ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 8(24)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 9(25) (сентябрь, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

УДК 338

Freze M.G.
Senior Lecturer
F.M. Dostoevsky Omsk State University
Russia, Omsk
Shrainer O.O.
Master student of the 2nd course
F.M. Dostoevsky Omsk State University
Russia, Omsk

THE IMPLEMENTATION OF LEAN PRODUCTION IN HEALTHCARE

Abstract. Lean production is a management system created more than 50 years ago as a Toyota production system. Today lean production is widespread in many countries of the world. In healthcare lean production allows to eliminate problems that are associated with insufficient financing, poor quality of services.

Keywords: lean, healthcare, implementation, wastes, lean production, medical organizations.

The concept of lean production can be considered as a set of tools that allow creating maximum value for the customers by reducing wastes. This concept is aimed at fundamental changes in organizational thinking which certainly leads to the transformation of the organization's activities.

Lean production is a management system created more than 50 years ago as Toyota production system (TPS). It is important to note that some authors consider lean production as a method of improving the economic safety of different organizations [3, p. 2].

There are many definitions of lean production which reveal main features. According to Wahab A.N.A., Mukhtar M., Sulaiman R. lean manufacturing, or also known as lean production, has been one of the most popular paradigms in waste elimination in the manufacturing and service industry [4, p. 1292].

In the health sector this concept is considered as a way to increase the effectiveness of health organizations on the basis of a reducing wastes. Wastes in healthcare are those actions that do not add value to the patients (for example, waiting time).

Taiichi Ohno could understand and analyze the wastes that usually occur in production and which must be eliminated. Wastes can also be considered on the example of health (see Table 1) [5, p. 5].

Table 1

Wastes in healthcare

Wastes	Examples of Healthcare Wastes
Transportation	Staff walking to the other end of a ward to pick up notes.
Inventory	Excess stock in storerooms that is not being used.
Motion	Not having basic equipment in every examination room.
Waiting	Waiting for patients, results, prescriptions and medicines.
Overproduction	Requesting unnecessary tests from pathology.
Overprocessing	Asking for patients' details several times.
Defects	Repeating tests because correct information was not provided.

Management based on the concept of lean production is often described as a commitment to the principles of this concept and continuous improvement in quality. This improvement is based on lean tools (for example, VSM – Value Stream Mapping). This tool can help to determine the possible distribution of patients and calculate queue time. Based on the equation for queue cycle time [1, p. 51]:

$$Time_in_Queue = Activity_Time * (\frac{Utilizatio\ n}{1 - Utilizatio\ n}) * (\frac{CV_a^2 + CV_p^2}{2}),$$

where CVa is input variation, which we may not control;

CVp is process variation, which we want to minimize;

Utilization rate is Demand/Capacity (note to be "efficient" this should be 1).

Recently the healthcare industry has demonstrated success in applying lean production in the United States, Britain, Australia and Canada. Moreover, in Saskatchewan, Canada, lean tools have widely been introduced [2, p. 2].

Now we should consider the main factors that influence the successful implementation of the lean production concept: training of medical organization staff; support for the implementation of lean production by stakeholders; strong leadership and clear vision.

Lean production is the union of the three main components (structure, process, result).

Firstly, let us consider the component "structure". Structure includes normative, technical and administrative tools that allow standardizing the operation of a medical institution for the effectiveness of medical care. Considering financial resources, the implementation of lean production provides a positive impact on the financial condition of healthcare organizations increasing opportunities for patient care. Another indicator of the structural component is human resources. It is possible to increase the number of annual operations without any increase in the number of staff.

The second component we need to look at is "process". The participation and continued support of senior management should be interrelated and patient care process will be successful. Lean production involves the use of tools (value stream mapping, kaizen, a team approach to problem solving, 5S, kanban). These tools allow identifying wastes and integrating the stages of the most efficient and

standardized processes.

The third component – “result”. Result of lean production in healthcare organizations is to increase the productivity and efficiency of staff, reduce waiting times for patients, reduce costs, improve the quality of services and increase access to medical care.

As we can see, lean production can be considered as a method that allows identifying and eliminating wastes in production processes, focusing on the overall quality. And the principles of lean thinking is widespread in various contexts of health (for example, radiology, orthopedics and cardiology services).

References:

1. McManus H. Lean Healthcare (March 2012) [Electronic resource]. – Available at: http://web.mit.edu/hmcmanus/Public/McManusTalkLeanHealthcare0312.pdf (accessed 08.09.2018).
2. Sari N., Rotter T., Goodridge D., Harrison L., Kinsman L. An economic analysis of a system wide Lean approach: cost estimations for the implementation of Lean in the Saskatchewan healthcare system for 2012-2014 // BMC health services research [Electronic resource]. – Available at: https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC5543735/ (accessed 08.09.2018).
3. Vasiliev V.L., Sedov S.A., Ustyuzhina O.N. Lean production as a method to increase the economic security of enterprises and organizations // Internet-journal “Naukovedenie” [Electronic resource]. – Available at: https://naukovedenie.ru/PDF/33EVN515.pdf (accessed 08.09.2018).
4. Wahab A.N.A., Mukhtar M., Sulaiman R. A Conceptual Model of Lean Manufacturing Dimensions // Procedia Technology. – 2013. – Vol. 11. – pp. 1292–1298.
5. Westwood N., James-Moore M., Cooke M. Going lean in the NHS, 2007 (The NHS Institute for Innovation and Improvement and The University of Warwick) [Electronic resource]. – Available at: https://www.qualitasconsortium.com/index.cfm/reference-material/fundamentals/going-lean-in-the-nhs/ (accessed 06.09.2018).

UDC 331.22

Trushkov S.A.
FGBOU VO Ural State University of Economics
Sharapova NV, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
FGBOU VO Ural State University of Economics
Russia, Yekaterinburg

HORIZONTAL CAREER DEVELOPMENT OF PERSONNEL

Annotation: features of grading of posts are considered in the article. Features of job evaluation and assignment of grades are considered. The main elements of the grading process are grading.

Keywords: payment, grades, ranking of posts, personnel management.

To ensure that the pay system is more transparent and that there are thresholds for inexplicable wage growth, it is necessary to introduce a system of assessment procedures and ranking of positions - grading - at the enterprise.

The system of grades is primarily convenient for large and medium-sized enterprises, because, unlike the vertical construction of a career, it allows you to build a career horizontally, within your level. For example, upgrading workers' skills and education will affect the level of payment, since the weight of the knowledge factor will increase, and the salary will increase despite the fact that the employee will remain in his position. In addition, large enterprises have a large number of posts, which creates many problems.

Grading of posts - the definition of the weight of the posts by their families and the distribution of the reference level, using established methodology in the enterprise.

Grading posts allows you to compare the equal in weight positions, but having different functions, Table 1.

Table 1

Example of grades of posts with different functionalities

Sales	Personnel Management	Sales	Personnel Management	Grades
Chief Specialist	Chief Specialist	Chief Specialist	-	17
Leading Specialist	Leading Specialist	Leading Specialist	Chief Specialist	16
Specialist	Specialist	Specialist	-	15
			Leading Specialist	14
			Specialist	13

The weight of the post consists of a combination of three blocks: responsibility, acceptance of managerial decisions, competence.

The classification of posts should be carried out simultaneously with their evaluation.

The process for assessing posts and assigning a grade should include: the formation of a job evaluation plan; issuing orders to launch the evaluation

procedure and approving the matrix for the translation of the final assessment into grades; the formation of documentation for the description of posts; assessment of posts; reviewing and agreeing on job evaluation forms and forming a sheet of disagreements; consideration of the outcome of the agreement; assignment of the grade of the position; consideration of the results of the evaluation and grade of the post; approval of assessment and grade; the issuance of an order approving grades of posts; formation of a database of grades of posts [4].

The evaluation of posts should be conducted on the basis of unified requirements, which may include: the level of qualifications (knowledge and skills); participation in making managerial decisions; complexity of the work performed; level of responsibility.

Classification of posts ends with the assignment of grades for each post. To ensure career development, an employee should provide a "fork of grades" for each position.

When implementing a grading system, it is also necessary to determine forks for wages within each grade. These plugs must be determined in accordance with the matrix of translation of the final evaluation in grades.

It is important to note that the process of developing and implementing a grading system in an organization, like any other project, carries the corresponding risks to which management should be prepared: it requires a lot of development and implementation costs; need constant support of the system in the actual state; there is a risk of a subjective approach in the development and evaluation of grades; complexity of adaptation to the new system of labor remuneration on the part of the staff.

List of sources used:

1. Atyunkina I.N. THE ALGORITHM OF FORMING THE SYSTEM OF PAYMENT OF WORK ON THE BASIS OF THE GRADING MODEL / In the collection: International Youth Symposium on Management, Economics and Finance. Collection of scientific articles. 2017. p. 418-421.
2. Bitaeva E.A., Sharapova V.M., Sharapova N.V. DEGREE OF AWARENESS OF EMPLOYEES ABOUT CRITERIA OF PERSONAL DEPOSIT // Economics and Entrepreneurship. 2017. No. 7 (84). Pp. 726-730.
3. Chulanova O.L., Mokryanskaya N.A. Grading as a system for motivating the work of the personnel of the organization / / Journal of Management Studies. 2016. T. 2. № 4. C. 1.
4. Sharapova V.M., Sharapova N.V., Borisov I.A. GRADIATION AS A MODERN INSTRUMENT OF MOTIVATION OF PERSONNEL // Science of Krasnoyarsk. 2017. T. 6. № 4-3. Pp. 338-343.

УДК 330.3, 336.7

Абдрахманова Д.Р.
аспирант
ФГАОУ ВО Казанский Федеральный университет
Россия, г. Казань

ЛИСТИНГ КАК ИНСТИТУТ КАЧЕСТВА ФОНДОВОГО РЫНКА

Аннотация: В данной работе фондовый рынок рассматривается как система институтов. Листинг выступает в роли одного из регуляторов фондового рынка. Предложено определение листинга как института качества ценных бумаг.

Ключевые слова: фондовый рынок, институт, листинг, институт качества, листинговый институт качества.

Abdrakhmanova D.R.
PhD student
Kazan Federal University
Russia, Kazan

LISTING AS A QUALITY INSTITUTION OF THE STOCK MARKET

Abstract: The stock market is considered as a system of institutions in this paper. The listing acts as one of the regulators of the stock market. The definition of listing as Institute of the quality of securities is proposed.

Keywords: stock market, Institute, listing, quality Institution, listing quality Institution.

Несмотря на множество определений термина фондовый рынок, ни один из них не указывает на роль института качества. В функции фондового рынка входят задачи определения факторов качества ценных бумаг и оценка их качества.

Следовательно, фондовая биржа – это система институтов, включающая институт организации торговли, институтов депозитарных и клиринговых функций рынка, институты оценки качества, институты формирования и распространения рыночной информации, институты качественного санирования, листинговый институт качества, делистинговый институт качества, брокерский институт качества, дилерский институт качества, управленческий институт качества, торговый институт качества

Рассмотрим подробнее листинговый институт.

Хорошо известно на рынках ценных бумаг России определение листинга многократно менялось. Под листингом понимается установленное в результате листинговой процедуры соответствие эмитента и его ценных бумаг требованиям фондовой биржи по выполнению принятых ею листинговых параметров, отражающих организационно-правовые показатели эмитента, показатели доходности его ценных бумаг, оборачиваемости и надежности эмитента. Как правило, эти параметры в

листинге отражаются слабо.

В качестве примера рассмотрим распределение акций листинговых французских компаний, представленное в таблице 1. Динамика роста распределения листинга государственными и местными органами власти, а так же иностранными инвесторами представлена в процентах [2]. При этом рост распределения составляет примерно более чем в два раза по властным структурам и примерно в два раза – по иностранным инвесторам. На их долю приходиться более 50% листинга в 2007 году. Структура собственности на акции французских эмитентов довольно специфична и отличается от структуры как США и Великобритании, так и Германии. Ведущей группой инвесторов в акции листинговых компаний выступают сами нефинансовые компании (от 13 до 31% в период 1995-2007 гг.), значительная доля инвестиций приходится на банки, главную же роль среди финансовых учреждений здесь играют институты коллективного инвестирования (инвестиционные фонды). Как и во всех европейских странах, высока доля иностранных инвесторов (41%).

Таблица 1. Динамика распределения акций на примере листинговых французских компаний

Держатели акций	1995г.	2000г.	2003г.	2007г.
Банки	6, 5	6, 5	7, 2	7, 9
Страховые компании и пенсионные фонды	7, 9	8, 0	6, 8	7, 1
Институты коллективного инвестирования (инвестфонды)	11, 0	12, 2	13, 8	13, 1
Нефинансовые компании	31, 2	18, 6	20, 7	13, 1
Население (домашнее хозяйство)	13, 4	7, 4	6, 7	6, 7
Государство и местные органы власти	4, 2	6, 3	5, 8	10, 3
Иностранные инвесторы	24, 9	38, 8	37, 5	41, 1
Всего, вкл. прочее	100, 0	100, 0	100, 0	100, 0

Традиционно относительно высокая доля в акционерном капитале французских компаний принадлежала государству. Еще в 1980-е годы к компаниям с преобладающим государственным участием относились такие крупнейшие компании обрабатывающей промышленности как Renault, Thomson, Rhône-Poulenc, Péchiney-Ugine Kuhlmann, Rousself Uclaf, Saint-Gobain-Pont à Mousson, Sacilor, Usinor, Bull, Matra, Dassault и все крупнейшие банки. Крупномасштабная программа приватизации 1980-1990-х годов привела к значительному сокращению доли государства в акционерном капитале. Тем не менее, по сравнению с другими странами, она по-прежнему значительна.

Общее количество национальных компаний, чьи акции имеют листинг на французской бирже, относительно невелико, – 598 в декабре 2008 г. Еще около 285 компаний торгуются на бирже в сегменте «свободного рынка» (внесписочные бумаги). Как и большинство рынков, французский пережил период бурного роста во второй половине 1990-х, кризис начала 2000-х, рост

в 2003-2007 гг. и новый кризис в 2008 г., что хорошо иллюстрирует динамика наиболее цитируемого французского индекса CAC405, За 2008 г. капитализация французского рынка акций сократилась (в европейской валюте) на 44%, составив в декабре 1057 млрд.евро (1490 млрд.долл). В этом отношении французский рынок вел себя примерно так же, как и рынки других развитых стран (российский показал один из самых худших результатов).

На фондовой бирже по поводу листинга возникает ряд проблем, связанный с отсутствием:

- терминологической базы, определяющей содержание, структуру процессов, состав участников и их взаимоотношения при проведении процедур листинга на биржах;
- научно обоснованных методических положений и вытекающих из них практических рекомендаций по формированию листинговых требований, порядка проведения листинговых процедур на основе оценки листинговых параметров;
- оценки изменения листинговых параметров в условиях изменения состояния рынка ценных бумаг; неопределенность области применимости листинговых процедур. По большому счету, они связаны с отсутствием определения термина листингового института качества.

Как известно, отношения, возникающие при эмиссии и обращении эмиссионных ценных бумаг независимо от типа эмитента, при обращении иных ценных бумаг в случаях, предусмотренных федеральными законами, а также особенности создания и деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг регулируются Федеральным Законом РФ «Закон о рынке ценных бумаг».

Размещение ценных бумаг в Российской Федерации в настоящее время регулирует Федеральный закон Российской Федерации «О рынке ценных бумаг», который состоит из множества законов и включает ряд подзаконных актов. Стандарты эмиссии ценных бумаг и их регистрации проспектов ценных бумаг определяют правила размещения ценных бумаг, раскрывающих порядок оформления обязательных документов, обеспечение информации об эмиссии ценных бумаг эмитента. Эмитент, размещающий свои ценные бумаги на фондовой бирже, должен придерживаться ряда обязательных правил. Эти правила определены Положением о деятельности по организации торговли на рынке ценных бумаг. Среди этих стандартов правила листинга выступает как индикатор качества ценных бумаг, одновременно служащий как показатель результативной деятельности эмитента. По своей сути, правила листинга есть ничто иное как институт листинга.

В биржевой деятельности под листингом понимается стандартизованный перечень биржевых товаров, торгующихся на бирже. По мере развития фондовой биржи ценных бумаг усложнялись как правила листинга, так и торговли, структурировались правила включения ценных

бумаг в перечень допущенных ценных бумаг к торговле. Простое внесение ценных бумаг в список торгуемых ценных бумаг на бирже заменилось некоей нормой (правилом), которая определяла соответствие эмитента и его ценных бумаг стандартным требованиям, предъявляемым биржей к эмитенту и его ценным бумагам. Согласно определению качества эта норма и правила соответствия является листинговым институтом качества фондовой биржи.

Представим определение термина листингового института качества.

Листинговый институт качества – это совокупность правил и норм качественного формирования списка включения ценных бумаг в перечень допущенных ценных бумаг к торговле, выполняющий сигнальную функцию на фондовом рынке.

Функции листингового института качества заключаются в том, что он обеспечивает качественной информацией агентов фондового рынка и самого эмитента как заинтересованных в проведении процедуры листинга на фондовой бирже. Так же к заинтересованным сторонам в проведении процедуры листинга относятся инвесторы (физические и юридические лица, инвестирующие свои денежные средства в ценные бумаги эмитента), участники торгов (брокеров и дилеров), а также центральный депозитарий, который является одним из главных элементов инфраструктуры организованного рынка ценных бумаг. Центральный депозитарий заинтересован в листинговом институте качества как подтверждающего качество ценных бумаг эмитента так и его качество и надежность, защищающих агентов рынка ценных бумаг от некачественной и не добросовестной эмиссии.

Аналогичным образом введем делистинговый институт качества, который является противоположностью листингового института качества.

Делистинговый институт качества – это совокупность правил и норм качественного формирования списка исключения ценной бумаги из перечня допущенных ценных бумаг к торговле, выполняющий сигнальную функцию вывода ценной бумаги из фондового рынка.

Таким образом, фондовая биржа представлена как совокупность институтов качества, состоящих из совокупности листинговых, брокерских, дилерских, регистрационных, клиринговых и депозитарных институтов качества. Введены определения терминов листингового института качества, а также делистингового института качества рынка ценных бумаг.

Использованные источники:

1. О рынке ценных бумаг [Электронный ресурс]: федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ, ред. от 1.02.2018 – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10148/. (4.02.2018).
2. Обзор фондового рынка Франции [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://data.worldbank.org/indicator/CM.MKT.LCAP.CD
3. Электронная версия журнала «Рынок ценных бумаг» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rcb.ru
4. Трейдинг [Электронный ресурс]. – Режим доступа:

http://www.xelius.ru/study/library/encyclopedia/markets/worldmarket/2010-09-16-21-59-45.html

УДК 33

Абдуллина К.В.
студент магистратуры 3 курса
кафедра «Экономики предприятий»
Уральский Государственный Экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ «Х» С ПОМОЩЬЮ СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ

Аннотация. Система сбалансированных показателей – популярный и эффективный инструмент в экономике. В данной статье будет раскрыто понятие системы сбалансированных показателей. Что бы оценить ее на практике будет поведено исследование эффективности на конкретном предприятии.

Ключевые слова – эффективность, экономика, экономические показатели, система сбалансированных показателей, Р. Кэплен и Д.Нортон, группа показателей.

Abdullina K.V.
graduate student
3 year, Department of "Economics of Enterprises"
Ural State University of Economics
Russia, the city of Ekaterinburg

EVALUATION OF EFFICIENCY OF ACTIVITY OF ENTERPRISE "X" WITH THE SYSTEM OF BALANCED INDICATORS

Annotation. The balanced scorecard is a popular and effective tool in the economy. In this article, the concept of a balanced scorecard will be revealed. In order to evaluate it in practice, a study of efficiency at a particular enterprise will be conducted.

Key words - efficiency, economy, economic indicators, a system of balanced indicators, R. Kaplen and D.Norton, a group of indicators.

Система сбалансированных показателей как новый подход к стратегическому управлению была разработана в начале 90-х годов профессором бизнес – школы при гарвардском университете (Harvard Business School) Роберт Кэплен и американским консультантом по вопросам управления Дэвид Нортон. Данный метод был ими назван как (Balanced Scorecard (BSC) или ССП – система сбалансированных показателей. [2]

В своей книге «Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию», которая полностью отражает сущность сбалансированной системы показателей, Р. Кэплен и Дэвид Нортон дают ее определение, как Система сбалансированных показателей (ССП) - система управления,

позволяющая руководителям компании переводить стратегические цели компании в четкий план оперативной деятельности подразделений и ключевых сотрудников и оценивать результаты их деятельности с точки зрения реализации стратегии с помощью ключевых показателей деятельности.

Это система стратегического управления компанией на основе измерения и оценки ее эффективности по набору оптимально подобранных показателей, отражающих все аспекты деятельности компании, как финансовые, так и нефинансовые. [4]

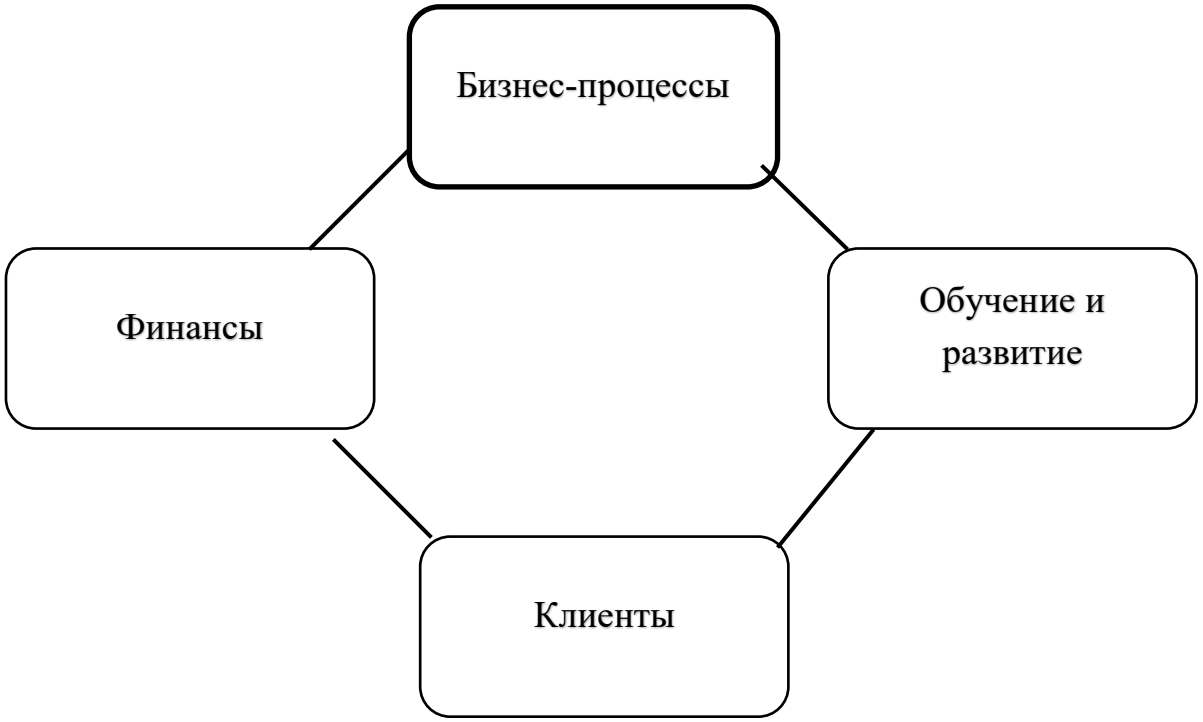
Что касается оценки эффективности деятельности предприятия, то система сбалансированных показателей помогает ответить на вопрос эффективно оно работает или нет путем расчетов ключевых показателей деятельности предприятия.

Суть сбалансированной системы показателей можно охарактеризовать так: предприятие является эффективным, если при улучшении одной группы показателей не ухудшаются другие.

У понятия эффективность много определений. Его трактуют многие ученые. Представим одно из них. Эффективность — соотношение между достигнутым результатом и использованными ресурсами.

При оценке деятельности предприятий не должно быть взлетов и падений, эффективное предприятие только то, у которого все показатели деятельности идут вверх, не может быть такого, что некоторые показатели улучшаются, а остальные ухудшаются.

Для оценки эффективности деятельности предприятий используют 4 группы показателей, таких как:



Именно эти 4 группы показателей необходимо учитывать, финансы – рентабельность, прибыль, ликвидность и др., клиенты – удовлетворенность клиентов, их количество, бизнес – процессы – налаженность работы, обучение и развитие – для персонала. В каждую группу входят свои показатели, которые после расчетов анализируются, относятся к каждой группе и делаются выводы об эффективности или неэффективности деятельности предприятия.

Указанные показатели отражают уровень организации работы предприятия в целом. Анализ этих показателей имеет высокую значимость для повышения эффективности деятельности компании, так как именно эти лучшее сочетание протекающих процессов и их уровень в отдельности позволяют получить максимальный эффект синергии, т. е. максимальное превышение полученной пользы от сочетания факторов над требуемыми усилиями и затратами. [1]

В данной статье рассмотрим эффективность деятельности предприятия «Х», основная деятельность которого – это продажа новых автомобилей.

Предприятие «Х» - это официальный дилер автомобилей японской марки Mitsubishi. В работе автосалонов данной марки в городе Екатеринбурге есть такой фактор, как конкуренция, дилеры пытаются завоевать клиентов разными способами, но, если есть проблемы как же их найти.

В поиске поможет сбалансированная система показателей, первый шаг — это расчет показателей, второй это отнесение показателей к одной из четырех групп, и далее руководство сможет понять, что и как они делают не так, какие показатели нужно доработать, что бы при следующем анализе все они улучшались.

Для начала исследования необходимо составить таблицу исходных данных. В нашем примере расчетов – это таблица 1.

Таблица 1. Динамический анализ абсолютных показателей предприятия.

Показатели	2016 год	2017 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение, %
1.Выручка, т.р.	154 350	170 200	+ 15 850	1,10
2. Себестоимость, т.р.	134 093	145 818	+ 11 725	1,08
3.Прибыль, т.р.	20 256	24 381	+ 4 125	1,20
4.Численность, чел	49	50	+1	1,02
5.Фонд оплаты труда, т.р.	18 214	18 600	+ 386	1,02
6.Основные средства, т.р.	32 648	33 870	+ 1 222	1,04

По абсолютным показателям мы видим, что по каждому из них был прирост, но система сбалансированных показателей говорит нам, что рано делать выводы, а нужно посчитать эти показатели что бы оценить эффективно или нет работает наше предприятие.

Проведем динамический анализ относительных показателей предприятия, представленный в таблице 2.

Таблица 2. Динамический анализ относительных показателей предприятия.

Показатели	2016 год	2017 год	Абсолютное отклонение	Относительное отклонение
1.Рентабельность продукции, р/р	0,15	0,17	+0,2	1,13
2.Рентабельность продаж, р/р	0,13	0,14	+0,1	1,08
3.Средняя з/плата в мес, т.р.	30,9	31	+0,1	1
4.Удельный вес ФОТ в себестоимости	0,13	0,13	-	-
5. Производительность труда работников, т.р./чел.	3 150	3 404	+ 254	1,08
6.Фондоотдача	4,72	5,02	+ 0,3	1,06
7.Фондоемкость	0,22	0,23	+0,1	1,04
8.Фондовооруженность	666	677	+11	1,02

Таким образом, после проведения необходимых расчетов можно сделать выводы:

1. Рентабельность продукции иллюстрирует увеличение эффективности текущих вложений в бизнес на 13 %.

2. Согласно динамике рентабельности продаж, такая же оборачиваемость в 2017 году дает предприятию прибыли больше на 8%, чем в 2016 году. Данный факт косвенным образом свидетельствует о ликвидности.

3. Средняя заработная плата увеличилась за счет принятия одного работника, но так как сумма довольно большая, уверенно можно говорить и о увеличении заработной платы всех работников.

4. По величине фондоотдачи в основные средства 2017 года по сравнению с 2016 годом увеличилась на 6%. При текущем состоянии дел имеет место инвестировать в основные средства.

5. Фондовооруженность влияет на автоматизацию. Уровень автоматизации увеличился, что говорит нам об увеличении производительности труда.

После того, как мы описали элементы таблицы следует сделать вывод о том эффективно предприятие или нет. В этом нам помогут те группы показателей, которые описаны выше:



Из проиллюстрированной схемы, которая основана на данных, представленных в таблице 2, можно сделать вывод, что все показатели в каждой группе увеличились, следовательно, по всем группам идет увеличение, это свидетельствует о том, что деятельность предприятия является эффективной.

В заключении необходимо выделить преимущества использования сбалансированной системы показателей:

- Составление полной и объективной картины бизнеса для менеджмента. Решение KPI BSC позволяет получать актуальную информацию, необходимую для принятия правильных стратегических решений.

- Предупреждение возникновения кризисных ситуаций. Используя ССП, можно избежать серьезных кризисов, вплоть до банкротства или поглощения конкурентами.

- Облегчение взаимодействия организационных уровней. Один из эффектов применения ССП — это упрощенная схема взаимоотношений между командами и отдельными подразделениями, позволяющая сделать работу более эффективной.

- Упрощение понимания разработанных бизнес-планов всеми участниками производственного процесса, что самым позитивным образом сказывается на объемах выпускаемой продукции и показателях

производительности труда.

- Обеспечение обратной связи на стратегическом уровне и обучение. Система сбалансированных показателей позволяет создать надежный канал коммуникаций, повысить уровень квалификации персонала и пр.

- Упрощение работы с информацией. Помощь в трансформации и переработке колоссального объема данных, получаемых из многочисленных источников, в простую и логически понятную систему. Для того, чтобы успешно работать, выдерживать конкуренцию, постоянно совершенствовать качество работы и иметь стабильно высокие результаты, крупным компаниям необходимо оперативно получать правдивую информацию о своей работе, чтобы своевременно принимать меры по расширению собственных возможностей и улучшению качества производимого товара или оказываемых услуг. Помочь в этом призвана ССП.

Использованные источники:

1. Асаул В. В. Финансы, денежное обращение и кредит: учеб. пособие / В. В Асаул, А. В. Дементьев, Д. К. Молчанов; под ред. В. В. Асаул; СПб: ГАСУ, 2017. - 322 с.
2. Береговая И. Б., Морозкин А. А. Система сбалансированных показателей // Молодой ученый. — 2017. — №2. — С. 361-364
3. Кайль В.В. Возможности использования сбалансированной системы показателей на российских предприятиях // Российское предпринимательство. - № 10 – 2017
4. Каплан Р, Нортон Д. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. М.: «ЗАО Олимп-Бизнес», 2004. – 214 с.

УДК 34.4414

Аброськина В.М.
студент магистратуры
кафедра уголовного права
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ ЛИЦА, С КОТОРЫМ ЗАКЛЮЧЕНО ДОСУДЕБНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСВТЕ НА СТАДИЯ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Аннотация:

Если говорить о проблеме, преступности и уголовного судопроизводства, важно отметить, что сама преступность рождается в обществе, определяется его недостатками и пороками, а также непосредственно зависит от эффективности уголовной политики и продуктивность системы уголовных наказаний и исправления самой личности осуждённых в конкретной стране. Однако, нужно сказать, что эффективность уголовной политики в значительной степе зависит от системы доказывания вины преступников в совершённом им преступлении. По данной причине нельзя не сказать, что в России уровень преступности остается достаточно на высоком уровне, что в свою очередь обуславливает невысокую степень реализации идеи демократического правового государства в Российской Федерации. Вышесказанное можно проиллюстрировать на примере досудебного соглашения о сотрудничестве в российском уголовном процессе.

Ключевые слова: преступность, подозреваемый, досудебное соглашение о сотрудничестве

Abros'kina, V.M.
graduate student
department of criminal law
Volgograd state University
Russia, Volgograd

PECULIARITIES OF LEGAL STATUS OF PERSONS, WHICH ENTERED INTO A PRE-TRIAL AGREEMENT ON COOPERATION ARE IN THE STAGE OF THE CRIMINAL PROCEEDINGS

Abstract

With regard to the problem of crime and criminal proceedings, it is important to note that crime itself is born in society, determined by its shortcomings and vices, as well as directly depends on the effectiveness of criminal policy and the productivity of the criminal punishment system and the correction of the personality of convicted persons in a particular country. However, it must be said that the effectiveness of criminal policy largely depends on the system of proving the guilt of criminals in the crime committed by them.

For this reason, we can not say that in Russia the crime rate remains high enough, which in turn causes a low degree of implementation of the idea of a democratic state of law in the Russian Federation. The above can be illustrated by the example of the pre-trial agreement on cooperation in the Russian criminal process.

Keywords: crime, suspect, pre-trial cooperation agreement

Правовой смысл досудебного соглашения о сотрудничестве состоит в следующем. Подследственный помогает расследованию и раскрытию преступлений, совершенных его соучастниками и другими лицами. Преимущество для подследственного является то, что наказание за совершенное подследственным преступление не может превышать половины наиболее строго вида наказания.

Основной целью введения досудебного соглашения о сотрудничестве явилась борьба против организованной преступности в России. В настоящее время разворачиваются множество дискуссий вокруг целесообразности применения такого института в праве и его возможной коррупционной составляющей. Но, большинство специалистов выступают в поддержку данного процессуального института.

Основным мотивом заключения досудебных соглашений являлось желание обвиняемого (подозреваемого) дать признательные показания на организаторов, соучастников и непосредственных исполнителей противоправных деяний, предоставить информацию о дополнительных эпизодах преступной деятельности, ранее неизвестных органам предварительного следствия.

Институт досудебного соглашения о сотрудничестве при всех его положительных сторон, имеет ряд недостатков, к примеру, обвиняемые может оговорить любого, для того, чтобы избежать наказания. Но при этом, невозможно не отметить, что участники досудебного расследования дела экономят свое время и бюджетные затраты. Обвиняемый при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве несет заслуженное и относительно мягкое наказание.

Досудебное соглашение о сотрудничестве возможно заключить только в рамках возбужденного уголовного дела с подозреваемым (обвиняемым) с целью установления соучастников преступления, получения дополнительных необходимых сведений о преступлениях, которые совершены.

Инициатором досудебного соглашения о сотрудничестве должен выступать обвиняемый, который обязан подать соответствующее ходатайство на имя прокурора. Данное ходатайство возможно подать со дня возбуждения уголовного дела до объявления об окончании расследования. Если обвиняемый подал это заявление за пределами установленного срока то ему будет отказано в его удовлетворении.

В ходатайстве обвиняемому необходимо указать действия,

направленные на установление других соучастников преступления. Ходатайство подписывается обвиняемым и его защитником и подается через следователя, который занимается предварительным расследованием.

Разрешение ходатайства о заключении досудебного соглашения о сотрудничестве. При принятии ходатайство, следователь должен удостовериться, что:

- обвиняемый обладает сведениями, которые необходимы следствию для раскрытия и расследования преступления, установление соучастников, розыска имущества добытого в результате преступления;

- сведения, которые представлены, не были получены следователем ранее или из других источников;

- при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве, следователь может выполнять все необходимый следственные действия с обвиняемым в рамках уголовного расследования дела для полного расследования.

Если перечисленные действия отсутствуют, то следователь обязан вынести постановление об отказе в удовлетворении ходатайства. Если ходатайство в рамках уголовного дела обоснованно следователь согласует решение по нему с руководителем следственного отдела и выносит соответствующее постановление.

Если выносится постановление об отказе в удовлетворении ходатайства о досудебном соглашении о сотрудничестве, то его возможно обжаловать подозреваемым и его защитником на имя руководителя следственного органа.

Анализируя практику заключения досудебного соглашения о сотрудничестве, можно сказать, что остается на низком уровне это связано с двумя основными причинами.

Во первых, ограничиваясь разъяснением прав, предусмотренных ст. ст.6 и 47 УПК РФ, следователями не конкретизируются условия заключения досудебных соглашений о сотрудничестве с подозреваемым или обвиняемыми, предусматривающие благоприятные для них правовые последствия в виде невозможности назначения судом наказания на срок превышающий половину максимального срока или размера наиболее строго вида наказания, а в случаях когда, статьями Особенной части УК РФ предусмотрено наказание в виде смертной казни или пожизненного лишения свободы, в виде невозможности применения этих видов наказания, а срок наказания не может превышать двух третей от максимального срока наказания. Кроме этого, по усмотрению суда могут быть применены положения ст.6 УК РФ (Назначение наказание ниже низшего предела санкции статьи Особенной части УК РФ), ст.73 (Условное осуждение), ст.80.1 УК РФ (Освобождение от наказания в связи с изменением обстановки).

Второй причиной низкого уровня применения института досудебного соглашений о сотрудничестве является неумение и нежелание применять в

практики деятельности нормы главы 40.1 УПК РФ, как руководителей следственных отделов, так и прокуроров.

Нужно сказать, что при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве, отводится важная роль для эффективного раскрытия и расследования множественных форм убийств, фактов разбоя и бандитизма и т.д. Главной его особенность является то, что при раскрытии уголовных дел привлекаются лица, состоящие в бандитских группировках, которые сотрудничают со следствием, тем самым сокращая срок своего уголовного наказания предусмотренным уголовным кодексом Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Петрова Л.Т. Субъекты досудебного соглашения о сотрудничестве // Российский следователь 2015 - № 10- С. 47-49.
2. Чашин А.Н. Порядок подачи заявления ходатайства о заключении досудебного соглашения о сотрудничестве / А.Н.Чашин // Советник юриста. - 2010. - №01. - С. 5-11.
3. Шаталов А.С. Заключение досудебного соглашения о сотрудничестве: правовая регламентация, достоинства и недостатки // Журнал российского права.- 2010.-№ 5- С. 42-47
4. Шаталов А.С. Принятие судебного решения при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве: правовая регламентация, проблемы, тенденции и перспективы / А.С. Шаталов // Уголовное судопроизводство. - 2012. - №9. - С.37.
5. Шаталов А.С. Правовая регламентация особого порядка принятия судебного решения при заключении досудебного соглашения о сотрудничестве // Вестник ВИПЭ ФСИН России.- 2010.- № 6.- С. 45-49.

УДК 34.4414

Аброськина В.М.
студент магистратуры
кафедра уголовного права
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

УЧАСТИЕ АДВОКАТА ПРИ ПОДАЧЕ ХОДАТАЙСТВА О ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОСУДЕБНОГО СОГЛАШЕНИЯ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ

Аннотация:

Во многих современных странах мира сделка с правосудием стала давно распространенным явлением. В конечном итоге сформировалось два типа сделок, которые смогли повлиять на формирование российского досудебного соглашения о сотрудничестве. Самым распространенным типом является договор с прокуратурой, на основании которого прокуратура снимает с обвиняемого часть обвинений или меняет квалификацию преступления на менее тяжкое в обмен на признание им своей вины. Сделка может быть предложена любой из сторон. Соответственно, право на защиту неотделимо от гарантий его осуществления. Соблюдая принцип защиты прав граждан, эти органы обязаны полно, всесторонне, объективно выяснять обстоятельства, как подтверждающие, так и опровергающие обвинение.

Ключевые слова: защитник, подозреваемый, досудебное соглашение о сотрудничестве

Abros'kina V.M., graduate student, Department of criminal law
Volgograd state University
Russia, Volgograd

PECULIARITIES OF LEGAL STATUS OF PERSONS, WHICH ENTERED INTO A PRE-TRIAL AGREEMENT ON COOPERATION AT THE STAGE OF CRIMINAL PROCEEDINGS

Abstract

The right to protection are inseparable from guarantees of its implementation. The authorities conducting the criminal prosecution are obliged to provide to the detainee, suspect, accused, his right to be protected by any statutory ways and means, and to ensure protection of his personal secrets. Observing the principle of protection of citizens ' rights, these bodies are required to fully, comprehensively, and objectively investigate the circumstances of the supporting and refuting the accusation.

Key words: the defender, the suspect, pre-trial agreement

Федеральным законом от 29 июня 2009 года №141- ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» в УПК РФ 2001 года были

включены нормы, которые привели к расширению полномочий защитника. Институт досудебного соглашения о сотрудничестве (глава 40.1 УПК РФ) выступает в качестве одним из процессуальных средств достижения защитника его определенной цели участия в производстве уголовного дела, поскольку при выполнении ряда условий позволяет снизить ответственность подозреваемого.

Защитник не может являться самостоятельной стороной досудебного соглашения о сотрудничестве. Участие защитника обуславливается волей подозреваемого.

Согласно, закону «ходатайство о заключении досудебного соглашения о сотрудничестве должно быть подано подозреваемым или обвиняемым в письменном виде на имя прокурора. Данное ходатайство подписывается также защитником» (ч. 1 ст. 317-1 УПК РФ). В первую очередь надо сказать, что защитник такого лица не должен быть пассивным статистом, лишь подписывающим ходатайство своего подзащитного, своего рода, нотариусом, заверяющим подпись своего подзащитного. Он обязан быть активным участником всего процесса заключения и реализации этого соглашения, отстаивающим при этом права и законные интересы своего клиента. Необходимо отметить, что до подачи подзащитным такого ходатайства адвокат должен как можно подробно и ясно разъяснить своему клиенту правовые последствия.

Зачастую, данное ходатайство подается следователем, причем его предложение обвиняемому о возможности заключения с ним досудебного соглашения обычно «подкрепляется» результатами проводимых в отношении данного фигуранта оперативно-розыскных мероприятий. И на этом этапе «переговорного» процесса с обвиняемым сотрудники правоохранительных органов, с целью извлечь от лица показаний о его соучастниках в преступлении, могут не разъяснить обвиняемому одну связанную с возможностью заключения досудебного соглашения правовую особенность.

Важно отметить, что в соответствии с законом назначение наказания по правилам, предусмотренным ст. 62 УК РФ для случаев заключения досудебного соглашения о сотрудничестве, возможно лишь при отсутствии отягчающих обстоятельств. Но нельзя не отметить в совершение преступления в составе группы лиц, группы лиц по предварительному сговору, организованной группы или преступного сообщества (преступной организации) является обстоятельством, отягчающим наказание (п. «в» ч. 1 ст. 63 УК РФ). При этом нет сомнений, что именно по таковым совершенным преступлениям у следователя возникает необходимость заключения досудебное соглашение с отдельными его фигурантами.

Отношение обвиняемого (подозреваемого) к сущности предъявленного обвинения (возникшего в отношении него подозрения в совершении преступления). Если подзащитный признает себя виновным в инкриминируемом ему деянии, защитнику следует уточнить, полностью или

частично он признает свою вину. Установление данного обстоятельства представляется очень важным, так как при частичном признании вины соглашение не может быть заключено. На это недвусмысленно указывает практика применения гл. 40.1 УПК РФ.

Защитник необходимо выяснить у подзащитного, при каких обстоятельствах было совершено преступление; если преступление было совершено в соучастии, то какую роль он исполнял, и др.

При принятии решения о заключении соглашения главным является построение защитником структурируемой и динамической модели всей процедуры, связанной с заключением соглашения и его последующей реализацией. Построение подобной модели способствует защитнику заблаговременно продумать меры реагирования в зависимости от развития следственной ситуации. Трудность данного построения заключается в том, что на этом этапе предварительного расследования защитник испытывает информационную недостаточность, которая до определенного периода может быть восполнена профессиональным опытом. Поэтому, построение такой модели может привести к определенным трудностям у малоопытных адвокатов.

Если подзащитный признает свою вину частично, то защитнику необходимо предпринять активные действия для установления обстоятельств, которые могут оправдать его подзащитного не признающего свою вину по тем эпизодам которые ему инкриминируют. И только после того как будут обнаружены подобные обстоятельства, можно попытаться заключить соглашение.

Защитнику, также нужно разъяснить своему подзащитному, что на основе имеющихся в материалах дела доказательств будет вынесено постановление обвинительного приговора, а потому необходимо информировать подзащитного о возможности и целесообразности заключения соглашения.

Наличие или отсутствие отягчающих уголовную ответственность обстоятельств. Защитнику следует в первую очередь обратить особое внимание поиску отягчающих обстоятельств, поскольку действующая редакция гл. 40.1 УПК РФ в качестве существенного условия соглашения предусматривает именно отсутствие таковых. Может произойти ситуация, когда подзащитный полностью признает себя виновным в совершении преступления, в котором подозревается (обвиняется), желает заключить досудебное соглашение о сотрудничестве, но имеются отягчающие обстоятельства. Адвокат-защитник обязан попытаться устранить данные обстоятельства, в частности, постараться изменить юридическую квалификацию посредством подачи соответствующего ходатайства, а при положительном исходе - заявить ходатайство о заключении соглашения.

Использованные источники:

1. Овчинников Ю.Г. Процессуальный порядок разъяснения прав подозреваемому или обвиняемому на заключение досудебного соглашения о

сотрудничестве // Российский следователь 2011- № 15 - С. 29 - 31.
2. Орлов Ю.К. Особый порядок судебного разбирательства: упрощенная форма или сделка о признании вины? //Российская юстиция 2009-№ 11-С. 48-49.
3. Павличенко Т.К. Досудебное соглашение как основа смягчения ответственности за совершение преступлений лицами, оказывающими содействие органам, осуществляющим оперативно-розыскную деятельность // Современное право 2010 - № 2- С. 95-98.
4. Парфенов В.Н. Проблемы обеспечения прав и законных интересов потерпевшего при особом порядке принятия судебного решения в связи с заключением досудебного соглашения о сотрудничестве // Российский судья.-2009 № 11.- С. 15- 18.
5. Тимофеев С.К. Некоторые актуальные проблемы применения особого порядка судебного разбирательства в состязательном уголовном процессе // Российская юстиция 2009 - № 9 - С. 61-64.

УДК 372.851

Абсалямова Г.М.
студент
Солощенко М.Ю., к.п.н.
доцент
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ

Аннотация: В данной статье рассмотрена роль формирования финансовой грамотности на уроках математики.

Ключевые слова: финансовая грамотность, решение задач

Absalyamova G.M.
Student
Sterlitamak branch of BashGU
Sterlitamak, Russia
Soloshenko M.Yu., candidate of pedagogic Sciences, associate Professor
associate Professor
Sterlitamak branch of Bashkir state University
Sterlitamak, Russia

THE USE OF DIGITAL EDUCATIONAL RESOURCES IN THE STUDY OF LINEAR FUNCTIONS

Annotation: This article discusses the role of financial literacy in mathematics lessons.

Keywords: financial literacy, problem solving

На сегодняшний день, в мире, где стабильно развиваются рыночные отношения, для получения базовых познаний по экономике обучающимися школ, прикладываются огромные усилия для достижения этой цели. Прежде всего, она достигается тем, что формирование финансовой грамотности проходит на уроках математики, и способствует этому изучение и решение задач.

Задачи с финансовой направленностью встречаются в содержании школьных учебников. Но все же надо заметить, что этот аспект, в курсе математики для старших классов, затрагивается недостаточно глубоко. Что приводит к тому, что учащиеся решают задачи и не вдумываются в их смысл, в их содержание.

Роль современной школы в том, чтобы подготовить учащихся применять знания и навыки, полученные в ходе обучения, в повседневной жизни, т.к. область экономики – это неотъемлемая часть современной жизни. Школьники будут пользоваться банкоматами, брать кредиты, делать вклады, оформлять ипотеку и пр. И даже те, кто не будет связан с экономикой в профессиональной деятельности так или иначе будут сталкиваться с такой деятельностью.

Формирование финансовой грамотности в процессе изучения математики у учащихся происходит под влиянием различных факторов. Среди объективных факторов основное значение в контексте имеют следующие:

- связь между развитием мышления и поведения, основанных на изучении экономики и изучения базовых экономических понятий, необходимых для развития современных, сформированных, цивилизованных людей;
- уровень теоретической подготовки обязано обеспечивать содержание учебного материала;
- педагогическое воздействие, характеризующееся предпочтением методов активизации познавательной деятельности, устремленное на формирование инициативы и самостоятельности.

К субъективным факторам относятся:

- неизменное мотивационное отношение к усвоению экономических знаний, к процессу формирования экономической культуры, наличие личностного значения в изучении предмета, устремленность на его практическое применение;
- способность учащегося к самостоятельному изучению предмета, наличие навыков и умений самообразования.

Решение задач по формированию финансовой грамотности на уроках математики, как отмечается в статье одного из авторов данной работы [2], – это один из важнейших элементов экономического образования. Простейшие задачи показывают экономические доктрины, позволяют эффективнее освоить экономическую систему.

Задачи по формированию финансовой грамотности носят обучающий характер. Гарантией успеха любого обучения является мотивация учащихся. При изучении содержания задач, связанных с собственными финансами, мотивация у учащихся возникает тогда, когда у них появляются первые собственные наличные. В старших классах учащиеся уже, как правило, проявляют интерес к проблемам накопления сбережений, разумности трат. Так как дети учатся рационально тратить деньги на что - то существенное.

Задача. Ежемесячный платеж за интернет составляет 400 рублей. В следующем году планируется рост платы на 7%. Какой будет ежемесячный платеж за интернет в следующем году?

Решение. 400*1,07=428 руб.

Ответ. 428 руб.

Обсуждение. Мы не можем знать наверняка, какой будет рост цены за интернет в следующем году. Учитывая то, что в разных интернет – компаниях она разная. Но наша первостепенная цель в изучении и решении данной задачи состоит в том, чтобы дети научились находить цену одним действием умножения, используя действия с процентами. Лучше всего, воспроизводить задачу, используя реальные примеры из жизни, например, используя определенную интернет - компанию.

С помощью таких задач можно развивать интерес у детей к математике. Такие задачи призваны, «во-первых, убедить школьников в необходимости и практической пользе изучения нового теоретического материала, во-вторых, показать учащимся, что математические понятия возникают из реальной действительности» [1, с. 410].

Успех при повышении финансовой грамотности прежде всего зависит от того, насколько учитель умеет учитывать возрастные особенности учащихся, как будет проводиться работа по осмыслению фабулы задачи, будет ли использовать жизненные экономические ситуации и составленные на их основе задачи.

Использованные источники:

1. Валитова А.Х., Солощенко М.Ю. Обучение учащихся самостоятельной деятельности на уроках математики // Аллея науки. 2017. Т. 1. № 14. С. 407-411.

2. Солощенко М.Ю., Солощенко М.В. Решение задач с экономическим содержанием // Интеграция наук. 2017. № 6 (10). С. 174-178.

УДК 658:005.332.4

Агафонов О.Н.
бакалавр
Воробьева С.А., к.э.н.
доцент
кафедра менеджмента
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н.П. Огарева
Россия, г. Саранск

КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ УСЛУГИ "ИНТЕРАКТИВНОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ"

Аннотация: В статье рассматриваются характеристики интерактивного телевидения в РФ. Осуществлен сравнительный конкурентный анализ предоставления услуги "интерактивное телевидение" операторами связи в Республике Мордовия. Выявлены лидеры рынка. Приведены финансовые результаты ПАО "Ростелеком" по услугам телевидения.

Ключевые слова: конкурентный анализ, интерактивное телевидение, операторы связи, Ростелеком, МТС

Agafonov O.N.
bachelor
Ogarev Mordovia State University
Russia, Saransk
Vorobyova S.A., Candidate of Science (Economics)
Associate Professor of the Department of Management
Ogarev Mordovia State University
Russia, Saransk

COMPETITIVE ANALYSIS OF THE SERVICE "INTERACTIVE TELEVISION"

Abstract: The article discusses the characteristics of interactive television in Russia. A comparative competitive analysis of the provision of interactive television services by telecom operators in the Republic of Mordovia has been carried out. Leaders of the market are revealed. The financial results of PJSC "Rostelecom" for television services are given.

Keywords: competitive analysis, interactive television, telecom operators, Rostelecom, MTS

В настоящее время российские операторы связи стали предоставлять новую услугу – интерактивное телевиденье (ИТВ). Среди населения множество людей, которые не знают, в чем преимущество данной услуги по сравнению с эфирным, кабельным и спутниковым телевидением. Рассмотрим их характеристики.

Эфирное ТВ:

– до 10 каналов.
Кабельное аналоговое ТВ:
– до 70 каналов.
Цифровое кабельное и спутниковое ТВ:
– до 150-170 каналов;
– дополнительные пакеты каналов;
– программа передач на ТВ;
– родительский контроль.
Интерактивное телевиденье:
– более 170 телеканалов;
– мультискрин;
– профили пользователей;
– дополнительные пакеты ТВ-каналов;
– подключение по WiFi;
– просмотр фото и видео с USB;
– родительский контроль;
– поддержка HD контента;
– интерактивная программа передач;
– видеопрокат более 2000 видео;
– сервисы в ТВ (погода, курсы, Яндекс.Карты);
– социальные сети на ТВ-экране;
– караоке 2000 композиций;
– ознакомительный просмотр;
– система рекомендаций;
– управление просмотром и архив 72 часа;
– самостоятельное подключение.

Для интерактивного телевиденья необходимо иметь интернет с хорошей скоростью. Подключение интерактивного телевидения выполняется с помощью специальной телевизионной приставки – set-topbox (STB).

Основным оператором, который предоставляет Интерактивное ТВ в России является компания ПАО «Ростелеком». У данной компании существует группа конкурентов по ИТВ 2.0 – МТС, Билайн, АКАДО Телеком и пр. Также стоит обратить внимание на такую компанию как Apple. В России Apple не предоставляет вещание каналов (только посредством сторонних приложений, например, beeline, и покупку/аренду фильмов). Основное предназначение Apple TV в России – привязка телефонов, планшетов и ноутбуков Apple к экрану ТВ, удобный перенос контента на большой экран. Интерактивное ТВ 2.0 не конкурирует с Apple TV.

Проведем сравнительный конкурентный анализ по предоставлению услуг по ИТВ и сопутствующего оборудования операторами связи в Республике Мордовия (РМ) (табл. 1) [1].

Таблица 1. Сравнительный конкурентный анализ предоставления услуги ИТВ операторами связи в 2016 году в Республике Мордовия

Показатель	МТС/МГТС	Дом.ru	АКАДО Телеком	Билайн	Ростелеком ИТВ 2.0
Оборудование и условия подключения					
ТВ-приставка, HD-формата	CAM–модуль 3500 руб. (год Базового пакета включен)	CAM–модуль/приставка 2000 руб. Humax 9000 – 6700 руб.	CAM–модуль 1990 руб. HD – 2640 руб.	6995 руб. с HDD, 4500 руб. без HDD	3990 руб.
Подключение	Бесплатно	При аренде – 200 руб., при покупке бесплатно	10р.+144р/мес. за антенну	Бесплатно	Бесплатно
Рассрочка по оборудованию/аренда	99 руб./мес. У МГТС только аренда	Аренда - 0 руб./мес.	48 мес.*55р.	Только аренда 230 руб./ мес.	нет
Базовая услуга телевидения					
Базовый пакет	116 каналов 129 руб./мес.	30 каналов 200 руб./мес.	Микс 45 каналов – 300 руб./мес.	Эфирный+ Микс – 100 каналов за 290 руб./мес.	ТВОЙ Стартовый 2.0 –105 каналов 320 руб./мес.
Дополнительные и тематические пакеты	да	да	да	да	да
Количество каналов всего	190 (из них 44HD)	160 (из них 48 HD)	168 (из них 33 HD)	220 (из них 36 HD)	Более 180 (из них более 35 HD)

По оборудованию и условиям подключения самым выгодным является оператор МТС, т.к. стоимость ТВ-приставки у него ниже, чем у Ростелекома, Билайна и Дома.ru. Кроме того, включен пакет "Базовый" на год, что несомненно привлекает потребителей. Подключение бесплатное, рассрочка по оборудованию и аренда также возможна по 99 руб/мес. У АКАДО Телеком низкая стоимость приставки, но в отличие от других, данный оператор предоставляет подключение телевиденья за определенную плату в месяц, что делает его непривлекательным для клиентов.

По базовой услуге телевиденья оператор связи МТС также предоставляет своим клиентам наиболее выгодные условия по всем

показателям.

Сравнительный анализ дополнительных и тематических пакетов интерактивного телевидения среди операторов связи в РФ представлен в табл. 2.

Таблица 2. Сравнительный анализ дополнительных и тематических пакетов интерактивного телевидения среди операторов связи в России в 2016 г.

Показатель	МТС/МГТС	Дом.ru	АКАДО Телеком	Билайн	Ростелеком ИТВ 2.0
Управление эфиром (запись, пауза, перемотка)	Да	Да	Да, запись	Да, для приставки с HDD	Да, записывается в облако
Архив передач	Нет	Да	Нет	Да, но не все каналы, 48 часов	Да, 72 часа
Видеопрокат	Да	Нет	Кинозалы	Да	Да
Караоке	Нет	Да	Нет	Нет	Да
Мультискрин	Нет	Да	Нет	Да	Да
Родительский контроль	Да	Нет	Да	Да	Да, расширенный функционал
Пульт управления приставкой на смартфоне или планшете	Нет	Нет	Нет	Да	Нет
Медиацентр Просмотр файлов с внешнего накопителя	Нет	Да	Да	Нет	Да
Сервисы на экране ТВ (погода, курсы, карты)	Да	Да	Нет	Нет	Да
Социальные сети на экране ТВ	Нет	Да	Нет	Нет	Да
Профили пользователей	Нет	Нет	Кинозалы	Да	Да
Рекомендации на ТВ	Нет	Нет	Нет	Да	Да
Оплата картой	Нет	Да	Нет	Да	Да
Wi-Fi	Да	Нет	Нет	Да	Да
Мультирум	Да	Да	Да	Да	Нет, но в рамках Мультискрина можно

					подключить доп.экраны бесплатно

По предоставляемым дополнительным услугам мы можем сделать вывод, что лидером в данном направлении является компания ПАО «Ростелеком». В настоящий момент он не может предоставить следующие дополнительные услуги: пульт управления приставкой на смартфоне или планшете, мультирум – но в рамках мультискрина можно подключить дополнительные экраны бесплатно. Предоставляются расширенные возможности по управлению эфиром и родительским контролем.

Проанализировав данные таблицы, можно утверждать, что самыми конкурентоспособными являются операторы связи Ростелеком и МТС [2]. МТС более дешёвый, но не такой функциональный, как Ростелеком. Цены за интерактивное телевидение у Ростелекома являются обоснованными из-за дополнительных услуг. В настоящее время потребитель больше внимания уделяет именно удобству и функциональности услуги, что предоставляет Ростелеком в большей степени, чем МТС. Это подтверждает номинация, в которой первое место занял оператор связи Ростелеком – «Лучшее пакетное предложение от оператора платного ТВ» национальной премии в области интернет-телевидения «Золотой луч» в 2016 году.

Прибыль компании ПАО «Ростелеком» по телевидению с 2012 по 2016 год представлена на рис. 1.

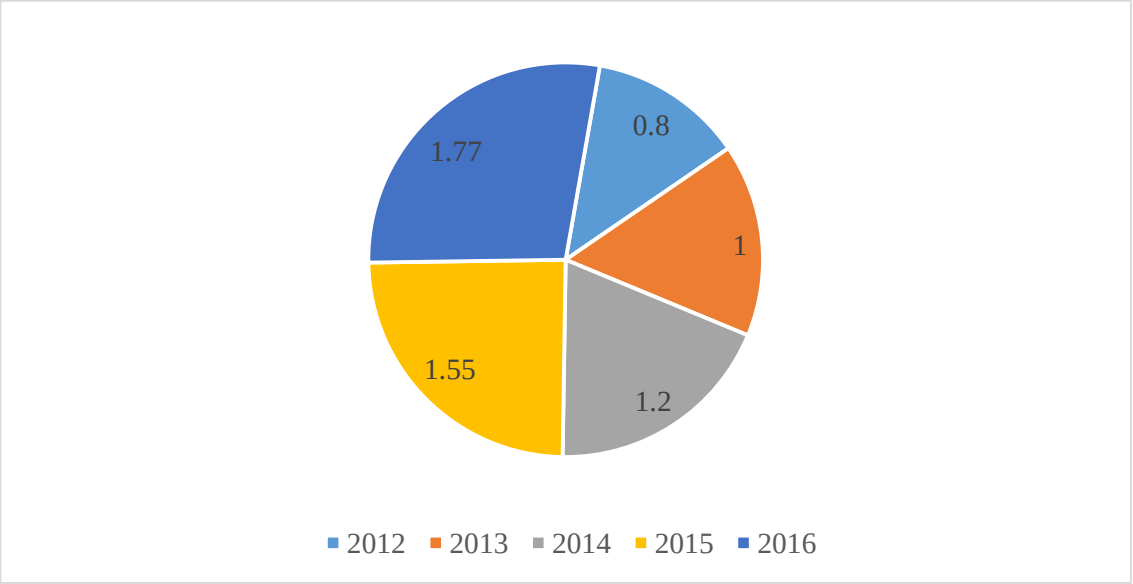


Рис. 1. Динамика прибыли ПАО "Ростелеком" за 2012–2016 гг., млрд. руб.

За 2012–2016 гг. у ПАО "Ростелеком" прибыль от платного телевиденья увеличилась в 2 раза, во многом благодаря ИТВ.

Интерактивное ТВ получило массовое распространение в ноябре 2015 года. За 1 год данным видом телевиденья стало пользоваться 42%

потребителей из всех пользователей. В настоящее время число пользователей Интерактивного ТВ постоянно растет и степень популярности услуги возрастает.

Использованные источники:

1. Власова А.Д., Воробьева С.А. Стратегический анализ деятельности организации // Экономика и социум. 2015. № 6(19), часть 1. С. 395–400.
2. Воробьева С.А., Золина Е.Н., Пуреськина О.Ю. Исследование и оценка конкурентного положения предприятия на рынке. // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 1–2. С. 56.

УДК 371

Апаркина О.В.
студент магистратуры
научный руководитель: Мальчевская М.Л., к.пед.н.
доцент
«Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова»
Россия, г. Абакан

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ УЧАЩИХСЯ СЕЛЬСКОЙ НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЫ

Аннотация: в данной статье рассматриваются педагогические условия качества и результатов обучения учащихся.

Ключевые слова: педагогические условия, качество обучения, педагогическая диагностика, результаты обучения учащихся, самодиагностика.

Aparkina O.V.
master`s degree student
«The Khakas State University of N.F. Katanov»
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Malchevskaya M.L.
candidate of pedagogical sciences, associate professor
Khakassky state
University of N.F. Katanova

PEDAGOGICAL CONDITIONS OF IMPROVING THE QUALITY OF THE RESULTS OF EDUCATION OF STUDENTS OF THE RURAL INITIAL SCHOOL

Abstract: In this article, pedagogical conditions for the quality and results of student learning are examined.

Key words: pedagogical conditions, quality of teaching, pedagogical diagnostics, results of pupils' training, self-diagnostics.

Качество образования, его соответствие актуальным и перспективным потребностям личности, общества и государства выступает ведущим

приоритетом образовательной политики (Национальная доктрина образования в РФ на период до 2025г.). Задача повышения качества образования рассматривается как одна из актуальных. Труды отечественных ученых, посвященные проблемам качества образования, способствуют осмыслению проблем повышения качества обучения учащихся.

Разнообразные аспекты, проблемы результатов обучения отражены в работах ученых: В.Г. Быковой, О.С. Гребенюк, В.В. Гузеева, В.Г. Казанской, Н.В.Калининой, С.К. Калдыбаева, В.Д. Лобашева, Е.Л. Перьковой, П.И.Третьякова. Анализ научных трудов, свидетельствует о том, что на современном этапе развития образования, в условиях гуманизации, личностно ориентированного характера обучения большое значение придается индивидуально-личностному аспекту результатов обучения, способности субъекта к саморазвитию, самосовершенствованию, самооценке. Наиболее актуальным и трудноразрешимым в современной педагогике, по мнению С.Н.Белова, Э.Ф. Зеер, И.В. Ильиной, Г.Н. Подчалимовой, Т.И. Шамовой и др., является вопрос о создании адекватной системы оценивания результатов обучения в личностно ориентированных моделях образовательного процесса.

Качество обучения – это комплексное понятие, характеризующее эффективность, всех сторон деятельности, существенный признак, свойство, отличающее один предмет от другого, оно может быть применено к различным моделям образовательной практики [5, с.165].

Пользуясь определением В.И. Загвязинского, обучение можно охарактеризовать как «целенаправленный, социально и индивидуально обусловленный и педагогически организованный процесс развития личности обучаемых, происходящий на основе владения систематизированными научными знаниями и способами деятельности, всем богатством духовной и материальной культуры человечества».

Качество обучения в узком смысле — это качество результатов; это характеристика объектов, обнаружившаяся в совокупности их свойств; это соотношение цели и результата. Качество в широком смысле включает качество условий, качество процесса и качество результатов (Т.Д. Макарова, В.Г. Рындак, Р.М. Феденева, О.С. Хижняк).

«Обучение выступает важным фактором развития познавательной и личностной, сфер субъекта. Оно позволяет качественно изменить все познавательные уровни: от ощущений, восприятия, представлений и до основных форм абстрактно-логического мышления» [2]. Обучение, помогающее человеку стать, личностью, это и есть личностно-ориентированное обучение, или, значимое учение.

«Качество результатов обучения – это степень освоения образовательной программы и индивидуально-личностного развития учащихся» [5, с.287].

Результаты обучения учащихся сельской начальной школы мы рассматриваем в исследовании как освоенность образовательной программы,

включающую обученность (усвоенные учеником знания, умения, навыки и сформированные способы деятельности) и уровень развития индивидуально-личностных сфер учащихся (мотивационной, интеллектуальной, эмоциональной, волевой, предметно-практической).

Все вышесказанное обусловило выбор темы нашей работы, первым этапом которой стала проверка выявление у учителей начальных классов о педагогической диагностики в профессиональной деятельности.

Исследование проводилось на базе МБОУ "Подсинская средняя школа" и "МБОУ "Белоярской средняя школа" Республики Хакасия. Участниками исследования стали учителя начальных классов. Общее количество испытуемых составило 20 человек.

Исследование предполагало выявление представлений учителей начальных классов о роли и месте педагогической диагностики в профессиональной деятельности, а также о знаниях педагогов методов педагогической диагностики и особенностях их практического применения. Исследование проводилось на основе анкетирования, предложенного Д.А. Новиковым [3, с.32].

В исследовании приняли участие 20 учителей начальных классов МБОУ "Подсинская СШ" (10 человек) и МБОУ "Белоярской СШ" (10 человек). Стаж учителей от 1 года до 34 лет.

Первые два вопроса анкеты предполагали выявление понимание учителями понятий "педагогическая диагностика" и "самодиагностика".

При анализе ответов педагогов выяснилось, что учителя определяют педагогическую диагностику, как изучение, исследование личности ребенка, уровня развития психических процессов (35%); исследование, изучение и анализ педагогического процесса, педагогической деятельности (30%); отслеживание результатов обучения, воспитания, развития (15%); опрос (10%).

Под самодиагностикой они представляют "оценку своей работы", "личности ученика"," личности родителей" (5%). При этом около 5% учителей не смогли ответить на эти вопросы. Эти результаты свидетельствует о том, что у педагогов недостаточно сформировано представление об одной из важнейших профессиональных компетенций, к которым относится умение проводить педагогическую диагностику и самодиагностику результатов образовательного процесса.

На вопрос об умении осуществлять самодиагностику распределилось так: «не знаю» — 65%, «да» - 25%, «нет» - 10%. Такие ответы также указывают о низком уровне представлений о месте и роли самодиагностики в своей профессиональной деятельности.

Для выявления места педагогической диагностики и ее назначения в работе учителя начальной школы были предложены следующие вопросы:

1. «Используете ли Вы в работе педагогическую диагностику?»
2. «Какие объекты диагностики Вас больше интересуют?»

На первый вопрос ответы «нет» ответило 20%педагогов, а «да» - 35%.

Однако наиболее распространенным ответом стал ответ «иногда». Так ответило 45% опрошенных.

Второй вопрос вызвал у педагогов затруднения: 40% опрошенных не ответили на него вообще; 20% - под объектами понимают сформированность индивидуально-психологических особенностей ученика (память, мышление, речь, характер, способности, интерес к учебе); 15% называют в качестве объектов - ученика, педагога, родителей; 10% - личность ребенка; 10% - учебную деятельность учащихся; 5% - взаимоотношения в коллективе. Такие результаты говорят, что у большинства педагогов имеются достаточно размытые знания об объектах педагогического исследования, что должно насторожить, т.к. образовательный процесс как обязательный компонент включает педагогическую диагностику.

Понимание цели использования педагогической диагностики в образовательном процессе выяснялось путем ответа на вопрос: «Зачем нужна педагогическая диагностика в работе учителя?»

Преобладающими целями среди ответов, выбранных педагогами, являются: получение информации о ребенке (увлечения, интересы, воспитанность, уровень развития, индивидуальные особенности) (50%); выяснение уровня знаний, умений, обученности (25%); создание благоприятной обстановки в коллективе (15%); организация помощи и коррекция недостатков (5%); повышение качества знаний (5%).

Для выяснения знаний методов педагогического исследования и практического их применения учителям было предложено ответить, на вопрос: «Какие методы и методики вы используете в работе по изучению личности ученика?»

Анализ ответов на этот вопрос показал, что учителя-практики используют в основном методы педагогической диагностики: анкетирование - 50%; беседа — 25%; наблюдение - 15%; тесты — 10%; анализ детских работ и документации — 5%. 5% из них называют конкретную авторскую методику, применяемую в работе. При этом практически никто из опрошенных не связывает результаты различных контрольных работ с диагностикой, что говорит о том, что эти методы учителями используются только в качестве контролирующих методов, а функция коррекции при этом у большинства учителей с контрольными работами не связана.

Таким образом, анализ результатов исследования учителей позволяет сделать следующие выводы:

- учителя начальных классов понимают под педагогической диагностикой работу по исследованию личности обучающихся, а также изучение организации педагогического процесса. Однако лишь немногие связывают возможность использования педагогической диагностики для выявлении качества результатов обучения, воспитания и развития ребенка. Следует также отметить, что умение осуществлять самодиагностику обучающимися практически не рассматривается учителем, а часть педагогов призналась в том, что у них нет умений, связанных с формированием таких

умений у учеников. Однако эти умения являются неотъемлемой частью учебной деятельности, а значит, можно констатировать, что в начальной школе учителя не в должной мере формируют у детей умение учиться, что, в свою очередь, является основной задачей школы сегодня в свете ФГОС второго поколения.;

- при осуществлении диагностики большинство учителей руководствуются целями, направленными на получение всесторонней информации о ребенке, что свидетельствует о понимании педагогами основной цели ее проведения;

- уровень владения методами педагогического исследования у учителей начальных классов следует оценить как недостаточный. При этом большая часть педагогов не знает методов педагогического исследования в полном объеме и не владеет умениями их использования в образовательном процессе. Все это свидетельствует о недостаточной теоретической и практической подготовке учителей в этом направлении;

- большинство педагогов не связывают педагогическую диагностику с повышением качества результатов обучения, что также свидетельствует о недостаточном уровне сформированности профессиональных умений, которые необходимы современному учителю.

Следующим шагом нашего исследования стало выявление уровня готовности педагогов к диагностической деятельности. С целью выявления у учителей готовности к диагностической деятельности проводился опрос, основанный на методе ранжирования. При оценке уровня готовности учителей к диагностической деятельности мы опирались на формальный уровень интерпретации результатов, который предполагает «присвоение условного числа определенным свойствам и отношениям» (Р.С.Немов, Н.И. Шевандрин).

«Уровень готовности учителей рассматривался нами через компоненты (критерии) готовности (мотивационная, информационная, технологическая), где первый компонент подразумевает мотивацию к проведению диагностической деятельности, информированность предполагает наличие теоретических знаний педагогов, связанных с осуществлением диагностической деятельности и их осмысленность, а последний связан с уровнем сформированности диагностических умений и навыков. Уровень готовности определялся по среднему баллу, где каждый компонент оценивается в соответствии с трехбалльной шкалой. Если средний балл находится в промежутке от 1 до 1,6, можно говорить о *низком уровне готовности* к диагностической деятельности; от 1,7 до 2,4 - *средний уровень*; от 2,5 до 3 — *высокий уровень*.» [7, с.114].

Для проведения исследования уровня готовности учителей к диагностической деятельности была проведена дифференциации экспериментальных и контрольных групп. В *экспериментальную группу вошли* учителя начальных классов МБОУ "Подсинская СШ" в количестве 10 человек. К*онтрольную группу составили* учителя начальных классов МБОУ

"Белоярской СШ" также в количестве 10 человек. Выбор экспериментальной и контрольной групп отвечал требованиям эксперимента и являлся целесообразным.

Для определения готовности педагогов начальных классов к диагностической деятельности была дана характеристика уровней на основе критериев, учитывающих компоненты готовности и умение рефлексировать, и результатов методик Д.А. Новиков "Педагогическая диагностика" и "Самодиагностика".

Результаты исследования представлены в таблице 1.

Таблица 1. - Результаты исходного уровня готовности учителей к диагностической деятельности

	Экспериментальная группа учителей (10 чел.)			Контрольная группа учителей (10 чел.)		
Компоненты готовности	Общий балл	Средний балл	Начальный уровень	Общий балл	Средний балл	Начальный уровень
Мотивационная	29	2,2	средний	41	2,1	средний
Информационная	20	1,5	низкий	30	1,5	низкий
Технологическая	18	1,3	низкий	28	1,4	низкий
Среднее значение	22	1,6	низкий	33	1,6	низкий

Наглядно результаты изучения готовности учителей к диагностической деятельности представлены на рисунке 1.

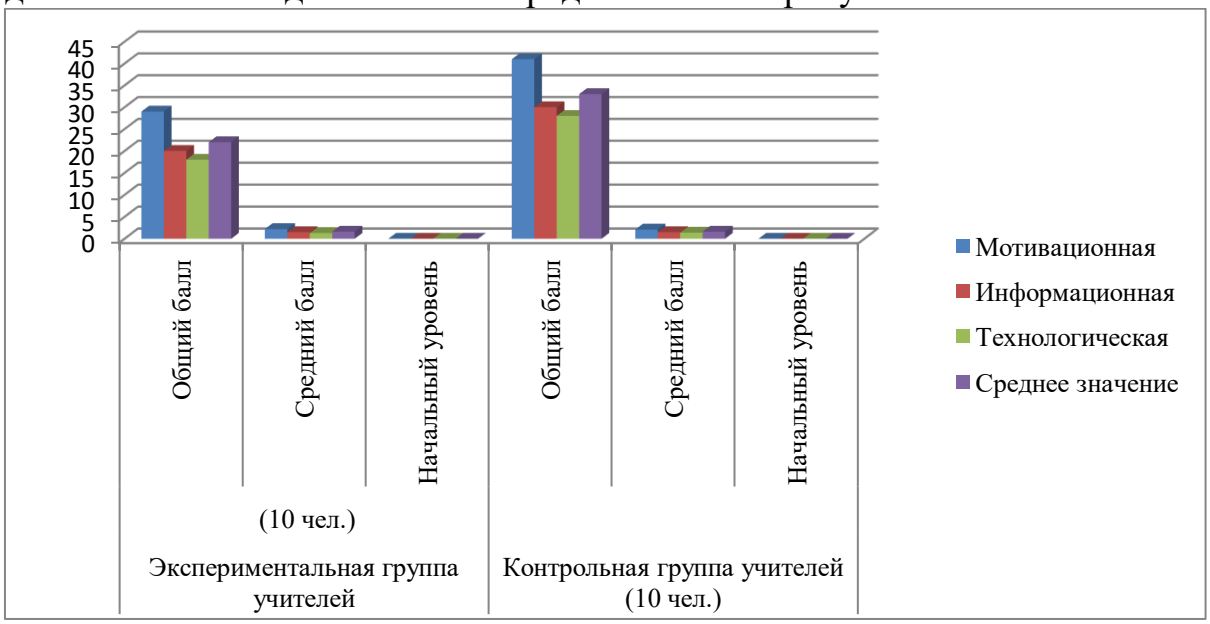


Рисунок 1. Уровни готовности к диагностической деятельности у учителей контрольной группы (по результатам констатирующего эксперимента)

Анализ результатов таблицы и рисунка свидетельствует, что уровень *мотивационной готовности* в обеих группах учителей составляет достаточно высокое значение, данный факт свидетельствует, что у учителей проявляется интерес и стремления к проведению диагностической деятельности, а также позитивный настрой на ее проведение и использование в своей образовательной практике.

Уровень же *информационной. готовности* говорит о том, что у педагогов обеих групп недостаточно базовых теоретических знаний как для проведения диагностики, так и для определении ее места в учебно-воспитательном процессе.

Уровень диагностических умений и навыков, *т.е. технологическая готовность,* можно оценить как. Низкий. Эти результаты свидетельствуют о том, что большинство испытуемых в своей профессиональной педагогической деятельности используют педагогическую диагностику редко. Кроме того, ее использование часто не связывается с ее практическим применением для повышения качества образовательных результатов. Все это свидетельствует о необходимости работы, по повышению уровня профессиональной компетенции учителей в части педагогической диагностики.

Использованные источники:

1. Александрова Л. Ю. Педагогическая диагностика в системе совершенствования профессиональной деятельности учителя начальных классов: автореф. дисс. канд. пед. наук / Л. Ю. Александрова, 2002. – С.19.
2. Алексеева А. В. Сельская малокомплектная школа — предмет педагогического внимания / А. В. Алексеева // Литература в школе. – 1985. – № 3. – С. 26-28.
3. Алиева З. М. Педагогическая диагностика как фактор стимулирования инициативы младших школьников в обучении: дисс. канд. пед. наук /М. Алиева 2004. – 167с.
4. Антонова Л. Развитие сети школ: качественное образование независимо от места жительства / Л. Антонова // Народное образование. – 2008. – № 1. – С. 91-98.
5. Асмолов А. Г. Психология личности: Учебник / А. Г. Асмолов. – М.: Издательство МГУ, 1990. –367с.
6. Байбородова Л. В. Воспитание и обучение в сельской малочисленной школе: учебное пособие / Л. В. Байбородова. – 2004.
7. Боровлева Н. Е. Оптимизация процесса обучения в малочисленной сельской, школе: дис. канд. пед. наук / Н.Е. Боровлева. – Ульяновск, 2005 г. – 192с.
8. Васильева Т. П. Педагогическая диагностика. / Т. П. Васильева. – 2002.

УДК 658

Аппакова А.М.
студент магистратуры
Идиятуллина И.И.
студент магистратуры
Хисматуллина А.М., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал)
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
Казанский национальный исследовательский технологический университет
Российская Федерация, г. Нижнекамск

СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: в статье проводится анализ понятия «конкурентоспособность продукции», сопоставление понятий «качество» и «конкурентоспособность», рассматриваются основные составляющие конкурентоспособности продукции, а также раскрываются цели и задачи оценки конкурентоспособности продукции.

Ключевые слова: конкурентоспособность, продукция, качество, цель оценки, задачи оценки, конкуренты, потребители.

Appakova A.M.- Master's degree Student
Idiyatullina I.I. - Master's degree Student
Khismatullina A.M. – PhD in Economics, Associate Professor
Departament of economics and business administration, Nizhnekamsk chemical and technological institute (branch)
Federal state budget educational institution of higher professional education
Kazan national university of scienc
Russian Federation, Nizhnekamsk

NATURE, AIM AND TASK OF PRODUCT COMPETITIVENESS' ESTIMATION

Annotation: the article analyzes the concept of " product competitiveness ", compares the concepts of "quality" and "competitiveness", considers the main components of products competitiveness and determines aim and tasks of product competitiveness' estimation.

Key words: competitiveness, products, quality, estimation purpose, estimation tasks, competitors, consumers.

Российские и зарубежные ученые внесли значительный вклад в разработку теории конкуренции и конкурентоспособности. Теория

конкуренции, впервые обобщенная А. Смитом, в дальнейшем развивалась Д. Риккардо, Ф. Эджоуртом, Э. Чемберлином, Г.Л. Азоевым, А.Ю. Юдановым и другими. М. Портер, И. Ансофф, Р. Уотерман, А. Стрикленд, В.Д. Андрианов, П.С. Завьялов, Р.А. Фатхутдинов исследовали не только природу конкурентоспособности, но и проблемы ее обеспечения.

Относительно недавнее развитие теории конкурентоспособности определил тот факт, что в нынешнее время общепризнанного понятия конкурентоспособности нет, и это понятие определяется в зависимости от того, к какому объекту (предмету) оно имеет отношение.

В экономической науке конкурентоспособность представлена в общем виде и под ней подразумевается способность конкурировать с подобными объектами на определенном рынке, применяя конкурентные превосходства для достижения установленных целей1.

Конкурентоспособность - непростая экономическая категория, которую можно рассматривать на уровне продукции, предприятия, отрасли, страны. В данной статье проанализируем понятие конкурентоспособности на уровне продукции.

М. Г. Долинский и И. А. Соловьев дают следующее определение конкурентоспособности продукции: это «характеристика продукции, которая отображает ее отличие от продукции конкурента как по степени соответствия определенной социальной потребности, так и по расходам на ее удовлетворение». Данные авторы понятие конкурентоспособности сопоставляют с другой значительной технико-экономической категорией - качеством продукции2.

Авторами определены такие признаки конкурентоспособности как: сходство свойств качества и конкурентоспособности продукции; отличие свойств качества и конкурентоспособности продукции; формирование категории качества, позволяющее совершать оценку конкурентоспособности разнородной продукции3.

И. А. Спиридонов выделяет, что определение конкурентоспособности продукции обширнее определения качества и соответствия техническим параметрам, которые только считаются одними из основных элементов конкурентоспособности4. Сравнение определений «качество» и «конкурентоспособность» свидетельствует об их тесной связи: одно представляется элементом другого. При этом качество выдвигается как абсолютный показатель, а конкурентоспособность - как относительный.

По нашему мнению, данные определения не считаются идентичными и между ними имеются принципиальные отличия. Ключевое отличие

---

[1] Грибов В. Экономика предприятия. – СПб.: Питер, 2016. – С. 59.

[2] Долинский М.Г., Соловьев И.А. Основы конкурентоспособности предприятия. - М.: ИНФРА-М, 2016. – С. 73.

[3] Долинский М.Г., Соловьев И.А. Основы конкурентоспособности предприятия. - М.: ИНФРА-М, 2016. – С. 74.

[4] Спиридонов И.А. Международная конкуренция и пути повышения конкурентоспособности экономики России. - М.: Академия, 2015. – С. 118.

заключается в следующем: качество продукции - это комплекс ее свойств; конкурентоспособность продукции - отношение людей, потребителей продукции к ее свойствам, их совокупности, к продукции как к таковой. В основе формирования данного отношения лежит оценка продукции и ее свойств потребителем, которая находится в зависимости от некоторых моментов. Во-первых, от степени свойств, которыми располагает продукция; во-вторых, от наличия продукции-конкурентов; в-третьих, от определенных обстоятельств, связанных с применением этой продукции.

Анализ определений «качество» и «конкурентоспособность» дает возможность сделать вывод: для покупателя качество продукции считается непременной характеристикой, но ещё не достаточной для принятия решения о покупке именно данной продукции; конкурентоспособной оказывается та продукция, которая удовлетворяет потребности покупателя наилучшим образом, т.е. является наилучшей с учетом качества, цен на продукцию конкурентов и условий послепродажного обслуживания.

Российскими авторами широко применяется подход к определению конкурентоспособности, базирующийся на сопоставлении качественных и стоимостных характеристик. В. Д. Андрианов под конкурентоспособностью продукции понимает «комплекс потребительских, ценовых и качественных характеристик, определяющих ее успех на внутреннем и внешнем рынке»5.

На наш взгляд наиболее раскрыто определение конкурентоспособности продукции в работе Х.А. Фасхиева, где само определение звучит следующим образом: «конкурентоспособность продукции - это оцененное потребителем свойство продукции превосходить в некоторый момент времени без убытка производителю по качественным и ценовым данным аналоги в определенном сегменте рынка»6. Понятие принимает во внимание время, расположение потребителя к продукции, баланс цены и качества, выгоду, то есть прибыльность производителя и привязку его к определенному рынку или его сегменту.

Таким образом, обобщая, можно сказать, что большая часть авторов в дефиниции конкурентоспособности продукции приходят к тому, что это комплекс качественных и экономических характеристик продукции. То есть конкурентоспособность рассматривается в двухмерной плоскости, где основное место имеет изготовление продукции и ее продажа, без учета психологических особенностей потребителя.

По нашему мнению, на конкурентоспособность продукции оказывает влияние не только ее качество и ценовые показатели, но и такие данные как бренд, имидж, престиж продукции, которые нельзя причислить ни к качественным, ни к ценовым. Так как потребитель, принимая решение о приобретении той или иной продукции, часто дает предпочтение известной,

---

[5] Андрианов В.Д. Конкурентоспособность России в мировой экономике // Мировая экономика и международные отношения. - 2017. -№ 3. - С. 14.

[6] Фасхиев Х.А. Модель управления конкурентоспособностью предприятия // Маркетинг в России и за рубежом. – 2015. - №6. – С. 113.

«раскрученной», «модной» торговой марке.

Такие характеристики, как бренд, имидж, престижность продукции выражают непосредственное воздействие на уровень размера продаж. А размер продаж в свою очередь показывает преимущество продукции над продукцией конкурентов.

Поэтому, отталкиваясь от вышеизложенного, под конкурентоспособностью продукции мы будем понимать способность продукции превосходить в некоторый промежуток времени на определенном рынке аналоги продукции по качественным, ценовым характеристикам, а также характеристикам товарной марки.

То есть конкурентоспособность продукции можно рассматривать как совокупность следующих элементов:

1. Ценовая конкурентоспособность продукции, которая включает соотношение уровня цены с ценами основных конкурентов, действенность системы дифференциации цен в зависимости от соотношения спроса и предложения, а также политики конкурентов и привлекательность для потребителей системы скидок.

2. Качество продукции. Сюда относятся функциональность, надежность, удобство эксплуатации продукции, наличие дополнительных функций, удобства, связанные с процессом покупки, с процессом оплаты, с последующей утилизацией.

3. Престижность продукции. Сюда можно отнести известность торговой марки, бренд. В этом случае большое влияние оказывает реклама и различные маркетинговые мероприятия по позиционированию и продвижению продукции на рынке.

Оценка конкурентоспособности продукции является одним из основных факторов управления организацией, так как является методологической базой для выявления путей повышения конкурентоспособности организации в целом. Следовательно, в современных условиях экономической конкуренции, увеличивается потребность в оценке конкурентоспособности продукции и формирующих ее факторов на различных уровнях управления.

Оценка конкурентоспособности продукции начинается с определения цели исследования:

- если нужно выяснить положение данной продукции в ряду аналогичной, то достаточно провести прямое сравнение по важнейшим параметрам;

- если целью исследования является оценка перспектив сбыта продукции на конкретном рынке, то в анализе должны применяться данные, содержащие сведения о продукции, которая выйдет на рынок в перспективе, а также данные об изменении действующих в стране стандартов и законодательства, динамики потребительского спроса.

Независимо от целей исследования, основой оценки конкурентоспособности считается анализ рыночных условий, который

должен проводиться регулярно, как до начала разработки новой продукции, так и в ходе ее реализации.

Задачи оценки конкурентоспособности продукции, следующие:

- оценка и прогнозирование конкурентоспособности продукции;
- изучение факторов, воздействующих на ее уровень;
- разработка мер по обеспечению необходимого уровня конкурентоспособности продукции.

Таким образом, конкурентоспособность продукции - это такой уровень ее экономических, технических и рабочих параметров, который дает возможность выстоять соперничество (конкуренцию) с другой аналогичной продукцией на рынке. Помимо этого, конкурентоспособность - сравнительная характеристика продукции, включающая комплексную оценку всей совокупности производственных, коммерческих, организационных и экономических показателей касательно обнаруженных запросов рынка или качеств другой продукции.

Она оценивается способом сравнения параметров анализируемой продукции с параметрами, нужными покупателю, или с параметрами продукции-образца. Сопоставляемые параметры должны проявляться в равных величинах измерения. По каждой из групп параметров ведется сопоставление, демонстрирующее насколько данные параметры близки к отвечающему параметру потребности.

Использованные источники:

1. Андрианов В.Д. Конкурентоспособность России в мировой экономике // Мировая экономика и международные отношения. - 2017. -№ 3. - С. 12-16.
2. Грибов В. Экономика предприятия. – СПб.: Питер, 2016. – 324 с.
3. Долинский М.Г., Соловьев И.А. Основы конкурентоспособности предприятия. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 214 с.
4. Портер М. Конкуренция. - М.: Сфера, 2003. - 348 с.
5. Спиридонов И.А. Международная конкуренция и пути повышения конкурентоспособности экономики России. - М.: Академия, 2015. - 267 с.
6. Фасхиев Х.А. Модель управления конкурентоспособностью предприятия // Маркетинг в России и за рубежом. – 2015. - №6. – С. 107-122.
7. Фатхутдинов Р.А. Конкурентоспособность: экономика, стратегия, управление. - М.: Академия, 2017. - 424 с.

УДК 658

Аппакова А.М.
студент магистратуры
Хисматуллина А.М., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал)
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
Казанский национальный исследовательский технологический университет
Российская Федерация, г. Нижнекамск

АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ СИНТЕТИЧЕСКОГО КАУЧУКА ПАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ»

Аннотация: в статье проводится анализ деятельности крупного нефтехимического предприятия ПАО «Нижнекамскнефтехим», рассматривается положение предприятия в нефтехимической отрасли, представлена динамика производства и реализации синтетических каучуков, анализируются основные рынки сбыта синтетических каучуков предприятием и полученные финансовые результаты деятельности.

Ключевые слова: ПАО «Нижнекамскнефтехим», синтетический каучук, нефтехимическая отрасль, производство, реализация, рынок сбыта, финансовый результат.

Appakova A.M.- Master's degree Student
Khismatullina A.M. – PhD in Economics, Associate Professor
Departament of economics and business administration, Nizhnekamsk chemical and technological institute (branch)
Federal state budget educational institution of higher professional education
Kazan national university of scienc
Russian Federation, Nizhnekamsk

PRODUCTION AND SALE'S REVIEW OF SYNTHETIC RUBBER OF PSC «NIZHNEKAMSKNEFTEKHIM»

Abstract: the article analyzes activity of a large petrochemical enterprise PSC "Nizhnekamskneftekhim", evaluates the enterprise's position in the petrochemical industry, presents dynamics of synthetic rubbers' production and sale and analyzes the main sale markets of synthetic rubbers and financial results.

Keywords: PSC "Nizhnekamskneftekhim", synthetic rubber, petrochemical industry, production, sales, market, financial result.

ПАО «Нижнекамскнефтехим» является ведущим нефтехимическим предприятием России. Предприятие производит и реализует широкий ассортимент нефтехимической продукции от базовых мономеров до

синтетических каучуков и пластиков. Продукция предприятия поставляется как российским, так и зарубежным потребителям (Европа, Америка, Юго-Восточная Азия и др.). Продажи ПАО «Нижнекамскнефтехим» в России и на экспортных направлениях имеют примерный паритет.

Основным и наиболее популярным продуктом ПАО «Нижнекамскнефтехим» является синтетический каучук, на долю которого в 2017 году пришлось 44% общих продаж продукции. Более 30% выручки предприятию в 2017 году принесли пластики.

ПАО «Нижнекамскнефтехим» считается мировым лидером по выпуску изопренового каучука с долей 47,2% на мировом рынке и третьим в мире поставщиком бутиловых каучуков с долей 17,9%, а также занимает 5,7% на мировом рынке бутадиенового каучука. Это все позволяет предприятию уверенно удерживать лидирующее место в топ-10 мировых производителей синтетического каучука на протяжении последних лет.

ПАО «Нижнекамскнефтехим» производит широкий ассортимент синтетических каучуков, который включает изопреновый, бутиловый, хлорбутиловый и бромбутиловый, бутадиеновые (на неодимовом и литиевом катализаторах) каучуки. Каучуки используются в различных областях, таких как легковые, грузовые и OTR-шины, автомобильные камеры, конвейерные ленты, резинотехнические изделия, изделия медицинского назначения, а также в модификации пластиков для повышения их ударопрочности.

На рисунке 1 представлена динамика объёмов производства и реализации синтетических каучуков ПАО «Нижнекамскнефтехим».

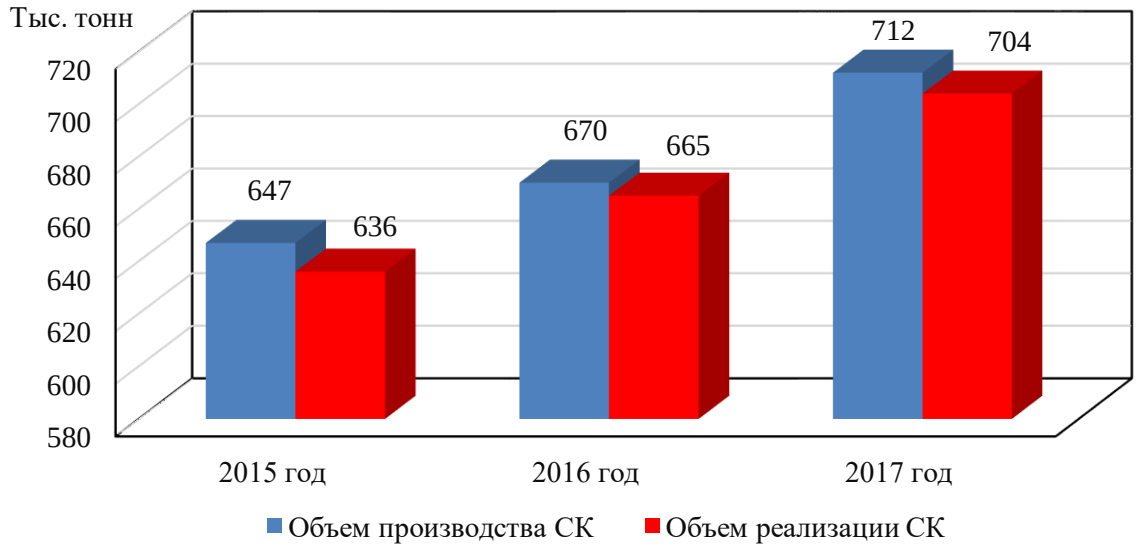


Рис. 1. Объёмы производства и реализации синтетических каучуков (СК) ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2015-2017 гг.

На протяжении периода с 2015 года по 2017 год ПАО «Нижнекамскнефтехим» увеличило объемы производства синтетических каучуков с 647 тыс. тонн до 712 тыс. тон в год. Наравне с производством увеличилась и реализация синтетических каучуков предприятием. В 2017 реализовано 704 тыс. тонн каучуков, что на 39 тыс. тонн больше, чем в

предыдущем году. 83% от общего объема реализации в 2017 году было направлено крупным зарубежным компаниям.

Высокое качество продукции, надежность и постоянное стремление к совершенствованию сделало «Нижнекамскнефтехим» значимым поставщиком синтетического каучука на мировом рынке. На рисунке 2 представлены основные рынки сбыта синтетического каучука в 2015-2017 годы.

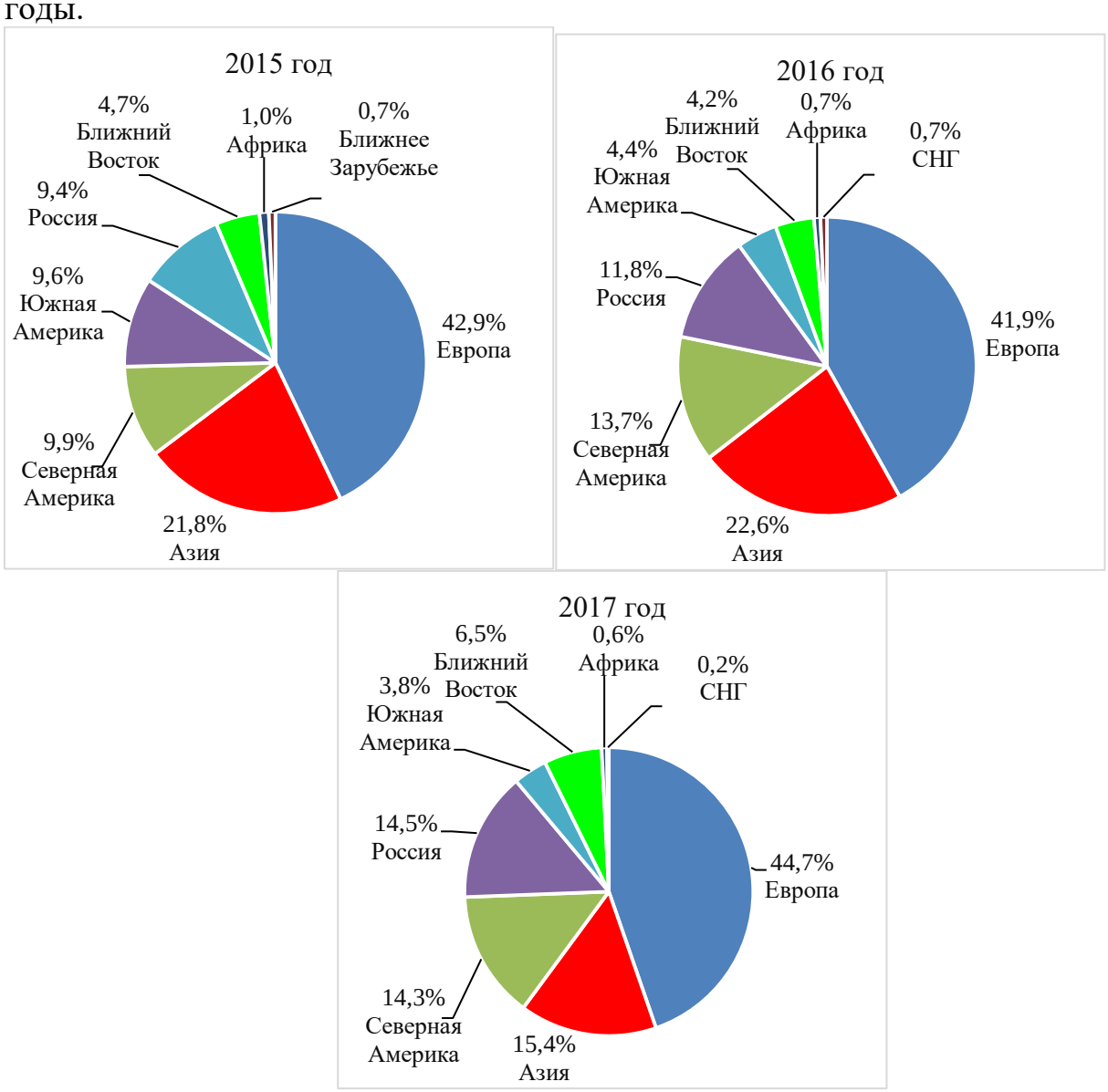


Рис. 2. Основные рынки сбыта синтетического каучука ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2015-2017 гг.

В 2015-2016 годы более 90% продаж ПАО «Нижнекамскнефтехим» в сегменте синтетических каучуков пришлось на зарубежные рынки. 72% было реализовано в адрес ТОП-5 мировых шинных компаний (включая их заводы на территории РФ). В 2017 г. более 85% продаж ПАО «Нижнекамскнефтехим» в сегменте синтетических каучуков пришлось на зарубежные рынки. 79% было поставлено в адрес крупных потребителей за рубежом и в Российской Федерации. Основным потребителем синтетических каучуков на протяжении периода с 2015 по 2017 год являются страны

Европы – в 2017 году 44,7% продаж.

В каучуковом сегменте в ближайшей перспективе ПАО «Нижнекамскнефтехим» рассматривает развитие в двух направлениях: увеличение объемов производства и продаж изопренового каучука СКИ-3 и коммерциализация функционализированного дивинил-стирольного каучука (ДССК), получаемого методом растворной полимеризации.

Ежегодный рост объемов производства и реализации синтетических каучуков положительно отразился на динамике выручки ПАО «Нижнекамскнефтехим», представленной на рисунке 3.

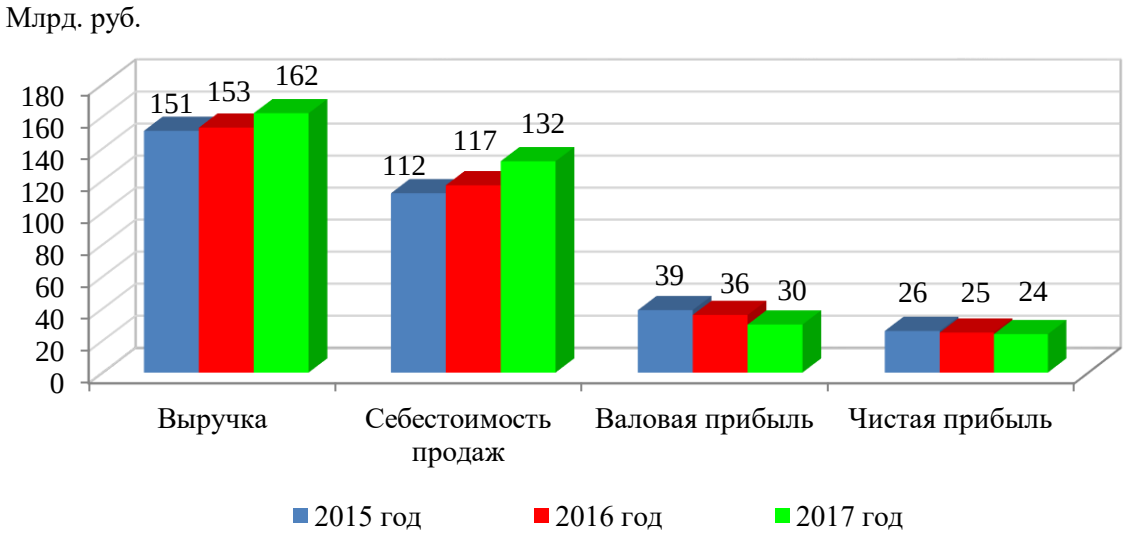


Рис. 3. Динамика основных финансовых результатов деятельности ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2015-2017 гг.

Выручка ПАО «Нижнекамскнефтехим» увеличивается на протяжении периода с 2015 года по 2017 год с 151 млрд. руб. до 162 млрд. руб. соответственно.

Увеличилась и себестоимость продаж на протяжении анализируемого периода со 112 млрд. руб. до 132 млрд. руб. Затраты растут по нескольким причинам. Во-первых, растут расходы на сырье, энергию, оплату труда. Так, цены на прямогонный бензин для ПАО «Нижнекамскнефтехим» в 2017 году значительно повысились. Во-вторых, ПАО «Нижнекамскнефтехим» для сохранения своих рыночных позиций вынуждено запускать производство новых видов продукции (в компании в частности взят курс на импортозамещение), а это не только капвложения, но и рост расходов на покупку все тех же сырья и материалов, электроэнергии и прочее. В-третьих, компании необходимо осваивать новые рынки сбыта, что разгоняет затраты на логистику, маркетинг и сбыт, таможенное оформление и прочее.

В итоге все вышеперечисленные факторы самым прямым образом сказались на чистой прибыли компании, которая уменьшилась с 26 млрд. руб. в 2015 году до 24 млрд. руб. в 2017 году.

Перспективы дальнейшего роста ПАО «Нижнекамскнефтехим» связаны с реализацией проекта по строительству олефинового комплекса общей мощностью 1,2 млн тонн по этилену в год (ЭП-1200) с

интегрированными в него производствами пластиков, которые позволят кратно увеличить объемы выпускаемой продукции. К 2025 году, когда будут сданы в эксплуатацию обе очереди производственного комплекса, производительность по этилену, по подсчетам, вырастет до 1,8 млн тонн в год, а по пластикам - до 2,5 млн тонн.

Контракт на строительство олефинового комплекса мощностью по этилену в 1,2 млн тонн был подписан 2 июня 2017 года. После этого началась работа над проектом. За это время определена площадка будущего комплекса, проведены соответствующие исследования, разработан генплан. Подобраны поставщики оборудования, началось детальное проектирование.

Стратегическая программа развития ПАО «Нижнекамскнефтехим» предусматривает рост ежегодного производства синтетических каучуков до 1 млн. тонн в год к 2023 г.

Использованные источники:

1. Годовой отчет ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2016 год. – Режим доступа: https://www.nknh.ru/upload/iblock/008/go2016.pdf
2. Годовой отчет ПАО «Нижнекамскнефтехим» за 2017 год. – Режим доступа: https://www.nknh.ru/upload/iblock/808/Godovoy_otchet_2017.pdf
3. Жаркова К. В 2017 году «Нижнекамскнефтехим» реализовал продукцию на 162 млрд рублей. – Режим доступа: https://realnoevremya.ru/articles/87585-v-2017-nknh-realizoval-produkciyu-na-162-milliarda-rubley
4. Панченко А. По пути устойчивого развития: нефтехимический гигант Татарстана увеличил выручку, объемы выпуска каучуков и пластиков. – Режим доступа: https://realnoevremya.ru/articles/61365-nknh-v-2016-godu-uvelichil-vyruchku-i-obem-tovarnoy-produkcii

УДК 528.923:332.3

Бабаченко В.А.
студент 4 курса
землеустроительный факультет
Пшидаток С.К., к.с.-х.н.
доцент
кафедра геодезии
Кубанский государственный аграрный
университет имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

К ВОПРОСУ УТОЧНЕНИЯ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ ГРАНИЦ И ПЛОЩАДИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ

Аннотация: В статье предлагается методика выполнения кадастровых работ в отношении раннее учтенного земельного участка. Определены основные аспекты уточнения границы земельного участка, расположенного по адресу Краснодарский край, г. Краснодар, с/т «Урожай», ул. Абрикосовая, 37. Составлен межевой план и произведен анализ указанных в нем сведений.

Ключевые слова: земельный участок, кадастровые работы, уточнение границ, межевание, межевой план, кадастровый инженер.

Babachenko V.A.
student
4th year, faculty "land management and land cadastre»
Kuban state agrarian University named after I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Pshidatok S.K.
candidate of agricultural Sciences, associate Professor of geodesy
Kuban state agrarian University named after I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

TO DISCUSS THE LOCATION OF BORDERS AND LAND AREA

Abstract: In article the technique of performance of cadastral works in respect of the previously considered land participants here. The main aspects Refine the boundaries of the land, located at Krasnodar region, Krasnodar, with a/t "Harvest", Abrikosovaya St., 37. The boundary plan is made and the analysis of the data specified in it is made.

Key words: land, topographic surveys, boundaries, boundary, boundary plan, cadastral engineer.

Основой эффективного производства работ по установлению границ является правильно созданное геодезическое обоснование на район работ. Процедура установления границ и площади земельного участка довольно сложная, включающая в себя: проведение геодезических работ по установлению границ участка, согласование границ с пользователями

смежных участков, формирование межевого плана. Точность геодезического обоснования определяется его назначением – будет оно использоваться лишь в качестве опоры для землеустроительных работ, либо относительно него будут проводится также геодезические и строительные работы. Проведение землеустроительных работ дает законное подтверждение на основании измерений установить фактические границы земельных участков. Результатом проведенной работы являются правоустанавливающие документы, земельно-кадастровый план, являющийся официальным обоснованием законности сделок с землей.

Для законного использования земельного участка необходимо определение и документальное освидетельствование местоположения его границы. Вся необходимая информация содержится в Едином государственном реестре недвижимости. Если информация о местоположении границ участка отсутствует, возник земельный спор или же допущена кадастровая ошибка при проведении предыдущего межевания, то возникает необходимость в уточнении его границ.

Установление на местности границ земельных участков проводится при межевании земельных участков в соответствии с техническими условиями и требованиями проведения межевания, утвержденными Росземкадастром (после 1 марта 2009 г. – Роснедвижимостью).

Любая из процедур установления границ проводится строго в присутствии всех лиц, права которых могут быть затронуты. В случае, если лицо не имеет возможности лично присутствовать на процедуре установления границ, возможно, направить своего представителя, но только в случае правильно оформленной нотариальной доверенности.

Рассматриваемый земельный участок садоводческого товарищества уже поставлен на учет и имеет кадастровый номер. Работы по уточнению его границы были проведены на основании поступившего в организацию заявления от собственника.

Участок приобретен в собственность по договору купли-продажи № 4-2381 от 10.06. 98 г. В Росреестре он зарегистрирован «без координат границ», следовательно, отсутствует возможность оформления с ним каких-либо сделок [1].

В качестве исходных материалов для уточнения границ земельного участка, расположенного в садоводческом товариществе «Урожай», были изучены следующие документы:

1. Кадастровый план территории 23:43:0123021 от 2017-10-02 № 23/ИСХ/17-2006013;
2. Свидетельство на право собственности на землю от 1998-06-25 № 0411638;
3. Кадастровый паспорт земельного участка от 2014-11-11 №2343/12/14-1032844;

Координаты фактически существующей границы земельного участка были определены инструментально с помощью спутниковой аппаратуры

S82-T S82962117170586 в местной системе координат МСК-23, зона 1.

Далее произведена обработка полученных данных. Вычислена средняя квадратическая погрешность изменений, которая составила 0.10 м, что соответствует допустимому значению. Так же, были определены горизонтальные проложения и площадь земельного участка.

Участок расположен в зоне садоводческих товариществ (СХ.1). Согласно целевому назначению, использованию и условиям землепользования земельного участка, установлен минимальный размер, который составляет 400 кв.м., максимальный размер не определен [2]. Согласно сведениям, содержащимся в Едином государственном реестре недвижимости, площадь данного участка составляет 400 кв.м., что соответствует минимальному размеру земельного участка по существующим нормам. Но по данным, указанным в межевом плане, площадь участка составляет 403 кв.м.

В соответствии с Письмом Роснедвижимости от 02.11.2006 N ВК/1699 «Об уточнении площади и границ земельного участка и выдаче кадастрового плана земельного участка для целей межевания», применяемым в части, не противоречащей Федеральному закону от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости», в случае, если расхождение между уточненной площадью и площадью, указанной в документах, не превышает величину допустимого расхождения, за окончательное значение площади принимается измеренная величина [3].

$$\Delta P=3,5*Mt*\sqrt{P_{кад}}=3,5 * 0,1 * \sqrt{403} =7$$

ΔР – величина погрешности определения площади, кв. м;

M_t – средняя квадаратическая погрешность измерения характерных точек границы;

$P_{кад}$ – площадь земельного участка по сведениям государственного кадастра недвижимости.

Согласно приведенным расчетам, допустимое расхождение в площадях составляет 7 кв.м.

Произведено согласование уточненных границ земельного участка на улице Абрикосовая,37. Участок, с одной стороны (по улице Вишневая,38), граничит со смежным землепользователем (23:43:0123021:1310), стоящем на ГКУ с уточнёнными границами и площадью, поэтому не подлежит согласованию, так как указанная граница была ранее согласована при проведении кадастровых работ. Другие границы участка были согласованы в индивидуальном порядке с владельцами смежных участков. Споров по границам не возникло. Составленный акт согласования границ земельного участка приложен к межевому плану.

Таким образом, операции с земельными участками, связанные с уточнением границ, внесением данных о земельном участке и землепользователях в единый государственный реестр земель, оформление и переоформление документов, связанных с землей, а также установление

границ объектов на местности, представляют собой многогранный и сложный процесс, требующий множества усилий и решений. Требуется выполнение целого класса землеустроительных работ, среди которых ведущая роль отводится геодезическим изысканиям. Наряду с землеустройством необходимо получение административных подтверждений с составление юридических документов. В результате земельно-кадастровых работ уточнены местоположение границ и площадь земельного участка, расположенного по адресу город Краснодар, садоводческое товарищество «Урожай», ул. Абрикосовая, 37. Составлен межевой план и передан в орган государственной регистрации прав для дальнейшего закрепления границ участка.

Использованные источники:

1. Федеральный закон Российской Федерации от 22.12.2014 № 447-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О внесении изменений в Федеральный закон «О государственном кадастре недвижимости» и отдельные законодательные акты» [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http ://www.consultant.ru;
2. Закон Краснодарского края от 05. 11. 2002 № 532-КЗ «Об основах регулирования земельных отношений в Краснодарском крае» (с изм. и доп. на 04. 05. 2018 г.) [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL: http ://www.consultant.ru;
3. Соколов Ю. Г., Пшидаток С. К. Об определении координат геодезических пунктов линейными засечками // Научный журнал КубГАУ [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ. – 2007. – №08(032). – Шифр Информрегистра: IDA [article ID]: 0320708005. – Режим доступа: http://ej.kubagro.ru/2007/08/pdf.

УДК 004.9

Бельсков Д.С.
студент 4 курса
факультет «Информационные системы и технологии»
Пальмов С.В., к.т.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
ФГБОУ ВО ПГУТИ
Россия, г. Самара

3D-ПЕЧАТЬ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие 3D-печати. Выявлены ее достоинства и недостатки. Представлены типы существующих процессов, используемых материалов, изобретения, созданные с помощью данной технологии, а также области применения.

Ключевые слова: 3D-печать, трехмерная печать, фотополимеризация, стереолитография, цифровая обработка светом.

Belskov D.S.
4th year student
Faculty of "Information systems and technologies"
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Palmov S.V.
Ph.D. of Engineering Sciences
associate professor of the department
"Information systems and technologies"
Povolzhskiy State University of Telecommunications and Informatics
Russia, Samara

3D-PRINTING

Abstract: The article deals with the concept of 3D printing. Its advantages and disadvantages are revealed. Types of processes, materials, inventions created with this technology, as well as fields of application are presented.

Keywords: 3D printing, three-dimensional printing, Photopolymerization, SLA, DLP.

3D-печать – это производственный процесс, который создает физический объект из цифрового дизайна. Существуют различные технологии и материалы для 3D-печати, но все они основаны на одном же принципе: цифровая модель превращается в твердый трехмерный физический объект посредством добавления материала слой за слоем. [1]

Чак Халл в 1983 году изобрел первый процесс 3D-печати, который назывался «стереолитографией». Он определил стереолитографию как «способ и устройство для создания твердых объектов путем последовательной «печати» тонких слоев ультрафиолетового отверждаемого

материала». В данном процессе основное внимание уделяется «печати» световой отверждаемой жидкостью, но после того, как Халл основал компанию «3D Systems», он вскоре понял, что его техника не ограничивается только жидкостями, расширяя определение до «любого материала, способного затвердевать или способного изменяя его физическое состояние». Благодаря этому он заложил основу производства присадок (AM) - или 3D-печать.

Расходные материалы для 3D-печати:

ABS пластик – самый популярный расходный материал. Он выдерживает сильное механическое воздействие.

PLA пластик – самый экологический чистый материал для трtхмерной печати. Данный вид пластика представляет собой термопластичный полиэфир, который создаётся из биологических отходов (сахарная свекла или силос кукурузы).

PVA пластик – это клей ПВА. Основным достоинством является быстрая растворимость в воде.

Фотополимеры – материал, имеющий достаточно много разновидностей, однако все они имеют общую черту – фотополимеры меняют свою форму под воздействием солнечного света.

Металлический порошок – в качестве исходного материала можно применять золото, медь, алюминий или сплавы.

Нейлон – очень похож на ABS пластик. Однако он обладает лучшей сопротивляемостью высокой температуре печати и способен впитывать влагу. [2]

Как работает 3D-печать?

В трехмерной печати есть 3 этапа:

- ***Первым шагом*** является подготовка непосредственно перед печатью, когда создается 3D-файл объекта, который в будущем будет распечатан. Этот трехмерный файл может быть создан с использованием программного обеспечения САПР, 3D-сканером или просто загружен с интернета. После того, как выполнена проверка, что 3D-файл готов к печати, можно перейти ко второму шагу.
- ***Второй шаг*** – собственно процесс печати. Необходимо выбрать, какой материал лучше всего подходит для конкретной ситуации
- ***Третий этап*** - процесс отделки. Этот шаг требует определенных навыков и материалов. [4]

Области применения 3D-печати:

- ***Строительство.*** Есть предположение, что в будущем процесс возведения зданий намного ускорится благодаря 3D-печати.
- ***Медицина.*** Благодаря трехмерной печати врачи получили возможность создавать копии человеческого скелета. Большое применение 3D-принтеры нашли в стоматологическом протезировании.
- ***Архитектура и дизайн.*** Создание макетов, элементов интерьера и

зданий.

• ***Образование.*** 3D-модели являются отличными наглядными материалами для обучения на всех уровнях образования.

• ***Автомобилестроение.*** Такой способ, как 3D-моделирование, позволяет протестировать автомобиль на этапе разработки.

• ***Легкая промышленность.*** Изготовление самых разных элементов потребительских товаров.

• ***История и антропология.*** Модели создаются на базе археологических находок и позволяют оценить достоверность догадок ученых. [7]

Типы 3D-печати

Существует несколько способов трехмерной печати. Все эти технологии являются аддитивными, и в основном отличаются тем, как слои накладываются друг на друга в процессе создания объекта.

Фотополимеризация

3D-печтать, которая основана на методе фотополимеризации, имеет контейнер, заполненный фотополимерной смолой, который затем закаливается с помощью источника УФ-излучения.

СТЕРЕОЛИТОГРАФИЯ (SLA)

Наиболее часто используемой технологией в этих процессах является **стереолитография (SLA)**. В этой технологии используется чашка жидкой ультрафиолетовой отверждаемой фотополимерной смолы и ультрафиолетового лазера для создания слоев объекта один за другим.

Цифровая обработка светом (DLP)

DLP или Digital Light Processing относится к способу печати, который использует свет и светочувствительные полимеры. Хотя он очень похож на стереолитографию, ключевым отличием является источник света. DLP использует традиционные источники света, такие как дуговые лампы. [3]

Технологии, разработанные с помощью 3D-печати:

➢ *HUMM представляет систему электростимуляции мозга, разработанную с помощью 3D-печати.*

Австралийская команда проекта HUMM работает над устройством, которое надевается на голову и улучшает работу мозга за счет электрических импульсов. Система производит измерение мозговых волн с помощью электродов и стимулирует мозг, улучшая краткосрочную память и возможности избегания ошибок. Представители HUMM отмечают, что идеальной целевой аудиторией новинки могут стать геймеры, поскольку они уже надевают наушники и другие устройства.

➢ *С помощью 3D-печати создали сенсор, который может следить за температурой тела.*

Исследователи из калифорнийского университета в Беркли создали с помощью 3D-печати устройство, которое закрепляется на ухе и измеряет температуру тела на барабанной перепонке с помощью инфракрасных

сенсоров.

Небольшой прибор способен в реальном времени определять изменения температуры тела, позволяя пользователям точнее следить за своим состоянием. В данное устройство встроены процессоры и беспроводной модуль, так что оно способно работать автономно.

➢ *Ученые используют 3D-печать в проекте беспроводной зарядки смартфонов.*

Такой проект осуществили инженеры из вашингтонского университета – они использовали 3D-печать для создания беспроводной системы зарядки смартфона. Разработка основана на применении невидимого узкого лазерного луча. Потенциально такая система может зарядить устройство так же быстро, как стандартный кабель USB. Скорость работы обеспечивается тонким аккумулятором, расположенным на задней панели смартфона – он поглощает энергию лазера, заряжая устройство.

➢ *3D-печать превратила смартфон в глюкометр.*

Сотрудники калифорнийского университета в Сан-Диего разработали смартфон, который способен определять уровень глюкозы в крови. Инновационная система известна как «gphone» и в настоящее время дорабатывается в Калифорнийском университете в Сан-Диего. Совмещение глюкометра и смартфона устранит необходимость в отдельном устройстве. Дополнительным преимуществом станет возможность автономно хранить и отправлять показания в больницу или в облачное хранилище. Обладая таким смартфоном, человек сможет проверить уровень сахар в крови в любой момент, дома или путешествии.

➢ *В США используют 3D-печать для обновления ядерной боеголовки.*

Американская ядерная боеголовка W80 предназначена для крылатых ракет – программа по продлению ее срока службы, W80-4 lep, подразумевает обновление некоторых деталей. После обновления боеголовку установят на новые крылатые ракеты, которые сейчас разрабатывают ВВС США.

Над улучшением боеголовки работают в нескольких лабораториях в США – важно, чтобы детали соответствовали высоким стандартам оборонной промышленности, а боеголовка осталась бы такой же эффективной без дополнительных испытаний. Производство первой серии W80-4 запланировано на 2025 год. [5]

Преимущества:

• **Настройка**. Главное преимущество в 3D-печати является настройка. Имея только сырье, план и трехмерный принтер, можно распечатать любой объект независимо от его сложности.

• **Доступность**. Первоначальная стоимость создания трехмерной печати определенно высока; однако он намного дешевле по сравнению с затратами на рабочую силу и производственными издержками при традиционном использовании.

• **Хранение.** Продукты 3D-печати, могут быть «распечатаны», когда это необходимо, поэтому отсутствует избыточность продуктов, а затраты на

хранение равны нулю.

• **Возможности трудоустройства**. Широкое использование технологии 3D-печати определенно увеличит спрос на инженеров, которые необходимы для проектирования и сборки 3D-принтеров.

Недостатки:

• **Снижение числа рабочих мест**. Снижение количества рабочих мест в значительной степени скажется на экономике стран.

• **Ограниченный размер**. Размер объектов, создаваемых с помощью трехмерных принтеров, в настоящее время ограничен.

• **Ограниченное сырье.** В настоящее время в процессе 3D-печати используются примерно 100 различных сырьевых материалов, а создание продуктов, для которых требуется большое количество сырья, все еще находится в стадии разработки.

• **Нарушение авторских прав**. Самым большим недостатком 3D-печати является подделка. Любой, кто займется проектом, сможет легко подделывать продукты.

• **Производство опасных предметов**. Например, как пластмассовые ножи, ружья и любые другие опасные объекты. [6]

Технологический процесс 3D-печати для личного и промышленного использования имеет очень перспективное будущее. В современном мире технологии стремительно улучшаются, что позволяет сделать процесс 3D-печати быстрым и более дешевым. Из этого следует, что сфера деятельности, в которой будет задействована 3D-печать, станет более развитой. Трехмерная печать позволяет в разы сократить время на создание объемных моделей, производство которых вручную не всегда возможно, либо требует очень больших затрат и усилий.

Использованные источники:

1. What is 3D Printing? [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.3dhubs.com/what-is-3d-printing (дата обращения: 21.09.2018).
2. Обзор расходных материалов для 3d принтеров. [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://3dtoday.ru/industry/obzor-raskhodnykh-materialov-dlya-3d-printerov.html (дата обращения: 21.09.2018).
3. What is 3D printing? [Электронный ресурс] - Режим доступа https://3dprinting.com/what-is-3d-printing/ (дата обращения: 21.09.2018).
4. 3D Printers and 3D Printing: Technologies, Processes and Techniques. [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.sculpteo.com/en/3d-printing/3d-printing-technologies/ (дата обращения: 21.09.2018).
5. На пульсе трехмерного мира. [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.3dpulse.ru/ (дата обращения: 21.09.2018).
6. Ink Toner Store Blog [Электронный ресурс] -Режим доступа: https://blog.inktonerstore.com/3d-printing-know-its-advantages-and-disadvantages/ (дата обращения: 21.09.2018).
7. 3D принтер — технология будущего [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://moluch.ru/archive/100/22467/ (дата обращения: 21.09.2018).

УДК 004.9

Березина А.Ф.
студент магистратуры
Кагарманова А.Б.
студент магистратуры
Муратова А.Р.
студент магистратуры
БГПУ им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКСПЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются различные виды информационных технологий, их значение в экспертной деятельности. Дана характеристика основных компонентов информационных систем и путей их внедрения в работу эксперта.

Ключевые слова: экспертиза, информационная система, информация, информационные технологии.

Berezina F.A.
master's student
BSPU them.M. Akmulla
Russia, Ufa
Kagarmanova A.B.
master's student
BSPU them.M. Akmulla
Russia, Ufa
Muratova A.R.
master's student
BSPU them.M. Akmulla
Russia, Ufa

MODERN INFORMATION TECHNOLOGIES IN EXPERT ACTIVITIES

Abstract: the article discusses various types of information technologies, their importance in expert activities. The characteristic of the main components of information systems and ways of their implementation in work of the expert is given.

Keywords: expertise, information system, information, information technology.

Развитие общества в современном мире характеризуется глобальной информатизацией всех сфер его жизни. Это подтверждает необходимость применения информационных технологий в различной области. Применение информационных технологий позволяет заметно повысить эффективность в экспертной деятельности.

Поэтому от эксперта ждут эффективного использования информационных технологий в своей профессиональной деятельности, приспосабливанию меняющимся информационным технологиям, саморазвития, умения находить решения управленческих задач с помощью информационных технологий и креативности при их использовании.

Начнем с рассмотрения понятий. Итак, слово «информация» - в наше время имеет большую популярность, но не все полностью осознают, что же это на самом деле. Информация - это знания, которые человек может применять для улучшения своей деятельности и повышения уровня знаний. Понятие «информация» происходит от латинского «informatio», что обозначает изложение, разъяснение.

А в соответствии со статьей 2 Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», информация - это сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления [1].

В информатике зачастую применяется иное определение понятия информации: информация - это осознанные сведения об окружающем мире, которые являются объектом хранения, преобразования, передачи и использования. Сведения, в свою очередь - это знания, проявленные в сообщениях, уведомлениях. В современном мире, каждого человека окружает море различной информации.

Современные информационные технологии - совокупность способов и средств получения и обработки информации на основе вычислительной и информационной техники, с широким применением информационных методов.

В соответствии со статьей 2 Федерального закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», информационные технологии - процессы, методы поиска, сбора, хранения, обработки, предоставления, распространения информации и способы осуществления таких процессов и методов [1].

Информационная технология должна отвечать следующим требованиям:

- обеспечить высокую степень деления процесса обработки информации на действия, операции, этапы;
- включать все элементы, которые необходимы для достижения поставленных целей;
- иметь регулярный характер.

«Информационная система - совокупность содержащейся в базах данных информации и обеспечивающих ее обработку информационных технологий и технических средств». [2] Большой поток информации об объектах экспертизы, необходимость ее быстрой обработки, решение сложных экспертных задач приводит к необходимости внедрения в экспертную практику компьютерных технологий. Внедрение компьютера в экспертизу дает следующие преимущества: [5]

- сокращается время на работу с одной экспертизой;

- автоматизируются похожие операции;

- уменьшается вероятность ошибок и обеспечивается методическое единообразие в решении экспертных задач и их оформлении.

Наибольший прогресс среди компьютерных информационных систем отмечен в экспертных системах. С помощью экспертных систем можно получить консультацию эксперта по любому вопросу, о котором в данной системе накоплены знания. Основные компоненты информационных технологий, которые используются в информационных системах: интерфейс пользователя («- набор методов взаимодействия компьютерной программы и пользователя этой программы». [7]), интерпретатор («- программа или техническое средство, выполняющее интерпретацию, а также вид транслятора, осуществляющего пооперационную (покомандную) обработку и выполнение исходной программы или запроса» [4]), база знаний («- база данных, разработанная для оперирования знаниями». [3]), модуль создания системы («- модуль, служащий для создания набора (иерархии) правил.» [6]).

Технология экспертных систем дает возможность получать решения и необходимые объяснения. Существует два вида объяснений:

- объяснения по запросу, то есть пользователь может в любой момент запросить объяснение своих действий;

- объяснение полученного решения проблем, то есть пользователь может потребовать объяснение пути получения решение.

Оболочка экспертных систем – готовая программная среда, приспособленная к решению определенных проблем путем создания базы знаний.

Пути внедрения информационных систем в работу эксперта в основном связаны со следующими направлениями:

- создание автоматизированных программных комплексов для решения экспертных задач;

- создание различных видов автоматизированных информационных систем (АИС), т.е. банков для хранения данных экспертной информации. [8, с. 3]

В связи с тем, что в процессе проведения экспертиз и исследований приходится работать с большим количеством информации, создаются экспертные автоматизированные информационные системы и банки данных. На данный момент практически не существует вида экспертизы, в которой не использовались бы информационные системы.

Таким образом, на сегодняшний день разработаны и успешно применяются на практике методики экспертных исследований, основанные на использовании различного вида информационных систем. В связи с этим значительно расширились возможности экспертного исследования, повысилась научная обоснованность получаемой информации. Использование информационных систем в значительной степени улучшают работу эксперта – экономя время при сборе и обработке данных, делая этот процесс в высшей степени объективным и точным. Стоит отметить, что

освоение современных информационных технологий, использование которых повышает эффективность решения задач в экспертной работе, является необходимым условием для повышения качества подготовки специалистов.

Использованные источники:

1. Федеральный закон 27 июля 2006 года N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации». Принят Государственной Думой 8 июля 2006 года//Справочно-правовая система КонсультантПлюс.
2. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об информации, информационных технологиях и о защите информации»
3. Базы знаний экономике [Электронный ресурс] // StudFiles. – 2015. - Режим доступа: https://studfiles.net/preview/4034400/
4. Интерпретатор [Электронный ресурс] // StudFiles. – 2015. - Режим доступа: https://studfiles.net/preview/1742327/
5. Информационные технологии в деятельности современного специалиста: 2.4 Информационная технология экспертных систем [Электронный ресурс] // Бобродобро. – 2016. - Режим доступа: http://prog.bobrodobro.ru/24494. - (Дата обращения: 10.07.2018)
6. Модуль создания системы [Электронный ресурс] // Lawbooks.News. – 2000. - Режим доступа: https://lawbooks.news/informatika_961/modul-sozdaniya-sistemyi-54527.html.
7. Пользовательский интерфейс [Электронный ресурс] // Мир Знаний. – 2009. - Режим доступа: http://mirznanii.com/a/113961/polzovatelskiy-interfeys
8. Прокопенко, А.Н. Государственная статистическая отчетность о преступности. Использование криминалистических и иных учетов в профилактике наркомании и наркопреступности : лекция / А. Н. Прокопенко.- Белгород.юрид.ин-т. - Белгород, 2006. – 30 с.

УДК 517.952

Бессонный С.С., магистр
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

ПРИМЕРЫ РЕШЕНИЯ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ С РАЗДЕЛЯЮЩИМИСЯ ПЕРЕМЕННЫМИ

Аннотация: Данная статья посвящена применению методики интегрирования дифференциальных уравнений с разделяющимися переменными к соответствующим примерам.

Ключевые слова: дифференциальные уравнения, начальные условия, разделение переменных.

Bessonnyy S.S., master's degree
National Research Nuclear University MEPhi
Russia, Moscow

EXAMPLES OF SOLVING DIFFERENTIAL EQUATIONS WITH SEPARATE VARIABLES

Annotation: This article is devoted to the application of the method of integrating differential equations with separating variables to the corresponding examples.

Key words: differential equations, initial conditions, separation of variables.

Дифференциальные уравнения с разделяющимися переменными представляют собой уравнения следующего вида

$$A(x)B(y)dx + C(x)D(y)dy = 0 \quad (1)$$

Для того чтобы решить данное уравнение его необходимо свести к уравнению с разделенными переменными путем умножения или деления на такое выражение, чтобы в одну часть уравнения входили функции, зависящие только от *x*, а в другую часть только от *y*. [1, с. 10]

$$\frac{A(x)}{C(x)}dx + \frac{D(y)}{B(y)}dy = 0 \quad (2)$$

Полученное уравнение необходимо проинтегрировать. Необходимо помнить, что в результате деления уравнения (1) на выражения содержащие переменные *x* или *y* могут быть потеряны некоторые решения либо наоборот получены лишние решения. Поэтому необходимо при помощи подстановки в исходное уравнение (1) проверять являются ли значения переменных, при которых знаменатель уравнения с разделенными переменными обращается в ноль, решением данного исходного уравнения (1).

Приведем пример дифференциального уравнения вида

$$\frac{dy}{dx} = f(Ax + By) \quad (2)$$

В данном уравнении *A* и *B* – константы, для того чтобы решить данное

уравнение его необходимо свести к уравнению с разделяющимися переменными заменой $z = Ax + By$. Получим уравнение в новых переменных z и x. [1, с. 18]

$$\frac{dz}{dx} = A + B\frac{dy}{dx},$$
$$\frac{dz}{dx} = A + Bf(z) \quad (3)$$

Разделяя переменны придем к виду

$$\frac{dz}{A + Bf(z)dx} = dx \quad (4)$$

После интегрирования уравнения (3)

$$x = \int \frac{dz}{A + Bf(z)dx} + C \quad (5)$$

Продемонстрируем методику решения уравнения первого типа на следующем примере №1.

$$x\frac{dx}{dy} + y = 2 \quad (6)$$

разделим переменные в уравнении (6)

$$x\frac{dx}{dy} = 2 - y$$
$$xdx = (2 - y)dy \quad (7)$$

проинтегрируем полученное выражение (7)

$$\frac{x^2}{2} = 2y - \frac{y^2}{2} + C \quad (8)$$

и получим общий интеграл уравнения (6)

$$x^2 - 4y + y^2 + C = 0 \quad (9)$$

решение также может быть записано в следующем виде

$$x = \pm\sqrt{C + 4y - y^2} \quad (10)$$

Пример №2.

$$\frac{dy}{dx} - \sqrt{6x + 3y - 1} = 0 \quad (11)$$

заменим переменные в уравнении (11)

$$z = 6x + 3y - 1$$
$$\frac{dz}{dx} = 6 + 3\frac{dy}{dx}$$
$$\frac{dy}{dx} = \sqrt{z} \quad (12)$$

исходное уравнение (11) примет вид

$$\frac{dz}{dx} = 6 + 3\sqrt{z} \tag{13}$$

разделим переменные в выражении (13)

$$\frac{dz}{6 + 3\sqrt{z}} = dx \tag{14}$$

совершим еще одну замену

$$\begin{gathered} z = u^2 \\ dz = 2udu \end{gathered} \tag{15}$$

уравнение (14) примет вид

$$\begin{gathered} \frac{2udu}{6 + 3u} = dx \\ \frac{udu}{2 + u} = dx \end{gathered} \tag{16}$$

проинтегрируем уравнение (16)

$$\begin{gathered} \frac{(u + 2 - 2)du}{2 + u} = dx \\ du - \frac{2du}{2 + u} = dx \\ u - 2\ln|u + 2| = x + \ln C \end{gathered} \tag{17}$$

переходя к исходным переменным получим общее решение уравнения (1)

$$\sqrt{6x + 3y - 1} - 2\ln|\sqrt{6x + 3y - 1} + 2| = x + \ln C \tag{18}$$

Использованные источники:

1. Филиппов, А. Ф. Сборник задач по дифференциальным уравнениям / А. Ф. Филиппов. — Ижевск: НИЦ «Регулярная и хаотическая динамика», 2000. — 176 с.

УДК 517.952

Бессонный С.С., магистр
Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»
Россия, г. Москва

ЛИНЕЙНЫЕ НЕОДНОРОДНЫЕ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫЕ УРАВНЕНИЯ С ПОСТОЯННЫМИ КОЭФФИЦИЕНТАМИ

Аннотация: Данная статья посвящена линейным неоднородным дифференциальным уравнений с постоянными коэффициентами, в ней рассмотрены подробные методы решения данных уравнений.

Ключевые слова: дифференциальные уравнения, линейные неоднородные уравнения.

Bessonnyy S.S., master's degree
National Research Nuclear University MEPhi
Russia, Moscow

LINEAR INHOMOGENEOUS DIFFERENTIAL EQUATIONS WITH CONSTANT COEFFICIENTS

Annotation: This article is devoted to linear inhomogeneous differential equations with constant coefficients and detailed solutions of these equations.

Key words: differential equations, linear inhomogeneous equations.

Приведем общий вид линейного однородного дифференциального уравнения с постоянными коэффициентами

$$a_0 y^{(n)} + a_1 y^{(n-1)} + \ldots + a_{n-1} y' + a_n y = 0 \quad (1)$$

Для решения уравнения (1) необходимо составить характеристическое уравнение

$$a_0 \lambda^{(n)} + a_1 \lambda^{(n-1)} + \ldots + a_{n-1} \lambda + a_n = 0 \quad (2)$$

Затем найти все его корни $\lambda_1, \ldots, \lambda_n$.

Общим решение уравнения (1) будет сумма

$$y_{oo} = \sum_{i=1}^{n} C_i e^{\lambda_i x} \quad (3)$$

для каждого простого корня λ_i, где C_i - произвольные постоянные и

$$y_{oo} = (C_{m+1} + C_{m+2} x + \ldots + C_{m+k} x^{k-1}) e^{\lambda x} \quad (4)$$

в случае кратных корней с кратностью *k*. [1, с. 49]

В случае вещественных коэффициентов в уравнении (1) для каждых комплексных сопряженных корней $\lambda = \alpha \pm \beta i$ в общее решение добавляются следующие слагаемые

$$C_{m+1} e^{\alpha x} \cos \beta x + C_{m+2} e^{\alpha x} \sin \beta x \quad (5)$$

для простых корней и

$$P_{k-1}(x) e^{\alpha x} \cos \beta x + Q_{k-1}(x) e^{\alpha x} \sin \beta x \quad (6)$$

в случае кратных корней с кратностью *k*, $P_{k-1}(x)$ и $Q_{k-1}(x)$.

Рассмотрим случаи неоднородных уравнений с различными видами правой части.

Для уравнения с правой частью

$$f(x) = P_m(x)e^{\gamma x} \tag{7}$$

в котором $P_m(x) = b_0 + b_1 x + ... + b_m x^m$ частное решение записывается следующим образом

$$y_{ч.н} = x^s Q_m(x)e^{\gamma x} \tag{8}$$

$Q_m(x)$ - многочлен степени m. Число $s = 0$, если $\gamma = 0$ не является корнем характеристического уравнения (2), в противном случае оно ровняется кратности корня γ.

В случае вещественных коэффициентов в левой части уравнения (1) для уравнения с правой частью вида

$$f(x) = e^{\alpha x}(P(x)\cos\beta x + Q(x)\sin\beta x) \tag{9}$$

частное решение ищется в виде

$$y_{ч.н} = x^s e^{\alpha x}(D_m(x)\cos\beta x + G_m(x)\sin\beta x) \tag{10}$$

Рассмотрим решение на следующем примере №1

$$y'' - 2y' - 5y = e^{4x} \tag{11}$$

Составим характеристическое уравнения для (11)

$$\lambda^2 - 2\lambda - 5 = 0 \tag{12}$$

Найдем все корни λ_i характеристического уравнения (12)

$$\begin{aligned} \lambda_1 &= 1 + \sqrt{6} \\ \lambda_2 &= 1 - \sqrt{6} \end{aligned} \tag{13}$$

Корни в данном случае вещественные и простые, следовательно, общее решение исходного уравнения (11) будет определяться суммой, указанной в (3), то есть

$$y_{o.o} = C_1 e^{(1+\sqrt{6})x} + C_2 e^{(1-\sqrt{6})x} \tag{14}$$

частное решение неоднородного уравнения (11) будем искать в виде

$$y_{ч.н} = Ae^{4x} \tag{15}$$

воспользуемся методом неопределенных коэффициентов

$$\begin{aligned} y_{ч.н} &= Ae^{4x} \\ y'_{ч.н} &= 4Ae^{4x} \\ y''_{ч.н} &= 16Ae^{4x} \end{aligned} \tag{16}$$

подставим получившиеся значения в уравнение (11)

$$\begin{aligned} 16Ae^{4x} - 8Ae^{4x} - 5Ae^{4x} &= e^{4x} \\ 3Ae^{4x} &= e^{4x} \\ 3A &= 1 \end{aligned} \tag{17}$$

$$A = \frac{1}{3}$$

найденное значение A подставим в (15) и получим частное решение неоднородного уравнения (11)

$$y_{ч.н} = \frac{e^{4x}}{3} \quad (18)$$

Окончательно получим следующее общее решение уравнения (11), которое является суммой решений общего однородного уравнения и частного неоднородного.

$$y_{о.н} = C_1 e^{(1+\sqrt{6})x} + C_2 e^{(1-\sqrt{6})x} + \frac{e^{4x}}{3} \quad (19)$$

Для составления решения, приведенного в качестве примера, линейного неоднородного дифференциального уравнения с постоянными коэффициентами мы воспользовались методом решения линейных однородных дифференциальных уравнений, а также методом неопределенных коэффициентом.

Использованные источники:

1. Филиппов, А. Ф. Сборник задач по дифференциальным уравнениям / А. Ф. Филиппов. — Ижевск: НИЦ «Регулярная и хаотическая динамика», 2000. — 176 с.

УДК 330

Болотова И.И.
студент 5 курса
Пермский Государственный Аграрно-Технологический
Университет имени академика Д.Н. Прянишникова
научный руководитель: Тетерина Т.В.
Россия, г. Пермь

ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ И КОРРЕКТИРОВКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация: В статье рассматриваются методы оценки финансового состояния агропромышленного предприятия. В частности рассматриваются информационные технологии, которые облегчают проведение финансового анализа.

Ключевые слова: Агропромышленный комплекс, финансовое состояние, методы оценки, информационные технологии в финансовом анализе.

Bolotova I.I.
Student 5 course
Perm State Agrarian and Technological University
named after academician D.N.Prianishnikov
Supervisor: Teterina T.V.
Russia Perm

INNOVATIVE METHODS OF EVALUATION AND ADJUSTMENT OF FINANCIAL CONDITION OF ENTERPRISE OF AGRICULTURAL COMPLEX.

Annotation: In the article methods of an estimation of a financial condition of the agroindustrial enterprise are considered. In particular, information technologies are considered that facilitate financial analysis.

Key words: Agro-industrial complex, financial condition, methods of assessment, information technologies in financial analysis.

Тема анализа финансового состояния является очень важной и актуальной для любого предприятия. Благодаря данному анализу можно оценить финансовое положение организации, которое определяет насколько предприятие конкурентоспособно, есть ли у него потенциал в деловом сотрудничестве, а также в какой степени гарантированы экономические интересы самого предприятия в производственном и финансовом отношении. С помощью анализа финансовой отчетности можно увидеть, в каком состоянии находится организация, понять, какая деятельность прибыльна, а какая убыточна. И, конечно, данный анализ позволяет судить о стабильности и устойчивости предприятия в целом.

Агропромышленный комплекс (АПК) – один из самых крупных

межотраслевых комплексов. В его состав включены разноплановые области экономики, в том числе сельское хозяйство и отдельные отрасли промышленности, связанные с сельскохозяйственным производством. Структура агропромышленного комплекса состоит из двух сфер: отрасли, производящие средства производства для сельского хозяйства, и отрасли, производящие конечный продукт агропромышленного комплекса [4, с.19].

Основные факторы, влияющие на развитие современного финансового анализа:

- формирование рыночных отношений и возникновение различных форм собственности;
- формирование фондового рынка;
- процесс реформирования бухгалтерского учета и отчетности;
- становление и развитие аудита;
- востребованность результатов фин. анализа со стороны заинтересованных лиц;
- изменение законодательной базы;
- формирование единого учетно-аналитического понятийного аппарата [1, с.557].

При проведении финансового анализа предприятий АПК, необходимо учитывать особенности данной отрасли:

а) цикличность производства;

б) сезонность производства;

в) необходимость использования большого парка сельскохозяйственной техники, которая используется короткий промежуток времени, что сильно снижает фондоотдачу;

г) возврат инвестированных средств происходит только после окончания полного цикла производства;

д) комбинирование отраслей производства;

е) основное средство производства - земля;

ж) объект производства - живые организмы (скот), что увеличивает степень риска;

з) необходимо соблюдать технологическую непрерывность производства.

Таким образом, перспективы развития финансового анализа организации связаны в основном с расширением аналитической базы, так как данных бухгалтерской (финансовой) отчётности для получения достоверных результатов недостаточно. Следует особо отметить, что при проведении финансового анализа необходимо учитывать отраслевую специфику, то есть необходимо формирование баз данных, предоставляющих возможность разработать обоснованные должным образом отраслевые ограничения показателей, применяемых во время проведения аналитических процедур. В заключение нужно отметить, что для разработки эффективных управленческих решений, базирующихся на результатах финансового анализа, применяемые для этого методические

подходы следует сочетать с иными направлениями анализа (управленческим и маркетинговым анализом), что позволит расширить возможности получения достоверной оценки перспектив развития организации.

В ходе изучения материалов в данной области было выявлено, что существует ряд проблем, которые препятствуют проведению эффективного и своевременного финансового анализа и как следствие в дальнейшем, для принятия правильного управленческого решения руководителей, которое способствует эффективной хозяйственной деятельности субъекта. Во-первых, можно отметить, что бухгалтерский, управленческий и финансовый учет в настоящий момент автоматизирован не на всех предприятиях, в свою очередь, данный факт замедляет процесс оперативного учета и возрастает риск допущения ошибок при расчетах. Увеличивается вероятность предоставления искаженных данных при «ручных» подсчетах, так как нельзя исключить человеческий фактор. Во-вторых, в организации могут не проводить финансовое планирование, таким образом, финансовый анализ носит лишь поверхностный характер, собственники и руководители предприятий, не вникая в суть, просто просматривают бухгалтерскую финансовую отчетность. В-третьих, для осуществления функций финансового контроля, планирования и управления финансовыми потоками не выделяются специальные штатные единицы, и в должностных инструкциях данная функция либо никому не вменена в обязанность, либо идет дополнительно, что вызывает определенные трудности. В свою очередь возможность использовать информационные технологии позволяет значительно упростить процесс и дать о работе предприятия точные и своевременные выводы

На сегодняшний день существует достаточно большое количество современных информационных технологий, которые могут максимально упростить проведение финансового анализа. Так, например, существует программные средства для автоматизации:

- Audit Expert: профессиональная компьютерная программа для анализа финансового состояния и результатов деятельности организации, которая может обрабатывать стандартные финансовые отчеты. Программа наиболее полезна для крупных организаций, госорганов, аудиторских фирм и кредитных организаций, так как использование базы данных позволяет оперативно и максимально эффективно организовать работу с большим объемом финансовой отчетности;

- Финансовый анализ - ФинЭкАнализ: программное средство, позволяющее осуществлять анализ текущего финансового состояния и эффективности работы коммерческих организаций. Для расчета значимых финансовых коэффициентов программа может использовать сорок аналитических методик [3, с.195].

- Мастер Финансов: Анализ. Программное средство для экономического анализа ликвидности и рентабельности организаций, составляющее многоаспектный отчет, который включает в себя данные о

показателях хозяйственной и финансовой деятельности. Кроме того, проводит факторный анализ прибыльности, ликвидности и рентабельности;

- Финансовый анализ + оценка бизнеса 2.0.2. Программа, которая предназначена для финансового учета и анализа работы организации. Программа максимально эффективно и быстро собирает информацию, перерабатывает ее и создает финансовые документы и отчетности.

Таким образом, в современных организациях информационные технологии при анализе финансово-хозяйственной деятельности играют значимую роль, упрощая процесс сбора, переработки и анализа первичных данных, и способствуют оперативному принятию управленческих решений для эффективной деятельности.

Использованные источники:

1. Леоненко, В. А. Основные направления развития финансового анализа в современных условиях / В.А. Леоненко // Молодой ученый. - 2016. - №3. - С. 557-560.
2. Павленко, И.В., Ермакова, Г.А, методические подходы к анализу финансового состояния предприятий АПК / И.В. Павленко, Г.А. Ермакова // Островские чтения. 2015. № 1. С. 261-264.
3. Сафиуллина, Е.А. Роль и значение информационных технологий при анализе финансового состояния организации / Е.А. Сафиуллина // В книге: Актуальные проблемы экономики и управления: теория и практика Материалы Второй Республиканской с международным участием интернет-конференции студентов, магистрантов и аспирантов. 2018. С. 193-197.
4. Царева, М.И. Особенности анализа финансового состояния предприятий агропромышленного комплекса / М.И. Царева // Экономическая среда. 2016. № 2 (16). С. 19-23.

УДК 33.330

Боташева З.Р., к.э.н.
доцент
кафедра «экономическая теория»
Капова С.С.
студент магистратуры 2 курса
Северо – Кавказская государственная гуманитарно – технологическая академия
Россия, г. Черкесск

К ВОПРОСУ ОБ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ОТ ИНДУСТРИАЛЬНОЙ

Аннотация: Статья посвящена характерным чертам постиндустриальной и индустриальной системам, отличительным особенностям этих систем, а также чертам постиндустриального общества в настоящее время.

Ключевые слова: экономика, система, производство, общество, криптовалюта

Botasheva Z.R., candidate of economic Sciences, associate Professor of " economic theory», North Caucasus state Academy of Humanities and technology, Russia, Cherkessk
The Kapova S.S. undergraduate 1 course, North Caucasus state Academy of Humanities and technology, Russia, Cherkessk

TO THE QUESTION ABOUT THE DISTINCTIVE FEATURES OF POSTINDUSTRIAL ECONOMIC SYSTEM FROM INDUSTRIAL

Abstract: the Article is devoted to the characteristic features of post-industrial and industrial systems, the distinctive features of these systems, as well as the features of post-industrial society at the present time.

Keywords: economy, system, production, society, cryptocurrency

Экономическая система есть совокупность взаимосвязанных и определенным образом упорядоченных элементов экономики.

Без системного характера экономики не могли бы воспроизводиться экономические отношения и институты, не могли бы существовать экономические закономерности, сложиться теоретического осмысления экономических явлений и процессов, не могло бы быть скоординированной и эффективной экономической политики. Экономика как наука возникла в Новое время, отражая общий процесс модернизации, затронувший все стороны общества. Экономическая теория может применяться к анализу трех типов общества - прединдустриальному, индустриальному и постиндустриальному.

Традиционному обществу соответствует экономика прединдустриального типа, а современному обществу – индустриальная.

Обществу постмодерна – постиндустриальная экономика, называемая также «информационной экономикой» или «новой экономикой».

Во всех случаях критерием выступает факт промышленного развития – т.е. уровень индустриализации. Что касается индустриальной экономики, то она соответствует «современному обществу». Большинство экономических теорий описывает и изучает именно такую модель экономики.

Что касается индустриальной экономики, то она имеет отличительные особенности, а именно промышленное производство доминирует над аграрным, высокий уровень технологий, появлением политических систем, ставящих экономический фактор во главу экономической идеологии, а также ростом социального положения предпринимателей и тружеников, а также уравниванием в правах «высших сословий», занятостью основной части общества во вторичном секторе, накоплением прибавочного продукта в частных руках (капитализм) или обобществлением и перераспределением его через развитые государственные и общественные институты (социализм).

Индустриальная экономика может быть как рыночной (либеральной или социал-демократической), так и плановой (социалистической). Экономика некоторых стран, продвигавших в XX веке фашистскую идеологию, также относилась к категории индустриальных.

В индустриальной экономике основной сектор это производство, и как известно, могут быть разные сферы — машиностроение, текстильная промышленность, производство продуктов питания, выпуск химической продукции.

Основными же критериями успешности предприятий в индустриальной экономике являются количество и качество выпускаемых товаров, а также наличие стабильного спроса на них. Модернизация производственных линий осуществляется преимущественно в силу необходимости поддержания нужного количества, качества выпускаемых товаров, а также сохранения спроса на них — если, к примеру, покупатели начинают предпочитать более технологичные изделия у конкурентов.

Индустриальная экономика, как правило, развивается умеренными темпами — в силу относительно высокой стабильности технологических стандартов и способов производства. Окупаемость бизнесов не слишком оперативная, объем ВВП — достаточен, но обычно не характеризуется значительными показателями, устойчивость хозяйства может быть разной — в зависимости от особенностей организации производства в конкретном государстве.

На современный период развития мировой истории человечеству пришелся резкий технологический скачок, что стало выходить за пределы индустриального строя и перегруппировки движущих сил. [2, с 28]

Ведущим сектором экономики в развитых странах стало не производство товара, а реализация услуг, что и характеризует их переход к постиндустриальному обществу.

Что касается постиндустриальной экономики можно отметить, что она стала образовываться в 60-е годы в странах Запада, когда капиталистическая система достигла пика своего развития. В этот период стало ясно различимо существенное изменение пропорций между объемом и структурой капиталов, циркулирующих в традиционных областях классической экономики (производство, услуги, инвестиции), с одной стороны, и в области бирж, виртуальных финансов, на рынках ценных бумаг с другой. Стоит отметить, что постиндустриальная экономика — следующая эволюционная ступень развития индустриальной. Стоит отметить, что возможен и регресс более развитой хозяйственной системы — вследствие экономических кризисов, политической нестабильности.

По современному определению, постиндустриальное общество - это общество, в экономике которого в результате научно-технической революции и существенного роста доходов населения приоритет перешёл от преимущественного производства товаров к производству услуг.[3]

Безусловно, постиндустриальное общество выделяется своими признаками, а именно переходом к преимущественному созданию услуг, сдвигам в производственной сфере, изменением содержания человеческой деятельности, совершенствованием базовых социальных отношений, образованием новых политических и социальных элит.

Развитие информационных технологий привело к смещению основного внимания от сферы производства к сфере распространения информации и высоких технологий. Во главе экономики встал не процесс производства товаров, а разработка наукоемких технологий. В итоге объем рынка данных технологий постепенно превысил объем рынка традиционных промышленных товаров. Такое изменение соотношения между промышленным производством и сферой информационных услуг и финансов лежит в основе постиндустриальной экономики.

Западные социологи ввели такое понятие, как информационное (постиндустриальное) общество. Его ценностями являются знания, развитие информационных технологий, безопасность людей и забота о Земле.

Информационное общество или общество знаний - это общество, в котором производство информационного продукта главенствует над производством материальных ценностей.[1,с.854]

Сегодняшнее видение постиндустриального общества – это максимальная экономическая свобода, стирающая, как государственные границы отдельных стран, так и основные функции развитых государств, и экономическое равенство. В настоящее время отчетливо видны границы между индустриальной экономикой и постиндустриальной. Основой для этой границы является резкий скачок научного и технического прогресса. В пример можно привести возросший в последние годы интерес к искусственному интеллекту, виртуальным валютам и самой системе «блокчейн»- система выстроенных цепочек блоком, содержащих определенную информацию. Многие аналитики отмечают, что

вышеупомянутые системы могут привести к новым виткам развития государства, ведь по сути, криптовалюта и блокчейн могут привести к ослаблению классической банковской системы, а, следовательно, к ослаблению государства. Несмотря на новизну и некоторую неустойчивость, многие связывают эти системы с экономической свободой. Мартин Кирк, сооснователь сообщества по борьбе с бедностью и неравенством «The Rules», считает, что чтобы остановить неиссякаемую жажду ресурсов, обществу необходимо децентрализовать и локализовать экономическую систему. В настоящее время очень популярно что-то между централизацией и децентрализацией. Индустриальный капитализм представляет собой централизацию: быстро растущие корпорации эксплуатируют масштабирование и вертикальную интеграцию. Страны также объединяются в крупные союзы и политические блоки, например, в НАТО и Евросоюз. [4]

Экономический век интернета и блокчейна ближе к децентрализации. А именно в сети обретают популярность децентрализованные системы, добыча солнечной энергии обходится дешевле, чем горючие ископаемые, что приводит к снижению цен на электроэнергию. Массовое производство потребительских товаров децентрализуется 3D-печатью — с ее помощью изготавливают камеры, музыкальные инструменты, посуду, дома, автомобили и даже принтер, который может произвести запчасти для другого 3D-принтера. У блокчейна есть возможность объединить все эти технологии и повести человечество в эпоху новой посткапиталистической экономики. А криптовалюты обладают потенциалом полностью изменить само представление о деньгах. Эта система ведет к неравенству в отношении местного и международного богатства, но она сохраняется на протяжении веков, потому что она чтит основную директиву капитализма: приоритет производства большего капитала превыше всего. К сожалению, это также является движущей силой изменения климата и экологического коллапса, поскольку бесконечное воспроизводство капитала по мере того, как мы это делаем, теперь неизбежно приводит к истощению природных ресурсов (сейчас мы преодолеваем способность Земли к обновлению катастрофическими 64% в год).

Разобравшись в основах индустриального и перспективах постиндустриального экономического строя, мы можем вывести основные различия между ними.

Основными отличиями постиндустриальной экономики от экономики классического индустриального капитализма является финансовый спекулятивный сектор, биржевая игра, высокорискованные и краткосрочные операции с ценными бумагами, что ранее составляло лишь небольшую часть классической экономики. Постиндустриальная экономическая система имеет еще один отличительный признак: в ходе научно-технического прогресса производство услуг стало приоритетней производства товара. Одновременно с этим главными производственными и ценными ресурсами стали знания и информация. Таким образом, главной силой и основой экономики являются

научные разработки и исследования, а важнейшими качествами для сотрудника считаются обучаемость, профессионализм и креативность. Одна из важнейших особенностей – сокращение роли массового производства и одновременное развитие малого бизнеса. На рынок поступает большое количество мелкосерийных товаров с различными вариантами модификаций, новые варианты услуг. Получив возможность удовлетворять потребности разных групп потребителей, гибкие небольшие предприятия впервые становятся конкурентоспособными. Причём им удаётся занять достойные позиции не только на локальных рынках, но и за их пределами (в глобальном масштабе).

И еще очень важна роль производства информации. Основные затраты приходятся на изготовление первоначального образца. Дальнейшие расходы на копирование будут несущественны. Однако данная сфера не может развиваться без активной защиты прав интеллектуальной собственности на законодательном уровне, а также без достаточного количества потребителей, которые имеют возможности для её продуктивного использования и готовы предложить «неинформационные» товары в обмен.

Изучая типы экономических систем и их различия, можно сделать вывод, что нынешний мир стремительно развивается, оставляя позади устаревшие ценности индустриального общества. Наш мир стоит на пороге новых открытий, которые вскоре сможет изменить не только мировой экономический, но и государственный строй.

Использованные источники:

1. Журавлева Г.П. Экономическая теория - Макроэкономика-1, 2 - Метаэкономика - Экономика трансформаций, М.: Дашков и Ко, 920 с., 2014 г.

2. Родионова, И.А. Мировая экономика. Индустриальный сектор Серия: Учебное пособие, М.: Питер 496 с.; 2005 г.

3. Фельдблюм В. Теория постиндустриального общества: сущность, критика, перспективы»: часть I / В. Фельдблюм // Вестник гражданского общества. 2011. – URL: http://vestnikcivitas.ru/docs/1605 (дата обращения: 02.04.2018)

4. Проблемы, вызванные развитием технологий // Интернет ресурс – 23.01.2018.- URL: https://www.fastcompany.com/40518077/how-wef-tackles-dangers-of-big-tech (дата обращения 30.03.2018)

УДК 330

Быкова А.А.
студент магистратуры
Василькова О.А.
доцент
кафедра управления и права
ФГБОУ ВО «Поволжский государственный технологический университет»
Россия, г. Йошкар-Ола

ВНЕДЕРЕНИЕ СИСТЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности внедрения системы экологического менеджмента на фармацевтических предприятиях. Изучены основные принципы и стандарты, необходимые для совершенствования системы менеджмента качества в целом. Разработан оперативный план создания и внедрения системы экологического менеджмента на примере ОАО «Марбиофарм».

Ключевые слова: система экологического менеджмента, интегрированная система менеджмента качества, стандарт, сертификация, охрана окружающей среды.

Bykova A.A., master student
FGBOU VO «Volga State University of Technology»
Yoshkar-Ola
Vasilkova O.A.
Associate Professor, Department of Management and Law
FGBOU VO «Volga State University of Technology»
Yoshkar-Ola

INTRODUCTION OF THE SYSTEM OF ENVIRONMENTAL MANAGEMENT AT PHARMACEUTICAL ENTERPRISES

Annotation: In the article features of introduction of the system of ecological management at the pharmaceutical enterprises are considered. The main principles and standards necessary for improving the quality management system in general have been studied. An operational plan for creating and implementing an environmental management system was developed using the example of OJSC «Marbiopharm».

Key words: environmental management system, integrated quality management system, standard, certification, environmental protection.

Система экологического менеджмента (СЭМ) - часть общей системы менеджмента, которая содержит организационную структуру предприятия,

планирование деятельности, распределение ответственности, практическую работу, а также процедуры, процессы и ресурсы для разработки, внедрения достигнутых результатов реализации и совершенствования экологической политики, целей и задач.

Объектами СЭМ могут быть следующие системы: загрязнение воздуха, воды, образование токсичных и нетоксичных отходов, загрязнение почвы, использование сырья и природных ресурсов, использование электроэнергии и ее экономии, влияние на людей таких факторов как запах, шум, вибрация, визуальные эффекты; влияние на флору и фауну [2].

СЭМ необходимо внедрять для снижения пагубного влияния фармацевтического производства на окружающую среду. Важным моментов является то, что СЭМ должна повысить эффективность управления производственным процессом в области [6].

Разработку новых стандартов поручили Международной организации стандартизации (ISO). Новая серия стандартов получила название ISO 14000. Стандарты ISO 14000 разрабатываются с учетом уже зарекомендовавших себя международных стандартов по системам менеджмента качества продукции ISO 9000. Основным предметом ISO 14000 является система экологического менеджмента [3].

Основной принцип, заложенный в систему экологического менеджмента – постоянное последовательное улучшение и повышение результативности системы экологического менеджмента посредствам использования экологической политики реализации поставленных целей и задач в области экологического менеджмента, проведения периодических внутренних аудитов системы экологического менеджмента, анализа полученных данных, разработки корректирующих и предупреждающих действий, а также анализа со стороны руководства. Данный принцип представлен на схеме 1.

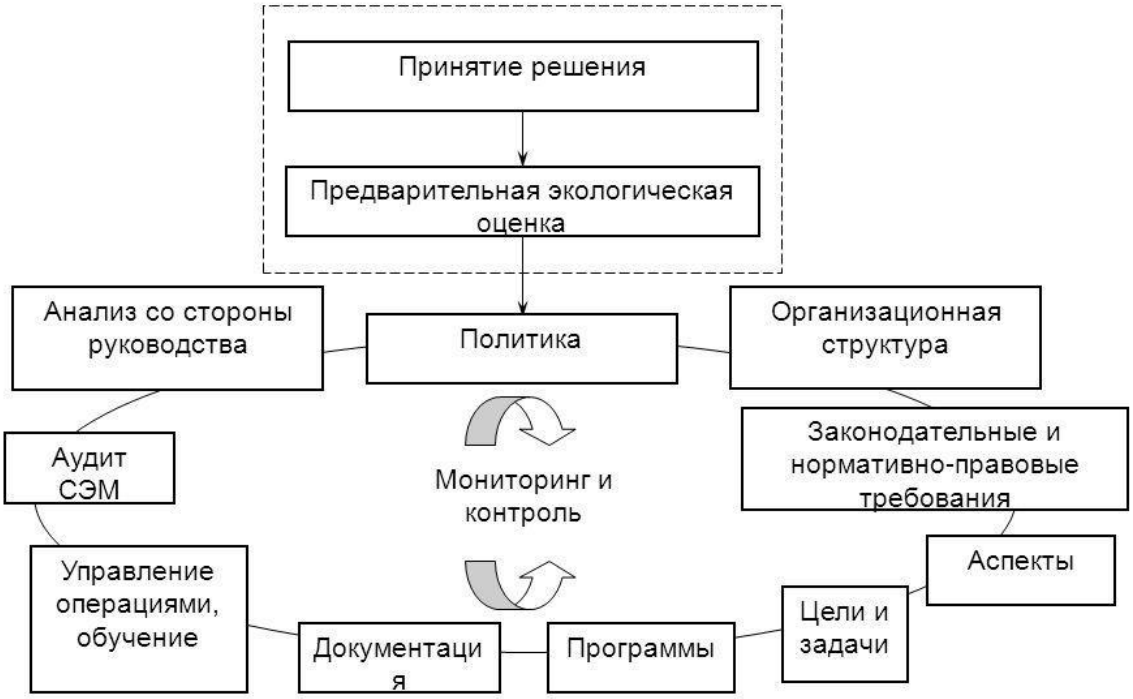


Рис.1 -Схема внедрения СЭМ на предприятии любой отрасли промышленности

Сегодня в индустриально развитых странах большинство фармацевтических предприятий наиболее эффективным способом совершенствования своей деятельности считают внедрение нескольких систем менеджмента в одну интегрированную систему. Чтобы соответствовать законодательным и рыночным требованиям, оставаться в лидерах фармацевтические компании во всем мире вынуждены помимо GMP одновременно внедрять несколько систем менеджмента на основе международных стандартов - ISO 9000 (система менеджмента качества), ISO 14000 (сохранение окружающей среды), SA 8000 (управление персоналом, социальная ответственность), OHSAS 18000 (охрана здоровья и безопасности персонала), что предоставляет им гарантии выхода на международный рынок.

Рассмотрим особенности создания СЭМ на примере фармацевтического предприятия ОАО «Марбиофарм». На данный момент на предприятии существует интегрированная система менеджмента качества (ИСМК), объединяющая Систему менеджмента качества в соответствии с ГОСТ Р ИСО 9001:2015 и Фармацевтическую систему качества в соответствии международным стандартам GMP. Предприятию необходимо внедрить в ИСМК систему экологического менеджмента (СЭМ), поскольку предприятие расположено в центре города. Ввиду специфики своей деятельности предприятие наносит вред окружающей среде. СЭМ помогает обеспечить равновесие между сохранением рентабельности и уменьшением негативного воздействия на окружающую среду [4,5].

На основании изученных материалов и проведенных исследований можно разработать оперативный план создания и внедрения системы экологического менеджмента на ОАО «Марбиофарм», а именно:

1. Генеральный директор предприятия определяет группу специалистов, отвечающих за изучение стандартов серии ИСО 14000 и внедрение положений стандарта в практику деятельности предприятия, и принимает решение о разделении функций между персоналом предприятия.

2. Организация обучения специалистов в области экологии и охраны окружающей среды (инженер-эколог, биоэколог).

3. Инженер-эколог информирует высшее руководство об основных положениях стандарта и требованиях по его внедрению, сертификации, затратах и выгодах, связанных с деятельностью по экологическому менеджменту.

4. Высшее руководство принимает решение, включая соответствующие обязательства, об организации системы экологического менеджмента на предприятии (либо в одном из подразделений предприятия) и возможности сертификации.

5. Инженер-эколог определяет практические действия, которые необходимо предпринять для построения системы экологического менеджмента. На основании анализа текущей ситуации разрабатывает детальный план-график работ по внедрению системы.

6. Инженер-эколог представляет результаты анализа и план-график работ высшему руководству, которое выносит решение об обеспечении необходимыми ресурсами.

7. Инженер-эколог совместно с высшим руководством составляет проект экологической политики и целей предприятия. После утверждения руководством предприятия документ распространяют среди всех заинтересованных сторон.

Целью управления производственной и окружающей средой является создание оптимальных условий для работы персонала и выпуска качественной готовой продукции.

К потенциальным выгодам, связанным с внедрением эффективной системы экологического менеджмента на ОАО «Марбиофарм», относятся:

- улучшение репутации предприятия в глазах общественности, органов государственной власти, инвесторов;
- улучшение взаимодействия с поставщиками и потребителями;
- заключение договоров страхования с приемлемыми взносами;
- получения права на льготное налогообложение;
- совершенствование управления затратами;
- уменьшение количества инцидентов, приводящих к юридической ответственности в соответствии с Перечнем стандартов ISO технического комитета ТК 207 - Экологический менеджмент по Международному классификатору стандартов - 13.020: Охрана окружающей среды.

Использованные источники:

1. Александров А.В. Первый принцип GMP: постоянное совершенствование системы качества / А.В. Александров // Казахстанский Фармацевтический Вестник. – 2015. - № 4. – С. 5
2. Васильева Е.А. Экологический менеджмент и экоаудит: учебное пособие /Е.А. Васильева, Л.М. Исянов // ВШТЭ СПбГУПТД. - СПб., 2016. - 75 с.
3. Елисеева Н.И. Управление качеством фармацевтической деятельности совместного предприятия / Н.И. Елисеева, С.Ю. Мешалкина // Дальневосточный медицинский журнал. – 2012. - № 7. – С. 8
4. Официальный сайт ОАО «Марбиофарм». URL: http://www.marbiopharm.ru
5. Правила организации производства и контроля качества лекарственных средств. Утв. Приказом Министерства промышленности и торговли РФ от 14 июня 2013 г. № 916.- 2013.- 170 с.
6. Самойлова Н.А. Экологический менеджмент: учебное пособие / Н.А. Самойлова; Кемеровский технологический институт пищевой промышленности. - Кемерово, 2014. - 184 с.

УДК 504.064.36

Валиуллина Н.Р.
студент магистратуры 2 курса
направление «Экономика»
Гурьянова Ю.А.
студент магистратуры 2 курса
направление «Экономика»
Михайлов А.Б., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление"
НХТИ ФГБОУ ВО «КНИТУ»
Россия, г. Нижнекамск

ОЧИСТКА СТОЧНЫХ ВОД НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ ГОРОДА НИЖНЕКАМСКА

Аннотация: В данной статье приводятся сведения о методах очистки сточных производственных вод, применяемых на предприятии города Нижнекамска.

Ключевые слова: сточные воды, очистка сточных вод; экологический мониторинг; загрязнение водных объектов; анализ воды; показатели качества воды.

Valiullina N.R.
master's student of 2 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Guryanova J.A.
master's student 2 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Mikhailov A.B.
Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economics and Management
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

WASTEWATER TREATMENT AT INDUSTRIAL ENTERPRISE OF THE CITY OF NIZHNEKAMSK

Abstract: This article provides information about the methods of wastewater treatment used in the enterprise of the city of Nizhnekamsk.

Keywords: wastewater, wastewater treatment; environmental monitoring; water pollution; water analysis; water quality indicators.

Молодое предприятие АО «ТАНЕКО» декларирует себя как компания, одним из приоритетов которой является экологическая направленность. Одной из главных целей является минимальное влияние процессов

производства на окружающую среду.7

Важным направлением работы предприятия в сфере защиты окружающей среды является минимизация выбросов загрязняющих веществ в атмосферу, а также бережное отношение к водным ресурсам. Одним из направлений непрерывного экологического мониторинга является контроль качества сточных вод предприятия. На комплексе в схеме водоснабжения и канализации используется принцип «замкнутого цикла», когда все сточные воды направляются на собственные очистные сооружения. Там происходит глубокая очистка сточных вод. Затем следует их возвращение обратно в производство.

Очистные сооружения выполняют барьерную функцию при снижении антропогенной нагрузки на природу. Они рассчитаны на прием образующихся стоков со всех производств предприятия. Проектная мощность составляет 36 тыс.м3 в сутки. Расположение очистных на одной площадке с основными производствами исключает загрязнение почв, водных объектов и атмосферы на территории Нижнекамского муниципального района.

Каждый вид сточных вод комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов имеет свою систему канализации:

1 система - нейтральные нефтесодержащие и ливневые стоки,

2 система - солесодержащие, кислые и щелочные нефтесодержащие сточные воды,

3 система - ливневые стоки с незастроенной территории,

4 система - бытовые стоки.

Очистные сооружения применяют новейшие методы очистки сточных вод, такие как мембранные биореакторы, когда очистка сточных вод включает обратный осмос, сорбцию, ультрафиолетовое обеззараживание. Благодаря этому, очистные сооружения, не имеющие аналогов в России, занимают площадь в 8 раз меньше в сравнении с традиционной схемой.

Технологии, применяемые для очистки сточных вод, обеспечивают возврат до 80 % очищенной воды на производство, обеспечивая экономию потребления свежей воды 33,5 %. Эффективность очистки сточных вод согласно лабораторным анализам по таким показателя, как ХПК, взвешенные вещества, тяжелые металлы составляет 87,99%, по нефтепродуктам, сульфидам, фенолу, ароматическим углеводородам достигнуты результаты 99,9%.

С введением в эксплуатацию очистных сооружений, работающих по принципу замкнутого цикла, стал возможен возврат в производство очищенных сточных вод: 2011 г. – 58,13 тыс. м3, 2012г. – 1626,086 тыс. м3, 2013г. – 1925,172 тыс. м3, 2014 г. – 1898,56 тыс. м3, 2015 г. – 1517,67 тыс. м3, 2016 г.– 1429,279 тыс. м3 (рисунок 1). Таким образом, применяемые

[7] Контроль влияния Комплекса на состояние окружающей среды [Электронный ресурс] // ТАНЕКО // URL http://www.taneco.ru/ru/project/ ecology/environment.php/index.php: (дата обращения 21.08.2018)

технологии очистки сточных вод позволили достичь снижение потребления свежей воды на производствах предприятия.8

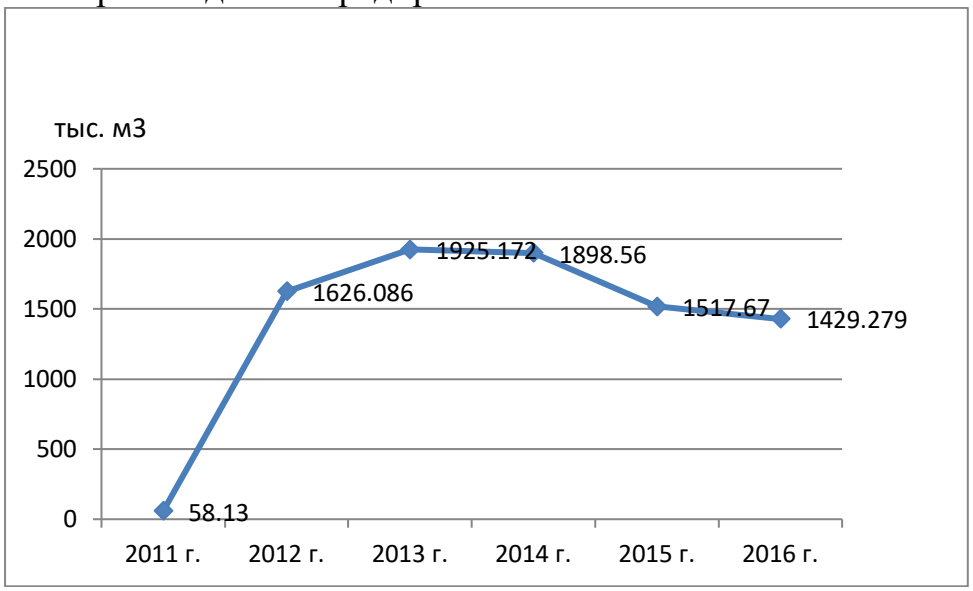


Рисунок 1 Объемы возврата сточных вод в производство

Одновременно в Компании проводится работа по идентификации экологических аспектов деятельности, выделены значимые аспекты. В целях управления значимыми экологическими аспектами разрабатываются и реализуются «Программа по достижению Экологических целей и задач АО «ТАНЕКО», «Программы природоохранных мероприятий».9 Таким образом, предприятие в основу концепции устойчивого развития ставит осознание необходимости взаимосвязанного социально-экономического и экологического развития. Важен не только экономический рост, но и обеспечение сбалансированного, двуединого развития экономики и экологии.

Использованные источники:

1. Контроль влияния Комплекса на состояние окружающей среды [Электронный ресурс] // ТАНЕКО // URL http://www.taneco.ru/ru/project/ecology/environment.php/index.php: (дата обращения 21.08.2018)
2. Охрана водных ресурсов [Электронный ресурс] // ТАНЕКО // URL http://www.taneco.ru/ru/project/ecology/water.php/index.php: (дата обращения 21.08.2018)
3. Выполнение взятых обязательств [Электронный ресурс] // ТАНЕКО// URL http://www.taneco.ru/ru/project/ecology/vypolnenie-vzyatykh-obyazatelstv.php/index.php: (дата обращения 21.08.2018)

[8] Охрана водных ресурсов [Электронный ресурс] // ТАНЕКО // URL http://www.taneco.ru/ru/project/ecology/water.php/index.php: (дата обращения 21.08.2018)

[9] Выполнение взятых обязательств [Электронный ресурс] // ТАНЕКО// URL http://www.taneco.ru/ru/project/ecology/vypolnenie-vzyatykh-obyazatelstv.php/index.php: (дата обращения 21.08.2018)

УДК 504.064.36

Валиуллина Н.Р.
студент магистратуры 2 курса
направление «Экономика»
Гурьянова Ю.А.
студент магистратуры 2 курса
направление «Экономика»
Михайлов А.Б., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление"
НХТИ ФГБОУ ВО «КНИТУ»
Россия, г. Нижнекамск

ОЦЕНКА ТЕХНОГЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПОДЗЕМНЫЕ ВОДЫ В ЗОНЕ ВЛИЯНИЯ НИЖНЕКАМСКОГО ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема воздействия химических предприятий на подземные воды. Проведен анализ экологического мониторинга подземных вод. Дана оценка воздействию Нижнекамского промышленного комплекса на водные объекты.

Ключевые слова: подземные воды; экологический мониторинг; загрязнение водных объектов; анализ воды; показатели качества воды.

Valiullina N.R.
master's student of 2 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Guryanova J.A.
master's student 2 course of Economics
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk
Mikhailov A.B.
Candidate of Economics, Associate Professor of the Department of Economics and Management
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

ASSESSMENT OF ANTHROPOGENIC IMPACT ON GROUNDWATER IN THE CATCHMENT AREA OF THE NIZHNEKAMSK INDUSTRIAL COMPLEX

Abstract: This article discusses the problem of the impact of chemical plants on groundwater. The analysis of environmental monitoring of groundwater. The impact of the Nizhnekamsk industrial complex on water bodies is assessed.

Keywords: groundwater; environmental monitoring; water pollution; water analysis; water quality indicators.

Один из крупнейших в России центров нефтехимической и нефтеперерабатывающей промышленности расположен в Нижнекамском муниципальном районе. Сегодня город Нижнекамск прочно стоит на ногах, так как здесь сосредоточены главные промышленные силы Татарстана. На него приходится 23% производимой в республике промышленности. По объему продукции, ежегодно производимой предприятиями города, Нижнекамск опережает многие регионы России. Благодаря своим природным богатствам Нижнекамск всегда был и остается экономически развитым городом.

Несколько в стороне от города, отделенные санитарной зоной, находятся промышленные комплексы. Территория Нижнекамского района характеризуется высокоразвитой промышленностью, что приводит к значительной техногенной нагрузке на гидрогеологическую систему. Бурное развитие нефтехимических производств не может не сказываться на экологии. Промышленный комплекс города оказывает сильное негативное влияние на состояние окружающей среды.10

В сложившейся ситуации не являются исключением подземные воды, на которые оказывается воздействие со стороны химических предприятий. Предприятия в свою очередь несут ответственность за экологические последствия в результате осуществляемой производственной деятельности. С их стороны уделяется огромное внимание системе производственного экологического мониторинга. Так по периметру комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов создана сеть наблюдательных скважин для контроля состояния подземных вод в зоне влияния комплекса.

Анализ состояния подземных вод наблюдательных скважин, расположенных на территории Нижнекамска, в условиях возрастающего техногенного воздействия, проводится с учетом многолетних исследований.

В таблице представлены такие показатели качества подземной воды, как нефтепродукты, водородный показатель, сухой остаток, железо и жесткость в период с 2016 по 2018 гг.

Таблица

Показатели качества подземной воды наблюдательной скважины за период 2016-2018 гг.

Наименование показателя	**Концентрация**			
	май 2016	**ноябрь 2016**	**ноябрь 2017**	**май 2018**
Водородный показатель (pH), ед.pH	8,11	7,91	8,06	7,95
Нефтепродукты, мг/дм3	0,048	0,038	0,042	0,040
Сухой остаток, мг/дм3	150,0	242,5	304,5	363,0
Железо, мг/дм3	0,103	0,194	0,092	0,089
Жесткость, °Ж	1,00	3,22	5,22	6,36

[10] Общие сведения и история Нижнекамска [Электронный ресурс] // URL: http://nesiditsa.ru/city/nizhnekamsk (дата обращения: 20.08.2018)

Судить о химическом составе подземных вод необходимо в первую очередь по значению водородного показателя, который указывает нам на реакцию воды, т. е. концентрацию водородных ионов. Из данных таблицы видно, что значение водородного показателя находится в диапазоне 7,91 – 8,11 ед.pH, что характерно для слабощелочной среды. К слабощелочной группе принято относить воду с pH 7,50-8,50 ед.pH. Нормальный диапазон pH для подземных вод от 6,00 до 8.50 ед.pH.11

Качество воды безусловно ухудшается вследствие загрязнения нефтепродуктами (далее – НП), так как кроме изменения состава воды, наблюдается появление неприятного вкуса и запаха. Изменение органолептических свойств воды происходит уже при очень малых содержаниях НП. Согласно данным таблицы показатель содержание НП имеет незначительные колебания и варьируется от 0,038 до 0,048 мг/дм3, тогда как эталонным значением НП в воде подземного водного объекта является предельно-допустимая концентрация равная 0,1 мг/дм3. Следовательно, значения находятся в пределах нормы.12

Сухой остаток показывает количество растворенных солей в миллиграммах, содержащихся в 1 дм3 воды. Подземные воды в целом пресные. На рисунке 1 представлены изменения сухого остатка в период с мая 2016 по май 2018 г.: наблюдается тенденция роста сухого остатка до значения 363,0 мг/дм3. Как правило, нормальным вкус воды считается при значении до 600 мг/дм3, при более 1000–1200 мг/дм3 вода может вызвать нарекания у потребителей.13 Таким образом, наблюдаемое увеличение значения сухого остатка в 2,4 раза не оказывает негативного влияния на качество воды.

[11] Кислотность воды (pH) [Электронный ресурс] // 7dach.ru.-2016.- (11 февраля 2016).- URL:http://7dach.ru/Leonid38/kislotnost-vody-rn-53931.html (дата обращения: 20.08.2018)

[12] Распространенные загрязнители воды в действующих водозаборах: нефтепродукты и нефть [Электронный ресурс] // studfiles.ru.-2017.- (27 апреля 2017).- URL:http://studfiles.net/preview/6450207/page:6/ (дата обращения: 18.08.2018)

[13] Определяем минерализацию питьевой воды [Электронный ресурс] // Гейзер – 2018 - URL:http:// geizer.com/facts/poleznaya-informaciya/ opredelyaem-mineralizaciyu-pitevoj-vody/ (дата обращения: 15.08.2018)

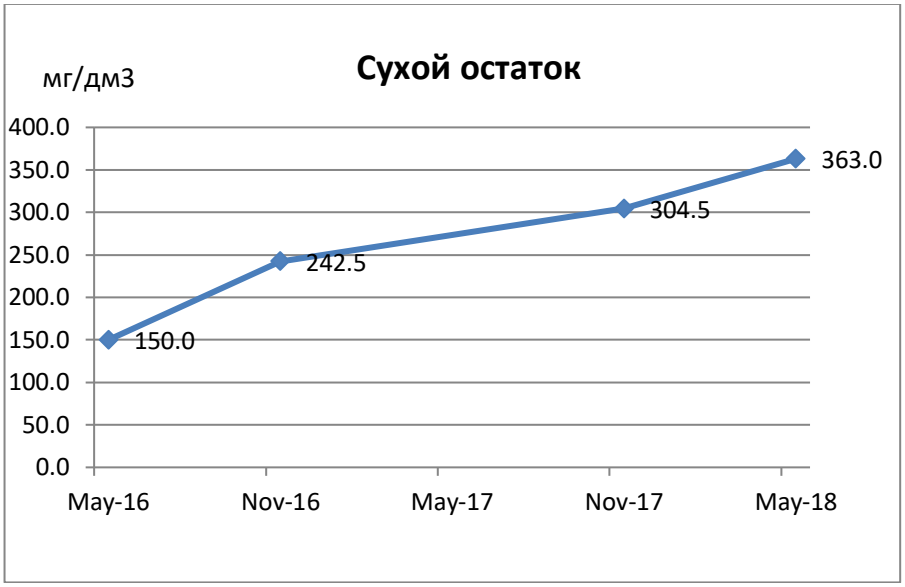


Рисунок 1 Изменение сухого остатка

Поступление значительных количеств железа возможно с подземными стоками и со сточными водами.14 Показатель содержания железа подвержен незначительным изменениям, находясь в диапазоне 0,089-0,194 мг/дм3, не превышает ПДК.

Суммарная концентрация ионов кальция и магния определяется общей жесткостью.15 Жесткость воды, значение которой зафиксировано в анализируемом периоде имеет значение от 1,00 до 6,36 °Ж, что свидетельствует об изменении воды от мягкой до средней жесткой в рассматриваемом периоде. Полученные значения жесткости не превышают норматив, равный 7 °Ж, регламентированный нормативным документом СанПин 2.1.4.1074-01.

Таким образом, проведя анализ показателей подземной воды наблюдательной скважины в зоне влияния комплекса нефтеперерабатывающих и нефтехимических заводов города Нижнекамска за период 2016-2018 гг., значение pH, железа и нефтепродуктов не претерпели существенных изменений. Однако наблюдаем рост сухого остатка и общей жесткости. Полученные результаты свидетельствуют о соответствии подземной воды нормативам качества. С целью недопущения возможных изменений водных объектов необходимо продолжать проводить экологический мониторинг, а также работы по оценке защищенности подземных вод. Необходимо способствовать ослаблению ежегодно возрастающей техногенной нагрузки на территории Нижнекамского промышленного комплекса, вырабатывая конкретные действия по снижению техногенного воздействия.

---

[14]Превышение содержания железа в воде [Электронный ресурс] // ФГБУ ЦНПВРЛ - URL: http://www.fgu-radiovetlab.ru/sobytiya-i-novosti/poleznaya-informatsiya/item/135-prevyshenie-soderzhaniya-zheleza-v-vode.html (дата обращения: 16.08.2018)

[15] Жесткость [Электронный ресурс] // water.ru - URL: http://www.water.ru/bz/param/harshness.php (дата обращения: 17.08.2018)

Использованные источники:

1. Общие сведения и история Нижнекамска [Электронный ресурс] // URL: http://nesiditsa.ru/city/nizhnekamsk (дата обращения: 20.08.2018)
2. Кислотность воды (pH) [Электронный ресурс] // 7dach.ru.-2016.- (11 февраля 2016).- URL:http://7dach.ru/Leonid38/kislotnost-vody-rn-53931.html (дата обращения: 20.08.2018)
3. Распространенные загрязнители воды в действующих водозаборах: нефтепродукты и нефть [Электронный ресурс] // studfiles.ru.-2017.- (27 апреля 2017).- URL:http://studfiles.net/preview/6450207/page:6/ (дата обращения: 18.08.2018)
4. Определяем минерализацию питьевой воды [Электронный ресурс] // Гейзер – 2018 - URL:http:// geizer.com/facts/poleznaya-informaciya/ opredelyaem-mineralizaciyu-pitevoj-vody/ (дата обращения: 15.08.2018)
5. Превышение содержания железа в воде [Электронный ресурс] // ФГБУ ЦНПВРЛ - URL: http://www.fgu-radiovetlab.ru/sobytiya-i-novosti/poleznaya-informatsiya/item/135-prevyshenie-soderzhaniya-zheleza-v-vode.html (дата обращения: 16.08.2018)
6. Жесткость [Электронный ресурс] // water.ru- URL: http://www.water.ru/bz/param/harshness.php (дата обращения: 17.08.2018)

УДК 327.54

Василькова В.А.
аспирант
специальность 07.00.03
ННГУ им. Н. И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

К ПРИЧИНАМ НЕРАТИФИКАЦИИ ДОГОВОРА ОСВ-2: ДЖ. КАРТЕР В ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ ВАШИНГТОНА

Аннотация: *статья посвящена проблемам нератификации договора ОСВ-2, вызванным постепенным свертыванием разрядки международной напряжённости. Помимо внешних факторов, осложняющих переговорный процесс, свою роль сыграли противоречия, свойственные администрации Дж. Картера. Выражались они, как в отсутствии согласия между ключевыми политическими фигурами по вопросам отношений с СССР и проблемам разоружения, так и в отсутствии политической гибкости президента, его неумении консолидировать продуктивно взаимодействовать с Сенатом США.*

Ключевые слова: холодная война, разрядка международной напряженности, договор ОСВ-2, советско-американские отношения, ограничение стратегических вооружений.

Vasilkova V.A.
graduate student
Lobachevsky State University of Nizhni Novgorod (UNN)
Russian Federation, Nizhny Novgorod

THE REASONS NOT TO RATIFY THE SALT-2: J. CARTER IN THE POLITICAL SYSTEM OF WASHINGTON

Abstract: the article is devoted to the problems of non-ratification of the salt-2 Treaty caused by the gradual curtailment of international tension. In addition to external factors that complicate the negotiation process, the contradictions inherent in the administration of John played a role. Sump's. They were expressed both in the absence of agreement between key political figures on relations with the USSR and disarmament issues, and in the absence of political flexibility of the President, his inability to consolidate productive interaction with the us Senate.

Key words: cold war, détente of international tension, salt-2 Treaty, Soviet-American relations, strategic arms limitation.

Переговорный процесс, концентрировавшийся вокруг вопроса о контроле над ядерными вооружениями, в частности о возможности установления определенных лимитов над его производством и размещением, был одним из узловых элементов, характерных для периода разрядки международной напряженности.

Несмотря на условное десятилетие применения новых технологий

построения международных отношений, позволивших Соединенным Штатам выйти из затянувшегося внешнеполитического кризиса, а также получить новые рычаги давления на Советский Союз, главным образом за счет внедрения системы увязок, постепенно стали обнаруживать себя черты кризиса нового подхода, выражающиеся в затягивании переговорного процесса, росте политической оппозиции внутри американской администрации16. Признанной «точкой», ознаменовавшей конец периода разрядки международной напряженности, считается ввод советских войск в Афганистан. Он же в подавляющем большинстве тематических исследований объявляется причиной нератификации договора ОСВ-2 американской стороной.

Вместе с тем на наш взгляд из поля зрения ученых и аналитиков зачастую выпадает очень важный аспект, связанный с недооценкой внутренних особенной построения и реализации политического процесса в американской администрации. Несмотря на наличие объективных факторов внешней среды, которые формируют актуальную повестку внешнеполитических вызовов, формы, и содержание реакции на эти вызовы во многом зависят от текущей политической конъюнктуры в Вашингтоне, от способности президента и его команды консолидировать лояльные силы для реализации своих политических решений.

Настоящая статья раскрывает те причины не ратификации договора ОСВ-2, которые лежат в психологической плоскости и вызваны проявлением личных, индивидуальных особенностей президента Дж. Картера в условиях конъюнктуры реализации политического процесса внутри американской администрации соответствующего периода.

С самого начала формирования нового подхода, идеологом которого выступал Г. Киссинджер, проявилось наличие консервативного оппозиционного крыла, с опаской и неодобрением воспринимающее стремление к расширению и усложнению контактов с социалистическими странами, не только Советским Союзом, но и Китаем. Подобного рода инициатива воспринималась как слабость Соединенных Штатов, а перспективы выгоды были не до конца ясны. Однако искушенность президента Р. Никсона как политика, его умение четко обозначить свои позиции и границы, помогали в определенные моменты преодолевать это сопротивление17. В президентство Д. Форда сохранялся позитивный настрой и в целом идеи предшественников по вопросам разоружения в Белом доме разделяли.

После прихода к власти Дж. Картера состав новой администрации претерпел существенные изменения, и сложилась не совсем благоприятная ситуация, при которой среди ключевых фигур, близких к президенту, не было взаимопонимания и стремления к выработке компромиссного единого

[16] Киссинджер Г. Дипломатия. / пер. с англ. В. В. Львова. Послесл. Г. А. Арбатова. — М.: Ладомир, 1997, с. 455.
[17] Никсон Р. Шесть кризисов. / пер. с англ. — М.: Прогресс, 1970, с. 154.

курса18. Речь, конечно, идет о госсекретаре Вэнсе и помощнике президента по национальной безопасности З. Бжезинском19. Если первый настаивал на продолжении никсоновского-киссинджеровского курса, отмечал важность переговоров по подписанию ОСВ-2, то второй демонстрировал стремление к расширению контактов США с КНР в пику СССР, а так же публичному осуждению советской активности в странах третьего мира. Это противостояние осложнялось тем, что действующий президент демонстрировал медлительность в принятии решений. Не разделяя на 100 % ни первую, ни вторую точку зрения, он сам метался между периодически возникающим стремлением довести переговоры об ограничении стратегических вооружений до логического завершения и желанием продвигать в качестве ключевого элемента внутренней и внешней повестки тему прав человека, которая стала ещё одной «гирей» на ноге переговорного процесса. Все чаще на поверхность проступал, тщательно заретушированный ранее, мотив того, что само стремление Советской стороны к заключению соглашений по вопросам ядерных вооружений можно использовать для получения уступок по прочим ключевым вопросам.

Помимо Збигнева Бжезинского оппонентами госсекретаря Вэнса и противниками договора ОСВ-2 стали американский посол Малкльом Тун, проигнорированный в переговорном процессе, поскольку Вэнс предпочитал вести диалог напрямую с советским послом А. Добрыниным, а также сенатор Генри М. Джексон, отличающийся практически идентичными с З. Бжезинским взглядами. Эти фигуры играли свою негативную роль не только за счет того, что всячески ослабляли позиции лояльного госсекретаря, но и благодаря тому, что служили центрами притяжения противников договора.

