

Адамайтис И.М.

студент

Вятский государственный университет

Россия, г. Киров

ДЕЛОВАЯ АКТИВНОСТЬ И УСТОЙЧИВОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: Современная концепция устойчивого развития предполагает синтез трех составляющих: экономической, социальной и экологической. В отношении экономической составляющей рассматривается, прежде всего, экономический рост. Деловая активность является одной из характеристик, позволяющих оценить степень устойчивости экономического развития компаний. В статье рассмотрены основные показатели и модели деловой активности и устойчивости экономического роста, алгоритмы их расчета и экономическое содержание.

Ключевые слова: устойчивость экономического развития, деловая активность, модели устойчивости роста.

Adamaitis I.M.

student

Vyatka State University

Russia, Kirov

BUSINESS ACTIVITY AND SUSTAINABILITY OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF ORGANIZATIONS

Annotation: The modern concept of sustainable development presupposes a synthesis of three components: economic, social and environmental. In relation to the economic component, primarily economic growth is considered. Business activity is one of the characteristics that make it possible to assess the degree of sustainability of the economic development of companies. The article discusses the main indicators and models of business activity and sustainability of economic growth, algorithms for their calculation and economic content.

Keywords: sustainability of economic development, business activity, growth sustainability models.

Устойчивость развития означает способность системы сохранять текущее состояние и обеспечивать расширенное воспроизводство своего потенциала на перспективу. Современная концепция устойчивого развития появилась в результате объединения трех основных её составляющих: экономической, социальной и экологической.

В отношении экономической составляющей эксперты Всемирного банка определяют устойчивое развитие как управление совокупностью (портфелем) активов, направленное на сохранение и расширение возможностей [5]. Для оценки на микроуровне, в принципе, применяется та же логика, что и в общеэкономическом понимании. Нечуехина Н.С., Мустафина О.В. отмечают: «...под устойчивым развитием субъекта следует понимать поступательное, динамическое развитие экономической системы микроуровня...» [3]. Устойчивое развитие, при данном подходе, предполагает экономический рост.

Деловая активность, на наш взгляд, является одним из аспектов устойчивости экономического развития хозяйствующего субъекта. Система оценки деловой активности может быть представлена такими основными экономическими показателями и моделями:

- сравнительными темпами роста прибыли, объемов оборота (продаж), авансированного капитала (совокупных активов);
- эффективностью использования ресурсов (уровнем и динамикой оборачиваемости, фондоотдачи, производительности труда, рентабельности и других показателей);
- специальными показателями (моделями) - коэффициентом устойчивости экономического роста и коэффициентом инвестиционной активности.

В контексте оценки устойчивости экономического развития рассмотрим основные из этих показателей и моделей.

Оценка соотношения темпов роста прибыли, оборота (продаж) и авансированного капитала – одна из главных моделей в анализе деловой активности:

$$TP_{ПР} > TP_V > TP_B > 100\%$$

где $TP_{ПР}$ - темп роста прибыли (балансовой или до налогообложения);

TP_V - темп роста оборота (выручки от продаж - V);

TP_B - темп роста авансированного капитала (совокупных активов - B).

Это соотношение называют «золотым правилом экономики предприятия». Оно означает:

- экономический потенциал компании растет, увеличивается капитал, вложенный в бизнес;
- объем производства (продаж) возрастает более высокими темпами, то есть масштабы деятельности компании растут и ресурсы используются более эффективно;
- прибыль растет опережающим темпом, что означает относительное сокращение затрат (их экономию) [1, с.494].

Возможны отклонения от этой идеальной зависимости, что не всегда стоит оценивать негативно. Это, в частности, может иметь место при осуществлении крупных инвестиционных вложений, которые еще не дали оперативной выгоды, но в перспективе могут окупиться очень высоко.

Коэффициент устойчивости экономического роста показывает, какими темпами увеличивается собственный капитал компании (СК) за счет результатов финансово-хозяйственной деятельности, то есть за счет капитализированной части чистой прибыли (ПК):

$$K_{ур} = ПК / СК$$

Факторная модель устойчивости роста имеет вид:

$$K_{ур} = K_{кап} \times K_{рд} \times K_{об} \times K_{ск},$$

где $K_{кап}$ – коэффициент капитализации чистой прибыли ($ПК / ПЧ$);

$K_{рд}$ – коэффициент рентабельность деятельности, рассчитываемый по чистой прибыли к обороту/выручке ($ПЧ / V$);

$K_{об}$ – коэффициент оборачиваемости активов (V / B);

$K_{ск}$ – мультипликатор структуры капитала ($B / СК$).

Экономическая интерпретация модели:

- первый фактор модели характеризует реинвестиционную политику (политику капитализации полученной чистой прибыли);
- второй фактор характеризует рентабельность (эффективность) деятельности;
- третий - показывает скорость отдачи авансированного капитала (его оборачиваемость);
- четвертый - дает оценку структуры капитала, соотношения заемных и собственных средств.

Таким образом, модель охватывает как производственно-экономические ($K_{р\delta}$ и $K_{об}$), так и чисто финансовые факторы ($K_{кап}$ и $K_{ск}$), описывает их взаимосвязь в обеспечении устойчивости развития хозяйствующего субъекта.

Коэффициент инвестиционной активности характеризует долю средств, направленных на модификацию основного капитала и на финансовые инвестиционные вложения:

$$K_{иа} = (НКВ + ДВМЦ + ДФВ) / ВА ,$$

где $НКВ$ – незавершенные капитальные вложения;

$ДВМЦ$ – доходные вложения в материальные ценности;

$ДФВ$ – долгосрочные финансовые вложения;

$ВА$ – общая величина внеоборотных активов.

Неоправданно низкие или излишне высокие значения коэффициента говорят либо о неправильной стратегии развития, либо о недостаточном контроле собственников за деятельностью менеджмента компании [1, с.209]. Рассматриваемый в динамике и в сопоставлении с изменением объемов доходов и прибыли, показатель позволяет оценить эффективность и целесообразность вложений в расширение и совершенствование

основных средств, в материальные ценности и долгосрочные финансовые вложения.

В заключении отметим, что финансово-аналитические инструменты устойчивого развития экономических субъектов, учитывая актуальность этих вопросов, рассматриваются в настоящее время в трудах многих ученых-экономистов [2,3,4]. Рассмотренные в статье показатели и модели оценки деловой активности, в этом контексте, также могут найти практическое применение.

Использованные источники:

1. Зонova А. В., Адамайтис Л.А. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2016. 576 с.
2. Комплексный стратегический анализ устойчивого развития экономических субъектов / под ред. Е.В. Никифоровой. М.: КНОРУС, 2019. 162 с.
3. Нечеухина Н.С., Мустафина О.В. Концепция учетно-аналитического обеспечения устойчивого развития экономического субъекта [Электронный ресурс] // Научно-технические ведомости СПбГПУ. Экономические науки. 2019. Том 12. №5. С. 175-185. URL: <https://elib.spbstu.ru/dl/2/j19-494.pdf/download/j19-494.pdf> (дата обращения 12.11.2021).
4. Финансово-аналитические инструменты устойчивого развития экономических субъектов / под ред. О.В. Ефимовой. М.: КНОРУС, 2019. 178 с.
5. Хузмиев И.К., Анисимов С.П. Концепция устойчивого развития [Электронный ресурс] // Абалкинские чтения. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontseptsiya-ustoychivogo-razvitiya> (дата обращения 12.11.2021).