На стадии формирования идеи о переговорном процессе в рамках ограничения соответствующих вооружений, а также подписания договора ОСВ-1, американская администрация смогла реализовать ряд важных стратегических целей20:

обозначить своё стремление идти в фарватере антивоенного движения, тем самым продемонстрировав готовность к преодолению черт милитаризма, яро осуждаемых как за пределами страны, так и внутри неё;

расширить возможные границы сотрудничества с СССР, поставив решение знаковых для Союза вопросов в зависимость от преодоления аналогичных по значению проблем администрации Штатов, главным образом на внешнеполитическом поприще.

Это привело к тому, что, несмотря на снижение уровня видимой, прямой конфронтации, сущностное соперничество сохранилось, но стало реализовываться на более тонком уровне, позволяя Америке использовать

[18] Добрынин А.Ф. Сугубо доверительно. Посол в Вашингтоне при шести президентах США (1962-1986 гг.). – Изд. 2-е. – М.: Международные отношения, 2008, с. 387

[19] Бжезинский З. Великая шахматная доска. – М.: АСТ, 2018, с. 17.

[20] Киссинджер Г. Дипломатия. / пер. с англ. В. В. Львова. Послесл. Г. А. Арбатова. — М.: Ладомир, 1997, с. 380.

новые, более эффективные и в тоже время одобряемые общественностью рычаги воздействия на своего соперника-партнера.

Возможность добиться уступок отдельных стран соцлагеря Азии или Ближнего Востока при возникновении международных кризисов, в которые оказывались, стянуты США, позволила концепции разрядки международной напряженности сохраняться после отставки президента Р. Никсона во время правления Д. Форда.

Новый виток внутриполитического кризиса, вызванный Уотергейтским делом, породил жесткую критику в адрес политической элиты того времени, которую обвиняли в коррумпированности, пренебрежению к законам, но что более важно к правам и жизням простых американцев, а также идеалам свободы. Поскольку последние считались столпами, на которых зиждиться американская нация, все те, кто уже к тому моменту взошел на политический Олимп, были скомпрометированы. Требовались новые лица, одним из них и стал Джимми Картер.

С самого начала своей политической кампании он всесторонне подчеркивал удаленность от коррумпированного Вашингтона с его грязными политическими играми, а также то, что он простой южанин, обеспокоенный судьбой нации и стремящийся к власти для того, что бы следуя принципам открытости, справедливости и законности, служить своей стране, вернуть веру простых американцев в руководство страной[21].

Политическая карьера Картера началась на юге, в местности, где он провел своё детство и юность, и где находилась семейная ферма Картеров. Пройдя путь от главы Совета по образованию округа Самтер до президента Соединенных Штатов, политик на каждом этапе своего пути отстаивал гражданские права. Несмотря на то, что он был одним из южан, в общественной культуре которых глубоко укоренилась мысль о справедливости сегрегации и прочих ограничений по расовому признаку, сам Картер таких взглядов не разделял. Вместе с тем, нельзя сказать, что он недооценивал важность учета политического и общественного запроса. Так, например, приняв во внимание неудачу первой попытки, баллотироваться на пост губернатора Джорджии, во вторую предвыборную кампанию Картер приложил немало усилий, что бы его не сочли излишне либеральным, в том числе пошел на такой шаг, как ограничение публичных контактов с «черными» активистами.

Однако непонимание важности соблюдения тонкостей политического этикета проявилось уже на этапе его деятельности в качестве губернатора. Хорошо знакомый с деталями организации хозяйственной деятельности, он использовал положительной опыт данной сферы, стремясь к оптимизации политического аппарата, избегая, как ему казалось, ненужных телодвижений, связанных с поддержанием системы иерархически выстроенных неформальных связей между участниками политического

[21] Carter, J. White House Diary. - New York: Farrar, Straus and Giroux, 2010, p. 20

процесса.

Картер пришел к власти в кризисных условиях и, по началу, его рейтинги были достаточно высокими. Сам же он рассчитывал на то, что сможет преодолеть ряд внутриполитических и внешнеполитических проблем. Однако события, последовавшие далее, такие как революция 1979 года в Иране, потеря Панамского канала, выявили неспособность президента оперативно принимать решения в критических ситуациях, его медлительность и низкий уровень политической гибкости. В связи с этим, даже сегодня, когда прошли десятки лет с момента окончания его президентства, и Картер широко известен своими успешными гуманитарными инициативами, пребывание его в Белом доме оценивается как неудачное.

Поскольку прогресс международных отношений в 70-ые гг. XX в. во многом увязывался с достижениями советско-американских переговоров по ограничению стратегических вооружений, то у советской стороны, особенно после опыта президентства Форда не было сомнений в том, что и в президентство Картера удастся сохранить продуктивный настрой и дело подписания договора ОСВ-2 после Владивостокских договоренностей является делом техники.

Однако практически сразу проявилось стремление Дж. Картера развивать диалог в контексте инициатив борьбы за права человека22. По понятным причинам Советский Союз не то что не мог занимать такую же активную позицию, но и попал под удар риторики нового президента. Кроме того, внимание Картера занимали не только переговоры по ОСВ-2. Другим вопросам, например проблеме Панамского канала, в некоторые периоды он уделял большее внимание, считая их более перспективными и существенными. По замечанию А. Добрынина если бы американская администрация имела четкий последовательный план реализации внешнеполитической стратегии, то договор ОСВ-2 мог бы быть подписан и ратифицирован уже в первый год нахождения у власти нового президента23. В двух указанных аспектах проявлялся идеализм Дж. Картера, а так же его скромный политический опыт по сравнению с предшественниками, что мешало ему использовать реальные политические возможности, пусть даже и менее существенные, чем хотелось бы.

Инициативы, которые затем активно выдвигал глава Белого дома, были радикальными, так как предполагали существенные ограничения вооружений, выбиваясь из логики уже пройденного переговорного процесса. Фоном выступали перемены общественных настроений в США, выражающиеся в росте антисоветских настроений, который был вызван, в том числе позицией самого президента по вопросам прав человека, а также ростом милитаристских настроений, спровоцированном усилиями Пентагона

[22] Carter, J. White House Diary. - New York: Farrar, Straus and Giroux, 2010, p. 157

[23] Добрынин А.Ф. Сугубо доверительно. Посол в Вашингтоне при шести президентах США (1962-1986 гг.). – Изд. 2-е. – М.: Международные отношения, 2008, с. 387

и нарастанием кризисных явлений в Ближневосточном регионе, Африке и Европе.

Дело Щаранского, диссидента еврейского происхождения, также осложняло переговорный процесс, актуализируя, по мнению советской, стороны, стремление американской администрации спекулировать на теме прав человека, перетягивая внимание с решения ключевых вопросов на обсуждение местечковых задач.

Достижение ясного результата, выраженного в подписании соглашения ОСВ-2, было необходимо не только СССР, но и американской администрации, которая в преддверии предвыборной гонки должна была подытожить итоги своей работы. Отсутствие этих самых итогов, не только в плане советско-американских отношений, но и других вопросов внутренней и внешней политики недвусмысленно обнажало противоречивый и нестабильный характер ее работы. В тоже время Москва, достаточно жестко ставила вопрос о том, что встреча на высшем уровне возможна только после получения гарантий о том, что стороны выходят на подписание договора.

Наконец, после длительного переговорного процесса на встрече в Вене, которая проходила с 15 по 18 июля 1979 года, договор ОСВ-2 был подписан, вместе с протоколом к нему и прочими сопутствующими документами, а также совместным коммюнике. Помимо установления лимитов стратегических наступательных вооружений, соглашение предусматривало детальный режим проверки и контроля над соблюдением его положений.

На совместном заседании обеих палат конгресса Картер не смог убедить сенат ратифицировать договор и, несмотря на то, что комитетом по иностранным делам он был одобрен, комитет по делам вооруженных сил десятью голосами проголосовал против.

Таким образом, к моменту ввода советских войск в Афганистан в 1979 году решение о том, что договор ОСВ-2 не будет ратифицирован американской стороной, приобрело осязаемые политические контуры.

Использованные источники:

1. Добрынин А.Ф. Сугубо доверительно. Посол в Вашингтоне при шести президентах США (1962-1986 гг.). – Изд. 2-е. – М.: Международные отношения, 2008. – 712 с.
2. Carter, J. White House Diary. - New York: Farrar, Straus and Giroux, 2010. – 592 p.
3. Никсон Р. Шесть кризисов. / пер. с англ. — М.: Прогресс, 1970. — 215 с.
4. Киссинджер Г. Дипломатия. / пер. с англ. В. В. Львова. Послесл. Г. А. Арбатова. — М.: Ладомир, 1997. — 850 с.
5. Бжезинский З. Великая шахматная доска. – М.: АСТ, 2018. – 384 с.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация: В статье рассмотрен бухгалтерский учет основных средств, а так же дано их определение. Роль основных средств, в любой организации, их состояние и эффективное использование влияют на конечные результаты и являются важнейшим фактором в процессе хозяйственной деятельности организаций. Рациональное использование основных средств имеет большое значение для учета, так как в системе бухгалтерского учета формируется большая часть информации, которая является основой для принятия управленческих решений.

Ключевые слова: основные средства, активы, регламентаиця учета, документальное оформление.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE
UNIVERSITY. N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

ACCOUNTING OF FIXED ASSETS

Annotation: The article considers the accounting of fixed assets, as well as their definition. The role of fixed assets, in any organization, their condition and effective use, affect the results and are the most important factor in the process of economic activity of organizations. Rational use of fixed assets is of great importance for accounting, since the accounting system forms the bulk of information that is the basis for making managerial decisions.

Keywords: fixed assets, assets, accounting regulations, documentary registration.

Основные средства - это средства труда, которые неоднократно участвуют в производственном процессе, сохраняя при этом свою натуральную форму, а их стоимость переносится на производимую продукцию частями по мере снашивания.[3, с.71].

Отличительной особенностью основных средств является их многократное использование в процессе производства, сохранение первоначального внешнего вида (формы) в течение длительного периода. Основные задачи бухгалтерского учета основных средств по РБСУ являются:

- Правильное документальное оформление и своевременное отражение в учетных регистрах поступления основных средств, их внутреннего

перемещения и выбытия;

- Правильное исчисление и отражение в учете суммы амортизации основных средств;

- Точное определение результатов при ликвидации основных средств;

- Контроль за затратами на ремонт основных средств, за их сохранностью и эффективностью использования.

В любой организации их состояние и эффективное использование влияют на конечные результаты и являются важнейшим фактором в процессе хозяйственной деятельности организаций. Рациональное использование основных средств имеет большое значение для учета, так как в системе бухгалтерского учета формируется большая часть информации, которая является основой для принятия управленческих решений. [4, с.12].

Активы принимаются организацией к учету как основные средства если выполняются условия: объекты основных средств предназначены для производства продукции; объекты основных средств предназначены для использования в течение длительного периода, свыше 12 мес. или обычного операционного цикла, если он превышает 12 мес.; организация не предполагает последующую перепродажу данного объекта; объект способен приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем. [5, с.125].

Система РСБУ представлена ПБУ 6/01 «Учет основных средств», которая отражает все фактические вопросы учета основных средств. Согласно ПБУ 6/01 основные средства представляют инвентарный объект, с учетом срока полезного использования. Основная проблема для практики учета основных средств согласно РБСУ имеет регламентация, как часто меняющаяся. Основная задача учета основных средств – получение точной информации об определение использования срока основных средств, для начисления амортизации в процессе производственной деятельности. Срок полезного использования основных средств определяется при принятии объекта к бухгалтерскому учету. Определение срока полезного использования основных средств может производится в следующих случаях: ожидаемого и имеющегося срока использования основных средств согласно производительности; ожидаемого и имеющегося срока физического износа, который напрямую имеет зависимость от эксплуатации и различных условий; законодательно-нормативного регулирования. [6, с.239].

Согласно ПБУ 6/01 «Учет основных средств» основные средства в учете определяются, как активы для использования в производственной деятельности, (учет ведется на счёт 01 «Основные средства») и активы, во временном использовании (счет 03 «Доходные вложения в материальные ценности»). В ПБУ 6/01 «Основные средства» описано, что начисление амортизации основных средств ведется с месяца, следующего за месяцем принятия к учету независимо от факта ввода в эксплуатацию.

В настоящее время ПБУ 6/01 «Учет основных средств» позволяет в учетной политике организации устанавливать стоимостной критерий отнесения активов к основным средствам. С 2011 года в бухгалтерском учете

максимальный стоимостной предел отнесения основных средств к материально - производственным запасам составлял до 40 000руб, что должно было быть отражено в учетной политике организации. Такие же подходы были и в налоговом учете. [1, с.108].

С 1.01.2015 г. организации самостоятельно определяют порядок признания материальных расходов, предусмотренных подп. 3 п.1 ст.254 НК РФ. Бухгалтерский учет основных средств ведется на активном сч.01 «Основные средства» отражение основных средств, проводится по первоначальной стоимости. К этому счёту открывается субсчет 1-поступление основных средств. На Дебет сч.08 «Вложения во вне оборотные активы» отражаются все фактические затраты предприятия, связанные с созданием объекта ОС. [4, с.12].

В соответствии с ПБУ 6/01 «Учет основных средств» первоначальная стоимость объектов основных средств формируется с учетом затрат на их ликвидацию. Согласно письму Минфина РФ от 09.01.2013 №07-02-18/01 и ПБУ 8/2010 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы», в первоначальную стоимость основных средств необходимо включать величину оценочного обязательства на демонтаж и утилизацию объекта основных средств и восстановление окружающей среды, если возникновение таких обязательств непосредственно связано с приобретением, сооружением и изготовлением этих основных средств.

Таким образом, учет основных средств является весьма важным для любой компании, потому, что данные виды активов представляют основу для любого вида хозяйственной деятельности. Так же при организации учета основных средств следует, принимать во внимание отраслевые нюансы, которые позволят максимизировать экономические выгоды предприятия.

Использованные источники:

1. Бабакова Л.В.Учет основных средств организации, формирование методики контроля за их наличием и состоянием// Актуальные вопросы экономических наук. 2015. № 43. С. 108-112.
2. Байдаирова К.Б., Искакова М.С., Болсынбекова Г.А.Учет основных средств // В сборнике: Проблемы и перспективы развития экономики и менеджмента в России и за рубежом Материалы Седьмой международной научно-практической конференции. 2015. С. 323-328.
3. Максимова А.Х.Учет и анализ основных средств// В сборнике: Сборник материалов I Международной (X Всероссийской) научно-методической конференции ООО МИП «Ассоциация независимых экспертов в области качества», ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет», ФГБОУ ВПО «Оренбургский государственный университет». 2014. С. 71-72.
4. Павлова Т.А., Сири Рам Р.Учет основных средств, в соответствии с ПБУ 6/01 и МСФО 16// Вестник Санкт-Петербургского государственного университета технологии и дизайна. Серия 3: Экономические, гуманитарные и общественные науки. 2015. № 1. С. 12-14.
5. Сидоренко Н.С.Особенности бухгалтерского и налогового учета

основных средств организации// Современные тенденции развития науки и технологий. 2015. № 4-5. С. 125-126.
6. Шагаева Т.М. Учет основных средств в Российской и международной практике: сходства и различия// В сборнике: В мире научных открытий Материалы III Всероссийской студенческой научной конференции (с международным участием). 2014. С. 239-245.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ЗАКОНОДАТЕЛЬНО-НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы законодательно-нормативного регулирования. Рассматриваемая тема весьма актуальна, так как ведение бухгалтерского учета в России осуществляется в соответствии с различными нормативными документами, имеющими разный статус. Одни из них обязательны к применению, другие носят рекомендательный характер. Поэтому необходимо знать законы, содержания нормативных документов, которые регулируют бухгалтерский учет, от этого зависит достоверность бухгалтерской отчетности и, соответственно, успех самого предприятия. В связи с этим вызывает интерес рассмотрение современного состояния и перспектив развития нормативного регулирования бухгалтерского учета и отчетности в РФ.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, предприятие, законодательно-нормативное регулирование.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY
N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

LEGISLATIVE AND REGULATORY REGULATION OF ACCOUNTING

Annotation: The article deals with the issues of legislative and regulatory regulation. This topic is very relevant, since the accounting in Russia is carried out in accordance with various regulatory documents that have different status. Some of them are mandatory for application, others are recommendatory in nature. Therefore, it is necessary to know the laws, the content of regulatory documents that regulate accounting, on this depends the reliability of the financial statements and, accordingly, the success of the enterprise itself. In this regard, it is of interest to consider the current state and prospects for the development of

regulatory regulation of accounting and reporting in the Russian Federation.

Keywords: accounting, enterprise, legislative and regulatory regulation.

Рассмотрим нормативные акты, регламентирующие бухгалтерский учет и отчетность. Нормативное регулирование бухгалтерского учета и формирования бухгалтерской (финансовой) отчетности как одна из основополагающих сторон деятельности организации является важнейшей задачей финансовых властей. Бухгалтерский учет должен быть предметом тщательного и постоянного внимания, а также своевременного регулирования со стороны государства. [1, с.295].

Нормативное регулирование бухгалтерского учета представляет собой установление государственными, надзорными органами общеобязательных правил (норм) ведения бухгалтерского учета и составление бухгалтерской отчетности.

Бухгалтерский учет является основным источником информации для внешних пользователей, в том числе налоговых и других государственных органов. В этой связи в современных условиях крайне важно для принятия верных решений установление государственными органами общеобязательных правил ведения бухучета. [4, с.174].

Экономическая обстановка, сложившаяся в стране правовая система и многие другие факторы, предопределяют использование в каждой стране определённого набора элементов влияния на бухгалтерский учет, в результате чего формируется своеобразная модель организации и ведения учета. [4, с.1756].

Основой в системе регулирования на законодательно-нормативном уровнен являются действующие единые правила и принципы ведения бухгалтерского учета, которые дают возможность управленческому персоналу иметь достоверную информацию о деятельности предприятия и на ее основе разрабатывать и принимать управленческие решения. [3, с.20].

Нормативные документы, регламентирующие правила ведения бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, подразделяются на четыре уровня:

1) к документам первого уровня относят законодательные акты, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, прямо или косвенно регламентирующие организацию и ведение бухгалтерского учета в организации;

2) документами второго уровня являются Положения по бухгалтерскому учету, которые разработаны на основе стандартов международной финансовой отчетности и определяют правила ведения бухгалтерского учета конкретных объектов;

3) в состав документов третьего уровня входят план счетов, методические рекомендации (указания), комментарии, письма Минфина РФ и другие;

4) документы четвертого уровня разрабатываются непосредственно в

самой организации (Приказ об учетной политике, рабочие планы счетов, график документооборота и другие).

Основным нормативным документом первого уровня является Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Данный законодательный документ раскрывает основные понятия, правовые основы, принципы бухгалтерского учета, регламентирует правила ведения бухгалтерского учета на предприятии, требования к учетной политике организации, первичным документам, регистрам, определяет порядок инвентаризации и другие моменты. Положения по бухгалтерскому учету конкретизируют закон «О бухгалтерском учете».

Данные документы определяют свод правил, которые устанавливают порядок учета и оценки определенных объектов. В целом нормативное регулирование бухгалтерского учета позволяет однозначно трактовать учетную информацию и определять ответственность за нарушения, допущенные при ведении бухгалтерского учета и формировании бухгалтерской (финансовой) отчетности. [5, с.117].

Таким образом, мы можем сделать следующие выводы, на сегодняшний день регулирование бухгалтерского учета проводится согласно нормативно-правовым актам, в форме ненормативных и нормативных документов. Все нормативные правовые акты в зависимости от их юридической силы находятся между собой в строгой иерархической подчиненности и делятся на законы и иные нормативные правовые акты.

Тем не менее, законодательно-нормативное регулирование на современном этапе имеет множество проблем, которые требуют немедленного решения. К основным проблемам, можно отнести такие как, существующие противоречия в законодательстве, регулирующем формирование бухгалтерской отчетности на основании правил международных стандартов финансовой отчетности, в связи стандартизацией бухгалтерской отчетности на международном уровне.

Углубляющийся мировой процесс глобализации приводит к изменениям во всех областях экономической деятельности. В этой связи хозяйствующие субъекты предъявляют повышенные требования к составлению и сопоставимости отчетности с отчетностью других организаций, предоставлению полезной и понятной информации всем заинтересованным пользователям, как на российском, так и на международном уровне. Это в свою очередь, предопределяет постоянное повышение качества получаемой информации и обеспечение гарантированного доступа к ней всех заинтересованных пользователей. Особое значение в этих условиях приобретает совершенствование практики применения Международных стандартов финансовой отчетности, как международного инструмента обмена финансовой информацией. С этих позиций необходимо использование российскими хозяйствующими субъектами учетной системы, понятной и вызывающей доверие не только в России, но и за рубежом.

Использованные источники:

1. Власова Н.С., Метельская Т.В., Волошина И.М. Нормативное регулирование бухгалтерского учета и перспективы его развития// В сборнике: Современная экономика: проблемы, перспективы, информационное обеспечениематериалы VI международной научной конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ и 15-летию кафедры теории бухгалтерского учета. 2017. С. 295-298.
2. Гребнева Е.А., Мехоношина Н.В.О нормативно-правовом регулировании бухгалтерского учета на предприятиях// Научный обозреватель. 2015. № 11. С. 9-10.
3. Давыдова Д.А.Нормативное регулирование бухгалтерского учета в РФ// Бизнес и общество. 2015. № 1 (5). С. 20.
4. Евдокимова К.В.Нормативное регулирование бухгалтерского учета// В сборнике: Математические методы и модели в исследовании государственных и корпоративных финансов и финансовых рынков Сборник материалов Всероссийской молодежной научно-практической конференции. 2015. С. 174-176.
5. Хайбуллина И.В., Якшина Ю.И., Климкина Е.В.Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета в РФ: Закон «О бухглатерском учете» // В сборнике: Инструменты современной научной деятельности Сборник статей Международной научно-практической конференции. 2016. С. 117-120.

УДК 657.4

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

НЕОБХОДИМОСТЬ УЧЕТА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОТ ОБЫЧНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В данной статье рассматривается материал по учету доходов и расходов организации от обычных видов деятельности, их учет и анализ. Эффективность деятельности предприятий различных форм и отраслей с учетом существования множества видов деятельности можно определить, по тому насколько предприятие приносит прибыль. И соответственно в современных условиях перспектива развития предприятий зависит от получаемого им финансового результата.

Для любых предприятий основой функционирования является эффективность, правильность и рациональность организации бухгалтерского учета формирования доходов и расходов.

Ключевые слова: доходы, расходы, бухгалтерский учет, финансовый результат.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY. N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

NECESSITY OF ACCOUNTING OF INCOME AND EXPENDITURES FROM CONVENTIONAL ACTIVITIES

Annotation: This article considers material on the accounting of the organization's income and expenses for ordinary activities, their accounting and analysis. The effectiveness of enterprises of various forms and industries, taking into account the existence of many activities, can be determined to the extent that the enterprise makes a profit. And accordingly, in modern conditions, the prospects for the development of enterprises depend on the financial result that they receive. For any enterprises, the basis of functioning is the effectiveness, correctness and rationality of the organization of the accounting of formation of incomes and expenses.

Keywords: incomes, expenses, accounting, financial result.

На сегодняшний день, участок бухгалтерского учета учет доходов и расходов и формирование финансового результата, является одним из - сложных участков учетной работы на предприятии, так как от организации учетной работы зависит эффективность деятельности предприятия. В ходе своей производственно-хозяйственной деятельности предприятия имеют и

несут различные расходы, с целью получения доходов. Соответственно полученные доходы в соответствии с законодательно-нормативными актами РФ подлежат налогообложению, и неправильная организация бухгалтерского учета доходных и расходных операций предприятия может вести к нарушениям согласно налогового законодательства. [1, с.154].

Отраженные в учете неправильно результаты, по доходным и расходным операциям, могут привести к неправильному расчету налоговых платежей и соответственно, для предприятия это может обернуться различными финансовыми потерями в качестве начисляемых налоговых штрафов и пеней.

Предприятие любой формы собственности имеет конечную цель получение прибыли в ходе своей деятельности, которую можно рассмотреть, как результат, получаемый между расходными операциями и доходными. Рассмотрим определение доходов и расходов. К доходам можно отнести финансовый результат, полученный, в ходе деятельности определяющихся как денежным или материальным выражением, и имеющий увеличение различных экономических выгод.

К расходам можно отнести денежные средства, затраченные и возникающие в процессе финансово-хозяйственной деятельности.

В бухгалтерском учете доходы и расходы делят на доходы и расходы от обычных видов деятельности и прочие доходы и расходы. [2, с.45].

На сегодняшний день бухгалтерский учет доходов и расходов от обычных видов деятельности, является систематически и упорядочено-собираемой информации, которая регистрируется в денежном выражении и представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении с помощью автоматизированного, сплошного, непрерывного и документального учета всех хозяйственных операций.

Согласно законодательно-нормативному регулированию в РФ бухгалтерский учет ведется всеми предприятиями. Основной целью бухгалтерского учета различных участков, (в том числе учета доходов и расходов) является получение более точной информации с помощью использования различных учетных методов и организации бухгалтерского учета. [3, с.98].

Например, получение информации о полученной выручки (доходов) предприятия за период, может обусловить практически все финансовые показатели деятельности и налогооблагаемую базу. В связи с этим контроль за правильностью исчисления данного вида доходов является одной из основных задач бухгалтерского учета.

Правильное отражение расходов организации позволяет получить достоверный финансовый результат от основной деятельности.

Правильно организованный учет не только позволяет получать достоверную и качественную информацию о состоянии и движении хозяйственных средств, но и является действенным рычагом укрепления

финансовой устойчивости предприятия, выявления резервов повышения эффективности производства, то есть выполнять свои задачи.

Основные задачи бухгалтерского учета:

- формирование полной и достоверной информации о деятельности организации и ее имущественном положении, необходимой внутренним пользователям бухгалтерской отчетности - руководителям, учредителям, участникам и собственникам имущества организации, а также внешним - инвесторам, кредиторам и другим пользователям бухгалтерской отчетности;

- обеспечение информацией, необходимой внутренним и внешним пользователям бухгалтерской отчетности для контроля за соблюдением законодательства Российской Федерации при осуществлении организацией хозяйственных операций и их целесообразностью, наличием и движением имущества и обязательств, использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов в соответствии с утвержденными нормами, нормативами и сметами;

- предотвращение отрицательных результатов хозяйственной деятельности организации и выявление внутрихозяйственных резервов обеспечения ее финансовой устойчивости.

Задачи, стоящие перед бухучетом в организации, могут быть выполнены при правильно организованном учете. Недостатки бухучета сказываются на отставании в учете, созданию условий для хищений товарно-материальных ценностей, увеличении расходов на продажу, запоздании предоставления отчетности, уменьшению получаемой прибыли. [4, с.105].

Значение правильной организации учета доходов и расходов нельзя недооценивать, поскольку правильное отражение доходов и расходов влияет на формирование финансового результата предприятия. Таким образом, на предприятии надо организовать учет доходов и расходов результатов так, чтобы потери от неправильного учета были сведены к нулю.

На основе вышесказанного можно сделать вывод, что доходы и расходы организации являются объектами бухгалтерского управленческого учета, поскольку они раскрывают сущность хозяйственных операций, а также позволяют анализировать производственные и сбытовые возможности предприятия и на основе этого принимать управленческие решения.

Использованные источники:

1. Белова Е.Л.Особенности бухгалтерского учета формирования и использования прибыли в организации// в сборнике: Пути социально-экономического развития региона: финансовое обеспечение, перспективы и направления оптимизации Калужский филиал Финансового университета при Правительстве РФ. Под редакцией Пироговой Т.Э., Никифорова Д.К. 2015. С. 154-158.

2. Голубков А.В.Теоретические и методологические основы бухгалтерского учета доходов и расходов// в сборнике: Управление социально-экономическими системами Материалы международной научно-практической конференции. 2017. С. 45-48.

3. Еримизина М.И., Дементьева С.Я.Формирование информации о доходах и расходах в финансовом и налоговом учете // Инновационная наука. 2015. Т. 1. № 5 (5). С. 93-98.
4. Кучинский А.В. Бухглатерский учет доходов и расходов малыми предприятиями// Кучинский А.В. Вестник Димитровградского инженерно-технологического института. 2015. № 1 (6). С. 103-117.
5. Рожкова Н.В., Тынчерова В.Р.Актуальные аспекты нормативного регулирования учета доходов и расходов по приносящей доход деятельности// В сборнике: Экономическая безопасность: правовые, экономические, экологические аспекты сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. 2016. С. 353-357.
6. Сысоев Н.И., Харченко С.В.Признание расходов без доходов: бухгалтерский учет и налогообложение// Бухгалтерский учет в издательстве и полиграфии. 2015. № 1 (173). С. 25-28.
7. Федорцова Р.П., Серова А.В.Учет и анализ доходов и расходов организации// В сборнике: Управление реформированием социально-экономического развития предприятий, отраслей, регионов сборник научных статей V Международной научно-практической конференции студентов, аспирантов и преподавателей. под редакцией В. В. Бондаренко, О. В. Лосевой, В. А. Дресвянникова, С. В. Самуйлова, Е. В. Воейкова, Л. М. Хурновой, Н. Г. Смолич. 2014. С. 203-208.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ОСНОВЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ЕЕ НЕОБХОДИМОСТЬ

Аннотация: В статье рассматриваются основы оптимизации налогообложения. На сегодняшний день оптимизация налогообложения достаточно актуальная тема, так как практически все налогоплательщики стараются уменьшить платежи по налогам и увеличить получаемую прибыль. К оптимизации налогообложения можно отнести различные мероприятия согласно законодательно-нормативным актам, например, организация эффективных взаимоотношений и разработка различных схем с целью увеличения прибыли, который необходим на любом этапе деятельности организации.

Ключевые слова: налоги, налоговая оптимизация, налоговые режимы, законодательно-нормативное законодательство.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY. N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

BASICS OF TAX OPTIMIZATION AND ITS NECESSITY

Annotation: The article discusses the basics of tax optimization. To date, the optimization of taxation is quite an urgent topic, since almost all taxpayers are trying to reduce payments on taxes and increase their profits. The optimization of taxation can include various activities in accordance with legislative and regulatory acts, for example, the organization of effective relationships and the development of various schemes to increase profits, which is necessary at any stage of the organization.

Keywords: taxes, tax optimization, tax regimes, legislative and regulatory legislation.

На сегодняшний день налоги являются отрицательным моментом в любом виде бизнеса, как у юридических, так и у физических лиц, так как уменьшают сумму получаемой прибыли. Напротив, государство пытается ввести организацию жесткого контроля уплаты налогов и разъяснения о том, что, налоги являются платой за цивилизованное общество. [1, с.73].

Основной причиной неуплаты налогов со стороны юридических и физических лиц является неумение самостоятельно определять виды и размеры налогов, которые оговариваются в соответствии с утвержденными

законодательно-нормативными актами, действующими на территории РФ, в согласовании с органами контроля, обязанностью которых является надзор за исполнением налогового законодательства согласно НК РФ. [3, с.76].

Соответственно, в связи с этим физическим и юридическим лицам приходится искать обходные пути налогового законодательства, для уменьшения налогового бремени, которым можно дать характеристику как оптимизация налогообложения.

В оптимизацию налогообложения включаются различные мероприятия, организованные в соответствии с действующим налоговым законодательством, которые имеют возможность определения времени, места и видов деятельности, организацией и выбором оптимизированных схем уплаты налогов и взаимоотношений связанных с заключением договоров.

Основные причины, которые подтолкнули оптимизировать налогообложения имеют отражение в законодательно-нормативных актах: например, в Конституции РФ, дается определение и рассмотрение статей в которых закреплено и рассмотрено право налогоплательщиков, связанных с использованием системы оптимизации налогов. [4, с.42].

Согласно ст.8 Конституции РФ, говорится об экономической свободе деятельности и о том, что любой налогоплательщик имеет самостоятельное право в определении вида деятельности и направлений бизнеса.

Таким образом, анализируя все вышеописанное мы можем сделать следующие выводы: что гражданин РФ имеет право работать в качестве предпринимателя индивидуально, а также как сотрудник, вне штата имеющий право заключения договоров гражданско-правовых связанных с выполнением каких-либо конкретных видов работ и услуг. [5, с.102].

Следующий момент, определяющий необходимость налогового планирования с целью налоговой оптимизации тесно связан с Конституционным Судом РФ.

Согласно постановления от 27 мая 2003 г. № 9-П КС РФ отражен и указан следующий момент: в имеющихся различных ситуациях и случаях предусмотренных законодательно-нормативными актами и постановлениями имеющих различные льготы, дающие возможность освобождения от выплат налогов или в случае предусмотренных на законодательной основе тех или иных льгот, гарантирующих снижение или освобождение от налоговых платежей, в соответствии с их применением к различным категориям налогоплательщикам, то есть законно установленные и уплаченные налоги имеют предположение уплаты той части налогов, на которые льготы не отображались, и соответственно налогоплательщики, которые воспользовались данным условием, соответственно на них налагается ответственность, связанная с неуплатой законодательно установленных налогов в соответствии с НК РФ.

Важное направление и перспективы развития оптимизации налогового института дал Пленум Высшего Арбитражного Суда РФ согласно

постановления от 12 октября 2006 г. № 53 «Об оценке арбитражными судами обоснованности получения налогоплательщиком налоговой выгоды».

Еще одним положительным моментом в оптимизации системы налогообложения — это внесение изменений в формулировании ст. 198 и ст. 199 Уголовного кодекса РФ. [5, с.99].

Как правило, часто понятие оптимизация налогов вызывает ассоциации с уменьшением выплат налоговых платежей в бюджет. Соответственно, в связи с этим, целью как физических, так и юридических лиц является не уменьшение выплат налогов, а увеличение прибыли – основные цели любого предприятия.

Так же налоговую оптимизацию можно определить, как выбор оптимального сочетания правовых форм отношений и возможных вариантов их интерпретации в рамках действующего законодательства. Иными словами, это выбор между различными вариантами осуществления деятельности и размещения активов, направленный на достижение возможно более низкого уровня возникающих при этом налоговых обязательств, при этом целью является не снижение отдельных налогов, а увеличение доходов налогоплательщика после уплаты налогов.

Современное налоговое законодательство предусматривает различные налоговые режимы, которые зависят от статуса налогоплательщика, места его регистрации и организационно-правовой формы, а также направлений и результатов его финансово-хозяйственной деятельности. В этом плане государство сделало большой шаг на встречу, предприятиям малого бизнеса предоставив им альтернативные варианты налогообложения в виде специальных налоговых режимов, достоинством которых является в значительной степени упрощённые требования к ведению налоговой отчётности.

При этом следует отметить, что государство достаточно эффективно борется с процессом налоговой оптимизаций на предприятиях, устраняя недостатки существующего законодательства, в том числе его несовершенство, сложность и противоречивость.

Использованные источники:

1. Гонтарь И.Ю., Тищенко Е.С. Оптимизация налогообложения на предприятиях в современных условиях// Наука 21 века: вопросы, гипотезы, ответы. 2016. № 3(18). С. 72-76.
2. Веремеева И.А., Бальчевская О.В. Применение методов оптимизации методов оптимизации налогообложения на предприятии//в сборнике: Материалы, оборудование и ресурсосберегающие технологии Материалы международной научно-технической конференции. 2015. С. 344-345.
3. Инютина Е.Н.Оптимизация налогообложения на предприятии// в сборнике: Актуальные проблемы развития экономики и управления сборник статей, очерков и мемуаров. Хабаровск, 2016. С. 75-78.
4. Иванова Е.В.Методика и методы оптимизации налогообложения как способа снижения налоговой нагрузки предприятия// Вестник Сибирского

института бизнеса и информационных технологий. 2016. № 3(19). С. 41-45.
5. Махова К.В.Оптимизация налогообложения на предприятиях в современных условиях// в сборнике: Управление социально-экономческими системами. Материалы международной научно-практической конференции. 2017. С. 99-102.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ЗАКОНОДАТЕЛЬНО-НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ

Аннотация: Данная статья посвящена изучение законодательно-нормативному регулированию учета материально-производственных запасов. В условиях рыночной экономики становится актуальным вопрос организации оперативного контроля и управления запасами материальных ресурсов на предприятии согласно законодательно-нормативному регулированию РФ. Решению данной проблемы в определенной степени способствует отлаженная система учета и анализа материально - производственных запасов, а так же изучение основных законодательно нормативных актов и действующих законов РФ.

Ключевые слова: материально-производственные запасы; бухгалтерский учет, законодательно-нормативное регулирование.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

LEGISLATIVE AND REGULATORY REGULATION OF THE ACCOUNTING OF MATERIAL AND PRODUCTION RESERVES

Annotation: This article is devoted to the study of legislative and regulatory regulation of accounting of inventories. In the conditions of a market economy, the question of organizing operational control and management of inventories of material resources at the enterprise according to the legislative and regulatory regulations of the Russian Federation becomes urgent. To solve this problem to some extent contributes to a well-developed system of accounting and analysis of inventories, as well as the study of the basic legislative acts and existing laws of the Russian Federation.

Keywords: inventories; accounting, legislative and regulatory regulation.

Эффективность деятельности любого предприятия во многом зависит от правильного определения потребности в материально-производственных запасах и их учете. Оптимальная обеспеченность ими ведет к минимизации затрат, улучшению финансовых результатов, к ритмичности и слаженности работы предприятия. [2, с.72].

Основными задачами учёта материально-производственных запасов являются: - систематический контроль за сохранностью материальных ценностей путём учёта их по местам хранения и материально ответственным лицам; - непрерывный контроль за использованием материально-производственных запасов строго в соответствии с их назначением и с установленными нормами; - контроль за наличием материально-производственных запасов согласно утвержденным нормативам; - систематическая сверка фактического наличия продукции и производственных запасов в местах их хранения с данными бухгалтерского учёта. [5, с.346].

Материально-производственные запасы занимают важное место среди оборотных средств организации. Грамотный и своевременный учет движения материально-производственных запасов (МПЗ) позволяет правильно рассчитать налог на добавленную стоимость, себестоимость производимой продукции и, в конечном счете, финансовый результат. Целью данной работы является рассмотрение нормативного регулирования учета материально-производственных запасов в России и сравнение Положения по бухгалтерскому учету с МСФО. Нормативные документы, регламентирующие правила ведения бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, подразделяются на четыре уровня:

1) к документам первого уровня относят законодательные акты, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, прямо или косвенно регламентирующие организацию и ведение бухгалтерского учета в организации;

2) документами второго уровня являются Положения по бухгалтерскому учету, которые разработаны на основе стандартов международной финансовой отчетности и определяют правила ведения бухгалтерского учета конкретных объектов;

3) в состав документов третьего уровня входят план счетов, методические рекомендации (указания), комментарии, письма Минфина РФ и другие;

4) документы четвертого уровня разрабатываются непосредственно в самой организации (Приказ об учетной политике, рабочие планы счетов, график документооборота и другие).

Основным нормативным документом первого уровня является Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Данный законодательный документ раскрывает основные понятия, правовые основы, принципы бухгалтерского учета, регламентирует правила ведения бухгалтерского учета на предприятии, требования к учетной политике

организации, первичным документам, регистрам, определяет порядок инвентаризации и другие.

Положения по бухгалтерскому учету конкретизируют закон «О бухгалтерском учете». Данные документы определяют свод правил, которые устанавливают порядок учета и оценки определенных объектов. Важнейшим документом второго уровня, регламентирующим правила учета МПЗ на предприятии, является Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных ценностей» 5/01. [1]. В ПБУ утверждено, что материально-производственные запасы принимаются к учету по фактической себестоимости. В ПБУ 5/01 определены три способа отпуска материально-производственных запасов в производство: – по себестоимости каждой единицы. Данный способ характерен для случаев, когда организация использует материально-производственные запасы в особом порядке (драгоценные металлы, камни и т.п.) или, когда речь идет о запасах, которые не могут быть заменены обычным способом; – по средней себестоимости. Оценка производится по каждой группе материалов путем деления их общей себестоимости на их количество; – ФИФО. Запасы, первыми поступающие в производство, должны быть оценены по себестоимости первых во времени приобретений с учетом себестоимости запасов, числящихся на начало месяца. Также важным документом второго уровня выступает «Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации», которое регламентирует правила ведения бухгалтерского учета, документирования хозяйственных операций, оценку и инвентаризацию имущества и обязательств, порядок представления бухгалтерской отчетности, а также представляет требования к оценке отдельных статей бухгалтерской отчетности, в том числе и материалов (в составе статьи «Сырье, материалы, готовая продукция и товары»). В числе важных документов третьего уровня выделяют план счетов бухгалтерского учета и инструкция по его применению.

Также в состав документов третьего уровня входят методические указания, разрабатываемые Министерством финансов РФ, другими ведомствами и министерствами, объединениями организаций или крупными компаниями, с целью интерпретации и детализации нормативных документов первого и второго уровней. Для бухгалтерского учета материалов выделены следующие методические указания: – «Методические указания по бухгалтерскому учету материально- производственных запасов» раскрывают понятие «материально- производственные запасы», определяют задачи и требования к ведению учета, правила оценки, порядок инвентаризации и проверки МПЗ, разъясняет методологию ведения бухгалтерского учета по видам операций, связанными с движением МПЗ (поступление, порча, недостача, отпуск МПЗ); – «Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств» устанавливают порядок и сроки проведения инвентаризаций; Документы четвертого уровня разрабатываются непосредственно на самом предприятии. К ним относятся

Учетная политика, указания, положения, приказы и другие документы, являющиеся внутрифирменными стандартами. Сравнительный анализ ПБУ 5/01 «Учет материально производственных запасов» и МСФО 2 «Запасы». На данном этапе развития бухгалтерского учета постепенно происходит переход к международным стандартам бухгалтерской отчетности. Основным документом, регламентирующим учет материально-производственных запасов, является Положение по бухгалтерскому учету 5/01 «Учет материально-производственных запасов». В международной практике правила ведения учета материально-производственных запасов определены в МСФО 2 «Запасы». Основным вопросом в учете запасов МСФО 2 ставит определение суммы затрат, которая признается активом и переносится на будущие периоды до признания соответствующей выручки. Рассмотрим основные различия между ПБУ 5/01 «Учет материально- производственных запасов» и МСФО 2 «Запасы». 1. Классификация МПЗ. В ПБУ 5/01 к материально-производственным запасам относятся материалы, сырье, готовая продукция и товары, в МСФО 2 в структуре запасов выделены материалы, сырье, незавершенное производство, готовая продукция и товары. Основным отличием данных формулировок можно выделить то, что в российской практике учета незавершенное производство не относится к материально-производственным запасам (п. 4, ПБУ 5/01), его учитывают в расходах организации. [1]. 2. Оценка актива. В ПБУ запасы оцениваются по фактической себестоимости. В МСФО запасы оцениваются по наименьшей из двух стоимостей: себестоимость приобретения и чистая цена продаж. Чистой ценой продажи является сумма, которую ожидает получить предприятие от продажи запасов в ходе обычной деятельности. В российской практике создается резерв под обесценение материальных ценностей. 3. Включение в себестоимость затрат по займам. В российской практике в затраты включены проценты по займам, специально привлеченным для приобретения МПЗ. По МСФО займы включаются в состав затрат при длительном производственном цикле и несерийном производстве. 4. Отражение в отчетности. В IV разделе ПБУ прописано, что в бухгалтерской отчетности подлежит раскрытию следующая информация: - о способах оценки МПЗ (по видам, группам); - о последствиях изменений способов оценки материально- производственных запасов; - о стоимости материально-производственных запасов, переданных в залог; - о величине и движении резервов под снижение стоимости материальных ценностей. [4, с.67].

Можно сделать вывод о том, что информация, раскрываемая по нормам МСФО, наиболее обширная и полная. Общей чертой МСФО 2 и ПБУ 5/01 можно назвать оценку при списании МПЗ тремя способами: по себестоимости каждой единицы, по средней себестоимости и ФИФО. На основе вышеизложенного можно сделать вывод о том, что МСФО 2 «Запасы» принимает понятие «материально-производственные запасы» в более широком смысле, рассматривает несколько видов оценок активов и

наиболее полно раскрывает информацию о МПЗ в бухгалтерской отчетности. Необходимость перехода на МСФО обусловлена, прежде всего, привлечением зарубежных инвесторов. Проведенное исследование показывает, что подходы к ведению бухгалтерского учета и финансовой отчетности, прописанные в российских стандартах и МСФО, максимально приближены. Однако российские стандарты сохраняют некоторые отличия от международных. Эти отличия могут привести к тому, что показатели в отчетности будут различны, даже при общности подходов к учету запасов. Внедрение МСФО продиктовано экономическими условиями, но скорость этого процесса зависит от эффективности содействия государства с бизнесом.

Использованные источники:

1. ПБУ 5/01"Учет материально-производственных запасов" утвержденное Приказом Минфина РФ от 9 июня 2001 г. N 44н ((в ред. Приказов Минфина России от 27.11.2006 N 156н, от 26.03.2007 N 26н, от 25.10.2010 N 132н, от 16.05.2016 N 64н;
2. Воронченко Т.В., Губерман А.А.Оценка эффективности сисемы учета и внутреннего контроля материально-производственных запасов организации// Путеводитель предпринимателя. 2017. № 34. С. 71-83.
3. Ганчина Т.А., Сонина Е.П.Особенности отражения информации о материально-производственных запасах в бухгалтерском учете или производстве// В сборнике: Перспективы развития науки и образования сборник научных трудов по материалам IV международной научно-практической конференции. Под общей редакцией А.В. Туголукова. 2016. С. 127-130.
4. Громушкина И.С., Кузнецова О.Н.Материально-производственные запасы как значимый объект учета и анализа// В сборнике:Учетно-аналитическое обеспечение – информационная основа экономической безопасности хозяйствующих субъектов// Межвузовский сборник научных трудов и результатов совместных научно-исследовательских проектов: в 2-х частях. Москва, 2017. С. 66-70.
5. Кутузова Е.А.Законодательное регулирование бухгалтерского учета материально-производственных запасов// В сборнике: Современное состояние и перспективы развития бухгалтерского учета, экономического анализа и аудита Материалы Международной научно-практической конференции. под научной редакцией Е.М. Сорокиной. 2016. С. 345-351.
6. Османова Л.С. Материально-производственные запасы// В книге: Национальные экономические системы в контексте формирования глобального экономического пространства материалы II международной научно-практической конференции. 2016. С. 356-358.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ПРИНЦИПЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Аннотация: В настоящее время оптимизация налогообложения является актуальной задачей для российских компаний. Финансово-экономическая ситуация в России вызывает определенные трудности: увеличение издержек, падение спроса на продукцию и услуги, трудности с сохранением конкурентоспособности бизнеса на рынке и т.д. Для уменьшения своих затрат многие предприятия применяют законные способы сокращения налоговых выплат, что отражает понятие «налоговой оптимизации».

Ключевые слова: налоги, налоговая оптимизация, налоговые платежи, принципы налоговой оптимизации.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY
N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

PRINCIPLES OF OPTIMIZATION OF TAXATION

Annotation: At present, optimization of taxation is an urgent task for Russian companies. The financial and economic situation in Russia causes certain difficulties: an increase in costs, a fall in demand for products and services, difficulties in preserving the competitiveness of business in the market, and so on. To reduce their costs, many companies use legal methods to reduce tax payments, which reflects the notion of "tax optimization".

Keywords: taxes, tax optimization, tax payments, principles of tax optimization.

Налоговые платежи на сегодняшний день являются главной основой доходов государства, составляя существенную доходную долю федерального, региональных и местных бюджетов. Поэтому вопросы налоговой оптимизации являются обоюдно актуальными и для субъектов хозяйствования и для бюджетной системы РФ. [1, с. 23] Оптимизация налогообложения в виде системы различных программ и механизмов дает возможность установить наилучшее решение для каждой индивидуальной компании. Налоговой оптимизацией могут называться мероприятия, связанные с подбором периода, расположения и формата деятельности, а также с созданием наиболее рациональных механизмов и взаимоотношений, соответствующим действующему законодательству. [4, с. 89] При

финансовом планировании в компании необходимо рассмотрение различных налоговых вопросов. При неправильном учете налоговых платежей могут возникнуть не только неприятные последствия в виде штрафов, пеней, вызова интереса налоговых органов, но и банкротство предприятия. С другой стороны, при правильном применении преимуществ и льгот, указанных в налоговом законодательстве, можно не только обезопасить финансовые накопления, но и получить возможность увеличения сфер деятельности благодаря экономии или возмещению налоговых выплат. Вследствие этого налоговая нагрузка в организации является довольно весомым показателем. [6, с. 144] Оптимизация налогообложения должна быть основана только на правомерных действиях, которые совершаются исключительно в соответствии с правилами, установленными законодательством.

Оптимизация налогообложения позволяет адекватно проанализировать работу предприятия и предложить эффективные меры по понижению налоговой нагрузки, улучшению ведения налогового и бухгалтерского учета, максимизировать привлечение прибыли и т. д. Однако необходимо заметить, что не существует единой схемы оптимизации, каждый конкретный случай должен рассматриваться отдельно во всевозможных вариантах и подробностях, что значительно увеличивает трудозатраты и время исполнения. Исследуемое явление получило значительное распространение среди российского предпринимательства, что также выражает актуальность выбранной темы.

При реализации минимизации налоговой нагрузки необходимо соблюдать некоторые основополагающие правила. [3, с.79]

Принцип законности в налоговой оптимизации означает, что нужно придерживаться определенных границ, в противном случае возможны последствия в виде штрафных санкций со стороны государства. К примеру, необходимо принимать во внимание малейшие детали и исключать использование зарубежного опыта налогового планирования; запрещено основывать метод оптимизации налогообложения исключительно на прилегающих к налоговому законодательству отраслях права (к примеру, только на гражданском, только на банковском, только на бухгалтерском и т.д.).

Принцип возможной экономии и недопущения расточительности предполагает, что при образовании какого-либо способа налоговой оптимизации все главные проблемы и вопросы функционирования предприятия должны быть проанализированы. К тому же должен быть осуществлен анализ возможных последствий применения метода налогового планирования с позиции совокупности налогов и учтены потребности других секторов законодательства (антимонопольного, таможенного, валютного и т. д.). Например, при оформлении оффшорной организации должны быть учтены введенные валютным и таможенным законодательством запреты на выведение капитала, перевоз товаров и

финансовых ресурсов. [5, с. 86]

Если способ оптимизации содержит высокий уровень риска, предприниматель должен учитывать некоторые моменты, например, такие, как текущее состояние территориального бюджета, участие данной организации в его наполнении и т.д. Таким образом, при проведении операций между филиалами одного юридического лица профессиональное и корректное налоговое планирование может значительно сократить налоговые выплаты филиалов в местные бюджеты.

При осуществлении налоговой оптимизации необходимо уделять внимание документальному оформлению операций: необеспеченность требуемыми документами или неаккуратность в оформлении может стать основанием для не аттестации операции налоговыми органами и повлечь за собой введение более неудобной процедуры налогообложения для предприятия.

В случае несистематической деятельности предприятия при планировании метода налоговой оптимизации необходимо ставить на первый план разовый характер операций. Следует учитывать, что осуществление многочисленных однотипных операций значительно увеличивает возможность усиленного налогового контроля.

Принцип комплексной налоговой экономии (принцип многообразия способов минимизации налогов) предполагает, что только при задействовании всей совокупности методов налоговая оптимизация покажет наиболее результативные показатели. [1, с. 24]

Принцип соответственности затрат показывает, что стоимость вводимой методики должна быть меньше суммы сокращаемых налогов. Приемлемые пропорции затрат на разработанную схему и ее обеспечение к сумме экономии налоговых расходов должны соблюдаться на определённом индивидуальном уровне, обусловленном как степенью риска, так и психологическими факторами. Также необходимо учитывать, что кроме расходов на разработку и обеспечение большая часть схем нуждается в отдельных затратах на ликвидацию.

Суть принципа юридического соответствия заключается в непозволительности разработки схем оптимизации, которые берут за основу неточности или недоработки в нормативных актах. Ситуации, в которых некоторые положения законодательства являются спорными и могут трактоваться как в пользу государства, так и в пользу плательщика налогов, увеличивается вероятность судебных процессов в будущем.

Принцип конфиденциальности указывает на то, что право доступа к данным о реальных целях и последствиях выполняемых операциях должно быть предельно ограничено. На практике это означает, что не все участники и структурные единицы, фигурирующие в общей цепи оптимизации, должны понимать структуру расклада в целом, а принимать решения они должны, опираясь на определенные инструкции локального характера.

Принцип подконтрольности подразумевает, что качественно

продуманный контроль и наличие реальных рычагов воздействия на всех этапах и всех исполнителей увеличивает возможность получения желаемых результатов от использования схемы оптимизации налоговых платежей.

Принцип допустимого сочетания формы и содержания. Для защиты от нечестных участников процесса, а также уменьшения потенциальных сомнений большое значение имеет синхронизация юридических и фактических действий. Это обуславливается такими понятиями в Гражданском кодексе, как недействительная сделка, мнимая сделка, недееспособный гражданин, а также статьями в Уголовном кодексе, связанными с избеганием налогов, ложным банкротством и предпринимательством, подмена финансовых ресурсов и имущества и т. п.

Принцип нейтралитета можно назвать принципом взаимовыгодного сотрудничества. В случае использования данного принципа, оптимизация налоговых платежей должна происходить за счет своих налоговых платежей, а не за счет повышения отчислений независимых контрагентов. Некоторые налоговые платежи устроены по принципу сообщающихся сосудов: рост платежей у одного участника договорных отношений приводит к снижению платежей у другого. Наоборот - уменьшение базы налогообложения у одного контрагента ведет к ее увеличению у второго. Поэтому следует принимать во внимание интересы независимых поставщиков и покупателей. [4, с. 90].

Принцип диверсификации. Различные отрицательные внешние и внутренние факторы могут оказать влияние на оптимизацию налоговых платежей. Такими факторами могут быть непрерывные преобразования в законодательстве, ошибки в изначальных планах, непредвиденные обстоятельства. Таким образом, мы рассмотрели следующие вопросы системы налогообложения на предприятиях и сущность оптимизации налогообложения и оптимизация налогообложения, как способ снижения налоговой нагрузки предприятия: методика и методы оптимизации. В результате проведенного исследования мы можем сделать следующие выводы, что на сегодняшний день налоги рассматриваются как отрицательный момент в любом виде бизнеса, как юридическими лицами, так и физическими, так как уменьшают сумму получаемой прибыли в ходе деятельности, а со стороны государства ведется жесткий контроль об уплате налогов и разъяснения о том, что налоги являются платой за цивилизованное общество. Оптимизация налогообложения в виде системы различных программ и механизмов дает возможность установить наилучшее решение для каждой индивидуальной компании. [4, с. 91]. Налоговой оптимизацией могут называться мероприятия, связанные с подбором периода, расположения и формата деятельности, а также с созданием наиболее рациональных механизмов и взаимоотношений, соответствующим действующему законодательству. Существует несколько групп методов налоговой оптимизации: разработка приказа об учетной политике для целей налогообложения; оптимизация через договор; специальные методы оптимизации; применение льгот и освобождений. анализ представленных

методик показывает, что все подходы к расчету и анализу налоговой нагрузки наряду с определенными общими характеристиками и набором показателей имеют и явные различия. Во всех методиках за основу берется размер налоговых обязательств экономических субъектов, при этом одинаковые данные, взятые из одних и тех же бухгалтерских и налоговых документов, могут привести к получению разных результатов при применении разных методик. Организация имеет право выбрать и утвердить ту методику расчета, которую посчитает применительно к условиям своей работы наиболее целесообразной. При этом должны учитываться интересы пользователей данной информации. Налоговая оптимизация может затрагивать как несколько налоговых периодов (перспективная), так и касаться отдельных операций, в отношении которых у налогоплательщика возникает обязанность исчислить и уплатить налоги (текущая оптимизация). Перспективная оптимизация затрагивает несколько лет и подлежит корректировке в случае изменения налогового законодательства. Текущая оптимизация носит разовый характер и предполагает применение некой совокупности методов, позволяющих снижать налоговое бремя для налогоплательщика в каждом конкретном случае в отдельном налоговом периоде (например, при осуществлении той или иной операции путем выбора оптимальной формы сделки).

Использованные источники:

1. Алимов С.А. Понятия и основные принципы налоговой оптимизации на предприятии// В сборнике: Проблемы и перспективы развития налогового администрирования и налогового консультирования в России Сборник статей всероссийской научно-практической конференции. 2016. С. 21-26.
2. Батршина А.Т. Принципы и способы налоговой оптимизации// В сборнике: Инновационное развитие: потенциал науки и современного образования: сборник статей II Международной научно-практической конференции. 2018. С. 110-112.
3. Лоскутов В.А., Тян Н.Г. Оптимизация налогообложения или уклонение от уплаты налогов// В сборнике: Проблемы финансов, кредита и бухгалтерского учета в условиях реформирования экономики Материалы студенческой международной научно-практической конференции. Под редакцией проф. В. А. Федорова, проф. Е. А. Карловской. 2015. С. 78-81.
4. Любарская С.О. Оптимизация налогообложения в деятельности организации// В сборнике: Современное состояние и перспективы развития экономических систем сборник научных статей кафедры «Финансы и налогообложения» Института экономики финансов и бизнеса. Уфа, 2018. С. 88-92.
5. Пузакова А.И. Сущность налогового планирования// Вестник магистратуры. 2017. № 1-3 (64). С. 86-87.
6. Тихонин Е.П. Оптимизация налогообложения с позиции управления предприятием// Симбирский научный вестник. 2015. № 3 (21). С. 143-145.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА

Аннотация: В статье рассмотрены основные проблемы учета расчетов с персоналом по оплате труда. Экономика России на современном этапе находится в кризисном состоянии, и соответственно для увеличения прибыли различные предприятия и индивидуальные предприниматели имеют особую необходимость ведения более точного бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда. Проблемы бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда любого предприятия требуют необходимости совершенствования учетной системы в организациях.

Ключевые слова: персонал, учет расчетов с персоналом по оплате труда, заработная плата.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY
N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

PROBLEMS OF ACCOUNTING OF PAYMENTS WITH PERSONNEL FOR PAYMENT OF LABOR

Annotation: The article deals with the main problems of accounting for payroll with personnel. The economy of Russia at the present stage is in a crisis state, and accordingly to increase profits, various enterprises and individual entrepreneurs have a special need for more accurate accounting of payments with staff for remuneration. The problems of accounting for settlements with personnel for the payment of labor of any enterprise require the need to improve the accounting system in organizations.

Keywords: staff, accounting calculations with personnel on wages, wages.

Учет расчетов с персоналом по оплате труда является важным участком учетного процесса, поскольку от своевременности начисления зарплаты за выполненные трудовые обязательства согласно оговоренным условиям ее выдача будет произведена в установленные сроки. [1, с.40]

На уровне любого предприятия в отношении оплаты труда работников в целях бухгалтерского учета используется понятие «средства потребления», а для целей статистического учета существует понятие «фонд заработной платы». Эти понятия не тождественны, и часто для составления статистической отчетности необходимо выделять из сумм, отражаемых на

счетах бухгалтерского учета по расчетам с персоналом те данные, которые не включаются в фонд заработной платы. [3, с.188]

Анализ места затрат на оплату труда в системе затрат предприятия, проблем формирования эффективной системы управления затратами на оплату труда, определения термина «управление затратами» и методов управления показывает необходимость формирования определения термина «управление затратами на оплату труда». Под управлением затратами на оплату труда понимают деятельность управленческого персонала, направленную на повышение эффективности использования затрат на оплату труда, в арсенале которой наряду с методами управления, объединяющими методы учета и методы анализа затрат, вовлекаются процедуры нормирования, планирования и бюджетирования. Значительное количество учетных документов, разнообразие форм и систем оплаты труда вызывают сложные вопросы при учете расчетов с персоналом. В частности, доходы физического лица делятся на облагаемые и не облагаемые НДФЛ и облагаемые и необлагаемые страховыми взносами. Это обуславливает необходимость организации эффективного документооборота по учету данных доходов, в т.ч. с целью контроля правильности определения облагаемых сумм, отсутствие которого является проблемным аспектом учета расчетов с персоналом по оплате труда. Также существует ряд нетипичных доходов физических лиц, учет которых требует определенной компетенции учетного персонала. При выдаче заработной платы из кассы учетные работники должны руководствоваться нормативно-правовыми актами ЦБ РФ. Проблемными аспектами на данном этапе учета могут быть превышение лимита остатка наличных денежных средств в кассе, ошибки в расчетах экономии на процентах, выдача займов работникам организации из кассы, ошибки в оформлении первичных кассовых документов и т.д. [3, с.190]

Кроме того, в российской практике часто возникают споры между работниками и работодателями по поводу расчетов по оплате труда. Поэтому порядок оплаты труда, должностные оклады, размеры компенсаций и возмещений, положенных работнику должны быть зафиксированы в Положении по оплате труда и в трудовом договоре, а также в прочих локальных нормативно-правовых актах. [5, с.5]

В учете расчетов с персоналом по оплате труда также следует выделить проблемы:

1) неполное наличие или отсутствие документов, подтверждающих право на налоговые вычеты по НДФЛ, что приводит к неправомерности предоставления вычета, неправильной уплате суммы НДФЛ;

2) результаты специальной оценки рабочих мест работников в соответствии с Федеральным законом от 28.12.2013 № 426-ФЗ «О специальной оценке условий труда» не отражаются в учете и отчетности по страховым взносам, что приводит к неправильному отражению данных бухгалтерской отчетности;

3) начисление дивидендов работникам организации на счете учета

расчетов с учредителями, а не на счете учета расчетов с персоналом по оплате труда, что является методологическим нарушением бухгалтерского учета;

4) несвоевременное соблюдение работниками бухгалтерии новых требований законодательно-нормативных актов, что дает возможность, иметь неточную информацию и наличию ошибок и т.д.

Обозначенные проблемы бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда требуют совершенствования учетной системы в организациях. Такими направлениями совершенствования могут быть разработка новых и доработка существующих учетных документов с целью усиления контроля за расчетными операциями, построение дополнительной аналитики к счетам, организация контроля за квалификацией персонала по вопросам повышенной сложности, улучшение системы нормативно-правового обеспечения учетных работников и т.д. Данные направления позволят организовать эффективную систему учета расчетов с персоналом по оплате труда, снизить вероятность ошибок в расчетах и соответственно, возможность штрафных санкций и претензий со стороны контролирующих органов и работников.

Использованные источники:

1. Евстигнеева В.С.Проблемы организации бухгалтерского учета расчетов с персоналом по оплате труда// В сборнике: Молодежь и кооперация: инновации и творчество сборник научных статей международной студенческой конференции. Российский университет кооперации. 2013. С. 39-41.
2. Дьяконова О.С., Горюнова Е.М.Организация внутрифирменного контроля расчетов по оплате труда// Экономика, предпринимательство и право. 2017. Т. 7. № 1. С. 65-72.
3. Конова М.А. Проблема учета расчетов по оплате труда// В сборнике: Бухгалтерский учет и аудит: прошлое, настоящее и будущее. Сборник научных статей региональной научно-практической конференции: в 2-х частях. 2016. С. 188-190.
4. Меркулова В.И.Нормативное регулирование учета расчетов с персоналом по оплате труда// Инновационная наука. 2016. № 6-1. С. 161-162.
5. Табашникова Е.К.Современные проблемы учета расчетов с персоналом по оплате труда // Научно-аналитический экономический журнал. 2017. № 5 (16). С. 5.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы управления дебиторской и кредиторской задолженностью. В современных рыночных условиях нестабильности экономической среды и постоянно возрастающей конкуренции управление дебиторской и кредиторской задолженностью является одной из важных проблем для предприятий в сфере финансово-экономических отношений. Качественное решение данной проблемы требует практического переосмысления существующих подходов к построению системы управления дебиторской и кредиторской задолженностью, к усовершенствованию методов и инструментов, направленных на повышение эффективности деятельности предприятия, с одной стороны, и обеспечение финансовой устойчивости, с другой стороны.

Ключевые слова: анализ, дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, управление, проблемы.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY
N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

MANAGEMENT OF RECEIVABLES AND CREDITORIAL RECEIVABLES

Annotation: The article deals with the management of receivables and payables. In today's market environment, the instability of the economic environment and the ever-increasing competition, the management of receivables and payables is one of the important problems for enterprises in the sphere of financial and economic relations. A qualitative solution to this problem requires a practical rethinking of existing approaches to building a system for managing receivables and payables, improving methods and tools aimed at improving the efficiency of the enterprise, on the one hand, and ensuring financial sustainability, on the other.

Keywords: analysis, accounts receivable, accounts payable, management, problems.

Дебиторская и кредиторская задолженность занимает значительную долю в общей структуре оборотных активов и краткосрочных пассивах и характеризуется, как правило, негативной динамикой роста на предприятиях,

по всем видам экономической деятельности. [4, с.227]

Востребованность финансового прогнозирования дебиторской и кредиторской задолженности обусловлена его влиянием на процесс принятия и реализации управленческих решений, а также неэффективным использованием существующих методов и инструментов в системе управления.

На сегодняшний день невозможно себе представить предприятие, у которого не было бы кредиторской или дебиторской задолженности. Данные виды задолженности возникают в связи с необходимостью осуществления бюджетных платежей, оплаты труда, продажи и приобретения товарно-материальных ценностей и т. д.

Преобладание того или иного вида задолженности имеет как отрицательные, так и положительные стороны для предприятия. С одной стороны, дебиторская задолженность отвлекает средства из оборота, тем самым препятствуя их эффективному использованию. С другой стороны, дебиторская задолженность, в качестве реального актива, может играть важную роль в деятельности организации. Также и кредиторская задолженность, с одной стороны, полезна тем, что позволяет получить денежные средства других организаций во временное пользование, но, с другой стороны, наличие больших объемов кредиторской задолженности может сказаться на финансовой устойчивости и платежеспособности предприятия. [6, с. 104]

В связи с этим, в последние годы актуальной становится проблема своевременного анализа и оценки дебиторской и кредиторской задолженности предприятия. Анализ дебиторской и кредиторской задолженности предприятия может проводиться в несколько этапов. Количество этапов может определяться спецификой каждого предприятия, но в общем случае можно выделить следующие этапы:

1. Сбор информации об объекте анализа;

2. Аналитическая обработка полученных данных, расчет показателей, выявление их взаимосвязей;

3. Интерпретация результатов анализа, выявление резервов и подготовка выводов;

4. Выработка рекомендация по оптимизации соотношения дебиторской и кредиторской задолженности. [5, с. 194]

Источниками информации об объемах дебиторской и кредиторской задолженности служат, прежде всего, расчетные и сопроводительные документы, а также иные первичные документы, участвующие в операциях между поставщиками и покупателями. То есть главным источником информации, необходимой для анализа кредиторской и дебиторской задолженности, является система бухгалтерского учета предприятия. В ходе второго этапа анализа дебиторской и кредиторской задолженности чаще всего рассчитываются такие показатели как коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности и коэффициент оборачиваемости дебиторской

задолженности. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности показывает скорость погашения дебиторской задолженности предприятия, т. е. сколько раз за период организация получила от покупателей оплату в размере среднего остатка неоплаченной задолженности.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает скорость погашения предприятием своих обязательств перед поставщиками и подрядчиками, или же сколько раз за период фирма погасила среднюю величину своей кредиторской задолженности. Кроме того, рассчитывается соотношение между данными показателями. На основе анализа полученных данных можно сделать вывод о рациональности или нерациональности структуры задолженности предприятия. [2, с.268]

Например, если оборачиваемость дебиторской задолженности немного ниже оборачиваемости кредиторской задолженности, то такая ситуация считается положительной. При этом период погашения кредиторской задолженности не должен быть ниже усредненных сроков, которые должны соблюдать дебиторы предприятия.

Подобный анализ соотношения дебиторской и кредиторской задолженности бывает, необходим, например, при принятии решения об отсрочке платежа, который предоставляется дебиторам. Важное значение анализ дебиторской и кредиторской задолженности предприятия имеет для обеспечения эффективного управления. Анализ дебиторской задолженности предприятия в предшествующем периоде, ее планирование и нормирование рассматривают как один из способов снижения дебиторской задолженности предприятия. Это позволит своевременно определить необходимость предприятия в свободных денежных средствах и применить одну из форм рефинансирования дебиторской задолженности. Результаты анализа дебиторской задолженности могут использоваться в последующем при планировании бюджета продаж на будущий период и для корректировки кредитной политики предприятия. [2, с. 269]

Анализ кредиторской задолженности необходим, прежде всего, для выявления просроченной кредиторской задолженности. Просроченная кредиторская задолженность несет в себе репутационные риски и риск потери бизнеса, в связи с чем, предприятию необходимо своевременно проводить меры, по снижению объема просроченной кредиторской задолженности. Для этого важно правильно проанализировать и оценить состояние расчетов предприятия, и исходя из проведенного анализа, подобрать наиболее подходящие методы управления ими. [1, с. 177]

Таким образом, в современных условиях, когда предприятия сильно подвержены влиянию рыночной конъюнктуры и иных факторов, большое значение имеет своевременная оценка и анализ дебиторской и кредиторской задолженности для обеспечения финансовой устойчивости и независимости предприятия. [5, с. 99] Анализ дебиторской и кредиторской задолженности является важной частью финансового анализа в организации, который позволяет выявлять показатели текущей и перспективной

платежеспособности организации. Кроме того, анализ дебиторской и кредиторской задолженности позволяет выявить тенденции изменения финансового состояния предприятия в будущем. В связи, с чем очень, важно на предприятии уловить тот момент, когда соотношение дебиторской и кредиторской задолженности становится нерациональным, и своевременно предотвратить ухудшение структуры капитала предприятия. Важной частью системы управления финансами предприятий и основной задачей руководителя является управление дебиторской задолженностью. [3, с.1832]

Управление дебиторской задолженностью означает контроль за оборачиваемостью средств. Не малое значение имеет отбор покупателей и заказчиков, а также определение условий и срока оплаты товаров, работ, услуг, оговоренных в договорах. Под основным понятием «дебиторская задолженность» понимается сумма долгов, причитающихся фирме со стороны других предприятий, фирм, а также граждан, являющихся их должниками, дебиторами. Под ростом дебиторской задолженности понимается отвлечение средств из капитала. В управлении дебиторской задолженностью выделяют следующие проблемы: обеспечение достаточного уровня денежных средств, необходимых для осуществления текущей деятельности и перспективного развития, отсутствие верной информации о сроках погашения обязательств компаниями, дебиторами; не отслеживается эффективность продаж с отсрочкой платежа и т.д.

Проблемы управления дебиторской задолженностью проявляются в несовершенстве нормативной и законодательной базы в части востребования задолженности.

Рассмотрим методы управления дебиторской задолженностью: 1. Группировать дебиторские задолженности по срокам; 2. За досрочную оплату счетов предоставлять скидки контрагенту, если досрочная оплата счетов обеспечит прибыль на приобретенные ранее средства; 3. Контролировать максимальную сумму отпуска продаж товаров с последующей оплатой; 4. Анализировать платежеспособность потенциального покупателя при предоставлении кредита; 5. Анализировать возможные потери по безнадежным долгам; 6. Продать дебиторскую задолженность, т. е. использовать факторинг.

Факторинг - это договор факторинга между клиентом и фактор-банком, по которому клиент передает банку копии счетов по заключенным им сделкам с контрагентами, а банк выплачивает клиенту 80 % суммы этих счетов незамедлительно. [2, с.268] Состояние дебиторской задолженности и качество оказывает сильное влияние на финансовое состояние фирмы. Квалифицированное управление дебиторской задолженностью решает такие задачи: рост продаж путем предоставления коммерческого кредита и тем самым рост прибыли; повышение конкурентоспособности с помощью отсрочки платежей; определение степени риска неплатежеспособности покупателей; расчет прогнозного размера резерва по сомнительным долгам; предоставление рекомендаций по работе с фактически или потенциально

неплатежеспособными покупателями и т.д. Таким образом, на сегодняшний момент предприятие сталкиваются с ростом неплатежей контрагентов, высокой дебиторской задолженностью, и возможно растущими рисками кредитования. Активный инструмент решения проблем - это факторинг, который является более приспособленным к нынешним процессам развития экономики. Компания, которая научилась контролировать свою дебиторскую задолженность с помощью подходящих методов управления, получает стабильное финансовое положение и конкурентное преимущество на рынке.

Использованные источники:

1. Вилисова М.Л., Чумакова О.В. Методы анализа и генерации решений по управлению дебиторской и кредиторской задолженностью// в сборнике: EurasiaScience Сборник статей Международной научно-практической конференции. Научно-издательский центр «Актуальность.РФ». 2015. С. 177-180.
2. Гужавина Н.А., Кибенко В.А. Характеристика ключевых подходов к управлению дебиторской и кредиторской задолженностью организации// Молодой ученый. 2017. № 13 (147). С. 268-270.
3. Коваленко Е.В., Зорина С.И.К вопросу об управлении дебиторской и кредиторской задолженностью на предприятиях// Экономика и социум. 2017. № 4 (35). С. 1832-1835.
4. Смирнова О.А. Рекомендации по управлению кредиторской и дебиторской задолженностью// в сборнике: Творческие и инновационные подходы в образовании, науке и искусстве Сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. 2017. С. 226-230.
5. Хусаенова А.А. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью// в сборнике: Начало в науке Материалы Всероссийской научно-практической конференции школьников, студентов, магистрантов и аспирантов. 2015. С. 192-194.
6. Юдина Т.А., Щегольская А.А. Оценка дебиторской и кредиторской задолженностей// Экономика и бизнес: теория и практика. 2016. № 9. С. 104-109.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

УПРАВЛЕНИЕ ИСТОЧНИКАМИ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Аннотация: Актуальным вопросом, рассматриваемым в данной статье, является, выбор и управление оптимальными источниками финансирования. В настоящее время практически все российские предприятия периодически сталкиваются с проблемой нехватки собственных средств для дальнейшего развития. Управление источниками финансирования предприятия любого предприятия сводится к своевременному обеспечению оперативных и инвестиционных потребностей предприятия в финансовых ресурсах по невысокой стоимости при минимальном значении риска.

Ключевые стола: финансы, источники финансирования, управление финансовыми ресурсами.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY
N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

MANAGING SOURCES OF FINANCING

Annotation: The topical issue considered in this article is the selection and management of the optimal sources of funding. Currently, virtually all Russian enterprises periodically face the problem of a lack of own funds for further development. Managing the sources of financing of an enterprise of any enterprise is reduced to the timely provision of operational and investment needs of the enterprise in financial resources at a low cost with minimal risk.

Keywords: finance, sources of financing, management of financial resources.

Для многих российских компаний в современной экономике задача привлечения дополнительных финансовых средств является основной проблемой. Соответственно функция управления структурой источников финансирования на предприятии относится, прежде всего, к стратегической. Для этого большинство предприятий имеет специализированные подразделения и финансовые службы: казначейство, отдел по работе с инвесторами и т.д. [1, с.36]. На сегодняшний день инвестиционная привлекательность требует мобилизации финансовых ресурсов для потенциальных инвесторов. Таким образом, в общем виде задача управления источниками финансирования предприятия сводится к своевременному

обеспечению оперативных и инвестиционных потребностей предприятия в финансовых ресурсах по невысокой стоимости при минимальном значении риска. В результате стоимость предприятия является отражением совокупной оценки инвесторов способности руководства к получению в перспективе такой прибыли, которая будет значительно выше совокупных затрат, связанных с привлечением капитала. [4, с.105].

Современные формы привлечения финансирования, следующие: банковский кредит, выпуск облигаций и проведение публичного размещения акций (IPO). Лидирующее положение во внешнем финансировании занимает банковский кредит, наряду с выпуском облигаций, тогда как IPO является наиболее редко используемым, но весьма эффективным и прозрачным инструментом при привлечении инвестиций.

Соотношение собственного и заемного капитала имеет важное значение для любого предприятия, руководство которого имеет выбор в пользу одного из вариантов финансирования предлагаемого современными финансовыми организациями.

Задача управления источниками финансирования с целью повышения эффективности деятельности предприятия соответствует принципам:

- Внедрение и использование единой системой планирования и управления.

- Использование контроля для управления источниками финансирования.

-Управление конкурентными преимуществами и источниками финансирования.

- Использование корпоративной стратегии.

Таким образом, отметим, на сегодняшний день универсальных критериев формирования оптимальной структуры капитала не существует. Подход любой компании является индивидуальным и учитывается, как отраслевая специфика бизнеса и стадия развития предприятия. [5, с.228].

Одним из важнейших аспектов при выборе источника финансирования является запас гибкости в принятии ключевых управленческих решений. Гибкость достигается путем формирования структуры капитала, которая позволяет сокращать или увеличивать доли различных финансовых инструментов в зависимости от тенденций на рынке капитала. Долгосрочный заем без права досрочного погашения - классический пример финансирования, исключающего гибкость.

Оптимальная структура капитала – это комбинация источников финансирования, с помощью которой максимизируют рыночную стоимость компании и повышают инвестиционную привлекательность для инвесторов.

Основные факторы при выборе источников финансирования: объем продаж, операционная прибыль, процентные ставки банка, денежный поток, среднеотраслевая структура капитала, позиция кредиторов, цена капитала, позиция руководства, экономическая конъюнктура и т.д. [2, с.418].

Таким образом, эффективное управление структурой капитала - это

непрерывный процесс приспособления к изменениям рыночной конъюнктуры, налогового законодательства, конкуренции. Решение о выборе источника финансирования является обоснованной для стратегии финансирования, в которой учитываются рыночная позиция предприятия, будущие инвестиционные возможности, ожидаемые денежные потоки, дивидендная политика, потребность в финансировании и многие другие факторы. Планы предприятия по привлечению источников финансирования должны сочетаться с прогнозными оценками рисков, вероятных прибылей предприятия и качеством баланса.

Управление источниками финансирования зависит от выбора организацией деловой стратегии, нацеленной на повышение ее эффективной деятельности.

Оптимальная структура финансирования и обоснованное соотношение долга, собственного капитала минимизируют совокупную стоимость капитала компании, позволяя ей одновременно привлекать необходимые финансовые ресурсы и сохранять гибкость принятия финансовых решений.

Использованные источники:

1. Иванюк И.В., Макарова Е.И. Системный подход к управлению финансовыми ресурсами предприятий// Финансовый. 2016. № 1 (32). С. 36-42.
2. Гурфова С.А., Богатырева Д.А.Управление собственными финансовыми ресурсами организаций// Социальные. 2016. № 1 (11). С. 43-49 Осипян Ю.Н., Зайковский Б.Б.Управление финансовыми ресурсами организации// Экономика и социум. 2016. № 5-2 (24). С. 417-420.
3. Костюченков К.С.Подходы к управлению финансовыми ресурсами современного предприятия// в сборнике: Политика, образование, экономика и право в социальной системе общества: новые вызовы и перспективы Материалы II Международной студенческой научно-практической конференции. 2017. С. 136-138.
4. Новичкова О.В.Эффективное управление финансовыми ресурсами организации// в сборнике: Бухгалтерский учет, анализ, аудит и налогообложение: проблемы и перспективы. Сборник статей III Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 105-109.
5. Терехова Д.Ю. Эффективное управление финансовыми ресурсами как необходимое условие радикального улучшения деятельности// в сборнике: Актуальные проблемы теории и практики развития экономики региона Материалы 2-й межвузовской студенческой научно-практической конференции. 2015. С. 225-228.

УДК 657.01

Вахидов Ш.Г., магистр экономики
кафедра «Бухгалтерского учета»
Национальный исследовательский Нижегородский
государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматривается учет финансовых результатов предприятия, так как данный участок бухгалтерского учета является одним из важнейших направлений учета для формирования полной и достоверной информации о порядке учета: для целей налогообложения хозяйственных операций, осуществленных налогоплательщиком в течение отчетного (налогового) периода; для обеспечения информацией внутренних и внешних пользователей; для контроля за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью исчисления и уплаты в бюджет налога.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, финансовый результат, прибыль, расходы, доходы.

Vakhidov Sh.G. - Master of Economics
DEPARTMENT OF "ACCOUNTING"
NATIONAL RESEARCH NIZHNY NOVGOROD STATE UNIVERSITY
N.I. LOBACHEVSKY
RUSSIA, NIZHNY NOVGOROD

ACCOUNTING FINANCIAL RESULTS OF THE ENTERPRISE

This article considers the accounting of the financial results of the enterprise, since this section of accounting is one of the most important areas of accounting for the formation of complete and reliable information on the accounting procedure: for tax purposes, business transactions carried out by the taxpayer during the reporting (tax) period; to provide information to internal and external users; to control the accuracy of the calculation, the completeness and timeliness of calculating and paying taxes to the budget.

Keywords: accounting, financial result, profit, expenses, incomes.

Основной деятельности любого предприятия является получение прибыли, показателя, наиболее полно отражающим эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости, изучение данного вопроса актуально при любых экономических условиях. [1, с. 6].

Финансово-хозяйственная деятельность предприятия складывается из получаемых доходов и осуществляемых предприятием расходов. Разница между доходами и расходами образует финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия, который может быть, как положительным (прибыль), так и отрицательным (убыток). Основное влияние на величину прибыли предприятия оказывают получаемые им доходы.

В бухгалтерском учете формирование финансового результата за отчетный период происходит на основе полученной информации о валовой, прибыли от продаж и прибыли до налогообложения согласно Положениям по бухгалтерскому учету ПБУ 9/99 «Доходы организации», и ПБУ 10/99 «Расходы организации», в которых отражен порядок признания доходов и расходов.

В соответствии с ПБУ 9/99 «Доходы организации» признание доходов проводится с соблюдением следующих условий: а) организация имеет право на получение этой выручки, вытекающее из конкретного договора или подтвержденное иным соответствующим образом; б) сумма выручки может быть определена; в) имеется уверенность в том, что в результате конкретной операции произойдет увеличение экономических выгод организации. г) право собственности (владения, пользования и распоряжения) на продукцию (товар) перешло от организации к покупателю или работа принята заказчиком (услуга оказана); д) расходы, которые произведены или будут произведены в связи с этой операцией, могут быть определены. [2, с. 133].

В соответствии с ПБУ 10/99 «Расходы организации» определяются, как уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов (денежных средств, иного имущества) и (или) возникновения обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества).

В законодательно-нормативном регулировании бухгалтерского учета и налогообложения выделяют бухгалтерскую (учетную) и налогооблагаемую прибыль. [4, с. 233].

Нормативные документы, регламентирующие правила ведения бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, подразделяются на четыре уровня:

1) к документам первого уровня относят законодательные акты, указы Президента РФ, постановления Правительства РФ, прямо или косвенно регламентирующие организацию и ведение бухгалтерского учета в организации;

2) документами второго уровня являются Положения по бухгалтерскому учету, которые разработаны на основе стандартов международной финансовой отчетности и определяют правила ведения бухгалтерского учета конкретных объектов;

3) в состав документов третьего уровня входят план счетов, методические рекомендации (указания), комментарии, письма Минфина РФ и другие;

4) документы четвертого уровня разрабатываются непосредственно в самой организации (Приказ об учетной политике, рабочие планы счетов, график документооборота и другие).

Основным нормативным документом первого уровня является Федеральный закон от 6 декабря 2011 г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете». Данный законодательный документ раскрывает основные понятия, правовые

основы, принципы бухгалтерского учета, регламентирует правила ведения бухгалтерского учета на предприятии, требования к учетной политике организации, первичным документам, регистрам, определяет порядок инвентаризации и другие.

В Положении по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ бухгалтерская (учетная) прибыль трактуется как конечный финансовый результат, выявленный за отчетный период на основании бухгалтерского учета всех хозяйственных операций предприятий (организаций) и оценки статей бухгалтерского баланса. [5, с.123].

В настоящее время действует обширный перечень нормативных актов, оказывающих влияние на учет и состав финансовых результатов. Приказ об учетной политике содержит основные методы отражения в учете доходов и расходов предприятия для целей бухгалтерского и налогового учета, порядок формирования финансового результата и списания расходов предприятия. Рабочий план счетов определяет основные счета учета начисления и списания доходов и расходов, отражения финансового результата. При этом практически во всех Положениях по бухгалтерскому учету, регламентирующих принципы, правила, способы ведения бухгалтерского учета активов и обязательств, имеется пункт или их ряд, определяющие взаимосвязь рассматриваемого объекта с организацией учета финансовых результатов. Также регламентация учета финансовых результатов может осуществляться через рассмотрение принципов учета активов и обязательств определенной хозяйственной ситуации. В результате исследования установлено, что: финансовые результаты предприятия представляют собой выраженные в денежной форме экономические итоги хозяйственной деятельности коммерческих организаций всех форм собственности в целом и в разрезе подразделений. Они определяются путем сопоставления полученных доходов с суммой затрат. Основные показатели, характеризующие финансовые результаты - прибыль или убыток, образуемые в зависимости от соотношения между доходами и затратами. Финансовые результаты предприятия определяются по всем видам деятельности за квартал, полугодие, 9 месяцев, год. [3, с.287].

Основной финансовый результат предприятия складывается из разницы между выручкой и соответствующими расходами. Синтетический учет реализации ведется на счете 90 «Продажи», данный счет отражает информацию о доходах и расходах, связанных деятельностью.

Сумма выручки отражается следующими проводками в бухгалтерском учете К-т 90-1 «Выручка» и Д-т 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками».

Списание себестоимости товаров проводится проводками К-т 41 «Товары», 44 «Расходы на продажу» в Д-т 90-2 «Себестоимость продаж».

Начисленная сумма НДС Д-т 90-3 «НДС» и К-т 68 «Расчеты по налогам и сборам». [6, с.408].

Далее определим финансовый результат, который отражается по субсчету 90-9 «Прибыль (убыток) от продаж» предназначен для выявления

финансового результата от продаж за отчетный месяц. Записи по субсчетам 90-1, 90-2, 90-3 производят накопительно в течение отчетного года. Ежемесячно сопоставлением совокупного дебетового оборота по субсчетам 90-2, 90-3 и кредитового оборота по субсчету 90-1 определяют финансовый результат от продаж за отчетный месяц. Выявленную прибыль или убыток ежемесячно заключительными проводками списывают с субсчета 90-9 на счет 99 «Прибыли и убытки».

Синтетический счет 90 «Продажи» ежемесячно закрывается и сальдо на отчетную дату не имеет. По окончании отчетного года все субсчета, открытые к счету 90 «Продажи» (кроме субсчета 90-9), закрываются внутренними записями на субсчет 90-9 «Прибыль (убыток) от продаж». Аналитический учет по счету 90 «Продажи» ведут по каждому виду проданных товаров. [1, с.7].

Формирование прочих доходов и расходов производится в соответствии с ПБУ 9/99 «Доходы организации» и ПБУ 10/99 «Расходы организации». Порядок формирования прочих доходов и расходов, предусмотренный положениями, определяет основу учета прочих доходов и расходов. Для отражения в бухгалтерском учете прочих доходов и расходов предназначен счет 91 «Прочие доходы и расходы». Записи по субсчетам 91-1 «Прочие доходы» и 91-2 «Прочие расходы» производятся накопительно в течение отчетного года. Ежемесячно сопоставлением дебетового оборота по субсчету 91-2 «Прочие расходы» и кредитового оборота по субсчету 91-1 «Прочие доходы» определяется сальдо прочих доходов и расходов за отчетный месяц. Сальдо ежемесячно списывается с субсчета 91-9 «Сальдо прочих доходов и расходов» на счет 99 «Прибыли и убытки». По окончании отчетного года все субсчета, открытые к счету 91 «Прочие доходы и расходы» (кроме субсчета 91-9 «Сальдо прочих доходов и расходов»), закрываются внутренними записями на субсчет 91-9 «Сальдо прочих доходов и расходов». [2, с.134].

Конечный финансовый результат получается из финансового результата от обычных видов деятельности, а также прочих доходов и расходов. Счет 99 «Прибыли и убытки» предназначен для обобщения информации о формировании конечного финансового результата деятельности организации в отчетном году. По Д-т 99 «Прибыли и убытки» отражаются убытки (потери, расходы), а по кредиту – прибыли (доходы) организации. Сопоставление дебетового и кредитового оборотов за отчетный период показывает конечный финансовый результат отчетного периода. Для учета нераспределенной прибыли (непокрытого убытка) предусмотрен счет 84 «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)». При этом в целях повышения эффективности деятельности прибыль распределяется на дальнейшее развитие торговой деятельности. [7, с.959]

Таким образом, финансово-хозяйственная деятельность предприятия складывается из получаемых доходов и осуществляемых предприятием расходов. Для получения точной информации участок учета финансовых

результатов является особо важным для бухгалтерского учета, так как финансовый результат относится к индикативным характеристикам финансовой деятельности организации, и ее успешного развития. Прибыль является одним из основных собственных источников финансовых операций для осуществления капитальных вложений, внедрения научно-технических инноваций, стимулирования персонала и увеличения фонда оплаты труда, стимулирования и развития производственного процесса.

Использованные источники:

1. Абубекирова Г.Р.Учет и анализ финансовых результатов// В сборнике: В мире науки и инноваций сборник статей международной научно-практической конференции: в 5 частях. 2017. С. 6-7.
2. Изотова Е.А.Учет и аудит финансовых результатов деятельности предприятия// Актуальные вопросы экономических наук. 2015. № 43. С. 132-137.
3. Климова С.В., Лысова Т.А.Финансовый результат для целей бухгалтерского и налогового учета// В сборнике: Специалисты АПК нового поколения Сборник статей Всероссийской научно-практической конференции. 2018. С. 287-293.
4. Лапин В.Н.Формирование и учет финансовых результатов на предприятии// В сборнике: аспекты) Материалы международной научно-практической конференции. 2014. С. 233-241.
5. Отарян А.В., Якубенко И.А.Учет финансовых результатов// В сборнике: Молодежь в современной экономической науке Материалы III Всероссийской научно-практической заочной конференции. Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования "СевероКавказский федеральный университет" в г. Пятигорске. 2015. С. 123-125.
6. Юрина В.С., Унжакова А.А.Финансовый учет и аудит расходов на продажу, их отражение в отчете о финансовых результатах// В сборнике: Менеджмент предпринимательской деятельности материалы Четырнадцатой научно-практической конференции. 2016. С. 407-409.
7. Цимбалова А.М.Учет финансовых результатов деятельности организации// Экономика и социум. 2016. № 6-2 (25). С. 959-962.

УДК: 371

Велиева С.А.
студент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М. В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ УЧАЩИХСЯ КАК ДИДАКТИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА

Аннотация: рассмотрена такая проблема, как формирование и развитие познавательных интересов учащихся.

Ключевые слова: познавательная деятельность.

Velieva S.A.
Student
NARFU
Russia, Archangelsk

FORMATION AND DEVELOPMENT OF LEARNING INTERESTS OF STUDENTS AS A DIDACTIVE PROBLEM

Annotation: considered the problem of the formation and development of cognitive interests.

Keywords: cognitive activity.

Проблема формирования и развития познавательных интересов учащихся была и остаётся актуальной вне зависимости от типа учебного заведения, стажа педагога и иных критериев педагогической деятельности, т. к. заинтересованность ученика в обучении является одним из важнейших условий формирования умственных качеств личности. [1]

Учитывая то, насколько эффективно будет решаться, обозначенная в статье, проблема, в немалой мере зависит то, насколько эффективно будет строиться учебный процесс. Для школьников, интерес является одним из самых важных критериев мотивации познавательной деятельности.

В современном мире прививать заинтересованность школьнику к самообразованию трудноисполнимо, по сравнению со школьником прошлого века, потому как вокруг стало множество современных изобретений науки, такие как: компьютеры, телефоны, планшеты и прочие гаджеты, которые детям во многом более интересны, чем, к примеру, книги. Поэтому, будет логично, что исходя из вышеизложенной информации, преподавателям необходимо быть готовыми к обучению и самим, знать новое о том, что происходит в мире, в котором мы живём, совершенствоваться самим и заниматься своим саморазвитием, «идти в ногу со временем» для того, чтобы понимать, какие интересы в нём можно развивать и формировать для успешной учебной деятельности детей.

Прежде всего, преподаватель должен понимать, что он является одним из самых важных источников получения информации, и преподавателю

нужно уметь стать интересным для ребёнка. Поэтому, для решения дидактической проблемы формирования и развития познавательных интересов, можно предложить один их способов решения этой проблемы – становиться современным преподавателем, как и современные ученики.

Преподавателям необходимо уметь использовать информационные технологии, которые требуются для развития у учеников познавательного интереса, быть в курсе новостей, и уметь преподнести эту информацию своим ученикам, если в этом появится необходимость. [2]

Сегодня, в большинстве случаев, современный школьник тянется к более молодому преподавателю, потому что он может провести урок так, как будет интересно именно современному школьнику, и из которого они также извлекут знания, и интерес, в последующем. Многим ученикам интересно присутствие на уроках познавательных кинороликов, и они могут также привести ученика к мыслям о его саморазвитии, его интересах.

Необходимо, чтобы ученик был расположен к преподавателю, чтобы он не боялся подходить и спрашивать то, что его заинтересовало. Важно, чтобы в процессе обучения присутствовала цель саморазвития ученика, помимо усвоения знаний, умений и навыков.

Психологическую обстановку, во всем учебном процессе обучения, необходимо создавать такую, которая будет давать свободу, для развития каждого ученика и способствовала бы благоприятному психологическому микроклимату в коллективе.

Преподавателю необходимо уметь преподносить свой материал увлекательно, интересно, со своей «изюминкой», а также находить практическое применение теоретической части урока, приводить примеры, сопоставимые с реальной жизнью различные ситуации, когда этот материал будет полезен. В совокупности того, насколько грамотно, интересно и правильно будет преподнесён учебный материал, ученик может заинтересоваться определённым учебным предметом, и поставить себе цели по достижению успехов именно в области этого предмета. [3]

Поэтому, преподавателям нужно уметь отбирать для занятий более нужную и полезную информацию, заинтересовывая тем самым своих учеников в своём предмете, более тщательно следить за ситуацией в мире, применять более современные приёмы обучения, и создавать здоровый психологический микроклимат во всей организации учебного процесса.

Использованные источники:

1. Айдашева Г.А. Дошкольная педагогика [Текст] / Г.А. Айдашева, Н.О. Пичугина. - М: Феникс, 2004. - С.326.
2. Гризик Т. Методологические основы познавательного развития детей [Текст] /Т. Гризик// Дошкольное воспитание. - 2008.- № 10. - С.22.
3. Особенности мотивационных предпочтений различных форм познавательной деятельности у дошкольников// Психология и культура. Материалы III Съезда РПО. - СПб.: Питер, 2003. - №2. - С.17.

УДК: 371

Велиева С.А.
студент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М. В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ЗНАЧЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ ТЕХНОЛОГИИ

Аннотация: Статья посвящена значению различных видов самостоятельной работы учащихся на уроках технологии.

Ключевые слова: самостоятельная работа, самоорганизация.

Velieva S.A.
Student
NARFU
Russia, Archangelsk

THE IMPORTANCE OF THE VARIOUS KINDS OF INDEPENDENT WORK OF STUDENTS AT LESSONS OF TECHNOLOGY

Annotation: The article is devoted to the various types of independent work of students at lessons of technology.

Keywords: independent work, self-organization.

Данная тема является актуальной, т. к. в современных условиях важнейшей задачей образования является формирование у школьников самостоятельности, ответственности, культуры, инициативности, толерантности, способности к успешной социализации в обществе и активной адаптации на рынке труда, а также в современной жизни те знания, которые получены на уроках технологии в ходе самостоятельной работы оказываются очень нужными и ценными. [1]

Самостоятельная работа на уроке технологии направлена на развитие самоорганизации ребёнка, что влияет на его будущие поступки и жизнь в целом. Благодаря правильно выбранному виду самостоятельной работы на уроке технологии, зависит то, насколько учащийся в обычной жизни будет готов к принятию самостоятельных решений, к своей самоорганизации, готов к тому, что нужно будет делать выбор, уметь работать в коллективе.

Виды самостоятельной работы учащихся делятся:

− по форме организации на: индивидуальную, групповую и фронтальную.

− в соответствии с уровнем самостоятельной работы на: творческую деятельность, воспроизводящую, реконструктивно-вариативную и эвристическою (рисунок 1).

Эвристический вид самостоятельной работы делится на самостоятельное объяснение и анализ демонстрации, явления, реакции, и

строгое обоснование выводов с помощью аргументов или уравнений и расчётов.

Преподавателю необходимо знать все тонкости каждого вида самостоятельных работ, чтобы уметь правильно выбирать определенный вид деятельности на уроке технологии для развития у учащегося определенных навыков, которые помогут ему в повседневной жизни.



Рисунок 1. Виды самостоятельной учебной работы обучающихся.

Использованные источники:

1. Анашкина Елена Владимировна. Самостоятельная работа учащихся на уроках технологии, 2016.
2. Особенности мотивационных предпочтений различных форм познавательной деятельности у дошкольников// Психология и культура. Материалы III Съезда РПО. - СПб.: Питер, 2003. - №2. - С.17.
3. Черкасова А.М. Опосредственная помощь при развитии познавательной самостоятельности / А.М. Черкасова // Начальная школа. - 2012. - № 4 - С.17.

УДК: 371

Велиева С.А.
студент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М. В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ТЕХНОЛОГИЯ ПРОБЛЕМНОГО ОБУЧЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ШКОЛЕ

Аннотация: в статье рассматриваются виды проблемных ситуаций и их применение на практике в рамках проблемного обучения.

Ключевые слова: современная школа, проблемная ситуация, проблемное обучение.

Velieva S.A.
Student
NARFU
Russia, Archangelsk

TECHNOLOGY OF PROBLEM TRAINING IN MODERN SCHOOL

Annotation: the article types of problem situations and their application in practice are considered in the framework of problem training.

Keywords: modern school, problem situation, problem training.

Важнейшей задачей современного образования является не только поместить знания в голову ученика, но и дать ему мотивацию для дальнейшего обучения и преодоление трудностей, которые встанут у него на пути. Ведь в обучение, как и в жизни, бывают препятствия, и без умения преодолевать их человек вынужден стоять на месте. Но это умение не дается человеку с рождения, его нужно развивать, а опыт – лучший учитель. Именно поэтому проблемное обучение помогает не только эффективно в получение знаний, но и учит преодолевать препятствия, добывать знания самому.

Суть проблемного обучения сводится к созданию учителем проблемных ситуаций и помощь в разрешении их детьми. Проблемная ситуация – это осознание учеником, что имеющихся у него знания недостаточно для решения какой-либо задания. С помощью создания проблемных ситуаций у учеников появляется потребность в получении знаний для решения задания, что побуждает интерес к изучаемой теме.

Существует два типа проблемных ситуаций и различаются они по восприятию учениками.

Первый тип проблемных ситуаций встречается, когда задачу нужно, но невозможно решить, в силу недостатка знаний у учеников. В данном случае ученики встречают такую задачу с затруднением. Данный прием хорошо подходит для уроков русского языка и математики.

К примеру, ученики уже знают приемы умножения, но не умеют

делить. Им дается задание разделить 20 яблок на 5 гостей поровну. Так как ученики уже умеют умножать, но не умеют делить у них данная задача вызовет затруднение и интерес, как же все-таки поделить яблоки поровну.

Или возьмем другую ситуацию на том же уроке математики. Ученики умеют умножать однозначные числа и хорошо это делают, но учитель дает им задание умножить однозначное число на двухзначное. Данное задание опять же вызовет интерес, ведь у учеников будут различные варианты, полученные из имеющихся знаний.

Возьмем за пример урок географии. Ученики знают географические объекты и могут примерно описать, где находится какая-либо страна или город. Учитель говорит, что где-то в Средиземном море затерян корабль и только на картах учеников он отмечен и просит их помочь, дав точные координаты корабля. Но ученики не знают понятий широты и долготы. Тогда учитель сам определяет, где же находится этот корабль и просит на чистом атласе указать, где же эта точка.

Возьмем другой тип проблемных ситуаций, которые вызывают у учеников удивление. Данные ситуации вызываются двумя способами: противопоставлением двух фактов или же противопоставлением житейского опыта и научного факта.

Приведем пример первого случая. На уроке русского языка кто-то из учеников в слух читает слова: сердце, сердцевина, сердечный, сердчишко. Затем учитель задает вопрос, почему в одних словах мы произносим букву «д», а в других нет.

Для рассмотрения второго случая возьмем урок биологии. Учитель задает вопрос, являются ли грибы растениями? Ученики, зная сходство грибов и растений в том, что они не двигаются, большинство учащихся дают положительный ответ. Затем учитель говорит, что у растений есть способность к фотосинтезу, и задает вопрос, способны ли к этому грибы? Мнения учеников разделяются. В ходе обсуждения выясняется, что у грибов отсутствуют хлоропласты, следовательно, они не способны к фотосинтезу и относить их к растениям ошибочно. Значит, грибы относятся к отдельному царству живой природы. В данном случае необходимо заострить, что, как и растения, грибы не могут передвигаться, но в то же время, у них нет способности к фотосинтезу, это и вызывает противоречие у учеников. [1]

В заключении хочу сказать, что, очень важно проводить проблемные уроки, ведь зачастую ученикам дают информацию в готовом виде и им не интересно заучивать ее, у них нет на это мотивации. Проблемное обучение дает мотивацию и опыт решения проблемы, обучая школьников, что в жизни за все нужно бороться, в том числе и за знания.

Использованные источники:

1. Технология проблемного обучения в условиях реализации ФГОС. [Электронный ресурс]. URL: http://www.ipr-ras.ru/gost-2008-references.pdf. Дата обращения: 1.09.2018
2. Добротина И. Н. Развитие умений информационной переработки текста с

использованием приемов современных образовательных технологий // Русский язык в школе. – 2013. – № 10. - С. 18-26.

УДК 630*165.3

Власова М.М., магистр
Высшая школа естественных наук и технологий
САФУ имени М.В. Ломоносова
Торбик Д.Н., к.с.-х.н.
инженер
отдел мониторинга состояния лесных генетических ресурсов
Бедрицкая Т.В., к.с.-х.н.
начальник
отдел мониторинга состояния лесных генетических ресурсов
филиал ФБУ «Рослесозащита» – «ЦЗЛ Архангельской области»
Россия, г. Архангельск

ГЕНЕТИЧЕСКОЕ РАЗНООБРАЗИЕ PICEA ABIES В СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ ЧАСТИ АРЕАЛА ПРОИЗРАСТАНИЯ

Аннотация: Изучено генетического разнообразие ели европейской, произрастающей в естественных насаждениях на территории Архангельской и Кировской областей, а также Республики Коми. В ходе анализа электрофореграмм ампликонов 6 локусов в 6 популяциях выявлено от пяти до пятнадцати аллельных вариантов. Наиболее высокое аллельное разнообразие и более высокие уровни гетерозиготности наблюдаются у особей из исследованных популяций Республики Коми.

Ключевые слова: генетическое разнообразие, Picea abies, популяция, локус, полиморфизм.

Vlasov M. M.
master of the Higher school of natural sciences and technologies
N(A)FU named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Torbik D. N.
candidate of agricultural sciences
engineer of the department for monitoring the state of forest genetic resources of Branch of the Russian Center of Forest Protection of Arkhangelsk region, Russia, Arkhangelsk
Bedritskaya T. V.
candidate of agricultural sciences
head of the department for monitoring the state of forest genetic resources of Branch of the Russian Center of Forest Protection of Arkhangelsk region, Russia, Arkhangelsk

GENETIC DIVERSITY OF PICEA ABIES IN THE NORTH-EASTERN PART OF HABITAT AREA

Abstract: the genetic diversity of european spruce growing in natural

plantations in the Arkhangelsk and Kirov regions and Republic of Komi has been studied. Six loci were analyzed in six populations and showed 5 to 15 allele variants. In the population from the Komi Republic, we observed the largest allelic diversity and higher levels of heterozygosity among all the populations studied.

Keywords: genetic *diversity, Picea abies, population, locus, polymorphism.*

Исследование генетического разнообразия и внутривидовой дифференциации популяций хвойных лесов является одним из важных направлений в области популяционной генетики. Род *Picea* находится во внимании ученых-генетиков еще с начала XX века. В ведущих научно-исследовательских институтах проводились исследования формовой структуры природных популяций ели, на основе которых составлялись карты географического распространения елей.

Генетическое разнообразие видов хвойных в настоящее время интенсивно изучаются с использованием методов молекулярного маркирования [1, 2, 4]. Многочисленные исследования построены на анализе полиморфизма микросателлитных локусов, которые рассматриваются в качестве наиболее полиморфной и воспроизводимой системы кодоминантных молекулярных маркеров [5].

Целью нашей работы являлось изучение генетического разнообразия ели европейской (*Picea abies)*, произрастающей в естественных насаждениях на территории Архангельской и Кировской областей, а также Республики Коми. Образцы растительного материала были отобраны в 6 популяциях *Picea abies:* Веселовской, Боровой (Республика Коми); Березовской, Орлецовской (Кировская область) и Русковерской, Березниковской (Архангельская область).

В каждой точке из естественных насаждений с 50 деревьев была отобрана хвоя. Образцы сушились в сушильном шкафу двое суток при температуре 40^0С. Из этих образцов в дальнейшем была выделена ДНК СТАВ-методом. Всего выделено 300 образцов ДНК.

Полиморфизм елей изучали по 5 микросателлитным локусам: *SpaGG3, EATC1B02, UAPgAG105, Pa_33, Pa_36.* Гаплотип определяли по мтДНК – локусу *NAD_1intron2*. Последний локус является дискриминирующим межпопуляционные различия маркером [2].

В работе был использован метод полимеразной цепной реакции (ПЦР). Электрофоретическое разделение ПЦР-продуктов проводили в агарозном (для NAD_1) и полиакриламидном (ПААГ) гелях. Окрашивали гели раствором бромистого этидия. Визуализацию ПЦР-продуктов проводили с помощью трансиллюминатора и черной камеры с возможностью фотофиксации.

В ходе анализа электрофореграмм ампликонов 6 локусов в 6 популяциях ели европейской выявлено от 5 до 15 аллельных вариантов. Все проанализированные локусы являются полиморфными. Наибольшее

аллельное разнообразие было выявлено в локусе SpaGG3. Менее изменчивым оказался локус Pa_36, наследуемость которого определяется пятью аллельными вариантами.

Наиболее часто встречаются аллели «171» локуса NAD_1 из Березовской выборки (Кировская область) и «202» локуса Pa_36 из Боровой выборки (Республика Коми). В целом изученные выборки значительно отличаются по значениям частот аллелей.

Показатели внутрипопуляционной изменчивости ели европейской рассчитаны в программе GenAlEx (табл. 1).

Таблица 1 – Показатели генетической изменчивости *Picea abies*, рассчитанные на основе микросателлитного анализа

Выборка	Na	Ne	Ho	He	F
1	2	3	4	5	6
Республика Коми/Веселовская	7,167	4,540	0,264	0,725	0,673
Кировская/Березовская	7,000	4,224	0,264	0,682	0,671
Кировская/Орлецовская	7,000	4,457	0,254	0,673	0,690
Архангельская/Русковерская	7,167	4,289	0,260	0,705	0,655
Республика Коми/ Боровая	7,667	4,919	0,358	0,738	0,558
Архангельская/Березниковская	6,333	4,083	0,302	0,667	0,596
Среднее для популяции ± ошибка	7,056 ±0,743	4,418 ±0,490	0,284 ±0,047	0,698 ±0,022	0,641 ±0,056

Примечание. Na – среднее число аллелей на локус, Ne – эффективное число аллелей на локус, Ho – наблюдаемая гетерозиготность, He – ожидаемая гетерозиготность, F – индекс фиксации, ± стандартная ошибка.

Среднее число аллелей на локус в популяциях варьировало от 6,333 до 7,667. Эффективное число аллелей от 4,083 до 4,919, значения наблюдаемой и ожидаемой гетерозиготности от 0,254 до 0,358 и от 0,667 до 0,725 соответственно. Наиболее высокое аллельное разнообразие и более высокие уровни наблюдаемой и ожидаемой гетерозиготности наблюдаются у особей из Веселовской и Боровой выборок Республики Коми.

Сопоставление значений наблюдаемой и ожидаемой гетерозиготности показало, что во всех выборках наблюдается дефицит гетерозиготных генотипов по всем изученным микросателлитным локусам. Значения показателей F-статистик Райта приведены в таблице 2.

Таблица 2 – Значения показателей F-статистик Райта

Локус	Fis	Fit	Fst
1	2	3	4
NAD 1 intron2	1,000	1,000	0,054
UAPgAG105	0,454	0,505	0,094
Pa_33	0,447	0,462	0,028
Pa_36	1,000	1,000	0,063
EATC1B02	0,774	0,805	0,137
SpaGG3	0,154	0,173	0,022
Среднее ±	0,638	0,658	0,066

ошибка	±0,140	±0,136	±0,018

Полученные значения F-статистик Райта показывают, что каждое отдельное дерево в среднем обнаруживает 64% дефицит гетерозигот относительно популяции и около 66% составляет дефицит гетерозиготных генотипов относительно вида *Picea abies*. Около 7% всей наблюдаемой изменчивости приходится на межпопуляционную, внутри же популяции сосредоточено 93% всего генетического полиморфизма.

Генетическая дистанция, рассчитанная по методу Нея, варьирует между популяциями от 0,102 до 0,455, составляя в среднем 0,279.

Наиболее значительные различия в генетической структуре по изученным локусам наблюдается между Веселовской и остальными популяциями. Показатель генетического расстояния варьирует от 0,147 до 0,455 и в среднем составляет 0,301.

Анализ генетической дистанции с помощью многомерного шкалирования демонстрирует дифференциацию выборок в плоскости двух координат (рис. 1).

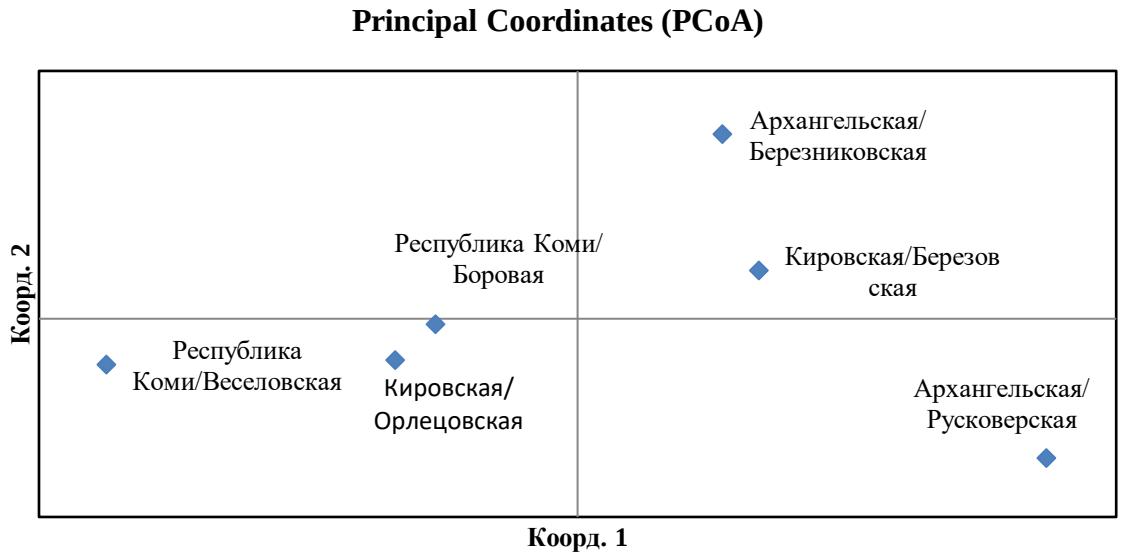


Рисунок 1 – Проекция изученных выборок ели европейской на плоскости двух координат по данным PCA-анализа матрицы генетических расстояний Нея

Таким образом, в ходе анализа электрофореграмм ампликонов 6 локусов в 6 популяциях выявлено от 5 до 15 аллельных вариантов. Наиболее высокое аллельное разнообразие и более высокие уровни гетерозиготности наблюдаются у особей из исследованных популяций Республики Коми.

Анализ генетического расстояния между представленными выборками ели европейской из Архангельской, Кировской областей и Республики Коми показал отсутствие четкой связи между географическим положением выборок и степень их генетической дифференциации.

Использованные источники:

1. Калько Г.В., Зотова Ю.С. Апробация ядерных микросателлитных

маркеров ели европейской // Труды Санкт-Петербургского научно-исследовательского института лесного хозяйства: СПбНИИЛХ, 2016. С.4-15.
2. Копылова Т.А., Орлова Л.В., Егоров А.А., Потокина Е.К. Идентификация *Picea abies, P. fennica, P. obovata (pinaceae)* и их форм с помощью методов молекулярного маркирования. Ботанический журнал, Т. 97. №11. 2012. С. 1416-1423.
3. Мудрик Е.А., Полякова Т.А., Шатохина А.В., Бондаренко Г.Н., Политов Д.В Пространственное распределение гаплотипов второго интрона гена nad1 в популяциях комплекса европейской и сибирской елей (Picea abies – P. obovata). Генетика, 2015. Т.51. №10. С.1-9.
4. Потокина Е.К., Орлова Л.В., Вишневская М.С., Алексеева Е.А., Потокин А.Ф., Егоров А.А. Генетическая дифференциация популяций ели на северо-западе России по результатам маркирования микросателлитных локусов //Экологическая генетика, 2012. Т. 10. № 2. С. 40-49.
5. Rungis D., Bérubé Y., Zhang J., Ralph S., Ritland C. E., Ellis B. E., Douglas C., et al. 2004. Robust simple sequence repeat markers for spruce (Picea spp.) from expressed sequence tags. Theoretical and Applied Genetics 109: 1283–1294.

УДК 796

Воронов Н.А., к.биол.н.
доцент, старший преподаватель
кафедра физической подготовки
Якунин Н.И.
преподаватель
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерство обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И СПОРТИВНАЯ ДИПЛОМАТИЯ

Аннотация: В данной статье рассматриваются вопросы спортивных соревнований и подготовке к ним, а они в свою очередь вносят огромный вклад в реализацию проектов и программ на улучшение человеческого общества и межнациональных отношений. Благодаря популярности спортивных состязаний во всем мире, спорт становится новым и значимым инструментом в международной политике и дипломатии, история бега, становление бега как Олимпийского вида спорта. Спортивная дипломатия – официальная и неформальная деятельности государств, правительств, специализированных учреждений иностранных, деятельность по реализации внешней политики через организацию и участие в спортивных мероприятиях международного характера с участием команд, спортсменов, тренеров и их достижений. Спорт способствует оздоровлению людей, создает основу для общения людей, для встреч с другими культурами, сглаживает трения, возникающие между правительствами.

Ключевые слова: спортивная дипломатия, тренер, спортсмен, соревнования.

Voronov N.A., Candidate of Biology, associate professor
senior teacher of department of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl
Yakunin N.I.
teacher of department of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

INTERNATIONAL RELATIONS AND SPORTS DIPLOMACY

Summary: In this article questions of sports competitions and preparation for them are considered, and they in turn make a huge contribution to implementation of projects and programs on improvement of human society and

the international relations. Thanks to popularity of sports meets around the world, the sport becomes the new and significant tool in international policy and diplomacy, run history, run formation as Olympic sport. Sports diplomacy – official and informal activity of the states, governments, specialized institutions foreign, activities for realization of foreign policy through the organization and participation in sporting events of the international character with participation of teams, athletes, trainers and their achievements. The sport promotes improvement of people, creates a basis for communication of people, for meetings with other cultures, smoothes the friction arising between the governments.

Keywords: sports diplomacy, trainer, athlete, competitions.

Сегодня спорт закрепил постоянное место в международных отношениях, став настоящим политическим инструментом. И сегодня для безусловного успеха страны в международной жизни и в политической победы большинство стран заявляет о необходимости участвовать и побеждать в спортивных состязаниях. Кроме того, спортивные мероприятия накопили значительное гуманитарное значение, так как они решают, прямо или косвенно, самые важной глобальной проблемы человечества, такие как борьба с бедностью, защита принципов толерантности и сохранение экологического равновесия.

Международные отношения в области спорта – форма межкультурного диалога и международных связей. Таким образом, повышаются знания, о традициях и обычаях других народов, чтобы способствовать развитию культурного обмена и развития межкультурного диалога [1]. Спорт является одним из наиболее важных способов общения людей. Обогащается система национальных видов спорта, способствует распространению гуманистических идеалов в мире. И так же спорт подчиняется общим социально-политическим законам развития межнациональных отношений, с тем чтобы отразить специфику международных отношений.

В последнее время, термин «спортивная дипломатия» все больше и больше используется в условиях возрастающей роли спорта в международных отношениях. Сейчас современная наука до сих пор не имеет общепризнанного определения «спортивной дипломатии», тем не менее в СМИ, это выражение стало очень распространенным. Следует отметить непоследовательность термина и его теоретических основ. Но ученые, на основе приобретенного опыта, уже предложил следующее определение:

Спортивная дипломатия – официальная и неформальная деятельности государств, правительств, специализированных учреждений иностранных, деятельность по реализации внешней политики через организацию и участие в спортивных мероприятиях международного характера с участием команд, спортсменов, тренеров и их достижений.

Чрезвычайно широко и количество участников спортивной дипломатии: государственные структуры в области спорта, международные и национальные спортивные ассоциации, спортсмены, тренеры, специалисты

в данной области, движения болельщиков, бизнес-структуры,

Виды спортивной дипломатия в условиях глобализации стали очень разнообразными. Они включают в себя спортивные мероприятия. В частности это крупные соревнования, как, например, Олимпийские игры, Чемпионаты мира и Европы, международные, континентальные, региональные Чемпионаты, Кубки страны и товарищеские матчи. Также существуют различные формы спортивной дипломатии: спортивные фестивали, события, симпозиумы, конференций. В последние несколько лет, особую популярность приобрело открытие спортивного дома на международных соревнованиях. Традиция представления миру спортсменами национальных команд их домов представлена впервые на Олимпийских играх 2008 года в Пекине. Там проводились концерты, выставки, встречи со спортсменами и актерами.

Конкуренция стран и городов за право проведения летних Олимпийских игр, Кубка мира и других крупные спортивных мероприятий приобрела большую важность в спортивной дипломатии, и современных международных отношениях. По данным социологических исследований, один из самых важных факторов, которые оказывают значительное влияние на формирование имиджа страны на международной арене – спортивное участие. Таким образом, в конкурсе на право провести Мировые чемпионаты теперь борются между собой города и страны.

Наибольшую значимость, как инструмента политики, спорт приобрел уже во второй половине XX века, когда благодаря нему стало возможным поддержание мира и безопасности в условиях «холодной» войны. Пример такой «спортивной дипломатии» связан с историей дипломатических отношений между Китаем и США. В историю это вошло, как «Пинг-Понг дипломатия». Именно благодаря играм в Пинг-Понг в середине 70-х годов удалось установить те связи, которые в дальнейшем помогли странам начать двусторонние отношения [4].

Уже начиная со второй половины XX века множество спортивных организаций начинает играть особую роль в решении широкого спектра вопросов, начиная с организаций различных мероприятий, как спортивных, так и другой направленности, и заканчивая узкими политическими вопросами. Некоторая деятельность спортивных организаций рассматривается как яркий пример реализации спортивной дипломатии. Такая деятельность происходит как на двустороннем, так и на одностороннем уровне.

Во второй половине XX века, различные спортивные организации начали играть важную роль в решении широкого круга вопросов, начиная от конкурсов и конференций, семинаров и других учебных мероприятий. Деятельность международных спортивных организаций, может рассматриваться как пример реализации спортивной дипломатии, как на уровне двустороннего, так и многостороннего.

Многие спортивные организации участвуют в реализации собственных

международных проектов, что, безусловно, может быть описано как форма спортивной дипломатии [6]. Например, Международная федерация футбольных ассоциаций (ФИФА) со своим проектом "Футбол для устойчивого развития". Эта программа реализовывалась совместно с другими общественными организациями. Цель инициативы состоит в том, чтобы объединить большинство различных общественных организаций, инициатив и проектов в футбол, как движения для укрепления мира во всем мире, борьба против дискриминации, расовой нетерпимости, защиты прав детей, а также развитие защиты окружающей среды и для окружающей среды. Движение «Футбол для устойчивого развития» предполагает проведение более 100 программ и проектов, цели которых непосредственно вытекают из программной деятельности ООН. Особое внимание уделено футболу как важному инструменту в области здравоохранения. Футбол не только способствует укреплению физического состояния человека, но и может использовать свой потенциал для пропаганды здорового образа жизни. Кроме того, средства, полученные от футбольных соревнований, также могут направляться на решение глобальных задач в области здравоохранения, прежде всего, для борьбы со СПИДом и раком. Другим направлением программы являются мероприятия, направленные на поддержание мира. ФИФА считает дело утверждения мира на Земле одним из важнейших в своей практике [5]. Особое внимание в решении данной проблемы в последнее время уделяется вопросам, связанным с проблемой беженцев.

Сегодня спортивная дипломатия активно развивается и успешно опирается на богатые традиции прошлого и современные особенности спортивного движения. Значение сферы дипломатии неуклонно росло, как и роль спорта в современном мире. Прохождение достаточно длинного и сложного пути развития, спортивной дипломатии – реальность сегодняшнего дня [2]. Растущий потенциал позволяет решать многочисленные задачи двустороннего сотрудничества в политике, а также вопросы, которые можно отнести к ним: гуманитарные, и другие наиболее актуальные проблемы современного мира.

Многие положения «Манифеста о спорте» и «международной Хартии по физическому воспитанию и спорту» ЮНЕСКО сходится с мнениями, выраженными в олимпийской Хартии – главном документе современного спортивного движения. Практическая ценность этих документов заключается в том, что в них впервые на международном уровне стало ясно, насколько важна роль спорта, как части международных отношений. Там также утверждается, что достигнута его универсальная ценность и гуманистическая база, ставшая базовыми коммуникативными и социальными функциями сегодняшнего состояния международных отношений. Спорт способствует оздоровлению людей, создает основу для общения людей, для встреч с другими культурами, сглаживает трения, возникающие между правительствами. В этом и должна быть его главная

задача в гуманитарных науках.

Гуманистическая роль спорта в современном мире нашла отражение в такой уважаемой международной организации, как Организация Объединенных Наций. В 2003 году Генеральная Ассамблея ООН принята резолюцию «Спорт как средство содействия воспитанию, здоровью, развитию и миру», где подчеркивается роль спорта в современном мире [3]. К тому же решением Организации Объединенных Наций в 2005 году был провозглашен Международный год спорта и физической культуры.

Таким образом, спорт стал неотъемлемой частью не только государственной политики, но международных отношений и дипломатии. Об этом говорит изучение современной дипломатической практики на различных уровнях. Это указывает на то, что роль спорта, обладающего большими возможностями для развития и поддержания мира в современном обществе.

Использованные источники:

1. Алексеев С.В. Спортивное право. Трудовые отношения в спорте: Учебник для студентов вузов, обучающихся по направлениям "Юриспруденция" и "Физическая культура и спорт " / С.В. Алексеев. – М.: ЮНИТИ-ДАНА. Закон и право. 2013. – 647 с.
2. Воронин С.М. Влияние организационной культуры вуза на формирование ценностной среды студенческой молодежи с исследовательской точки зрения / С.М. Воронин, Н.А. Воронов, С.В. Новожилова, В.В. Новиков, И.П. Афонин // Вестник Рыбинской государственной авиационной технологической академии им. П.А. Соловьева. 2016. № 4 (39). С. 63 – 67.
3. Горшков В.Е. Управление физической культурой и спортом в современных условиях: учебное пособие / В.Е. Горшков, В.А. Какузин, А.В. Починкин. – Малаховка: МОГИФК. 2013. – 68 с.
4. Кирьянов Ю. Москва спортивная. Справочник / Ю. Кирьянов. – М.: Московский рабочий. **2017**. – 192 с.
5. Курамшин Ю.Ф. Теория и методика физической культуры / Ю.Ф. Курамшин. – М.: Изд-во Советский спорт. 2010. – 464 с.
6. Приказ Минспорта России от 30.12.2016 N 1368 "О порядке использования организациями, осуществляющими спортивную подготовку, в своих наименованиях слова "олимпийский" или образованных на его основе слов и словосочетаний" (Зарегистрировано в Минюсте России 20.02.2017 г. № 45712)

УДК 796

Воронов Н.А., к.биол.н.
доцент, старший преподаватель
кафедра физической подготовки
Якунин Н.И.
преподаватель
кафедра физической подготовки
Ярославское высшее военное училище противовоздушной обороны»
Министерство обороны Российской Федерации
Россия, г. Ярославль

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ОДИН ИЗ ЭЛЕМЕНТОВ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

Аннотация: Физическая культура является одним из важнейших социальных институтов, предполагающих как государственное финансирование и управление, так и заинтересованность в участии самих граждан. В связи с этим уровень физкультурной активности современной молодёжи может рассматриваться в качестве важнейшего критерия востребованности физической культуры и эффективности её развития в обществе. Формирование мотивационно-ценностного отношения студента к физической культуре как компонента здорового образа жизни – целенаправленный, многогранный, противоречивый и в то же время целостный процесс, обусловленный совокупностью условий и факторов, которые составляют причину и движущую силу её развития. Только глубокое понимание сущности ресурсов для формирования физической культуры позволяет предлагать социально-мотивированные механизмы оптимизации. Одним из важнейших социальных факторов формирования здорового образа жизни является физическая культура и массовый спорт. Мотивация физических упражнений и спорта формируется под влиянием многих факторов, изучение которых дает возможность разработать практические рекомендации по совершенствованию системы организации физической культуры и спорта молодежи. Физическое здоровье нации, культура организации общего досуга в молодых семьях определяется молодежной ценностной ориентацией, нормой повседневного сотрудничества, которая будет транслироваться в следующем поколении.

Ключевые слова: спорт, питание, физкультура, здоровье, физические упражнения.

Voronov N.A., Candidate of Biology, associate professor
senior teacher of department of physical training
Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl
Yakunin N.I.
teacher of department of physical training

Yaroslavl highest military college of air defense" Ministry of Defence of the Russian Federation
Russia, Yaroslavl

PHYSICAL CULTURE AS ONE OF ELEMENTS OF THE HEALTHY LIFESTYLE

Summary: The physical culture is one of the major social institutes assuming both public financing and management, and interest in participation of citizens. In this regard the level of sports activity of modern youth can be considered as the most important criterion of demand of physical culture and efficiency of her development in society. Formation of the motivational and valuable relation of the student to physical culture as component of a healthy lifestyle – the purposeful, many-sided, contradictory and at the same time complete process caused by set of conditions and factors which make the reason and driving force of her development. Only the deep understanding of essence of resources for formation of physical culture allows to offer social and motivated mechanisms of optimization. One of the most important social factors of formation of a healthy lifestyle is the physical culture and mass sport. The motivation of physical exercises and sport is formed under the influence of many factors which studying gives the chance to develop practical recommendations about improvement of system of the organization of physical culture and sport of youth. Physical health of the nation, the culture of the organization of the general leisure in young families is defined by youth valuable orientation, norm of daily cooperation which will be broadcast in the next generation.

Keywords: sport, food, physical culture, health, physical exercises.

Развитие нового всегда означает, что достигается относительный баланс между наследием уже достигнутых и необходимых инноваций. В этой связи стратегии оптимизации, реализуемые в результате формирования физической культуры современных студентов, требуют изучения ресурсной базы для определения потребностей ученика и создания механизмов для новых ценностей и приоритетов в реализации жизненных стратегий, а также значительного повышения качества преподавания в школьном образовании. Чтобы обновить сознание молодежи в новые ценности, требуется время, чтобы укрепить устойчивую и сознательную мотивацию перемен [1].

Здоровый образ жизни, который ценит ценность, должен привлекать внимание молодежи, повышать интерес, повышать осведомленность и понимание роли новых требований для улучшения качества жизни. Когда становится очевидным, что социальные условия для такого рода направленного изменения и есть реальная цель, есть переход к действию, также проверяемый. Поведение человека направлено на пропаганду здорового образа жизни, который включает в себя соблюдение физиологически оптимальной работы и отдыха, хорошую диету, достаточный уровень физической активности, соблюдение правил личной и общей гигиены, защиту окружающей среды, полезную для индивидуальных

рекреационных мероприятий.

Цель формирования здорового образа жизни - это прежде всего процесс самопреобразования личности, а затем его предметные знания, навыки, которые привели к подготовке и прогрессу, приобрели опыт. Важной составляющей здорового образа жизни является физическая активность. Большинство экспертов и информантов считали, что Институт физической культуры и спорта находится в кризисе: из-за отсутствия четких программ развития физической культуры и спорта и образования региональных и сельских специалистов из-за неструктурированной инфраструктуры и материально-технического а также из-за нехватки людских ресурсов. В частности, эксперты указывают на следующие моменты: «Колоссальные деньги тратятся в регионах, стадионы не используются, нет тренера и нет программы для занятий спортивными базами». «Те же спортсмены участвуют в Республиканских сельских играх, команды стареют. Трудно говорить о развитии». «Сегодня все спортивные организации за счет восторженных тренеров». В настоящее время наиболее важными направлениями развития физической культуры и спорта являются детские и студенческие виды спорта, где, по мнению экспертов, особенно важны лыжи, стрельба и игры. Однако следует отметить, что зимние виды спорта не пользуются популярностью среди студентов, особенно из-за необходимости покупать дорогостоящее оборудование. Некоторые специалисты, работающие со студентами, рассчитывают на некоторые результаты, но пока недостаточно эффективны [2].

Механизмы более активного участия студентов в практике здравоохранения. По мнению экспертов, это сложная и универсальная задача. Важнейшим фактором, определяющим возможность привлечения студентов к практике здоровья, двигательной активности, является система образования. Ориентация образования должна способствовать индивидуальному диверсифицированному развитию. Однако в соответствии с растущими требованиями о том, как образовательное учреждение организовано в учебных заведениях в связи с модернизацией образования, растет число факторов, которые отрицательно сказываются на здоровье студентов. Вопрос о том, как удовлетворить потребности учащихся здоровым способом повышения их качества, становится основополагающим. К сожалению, по словам информантов, студенты рассматривают физическую культуру, прежде всего как дисциплину стандарта образования, «так как необходимо получить кредит».

Большинство студентов с удовольствием работают в фитнес-центрах во время внеклассного обучения. Но, как подчеркивают эксперты, это в большинстве случаев имитация блестящей культуры, моды, формы игры, а не возможности и желания эффективно улучшить состояние здоровья. Очевидно, что наиболее важными факторами формирования физической культуры являются осуществление субъекта, условия окружающей действительности, его потребности, интересы и система ценностной

ориентации. В целом мы можем различать две группы факторов, которые обеспечивают комплексное развитие основных ценностей физической культуры: объективное и субъективное. Целевые факторы - это солидные, завершенные факты, относительно независимые от внутренних намерений отдельных лиц и групп, которые каким-либо образом участвуют в процессе формирования физической культуры, но влияют на этот процесс. Такими факторами являются материальные и жизненные условия, доступность свободного времени, качество физического воспитания, социальные социальные отношения, условия студента, учителя, социальное обеспечение и т.д. [3] Измерительные факторы являются своего рода причиной появления субъективных факторов, считающихся комбинацией обстоятельства для физических лиц. Субъективность этой группы факторов заключается в том, что они проявляют себя в мотивационных отношениях субъектов, участвующих в процессе формирования физической культуры. К ним относятся моральные и убедительные характеристики человека, интересы, потребности, мотивация деятельности, ценностные ориентации и отношения, а также индивидуальные характеристики человека - пол, возраст, семейное положение, состояние здоровья, уровень физической подготовки и развития. Субъективные факторы, которые интенсивно влияют на формирование физической культуры человека, включают в себя: спортивную политику государства, семьи, друзей, учебных заведений, общественных организаций. По мнению большинства экспертов, очевидна необходимость целенаправленного формирования современной физической культуры студента. Для мотивации своего положения эксперты использовали следующие аргументы: «Необходимо улучшить молодежь»; «Существует необходимость, потому что необходимо как-то контролировать, помогать, показывать молодежи, что нужно укреплять здоровье»; «Формирование физической культуры должно быть целенаправленным»; «Требуется массовая работа среди студентов по здоровому образу жизни»; «Это необходимо для здоровья, молодежи». Основным аргументом экспертов в поддержку целенаправленного формирования физической культуры является укрепление здоровья молодежи. Но были и противоречивые мнения. Некоторые осведомители заявили: «Тот, кто заинтересован в физической культуре, будет. Если он заинтересован в своем здоровье, он не оставит его без внимания, если только это не будет воспринято как средство угнетения»; «Нет необходимости в этом. Чем больше вы вынуждены, тем больше вы этого не хотите». Среди основных причин нежелания заниматься физическими культурами и спортивными специалистами подчеркивается: рабочая нагрузка для студентов в процессе обучения и нехватка времени; Неадекватные финансовые ресурсы, неудобное расписание; лени; в некоторых случаях - интересы учителей.

По словам А.В. Меренков, любой механизм, знакомый с культурой, является лишь частью постоянного взаимодействия человека с конкретными представителями этого общества, что побуждает его развиваться. Решение

проблемы требует видимости конструктивных моделей, участия всех участников во взаимодействии в культурном пространстве. В связи с этим становится очевидным, что эффективность процесса формирования физической культуры учащегося во многом зависит от отношения к физической культуре семьи, друзей, студенческой группы и профессора университета. До сих пор, по мнению большинства экспертов, сотрудники университетского образования, включенные в подбор, достаточно квалифицированы. Однако информанты отмечают следующие моменты: «Нет индивидуальной настройки», «те же упражнения», «нет системы», «нет образовательных и сопутствующих подходов». Острая проблема - острая нехватка молодых кадров. Анализ показал, что при организации занятий физкультурой и спортом студентами очевидно, что нет обширной и хорошо развитой научной базы. В то же время был выявлен ряд объективных условий, которые облегчают поиск новых направлений, комбинированных форм, методов организации и проведения физико-культурной работы исследователей. Наиболее важные эксперты называются: изменение социально-экономической ситуации в стране; сокращение средней продолжительности жизни человека, отсутствие обратной связи между мероприятиями физической культуры и их результатами. Таким образом, проблема здорового образа жизни и использования физической культуры и спорта в реализации решена на трех уровнях: социальной, инфраструктурной и личной, т.е. создание и поддержание экономических, правовых, этических и других социальных норм в контексте здорового образа жизни осуществляемых обществом на общем социальном уровне. Социологические исследования последних лет неоднократно приводили к выводу о том, что социальная активность, в том числе физкультурно-спортивная, во многом определяется структурой духовных интересов и индивидуальных потребностей, ее мотивами и ценностями, предпочтениями и настройками.

По словам Ю.А. Специи решающую роль должны играть контролируемая социализация молодежи на основе их инициирования общих норм и ценностей. Главной задачей компании будет формирование нового социокультурного типа человека в процессе перехода к постиндустриальной цивилизации, ориентированного на саморазвитие, улучшение социального статуса за счет развития культурных достижений, повышение духовности, интеллекта и повышение их роли в обществе. В этом отношении более значимым развитием социальных технологий является формирование физических упражнений учащихся. Социальные технологии можно определить как «деятельность, в результате которой цель достигается и изменяет объект деятельности». Социальная технология физической подготовки может быть описана с общей структурной диаграммой, предложенной социальными технологиями через тушение. Важность социальных технологий вызвана проблемной ситуацией [4]. Именно из-за проблемной ситуации технология разрабатывается и внедряется, что может

обеспечить достижение заданной цели для социальных объектов. Чтобы эффективно реализовать последовательность действий, которые являются интегрированными технологиями, субъект должен заранее знать и понимать причину такого единства или проблемной ситуации, которые считаются основой технологического фактора. Проблемная ситуация, определяющая важность социальных технологий, может быть определена следующим образом. В современной России студент считает, что самый мобильный активный социальный центр молодежи сокращает участие в спортивных мероприятиях. В связи с падением показателей состояния здоровья социологические исследования показывают, что физическая культура является фундаментальной ценностью для современной студенческой молодежи Удмуртии. Поэтому очевидные социальные потребности общественного развития технологий для широкого использования инструментов физических упражнений для формирования нового образа жизни, нового менталитета молодого поколения, чтобы уважать основные ценности физической культуры как важного фактора, обеспечивают прибыльность и творческую активность молодежь. Следующая часть социальной структуры технологии - ее цель, которая определяется как субъективно определяемая целью бизнеса, - это предсказать результаты и методы работы. Н. Ф. Наумов считает, что цель «... сознательного намерения человека изменить свое положение в проблеме, нестандартные ситуации для него». Но социальные технологии как своего рода целенаправленная деятельность имеют серьезные ограничения. Прежде всего, или даже отрицает альтернативный подход к проблеме, предлагая вам следовать предопределенному алгоритму. Необходимо обратить внимание на возможность разделить цель самой технологии и предмета технологии.

Таким образом, цель показывает двухуровневую структуру: внутреннюю цель как проект желаемого результата технологии и внешнюю цель с точки зрения технологии. Что касается проблем работы, внутренняя цель технологии может быть определена как консолидация в сознании студентов необходимости физической активности и формирования физической культуры. Цель применения технологии к субъекту, представленному в этом случае Институтом физической культуры, заключается в обеспечении эффективности бизнеса. Социальные технологии - это многоуровневая система. Его функция заключается в том, что единственная вещь, которая объединяет все части социальных технологий, является общей чертой деловой сферы. Принципы построения такой системы определяют организацию социальных технологий и ее содержание. В связи с этой работой, как техническим предметом, учитываются ценностные ориентации учащихся, частично изменяющиеся в процессе усвоения стандартов физической культуры и здорового образа жизни.

Субъект в этом случае является институтом физической культуры, и сама техника считается инструментом воздействия на объект. Для успешного функционирования этой социальной технологии необходим не только

комплексный подход, но и постоянный аналитический анализ изменений, которые происходят. Сюда входит предоставление информации о формировании физической культуры студента и разработка рекомендаций по оптимизации социальных технологий для повышения эффективности деятельности субъекта. Начните с описания метода социальных технологий для формирования физической культуры ученика, необходимо отметить, что средства рассматриваются как способ действовать или достигать поставленных целей, а также как набор механизмов для осуществления деятельности. Метод - система мер, используемых для выполнения работы.

При внедрении социальных технологий для формирования физической культуры молодежи используются средства, предлагаемые различными дисциплинарными подходами, такими как социальная антропология, культурология и психология. Конечным компонентом структуры социальных технологий является метод оценки его эффективности, который выполняется на основе разных моделей. При внедрении интегрированного подхода эффективность технологии тем выше, чем больше она соответствует поставленным в ней целям. Переходя от одного уровня к другому, вы можете говорить о границах роста эффективности социальных технологий с наличием ресурсов для реализации. Чтобы оценить эффективность социальных технологий для формирования физической культуры студентов, можно применить целевую модель оценочного исследования. Выводы по результатам технической реализации могут быть сделаны на основе данных, полученных в ходе мониторинга целевых ориентаций учащихся, с помощью которых можно определить и оценить отношение ученика к физической культуре.

Разработка социальных технологий для формирования физической культуры студента может быть привлечена к разным ресурсам. Однако социология может наиболее успешно завершить интеграционную функцию при создании общего смыслового поля деятельности, которое в социологической теории может не только теоретически основываться на развитии физической культуры для студентов, но и на разработке принципов и конкретных методов для реализации этой деятельности [5]. Приведение практических исследований показывает, что проблема поддержания здоровья молодежи и формирования мотивации к труду путем совершенствования практики становятся более социально значимыми. Что касается физического состояния человеческого потенциала, Россия далеко отстает от развитых стран мира. В частности, на периферии приоритетов государственной политики по-прежнему находится массовая национальная система физического, умственного и морального благополучия населения, пропаганда здорового образа жизни - с доступом к личности и оперативным контролем состояния здоровья. Таким образом, ясно, что для решения проблемы повышения важности физической активности и здорового образа жизни для молодежи, для достижения стратегии всеобъемлющей организации государственный уровень не только обеспечивает прямую или

косвенную финансовую и материальную поддержку из области физической культуры и спорта, но также фиксируется в слоях.

Использованные источники:

1. Виленский М.Я. Физическая культура и здоровый образ жизни студента: Учебное пособие / М.Я. Виленский, А.Г. Горшков. – М.: КноРус, 2013. - 240 с.
2. Виноградов П.А. Физическая культура и спорт трудящихся / П.А. Виноградов, Ю.В. Окуньков. – М.: Советский спорт, 2015. - 172 с.
3. Воронов Н.А. Феномен социализации студента в образовательном процессе физического развития / Н.А. Воронов, И.П. Гладких, А.В. Люсин // В сборнике: Образование и педагогические науки в XXI веке Сборник статей победителей Международной научно-практической конференции. Под общей редакцией Г.Ю. Гуляева. 2017. С. 162-165.
4. Все о здоровом образе жизни. - М.: Издательский Дом Ридерз Дайджест, 2015. - 404 с.
5. Митяева А.М. Здоровый образ жизни / А.М. Митяева. - М.: Academia, 2015. - 144 с.

УДК 821.161.1

Вострикова Р.В.
старший преподаватель
кафедра общеобразовательных дисциплин
Морозли Л.В.
старший преподаватель
кафедра общеобразовательных дисциплин
Крымский филиал
«Российский государственный университет правосудия»
Россия, г. Симферополь

КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОЗЫ А.П. ЧЕХОВА

Аннотация: известно, что в судьбе А.Чехова тесно переплетались две гуманнейшие профессии – врача и писателя. За 26 лет творческой жизни Чеховым написано около 900 произведений, среди которых немало таких, где звучит юридическая тема. Статья позволяет рассмотреть творчество Чехова через призму двух взаимосвязанных наук - медицину и криминалистику и убедиться, что Чехов, писатель и врач, достаточно профессионально писал произведения на криминальную тематику.

Ключевые слова: Чехов, литература, произведение, писатель, следователь, доказательство, допрос, судебно-медицинский.

Vostrikova R.V.
Senior Teacher of the Department of General Educational disciplines of the Crimean branch «Russian State University of Justice», Russia
the city of Simferopol
Morozli L.V.
Senior Teacher of the Department of General Educational disciplines of the Crimean branch «Russian State University of Justice», Russia
the city of Simferopol

CRIMINAL ASPECTS OF A.P. CHEKHOV'S PROSE

Annotation: It is known that in the destiny of A.Chekhov two most humanistic professions are united-a profession of the writer and a profession of the doctor. Chekhov wrote about 900 publications during twenty six years of his creative life. Among his publications there are some ones in which we can observe juridical points. This article allows to view creative work of Chekhov through the prism of two interrelated sciences-medicine and criminalistics. We make sure that that Chekhov as the writerand the doctor wrote his creations concerning criminal points in a very professional way.

Key words: Chekhov, literature, creation, writer, detective, evidence, questioning, forensic-medical.

Художественная литература как вид искусства, в котором использование слова превращается в мастерство, в способность влиять на

умы и настроения общества, изменять реальность, всегда представляла живой интерес для юристов.

Использование художественной литературы как средства обучения по правовым дисциплинам делает студентов юридических вузов, в первую очередь, духовно богаче, учит видеть мир во всей его совокупности, а анализ литературных источников и адекватная юридическая оценка ситуации помогают обучающимся развивать духовный и нравственный потенциал личности и, безусловно, свои будущие профессиональные навыки юриста, тем более когда литературе в современном образовательном процессе уделяется особое внимание и отводится важная роль.

Связь литературы и юриспруденции обширна и многогранна: в каждом прозаическом и драматическом и в большинстве лирических произведениях русских и зарубежных классиков можно довольно четко выделить как минимум одну правовую проблему.

В данной статье рассмотрим связь художественной литературы с отдельной отраслью юридической науки - криминалистикой, а творчество классика русской литературы А.Чехова дает богатый материал для исследования данной темы. Образцы литературного наследия Чехова и факты его автобиографии дают основание утверждать, что писатель был не только опытным и профессиональным врачом [1], но и толковым судебно-медицинским экспертом.

Материалом для такого исследования выберем ряд прозаических произведений Чехова, в которых так или иначе отражен предмет криминалистики - закономерности механизма преступления, сбора, исследования и оценки доказательств и основанные на познании этих закономерностей методы, средства расследования и предотвращения преступлений и в которых профессиональные познания автора в области судебной медицины и криминалистики нашли достаточно широкое отражение.

В мае 1884 г. должен закончить обучение в Московском университете. Чехов писал Н.А. Лейкину, редактору журнала «Осколки», что накануне у него последний экзамен, жители называют его доктором, и это слово «от непривычки ухо режет» [3].

Следует отметить, что сама атмосфера Московского университета, ведущие профессора, корифеи отечественной и мировой медицины, а также учебная и научная деятельность кафедры судебной медицины успешно содействовали формированию научного мышления Чехова [4, с.138].

Итак, Чехов, как выпускник медицинского факультета, обладал достаточными судебно-медицинскими знаниями и навыками по теоретическим и практическим вопросам судебно-медицинской экспертизы, а в сентябре 1884 года Советом университета он был утвержден в звании уездного лекаря.

Сам Чехов незадолго до смерти определил роль медицины в своем творчестве в «Автобиографии». Он писал, что занятия медицинскими

науками имели серьезное влияние на его литературную деятельность: они значительно раздвинули область наблюдений, обогатили полезными знаниями[6]. Свое отношение к медицине, с одной стороны, и к художественному творчеству, с другой, Чехов выразил в такой характерной для него шутливой фразе: «Медицина — моя законная жена, а литература — любовница. Когда надоедает одна, ночую у другой». По-видимому, Чехов считал, что в этом высказывании четко определены взаимоотношения между врачебной его сущностью и писательской [1, с.131].

«Драма на охоте» - одно из ранних знаменитых произведений Чехова, которое представляет не только художественный, но и криминалистический интерес и написана в несвойственном для него детективном жанре. Повесть имеет подзаголовок - «из записок судебного следователя». Писатель при работе над сюжетом произведения использовал личный опыт, полученный в результате проводимых судебно- медицинских экспертиз, достаточный для того, чтобы увидеть в авторе профессионала. Достаточно сказать, что в произведениях Чехова трудно оспорить какие бы то ни было судебно-медицинские детали [2].

Возникает вопрос в отношении главного героя: был ли у Камышева реальный прототип или же все описанное в повести является творческой фантазией писателя? Из чеховской переписки выяснилось, что во время работы над повестью Чехов действительно был знаком с неким судебным следователем Василием Мамышевым из Звенигорода (следует обратить внимание на созвучность фамилий «Мамышев» и «Камышев»).

Эта повесть - необычная криминальная история о том, как судебный следователь Сергей Петрович Камышев (под такой фамилией он действует в повести) - главный герой совершает убийство, затем сам же расследует его в произведении и в итоге сам же себя разоблачает.

Героиня Оленька Урбенина найдена смертельно раненой в лесу. Следователь Камышев, он же впоследствии разоблаченный ее убийца, ведет следствие по делу об этом убийстве.

В произведении представлены факты, связанные с применением судебно-медицинской экспертизы. Так, Чехов предусматривает даже такую деталь, как присутствие следователя на вскрытии тела Урбениной, производимого земским врачом. Протокол составлен с соблюдением всех требований, предъявляемых к судебно-медицинским документам [3].

Из текста протокола видно, что автору неоднократно приходилось самому производить вскрытия, исследовать и описывать повреждения, что, по мнению судебных медиков, требует не только теоретических, но и достаточно уверенных практических навыков.

А. Чехов проявляет профессиональный интерес к тщательному осмотру и исследованию одежды, о чем достаточно детально изложено в произведении [2]. Автор преподносит читателю существенные детали вскрытия, со знанием дела описывает раны - резаные, колото-резаные, устанавливает их локализацию («на голове, на границе с левой височной и

теменной костями» «между четвертым и пятым ребром на линии, мысленно проведенной от середины подмышковой впадины вертикально вниз») и глубину повреждений («полтора дюйма длины и проникающая до кости»), описывает особенности краев и рубцов ран («края не ровны и не прямолинейны», «порезанные, пропитаны жидкой свернувшейся кровью»), делает заключение относительно орудия убийства («нанесена (рана) тупым орудием, предположительно «клинком кинжала») [6].

На основании исследований тела Оли Урбениной, ее одежды врачи конструируют картину произошедшего преступления. Заключение судебно-медицинской экспертизы также составлено в соответствии с действующими требованиями [2].

Заслуживают внимания сцены допроса подозреваемых в совершении убийства Урбенина, графа Карнеева, одноглазого Кузьмы, свидетеля Пшехоцкого: они являются высокохудожественными образцами производства следственных действий. Чехов последователен в описании данного расследования: прокурор и защитник как участники уголовного судопроизводства четко выполняют свои уголовно-процессуальные функции. Так, прокурор в своей обвинительной речи, достаточно яркой и красочной, доказателен и убедителен; защитник же как лицо, обеспечивающее защиту интересов обвиняемого, в итоге все же признал вину Урбенина, но просил признать действия обвиняемого как совершенные в состоянии аффекта, поэтому ходатайствовал о некотором снисхождении [6]. В итоге Урбенин признан виновным и приговорен к каторжным работам на 15 лет.

Безусловно, писатель наделил свое произведение не только серьезным психологическим подтекстом, но и вложил в него публицистическую, по сути, мысль о распространенных ошибках «формального следствия» [5].

Закономерно, что именно по окончании медицинского факультета в произведениях Чехова звучат судебно-медицинские мотивы. «Неоднократные судебно-медицинские исследования, проводимые Чеховым, послужили материалом для рассказов «Мертвое тело», «Утопленник» и др.» [4, с.139].

В рассказе «Шведская спичка» главный герой, Дюковский, молодой помощник следователя, лишь по спичке как единственному вещественному доказательству достигает положительного результата следствия и обнаруживает пропавшего помещика. Главный герой молод и горяч; видно, что к своему делу относится не формально. Он строит разного рода фантастические версии произошедшего, поэтому достижение цели закономерно: детальный осмотр места происшествия, а также способность мыслить логически приводят к истинным обстоятельствам дела.

Само действие рассказа разворачивалось по шаблону уголовного рассказа: обнаруживается загадочное убийство (якобы убит местный помещик Кляузов), идёт осмотр места преступления (соскучившиеся по большому делу следователь Чубиков и его помощник Дюковский

развернули бурную деятельность), привлекаются к следствию подозреваемые лица, проводится допрос обвиняемых, следователи высказывают различные догадки и. Для точного исследования с места предполагаемого происшествия даже было взято «немного травы с кровью». Всё идёт в логической последовательности и с нарастанием драматизма, но вдруг обнаруживается, что помещик жив, здоров и ему ничто не угрожает. Разрыв между ожидаемым и действительным оказался неожиданным, что дает право рассматривать рассказ как пародию на популярные детективы.

У Чехова нет мелочей: он все детали описывает досконально и профессионально. В рассказе «Бабы» один из героев в разговоре излагает обстоятельства смерти другого героя (Васи), мол, тот внезапно заболел, по всей видимости, холерой, и уже вечером умер. После похорон распространились слухи, что мужчина умер не своей смертью. Тело выкопали, и действительно, при проведении судебно-химического анализа был обнаружен мышьяк [6]. Извлечение трупа из земли (эксгумация) было необходимым действием, т.к. потребовалась дополнительная экспертиза для уточнения причины смерти, в случае смерти упоминаемого мужчины - подозрение на отравление. Известно, что в России в конце XIX в. отравление мышьяком по частоте случаев стояло на втором месте после отравления алкоголем. Упоминание о холере не случайно, поскольку признаки отравления мышьяком достаточно схожи с симптомами холеры, и видно, что Чехов как доктор счел необходимым указать на необходимость такой судебно-медицинской экспертизы. Безусловно, в этом случае Чехову помог его большой опыт работы по ликвидации холеры в 1892 г. И.А Бунин писал о Чехове, что ему помогла профессия врача, осваивать которую он начал почти что с первых курсов, причем летом уже работал в земских больницах. А «при его восприимчивости и наблюдательности семь лет в этих местах дали ему как писателю очень много» [4, с.140].

Рассказ «Бабы» - один из лучших чеховских рассказов, отмеченных Толстым, который, как известно, весьма серьезно рассматривал темы семьи и брака. Все свои благороднейшие страдания изливает на постоялом дворе мещанин Матвей Саввич: как соблазнила его, неопытного и доброго, солдатка, как не захотела потом эта солдатка жить с возвратившимся постылым мужем и как отравила мужа и отправилась на каторгу. «Рыцарские» побуждения заставляют Матвея Савича извиниться перед новоявленным мужем и заставить «непутевую» жену раскаяться и зажить с законным мужем по-прежнему, несмотря на отчаянную мольбу Машеньки принять бросить нелюбимого человека и принять ее истинную любовь к нему, Матвею Савичу. Чувства женщины остались не услышанными, и тому резонное объяснение: легче всего избавиться от обязанностей и не обременять себя проблемами, чем отстаивать женщину и свои чувства к ней. Формально с Матвея Савича, с его «искренним» раскаянием, вина снята и переложена на непутевую и ветреную Машеньку. Отвергнутая и доведенная до отчаяния, Маша отравляет мужа. Финал печален: сама она умирает на

каторге, а сынок Кузя остается сиротой.

Само название рассказа грубое, видимо, автор подчеркивает им не свое пренебрежение к женщинам, а напротив, делает вызов обществу с его косными законами и разрушительными для личности устоями.

Тема для рассказа «Убийство» привезена Чеховым из Сахалина. Из сюжета узнаем, что один из братьев, Яков, незаконно владеет состоянием, которое принадлежит обоим братьям. Свое нехитрое состояние другой брат, Матвей, отдал по доброте женщине, с которой имел когда-то связь и, как следствие, совместного ребенка. Ребенок умер, и теперь Матвей приходит к брату и начинает жить у него. Непритязательный к бытовым удобствам, он тем не менее не оставляет брата в покое, все время призывает его покаяться - за нечестный бизнес, за нечестные владения. Понятно, что Матвей на Якова действует как раздражитель. Происходит убийство: в бытовой сцене жена Якова убивает Матвея. Тогда Яков решает скрыть следы преступления: он планирует отвезти убитого брата в лес и положить его на дороге, а на допросе планирует показать, что Матвей ушел в Веденяпино и не вернулся.

В рассказе находим отражение сцены допроса Якова, и тот показал, что его брат вечером ушел в другую деревню и его, предположительно, убили в лесу пильщики [6]. Когда же следователь спросил его, отчего Матвея нашли на дороге в Веденяпино без шапки и почему около него на дороге на снегу не обнаружили ни одной капли крови, в то время как голова у него была проломлена и лицо и грудь были черны от крови, Яков растерялся.

Разумеется, что отсутствие следов крови на месте обнаружения трупа со следами наружного кровотечения говорит о перемещении трупа с целью сокрытия следов преступления. Таким образом, выходит, что Матвея убили дома, а труп переместили на дорогу. Таким образом, в данном рассказе «врач, судебно-медицинский эксперт, тонкий психолог и писатель сливаются в Чехове в единое целое» [4, с.140].

Были допрошены другие свидетели и, как оказалось, участники преступления, у буфетчика Сергея Никанорыча даже был произведен обыск. Все эти следственные действия имели результат: на основании имеющихся доказательств, исследованных в ходе судебного разбирательства, все допрошенные были признаны виновными в убийстве с корыстною целью» [6] и приговорены к каторжным работам на разный срок.

В рассказе «Следователь» [2] уездный врач был посвящен в одну историю, рассказанную следователем-попутчиком об одной интеллигентной даме, которая предсказала свою смерть и умерла странным образом без очевидной причины в день, названный ею же день [6]. Доктор заметил, что нет действия без причины, и если наступила смерть, то есть и ее причина. На вопрос «зачем?» врач отвечает, что затем, чтобы узнать причину смерти: не от предсказания своего же она умерла. Скорее всего, она, отравилась [6]. Понятно, что доктор в этом случае выражает позицию Чехова как врача,

судебного медика, криминалиста, а также психолога и писателя.

В дальнейшем оказывается, что молодая жена судебного следователя-рассказчика, будучи беременной, узнала об измене мужа. И Чехов как судебный медик, в рассказе он же доктор, задает вопрос: что же раньше было - измена мужа или замысел идеи смерти? Следователь припомнил, что женщина стала говорить о смерти действительно вскоре после измены мужа. Доктор заключил, что, вероятно, она тогда и приняла решение об отравлении, но только после того, как выполнит материнский и человеческий долг - родит живого ребенка. Аналитический склад ума Чехова-писателя способствовал сделать психологический анализ человеческой судьбы: установлена логическая связь между следственной версией о роде смерти - самоубийстве и судебно-медицинской о ее причине - отравлении.

Рассказы «В суде», «Спать хочется», «Верба», «Вор», «Случай из судебной практики», «Мужики», помимо криминального сюжета, затрагивают вопросы причин и психологических мотивов совершения преступления.

Еще в начале XIX века специалисты отечественной и судебной медицины предъявляли справедливые требования, которым должен соответствовать судебный врач: он должен быть и философом, и медиком, и хирургом, и юрист, сколько это необходимо для его цели. Кроме того, необходимо исполнение определенных условий и обладание конкретными качествами: образ жизни судебного врача должен быть беспорочным и безупречным, справедливость его непоколебима, в нем обязательно присутствие духа и неустрашимость, уверенность в суждениях, стремление к истине, неподкупность, истинное человеколюбие и сострадание. Все эти качества гармонично сочетались в А.Чехове-писателе, Чехове-медике и Чехове-медэксперте.

Использованные источники:

1. Зобнин Ю.В. и др. Врач и писатель — Антон Павлович Чехов (к 150-летию со дня рождения) // Сибирский медицинский журнал. - Иркутск, 2010. - № 4. - С. 127 - 132.
2. Маслов А. Третья профессия Антоши Чехонте/А. Маслов // Милиция. – 1993. – № 1. – С. 38–40.
3. Мирский М.Б. Доктор Чехов. - М.: Наука, 2003. - С. 24-25.
4. Неделько Н.Ф. А.П.Чехов - врач, судебно-медицинский эксперт, писатель // Сибирский медицинский журнал. - Иркутск, 2015. - № 1. - С. 138 - 141.
5. Пырков И.В. А.П. Чехов и юриспруденция: о некоторых этических и собственно правовых аспектах проблемы // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2017. - № 3 (116). - С. 11-15.
6. Чехов А. Полное собрание сочинений и писем в 30 томах . - М.: Наука, 1974—1983

УДК 65

Гайнуллина И.Ф.
студент магистратуры 2 курса
Сулейманова А.М., к.техн.н.
доцент
УГАТУ
Российская Федерация, г. Уфа

СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПОРУЧЕНИЯМИ КАК ИНСТРУМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ И ПЛАНИРОВАНИЯ РАБОТ

АННОТАЦИЯ

В статье рассмотрена необходимость ведения и разработки системы управления поручениями. Был проведен анализ процесса управления поручениями до внедрения информационной системы и после введения. Внедрение информационной системы в любое предприятие существенно увеличивает показатели эффективности, что доказывает статистика. Учитывая современный ритм жизни, потребность в системе контроля и организации работы намного возросла.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

Система управления поручениями, задачи, планирование, контроль работ, таск-трекер, корпоративная система управления проектам, ИСУП (информационная система управления проектами)

Gaynullina I.F.
Master of 2 years of UGATU
Russian Federation, Ufa
Suleymanova A.M.
Candidate of technical science, docent of USATU
Russian Federation, Ufa

MANAGEMENT SYSTEMS OF ORDERS AS A TOOL OF ORGANIZATION AND PLANNING OF WORKS

Annotation

The article considers the need to maintain and develop a command and control system. An analysis of the management of instructions prior to the implementation of the information system and after the introduction was conducted. The introduction of an information system into any enterprise increases efficiency, which proves the statistics. Considering the modern rhythm of life, the need for a system of control and organization of work has increased more.

Key words

Task management system, tasks, planning, work control, task-tracker, corporate project management system, PMIS (project management information system)

ВВЕДЕНИЕ

Современные информационные системы поддержки управления поручениями, содержащие в себе планирование, постановку и контроль поручений - основные online-инструменты работы над проектами, как в маленьких стартапах, так и в крупных фирмах. В связи с бешеным ритмом жизни эти инструменты управления поручениями служат помощниками также и для отдельных людей, которые желают эффективно организовать свое рабочее время.

Вследствие этого возникает большая потребность разработки системы управления поручениями.

Система управления поручениями - это набор инструментов создания поручений и контроль их выполнения. Существует не малое количество аналогичных систем, но не каждая из них повышает эффективность работы предприятия или отдельного пользователя.

Основные проблемы, которые остаются на данный момент:

- проблемы с коммуникацией;
- излишняя нагруженность системы;
- оперативность и контроль выполнения задач.

1. Анализ процесса распределения поручений без ИС

Рассмотрим процесс взаимодействия работников предприятия без информационной системы управления поручениями, изображенной на рисунке 1.

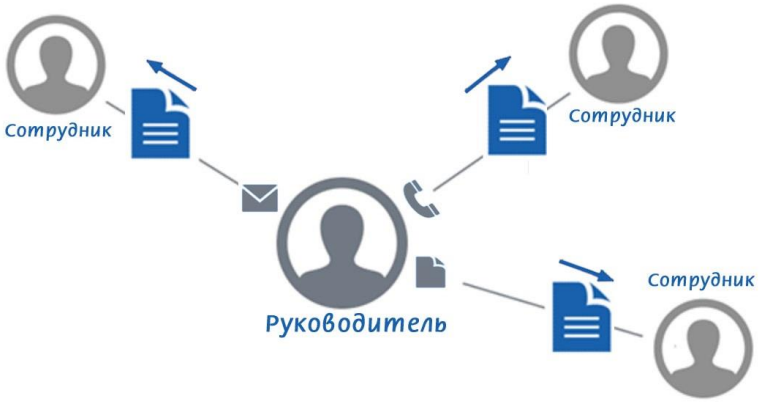


Рисунок 2 – Мнемосхема традиционной формы взаимодействия

В обычном процесса руководитель разными средствами связи распределяет блок работ между своими сотрудниками. Такая ручная форма взаимодействия работников, хоть и является распространенной, но она не является эффективной. При такой форме взаимодействия возникают множество проблем, главными из которых являются:

– не имеется контроль поручений;

– необходимость хранения множества информации (как у исполнителей, так и у руководителей);

– неудобство коммуникации.

2. Анализ процесса распределения поручений с использованием ИС

Используя единую среду обмена информацией (ИС), пользователь в любой момент времени может увидеть, какие задачи и кому поручены, какие непосредственно ему нужно исполнить. Имеется возможность вносить быстро изменять поручения, и подчиненные оперативно получают новые указания, что снижает затраты ресурсов. Система также автоматически оповещает пользователей о сроках окончания выполнения задач, что повышает дисциплину. Главным преимуществом таких систем можно считать, что имеются широкие возможности контроля на любой стадии выполнения задач.

На рисунке 2 изображена мнемосхема взаимодействия работников предприятия, при использовании системы управления поручениями.

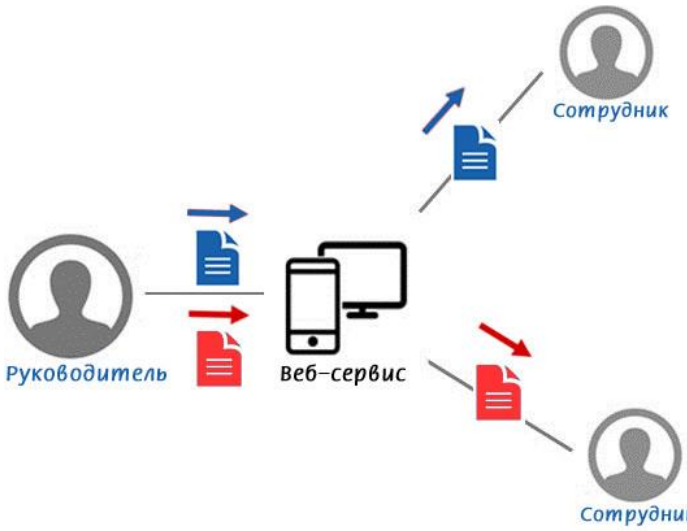


Рисунок 3 – Мнемосхема взаимодействия с ИС

В общем программное обеспечение для системы управления поручениями реализуется как веб-приложение, доступ к которому осуществляется через веб-браузер. В большинстве случаев дают возможность использовать смартфон или планшет для получения доступа к приложению (в отличие от десктопных программ).

Руководитель, имея список поручений для своих работников, легко вводит их в систему управления, указывая ответственных. На этом процесс контроля закончен, так как все изменения руководитель может с легкостью отследить в системе.

Научная новизна данной статьи состоит в том, что ранее системы управления проектами/поручениями использовались только организациями малого и среднего бизнеса. Сейчас же пользователями разрабатываемой системы могут выступать как организации малого, среднего бизнеса, крупного бизнеса, так и частные лица. Системы управления используются не только для организации и контроля своих подчиненных, но также используются частными лицами для организации своего дня, работ.

3. Статистика

Методы и виды планирования работ:

- Расчетно-аналитический метод
- Экономико-математические методы
- Балансовые методы
- Графоаналитические методы
- Программно-целевые

Все методы планирования, кроме программно-целевых, направлены на расчет и анализ количественных показателей организации, а не как на управление персоналом. Данные методы позволяют выявлять конечные цели, которые надо выполнить для повышения показателей предприятия.

Программно-целевые методы позволяют составлять план и комплекс задач, которые нужно выполнить для достижения определенной цели.

Стоит отметить, что план и цели работ выявляются с помощью вышеуказанных методов. Поэтому для оптимизации работ и для увеличения показателей организации желательно использовать несколько методов планирования.

В результате анализа компаний, внедрившие систему управления проектами, был сделан вывод, что при использовании ИСУП эффективность увеличивалась в порядке 21% по отношению к показателям других организаций, не использовавшие системы управления.

Таблица 1 – Средние оценки прироста эффективности после внедрения ИСУП по разным областям УП

Область	**Показатель**	**Значение**
Управление расписаниями	Управление расписаниями проектов	27,5%
	Прогнозирование расписаний	30,0%
Управление ресурсами	Управление ресурсами проекта	25,0%
	Эффективность использования ресурсов	26,0%
	Продуктивность работы персонала	15,1%
	Управление бюджетом проектов	20,0%

4. Выбор системы управления

При выборе системы управления проектами, включающий управление поручениями, необходимо учитывать множество параметров.

Основными параметрами для выбора являются:

- Наличие календаря с задачами;
- Наличие вложенных подзадач;
- Возможность делегирования задач;
- Наличие системы оповещений;
- Возможность добавления комментарий к задачам;

- Возможность работы с общими файлами;
- Наличие учета рабочего времени и аналитика деятельности сотрудников;
- Наличие фильтров для быстрого поиска;
- Необходимость настраивания программы;
- Экспорт/Импорт данных;
- Ограничения прав доступа;
- Стоимость продукта;
- Возможность интеграции с другими системами.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Программное обеспечение для управления поручениями имеет огромный потенциал при планировании, организации и управлении рабочим временем и ресурсами. В зависимости от сложности проекта система может управлять оценкой планирования, контроля затрат, распределения ресурсов, принятия решений, управлять качеством документооборота или системного администрирования.

В настоящее время существует множество различных и уникальных программных продуктов для управления поручениями на базе ПК и браузеров. Они находят применение практически в каждом виде бизнеса.

Успешность работы компании или отдельного человека напрямую зависит от качества и оперативности выполнения задач и поручений, которые ставятся руководством перед ее работниками.

Контроль выполнения задач или поручений является одним из важных функций любой управленческой работы, и потому автоматизация данного процесса считается чуть ли не первой задачей, которая должна быть реализована.

Одним из главных факторов успеха компаний или отдельных лиц является эффективное управление временем, поэтому информационные системы поддержки управления поручениями являются обязательной частью жизни современного человека. При создании задачи или поручения, важно знать, что собственно необходимо сделать, какие сроки у этого поручения, кем должны быть выполнены, проконтролированы, и какие есть возможности отслеживания работы конкретно во время выполнения поручения.

Использованные источники:

1. Выбор системы управления проектами [Электрон, ресурс] / Государство. Бизнес. ИТ. - Режим доступа: http://www.tadviser.ru/index.php http://www.tadviser.ru/index.php/Статья:Выбор_системы_управления_проектами
2. Информационная система управления проектами и ее эффективность [Электрон, ресурс] / Бизнес-образование online – Режим доступа: http://www.bizeducation.ru/library/it/proj/stutko.htm
3. Информационная система управления проектами [Электрон, ресурс] /

Информационный ресурс - Режим доступа: https://cyberpedia.su/17x13ae8.html

УДК 005

Гайфуллин А.Р.
студент магистратуры 2 курса
кафедра ДПУ
научный руководитель: Сабитов Ш.Р., к.техн.н.
кафедра ДПУ
институт КТЗИ КНИТУ-КАИ
Россия, г. Казань

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА ДЕРЕВЬЕВ РЕШЕНИЙ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ МАКРОХАРАКТЕРИСТИК ПРОЕКТА

Аннотация:

Статья посвящена методу выявления рекомендуемых макрохарактеристик legacy-проектов. Это необходимо при смене должности руководителя проекта для того, чтобы новый руководитель смог выявить правильную стратегию управления. При помощи этого уменьшаются риски длительного застоя в работе по проекту. В качестве рассматриваемого метода выбран метод построения деревьев решений.

Ключевые слова: Управление проектом, макрохарактеристики, деревья решений, методология, итерации.

Gayfullin A.R.
student of magistracy
2 course, department of DPU
institute of KTZI KNITU-KAI
Russia, KAZAN
Supervisor: Sabitov Sh.R.
candidate of Technical Sciences
department of DPU
institute of KTZI KNITU-KAI
Russia, KAZAN

APPLICATION OF DECISION TREES METHOD FOR DETERMINING THE MACRO CHARACTERISTICS OF THE PROJECT

Annotation:

The article is devoted to the method of revealing the recommended macro characteristics of a legacy-project. This is necessary when changing the position of the project manager so that the new manager can identify the correct management strategy. With this help, the risks of prolonged stagnation in the project work are reduced. As the considered method the method of construction of decision trees is chosen.

Keywords: Project management, macro characteristics, decision trees, methodology, iterations.

В сфере управления проектами возможна такая ситуация, когда проект долгое время ведется одним руководителем, который опирается при управлении проектом на выбранную им методологию. В процессе управления руководитель накапливает достаточно большой объем свойств проекта, его глобальных показателей и знаний о нем. Но затем на эту должность приходит другой человек, лишенный этих знаний, и у него возникает необходимость быстро восстановить эти данные о проекте для того чтобы принимать эффективные решения.

Для того, чтобы помочь новому руководителю проекта в описанной выше ситуации, нужно определить рекомендуемые макрокарактеристики на основе измеренных характеристиках проекта. К макрохарактеристикам проекта в данном случае будут относиться методология проекта, длина итераций, количество и уровень квалификации сотрудников, привлеченных к проекту. Из множества выявленных исходных характеристик проекта выбраны только самые основные, которые действительно имеют значение при определении рекомендуемых макрохарактеристик. Это длительность проекта (X[1]), заказчик (B2B/B2G) (X[2]), разбивается ли разработка на итерации(X[3]) и их длительность(X[4]), изменение итераций(X[5]), наличие новой версии по окончании итераций(X[6]), срок разработки первой версии(X[7]), срок разработки первой версии, отданной в "боевые" условия(X[8]), критичность быстрого закрытия багов(X[9]), изменение требований по ходу проекта(X[10]), максимальное число одновременно задействованных сотрудников(X[11]), постоянство задействованности сотрудников(X[12]), наличие новых ролей во время разработки(X[13]), опыт сотрудников(X[14]), разделение продукта на компоненты(X[15]) и их независимость(X[16]), готовность заказчика к обоснованным изменениям бюджета(X[17]), наличие места изменение срока сдачи в связи с выявленными новыми требованиям(X[18]), необходимость вести проектную документацию(X[19]), срок наличия документации(X[20]) и ее уровень(X[21]), степень отказоустойчивости(X[22]), необходимость проекта заказчику на ранних стадиях(X[23]), опыт руководителя проекта(X[24]), нахождение проекта на этапе поддержки(X[25]), завершенность проекта(X[26]). [1]

После выбранных характеристик встает вопрос – каким образом их анализировать, обрабатывать и как на их основе делать выводы по рекомендуемым макрохарактеристикам? На основе информации, которая получена в рамках исследования, разработано приложение для автоматического определения макрохарактеристик по полученным базовым характеристикам проекта, представляющее собой web-приложение. Для определения показателей было выбрано построение деревьев решений.

Способ обработки на основе деревьев решений был выбран в связи с тем, что деревья решений быстро обучаются. Также деревья позволяют генерировать правила в тех областях, где специалисту тяжело формализовать свои знания. Еще одним преимуществом является то, что

можно извлекать знания на естественном языке[2]. Еще стоит отметить, что деревья решений представляют собой интуитивно понятную классификационную модель и при ее помощи можно строить непараметрические модели. Также важным фактором является высокая точность прогноза, которую можно сопоставить с другими методами (например, статистика, нейронные сети) [3].

Дерево решений по выбору рекомендованной методологии на основании загруженных данных представлено на рисунке 1.

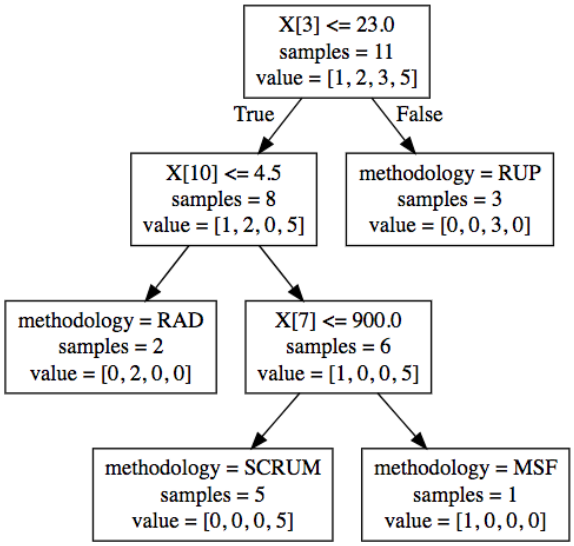


Рис. 1. Дерево решений по выбору рекомендованной методологии

Сформированное дерево решений по выбору рекомендованной длины итераций на основании загруженных данных представлено на рисунке 2.

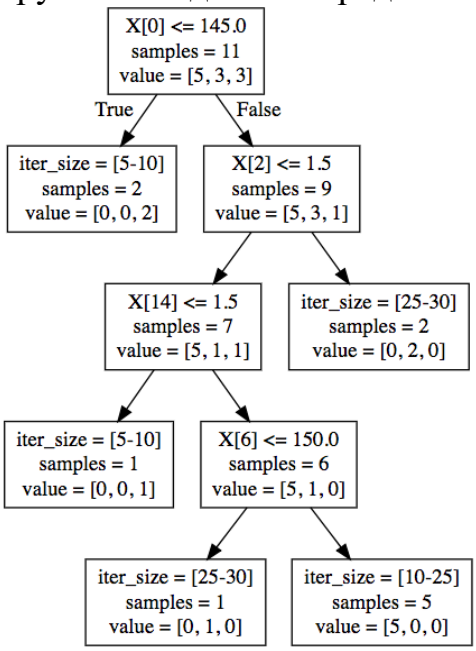


Рис. 2. Дерево решений по выбору рекомендованной длины итераций

Сформированное дерево решений по выбору рекомендованного количества сотрудников на основании загруженных данных представлено на рисунке 3.

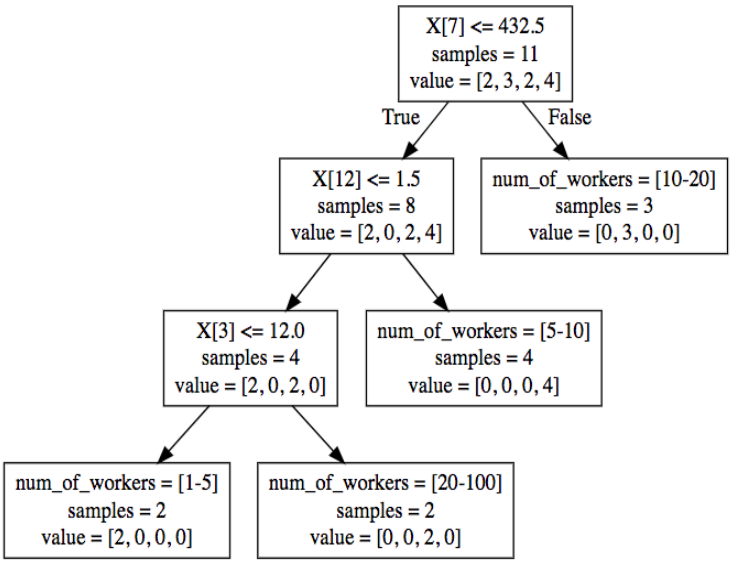


Рис. 3. Дерево решений по выбору рекомендованного количества сотрудников

Сформированное дерево решений по выбору рекомендованной квалификации сотрудников на основании загруженных данных представлено на рисунке 4.

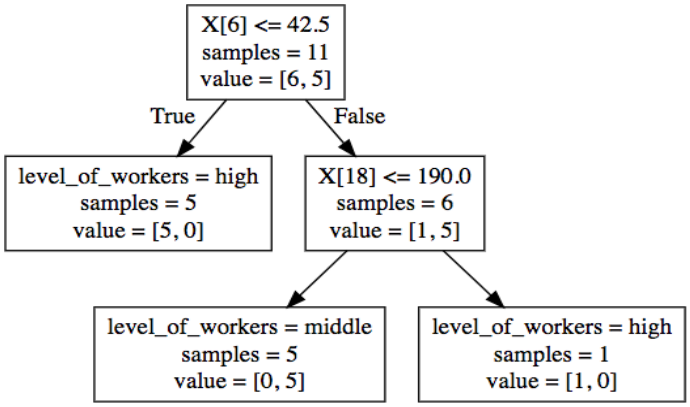


Рис. 4. Дерево решений по выбору рекомендованной квалификации сотрудников

В результате сформированное web-приложение на основе деревьев решений определяет рекомендуемые макрохарактеристики на основе полученных исходных характеристик. Это поможет новому руководителю быстрее определиться со способом управления проектом, в следствие чего можно избежать приостановки работы над проектом на некоторый срок.

Использованные источники:

1. Руководство к Своду знаний по управлению проектами (Руководство PMBOK) — Пятое издание. — Project Management Institute, Inc., 2013.
2. S.Murthy. Automatic construction of decision trees from data: A Multi-disciplinary survey.1997.
3. Левитин А. В. Глава 10. Ограничения мощи алгоритмов: Деревья принятия решения // Алгоритмы. Введение в разработку и анализ — М.: Вильямс, 2006.

УДК 330

Галяутдинова А.Р.
студент магистратуры 3 курса
БашГУ Институт экомики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Байкова Э.Р.
доцент кафедры
Россия, г. Уфа

ЗНАЧЕНИЕ КАЧЕСТВА УСЛУГ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: Банки играют значительную роль в совершенствовании рыночных отношений в стране. В настоящее время совершенно ясно, что развитие рыночных отношений, базирующихся на свободной конкуренции, невозможно без разнообразного и качественного предоставления участникам рынка банковских услуг.

Ключевые слова: банк, платежные системы, качество банковских услуг, обслуживание, клиенты.

Galyautdinova A.R.
magistracy student 3 year
Bashkir State University Institute of Ecology, Finance and Business
Russia, Ufa
Scientific adviser: Baykova E.R.
Associate Professor

THE VALUE OF THE QUALITY OF SERVICES OF COMMERCIAL BANK

Abstract: Banks play a significant role in improving market relations in the country. At present, it is clear that the development of market relations based on free competition is impossible without the diverse and high-quality provision of banking services to market participants.

Keywords: Bank, payment systems, quality of banking services, service, clients.

В настоящее время в России наблюдается экономический рост, характеризующийся высокой динамичностью. Процесс развития банковской инфраструктуры набрал «обороты», банковские системы усложняются за счет расширения спектра услуг на банковском рынке. Идет поиск наиболее оптимальных управленческих решений на рынке капиталов, новых методов по привлечению и обслуживанию клиентов. Кредитные организации меняют свою стратегию в зависимости от конъюнктуры финансового рынка и таким образом, получают возможность застраховать себя от рисков продаж некачественных услуг [4, с. 178].

На сегодняшний день можно с уверенностью констатировать, что роль банковского сектора неуклонно растет. На рынке множество коммерческих банков, которые уже давно на рынке, а также банки, которые появились

совсем недавно. Каждый из банков предоставляет примерно одинаковый набор услуг. И поэтому крайне важно, чтобы услуги отдельно взятого банка были наиболее качественными и востребованными.

Коммерческий банк являются открытой системой, которая развивается, только при удовлетворении чьих-то финансовых потребностей, находящихся вне этой системы. Банки через обращение денег распределяют и перераспределяют ресурсы, которые обеспечивают общественное воспроизводство [1, с. 1063].

Для эффективной работы на конкурентном рынке коммерческие банки осваивают новые виды услуг, более эффективные и конкурентоспособные формы бизнеса, борьба идет за каждого клиента. Все это невозможно без высокого уровня управления, без качественного менеджмента.

Совершенствование стиля и приемов управления, быстрое и адекватное реагирование на изменения конъюнктуры рынка, развитие новых направлений и инструментов в работе кредитных организаций дает возможность преуспеть в банковском бизнесе и, как следствие, более эффективно содействовать становлению и укреплению экономики страны. Однако, в настоящее время, многие вопросы управления деятельностью кредитных институтов не достаточно изучены российскими банкирами. Особенности банковской деятельности, специфика российского рынка финансов затрудняют применение обширного опыта западного банковского бизнеса в деятельности отечественных коммерческих банков, требуют адаптации существующих и разработки новых инструментов и методов работы с учетом в полной мере российской специфики, сложившегося менталитета. Необходимо исследование мирового опыта в данной области, пересмотр или уточнение методов управления различными направлениями банковской деятельности применительно к банковской сфере России. Специалисты по менеджменту относят управление современным банком к одной из самых, сложных сфер финансовой деятельности. Расширение возможностей российских банков, связанное с экономическими процессами, ставит задачу качественного управления деятельностью банка.

Одной из наиболее актуальных проблем современного коммерческого банка является внедрение системы менеджмента качества (СМК). Данное понятие является фундаментальной основой любого банка и включает в себя следующие составляющие [3, с. 155]:

- обслуживание;
- процесс обслуживания;
- банковский продукт.

И только в том случае, если все три составляющие отвечают требованиям качества, то можно говорить о соблюдении стандартов качества банковской деятельности [2, с. 341].

Для улучшения качества услуг в коммерческом банке можно улучшать показатели как в комплексе всех трех показателей так и в отдельном разрезе. Это должно происходить в зависимости от того, что для банка важнее

и в чем он видит свою стратегию и конкурентное преимущество, наибольшее внимание может уделяться одному из способов.

Именно от того, насколько качественны услуги коммерческого банка зависит приток потенциальных клиентов, тем выше прибыль самого банка. Поэтому руководство банка должно отслеживать качество предоставляемых услуг, постоянно заботиться о том, чтобы качество предоставляемых услуг повышалось.

Использованные источники:

1. Плешков К.В., Леонтьева И.А. Оценка качества услуг банка // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 11-5. – С. 1061-1065
2. Тавасиев А. М., Мехряков В. Д., Ларина О. И. Организация деятельности коммерческих банков. Теория и практика. Учебник. - М.: Юрайт, 2014. - 736 с.
3. Тарасенко О. А. Предпринимательская деятельность субъектов банковской системы России. - М.: Проспект, 2015. - 310 с.
4. Юнусова Д.Д., Банковский продукт: сходства с банковской услугой, перспективы развития в РФ // Наука, образование и инновации.- Уфа, 2015, - с. 178-180

УДК 332.02

Гарина И.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управления»
Муравьева М.В.
студент 4 курса
факультет «Экономика и инвестиции»
Ярославский филиал
Ленинградский государственный университет им. А.С. Пушкина
Россия, г. Ярославль

УКРЕПЛЕНИЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ МАГИСТРАЛЬНОГО ГРУЗОВОГО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

Аннотация:

В статье рассматриваются вопросы, связанные с повышением экономической эффективности деятельности организаций, работающих в сфере магистрального грузового железнодорожного транспорта на примере ООО «Полярный Транс Сервис». Проведен анализ деятельности организации, разработаны и экономически обоснованы мероприятия по повышению ее финансово-экономической эффективности.

Ключевые слова:

Организация, эффективность, финансовое состояние, железнодорожный транспорт, мероприятия, сценарий, рентабельность

Garina I.S., assistant professor of the department of economics and management of Yaroslavl Subsidery of Leningrad state University named after A.S. Pushkin, Yaroslavl
Muravyova M.V.
student of Yaroslavl Subsidery of Leningrad state University named after A.S. Pushkin, Yaroslavl

STRENGTHENING THE FINANCIAL CONDITIONS OF MAIN CARGO RAILWAY TRANSPORT ORGANISATIONS

The article considers the questions of increasing economic efficiency of the activity of organizations working in the sphere of main cargo railway transport on the example of the limited joint stock company "Arctic Trans Service". The analysis of the activity of the organization has been carried out; measures for increasing its financial economic efficiency have been worked out and substantiated.

Key words: organization, efficiency, financial condition, railway transport, economic analysis, measure, profitability, scenario.

Наиболее доступной, удобной и недорогой возможностью доставить груз в нужную точку был и остаётся железнодорожный транспорт. В

обязанности организации ООО «Полярный Транс Сервис» входит обеспечение качественного и бесперебойного сервиса железнодорожных перевозок по самому оптимальному маршруту. *Основным видом деятельности является: "Деятельность магистрального грузового железнодорожного транспорта.* Организация осуществляет железнодорожные перевозки в вагонах принадлежности ОАО «РЖД» и собственных.

Для того чтобы удовлетворять возрастающие запросы клиентов, транспортная компания имеет опыт работы и квалифицированных специалистов, что в комплексе с имеющимися договорами с организациями из структуры РЖД, позволяет оказывать услуги по доставке различных грузов на международных железнодорожных направлениях.

Финансовое положение организации представляет собой экономическую категорию, которая отражает состояние капитала в процессе его кругооборота и способность субъекта хозяйствования к саморазвитию на фиксированный момент времени, т.е. возможность финансировать свою деятельность. За период с 2016 года по 2017 год ООО «Полярный Транс Сервис» увеличил чистую прибыль на 40%, что в денежном эквиваленте составило изменение в 2 тыс. руб. Данное изменение прибыли связано с увеличение выручки предприятия на 25,2 % относительно увеличения себестоимости реализованных услуг на 24,7%, разница между которыми составила 0,5%.

Изменение выручки наглядно представлено ниже на рисунке 1:

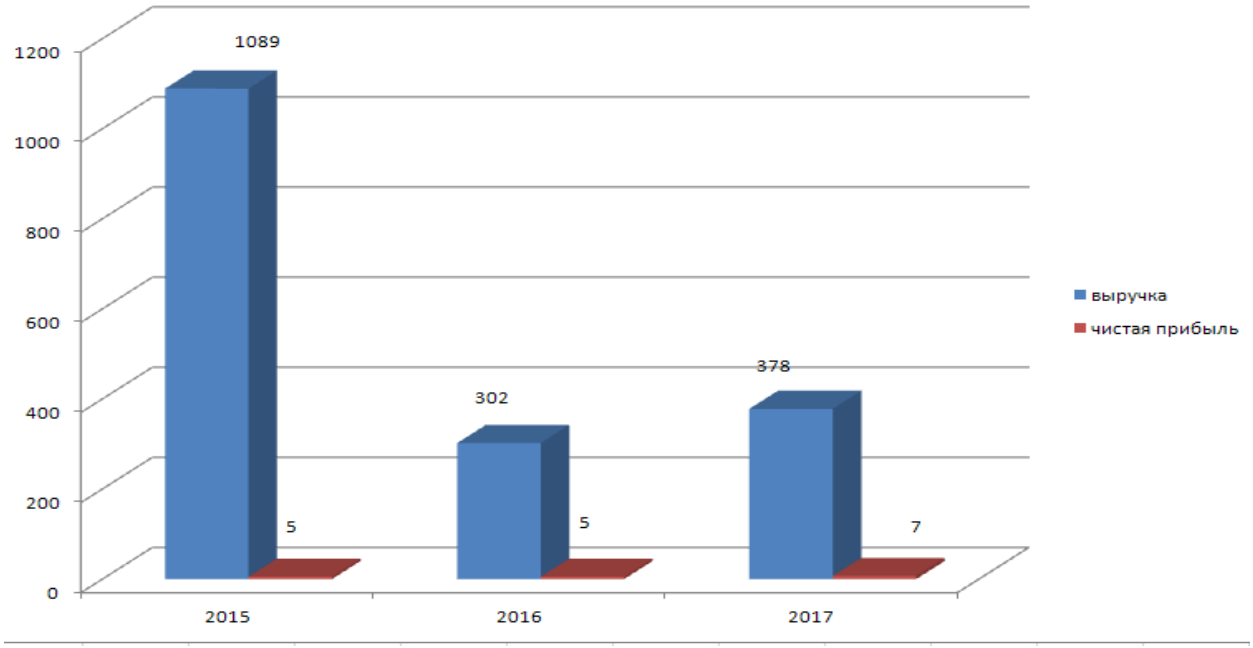


Рисунок 1 - Динамика выручки и чистой прибыли за период с 2015 года по 2017 год

Чистые активы организации на 31.12.2016 существенно (на 60%) превышают уставный капитал. По состоянию на 31.12.2017 чистые активы также превышают уставный капитал (70 %). Данные соотношения

положительно характеризует финансовое положение, полностью удовлетворяя требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. Однако, определив текущее состояние показателя, необходимо отметить снижение чистых активов на 61,4% за весь анализируемый период. Несмотря на нормальную относительно уставного капитала величину чистых активов, их дальнейшее снижение может привести к ухудшению данного соотношения. Наглядное изменение чистых активов и уставного капитал представлено на рисунке 2:



Рисунок 2 - Динамика чистых активов и уставного капитала ООО «Полярный Транс Сервис»

От того, насколько относительные показатели финансовой устойчивости близки к нормативным значениям, зависит финансовое положение хозяйствующего субъекта. Из таблицы 1 видно, что коэффициент автономии выше нормы за весь анализируемый период. Полученное значение говорит о неоправданно высокой доли собственного капитала в общем капитале. Организация слишком осторожно относится к привлечению заемных денежных средств.

За весь анализируемый период изменение коэффициента автономии не произошло, в связи с тем, что капитал предприятия не был затронут изменениями.

ТАБЛИЦА 1 - ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Показатель	Значение показателя			Изменение за период 2015-2017гг	Описание показателя и его нормативное значение
	31.12.2015	31.12.2016	31.12.2017		
1	2	3	4	5	6
1. Коэффициент автономии	1	1	1	-	Отношение собственного капитала к общей сумме капитала. Нормальное значение для данной отрасли: 0,5 и более (оптимальное 0,6-0,7).
2. Коэффициент реальной стоимости имущества производственного назначения	0,98	1	0,94	-0,04	Рекомендуемое значение и норматив по показателю > 0,3-0,5
3. Коэффициент маневренности собственного капитала	1	1	1	–	Отношение собственных оборотных средств к источникам собственных средств. Нормальное значение: 0,1 и более.
4. Коэффициент обеспеченности запасов	1,02	1	1,06	0,03	Отношение собственных оборотных средств к стоимости запасов. Нормальное значение: 0,5 и более.

Коэффициент реальной стоимости имущества производственного назначения немного уменьшил свое значение (на 0,04). Но, тем не менее, коэффициент выше нормативного показателя, что характеризует предприятие с положительной стороны. Данный показатель показывает производственный потенциал предприятия, обеспеченность производственного процесса средствами производства, отражает долю реальной стоимости имущества производственного назначения в имуществе предприятия.

Коэффициент маневренности собственного капитала за весь анализируемы период не изменил своего показателя. И соответствует нормативному значению. **Коэффициент маневренности** показывает, способность предприятия поддерживать уровень собственного оборотного капитала и пополнять оборотные средства в случае необходимости за счет собственных источников.

Коэффициент обеспеченности материальных запасов (на 0,03) значения коэффициента обеспеченности материальных запасов на конец 2015 г. В течение всего рассматриваемого периода коэффициент сохранял нормальное значение. Коэффициент обеспеченности материальных запасов на последний день анализируемого периода (31.12.2017) демонстрирует очень хорошее значение.

Ликвидность баланса означает степень покрытия обязательств его активами, срок превращения которых в денежную форму соответствует сроку погашения обязательств.

Для хозяйствующего субъекта более важным является наличие денежных средств, нежели прибыли. Их отсутствие на счетах в банке в силу объективных особенностей кругооборота средств может привести к кризисному финансовому состоянию.

для определения ликвидности баланса необходимо сравнить группы актива и пассива сравниваются между собой.

Сравнение А1 с П1 и А1 + А2 с П2 позволяет установить текущую ликвидность предприятия, что свидетельствует о его платежеспособности на ближайшее время. Сравнение А3 с П3 выражает перспективную ликвидность, что является базой для прогноза долгосрочной платежеспособности.

Из таблицы 2 видно, что имеется идеальное соотношение активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения.

Таблица 2 - Анализ соотношения активов по степени ликвидности и обязательств по сроку погашения

Активы по степени ликвидности	На конец отчетного периода, *тыс. руб.*	Прирост за анализ. период, %	Норм. соотно-шение	Пассивы по сроку погашения	На конец отчетного периода, *тыс. руб.*	Прирост за анализ. период, %	Излишек/ недостаток платеж. средств *тыс. руб.*, (гр.2 - гр.6)
1	2	3	4	5	6	7	8
А1. Высоколиквидные активы (ден. ср-ва + краткосрочные фин. вложения)	1	–	≥	П1. Наиболее срочные обязательства (привлеченные средства) (текущ. кред. задолж.)	0	–	**+1**
А2. Быстрореализуемые активы (краткосрочная деб. задолженность)	0	–	≥	П2. Среднесрочные обязательства (краткосроч. обязательства кроме текущ. кредит.	0	–	**–**

				задолж.)			
А3. Медленно реализуемые активы (прочие оборот. активы)	16	-62,8	≥	П3. Долгосрочные обязательства	0	–	**+16**
А4. Труднореализуемые активы (внеоборотные активы)	0	–	≤	П4. Постоянные пассивы (собственный капитал)	17	-61,4	**-17**

В таблице 3 рассмотрены основные показатели рентабельности деятельности ООО «Полярный Транс Сервис». Так рентабельность продаж за весь анализируемый период показывает динамику увеличения. За период 201-2016 г. рентабельность продаж увеличилась в 3,6 раза и составила 2 коп. с рубля, а за 2016-2017гг. данный показатель увеличился на 19,8%.

Таблица 3 - Анализ рентабельности

Показатели рентабельности	Значения показателя (в %, или в копейках с рубля)			Изменение показателя 2015/2016 гг		Изменение показателя 2016/2017 гг	
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	*коп.,* (гр.3 - гр.2)	± % ((3-2) : 2)	*коп.,* (гр.4 - гр.3)	± % ((4-3) : 3)
1	2	3	4	5	6	7	8
1. Рентабельность продаж (величина прибыли от продаж в каждом рубле выручки). Нормальное значение: 4% и более.	0,6	2	2,4	+1,4	+3,6 раза	+0,4	+19,8
2. Рентабельность продаж по EBIT (величина прибыли от продаж до уплаты процентов и налогов в каждом рубле выручки).	0,6	2	2,4	+1,4	+3,6 раза	+0,4	+19,8
3. Рентабельность продаж по чистой прибыли (величина чистой прибыли в каждом рубле выручки). Нормальное значение: 2% и более.	0,5	1,7	1,9	+1,2	+3,6 раза	+0,2	+11,9
Справочно: Прибыль от продаж на рубль, вложенный в производство и реализацию продукции (работ, услуг)	0,6	2	2,4	+1,4	+3,7 раза	+0,4	+20,3

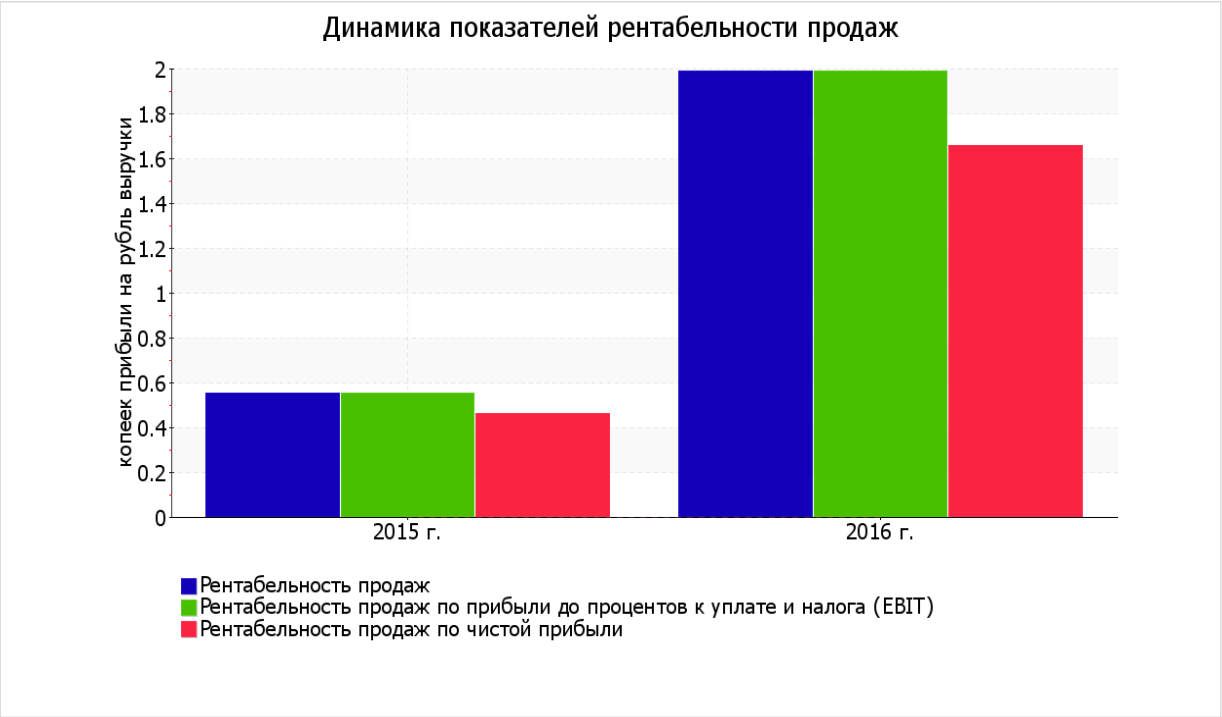


Рисунок 3 – Динамика показателей рентабельности продаж

Рентабельность продаж по EBIT аналогично увеличилась, как и рентабельность продаж. За весь анализируемый период показатель показал увеличение в размере 1,8 коп. с рубля или в + 4 раза.

Рентабельность продаж на 31.12.2016 год составила 1,7 коп. с рубля, что в 3,6 раза больше по сравнению с 2015 годом, а за период с 2016 года по 2017 год рентабельность продаж по чистой прибыли увеличилась на 11,9 % или на 0,2 коп. с рубля.

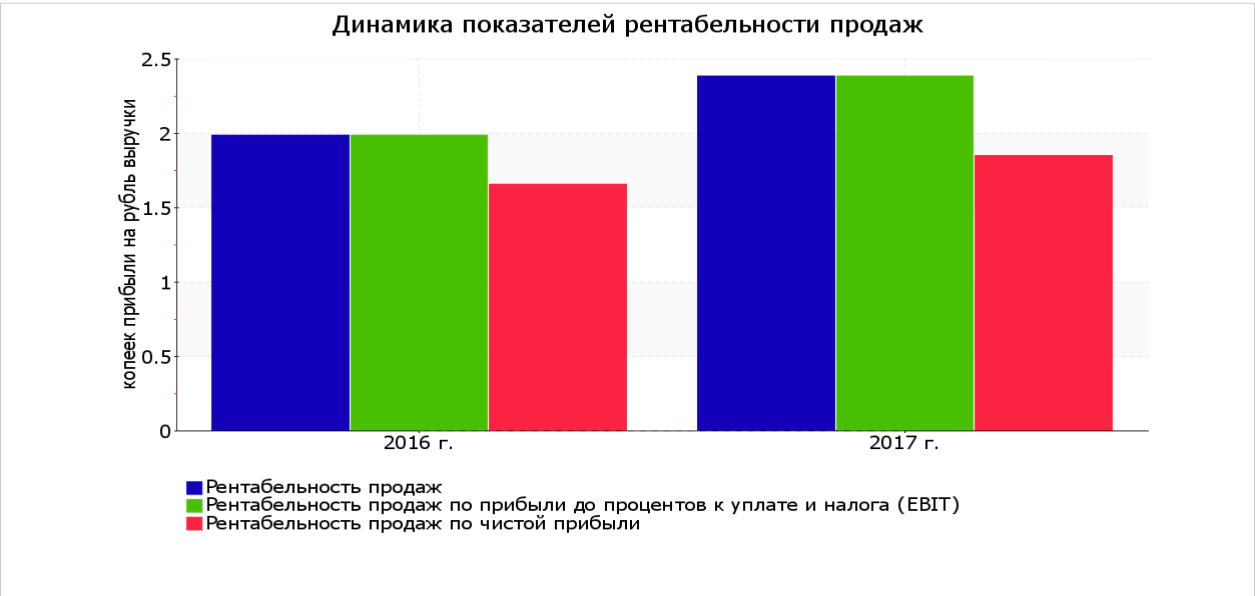


Рисунок 4 – Динамика показателей рентабельности продаж

Далее в таблице 4 представлены три основные показателя, характеризующие рентабельность использования вложенного в

предпринимательскую деятельность капитала.

Таблица 4 - Рентабельность использования вложенного в предпринимательскую деятельность капитала

Показатель рентабельности	Значение показателя, %		Изменение показателя (гр.3 - гр.2)	Расчет показателя
	2016 г.	2017 г.		
1	2	3	4	5
Рентабельность собственного капитала (ROE)	17,1	42,5	25,4	Отношение чистой прибыли к средней величине собственного капитала. Нормальное значение для данной отрасли: 15% и более.
Рентабельность активов (ROA)	17,1	42,5	25,4	Отношение чистой прибыли к средней стоимости активов. Нормальное значение для данной отрасли: 4% и более.
Прибыль на задействованный капитал (ROCE)	20	55	35	Отношение прибыли до уплаты процентов и налогов (EBIT) к собственному капиталу и долгосрочным обязательствам.

Анализ таблицы 4 показал, что рентабельность собственного капитала за период с 2016 года по 2017 год увеличилась на 25,4 %, это свидетельствует об увеличении чистой прибыли на 2 тыс. руб.

Рентабельность активов также, как и рентабельность собственного капитала увеличилась на 25,4 %. Такая динамика рентабельности подтверждается анализом таблицы 1, где сравнивались между собой актив и пассив баланса (актив и пассив баланса ООО «Полярный Транс Сервис» видоизменяются прямо пропорционально).

Прибыль на задействованный капитал увеличилась на 35%. Данное изменение положительно сказывается на эффективности финансовой деятельности предприятия. Увеличилась прибыль до уплаты налогов, значит увеличится анализируемый показатель.

В заключение можно сказать, что все рассматриваемые показатели за период с 2016 по 2017 года соответствуют нормативным значениям.

На рисунке 5 представлено изменение основных показателей рентабельности активов и капитала организации за два последних года.

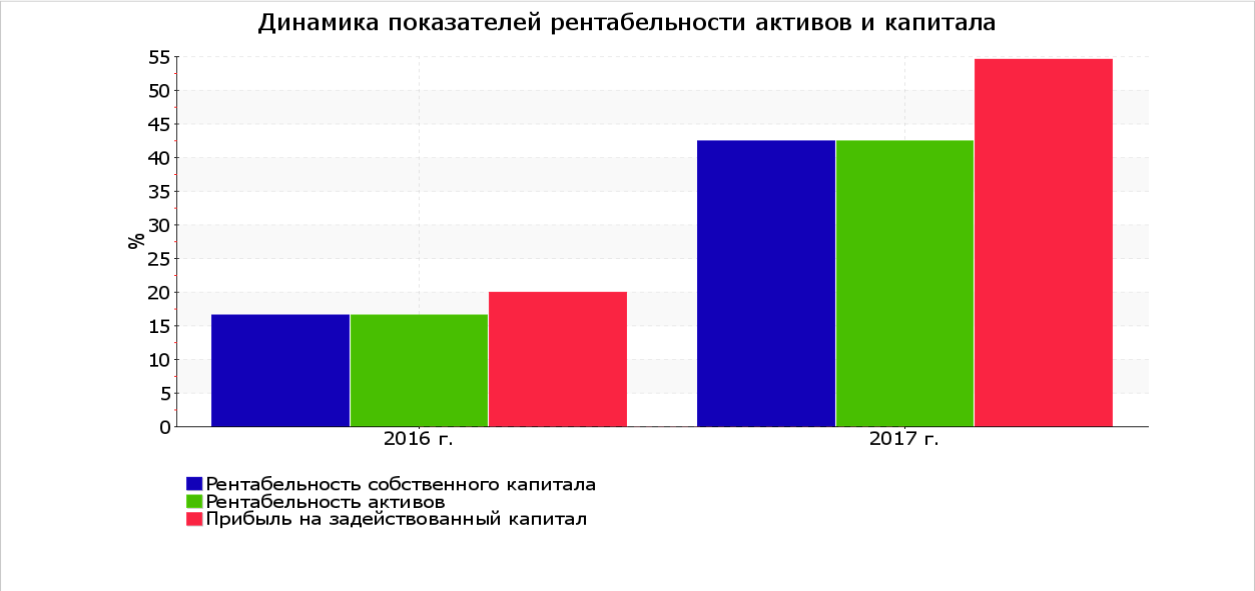


Рисунок 5 - Динамика показателей рентабельности активов и капитала ООО «Полярный Транс Сервис»

Анализ свидетельствует об очень хорошем финансовом состоянии организации, ее способности отвечать по своим обязательствам перед кредиторами. При данных финансовых показателях ООО «Полярный Транс Сервис» относится к категории надежных заемщиков и может претендовать на привлечение кредитных ресурсов.

Однако показатели экономической отчетности предприятия достаточно низкие, поэтому ООО «Полярный Транс Сервис» не имеет финансовой возможности для развития и расширения предоставления услуг в своей деятельности.

Для решения данного вопроса следует разработать перспективный сценарий развития организации:

Во-первых, с целью увеличения прибыли организации необходимо оптимизировать использование трудовых ресурсов, а именно добиться увеличения числа реализации услуг по основным направлениям деятельности предприятия. Рост числа заказов позволит организации снизить издержки за счёт снижения доли постоянных издержек в стоимости заказа, что обеспечит рост реализационной прибыли. Помимо этого, продажа рентабельных услуг в большем объёме в целом благотворно отразится на конечных результатах деятельности. В целом увеличение числа продаж, и, как следствие, реализации рентабельных видов услуг, обеспечит увеличение прибыли на каждый отдельный вид услуг, а также рост показателей, как прибыли, так и рентабельности в целом по организации.

Помимо увеличения числа заказов, себестоимость может быть снижена с помощью рационализации издержек, основанной на улучшении организации работ.

Во-вторых, немаловажным фактором для достижения более высоких показателей эффективности, выступает разработка плана по оптимизации

сбытовой стратегии. В рамках этого мероприятия необходимо добиваться максимального числа контрактов на грузовые перевозки. Также возможно заключение договоров на осуществление дополнительных услуг, как с частными лицами, так и с корпоративными заказчиками.

В-третьих, ООО «Полярный Транс Сервис» необходимо расширять базу заказчиков. В качестве рекомендации для менеджмента можно предложить продолжать поиск крупных компаний с целью минимизации и распределения рисков для фактического выполнения годового плана работ.

Помимо развития договорных отношений с имеющимися поставщиками заказов, рекомендуем руководителю предприятия искать способы проникновения на новые рынки, искать новых партнёров, и, на основе тщательного взвешенного анализа отбирать оптимальные варианты для осуществления сотрудничества.

Также управленческие решения могут коснуться кадрового состава, а именно мотивационной политики организации. При росте числа заказов основную часть оплаты труда должен занять не оклад, а процентная ставка от каждого отдельного заказа и дополнительные премии при выполнении либо перевыполнении плана. Помимо премий, необходимо продумать критерии депремирования и прочих взысканий, особенно в том случае, когда на выполнение заказа оказал прямое влияние именно человеческий фактор, а не форс-мажорные обстоятельства. Таким образом, основные усилия руководства необходимо сосредоточить на поиске потенциальных заказчиков, изменении структуры формирования затрат по отдельным направлениям деятельности, расширении рынка сбыта, улучшении мотивационной стратегии развития.

В рамках реализации маркетинговой политики, целесообразно осуществить комплекс мер, включающий в себя:

– создание сайта «ООО «Полярный Транс Сервис» и разработка раздела предложений для потенциальных поставщиков;

– разработка плана посещения выставок и профессиональных конференций либо семинаров с целью личного налаживания контактов с потенциальными партнёрами;

– внесение изменений в мотивационную политику, применяемую к менеджерам компании.

Рассмотрим данные мероприятия более подробно.

На данный момент компания не имеет собственного сайта, что существенно осложняет осуществление взаимодействия с потенциальными поставщиками и заказчиками.

Так как в организации нет специалистов, занятых разработкой программного обеспечения и сайтом, предлагаем обратиться к профессионалам с целью осуществления работ в данной сфере.

Сайт может включить в себя стандартные разделы, такие как:

– история компании;

– основные направления деятельности;

– дополнительно предоставляемые виды сервисов;

– информация для поставщиков;

– информация для заказчиков;

– контакты.

Наибольший интерес в рамках исследования представляют разделы сайта «Информация для поставщиков» и «Информация для заказчиков». Помимо общей информации о преимуществах работы с сайта ООО «Полярный Транс Сервис», необходимо разработать единую электронную форму коммерческого предложения, а также карточки поставщика. С помощью сбора данной документации, предприятие сможет разработать мобильную базу по всему массиву потенциальных поставщиков, своевременно вносить изменения и поправки о деятельности партнёров, а также анализировать систематизированную информацию с применением математических методов моделирования, что станет возможно благодаря единой форме документов по всей группе поставщиков.

Таким образом, создание сайта и разработка универсальных форм для потенциальных поставщиков позволят предприятию улучшить процесс взаимодействия, как с поставщиками, так и с заказчиками ООО «Полярный Транс Сервис».

Далее предложены мероприятия по маркетинговому продвижению компании. В 2018-2019 гг. предлагается участие организации в выставках и конференциях в качестве посетителя. В дальнейшем, при благоприятных показателях финансовой устойчивости и высвобождении части средств на реализацию маркетинговой стратегии, возможен переход ООО «Полярный Транс Сервис» из разряда посетителей в разряд участников.

Посещение выставок, конференций и семинаров позволит компании обменяться мнениями и установить контакты с руководителями отрасли; обеспечить презентацию предприятия; привлечь к сотрудничеству новых поставщиков, а также улучшить имидж и репутацию ООО «Полярный Транс Сервис».

В итоге участие в выставках позволит предприятию осуществить такие задачи как:

– наладить прямой контакт с представителями железнодорожного бизнеса, агентствами продаж, поставщиками железнодорожного транспорта и оборудования;

– заключить договоры о сотрудничестве непосредственно в рамках выставки;

– наладить контакт с представителями прессы и специализированных интернет-порталов, получить возможности размещения статей с упоминанием ООО «Полярный Транс Сервис» не на правах рекламных сообщений;

– поспособствовать формированию позитивного имиджа организации.

Помимо этого, комплексный анализ участия в выставке будет полезен для организации дальнейшей рекламной деятельности ООО «Полярный Транс Сервис». На этом этапе необходимо максимально объективно оценить не только стенд или работу консультантов, но и удачные ходы конкурентов, а также принять во внимание недостатки их выхода на выставку.

Таким образом, основными преимуществами предлагаемых мероприятий в сфере усиления эффективности деятельности компании являются:

– улучшение хозяйственно-экономических результатов деятельности за счет снижения и диверсификации финансовых и других видов рисков;

– эффективное использование потенциала трудового коллектива;

– наработка устойчивых деловых связей с поставщиками и заказчиками;

– продвижение компании на рынке и усиление её позиций.

В целом предлагаемые мероприятия являются комплексом эффективных управленческих решений, позволяющих добиться максимального воздействия на конечные результаты деятельности организации ООО «Полярный Транс Сервис».

Таким образом, в рамках дипломного проекта предполагается реализация мероприятий по нескольким направлениям деятельности, что позволяет обеспечить комплексность при достижении максимальной эффективности деятельности.

С целью принятия итоговых решений перед руководителями встаёт вопрос оценки соответствующих показателей экономического эффекта и эффективности. В первом случае определяются абсолютные результативные показатели инвестиционной деятельности. В свою очередь, эффективность долгосрочных инвестиций характеризуется системой относительных показателей, соизмеряющих полученный эффект с затратами инвестированного в проект капитала. В качестве наиболее популярных методов оценки инвестиционного проекта на сегодняшний день используются три группы экономических показателей, которые позволяют в полной мере принять эффективное решение о возможности реализации проектных мероприятий

На первом этапе оценки эффективности мероприятий необходимо рассчитать ежегодные затраты по каждому проектному мероприятию и комплексные затраты по всем направлениям за весь период реализации предложений. Итак, основные инвестиционные вложения будут осуществляться по четырём направлениям: модернизация автопарка; создание и продвижение сайта. Реализация мероприятий рассчитана на три года, что делает их среднесрочными. Затраты на реализацию мероприятий будут различаться по годам, в зависимости от величины вложений в каждое из направлений инвестиционной деятельности.

Итоговая смета инвестиционных затрат по реализации мероприятий

представлена в таблице 5:

Таблица 5 - Сводные инвестиционные затраты, 2017-2020 гг.

Статья расходов	Величина вложений, тыс. руб.		
	2017-2018	2018-2019	2019-2020
1	2	3	4
1 Модернизация автопарка	765,3	437,3	437,3
Сумма лизингового платежа	699,7	371,7	374,7
Размер процентных отчислений	65,6	65,6	65,6
2 Создание сайта	28	-	-
Продвижение сайта	14	21	23
Оплата хостинга	2,5	2,5	2,5
Поддержка сайта	2,5	2,5	2,5
3 Выставочно-ярмарочная деятельность	-	180,68	-
Печать визиток и информационных буклетов	15	15	15
Итого	827,3	643,98	483,3

Таким образом, общая сумма инвестиционных вложений за три года составит 1954, 58 тыс. руб. Наименьшая сумма вложений планируется в 2020-2021 году. Максимальная инвестиционная деятельность будет осуществлена в период 2018-2019 года.

В таблице 6 представлены плановые показатели эффективности деятельности ООО «Полярный Транс Сервис» в период реализации инвестиционного проекта по годам с учётом разницы в инвестиционных вложениях, а также планируемым ростом выручки. В случае, реализации проекта (заключение договоров, разработка сайта, получение удовлетворительного объема заказов) предприятие получит плановый отчет о финансовых результатах.

Таблица 6 - Плановые показатели эффективности деятельности ООО «Полярный Транс Сервис», 2018-2021 гг.

Показатели	Суммы, тыс. руб.			
	2017 г.	2018г.	2019 г.	2020 г.
1	2	3	4	5
Выручка от реализации	378	20596	21958	24341
Себестоимость	369	19417	20443	22579
Инвестиционные затраты	-	827,3	643,98	483,3
Валовая прибыль	9	1179	1515	1762
Коммерческие расходы	-	10,5	10,5	10,5
Управленческие расходы	-	40,4	41,7	42,9
Прибыль (убыток) от продаж	9	1128,1	1462,8	1708,6
Прочие доходы	-	2,3	2,3	2,3
Прочие расходы	-	6,5	6,5	6,5
Прибыль (убыток) до налогообложения	9	1119,3	1458,6	1704,4
Налог	2	2	2	2

Чистая прибыль	60,8	1117,3	1456,6	1702,4

Чистая приведённая стоимость показывает величину денежных средств, которую инвестор ожидает получить от проекта, после того, как денежные притоки окупят его первоначальные инвестиционные затраты и периодические денежные оттоки, связанные с осуществлением проекта.

– IC – инвестируемы капитал = 1954, 58 тыс. рублей;

– CF – поток платежей в течение 3 лет;

– PV – приведенная стоимость;

– r – ставка дисконтирования = 14 %;

– k – коэффициент приведения

В таблице 7 представлена итоговая информация о денежных потоках в течение 3 лет реализации мероприятий по улучшению эффективности деятельности ООО «Полярный Транс Сервис».

Таблица 7 - Денежные потоки в течение 3 лет

Период времени, год	Объем инвестиций	Дополнительный объем выручки (денежный поток), тыс. руб.	Чистая приведенная прибыль, тыс. руб.
1	2	3	4
2018	775,78	2400	1117,3
2019	723,2	3100	1456,6
2020	455,6	3700	1702,4

Таким образом, чистый приведённый доход имеет положительное значение, что свидетельствует о возможности реализации проекта. Рентабельность (PI) комплексно отражает степень эффективности использования материальных, трудовых и денежных ресурсов, показывает, насколько прибыльной является основная деятельность предприятия

Таблица 8 - Показатели эффективности реализации проекта по повышению эффективности деятельности предприятия

Наименование	Формула расчета	Расшифровка формулы	1 год	2 год	3 год	Итого
1	2	3	4	5	6	7
Коэффициент приведения	k = 1/ (1 + r)n	k – коэффициент приведения, r – ставка дисконтирования, n – год денежного потока	0,88	0,77	0,67	-
Приведённая стоимость, тыс. руб.	PV=CF*k	PV – приведенная стоимость, CF – денежный поток, k – коэффициент приведения	2112	2387	2479	6978
Чистая приведенная стоимость, тыс. руб.	NPV=PV-IC	NPV – чистая приведенная стоимость, PV – денежный поток, IC – первоначальные вложения	5023,42			
Индекс рентабельност	PI= ∑PV/IC	PV – сумма приведенных стоимостей,	3,57			

и вложений		IC – первоначальные вложения.				
Рентабельность услуг, %	PI = Чистая прибыль/Себестоимость *100	-	5,8	7,1	7,5	-
Рентабельность продаж, %	PI = Чистая прибыль / Выручка	-	5,4	7,1	6,9	-
Срок окупаемости проекта	$PP = \frac{I_o}{P}$	*Io – размер первоначальных инвестиций;* *P – чистый годовой поток денег от реализации дела)*	2 (1,57) года			

При проведении необходимых расчетов (таблица 8) для определения эффективности предложенного проекта выявлено, что приведенная стоимость увеличивается по годам, также индекс рентабельности выше единицы, что говорит о том, что проект рентабелен.

Полученные показатели рентабельности услуг свидетельствуют о том, что предприятие приносит прибыль, а эффективность его деятельности к 2020 году значительно улучшается.

Коэффициент рентабельности продаж показывает долю прибыли в каждом заработанном рубле. Обычно рассчитывается как отношение чистой прибыли за определённый период к выраженному в денежных средствах объему продаж за тот же период. Данный показатель выше нормы, что является положительным моментом.

Вычислим срок окупаемости для предложенного проекта с различной точностью. Так сумма инвестиционных вложений составляет 1954, 58 тыс. руб., следовательно срок окупаемости данных вложений составляет 2 года, а если предположить, что приток денежных средств поступает равномерно в течении всего периода (по умолчанию предполагается что денежные средства поступают в конце периода), то срок окупаемости проекта будет составлять 1,57 года. Окупаемость не учитывает временной стоимости денег. Этот показатель позволяет вам узнать, пренебрегая влиянием дисконтирования, сколько потребуется времени, чтобы ваши инвестиции принесли столько денежных средств, сколько вам пришлось потратить.

Проведем анализ внутренней нормы доходности.

В таблице 9 был произведен расчет значений дисконтированных денежных потоков. Экономический смысл данного показателя заключается в том, что он показывает ожидаемую норму доходности (рентабельность инвестиций) или максимально допустимый уровень инвестиционных затрат в оцениваемый проект. IRR должен быть выше средневзвешенной цены инвестиционных ресурсов.

Таблица 9 – Расчет значений дисконтированных денежных потоков PV

	Период	2018	2019	2020	NPV
1	2	3	4	5	6
I	Чистый денежный поток, NCF	1117,3	1456,6	1702,4	1237,71
	Ставка дисконтирования, %	15	15	15	
	Дисконтированный денежный поток, PV	971,57	1101,39	1189,33	
II	Чистый денежный поток, NCF	1117,3	1456,6	1702,4	767,2
	Ставка дисконтирования, %	25	25	25	
	Дисконтированный денежный поток, PV	893	957,7	871,6	
III	Чистый денежный поток, NCF	1117,3	1456,6	1702,4	-57,98
	Ставка дисконтирования, %	50	50	50	
	Дисконтированный денежный поток, PV	744,8	647,4	504,4	
	IRR = ra + (rb - ra) * NPVa /(NPVa - NPVb), %	-	-	-	33,445

В результате расчетов получен внутренний коэффициент окупаемости, равный 33,445%, что превышает эффективную барьерную ставку 14%, следовательно, проект принимается.

Таким образом, показатель рентабельности продаж к 2020 году также значительно улучшится. Согласно показателям экономической оценки эффективности, рассчитанных согласно установленного срока проекта (3 года), показатель NPV – положительный, что показывает, что после того, как вложенные деньги окупятся, компания будет получать денежные средства уже раньше окончания срока реализации проекта. Проект рентабелен, т.е. прибыльный.

При реализации данного сценария, организация ООО «Полярный Транс Сервис» не только повысит эффективность предоставления услуг *магистрального грузового железнодорожного транспорта, но также сможет развиваться и в других сферах деятельности, которые зарегистрированы как дополнительные, что поможет привлечь необходимый уровень чистой прибыли и повысить рентабельность организации в целом.*

Использованные источники:

1. Баканов, М.И., Шеремет, А.Д. Теория анализа хозяйственной деятельности. - М.: Финансы и статистика, 2017. – 397 с.
2. Будунова, Н. И. Пути повышения экономической эффективности реконструкции промышленных предприятий. - М.: Стройиздат, **2015**. - 208 с.
3. Гулькин, К.И., Осадчая, О.П. Управление оборотным капиталом и цена компании // Проблемы рыночной адаптации промышленных предприятий / Под ред. В.К. Толстова. – Рубцовск: РИИ, 2014. – С. 13-14.
4. Дыбаль, С.В. Финансовый анализ: теория и практика: Учеб. пособие. – СПб.: Издат. Дом «Бизнес – Пресса», 2017. – 289 с.
5. Климов, В. Обоснование экономической эффективности инновационных проектов. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, **2015**. - 416 с.
6. Толстов, И.В. Экономическое управление на промышленном

предприятии // Ползуновский вестник. - 2015. - № 2. - С. 19.

УДК 343.352.7

Глухов Д.В.
студент магистрант 2 курса заочного обучения
РУТ (МИИТ)
специальность «Юриспруденция»
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
научный руководитель: Попов К.И., к.ю.н.
Россия, г. Москва

ФОРМИРОВАНИЕ И ОБНАРУЖЕНИЕ УМЫСЛА ПРИ ПРОВОКАЦИИ ВЗЯТКИ

Аннотация: рассматривается значение стадий формирования и обнаружения умысла в преступлениях, квалифицируемых по ст. 304 УК РФ, а также исследуется влияние своевременного выявления умысла оперативно-разыскными подразделениями на эффективность пресечения преступлений, предусмотренных данной статьей. Изучаются основные проблемы раскрытия провокации взяток.

Ключевые слова: провокация, формирование умысла, обнаружение умысла, должностное лицо.

Glukhov D.V.
Completed master's student of 2 course of distance learning
Russian University of transport (MIIT), majoring in "Jurisprudence"
Department "criminal law, Criminal process and criminalistics"
Scientific adviser: k.yu.n
Popov K.I.
Russia, Moscow

FORMATION AND DETECTION OF INTENT WHEN PROVOKING A BRIBE

Annotation: the article considers the importance of the stages of formation and detection of intent in crimes classified under Art. 304 of the criminal code, and also examines the impact of timely detection of intent by operational investigative units on the effectiveness of the suppression of crimes under this article. The main problems of disclosure of provocation of bribes are studied.

Key words: provocation, formation of intent, detection of intent, official

«Невелика заслуга, если человек честен лишь потому, что его никто не пытается подкупить.»
Марк Туллий Цицерон

Одна из главных задач в деятельности оперативно-разыскных подразделений – это своевременное обнаружение какой-либо информации о планируемом преступлении. Фиксация подобной информации является

немаловажным аспектом оперативного пресечения, предупреждения или раскрытия преступлений. Практика показывает, что по роду своей деятельности сотрудникам оперативно-розыскных органов приходится не только влиять на обстановку, но и управлять развитием ситуации. При этом управление обстановкой неразрывно связано с предвидением результата, что является глубоким проникновением в неё, постижением того, что определяет ход событий [6]. Именно поэтому в современных реалиях, в условиях крайне быстрого распространения информации, необходимо учитывать такие стадии преступления, как его формирование и обнаружение.

В соответствии со статьей 304 УК РФ, провокацией взятки считается «провокация взятки, коммерческого подкупа либо подкупа в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных или муниципальных нужд, то есть попытка передачи должностному лицу, иностранному должностному лицу, должностному лицу публичной международной организации, лицу, выполняющему управленческие функции в коммерческих или иных организациях, либо лицу, указанному в части первой статьи 200.5 настоящего Кодекса, без его согласия денег, ценных бумаг, иного имущества или оказания ему услуг имущественного характера, предоставления иных имущественных прав в целях искусственного создания доказательств совершения преступления или шантажа.»

Как следует из формулировки данного преступления, провокацией считается «попытка передачи». И, хотя слово «попытка» может быть расценено практикой как действие, которое не было окончено ввиду каких-либо обстоятельств, не зависящих от лица, передающего условную взятку, передача взятки подразумевает умышленные действия виновного, заключающиеся в фальсификации доказательств, а именно факта согласия адресата. Таким образом, формирование умысла в данном случае играет ключевую роль.

С. С. Аветисян писал [3], что «формирование умысла представляет собой сознательно-волевой процесс, так как на стадии возникновения умысла у лица формируется психическое отношение не только к преступному деянию, но и к последствиям, которые возникнут в результате совершения этого деяния, так как любое сознательное действие (бездействие) вменяемого лица совершается с определенной целью.» Тем не менее, поскольку формирование умысла не имеет каких-либо внешних проявлений, оно не представляет никакой опасности и не является угрозой для должностных лиц, в отношении которых планируется совершение преступления. Помимо этого, всемирно принятое право на свободу мысли не позволяет давать правовую оценку содержанию мыслей индивида, т.к. это нарушало бы данный принцип. Однако именно этот этап предшествует непосредственно фальсификации факта получения должностным лицом взятки, поскольку лица, намеревающиеся совершить данное преступление, преследуют корыстные цели (такие, как продвижение по карьерной лестнице, получение каких-либо взаимных услуг и т.д.).

На стадии обнаружения умысла лицо, планирующее преступное деяние, может составлять заявление для подачи в органы внутренних дел, сообщать о своих намерениях сообщникам и т.д. Обнаружение умысла также является немаловажной частью преступления. Это обусловлено тем, что своевременное раскрытие планируемого преступления оперативными подразделениями позволит пресечь его совершение. Тем не менее, само по себе обнаружение умысла не влечёт за собой уголовной ответственности, поскольку не подразумевает реальных действий или создания условий для осуществления преступления в отношении должностного лица [9]. В соответствии с постановлением «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях», умышленным созданием условий для совершения преступления, предусмотренного ст. 290 УК РФ, т. е. приготовлением к его совершению, следует признавать обещание или предложение должностного лица принять взятку, доведенное до сведения других лиц, сговор на получение и дачу взятки [2]. Кроме того, отмечается [8], что обнаружение умысла зачастую содействует предотвращению преступления.

При этом следует понимать, что провокация взятки не подразумевает склонение должностного лица к её получению. Главное отличие провокации взятки, предусмотренной статьей 304 УК РФ от действий, провоцирующих к получению взятки, заключается в том, что уголовно наказуемыми являются лишь операции по передаче каких-либо ценностей, совершаемые с целью искусственного создания доказательств. В данном случае лицо, в отношении которого осуществляется передача взятки, отказывается от её получения или не совершает действий, по которым можно судить о его согласии или намерении принять взятку. Завершенной же провокация взятки считается с момента непосредственной передачи ценностей или оказания каких-либо услуг имущественного характера, несмотря на явный отказ должностного лица [5].

Таким образом, провокация взятки – это очевидное преступление, которому предшествуют формирование и обнаружение умысла. Тем не менее, существуют некоторые трудности в пресечении преступления на стадии его планирования.

В первую очередь, если говорить об инициативе физического лица, то такие действия могут носить тайно- публичный характер, поскольку для того, чтобы реализовать задуманное, необходимо обратить внимание на человека как на лицо, якобы совершившее преступление. Вне зависимости от способа совершения преступления (подкидывание определенных предметов или ложное сообщение о вымогательстве взятки), физическое лицо обращается с соответствующим заявлением в органы, осуществляющие оперативно-разыскную деятельность. В таком случае органы, осуществляющие оперативно-разыскную деятельность, не могут предположить о факте провокации взятки (вводятся в заблуждение) и исходят из того, что выявлению подлежит взяточничество [7].

В тех случаях, когда соответствующая деятельность осуществляется по факту, т. е. по сообщению физического лица якобы о получении должностным лицом взятки, возможность доказывания обстоятельств его совершения существенно усложняется. Такая ситуация обусловлена прежде всего отсутствием результатов оперативно-разыскной деятельности, фиксирующих соответствующий ход событий. В других случаях, когда возможность проведения необходимого оперативно-разыскного мероприятия не исключена, появляются бóльшие возможности для того, чтобы разобраться в сложившейся ситуации путем оценки полученных результатов [7].

Таким образом, вне зависимости от характера преступления, немаловажное значение обретает выявление умысла на стадии его формирования и обнаружения.

Более того, результаты, которые были получены в процессе проведения оперативно-разыскного мероприятия возможно использовать в качестве основы выносимого приговора только если они были получены в строгом соответствии с настоящим законодательством, а также несут в себе информацию о наличии явного преступного умысла у обвиняемого, который сформировался вне зависимости от деятельности сотрудников оперативных подразделений полиции. Кроме того, такие результаты могут быть положены в основу приговора, лишь если были осуществлены все подготовительные действия, предшествующие непосредственному совершению преступления [4]. Данный факт значительно затрудняет выявление преступления на стадии его обнаружения.

Однако следует понимать, что провокация взятки далеко не всегда осуществляется в корыстных целях. В соответствии с исследованием, проведённым А.В. Федоровым [10], чаще всего действия, за которые предусмотрена уголовная ответственность по статье 304 УК РФ, осуществляются лицами, которые участвуют в проведении сотрудниками оперативных подразделений полиции антикоррупционных мероприятий. Тем не менее, имеют место быть и реальные преступления.

Как показывает судебная практика, зачастую провокация взятки, не осуществляемая в ходе оперативно-разыскных мероприятий, совершается должностным лицом, в обязанности которого входит противодействие коррупции. Это характеризуется как должностное преступление, т.е. превышение должностных полномочий. Это обусловлено тем, что целью может являться личная заинтересованность в совершении данного деяния. Под личной заинтересованностью, в соответствии с постановлением Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 [1], понимается «стремление должностного лица извлечь выгоду неимущественного характера, обусловленное такими побуждениями, как карьеризм, семейственность, желание приукрасить действительное положение, получить взаимную услугу, заручиться поддержкой в решении какого-либо вопроса, скрыть свою некомпетентность и т.п. Как использование должностным лицом своих

служебных полномочий вопреки интересам службы следует рассматривать протекционизм, под которым понимается незаконное оказание содействия в трудоустройстве, продвижении по службе, поощрении подчиненного, а также иное покровительство по службе, совершенное из корыстной или иной личной заинтересованности.»

Таким образом, на основе информации, представленной выше, можно утверждать, что существует серьёзное различие между подстрекательскими действиями сотрудников органов внутренних дел, которые, в ходе мероприятий по выявлению коррупции, спровоцировали должностное лицо к получению взятки и случаями реальных преступлений, совершенных в целях извлечения личной выгоды и квалифицируемых по статье 304 УК РФ, поскольку в первом случае изначально отсутствует преступный умысел [2].

Более того, на сегодняшний день правоприменительная практика характеризуется весьма низкими показателями раскрытия преступления, предусмотренного ст. 304 УК РФ. В судопроизводственной практике случаи судимости по данной статье также крайне редки. Кроме того, сегодня всё еще возбуждаются уголовные дела, квалифицируемые по ст. 304 УК РФ, однако не содержащие субъективных и объективных признаков данного преступления.

Таким образом, на основании рассмотренных аспектов касательно ст. 304 УК РФ и судебной практики, связанной с данной статьей, можно судить о том, что формирование и, в большей степени обнаружение умысла являются неотъемлемой частью преступлений, квалифицируемых по этой статье. Совершению фактической фальсификации получения взятки всегда предшествует обращение в органы внутренних дел, сообщение о намерениях кому-либо из сообщников и т.д. Также можно утверждать, что формирование умысла – это неотъемлемая часть преступления, предусмотренного ст. 304 УК РФ, т.к. лицо, осуществляющее провокацию взятки, зачастую преследует цели, связанные с личной выгодой. И, хотя наиболее часто провокация взятки квалифицируется как преступление, когда её совершают должностные лица в связи с необходимостью в проведении антикоррупционных мероприятий, существуют и случаи корыстной провокации взятки. И задачей оперативно-разыскных мероприятий является своевременное раскрытие готовящегося преступления еще на этапе его обнаружения. Кроме того, в настоящее время ст. 304 УК РФ нуждается в совершенствовании ввиду частых ошибочных обвинений по данной статье в случаях, когда преступный умысел отсутствует.

Использованные источники:

1. О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий / Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 № 19. [Электронный ресурс] // http://www.supcourt.ru: Верховный Суд РФ, URL: http://www.supcourt.ru/documents/own/?category=resolutions_plenum_supreme_court_russian (дата обращения 13.08.2018).

2. О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях / Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 № 24. // Недвижимость и инвестиции. Правовое регулирование. 2013. № 1-2. С. 109-114.
3. Аветисян С.С. Приоритеты и перспективы нового Уголовного кодекса Республики Армения (социально-правовая концепция) / С.С. Аветисян. Ереван: РАУ. 2012. 441 с.
4. Аристархов А. Л. Характеристика провокационных действий при осуществлении оперативно-разыскной деятельности и возможности их определения в уголовном процессе / А.Л. Аристархов // Сибирский юридический вестник. 2017. № 3. С. 66-71.
5. Борков В.Н. Как не стать преступником при изобличении взяточника / В.Н. Борков // Законодательство и практика. 2015. № 1(34). С. 47-51.
6. Дубоносов Е.С. К вопросу о провокации взятки / Е.С. Дубоносов, А.В. Черенков // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2015. № 3-2. С. 16-22.
7. Жинкин А.А. Проблемные вопросы квалификации провокации взятки или коммерческого подкупа, фальсификации доказательств и результатов оперативно-розыскной деятельности / А.А. Жинкин, А. Иовин // Экономика. Право. Печать. Вестник КСЭИ. 2017. № 3(75). С. 31-40.
8. Кузнецова Н.Ф. Курс уголовного права. Общая часть. Том 1: Учение о преступлении / Под ред. Н. Ф. Кузнецовой и И. М. Тяжковой. М., 2002. 362 с.
9. Рарога А.И. Уголовное право России. Части Общая и Особенная / Под ред. А. И. Рарога. М., 2004. 126 с.
10. Федоров А.В. Разработка методики доказывания по уголовным делам о взяточничестве и коммерческом подкупе на основе результатов оперативно-розыскной деятельности / А. В. Федоров // Наука и образование: хозяйство и экономика; предпринимательство; право и управление. 2016. № 12(79). С. 120-124.

УДК 343.352.4

Глухов Д.В.
студент магистрант 2 курса заочного обучения
РУТ (МИИТ)
специальность «Юриспруденция»
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
научный руководитель: Попов К.И., к.ю.н.
Россия, г. Москва

РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПОЛУЧЕНИЯ ВЗЯТКИ С ИНЫМИ СОСТАВАМИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ (СТ. 290 УК РФ)

Аннотация: В данной статье будет рассматриваться статья 290 Уголовного Кодекса Российской Федерации. Будет изучено теоретический аспект статьи и ее пунктов. Также рассматривается обширность данного преступления и причинение ущерба. Разграничение получения взятки с иными составами преступлений.

Ключевые слова: Российская Федерация,государство, официальная статистика, парные преступления, ущерб, взяточничество.

Glukhov D.V.
Completed master's student of 2 course of distance learning
Russian University of transport (MIIT), majoring in "Jurisprudence"
Department "criminal law, Criminal process and criminalistics"
Scientific adviser: k.yu.n
Popov K.I.
Russia, Moscow

THE DISTINCTION BETWEEN BRIBERY AND OTHER CRIMES (ARTICLE 290 OF THE CRIMINAL CODE)

Annotation: This article will consider article 290 of the Criminal Code of the Russian Federation. The theoretical aspect of the article and its paragraphs will be studied. The extent of the crime and the damage is also considered. The distinction between bribery and other crimes.

Keywords: Russian Federation, state, official statistics, paired crimes, damage, bribery.

«Мы не должны показывать пальцем на другие страны и говорить — «а у них коррупция не меньше!». Мы должны решать свои внутренние проблемы.»

Дмитрий Анатольевич Медведев

Противодействие преступным деяниям, связанным со взяточничеством - является одной из актуальных проблем в Российской Федерации, требующей своего разрешения как на законодательном, так и на правоприменительном уровне. Общественная опасность преступных деяний данной категории - очень высока. В результате посягательств данной категории - нарушаются права и законные интересы граждан и организаций,

нивелируется авторитет государственной власти, дестабилизируется убежденность граждан в необходимости действовать правомерным способом, сотрудничать с представителями органов власти строго в соответствии с законодательными предписаниями [1, с. 128]. Указанные факторы – не способствуют становлению правового государства. Серьезным обстоятельством является и формирование негативного отношения к государственным структурам и их должностным лицам. По данным Министерства внутренних дел Российской Федерации, за 2016 год выявлено 27 050 случая взяточничества, что составило 24 % от общего количества преступлений коррупционной направленности за данный период (в 2015 году - 30 143 случая, 28 %) [2]. К одному из наиболее распространенных преступлений данной категории относится получение взятки (ст. 290 УК РФ), что определяет важность юридического анализа данного состава преступления, для верной его квалификации. Обратимся к данным официальной статистики. Так, судами Российской Федерации за получение взятки в 2016 году – осуждено 117 чел. по основной квалификации, и 43 чел. – по дополнительной квалификации. За совершение видов получения взятки: по ч. 2 ст. 290 УК РФ осуждено 80 чел.; по ч. 3 ст. 290 УК РФ - 754 чел.; по ч. 4 ст. 290 УК РФ - 15 чел.; по ч. 5 ст. 290 УК РФ - 297 чел. [3] Такая широкая распространенность преступлений рассматриваемой категории и обусловленный их совершением значительный совокупный ущерб, наличие квалифицированных деяний - обуславливает высокую значимость совершенствования теоретических и практических основ уголовно-правового механизма противодействия данным деяниям.

В целом, в аспекте противодействия взяточничеству, государство занимает активную позицию, разрабатывая комплекс организационных и правовых мер. Так, отметим, что признание проблемы противодействия коррупционной преступности одним из ключевых направлений государственно-правовой политики РФ – активизировало правотворческую деятельность. В 2011 году в рамках борьбы с коррупцией несколькими федеральными законами были внесены изменения в уголовный закон, была введена ст. 291.1. УК РФ – посредничество во взяточничестве [4]. Далее, в 2016 году вновь были обновлены диспозиции ст. 291, 291.1 УК РФ и в целях реализации более тщательной дифференциации ответственности за взяточничество - введен новый состав преступления (мелкое взяточничество, ст. 291.2. УК РФ) [5]. Приведенные законодательные решения послужили основой для ответа на многие вопросы, возникающие при квалификации, однако некоторые моменты формирующейся правоприменительной практики подлежат дальнейшему осмыслению и постоянному мониторингу. К одному из таких практически значимых вопросов относится разграничение смежных составов.

Предметом нашей статьи является разграничение получения взятки с иными составами преступлений. Так, прежде всего, отметим существующую конкуренцию уголовно-правовых норм, предусмотренных ст. ст. 290, 291,

291.1 и 291.2 УК РФ, обусловленную наличием сходных признаков в их составах. Критерии их разграничения требуют единообразного подхода при применении их на практике.

Дачу и получение взятки в теории уголовного права иногда называют «парными» преступлениями. Это значит, что одно без другого совершаться не может. Обращение к услугам посредника во взяточничестве обычно востребовано при получении взятки. Эта особенность рассматриваемых преступлений приводит к тому, что прекращение одного преступления делает невозможным совершение другого. Например, если взяткодатель отказался от передачи взятки должностному лицу, то это автоматически делает невозможным получение взятки. В связи с этим требуется сформулировать правила квалификации действий лиц, которые не могут продолжить преступление, поскольку другие лица отказались от совершения своих преступлений.

Отметим, в связи с тем, что мы коснулись рассмотрения этого вопроса, что мы придерживаемся мнения о необходимости исключения нормы об ответственности за посредничество во взяточничестве из Особенной части УК РФ. Мы полагаем, что проблема посредничества во взяточничестве может быть решена путем применения норм Общей части УК РФ.

На сегодняшний день практически не возможно для практиков определить, что означает способствование реализации соглашения о получении взятки? Из всех вариантов способствования взяткодателю и взяткополучателю к посредничеству во взяточничестве относятся только содействие достижению соглашения (интеллектуальное посредничество) и непосредственная передача взятки (физическое посредничество). Посредничество только этим и ограничивается. В указанной же норме к посредничеству отнесено любое способствование в реализации соглашения о даче и получении взятки. При этом в конструкции статьи употребляется наряду с соединительным союзом "и" разделительный союз "или" ("способствование взяткодателю и (или) взяткополучателю"). Это означает, что способствование может оказываться только одной стороне - либо взяткодателю, либо взяткополучателю. Но способствование одной стороне в реализации соглашения не является посредничеством. Такое способствование является соучастием в даче или получении взятки в зависимости от того, какой из договорившихся сторон оказывается содействие. Между тем, полагаем очень важным дополнить разъяснения Пленума ситуацией, когда при наличии предварительной договоренности с получателем о передаче ему незаконного вознаграждения от совершения преступления отказывается взяткодатель. Уверены, что в таком случае действия должностного лица надлежит квалифицировать как неоконченное преступление – как покушение или как приготовление в зависимости от того, на какой стадии оно было прервано.

При квалификации действий лиц за получение взятки – следует учитывать, что Федеральным законом № 324-ФЗ от 03.07.2016 в УК РФ

введена в действие статья 291.2., предусматривающая ответственность за мелкое взяточничество – в размере, не превышающем 10 000 рублей.

Случаи разграничения составов преступлений, предусмотренных ст. 290 и 291.2. УК РФ - наиболее распространены в настоящее время. Между собой данные составы различаются по конструктивному признаку составов: размеру взятки. Приведем пример. Кармановичч Ю.Н., состоя на службе, занимая должность младшего инспектора отдела безопасности, имея специальное звание - прапорщик внутренней службы, являясь должностным лицом, вступил в неслужебную связь с осужденным, зная, что он желает приобрести телефон, передал последнему два телефона, пояснив, что один из телефонов можно продать, и необходимо перевести денежные средства в сумме 3000 рублей Кармановичу Ю.Н. за доставку в исправительное учреждение средств связи, затем предоставил ему номер банковского счета. Судом осуществлена такая же переквалификация - на ч. 1 ст. 291.2 УК РФ как получение взятки в размере, не превышающем десяти тысяч рублей (мелкое взяточничество) [7].

На практике нередко суды переквалифицируют действия должностных лиц, обвиняемых во взяточничестве, с учетом введения в УК РФ состава мелкого взяточничества. Приведем пример такой переквалификации, а также обратим внимание, что состав взяточничества квалифицируется судами нередко по совокупности с другими составами преступлений. Так, Тренихин В.А. замещал должность главного специалиста – главного инженера-инспектора по надзору за техническим состоянием самоходных машин Верхотурского управления. Будучи должностным лицом, Тренихин В.А. умышленно совершил серию преступлений коррупционной направленности.

Так, Ф., занимающийся организацией проведения государственных экзаменов, в том числе по категории «А-I», предложил Тренихину В.А. без сдачи теоретического и практического экзаменов внести в экзаменационный лист заведомо ложные сведения о сдаче экзамена Главой администрации Серовского городского округа и выдать удостоверение тракториста-машиниста (тракториста) по категории «А-I».

Тренихин В.А., действуя умышленно, из личной заинтересованности, предполагая, что Глава администрации, занимая высокий пост в муниципальной службе Серовского городского округа, при отказе может повлиять на его последующую карьеру, согласился на предложение.

Кроме этого, Тренихин В.А. договорился с В., занимающимся организацией проведения государственных экзаменов, в том числе по категории «А-I», о приеме экзамена на право управления самоходными машинами и гарантированного обеспечения сдачи экзамена и получения водительских удостоверений восемью лицами в случае допуска экзаменуемыми «грубых» ошибок, исключающих возможность выдачи им удостоверения тракториста-машиниста, за что В. обязался передать Тренихину В.А. по 1 000 рублей за каждое лицо, сдающее экзамен. Во исполнение достигнутой договоренности, Тренихин В.А. выявив

допущенные указанными лицами нарушения, не зафиксировал их и, действуя умышленно, из корыстной заинтересованности, осознавая незаконность своих действий, используя свое служебное положение, принял решение о сдаче ими экзамена, лично получив от В. в качестве взятки денежные средства в размере 7 000 рублей за указанные незаконные действия.

Полученными за незаконные действия денежными средствами в размере 7 000 рублей Тренихин В.А. распорядился по своему усмотрению.

Суд пришел к выводу о том, что предъявленное Тренихину В.А. обвинение обосновано, подтверждается собранными по делу доказательствами и его действия, в рамках поддержанного государственным обвинителем обвинения, по нескольким эпизодам, квалифицируются ч. 1 ст. 292 УК РФ как служебный подлог и по ч. 3 ст. 290 УК РФ как получение должностным лицом лично взятки в виде денег за незаконное бездействие и незаконные действия в пользу взяткодателя и представляемых им лиц, если такие действия и бездействие входят в служебные полномочия должностного лица.

Однако, исходя из суммы взятки, с учётом внесённых Федеральным законом № 324-ФЗ изменений в УК РФ, действия подсудимого подлежат переквалификации с ч. 3 ст. 290 УК РФ на ч. 1 ст. 291.2 УК РФ как получение взятки, в размере, не превышающем десяти тысяч рублей (мелкое взяточничество) [8].

В правоприменительной деятельности нередко встречается необходимость отграничения взяточничества от коммерческого подкупа (ст. 204 УК РФ). Существенное отличие данных составов между собой заключается в специфике их объектов и субъектов. При взятке вред причиняется общественным отношениям, обеспечивающим функционирование государственного аппарата и аппарата местного самоуправления, а во втором - аппарата коммерческих и иных организаций.

По сходным основаниям проходит разграничение получения взятки и подкупа участников и организаторов профессиональных спортивных соревнований и зрелищных коммерческих конкурсов (ст. 184 УК РФ). Субъектом получения незаконного вознаграждения в последнем случае являются спортсмены, спортивные судьи, тренеры, руководители команд, организаторы и др.

Объектом преступления, закрепленного в ст. 304 УК РФ (провокация взятки либо коммерческого подкупа), выступают отношения по установленному процессуальным законодательством порядку собирания и использования доказательств. Получение взятки следует отграничивать и от этого деяния. Объективная сторона провокации – выражена в попытке передачи должностному лицу либо лицу, выполняющему управленческие функции в коммерческих или иных организациях, денег, ценных бумаг, иного имущества или оказания ему услуг имущественного характера. Важное обстоятельство – передача перечисленного содержания предмета

преступления – предпринимается без согласия лица, которому предпринимается попытка их передать. Критерием, позволяющим отграничить эти преступления, выступает, как мы уже указали – отсутствие согласия лица, которому пытаются передать вознаграждение.

При разграничении получения взятки от иных должностных преступлений (в частности от злоупотребления должностными полномочиями) – следует руководствоваться правилами о конкуренции уголовно-правовых норм. Следуя им, мы устанавливаем, что получение взятки – образует специальную норму, соответственно, содеянное следует в таких случаях квалифицировать по ст. 291 УК РФ

В практическом плане отграничения взятки от злоупотребления должностными полномочиями представляет определенную сложность, так как признаки составов этих преступлений в значительной мере совпадают. Для обоих преступлений характерно: посягательство на один и тот же объект; совершение их с субъективной стороны только с прямым умыслом; единый субъект преступления - должностное лицо.

Однако в признаках состава есть и некоторые различия:

а) корыстная цель при получении взятки - обязательный признак, при должностном злоупотреблении - альтернативный;

б) состав должностного злоупотребления сконструирован в законе как материальный (для его наличия необходимо наступление последствий - существенного нарушения правоохраняемых интересов), состав получения взятки - формальный.

Злоупотребление должностными полномочиями при получении взятки возможно как один из вариантов возможного поведения должностного лица.

В целом, отметим, что вопрос разграничения взяточничества и смежных составов преступления – является многоаспектным, корреспондирующим заинтересованных лиц к осмыслению составляющих его квалификационных особенностей и требует самостоятельного предметного исследования.

Использованные источники:

1. Уголовное право России. Общая и Особенная части: учебник / Отв. ред. Ю.В. Грачева, А.И. Чучаев. М.: КОНТРАКТ, 2017. 384 с.
2. Официальный сайт Министерства внутренних дел РФ. Адрес доступа: https://xn--b1aew.xn--p1ai/Deljatelnost/statistics (дата обращения: 10.08.2018)
3. Официальный сайт Судебного Департамента РФ. Адрес электронного доступа: http://www.cdep.ru/ (дата обращения 10.08.2018)
4. Федеральный закон от 04.05.2011 N 97-ФЗ (ред. от 04.06.2014) "О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях в связи с совершенствованием государственного управления в области противодействия коррупции" // Собрание законодательства РФ. 2011. N 19. Ст. 2714
5. Федеральный закон от 03.07.2016 N 324-ФЗ "О внесении изменений в

Уголовный кодекс Российской Федерации и Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. 2016. № 27 (часть II). Ст. 4257
6. Приговор Серовского районного суда Свердловской области от 27 сентября 2016 г. по делу № 1-431/2016 // Интернет-ресурс: Судебные и нормативные акты РФ. URL: http://sudact.ru/ (дата обращения: 10.08.2018)
7. Приговор Асбестовского городского суда от 12 октября 2016 г. по делу № 1-478/2016 // Интернет-ресурс: Судебные и нормативные акты РФ. URL: http://sudact.ru/ (дата обращения: 10.08.2018)

УДК 343.623

Глухова Д.Д.
студент магистратуры 2 курса заочного обучения
РУТ (МИИТ)
специальность «Юриспруденция»
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
научный руководитель: Попов К.И., к.ю.н.
Россия, г. Москва

ВИНОВАТ БЕЛЫЙ ХАЛАТ ИЛИ НЕОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ БОЛЬНОМУ….

Аннотация: В данной статье рассмотрено понятие врачебная ошибка, юридическое наказание, морально-этические нормы, возможные причины неоказания должной медицинской помощи не зависящие от медицинского работника. Статистика применения 124 ст УК РФ к медработникам.

Ключевые слова: неоказание помощи больному, врач, статистика применения статьи, ответственность, врачебная ошибка, ресурсы врача.

Glukhova D.D.
Completed master's student of 1course of distance learning
Russian University of transport (MIIT), majoring in "Jurisprudence"
Department "criminal law, Criminal process and criminalistics"
Scientific rukovoditel: k.yu.n.
Popov K.I.
Russia, Moscow

TO BLAME THE WHITE ROBE OR FAILURE TO ASSIST A PATIENT...

Annotation: this article discusses the concept of medical error, legal punishment, moral and ethical standards, possible causes of failure to provide proper medical care independent of the medical worker. Statistics of application 124 of the criminal code to the health professionals.

Keywords: failure to provide assistance to the patient, the doctor, statistics of application of the article, responsibility, medical error, resources of the doctor.

«Человек имеет право быть плохим художником или плотником, но не имеет права быть плохим врачом.»

В. Я. Данилевский

Человеку дано обладать многим, но самым желанным во все времена были жизнь и здоровье. Охрана здоровья возведена в конституционный ранг. В реальной жизни здоровье и даже жизнь, находятся, в руках врача, и как часто бывает, что зависят не только от опыты и профессионализма врача, а от ответственности, добросовестности, совести врача и от понимания своего профессионального долга. Профессия врача сложна, как морально, так и физически. У каждого врача есть свои «врачебные ошибки» ,которые заложены в медицине с самого начала и ни один врач от них не застрахован. Врач несет ответственность перед обществом. Работа врача требует постоянной готовности выполнить свой долг, несмотря на отсутствия желания, вдохновения или от банальной усталости, поэтому должны создаваться оптимальные условия для выполнения врачебных обязанностей. К сожалению, в наше время, врачу только приписываются обязанности и выполнение своего врачебного долга на высочайшем уровне, также высокие моральные принципы и нравственность. Но взаимоотношение между врачами и пациентами не всегда основываются на высокой нравственности. Сейчас здравоохранение воспринимается как отрасль обслуживания. Нередки случаи злоупотребления доступностью медицинской помощи - это ложные вызовы скорой помощи, необоснованные вызовы участковых врачей на дом и т.п. Проблема защиты прав и интересов граждан в сфере здравоохранения имеет не только социальное значение и отражена в Конституции РФ, но и политическое. Тема ответственности медицинских работников при выполнении ими своей работы становится все более актуальной, так как количество жалоб к медучреждениям и медработникам растет, увеличивается количество уголовных дел в связи с неоказанием, ненадлежащим оказанием медицинской помощи .В юридическом плане медицинские правонарушения представляют собой нарушения установленных законом и ведомственными инструкциями правил поведения и выполнения медицинскими работниками своих профессиональных обязанностей. Во время оказания медицинской помощи медицинские работники постоянно принимают огромное количество мгновенных решений, которые ,направлены на благо пациента. Но при этом несут огромную ответственность, как моральную, так и материальную, и юридическую.

Согласно Статья 41. Ч 1 Конституции Российской Федерации.

Каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений.

На сегодняшний день нет точного юридического определения, что такое «ошибка в профессиональной медицинской деятельности».Даже УК

РФ не раскрывает содержание «врачебной ошибки». Как правильно определить эту самую ошибку и является ли это «врачебной ошибкой». А не простым стечением обстоятельств или человеческим фактором.

Наиболее близкое определение врачебной ошибки:

Врачебная ошибка – ошибка врача в профессиональной деятельности, вследствие добросовестного заблуждения при отсутствии небрежности, халатности или невежества, ошибка врача при исполнении своих профессиональных обязанностей, являющиеся следствием добросовестного заблуждения и не содержащие состава преступления или признаков проступков.

В определении врачебной ошибки. Есть ключевая фраза- "добросовестное заблуждение",которое оправдывает врача и является смягчающим основанием. Тем самым освобождая врача от уголовной ответственности.

Статья 124 УК РФ «Неоказание помощи больному», которая подразумевает наказание за преступление в медицинской сфере, имеет 2 части:

- Часть 1, неоказание помощи без уважительных причин, повлекшее за собой причинение вреда здоровью средней тяжести - предусматривает от штрафа до ареста на 4 месяца;
- Часть 2 предусматривает наказание, если неоказание помощи повлекло смерть больного или тяжкий вред здоровью - до 4-х лет лишения свободы с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью.

Чаще всего наказание несут медицинские работники по части 2 и наказание - условный срок.

Очень сложно квалифицировать действие врача или другого медработника по статье 124 УК РФ, так невозможно представить ситуацию, в которой медработник просто стоит и смотрит, как пациент умирает, другой вопрос в качестве оказания помощи данному пациенту и решение вопроса, все ли возможное сделал врач, чтобы оказать должную помощь пациенту, не забывая о том, что ресурсы , которыми владел врач, могли быть ограничены. Тогда поднимается следующий вопрос, почему ресурсы врача были ограничены для оказания помощи, почему не было нужной техники или банальных лекарственных средств. Которые по стандартам лечения должны быть везде и всегда. И на которые выделяются бюджетные средства. Тогда мы должны обратиться к управленческому аппарату медучреждения и задать вопрос : у кого деньги? Тем самым, не подводя врача под статью, а заставить отвечать за данное преступления виновных руководителей.

Также чтобы квалифицировать действие врача по данной статье необходимы свидетели, которые должны опровергнуть или подтвердить, что врач сделал все необходимое для того, что бы пациент не был в тяжелом состоянии или в крайнем случае, чтобы не наступила смерть. И как правило, свидетели есть, коллеги врача. А кто будет свидетельствовать против своего

товарища, в медицине очень сильна этика и деонтология. Поэтому приходится прибегнуть к помощи посторонних экспертов для нахождения ответа, виноват или нет? Но и тут есть корпоративная этика. Есть ряд объективных и субъективных факторов в медицине от которых зависит здоровье и жизнь пациента ,также и в юридической практике выделяются такие же причины врачебных ошибок: субъективные и объективные. К объективным причинам относятся наказуемые врачебные ошибки, которые совершились вследствие халатности, неосторожности или недостаточности опыта, знаний врача.

Если рассмотреть статистика применения статьи 124, то с 2010-2015 было привлечено к ответственности 36 ,а именно:

-2015 год: два человека (по части 1) приговорены к штрафам, четыре — к условным срокам (по части 2);

-2014 год: не было рассмотрено в суде ни одного дела;

-2013 год: осудили 6 человек,

-2012 год: осудили 6 человек;

-2011 год: осудили 8 человек (по части первой - 1 человек, по части второй - 7 человек);

-2010 год: 10 человек (все по части второй).

Можно составить определенный перечень обстоятельств, которые могут повлечь объективно ненадлежащую медицинскую помощь:

1. Отсутствие многолетнего опыта, ограниченность медицинских познаний в вопросах диагностики, лечения некоторых заболеваний и их осложнений , является актуальным для молодых специалистов

2. Несовершенство инструментальных медицинских методов диагностики и лечения.

3. Быстрая прогрессированость или злокачественность заболевания и его осложнения.

4. Недостаточные условия для оказания надлежащей медицинской помощи пациенту с данным заболеванием (повреждением) в условиях конкретного лечебно-профилактического учреждения (уровень оснащенности диагностической и лечебной аппаратурой и оборудованием).

5. Исключительность индивидуальных особенностей организма пациента. В частности возраст, сопутствующие или хронические заболевания. Которые могут отягощать состояние пациента .

7. Нерациональное поведение самого пациента, его родственников, например: не своевременное обращение за медицинской помощью; отказ от госпитализации; уклонение, противодействие при осуществлении лечебно-диагностического процесса, не выполнение назначений врача, самолечение.

8. Также нельзя забывать о психофизиологическом состоянии медицинского работника (болезнь, крайняя степень переутомления).

И в конце данной статьи, хочется отметить, что помимо медицинского образования, врачу или иному медработнику, просто необходимо знание правовых норм, для повышения правовой культуры в медицинской среде,

приходя на прием к врачу в поликлинику или в больницу, пациент уже осведомлен о своих правах, благодаря 21 веку и интернету. И как врач работающий в городской поликлиники, первым что я слышу от пациента , заходящего в мой кабинет, это не его жалобы, а то, что я должна и обязана, а если не будут выполнены его желания и требования, то на меня сразу будет написана жалоба или будет обращение в прокуратору, а про свои обязанности пациент не хочет знать.Законодательство РФ защищает граждан от «убийц в белых халатах», а кто будет защищать нас, врачей от хамского обращения, от рукоприкладства со стороны «этих граждан»,от постоянных оскорблений и отношения как обслуживающему персоналу, мы учились в среднем 8-10 лет не для этого , а для главного принципа каждого врача- « Aliis inserviendo consumor»(Светя другим сгораю сам). Хочется верить, что в скором времени будет справедливость, которая защитит граждан от некомпетентных и халатных врачей. И к врачам наконец-то вернется уважение…..

Использованные источники:

1. Конституция РФ
2. Гражданский Кодекс РФ (ред. от 17.07.09).
3. Основы законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан. (ред. от 25.11.09).
4. Уголовный Кодекс РФ (ред. от 17.11.09).
5. Сергеев Ю.Д. Медицинское право. - М.: Издательство: ГЭОТАР-Медиа, 2008.
6. Сергеев Ю.Д., Бисюк Ю.В. Ненадлежащее оказание экстренной медицинской помощи (экспертно-правовые аспекты): Науч.-практ. руководство. - М.: Авторская академия: Т-во науч. изданий КМК, 2008.

УДК 343.623

Глухова Д.Д.
студент магистратуры 2 курса заочного обучения
РУТ (МИИТ)
специальность «Юриспруденция»
кафедра «Уголовное право, уголовный процесс и криминалистика»
научный руководитель: Попов К.И., к.ю.н.
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ И РАССЛЕДОВАНИЯ НЕОКАЗАНИЯ ПОМОЩИ БОЛЬНОМУ

Аннотация

В статье проанализированы особенности квалификации неоказания помощи больному, приведены основные отличия от смежных составов, связанных с ненадлежащей профессиональной медицинской деятельностью. В основе отграничения исследуемого состава от смежных лежит оценка как объективной, так и субъективной сторон преступления: первая выражена исключительно в форме бездействия обязанного оказать помощь медицинского работника, вторая характеризуется умыслом по отношению к самому неоказанию. Вместе с тем в судебно-следственной практике встречается квалификация по ст. 124 УК РФ и в случаях оказания ненадлежащей, в том числе несвоевременной, медицинской помощи.

Ключевые слова: неоказание помощи больному, медицинский работник, квалификация преступлений в сфере профессиональной деятельности, своевременность оказания медицинской помощи.

Glukhova D.D.
Completed master's student of 2 course of distance learning
Russian University of transport (MIIT), majoring in "Jurisprudence"
Department "criminal law, Criminal process and criminalistics"
Scientific adviser: k.yu.n.
Popov K.I.
Russia, Moscow

FEATURES OF QUALIFICATION AND INVESTIGATION OF NOT ASSISTANCE TO THE PATIENT

Annotation

In article features of qualification of not assistance to the patient are analysed, the main differences from the adjacent structures connected with inadequate professional medical activity are given. The otgranicheniye of the studied structure from adjacent is the cornerstone assessment of both the objective, and subjective parties of crime: the first is expressed only in the form of inaction of the health worker obliged to help, the second is characterized by intention in relation to not rendering. At the same time in judicial and investigative practice qualification according to Art. 124 of the Criminal Code of the Russian Federation and in cases of rendering inadequate, including untimely,

medical care meets.

Keywords: not assistance to the patient, the health worker, qualification of crimes in the sphere of professional activity, timeliness of delivery of health care.

«Не навреди….»
Гиппократ

Типичные преступления, совершаемые в сфере медицинской деятельности, имеют много общего, поэтому необходимо выявлять такие особенности медицинских происшествий, которые позволят однозначно и безошибочно определить квалификацию содеянного. В исследовании проанализированы теоретические аспекты уголовно-правовой оценки неоказания помощи больному и примеры применения данного состава в судебно-следственной практике с целью выявления составообразующих признаков ст. 124 УК РФ и отграничения от иных смежных составов преступлений.

Судебно-следственная практика часто демонстрирует отсутствие единой позиции в оценке деяний медицинских работников в связи с их отказом оказать нуждающемуся медицинскую помощь. Несмотря на кажущуюся «простоту» состава, с точки зрения понимания сути преступного поведения субъекта, такая простота весьма обманчива и чревата неправильным применением уголовного закона24.

Наиболее часто ошибки допускаются при разграничении ст.ст. 124 и 109 или 118 УК РФ в зависимости от наступивших последствий. Одним из отличий исследуемого состава от другого является субъективная сторона преступления - вина.

Статья 109 УК РФ подразумевает совершение деяния только по неосторожности (по легкомыслию или небрежности), в то время как ст. 124 УК РФ совершается с прямым умыслом по отношению к самому деянию (а неосторожностью только по отношению к последствиям, которые в данном случае должны быть оценены как минимум вред здоровью средней тяжести).

Проще разницу в субъективной стороне можно разъяснить так: медицинский работник понимает, что обязан оказать помощь нуждающемуся, но беспричинно или по каким-либо причинам самоустраняется от ее оказания. Причины такого отказа впоследствии оцениваются правоприменителем как уважительные либо неуважительные.

Суть доказывания умысла - подтвердить осведомленность медицинского работника о неправомерности своего отказа (осознанность), учитывая очевидность опасности (с учетом профессиональной подготовки медика), обязательность знаний о недопустимости опасного бездействия во избежание наступления негативных последствий, сложившуюся медицинскую практику.

[24] Гецманова И.В., Виноградов К.А. О реформировании уголовно-правовых норм, связанных с дефектами профессиональной медицинской деятельности // Сибирское медицинское обозрение. 2015. № 3. С. 102- 104.

Объективная сторона неоказания помощи заключается в полном бездействии обязанного ее оказывать и однозначно предполагает пассивное поведение субъекта. Это следует из понимания бездействия в юридическом аспекте, как отсутствие деятельность вообще, а не какой-либо конкретной.

Применительно к исследуемому составу имеется в виду не оказание показанной (адекватной, эффективной, своевременной) медицинской помощи, а оставление нуждающегося без какой-либо помощи вообще. Неоднозначное толкование неоказания помощи больному приводит к различной правовой оценке подобных случаев. В ряде уголовных дел неполнота действий, бездействие и неправильные действия, совершенные в отношении одного пациента, приравнивались к бездействию и квалифицировались по ст. 124 УК РФ. В ряде уголовных дел действия врачей-специалистов, связанные с упущениями в лечении, неправильной диагностикой, квалифицировались неоднозначно в сходных ситуациях. Так, отказ дежурного врача больницы госпитализировать больного, который вследствие неоказания медицинской помощи умер, квалифицировались либо как халатность (ч. 2 ст. 293 УК РФ) либо как неоказание помощи больному (ч. 2 ст. 124 УК РФ). Причиной неоднозначной квалификации подобных деяний является отсутствие единообразного толкования понятия «неоказание медицинской помощи»25.

По смыслу закона ненадлежащее оказание помощи больному медицинским работником при отсутствии умысла (ввиду неправильной оценки состояния здоровья, ошибки в диагнозе и т.д.), не может служить основанием для привлечения к ответственности по данной статье, но может служить основанием для привлечения к ответственности по ч. 2 ст. 109 УК РФ при наличии неосторожной вины и причинной связи между ненадлежащим исполнением лицом своих профессиональных обязанностей и наступившими последствиями в виде причинения смерти.

В судебно-следственной практике также возможны затруднения при разграничении ст. 124 и ст. 293 УК РФ. Трудности связаны с содержанием понятия халатности, которая в норме толкуется как «неисполнение или ненадлежащее исполнение должностным лицом своих обязанностей». Отсюда следует, что объективная сторона халатности возможна, в том числе, в форме неисполнения, то есть бездействия со стороны медика по отношению к пациенту, что равносильно неоказанию помощи, как было рассмотрено выше.

Вместе с тем, халатность имеет строго определенный субъект преступления - должностное лицо - и это не случайно. Отсюда следует, что для квалификации халатности бездействие данного субъекта должно иметь место в тех сферах, которые присущи ему именно как должностному лицу: выполняя организационно-распорядительные или административно-

[25] Назмутдинова Лилия Максутовна Наказание за неоказание помощи: сравнительно-правовой анализ // ВЭПС. 2016. №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nakazanie-za-neokazanie-pomoschi-sravnitelno-pravovoy-analiz

хозяйственные функции.

Если же речь идет о выполнении им профессиональных обязанностей (как врача определенной специальности), точнее, невыполнении им профессионального долга по оказанию медицинской помощи больному, - налицо ст. 124 УК РФ. Его должностное положение при этом не имеет никакого значения, важно лишь то, что он является медицинским работником, потому наделен признаком субъекта неоказания помощи больному.

Таким образом, квалифицируя бездействие медика-должностного лица, в первую очередь необходимо выяснить, в какой именно сфере такое бездействие допущено - в профессиональной (ст. 124 УК) или же организационно-распорядительной либо административно-хозяйственной (ст. 293 УК).

Приказ Минздрава России от 15 июля 2016 г. № 520н «Об утверждении критериев оценки качества медицинской помощи» устанавливает такой критерий качества как своевременность оказания медицинской помощи, который относится не только к уместному по времени осуществлению конкретного медицинского вмешательства или процедуры, но и к своевременности оказания требуемой медицинской помощи вообще26.

Данный критерий, как и другие (правильность выбора методов профилактики, диагностики, лечения и реабилитации; степень достижения запланированного результата), применяется по группам заболеваний (состояний) и по условиям оказания медицинской помощи (в амбулаторных условиях, в условиях дневного стационара, в стационарных условиях).

Вышеуказанный приказ, в частности, устанавливает время, в течение которого больной, поступивший в стационар, должен быть осмотрен специалистом, у него взят конкретный анализ или проведена диагностическая процедура. В данном случае критерий своевременности (точнее, несвоевременность оказания медицинской помощи) является основным дефектом, определяющим факт ненадлежащего оказания медпомощи больному. Несвоевременное оказание медицинской помощи: запоздалая диагностика и лечение; несвоевременное вмешательство, процедура; не принятое вовремя организационное решение - это профессиональные дефекты, которые не относятся к ст.124 УК РФ.

Объективная сторона ст. 124 УК РФ сформулирована законодателем по типу материальной, что предполагает наступление в результате неоказания помощи больному общественно-опасных последствий для него в виде, как минимум, средней тяжести вреда здоровью (ч. 1 ст. 124), а то и тяжкого вреда или же смерти (ч. 2 ст. 124).

При таких обстоятельствах обязательным становиться установление

[26] Приказ Минздрава России от 15.07.2016 № 520н «Об утверждении критериев оценки качества медицинской помощи». Официальный интернет-портал правовой информации // http: // www. publication.pravo.gov.ua

причинно-следственной связи между бездействием медика или иного лица, обязанного оказывать помощь больному, и наступившими последствиями.

Несмотря на очевидность самого факта бездействия и последующего развития определенных последствий, правоприменители не вправе единолично, самостоятельно делать выводы о ненадлежащем поведении субъекта неоказания помощи больному, так как, во-первых, необходимо установить конкретный дефект профессиональной медицинской деятельности (содержание дефекта), во-вторых, категорировать наступившие последствия по степени тяжести вреда здоровью, в-третьих, выявить закономерную зависимость между имеющимся у больного состоянием, игнорированием субъектом такого состояния больного и результатом этого игнорирования (прогрессом заболевания)27.

Поэтому привлечение лиц, обладающих специальными познаниями в медицине и физиологии (в данном случае - судебно-медицинских экспертов) является обязательным.

Только их компетентная оценка механизма развития заболевания (состояния) и определение момента своевременности оказания медицинской помощи (такого промежутка времени, когда патологический процесс еще не стал необратимым, и имеются возможности для эффективного надлежащего лечения) является основополагающей для констатации правоприменителями наличия причинно-следственных связей, а по сути - основанием для привлечения виновных к уголовной ответственности.

Некоторые правоприменители ошибочно считают, что комиссионная судебно-медицинская экспертиза (дефектов оказания медицинской помощи) по такому составу вообще не нужна, ведь зачем оценивать то, что фактически не было сделано, то есть бездействие медика?

А вопросы прогноза такие, как «могло ли своевременное оказание надлежащей медицинской помощи лицу предотвратить наступление последствий в виде средней тяжести вреда здоровью (тяжкого вреда/смерти)» поскольку не предполагают категоричного ответа, не могут быть положены в основу обвинения и бесспорно свидетельствовать о виновности медицинского работника в неоказании помощи больному.

По вышеуказанным причинам такая позиция несостоятельна. Кроме того, только специалисты могут определить, какая надлежащая помощь была необходима больному в конкретной клинической ситуации с учетом особенностей его состояния, обладало ли лицо, обязанное оказывать такую помощь, фактическими возможностями для этого (в силу наличия необходимых знаний и навыков, клинической практики, оборудования и средств оказания помощи и пр. - то есть объективных и субъективных факторов, могущих повлиять на виновность лица в совершении преступления).

---

[27] Грошев Александр Васильевич, Епифанова Елена Владимировна Ответственность за неоказание помощи больному // Вестник КРУ МВД России. 2017. №2 (36). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/otvetstvennost-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu

Экспертиза обязательна, несмотря на тот факт, что одним из объектов экспертного исследования в данном случае является бездействие субъекта.

С точки зрения экономии времени предварительного расследования уголовных дел данного состава, в условиях ограниченного срока следствия, а также с учетом загруженности судебно-медицинских экспертов, целесообразно в рамках одной судебно-медицинской (комиссионной) экспертизы выяснять вопросы как категоризации причиненного вреда здоровью пациента, так и профессиональной оценки дефекта медицинской деятельности (неоказания медицинской помощи) и причинно-следственных связей наступивших последствий с допущенным дефектом28.

Таким образом, в статье рассмотрены особенности квалификации медицинских происшествий как неоказание помощи больному, исследованы критерии отграничения указанной нормы от смежных составов (ст. 109, 118, 293 УК РФ). Несвоевременность оказания медицинской помощи не может являться основанием для квалификации по ст. 124 УК РФ, поскольку относится к профессиональным дефектам и определяет ненадлежащее оказание медицинской помощи. Проведение комиссионной судебно-медицинской экспертизы дефектов оказания медицинской помощи обязательно, в том числе при расследовании уголовных дел по фактам неоказания помощи больному.

Использованные источники:

1. Гецманова И.В., Виноградов К.А. О реформировании уголовно-правовых норм, связанных с дефектами профессиональной медицинской деятельности // Сибирское медицинское обозрение. 2015. № 3. С. 102- 104.
2. Грошев Александр Васильевич, Епифанова Елена Владимировна Ответственность за неоказание помощи больному // Вестник КРУ МВД России. 2017. №2 (36). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/otvetstvennost-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu
3. Кулькин А.И. К вопросу об уголовной ответственности за неоказание помощи больному // Вестник Московского университета МВД России. 2014. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-ugolovnoy-otvetstvennosti-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu
4. Назмутдинова Лилия Максутовна Наказание за неоказание помощи: сравнительно-правовой анализ // ВЭПС. 2016. №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nakazanie-za-neokazanie-pomoschi-sravnitelno-pravovoy-analiz
5. Приказ Минздрава России от 15.07.2016 № 520н «Об утверждении критериев оценки качества медицинской помощи». Официальный интернет-портал правовой информации // www. publication.pravo.gov.ua

[28] Кулькин А.И. К вопросу об уголовной ответственности за неоказание помощи больному // Вестник Московского университета МВД России. 2014. №2. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-ugolovnoy-otvetstvennosti-za-neokazanie-pomoschi-bolnomu

УДК 328

Глущенко А.В.
студент магистратуры
ЮРИУ РАНХиГС

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ГРАЖДАНСКОЙ АКТИВНОСТИ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматриваются материалы Доклада общественной палаты Российской Федерации по состоянию и тенденциям развития гражданского общества. Привиден перечень практических примеров реализации и развития гражданской активности на территории Российской Федерации.

Ключевые слова: гражданское общество, государство, ценности.

Glushchenko A.V.
Master of URIU RANEPA

MAJOR TRENDS OF CIVIL ACTIVITY IN RUSSIA

Annotation: In this article we consider the materials of the Report of the Public Chamber of the Russian Federation on the status and trends of civil society development. A list of practical examples of the implementation and development of civic activity on the territory of the Russian Federation is presented.

Keywords: civil society, state, values.

В общественном сознании укореняются представления об общероссийском единстве. Речь идет о формировании общих для большинства россиян ценностей, норм и представлений, не зависящих от этнической и религиозной принадлежности, социального положения, идейно-политических ориентиров и пристрастий. С тем, что в нашем обществе существует общероссийское единство, согласны 44 % россиян. Этот показатель еще выше в высокообразованных и высокодоходных стратах * . При этом те, кто не разделяет это мнение, указывают в качестве причин отсутствия единства социальные различия, высокий уровень бедности. Это свидетельствует о том, что проблемы консолидации, сплочения лежат уже в области межнациональных или межрелигиозных отношений, но прежде всего в неоправданно высоком уровне имущественной, финансовой дифференциации, и недостаточных возможностях социальной интеграции и мобильности.

Со стороны общества есть выраженный запрос на создание площадок для равноправного диалога с властью.

Отсутствие диалога – прямой путь к росту социального напряжения. В последнее время заметно увеличилось число групп, пытающихся ставить собственные интересы выше интересов других сообществ и всего социума. Путь прямого противодействия этим попыткам неэффективен и подчас имеет обратный эффект: часть сообществ становится в своих требованиях еще более радикальной.

В 2017 году новыми задачами институтов гражданского общества стали противодействие деструктивному активизму, разъяснение того, что отстаивание своих взглядов в радикальной, экстремистской форме ведет к нарушению общественного порядка, подрывает стабильность в стране, противоречит конституционным правам граждан и ценностям российского общества.

Сама Общественная палата Российской Федерации стала признанным институтом гражданского общества, одной из ключевых площадок для диалога активистов и представителей власти и бизнеса. По данным ВЦИОМ, в последние годы уровень общественного одобрения деятельности Общественной палаты Российской Федерации заметно вырос: в сентябре 2017 года ее деятельность в целом одобряли около 55 % россиян (в 2010 году – 24 %, в 2014 году – 38 %).

Важнейшим каналом взаимодействия гражданского общества с государством традиционно выступают СМИ. В информационной сфере в последние годы происходят кардинальные изменения: распространение получили новостные сервисы на интернет-платформах, которые технологически не предполагают даже создание сайта, – Телеграм-каналы, рассылки. Регулирование таких платформ по традиционным моделям невозможно, поскольку они не зарегистрированы как СМИ. На этом фоне продолжают терять аудиторию региональные СМИ, налицо определенный кризис доверия к профессии журналиста.

В итоге падает и финансовая устойчивость региональных СМИ. По результатам опроса Общественной палаты Российской Федерации, почти 90 % всех региональных СМИ с заметной тревогой оценивают собственное финансовое будущее. Еще один важный вопрос – профессионализм журналистов. Любопытно, что 59 % СМИ, принявших участие в анкетировании, указали на недостаточную квалификацию журналистов и лишь 20 % – на административное давление со стороны властей в качестве главной трудности в работе.

Форум «Сообщество» – это открытая площадка для взаимодействия между обществом, бизнесом и властью. 2017 год показал: в нашей стране очень много небезразличных людей – тех, кто делает жизнь лучше, тех, кто действует. Именно поэтому Общественная палата Российской Федерации приняла решение переименовать форум активных граждан в форум тех, кто действует. Стране нужна не просто активность. Стране нужны дела. И деятельные люди у нее есть.

На региональном уровне, также, проводятся форумы, нацеленные на развитие гражданского общества, в частности, в Ростовской области ежегодно проводится молодежный образовательный форум «Ростов». Данный форум собирает заинтересованных молодых людей и экспертов со всей области по 5-6 тематическим площадкам, на которые решаются наиболее важные и актуальные вопросы развития Донского края.

Усиливается роль Совета общественных палат в процессе

межрегионального взаимодействия. Совет общественных палат России становится центром обмена опытом и поиска эффективных решений. В целях развития общественной дискуссии, сокращения дистанции между активистами и властью, усиления роли региональной общественной палаты стартовал и в ряде субъектов уже реализуется федеральный проект «#ЧТОНЕТАК». Важнейшей составляющей проекта является создание открытого дискуссионного клуба при региональной общественной палате. Данный формат позволяет работать как с организованными группами граждан, объединенными общими идеями, интересами, увлечениями, так и с каждым гражданским активистом, желающим участвовать в реализации своих идей и проектов по улучшению качества жизни, что значительно повышает авторитет и значимость общественной палаты в регионе.

Проект уже стартовал в четырех регионах – Рязанской, Новгородской, Ярославской областях и Республике Карелия. В рамках проекта на площадках региональных общественных палат проводятся открытые круглые столы с участием глав субъектов Российской Федерации и широкого круга активистов, в том числе и критически настроенных к региональной власти. Одновременно проводятся экспресс-опросы прохожих возле уличной инсталляции хештега #ЧТОНЕТАК. За несколько часов собираются сотни ответов жителей, все они передаются губернаторам и мэрам – это тоже реальный механизм обратной связи.

Несмотря на то, что на территории Ростовской области не развивается проект #ЧТОНЕТАК, функционирование Совета общественной палаты не является менее эффективным. Так, Совет общественной палаты Ростовской области проводит много мероприятий и коференций гражданской направленности, одной из недавних является конференция для Общественных наблюдателей за прошедшими выборами Президента РФ.

Одним из основных каналов коммуникации гражданского общества с исполнительной властью должны стать общественные советы при федеральных органах исполнительной власти.

С 2016 года состав советов при федеральных органах исполнительной власти формируется на конкурсной основе по квоте от Общественной палаты Российской Федерации от Экспертного совета при Правительстве Российской Федерации. Право выдвижения кандидатур в члены общественных советов получили профильные НКО.

Задача этих институтов гражданского представительства – ставить перед чиновниками наиболее острые, с точки зрения общества, вопросы, требующие ответственных решений. Не только обсуждать (и одобрять) инициативы самих министерств и ведомств, как это было до недавнего времени, а именно побуждать министерства и ведомства заниматься существенными проблемами той или иной отрасли.

В 2017 году ускорились темпы укрупнения муниципальных образований. В 2016 году на муниципальной карте страны стало на 72 муниципалитета меньше, за пять месяцев 2017 года исчезло еще 193. В

основном сокращение коснулось сельских поселений.

Процесс укрупнения муниципалитетов, неравномерность расселения и концентрация населения в крупных городах и агломерациях не только обостряют проблему доступа населения к местному самоуправлению, но и приводят к отчуждению значительной части граждан от участия в решении локальных проблем.

На фоне падения интереса к работе органов местного самоуправления растет неформальная активность в решении местных проблем, формируются разнообразные городские и сельские сообщества.

В последние несколько лет на сельских территориях набирает силу движение сельских территориальных органов самоуправления (ТОС). Сельские ТОС возникают в поселениях, где в силу разных причин распались крупные предприятия и их не заместили фермерские хозяйства, остались не реализованными возможности развития несельскохозяйственных производств.

В качестве одного из наиболее эффективных примеров можно привести ТОС «Городище – мой дом» (деревня Городище Череповецкого района Вологодской области) создан в 2013 году. За это время жители общими усилиями добились немалых успехов. Кроме детской площадки и экологического фестиваля Green Rock в деревне заасфальтировали въезд и установили вышку сотовой связи. А еще взялись за восстановление храма Пресвятой Троицы на берегу Рыбинского водохранилища.

Большую часть проектов люди оплачивают сами. Чем может – помогает местная администрация. Сегодня ТОС в Городище – один из лучших в области.

По словам активистов ТОСа, результат его работы оказался эффективнее, чем ожидалось. Решая общие проблемы, люди не только улучшают жизнь своего села, но и воспитывают в себе ответственность.

В 2017 году ТОС «Городище – мой дом» удалось выйти в финал всероссийского конкурса «Мой проект – моей стране».

На территории Ростовской области первые органы территориального общественного самоуправления стали формироваться еще в начале 90-х годов. Так, в городах Ростове-на-Дону, Батайске и Таганроге, Неклиновском и Белокалитвинском районах, начиная с 1991 года, начали формироваться уличные комитеты.

Наиболее ярким и удачным примером ТОС Ростовской области является Семикаракорское сельское поселение. В Семикаракорском городском поселении Семикаракорского района Ростовской области создана широкая сеть органов ТОС – 189 единиц, каждый из которых работает в рамках определенной территории. По своей сути ТОС является инструментом для аккумулирования инициатив населения, направленных на всестороннее развитие территории и создание площадок для совместного

отдыха, досуговой, спортивной и культурной деятельности.29

На основе анализа материалов Доклада общественной палаты Российской Федерации по состоянию и тенденциям развития гражданского общества, а также по материалам научно-практических конференций было выявлено, что у населения есть запрос на укрепление института власти. сообществе, тем более продуктивным и конструктивным становится Развитие институтов гражданского общества необходимо активизировать на уровне муниципалитетов, так как российский и международный опыт муниципального развития показывает: чем больше граждане вовлечены в процесс принятия решений на местном уровне, чем больше они удовлетворены качеством диалога в локальном взаимодействие граждан с публичной властью регионального и федерального уровней.

Использованные источники:

1. Доклад «О состоянии гражданского общества в Российской Федерации за 2017 год» [Электронный ресурс] – Режим доступа https://report2017.oprf.ru/0.html (дата обращения: 05.09.2018).
2. Гражданское общество между властью и гражданином [Электронный ресурс] – Режим доступа https://report2017.oprf.ru/0.html (дата обращения: 05.09.2018)
3. Общественные советы [Электронный ресурс] – Режим доступа https://report2017.oprf.ru/0.html (дата обращения: 05.09.2018).
4. Третий сектор динамика развития, экономический потенциал, общественное восприятие [Электронный ресурс] – Режим доступа https://report2017.oprf.ru/0.html (дата обращения: 05.09.2018).
5. ТОС «Городище – мой дом» [Электронный ресурс] – Режим доступа https://report2017.oprf.ru/0.html (дата обращения: 05.09.2018).
6. О поддержке развития ТОС в муниципальных образованиях Ростовской области [Электронный ресурс] – Режим доступа http://www.donland.ru/Deyatelnost/Mestnoe-samoupravlenie/TOS/Podderzhka/?pageid=129610: (дата обращения: 05.09.2018).

[29] О поддержке развития ТОС в муниципальных образованиях Ростовской области [Электронный ресурс] – Режим доступа http://www.donland.ru/Deyatelnost/Mestnoe-samoupravlenie/TOS/Podderzhka/?pageid=129610: (дата обращения: 20.05.2018).

УДК 2964

Глущенко А.В.
студент магистратуры
ЮРИУ РАНХиГС

МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрен современный этап развития системы образования, определены негативные факторы, сдерживающие инновационное развития и модернизацию системы управления человеческими ресурсами российского государства.

Ключевые слова: инновации, образование, знание, компетенции.

Glushchenko A.V.
Master of URIU RANEPA

MODERNIZATION OF THE EDUCATIONAL SYSTEM AS A FACTOR OF INNOVATIVE DEVELOPMENT

Annotation: In this article, the current stage of the development of the education system is considered, negative factors deterring innovative development and modernization of the human resources management system of the Russian state are determined.

Key words: innovations, education, knowledge, competence.

На современном этапе развития происходит процесс модернизации российской экономической системы, которая, несомненно, затрагивает различные сферы в контексте разворачивающейся революции, которая характеризуется переходом к новому – шестому технологическому укладу.[1]

Данный переход охарактеризован основанием и созданием квантовых компьютеров, генной инженерии, био- и нанотехнологий, а также усилением роли человеческих ресурсов и их потенциала.

Сегодня в России большое внимание уделяется обсуждению инноваций, цифровой экономики, производительности труда и конкурентоспособности. Однако эти планы нереализуемы без системного подхода к развитию человеческого капитала, включая как привлечение и удержание лучших умов, так и обеспечение условий для роста прогрессивных компаний-работодателей.

Но на сегодняшний день на территории Российской Федерации сложился ряд отрицательных факторов, мешающих инновационному развитию системы образования, в частности это:[2]

- В рейтинге конкурентоспособности талантов (GTCI) в 2017 году (всего 118 стран) Россия по привлекательности – на 81-м месте, по созданию возможностей для талантов – на 107-м месте;
- В России более 35% работников заняты низкоквалифицированным трудом, лишь 17%сотрудников относятся к категории «Знание»;

- Среднестатистическому школьному учителю 51 год, общий стаж работы около 21 года, из них 15 лет в одной школе;
- За период с 1993 по 2015 год прием в высшие учебные заведения в РФ увеличился больше чем в два раза при сокращении когорты абитуриентов на 36%;
- 60% работодателей отмечают острую нехватку практических профессиональных навыков у выпускников СПО.

От результатов того, как и каким образом Россия сможет обеспечить потенциал роста, который был заложен во многих стратегических документах страны, зависит способность и реальная возможность стать нашему государству одной из стран-лидеров по развитию научного потенциала. Данное обстоятельство предполагает факт разрешения различных противоречий между способностью обеспечить технологические результаты и прорывные технологии и необходимостью формирования класса новых молодых ученых. На сегодняшний день в России отсутствует целостная система устойчивого сохранения, воспроизводства и привлечения кадров для научно-технологического развития государства. Обеспечение создания подобной системы формирует сфера высшего образования, финансирование и обеспечение которой должно быть адекватно уровню поставленных задач.

Реализация приоритетов развития системы высшего образования, которые заложены в государственной программе «Развитие образования»[3], обуславливает развитие тренда научно-исследовательской и образовательной деятельности, что подразумевает изменение подхода к реализации и финансированию образовательных программ, стимулированию технологических и социальных инноваций в вузах.

Анализируя послание Президента Российской Федерации В. В. Путина Федеральному собранию 1 марта 2018 [4] года через призму происходящих в мире изменений, стоит отметить, что инновационное развитие России невозможно без системного подхода к решению задачи приумножения и развития человеческого капитала.

По результатам исследования рынка труда и человеческого капитала «Россия – 2025: от кадров к талантам» к 2025 году на территории Российской Федерации будет преобладать дефицит квалифицированных кадров, которые способны выполнять творческую, аналитическую, исследовательскую работу, самостоятельно принимать решения и анализировать большой объем информации. В частности, в данном исследовании выявлено, что с целью устранения дефицита в талантах выделены восемь основных этапов развития человеческого капитала, среди которых одним из основополагающих выступает построение целостной и эффективной образовательной системы, которая будет отвечать опережающим темпам подготовки работников, стимулирования притока талантливой молодежи в образовательную сферу и перенесения фокуса образовательных программ с запоминания и заучивания информации на

развитие междисциплинарных и личностных компетенций.

В сложившихся условиях эффективность и результативность образовательной политики характеризуется улучшением качества управления. От того в какой мере удастся решить задачу повышения качества управления и прежде всего избавиться от корпоративного управления зависит развитие системы высшего образования. Возможно, одним из первых этапов к трансформированию данной системы выступает разделение Министерства образования Российской Федерации на два самостоятельных министерства, в целях повышения эффективности управления системой образования.

Под влиянием технологических и макроэкономических трендов уже сегодня и тем более в горизонте 2025 года конкурентоспособность кадров определяется не столько «твердыми» навыками и знаниями, сколько развитием универсальных компетенций.

В связи с вышесказанным особую актуальность приобретает задача интенсификации инновационных процессов в образовательных системах.

Использованные источники:

1. Романов Е.В., Высшее образование: состояние и перспективы развития // Экономическая политика. 2018. №3.
2. Россия 2025: от от кадров к талантам URL: http://d-russia.ru/wp-content/uploads/2017/11/Skills_Outline_web_tcm26-175469.pdf (дата обращения: 03.09.2018).
3. Постановление Правительства РФ от 26 декабря 2017 г. № 1642 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Развитие образования» // Собрание законодательства Российской Федерации, 2017, № 15/
4. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 01.03.2018 «Послание Президента Федеральному Собранию» // Справочно-правовая система КонстультантПлюс URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291976/

УДК 7.072.2

Гордеева Е.В.
студент магистратуры 2 курса
факультет гуманитарных наук
направление подготовки «История художественной культуры и рынок искусства»
Научно-исследовательский университет Высшая школа экономики
научный руководитель: Юденкова Т.В., доктор искусствоведения
заведующая отделом живописи второй половины XIX - начала XX века Государственной Третьяковской галереи
Россия, г. Москва

РАЗВИТИЕ АНИМАЛИСТИЧЕСКОГО ЖАНРА В ТВОРЧЕСТВЕ А.С. СТЕПАНОВА

Аннотация: В статье рассматривается анималистическое творчество художника А.С. Степанова – одного из первых представителей этого жанра в русском искусстве. Ключевая задача статьи – проследить эволюцию анималистики в творчестве художника и обозначить ее источник в охотничьем жанре. Важно подчеркнуть, что Степанов, начинает развивать анималистику, который в его творчестве впервые обособляется от охотничьего или бытового жанра. В данной статье анималистическая живопись впервые анализируется как самостоятельное явление в творчестве художника А.С. Степанова, выявляется эволюция жанра и индивидуальные художественные особенности.

Ключевые слова: Русское искусство, живопись, анималистический жанр, охотничий жанр, А.С. Степанов.

Gordeeva E.
Master's student 2nd year, faculty of Humanities, Programme 'History of Artistic Culture and the Art Market'
National Research University "Higher school of ecomonics"
Russia, Moscow
Scientific supervisor: Udenkova T.
Doctor of Art History, Head of Department of painting of second half XIX – beginning XX century Tretyakov Gallery

THE EVOLUTION OF ANIMALISTIC GENRE IN ALEXEY STEPANOV'S ART

Abstract: The article is dedicated to animalistic genre in Alexey Stepanov's art. One of the key-problems was to see the evolution of animalistic painting in artist's art and to indicate its source in hunting genre. It's important to underline that Stepanov was one of the first Russian artists who followed and developed animalistic painting starting from household or hunting genre. For the first time Stepanov's animalistic paintings were isolated from his hunting genres, for the first time it was systematized and analyzed as independent field of Stepanov's oeuvre.

Key words: Russian art, painting, animalistic genre, hunting genre, Alexey Stepanov.

Анималистика в истории искусств долго не выделялась в отдельный жанр, часто к образам животных обращались в рамках пейзажа, натюрморта, портрета. Охотничий жанр, который невозможен без присутствия животных, можно считать источником анималистической живописи в качестве самостоятельного направления. В России охотничий жанр становится популярным во второй половине – конце XIX века, что было связано с активным развитием жанровой живописи и нарастающим интересом русской интеллигенции к народной культуре и русской истории, в частности, к традиции русской охоты как национальной забавы, царского, а затем светского досуга. К концу XIX века охота становится распространенным времяпрепровождением и среди более «демократических» слоев населения. Растет спрос среди заказчиков и коллекционеров на изображения сцен охоты, пейзажей с лесными зверями, портреты лошадей и собак. Формируется круг художников охотничьего жанра: Н.Е. Сверчков (1817–1898), П.П. Соколов (1821–1899) (начинают активно работать в охотничьем жанре с середины – 70-х годов XIX века), С.С. Ворошилов (1865–1912), Е.А. Тихменев (1866–1934), Граф В.Л. Муравьев (1861–1940), Р.Р. Френц (1888–1956) и др. А.С. Степанов также изначально занимался охотничьей живописью и был одним из ярчайших представителей этого жанра.

Произведения А.С. Степанова всегда пользовались успехом на арт-рынке, особенно востребованы были именно охотничья и анималистическая живопись, тем не менее это направление его творчества до сих пор оставалось за пределами исследовательского интереса, материал не был систематизирован и не был поставлен в контекст развития русского искусства. До сих пор творчество А.С. Степанова рассматривалось фрагментарно, о его анималистической живописи несмотря на то, что это одна из значимых линий его творчества, до сих пор говорили лишь в рамках охотничьего жанра. Возникает необходимость выделить анималистику, как самостоятельную тему и продемонстрировать эволюцию жанра в творчестве А.С. Степанова.

Ранний период творчества А.С. Степанова, а именно 1880–1890-е годы, в основном связан с развитием охотничьей тематики. Начав как художник-иллюстратор журнала «Природа и охота» 30, А.С. Степанов досконально изучил основные законы и принципы различных типов охоты, тонкости поведения животных и нюансы охоты на различные виды. Он переносит свой опыт иллюстрирования в живопись, но преобразует «журнальные» композиции, создавая станковые картины. На XVI Передвижной выставке А.С. Степанов дебютировал с картиной «Гоп! Гоп!»

[30] Природа и охота: Ежемесячный иллюстрированный журнал: Орган Императорского Общества размножения охотничьих и промысловых животных и правильной охоты под редакцией Л.П. Сабанеева. М., 1883–1896.

(1888, х.м., 111 х 84,5 см., Ч.С.), позже им были созданы такие композиции, как «После охоты» (1884, х.м., 58 х 100, Государственный музей изобразительных искусств Республики Татарстан), «Разоренная берлога» (1890, х.м., 64 х 82, воспр. Собко Н.П. Иллюстрированный каталог XVIII Передвижной выставки ТПХВ, СПб, 1890), выделяется среди его охотничьих жанров «По волку с гончими» (1895, х.м., 122,5 х 76, Тюменское музейно-просветительское объединение «Музейный комплекс им. И.Я. Словцова»), как наиболее динамичная и захватывающая азартом охоты сцена.

Параллельно с жанровой живописью, А.С. Степанов исполнял заказы на «портреты» выдающихся собак в рамках охотничьего-анималистического направления. Подобные типы изображения охотничьих любимцев являются традиционными для охотничьего жанра и известны еще с XVIII века [31]. Одна из наиболее ранних работ А.С. Степанова этого направления «Охотничьи собаки» (1880-е, холст на картоне, масло, 36 х 53, Ч.С.) однако отличается по композиции от привычных парадных портретов, когда животных писали с наиболее выгодного ракурса, в красивой стойке на фоне пейзажа с низким горизонтом [32]. А.С. Степанов пишет собак во время охоты, они крадутся, выслеживая добычу. Фигуры находятся в лесу (не «на фоне» леса), вокруг них заросли и кусты. Художник пытается показать псов-охотников наиболее натурально и жизненно, так, будто мы наблюдаем за ними со стороны.

В 1889 году на XVII Передвижной выставке А.С. Степанов экспонирует работу «Лоси» (1889, х.м., 47,8 х 80,8, Государственная Третьяковская галерея). Для выставок Товарищества Передвижников подобный сюжет был в новинку. «Интересная, поэтическая и очень оригинальная вещь Степанова – “Лоси едят сено зимой”» – писал В.Д. Поленов [33]. А.С. Степанов впервые представил анималистику в чистом виде, оставаясь при этом в рамках и охотничьей темы, и пейзажной живописи. Работа принесла настоящий успех художнику – картина была единогласно принята на выставку Советом Товарищества и приобретена П.М. Третьяковым. Образы животных в картине А.С. Степанова кажутся живыми, харáктерными. Интересно, как фигуры взаимодействуют с природой вокруг: их «горбистые» силуэты повторяют форму стога сена, образуют единое целое с волнистыми очертаниями горизонта, стройные ноги перекликаются с тонкими стволами деревьев на переднем плане. При этом лоси становятся центром изображения, и теперь пейзаж дополняет и раскрывает их образы, а не наоборот. А.С. Степанову удается выйти за рамки охотничьего жанра и показать мир животных в его художественной

[31] См. Пауль де Вос, Франс Снайдерс, Адриан де Гриф, Констан Тройон, Томас Блинкс, Карл Рейхерт и др.
[32] А.С. Степанов исполнил в серии гравированных «портретов» премированных подружейных собак для альбома, изданного И.О. Аванцо (Альбом премированных подружейных собак, М., 1895), Художник изображает собак официально, выбирая стандартные позы, показывая достоинства пса, формализует и типизирует изображения.
[33] Письмо В.Д. Поленова Н.В. Поленовой от 21 февраля 1889 г. / Сахарова Е.В. Василий Дмитриевич Поленов. Письма. Дневники. Воспоминания. М.–Л.: Искусство, 1948, С.251.

прелести, не прибегая к какому-либо определенному сюжету, но органично работать только с фигурами зверей и пейзажем. Таким образам, уже на раннем этапе творчества художник адаптирует привычные охотничьи сюжеты и обращается к чистой анималистике.

С середины 1890-х – начала 1900-х годов образы животных в естественной среде становятся для А.С. Степанова способом отражения многообразия природы и полноты ее жизни, в чем проявились как его индивидуальное понимание жанра, так и общие тенденции русской живописи рубежа веков, в частности московской школы, которая все больше развивалась в «импрессионистическом» ключе. Это связано с тем, что в конце 1880-х – начале 1890-х годов в России впервые проходит ряд выставок нового для русского зрителя французского искусства 34. В среде молодых русских художников, под влиянием свежего живописного восприятия, более свободного, живого искусства, основанного на чувствах и эмоциональных впечатлениях, произошла смена творческих ориентиров, и начался поиск новых пластических решений. При этом, художники акцентируют в своей стилистике и сюжетах национальный русский характер: красота русской природы, особенности истории, романтика и колорит народной жизни. Выразителем нового искусства, а именно интерпретатором импрессионистических тенденций в русском ключе стало объединение «Союз русских художников», членом-учредителем которого в 1903 году также выступил А.С. Степанов. Как и многие другие живописцы этого времени, в частности Союзники, он имел возможность ближе познакомиться с современным западным искусством как на примере коллекций западно-европейского искусства русских коллекционеров (особенно популярным среди молодых художников было собрание С.М. Третьякова), так и непосредственно во время путешествия по Европе, после которого в творчестве художника привычный «передвижнический» нарратив сменяется красотой и выразительностью живописной формы. Вместе с этим на второй план уходит и повествовательность, сюжет часто может вовсе отсутствовать. В случае А.С. Степанова уход от нарратива и желание отображать красоту живописи проявилось не сколько в пейзаже, интерьерной живописи, портрете, но в его усиленном внимании к образам животных и игре пластики, фактуры, колорита, взаимодействия форм, поиске динамичности и свободы мазка. Картина «Сбор на охоту» (1900-е, х.м., 66 х 106, Саратовский государственный художественный музей имени А.Н. Радищева), еще продолжает развитие темы бытовой стороны охоты, но демонстрирует уже более динамичную композицию, эскизную, широкую манеру письма, обобщенность форм, что говорит о нарастающем влиянии новаторских течений в живописи. Охотники на дворе собираются на охоту, крестьяне стоят у забора и наблюдают, но уже в этой композиции видно, что бóльшая

[34] В 1888 году в России, в Санкт-Петербурге состоялась первая выставка французской живописи. В 1889 году – Всемирная выставка в Париже, которую посетили многие русские художники. В 1891 году в Москве прошла Французская художественно-промышленная выставка.

роль отводится образам животных: художник помещает в центре охотничьих псов: его интересуют их повадки, пластичность, тревожное состояние перед началом охоты. С особой нежностью написана лошадь, которая склонилась к группе собак, словно также желает участвовать в общем волнении.

После окончания сотрудничества с журналом «Природа и охота», с середины 1890-х годов образы лесных обитателей в живописи А.С. Степанова появляются чаще и становятся главными персонажами («Лоси», 1896, пастель; «Медведь», 1896, обе воспр. XVI Периодическая МОЛХ, Иллюстрированный каталог, М., Издание К.А. Фишер, 1896, С. 49; «Из-под гона», 1897, Иллюстрированный каталог XVII Периодической выставки МОЛХ, Издание К.А. Фишер, М., 1897, С. 6, 44). Красота и изящество пластики, динамика движений и фактурность становятся основными предметами изображения. Стать, проворность и свобода как образ жизни, несомненно, привлекали художника. Благодаря работе в журнале художник тщательно изучил анатомию животных, их повадки, особенности их обитания в среде, их психологию.

Тем не менее, охотничий жанр до конца не ушел из творчества художника, но скорее перешел на второй план и стал дополнением к анималистике, а не наоборот. Например, композиция «Охота на волка» (1900-е, х.м., 80 х 120, Ч.С. Ю.М. Носова), по сути своей анималистическая, все еще напрямую связана с негласным присутствием человека и изображает один из моментов охоты, а именно травлю волка. При этом, все внимание сосредотачивается на образах животных, их действиях. Собаки загнали в угол волка, ему уже некуда отступать, четвероногие «охотники» задерживают его, ожидая хозяина. Каждый персонаж имеет свои индивидуальные черты, свой характер: одна гончая скалится, другая встала в стойку и лает, третья вытянулась и следит за волком, а сам волк, еще пытается проявить злобу, устрашить собак, но при этом понимает свое отчаянное положение.

Живопись на границе охотничьего жанра и анималистики мы наблюдаем в картине «По лисам» (1898–99, х.м., 56 х 39,5, Ч.С.). Художник, помещая на передний план лис, прячет фигуру охотника среди деревьев, в пейзаже, так что его едва ли можно заметить. Работа не проиграла бы в своем художественном решении без этого намека на сюжет: сочетание серого практически монохромного зимнего пейзажа с грациозными рыжими лисами на белом снегу уже делает картину насыщенной живописно и эмоционально 35. Картина «Охота на волков» (1900-е, бумага на картоне, масло, 36 х 48,1, Костромской государственный историко-архитектурный и художественный музей-заповедник) следует тем же принципам тонкой связи охотничьего и анималистического. Сохранился предварительный эскиз к картине («Охота на волков», 1900-е, картон, гуашь, 48 х 63,6, Краснодарский

[35] В 1909 году художник напишет акварельный этюд «На промысел» (серая бумага, гуашь, 28,5 х 24,5, Ч.С.; воспр. Альбом Холодовской М.З. А.С. Степанов, Л.: Художник РСФСР, 1981), где в роли охотника уже выступает сама лиса.

краевой художественный музей им. Ф.А. Коваленко), где, как и в композиции «По лисам», образы затравленных животных изображены на переднем плане, а силуэт охотника с ружьем виднеется в зарослях. В окончательном варианте два волка несутся по зимнему лесу и сам источник угрозы, который заставил их бежать – человек, не изображен. В таком случае, только название может объяснить, что происходит на картине.

К 1910-м годам анималистика, как отдельный жанр окончательно закрепляется в творчестве А.С. Степанова. Образы лесных зверей, столь любимых А.С. Степановым, постепенно сменяют сцены с охотничьими, прирученными собаками. К образам лосей, которые уже появлялись в картине 1889 года, художник обращался часто на протяжении всего творчества. Например, натурный этюд лося, мирно отдыхающего в лесу («Лось», 1910, бумага, гуашь, 24 х 32, Ч.С.) – он доверчиво смотрит на зрителя, фигура написана широкими мазками серовато-коричневой краски с использованием фактуры и цвета основы. Или – лоси бегут по утреннему лесу, окрашенному солнцем в лиловые и голубые оттенки, их стройные ноги мелькают среди створов деревьев, они спокойно и невозмутимо проходят мимо зрителя («На ходу (Лоси в зимнем лесу)», 1912, холст на картоне, масло, 46 х 65,5, Ч.С. В.Я. Андреева). На другой картине («Лось и лайки», 1912, бумага, гуашь, 49,5 х 70, Ростовский областной музей изобразительных искусств) лось уже бежит от опасности, и как иначе уже выглядит его фигура, как по-другому он перебирает ногами. Зритель чувствует страх и волнение зверя, которое мастерски передает художник.

Примечательна серия работ, посвященная волкам. А.С. Степанов видит и показывает волка, как настоящего охотника, опасного, всегда настороже. Волк не может быть одинок; они всегда в стае, только вместе они могут охотиться, выслеживать свою добычу и выживать – именно такими представляет их художник. Волки у А.С. Степанова часто изображены в движении, но они никогда не показаны в беге (за исключением охотничьих сцен травли), обычно они очень осторожно, мягко идут по лесу, осматриваются («Волки в зимнем лесу» 1900–1910, х.м., 59 х 82,5, Государственная Третьяковская галерея). Волки легкой поступью, слегка пригнувшись, друг за другом крадутся по узкой заснеженной тропе в сумерки, сосредоточенные, вслушиваются в лесную тишь («Волки», 1890-е, холст на картоне, масло, 41,5 х 57,5, Тульский областной художественный музей; «Волки», 1915, бумага, гуашь, 45,5 х 63,5, Ч.С.). Отличается от всех других работ волчьей серии картина «Волки ночью» (1900–1910-е, х.м., Музей-квартира И.И. Бродского, Санкт-Петербург), где животные из лесных зверей и охотников превращаются в некие мистические образы. Волки не выглядят угрожающе, они не кажутся настороженными. Кто-то вглядывается в даль, кто-то обнюхивает землю, один из волков смотрит прямо на зрителя, его глаза сияют – в них отражается свет луны. Животные помещены в центр композиции, кроме них и снежного поля вокруг больше ничего нет. Контраст живых фигур и застывшей зимней пустоты, игра локальными

цветами – глубокий синий, голубоватый-белесый снег и темные серые силуэты делают картину особенно эффектной в своей сдержанности и гармоничности, при этом особенной напряженной таинственности.

А.С. Степанов всегда работал с натуры, делая беглые зарисовки-штудии, которые после переносил в законченные произведения. Художник изображает животных, наблюдая их со стороны, будто невзначай, благодаря чему его образы кажутся наиболее живыми и реалистичными. Он свободно размещает фигуры в пространстве, красота дикой природы, «быт» животных – ложится в основу сюжетов. Психологизм – точное отражение характера и эмоционального состояния животного, безупречное знание натуры, взаимодействие фигур с природой характеризуют произведения художника и делают его одним из наиболее искусных и тонко чувствующих анималистов.

А.С. Степанов был в числе тех художников, которые меняли ориентиры русского искусства на рубеже веков в сторону большей свободы и чувственности, но он нашел собственное решение новых задач в живописи. Отталкиваясь от охотничьего или бытового жанра, А.С. Степанов пришел к новому для русской живописи направлению – анималистике, которая во многом благодаря ему стала независимым жанром и получила дальнейшее развитие.

Использованные источники:

1. А.С. Степанов. 1858–1923. К 160-летию со дня рождения. Каталог. [Авт.сост. А.Киселев], М.: Галерея искусств Даев 33, 2017 – 94 с.
2. Герман М.Ю. Импрессионизм и русская живопись. СПб., Аврора, 2005 – 160 с.
3. Есаулов Е. Алексей Степанов – живописец-анималист // Охотничьи просторы 39, Альманах, М.: Физкультура и спорт, 1982. URL: http://huntlib.ru/books/item/f00/s00/z0000008/st024.shtml
4. Кац Л.И. Художники в Удомельском крае. М.: Моск. рабочий, 1983. – 121 с.
5. Лаврова О.И. Алексей Степанович Степанов 1858-1923. М.: Искусство, 1973. – 127 с.
6. Лапшин В.П. Союз русских художников. Л.: Художник РСФСР, 1974. – 422 с.
7. Павлов В. В. Охотничий пейзаж Степанова // Охотничьи просторы. 1960. № 15. URL: http://setter.dog/stati/1761-ohotnichij-pejzazh-stepanova.html
8. Пахомов Н.П. Охота в русской живописи // Охота и охотничье хозяйство. № 27, 1964. URL: https://гончиероссии.рф/biblioteka/literatura/okhota-i-kultura/416-pakhomov-n-p-okhota-v-russkoj-zhivopisi-1964
9. Портнова И.В. К вопросу об истоках отечественного анималистического искусства // Тезисы научно теоретической конференции аспирантов и преподавателей МВХПУ (б. Строгановское). М., 1991. С. 20.
10. Портнова И.В. Сложение жанровой анималистической картины в творчестве русских художников второй половины XIX века // Вестник Ставропольского государственного университета // 2009 № 64 (5). Изд. СГУ.

С. 279–284.
11.Портнова И.В. Образы «охотничьих» животных и анималистические композиции в живописи конца XIX – начала XX веков // Вестник Чувашского университета, Чебоксары, 2009. URL: https://cyberleninka.ru/article/v/obrazy-ohotnichih-zhivotnyh-i-animalisticheskie-kompozitsii-v-zhivopisi-kontsa-xix-nachala-xx-vekov
12. Портнова И.В. Анималистические искусство в России XVIII – первой половины XX века. М.: Спутник, 2013. – 511 с.
13. Портнова И.В. Анималистика в отечественном искусстве XVIII–XX веков: проблема границ жанра // Вестник Костромского государственного университета им. Н.А. Некрасова, №4, 2014. С. 216–219.
14. Холодовская М.З. Алексей Степанович Степанов, 1858–1923: Альбом. Л.: Художник РСФСР, 1981. – 103 с.

УДК 343.132.9

Горелкина Т.С.
студент 4 курса
факультет подготовки специалистов для судебной системы
Российский государственный университет правосудия
Россия, г. Краснодар

ПРОБЛЕМА ИССЛЕДОВАНИЯ ДАННЫХ О ЛИЧНОСТИ ПОДСУДИМОГО И ЗАКЛЮЧЕНИЙ ЭКСПЕРТА В СУДЕ ПРИСЯЖНЫХ

Аннотация:

Статья посвящена изучению влияния данных о личности подсудимого в суде присяжных. Рассмотрены различные точки зрения по данной проблеме. Проанализирован запрет на исследование заключений эксперта в суде присяжных. Выделены случаи, в которых допускается исследование данных о личности подсудимого и заключений эксперта в суде присяжных и на основе проведенного исследования предлагается внести в законодательство РФ поправки.

Ключевые слова:

уголовный процесс, проблемы, личность подсудимого, заключение эксперта, суд присяжных.

Gorelkina T.S.
student
4th year, Department of training of specialists for the judicial system
Russian state University of justice
Russia, Krasnodar

THE RESEARCH PROBLEM OF THE IDENTITY OF THE DEFENDANT AND OPINIONS OF THE EXPERT JURY

Annotation:

The article is devoted to the study of the influence of data on the personality of the defendant in the jury. Various points of view on this problem are considered. The ban on the study of expert opinions in jury trial is analyzed. The cases in which it is allowed to study the data on the identity of the defendant and the conclusions of the expert in the jury and on the basis of the study it is proposed to amend the legislation of the Russian Federation.

Keyword:

the criminal process, the problems, the identity of the defendant, the expert's conclusion, the jury.

В ч.8 ст. 335 Уголовно-процессуального кодекса РФ1 (далее — УПК РФ) закреплено, что исследовать факты прежней судимости, признания

1 "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018)//СПС КонсультантПлюс

подсудимого хроническим алкоголиком или наркоманом, а также иные данные, способные вызвать предубеждение присяжных в отношении подсудимого запрещено. Раскрывая данное положение Пленум Верховного Суда РФ в п.22 постановления от 22.11.2005 № 23 «О применении судами норм Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, регулирующих судопроизводство с участием присяжных заседателей»2 указал, что не исследуются факты прежней судимости, характеристики, справки о состоянии здоровья, о семейном положении и т. д. с участием присяжных заседателей. Но по данному вопросу нет единого мнения. Так, российский правовед А.Ф. Кони писал: «Составителями Судебных уставов было высказано, что судом всегда судится не отдельный поступок подсудимого, но его личность, насколько она проявилась в известном противозаконном поступке. Ознакомление с личностью подсудимого в значительной степени спасает от судебной ошибки, которая одинаково возможна как в случаях осуждения только на основании сведений о дурном характере подсудимого, так и в случаях осуждения только на основании преступного факта, который может быть следствием несчастного и рокового стечения обстоятельств и против которого громко вопиет вся безупречная и чуждая злу прошлая жизнь подсудимого. Суд, рассматривая преступное деяние, осуждает подсудимого за те стороны его личности, которые выразились в этом деянии, а не за всю его жизнь"1. И напротив, известный процессуалист Л.Е. Владимиров назвал проблему, которая касается допустимости исследования личности подсудимого присяжными заседателями, одной из труднейших в теории доказательств, указав, что "с одной стороны, нет никакого сомнения, что исследование характера подсудимого или свидетеля проливает свет на дело. С другой стороны, это вредное начало, подвергающее всякое лицо, попавшее в известное положение на суде, публичному обсуждению по вопросам всяким щекотливым"2. Например, упоминание о состоянии алкогольного опьянения потерпевших в некоторых случаях допустимо. В Апелляционном определение Верховного Суда РФ от 09.02.2017 № 34-АПУ17-1сп коллегия отметила, что адвокат, обращаясь к присяжным заседателям, указала только на обстоятельства предъявленного Михайловскому обвинения, согласно которому у него возник конфликт с потерпевшими, которые находившимися в нетрезвом состоянии и нарушившими правила охоты и «в этой связи упоминание адвокатом о нетрезвом состоянии потерпевших относится к установлению фактических обстоятельств дела, а потому не является

2 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2005 N 23 (ред. от 15.05.2018) "О применении судами норм Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, регулирующих судопроизводство с участием присяжных заседателей"//СПС КонсультантПлюс

1 Кони А.Ф. Собрание сочинений в 8 томах. Том 1. Из записок судебного деятеля. [Электронный ресурс] - http://litresp.ru/chitat/ru/K/koni-anatolij-fedorovich/sobranie-sochinenij-v-8-tomah-tom-1-iz-zapisok-sudebnogo-deyatelya/15

2 Владимиров Л.Е. Суд присяжных. Условия действия института присяжных и методика разработки доказательств. Харьков, 1873. С. 167.

незаконным воздействием на присяжных заседателей.»1

Так же сложилась третья точка зрения на эту проблему, сторонники которой считают, что данные о состоянии здоровья, о семейном положении и др. могут исследоваться в суде с участием присяжных заседателей в тех случаях, когда они необходимы для правильного и справедливого решений вопросов о том, заслуживает ли подсудимый снисхождения. Например, сведения о том, что на его иждивении находятся несовершеннолетние дети.2 В.В. Золотых полагает, что исследование данных о личности возможно, «когда с помощью этих доказательств устанавливаются определенные элементы состава преступления, когда сам подсудимый ходатайствует об этом, избирая, таким образом, собственную позицию защиты»3.

В абз. 4 п.2 определения Конституционного Суда РФ от 14.01.16 №96-О указано, что «по смыслу правовых позиций Конституционного Суда Российской Федерации, всесторонность и объективность уголовного дела является важнейшим условием для осуществления правосудия»4. Объективное исследование выражается в том, что должны быть тщательно выяснены все юридически значимые обстоятельства дела, в том числе, усиливающие или смягчающие (устраняющие) уголовную ответственность; должны быть собраны, проверены и оценены все необходимые обстоятельства; при исследовании обстоятельств дела должны одинаково тщательно проверяться версии обвинения и защиты; подлежат тщательному выяснению также и фактические данные, необходимые для разрешения гражданского иска1.

Законодатель, устанавливая запрет исследовать данные о личности в суде присяжных, исходил из того, что они не связаны с обстоятельствами преступления. Но на практике возникают такие ситуации, когда умолчание о некоторых сведениях, характеризующих личность может привести к необъективности рассмотрения дела.

В соответствии с определением Верховного Суда РФ от 24.02.2009 №67-009-5СП П. обвинялся в совершении преступления, которое предусмотрено ч.3 ст. 321 УК РФ. Согласно версии обвинения, П. применил насилие, опасное для жизни и здоровья, в отношении сотрудника места лишения свободы в связи с осуществлением им служебной деятельности. Согласно предъявленному обвинению П., содержавшийся под стражей в

---

1 Апелляционное определение ВС РФ от 9 февраля 2017 г. N 34-АПУ17-1сп. [Электронный ресурс] - http://legalacts.ru/sud/apelliatsionnoe-opredelenie-verkhovnogo-suda-rf-ot-09022017-n-34-apu17-1sp/

2 Кемпф, Н.Г. Проблемные вопросы исследования фактических обстоятельств дела в суде с участием присяжных заседателей: дис. ...канд.юрид.наук.: 12.00.09. - Барнаул, 2006. -228с.

3 Золотых В.В. Исследование данных о личности подсудимого // Российская юстиция. 1996. № 8. С. 5.

4 Определение Конституционного Суда РФ от 14 января 2016 г. № 96-О “Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Сугробова Дениса Александровича на нарушение его конституционных прав частями первой и второй статьи 154 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации”// СПС КонсультантПлюс

1 Башкатов Л. Н, Ветрова Г. Н, Доценко А. Д., и др. Уголовный процесс: учебник. М., 2000. С. 50; Глушков А. И. Уголовный процесс. М., 2000. С. 38; Гуценко К. Ф. Уголовный процесс: учебник. М., 1999. С. 73; Лупинская П. А. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации. М., 1998. С. 147.

связи с уголовным преследованием по другому уголовному делу, узнал, что младший инспектор С. составлял рапорт о нарушении им правил внутреннего распорядка исправительного учреждения, выразившемся в неявке без уважительных причин на утреннюю проверку. На просьбу П. не писать рапорт С. ответил отказом, после чего П. нанес ему четыре удара рукой в область лица и головы, причинив тем самым легкий вред здоровью. В судебном заседании по ходатайству стороны защиты были исследованы данные, свидетельствующие о хроническом заболевании и инвалидности П., для обоснования вывода о том, что его неявка на утреннюю проверку была обусловлена его болезненным состоянием, а возмущение поведением С. - несправедливостью и неоправданной грубостью его действий. ВС РФ решил, что указанные обстоятельства имели значение для правильного установления цели и мотивов совершенных П. действий, в связи чем их исследование было допустимо1.

Так же на практике возникают проблемы исследования заключения эксперта в суде присяжных. Например, в судебной практике проявляется запрет исследования определенных фрагментов заключения эксперта, если оно содержит данные о личности подсудимого. Заключения судебно-психиатрических либо комплексных психолого-психиатрических экспертиз, составленные в отношении обвиняемого по вопросу его вменяемости либо психического состояния на момент производства по делу нельзя исследовать с участием присяжных заседателей. Если же защитник попытается донести до присяжных заседателей содержание заключения эксперта, то ВС РФ признает воздействие на присяжных заседателей незаконным, что может повлечь отмену приговора. Так, в кассационном определении ВС РФ от 22.02.2007 по делу № 85-007-1 ВС указал: «на вердикт присяжных заседателей могли повлиять слова, произнесенные адвокатом Ю. во вступительном слове, обращенные к присяжным заседателям, о том, что «следователь, направив дело в суд, посчитал, что собрал достаточно доказательств для того, что Д. действовал в согласии со своим разумом»2. Но и здесь есть исключения, если обстоятельства, устанавливаемые экспертами, имеют непосредственное отношение к вопросам, которые разрешают присяжные заседатели, то исследование этих заключений должно происходить с участием присяжных заседателей. Так, С. Обвинялся в убийстве сослуживцев, но сторона защиты утверждала что он находился в состоянии аффекта, вызванного противоправными действиями потерпевших. Сторона обвинения представила для исследования присяжными заседателями заключение комиссии экспертов-психиатров и психолога, т. к. установление связанных с этим обстоятельств было необходимо для вынесения вердикта коллегией присяжных заседателей1.

---

1 Определение Верховного Суда РФ от 24.02.2009 N 67-009-5СП // СПС КонсультантПлюс

2 Определение Верховного Суда РФ от 22.02.2007 N 85-007-1 //СПС КонсультантПлюс

1 Куровская, Л.Н., Тимошенко А.А. Системные проблемы организации негосударственной судебной экспертной деятельности // Законность. - 2015. - №9.

В судебном заседании будет отказано в рассмотрение исследовательской части заключения эксперта, которая изобилует специальной терминологией, уяснение которой будет затруднительно для присяжных заседателей. Такой отказ Верховным Судом РФ будет признан правомерным2. Но в случае если защита будет оспаривать достоверность такого заключения, что предполагает необходимость оглашения, такой отказ вряд ли будет верным.

Таким образом, возникает проблема, которая заключается в том, что с одной стороны ч.8 ст 335 УПК РФ устанавливает запрет на исследование данных личности, а ч.1 ст. 352 УПК РФ на исследование заключения эксперта в суде с участием присяжных заседателей, с другой стороны, как показывает практика, они имеют отношение к делу и подлежат изучению в присутствии присяжных заседателей и должны рассматриваться в той мере, в какой необходимы для установления отдельных признаков состава преступления, целей и мотивов совершенного деяния, наличия отягчающих или смягчающих обстоятельств. Подводя итог, можно сделать вывод о том, что необходимо внести в законодательство РФ некоторые поправки, которые будут касаться допустимости исследования данных о личности и заключения эксперта, т. к. это необходимо для вынесения правильного вердикта присяжных заседателей.

Использованные источники:

1. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 23.04.2018)//СПС КонсультантПлюс
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2005 N 23 (ред. от 15.05.2018) "О применении судами норм Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, регулирующих судопроизводство с участием присяжных заседателей"//СПС КонсультантПлюс
3. Кассационное определение ВС РФ от 10 августа 2005 года № 58-о05-33сп. [Электронный ресурс] - http://sudbiblioteka.ru/vs/text_big2/verhsud_big_32293.htm
4. Определение Верховного Суда РФ от 22.02.2007 N 85-007-1 //СПС КонсультантПлюс
5. Определение Верховного Суда РФ от 24.02.2009 N 67-009-5СП // СПС КонсультантПлюс
6. Определение Конституционного Суда РФ от 14 января 2016 г. № 96-О “Об отказе в принятии к рассмотрению жалобы гражданина Сугробова Дениса Александровича на нарушение его конституционных прав частями первой и второй статьи 154 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации”// СПС КонсультантПлюс
7. Апелляционное определение ВС РФ от 9 февраля 2017 г. N 34-АПУ17-1сп. [Электронный ресурс] - http://legalacts.ru/sud/apelliatsionnoe-opredelenie-

2 Кассационное определение ВС РФ от 10 августа 2005 года № 58-о05-33сп. [Электронный ресурс] - http://sudbiblioteka.ru/vs/text_big2/verhsud_big_32293.htm

verkhovnogo-suda-rf-ot-09022017-n-34-apu17-1sp/
8. Башкатов Л. Н, Ветрова Г. Н, Доценко А. Д., и др. Уголовный процесс: учебник. М., 2000. С. 50; Глушков А. И. Уголовный процесс. М., 2000. С. 38; Гуценко К. Ф. Уголовный процесс: учебник. М., 1999. С. 73; Лупинская П. А. Уголовно-процессуальное право Российской Федерации. М., 1998. С. 147.
9. Владимиров Л.Е. Суд присяжных. Условия действия института присяжных и методика разработки доказательств. Харьков, 1873. С. 167.
10. Золотых В.В. Исследование данных о личности подсудимого // Российская юстиция. 1996. № 8. С. 5.
11. Кемпф, Н.Г. Проблемные вопросы исследования фактических обстоятельств дела в суде с участием присяжных заседателей: дис. ...канд.юрид.наук.: 12.00.09. - Барнаул, 2006. -228с.
12. Кони А.Ф. Собрание сочинений в 8 томах. Том 1. Из записок судебного деятеля. [Электронный ресурс] - http://litresp.ru/chitat/ru/K/koni-anatolij-fedorovich/sobranie-sochinenij-v-8-tomah-tom-1-iz-zapisok-sudebnogo-deyatelya/15
13. Куровская, Л.Н., Тимошенко А.А. Системные проблемы организации негосударственной судебной экспертной деятельности // Законность. - 2015. - №9.

УДК 349.412.3

Гришко Л.А.
студент 4 курса
Летникова Д.В.
студент 4 курса
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ, И ЕЕ РАЗГРАНИЧЕНИЕ

Аннотация: в статье раскрывается понятие и значение государственной собственности на землю. Приведено историческое становление государственной собственности на примере советского периода. Особое внимание было обращено ее видам, закрепленным законодательством РФ. Выделено и кратко описано разграничение собственности на землю.

Ключевые слова: государственная собственность, земля, разграничение, право собственности, конституция.

Grishko L.A.
4th year student
FGBOU VO "Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar
Letnikova D.V.
4th year student
FGBOU VO "Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar

CONCEPT AND TYPES OF STATE OWNERSHIP OF LAND, AND ITS DIFFERENTIATION

Abstract: the article reveals the concept and meaning of state ownership of land. The historical formation of state property on the example of the Soviet period is given. Special attention was paid to its types, fixed by the legislation of the Russian Federation. The differentiation of land ownership is highlighted and briefly described.

Key words: state property, land, differentiation, property right, Constitution.

Российская Федерация насчитывает миллионы богатейших гектаров земли, благодаря которым обеспечивается развитие и благосостояние государства. Земельное законодательство стремительно развивается, и такой вопрос как разграничение и формирование земельных участков государственной собственности является актуальным в современной земельной политике.

Государственная собственность на протяжении долгих лет имеет

большую значимость. Наглядным примером служит земельный строй СССР, направленный на национализацию земли, что означало отмену частной собственности и установление государственной, исключительной собственности Советского государства. Землей не могли распоряжаться ни отдельные граждане, ни кооперативные и иные общественные организации, все они являлись пользователями государственного единого земельного фонда. С изменением государственного устройства страны, проведением современной земельной реформы и принятием Конституции государственная собственность перестала быть единой формой землевладения. Земля и другие природные ресурсы, согласно статье 9 Конституции РФ, могут находиться в частной, государственной, муниципальной и иных формах собственности [1].

Государственной собственностью являются земли, которые не входят в собственность граждан и юридических лиц, а также в собственность муниципальных образований. Право государственной собственности обладает правомочиями владения, пользования и распоряжения земельными ресурсами, которые принадлежат государству. Реализацию, контроль целевого использования земель и другие функции устройства территории выполняют различные органы государственной власти (министерства, ведомства, а также местные органы самоуправления), олицетворяющие социально-экономические интересы всех без исключения слоев населения, социальных и профессиональных групп общества. На основании статьи 214 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) государственная собственность существует в двух формах: государственная собственность РФ в целом (федеральная собственность); государственная собственность субъектов РФ (региональная) — республик в составе РФ, краев, областей, автономной области, округов, автономных округов и городов федерального значения [2].

Федеральная собственность на землю – это государственные территории, не обремененные правами иных физических и юридических лиц, разграничение, порядок использования и отъема земель которых утверждено Земельным кодексом РФ, а также иными законами, постановлениями и указами, принятыми на его основе. Постановлением ВС РФ от 27.12.1991 N 3020-1 (ред. от 24.12.1993) «О разграничении государственной собственности в Российской Федерации...» были установлены объекты государственной собственности, относящиеся исключительно к федеральной: объекты, которые составляют основу национального богатства страны (ресурсы территориальных вод, заповедники, объекты историко-культурного и природного наследия); объекты, направленные на обеспечение функционирования федеральных органов власти и управления, а также решение общероссийских задач (государственная казна РФ, имущество вооруженных сил, государственные запасы и мобилизационные резервы); объекты оборонного производства (предприятия, производящие системы и элементы вооружения); объекты

отраслей, обеспечивающих жизнедеятельность народного хозяйства России в целом и развитие других отраслей народного хозяйства (предприятия топливно-энергетического комплекса, добывающей промышленности, связи); прочие объекты (предприятия фармацевтической промышленности, промышленности медико-биологических препаратов) [3].

Право собственности субъектов РФ понимается как система правовых норм, регулирующих отношения собственности субъектов РФ по владению, распоряжению и пользованию своим имуществом в интересах общества и в целях реализации функций по удовлетворению основных жизненных потребностей населения. Земельные участки признаются собственностью субъектов РФ на основании федеральных законов, а также в соответствии с гражданским законодательством по предусмотренным основаниям субъектов РФ. Если природная территория была признана охраняемой, и она имеет региональное, а не федеральное значение, то на основании Федерального закона от 14.03.1995 г. N 33-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об особо охраняемых природных территориях» она переходит в собственность субъекта РФ и находятся в ведении органов государственной власти субъектов РФ [4]. Земельные участки могут быть безвозмездно переданы субъектам РФ из федеральной собственности. Собственностью субъектов РФ становятся и те участки, которые были признаны таковыми в результате разграничения земельной собственности государства.

В настоящее время разграничение государственной собственности на землю осуществляется на основании Федерального закона «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации» от 25.10.2001 N 137-ФЗ и подразделяется на 3 уровня: федеральная, региональная муниципальная собственности [5]. Законом установлены критерии, позволяющие отнести земельный участок к собственности одного из уровней: земельные участки, занятые зданиями, строениями, сооружениями, находящимися в собственности РФ, субъектов РФ, поселений, городских округов, муниципальных районов; земельные участки, предоставленные органам государственной власти либо органам местного самоуправления соответствующих муниципальных образований, казенным предприятиям, унитарным предприятиям или некоммерческим организациям, созданным органами власти соответствующего уровня; земельные участки, предусмотренные соответствующими федеральными законами, а в отношении земельных участков, относящихся к муниципальной собственности - федеральные законы или законы субъектов РФ, принятых в соответствии с федеральными законами. В процессе разграничения участков проводятся землеустроительные и кадастровые работы для последующего кадастрового учета и регистрации земельных участков.

Использованные источники:

1. Конституция российской федерации [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.constitution.ru/index.htm
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994

N 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/
3. Постановление ВС РФ от 27.12.1991 N 3020-1 (ред. от 24.12.1993) «О разграничении государственной собственности в Российской Федерации на федеральную собственность, государственную собственность республик в составе Российской Федерации, краев, областей, автономной области, автономных округов, городов Москвы и Санкт-Петербурга и муниципальную собственность» [Электронный ресурс] - Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_208/
4. Федеральный закон от 14.03.1995 г. N 33-ФЗ (ред. От 28.12.2016) «Об особо охраняемых природных территориях» [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://ppt.ru/docs/fz/33-fz-80871
5. Федерального закона «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации» от 25.10.2001 N 137-ФЗ» [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33764/

УДК 349.41

Гришко Л.А.
студент 4 курса
факультет «Землеустроительный»
Жуков В. Д., к.с.-х.н., к.н.
доцент
кафедра «Землеустройства и земельного кадастра»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет им. И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УТВЕРЖДЕНИЯ СХЕМЫ РАСПОЛОЖЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА НА КАДАСТРОВОМ ПЛАНЕ ТЕРРИТОРИИ, НАХОДЯЩЕГОСЯ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация:

В данной статье раскрывается понятие и значение схемы расположения земельного участка на кадастровом плане территории. Рассмотрены основные составляющие схемы расположения земельного участка. Описан на законодательной основе порядок утверждения схемы. Выявлены основания для отказа в утверждении схемы расположения земельного участка.

Ключевые слова: схема расположения, земельный участок, краевая собственность, кадастровый план территории, департамент.

Grishko L.A.
student
4 course, faculty of land management
FGBOU VO "Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar
Zhukov V.D., candidate of agricultural Sciences, associate Professor
Associate Professor of land management and land cadaster
FGBOU VO "Kuban state agrarian University. I. T. Trubilin»
Russia, Krasnodar

THEORETICAL ASPECTS OF THE APPROVAL LAYOUT OF THE LAND PLOT ON THE CADASTRAL PLAN OF TERRITORY IN STATE OWNERSHIP OF KRASNODAR KRAI

Abstract:

This article reveals the concept and meaning of the scheme of land on the cadastral plan of the territory. The main components of the scheme of the land plot location are considered. The procedure for approval of the scheme is described on the legislative basis. The grounds for refusal to approve the scheme of the land plot location are revealed.

Key words: location plan, plot, boundary of the property, the cadastral plan of the territory of the Department.

Ежегодно число сделок с земельными участками, которые находятся в краевой собственности, возрастает. Образование новых земельных участков из земельных участков, находящихся в государственной собственности Краснодарского края осуществляется несколькими способами: объединение, раздел, перераспределение или выдел. Поэтому, при их оформлении, целесообразно и актуально рассмотрение такой важной процедуры как составление и утверждение схемы земельного участка на кадастровом плане территории, находящегося в государственной собственности Краснодарского края.

Для объединения, раздела, перераспределения или выдела земельного участка выполняется ряд необходимых действий. Заинтересованному лицу необходимо обратиться к кадастровому инженеру с целью составления схемы расположения земельного участка или земельных участков. Подобная схема представляет собой изображение границ образуемого земельного участка или образуемых земельных участков на кадастровом плане территории. В ней отмечена площадь всех земельных участков, а также их условные номера. В кадастровом плане территории определена подробная информация о кадастровом квартале, в том числе и о земельных участках, принимающих участие в утверждении схемы. Кадастровый план является документом учёта земель, в котором отмечены основные имущественные позиции землевладельца, определяющие его общую площадь, конфигурацию и границы, по отношению к иным участкам, расположенным в кадастровом квартале, включая разделение на зоны. Без кадастрового плана невозможно совершить различные действия с землей и недвижимостью. Он действителен до тех пор, пока в его структуре не произошли какие-либо изменения.

Согласно ст. 11.10 Земельного кодекса Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) разработка схемы расположения земельного участка проводится с учетом правил землепользования и застройки, документов территориального планирования, землеустроительной документации, проекта планировки территории, положения об особо охраняемой природной территории, территорий общего пользования, красных линий и т.д. [1].

Для подготовки схемы необходим сбор, изучение и анализ исходной документации. Далее проводят кадастровую съемку участка местности с применением специального оборудования, например, тахеометра или GPS оборудования. По ее результатам выполняют камеральную обработку данных, итогом которой будет схема земельного участка на кадастровом плане территории в бумажном и электронном виде. При ее составлении используют такую программу как AutoCAD. Схема является графическим приложением к распоряжению исполнительного органа государственной власти, которая описывает расположение земельного участка на местности с указанием площади выделяемого земельного участка, что позволяет полноценно отобразить данный участок на кадастровом плане определенного района. На ней изображено конкретное местоположение с

указанием координат, а также установлена конфигурация границ, которая должна иметь строгое географическое определение с целью их точного переноса как в натуру, так и для корректного отображения на плане.

При составлении схемы расположения земельного участка должны быть учтены определенные сведения, которые содержатся в различных документах и должны быть учтены:

- топографо-геодезическая схема конкретного района, в соответствии с которой происходило выделение конкретного участка;

- сведения, содержащиеся в Выписке из Государственного кадастра недвижимости, о расположенных в границах новообразуемого земельного участка иных участков;

- расположение на земельном участке капитальных строений, посредством получения выписки из Генерального плана района;

- наличие различных прав на расположенные на участке объекты недвижимости.

После составления схемы расположения земельного участка, ее направляют на утверждение в Администрацию МО или департамент имущественных отношений Краснодарского края, то есть для решения органа местного самоуправления или исполнительного органа государственной власти.

В случае, когда собственник или арендатор земельного участка обращается в департамент имущественных отношений, а именно в проектный отдел с заявлением для утверждения схемы расположения земельного участка на кадастровом плане территории, то он и подготавливает все необходимые для этого приложения. В заявлении указывает сведения о заявителе (либо о представителе заявителя), о правах на земельный участок, а также сведения об исходном земельном участке (кадастровый номер, адрес, площадь кв. м, категория земель). Заявление рассматривается определенное количество времени (в заявлении ставят штамп о сроках), по окончанию которого, организации необходимо предоставить решение.

На основании Федерального закона от 25.10.2001 N 137-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации» это время составляет тридцать дней со дня подачи заявления [2]. Далее формируются запросы в различные структурные организации для проверки достоверной информации по данному земельному участку. Основными организациями являются:

- Кубанское бассейновое водное управление – для информации о водных объектах, о состоянии и качестве вод, о зонах с особыми условиями использования;

- Администрация муниципального образования – сведения о проекте межевания территории, проекта планировки территории, территориальной и функциональной зоне, виде разрешенного использования, местоположения, ограничения и иные данные, которые находятся в ведении Администрации;

- Министерство природных ресурсов Краснодарского края (особо охраняемые природные территории) – информация о наличии границ данной категории;

- Министерство природных ресурсов Краснодарского края (управление водными ресурсами) – сведения о зонах санитарной охраны водных объектов;

- Департамент по архитектуре и градостроительству Краснодарского края – данные по земельному участку в соответствии с Генеральным планом, Правилами землепользования и застройки соответствующего района;

- Управление государственной охраны объектов культурного наследия Краснодарского края – сведения о наличии границ;

- Государственное казенное учреждение Краснодарского края «Кубаньземконтроль» - материалы обследования земельного участка с указанием наличия зданий, сооружений, объектов незавершенного строительства [3];

- Единый государственный реестр недвижимости – полная информация о земельном участке.

В зависимости от дела, запросы также отправляют и в другие соответствующие организации. Время ответа на запрашиваемую информацию зависит от подразделений. После ответа всех необходимых организаций, полученную информацию рассматривают в пределах функций отдела и осуществляют подготовку документов.

В случае возникновения причин, препятствующих утверждению схемы, подготавливают заключение об отказе в утверждении схемы расположения земельного участка или земельных участков на кадастровом плане территории с указанием статей закона по которым произведен отказ (например, пересечение границ образуемого земельного участка с границами лесного участка и (или) лесничества, лесопарка, сведения о которых содержатся в государственном лесном реестре).

Отказ в утверждении схемы расположения земельного участка осуществляется на основании:

- несоответствия схемы расположения земельного участка ее форме, формату или требованиям к ее подготовке;

- полного или частичного совпадения местоположения земельного участка с местоположением другого, ранее утвержденного земельного участка;

- разработки схемы расположения земельного участка с нарушением требований к образуемым земельным участкам, предусмотренных статьей 11.9 Земельного кодекса Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018);

- несоответствия схемы расположения земельного участка утвержденному проекту планировки территории, положению об особо охраняемой природной территории, землеустроительной документации;

- расположения земельного участка, образование которого

предусмотрено схемой расположения земельного участка, в границах территории, для которой утвержден проект межевания территории.

Если нарушений не выявлено, осуществляется подготовка проекта приказа департамента об утверждении схемы расположения земельного участка или земельных участков на кадастровом плане территории. Подготавливается обновленная схема с помощью ГИС MapInfo Professional. Срок действия решения об утверждении схемы расположения земельного участка составляет два года. Утвержденный приказ департамента имущественных отношений Краснодарского края направляется в управление Росреестра по Краснодарскому краю для последующей постановки земельного участка на государственный кадастровый учет [4].

Использованные источники:

1. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 N 136-ФЗ (ред. от 03.08.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2018) КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - Режим доступа: www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33773/
2. Федеральный закон от 25.10.2001 N 137-ФЗ (ред. от 03.08.2018) «О введении в действие Земельного кодекса Российской Федерации» КонсультантПлюс [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_33764/
3. Право (земельное): учеб. пособие / Н. Н. Забугин, К. Т. Оганесян, А. В. Хлевная. – Краснодар: КубГАУ, 2015. – 250 с.
4. Основы кадастра недвижимости: методическое пособие / Т. В. Жаданова, А. В. Хлевная – Краснодар, 2013.- 41с.

УДК 697.326

Грызункин С.С.
студент 4 курса
кафедра «Теплоэнергетика железнодорожного транспорта»
Евдокимов Н.В.
студент 4 курса
кафедра «Теплоэнергетика железнодорожного транспорта»
Российский университет транспорта
научный руководитель: Неретин А.П.
старший преподаватель
Россия, г. Москва

ПЕЛЛЕТНЫЕ КОТЛЫ: ПРЕИМУЩЕСТВА, НЕДОСТАТКИ, ЦЕНА

Аннотация: Данная работа является анализом последних достижений в области домашнего отопления. В ней приведены все преимущества и недостатки пеллетных котлов. Внимание акцентируется на автономности данных котлов. Так же приведены сравнения стоимости топлива в различных регионах страны.

Ключевые слова: Теплоэнергетика, топливо, КПД, котлы, пеллеты

Gryzunkin S.S.
student
4 year, department "Heat power engineering of railway transport"
Russian University of Transport
Russia, Moscow
Evdokimov N.V.
student
4 year, department "Heat power engineering of railway transport"
Russian University of Transport
Russia, Moscow
Supervisor: Neretin A.P.
Senior Lecturer

PELLET BOILERS: ADVANTAGES, DISADVANTAGES, PRICE

Annotation: This work is an analysis of the latest advances in home heating. It shows all the advantages and disadvantages of pellet boilers. Attention is focused on the autonomy of these boilers. Comparisons of fuel costs in different regions of the country are also given.

Keywords: Heat power, fuel, efficiency, boilers, pellets

Пеллетные котлы – твердотопливные котлы, в которых в качестве топлива используются пеллеты.

Пеллеты – биологическое топливо, получаемое путём прессовки торфа, древесных отходов, отходов с/х и др. Представляют собой гранулы диаметром 6-8 мм и длиной до 50 мм. При сгорании пеллеты выделяют больше тепла, чем древесина, газ или дизельное топливо. Цена на пеллеты

достаточно стабильна. Гранулы пеллет должны быть без трещин, длиной не менее 10 мм и не рассыпаться в труху.

На данный момент автоматика даёт возможность не следить за подачей пеллет на протяжении нескольких дней. При наличии склада с подачей пеллет в бункер контроль котла сводится к минимуму на более длительный срок. Для почти полной автономности необходим правильный монтаж котлов, точное соблюдение геометрии и топливо хорошего качества. Для данных котлов характерен высокий уровень автоматизации.

Некоторые современные котлы имеют возможность работать на других видах топлива, помимо пеллет. Такие как: древесина, брикеты и пр.

Современные модели пеллетных котлов компактны, имеют высокий КПД. При наличии склада с автоматической подачей пеллет котёл может проработать весь отопительный сезон без вмешательства человека.

Мощность котла предлагается выбирать, как 1 кВт на 10 м2 площади плюс 15% на теплопотери здания. Котлы выпускаются различной мощности, от 15 кВт до 100 кВт. Например, для отопления дома площадью 80 м2, который находится в средней полосе, необходим котёл мощностью 12 кВт (Мощность по площади – 80/10 = 8 кВт. Поправка на регион – 8*1,2 = 9,6 кВт. Поправка на теплопотери – 9,6*1,15 = 11,04 кВт. Округляем в большую сторону – 12 кВт.)

Достоинства пеллетных котлов:

1. Пеллеты являются более безопасным видом топлива, чем газ или электричество.
2. Пеллеты существенно дешевле электричества.
3. Высокий КПД. В районе 96%.
4. Пеллеты удобно хранить, они не токсичны, легко транспортируются.
5. Установка пеллетного котла не требует согласования на подключение и эксплуатацию.
6. Золу после сгорания легко утилизировать.
7. Возможность полностью автомотизировать систему отопления.
8. Можно устанавливать в зонах, где существует сложность с подводом электричества и газа.

Недостатки:

1. Нужен достаточно большой и сухой автоматизированный склад для подачи пеллет в бункер.
2. У дешёвых моделей удаление золы из зольника происходит мануальным путём, что требует остановки котла. (К дорогим моделям данный минус не относится, там удаление золы происходит автоматически)
3. В реалиях современной России сложно найти хорошего производителя пеллет, т.к качество отечественного производства в большинстве случаев оставляет желать лучшего.
4. Необходим профессиональный монтаж, иначе на перегибах труб будут застревать гранулы и нарушать бесперебойную работу котла.

5. При отсутствии автоматизированного склада загрузка пеллетов довольно тяжела, т.к один мешок весит около 25-30 кг.

Цена на пеллеты варьируется от 4 500 руб/т до 1 0000 руб/т в различных регионах. Например, в Москве тонна пеллетов будет стоить от 7 000 руб/т до 9 500 руб/т, а в Краснодаре от 5 500 до 7 000 руб/т.

Ежемесячных расход пеллет котлом составляет порядка 1 т. Не сложно посчитать, что в Москве за месяц отопления потребитель отдаст примерно 8 250 руб., а в Краснодаре 6 250 руб.

Сами пеллетные котлы стоят от 100 000 руб. до 2 000 000 руб. Цена зависит от мощности котла, наличия автоматики, площади камеры сгорания, материалов стенки котла, наличия GSM – модема и т.д.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что современные котлы достаточно удобны в эксплуатации, безопасны, имеют высокий коэффициент полезного действия, но они очень дорого стоят и требуют наличия автоматизированного склада.

Использованные источники:

1. Тепломатика: [электронный ресурс]. М., 2010 – 2018. URL: https://www.teplomatica.ru. (Дата обращения 15.09.2018).
2. Teploguru: [электронный ресурс]. М., 2018. URL: https://teplo.guru (Дата обращения 16.09.2018).

УДК 327.2 / 327.8

Гумелёв В.Ю., к.техн.н.
научный сотрудник
научно-исследовательский отдел
Елистратов В.В., доктор технических наук
начальник
научно-исследовательский отдел
Рагозин А.Н.
начальник училища
Рязанское гвардейское высшее воздушно-десантное командное училище имени генерала армии В. Ф. Маргелова
Россия, г. Рязань

РОССИЙСКИЕ ВОЗДУШНО-ДЕСАНТНЫЕ ВОЙСКА КАК ФАКТОР ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ В АРКТИЧЕСКОМ РЕГИОНЕ

Аннотация. В статье рассматриваются основные геополитические причины, требующие резкого усиления военного присутствия Российской Федерации в Арктике. Дана краткая характеристика Арктического театра боевых действий. Обосновано применение частей и соединений Воздушно-десантных войск для сохранения стабильности в Арктическом регионе. Определены задачи по обучению офицеров для Воздушно-десантных войск.

Ключевые слова: природные ресурсы, блок НАТО, национальная безопасность, асимметричный ответ, десантирование, подготовка офицеров.

Gumelev V.Yu., Candidate of technical Sciences
Researcher of the Research Department
Ryazan Guards Higher Airborne command School named after army General V. F. Margelov, Russia, Ryazan
Elistratov V.V., Doctor of technical Sciences
Head of Research Department
Ryazan Guards Higher Airborne command School named after army General V. F. Margelov
Russia, Ryazan
Ragozin A.N.
Head of School
Ryazan Guards Higher Airborne command School named after army General V. F. Margelov
Russia, Ryazan

RUSSIAN AIRBORNE TROOPS AS A FACTOR GEOPOLITICAL STABILITY IN THE ARCTIC REGION

Abstract. The article deals with the main geopolitical reasons that require a sharp strengthening of the military presence of the Russian Federation in the

Arctic. A brief description of the Arctic theater of operations is given. The application of units and formations of airborne troops as to maintain stability in the Arctic region is justified. Set objectives for training officers for the airborne forces.

Key words: natural resources, NATO, national security, asymmetric response, airdrop, training of officers.

Сверхзадача, стоящая перед так называемым «золотым миллиардом», возглавляемым правящей элитой США, в настоящее время на удивление проста. Она состоит в том, чтобы не дать подняться экономикам других стран мира выше того уровня, который считает целесообразным американская правящая верхушка, исходящая только лишь из своих собственных в первую очередь коммерческих интересов. Это вызвано тем, что все благополучие «золото миллиарда» построено на создаваемой и управляемой им нищете других народов и стран, вплоть до их прямого ограбления вооруженным путем. В XXI веке так были ограблены Ирак, Афганистан, Ливия. Ограбление Украины произошло более хитроумным и дешевым способом – в результате самоликвидации украинской государственности в ходе переворота в 2014 году к власти в Киеве пришли представители компрадорского капитала, доведшие свой народ до гражданской войны, обнищания и массового бегства из страны.

В угаре эйфории от распада СССР (1991 год) и последовавшего за этим резкого снижения экономического и военного потенциала Российской Федерации американская правящая верхушка допустила неподконтрольный ей рост экономик Китая и Индии. С 8 августа 2008 года, начала боевых действий российских Вооруженных Сил в рамках операции по принуждению Грузии к миру – Российская Федерация фактически приступила к полному восстановлению своего суверенитета на международной арене.

В условиях ограниченных природных ресурсов при неконтролируемом росте населения планеты (в 1927 году население земного шара было в пределах 2 млрд. человек, а в 1999 году – 6 млрд. человек) события, произошедшие на Кавказе в 2008 году, вызвали серьезную озабоченность у западных правящих элит.

После 2008 года США, странами блока НАТО и другими сателлитами американцев был предпринят целый ряд превентивных мер, направленных, в первую очередь, против российской экономики и внешней политики.

В целях создания юридической базы для контроля природных ресурсов Арктики (ничейные ресурсы в современном глобальном мире, как известно, отсутствуют) США в 2013 году был принят документ [1].

Согласно этому документу, определяющему национальную стратегию США по вопросам Арктики, национальная безопасность североамериканского государства зависит от следующих факторов:

- энергетической безопасности, то есть от доступа к запасам углеводородов в Арктическом регионе;

- защиты окружающей среды региона;

- свободного использования морского и воздушного пространств Арктики в соответствии с международным правом и *«защиты свободного потока ресурсов и торговли».*

Пристальный интерес, проявляемый США в последнее десятилетие к Арктическому региону, вызван тем, что российский сектор Арктики, самый большой по площади из арктических территорий других стран, обладает:

- большими запасами критически важных природных ресурсов (углеводородов, пресной воды, промысловых пород рыб и пр.);

- важнейшим военно-стратегическим значением (в частности, с помощью размещенных на его территории средств ПРО, возрастает возможность раннего предупреждения о пусках межконтинентальных баллистических ракет вероятного противника);

- резко возрастающим в условиях глобального потепления экономическим значением Северного морского пути.

Остановимся подробнее на геополитическом значении Арктического региона.

Вследствие возрастания среднегодовой температуры воздуха природные ресурсы в Арктике стали значительно более доступными для их добычи промышленным способом. Значимость этого факта, вытекающая из постоянного роста населения планеты, сопровождающегося истощением ее невозобновляемых ресурсов, вытекает из графика рисунка 1.

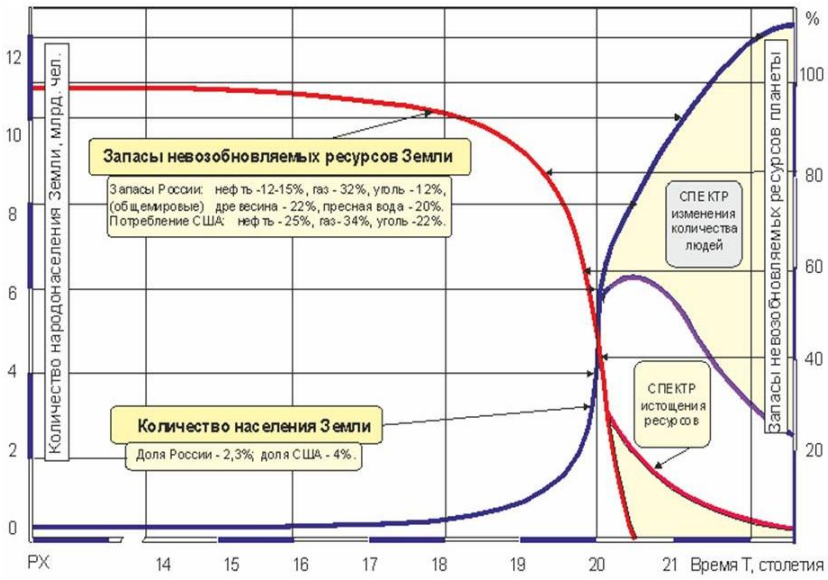


Рисунок 1 – Динамика роста населения планеты и истощения ее невозобновляемых ресурсов,

Государство, которое будет владеть территориями в Арктике и сумеет защитить свое право ими обладать, в настоящем столетии обеспечит свою энергетическую и, в значительной мере, продовольственную безопасность.

Из-за уменьшения ледовитости Северного Ледовитого океана,

начавшейся в двадцатых годах прошлого века [2, с. 6], Северный морской путь (СМП), представленный согласно рисунку 2, стал значительно более доступным для судоходства (летом 2017 году впервые в истории российский танкер без сопровождения ледокола преодолел СМП без сопровождения ледокола). Это позволит в перспективе СМП стать важнейшим международным транспортным морским маршрутом, который практически на всем своем протяжении проходит по территориальным водам Российской Федерации, то есть полностью подконтролен нашей стране.



Рисунок 2 – Северный морской путь

Документ, принятый руководством США в 2013 году [1], вызвал обоснованную озабоченность у высшего политического и военного руководства Российской Федерации. Так как границы в Арктике пока окончательно не установлены в соответствии с международным правом, то ряд положений «Национальной стратегии» США в Арктике [1] с учетом склонности наших американских «партнеров» к двойным, тройным и более стандартам могут толковаться очень широко.

Например, «защита окружающей среды» по-американски вполне может вылиться в активное препятствование различными способами добыче углеводородов другим странам на их арктическом морском шельфе.

Борьба за «свободное использование морского и воздушного пространств Арктики» легко может превратиться в попытку США контролировать СМП. Со всеми вытекающими из этого экономическими и военно-стратегическими преимуществами.

Поэтому, в соответствии с документом [1, ст. 32], принятом в 2014 году, обеспечение национальных интересов нашей страны в Арктическом регионе, является приоритетной задачей российских Вооруженных Сил. Военная безопасность Российской Федерации в Арктике обеспечивается согласно документу [4].

Многотысячелетний исторический опыт показывает, что государство может считать своей только ту территорию, на которой размещены его войска. С 2014 года Российская Федерация приняла целый ряд мер по усилению своего военного присутствия в Арктическом регионе. Были построены военные базы на остров Котельный (Новосибирские острова) и на острове Земля Александры (архипелаг Земля Франца-Иосифа).

Арктический театр боевых действий характеризуется огромными расстояниями, сложным рельефом местности, низкими температурами в течение круглого года, а также наличием таких природных явлений, как полярная ночь и полярный день. В Арктическом регионе крайне низкая плотность населения, причем оно проживает, главным образом, в небольшом количестве промышленных центров, морских и речных портов.

Важнейшей задачей инфраструктуры российских Вооруженных Сил в арктическом регионе является создание возможности в кратчайшие сроки обеспечить мощное военное присутствие в важнейших точках или районах Арктики. Поэтому в настоящее время в Арктическом регионе создается развитая транспортно-логистическая сеть, включающая в себя не только военные и военно-морские базы, но и аэродромы, способные принимать самолеты всех типов, включая стратегические ракетоносцы.

Принято также решение в качестве основных воинских контингентов для обороны арктических территорий использовать соединения и воинские части Воздушно-десантных войск. Это достаточно жесткий, но асимметричный ответ на все возрастающее военное присутствие в Арктике стран военного блока НАТО.

За 2014–2016 годы в ВДВ подготовлено более батальона десантников с практическим опытом десантирования парашютным способом в Арктическом регионе. Для десантирования использовались военно-транспортные самолеты Ан-72 и Ил-76. Трижды десантирование проводилось на дрейфующие льды. При десантировании отлично себя зарекомендовали парашютные системы «Арбалет» [5, 6]. Подготовка воинов-десантников для ведения боевых действий в Арктике успешно проведена в 2017 году и будет продолжаться в дальнейшем.

В Рязанском гвардейском высшем воздушно-десантном командном ордена А. В. Суворова дважды Краснознаменном училище имени В. Ф. Маргелова в процессе обучения большое внимание уделяется отработке вопросов управления подразделениями в специфических физико-географических условиях Арктического региона, психофизиологической устойчивости военнослужащих в экстремальных условиях. Подготовка офицеров ВДВ для ведения боевых действий в арктическом регионе занимает одно из приоритетных мест при обучении курсантов в училище.

В настоящее время российские Воздушно-десантные войска становятся одним из важнейших факторов геополитической стабильности в Арктическом регионе [7, 8, 9].

Использованные источники:

1. Сайт «Region 51.com. Портал Мурманской области». Национальная стратегия по вопросам Арктики. Белый Дом, Вашингтон. Май 2013 г. [Электронный ресурс] – URL: http://region51.com/node/906192
2. Зубов, Н. Н. В центр Арктики / [Текст] Н. Н. Зубов – М.-Л. : Издательство Главсевморпути, 1940. – 240 с.
3. Сайт «REGNUM. Информационное агентство». Военная доктрина Российской Федерации. Утверждена Президентом Российской Федерации В. В. Путиным 26 декабря 2014 года. [Электронный ресурс] – URL: https://regnum.ru/news/1882090.html
4 «Стратегия развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности на период до 2020 года» (утв. Президентом РФ 8-02-2013). [Электронный ресурс] – URL: http://legalacts.ru/doc/strategija-razvitija-arkticheskoi-zony-rossiiskoi-federatsii-i/
5 Сайт «Министерство обороны Российской Федерации». Военнослужащие ВДВ России научились десантироваться на дрейфующие льдины у Северного полюса 04.01.2017. [Электронный ресурс] – URL: https://structure.mil.ru/structure/forces/airborne/news/more.htm?id=12107771%40egNews&_print=true
6 Гумелёв В. Ю., Елистратов В. В., Рагозин А. Н. Воздушно-десантные войска на защите северных рубежей Отчизны // Современные научные исследования и инновации. 2018. № 5 [Электронный ресурс]. URL: http://web.snauka.ru/issues/2018/05/86358 (дата обращения: 07.09.2018).
7 Гумелёв В. Ю., Елистратов В. В., Рагозин А. Н. Северный морской путь: характеристика, история освоения, перспективы развития и необходимость защиты // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2018. – № 8 (август). – С. 139–158. – URL: http://e-koncept.ru/2018/183037.htm. [Дата обращения: 18.09.2018].
8 Гумелёв, В. Ю. Арктика в контексте процесса перехода однополярного к многополярному мировому устройству / В. Ю. Гумелёв, В. В. Елистратов, А. Н. Рагозин // Современные исследования в сфере социальных и гуманитарных наук: сборник результатов научных исследований – Киров: Межрегиональный центр инновационных технологий в образовании, 2018. – С. 608–622. НЭБ «eLIBRARY.ru» [Электронный ресурс] – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=35106371
9 Гумелёв, В. Ю. «Арктические войска» как важнейший фактор внешней политики Российской Федерации / В. Ю. Гумелёв, В. В. Елистратов, А. Н. Рагозин // Современные исследования в сфере социальных и гуманитарных наук: сборник результатов научных исследований – Киров: Межрегиональный центр инновационных технологий в образовании, 2018. – С. 622–633. НЭБ «eLIBRARY.ru» [Электронный ресурс] – URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=35106371

УДК 347.963

Дылдина О.В.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Юридический»
Брянский филиал
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Брянск

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОВ О НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Права и свободы каждого гражданина в Российской Федерации, а в частности несовершеннолетних граждан, когда они выступают в различных гражданских, административных, трудовых, жилищных и других видах отношений, определяются и регулируются непосредственно федеральным законодательством. Защита подобных прав является одной из приоритетных задач деятельности органов прокуратуры. На современном этапе развития общества, проблема прав и свобод несовершеннолетних граждан стоит очень остро и, исходя из этого, деятельность прокуратуры по данному направлению является весьма актуальной.

Ключевые слова: Прокуратура Российской Федерации, прокурорский надзор, законность, защита прав, несовершеннолетние.

Dyldina O.V.
Graduate student
3 year, Faculty of Law
Bryansk Branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation
Russia, Bryansk

ACTUAL ISSUES OF PROSECUTOR'S SUPERVISION OVER THE IMPLEMENTATION OF LAWS ON MINORS

Abstract: The rights and freedoms of every citizen in the Russian Federation, in particular minors, when they act in various civil, administrative, labor, housing and other types of relations, are determined and regulated by federal legislation. The protection of these rights is one of the priorities of the activities of the prosecution authorities. At the present stage of the development of society, the problem of the rights and freedoms of minors is very acute, and therefore the activities of the prosecutor's office in this direction are very relevant.

Keywords: Prosecutor's Office of the Russian Federation, prosecutor supervision, legitimacy, protection of rights, minors.

Одной из первоочередных задач на пути становления и развития правового государства является достойное воспитание и защита его подрастающего поколения, как со стороны семьи, так и со стороны государства в лице соответствующих органов и организаций.

Конституция провозглашает, что материнство и детство, семья находятся под защитой государства.

Исследуя тематику правового положения несовершеннолетних граждан в стране и мире в целом, можно прийти к выводу о том, что установленные законом права, обязанности по воспитанию ребенка находят свое отражение во многих нормативных актах России.

Необходимость особой государственной и правовой защиты основных прав и интересов несовершеннолетних связана в первую очередь с тем, что они больше всего подвержены различного рода посягательствам, и в силу некоторых причин не могут самостоятельно защитить свои права. И именно поэтому проблема соблюдения законности в данной сфере является приоритетным направлением работы органов прокуратуры в Российской Федерации.

Указом Президента РФ от 01.06.2012 № 761 утверждена Национальная стратегия действий в интересах детей на 2012 - 2017 годы, которая определила основные направления государственной политики в области защиты прав и законных интересов детей.

А уже в 2017 году Президентом подписан Указ об объявлении 2018-2027 годов в Российской Федерации Десятилетием детства.

В защите прав и свобод несовершеннолетних, непосредственно органы прокуратуры играют важную роль, поскольку реализуют функцию надзора за исполнением законодательства о несовершеннолетних в целях обеспечения законности и правопорядка в обществе, защиты их прав и свобод от преступных и иных посягательств.

«Забота о детях, их воспитание - равное право и обязанность родителей»36. «Родители несут ответственность за воспитание и развитие своих детей. Они обязаны заботиться о здоровье, физическом, психическом, духовном и нравственном развитии своих детей.»37. Одной из причин, которая непосредственно способствует росту преступности несовершеннолетних, является неисполнение родителями обязанностей по воспитанию, защите прав и интересов ребенка. В связи с этим, органам прокуратуры необходимо ориентировать субъекты профилактики правонарушений несовершеннолетних на своевременное выявление таких семей и принятие мер профилактического характера, в том числе привлечение законных представителей к административной и уголовной ответственности.

Актуальным вопросом прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних является, закрепленное в Конституции Российской Федерации, гарантированное государством право на общедоступность и бесплатность дошкольного, основного общего и среднего профессионального образования в государственных или муниципальных

[36] Конституция Российской Федерации от 12.12.1993 г. (ред. от 21.07.2014 г.). Ч. 2 ст.38.
[37] Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 01.05.2017). Ст. 63.

образовательных учреждениях и на предприятиях.

Безусловное соблюдение данного права несовершеннолетних дает возможность каждому ребенку всесторонне и полно быть вовлеченным в социальную жизнь, достигнуть эффективного и полноценного развития личности.

В последнее время сложилась ситуация, при которой имеют место многочисленные обращения граждан, связаные с нарушениями прав учащихся различных общеобразовательных учреждений на получение общедоступного и бесплатного образования, например, в связи с так называемыми поборами на нужды образовательных учреждений. При разрешении подобных жалоб, органами прокуратуры проводятся проверки, по результатам которых, в случае выявления нарушений законодательства в сфере образования, надзорными органами дается оценка действиям должностных лиц на предмет наличия признаков состава административного правонарушения, предусмотренного ст. 5.57 КоАП РФ.

В целях правового просвещения граждан, профилактики правонарушений в указанной сфере и распространения положительного опыта надзорной деятельности органами прокуратуры подобная информация должна активно освещаться непосредственно в средствах массовой информации.

На сегодняшний день, также, весьма актуальным вопросом прокурорского надзора, является отстаивание трудовых прав несовершеннолетних.

На современном этапе развития социума, трудоустройство до достижения совершеннолетнего возраста является нормальным и весьма распространенным явлением. К несчастью, данная категория населения представляет собой самую бюджетную и менее защищенную рабочую силу. В XXI веке дети заняты на самых различных сферах производства, в том числе, велика роль эксплуатации подростков в преступных целях, (например при распространении наркотиков).

Ситуация, сложившаяся в современном общества, свидетельствует о серьезном обострении криминальной ситуации в молодежной среде, низкой эффективности, а зачастую и неактуальности имеющихся средств профилактики в изменившихся условиях, необходимости детального анализа и обновления всего опыта социально-правового контроля с поправкой на развитие и доступность коммуникационных сетей.

Многочисленные материалы прокурорских проверок, статистические и аналитические данные свидетельствуют о многочисленных и повсеместных нарушениях работодателями закона в сфере трудовых правоотношений с несовершеннолетними, в частности не издаются приказы о приеме на работу при оформлении трудовых отношений, не заводится трудовая книжка, не соблюдается требование о сокращенной продолжительности рабочего времени, устанавливается испытание при приеме на работу, допускается работа в выходные и праздничные дни, в ночное время, сверхурочная работа

и многое другое.

В целях повышения эффективности прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи был издан Приказ Генерального прокурора РФ от 26 ноября 2007г. №188 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи». Однако, такому вопросу, как защита трудовых прав несовершеннолетних было отведено лишь: «Решительно пресекать все формы экономической эксплуатации несовершеннолетних».38

Исходя из этого, защита трудовых прав несовершеннолетних, защита их именно от экономической эксплуатации – является задачей органов прокуратуры.

Таким образом, органам прокуратуры необходимо занимать активную позицию в процессе выявления нарушений трудовых прав несовершеннолетних. В свою очередь выявление подобных фактов должно осуществляться не только посредством специальных проверок, ведь, как правило, подобные факты вскрываются не только в связи с поступлением заявления гражданина, но и в ходе работы по другим направлениям деятельности.

Повышенное внимание, определенно, следует уделять вопросу прокурорского надзора за соблюдением прав на жилое помещение детей-сирот и детей, которые остались без попечения родителей.

Так, согласно пункту 1 статьи 8 Федерального закона от 21.12.1996 № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» (далее- № 159-ФЗ) «дети-сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей, а также дети, находящиеся под опекой (попечительством), не имеющие закрепленного жилого помещения, после окончания пребывания в образовательном учреждении или учреждении социального обслуживания, а также в учреждениях всех видов профессионального образования, либо по окончании службы в рядах Вооруженных Сил Российской Федерации, либо после возвращения из учреждений, исполняющих наказание в виде лишения свободы, обеспечиваются органами исполнительной власти по месту жительства вне очереди жилой площадью не ниже установленных социальных норм»39.

Несмотря на четко обозначенную направленность государственной деятельности, проблема обеспечения жильем детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, до настоящего времени не решена в полном объеме и является одной из острых.

В рамках реализации данного вида надзора, наиболее эффективной мерой прокурорского реагирования для защиты жилищных прав детей-сирот

[38]Приказ Генпрокуратуры РФ от 26.11.2007 № 188 «Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи».

[39] Федерального закона от 21.12.1996 № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» п.1 ст. 8.

и детей, которые остались без попечения родителей, является направление исковых заявлений в суд, в интересах лиц, обратившихся в органы прокуратуры за защитой своих прав, для понуждения органов исполнительной власти к обеспечению данной категории граждан жилыми помещениями.

Подобная мера прокурорского реагирования выступает одним из самых действенных способов защиты нарушенных жилищных прав. Однако и она не всегда является достаточно эффективной. Так, практика показывает, что при проведении проверок длительного неисполнения судебных актов, установлено, что в жилищном фонде не всегда имеются свободные жилые помещения. На основании изложенного, закон № 159-ФЗ при реализации его на практике не всегда гарантирует обеспечение граждан данной категории жилыми помещениями. Реализация их жилищных прав, зачастую зависит от финансовых возможностей конкретного субъекта России.

Таким образом, в сложившейся ситуации, финансирование данной меры социальной поддержки отстает от растущей потребности. Данная проблема требует урегулирования на федеральном уровне, путем усовершенствования всего механизма реализации жилищных прав детей-сирот и детей, которые остались без попечения родителей, на жилое помещение.

Повышенное внимание органы прокуратуры также уделяют непосредственно надзору за соблюдением законодательства о защите детей от информации, которая причиняет вред их здоровью и развитию.

Федеральным законом от 29.12.2010 № 436-ФЗ «О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию» установлены ограничения на распространение подобной информации: допускается распространение подобной информации в доступное для детей время, в доступных для посещения детьми общественных местах, а также установлена обязанность изготовителей и распространителей информационной продукции принимать все необходимые технические, программные и иные меры защиты от доступа к данной информации несовершеннолетних.

Особенно важно соблюдение указанных требований закона производителями и распространителями информационной продукции, так как сеть «Интернет» и телевидение являются для детей основными источниками информации, важным фактором формирования ценностей, становления и развития личности.

Однако органами прокуратуры повсеместно выявляются многочисленные нарушения законодательства о защите детей от подобной информации. Так, при проведении проверок, прокуратурой выявляются различные интернет-сайты, содержащие запрещенную информацию. Порой, во многих общественных местах, которые доступны, в том числе для посещения детей с предоставлением им выхода в сеть «Интернет» не всегда применяется система фильтрации негативной информации. Также, далеко не

во всех образовательных учреждениях доводится до сведения учащихся правила безопасного поведения детей в сети «Интернет».

С целью устранения выявленных нарушений органами прокуратуры принимаются различного рода меры прокурорского реагирования, в том числе заявления в суды, направленные на защиту детей в информационной среде. Также, проводится координация деятельности правоохранительных органов в данной сфере.

Таким образом, учитывая владение прокуратуры информацией о состоянии законности в исследуемой сфере правоотношений, проводимую аналитическую работу и спектр мер прокурорского реагирования, среди которых, как показывает практика, наиболее действенным является обращение с заявлением в суд, прокуратура является одним из основных гарантов и защитников прав несовершеннолетних.

Конституция Российской Федерации провозглашает основные тезисы политики государства и составляет базис, на котором непосредственно строятся правоотношения по защите прав детей. Таким образом, ребенок с самого рождения обладает всей полнотой прав и свобод человека и гражданина, установленных главой 2 Конституции Российской Федерации.

В качестве основной цели государственной политики в интересах детей можно отметить: осуществление конституционных прав детей, недопущение их дискриминации, упрочение основных гарантий прав и законных интересов детей, а также восстановление их прав в случаях нарушений. Как можно заметить, цель является комплексной и включает в себя несколько направлений деятельности. Одним из таких направлений и является прокурорский надзор.

О приоритетности данной сферы надзора, а также повышенной ориентированности прокуроров на обеспечение соблюдения прав несовершеннолетних говорит и то, что в Генеральной прокуратуре РФ создано и функционирует управление по надзору за соблюдением прав, свобод и законных интересов несовершеннолетних, а в прокуратурой субъектов РФ – соответствующие отделы, помощники и старшие помощники прокуроров субъектов.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (в ред. от 21.07.2014)// Собрание законодательства РФ. 04.08.2014. N 31. Ст. 4398.
2. Семейный кодекс Российской Федерации: офиц.текст.(с изм. и доп. от 01.05.2017г.)// Собрание законодательства РФ. 01.01.1996. N 1. Ст. 16.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях: офиц.текст. (с изм. и доп. от 29.10.2017)//Собрание законодательства РФ. 07.01.2002. N 1 (ч. 1). Ст. 1.
4. Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации: федер. закон от 24.07.1998 N 124-ФЗ: принят Государственной Думой 03.07.1998 //Собрание законодательства РФ. 03.08.1998. N 31. Ст. 3802.

5. О защите детей от информации, причиняющей вред их здоровью и развитию: федер. закон: принят Государственной Думой 21.10.2010 // Собрание законодательства РФ. 03.01.2011. N 1. Ст. 48.
6. О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей: федер. закон: принят Государственной Думой 04.12.1996//Собрание законодательства РФ. 23.12.1996. N 52. Ст. 5880.
7. О Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012 - 2017 годы: Указ Президента РФ от 01.06.2012 № 761// Собрание законодательства РФ. 04.06.2012. N 23. Ст. 2994.
8. Об организации прокурорского надзора за исполнением законов о несовершеннолетних и молодежи: приказ Генпрокуратуры РФ от 26.11.2007 № 188// "Законность". N 2. 2008.
9. Бессарабов В.Г., Катаев К.А. Защита российской прокуратурой прав и свобод человека и гражданина. М.: Городец, 2007.
10. Капинус О.С. Прокурорский надзор за исполнением законов: состояние и перспективы развития // Законность. 2013. N 7.
11. Кузнецова О.В. Комментарий к Федеральному закону от 24 июля 1998 г. N 124-ФЗ "Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации" (постатейный) // СПС КонсультантПлюс. 2014.
12. Стрельников В. В поле зрения прокуратуры // ЭЖ-Юрист. 2013. N 37. С. 15.

УДК 316.4

Евсюкова Ю.А.
студент 3 курса
Астраханский Государственный Университет
Россия, г. Астрахань

ДИНАМИКА И ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА УРБАНИЗАЦИИ В РОССИИ XX В

Аннотация: в данной статье исследуется процесс урбанизации в России в XX веке. В ходе этого были проанализированы этапы процесса урбанизации в России, формы урбанизированного расселения и урбанистической структуры. Так же, выявлены причины прекращения процесса урбанизации в России в середине XX века. На основе исследования дан прогноз темпам роста процесса урбанизации в наше время.

Ключевые слова: урбанизация, динамика, население, город, социология, Россия.

Evsyukova Yu.A.
3rd year student
Astrakhan State University
Russia, Astrakhan

DYNAMICS AND PARTICULAR QUALITIES OF THE URBANIZATION PROCESS IN RUSSIA 20TH CENTURY

Annotation: In this article, the process of urbanization in Russia in the XX century is explored. In the course of this, the stages of the process of urbanization in Russia, the forms of urbanized settlement and the urban structure were analyzed. Also, the reasons for the cessation of the process of urbanization in Russia in the middle of the XX century have been identified. Based on the research, the forecast is given for the rates of growth of the urbanization process in our time.

Key words: urbanization, dynamics, population, city, sociology, Russia.

Процесс урбанизации играет особую роль в развитии и функционировании общества. Этот мощный институт изменяет его, обеспечивает динамику и мобильность человечества.

Урбанизация – процесс повышения роли городов в развитии общества. Главное социальное содержание урбанизации заключается в особых «городских отношениях», охватывающих социально-профессиональную и демографическую структуру населения, его образ жизни, культуру, размещение производственных сил, расселение40.

Процесс урбанизации играет особую роль в развитии и функционировании общества. Этот мощный институт изменяет его,

[40] Сачкова В. А. Урбанизация как социальный процесс. [Электронный ресурс]. URL: http://cheloveknauka.com/urbanizatsiya-kak-sotsialnyy-protsess (дата обращения: 13.03.2017).

обеспечивает динамику и мобильность человечества. Специфику роли данного социального процесса в своих работах рассматривали многие зарубежные и отечественные ученые: Э. Дюркгейм, Г. Зиммель, Ф. Теннис, М. Вебер, К. Маркс, Р. Парк, В. И. Казанцев, М. Г. Светуньков, О. Н. Яницкий, А. С. Ахиезер, Л. Б. Коган, А. В. Баранов, М. Н. Межевич, А. В. Дмитриев, О.И. Шкаратан и др.

Процесс урбанизации в разных странах развивался по-разному. Темпы подъема городского населения России – один из ключевых итогов развития страны за последние сто лет. Приблизительно семикратное увеличение количества городских жителей коренным образом поменяло облик государства, превратив его из сельского и земельного в городской и промышленный.

В России ученые выделяют три периода развития урбанизации41:

Первый (начальный) период обхватывает в основном 20-50-е гг. XX в. Впоследствии революции 1917г. урбанизация государства приобрела буйный нрав, при этом движущей основой ее явилось становление промышленности и связанных с нею функций. Данный этап характеризуется наращиванием количества населенных пунктов. По переписи 1939 года было 1114 населенных пунктов в период с 1926 по 1937 г. доля городских жителей возросла в два раза (с 18 до 33 %).

Второй период приходится на 50-90-е гг. XX в. Данный период характеризуется активным промышленным развитием государства в послевоенные года. Для него характерно не просто ускорение подъема городского населения, но и появление таких новых качественных типов, как преимущественный подъем больших населенных пунктов, образование городских агломераций, популяризация городского образа жизни в сельской местности и др. Всего за данный этап (1950-90-е гг.) количество городских населенных пунктов возросло с 877 до 1037 (по сведениям переписи соответственно 1959-1989 гг.), то есть в 1,2 раза, а доля городского населения выросла с 45 % до 74 % (по переписи 1951-1990 гг.), то есть в 1,6 раза. Особенно быстро доля городских жителей и количество городских населенных пунктов росло до 1981 г., вслед за тем темпы подъема незначительно понизились.

Наконец, третий период по времени соответствует 1990-м годам по настоящее время. Начиная с 1993 года, рост количества новых городских населенных пунктов прекратился. Наблюдается тенденция понижения количества городского населения: если в 1993 г. – 108,5 млн. чел., то в 2000 г. – 106,1 млн. чел. Доля городских жителей в соответствии с этим составляла 73,3 % и 73,1 %. Прирост городского населения в межпереписные годы 1989-1997 составил – 0,8 %. Данный период в России называется «Русский крест». То есть в данное время идет убыль населения: рост

[41] Демографический ежегодник России: статистический сборник / Государственный комитет РФ по статистике. М.: Гос. ком. стат. России, 2017. С. 237.

смертности, падение рождаемости.

Процесс урбанизации в России происходил под воздействием трех компонентов: превышение количества родившихся над количеством погибших; превышение количества прибывших в городские населения над количеством выбывших из них; административно-территориальных преобразований, в следствии которых почти все сельское население, никуда не выезжая, становились жителями города42.

В целом в процессе становления урбанизации в России можно выделить два исторических периода ее развития как процесса, характеризующего городскую динамику и формы организации городской жизни43.

Первый («городской») период урбанизации (начало XX в.) связан, преимущественно, с экстенсивным моментом становления. Вместе с количественным разрастанием числа населенных пунктов шли и глубочайшие процессы улучшения и интенсификации самого внутреннего содержания населенных пунктов, усложнение их экономики, становившейся все более всеохватывающей, технического переоснащения их инженерных приборов, увеличение благоустройства и роста социально-культурной инфраструктуры, но все-таки единый тон хода урбанизации задавало большое численное наращивание контингента городских жителей.

На втором («послегородском») рубеже растет роль напряженных моментов урбанизации, что собственно связанно с внутренней дифференциацией самого процесса. Область урбанизации, локализованная изначально в малых городах сейчас вследствие их «расползания» все наиболее распространяется на сельскую территорию и охватывает общество в общем. Данный процесс характеризует самую важную социально-экономическую особенность прогрессивного этапа урбанизации в России – преодоление расхождений между городом и деревней. Прогрессивная задача – оснастить дальнейшее сближение значений и условий жизни городской и сельской общественности, последовательное преодоление социально-экономических и культурно-бытовых различий между городом и деревней.

Российская урбанизация стартовала в XX веке с низкими показателями. Первая Всероссийская перепись населения 1897 г. закрепила на территории России (в передовых границах Российской Федерации) 430 городских населенных пунктов и 37 посадов. Доля городского населения в Российской империи составляла 15%. Сеть городских пунктов была в высшей степени разрежена, важная доля населенных пунктов характеризовалась финансовой хилостью. Известный русский географ В.П. Семенов-Тян-Шанский, на базе оценки торгово-промышленной работы поселений Российской империи, 227 населенных пунктов из имевшихся 761 отнес к чисто административным центрам, которые невозможно было

[42] Листенгурт Ф. М. Пути совершенствования расселения на территории СССР // Изв. АН СССР. Сер. Геогр., 1985. N2. С. 68.
[43] Константинов О. А. Типы урбанизации в СССР // Изв. АН СССР. Сер. Геогр., 1976. N5. С. 79.

считать «настоящими» городами. Век спустя (на 1.1.1998 г.) в РФ насчитывалось 1095 городских населенных пунктов, т.е. за век количество их более чем удвоилось44.

Коренным образом поменялась урбанистическая структура — соответствие населенных пунктов различных категорий по величине (см. Таблица 1).

Таблица 1

Урбанистическая структура в РФ, 1926-1998 гг.

Год	**Число городов**			**Численность населения в них**			**Доля населения группы в общей численности населения городов (%)**		
	М	С	Б	М	С	Б	М	С	Б
1926	461	37	22	4914,3	2566,6	6785,0	34,4	18,0	47,6
1959	688	97	92	13758,6	6721,0	31684,4	26,4	12,9	60,7
1989	706	163	165	15919,8	11178,3	67420,1	16,9	11,8	71,3
01.01.1998	750	176	164	16809,2	12218,9	66101,1	17,7	12,8	69,5

Используемые в таблице сокращения: М — малые города; С — средние города; Б — большие города.

Процессы урбанизации в России имели следующие характерные особенности45:

1. Обновление состава и сети городов было кардинальным и быстрым. В течение XX века обрели городские права приблизительно две трети ныне имеющих место быть городов России. В пределах 400 из них имеют «городской стаж» наименее 40 лет — не возраст для городов. Получив городской статус, они ещё не успели стать настоящими городами.

2. Ключевым моментом советской урбанизации выступила промышленность, по большей части тяжелая. Урбанизация развивалась на волне индустриализации. Промышленность породила огромную долю новых городов и среди них большое количество монофункциональных и узкоспециализированных центров. Промышленность заполнила территорию государства, можно сказать, «городами-полуфабрикатами». Проникая в старые центры, промышленность расширяла их финансовое основание, но и наделяла своего рода «промышленным флюсом». Получая смысл приоритетной отрасли, она тотчас лишала ресурсов иные виды деятельности.

3. Рост промышленности все же оказалось мало для преодоления, ощущавшегося в стране, недостатка населенных пунктов. Вследствие этого в города преобразовывались поселения, начавшие исполнять городские функции, к примеру, центры административных районов. Аналогичное практиковалось в России и прежде. В результате административной реформы 1775-1785 гг. при Екатерине II преобразованием из сел было учреждено 165 новых населенных пунктов (в границах сегодняшней

[44] Семенов-Тян-Шанский В.П. Город и деревня в Европейской России. СПб., 1910. С. 197.
[45] Итоги Всесоюзной переписи населения 1970 г. Т.1. М., 1972. С. 103.

территории РФ). Аналогичное переустройство на протяжении XX века протекало постоянно, и в некоторых районах государства «сельские города», по большой мере сохранившие черты села, составляют более многочисленную группу населенных пунктов.

Подводя итог сказанному, можно заметить, что урбанизация в России происходила в несколько этапов. Изменялись формы урбанизированного расселения, формы городов, поменялась урбанистическая структура. В России появилось множество больших городов, но при этом с разной интенсивностью к концу XX века процесс урбанизации практически прекратился. На сегодняшний день данный процесс не завершен и вступает в следующую стадию.

Использованные источники:

1. Демографический ежегодник России: статистический сборник / Государственный комитет РФ по статистике. М.: Гос. ком. стат. России, 2017. 265 с.
2. Итоги Всесоюзной переписи населения 1970 г. Т.1. М., 1972. 175 с.
3. Константинов О. А. Типы урбанизации в СССР / О.А.Константинов // Изв. АН СССР. Сер. Геогр., 1976. N5. С. 72-83.
4. Листенгурт Ф. М. Пути совершенствования расселения на территории СССР / Ф.М.Листенгурт // Изв. АН СССР. Сер. Геогр., 1985. N2. С. 68-76.
5. Сачкова В. А. Урбанизация как социальный процесс. [Электронный ресурс]. URL: http://cheloveknauka.com/urbanizatsiya-kak-sotsialnyy-protsess (дата обращения: 13.03.2017).
6. Семенов-Тян-Шанский В.П. Город и деревня в Европейской России / В.П.Семенов-Тян-Шанский. СПб., 1910. 212 с.

УДК 16, 122, 53.03, 159.9, 510.2, 510.8, 511

Елистратов П.И.
свободный ученый
Россия, г. Санкт-Петербург
Елистратов К. П.
студент 3 курса
факультет «Информационные технологии»
НОУ МФПУ «Синергия»
Россия, г. Москва

ФОРМА И СОДЕРЖАНИЕ

Аннотация: В статье рассматривается форма и содержание формы – элементы формы.

Определяются законы существования формы и элементов формы.

Определяется действие на форме и элементах формы.

Во второй части статьи рассматривается база – ограничение формы, определяются законы размножения объектов.

Ключевые слова: форма, содержание, элемент, принадлежность, элементарная форма, связность, трансляция, база, размножение.

Elistratov P.I. - free scientist
Russia, Saint-Petersburg
Elistratov K.P. - third year student
the faculty of Information technology»
“Synergy” University, Russia, Moscow

THE FORM AND CONTENT OF

Abstract: The article considers the form and content of the form – elements of the form, defines the laws of existence of the form and elements, the action on the form and elements of the form.

The second part of it deals with the base – it`s a limitation of form, defines the laws of reproduction of objects.

Keyword: form, content, element, affiliation, elementary form, connectivity, translation, base, reproduction.

1. Введение

В [6] рассмотрены основные понятия и законы существования объектов и действий.

В [7] рассмотрены последовательности существования объектов и действий, определены порядковые числа, сформулированы законы существования порядковых чисел.

В [8] рассмотрено основание и отношение объектов и действий к действительности, включая такие понятия, как модус, принцип, явление и сущность, причина и следствие.

В данной статье рассматривается форма и содержание, элементы формы, формулируются основные законы существования элементов и

формы.

Как часть формы определяется база и рассматриваются законы размножения.

Актуальность: сформулированные и рассмотренные в статье законы существования формы и содержания формируют абстрактный математический аппарат, применимый для обобщения объектов естественной природы, и создают предпосылки для перевода биологии от качественного к количественному описанию объектов.

Цели и задачи: последовательное развитие понятий, определенных в [6;7;8] создает основу для рассмотрения инерции, пространства и времени.

Научная новизна: рассмотренные в статье форма и содержание позволяют объединить философское понятие формы и содержания с естественно-научным, определяет естественное происхождение философского понятия формы и содержания; сформулированные законы размножение определяют размножение любого объекта естественной природы.

2. Форма и содержание:

Существование формы было рассмотрено в [8]. Здесь конспективно повторяется данное рассмотрение и расширяется понятие формы с учетом действия на форме.

2.1. Форма и содержание, полная/неполная форма. Определение:

Пусть $\exists\Lambda$ и $\Lambda\supseteq(\alpha)$, где $\supseteq$ - квантор включения, тогда Λ есть форма - $\Lambda=Form$, а $(\alpha)|_{\Lambda\supseteq(\alpha)}=Elm\Lambda$ - элементы или содержание формы, где Elm - квантор-указатель элемента.

Если Λ включает все элементы - $\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha)),\varnothing$, то форма - полна.

Если Λ включает не все элементы - $\Lambda\supset(\alpha)$, то форма - неполна.

Здесь и далее, если не оговорено иное, рассматривается полная форма - $\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha)),\varnothing$.

Принадлежность**46** элементов форме**47**:

Пусть $\exists\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha)),\varnothing$ и $\exists\delta$ такое, $\delta\Lambda=\delta(\alpha)$, тогда $(\alpha)\in\Lambda$, где $\in$ - квантор принадлежности.

Если $\delta\Lambda\neq\delta(\alpha_i,(\alpha))$, то $(\alpha_i,(\alpha))\notin\Lambda$, где $\notin$ - квантор отсутствия

---

[46] Понятие принадлежности, широко используемое в естествознании, например, в теории множеств, где оно не определяется, а постулируется.

[1, с. 8] «Для того, чтобы указать, что x есть элемент множества A, пишут $x\in A$…»

[12, с. 10] «Основное отношение вещи a и множества A, которому оно принадлежит…будем выражать словами: a есть элемент A, а формулой: $a\in A$. В противном случае скажем: $a\bar{\in}A$.»

Хаусдорф использует старое написание квантора отсутствия принадлежности $\bar{\in}$. В настоящей работе данный квантор обозначается как $\notin$.

[47] Забегая несколько вперед, отметим, что принадлежность элементов форме определяется существованием связности.

принадлежности.

Пример:

Объекты, выделяемые плацентарной биологической формой при размножении, не принадлежат биологической форме. Принадлежность утрачивается при родах и иссечении пуповины.

2.2. Ограничение формы:

Если $\exists\left(\Lambda_i=\sup\Lambda\right)\in\Lambda\big|_{\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$, то форма ограничена сверху. Ограничение сверху обозначается как $(\Lambda\big|_{\exists\sup\Lambda;\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$.

Если $\exists\left(\Lambda_i=\inf\Lambda\right)\in\Lambda\big|_{\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$, то форма ограничена снизу. Ограничение снизу обозначается как $\Lambda)\big|_{\exists\inf\Lambda;\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$.

Если $\exists\left(\Lambda_i=\inf\Lambda,\Lambda_j=\sup\Lambda\right)\in\Lambda\big|_{\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$, то форма полностью ограничена. Полностью ограниченная форма обозначается как $(\Lambda)\big|_{\exists(\inf\Lambda,\sup\Lambda);\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$.

Здесь, и далее, если не оговорено иное, рассматривается полностью ограниченная форма.

2.3. Замыкание формы:

Если $\mathrm{int}\,\Lambda=\sup\Lambda$, то форма замкнута.

Если $\mathrm{int}\,\Lambda\neq\sup\Lambda$, то форма не замкнута, открыта.

2.4. Элемент и структура:

В [7] были определены элемент и структура последовательности действий и результатов действий. Здесь расширим данные понятия с учетом существования формы.

С учетом подробного рассмотрения элемента и структуры последовательности действий здесь данные понятия рассматриваются конспективно.

Пусть существует форма $\exists\Lambda$ такая, что

$$\Lambda\supseteq\left(\Lambda_0\right),\varnothing;\Lambda_0\supseteq\left(\Lambda_1\right),\varnothing;\Lambda_1\supseteq\left(\Lambda_2\right),\varnothing;\mathrm{K};\Lambda_{n-1}\supseteq\left(\Lambda_n\right),\varnothing;$$

тогда

$$(\Lambda_0)\big|_{\Lambda\supseteq(\Lambda_0)}=Elm\Lambda;(\Lambda_1)\Big|_{\Lambda_1\supseteq(\Lambda_0)}=Elm\Lambda_0;(\Lambda_2)\big|_{\Lambda_2\supseteq(\Lambda_2)}=Elm\Lambda_1;\mathrm{K};(\Lambda_{n-1})\big|_{\Lambda_n\supseteq(\Lambda_{n-1})}=Elm\Lambda_n;$$

и существует порядковая последовательность форм $\Lambda_i,(\Lambda)$, определяющая структуру формы Λ - $Strct\Lambda=(\Lambda)$, где $Strct$ - квантор-указатель структуры.

Каждой порядковой последовательной форме соответствуют элементы - $\forall\Lambda_i,(\Lambda)\supseteq Elm(\Lambda_i);\varnothing$, составляющие содержание формы.

Пример:

1. Спутники планет, планеты со спутниками, солнечная система образуют последовательные формы, элементы которой существуют как спутники, планеты.

2. Солнечная система, звездная система, галактика, семейство галактик, мир образуют последовательные формы, элементы которой определяются как звезды, звездные системы, галактики, миры и т.д.

2.5. Ранг формы, иерархия. Ориентация последовательностей форм:

В [7] был определен ранг последовательности действий на объекте, последовательности действий и результатов действий. Здесь расширим понятие ранга с учетом существования формы.

2.5.1. Ранг формы:

Сопоставляя каждой последовательной форме $\forall\Lambda_i,(\Lambda)$ из 2.4 соответствующее порядковое число[48] ${}^{i}Rng_{\Lambda}$, совпадающее с порядком формы в последовательности форм, имеем последовательность порядковых чисел $(Rng_{\Lambda})={}^{1}Rng_{\Lambda},{}^{2}Rng_{\Lambda},{}^{3}Rng_{\Lambda},\text{K},{}^{n}Rng_{\Lambda}$, совпадающих с номером соответствующей формы в структуре формы Λ. Данные порядковые числа определяют ранг формы.

Очевидно, ранг формы может быть определен для любой произвольной последовательности форм.

2.5.2. Относительное существование формы в последовательности форм. Последовательность рангов, иерархия формы:

В [7] были подробно рассмотрена ориентация последовательностей, определены возрастающая, убывающая, постоянная и неопределенная, прямая и обратная последовательности действий и результатов действий. Здесь конспективно расширим данные понятия с учетом существования последовательности форм.

Пусть существует последовательность форм (Λ), явный вид которой определяется как

$$\Lambda\supseteq(\Lambda_0),\varnothing;\Lambda_0\supseteq(\Lambda_1),\varnothing;\Lambda_1\supseteq(\Lambda_2),\varnothing;\text{K};\Lambda_{n-1}\supseteq(\Lambda_n),\varnothing.$$

Рассмотрим в данной последовательности произвольную форму $\Lambda_i,(\Lambda)$, для которой определим форму слева от $\Lambda_i,(\Lambda)$ как предыдущую форму - $\Lambda_{i-1},(\Lambda)$, а форму справа от $\Lambda_i,(\Lambda)$ - как последующую форму $\Lambda_{i+1},(\Lambda)$. С учетом существования последующей и предыдущей формы для последовательности (Λ) определен порядок $\Lambda_{i-1},(\Lambda)\text{p}\ \Lambda_i,(\Lambda)\text{p}\ \Lambda_{i+1},(\Lambda)$, которому соответствует последовательность рангов форм с порядком

$$\begin{cases}(Rng_{\Lambda})={}^{1}Rng_{\Lambda},{}^{2}Rng_{\Lambda},{}^{3}Rng_{\Lambda},\text{K},{}^{n}Rng_{\Lambda};\\ {}^{i-1}Rng_{\Lambda}\ \text{p}\ {}^{i}Rng_{\Lambda}\ \text{p}\ {}^{i+1}Rng_{\Lambda}.\end{cases}$$

Поскольку в последовательности рангов форм ранг каждой последовательной формы последовательно возрастает, то

[48] Порядковые числа см. [7].

последовательность форм с порядком

$$\begin{cases}\Lambda \supseteq (\Lambda_0), \varnothing; \Lambda_0 \supseteq (\Lambda_1), \varnothing; \Lambda_1 \supseteq (\Lambda_2), \varnothing; \text{K}; \Lambda_{n-1} \supseteq (\Lambda_n), \varnothing; \\ \Lambda_{i-1}, (\Lambda) \text{ p } \Lambda_i, (\Lambda) \text{ p } \Lambda_{i+1}, (\Lambda); \end{cases}$$

$$\begin{cases}(Rng_\Lambda) = {}^1 Rng_\Lambda, {}^2 Rng_\Lambda, {}^3 Rng_\Lambda, \text{K}, {}^n Rng_\Lambda; \\ {}^{i-1} Rng_\Lambda \text{ p } {}^i Rng_\Lambda \text{ p } {}^{i+1} Rng_\Lambda; \end{cases}$$

также последовательно возрастает.

Последовательность рангов определяет иерархию, равно, иерархическую структуру формы.

Каждому последовательному рангу формы соответствует определенный уровень в иерархической структуре формы.

2.5.3. Ориентация последовательности формы. Возрастающая, убывающая, постоянная, неопределенная последовательность формы:

В [7] была подробно рассмотрена ориентация действий и результатов действий. Здесь расширим понятие ориентации с учетом существования последовательности форм.

1. *Возрастающая последовательность форм*:

Прямая возрастающая последовательность форм

$$\begin{cases}\Lambda_{i-1}, (\Lambda) \text{ p } \Lambda_i, (\Lambda) \text{ p } \Lambda_{i+1}, (\Lambda); \\ {}^{i-1} Rng_\Lambda \text{ p } {}^i Rng_\Lambda \text{ p } {}^{i+1} Rng_\Lambda; \end{cases}$$

2. *Убывающая последовательность форм*:

Обратная убывающая последовательность форм

$$\begin{cases}\Lambda_{i-1}, (\Lambda) \text{ f } \Lambda_i, (\Lambda) \text{ f } \Lambda_{i+1}, (\Lambda); \\ {}^{i-1} Rng_\Lambda \text{ f } {}^i Rng_\Lambda \text{ f } {}^{i+1} Rng_\Lambda. \end{cases}$$

3. *Постоянная последовательность форм*:

$$\begin{cases}\Lambda_{i-1}, (\Lambda) = \Lambda_i, (\Lambda) = \Lambda_{i+1}, (\Lambda); \\ {}^{i-1} Rng_\Lambda = {}^i Rng_\Lambda = {}^{i+1} Rng_\Lambda. \end{cases}$$

4. *Неопределенная последовательность форм*:

$$\begin{cases}\Lambda_{i-1}, (\Lambda) \text{ p f } \Lambda_i, (\Lambda) \text{ p f } \Lambda_{i+1}, (\Lambda); \\ {}^{i-1} Rng_\Lambda \text{ p f } {}^i Rng_\Lambda \text{ p f } {}^{i+1} Rng_\Lambda. \end{cases}$$

Возрастающая и убывающая последовательности формы - ориентированы49.

Постоянная, неопределенная последовательности формы – не ориентированы.

2.6. Ограничение на существование последовательной формы и элементов формы. Замыкание последовательной формы:

Для каждой формы и элементов формы последовательности форм принимается следующее ограничение: элементы каждой последовательной формы не пересекаются с элементами последующей и предыдущей формы,

[49] Ориентацию последовательностей действий и результатов действий см. [7].

равно, элементы данной относительной формы не является элементами последующей и предыдущей формы.

Данное ограничение определяет границы и замыкание последовательной формы.

2.7. Наибольшая/наименьшая форма и элементы формы. Элементарная форма:

Наибольшую/наименьшую форму, элементарную форму рассмотрим на примере прямой возрастающей формы и распространим полученный результат на произвольную форму.

Рассмотрим последовательность форм (Λ) с порядком

$$\begin{cases}\Lambda \supseteq (\Lambda_0),\varnothing;\Lambda_0 \supseteq (\Lambda_1),\varnothing;\Lambda_1 \supseteq (\Lambda_2),\varnothing;\text{K};\Lambda_{n-1} \supseteq (\Lambda_n),\varnothing;\\ \Lambda_{i-1},(\Lambda)\text{p}\ \Lambda_i,(\Lambda)\text{p}\ \Lambda_{i+1},(\Lambda).\end{cases}$$

Форма Λ - первая форма последовательности форм (Λ). Поскольку в данную форму вложены все остальные последовательные формы, то определим форму Λ как наибольшую последовательную форму $\Lambda = \max(\Lambda)$ последовательности форм (Λ).

Форма Λ_n - последняя форма последовательности (Λ). Поскольку в форму Λ_n не вложены формы, то данная форма есть наименьшая $\Lambda_n = \min(\Lambda)$ или элементарная форма последовательности форм (Λ). Элементы формы Λ_n - $\Lambda_n \supseteq (\alpha);\varnothing$, где $(\alpha)\big|_{\Lambda_n \supseteq (\alpha);\varnothing} = Elm\Lambda_n$.

Аналогично определяется наибольшая/наименьшая, элементарная форма и элементы элементарной формы любой упорядоченной последовательности форм.

Здесь и далее, для элементарной формы последовательности форм принимается обозначение $\Lambda_{\min} \supseteq (\alpha);\varnothing$, где $(\alpha)\big|_{\Lambda_{\min} \supseteq (\alpha);\varnothing} = Elm\Lambda_{\min}$ - элементы элементарной формы.

Любая форма, отличная от элементарной, обозначается как $\Lambda \supseteq (\Lambda_i);\varnothing$, где $(\Lambda_i)\big|_{\Lambda \supseteq (\Lambda_i);\varnothing} = Elm\Lambda$ - элементы формы, отличной от элементарной формы.

2.8. Закон последовательного возрастания порядковых чисел ранга последовательностей форм:

В [7] был доказан закон последовательного возрастания порядковых чисел.

Очевидно, данный закон также распространяется и на порядковые числа рангов последовательности порядковых форм. С учетом этого, без доказательства, принимается закон возрастания порядковых чисел рангов последовательности порядковых форм.

Порядковые числа рангов последовательностей порядковых форм

последовательно возрастают.

2.9. Модус и принцип существования формы и элементов формы:

Существование объектов и действий, включая модус и принцип, подробно рассмотрено в [7]. Здесь конспективно повторим рассмотрение, при необходимости, расширив и дополнив его с учетом существования формы.

2.9.1. Действительное и мнимое существование объектов. Действие на объектах:

Существование формы и элементов формы повторяет существование, определенное в [7]:

– действительное существование формы - $\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}$, мнимое существование элементов формы $(\alpha)\exists \mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}\big|_{(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing)}$;

– действительное существование элементов формы - $(\alpha)\exists Vld,\exists_{Vld}\big|_{(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing)}$, мнимое существование формы - $\Lambda\exists \mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}$.

Действие на действительном объекте – $\delta\Lambda=\Lambda'\big|_{\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}}$; $(\delta\Lambda=\Lambda')\exists Vld,\exists_{Vld}$.

Действие на мнимо существующем объекте - $\delta\Lambda=\Lambda'\big|_{\Lambda\exists \mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}}$; $(\delta\Lambda=\Lambda')\exists \mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}$.

Иное существования объектов и действий, действий на объектах не определено.

2.9.2. Модус и принцип действительно существующей формы - $\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld},\in\exists Vld$:

Пусть $\exists\left(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing\right);\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld},\in\exists Vld$, тогда $\left(\forall\alpha,(\alpha)\right)\exists \mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}$. Модус и принцип существования формы и элементов формы определяется как

$$\begin{cases}\Lambda\exists \mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle};\left(\forall\alpha,(\alpha)\right)\exists \mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle};\\ Mo\Lambda=Vld;Mo\left(\forall\alpha,(\alpha)\right)=\mathrm{Im};\end{cases}$$

где $\mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle},\mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}$ есть, соответственно, принцип единицы и принцип множества.

Пример:

Кристалл $NaCl$ как форма Λ_{NaCl} существует в действительности на принципе единицы - $\Lambda_{NaCl}\exists Vld,\exists_{Vld},\in\exists Vld;\exists \mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle}$.

Элементы кристалла, формы Λ_{NaCl} – атомы Na^+,Cl^- существуют мнимо на принципе множества – $\left(\forall\left(\alpha_{Na^+},\alpha_{Cl^-}\right),\left(\alpha_{Na^+,Cl^-}\right)\right)\exists \mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}};\exists \mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}\Big|_{\Lambda_{NaCl}\supseteq\forall\left(\alpha_{Na^+},\alpha_{Cl^-}\right),\left(\alpha_{Na^+,Cl^-}\right)}$.

Если бы элементы формы Λ_{NaCl} существовали в действительности, то не существовала бы действительная форма Λ_{NaCl}, а существовали бы Na,Cl_2,

представленные собственной формой $\Lambda_{Na}, \Lambda_{Cl_2}$

2.9.3. Модус и принцип действительно существующих элементов формы - $(\forall\alpha,(\alpha))\exists Vld, \exists_{Vld}, \in \exists Vld$:

Пусть $(\forall\alpha,(\alpha))\exists Vld, \exists_{Vld}, \in \exists Vld$, тогда $\Lambda\exists \mathrm{Im}, \exists_{\mathrm{Im}}$. Модус и принцип существования формы и элементов формы определяется как

$$\begin{cases} \Lambda\exists \mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle}; (\forall\alpha,(\alpha))\exists \mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}; \\ Mo\Lambda = \mathrm{Im}; Mo(\forall\alpha,(\alpha)) = Vld. \end{cases}$$

Пример:

Пусть $\Lambda \supseteq (\alpha); \varnothing$ - стадо копытных. Особи стада существуют в действительности на принципе множества - $(\forall\alpha,(\alpha))\exists Vld, \exists_{Vld}; \exists \mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}\big|_{\Lambda\supseteq\forall\alpha,(\alpha);\varnothing}$. Стадо, как биологическая форма, существует мнимо на принципе единицы - $\Lambda\exists \mathrm{Im}, \exists_{\mathrm{Im}}; \exists \mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle}$. Если бы стадо как форма существовало в действительности, то особи стада существовали бы мнимо, что противоречит биологическому существованию особей и стада.

2.9.4. Следствие: принцип существование элементов и формы:

С учетом п. 2.9.2, 2.9.3 при любом существовании формы и элементов формы $(\forall\alpha,(\alpha))\exists \mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}; \Lambda\exists \mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle}$.

Модус формы и элементов формы зависит от существования формы и элементов формы, и принимает два значения:

$$\begin{cases} Mo\Lambda = Vld, Mo(\forall\alpha,(\alpha)) = \mathrm{Im}; \\ Mo\Lambda = \mathrm{Im}, Mo(\forall\alpha,(\alpha)) = Vld. \end{cases}$$

Модус и принцип мнимо существующей формы и элементов формы определяется аналогично.

2.10. Связность:

2.10.1. Связность формы и элементов формы:

Пусть $\exists(\Lambda \supseteq (\alpha); \varnothing)$ и $\exists\delta$ такое, что $\delta\Lambda = \delta'(\forall\alpha,(\alpha))$ и $\delta'(\forall\alpha,(\alpha)) = \delta\Lambda$, тогда Λ и (α) связны - $\Lambda \mathrm{I} (\alpha)$, где I - квантор связности формы и элементов формы.

Могут существовать не связные форма и элементы формы.

Пример:

1. Ниже в 3.14 определена вырожденная форма, элементы которой не связны.

2. Плодовое тело гриба после выделения спор образует несвязную со спорами форму, элементы которой – споры также не связны.

2.10.2. Связность элементов формы:

Пусть $\exists(\Lambda \supseteq (\alpha); \varnothing)$ и $\exists\delta$ такое, что $\delta(\alpha) = \delta'(\forall\alpha,(\alpha))$, тогда элементы

формы Λ связны - $\mathrm{I}_{\alpha}(\alpha)$, где I_{α} - квантор связности элементов.

Могут существовать формы с несвязными элементам.

Связность элементов формы каждый раз должна быть определена особо.

Пример:

1. Модель идеального газа в физике определяет форму с несвязными элементами.
2. Молекулы воды в атмосферном облаке до образования капель не связны.
3. Межзвездный газ не связен.

2.10.3. Ограничение на существование связности:

В общем случае существует[50]

– связность «форма-элементы формы» - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$;

– связность элементов формы - I_{α}.

Существование связности «форма-элементы формы» - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$ не определяет существование связности элементов формы - I_{α}, см. пример п. 2.10.2, с другой стороны, существование связности элементов формы I_{α} с необходимостью определяет существование связности «форма-элементы формы»[51] - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$. Покажем это на примере.

Пример:

1. Образование формы – семейной группы у птиц[52] в период

---

[50] Со связностью «форма-элементы формы - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$» и связностью элементов формы - I_{α} в естествознании связано существование принципа близкодействия и дальнодействия. Связность «форма-элементы формы $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$» определяет принцип дальнодействия, связность элементов формы I_{α} определяет принцип близкодействия.

[11, с. 22] (Принцип дальнодействия – мое) «…согласно которому передача взаимодействия происходит от точки пространства к ближайшей точке пространства, в отличие от принципа дальнодействия, который утверждал возможность мгновенной передачи взаимодействия между любыми точками пространства.»

Там же с. 21 «Переменное электрическое поле порождает переменное магнитное поле, которое, в свою очередь, порождает переменное электрическое поле и т.д. Происходит передача взаимодействия от одной точки пространства к другой ближайшей точке пространства…»

[51] [14, с.109] У торпанов – диких лошадей Монголии «... табун состоит из нескольких семей, возглавляемых жеребцом, за которым следует несколько самок… Он не дает им разбредаться и в случае опасности защищает. Изгоняемые… молодые самцы образуют небольшие группы, всегда следуют за основным табуном. Такой же тип организации можно наблюдать и у тюленей, у которых множество полигамных семей, возглавляемых старыми самцами, образуют на лежбище огромные стада.»

Существование семьи – биологической формы, определяется связностью самца-вожака и самок, включаемых самцом в группу.

[52] [14, с.103] Певчие птицы образуют семейные группы в период размножения «.. о птенцах заботятся и самец, и самка. К концу периода размножения семья распадается; в то же время иногда образуются группы птиц одного возраста и пола.»

[9, с.21] «Многие птицы образуют пары на всю жизнь; сюда относятся крупные хищники, совы, цапли, аисты и т.д. Другие образуют сезонные пары (певчие птицы).»

гнездования определяется наличием связности «самец-самка» и, в дальнейшем, при совместном вскармливании – связности «самец-самка-детеныши». Отсутствие связности исключает выделение формы – семейной группы.

2. Атмосферное облако – форма, элементы которой – молекулы воды не связны. Связность молекул воды определяет выделение формы – капель воды. Дальнейшее изменение связности определяет выделение формы – кристаллов воды.

3. Молекулы газа CO_2 в свободном состоянии не связи, и свойства газа определяются моделью идеального газа. Связность молекул CO_2 определяет перевод газа в жидкость с выделением неустойчивой действительной формы. Дальнейшее изменение связности определяет переход жидкости в твердое состояние с выделением действительной формы – льда.

2.10.4. Абсолютная связность и абсолютная несвязность:

Форма и элементы формы, для которых определена связность «форма-элементы формы» - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$ и связность элементов формы - I_α, абсолютно связны.

Форма и элементы формы, для которых отсутствует связность «форма-элементы формы» - $\Lambda\nexists(\alpha)$ и связность элементов формы - $\nexists_\alpha$, абсолютно не связны.

Очевидно, действие на абсолютно несвязной форме и абсолютно несвязных элементах формы приводится к действию на объекте и к действию на основании[53].

Пример:

Действие на несвязных молекулах воды «перьевого облака» – формы определяется действием на основании - $\delta\mathrm{A}_{H_2O}=\mathrm{A}'_{H_2O}\big|_{\mathrm{A}_{H_2O}=Fund}$.

2.10.5. Действие на форме и элементах формы. Общие представления:

Пусть $\exists\left(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing\right);\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$ и $\exists(\delta\Lambda=\Lambda')\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$. Действие на форме определяет действие непосредственно на форме и действие на элементах формы. Отсюда, $\delta\Lambda=\delta_\Lambda\Lambda(\alpha)+\Lambda\delta_\alpha(\alpha)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$, где $\delta_\Lambda\Lambda(\alpha);\Lambda\delta_\alpha(\alpha)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$ есть, соответственно, действие на форме и элементах формы.

Если при действии на форме сохраняется существование формы - $\exists(\Lambda,\Lambda')=Const\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'}$, то действие непосредственно на форме $\delta_\Lambda\Lambda(\alpha)$

«Общение цыпленка с наседкой начинается на последних стадиях насиживания, еще во время пребывания его в яйце. Издавая звуки, наседка управляет действиями вылупляющегося эмбриона, а после вылупления собирает цыплят около себя и водит их за собой.»

[53] Действие на объекте см. [6].

Действие на основании см. [7].

определяется как $\delta_{\Lambda}\Lambda(\alpha)=\Lambda'(\alpha)$ или, с учетом сохранения элементов и вынесения постоянной за знак действия[54], - $\delta_{\Lambda}\Lambda(\alpha)=\Lambda'(\alpha)\Rightarrow\delta_{\Lambda}\Lambda=\Lambda'$.

Если при действии на элементах формы сохраняется существование элементов формы - $\exists(\forall\alpha,(\alpha))=Const\big|_{\Lambda\delta_{\alpha}(\alpha);\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$, то действие непосредственно на элементах определяется как $\Lambda\delta_{\alpha}(\alpha)=\Lambda(\alpha')$ или, с учетом сохранения формы, - $\Lambda\delta_{\alpha}(\alpha)=\Lambda(\alpha')\Rightarrow\delta_{\alpha}(\alpha)=(\alpha')$.

С учетом сохранения существования формы и элементов формы действие на форме приводится к виду $\delta\Lambda=\delta_{\Lambda}\Lambda(\alpha)+\Lambda\delta_{\alpha}(\alpha)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}=\delta_{\Lambda}\Lambda+\delta_{\alpha}(\alpha)$.

Результат действия на форме с учетом существования формы, элементов формы и связности $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$ определяется как $\Lambda'+\Lambda'_{\mathrm{I}}=Rslt\left(\delta_{\Lambda}\Lambda+\delta_{\alpha}(\alpha)\right)$, где $(\Lambda',\Lambda'_{\mathrm{I}})\exists Vld,\exists_{Vld},\in\exists Vld$, Λ'_{I} - результат действия на форме, определяемый связностью формы и элементов формы[55] $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$.

2.10.5.1. ДЕЙСТВИЕ НА ДЕЙСТВИТЕЛЬНОЙ ФОРМЕ И МНИМЫХ ЭЛЕМЕНТАХ ФОРМЫ:

Пусть $\exists(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing);Mo\Lambda=Vld,Mo(\forall\alpha,(\alpha))=\mathrm{Im}$ действие на форме определяется как $\delta_{\Lambda}\Lambda+\delta_{\alpha}(\alpha)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}=\Lambda'+\Lambda'_{\mathrm{I}}$, и $(\Lambda',\Lambda'_{\mathrm{I}})\exists Vld,\exists_{Vld},\in\exists Vld$, где Λ'_{I} - результат действия на форме, определяемый связностью элементов и формы $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$.

Действие непосредственно на форме $\delta_{\Lambda}\Lambda=\Lambda'$ не отличается от действия на основании[56].

Пример:

Для получения излучения осуществляется «накачка» лазера - действие на мнимых элементах формы - тела лазера. Связность элементов и формы определяет нагрев формы - тела лазера.

2.10.5.2. ДЕЙСТВИЕ НА ДЕЙСТВИТЕЛЬНЫХ ЭЛЕМЕНТАХ И МНИМОЙ ФОРМЕ:

Пусть $\exists(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing);Mo\Lambda=\mathrm{Im},Mo(\forall\alpha,(\alpha))=Vld$ действие на элементах и форме определяется как $\delta_{\alpha}(\alpha)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}=(\alpha')+\Lambda'_{\mathrm{I}};\Lambda'_{\mathrm{I}}\exists\mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}};(\forall\alpha',(\alpha'))\exists Vld,\exists_{Vld},\in\exists Vld$, где Λ'_{I} - результат действия на форме, определяемый связностью элементов

---

[54] Вынесение постоянной за знак действия см. [8].

[55] В электродинамике действие на форме и элементах формы определяется как ток смещения и ток проводимости, входят в 1-ое уравнение Максвелла в качестве самостоятельных членов уравнения:

[2, с.14] $rot\vec{H}=\vec{J}+\frac{\partial\vec{D}}{\partial t}=\vec{J}+\vec{J}_{см}$, где $\vec{J},\vec{J}_{см}$ есть, соответственно, ток проводимости и ток смещения.

[56] Действие на основании см. [6].

и формы $\Lambda I(\alpha)$.

Результат действия на форме должен быть определен особо.

Пример:

1. Действие на связности молекул воды облака определяет выделение формы – капель воды и выпадение осадков, дождя. Дальнейшее изменение связности определяет выделение формы – кристаллов воды и выпадение осадков в виде снега.

2. В гаремной группе копытных – биологической форме, включающей самца-вожака и самок[57], размер группы, равно, количество включенных в группу самок, определяется биологической силой самца-вожак: биологически сильный самец объединяет больше самок, абсолютно слабые самцы не объединяют самок и, как следствие, не образуют группу – биологическую форму.

При действие сильного самца на группу слабого самца группа слабого

---

[57] [14,с.109] «..У …гуанако и ламы-викуньи происходят драки между самцами. Более слабый вынужден жить в одиночку, а победитель завладевает всеми самками. Семья состоит из самца, нескольких самок и детенышей разного возраста. По такому же типу организовано сообщество торпанов – диких лошадей Монголии. Многочисленный табун состоит из нескольких семей, возглавляемых жеребцом, за которым следует несколько самок… Он не дает им разбредаться и в случае опасности защищает. Изгоняемые… молодые самцы образуют небольшие группы, всегда следуют за основным табуном. Такой же тип организации можно наблюдать и у тюленей, у которых множество полигамных семей, возглавляемых старыми самцами, образуют на лежбище огромные стада.»

Размеры семьи – биологической формы определяются биологической силой самца-вожака, равно, действием на действительных элементах формы.

[4, с.26] «Взрослый жеребец, объединяя несколько маточных групп, создает косяк… Жеребец не только принуждает лошадей своего косяка находиться рядом друг с другом, направляет их, но и подзывает ржаньем, ведет за собой. Обычный по размерам косяк в казахском табунном коневодстве включает 10-15 кобыл. Вместе со следующими за ним молодняком образует группу 30-40 голов. Наиболее четкое деление табуна домашних лошадей на косяки – в период гона….Ночью на рассвете, когда табун, пасясь, широко расходиться по пастбищу, можно заметить, что, хотя косяки не существуют, жеребцы пасутся поодаль друг от друга, деля, таким образом, пастбище между собой. Неподалеку от каждого из них всегда держится, если не вся, то большая часть компаний, входящих в его косяк.»

Там же с. 26 «У лошади Пржевальского Г.Е. Грум-Гржимайло (1892) наблюдал косяк из восьми животных (в том числе один жеребец 10 лет). Старый самец (18 лет) держался отдельно. Пони о-ва Сейбл обычно живут группами, состоящими из одного самца, одной или нескольких кобыл и молодняка, родившегося за последние 2-3 года. Средний размер группы – 6 животных, но может достигать 20…. Если жеребец молод, такая группа может являться семьей. Старые, очень сильные жеребцы могут удерживать несколько компаний вместе и тогда косяк включает несколько самцов-субдоминантов.

Сходный размер имели косяки мустангов в Северной Америке. Один жеребец был в состоянии удерживать вместе 15-20 самок. Лишь особо выдающиеся своей силой и выносливостью… имели косяки в 50-60 лошадей. У мустангов Северной Америки и о-ва Сейбл, и у одичавших ослов (Калифорния) известны… стада холостяков, включающие не только молодых самцов, но и стариков, а также более слабых взрослых самцов, не сумевших захватить косяк. Стада холостяков обычно насчитывают несколько десятков животных. Некоторые старые самцы предпочитают держаться поодиночке.»

Косяк кобыл во главе с жеребцом – гаремная группа, включающая самца-вожака и самок. Стадо холостяков – группа мужских особей. Одиночные старые самцы не образуют группу.

В данном примере действие на действительных элементах – особях биологической группы определяет выделение самой группы – биологической формы.

[3, с.5] «Архары отбежали метров на пятьдесят, повторяя движение вожака, остановились. Овца сделала несколько шагов к нам, а остальные сгрудились сзади нее… лишь вожак и одно-два других животных смотрят в сторону опасности, понимают, где она и куда надо смотреть. Большинство следит лишь за ближайшим соседом, повторяя его движение.»

В данном примере связность элементов формы – особей стада, определяет общее движение всего стада.

самца уменьшается или исключается из существования.

Поскольку в действительности существуют особи: самец и самки, самки с детенышами, то форма – группа по отношению к особям существует мнимо.

В данном примере действие на действительных элементах формы определяет действие на форме: изменение размеров группы - формы, исключение формы из существования.

3. Воздействие хищника на особей группы приводит в действие - движение особей и группу, которая спасается от хищника бегством. При этом группа – биологическая форма бежит, потому что бегут особи группы – биологической формы. Действие группы определяется связностью формы и элементов формы - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$. Если бы форма – группа и элементы формы - особи были не связны, то действие элементов - бегство особей не приводило бы к действию формы - бегству группы.

2.10.6. Действие на связности:

Пусть $\exists\left(\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing\right);\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$ и $\exists\delta$ такое, что $\delta\Lambda=\mathrm{var}\,\exists\left(\Lambda;(\alpha)\right)\Big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing;\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}$, тогда $\left(\delta\Lambda=\mathrm{var}\,\exists\left(\Lambda;(\alpha)\right)\Big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing;\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}\right)=\delta\mathrm{I}$, где $\delta\mathrm{I}$ есть действие на связности.

В общем случае существует действие на связности формы и элементов формы - $\delta\mathrm{I}\big|_{\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}$ и связности элементов формы - $\delta\mathrm{I}_{\alpha}$. Покажем это на примерах.

Пример:

I. *Действие на связности элементов формы* - $\delta\mathrm{I}_{\alpha}$.

1. Изменение связности молекул газа CO_2 определяет перевод газа в жидкое и твердое состояние с последовательным выделением жидкой и твердой формы CO_2 – льда.

2. Изменение связности молекул воды в облаке определяет последовательное выделение жидкой и твердой формы воды: капельной жидкой формы и выпадения осадков в виде дождя, твердой формы – кристаллов воды и выпадение осадков в виде снега.

II. *Действие на связности формы и элементов формы* - $\delta\mathrm{I}\big|_{\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}$

3. Выделение, рождение детенышей у плацентарных животных определяет действие на связности форма-элементы формы $\delta\mathrm{I}\big|_{\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}$.

Роды по отношению к существованию формы и элементам формы есть исключение связности «форма-элементы формы» - $\not{\delta}\mathrm{I}\big|_{\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}$.

2.10.7. Связь действия на связности с действием на модусе элементов и формы:

Пусть $\exists(\delta\mathrm{I})$, тогда $\exists\left(\mathrm{var}\,\exists\left(\Lambda;(\alpha)\right)\right)\Big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing;\Lambda\mathrm{I}(\alpha)}$. Поскольку для объектов

определено действительное и мнимое существование, и изменение существования определяется действием на модусе объекта, то, следовательно, изменение существования формы и элементов формы при действии на связности эквивалентно действию на модусе[58] элементов и формы - $\delta \mathrm{I} = Mo\left(\Lambda;(\alpha)\right)$.

2.11. Связь внутреннего действие с действием на связности:

В [6] было дано формальное определение внешнего и внутреннего действия на объекте.

Здесь переопределим данные понятия с учетом существования формы, элементов формы и связности.

2.11.1. Действие на действительной форме и мнимых элементах формы

Пусть $\exists\left(\Lambda \supseteq (\alpha);\varnothing\right);\Lambda \exists Vld, \exists_{Vld}, \in \exists Vld$, и пусть $\exists\left(\delta\Lambda = \Lambda'\right)$ такое, что $\exists\left(\Lambda,\Lambda'\right) = Const\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'}$, тогда действие на форме не отличается от действия на объекте $\left(\delta\Lambda = \Lambda'\right) = \left(\delta \mathrm{A} = \mathrm{A}'\right)$.

Пусть далее, $\exists\left(\Lambda'_{\mathrm{I}} \exists Vld, \exists_{Vld}, \in \exists Vld\right)\big|_{\Lambda'_{\mathrm{I}}=Rslt\left(\delta\left(\Lambda \mathrm{I}(\alpha)\right)\right)}$ - результат действия на форме, определяемый связностью формы и элементов формы - $\Lambda \mathrm{I}(\alpha)$, и $\exists\left(\delta_\alpha(\alpha) = \left(\alpha'_\alpha\right)\right)\big|_{\left(\alpha'_\alpha\right)=Rslt\left(\delta_\alpha(\alpha)\right)};\left(\forall\alpha,\alpha;\forall\alpha',\alpha'\right)\exists \mathrm{Im}, \exists_{\mathrm{Im}}$, тогда действие $\delta\Lambda$ есть внешнее действие - $\delta\Lambda = \delta_{\mathrm{int}}\Lambda$, где δ_{int} - внешнее действие, а действие $\delta\left(\Lambda \mathrm{I}(\alpha)\right)$ и $\delta_\alpha(\alpha)$ есть внутреннее действие - $\delta\left(\Lambda \mathrm{I}(\alpha)\right) = \Lambda\delta_{out\mathrm{I}}$, $\delta_\alpha(\alpha) = (\alpha)\delta_{\mathrm{out}\alpha}$, где δ_{out} - внутреннее действие. Соответственно, $\Lambda' = Rslt\left(\delta_{\mathrm{int}}\Lambda\right)$ есть результат внешнего действия, а $\Lambda'_{\mathrm{I}} = Rslt\left(\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right);\left(\alpha'_\alpha\right) = Rslt\left((\alpha)\delta_{\mathrm{out}\alpha}\right)$ - результат внутреннего действия[59].

2.11.2. Действие на мнимой форме и действительных элементах формы:

Пусть $\exists\left(\Lambda \supseteq (\alpha);\varnothing\right);\forall\alpha,(\alpha)\exists Vld, \exists_{Vld}, \in \exists Vld$, и пусть $\exists\left(\delta(\alpha) = (\alpha')\right)$ такое, что $\exists\left((\alpha),(\alpha')\right) = Const\big|_{\delta(\alpha)=(\alpha')}$, тогда действие на элементах формы не отличается от действия на объекте $\left(\delta(\alpha) = (\alpha')\right) = \left(\delta(\mathrm{A}) = (\mathrm{A}')\right)$, $\delta(\alpha) = \delta_{\mathrm{int}}(\alpha)$ - внешнее действие, $\delta\left(\Lambda \mathrm{I}(\alpha)\right) = \Lambda\delta_{out\mathrm{I}}, \delta_\alpha(\alpha) = (\alpha)\delta_{\mathrm{out}\alpha}$ - внутреннее действие, и $\Lambda'_{\mathrm{I}} = Rslt\left(\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right);\left(\alpha'_\alpha\right) = Rslt\left((\alpha)\delta_{\mathrm{out}\alpha}\right)$ - результат внутреннего действия.

2.12. Связь определяющего действия с действием на связности:

---

[58] Действие на модусе см. [8].

[59] С учетом принятого в [8] написания действий «внешнее действие» записывается слева от объекта - $\delta_{\mathrm{int}}\mathrm{A}$, «внутреннее действие» – справа от объекта - $\mathrm{A}\delta_{\mathrm{out}}$. Запись $\mathrm{A}\delta_{\mathrm{out}}$ определяет внутреннее действие.

2.12.1. Принадлежность действия объекту. Свойства объекте:

В [8] было рассмотрено определяющее действие. Здесь расширим данное понятие с учетом существования формы, элементов формы и связности.

Пусть $\exists\left(\Lambda \supseteq (\alpha);\varnothing\right)$ и Λ'_{I} - результат действия на форме, определяемый связностью элементов и формы - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$, тогда действие $\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}$ есть действие, определяющее $\exists\Lambda'_{\mathrm{I}}$, равно, определяющее действие - $\left(\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right)=Def\,\Lambda'_{\mathrm{I}}$ или свойство Λ, где Def - квантор определяющего действия.

Если $\left(\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right)=Def\,\Lambda'_{\mathrm{I}}$, то $\left(\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right)\in\Lambda$, где $\in$ - квантор принадлежности.

Теорема: необходимое и достаточное условие существования свойств объекта

Утверждение: $\exists\left(\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right)$ есть необходимое и достаточное условия существования свойств объекта.

Доказательство:

Доказательство сразу следует из действия, определяющего существование объекта - $\left(\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right)=Def\,\Lambda'_{\mathrm{I}}$.

2.12.2. Теорема: необходимое и достаточное условие принадлежности действия объекту

Утверждение: $\exists\left(\delta\left(\Lambda\mathrm{I}(\alpha)\right)=\Lambda\delta_{out\mathrm{I}}\right)$ есть необходимое и достаточное условия принадлежности действия объекту.

Доказательство:

Доказательство сразу следует из свойств объекта.

2.13. Трансляция[60]*. Сложение и умножение формы:*

В [7] было определено умножение действий. Здесь расширим понятие сложение и умножение с учетом существования формы, элементов формы и связности.

Пусть $\exists\Lambda$, последовательность рангов которой определяется как $\left(Rng_{\Lambda}\right)=^{1}Rng_{\Lambda},^{0}Rng_{\Lambda}$, где $^{0}Rng_{\Lambda}$ определяет существование элементов формы, не образующих форму более низкого ранга, тогда $^{1}Rng_{\Lambda}$ определяет

---

[60] В общем случае трансляция существует не только на внешней форме, но и на элементах формы. Покажем это на примере.

Пример:

1. В строительстве связность, трансляция, объединение кирпичей определяет существование кирпичной кладки стены, фундамента и т.д.
2. Связность, объединение, трансляция одноклеточных биологических формы – элементарной биологической формы определяет выделение линейной биологической формы.

В данной работе трансляция элементов формы не рассматривается.

минимальную или элементарную форму $\Lambda_{\min}$, совпадающую с формой Λ.

Пусть, далее, $\exists(\Lambda_{\min})$ и $\forall\Lambda_{\min,i},(\Lambda_{\min})=\Lambda_{\min}$, тогда элементарные формы подобны.

Пусть, далее, $\exists I_{\Lambda_{k\min}}(\Lambda_{\min})_k,(\Lambda_{\min})$, определяющая выделение формы второго ранга с сохранением элементарной формы первого ранга - $\Lambda_1 \supseteq (\Lambda_{\min})_k;\varnothing;\Lambda_1 \exists Vld,\exists_{Vld}$, тогда с учетом подобия элементарных форм форма второго ранга Λ_1 определяется через элементарную форму как $\Lambda_1 = k\Lambda_{\min}$, где k - коэффициент умножения, совпадающий с порядковым числом.

Выражение $k\Lambda_{\min} = \Lambda_1$ определяет умножение, равно, трансляцию или объединение[61] элементарной формы.

Если $\exists I_{\Lambda_{k,l,K\,n\min}}\left((\Lambda_{\min})_k,(\Lambda_{\min})_l,K,(\Lambda_{\min})_n\right),(\Lambda_{\min});k\neq l\neq n$, то Λ_1 определяется через последовательное сложение трансляций формы –

$$\Lambda_1 = k\Lambda_{\min}+l\Lambda_{\min}+K+n\Lambda_{\min}=\Lambda_{k\min}+l\Lambda_{l\min}+K+n\Lambda_{n\min},$$

где k,l,K,n - коэффициенты умножения, совпадающие с соответствующим порядковым числом.

Через трансляцию может быть определена форма любого произвольного ранга.

Пример[62]:

1. Элементарная форма алмаза - действительно существующая минимальная форма, элементы которой – атомы углерода. Связность, трансляция, объединение элементарной формы алмаза определяет

---

[61] В естествознании объединение определяется в качестве самостоятельной операции - действия на множестве, см., например, [1;12]. В данной работе с учетом существования связности объединение в качестве самостоятельного действия на объекте не рассматривается.

[62] [13, с.7] «Пространственная решетка представляет собой совокупность материальных частиц, расположенных в соответствующих точках бесконечного множества параллелепипедов – (элементарные группы, мое), которые нацело выполняют пространство, будучи равными, параллельно ориентированными и смежными по целым граням., Рис. 1»

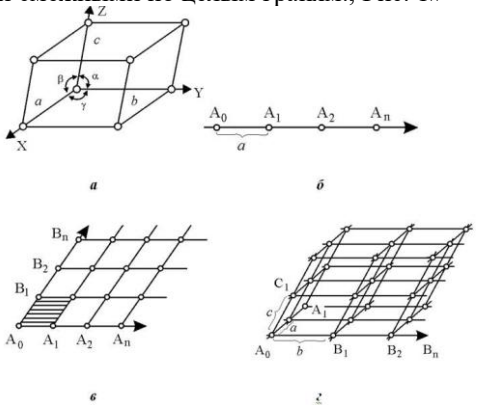


Рис. 1 а) элементарная ячейка (элементарная группа – мое); б) ряд пространственной решетки (узлы A_0-A_n); в) плоская решетка (трансляция плоской элементарной группы – мое); г) пространственная решетка (трансляция пространственной элементарной группы – мое).

Там же с. 6 «Элементарная ячейка – элементарный параллелепипед – (элементарная группа – мое), закономерная повторяемость которого образует пространственную решетку, Рис. 1а.

существование больших алмазных кристаллов.

2. Связность, трансляция, объединение элементарной формы - кристалла железа определяет существование больших железных образований.

3. Связность, трансляция, объединение элементарной формы - кристалла золота определяет существование золотых самородков.

4. Связность, трансляция, объединение элементарной формы - кристалла $NaCl$ определяет существование больших образований, кристаллов каменной соли.

2.14. Группа действий на форме и элементах формы. Сохранение существования формы и элементов формы:

Пусть $\exists\left(\Lambda \supseteq (\alpha);\varnothing\right)$ и $\exists Gr_{\delta}\Lambda$, где Gr_{δ} - группа действий[63] С учетом свойств группы действий существование формы и элементов формы не изменяется - $\exists\left(\Lambda,(\alpha)\right) = Const\Big|_{Gr_{\delta}\Lambda}$.

Аналогично, действие группы на элементы формы $\exists Gr_{\delta}(\alpha)\Big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$ определяет сохранение элементов формы - $\exists\left(\Lambda,(\alpha)\right) = Const\Big|_{Gr_{\delta}(\alpha)}$

Рассмотренное здесь действие группы действий на форму и элементы формы распространяется для любую произвольную форму.

2.15. Цикл действий на форме и связности. Закон сохранения, изменения и развития объектов:

Цикл действий на форме и связности рассмотрим на примере формы первого ранга и распространим полученный результат на форму произвольного ранга.

2.15.1. При действии на действительной форме:

Пусть $\exists\left(\Lambda \supseteq (\alpha);\varnothing\right);\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}$ и $\exists Cr_{\delta}\Lambda$, где Cr_{δ} - цикл действий. С учетом существовании действия на форме и элементах формы цикл действий на форме определяется как $Cr_{\delta}\Lambda = \Lambda' + \Lambda_{\mathrm{I}}$, где Λ' есть изменение формы, Λ_{I} изменение формы, определяемое связностью элементов и формы - $\Lambda\mathrm{I}(\alpha)$.

С другой стороны, поскольку действие на связности определяет изменение формы, то действие на связности определяется как $Cr_{\delta}\mathrm{I} = -\operatorname{var}\Lambda$, где $\operatorname{var}\Lambda$ - изменение формы при действии на связности[64].

Объединяя действие на форме и связности, имеем систему уравнений, определяющую сохранение и изменение формы

$$\begin{cases} Cr_{\delta}\Lambda = \Lambda' + \Lambda_{\mathrm{I}}; \\ Cr_{\delta}\mathrm{I} = -\operatorname{var}\Lambda. \end{cases}$$

[63] Группу действий и свойства группы см. [7].

[64] Забегая несколько вперед, отметим, что действие на связности определяет развитие формы во времени.

Знак минус в выражении $Cr_\delta \mathrm{I} = -\mathrm{var}\,\Lambda$ есть следствие закона последовательного возрастания порядковых чисел при действии на объекте[65].

2.15.2. При действии на мнимой форме:

Пусть $\exists\left(\Lambda \supseteq (\alpha);\varnothing\right);(\alpha)\exists Vld, \exists_{Vld}$ и $\exists Cr_\delta(\alpha)$. С учетом существовании действия на форме и элементах формы уравнения, определенные в п. 2.15.1, принимают вид

$$\begin{cases} Cr_\delta(\alpha) = (\alpha') + \Lambda_1; \\ Cr_\delta \mathrm{I} = -\mathrm{var}\,\Lambda. \end{cases}$$

Очевидно, уравнения, определенные в п. 2.15, без ограничения общности распространяются на любую произвольную естественную форму, любого ранга, и, в общем случае, действуют в качестве законов сохранения, изменения и развития объектов.

3. База. Законы размножения[66][67]:

3.1. База. Определение:

Пусть $\exists\Lambda; \Lambda\exists Vld, \exists_{Vld}$[68] и $\exists\delta$ такой, что $\delta\Lambda = \Lambda' + \alpha'; (\Lambda', \alpha')\exists Vld, \exists_{Vld}\big|_{(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)}$, тогда основной объект[69] есть база, базовый объект - $\Lambda = Base$, где $Base$ - квантор базы; $\alpha' = Elm$ - элемент, выделенный из базы; $\delta\Lambda$ - действие, определяющее выделения элементов[70][71].

---

[65] Закон последовательного возрастания порядковых чисел при действии на объекте см. [7].

[66] В [8] основание определяется как существование объектов, не изменяющихся при действии на объекте. В противоположность основанию, база определяется через выделение объектов. Различие основания и базы есть следствие различия в существовании основного и производного объектов.
Причина, по которой «база» выделяется в отдельное рассмотрение, – действие законов размножения.

[67] В данной работе размножение в отличии от размножения, например, в биологии, понимаемого как воспроизводство вида, особей вида, повторения особями видовых признаков.
[5, с.12] «…размножение: последовательное воспроизведение новых особей данного вида», «…новый организм возникает в результате слияния генетического материала…гамет..») - есть изменение числа существующих объектов, определяемого действием на базе. В этом смысле, законы размножения, формулируемые в данной работе, распространяются на любые, и не только биологические, естественно существующие объекты, например, изменение, увеличение числа звезд в галактике есть размножение звезд; изменение, увеличение планет в звездной системе есть размножение планет и т.д.

[68] В [8] и в данной статье квантором λ обозначена форма. В данной части статьи квантором λ также обозначается база - форма, на которой определено только выделение элементов. Обратное утверждение: что каждая форма есть база, в общем случае не верно, т.к., например, может существовать вырожденная форма без элементов.

[69] Основной и производный объекты см. [6].

[70] Термин «выделение» в связи со своей нейтральностью к способу размножения лучше определяет действие на базе по сравнению с термином «размножение» - умножение, «репродукция» - выделение биологических объектов и может употребляться для обозначения любого произвольного выделения.
Поскольку в естествознании употребляются термины размножение, репродукция и т.д., то употребление данных терминов допустимо, если это не приводит к противоречию.

[71] База есть форма, на которой определено только выделение элементов.
Выделение базы в самостоятельное существование определяется значимостью законов выделения, размножения для естествознания.

С учетом того, что «до» действия72 на базе - $\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'\left|\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}\right.$ и «после» действия на базе - $(\Lambda',\alpha')\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)}\right.$ объекты существуют в действительности73, то действие на базе определяет выделение элементов формы в действительное существование - $(\Lambda',\alpha')\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'}\right.$, и $\alpha'\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)}\right.$ по отношению к действительно существующей форме $\Lambda'\exists Vld,\exists_{Vld}$ есть новый действительно существующий объект.

3.2. Соглашение о связности выделенных элементов. Ограничение на выделения элементов и существование базы:

1. При действии на базе $\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha';(\Lambda',\alpha')\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)}\right.$ выделенные из базы элементы α' существуют независимо от базы и не образуют с базой связности - $(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)$.

2. Выделенные из базы элементы $\forall\alpha',(\alpha')$ существуют независимо друг от друга и не образуют связности - $(\alpha')=\alpha'_i+\alpha'_j+\text{K}+\alpha'_k$.

3. При действии на выделенных из базы элементах не выделяются новые элементы.

4. Здесь и далее, если не определено иное, рассматривается полная база $\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing$.

3.3. Действие на базе и выделенных из базы элементах:

Пусть $\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha';(\Lambda',\alpha')\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)}\right.$. Пусть далее, $\exists\delta_1(\Lambda',\alpha')$. С учетом независимости базы и выделенных из базы элементов и отсутствия связности выделенных элементов действие на элементах базы определяется тождеством74 - $\forall\delta,(\delta)(\alpha')\equiv(\alpha')$. Отсюда, действие на базе и выделенных из базы элементах определяется как $\delta_1(\Lambda',\alpha')=\Lambda'_1+\alpha'_1\left|_{\alpha'_1=Rslt(\delta\alpha'),\{\Lambda'_1\}=Rslt(\delta\Lambda')}\right.$.

3.4. Интервал и границы75 при действии на базе:

3.4.1. Существование границ. Верхняя грань базы - $\sup\Lambda$:

Пусть $\exists(Base\Lambda)$ и $\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha';(\Lambda',\alpha')\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\Lambda'+\alpha')=Rslt(\delta\Lambda)}\right.$. Поскольку база есть форма, для которой определено выделение элементов см. п. 3.1, и «до» действия на базе база полна, см. п. 2, $\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'\left|\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld};\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing\right.$, то, следовательно, база ограничена, и $\sup\Lambda\left|\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld};\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing\right.$. Очевидно, существование верней грани базы определяется тождеством - $\delta(\sup\Lambda)=(\equiv)\left|_{\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing;\delta\Lambda=\Lambda}\right.$.

---

[72] Действие «до»/«после» см. [7].
[73] Отношение объектов к действительности см. [8].
[74] Тождество и его свойство см.[6].
[75] Интервал и границы см. [7].

Если $\exists(\sup\Lambda,\inf\Lambda)\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha';\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$, то база полностью ограничена.

Здесь и далее, если не оговорено иное, рассматривается полностью ограниченная база.

3.4.2. Нижняя грань - $\inf\Lambda$. Исчерпание базы:

Поскольку на базе определено только выделение элементов, то нижняя грань совпадает с отсутствием в базе элементов, равно, полным выделением элементов базы в действительное существование $\Lambda\supseteq\varnothing;(\alpha')\exists Vld,\exists_{Vld}\big|_{\inf\Lambda}$.Существование нижней грани и действие на нижней грани определяется тождеством $\delta(\inf\Lambda)\equiv\Lambda+(\alpha')=Const\big|_{(\alpha')=Rslt(\delta\Lambda);(\alpha')\exists Vld,\exists;\Lambda\supseteq\varnothing_{Vld}}$.

Отсутствие выделения из базы элементов $\delta(\inf\Lambda)\equiv\Lambda+(\alpha')=Const\big|_{(\alpha')=Rslt(\delta\Lambda);(\alpha')\exists Vld,\exists;\Lambda\supseteq\varnothing_{Vld}}$ определяет существование исчерпанной или вырожденной базы.

3.4.3. Лемма: эквивалентность верхней/нижней грани и наименьшего/наибольшего числа выделенных из базы элементов

В [7] были определены порядковые числа. Здесь применим порядковые числа к существованию базы[76].

Утверждение: $\exists\sup\Lambda:\ \exists№_{\alpha'\min};\exists\operatorname{int}\Lambda:\ \exists№_{\alpha'\max}$, где $№_{\alpha'\min};№_{\alpha'\max}$ - наименьшее/наибольшее число выделенных из базы элементов.

Доказательство:

Доказательство сразу следует из свойств порядковых чисел и тождества[77].

3.4.4. Интервал действий при действии на базе[78]. Интервал действий и результатов действий:

Поскольку для базы $\exists(\sup\Lambda,\inf\Lambda)\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'}$, то, следовательно, при действии на базе определен интервал действий на базе - $((\delta\Lambda)=(\Lambda'+\alpha'))$, и интервал действий и результатов действий - $(\delta\Lambda);(\Lambda'+\alpha')$, где $(\delta\Lambda);(\Lambda'+\alpha')$ есть, соответственно, интервал действий и результатов действий при действии на базе

3.4.5. Замыкание и цикл действий при действии на базе[79]:

Поскольку $\sup\Lambda,\inf\Lambda=(\equiv)\big|_{\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$, то следовательно, действие на базе замкнуто - $(\sup\Lambda=\inf\Lambda)=(\equiv)\big|_{\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$, и в интервале нижняя/верхняя грань при действий на базе существует цикл действий - $\exists Cr_\delta(\delta)\Lambda$ и результатов действий $\exists Cr_R(\Lambda',\alpha')$, где Cr_δ,Cr_R есть, соответственно, квантор цикла

[76] Порядковые числа см. [7].
[77] Свойства тождества см. [6]. Свойства порядковых чисел см. [7].
[78] Интервал и его свойства см. [7].
[79] Замыкание действий и цикл действий см. [7].

действий и результатов действий.

3.5. Теорема: эквивалентность цикла действий, результатов действий и тождества при действии на базе

Утверждение: $\exists\left(Cr_{\delta}\left(\delta\right)\Lambda;Cr_{R}\left(\Lambda',\alpha'\right)\right)=\left(\equiv\right)$.

Доказательство:

Доказательство аналогично доказательству теоремы 2.2.4.2 в [7], поэтому здесь не приводится.

3.6. Порядок существования объектов и действий[80] при действии на базе:

Пусть $\exists\Lambda\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$ и $\exists\left(\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'\right);\left(\Lambda';\alpha'\right)\exists Vld,\exists_{Vld}$. Очевидно, порядок существования объектов и действий при действии на базе определяется как $\Lambda\,\mathrm{p}\;\delta\Lambda\,\mathrm{p}\;\left(\Lambda'+\alpha'\right)\big|_{\left(\Lambda'+\alpha'\right)=Rslt\left(\delta\Lambda\right)}$.

3.7. Модус и принцип[81] существования базы и элементов базы:

3.7.1. Модус и принцип существования базы и элементов базы. Определение:

Если $\exists\left(Base\Lambda\right);\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld};\Lambda\supseteq\left(\alpha\right),\varnothing$, то $Mo\Lambda=Vld;\Lambda\exists\mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle}$, где Mo - квантор модуса, $\mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle}$ - квантор принципа единицы.

Пусть далее, $\exists\left(\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'\right);\left(\Lambda'+\alpha'\right)\exists Vld,\exists_{Vld}$, тогда $Mo\left(\Lambda',\alpha'\right)=Vld$, и $\Lambda'\exists\mathrm{Pr}_{\langle 1\rangle};\left(\alpha'\right)\exists\mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}$, где $\mathrm{Pr}_{\langle -1\rangle}$ - квантор принципа множества.

3.7.2. Теорема: эквивалентность действия на базе и модусе элементов базы. Изменение модуса элементов базы при действии на базе. Сохранение модуса базы при действии на базе

Утверждение: $\delta\left(Base\Lambda\right):\ \delta Mo\left(\alpha\right)\big|_{\Lambda\supseteq\forall\alpha,(\alpha);\varnothing}$.

Доказательство:

Пусть $\exists\left(Base\Lambda\right)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$, тогда «до»[82] действия на базе все элементы включены в базу «до» действия на базе все элементы включены в базу, и база полна - $\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'\big|\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld};\Lambda\supseteq\left(\alpha\right),\varnothing\Rightarrow Mo\Lambda=Vld$, то, следовательно, $\left(\forall\alpha,(\alpha)\right)\exists\mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}\big|_{\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}}$. С учетом того, что $Mo\left(\Lambda;\left(\forall\alpha',\alpha'\right)\right)=Vld\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'+(\alpha')}$, и $\left(\forall\alpha',\{\alpha'\}\right)\exists Vld,\exists_{Vld}\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'+(\alpha')}$ есть новый действительно существующий объект[83], то это и доказывает первоначальное утверждение.

Верно и обратно: действие на модусе элементов базы эквивалентно действию на базе - $\delta Mo\left(\alpha\right):\ \delta\left(Base\Lambda\right)\big|_{\Lambda\supseteq\forall\alpha,(\alpha);\varnothing}$.

---

[80] Порядок существования объектов и действий при действии на объекте см. [7].
[81] Модус и принцип существования объектов и действий см. [8].
[82] Существование объектов и действий «до»/«после» см. [7].
[83] Отношение объектов и действий к действительности см. [8].

Очевидно, $Mo\Lambda = Const; Mo(\alpha) = \text{var}\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'+(\alpha');\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$.

3.8. Теорема: независимость действия непосредственно на базе от действия на модусе элементов базы, сохранение модуса базы

Утверждение: $\delta\Lambda\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing} = \delta_\Lambda\Lambda + \delta_{Mo(\alpha)}Mo(\alpha)\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha);\varnothing}$, где $\delta_\Lambda, \delta_{Mo(\alpha)}$ есть, соответственно, действие непосредственно на базе и модусе элементов базы.

Доказательство:

Доказательство сразу следует из определения действия на базе и эквивалентности действия на базе и модусе элементов базы.

3.9. Теорема: сохранение принципа существования элементов базы и непосредственно базы при действии на базе

Утверждение: $\Pr(\Lambda';\alpha') = Const\big|_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'}$.

Доказательство:

Доказательство сразу следует из принципа существования элементов и базы при действии на базе, п. 3.7.1.

3.10. Теорема: соответствие базы и основания[84] при действии непосредственно на базе

Утверждение: $Base\Lambda = Fund\big|_{\delta_\Lambda\Lambda=\Lambda'}$, где $Fund$ - квантор-указатель основания, δ_Λ - действие на базе.

Доказательство:

Доказательство очевидно, и здесь не приводится.

3.11. Аналогия действий и подобие объектов при действии на базе[85]:

В [8] была определена аналогичные действия. Здесь, используя понятие аналогии, определим подобие объектов при действии на базе.

Пусть $\exists\left(\delta\Lambda = \Lambda' + (\alpha')\right)$ и $\forall\alpha'_i,(\alpha') = \forall\alpha'_j,(\alpha') = \alpha'\big|_{i\neq j}$, тогда действия аналогичны - $\left(\forall\delta_i,(\delta)\right)\Lambda = \left(\forall\delta_j,(\delta)\right)\Lambda = \left(\forall\delta,(\delta)\right)\Lambda\big|_{i\neq j} = Analog$, где $Analog$ - квантор-указатель аналогии действий, а объекты подобны - $\forall\alpha'_i,(\alpha') = \forall\alpha'_j,(\alpha') = \alpha'\big|_{i\neq j}$.

3.12. Явление и сущность при действии на базе[86]:

---

[84] Действие на основании см. [8].

[85] Аналогия и подобие при кажущемся сходстве – различные понятия: аналогия определяет действие, подобие определяет объекты. Смешение понятий недопустимо. Покажем это на примере.

Пример:

1. Все кошачьи независимо от размеров особей подобны. Подобны земноводные, псовые, приматы и т.д. Подобие лежит в основании естественной природной классификации объектов.
2. Аналогия лежит в основании обучения видов, существующих на базе рефлекса: детеныш, повторяя за матерью определенные действия, действует аналогично. Аналогия – повторение действий при обучении определяется подобием обучаемого и учителя.
3. Нагрев объекта тепловой, световой или электрической энергией аналогичен.

[86] Явление и сущность см. [8].

Не всякое действие на объекте есть явление. Явление существует только при действии на модусе, изменяющем модус объекта. Если модус объекта не изменяется, то данное действие не образует явления.

В [8] были определены явление и сущность. Здесь расширим данные понятия с учетом действия на базе.

Пусть $\exists\left(\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing\right);\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}$ и $\exists\left(\delta\Lambda=\delta\Lambda+\delta Mo(\alpha)\right)$. С учетом того, что «до» действия на базе $_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'}\left|\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}\right.$ все элементы включены в базу $_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'}\left|\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing;\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}\right.$ и $\Lambda\exists Vld,\exists_{Vld}$, то $_{\delta\Lambda=\Lambda'+\alpha'}\left|\left(\forall\alpha,(\alpha)\right)\exists\mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}\right.$, а «после» действия на базе выделенные элементы существуют в действительности, $\left(\forall\alpha',(\alpha')\right)\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\forall\alpha',(\alpha'))=Rslt(\delta Mo(\alpha))}\right.$, то выделение из базы элементов есть явление – $\left(\forall\alpha',(\alpha')\right)\exists Vld,\exists_{Vld}\left|_{(\forall\alpha',(\alpha'))=Rslt(\delta Mo(\alpha))}=Phenomenon\right.$, а действие, определяющее выделение элементов, - сущность - $\delta Mo\left(\forall\alpha,(\alpha)\right)\Big|_{\left(\Lambda';(\forall\alpha',(\alpha'))\exists Vld,\exists_{Vld};(\forall\alpha',(\alpha'))=Rslt(\delta Mo(\alpha))\right.}=Essence$.

3.13. Законы выделения из базы элементов:

3.13.1. Последовательное выделение из базы элементов. Сложение элементов87:

Последовательность выделения из базы элементов рассмотрим на примере прямой возрастающей последовательности действий на базе и распространим полученный результат на произвольную последовательность действий на базе88.

Пусть $\exists(Base\Lambda)$ и существует последовательность действий на базе с порядком

$$\left(\delta_1\Lambda=\Lambda'_1+(\alpha'_1)\right)\mathrm{p}\left(\delta_2\Lambda'_1=\Lambda'_2+(\alpha'_2)\right),\mathrm{p}\left(\delta_3\Lambda'_2=\Lambda'_3+(\alpha'_3)\right)\mathrm{p}\ \mathrm{K}\ \mathrm{p}\left(\delta_n\Lambda_{n-1}=\Lambda'_n+(\alpha'_n)\right).$$

Явный вид каждого последовательного действия на базе есть

$$\delta_1\Lambda_0=\Lambda'_1+(\alpha'_1);$$
$$\delta_2\Lambda'_1=\Lambda'_2+(\alpha'_2);$$
$$\delta_3\Lambda'_2=\Lambda'_3+(\alpha'_3);$$
$$\mathrm{M}$$
$$\delta_n\Lambda_{n-1}=\Lambda'_n+(\alpha'_n).$$

Результат действия непосредственно на базе при первом действии на базе есть $\delta_1\Lambda_0=\Lambda'_1+(\alpha'_1)\Rightarrow\Lambda'_1=\delta_1\Lambda_0-(\alpha'_1)$. Подставляя данное значение результата во второе действие на базе, имеем $\delta_2\left(\delta_1\Lambda_1-(\alpha'_1)\right)=\Lambda'_2+(\alpha'_2)$.

Пример:

1. Выделение свободного натрия и хлора при разложении кристалла соли $NaCl$ есть явление, т.к. натрий и хлор при существовании соли существуют мнимо, имеют мнимое существование.
2. Выделение кристаллов железа из куска железной руды не образует явления, т.к. кристаллы железа в куске руды имеют действительное существование.

[87] Порядок действий на объекте см. [7].
Порядок действий при действии на основании см. [8].
[88] Ориентацию последовательности действий см. [7].

Раскрывая скобки и группируя действие и результат, имеем $\delta_2\delta_1\Lambda_1-\delta_2(\alpha_1')=\Lambda_2'+(\alpha_2')\Rightarrow\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_2'+(\alpha_2')+\delta_2(\alpha_1')$.

С учетом отсутствия выделение объектов из новых элементов, полагая $\delta_2(\alpha_1')\equiv(\alpha_1')$, окончательно имеем $\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_2'+(\alpha_1')+(\alpha_2')$.

Аналогично, для второго результата действия на базе $\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_2'+(\alpha_1')+(\alpha_2')\Rightarrow\Lambda_2'=\delta_2\delta_1\Lambda_0-(\alpha_1')-(\alpha_2')$. Подставляя полученный результат в третье действие на базе, раскрывая скобки и группируя действие и результат, имеем

$$\delta_3\Lambda_2'=\Lambda_3'+(\alpha_3')\Rightarrow\delta_3(\delta_2\delta_1\Lambda_0-(\alpha_1')-(\alpha_2'))=\Lambda_3'+(\alpha_3')\Rightarrow\delta_3\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_3'+(\alpha_1')+(\alpha_2')+(\alpha_3')$$

.

Проводя аналогичные действия для каждого последующего результата действия непосредственно на базе имеем последовательность действий на базе

$$\delta_1\Lambda_0=\Lambda_1'+(\alpha_1');$$
$$\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_2'+(\alpha_1')+(\alpha_2');$$
$$\delta_3\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_3'+(\alpha_1')+(\alpha_2')+(\alpha_3');$$
$$\delta_4\delta_3\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_3'+(\alpha_1')+(\alpha_2')+(\alpha_3')+(\alpha_4');$$

М

$$\delta_n\delta_{n-1}\text{K}\,\delta_4\delta_3\delta_2\delta_1\Lambda_0=\Lambda_n'+(\alpha_1')+(\alpha_2')+(\alpha_3')+(\alpha_4')+\text{K}+(\alpha_n')+(\alpha_{n-1}').$$

С учетом рекуррентности полученных выражений, переходя к индексной форме записи, для произвольного i-того действия на базе, упорядочивая выделенные элементы по порядку возрастания, имеем $\delta_{123\text{K}n}\Lambda_0=\Lambda_n'+(\alpha_1')+(\alpha_2')+(\alpha_3')+\text{K}+(\alpha_n')$. В полученном выражении, переходя к сумме $(\alpha_1')+(\alpha_2')+(\alpha_3')+\text{K}+(\alpha_n')=\sum_{(i)}(\alpha_i'),i=1,2,3,\text{K},n$, для произвольного i-того действия на базе окончательно имеем $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda_i'+\sum_{(i)}(\alpha_i'),i=1,2,3,\text{K},n$, где i - соответствующее порядковое число89.

Выражение $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda_i'+\sum_{(i)}(\alpha_i'),i=1,2,3,\text{K},n$ определяет сложение выделенных элементов. В общем случае $(\alpha_i')\neq(\alpha_j')$.

С учетом суммы, очевидно, выражение $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda_i'+\sum_{(i)}(\alpha_i'),i=1,2,3,\text{K},n$ распространяется на любую произвольную последовательность действий на базе.

3.13.2. Закон сохранения базы при действии на базе. Соответствие базы и основания:

[89] Порядковые числа см. [7].

$\Lambda_0 = Const\Big|_{\left(\forall\delta_{(i)},\delta\right)\Lambda_0=\Lambda_i'+\sum\limits_{(i)}(\alpha_i'),i=1,2,3,\mathrm{K},n}$

Выражение определяет сохранение базы при действии на базе и соответствие основания90 и базы при действии на базе.

3.13.3. Закон последовательного возрастания числа элементов при последовательном выделении из базы элементов91:

$$\delta_{(i)}\Lambda_1 = \Lambda_i' + \sum_{(i)}(\alpha_i'), i = 1,2,3,\mathrm{K}\ ,n$$

Выражение определяет закон последовательного возрастания числа элементов при последовательном действии на базе.

С учетом суммы данный закон распространяется на любую произвольную последовательность действий на базе.

3.13.4. Неупорядоченное выделение из базы элементов:

Пусть $\exists\left(\delta\Lambda_0 = \Lambda' + \left(\alpha'\right)\right), \left(\Lambda' + \left(\alpha'\right)\right)\exists Vld, \exists_{Vld}$ и $\forall\alpha_i', \left(\alpha'\right)\mathrm{p\ f}\ \ \forall\alpha_j', \left(\alpha'\right); i \neq j$, тогда для данного выделения элементов порядок не определен и выделение не упорядочено.

Данное выделение не ориентировано.

3.13.5. Одновременное выделение из базы всех элементов92:

Пусть $\exists\delta\Lambda_0 = \Lambda' + \left(\alpha'\right)\Big|_{\Lambda_0\supseteq(\alpha);\varnothing}$ и «после» действия93 $\delta\Lambda_0$ любое действие на базе есть тождество $\left(\forall\delta_i\left(\delta\right)\right)\delta\Lambda_0 = \left(\Lambda' + \left(\alpha'\right)\right) = Const\Big|_{\left(\forall\delta_i(\delta)\right)\mathrm{f}\ \delta}$. Поскольку на базе определено только выделение элементов, и после $\left(\forall\delta_i\left(\delta\right)\right)\mathrm{f}\ \ \delta$ выделение отсутствует, то при действии базе $\exists\delta\Lambda_0 = \Lambda' + \left(\alpha'\right)\Big|_{\Lambda_0\supseteq(\alpha);\varnothing}$ все элементы выделены из базы, и база исчерпана.

Определим данное выделение элементов из базы как одновременное. Данное выделение не ориентировано.

3.13.6. Выделение подобных элементов при последовательном выделении элементов. Умножение элементов94:

3.13.6.1. УМНОЖЕНИЕ ЭЛЕМЕНТОВ:

Пусть существует последовательное выделение $\delta_{(i)}\Lambda_0 = \Lambda_i' + \sum\limits_{(i)}(\alpha_i'); i = 1,2,3,\mathrm{K}\ ,n$ и $\forall\alpha_i', \left(\alpha'\right) = \forall\alpha_j', \left(\alpha'\right) = \alpha', \left(\alpha'\right)$, тогда выделенные из базы элементы подобны. С учетом подобия выражение для последовательного выделения из базы элементов приводится к виду $\delta_{(i)}\Lambda_0 = \Lambda_i' + i\alpha; i = 1,2,3,\mathrm{K}\ ,n$*, где i - коэффициент умножения, совпадающий

---

[90] Основание и его свойства см. [8].

[91] Данный закон распространяются на последовательное размножение любых природных объектов, включая, физические, химические, биологические и т.д. объекты.

[92] Поскольку понятие времени еще не определено, то здесь данное понятие используется в своем естественном значении.

[93] Действие «до»/«после» см. [7].

[94] Собственно, умножение и определяет размножение элементов.

с соответствующим порядковым числом выделенных элементов.

$$\forall\delta_i,(\delta)=\delta=Analog;\forall\Lambda'_i,(\Lambda')=\Lambda'_0,(\Lambda')\big|_{\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda'_i+\sum\limits_{(i)}(\alpha'_i)}$$

Если , то с учетом аналогии действий95 выражение (*) приводится к виду $i\delta\Lambda_0=i\Lambda'_0+i\alpha;i=1,2,3,\text{K},n$

3.13.6.2. ВОЗВЕДЕНИЕ В СТЕПЕНЬ:

Пусть существует последовательное выделение $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda'_i+\sum\limits_{(i)}(\alpha'_i);i=1,2,3,\text{K},n$ и $\forall\alpha'_i,(\alpha')=\forall\alpha'_j,(\alpha')=\alpha',(\alpha')$ и $\alpha',(\alpha')=(\alpha'_k),(\alpha')$, где $k=Const$ - порядковое число выделенных элементов, тогда последовательность выделенных элементов приводится к степень $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda'_i+(\alpha_k)^i;i=1,2,3,\text{K},n$.

3.13.7. Интервал размножения96:

Пусть существует последовательное выделение из базы элементов $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda'_i+\sum\limits_{(i)}(\alpha'_i),i=1,2,3,\text{K},n$. С учетом того, что для базы определены границы - $\exists(\sup\Lambda,\inf\Lambda)\big|_{\Lambda\supseteq(\forall\alpha,(\alpha));\varnothing}$ и $\delta(\sup\Lambda)\equiv\Lambda\big|_{\Lambda\supseteq(\alpha),\varnothing;\delta\Lambda=\Lambda'};\delta(\inf\Lambda)\equiv\Lambda+(\alpha')=Const\big|_{(\alpha')=Rslt(\delta\Lambda);(\alpha')\exists Vld,\exists;\Lambda\supseteq\varnothing_{Vld}}$,

то при последовательном выделении из базы выделенные элементы образуют интервал с порядком, совпадающим с порядком исходной последовательности действий на базе. Пропуская промежуточные действия интервал выделенных из базы элементов определяется как $(\alpha'_1),(\alpha'_2),(\alpha'_3),\text{K},(\alpha'_n)$

Для последовательного прямого выделения из базы элементов порядок интервала выделенных элементов определяется как

$$\begin{cases}(\alpha'_1),(\alpha'_2),(\alpha'_3),\text{K},(\alpha'_n);\\(\alpha'_1)\text{p}\,(\alpha'_2)\text{p}\,(\alpha'_3)\text{p K p}\,(\alpha'_n).\end{cases}$$

3.13.8. Порядковые числа интервала выделенных из базы элементов:

Поскольку порядковые числа были подробно рассмотрены в [7], то здесь порядковые числа последовательности выделенных элементов рассматриваются конспективно на примере прямой возрастающей последовательности выделенных элементов.

Пусть существует последовательность выделенных элементов с порядком

$$\begin{cases}(\alpha'_1),(\alpha'_2),(\alpha'_3),\text{K},(\alpha'_n);\\(\alpha'_1)\text{p}\,(\alpha'_2)\text{p}\,(\alpha'_3)\text{p K p}\,(\alpha'_n).\end{cases}$$

---

[95] Аналогию действий см. [8].

[96] Забегая несколько вперед, отметим, что выделение действительных элементов определяет существование пространства. Свойства пространства определяются количеством и порядком выделенных элементов.

Если число выделенных элементов с порядковым номером выделенных элементов, то такой последовательности соответствует последовательность порядковых чисел с порядком

$$\begin{cases} №_1^1, №_2^2, №_3^2, \text{K}, №_n^n; \\ №_1^1 \text{ р } №_2^2 \text{ р } №_3^2 \text{ р K р } №_n^n; \end{cases}$$

где верхний индекс порядкового числа - $№^i$ соответствует порядковому номеру элемента в последовательности выделенных элементов; нижний индекс порядкового числа - $№_i$ соответствует порядковому числу выделенных элементов в последовательности выделенных элементов

В общем случае порядковый номер не совпадает с порядковым числом - $№^i \neq №_j; i \neq j$.

Если выделенные элементы подобны $\forall \alpha_i', (\alpha') = \forall \alpha_j', (\alpha') = \alpha', (\alpha')$, то количество выделенных при каждом произвольном действии на базе элементов данной последовательности определяется как $\alpha_i'(\alpha') = \alpha №_j$, где $i = №^i$ - порядковый номер выделенного элемента, $№_j$ - число выделенных из базы элементов.

3.14. Изменение числа элементов в базе при размножении:

Изменение числа элементов в базе рассмотрим на примере прямого последовательного выделения элементов и распространим полученный результат на произвольное выделение.

Пусть произвольное выделение из базы определяется как $\delta_{(i)}\Lambda_0 = \Lambda_i' + \sum_{(i)}(\alpha_i'), i = 1,2,3,\text{K}, n$. С учетом существования границ при действии на базе «до» $\delta(\sup\Lambda) \equiv \Lambda\big|_{\Lambda \supseteq (\alpha), \varnothing; \delta\Lambda = \Lambda'}$ база существует как полная, включающая все элементы - $\Lambda \supseteq (\alpha), \varnothing; \delta\Lambda = \Lambda'\big|_{\sup\Lambda}$, и «после» $\delta(\inf\Lambda) \equiv \Lambda + (\alpha') = Const\big|_{(\alpha') = Rslt(\delta\Lambda); (\alpha') \exists Vld, \exists; \Lambda \supseteq \varnothing_{Vld}}$ - как исчерпанная, вырожденная база, базе без элементов - $\Lambda \supseteq \varnothing; (\alpha') \exists Vld, \exists_{Vld}\big|_{\inf\Lambda}$.

Существование базы «до»/«после» соответствующей границы определяет изменение числа элементов, включенных в базу, при действии на базе.

С учетом того, что действие, определяющее выделение элементов в действительное существование, есть действие на модусе[97] элементов - $\delta Mo(\alpha)$, и действие на модусе только изменяет существование объектов, то, следовательно, число выделенных элементов совпадает с числом элементов, на модусе которых существует действие. Отсюда, определяя число включенных в базу элементов при некотором произвольном выделении как

[97] Модус и действие на модусе см. [8].

$(\alpha_i)\big|_{\Lambda\supset(\alpha_i)}$ и число выделенных из базы элементов как $\delta_j\Lambda=\Lambda'_j+(\alpha'_j)$, число включенных в базу элементов после выделения определяется как разность $\Delta_\alpha=(\alpha_i)-(\alpha_j)\big|_{\Lambda\supset(\alpha_i),(\alpha_j)}$, где (α_j) - элементы, на модусе которых существует действие, определяющее выделение элементов в действительное существование.

Существенно, что элементы разности $(\alpha_i),(\alpha_j)\big|_{\Lambda\supset(\alpha_i),(\alpha_j)}$ и разность Δ_α существуют мнимо - $((\alpha_i),(\alpha_j));\Delta_\alpha\exists\mathrm{Im},\exists_{\mathrm{Im}}\big|_{\Lambda\supset(\alpha_i),(\alpha_j)}$. В действительности существует $(\Lambda'_j;(\alpha'_j))\exists Vld,\exists_{Vld}$.

Очевидно, при существовании порядка при выделении из базы элементов для мнимо существующих элементов может быть определен порядок, интервал и границы, и для интервала определены собственные порядковые числа.

3.15. Закон сохранения отношения при действии на базе:

Закон сохранения отношений при действии на базе рассмотрим на примере прямого последовательного выделения элементов и распространим полученный результат на произвольное выделение.

Пусть произвольное выделение из базы определяется как $\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda'_i+\sum_{(i)}(\alpha'_i),i=1,2,3,\mathrm{K},n$.

Отношение при действии на базе есть $\Xi=\dfrac{\Lambda'_i+\sum_{(i)}(\alpha'_i)}{\delta_{(i)}\Lambda_0},i=1,2,3,\mathrm{K},n$.

С учетом сохранения базы при действии на базе - $\Lambda_0=Const\big|_{(\forall\delta_{(i)},\delta)\Lambda_0=\Lambda'_i+\sum_{(i)}(\alpha'_i),i=1,2,3,\mathrm{K},n}$ и соответствия базы и основания при действии на базе отношение при действии на базе определяется как $\Lambda_0=\dfrac{\Lambda'_i+\sum_{(i)}(\alpha'_i)}{\delta_{(i)}}=Const;i=1,2,3,\mathrm{K},n$.

$$\Lambda_0=\frac{\Lambda'_i+\sum_{(i)}(\alpha'_i)}{\delta_{(i)}}=Const;i=1,2,3,\mathrm{K},n$$

Выражение определяет закон сохранения отношения при действии на базе.

Очевидно, действие закона распространяется на любое произвольное действие на базе.

3.16. Приведение действия на базе к действию на результате.

***Исключение основного объекта**98:*

Пусть $\exists\delta_{(i)}\Lambda_0=\Lambda'_i+(\alpha')_i$. Отношение при действии на базе есть $\Lambda_0=\frac{\Lambda'_i+(\alpha')_i}{\delta_{(i)}}=Const$. Распределенная форма отношения есть $1=\frac{\Lambda'_i}{\Lambda_0\delta_{(i)}}+\frac{(\alpha')_i}{\Lambda_0\delta_{(i)}}$. Введя обозначения: $\Lambda'_{Ni}=\frac{\Lambda'_i}{\Lambda_0};(\alpha')_{Ni}=\frac{(\alpha')_i}{\Lambda_0};\delta^{-1}=\frac{1}{\delta}$, где δ^{-1} есть действие, обратное99 к действию δ, окончательно имеем $\delta^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=1$.

Выражение $\delta^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=1$ определяет действие на базе, приведенное к действию на результате. Данное выражение не зависит от основного объекта и определяется только действием на результате.

Выражение $\delta^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=1$ есть приведенная форма действия на базе.

Поскольку в выражении $\delta^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=1$ отсутствует основной объект Λ_0, то приведенная форма определяет исключение основного объекта при действии на базе.

***3.17. Закон сохранения первой разности при действии на базе**100:*

Пусть $\exists\left(\delta_i^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=1;\delta_j^{-1}\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)=1\right)$, где i,j - произвольные действия.

Почленная разность действий и результатов действий есть

$$\begin{array}{r}\delta_i^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=1\\ -\\ \delta_j^{-1}\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)=1\\ \hline \delta_i^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)-\delta_j^{-1}\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)=1-1=0\end{array}$$

Отсюда $\Delta_{ij}=\delta_i^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)-\delta_j^{-1}\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)=0$.

Выражение $\Delta_{ij}=\delta_i^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)-\delta_j^{-1}\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)=0$ ** определяет закон сохранения первой разности при действии на базе.

Из (**) следует, что $\delta_i^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)=\delta_j^{-1}\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)$, и отношение первой разности при действии на базе определяется как $\frac{\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)}{\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)}=\frac{\delta_j^{-1}}{\delta_i^{-1}}$.

Если $\forall\delta_i,(\delta)=\delta=Analog;\forall\Lambda'_i,(\Lambda')=\Lambda'_0,(\Lambda');\forall\alpha'_i,(\alpha')=\forall\alpha'_j,(\alpha')=\alpha',(\alpha')$, то

---

98 Выражение $\delta^{-1}\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_N\right)=1$ позволяет определить предыдущее существование основного объекта по данному его существованию.

99 Обратное действие см. [6].

100 Первая разность и ее свойства см. [6].

выражение (**) упрощается и приводится к виду

$$\frac{\left(\Lambda'_{Ni}+(\alpha')_{Ni}\right)}{\left(\Lambda'_{Nj}+(\alpha')_{Nj}\right)}=\frac{\delta_j^{-1}}{\delta_i^{-1}}\Rightarrow\frac{\left(i\Lambda'_{0N}+i(\alpha')_N\right)}{\left(j\Lambda'_{N0}+j(\alpha')_N\right)}=\frac{j\delta_0^{-1}}{i\delta_0^{-1}}\Rightarrow\frac{\left(\Lambda'_{0N}+(\alpha')_N\right)}{\left(\Lambda'_{N0}+(\alpha')_N\right)}=\frac{\delta_0^{-1}}{\delta_0^{-1}}=1\Rightarrow(\equiv)$$

,

где действие единицы определяет тождество101.

Использованные источники:

1. Александров П.С. Введение в теорию множеств и общую топологию. Изд. 2-е стереотипичное. М: Едиториал УРСС, 2004. – С. 368.
2. Баженов А.В. Электродинамика и распространение радиоволн. Уч. пособие. Текст/А.В. Баженов, С.В. Малыгин. Ставрополь: СТИС, 2011. – С. 244.
3. Баскин Л.М. Этология стадных животных. М: Знание, 1986. – С.14
4. Баскин Л.М. Поведение копытных животных. М: Наука, 1976. - С. 565.
5. Гильберт С. Биология развития, с/с в 3-х томах, пер. с англ., т.1. М: Мир, 1993. - С.228.
6. Елистратов П.И., Елистратов К.П. Основные понятия и общие определения объектов и действий. [Электронный ресурс] Международный научно-практический журнал. «Форум молодых ученых». URL: http://forum-nauka.ru/_2_18__fevral_2018 (дата обращения: 25.02.2018). 2018 г.
7. Елистратов П.И., Елистратов К.П. Порядок существования объектов и действий при действии на объекте. [Электронный ресурс] Международный научно-практический журнал. «Форум молодых ученых». URL: http://forum-nauka.ru/_2_18__fevral_2018 (дата обращения: 25.02.2018). 2018 г.
8. Елистратов П.И., Елистратов К.П. Основание. Отношение объектов к действительности. [Электронный ресурс] Международный научно-практический журнал. «Форум молодых ученых». URL: http://forum-nauka.ru/_6_22__iyun_2018/ (дата обращения: 06(22).06.2018). 2018 г.
9. Жизнь животных с/с в 7 томах, 2-е изд., т. 6 Птицы. Под ред. В.Д. Ильичева, А.В. Михеева. М: Просвещение, 1986. – С. 528.
10. Кузьмичева Г.В. Основные разделы кристаллографии, уч. пособие. М: МИТХТ, 2002.-С. 80.
11. Сачков А.Л. Концепция современного естествознания: утверждение релятивистской исследовательской программы./ Уч. пособие. Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2010.-С. 40.
12. Хаусдорф Феликс. Теория множеств, пер. с нем. Под ред. и с доп. Александрова П.С. и Колмогорова А.Н. Изд. 2-е, испр. М: Едиториал, 2004. – С. 304.
13. Черкасова Т.Ю. Основы кристаллографии и минералогии: Уч. пособие. Томский политехнический университет. Томск: Томского политехнического университета, 20014. – С. 207
14. Шовен Р. Поведение животных, пер. с фр., под ред. Крушинского Л.В. М: Мир, 1972. - 288 с.

[101] Свойство единицы и тождества см. [6].

УДК 33

Еремина М.О.
студент магистратуры
Кутырев В.В.
студент магистратуры
факультет «Экономики и управления»
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
научный руководитель: Хисматуллина А.М., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нижнекамск

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРНЫМИ ЗАПАСАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПАО «НИЖНЕКАМСКШИНА»

Аннотация: в статье приводится экономический анализ управления товарными запасами на производстве ПАО «Нижнекамскшина». Товарные запасы – это часть товарного обеспечения, представляющая собой совокупность товарной массы в процессе ее движения из сферы производства к потребителю, то есть товары, находящиеся в сфере обращения. В статье представлены данные по эффективности их использования. Представлена информация о формирование запасов сырья, материалов и поддержание их на определенном уровне, а также обеспечение производственных подразделений организации.

Ключевые слова: запасы, управление запасами, производство, товарные запасы, экономический анализ.

Eremina M.O.
Kutyrev V.V.
master's students
faculty of «Economics and management»
Nizhnekamsk chemical technology institute (branch) of Kazan national research technological university
Russia, Nizhnekamsk
Scientific adviser: Hismatullina A.M.
PhD in Economics, Associate Professor

ECONOMIC ANALYSIS OF EFFECTIVENESS OF INVENTORY MANAGEMENT AT THE ENTERPRISE JSC "NIZHNEKAMSKSHINA»

Abstract: the article provides an economic analysis of inventory management in the production of PJSC "Nizhnekamskshina". Commodity stocks - a part of the commodity security, which is a set of commodity mass in the process of its movement from the sphere of production to the consumer, that is, goods in circulation. The article presents data on the effectiveness of their use. Information

on the formation of stocks of raw materials and maintaining them at a certain level, as well as providing production units of the organization.

Key words: inventory, inventory management, production, trade stock, economic analysis.

Публичное акционерное общество «Нижнекамскшина» – крупнейшее предприятие шинной промышленности. Оно занимает лидирующую позицию среди производителей шин в Российской Федерации и странах СНГ.

С 2010 года реализация шин на рынке первичной комплектации претерпела как взлеты, так и падения. 2012 год стал пиковым по объему поставок шин автозаводам.

В 2013 году объемы поставок шин на комплектацию значительно сократились за счет более низких цен конкурентов. В 2014 году ситуация на рынке оставалась прежней.

В 2015-2016 гг. отмечалось ухудшение экономической ситуации. Производство новых автомобилей за период 2014-2016 гг. упало на 29% по всем группам, а продажи новых автомобилей на 43%.

В результате сложной экономической ситуации на мировом рынке 2017 г. также оказался очень непростым, несмотря на это, поставленные перед руководством и коллективом Компании задачи по росту объемов производства и повышению эффективности труда были выполнены.

Формирование запасов сырья, материалов и поддержание их на определенном уровне, а также обеспечение производственных подразделений организации материалами, оборудованием, инструментом, запасными частями и комплектующими изделиями возлагается на отдел материально-технического обеспечения. А запасы готовой продукции формирует отдел учета готовой продукции, работ, услуг и реализации.[1]

На данном предприятии используются гибкие логистические системы, в которых доведение материального потока до потребителя осуществляется по прямым связям.

Логистическая инфраструктура завода успешно минимизирует общие логистические издержки, связанные с доставкой заказа.

С 2008 года руководством «Нижнекамскшина» было принято решение о внедрении системы производства «Канбан», позволяющая производить необходимую продукцию по мере надобности, а не заваливая склады «про запас».

По материально-производственным запасам (в том числе по объектам спецоснастки) в случае снижения их стоимости формируется резерв под снижение стоимости материальных ценностей. На сумму снижения стоимости запасов образован резерв, отнесенный на увеличение прочих расходов. При этом стоимость таких материалов отражена в бухгалтерском балансе за вычетом суммы созданного резерва под снижение стоимости материальных ценностей.

Проведя анализ бухгалтерского баланса предприятия на 31 декабря 2017г., на 31 декабря 2016г., а также ознакомившись с пояснениями и отчетами о финансовых результатах за указанные годы, можно прийти к следующим выводам.

Произошло увеличение внеоборотных активов.

Краткосрочные займы были получены Обществом в целях пополнения оборотных средств и для финансирования инвестиционного проекта «Программа развития шинного производства», и на пополнение оборотных средств.

Несмотря на то, что согласно условиям договоров, данные займы подлежат погашению в течение одного года после отчетной даты, ежегодно Общество имеет возможность пролонгации срока погашения указанных займов, что фактически имело место в 2015-2017 годах. Руководство Общества считает, что отраженные в краткосрочных обязательствах займы будут пролонгированы или рефинансированы. Чистые активы Общества были положительными. Кроме того, имеется положительное сальдо денежных потоков от текущей деятельности.[2]

Уменьшение оборотных активов, что свидетельствует о нехватке оборотных средств для закупки необходимого количества запасов.

К недостаткам относится увеличение незавершенного производства.

Запасы, не оплаченные на отчетную дату и находящиеся в залоге по договору, предприятие в период 2014-2017 гг. не имеет.

Таким образом, предприятие имеет стабильное финансовое положение, поскольку увеличилось количество внеоборотных активов и основных средств, а вот долгосрочные финансовые вложения уменьшились.

По итогам прошедшего года отмечается увеличение объемов реализации продукции ПАО «Нижнекамскшина» на российском рынке, что связано с улучшением экономической ситуации в РФ под влиянием многих факторов: отложенный спрос 2015-2016 гг., рост продаж новых автомобилей, рост производства автомобилей и пр.[3]

Анализ структуры экспорта за период 2014-2017 гг. показывает более эффективную деятельность ПАО «Нижнекамскшина» по сравнению с основными отечественными конкурентами на экспортном рынке.

Для удержания позиций ПАО «Нижнекамскшина» на рынке шинной продукции необходимо приложить усилия по обеспечению оперативного реагирования на запросы рынка и высокого качества выпускаемой продукции. Особую актуальность приобретает проведение гибкой ценовой политики с поставщиками сырья и потребителями продукции.

Использованные источники:

1. Голованов Т.И. Экономическое регулирование товарооборота торгового предприятия, - М.: Дело, 2002 г. 348 с.

2. Годовой отчет ПАО «Нижнекамскшина» за 2017, 2016, 2015, 2014, 2013 года // http://shinakama.tatneft.ru/raskritie-informatsii/ezhegodniy-otchet/?lang=ru (Дата обращения: 01.09.2018г.).

3. Бухгалтерская отчетность за 2017, 2016, 2015, 2014, 2013 года // http://shinakama.tatneft.ru/raskritie-informatsii/buhgalterskaya-otchetnost/?lang=ru (Дата обращения: 28.08.2018г.)

УДК 94(574.8)

Ешпанов В.С., доктор исторических наук
профессор
кафедра СГД
Казахский Университет Технологии и Бизнеса
Сарсембай М.В.
школа – гимназия №22, г. Астана
Юсупов Р.Р.
студент 2 курса
юридический факультет
Евразийский Гуманитарный Институт
Республика Казахстан, г. Астана

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ШУБАР-КУДУКСКОЙ ДИСТАНЦИИ ПУТИ АКТЮБИНСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ НА ЗАВЕРШАЮЩЕМ ЭТАПЕ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ (1944-1945)

Аннотация: В статье предпринята попытка рассмотреть на имеющихся архивных данных трудовую деятельность тыловых железнодорожников Шубар-Кудукской дистанции пути в завершающий этап военных испытаний. Представлен анализ работы планово-предупредительного ремонта железнодорожного полотна, раскрыты трудности преодоления простоя вагонов. Особо характеризуется график отправления поездов по расписанию. Наличие статистических данных позволило выявить среднесуточный пробег паровозов и их техническую скорость, что дает возможность оценить полный цикл трудовой деятельности работников дистанции пути.

Ключевые слова: Великая Отечественная война, железнодорожники, дистанция пути, трудовая деятельность, тыл.

Eshpanov V.S PhD (doctor of historu),
professor, kafedru SGD
Kazakh University of Technology and Business
The Republic of Kazakhstan, Astana
Sarsembay M.V.
school - gymnasium №22, Astana city
The Republic of Kazakhstan, Astana
Yusupov R.R.
second-year student of the legal fact
Of the Eurasian Humanitarian Institute
Republic of Kazakhstan, Astana

EVALUATION OF THE ACTIVITY OF THE SHUBAR-KUDUK DISTANCE OF THE ROUTE OF THE AKTYUBINSKY DIVISION OF THE ORENBURG RAILWAY AT THE FINAL STAGE OF THE GREAT PATRIOTIC WAR (1944-1945)

Annotation: In the article, an attempt was made to examine, on the available archival data, the work activities of the rear railway workers of the Shubar-Kuduk distance to the final stage of military trials. The analysis of the preventive maintenance of the railway track is presented, the difficulties of overcoming the idle time of the cars are revealed. The timetable for the departure of trains is especially characteristic. The availability of statistical data has made it possible to identify the average daily run of locomotives and their technical speed, which makes it possible to evaluate the full cycle of work activities of road distance workers.

Keywords: Great Patriotic War, railwaymen, track distance, labor activity, rear.

Рассматривая Великую Отечественную войну нельзя не придать большое значение железным дорогам СССР, в укреплении обороноспособности страны. С первых дней военных испытаний значительно возросло значение железнодорожного транспорта. Железнодорожный транспорт, это - важнейший материальный фактор войны, имевший первостепенное значение не только для выполнения военных операций, но и для снабжения армии боевым, вещевым имуществом и продовольствием. Только хорошо развитый, четко и бесперебойно работающий транспорт дает возможность быстро осуществлять сосредоточение войск, обеспечивать их высокую маневренность, своевременно снабжать фронт всем необходимым, удовлетворять потребности народного хозяйства и населения в перевозках, укреплять единство фронта и тыла. Тыловым труженикам железнодорожного транспорта и посвящается данная статья. В ней освещается героический труд Шубар-Кудукских железнодорожников, выполненная работа по обеспечению нужд фронта и тыла в годы Великой Отечественной войны, их вклад в победу над врагом.

В годы Великой Отечественной войны главной задачей в работе коллектива Шубар-Кудукской дистанции пути, как и у всех железнодорожников СССР, было четкое и планомерное выполнение поставленных задач руководством дороги и правительством страны. Повышения пропускной способности, увеличения темпа погрузки и выгрузки, оперативного ремонта железнодорожного оборудования и своевременного решения проблем[1,с.147]. В самом начале Великой Отечественной войны коллектив железнодорожной станции Шубар-Кудук Актюбинского отделения Оренбургской железной дороги обратился с обращением к остальным работникам стальной магистрали: «Всеми силами помочь доблестной советской армии в быстрейшем разгроме врага»[2,с.20].

Судить о трудовой деятельности в последний год Великой Отечественной войны, по Шубар-Кудукской дистанции пути Актюбинского отделения, можно из официальных донесений на имя руководства Оренбургской железной дороги.

Начальнику Оренбургской железной дороги
Генерал-директору тяги 11-го ранга
товарищу Филлипову
Секретарю Актюбинского Обкома КП/б/К
товарищу Тайбекову

Сложившаяся обстановка на станции Шубар-Кудук, вынуждает нас поставить вас в известность о состоянии рабочего снабжения и общественного питания работников узла и просить об оказании помощи и принятия соответствующих мер по этим вопросам. Во-первых, на узле в продолжении 1943-1944 г.г. неудовлетворительно обстоит дело с рабочим снабжением, особенно по общественному питанию, руководство по снабжению систематически срывает подсылку продуктов: жиров, мяса рыбы, сахар - кондитерских изделий и других продуктов и хуже того выбираемые ими фонды распределяются не по списку установленному руководством дороги. Актюбинский областной торговый отдел систематически не отоваривает нам полностью крупу и макаронные изделия. Кроме того поездные бригады систематически не снабжаются дополнительным питанием за исключением хлеба[3].

Во-вторых, несколько слов о состоянии партийно-политической работы на узле Шубар-Кудук. Железные дороги – это важнейшие, главнейшие коммуникации войны. Пост железнодорожника – военный пост. Любой железнодорожник, на каком бы он участке великого транспортного конвейера не находился – в непосредственной ли близости к полям сражений или в самом отдаленном расстоянии от них, - является ближайшим помощником героической Красной Армии. На социалистическом соревновании ко дню очередной годовщины Красной Армии железнодорожники узла Шубар-Кудук в январе месяце добились следующих показателей по депо: Пегенкуло – кузнец выполнил задание на 243%; Саблин – строгальщик на 323%; Цой – электросварщик на 200%; Якунин – слесарь на 408%; Рыжков – токарь на 231%; Степанов машинист содержит в исправности свои паровозы и не имеет браков.

По паровозному депо:

1. Среднесуточный пробег паровозов при задании 255 км, выполнен лишь на 127 км;
2. Процент больных паровозов общий 16, выполнен на-13;
3. Процент больных паровозов деповской 11,2 выполнен на- 12;
4. Техническая скорость 28,3 выполнено на- 19,8;
5. Полный оборот паровозов 34,6 выполнен на- 55,2;
6. Выпуск паровозов с промывки 12, выполнено - 6;
7. Средний простой на промывке 44,5 выполнено- 140 часов;

8. Выпуск паровозов с подъемки не было;
9. Количество заездов на механический поездной ремонт 26 случаев;
10. Браков в работе паровозных бригад 9 случаев;
11. Пережиг топлива 129,3 тонны;
12. Нарушений указа 14 случаев;

Электростанция имела простой в январе месяце 180 часов, что сильно отразилось на ремонте паровозов, брошено поездов в январе мясце по нехватке воды и угля было 14 случаев[4].

По паровозному парку:

Наиболее благополучно обстоит дело с подготовкой паровозного парка к работе в зимних условиях, в части ремонта паровозов по котлам и экипажной части. Так по состоянию на 1 сентября 1945 года возвратились с ремонта 2 паровоза СС №19-765, из депо Казалинск и № 19-1338 из депо Оренбург и паровоз серии СУ № 9683 из капитального ремонта города Ташкент ПРЗ. Отправлен в ремонт депо города Оренбург и паровоз №19-676. Поставлен в подъемочный ремонт депо станции Шубар-Кудук паравоз №19-682 который должен выйти из ремонта в первых числах сентября. Паровоз № 4247 прибывший из капитального ремонта Чкаловского ПРЗ пропущен подъемкой в депо Шубар-Кудука, по устранению дефектов допущенных Чкаловским ПРЗ. Промывочным ремонтом в августе месяце пропущено 9 паровозов. Через оздоровительный ремонт пропущено 3 паровоза.

По дистанции пути:

В разрезе приказов 215/Н и 411/Н ПЧ-20 в зиму 1944-1945г.г. подготовлено в следующем порядке.

1.Летне-путевые линейные работы в целях безопасности движения поездов проведены полностью, а именно: А) средний ремонт №1, при задании 10 км выполнено 10 км, все сделано по актам; Б) средний ремонт №2 при задании 7 км, выполнено 9 км полностью сданы по акту; В) планово-предупредительный ремонт выполнен 133 км, на 100% главных путей и 15 км, на 80% станционных путей. Ввиду большого количества гнилых шпал в пути, производственный ремонт пути был не полноценным, так как в пути остались ещё кусты гнилых шпал, которые требуют в первую очередь разрядки. Из числа требующихся новых шпал 7000 по плану, на зиму получено только 6230 штук, которых дошло не достаточно[5].

По станции Шубар-Кудук март месяц 1944года:

Отправление поездов по графику 88,3%; Транзит без переработки при задании 2 часа выполнено 1,3 часа; Транзит с переработкой при задании 8 часов выполнено 9,3 часа; Общий транзит при задании 5 часов выполнено 6,7 часов;

Простой вагонов под грузовыми операциями 2 часа выполнено 2 часа; Загрузка 100% выгрузка 100%; Направление поездов по графику 97,2%; Транзит без переработки при задании 2,7 часа выполнено1,2 часа; Транзит с переработкой при задании 8 часов выполнено 6,2 часа; Общий транзит при

задании 5 часов выполнено 4,4 часа; Простой вагонов под грузовыми операциями 2 часа выполнено 2 часа.

Дополнительная железнодорожная линия Шубар-Кудук-Актюбинск, закончена строительством и сдана в постоянную эксплуатацию в 1943 году с рядом недоделок, таких как: не уложен второй балластный слой, не закончены гражданские сооружения, водоснабжение и другое. В путь были уложены рельсы тяжелого типа 1-а . По приказу Народного Комиссариата Путей Сообщения товарища Ковалева в конце 1944 года на линии Актюбинск-Шубар-Кудук произведена пересмена рельс тяжелого типа на легкий тип, присланных с дорог бывших в немецкой оккупации. Для выполнения этих работ НКПС прислал 6 машино - путевых станций и 1 рельсосварочный поезд, которые, не закончив работы были отправлены на другие дороги. Для продолжения работ пересмене рельс оставлена одна машинно-путевая станция №14. По состоянию на 15/ 41 – 1945 года переменено 72,6 км из 236 км. Указанные работы по перемене рельс были произведены в зимний период, не качественно и с нарушение технических условий, рельсы оставались короче 4,5 метров, остро дефектные и без подкладок, не с полным креплением стыков.

В целях восстановления дополнительного участка Актюбинск -Шубар-Кудук необходимо:

1. Произвести балластировку пути подъемкой его не менее 25 см;
2. Закрепить путь от угона, сделав разгонку заваров, постановку распорок и противо угонов;
3. Произвести замену негодных рельс, уложенных машинно-путевыми станциями;
4. Поставить недостающие подкладки[6].

По Шубар-Кудукскому паровозному депо необходимо сделать:

А) ремонт центрального отопления не закончен и отопительная сеть не сдана после ремонта, осталось всех работ по центральному отоплению 20%;

Б) цех теплой промывки не оборудован, нужно установить бак - цистерну, цистерна из Гурьева прибыла, но не установлена, не закрыта войлоком или другим менее теплонепроницаемым материалом и не засыпана землей;

В) не отведена вода от компрессора и не закрыты галереи, доски для закрытия галереи имеются;

Г) не закончен ремонт станочного оборудования, остались 2 токарных станка.

По дистанции пути в зимний период:

А) постоянные снеговые заборы полностью не отремонтированы, осталось по станции Шубар-Кудук около 200 метров;

Б)переносная снеговая защита отремонтирована. Для пополнения недостающих щитов управление дороги посылает 126 кубометров щитовой планки;

В) инструмент для зимних работ полностью имеется;

Г) план среднего пути по классификациям №1 и 2 и планово предупредительный ремонт выполнен на 100%;

Д) вследствие недостатков шпал в пути остались кусты гнилых (потребность 92000 получено 6000);

Е) дистанционные пути очищены от шлака и произведена разрядка кустов гнилых шпал, подъемки пути не было[7].

За исключением станции кондукторского резерва предприятия узла станции Шубар-Кудук кадрами не обеспечен, не хватает по депо машинистов, их помощников и кочегаров, по дистанции пути не хватает 40 человек разных квалификаций по пункту технического осмотра не хватает осмотрщиков вагонов 4 человека, подъездных вагонных мастеров 7 человек и смазчиков 8 человек.

В заключение необходимо отметить следующее, железнодорожники станции Шубар-Кудук были готовы к тяжелым испытаниям военного времени. Они насчитывали в своем парке локомотивы, вагоны, платформы и цистерны различной грузоподъемности. Имели достаточные запасы топлива и смазочные материалы, а также все необходимое для ремонта подвижного состава и восстановления поврежденных участков железной дороги. В составе тылового штата располагались квалифицированные специалисты, сумевшие в тяжелых условиях войны проявить немало творческой инициативы, направленной на решение сложных и ответственных задач.

Использованные источники:

1. Ешпанов В. С. Выполнение производственных показателей на Актюбинском отделении в годы Великой Отечественной Войны: основные тенденции и итоги. //Гуманитарные науки и образование.2013 №3 (15). С. 147-149.

2. Ешпанов В.С. Актюбинские железнодорожники в годы Великой Отечественной войны (1941-1945): принципы и методы производственной деятельности. //Вестник Кемеровского Государственного Университета - Кемерово, 2014.-№1.-С.19-22.

3. Государственный Архив Актюбинской области. Ф. 13. Оп.12. Д. 251. Л. 46.

4. ГААО. Ф. 13. Оп. 13. Д. 276. Л. 11.

5. ГААО. Ф. 13. Оп. 13. Д. 334. Л. 18.

6. ГААО. Ф. 13. Оп. 11. Д. 251. Л. 24.

7. ГААО. Ф. 13. Оп. 11. Д. 253. Л. 71.

УДК: 330

Жаткина Е.И.
студент группы ЗР-261
Гогуадзе М.Г.
преподаватель
кафедра Философии
Шматко А.Д., доктор экономических наук
профессор
БГТУ «ВОЕНМЕХ» им. Д.Ф. Устинова
Россия, г. Санкт-Петербург

УЧЕТ ПОЛИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ПРИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОМ РАЗВИТИИ

Аннотация. В статье предпринята попытка анализа учета политических факторов на развитие институтов при управлении обществом на примере Российской Федерации. Авторами сделан вывод о том, что политические факторы необходимо учитывать при институциональном изменениях, иначе говоря, институциональном развитии.

Ключевые слова: политика, институт, институционализм, политическая экономика

Zhatkina E.I.
student of the group ZR-261
Goguadze M.G.
lecturer of the Department of Philosophy
Shmatko A.D.
Doctor of Economics, Professor
BSTU "VOENMEKH" named after D.F.Ustinov
Russia, St. Petersburg

ACCOUNTING FOR POLITICAL FACTORS IN INSTITUTIONAL DEVELOPMENT

Annotation. The article attempts to analyze the accounting of political factors on the development of institutions in the management of society by the example of the Russian Federation. The authors concluded that political factors must be taken into account in institutional changes, in other words, institutional development.

Keywords: politics, institution, institutionalism, political economy

«Институциональный» – это часто употребляемое слово в отношении экономики. Однако далеко не каждый индивидуум знает, что оно означает. При этом стоит осознавать, что слово, выражения и высказывания связанные с ним, играют значительную роль в современной жизни, а также были важны в прошлом, в процессе совершенствования производственных и потребительских отношений. [5].

Развитие современной экономике началось в том виде, в котором мы сегодня ее видим с понятия «Институциональный».

Обратимся немного к истории. Необходимо вспомнить, как с древнейших времен появилось наше общество. В период появления первобытных общин началось разделения и по слоям населения. В общинах появились старцы, воины, земледельцы. А следовательно, возникла первобытная система регулирования. С течением времени механизм видоизменялся, появлялся административный аппарат.

Институциализация оформилась еще в древние времена. Ее главные функции: представление и удовлетворение потребностей совокупных слоев населения; консолидация различных социальных прослоек с различными интересами, урегулирование их разногласий; распределение материальных благ; регулирование трудовых и производственных отношений; создание среды для дальнейших эволюционных изменений системы правления; сохранение духовной сферы.

Процесс преобразований, носящий количественно-качественную форму называют институциональными изменениями, иными словами институциональным развитием. Эти процессы осуществляются в связке с самыми различными институтами – экономическими, политическими, социальными и так далее. А среда, где это происходит, называется институциональной.

Особую значимость институциональные изменения приобрели в конце XXв. Ранее трансформация институтов ощущалась в процессе устранения кризиса капиталистического производства. Теперь же институциональные стали основным содержанием реформ, проводящихся во всем мире. Конечно, реформы осуществлялись и ранее, причем некоторые из них были конкретно направлены изменение законодательства или на правовую систему. Однако не так давно интенсивность этих реформ, последствия и масштаб приобрели высокую значимость. Институциональные изменения превратились в инструменты правительственной политики, а масштаб и скорость изменений стали лимитирующими параметрами. Общая направленность таких изменений – расширение возможностей экономической системы и улучшение состояние экономики. Изменению подвергаются правила во всех сферах жизни социума.

Как же политические факторы влияют на институциональное развитие? Разберемся в этом на примере нашей страны России. Так как все-таки, мы граждане этой большой страны и нам не безразлична ее судьба.

Рассмотрим историю нашей страны за последние 100 лет. На мой взгляд, это наиболее яркие моменты при смене политической власти в нашей стране.

Именно так мы сможем учесть, какие же политические факторы в течение определенного количества лет влияли на институциональное развитие России.

Начать хочу, пожалуй, с нашего вождя Иосифа Виссарионовича

Сталина. Вспомним весь тот разгром, что оставила стране долгая и изнурительная Великая Отечественная Война. Какой ценой досталась нам победа в ней?! Страна была разграблена и разгромлена. Однако, под руководством сильной власти, дела в стране улучшались темпами, стремительней которых и нельзя ожидать. В стране царил тоталитарный политический режим. У людей были ограничены все права и свободы. Сейчас многие двойственно относятся к тому времени, считая вождя жестоким человеком. Однако, есть замечательная книга под названием «Сталин, поднявшись Россию с колен» таких авторов как: Берия Лаврентий Павлович, Жданов Андрей Александрович, Молотов Вячеслав Михайлович, в нем собраны очерки, письма, статьи, которые напрямую касаются нашего вождя. Он описывается как жестокий руководитель, который держит в своих “ежовых рукавицах” государство. Да, он был жестокий руководитель. Да, не было свободы слова. Да, многие жили, возможно, просто в страхе. Однако это ему идёт вовсе не в упрёк. В книге сообщается что благодаря, пожалуй, именно такой власти наша страна смогла встать на ноги и продолжить свое развитие. В стране не было безработицы. Колхозы становились все более значимыми. Страна шагала к светлому будущему.

Приход к власти Никиты Сергеевича Хрущева ознаменовался оттепелью. Осталась позади эпоха репрессий и расстрелов.

Во времена Хрущева внутреннюю политику страны нельзя назвать однозначной. Было сделано очень многое для развития сельского хозяйства. Происходило освоение целины, крестьяне получали большие свободы, зарождались некоторые элементы рыночной экономики. Однако после 1958 г. действия Хрущева стали усугублять экономическое положение в стране. Началось применение стесняющих сельское хозяйство методов административного регулирования. Усугублялось положение крестьян. Если взглянуть на фотографии Никиты Сергеевича, на них он очень часто изображен с початком кукурузы. Неоднозначная идея о массовом выращивании кукурузы не была успешной и только ухудшила положение людей. Ее сажали и на тех территориях страны, где она заведомо не могла приспособиться к условиям. В стране назревал продовольственный кризис. Негативно сказались на финансах граждан и неудачные экономические реформы, практически приведшие к дефолту в стране.

Из истории мы знаем, что 1954 году полуостров Крым был передан из РСФСР в состав УССР, инициатором чего был Никита Сергеевич Хрущев. Таким образом, Украина, получила никогда ей не принадлежавшие территории. Это действие послужило поводом для возникновения проблем между Россией и Украиной после распада Советского Союза.

Далее чтобы проследить институциональное развитие, нельзя оставить без внимания Леонида Ильича Брежнева. При нем начались поставки нефти и газа в Европу. Надо отдать должное Леониду Ильичу, все деньги, поучаемые от данного проекта, шли в народ. Граждане СССР неплохо зарабатывали. Период правления Брежнева называют «застой». В стране

была стабильность. Возможно люди не получали всех тех свобод, которые есть сейчас. Однако каждый человек был уверен, в завтрашнем дне. Допустим, что получив образование, не нужно будет долго и изнурительно искать работу. Была уверенность, что тебя уже ждет работа и неплохая зарплат. Всех все устраивало. Люди утратив мотивацию, так как все казалось стабильным, работали по принципу « солдат спит – служба идет». Однако существенный недостаток такой политики ощущается обществом и по настоящий день, ведь курс национальной валюты зависит от изменения цен на нефть и сейчас. За счет экспорта СССР получил значительный прирост капитала в государственную казну. Однако, внутренние экономические изменения страны были пущены на самотек.

После периода правления Брежнева, власть была ещё в нескольких руках, после чего наступили разрушительные 90-е. С этими годами связано такое событие как развал Советского Союза. Наступил новый строй в обществе. Произошёл дефолт. Многие люди остались без работы. Денег не было. Самые “талантливые” успели в этот период сделать состояние, открыть свое дело, так сказать выбраться из «грязи в князи». Другие же потеряв все, не могли встать на ноги. Эта политическая мысль развития нашего государства привела в хаос общество. Действительно, в это время люди получили много свобод, включая свободу слова. В сложившемся политическом положении ни у кого не было уверенности в завтрашнем дне. Нельзя сказать, что это был позитивный политический фактор повлиявший на институциональной развитие нашей страны. Его плоды мы пожимаем и по настоящее время.

Наступил XXI век. Общество наделено многими правами и свободами, но помогает ли это в развитии?! Раньше, люди действительно старались работать на благо страны, сейчас же на оборот.

Например, политические факторы направлены на улучшение жизни, они стремятся к стабильности в обществе. Были запущенны разные программы, в том числе демографические, направленные для поддержки материнства и детства. Об этом же говорят и цифры по России, где рождаемость действительно выросла в силу действия материальных стимулов, при этом коснулась она только бедных слоев населения или людей со средним достатком. Однако, я считаю что везде есть свои плюсы и минусы. С одной стороны очень хорошо, что государство помогает малоимущим семьям, матерям одиночкам, выдает материнский капитал на второго ребенка. Но смотря на показатели, мы видим, что семьи с наименьшим доходом имеют наибольшее количество детей. То есть увеличивается процент бедного населения.

Это так же можно отнести к одной из причин увеличения пенсионного возраста. Так как в государстве просто не хватает средств на обеспечение всех граждан. Ведь в нашем обществе многие стараются «урвать кусок у государства».

Институциональная модель развития, используемая в нашей стране,

принципиально отличается от институциональной модели Великобритании и Соединенных Штатов Америки. Суть российской модели – в создании значительного объема политических, социальных и экономических гарантий путем ущемления различных видов свободы. Данное различие носит сугубо эволюционных характер и со временем эти различия между моделями должны стираться [4, 6].

В выбранной Россией модели развития есть определенные достоинства и недостатки. В России с одной стороны созданы определенные ограничения и базовые гарантии, которые, должны исключить спонтанные революции и иные серьезные социальные потрясения. Украина, придерживалась альтернативной модели, которая, имела непропорционально большой для своего этапа развития индекс политической свободы. Расчеты показывают, что он был рекордный для постсоветских стран. Как все мы помним, в 2014г. на Украине разразился политический кризис. Он был прямым следствием того, что политическая свобода, достигнутая ею, оказалась излишней при не слишком высокой эффективности социальных и экономических институтов. Данный путь институционального развития привел в тупик, а, следовательно, его можно смело считать тупиковым.

Опережающее развитие политических свобод опасно потерей политической стабильности. Из этого мы можем сделать вывод, что все постсоветские страны следуют правильным путем, который начинается с достижения институциональной стабильности, а впоследствии, с подтягиванием к ней институциональной свободы. Украину, отклонившуюся от этой генеральной линии, ввергло с состояние политической турбулентности и как следствие отбросило страну назад на много лет.

В настоящее время Россия находится на перепутье, так называемой точке своеобразной институциональной бифуркации [1, 2]. Пропасть между нашей страной и развитыми странами мира не такая громадная в институциональном развитии, как это представляется некоторыми западными аналитиками. У России, есть все предпосылки быстрого и правильного и устранения данного отставания. Однако, осложнение геополитической обстановки, резко ухудшившаяся конъюнктура на рынке энергоносителей и экономические санкции со стороны Запада могут «перечеркнуть» все предыдущие завоевания страны в области данного институционального строительства. Можно полагать, что будет реализован некий «усредненный» вариант развития страны, предполагающий некую паузу в ее институциональном прогрессе [3].

Проследив за разными периодами в истории нашей страны, можно сделать вывод, что именно политические факторы необходимо учитывать при институциональном изменениях, иначе говоря, институциональном развитии.

Использованные источники:

1. Джанелидзе М.Г., Гуськов П.В., Шматко А.Д. Роль государственных и социальных институтов в формировании конкурентной среды научно-

инновационной деятельности в регионах // Экономика и предпринимательство – № 7 (ч. 2) – 2016 – с. 227 – 230.
2. Лысова М.И., Шматко А.Д. Характеристика институциональных условий формирования постиндустриальной экономики // Векторы научного развития XXI века: сборник материалов международной научно-практической конференции (г. Новосибирск, 30 января 2017г.) – Иркутск: «Научное партнерство «Апекс», 2017. – 148 с. – с. 54 - 62.
3. Скорнякова М.И., Шматко А.Д. Институциональное обеспечение постиндустриальной экономики: направления государственного регулирования // Экономика и предпринимательство - № 4 (ч.1) - 2017 г. - с. 242 - 244.
4. Фомина А.П., Шматко А.Д. Элементы циклической модели стратегического планирования высокотехнологичного инновационного предприятия // Молодежь. Техника. Космос труды X Общероссийской молодежной научно-технической конференции. Сер. "Библиотека журнала «Военмех. Вестник БГТУ» №50" 2018. С. 304-307.
5. Шматко А.Д. Философские и теоретико-научные аспекты институционализма как учения внесшего вклад в формирование современной экономики // Философские и научно-теоретические проблемы природы человека. Материалы научной конференции с международным участием. 2017. С. 117-125.
6. Щербаков Ю.Ю., Шматко А.Д. Реализация политики импортозамещения в России на современном этапе: установление точек роста // Материалы восьмой международной научно-практической конференции «Государство и бизнес. Современные проблемы экономики» 20-22 апреля 2016 г. т.4. Изд-во СЗИУ РАНХиГС, 2016. – с. 162. - с. 73 – 77.

УДК 331.1

Жданович К.О.
студент 3 курса
магистерская программа «Экономика компаний и корпораций»
Институт экономики и предпринимательства
Нижегородский государственный
университет имени Н. И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА И ИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ

Аннотация: В представленной статье рассмотрены несколько способов оценки персонала. Они рассматриваются, как один из важнейших факторов при формировании стратегии и механизма устойчивого развития компании. На примере компании ООО «Фармассоциация» оценены параметры, влияющие на уровень удовлетворенности условиями труда. Доказано, что внедрение системы оценок персонала поможет максимально адаптировать молодых сотрудников в организации, а тех, кто работает давно, простимулировать на высокие показатели.

Ключевые слова: организация, персонал, оценка персонала, кадровый потенциал, сотрудник.

Jdanovich K.O.
3-year student
Master Program «Economics of companies and corporations» Institute of Economics and Entrepreneurship
Lobachevsky State University of Nizhni Novgorod
Russia, Nizhny Novgorod

METHODS FOR ASSESSING HUMAN RESOURCES AND THEIR EFFECTIVENESS

Annotation: In the presented article presents several ways to assess staff. They are considered as one of the most important factors when forming the strategy and mechanism of sustainable development of the company. On an example of the company LLC "Pharmassociation" evaluated parameters influencing the level of satisfaction with working conditions. It is proved that the introduction of the personnel assessment system will help to maximally adapt young employees in the organization, and those who work long ago, to stimulate to high performance.

Keywords: organization, staff, personnel assessment, staff potential, employee.

Актуальность проблемы обусловлена тем, что в каждой организации огромное значение имеет оценка личных и профессиональных качеств и эффективность деятельности персонала. Оценка персонала имеет большое значение, так как от верной оценки и последующих действий зависят

результаты деятельности современной организации.

Актуальность исследования заключается в том, что в сложившихся экономических условиях основной задачей организации любой сферы деятельности является повышение экономической эффективности хозяйствования. А высокая эффективность работы организации определяется высоким уровнем развития кадрового потенциала, связанного с совокупностью профессиональных знаний, способностей, навыков и мотивов к трудовой деятельности.

Кадровый потенциал имеет несколько определений. По мнению И.В. Милохиной, кадровый потенциал – это совокупные возможности кадров организации [4, с. 77]. С точки зрения К.Г. Кречетникова и Ю.А. Смоляковой [3, с. 148], кадровый потенциал – это возможности определенной категории рабочих, специалистов, других групп работников, которые могут быть приведены в действие в процессе трудовой деятельности в соответствии с должностными обязанностями и поставленными перед коллективом целями на определенном этапе развития. Под кадровым потенциалом сотрудников М.Ю. Никифоров, Л.Н. Рыбаков и О.В. Асмус [5, с. 416] подразумевают совокупность способностей всех работников, используемых в процессе производственной деятельности в разных отраслях экономики.

Среди учёных отсутствует и единое мнение о месте кадрового потенциала в структуре экономического потенциала. Одни исследователи рассматривают его только на микроуровне как качественную характеристику трудовых ресурсов [6]. В других научных трудах кадровый потенциал используют как синоним «человеческого потенциала» на макроуровне или как «трудовых ресурсов» на микро-уровне, «человеческого капитала» и «рабочей силы» [1; 2].

Управление знаниями – это организация управленческих действий, направленных на накопление интеллектуального капитала на основе обучения, производства и внедрения новых знаний, на базе всей совокупности интеллектуальных, информационных, технологических и финансовых ресурсов экономических агентов [9].

Б. Гейтс сказал, что «управление знаниями – это управление информационными потоками, которое гарантирует, что нужные определенным людям данные будут получены ими вовремя, чтобы эти люди могли своевременно предпринять необходимые действия; при этом конечная цель состоит в повышении интеллектуального потенциала организации, или корпоративного коэффициента интеллекта (IQ), поскольку для обеспечения преуспевания на сегодняшних динамичных рынках он должен быть очень высоким, причем понятие корпоративного (IQ) начинается с обмена накопленными и текущими знаниями, когда свой вклад в его повышение вносит как индивидуальное обучение сотрудников, так и их «перекрестное опыление» идеями друг друга...» [8, с. 135].

На уровень кадрового потенциала компании оказывают влияние

внутренние и внешние факторы. К внешним относятся: социальные (уровень оплаты труда и социального обеспечения, возможность самореализации и карьерного роста, текучесть), экономические (уровень безработицы и инфляция) и технические факторы (уровень механизации и автоматизации производства, техники безопасности, производительности труда). К внутренним относят: личностные (компетентность, знания, навыки и умения, опыт, возраст, пол, темперамент, умственная и физическая работоспособность), статусные (целеустремлённость, честолюбие, общественное признание) и мотивационные факторы (осознание и разделение поставленной перед ним цели, удовлетворение от труда).

Рассмотрим несколько способов оценки кадрового потенциала.

1 Формулы для получения выводов

Личная эффективность сотрудника = Результат труда сотрудника/Компетенция

Потенциал сотрудника = (Личная эффективность сотрудника за отчетный период — Личная эффективность сотрудника за предыдущий период) х Степень влияния управленческого воздействия на сотрудника

Потенциал организации = Потенциалов сотрудников / Количество штатных единиц

Данные формулы дают возможность установить полную взаимосвязь между демонстрируемым и прогнозируемым потенциалом.

2 На практике применяются следующие методы измерения трудового потенциала [4,7]: количественная оценка (производится, как правило, лишь в отношении отдельного работника по таким показателям, как пол, возраст, стаж, уровень образования и т. д.), балльная оценка (производится по 7-10 балльной шкале в отношении показателей, характеризующих возраст, здоровье, подготовку работника и т. д.), объемную величину трудового потенциала организации можно устанавливать через совокупный фонд рабочего времени, выраженный в человеко-часах.

Величина трудового потенциала организации определяется по формуле:

$$Ф_п = Ф_к - Т_{нп} \quad (1)$$

или

$$Ф_п = Ч \cdot Д \cdot Т_{см}, \quad (2)$$

где $Ф_п$ – совокупный потенциальный фонд рабочего времени организации, час.;

$Ф_к$ – величина календарного фонда рабочего времени, час.;

$Т_{нп}$ – нерезервообразующие неявки и перерывы, час. (т.е. регламентированные затраты, которые являются необходимыми – выходные и праздничные дни и т. п.);

Ч – численность работающих, чел.;

Д – количество дней работы в периоде, дн.;

$Т_{см}$ – продолжительность рабочего дня, час.

Кадровый потенциал предприятия меньше трудового потенциала

предприятия на величину потенциальных возможностей неквалифицированных и малоквалифицированных рабочих, нештатных работников и совместителей. В этом и состоит их основное отличие.

Трудовой потенциал организации может быть рассчитан и по следующей формуле:

$$ТП = Ч_р \cdot С_р \cdot З_р \cdot К_к \cdot К_п, \quad (3)$$

где Ч р – общая численность персонала, чел.;

С р – показатель средней продолжительности трудовой деятельности работника в течение года, рассчитывается как средневзвешенная по числу работников величина с учетом отработанного ими времени (мес./чел.);

З р – показатель закрепляемости персонала.

Показатель закрепляемости персонала рассчитывается по формуле:

$$З_р = d_з + л(1-d_з), \quad (4)$$

где d з – удельный вес закрепившихся работников, %;

л – длительность периода трудовой деятельности работника, принятого, но не закрепившегося в организации;

К к - показатель квалификации работников.

Показатель квалификации работников рассчитывается по формуле:

$$К_к = 1 + V(м - 1), \quad (5)$$

где V – удельный вес квалифицированных работников в общей численности;

м – коэффициент редукции труда, принимается равным тарифному коэффициенту, отражающему квалификацию работника (сложность труда) в диапазоне от 0,1 до 6,0;

К п – показатель роста производительности труда при различной возрастной и половой структуре коллектива.

Таким образом, оценка кадрового потенциала осуществляется на основе ряда показателей и требует изучения с целью совершенствования организации труда и производства в условиях острой конкурентной борьбы между предприятиями.

3 На наш взгляд, наиболее эффективен метод анализа опросов и анкет персонала.

На примере предприятия ООО «Фармассоциация» в рамках оценки уровня удовлетворенности персонала условиями труда, предлагалось оценить параметры, влияющие на уровень удовлетворенности условиями труда, по 5-бальной шкале. Цифрой 5 оценивались те параметры, которые вполне удовлетворяют работника, 4 – скорее удовлетворяют, чем нет, 2 – скорее не удовлетворяют, 1 – совершенно не удовлетворяют.

На основе полученных результатов можно судить о степени удовлетворенности работников каждым параметром в отдельности:

- работников в большей степени не устраивает размер заработной платы в организации. Средняя оценка данного параметра равняется 1,25 при максимальном значении 5 баллов (46 человек из 59 отметили полную неудовлетворенность данным показателем) (рис. 1);

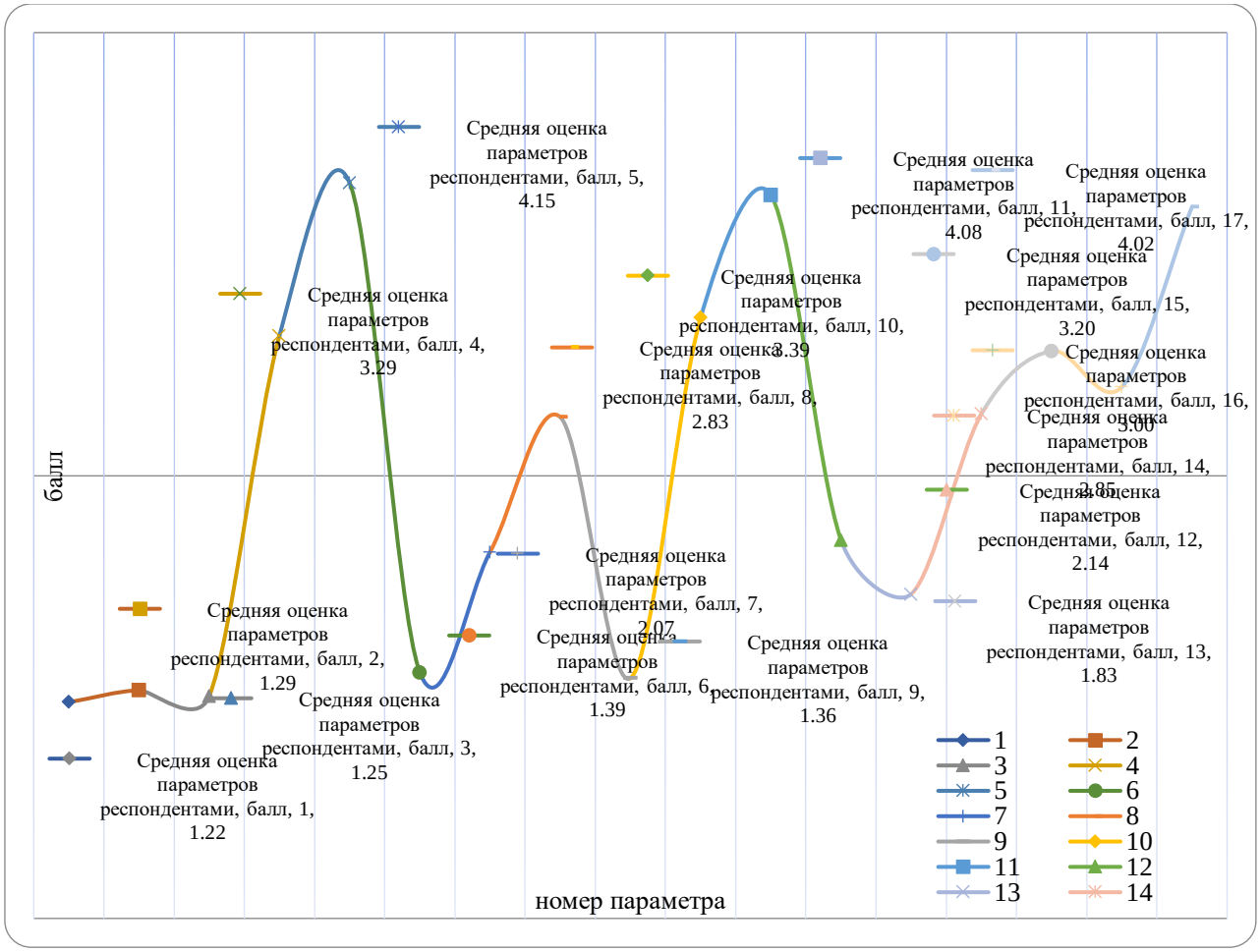


Рис. 1. Средние значения оценки показателей удовлетворенности трудом

- 52 из 59 человек отметили неудовлетворенность системой материального стимулирования на предприятии, средняя оценка этого показателя по 5-бальной шкале равна 1,22 балла. 44 человека из 59 отметили неудовлетворенность системой не материального стимулирования на предприятии, средняя оценка этого показателя по 5-бальной шкале равна 1,29 балла. Это свидетельствует о высоком уровне неудовлетворенности персонала системой мотивации.

-негативными моментами являются: отсутствие уверенности в завтрашнем дне у работников, не видение перспектив профессионального и служебного роста, для многих отсутствие возможности для проявления самостоятельности и инициативы в работе.

Средний показатель удовлетворенности работников своим трудом равен 2,55 баллов, при максимальном значении 4,15балла. В ходе проведения анкетирования можно проследить следующую тенденцию: чем больше стаж работника, тем менее он удовлетворен условиями труда и наоборот.

В рамках более глубокой оценки эффективности системы мотивации персонала предприятия - аспектов материального и не материального стимулирования на предприятии была проведена аналитическая работа -

анкетный опрос персонала предприятия. В качестве респондентов выступали 59 сотрудников организации.

Сводные результаты опроса работников предприятия представлены в таблице 2.

Таблица 2

Сводная таблица результатов анкетирования по определению эффективности системы мотивации персонала предприятия, в %

Номер вопроса	Варианты ответов						Итого
	а	б	в	г	д	е	
1	80,4	19,6	-	-	-	-	100
2	90,8	9,2	-	-	-	-	100
3	85,4	14,6	-	-	-	-	100
4	79,2	20,8	-	-	-	-	100
5	40,2	59,8	-	-	-	-	100
6	5,4	94,6	-	-	-	-	100
7	14,3	85,7	-	-	-	-	100
8	20,1	50,4	29,5	-	-	-	100
9	19,1	20,4	60,5	-	-	-	100
10	10,8	89,2	-	-	-	-	100
11	15,5	24,2	60,3	-	-	-	100
12	29,6	70,4	-	-	-	-	100
13	39,6	60,4	-	-	-	-	100
14	39	61	-	-	-	-	100
15	17,3	18,2	9,5	55	-	-	100
16	16,4	15,6	10,7	57,3	-	-	100
17	50	15,6	20,4	14			100
18	30	50	20				100
19	39,7	60,3	-	-	-	-	100
20	49,5	50,5	-	-	-	-	100
21	20,7	79,3	-	-	-	-	100
22	13,6	86,4	-	-	-	-	100
23	9,5	30,6	10	10	35,5	4,4	100
24	22,5	57,4	20,1	-	-	-	100

Анализ полученных данных показывает, что для работников данной организации характерно нежелание работать, апатия, безразличие к работе. На это указало 80,4% опрошенных респондентов. Для предприятия характерен низкий уровень трудовой дисциплины (прогулы и опоздания и т.д.) и неготовность персонала брать на себя какую-либо ответственность по принятию решений. Это подтвердили 90,8 и 85,4% опрошенных. Только 20,8 % опрошенных подтвердили свою готовность участвовать в процессах, связанных с разрешение сложных ситуаций на предприятии. Остальная часть респондентов (79,2%) считает, что не обладают достаточным уровнем знаний для участия в данном процессе. Оценивая свое отношение к изменениям в организации, более половины опрошенных выразили готовность проявить инициативность и активно участвовать в

осуществлении изменений(59,8%). Тем не менее, 40,2% опрошенных считают, что возможно будут сопротивляться изменениям в организации.

Анализ отношения персонала к уровню оплаты труда на предприятии показал, что работники считают его неудовлетворительным: несоответствующим уровню квалификации(94,6% опрошенных) и объему выполняемых функций (85,7% опрошенных). Около 50% респондентов хотели бы повысить уровень своей заработной платы до 20-25 тыс. руб., а 29,5 считают, приемлемым уровень заработной платы в 30 тыс. и выше. При этом 60,5% респондентов считают важным учет индивидуального вклада работника в общий результат деятельности предприятия (рис.1.).

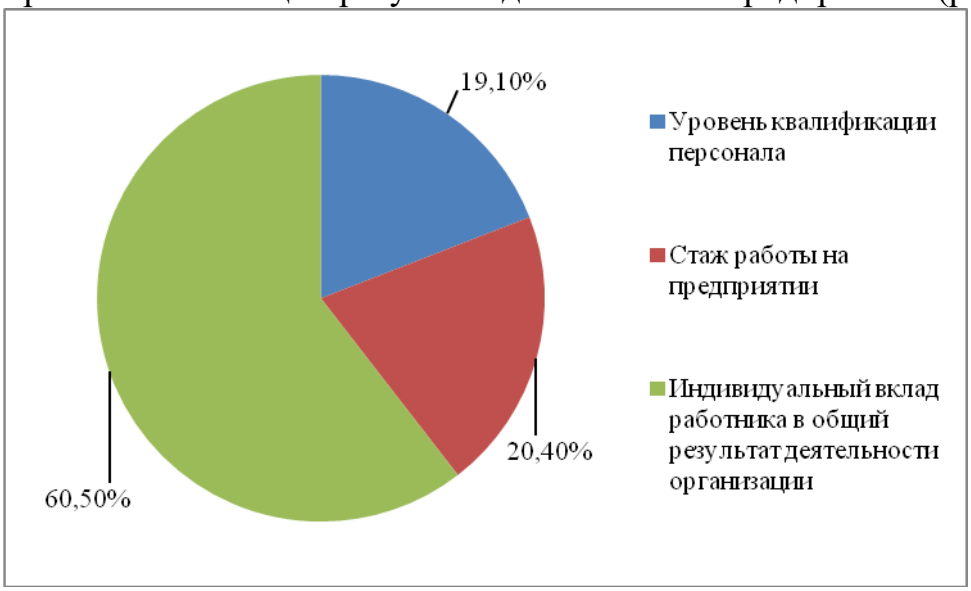


Рис.1. Распределение ответов респондентов на вопрос: «Какой из факторов, по вашему мнению, следует учитывать при расчете заработной платы?».

Следует отметить, что наибольшее число ответов, связанных с негативной оценкой системы материального стимулирования было получено среди работников, относящихся к категориям основного и вспомогательного персонала. Так свыше 95% промышленно-производственного персонала предприятия выразили свое неудовлетворение существующей системой материального стимулирования на предприятии.

Исследование выявило негативное отношение работников к таким аспектам как сверхурочная работа, отдельные просьбы руководства, расширение своих полномочий и появление новых сотрудников на предприятии. Большая часть работников готова участвовать в данных процессах только за соответствующее материальное вознаграждение. На это указало от 60 до 89% респондентов при ответе на посвященный этому направлению блок вопросов.

Выделяя в качестве одного из главных направлений мотивации материальное стимулирование, персонал организации также придает большое значение и аспектам нематериального стимулирования. Свыше 55% опрошенных считают, что нематериальное стимулирование оказывает

значительное влияние на производительность труда и качество оказываемых услуг. 50% опрошенных хотели бы, чтобы применение не материальных стимулов на предприятии приобрело повседневный характер. При этом 50% опрошенных считают важным, в рамках применения не материального стимулирования на предприятии, усиление внимания к личности со стороны руководства, и только 20% считают важным расширение самостоятельности и принятие участия в управлении. Анализ удовлетворенности работников аспектами профессионального развития на предприятии выявил их негативное отношение к применяемым на предприятии формам внутреннего и внешнего обучения - до 86% респондентов считают, что данные направления требуют изменений. При этом свыше 60% хотели бы пройти обучение вне рабочего места в специальных образовательных учреждениях, как с отрывом, так и без отрыва от производства. Оценивая конкретные формы обучения персонала, работники выделили такие формы внутреннего обучения как ротация (30,6%) и разбор практических ситуаций (35,5%). Среди внешних форм обучения большая часть опрошенных выделила заочную форму обучения в образовательных учреждениях-57,4%.

Таким образом, исследование подтверждает важность совершенствования существующей на предприятии системы мотивации персонала. Анализ показал, что для работников наибольшее значение имеет материальное стимулирование. Сотрудники не считают систему мотивации эффективной, способствующей формированию желательного поведения работников и достижению необходимого уровня производительности труда. Большая часть ответов респондентов показывает, что материальные стимулы, практикующиеся на предприятии, неэффективны. Работники в большинстве готовы выполнять какую - либо работу только за соответствующее материальное вознаграждение. К просьбам руководства и расширению своих полномочий относятся без энтузиазма. Существующий уровень оплаты труда на предприятии считается неудовлетворительным: не соответствующим объему выполняемых функций и уровню квалификации персонала. При этом работники считают важным учет индивидуального вклада работника в общий результат деятельности предприятия. На это указало 60% опрошенных. Большое значение среди работников придается не материальному стимулированию и в частности усилению внимания руководства к личности работников, а также аспектам профессионального развития. Анализ удовлетворенности работников аспектами профессионального развития на предприятии выявил их негативное отношение к применяемым на предприятии формам внутреннего и внешнего обучения - до 86% респондентов считают, что данные направления требуют изменений.

Подведя итоги, мы можем сделать следующие выводы, что грамотное и правильное внедрение системы оценок персонала поможет максимально адаптировать молодых сотрудников в организации, а тех, кто работает давно, простимулировать на высокие показатели. Это сделает работу организации

более стабильной и развитой. Методы оценки персонала в организации должны выбираться исходя из поставленных целей и задач. Например, для определения уровня профессионализма сотрудников стоит остановить свой выбор на проведении комбинированной оценки: тестирования, интервьюирования или анкетирования. Для составления психологических портретов сотрудников подходит метод тестирования или интервью, который позволит реализовать методику бальной оценки или другой количественный метод. А для выявления деловых или профессиональных навыков HR-менеджеры чаще всего выбирают деловые игры. При проведении оценочных работ и анализа на первый план выходит компетентность экспертов, наличие подготовленной методической базы (кейсы, тесты) и процедур. Только в этом случае можно говорить об объективной оценке, которая в дальнейшем может быть использована для оптимизации структуры компании, продвижения перспективных сотрудников, установления премий, формирования оплаты труда и т. д.

Использованные источники:

1. Варданян Н.Б. Проблемы оценки качества кадрового потенциала медицинской организации / Н.Б. Варданян, Т.Ю. Быковская, И.В. Дударев [и др.] // Медицинский вестник Юга России. – 2016. – №3. – С. 68–71.
2. Захаркина Н.В. Кадровый потенциал промышленной организации: подходы и методы оценки / Н.В. Захаркина, Л.В. Плахова, С.А. Легостаева // Фундаментальные исследования. – 2016. – №8. – С. 327–331.
3. Кречетников К.Г. Управление кадровым потенциалом в интересах развития организации / К.Г. Кречетников, Ю.А. Смолякова // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. – 2013. – №8. – С. 147152.
4. Милохина И.В. Особенности количественной оценки кадрового потенциала предприятия // Альманах современной науки и образования. – 2016. – №4 (106). – С. 76–80.
5. Никифоров М.Ю. Формирование кадрового потенциала региона / М.Ю. Никифоров, Л.Н. Рыбаков, О.В. Асмус // Вестник Чувашского университета. – 2012. – №1. – С. 415418.
6. Поляков Д.И. Управление персоналом и организационные конфликты / Д.И. Поляков, Э.К. Салахова // Проблемы экономики, организации и управления в России и мире. Материалы XII Межд. науч.-практ. конф. – 2016. – С. 117–121.
7. Эскиев М.А. Подходы к оценке эффективности кадровых стратегий / М.А. Эскиев, Р.Ш. Газиев, Ш.Х. Шундулаев // ФГУ Science. – 2015. – №2. – С. 84–87.
8. Гейтс Б. Бизнес со скоростью мысли // ЭКСМО-Пресс – 2016. – №2. – С. 135–136.
9. Румизен М. Управление знаниями. – М.: Астрель, 2014. – С. 318

УДК 004

Завершинская М.А., магистр менеджмента
Санкт-Петербургский экономический университет
Шматко А.Д., д.э.н.
профессор
Северо-Западный государственный медицинский
университет имени И.И. Мечникова
Россия, г. Санкт-Петербург

ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Аннотация: В статье рассмотрены понятие информационных систем и особенности их применения в научных исследованиях. Приведены способы увеличения эффективности работ в научно-исследовательской деятельности при помощи информационных технологий. Обозначены приоритетные направления развития и применения информационных технологий в научной деятельности.

Ключевые слова: информационные системы, научно-исследовательская деятельность, электронно-вычислительные машины, программное обеспечение, информационные технологии.

Zavershinskaya M.A.
Master of Management
Saint- Petersburg state university of economics
Russia, Saint- Petersburg
Shmatko A.D.
Doctor of economics, professor
North-Western State Medical University
named after I.I.Mechnikov
Russia, Saint- Petersburg

ISSUES OF APPLICATION OF INFORMATION SYSTEMS IN SCIENTIFIC RESEARCH.

Summary: The article deals with the concept of information systems and the features of their application in scientific research. The ways of increasing the efficiency of work in research activities using information technology are presented. Priority directions of development and application of information technologies in scientific activity are indicated.

Keywords: information systems, research activity, electronic computers, software, information technologies.

Без создания информационной инфраструктуры и её постоянного совершенствования невозможно инновационное развитие научно-исследовательских институтов. За счет использования информационных технологий и телекоммуникационных сетей происходит информатизация и оцифровка интеллектуальной деятельности.

Под информационными технологиями понимаются процессы по вводу, хранению, обработки, передачи и получение информации для эффективного использования средств вычислительной техники, информационных ресурсов и непосредственно передача информации с помощью управления системами в зависимости от их назначения и класса. При помощи информационных технологий, оказывающие огромное влияние на деятельность человека, происходит значительное увеличение автоматизации информационных процессов, что говорит нам об ускорении темпов научно-технического прогресса [3].

В настоящее время информационные технологии заняли ведущую роль в обеспечении информационный обработке, подготовке и обмену информации между людьми для получения и накопления знаний. Основные критерии определения информационных технологий:

- возможность работать в интерактивном режиме;
- хранение информации на запоминающем устройстве вычислительной машины;
- возможность передачи информации на другое устройство на расстоянии;
- гибкий процесс ввода, изменения и удаления данных, а также постановки различных задач;
- возможность интеграции между программными продуктами.

С помощью программно-технических комплексов происходит реализация информационных технологий, которые состоят из электронно-вычислительных машин (ЭВМ) с периферийными устройствами, которые подключаются при помощи локальных и глобальных сетей с использованием необходимого программного обеспечения. Это увеличивает эффективность научных исследований и оказывает влияние на степень автоматизации процессов.

Сегодня информационные технологии могут служит основой не только для построения научно-исследовательской деятельности, но и для построения работы целой организации. Процесс развития информационных технологий зависит от государства, образовательных учреждений и предпринимателей. Только совместная работа этих трех субъектов может ускорить процесс развития и внедрения информационных технологий [4].

Эффективность работ в научно-исследовательской деятельности увеличивается с помощью информационных технологий при помощи:

- реализации задач, которые было невозможно решить;
- уменьшение трудоемкости и стоимости проведения научно-исследовательских работ;
- обеспечения качества и точности поставленных задач;
- уменьшения времени, которое требуется на обмен и обработку информации.

В построении образовательной и научной деятельности достаточно

много общих задач, которые решают информационные технологии. В основном это прослеживается в обеспечении решения задач при помощи математических методов, а также управления процессами и оформление результатов деятельности.

Уровень использования ЭВМ играет важную роль в научно-исследовательской деятельности, так как от этого зависит эффективность и качество выполнения научных работ. Один из наиболее эффективных и важнейших методов научного исследования, является вычислительный эксперимент, который позволяет получить результаты поведения каких-либо систем или показателей, которые невозможно увидеть в настоящее время. Это можно отнести к экономическим задачам как на государственном уровне, так и на уровне бизнеса, например, к построению бюджета на длительный срок, расчет окупаемости проекта или определения примерного уровня инфляции на год [5].

В эпоху научно-технического прогресса появляется возможность реализовать любые вычислительные элементы при помощи специализированной вычислительной машины (суперкомпьютер) или вычислительных кластеров. Под вычислительным кластером понимается объединение нескольких ЭВМ с помощью глобальной и локальной сети, которые представляют между собой единую систему. Обмен информацией происходит при использовании информационно-телекоммуникационной сети Интернет, а процессы обработки и вычисления могут проводиться на любом доступном для этого компьютера, подключённому к глобальной или локальной сети.

Учитывая задачи, которые необходимо решать в процессе научно-исследовательской деятельности, ученые выделяют приоритетные направления развития и применения информационных технологий в свой деятельности:

- подготовка и обработка необходимой информации;
- экспериментальные и теоретические исследования;
- подбор необходимого оборудования;
- получение результатов и оценки исследований, а также их правильное оформление [6].

Любая научно-исследовательская деятельность начинается со сбора и обработки необходимой информации по теме научного исследования. Данный этап необходим, чтобы уменьшить риски получения дополнительных затрат ресурсов до минимального уровня на уже, возможно, решенную задачу, а также детальное изучение вопросов, касающихся темы исследования, помогает найти целесообразное решение поставленной задаче.

Использование такого программного обеспечения, как Excel, Google Sheets, MathCad и другие функциональные программы, помогает исследователю в построении структурной, логической и функциональной модели.

Процесс автоматизации сбора и обработки необходимой информации реализуется несколькими способами.

1. Создание системы управления базами данных (СУБД). Вся информация, которая может понадобиться, храниться на сервере, доступ к которому имеют только подключенные к серверу устройства при помощи глобальной или локальной сети. Сбор и обработка информации происходит, непосредственно, на сервере, а исследователю отражается уже результат. Такой способ автоматизации используется для исследований, которые проводятся конфиденциально.

2. Автоматизация реализуется при помощи только глобальной сети Интернет. Сбор информации происходит при помощи поисковых систем на заданных ресурсах (библиотеки, институты и другие информационные ресурсы).

3. Автоматизация в глобальной сети Интернет с использованием СУБД. Сбор информации осуществляется только в глобальной сети, но и в базе данных. Обработка информации осуществляется на серверном компьютере и исследователю отражается информация, к которой запросил доступ [7].

Визуальное оформление научных работ, которые имеют сложные математические формулы, происходит при помощи специального программного обеспечения или интегрированной системой в программах для проведения математических расчетов.

Создавая сложные графические изображения для использования в научных документах используются системы деловой графики, также при помощи технологии распознавания текста появляется возможность использования отсканированного документа.

Для того чтобы реализовать теоретические задачи исследований программное обеспечение должно включать:

- программное обеспечение с функцией распознавания текста;
- программное обеспечение, предназначенное для численного анализа;
- программное обеспечение для осуществления математических расчетов;
- программное обеспечение, позволяющее проводить расчеты данных, которые представлены в табличной форме;
- программное обеспечение для автоматизированного перевода;
- программное обеспечение с элементами искусственного интеллекта.

Экспериментальный этап научно-исследовательской деятельности решает следующие задачи:

- уменьшение объема выполняемой работы;
- обеспечение точной и качественной информации [2].

Решение данных задач осуществляется посредством создания плана

эксперимента, включающий в себя необходимые методы организации измерений, которые могут быть подвержены случайным ошибкам.

Обычно обработка результатов научно-исследовательской деятельности предоставляется в табличной, потому что для выполнения качественной обработки информации необходимы программные обеспечения для математических расчетов, включающие:

- теорию вероятности;
- статистику;
- теорию ошибок;
- векторный анализ [1].

Для автоматизации систем научно-исследовательской деятельности довольно эффективно используются компьютеризация исследований. К важным этапам стадии представления результатов является компьютерная обработка полученных результатов в ходе научно-исследовательской деятельности. Стоит отметить, что представление результатов подготавливается в текстовой и графической форме.

С внедрением информационных технологий исследователи существенно снизили затраты на научные исследования, повысили точность результатов исследований, использую программы для проведения экспериментов. Для развития и внедрения информационных технологий в работе необходим системный подход к планированию таких мероприятий.

Использованные источники:

1. Волкова В. Н. Информационные системы в экономике: учебник для академического бакалавриата // В. Н. Волкова, В. Н. Юрьев, С. В. Широкова; под ред. В. Н. Волковой — М.: Юрайт, 2018. — 402 с.
2. Карминский А.М. Применение информационных систем в экономике: Учебное пособие / А.М. Карминский, Б.В. Черников. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2012. - 320 с.
3. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 155-159.
4. Шматко А.Д. Основные вопросы организации финансирования иннова-ционной деятельности организаций // Вестник экономической интеграции. 2010. Т. 1. № 11. С. 80-83.
5. Шматко А.Д. Развитие инфраструктурного обеспечения малого предпринимательства высшей школы в условиях инновационной экономики. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов. Санкт-Петербург, 2012.
6. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. С. 78-81.
7. Марков А.В., Шматко А.Д. Функциональное моделирование процессов в

организационно-технических системах. Учебное пособие для вузов / Балтийский государственный технический университет "Военмех". Санкт-Петербург, 2005.

УДК 82-4

Зотов Н.В.
студент магистрант
Институт филологии и журналистики
Нижегородский государственный университет
им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ХУДОЖЕСТВЕННОЕ НАЧАЛО В НИЖЕГОРОДСКИХ ПУТЕВЫХ ОЧЕРКАХ КОНЦА XIX В.

Аннотация: В статье исследуется художественная специфика путевых очерков газеты «Нижегородские губернские ведомости» и своеобразие приемов авторов-очеркистов. Автор выделяет художественные черты в путевых очерках А.П. Мельникова «Из путевых экскурсий» и неизвестного автора «В верховьях Волги. Автор приходит к выводу, что публицисты, объединяя элементы разных жанров, через художественный образ доносили до читателя свои мысли в условиях жесткой цензуры.

Ключевые слова: путевой очерк, художественные средства, образ, типизация, пейзаж.

Zotov N.V., master
student of the Institute of philology and journalism
Lobachevsky State University of Nizhni Novgorod
Russia, Nizhni Novgorod

LITERARY PARTICULARITIES OF NIHZEGORODSKIY TRAVEL ESSAYS AT THE END OF THE XIX CENTURY

Annotation: the article analyzes the literary features of the travel essays represented in the local newspaper «Nizhegorodskiye gubernskIye vedomosty» at the end of the XIX century. The most interesting texts such as "From Travel Excursions" by A.P. Melnikov and "In the Riverhead of the Volga" by unknown author are being examined in order to find out particularities of their methods.

Keywords: travel essays, literary features, fiction images, typification, details, landscape .

Нижегородские очерки, созданные в 80-90 гг. XIX века *и сейчас являются актуальными по многим причинам.* Во-первых, в них ставится вопрос о регионализме, один из важнейших вопросов современности, о роли провинции в жизни России.

Во-вторых, современное российское общество осознает огромную значимость духовных ориентиров. В этом плане, особое значение

приобретает художественный аспект очерков. Очерк поднимает острые животрепещущие проблемы современности и дает ответ на многие вопросы в яркой художественно-публицистической форме Мастерство очеркистов конца девятнадцатого века может стать настоящим примером для писателей, работающих в этом жанре.

Цель исследования – изучение *художественной специфики* путевых очерков и творческой индивидуальности авторов газеты «Нижегородские Губернские ведомости» в конце XIX века, выделить своеобразие приемов писателей-очеркистов.

Достижению цели способствует решение следующей **задачи:**

- выделить художественные черты в путевых очерках: тексте А.П. Мельникова «Из путевых экскурсий», и материале неизвестного автора «В верховьях Волги» в газете «Нижегородские губернские ведомости».

Текст А.П. Мельникова «Из путевых экскурсий», и материал неизвестного автора «В верховьях Волги» (путевые наброски) выбраны для анализа, так как их названия предполагают наличие в них характеристик путевого очерка, распространенного жанра конца XIX в.

Анализируя эти тексты, мы обнаруживаем основные жанровые признаки путевого очерка. Их сходство в том, что они описывают путешествие.

Текст «В верховьях Волги» номинирован в газете как путевые наброски и описывает путешествие автора по Тверской губернии к большому, разветвленному, с многочисленными островами, озеру Селигер. Неизвестный автор доказывает, что это озеро ошибочно принимается многими просвещенными лицами общества за исток Волги, что начало Волги не здесь, однако оттуда до него не далеко.

А.П. Мельников в своем материале «Из путевых экскурсий» описывает свою экскурсию по умирающему городу – Балахне. В текстах точно обозначено время, происходившие события, названы их участники и даны географические реалии – в этом проявляется их документальность, что является признаком путевого очерка.

Авторы исследуемых работ обращают внимание на современные вопросы. Мельникова интересует современное состояние ранее богатого и процветающего города Балахны. Автор путевых заметок «В верховьях Волги» пытается понять особенности современной ему русской народной жизни, народного сознания и национального характера.

Итак, связь с современностью присуща этим текстам – это главная характеристика путевого очерка.

Повествование в публикациях следует маршруту. Маршрут путешествий играет главную композиционную роль.

Сюжет материала А.П. Мельникова «Из путевых экскурсий» построен как последовательное описание всех частей города, выступающих в роли «достопримечательностей» умирающего города. Материал «В верховьях Волги» описывает приключения группы друзей – они преодолевают все

трудности путешествия по российской глубинке, теряются в пути, с трудом находят ночлег и перевозчиков, попадают в страшный шторм на озере.

В тексте «Из путевых экскурсий» А.П. Мельников не описывает свои приключения, внимание читателя привлекает интригующая ситуация – превращение процветающего города в обнищалый. Однако повествование в материалах не имеет ярко выраженного личностного характера. В путевых набросках «В верховьях Волги» автор выступает в роли действующего лица описываемых событий. Но он не является главным героем повествования – в очерке много других действующих лиц, представлен рассказ о человеческих типажах – жителях сельской глубинки.

В публикации А.П. Мельникова «Из путевых экскурсий» глазами автора мы видим все признаки умирания ранее богатого промышленного города Балахны.

Хотя авторы не делятся с читателем своими мыслями, они отбирают из жизненного материала нужные для создания художественных образов ситуации, конфликты, факты. В этом проявляется «субъективность авторского подхода», которая является, по словам Масловой: «сущностной характеристикой жанра».102

В публикациях много статичных описаний, присущих очерку. С взыскательной точностью авторы замечают мельчайшие детали, используют описания для создания образа и передачи своего замысла.

В публикации «В верховьях Волги» много пейзажных зарисовок – автор мастерски описывает красоту русской природы – острова и берега озера Селигер, его силу и мощь в опасные минуты шторма. Замысел данной публикации – в описании борьбы возчиков со стихией, показать стойкость, смелость и мастерство – сущность национального характера русского народа.

Любая картина, нарисованная Мельниковым в публикации «Из путевых экскурсий», обоснована. Автор описывает покосившиеся и грязные трактиры, жалкий и невзрачный вид Балахны с берега, «печальную и хмурую» каменную руину дома, где жили в былые времена откупщики соли, остовы строящихся барж на берегу – исполинские скелеты с торчащими кверху и еще необшитыми ребрами»103. Все эти описания производят сильнейшее эмоциональное воздействие на читателя. Замечание автора: «Бедность вообще поразительная – в ветхих домишках бедно и убого. Мертвенно-однообразная жизнь душит убийственной скукой. После бурного прошлого город точно отжил свой век и медленно угасает, как одряхлевший инвалид»104 – заканчивает образ города. Следует заметить, что замысел данной публикации состоит в том, чтобы показать процесс «умирания» некогда богатого промышленно-развитого областного города Балахны и

---

[102] Маслова, Н.М. Путевые заметки как публицистическая форма.- М.,1980.- С. 6.

[103] Мельников, А.П. Из путевых экскурсий. / А.П. Мельников // Нижегородские губернские ведомости. – 1898. – № 26. – С. 2-4.

[104] Мельников, А.П. Из путевых экскурсий. / А.П. Мельников // Нижегородские губернские ведомости. – 1898. – № 26. – С. 2-4.

выяснить причины этого явления. Автор поднимает важные социальные проблемы своего времени и заставляет читателя задуматься о причинах гибели многих промыслов, нищенских условий жизни горожан, постоянного пьянства рабочих. У читателя появляются мысли о необходимости изменить действительность. Желая понять закономерности, скрытые за множеством индивидуальных событий, автор приводит множество статистических данных. Он пытается решить проблему, объясняя упадок города недостатком просвещения, приводя исторические данные, которые называет не утешительными: возрастание числа учащихся в уездном и приходских училищах шло очень медленно, и иногда даже убывало, ремесленный класс никто не посещает, по ходатайству земства он закрыт, как бесполезный в Балахне. В публикации появляются элементы научного исследования в сочетании с художественностью. Она является разоблачительным документом, хотя повествование в ней ведется внешне бесстрастно, без обличительных монологов и восклицательных знаков.

Авторы публикаций используют описание ярких эпизодов путешествия, на которые, по словам Т.А. Беневоленской: «как на крючок, «зацепляется» читательское внимание.105 В путевых набросках «В верховьях Волги» таких ярких эпизодов много, они случаются на каждом этапе путешествия – потеря дороги путешественниками, поиск ночлега, опасные маневры грузовой лодки на плесе.

В публикации А.П. Мельникова «Из путевых экскурсий» читательское внимание привлекает резкий контраст триумфальных столбов, знаменующих преддверие города, и расположенных рядом трактиров – «покосившихся, грязных, с какими-то ветхими балкончиками, оживленных неимоверно, благодаря базарному дню».106

Мельников цитирует высказывание знакомого «балахонца»: «трактиры нас совсем одолели, рабочий люд все за кабацкую стойку несет, что не выработает….».107 Эти слова иллюстрируют авторскую ремарку: «Жизнь в городе так уныла, так тускла, так бесцветна, одни трактиры распахивают перед рабочим двери и одурманивают своей гулливой атмосферой….».108 Можно заметить, что в публикациях много монологов и диалогов главных действующих лиц, речевая характеристика героев помогает создать образы типичных представителей русского народа.

Автор путевых набросков «В верховьях Волги», описывая внешность, речь и поступки хозяйки постоялого дома в Новиках – Аграфены Кирилловны, «у которой есть муж, но голова всему делу – она», создает образ русской женщины, которая и «без мужа обойдется и любого мужика

---

[105] Беневоленская, Т.А. Композиция газетного очерка. Пособие по спецкурсу. – М., 1975. – С. 79.
[106] Мельников, А.П. Из путевых экскурсий. / А.П. Мельников // Нижегородские губернские ведомости. – 1898. – № 26. – С. 2-4.
[107] Мельников, А.П. Из путевых экскурсий. / А.П. Мельников // Нижегородские губернские ведомости. – 1898. – № 26. – С. 2-4.
[108] Там же.

смело заткнет за пояс»109. Интересен образ «настоящего морехода», надежного, честного, «симпатичного мужчины с загорелыми мозолистыми руками и добродушным, открытым лицом» – Николая Звягина, который умело перевез путешественников в страшный шторм ночью: «Действительно, Николай знал свое дело: не смотря на то, что лодка шла только в полпаруса, промежуток в несколько верст, оставшийся до Сосницы, мы прокатили в какие-нибудь двадцать минут».110 Автор представляет сельских ямщиков как ленивых и жадных бездельников в развернутых диалогах – сговорах о предстоящей поездке. В контрасте с ними – описан другой полновский житель, купец Звонарев, «человек обделистый, на все руки. Он чем хошь торговать будет: и кожами, и хлебом, и глиной, и телятами, и огурцами, что только под руку попадет, все купит, только бы польза была Человек набожный, все у него с молитвой, зато уж если и ругаться примется, так так-то скажет, что, кажется никому так не придумать».111 Автор характеризует речь героев – Звягин, например, «охотник вставлять в речь чудные словечки, разные поговорки, шуточные и серьезные».112 Рисуя человеческие нравы, очеркист использует личные наблюдения, речевые характеристики действующих лиц, картины быта и портретные описания. Автор пытается выразить свою мысль о расслоении в среде крестьянства, появлении новых людей в России – в точном образе – работящего и умелого перевозчика, делового купца, сильной и независимой русской женщины. Эти образы делают произведение социально значительным и убедительным.

Авторами широко применяются исторические аналогии, лирические отступления, данные из природоведческих и краеведческих исследований. Мельников в публикации «Из путевых экскурсий» приводит цитаты других известных путешественников о Балахне – Погодина о нравах «балахонцев», сведения о балахнинских промыслах И.С. Тихонравова и Зябловского. Автор переживает минувшие дни балахнинской земли, приводит несколько хронологических данных из прошлого города: год окончания постройки крепости Балахны, осада татар, пожар, посещение Ивана Грозного, мятеж «балахнинцев» во времена Лжедмитрия II, поход князя Пожарского.

Автор путевых набросков «В верховьях Волги» широко применяет исторические и географические сведения об озере Селигер, окрестных селах и значительных постройках, легенды и народные предания, лирические отступления – рассказ о жизни преподобных Нила и Тихона, приключения кладоискателей, купцов и кормщиков.

Привлечение всех этих разножанровых материалов обусловлено принципом панорамности. Все материалы объединяются в путевом очерке авторским замыслом.

---

[109] В верховьях Волги // Нижегородские губернские ведомости. – 1894. –№27. – С.6.
[110] Там же.
[111] В верховьях Волги // Нижегородские губернские ведомости. – 1894. –№27. – С.6.
[112] В верховьях Волги // Нижегородские губернские ведомости. – 1894. –№27. – С.6.

Рисуя портрет эпохи, очеркисты создали образы, помогающие передать суть времени или явления. Именно умение выразить авторскую мысль в точном образе делает их публикации социально значительными и убедительными. Ставшая выражением очерковой образности «иносказательная, ассоциативная, метафорическая мысль, раскрывающая одно явление через другое», помогала выносить приговор над действительностью.

Итак, на примере самого фактографического типа очерка — путевого можно проследить наметившуюся в очерковой публицистике конца XIX в. тенденцию – переход через факты к явлению. В публикациях этот жанр приобретает новые качества. Тяготеющие к публицистическому изучению жизни, к социологическому анализу, авторы шли от описательности к проблеме. Факты их интересуют не сами по себе, а в связи с авторским замыслом.

Однако разные причины мешали авторам открыто выразить свое отношение к фактам, представить свои рассуждения и сделать какие-то социальные обобщения. Они оставались в рамках сформированного в 40-х годах XIX в. вида «физиологического» очерка, что усиливало впечатление беспристрастности, объективности изображения, но одновременно мешало автору открыто выразить свое отношение к фактам.

Автор публикации «В верховьях Волги» изменил и расширил границы физиологии, показал два социальных типа, сравнив один с другим. Сравнительное изображение позволило глубже охарактеризовать каждый тип.

Новаторство авторов заключалось и в том, что они наделили действующих лиц конкретными чертами, индивидуальной судьбой, отказавшись от описания некоего абстрактного типа, назвали реально существующих людей своими именами. В публикациях точно обозначено время, происходившие события, даны географические реалии – в этом проявляются характеристики широко распространившегося в 80 – 90-х годах «точно адресованного» (документального) типа очерка. В публикациях можно обнаружить зачатки социально-экономического очерка, который появился в это время и характеризуется Л.М. Пивоваровой «как жанр, «позволяющий проследить закономерности возникновения и развития социальных явлений, раскрыть смысл определенных жизненных ситуаций».113

А.П. Мельников в публикации «Из путевых экскурсий» дополняет художественные картины и образное изображение действительности цифрами, газетными сообщениями и официальными документами. Именно к этому очерку с наибольшим основанием применим термин «исследование», а сам творческий метод автора становится близким по приемам к научному изучению.

[113] Пивоварова, Л.М. Русский очерк 80-90гг. 19 века. – Казань, 1978. – С.12.

Итак, перечисленные характеристики сближают эти материалы и позволяют их отнести к жанру путевого очерка. Несмотря на сходство, они абсолютно индивидуальны и отличаются друг от друга. Авторы стремились создать оригинальные произведения, творчески подходя к выполнению своего замысла, они использовали элементы других жанров в своих публикациях.

В публикации «В верховьях Волги» присутствуют элементы репортажа, она дает наглядное представление о событиях через непосредственное восприятие автора-очевидца и участника события. Но, в отличие от репортажа публикация объемна, описывает долгое во времени, занявшее несколько дней, путешествие, в ней представлено большое количество тем и многообразие вставок. Публикацию можно отнести к жанру путевого очерка, где преобладает наглядно-образное репортажное начало.

А.П. Мельников в публикации «Из путевых экскурсий» дополняет художественные картины и образное изображение действительности цифрами, газетными сообщениями и официальными документами. Именно к этому очерку с наибольшим основанием применим термин «исследование», а сам творческий метод автора становится близким по приемам к научному изучению. Можно сказать, что в рамках путевого очерка проявляются элементы проблемного очерка.

Вышеизложенный анализ публикаций доказывает все более возрастающую роль публицистики и социально-научного исследования жизни в очерке конца XIX в. Если пользоваться классификацией А.А. Тертычного, можно сказать, что в процессе эволюции очеркового жанра в конце XIX в. формируются зачатки проблемного очерка.

Авторы материалов газеты «Нижегородские губернские ведомости» вероятно, были знакомы с традицией русского путевого очерка. Корреспонденты газеты не были профессиональными литераторами, но они, как утверждает М.Г. Уртминцева: «были подготовлены к творческому копированию (заимствованию) уже существующих образов-схем литературных текстов, в соответствии с которыми ими создавались образцы произведений информационного плана – описания, заметки, сообщения».114

В рассмотренных путевых очерках излагаются, описываются и анализируются различные явления общественной жизни. Главная отличительная черта этих очерков – документальность, высокая достоверность изложения фактов и точность описания событий, о которых идет речь. Несмотря на это, каждый очерк максимально приближен к художественному произведению – в нем используются различные изобразительные средства (агглютинация, гиперболизация, схематизация, аналогия, сравнение и др.) и вводятся элементы художественной типизации, интерпретации и образной

[114] Уртминцева, М.Г. «Нижегородский сборник» (1876 – 1890) А.С. Гациского: к проблеме когнитивного исследования провинциального текста /М.Г. Уртминцева, Н. М. Фортунатова // Сборник статей по материалам Всероссийской научной конференции. 12-14 ноября 2009 г. – Н. Новгород., 2009. – С. 20-27.

трактовки. Необходимость эмоционального воздействия на читателя заставляет публицистов обращаться к приемам и средствам художественной литературы, в первую очередь – к образу. Образ – это обобщенное художественное отражение действительности, облеченное в форму конкретного, индивидуального явления. Это визуальное представление о каком-либо явлении, факте действительности, выраженное в художественной форме. Особым видом образа является символ. Публицист творит, освобождая душу факта, наделяя факт символическим смыслом.

Очеркисты широко использовали такие художественные средства изображения как пейзаж, художественную деталь, речевую характеристику, диалог, портрет, и т.д. Эти средства в виде своеобразных связующих мостиков, скрепляют текст в единое целое. Очеркисты, пользуясь разнообразными художественно-выразительными средствами изображения, имели широкие возможности в показе жизненных явлений, в передаче тончайших состояний человеческой души, в обрисовке внешней среды, в характеристике героев посредством ярких деталей и особенностей речи, и т.д. Они смогли воссоздать «кусочек» реальности во всех своих многообразных проявлениях, обеспечивая эстетическое восприятие действительности читателем.

Несмотря на то, что образ автора не приобретает черты литературного героя, авторское «я» в очерке – это сам публицист, его собственные мнения, оценки и точка зрения на происходящее. Он непосредственно ведет повествование, организует сюжет и формирует взгляд аудитории на описываемые события.

Проанализировав публикации газеты конца XIX века, можно сделать вывод, что в результате эволюции очерк, став самым популярным жанром, обрел устойчивые черты. Синкретическая природа очерка – синтез научности, публицистичности и художественности проявляется в очерках этого времени. Создавая оригинальное произведение, авторы оперативно освещали сложные и противоречивые явления жизни в жанре очерка, синтезируя лучшие приемы. Творчески соединив элементы многих жанров, пользуясь разными видами очеркового жанра, публицисты через художественный образ доносили до читателя свои мысли в условиях цензуры и господства самодержавия.

Использованные источники:

1. Маслова, Н.М. Путевые записки как публицистическая форма: (Становление и развитие жанра «путешествия» в публицистике): монография. М.: Изд-во Моск. ун-та, 1977. 115 с.
2. Беневоленская, Т.А. Композиция газетного очерка: пособие по спецкурсу: монография. М.: Издательство МУ,1975. 85с.
3. Пивоварова, Л. М. Русский очерк 80-90 годов XIX века. Казань: Изд-во Казан. ун-та, 1978. 112 с.
4. В верховьях Волги // Нижегородские губернские ведомости. 1894. №27. С.4-8.

5. Мельников А.П. Из путевых экскурсий. // Нижегородские губернские ведомости.1898. № 26. С. 2-4; № 29. С. 2-5.
6. Уртминцева, М.Г. «Нижегородский сборник» (1876 – 1890) А.С. Гациского: к проблеме когнитивного исследования провинциального текста / Жизнь провинции как феномен духовности: Сборник статей по материалам Всероссийской научной конференции. 12-14 ноября 2009 г. Нижний Новгород / под ред. Н.М. Фортунатова. 2010. URL: http://textarchive.ru/c-1086330-pall.html (дата обращения 08.09.2018)

УДК 82-4

Зотов Н.В.
студент магистрант
Институт филологии и журналистики
Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского
Россия, г. Нижний Новгород

ЖАНРОВОЕ СВОЕОБРАЗИЕ ТЕМАТИЧЕСКИХ ОЧЕРКОВ НИЖЕГОРОДСКИХ АВТОРОВ КОНЦА XIX В.

Аннотация: В статье анализируются художественные особенности и определяется жанровая принадлежность выделенных по временному (1885-1898 годы) и тематическому принципу (исторический, этнографический и социальный) очерков нижегородских авторов конца XIX века;

Ключевые слова: проблемный очерк, исследование, тематические очерки, художественные средства, образ, типизация, деталь, пейзаж.

Zotov N.V., master student of the Institute of philology and journalism
Lobachevsky State University of Nizhni Novgorod
Russia, Nizhni Novgorod

THE GENRE PARTICULARITIES OF THEMATIC ESSAYS OF NIHZEGORODSKIE AUTHORS AT THE END OF THE XIX CENTURY

Annotation: the article analyzes the literary features of the problem essays on different topics, represented in the local newspaper «Nizhegorodskiye gubernskIye vedomosty» at the end of the XIX century. The most interesting texts such as "The 17 of February in the Heart of Russia" and "The Achka of Serguch from the Ethnic Point of View" by A.F. Mozharovskiy and "The Beggars and the Charity" by P.A. Albitskiy are being examined in order to find out particularities of the methods of thematic essays.

Keywords: problem essays, research, literary features, fiction images, typification, details, landscape, thematic essays.

Современное общество все глубже осознает необходимость духовного и нравственного возрождения человека. Развитие культуры, сохранение литературного и исторического наследия играет определяющую роль в

обеспечении целостности общества, в сохранении неразрывной связи поколений.

Духовный рост предполагает нравственные оценки, размышления. Для современного российского общества необходимы духовные ориентиры, объективная социальная информация. В связи с возвращением общества к истинным духовным ценностям на страницах современной литературы возрождается очерк. Данный жанр способен поднимать острые, значимые проблемы, в яркой художественно-публицистической форме предоставлять читателям ответы на многие вопросы.

Цель данного исследования: определить художественные приемы, используемые авторами тематических очерков конца XIX века.

Достижению цели способствовало решение следующих **задач:**

- определить жанровую принадлежность выделенных по временному (1885-1898 годы) и тематическому принципу (исторический, этнографический и социальный) очерков нижегородских авторов конца XIX века;

- выяснить специфические черты очерка как литературного феномена;

- исследовать недостаточно изученные вопросы мастерства очеркистов – авторов газеты «Нижегородские губернские ведомости».

В исследовании ставится проблема, которая требует углубленного изучения. Дело в том, что творчество литераторов-журналистов в газете «Нижегородские губернские ведомости» еще не было предметом самостоятельного исследования. Тем более не подвергались внимательному рассмотрению их очерковые материалы. Богатый материал нижегородской прессы относится к числу малоизученных.

Между тем малоизвестные авторы также представляют большой научный интерес, как и крупные, значительные имена. Идеи, которые более выпукло и ярко проявляются в творчестве известных литераторов-современников, также отражаются и в произведениях наших земляков. Газета «Нижегородские губернские ведомости» может рассматриваться как источник сведений о социально-экономической, культурной жизни русской провинции. «Неофициальная часть» выступает «как индикатор социально-экономической и политической повседневности России».115

Тексты А.Ф. Можаровского «17 февраля 1612г. в сердце Руси»116, «Сергачская Ачка в этнографических рамках»117 и П.А. Альбицкого «Нищенство и благотворительность»118 содержат тематически разный материал – исторический, этнографический и социальный. Попытаемся определить их художественные особенности и жанровые характеристики.

---

[115] Мохначева, М.П. Журналистика и историческая наука. – М.,1999. – С. 40.

[116] Можаровский, А. 17-е февраля 1612 года в сердце России. / А. Можаровский // Нижегородские Губернские ведомости.- 1895. – № 7. – С. 1-2; № 8. – С. 1.

[117] Можаровский, А. Сергачская Ачка в этнографических рамках. / А. Можаровский // Нижегородские Губернские ведомости. – 1893. – № 41. – С. 2-3; № 45. – С. 1-2; № 50. – С. 1.

[118] Альбицкий, П.А. Нищенство и благотворительность. / А.П. Альбицкий // Нижегородские губернские ведомости. –1888. – № 14. – С. 4-5.

Все три материала имеют дело с реальными фактами. В публикации А.Ф. Можаровского «17 февраля 1612 г. в сердце Руси» описываются исторические события 1612-1613 гг., жизненный подвиг Патриарха Гермогена. В публикации «Сергачская Ачка в этнографических рамках» А.Ф. Можаровский рассказывает о праздновании Нового Года, Рождества, Крещения, Пасхи в Сергачском селе Ачка.

В публикации «Нищенство и благотворительность» П.А. Альбицкий размышляет над реальным событием – встречей барина с нищим. Автор встретил героев во время своего путешествия. Но путешествие не определяет композицию произведения, оно имеет ярко выраженное проблемное направление. В социальном явлении автор пытается найти ответ на вопрос – как обществу относиться к нищим?

Публикации А.Ф. Можаровского отличаются от материала П.А. Альбицкого, так как в них отсутствуют прямые размышления, автор не выступает как действующее лицо, связанное с изображаемыми героями. Авторская позиция также проявляется в публикациях Можаровского – в выборе фактов для исследования: в историческом событии ему интересны особенные конфликтные времена и роль личности в истории. В этнографическом явлении автор вскрывает причины сохранения старорусских черт у русских крестьян.

Предметом исследования в публикациях выступает проблемная ситуация. В публикации «17 февраля 1612 г. в сердце Руси» А.Ф. Можаровский вместе с читателем пытается понять: почему на земском соборе 21 февраля 1613 г. большинство участников проголосовало за Романова Михаила Федоровича. В материале «Сергачская Ачка в этнографических рамках» у него другая цель – опровергнуть утверждение об исчезновении празднеств, обычаев и поверий на Руси. Альбицкий в своей публикации пытается найти способы реальной помощи нищим. Проблемы поставлены авторами всех трех публикаций.

Проблемы в материалах нижегородских авторов проявляется через конфликт, через столкновения интересов людей. Конфликт польских завоевателей и православных христиан России в 1612 г. рассматривает А.Ф. Можаровский, а П.А. Альбицкий исследует конфликт барина и нищего. Отличается от этих публикаций материал А.Ф. Можаровского «Сергачская Ачка в этнографических рамках». В ней нет принципиальных противоречий между героями. Автор старается сохранить рамки безадресной физиологии, так как его материал касается этнического вопроса. Приводя две противоположные позиции по вопросу сохранения старорусских черт у ачкинцев, аргументируя и рассуждая, автор доказывает свою точку зрения. Приведенные факты явно подтверждают вывод автора о том, что в селениях, где русское население, живущее все время вольною жизнью на общинных началах, старорусские черты сохранились гораздо более чем в тех поселках, жители которых вынесли на себе гнет крепостного права.

Исследуя конфликт, его развитие, в публикации «17 февраля 1612 г. в

сердце Руси», Можаровский добирается до сути проблемы: он доказывает важную роль патриарха Гермогена в историческом процессе формирования российского государства. Альбицкий в своей публикации «Нищенство и благотворительность» также находит путь решения поставленного им вопроса – нужно направить силы на воспитание и образование детей бедноты и сирот.

Аналитическое начало данных текстов опирается на реальные факты и заключается в четкости выражения мыслей и аргументов авторов и полной ясности той позиции, которую они высказывают. Репортажное начало состоит в отражении образной картины реальности.

В публикациях факт важен как исходный момент, так как является материалом для создания образов. А.Ф. Можаровский в публикации «17 февраля 1612 г. в сердце Руси» создает образ великого исторического деятеля, борца за веру и независимость страны – Патриарха Гермогена, П.А. Альбицкий в своей материале «Нищенство и благотворительность» представляет образ «голодранца», который часто пытается «объегорить», «надуть» кого-нибудь, чтобы отдалить от себя неизбежный вопрос о голоде. Для создания образов авторы пользуются разными средствами, это объясняется разницей в темах, которые они затрагивают.

Из всех очерковых форм очерк на историческую тему в наибольшей мере претендует на «детективность» сюжета. Подобная «детективность» характерна для текста А.Ф. Можаровского «17 февраля 1612 г. в сердце Руси». Публикация представляет собой описание реальных исторических событий, но сюжет очерка отражает события не в реальной последовательности: события выстраиваются в соответствии с замыслом автора. «Детективный характер» этой публикации состоит в том, что в начале повествования автор упоминает некоего узника, томящегося в застенках польских завоевателей. Имя его становится настоящей загадкой для тех читателей, которые мало знакомы с отечественной историей. Эта загадка становится тем «крючком», на который, как пишет Т.А. Беневоленская: «зацепляется»119 читательское внимание. Во второй части очерка читатель узнает, что этот «узник» – Гермоген, патриарх всея Руси. Его личность также стала предметом журналистского интереса. Автор скуп в использовании художественных средств, словесная живопись, изобразительная сторона в этом очерке слабее детективного сюжета, но все это компенсируется остротой мысли – русский человек силен духом, сохраняет христианскую веру. Автор доказывает, что историю творит личность, вера, душа народа. Именно вера оказала влияние на национально-патриотический дух, помогла соборному согласию всего народа ради спасения Отечества. Очерку на историческую тему присуща документальность. Об этом свидетельствует наличие в нем полных имен и фамилий, изображаемых лиц, действительных, а не вымышленных мест и

[119]Беневоленская, Т.А. Композиция газетного очерка. Пособие по спецкурсу. – М., 1975. – С. 79.

событий, описание реальной обстановки, указание времени действия. В то же время в публикации отсутствует сухое изложение исторических фактов, исторический анализ фактов и источников, автор пытается художественно их интерпретировать, доступно изложить историческое событие и философски его осмыслить. Автор придает истории живость, показав в ней человека – великого страстотерпца патриарха Гермогена, представляя историю как сцену, где есть его личность, его подвиг, страдания и вера. Очерк связан с первоисточником – летописными сведениями, в нем также использован вымысел. Возможно, зная, что патриарх Гермоген при жизни настаивал на кандидатуре Михаила Романова на российский престол, автор художественно интерпретировал, вообразил ситуацию о сне Гермогена и видениях будущего царя. Автор как бы «догадывается» о мыслях и переживаниях своих героев – об их видениях. Можно предположить, что подобная легенда была продуктом устного народного творчества – и была мастерски записана автором. Образность проявляется также в авторских ассоциациях, призванных вызвать нужные впечатления у читателя. Описывая видение патриарха Гермогена, А.Ф. Можаровский сопоставляет его с другим, происшедшим возможно совсем в иное время, в ином месте событием – сном будущего юного царя – молодого Михаила Романова. Связь событий в публикации – в авторских ассоциациях. А. Можаровский изображает факты, зарегистрированные историей, обрамляет их живописными картинами природы – описанием далекого горизонта безбрежных, цветущих лугов и полей, окаймленных целым лесом храмов, блиставших в лучах зари. Такую картину будущего расцвета страны при новом царе видит патриарх Гермоген. Автор стремится осмыслить историческое прошлое с позиции вечных нравственных ценностей. История в его публикации предстает основой художественного вымысла. Для Можаровского было характерно пристальное внимание к документу, данная публикация имеет прочную документальную основу. Но мастерство автора было таково, что грань между документом и фантазией не сразу определит и профессиональный историк. Очерк эмоционален, читатель почувствует в нем сострадание и глубокое уважение к патриарху. В очерк введены характеристики речи главного персонажа, оформленные прямой речью монологи и молитва патриарха Богу. Язык публикации – выразительный и точный, близок к народному складу, слегка архаичный, сверкает позабытыми словами и отражает колорит той эпохи. Можаровский умело раскрывает перед читателем обаяние и прелесть старых слов, отлично владея приемом исторической стилизации, точно воспроизводя речевые особенности эпохи. Данная публикация близка к точно адресованному виду – портретному очерку, появившемуся в 60-ые годы XIX в.

Материал А.Ф. Можаровского «Сергачская Ачка в этнографических рамках» дает наглядную картину жизни и быта населения села. Она имеет повествовательный и описательный характер – автор описывает устойчивые верования людей, сложившиеся в их частной жизни. Можно установить

связь проблемного очерка с нравоописательным (бытовым) очерком, появившимся в 30-ые годы XIX в. Но здесь автор отходит от поверхностного описания , выходя за рамки безадресной физиологии, он высказывает свои мысли и рассуждения, делает выводы, приближая свое произведения к жанровому виду очерка – исследования.

В тексте «Нищенство и благотворительность» П.А. Альбицкий иллюстрирует проблемную ситуацию диалогом между барином и нищим. Барин со своей «сытой стороны»120 предлагает нищему заняться мускульным трудом, а у «босяка» нет ничего ни впереди, ни позади «есть сознание ясности своего положения и неуверенности в завтрашнем дне». Сколько бы он ни работал – он все равно не заработает столько, сколько ему подадут. Поэтому «голодранец» часто пытается «объегорить», «надуть» кого-нибудь, чтобы отдалить от себя неизбежный вопрос о голоде. Исследуя этот конфликт, его развитие, автор добирается до сути проблемы. «Вероятно, этот пролетарий, как и многие другие, тоскует об идеальной честной и трудовой жизни»121, – пишет автор. Альбицкий стремится к публицистическому изучению жизни, к социологическому анализу, идет от описательности к проблеме, делает социальные обобщения. Отвечая на вопрос: «Как же помочь этим несчастным?», автор предлагает обратить внимание на воспитание и образование детей – «этих оборвышей наших виновников».122 Далее автор приводит пример образования школ для детей бедняков в Петербурге – школы Чертковой, которую одобрял известный педагог – барон Корф. Альбицкий называет христианской обязанностью, основанной на любви к ближнему, всех сострадательных и просвещенных людей общества обратить внимание на устройство школ для детей нищих и бедняков. Здесь публицистическая мысль преобладает над художественным началом. Материал приближается к социально-экономическому очерку, сформировавшемуся в 80-х годах XIX в.

Итак, рассмотренные тематические очерки описывают и анализируются различные явления общественной жизни. Их объединяет то, что они обладают жанровыми характеристиками проблемного очерка, зарождающегося в конце XIX в. Метод физиологий и этнографического очерка обнаруживал свою беспомощность, так как не захватывал коренных особенностей русской народной жизни, а скользил по ее поверхности. «Очеркисты преодолевали ограниченность социальных, этнографических описаний, пытались выявить глубинные особенности русской народной жизни».123 Очерк – исследование как нельзя лучше помогал постижению народного сознания и национального характера.

Синкретизм проявляется в наличии в текстах-исследованиях

---

[120] Альбицкий, П.А. Нищенство и благотворительность. // Нижегородские губернские ведомости. –1888. – № 14. – С. 4-5.
[121] Там же
[122] Альбицкий, П.А. Нищенство и благотворительность. // Нижегородские губернские ведомости. –1888. – № 14. – С. 4-5.
[123] Пивоварова, Л.М. Русский очерк 80-90гг. 19 века. – Казань, 1978. – С.28.

характеристик жанровых видов, появившихся в литературоведении ранее: нравоописательного (бытового), портретного (точно адресованного) и социально-экономического очерков.

Несмотря на то, что каждому из очерков присуща документальность – точное изложение фактов, достоверное описание происходящих событий и героев, каждый из них представляет собой небольшое художественное произведение.

В этих очерках используются разнообразные изобразительные средства (сопоставление, гиперболизация, схематизация, аналогия, сравнение и др.) и широко применяется художественная типизация, интерпретация и образная трактовка исторических событий, этнографических фактов и социальных явлений. С целью эмоционального воздействия на читателя авторы прибегают к приемам и средствам художественной литературы, в первую очередь – к образу. Обобщая, художественно отражая события действительности, конкретные исторические, этнографические и социальные явления, авторы дают читателю визуальное представление о них. Многие факты действительности авторы наделяют символическим смыслом.

Пейзаж, художественную деталь, речевую характеристику, диалог, портрет также широко используются очеркистами. Они применяют эти средства для связи отдельных частей текстов в единое целое. Очеркисты, применяя разнообразные художественно-выразительные средства изображения, имеют богатые возможности в показе социальных явлений, исторических событий и этнографических фактов. Эти средства наиболее эффективны в передаче тончайших состояний человеческой души, в обрисовке внешней среды, в характеристике героев посредством ярких деталей и особенностей речи в рамках очерков, где поставлена и решается та или иная проблема, которая проявляется через конфликт и столкновение интересов людей.

Авторское «я» в проблемном очерке проявляется в художественной интерпретации событий, постановке проблемы, выборе аргументов в защиту определенной точки зрения на происходящее. Очеркист непосредственно ведет повествование, организует сюжет и формирует взгляд аудитории на описываемые события.

Проанализировав нижегородские очерки конца XIX века, можно сделать вывод, что в ходе эволюции очерка, в обстановке возрастающей роли социально-политических явлений зарождается проблемный очерк. Он становится популярным жанром, используемым очеркистами для освещения различных тем общественной жизни – исторических, этнографических и социальных. Художественные средства помогали авторам создавать оригинальные произведения, освещать сложные и противоречивые явления жизни в жанре очерка, синтезируя лучшие литературные приемы. Художественный образ помогал очеркистам донести до читателя свои мысли в цензурных условиях конца XIX века.

Использованные источники:
1. Мохначева, М. П. Журналистика и историческая наука: монография в 2 кн. М.: Рос. гос. гуманит. ун-т, 1998, 511 с.
2. Беневоленская, Т.А. Композиция газетного очерка: пособие по спецкурсу: монография. М.: Издательство МУ,1975. 85с.
3. Пивоварова, Л. М. Русский очерк 80-90 годов XIX века. Казань: Изд-во Казан. ун-та, 1978. 112 с.
4. Альбицкий, П.А. Нищенство и благотворительность. // Нижегородские губернские ведомости.1888. № 14. С. 4-5.
5. Можаровский, А. 17-е февраля 1612 года в сердце России. // Нижегородские Губернские ведомости. 1895. № 7. С. 1-2; № 8. С. 1.
6. Можаровский, А. Сергачская Ачка в этнографических рамках. // Нижегородские Губернские ведомости. 1893. № 41. С. 2-3; № 45. С. 1-2; № 50. С. 1.

УДК 332.133.6

Иваненко И.А., к.э.н.
доцент
кафедра мировой экономики и экономической теории
Ниязова Г.С.
студент магистратуры
факультет экономики, менеджмента
и информационных технологий
ГБОУ ВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ И ПРЕИМУЩЕСТВА КЛАСТЕРОВ И ИХ ОТЛИЧИЕ ОТ ДЕЛОВЫХ СЕТЕЙ

Аннотация. В статье проанализирована экономическая суть кластеров как формы объединения экономических субъектов и выявлено отличие кластеров от деловых сетей. Сделан вывод, что кластеры являются более эффективной формой сотрудничества, так как характеризуются инновационностью, конкурентностью, более широким охватом субъектов, наличием социальных эффектов. Отмечено, что для роста кластеризации экономики вмешательство государственных структур должно сводится к созданию благоприятных для этого условий.

Ключевые слова: региональное развитие, конкурентоспособность, кластер, деловая (предпринимательская) сеть, государственная политика.

Ivanenko I.A., PhD in Economics, Docent
Associate Professor of World Economy and Economic Theory Department
Crimean Engineering and Pedagogical University
Russia, Simferopol
Niyazova G.S.
magistracy student

Faculty of Economics, Management and Information Technologies
Crimean Engineering and Pedagogical University
Russia, Simferopol

PECULIARITIES AND ADVANTAGES OF CLUSTERS AND THEIR DISTINCTION FROM BUSINESS NETWORKS

Summary. The article examines the economic essence of clusters as one of the form of economic subjects' association. The difference between clusters and business networks is analyzed. It is concluded that a cluster is more effective form of cooperation, as it has innovation and competition character, wider coverage of subjects and social effects. It is noted that state cluster policy should include creation of favorable conditions for clusters development.

Key words: regional development, competitiveness, cluster, business network, state policy.

Одним из наиболее значительных проявлений внутригосударственной и международной регионализации в последние десятилетия является повышение роли кластеров в процессах стимулирования экономического роста и укрепления конкурентоспособности как отдельных национальных регионов, так и стран мира. В современном мире существует много примеров создания высокоэффективных территориальных объединений предпринимателей, научно-образовательных учреждений и органов власти, которые получили название кластеров. Функционирование таких объединений в экономике промышленно развитых стран (США, Финляндии, Италии, Дании) позволяет им успешно решать ряд внутренних проблем микро-, мезо- и макроуровня по развитию производства, инноваций, расширению рынков сбыта, в первую очередь, за счет ресурсов малого и среднего бизнеса. Вместе с тем, кластеры имеют много схожих черт с деловыми (предпринимательскими) сетями, в связи с чем могут возникать терминологическая путаница. В связи с этим целесообразно выяснить отличия кластеров от деловых сетей как форм объединения экономических субъектов в современном мире.

Цель статьи – идентифицировать экономическую дефиницию «кластер» и определить существенные отличия кластеров от деловых (предпринимательских) сетей.

Во многих странах мира как с развитой, так и с развивающейся экономикой наряду с кластерами предприятий успешно развиваются исследования в области сетевой организации бизнеса. Деловые сети и кластеры предприятий - это элементы глобализации одного порядка, имеющие больше схожих характеристик, чем различий (таблица).

Таблица

Сравнительная характеристика кластерных и сетевых объединений*

Фактор	Кластер	Сеть
Необходимые условия	Отраслевая/географическая концентрация	Интеграция в существующую или будущую сеть
Инициативная база	В основном малые и средние предприятия	Преимущественно крупные предприятия
Цели	Воплощает комплексное видение задач	Совместные деловые цели
Членство	Открытое	Ограниченное
Собственность	Трансформация отношений по поводу долевых прав собственности, распоряжения и использования	Право собственности остается за прежними владельцами
Механизм создания	Контрактная (корпоративная) связь; социальные ценности вызывают доверие и содействуют развитию	Связь на основании контрактов
Доступ к ресурсам	Привлекает необходимые специализированные услуги в регионе	Предоставляет собственные услуги по сниженным ценам
Профиль	Генерирует потребность в объединении значительного числа фирм с одинаковыми или схожими чертами	Создает возможность привлечения фирм в комплексное производство
Вид внутренних взаимоотношений	Технологическая неформальная связь, основанная на кооперации и конкуренции	Технологическая формальная связь, основанная на кооперации
Эффект от взаимосвязи	Синергетический («системная эффективность»); внутренние и внешние конкурентные преимущества	

*составлено автором на основе данных [1]

В экономической науке сеть можно определить как группу предприятий, кооперирующихся с целью применения своих особенностей, ресурсов, преимуществ перед другими для совместного функционирования при реализации совместных взаимовыгодных проектов развития. Таким образом, с помощью специализации и взаимодополнения, предприятия, объединенные в сеть, решают общие проблемы и получают возможность достичь высшей коллективной эффективности и производительности, с успехом осваивать новые рынки.

Неформальные (мягкие) сети создаются в случае, если фирмы объединяются для решения ограниченного количества задач, например, для обмена информацией, идеями, образовательными программами (то есть, когда собирается много фирм и выполняется мало обязательств). Формальные сети (жесткие) возникают тогда, когда объединение ставит значительно более серьезные, материальные цели. Например, предполагается осуществление совместного экспорта, создание в будущем совместного предприятия и другие (то есть когда объединяется небольшое

число предприятий и проводится их жесткий отбор). Предшественниками современных деловых сетей, возникших как таковые в 1990-х гг., были торговые ассоциации, клубы, консорциумы, группы лоббирования. Те из сетей, целью которых стало производство добавленной стоимости, стали ключевыми компонентами в создании кластеров.

Кластеры, в отличие от деловых сетей, объединяют значительно более широкий круг участников, в частности институты поддержки (университеты, исследовательские институты, центры и лаборатории, технопарки, местные правительственные структуры), производственные и коммерческие структуры (производители, поставщики компонентов, дистрибьюторы), а также региональные и национальные органы власти. Распространена концентрация предприятий, входящих в кластер, как по отраслевому, так и географическому признаку. Внутри кластеров наблюдается возникновение сетевых структур как социального, так и коммерческого типа. Это вызывает, прежде всего, эффект потенциально конкурентных экономик, поскольку создаются пулы специализированных поставщиков сырья и компонентов, а также пулы компаний с инновационными технологиями. Кроме того, в рамках кластеров возникают деловые сети компаний, предоставляющих услуги технического, административного и финансового характера.

Важным отличием кластеров от деловых сетей является то, что внутри кластеров сохраняется конкуренция между участниками, тогда как деловые сети предполагают ее нивелирование. Еще одна характерная особенность кластера – это его «инновационная ориентированность, поскольку наиболее успешные кластеры формируются там, где осуществляется или ожидается прорыв в области техники и технологий производства с последующим выходом на новые рыночные ниши [2].

Таким образом, предлагается такая дефиниция понятия «кластер» - это территориально-отраслевое и географически сконцентрированное добровольное объединение взаимосвязанных и совместно ориентированных предприятий, организаций, которые тесно сотрудничают с научными, исследовательскими и финансовыми учреждениями, а также органами региональной, муниципальной или государственной власти с целью повышения конкурентоспособности продукции, услуг, самих предприятий.

Кластеры предприятий широко распространены в большом количестве стран мира, как развитых (Германия, США, Япония, Италия, Финляндия, Дания), так и в развивающихся (Латинская Америка, Азия, Африка) и в различных отраслях промышленности. Этому, как правило, способствовала соответствующая государственная политика [2].

На глобальном уровне развитию кластеров способствует ЮНИДО – Организация промышленного сотрудничества системы ООН (UNIDO - United Nations Industrial Development Organization), которая в 1993 г. разработала набор рекомендаций, чтобы помочь государственному и частному сектору экономик различных стран эффективно взаимодействовать в сфере разработки и внедрения программ по развитию кластеров [3].

Кластеры предприятий являются идеальным объектом для агентств по поддержке предпринимательства. Кластеры формируются, в основном, по инициативе одного из таких субъектов: малых предприятий, крупного бизнеса или региональных (реже муниципальных) органов власти. Каким бы крупным ни был кластер, его воздействие на развитие региональной экономики является ограниченным. В связи с этим местные власти, которые заинтересованы в системном подходе, способствуют наиболее эффективному использованию инфраструктуры всеми региональными предприятиями. Большая часть контрактов на региональном уровне заключается предприятиями одной или близких сфер деятельности с одними и теми же поставщиками и потребителями, что естественным образом образует определенный круг предприятий, взаимосвязанных между собой в длительной перспективе.

В связи с тем, что кластер - это, прежде всего, конкурентное, рыночное образование, то государственное вмешательство при формировании и развитии кластеров должно сводится к минимуму. Задача государства – «в установлении общих для экономики страны правил, а региональным и муниципальным органам управления может быть поручена реализация конкретных кластерных инициатив» [4].

Таким образом, опыт развитых стран по кластеризации экономики свидетельствует в пользу развития кластеров как эффективной формы объединения малых и средних предприятий. В отличие от деловых сетей кластеры объединяют на региональном уровне широкий круг взаимосвязанных субъектов, в том числе научно-исследовательские и образовательные учреждения, что способствует повышению степени инновационности региона и, следовательно, росту конкурентоспособности участников кластера как внутри страны, так и на внешних рынках.

Использованные источники:

1. Касьяненко Т.Г. Сетевые и кластерные формы объединения организаций в бизнесе: сходство и различия / Т.Г. Касьяненко, Ж.Н. Тарасова // Российское предпринимательство. 2015. Том 16. № 18. С. 2927-2934.
2. Степанов Н.Н. Мировой опыт создания конкурентоспособных кластеров / Н.Н. Степанов // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2012. №47. С. 48-52.
3. Ежегодный доклад ЮНИДО, 2017 год. URL: https://www.unido.org/api/opentext/documents/download/10021488/unido-file-10021488 (дата обращения: 23.09.2018 г.).
4. Ткачук Л.Т. Кластерные инициативы в экономике: тенденции развития и проблемы реализации / Л.Т. Ткачук, А.С. Корж, Г.К. Короткова // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. 2015. №3 (221). С. 52-62.

УДК 336

Ильичева А.С.
студент магистратуры
Ростовский государственный экономический университет («РИНХ»)
Россия, г. Ростов-на-Дону

РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ В РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

Аннотация. Одним из механизмов, сформированным на государственном уровне для контроля и регулирование финансовых потоков, является система расчетно-кассового обслуживания, функции и задачи которой реализуются банковскими организациями. Таким образом, с одной стороны она призвана обеспечить взаимодействие экономических субъектов, с другой – контроль и регулирование, с третьей – является источником получения дохода и формирования ресурсов банками. Статья посвящена рассмотрению эффективности расчетно-кассового обслуживания как инструмента увеличения ресурсов банка, привлечения большего количества клиентов в банк и предложения им более расширенного спектра услуг, смежных с расчетно-кассовым обслуживанием.

Ключевые слова: расчетно-кассовое обслуживание, кассовые операции, дистанционное банковское обслуживание, расходный кассовые ордер, денежный чек.

Il'icheva A.S. master's student
Rostov state University of Economics («RSUE»)
Russia, Rostov-on-Don

SETTLEMENT AND CASH SERVICES IN RUSSIAN COMMERCIAL BANKS

Annotation. One of the mechanisms formed at the state level for the control and regulation of financial flows is the system of cash management services, the functions and tasks of which are implemented by banking organizations. Thus, on the one hand, it is designed to ensure the interaction of economic entities, on the other – control and regulation, on the third – is a source of income and the formation of resources by banks. The article is devoted to consideration of the efficiency of cash management services as a tool for increasing the bank's resources, attracting more clients to the bank and offering them a more extended range of services adjacent to cash management services.

Key words: cash management services, cash operations, remote banking services, cash disbursement order, cash check.

Расчетно-кассовое обслуживание в настоящее время занимает достаточно значимую позицию в сфере банковских услуг для клиентов. Оно является важным сегментом работы банковской сферы по различным

показателям.

Во-первых, дает возможность привлечь большое число клиентов, позволяя в последующем их взаимодействии с банком предложить такие услуги как кредитование, банковские гарантии, овердрафты, размещения депозитов. Все эти услуги дают возможность предприятиям различных подразделений бизнеса развиваться, внося свой вклад в экономику страны и ее социальную составляющую.

Во-вторых, привлечение на обслуживание расчетных счетов клиентов позволяет увеличить количество ресурсов банка, сформированных из остатков на расчетных счетах клиентов. Остатки на счетах представляют собой депозиты до востребования, с помощью которых банковские организации могут осуществлять свою деятельность. Эти средства банки получают на более выгодных условиях, чем межбанковские кредиты, долговые ценные бумаги и другие заемные источники финансирования деятельности124. Но данный факт осложняется существованием большого количества фирм-однодневок, занимающихся отмыванием денег и проводящих сомнительные операции. По состоянию на декабрь 2017 года таких фирм насчитывается около 160000, а физических лиц, счета которым не откроет ни один банк-16000. Такой показатель очень плохо сказывается на качестве работы банков со счетами. Каждый день список недобросовестных организаций и физических лиц лишь увеличивается. Поэтому банкам необходимо внимательно относиться к потенциальным клиентам, идентифицировать их на этапе открытия счета, чтобы избежать нелегальных движений средств на расчетных счетах, и, как следствие, потерю доходов и репутации125.

В-третьих, расчетно-кассовое обслуживание делает возможным повысить уровень лояльности клиентов посредством демонстрации высокой подготовленности специалистов, их компетентности, а также имиджа банка. Анализ конкурирующих организаций, объема и качества клиентов банка, отбор целевых рынков и планирование маркетинговых мероприятий невозможно без учета имиджа банка, влияющего на различные аспекты взаимоотношений банка с клиентами, конкурентами, государственными учреждениями и средствами массовой информации.

Кроме того, при выборе банка существуют факторы, влияющие на принятие решения клиентом о сотрудничестве. Например, для частных и корпоративных клиентов важную роль имеют такие характеристики, как надежность, добросовестность, качество предоставляемых услуг, поведение банка на рынке, его репутация, рейтинг и упоминавшийся ранее имидж126.

---

[124] «Коммерческие банки»: учебное пособие / под ред. Рид Э. Коттер Р. Гилл Э. Смит Р..-М: Прогресс.-2012.- 345 с.

[125] Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансирование терроризма» № 115-ФЗ (ред.28.11.2007 г.) / Правовая система «Консультант-Плюс»

[126] «Маркетинг в банке»: учебное пособие / под ред. Спицына И. О., Спицына Я. О. — К.: Писпайп, 2013. — 656 с.

Также положительным аспектом для банка является получение комиссий за открытие и обслуживание расчетного счета организации.

В современных условиях функционирования и развития банковской деятельности расчетно-кассовое обслуживание может сопровождаться рядом других рисков.

К ним можно отнести:

1. Риск потери ликвидности банка, репутации бренда банка.
2. Риск, сопровождаемый низким уровнем расчетного обслуживания клиентов и, как результат, потерю клиентов и ошибки в расчетных операциях.

Репутационный риск - риск возникновения у банка убытков в результате сокращения объема клиентов вследствие формирования в обществе негативной оценки о банке, качестве оказываемых им услуг или характере деятельности. Репутация банка – это общественное мнение о достоинствах и недостатках организации, которое складывается под влиянием различных факторов. Она является одним из основополагающих факторов выбора клиентом обслуживающего банка.

Так как расчетно-кассовое обслуживание является распространенной услугой, имеющейся в наличии в каждом банке, существует высокий уровень конкуренции между таковыми. Для сохранения, а также увеличения числа клиентов, кредитным организациям необходимо серьезно подходить к совершенствованию системы расчетно-кассового обслуживания: следить за уровнем оплаты ведения счетов в конкурирующих банках, повышать уровень обслуживания, разрабатывать новые и модернизировать уже имеющиеся услуги, сопутствующие РКО, например, систему «Интернет-клиент», различные приложения для современных гаджетов.

Проводя анализ объемов расчетно-кассового обслуживания, можно отметить, что современное его состояние довольно стабильно, наблюдается положительная тенденция увеличения открываемых счетов. (Таблица - 1)

Таблица – 1. «Количество открываемых счетов в период с 01.01.2016 по 01.07.2018г.»127

Период	Общее количество	Из них, открытых банковскими учреждениями, тыс.ед.	
		Юридическим лицам	Физическим лицам
01.01.2016	715014,3	7307,6	707706,7
01.01.2017	786137,1	7558,5	778578,6
01.01.2018	788852,2	7577,9	781274,3
01.07.2018	802565	7722,2	794842,8

Прослеживая динамику изменения объема счетов, открываемых банковскими организациями, наблюдается положительная тенденция роста. При этом уже за первые 6 месяцев текущего года количество открытых счетов превысило на 1,7% результат предыдущего года. Несомненно,

127 Данные сайта Центрального Банка РФ http://www.cbr.ru/statistics/PrintYG.aspx?pid=psrf&sid=ITM_18731&Year=2016&file=/statistics/p_sys/T2_1607.htm

большую часть из них составили счета физических лиц, на которые пришлось 99% из общей доли открытых счетов. Но, стоит отметить, что уровень счетов, открытых юридическим лицам также увеличился на 2%. Такая динамика положительно влияет на объем клиентов банковских организаций и формирование достаточных остатков на расчетных счетах.

Кассовые операции имеют большое значение, как для банка, так и для клиентов. Принимая наличные средства от клиентов, банк увеличивает свои свободные резервы, при этом проводит активные операции и получает доходы. При выдаче наличных средств клиенту банковские организации берут комиссию – плату за пользование услугами банка. Наличные средства выдаются банком через свои кассы на протяжении операционного дня:

1) Предприятиям с их текущих счетов на основе денежного чека с указанием целевого назначения полученных наличных средств;

2) Физическим лицам по расходным кассовым ордерам.128

Несмотря на то, что в современных условиях удельный вес наличных денег в общей массе денежных средств невелик, роль налично-денежного обращения продолжает оставаться высокой, поскольку эта сфера денежного обращения обслуживает поступление денежных доходов населения и их расходование. В организации налично-денежного оборота особая роль отводится Банку России, которому предоставлено исключительное право выпуска и изъятия наличных денег из обращения.

Таким образом, можно утверждать, что роль РКО высока не только для банка и его клиентов, но и для Центрального Банка, а также для обеспечения функционирования экономики в целом.

Для увеличения эффективности расчетно-кассового обслуживания как для клиентов, так и для банков, можно отметить необходимость повышения уровня обслуживания расчетных операций, а именно:

1) Развитие программного обеспечения и разработок в сфере дистанционного банковского обслуживания;

2) Распространение безналичных расчетов и рост количества выпускаемых пластиковых карт;

3) Поддержание квалификации сотрудников на должном уровне, возможность повышения квалификации для более четкой и отлаженной работы;

4) Контроль работы банкоматов и Pos-терминалов при осуществлении безналичных расчетов населением;

5) Мониторинг услуг и стоимости тарифов за ведение расчетных счетов в банках-конкурентах, оставаясь конкурентноспособной банковской организацией.

Помимо технических внедрений, сотрудники банковских организаций должны обладать такими качествами, как отзывчивость, человечность,

[128] «Финансы, денежное обращение и кредит»: учебник /В.П. Климович. — 4-е изд., перераб. и доп. — М., 2015. — 336 с.

культура общения. К клиенту необходимо проявлять человечность, быть готовым проконсультировать и оказать ему своевременную помощь, ведь от отношения банковского работника к клиенту напрямую зависит их количество, и, соответственно, объем расчетных операций.

В настоящее время экономическое развитие страны не стоит на месте. Активно развиваются различные сегменты бизнеса: крупный и, в особенности, малый и средний бизнес. Каждый день регистрируется значительное количество новых организаций и предпринимателей, желающих получать прибыль от своей деятельности и стать частью экономической составляющей государства. Именно поэтому расчетно-кассовое обслуживание в настоящее время имеет большую значимость для различных сегментов бизнеса. Оно становится первой ступенькой взаимодействия организации с банком, который в последующем может предложить клиенту целый спектр услуг, способствуя развитию того или иного вида деятельности. Для банков же, в свою очередь, уровень расчетно-кассового обслуживания является отправной точкой в общении с клиентом. Важно понимать понравится ли ему сервис банка, захочет ли клиент в дальнейшем взаимодействовать с финансовым учреждением, воспользоваться другими банковскими услугами. Каждый клиент важен для банка с точки зрения получения прибыли и повышения эффективности работы финансовой организации, поэтому, такие вопросы как поддержание достойного уровня обслуживания, конкурентноспособности банка, описанные выше, важны в условиях современной экономики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем и финансирование терроризма» № 115-ФЗ (ред.28.11.2007 г.) / Правовая система «Консультант-Плюс»
2. «Коммерческие банки»: учебное пособие / под ред. Рид Э. Коттер Р. Гилл Э. Смит Р..-М: Прогресс.-2012.- 345 с.
3. «Маркетинг в банке»: учебное пособие / под ред. Спицына И. О., Спицына Я. О. — К.: Писпайп, 2013. — 656 с.
4. «Финансы, денежное обращение и кредит»: учебник /В.П. Климович. — 4-е изд., перераб. и доп. — М., 2015. — 336 с.
5. Данные сайта Центрального Банка РФ http://www.cbr.ru/statistics

УДК 336.02

Исмагилов Э.Ф.
студент магистратуры 2 курса
Терентьева А.Ф.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕГО СИСТЕМА ОЦЕНКИ

Аннотация: Финансовый потенциал обеспечивает предприятию определенную позицию в рейтинге организаций, на рынке товаров и услуг. Это обуславливает возрастание научного и практического интереса к оценке финансового потенциала предприятий в нынешних условиях экономики. В статье раскрыто понятие финансового потенциала предприятия, представлены методы оценки финансового потенциала предприятия, применение которых на практике дает возможность оценить и выявить приоритетность факторов регулирования финансовым потенциалом предприятия.

Ключевые слова: финансовый потенциал, оценка финансового потенциала, методы оценки финансового потенциала, финансовые ресурсы.

Ismagilov E.F., Terentyeva A.F., students of a magistracy 2 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

CONCEPT OF THE FINANCIAL POTENTIAL OF THE ENTERPRISE AND ITS ASSESSMENT SYSTEM

Abstract: The financial potential provides the enterprise with a certain position in the rating of organizations, in the market of goods and services. This causes an increase in scientific and practical interest in assessing the financial potential of enterprises in the current economic conditions. The article reveals the concept of the financial potential of the enterprise, presents methods for assessing the financial potential of an enterprise, the application of which in practice makes it possible to assess and identify the priority of regulatory factors in the financial potential of the enterprise.

Key words: financial potential, assessment of financial potential, methods

for assessing financial potential, financial resources.

Смысл термина «потенциал» происходит от латинского слова potentia и обозначает в первоначальном его определении – сила, возможность. В данном виде потенциал широко используется в точных науках [4]. Через изначальное его определение «возможность» потенциал представляется как комплекс средств, критериев, факторов для исполнения чего-либо.

Подход к дефиниции понятия финансового потенциала предприятия, безусловно, должен согласовываться с определением «финансы предприятия», как системы экономических (финансовых) отношений, которые формируются в ходе распределения и применения финансовых ресурсов предприятия.

По мнению Т. Н. Толстых и Е. М. Улановой, финансовый потенциал есть возможности и способности предприятия в перспективе обладать достаточным уровнем финансовых ресурсов [3, с.19].

Наиболее детальное определение этой категории дает О. А. Минаева: это наличие у организации финансовых средств (собственных, заемных), возможность управления ими и эффективного использования в хозяйственной деятельности [1, с.355].

Таким образом, финансовый потенциал – это сложное понятие, определяющее существование реальных и возможных финансовых перспектив предприятия, а кроме того отражающее отношения в компании с целью достижения наибольшего возможного финансового результата деятельности предприятия.

Оценку финансового потенциала предприятия можно провести в несколько этапов.

Первый этап включает в себя выявление уровня финансового положения предприятия. Уровни и их описание представлены в таблице 1. Проанализировав отчет о финансовых результатах предприятия можно дать первую оценку текущему положению предприятия.

Таблица 1

Уровни финансового потенциала предприятия

Уровень	Характеристика уровня финансового потенциала
Высокий уровень	Предприятие прибыльное и имеет стабильное финансовое положение. Имеется прибыль за последние три года.
Средний уровень	Предприятие прибыльное, но стабильность значительно зависит от изменений внешней и внутренней среды. За последние три года наблюдается как прибыль, так и убытки.
Низкий уровень	Предприятие является финансово нестабильным и за последние три года несет убытки.

Второй этап включает оценку потенциала по финансовым коэффициентам. На данной ступени ведется расчет основных показателей, с помощью которых проводится оценка ликвидности, платежеспособности и

финансовой устойчивости предприятия.

Второй этап осуществляется в две стадии:

– подготовительная, которая содержит подбор требуемых для оценки положения предприятия показателей, а также установление их рекомендуемых значений;

– вычислительная, заключающаяся собственно в расчете этих показателей.

Для оценки предприятия предлагается применять коэффициенты и показатели, отраженные в таблице 2.

Таблица 2

Показатели для оценки финансового потенциала

Наименование показателя	Высокий уровень	Средний уровень	Низкий уровень
Коэффициент финансовой независимости	>0,5	0,3-0,5	<0,3
Коэффициент финансовой зависимости	<0,5	0,7-0,5	>0,7
Коэффициент текущей ликвидности	>2	1-2	<1
Коэффициент срочной ликвидности	>0,8	0,4-0,8	<0,4
Коэффициент абсолютной ликвидности	>0,2	0,1-0,2	<0,1
Рентабельность активов	>0,1	0,05-0,1	<0,05
Рентабельность собственного капитала	>0,15	1-0,15	<0,1
Эффективность использования активов для производства продукции	>1,6	1-1,6	<1
Доля незанятых обязательствами активы, находящиеся в обороте	>0,26	0,1-0,26	<0,1
Доля накопленного капитала	>0,1	0,05-0,1	<0,05

После того как расчеты показателей проведены, следует начертить кривую финансового потенциала предприятия, которая чертится в таблице с расчетами. Данная кривая изображает линию, связывающую отмеченные позиции в согласье с их уровнем.

Кривая дает возможность наглядно воспроизвести финансовое положение предприятия в соответствии с ранее вычисленными финансовыми показателями. Рейтинговые оценки можно распределить с помощью экспертов [2, с.69].

Третий этап включает в себя оценку финансового потенциала предприятия по критерию «инвестиционная привлекательность». Потенциал развития предприятия сильно зависит от инвестиций. Схематически этапы

оценки уровня привлекательности предприятия для возможного инвестора отображены на рисунке 1.



Рис. 1. Схема оценки инвестиционной привлекательности предприятия

Из представленной схемы видно, что в большей степени оценка заемщика сводится ко второму этапу оценки финансового потенциала, а собственно расчету показателей. Оценка коммерческой репутации – это единое экспертное заключение [5].

Показатель коммерческой репутации предприятия вычисляется согласно формуле:

$$ККРП = \sum ККРПчаст, \quad (1)$$

где ККРПчаст – частные коэффициенты коммерческой репутации [3, с.56].

Следующий четвертый этап включает оценку финансового потенциала по критерию «результативность системы управления финансами». Это технология формирования плана работы для всех подразделений предприятия, которые учитывают возможность быстрого реагирования на различные перемены как во внешней, так и во внутренней среде.

Оценка на данном этапе выполняется с помощью экспертов и только потом назначается уровень финансового потенциала. Высокий обозначает существование на предприятии системы бюджетного планирования. Средний уровень – существование системы плановых отчетов. Низкий уровень описывается наличием системы планирования коэффициентным методом.

Последний пятый этап содержит в себе установление типа финансовой устойчивости. Данный показатель указывает на финансовую зависимость предприятия. Вычисляются следующие показатели:

– избыток или недостаток собственных оборотных средств. Вычисляется как разница между собственными оборотными средствами и запасами, затратами. Положительное значение указывает на абсолютную финансовую устойчивость;

– избыток или недостаток действующего капитала. Вычисляется как разница между действующим капиталом и запасами, затратами;

– избыток или недостаток общих источников. Вычисляется как разница между размером источников (действующий капитал + краткосрочные обязательства) и запасами, затратами.

Установление типа финансовой устойчивость отображено в таблице 3.

Таким образом, имеется 4 типа финансовой устойчивости: абсолютная, когда все три показателя имеют положительные значения; нормальная – второй и третий показатель имеют положительные значения; неустойчивое финансовое положение – только третий показатель положительный; а также кризисное финансовое состояние – все показатели отрицательны.

Таблица 3

Установление типа финансовой устойчивости

№ п/п	Показатели	Тип финансовой устойчивости			
		Абсолютная	Нормальная	Неустойчивое	Кризисное
1	Избыток / недостаток СОС	Фсос ≥ 0	Фсос < 0	Фсос < 0	Фсос < 0
2	Избыток / недостаток действующего капитала	Фсд ≥ 0	Фсд ≥ 0	Фсд < 0	Фсд < 0
3	Избыток / недостаток общих источников	Фои ≥ 0	Фои ≥ 0	Фои ≥ 0	Фои < 0
Трехфакторный показатель типа финансовой ситуации		(1,1,1)	(0,1,1)	(0,0,1)	(0,0,0)

В заключении пяти этапов делается вывод о финансовом потенциале предприятия.

Результаты анализа, полученные согласно представленной методике оценки финансового потенциала, позволяют выявить какова величина финансовых ресурсов предприятия; каким финансовым потенциалом обладает финансовая система предприятия, то есть каков объем скрытого внутреннего резерва финансовых ресурсов у предприятия; в результате чего и в каких объемах формируется финансовый потенциал предприятия.

Использованные источники:

1. Минаева, О.А. Финансовый потенциал предприятия // Актуальные вопросы экономических наук. 2017. № 1. С. 354-359.

2. Станиславчик Е.Н. Анализ финансового потенциала неплатежеспособных предприятий. М.: Академия, 2016. 176 с.

3. Толстых Т.Н., Уланова Е.М. Проблемы оценки финансового потенциала предприятия // Вопросы оценки. 2015. № 4. С. 18-23.
4. Исмагилов Э.Ф., Терентьева А.Ф., Дырдонова А.Н. Анализ и совершенствование системы оценки финансового потенциала предприятия нефтеперерабатывающей отрасли // Форум молодых ученых. 2018. № 5 (21). С. 1354-1360.
5. Исмагилов Э.Ф., Терентьева А.Ф., Дырдонова А.Н. Экономический потенциал нефтехимического предприятия: система индикаторов и методика оценки Форум молодых ученых. 2018. № 5 (21). С. 1360-1365.

УДК 338.24:005

Казенов Р.С.
студент магистратуры первого года обучения
Волгоградский институт управления - филиал Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ
научный руководитель: Шиндряева И.В., к.с.н.
доцент
кафедра корпоративного управления
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Волгоград

СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ: ПОНЯТИЕ, ЗАДАЧИ И ЦЕЛИ. ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СМК И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ

Аннотация: В статье рассматривается вопрос о необходимости внедрения системы менеджмента качества в целях повышения конкурентоспособности предприятия. В рамках исследования раскрыт вопрос о ключевых задачах СМК в рамках работы предприятий. Автором рассмотрены ключевые проблемы внедрения СМК на российских предприятиях, а также выработаны основные направления их разрешения.

Ключевые слова: система менеджмента качества, стандарты менеджмента качества, управление предприятием, система управления, конкурентоспособность предприятия

Kazenov R.S.
First-year post-graduate student
Volgograd Institute of Management – branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration (RANEPA) under the President of Russian Federation
Scientific advisor: Shindryaeva I.V., Ph.D. in Sociology, Associate Professor of the Department of Corporate Governance of Volgograd Institute of Management – Branch of RANEPA, Volgograd, Russia

SYSTEM OF QUALITY MANAGEMENT (SQM) AT THE ENTERPRISE: NOTION, OBJECTIVES AND GOALLS. PROBLEMS OF INTRODUCTION OF SQM AND WAYS OF THEIR SOLUTION

Annotation: The article deals with the question of necessity to introduce the system of quality management in order to improve the enterprise competitiveness. Within the framework of this study the question about the key tasks of SQM within the enterprises is uncovered. The author considers the key problems of SQM implementation at Russian enterprises as well as works out main directions of their solution.

Key words: System of quality management, standards of quality management, enterprise management, system of management, competitiveness of the enterprise

Управление предприятием представляет собой сложную комплексную деятельность, связанную с организацией работы каждого отдела предприятия, включая отделы производства, отелы управления персоналом, отделы управления финансами предприятия, отделы маркетинга и т.д. При этом управление предприятием включает в себя достаточно обширный набор инструментов, позволяющих гармонично и эффективно развивать предприятия в соответствии с текущими потребностями рынка.

В настоящее время одним из наиболее популярных инструментов управления предприятия выступает внедрение систем менеджмента качества (СМК), которые призваны обеспечить постоянное повышение уровня конкурентоспособности организации.

В упрощенном понимании, система менеджмента качества организации представляет собой одну из систем эффективности предприятия, которая реализуется в сфере качества выпускаемой предприятием продукции. Построение системы менеджмента качества организации в настоящее время осуществляется на требованиях специальных международных стандартов ISO серии 9000. Таким образом, СМК обеспечивает соответствие выпускаемой продукции, а следовательно, всей деятельности компании, предъявляемым к ней стандартам качества. Отметим также, что СМК может быть основана и на иных стандартах, однако, процесс ее сертификации требует полного соответствия требованиям, заложенным именно в стандартах ISO серии 9000.

Для чего же нужна СМК? В первую очередь, указанная система обеспечивает постоянное повышение конкурентоспособности организации, постепенно улучшая качество производимой продукции (оказываемых услуг). Стоит отметить, что внедрение СМК носит положительное значение как для самой организации, так и до конечного потребителя.

Фактически основной целью внедрения СМК выступает повышение качества продукции (услуг), а также их соответствие общепринятым требованиям качества. Таким образом, конечный потребитель может быть уверен в качестве приобретаемой у организации продукции, а организация, в

свою очередь, получает постоянный прирост покупателей.

Заметим также, что помимо указанных целей внедрения СМК также реализует достаточно обширный спектр задач, включая:

- вывод организации на международные рынки;
- обеспечение эффективного распределения производственных ресурсов организации;
- постепенное снижение себестоимости продукции, связанное с повышением эффективности ее производства;
- обеспечение преимущества предприятия при участии в тендерах и конкурсах.

Необходимо заметить, что внедрение СМК затрагивает не только конечный процесс проверки качества продукции на соответствие международным стандартам. Система управления качеством внедряется в каждый из этапов производства и затрагивает вопросы сырьевого обеспечения производства, квалификации персонала, оборудованной предприятия и так далее. В связи с чем, процесс внедрения СМК занимает обычно около 9-18 месяцев и проходит в несколько этапов.

Этапы внедрения СМК включают в себя:

1. Анализ текущей системы управления качества;
2. Составление плана внедрения СМК;
3. Ознакомление персонала предприятия с новыми принципами СМК, при этом обучение персонала может включать несколько подэтапов: сначала обучаются «ключевые» сотрудники, которые в последствие могут самостоятельно обучить остальных работников;
4. Разработка необходимой документации, включая разработку внутренней политики качества организации;
5. Проведение внутренних проверок с целью установления готовности новой СМК к полноценному функционированию внутри организации;
6. Сертификация системы СМК в соответствии с ISO 9001-2015 (до сентября 2018 года - ISO 9001-2008)129.
7. После процедуры сертификации СМК начинает непосредственно функционировать внутри предприятия.

Отметим, что внедрение систем СМК на практике может вызывать ряд проблем, которые существенно препятствуют эффективному функционированию систем управления качеством на базе отечественных предприятий. В первую очередь, речь идет о разнице между формально внедренными СМК и практическим основам управления качества на некоторых предприятиях. В начале 2000х годов внедрение СМК было достаточно популяризировано, поэтому многие отечественные компании стремились к получению необходимых сертификатов130. В то же время

---

[129] Система менеджмента качества продукции - цели, задачи и этапы внедрения// Интер Консалт. [электронный ресурс]: http://www.iksystems.ru/a440/

[130] Злобина Н.В. Стратегическое развитие системы менеджмента качества: организационные и региональные аспекты// Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44 (227). С. 16.

реальное положение дел, показывает, что уровень развития СМК, особенно в рамках региональных предприятий, остается на достаточно низком уровне.

Многие компании делают ставку лишь на текущее соответствие стандартам качества, в то время как эффективные СМК также включают в себя постоянную оценку потребительских предпочтений, с целью выявления тенденций развития качества продукции (услуг).

Стоит отметить, что еще одной из немаловажных проблем внедрения СМК выступает нехватка денежных ресурсов предприятия. В настоящее время многие региональные компании испытывают трудности, связанные с невозможностью оплатить внедрение многих из современных институтов управления. Мы уже отметили ранее, что СМК включают себя работу не только с процессом производства продукции, она требует внесения изменений в общий процесс руководства предприятием, обучения и мотивации персонала, ресурсного обеспечения, маркетинговых компании и т.д., что также требует дополнительных денежных вливаний. На наш взгляд, разрешение указанной проблемы лежит в необходимости создания дополнительных институтов государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, в том числе в области льготного кредитования организаций, внедряющих системы менеджмента качества продукции.

Необходимо также помнить, что сертификация СМК выступает лишь началом пути организации к повышению качества собственной деятельности. Выдача сертификата подтверждает, что тот факт, что система управления качеством внедрена в организации и готова к использованию, однако, для ее реальное функционирование требует постоянной поддержки со стороны руководства предприятия. Дальнейшее развитие системы управления качеством в организации может базироваться на использовании различных инструментов и методов развития, включая, к примеру, бенчмаркетинг (механизм сравнения показателей качества одной компании с другими), аутсортинг (передача части производственной деятельности другой компании), FMEA-анализ (определение потенциальных дефектов системы) и т.д.

Использованные источники:

1. Система менеджмента качества продукции - цели, задачи и этапы внедрения// Интер Консалт. [электронный ресурс]: http://www.iksystems.ru/a440/
2. Злобина Н.В. Стратегическое развитие системы менеджмента качества: организационные и региональные аспекты// Региональная экономика: теория и практика. 2011. № 44 (227). С. 15-19.
3. Карпенко Е.М., Елина Н.М. Повышение эффективности систем управления качеством// Вестник Гомельского государственного технического университета им. П.О. Сухого. 2010.
4. Шиндряева И.В. Эволюция подходов к определению категории «качество» // Электронный научно-образовательный журнал ВГСПУ «Грани познания». №1 (15). Февраль 2012. URL: http://www.grani.vspu.ru

УДК 004.6

Казимиров К.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Факультет информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
научный руководитель: Дронь Е.А.
доцент
Россия, г. Уфа

BLOCKCHAIN ТЕХНОЛОГИИ В МЕДИЦИНЕ

Аннотация: Статья посвящена Blockchain технологии. В статье рассматривается история создания данной технологии, а также типовая схема. Рассмотрен пример применения технологии цепочки блоков в медицинских учреждениях. Описаны плюсы его внедрения, а также возможные проблемы с которыми можно столкнуться при внедрении.

Ключевые слова: Blockchain, блокчейн, медицина.

Kazimirov K.O., student of the magistracy
2 year, faculty "Faculty of Informatics and Robotics"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
Scientific adviser: Dron E.A.
assistant professor

BLOCKCHAIN TECHNOLOGY IN MEDICINE

Annotation: The article is devoted to Blockchain technology. The article considers the history of the creation of this technology, as well as a typical scheme. An example of the application of block chain technology in medical institutions is considered. Advantages of its implementation are described, as well as possible problems that can be encountered in the implementation.

Key words: Blockchain, medicine.

Blockchain – дословно переводится как цепочка блоков. Цепочка блоков выстроена по заложенным правилам представляет собой непрерывную распределённую последовательность блоков, содержащих в себе информацию.

Цепочка блоков не имеет центрального хранилища, вместо этого копии данных хранятся на различных устройствах хранения однорангового сетевого соединения. Хранится информация в блоках, каждый блок хранит в себе метку времени и ссылку на предыдущий блок.

Благодаря шифрованию, вносить информацию в блок могут те пользователи, которые им «владеют» с помощью закрытых ключей.

Концепцию блокчейн впервые предложил Стоши Накамато (Satoshi Nakamoto) в 2008 году, затем реализуя её как компонент цифровой валюты – биткойн в 2009 году, где технологии блокчейн была отдана роль главного

реестра всех операций.

Блоки хранят в себе все предыдущие транзакции, типовая схема работы Blockchain представлена ниже:

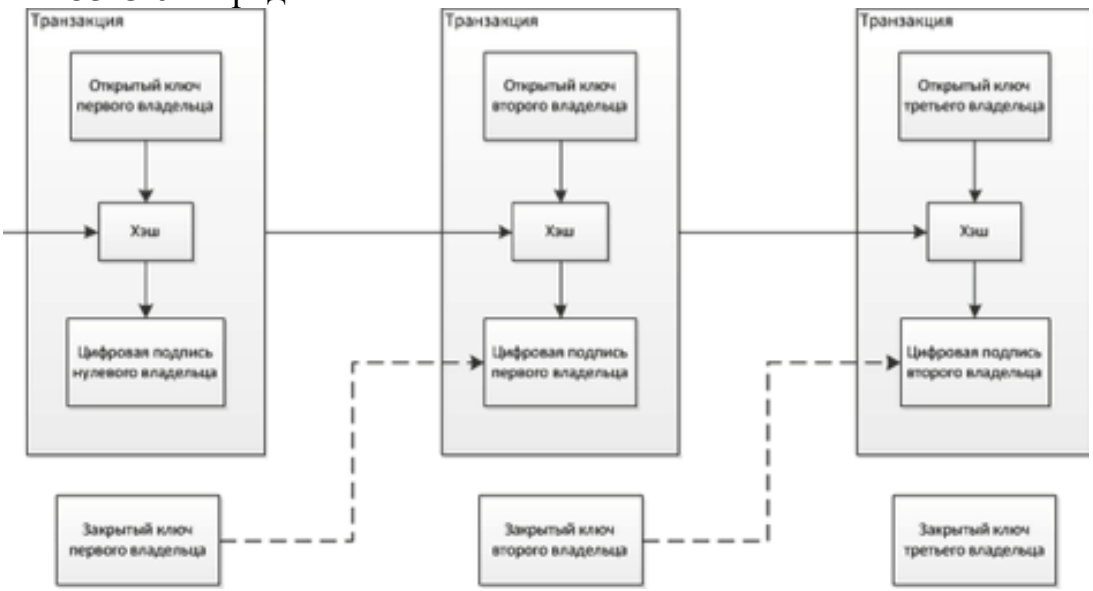


Рис. 1. Типовая схема blockchain

Рассмотрим применение блокчейн технологии в здравоохранении на примере России. Проведя небольшое исследование по развитию it-решений в здравоохранении, можно выделить следующее факты:

- На протяжении 7 лет внедряется Единая государственная информационная система здравоохранения (ЕГИСЗ);
- существуют только электронная база данных на владельцев полисов ОМС и электронная запись на приём;
- единой программы для учёта пациентов нет;
- информации из больницы в ФОМС (Фонд общего медицинского страхования) часто передаётся вручную;
- история болезни записывается только на бумаге;

Как видно из представленных выше фактов развитие it-решений в Российских медицинских учреждениях заканчивается на электронной записи на приём.

Благодаря внедрению блокчейн технологии возможно реализовать единую базу данных, хранящую всю информацию о каждом пациенте – даты его посещения, историю болезней, лечащих врачей, прописанные таблетки и т.д.

Помимо этого:

- К данной информации можно обратиться из любой точки мира;
- Данные обрабатываются с большой скоростью;
- На основе хранимых данных возможно производить обучение искусственного интеллекта, который в будущем на основе анализа данных сможет предсказывать болезни пациентов;
- Возможность контролировать продажу фармацевтической продукции, так как больше не будет нужды в бумажных рецептах.

У каждого пациента будет личный аналог медицинской карты. Больше нет необходимости стоять в очереди в регистратуру, переживая за то, не потерялась ли ваша медкарта. Получение справки о прививках займёт меньше минуты. Благодаря смарт-контрактам (небольшие программы, записанные в блок) в цифровую карту можно встроить договор между пациентом и страховой компанией, если произойдёт страховой случай, смарт-контракт сработает и переведёт деньги за оказанные услуги больнице, минуя большое количество бумажной волокиты.

Для лучшего понимания применения Blockchain технологии в медицине, рассмотрим схему его работы, представленную на рисунке ниже:



Рис. 2. Работа Blockchain в медицине

Сложности применения блокчейна в медицине

К большому сожалению пока нет возможности внедрения данной технологии повсеместно, так как Россия – самая большая страна по площади, насчитывающая миллионы сёл и деревень, где нет не только Интерента, но и газа с водопроводом. Многие пожилые врачи не могут освоить компьютер. Исходя из выше описанного внедрение блокчейн технологии должно быть постепенным, с поддержкой нынешнего формата дел, что разумеется только усложнит процесс внедрения, но это единственный правильный выход.

В заключение подведём небольшой вердикт. Блокчейн позволит отказаться от медкнижек по всему миру, лечащий врач в любой точке мира сможет получить информацию о своём пациенте в считанные минуты. Благодаря полной информации о пациенте обученный искусственный

интеллект сможет предсказывать скрытые болезни пациента. Но цепочка блоков не станет панацеей в регионах, где цифровыми технологиями не используют или делают это не умело.

Использованные источники:

1. Блокчейн // Википедия. [2018]. Дата обновления: 16.08.2018. URL: https://ru.wikipedia.org/?oldid=94648206 (дата обращения: 11.09.2018).

УДК 004.491

Казимиров К.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Факультет информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

РЕКУРСИВНЫЕ АРХИВЫ

Аннотация: Статья посвящена рекурсивным архивам. В статье рассматривается технология создания рекурсивного архива, цели его создания, а также описывается его механизм работы.

Ключевые слова: архивы, вирусы.

Kazimirov K.O., student of the magistracy
2 year, faculty "Faculty of Informatics and Robotics"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

RECURSIVE ARCHIVES.

Annotation: The article is devoted to recursive archives. The article considers the technology of creating a recursive archive, the purpose of its creation, and describes its mechanism of operation.

Key words: archives, viruses.

В старые времена были популярны вирусы - рекурсивные архивы, которые распаковываются сами в себя. В основном их использовали для вывода техники их строя, а также отключения антивируса, с последующим заражением компьютера жертвы.

Опишем принцип работы рекурсивного архива на примере известного файла “42.zip”. Данный файл весит 42 килобайта, но если мы захотим разархивировать его, то столкнемся с тем, что реальный размер данного файла 4.5 петабайта. Данный архив содержит 6 вложенных слоёв, в каждом по 16 архивов, на самом нижнем слое содержится файл размером 4.3 гигабайта.

На иллюстрации ниже приведена структура файла “42.zip”.

структура	общее число	Содержание	несжатый общий размер (в байтах)
42.zip	1048576	16 папок	4.503.599.626.321.920 (4,5 ПБ)
→ lib0.zip ... libf.zip	1048576	16 папок	4.503.599.626.321.920 (4,5 ПБ)
→ book0.zip ... bookf.zip	65536	16 папок	281.474.976.645.120 (281 ТБ)
→ chapter0.zip ... chapterf.zip	4096	16 папок	17.592.186.040.320 (17 ТБ)
→ doc0.zip ... docf.zip	256	16 папок	1.099.511.627.520 (1 ТБ)
→ page0.zip ... pagef.zip	16	1 файл	68719476720 (68 Гб)
→ 0.dll		1	4294967295 (4,3 Гб)

Рис. 1. Структура файла “42.zip”

Как происходит процесс архивации 4.5 петобайта в 42 килобайта. Файл, находящийся на нижнем слое (0.dll), весит 4.3 гигабайта, такой вес выбран не с проста, данное значение соответствует верхнему пределу распаковки. Файл нижнего слоя является пустышкой, содержащий в себе какой-нибудь повторяющийся символ, пока размер файла не достигнет верхнего предела.

На иллюстрации ниже приведено содержимое файла 0.dll

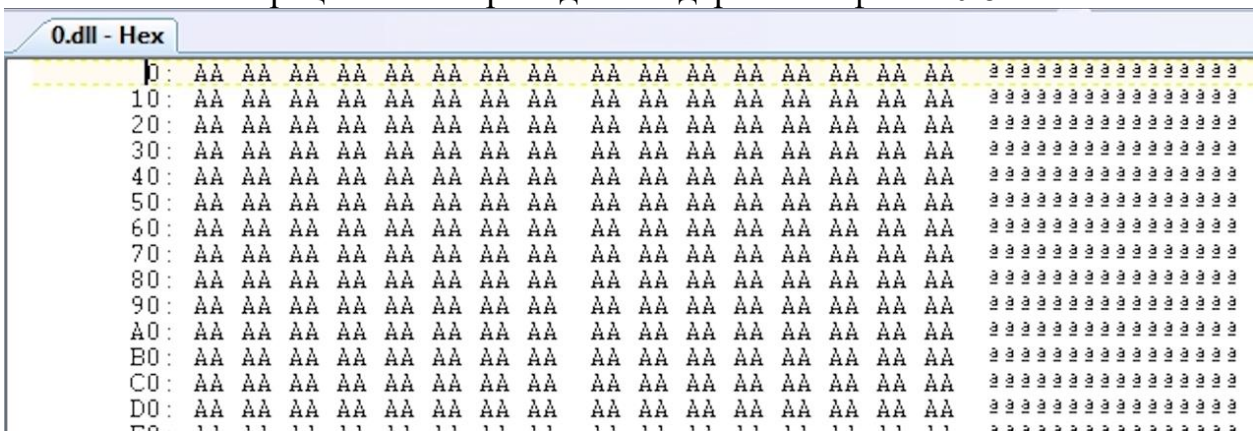


Рис. 2. Содержимое файла 0.dll

Так как файл содержит в себе всего лишь один символ, то при архивации все эти символы будут заменены всего одним другим символом. Так как все данные в архиве были заменены на один символ, размер данного архива будет ничтожно мал в сравнении с не сжатым файлом. На следующем шаге создаётся 15 копий данного файла, и добавляются в один архив, но так как данные архивы — это копии, следовательно они имеют одну и ту же хэш сумму, поэтому весить они ничего не будут. Затем создаётся ещё 16 копий этого архива, и так делается 6 раз, что в итоге нас приведёт к архиву с шестью слоями. При открытии 42.zip, в нём находится 16, при открытии любого из них, в нём находится ещё 16 архивов и так далее, до нижнего слоя. Распаковка данного архива займет всю оперативную память, что приведёт к зависанию системы. Но после перезагрузки у пользователя не будет проблем. Данный файл использовался для отключения антивируса, который в свою очередь начинал сканировать данный файл и в лучшем случае отключался. Затем жертве отправляли вирус, который антивирус уже

не мог проверить.

На данный момент почти все современные антивирусы научились определять данный тип вируса, помечая его как “Archbomb.zip троянская программа”.

Использованные источники:

1. Архив Смерти // Википедия. [2018]. Дата обновления: 18.06.2018. URL: https://ru.wikipedia.org/?oldid=93391935 (дата обращения: 18.06.2018).
2. Архив (информатика) // Википедия. [2018]. Дата обновления: 29.06.2018. URL: https://ru.wikipedia.org/?oldid=93647027 (дата обращения: 29.06.2018).

УДК 004.056.57

Казимиров К.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Факультет информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

СИМВОЛЫ НУЛЕВОЙ ШИРИНЫ ИЛИ НАСКОЛЬКО БЕЗОПАСНО КОПИРОВАТЬ ИНФОРМАЦИЮ

Аннотация:

Статья посвящена символам нулевой ширины. В статье рассматривается как с помощью скрытых символов можно закодировать информацию в тексте. Информацию закодированную в тексте можно декодировать и узнать необходимую информацию. В статье рассматривается пример поиска звена утечки информации.

Ключевые слова: безопасность, кодирование, утечка информации, нулевые символы.

Kazimirov K.O., graduate student
2 year, faculty "Faculty of Informatics and Robotics"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa

ZERO-WIDTH CHARACTERS OR HOW SAFE IT IS TO COPY INFORMATION.

Annotation:

The article is devoted to symbols of zero width. The article considers how to use the hidden symbols to encode information in the text. Information encoded in the text can be decoded and find out the necessary information. The article considers an example of searching for a link of information leakage.

Keywords: security, coding, information leakage, null characters.

Символы нулевой ширины не отображаются в тексте визуально, увидеть их можно если просмотреть информацию о размере символов в тексте, либо просматривать шестнадцатеричный код текста. Сами по себе

данные символы безвредные, но с помощью них можно закодировать информацию, которую пользователь не сможет увидеть. Приведём пример ситуации, например у нас есть очень секретная информация размещаемая на сайте, доступ к которой ограничен, просмотр который возможен по уникальному логину паролю. Публикуя там информацию в один день мы замечаем, что кто-то из пользователей передаёт данную информацию третьим лицам. Для поиска пользователя распространяющего информацию воспользуемся символами нулевой ширины.

Существует два символа нулевой ширины: Zero Width No-break Space (U+2060) и Zero Width Space (U+206B). С помощью двух символов мы можем закодировать любую информацию: логин пользователя, дату и время просмотра, его ip адрес. Приведём код для демонстрации всего этого на языке PHP.

```php
<?
function encode($str){
    for($i=0;$i<strlen($str);$i++)
        $bin=$bin.decbin(ord($str[$i]));
    $temp = str_replace('0','&#8206;',$str);
    $temp = str_replace('1','&#8207;',$temp);
    return $temp;
}
```

Рис. 4. Функция кодирования

Создадим функцию encode, в которую будем передавать информацию для кодирования. Данная функция кодирует каждый символ информации для кодирования в двоичный вид с помощью встроенной в PHP функции decbin, затем добавляет закодированный символ в строку “bin”. После кодирования всех символов строки мы получаем строку содержащую «0» и «1». Следующем шагом мы заменяем 0 на символ нулевой ширины «#8206», а 1 заменяем на «#8207». Возвращаем данную строку обратно с помощью return. Повторюсь, что в данную функцию можно передать любую информацию от версии браузера до геолокационных данных, и пользователь даже не заметит это.

Теперь только остаётся найти нашу секретную информацию в открытым доступе скопировать текст и провести декодирование.

Приведём код для демонстрации декодирования на языке PHP.

```php
<?
function decode($str){
    $a = strripos($str,"&#8204;");
    $b = strripos($str,"&#8205;");
    if ($a<$b) $a=$b;
    $a+=7;
    $temp = substr($str,0,$a);
    $temp = str_replace('&#8206;','0',$temp);
    $temp = str_replace('&#8207;','1',$temp);
    $result = "";
    for($i=0;$i<strlen($temp);$i++)
        $result=$result.chr(bindec(substr($temp,$i*7,7)));
    return $result;
}
```

Рис. 5. Функция декодирования

Создадим функцию декодирования decode, в неё будем передавать наш текст, который требуется декодировать. В начале определим где начинается закодированая информация, после чего происходит обратный процесс кодированию, символы «8206» заменяется на 0, а «8207» на 1 соответственно. Следующий шаг перевод информации из двоичного вида и возвращение результата.

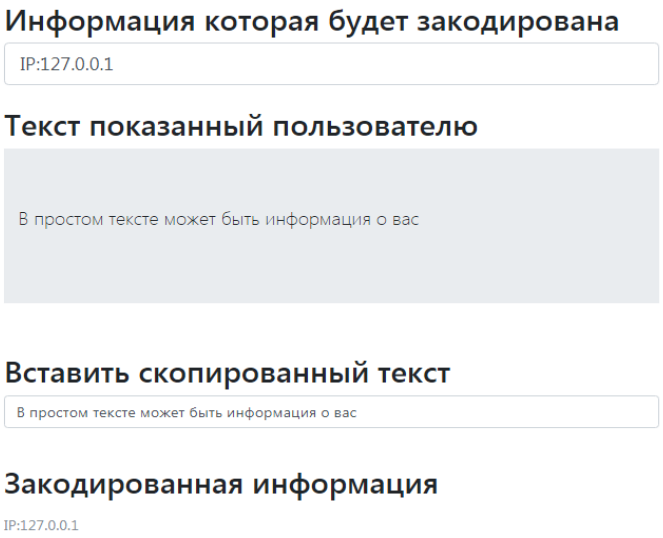


Рис. 6. Демонстрация

Для демонстрации данной уязвимости была реализована веб-страница, включающая в себя выше описанные функции. Вверху вводится информация которую необходимо закодировать, в нашем случае это будет текст «IP:127.0.0.1». Следующим шагом мы копируем текст «В простом тексте может быть информация о вас», и размещаем его в поле для вставки. После чего происходит декодирование информации в тексте и результат выводится в низу страницы «IP:127.0.0.1».

К счастью нет необходимости после прочитанного вставлять каждый текст в блокнот и сверять количество видимых и общих символов, в интернете существуют специальные дополнения для браузеров, которые будут отображать данные символы на странице.

Использованные источники:

1. Березюк Н. Т., Андрущенко А. Г., Мощицкий С. С. и др. Кодирование информации (двоичные коды). Харьков, издательское объединение "Вища школа", 1978, 252 с.

УДК 339.138

Керзина Е. А., к.э.н.
доцент
кафедра маркетинга
Лейберова Е.С.
студент
экономический факультет
Ашаева А.С.
студент
экономический факультет
Пермский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Пермь

АЗИАТСКАЯ И РОССИЙСКАЯ КОНЦЕПЦИИ МАРКЕТИНГА: УНИКАЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ И ТОЧКИ ПЕРЕСЕЧЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ СПЕЦИФИКИ ПОТРЕБИТЛЕЙ

Аннотация: В статье сопоставлены особенности российских и азиатских потребителей, рассмотрены основные проблемы отечественного бизнеса и маркетинга на основе перемен, сложившихся в современном мире. Обозначена необходимость внедрения азиатских подходов в маркетинг России с учетом менталитета населения.

Ключевые слова: эволюция поколений потребителя, проблемы бизнеса и маркетинга в России, азиатский бизнес и маркетинг, сопоставление менталитетов российских и азиатских потребителей.

Kersina E.A., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department of Marketing
Perm State National Research University
Russia, Perm city
Leiberova E.S. student of the Faculty of Economics
Perm State National Research University
Russia, Perm city
Ashayeva A.S. student of the Faculty of Economics
Perm State National Research University
Russia, Perm city

ASIAN AND RUSSIAN MARKETING CONCEPTS: UNIQUE FEATURES AND CROSSING POINTS IN THE CONTEXT OF THE SPECIFICS OF CONSUMERS

Annotation: The article compares the features of Russian and Asian consumers, examines the main problems of domestic business and marketing on the basis of the changes that have developed in the modern world. The necessity of introduction of Asian approaches in marketing of Russia is taken into account, taking into account the mentality of the population.

Key words: the evolution of consumer generations, the problems of business

and marketing in Russia, Asian business and marketing, a comparison of the mentality of Russian and Asian consumers

На сегодняшний день маркетинг представляет собой сложную систему, которая затрагивает практически все стороны общественной жизни. Технологическое и информационное развитие цивилизации задаётся высокими темпами роста экономики и производства. Условие и само развитие маркетинговой стратегии изменяется прежде всего вместе именно с изменением поведения потребителя.

Современные тенденции развития окружающего мира, образа и стиля жизни людей приводят к тому, что потребитель становится другим. Развитие технологий существенно ускоряет эволюцию общества, и многие классические теории маркетинга начинают терять свою актуальность. Нехватка времени ведёт к росту потребности в удобных и простых вещах, не требующих времени для своего приобретения. Уменьшение различия между потребительскими свойствами продуктов приводит к снижению лояльности по отношению к отдельным торговым маркам. В силу большого выбора продукции повышения «рыночной грамотности» потребителей наблюдается более осознанное их отношение к цене и ценности.

Для того, чтобы проследить становление российского потребителя, важно знать историю, которая разделила «эволюцию» на этапы. Современную теорию поколений разработали американские учёные Уильям Штраус и Нэйл Хоув. Данная теория поколений позволяет проанализировать потребителей разных возрастных групп, ориентируясь на их базовые ценности. В настоящее время существует шесть живущих поколений, которые представлены шестью различными группами людей (таблица 1). Для понимания российской действительности нужно рассмотреть каждое поколение, отображённое в теории, адаптируя его соответственно.

Таблица 1. Классификация поколений потребителей по У. Штраусу и Н. Хоуву

Поколение	Годы	События в России
G.I.	1900-1923	Первая мировая война, революции, гражданская война, НЭП
Молчаливое поколение (Silent Generation)	1923-1943	Индустриализация, первая пятилетка, начало Великой Отечественной войны
Бэйби-Бумеры (Baby Boomers)	1943-1963	Оттепель, начало «Холодной войны»
X (latch-key kids)	1963-1983	Период застоя, Афганская война
Y (Next)	1983-2003	Катастрофа на Чернобыльской АЭС, перестройка, смена строя
Z (Digital children of Generation X)	2003+	Мировой финансовый кризис

Каждое событие в истории по-своему влияло на отношение потребителя к продуктам. Но именно реакция общества оставалась фактически похожей по всему миру. Особенности каждого выделенного теорией поколения можно представить в таблице, отражающей отличительные особенности каждого из них (таблица 2).

Таблица 2. Отличительные особенности поколений потребителей в России

Поколение	Отличительные особенности, ценности
G.I.(Government Issue)	• Семья и семейные традиции; • Отсутствие выбора из-за вмешательства государства;
Молчаливое поколение (Silent Generation)	• Стремление к однородности массового потребления;
Бэйби-Бумеры (Baby Boomers)	• Попытки во время дефицита достать что-либо ценное;
X (latch-key kids)	• Попытки получить новый опыт; • Рискованность поступков; • Поглощение новых товаров общество потребления;
Y (Next)	• Страсть к накоплению и обогащению; • Поколение брендов и моды; • Реакция на влияние Запада;
Z (Digital children of Generation X)	• Влияние информационной среды на общество; • Опытные потребители;

Статистика показывает, что самое многочисленное поколение – это поколение X. Можно сделать вывод, что отечественные производители и маркетологи акцентируют своё внимание на «Бумеров», самым молодым из которых сегодня 47 лет. Чтобы завоевать рынок, необходимо знать и видеть своих покупателей, разбираться в культуре потребления различных поколений и находить к каждой группе свой, персонифицированный подход.

Однако у современного российского бизнеса имеется ряд проблем, который мешает развитию бизнеса и корректному применению маркетинга даже к массовой категории:

- развитие теневого бизнеса;
- криминогенная обстановка;
- пренебрежение принципами эффективного управления, использования маркетинга;
- отсутствие рыночной мотивации у значительной части руководителей;
- опасение риска;
- неразвитость рыночного менталитета;
- традиционное мышление производственными категориями, а не рыночными;
- отсутствие инициатив;
- сравнительно не большая доля малого и среднего бизнеса в ВВП.

Отсюда свойственное и вполне ожидаемое поведение потребителей: желание защитить себя от некачественной новой продукции, придерживаясь стабильного ассортимента товара, и интерес к новой продукции, которую предлагает рынок. Стоит отметить, что все концепции маркетинга присутствуют в российском бизнесе одновременно. И происходит это не случайно, а из-за «догоняющего» характера развития российской экономики, когда под влиянием западных фирм используются самые последние методы ведения бизнеса, в то время как старые принципы ещё себя не исчерпали. Именно поэтому, прежде чем «пойти в бой» за потребителя, стремясь «захватить» новый региональный рынок, необходима хорошая «разведка» - то есть маркетинговое исследование, которое поможет скорректировать маркетинговую стратегию и минимизировать возможные ошибки, а, следовательно, и непредвиденные расходы.

Будет весьма разумно обратиться к опыту зарубежных коллег, чтобы предпринять попытки улучшить ситуацию в России и выработать свою собственную, ориентированную именно на российского потребителя стратегию.

На протяжении нескольких десятков лет журналист-международник Овчинников В. В. ломает своими публикациями стереотипы о странах Азии, пробуждает интерес и уважение к дальневосточным соседям. [7] В Азии сложилась своя философия и практика бизнеса. Ее суть воплощают два ключевых слова: иерархия и гармония, умение человека знать своё место. Потребитель в Японии всегда рассматривался как цель, а не средство, которой фирма обязана своим успехом. Понимание своего потребителя и стремление максимально удовлетворить его требования, внедрение технологий и проникновения маркетинга во все функциональные зоны предприятия, совершенно очевидно перекликаются с обобщениями японских маркетологов, выразившихся в словах «инициатива» и «скорость». [1]

Малазийский потребитель отличается тем, что он свято следует указаниям Малазийского ислама. Коран четко дает понять, что можно покупать, а что нельзя. Малазийцы верят в предопределение экономической судьбы человека. Например, они отказывают от медицинских полисов, потому что верят, что их спасет Аллах, исключением является только автострахование. Можно предположить, что малазийцы не нацелены на развитие и успех бизнеса, а просто живут и ждут, что Аллах все сделает за них.

Сегодня в Китае проживает крупнейшее в мире занятое в экономике население - 770,4 млн человек. Средний китайский потребитель тратит лишь 7 долларов в день. При этом еда и одежда составляет более половины в структуре трат, и лишь 9,2% из трат приходится на отдых - путешествия, поход в ресторан, спорт и видео-игры. На online-шоппинг приходится 16%, или 672 млрд долларов продаж в Китае, и половина покупок делается через мобильные устройства. В 2013 году на Китай приходилось 35% всех мировых покупок щтдшту. Как ожидается, к 2018 году на Китай будет

приходится больше половины мировых покупок и они составят 20% китайских продаж. В связи с продолжающейся ускоренной индустриализацией Китая и ухудшением экологии траты на здоровье с 2004 по 2011 годы в Китае удвоились, достигнув 102,25 долларов в год на человека. Особый взрыв продаж наблюдается в продажах витамин и пищевых добавок. Исследователи прогнозируют 214% рост продаж витамин и пищевых добавок к 2017 году, до 5,3 млрд. долл. Быстрыми темпами растет отрасль экологически чистого питания. Китайцы открыты к инновациям, не боятся пробовать что-то новое, но в тоже время, скорее всего, сделают выбор в пользу продукта, который им порекомендовали или они о нем слышали через сарафанное радио. Китайцы отдают предпочтение брендам, которые признал весь мир. На сегодняшний день Китай уходит от расширенной семьи - сегодня средняя китайская семья - это три человека, против пяти в середине 1950-х годов. Именно поэтому появляется тенденция роста популярности класса люкс. [8]

В Азии товары продает популярность — воспринимаемая или реальная. Азиатские потребители не индивидуалисты. Они предпочитают быть в гармонии со своими социальными группами, чем выделяться среди других индивидуальным выбором.

Как правило, маркетологи по качеству потребительского поведения относят Россию к таким странам, как Китай, Индия и Бразилия. В то же время менталитет российского потребителя зачастую ближе к европейскому. Согласно проводимому Geometry Global исследованию [15], в отношении к рекламе россияне ближе к китайцам, чем к европейцам, 41% которых хорошо относится к рекламе интересующих их товаров. В Китае подобная реклама устраивает 70% пользователей, в России таковых – 65%.

Российский потребитель по-прежнему уделяет большое внимание брендовым товарам. Он готов переплатить за «имя» товара, получить товар известной марки. Важной чертой покупательского поведения россиян становится эмоциональное восприятие. Эмоции, получаемые от приобретения того или иного товара становятся определяющим фактором выбора товара. Российские потребители, большая часть которых жила во времена дефицита и не привыкла к разнообразию, более восприимчивы к новым товарам, что их отличает от многих иностранных покупателей.

Немаловажным фактором является растущая платежеспособность российских потребителей, и так называемая «неизбалованность цивилизованной торговлей» российских покупателей, особенно в регионах. Реальные доходы населения России в мае 2018 г. упали на 9,3% к апрелю 2018 г. В номинальном выражении доходы населения в мае 2018 г. составили 30 438 руб. - это на 4,0% выше, чем в мае 2017 г., но на 8% ниже, чем в апреле текущего года. Рост реальных доходов населения в годовом выражении практически остановился - в мае он составил лишь 0,3% после роста на 5,7% в апреле, на 4,7% в марте и на 4,4% феврале, следует из данных Росстата. [3]

Российский потребитель ориентирован на моду. [9] Особенно это касается эксклюзивных моделей, которые обязательно должны быть ультрамодными, чтобы понравиться местным покупателям. Также, российские потребители слишком долго не меняют товары длительного пользования. Решения принимаются либо супругами совместно, либо главой семьи. В России, как правило, мужчина чисто формально считается главой семьи. Родители принимают решение о покупках за детей, не достигших 12 лет. Мнения детей 12-18 лет по отдельным вопросам являются решающими в выборе товаров. Что касается особенностей повседневной жизни, то 73% россиян в 2015 году имели домашних животных. Из них 57% — кошку. Россияне пока еще ближе к тому, что называется «жить от зарплаты до зарплаты». Доля тех, кто завтракает, обедает, ужинает в России чуть ниже, чем в среднем в мире.

Для анализа отличий российского маркетинга и азиатского составим сравнительную таблицу (таблица 3).

Таблица 3. Сравнительная характеристика Азиатского и Российского маркетинга

Наименование показателя	Россия	Азия
Ассоциация со словом маркетинг	Острая критика, особенно для сетевого маркетинга. ассоциируется с обманом покупателя, с технологией агрессивных продаж, попыткой любым способом продать товар покупателю.	Инструмент максимального удовлетворения запросов потребителя, ключ к культурному, рыночному, общественному развитию.
Осознанность применения маркетинга	Нет чёткого представления в отношении функций маркетинговой службы и роли маркетинга в организации в целом. Традиционный подход.	Практика применения маркетинга показывает вполне хорошие результаты, японцы хорошо осознают, что нужно потребителю и используют соответствующий подход.
Цель использования маркетинга	Максимизировать свою прибыль.	Реализоваться на рынке, максимально удовлетворить потребности потребителя.
Ассоциация со словом маркетинг	Острая критика, особенно для сетевого маркетинга. Ассоциируется с обманом покупателя, с технологией агрессивных продаж, попыткой любым способом продать товар покупателю.	Инструмент максимального удовлетворения запросов потребителя, ключ к культурному, рыночному, общественному развитию.
Осознанность применения маркетинга	Нет чёткого представления в отношении функций маркетинговой службы и роли маркетинга в организации в целом. Традиционный подход.	Практика применения маркетинга показывает вполне хорошие результаты, японцы хорошо осознают, что нужно потребителю и используют соответствующий подход.

Цель использования маркетинга	Максимизировать свою прибыль.	Реализоваться на рынке, максимально удовлетворить потребности потребителя.
Особенности ведения переговоров	Стремление достичь немедленного результата.	Коллективный последовательный обдуманный алгоритм действий.
Восприятие потребителя	Воспринимается как часть спроса на рынке.	Стремление понимать своего потребителя, максимально удовлетворить его требования.
Принципы ведения бизнеса	«Приспособление производства продукции к требованиям рынка».	«Инициатива», «скорость», «творчество».
Своя «фишка»	Заимствование идей из-за рубежа.	Творчество, креативность, инновационный подход.
Особенности коллектива	Превалирование традиционного производственного мышления.	Предпринимательский дух, интуитивное принятие решений, желание идти на оправданный риск и предлагать новую продукцию.
Поддержка правительства	Крайне неприветлива для малого и среднего бизнеса.	Разрешение импорта технологий, сотрудничество.
Основной маркетинговый метод	Проведение исследований, тестирование.	Получение опыта на реальном рынке в режиме реального времени.
Реакция потребителей	• Противоречия между любопытством к новой продукции и боязнь купить ее. • Чувствительность к цене. • Готовность переплачивать за хорошие бренды и экологически чистые продукты. • Резкая сегментация потребителей. • Превалирует эмоциональность покупок. • Присутствует привычка накопления.	• Наличие информационной обеспеченности граждан. • Стремление отследить качество покупаемой продукции.

Так, японские маркетологи в меньшей степени полагаются на цифры и графики, в отличие от своих западных коллег. Основные особенности маркетинговых исследований в Японии заключаются в следующем [6]:

✓ ориентация на информацию из первых рук. Личные интервью считаются наиболее надёжным методом;

✓ скорее интуитивная, нежели научная интерпретация полученных данных;

✓ превалирование фактических данных над прогнозными.

Для японских предприятий совершенно естественно превращать новые технологии в новые товары, а новые товары — в новые бизнесы компании. В среднем японские фирмы получают 44% доходов от продажи новых товаров,

то есть те, что впервые запущены на рынок не ранее 5 лет назад. [4] Из-за жёсткой конкуренции крупные японские фирмы параллельно развивают несколько поколений товара. Как только первоначальная модель теряет позиции на рынке, замена в виде следующего поколения уже готова.

Таким образом, вырисовываются базовые принципы, одинаково ценимых азиатском маркетинге — безусловный приоритет потребителя, высокая конкуренция, информационные технологии, обеспечивающие скорость, прозрачность и инициативу, а также творчество и предпринимательский дух в принятии маркетинговых решений. Подводя итоги, стоит сказать, что в контексте мультикультурности российского потребителя при успешной адаптации азиатских маркетинговых приёмов к российской действительности, можно повысить эффективность отечественного маркетинга.

Использованные источники:

1. Ассоциация японоведов. [Электронный ресурс]. URL: http://japanstudies.ru/index.php. (дата обращения: 01.06.2018 г.)
2. Гильдия маркетологов. [Электронный ресурс]. URL: Газета «Ведомости» [Электронный ресурс]. URL: https://www.vedomosti.ru/economics/news/2018/06/20/773333-realnie-dohodi. (дата обращения: 11.06.2018г.)
3. Зарубежный опыт стратегического управления маркетинговой деятельностью. [Электронный ресурс]. URL: http://studbooks.net/823535/marketing/zarubezhnyy_opyt_strategicheskogo_upravleniya_marketingovoy_deyatelnostyu. (дата обращения: 01.06.2018г.)
4. Научная электронная библиотека. [Электронный ресурс]. URL: http://elibrary.ru/defaultx.asp (дата обращения: 11.06.2018г.)
5. Норихико Судзуки «Маркетинг в японских компаниях». [Электронный ресурс]. URL: http://www.xserver.ru/user/marjk/ (дата обращения: 03.07.2018г.)
6. Овчинников В.В. «Два лица Востока: Впечатления и размышления от одиннадцати лет работы в Китае и семи лет в Японии-Москва: АСТ,2013.-350,(2)с.
7. Отчет «Перспективы развития китайской экономики в 2016 году» [Электронный ресурс]. URL: https://assets.kpmg.com/content/dam/kpmg/pdf/2016/07/ru-ru-china-outlook-2016.pdf. (дата обращения: 01.06.2018г.)
8. Российский потребитель сегодня. [Электронный ресурс]. URL: http://profi-merch.ru/?p=1277. (дата обращения: 13.06.2018г.)
9. Сайт клуба при Японском центре Владивостока. [Электронный ресурс]. URL: http://www.jp-club.ru. (дата обращения: 01.06.2018г.)
10. Специфика маркетинговой деятельности российских организаций на внешних рынках. [Электронный ресурс]. URL: http://www.productguide.ru/products-3500-1.html. (дата обращения: 01.06.2018г.)

11.Тарасова Т.В. «Три кита» японского маркетинга» // Маркетинг в России и за рубежом» - №6 год – 2003 г.
12.Удовлетворение потребителей по-японски. [Электронный ресурс]. URL: http://www.iteam.ru/publications/quality/section_60/article_2081. (дата обращения: 01.06.2018г.)
13.Kwon Jung, Ah Keng Kau. Culture's Influence on Consumer Behaviors: Differences Among Ethnic Groups in a Multiracial Asian Country// Advances in Consumer Research Volume 31, 2004 – c. 366-377.
14.Новикова К.В., Пьянков В.В. Исследование поведения потребителей в продуктовом Ритейле // Какая экономическая модель нужна России? Материалы II Пермского конгресса ученых-экономистов. Пермский государственный национальный исследовательский университет. – 2016, – С. 109-111.
15.Пьянков В.В., Ясырева А.А. Категории потребителей в продуктовых ритейлах города Перми и Пермского края. // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии издательство: общество с ограниченной ответственностью "интеллект-бизнес-групп" (Киров). – 2017, – № 1-1 (26) , – С 166-169;

УДК 159.923.5

Козорезова К.В.
студент магистратуры
научный руководитель:
Котлярова В.В., доктор философских наук
профессор
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донской государственный технический университет в г. Шахты
Россия, г. Шахты

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕТЕЙ ИЗ ПРИЕМНЫХ СЕМЕЙ

Аннотация: В статье анализируются психологические проблемы детей из приемных семей. Следствием длительного пребывания в условиях интернатных учреждений является возникновение психической депривации, которая приводит к психофизиологическим отклонениям и деформации личности ребенка в целом, а также к возникновению психологических проблем в приемных семьях. Приемная семья владеет определенными внешними и внутренними ресурсами и резервами, поэтому может стать своеобразным реабилитационным пространством для преодоления и компенсации негативных последствий эмоциональной депривации у детей.

Ключевые слова: эмоциональная депривация, приемная семья, дети-сироты, дети, лишенные родительской опеки, психологические ресурсы семьи, компенсация.

Kozorezova K.V., graduate student
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia
Scientific adviser: Kotlyarova V.V.
Doctor of Philosophy, Professor
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia

PSYCHOLOGICAL PROBLEMS OF CHILDREN FROM FOSTER FAMILIES

Abstract: Psychological problems of children from foster families are analyzed in the article. The consequence of a long stay in institutions is the emergence of mental deprivation, which leads to psychophysiological deviations and deformities of the child's personality in general and the emergence of psychological problems in foster families. The foster family owns certain external and internal resources and reserves, so it can become a kind of rehabilitation space for overcoming and compensating for the negative consequences of emotional deprivation in children.

Key words: emotional deprivation, adoptive family, orphans, children

deprived of parental care, psychological resources of the family, compensation.

Явления социального и биологического сиротства в России вызваны социально-экономическими, морально-этическими, психологическими факторами. Согласно Конституции РФ, заботу о детях от рождения до совершеннолетия, лишенных родительской опеки, осуществляет государство. К сожалению, в школах-интернатах, как правило, нет индивидуального подхода к каждому ребенку. Воспитанники проживают в подобных условиях, придерживаясь определенных норм и правил поведения, подчиняясь четкому режиму жизнедеятельности, что препятствует развитию самостоятельности, ответственности личности. Кроме того, в таких заведениях невозможно создать среды, близкого к семейному, чтобы дети почувствовали атмосферу тепла, заботы, эмоциональной близости, познали роль матери, отца, особенности семейного общения, взаимопомощи и тому подобное, что, безусловно, способствовало бы приобретению ими опыта семейной жизни. Несмотря на обозначенные проблемы, российская действительность ориентирована на создание приемных семей. Функционирование этих альтернативных форм семейного устройства детей возможно лишь при условии их психологического сопровождения, что предполагает предоставление конкретных услуг, разнообразной помощи в процессе развития, воспитания детей.

Приемные дети / дети-воспитанники оформляются в семье до достижения совершеннолетия или окончания учебы в профессионально-технических, высших учебных заведениях. За этими детьми закрепляется статус сироты или лишенного родительской опеки, льготы, предусмотренные законодательством РФ, а их содержание финансируется государством. Поиском оптимальных условий для полноценного развития и социализации этой категории детей занимались такие исследователи, как Л. И. Божович, М. И. Лисина, А. М. Прихожан, Н. Н. Толстых, И. А. Фурманов и др. Они писали, что нормальный социально-психологическое развитие детей не требует социальной изоляции, а в интеграции в социум, дети должны получать полноценные эмоциональные контакты с близкими людьми [1].

Эти дети могут быть и выходцами из благополучных семей, приобретя соответствующий статус по причинам смерти или хронических заболеваний родителей; они приспособлены к условиям семейной жизни, помнят семейные традиции. Однако преимущественно в приемные семьи попадают дети из неблагополучных, асоциальных родных семей, чьи родители лишены или ограничены в родительских правах, и бездомные дети, которым присущи ограниченность мотивационной сферы, повышенная психическая тревожность, деформация социальных ориентиров, нарушение эстетических и духовных потребностей, гигиеническая запущенность [2]. Однако эти дети имеют обычно негативное, но определенное представление о семейные отношения.

С другими проблемами сталкиваются приемные родители, принимая на совместное проживание детей, которые проживали в государственных учреждениях: адаптационные нарушения, проблемы психического развития (депрессия, детская шизофрения, эпилепсия, аутизм), госпитализм, что проявляется в превалировании эмоционально отрицательного состояния, страхов, навязчивых движений. Эти особенности социально-психического развития сложно поддаются коррекции, а, также из-за отсутствия у детей реальной семейной взаимодействия, недостаточных проявлений позитивных социально-ролевых ориентиров вызывают дополнительные трудности в процессе воспитания в среде приемных семей.

По данным современных исследований отечественных и зарубежных ученых (Г. М. Бевз, С.А. Воскобойникова, Б.С. Кобзарь, А. А. Лиханов, Н.Ф. Мищенко, А.М. Нечаева, Й. Лангмейер и др.), у воспитанников интернатных учреждений наблюдается устойчивая тенденция возникновения психической депривации. Основными ее типами являются материнская, сенсорная, эмоциональная, социальная, коммуникативная и двигательная. Такое разделение условно, поскольку на ребенка влияет сразу несколько видов психической депривации [4]. Эти типы депривации впоследствии затрудняют психологическую адаптацию ребенка в приемной семье.

Наиболее травмирующим типом психической депривации, по мнению большинства исследователей, является эмоциональная, поскольку эмоции выступают основным компонентом всех стадий организации поведения человека и является фундаментом формирования базового доверия к миру. У детей, которые оказались по каким-то причинам в условиях психической депривации, наблюдаются отклонения эмоционального развития в 70-80% случаев. Эмоциональную депривацию ряд авторов (Дж. Боулбю, В.В. Ковалев, А.Маслоу, В.С.Мухина и др.) рассматривает как особую форму психотравмирующих факторов, в которых ребенок полностью или частично лишен необходимых ему эмоциональных воздействий (ласки, заботы, внимания, объятий и тому подобное). Причинами появления эмоциональной депривации выступают такие факторы, как отсутствие общения с родственниками (особенно с матерью); деформация семейных связей; дефицит и отсутствие любви, ласки, внимания со стороны значимого взрослого; жесткая регламентация распорядка дня; формальное отношение персонала к формированию личности ребенка; отсутствие дифференцированного подхода к каждому ребенку со стороны воспитателей; отсутствие свободы выбора и действий; отсутствие доверительных отношений в коллективе и др. [3].

Основными последствиями эмоциональной депривации называют высокий уровень тревожности, агрессивности и фрустрации, специфичность страхов, неадекватность самовосприятия, неуверенность в себе, низкий уровень самооценки, неумение распознавать и дифференцировать эмоциональные состояния себя и окружающих, низкий уровень эмпатии чувство враждебности к социуму; закомплексованность и др.

Проблема эмоциональной депривации осложняется еще и тем, что среди воспитанников детских учреждений имеются и те, которые юридически не подлежат усыновлению и вместе с тем не могут вернуться в биологическую семью по ряду причин: лишение родительских прав, признание родителей безвестно-отсутствующими или недееспособными, объявления их умершими, болезнь или преклонный возраст родителей, нахождение их в местах лишения свободы и тому подобное). Как правило, такие дети остаются в интернатных учреждениях до окончания школы так и не имея возможности для проживания в семье. Решением этой проблемы стала такая форма государственной опеки, как приемная семья.

Приемные родители, как и биологические заботятся о здоровье, нравственное и физическое развитие своих воспитанников, создают надлежащие условия для их образования и ведут подготовку к самостоятельной жизни, формируют чувство защищенности

О гармоничности установленных семейных отношений в приемных семьях свидетельствуют следующие показатели: взаимопонимание, доверие, уважение между родителями и детьми, самостоятельность и ответственность детей по мере взросления, эффективное использование средств предотвращения и решения конфликтных ситуаций и конфликтов. Создание благоприятной среды для консолидации внутрисемейных и социальных семейных связей невозможно без правильной организации, воспитательной направленности, одухотворение досуга всех членов семьи, поскольку именно так она приобретает нового, более качественного уровня, обогащаясь традициями, обычаями, ритуалами, праздниками. Например, семейные традиции являются средством защищенности каждого члена семьи, позитивного восприятия мира, создание неповторимых детских воспоминаний, гордости за себя и свою семью. Семейные ритуалы (ужин, сказка на ночь, воскресные прогулки, ежегодные отпуска и т. п), обрядности (свадебная), праздники (День рождения, Новый год, 8 марта) – это укрепление членами семьи собственной значимости, самоутверждения в семье и внешнем мире [1].

Альтернативные формы семейного устройства детей-сирот и лишенных родительской опеки имеют все возможности, чтобы обеспечить всестороннее гармоничное развитие детей, заложить основы их полноценной социализации в обществе через освоение семейных ценностей, подготовку к трудовой деятельности, развитие способностей, дарований и т.п., что позволяет направить личность на позитивную самореализацию в различных сферах жизнедеятельности. Несмотря на обозначенные проблемы, обязательной является предварительная работа с кандидатами по созданию альтернативных форм семейного устройства детей: проведение бесед, первичный сбор документов, обследование жилищных условий, проверка информации о кандидатах, прохождения ими специального тренингового курса, подготовка социальными работниками пакета документов в отношении поручения кандидатов к базе данных служб в делах детей, их

утверждение на заседании уполномоченного органа и внесение в базу данных потенциальных приемных родителей. Им оказываются различные психологические услуги, которые направлены на помощь ребенку в адаптации к новой семье, предотвращение возникновения конфликтов; формирование чувства собственного достоинства, адекватной самооценки, самостоятельности; преодоление задержек в развитии, а также психических, психологических проблем, связанных с болезнями, жестоким отношением и т.д.

Таким образом, приемная семья выполняет те же функции, что и любая семья, но ее спецификой является лишь то, что целью образования приемной семьи является обеспечение условий для роста в семейном окружении детей-сирот и детей, лишенных родительской опеки, путем устройства их в семьи на воспитание и совместное проживание, а в обычной семье воспитываются биологические дети. Исходя из цели создания, приемная семья должна стать ресурсом для полноценного всестороннего развития приемного ребенка. Детям, оказавшимся в приемных семьях, необходима не просто семья, а родители, обладающие определенными ресурсами для их интеграции в семью и общество, родители, подготовленные к профессиональной работе с ребенком, имеющим депривационные нарушения. Ведь при отсутствии усилий для компенсации эмоциональной депривации возникают устойчивые эмоциональные расстройства, которые влияют на всю будущую жизнь ребенка.

Использованные источники:

1. Котлярова В.В. Человек и его потребности: учебное пособие / В.В. Котлярова, О.Н. Сысоева, Л.Х. Рыкова; под общ. ред В.В. Котляровой. – Шахты: ИСОиП (филиал) ДГТУ, Новочеркасск: Лик, 2016.
2. Котлярова В.В., Блищак К.А. Отцы и дети: взаимоотношения родителей и детей в современном мире // Аллея науки. – 2017. – № 7. – С. 298-301.
3. Котлярова В.В., Якунин А.А. Ценности и жизненные стратегии молодежи в современном социально-гуманитарном познании: монография. – Шахты: ЮРГУЭС, 2012. – 233 с.
4. Руденко А. М. Психология в схемах и таблицах. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 376 с.

УДК 336.663

Колюх В.Н.
студент магистратуры
Бабенко И.В., к.э.н.
доцент
кафедра экономического анализа, статистики и финансов
Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ПУТЕМ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются понятие и особенности финансирования оборотного капитала организации путем использования банковского кредитования как одного из наиболее эффективных методов привлечения заемных средств. Раскрываются системы показателей и критерии оценки предприятий-заемщиков.

Ключевые слова:

Оборотный капитал, источники финансирования деятельности предприятия, эффективность управления, количественные показатели, оценка финансового состояния.

Kol'uh V.N.
Master's degree Student
Kuban State University
Russian Federation, Krasnodar
Babenko I.V., PhD in Economics
associate professor of chair «The economic analysis, Statistics and finance»
Kuban State University
Russian Federation, Krasnodar

FEATURES OF WORKING CAPITAL FINANCING BY BANK CREDITING

Summary:

In article the concept and features of working capital financing of the organization are considered by using of bank crediting as one of the most effective methods of borrowed funds attraction. The indicators and criteria systems for evaluation of the borrower enterprises reveal.

Keywords: Working capital, sources of financing of the enterprise activity, management efficiency, quantitative indices, assessment of a financial state.

Оборотный капитал предприятия любой формы собственности представляет собой одну из составных частей имущественного комплекса предприятия. Традиционно в него включаются собой финансовые ресурсы, размещенные в объекты, активное использование которых происходит в

компании либо в рамках одного воспроизводственного цикла, либо за относительно короткий промежуток календарного периода времени (на практике, не более одного года). Эффективное управление и использование оборотного капитала является одним из основных условий успешной деятельности любой компании.

Необходимым условием функционирования предприятий является наличие у них оборотного капитала. Однако этого явно недостаточно. Успешная деятельность любого предприятия базируется еще и на том, каковы структурные особенности оборотных средств и насколько эффективно производится управление ими. При этом практически все организации функционируют благодаря активному использованию заимствований, прежде всего, для финансирования и ускорения оборачиваемости оборотных средств.

Так по словам, Камневой Д.А., и Черновой Е.В. «вопрос управления оборотным капиталом актуален для любого предприятия, вне зависимости от того, крупное оно или малое, поскольку состав и структура оборотного капитала оказывают значительное влияние на организацию процесса производства и реализации продукции компании» [1].

Наиболее используемый в нашей стране и в Краснодарском крае в частности источник финансирования оборотных средств – это банковское кредитование. При этом любое предприятие выступающее в роли потенциального заемщика будет подвергнуто процедуре оценки финансового состояния, изучения качества управления оборотными средствами и организационных моментов деятельности. Так, Липчиу Н.В., Юрченко А. А. пишут, что в процессе формирования величины оборотных активов и выбора источников их финансирования является показатель текущей финансовой потребности предприятия, который напрямую связан с оборачиваемостью оборотных активов и кредиторской задолженностью [2].

Эффективное использование оборотного капитала в большей степени зависит от источников его финансирования, поэтому оптимизация соотношения между собственными и заемными источниками – главная задача системы управления каждой компании [3].

Объективная оценка финансовой устойчивости заёмщика и учёт возможных рисков по кредитным операциям позволяют банку объективно управлять кредитными ресурсами и получать прибыль.

Современные методики учитывают, с одной стороны, необходимость единообразного подхода к осуществлению оценки финансового состояния заемщиков различной отраслевой принадлежности и форм собственности, с другой стороны, необходимость наличия для каждой группы заемщиков отдельной методики с учетом их особенностей.

Процедура оценки финансового положения заемщика применимая к любой компании состоит из следующих этапов:

- оценки показателей бизнес-риска (конкуренции, деловой репутации клиента и др.);

- оценки финансовых показателей (анализ ликвидности, финансовой устойчивости и др.).

Кредитный специалист Департамента кредитования, используя информацию, предоставляемую заемщиком, должен дать адекватную качественную оценку каждому показателю. Оценка финансовых показателей проводится по данным бухгалтерской отчетности на последнюю отчетную дату. В процессе оценки показателей бизнес-риска (конкуренция в отрасли региона, деловая репутация заемщика и др.), могут быть использованы данные собственных исследований клиента, его рыночная стратегия, статистические публикации, коммерческие обзоры в прессе.

На каждом этапе анализируется ряд показателей, которые имеют несколько качественных характеристик с оценкой в баллах (минимальное значение показателя - 0 баллов, максимальное значение одного показателя – до 10 баллов). Баллы, присвоенные по каждому показателю, суммируются, и итоговая сумма баллов является определенным рейтингом заемщика и конечной целью оценки финансового положения заемщика. Чем ниже оценка показателя, тем хуже финансовое положение и соответственно выше риск, связанный с возвратностью кредита. В настоящих методиках применяются следующие сокращения:

ДБП – доходы будущих периодов;

ДЗ – дебиторская задолженность;

КЗ – кредиторская задолженность;

ЧА – чистые активы.

При определении чистого кредитового оборота для расчета коэффициента доли очищенных кредитовых оборотов заемщика в Банке (Коб) используются данные, полученные из справок обслуживающих банков (анализируется кредитовый оборот по расчетному счету) или данные анализа или оборотно – сальдовой ведомости счета 51 «Расчетные счета».

Чистый кредитовый оборот по счетам заемщика определяется как поступления на расчетные счета денежных средств в российских рублях и иностранной валюте, полученные в результате ведения Заемщиком хозяйственной деятельности, за исключением:

- кредитовых оборотов, связанных с получением кредитов, по кредитным договорам заключенных между Банком и Заемщиком,
- кредитовых оборотов, связанных с получением кредитов в других кредитных организациях,
- кредитовых оборотов, связанных с получением займов от юридических и физических лиц,
- кредитовых оборотов, связанных с погашением третьими лицами займов и процентов,
- кредитовых оборотов, связанных с возвратом предоплаты от контрагентов,
- кредитовых оборотов, связанных с пополнением расчетных счетов открытых в Банке и других кредитных организациях,

- кредитовых оборотов, связанных с зачислением средств от конверсионных операций при продаже валюты за счет средств, находящихся на расчетных счетах,

- кредитовых оборотов по текущим валютным счетам, связанных с зачисления средств от конверсионных операций по покупке валюты за счет средств, находящихся на расчетных счетах,

- кредитовых оборотов, связанных с возвратом средств, размещенных в Банке депозитов,

- кредитовые обороты, связанные с погашением предъявленных векселей Банка (другой кредитной организации).

Финансовое положение определяется на основании выполнения основных показателей бизнес-риска и финансовых показателей.

Значения обязательных показателей определяются из экономических источников, учебной литературы, материалов обучающих семинаров и Интернета. Набор показателей, необходимых для оценки финансового положения заемщика, определялся с учетом рекомендаций ЦБ РФ.

За выполнение основных показателей начисляются основные баллы согласно таблице 1.

Таблица 1 – Оценка показателей бизнес-риска при оценке предприятия-заемщика

Наименование показателя бизнес - риска	Значение показателя	баллы
Место регистрации заемщика	за пределами РФ	0
	другие регионы	2
	Краснодарский край	4
Зависимость от поставщиков и покупателей	один контрагент	0
	два - три основных контрагента	2
	более трех контрагентов	4
Срок существования юридического лица с даты регистрации прошло	Менее 1 года	1
	от 1 до 3 лет	3
	свыше 3лет	5
Ценовые риски	бизнес заемщика зависит от цен на биржевые товары и курсов валют	0
	зависимость имеется, но не может оказать критичного воздействия на бизнес заемщика	2
	бизнес заемщика не зависит от цен на биржевые товары и курсов валют	4

Оценка хозяйствующих субъектов производится в динамике. В случае если в деятельности заемщика отсутствует сезонность, при анализе сравнивается финансовая отчетность на последнюю отчетную дату и предшествующую.

Для сезонного бизнеса анализируется финансовая отчетность на последнюю отчетную дату и за аналогичный период предыдущего года.

Сезонный бизнес - это тот бизнес, который работает или имеет наибольшую популярность только лишь в определенное время — в сезон.

К таким видам бизнеса относится сельское хозяйство, отдельные виды пищевой промышленности, курортный бизнес, отдельные виды торговли (например, торговля меховой одеждой, торговля сезонными товарами), отдельные виды строительства. При кредитовании таких видов бизнеса документы собираются не за 6 месяцев, а за 12 месяцев, предшествующих оценке финансового положения.

Помимо основных показателей, определяются также дополнительные показатели, за которые начисляются дополнительные баллы для определения процента резерва внутри категории качества. Активное использование современных информационных технологий для повышения информированности потенциальных клиентов о корпоративных продуктах кредитных организаций помогает улучшить взаимодействие с государственными структурами поддержки бизнеса и крупными компаниями по реализации совместных программ модернизации отраслей экономики, разработать новые кредитные продукты для финансирования оборотных средств, установить специальные льготные тарифы для малых клиентов и вместе с тем, частично снизить стоимость кредитных ресурсов через субсидирование процентной ставки.

Использованные источники:

1. Камнева Д.А., Чернова Е.В. Оптимизация структуры источников финансирования оборотного капитала // Актуальные вопросы современной экономики. – 2018. - № 1. – с. 148-157.
2. Липчиу Н.В., Юрченко А. А. Эффективность использования оборотного капитала в организациях и направления ее повышения // Экономический анализ: теория и практика. – 2012. – № 1.
3. Солдатова Л.И., Солдатова А.П. Повышение эффективности использования оборотных активов // Science Time. – 2015. – №8 (20). – С. 200-206.

УДК 330

Кондрашова И.В.
студент
Дорожкина Т.В., к.э.н.
доцент
кафедра таможенного дела
Калужский государственный университет им. К.Э. Циолковского
Институт управления, бизнеса и технологий
Россия, г. Калуга

СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: В статье рассматривается сущность и понятие управленческого контроля. Приводятся различные классификации контроля. Выделены подходы, с помощью которых осуществляется контроль за деятельностью организации. Представлено значение эффективного контроля.

Ключевые слова: контроль, система контроля, организация, всеобъемлемость, бюрократический подход, децентрализованный подход.

Kondrashova I.V.
student
Kaluga state University named after him. K. E. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Dorozhkina T.V.
associate Professor of the Department of customs Affairs, candidate of economic Sciences
Kaluga state University named after him. K. E. Tsiolkovsky
Institute of management, business and technology
Russia, Kaluga

THE NATURE AND CLASSIFICATION OF MANAGEMENT CONTROL

Abstract: The article deals with the essence and concept of management control. Various classifications of control are given. The approaches with the help of which the control over the activities of the organization is carried out are highlighted. The importance of effective control is presented.

Keywords: control, control system, organization, comprehensiveness, bureaucratic approach, decentralized approach.

Не смотря на то, что в теории менеджмента контроль был выделен как одна из основных функций еще в начале 20 века, именно он относится к наименее изученной сфере управленческой деятельности. Наиболее часто в практической деятельности контроль рассматривается, с одной стороны, как директивная деятельность, направленную на обеспечение дисциплины сотрудников, а с другой - как к подсистема учета, отчетности и статистики.

Однако быстрая смена условий хозяйственной деятельности, существование кризисных явлений в жизни как отдельного предприятия, так и экономики в целом, показали совершенствования управленческих аспектов и построения эффективных систем управленческого контроля. [3]

Существует множество определений понятия «контроль», но стоит выделить основное: контроль – это управленческая деятельность, фиксирующая состояние объекта в заданные моменты, а также это процесс, направленный на обнаружение количественных и качественных отклонений от запланированных показателей. О количественном отклонении говорят, когда задание выполняется, но недостаточно хорошо. Качественные отклонения имеют место тогда, когда задание не выполняется. [1]

Сравнивая достигнутые результаты с поставленными целями, отвечая на вопрос «Насколько организация продвинулась к запланированным целям?», начальству предоставляется возможность оценить, где организация имела положительный результат, а где нет. В этом случае руководство получает возможность достаточно быстро приспособить организацию к развивающимся требованиям окружающей внешней среде и обеспечить хорошие темпы продвижения к основным целям организации.

Таким образом, основной функцией контроля является управление результатами работы определенных действий в организации. Необходимость контроля заключается в обнаружении проблем заранее, чем они могли бы нанести ущерб организации. Следовательно, важнейшая причина необходимости контроля заключается в том, что всякая организация должна иметь способность своевременно замечать свои ошибки и исправлять их до того, как они нанесут ущерб в достижении целей организации.

Можно выделить важнейшую особенность контроля – всеобъемлемость, то есть каждый руководитель, независимо от своей должности должен проводить контроль как органическую часть должностных обязанностей, не смотря на то, что ему могли не поручать заданий. Необходимо отметить, что особое свойство контроля заключается в его неразрывности с другими функциями управления. Управленческая деятельность от момента постановки цели и до определения эффективности ее достижения пронизана контролем.

Можно отметить два противоположных подхода к организации системы контроля: бюрократический и децентрализованный. В каждом из них присутствуют плюсы и минусы. Выбор подхода зависит от объективных факторов, к ним можно отнести: условия функционирования организации, внутренние ее особенности, организационная культура, и от субъективных факторов, это: предпочтения высшего руководства, относительно методов контроля. Черты каждого подхода позволяют руководству приобрести информацию для формирования политики в области контроля.

Бюрократический контроль образуется на иерархии власти и предполагает систему прямого иерархического контроля, представляющего скопление контрольных полномочий на более высоких уровнях управления.

Сотрудники более низких рангов из процесса управления контролем исключаются.

Децентрализованный контроль образуется на целостной, строго корпоративной (организационной) культуре. Высококвалифицированные, хорошо мотивированные, сотрудники не испытывают потребность в нормативных указах, строгом регулировании деятельности. Распространение обязанностей гарантируют привлечение сотрудников в процесс контроля.

При попытке создания классификации контроля, необходимо выделить основные критерии: масштаб реализуемых мероприятий, сроки проведения, виды, формы и содержание или объем решаемых вопросов.[2]

Например, при определении стратегического контроля базовым критерием становится задача оценивания и регулирования деятельности организации с точки зрения осуществления его долгосрочных целей и связь с внешней средой. Такой контроль не нацелен на установление того, верно или неверно выполняется реализация стратегии. Его задача состоит в понятии того, сможет ли реализация стратегии помочь достигнуть заданных целей. Она же определяет систему стратегического контроля.

Тактический контроль направлен на анализ осуществления тактических задач организации, которые непрерывно связанны с их стратегией. Он выполняется как в целом по организации, так и по ее подразделениям. Тактический контроль преобладает на уровне фирм или отделений. Он концентрирует главное внимание на улучшении конкурентной позиции предприятия. В процессе данного контроля отслеживается доля и издержки рынка.

Оперативный контроль выполняется каждый день и по периодам, характерным для оперативного планирования.

Оперативный и тактический контроль характерны для функционального уровня, где ежедневно или еженедельно прослеживаются показатели функционирования. К ним относятся: количество выполненных заказов, число рекламация и так далее.

Если нам важен аспект системности или плановости, то мы можем говорить о плановом контроле или внезапном. Первый реализуется в соответствии с прежде принятыми решениями руководителей для проверки соотношения деятельности организации и подразделений на конечных или предпоследних этапах работ. Данный контроль имеет как положительные аспекты, так и отрицательные. Положительные: наличие времени на подготовку к контролю, прогнозируемость результатов, определенность целей проверки. Отрицательные: возможность маневра ресурсами в ущерб остальным видам деятельности для улучшения результатов проверяемых параметров.

Внезапный контроль нужен для получения объективной информации о состоянии дел на данный момент времени. Положительным фактором, обеспечивающим эффективность контроля, является неожиданность. А отрицательным фактором является его недостаточная подготовка и

реализация.

По видам контроль бывает предварительный, текущий и заключительный. Они между собой схожи по способу проведения, так как они имеют одну и ту же цель: содействие тому, чтобы фактически полученная информация была максимально приближена к требуемой. Единственным различием между данными видами контроля является время их осуществления.

Организации используют предварительный контроль в трех направлениях[3]:

1. Человеческие ресурсы;
2. Материально – технические ресурсы;
3. Финансовые ресурсы;

В сфере человеческих ресурсов предварительный контроль реализуется с помощью тщательного анализа деловых и профессиональных качеств людей, которые необходимы для выполнения должностных обязанностей, и подбора самых подготовленных и квалифицированных кадров.

В сфере материально – технических ресурсов предварительный контроль проводится на основе формирования стандартов, минимально разрешенных уровней качества и осуществление физических проверок соответствия поступающих и используемых материально – технических средств предъявляемым требованиям.

Предварительный контроль в сфере финансовых ресурсов осуществляется для проверки расходования финансовых средств в соответствии с закрепленным финансовым планом.

Текущий контроль реализуется в процессе проведения работ или реализации планов. Сутью данного контроля является мониторинг текущей деятельности на ее соответствие установленным требованиям. Своевременность является основным принципом реализации данного контроля. Время действия этого контроля должно быть рассчитано таким образом, чтобы на основании полученной информации успеть до окончания работ провести нужные корректировки и получить желаемый результат. Текущий контроль базируется на обратной связи. Когда начальник непосредственно может указать на совершенные ошибки сотрудников, для их корректировок. [4]

Заключительный контроль проводится только тогда, когда вся работа выполнена. Его главная задача заключается в получении информации о результатах проделанной работы. Этот вид контроля предоставляет данные о качестве разработки стратегии, допущенных ошибках и просчетах, позволяет выявить проблемы и возможные пути их разрешения в дальнейшем.

Внутренний контроль осуществляется организацией самостоятельно, без влияния внешних факторов.

Внешний контроль осуществляется контрольными органами, то есть вышестоящими подразделениями.

Полный контроль охватывает всю деятельность организации и ее подразделений по всем критериям, определяющим эффективность функционирования. Этот контроль помогает извлечь максимум недоработок в деятельности фирмы и предпринять эффективные и действенные меры для их устранения. Для этого требуется большое количество времени и ресурсов.

Выборочный контроль используется для того, чтобы проверить самые главные аспекты деятельности организации и ее подразделений. При этом проверяются самые главные показатели деятельности, которые влияют на успех первоначальных целей и задач в этой организации.

Система контроля в организации определенна эффективностью ее функционирования. Хорошо разработанные, но недостигнутые планы (из – за низкого уровня состояния контроля) не дают положительного эффекта, а только наносят ущерб, как организации, так и каждому сотруднику отдельно.[5]

Тенденции развития общества, экономики и менеджмента обусловливают изменение их культуры и философии, что приводит к изменениям стратегий, систем и технологий контроля, уменьшению контрольных процедур, смягчению характера применяемых методов. При этом возникает особая ответственность контроля за сбалансированную работу всех подсистем системы управления, что является условием эффективного менеджмента. Переоценить эту функцию невозможно. Ведь своевременно выявить проявление системных изменений, рисковых факторов в работе организации, а также стимулировать в системе управления процессы бизнес-адаптации может эффективная система контроля.

Использованные источники:

1. Бондарева, А.В. Общий и таможенный менеджмент : учебное пособие / А.В. Бондарева, И.Н. Зубченко. - СПб. : Троицкий мост, 2013. – 450 с.
2. Попов, А.А. Общий менеджмент: учебное пособие / А.А. Попов, Д.А. Попов.— Саратов : Ай Пи Эр Меди, Оренбургский филиал РАНХиГС, 2016. – 567 с.
3. Муллахметов Х.Ш. Управленческий контроль в современных условиях: подходы к формированию системы контроля // Вестник УГНТУ. Наука, образование, экономика. Серия: Экономика . 2015. №4 (14). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/upravlencheskiy-kontrol-v-sovremennyh-usloviyah-podhody-k-formirovaniyu-sistemy-kontrolya (дата обращения: 26.09.2018).
4. Мумладзе Р.Г. Основы экономики, менеджмента и маркетинга : учебное пособие / Р.Г. Мумладзе, В.С. Парамонов, Н.И. Литвина. – М. : РУСАЙНС, 2016. – 352 с.
5. Чумак, Т. Г. Менеджмент: учебное пособие / Чумак Т. Г. - Волгоград : Волгоградский институт бизнеса, Вузовское образование, 2014. - 136 с.
6. Ультан, С. И. Менеджмент : учебное пособие / С. И. Ультан. – Омск : Изд-во Ом. гос. ун-та, 2016. – 412 с.

УДК 314.335.7

Кононова Ю.В.
студент 3 курса
направление подготовки «Экономика»
Здравчева А.К.
студент 3 курса
направление подготовки «Экономика»
научный руководитель: Павлюк В.П., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра экономики
МГУ им. М.В. Ломоносова
филиал в г. Севастополь
Россия, г. Севастополь

ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ВЫПЛАТ НА РЕПРОДУКТИВНОЕ ПОВЕДЕНИЕ СЕМЕЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в данной статье исследуется влияние социальных выплат на репродуктивное поведение семей в Российской Федерации; рассматриваются проблемы и перспективы их правового регулирования; анализируется закон «О ежемесячных выплатах семьям, имеющих детей» ; определяется роль денежных выплат для семей РФ.

Ключевые слова: репродуктивное поведение семей, социальные выплаты, выплаты при рождении ребенка, материальная помощь, проблема низкой рождаемости.

Kononova Y.V.
student
3 course, Department of Economics
Branch of MSU named after M. V. Lomonosov in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Zdravcheva A.K.
student
3 course, Department of Economics
Branch of MSU named after M. V. Lomonosov in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Supervisor: Pavlyuk V. P.
PhD in economics
senior lecturer, Department of Economics
Branch of MSU named after M. V. Lomonosov in Sevastopol
Russia, Sevastopol

THE IMPACT OF SOCIAL BENEFITS ON THE REPRODUCTIVE BEHAVIOUR OF FAMILIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: in this article the influence of social payments on the reproductive behavior of families in the Russian Federation is investigated; problems and prospects of their legal regulation are considered; the law "On

monthly payments to families with children" is being analyzed; determines the role of cash payments for Russian families.

Key words: reproductive behavior of families, social payments, childbirth payments, material assistance, low birth rate.

Затяжной демографический кризис, характеризующийся устойчивым сокращением численности населения в Российской Федерации, вызывает повышенный интерес к демографическим проблемам регионов, как в научном мире, так и среди общественности.

В этой связи оценка влияние социальных выплат на репродуктивное поведение семей на государственном уровне вызывает огромный научный и практический интерес, особенно с позиций перспективного роста и конкурентоспособности как страны в целом, так и ее конкретных субъектов.

Актуальность указанных проблем, их специфика в России обусловили выбор темы исследовательской работы и определили ее цель и задачи.

Проблема низкой рождаемости была и остается одной из важнейших проблем нашего общества. В кризис 90-х годов суммарный коэффициент рождаемости понизился с 1,6 до критической отметки за всю современную историю России - 1,15.

Под репродуктивным поведением понимаем как «систему действий, отношений и психических состояний личности, направленных на рождение или отказ от рождения ребенка любой очередности, в браке и вне брака»[1].

Изучение научной литературы по вопросу влияния социальных выплат на репродуктивное поведение семей Российской Федерации, позволяет выделить следующие подходы к пониманию данной экономической проблемы.

Федеральным законом «О государственных пособиях гражданам, имеющим детей» (1995 г.), «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей» (2006 г.), была определена сумма материнского капитала 250 000 руб. Данные законы благоприятно повлияли на репродуктивное поведение граждан РФ, а именно, заметно наблюдалось увеличение рождаемости. Так, суммарный коэффициент рождаемости увеличился до отметки 1,78.

В 2015 году была приостановлена ежегодная индексация материнского капитала, которая определялась Правительством РФ в соответствии с прогнозируемым уровнем инфляции. Таким образом, материнский капитал до 1 января 2020 года будет составлять 453026 рублей.

Казалось бы, эта мера может отрицательно повлиять на репродуктивное поведение граждан, ведь с каждым годом эта величина будет терять свою реальную стоимость. Но стоит отметить, что сертификат на материнский капитал нельзя тратить на текущее потребление, то есть на те самые потребительские товары, которые чаще всего подвержены инфляции. Материнский капитал в соответствии с Федеральным законом «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей»,

можно использовать в полном объёме или по частям.

В соответствии с данными, предоставленными Пенсионным фондом РФ, более 90% владельцев сертификатов распоряжаются ими в пользу улучшения жилищных условий [4]. Цены на недвижимость с 2015 года в большинстве городов России имеют стабильную или отрицательную динамику, ставки по ипотеке продолжают снижаться, как и уровень инфляции. Это говорит о том, что меры, принятые Правительством являются обоснованными.

Однако в 2015 году Пенсионный фонд выдал около 1 млн сертификатов на материнский капитал, тогда как в 2017 году – 725 тысяч экземпляров. Это может быть вызвано как решением людей оформить материнский капитал после его повышения в 2020 году, так и снижением рождаемости. К 2017 году суммарный коэффициент упал до отметки 1,61.

Материнский капитал, безусловно, положительно повлиял на динамику рождаемости, но данная выплата имеет ряд минусов. Например, по определению материнский капитал предусмотрен на второго и последующих детей, когда выплата на первого ребёнка остаётся малой. К тому же достаточно остро стал вопрос о потребностях семей, имеющих трудное финансовое положение, которые отказываются от рождения ребенка, осознавая проблему недостатка денежных средств на его обеспечение. Материнский капитал не дает возможности родителям обеспечить ребенка в его первые годы жизни, что является очень серьезной проблемой. К тому же начинается период спада демографической волны.

В связи с этим 29.12.2017 Президентом РФ был подписан Федеральный закон «О ежемесячных выплатах семьям, имеющих детей». Закон предусматривает, во-первых, ежемесячные денежные выплаты при рождении первого ребёнка, во-вторых, расширение возможностей использования материнского капитала, в-третьих, специальную программу ипотечного кредитования [2].

Этот закон вступит в силу в 2018 году и будет распространяться на детей, родившихся с 01.01.2018. Ежемесячные денежные выплаты при рождении первого ребёнка будут составлять в среднем 10523 рублей на 2018 год, 10836 рублей на 2019, 11143 рублей на 2020. Воспользоваться такими выплатами смогут семьи, в которых ежемесячный доход на каждого члена семьи не превышает 1,5 прожиточного минимума, установленного в конкретном регионе РФ. Ежемесячные денежные выплаты из средств материнского капитала на второго ребёнка будут производиться по такому же принципу, пока ребёнок не достигнет возраста 1,5 лет. Стоит отметить, что данные меры на фоне снижения уровня доходов населения позволит увеличить общий бюджет семьи и соответственно обеспечить ребенка всем необходимым. Тем самым будет устранена проблема нужд родителей в потребительских товарах, которую не позволял решить материнский капитал с единоразовой выплатой.

Также одной из мер, которая благоприятно отразится на

репродуктивном поведении граждан, является государственная помощь при оплате ипотеки, ставка по которой выше 6%. Данной мерой могут воспользоваться как семьи, уже взявшие в ипотеку новое жильё, так и те, которые только собираются его брать. (Детей в семье должно быть более 1, а материнский капитал направлен на улучшение жилищных условий). Если ставка по ипотечному кредиту 11%, то государство полностью уплатит 5%.

Все вышеперечисленные меры способны значительно повысить рождаемость в стране.

Но необходимо отметить, что увеличение социальной поддержки граждан хоть и приводит к увеличению рождаемости, но не приводит к уменьшению бедности. Исследование Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС показало, что в III квартале 2017 года доля людей, живущих за чертой бедности достиг максимального показателя за последние 6 лет и составил 13,1% от населения [5]. А именно недостаток финансовых ресурсов чаще всего является основной причиной пассивного репродуктивного поведения. Большинство бедных − это семьи с детьми, чаще всего работающие. Значит, следует перестроить систему социальных выплат и социальной защиты, прежде всего, на борьбу с бедностью среди работающих, одной из мер может являться повышение МРОТ (минимальный размер оплаты труда). То есть стоит создать такие условия, в которых меньшее количество семей с детьми будут нуждаться в социальной поддержке.

Использованные источники:

1. Демографический понятийный словарь [Текст]: словарь / Под ред. проф. Л.Л. Рыбаковского– М.: ЦСП,2003. – 352 с.
2. Федеральный закон «О ежемесячных выплатах семьям, имеющим детей» от 28.12.2017 № 418-ФЗ [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286470/(дата обращения: 25.03.2018).
3. Якименко М.В., Вострухина Д.Ю. Материнский капитал как инструмент социально-ориентированной политики государства// Журнал Экономические исследования 2015 г. - No1
4. Пенсионный фонд Российской федерации, отделение по г. Севастополю [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: http://www.pfrf.ru/ (дата обращения: 25.03.2018).
5. Институт социального анализа и прогнозирования РАНХиГС [Электронный ресурс]. — Режим доступа: URL: http://social.ranepa.ru/ (дата обращения: 25.03.2018).

УДК 331.5.024.5

Кононова Ю.В.
студент 3 курса
направление подготовки «Экономика»
научный руководитель: Павлюк В.П., к.э.н.
старший преподаватель
кафедра экономики
МГУ им. М.В. Ломоносова
филиал в г. Севастополь
Россия, г. Севастополь

НЕОБХОДИМОСТЬ ПОВЫШЕНИЯ ПОСОБИЯ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ В РФ

Аннотация: в статье проводится анализ количества безработных в Российской Федерации; рассматривается такая социальная выплата, как пособие по безработице; анализируется положительный и отрицательный эффект от повышения пособия; рассматриваются мнения аналитиков относительно проекта по повышению выплат.

Ключевые слова: безработица, социальные выплаты, пособие, пособие по безработице, уровень безработицы

Kononova Y.V.
student
3 course, Department of Economics
Branch of MSU named after M. V. Lomonosov in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Supervisor: Pavlyuk V.P.
PhD in economics
senior lecturer, Department of Economics
Branch of MSU named after M. V. Lomonosov in Sevastopol
Russia, Sevastopol

THE NEED TO INCREASE UNEMPLOYMENT BENEFITS IN RUSSIA

Annotation: the article analyzes the number of unemployed in the Russian Federation; considers such social benefits as unemployment benefits; analyzes the positive and negative effects of increasing benefits; considers the opinions of analysts on the project to increase payments.

Keywords: unemployment, social benefits, allowance, unemployment benefit, unemployment rate

Экономические преобразования, проводимые в Российской Федерации, оказали значительное влияние на трудовую ситуацию в стране. Многие граждане не только потеряли источник постоянного и стабильного дохода, но и не смогли заменить его ничем аналогичным по профессиональным навыкам.

На сегодняшний день на территории Российской Федерации проживает около 3х миллионов официально «безработных» граждан, а сколько из них еще остается в тени и не зарегистрированы в органах службы занятости населения, остается вопросом.

Необходимость повышения пособия по безработице является на сегодняшний день наиболее актуальной проблемой Российских чиновников и правительства. Но в первую очередь необходимо разобрать, что же такое пособие по безработице. Данный вид выплат является гарантированной государственной поддержкой безработных, которая оказывается в форме периодических выплат. Выплата данного пособия осуществляется за счет использования средств федерального бюджета.

Решение об определении и назначения пособия по безработице принимаются органами службы занятости населения единовременно с решением о признании гражданина безработным на основании его личного заявления. Основной порядок определения размеров пособия регламентируется ст. 30 «Закона о занятости населения».

Для постановки безработного гражданина на учет в Центр занятости населения, ему потребуется предоставить органам службы занятости паспорт, трудовую книжку, документы которые подтверждают его квалификацию, а также справку 2 НДФЛ которая подтверждает средний уровень заработка за последние 3 месяца работы.

На сегодняшний день уровень пособия по безработице населения составляет – 4900 р. Однако, уже рассматриваются варианты повышения максимального размера пособия почти в 1,5 раза, до 8 тысяч рублей. Сроки получения пособия предполагается снизить до шести месяцев. Ранее, Минтруд сообщал, что начинает разрабатывать законопроект, который будет напрямую касаться данного пособия. Данный законопроект должен позволить повысить максимальную и минимальную величину пособия по безработице, которое ежегодно устанавливается Правительством Российской Федерации. Большинство современных экономических экспертов считают, что необходимо увеличить размер пособия минимум до возможности оплаты всех коммунальных платежей.

Действующий на сегодня уровень пособия является очень низким. Данный вид выплат должен в первую очередь оказывать социальную помощь бедной категории граждан, которая является превалирующей среди обращающихся в службу занятости.

Так например, председатель Федерации независимых профсоюзов России Михаил Шмаков считает, что необходимо увеличить уровень пособия по безработицы до минимального размера оплаты труда, который с 1 мая 2018 года увеличился до уровня прожиточного минимума и составил 11 163 рубля. Однако, не стоит забывать, что столь резкое повышения пособия может спровоцировать серьезный шок и спровоцировать значительный рост заявок на регистрацию безработицы.

В связи с этим необходимо будет значительно совершенствовать, и

ужесточить контроль со стороны органов службы занятости населения.

По данным Федеральной службы по труду и занятости, численность безработных граждан, которые зарегистрированы в органах службы занятости населения на сегодняшний день составила около 778 тысяч человек, а по данным Росстата, в январе 2018 года численность безработных в возрасте 15 лет и старше была порядка 3,9 млн. человек.

Также, остается открытым вопрос, что делать с теми людьми, которые никогда нигде не работали. Глава комитета Госдумы по труду, социальной политике и делам ветеранов Ярослав Нилов, считает, что данной категории граждан можно не назначать пособие по безработицы, а предоставить иные категории выплат за активное участие в программах содействия занятости населения.

Если пособие поднимется до уровня МРОТ, то его получатели только за первые месяцы выплат смогут опередить по уровню дохода как минимум 8% работающего населения. Особенно востребованным данное пособие будет в центральных и южных регионах Российской Федерации. Так например, на данный момент в 20 регионах средний уровень заработной платы составляет 22-23 тысячи рублей или ниже. Так же, в данных регионах можно будет прогнозировать резкий скачек уровня безработицы, который на данный момент и так превышает среднестатистические показатели, что окажет негативное влияние на устойчивость региональных бюджетов, но сможет поднять средний уровень доходов и жизни населения.

Также, увеличивая уровень пособия по безработице, государство старается смягчить негативное воздействие пенсионной реформы, а также подстраховать граждан, которым еще рано выходить на «новую» пенсию, но уже достаточно сложно найти работу.

Использованные источники:

1. Власов В.И. Комментарий к Закону Российской Федерации О занятости населения в Российской Федерации: учебник Власов В.И. - изд. Москва, 2016.
2. Григорьев И. В. Право социального обеспечения: Краткий курс лекций. / И.В. Григорьева. М.: ИД Юрайт, 2016 г. 258 с.;
3. Гусева, Т.С. Структура и основные тенденции развития российского законодательства о пособиях / Т.С. Гусева // Российский юридический журнал. – 2017. – №6. – С. 146-151.
4. Игольникова, В.А. Источники права и правоотношения в сфере регулирования социальной деятельности государства / В.А. Игольникова // Государственная власть и местное самоуправление. – 2018. – №6. – С. 7-9.

УДК 65.011.56

Конышев А.И.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Автоматизация систем управления»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА «УПОРЯДОЧЕНИЕ» В ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОПЕРАЦИЯХ

Аннотация: Вданной статье решается проблема неэффективного распределения производства конвейерного и многономенклатурного типа путем упорядоченного закрепления операций по рабочим местам на основе определения позиционных весов.

Ключевые слова: (примерно 5-7 слов - основных общенаучных терминов или терминов по профилю исследования, упорядоченных от наиболее общих к конкретным, соответствующим описанию исследования)

Konyshev A.I.
graduate student
2 year, faculty "Automation of control systems"
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa.

APPLICATION OF THE METHOD "ORDERING" IN PRODUCTION OPERATIONS

Annotation: In this article, the problem of inefficient distribution of production of conveyor and multinomenclature type is solved by orderly consolidation of operations by workplaces on the basis of determination of positional weights.

Key words: (approximately 5-7 words - basic general scientific terms or terms on the profile of research, ordered from the most general to specific, corresponding to the description of the study)

Введение

Есть некоторое количество определенных научных дисциплин, которые созданы для изучения конкретных функций управления. Например – планирование, вопросы по учету, а также принятие решений и обработки информации. Центральную позицию в этой цепочке занимают количественные методы и модели принятия решений.

Менеджмент — это достаточно сложная система. Так для производственной организации директору нужно непрерывно не выпускать из виду такие вещи как обеспечение точных сроков поставок, предвидение требований заказчиков и своевременный выпуск продукции всё более высокого качества, но при этом внутри организации он должен добиваться роста производительности труда путём улучшения планирования средств и

ресурсов.

Сегодня теория управления применяет научные методы анализа с целью выработки определённых методов и рекомендаций для практики управления. Эффективное применение этих методов и рекомендаций зависит от сочетания конкретных обстоятельств, условий. Данное направление непременно нашло отклик в современной инфраструктуре так как очевидно то преимущество перед конкурентами, которые по той или иной причине не заботились о совершенствовании управленческой деятельности на своем предприятии.

Проблема и решение

Объектом исследования является предприятие АО УНПП «Молния» - которое является ведущим российским предприятием в области авиационного агрегат строения. Основными видами деятельности этой компании являются разработка электрических систем зажигания и электронных систем автоматического управления для двигателей летательных аппаратов, их производство, модернизация и послепродажное обслуживание.

На данный момент на предприятии существует проблема распределения ресурсов для эффективной работы производственных мощностей что препятствует оптимума отдачи каждой единицы.

Для оптимальной работы производства конвейерного и многономенклатурного типа, когда одни и те же изделия изготавливаются на различных участках цехов необходимо упорядочивание производимых операций во избежание простоев, и, следовательно, потери потенциальной прибыли. Ниже представлена информация с одного из рабочих цехов УНПП «Молния». В целях неразглашения коммерческой тайны названия цехов и изделий не раскрывается.

заказ 1 – 1000 изделий,
заказ 2 – 2000 изделий,
заказ 3 – 500 изделий,
заказ 4 – 750 изделий.

Таблица 1 – Данные о заказах

Номер заказа	Участок			
	I	II	III	IV
1	1	0,67	0,8	1,33
2	2,5	1	1,33	1,25
3	1,5	2	1,67	1
4	1,33	0,99	1	2,5
Ресурс времени участка, нормо.-ч	800	1500	2500	1000

В менеджменте существует специальный метод «упорядочивания» – суть его заключается в упорядоченному закреплению операций по рабочим

местам на основе определения позиционных весов. Следует отметить что для решения подобных задач необходима работа с большими объемами информации, а значит и значительные затраты времени, и гигантский объем вычислений особенно если решать данную задачу вручную.

Определение времени, которое требуется для выполнения заказа на определенных участках показана в таблице 2 где: а – норма выработки, б – индикатор; в – затраты времени на заказ.

Таблица 2 – Распределение весов

Заказ	Объем заказа	Участок I			Участок II			Участок III		
		а	б	в	а	б	в	а	б	в
1	1000	1	1,33	1000	0,67	2	1500	0,8	1,67	1250
7	2000	2,5	1	800	1	2,5	2000	1,33	1,88	1504
8	500	1,5	1,33	334	2	1	250	1,67	1,2	300
9	750	1,33	1,88	564	0,99	2,53	758	1	2,5	750
Ресурс времени участка, нормо-ч		800			1500			2500		

Таблица 2 - Распределение весов (продолжение)

Заказ	Объем заказа	Участок IV		
		а	б	в
1	1000	1,33	1	750
7	2000	1,25	2	1600
8	500	1	2	500
9	750	2,5	1	300
Ресурс времени участка, нормо-ч		1000		

Для того чтобы определить критерий эффективности для каждого участка при изготовлении заказа, необходимо с помощью индикатора определить имеющий максимальную производительность. Участок имеющий максимальный уровень производительности присваивается оценка 1,00.

Следующему участку в порядке убывания производительности присевается оценка, равная отношению числа часов работы по выполнению данного заказа участка с максимальной производительностью. Заказы распределяются по участкам в соответствии с минимальными оценками, если участки имеют достаточно временных ресурсов.

Анализируя таблицу 2 становится очевидно, что некоторые варианты распределения заказов по участкам совершенно недопустимы и, по сути, препятствуют корректному выполнению запланированных работ. К примеру - заказ 1 не может быть выполнен на участке I. Его выполнение требует 1000 ч, а ресурс времени составляет всего 800 ч. Аналогично заказ 2, следовательно, его приходится выполнять на участке III, несмотря на то, что этому участку соответствует наименее выгодная оценка. После того как участок выбран, то требуемое число часов выполнение заказа необходимо зафиксировать (например, 1504 ч. для выполнения заказа 2 на участке III). Заказ 1 нельзя выполнить участке I, поскольку после закрепления заказа 2 за участком III для выполнения заказа 1 на участке III не хватает времени. Но заказ 1 для участка IV имеет оценку 1,00 и закрепляется за этим участком. Заказ 3 можно также закрепить за участком IV. Теперь заказ 4 можно закрепить как за участком I, так и за участком II. Поскольку оценка этого заказа для участка I меньше, заказа 4 закрепляется именно за этим участком.

А потому есть необходимость распределить ресурсы оптимально для того, чтобы избежать перекрестных стыковок времени изготовления одной детали с деталями, которые еще не готовы.

Таблица 3 – Результат промежуточного распределения

Участок	I	II	III	IV
Заказ	2	1	3	4
Используемое время работы участка	800	1000	300	300

При полученном распределении заказов по участкам цеха суммарное время работы участков составляет 2400 ч. При любом другом распределении требуется большее время.

Заключение

И так, был рассмотрен один из конкретных случаев неэффективной работы производственных мощностей, а также был предоставлен метод для решения рассмотренной проблемы. Однако то было лишь демонстрацией возможностей по улучшению производства данные для которого были предоставлены в достаточно ограниченном объеме. Кончено, для данного конкретного случая мы нашли конкретное решение, которое допустимо к применению на данном производстве. Но подобных случаев могут быть сотни и, как уже упоминалось выше, объемы данных могу быть несопоставимо больше, и обработать их вручную если и представится возможным, то потребует достаточно больших временных и финансовых ресурсов, а потому данному предприятию рекомендуемо внедрение экспертной системы, которая достаточно в ограниченные сроки будет способна решать поставленные перед ней задач и поможет избежать

большое количество финансовых издержек.

Использованные источники:

1. Калянов Г.Н. Моделирование, анализ, реорганизация и автоматизация бизнес- процессов: учебное пособие. – М.: Эксмо, 2006 г. – 309с.
2. Организационная структура предприятий / Коноков Д.Г., Рожков М.А., Смирнов А.О., Яниковская О.Н., издание второе. М.: ИСАРП, 1999. – 176 с. (серия "Бизнес-Тезаурус")
3. www.wikipedia.org - общедоступная многоязычная универсальная интернет-энциклопедия со свободным контентом.

УДК 908

Корсаков П.Д., ***магистр истории***
Российский государственный гуманитарный университет
Россия, г. Москва

МЕМОРЕАЛИЗАЦИЯ СОБЫТИЙ И МЕСТ ПЕРВОЙ ОБОРОНЫ СЕВАСТОПОЛЯ (1854 – 1855 ГГ.) В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВВ.

Аннотация: Статья посвящена увековечиванию памяти первой Севастопольской обороны на рубеже XIX-XX вв., рассказываются особенности и значение данного процесса.

Ключевые слова: Крым, Севастополь, Крымская война, Севастопольская оборона, мемореализация, память, история

Korsakov P.D.
master of history
Russian State University for the Humanities
Russia, Moscow

MEMORIALIZATION OF EVENTS AND PLACES OF DEFENCE OF SEVASTOPOL (1854 – 1855) AT THE TURN OF THE 19TH AND 20TH CENTURIES.

Abstract: Article is bearing on the perpetuation of memory of Defence of Sevastopol at the turn of the 19th and 20th centuries. There are the peculiar properties and significance of Defence of Sevastopol in this text.

Keywords: Crimea, Sevastopol, Crimean War, Defence of Sevastopol, memorialization, memory, history

За первые полвека, минувших после Севастопольской обороны, русское население пришло к выводу, что героизм и отвага, проявленные защитниками города, прославили Россию гораздо сильнее, чем унизило поражение в войне. Участники обороны предстали перед всем миром воплощением мужества и героизма, сражаясь и погибая за свою Родину. Многие из них стали настоящими символами той эпохи. В то же время с самого начала боевых действий в Крыму в России складывался особый образ Севастополя, как города-мученика, города-защитника, города-героя, а следовательно, и особый образ его обороны. Этот образ во многом уже

сложился за 1850-е гг., но впоследствии с разной интенсивностью усиливался и становился всё более возвышенным. В конечном итоге к началу XX века Севастопольская оборона представлялась таким событием, которое возвеличивалось над многими другими достижениями России; событием, память о котором необходимо сохранить всеми силами. В связи с этим особый интерес вызывает то, каким образом протекал процесс мемориализации первой обороны Севастополя в дореволюционной России, в частности, на рубеже XIX – XX вв., когда мероприятия по увековечению памяти обороны достигли своей кульминации.

На протяжении всей осады 1854 – 1855 гг. Севастополь подвергался значительным разрушениям. Город, который в течение почти года был символом героизма и непоколебимой стойкости, постепенно превращался в кладбище и одни лишь окровавленные развалины. В связи с этим мемориализационные мероприятия в Севастополе в течение всей второй половины XIX в. шли бок о бок с восстановительными.

Сделать выводы об образе последних дней Севастопольской обороны и о послевоенном состоянии города можно, исходя из путеводителей того времени. В одном из таких, изданном в 1857 г., нетрудно заметить, что автор испытывает скорее гордость за события обороны, нежели неумолимую скорбь. Вот что он пишет об отступлении защитников Севастополя 27-28 августа 1855 г.: «Неприятель, озадаченный огромной потерей неудачного штурма, и, уважая высокую храбрость героев-врагов, не смел беспокоить их при оставлении города […] Эта мужественная масса людей, с честью, закалённою в смертном бою, была достойна лучшего дня»131. Некоторые высказывания путеводителя подводят к выводу, что в течение года определённые работы по устранению последствий осады уже были проведены. Тем не менее необходимо отметить, что путешественнику, прибывшему в Севастополь, предстанет перед глазами всё же разрушенный город, утративший многие свои достопримечательности за время осады. Стоит привести лишь несколько фраз из того путеводителя: «Прямо перед нами высокие стены развалин Офицерского клуба», «По средине площади развалины дворца императрицы Екатерины 2-й», «Налево от вас длинная куча камней и мусору – это развалины Николаевской батареи», «По склону горы над Южной бухтой едва заметный кустарник – следы обширного городского сада», и многие тому подобные высказывания, одно из которых может обобщить вышесказанное: «Полюбуйтесь с этого места [Матросского бульвара] на виды, открывающиеся во все стороны. Вот развалины города, основанного русскими моряками в 1783 году»132.

Но на протяжении пятнадцати лет после Крымской войны Севастополь всё ещё лежал в руинах. Его полноценное восстановление началось лишь в начале 1870-х годов, а точнее после отмены в 1871 г. ограничительных

---

[131] *Афанасьев Д.* Путеводитель по Севастополю, его бастионам и окрестностям изданный с целью благотворения на его развалинах. Николаев, 1857. С. 8.

[132] Там же. С. 20.

статей Парижского мирного договора. Как ни странно, в 1870-х гг. Севастополь представлялся и вовсе лишь грудой развалин, одним огромным кладбищем, в котором нет практически никого, кроме желающих отдать дань уважения погибшим.Такая картина состояния города складывается из путеводителя 1874 г.: «Девятнадцать лет лежит он [Севастополь] в развалинах… под кучею погребальных холмов, и девятнадцать лет сюда стекаются с благоговейным любопытством люди всех сословий, преклоняясь перед останками *богатырей-воинов*, сложивших свои головы за благо родины своей […] Севастополь теперь *мертвец*, но он хорош даже мёртвый»133. Именно развалинами называет составитель описания Севастополь. Путеводитель 1857 г. обрисовывает нам картину не столь печальную, сколько делает это описание города 1874 г., когда, казалось бы, Севастополь обязан был отстроиться и расцвести. Но мы видим лишь следующие строки: «Тут, разумеется, ничего нет, кроме взрытых мест земли, обломков железа, старых подмёток, костей, обглоданных теми, что теперь сами кости, да несколько осколков бомб, незамеченных ещё туристами»134.

По истечении 15 лет после начала крымской кампании этот «мёртвый» город стал возвращаться к жизни. Одним из предвестников приближающегося полноценного восстановления города стал Севастопольский музей, известный также как Музей Севастопольской обороны. Идея создания такого музея была выдвинута участником обороны, государственным и общественным деятелем П.В. Алабиным (1824 – 1896)135. На ежегодной встрече ветеранов обороны в Петербурге (Севастопольском обеде) он произнёс речь, в которой привёл свой план создания и организации музея. П.В. Алабин уже тогда обратил внимание, что «веет от его [Севастополя] развалин только тленом и смертью». В свою очередь, возникала необходимость сохранения памяти обороны 1854 – 1855 гг. для потомков, что не могло не означать рост определённого интереса к истории этого города. Алабин так высказался о последствиях данного шага: «Ему-то [новому поколению] суждено оценить наши подвиги, заплатить должную дань удивления и благодарности тем, кто принёс себя в жертву за обновление своего отечества; это-то поколение устремится на поклонение тому жертвеннику, на котором совершилось это тайнодействие, – жертвеннику которому имя Севастополь!»136. Это лишь подтверждает тот факт, что восстановление города было напрямую связано с увековечением памяти событий и участников Севастопольской обороны.

1870-е годы стали началом интенсивных восстановительных работ в Севастополе, «развалин изъязвлённого богатыря», как писали современники137. Отменой нейтрализации Чёрного моря в марте 1871 г.

---

[133] *Ливанов Ф.В.* Севастополь до крымской войны и после оной. Историческое описание. М., 1874. С. 1-2.
[134] Там же. С. 111.
[135] Музееведческая мысль в России XVIII – XX веков: сб. док.и материалов. М., 2010. С. 287.
[136] Цит. по: Музееведческая мысль в России XVIII – XX веков: сб. док.и материалов. М., 2010. С. 288.
[137] *Ивановский А.Д.* Государственный канцлер граф Николай Петрович Румянцов. СПб., 1871. С. 164.

Россия вновь получила право держать на южном побережье военно-морской флот. Возрастала роль Севастополя как главной российской военно-морской базы на Чёрном море, что и положило начало полноценному восстановлению города. В связи с этим в 1873 году было образовано Севастопольское градоначальство, а градоначальником стал участник Крымской войны, генерал-адъютант П.А. Перелешин, который активнейшим образом выступал за сохранение оборонных сооружений, возведённых в городе138. В 1875 году вошла в эксплуатацию железная дорога до Севастополя, проведённая от местечка Лозовая, где соединялась с магистралью Лозовая – Харьков – Москва139. Строительство железной дороги, идея создания которой активно обсуждалась ещё со времён Крымской войны, дало сильный толчок развитию как Севастополя, так и всего полуострова в целом. К тому времени общество уже всецело осознавало, что героизм защитников города, проявленный в 1850-х гг., требовал увековечения.

Прежде всего восстановление города привело к облагораживанию братских кладбищ, возникших в результате военных событий в Крыму. Многие братские могилы возникали уже в ходе боёв за Севастополь. Так, первые крупные захоронения появились около бастионов, а также на местах Альминского, Балаклавского, Инкерманского и Черноречeнского сражений. Нередко в одних и тех же могилах лежали солдаты и союзнической, и русской армии. Всего к 1856 г. на местах Севастопольской обороны насчитывалось не менее 16 русских кладбищ. Самое большое из них возникло на Северной стороне, а его площадь составила 18 га. В могилах этого кладбища было захоронено около 100 тысяч защитников города140. Лишь спустя пятнадцать лет после обороны Севастополя начались мероприятия по облагораживанию некрополя, ведь к тому моменту всё больше людей приковывало свои взгляды к городу. Мероприятия по облагораживанию английского, французского и итальянского кладбищ, находящихся недалеко от Севастополя, в полной мере начались в 1880-х гг.

Последняя четверть XIX в. ознаменовалась открытием целого ряда знаменательных сооружений в Севастополе, так или иначе связанных с его первой обороной. Облик города значительно преобразовывался по сравнению с его первоначальным послевоенным состоянием. С появлением железной дороги в Крыму Севастополь стал развиваться с невиданной интенсивностью. Возвращение города к жизни способствовало и восстановлению памятников его обороны, на которые уже обратила внимание русская общественность.

Кампания по сохранению историко-культурного наследия города

---

[138] *Павленко О.В.* Преодоление исторической травмы в общественной памяти России во второй половине XIX – начале XX в. на примере Крымской войны //Механизмы власти. Трансформации политической культуры в России и Австро-Венгрии на рубеже XIX – XX вв. М., 2009.С. 126.

[139] *Зубов Б.Н.* Развитие кораблестроения на юге России. Калининград, 1990. С. 170-171.

[140] *Парский Д.П.* Севастополь и памятники его обороны. Одесса, 1902. С. 177.

коснулась многих его оборонительных сооружений. В планы градоначальника Севастополя П.А. Перелешина входило создание обширного мемориального комплекса на протяжении всей линии бывших бастионов. Первым итогом этой инициативы стал Исторический бульвар. Он был заложен ещё в 1840 г., а особую значимость приобрёл в годы Крымской войны, когда на его территории был расположен 4-й бастион, активно обстреливаемый противниками зимой 1854 – 1855 гг. После долгих прений Перелешина с городской думой, в 1880-х гг. начались работы по благоустройству Исторического бульвара. За этот период были обозначены места бывших батарей, установлены пушки времён Крымской войны, посажены деревья и кустарники141. Этот случай примечателен в первую очередь тем, что он являлся первым примером (после создания Севастопольского музея) привлечения внимания всей России к проблеме увековечения памяти об обороне Севастополя, поскольку средства на обустройство Исторического бульвара собирались со всех губерний142.

Другим оборонительным сооружением, внимание к которому повлекло за собой и образование ансамбля ещё одного бульвара, стала Николаевская батарея. Она была сперва сильно повреждена отступающими русскими войсками в последний день осады города, а затем и вовсе уничтожена союзниками в начале 1856 г. До 1883 г. вместо неё находилась лишь груда развалин, однако после на её месте было решено обустроить бульвар, получивший название Приморского. Его открытие состоялось 1 сентября 1885 г., а на его территории расположились рестораны, театр и даже яхтклуб143. В дальнейшем внешний облик бульвара неоднократно менялся, в его ансамбль было включено ещё множество элементов, однако в общих чертах он был обустроен в началеXX в.

В самом конце XIX в. в Севастополе прошёл ряд мероприятий, увековечивших память наиболее выдающихся героев его обороны. Так, 5 октября 1895 г. на Малаховом кургане был установлен памятник В.А. Корнилову на месте его смерти в 1854 г. Перед скульптурой на каменной плите выложен крест из бомб и ядер, повторяющий мемориал, созданный матросами сразу же после смерти адмирала. На памятнике была выгравирована известная фраза Корнилова «Отстаивайте же Севастополь», сказанная им после ранения и ставшая лозунгом всей обороны, а также последние слова адмирала и список кораблей, которыми он командовал. Сбоку от постамента была установлена фигура матроса, заряжающего орудие. Авторами данного проекта являлись художник А.А. Бильдерлинг и скульптор Н.И. Шредер. Они же спроектировали памятник П.С. Нахимову, открытый 18 ноября 1898 г. в честь 45-летней годовщины Синопской

[141] *Шавшин В.Г.* Каменная летопись Севастополя. Севастополь; Киев. 2003. С. 67.
[142] Там же.
[143] Там же. С. 78.

битвы144. Он был установлен в самом центре города, на площади между Морским собранием и зданием Штаба флота, перед спуском на Графскую пристань.Открытие монумента имело такое большое значение, что на нём присутствовал сам император Николай II145. Близилась полувековая годовщина героической обороны Севастополя и, судя по всему, начало подготовительного процесса к будущим празднованиям, запланированным на 1905 г., уже было положено.

В рамках общей героизации истории всегда наиболее выделяются военные победы. К началу двадцатого столетия в России уже существовал определённый опыт мемориализации мест сражений. Например, были установлены памятники на Куликовом поле в честь Куликовской битвы 1380 г. и в Полтаве в честь столетия Полтавской битвы 1709 г. В начале XX в. Россия торжественно праздновала победы прошлых лет: трёхсотлетие обороны Смоленска (1609 – 1611), двухсотлетие взятия Шлиссельбурга (1702), Нарвы (1704), Выборга (1710), победы под Полтавой (1709), при Гангуте (1714), 150-летие сражения под Кунерсдорформ в Семилетней войне (1759), столетие Отечественной войны 1812 года. Особенно выделялись юбилеи Бородинского и Полтавского сражений, превратившиеся в общегосударственные праздники146.

Итак, поводов для празднований у Российской империи на начало XX в. было более чем достаточно. И в одном ряду с ними стоял полувековой юбилей Севастопольской обороны, который даже предшествовал многим последующим торжествам, став одним из крупнейших мемориализационных проектов того времени.

В 1899 г. по распоряжению императора был создан Комитет по восстановлению памятников Севастопольской обороны, призванный не только увековечить память защитников города, но и окончательно отстроить Севастополь, в котором уже была проведена значительная часть восстановительных работ. Комитет возглавлял внук Николая I, сын великого князя Михаила Николаевича – великий князь Александр Михайлович. Будучи морским офицером, служившим на кораблях Балтийского и Черноморского флотов, он прекрасно мог справиться с возложенной на него задачей по восстановлению памятников Севастополя, главной военно-морской базы России на Чёрном море. В деятельности Комитета по восстановлению памятников Севастопольской обороны принимали участие многие участники Крымской войны, художники, скульпторы, архитекторы, историки и инженеры. Среди них числились историк полковник А.М. Зайончковский, контр-адмирал И.М. Манто, инженер Ф.Н. Еранцев, художники и скульпторы О.И. Энберг, А.И. Адамсон, В.А, Фельдман, Ф.А.

---

[144]*Колчак В.И.* Война и плен. 1853 – 1855 гг. Из воспоминаний о давно пережитом. СПб., 1904. Предисловие.
[145]*Парский Д.П.* Севастополь и памятники его обороны. Одесса, 1902. С. 31.
[146]*Лапин В.В.* Адмирал Нахимов в национальной памяти // Россия XXI. 2012. № 6. С. 59-60.

Рубо и многие другие147. Позднее при Комитете была создана строительная комиссия по восстановлению памятников Севастопольской обороны, возглавляемая генералом М.И. Пивоваровым. Она действовала в самом Севастополе, где и проходила наибольшая часть мемориализационных мероприятий. Именно благодаря деятельности Комитета Севастополь и по сей день предстаёт крупным историко-архитектурным комплексом, культурным центром всего Крыма, где в началеXX в. было возведено более двадцати монументов, были установлены мемориальные обозначения более пятидесяти батарей148, получили своё развитие такие монументальные комплексы, как Приморский бульвар, Исторический бульвар и Малахов курган.

Комитет по восстановлению памятников Севастопольской обороны имел поистине грандиозные планы, которые были обозначены в первые годы его работы. Крупнейшим проектом должна была стать каменная стенка, проходившая вдоль всей оборонительной линии, причём всю обозначенную черту требовалось обсадить деревьями. Все памятные места предполагалось увековечить соответствующими обозначениями, будь то мемориальные таблички на местах расположения военных частей или расширенные участки стенки или дороги на местах бывших батарей149.

Первым из самых содержательных памятников Севастопольской обороне, ставшим по сути одним массивным мемориальным комплексом, стала панорама «Оборона Севастополя». Полотно панорамы изображало штурм 6 июня 1855 года на Малаховом кургане, которому предшествовала продолжительная бомбардировка города, закончившаяся в 3 часа ночи того же дня150. Штурм неприятеля был отбит, и на фоне ряда поражений русских войск в 1854 – 1855 гг. значение победы в тот день, давшей надежду защитникам города на возможное снятие осады, было особенным.Вместе с тем члены Комитета рассматривали возможность изображения в панораме морской бомбардировки 5 октября 1854 г. или штурма 27 августа 1855 г. как наиболее запоминающихся событий обороны, но от этой идеи отказались151. Над полотном с 1901 г. трудился художник-баталист и основоположник панорамного искусства в России Франц Алексеевич Рубо, написавший впоследствии полотно панорамы «Бородинская битва». Над зданием севастопольской панорамы работали военный инженер Ф.-О.И. Энберг, архитектор и художник В.А. Фельдман. В наружных нишах здания были установлены бюсты П.С. Нахимова, В.А. Корнилова, В.И. Истомина, А.И. Панфилова, Ф.М. Новосильского, С.А. Хрулёва, Г.И. Бутакова, А.В. Мельникова, Н.И. Пирогова, Л.Н. Толстого, П.М. Кошки, И.В. Шевченко и Даши Севастопольской152.

---

147 *Парский Д.П.* Памятники Севастопольской обороны. Одесса, 1901. С. 31-32.
148 *Парский Д.П.* Севастополь и памятники его обороны. Одесса, 1902. С. 32.
149 Там же. С. 250-251.
150 Панорама обороны Севастополя. М, 1956. С. 13.
151 *Парский Д.П.* Севастополь и памятники его обороны. Одесса, 1902. С. 258.
152 *Шавшин В.Г.* Севастополь в истории крымской войны. Киев; Севастополь, 2004. С. 71.

Продолжались работы по благоустройству Исторического бульвара, где и расположилось здание панорамы. К 50-летнему юбилею частью монументального комплекса стал целый ряд памятников и сооружений, среди которых выделяются памятники Л.Н. Толстому, воинам четвёртого бастиона, воинам Язоновского редута и мемориальные обозначения батарей: 20 (Шихматова), 23 (Лазарева), 38 (Костомарова), 115 (Нарбута), 100 (Бурлея), 120 (Манто)153. Ещё до первой обороны на Историческом бульваре находилась беседка в форме гриба, называвшаяся «мысом свободных размышлений»154. В годы обороны на её месте была образована батарея «Грибок». К 1905 г. беседка была воссоздана, но уже представляя собой своеобразный памятник этой батарее.

Помимо 4-го бастиона, в начале XX века ряд обозначений получили и другие оборонительные сооружения. Например, были установлены памятники воинам каждого из Севастопольских бастионов, некоторые из них дополнялись восстановленным оборонительными стенами, а на территории 1-го и 2-го бастионов были разбиты скверы, ставшие частью мемориального комплекса вдоль оборонительной линии на Корабельной стороне. В то же время были открыты памятники на местах ещё множества укреплений: батареи Геннериха и Девичьей батареи, люнета Белкина и Камчатского люнета, Волынского и Селенгинского редутов. Архитектурный ансамбль города был дополнен ещё множеством памятников героям Севастопольской обороны. В их числе памятники матросам И.В. Шевченко и П.М. Кошке, мемориальные обозначения на местах гибели контр-адмирала Истомина и адмирала Нахимова и на месте начала плавучего моста через Севастопольскую бухту, монументы на местах Чернореченского, Балаклавского, Инкерманского сражений.Таким образом складывался один обширный монументальный комплекс, посвящённый событиям героической обороны Севастополя.

Примечателен памятник Затопленным кораблям, являющийся визитной карточкой Севастополя. Памятник посвящён событиям, прекрасно демонстрирующим те жертвы, на которые пришлось пойти командирам гарнизона города. Чтобы обезопасить его от нападения с моря, 11 сентября 1854 г. было решено затопить поперёк фарватера между Константиновской и Александровской батареями семь судов: фрегаты «Сизополь», «Флора», корабли «Уриил», «Три Святителя», «Селафаил», «Силистрия» и «Варна»155. В феврале 1855 г. между Михайловским фортом и Николаевской батареей было затоплено ещё восемь судов. Спустя 50 лет, в 1905 году, именно на этой линии и был установлен памятник Затопленным кораблям, который представлял собой семиметровую колонну с бронзовой фигурой двуглавого орла на капители, выступающую из шестигранного

[153] Там же. С. 68.
[154] *Афанасьев Д.* Путеводитель по Севастополю, его бастионам и окрестностям изданный с целью благотворения на его развалинах. Николаев, 1857. С. 17.
[155] *Шавшин В.Г.* Каменная летопись Севастополя. Севастополь; Киев. 2003. С. 78

пьедестала на девятиметровом искусственном гранитном утёсе. С южной стороны памятника находилась бронзовая доска, на которой была выделена карта Севастопольской бухты. С северной стороны выступала бронзовая пятиметровая мачта. Авторами проекта стали скульптор А.Г. Адамсон, архитектор В.А. Фельдман и военный инженер О.И. Энберг156.

1905 год, хотя и ознаменовался трагическими и кровавыми для России событиями, всё же был юбилейным для героической обороны Севастополя 1854 – 1855 гг. Празднование её 50-летия не состоялось официально, но по всей России то и дело вспоминали о событиях и героях тех дней. По Крыму прошла череда памятных мероприятий, а Севастополь превратился в огромный мемориальный комплекс, напоминающий своим жителям и гостям о каждой капле крови, пролитой на его земле. Однако не все планы Комитета по восстановлению памятников Севастопольской обороны были претворены в жизнь к её 50-летнему юбилею. Ряд монументов, запланированных к этому событию, был сооружён позднее, только в конце первого десятилетия XX в. Крупнейший из них увековечил память Э.И. Тотлебена.

Памятник Э.И. Тотлебену, выдающемуся инженеру-фортификатору, также должен был быть включён в обширный ансамбль Исторического бульвара в 1905 г. Над его созданием работали художник А.А. Бильдерлинг и скульптор И.Н. Шредер, авторы проектов памятников адмиралам Нахимову и Корнилову, а также инженер О.И. Энберг. Проект памятника был утверждён ещё в 1902 г., однако революционные события вынудили авторов отложить свою работу, и открытие монумента в торжественной обстановке состоялось лишь 5 августа 1909 г.157

Масштаб мероприятий по восстановлению Севастополя, предпринятый Комитетом по восстановлению памятников Севастопольской обороны, был огромен. Перед ним стояла задача фактически отстроить новый город, чтобы подчеркнуть значение всех пережитых им за время Крымской войны событий. Но результаты превзошли все ожидания. Севастополь не просто «восстал, аки феникс», как часто говорили про него, но и превратился в один из крупнейших историко-культурных комплексов того времени, и продолжает оставаться таким до сих пор. На территории всего города были разбиты скверы и установлены памятники и мемориальные обозначения.

Памятники Севастопольской обороны, возведённые на рубеже XIX – XX вв. имеют свою богатую историю. Многие из них были уничтожены в 1930-х гг. и в годы Великой Отечественной войны. Затем, во второй половине XX в., проводились многочисленные и долгосрочные работы по восстановлению утерянного культурного наследия Севастополя, в том числе и в результате празднования столетия первой обороны города. Эти работы осуществлялись и в послесоветские годы, благодаря чему многие

[156] *Шавшин В.Г.* Каменная летопись Севастополя. Севастополь; Киев. 2003. С. 78
[157] Там же. С. 60-70.

монументы, заложенные более полутораста лет назад и дополняемые мемориалами Великой Отечественной войны, по сей день возвещают как о кровавых событиях, захлестнувших Крымский полуостров, так и о героизме и стойкости русских солдат.

Использованные источники:

1. Афанасьев Д. Путеводитель по Севастополю, его бастионам и окрестностям с целью благотворения на его развалинах / Афанасьев Дмитрий Федорович. - Николаев: Тип. Черноморского гидрографического депо, 1857 – 50 с.
2. Ливанов Ф.В. Севастополь до Крымской войны и после оной. Историческое описание. - М.: [Б. и.], 1874.
3. Музееведческая мысль в России XVIII - XX веков : сб. док. и материалов / М-во культуры Рос. Федерации, Рос. ин-т культрологии ; отв. ред. и авт.-сост.: Э. А. Шулепова и др. - М.: Этерна, 2010. - 957 с.
4. Ивановский А. Д. Государственный канцлер граф Николай Петрович Румянцев: Биогр. очерк, с прил / А. Ивановский. – СПб.: тип. Ф.С. Сущинского, 1871. — 172 с.
5. Павленко О.В. Преодоление исторической травмы в общественной памяти России во второй половине XIX - начале XX в.: на примере Крымской войны / Павленко О.В. // Механизмы власти. - М.: РГГУ, 2009. - С. 101-136.
6. Зубов Б.Н. Развитие кораблестроения на юге России / Б.Н. Зубов – Калининград: Кн. издательство, 1990. – 383 с.
7. Парский Д.П. Севастополь и памятники его обороны / [Соч.] Ген. штаба подполк. Парского. – Одесса: изд. при содействии Гл. штаба, 1902.
8. Шавшин В.Г. Каменная летопись Севастополя. – Севастополь; Киев: «ДС Стрим», 2003. – 384 с.
9. Колчак В.И. Война и плен. 1853-1855 гг. : Из воспоминаний о давно пережитом / В. Колчак. – СПб. : Товарищество Р. Голике и А. Вильборг, 1904. – 167 с.
10. Лапин В.В. Адмирал Нахимов в национальной памяти // Россия XXI. 2012. № 6. С. 58-85.
11. Парский Д.П. Памятники Севастопольской обороны / Сост. Ген. штаба подполк. Парский. – Одесса: типо-лит. Штаба Одесск. воен. окр., 1901.
12. Шавшин В.Г. Севастополь в истории крымской войны. – Киев; Севастополь: «Телескоп», 2004. – 304 с.

УДК 338

Котлова Ю.А., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета,
анализа и экономической безопасности
Клинкова А.А.
студент магистратуры 3 курса
экономический факультет
ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный
университет экономики и права»
Россия, г. Хабаровск

СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОДИН ИЗ ВИДОВ ИЗУЧЕНИЯ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА

Аннотация: статья посвящена изучению вопросов применения стратегического анализа в оценке финансовых результатов. Анализ финансовых результатов является базой, на основании которой строится финансовая политика предприятия. Применение стратегического анализа позволяет обеспечить улучшение финансового положения экономического субъекта и по результатам расчетов принять экономически обоснованные решения.

Ключевые слова: стратегический анализ, финансовый результат, прибыль, рентабельность.

Kotlova Y.A, candidate of economic Sciences, associate Professor
Associate Professor of accounting, analysis and economic security
Department
Khabarovsk state University of Economics and law
Russian Federation, Khabarovsk
Klinkova A.A.
master's student
Khabarovsk state University of Economics and law
Russian Federation, Khabarovsk

STRATEGIC ANALYSIS ACTIVITIES AS ONE OF THE TYPES OF FINANCIAL RESULT

Abstract: the article is devoted to the study of the use of strategic analysis in the evaluation of financial results. Analysis of financial results is the basis on which the financial policy of the company is based. The use of strategic analysis allows to improve the financial situation of the economic entity and the results of calculations to make economically sound decisions.

Keywords: strategic analysis, financial result, profit, profitability..

В условиях рыночной экономики одной из главных целей предпринимательской деятельности является получении прибыли как наиболее надежного финансового источника благосостояния самой

организации и её собственников, без получения которой предприятие не может развиваться в современном мире, в результате чего улучшение финансового результата является необходимым условием для развития хозяйствующего субъекта. Оценка финансовых результатов позволяет рассмотреть возможности улучшения финансового положения и по результатам расчетов принять экономически обоснованные решения. Анализ результатов является той базой, на основании которой строится финансовая политика предприятия.

Финансовый результат – это показатель привлекательности коммерческой организации для партнеров по бизнесу, кредиторов и инвесторов (таблица 1). Интерпретация показателей финансовой отчетности различными субъектами бизнеса необходима для принятия управленческих решений различного характера [1]. Главная цель финансовой деятельности – решить, где, когда и как использовать финансовые ресурсы для эффективного развития производства и получения максимума прибыли.

Таблица 1 – Финансовые результаты для хозяйствующего субъекта

Показатели	Предприятие	Инвесторы	Государство
Показатели финансовых результатов	полученная конечная прибыль, ее структура и факторы, воздействующие на ее величину	вопросы качества прибыли, то есть устойчивости, и надежности получения прибыли в ближайшем будущем, для выбора и обоснования стратегии инвестиций, направленной на минимизацию потерь и финансовых рисков от вложений в активы анализируемого предприятия	достоверная информация обо всех составляющих налогооблагаемой базы прибыли
Конечный финансовый результат	разница между результатом от реализации и понесенными для его получения затратами	распределенная часть прибыли после уплаты всех налогов	налог, содержащийся в его составе.

Существует множество мнений в области определения финансового результата деятельности предприятия (рис. 1).

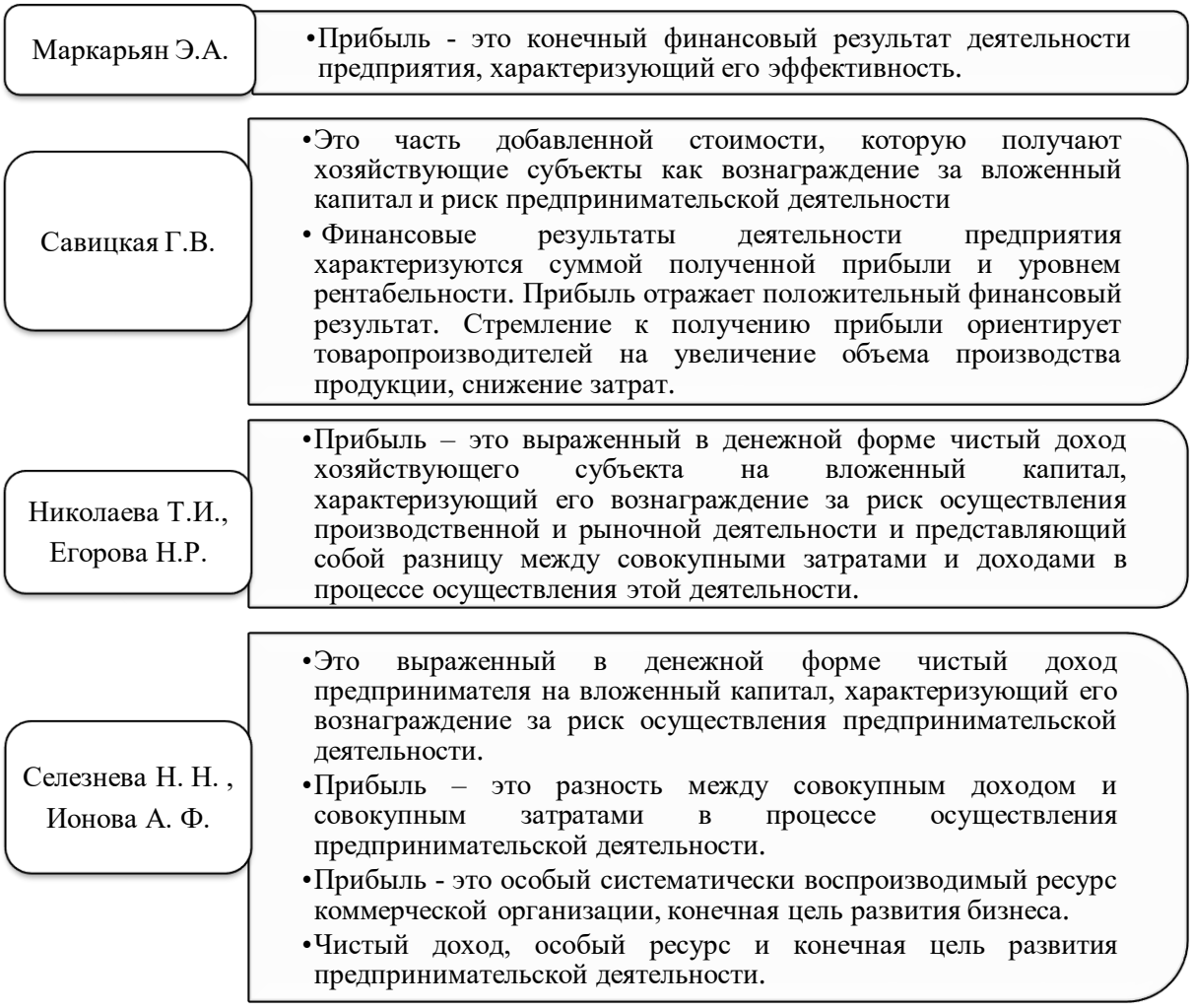


Рисунок 1 – Сравнение определений прибыли

Из всего вышеперечисленного можно сделать следующий вывод. Прибыль или убыток предприятия как основной показатель, отражающий его финансовый результат, состоящий из совокупности доходов и расходов, возникающих в результате осуществления хозяйственных операций, обеспечивает возможности самофинансирования, удовлетворения материальных и социальных потребностей собственника капитала, работников предприятия, что является основным источником формирования доходов бюджета и погашения долговых обязательств организации перед банками и другими кредиторами и инвесторами, а также является важнейшим элементом в системе оценки результативности деятельности предприятия, степени его надежности и финансового благосостояния.

В бизнесе существует нечто большее, чем просто возможность делать деньги. Максимизация прибыли, или, точнее, максимизация стоимости предприятия, обеспечивает основу для стратегического анализа как одного из видов экономического анализа. Для успешно работающих на рынке необходимо сохранение полученных конкурентных преимуществ. Для имеющих возможность роста, но не достигших оптимальных размеров, желательно выяснить причины, сдерживающие поступательное движение

[3].

Проблема динамичного развития и стратегического анализа заключается в том, что в деятельности хозяйствующего субъекта должны присутствовать все ее составляющие [2]:

- Р=30% - расширение;
- С=60% - стабильность;
- П=10% - проблемы;

Данная разбивка позволяет выделить элементы, которые подвергаются стратегическому анализу. Если растут «проблемы», то сокращается зона «стабильность», при росте которой сокращается «расширение».

При проведении стратегического анализа необходимо определить, какие виды деятельности имеют «право на существование», а от каких следует избавиться или видоизменить в виду их «недееспособности». Для этого нужно воспользоваться Отчетом о финансовых результатах.

Стратегическое решение вытекает из оценки каждого вида деятельности его финансовых характеристик, требований спроса на продукцию, возможностей технологического усовершенствования, организации производства, получения перспективных доходов. Виды деятельности ООО «ЛокоТех-Сервис» оцениваются по удельному весу в выручке и удельному весу в совокупных затратах (рис.2) [4]. Полученная разница характеризует индикатор значимости вида деятельности (R).

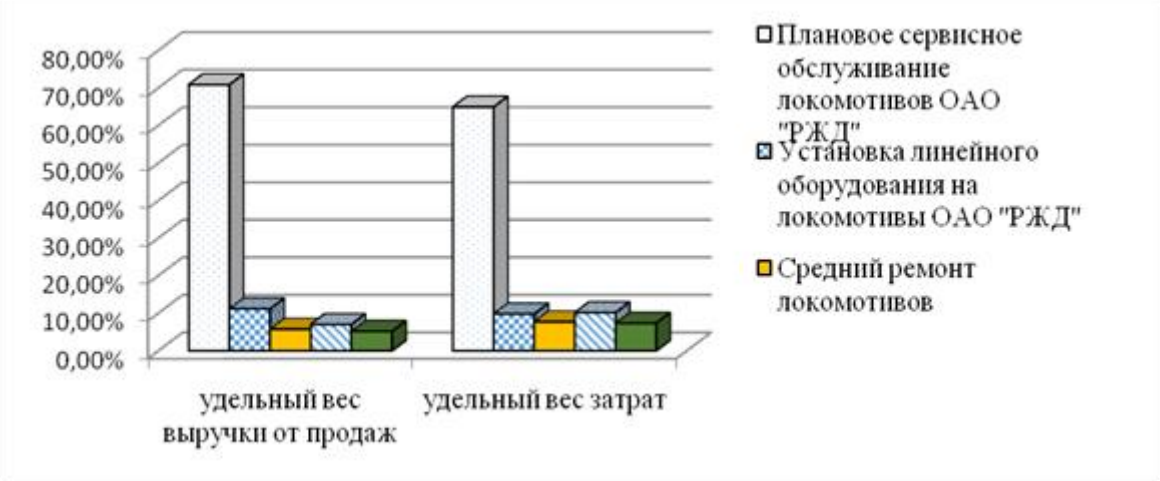


Рисунок 2 – Зависимость видов деятельности в общем объеме продаж и затратам в ООО «ЛокоТех-Сервис»

Стратегический анализ видов деятельности по индикатору значимости (R) проведенный для ООО «ЛокоТех-Сервис» (таблица 2) наглядно показывает сложившиеся распределение видов деятельности по зонам в зависимости от значений индикатора R.

Величина индикатора значимости вида деятельности у анализируемого предприятия колеблется от +5,94 до -3,14. Это свидетельствует о неравнозначности имеющихся видов деятельности у данной организации.

Положительно, что проблемные виды деятельности из таблицы 3 не значительно превышают 10% (+7,96), зато зона расширения больше на 40,87

%, что свидетельствует об активной деятельности, хотя при значительной потере стабильности (-48,83).

Таблица 2 – Стратегический анализ видов деятельности ООО «ЛокоТех-Сервис»

Виды деятельности	Удельный вес выручки от продаж	Удельный вес затрат	Индикатор R	Прибыль (убыток)	Стратегическое решение
Плановое сервисное обслуживание локомотивов ОАО «РЖД»	70,87	64,93	5,94	1 574 564,99	Активно расширять
Установка линейного оборудования на локомотивы ОАО «РЖД»	11,17	9,84	1,33	317 263,10	Расширять
Средний ремонт локомотивов	5,76	7,73	-1,97	159 806,60	Проблемно
Обслуживание систем локомотивов	7,00	10,14	-3,14	165 211,82	Проблемно
Прочие работы и услуги для ОАО «РЖД»	5,20	7,36	-2,16	133 250,50	Проблемно
Итого	100,00	100,00	-	2 350 097,00	

Это значит, что следует расширять виды деятельности с индикатором R имеющим устойчивое положительное значение, так как именно эти виды деятельности дают формирование устойчивых конкурентных преимуществ.

Таблица 3 – Матрица стратегического анализа видов деятельности

Зоны стратегического развития		
Расширение Р=30%	Стабильность С=60%	Проблемы П=10%
Виды деятельности		
Плановое сервисное обслуживание локомотивов ОАО «РЖД»	Установка линейного оборудования на локомотивы ОАО «РЖД»	Средний ремонт локомотивов
		Обслуживание систем локомотивов
		Прочие работы и услуги для ОАО «РЖД»
Удельный вес в выручке		
70,87	11,17	17,96
Индикатор значимости видов деятельности		
5,94	1,33	-7,27
Прибыль		
1 574 564,99	317 263,10	458 268,92
Динамика фактических характеристик относительно нормативных значений по зонам		
40,87	-48,83	7,96

Таким образом, оценка стратегической значимости видов деятельности ООО «ЛокоТех-Сервис» зависит от доли данного вида деятельности в общем объеме продаж, доли затрат и доли прибыли. По индикатору R можно принять то или иное стратегическое решение [2]:

- расширить производство, направление продаж, если разница по удельным весам составляет существенную положительную величину;
- модернизировать либо сдать в аренду, если разница по удельным весам близка к нулю;
- закрыть, продать, если разница по удельным весам составляет значительную отрицательную величину.

При соотнесении зон изменения индикатора R и изменения прибыли по видам деятельности (рис.3) получаем дополнительное условие для видов деятельности, попадающих в нейтральную зону: при наличии прибыли следует развивать этот вид деятельности, а при наличии убытков – отнести к проблемным.

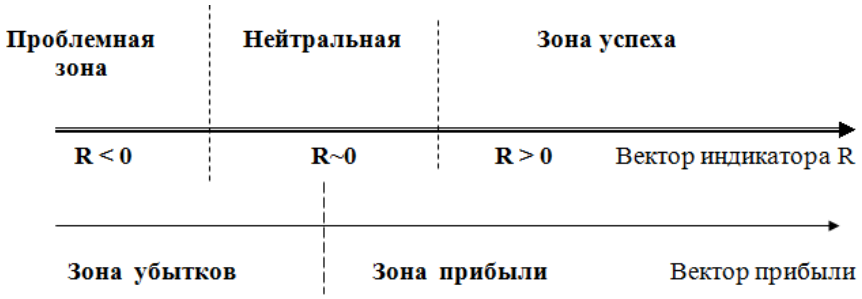


Рисунок3 – Зоны изменения индикатора R и прибыли

Совокупная оценка позволяет ориентироваться на виды деятельности, которые обеспечивают стратегические преимущества. Как видно из таблицы 3, при увеличении удельного веса выручки от продаж по 3-5 видам деятельности или при снижении удельного веса затрат по этим же видам деятельности произойдет смена стратегического решения, что положительно отразится на предприятии ООО «ЛокоТех-Сервис».

Использованные источники:

1. Всяких, Ю.В. Финансовый результат как измеритель экономической эффективности бизнеса / Ю.В. Всяких, Т.С. Паршина: НИУ БелГУ // Конкурентоспособность экономики в эпоху глобализации 2012 г.
2. Сорокина Н.А. Стратегический анализ: Учебное пособие / Н.А. Сорокина. – Хабаровск: РИЦ ХГУЭП, 2016
3. Шичиях Р.А. Стратегический анализ: учебное пособие /, С. Н. Сычанина, В. М. Смоленцев. – Краснодар: КубГАУ, 2014.
4. http://service.locotech.ru/

УДК 336.71

Котляров К.О.
студент 4 курса
кафедра «Финансы и кредит»
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ДЕПОЗИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ СРЕДСТВ

Аннотация: для формирования стабильной ресурсной базы коммерческий банк должен проводить эффективную процентную политику. Благодаря депозитным процентным ставкам банк привлекает временно свободные средства, учитывая при этом конъюнктуру рынка и конкуренцию на денежном рынке.

Ключевые слова: банковская система, депозит, коммерческий банк, депозитная политика, ресурсная база

Kotlyarov K.O.
student
4 year, Department of Finance and Credit
Sevastopol State University
Russia, Sevastopol

DEPOSIT POLICY OF COMMERCIAL BANK ON ATTRACTING FUNDS

Annotation: a commercial bank must conduct an effective interest policy to form a stable resource base. The bank attracts temporarily available funds due to deposit interest rates and takes into account market conditions and competition in the money market.

Keywords: banking system, deposit, commercial bank, deposit policy, natural resource.

Для благополучного развития и эффективной работы коммерческий банк должен иметь достаточную ресурсную базу. Именно благодаря ей банки выполняют активные операции, проводя инвестиционную деятельность.

Проводя политику по привлечению средств, коммерческий банк опирается на ключевую ставку ЦБ РФ, конъюнктуру рынка, ставки на межбанковском рынке (МИБИД, МИБОР, Libor) и др. При организации депозитной политики, банк сравнивает их с действующими ставками по размещению средств, поскольку от их разницы (процентной маржи) зависит выплата процентов вкладчикам и кредиторам, а также прибыль самого банка.[1, с. 285]

Депозитная процентная политика должна включать рациональное установление процентов по всем видам вкладов, их обоснованность, а также параллельно с этим она должна учитывать проценты по активным операциям

для получения достаточного дохода.

Депозитная процентная политика, прежде всего, обеспечивает максимально возможную выгоду кредиторам от депонирования средств, которые коммерческие банки аккумулируют и перенаправляют путем проведения различных финансовых операций при обеспечении минимальных операционных расходов. К тому же, процентная ставка по депозиту компенсирует различные риски, которым подвергаются вкладчики, размещая временно свободные средства в банке.

Размер процентной ставки по вкладу зависит от суммы сроков размещения средств. Сроки начисления и выплаты процентов, размер процентной ставки по вкладу закреплены в договоре о вкладе, заключаемом с клиентом. Одно из главных назначений процентной ставки - стимулировать вкладчиков к длительному размещению средств, для создания устойчивой и стабильной ресурсной базы.

В конкурентной борьбе за финансовые ресурсы банки стараются установить максимально возможные процентные ставки. В современной экономике сложилась следующая тенденция: чем крупнее и надежнее банк, тем ниже вероятность, что он установит высокие процентные ставки по депозитам. А небольшие и ,следовательно, менее устойчивые банки устанавливают максимально высокие процентные ставки, стремясь привлечь больше клиентов.

Банк не вправе изменять в одностороннем порядке фиксированную процентную ставку, установленную на день депонирования средств и отраженную в договоре, заключенном со вкладчиком.[2, с. 98] Однако ставка может изменяться без согласования сторон, если в договоре было указано, что ставка является плавающей и привязана к какому-нибудь из переменных показателей рынка (например, к ключевой ставке Банка России, ставке Libor,Мибор, MosPrime и т.д.).

Проценты выплачиваются вкладчикам по их заявлению на текущий или иной счет, указанный в договоре. Проценты могу уплачиваться в конце срока, авансом (сразу при внесении средств на депозит) либо могут выплачиваться периодично.

Если вкладчик досрочно расторгает договор срочного вклада, то размер процента значительно уменьшается. В основном он пересчитывается по ставке "до востребования" или по другой меньшей ставке. Всё это также указано в договоре о вкладе.

Существуют два вида расчетов процентов по депозитам:

- расчеты на основе простых процентов;
- расчеты на основе сложных процентов;

Для расчета простых процентов используют следующую формулу:

$S = P * (1 + r * (T / N))$, где

S — итоговая сумма;

P — депонированная сумма;

r — годовая процентная ставка, коэффициент;

T — срок вклада в днях;

N — количество календарных дней в году (обычно берется 365 дней, но также в расчетах может встретиться и 360 дней)

При сложных процентах происходит капитализация процентов, т.е. суммирование их с первоначальной суммой депозита и последующий расчет дохода от вновь полученной суммы.

Для расчета сложных процентов используется следующая формула:

S= P * (1 + (r / M))^T, где

S — итоговая сумма;

P — депонированная сумма;

r — годовая процентная ставка, коэффициент;

M — общее количество периодов капитализации в году(периоды начисления);

T— общее количество периодов капитализации за весь период вклада.

Обычно проценты выплачиваются вкладчику по истечении определенного срока, оговоренного в договоре о вкладе. Однако иногда проценты могут быть уплачены на момент депонирования средств, то есть авансом. Этот способ применяется, прежде всего, при учете дисконтных сберегательных (депозитных) сертификатов. В данном случае дисконтом является сумма процентов по вкладу, выплаченная клиенту авансом. Сумма дисконта амортизируется до истечения срока депозита. Если проценты выплачиваются на период, то номинал депозита будет больше, чем размещенная клиентом первоначальная сумма.

В современной экономической жизни депозитную процентную политику коммерческие банки в Российской Федерации организовывают и проводят самостоятельно. Банк России путем изменения официальной ключевой ставки устанавливает "коридор" для колебания процентных ставок. При изменении ключевой ставки Банка России коммерческие банки вынуждены изменять и свои депозитные ставки.

Также, коммерческие банки учитывают и нормы обязательных резервов, установленных ЦБ РФ, при формировании своего депозитного портфеля. С целью обеспечения защиты сбережений населения, вложенных в банки, Банк России производит пруденциальный контроль, в том числе накладывает ограничения на привлечение депозитов размерам уставного капитала банков.

Эффективная работа банков и выполнение своих обязательств ими по депозитным договорам невозможно без получения максимальной прибыли от размещения привлеченных средств при минимальном уровне риска.[1, с. 441]

Коммерческие банки Российской Федерации обязаны проводить грамотную депозитную политику, направленную на формирование ресурсной базы и ее использование для осуществления кредитно-инвестиционной деятельности. При организации процентной политики банки должны руководствоваться принципами оптимальности,

эффективности, рациональности, принимать во внимание обстановку на рынке банковских услуг, учитывать не только собственные экономические интересы, но и интересы вкладчиков.

Источники привлечения средств могут отличаться и по надежности, и стоимости. Срочные вклады являются стабильными средствами, так называемыми, "длинными деньгами" ,что делает их главным инструментом при активных операциях долгосрочного и среденесрочного инвестирования. Средства на счетах до востребования отличаются своей подвижностью и являются менее стабильным ресурсом, а потому проценты по таким вкладам обычно низкие или совсем не начисляются. Однако часть этих средств являются условно-постоянными, что предполагает трансформацию краткосрочных средств в долгосрочные. Тем самым средства на счетах до востребования являются как краткосрочным инструментом инвестирования, так и отчасти тоже долгосрочным.

Таким образом, банк должен диверсифицировать свой депозитный портфель как и по источникам привлечения средств, так и по их срочности, добиваясь формирования эффективной ресурсной базы и поддерживая собственную ликвидность.

Использованные источники:

1. Деньги, кредит, банки : учебник / коллектив авторов ; под ред. О.И. Лаврушина. – 15-е изд., стер. – М. : КНОРУС, 2016. – 448 с.
2. Серия "Банковское дело": в 5 т. Операции коммерческого банка : учебник / под ред. Ю.А. Ровенского, Т.В. Белянчиковой. – Москва : РГ - Пресс, 2017. – 432 с.

УДК 336.7

Коцкий Р.В.
студент магистратуры 1 курса
экономический факультет
Южный федеральный университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

МЕХАНИЗМ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ СРЕДСТВ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ

В данной статье проанализированы опыт применения и регулирования криптовалюты (на примере Биткоина), выявлены их виды и характеристики, а также предложены направления ограничения использования цифровой валюты пользователями интернета.

Ключевые слова: криптовалюта, теневая экономика, рынок криптовалют, нелегальный денежный оборот, регулирование рынка цифровой валюты, легализация крипто-денег.

Kotsky R.V.
Student of master's
1 course, Faculty of Economics
South Federal University
Russia, Rostov-on-Don

MECHANISM AND PERSPECTIVES OF REGULATION OF PAYMENTS IN RUSSIA AND ABROAD

This article analyzes the experience of applying and regulating crypto currency (using Bitcoin as an example), identifying their types and characteristics, and proposing ways to limit the use of digital currency by Internet users.

Key words: crypto-currency, shadow economy, crypto-currency market, illegal money turnover, regulation of the digital currency market, legalization of crypto-money.

Изначально Биткоин задумывался как система обмена данными (криптоденьгами) независимо от государства, политической власти или определенной территории. Подобная система существовала до тех пор, пока Биткоин не обрел большую популярность. Начиная с 2013 года Биткоин начали замечать крупные инвесторы, такие как братья Уинклвосс и Андресен Хоровиц, инвестировавшие в криптовалюту около 25 миллионов долларов. В конце 2013 года весь мир заинтересовался криптовалютой из-за бурного роста цены на нее. Правители государств уже не могли не замечать такой феномен как криптовалюта.

В середине 2014 года, в сенате США проводились слушания, основной темой которой была криптовалюта Биткоин и какие опасности он может причинить финансовой системе. Глава ФРС США Бен Бернанке выступил в поддержку Биткоина. В своем докладе он изложил пользу криптовалюты для финансовой системы в плане дешевой альтернативы нынешней системе

денежных переводов.

Так или иначе, криптовалюта является угрозой для национальной валюты государства, может стать причиной потери контроля над денежными потомками и создает идеальные условия для продажи нелегальных товаров.

Первой массовой реакцией стран на криптовалюту была в крайней степени негативна. Все страны отзывались о ней практически одинаково – предупреждали об опасности Биткоина, уведомляли о том, что в случае утери деньги гражданам никто не вернет и т.д. Иными словами – государство пыталось создать негативный образ Биткоину с целью сохранить способность государства контролировать свои денежные потоки и защитить благосостояние граждан. Также Центральный банк России в пресс-релизе сообщал об опасности Биткоина, его использование террористами и отмывании денег через нее. Правительство Китая и вовсе запретил свою деятельность крупнейшей криптовалютной бирже. Тем не менее, ни одно государство не закрепило официального положения относительно криптовалюты.

Не все страны выступили против Биткоина. Некоторые страны до сих пор не могут определиться со статусом криптовалют на территории их страны.

Европейский суд в 2015 году освободил Биткоин от НДС при обмене на фиатные валюты. В решении суда уточняется, что транзакции с Биткоинами являются платежными операциями с монетами и банкнотами, следовательно, не подлежать обложению НДс.

В конце 2013 года в Германии классифицировали криптовалюту как частные деньги, не отнеся ее ни к одной иностранной валюте.

В Хорватии национальный банк признал Биткоин законной валютой, но предостерег не рассматривать его как вид электронных денег, хотя и он и имеет некоторые похожие свойства. Такая формулировка позволяет продавцам принимать криптовалюту, но не обязывает это делать.

В США в настоящее время делаются попытки в сторону разработки свода правил для криптовалют, особенно в Кремниевой долине.

1. Правительство штата Вашингтон одним из первых признало цифровую валюту легальной. С 2009 года в этом штате криптовалюта попадает под определение денег и может быть использована в качестве платежного средства в любом магазине.

2. В Нью-Йорке проявили открытую враждебность относительно криптовалюты, но тем не менее, в 2017 году начались обсуждения необходимости ввода БитЛицензий. Суть данной лицензии заключается в том, чтобы заставить стартап проекты или компании вести отдельную отчетность, если они применяют в качестве расчета криптовалюту.

3. В штате Калифорния проявили более либеральный подход к данному вопросу. Компании, занимающиеся денежными переводами, должны получить в Департаменте коммерческого надзора специальную лицензию на ведение своей деятельности. Но так или иначе, остается очень

много нюансов относительно данного закона.

Власти Люксембурга относятся к криптовалюте крайне позитивно. Более того они предлагают свое содействие всем крипто-компаниям, которые ведут свою деятельность на территории их страны.

На сегодняшний день в законодательстве Российской Федерации термин «криптовалюта» не используется, однако прокуратора и судебные органы определяли операции с Биткоином как незаконные. К примеру, в середине 2017 года на сайте прокуратуры Свердловской области вынесло решение, что при совершении сделок виртуальные валюты являются основанием для рассмотрения вопроса о выводе денежных средств, полученных нелегальным путем или же для финансирования терроризма.

В этом же году в Костромской области возбуждено уголовное дело в отношении троих человек, пытавшихся обменять Биткоины на сумму свыше 500 миллионов рублей.

В 2015 году на основании решения Невьянского городского суда в реестр запрещенных сайтов было добавлено 7 ресурсов, которые распространяли информацию о криптовалюте в свободной форме, что обуславливало увеличение ее оборота на рынке, что в свою очередь поспособствует увеличению покупателей нелегальных товаров, финансированию терроризма или выводу нелегальных денег. Также известно, что решение суда было отменено через некоторое время.

В начале 2014 года глава Сбербанка Герман Греф отметил криптовалюту как интересный эксперимент, который ломает взгляд на денежную систему и денежный оборот. В это же время пресс-служба Банка России опубликовала информацию об использовании криптовалюты при совершении сделок. В ней дается объяснение тому, что все операции с криптовалютами являются спекулятивными ввиду отсутствия обеспечения и юридическими обязательствами субъектов. Предоставление юридическим лицам возможность осуществлять операции в криптовалюте будет рассматриваться как вовлеченность в осуществления сомнительных операций, таких как отмывание денег, полученных нелегальным путем.

В последующие года развития криптовалют мировоззрение на них стало смягчаться. Проанализировав ситуацию, Минфин решил отменить уголовное наказание за проведение транзакций в криптовалюте, объяснив это тем, что наказание за использование криптовалюты не соответствует степени угрозы.

На форуме IT-специалистов, В. Путин заявил о том, что использование криптовалюты все же может быть использована как форма расчетов, но только в некоторых сферах. Также он добавил, что обсуждал данный вопрос дополнительно, с главой Центрального банка Э. Набиулиной, в результате которого были выявлены фундаментальные проблемы массового использования Биткоина в стране.

Криптовалюта – очень молодая денежная система, которая на сегодняшний день только формируется и модернизируется. Из-за

принципиально новой концепции самой идеи криптовалюты, для нее пока что невозможно придумать чёткое описание, согласно закону. Данный факт задерживает принятия нормативно-правовых или регулятивных положений относительно Биткоина.

На 2018 год криптовалюты в Российской Федерации не противоречат ни каким правовым нормам, их статус властями не определен. Необходимость регулирования цифровых децентрализованных активов в позитивном ключе предлагали: глава государства Владимир Путин, зампред Центробанка Ольга Скоробогатова, глава Сбербанка Герман Греф, первый вице-премьер Игорь Шувалов. Мнение заместителя министра финансов Алексея Моисеева существенно смягчилось к 2017 году – от предложения ввести наказание за использование криптовалюты до заявлений о том, что стоит считать криптовалюту финансовым активом. Негативное отношение к Биткоину высказывал представитель следственного комитета Георгий Смирнов, однако депутат ЛДПР Андрей Луговой категорически не согласен с его позицией. Правовой режим криптовалют в РФ обсуждается. В ряде стран, например, во Франции и Индии, пока не было официального решения о регулировании и правовом режиме криптовалют, однако регуляторы сделали заявления о том, что они пытаются выработать позицию в отношении криптовалют, и предупреждают потенциальных пользователей о высоких рисках вложений средств в криптовалюты из-за высокой волатильности. Французский Центробанк считает, что даже профессиональные трейдеры должны быть осторожны — конвертируемость Биткоина не гарантируется, держатель Биткоинов вряд ли сможет обратиться в суд в случае воровства или мошенничества.

Вопрос легализации криптовалют, а в частности Биткоина, поднимается во всех странах на протяжении последних восьми лет. На сегодняшний день некоторые страны официально признали Биткоин (Великобритания, Япония, Германия, Канада)

Так как правовой статус Биткоина так и не определен, то, по мнению экспертов, первые шаги необходимо совершать осторожно. Центральный банк Российской Федерации в феврале 2018 года сделал заявление о том, что видит в цифровых деньгах признаки финансовой пирамиды, а Минфин обсуждал уголовную ответственность за ее использование. Трудность в регулировании криптовалюты начнется на этапе разработок законопроектов. Природа криптоденег позволяет их владельцу оплатить ими товар за рубежом так, что правительство об этом никогда не узнает.

Россия должна обратить внимание на практики других стран, которые с успехом официально признали криптовалюту. В качестве примера можно взять Швейцарию и Японию. Эти страны не пытаются ограничить или заблокировать новый инструмент, а стараются внедрить его в реальную экономику.

Вопрос регулирования криптовалют интересует не только чиновников, но и инвесторов, причем последних эта регуляция с одной стороны,

настораживает, с другой стороны пугает. По мнению вкладчиков, регулирование предполагает под собой ограничения в пользу государства.

Регулирование любого рынка подразумевает под собой две ступени: законодательной и исполнительной.

- На законодательном уровне криптовалюта, как и любая другая принципиально новая технология, может быть описана как неизвестный инструмент, который не может подчиняться не одному из ранее изданных законов. В таком случае будут создаваться законопроекты, которые будут стремиться исчерпывающе описать что такое криптовалюта и механизмы ее регулирования. Также, на законодательном уровне криптовалюту могут признать аналогом чего либо, например, аналогом реальных денег. В таком случае вносятся мелкие поправки, которые направлены улучшить имеющийся законопроект в отношении криптовалюты.
- На исполнительном уровне возникает вопрос невозможности технического контроля, так как невозможно опознать человека и как-либо подействовать на эту операцию путем изъятия или заморозки средств.

Таким образом на исполнительном уровне остается две возможности контроля за цифровыми деньгами – это регулировать их в тех местах, где они соприкасаются с правовым полем, или же внедрить криптовалюту во все сферы деятельности и регулировать их теми же механизмами, которыми регулируется данная сфера.

Среди механизмов регулирования рынка «новых денег» выделяют следующие:

1. Лицензирование, предполагающие документирование разрешение на обмен, торговлю и покупку посредством криптовалют;
2. Налогообложение, которое на данный момент используется на биржах, но может быть применено в проектах ICO, майнинге и во всем остальном криптомире.;
3. Официальная регистрация бирж, которая позволит в юрисдикции государства открывать биржи для торговли криптовалютой на отдельных условиях. Условия могут быть различными, главное, чтобы они помогали идентифицировать пользователя. Примером таких условий могут быть предоставление информации о человеке, ограничение суммы транзакций и т.д.;
4. Приравнивание майнинга к предпринимательской деятельности, что позволит не только взимать определенный налог, но и позволит иметь реестр майнеров на территории страны;
5. Признание криптовалюты инвестиционным активом. Данный шаг предполагает регулирование криптовалюты со стороны финансовых структур, привлечение инвестиций в страну и защиту инвесторов.

За все время существования криптовалюты, особенно запомнился 2017 год ростом курса Биткоина, капитализацией криптовалютного рынка, которая составила 570 миллиардов долларов и самыми рекордными сборами самых больших проектов ICO, которые составили 3,7 миллиардов. Для

примера, в этом же году сумма средств, привлеченная десятью крупнейшими акционерными компаниями, составила лишь 1,36 миллиардов долларов.

Но как бы рынок криптовалюты ни процветал, его перспективы развития ставятся под сомнения и вызывают вопросы. Среди экспертов нет однозначного мнения относительно дальнейшего существования Биткоина. Биткоин называют как «пузырем», так и перспективным вложением, которое может повторить свой рекорд и стать еще прибыльней.

После приобретения популярности и массового использования криптовалюты, многие страны задумываются над разработкой собственных цифровых монет. К примеру, в России ведется обсуждение крипторубля, идея которого остается, пока что, только на этапе концепции, не очень понравившейся российским властям. Президент России Владимир Путин выразил необходимость тщательного контроля данного приложения с одной стороны, и освобождение от создание искусственных барьеров с другой.

Проблема с внедрением «новых денег» заключается в сложности не только ее использования, но и запрета. При нарушении внутреннего договора одним пользователем криптовалюты, его нельзя будет наказать или как-либо ограничить, так как все пользователи в сети равны. Таким образом не получится решить проблему локально и придется закрывать всю компанию. Так, в начале 2018 года Visa заблокировала все карты относительно молодого проекта WaveCrest, которые позволяли совершать транзакции, используя цифровые деньги. Представители Visa приняли такое решение из-за невозможности наказать конкретно человека, что повлекло за собой ограничение всей компании.

Зарабатывать на криптовалюте можно по-разному. К примеру, некоторые предприниматели уже успели заработать деньги на том, что предоставляют в аренду железо, на котором проводится майнинг криптовалюты. Также появляются компании, продающие устройства, применяющиеся специально для майнинга. В Новосибирске владельцы недвижимости предлагают помещения, для зарабатывания криптовалюты, позволяя тем самым избавить соседей от лишнего шума от оборудования.

Также развиваются и платежные инфраструктуры. Так, к примеру, проект «Монако» собирается выпускать карты, поддерживающие платежи в Биткоине. Особенностью данных карт, платежной системой которых является Visa, заключается в свободной покупке, продажи и обмене цифровых денег.

Также проявил не простой интерес к криптовалюте сервис Telegram, учредители которого утвердили разработку проекта платформы блочной цепи нового поколения. На основе Telegram Open Network, именно так именуется данная площадка, предполагается разрабатывать приложения и смарт-контрактов, а также использовать как инфраструктуру для платежной системы на основе Blockchain.

Основная проблема регулирования криптовалют заключается в том, что практически все методы регулирования предполагают возможность

обхода. Так, к примеру, налогообложение можно обойти, если пользоваться криптовалютой в системе Блокчейн. Майнеров тоже сложно найти: как правило, обычный майнер использует то же самое, что и все остальные – а именно компьютер и электричество. Гораздо легче найти «добытчиков» которые занимаются этим профессионально и в промышленных масштабах, но их оборудование находится в странах, где это разрешено законом. К тому же, сам факт регулирование криптовалюты нарушит философию данной валюты, потому что создавалась она специально для того, чтобы все транзакции были анонимны и прозрачны. Но данная система не сочетается с политикой многих государств.

Развитие потенциала криптовалюты позволяет не только зарабатывать на ней, но и открыть новые бизнес-ниши для предпринимателей. В геометрической прогрессии будут расти количество новых стартапов, связанные с развитием криптовалюты в обществе. В ближайшие месяцы уже могут быть реализован выпуск банковских карт с криптовалютой, новых приложений, в которых товары и услуги будут предлагаться за цифровую валюту. Также будет расширяться список компаний, совершающий свои сделки с помощью Биткоина. Но также следует понимать, что полностью денежная система не сможет перейти на криптовалюту, по крайней мере в ближайшее время.

Использованные источники:

1. Бабкин А.В., Буркальцева Д.Д., Пшеничников В. В., Тюлин А.С. (2017). Криптовалюта и Блокчейн-технология в цифровой экономике: генезис развития // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки, №5 (https://cyberleninka.ru/article/n/kriptovalyuta-i-blokcheyn-tehnologiya-v-tsifrovoy-ekonomike-genezis-razvitiya - Дата обращения: 25.03.2018).
2. Баранова О.А. (2017). Принцип технологии Blockchain, и ее влияние на социально-экономическую сферу / Актуальные проблемы авиации и космонавтики (https://cyberleninka.ru/article/n/printsip-tehnologii-blockchain-i-ee-vliyanie-na-sotsialno-ekonomicheskuyu-sferu - Дата обращения: 03.03.2018).
3. Бочкарева И.И., Левина Г.Г. (2010). Бухгалтерский финансовый учет: учебник М.: Магистр.
4. Бутенко Е.Д. (2014). Биткойн. Состояние и перспективы развития криптовалюты // Финансы и кредит, №23. (https://cyberleninka.ru/article/n/bitkoyn-sostoyanie-i-perspektivy-razvitiya-kriptovalyuty - Дата обращения: 3.04. 2018).
5. Генкин А.К. Мехеев А.С. (2018) Блокчейн. Как это работает, и что нас ждет завтра. М.: Альпина Диджитал.
6. Горловская И.Г., Гимадиева И.И. (2011). Финансовые пирамиды: понятие, признаки, проблемы // Вестник ОмГУ. Серия: Экономика, №3 (https://cyberleninka.ru/article/n/finansovye-piramidy-ponyatie-priznaki-problemy - Дата обращения: 28.04.2018).
7. Греков И.Е. (2003). Финансы, денежное обращение и кредит: учебное

пособие. Таганрог: ТРТУ
8. Чернова О.А. Региональная финансовая политика в отражении процессов модернизации региональной экономики // Региональная экономика. Юг России. 2013. № 2.
9. Networked Readiness Index (2016). Global information technology report // The World Economic Forum's (http://reports.weforum.org/global-information-technology-report-2016/ - Дата обращения: 30.03.2018).
10.Trugman M. (2014). Welcome to 21st-century Ponzi scheme: Bitcoin. // The New York Post, NYP Holdings, inc. (15 February 2014) (https://nypost.com/2014/02/15/welcome-to-21st-century-ponzi-scheme-bitcoin - Дата обращения: 20.03.2018).

УДК 821.161.1

Кравчук В.Г.
аспирант
Филологический факультет
Воронежский Государственный Университет
Россия, г. Воронеж

ТЕМА БЕЗВЕРИЯ В РОМАНЕ «МЕСТО» ФРИДРИХА ГОРЕНШТЕЙНА

Аннотация: В данной работе предпринимается попытка прояснить позицию советского писателя Фридриха Гореншейна относительно веры. Посредством рассмотрения темы безверия в романе «Место» происходит раскрытие указанной позиции. В статье также выносится предположение о том, что тема безверия является важным характерологическим аспектом для автора романа. Категория места Гореншейна предполагается как свободное духовное пространство.

Ключевые слова: категория места, советская литература, атеизм, характерология, религия.

Kravchuk V.
postgraduate student
Faculty of Philology
Voronezh State University, Russia, Voronezh

THE THEME OF UNFAITH IN FRIEDRICH GORENSTEIN'S NOVEL THE «PLACE»

Abstract: I tryed to clarify soviet writer Friedrich Gorenstein's position about faith in this article. I had reached my aim by investigation of the theme of unfaith in his novel "The Place". I also made an assumption about theme of unfaith as important charactherological aspect for the novel's author in this paper. The Gorenstein's category of place had been defined as free spiritual space.

Key words: category of place, soviet literature, atheism, characterology, religion.

Фридрих Наумович Горенштейн в своей статье «Мой Чехов осени и зимы 1968 года» выразил мысль, в которой, на мой взгляд, достаточно явно отражена позиция ее автора относительно веры: «…рядом с атеизмом, научным материалистическим мировоззрением, родилось безверие, мировоззрение не духовно свободных людей, а скорее непокорных лакеев»158. Действительно, на основании данного высказывания можно заключить, что духовная свобода, по Горенштейну, не может исключать веру, а атеизм, как мировоззрение научное, вере вовсе параллелен. Но в таком случае стоит задуматься. Возможно ли безверие вне атеизма? Может ли безверие быть продолжением, глубинной скрепой веры?

Как человек, родившийся и проживший большую часть своей жизни в СССР, Горенштейн испытал на себе плоды марксистской идеологии, материалистического мировоззрения, был свидетелем и частью сформированной ими социальной системы, что очевидным образом повлияло на Горенштейна как писателя. Немалая доля его произведений посвящена советскому быту, изнаночной стороне жизни «Самой большой страны».

Фридрих Наумович пытался отыскать за идеологическими покровами духовное наполнение, создавал посредством своей литературы ситуации, в которых духовность, даже не присутствуя в полной мере, всё-таки может себя проявить. Горенштейн в своих работах часто апеллирует к библейским мотивам, прибегает к цитированию Писания, тем самым, по моему мнению, создавая своеобразные ловушки для читателя, места, в которых происходит испытание духовности, во всяком случае, в романе «Место», на примере которого я попытаюсь проанализировать тему безверия и подкрепить свое мнение, это действительно так.

Цитаты из Библии встречают нас в самом начале, а также в каждой из трех оставшихся глав «Места» в виде эпиграфов. Первый: «Ибо вы ныне еще не вступили в место покоя и в удел, который Господь, Бог твой, дает тебе»159 . После прочтения становится ясно, что автор говорит нам о том, что главный герой романа — Гоша Цвибышев — в начале пути еще не утратил Спасения, то есть на данном этапе герой еще не решил свою судьбу. Второй: «И сказал Господь: Симон! Симон! Се сатана просил, чтобы сеять вас как пшеницу»160. Сатана искушает, испытывает нас, а проявляем мы себя перед Богом через наши поступки, которые возможны и проходят при участии других людей, несущих в себе лик Божий. Поэтому испытания мы испытываем от других людей и из-за других людей, в этом смысле люди также выступают сами для себя и в качестве сатаны (что ярко отражено в романе Горенштейна «Псалом», где Антихрист «осуществляет путь Христа» в советской действительности). Третий: «Лисицы имеют норы, и птицы

158Горенштейн Ф.Н. Место. — М.: Азбука-Аттикус, Азбука, 2016. — С.1.
159 Второзаконие, 12, 9.
160 Евангелие от Луки, 22, 31.

небесные гнезда, а Сын человеческий не имеет, где приклонить голову»161. Эта строчка указывает на избранность человека как творения, которому по своей природе доступно место именно у Бога, а не в мирском, греховном мире, из-за этого у людей нет на земле дома как у животных. Главный герой всю первую главу борется за свое койко-место в общежитии, за мнимый дом, даже просит Бога о возможности его сохранить, но, как следует из последнего эпиграфа первой части, просит не о том, что приближает к Богу.

Вторая часть. Эпиграф: «Замечая же, как званые выбирали первые места, сказал им притчу: когда будешь позван кем на брак, не садись на первое место, чтоб не случился кто из званых им почетнее тебя, и звавший тебя и его подошед не сказал бы тебе: «уступи ему место»; и тогда со стыдом должен будешь занять последнее место»162. Он поясняет, что наши физические потребности, наши страсти загоняют нас в обстоятельства, которые не всегда располагают, обладают возможностью для совершения нами очевидно правильного выбора, иногда приходится унять, сдержать чувства, чтобы избежать искушения. Подобные обстоятельства выстраиваются во второй части, когда главный герой попадает в тайное антиправительственное террористическое общество, но слишком поздно понимает, что ему там не место, но покинуть его уже можно только лишь в качестве предателя, «стукача».

Часть третья. Первый эпиграф: «В те дни не было Царя у Израиля; каждый делал то, что ему казалось справедливым»163, и второй: «Пилат спросил Его: Ты Царь Иудейский? Он сказал ему в ответ: ты говоришь»164. Попав вместе с остальными членами подпольного общества в Москву, герою приходит идея самостоятельно возглавить Россию, которая оказывается и его любовью в лице Маши. Чувство любви пробудило в Цвибышеве его духовное начало, приоткрыло истину, и он захотел стать царем для всех через эту любовь, ведь спящим духовно нужен пастырь, царь, как мы понимаем из эпиграфов. Но главному герою не суждено стать таким царем, его любовь была опорочена, а вместе с ней и идея править Россией. «С кем поделишься своей ненавистью к России… Прежней Маши уже не вернуть, святыня загажена, и теперь только мстить за все, покорить для мести». Напоминаю, это случалось и позднее, но в период «разорванности мышления» я часто путал или соединял в единый женский образ Машу и Россию…»165. Герой теряет возможность духовного откровения, и теперь желает не вести людей, а возглавлять систему мест, стать сатаной, испытывающим.

Касаемо сатаны, с ним в романе можно сравнить Сталина, здесь он предстает как своеобразный предшествующий Иисусу божий посланник-

161 Там же, 9, 58.
162 Там же, 14, 7-9.
163 Книга Судей, 21, 25.
164 Евангелие от Луки, 23, 3.
165 Горенштейн Ф.Н. Место. — М.: Азбука-Аттикус, Азбука, 2016. — 864 с.

испытатель. И в этой связи сталинская эпоха сравнивается с ветхозаветным этапом, а сталинисты хрущевского периода, переосмысливая Сталина относительно него самого, олицетворяют этап новозаветный. Сталинисты в романе постоянно проливают (источают) кровь и мирятся с положением вещей, но не проливают крови чужой. Они раскаиваются, боятся своих поступков и, в целом, сочувствуют положению христианства в СССР. Подпольщики общества, в котором пребывал главный герой, наоборот — жаждущие пустить чью-то кровь, находящиеся в агонии, так как мечтают приблизиться к истине и к любви, но не могут. Однако главному герою, все же посчастливилось ощутить любовь, поэтому, потеряв ее, он становится более кровожадным. Веру Цвибышева опошляют, ее насилуют в прямом смысле, телесность — это испытания для его веры. Но герой не может смириться и принять божью волю, поэтому он продолжает бороться, проливает чужую кровь, именно поэтому после драки во время бунта в третьей главе он не умирает физически, поскольку ответил, отстоял себя в этом материальном мире, но окончательно умер духовно. Именно в третьей главе наступает этап безверия как утрата духовности.

Часть четвертая. Эпиграф: «Вкусная пища, поставленная перед человеком с завязанным ртом, все равно, что пища, поставленная на могиле» …» 166. Он подсказывает нам, что герой уже не удостоится Спасения, потому что не хочет смириться, раскаяться. Пережитая символическая смерть, духовная смерть (в романе он впадает в кому), оставляет пустоту. Он находит свою цель в жизни – стать долгожителем, то есть жизнь ради самого процесса, что, с одной стороны, очень логично с точки зрения материалиста, но, с другой стороны, становится единственной альтернативой закрытой духовной жизни. При этом он, наконец, занял место в рамках системы, став советским человеком в самом полном смысле. Цвибышев становится частью режима, служащим КГБ, трудится, полностью интегрировавшись в общество, находит свое место на земле. Но он так же становится и служащим Господа, служащим истины (пытается донести до читателя Горенштейн), ведь жизнь Цвибышева – это пример, показывающий, какого это — лишится истины, насколько она важна, и насколько трагично безверие. «Можно служить истине независимо от принадлежности к той или другой категории или партии» …»167.

В эпилоге Горенштейн объясняет причину, по которой главный герой решил написать автобиографию. Написанная история Цвибышева – это переосмысленная, преодоленная жизнь, это Новый завет по отношению к Ветхому. Низменный импульс, который заставляет писать (тщеславие Цвибышева), в итоге способен родить нечто духовно прекрасное. «Мне кажется, первоначальный позыв к писательству исходит не от разума, а от некоего врожденного инстинкта. Инстинкт дает о себе знать в ранние годы и,

166 Книга Премудрости Иисуса, сына Сирахова. 30,18

167 Горенштейн Ф.Н. Почему я пишу // Журнал «Страна и мир». — 1985. — №6[электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://gorenstein.imwerden.de/pochemu_pishu.pdf (дата обращения 21.09.2018).

по-моему, где-то совпадает с началом полового созревания. Не хочется так думать о явлении, столь много дающем сердцу, разуму и душе. Но что поделаешь: очевидно, природный грех присутствует в физиологической, телесной основе творчества и непорочного зачатия тут ждать не приходится»168 — пишет Горенштейн.

Подводя итог, можно заключить, что тема безверия в романе «Место» используется Фридрихом Горенштейном в оппозиции к библейскому канону с целью создания своеобразного свободного духовного пространства, уникального места для читателя, а также является важным характерологическим аспектом для Горенштейна. Роман «Место» являет советскому человеку надежду на то, что духовная свобода обязательно возродится, так как история Цвибышева – это путь героя, обладавшего всеми возможностями для духовного поиска, но ими не воспользовавшегося и потерявшего в итоге данную возможность для себя, но не для других. Безверие – это почва для надежды, а атеизм – не препятствие для духовной свободы.

Использованные источники:

1. Библия. Книги Священного писания Ветхого и Нового завета. – М. : Издание Моск. Патриархии, 1988. – 1376 с.
2. Горенштейн Ф.Н. Место. — М.: Азбука-Аттикус, Азбука, 2016. — 864 с.
3. Горенштейн Ф.Н. МОЙ ЧЕХОВ осени и зимы 1968 года // Эссе. — 1968. — [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://gorenstein.imwerden.de/Chehov_1968.pdf (дата обращения 21.09.2018) — 11 с.
4. Горенштейн Ф.Н. Почему я пишу // Журнал «Страна и мир». — 1985. — №6[электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://gorenstein.imwerden.de/pochemu_pishu.pdf (дата обращения 21.09.2018) — 2 с.
5. Горенштейн Ф.Н. Чехов и мыслящий пролетарий // Русская мысль. — 1981. — [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://gorenstein.imwerden.de/Chehov_1981.pdf (дата обращения 21.09.2018) — 3 с.

168 Горенштейн Ф.Н. МОЙ ЧЕХОВ осени и зимы 1968 года // Эссе. — 1968. — [электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: http://gorenstein.imwerden.de/Chehov_1968.pdf (дата обращения 21.09.2018) — 11 с.

УДК 331.1

Кулакова А.М.
студент 4 курса
направление «Менеджмент»
Соломко А.К.
студент 4 курса
направление «Менеджмент»
ЧОУВО «Московский университет имени С.Ю. Витте»
филиал в г. Рязани
научный руководитель: Шибаршина О.Ю., к.социол.н.
Россия, г. Рязань

К ВОПРОСУ О МЕТОДАХ ВЫЯВЛЕНИЯ ПОТРЕБНОСТИ В ОБУЧЕНИИ, ПОДГОТОВКЕ И ПОВЫШЕНИ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация:

Статья посвящена вопросу о методах выявления потребности в обучении, подготовке и повышении квалификации персонала современной организации. В частности, рассмотрены и проанализированы такие методы, как анкетирование руководителей подразделений и сотрудников, интервьюирование руководителя и сотрудников, кейсы, метод «360 градусов», аттестация персонала и др. Обосновывается вывод о том, что в рамках предприятия система обучения персонала должна быть единой, непрерывной и качественной. Именно это позволит достичь реальных результатов. Программы обучения для разных категорий персонала могут быть очень разнообразны. В значительной степени они определяются целями, поставленными перед организацией и общей стратегией развития, а также основываться на анализе профессиональной деятельности работников, в результате которого происходит выявление рабочих функций и установление знаний, умений и навыков, необходимых для успешного выполнения соответствующих профессиональных задач.

Ключевые слова: обучение персонала, профессиональная подготовка, повышение квалификации персонала, организация, информация, кадровый менеджмент.

Kulakova A.M.
student
4 course, the direction of "Management»
Ryazan branch of the «Moscow university the name of S.Y. Vitte»
Russia, Ryazan
Solomko A.K.
student
4 course, the direction of "Management»
Ryazan branch of the «Moscow university the name of S.Y. Vitte»
Russia, Ryazan

Supervisor: Shibarshina O.Y.
candidate of social Sciences

O THE QUESTION ABOUT METHODS OF IDENTIFYING TRAINING NEEDS, TRAINING AND STAFF DEVELOPMENT

Abstract.

The article is devoted to the methods of identifying the need for training, training and professional development of the modern organization. In particular, they reviewed and analyzed such methods as the survey managers and employees, interviewing Manager and employees, cases, the method "360 degrees", certification of personnel, etc. the conclusion is that within the enterprise the training system should be uniform, continuous and of high quality. That is what will achieve real results. Training programs for different categories of personnel can be very diverse. To a large extent, they are determined by the goals set for the organization and the overall development strategy, as well as based on the analysis of professional activities of employees, which results in the identification of job functions and the establishment of knowledge, skills and abilities necessary for the successful implementation of relevant professional tasks.

Keywords: personnel training, professional training, staff development, organization, information, personnel management.

Деятельность многих категорий сотрудников в вопросах квалификации регламентируется либо едиными тарифными квалификационными справочниками профессий, либо – отдельными профессиональными стандартами. Наличествующая же квалификация может подтверждаться как документами образовании, так и ведомственным удостоверением о повышении квалификации либо результатами прохождения независимого оценивания в соответствующем центре. При этом под повышением квалификации работника может подразумеваться как изменение его квалификации, так и просто приобретение новых навыков и умений или же актуализация старых. Сама же процедура повышения квалификации персонала может быть необходима как работодателям, так и сотрудникам с различными целями.

Полный комплекс услуг корпоративного обучения, как правило, включает в себя:

- определение истинной мотивации компании-заказчика;
- анализ организационной структуры, внутренних стандартов и внутрифирменной культурной среды;
- аттестацию персонала, диагностику потребностей в обучении, выявление целевой аудитории для проведения обучения;
- разработку программы и системы мотивации к обучению;
- прогноз результатов обучения;
- собственно обучение;
- повторную аттестацию персонала для оценки результатов обучения.

Следует признать, что сегодня немногие российские компании

придерживаются системного подхода к повышению квалификации сотрудников, регулярно проводя аттестацию персонала и отслеживая результаты обучения, а значит, готовы ответить на эти вопросы.

Чаще складывается ситуация, когда проблема, например, во взаимодействии различных отделов, очевидна, но компания не может определить, кого обучать (руководителей или рядовых сотрудников) и чему обучать (менеджменту или коммуникативным навыкам). Или же руководство компании осознает, что в изменяющихся рыночных условиях объективно существует необходимость в обучении сотрудников, но не знает, чему именно учить персонал.

При ответе на эти вопросы специалисты рекомендуют обратить внимание на различие между объективно существующей в организации проблемой, осознанной потребностью и сформулированным запросом.

Перед выявлением потребности в обучении, необходимо определиться с первоочередными компетенциями, наиболее важными для эффективного и бесперебойного функционирования организации.

Следующий важный момент процесса выявления потребности в обучении состоит в формировании стратегии организации, определении ее целей.

Потребность в обучении, как правило, возникает на уровне организации, подразделения и отдельных сотрудников. Поэтому важно понимать, что в процессе ее выявления участвует не только руководство организации, но и менеджер по персоналу (тренинг-менеджер), линейные руководители и сами сотрудники. Существует несколько методов выявления потребности в обучении, подготовке и повышении квалификации персонала в организации [27, с. 61]:

1. Проведение анализа результатов оценки кандидата при приеме на работу.

Методика оценки персонала при приеме на работу должна базироваться на нескольких методах и стремиться к полному исключению субъективности. Для достижения наилучшего результата важно правильно построить поиск и отбор кандидатов. Выбор правильного подхода в данной конкретной ситуации зависит от разных факторов: насколько крупная организация осуществляет прием; насколько профессионален менеджер; насколько значимая должность вакантна.

2. Проведение анализа результатов деятельности новых сотрудников в течение установленного испытательного срока.

В течение установленного испытательного срока происходит выявление всех профессиональных недостатков сотрудника, которые мешают осуществлению эффективной работы на новом месте.

Обычно испытательный срок при этом варьируется от одного месяца до полугода.

3. Анкетирование руководителей подразделений и сотрудников.

Получение обратной связи от служащих, проверка эффективности

работы кадровой службы и управления персоналом, все это можно определить в ходе опроса сотрудников. Людям важна возможность передать отзыв, сказать, чем каждый из них доволен, а что хотел бы изменить. Но для успеха этого исследования очень важно, чтобы интервьюеры увели установить контакт с людьми, найти общий язык с сотрудником с любым характером и темпераментом. Применение анкетирования целесообразно для выявления потребности в обучении групп сотрудников. При этом анкета составляется таким образом, чтобы можно было получить однозначную и адекватную оценку потребности в обучении. В результате проведения анкетирования происходит установление необходимости обучения каждого конкретного работника по каждому из направлений его деятельности.

4. Интервьюирование руководителя и сотрудников.

Масштабность и быстрота происходящих в организации изменений, могут быть совершенно различными. Какие-то крупные перемены и трансформации происходят не так уж и часто. В основном изменения касаются некоторых тенденций в работе отдельных сотрудников. Причем они порою довольно сложно отслеживаются на уровне организации. Поэтому ключевая технология по выявлению потребности в обучении состоит в проведении систематических встреч и бесед тренинг-менеджера с руководителем организации.

5. Кейсы.

Основа данной методики состоит в построении конкретной рабочей ситуации и предложении сотруднику, который проходит тестирование, найти решение по определенной ситуации. Проведение кейсов может также осуществляться с целью проверки определенных знаний и умений. Включаются вопросы личной эффективности и определения лидерства, умение мыслить стратегически и принимать управленческие решения. Также кейсы в обязательном порядке включают в себя маркеры для определения уровня готовности специалиста занять ту или иную позицию. Подведение итогов кейса позволяет определить область развития сотрудника.

6. «360 градусов».

При использовании этого метода оценку сотруднику дают «со всех сторон», то есть не только непосредственный руководитель, но и коллеги и подчиненные, а также сам сотрудник. Эта самооценка составляет, пожалуй, одну из самых важных частей метода. Метод «360 градусов» - это способ выявить сильные и слабые стороны сотрудников и наметить путь, как повысить эффективность их работы. Метод оценки 360 отлично подойдет, если компании нужно выявить, кто из работников нуждается в повышении квалификации, переводе на другую должность. Он не поможет найти тех, кто не выполняет планы, зато поможет наметить так называемые «точки развития». Часто полезно использовать его в совокупности с другими методами оценки, но важно помнить о периодичности (не чаще, чем раз в полгода) и об анонимности. Это ключевой пункт в подготовке и проведении оценки методом 360 градусов.

7. Аттестация персонала.

Для кадровых работников обучению часто предшествует ежегодная оценка рабочих показателей (аттестация). В процессе оценки рабочих показателей уточняется потребность работников в обучении для приведения в соответствие уровня их квалификации установленным в организации требованиям и стандартам.

8. Ассесмент-центр.

Объективность метода достигается тем, что несколько обученных наблюдателей оценивают поведение участников в ситуациях, в которых моделируются ключевые моменты деятельности. При этом ассессмент оценка ведется одновременно по нескольким предварительно сформированным критериям с использованием различных методов (тесты, интервью, опросники, деловые упражнения). Результатом оценки является получение всеми участниками информации о своих сильных сторонах и сторонах для развития. Полученная в ходе работы информация полностью оправдывает затраченные ресурсы.

9. Анализ изменений состояния человеческих ресурсов внутри организации.

Кадровой службой организации проводится периодический анализ состояния трудовых ресурсов с точки зрения наличия текучести кадров, оптимизации численности персонала, сокращений и т.д.

10. Анализ специальной внешней информации.

Информация из внешней среды может собираться из любых вторичных источников, материалов конференций и семинаров, информационно-аналитических изданий [2].

11. Анализ изменений технологий.

Существует необходимость постоянного отслеживания изменений, касающихся используемых в производственных процессах технологий, с точки зрения потенциальной необходимости обучения персонала. При замене используемого оборудования и внедрении новых технологий нужно обязательно проводить обучение персонала.

Таким образом, осуществление обучения персонала необходимо для эффективного развития и достижения высоких результатов деятельности любой организации.

Использованные источники:

1. Веснин В.Р. Управление человеческими ресурсами. Теория и практика [Текст]: учебник / Р.В. Веснин. - М.: Проспект, 2015. - 688 с.
2. Егоршин А.П. Основы управления персоналом [Текст]: учеб, пособие / А.П. Егоршин. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 352 с.
3. Шибаршина О.Ю. Формирование новых подходов к управлению эффективностью [Текст]/ О.Ю. Шибаршина // Сб.: Актуальные проблемы современного общества и пути их решения в условиях перехода к цифровой экономике:Материалы XIV международной научной конференции - Москва:изд-во Московский университет имени С.Ю. Витте, 2018. -С. 591-

597
4. Шибаршина, О.Ю. К вопросу о разработке региональной модели подготовки кадров по ТОП-50 в Рязанской области [Текст]/ О.Ю. Шибаршина // Сб.: Актуальные вопросы экономики, права и образования в XXI веке:Материалы III Международной науч.-практ. конф. – Москва:изд-во Московский университет имени С.Ю. Витте, 2017. –С. 207-212.

УДК 330

Кустова Н.Н.
студент 5 курса
Пермский Государственный Аграрно-Технологический Университет имени академика Д.Н. Прянишникова
Россия, г. Пермь

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: Автор статьи считает, что повышение эффективности общественного производства настоящее время особо актуально .В статье выделено ряд факторов, которые оказывают влияние на эффективность сельскохозяйственного производства связанных технологией и организацией производства, внедрением достижений научно-технического прогресса, использованием ресурсов производства. Автором отмечено, что условиях рынка товаропроизводитель станет заниматься деятельностью, если она будет приносить ему доход, то есть будет эффективной.

Ключевые слова: факторы, ресурсы , доход , эффективность .

Kustova N.N.
5th year student
Perm State Agrarian and Technological University named after academician D.N. Pryanishnikov
Russia Perm

IMPROVEMENT OF PUBLIC PRODUCTION EFFICIENCY

Abstract: The author of the article believes that increasing the effectiveness of social production is particularly relevant. The article highlights a number of factors that affect the efficiency of agricultural production by technologies and organization of production, the introduction of scientific and technological progress, and the use of production resources. The author noted that the market producer will engage in activities if it will bring him income, that is, will be effective.

Keywords: factors, resources, income, efficiency.

Повышение эффективности общественного производства представляет собой одну из наиболее актуальных проблем экономической науки. В связи с этим много внимания уделяется исследованию вопроса эффективности в целом по народному хозяйству и в отдельных отраслях, определение ее

критериев, системы оценочных показателей и организационно-экономических мер по ее повышению.

Проблема эффективности производства в рыночной экономике приобретает в настоящее время особую актуальность. В условиях рынка товаропроизводитель станет заниматься деятельностью, если она будет приносить ему доход, то есть будет эффективной.

Надо отметить, что один и тот же эффект может быть получен абсолютно различными способами, с разным уровнем использования ресурсов, да и одинаковые ресурсы могут дать совершенно разный эффект. Именно поэтому необходимо сравнивать эффект с затратами, с помощью которых он получен [2].

Существует ряд факторов, которые оказывают влияние на эффективность сельскохозяйственного производства. Данные факторы связаны с технологией и организацией производства, внедрением достижений научно-технического прогресса, использованием ресурсов производства.

Факторы повышения эффективности сельскохозяйственного производства можно разделить на две группы: микроэкономические и макроэкономические, некоторые ученые называют внутренние и внешние факторы.

К внешним факторам относят те факторы, которые могут повлиять на деятельность предприятия и воздействовать на его работу вне предприятия, например процессы налогообложения, кредитования, ценообразования, аграрное законодательство и другие.

К внутренним факторам относят: продуктивность животных, урожайность сельскохозяйственных культур, технологию и организацию производства, себестоимость продукции и другое. Для повышения экономической эффективности сельскохозяйственного предприятия можно использовать следующие инструменты:

1. Снижение материально-денежных затрат:

- снижение трудоемкости, фондоемкости и материалоемкости затрат;
- использование современного высокотехнологичного оборудования;
- усиление специализации, повышение концентрации производства, установка контроля на производстве;
- увеличение уровня механизации трудоемких процессов;
- совершенствование организации материального стимулирования.

2. Увеличение объемов производства сельскохозяйственной продукции:

- увеличение продуктивности сельскохозяйственных животных;
- рост урожайности сельскохозяйственных культур;
- повышение качества продукции;
- правильное и бережное использование ресурсов;
- применение новых способов хранения и послеуборочной доработки.

3. Деятельность маркетинга и логистики:

- укрепление и расширение каналов сбыта продукции;
- увеличение объема продаж за счет качества реализованной продукции;
- совершенствование ценообразования;
- создание собственной торговой марки;
- улучшение деятельности службы маркетинга.

В сельскохозяйственном производстве, как и в любом другом производственно-коммерческом процессе, сочетаются средства производства, предметы труда и процесс труда для получения определенного результата.

Основными ресурсами сельскохозяйственного производства являются: земельные ресурсы, материально-технические ресурсы, трудовые ресурсы, финансовые ресурсы, информационные ресурсы [1]. При этом воспроизводство ресурсов в аграрном производстве, при реализации производственных процессов является достаточно специфическим по сравнению с другими отраслями народного хозяйства.

Процесс воспроизводства носит не только финансовый (материальный), но и экологический характер, ведь основным ресурсом аграрного производства являются земельные ресурсы, состояние которых отражается не только на эффективности процессов аграрного производства, но и на состоянии внешней среды в целом.

Трудовые ресурсы являются важным ресурсом производственного процесса, ведь они представляют собой производственный персонал, непосредственно выполняет основные и вспомогательные технологические операции. Важность этого ресурса обусловлено демографическими проблемами, а именно невыгодным соотношением сельского и городского населения, которое является следствием массового оттока квалифицированных кадров из сельской местности и общим уровнем старения населения.

Материально-технические ресурсы производственного процесса делятся на основные и оборотные средства аграрных предприятий. Состав основных средств, особенно активной их части, определяет возможность выполнения необходимых для качественной реализации производственного процесса технологических операций, а вместе с трудовыми ресурсами и организационно-управленческими мерами формируют уровень технологии на предприятии и культуру производства на нем.

Оборотные средства сельскохозяйственных предприятий воплощаются в материальные и нематериальные затраты, основными из которых являются расходы на содержание и эксплуатацию сельскохозяйственной техники, закупку семенных материалов, удобрений, средств защиты растений, кормов и оплату труда персонала предприятия и т.п. Безусловно, цели осуществления производственно-коммерческой деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей предусматривают полное воспроизведение размещенных оборотных средств, формирования фондов

обновление состава основных средств и обеспечения прибыли.

Наличие финансовых ресурсов позволяет производителям сельскохозяйственной продукции обеспечить производство необходимыми материально-техническими ресурсами в полном объеме. Дискуссионным является вопрос о включении финансовых ресурсов в состав ресурсного потенциала сельского хозяйства, так как часть ученых считает, что наличие финансовых ресурсов свидетельствует о потенциальной возможности обеспечения потребности в любом другом виде ресурсов, однако деньги сами по себе не принимают непосредственного участия в процессе производства, а могут лишь влиять на формирование стоимости производимого продукта. Следует отметить, что в современных условиях, когда активно развиваются рынки капиталов, роль финансовых ресурсов растет, поскольку именно они определяют потенциальную способность к расширенному воспроизводству, в частности через механизм привлечения кредитных ресурсов, дополнительного капитала. Финансовые ресурсы предприятия являются наиболее ликвидными его активами, которые способны выполнять функцию платежного средства и обеспечивать непрерывное движение денежных потоков.

Анализ эффективности применяемых ресурсов в конечном итоге осуществляют для выяснения адекватности эффекта от их вложения и принятия соответствующего управленческого решения.

Использованные источники:

1. Агропромышленный комплекс Пермского края: основные итоги развития 2005 - 2015 годы [Текст] : статистический сборник / Пермьстат. - Пермь, 2016. - 58 с.
2. Алтухов А.И. Проблемы устойчивого развития сельского хозяйства России на период до 2020 г. // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. - 2013 - № 5. - С. 1-4.
3. Барышников Н. Возможности развития сельского хозяйства в условиях ВТО: региональный аспект. / Д. Самыгин // Экономика сельского хозяйства России. - 2014. -№14. С. 27-33.
4. Буткова О.В. Пути повышения эффективности использования собственного капитала на предприятиях АПК / О.В. Буткова // Инновации в сельском хозяйстве. – Выпуск №3(13). – 2015. – С.291 - 295.
5. Гладилин А.В., Коломыц О.Н. Методические подходы к оценке уровня инновационно-инвестиционного развития регионов России // Экономика и предпринимательство. – 2014. - №9(50). – С. 379 - 381.
6. Кобозева Е. М., Иванова И. Г. Роль регионального АПК в системе импортозамещения // Конференция по актуальным вопросам экономики, права и гуманитарных наук в 2015г.: материалы международной научно - практ. конференции 20 мая 2015г., Краснодар: изд. Краснодарский ЦНТИ, 2015. – С. 109 - 114.
7. Москалева Е.Г. Повышение эффективности деятельности стратегических предприятий Республики Мордовия // Системное управление. 2016. № 1 (30).

С. 25
8. Тищенко Н.Н., Поддубская Н.А., Гренадерова И.А. Инновационное развитие сельскохозяйственного производства. // Новая модель экономического роста: научнотеоретические проблемы и механизм реализации. Материалы Международной научнопрактической конференции. пос. Персиановский, 2014. С. 99-103.

Кутлугаллямова Г.Р.
студент магистратуры 2 курса
Сулейманова А.М., к.техн.н.
доцент
УГАТУ
Российская Федерация, г. Уфа

ВЫБОР ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ POS-ТЕРМИНАЛОВ НА ОСНОВЕ РАНГОВОЙ ОЦЕНКИ

Аннотация

В статье проведен обзор существующих программных обеспечений для pos-терминалов и произведен выбор их с помощью метода ранговой оценки.

Ключевые слова

Программное обеспечение, POS-терминалы, POS-системы, метод ранговой оценки.

Kutlugallyamova G.R.
Master of 2 years of UGATU, Russian Federation, Ufa
Suleymanova A.M.
Candidate of technical science, docent of USATU
Russian Federation, Ufa

SELECTING SOFTWARE FOR POS-TERMINALS ON THE BASIS OF ORDERED ESTIMATE METHOD

Annotation

The article reviews current types of software for POS-terminals and selects them using ordered estimate method.

Key words

Software, POS-terminals, POS-systems, ordered estimate method.

Введение

Для обеспечения эффективной работы МУЭТ города Уфы применяются POS-терминалы. POS-терминалы для МУЭТ города Уфы нужны для оплаты проезда, чтобы фиксировать информацию (время, дату, сколько людей производило оплату, информация о ПО, номер троллейбуса или трамвая). Ранее оплата проезда производилась лишь деньгами, без какого-либо аппарата не фиксируя информацию.

До недавнего времени, когда все POS-системы выступали в роли

«моноблока» и фискальная память стояла на материнской плате самого компьютера, тогда **ПО вместе с POS-терминалом** вносилось в Государственный реестр контрольно-кассовых машин в обязательном порядке. Сейчас же, для POS-систем не требуется сертификация программного обеспечения.

Ранее для POS-терминалов применялось ПО front-office, но в скором времени POS-терминал переставал работать, блокировал все действия. Поэтому, мы решили выбрать из самых востребованных ПО самое эффективное для работы МУЭТа города Уфы.

1. Что такое POS-терминал

POS-терминал — это электронное программно-техническое устройство для приема к оплате платежных карт, оно может принимать карты с чипом, магнитной полосой и бесконтактные карты, а также другие устройства, имеющие бесконтактное сопряжение.

2. Обзор существующих программных обеспечений

Рассмотрим программные обеспечения наиболее используемые в POS-терминалах. Основными пунктами для отбора были определены:

- возможность учета комплектующих;
- открытость и масштабируемость ПО;
- сложность использования;
- временные сроки внедрения;
- стоимость программного решения.

Были определены наиболее популярные системы и учтена возможность разработки ПО самой компанией:

- SkySend;
- Pay-Point;
- 1С;
- разработка собственного ПО.

Ниже представленная таблица (табл.1) содержит дополнительные сведения о стоимости ПО, сроках внедрения гарантийное обслуживание и мастабируемость, что дополнит ранее описанные характеристики.

Таблица 1– Сравнительные данные по наиболее популярным КИС

Название	Стоимость ПО, тыс.руб.	Сроки внедрения, мес.	Гарантийное обслуживание, лет	Масштабируемость, балл
SkySend	100	24	5	7
Pay-Point	65	12	2	3
1С	45	3	3	9
Собственное ПО	20	6	10	5

Алгоритм решения заключается в следующем:

1. Отобрать оптимальное количество критериев. Проранжировать критерии по важности в соответствии с предпочтениями ЛПР и по формулам (1) и (2) определить и нормировать весовые коэффициенты каждого

критерия:

$$w_j = 1 - \frac{R_j - 1}{M}, j = \overline{1, M}, \quad (1)$$

$$\tilde{w}_j = \frac{w_j}{\sum_{m=1}^{M} w_m}, \quad (2)$$

где wj – весовой коэффициент критерия j,

$\tilde{w}_j$ - нормированный весовой коэффициент критерия j,

Rj – ранг критерия j,

M - количество критериев.

2. Проранжировать объекты по важности в соответствии с предпочтениями ЛПР по каждому критерию и определить весовые коэффициенты каждого объекта и их нормированные значения по каждому критерию по формулам (3) и (4):

$$C_{ji} = 1 - \frac{R_{ji} - 1}{K}, i = \overline{1, K}; \; j = \overline{1, M}, \quad (3)$$

$$\tilde{C}_{ji} = \frac{Cji}{\sum_{k=1}^{K} C_{jk}}, \quad (4)$$

где Cji – весовой коэффициент объекта i по критерию j,

$\tilde{C}_{ji}$ - нормированный весовой коэффициент объекта i по критерию j,

Rji – ранг объекта i по критерию j,

K - количество объектов.

3. Рассчитать значения обобщенного критерия для каждого объекта по формуле (5) и проранжировать объекты в соответствии со значениями обобщенного критерия:

$$C_i = \sum_{j=1}^{M} \tilde{w}_j \times \tilde{C}_{ji}, \quad (5)$$

Ранжирование критериев по важности представлено в таблице 2.

Таблица 2 – Ранги критериев

Ранг	Стоимость ПО	Сроки внедрения	Гарантийное обслуживание	Масштабируемость
	W1	W2	W3	W4
	2	1	3	4

Результат работы алгоритма представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Результат

№	Название	Знач.крит.	Ранг
1	SkySend	0,16	4
2	Pay-Point	0,17	3
3	1С	0,33	2
4	Собственное ПО	0,34	1

Как итог, самым оптимальным решением было признано собственное ПО. Главными достоинствами стали минимальная цена за внедрение (при учете затрат на разработку и дальнейшую продажу), срок внедрения, гарантийное обслуживание – основные положительные пункты. Что немаловажно, разработка собственного ПО предлагает возможность дальнейшего усовершенствования программного продукта и учитывает вероятность увеличения функционала для последующего развития компании.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Из проведенного обзора существующих программных обеспечений были выделены лучшие системы. Исходя из полученных сведений, можно сделать вывод, что наиболее эффективно разработка собственного ПО.

Преимуществами использования собственного ПО являются:

- возможность учета комплектующих;
- открытость и масштабируемость ПО;
- временные сроки внедрения;
- стоимость программного решения.

Несмотря на то, что собственное ПО в некоторых случаях проигрывает другим программным обеспечениям по трудоемкости разработки системы, его эффективнее всего использовать .

Использованные источники:

1. POS-терминал [Электрон, ресурс] / Википедия – свободная энциклопедия – 2003. - Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/ POS-терминал.

2. Свой продукт или разработка на заказ: плюсы, минусы, подводные камни [Электрон, ресурс] / Бизнес, Технологии, Идеи, Модели роста – Режим доступа: https://vc.ru/p/business-or-job.

3. Сравнение программных платформ при использовании в бизнесе [Электрон, ресурс] / Форум: совет сообщества Infostart - Режим доступа: http://forum.infostart.ru/forum22/topic73883.

УДК 622.8

Кутырев В.В.
студент магистратуры 2 курса
Еремина М.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА ПОДРЯДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, КАК ИНСТРУМЕНТ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА ПРИСТРОИТЕЛЬСТВЕ И МОДЕРНИЗАЦИИ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА

Аннотация: На современном этапе развития экономики топливно-энергетический комплекс является наиболее привлекательным сектором экономики. Благодаря его развитию остальные отрасли промышленности обеспечиваются необходимым сырьем. В связи с этим нужно уделять особое внимание развитию инвестиционной привлекательности данной отрасли. Одним из перспективных направлений развития отрасли является качественное и современное строительство и реконструкция.

Ключевые слова: топливно-энергетический комплекс, риск, рейтинговая оценка, работы повышенной опасности.

Kutyrev V.V.
Eremima M.O.
master's students
2 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor
Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

RATING OF CONTRACTOR ORGANIZATIONS, AS AN INSTRUMENT FOR RISK-ORIENTED APPROACH TO CONSTRUCTION AND MODERNIZATION OF THE FUEL AND ENERGY COMPLEX

Abstract: at the present stage of development of the economy of fuel and energy complex is the most attractive sector of the economy. Thanks to its development of other industries are provided with the necessary raw materials. In this connection the need to pay special attention to the development of investment attractiveness of the industry. One of the perspective directions of development of

the industry is high-quality and modern construction and reconstruction.

Keywords: fuel and energy complex, risk rating, high-risk work.

Согласно подготовленному Минэнерго РФ реестру российских нефтеперерабатывающих заводов, в России проектируется 22 новых завода.

На сегодняшний день согласно представленным данным в реестр включены 58 действующих, строящихся и проектируемых заводов.

Наибольшее количество новых проектов заявлено в Кемеровской области: это проекты ООО «Итатский НПЗ» (производство автобензинов, дизтоплива, мазута), ООО «Анжерская нефтегазовая компания» и ООО «Нефтеперерабатывающий завод «Северный Кузбасс» (проекты «Кем-Ойл групп», общая мощность 2 млн. тонн). Также в регионе реализуется проект по увеличению мощности Черниговского НПЗ (входит в ЗАО «ХК «Сибирский деловой союз») со 100 до 200 тысяч тонн в год.

НК «Роснефть» строит в Приморье Восточный нефтехимический комплекс мощностью до 30 млн. тонн углеводородного сырья в год. В Омске реализуется проек строительства Кругогорского НПЗ (мощность – 200 тыс. тонн). В Томской области ООО «Томскнефтепереработка» ведет строительство НПЗ вс. Семилужки мощностью до 3 млн. тонн нефти в год. Планируется что с вводом в эксплуатацию вторичных процессов переработки, предприятие сможет производить автобензины и дизтопливо. Также в ООО «Западно-Сибирский НПЗ» реализует проект по строительству в регионе НПЗ мощностью 3 млн. тонн в год.

ГК «Трансбункер» строит в порту Ванино (Хабаровский край) вторую очередь НПЗ с увеличением общей мощности завода до 1,5 млн. тонн в год для производства мазута, прямогонного бензина, дизельного топлива, авиационного керосина и судового маловязкого топлива.

В Адыгее ЗАО «Антей» планирует в 2018 году ввести в эксплуатацию НПЗ мощностью 6 млн. тонн в год.

Также проекты строительства нефтеперерабатывающих мощностей заявлены в Иркутской (инвестор – ЗАО «ПК»ДИТЭКО»), Ленинградской (ЗАО «СибРосьПереработка»), Тверской (ЗАО «Торжокский топливо-энергетический комплекс»), Орловской (инвестор – ЗАО «Корпорация Орелнефть», мощностью до 4 млн. тонн нефти в год, проект предполагает производство нефтепродуктов и полипропилена), Новосиборской (ООО «ВПК-Ойл», расширение мощностей с 200 до 380 тыс. тонн), Амурской (ООО «мурская энергетическая компания», мощность 6 млн. тонн), Волгоградской (ООО «Южнорусский НПЗ») и Ярославской областях (ЗАО «Парк Интех»), а также Краснодарском (ООО «Славянск ЭКО»), Красноярском (Химзавод-филиал ОАО «Красмаш») и Алтайском краях (ООО «Сибирский Баррель»).

Как мы видим из всего сказанного выше, топливно-энергетический комплекс России расширяется с каждым днем. Строительство (реконструкцию) планируется вести не только на строительных площадках,

но и на территории действующих производств.

Основной деятельностью подрядных организаций в ходе строительства является проведение работ повышенной опасности. Существует проблема ненадлежащего соблюдения требований безопасности при выполнении работ ввиду большого количества подрядных и субподрядных организаций.

Выявляемые нарушения будут носить систематический характер. Так же будет иметь место выполнение строительно-монтажных работ ненадлежащего качества.

Данные случаи являются источниками риска, способствующие его реализации.

Согласно требований Международного Стандарта ISO 9001:2015 для идентификации рисков по каждому процессу, на основе интересующей нас проблемы, процесса «Менеджмент безопасности» необходимо проводить оценку риска (идентификация, анализ и оценивание) (таблица 1).

Таблица 1 – Матрица оценки рисков

Цель процесса:	Отсутствие аварий, несчастных случаев на производстве.
Риск:	Проведение работ повышенной опасности с нарушениями.
Фактор А: Причины:	Неправильная организация работ. - Недостаточный уровень квалификации ответственных за организацию работ; - Отсутствует наряд-допуск.
Фактор В: Причины:	Выполнение работ с нарушениями. - Недостаточный уровень квалификации исполнителей работ / лиц ответственных за выполнение работ; - Недостаточный контроль за исполнением работ; - Оснащение применяемое при выполнении работ, не соответствует установленным нормативным требованиям.
Вероятность возникновения причин:	Возможно (Возм)
Последствия реализации факторов:	Критические (КР)

На основании проведенной оценки, существующий риск попал в красную зону, где требуются дополнительные меры управления либо контроля. Следовательно, риск квалифицирован как «неприемлемый».

Последствия	Вероятность				
	Крайне маловероятно (КМВ)	Маловероятно (МВ)	Возможно (Возм)	Вероятно (В)	Весьма вероятно (ВВ)
Несущественные(Несущ)					
Низкие (Низ)					
Средние (Ср)					
Существенные (Сущ)					
Критические (КР)			✓		

У каждой цветовой зоны матрицы, существуют свои мероприятия воздействия. В результате, если причина факторов риска занесена:

- в красную зону – требуются дополнительные меры управления либо контроля;
- в оранжевую зону – необходимо проведение повторной оценки рисков через шесть месяцев;
- в желтую зону – требуется дополнительное наблюдение и сбор статистических данных;
- в светло-зеленую зону – необходимо наблюдение;
- в зеленую зону – не требует внимания.

Для достижения цели процесса «Менеджмента безопасности», необходимо организовывать и проводить работы повышенной опасности с соблюдением требований установленных внутренними и внешними локальными актами, федеральных норм и правил, нормативно-технических документаций и федеральных законов на опасном производственном объекте.

В рамках работ по управлению неприемлемыми рисками одним из предложенных мероприятий было внедрение рейтинговой оценки подрядных организаций, с последующим на них воздействием, для снижения вероятности возникновения риска.

В роли инструмента воздействия на источник рисков, предлагается программное обеспечение для рейтинговой оценки подрядных организаций.

В данное программное обеспечение будет происходить внесение всех выявленных нарушений и их оценивание по баллам. Баллы, набранные организацией, суммируются.

Оценивание нарушений по бальной системе:

Нарушения	Присваиваемый балл
Не значительные	1
Значительные	2
Критичные	3

По итогам проведения рейтинговой оценки, будет происходить выявление организаций, несоблюдающих должным образом требования безопасности при проведении работ повышенной опасности и нахождении на территории объектов, а так же не качественно выполняющие строительно-монтажные работы. Полученные статистические сведения позволят сделать вывод о благонадежности подрядных организаций и целесообразности нахождения каждой из них на территории Общества. При низкой оценке и отсутствии тенденции к ее изменению, должны приниматься меры по дисквалификации «нежелательной» компании с территории объекта строительства.

Следовательно, организация (выполняющая работы) будет мотивирована на безопасный и качественный труд, что достигается путем соблюдения необходимых требований, указанных выше, с целью поддержания своего рейтинга на должном уровне.

В результате предприятие обеспечит соблюдение стандарта процесса менеджмента безопасности.

Можем предположить, что по результатам последующих проверок подрядных организаций, будет виден значительный спад нарушений требований безопасности. Это так же можно будет отследить в предлагаемом программном обеспечении.

Станет возможным перемещение риска в светло-зелёную зону матрицы (необходимо наблюдение). Это исключит его неприемлемость – что и будет результатом рейтинговой оценки.

Ожидаемая вероятность возникновения причин:	Маловероятно (МВ)

Отнести данный риск к зеленой зоне (не требует внимания) не представляется возможным, т.к. при организации и проведении работ повышенной опасности необходим постоянный контроль и наблюдение.

Предполагаемый экономический эффект можно будет наблюдать при анализе убытков в связи с нахождением построенных установок в режиме комплексного опробования, а не в коммерческой эксплуатации. Так же, положительный экономический эффект будет прослеживаться ввиду отсутствия срыва, а возможно и опережения установленных сроков строительства. Все это позволит создать позитивный имидж и увеличит инвестиционную привлекательность.

Использованные источники:

1. Баскаков, В.П., Ефимов, В.И. Управление безопасностью труда. Оценка

рисков // Известия тульского государственного университета. Науки о земле. – 2013. – 1. – С. 32-45.
2. Руководство по безопасности «Методика оценки риска аварий на опасных производственных объектах нефтегазоперерабатывающей, нефте- и газохимической промышленности». Серия 09. Выпуск 38 / Колл.авт. – М.: Закрытое акционерное общество «Научно-технический центр исследований проблем промышленной безопасности», 2014. – 44 с.

УДК 64

Лаврищев В.Г.
обучающаяся 2 курса
направление подготовки 08.04.01 «Строительство»
ФГБОУ ВО «Орловский ГАУ имени Н. В. Парахина»
Россия, г. Орел

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Аннотация: Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) - одна из главнейших социально-экономических сфер, определяющих уровень и качество жизни населения. Крайне низкая экономическая эффективность жилищно-коммунального комплекса в большинстве регионов РФ, обусловливающая низкую производительность труда, слабый менеджмент и крайне высокое потребление ресурсов, напрямую сказывается на качестве и стоимости услуг.

Ключевые слова: Жилищно-коммунальный комплекс, экономика, развитие, инновации.

Lavrishchev V.G.
second year student, referral
training 08.04.01 "Construction"
FGBOU VO "Orlovskiy GAU
named after NV Parakhin ", the city of Orel

INCREASE OF EFFICIENCY OF INVESTMENT PROCESSES IN HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

Abstract: Housing and communal services (housing and communal services) - one of the main socio-economic spheres that determine the level and quality of life of the population. The extremely low economic efficiency of housing and communal services in most regions of the Russian Federation, which results in low labor productivity, weak management and extremely high resource consumption, directly affects the quality and cost of services.

Keywords: Housing and communal complex, economy, development, innovation.

В автоматизированной системе обеспечения инновационно-инвестиционных процессов ЖКХ изменилась технология планирования

работ по оказанию жилищно-коммунальных услуг. Задание на работу и результаты ремонта носят предельно конкретный характер и оцениваются с точностью до отдельного элемента запорной арматуры и технологической операции по его ремонту. Для решения задачи автоматизированного подетального планирования объемов работ в системе обеспечения инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ реализована специализированная база данных о состоянии строений, сооружений, коммуникаций, элементов запорной арматуры по каждому дому включительно с детализацией информации по каждой квартире в том числе.

Необходимо отметить, что детализация технологических операций и обоснованное нормирование затрат на их выполнение как основное средство повышения эффективности работ введено в управление инновационно-инвестиционными процессами классиками менеджмента Ф. Тейлором, А. Файолем, А.К. Гастевым, П.М. Керженцевым и пр. и является основой управления любым производством с дискретным характером работ. Однако в силу различных причин, не относящихся к теме настоящей работы, научно обоснованное нормирование труда в ЖКХ до настоящего времени не осуществлялось.

Существенное значение для повышения эффективности работы управляющей кампании при формировании и реализации технологий автоматизированного управления предприятиями ЖКХ при обеспечении инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ, имеют результаты планового и периодического обследования состояния жилищного фонда, которое для целей эффективного использования информационных технологий должно быть предельно формализовано. В зависимости от динамики обслуживания зданий осмотры проводятся общие или частичные в плановом порядке или в неплановом. Их главная цель - установление возможных причин возникновения дефектов и выработка мер по их устранению.

Подготовленные в соответствии с инструкцией и оформленные актами результаты осмотра вводятся в базу данных и являются основанием для планирования инновационно-инвестиционной деятельности жилищно-коммунальных учреждений.

Таким образом, проектирование проблемно-ориентированных информационных систем обеспечения инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ следует рассматривать как комплекс работ, решающих задачи разработки инфраструктуры обработки данных с учетом соотношения долей корпоративной части системы с глобализацией передачи и обработки данных. Реализация принципов корпоративности требует решения задач по обеспечению мощности узлов обработки данных в целях своевременности и конфиденциальности получения результатов об оказании жилищно-коммунальных услуг. Решение информационных задач обеспечения инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ определяется необходимостью:

- осуществления и описания множества параметров состояния объектов жилищного фонда, получаемых в результате осмотров и обрабатываемых по эвристическим алгоритмам;

- обработки информации, поступающей от жильцов в неформализованном виде;

- автоматизированной подготовки производственных заданий на выполнение плановых и аварийных работ;

- учета исполнения работ по субъективным оценкам качества, передаваемых жильцами в произвольной форме;

- автоматического учета фактического поступления теплоресурсов и воды потребителям;

- анализа аварийных ситуаций, связанных с поставкой энергоресурсов и принятием оперативных мер по их ликвидации.

Все это определяет уникальность функционирования информационно-аналитической системы обеспечения инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ, человеко-машинных интерфейсов, следовательно, разрабатываемого программного обеспечения. Эти обстоятельства приводят к кажущейся неопределенности и сложности решения задач обработки данных на множестве рабочих станций с уникальными алгоритмами обработки данных, что до настоящего времени и служило «оправданием» скромного применения компьютерной обработки данных на предприятиях, поставляющих услуги технического содержания жилья. Однако в настоящее время существуют методологические приемы, позволяющие свести решение совокупности прикладных задач к двум классам, а именно: ранее описанным или определенным задачам и к уникальным, дополняющим и расширяющим функциональные возможности организованных таким образом автоматизированных рабочих мест (АРМов). Формальные модели, на которых базируются приведенные выше подходы, разработаны А.С. Кулиничем, А.А. Лескиным, П.А. Мальцевым и др. для автоматизированного управления гибкими производственными системами (ГПС) и могут быть использованы при проектировании информационно-аналитического инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ. Этот подход постепенного наращивания информационной мощности информационных подсистем необходимо сегодня применить в большинстве жилищно-коммунальных учреждений.

В литературе подробно описаны технологические приемы разработки таких систем, в том числе высокоуровневого моделирования обработки, описания отдельных сущностей, связи и атрибутов объектов и процессов раскрытия особенностей семантики корпоративных данных, которые существуют независимо от того, отмечены они в формальной модели данных или нет (Т. Конноли, К. Бега), а также логической последовательности исполнения этапов проектирования (построения концептуальной, логической и физической моделей данных), что позволяет применять системы автоматизированного проектирования программ, например, CASE-

технологии (Computer-Aided Software Engineering), системный анализ и проектирование, BPR (business process reengineering) - реинжиниринг (перепроектирование) бизнес-процессов. Для моделирования бизнес-процессов используется методология SADT (Structured Analysis and Design Technique) (точнее, ее подмножество IDEF0), поддерживаемая пакетом BPWin и DesignUDFE. Однако статическая SADT-модель не обеспечивает полного решения задач проектирования, т.к. не дает возможности исследования динамических характеристик бизнес-процессов.

Данная проблема решена в системе динамического моделирования Design\CPN, основанной на сетях Петри. Фактически DesignUDFE и Design\CPN являются средствами интегрированной методологии перепроектирования: статические SADT-диаграммы автоматически преобразуются в прообраз динамической модели, которая дорабатывается вручную и используется в различных режимах для получения соответствующих оценок. Для решения задач функционального моделирования на базе структурного анализа применяют SADT-диаграммы и DFD-диаграммы потоков данных (Data Flow Diagram).

Однако подробное описание приемов и методов разработки конкретных приложений затруднит исследование вопросов эффективности использования систем информационно-аналитического обеспечения инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ, поэтому в дальнейшем при раскрытии условий формирования и реализации технологий автоматизированного управления жилищно-коммунальными учреждениями целесообразно остановиться на описании опыта применения, разработанного программного и информационного обеспечения автоматизированного обеспечения указанных процессов.

Ниже дано краткое описание особенностей разработанных подсистем и их реализации. Комплекс задач: «квартплата», «система адресного учета», «паспортный стол», «жилищный фонд» обеспечивает подготовку, хранение и обновление баз данных со сведениями, отражающими состояние лицевых счетов по оплате жилищно-коммунальных услуг всех жителей, подведомственного управляющей кампании жилищного фонда. Формирование базы данных по составу жителей осуществляется подсистемой «паспортный стол», сотрудники которого после осуществления регистрации (или прописки) жителей формируют в базе данных сведения, необходимые для планирования стоимости постоянных (текущих) затрат на обслуживание, оформление лицевых счетов по каждому квартиросъёмщику или владельцу квартиры. Комплекс задач «квартплата» осуществляет учет оперативного движения средств по личным счетам квартиросъемщиков с учетом социальных льгот, компенсаций, дотаций.

«Система адресного учета» затрат по техническому содержанию жилищного фонда разбита на три функциональных модуля (подсистемы). Подсистема «жилфонд» содержит сведения о техническом состоянии конструктивных элементов, инженерного оборудования, внутридомовых

коммуникаций, состояния оборудования в квартирах, а также состояния благоустройства придомовых территорий. Материалы для базы данных формируются по результатам технических осмотров и постоянно корректируются после осуществления ремонтных работ.

На основе базы состояния жилищного фонда функционирует комплекс программ планирования периодического технического обслуживания зданий и сооружений. Работа осуществляется в автоматизированном режиме для различных горизонтов:

- перспективное (стратегическое) планирование (срок до 5 лет);
- годовое, квартальное, месячное планирование;
- планирование мероприятии по подготовке к зиме;
- оперативное планирование ликвидации аварийных ситуаций. Исходной информацией для планирования являются сведения о подомовом состоянии жилищного фонда и нормативы технического обслуживания сооружений. При планировании весь жилищный фонд разбивается на несколько категорий:
- новые здания (минимальные затраты на текущее обслуживание);
- здания со средним уровнем износа (нормативные затраты);
- ветхие здания (сверхнормативные затраты).

Очевидно, что при 100%-ном тарифе оплаты услуг жильцы различных категорий зданий должны вносить и различную стоимость обслуживания.

По исполнению работ за отчетные периоды осуществляется обсчет результатов и готовятся отчеты, которые передаются во все необходимые инстанции и особое внимание уделяется формированию отчета для каждого домовладения. Периодичность такого отчета - год.

Отчеты исполненных поручений являются основанием для анализа выполнения плана работ, причин неисполнения плана и разработки мероприятий по повышению эффективности работ.

Отдельный блок программ, не относящихся «впрямую» к оказанию жилищно-коммунальных услуг образуют программы учета поступающих жителям тепловых ресурсов и воды.

Оперативное взаимодействие всех подсистем информационно-аналитического обеспечения инновационно-инвестиционных процессов в ЖКХ муниципального образования через функционирование управляющей системы, реагирующей на нужды жильцов, осуществляется службой диспетчеров, оснащенных соответствующей информационной поддержкой.

Использованные источники:

1. Каменева Е.А. Реформа ЖКХ. или Теперь мы будем жить по- новому. - М.: Феникс. 2017. - с. 348.
2. Козлова С.Б. Анализ эффективности бюджетных инвестиций в жилищно-коммунальное хозяйство// Экономический анализ: теория и практика. - 2009г. - № 36 . - с.63-71
3. Козлова С.Б. Совершенствование бюджетных расходов на жилищно-коммунальное хозяйство в условиях стратегического планирования//

Финансы и кредит. - 2011 г. - № 20 . - с. 54-65
4. Колчина Н.В. Финансы предприятий - М.: «ЮНИТИ-ДАНА». 2008.
5. Кудрин А.А. Тарифы на услуги жилищно-коммунального хозяйства в Российского Федерации в 2000-2010 гг. - М.: МАКС Пресс. 2011. - С. 187.

УДК 64

Лаврищев В.Г.
обучающаяся 2 курса
направление подготовки 08.04.01 «Строительство»
ФГБОУ ВО «Орловский ГАУ имени Н. В. Парахина»
Россия, г. Орел

АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЖКХ

Аннотация: Развитие жилищно-коммунальной сферы, в которой сосредоточено много острых нерешенных проблем, требующих безотлагательного решения- чрезвычайно важное направление социальной политики в современной России. Эта сфера затрагивает интересы значительного числа субъектов общества: населения, органов власти всех уровней, промышленных предприятий, коммерческих структур и некоммерческих организаций.

Ключевые слова: Жилищно-коммунальный комплекс, экономика, развитие, инновации.

Lavrishchev V.G.
second year student, referral
training 08.04.01 "Construction"
FGBOU VO "Orlovskiy GAU
named after NV Parakhin ", the city of Orel

ANALYSIS OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

Abstract: The development of the housing and communal sector, in which there are many acute unresolved problems that require urgent resolution, is an extremely important area of social policy in modern Russia. This sphere affects the interests of a significant number of subjects of society: the population, authorities of all levels, industrial enterprises, commercial structures and non-profit organizations.

Keywords: Housing and communal complex, economy, development, innovation.

В настоящее время в коммунальном хозяйстве России более 30 видов деятельности, объединенных в несколько подотраслей:

- водоснабжение;
- водоотведение и очистка сточных вод;
- теплоснабжение;
- электроснабжение;

- озеленение населенных пунктов;
- ремонт дорог, мостов, набережных, берегоукрепительные работы;
- летняя и зимняя уборка улиц;
- сбор, вывоз и утилизация бытовых отходов;
- гостиницы;
- бани;
- прачечные.

Объем инвестиций в коммунальное хозяйство относительно затрат на жилищное строительство составляет 22-24%, тогда как в 1980-х гг. рациональное соотношение для городов России составляло 33-35%.

В результате более 25% жилищного фонда, в котором проживает около 20 млн. человек, - полностью или частично неблагоустроенно. Почти 10% городов и 40% поселков городского типа до сих пор не имеют всего комплекса коммунальных услуг (вплоть до полного отсутствия).

Сложившиеся подходы к инвестированию, сохранение традиционной оценки уровня развития ЖКХ по валовым показателям объема реализации услуг привели к росту нерационального расхода ресурсов, снижению надежности, устойчивости и экологической безопасности обслуживания.

В настоящее время в ЖКХ России произошли значительные испытания, связанные с реформирование отрасли, переводом ее на рыночные отношения.

Произошел раздел собственности по уровням владения (и, следовательно, ответственности), в результате которого жилье и объекты коммунального назначения в основном вошли в муниципальную собственность и собственность субъектов РФ.

Это повлекло за собой кардинальные изменения как в управлении отраслью, так и в механизме финансирования ее предприятий. [23]

В настоящее время концепция решения жилищной проблемы, развития и функционирования всей территориальной инфраструктуры базируются на нормах Закона РФ «Об основах федеральной жилищной политики», в развитие которого в 1993 г. было принято постановление Правительства РФ № 935, основными элементами хозяйствования механизма которого являются:

- разграничение прав собственности и хозяйствования, переход к договорным отношениям собственника основных фондов ЖКХ (заказчик) с предприятиями ЖКХ (подрядчик), создание конкурентной среды в сфере коммунального обслуживания;
- переход на новую систему оплаты жилья и коммунальных услуг;
- изменение системы финансирования отрасли, вывод ее на самофинансирование за счет полной оплаты стоимости услуг, открываемых потребителем.

Тарифы на оплату жилищно-коммунальных услуг утверждаются местными администрациями исходя из нормативных затрат, дифференцированных с учетом объективных природных, градостроительных

и демографических условий конкретного населенного пункта.

Анализ перехода на новую систему оплаты жилья и коммунальных услуг практически во всех регионах России свидетельствует, что взвешенный подход администраций территорий к принятию решений по этому вопросу позволил избежать социальной напряженности.

Тем не менее, в целом, финансовое состояние предприятий ЖКХ пока остается неудовлетворительным. Это связано с общим состоянием финансовой системы страны, нарастанием просроченной задолженности потребителей и бюджетов из-за низкой платежеспособности населения и предприятий.

Возросла также потребность в бюджетных дотациях на покрытие убытков предприятий, обусловленная увеличением затрат на обслуживание жилого фонда и объектов коммунального назначения, переданных в муниципальную собственность ведомственным предприятиям и организациям (основные фонды увеличились на 30%).

Сложившийся за многие десятилетия хозяйственный механизм имеет ярко выраженный затратный характер и не ориентирован на удовлетворение требований потребителей. В современном жилищно-коммунальном хозяйстве этот механизм во многом остается неизменным.

Ключевыми звеньями затратного механизма, продолжающимися оставаться неизменными, являются:

- системы прямого дотирования на покрытие фактически складывающихся затрат предприятия - как объективных, так и являющихся результатом прямой бесхозяйственности, низкого уровня организации производства и избыточной численности персонала;
- бесправное и зависимое положение потребителей жилищно-коммунальных услуг;
- сохраняющееся монопольное положение предприятий, предоставляющих услуги по управлению жилищным фондом;
- нормативный метод ценообразования на услуги, предоставляемые жилищно-эксплуататционными предприятиями;
- отсутствие у предприятий экономических стимулов улучшать свое финансовое состояние, изыскивая возможные резервы снижения затрат и повышения качества обслуживания, что, в свою очередь, обусловливает их низкую техническую оснащенность, высокий удельный вес недостаточно квалифицированной рабочей силы, занятой непроизводительным трудом, высокий уровень затрат на приобретение материалов;
- отсутствие стимулов к экономии различных видов ресурсов;
- неэффективная система управления жилищно-коммунальных образований муниципальных образований, основными типами взаимоотношений которой являются административные воздействия и директивы.

В 1997 г. Президент РФ подписал Указ «О реформе жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации», в котором была одобрена

правительственная Концепция реформы. Цель проведения реформы заключалась в освобождении государства от не свойственной ему функции содержания жилья и коммунального хозяйства и перевода его в безубыточный режим функционирования с увеличением доли оплаты населением жилья и коммунальных услуг поэтапно до 100%. [39]

Очевидна недофинансированность отрасли, в результате чего растет количество отказов и аварий, физический и моральной износ и разрушение основных фондов, снижается уровень предоставления населению жилищно-коммунальных услуг.

Увеличение размеров финансирования отрасли возможно лишь за счет фактического уровня платежей со стороны населения или бюджета. Увеличение платежей населения регулируется федеральным нормативом и ограничен 19% от совокупного семейного дохода, увеличение этого норматива невозможно ввиду низкой платежеспособности населения. Об этом, в частности, свидетельствует тот факт, что в большинстве регионов страны прожиточный минимум либо равен среднедушевому доходу, либо выше его.

Увеличение финансирования отрасли извне для большинства дефицитных регионов с бюджетами различного уровня представляется крайне затруднительным делом, так как на сегодняшний день расходы на содержание ЖКХ в бюджетах регионов и городов, как правило, превышают расходы по другим отраслям социальной сферы. Увеличение расходов на содержание ЖКХ за счет других отраслей социальной сферы практически неосуществимо, а резкое увеличение доходной части местных бюджетов невозможно без оздоровления экономики в целом.

Таким образом, значительное увеличение объемов финансирования отрасли в ближайшие несколько лет представляется маловероятным.

Отставание и сбои в проведении реформ ЖКХ могут подорвать общий курс социально-экономических реформ в России и дестабилизировать социально-политическую ситуацию. [24]

Большинство целей реформы ЖКХ, поставленных федеральным правительством, оказались не реализованы ни в первый (1997-2003), ни во второй (2004 -2012), ни в третьей (2015-2017) период реформ. В Концепции

Федеральной целевой программы «Комплексная программа модернизации и реформирования жилищно-коммунального хозяйства на 2010 -2020 годы» также не получила должного развития рыночная конкуренция, не создан механизм, побуждающий производителей услуг к расширению ассортимента, повышению качества и наукоемкости, снижению издержек и тарифов.

Услуги ЖКХ в России не соответствуют не только уровню и потребностям нового технологического уклада, но и потребительским ожиданиям и запросам населения. Для отечественного рынка услуг ЖКХ характерен дисбаланс со стороны предложения (ассортимента, новизны, качества услуг) и спроса (платежеспособность, демографическая нагрузка),

преобладание услуг низкого качества, ограничение новых видов услуг.

Предприятия жилищно-коммунального комплекса предоставляют свои услуги трем обособленным группам потребителей: населению — 50%, бюджетно-зависимым —30%, промышленным предприятиям и другим потребителям — 20%. ЖКК оказывает населению 16 видов жилищных и 41 вид коммунальных услуг. Общий объем жилищно-коммунальных услуг в Российской Федерации составил свыше 1120,9 млрд. руб. Вместе с тем высокий износ основных фондов ЖКХ (более 60%), рост числа чрезвычайных ситуаций и аварий, размеров причиняемого ущерба обусловливает низкое качество и высокую стоимость услуг. Неэффективность механизмов технического и технологического перевооружения негативно сказывается на расширении линейки услуг и повышении качества традиционных услуг.

По данным официальной статистики, в то время как доля основных фондов жилищно-коммунального хозяйства в основных фондах России составляет 14%, ЖКХ формирует лишь 6% валового внутреннего продукта. В отрасли работает порядка 4,2 млн. человек, более 52 тысяч предприятий, которые обеспечивают потребителей водой, теплом, газом, электроэнергией и другими услугами. Огромное количество управляющих компаний, ТСЖ и ЖСК не справляются с задачами, стоящими перед отраслью. В системе ЖКХ только потери по воде составляют 20%, по электроэнергии — 15%, по теплу — до 40%. [15]

Следует отметить, что в последние годы произошли позитивные изменения основных социально-экономических показателей.

Вместе с тем в структуре деятельности отраслей ЖКХ не наблюдается столь значительных успехов.

В структуре потребительских расходов более чем половины населения затраты на оплату ЖКУ составляют от 7,0 до 15,1%, а у группы с наивысшими доходами - всего 5,3%.

За период с 2000 по 2017 г. в РФ число семей, получивших субсидии на оплату жилья и коммунальные услуги, увеличилось в 1,4 раза, а сумма выплат - в 10 раз. Причем эта тенденция характерна для всех регионов России.

В целом по стране, по данным Центрального банка России, рост цен на жилищно-коммунальные услуги существенно опережает темпы роста потребительских цен.

Использованные источники:

1. Каменева Е.А. Реформа ЖКХ. или Теперь мы будем жить по- новому. - М.: Феникс. 2017. - с. 348.
2. Козлова С.Б. Анализ эффективности бюджетных инвестиций в жилищно-коммунальное хозяйство// Экономический анализ: теория и практика. - 2009г. - № 36 . - с.63-71
3. Козлова С.Б. Совершенствование бюджетных расходов на жилищно-коммунальное хозяйство в условиях стратегического планирования//

Финансы и кредит. - 2011 г. - № 20 . - с. 54-65
4. Колчина Н.В. Финансы предприятий - М.: «ЮНИТИ-ДАНА». 2008.
5. Кудрин А.А. Тарифы на услуги жилищно-коммунального хозяйства в Российского Федерации в 2000-2010 гг. - М.: МАКС Пресс. 2011. - С. 187.

УДК 395

Ламанская Н.Б., к.ист.н.
доцент
кафедра народного художественного творчества
ФГБОУ ВО «Хакасский государственный
университет им. Н.Ф. Катанова»
Россия, Республика Хакасия, г. Абакан

ТРАДИЦИИ ГОСТЕПРИИМСТВА КОРЕННЫХ ЖИТЕЛЕЙ РЕСПУБЛИКИ ТЫВА

Аннотация: в статье рассматриваются важнейшие компоненты традиционной культуры: гостеприимства, миротворческого потенциала и энергетики национальной культуры, так как в *этнических и социокультурных историях многих народов мира – обычай гостеприимства находится в одном ряду с общечеловеческими ценностями.*

Ключевые слова: гостеприимство, традиции, благопожелания, обрядовый фольклор, ритуалы, тувинский народ.

Lamanskaya N.B., Candidate of Historical Sciences
Associate Professor of the Department of Folk Art
FGBOU VO "Khakass State University
them. N.F. Katanova, Russia
Republic of Khakassia, the city of Abakan

TRADITIONS OF HOSPITALITY OF INDIGENOUS PEOPLE OF THE REPUBLIC OF TYVA

Abstract: The article considers the most important components of traditional culture: hospitality, peace building potential and national energy, as in the ethnic and socio-cultural histories of many nations of the world - the custom of hospitality is in line with universal values.

Key words: hospitality, traditions, good wishes, ritual folklore, rituals, Tuvan people.

Любая модель мира является «программой» поведения для всех людей и для индивида в частности. Она устанавливает некий комплект действий, правила их применения и их мотивировку. Зачастую смысл утвержденных норм со временем забывается, остается только внешняя форма их проявления. Но, по сей день, они непременно исполняются во введенном порядке и в определенной последовательности [5, с. 145]. В течение многих эпох у тувинцев формировался этикет, который представлял собой разнообразные ритуальные формы поведения в общественных местах, в

своем доме, в гостях и на праздниках.

Законы этикета степных кочевников охватывали все стороны их жизни. Сюда входили традиции приема гостей с пожеланиями счастья и благополучия, встречи путников, действий на свадьбе и похоронах и при исполнении религиозных культов, приема пищи – праздничной и повседневной и т.д. Эти традиции имеют глубокие генетические истоки и сложились на основе трудового и жизненного опыта тувинского народа. Они неизменно связаны с хозяйственно культурным укладом жизни народа и моральными его принципами [6, с. 53].

Республика Тыва – уникальный регион нашей планеты расположена в самом центре Азии, среди степей и тайги, за хребтами величественных Саян. Большая часть Тувы – это степи и горы и здесь берет начало могучая сибирская река – Енисей. История и культура тувинцев стала неотъемлемой частью богатейшего исторического наследия народов России [3, с. 3].

Обычай гостеприимства, формировавшийся веками, нашел свое отражение в произведениях тувинского фольклора. Это самый важный и лучший обычай (т.к. в нем заложены общечеловеческие нравственные ценности народа), выполнение которого является неписаным законом и обязательным для всех. Забота о пришедшем госте или путнике, угощение его проводится по точно выработанным этикетом правилам и сопровождается рядом благопожеланий.

Благопожелания – это один из самых распространенных и любимых жанров тувинского фольклора, это особая форма выражения добрых отношений к человеку, проявления к окружающим тебя людям искреннего внимания, пожелания удачи, счастья, здоровья и всяческих благ в жизни, и является как бы синтезом приветствий и обращений. Тематика благопожеланий разнообразна и богата, и в ней нашли отражение мировоззрение, нравственные принципы и идеалы, основы традиционной педагогики тувинцев. Благопожелания посвящаются непосредственно людям, и в них присутствует один смысловой блок – это изложение напутствия, пожелания счастья.

Как один из видов тувинского обрядового фольклора благопожелания воссоздают веру древнего человека в магию слова. Они верили в то, что могут с помощью слова направить ход событий будущей жизни того, к кому оно обращено, считая себя настоящим хозяином своего слова. В благопожеланиях народ свободно использует мудрые наставления, звукоподражательные междометия для образной передачи просьбы и пожелания, а качестве сравнения – животных, растения, имена буддийских божеств, сказочно-мифические названия гор, характерные для тувинских сказок и эпоса.

В огромном мире, окружающем степных кочевников, наиболее освоенным было жилое пространство – юрта. В ней веками рождались и жили тувинцы, в ней формировались традиционные нормы поведения.

Тувинская юрта условно разделена на две половины, каждая из

которых, в свою очередь, делилась на северную и южную. Все части жилого пространства, в котором определено место для каждого члена семьи и размещения предметов утвари – соответствуют сложившимся традициям. Они регулировали место в нем для каждого жителя юрты, гостей с учетом их пола, возраста и социального положения. В юрте не разрешалось громко говорить, сильно размахивать руками т.к. это жилище небольшое по площади, а людей в нем собиралось много.

Самое святое и почитаемое место в юрте – очаг – сакральный центр жилища. Он помещался в небольшом углублении на круглой или квадратной площадке, огороженной камнями, в котором почти постоянно горел или тлел огонь. Н.Ф. Катанов в XIX веке писал: «Очаг…посреди юрты. Вместо треножника служат сойотские 3 камня. Очаг устраивают всегда в ямке, имеющей вид круга с радиусом 6 – 8 вершиков [1, с. 98].

Очаг был чрезвычайно почитаемый местом, и даже существовало представление о добром духе-хозяине очага – покровителе семьи. Чтобы его умилостивить тувинцы освещали огонь, «кормили» его молоком, жиром, лучшей едой. «Огонь – дух, он силен и может принести вред, если сердит, поэтому его нельзя ругать, в него нельзя плевать, бросать сор. Женщинам и людям из другого рода вокруг огня можно ходить только так, как ходит солнце. Через огонь нельзя прыгать. Нельзя зажечь головню в огне очага чума и выносить ее из чума» [5, с. 152]. Никто не мог позволить себе погасить огонь в очаге, даже хозяин жилища.

У тувинцев был замечательный обычай: любого человека, проезжающего мимо юрты обязательно приглашали в жилище передохнуть от дальней дороги. Приезд гостей был праздником для хозяев, так как тувинцы жили небольшими аалами обособленно, далеко от других поселений, но при приеме гостей никогда не суетились, не выказывали бурной радости, делали все размеренно и спокойно.

Часть входа в юрту связана с последовательностью значительных и обязательно выполнявшихся норм этикета. Приближающийся к жилищу всадник, должен был слезать с коня за определенное количество шагов (30 – 40) и ждать приближающегося хозяина, который, заслышав лай собаки, или топот копыт коня, выходит на встречу гостя и самостоятельно привязывает его коня к коновязи. Если гостя никто не встречает, то он кашлем, или голосом дает знать о своем присутствии.

Требование этикета обязывало гостя оставлять у входа в юрту огнестрельное оружие и это символизировало мирные, добрые намерения пришедшего. Его ставили на сошки так, чтобы дуло было направлено в ту сторону, откуда приехал гость. Но если он прислонял ружье к юрте или даже заносил с собой в жилище – это считалось оскорблением и трактовалось как злой умысел в отношении к хозяину. В этом случае между гостем и хозяином могла вспыхнуть ссора и, как результат, у приезжего отбирали ружье и даже лошадь, после чего прогоняли [7, с. 160].

Чтобы продемонстрировать уважение к хозяину, гость, перед тем как

войти, непременно, должен был поправить шапку левой рукой, неспешно открыть дверь, или слегка отодвинуть рукой, заменяющий ее войлочный занавес.

Когда гость переступил порог, они вместе с хозяином, обходя очаг по движению солнца, переходят на мужскую половину, расположенную напротив входа, в почетную ее часть. Гость, непременно, желал благополучия и мира семье хозяину юрты, коротко произнося слова приветствия: «Мира вам и благополучия» и ответ «Мира и вам», но иногда приветствия и благопожелания были пространнее и красочнее.

Если гость и хозяин знают друг друга, но новая встреча произошла в новом году, то они, проводили более сложный ритуал. Демонстрируя уважение к хозяину, гость вытягивал руки ладонями вверх, хозяин опускал на них свои ладони и они оба кланялись друг другу. Если гость значительно старше хозяина, то первым протягивал руки хозяин, а при встрече сверстников – каждый из них стремился протянуть руки первым, демонстрируя вежливость и уважение. Происходило даже своего рода соревнование – кто быстрее протянет руки ладонями вверх.

Процесс рассаживания гостей тоже сопровождался определенным этикетом. Наиболее уважаемые и почитаемые мужчины могли сидеть, подогнув под себя скрещенные ноги, когда как остальные – подогнув левую ногу, а правую поставив перед собой обязательно так, чтобы она была обращена к входу. Гость садился справа от хозяина в почетной части дома и одаривал хозяина подарками, которые могут быть как символическими, так и дорогими.

Важен и интересен обряд традиционного этикета, в процессе которого хозяин вынимал табакерку с нюхательным табаком и, не произнося ни слова, предлагал ее гостю, протягивая ее правой рукой, придерживая левой. Гость принимал ее тем же образом и начинал нюхать табак. При этом чихать, или разговаривать считалось не приличным.

После завершения этого обряда можно было приступать к беседе. Вначале произносились традиционные короткие фразы со стороны уважаемого гостя, который интересовался здоровьем семьи и скота, и следовали односложные ответы хозяина. Эти вопросы и ответы носили, как правило, ритуальный характер и не несли какой-либо ценной информации.

В ходе беседы гостя обязательно угощали, подавая ему кумыс, хойтпак или молоко, а затем предлагали самые лучшие кушанья. При трапезе рядом с хозяином должен стоять чайник с заваренным чаем и гостю подавали чай с молоком. Чаем обязательно угощали любого, приехавшего в аал гостя – случайного путника, знатного бая и это отражено в тувинской поговорке: «Кто в аал пойдет – чай пьет, кто в лес пойдет – серу жует».

Отведав чаю, гость приступал к следующему угощению – талгану – муке из жареного ячменя или пшеницы, или толченому просу, которое сверху покрывалось жирными молочными пенками. Также могли подать пресный или кислый творог со сливками.

Распитие араки или кумыса сопровождалось определенными обычаями. «Угощая гостя, хозяин наливал кумыс или араку в чашку, затем опускал в нее безымянный палец и, прежде, чем подать гостю, жертвовал несколько капель духам-покровителям, т.е. брызгал ее капли щелчками большого и безымянного пальцев по сторонам: вначале вверх, в отверстие юрты, затем в сторону очага, наконец, если гостей было несколько, по направлению к наиболее почетному из них, сидящему рядом с хозяином с правой стороны. Это делалось, чтобы духи-покровители дали счастье гостю, а арака (или кумыс) были у семьи в изобилии. Так же, как и чашку с чаем, чашку с аракой или кумысом подавали непременно обеими руками и двумя руками принимали [4, с. 125].

Если в гости пожаловал знатный и уважаемый человек, то специально для него закалывали барана. Угощали гостей мясом по строго определенному обычаю. Е.К. Яковлев писал: «…соблюдается детально установленный церемониал подавания пищи…Первому, самому почетному гостю подносится…задняя часть барана с хвостовой частью… вторая часть по счету – грудина…третья – ребра…четвертая – лопатка» [8, с. 26]. После того, как гости отведали мяса, им, в обязательном порядке, подавали суп или бульон.

Процесс угощения был частью общего этикета приема гостей. Хлебосольство относится к числу социально одобряемых действий; тот, кто его проявляет, показывает свою добродетельность, следует сакральным традициям. И, наоборот, негостеприимность порицается обществом; даже фиксировались случаи, когда оно наказывалось смертной казнью [2, с. 115].

Использованные источники:

1. АИЭЛ. ОУЗ. Ф.5. Оп.1 Д. 526. С. 98.
2. Байбурин А.К., Топорков А.Л. У истоков этикета. – Л.: Наука, 1990. – С. 115.
3. Вайнштейн С.И. Загадочная Тува. – М.: ООО «Домашняя газета», 2009. – 415 с.
4. Ванштейн С.И. Мир кочевников центра Азии. – М.: Наука, 1991. – 295 с.
5. Кожугет А.К. Духовная культура тувинцев: структура и трансформация. – 2-е изд, доп. – Красноярск: Офсет, 2016. – 320 с.
6. Маннай-оол М.Х. Обычаи тувинского народа. Ученые записки ТИГИ. – Кызыл: Изд-во ТИГИ, 2002. – С. 53.
7. Потапов Л.П. Очерки народного быта тувинцев. – М.: Наука, 1969. – 400 с.
8. Яковлев Е.К. Этнографический обзор инороднического населения долины Южного Енисея. – Минусинск: Минусинское книж.изд-во, 1900. – 126 с.

УДК 033. 338.001.36

Лебедева А.А.
студент магистратуры 2 курса
институт Экономики и управления
факультет экономики предприятий и организации
Тихоокеанский Государственный Университет
Россия, Хабаровский край, г. Хабаровск

ПОНЯТИЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ

Аннотация: в данной статье дана характеристика понятию устойчивость. Описано понятие устойчивого развитие предприятия. А так же на основании приведённые 4-х терминов различных авторов проведён анализ устойчивости предприятия. При помощи анализа были сформулированы основные критерии устойчивого развития предприятия.

Ключевые слова: организация, предприятие, устойчивость развития, экономическая система, финансовая устойчивость, деловая репутация.

Lebedeva A.A.
Student Master of 2 course, Institute of Economics and Management
Faculty of Economics of Enterprises and Organizations
Pacific State University
Russia, Khabarovsk region, Khabarovsk

CONCEPT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF ENTERPRISES AS A NEW ECONOMIC CATEGORY

Annotation: This article describes the concept of sustainability. The concept of sustainable enterprise development. In addition, based on the four terms of different authors given the analysis of the stability of the enterprise. With the help of the analysis, the main criteria for the sustainable development of the enterprise were formulating.

Keywords: organization, enterprise, sustainability of development, economic system, financial stability, business reputation.

Мы живём в современном обществе. И для того, то бы общество развивалось необходимо существование организаций. Но организации не могут работать в одном русле, им необходима развитие. Обеспечение устойчивого развития экономических систем выдвигается в ряд важных и основных вопросов во всём мире. Этот вопрос можно назвать проблемой, которая привлекает всё большее внимание в связи с возрастающими дискуссиями о росте производства материальных благ. А так же это обсуждают за счёт истощения природных ресурсов, расслоения общества, загрязнением окружающей среды.

Для того, чтобы организации существовали и развивались необходима грамотное функционирование экономики. Но и с этим вопросом не так всё просто: для того что бы экономика стабильно развивалась, нужен переход

всех отраслей к устойчивому развитию. В то же время, устойчивое развитие отрасли может быть только при помощи эффективного функционирования первоначальных звеньев экономической системы. К первоначальным звеньям относятся организации, которые занимают важное место в жизнедеятельности общества. Предприятия является главным элементом в образовании экономики и соединяет для производства продуктов трудовые, материальные и финансовые ресурсы.

Вместе с созданием хороших внешних условий функционирования предприятий – совершенствование законодательства, формирование конкурентного рынка инвестиций, снижение банковских процентов – важное значение имеет совершенствование управлением предприятия.

Одно из самой главной и важной задачей является своевременно и достоверно определять, а так же проанализировать возможные проблемы. Быстро и качественно оценивать потенциал предприятий и установить способы повышения устойчивости их развития. Самой главной, можно сказать ключевой особенностью обеспечения эффективного функционирования предприятия является экономически грамотное управление. Поэтому понятие «устойчивость развития» необходимо рассматривать как важнейший инструмент оценки эффективности деятельности предприятия. Данный термин появился в 1970-е годы. Его впервые услышали в это время связи с началом бурного перехода научных познаний в сферу социально-экономического развития. Но более широкое восприятие концепция впервые получила в 1980 году во Всемирной стратегии сохранения природы.

При анализе данного понятия можно сказать, что термины «устойчивое» и «развитие» противоречат друг другу. Слово «устойчивость» представляет собой «неизменность», а развитие, напротив представляет собой «изменение». Из этого следует, что «развитие» не может быть «устойчивым».

Попробуем рассмотреть данные понятия с других сторон. «Развитием» можно назвать процесс позитивного изменения, то есть прогресс. Под термином «устойчивое» понимается как равновесие и стабильность. Объединив эти понятия, можно прийти к выводу, что устойчивое развитие представляет собой изменение, при которой основополагающие характеристики системы остаются постоянными на всем её развитии /8/. Ниже хочу представить определения 4-х авторов и их взгляд на устойчивость развития предприятия. Сравнительная характеристика определения «устойчивое развитие предприятия»:

Ю.М. Киселев в своих учёных трудах говорил, что устойчивое развитие предприятия рассматривается как непрерывный процесс. Этот процесс можно назвать подъёмом на рынке в конкурентной среде на следующую, более высокую ступень. На этой ступени предприятие встретит стабильность деятельности с новым содержанием всех его элементов и бизнес-процессов. С другой стороны, устойчивость организации можно

определять, как внешние выражение совершающихся внутренних реорганизаций в его компонентах в ответ на воздействие новшеств в бизнес-процессы /1/.

А.А. Данилов утверждал, что устойчивостью экономической системы является интегральная характеристика потенциала системы поддерживать организационную целостность в условиях изменяемой внешней среды/2/.

У З.В. Коробкова было мнение, что для устойчивого развития необходим комплекс таких свойств, как быстрота и гибкость реакции на видоизменение конъюнктуры рынка, инновационная активность, конкурентоспособность продукции и товаров, финансовая стабильность и высокая ликвидность /3/.

А Н.В. Красовская придерживался мнения, что устойчивое развитие предприятия - это изменение в лучшую сторону существенных финансово-экономических показателей деятельности организации. Эти показатели приводят предприятие к повышению эффективности. Всё это даёт возможность выпускать конкурентоспособные товары и продукцию /4/.

В своих описаниях авторы включают все виды деятельности предприятия (финансовую, производственную, инновационную и т.д.), всю совокупность положительных свойств современного предприятия (стабильность, научно - техническую развитость материально-технической базы, развитость интеллектуального и кадрового потенциала, наличие инновационного менеджмента).

Анализирую мнения авторов можно сформулировать критерии устойчивого развития предприятия:

1) Во многих определениях «устойчивость» выступает как «благополучное финансовое состояние предприятия». Финансовая устойчивость предприятия обусловливается соотношением стоимости материальных оборотных средств и собственных и заёмных источников их формирования. Сущностью финансовой устойчивости выступает обеспеченность запасов источниками формирования.

2) Обеспечение устойчивости развития предприятия связывают с понятиями «мобильность» и «гибкость». Гибкость представляет собой способность системы адаптироваться к новым условиям и воспринимать нововведения при возникновении отклонений от имеющихся условий. Способность компонентов системы, составляющих её, сосредоточиваться в необходимых сочетаниях, перемещаться и рационально существовать в определенных условиях понимается под мобильностью.

3) Некоторые авторы определяют «устойчивость», как «надежность». Надежность представляет собой свойство системы сохранять способность выполнять заданные функции в определенном объеме при заданных условиях.

4) Термин «устойчивость» некоторые авторы связывают с понятием «стабильность». При рассмотрении устойчивости в качестве возможности системы поддерживать себя в изменяющихся условиях, стабильность

понимается как одна из характеристик устойчивости предприятия. Если учитывать долгосрочный анализ работы предприятия, то более важна стабильность, которая выражается на продолжительных интервалах времени. С другой стороны, стабильность предприятия не полностью соответствует его устойчивости, а только значимая характеристика данного понятия.

5) Иногда «устойчивость» соединяют с понятием «безупречная репутация». Сторонники этой точки зрения описывают «устойчивость предприятия», как сохранения его деловых связей и репутации, дающая возможность продолжать ведения дел при разных ситуациях существования организации.

Насколько известно, деловая репутация выступает частью нематериальных активов организации. Она представляет собой определённое мнение о достоинствах и недостатках, качествах организации в сфере делового оборота, которое обусловливает отношение к ней и может давать сверхнормативную прибыль. Позитивная репутация выступает частью рыночной стоимости предприятия, потому как она: даёт более легкий доступ к разным ресурсам (кадровым, финансовым), даёт возможность грамотно работать на рынке; обеспечивает безопасность и устойчивость бизнеса /7/.

6) Существует мнение, что «устойчивость» - есть «равновесие». В качестве теоретической основы данной позиции выступает теория функционирования динамических систем. Так, примером устойчивого поведения системы выступает равновесие, а именно такое состояние системы, в котором, при условии отсутствия возмущающих воздействий, она остаётся длительный интервал времени. Другим случаем устойчивого состояния является ситуация, при которой поведение системы определяется циклом. Если при отсутствии возмущений система периодически достигает одну и ту же последовательность состояний возникает цикл с устойчивым множеством состояний /5/.

Данный цикл или состояние равновесия системы может быть устойчивым, нейтрально устойчивым или неустойчивым относительно возмущения, влияющего на систему. Под возмущением понимается любое воздействие на систему, которое переводит её из одного состояния в другое. Результаты воздействия возмущения на систему, которая находится в состоянии равновесия, различны. Равновесие абсолютно устойчиво при условии, когда система возвращается в состояние равновесия при возможных возмущениях.

В этой статье я пыталась раскрыть понятие устойчивого развития предприятия как новой категории. Анализируя разные мнения учёных и авторов, сформировались критерии устойчивого развития предприятия. Анализируя эти критерии можно подвести итог всему сказанному выше.

Таким образом, понятие «устойчивость предприятия» имеет свою специфику, связанной с критериями реализации на предприятии деятельности, направленной на обеспечение устойчивости. Обеспечение

устойчивости предприятия - не просто «занятие, дающей возможность реализовывать конкурентоспособную продукцию», и не только развитие таких качеств, как «конкурентоспособность, высокая ликвидность и финансовая стабильность, гибкость и быстрота реакции на изменение конъюнктуры рынка». Также необходимо исходить из того, что обеспечение устойчивости предприятия является своевременным выявлением и быстрым нахождением угроз для достижения плановых показателей, и предельно быстрая ликвидация отклонений от плана, которые вызваны этими угрозами /6/.

Использованные источники:

1. Комплексны экономический анализ хозяйственной деятельности. Учебник для вузов/ Лысенко Д.В. – М.: ИНФАРМ-М, 2008-320 с.
2. Комплексны экономический анализ предприятия/ Под ред. Н.В Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой. – Спб.: Питер, 2009.-576 с.:ил.
3. Коробкова З.В. Экономический механизм устойчивого развития предприятия в условиях растущей хозяйственной глобализации // Функционирование предприятий в российской экономике: проблемы и решения: сб. науч. Тр. /под ред. В.В.Титова, В.Д. Марковой. – Новосибирск: ИЭОПП СО РАН, 2008. –ст.57-68.
4. Лясников Н.В., Дудин М.Н, Поляков В.Л, Формирование инновационной среды как важнейшее условие обеспечения конкурентоспособности предпринимательских структур: Монография – из.дом «Экономический журнал», Элит 2012,-210 с.
5. Дударев, А.С. Факторы устойчивого экономического развития / Предприниматель. - 2006. - № 8. - С. 56-59.
6. Рогожин С.В., Рогожина Т.В. Исследование систем управления: Учебник для вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007,-гл.6.
7. Горин С.В, Деловая репутация организации. Уч. Пос. для вузов / под.ред. С.В Горина и Н.И. Бегучева. –М.: Издательство «ПКЦ-Альтекс», 2007. -224с.
8. Антонова Е.А., Переверзева Т.А., Оценка устойчивости развития предприятия торговли // журнал «Вестник национальной академии» - 2014, №3 (31) с.75-78.

УДК 628.4.032

Лемешко М.А., к.т.н.
доцент
кафедра «С и ТБ»
ИСОиП
ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты
Головина Е.И.
инж., ст. преп.
ДГТУ
Россия, г. Ростов

МЕТОД УТИЛИЗАЦИИ ИЛОВЫХ ОСАДКОВ ВОДООЧИСТНЫХ СООРУЖЕНИЙ

Аннотация. В статье рассмотрен один из перспективных методов полезного использования иловых осадков водоочистных сооружений. Этот метод основывается на мнении учёных почвоведов, указывающих на то, что ил из вторичных отстойников может послужить эффективным сырьём для повышения плодородия почвы. В статье приведено описания метода, при котором реализуются биологические процессы воздействия на иловые отложения бактерий почвы, и предложены машины для реализации этого процесса .

Ключевые слова. Утилизация отходов, иловые осадки, очистные сооружения, экология, плодородие почвы, машины для утилизации.

Lemeshko M.A., Ph. D., associate Professor
Institute of service and business (branch)
DSTU in Shakhty, Russia, Rostov region
Golovina E. I., engineer, senior lecturer
DSTU, Russia, Rostov

DISPOSAL METHOD OF SLUDGE WATER TREATMENT PLANTS

Annotation. The article describes the method of useful use of sludge in water treatment facilities. This method is based on the opinion of soil scientists, indicating that sludge from secondary sedimentation tanks can serve as an effective raw material for increasing soil fertility. The article describes the method by which biological processes of influence on silt deposits of soil bacteria are implemented and machines for the implementation of this process are proposed .

Keyword. Waste disposal, sludge, treatment facilities, ecology, soil fertility, machines for disposal.

Переработка и обезвреживание осадка очистных сооружений – актуальный экологический вопрос для многих стран мира, в том числе и для России. На протяжении относительно длительного периода очистка иловых

отстойников выполнялась не систематически, в некоторых регионах России накопился большой объем этого вида отходов, а переработка и/или утилизация иловых осаждений только в последние годы, приобретает системный характер.

В тоже время, эти и другие бытовые отходы на открытом воздухе наносит ущерб экологии и здоровью человека [1], иногда ухудшая эпидемиологическую обстановку в местах размещения отходов без должной биологической и/или химической обработки. Поэтому проблема по использованию и/или утилизации жидких бытовых отходов, в том числе с их предварительной очисткой в очистных сооружениях– является актуальной [2].

В технологической цепочке очистки и обработки стоков в очистных сооружениях образуются различные отходы, в том числе отстойные иловые отложения.

В практике крупных и средних городов России часто городские очистные сооружения работают по устарелым – упрощенным технологиям, в связи с необходимостью больших финансовых средств на современные технологии и необходимое для этих технологий дорогостоящее оборудование.

В соответствии со стандартом, классифицирующим вредные вещества, жидкие бытовые отходы отнесены к IV классу опасности, а по ее степени — к малоопасным. Это токсичная во всех отношениях субстанция, подлежащая регулярному удалению и обезвреживанию.

Очевидно, что решение проблемы переработки и/или утилизации иловых отложений необходимо путем применения новых технологий и новых методов.

В статье рассмотрен один из перспективных методов полезного использования этого ила и предложена машина для реализации этого метода. Учёные почвоведы указывают [2] на то, что ил из вторичных отстойников может послужить эффективным сырьём для повышения плодородия почвы. Однако для преобразования этого ила в удобрение необходимы биологические процессы с бактериями почвы, а для реализации такого процесса жидкий ил необходимо заделать на глубину подпокровного слоя обрабатываемой земли и выполнить перемешивание его с почвой.

Такая технология разработана в Институте плодородия почвы Юга России [2,3] совместно с учеными Донского государственного аграрного университета, изложенная в ряде публикаций [4,5]. Для глубокой заделки иловых отходов в почву, в проекте предложено использовать сельскохозяйственные машины, предназначенные для щелевания почвы [4], машины для подпокровного фрезерования почвы[5] и машины для внутрипочвенного полива. Целесообразно разработать агрегат, объединяющий все необходимые функции машины для утилизации иловых отходов.

Донской ЗНИИСХ разработал макетный образец машины, в которой

фрезы выполнены с вертикальной осью вращения (рис.1), а форма фрез - спиралевидная.

Исполнительный орган такой машины обеспечивает перемешивание сухого и/или влажного ила с почвой в подпокровном слое.

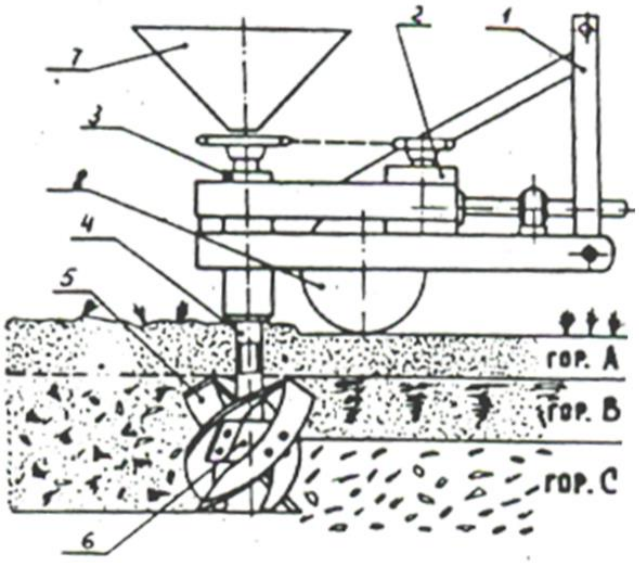


Рисунок 1- Подпокровный фрезерователь с вертикальной осью вращения

Авторами предложена конструкция машины, в которой используются два основных механизма – дисковая фреза и подпокровный роторный рыхлитель – смеситель. Ось вращения дисковой фрезы расположена ниже верхнего уровня обрабатываемой почвы. Кинематическая схема исполнительных органов такой машины приведена на рисунке 2.

От вала отбора мощности 1 вращающий момент от двигателя через конические шестерни передается на вал привода 3 дисковой фрезы и зубчатую шестерню 4, передающей вращательный момент дисковой фрезе 6, имеющей зубчатое зацепление 5 на внутренней стороне дисковой фрезы.

На шасси прицепного устройства вся конструкция крепится в корпусе 2.

В нижней части дисковой фрезы расположен - подпокровный роторный рыхлитель – смеситель 7 , к которому подаётся жидкий ил.

На прицепном к трактору устройстве размещаются 1 -2 емкости с жидким илом, с возможностью загрузки илом от 0,5 до 2,0 тонн. Система патрубков и насос для подачи ила в зону работы горизонтального роторного рыхлителя – смесителя 7, на рисунке 2 –не показана.

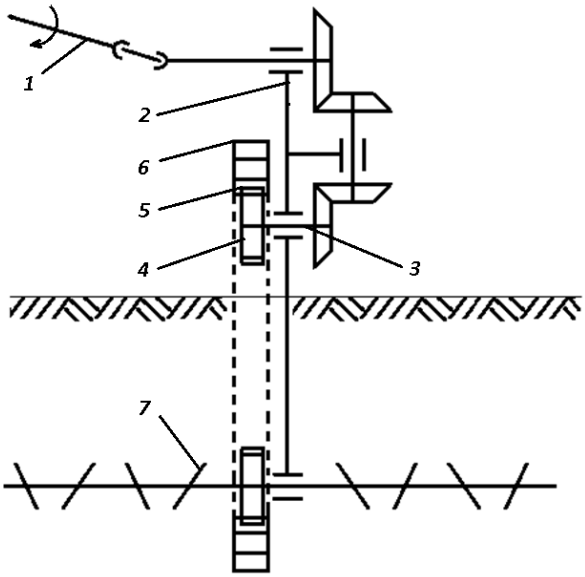


Рисунок 2 –Кинематическая схема разработанной машины

Таким образом, предложена машина, представленная кинематической схемой, которая обеспечит подпокровную закладку осадочного ила в почву и одновременное его перемешивание с почвой.

Использованные источники:

1. Парамонова О. Н. , Беспалов В. И., Лысова Е. П. Выбор экологически эффективной и энергетически экономичной инженерно-экологической системы утилизации твердых коммунальных отходов./ В сборнике: проблемы рекультивации отходов быта, промышленного и сельскохозяйственного производства. Сборник научных трудов по материалам V Международной научной экологической конференции, посвященной 95-летию Кубанского ГАУ. 2017. С. 681-683.

2. Калиниченко В.П., Лемешко М.А., Зармаев А.А., и др.Теоретические основы технических средств управления вещественным составом дисперсной системы почвы. Труды Грозненского государственного нефтяного технического университета им. академика М.Д. Миллионщикова. - 2015. - № 12-13. - С. 23-32

3. Калиниченко В.П., Лемешко М.А., Кодзоев М.М., и др. Устройство для внутрипочвенного роторного фрезерования с улучшенной очисткой механического привода от грунта Пат. № 2548996 Российская Федерация, МПК A01B 33/10,.Опуб. 20.04.2014, Бюл. № 11.

4. Калиниченко В., Лемешко М, А., П., Зармаев А. А., и др. Устройство для внутрипочвенного фрезерования. Пат. № 2507728 С Российская Федерация, МПК A01B 33/02. Опуб. 10.08.2013 Бюл. № 22 Калиниченко В. П., Лемешко М. А., Зинченко Е.В. и др.

5. Устройство для внутрипочвенного роторного фрезерования с принудительной очисткой механического привода и его режущего органа от грунта. Пат. № 2 517 859 А Российская Федерация, МПК A01b 13/16, Опуб.:10.06.2014 Бюл. № 16

УДК 330.101.8

Леоненко Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра маркетинга
экономический факультет
ФГБОУ ВО МГУ им. Н.П. Огарева
Российская Федерация, г. Саранск

ДИАГНОСТИКА КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОНДИТЕРСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЛАМЗУРЬ»)

В статье проведен анализ конкурентоспособности исследуемого объекта по основным направлениям его деятельности с использованием маркетингового инструментария. Рассмотренный инструментарий позволил нам не только оценить фактическое состояние предприятия, но и определить его место в отрасли среди более сильных конкурентов. Целью исследования является - выявление наиболее перспективных механизмов и инструментов развития компании. Для этого в работе анализируются наиболее перспективные ценовые сегменты, торговые марки исследуемого объекта и продуктовый портфель в целом.

Ключевые слова: маркетинг, мониторинг, инструменты, экономический потенциал, принципы, маркетинговый мониторинг, стратегия, сценарий, метод, оценка конкурентоспособности

Leonenko E.A.
PhD, Associate Professor of Marketing Chair of Economy faculty
Mordovia N.P. Ogarev State University, Russian Federation, Saransk

DIAGNOSTICS OF COMPETITIVE ADVANTAGES OF THE CONFECTIONERY ENTERPRISE OF THE REPUBLIC OF MORDOVIA (ON THE EXAMPLE OF LAMZUR OJSC)

Abstract

The article analyzes the competitiveness of the object under study in the main areas of its activity using marketing tools. The considered tools allowed us not only to assess the actual state of the enterprise, but also to determine its place in the industry among the stronger competitors. The aim of the study is to identify the most promising mechanisms and tools for the development of the company. To do this, the paper analyzes the most promising price segments, trademarks of the object under study and the product portfolio as a whole.

Keywords: marketing, monitoring tools, economic potential, principles, sociometric monitoring, strategy, scenario method, the evaluation of competitiveness

Объектом нашего исследования является одного из крупнейших производителей кондитерских изделий в ПФО и России в целом ОАО «Ламзурь». В настоящее время предприятие представляет собой

высокотехнологичную кондитерскую фабрику с ассортиментом более 450 наименований, с объемом выпуска более 30 тыс. тонн кондитерских изделий в год. [1].

Вся продукция предприятия подкреплена сертификатом качества и экспортируется в 11 стран СНГ, Балтии, Западной Европы и объем продаж стремительно растет. В 2016 году доля экспорта от всех продаж компании составляет 20%, в то время как 2015 году эта цифра составляла всего 12% [2].

Торговый знак «Ламзурь» прочно ассоциируется с понятиями традиций, гарантий качества, а также сочетает новейшие технологии производства с использованием качественного экологически чистого сырья, опытом квалифицированных специалистов. Высокое конкурентное преимущество предприятия подтверждено не только продукцией высокого высокого качества, но и многочисленными призами и наградами самых разнообразных всероссийских и зарубежных конкурсов и выставок.

Задачей нашего исследования является оценка эффективности мониторинга успешного присутствия на рынке, проводимое предприятием. ОАО «Ламзурь» имеет географически обширный рынок сбыта, в связи с этим, невозможно проанализировать деятельность ОАО «Ламзурь» без исследования структуры и динамики отрасли, в которой данная компания работает.

Одна из основных причин низкой информативности исследовательской работы предприятия в этой области – неполное понимание связи между мониторингом рынка и конкурентоспособностью компании. Информацию, полученную в ходе мониторинга, необходимо четко разделять на использующуюся при реализации стратегии обеспечения конкурентоспособности компании на рынке и помогающую компании эту стратегию формулировать. Конечно, существует и множество других важнейших факторов, которые необходимо принимать во внимание, однако понимание взаимосвязи между полученной информацией и стретегией развития предприятия – важный шаг к обеспечению рыночной устойчивости в отрасли.

Необходима трехэтапная оценка для анализа эффективности мониторинга рыночной среды, проводимое предприятием: – оценка конкурентоспособности предприятия; – исследование существующего уровня и качества мониторинга рынка; – анализ влияния маркетингового мониторинга на обеспечение конкурентоспособности компании.

Для реализации первого этапа оценки уровня маркетингового мониторинга рынка проведем анализ конкурентоспособности ОАО «Ламзурь», которая характеризует конечные результаты деятельности компании и определяет ее место на рынке в долгосрочной перспективе. Для оценки конкурентоспособности кондитерской компании целесообразно применить экспертную оценку, многоугольник конкурентоспособности, матрицу Бостонской Консалтинговой группы, матрицу Маккинзи.

Определим конкурентные позиции ОАО «Ламзурь» по таким критериям, как качество товара, широта ассортимента, рыночная цена, известность продукции, эффективность сбыта, уровень обслуживания и деятельность по продвижению. Экспертные оценки были получены с помощью метода «Дельфи». В качестве экспертов выступили 10 человек, в составе которых были представители каждого отдела предприятия, двое сотрудников маркетингового агентства, чьими услугами пользовалось ОАО «Ламзурь» и один специалист компании «Маркет-Эксперт».

На основе экспертных оценок рассчитаем индексы конкурентоспособности предприятий [3]. Для сравнения были взяты следующие компании: ОАО «АККОНД», КФ «SlaSti», КФ «Нева», кондитерская корпорация «ROSHEN»; ЗАО «Пензенская кондитерская фабрика» (таблица 1).

Таблица 1 – Оценка факторов конкурентоспособности основных конкурентов ОАО «Ламзурь» на территории Республики Мордовия

Факторы конкурентоспо-собности	Вес, %	**«Ламзурь» (К0)**	«АККОНД» (К1)	«SlaSti» (К2)	«Нева» (К3)	«ROSHEN» (К4)	«Пензенская кондитерс-кая фабрика» (К5)
Качество товара	17,8	**4,0**	4,7	4,5	4,6	4,7	4,0
Широта ассортимента	14,2	**4,5**	4,5	4,3	3,7	3,6	3,5
Рыночная цена	15,3	**4,5**	4,3	4,2	4,4	4,1	3,9
Известность продукции	14,5	**4,4**	4,3	4,4	4,3	4,4	3,7
Эффективность сбыта	13,6	**4,0**	4,7	4,3	4,4	4,7	4,0
Уровень обслуживания	14,3	**3,5**	4,6	4,4	4,6	4,1	3,6
Продвижение бренда	10,3	**4,1**	4,1	4,3	4,4	4,5	3,5
ИТОГО:	**100**	**29**	**31,2**	**30,4**	**30,4**	**30,1**	**26,2**
Среднее значение	-	**4,143**	**4,457**	**4,342**	**4,342**	**4,3**	**3,743**

На основе представленных в таблице данных рассчитывается обобщенный показатель конкурентоспособности, равный отношению индекса конкурентоспособности ОАО «Ламзурь» к индексу конкурирующего предприятия (при $I_n > 1$ конкурентная позиция ОАО «Ламзурь» выше, чем у конкурента, а при $I_n < 1$ ОАО «Ламзурь» имеет слабее конкурентные позиции).

Обобщенный показатель конкурентоспособности находится по

формуле:

$$I_n = \frac{K_0}{K_n}, \qquad (2.3)$$

где I_n – обобщенный показатель конкурентоспособности;

K_0 – индекс конкурентоспособности ОАО «Ламзурь»;

K_n – индекс конкурирующей фабрики.

$$I_1 = \frac{K_0}{K_1} = \frac{414,43}{447,63} = 0,926$$

$$I_2 = \frac{K_0}{K_2} = \frac{414,43}{434,91} = 0,953$$

$$I_3 = \frac{K_0}{K_3} = \frac{414,43}{435,03} = 0,953$$

$$I_4 = \frac{K_0}{K_4} = \frac{414,43}{430,21} = 0,963$$

$$I_5 = \frac{K_0}{K_5} = \frac{414,43}{376,15} = 1,102$$

Из полученных расчетов видно, что лишь по сравнению с «Пензенской кондитерской фабрикой» обобщенный показатель конкурентоспособности больше единицы. В соответствии с этим ОАО «Ламзурь» занимает позиции ниже основных конкурентов: ОАО «АККОНД», КФ «SlaSti», КФ «Нева» и кондитерская корпорация «Roshen» [4].

Для определения конкурентоспособности основных кондитерских фабрик, представляющих свой ассортимент на территории Республики Мордовия, был также построен многоугольник конкурентоспособности вышеназванных компаний (рис. 1).

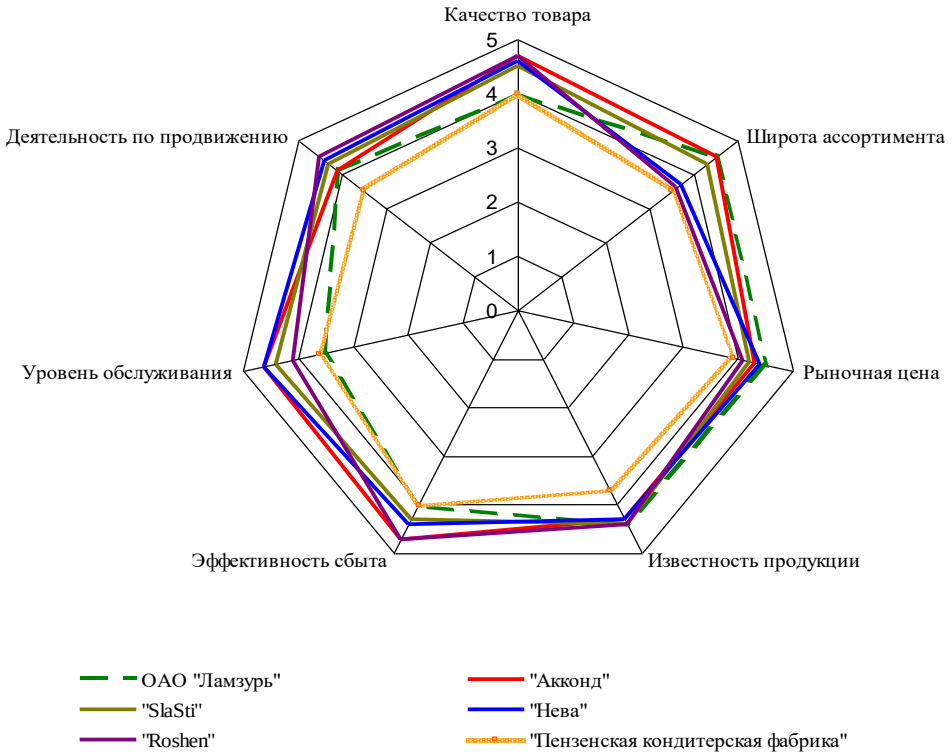


Рисунок 1 – Многоугольник конкурентоспособности предприятий – производителей кондитерских изделий представленных на рынке РМ

Из рисунка видно, что наиболее конкурентоспособным предприятием на кондитерском рынке Республики Мордовия является ОАО «АККОНД». КФ «SlaSti» и КФ «Нева» занимают идентичные позиции. Кондитерская корпорация «Roshen» имеет сильные конкурентные позиции по категориям - качество товара, эффективный сбыт и деятельность по продвижению.

ОАО «Ламзурь», находится на 5-ой позиции по конкурентоспособности среди сравниваемых кондитерских фабрик, имеет самый широкий ассортимент (наравне с ОАО «АККОНД») и самую выгодную для потребителя цену. ЗАО «Пензенская кондитерская фабрика» занимает самые слабые позиции по всем категориям.

Таким образом, ОАО «Ламзурь» целесообразно активизировать свою маркетинговую деятельность (маркетинговые исследования и мониторинг рынка, уровень обслуживания клиентов, деятельность по продвижению продукции и т.д.) для достижения конкурентных преимуществ на уровне остальных представителей отрасли.

Для выявления конкурентных преимуществ компании мы провели экспертную оценку предприятия в различных ценовых сегментах, в которых оно представлено, по основным критериям (опыт, наличие инвестиционных ресурсов и др.). В качестве экспертов выступили также сотрудники отдела маркетинга, 7 представителей топ-менеджмента компании и 4 специалиста консалтинговой компании «Маркет-эксперт» [4].

Конкурентные преимущества ОАО «Ламзурь» в каждом ценовом

сегменте были определены путем суммирования произведений оценки критерия и соответствующего веса критерия (таблица 2).

Таблица 2 – Оценка конкурентных преимуществ ОАО «Ламзурь» в различных ценовых сегментах рынка кондитерской продукции

Сегмент / Критерии оценки	Low		middle		high		lux	
	вес	оценка	вес	оценка	вес	оценк	вес	оценка
Наличие инвестиционных средств	0,25	2	0,25	2	0,3	2	0,2	2
Опыт на рынке	0,1	3	0,1	2	0,1	1	0,25	1
Отлаженные каналы дистрибуции	0,05	4	0,05	4	0,05	1	0,1	1
Связи с поставщиками	0,05	6	0,05	6	0,01	2	0,05	1
Профессионализм маркетинга	0,2	8	0,2	8	0,25	5	0,2	2
Возможности развития	0,15	8	0,15	8	0,1	4	0,05	2
Наличие инноваций	0,15	3	0,15	6	0,1	1	0,05	1
Итого		**4,55**		**4,9**		**2,52**		**1,35**
Взвешенная по среднему		**1,37**		**1,47**		**0,76**		**0,41**

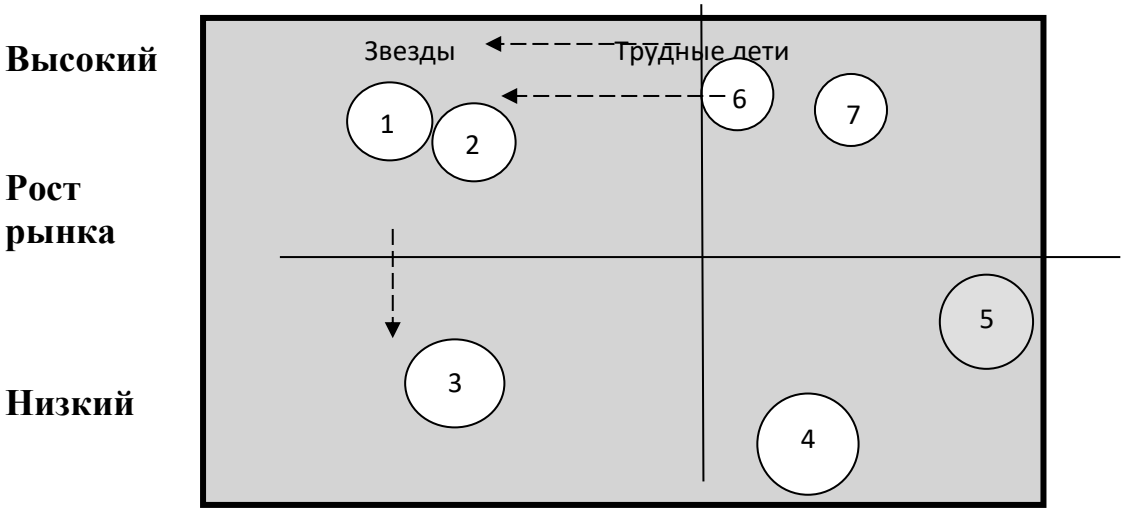
ОАО «Ламзурь» имеет наибольшие конкурентные преимущества в ценовом сегменте «middle», на втором месте сегмент «low». В данных ценовых сегментах у предприятия наибольший опыт работы на рынке, профессионализм маркетинговой деятельности и отлаженные каналы дистрибуции.

Относительно ассортиментных позиций отметим, что в сегменте «middle» лидируют карамель и затяжное печенье. В сегменте «low» подобные позиции занимают мармелад и зефир. Высоким ценовым сегментам предприятие уделяет внимания меньше, но последнее время наблюдается рост затрат на продвижение продуктов из данного сегмента. Особенно здесь выделяются конфеты в коробках и фасованный шоколад.

Судя по оценкам, самые низкие возможности развития имеет сегмент «lux», что объясняется малой долей категории граждан с доходом, позволяющим купить подобную продукцию.

Стратегию компании по охвату рынка в общем виде можно определить как стратегию концентрированного роста. Это видно из анализа продуктового портфеля предприятия, проведенного с использованием

матрицы БКГ. Она отличается высоким эффектом издержки / объем и стабильным уровнем дифференциации, главным стратегическим решением для ОАО «Ламзурь» в этом случае будет дальнейшее наращивание производственных мощностей. На рисунке 2 представим матрицу БКГ в обобщенном виде.



1 – конфеты фасованные и пралиновые
2 – карамель фасованная
3 – печенье — — → путь развития
4 – зефир, мармелад, карамель леденцовая помадные конфеты,
5 – шоколадные конфеты, печенье
6 – ирис
7 – леденцовая карамель, конфеты в коробках

Рисунок 2 –Анализ продуктового портфеля ОАО «Ламзурь» с использованием матрицы БКГ

Матрица свидетельствует о насыщенности продуктового портфеля, который имеет торговые марки во всех сегментах матрицы.

Рыночными лидерами имеющегося ассортимента являются такие торговые марки как БонАмур, конфеты Lirissimo, печенье Рускон, Агреже, леденцовая карамель «ICE FRUT» [4]. Именно они требуют наибольшего к себе внимания со стороны руководства, так как приносят значительную прибыль благодаря своей конкурентоспособности, однако нуждаются в финансировании для поддержания высокой доли динамичного рынка.

Карамель леденцовая, карамель фруктово-ягодная, неглазированные помадные конфеты, мармелад, вафли и т.п. являются основным источником финансовых средств для диверсификации и научных исследований. Приоритетная стратегическая цель – «сбор урожая», так как она обеспечивает наибольшую долю дохода предприятия.

К товарам, не имеющим возможности роста относятся представителя

четвертой и пятой группы из продуктового портфеля (рис.2.), требующие пристального внимания, поскольку это продукты находятся в невыгодном положении по издержкам и не имеют возможностей роста. Сохранение таких товаров нецелесообразно, так как связано со значительными финансовыми расходами при небольших шансах на улучшение положения.

Товары шестой седьмой группы могут оказаться очень перспективными, поскольку рынок расширяется, но требуют значительных средств для поддержания роста. Применительно к этой группе продуктов необходимо решить: увеличить долю рынка данных товаров или прекратить их финансирование.

Матрица McKinsey позволит нам проанализировать эффективность управления продуктовым портфелем продукции ОАО «Ламзурь». С ее помощью возможно принимать решения по эффективному использованию потенциала компании в зависимости от различных уровней привлекательности рынка (рис. 3).

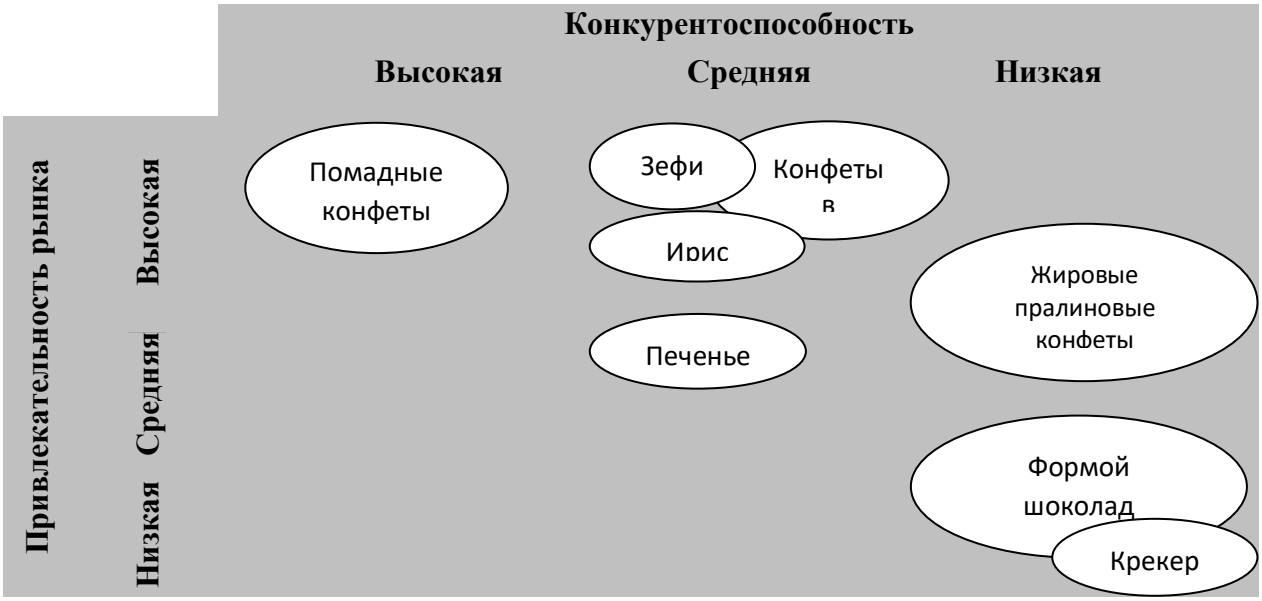


Рисунок 3 – Матрица McKinsey для ОАО «Ламзурь»

Из рисунка видно, что помадные конфеты характеризуются высокой конкурентоспособностью и высокой привлекательностью рынка. Для этого направления предприятие оптимизирует усилия и направляет их на активное дальнейшее продвижение.

ОАО «Ламзурь» продолжает инвестиции по расширению ассортимента жировых пралиновых конфет и конфет в коробках (новые «вкусы», необычные формы конфет), изменения упаковки. Однако, это нецелесообразно в сложившейся ситуации, поэтому их производство в ОАО «Ламзурь» необходимо постепенно завершать. Это подтверждается и исследованием продуктового портфеля [5] (рис. 2.)

Проведенный анализ демонстрирует невысокие конкурентные преимущества в среднем ценовом сегменте ОАО «Ламзурь» по отношению к основным конкурентам, несмотря на широкий ассортимент и самую

выгодную для потребителя цену. В таблице 3 представим обобщенный анализ по всем категориям продукции ОАО «Ламзурь».

Таблица 3 – Анализ ассортиментных групп продукции ОАО «Ламзурь»

Ассортимент	Позиция по БКГ	По МакКинси	ЖЦП	Динамика рентабельности за последние 7 лет	Перспек-тивы рынка	Вывод
1 Конфеты						
Помадные конфеты	Трудные дети	Выс.	рост	Положит.	Высокие	Продвигать
Конфеты в коробках	Звезды	Сред.	рост	Положит.	Очень высокие	развивать
Пралиновые конфеты	Дойные коровы	Низ.	рост	Положит.	Очень высокие	развивать
Шоколадные конфеты	Трудные дети	Сред.	рост	Положит.	Очень высокие	развивать
2 Мармелад	Трудные дети	Сред.	рост	Положит.	Имеют-ся	Инвестиро-вать
3 Зефир	Трудные дети	Сред.	спад	Отриц.	Имеют-ся	Изменить коммуникац. политику
4 Печенье						
Печенье-сэндвич	Собаки	Сред.	спад	Отриц.	Отсут.	Убрать из ассортимента
Печенье сахарное	Собаки	Сред.	спад	Отриц.	Отсут.	Убрать из ассортимента
Печенье затяжное	Дойные коровы	Выс.	рост	Положит.	Высокие	развивать
Печенье фасованное	Звезды	Выс.	рост	Положит.	Имеют-ся	Инвестиро-вать
Крекер	Собаки	Низ.	спад	Отриц.	Отсут.	Убрать из ассортимента
5 шоколад						
Формовой шоколад	Дойные коровы	Низ.	рост	Положит.	Высокие	развивать
6 карамель						
Карамель молочная	Трудные дети	Сред.	Спад	Отриц.	Не большие	Инвестиро-вать
Карамель леденцовая	Трудные дети	Сред.	Спад	Положит.	Не большие	развивать
Карамель фасованная	Дойные коровы	Сред.	Спад	Отриц.	Отсут.	развивать
Ирис	Звезды	Сред.	рост	Положит.	Очень высокие	развивать

Важнейшим направлением деятельности ОАО «Ламзурь» остается производство конфет в коробках, шоколада, вафель и зефира, для которых используется стратегия проникновения на рынок. Рыночными лидерами остаются уже на протяжении длительного времени торговые марки БонАмур, конфеты Lirissimo, печенье Рускон, Агреже, леденцовая карамель «ICE FRUT». Анализ ассортиментных групп отражает целесообразность убрать из ассортимента предприятия несколько позиций: помадные конфеты, печенье-сэндвич, печенье сахарное глазивированное и крекер.

Вторым этапом анализа эффективности мониторинга рыночной среды, является исследование существующего уровня и качества мониторинга рынка;

Система маркетингового мониторинга рынка ОАО «Ламзурь» в области предоставления необходимой оперативной информации для принятия управленческих решений представлена тремя подразделениями компании (рис. 4)

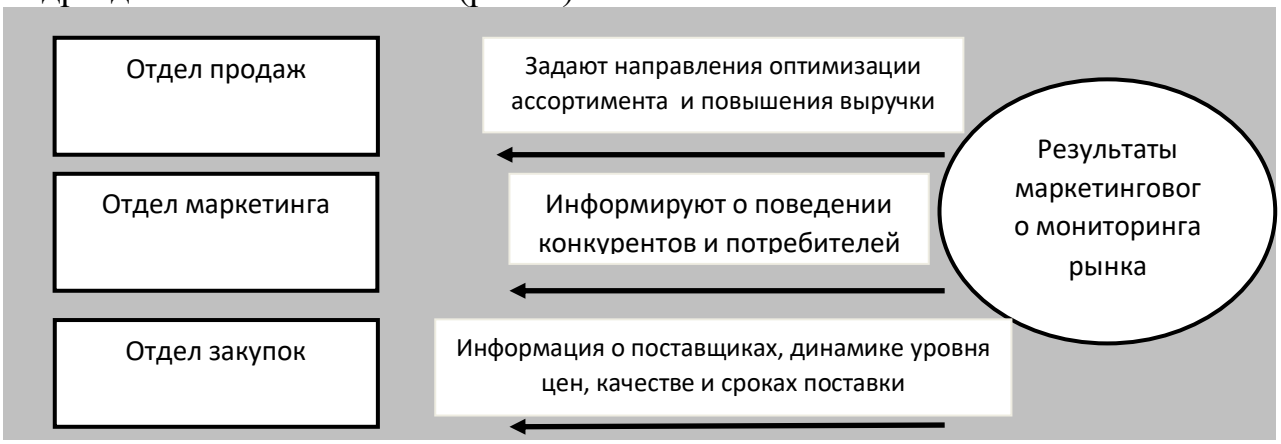


Рисунок 4 – Основные подразделения-потребители информации о результатах социометрического мониторинга рынка в ОАО «Ламзурь»

Представленные подразделения работают во взаимосвязи и зависимости друг от друга в едином информационном поле по заданным в схеме направлениям. Однако, их работа не всегда эффективна. Проанализируем основные показатели необходимые для комплексной оценки уровня маркетингового мониторинга рынка. Начнем с анализа основных показателей деятельности предприятия за 2015–2017 гг. [1,2,3]. (таблица 4.).

Таблица 4 – Основные финансовые показатели деятельности ОАО «Ламзурь» за 2015-2017 гг.

Показатель	2015г.	2016г.	2017г.	Абсолютное отклонение 2015г. от 2017г., тыс. руб.	Темп роста 2015г. к 2017г., %
Выручка (нетто) от реализации товаров, продукции, работ, услуг тыс. руб.	2 089 773	2 408 375	2 864 982	775209	118
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг, тыс. руб.	1 826 822	2 124 581	2 500 258	673436	112,07
Валовая прибыль, тыс. руб.	262 951	283 794	364 724	101773	161,98
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	54 743	7 729	60 901	6158	108,02
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода, тыс. руб.	2 750	3 424	5 082	2332	248,48
Краткосрочная кредиторская задолженность всего, тыс. руб. в т.ч.	605177	643493	684608	79431	113,13
Прибыль до налогообложения	6 137	10 659	15 271	9134	249
Коммерческие расходы	106 598	148 102	161 352	54754	151
Управленческие расходы	101 610	127 963	142 471	40861	140
Рентабельность продаж, %	2,19	2,32	2,12	–	–

За период 2015–2017 гг. наблюдается положительная динамика в виде увеличения выручки от реализации продукции на 775,209 млн. руб. (37%), валовой прибыли на 101,773 млн. руб. (38,7%), коммерческих расходов на 54,754 млн. руб. (51,3%), управленческих расходов на 40,861 млн. руб. (40,2%), чистой прибыли на 2,332 млн. руб. (84,8%). Маркетинговые и сбытовые расходы напрямую зависели от финансового результата предприятия предшествующего периода. За 3 года данная категория расходов выросла на 51,3%, в то время как чистая прибыль предприятия увеличилась на 84,8%. Это свидетельствует о сбалансированном сочетании маркетинговых и сбытовых расходов с выручкой предприятия. Этому способствует рост объемов реализации ассортиментных групп. В последние годы самый быстрый темп роста выручки происходил по ассортиментным позициям ОАО «Ламзурь», представленным в таблице 5.

Таблица 5 – Объем продаж различных марок кондитерской продукции ОАО «Ламзурь» в 2016-2017гг.

Марки продукции компании	2016			2017		
	Рынок России	Рынок Республики Мордовия	Зарубеж-ные рынки	Рынок России	Рынок Республики Мордовия	Зарубеж-ные рынки
«Птичья радость» Пломбир, тонн	271	154	100	231	159	110
Суперфрукт, тонн	150	120	80	154	127	84
Lirissimo, тонн	25	35	175	21	43	180
Итого в стоимостном выражении	25 500 000	17 595 000	20 214 320	28 550 455	23 135 215	26 300 172

Причины снижения объема продаж некоторых товарных групп объясняется падением спроса, но данное объяснение может иметь различные причины. Одна из них - отсутствие комплексного регулярного маркетингового мониторинга, что не позволяет предприятию уследить за появляющимися конкурентными с обновленными товарами в отрасли. Таким образом, вторая половина 2017 года характеризуется появлением новых марок у главных конкурентов ОАО «Ламзурь», что оттянуло внимание потребителей на товары - новинки.

Использованные источники:

1. Годовой отчет за 2015 год ОАО «Ламзурь» [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.moris.ru
2. Годовой отчет за 2016 год ОАО «Ламзурь» [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.moris.ru
3. Годовой отчет за 2017 год ОАО «Ламзурь» [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.moris.ru
4. Леоненко Е. А., Колчина Н. О. Инвестиционная привлекательность регионов финно-угорской группы в разрезе муниципальных образований // Муниципалитет: экономика и управление. 2017. №4 (21). С 46-56
5. Мониторинг рынка: наращивание стратегических преимуществ GIA. ИКФ «АЛЬТ» [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.cfin.ru/management/strategy/plan/market_monitoring.shtml
6. Мониторинг сайтов конкурентов [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.step-by-step.ru/services/marketing-agency/data-capture-methods/1312/1379/
7. Аакер Д. Стратегическое рыночное управление, 7-е изд. / Аакер Д. – СПб.: Питер, – 2007. – 496 с.

8. Агапова Л.В. Мониторинг как инструмент инвентаризации научно-производственного потенциала предприятия / Л.В. Агапова, А.Н. Цветков. – М.: Финансы и статистика. – 2009. – 529 с.
9. Анализ и мониторинг всех предприятий «АКДИ Экономика и жизнь», №12, 31.03–04.04.2003 г. http://www.akdi.ru/prb/2003/04-04/ahd.htm
10. Ананьева Т. Е. Кризис и маркетинг: на пути от рынка к клиенту / Ананьева Т. Е. // Маркетинг и маркетинговые исследования. – 2010. – №1 (85). – С.4–12.
11. Акофф Р. Планирование деятельности фирмы / Р. Акофф – М.: Финансы и статистика, 2009. – 240 с.
12. Алещенко В.В. Теоретико-методологические вопросы конкурентоспособности экономической системы / В.В. Алещенко // Маркетинг в России и за рубежом. – 2009. – №1. – С. 107–111.
13. Ассэлъ Г. Маркетинг: Принципы и стратегия / Г. Ассэлъ – М.: Инфра-М, 2011. – 804 с.
14. «АсКонд» и Koelnmesse — за укрепление «шоколадных» позиций России на мировом рынке [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://nkoapmp.org , http://www.ascond.ru/index-ea=1&ln=1&chp
15. Беляевский И.К. Маркетинговое исследование: информация, анализ, прогноз: Учеб. пособие. / И.К. Беляевский – М.: Финансы и статистика. – 2009. – 320 с.
16. Березин И. С. Практика исследования рынков / И. С. Березин – М.: Бератор Пресс, 2009. – 376 с.
17. Белоусов В.Л. Анализ конкурентоспособности фирмы / В.Л. Белоусов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2011. – №5(25). – 776 с.
18. Богомолова И.П. Анализ формирования категории конкурентоспособность как фактора рыночного превосходства экономических объектов / И.П. Богомолова, Е.В. Хохлов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2010. – №1. – С. 13–18.
19. Большой энциклопедический словарь. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: «Большая Российская энциклопедия»; СПб.: «Норинт», 2011. – 752 с.
20. Боровкова Т.И. Мониторинг развития системы образования / Т.И. Боровкова, И.А. Морев – Часть 1. Теоретические аспекты: Учебное пособие. – 2004 – с. 352.
21. Бушмелева Г.В. Содержание категории «мониторинг социально-экономических и экологических процессов» (www.bali.ostu.ru/umc/zj2006_2.php).
22. Гасангаджиева Р.Г. Мониторинг промышленных предприятий как инструмент эффективной экономической политики / Вопросы структуризации экономики. – №6. – 2010. – С. 32–33.
23. Горлачев П.В. Финансовый мониторинг реального сектора экономики регионов России в рыночных условиях / П.В. Горлачев // Вопросы экономики. – №5 – 2011. – С. 35–38.
24. Гордеев А. Экономика предприятия пищевой промышленности.

Учебник. / А. Гордеев. – М.: Агроконсалт, 2011. – 616 с.
25. Дмитриева Н.В. «Научное сообщество студентов XXI столетия». Экономические науки: материалы и итоги XII Студенческой международной заочной научно-практической конференции. / Н.В. Дмитриева, Г.В. Леонидова, Д.И. Наконечный – Новосибирск. Изд-во «СибАК», 2012. – 854 с.
26. Жикина О.В. Мониторинг конкурентоспособности: цели, задачи и проблемы Современное состояние и перспективы развития экономики России: Материалы всероссийской научно-практической конференции / О. В. Жикина – Сборник статей. – Пенза, 2003. – с. 204–206.
27. Кибиткин М.М. Проблемы комплексного подхода к организации и проведении мониторинга предприятий на региональном уровне / М.М. Кибиткин, Е.А. Коваль // Мониторинг предприятий Банком России текущий этап развития. Выпуск II. – М., – ЦБ РФ. – 2012. – 332 с.
28. Ковалев В.В. Финансовый анализ. Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. / В.В. Ковалев – М.: Финансы и статистика, 2012. – 432 с.
29. Когут А.Е. Информационные основы регионального социально экономического мониторинга / А.Е. Когут, В.Е. Рохчин – СПб: ИЭСП РАН, 2007. – 143 с.
30. Коласс Б. Управление финансовой деятельностью предприятия. Проблемы, концепции и методы: Учеб. пособие для вузов. Пер. с франц. Под ред. Я.В. Соколова. / Б. Коласс – М.: Финансы, ЮПИТИ, – 2013. – 576 с.
31. Клейнер Г.Б. Управление корпоративными предприятиями и экономика знаний / Мир России, 2011. – №4. – С. 32–33.
32. Кныш М.И. Конкурентные стратегии: учеб. пособие. / М.И. Кныш – Спб.: Любавич, 2010. – 284 с.
33. Криворотов В.В. Принципы и факторы построения системы показателей конкурентоспособности предприятия / В.В. Криворотов // Проблемы современной экономики – 2011. – №4. – С. 102–104.
34. Кузин Б. Методы и модели управления фирмой / Б. Кузин, В. Юрьев, Г. Шахдинаров – СПб.: Питер, 2011. – 432 с.
35. Колчина Н.О. Маркетинг образовательных услуг // Интеграция образования. 2013. № 4 (73). С. 48-51
36. Колчина Н.О. Регулирование качества жизни регионального социума // Власть. 2011. № 9. С. 19-21.
37. Леоненко Е.А. Фармацевтический маркетинг и связи с общественностью в XXI веке: проблемы и перспективы // Экономика и предпринимательство. 2014. № 5. С. 858.
38. Леоненко Е.А., Колчина Н.О. Маркетинговый мониторинг рынка как инструмент повышения конкурентоспособности // Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-1 (68-1). С. 957-966
39. Леоненко Е. А. Научные взгляды на деловую активность и ее роль в системе управления предприятием / Е.А. Леоненко // Экономика и

предпринимательство. – 2013. – № 6. – С. 319–325.
40. Леоненко Е.А., Комлева Н.С. Анализ бизнес-процесса "воспитательная и внеучебная работа с обучаемыми" в университете // Экономика и предпринимательство. 2016. № 7 (72). С. 360-369.
41. Леоненко Е.А. Применение концепции экономического потенциала в развитии и формировании конкурентных преимуществ корпорации // Журнал «Экономика и предпринимательство». 2013. № 9. С.299-306
42. Лифиц И.М. Теория и практика оценки конкурентоспособности товаров и услуг / И.М. Лифиц – М.: Юрайт-М, 2011. – 224 с.
43. Любушин П.П. Теория экономического анализа: Учебно-методическое пособие / П.П. Любушин – М.: Юристъ, – 2012. – 480 с.
44. Маркетинговый мониторинг рынка как инструмент повышения конкурентоспособности Леоненко Е.А., Колчина Н.О. // Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-1 (68-1). С. 957-966
45. Методические основы проведения маркетингового мониторинга рынка на промышленном предприятии // Леоненко Е.А., Чистяков С.С. Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-1 (68-1). С. 722-730.
46. Мониторинг рынка, как технология успеха. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.snabsz.ru/article-82.htm
47. Марчанд Д. Использование информации при создании ценности / Д. Марчанд, Э. Хайкс // Маркетинг. – 2012. – № 4(125). – С. 81–86.
48. Маколов В.И. Доминанты инвестиционной политики региона в посткризисный период // Экономический анализ: теория и практика. 2010. № 36. С. 19-24.
49. Неретина Е. А. Бизнес-модель компании, базирующейся на потребительской ценности / Е. А. Неретина // Маркетинг в России и за рубежом. – 2013. – № 2. – С. 104–108.
50. Овчинников В.В. Конкурентоспособность российской экономики: текущие проблемы и перспективы / В.В. Овчинников // Россия и совр. мир. – 2009. – №2. – С. 103–116.
51. Обзор российского рынка кондитерских изделий– http://www.tatzpp.ru/?pg=4&bl=54&md=2&doc=3074
52. Описание рынка и риски «Ламзурь» – [электронный ресурс] – режим доступа: http://barfin.ru/company/lamzur/market/
53. Открытое акционерное общество «Ламзурь»: к 70-летию / [сост.: Е.М. Голубчик, С.С. Маркова, В.Б. Муравьев, И.Е. Хитрова]. – Саранск: Мордов. кн. изд-во, 2015. – 160 с.
54. Портер М. Международная конкуренция / М. Портер – М.: Междунар. отношения, 2016. – 896 с.
55. Пивоваров К.В. Бизнес-планирование: Учебно-методическое пособие. / К.В. Пивоваров – М.: ИКЦ «Маркетинг», 2011. – 195 с.
56. Пащенко Я. Н. Алгоритм построения системы мониторинга развития хозяйствующих субъектов / Я. Н. Пащенко // Стабилизация экономического развития Российской Федерации: сборник материалов II Всероссийской

научно-практической конференции. – Пенза, 2011. – С. 155–157.
57. Попов Е.В. Рыночный потенциал предприятия / М.: Экономика, 2002. – 560 с.
58. Сравнительный анализ инвестиционной привлекательности стран и регионов финно-угорской группы в условиях глобальных культурных и технологических сдвигов Леоненко Е.А., Лашина М.В., Щербакова Е.Г. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 5-1 (58-1). С. 189-199.
59. Томпсон А. Стратегический менеджмент. Концепции и ситуации для анализа, 12-е изд. / А. Томпсон, А. Стрикленд. – М: Издательский дом «Вильямс», – 2012. – 928 с.
60. Тис Д. Дж. Динамические способности фирмы и стратегическое управление / Д. Дж Тис // Вестник СПбГУ. – 2009. – № 4. – С. 133–185.

References:

1. Annual report for 2015 JSC "Lamzur" [Electronic resource]: Access mode: http://www.moris.ru
2. Annual report for 2016 JSC "Lamzur" [Electronic resource]: Access mode: http://www.moris.ru
3. Annual report for 2017 JSC "Lamzur" [Electronic resource]: Access mode: http://www.moris.ru
4. Leonenko E. A., Kolchina N. A. Investment attractiveness of the Finno-Ugric group regions by municipalities / / Municipality: Economics and management. 2017. No. 4 (21). P. 46-56
5. Market monitoring: building strategic advantages of GIA. IKF "ALT" [Electronic resource] Access mode: http://www.cfin.ru/management/strategy/plan/market_monitoring.shtml
6. Monitoring of competitors' sites [Electronic resource]. Access mode: http://www.step-by-step.ru/services/marketing-agency/data-capture-methods/1312/1379/
71. Aaker D. Strategic market management, 7 th ed. / Aaker D. - St. Petersburg: Peter, - 2007. - 496 p.
8 Agapova L.V. Monitoring as a tool for inventorying the scientific and industrial potential of the enterprise / L.V. Agapova, A.N. Flowers. - M .: Finances and statistics. - 2009. - 529 p.
9 Analysis and monitoring of all enterprises "AKDI Economy and Life", №12, 31.03-04.04.2003 http://www.akdi.ru/prb/2003/04-04/ahd.htm
10 Ananieva TE Crisis and marketing: on the way from the market to the client / Ananieva TE / / Marketing and marketing research. - 2010. - No. 1 (85). - C.4-12.
11. Akoff R. Planning of the company's activities / R. Akoff - Moscow: Finance and Statistics, 2009. - 240 p.
12. Aleshchenko V.V. Theoretical and methodological questions of the competitiveness of the economic system / V.V. Aleshchenko // Marketing in Russia and abroad. - 2009. - №1. - P. 107-111.

13. Assel G. Marketing: Principles and strategy / G. Assel - M .: Infra-M, 2011. - 804 p.
14. "AsCond" and Koelnmesse - for strengthening the "chocolate" positions of Russia in the world market [Electronic resource] - Access mode: http://nkoapmp.org, http://www.ascond.ru/index-ea=1&ln= 1 & chp
15.. Belyaevsky I.K. Marketing research: information, analysis, forecast: Proc. Allowance. I.K. Belyaevsky - Moscow: Finance and Statistics. - 2009. - 320 s.
16. Berezin IS The practice of market research / IS Berezin - M .: Berator Press, 2009. - 376 p.
17. Belousov V.L. Analysis of the company's competitiveness / V.L. Belousov // Marketing in Russia and abroad. - 2011. - №5 (25). - 776 sec.
18. Bogomolov I.P. Analysis of the formation of the category of competitiveness as a factor of market superiority of economic entities / I.P. Bogomolova, E.V. Khokhlov // Marketing in Russia and abroad. - 2010. - №1. - P. 13-18.
19. Great encyclopedic dictionary. - 2 nd ed., Pererab. And additional. - M .: "The Great Russian Encyclopedia"; SPb .: "Norint", 2011. - 752 p.
20. Borovkova T.I. Monitoring the development of the education system / T.I. Borovkova, I.A. Morev - Part 1. Theoretical aspects: Textbook. - 2004 - p. 352.
21. Bushmeleva G.V. The content of the category "monitoring of socio-economic and environmental processes" (www.bali.ostu.ru/umc/zj2006_2.php).
22. Gasangadzhieva RG Monitoring of industrial enterprises as an instrument of effective economic policy / Issues of structuring the economy. - №6. - 2010. - P. 32-33.
23. Gorlachev P.V. Financial monitoring of the real sector of the economy of the Russian regions under market conditions / P.V. Gorlachev // Issues of Economics. - № 5 - 2011. - C. 35-38.
24 Gordeev A. The economy of the food industry. Textbook. A. Gordeev. - M .: Agroconsult, 2011. - 616 p.
25. Dmitrieva N.V. "Scientific community of students of the XXI century". Economic sciences: materials and results of the 12th Student International Correspondence Scientific and Practical Conference. / N.V. Dmitrieva, G.V. Leonidova, D.I. Nakhonechny is in Novosibirsk. Publishing house "SibAK", 2012. - 854 p.
26. Zhikina O.V. Monitoring of competitiveness: goals, tasks and problems Current state and prospects for the development of the Russian economy: Proceedings of the All-Russian Scientific and Practical Conference / OV Zhikina - Collected papers. - Penza, 2003. - p. 204-206.
27. Kibitkin M.M. Problems of an integrated approach to the organization and monitoring of enterprises at the regional level / M.M. Kibitkin, E.A. Koval // Monitoring of enterprises by the Bank of Russia current stage of development. Issue II. - M., - the Central Bank of the Russian Federation. - 2012. - 332 p.
28. Kovalev V.V. The financial analysis. Capital Management. The choice of investment. Analysis of reporting. / V.V. Kovalev - Moscow: Finance and Statistics, 2012. - 432 p.

29. Kogut A.E. Information bases of regional socio-economic monitoring / A.E. Kogut, V.E. Rokhchin - SPb: IESP RAS, 2007. - 143 p.
30. Kolass B. Financial management of the enterprise. Problems, concepts and methods: Proc. Manual for universities. Trans. With frants. Ed. I'M IN. Sokolov. / B. Colass - Moscow: Finance, YUPITI, - 2013. - 576 p.
31. Kleiner G.B. Management of corporate enterprises and knowledge economy / World of Russia, 2011. - №4. - P. 32-33.
32. Knysh M.I. Competitive Strategies: Textbook. Allowance. / M.I. Knish - St. Petersburg: Lubavitch, 2010. - 284 p.
33. Krivorotov V.V. Principles and factors of construction of the enterprise competitiveness indicators system / V.V. Krivorotov // Problems of the modern economy - 2011. - №4. - P. 102-104.
34. Kuzin B. Methods and models of firm management / B. Kuzin, V. Yuriev, G. Shakhdinarov - St. Petersburg .: Peter, 2011. - 432 p.
35. Kolchina N.O. Marketing of educational services / / Integration of education. 2013. No. 4 (73). Pp. 48-51
36. Kolchina N.O. Regulation of the quality of life of the regional society // Power. 2011. № 9. With. 19-21.
37. Leonenko E.A. Pharmaceutical Marketing and Public Relations in the 21st Century: Problems and Prospects // Economics and Entrepreneurship. 2014. № 5. P. 858.
38. Lifits I.M. Theory and practice of assessing the competitiveness of goods and services / I.M. Lifitz - M .: Yurayt-M, 2011. - 224 p.
39. Lyubushin PP Theory of economic analysis: Teaching-methodical manual / PP. Lyubushin - M .: Lawyer, - 2012. - 480 p.
40. Marketing monitoring of the market as a tool for increasing competitiveness Leonenko E.A., Kolchina N.O. // Economics and Entrepreneurship. 2016. No. 3-1 (68-1). Pp. 957-966
41. Methodical foundations for marketing monitoring of the market at an industrial enterprise // Leonenko E.A., Chistyakov SS. Economics and Entrepreneurship. 2016. No. 3-1 (68-1). Pp. 722-730.
42. Monitoring of the market as a technology of success. [Electronic resource]. Access mode: http://www.snabsz.ru/article-82.htm
43 Marchand D. The use of information in the creation of value / D. Marchand, E. Hayks // Marketing. - 2012. - No. 4 (125). - P. 81-86.
44. Makolov V.I. Dominants of the investment policy of the region in the post-crisis period // Economic analysis: theory and practice. 2010. № 36. With. 19-24.
45. Neretina EA Business model of the company based on the consumer value / EA Neretina // Marketing in Russia and abroad. - 2013. - No. 2. - P. 104-108.
46. Ovchinnikov V.V. Competitiveness of the Russian economy: current problems and prospects / V.V. Ovchinnikov // Russia and Sovrem. peace. - 2009. - №2. - P. 103-116.
47. Review of the Russian confectionery market http://www.tatzpp.ru/?pg=4&bl=54&md=2&doc=3074

48. Market description and risks "Lamzur" - [electronic resource] - access mode: http://barfin.ru/company/lamzur/market/
49. Open joint-stock company "Lamzur": to the 70th anniversary / [sost.: E.M. Golubchik, S.S. Markova, V.B. Muravyov, I.E. Khitrova]. - Saransk: Mordov. Book. Publishing house, 2015. - 160 s.
50. Porter M. International competition / M. Porter - M .: Intern. Relations, 2016. - 896 p.
51. Pivovarov K.V. Business planning: Teaching-methodical manual. / K.V. Pivovarov - M .: ICC "Marketing", 2011. - 195 with.
52. Pashchenko Ya.N. Algorithm for constructing a monitoring system for the development of economic entities / Ya. N. Pashchenko // Stabilization of the economic development of the Russian Federation: a collection of materials of the II All-Russian Scientific and Practical Conference. - Penza, 2011. - P. 155-157.
53. Popov E.V. Market potential of the enterprise / M .: Economics, 2002. - 560 p.
54. Comparative analysis of the investment attractiveness of countries and regions of the Finno-Ugric group in the context of global cultural and technological shifts. Leonenko E.A., Lashina M.V., Shcherbakova E.G. // Economics and Entrepreneurship. 2015. No. 5-1 (58-1). S. 189-199.
55. Thompson A. Strategic Management. Concepts and situations for analysis, 12th ed. / A. Thompson, A. Strickland. - M: Williams Publishing House, - 2012. - 928 p.
56. Tis D.J. Dynamic abilities of the firm and strategic management / D.J. Tees // Bulletin of St. Petersburg State University. - 2009. - No. 4. - P. 133-185.

УДК 330.101.8

Леоненко Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра маркетинга
экономический факультет
ФГБОУ ВО МГУ им. Н.П. Огарева
Российская Федерация, г. Саранск

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МОНИТОРИНГА В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА, КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ

Управление бизнесом предполагает сложный информационный процесс, систематическое принятие эффективных управленческих решений, основывающихся на оперативной рыночной и внутренней информации, которую собирает, анализирует и распространяет субъект управления. Соответственно успех или неудача компании в турбулентной рыночной среде зависит от скорости и качества принятых управленческих решений, которые, в свою очередь, базируются на наличии в организации комплексной социометрической системы маркетингового мониторинга рынка. Для эффективного управления компанией и повышения качества принятия управленческих решений, необходимо обладать объективной, точной, своевременной и релевантной информацией. В связи с этим нами была проведена диагностика эффективности маркетингового мониторинга рынка в системе маркетинга с позиции ее влияния на конкурентоспособность компании.

Ключевые слова: маркетинг, мониторинг, инструменты, экономический потенциал, принципы, маркетинговый мониторинг, стратегия, сценарий, метод, оценка конкурентоспособности.

Leonenko E.A.
PhD, Associate Professor of Marketing Chair of Economy faculty
Mordovia N.P. Ogarev State University, Russian Federation, Saransk

EFFICIENCY OF MONITORING IN THE MARKETING SYSTEM, AS A TOOL TO IMPROVE THE COMPETITIVENESS OF THE COMPANY

Abstract

Business management involves a complex information process, the systematic adoption of effective management decisions based on operational market and internal information collected, analyzed and disseminated by the management entity. Accordingly, the success or failure of a company in a turbulent market environment depends on the speed and quality of management decisions, which in turn are based on the availability of an integrated sociometric marketing monitoring system in the organization. To effectively manage the company and improve the quality of management decisions, it is necessary to have objective, accurate, timely and relevant information. In this regard, we conducted

a diagnostic of the effectiveness of sociometric monitoring of the market in the marketing system from the perspective of its impact on the company's competitiveness.

Keywords: marketing, monitoring tools, economic potential, principles, sociometric monitoring , strategy, scenario method, the evaluation of competitiveness.

Оценка конкурентоспособности предприятия может рассматриваться не только через призму маркетингового инструментария, но и посредством влияние маркетингового мониторинга рынка на механизм принятие управленческих решений непосредственно в одном из структурных звеньев (отделе маркетинга) ОАО «Ламзурь». Ключевыми направлениями анализа будем считать два элемента микросреды предприятия: потребители и конкуренты. Конкурентов необходимо анализировать посредством изучения динамики доли рынка компании на внутреннем и внешнем рынках в 2013–2017гг. [1] (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика доли рынка ОАО «Ламзурь» в 2013–2017 гг. на кондитерском рынке РМ, РФ и стран СНГ

Наименование показателя	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.	Отн. отклонение	Темп при
Объем реализованной продукции, млн. руб.	1 885	1 890	2 090	2 408	2 865	151,9	51,9
Запас готовой продукции, млн. руб.	87	88	90	93	96	110,3	10,3
Прибыль, млн. руб.	47	40	55	7, 7	61	128, 15	28, 1
Доля на рынке кондитерской продукции стран СНГ, %	0,6	0,8	0,87	0,9	0,94	–	–
Доля на российском рынке кондитерской	3,6	3,6	4,5	4,8	5	–	–
Доля на рынке Республики Мордовия, %	5,3	5,4	6,1	7,2	6,4	–	–

Доля ОАО «Ламзурь» на рынке кондитерской продукции стран СНГ за анализируемый период возросла с 0,6% до 0,9%. Это невысокий показатель, так как он ниже единицы. В отношении доли предприятия на российском рынке кондитерской продукции, можно отметить, что данный показатель за 2013–2017 гг. вырос на 2,4%. Доля ОАО «Ламзурь» на рынке Республики

Мордовия увеличилась на 1,1%[2]. Необходимо усилить стимулирование торговых посредников, находящихся на территории РФ, а также расширять географию продаж за рубежом. В продолжение оценки эффективности мониторинга необходимо исследовать структуру продаж по категориям оптовых потребителей ОАО «Ламзурь» [3]. (рисунок 1).

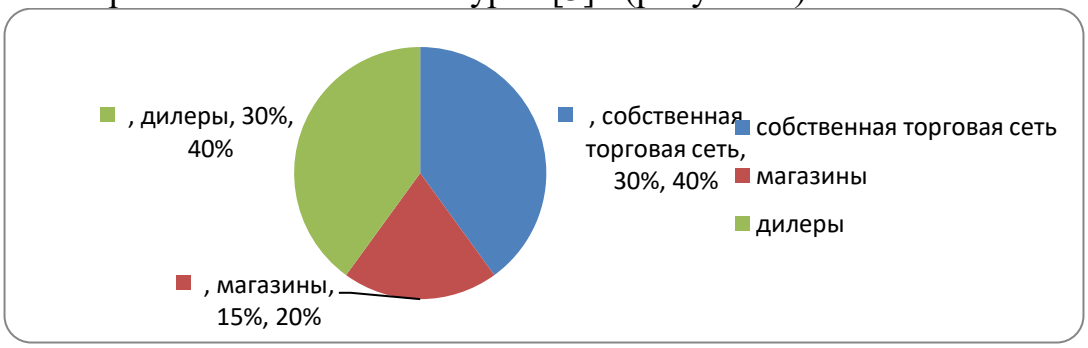


Рисунок 1 – Структура продаж ОАО «Ламзурь» в 2017 году.

30 % продукции предприятия реализуют оптовые посредники. Такой же процент и у собственной торговой сети ОАО «Ламзурь».

Объемы продаж кондитерской продукции ОАО «Ламзурь» оптовым организациям в 2013–2017 гг. представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Объемы продаж ОАО «Ламзурь» оптовым организациям в 2013–2017 гг.

Период	Объем продаж, тыс. т.					Абсолютное отклонение 2017 г. от 2013 г., тыс. т.	Темп прироста 2017 г. к 2013 г., %
Месяц	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.		
январь	30,2	26,3	22,3	25,5	26,3	-3,9	87,09
февраль	30,4	26,5	25,9	26,29	28,9	-1,5	95,07
март	29,5	24,3	21,6	21,6	22,6	-6,9	76,61
апрель	24,5	30,1	28,3	29,3	24,8	0,3	101,22
май	26,6	23,6	21,6	27,6	24,6	-2	92,48
июнь	19,5	18,2	19,5	19,5	11,2	-8,3	57,44
июль	11,8	11,6	11,5	11,3	10,9	-0,9	92,37
август	20,4	15,6	14,2	16,5	17,1	-3,3	83,82
сентябрь	34,9	27,7	27,8	21,8	29,8	-5,1	85,39
октябрь	34,9	27,7	27,8	21,8	29,8	-5,1	85,39
ноябрь	29,6	31,2	30,2	33,2	36,2	6,6	122,30
декабрь	26,56	24,1	21,9	21,9	33,5	6,94	126,13
ИТОГО	314,76	288,8	303,3	304,69	307,2	-7,56	97,60

Сравнивая объемы реализации по месяцам каждого года наблюдается падение объема закупок в июле и августе, а также в октябре. Это связано с погодными условиями, не способствующими росту потребления

кондитерских изделий.

Следующим элементом анализа микросреды предприятия является объем продаж продукции ОАО «Ламзурь» в разрезе наиболее крупных покупателей продукции[4,5]. (таблица 3).

Таблица 3 – Объемы продаж кондитерской продукции ОАО «Ламзурь» за 2013–2017гг. в разрезе покупателей, млн. руб.

	2013 г.		2014 г.		2015 г.		2016 г.		2017 г.	
	п.з [1]	ф.з [2]	п.з	ф.з	п.з	ф.з	п.з	ф.з	п.з	ф.з
ООО «Оптиком групп»	2,8	2,9	3,1	2,5	2,9	3,1	5,9	4,8	8	7,78
ООО «Иветта»	3,5	3,56	3,2	2,1	2,5	1,9	6,3	9,5	2,3	2,34
ООО «Садко»	9,5	5,6	10,5	10,1	10,2	9,8	8,1	6,2	2,3	2,69
ООО «Сладторг»	9,2	8,5	10,1	6,7	7,9	8,7	2,4	5,8	5,2	5,4
ООО «Вкусити»	6	6,69	7,5	6,2	6,12	5,88	5,21	1,23	11	10,9
ООО «Ритм века»	6	5,6	6,2	4,8	5	5,5	5,13	8,7	2,3	2,5
ЧУТП «Сытный дворик»	2,2	3,56	1,9	2,4	2,1	4,5	5,06	5,6	5,9	4,38
ООО «Еврокондитер Плюс»	3,2	3,8	2,6	2,4	2,58	2,3	4,98	4,5	2,5	2,8
ООО «Лига»	7,2	6,52	6,3	6,8	5,8	2,5	1,9	8,9	1,8	2,6
ТОО «Common Market»	6,5	4,1	5	5,7	4,5	5,6	4,6	1,2	2	1,59
ООО «Алика»	9,2	2,6	8	8,6	8,9	9,5	4,5	3,6	3	3,2
ООО «Сафар ЛТД»	5,1	2,6	6	2,9	5,6	2,5	8,2	2,9	2,3	3,6
ООО «Рустель»	4,1	1,5	3	2,1	2,3	1,2	3,6	3,7	2,1	2,5

п.з [1] - плановое значение ; ф.з [2] - фактическое значение

План закупки систематически не выполняют следующие организации: ООО «Оптиком групп», ООО «Вкусити», ООО «Еврокондитер Плюс». Более наглядно данную тенденцию можно проследить на рис.2.

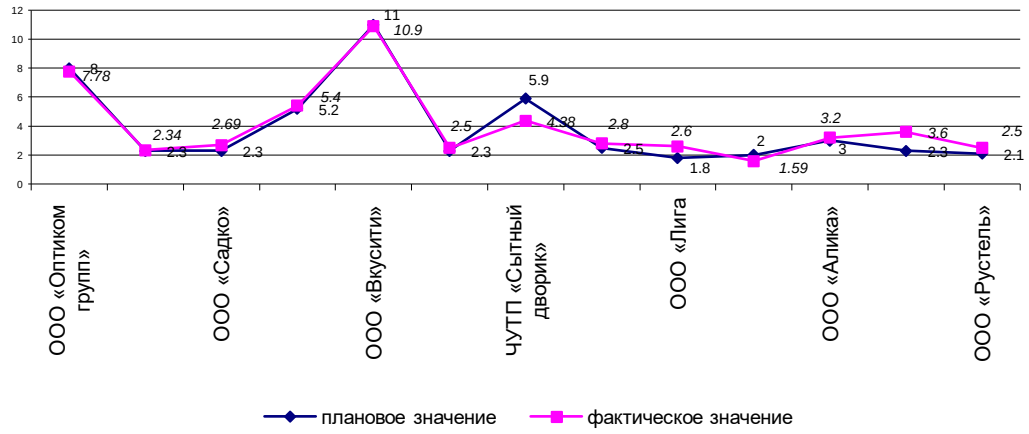


Рисунок 2 – Изменение плановых и фактических показателей продаж продукции ОАО «Ламзурь» оптовым организациям, млн. руб.

Показатель гибкости (оперативность реагирования на динамизм рыночной среды) существующей системы управления является одним из ключевых показателей, характеризующих качество системы мониторинга компании. Для его расчета необходимо оперировать информацией о конъюнктуре рынка. Несмотря на высокие рыночные показатели за последние 3 года, с 2013-2017 гг., компания понесла финансовые потери из-за недостаточной гибкости и неумения своевременно отследить изменения рыночной среды. [6] (таблица 4).

Таблица 4 – Финансовые потери, полученные ОАО «Ламзурь» в виду отсутствия комплексной системы маркетингового мониторинга рынка

Продукт	Рынок	Финансовые потери, млн. руб.	Причина
ирис «Бон-Пари»	**Казахстан, 2015г.**	15,4	Выход конкурентом «ТАКФ» с товаром ирис «Веселая семейка» на рынок Казахстана
ирис «Meller»	**Северо-западный регион России, 2017г.**	17,5	Снижение цен продукции основных конкурентов «Жако», «Тоффи»
печенье «Рускон»	**Беларусь, 2016г.**	13,2	Выход на рынок новых зарубежных конкурентов «Бискотти плюс», «Барри Кальбо»
конфеты «Сказочная страна»	**ПФО, 2017г.**	18,8	Прекращение использования СМИ в продвижении продукции «Воронежская КФ», КФ «Конфил», КФ «SlaSti»
конфеты «Агреже»	**Украина, 2016г.**	43,6	Появление идентичных по составу и цене товаров у конкурентов «Киев-Конти», Roshen
конфеты «Волшебник Тоффи	**Эстония, 2015г.**	22,5	Появление множества товаров-заменителей на рынке
конфеты «Принцесса Фрутти»		11,7	
ИТОГО:		**142,7**	

Финансовые потери ОАО «Ламзурь» из-за упущенных рыночных сигналов и адекватного реагирования составили 142,7 млн.руб. [1,2,3]. Причем это только те потери, которые удалось выявить, реально же они гораздо выше. Если бы система мониторинга в ОАО «Ламзурь» включала в себя проработанные программы по исследованию коммуникационных и товарных политик основных конкурентов, изменению спроса и т.д., то этих потерь можно было бы избежать.

Основным этапом анализа эффективности мониторинга рыночной среды, является исследование существующей системы маркетингового мониторинга рынка на предприятии. Для этого используем методику комплексной оценки эффективности мониторинга в системе маркетингового анализа рынка для обеспечения конкурентоспособности компании на основе метода анализа иерархий, предложенную нами в статье «Методические основы проведения маркетингового мониторинга рынка на промышленном предприятии». [41]

Согласно модели, уровень и качество мониторинга в системе маркетингового анализа рынка оценивается по трем параметрам: – подход, учитывающий экономические и конкурентные позиции компании на рынке; – подход, характеризующий маркетинговую активность компании на рынке; – подход, отражающий уровень приспособления компании к факторам внешней среды (стратегическую гибкость компании).

Расчет показателей оценки уровня и качества мониторинга ОАО «Ламзурь» с 2012 по 2017 годы, в рамках предложенной модели, представлен в таблице 5.

Таблица 5 – Динамика системы показателей оценки уровня и качества маркетингового мониторинга рынка ОАО «Ламзурь» в 2012-2017гг.

Показатели	ОАО «Ламзурь»					
	2012	2013	2014	2015	2016	2017
Экономические и конкурентные позиции компании на рынке						
Доля компании на рынке, К1	**2,0**	**2,3**	**2,7**	**4,5**	**4,8**	**5**
Рентабельность, К2	**1,11**	**1,12**	**1,11**	**1,14**	**1,13**	**1,14**
Коэффициент собственности, К3	**0,09**	**0,1**	**0,17**	**0,23**	**0,28**	**0,28**
Коэффициент покрытия долгов, К4	**0,56**	**0,58**	**0,61**	**0,53**	**0,48**	**0,44**
Коэффициент достаточности капитала, К5	**0,2**	**0,34**	**0,4**	**0,7**	**0,76**	**0,8**
Маркетинговая активность компании						
Наличие маркетинговой информационной системы, К6	**1**	**1**	**2**	**2**	**2**	**2**
Наличие системы мониторинга внешней среды, К7	**1**	**1**	**2**	**2**	**2**	**2**
Применение мониторинга как	**0**	**1**	**1**	**2**	**2**	**2**

системы поддержки управленческих решений, К8						
Выполнение стратегического плана маркетинга компании, К9	**1**	**1**	**2**	**2**	**3**	**2**
Доля расходов на маркетинговую деятельность (в % от выручки), К10	**0**	**0**	**0**	**1**	**1**	**1**
Реализация стратегии компании на рынке, К11	**1**	**1**	**1**	**2**	**1**	**1**
Стратегическая гибкость компании						
Способность компании реагировать на изменения факторов внешней среды, К12	**1**	**1**	**1**	**1**	**1**	**1**
Удельный вес новых товаров в продуктовом портфеле, К13.	**0**	**1**	**1**	**2**	**2**	**1**
Показатель эффективности маркетингового мониторинга в обеспечении конкурентоспособности компании на рынке (*Кэм*), в баллах	**88**	**138**	**144**	**188**	**196**	**204**

Несмотря на положительную динамику интегрального показателя, диапазон его изменений находится в пределах 3 уровня (класса) мониторинга и не достигает 217 баллов. Это свидетельствует о стагнации в области маркетинговой активности и маркетингового мониторинга рынка, требующая серьезных и кардинальных изменений.

В рамках исследования уровня маркетингового мониторинга предприятия была составлена анкета, на которую было предложено ответить выбранным экспертам предприятия. Анкета состояла из нескольких вопросов о реализации маркетинговых технологий и мониторинга рынка в обеспечении конкурентоспособности компании. В качестве экспертов были выбраны: сотрудники отдела маркетинга ОАО «Ламзурь», коммерческий директор, сотрудники отдела сбыта, а также сотрудники планово-экономического отдела. Таким образом, было опрошено пятнадцать человек. В процессе исследования были получены следующие результаты.

На вопрос о времени проведения последний раз исследования рынка, клиентов, их покупательной активности, 66,7% опрошенных ответили, что исследования проводило предприятие недавно (в течение последних нескольких месяцев) (рис.3.).

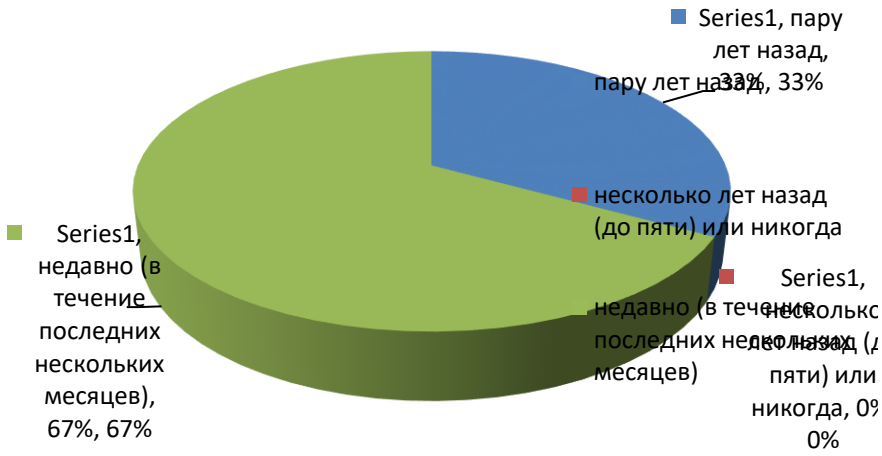


Рисунок 3 – Период проведения исследования рынка, %

На вопрос, характеризующий технологию анализа рынка, качество мониторинга и степень используемых методов анализа рынка 80% опрошенных ответили, что проводят детальный анализ и исследования рынка, 13% отметили низкое качество мониторинга и 1 человек из опрошенных ответил, что предприятие не проводит мониторинг рыночной среды (рис.4).

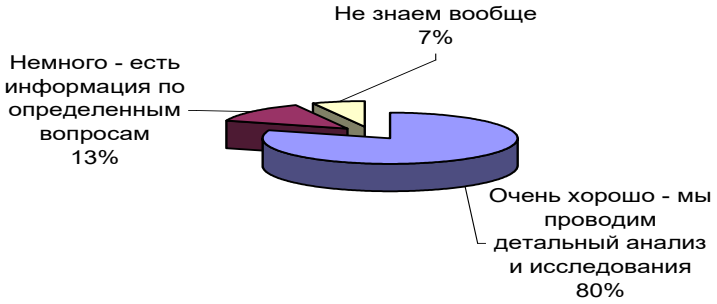


Рисунок 4 – Ответы на вопрос о качестве маркетингового мониторинга рынка, %

На вопрос об эффективности существующей маркетинговой системы 66,7% опрошенных ответили, что на ОАО «Ламзурь» имеет очень эффективную информационную систему, постоянно обновляемую и используемую электронную базу данных. 33,3% опрошенных указали, что система не достаточно быстрая, точная и полная для принятия решений.

73,3% опрошенных ответили, что ОАО «Ламзурь» создает продукцию для целевых сегментов рынка и разрабатывает комплекс маркетинга для этих сегментов. 20% указали, что ОАО «Ламзурь» дифференцирует продукцию для различных сегментов рынка и 1 человек из опрошенных ответил, что сегменты четко не определены (рис. 5).

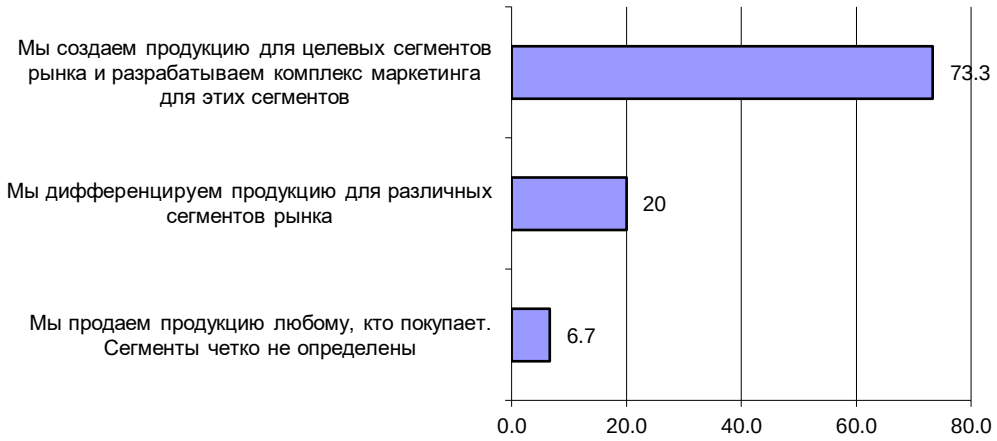


Рисунок 5 – Анализ технологии сегментирования и позиционирования продукции ОАО «Ламзурь», %

На вопрос о позиционировании товаров на рынке кондитерской продукции 66,67% опрошенных ответили, что знают позиционные преимущества, 33,3% ответили, что планируют позиционные преимущества и доводят их до целевых покупателей в рекламе, личной продаже и т.д. Тех, кто не имеют представления об этом не оказалось.

Собственная оценка использования маркетинговых технологий показала следующие результаты (рис. 6).

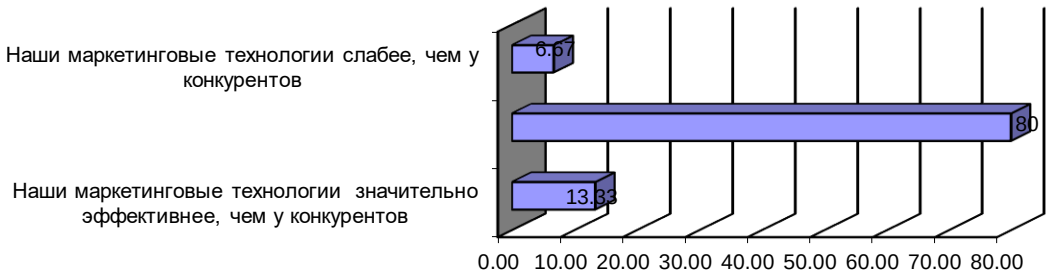


Рисунок 6 – Оценка маркетинговых технологий в ОАО «Ламзурь», %

Таким образом, 100% опрошенных указали, что ОАО «Ламзурь» разрабатывает стратегический план маркетинга (по товарам – рынкам, по целевым сегментам), а также ежегодный план маркетинга, а стратегия маркетинга ясно определена и хорошо аргументирована, с новыми идеями.

Вопрос об основных целях показал, что все опрошенные знают четко цели предприятия и следуют им. Вопрос о внедрении технологии прогнозирования на предприятии показал, что наибольшая доля опрошенных оценила данную технологию в 5 баллов (66,7%), 26,7% человек из опрошенных оценили технологию в 4 балла и 6,7% опрошенных дали оценку в 3 балла (рис. 7).

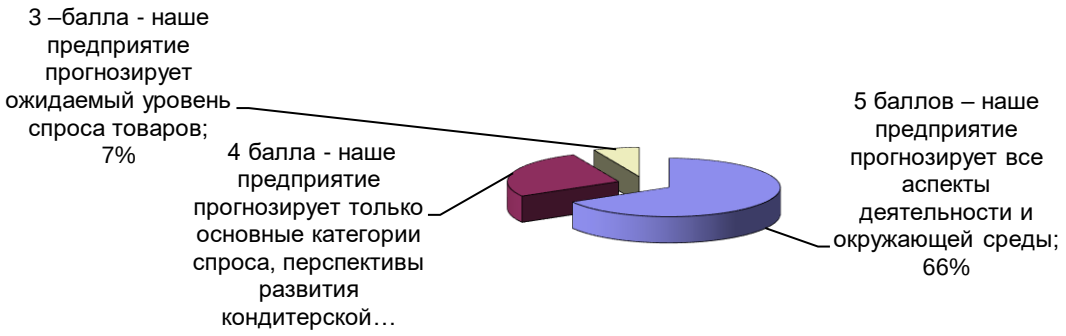


Рисунок 7 – Оценка технологии прогнозирования в компании, %

Исследование показало, что эффективность использования маркетинговых технологий ОАО «Ламзурь» следует оценивать, как приемлемую. Однако, несовпадение мнений опрошенных по вопросам анкеты свидетельствуе, о необходимости более тщательного опроса сотрудников методом интервьюирования. Так, 33,3% опрошенных указали, что система недостаточно быстрая, точная и полная для принятия управленческих решений. Результаты опроса экспертов представлены в комплексной таблице 6.

Таблица 6 – Оценка мониторинга рынка в системе маркетинга ОАО «Ламзурь», как инструмента повышения конкурентоспособности предприятия

Показатели	Потребители	Конкуренты	Поставщики	Факторы макросреды	Внешние рынки	Внутренний потенциал предприятия
Периодичность, частота сбора информации	**4,2**	**3,7**	**3**	**2,5**	**2**	**1**
Качество информации	**3**	**4**	**3**	**3**	**3**	**4**
Комплексность охвата объекта мониторинга	**4**	**1**	**1,5**	**3,5**	**3**	**3**
Организационно-методическое обеспечение мониторинга	**2**	**4**	**3**	**3**	**2**	**3**
Качество обработки информации	**3,6**	**3,7**	**2,9**	**3,2**	**3**	**2**
Релевантность информации для принятия управленческих решений	**0,8**	**3**	**2,8**	**2**	**0,9**	**2**

Степень влияния информации на принятие управленческих решений	**3,2**	**3,5**	**2,1**	**3**	**3,8**	**3**
Эффективность мониторинга (итог)	**3,2**	**3,4**	**2,5**	**2,9**	**2,5**	**2,5**
Влияние принятых решений на конкурентоспособность компании	**3,5**	**3,7**	**3**	**3,5**	**3**	**2**

На первом месте по эффективности стоит маркетинговый мониторинг потребителей и конкурентов. Самые низкие оценки эффективности у мониторинга внутреннего потенциала предприятия, которые дают основание утверждать, что он практически отсутствует [6]. Данный вид мониторинга предприятию очень необходим в силу того, что именно внутренний потенциал является основой его конкурентоспособности.

Проведенное исследование характеризует недостаточный уровень проведения мониторинга рынка для обеспечении конкурентоспособности ОАО «Ламзурь». У компании отсутствует отлаженная комплексная система маркетингового мониторинга рынка. Маркетинговые исследования носят эпизодический характер, охватывают не все аспекты рыночной среды предприятия, качество собранной информации и ее обработка находятся не на должном уровне, что связано с отсутствием современных информационных технологий для ее сбора и обработки.

Функция маркетингового мониторинга лишь прописана в должностных обязанностях ряда сотрудников отдела маркетинга, но должного внимания ей не уделяется в силу загруженности персонала основной работой. Маркетинговые исследования ведутся относительно внешнего окружения компании, исследование и мониторинг внутреннего потенциала, возможностей компании отсутствует. Маркетинговый мониторинг, предприятия дает возможность обеспечить себя объективной информацией о собственных возможностях и рыночных тенденциях, провести сравнения, правильно оценить ситуацию на рынке и спрогнозировать ее развитие, а, следовательно, получить конкурентные преимущества и тем самым повысить свою конкурентоспособность [37]. Поэтому маркетинговый мониторинг рынка является необходимым условием предпринимательства и всей хозяйственной деятельности промышленного предприятия.

Использованные источники:

1. Годовой отчет за 2015 год ОАО «Ламзурь» [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.moris.ru
2. Годовой отчет за 2016 год ОАО «Ламзурь» [Электронный ресурс]:

Режим доступа: http://www.moris.ru
3. Годовой отчет за 2017 год ОАО «Ламзурь» [Электронный ресурс]: Режим доступа: http://www.moris.ru
4. Леоненко Е. А., Колчина Н. О. Инвестиционная привлекательность регионов финно-угорской группы в разрезе муниципальных образований // Муниципалитет: экономика и управление. 2017. №4 (21). С 46-56
5. Мониторинг рынка: наращивание стратегических преимуществ GIA. ИКФ «АЛЬТ» [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.cfin.ru/management/strategy/plan/market_monitoring.shtml
6. Мониторинг сайтов конкурентов [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.step-by-step.ru/services/marketing-agency/data-capture-methods/1312/1379/
7. Аакер Д. Стратегическое рыночное управление, 7-е изд. / Аакер Д. – СПб.: Питер, – 2007. – 496 с.
8. Агапова Л.В. Мониторинг как инструмент инвентаризации научно-производственного потенциала предприятия / Л.В. Агапова, А.Н. Цветков. – М.: Финансы и статистика. – 2009. – 529 с.
9. Анализ и мониторинг всех предприятий «АКДИ Экономика и жизнь», №12, 31.03–04.04.2003 г. http://www.akdi.ru/prb/2003/04-04/ahd.htm
10. Ананьева Т. Е. Кризис и маркетинг: на пути от рынка к клиенту / Ананьева Т. Е. // Маркетинг и маркетинговые исследования. – 2010. – №1 (85). – С.4–12.
11. Акофф Р. Планирование деятельности фирмы / Р. Акофф – М.: Финансы и статистика, 2009. – 240 с.
12. Алещенко В.В. Теоретико-методологические вопросы конкурентоспособности экономической системы / В.В. Алещенко // Маркетинг в России и за рубежом. – 2009. – №1. – С. 107–111.
13. Ассэлъ Г. Маркетинг: Принципы и стратегия / Г. Ассэлъ – М.: Инфра-М, 2011. – 804 с.
14. «АсКонд» и Koelnmesse — за укрепление «шоколадных» позиций России на мировом рынке [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://nkoapmp.org , http://www.ascond.ru/index-ea=1&ln=1&chp
15. Беляевский И.К. Маркетинговое исследование: информация, анализ, прогноз: Учеб. пособие. / И.К. Беляевский – М.: Финансы и статистика. – 2009. – 320 с.
16. Березин И. С. Практика исследования рынков / И. С. Березин – М.: Бератор Пресс, 2009. – 376 с.
17. Белоусов В.Л. Анализ конкурентоспособности фирмы / В.Л. Белоусов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2011. – №5(25). – 776 с.
18. Богомолова И.П. Анализ формирования категории конкурентоспособность как фактора рыночного превосходства экономических объектов / И.П. Богомолова, Е.В. Хохлов // Маркетинг в России и за рубежом. – 2010. – №1. – С. 13–18.
19. Большой энциклопедический словарь. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.:

«Большая Российская энциклопедия»; СПб.: «Норинт», 2011. – 752 с.
20. Боровкова Т.И. Мониторинг развития системы образования / Т.И. Боровкова, И.А. Морев – Часть 1. Теоретические аспекты: Учебное пособие. – 2004 – с. 352.
21. Бушмелева Г.В. Содержание категории «мониторинг социально-экономических и экологических процессов» (www.bali.ostu.ru/umc/zj2006_2.php).
22. Гасангаджиева Р.Г. Мониторинг промышленных предприятий как инструмент эффективной экономической политики / Вопросы структуризации экономики. – №6. – 2010. – С. 32–33.
23. Горлачев П.В. Финансовый мониторинг реального сектора экономики регионов России в рыночных условиях / П.В. Горлачев // Вопросы экономики. – №5 – 2011. – С. 35–38.
24. Гордеев А. Экономика предприятия пищевой промышленности. Учебник. / А. Гордеев. – М.: Агроконсалт, 2011. – 616 с.
25. Дмитриева Н.В. «Научное сообщество студентов XXI столетия». Экономические науки: материалы и итоги XII Студенческой международной заочной научно-практической конференции. / Н.В. Дмитриева, Г.В. Леонидова, Д.И. Наконечный – Новосибирск. Изд-во «СибАК», 2012. – 854 с.
26. Жикина О.В. Мониторинг конкурентоспособности: цели, задачи и проблемы Современное состояние и перспективы развития экономики России: Материалы всероссийской научно-практической конференции / О. В. Жикина – Сборник статей. – Пенза, 2003. – с. 204–206.
27. Кибиткин М.М. Проблемы комплексного подхода к организации и проведении мониторинга предприятий на региональном уровне / М.М. Кибиткин, Е.А. Коваль // Мониторинг предприятий Банком России текущий этап развития. Выпуск II. – М., – ЦБ РФ. – 2012. – 332 с.
28. Ковалев В.В. Финансовый анализ. Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. / В.В. Ковалев – М.: Финансы и статистика, 2012. – 432 с.
29. Когут А.Е. Информационные основы регионального социально экономического мониторинга / А.Е. Когут, В.Е. Рохчин – СПб: ИЭСП РАН, 2007. – 143 с.
30. Коласс Б. Управление финансовой деятельностью предприятия. Проблемы, концепции и методы: Учеб. пособие для вузов. Пер. с франц. Под ред. Я.В. Соколова. / Б. Коласс – М.: Финансы, ЮПИТИ, – 2013. – 576 с.
31. Клейнер Г.Б. Управление корпоративными предприятиями и экономика знаний / Мир России, 2011. – №4. – С. 32–33.
32. Кныш М.И. Конкурентные стратегии: учеб. пособие. / М.И. Кныш – Спб.: Любавич, 2010. – 284 с.
33. Криворотов В.В. Принципы и факторы построения системы показателей конкурентоспособности предприятия / В.В. Криворотов // Проблемы современной экономики – 2011. – №4. – С. 102–104.

34. Кузин Б. Методы и модели управления фирмой / Б. Кузин, В. Юрьев, Г. Шахдинаров – СПб.: Питер, 2011. – 432 с.
35. Колчина Н.О. Маркетинг образовательных услуг // Интеграция образования. 2013. № 4 (73). С. 48-51
36. Колчина Н.О. Регулирование качества жизни регионального социума // Власть. 2011. № 9. С. 19-21.
37. Леоненко Е.А. Фармацевтический маркетинг и связи с общественностью в XXI веке: проблемы и перспективы // Экономика и предпринимательство. 2014. № 5. С. 858.
38. Леоненко Е.А., Колчина Н.О. Маркетинговый мониторинг рынка как инструмент повышения конкурентоспособности // Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-1 (68-1). С. 957-966
39. Леоненко Е. А. Научные взгляды на деловую активность и ее роль в системе управления предприятием // Экономика и предпринимательство. – 2013. – № 6. – С. 319–325.
40. Леоненко Е.А., Комлева Н.С. Анализ бизнес-процесса "воспитательная и внеучебная работа с обучаемыми" в университете // Экономика и предпринимательство. 2016. № 7 (72). С. 360-369.
41. Леоненко Е.А. Применение концепции экономического потенциала в развитии и формировании конкурентных преимуществ корпорации // Журнал «Экономика и предпринимательство». 2013. № 9. С.299-306
42. Лифиц И.М. Теория и практика оценки конкурентоспособности товаров и услуг / И.М. Лифиц – М.: Юрайт-М, 2011. – 224 с.
43. Любушин П.П. Теория экономического анализа: Учебно-методическое пособие / П.П. Любушин – М.: Юристъ, – 2012. – 480 с.
44. Маркетинговый мониторинг рынка как инструмент повышения конкурентоспособности
Леоненко Е.А., Колчина Н.О. // Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-1 (68-1). С. 957-966
45. Методические основы проведения маркетингового мониторинга рынка на промышленном предприятии // Леоненко Е.А., Чистяков С.С. Экономика и предпринимательство. 2016. № 3-1 (68-1). С. 722-730.
46. Мониторинг рынка, как технология успеха. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.snabsz.ru/article-82.htm
47. Марчанд Д. Использование информации при создании ценности / Д. Марчанд, Э. Хайкс // Маркетинг. – 2012. – № 4(125). – С. 81–86.
48. Маколов В.И. Доминанты инвестиционной политики региона в посткризисный период // Экономический анализ: теория и практика. 2010. № 36. С. 19-24.
49. Неретина Е. А. Бизнес-модель компании, базирующейся на потребительской ценности / Е. А. Неретина // Маркетинг в России и за рубежом. – 2013. – № 2. – С. 104–108.
50. Овчинников В.В. Конкурентоспособность российской экономики: текущие проблемы и перспективы / В.В. Овчинников // Россия и совр. мир. –

2009. – №2. – С. 103–116.
51. Обзор российского рынка кондитерских изделий– http://www.tatzpp.ru/?pg=4&bl=54&md=2&doc=3074
52. Описание рынка и риски «Ламзурь» – [электронный ресурс] – режим доступа: http://barfin.ru/company/lamzur/market/
53. Открытое акционерное общество «Ламзурь»: к 70-летию / [сост.: Е.М. Голубчик, С.С. Маркова, В.Б. Муравьев, И.Е. Хитрова]. – Саранск: Мордов. кн. изд-во, 2015. – 160 с.
54. Портер М. Международная конкуренция / М. Портер – М.: Междунар. отношения, 2016. – 896 с.
55. Пивоваров К.В. Бизнес-планирование: Учебно-методическое пособие. / К.В. Пивоваров – М.: ИКЦ «Маркетинг», 2011. – 195 с.
56. Пащенко Я. Н. Алгоритм построения системы мониторинга развития хозяйствующих субъектов / Я. Н. Пащенко // Стабилизация экономического развития Российской Федерации: сборник материалов II Всероссийской научно-практической конференции. – Пенза, 2011. – С. 155–157.
57. Попов Е.В. Рыночный потенциал предприятия / М.: Экономика, 2002. – 560 с.
58. Сравнительный анализ инвестиционной привлекательности стран и регионов финно-угорской группы в условиях глобальных культурных и технологических сдвигов
Леоненко Е.А., Лашина М.В., Щербакова Е.Г. // Экономика и предпринимательство. 2015. № 5-1 (58-1). С. 189-199.
59. Томпсон А. Стратегический менеджмент. Концепции и ситуации для анализа, 12-е изд. / А. Томпсон, А. Стрикленд. – М: Издательский дом «Вильямс», – 2012. – 928 с.
60. Тис Д. Дж. Динамические способности фирмы и стратегическое управление / Д. Дж Тис // Вестник СПбГУ. – 2009. – № 4. – С. 133–185.

References:

1. Annual report for 2015 JSC "Lamzur" [Electronic resource]: Access mode: http://www.moris.ru
2. Annual report for 2016 JSC "Lamzur" [Electronic resource]: Access mode: http://www.moris.ru
3. Annual report for 2017 JSC "Lamzur" [Electronic resource]: Access mode: http://www.moris.ru
4. Leonenko E. A., Kolchina N. A. Investment attractiveness of the Finno-Ugric group regions by municipalities / / Municipality: Economics and management. 2017. No. 4 (21). P. 46-56
5. Market monitoring: building strategic advantages of GIA. IKF "ALT" [Electronic resource] Access mode: http://www.cfin.ru/management/strategy/plan/market_monitoring.shtml
6. Monitoring of competitors' sites [Electronic resource]. Access mode: http://www.step-by-step.ru/services/marketing-agency/data-capture-

methods/1312/1379/
71. Aaker D. Strategic market management, 7 th ed. / Aaker D. - St. Petersburg: Peter, - 2007. - 496 p.
8 Agapova L.V. Monitoring as a tool for inventorying the scientific and industrial potential of the enterprise / L.V. Agapova, A.N. Flowers. - M .: Finances and statistics. - 2009. - 529 p.
9 Analysis and monitoring of all enterprises "AKDI Economy and Life", №12, 31.03-04.04.2003 http://www.akdi.ru/prb/2003/04-04/ahd.htm
10 Ananieva TE Crisis and marketing: on the way from the market to the client / Ananieva TE / / Marketing and marketing research. - 2010. - No. 1 (85). - C.4-12.
11. Akoff R. Planning of the company's activities / R. Akoff - Moscow: Finance and Statistics, 2009. - 240 p.
12. Aleshchenko V.V. Theoretical and methodological questions of the competitiveness of the economic system / V.V. Aleshchenko // Marketing in Russia and abroad. - 2009. - №1. - P. 107-111.
13. Assel G. Marketing: Principles and strategy / G. Assel - M .: Infra-M, 2011. - 804 p.
14. "AsCond" and Koelnmesse - for strengthening the "chocolate" positions of Russia in the world market [Electronic resource] - Access mode: http://nkoapmp.org, http://www.ascond.ru/index-ea=1&ln= 1 & chp
15.. Belyaevsky I.K. Marketing research: information, analysis, forecast: Proc. Allowance. I.K. Belyaevsky - Moscow: Finance and Statistics. - 2009. - 320 s.
16. Berezin IS The practice of market research / IS Berezin - M .: Berator Press, 2009. - 376 p.
17. Belousov V.L. Analysis of the company's competitiveness / V.L. Belousov // Marketing in Russia and abroad. - 2011. - №5 (25). - 776 sec.
18. Bogomolov I.P. Analysis of the formation of the category of competitiveness as a factor of market superiority of economic entities / I.P. Bogomolova, E.V. Khokhlov // Marketing in Russia and abroad. - 2010. - №1. - P. 13-18.
19. Great encyclopedic dictionary. - 2 nd ed., Pererab. And additional. - M .: "The Great Russian Encyclopedia"; SPb .: "Norint", 2011. - 752 p.
20. Borovkova T.I. Monitoring the development of the education system / T.I. Borovkova, I.A. Morev - Part 1. Theoretical aspects: Textbook. - 2004 - p. 352.
21. Bushmeleva G.V. The content of the category "monitoring of socio-economic and environmental processes" (www.bali.ostu.ru/umc/zj2006_2.php).
22. Gasangadzhieva RG Monitoring of industrial enterprises as an instrument of effective economic policy / Issues of structuring the economy. - №6. - 2010. - P. 32-33.
23. Gorlachev P.V. Financial monitoring of the real sector of the economy of the Russian regions under market conditions / P.V. Gorlachev // Issues of Economics. - № 5 - 2011. - C. 35-38.
24 Gordeev A. The economy of the food industry. Textbook. A. Gordeev. - M .: Agroconsult, 2011. - 616 p.
25. Dmitrieva N.V. "Scientific community of students of the XXI century".

Economic sciences: materials and results of the 12th Student International Correspondence Scientific and Practical Conference. / N.V. Dmitrieva, G.V. Leonidova, D.I. Nakhonechny is in Novosibirsk. Publishing house "SibAK", 2012. - 854 p.
26. Zhikina O.V. Monitoring of competitiveness: goals, tasks and problems Current state and prospects for the development of the Russian economy: Proceedings of the All-Russian Scientific and Practical Conference / OV Zhikina - Collected papers. - Penza, 2003. - p. 204-206.
27. Kibitkin M.M. Problems of an integrated approach to the organization and monitoring of enterprises at the regional level / M.M. Kibitkin, E.A. Koval // Monitoring of enterprises by the Bank of Russia current stage of development. Issue II. - M., - the Central Bank of the Russian Federation. - 2012. - 332 p.
28. Kovalev V.V. The financial analysis. Capital Management. The choice of investment. Analysis of reporting. / V.V. Kovalev - Moscow: Finance and Statistics, 2012. - 432 p.
29. Kogut A.E. Information bases of regional socio-economic monitoring / A.E. Kogut, V.E. Rokhchin - SPb: IESP RAS, 2007. - 143 p.
30. Kolass B. Financial management of the enterprise. Problems, concepts and methods: Proc. Manual for universities. Trans. With frants. Ed. I'M IN. Sokolov. / B. Colass - Moscow: Finance, YUPITI, - 2013. - 576 p.
31. Kleiner G.B. Management of corporate enterprises and knowledge economy / World of Russia, 2011. - №4. - P. 32-33.
32. Knysh M.I. Competitive Strategies: Textbook. Allowance. / M.I. Knish - St. Petersburg: Lubavitch, 2010. - 284 p.
33. Krivorotov V.V. Principles and factors of construction of the enterprise competitiveness indicators system / V.V. Krivorotov // Problems of the modern economy - 2011. - №4. - P. 102-104.
34. Kuzin B. Methods and models of firm management / B. Kuzin, V. Yuriev, G. Shakhdinarov - St. Petersburg .: Peter, 2011. - 432 p.
35. Kolchina N.O. Marketing of educational services / / Integration of education. 2013. No. 4 (73). Pp. 48-51
36. Kolchina N.O. Regulation of the quality of life of the regional society // Power. 2011. № 9. With. 19-21.
37. Leonenko E.A. Pharmaceutical Marketing and Public Relations in the 21st Century: Problems and Prospects // Economics and Entrepreneurship. 2014. № 5. P. 858.
38. Lifits I.M. Theory and practice of assessing the competitiveness of goods and services / I.M. Lifitz - M .: Yurayt-M, 2011. - 224 p.
39. Lyubushin PP Theory of economic analysis: Teaching-methodical manual / PP. Lyubushin - M .: Lawyer, - 2012. - 480 p.
40. Marketing monitoring of the market as a tool for increasing competitiveness Leonenko E.A., Kolchina N.O. // Economics and Entrepreneurship. 2016. No. 3-1 (68-1). Pp. 957-966
41. Methodical foundations for marketing monitoring of the market at an

industrial enterprise // Leonenko E.A., Chistyakov SS. Economics and Entrepreneurship. 2016. No. 3-1 (68-1). Pp. 722-730.
42. Monitoring of the market as a technology of success. [Electronic resource]. Access mode: http://www.snabsz.ru/article-82.htm
43 Marchand D. The use of information in the creation of value / D. Marchand, E. Hayks // Marketing. - 2012. - No. 4 (125). - P. 81-86.
44. Makolov V.I. Dominants of the investment policy of the region in the post-crisis period // Economic analysis: theory and practice. 2010. № 36. With. 19-24.
45. Neretina EA Business model of the company based on the consumer value / EA Neretina // Marketing in Russia and abroad. - 2013. - No. 2. - P. 104-108.
46. Ovchinnikov V.V. Competitiveness of the Russian economy: current problems and prospects / V.V. Ovchinnikov // Russia and Sovrem. peace. - 2009. - №2. - P. 103-116.
47. Review of the Russian confectionery market http://www.tatzpp.ru/?pg=4&bl=54&md=2&doc=3074
48. Market description and risks "Lamzur" - [electronic resource] - access mode: http://barfin.ru/company/lamzur/market/
49. Open joint-stock company "Lamzur": to the 70th anniversary / [sost.: E.M. Golubchik, S.S. Markova, V.B. Muravyov, I.E. Khitrova]. - Saransk: Mordov. Book. Publishing house, 2015. - 160 s.
50. Porter M. International competition / M. Porter - M .: Intern. Relations, 2016. - 896 p.
51. Pivovarov K.V. Business planning: Teaching-methodical manual. / K.V. Pivovarov - M .: ICC "Marketing", 2011. - 195 with.
52. Pashchenko Ya.N. Algorithm for constructing a monitoring system for the development of economic entities / Ya. N. Pashchenko // Stabilization of the economic development of the Russian Federation: a collection of materials of the II All-Russian Scientific and Practical Conference. - Penza, 2011. - P. 155-157.
53. Popov E.V. Market potential of the enterprise / M .: Economics, 2002. - 560 p.
54. Comparative analysis of the investment attractiveness of countries and regions of the Finno-Ugric group in the context of global cultural and technological shifts. Leonenko E.A., Lashina M.V., Shcherbakova E.G. // Economics and Entrepreneurship. 2015. No. 5-1 (58-1). S. 189-199.
55. Thompson A. Strategic Management. Concepts and situations for analysis, 12th ed. / A. Thompson, A. Strickland. - M: Williams Publishing House, - 2012. - 928 p.
56. Tis D.J. Dynamic abilities of the firm and strategic management / D.J. Tees // Bulletin of St. Petersburg State University. - 2009. - No. 4. - P. 133-185.

УДК 378.1

Литвина Г.А., к.пед.н.
доцент
кафедра физической культуры
Кульчицкий В.Е., к.пед.н.
доцент
кафедра физической культуры
ГБОУ ВО «Ставропольский государственный
педагогический институт»
Литвина Е.В.
преподаватель
СПКУ
Тютюнникова А.А.
учитель физической культуры
МБОУ СОШ №21
Россия, г. Ставрополь

РАЗВИТИЕ ВЫНОСЛИВОСТИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В тексте статьи представлены результаты обобщения данных научно-методической литературы, раскрывающих значимость развития выносливости у детей дошкольного возраста. Важность данного физического качества рассмотрена с различных физиологических и педагогических позиций.

Ключевые слова: выносливость, дети дошкольного возраста, физические нагрузки, здоровый образ жизни, волевые качества, двигательные способности.

Litvina G.A.
Kulchytskyi V.E.
Litvina E.V.
Tyutyunnikova A.A.
SEI IN Stavropol State pedagogical Institute, Russia, Stavropol

DEVELOPMENT OF ENDURANCE OF PRESCHOOL CHILDRE

Abstract: The text of the article presents the results of summarizing the data of scientific and methodological literature, revealing the importance of the development of endurance in children of preschool age. The importance of this physical quality is considered from various physiological and pedagogical positions.

Key words: endurance, children of preschool age, physical exercise, a healthy lifestyle, quickness of life, volitional qualities, motor abilities.

В физическом воспитании выносливость – многоаспектное понятие. Выносливость в дошкольном возрасте формирует характер выполнение и волевые качества выполнение личности ребенка, а выносливость именно: настойчивость, целеустремленность, уверенность в своих создание силах,

решительность. Рассматриваемое физическое качество направлено на развитие и совершенствование других двигательных способностей. Доказывают, что эффективное совершенствование выносливости не только положительно сказывается на системе кровообращения, но на деятельности центральной нервной системы в том числе [2,с.177]. необходимости

Согласно Федеральному государственному образовательному стандарту дошкольного образования, «физическое развитие включает приобретение опыта в следующих видах деятельности детей: двигательной, в том числе связанной с выполнением физических упражнений, направленных на развитие таких физических качеств, как координация и гибкость; способствующих правильному формированию опорно-двигательной системы организма, развитию равновесия, координации движения, крупной и мелкой моторики обеих рук, а также с правильным, не наносящим ущерба организму, выполнением основных движений (ходьба, бег, мягкие прыжки, повороты в обе стороны), формирование начальных представлений о некоторых видах спорта, овладение подвижными играми с правилами; становление целенаправленности и саморегуляции в двигательной сфере; становление ценностей здорового образа жизни, овладение его элементарными нормами и правилами (в питании, двигательном режиме, закаливании, при формировании полезных привычек и др.)» [3,с.123].

Проанализировав методическую литературу, удалось выяснить, что выносливость представляет собой способность воздействовать физическому утомлению в деятельности мышечных тканей (7, с. 230).

В свою очередь критерии выносливости – это такое время, в течение которого выполняется деятельность мышечных тканей. Данные критерии отражены в таблице (рис. 1).

Рисунок 1.

Виды физических упражнений	**Время**
Циклические виды физических упражнений (ходьба, бег, плавание и т.п.)	Минимальное время преодоления заданной дистанции.
Игровые виды деятельности и единоборства	Время за которое отображается эффективность деятельности двигательной направленности.
Сложно координационные виды деятельности (спортивная гимнастика, фигурное катание и т.п.),	Стабильность технически правильного выполнения действия.

Непосредственно важным является то, что в дошкольном возрасте развитие выносливости необходимо формировать при соблюдении таких условий как: повышение аэробной выносливости общей направленности с помощью двигательной деятельности различных видов, отображенных в программах физического воспитания. Чтобы развивать общую аэробную выносливость необходимо использовать упражнения циклического

характера, которые обязательно должны выполняться в аэробном режиме. Рассматриваемые упражнения выполняются при соблюдении режима стандартной непрерывной, переменной непрерывной и интервальной нагрузки.

Различают общую и специальную выносливость. Виды выносливости можно рассмотреть в данной таблице (рис. 2).

Рисунок 2.

Вид	**Формулировка**	**Компоненты**
Общая выносливость (аэробная)	это возможность на протяжении долгого времени выполнять работу умеренной интенсивности при глобальном функционировании мышечной системы.	возможности аэробной системы энергообеспечения, функциональная и биомеханическая экономизация, важный компонент физического здоровья – оптимизация жизнедеятльности, является условием для формирования выносливости специальной направленности.
Специальная выносливость	это способность человека выполнять двигательную нагрузку в соответствии с требованиями его специализации.	Различают специальную выносливость по признакам двигательного действия для решения задачи двигательной направленности (прыжковая выносливость), а также по признакам двигательной деятельности, с помощью которой решается двигательная задача (игровая выносливость); по признакам взаимодействия с различными физическими качествами, которые важны для решения задачи двигательной направленности (силовая выносливость, скоростная выносливость, координационная выносливость и т.д.).

На формирование общей выносливости большое значение оказывают факторы наследственного характера (коэффициент наследственности от 0,4

до 0,8). Наследственность влияет на развитие анаэробных возможностей организма человека. Важно отметить и то, что большой коэффициент генетического фактора (0,62—0,75) выявлен при изучении в статической выносливости; для динамической силовой выносливости влияния наследственности и среды примерно одинаковы.

Правила, необходимые для выполнения выносливости изложены в таблице (рис. 3).

Рисунок 3.

№	Формулировка	Описание правил
1	Доступность	нагрузочные требования должны соответствовать возможностям занимающихся. Учитываются возраст, пол и уровень общей физической подготовленности. В процессе занятий после определенного времени в организме человека произойдут изменения физиологического состояния, т.е. организм адаптируется к нагрузкам. Следовательно, необходимо пересмотреть доступность нагрузки в сторону ее усложнения. Таким образом, доступность нагрузки обозначает такую трудность требований, которая создает оптимальные предпосылки воздействия ее, на организм занимающегося без ущерба для здоровья.
2	Систематичность	Эффективность физических упражнений, т.е. влияние их на организм человека, во многом определяется системой и последовательностью воздействий нагрузочных требований. Добиться положительных сдвигов в воспитании общей выносливости возможно в том случае, если будет соблюдаться строгая повторяемость нагрузочных требований и отдыха, а также непрерывность процесса занятий. В работе с начинающими дни занятий физическими упражнениями по воспитанию выносливости должны сочетаться с днями отдыха. В случае использования бега он должен сочетаться с ходьбой, т.е. ходьба здесь выступает как отдых перед очередным бегом.
3	Постепенность.	Тенденция систематического повышения нагрузочных требований. Значительные функциональные перестройки в сердечно-сосудистой и дыхательной системах можно добиться в том случае, если нагрузка будет постепенно повышаться. Необходимо найти меру повышения нагрузок и меру длительности закрепления достигнутых перестроек в различных системах организма. Используя метод равномерного упражнения, необходимо определить интенсивность и продолжительность нагрузки.

Слишком большая нагрузка на физическую активность ребенка может негативно сказаться на процессах роста. Именно поэтому, очень важно постепенно развивать общую выносливость в дошкольном возрасте т.е. это возможность на протяжении долгого времени выполнять работу умеренной

интенсивности при глобальном функционировании мышечной системы. Так, в беговой активности важна не только координация движений рук и ног, но и правильная осанка, которая важна при постановки ноги на опору. Важно отметить, что в дошкольном возрасте общая выносливость проявляется в большом потенциале, но развитие рассматриваемого качества также зависит от возрастных особенностей и степени подготовленности ребенка.

Систематические занятия на свежем воздухе – основная форма развития выносливости. В содержание данной формы обязательно должны входить 2 – 3 подвижные игры. Также в подвижных играх половина времени направлена на бег, который обязательно должен чередоваться с ходьбой, упражнениями общей развивающей направленности, лазаньем, а также метанием. Формирование выносливости благоприятно проходит при беге в равномерно и медленном темпе, который используется для все возрастных групп дошкольного возраста, но в старшем дошкольном возрасте данный вид бега составляет 2 – 3 минуты. Хотелось бы подчеркнуть, что также рассматриваемый вид бега используется в играх с непрерывной двигательной активностью. Также очень важно для развития общей выносливости применять долговременный бег на свежем воздухе, совмещая его с играми подвижной направленности.

В старшей группе у детей активно развиваются двигательные качества не только быстроты, но и выносливости, именно поэтому увеличивается длина беговых дистанций. Дети соревнуются в беге на скорость на дистанции 20-30 м или повторяют 3-4 раза быстрый бег на 10 м.

У детей 6-7-летнего возраста расширяются возможности воспитания выносливости. Детям предлагают пробегать в среднем темпе по пересеченной местности дистанцию 200-300 м. Бег в чередовании с ходьбой на отрезках пути по 100-150 м повторяется 3-4 раза. Закрепляется умение бежать медленно в невысоком темпе в течение 2-3 мин. По возможности надо чаще использовать бег босиком по песку, мелкой воде, земляным и травянистым дорожкам с поворотами и уклонами, убедившись в отсутствии предметов, могущих привести к травмам. Такой бег желательно проводить весной, летом и даже поздней осенью, не боясь мелкого, моросящего дождя. выносливости является время, в течение которого осуществляется мышечная деятельность определенного характера и интенсивности. Например, в циклических видах физических упражнений (ходьба, бег, плавание и т.п.) измеряется минимальное время преодоления заданной дистанции. В игровых видах деятельности и единоборствах замеряют время, в течение которого осуществляется уровень заданной эффективности двигательной деятельности. В сложнокоординационных видах деятельности, связанных с выполнением точности движений (спортивная гимнастика, фигурное катание и т.п.), показателем выносливости является стабильность технически правильного выполнения действия.

Таким образом, двигательные умения и навыки формируются быстро и эффективно, так как в дошкольном возрасте ЦНС

пластична, также такие упражнения активно применяются в повседневной жизни тем самым облегчая связь с окружающей средой.

Подвижная игра является сознательной, активной деятельностью ребенка, цель, передвигаться которой достигается посредством точного и своевременного выполнения заданий, которые связаны с обязательными для всех играющих правилами. Согласно определению предложенного П.Ф. Лесгафтом, подвижная игра - это «упражнение, посредством лесгафтом которого происходит построении подготовка ребенка федеральному к жизни, увлекательное содержание болик и эмоциональная насыщенность аркин игры побуждают направленных его к определенным ходьба умственным и физическим сила усилиям» [6,с.34]. Это комплекс естественных движений различного вида и в разных сочетаниях, отличаются богатством интеллектуального содержания: необходима сообразительность, ориентированность ходьба в окружающем пространстве.

Важнейшее средство физического воспитание ребенка – подвижная игра. Этот вид деятельности выступает методом совершения физических качеств ребенка, главный из которых – выносливость, которая позволяет укрепить организм ребенка, а также способствует всестороннему развитию личности ребенка. Также развитие выносливости позволяет ребенку преодолевать трудности, уметь мобилизовать себя и умение управлять собой, что благоприятно воздействует на успех в обучении ребенка в школе.

Таким образом можно сделать вывод о том, что формирование выносливости у детей в дошкольном возрасте имеет ряд особенностей и закономерностей, которые определяются морфологической, функциональной зрелостью детского организма, своеобразием реагирования на физическую нагрузку. Главная задача при формировании выносливости – повышение общей выносливости с помощью различных видов деятельности, которые отображены в программах физического воспитания. Поэтому при формировании выносливости важна деятельность физического работника, который помогает провести анализ в создавшихся ситуациях, а также принять правильное решение при рассмотрении двигательных задач.

Использованные источники:

1. Аркин Е.А. Ребенок в дошкольные годы / Е.А. Аркин. − М.: Академия, 2008.− 445 с.
2. Бернштейн Н.А. Ловкость и ее развитие / Н.А. Бернштейн. − М.: Физкультура и спорт, 1991.-288с.
3. Волошина Л.Н. Влияние подвижных игр с элементами спорта на развитие двигательных способностей детей старшего дошкольного возраста: дис. канд.пед.наук / Л.Н.Волошина.-Екатеринбург, 2001.-184с.
4. Ефименко Н.Н. Театр физического развития и оздоровления детей дошкольного и младшего школьного возраста /Н.Н. Ефименко. − М.: ЛИНКА-ПРЕСС, 2009. − 112 с.
5. Ильина Г.В. здоровье сберегающие технологии в современном

образовательном пространстве / Г.В. Ильина. - − Красноярск: ЦНИ «Монография», 2014. − С. 24-56.
6. Лесгафт П.Ф. Избранные труды / П.Ф. Лесгафт. − СПб: Питер, 2012. − 482 с.
7. Матвеев Л.П. Теория и методика физической культуры / Л.П. Матвеев. − М.: Академия, 1991. − 382 с.

УДК 378.1

Литвина Г.А., к.пед.н.
доцент
кафедра физической культуры
Кульчицкий В.Е., к.пед.н.
доцент
кафедра физической культуры
ГБОУ ВО «Ставропольский государственный
педагогический институт»
Литвина Е.В.
преподаватель
СПКУ
Тютюнникова А.А.
учитель физической культуры
МБОУ СОШ №21
Россия, г. Ставрополь

ЗДОРОВЬЕ СТУДЕНТА КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: Здоровье влияет на все жизненные процессы в организме. По данным последних исследований у большинства современных студентов имеются хронические заболевания. Становится ниже и физическое здоровье. Поэтому, одна из наиболее значимых задач в профилактике, а также в устранении возникновения заболеваний, у современных студентов, является ведение здорового образа жизни.

Ключевые слова: здоровье, проблемы здоровья, физическая активность, физическое здоровье, адаптация, охрана здоровья студентов, здоровый образ жизни, личная гигиена, укрепление здоровья, развитие физических способностей.

Litvina G.A.
Kulchytskyi V.E.
Litvina E.V.
Tyutyunnikova A.A.
SEI IN Stavropol State pedagogical Institute, Russia, Stavropol

HEALTH OF THE STUDENT AS AN ACTUAL PROBLEM OF MODERN EDUCATION

Abstract: Health affects all the life processes in the body. According to recent

surveys the most of modern students have chronic diseases. Becomes lower and physical health. Therefore, one of the most important tasks in prevention and elimination of diseases, the modern students, is the maintening of a healthy lifestyle.

Keywords: health, health problems, physical activity, physical health, adaptation, protection of students ' health, healthy lifestyles, personal hygiene, health promotion, development of physical abilities.

Здоровье, безусловно, является связующей частью системы человеческого организма, вследствие чего отрицательные показатели здоровья будут негативно влиять, и она остальные части данной системы. То есть, проще говоря, здоровье влияет на все жизненные процессы организма.

Не всегда человек является здоровым с рождения, или что бывает еще чаще, здоровье теряется в течении жизни, поэтому так важно прививать здоровый образ жизни. И при этом, нужно помнить, что воспитание каждого человека по отдельности и общества в совокупности передает не только информацию об окружающем мире, но и нормы жизни, правила, прислушиваясь к которым человек введет здоровый образ жизни.

Здоровый образ жизни это не что иное, как профилактика человеческого здоровья. Показателем общего уровня человеческой адекватной оценки своих возможностей является как раз проявление заботы о собственном здоровье и что является наиболее ярким показателем этого – возможность давать своему организму систематизированные физические нагрузки. [1. С.112].

В настоящее время огромный интерес предоставляется исследованиям по состоянию показателей здоровья студентов, это связано с тем, что 65 %

Рассматривая состояние феномена, который свидетельствует об низком уровне физического здоровья, мы можем наблюдать, что новая система организации только создаётся, так как очевидно что существующая на данный момент кардинально подорвана. Действенные методические разработки в социальной области, которые могли бы положительно повлиять на здоровье людей, отсутствуют. Именно это является причиной ложного мнения людей и в частности студентов о том, что здоровье не имеет ограничений и жить можно не задумываясь о последствиях безрассудного отношения к своему здоровью [7. С.336].

Наследственно генетическая предрасположенность и неблагоприятные воздействия социально-гигиенических факторов среды, приводит к снижению здоровья студентов в вузе, в период обучения. Приводятся данные из многочисленных вузов, что у значительно большей части студентов при поступлении происходят изменения жизненных укладов, которые были привычны для них ранее. Меняется место проживания ребёнка, изменяются условия самостоятельной работы, так же меняется режим и качество питания. Не смотря на это, многие студенты проводят все

годы обучения в общежитиях.

В урбанизированной среде, немало времени у студентов отнимает дорога. У большинства это занимает около 2 – х часов, бывает больше. Совмещая учёбу с работой, студенты так же отягощают обучение в вузе. Студенты часто занимаются работой, не требующей высшего образования к тому же в вечернее или ночное время (грузчик, официант, дворник, охранник). Более 30 % юношей и 18% девушек, совмещают работу с учёбой, уже на начальных периодах обучения. Как следствие это и приводит к непосредственному нарушению режима дня. Что приводит к не полноценному пищевому рациону[8.С.176].

Исходя из исследований, целью которых является – желание выявить отношение студентов к своему здоровью, соблюдению различных правил по сохранению и улучшению состояния жизнедеятельности, отмечается высокий рост показателей несоблюдения личной гигиены, что отрицательно сказывается на здоровье студентов. Кроме этого, у 72,8 процентов студентов страны выявлена аддикций, то есть зависимость от алкоголя, наркотических средств и т.д. В результате чего у 70 процентов той же группы студентов отмечается низкий уровень физической активности.

Среди студентов многочисленных вузов нашей страны, исходя из исследований, наблюдают сильный рост негативных тенденций в гигиеническом поведении студентов, что неблагоприятно сказывается на их здоровье Множество подростков курят, употребляют алкоголь и наркотики. Число таких студентов достигло 72, 8 процентов. Почти у 70% студентов выявляется низкая физическая активность.

Главная проблемная точка в данном вопросе – это феномен того, что с каждым годом количество физически здоровых студентов в нашей стране уменьшается, показателем этого является обследование в медицинских учреждениях. Для формирования и становления культуры личности у людей на этапе студенчества, в первую очередь необходимо организовать воспитательную работу, которая будет направлена на физическое и психическое воспитание студентов. При этом она должна отвечать такому принципу педагогического воздействия, как учет индивидуальных особенностей личности студентов [2. с 248].

Мы считаем, что студенты являются одной из групп повышенного риска в аспекте физического и психического здоровья, так как именно на данном этапе развития личности, человек сталкивается с массой проблем социального и личностного плана, которые, по сути, появляются в один и тот же момент, что и объясняет сложность их решения. К таким проблемным ситуациям можно отнести следующее: высокая умственная и физическая нагрузка; перестройка ритма жизни, вследствие перехода из средней школы в высшую; адаптация к физиологическим изменениям, которые начинают влиять на ребенка еще на этапе пубертатного развития; переезд от родителей; начало самостоятельной жизни и тд. [5.С.132].

Сознание, наличие которого у человека выделяет его среди животных,

заставляет человека заботиться не только об окружающих, но и о самом себе, а конкретнее о своем здоровье. По данным исследования, проведенного еще в 90г. XX в., было выявлено, что 9 из 10 представителей молодежи не только не беспокоились о собственном здоровье, но и крайне пренебрежительно относились к состоянию своего здоровья. Данная точка зрения присутствовала среди молодежи долгое время, но благодаря пропаганде здоровья и спорта со стороны государства эта ситуация в современном мире меняется.

Когда идет речь о студентах педагогических вузов, то одним из главных показателей успешности выбора ими профессии является положительный уровень их физического состояния. Существует огромное количество определений здоровья, но основной сущностью этого термина является то, что все системы и органы организма должны не иметь нарушений в их деятельности и работать слажено. С успешной подготовкой в вузах педагогов-специалистов всегда взаимосвязана работа над сохранением, укреплением и охраной здоровья студентов.

В современном мире невозможно найти молодого человека, который бы не был завален громадой дел и обязанностей, выполняя которые, он может претендовать на успешную жизнь. В результате этого, с огромным количеством различных неурядиц люди элементарно забывают основные заветные цели жизни любого человека, которые заключаются в сохранении собственного здоровья. Чаще всего люди вспоминают о состоянии своего личного здоровья, только на приеме у доктора, когда выявляются уже не просто соматические заболевания, но уже хронические болезни. Но если изо дня в день делать что-то для сохранений своего здоровья, например, заниматься спортом, правильно питаться, постоянно контролируя свое самочувствие, эти последствия можно предусмотреть.

Для успешной реализации правил здорового образа жизни необходимо соблюдение режима труда и отдыха. Кроме этого необходимо учитывать то, что вредные привычки (аддикция) не могут совмещаться с правильным образом жизни. Ведь ритм жизнедеятельности организма человека вырабатывается при соблюдении вышеперечисленных правил.

Такие негативные факторы, как аддикция, не соблюдение режима и другое не просто не дает возможность реализовывать в жизни здоровый образ жизни, но и делает наиболее реальным возникновение различных соматических заболеваний, как у молодежи, так и у их будущих детей. Отрицательное влияние различных негативных, «вредных» привычек, могут проявляются в следующем:

В первую очередь отрицательное влияние различных вредных привычек проявляется на поражение тех или иных участков коры головного мозга. В результате поражения могут наблюдаться следующие последствия: интеллектуальные нарушения, повышается риск формирования и развития рака разных систем или органов человеческого организма. Кроме этого незаметно осуществляется истощение энергии организма, как в физического

состояния, так и психического, данные отклонения могут быть проявлены в следующих симптомах: нарушение координации, появляется раздражительность и тому подобное [9. С.304].

Кроме выше перечисленных условий формирования здорового образа жизни, не малую роль в этом играет соблюдение двигательного режим. Это условие включает в себя стабильное и систематическое выполнение физических упражнений, проведение профилактических мероприятий.

От сюда можно сделать вывод, что как физическая культура, так и занятие спортом играют важную роль в том, что бы человек был физически и духовно здоров. Соблюдение различных видов режима является основой здорового образа жизни. Людям, занимающимся физической культурой и спортом, преимущественно необходимо соблюдать личную гигиену [6. С.47-51].

Сделаем выводы, что одна из наиболее значимых задач в профилактике, а также в устранении возникновения заболеваний, у современных студентов, является ведение здорового образа жизни . Ежедневная забота о своем здоровье не только укрепляет все общее состояние студентов, как будущих полноценных граждан нашей страны, но и воспитывает в каждом индивидуально такие качества, как целеустремлённость, аккуратность, организованность, дисциплинированность[4.С.7-8].

Использованные источники:

1. Байденко, В.И. Болонский процесс: проблемы, опыт, решения / В.И. Байденко. - М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2006. – 112 С.
2. Введенский, В.Н. Моделирование профессиональной компетентности педагога // Педагогика. – 2003. – №10. – С. 51–55.
3. Виленский, М.Я. Профессионально-творческое развитие личности специалиста физической культуры и спорта в процессе обучения / М.Я. Виленский, С.Н. Бегидова. – Иркутск – 2004. – 213с.
4. Виленский, М.Я. Готовность педагогов физической культуры к инновационной деятельности и подходы к её формированию. // Материалы 12-ой Международной научно-практической конференции «Инновационные преобразования в сфере физической культуры, спорта и туризма» п. Новомихайловский, Краснодарского края. 2009 г. с. 7-8.
5. Греховодов В.А., Коптева Н.А., Трушкин А.Г. Инновационные методы обработки статистического массива результатов спортивной деятельности/ В.А. Греховодов, Н.А. Коптева, А.Г. Трушкин – Ростов н/Д: ТЕРРА ПРИНТ, 2009 – 132С.
6. Железняк Ю.Д. Подготовка специалистов по физической культуре и спорту в системе педагогического образования //Теория и практика физической культуры. 2002. №5. С. 47-51.
7. Зеер, Э.Ф. Психология профессий: учеб. пособие для студ.вузов; Гриф МО РФ; 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Академический проект, 2006. – 336 с.

8. Кабачков В. А., Полиевский С. А. Профессионально-прикладная физическая подготовка учащихся в средних ПТУ: Метод.пособие. - М.: Высшая школа, 1982. – 176 с.
9. Климов Е.А. Психология профессионального самоопределения. – 2-е изд. - Ростов-на-Дону: Феникс, 2005. – 304 с.

УДК 61

Максимова В.Н.
Прозорова В.С.
Сабирова И.В.
научный руководитель: Каменских М.М.
ассистент
кафедра общественного здоровья и здравоохранения
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
МЗ РФ
Удмуртская Республика, г. Ижевск

ВЛИЯНИЕ ГАДЖЕТОВ НА ЗРЕНИЕ ШКОЛЬНИКОВ

Использование гаджетов является проблемой чрезвычайной медицинской и социальной значимости, угрожающей здоровью современного поколения. Нами была проведена лекция по профилактике нарушения зрения и опрос учащихся 5 класса школ г. Ижевск за 2018 год. В нашей статье мы приводим данные об ухудшении зрения современных школьников в связи с активным использованием гаджетов в повседневной жизни.

Ключевые слова: рефракция, близорукость, нерациональное использование гаджетов, нарушение зрения, школьники.

Maksimova V.N.
Prozorova V.S.
Sabirova I.V.

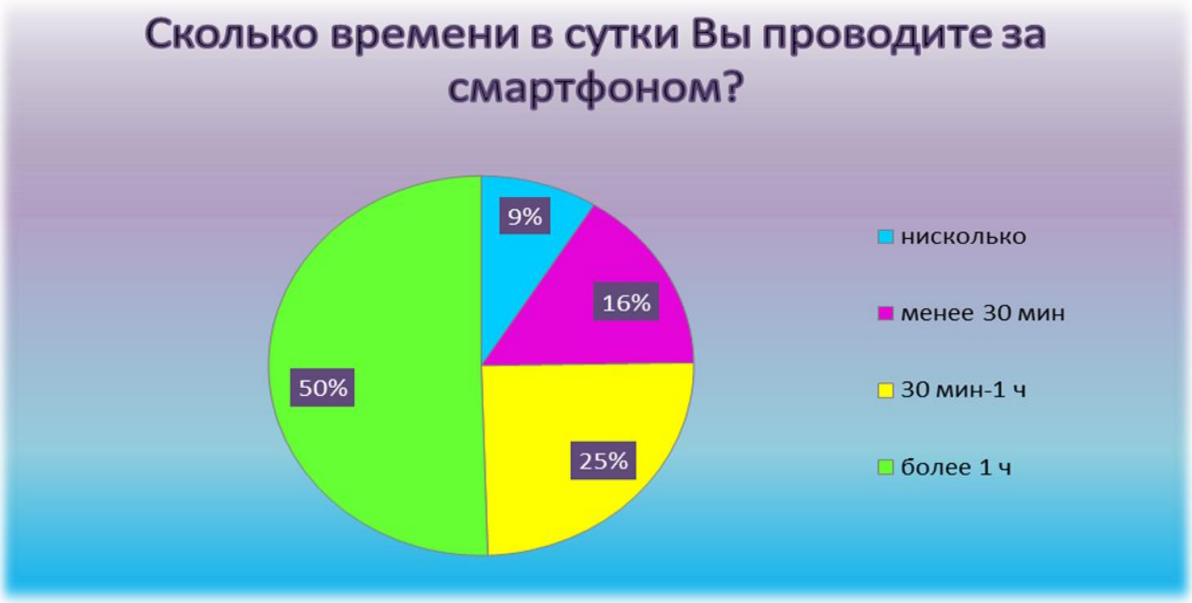
THE INFLUENCE OF THE GADJETS ON THE VISION OF SCHOOLCHILDREN

The use of gadgets is a problem of extraordinary medical and social significance, which threaten the health of the modern generation. We conducted a lecture of visual impairment prevention and the interview of pupils of the 5th grade of schools in town Izhevsk for 2018. In this article we present information about visual impairment of modern schoolchildren due to the active use of gadgets in everyday life.

Key words: refraction, myopia, irrational use of gadgets, visual impairment, schoolchildren.

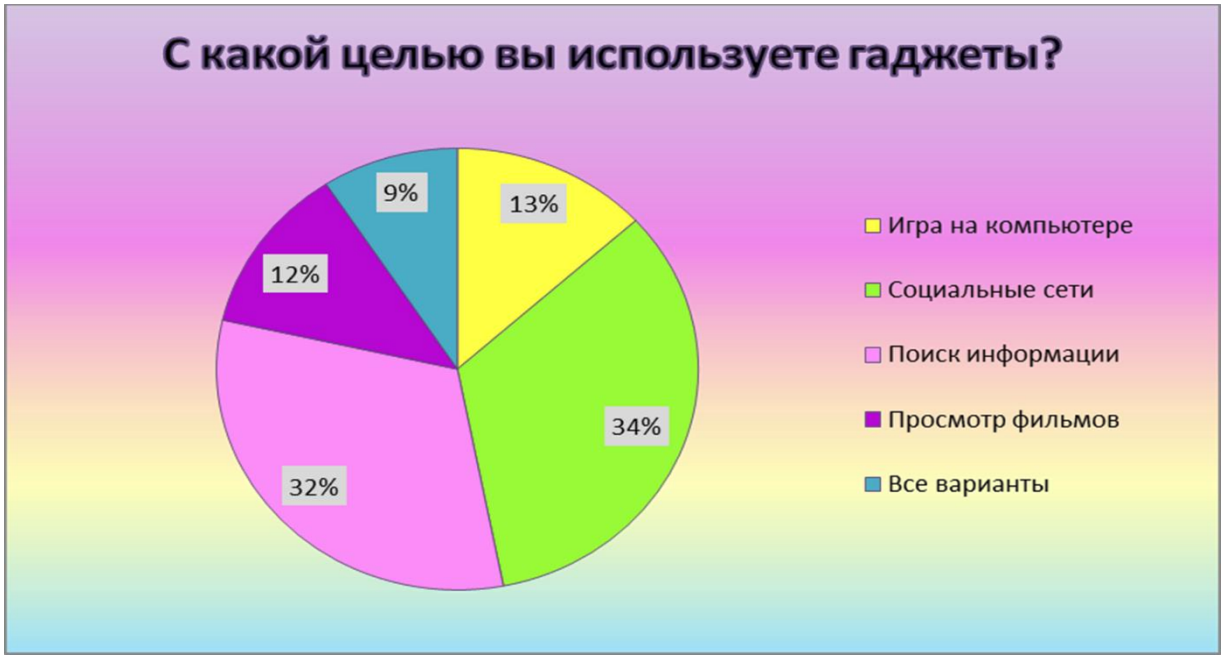
Когда-то одним из главных факторов, влияющих на ухудшение зрения, традиционно считалось чтение большого количества книг. В современном же мире, в связи с развитием технологий, на первое место по вредному воздействию на функцию зрения вышли ПК и смартфоны. Одной из самых

уязвимых групп являются *школьники*. У большинства респондентов первый гаджет появился в возрасте 6-7 лет. Согласно проведенному нами анкетированию многие из школьников используют ПК и смартфоны более 1 часа, но превалирует всё-таки использование смартфонов.





Целью использования гаджетов у большинства школьников является развлечения, такие как общение в социальных сетях (34%), игра на компьютерах (13%), просмотр фильмов (12%).



Наиболее частыми причинам снижения зрения являются аномалии *рефракции*, ведущее место из которых занимает близорукость. По данным анкетирования, мы выяснили, что 22% учащихся пользуются очками и линзами, вследствие развития *близорукости*.

Использование гаджетов в темноте и транспорте ещё больше усугубляют проблемы со зрением. Резкий контраст между темнотой в помещении и ярким экраном, а также постоянные попытки сфокусироваться во время движения в транспорте очень быстро утомляют глаза. Согласно проведенному анкетированию, почти половина опрошенных пользуются гаджетами в темноте и более 90 % - во время движения транспорта.

Во время учебного процесса на глаза приходятся серьезные нагрузки, поэтому глаза ребенка нуждаются в отдыхе. Но отдых не должен превращаться в просмотр телепередач или сидение за компьютером. Дети непременно должны гулять на свежем воздухе, двигаться, заниматься спортом. Мы задали учащимся следующий вопрос: «Сколько по времени у Вас занимает ежедневная прогулка?» и выяснили, что лишь 35% школьников ежедневно гуляют на свежем воздухе.



Таким образом, наше исследование показало, что *нерациональное использование гаджетов* приводит к ряду негативных последствий (виртуальная зависимость, нарушение осанки, психические расстройства) в том числе и *нарушению зрения*.

Использованные источники:

1. Д. Тейлор, К. Хойт. Детская офтальмология. Пер. с англ. М: «Издательство БИНОМ», 2007. - 248 с.
2. Лисицын Ю.П. Общественное здоровье и здравоохранение: учебник - изд. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2010. — 512 с.

УДК: 070.(575.2)

Мамырова М.
старший преподаватель
Ошский государственный университет

ГАЗЕТЫ ЮЖНОГО РЕГИОНА КЫРГЫЗСТАНА В ПЕРИОД НЕЗАВИСИМОСТИ

В этой статье повествуется об успехах журналистов, связанных с информацией о свободе слова, а также о сегодняшнем положении газет южного региона в период независимости.

Ключевые слова: место журналиста в обществе, писатель, профессиональный труд, произведение, любовь отечества, журналистика.

Mamyrova M., senior lecturer
Osh state University

POSITION OF THE SOUTH-REGIONAL NEWSPAPERS IN TIMES OF INDEPENDENCE

This article tells about the successes of journalists related to information freedom of speech, as well as about the current situation of the South-regional newspapers in the period of independence.

Key words: journalist's place in society, writer, professional work, work, love of the fatherland, journalism.

В соответствии с последними данными численность населения в Кыргызской Республике превысила 6 миллионов. В многонациональной стране проживают представители более 80 национальностей. После распада СССР состояние прессы улучшилось, в этот период появились независимые СМИ.

На сегодняшний день в Министерстве юстиции Кыргызской Республики зарегистрировано более 800 средств массовой информации. Среди них пресса составляет 689, теле- и радиопередачи - 120.

В южном регионе, чаще всего в узбекских населенных пунктах, публикуются газеты на узбекском языке. Например: «Джалал-Абад танги», «Делмос - таймер», «ДДД» и «Дослик». Тираж этих газет составляет от 1000 до 5000 тысяч экземпляров. Государственная газета «Ош садоси» выходила тиражом в 3000 экземпляров. На юге есть две государственные газеты «Эхо Оша» и «Ош жаңырыгы», они выходят на русском и на кыргызском языках.

В 1990-е годы выходили такие независимые газеты, как «Вечерний Бишкек», «Моя столица», их повседневное количество составляло 5000 тысяч экземпляров (в продаже - 5 раз в неделю) газеты: «Дело №» тиражом 40,000, «Агым» (от 12-17 тыс. экземпляров), «Республики» (от 5000 тыс. экземпляров).

В этот период популярная газета «Асаба» постоянно выходила в многотиражном количестве. Газетная пресса публиковала информацию в соответствии с требованиями общества. Они постоянно информировали

народ острыми проблемами и значимыми общественными событиями. Вся пресса остросюжетными статьями информировала народ.

Государственная пресса выходила на кыргызском и на русском языках. Одной из острых проблем стала область финансовых средств. Весной 2002 года политическая ситуация в стране сильно обострилась. Причины были в безработице, состоянии снижения уровня экономики в стране [9].

С приходом весны политическая ситуация сильно обострилась и в итоге произошли **мартовские** события 2005 года и **апрельские** события 2010 года. Всем известно, что основным законом для СМИ является Конституция Кыргызской Республики. В 1993 году легендарный парламент принял Конституцию, в 2010 году внесены некоторые изменения и дополнения. Как указано в Конституции, каждый гражданин в Кыргызстане вправе заявить о своем мнении, предложить позицию. При этом Конституция была основной опорой для развития СМИ. В 1998 году Референдумом были внесены изменения в Конституцию о том, «не допускается принятие законов, ограничивающих свободу слова и печати» [12].

В 1999 году был принят «Кодекс о выборах в Кыргызской Республике», где было написано, что свобода слова должна быть независимой. Основным для СМИ является закон «О средствах массовой информации», где рассмотрены общие права, экономика, социальное положение населения. Информация должна быть представлена четко и ясно. Приведенные факты также должны быть доказательны. Бывают такие случаи, когда некоторые журналисты в конце статьи, не зная, как сказать заключительные слова, могут вляпать что-то.

Приведем примеры того, как с 1990-х годов в газетах распространяли необоснованную информацию в публикациях, и дело доходило до суда [7].

В представленной нами информации до 2002 года зарегистрировано более 20 издательств в суд. В начале 2002 года в Кадамжайском районе Баткенской области пожаловались на сотрудников местной газеты «Баткен таны» за то, что они оскорбили честь и достоинство К. Ташболотова. Было написано, что Калканов получил взятку для изменения решения суда.

Во втором случае дело было связано со следующим моментом: в Жалал-абадский муниципальный суд подали иск на 100 сомов в местную газету «Кыргыз руху», издающуюся в Ноокенском районе. Эти же суммы были внесены на имя сотрудника А. Соронбаева. Его обвинили в клевете в адрес заместителя Жалал-Абадского областного суда. В 1997-м году в газете «Кыргыз руху» опубликовали статью А. Соронбаева. Газета и его сотрудники не знали о судебных процессах, и только после постановления решения суда редактор газеты узнал об этом. Сотрудники провели акцию против судебных решений по отношению к газете «Кыргыз руху», перекрыли дорогу «Бишкек-Ош». В этом же году летом суд отменил свое решение к газете «Кыргыз руху» и его сотрудникам [13].

В районном суде Жалал-Абадской области прошло прослушивание

дела о статье «Правда для всех». В суде Рахимжанов обещал выплатить расходы, за моральный ущерб. Муниципальный суд оштрафовал его на 10 тысяч сомов. В районном суде это решение вызвало споры. В конце концов суд каждого оштрафовал по 5 тысяч сомов в качестве наказания ... [7] Ответчики согласились с этим решением, но после этого они обратились к юристу «Интерньюса» Эркину Байсикиеву за юридическую поддержку. В Джалал-Абадской районный суд 10 июня закрыл дело.

Эти штрафы на миллионы не зря приведены в пример потому, что основные политические события, произошедшие в стране, обязательно влияет на местную прессу и все СМИ.

Таким образом, в годы независимости бывшие союзные газеты изменили названия и увеличили экземпляры. Кроме государственных газет, это начало выхода оппозиционных газет. Примером может стать газетау «Монгу», которая выходила в Ноокатском районе. Конечно, в такое тяжелое время финансовая сторона создавала трудности. Но, несмотря на это, в южном регионе печатные СМИ продолжали свою деятельность [2].

В 2003 году всемирный рейтинг свободы слова на последнее место ставят Северную Корею с 96 баллами, а Кыргызстан - на 71-м месте, Россия заняла 66 место. По оценкам иностранных экспертов, в Кыргызстане отношение к свободе слова не улучшилось даже в 2007 году. Несмотря на такую оценку, с каждым годом увеличивается число новой прессы, и есть газеты, которые приостановили работу по различным причинам или же временно закрылись.

Сейчас по информации Министерства юстиции в Кыргызстане зарегистрировано более 1 тысячи СМИ, большинство из которых составляют пресса, газеты. Одной из основных задач СМИ является формирование общественного мнения, пресса влияет на общественную и политическую жизнь Кыргызстана. С момента обретения независимости появились положительное и отрицательное мнения о деятельности журналистов и СМИ [8].

Известный английский журналист Дэвид Рэндалл сказал в интервью: «Нет такого понятия как русская, польская, французская, нигерийская, саудовоарабская, таиландская журналистика, просто есть журналистика: хорошая или плохая». Если согласиться с мнением Дэвида Рэндала, возникает вопрос: каково положение журналистики в Кыргызстане и в каком состоянии находится журналистика? Как воспринимают люди средства информации?

Английский историк Пол Джонсон писал: «Часто трудно найти истину, она не взимается, она опасна, сложна и в конце концов непонятна». Все развитые государства мира объединяет стандарт журналистики о том, что надо писать истину, справедливость, не фальсифицировать информацию. Журналистика в Кыргызстане не справляется с такой главной миссией. К сожалению, СМИ в Кыргызстане, если не имеет своих позиций, то возникает вероятность быть оружием власти, политических групп, определенных лиц,

депутатов Жогорку Кенеша. Такую ситуацию момент невозможно не заметить.

В этой связи все СМИ в Кыргызстане можно разделить на 2 группы:

1) Постоянно поддерживающие правительство газеты: «Кыргыз Туусу», «Эркин тоо», «Слово Кыргызстана», «Бишкек таймс», «Жаны Ордо», «Жаны кылым», «Моя столица», «Вечерний Бишкек» и другие.

2) Оппозиционные газеты: «Агым», «Алас», «Кыргыз Руху», «Белый пароход», «Айгай», «Айкын», «Дэ факто», «Аалам» и другие.

В других демократических странах нет такого разделения, такое наблюдается только в Кыргызстане. Эта ситуация со СМИ в стране связана с зависимостью от материального состояния газеты или связей главного редактора с официальными властями или иной политической силой [11].

Медиа-представитель Кыргызстана Шамарал Майчиев сказал одном из интервью «Бишкекскому пресс-клубу», что «СМИ в Кыргызстане сильно политизированы [11-13], владельцы прессы заинтересованы в их деятельности в коммерческих целях или связях с официальными властями» [14].

Основные издания газетной прессы представлены материалы в столице. Редко предоставляются публикации из какой-либо другой отрасли, кроме политики, также мало отражены другие и проблемы в обществе.

Использованные источники:

1. Конституция КР. – Бишкек, 2007.
2. http:www.adilsoz.kz
3. http:www.freedomhouse. com
4. www.minjust.gov.kg
5. Дэвид Рендалл. Универсальная журналистика. - Жалал-Абад, 2005. – 376 с.
6. Муратов А. Нравственные принципы тележурналистики. - Бишкек, 2000, 24с.
7. www.bpc.kg. 5.01.07.
8. Ошская область. Энциклопедия. – Фрунзе, 1989.
9. Сапаев М. История Чоң-Алая. - Бишкек, 2012.
10. Матисакова А. Кыргызская советская энциклопедия. 1987.
11. Сабирова В.К. Дискурс власти и народа в «сказке для взрослых» Данияра Деркембаева «Дело в шляпе». Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2015. № 2-2 (44). С. 164-166.
12. Сабирова В.К. Публицистическое творчество Д. Деркембаева в зарубежье. Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2015. № 2-2 (44). С. 167-169.
13. Сабирова В.К. Идеал государственного деятеля и его роль в культуре воспитания молодежи (на примере романа А.Н. Толстого «Петр Первый»). В сборнике: Вестник филиала РГСУ в г. Ош. Сборник научных статей. Москва, 2016. С. 109-116.
14. Кыргыз-Туусу, 2007, № 234, С. 4.

УДК 1

Манахова В.В.
студент магистратуры
Грибкова О.В., к.психол.н.
доцент
кафедра ТиПУ
Московский государственный
психолого-педагогический университет
Россия, г. Москва

МОДЕЛЬ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ СЕМЬИ В УСЛОВИЯХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА

Аннотация. В Российской Федерации XXI века образовательные организации, внедряя образовательные стандарты второго поколения, определяют для себя направления продуктивной работы с семьей по воспитанию и обучению детей, готовящихся пойти в школу и уже обучающихся в ней. Безусловно, желание родителей успешной социализации и адаптации их ребёнка неоценимо, поэтому акцент во взаимодействии педагогов и родителей необходимо сделать на понятие «отношения», которые успешно складываются при психологическом сопровождении. Модель психологического сопровождения семьи в условиях образовательного процесса строится на использовании всех основных сфер деятельности психолога. Вся работа производится в рамках разработанной программы сопровождения неблагополучной семьи и сопровождения развития ребёнка «группы риска». В ходе исследования данной тематики исследование проводилось с помощью следующих методов: логический, аналитический, метод анализа и синтеза, эмпирический, интервьюирование. Данная модель разрабатывается на основе Федеральных требований к образовательным учреждениям в части профилактики правонарушений обучающихся. Схематично модель представлена в виде алгоритмизированного процесса, включающего в себя три этапа психологического сопровождения.

Ключевые слова: ребёнок, психолог, педагог, родители, семья, отношения, социально-психологическое сопровождение, взаимодействие, социализация, адаптация.

Manakhova V.V.
Student
Moscow state University of psychology and education
Russia, Moscow
Gribkova O.V.
PhD in psychology
Associate Professor of management Theory and practice
Moscow state University of psychology and education
Russia, Moscow

MODEL OF PSYCHOLOGICAL SUPPORT OF THE FAMILY IN THE EDUCATIONAL PROCESS

Abstract. In the Russian Federation the twenty-first century educational institutions, implementing educational standards of the second generation, to determine for themselves the direction of productive work with the family in the upbringing and education of children preparing to start school and already enrolled in it. Of course, the desire of parents to successful socialization and adaptation of their child is invaluable, so the emphasis in the interaction of teachers and parents should be made on the concept of "relationship", which successfully develops in psychological support. The model of psychological support of the family in the educational process is based on the use of all major areas of the psychologist. All work is carried out within the framework of the developed program of support for a dysfunctional family and support for the development of a child "at risk". In the course of the study of this topic, the study was conducted using the following methods: logical, analytical, analysis and synthesis method, empirical, interviewing. This model is developed on the basis of Federal requirements for educational institutions in the prevention of offenses of students. Schematically, the model is presented in the form of an algorithmized process, which includes three stages of psychological support.

Keywords: child, psychologist, teacher, parents, family, relationships, social and psychological support, interaction, socialization, adaptation.

В современной Российской Федерации интенсивно развиваются новые модели и формы психологического сопровождения семьи, поскольку именно в ней кроются все достижения и проблемы современного общества. Как показывает отечественная и мировая практика психологическая помощь семье позволяет решить имеющиеся проблемы на ранней стадии.

Актуальность выбранной тематики заключается в том, что в ней с учетом современных научных подходов рассматриваются возможность помощи семье в психологическом контексте, а так же предлагается разработанная в соответствии с современным этапом жизни общества и законодательства Российской Федерации модель психологического сопровождения семьи, которая способствует упрощению и четкой, алгоритмизированной организации психологической помощи семьям. Так же актуальность данной темы обусловлена тем, что по статистическим данным в Российской Федерации количество неблагополучных семей в рамках среднего образования составляет в среднем 5% на одну школу. Данные семьи прежде всего нуждаются в психологической помощи, которая будет строится по определенному алгоритму. Проблемы, возникающие в ходе образовательного процесса, предлагается решать на основе специальных программ. Это позволит минимизировать или даже решить проблемы современной семьи, возникающие при обучении ребенка[7].

Психологическое сопровождение семьи следует рассматривать как особую форму деятельности психолога, направленную на взаимодействие по

оказанию помощи, сопровождаемой в процессе его личностного роста, выборе способов поведения, принятии решений и актуализации нравственного поступка [6].

Семья - это чрезвычайно сложно организованная структура с разноплановыми взаимоотношениями: отношения между родителями и детьми, взаимоотношения между супругами, между старшими и младшими детьми [2]. И в каждой из этих плоскостей может возникнуть конфликт. Семья невозможна без конфликта, но постоянные конфликты являются основной причиной неблагополучной семейной жизни и распада семьи.

В ходе исследования данной тематики исследование проводилось с помощью следующих методов: логический, аналитический, метод анализа и синтеза, эмпирический, интервьюирование.

Основным назначением психолога можно считать налаживание взаимовыгодного взаимодействия между семьёй и учебным заведением в условиях образовательного процесса [5]. Это должно иметь целью улучшение качества жизни и обучения каждого ребёнка.

Модель психологического сопровождения семьи в условиях образовательного процесса строится на использовании всех основных сфер деятельности психолога [8]. В их число входят: социум, ближайшее окружение ребёнка, образовательная среда, в которой ребёнок обучается и воспитывается. В центре внимания психолога находятся обучающиеся и их семьи, психологическое здоровье в которых потенциально может быть нарушено. Особое внимание он должен уделять неблагополучным семьям [3]. Психическое и душевное состояние и поведение ребёнка является своеобразным индикатором семейного благополучия или неблагополучия.

Модель психологического сопровождения семьи в условиях образовательного процесса ставит задачей обеспечение своевременной и квалифицированной помощи семье, попавшей в поле зрения социально-психологической службы школы. Модель может быть представлена в виде программы направленной на заботу о психологическом здоровье учащегося (рисунок 1).

Вся работа производится в рамках разработанной программы сопровождения неблагополучной семьи и сопровождения развития ребёнка «группы риска». Данная модель разрабатывается на основе Федеральных требований к образовательным учреждениям в части профилактики правонарушений обучающихся.

Цель внедрения модели - создание благоприятных условий психологической и педагогической комфортной среды для становления ребёнка как субъекта социальной жизни, интеграции в общество; формирование социальных навыков и социально-адаптивных стратегий поведения, ведущих к саморазвитию, самосовершенствованию и самореализации личности, психологическая защита ребёнка в его жизненном пространстве.

Задачи:

1. раннее выявление любых видов психологического неблагополучия ребёнка, нарушения его прав и определение основных причин и источников этих нарушений, согласно п. 2 ст. 14 ФЗ № 120;

2. раннее выявление и формирование банка данных асоциальных семей и семей, находящихся в негативном психологическом и социально опасном положении, согласно п. 2 ст. 14 ФЗ № 120;

3. оказание своевременной социально-психологической поддержки и сопровождение развития ребёнка, имеющего проблемы в обучении, трудности в общении, адаптации.



Рис. 1. Модель психологического сопровождения семьи в условиях образовательного процесса

Таким образом, в ситуации, когда семья по своему статусу определяется как неблагополучная или асоциальная, в деятельности психолога на первый план выходит работа по защите ребёнка от неблагоприятной семейной ситуации. Основные усилия направляются на то, чтобы риск отрицательного влияния на него в такой семье стал минимальным [10]. Помочь ребёнку найти себя, компенсировать психологическое неблагополучие учебой, интересным делом, обрести новых друзей и единомышленников - это главный успех в работе психолога.

По материалам статьи можно сделать вывод, что психологическое сопровождение семьи в условиях образовательного процесса нуждается в научно обоснованной модели ее психологического сопровождения. Модель может быть представлена в виде программы направленной на заботу о психологическом здоровье учащегося, реализации прав ребёнка на

нормальную жизнедеятельность, полноценное и свободное развитие, гарантированных Конституцией РФ. Схематично модель представлена в виде алгоритмизированного процесса, включающего в себя три этапа психологического сопровождения, а именно:

– 1 этап. Выявление любых видов психологического неблагополучия ребенка;

– 2 этап. Раннее выявление и формирование банка данных асоциальных семей и семей, находящихся в негативном психологическом и социально опасном положении, согласно п. 2 ст. 14 ФЗ № 120;

– 3 этап. Оказание своевременной социально-психологической поддержки и сопровождение развития ребенка.

Можно констатировать, что в Российской Федерации XXI века это становится сегодня неотъемлемой целью деятельности любой образовательной системы, любой образовательной организации.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принятая всенародным голосованием 12.12.1993 г.). – М.: Право, 2018.
2. Федеральный закон "Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних" от 24.06.1999 N 120-ФЗ (последняя редакция). // http : // www.consultant.ru/document / cons_doc_LAW_23509/
3. Федеральный закон РФ от 24.07.1998 № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» URL.: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19558/
4. Захаров А. И. Неврозы у детей и психотерапия / А. И. Захаров. – СПб.: Издательство «Союз», 2014. – 336 с.
5. Изотова Е. И. Эмоциональная сфера ребенка : Теория и практика./ Е. И. Изотова, Е. В. Никифорова. М.: Издательский центр «Академия», 2018. – 288 с.
6. Кошелева, Е. П. Социально-психологическая помощь детям из неблагополучных семей / Е. П. Кошелева. — Москва : МГПИ, 2013.
7. Николаева А.А., Савченко И.А., Зиновьева Н.А. Роль учителя в обеспечении информационной безопасности современных школьников // Образовательные ресурсы и технологии. 2018. № 1 (22). С. 27-32.
8. Олифирович Н. И. Психология семейных кризисов / Н. И. Олифирович. – СПб.: Речь, 2017. – 360 с.
9. Риман Фриц. Основные формы страха у детей: Исследования в области глубинной психологии./Риман Фриц; пер. с нем. Э. Л. Гушанского. – М.: Издательский центр «Академия», 2005. – 192 с.
10. Фролова Н.А., Николаева А.А. Социальная активность современной российской молодежи / / монография / Н. А. Фролова, А. А. Николаева; М-во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования "Орловский гос. технический ун-т". Орел, 2010.

УДК 63

Манкаева С.З.
студент 4 курса
землеустроительный факультет
Зайцева Я.В.
старший преподаватель
кафедра землеустройства и земельного кадастра
Кубанский Государственный Аграрный
Университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

РАЦИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ УГОДИЙ В АГРАРНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Актуальность выбранной темы обусловлена планируемыми в настоящее время изменениями в сфере управления земельными ресурсами в части изменения подходов к обеспечению рационального использования земель сельскохозяйственных угодий в аграрном производстве. В статье предложены меры эффективного повышения правильного использования земли.

Ключевые слова: рациональное использование земли, ресурсы, охрана среды, негативное воздействии, дальневосточный гектар, плодородие, государство.

Mankaeva S.Z.
4th year student of the faculty of land management
Kuban State Agrarian University I. T. Trubilin
Krasnodar
Zaytseva Y.V.
senior lecturer of the Department of land management and land cadastre
Kuban State Agrarian University I. T. Trubilin
Krasnodar

RATIONAL USE OF AGRICULTURAL LANDS IN AGRICULTURAL PRODUCTION

Abstract: the Relevance of the chosen topic is due to the currently planned changes in the field of land management in terms of changing approaches to ensure the rational use of agricultural land in agricultural production. The article proposes measures to effectively improve the proper use of land.

Key words: rational use of land, resources, environmental protection, negative impact, far Eastern hectare, fertility, state.

Люди с давних пор используют природные ресурсы в различных целях: возделывают культуры, орошают почву, строят инфраструктуры и порой не задумываются о последствиях. Необходимо учитывать все факторы при планировании территории, так как недооценка ситуации может привести к необратимым последствиям: загрязнению, истощению, развитию эрозии и

т.д. Поэтому в настоящее время рациональное использование земли является очень важным.

Земля - это пространственный базис, не являющийся результатом человеческого труда. При правильном использовании она не изнашивается, но, к сожалению, ее невозможно ничем заменить. Земля, по своему роду, ограничена своими ресурсами и из года в год площадь сельскохозяйственных угодий уменьшается при отводе земли под строительство населенных пунктов и промышленных объектов; при добыче полезных ископаемых; при затоплении, загрязнении земель в связи со строительством объектов и по другим причинам. Поэтому необходимо осуществлять их охрану, учитывать природные и экономические условия, характерные для определенного участка, защищать от негативного воздействия.

В России постепенно начинают решать данную проблему. Для этого ведется строгий контроль по рациональному использованию сельскохозяйственных угодий, но далеко не всегда владельцы угодий правильно их используют: бывает, что земля простаивает, обрастая сорняками или же наоборот – собственники истощают землю. В прошлом году в России были проведены тысячи проверок использования земель сельскохозяйственного назначения. Так в Анапском районе Краснодарского края было проведено более 30 проверок, благодаря которым все нарушения были устранены.

Президент решил, что пора изменить отношение к тому, как в России используется земля, для того, что бы она не только приносила стране доход, но и не ухудшалась со временем. Ведь земля – это постоянный источник богатства, находящийся под контролем государства. Вопрос недобросовестных владельцев должен решать суд, после которого необходимо изымать землю или устранять нарушение. По подсчетам специалистов в стране неэффективно используется 17000 гектаров земли. Изымать участок в праве, если он не используется по назначению или им не распоряжаются более трех лет.

Необходимо проводить мероприятия, повышающие плодородие. С помощью землеустроительных мероприятий можно обеспечить рациональное использование земли. Необходимо увеличить финансирование этой сферы, для того чтобы значительно скорее привести все в порядок. Целесообразно бы было принять документ, обязывающий собственника земли обеспечить рациональное ее использование. Например, при покупке, аренде участка выдавать документ, в котором говорится о состоянии земли, а в дальнейшем создать организацию, которая ежегодно бы проводила проверки и выносила заключение. Далее принималось бы решение – изымать землю, штрафовать владельца или использовать другую меру наказания. Так же возможно поощрение собственников, владельцев и арендаторов путем уменьшения налога, что будет их стимулировать.

Необходимо также рассмотреть земли, которые по разным причинам

не используются и подобрать лучший вариант их вовлечения в оборот. Так, например, закон о дальневосточном гектаре смог привлечь внимание жителей страны по освоению территории Дальнего Востока. Проект смог заинтересовать людей, и по статистике каждый пятый человек допускает участие в нем, а местные жители считают, что это сможет повысить уровень жизни в регионе.

По нашему мнению именно землеустройство поможет создать условия для эффективного и рационального использования земли. Необходимо создать механизм регулирования земельных отношений, предполагающий:

1. широкое использование различных форм аренды;
2. создание механизма, не позволяющего допускать нарушение плодородного слоя почвы;
3. активное участие государства в регулировании земельных отношений;
4. использование каждого гектара сельскохозяйственных угодий.

Таким образом, подводя итоги, можно сказать, что главной задачей человечества есть и будет сохранение земельного фонда. Необходимо контролировать ситуацию, разрабатывать и реализовывать меры, направленные на повышение плодородия и уменьшению нарушения в использовании сельскохозяйственных угодий. Именно с помощью землеустройства возможно устранить эту проблему.

Использованные источники:

1. Зайцева Я.В. Состояние рынка сельскохозяйственных земель в Краснодарском крае / Экономика и предпринимательство. 2017. № 12-1 (89-1). С. 345-347.
2. Землеустроительное проектирование: учебное пособие / Г. Н. Барсукова, Н. М. Радчевский, А. В. Хлевная, К. А. Юрченко. – Краснодар: КубГАУ. – 2016. – Часть 1. – 180 с.
3. История земельных отношений и землеустройства: учебное пособие/ Барсукова Г.Н., Юрченко К.А., Радчевский Н.М. // Краснодар: КГАУ, 2011. – 463 с.
4. Оптимизация структуры посевных площадей при условии сохранения почвенного плодородия как фактор повышения эффективности аграрного производства / Г. Н. Барсукова, Л. А. Мироненко, К. А. Юрченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2016. – № 115. – С. 1170-1180.
5. Yurchenko, K. A. Modeling of the planting acreage structure with regard to a maintenance of the soil fertility / G. N. Barsukova, L. A. Mironenko, K. A. Yurchenko // British Journal for Social and Economic Research. – 2016. – Т. 1. – № 2. – С. 39–47.

УДК 336.1

Мартынова А.А.
студент магистратуры
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск

ВОПРОСЫ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА В СИСТЕМЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация. В статье рассматриваются проблемные вопросы финансирования современной системы здравоохранения в России. Проводится анализ факторов влияющих на этот процесс и существующего порядка бюджетного учета в медицинских учреждениях с научных позиций. Обосновывается и подчеркивается необходимость уточнения нормативной базы, ее антикоррупционной роли и решения рассматриваемых в исследовании проблем.

Ключевые слова: социальная экономика, система здравоохранения, медицинские учреждения, бюджетный учет.

Martynova A.A.
Master
Siberian State University of Railway Transport
Russia, Novosibirsk

QUESTIONS OF BUDGET ACCOUNTING IN THE SYSTEM OF HEALTH OF CONTEMPORARY RUSSIA

Annotation. The article deals with the problematic issues of financing the modern healthcare system in Russia. An analysis is made of the factors influencing this process and the existing order of budget accounting in medical institutions from a scientific point of view. The need for clarifying the regulatory framework, its anti-corruption role and addressing the problems addressed in the study is substantiated and emphasized.

Keywords: social economy, health system, medical institutions, budgetary accounting.

В настоящее время основным составляющим элементом социальной экономики принято считать здоровье нации. Стабильность экономического роста не предполагается возможной, если в должной мере не решаются вопросы, связанные со здравоохранением, не имеют место быть инвестиции в человеческий капитал. Вследствие существования теории человеческого капитала, инвестиции в человека стали отмечать как источник экономического роста. Отметим, что человеческий капитал – это не просто трудовые ресурсы в узком смысле этого слова. Человеческий капитал подразумевает под собой способность людей принимать участие в процессе производства, с помощью интеллектуальных возможностей, практических навыков, которые были получены ими в процессе практической и образовательной деятельности.

К одним из главных факторов сохранения человеческого капитала следует отнести деятельность сферы здравоохранения. С помощью определенной модели функционирования данной отрасли можно регулировать выполнение соответствующих задач. Степень удовлетворенности населения в получении медицинского обслуживания может варьироваться в зависимости от таких факторов, как высокая степень профессионализма медицинского персонала, возможность получения медицинской услуги по наименьшей стоимости, если это касается коммерческих медицинских учреждений. Но стоит отметить, что поддержание здоровья становится все более проблематичным, ввиду того, что все реже принимаются во внимание такие внешние факторы, как экономические и экологические, которые оказывают немаловажную степень влияния на состояние людей.

Экономическая обстановка в области здравоохранения, которая была создана в России, является недостаточно развитой в силу того, что ослаблено государственное правовое регулирование охраны здоровья населения. Также немаловажными представляются факторы ненадлежащего финансирования, неисполнения целевых программ на федеральном уровне в области здравоохранения [3].

Для того, чтобы представлялось возможным формирование обоснованных управленческих решений и поиск более эффективных способов и методов осуществления государственных функций и задач, в России начал стремительно развиваться бюджетный учет, также он стал более приближен к бухгалтерскому учету коммерческих предприятий. Порядок бюджетного учета государственных медицинских учреждений представляется наиболее сложным и трудоемким, так как они получают денежные средства из различных источников (централизованные финансовые ресурсы независимо от поступлений бюджета, так и частных, осуществляющих выплаты исключительно в рамках целевого финансирования). Кроме того, необходимость совершенствования модели финансирования здравоохранения в России определяется и несовершенством распределения финансовых ресурсов через единственного главного распорядителя, поскольку нормативный метод финансирования не во всех случаях учитывает реальные потребности конечных получателей финансовых ресурсов [4].

С учетом выделенных особенностей финансирования здравоохранения предлагается определить его как урегулированную правовыми нормами финансовую деятельность, предполагающую формирование централизованных фондов, как государственных, создающих централизованные финансовые ресурсы независимо от поступлений бюджета, так и частных, осуществляющих выплаты исключительно в рамках целевого финансирования. Централизованные фонды действуют с учетом предполагаемого объема расходов в рамках государственной модели и страховой модели в рамках частного финансирования, поскольку

потребность в финансировании является предполагаемой. Выплаты осуществляются при наступлении страхового случая, но в рамках государственного финансирования также покрываются затраты на функционирование государственного здравоохранения в целом [2].

В системе бухгалтерского учета факты хозяйственной деятельности должны быть отражены по принципу преобладания сущности экономических явлений над их формой. К примеру, возникновение рисков при оказании медицинских услуг приводит к необходимости разработки учетного и аналитического обеспечения управления ими, а это, как правило, может быть достигнуто за счет осуществления предупредительных организационных и технических мероприятий, создания фондов риска, самострахования и т.п.

Если оценивать степень достаточности нормативно-правового обеспечения бюджетного учета в медицинских организациях, то необходимо учитывать положения отраслевого (специализированного) законодательства о здравоохранении. В ходе проведенного анализа, представилось возможным сделать вывод о том, что правительство нашей страны в течение продолжительного периода времени не смогло полностью устранить недостатки той системы здравоохранения, которая существует в настоящее время. Организационно-правовая модель медицинской политики не способна обеспечить население гарантийным медицинским обслуживанием, а также не может отслеживать степень удовлетворенности граждан от получения медицинских услуг. Также отметим, что действующие федеральные законы в сфере здравоохранения практически не взаимодействуют с «Основами законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан» [1], а вопросы репродуктологии человека регулируются только лишь приказами Министерства здравоохранения РФ. Существует объективная потребность в принятии нормативных актов, которые способствовали бы регулированию прав пациентов и ужесточении степени ответственности медицинского персонала.

Организация бюджетного учета в здравоохранении также не может получить развитие вследствие того, что Инструкция по бюджетному учету предусматривает только основные аспекты и наиболее известные проблемы бюджетной бухгалтерии. Поэтому стоит более детально рассмотреть предложение о необходимости разработки стандартов бюджетного учета, которые будут уточнять учет тех или иных объектов [6].

Как известно, бюджетные учреждения также не имеют собственного капитала, поскольку единственным их собственником является государство. На наш взгляд, любой учредитель, в том числе и само государство, должно располагать информацией о величине собственного капитала в организации. При этом собственник имеет возможность осуществлять вложения в деятельность любого предприятия не только денежными средствами, но и любыми другими активами (например, в большинстве медицинских учреждений имеют место централизованные поставки оборудования,

медикаментов и т.п.). В бюджетной сфере деятельности, несомненно, наблюдаются более специфичные отношения, проявляющиеся в том, что государство осуществляет финансирование учреждений по определенным статьям расходов.

По нашему глубокому убеждению, в бюджетном учете необходимо отражать информацию о вложенном государственном капитале на основании финансирования расходов из бюджетов различных уровней.

Как видится, схема учета доходов и расходов в бюджетном учреждении определяется именно источником финансирования. Зачастую медицинские учреждения финансируются сразу из нескольких бюджетов. При этом при отражении данных операций в системе бюджетного учета возникают проблемы, связанные с тем, что ряд кодов бюджетной классификации расходов для разных уровней бюджета совпадает, что затрудняет строгий учет финансовых потоков.

Как известно, в рамках одного медицинского учреждения могут иметь место финансовые потоки, относящиеся к федеральному бюджету, бюджету субъекта Российской Федерации и муниципальному бюджету.

Поэтому на сегодняшний день актуальным является и то, что зачастую информация о текущем санкционировании расходов бюджетов различных уровней в учете не является прозрачной, как требуют того принципы бухгалтерского учета. Более того, в случае необходимости, выборка таких сведений из общей системы учета не будет носить оперативный характер [7].

В настоящее время государственные и муниципальные учреждения за счет только бюджетных средств не могут обеспечить оказание необходимого уровня медицинских услуг населению из-за нехватки денежных средств. Возникший дефицит финансирования здравоохранения и неудовлетворение фактических потребностей в медицинской помощи способствуют расширению сферы платных медицинских услуг во всех их видах.

Поэтому медицина получила коммерческое развитие, как и многие другие сферы услуг (транспорт, культура, туризм, бытовое обслуживание и др.), в которых граждане имеют право выбора вида и способа предоставления той или иной услуги.

Платные медицинские услуги выступают гарантией реализации прав пациента, которая основывается на положениях подзаконных актов. Именно они регламентируют оказание платных медицинских услуг.

Как отмечалось, оказание платных медицинских услуг является гарантией реализации права потребителя на получение той медицинской помощи, которую он хотел бы получить и на удобных ему условиях. В связи с этим государственные и муниципальные учреждения предоставляют потребителю право выбора между платной и бесплатной медициной, главное здесь - не допустить замещения бесплатных услуг платными в личных корыстных целях руководителей этих учреждений. Здесь уже можно говорить о коррупционных рисках, присущих этому процессу, как в мировой практике [8], так и в российской [9].

Есть и другие нерешенные задачи и проблемы организационно-правового, методического и практического характера [5]. В силу этого организация бюджетного учета в системе здравоохранения в России характеризуется сегодня как малорезультативная.

В связи с этим следует особо отметить, что для построения действительно эффективной системы бюджетного учета в системе здравоохранения в современной России необходимо решить приведенный круг задач и существующие в этой сфере обозначенные проблемы.

Использованные источники:

1. Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации: Федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ // СЗ РФ. 28.11.2011. № 48. ст. 6724.
2. Арыкбаев Р.К., Людоговская С.П. Роль медицинского страхования в финансировании здравоохранения в современных условиях // Экономика и бизнес: теория и практика. 2016. № 6. С. 11-14.
3. Илясова Е. Преимущества и недостатки основных моделей финансирования здравоохранения // В сборнике: Финансирование здравоохранения: проблемы и перспективы Студенческий круглый стол. Ответственный редактор Н.И. Дорожкина. Тамбов, 2014. С. 56-65.
4. Косов П.А., Гоманова Т.К. Основы формирования инновационности в управлении развитием системы финансирования здравоохранения в Российской Федерации // В сборнике: Наука. Технологии. Инновации сборник научных трудов: в 9 частях. 2016. С. 310-311.
5. Мартынова А.А., Дегтярева О.С. Налоговая политика 2015-2017 гг. Деофшоризация Российской экономики: обзор основных концепций / А.А. Мартынова, О.С. Дегтярева // Проблемы антикризисного управления и экономического развития (ПАУЭР – 2016). Новосибирск: Изд-во СГУПСа, 2017. С. 67-70.
6. Обухова О.В., Кадыров Ф.Н. Эффективные способы оплаты медицинской помощи в свете программы государственных гарантий // Менеджер здравоохранения. 2013. № 11. С. 6-14.
7. Терехова Э.В., Никулкина И.В. Проблемы финансирования здравоохранения РФ // Экономика и социум. 2015. № 2-4 (15). С. 767-770.
8. Шорохов В.Е., Савинов Л.В. Восприятие антикоррупционного опыта зарубежных стран как гарант прав человека в России // Сибирский международный. 2017. № 19. С. 170-173.
9. Шорохов В.Е. Правосознание как антикоррупционная категория // Государственная власть и местное самоуправление. 2018. № 8. С. 50-54.

УДК 159.923.5

Марченко А.А.
студент магистратуры
научный руководитель:
Котлярова В.В., доктор философских наук
профессор
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донской государственный технический университет в г. Шахты
Россия, г. Шахты

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ И ПРОФЕССИОНАЛИЗАЦИЯ ЛИЧНОСТИ КАК ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКИ

Аннотация: Статья посвящена анализу профессионализации личности. Анализируются основные направления профессионализации, описываются ее стадии. Выявляются основные препятствия профессионального становления личности.

Ключевые слова: профессионализация, ориентация, самоопределение, отбор, пригодность, личность, профессиональная направленность.

.

Marchenko A.A., graduate student
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia
Scientific adviser: Kotlyarova V.V.
Doctor of Philosophy, Professor
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia

PROFESSIONALISM AND PROFESSIONALIZATION OF PERSONALITY AS A PROBLEM OF RESEARCH IN PSYCHOLOGICAL SCIENCE

Abstract: The article is devoted to the analysis of the professionalization of the individual. The main directions of professionalization are analyzed, its stages are described. Identify the main obstacles to the professional development of the individual.

Key words: professionalization, orientation, self-determination, selection, suitability, personality, professional orientation.

Профессия представляет собой совокупность форм деятельности, интегрированных особыми особенностями, фокусами взаимоотношений, помыслов и действий человека, пронизывающей все стороны его жизнедеятельности и влияющей на развитие человека. Поэтому особое место среди разнообразных видов деятельности личности занимает профессиональная деятельность, т.к. в процессе профессионального

становления индивида, происходит формирование качеств его личности, формируется индивидуальность, вырабатывается система отношений к обществу и себе, и именно профессиональная деятельность дает большинству людей возможность удовлетворить все многообразие своих потребностей, раскрыть свои способности, утвердиться как личность [1].

Развитие рыночных отношений в России, реформирование и модернизация системы образования, в частности высшей школы, в контексте присоединения к Болонскому процессу – все это способствует обновлению рынка образовательных услуг и рынка труда, которые находятся в тесной взаимосвязи. Изменения условий, содержания и средств труда требуют функционирования долговременной и динамической системы профессиональной ориентации, выступает составляющей непрерывного образования. В конце XX – начале XXI века появилась возможность по-новому подойти к проблеме подготовки личности к профессиональному самоопределению, в полной мере учитывая интересы личности и страны.

На сегодняшний день проблема профессионального становления личности достаточно основательно проанализирована и является предметом общетеоретических и методологических концепций. Среди них есть такие, которые тесно связаны с возрастом человека (В.А. Бодров, Н.Ю. Волянюк, Д. Сьюпер, Э.Ф. Зеер, А.Т. Ростунов), вторые не привязаны к возрасту (Е.А. Климов, Л.М. Митина, Ю.П. Поваренков, А.Г. Фонарев). Относительно различных подходов к пониманию профессионального становления следует выделить следующие: профессиональная пригодность как результат профессионального становления специалиста (В.А. Бодров, К.М. Гуревич, К.К. Платонов, А.Т. Ростунов); готовность к труда как результат профессионализации (Г.А. Балл, В.В. Сериков); профессиональное становление как целостный процесс (Е.А. Климов, Т.В. Кудрявцев, А.К. Маркова, В.Д. Шадриков и много других) [2]. Систематизация психологических знаний о личности как субъекта деятельности была, есть и будет актуальной, и мы видим перспективу идею дополнения и расширения этих знаний.

Понимая психологическую категорию «становление» как непрерывный процесс развития личности, который зависит от активности человека, готовности к самореализации и раскрытия потенциальных возможностей, процесс профессионального становления субъекта деятельности автор статьи видит в глубоких качественных преобразованиях индивидуального сознания на различных стадиях профессионализации.

Профессионализация представляет собой целостный процесс, начинающийся моментом выбора профессии и длящийся в течение всей профессиональной жизни человека. Вообще все вопросы, посвященные проблеме профессионализации, можно свести к следующим основным направлениям:

– профессиональная ориентация и профессиональное самоопределение;

– профессиональный отбор и профессиональная пригодность; изучение отдельных аспектов личности в

– процессе профессионального становления (изменение ценностных установок, мотивов, интересов, личностных качеств в процессе обучения, адаптации);

– целостный процесс профессионального становления личности [3].

Все это непосредственно влияет на процесс формирования профессиональной направленности личности будущего специалиста.

В научной литературе определяют четыре основные стадии профессионализации:

– поиск и выбор профессии;

– освоение профессии;

– социальная и профессиональная адаптация, выполнение профессиональной деятельности.

Профессионализм ученые рассматривают как сочетание общего образования с умениями и навыками, приобретаемыми в процессе работы в конкретной организации, в специфических условиях ее во многом уникальной системы разделения и организации труда. Большинство авторов рассматривают личностное и профессиональное развитие как взаимодополняющие и взаимообусловливающие процессы [4].

На каждом из этих этапов происходит смена ведущих механизмов детерминации деятельности, меняется ее цель. В процессе профессионального становления, личность сталкивается с многими проблемами. Это и трудности адаптации, и установление и поддержание контактов с коллегами и руководством, и сложности переноса теоретических знаний на практическую деятельность, и рассогласование идеального и реального образа профессии в личности, и профессиональные (профессионально-возрастные) кризисы и т.п. [5].

Подготовка будущих специалистов в современных условиях труда должна обеспечить подготовку профессионалов, предусмотрев их мобильность, готовность к гибкой смене профессий и специальностей, системного совершенствования профессиональных знаний, умений, навыков. Профессионализм – это не столько характеристики производительности труда, это, прежде всего, особенности мотивации личности человека труда, системы его устремлений, ценностных ориентации, смысла труда для самого человека. Мотивация профессионального развития определяется, как правило, ценностями, ориентирами и мотивами, которые побуждают деятельность человека. Мотивация профессиональной деятельности способствует развитию активности человека в профессиональной деятельности, выполняя направляющую и регулирующую функции. Мотивация фиксирует такое состояние профессиональной деятельности, которое желательно для человека, но которого еще нет в наличии. Начинается мотивация

профессионального призвания, что определяется как влечение к какой профессии. Призвание опирается на знания о предназначении профессии, осознание своих возможностей овладения ею и оценку потенциальных профессиональных способностей будущего специалиста в осуществлении определенного вида деятельности. Стоит подчеркнуть, что успешность профессионализации будущих специалистов определяется степенью соответствия индивидуально-психологических особенностей личности требованиям профессии.

Существенное, а иногда и кардинальное, изменение социального заказа на профессиональное становление личности часто вызывает:

– полное разрушение системы профессиональной ориентации и отрицание предыдущего наработанного опыта подготовки личности к профессиональной самореализации;

– стремление ученых и практиков позаимствовать опыт других стран и искусственно перенести его в определенные условия без учета национальной и региональной специфики работы;

– попытки развернуть исследовательскую и практическую деятельность по профессиональному становлению личности на теоретико-методических достижениях отдельных зарубежных теорий, частично или полностью отвергая достижения отечественной науки.

Решение такой проблемы в России, по нашему мнению, должно лежать в плоскости критического переосмысления прошлого, совершенствование его с учетом современных реалий и обогащению лучшими образцами мировой науки и практики, а именно:

– не разрушение действующего, а его критическое переосмысление и модернизация;

– не слепое заимствование мировых образцов, а обогащения отечественного опыта лучшими достижениями;

– не перенос известного и эффективного, а его адаптация к ментальному и социальному в отношении россиян к труду и профессии.

Средствами профессионального обучения в развитии профессионализма будущих специалистов могут стать следующие стратегические направления деятельности, прежде всего: развитие необходимых личностных и профессиональных качеств путем стимулирования имеющихся потенциальных возможностей, доведение их до желаемого уровня; четкое овладение трудовыми действиями в строго определенном порядке; формирование широкому спектру трудовых действий с возможностью их варьирования и индивидуализации; коррекция личностного и профессионального поведения будущих специалистов в реальной профессиональной среде.

Использованные источники:

5. Абульханова-Славская К.А. Стратегия жизни / К.А. Абульханова-Славская – М.: Мысль, 1991. – 299 с.

6. Зеер Э.Ф. Психология профессий: Уч. пос. для студентов вузов / Э.Ф. Зеер. – М.: Академический Проект; Екатеринбург: Деловая книга, 2003. – 336 с.
7. Климов Е.А. Психология профессионального самоопределения. Е.А. Климов. – М.: Академия, 2004. – 304 с.
8. Котлярова В.В., Якунин А.А. Ценности и жизненные стратегии молодежи в современном социально-гуманитарном познании: монография. – Шахты: ЮРГУЭС, 2012. – 233 с.
9. Руденко А.М., Котлярова В.В. Управление персоналом: учебное пособие: – Ростов н/Д: Феникс, 2017.– 414 с.

УДК 94.081

Миронова С.А.
студент 3 курса
исторический факультет
Астраханский Государственный университет
Россия, г. Астрахань

ЗЕМСКАЯ РЕФОРМА ВТОРОЙ ПОЛОВИНЫ XIX В. В РОССИИ: ПРОТИВОРЕЧИЯ В СТАТУСЕ ЗЕМСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: в данной статье, рассматриваются идеи преобразования земского самоуправления России, анализируются два подхода в подготовки земской реформы и её представители. В ходе разработки земской реформы возникают вопросы о неприкосновенности самодержавия и стоит ли отдавать земству местные дела, незначимые для правительства? В статье анализируется борьба переплетающихся подходов П.А Валуева и Н.А Милютина, так же анализируется переписка П.А .Валуева и М.Н. Каткова о роли земства в системе государственного управления Российской империи.

Ключевые слова: местное самоуправление, земская реформа, государственная дума, П.А.Валуев , Н.А Милютин, М.Н. Катков.

Mironova S.A.
Student
3 year, historical faculty
Astrakhan State University
Russia, Astrakhan

THE ZEMSE REFORM OF THE SECOND HALF OF THE XIX CENTURY IN RUSSIA: CONTRADICTIONS IN THE STATUS OF ZEMENSKY INSTITUTIONS

Annotation: in this article, the ideas of the transformation of the zemstvo self-government of Russia are considered, two approaches to the preparation of the zemstvo reform and its representatives are analyzed. During the development of zemstvo reform, questions arise about the inviolability of the autocracy and whether it is worth giving local affairs to the zemstvos, insignificant for the

government? The article analyzes the struggle between the intertwining approaches of P.A. Valuev and N.A. Milyutin, as well as the correspondence of P.A. Valuyev and M.N. Katkov on the role of zemstvo in the system of public administration of the Russian Empire.

Key words: local self-government, zemstvo reform, state Duma, PA Valuyev, NA Milyutin, M.N. Katkov.

Вторая половина 19 века период правления Александра второго, ознаменован чередой буржуазно либеральных реформ таких как : Отмена крепостного права (1861), Финансовая реформа (1863), Судебная реформа (1864) , Военная реформа (1874) ,Земская реформа (1864).

Земская реформа, была одним из самых долго реализуемых проектов, осуществление которой продлилась несколько десятилетий. В процессе ее разработки, государство столкнулось с рядом сложностей. Противоречия и долгие споры между её разработчиками привели к неудачной реализации реформы. Но все же она оказала значительное влияние на экономическую и социальную сферу Российской империи, и воспринималась современниками, как начало зарождение демократизации в России.

Основой «Положения о земских учреждениях» 1864 года выступала общественная теория самоуправления, которая сформировалась в процессе борьбы общественной и государственной концепций. Согласно положениям объяснительной записки, к проекту Положения о земских учреждениях, которая была направлена в 1863 году в Государственный Совет, высказывалась точка зрения сторонников государственной теории, по которой земское управление является только особым органом государственной власти и от нее приобретает свои права и полномочия, с позиций этого подхода земские учреждения, функционируя в государственном организме, не способны существовать вне его. Однако в том же самом документе, земские учреждения определялись как общественные, а хозяйство их приравнивалось к хозяйству частного лица, компетенции ограничивалась локальными хозяйственными интересами, особыми «земскими» делам, следовательно, земство рассматривали в качестве института негосударственного.

Это противоречие было обусловлено тем, что комиссия по подготовке земских учреждений первоначально возглавлялась Н.А. Милютиным (с марта 1859-го по апрель 1861 г.), а потом П.А. Валуевым и противоречия во взглядах этих государственных деятелей отразились в положениях объяснительной записки к проекту Положения о земских учреждениях. Однако историк В.В. Гармиза в своих исследованиях предполагал, что позиции этих видных государственных деятелей на земство не имели принципиальных расхождений169. В качестве основания в целях

[169] Гармиза В. В. Подготовка земской реформы 1864 г. Изд-во Московского университета. 1957. С.63.

заключения о сходстве позиций о земстве Н.А Милютина и П.А. Валуева выступало сопоставление двух документов: недатированные «Соображения Комиссии об устройстве земско-хозяйственного управления» (отразившие, мнение Н.А Милютина) и объяснительная записка к проекту Положения о земских учреждениях (отразившие, мнение П.А. Валуева). Оба документа являлись довольно важными, потому что разъясняли главные положения предстоящей земской реформы170.

По мнению историка В.В. Гармиза, в качестве идейного вдохновителя реформы выступал не Н.А Милютина, а П.А. Валуев, он объяснил свою точку зрения тем, что целые страницы объяснительной записки, которая была составлена в Комиссии при П.А. Валуеве, дословно взяты из указанных первоначальных «Соображений», по этой причине маловероятным является тот факт, чтобы П.А. Валуев дал разрешение прибегнуть к прямому заимствованию из документа своего предшественника, особенно при различном отношении к местному самоуправлению. Но было бы неверным представлять П.А. Валуева в качестве единовластного вершителя земской реформы. Состав Комиссии формировался при еще Н.А Милютине, и множество его представителей играли в указанной Комиссии важные роли и при П.А. Валуеве, например, С.И. Зарудный, К.К. Грот, Я.А. Соловьев, который и выступал, в качестве непосредственного автора основ проекта земской реформы. Позиции указанных сотрудников, всегда осторожный П.А. Валуев не мог не учитывать. В том, что так и было, можно убедиться, изучив дневник П.А. Валуева, где в примечаниях он отмечает, что, являясь министром внутренних дел, никогда не чувствовал себя «прочно» и не торопился вносить изменения в личном составе министерства. К примеру, он сохранил начальника земского отдела Я.А. Соловьева, про которого нередко писал в собственном дневнике с неприязнью171.

Не мог Валуев не учитывать и позицию Государственного Совета, как это отмечается из его переписки с М.Н. Катковым, которая относилась к 1863 году. Следует отметить, что М.Н. Катков являлся одним из первых, кто открыто пропагандировал идеи государственной роли земства. В письмах к П.А. Валуеву М.Н. Катков, который также рассчитывал на формирование центрального представительства, пытался убедить в этом министра: «Смею сказать, что вы совершили бы истинно государственное дело, если бы решились пересмотреть основания проекта. Он сформировался под влиянием той мысли, что земские собрания должны обладать исключительно хозяйственным характером. Но многое изменилось с того времени, подчеркивал М.П. Катков, поэтому земства, несомненно, должны являться компонентами всей нашей политической жизни». Помимо этого, М.П. Катков предлагал определить дворянские собрания как основу формируемых земских учреждений. В ответном письме П.А. Валуев отрицал, что смотрит

[170] Морозова Е.Н. Подготовка земской реформы: проекты П. А. Валуева (март–июль 1862 года) // Известия Саратовского ун-та. Нов. сер. 2012. Т. 12. Сер. История. Международные отношения, вып. 4 С. 82.

[171] Валуев П.А. Дневник министра внутренних дел (1861-1864). М.,1961. Т.1. – С.67.

на дело по-другому, однако подчеркивал, «что вы стремитесь к желаемому, а я имею в виду возможное. Ваш план положительно осуществить невозможно. Половина лиц, которые участвуют в деле, отстоят от меня в противоположном направлении далее, чем Вы в Вашем». Так же П.А. Валуев отмечал, что после длительной борьбы сумел вернуть «то, что на время было уступлено», выражавшееся в председательствовании предводителей дворянства в земстве, поэтому в тот момент представители дворянства и само дворянство встали во главе земства172.

Таким образом, участь земской реформы не находилась всецело в зависимости от позиций председателя Комиссии, П.А. Валуев был встречен сильной оппозицией, он стремился определить в виде хозяина земства дворянство и предоставить ему в системе государственной власти определенную политическую роль, к которой оно активным образом стремилось. Противодействие политическим интересам дворянства являлось особенностью деятельности предшественника П.А. Валуева — Н.А. Милютина. Н.А. Милютин отмечает, что земское управление в качестве чисто местного, как правило, не способно и не должно нисколько относиться к государственным делам, к интересам государственной казны, к суду и к полиции. По этой причине он считал необходимым увеличивать компетенцию земства, предоставив ему «части земского хозяйства, требующих ближайших экономических распоряжений и где, как правило, действия сословных представителей могли обладать прямым и непосредственным влиянием на благосостояние населения». Далее Н.А. Милютин подчеркивал, что «чем полнее и действенней будет участие земского управления в хозяйственных распоряжениях указанного рода, тем ближе достигается главная цель этого преобразования, и напротив, чем более зафиксировано будет ограничений в подобном отношении, тем сложнее привьются к нам новые учреждения»173.

Отмечая необходимость «дать наиболее широкое развитие хозяйственной деятельности» земских учреждений, Н.А. Милютин высказывал точку зрения, согласно которой они «не в состоянии и не должны обладать характером политическим; их роль собственно административная, и вот по этому не существует причины, как я смею полагать, основать новый закон лишь на недоверии либо преувеличенных опасениях». Таким образом, Н.А. Милютин любыми способами стремился оградить отведенную земству сферу от государственного вмешательства. Помимо этого, он выступал за увеличение количества представителей в нем городских и крестьянских обществ. Необходимо подчеркнуть, что сформированные в комиссии при Милютине органы хозяйственного управления (представленные губернскими земскими присутствиями)

---

[172] Петров К.В. Концепции земской реформы 1864 года в проектах представителей царской администрации и дворянского сословия // Пробелы в российском законодательстве 2009 №4 С. 323.

[173] Смирнов А.Г. Нормы избирательного права в земские учреждения при подготовке земской реформы (комиссия Н.А. Милютина) // Право и государство: теория и практика. - 2008. - № 5. - С. 127.

формировались из одинакового числа депутатов трех сословий, что отличало его от идей Валуева, который стремился установить перевес дворянства, то есть откупиться от его притязаний, компенсировав потерянное в ходе крестьянской реформы.

Если Милютин выдвигал точку зрения, согласно которой предполагалось вручить земству местные дела, которые были неважны для правительства, и провести между их областями ясную черту, то Валуев полагал, что подобных дел попросту не существует, а указанная черта является обязательной лишь для земства, однако ни в коей мере не для правительства.

Валуев полагая, что «самодержавие должно быть неприкосновенным, однако формы его проявления следует обновить. Признание государственного характера земства позволяло ему осуществить указанный упреждающий политический шаг, увязываемый им с земской реформой, так как представители земств составляли большинство «государственных гласных». Однако, наряду с этим, Валуев не доверял началам самоуправления, общественной инициативе, а поэтому выражал опасения применительно к самостоятельной политической роли земства. Когда в 1866 году встал вопрос, обладают ли земства правом облагать налогом торгово-промышленные заведения согласно их доходности, то Валуев увидел в данной ситуации введение нового для государства подоходного налога и в собственном письме к министру финансов Рейтерну отмечал, что подобным правом должно обладать лишь верховное правительство. В качестве результата выступило подкосившее земские финансы решение дать возможность земству облагать налогом указанные заведения в соответствии с ценностью недвижимостей, однако не учитывая размеры оборота174.

Предоставляя правительству неограниченное право вмешиваться в земские дела, Валуев отмечал довольно парадоксальное стремление отделить государство от земства, однако не открепляя земство от государства. Валуев осознавал, что даже относительная самостоятельность земства является опасной, так как она способна развиться в что-то большее и непредсказуемое, земство способно превратиться в подобие «государства в государстве», выступить в качестве орудия федерализации, а далее и разрушения самодержавия.

Валуев точно не спешил открыто и окончательно разрешить вопрос о том, обладает ли земство политическим значением, так как желал на будущее оставить свободными все пути, в зависимости от того, каким образом сложатся отношения самодержавной власти и земства, какие настроения будут преобладать в нем. Основное его желание заключалось в том, чтобы уступить, ничего не уступая, отдать, ничего не отдавая, следовательно, что-то изменить, сохранив все по-прежнему, лишь прикрыв

[174] Верещагин А.Н. Земский вопрос в России (политико-правовые аспекты) / А.Н Верещагин. — М.: Междунар. отношения, 2002. С.83.

новыми формами старое содержание.

Но в объяснительной записке отражалась не противоборство абстрактных «концепций», не существовавших в то время, а искусственный компромисс двух разных подходов внутри Комиссии, каждый из которых, обладая в ней своими представителями, так и не одержал верх над остальными. Однако, какими бы ни являлись мотивы и желания авторов реформы, указанное воссоединение двух противоположных мнений по поводу земства является примечательным тем, что предвосхищает дальнейшее отношение к нему со стороны представителей самодержавного правительства, в различные периоды оно определяло земство или в качестве общественного института, или в виде государственного.

После длительной подготовки Положение о губернских и уездных земских учреждениях получило силу закона, его опубликовали 1 января 1864 года. Согласно этому Положению, вводились земские учреждения лишь на уровне уезда и губернии, без центрального земского представительства и без волостного земства, где дворянство было способно играть определяющую роль среди многочисленных крестьян. Спустя год началось введение земств (с февраля 1865 года их ввели в 18 губерниях, в 1866-м – в 9, затем вышло несколько правительственных постановлений, которые ограничивали права и материальные возможности земства и поставили его в зависимость от администрации победил государственный подход.

Земскую реформу можно оценивать, прежде всегоя, как буржуазную по своему характеру. Политическое значение земское самоуправление заключается в том, что оно выступило в качестве фактора ограничения абсолютной монархии. Земства стали низовым звеном системы государственного управления. При этом центральная власть видела основное предназначение структур местного самоуправления, преимущественно в хозяйственной деятельности, не давая им политических компетенций. Земства не стали исключительно дворянскими учреждениями и носили всесословный характер, однако правительство внедрило в руководство земств представителей губернского и уездного дворянства, которые стали предводителями земств. Усиливало зависимость земств от правительственных органов было обусловлено прежде всего отсутствие достаточных материальных средств и собственного исполнительного аппарата.

Использованные источники:

1. Верещагин А.Н. Земский вопрос в России (политико-правовые аспекты) / А.Н Верещагин. — М.: Междунар. отношения, 2002. - 192 с.
2. Валуев П.А. Дневник министра внутренних дел (1861-1864). М.,1961. Т.1. - 420с
3. Гармиза В. В. Подготовка земской реформы 1864 г. Изд-во Московского университета. 1957. 263 с.
4. Морозова Е.Н. Подготовка земской реформы: проекты П. А. Валуева (март–июль 1862 года) // Известия Саратовского ун-та. Нов. сер. 2012. Т. 12.

Сер. История. Международные отношения, вып. 4 С. 82-91.
5. Петров К.В. Концепции земской реформы 1864 года в проектах представителей царской администрации и дворянского сословия // Пробелы в российском законодательстве 2009 №4 С. 323-325.
6. Смирнов А.Г. Нормы избирательного права в земские учреждения при подготовке земской реформы (комиссия Н.А. Милютина) // Право и государство: теория и практика. - 2008. - № 5. - С. 127-130

УДК 159.923.5

Митченко А.Г.
студент магистратуры
научный руководитель:
Котлярова В.В., доктор философских наук
профессор
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донской государственный технический университет в г. Шахты
Россия, г. Шахты

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: Детско-родительские отношения представляют собой сложный психологический феномен, который является результатом культурно-исторического развития человека. Теоретико-методологический анализ проблемы исследования позволил выделить четыре основных направления исследований специфики детско-родительских отношений.

Ключевые слова: детско-родительские отношения, теретические подходы, психологическая граница

Mitchenko A.G., graduate student
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia
Scientific adviser: Kotlyarova V.V.
Doctor of Philosophy, Professor
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia

THEORETICAL APPROACHES TO INVESTIGATION OF CHILD-PARENT RELATIONS

Abstract: Child-parent relations are a complex psychological phenomenon that is the result of a person's cultural and historical development. Theoretical and methodological analysis of the research problem made it possible to identify four main areas of research on the specifics of child-parent relations.

Key words: child-parent relations, teretic approaches, psychological boundary.

Рост интереса к проблемам детско-родительских отношений обусловлен новыми социальными, культурными и экономическими изменениями в современной России. Государству нужны граждане, которые могут не только сохранять традиционную духовность, но и принимать активное участие в построении страны нового типа. Учитывая, что государство начинается с семьи, становится понятным рост интереса со стороны ученых-психологов к процессам, происходящим в современной семье.

Семья – один из самых важных социальных институтов, активно влияет на процессы общественного развития, формирования общественных отношений и воспроизводства человеческих ресурсов. Семья, как ближайшее окружение удовлетворяет потребности ребенка в признании, принятии, защите, эмоциональной поддержке и уважении [2]. Качество удовлетворения этих базовых потребностей становится источником и условием развития психики ребенка и определяет качественное содержание детско-родительских отношений.

Детско-родительские отношения представляют собой сложный психологический феномен, который является результатом культурно-исторического развития человека. Это достаточно изменчивое явление, которое находится под влиянием общественных норм и ценностей. Отношения с родителями являются фундаментом всех других социальных связей ребенка, которые ему придется устанавливать и создавать. Именно поэтому изучению их психологического содержания и влияния на процесс психического развития ребенка посвящено множество отечественных и зарубежных, классических и современных исследований.

Теоретико-методологический анализ проблемы исследования позволил выделить четыре основных направления исследований специфики детско-родительских отношений.

К первому направлению исследований относятся работы отечественных ученых решающее влияние родительских фигур на психическое развитие ребенка на ранних этапах развития (Л.С. Выготский, Г.С. Костюк, С.Д. Максименко, Т.А. Пироженко). Основные идеи этих исследований заключаются в том, что поведение и отношение родителей представляет собой первоначальную модель, которая благодаря интериоризации становится основой внутренней позиции (Л.И. Божович), субъективных средств отношения к миру и себя, которые выстраиваются в сознании ребенка, а воспитательный процесс передачи родителями необходимой информации для конструирования данной модели необходимо строить на основе совместной деятельности (А.Н. Леонтьев), систематического эмоционального общения (М.И. Лисина), любви (С.Д. Максименко), принятия и уважения ребенка (И.Д. Бех), родительской ответственности (Т.А. Пироженко, А.Ю. Хартман) [1].

С позиции второго направления – классического психоанализа – младенец является биологическим существом, обладающим

бессознательными инстинктивными сексуальными и агрессивными желаниями. Эти желания по своей природе стремятся к разрядке и удовольствию, именно это может быть обеспечено доступным объектом (матерью), чтобы ребенок мог вернуться в комфортное состояние гомеостаза.

Подчеркивая значимость проведенных исследований, отметим, что ребенку в них преимущественно предоставляется объектная роль, а основная эмоциональная нагрузка падает на родителей.

Третье направление исследований определяется положениями современных глубинно-ориентированных концепций развития, среди которых особо выделяется теория привязанности Дж. Боулби. Ее основным тезисом является идея о влиянии на психическое развитие человека его раннего опыта отношений привязанности с близким взрослым и развития исследовательского поведения. Представители подхода (Дж. Боулби и М. Эйнсворт) выделяют чувствительность матери к сигналам младенца как условие формирования безопасной привязанности. Подчеркивают важность появления у матери к концу первого года аффективного поведения «подгонке» к состоянию ребенка (Д. Стерн). Указывают на значение всесторонней поддержки матерью ребенка, стабильность ее эмоциональной «подпитки» на первых этапах симбиотического периода отделение (М. Малер). Итак, в исследованиях представителей глубинно-ориентированного подхода, как и в работах А. Н. Леонтьева, М.И. Лисиной признается важнейшая роль социальных факторов в психическом развитии ребенка [4]. Понимание механизмов психического развития связывается с анализом общения со взрослыми (М.И. Лисина), эмоциональных взаимоотношений с фигурой привязанности (Дж. Боулби, М. Эйнсворт), межличностным миром младенца (Д. Стерн). Такие положения являются актуальными и для нашего исследования, однако в них не раскрыта роль психологических бессознательных факторов детско-родительских отношений.

Четвертое направление представлено исследованиями теории привязанности и объектных отношений (М. Кляйн, Дж. Ривьер, П. Хайманн, В. Файрберн). Согласно первой основной мотивацией младенца является потребность быть участником отношений с близкими взрослыми. С помощью проективной и интроективной идентификации как механизмов бессознательной коммуникации и бессознательной фантазии, ребенок устанавливает связи между внешней и внутренней реальностью. Согласно теории объектных отношений (М. Балинт, Д. Винникот, К. Кохут) ребенок рождается уже в состоянии привязанности и после рождения начинают строиться диадные отношения [5]. По мнению же Дж. Боулби, наоборот, привязанность между ребенком и близким взрослым еще только должна возникнуть в течение первого года жизни ребенка. В ходе этого процесса возможно формирование различных паттернов привязанности. Для нашего исследования все рассмотренные положения имеют важное значение и позволяют теоретически обосновать их влияние на формирование

психологических границ личности ребенка.

Понимая психологическую границу как виртуально-энергичное образование, которое формируется в процессе жизненного пути человека и, с одной стороны, защищает нашу психику от разрушающих воздействий, а с другой – пропускает животворные для человека энергии, мы имеем возможность возводить ее в ранг базовых инструментов детско-родительских отношений. Психологическая граница обеспечивает возможность выразить себя, свои чувства и собственную принципиальную позицию, и в то же время сдерживать и «консервировать» внутренние импульсы, не распылять их наружу. Вопрос успешного баланса в отношениях детей и родителей сводится к тому, что происходит на границе этого контакта: принять или отвергнуть, удержать чувства или выразить во всей полноте. Именно свойства психологических границ значительным образом определяют эффективность детско-родительских отношений.

Психологическая граница ребенка формируется благодаря преодолению симбиотических отношений, вместе с осознанием своего собственного внутреннего пространства. Это означает обретение права на свободу, самоопределение, самостоятельность и ответственность за себя. Границы личности определяют, что есть «Я» и то, что является «не-Я», где заканчивается «Я» и начинается другой, личную идентичность. Это обеспечивает возможность отбора источников внешнего воздействия, а также защите от них.

К сожалению, ребенок не всегда может оптимальным образом развивать свои психологические границы: будучи включенным в семейную систему и полностью зависимой от нее, ребенку нередко приходится формировать границу, которая будет максимально способствовать выживанию в рамках семьи [3]. Это происходит, например, в деструктивных детско-родительских отношениях. Неспособность осознать собственные пределы может привести к следующему: психическим перенапряжением, возникновения невротического чувства вины, инфантилизации окружающих, которые не отвечают за последствия своих ошибок, и неспособности обращаться за помощью (проявление феномена выученной беспомощности).

Психологическая граница «строится» до оптимального и индивидуального состояния для каждой семьи, позволяя и детям, и родителям, взаимодействовать с миром и быть самим собой. Если она построена адекватно, личность способна приспосабливаться, в зависимости от ситуации, и изменять свойства своих психологических границ, обеспечивая такое взаимодействие с миром, какое совпадает с собственными желаниями и возможностями.

Использованные источники:

1. Жихарева Л.В. Психологический анализ бессознательных детерминант детско-родительской привязанности // Социально-гуманитарный вестник Юга России. – Краснодар : ЦСПИ «Премьер», 2013. – №7(38). – С. 82-88.
2. Котлярова В.В. Человек и его потребности: учебное пособие / В.В.

Котлярова, О.Н. Сысоева, Л.Х. Рыкова; под общ. ред В.В. Котляровой. – Шахты: ИСОиП (филиал) ДГТУ, Новочеркасск: Лик, 2016. – 178 с.
3. Котлярова В.В., Блищак К.А. Отцы и дети: взаимоотношения родителей и детей в современном мире // Аллея науки. – 2017. – № 7. – С. 298-301.
4. Обухова Л.Ф. Концепция М. И. Лисиной и современная психология: перекличка идей // Культурно-историческая психология. – 2009. – № 2. – С. 119-124.
5. Руденко А.М. Психология в схемах и таблицах. – Ростов н/Д: Феникс, 2015. – 376 с.

УДК 331

Мифтахова Ч.А.
студент магистратуры
Нижнекамский химико-технологический институт (филиал)
ФГБОУ ВО "Казанский национальный исследовательский технологический университет"
научный руководитель: Хисматуллина А.М., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нижнекамск

РЕЗЕРВЫ РОСТА КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА АО «ТАНЕКО»

Аннотация: В данной статье проведен анализ системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации персонала в АО «ТАНЕКО». В работе представлены количество проведенных обучений, затраты на них и результаты обучения сотрудников за 2015-2017 годы. Также в статье приведен алгоритм оценки эффективности подготовки кадров, и рассчитана эффективность обязательного и развивающего обучения в АО «ТАНЕКО».

Ключевые слова: обучение персонала, оценка эффективности, АО «ТАНЕКО».

Miftakhova CH.
Master's student
Nizhnekamsk Institute of chemical technology (branch) of Kazan national research technological University"
Scientific Director: Khismatullina A.
Ph. D., associate Professor
Russia, Nizhnekamsk

RESERVES OF GROWTH OF HR POTENTIAL OF JSC "TANECO»

Abstract: this article analyzes the system of training, retraining and advanced training of personnel in JSC "TANECO". The paper presents the number of training, the cost of them and the results of training of employees for 2015-2017. The article also provides an algorithm for evaluating the effectiveness of training, and calculated the effectiveness of compulsory and developmental training in JSC "TANECO".

Key words: personnel training, efficiency assessment, JSC "TANECO".

Кадровый потенциал – это способности и возможности работников реализовать свои умения для обеспечения жизнедеятельности предприятия. Развитие кадрового потенциала – это наиболее важный фактор эффективности работы АО «ТАНЕКО». Одним из основных элементов роста кадрового потенциала является своевременное и качественное обучение персонала.

Результаты анализа системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации персонала в АО «ТАНЕКО» в динамике за 2015-2017 годы представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика обучения персонала за 2015-2017 годы

№ п/п	Форма обучения	Кол-во обученных (чел.)		
		2015 г.	2016 г.	2017 г.
1	Повышение квалификации	585	580	887
2	Вторая (смежная) профессия	63	66	105
3	Курсы целевого назначения	1636	4190	3016
4	Переподготовка	235	141	258
	Итого:	2519	4977	4266

Таким образом, исходя из таблицы 1, можно отметить, что в 2016 году наблюдается значительный рост количества человеко-обучений в 2 раза по сравнению с 2015 годом. Увеличение количества человек, прошедших обучение в 2016 году, составило 2458 человек, тем самым достигнув 4977 человеко-обучений. В 2017 году было проведено обучение 4266 человек.

Затраты на обучение персонала в АО «ТАНЕКО» представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика затрат на обучение персонала за 2016-2017 годы

	2016 г.		2017 г.	
Затраты, тыс. руб.	план	факт	план	факт
	24652	31743	35173	39838

По итогам таблицы 2 можно сделать вывод, что затраты на обучение персонала в 2017 году выросли на 20% по сравнению с 2016 и составили 39838 тыс рублей. Также можно отметить превышение бюджета затрат на обучение в 2017 году на 11,7%.

Результаты аттестации рабочих кадров по присвоению разряда представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Результаты аттестации рабочих по присвоению разряда в АО «ТАНЕКО» за 2015-2017 годы

	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Работники, подтвердившие возможность повышения разряда	154	137	190
Работники, перенесенные на повторную аттестацию	36	67	52
Итого	190	204	242

Таким образом, исходя из таблицы 3, можно заключить, что в 2017 году 190 человек из 242 повысили свой квалификационный разряд.

Оценка эффективности развивающего обучения в АО «ТАНЕКО» проводится следующим образом:

1. После окончания обучения отдел подготовки кадров направляет сотруднику, прошедшему обучение, бланк отчета о пройденном обучение.

2. В течение недели сотрудник проводит оценку удовлетворенности обучением, заполняет раздел «Оценка условий, формы и содержания программы обучения» отчета.

3. Через месяц после прохождения обучения работник заполняет раздел «Самооценка применения знаний, полученных в результате обучения» отчета, где он отмечает каким образом ему удалось применить полученные знания, какие улучшения в деятельности стали следствием пройденного обучения. Далее отчет передается непосредственному руководителю работника, прошедшего обучение.

4. Руководитель заполняет раздел «Оценка применения знаний, полученных в результате обучения, со стороны непосредственного руководителя». В данном разделе руководитель дает оценку эффективности применения полученных работником знаний на рабочем месте. Заполненный отчет направляется в отдел обучения персонала.

5. Отдел подготовки кадров проводит анализ анкет, рассчитывает эффективность обучения сотрудника согласно таблице 4.

Таблица 4 – Расчет эффективности развивающего обучения

№	Критерий	Вес	Выполнение	Результат
1	Удовлетворенность работника, прошедшего обучение, приобретением необходимых знаний, навыков и качеств	0,3	Уо (%)	Р1= 0,30*Уо
2	Удовлетворенность работника, прошедшего обучение, качеством преподавания	0,2	Укп (%)	Р2= 0,20*Укп
3	Удовлетворенность руководства	0,5	Ур (%)	Р3= 0,50*Ур

	работником, прошедшим обучение			
4	Эффективность обучения работника	1,0	-	Оэ= Р1+Р2+Р3

Критериями оценки эффективности обязательного обучения служат следующие показатели:

- отсутствие фактов отстранения работников от работы в связи с отсутствием обучения;
- отсутствие инцидентов на производстве, произошедших по вине необученного персонала;
- отсутствие замечаний по вопросам обучения сотрудников в ходе аккредитации лабораторий, получения лицензий предприятием;
- отсутствие штрафных санкций от контролирующих органов за выполнение работ персоналом, не имеющим соответствующей квалификации, обучения.

Общая оценка эффективности обучения работников предприятия рассчитывается по формуле 1:

$$Оэ= (К1+К2)/К3*100\% \quad (1)$$

где Оэ – общая эффективность обучения работников предприятия;

К1 – количество обязательных обучений работников, прошедших результативно;

К2 – количество развивающих обучений, оценка по результатам анкетирования которых равна или выше 75%;

К3 – общее количество обучений работников.

В результате анализа эффективности системы обучения персонала в АО «ТАНЕКО» было определено, что в 2017 году было организовано 165 групп по обязательным видам обучения.

Также за 2017 год было проведено 98 видов развивающего обучения по различным тематикам, по которым получены результаты анкетирования.

Проанализировав полученные данные, выявлено, что:

- показатель удовлетворенности по критерию «Результативность обучения» составил 79%;
- показатель удовлетворенности по критерию «Качество преподавания» составил 80,9%;
- показатель удовлетворенности сотрудников, направленных на обучение, составляет 82,5%.

Общая результативность обучения работников за 2017 год составила:

$$Ор= (165+82)/263*100\% = 94\%$$

Таким образом, обобщая результаты проведенного анализа системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации персонала в АО «ТАНЕКО», можно сделать вывод, что за 2017 год было проведено обучение 4266 человек, и эффективность данного обучения составила 94%.

Использованные источники:

1. Годовой отчет АО "ТАНЕКО". 2015-2017 гг.
2. Положение об отделе подготовки кадров от 20.07.2015

3. Стандарт предприятия "Подготовка, переподготовка, повышение квалификации персонала" от 22.11.2015 № 159/01-10-ПРАХ

УДК 57.045

Михайлова П.А.
студент
Кропотова М.О.
студент
Шикульский А.С.
студент
Нестеренко Т.С.
студент
Григорьев Д.А.
студент
Горбунов М.М., к.б.н.
ассистент
кафедра общей гигиены
ФГБОУ ВО Амурской ГМА МЗ РФ
Россия, Амурская область, г. Благовещенск

ИЗМЕНЕНИЕ КАЧЕСТВЕННОГО И КОЛИЧЕСТВЕННОГО СОСТАВА КРОВИ У КРЫС ПОД ВЛИЯНИЕМ НЕВЕСОМОСТИ

Аннотация: В статье проанализированы результаты эксперимента основанного на моделировании эффектов пониженной гравитации при помощи ортостатического вывешивания. Исследованию подверглись 6 крыс, 2 из которых интактные, а 4 экспериментальные. У экспериментальных особей определялась значительная эритропения. Лейкоцитоз регистрировался у всех особей участвующих в эксперименте. Проанализированы причины полученных значений по результатам лабораторных исследований.

Ключевые слова: невесомость, космос, кровь, эритроциты, лейкоциты, лейкоцитарная формула

Mikhailova P.A.
Kropotova M.O.
Shikulsky A.S.
Nesterenko T.S.
Grigoryev D.A.
Students of FGBOU Amur State Medical Academy of the Russian Federation
Gorbunov M.M.
Ph.D., Assistant of the Department of General Hygiene FGBOU Amur State Medical Academy of the Ministry of Health of the Russian Federation
Amur Region, Blagoveshchensk

THE CHANGE IN THE QUALITATIVE AND QUANTITATIVE COMPOSITION OF THE BLOOD IN RATS UNDER THE INFLUENCE OF WEIGHTLESSNESS

Summary: The result of an experiment was analyzed based on the modeling effects of reduced gravity with the help of orthostatic hanging in the article. Six rats were examined, two of them were intact, and four were experimental. Significant erythropenia was determined at all experimental individuals. Leukocytosis was recorded at all individuals participating in the experiment. The causes of the obtained values were analyzed based on the results of laboratory studies.

Key words: weightlessness, space, blood, erythrocytes, leukocytes, differential

Введение:

Характерной особенностью картины крови у космонавтов, перенесших полет на околоземную орбиту длительностью до 30 суток, является значительные эритропения и лейкоцитоз. Несмотря на компенсаторно-приспособительную роль, такие изменения сопровождаются аутоиммунными заболеваниями, гипоксией. Первыми симптомами могут считаться повышенная утомляемость и потери сознания. Учитывая результаты полетов отечественных и зарубежных космических станций, можно сделать вывод о том, что количество эритроцитов и лейкоцитов остаётся постоянным на рейсах 3 дня или меньше, но меняется значительно после полетов 4-18 дней . Наибольшее среднее значение их уменьшения наблюдалось после 28-дневных миссий, а восстановление, начиналось между 40 и 60 днями после запуска. Благодаря этим данным появляется медицинская необходимость учета колебания картины клеток красной и белой крови, установления зависимости количества от длительности космического полета и определения способов предупредить эти изменения.

Материалы и методы:

Исследование проводилось на 6 белых беспородных крысах самцах массой тела 250–300 г. Все животные содержались в условиях вивария Амурской ГМА на стандартном пищевом рационе. Животные были разделены на 2 группы: экспериментальная(n=4), интактная(n=2) группы. В начале эксперимента животным был измерен вес, был произведен забор крови для подсчета количества форменных элементов крови. Для оценки количества эритроцитов, лейкоцитов, лейкоцитарной формулы в динамике был произведен забор крови в день вывешивания, на 14 сутки и 30 сутки(окончание эксперимента).На время забора крови испытуемые снимались с подвешивающего устройства и подвергались наркотическому сну при помощи раствора хлороформа. Сразу после забора они снова подвергались ортостатическому вывешиванию до следующего забора.

На 30 сутки животные выводились из эксперимента путем декапитации. Выведение животных из эксперимента соответствовало

требованиям гуманности и биологической этики.

Для определения количества лейкоцитов использовался раствор уксусной кислоты (0,5%) с метиленовым синим(380мкл), в который добавлялась кровь(20 мкл).

Для определения количества эритроцитов использовался раствор NaCl (3 мл), в который добавлялась кровь(20 мкл).

Полученные растворы вводили в пространство между покровным стеклом и камерой Горяева так, чтобы он заполнил все пространство равномерно.

Для определения лейкоцитарной формулы капля крови равномерно распределялась на предметном стекле.

Подсчет числа эритроцитов и лейкоцитов и лейкоцитарной формулы производилось микроскопическим методом с помощью светового микроскопа «Микромед–1».

Статистическую обработку полученных данных проводили параметрическим методом с использованием Microsoft Office Excel 2006.

Результаты исследования**:**

В ходе данного эксперимента у экспериментальных особей регистрировалась исходная эритропения(5,1075), которая на 14 сутки усугубилась(2,925), а в конце эксперимента уровень эритроцитов стал критически низким(2,58).(табл. 1) Также исходно у экспериментальных крыс количество лейкоцитов соответствовало норме(7,1625), через 14 дней определялся относительный лейкоцитоз(22,1125), а в конце эксперимента цифры повысились(26,56667).(табл. 2)

У интактных особей уровень лейкоцитов увеличился в сравнении с исходным уровнем, а количество эритроцитов осталось неизменным.

Приведенные показатели соответствуют показателям числа форменных элементов крови, у космонавтов выполняющих полет на околоземную орбиту продолжительностью до 30 суток. [1,5]

Обсуждение результатов:

Повышения количества эритроцитов у экспериментальных особей объясняется многими причинами:

1. В связи с вывешиванием крысы в положении, при котором угол между полом и задними лапками образуют 45градусов, каудальная часть тела подвергается гиподинамии, снижается мышечная нагрузка на нижние конечности и кислородный запрос этих тканей падает, в связи с чем стимуляция эритропоэза также снижается.[2]

2. Результаты исследования опубликованные в ноябрьском выпуске научного журнала The FASEB Journal свидетельствуют о роли противовоспалительных цитокинов и их влияние на АФК, которые в свою очередь вызывают окислительный стресс, ингибируя гликолитические ферменты, что приводит к уменьшению содержания 2,3 дифосфоглицерата и следовательно АТФ. Известно, что для построения компонентов клеточной стенки из холестерина и фосфолипидов необходима энергия, а при

истощении энергетических запасов формируются дефектные формы эритроцитов, с их последующей гибелью.[4]

3. Гиподинамия, созданная условиями эксперимента вызывает метаболический стереотип в виде перехода его с углеводного на жировой. Это активирует свободно-радикальное окисление липидов с истощением антиоксидантной системы и окислительным стрессом, что также неизбежно приводит к гибели эритроцита.[3]

4. Снижение ОЦК приводит к уменьшению уровня эритропоэтина с последующим уменьшение массы эритроцитов.[2,3]

Увеличение лейкоцитарной массы экспериментальных и интактных особей связано с их пребыванием в условиях вивария Амурской ГМА: несмотря на соблюдение ветеринарно-санитарных правил содержания лабораторных животных появлялись инфекционные и паразитарные заболевания вызывающие некроз хвоста, алопецию. Также причиной некроза хвоста у экспериментальных особей может быть отток крови от каудального отдела туловища крысы в связи с ортостатическим вывешиванием.[2,5]

Таблица 1 Количество эритроцитов

Er10^12	1 забор	2забор	3забор
интакт1	4,98		3,2
интакт2	8,65		9,35
экспер1	2,95	1,78	1
экспер2	6,23	3,23	3,16
экспер3	5,75	3,73	3,58
экспер4	5,5	2,96	погибла
ср.знач	5,1075	2,925	2,58

Таблица 2 Количество лейкоцитов

лейкоциты	1забор	2забор	3забор
интакт1	6,45		13,2
интакт2	5,55		9,85
экспер1	7,85	15,15	20,45
экспер2	4,3	22	32,65
экспер3	8,15	25,8	26,6
экспер4	8,35	25,5	погибла
ср.знач	7,1625	22,1125	26,56667

Использованные источники:

1. Адо А. А. и Ишимова Л. М. Патологическая физиология. // 2-е изд., перераб. и доп. М.: Медицина. 1980. С. 520.

2. Баранов М. В., Захаров С. Ю., Новикова О. Н. и др. Программа медицинского обследования космонавтов, завершивших летную деятельность. // Медицина экстремальных ситуаций. 2016. С. 19-24.

3. Иванова С.М. Влияние антиоксидантов на структурно-функциональное

состояние эритроцитов крови при окислительном стрессе: кандидат биологических наук.- Нижний Новгород., 2000. – С.127.
4. Lescale C., Schenten V., Djeghloul D. et al. Hind limb unloading, a model of spaceflight conditions, leads to decreased B lymphopoiesis similar to aging.// The Faceb journal. 2014.C.40-47.
5. Nicogossian A. E., Williams R. S., Huntoon C. L., et al. Space Physiology and Medicine // Springer. 2016. C. 509.

УДК 332.628

Можная Е.В.
студент 3 курса
факультет "Землеустроительный"
Ткаченко А.С.
студент 4 курса
факультет "Землеустроительный"
Кубанский Государственный Аграрный
Университет им. И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЦЕНОВОЕ ЗОНИРОВАНИЕ ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

Аннотация: В данной статье рассмотрено ценовое зонирование территории города и кадастровая оценка земель. Она зависит от определения стоимости квадратного метра жилого помещения, земельного участка внутри определенной оценочной зоны. Стоимость обуславливается множеством факторов, с помощью которых устанавливается конечная сумма земельного налога. Таким образом, кадастровая стоимость во многом совпадает с градостроительным зонирование территории.

Ключевые слова: ценовое зонирование территории, земельный налог, кадастровая оценка, земельные отношения, земельный платеж.

Mozhnaya E.V.
student
3 course, faculty "Of land use planning"
Kuban State Agrarian University. I.T. Trubilina
Tkachenko A.S.
student
4 course, faculty "Of land use planning"
Kuban State Agrarian University. I.T. Trubilina

PRICE ZONING OF THE CITY TERRITORY AND ITS USE

Annotation: This article discusses the price zoning of the city and cadastral valuation of land. It depends on the determination of the cost per square meter of living space, land within a certain evaluation area. The cost is determined by a variety of factors that determine the final amount of land tax. Thus, the cadastral value largely coincides with the urban zoning of the territory.

Key words: price zoning of the territory, land tax, cadastral valuation, land relations, land payment

Земля - это основной базис всех процессов жизнедеятельности общества, и она обладает стоимостью, качественная оценка которой представляет собой одно из важнейших условий нормального функционирования и развития многоукладной экономики. Государственные и муниципальные органы исполнительной власти при управлении земельными ресурсами, осуществлении перспективного развития населенных пунктов, проведении рациональной земельной и налоговой политики, так и частные субъекты земельного права при совершении разного рода сделок с землей испытывают необходимость получения достоверной оценки стоимости земельных участков.

Постановление Правительства Российской Федерации от 3 ноября 1994 года и СНиП 2.07.01-89 - является основным документом, регулирующим ценовое зонирование территорий поселений. Так же определяется законодательством порядок проведения оценки земельных ресурсов, порядок установления платы за землю и использования средств от платежей за землю.

Главная задача ценового зонирования территорий поселений - установление нормативной цены земли, это служит инструментом формирования земельного рынка и управлением земельных отношений. Ценность различной территории зависит от многих факторов, таких как транспортная доступность, удаленность от центра района, развитость инфраструктуры, функционального назначения участка, экологического состояния и обустройства территории.

Ценовое зонирование территории исключительно связано с кадастровым делением города. Районирование города обычно связывают с кварталами БТИ. Число зон должно соответствовать количеству частей территории, имеющих различную градостроительную ценность. Такие зоны могут различаться как удобством проживания, так и их экологической обстановкой, поэтому стоимость аналогичных объектов недвижимости в экономических зонах будет различной.

Необходимые работы для осуществления комплексного ценового зонирования поселений:

– Разграничить территорию поселения на оценочные участки;

– С целью расчета средней ставки земельного налога на территории поселения установить для каждого оценочного участка тот или иной повышающий или понижающий коэффициент;

– В зоны градостроительной деятельности объединить аналогичные участки.

Для разбивки территории поселения берется опорный план в масштабе 1:10000 или 1:25000 в зависимости от величины населенного пункта. На опорный план наносят поселковую черту, внутри нее находятся земли с

разделением по функциональному назначению – общего пользования, земли жилой застройки, сельскохозяйственного назначения, транспорта, связи и пр. Такие земли и делят на оценочные участки, принимающие за границу естественные элементы рельефа - реки, овраги, обрывы или возвышенности.

Ценовое зонирование территории прежде всего – это относительно справедливый по налогообложению земель источник пополнения городского бюджета, поэтому при дифференциации средней ставки земельного налога в городах по зонам градостроительной ценности должны быть учтены многочисленные факторы.

Главной проблемой, для решения которой введена плата за землю, является рациональное использование земельных ресурсов.

Так, из-за платы, установленной за каждый квадратный метр (или гектар) площади, землевладельца подталкивает более эффективно и правильно использовать принадлежащую ему территорию. Поэтому владельцу необходимо учитывать результаты экономической оценки городских земель при проектировании новых объектов на территории города. При использовании земельных участков не по целевому назначению ставка налога увеличивается. Но существуют меры, которые поощряют освоение и рекультивацию почв.

Земельные платежи также уравнивают социально-экономические условия хозяйствования на землях разного качества. Для этого на городских территориях ставка земельного налога дифференцируется от градостроительной ценности земель. Так, в России размер земельного платежа зависит от экономической оценки земель.

Владелец участка, внося земельные платежи, частично оплачивает работы по содержанию инфраструктуры. Таким образом, лицо, владеющее земельным участком пользуется городской электросетью, канализацией, водопроводом, теплосетью.

Законодательство с помощью взыскания с собственников платы за землю производит меры по стимуляции повышения плодородия почв, также рационального использования, освоения и охраны земель. Такой налог обеспечивает равномерное развитие инфраструктуры в населенных пунктах, формирование специальных фондов для финансирования этих мероприятий, обеспечивается выравнивание условий хозяйствования на землях разного качества. Получаемые средства от уплаты земельного налога могут использоваться только на установленные законом цели.

Размер земельного налога установлен как стабильный платеж за единицу земельной площади в расчете на один год, и он никак не связан с результатами хозяйственной деятельности собственников.

Для того чтобы земельные платежи, которые вводит закон, отвечали поставленным задачам, необходимо прибегнуть к экономической оценке земель. Так, в основу правового регулирования платы за использование земель заложен принцип отсутствия зависимости определения размера земельного налога от экономических результатов использования земель.

В настоящее время в России с помощью земельных платежей пополняются государственные бюджеты, они используются в качестве инструмента урегулирования и для того, чтобы наладить земельные отношения. Также от кадастровой оценки земельных ресурсов зависит создание полноценной системы налогообложения, поэтому данная процедура является важной и необходимой, без которой невозможно принятие научно-обоснованных решений, относящихся к области организации охраны и рационального использования земель.

Использованные источники:

1. Атаманов С.А., Григорьев С.А. Кадастр недвижимости. М.: МИИГАиК, 2013.
2. Гражданский кодекс Российской Фкдерации. - СПб.: НИЦ "АЛЬФА", 1994.
3. Земельный кодекс РФ. - М., Экмос, 2000 - 48с
4. Варламов А.А. Государственный кадастра недвижимости. М.: КолосС, 2012.
5. Алейников Ф. А., Вашукевич Н. В. Основное содержание государственной кадастровой оценки земель // Молодежь и наука. 2016.

УДК 621.311

Молоканов А.А.
студент 3 курса
Энговатов В.П
студент 3 курса
Тамбовский Государственный Технический Университет
Россия, г. Тамбов

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И НЕДОСТАТКИ СИСТЕМЫ «УМНЫЙ ДОМ»

Аннотация: в статье рассмотрены общие представления о системе smart grid, понять насколько она будет актуальна в электроэнергетическом комплексе России и какие трудности могут препятствовать внедрению «умных сетей».

Ключевые слова: умные сети, smart grid, недостатки, проблемы, реализация, актуальность.

Molokanov A.A.
3rd year student
Engovatov V.P.
3rd year student
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

PROBLEMS OF IMPLEMENTATION AND WEAKNESSES OF THE "SMART HOUSE" SYSTEM

Abstract: The article considers general ideas about the smart grid system, how much it will be relevant in the electric power complex of Russia and what difficulties can impede the introduction of smart networks.

Keywords: smart networks, smart grid, shortcomings, problems, implementation, relevance.

Сегодня электроэнергетический комплекс России находится в состоянии застоя. Более 50% всего оборудования, находящегося в эксплуатации, морально устарело. Одним из вариантов выхода из такого застоя является реорганизация электроэнергетического комплекса в систему «умных сетей» и установку соответствующего требованиям нового оборудования.

Smart grid представляет собой модернизированные сети электроснабжения, включающие в себя информационные технологии, осуществляющие сбор данных о генерации и потреблении электрической энергии, что позволяет значительно повысить рациональность распределения электроэнергии между потребителями и оптимизировать её потери.

Концепция «умной сети» включает в себя:

- Автоматизированную систему коммерческого учёта электроэнергии

(АСКУЭ);

- Систему мониторинга и диагностики оборудования и линий электропередач;
- Система сбора и передачи данных;
- Система контроля качества электроэнергии и т.д.

Сама идея появилась на мировой площадке около 15 лет назад, а в России – около 8. На ряду с успешными мировыми проектами по внедрению «умных сетей», становятся Российские проекты в: Уфе, Иркутске, Санкт-Петербурге, Москве, Казани, ряде городов Сибири.

Из вышеизложенного видно, что отечественные пилотные проекты имеются, что внушает оптимизм и даёт тенденцию к развитию системы smart grid в нашей стране.

Однако, обратившись к определению умных сетей, можно найти ряд проблемных моментов, препятствующих её реализации в масштабах всей страны.

Так как умные сети – модернизированные сети с добавлением цифровой составляющей, то необходимо заменить ныне существующее изношенное оборудование и линии электропередач. Подобная реорганизация всего электроэнергетического комплекса страны повлечет к гигантским затратам. Окупаемость такого решения, путем снижения потерь благодаря системе контроля учёта, составляет порядка 150 лет, что в современном, постоянно технологически развивающемся, мире оказывается абсолютно нерентабельным. К тому же необходимо учитывать срок службы самого установленного оборудования, который практически в 10 раз меньше обозначенного срока окупаемости. Постоянная замена оборудования, для поддержания «жизнеспособности» умных сетей, значительно увеличит срок окупаемости.

Помимо этого, необходимо понимать, что единый электроэнергетический комплекс должен будет управляться централизованно. В случае выхода из строя главного сервера, невозможным становится управление всем комплексом устройств. Это может привести не только к потере оборудования и затратам на его восстановление, но и к глобальной катастрофе.

В случае распределенного управления умной сети по районам и регионам, несколько затрудняется их взаимосвязь и объединение их в единый электроэнергетический комплекс.

В дополнение к вышеизложенному стоит помнить, что любое цифровое устройство имеет некоторую вероятность быть взломанно киберзлоумышленниками. Учитывая, что речь идёт о умных сетях целой страны, то необходимо серьёзно подойти к вопросу об обеспечении безопасности оборудования и предотвращению его взлома.

Подводя итоги, необходимо указать, что пока Россия имеет пилотные проекты по реализации smart grid, в целом страна пока не готова перейти на данный уровень модернизации сетей электроснабжения и всего

электроэнергетического комплекса. Слишком большие затраты на её реализацию, технологические сложности организации процесса управления всем комплексом оборудования, организация кибербезопасности, отсутствие долгосрочной стратегии и рентабельности от внедрения умных сетей ставит под сомнение внедрение умных сетей в масштабах страны. Это отнюдь не означает, что умные сети не обладают никакой перспективой в России. Удачные реализованные проекты подтверждают обратное. И только на основе этого опыта спустя несколько лет использования этих систем и мониторинга их работы можно строить планы по улучшению работы системы, внедрению идей по реализации и оптимизации работы системы в масштабах страны.

Использованные источники:

1. Кобец Б.Б., Волкова И.О. Инновационное развитие электроэнергетики на базе концепции Smart Grid./Б.Б. Кобец, И.О. Волкова//М.: ИАЦ Энергия, 2010
2. Бурман А.П., Розанов Ю.К., Шакарян Ю.Г. Управление потоками электроэнергии и повышение эффективности электроэнергетических систем: учебное пособие. – М.: Издательский дом МЭИ, 2012.

УДК 338.012

Молоканов А.А.
студент 3 курса
Энговатов В.П
студент 3 курса
Тамбовский Государственный Технический Университет
Россия, г. Тамбов

АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭНЕРГЕТИКИ РФ.

Аннотация: обозначены основные экономические проблемы развития энергетики РФ. Рассмотрение механизма социальной нормы.

Ключевые слова: энергетика, социальная норма

Molokanov A.A.
3rd year student
Engovatov V.P.
3rd year student
Tambov State Technical University
Russia, Tambov

CURRENT TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF ENERGY IN RUSSIA.

Abstract: the main economic problems of the Russian energy development are identified. Consideration of the mechanism of social norms.

Key words: energy, social norm

За последние годы структура современной электроэнергетики претерпела существенные изменения, включая приватизацию объектов электроэнергетики с переходом к коммерческой рыночной системе с последующим реформированием и реструктуризацией энергетического холдинга страны. В современную эпоху рыночной экономики взаимоотношения между потребителями электроэнергии (ее покупателями) и энергоснабжающими организациями (ее продавцами) строятся на коммерческой основе.

Основные изменения в электроэнергетике России в последующие годы связаны с акционированием объектов электроэнергетики, в результате которого на федеральном уровне было образовано Российское акционерное общество энергетики и электрификации (РАО) «ЕЭС России», на региональном уровне – акционерные общества – АО-энерго и началось создание федерального оптового рынка электроэнергии и мощности. Одной из основных особенностей деятельности предприятий на региональном уровне в электроэнергетике, отличающей ее от других отраслей, является сложная структура субъектов осуществляющих свою деятельность в отрасли, различающихся между собой не только по видам деятельности, но и по принадлежащей государству доли акционерного капитала. Актуальной является задача поиска некапиталоемких организационноуправленческих мероприятий, позволяющих вывести предприятие на необходимый уровень рентабельности, обеспечивающих высокую эффективность его хозяйственной деятельности и устойчивое развитие в рамках действующего законодательства. Практическое использование системы показателей экономической эффективности в отраслях электроэнергетики предусматривает: формирование организационноэкономического механизма на предприятиях, ориентированного на интенсивный путь развития и достижение более высокого уровня эффективности; выявление резервов дальнейшего совершенствования хозяйственной деятельности в энергосбытовой сфере на основе внедрения достижений научно-технического прогресса, современной технологии и улучшения организации сбыта продукции; создание действенного механизма повышения конкурентоспособности энергосбыта.

Основными причинами снижения экономической эффективности работы отрасли являются несовершенство существующих механизмов управления электроэнергетическими предприятиями, неурегулированность влияния тарифно-инвестиционной политики в энергетических естественных монополиях, а также проблема целесообразности введения социальной нормы с 1 июля 2016 в виду нерационального соотношения цен на основные виды топлив. Физический и моральный износ электроэнергетики настоятельно требует инвестиций в отрасль. Отрасль электроэнергетики практически полностью акционировалась поэтому прямое вливание средств из бюджета в частные компании весьма проблематично. Ограниченность доходов населения создает существенные препятствия росту тарифов на

электрическую энергию. Ни для кого не секрет, что рост тарифов в России ограничивается административно. Ни для кого не секрет, что сдерживание роста тарифов для населения компенсируется установлением повышенных тарифов для организаций и предпринимателей. И поддержание тарифов на искусственно низком уровне для населения и «задавливание» повышенными тарифами юридических лиц в равной мере препятствует привлечению инвестиций.

Вступление России в ВТО предполагает выравнивание условий предпринимательской деятельности. Одно из таких условий – установление близких принципов ценообразования, в том числе в регулируемых государством сферах деятельности. В развитых экономиках на один продукт – энергию, имеется набор формируемых на рыночных условиях тарифов. Примерно так же как в сотовой связи. По всей видимости, Правительство России стремится приблизиться к такой ситуации, устанавливая приемлемые для населения и поставщиков энергии цены. Распоряжение правительства РФ № 1650-р от 10 сентября 2012 года утвердило комплекс мер, направленных на переход к установлению социальной нормы потребления коммунальных услуг.

Нововведения предусматривают, что плата за потребленные ресурсы (электроэнергию, горячую и холодную воду) для бережливых домохозяйств, объем потребления которых не превысил величину установленной социальной нормы потребления, будет полностью оплачиваться по существующему (низкому) тарифу, в то время как домохозяйства, превысившие величину социальной нормы, будут вынуждены оплачивать коммунальную услугу в части превышения по более высокому тарифу.

Помимо прочего при расчете социальной нормы учитываются группы домохозяйств (в зависимости от количества проживающих лиц – от одного до шести), типы жилых помещений (в городах и сельских населенных пунктах, оборудованные и не оборудованные стационарными электроплитами, а также электроотопительными и электронагревательными установками). Механизм действия социальной нормы электроснабжения следующий: – тариф сверх социальной нормы в первый год применения не будет превышать тариф в рамках социальной нормы более чем на 30 %. – объем поставки электрической энергии в пределах социальной нормы составит не менее 70 % от фактического объема поставки электрической энергии (мощности) населению.

Расчет потребления электроэнергии заключается в суммировании показаний индивидуального счетчика и показания по общедомовому счетчику энергопотребления, расчет производится в зависимости от количества проживающих в квартире людей, если проживает два человека, то они заплатят по социальной стоимости за норматив, определенный в этом регионе на двух человек. При этом средний размер общедомовых нужд составляет 1 руб. на 1 м2 общей площади жилого помещения. Общедомовое потребление рассчитывается пропорционально площади в (м2) всех

помещений. Основные преимущества внедрения предлагаемой модели расчета социальной нормы:

1. Величина социальной нормы устанавливается с учетом общедомовых нужд.

2. Неиспользованный остаток на следующий период не переходит.

3. При выявлении безучетного потребления модель не применяется.

4. Применяется при наличии приборов учета (кроме случаев, когда техническая возможность установки прибора учета отсутствует).

5. В случае выхода из строя прибора учета применяется к объему, определенному в соответствии с Правилами предоставления коммунальных услуг.

Ожидаемые результаты для потребителей: – возможность получения коммунальных услуг, достаточных для жизнеобеспечения по доступной и справедливой цене. – контроль и реальное управление объемами потребления и расходами на оплату коммунальных услуг; – влияние на объем энергопотребления обеспечит возможность влияния на платеж; – уверенность в том, что если потребление ресурса будет осуществляться гражданином с учетом требований энергоэффективности и энергосбережения, его расходы на оплату коммунальных услуг не превысят разумного и оправданного увеличения. Ожидаемые результаты для государства: – реализация своей социальной функции перед всеми гражданами – государство обеспечивает получение ими услуги, необходимой для жизнедеятельности, за которую граждане платят справедливую цену. При этом, данный механизм одинаково справедлив ко всем потребителям, поскольку применяется ко всем гражданам России (независимо от их имущественного положения); – сокращение перекрестного субсидирования в электроэнергетике и тем самым улучшение условий для развития промышленности, особенно малого и среднего бизнеса, так как в настоящий момент именно они несут основную нагрузку перекрестного субсидирования. По мнению законодателей, введение социальной нормы должно побудить граждан к энергосбережению, замедлить рост тарифов для малообеспеченных, наименее социально защищенных слоев населения и решить проблему «перекрестного субсидирования». В настоящее время в России граждане оплачивают электроэнергию по льготной цене, а предприятия вынуждены компенсировать недополученные от населения средства за поставленный ресурс. Это противоречит законам рынка, получается, что цены на электроэнергию для промышленных предприятий, организаций, индивидуальных предпринимателей искусственно завышаются за счет сдерживания тарифов для населения.

Механизм социальной нормы предполагает применение дифференцированных тарифов. В пределах социальной нормы (определенный объем электроэнергии на домохозяйство) тариф устанавливается на пониженном, льготном уровне, сверх социальной нормы

– на повышенном уровне, в большей степени соответствующем реальным затратам на энергоснабжение населения. Постепенно тариф на объемы потребления сверх социальной нормы для населения будет увеличиваться, и, соответственно, нагрузка на юридических лиц снижаться. Социальная норма на электричество будет устанавливаться местным органом исполнительной власти в области государственного регулирования тарифов для каждого субъекта РФ отдельно. Зависеть величина социальной нормы будет от величины светового дня в регионе. Также величина социальной нормы потребления электроэнергии будет зависеть различным для сельской или городской местности, оборудован дом электроплитами или нет, есть в доме лифт или отсутствует. Стоит отметить, что социальная норма на электроэнергию будет устанавливаться с учетом потребления электроэнергии в местах общего пользования.

Использованные источники:

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 10 сентября 2012 года №1650-р. «Об утверждении комплекса мер, направленных на переход к установлению социальной нормы потребления коммунальных услуг в Российской Федерации».
2. Постановление Правительства Российской Федерации от 6 мая 2011 г. №354 «О предоставлении коммунальных услуг собственникам и пользователям помещений в многоквартирных домах и жилых домов».

УДК 372.8

Мурашко О.П.
старший преподаватель
кафедра «Механика»
Лапко О.А., магистр технических наук
ассистент
кафедра «Механика»
Гомельский Государственный Технический Университет
имени П.О. Сухого
Республика Беларусь, г. Гомель

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТИПОВ И ФУНКЦИЙ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ В ОБУЧЕНИИ

Аннотация: в статье рассматривается проблема обратной связи в системе обучения. Рассматриваются два типа обратной связи, их достоинства и недостатки. Описывается положительное влияние конструктивной обратной связи.

Ключевые слова: познавательная деятельность, императивная обратная связь, конструктивная обратная связь, обучение.

Myrashko O.P., senior lecturer of the Department «Mechanics»
Gomel State Technical University
named after P. O. Sukhoi
The Republic of Belarus, Gomel
Lapko O.A., candidate of technical Sciences
assistant of the Department «Mechanics»
Gomel State Technical University
named after P. O. Sukhoi
The Republic of Belarus, Gomel

PSYCHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF THE TYPES AND FUNCTIONS OF FEEDBACK IN LEARNING

Annotation: The article deals with the problem of feedback in the learning system. Two types of feedback, their advantages and disadvantages are considered. The positive effect of constructive feedback is described.

Keywords: cognitive activity, imperative feedback, constructive feedback, learning.

Понятие обратной связи является фундаментальным понятием в характеристике процесса управления. Это понятие широко используется педагогикой и психологией для разработки программированного обучения и самообучающихся систем. Однако в большинстве работ по программированному обучению обратная связь полностью переносится на сложные психические явления. Существенный недостаток такого подхода состоит в том, что он не позволяет четко определить качественные различия в характере обратной связи, функционирующих в системах, имеющих

различную структуру и различную степень точности. Поэтому раскрытие закономерностей регуляции практической и умственной деятельности человека на всех уровнях ее протекания требует не только изучения сущности понятия обратной связи, но и всестороннего исследования особенностей ее функционирования в конкретных условиях.

Анализ вероятных моделей управления познавательной деятельностью позволяет утверждать, что в зависимости от дидактических целей обучения и структуры интеллектуальных действий, реализуемых с помощью обратной связи, можно выделить два ее типа: императивную обратную связь и конструктивную обратную связь.

Императивная обратная связь характеризуется жесткой детерминацией ее направленности и наличием заданного эталона правильного ответа или действия, дифференцированного по составляющим его элементам. Императивная связь обеспечивает жесткий режим управления обучением по строго заданным параметрам эталона с помощью немедленного подкрепления. Ее функция состоит в том, чтобы сличать полученный результат с заданным эталоном и приводить его в соответствие с последним. Сущность этого типа обратной связи наиболее адекватно отражает начальные стадии обучения, когда на первый план выдвигается задача рациональной организации учебной деятельности и создания условий, исключающих возможность допущения ошибок.

Управление обучением на этом уровне объективно детерминировано необходимостью формирования у студентов на начальных стадиях обучения четких представлений о структуре тех знаний и навыков, которыми им надлежит овладеть и выработки умений выполнять соответствующие действия в строгом соответствии с предъявляемыми действиями. Императивная обратная связь обеспечивается различными педагогическими средствами, однако наиболее последовательно модель этого типа обратной связи реализуется в программированных материалах, снабженных аппаратом подсказок и правильных ответов.

Функция конструктивной обратной связи заключается в выявлении элементов структуры содержания, из которых синтезируются эталоны сличения, заданные компонентами познавательной задачи. Процедура выявления и выделения элементов эталона сличения осуществляется путем анализа и синтеза содержания изучаемого материала в соответствии с требованиями познавательной задачи. Активизация этих элементов осуществляется в процессе ее решения. В зависимости от степени детализации познавательной задачи, структуры действий по конструированию эталонов сличения можно выделить три разновидности конструктивных обратных связей: конструктивная ориентировочная, конструктивная эвристическая и конструктивная интуитивная.

Конструктивная ориентировочная обратная связь характеризуется тем, что ее направленность определяется общим планом, раскрывающим содержание ориентирующей программы. Ориентирующая программа не

содержит готового эталона, позволяющего сличать полученные результаты обучения. Однако она указывает на границы той зоны, в пределах которой следует искать элементы, составляющие такой эталон.

Конструктивная ориентированная обратная связь имеет место во всех случаях самостоятельной учебной деятельности, направленной на решение широкого круга познавательных задач по предложенному общему плану или по инструкции общего характера.

Конструктивная эвристическая обратная связь проявляется в процессах творчества, в построении гипотез научного и практического характера. Познавательная задача, процесс решения которой предполагает конструктивную эвристическую обратную связь, включает в себя элемент проблематичности. Обратная связь в данной ситуации выступает не только как средство постижения объективного содержания познавательной задачи, но и как средство получения новой информации о существенных сторонах исследуемого процесса или явления. Коррекция хода мыслей посредством конструктивной эвристической обратной связи осуществляется вследствие осознания рассогласования результатов, получаемых на выходе промежуточного звена эвристической цепочки с одним или несколькими последующими звеньями, составляющими по стратегическому плану ее продолжение на пути к решению познавательной задачи.

Конструктивная интуитивная обратная связь представляет наиболее сложный в структурном и функциональном плане вид обратной связи. Механизмы, лежащие в ее основе, функционируют по принципу "спонтанного синтеза". Характерной особенностью конструктивной интуитивной обратной связи является то, что управляющее воздействие вырабатывается на основе не до конца осознанных элементов рассогласования в стратегии решений. Важной предпосылкой функционирования интуитивной обратной связи является опыт, приобретенный субъектом обучения ранее в выполняемой деятельности.

Психологический анализ особенностей процесса усвоения знаний показывает, что определяющая роль в процессах управления обучением принадлежит конструктивной обратной связи, не имеющей прямого выхода к непосредственному подкреплению. Она обеспечивает возможность перехода от управления к самоуравнению и самоконтролю в учебной деятельности.

Использованные источники:

1. Зимняя И.А. Педагогическая психология. Москва : Логос, 2002. 384 с.
2. Климов Е.А. Основы психологии: учеб. для студ. вузов непсихологич. спец. Москва : ЮНИТИ, 1997. 295 с.
3. Котикова О.П. Педагогическая психология: курс лекций. Минск : МИУ, 2005. 132 с.

УДК 37.015.32

Мустакимова Ю.П.
студент магистратуры 2 курса
психолого-педагогический факультет
37.04.Психология. магистерская программа: Психология управления персоналом
ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»
научный руководитель: Лежнина Л.В., доктор психологических наук
заведующий кафедрой психологии развития и образования
Россия, г. Йошкар-Ола

ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ РУКОВОДИТЕЛЕМ КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТРЕСС

Аннотация:

В данной статье раскрывается сущность функции принятия решения руководителем с точки зрения профессионального стресса, как состояния субъекта труда, характеризующегося особой мобилизацией его ресурсов для преодоления проблем профессиональной деятельности.

Ключевые слова:

Управленческая деятельность, принятие решения, волевой акт, стресс принятия решения руководителем, профессиональный стресс.

Mustakimova Y.P. graduate student
2 year, Psychological and Pedagogical Faculty
Psychology. Master Program:
Psychology of Personnel Management
FGBOU VO "Mari State University"
Russia, Yoshkar-Ola
Scientific adviser: Lezhnina L.V.
the doctor of psychological sciences
Head of the Department of Developmental and Educational Psychology

LEADERSHIP DICISION AS PROFESSIONAL STRESS

Summary:

This article reveals the essence of the dicision-making function of the manager as a professional stress, as the state of the subject of labor, characterized by a special mobilization of his resources to overcome the problems of professional activity.

Keyword:

Management activities, dicision-making, volitional act, stress decision-making by the manager, professional stress.

Управленческая деятельность представляет собой совокупность различных функций – прогнозирования, планирования, организации,

мотивирования, а также контроля. Ядром управления выступает функция принятия решений – именно по данному критерию подразделяются основные роли в процессе труда: подчиненного и руководителя. Так, решение проявляется в планировании (при формировании целей, выбора путей и методов их достижения), в организации (при создании оптимальной структуры управления), управлении мотивацией (в процессе выбора методов, стимулирующих работников к эффективности труда), контроле (при проверка результатов труда на соответствие достижения целей и задач) и пр.

Таким образом, принятие решений является центральным звеном в системе деятельности по управлению, определяя ее процессуальное и результативное содержание.

Принятие управленческого решения можно определить как поведение руководителя при урегулировании проблемной ситуации, где существуют альтернативные способы влияния на ход событий. Иными словами, принятие решения – это выбор альтернативы, осуществляемый лицом, принимающим решение, в рамках его полномочий и компетенции и направленный на достижение определённой цели. [5, с.13].

Принятие решения руководителем является психологическим актом, так как «представляет собой результат его мыслительной деятельности». [7, с. 68]. Поэтому качество решения в основном зависит от глубины мышления, которое непосредственно связано со знаниями и опытом, которыми обладает руководитель и использует при принятии решения.

Важнейшим элементом в процессе принятия решения является совершение волевого действия. Известно, что любой волевой акт имеет определённую структуру и содержание, которые изучались многими психологами, в их числе Н.Н. Ланге, С.Л.Рубинштейн, В.И.Селиванов и др.

С.Л. Рубинштейн выделил четыре стадии волевого акта: 1) актуализация побуждения (постановка цели); 2) обсуждение и борьба мотивов; 3) принятие решения относительно выбора того или иного варианта поведения; 4) реализация принятого решения.[6, с. 594]. При этом принятие решения – ключевой этап в структуре волевого акта, поскольку оно предопределяет направление, по которому будет осуществляться волевое действие. Одновременно данная стадия является и самой сложной, поскольку принятие решения, как правило, вызывает специфическое эмоциональное состояние – волевое усилие.

При совершении волевого усилия в процессе принятия решения человек чувствует, что дальнейшее развитие ситуации зависит только от него. На этом этапе волевого акта осуществляется избрание того или иного способа поведения – это своего рода фаза «разрешения» борьбы мотивов. Степень волевого усилия зависит «от размера трудностей, противоречий, которые руководителю приходится преодолевать, чтобы принять правильное решение» [7, с. 68]. На этой стадии появляется либо чувство облегчения, связанное с разрешением ситуации и спадом напряжения, либо ощущение

беспокойства, связанного с сомнением в правильности принятого решения.

Таким образом, на этапе принятия решения присутствует волевое усилие, мобилизующее когнитивные психические процессы человека (мышление, воображение, память, внимание и др.), создающее дополнительные мотивы к действию, которые недостаточны или отсутствуют, и переживаемое как состояние значительного психического напряжения.

Соответственно, в большинстве случаев принятие решения руководителем, как стадия волевого акта, связано с возникновением особого психического состояния, характеризующегося повышенной как физиологической, так и психической активностью, и, в этом смысле, следует говорить о стрессе принятия решения руководителем. Стресс принятия решения руководителем является профессиональным стрессом руководителя. При этом под профессиональным стрессом в современной психологии труда понимают «состояние субъекта труда, характеризующееся особой мобилизацией его ресурсов для преодоления трудностей, проблем профессиональной деятельности». [3, с. 244].

Известно, что необходимость в принятии управленческого решения возникает там, где складывается противоречивая ситуация, связанная с необходимостью «избавления от альтернатив». [1, с.174]. При этом определяющим стресс-фактором, вызывающим психическое напряжение, по нашему мнению, является фактор ответственности за правильность принятого решения.

Согласно толковому словарю Ожегова под риском понимается «возможность опасности, неудачи, а также действие наудачу в надежде на счастливый исход». [4, с.679]. Таким образом, под риском при принятии решения руководителем следует понимать опасность ошибочного решения, в случае принятия которого возможно негативное отклонение от цели. Поскольку эмпирическое прогнозирование, основанное на экстраполяции оперативной информации, имеет вероятностный характер [2, с.29], основная масса принимаемых решений руководителями различного уровня связаны с риском. От принятого решения зависит, например, дальнейшая судьба вверенного коллектива, его место на рынке и прочие внутренние аспекты. В качестве примера можно привести принятие решения руководителем в ситуации экономического риска, которое «представляет собой незамкнутый цикл, включающий осознание угрозы ущерба, сбор и осмысление доступной информации, построение альтернатив, прогнозирование последствий применения каждой из альтернатив, выбор наиболее приемлемой альтернативы, предварительную оценку вероятности избежать ущерб/получить прибыль, осознание вероятности возникновения новой угрозы ущерба и т.п.». [1, с.174].

Таким образом, принятие решения руководителем представляет собой волевой акт, как результат мыслительной деятельности и волевого усилия руководителя, направленного на преодоление неопределенности (выбора

альтернатив), связанного со значительным психическим напряжением, имеющим стрессовый характер.

Использованные источники:

1. Красновская А.Р., Коваль Н.А. Психологическая структура принятия решения в ситуациях экономического риска // Вестник Томского государственного университета, 2009. – С. 174-178.
2. Лежнина Л.В. Взаимосвязь наблюдательности будущих педагогов и успешности их эмпирических прогнозов: дис. … канд. психол. наук:19.00.07.-СПб.: Рос. гос. пед. ун-т им. А.И.Герцена. – 1995. – 175 с.
3. Носкова О.Г. Психология труда. Под ред. Е.А.Климова. – М.: Издательский центр «Академия», 2009. – 384 с.
4. Ожегов С.И., Шведов И.Ю. Толковый словарь русского языка: 80 000 слов и фразеологических выражений /Российская академия наук. Институт русского языка им. В.В. Виноградова. – М.: ООО «А ТЕМП», 2007. – 944 с.
5. Пужаев А.В. Управленческие решения: учеб. пособие. – М.: КНОРус, 2010. – 192 с.
6. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии. – СПб. : Питер, 2002. – 720 с.
7. Сироткин Н.А., Ольховиков С.Э. Теоретические основы управления строительным производством. – Москва- Берлин.: Директ-Медиа, 2016. –141 с.

УДК 006.91

Мучкаева Г. М., к.с.-х.н.
доцент
кафедра «Агроинженерия»
Балтыков Б.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет инженерно-технологический
Мантышев И.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет инженерно-технологический
Хамгаев К.К.
студент магистратуры 2 курса
факультет инженерно-технологический
Калмыцкий государственный университет
имени Б.Б. Городовикова
Россия, г. Элиста
Бирюков А.С.
студент магистратуры 1 курса
факультет технологии машиностроения
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

МЕТОДИКА МЕТРОЛОГИЧЕСКОЙ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРИ ВОЗДЕЛЫВАНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

Аннотация: рассматривается методика обработки данных, полученных в результате полевых опытов, включающая агрономический анализ данных, первичную обработку материалов в цифровом виде и статистическую оценку итогов исследования и исключающая допущение нарушений методического и технического характера, грубых погрешностей.

Ключевые слова: метрологическая обработка, точность измерения, погрешность, статистическая обработка, полевой опыт.

Muchkaeva G.M., Candidate of Agricultural Sciences
Associate Professor of "Agroengineering"
Baltykov B.O.
student of a magistracy
2 course, Faculty of Engineering and Technology
Mantyshev I.S.
student of a magistracy
2 course, Faculty of Engineering and Technology
Hamgayev K.K.
student of a magistracy
2 course, Faculty of Engineering and Technology

Kalmyk State University B.B. Gorodovikova
Russia, Elista
Biryukov A.S.
student of a magistracy
1 course, Faculty of Mechanical Engineering Technology
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don

METHODOLOGY FOR METROLOGICAL PROCESSING OF THE DATA OBTAINED DURING THE CULTIVATION OF CROPS

Abstract: the technique of data processing obtained as a result of field experiments, including agronomic analysis of data, primary processing of materials in digital form and statistical evaluation of the results of the study and excluding the assumption of violations of methodological and technical nature, gross errors.

Key words: metrological processing, measurement accuracy, error, statistical processing, field experience.

На протяжении всего периода существования человек связан с разного рода измерениями, выполняя их или наблюдая за процессом измерения. Развитие средств измерений и их модернизация напрямую связаны с ростом потребностей общества. Настоящее время характеризуется развитием производства и конечно же науки на очень быстрых темпах. Особую роль в комплексной автоматизации выполняет техника измерительного характера. Развитие такой техники в особой мере оказывает влияние на прогрессирующую линию науки. На современном этапе затраты на приобретение измерительной техники составляют около 10-13 % всех материальных затрат на производство, а в такой сфере как сельскохозяйственное производство - 15% [1]. Как правило, действительный результат измерения должен сопровождаться оценкой величины погрешности измерения или должен характеризоваться сведениями, способствующими человеку-оператору произвести оценку точности измерения. Уровень точности, который необходимо обеспечить, должен характеризоваться показателями экономической и технической целесообразности.

На самом деле, увеличивая точность измерений, мы увеличиваем затраты непосредственно на измерение. Одновременно снижая точность измерения до определенных границ, мы можем получить некачественную продукцию. Обязательным условием для выполнения необходимого уровня обеспечения людей продуктами питания, для создания продовольственных запасов на государственном уровне, - является выполнение планов производства и заготовок урожаев различных сельскохозяйственных культур. Инструментами получения качественной сельскохозяйственной продукции являются такие области науки как метрология, стандартизация и сертификация [2].

Качество продукции, полученной в результате сельскохозяйственного производства, является особым объектом планирования и контроля на государственном уровне. Такими объектами являются сельскохозяйственные предприятия, которые должны обеспечивать соответствующие урожайности культур с необходимыми параметрами качественных показателей и осуществлять проверку сохранности полученной продукции.

Обработка экспериментальных данных, приобретенных при возделывании сельскохозяйственных культур, выполняется в следующей последовательности: исследование данных с агрономической позиции; первичное представление данных в цифровом формате; статистическую обработку материалов. Суть исследования данных с агрономической позиции состоит в сравнительной характеристике имеющейся методики возделывания культур с адаптированной методикой, определенной характером и условиями опыта и содержит обзор сведений о валовом сборе, соизмерение их с данными фенологических наблюдений, исследование методики выполнения применяемых технологий, недопущение разного рода ошибок при анализе первичных данных. Опыты с наличием нарушений методического и технического характера, грубых погрешностей, выражающими сущность исследуемых приемов с агрономической позиции в искаженном виде, не имеют ценностного значения, а итоговые результаты не представляется возможным статистически обработать [3]. Действительные значения таких опытов выбраковывают. На следующем этапе, исключив такого рода ошибки, приступают к первичному представлению материала в цифровом формате, которое включает следующие позиции:

- получение данных по урожайности с одного гектара;
- пересчет урожая к стандартной величине влажности для каждой исследуемой культуры;
- составление итоговой таблицы по урожайности – нахождение значений сумм урожайностей по вариантам, повторностям и общего значения урожайности, выполнение расчета математического ожидания урожайности по вариантам и отдельно по опыту.

При формировании итоговой таблицы по урожайности, которую подвергают исследованию при выполнении статистического анализа, надо придерживаться определенных условий: основная масса полученных значений должна иметь трехзначное обозначение; если величины урожайностей не превышают 100 центнеров с одного гектара, то урожайности с каждой делянки и средние значения урожайностей заносят в таблицу с точностью до десятых долей; в случае, если урожайности определяются сотнями центнеров – с точностью до одного центнера с гектара. И в том и в другом случае полученные значения урожайностей округляют по правилам математики.

Выполняя полевой опыт и поставленные перед ним задачи, нередким явлением является относительная оценка возможного потенциала различных культурных растений [4] и вследствие этого появляется потребность в

статистической обработке значительности отличий между соответствующими культурами по продуктивным характеристикам. Сложность вызывает такое явление, что различные растения могут иметь резкие отличия по урожайностям и характеризоваться невозможностью сравнительной оценки по товарной продукции. При таком положении все урожаи исследуемых культур с каждой делянки необходимо представить в виде, позволяющем получить сравнительную характеристику. Такое достигается посредством перевода товарной продукции валового сбора в стоимостное или энергетическое выражение.

Таким образом, данные полевых опытов в определенной последовательности должны быть подвергнуты статистической обработке. Соответствующая арифметическая обработка итоговых данных способствует получению достоверных заключений о реальных свойствах и закономерностях исследуемого явления. Особое значение имеет при этом верная в организационном плане процедура выполнения статистических явлений, которая должны исключать в результате ошибки дополнительного рода. Особым условием является приобретение первичной информации об исследуемом явлении на достоверном уровне, при которой возможна верная обработка данных на статистическом уровне.

Использованные источники:

1. Мучкаева Г.М., Манжиев С.С., Давронов Ш.Ш., Сангаджиева Д.В. Состояние метрологического обеспечения в условиях современной экономики // Сборник статей по материалам международной научно-практической конференции «Перспективы развития мировой социально-экономической системы» (29 марта 2018 г.). – Саратов: изд-во ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018, С. 132-134.
2. Мучкаева Г.М., Манджиев В.Ю., Буваев О.Б., Болдырев Б.Б. О требованиях к качеству продукции и измерению для конкуренции на мировом рынке // Форум молодых ученых (Международный научно-практический электронный журнал. – Саратов: изд-во ООО «Институт управления и социально-экономического развития», 2018. - №6 (22), 6 с.
3. Мучкаева Г.М., Манжиев С.С., Хотамов П.С., Балтыков Б.О., Хамгаев К.К., Левгеев Н.Н., Сангаджиев Д.В. Исследование методов повышения точности измерений при наличии систематических погрешностей // Научно-технический вестник Поволжья. – Казань: Научно-технический вестник Поволжья, 2017. – №6, С. 152-154.
4. Афанасьев Р.А. К методике дисперсионного анализа результатов многолетних полевых опытов // Агрохимия. – М.: ФГУП «Академический научно-издательский, производственно-полиграфический и книгораспространительный центр «Наука», 2004. - №5, С.85-91.

УДК 711.4

Никитина Т.А.
обучающаяся 2 курса
направление подготовки 08.04.01 «Строительство»
ФГБОУ ВО «Орловский ГАУ имени Н. В. Парахина»
Россия, г. Орел

ИННОВАЦИИ ПРИ РАЗРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

АННОТОЦИЯ: Город изначально строился как система жизнеобеспечения его жителей. Однако, в постиндустриальный период многое изменилось. Концентрация населения, привлекаемого преимуществами города как экономического, промышленного и культурного центра, привела к возникновению мегаполисов и агломераций.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: Градостроительство, город, инновации, населенный пункт, консалтинг.

Nikitina T.A.
second year student, referral training
08.04.01 "Construction"
FGBOU VO "Orlovskiy GAU
named after NV Parakhin ", the city of Orel

INNOVATIONS IN THE DEVELOPMENT AND IMPLEMENTATION OF URBAN DEVELOPMENT PROJECTS

ANNOTATION: The city was originally built as a life support system for its inhabitants. However, in the post-industrial period much has changed. The concentration of the population, attracted by the advantages of the city as an economic, industrial and cultural center, has led to the emergence of megacities and agglomerations.

KEY WORDS: Urban planning, city, innovation, settlement, consulting.

Градостроительные проекты определяют перспективы развития и обустройства территорий на основе наиболее эффективных достижений науки и передового опыта, новых технологий, обеспечивающих дальнейшее ускорение научно-технического прогресса, совершенствование социально-бытовых условий жизнедеятельности населения. Наиболее эффективна комплексная реализация градостроительных проектов, при которой наряду с жилыми домами создают завершенные комплексы культурно-бытового и коммунального обслуживания населения, архитектурные ансамбли, строят производственные объекты с организацией рабочих мест, проводят благоустройство и озеленение территорий. При этом важное значение имеют инновации и консалтинг.

Инновационная деятельность в управлении комплексной реализацией градостроительных проектов может быть связана с разработкой и реализацией соответствующих моделей. В этом отношении Л. Льюнг

говорил, что формирование моделей и исследование их свойств — вот, по существу, основное содержание науки.

Развитие информационных технологий и телекоммуникаций, интенсивное оснащение современными персональными ЭВМ, новой оргтехникой, создание баз и банков данных на электронных носителях по количественной оценке исходных материалов на основе программного обеспечения обусловливают в проектной деятельности переход на системы автоматизированного проектирования (САПР), а в управлении процессами комплексной реализации градостроительных проектов — преимущественно на кибернетическое моделирование. Сущность этих инноваций кратко изложена далее.

Для реализации основных функций управления в кибернетической модели необходимы функциональный блок (сбор, систематизация, накопление, хранение, учет, контроль, анализ, обработка и передача информации), управляемый объект, органы управления и регулирования, управляющие параметры перспективного и оперативного управления, информационная система с банком данных, обеспечивающая часть (техническое, программное, организационное, правовое обеспечение).

Одним из примеров инновационной деятельности в сфере аграрного образования является укрепление связи науки и образования. В этом отношении велико значение соответствующих федеральных целевых программ на 1996—2001 гг. и 2002—2006 гг. по интеграции науки и высшего образования России. Программа направлена на повышение качества профессионального образования и создание условий для развития научных исследований, выполняемых совместно учеными высшей школы, государственных академий наук, научных центров России, научно-исследовательских учреждений.

Активной формой инновационной деятельности, освоения новаций в градостроительной деятельности и производстве является консультирование. Консалтинг — консультирование населения по градостроительным, экономическим, хозяйственным, правовым и другим вопросам, с целью повышения уровня их знаний для принятия наиболее эффективных решений в соответствующих сферах. Через консультирование, выполняемое информационно-консультационной службой (ИКС), называемое в ряде зарубежных стран «Экстеншен», передается прогрессивная информация. Таким образом, консалтингом является информационно-консультационная деятельность, направленная на развитие информационного обслуживания, организацию помощи населению и специалистам, совершенствование существующего состояния поселений, передачу застройщикам новых знаний. Основная цель ИКС состоит в предоставлении консультационных услуг высокого качества, требующихся клиентам в настоящее время и, возможно, в будущем.

В ряде случаев в рамках ИКС создают свои базы информационных данных, что приводит к неоправданному дублированию в работе.

Аналогичное положение и с кадровым потенциалом. Как и информационные ресурсы, кадровый потенциал институтов, органов управления агропромышленным комплексом в центре и на местах (работники НИИ, преподаватели образовательных учреждений, главные специалисты хозяйств) вовлечен в ИКС не полностью.

В новых условиях становления рыночной экономики кадры управленцев всех уровней и другие специалисты АПК должны быть ориентированы в основном на освоение в производстве прогрессивных технологий, селекционных достижений, эффективных методов организации труда, научно-технический прогресс, что следовало бы отразить в их должностных обязанностях именно по линии ИКС. В этой связи, прежде всего в действующих подразделениях органов государственного управления АПК всех уровней, было бы целесообразно определить конкретных специалистов, выполняющих информационно-консультационную работу; не ограничивать тремя уровнями (федеральный, региональный, районный) организационное пост-роение ИКС, а доводить информацию до сельского товаропроизводителя (фермера, работника коллективного хозяйства, других сфер многоукладной экономики) и охватывать не только сельскохозяйственное производство, но и материально-технический сервис, пере-работку и реализацию продукции; направить в первую очередь содержательную сторону работы ИКС на реализацию федеральных законов и других нормативно-правовых документов, существующих целевых программ федерального и регионального уровней путем их детализации в эффективные социально-экономические механизмы, в наибольшей мере отвечающие местным условиям функционирования АПК. Важной составляющей в формировании содержательной части ИКС должен стать учет потребностей (запросов) в информации со стороны сельских товаропроизводителей и других пользователей АПК.

Необходимые разделы содержания ИКС следующие:

- механизмы осуществления аграрной (в том числе земельной) реформы, достижения ценового паритета на продукцию сельского хозяйства и промышленные товары (услуги), антикризисные программы;

- актуальные меры эффективного выполнения неотложных сезонных работ (весенний сев, заготовка кормов, уборка урожая, подготовка к зиме);

- содействие в реализации инновационных разработок, внедрении результатов НИР, развитии инвестиционной деятельности в направлении сохранения и воспроизводства основных фондов, комплексного инженерного и социального обустройства поселений;

- анализ и пропаганда инвестиционных предложений, бизнес-планов для получения финансовых средств, укрепление кооперации и интеграции, создание рыночной инфраструктуры.

В содержании ИКС следует поддерживать приоритет инновационной направленности.

В связи с окончанием срока действия проекта АРИС, дефицитом

бюджетных средств на всех уровнях управления для поддержки ИКС необходим поиск внебюджетных источников финансирования (кооперативные, частные, спонсоры). Инновационную деятельность целесообразно поддерживать по всем основным направлениям: информационному и финансовому с надежным механизмом финансирования, стимулирующим активную инновационную деятельность.

ИКС — динамичная, постоянно развивающаяся система, актуальная независимо от политической ориентации общества. Совершенствуются ее техническое оснащение, методологическая работа, средства записи, хранения и передачи информации (электронные носители, оптико-волоконные каналы, Интернет). Важны уточнение статуса ИКС в современных условиях, систематический обмен опытом работы, передача новых знаний товаропроизводителям агропромышленного комплекса России.

Опыт функционирования и предложения по совершенствованию консалтинга в агропромышленном комплексе могут быть учтены при разработке и реализации градостроительных проектов. Консультации, рассмотрение вариантов выбора площадок под застройку, эскизов проектных решений могут быть продуктивны с участием населения. Это относится к выбору типов жилых домов, производственных построек, определению очередности строительства, охране природной среды и решению других проблем при реконструкции поселений и комплексной реализации градостроительных проектов.

Использованные источники:

1. Строительный комплекс Московской области, №8, апрель 2008. - М.: Ларикс, 2015. - 624 с.
2. Токменинова Л. Красногорская ТЭЦ. Теплоэлектропрект 1935-1958 / Л. Токменинова. - М.: Татлин, 2015. - 575 с.
3. Фоков, Р. И. Экологическая реконструкция и оздоровление урбанизированной среды / Р.И. Фоков. - М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2012. - 304 с.
4. Чайкин С. Ф. Основы проектирования производственных предприятий строительной индустрии / С.Ф. Чайкин. - М.: Государственное издательство литературы по строительству и архитектуре, 2014. - 270 с.
5. Черняк В. З. Уроки старых мастеров / В.З. Черняк. - М.: Стройиздат, 2014. - 240 с.
6. Эксплуатация жилых массивов / В.Г. Савченко-Бельсикй и др. - М.: Будівельник, 2014. - 104 с.

УДК 332

Нови И.Н., к.геог.н.
доцент
кафедра управления
Таганрогский институт управления и экономики
Тарарина Ю.М.
студент магистратуры
Таганрогский институт управления
Россия, г. Таганрог

УПРАВЛЕНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ Г.ТАГАНРОГА)

Аннотация: в данной статье автором рассматривается система управления земельными ресурсами на примере муниципального образования.

Ключевые слова: земельные ресурсы, управление земельными ресурсами, система управления.

Novi I.N.
candidate of geographic sciences, associate professor
Associate Professor of Management department, Taganrog Institute of Management and Economics
Tararina Y.M.
magistracy student
Taganrog Institute and Management
Russia, Taganrog

MANAGEMENT OF LAND RESOURCES OF MUNICIPAL EDUCATION (ON THE EXAMPLE OF TAGANROG)

Annotation: in this article author considers the system of land resources management on the example of the municipal formation.

Keywords: land resources, land resources management, management system.

Социально-экономическое развитие и преобразование муниципальных институтов должно основываться на соответствующих программах, согласно которым происходит исполнение и привлечение расходной части местных бюджетов. Земельные ресурсы являются одним из основных факторов и материальной основой муниципального образования, необходимым условием комплексного развития территории.[10] В мировой практике местного самоуправления (МСУ) плата за землю составляет основу местных бюджетов. В этой связи управление земельными ресурсами выступает достаточно важным и вместе с тем сложным процессом, предполагающим создание четкой и эффективной системы управления.

Объектом исследования послужила система управления земельными ресурсами муниципального образования г. Таганрог, который является крупнейшим историческим, культурным, промышленным и экономическим

центром Юга России.

Общее управление земельными ресурсами, находящимися в государственной и муниципальной собственности, в г.Таганрог осуществляет сразу несколько учреждений: Министерство имущественных отношений, Министерство строительства, Территориальное управление Росимущества, а также соответствующие подразделения Администрации г.Таганрога (Комитет по управлению имуществом г.Таганрога).

Каждое из перечисленных учреждений выполняет свою роль в управлении землями муниципального образования. Управление в данном случае рассматривается в узком смысле, под ним понимаются функции по обеспечению и осуществлению перераспределения прав на земельные участки, подведомственные данному органу власти: предоставление и изъятие, изменение категории или разрешенного использования земельных участков; разработка и реализация программ, связанных с реализацией функции, в том числе регистрацию, кадастровый учет, геодезию, картографию и регулирование отношений по землепользованию и застройке в соответствии с Генпланом, Правилами застройки и землепользования, соответственно. Указанные учреждения также имеют ограниченные полномочия, поэтому их можно отнести в настоящее время к органам власти, обслуживающим сферу управления землями всех форм собственности.

Основными актами г.Таганрога в области управления земельными отношениями являются Устав, Генеральный план муниципального образования и Правила землепользования и застройки муниципального образования «город Таганрог (табл. 1).

Таблица 1 – Нормативно–правовые акты органов местного самоуправления г.Таганрога по вопросу управления земельными ресурсами

НПА	Цели	Функции	Методы
1	2	3	4
Устав г.Таганрога [1]	Организация местного самоуправления в г.Таганроге	Организация	Административные
Генеральный план муниципального образования «Город Таганрог» [2]	Формирование долгосрочной стратегии градостроительного развития, обеспечивающей устойчивое социально–экономическое, пространственное и инфраструктурное развитие городской среды.	Организация, планирование	Административные, экономические
Правила землепользования и застройки муниципального образования «город	Создание условий для устойчивого развития территории города Таганрога, сохранения окружающей среды и	Организация, контроль, регулирование	Административные

Таганрог [3]	объектов культурного наследия; создание условий для планировки территории города Таганрога; обеспечение прав и законных интересов физических и юридических лиц; создание условий для привлечения инвестиций.		
Муниципальная программа г.Таганрога «Управление и распоряжение муниципальной собственностью и земельными ресурсами города Таганрога» [4]	Создание эффективной системы использования земельных ресурсов для реализации социальных задач, городских инфраструктурных проектов в совокупности с увеличением доходов местного бюджета	Планирование, организация	Административные, экономические
Об арендной плате за использование земельных участков, государственная собственность на которые не разграничена, и земельных участков, находящихся в муниципальной собственности [5]	Обеспечение эффективного использования и развития рынка земли, разработки и внедрения экономически обоснованных размеров арендной платы за использование земельных участков, государственная собственность на которые не разграничена, а также земельных участков	Организация, планирование	Административные, экономические
Порядок определения цены земельных участков, находящихся в муниципальной собственности, при продаже таких земельных участков без проведения торгов [6]	Обеспечение эффективного использования и развития рынка земли, разработки и внедрения экономически обоснованных размеров цены земельных участков	Организация, планирование	Административные, экономические
Положение «О порядке управления и распоряжения имуществом, находящимся в собственности муниципального образования «Город Таганрог» [7].	Установление правовой основы эффективного управления и распоряжения муниципальным имуществом в городе Таганроге	Организация, контроль, регулирование	Административные, экономические

Генеральный план муниципального образования г.Таганрога содержит в себе основные направления развития города, реализацию которых предполагает муниципальная программа г.Таганрога «Экономическое развитие и инновационная экономика» [8].

Учет земель ведется с помощью автоматизированной системы учета земель, находящихся в ведении города Таганрога, в части аренды; в электронном виде осуществляется анализ структуры задолженности по арендной плате и неосновательному обогащению в разрезе договоров аренды, периодов по которым состоялись решения судов, производится расчет и начисление арендной платы за землю. На 01.01.2018 г. в реестре числится 1324 земельный участок. По данным таблицы 2 можно увидеть, что общая площадь земельных ресурсов существенно не изменилась, кадастровая стоимость значительно выросла за анализируемый период.

Таблица 2 – Показатели площади и кадастровой стоимости земельных ресурсов г.Таганрога в 2014–2017 гг.

Год	общая площадь, млн кв. м	кадастровая стоимость, млн руб.
2014 г.	–	2 002
2015 г.	–	18 210 744,83
2016 г.	15,698	18 504,203
2017 г.	15,469	17 559, 605

Площадь земельного фонда г. Таганрога по данным федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии за период 2014–2017 гг. увеличилась на 289 га за счет земель сельскохозяйственного назначения (247 га), земель застройки (24 га) и земель под дорогами (18 га) (табл. 3).

Таблица 3 – Распределение земельного фонда г.Таганрога по категориям земель (га) [9]

№ п/п	Наименование категорий земель	01.01.2014 г.		01.01.2015 г.		01.01.2016 г.		01.01.2017 г.	
		га	% к итогу	га	% к итогу	га	% к итогу	га	% к итогу
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
1	Земли сельскохозяйственного назначения	719	8,96	999	12,02	985	11,85	966	11,62
1.1	пашня	185	2,31	461	5,55	447	5,38	428	5,15
1.2	мног. насаждения	534	6,66	538	6,47	538	6,47	538	6,47
2	Лесные земли	49	0,61	49	0,59	49	0,59	49	0,59
3	Лесные насаждения, не входящие в лесной фонд	3	0,04	3	0,04	3	0,04	3	0,04
4	Земли застройки	4899	61,08	4899	58,95	4911	59,10	4923	59,24
5	Под дорогами	1108	13,81	1117	13,44	1119	13,47	1126	13,55
6	Прочие земли	1243	15,50	1243	14,96	1243	14,96	1243	14,96
	Итого	8	100,00	8	100,00	8	100,00	8	100,00

		021		310		310		310	

В структуре земельного фонда наибольшую долю занимают земли застройки (59%) (рис. 1).

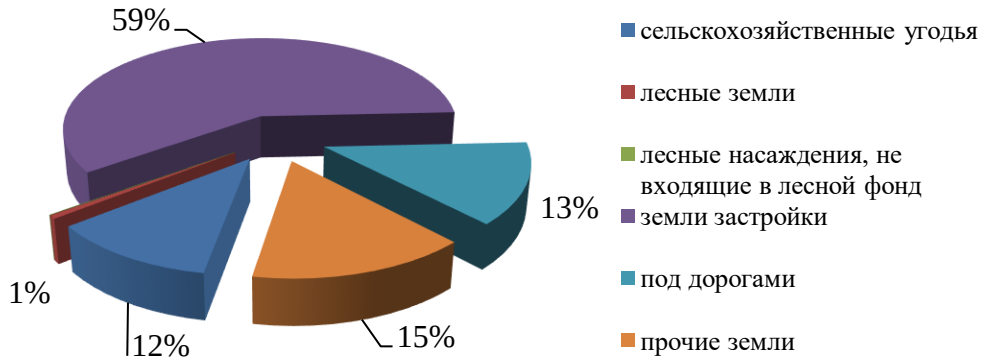


Рис. 1 – Структура земельного фонда г.Таганрога по категориям земель на 01.01.2017 г.

В структуре собственности на землю в г.Таганрога за 2014–2017 гг. произошли следующие изменения: наблюдалось увеличение площади земель, находившихся в собственности граждан (+340 га), и увеличение собственности юридических лиц (+73 га), в то же время сократилась площадь земель находившихся в государственной и муниципальной собственности (-124 га) и рост площади земель, находящихся Земли находящиеся в муниципальной собственности (+357) (табл. 4).

Таблица 4 – Сведения о наличии и распределении земель по формам собственности в г.Таганрог в 2014–2017 гг.

	01.01.2014 г.	01.01.2015 г.	01.01.2016 г.	01.01.2017 г.	Изменение 2017 г./2014 г.	
					абс. (га)	Отн. (%)
1	2	3	4	5	6	7
Земли находящиеся в собственности граждан	1439	1737	1770	1779	340	123,63
Земли находящиеся в собственности юридических лиц	712	723	784	785	73	110,25
Земли находящиеся в государственной и муниципальной собственности	5870	5850	5756	5746	-124	97,89
Земли находящиеся в собственности Российской Федерации	1349	1349	1297	1311	-38	97,18
Земли находящиеся в собственности Ростовской области	176	176	177	177	1	100,57
Земли находящиеся в муниципальной собственности	1095	1120	1131	1452	357	132,60
Общая площадь	8 021	8 310	8 310	8 310	289	103,60

При этом наибольшую долю в структуре земель г.Таганрога по формам собственности занимают земли, находящиеся в государственной и муниципальной собственности – 5746 га, что составило 51% земельного фонда города (рис. 2).

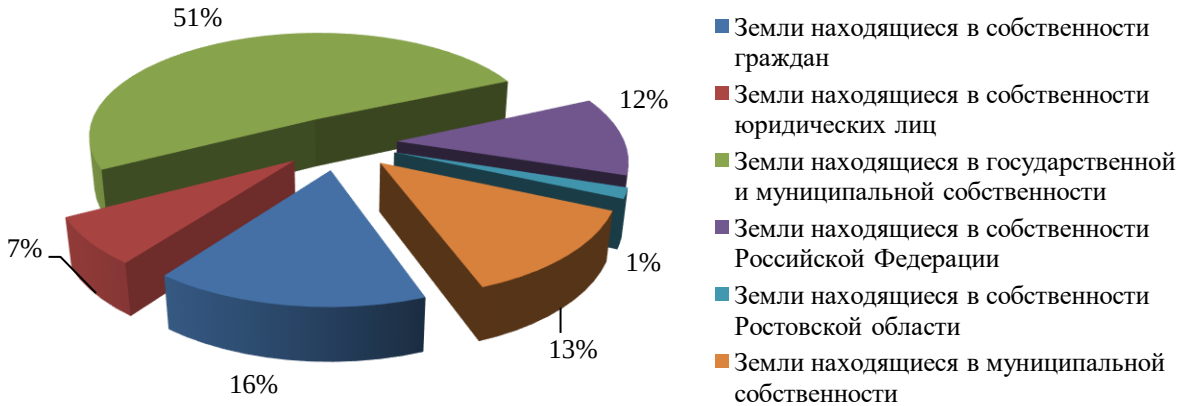
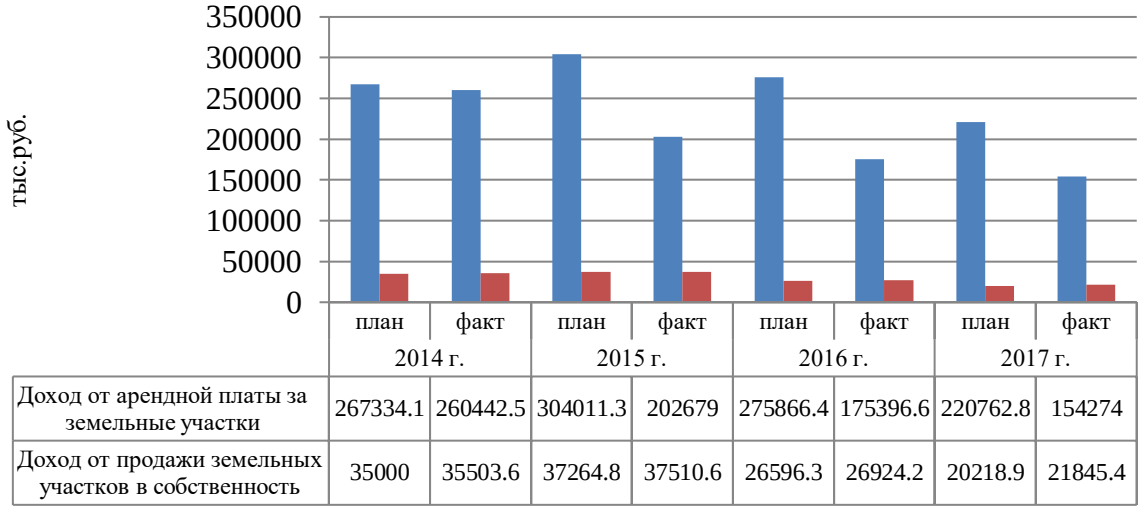


Рис. 2 – Структура земель г.Таганрога по формам собственности на на 01.01.2017 г.

Динамика доходов от управления земельными ресурсами представлена на рис. 3.



	2014 г. план	2014 г. факт	2015 г. план	2015 г. факт	2016 г. план	2016 г. факт	2017 г. план	2017 г. факт
Доход от арендной платы за земельные участки	267334.1	260442.5	304011.3	202679	275866.4	175396.6	220762.8	154274
Доход от продажи земельных участков в собственность	35000	35503.6	37264.8	37510.6	26596.3	26924.2	20218.9	21845.4

Рис. 3 – Динамика доходов от управления земельными ресурсами

Как видно из данных рисунка, доходы от управления земельными ресурсами значительно сократились. Так, доходы от арендной платы за земельные участки сократились с 260 442,5 тыс. руб. в 2014 г., до 154 274 тыс. руб. в 2017 г. (в 1,7 раза). Доходы от продажи земельных участков сократились в 1,6 раз, с 35 503,6 тыс.руб. в 2014 г. до 21 845,4 тыс. руб. в 2017 г.

Основными причинами снижения поступлений от арендной платы за земельные участки являются:

– снижение кадастровой стоимости земельных участков;

– выбытие земельных участков из аренды, продажа их в частную собственность;

– непоступление текущих платежей по арендной плате от предприятий, находящихся в стадии ликвидации;

– рост задолженности, обусловленный нарушением арендаторами обязательств по уплате текущих платежей, в том числе неплательщиками, в отношении которых неоднократно подавались исковые заявления в суд и были вынесены судебные решения о взыскании. При наличии судебного акта погашение задолженности представляется возможным лишь при фактическом внесении денежных средств должником через службу судебных приставов, либо вследствие наложения взыскания на его имущество. До поступления денежных средств на счет задолженность остается непогашенной.

Таким образом, земельный фонд муниципального образования является основным ресурсом его развития. Грамотное использование земельных ресурсов позволит преодолеть кризисные явления в обществе, обеспечит устойчивый экономический рост на основе повышения ценности территории и качества жизни горожан за счет благоустройства и развития инфраструктуры города, справедливого разрешения социальных проблем, улучшения экологической обстановки.

Использованные источники:

1. Решение Городской Думы от 03.06.2011 №318 «Устав города Таганрога» [Электронный ресурс]. URL: https://tagancity.ru/docs/duma/2011/2011–06–03–r–318.pdf (дата обращения: 13.09.2018).

2. Решение Городской Думы города Таганрога от 25.12.2008 № 753 «Об утверждении Генерального плана муниципального образования «Город Таганрог» на период до 2028 года» [Электронный ресурс]. URL: https://tagancity.ru/page/gienieral-nyi-plan-munitsipal-nogho-obrazovaniia-gorod-taghanrogh-utvierzhdiennyi-rieshieniiem-gorodskoi-dumy-ghoroda-taghanrogha-ot-25-12-2008-753-ob-utvierzhdienii-gienieral-nogho-plana-munitsipal-nogho-obrazovaniia-gorod-taghanrogh-na-pieriod-do-2028-g (дата обращения: 13.09.2018).

3. Решение Городской думы города Таганрога от 25.12.2012 №506 «Об утверждении Правил землепользования и застройки муниципального образования «город Таганрог» [Электронный ресурс]. URL: https://tagancity.ru/page/pravila-ziemliepol-zovaniia-i-zastroiki-munitsipal-nogho-obrazovaniia-gorod-taghanrogh (дата обращения: 13.09.2018).

4. Постановление администрации г. Таганрог от 17.10.2013 № 3275 Об утверждении муниципальной программы города Таганрога «Управление и распоряжение муниципальной собственностью и земельными ресурсами города Таганрога» [Электронный ресурс]. URL:https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/munic_prog/3275_vred743.pdf дата обращения: 13.09.2018).

5. Решение Городской Думы города Таганрога от 30.11.2015 №148 «Об

арендной плате за использование земельных участков, государственная собственность на которые не разграничена, и земельных участков, находящихся в муниципальной собственности» [Электронный ресурс]. URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin//postan/2015/2015-11-30-r-148.pdf (дата обращения: 13.09.2018).
6. Решение Городской Думы города Таганрога от 30.11.2015 №147 «Об установлении Порядка определения цены земельных участков, находящихся в муниципальной собственности, при продаже таких земельных участков без проведения торгов» [Электронный ресурс]. URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/postan/2015/2015-11-30-r-147.pdf (дата обращения: 13.09.2018).
7. Решение городской думы г.Таганрога от 01.07.2013 №567 Об утверждении Положения «О порядке управления и распоряжения имуществом, находящимся в собственности муниципального образования «Город Таганрог» [Электронный ресурс]. URL: https://m.tagancity.ru/uploads/documents/duma/reshen/2013/2013–07–01–r–567.pdf (дата обращения: 13.09.2018).
8. Постановление Администрации города Таганрога от 15.10.2013 №3206 «Об утверждении муниципальной программы города Таганрога «Экономическое развитие и инновационная экономика» [Электронный ресурс]. URL: https://tagancity.ru/uploads/documents/admin/munic_prog/3206_vred247.pdf (дата обращения: 13.09.2018).
9. По данным федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии [Электронный ресурс]. https://rosreestr.ru/site/open–service/statistika–i–analitika/rostovskaya–oblast/svedeniya–o–sostoyanii–i–ispolzovanii–zemel–v–rostovskoy–oblasti/ (дата обращения: 13.09.2018).
10. Нови И.Н. Повышение эффективности управления объектами недвижимости муниципальных образований на основе государственной кадастровой оценки.//Вестник Таганрогского института управления и экономики.- №2(24).-2016.стр.24-27.

УДК 167.1 / 168.522

Новиков С.В.
аспирант
научный руководитель:
Котлярова В.В., доктор философских наук
профессор
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донской государственный технический университет в г. Шахты
Россия, г. Шахты

СПЕЦИФИКА ПОСТНЕКЛАССИЧЕСКОЙ МЕТОДОЛОГИИ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫХ НАУК

Аннотация: Статья посвящена анализу постнеклассической методологии социально-гуманитарных наук. В качестве ведущей особенности постнеклассической науки рассматривается принцип плюрализма. Становление современной постнеклассической рациональности связано с расширением и углублением представлений о методологической плюрализации. Плюрализм предстает как метапринцип современных социальных и гуманитарных наук.

Ключевые слова: социально-гуманитарное знание, методология, постнеклассическая наука, принцип плюрализма.

Novikov S.V., graduate student
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia
Scientific adviser: Kotlyarova V.V.
Doctor of Philosophy, Professor
Institute of Service and Entrepreneurship (Branch)
Don State Technical University in Shakhty
Shakhty, Russia

THE SPECIFICITY OF THE POST-CLASSICAL METHODOLOGY OF SOCIAL-HUMANITARIAN SCIENCES

Annotation: The article is devoted to the analysis of post-nonclassical methodology of social and humanitarian sciences. As the leading feature of post-non-classical science, the principle of pluralism is considered. The formation of modern post-non-classical rationality is associated with the expansion and deepening of the notions of methodological pluralization. Pluralism appears as metaprintsip modern social and human sciences.

Key words: social and humanitarian knowledge, methodology, post-non-classical science, the principle of pluralism.

Современная философия науки предоставляет все большее значение исследованию специфики и методологического потенциала плюрализма социально-гуманитарного знания, что объясняется самой логикой

становления постнеклассической науки, процессами его гуманизации и гуманитаризации. В начале XXI века потребность в осмыслении принципа плюрализации научного познания обусловлена, кроме всего прочего, еще до этого времени еще не преодоленным существенным отставанием в становлении методологии гуманитарных наук от аналогичной сферы естествознания.

Одна из характеристик гуманитаристики – ориентация на целостность жизненного мира. Если наука предстает многомерным познанием мира, то кроме природно-вещественного взгляда на мир нужен и гуманитарный угол зрения, который предусматривает «духовно-смысловой образ мира» [1, с. 26]. Гуманитарный образ мира предполагает ответственное отношение к действительности познаваемого, оценку методов и приемов познания, критическое прогнозирования последствий познавательной деятельности как в короткой, так и долгосрочной перспективе.

Анализ имеющихся исследований показывает, что становление современной постнеклассической рациональности связано с расширением и углублением представлений о характере исходных установок и предпосылок познавательной деятельности, с выходом их анализа за пределы классических идеалов научного знания, включением в познавательную деятельность ценностных аспектов, обусловленности познавательных схем всем многообразием внешних и внутренних факторов человеческой субъективности. Следовательно, расширение эпистемного горизонта современной науки позволяет утверждать плюралистическую независимость познавательного процесса, построить диалог вместо монолога, размышления, вместо механического, некритического познания, рефлексию вместо идеологической «критики».

Плюрализация познавательного процесса освобождает научное пространство от фундаментализма и методологического редукционизма для множественного толкования культурных смыслов, что гарантирует возможность критического осмысления результатов и поиска альтернативных решений. Неслучайно современная наука рассматривается не как самоцель, а как один из возможных способов решения проблем, и, следовательно, ценностный потенциал научного знания испытывается его способностью быть эффективным средством решения разнообразных насущных проблем современности.

Интеграционное движение и сближение научных отраслей столь же мощные, как и усиление фрагментации и специализации. Интеграция и специализация имеют общее онтологическое корни: мир один и разнообразен одновременно, из чего следует наличие общего научного способа познания и множества научных методов и средств познания.

Интеграция наук осуществляется на принципах методологического плюрализма и диалога мнений, которые проявляются в комплексном подходе к решаемой проблеме, взаимодополняемости методов исследования, кооперировании научных дисциплин и взаимоуважении представителей

разных отраслей науки [2, с. 100].

В нашем научном лексиконе термин «плюрализм» получил позитивное значение недавно, поскольку научное сообщество не сразу восприняло позицию, согласно которой существует множество различных равноправных, независимых и таких, которые не сводятся друг к другу форм знания и методологий познания; идею, которая предполагает существование конкурирующих теорий, «картин мира», исследовательских программ и парадигм, соперничество различных методологических стратегий.

Попытка отступления от сложившихся ранее стандартов классической науки, с ее непременным апеллированием к «точным» наукам (математике, механике и т. д.) вместе с провозглашением гуманитарными науками своей самодостаточности, представляет процесс расширения когнитивных возможностей познания реальности. Именно такого рода феномены, на наш взгляд, присущие ценностным потенциям принципа плюрализма, которые раскрываются в его имманентной открытости к миру, то есть в оказании воздействия принципиальной вариативности, в смысле собственной динамики. В сфере гуманитарного знания такое свойство приобретает значимости в частности в стремлении избавиться методологического ригоризма.

В структуре гуманитарного знания также отсутствует общепризнанная парадигма, поскольку организация гуманитарного знания напрямую зависит от норм и ценностей, которых придерживается исследователь, т.е. уже по своей структуре социально-гуманитарное знание плюралистчно [3, с. 87]. Более того, в пределах одной и той же парадигмы или исследовательской программы сложно достичь общезначимого знания и построить теорию, которую бы признавало все научное сообщество.

Эту мысль глубоко понимал П. Фейерабенд. Весомым вкладом П. Фейерабенда в обоснование плюралистической методологии было его утверждение о релятивности любых традиций. То, что отдельные из них признаются развитыми или отсталыми, гуманистическими или реакционными, является не результатом их познавательной преимущества или методологического совершенства, а только фактом принадлежности субъекта их критики к одной из них. Обучение, образование предстают в таком ракурсе, как попытка принудительного вытеснения всех тех взглядов, которые противоречат господствующему, как неоправданное игнорирование равноправия мировоззренческих форм.

П. Фейерабенд убеждал, что опираться на значимость результатов научного познания как определяющий критерий его незаменимости – некорректно. Потому что другие формы мировоззрения тоже когда открывали идеи, достойные внимания. А появление научных открытий всегда обусловлена и соответствующими ненаучными детерминантами. В современных условиях, как указывал П. Фейерабенд, другие мировоззренческие формы не только изымаются из сферы науки, но и сами подстраиваются под плюралистические научные стандарты рациональности

[4]. Происходит своеобразная ассимиляция наукой иных форм мировоззрения. Теряется паритет между наукой и другими формами мировоззрения.

Среди важнейших достижений философии науки XX – начала XXI века (осознание места и роли человека в научных исследованиях, междисциплинарный характер познавательной деятельности, внедрение принципа эволюционизма, исследования нелинейных процессов самоорганизации, гуманизация науки и др.) проблема плюрализма занимает особое место. Это связано в частности с тем, что актуализация принципа плюрализма детерминирована своеобразием процессов развития и смены основных идеалов научности в современных условиях. Критическое переосмысление идеала науки позволяет утвердить принцип плюрализма в статусе самодостаточной, фундаментальной установки постнеклассической методологии, который проявляет свой потенциал в формировании позитивных альтернатив неклассическому идеалу знания.

Использованные источники:

1. Котлярова В.В. Российские аксиологические исследования на пороге третьего тысячелетия / В.В. Котлярова // Гуманитарные и социально-экономические науки. –2011. – №3. – С. 25-30.
2. Котлярова В.В. Современное научное познание: парадигма интеграции / В.В. Котлярова // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. – 2015. – № 9-1 (59). – С. 99-102.
3. Котлярова В.В. Гуманитарный потенциал парадигмальной методологии / В.В. Котлярова, А.А. Якунин // Экономические и гуманитарные исследования регионов. – 2013. – № 2. – С. 84-90.
4. Фейерабенд П. Избранные труды по методологии науки / П. Фейерабенд. – М.: Прогресс, 1986. – 542 с.

УДК 330

Новопашина А.А.
студент магистратуры 2 курса
направление «Экономика»
Северный (Арктический) федеральный университет
Россия, г. Архангельск

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РОССИИ

Аннотация: В статье рассматриваются внутренний и внешний долг России. Представлены данные по величине долга в динамике. Проведен анализ данных по государственному долгу.

Ключевые слова: государственный долг России, внешний долг, внутренний долг, динамика долга.

Novopashina A.A.
graduate student
2 course, direction «Economics»
Northern (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk

THE ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE STATE DEBT OF RUSSIA

Annotation: The article examines the internal and external debt of Russia. Data on the amount of debt in dynamics are presented. The analysis of data on public debt is carried out.

Key words: Russia's national debt, external debt, domestic debt, debt dynamics.

В Российской Федерации в последствие распада СССР, который произошел ввиду перестроения всей экономической системы с административно-командной формы к рыночной в экономике возникли серьезные кризисные явления. Их результатом стал неуклонный рост внешнего долга страны. Представим динамику внешнего долга Российской Федерации с 1995 по 2018 гг. в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика общего внешнего долга России

Год (на 1 января)	Сумма, млрд.долл.США	Абс.прирост, млрд.долл. США	Темп роста, %
1995	125,4	7,6	106,5
1996	132,7	7,3	105,8
1997	153	20,3	115,3
1998	182,8	29,8	119,5
1999	188,4	5,6	103,1
2000	178,2	-10,2	94,6
2001	160,0	-18,2	89,8
2002	146,3	-13,7	91,4
2003	151,3	5,0	103,4

2004	186	34,7	122,9
2005	213,3	27,3	114,7
2006	257,2	43,9	120,6
2007	313,2	56,0	121,8
2008	471	157,8	150,4
2009	479,9	8,9	101,9
2010	466,3	-13,6	97,2
2011	488,5	22,2	104,8
2012	538,9	50,4	110,3
2013	636,4	97,5	118,1
2014	727,1	90,7	114,2
2015	599,5	-127,6	82,4
2016	518,5	-81,0	86,5
2017	511,7	-6,8	98,7
2018	518,9	7,2	101,4

Из данных таблицы 1 видно, что внешний долг России в основном имел тенденцию к увеличению. Сокращался внешний долг России к началу 2000-2002 гг. Рост внешнего долга России продолжался до 2014 г., на тот момент он составлял 727,1 млрд долл. США, но в течение последующих годов долг постепенно снижался и к 01.01.2016 составил 518,5 млрд долл. США (большая часть которого — долги частных компаний и банков), что на 208,6 млрд долл. (или на 28,7%) меньше, чем на 01.01.2014.

Необходимо отметить, что большинство крупных и развитых стран имеют займы, в разы большие по сравнению с нашей страной. Например, в США этот показатель на сегодняшний день составляет более 18 трлн долл. США, а кредит Японии почти вдвое превышает ВВП этой страны [1].

Следует констатировать, что кризис 2008 г. не повлиял на способность России расплачиваться по своим обязательствам и не заставил резко изменить свою политику относительно объемов привлечения финансирования в иностранной валюте.

Таким образом, наличие государственного долга является вполне обычной ситуацией для активно развивающегося государства. Государственный долг сам по себе не является положительным или отрицательным фактором для экономики страны, если ее экономика стабильна, законодательная база четко регламентирует эту сферу отношений государства и не влияет отрицательно на международную репутацию страны.

Реалии последних лет не дают надежды на политическую и экономическую стабильность как внутри государства, так и в соседних странах, с которыми Россия имеет значительные экономические и политические отношения. Ухудшение внешнеэкономических условий, связанное с введением санкций, на фоне начавшегося в предыдущие годы исчерпания традиционных источников экономического роста стали серьезным вызовом для российской экономической политики.

Рассмотрим динамику внешнего долга в таблице 2.

Таблица 2 – Динамика государственного внешнего долга, млрд. руб.

По состоянию на	Всего,	в т.ч. по государственным гарантиям Российской Федерации в иностранной валюте:
01.01.2013	50 769,2	11 389,8
01.01.2014	55 794,2	11 399,1
01.01.2015	54 355,4	12 083,2
01.01.2016	50 002,3	11 875,9
01.01.2017	51 211,8	11 730,5
01.01.2018	49 827,3	10 357,2

Общий объем государственного внешнего долга по состоянию на 01.01.2018 равен 49,8 млрд долл.

Представленные данные позволяют сделать вывод о том, что объем задолженности в настоящее время уменьшается. Рост внешней задолженности по итогам 2017 года Банк России объяснил приобретением иностранными инвесторами суверенных долговых ценных бумаг, которые были номинированы в рублях. На увеличение этого долга также повлияло привлечение долгового финансирования от зарубежных компаний, которые связаны с российскими структурами.

Наибольший удельный вес в структуре государственного внешнего долга нашей страны занимают еврооблигационные займы, которые составляют около 72% от всей суммы государственного долга.

Наименьшую долю занимает долг бывшим странам СЭВ — всего 0,8% от всей структуры долга. Россия полностью рассчиталась по долговым обязательствам со странами Парижского клуба кредиторов и по коммерческой задолженности бывшего СССР.

Порядка 20% внешнего долга нашей страны номинировано в национальной валюте, т.е. с ростом курса доллара эта часть долга стала заметно меньше. Рассмотрим динамику внутреннего долга России в таблице 3.

Таблица 3 – Объем государственного внутреннего долга России

По состоянию на	Объем государственного внутреннего долга Российской Федерации, млрд. руб.	
	всего	в т.ч. государственные гарантии Российской Федерации в валюте Российской Федерации
01.01.2000	578,23	0,82
01.01.2001	557,42	1,02
01.01.2002	533,51	0,02
01.01.2003	679,91	8,62
01.01.2004	682,02	5,58
01.01.2005	778,47	12,93
01.01.2006	875,43	18,86

01.01.2007	1064,88	31,23
01.01.2008	1301,15	46,68
01.01.2009	1499,82	72,49
01.01.2010	2094,73	251,36
01.01.2011	2940,39	472,25
01.01.2012	4190,55	637,33
01.01.2013	4977,90	906,6
01.01.2014	5722,24	1289,85
01.01.2015	7241,17	1765,46
01.01.2016	7307,61	1734,52
01.01.2017	8003,46	1903,11

Структура современного внутреннего долга России состоит из:

– государственных бескупонных краткосрочных облигаций (ГКО);

– облигаций федерального займа с переменным купоном (ОФЗ-ПК), с постоянным купонным доходом (ОФЗ-ПД), с фиксированным купоном (ОФЗ-ФК) и с амортизацией долга (ОФЗ-АД).

Рассмотрим данные по объему государственного долга с 2000 по 2017 г. Объем внутреннего государственного долга РФ всего составляет 8003,46 млрд руб., в том числе государственные гарантии РФ в валюте РФ — 1734,52 млрд руб.

По представленным данным можно сказать, что объем внутреннего долга нашей страны увеличился в период с 2000 по 2016 г. с 578,23 до 8003,46 млрд руб. С 2000 по 2007 г. скачки в показателях были сравнительно небольшими, а уже с 2008 г. видна большая разница. Такая ситуация объясняется финансовым кризисом, который начался в этот период. До кризиса 2008 г., т.е. в условиях устойчивого профицита федерального бюджета, внутренние заимствования составляли относительно небольшую величину [3, с. 451]. В период с 2009 по 2014 г. объем задолженности вырос более чем в 3 раза. Всего же за последние 7 лет внутренний рынок государственных ценных бумаг продемонстрировал устойчивый рост, и доля облигаций федеральных займов с постоянным купонным доходом на начало 2014 г. составила порядка 60% от общего объема внутреннего долга, выраженного в ценных бумагах. Также стоит отметить 2011 г., когда объем заемных средств, привлеченных на рынке ценных бумаг, оказался почти равным совокупному объему привлечения за 2 последующих года, и в последующей среднесрочной перспективе данная тенденция продолжила свой рост. Бурный скачок наблюдался еще в период с 2014 по 2015 г. (с 5722,24 до 7241,17 млрд руб.). Данное явление можно объяснить санкциями, которые были поставлены нашей стране, и после них Россия была обязана заняться процессом импортозамещения. С 2015 по 2016 г. показатели сильно не изменились, ситуация начала стабилизироваться.

После анализа государственного внутреннего долга можно сделать вывод, что величина внутреннего долга пару лет назад находилась на приемлемом уровне, а сейчас наблюдается устойчивый рост

государственных заимствований (как и прогнозировалось), а это негативно сказывается на экономическом росте государства.

Положительным в данной ситуации можно считать:

– основная задолженность приходится на внутренний, а не на внешний долг;

– низкая доля внутреннего долга по отношению к ВВП.

Данная ситуация требует постоянного контроля. В настоящий момент, за последние несколько лет, Россия достигла пика в государственной задолженности и в настоящее время не должна допускать того, чтобы данная тенденция доминировала, иначе в ближайшем будущем это может привести к тяжелым экономическим последствиям.

Использованные источники:

1. Мохнаткина Л. Государственный и муниципальный долг: учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2016. – 152 с.

2. Проблема внутреннего долга России – [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://mirznanii.com/a/251708-3/problema-vnutrennego-dolga-rossii-3. (дата обращения: 20.08.2018).

3. Борисов С. М. Внешние долги России. – М.: Высшее образование, 2016. – 315 с.

УДК 631.616

Носов А.К., к.техн.н.
генеральный директор
Северо-Кавказский институт по проектированию водохозяйственного и мелиоративного строительства
Злодеев Ю.Г., н.с.
ФГБНУ «Всероссийский научно –исследовательский институт гидротехники и мелиорации имени А. Н. Костякова»
Россия, г. Пятигорск

ТЕХНИЧЕСКАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ СООРУЖЕНИЙ ОРОСИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Аннотация:

Приводятся результаты разработки проекта установления возможно опасных объектов мелиоративного водохозяйственного комплекса и нормативно - методической документации по их закрытию, реконструкции или дальнейшему использованию, выполненного по государственному контракту с Минсельхозом России. Актуальность работы вызвана необходимостью развития нормативно-правовой и методической базы, регулирующей вопросы контроля, оценки и прогноза работоспособности гидротехнических сооружений (ГТС) и их надежности. Новизна полученных результатов заключается в формировании оригинальных показателей, критериев, методов и способов установления соответствия функционирующих сооружений мелиоративной сферы требованиям экологической надежности; создании моделей, процедур и алгоритмов поддержки назначения мероприятий по закрытию, реконструкции или дальнейшему использованию возможно -опасных объектов мелиорации. Практическая значимость – в разработке методических документов и научно-обоснованных рекомендаций для реализации перспективных управленческих решений по развитию мелиорации. В составе представленных исследований осуществлялось информационно – аналитическое изучение правоприменительной практики законодательных и иных нормативно-правовых и инструктивно-методических материалов, регулирующих работоспособность ГТС, и выполнялись натурные обследования мелиоративных объектов для установления степени их изношенности и оценки остаточного ресурса работоспособности.

Ключевые слова: мероприятия, техническая эксплуатация, надежность, безопасность, работоспособность, оросительные системы.

Nosov A.K., Ph. D.
Director General
North Caucasus Institute for the design of water and land reclamation
Russia, Pyatigorsk
Zlodeev Yu.G.
research associate
FSBRE " All-Russian Research Institute for Hydraulic Engineering and Land Reclamation named after A.N.Kostyakov
Russia, Moscow

PLANNED PREVENTIVE MEASURES FOR THE TECHNICAL OPERATION OF THE POTENTIALLY HAZARDOUS STRUCTURES WITHIN IRRIGATION PROJECTS

Summary:

Sustainable agricultural development taking into account environmental constraints at the use of agricultural landscapes is associated with radical changes in the economic and investment policy of integrated reclamation of agricultural land. The methodological basis including theoretical, laboratory and field studies to identify potentially hazardous patterns of reclamation water management as well as measures to improve their reliability, analysis and synthesis of publications and research of domestic and foreign scientists are given in the paper. The results of the research on the potentially dangerous structures within the reclamation water management projects and methodological documentation for their elimination, reconstruction or further operation, which has been carries out under the state contract with the Ministry of Agriculture of Russia, are given. The actuality of the research is to improve the legal and methodological framework in the field of control, assessment and forecast of the technical condition of hydraulic structures (GTS) and their safety. The novelty of the results is development of the original indicators, criteria and methods to estimate environmental safety of the functioning structures; creating models, procedures and algorithms to support the decision such as elimination, reconstruction or further operation of potentially hazardous objects in the field of land reclamation. Practical significance – is the development of methodological documents and scientific recommendations for the implementation of the management decisions in land reclamation. During research information and analytical studies of legislative and other regulatory as well as instructive and methodological documents regulating the safety of the GTS were carried out, full – scale surveys of land reclamation facilities have being conducted.The transformation of the legal and regulatory framework in accordance with the recommendations of the research will improve management of GTS in reclamation area of agriculture, which will contribute to the growth of efficiency of GTS operation.

Keywords: measures, maintenance, reliability, security, irrigation projects

Введение

Переход сельского хозяйства к принципам устойчивого развития наряду с обязательным рассмотрением экологических ограничений в отношении использования сельскохозяйственных ландшафтов требует радикальных изменений в экономической и инвестиционной политике, связанной с комплексной мелиорацией сельскохозяйственных земель [1-8]. Инвестиционная политика должна базироваться на основе своевременной, полной и точной информации относительно текущего состояния и перспективных направлений мелиоративного фонда в отношении субъектов и каждой отдельной мелиоративной системы [9-13]. Использование специальных инструментов информационно-технологической поддержки, направленной на обеспечение контроля, анализа, структурной оценки и планируемого использования мелиоративных систем в практической работе улучшает административную работу эффективности и качества соответствующих решений, способствует обоснованию стратегических решений, направленных на получении конкурентных преимуществ и «оцифровке», модели управления [14-21].

В связи с этим исследования по выявлению возможно опасных объектов в сфере мелиорации и формирование научно-обоснованных рекомендаций по их закрытию, реконструкции или дальнейшему использованию, выполненные по государственному контракту с Минсельхозом России, чрезвычайно важны и своевременны

Методика исследования

Методологическую основу работы составили комплексные теоретические, полевые, камеральные и натурные исследования по выявлению возможно – опасных сооружений мелиоративного водохозяйственного комплекса и формированию мероприятий повышения их надежности, анализ и обобщение публикаций и научных исследований отечественных и зарубежных ученых-мелиораторов.

Для ужесточения правовых норм (наказания за нарушение собственниками и эксплуатирующими организациями правил эксплуатации и/или поддержания ГТС в работоспособном и безаварийном состоянии) по результатам действующих нормативов [22-33] разработаны проекты изменений: в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях, в Федеральный закон «О безопасности гидротехнических сооружений», в Градостроительный кодекс Российской Федерации». Изменения направлены на совершенствование и становление должной службы эксплуатации и механизмов страхования гражданской ответственности собственников ГТС; создание действенного механизма определения собственников и финансового обеспечения сооружений; приобретения права собственности владения и (или) пользования на бесхозяйные ГТС. С целью выявления возможно опасных объектов в сфере мелиорации определены современные комплексы способов и методов, базирующихся на геофизических, геодезических

и неразрушающих методах контроля.

Для упорядочения основных организационных и практических действий по определению критериев и оценки безопасности ГТС разработан проект «Методики оценки безопасности существующих и реконструируемых мелиоративных систем и гидротехнических сооружений», предусматривающей установление двух уровней критериальных значений диагностических показателей для дифференцированной оценки безопасности сооружения на основе сравнения измеренных и критериальных значений диагностических показателей.

Вместе с тем выполняется интегральная оценка ГТС на основе принципиально нового показателя обобщенной оценки безопасности объекта - показателя риска аварии, использующего информацию о состоянии, как отдельных элементов сооружений, так и ГТС в целом.

Результаты и обсуждение

По материалам натурных наблюдений 135 мелиоративных объектов Южного (ЮФО) и Северо-Кавказского (СКФО) регионов выявлены возможно опасные ГТС и сформированы основные факторы, характеризующие снижение надежности и безопасности сооружений (рисунок).

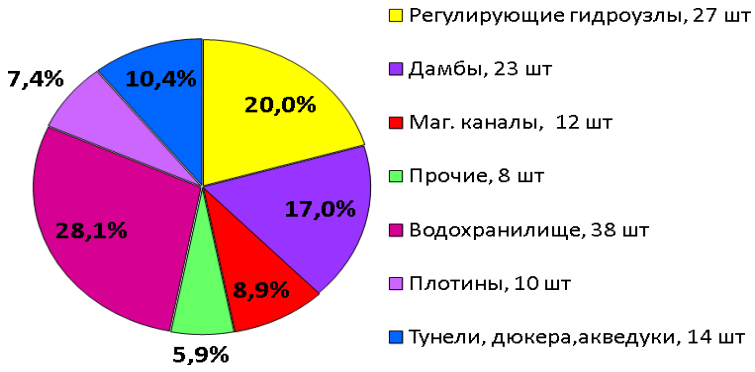


Рисунок.- Возможно опасные ГТС Южного федерального округа

По данным натурных обследований разработаны рекомендации для выявления возможно опасных объектов в сфере мелиорации, не отвечающих требованиям экологической надежности и сформирована база данных возможно опасных мелиоративных объектов Южного и Северо Кавказского федеральных округов в среде приложения Microsoft Office - Access. Для управления компьютерной базой данных создана авторская программа, обеспечивающая помощь в реализации управленческих решений при формировании планово-предупредительных мероприятий технической эксплуатации ГТС в условиях ограниченных инвестиций.

Фактографический материал обследований обеспечил

также разработку рекомендаций по закрытию, реконструкции или дальнейшей эксплуатации возможно - опасных объектов в сфере мелиорации. Решение формируется по результатам бальной интегральной оценки действенности вариантов использования ГТС на основе качественных и количественных критериев установления хозяйственной необходимости, технической возможности и экономической целесообразности реализации допустимого варианта. Интегральная оценка действенности варианта использования возможно - опасного объекта мелиорации включает бальные оценки действенности варианта по каждому из указанных критериев. В рамках НИР разработаны правила и порядок оценки вариантов по закрытию, реконструкции или иному использованию возможно -опасных объектов в сфере мелиорации. Определены перечни качественных и количественных критериев оценки действенности вариантов технической эксплуатации и значения их весовых коэффициентов.

Выводы

Таким образом, трансформация нормативно – правовой и нормативно – методической базы в соответствии с рекомендациями выполненных исследований повысят правовую, методологическую и технологическую дисциплину в сфере управления ГТС мелиоративной области АПК, что будет способствовать росту эффективности их эксплуатации.

Использованные источники:

1. Научные основы создания и управления мелиоративными системами в России/ под редакцией Л. В. Кирейчевой.–М: «ФГБНУ ВНИИ агрохимии»,2017.-296 с.
2. Балакай, Г.Т. Безопасность бесхозяйных гидротехнических сооружений/Г.Т. Балакай, И.Ф. Юрченко, Е.А . Лентяева, Г.Х. Ялалова.- Германия: LAP LAMBERT, 2016.-85 с.
3. Юрченко И.Ф., Носов А.К. Нормативно правовая база обеспечения безопасности гидротехнических сооружений//Научный журнал Российского НИИ Проблем мелиорации.-2015.-№4(20).-С.262-277.
4. Юрченко И.Ф., Трунин В. В. Система поддержки принятия решений по водораспределению на базе Веб технологий// Научный журнал Российского НИИ Проблем мелиорации.-2014.-№2(14).-С.87-97.
5. Юрченко, И. Ф. О критериях и методах контроля безопасности гидротехнических сооружений мелиоративного водохозяйственного комплекса/И. Ф. Юрченко, А. К. Носов//Пути повышения эффективности орошаемого земледелия: сб. науч. тр./ФГБНУ «РосНИИПМ». -Новочеркасск: РосНИИПМ, 2014. -Вып. 53. -С. 158-165.
6. Юрченко, И. Ф. Совершенствование оперативного управления водораспределением на межхозяйственных оросительных системах/И. Ф. Юрченко, В. В. Трунин//Пути повышения эффективности орошаемого земледелия: сб. науч. тр./ФГБНУ «РосНИИПМ».–Новочеркасск: РосНИИПМ,2014.-Вып. 53.-С.166-170.

7. Юрченко И.Ф., Носов А.К. Эффективность организационно-правовых форм использования мелиорируемых земель//Вестник Российской академии сельскохозяйственных наук.- 2012. - № 6. - С. 10-12.
8. Новые технологии проектирования, обоснования строительства, эксплуатации и управления мелиоративными системами/Под ред. Л.В. Кирейчевой. -М.:ВНИИА, 2010.-240 с.
9. Бандурин, М.А. Автоматизация мониторинга ливнеотводящих сооружений на водопроводящих каналах Ставропольского края/М.А. Бандурин, И.П. Бандурина//Инженерный вестник Дона.-2015.-Т.35.-№2-1.-С.37.
10. Волосухин, В. А. Программно–технический комплекс для проведения мониторинга и определения остаточного ресурса длительно эксплуатируемых водопроводящих сооружений/ В. А. Волосухин, М. А. Бандурин//Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Строительство и архитектура.-2013.-№1.-С.57-68.
11. Способ проведения эксплуатационного мониторинга технического состояния лотковых каналов оросительных систем: пат. 2368730 Рос. Федерация: МПК Е 02 В 13/00/Волосухин В. А., Бандурин М. А.; заявитель и патентообладатель Новочерк. гос. мелиор. акад. -№ 2008100926/03, заявл. 09.01.08; опубл. 12.09.08, Бюл. № 28. -7 с.
12. Устройство для проведения эксплуатационного мониторинга водопроводящих сооружений: пат. 2458204 Рос. Федерация: МПК Е 02 В 13/00/В.А. Волосухин, М.А. Бандурин; заявитель и патентообладатель ИБГТС. № 2010111995; заявл. 29.03.10; опубл. 10.08.12. Бюл. № 30. -8 с.
13. Юрченко И. Ф. Эксплуатационный мониторинг мелиоративных систем для поддержки управленческих решений//Мелиорация и водное хозяйство.-2004.-№ 4.-С.48 -51.
14. Юрченко, И.Ф. Методологические основы создания информационной системы управления водопользованием на орошении/И.Ф. Юрченко//Вестник российской сельскохозяйственной науки.-2017.-№ 1.-С. 13-17.
15. Юрченко, И. Ф. Водосберегающая технология планирования технической эксплуатации мелиоративных систем/И. Ф. Юрченко//Водное хозяйство России: проблемы, технологии, управление. - 2016.-№5.-С.76-88.
16. Бандурин, М.А. Применение систем управления базами данных при эксплуатационном мониторинге водопроводящих сооружений/М.А. Бандурин//Современные наукоемкие технологии.-2016. -№ 12-1.-С.24-28.
17. Юрченко И.Ф., Трунин В.В. Методология создания информациионной технологии оперативного управления водораспределением на межхозяйственных оросительных системах//Природообустройство.-2013.-№ 4.-С.10-14.
18. Юрченко И.Ф., Трунин В.В. Методология и компьютерная технология поддержки решений при оперативном управлении водораспределением на

межхозяйственных оросительных системах//Мелиорация и водное хозяйство.-2012.-№ 2.-С.6-10.
19. Бандурин М. А. Моделирование напряженно–деформированного состояния оросительного лотка–оболочки//Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета.-2006.-№24.-С.76-81.
20. Юрченко, И.Ф. Наукоемкие информационные технологии в мелиоративной деятельности / И.Ф. Юрченко//Управление экономическими системами: электронный научный журнал. - 2005. - №3. - С.9-13.
21. Михайлов Ю.А. Научно методические основы технологии управления использованием водных ресурсов при орошении. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора технических наук. Киев.2000.
22. Юрченко, И. Ф. Планово-предупредительные мероприятия повышения надежности мелиоративных объектов/И. Ф. Юрченко//Природообустройство.-2017.-№1.-С. 73 -79.
23. Yurchenko I.F. Automatization of water distribution control for irrigation. International Journal of Advanced and Applied Sciences. 2017. 4(2): P. 72-77.
24. Носов, А. К. Выявление потенциально опасных ГТС сферы мелиораций/А. К. Носов, И. Ф. Юрченко//Пути повышения эффективности орошаемого земледелия: сб. науч. тр./ФГБНУ «РосНИИПМ».-Новочеркасск:Геликон, 2013.-Вып. 51.-С. 101-110.
25. Шестов Г. Е., Власова И. В., Мельник Г. В. Общие принципы определения предельных значений некоторых критериев безопасности СГТС/ "ГИДРОТЕХНИКА",№4.–2013.-35 с.
26. Методические рекомендации по контролю технического состояния и оценке безопасности судоходных гидротехнических сооружений. Росморречфлот. -2011. -22с.
27. Приказ Ростехнадзора от 22 ноября 2011 г. N 653 «Об утверждении административного регламента по исполнению Федеральной службой по экологическому, технологическому и атомному надзору государственной функции по осуществлению государственного контроля и надзора за проведением обязательного энергетического обследования в установленный срок» (Зарегистрировано в Минюсте России 30 декабря 2011 г. N 22840), -22 с.
28. Пособие к Методике определения критериев безопасности гидротехнических сооружений. М.: ОАО "НИИЭС".-2004.-125с.
29. Методика определения критериев безопасности гидротехнических сооружений. РД 153-34.2-21.342-00. РАО «ЕЭС России», М., 2001. - 11с.
30. Федеральный закон от 21 июля 1997 г. N 117-ФЗ "О безопасности гидротехнических сооружений".
31. Федеральный закон от 21 декабря 1994 года N 68-ФЗ "О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера".

32. Щедрин В.Н., Иваненко Ю.Т., Ольгаренко В.И., Харковский А.М., Филиппов Е.Г. Системные принципы водоучета и управления водораспределением на оросительной сети. Новочеркасск,1994.
33. Рекомендации по определению предельно допустимых значений показателей состояния и работы гидротехнических сооружений. П-836-85.Минэнэрго СССР, М., 1979. - 16 с.

УДК 314

Пикалова Е.И.
студент 3 курса
факультет «Мировая экономика и право»
научный руководитель: Хекало О.Ю., к.т.н.
доцент
Сибирский государственный университет путей сообщения
Россия, г. Новосибирск

ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ

Аннотация. В статье анализируется естественное движение населения России. Выявлены закономерности и тенденции демографических процессов. С помощью аналитического выравнивания спрогнозирована численность на 2020 год. Выделены основные проблемы снижения рождаемости и меры по улучшению демографической ситуации.

Ключевые слова: демография, естественное движение, рождаемость, смертность, прогнозирование, аналитическое выравнивание.

Pikalova E.
Student
3rd year student, faculty of World economy and law
Siberian transport university
Russia, Novosibirsk city
Academic adviser: Hekalo O.
Doctor of technical science, associate professor
Siberian transport university
Russia, Novosibirsk city

CHARACTERISTIC OF DEMOGRAPHIC PROCESSES IN RUSSIA

Abstract. This article is a research of vital registration systems in Russian Federation. Were discovered regularities and tendencies of demographic processes. Using analytic quantization population for the 2020 was predicted. Were identified problems of decreading birth rate and actions for improvement of demographic situation.

Key words: demography, vital registration systems, birth rate, death rate, prediction, analytic quantization.

Демографический потенциал наряду с социально-экономическим

потенциалом формирует благосостояние любой страны. Особенности воспроизводства населения характеризуют сложившуюся демографическую ситуацию.

В данный момент демографические факторы играют важную роль в определении государственной политики, обеспечении социально-политической стабильности, а также способствуют экономическому росту.

По данным официального сайта Федеральной службы государственной статистики [7] была получена таблица с группировкой на городское и сельское население (табл.1).

Таблица 1- Численность населения по годам

Годы	Все население, млн. человек	В том числе	
		городское	сельское
2001	146,3	107,1	39,2
2002	145,2	106,4	38,8
2003	145,0	106,3	38,7
2004	144,3	106,0	38,3
2005	143,8	105,2	38,6
2006	143,2	104,8	38,4
2007	142,8	104,7	38,1
2008	142,8	104,9	37,9
2009	142,7	104,9	37,8
2010	142,9	105,3	37,6
2011	142,9	105,4	37,5
2012	143,0	105,7	37,3
2013	143,3	106,1	37,2
2014	143,7	106,6	37,1
2015	146,3	108,3	38,0
2016	146,5	108,6	37,9

Общая численность населения России на 2016 г. составляет 146,5 млн. человек, городское население Российской Федерации составляет 108,6 млн. чел. (74%), а сельское – 37, 9 млн. чел. (26%).

В работе рассчитывался естественный прирост населения за анализируемый период. Результаты расчетов представлены ниже (табл.2).

Таблица 2 – Естественное движение населения по годам

Годы	Всего, человек		
	Родившихся, тыс. чел	Умерших, тыс. чел	Естественный прирост, тыс. чел
2001	1311,6	2254,9	-943,3
2002	1397,0	2332,3	-935,3
2003	1477,3	2365,8	-888,5
2004	1502,5	2295,4	-792,9
2005	1457,4	2303,9	-846,6
2006	1479,6	2166,7	-687,0
2007	1610,1	2080,4	-470,3
2008	1713,9	2076,0	-362,0

2009	1761,7	2010,5	-248,9
2010	1788,9	2028,5	-239,6
2011	1796,6	1925,7	-129,1
2012	1902,1	1906,3	-4,3
2013	1895,8	1871,8	24,0
2014	1942,7	1912,3	30,3
2015	1940,6	1908,5	32,0
2016	1888,7	1891,0	-2,3

В период с 2001 г. по 2013 г. наблюдалась естественная убыль населения. В 2013 г. впервые за исследуемый период наблюдался положительный прирост населения. С 2006 г. по 2015 г. отмечалось повышение числа родившихся. Рождаемость превышала смертность на протяжении 3 лет (с 2013 г. по 2015 г.). В целом по стране в 2016 г. число умерших превысило число родившихся на 2,3 тыс.чел.

Такая динамика может быть вызвана рядом причин. Во-первых, молодое население страны старается сначала достичь успехов в карьере и не задумывается о рождении детей. Во-вторых, уровень жизни людей и реальные доходы населения падают [5]. В период с 2011 по 2015 год среднее ежегодное изменение доходов населения составило 109,1 %, а расходов 109,7% [4, с.306]. Правительство всячески поддерживает молодые семьи и разрабатывает программы для их поддержки. Актуально сегодня направление для молодых семей – предпринимательство. Наибольший ежегодный рост малых предприятий наблюдается в такой отрасли, как транспорт и связь составляя рост 140,3% по сравнению с 2015 годом. Наименьшее увеличение числа малых предприятий приходится на сельское хозяйство [6].

Существуют различные демографические прогнозы для России на ближайшие десятилетия. И все они, даже оптимистические, предсказывают быстрое сокращение численности населения до 2050 г. [2 с.476]. Причинами смертей в стране в огромных количествах служат различные факторы, некоторые из них это: ДТП, химическое загрязнение атмосферного воздуха, приведшее к различным смертельным заболеваниям, опасные природные явления, низкий уровень жизни, чрезмерное употребление табака и алкоголя и т.д. [3, с.508].

В работе была выявлена основная тенденция изменения численности населения России до 2020 года. На основе уравнения прямой линии $\bar{y_t} = a_0 + a_1 \times t$ рассчитывались параметры a_0 и a_1 методом наименьших квадратов. Расчеты сведены в таблице ниже (табл. 3).

Таблица 3 – Расчетная таблица параметров

Год	Численность населения, млн. чел	t	yt	t^2	$\overline{y_t}$
2001	146,3	15	2194,5	225	144,16
2002	145,2	13	1887,6	169	144,14
2003	145	11	1595	121	144,12
2004	144,3	9	1298,7	81	144,1
2005	143,8	7	1006,6	49	144,08
2006	143,2	5	716	25	144,06
2007	142,8	3	428,4	9	144,04
2008	142,8	1	142,8	1	144,02
2009	142,7	-1	-142,7	1	143,98
2010	142,9	-3	-428,7	9	143,96
2011	142,9	-5	-714,5	25	143,94
2012	143,0	-7	-1001	49	143,92
2013	143,3	-9	-1289,7	81	143,9
2014	143,7	-11	-1580,7	121	143,88
2015	146,3	-13	-1901,9	169	143,86
2016	146,5	-15	-2197,5	225	143,84

Тогда: $a_0 = \frac{\sum y}{n} = \frac{2304,7}{16} = 144;$

$a_1 = \frac{\sum yt}{\sum t^2} = \frac{12,9}{1360} = 0,009.$

Далее на основе уравнения тренда: $\overline{y_t} = 144 + 0,009t$ получено прогнозное значение численности населения на 2020 год:

$$\overline{y_t}_{2020} = 144 - 0,009 * 23 = 143,79.$$

По нашим расчетам число жителей России сократится и составит 143,79 млн.чел. Это наглядно видно на рисунке ниже (рис. 1).



Рисунок 1 - Динамика численности населения

Проведя анализ становится ясно, что демографическая ситуация в России многие годы является кризисной:

- смертность сокращается, но естественный прирост носит

отрицательный характер;

• рост численности населения происходит в основном за счет миграционного прироста и носит непостоянный характер.

Эти факторы могут негативно повлиять на статус государства, замедлить его социально-экономическое развитие. Из-за этого нашей стране необходимо улучшать демографическую ситуацию, а также создавать условия для роста ее населения.

Одной из приоритетных задач, стоящих перед государством в последние годы, является повышение рождаемости. Для стимулирования рождаемости существует программа выдачи семейных сертификатов, которая была запущена в 2007 году. Планируется, что она будет действовать вплоть до 2021 года. Сертификат предполагает выплату 453 тыс. рублей. Эту сумму можно потратить на покупку жилья, образование ребенка, на пенсию матери, а также на реабилитацию ребенка инвалида.

Для многодетных матерей предусмотрен досрочный выход на пенсию в зависимости от количества детей. Матери троих детей могут выйти на пенсию на три года раньше новых сроков, четырех – на четыре года раньше. Матери пятерых и более детей могут, как и раньше, выходить на пенсию в 55 лет.

В 2018 году стартовала новая федеральная программа – пособие на первого ребенка. По этой программе будет выплачиваться ежемесячное пособие на первого ребенка, размер которого устанавливается относительно прожиточного минимума в регионах. Средняя выплата по России составит 10,5 тыс. руб. [1].

Еще одной мерой социальной поддержки для многодетных и семей является социальная ипотека. Родившие второго и третьего ребенка смогут взять ипотечный кредит под 6%. Если банковская ставка выше, то разницу покроет государство. Эта мера касается не только первого получения ипотеки, но и рефинансирование взятой ранее.

Увеличение числа мест в яслях и детских садах может сыграть существенную роль в увеличении рождаемости, многие молодые матери не могут позволить себе долго находиться в декретном отпуске, а недостаток мест в детсадах не позволяет им вернуться на место работы.

Улучшение педиатрии и перинатальной медицины одно из самых важных условий увеличения рождаемости, медицина должна стать не только доступнее, но и качественнее.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О ежемесячных выплатах семьям, имеющим детей" от 28.12.2017 N 418-ФЗ [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_286470/

2. Аверкова Е.В., Хекало О.Ю. Численность населения России. Варианты демографического развития страны и мира //В сборнике: Мы продолжаем традиции российской статистики сборник докладов Международной научно-практической конференции «I Открытый российский статистический

конгресс». Российская ассоциация статистиков, Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации, Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ». -2016. С. 475-479. - [Дата обращения 06.09.2018].
3. Золотухина Э.Е., Хекало О.Ю. Динамика важнейших характеристик воспроизводства населения России //В сборнике: Мы продолжаем традиции российской статистикисборник докладов Международной научно-практической конференции "I Открытый российский статистический конгресс". Российская ассоциация статистиков, Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации, Новосибирский государственный университет экономики и управления "НИНХ". -2016. С.506-512 - [Дата обращения 5.09.2018].
4. Хекало О.Ю. Анализ статистических данных о доходах и расходах населения России// Современные научные исследования и разработки. 2017, № 4(12). С. 305-308. *-URL:http://olimpiks.ru/zhurnal-sovremennyye-nauchnyye-issledovaniya-i-razrabotki– ISSN 2415-8402.* – [Дата обращения 25.08.2018].
5. Хекало О.Ю., Гречишникова А.С. Рождаемость и смертность в сравнении с другими странами // Научно-практический электронный журнал «Аллея науки». 2018, № 8(24). *URL :http:// Alley-science.ru - ISSN 2587-6244* – [Дата обращения 18.08.2018].
6. Хекало О.Ю., Осипкова С.Е. Динамика развития сектора малого и среднего бизнеса в России // «Форум молодых ученых». 2018. № 8 (24). *URL:http://forum-nauka.ru - ISSN 2500 – 4050* - [Дата обращения 16.09.2018].
7. Федеральная служба государственной статистики России (Росстат) [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.gks.ru

УДК 332.2

Платонова К.В.
студент 4 курса
факультет «Землеустроительный»
Гагаринова Н.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Землеустройства и земельного кадастра»
КубГАУ имени И. Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КАДАСТРОВОГО УЧЕТА ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ

Аннотация:

Статья посвящена теоретическим вопросам проведения государственного кадастрового учета объектов недвижимости. В статье описаны принципы и цели кадастрового учета, а также рассмотрены процедуры и сроки осуществления. Изложены основания постановки на кадастровый учёт.

Ключевые слова: государственный кадастровый учет, объект недвижимости, земельный участок.

Platonova K.V.
student
4 courses, faculty of land management»
Don state agrarian University of a name of I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar
Gagarinova N.B., candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor of the Department "Land management and land cadastre»
Don state agrarian University of a name of I. T. Trubilin
Russia, Krasnodar

THEORETICAL QUESTIONS OF THE STATE CADASTRAL ACCOUNTING OF REAL ESTATE OBJECTS

Annotation:

The article is devoted to the theoretical issues of the state cadastral registration of real estate. The article describes the principles and objectives of cadastral registration, as well as procedures and deadlines. Of the grounds of the cadastral registration.

Key words: state cadastral registration, real estate object, land plot.

Государственный кадастровый учет является обязательным процессом, так как права собственности на все объекты должны быть зарегистрированы. Целью кадастрового учета является составление перечня объектов недвижимости, находящихся на территории Российской Федерации, их учет

в том числе для определения кадастровой стоимости объекта недвижимого имущества.

Государственный кадастровый учет – это внесение в государственный реестр недвижимости сведений о недвижимом имуществе. Государственный кадастровый учет в первую очередь необходим для осуществления любых сделок с недвижимостью, так как без оформления права на нее это невозможно.

Все, что прочно связано с землей подлежит государственному кадастровому учету, за исключением воздушных и морских судов, участков недр и леса, а также космических объектов

Принципы государственного кадастрового учета:

1. целостная технология и система ведения кадастрового учета на всей территории страны;
2. контроль на полноту и правомерность поступающей информации;
3. общедоступная и актуальная информация;
4. собственник по своему желанию регистрирует права, но при этом несет ответственность за оформление недвижимого имущества.

Целями кадастрового учета считаются:

1. присвоение объекту недвижимого имущества личного, неповторяющегося кадастрового номера;
2. доказательство существования объекта недвижимости на местности;
3. подтверждение прекращения существования ранее учтенного объекта;
4. подтверждение прекращения существования прочих сведений об объекте, которые предусмотрены Федеральным законом.

Основанием для государственного кадастрового учета считается заявление, которое предоставляется непосредственно заинтересованным лицом, также подача документов производится в виде электронного документа, либо отправляется по почте. Документы, предоставляемые для учета, должны быть написаны разборчиво, с полным наименованием юридического лица. Если документацию предоставляет физическое лицо, то фамилия, имя, отчество и адрес местонахождения также указываются без сокращения. Заявление должно быть заверено подписью заявителя и его представителя.

Одной из кадастровых процедур является постановка на государственный кадастровый учет земельных участков. Размеры новых образуемых земельных участков не должны превышать максимальные и минимальные пределы. Эти пределы устанавливают представительные органы местного самоуправления в каждом поселении. В городе Краснодаре предельные минимальные размеры участка для садоводства составляет 400 квадратных метров, ширина участка должна быть не менее 8 метров; для индивидуального жилищного строительства – 600 квадратных метров, ширина – не менее 12 метров.

Установленная граница земельного участка не может пересекать границу населенного пункта и муниципального образования. Также не допускается образование земельных участков, которые приводят к вкрапливанию, изломанности границ, чересполосице, вклиниванию.

Если земельный участок считается ранее учтенным, о нем должна содержаться информация, например, площадь или кадастровый номер. В случае отсутствия какой-либо информации, новые земельные участки образуются из земель государственной и муниципальной собственности.

Учет изменений объекта недвижимости – это изменение данных об объекте недвижимого имущества при проведении кадастровых работ, а также при обновлении сведений, содержащихся в едином государственном реестре недвижимости.

Эта процедура осуществляется при:

1. изменении оригинальных данных;
2. учёте части объекта недвижимости (изменение сведений о частях объекта недвижимости, на которые распространяются ограничение вещных прав);
3. учёте адреса правообладателя.

Снятие с кадастрового учета объекта недвижимости допускается:

1. при прекращении существования части недвижимости;
2. при преобразовании объекта недвижимости. Это происходит при делении, либо же при объединении недвижимости;
3. при прекращении существования объекта капитального строительства. Это может произойти при сносе здания, либо при его гибели.

Процедура исправления технических и кадастровых ошибок в едином государственном реестре недвижимости. Техническая ошибка – это арифметическая или грамматическая ошибка, опечатка, которая может быть допущена при внесении данных в реестр. Для исправления технической ошибки необходимо обратиться в многофункциональный центр. Кадастровая ошибка – внесение ошибочных данных в единый государственный реестр недвижимости. Например, кадастровый инженер неправильно указал данные о границах земельного участка.

Сроки осуществления кадастрового учета:

1. Постановка на кадастровый учет, снятие с учета осуществляется не более двадцати рабочих дней
2. Учет адреса правообладателя происходит в течение 5 рабочих дней
3. Снятие учета на основании информации, содержащейся в едином государственном реестре прав на недвижимое имущество, не более трех рабочих дней

Выписка из единого государственного реестра недвижимости, кадастровый план территории – получаемые документы по результатам кадастрового учета. Выписка из единого государственного реестра недвижимости – это документ, который содержит полную и необходимую информацию об объекте недвижимости. В кадастровый план территории

входит кадастровый план квартала, который содержит необходимую информацию о территории и земельных участках в его границах.

Постановка объекта недвижимости на государственный кадастровый учет прежде всего, дает государственную гарантию прав собственности на недвижимое имущество. Оспорить ее можно только через суд. Полный учет всех объектов недвижимости способствует улучшению делового климата, увеличению объемов инвестиций в реальные секторы экономики, активизации сделок на рынке недвижимости, совершенствованию системы налогообложения объектов недвижимости.

Использованные источники:

1. Гагаринова Н. В. Система управления земельными ресурсами в Краснодарском крае / Н.М. Каминская, А.А. Хальцева, Н. В. Гагаринова // Актуальные вопросы права, экономики и управления сборник статей V международной научно-практической конференции. – 2016. – С. 318-320.
2. Барсукова Г. Н. История земельных отношений и землеустройства: учебное пособие / Г. Н. Барсукова, К. А. Юрченко, Н. М. Радчевский / Краснодар, 2011. – 463 с.
3. Жуков В. Д. Кадастровая оценка вновь образуемых земельных участков земель сельскохозяйственного назначения / В. Д. Жуков, А. Н. Радчевский, К. А. Юрченко // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2015. – № 109. – С. 585-596.
4. Забугин Н. Н. Ведение государственного кадастра недвижимости в муниципальном образовании (районе, городе): учебно-методическое пособие по дисциплине "Государственная регистрация, учет и оценка земель" / Н. Н. Забугин, К. А. Юрченко // Краснодар, 2010. – 128 с.
5. Кузнецова А. С. Юрченко К. А. Практические вопросы кадастровой оценки земель сельскохозяйственного назначения в Краснодарском крае / А. С. Кузнецова, К. А. Юрченко // Результаты научных исследований: материалы Междун. науч.-практ. конфер. – 2016. – С. 64-68.
6. Эффективное управление земельными ресурсами как основа развития агропромышленного комплекса / Д. В. Дудник, С. А. Дьяков, К. А. Юрченко // Экономика и предпринимательство. – 2017. – № 8-2 (85). – С. 1041-1045.

УДК: 338.4

Пяткова П.Т.
студент 3 курса
Гутников С.Н.
студент 3 курса
Институт маркетинга и массовых коммуникаций
Владивостокский Государственный
Университет Экономики и Сервиса
Россия, г. Владивосток

РОЛЬ ГАСТРОНОМИЧЕСКИХ ФЕСТИВАЛЕЙ В ФОРМИРОВАНИИ ТУРИСТСКОГО БРЕНДА СТРАН СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ

Аннотация: Национальная кухня стран Северо-Восточной Азии за последние годы прочно зарекомендовала себя, как узнаваемый мировой бренд. В статье рассматриваются уникальные особенности национальной кухни стран региона. Продвижению национальной кухни на международном туристском рынке способствуют многочисленные гастрономические фестивали, проводимые в этих странах. Рассмотрены наиболее яркие гастрономические фестивали, проводимые в Китае, Южной Корее и Японии. На территории России в Приморском крае сформировался собственный гастрономический бренд «Pacific Russia Food». Гастрономические фестивали, которые проводятся в Приморском крае, начинают пользоваться большей популярностью у туристов из стран Северо-Восточной Азии.

Ключевые слова: туристский поток, туристский ресурс, национальная кухня, гастрономический туризм, гастрономический фестиваль, гастрономический бренд.

Pyatkova P.T.
student
3 year, Institute of Marketing and Mass Communications
Vladivostok State University of Economics and Service
Russia, Vladivostok
Gutnikov SN
student
3 year, Institute of Marketing and Mass Communications
Vladivostok State University of Economics and Service
Russia, Vladivostok

THE ROLE OF GASTRONOMIC FESTIVALS IN FORMING THE TOURIST BRAND OF THE COUNTRIES OF NORTH-EAST ASIA

Annotation: The national cuisine of the countries of North-East Asia has firmly established itself in recent years as a recognizable global brand. The article considers unique features of national cuisine of the countries of the region. Promotion of national cuisine in the international tourist market is facilitated by numerous gastronomic festivals held in these countries. The most vivid

gastronomic festivals held in China, South Korea and Japan are considered. On the territory of Russia, in Primorsky Territory, its own gastronomic brand Pacific Russia Food was formed. Gastronomic festivals, which are held in the Primorsky Territory, are beginning to enjoy greater popularity among tourists from Northeast Asia.

Key words: tourist flow, tourist resource, national cuisine, gastronomic tourism, gastronomic festival, gastronomic brand.

Элементы гастрономического туризма, в той или иной степени, присутствуют в любом туристском путешествии. Национальную кухню можно рассматривать как особый нематериальный туристский ресурс региона. В России до последнего времени этому виду туризма не уделялось достаточного внимания. Распространение гастрономического туризма в нашей стране потребовало своего теоретического осмысления. В работах [1, 2] *изложены основные* теоретические положения и понятия, связанные с гастрономическим туризмом.

Гастрономический туризм, являясь частью национальной культуры, основывается на традициях национальной кухни. Для нашей многонациональной страны гастрономический туризм в различных регионах имеет свои особенности. В качестве примеров работ, в которых рассматривается состояние и перспективы развития этого вида туризма в различных регионах России, можно привести работы [3-5]. Влияние уникального гастрономического бренда региона на конкурентоспособность регионального туристского продукта рассматривается в работах [6-9]. Одним из важнейших направлений продвижения гастрономического бренда территории является организация гастрономических фестивалей.

Гастрономические фестивали получили распространение по всему миру и привлекают миллионы туристов. Распространение гастрономических фестивалей пришло с пониманием воздействия на туристов особых запоминающихся впечатлений, связанных с гастрономическим туризмом. Такие фестивали, как правило, проходят не один день и сопровождаются рядом сопутствующих мероприятий, таких как гастрономические шоу, ярмарки, конкурсы, театрализованные представления, экскурсии на предприятия пищевой промышленности.

Несмотря на то, что гастрономические фестивали, как туристское направление зародилось и получило наибольшее распространение в странах Евросоюза, в последние годы значительной популярностью стали пользоваться гастрономические фестивали стран Северо-Восточной Азии (Китай, Южная Корея, Япония). Национальная кухня этих стран отличается большим разнообразием и принципиально отличается от европейской кухни. Исследованию национальной кухни стран Северо-Восточной Азии посвящены многочисленные публикации авторов из этих стран [10-12]. Рассмотрим некоторые особенности национальной кухни стран Северо-Восточной Азии и примеры известных гастрономических фестивалей в этих

странах.

Древнейшей национальной кухней в мире считается китайская кухня. История китайской кухни насчитывает более пяти тысячелетий. Некоторые рецепты и приемы кулинарного искусства, описанные китайским философом Конфуцием (VI–V в. до н. э.), дошли до наших дней. Густонаселенные районы Китая с древних времен испытывали недостаток пищи и поэтому китайцы вынуждены были испробовать все, что пригодно в пищу. Неслучайно китайская пословица гласит: «В природе нет ничего не съедобного, просто есть плохие кулинары».

Особенностью китайской кухни является не столько использование необычных для европейцев продуктов, сколько приготовление блюд по особой технологии. В китайской кухне используется особое управление огнем, особые приемы маринования, вымачивания, подслащивания, различных продуктов. Для приготовления блюд используется специальная посуда. Неповторимый вкус китайским блюдам придает использование пряностей при их приготовлении. Многие пряности стали известны в Европе благодаря Великому *Шелковому Пути.* Китайские кулинары придают очень большое значение красочному оформлению блюд. Китай считается родиной карвинга («carving» – фигурная резка по овощам). Из Китая искусство карвинга в дальнейшем распространилось на все страны Северо-Восточной Азии, а теперь известно и в Европе.

Во всем мире сегодня **китайская кухня известна еще и как бренд** фастфуда. Недорогую и разнообразную еду можно заказывать на дом в китайских ресторанчиках во многих странах мира. Однако, по-настоящему уникальные китайские блюда можно попробовать только в Китае. Особенно интересно посетить разнообразные гастрономические фестивали.

Среди наиболее известных гастрономических фестивалей Китая можно назвать фестиваль в городе Уси (Восточный Китай), который проводился в 2018 году в 19-ый раз. Тема последнего фестиваля «Новое потребление, новая розничная торговля, новая еда». Во всех предыдущих 18-ти фестивалях приняли участие около 6 млн человек. Этот фестиваль, кроме туристской составляющей, имеет значительную коммерческую направленность при продвижении продуктов питания и пищевой промышленности различных регионов Китая. На последнем фестивале было представлено 5000 брендов общепита. В 2018 году фестиваль привлек более 30 тыс. профессиональных покупателей и 100 тыс. обычных посетителей.

Широко известен в Китае фестиваль красного жгучего перца чили «Fire and Ice» («Огонь и лед»). На этом фестивале перец является основным блюдом, а не приправой. Во время фестиваля проводятся соревнования, участники которых пытаются съесть как можно больше и быстрее стручков перца чили. Подобные соревнования по потреблению того или иного блюда практикуют и в Европе.

Среди совсем непривычных для европейцев можно выделить следующие два гастрономических фестиваля в Китае. Например, в

провинции Шэньси бесконечный праздничный стол размещают на очень узкой тропе прямо над пропастью глубиной в 2000 метров на горе Лаодзюнь (рис. 1).



Рис. 1. Гастрономический фестиваль в провинции Шэньси

Бронировать места на таком экстремальном застолье нужно более чем за год. Многие туристы из европейских стран при посещении Китая сталкивались с экзотическими блюдами из продуктов, считающихся в их странах не пригодными для пищи, например, блюда из медузы, плавников акул, ласточкиных гнезд, семян лотоса, черепахи, змей и лягушек. Но что уж совсем не приемлемо для европейцев, так это употребление в пищу собак и кошек. А в Китае проводят «Фестиваль собачьего мяса», что вызывает протесты защитников прав животных в других странах. Фестиваль проводится в день летнего солнцестояния в городе Юйлинь. Собак для гастрономических целей разводят на специальных фермах. На этом фестивале потребляют около 10 тыс. этих животных.

Корейская кухня отличается от китайской. Учитывая, что сейчас существует две Кореи, говорить о гастрономическом туризме можно только относительно Южной Кореи, в которой в последние годы темпы развития туризма одни из самых высоких в мире. Корейская кухня при всем своем разнообразии более скромная, чем китайская. Отличает корейскую кухню обилие овощей. И, конечно, ни одно застолье в Корее не обходится без традиционной кимчхи – особого вида салата, в основу которого положено использование пекинской капусты. Корейская кухня считается более полезной и отличается сбалансированностью своих компонентов. В ней

исключается или резко ограничивается сочетание продуктов. Корейцы считают, что совмещение некоторых продуктов может отрицательно сказаться на здоровье.

Корейская кухня продвигается на многочисленных гастрономических фестивалях. Среди них можно выделить ряд наиболее интересных фестивалей. Рыбный фестиваль в г. Пусан традиционно проводится на местном пляже Кваналли. В программе фестиваля кроме дегустации блюд из морепродуктов и кулинарных конкурсов, устраиваются соревнования по ловле рыбы руками (рис. 2).



Рис. 2. Гастрономический фестиваль в г. Пусан

В Южной Корее весьма популярен «Фестиваль рыбы айю**».** Рыба айю водится только в верхнем течении самых чистых горных ручьев в уезде Понхва. Свежую рыбу готовят на открытом огне. Кроме фестивалей, ориентированных на рыбу и морепродукты, в Южной Корее много сезонных фестивалей, посвященных сбору урожая отдельных сельскохозяйственных культур. Например, гастрономический фестиваль «Огок нару» в городе Ёчжу провинции Кёнги-до**.** В основе этого фестиваля положено использование сельскохозяйственных культур, выращиваемых в этом районе Южной Кореи, таких как рис и батат (сладкий картофель). Несмотря на изобилие продуктов в современной Южной Корее вековая боязнь голода побуждает многих корейцев создавать запасы еды. Корейцы имеют огромное множество оригинальных рецептов консервирования продуктов с сохранением их полезных свойств.

Японская кухня тоже стала узнаваемым брендом во всем мире, в первую очередь, благодаря бесконечному списку рецептов приготовления суши. Блюда японских кулинаров поистине являются произведениями

искусства. Для японцев главное, чтобы еда всегда смотрелась красиво. Они придают очень большое внимание сервировке стола. Основу меню жителей Японии составляют рыба и морепродукты и, конечно, рис. Японцы очень ценят свежую рыбу. Они часто употребляют сырую и иногда даже живую рыбу. Стремление японцев к минимализму проявляется и в приготовлении блюд. Порции и посуда, по меркам европейцев, просто крохотные.

Япония – страна традиций. По количеству фестивалей, привлекающих огромное количество туристов со всего мира, Япония превосходит не только соседние страны региона, но может посоперничать с любой европейской страной. Ни один из них не проходит без презентации блюд местной кухни. В календаре всевозможных фестивалей Японии есть место и специальным гастрономическим фестивалям. Одним из самых известных гастрономических фестивалей Японии является фестиваль «Фурусато Мацури» (Furusato Matsuri), который в течение недели проводится в Токио на стадионе Tokyo Dome.



Рис. 2. Гастрономический фестиваль «Фурусато Мацури»

Ежегодно в фестивале участвует не менее 500 тыс. человек. Стоимость входного билета составляет $11,5. Он дает право дегустировать любые блюда, представленные на прилавках. Рис предлагают без ограничений. Свою продукцию на фестиваль поставляют более 300 компаний со всей Японии. Фестиваль сопровождается карнавальными шествиями в красочных национальных костюмах.

Самым масштабным гастрономическим фестивалем лета является фестиваль «Тэндзин Мацури», который проводится в Осаке. Этот праздник отмечается японцами уже около тысячи лет. На фестивале в изобилии

представлены блюда из рыбы во всех видах.

В число крупнейших гастрономических фестивалей Японии входит фестиваль «Табэ Марше» в г. Асахикава. За несколько дней фестиваль посещают более 1 млн. гостей, Не меньше посетителей участвует в осеннем гастрономическом фестивале в г. Сапоро. В период проведения фестиваля с 12 по 28 сентября посетителям предлагается свежая продукция фермеров нового урожая.

Наиболее ярко характеризует различие традиционных национальных кухонь стран Северо-Восточной Азии корейская пословица, которая гласит: «японцы «едят глазами», китайцы – «ртом», а корейцы – «желудком»».

Национальная кухня стран Северо-Восточной Азии оказала свое влияние на формирование особой кухни Приморского края России. Во-первых, большое количество моряков, проживающих в крае, давно испробовали вкус национальных блюд сопредельных государств. Во-вторых, эти страны, особенно Китай, а в последние годы и Южная Корея, с туристскими целями посещали многие жители края. А в последние два-три года и в Приморский край резко возрос встречный поток туристов из стран Северо-Восточной Азии. Во Владивостоке сегодня функционирует множество ресторанов, специализирующихся на приготовлении блюд национальной кухни Китая, Южной Кореи и Японии. В последнее время поток туристов из сопредельных государств в Приморский край ежегодно возрастает на треть. Это самые высокие темпы роста туристского потока в стране. В 2017 году Приморский край принял более 4 миллионов российских и иностранных туристов. Среди них 640 тысяч иностранных туристов. Для приема возрастающего потока туристов в Приморском крае в последние годы вводятся туристские объекты, ориентированные на массовый туризм [13].

Как показал анкетный опрос жителей Владивостока, проведенный в декабре 2017 года, большинство населения часто посещает специализированные рестораны национальной кухни стран Северо-Восточной Азии. Некоторые рецепты были трансформированы и используются в домашних хозяйствах. В анкетном опросе широко использовались открытые вопросы, в которых свои пристрастия респонденты выражали в текстовом виде. Для обработки анкетных данных использовались специальные технологии обработки качественных данных [14].

Уникальная кухня Приморского края формировалась не один год как сплав местных традиций и национальной кухни соседних стран. В результате в 2017 году был официально признан гастрономический бренд Приморского края, который получил название «Pacific Russia Food». Под этим брендом были объединены блюда, основанные на широком использовании местных продуктов – даров моря и тайги. После утверждения собственного гастрономического бренда возникает необходимость его продвижения на внешнем рынке. Различные модели идентичности

выработанного бренда определенной туристской территории рассмотрены в работах [15-17].

Гастрономический бренд Приморского края уже стал узнаваемым и начал завоевывать туристский рынок. В Приморском крае действует насыщенный календарь событий, привлекающих значительное количество туристов [18]. Этот календарь сейчас включает ряд специализированных гастрономических фестивалей. Визитной карточкой Приморского края стали фестивали, посвященные демонстрации блюд на основе таких деликатесов, как краб и дальневосточный гребешок. Это специализированные фестивали «Держи краба» и **«На Гребне».**

В зимние месяцы проводятся фестивали, посвященные путине зимней рыбы (корюшки: 5–15 декабря; наваги – «Мы – *за навагу»*: 15–25 февраля). Другой гастрономический фестиваль «Taigafest» целиком посвящен богатству уссурийской тайги.



Рис. 2. Гастрономический фестиваль **«На Гребне»**

Столица Приморского края город Владивосток сегодня стал значимым центром делового туризма. В 2018 году на острове Русский прошел уже четвертый Восточный экономический форум. В конгресс-центре на Русском острове ежегодно проводится целый ряд других крупных международных мероприятий.

Развитие гастрономического туризма привело к значительному повышению спроса на экологически чистые и свежие продукты. Это стало способствовать развитию фермерских хозяйств и их кооперации [19]. Новый импульс развития получили предприятия, занимающиеся разведением аквакультуры, на основе которой создаются деликатесные морепродукты.

Использованные источники:

1. Воробьева М. С., Нехаева Н. Е. Понятие и особенности гастрономического туризма //Тенденции развития науки и образования. – 2017. – №. 32-3. – С. 45-49.

2. Драчева Е. Л., Христов Т. Т. Гастрономический туризм: современные

тенденции и перспективы //Российские регионы: взгляд в будущее. – 2015. – №. 3 (4). – С. 36-50.
3. Карабаева А.З., Лукьянченко А.Д. Специфика и особенности гастрономического туризма в Астраханской области // Естественные науки. – 2015. – № 2 (51). – С. 24-28.
4. Мударисов Р.Г., Кобитев А.Д. Гастрономический туризм по татарской национальной кухне города Казани // Современные проблемы сервиса и туризма. – 2015. – Т. 9. – № 4. – С. 95-103.
5. Отто О.В., Редькин А.Г. Современное состояние развития гастрономического туризма в Алтайском крае // Наука и туризм: стратегии взаимодействия. – 2015. –№ 4 (2). – С. 99-103.
6. Лагусев Ю. М., Балынин К. А. Гастрономические бренды как средства продвижения дестинаций //Сервис plus. – 2016. – Т. 10. – №. 2. – С. 9-16
7. Мартышенко Н.С. Конкурентное позиционирование предложения территориального туристского продукта Приморского края в Северо-Восточной Азии // Экономика и предпринимательство. – 2011. – №5. С. – 153-163.
8. Хорева Л. В., Трабская Ю. Г., Зеленская Е. М. Гастрономический брендинг как инновационная технология продвижения туристской дестинации //Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2015. – №. 6 (96). – С. 50-60.
9. Гончарова И. В., Гончаров Д. С. Влияние гастрономического бренда на привлекательность туристской дестинации // Профессиональное образование и общество. – 2017. – №. 1. – С. 214-221.
10. Ortega D. L. et al. Retail channel and consumer demand for food quality in China //China Economic Review. – 2015. – Т. 36. – С. 359-366.
11. Chung C., Briggeman B. C., Han S. Willingness-to-pay for beef quality attributes: A latent segmentation analysis of Korean grocery shoppers //Journal of Agricultural and Applied Economics. – 2012. – Т. 44. – №. 4. – С. 447-459.
12. Seaton P., Yamamura T. Japanese popular culture and contents tourism–Introduction //Japan forum. – Routledge, 2015. – Т. 27. – №. 1. – С. 1-11.
13. Локша А.В., Марченко О.Г. Анализ возможностей создания современных объектов в системе туристских предложений на территории Приморского края // Вестник НГИЭИ. – 2016. – № 11 (66). – С. 65-72.
14. Мартышенко С.Н., Мартышенко Н.С., Кустов Д.А. Инструментальные средства обработки анкетных данных в EXCEL // Информационные технологии моделирования и управления. – 2007. – № 1 – (35). – С. 112-120.
15. Яненко М.Б. Формирование идентичности бреда // Практический маркетинг. – 2016. – № 12-1 (2381). – С. 113-116.
16. Попова И.Ю. Товарно-знаковая символика, как одна из основных конкурентных информационных составляющих товара современной индустрии питания // Вестник НГИЭИ. – 2015. – № 7 (50). – С. 66-79.
17. Савчук Г.А., Завьялова И.И. Визуальные атрибуты гастрономического фестиваля: логотип, фирменный стиль, сайт // Знак: проблемное поле

медиаобразования. – 2018. – № 2 (28). – С. 222-227.
18. Мартышенко Н.С. Формирование ивент-стратегии развития въездного туризма в Приморском крае // Event-маркетинг. – 2012. – №3. – С. 178-197.
19. Дубиновский М.З., Большакова Ю.А. Кооперация крестьянских (фермерских) хозяйств как фактор устойчивого развития сельских территорий // Вестник НГИЭИ. – 2017. – № 9 (76). – С. 103-110.

УДК 81-25

Радченко Т.А.
ассистент
кафедра английской филологии
Карзютина М.О.
студент 5 курса
Институт иностранной филологии
Таврическая академия (сп)
ФГАОУ «Крымский федеральный университет имени В.И. Вернадского»

ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ГЕЙМЕРСКОГО СЛЕНГА

Аннотация: Появление геймерского сленга тесно связано с образом жизни современного человека, а распространение компьютерных игр оказывает огромное влияние на речь. Употребление сленгов в литературе, в разговорно-бытовой речи, в основном среди молодёжи, достигает высокого уровня и является труднодоступным для понимания людей, не владеющим сленговым кодом. Целью данной работы является исследование особенностей структуры, образования и функционирования геймерского сленга. Методы исследования: анализ методической литературы по теме исследования, опрос, анкетирование, наблюдение, обобщение, структурный анализ, компонентный анализ, контекстуальный анализ, элементы психолингвистического и социолингвистического анализа.

Ключевые слова: сленг, геймер, компьютерные игры, «Dota 2», калька, полукалька, перевод, аббревиация.

Radchenko T.A.
Assistant of the English Philology Department
Institute of Foreign Philology
Taurida Academy
V.I. Vernadsky Crimean Federal University
Karzyutina M.O.
5th year student, Institute of Foreign Philology
Taurida Academy
V.I. Vernadsky Crimean Federal University

SPECIFICS OF GAMERS' SLANG FORMATION AND FUNCTIONING

Summary: The emergence of gamers' slang is closely linked to the lifestyle of a modern man. The spread of computer games has a huge impact on it. The use of slang in literature and in colloquial everyday speech, mainly among young people, reaches high-level and is mostly difficult to understand for people who do not know the slang code. This paper researches features of structure, formation and functioning of gamers' slang. The research methods include analysis of methodological literature on the research topic, interview, survey, observation, generalization, structural analysis, component analysis, contextual analysis, elements of psycholinguistic and sociolinguistic analysis.

Key words: slang, gamer, computer games, Dota 2, calque, half-calque, translation, abbreviation.

Нестабильный состав лексики, являющейся сленгом таких категорий людей как хакеры и геймеры, и стремительное развитие IT-технологий, возникновение пластов новой лексики, которая призвана в той или иной степени обслуживать достаточно узкую сферу жизнедеятельности групп людей определенной социальной стратификации, вызывает большой интерес у исследователей. Эта лексика обладаем рядом характеристик, которые определяют её функциональную и смысловую уникальность и требуют глубокого и разностороннего анализа.

В связи с тем, что сленги, жаргоны, арго представляют собой специфический пласт лексики, обусловленный не только развитием новых технологий, но и возникновением новых субкультур и определенной моды, их изучение представляет интерес для исследователей не только в области лингвистики, но и психологии, социологии, истории и многих других научных направлений. Сленг характеризуется относительно малой степенью стабильности. Соответственно одними из основных задач исследователей являются выявление тенденций и особенностей образования и функционирования сленга в речи и текстах разного стиля, а также установление его значимости и степени воздействия на языковую норму [2].

Целью данной работы является исследование особенностей структуры, образования и функционирования геймерского сленга, что обусловило необходимость решения следующие задач:

1. дать определение термина «сленг», выявить лингвистические и стилистические особенности сленга и основные тенденции в его изучении;
2. рассмотреть и охарактеризовать геймерский сленг как отдельный подвид сленга, определить предпосылки и причины его возникновения, выделить основные особенности и современные тенденции;
3. собрать практический материал и выполнить его структурный анализ, классифицировать по принципу особенностей образования и функционирования;`
4. выполнить статистическую обработку полученных аналитических

данных.

Если говорить об этимологии сленга (сленгов), то в современной лингвистике существуют сомнения относительно происхождения этого слова. Лингвисты разделяют две точки зрения. Одни считают, что слово «сленг» (от англ. – slang) происходит от глагола sling («метать», «швырять»), а именно – от выражения «to sling one's jaw» – говорить речи буйные и оскорбительные. Другие же считают, что «сленг» произошел от англ. «slanguage» способом префиксации: s + language) и имеет значение воровского языка.

Характерными особенностями сленгов принято считать возникновение их преимущественно в устной речи, эмоциональную окрашенность и лаконичность. Говоря о геймерском сленге, можно выделить такие его основные характеристики:

1. Одним из важных факторов является краткость (данное свойство прослеживается на основе как минимум нескольких сленгов). Все слова, в основном, состоят из трех-пяти слогов. Такая специфика определяется, в том числе, тем, что во время игры все действия игрок обязан выполнять быстро. Смена эпизодов игры происходит в секунды, и как результат, остаётся совсем мало времени для того, чтобы обменяться информацией. Высказывать своё мнение длинными фразами неуместно, а вот описать какое-либо явление в двух-трёх словах – хорошее решение. Таким образом, игроки намеренно сокращают слова, чтобы за малое количество времени высказать как можно больше (подробнее о способах сокращения речь пойдет далее).

2. Другим важным фактором можно считать эмоциональную окрашенность. Даже с точки зрения на геймерство как определенную профессиональную сферу вполне уместно давать оценку сопернику, явлению или даже саморефлексировать. Например, для игроков, которые не отличаются высокими показателями в игре, выделяют целый ряд сленгизмов (в т.ч., noob – newbie, от new beginner), которые имеют выраженную негативную окраску. Также положительную или негативную окраску сленгизмы приобретают вследствие того, что во время игры человек увлекается событиями виртуального мира и выражает эмоции в соответствии с игровыми обстоятельствами. С этим связано и частое использование нецензурной лексики, т.к. именно она является наиболее эмоционально-окрашенной.

В широком смысле, в зависимости от сферы употребления выделяют общеупотребительные и малоизвестные (узкоупотребительные) сленги. Также сленги разделяют на глобальные и локальные. Установим основные различия. Глобальный сленг – это категория сленга, которая включает в себя лексические единицы, применяемые во всех видах компьютерных игр, вне зависимости от страны происхождения. Например, самый известный сленг – «noob» (человек, у которого недостаточно опыта в игре; новичок), относят к глобальным. Что касается повседневного общения среди игроков, то здесь

применим локальный сленг – он свойственен игрокам определенного, конкретного сообщества. Например, в игре «Wartune» аббревиатура BG означает «battle ground» – боевая зона.

Над проблемами словообразования игровых сленгов работали многие лингвисты. Подробно способы словообразования сленга описаны в работах Н.И. Мелконян и И.О. Морозовой [4, с. 213]. На основе их работ можно выделить следующие способы образования игровых сленгов: калька, полукалька, перевод, конверсия, усечение, аббревиатура, словосложение.

Калька включает в себя прием образования сленгов, при котором слово заимствуется из другого языка. При переносе слова из другого языка оно полностью заимствуется, вместе с написанием, произношением, и даже, значением. Звуки из заимствованных слов замещаются соответствующими звуками другого языка согласно правилам фонетики. Увлечение англицизмами среди молодёжи оказало огромное влияние на формирование современной русской речи. Нейтральные слова переходят в сленги и получают ироническую разговорную окраску. Данный способ удобен для общения между игроками, поэтому зная перевод и значение слова, собеседникам легко понять друг друга. Например, skill – скилл (навык, умение).

Способ полукальки – очень похож на кальку, но при заимствовании слов из другого языка наблюдается ряд фонетических и грамматических изменений. При переносе сленга из одного языка в другой он обретает фонетические нормы не только первого, но и второго языка. При образовании данных сленгов к основе заимствованного слова прибавляются словообразовательные модели, взятые уже из языка, в который перешло слово. Например: английское слово superman (в языке геймеров значит сверхгерой) происходит от нем. «Ubermensch».

Способ перевода. Здесь речь идёт о традиционном переводе игровых терминов. Такой способ имеет ряд неточностей и ошибок. Типичными ошибками становятся грамматические и орфографические, однако часто встречаются и неточности перевода, при которых меняется смысл фразы. В процессе перевода выступает ассоциативный метод мышления, т.е. сленги ассоциируют по сходству значения с каким-либо предметом или явлением. Например: от слова camp (лагерь, стоянка) образовано слово camper (персонаж, стреляющий из укрытия).

Способ конверсии. Данный способ словообразования заключается в том, что слова без использования специальных аффиксов переходят из одной части речи в другую. Выступая, например, в роли существительного, слово переходит в глагол. Так, глагол pick (смелый) становится существительным т приобретает значение «выбор героев из списка».

Способ усечения, сокращения происходит путем отбрасывания части слова от основы. Распространенность этого способа объясняется тем, что у игроков остается мало времени на выражение своих мыслей, вследствие чего, использование длинных слов и выражений не является оптимальным.

От основы отсекается часть слова, при этом сохраняется корень, который несет в себе определенный смысл слова. Пример: argue – arg. Слова при этом не теряют своего смыслового значения и являются вполне доступными для понимания.

Способ аббревиации – один из самых распространенных. При данном способе словообразования сленг образуется путем сокращения первых букв, то есть по принципу аббревиатуры. При использовании данного метода, новообразованное слово редко становится понятным без дополнительного разъяснения. Иногда от аббревиатур-сленгов образуются и другие слова, которые близки по значению и передают его различные смысловые оттенки. Например: AFK – away from keyboard.

Также встречаются такие способы как метафоризация (основанный на употреблении метафор), метонимия (замена одного слова другим), суффиксальный способ (прибавление суффиксов) [1].

Так как жанр игр ММОРПГ (массовая многопользовательская ролевая онлайн-игра) зародился именно в США, то происхождение сленгов, употребляемых русскоязычными геймерами, от англицизмов вполне логично. Игроки, которые не хотят ждать официального русскоязычного перевода, достаточно быстро привыкают к английской версии. Употребление таких слов и приводит к заимствованию (чаще – к калькированию или переводу).

Игровая среда преобразует язык, для носителей которого создавалась игра; а точнее – иноязычные пользователи преобразуют язык игры под себя, создавая некий коллапс, «сленг внутри сленга», который понятен уже далеко не всем. Это интереснейшее лингвистическое явление в совокупности с малой степенью изученности данной темы в науке делает игровой сленг еще более привлекательным для изучения.

Характеризуя сленг, следует выделить такую особенность, как влияние жанра на речь геймера. На сегодняшний день в мире существуют десятки жанров компьютерных игр. Некоторые из них пользуются особым спросом среди геймеров. Стремительного роста набирают такие жанры как Shooter games, PRG и MOBA. Рассмотрим особенности одного из этих жанров и их влияние на образование сленгов.

Анализируя сленги, относящиеся к самым популярным на сегодняшний день жанрам игр, следует отметить, что сленговые лексические единицы, относящиеся к каждой категории игр, уникальны и разнообразны. Только истинные любители конкретной игры могут понимать друг друга, используя соответствующий сленг в своих сообщениях. Многие подобные слова являются локальными для каждого жанра, и служат исключительно для передачи информации в данной жанровой категории [3].

Для анализа специфики сленга геймеров в качестве примера рассмотрим одни из самых популярных игр в мире на сегодняшний день – «Dota 2» и «World of Warcraft».

Игры аналоговые и являются представителями жанра MOBA. На

сегодняшний день это самые популярные игры среди подростков и студентов, на которые геймеры готовы тратить огромное количество времени и денег. «Ассимилируя» большое количество игроков, игра претендует на появление своего собственного игрового языка – сленга. Языком интерфейса в оригинальной DOTA является английский, и изначально игроки всех стран были вынуждены приспосабливаться к английской речи персонажей и описанию их способностей.

С выходом новой игры игроки стремятся как можно быстрее понять её суть, и, не дождавшись официального перевода, начинают менять язык интерфейса самостоятельно. К сожалению, не многие владеют языком в совершенстве. Более того, знание языка может быть бесполезным, а даже вредным, так как многие обычные слова в игровой ситуации приобретают совершенно другой смысл, и их значение сильно отличается от повседневного. Рассмотрим слово push. В нормативном английском это слово обозначает «толкать, нажимать». В DOTA 2 это слово (пуш, пушить – калька или полукалька) обозначает либо продвижение героя (героев) вместе с союзными крипами (creeps) вперед по линии, либо атаку вражеских строений. Однако в русском сегменте нередко говорят «толкать линию», дословно переводя слово push с английского.

Новички в данной игре не полностью понимают речь игроков-профессионалов. Они постоянно сталкиваются с новыми, неизвестными им терминами, но время, проведенное в игре, быстро приучает их использовать сленгизмы. Некоторые новички используют сленги для того, чтобы показать остальным, что они много знают и умеют. В ходе изучения игрового сленга данных категорий игр нами были предприняты попытки составить глоссарий таких терминов и классифицировать их по следующей схеме: слово → перевод и значение → тип употребления → способ образования (всего было отобрано 104 единицы). Материалом для исследования послужил глоссарий, взятый с сайта dota2.gamepedia.com [6]. Примеры представлены ниже в Таблице 1.

Таблица 1

№	Сленг	Перевод и значение	Тип употребления	Способ образования
1.	Hard Carry	тип герой-носитель, который невероятно хорошо масштабируется с предметами и требует значительного количества очков, чтобы быть эффективным	локальный	словосложение «Hard – тяжело, carry – нести»
2.	Gj	«Good job».«Хорошая работа», как правило, комплимент союзнику	общеупотребимый	аббревиация
3.	Gem	драгоценный камень; чаще всего означает: либо купить драгоценный камень, либо	локальный	конверсия

		понаблюдать за вражеской командой, поскольку у них есть драгоценный камень (особенно для невидимых героев-союзников)		
4.	Feed	акт «кормления» золота и опыта вражеской команде путем многократного умирания	общеупотребимый	метафоризация
5.	Exp or XP	«Experience», опыт, ресурс, используемый героями для получения уровней, навыков уровня и в противном случае увеличения власти в течение игры	общеупотребимый	усечение основы от «experience»
6.	Gank	любое время, когда герой или группа героев пытаются сбить вражеских клан.	локальный	сокращение от «Gang Kill»
7.	Rat	стратегия, в которой герои избегают боя с пятью командами, и вместо этого сосредотачиваются на том, чтобы продвигать другие игровые полосы.	локальный	метонимия
8.	CSCZ	Название игры жанра shooter	локальный	аббревиатура « Counter-Strike: Condition Zero»
9.	Nade	граната	локальный	сокращение от grenade

Можно отметить, что большинство сленгов образовались путем аббревиации (ES – «Earth Spirit», дух земли, DP – «Death Prophet», пророк смерти, DoT – Damage over Time, применяемый эффект, который наносит периодический урон определенному интервалу, DGU – “Don’t give up”, не сдавайся и пр.). Такой способ образования является самым простым, и в то же время удобным. Геймеру не требуется много времени, для того, чтобы связаться с другим игроком, и сообщить ему какую-либо информацию. По сфере употребления, преимущественно, сленги являются общеупотребимыми, доля локальных сленгов составляет 21%.

«Dota 2» привлекла особое внимание в среде русскоязычных геймеров. Данная игра стала для многих стилем жизни. В ходе исследования было принято решение провести анкетирование среди учащихся 9-11 классов и проанализировать, помогает ли школьникам игра в понимании английского языка.

Для проведения исследования учащиеся были диагностированы на предмет выявления языкового уровня до начала игры в DOTA. Анкетирование было составлено на основе контрольно-измерительных

материалов, используемых при проведении контрольных работ, с помощью учителя иностранного языка школы.

В начале эксперимента с тестом справились все ученики. Двое учащихся показали хороший уровень владения английским языком, трое – средний, и два – низкий. Детям было предложено играть в DOTA не менее трёх раз в неделю по одной битве в английской версии. Спустя два месяца испытуемым был предложен тест повторно. Два игрока показали результат выше, чем при первом тестировании. Всего лишь один испытуемый получил оценку «плохо», но и он отметил, что тест стал более понятен.

В ходе дальнейших исследований учащимся эксперимента было рекомендовано активнее включиться в речевой и письменный чаты и продолжить играть в DOTA 2. В течение месяца дети проходили новые уровни, ступени, наблюдали за проходящими чемпионатами. Итоговая диагностика показала, что из всех респондентов «средний» уровень имеют 3 игрока, «хороший» – 4 человека. Уровня «отлично» не достиг никто. Таким образом, уровень владения английским языком у испытуемых в рамках данного исследования повысился в среднем на 30% (Рисунки 1 и 2).

Рисунок 1



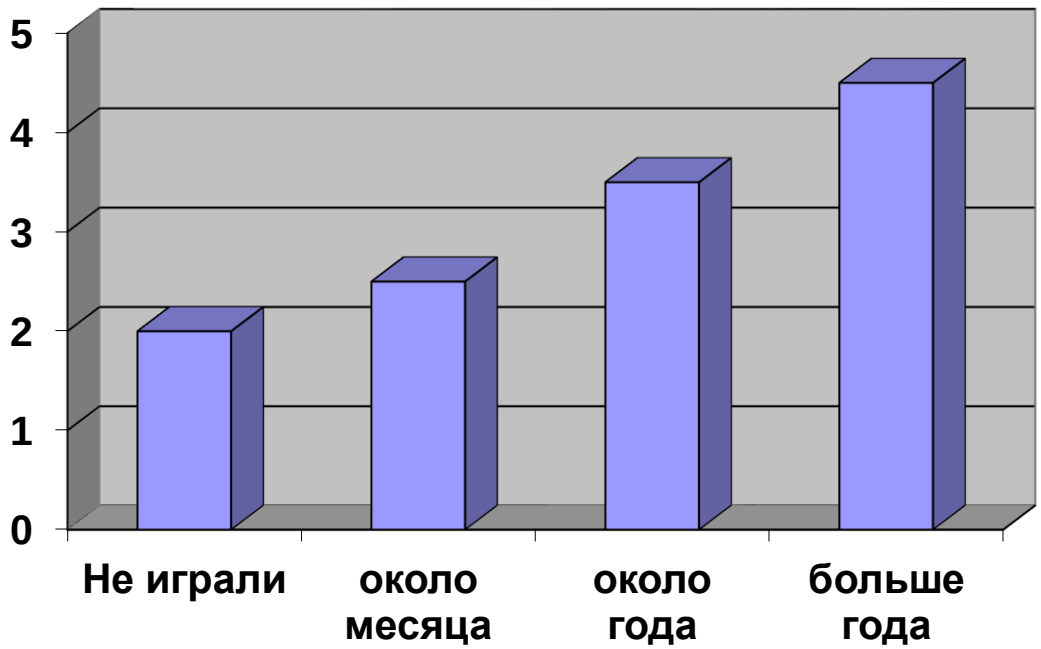
Рисунок 2



Для подтверждения результатов исследования было решено протестировать дотеров с разным игровым стажем. В опросе приняло участие 12 человек. Все игроки считают, что DOTA помогает им в развитии коммуникативных способностей. Это утверждение подтверждается диагностикой. Полученные результаты показывают, что дотеры, играющие дольше остальных, лучше ориентируются в переводах и имеют более развитые коммуникативные способности.

Оценка коммуникативных компетенций игроков с разным стажем отображена на Рисунке 3.

Рисунок 3



Таким образом, проведенное исследование показывает, что компьютерная игра DOTA (англоязычная версия) способствуют большей

степени погружения учащихся в англоязычную среду и улучшает их уровень понимания в том объеме лексического материала, который предлагает игра. Использование данной компьютерной игры возможно в целях самообразования и самосовершенствования языковых навыков.

Постоянная тенденция роста и внедрения геймерских сленгов в речь заставляет лингвистов все больше и больше изучать их особенности и способы образования. Совсем недавно, 10 лет назад, в английском языке не использовалось такое количество сленгов для обычного общения. Такие слова относились к узкому кругу их использования. Очевидно, создание новых игр влечет за собой значительные речевые изменения.

Проанализировав сленги по категориям игр, способу образования и сфере употребления, можно сделать вывод, что основная часть сленгов образуется путем словосложения или аббревиаций. Речь геймера довольно лаконична, она должна быть максимально краткой и одновременно информативной. Несмотря на то, что тенденция увлечения геймерством носит во многих аспектах негативный характер в виду формирования определенного социально пассивного психотипа личности, с точки зрения языковой специфики область IT-технологий и, в частности, геймерская субкультура являются интересным объектом для исследований.

Использованные источники:

1. Береговская Э.М. Молодёжный сленг: формирование и функционирование. Вопросы языкознания, №3. 1996. С.32-41.
2. Гальперин И.Р. О термине сленг. Вопросы языкознания, №6, 1956. С.107-114.
3. Горшков П.А. Сленг хакеров и геймеров в интернете: автореф. канд. филолог. наук. Мос. Гос. Обл. университет. М.: [б.и.], 2006. 150 с.
4. Мелкоян Н.И. К вопросу о способах образования компьютерного сленга. Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 2: Филология и искусствоведение, №1, 2012. С.211-214.
5. Ayto J. Oxford Dictionary of Slang. Oxford University Press, 2003. 480 p.
6. Dota 2 Wiki. URL: http://dota2.gamepedia.com/Glossary (дата обращения: 18.08.2018)
7. Nedorezova D.D., Brikunova O.Ya. Slang of online gamers. Коммуникативные аспекты языка и культуры : сборник материалов XV Международной научно-практической конференции студентов и молодых ученых, Томск : Изд-во ТПУ, Ч. 3, 2015. С. 55-58.

УДК 334.758

Рындина И.В., к.э.н.
доцент
кафедра экономического анализа, статистики и финансов
Писаренко Е.С.
студент магистратуры 1 курса
экономический факультет
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматриваются институциональные и экономические особенности процессов слияний и поглощений в России. Проведен анализ влияния различных факторов на функционирование института слияний и поглощений в условиях развитой и неразвитой институциональной среды. Выявлены особенности нормативного регулирования процессов интеграции российских компаний. Сделан вывод о необходимости модернизации существующей институциональной среды в целях повышения инвестиционной привлекательности российской экономики в целом.

Ключевые слова: слияния и поглощения, консолидация, институциональная среда, финансовый рынок.

Ryndina I.V.
Candidate of Economic Sciences
Associate Professor at the Department of economic analysis, statistics and finance
Kuban state University
Russia, Krasnodar
Pisarenko E.S.
master's student
1 course, faculty of Economics
Kuban state University
Russia, Krasnodar

THE INFLUENCE OF INSTITUTIONAL ENVIRONMENT ON THE DEVELOPMENT OF MERGERS AND ACQUISITIONS IN THE FINANCIAL MARKETS IN RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article discusses the institutional and economic features of mergers and acquisitions in Russia. Authors analyzed the impact of various factors on M&A transactions in developed and underdeveloped institutional environment. The article describes the features of the legislative regulation of mergers and acquisitions in Russia. The article concludes that it is necessary to modernize the institutional environment in order to increase the investment

attractiveness of the Russian economy.

Keywords: mergers and acquisitions, consolidation, institutional environment, financial market.

В условиях современной экономики компании вынуждены приспосабливаться к изменениям рыночной среды, постоянно совершенствуя стратегию развития. В последние десятилетия одной из форм таких изменений стали сделки слияния и поглощения на финансовых рынках, основными мотивами которых являются достижение операционной и финансовой синергии и диверсификация основных направлений деятельности в финансовой сфере. Слияния и поглощения в условиях рыночной экономики с развитой институциональной средой выполняют ряд ключевых функций. Так, указанные процессы:

– позволяют компаниям решать такие стратегические задачи, как получение эффекта от масштаба, расширение географии деятельности, внедрение прогрессивных технологий и т.д.

– способствуют повышению общего уровня прозрачности и качества ведения бизнеса;

– обеспечивают переход активов к наиболее эффективным собственникам;

– содействуют повышению конкурентоспособности национальной экономики, формированию оптимальной структуры ее отраслей;

– позволяют реализовать крупные инвестиционные программы в приоритетных для национальной экономики направлениях и другие[175].

Развитие системы правовых и общественных институтов напрямую оказывает влияние на рост экономики и формирование зрелого рынка в целом. Так, развитые рынки предоставляют компаниям возможность осуществлять свою деятельность в условиях сформировавшихся институтов, регулирующих эффективность интеграционных процессов как для компаний, так и для экономики страны в целом. В условиях же неразвитой институциональной среды требования к эффективности интеграционных сделок становятся менее жесткими, что может стать причиной совершения большого числа нерезультативных сделок[176].

Рассмотрим влияние различных факторов на развитие и функционирование института слияний и поглощений в условиях развитой и неразвитой институциональной среды (таблица 1).

[175] Лысенко Д.В. Анализ эффективности слияний и поглощений // Аудит и финансовый анализ. 2008. № 8. С. 1-18.

[176] Зыза В. П., Алексеенко А. Г. Институциональные барьеры на пути неэффективных слияний и поглощений: история и современность // ПСЭ. 2014. № 4 (52). С. 75-77.

Таблица 1 – Развитие и функционирование института слияний и поглощений в условиях развитой и неразвитой институциональной среды

Фактор		Развитая институциональная среда	Неразвитая институциональная среда
Внешние факторы	Антимонопольное законодательство	Деятельность антимонопольных органов направлена на развитие конкурентных отношений; риск монополизации отрасли минимизирован, сделки отличаются открытым, рыночным характером.	Сделки в большинстве случаев непрозрачны и носят «недружественный» характер. Антимонопольное регулирование сводится к устранению последствий действий, снизивших конкуренцию.
	Законодательство в корпоративной сфере	Законодательство эффективно и отличается отсутствием пробелов, при осуществлении слияний рассматриваются интересы всех участников.	Существующие законодательные пробелы могут быть использованы в целях реализации враждебных поглощений.
	Банковская система	Банковская система отличается развитой структурой, возможно финансирование слияний за счет заемных средств.	Банковская система не развита, финансирование сделок производится за счет собственного капитала компаний.
	Политическая система	Политическая обстановка отличается стабильностью, что позволяет компаниям ставить долгосрочные цели и задачи.	Деятельность компаний основана на решении краткосрочных задач в связи с нестабильной политической обстановкой.
Внутренние факторы	Стоимость рабочей силы	Стоимость рабочей силы, как и производительность труда, находится на высоком уровне, что обуславливает снижение объема свободных денежных средств для финансирования сделок M&A. Необходим более детальный отбор объекта слияния.	Низкий уровень производительности труда обусловлен низкой стоимостью рабочей силы. Отсутствуют стимулы к тщательному выбору объектов для проведения сделок M&A, однако количество слияний увеличивается.
	Стоимость компаний	Интеграционные сделки отличаются высокой стоимостью, в связи с чем следует проводить тщательный анализ предполагаемых выгод от слияния.	Стоимость самостоятельного создания компании зачастую превышает стоимость интеграционной сделки, в связи с чем проявляется тенденция к увеличению числа интеграционных сделок.
	Структура собственности	Контроль над компанией возможен в случае владения небольшим пакетом акций (10-20%).	Контроль над компанией возможен в случае владения контрольным пакетом акций.

	Структура руководства	Руководство и менеджмент разделены; деятельность менеджеров направлена на совершение сделок, основной целью которых является увеличение стоимости для акционеров.	Руководство и менеджмент зачастую объединены; менеджеры принимают решения на основе следования личным целям.
	Структура корпоративного управления	Основной целью совершения сделок по слияниям является увеличение стоимости компании.	Основной целью совершения сделок по слияниям является удовлетворение интересов узкой группы менеджеров.

На основе сравнения влияния различных факторов на развитие и функционирование института слияний и поглощений в условиях развитой и неразвитой институциональной среды можно сделать следующие выводы.

В условиях неразвитой институциональной среды при осуществлении слияний компании преимущественно ориентируются на собственные средства и не прибегают к использованию заемного капитала, что связано с нестабильной политической обстановкой, низким уровнем развития банковской системы и фондового рынка. Стабилизация социально-экономической обстановки и развитие институтов общества способствует формированию корпоративной среды, направленной на увеличение акционерной стоимости компании в долгосрочной перспективе.

С развитием институциональной среды увеличиваются стоимости сделок и, соответственно, стоимости образованных компаний, возрастают затраты на выплату заработной платы и иных вознаграждений персоналу. Это также обуславливает необходимость привлечения компаниями заемного капитала для реализации стратегий внешнего роста.

С возрастанием стоимости компании увеличивается и вероятность неудачи интеграционной сделки, в связи с чем возникает необходимость более тщательного отбора объектов для слияния. С другой стороны, высокая стоимость компании открывает перед руководством возможности для более эффективного привлечения инвестиций на ее развитие либо за счет выпуска облигаций, либо за счет размещения дополнительных эмиссий.

Одной из основных целей сделок слияний и поглощений, происходящих в условиях неразвитой институциональной среды, является удовлетворение интересов узкой группы менеджеров, что негативно сказывается на эффективности интеграции. С развитием институциональной среды происходит смещение приоритетов менеджеров, они начинают принимать решения, направленные на максимизацию дохода всех собственников, а не на извлечение лишь личной выгоды177.

---

[177] Елисеев Д.О., Дорошенко В.В. Институциональные и экономические особенности слияний и поглощений в России // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. № 46. С. 7-12.

В целом можно сказать, что увеличению эффективности проведения слияний и поглощений во многом способствует развитая нормативно-правовая база в различных областях. Так, развитое антимонопольное законодательство позволяет предотвратить ограничение конкуренции и установление монопольного положения объединившейся компании на рынке; при развитом корпоративном законодательстве происходит учет прав всех участников обществ, участвующих в процедурах слияний и поглощений; развитое законодательного регулирования в сфере банкротства позволяет обеспечить прозрачность процедуры перехода активов компании под контроль другой структуры.

Интеграционные процессы в условиях трансформационного периода отечественной экономики обладают рядом особенностей, которые связаны с некомплементарностью и неполнотой основных институтов. Так, начало формирования корпоративных правоотношений слияний и поглощений в России было связано с высокой степенью концентрации капитала, сложившейся после ваучерной приватизации. Образовавшееся управленческое звено захватывало контрольные пакеты акций, распродавало активы акционерных обществ и организовывало фиктивное банкротство. Применяемые компаниями защитные меры носили условный характер и требовали правовой координации и регламентации178.

В связи с возникшей необходимостью совершенствования системы нормативного регулирования процессов интеграции компаний, в Российской Федерации был принят ряд законодательных актов. Так, общие положения, касающиеся регулирования данных процессов, были закреплены в Гражданском кодексе РФ. Общие нормы получили свою конкретизацию в Федеральном законе от 26.12.1995 № 208-ФЗ «Об акционерных обществах» и Федеральном законе от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью». Указанные нормативные акты закрепили порядок создания, реорганизации, ликвидации обществ, а также определили правовое положение, права и обязанности созданных в результате слияния и преобразования обществ.

Основные положения, которые описывают процедуру контроля над сделками, результатом которых становится экономическая концентрация, нашли свое отражение в Федеральном законе от 26.07.2006 № 135-ФЗ «О защите конкуренции». Так, в законе дается определение сделкам, подлежащим государственному контролю; закрепляются условия совершения указанных сделок; рассматриваются последствия нарушения закона и т.д.

Несмотря на большое количество нормативно-правовых актов, регулирующих процессы слияний и поглощений, проблема выстраивания более действенных институциональных рамок ограничения неэффективных

[178] Цымлянская О.А. Диалектика компаративистского подхода слияний и поглощений компаний // Философия права. 2016. № 5 (78). С.112-118.

интеграционных сделок не стала менее актуальной. Российская Федерация отличается неразвитой институциональной средой, для которой характерны несоблюдение законодательства, использование «административного ресурса» и преобладание краткосрочных целей над долгосрочным развитием компаний. Повышению инвестиционной привлекательности национальной экономики в целом, а также оказанию положительного воздействия на происходящие интеграционные процессы будет способствовать изменение и модернизация институциональной среды. Так, в первую очередь необходимо внести некоторые изменения в корпоративное законодательство (например, внести в законодательство определения таких терминов, как «поглощение», «рейдерство», закрепить принципы процедуры Due Diligence и т.д.). Несмотря на то, что зрелость основных корпоративных институтов является причиной введения ограничений на осуществление сделок слияний и поглощений, она также способствует и минимизации трансакционных издержек, связанных с ведением бизнеса. Следовательно, дальнейшее развитие и гармонизация институциональной среды позволит повысить открытость и «цивилизованность» отечественного бизнеса.

Использованные источники:

1. Елисеев Д.О., Дорошенко В.В. Институциональные и экономические особенности слияний и поглощений в России // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. № 46. С. 7-12.
2. Зыза В. П., Алексеенко А. Г. Институциональные барьеры на пути неэффективных слияний и поглощений: история и современность // ПСЭ. 2014. № 4 (52). С. 75-77.
3. Лысенко Д.В. Анализ эффективности слияний и поглощений // Аудит и финансовый анализ. 2008. № 8. С. 1-18.
4. Цымлянская О.А. Диалектика компаративистского подхода слияний и поглощений компаний // Философия права. 2016. № 5 (78). С.112-118.

УДК 347.634/.637

Сабирова Г.Т.
студент 3 курса
Институт права
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Резяпова Г.Ф., к.филос.н.
доцент
Россия, г. Уфа

К ВОПРОСУ ОБ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВАХ ЛИЦ, СОСТОЯЩИХ В НЕЗАРЕГИСТРИРОВАННОМ БРАКЕ

Аннотация: в данной статье рассматриваются имущественные права лиц, состоящих в незарегистрированном браке, также риски, которые несут гражданские супруги.

Ключевые слова: гражданский брак, лица, состоящие в незарегистрированном браке, гражданские супруги, имущественные права.

Sabirova G.T., student
3 year, Institute of Law, Bashkir State University
Russia, Ufa
Scientific adviser: Reziapova G.F.
Candidate of Philosophy, Associate Professor

TO THE QUESTION OF THE PROPRIETARY RIGHTS OF PERSONS IN NON-REGISTRED MARRIAGE

Annotation: this article deals with the property rights of persons who are in an unregistered marriage, as well as the risks borne by civil spouses.

Key words: civil marriage, persons in unregistered marriage, civil spouses, property rights.

В действующем Семейном кодексе Российской Федерации отсутствует определение брака как юридического факта и одного из главных институтов семейного права. В теории семейного права Российской Федерации понятие брака вытекает из нормативных правовых актов, регулирующих брачные отношения. Брак можно определить следующим образом: брак — это свободный равноправный союз мужчины и женщины, заключенный с соблюдением порядка и условий, установленных законом, имеющий целью создание семьи и порождающий между супругами взаимные личные и имущественные права и обязанности179.

Точно так же, СК РФ не устанавливает понятие гражданского брака. Вследствие чего «гражданский брак» находится вне правового поля, со всеми вытекающими из данного факта проблемами. Сожительство не является браком, не влечет за собой никаких юридических последствий. В

[179] Кашанина Т. В., Кашанин А. В. Основы российского права: Учебник для вузов. 2-е изд., изм. и доп. – М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА–ИНФРА • М), 2000. С. 519.

судебной практике часто встречаются случаи, когда один из гражданских супругов не мог защитить свои права на совместно нажитое имущество. В соответствии с этим, актуальной проблемой остается защита имущественных прав лиц, состоящих в незарегистрированном браке.

Стоит отметить, что имущественные споры лиц, не зарегистрировавших брак, не рассматриваются на основании норм семейного законодательства. Такие споры рассматриваются в рамках гражданского законодательства о долевой собственности, поэтому доли гражданских супругов должны определяться в зависимости от степени участия сторон в приобретении общего имущества (статьи 218, 244, 252 Гражданского кодекса РФ).

Анализируя судебную практику, можно прийти к следующим выводам.

1. Совместное проживание, в том числе продолжительное, ведение общего хозяйства в период приобретения спорного имущества не свидетельствует о приобретении в общую совместную собственность, поскольку данный режим установлен только для супругов. Доказательством того, что недвижимое имущество является собственностью лишь одного из супругов, будет служить оформление права собственности на такого супруга и отсутствие возражений другого супруга180.

2. Оказание финансовой помощи не может свидетельствовать о возникновении режима общей долевой собственности в отсутствие соответствующего соглашения об этом181.

3. Общая долевая собственность между гражданскими супругами может возникнуть только при наличии соглашения о ее создании.

Само по себе финансовое участие в приобретении имущества, о чём указывает истец, самостоятельно, в отсутствие соответствующего соглашения, не образует прав на него. Участие личными денежными средствами в приобретении имущества имеет иные правовые последствия. Наличие у истца дохода правового значения в данном случае не имеет, поскольку собственником спорного автомобиля он не указан182.

4. Для признания имущества лиц, не состоящих в браке, общей собственностью необходимо наличие договоренности о ее создании между ними.

Разрешая спор, суд правильно исходил из того, что по смыслу взаимосвязанных положений п. 2 ст. 218 и п. 4 ст. 244 ГК РФ общая собственность на имущество лиц, не состоящих в браке, может возникнуть лишь в случае наличия договоренности о создании общей собственности.

---

[180] Апелляционное определение Саратовского областного суда от 23.09.2015 №33-6303 // ЭПС «Система ГАРАНТ»

[181] Апелляционное определение Омского областного суда от 29.05.2013 по делу N 33-3254/2013 // ЭПС «Система ГАРАНТ»

[182] Апелляционное определение СК по гражданским делам Верховного суда Республики Башкортостан от 6 июня 2016 г. по делу №33-10631/2016 // ЭПС «Система ГАРАНТ»

Причем доля каждого из участников определяется размерами его вклада183.

5. Аналогично, суды не принимают во внимание тот факт, что один из гражданских супругов заключал кредитные договоры и выплачивал по ним определенные денежные суммы.

Сам по себе факт оплаты кредита, привлеченного для покупки жилья, оплата ремонта в ней, приобретения бытовой техники, иных расходов, при условии оформления права собственности на одного из супругов не дает права другому супругу требовать признания права собственности на долю в праве собственности на нее. Более того, супруг не имеет права требовать возврата всех внесенных платежей184.

Таким образом, лицам, состоящим в гражданском браке, весьма сложно защитить свои права на совместно нажитое имущество. В таких случаях, наиболее верным решением будет попытка доказать наличие договоренности между гражданскими супругами о создании общей собственности.

Использованные источники:

1. Кашанина Т. В., Кашанин А. В. Основы российского права: Учебник для вузов. 2-е изд., изм. и доп. – М.: Издательство НОРМА (Издательская группа НОРМА–ИНФРА • М), 2000. С. 519.
2. Апелляционное определение Саратовского областного суда от 23.09.2015 №33-6303 // ЭПС «Система ГАРАНТ»
3. Апелляционное определение Омского областного суда от 29.05.2013 по делу N 33-3254/2013 // ЭПС «Система ГАРАНТ»
4. Апелляционное определение СК по гражданским делам Верховного суда Республики Башкортостан от 6 июня 2016 г. по делу №33-10631/2016 // ЭПС «Система ГАРАНТ»
5. Апелляционное определение СК по гражданским делам Верховного суда Республики Башкортостан от 19 мая 2016г. по делу №33-9090/2016 // ЭПС «Система ГАРАНТ»
6. Апелляционное определение Верховного суда Республики Бурятия от 01.04.2015 по делу №33-1103 // ЭПС «Система ГАРАНТ»

183 Апелляционное определение СК по гражданским делам Верховного суда Республики Башкортостан от 19 мая 2016г. по делу №33-9090/2016 // ЭПС «Система ГАРАНТ»

184 Апелляционное определение Верховного суда Республики Бурятия от 01.04.2015 по делу №33-1103 // ЭПС «Система ГАРАНТ»

УДК 338.24

Сабирова Э.Р.
студент 4 курса
научный руководитель: Наконечная Т.В., к.э.н.
доцент
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Уфимский филиал
Российская Федерация, г. Уфа

СИСТЕМА ОРГАНИЗАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА

Аннотация. В данной работе рассматриваются теоретические аспекты управленческого учета на предприятии, его основные элементы, приводится сравнение управленческого учета с бухгалтерским и налоговым учетом. Подчеркивается роль управленческого учета при ведении хозяйственной деятельности предприятия и планировании его будущих показателей.

Ключевые слова: управленческий учет, управление предприятием, сравнение управленческого, бухгалтерского и налогового учета.

Sabirova E.R.
Scientific adviser: candidate of ec. Sciences, Assoc. Nakonechnaya T.V.
Financial University under the Government of the Russian Federation
Ufa Branch
Russian Federation, Ufa

THE SYSTEM OF ORGANIZATIONAL SUPPORT FOR ADMINISTRATIVE ACCOUNTING

Abstract. In this paper, the theoretical aspects of management accounting at the enterprise, its main elements, comparison of management accounting with accounting and tax accounting are presented. It emphasizes the role of management accounting in the conduct of the economic activity of the enterprise and the planning of its future indicators.

Keywords: management accounting, enterprise management, comparison of management, accounting and tax accounting.

В современных условиях жесткой конкуренции для того, чтобы предприятие достигло успеха, необходимо проводить своевременный анализ текущего положения дел, прогнозировать, как изменится рыночная конъюнктура и принимать рациональные управленческие решения. Чтобы добиться выполнения этих задач, руководство компании должно иметь доступ к максимально достоверной, полной и актуальной информации обо всех аспектах деятельности предприятия. Поставщиком необходимой для компании информации является структурированная система

управленческого учета и отчетности, которая формируется на применении современных информационных технологий.

Система управленческого учета в каждой компании уникальна и неповторима, так как она формируется на основе хозяйственной деятельности организации и включает в себя особенности ее функционирования. Данная тема в современных условиях хозяйствования, в связи с вышеизложенными фактами, является актуальной и значимой практически для всех предприятий любой отраслевой направленности.

Система управленческого учета на предприятии представляет собой комплекс мер, направленных на организацию наблюдения, оценки, регистрации, измерения, обработки, систематизации и передачи актуальной и достоверной информации о деятельности предприятия.

Классификационные признаки систем управленческого учёта приведены на рис. 1 [1].



Рисунок 1 - Классификационные признаки систем управленческого учёта

К основным признакам систем управленческого учета относятся:

- форма связи управленческой и финансовой бухгалтерии;
- оперативности учета затрат;
- полнота учета затрат.

Форма связи финансовой и управленческой отчетности может быть интегрированной и автономной. При использовании на предприятии автономной системы управленческого учета финансовый и управленческий учет ведутся обособленно друг от друга. Благодаря этому существуют

условия для сохранения информации, составляющей коммерческую тайну об уровне издержек при создании того или иного вида продукта, рентабельности отдельных видов продукции. Подобная система учета называется замкнутой. Если предприятие использует единую систему бухгалтерских проводок и счетов, то она называется интегрированной системой учета.

Предприятие может использовать разные системы учета затрат. Если оно проводит учет по полной себестоимости, при этом оценивая и анализируя все издержки, которые несет предприятие при производстве и реализации продукции, то это называется системой учета по полной себестоимости. Подобная система используется большинством российских компаний. Если предприятие планирует и анализирует переменные затраты, а остальные затраты списывает на финансовые результаты за отчетный период, то она использует систему учета «директ-костинг». Благодаря подобной системе можно упростить учет и снизить трудоемкость отдельных производственных и управленческих операций.

По оперативности учета затрат системы учета делятся на учет фактических затрат и стандарт-кост. Первая из них включает в себя оценку затрат, которые понесла компания, по фактическим показателям (цене и количеству), она является исторически распространенной на предприятиях нашей страны. Система «стандарт-кост» направлена на управление прямыми затратами с помощью составления стандартых калькуляций производства, учета фактически понесенных затрат и анализа отклонений от стандартных значений заранее, до его начала [2].

Для того чтобы выбрать, какую систему учета вести на предприятии, необходимо определиться с тем, какие требования и ограничения накладывают на решаемые задачи отраслевая принадлежность предприятия, его размер, уровень применяемых производственных технологий, широта выпускаемого ассортимента продукции и т.д. Организация и видение управленческого учета является внутренним делом компании, которое может быть определено исходя из задач и целей управления.

Система управленческого учета в организациях включает в себя совокупность тесно взаимосвязанных между собой элементов механизма информационного обеспечения принятия управленческих решений (рис. 2).

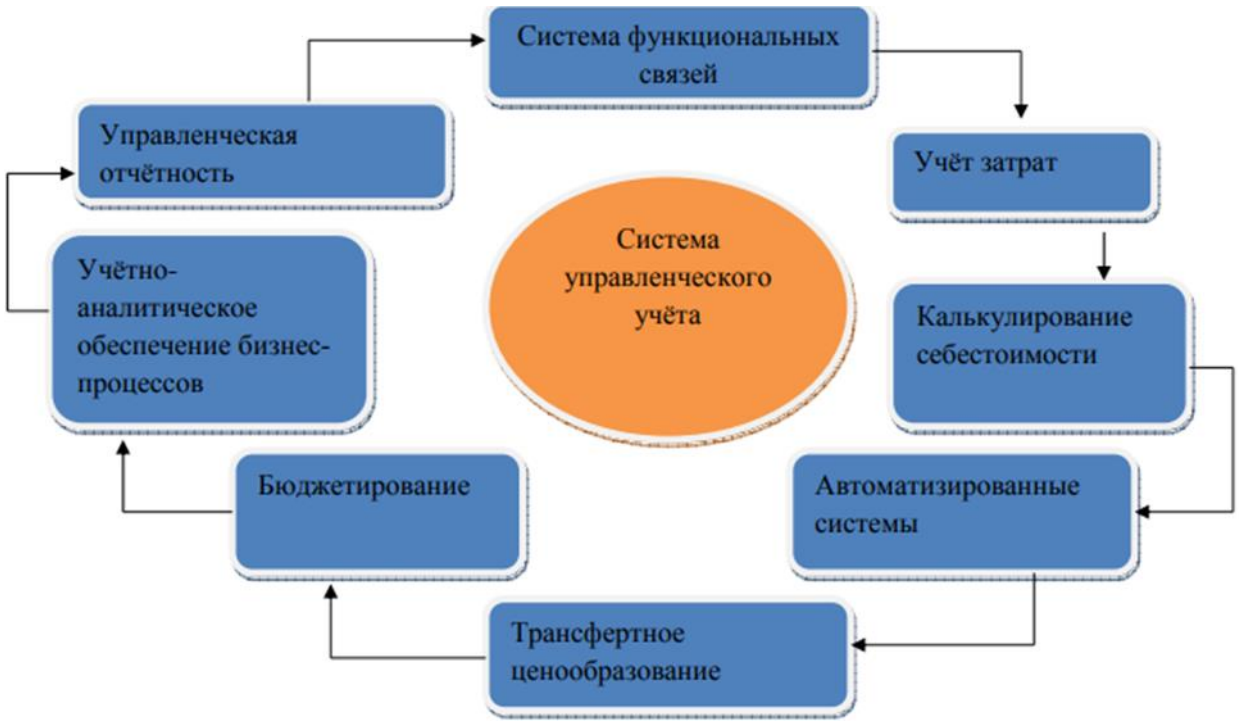


Рисунок 2 - Элементы системы управленческого учета в организации

Для того чтобы определить различие между бухгалтерским, налоговым и управленческим учетом, были сопоставлены основные характеристики этих подсистем (табл. 1) [3].

Таблица 1

Сопоставление бухгалтерского, налогового и управленческого учета

Сравнимые характеристики	Бухгалтерский учет	Налоговый учет	Управленческий учет
Обязательность ведения учета	Обязателен; данные собираются в требуемой форме согласно действующему законодательству	Обязателен; данные собираются в требуемой форме согласно действующему законодательству	Необязателен; форма сбора зависит от требований руководства и специфики производства
Цель ведения учета	Отражение всех хозяйственных операций для внутренних пользователей и составление финансовых документов для внешних пользователей	Формирование полной и достоверной информации для внешних пользователей о хозяйственных операциях с целью налогообложения	Обеспечение информацией, планирование, анализ, управление и контроль за достижением конкретных целей
Пользователи информации	Руководители предприятия и его подразделений, акционеры, другие пользователи	Налоговая служба, менеджеры, аудиторы	Руководящий состав и менеджеры разных уровней
Основные правила	Установлены ФЗ «О	Установлены НК РФ	Определяются

	бухгалтерском учете», ПБУ		руководителями предприятий самостоятельно
Привязка ко времени	Показывает финансовое состояние на отчетную дату	Отражает состояние на отчетную дату	Предусматривается не только анализ прошлых данных, но и прогноз на будущее
Тип информации	Информация в стоимостном выражении	Информация в стоимостном выражении	Информация в стоимостном и натуральном выражении

Бухгалтерский, налоговый и управленческий учет рассматривают одни и те же хозяйственные операции, осуществляемые на предприятии. При этом налоговый и бухгалтерский учет носят обязательный характер, поскольку зафиксированы в законодательстве. Принципы бухгалтерского учета применяются в управленческом учете, при этом принципы налогового учета для управленческого необязательны.

Управленческий учет в организации не носит обязательного характера, но при этом имеет важное значения для управления предприятием. С помощью управленческого учета руководитель бизнеса и менеджеры могут получать важную и актуальную информацию для принятия объективных решений. Управленческий учет является более универсальным по сравнению с бухгалтерским и налоговым учетом, потому что позволяет проводить не только ретроспективный анализ, но и перспективный, учитывать развитие предприятия в прошлом и на основании этого строить стратегии развития в будущем.

Использованные источники:

1. Воронова, Е.Ю. Управленческий учет: Учебник для академического бакалавриата / Е.Ю. Воронова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 428 с.
2. Друри, К. Управленческий и производственный учет: Учебник. / К. Друри. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 1423 с.
3. Кулакова Ю.В., Лобковская О.З, Руднева Н.М. Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского финансового и управленческого учета в России // Известия ТулГУ. Экономические и юридические науки. -2014. -№2-1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/normativno-pravovoe-regulirovanie-buhgalterskogo-finansovogo-i-upravlencheskogo-ucheta-v-rossii (дата обращения: 15.09.2018).

УДК 342.7

Салата О.А.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Юриспруденция»
Южно-Уральский государственный университет
Россия, г. Челябинск

ПРИЗНАКИ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА

Аннотация: В статье перечисляются основные наиболее важные признаки гражданского общества, раскрывается значимость каждого из них для формирования и развития гражданского общества. В конце вырабатывается вывод о гражданском обществе в современном мире и постоянном развитии для его становления.

Ключевые слова: правовое государство, гражданское общество, права и свободы, легитимность власти, политический плюрализм, достойный уровень жизни населения

Salata O.A.
graduate student
3 year, Faculty of Law
South Ural State University
Russia, Chelyabinsk

SIGNS OF CIVIL SOCIETY

Annotation: The article lists the main most important signs of civil society, reveals the significance of each of them for the formation and development of civil society. In the end, a conclusion is drawn on civil society in the modern world and constant development for its development.

Keywords: the rule of law, civil society, rights and freedoms, the legitimacy of power, political pluralism, a decent standard of living for the population

Объектом исследования является взаимодействие государства и общества. Предметом исследования является гражданское общество.

Гражданское общество – это такое его состояние, при котором создаются все условия для соблюдения прав и свобод абсолютно каждого человека и гражданина, развития гражданской самостоятельности и политической активности, реального участия граждан в политике, полного отсутствия принуждения к выбору власти; деятельность президента и государственных органов заключается в первую очередь в целях защиты прав и свобод человека и гражданина, которые имеют закрепление в документе, обладающем высшей юридической силой.

Гражданское общество выступает не только как гарант поэтапного и постоянного развития цивилизации, но и как одно из самых главных условий, гарант существования и развития правового демократического государства. Для того чтобы полностью раскрыть определение гражданского общества и общество можно было считать гражданским, оно должно

обладать определенными признаками.

Основные признаки, присущие гражданскому обществу:

1. Преимущественная роль государства – обеспечение прав и свобод человека и гражданина;
2. Самоуправляемость;
3. Конкуренция в разных общественных сферах людей, групп людей;
4. Политический плюрализм;
5. Право на информацию и свобода слова;
6. Многоукладность экономики;
7. Легитимность и демократический характер власти;
8. Правовое государство;
9. Эффективная социальная политика государства – обеспечение достойного уровня жизни людей.

Рассмотрим каждый признак более подробно.

1. Преимущественная роль государства – обеспечение прав и свобод человека и гражданина. Права и свободы человека и гражданина должны иметь первостепенное значение и государство обязано гарантировать их соблюдение и защиту, что говорится в первой главе Конституции Российской Федерации. Главный приоритет прав и свобод человека и гражданина – самый основной признак правового и демократического государства. Президент является гарантом прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации. Правительство РФ выполняет меры по обеспечению прав и свобод человека и гражданина, прокуратура занимается надзором за соблюдением прав и свобод, Уполномоченный по правам человека принимает жалобы граждан РФ и других людей на решения и действия или бездействия органов государственной власти и местного самоуправления и осуществляет меры по восстановлению нарушенных прав. Права и свободы человека и гражданина выражают смысл и предмет деятельности не только органов государственной власти, а так же и местного самоуправления.[1]

В связи с этим права и свободы человека и гражданина являются важным составляющим как государственной, так и муниципальной демократии. Объясняется это тем, что права и свободы человека и гражданина реализуются, чаще всего, на местном уровне, там, где он проживает, выполняя трудовую, политическую и любую другую деятельность, и их осуществление во многих случаях зависит от деятельности органов местного самоуправления.

2. Самоуправляемость. Самоуправляемость проявляется в том, что люди, группы людей самостоятельно управляют своими интересами, устанавливают и регулируют взаимоотношения между собой в разных сферах жизни.

Экономической – отношения собственности, производства благ, распределения, обмена и потребления, а также частные, государственные, муниципальные предприятия, иные юридические лица, физические лица и

другие экономические институты

Политической - участвуют в политической жизни государства (а власть поддерживает и не препятствует участию общества в политике в рамках закона). Создают политические партии, общественные движения, профсоюзы, в том числе местные органы самоуправления и др. Так же можно сказать, что самоуправляемость – концентрация власти на нижних уровнях управления.

Социальной – совокупность классов, социальных групп, наций, национальностей.

Информационной – совокупность непосредственно информации, средств массовой информации, учреждений, организаций, граждан, которые осуществляют деятельность в информационной сфере.

Духовно-культурной – совокупность нематериальных благ, отношений по поводу них и институтов, через которые осуществляются эти отношения: образование; образовательные институты; искусство; наука; культура; религия; соответствующие отношения и институты.

3. Конкуренция в разных общественных сферах людей, групп людей. Конкуренцией в обществе является соперничеством людей, обществ с похожими целями и интересами, которые претендуют на лучший результат в какой-то общественной сфере. В условиях современной жизни гражданское общество проявляется как обилие необремененных государством взаимных отношений свободных и равных индивидуумов в условиях рынка и демократической правовой государственности. В отличие от системы государственных органов в гражданском обществе преобладают не вертикальные (складывающиеся по иерархии), а горизонтальные связи — конкурентные и солидарные отношения между юридически свободными и обладающими равными правами партнерами. Обязательным и безусловно формирующим и поддерживающим конкуренцию условием является соблюдение и защита государством гражданских, экономических, политических, культурных и социальных прав его граждан. Правила конкуренции в какой-либо сфере определяет и регулирует государство, обязанностью которого также является использование своих властно-принудительных полномочий в целях обеспечения соблюдения правил каждым субъектом конкуренции.

4. Политический плюрализм. Политический плюрализм – один из важнейших принципов существования демократической политической системы, предполагающий наличие условий легального столкновения различных точек зрения на процессы общественного развития. В политической практике плюрализм, часто понимаемый как многопартийность, реализуется посредством сосуществования многообразия конкурирующих между собой политических сил, прежде всего, политических партий и общественных объединений, за представительство в органах государственной власти. [2]

Необходимыми условиями существования политического плюрализма

являются наличие принципов разделения властей и парламентаризма, гражданского общества, развитых политической культуры и партийной системы; регулярные свободные и тайные выборы; свобода слова и средств массовой информации. Каждый гражданин имеет право придерживаться любых мнений и взглядов, но он обязан уважать взгляды других лиц и толерантно относиться к разным проявлениям выражения мнений. Плюрализм основывается на признании противоречий, источниках социального и политического развития. Он обосновывает неизбежность политических конфликтов, оппозиции, конкуренции политических сил. Опровергает абсолютно любую монополию на власть, любые тоталитарные и авторитарные режимы. Структуры власти должны быть избраны народом. Предполагается принцип разделения властей. Государство воспринимается не как аппарат общественного принуждения, в котором пропала бы и индивидуальность, а как общество свободных идвидумов, объединяющихся на основе солидарности.

5. Право на информацию, свобода средств массовой информации и свобода слова. На пороге новой информационной эпохи право на информацию играет все более важную роль в системе прав и свобод. Вся наша жизнь построена на знании, отталкиваясь от него, мы выбираем подходящий тип поведения. Чем большей информацией мы обладаем, тем больше возможностей и путей развития событий мы можем увидеть. Право граждан на информацию тесно взаимосвязано и с принципом свободы массовой информации. Такая связь проявляется, к примеру, в том, что свобода прессы позволяет обществу одно из оптимальных средств узнавать точки зрения и взгляды политиков и составлять о них свое мнение. Немаловажно то, что свобода прессы дает политическим деятелям возможность освещать и давать свою оценку общественным проблемам и выражать свое небезразличие. Следовательно, свобода средств массовой информации дает возможность любому человеку принимать участие в свободном политическом обмене точками зрения, который представляет собой саму суть идеи демократического общества» Свобода информации является главным принципом информационных отношений в современном обществе, закрепленным во Всеобщей декларации прав человека от 10 декабря 1948 г. Свобода средств массовой информации — важная составляющая общего положения «свободы информации», необходимое условие политического устройства- демократии, обеспечения политического плюрализма и культурного многообразия. Для демократии было бы угрозой, если бы в СМИ господствовал всего один голос, имеющий власть распространять единственную политическую точку зрения.

6. Многоукладность экономики.

Наличие в стране различных видов экономических укладов в виде фор м осуществления хозяйственной
деятельности, собственности, организации хозяйства (частное, коллективное , государственное, общинное,натуральное хозяйство) Развивается не только

государственный сектор, но также крупное и среднее предпринимательство, со стороны государства осуществляется поддержка малому бизнесу.

7. Легитимность власти и ее демократический характер. Понятие **«легитимность»** обозначает признание обществом неопровержимого основания у представителей власти на осуществление властных полномочий. Она противопоставляется неправомерному захвату власти насильственным путем. Легитимность предполагает доверие к государственным органам власти и их поддержку, т. е. лояльность, со стороны большинства членов сообщества, ведь в любом обществе всегда есть люди, которые находятся в оппозиции к государственной власти.

Главным в **понятии «легитимность» является характер отношения к власти со стороны подвластного ей населения.** Если граждане принимают и положительно оценивают власть, признают ее право управлять, и согласно подчиняются ей, то такую власть можно назвать легитимной. Если же это не так, и население власть не принимает, не доверяет ей, хотя и подчиняется до поры до времени в рамках инстинкта самосохранения (первоначально из-за страха массовых наказаний), то такая власть является нелегитимной.

Демократический характер власти также является важнейшим составляющим гражданского общества. Демократия – такая форма организации государства, которая соответствует воле народа этого государства. При демократии единственным источником власти является народ, который осуществляет ее непосредственно, либо через органы государственной власти и местного самоуправления.

Народ сам решает важные вопросы в стране с помощью референдума и сам выбирает власть путем голосования на выборах.

8. Правовое государство. Гражданское общество – это главное звено в создании и развитии правового государства. Гражданское общество осуществляет ряд немаловажных функций, в том числе:

- Обеспечение прав и свобод граждан от вмешательства государственных органов, которым характерно превышение полномочий.
- В гражданском обществе создается и развивается механизм общественного самоуправления.
- Является одним из самых сильных рычагов в системе сдержек и противовесов.
- Дает гарантию свободного доступа граждан к управлению государством.
- Создает надежные структуры, на которых основывается общественная жизнь в государстве. [3]

Существование правового государства без присутствия в нем гражданского общества неосуществимо. В частности, благодаря гражданскому обществу в государстве происходит постоянное регулирование и исполнение нормативных актов: гражданское общество выступает независимым наблюдателем за выполнением законов в

государстве.

Благодаря таким организациям гражданского общества как профсоюзы, студенческие объединения, ассоциации адвокатов происходит непосредственная защита личных и социальных прав человека и гражданина в государстве.

9. Сильная социальная политика государства, обеспечивающая достаточный уровень жизни людей

Социальная политика — политика государства, которая направлена на улучшение материального положения и условий жизни населения; обеспечение высокоэффективной занятости людей; конституционных прав граждан в области социальной защиты, образования, охраны здоровья, культуры.

В рамках социальной политики предусматривается для экономически деятельного населения создание условий для развития деловой активности и инициативы. Для граждан, вынужденных ввиду возраста или по причине состояния здоровья прекратить свою трудовую деятельность, предусматривается более высокий уровень социальной защищенности, индексация пенсий с учетом роста потребительских цен.

Основополагающими целями социальной политики являются:

1. Улучшение материального положения и повышение качества жизни населения.

2. Обеспечение занятости людей.

3. Гарантия конституционных прав граждан в области образования, труда, охраны здоровья, социальной защиты населения, культуры, обеспечения жильем.

4. Направленность социальной политики на семью, обеспечение социальных гарантий, предоставляемых семье, женщинам, детям, молодежи.[4]

5. Нормализация и изменение демографической ситуации (уменьшение смертности, особенно детской и граждан трудоспособного возраста).

6. Усовершенствование социальной инфраструктуры.

Одним из первенствующих направлений социальной политики является обеспечение социальной защищенности населения. Под социальной защищенностью населения понимается система экономических отношений, которая гарантирует любому гражданину достаточный уровень жизни и обеспечивает его требуемыми благами при утрате или ограничении каких либо способностей. Основными составляющими системы социальной защиты являются:

- защита от безработицы;

- обеспечение пособиями нетрудоспособных, инвалидов, и других нуждающихся групп населения;

- гарантированный минимальный доход или пособие, которое сможет обеспечить нормальный уровень жизни;

- минимальное обеспечение жильем, бесплатными услугами культуры

и здравоохранения, возможностями отдыха, получения образования и других услуг. [6]

Сказанное позволяет признать, что далеко не в каждом государстве общество является гражданским. Общество, отличное от государства существовало всегда, но не было гражданским обществом. Образование и становление гражданского общества может существовать, если приоритетной целью создания государства будет защита прав и свобод его граждан, в руках граждан будет судьба важных вопросов государства, социальная политика будет направлена на повышение качества жизни населения, будет соблюдаться свобода слова и свобода средств массовой информации и многое другое. Процесс формирования и совершенствования гражданского общества занимает продолжительное время. Этот процесс не завершен ни в России, ни в какой-либо другой стране. В связи с этим можно сказать, что сама концепция гражданского общества предполагает постоянное преобразование, движение, совершенствование и переход к более развитому и цивилизационному уровню жизни.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации : принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года.— М.: Эксмо, 2013.— 33 с.
2. Венгеров А.Б. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов / А.Б. Венгеров. – 3-е изд. – М.: Юриспруденция, 2000. – 528 с.
3. Абдулаев М.И., Комаров С.А. Проблемы теории государства и права/ Учебник. – СПб.: Питер, 2003. – 342 с.
4. Матузов Н.И. Теория государства и права: учебник / Н.И. Матузов, А.В. Малько. – М.: Юристъ, 2004. – 293 с.
5. А.Ю. Ларин. Государство и право. Учебник. М. – 2004. – 145 с.
6. Теория государства и права / Под ред. М.Н. Марченко. - М.: Зерцало, 2004. – 189 с.

УДК 347.763

Сериева Х. М.
студент магистратуры
юридический факультет
Чеченский государственный университет

НЕКОТОРЫЕ УСЛОВИЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ПЕРЕВОЗЧИКА ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация. В статье рассмотрены некоторые условия освобождения перевозчика от ответственности по договору перевозки грузов, отражена и оценена судебная практика по вопросам применения норм законодательства, касательно рассматриваемой области отношений, выявлены и подвергнуты анализу некоторые пробелы в сфере правового регулирования договора перевозки грузов.

Ключевые слова: договор, перевозка, груз, ответственность, правовое регулирование.

Serieva H.M.
student undergraduate of law department
Chechen state university

SOME OF THE CONDITIONS RELIEVING THE CARRIER FROM LIABILITY

Annotation.The article deals with some conditions of the carrier's exemption from liability under the contract of carriage of goods, reflected and evaluated the jurisprudence on the application of the law on the subject area of relations, identified and analyzed some gaps in the legal regulation of the contract of carriage of goods.

Key words: contract, transportation, cargo, liability, legal regulation.

Гражданский кодекс Российской Федерации конкретизирует некоторые условия освобождения перевозчика от ответственности (далее– ГК РФ). Законодателем предусмотрено освобождение перевозчика и отправителя от ответственности в случае неподачи транспортных средств либо неиспользования поданных транспортных средств. Данное положение содержит некоторую оговорку, согласно которой указанные обстоятельства имеют силу, если эти обстоятельства наступили вследствие непреодолимой силы, а также иных явлений стихийного характера (пожаров, заносов, наводнений) и военных действий [1]. Анализ указанной нормы позволяет выделить триаду обстоятельств, освобождающих от ответственности в ГК РФ: непреодолимую силу, явления стихийного характера и военные действия. Именно непреодолимость выступает определяющим критерием такого рода событий. Примечательно то обстоятельство, что гидрометеорологические условия, независимо от степени сложности, к форс-мажорным обстоятельствам не относятся. В целях предотвращения от дальнейшего расширительного толкования, ГК РФ конкретизирует эти

обстоятельства.

1. Обращение к периоду Великой Отечественной войны показывает, что военные действия относились к обстоятельствам, которые должник не мог предотвратить (ст. 118 ГК РСФСР 1922 г.) [2]. В статье 416 ГК РФ указанные обстоятельства именуются «непреодолимой силой». В этой связи, справедлив вопрос о соотношении ч. 2 ст. 794 ГК РФ и ч. 1 ст. 416 ГК РФ на предмет выяснения содержания понятия «непреодолимая сила». Иначе говоря, включает ли в себя понятие «непреодолимая сила» понятие «военные действия».

2. Исходя из формулировки статьи действующего законодательства, законодатель устанавливает дополнительные обстоятельства, исключающие ответственность, тем самым сужая содержание непреодолимой силы до природных явлений. К их числу относятся военные действия, эпидемии и др. Обращение к судебной практике военных лет показывает, что военные действия были неоднократно признаны событиями непреодолимой силы.

3. На основании вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что нет особой необходимости выделения военных действий в отдельную категорию, освобождающую перевозчика от ответственности, поскольку они приравниваются к явлениям непреодолимой силы.

4. Согласно действующему гражданскому законодательству освобождение перевозчика от ответственности предусматривается в случае прекращения или ограничения перевозки грузов в определенных направлениях. Однако подобную норму можно обнаружить в ч. 2 ст. 36 Устава автомобильного транспорта (далее–УАТ) и п. 1 ч. 1 ст. 118 Кодекса внутреннего водного транспорта (далее–КВВТ). Анализ указанных норм позволяет сделать вывод о том, что их регламентация в перечисленных законах не является острой необходимостью, поскольку эта норма воспроизведена в ст. 794 ГК РФ. Все вышеперечисленное выступает в качестве основания освобождения перевозчика от ответственности, как непреодолимая сила. Независимо от наличия или отсутствия основания для освобождения перевозчика от ответственности, суды руководствуются, в первую очередь, нормами ГК РФ. Указанное обстоятельство лишь подчеркивает правильность наших доводов, о нецелесообразности переноса норм, содержащихся в ГК РФ, в УАТ, УЖТ и КВВТ.

5. Представляется справедливым примечание относительно основного закона (ГК РФ) и специального закона (Об автомобильных дорогах и о дорожной деятельности в Российской Федерации) о том, что указанные законы являются более чем достаточными для регламентации отношений, возникающих при ограничениях перевозок грузов автомобильным транспортом.

6. Рассмотрение и анализ норм относительно оснований освобождения перевозчика от ответственности за неподачу транспортного средства, по гражданскому законодательству позволяет сделать вывод о том,

что ни Воздушный кодекс (далее–ВК) ни Кодекс торгового мореплавания (далее–КТМ) не содержит никаких специальных оснований освобождения перевозчика от ответственности.

7. В одной из статей ГК РФ (ч.1 ст. 796) установлено условие освобождения перевозчика от ответственности в случае утраты, недостачи, повреждения, порчи груза или багажа. Однако на перевозчика возлагается бремя доказывания этих условий, конкретизируя факт, что они наступили по независящим от него обстоятельств и устранение которых от него не зависело. Статья 796 ГК РФ не допускает возможности установления в транспортных уставах или кодексах иных оснований освобождения перевозчика от ответственности за несохранность груза, кроме тех, которые прямо названы в этой статье. В соответствии с данным подходом, у судов есть все основания при разрешении споров, связанных с несохранностью груза, не применять положения транспортных уставов и кодексов, предусматривающих автоматическое бездоказательное освобождение перевозчиков от ответственности по иным основаниям. В Федеральном законе от 10 января 2003 № 18-ФЗ «Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации» разъясняется об особенности применения ст. 118 УЖТ РФ. В процессе применения указанной статьи необходимо руководствоваться правилами применения статьи 796 ГК РФ, которая исходит из того, что освобождение перевозчика от ответственности за утрату груза предусматривается в случаях доказывания им обстоятельства невозможности предотвращения и устранения утраты груза. [3].

8. Таким образом, на основании вышеизложенного, можно заметить некоторые пробелы в анализе нормы ч. 1 ст. 796 ГК РФ, которые затрудняют процесс действия других норм, содержащихся в иных нормативных актах, регулирующих область рассматриваемых отношений. В целях восполнения данного пробела, по нашему мнению, представляется справедливым дополнение ее словами «…, а также в иных случаях, предусмотренных транспортными уставами и кодексами». Внесение указанного новшества позволит на практике применение этой нормы без обращения к другим нормативным правовым актам. Кроме того, указанная статья таким дополнением станет более удобной для восприятия, понимания и применения.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26 января 1996 N 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017).
2. Гражданский кодекс РСФСР от 31 октября 1992 г.
3. Федеральный закон «Устав железнодорожного транспорта» от 10 января 2003 № 18-ФЗ (ред. от 01.05.2017).

УДК 347

Синица Д.В.
студент магистратуры 2 курса
кафедра «Гражданское право и процесс»
научный руководитель: Горностаева Ж.В., к.э.н.
профессор
Донской государственный технический университет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
Россия, г. Шахты

ОСОБЕННОСТИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СФЕРЕ ТУРИЗМА

Аннотация

В статье рассматривается характеристика предпринимательской деятельности в сфере туризма. Кроме того, ключевыми субъектами предпринимательской деятельности в туристской сфере являются: туроператоры, турагенты, контрагенты. Также, рассмотрены основные виды и особенности предпринимательской деятельности в индустрии туризма.

Ключевые слова: туристская индустрия, законодательство, предпринимательская деятельность, услуги, туроператор, турагент, контрагент.

Sinitsa D.V.
Undergraduate student
2 course, department "Civil law and process"
Scientific supervisor: Candidate of Economic Sciences,
Professor Gornostaeva Z.V.
Don state technical University
The Institute of service sector and entrepreneurship
Russia, Shakhty

PECULIARITIES OF ENTREPRENEURIAL ACTIVITY IN THE SPHERE OF TOURISM

Summary

The article describes the characteristics of entrepreneurial activity in the sphere of tourism. In addition, the key subjects of entrepreneurial activity in the tourist sphere are: tour operators, travel agents, contractors. Also, the main types and features of entrepreneurial activity in the tourism industry are considered.

Key words: tourist industry, legislation, business activity, services, tour operator, travel agent, counterparty.

Предпринимательская деятельность - это самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами,

зарегистрированными в этом качестве в установленном порядке (ст.2 ГК РФ) [2].

Предпринимательскую деятельность систематизируют по следующим категориям: производительная - создание туристских услуг;

коммерческая - основная цель, которой является продвижение и продажа туристского продукта; финансовая - привлечение денежных средств; консультативная - оказание услуг по предоставлению информации касательно вопросов управления предприятием.

Основными субъектами предпринимательской деятельности в туристской сфере являются: туроператоры, турагенты, контрагенты. Туроператоры занимаются непосредственно созданием и продвижением туристского продукта на рынок товаров и услуг. Главная задача турагентов реализовать туристский продукт и оказать сопутствующие услуги - страховые, визовые и другие. В свою очередь, контрагенты - это организации, оказывающие туристские услуги клиентам. К ним можно отнести гостиницы, рестораны и. т. п. Необходимо обратить внимание, что туристские организации достаточно часто совмещают различные виды предпринимательской деятельности [1].

Таким образом, предпринимательская деятельность в сфере туризма имеет ряд особенностей:

1. Совершенствование сферы туризма, которая возникла в результате огромного спроса на туруслуги. Сфера туризма - это комплекс различных организаций, которые оказывают туристам услуги по транспортному обслуживанию, питанию, проживанию, экскурсионному обслуживанию и др.

2. Организация предпринимательской деятельности в сфере туризма предполагает, что для потребления туристских услуг турист должен лично прибыть в место их предоставления.

3. Оказание туристских услуг производится на основании договора купли-продажи туристского продукта.Таким образом, клиент получает ваучер, который включает перечень туристских услуг, необходимых для исполнения.В договоре содержится информация о полном комплексе услуг и сроках их предоставления, стоимости и др. В начале, турист оплачивает комплекс туристских услуг, после знакомится с ним непосредственно в дестинации.

4. Реализация туристских услуг создает преимущества для туристский сферы. В то же время, последствия туристской деятельности имеют положительный и отрицательный характер. К положительным следует отнести: рост доходов, развитие дестинаций, рост рабочих мест. Главным отрицательным моментом туризма является загрязнение окружающей среды.

5. Туристские продукты не имеют свойства сохранения для последующего использования. Именно поэтому большинство предпринимателей делают скидки при реализации туристских услуг.

Туристская деятельность благотворно влияет на экономику и развитие дестинаций, содействует росту доходов, уменьшению уровня безработицы,

и. т. д. Каждое государство создает выгодную туристскую политику для эффективного управления предприятиями в сфере туризма.

Туристский сектор играет важную роль на рынке товаров и услуг, который необходим для удовлетворения потребностей туристов, а предпринимательство в туризме - это совокупность различных видов деятельности, призванных удовлетворять комплекс потребностей туристов и обеспечивать получение прибыли предпринимателям [3].

Использованные источники:

1. Бобкова А.Г., Кудреватых С.А., Писаревский Е.Л. и др. Правовое обеспечение туризма. Учебник. Под общ.ред. Е.Л. Писаревского. - М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. - 336 с.
2. Официальный сайт компании «КонсультантПлюс». [электронный ресурс]. Режим доступа http://www.consultant.ru
3. Фролова Т.А. Экономика и предпринимательство в сфере социально-культурного сервиса и туризма. Изд-во ТТИ ЮФУ, 2011. - 210с.

УДК 69.003.13

Соколов С.В., к.ф.-м.н.
доцент
кафедра Управления медико-биологическими системами
Санкт-Петербургский государственный университет
Соколова А.В., к.техн.н.
доцент
кафедра высшей математики
Санкт-Петербургский
государственный экономический университет
Царев В.И.
ООО «СИГМА ПРОЕКТ»
Россия, г. Санкт-Петербург

ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО ВАРИАНТА УТЕПЛЕНИЯ ПОЛОВ НАД ПОДВАЛЬНЫМИ ПОМЕЩЕНИЯМИ В ЖИЛИЩНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Аннотация: Статья посвящена вопросу утепления перекрытий над подвалами. Рассмотрены типовые подходы к выбору толщины утеплителя на основании расчетов с применением тепловых полей. Обоснована экономическая эффективность предложенных решений.

Ключевые слова: энергоэффективность, теплотехника, тепловые поля, экономическая эффективность, утепление

Sokolov S.V., PhD in Physico-mathematical sciences, Associate Professor
of Department of Medical and Biological Systems Control
Saint-Petersburg State University
Russia, Saint-Petersburg
Sokolova A.V., PhD in Engineering sciences, Associate Professor of
Department of Higher Mathematics
Saint-Petersburg State University of Economics
Russia, Saint-Petersburg
Tsarev V.I., LLC «SIGMA PROJECT»
Russia, Saint-Petersburg

THE CHOICE OF OPTIMAL THERMAL INSULATION OF THE FLOORS ABOVE THE CELLARS IN CIVIL CONSTRUCTION

Abstract: The article deals with the principles of thermal insulation of the floors above the cellars. Typical approaches to the calculation of the required width of insulation based on calculations using thermal fields are considered. The economic effectiveness of the proposed solutions is discussed.

Key words: energy efficiency, heat engineering, thermal fields, economic efficiency, thermal insulation.

Учет теплотехнических неоднородностей на основе тепловых полей – относительно новая для российских проектировщиков норма [1].

Обязательной к применению она стала после вступления в силу Постановления Правительства №1521 от 26.12.2014 г. [2], узаконившего положения СП 50.13330.2012 «Тепловая защита зданий. Актуализированная редакция СНиП 23-02-2003» [3]. При этом если для типовых вариантов утепления стен и совмещенных покрытий разработан СП 230.1325800.2015 «Конструкции ограждающие зданий. Характеристики теплотехнических неоднородностей» [5], содержащий значительное количество готовых теплотехнических решений, то вопрос утепления полов над подвалами проработан недостаточно. Настоящая работа посвящена проблеме выбора оптимального варианта утепления полов над подвалами. На примере реального здания рассмотрены возможные теплотехнические неоднородности, приведены результаты расчетов тепловых полей.

Рассмотрим жилое здание, расположенное в г. Санкт-Петербург, с следующими климатическими параметрами наружного воздуха для проектирования теплозащиты согласно СП 131.13330.2012 «Строительная климатология. Актуализированная редакция СНиП 23-01-99*» [4]: расчетная зимняя температура наружного воздуха *text* = -24 °С; средняя температура воздуха за отопительный период *tht* = -1,3 °С; продолжительность отопительного периода *zht* = 213 сут; ГСОП рассчитываются исходя из расчетной температуры воздуха по жилому зданию: +20 0С и равны *Dd* = (20 - (-1,3))·213 = 4537 ºС·сут.

По формуле из примечания к таблице 3 СП 50.13330.2012 определяем базовое значение требуемого сопротивления теплопередачи *R0тр* (м2·°С/Вт), учитывая типовую температуру жилых помещений 1 этажа (+20 °С) и помещений ниже уровня земли (+5 °С):

R0тр =(0,00045·4537+1,9)·(20-5)/(20-(-1,3))= **2,759** м2°С/Вт.

Нормируемое для рассматриваемого климата значение сопротивления теплопередаче между подвалом и первым этажом с учетом коэффициента положения поверхности составляет *R0норм* = 2,759 · 0,8 = **2,22** м2°С/Вт.

Расчетные удельная вентиляционная характеристика здания *квент* = 0,140 Вт/(м3·ºС), удельная характеристика бытовых тепловыделений здания *кбыт* = 0,077 Вт/(м3·ºС), удельная характеристика теплопоступлений в здание от солнечной радиации *крад* = 0,041 Вт/(м3·ºС) не зависят от выбора конструкции перекрытия над подвалом, поэтому будем считать их постоянными для рассматриваемого случая. Таким образом, выбор варианта утепления влияет только на удельную теплозащитную характеристику здания *коб*.

Базовый вариант перекрытия над подвалом имеет вид (снизу вверх):

1 слой. Монолитная железобетонная плита перекрытия δ=0,200 м, λ=2,04 Вт/(м·0С), R1 = δ/λ = 0,2/2,04 = 0,098 м2·0С/Вт;

2 слой. Минераловатная плита δ=0,080 м, λ=0,041 Вт/(м·0С), R2 = δ/λ = 0,08/0,041 = 1,951 м2·0С/Вт;

3 слой. Стяжка, цементно-песчаный раствор δ=0,05 м, λ=0,93

Вт/(м·0С), R3 = δ/λ = 0,05/0,93 = 0,054 м2·0С/Вт.

Рассмотрим 4 варианта утепления перекрытия над подвалом:

Вариант 1. Без дополнительного утепления.

Вариант 2. Подшивка со стороны подвала слоя утеплителя из МВП δ=0,050 м, λ=0,041 Вт/(м·0С), R0 = δ/λ = 0,05/0,041 = 1,22 м2·0С/Вт.

Вариант 3. Дополнительно к варианту 2 облицовка 500 мм стен и колонн, проходящих через перекрытие со стороны подвала слоем утеплителя из МВП δ=0,050 м, λ=0,041 Вт/(м·0С).

Вариант 4. Подшивка со стороны подвала слоя утеплителя из МВП δ=0,100 м, λ=0,041 Вт/(м·0С), R0 = δ/λ = 0,10/0,041 = 2,44 м2·0С/Вт.

Условное сопротивление теплопередаче R0усл, (м2°С/Вт) определим по формуле Е.6 СП 50.13330.2012:

$$R0усл = 1/\alpha int + \delta n/\lambda n + 1/\alpha ext,$$

где 1/αint = 0,115 м2·0С/Вт по таблице 4 СП 50.13330.2012, 1/αext = 0,167 м2·0С/Вт по таблице 6 СП 50.13330.2012.

Вариант 1.

R0усл = 0,115 + 0,098 + 1,951 + 0,054 + 0,167 = 2,385 м2 ·0С/Вт.

Вариант 2 и 3.

R0усл = 0,115 + 1,22 + 0,098 + 1,951 + 0,054 + 0,167 = 3,604 м2 ·0С/Вт.

Вариант 4.

R0усл = 0,115 + 2,44 + 0,098 + 1,951 + 0,054 + 0,167 = 4,824 м2 ·0С/Вт.

Согласно методике, приведенной в приложении Е к СП 50.13330.2012, расчет сопротивления теплопередаче основан на представлении фрагмента теплозащитной оболочки здания в виде набора независимых элементов, каждый из которых влияет на тепловые потери через фрагмент.

Выделим основные неоднородности, влияющие на тепловой поток в перекрытии над подвалом. Перечень неоднородностей и их геометрические характеристики приведены в таблице.

Таблица 1. Разбивка ограждающей конструкции перекрытия на элементы.

Элемент	Описание	Общий геометр. показатель	Удельный геометр. показатель
Перекрытие	Однородное утеплённое ЖБ перекрытие подвала	3141 м2	1 м2/м2
Линейный элемент - примыкание ЖБ стен	Примыкание несущих ЖБ стен к перекрытию с разрывом утеплителя с обеих сторон	431 м	0,137 м/м2
Линейный элемент - примыкание перегородок из кирпича или блоков	Примыкание перегородок стоящих на перекрытии с разрывом верхнего слоя утеплителя	598 м	0,190 м/м2
Линейный элемент - примыкание перегородок из газобетона 150мм	Примыкание перегородок из газобетона 150мм стоящих на перекрытии с разрывом верхнего слоя утеплителя	111 м	0,035 м/м2

Элемент	Описание	Общий геометр. показатель	Удельный геометр. показатель
Точечный элемент - примыкание несущих ЖБ столбов	Примыкание несущих ЖБ столбов к перекрытию с разрывом утеплителя с обеих сторон	109 шт.	0,035 1/м2

Для каждого элемента с помощью программы ELCUT (6.3.0.1934) рассчитывается температурное поле. Определяется величина потерь теплоты через участок фрагмента с данным линейным или точечным элементом, приходящиеся на 1 м примыкания линейного элемента или на 1 шт. точечных элементов. Пример температурного поля точечного элемента изображен на рисунке 1

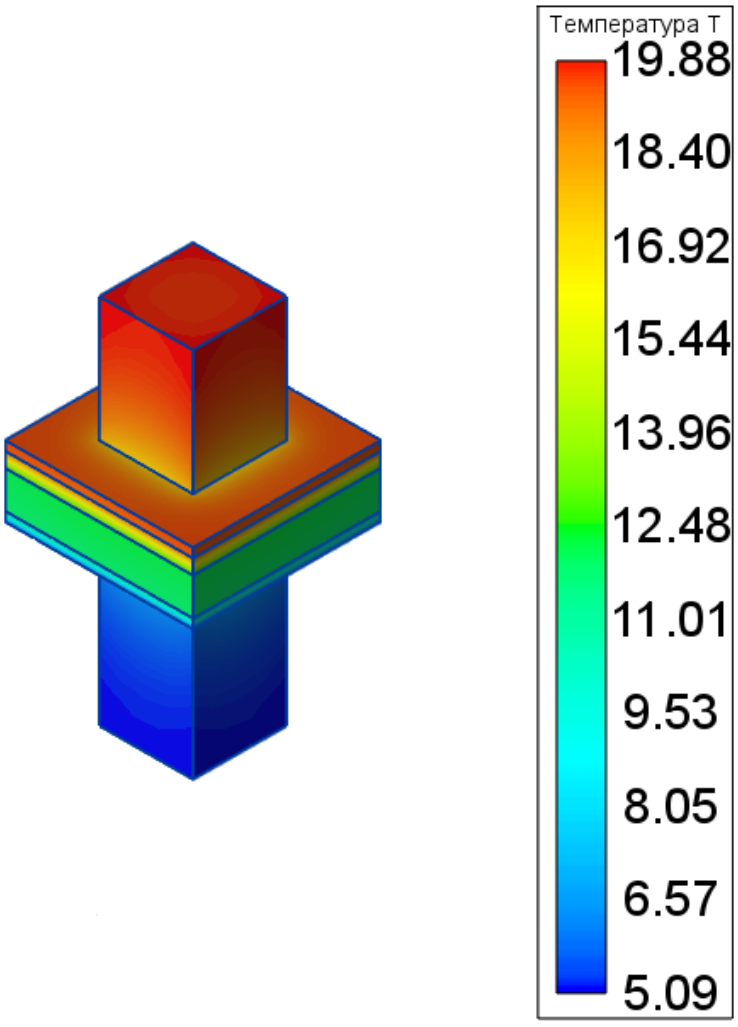


Рисунок 1. Расчет точечного элемента неоднородности - примыкание несущих ЖБ столбов в варианте 2.

Далее удельные потери теплоты через каждый элемент определяются по формуле (Е.8) или (Е.11) СП 50.13330.2012. Коэффициент теплотехнической однородности r, характеризующий эффективность утепления конструкции, определяется по формуле (Е.4) СП 50.13330.2012. Сводный результат расчетов представлен в таблицах.

Таблица 2. Вариант 1 без утепления перекрытия снизу.

Элемент конструкции	Удельный геометр. показатель	Удельные потери теплоты	Удельный поток теплоты, обусловленный элементом Вт/(м2·ºС)	Доля общего потока теплоты через фрагмент, %
Перекрытие без примыканий	1.000	0.419	0.419	69.2
Примыкание ЖБ стен	0.137	0.724	0.099	16.4
Примыкание перегородок из кирпича или блоков	0.190	0.283	0.054	8.9
Примыкание перегородок из газобетона 150мм	0.035	0.049	0.002	0.3
Прохождение ЖБ колонн	0.035	0.906	0.031	5.2
Итого			0.606	100%
R0пр				**1.651**
R0усл				**2.385**
r=R0пр / R0усл				**0.69**

Расчет показывает, что сопротивление теплопередаче варианта перекрытия без утепления (1,651 м2°С/Вт) не соответствует нормируемому (2,22 м2°С/Вт). Видно, что основные потери происходят в зоне примыкания железобетонных стен (16%) и колонн (5%).

Таблица 3. Вариант 2 утепление перекрытия снизу МВП 50 мм.

Элемент конструкции	Удельный геометр. показатель	Удельные потери теплоты	Удельный поток теплоты, обусловленный элементом Вт/(м2·ºС)	Доля общего потока теплоты через фрагмент, %
Перекрытие без примыканий	1.000	0.277	0.277	70.8
Примыкание ЖБ стен	0.137	0.507	0.070	17.8
Примыкание перегородок из кирпича или блоков	0.190	0.101	0.019	4.9
Примыкание перегородок из газобетона 150мм	0.035	0.021	0.001	0.2
Прохождение ЖБ колонн	0.035	0.708	0.025	6.3
Итого			0.392	100%
R0пр				**2.553**
R0усл				**3.604**

Элемент конструкции	Удельный геометр. показатель	Удельные потери теплоты	Удельный поток теплоты, обусловленный элементом Вт/(м2·ºС)	Доля общего потока теплоты через фрагмент, %
r=R0пр / R0усл				**0.71**

Видно, что удельные потери в зоне примыкания железобетонных стен (17%) и колонн (6%) больше, чем в варианте без утепления.

Таблица 4. Вариант 3 утепление перекрытия снизу МВП 50мм с заходом на стены и колонны 500 мм.

Элемент конструкции	Удельный геометр. показатель	Удельные потери теплоты	Удельный поток теплоты, обусловленный элементом Вт/(м2·ºС)	Доля общего потока теплоты через фрагмент, %
Перекрытие без примыканий	1.000	0.277	0.277	75.6
Примыкание ЖБ стен	0.137	0.382	0.052	14.3
Примыкание перегородок из кирпича или блоков	0.190	0.101	0.019	5.2
Примыкание перегородок из газобетона 150мм	0.035	0.021	0.001	0.2
Прохождение ЖБ колонн	0.035	0.500	0.017	4.7
Итого			0.367	100%
R0пр				**2.723**
R0усл				**3.604**
r=R0пр / R0усл				**0.76**

В случае дополнительного утепления стен и колонн коэффициент однородности увеличился на 0,05.

Таблица 5. Вариант 4 утепление перекрытия снизу МВП 100мм.

Элемент конструкции	Удельный геометр. показатель	Удельные потери теплоты	Удельный поток теплоты, обусловленный элементом Вт/(м2·ºС)	Доля общего потока теплоты через фрагмент, %
Перекрытие без примыканий	1.000	0.207	0.207	69.3
Примыкание ЖБ стен	0.137	0.422	0.058	19.3
Примыкание перегородок из кирпича или блоков	0.190	0.052	0.010	3.3

Элемент конструкции	Удельный геометр. показатель	Удельные потери теплоты	Удельный поток теплоты, обусловленный элементом Вт/(м2·ºС)	Доля общего потока теплоты через фрагмент, %
Примыкание перегородок из газобетона 150мм	0.035	0.011	0.000	0.1
Прохождение ЖБ колонн	0.035	0.687	0.024	8.0
Итого			0.299	100%
R0пр				**3.341**
R0усл				**4.824**
r=R0пр / R0усл				**0.69**

Таким образом, вариант 4 наиболее эффективен.

Проанализируем экономическую эффективность рассмотренных вариантов. Тариф на тепловую энергию на 2018 год для Санкт-Петербурга составляет 1745,86 руб./Гкал или 1,5 руб./кВт*час. Стоимость укладки утеплителя примем по актуальной сметной стоимости 160-200 руб./м2. Цена утеплителя составляет примерно 500 р. за упаковку (7,2 м2 при толщине 50 мм и 3,6 м2 при толщине 100 мм). Итоговая окупаемость вариантов утепления представлена в таблице.

Таблица 6. Сравнение экономической эффективности.

Вариант	Qобщгод , кВт*час	Стоимость, руб.	Экономия, руб./год	Окупаемость, лет
1	3612866	-	-	-
2	3561206	722430	77490	**9,3**
3	3554458	960802	87612	**11,0**
4	3537819	1099350	112570,5	**9,8**

Таким образом окупаемость всех предложенных вариантов утепления составляет 9-11 лет, при этом более простыми и выгодными представляются варианты с утеплением только перекрытия.

Использованные источники:

1. Гагарин В.Г., Неклюдов А.Ю. Учет теплотехнических неоднородностей ограждений при определении тепловой нагрузки на систему отопления здания. // Жилищное строительство. 2014. №6. С.3-7.

2. Постановление Правительства №1521 от 26.12.2014 г. «Об утверждении перечня национальных стандартов и сводов правил (частей таких стандартов и сводов правил), в результате применения которых на обязательной основе обеспечивается соблюдение требований Федерального закона «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений».

3. СП 50.13330.2012 «Тепловая защита зданий. Актуализированная редакция СНиП 23-02-2003».

4. СП 131.13330.2012 «Строительная климатология. Актуализированная редакция СНиП 23-01-99*».
5. СП 230.1325800.2015 «Конструкции ограждающие зданий. Характеристики теплотехнических неоднородностей». Минстрой России. 2015.

УДК 339.372.8

Соколова В.Е.
бакалавр экономики, студент магистратуры
Волгоградский институт управления – филиал РАНХиГС
научный руководитель: Олейник О.С., доктор экономических наук профессор
Россия, г. Волгоград

ВВЕДЕНИЕ СИСТЕМЫ ЕГАИС В РОЗНИЧНУЮ ТОРГОВЛЮ - ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: в данной статье рассматривается, как система ЕГАИС влияет на розничную торговлю. Определяются преимущества и недостатки данной системы. Предлагаются пути решения проблем, связанные с использованием системы ЕГАИС на практике.

Ключевые слова: экономика, ЕГАИС, розничная торговля, алкогольная продукция, продажи.

Sokolova V.E., bachelor of Economics
Master's student
Volgograd Institute of management – branch of Ranepa
Russia, Volgograd
Scientific supervisor: Oleynik O.S.
Doctor of Economics, Professor

THE INTRODUCTION OF SYSTEM EGAIS IN RETAIL TRADE - PROBLEMS AND WAYS OF THEIR SOLUTION

Abstract: this article discusses how the USAIS system affects retail trade. The advantages and disadvantages of this system are determined. The ways of solving the problems associated with the use of the USAIS system in practice are proposed.

Key words: economy, EGAIS, retail trade, alcohol production, sales.

В настоящий момент предприниматели, чья деятельность связана с продажей алкогольных напитков, работают через систему ЕГАИС. Данная аббревиатура расшифровывается как единая государственная автоматизированная информационная система. ЕГАИС - это система, помогающая государству контролировать производство и отслеживать продажу алкоголя в стране.

По федеральному закону от 29.06.2015 №182-ФЗ до 1 июля 2016 года каждый розничный магазин, если его деятельность связана с продажей

спиртных напитков, имел обязательство установить на свои кассы специальный программный модуль, позволяющий пересылать данные в систему ЕГАИС. Важно отметить, что эти сведения в ЕГАИС передаются абсолютно и полностью автоматизировано. Благодаря этому, обеспечивается полнота и достоверность данных, относящихся к производству и обороту продаж напитков, содержащих алкоголь свыше 15%.

Система также учитывает весь импорт и специальные федеральные марки. Система ЕГАИС призвана затруднить реализацию некачественной, поддельной продукции, тем самым сократить долю черного рынка до минимума. С ее помощью государству можно проводить более тщательный и детальный анализ данной отрасли производства.

На данный момент каждая бутылка вина или крепкого алкоголя содержит специальную марку. В скором времени она появиться и на слабоалкогольных напитках. Марка содержит штрих-код, в котором закодирована вся полная информация об этом напитке, начиная от производителя, заканчивая датой выпуска товара.

Каждая проданная бутылка должна фиксироваться в системе ЕГАИС. Для этого продавец с помощью специального двухмерного сканера должен считывать штрих-код во время продажи товара покупателю. Считав информацию, модуль ее обрабатывает и передает на сервер, что позволяет вести онлайн-учет.

Производитель, организация или импортер обязан обеспечить каждый товар маркой, которая будет содержать уникальный код ЕГАИС. После этого, когда продукт поступает на реализацию, все данные по бутылкам вносятся в реестр системы. При этом производитель должен внести не только характеристики продукта, но и указать, кто приобрел этот товар. После того как партия была передана, контрагент также обязан внести информацию в систему.

Розничная торговля сталкивается с рядом проблем при использовании ЕГАИСа.

Во-первых, дороговизна оборудования данной системы. При установке системы ЕГАИС в магазин, средние затраты торговой точки на оборудование составляют от 40 тысяч рублей (сканер, фискальный регистратор с печатью QR-кода, терминал сбора данных, универсальны транспортный модуль, POS-терминал и программное обеспечение Window 7). Стоит отметь, что лицензия на продажу алкоголя покупается ежегодно розничной точкой и ее стоимость составляет 65 тысяч рублей. Для розничной торговой точки это достаточно крупная покупка. Не каждый магазин готов приобрести данное оборудование из-за опасения не окупить его, особенно если точка находится рядом с крупным сетевым магазином.

Существуют крупные специализированные сетевые магазины, в которых предоставляются покупателям скидки и акции на крепкий алкоголь, что также давит на розничную торговлю и на их покупательский спрос.

Обязательным условием для нормальной работы системы ЕГАИС в

торговой точке является наличие интернета, скорость которого не может быть ниже 256 килобит в секунду. Если пропадает связь между персональным компьютером и кассовым аппаратом, то магазин обязан приостановить работу и перестать продавать продукцию до восстановлении связи, что вызывает отток покупателей и, как следствие, негативно сказывается на прибыли розничной торговой точки.

Во-вторых, важным моментом является считывание кода. Ведь если продавец не сможет получить данные, например, из-за поврежденного штрих-кода, он не сможет продать товар. То есть бутылка с нарушенным или некорректным кодом должна быть возвращена оптовой базе или списана в убыток. Поэтому вся продукция должна быть проверена еще на стадии приема товара, но из-за потока покупателей не всегда у продавцов есть возможность за минимальное время проверить каждую бутылку.

Если система обнаружит проблемы с бутылкой, которую сканируют, то об этом предприятие сможет узнать только после посещения магазина специалистов, проводящих проверку. В качестве проблемы может быть тот факт, что эту бутылку уже сканировали в другой торговой точке. Даже наличие лицензии на продажу спиртных напитков в розницу не дает права перемещения продукции из одной торговой точки в другую. Это право есть у юридических лиц, занимающихся оптовой торговлей.

Если в программе происходит сбой, и она не может передать данные в режиме онлайн на сервер, то программа начинает работать в офлайн. Система ЕГАИС способна накапливать данные не более трех дней, чтобы потом отправить их на сервер. При этом важно отметить, что не реже, чем каждые три дня, отчеты в обязательном порядке должны отправляться.

В связи с этим появляется третья проблема - штрафы за несвоевременную отправку отчетов, налагающихся на розничную торговую точку. За нарушение порядка фиксации информации об объемах оборота алкоголя в системе ЕГАИС налагаются штрафы по 14.16 и 14.19 статьям Кодекса РФ об административных правонарушениях:

- для физических лиц (руководителя компании) штраф будет составлять до 15 тысяч рублей,
- для юридических лиц - 150 000 - 200 000 рублей.

Если же на розничную торговую точку повторно налагают штраф, то это может стать поводом для отзыва лицензии на право продажи алкогольной продукции. Основанием наложения штрафа, помимо несвоевременного отправленного отчета, также является нарушение фиксации закупки алкоголя в системе ЕГАИС, отсутствие или неверное заполнение журнала учета оборота продаж, неподача алкогольной декларации или ошибочное ее заполнение.

Польза для розницы, несомненно, присутствует. Ведь после оплаты товара на руках у клиента не только продукция, но и чек. И тут, используя код и телефон, любой покупатель сможет убедиться в законности покупки и качестве продукции. А это значит, магазину будут больше доверять, ведь он

на законных основаниях подтверждает свое качество и надежность.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 29.06.2015 № 182-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О государственном регулировании производства и оборота этилового спирта, алкогольной и спиртосодержащей продукции и об ограничении потребления (распития) алкогольной продукции";
2. Матковская Э. С., Мануйло Н. М., Жарикова О. А. Внедрение ЕГАИС: проблемы и пути их решения для организаций розничной торговли алкогольной продукцией // Вопросы экономики и управления. — 2016. — №4.1. — С. 24-26.
3. ЕГАИС: что это такое и как работает? // FB.ru. URL: http://fb.ru/article/210265/egais-chto-eto-takoe-i-kak-rabotaet<неи
4. О ЕГАИС // ЕГАИС. URL: http://egais.com/oegais.html

УДК: 512.12

Соловьев А.Б.
инженер-технолог
Санкт-Петербургский институт ядерной физики (в настоящее время пенсионер)
Россия, г. Санкт Петербург

О ПОКАЗАТЕЛЕ СТЕПЕНИ НЕКОТОРЫХ ЧИСЛОВЫХ РАВЕНСТВ

В статье рассмотрены числовые равенства с целыми, положительными, взаимно простыми основаниями и натуральным показателем степени n > 1. Найдены условия верности таких числовых равенств. Показано, что такие числовые равенства существуют при показателе степени равном количеству слагаемых равенства, а знаменитая большая теорема Ферма является частным случаем приведенной теоремы. Поскольку теорема доказана на довольно простом уровне, то это является доказательством того, что Ферма не ошибся и действительно доказал свою знаменитую теорему.

Ключевые слова: числовые равенства, теорема Ферма.

Solovev A.B.
engineer-technologist of St. Petersburg Institute of nuclear physics (currently pensioner.)
Russia, St. Petersburg

ON THE EXPONENT OF SOME NUMERICAL EQUATIONS.

The article deals with numerical equality with integer, positive, mutually simple bases and natural exponent n > 1. The conditions of fidelity of such numerical equations are found. It is shown that such numerical equations exist when the exponent is equal to the number of terms of equality, and the famous Fermat's large theorem is a special case of the reduced theorem. Since the theorem is proved at a fairly simple level, it is a proof that Fermat was not mistaken and indeed proved his famous theorem.

Key words: numerical equations, Fermat's theorem.

Теорема: Верное числовое равенство вида:

$$\sum_{к=1}^{R}\left(Ак\right)^{n}=B^{n} \qquad (1)$$

где: $Ак$, B – целые, положительные, взаимно простые основания степеней слагаемых $\left(Ак\right)^{n}$ и суммы $\left(B\right)^{n}$;

n > 1 – натуральный показатель степени,

существует при n = R, где: R – количество слагаемых в числовом равенстве.

Доказательство:

Пусть существуют удовлетворяющие условиям теоремы основания степеней $Ак$, B для которых числовое равенство (1) верно. Представим каждое из входящих в числовое равенство слагаемое $\left(Ак\right)^{n}$ и сумму $\left(B\right)^{n}$ в виде тождеств, являющихся биномами Ньютона при натуральном показателе степени n:

$$\left(Ак\right)^{n}=\left(Хк+\left(Ак-Хк\right)\right)^{n}=\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left(Хк\right)^{i}\left(Ак-Хк\right)^{n-i}$$

$$B^{n}=\left(У+\left(B-У\right)\right)^{n}=\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)У^{i}\left(B-У\right)^{n-i} \qquad (2)$$

где: Хк, У – могут принимать любые значения, то есть, являются переменными.

Подставляя тождества (2) в числовое равенство (1), получим алгебраическое уравнение:

$$\sum_{к=1}^{R}\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left(Хк\right)^{i}\left(Ак-Хк\right)^{n-i}=\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left(У\right)^{i}\left(B-У\right)^{n-i} \qquad (3)$$

Поменяв местами символы сумм, и вынеся коэффициенты $\left(\frac{n}{i}\right)$ за символ суммы независящий от значений n и i, что равнозначно перестановке мест слагаемых в уравнении (3), получим:

$$\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left[\sum_{k=1}^{R}\left(Хк\right)^{i}\left(Ак-Хк\right)^{n-i}\right]=\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left[У^{i}\left(B-У\right)^{n-i}\right] \qquad (4)$$

Алгебраическое уравнение (4) соответствует числовому равенству (1) и справедливо при любых значениях переменных Хк, У, входящих в это уравнение.

Лемма.

Если существует верное числовое равенство (1), где:

$Ак$, B – целые, положительные, основания степеней слагаемых

$(Ак)^n$ и суммы $(B)^n$,

n > 1 – натуральный показатель степени,

то в соответствующем ему алгебраическом уравнении (4) для любого значения переменной У можно найти такие значения переменных Хк, при которых будут равны между собой все соответствующие слагаемые обеих частей этого равенства.

Доказательство леммы:

Пусть существует удовлетворяющее условиям леммы верное числовое равенство (1), а следовательно и соответствующее ему алгебраическое уравнение (4).

Пусть утверждение леммы верно и в алгебраическом уравнении (4) можно найти такие переменные Хк, У, для которых выполняется система уравнений, состоящая из (n + 1) уравнения:

$$\begin{cases} \sum_{к=1}^{R}(Ак-Хк)^n=(B-У)^n \\ \sum_{к=1}^{R}(Хк)\,(Ак-Хк)^{n-1}=У\,(B-У)^{n-1} \\ \sum_{к=1}^{R}(Хк)^2(Ак-Хк)^{n-2}=У^2(B-У)^{n-2} \\ \ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots \\ \sum_{к=1}^{R}(Хк)^n=У^n \end{cases} \quad (5)$$

Следует отметить, что система уравнений (5) существует для числового равенства (1) только в том случае, если основания $Ак$, B являются целыми числами. Если, например, число B иррациональное (при этом число B^n является числом целым по условию), то при показателе степени n > 1 можно подобрать целые переменные Хк, У такими, что все левые части системы уравнений (5) будут целыми, в то время как в правой части часть уравнений будет иметь иррациональные значения, что является противоречием.

Аналогично система уравнений (5) может не существовать и для числовых равенств типа (1) если основаниями степеней являются рациональные дроби.

Пусть основания $Ак$, B целые, положительные числа. Для таких числовых равенств существует система уравнений (5). Система уравнений при помощи тождественных преобразований приводится к виду (преобразование системы уравнений приведено в приложении 1):

$$\begin{cases} \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n} = B^{n} \\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right) = B^{n}\left(\frac{У}{B}\right) \\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{2} = B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{2} \\ \ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots \\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{n} = B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{n} \end{cases} \quad (6)$$

Следовательно, если существуют удовлетворяющие условиям леммы основания степеней $Ак$, B для которых числовое равенство (1) верное, то существуют соответствующая ему система уравнений (5) и преобразованная система уравнений (6).

По условию показатель степени n входящих в равенство слагаемых $(Ак)^{n}$ и суммы B^{n} больше 1. Тогда количество уравнений в системе уравнений (6) не меньше 3.

Умножая первое уравнение полученной системы на множитель (У/В)2, а второе на (-2У/В), и складывая первые три равенства, получим:

$$\sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{У}{B}-\frac{Хк}{Ак}\right)^{2} = 0 \quad (7)$$

Следовательно, если существуют такие целые основания степеней $Ак$ и B , для которых числовое равенство (1) верно при n > 1, то существует соответствующее этому числовому равенству алгебраическое уравнение (7).

По условию леммы основания $Ак$, B , а следовательно и слагаемые $(Ак)^{n}$, являются положительными числами. Тогда для выполнения равенства (7), (поскольку квадрат множителя в скобках при любых значениях входящих в него переменных не отрицателен), необходимо выполнение условий:

$$\frac{Хк}{Ак} = \frac{У}{B} \quad (8)$$

где индекс к пробегает значения от 1 до R (R – количество слагаемых в числовом равенстве (1)).

Или в виде системы уравнений:

$$\begin{cases} \frac{X_1}{A_1} = \frac{Y}{B}. \\ \frac{X_2}{A_2} = \frac{Y}{B}. \\ \ldots\ldots\ldots\ldots \\ \frac{X_R}{A_R} = \frac{Y}{B}. \end{cases} \quad (9)$$

Полученные условия преобразования (9) содержат R уравнений (где R – количество слагаемых равенства (1)) и устанавливают при заданных целых, положительных основаниях $Ак$, B соотношения между переменными уравнения (4), при которых любому значению одной из переменных У или Хк можно найти такие значения остальных переменных, при которых будут равны между собой все соответствующие слагаемые обеих частей уравнения (4) (в этом можно убедиться, подставив полученные соотношения (9) в равенство (4)).

Таким образом, если числовое равенство (1) верное, положительные основания степеней $Ак$ и B слагаемых $(Ак)^n$ и суммы $(B)^n$ являются целыми числами, а натуральный показатель степени n > 1, то существует соответствующее ему тождественно преобразованное алгебраическое уравнение (4) и условия его преобразования (9), позволяющие преобразовать одну часть уравнения (4) к виду его другой части. Условия преобразования (9) из всей совокупности верных и неверных числовых равенств типа (1) при показателе степени n > 1 выделяют верные числовые равенства и, если эти условия не выполняются, то не существует и верного числового равенства (1).

Очевидно, что уравнения, входящие в систему уравнений (9), имеют нетривиальные (отличные от ноля) решения (все уравнения системы являются линейными, а одной из переменных можно задавать любое значение).

Следовательно, верное числовое равенство типа (1) при выполнении условий леммы можно преобразовать к виду (4), где каждое из слагаемых правой части будет равно сумме соответствующих слагаемых левой части.

Лемма доказана.

Полученная система уравнений (9) имеет однозначные решения только в том случае, если хотя бы одно из оснований слагаемых или суммы не может быть представлено в виде другого целого основания с некоторым натуральным показателем степени отличным от 1.

Если все основания числового равенства (1) можно представить в виде

некоторых целых положительных чисел с отличным от 1 натуральным показателем степени, то, выбрав какое либо из уравнений системы (9) (для примера взято первое уравнение), будем иметь:

$$B=в^{t}=У\ \frac{A_1}{X_1}$$

Откуда получаем для нового основания в:

$$в\ =\pm\sqrt[t]{y\frac{A_1}{X_1}}$$

Полученное значение основания в имеет как положительные, так и отрицательные значения (их количество равно t), что противоречит условию теоремы. По условию теоремы оно должно иметь положительное значение.

Если все основания числового равенства можно представить в виде некоторых целых чисел с отличным от 1 показателем степени, то это говорит о неверности выбора показателя степени всего числового равенства (1). В этом случае в системе уравнений (9) решения каждого уравнения будут иметь неоднозначные, отличающиеся знаком, значения, противоречащие исходному числовому равенству.

Только если показатель степени t хотя бы одного из входящих в числовое равенство оснований равен 1, то все уравнения системы (9) становятся однозначными (Они путем перестановок приводятся к виду, когда в каждом уравнении будет однозначное значение основания в).

Числовые равенства типа (1), удовлетворяющие условиям теоремы, удовлетворяют и условиям леммы. Для таких равенств существует тождественно преобразованное алгебраическое уравнение (4) и соответствующие ему условия преобразования (9) определяющие его верность. Следовательно, для удовлетворяющих условиям теоремы верных числовых равенств типа (1), существует система уравнений:

$$\begin{cases} \sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left[\sum_{k=1}^{R}\left(Xк\right)^{i}\left(Aк-Xк\right)^{n-i}\right]=\sum_{i=0}^{n}\left(\frac{n}{i}\right)\left[Y^{i}\left(B-У\right)^{n-i}\right] \\ \frac{X_1}{A_1}=\frac{У}{B} \\ \frac{X_2}{A_2}=\frac{У}{B} \\ \cdots\cdots\cdots\cdots \\ \frac{X_R}{A_R}=\frac{У}{B} \end{cases}$$

Или, что тоже самое:

$$(10)\quad \begin{cases} \sum_{\kappa=1}^{R}(A\kappa)^n = B^n \\ \frac{X_1}{A_1} = \frac{У}{B} \\ \frac{X_2}{A_2} = \frac{У}{B} \\ \ldots\ldots\ldots\ldots \\ \frac{X_R}{A_R} = \frac{У}{B} \end{cases}$$

По условию теоремы все основания степеней $A\kappa$, B являются взаимно простыми числами, а следовательно в системе уравнений (10) нет сократимых и одинаковых уравнений при любой их перестановке.

Полученная система уравнений приводится к виду системы уравнений (6):

$$(11)\quad \begin{cases} \sum_{\kappa=1}^{R}(A\kappa)^n = B^n \\ \sum_{\kappa=1}^{R}(A\kappa)^n\left(\frac{X\kappa}{A\kappa}\right) = B^n\left(\frac{У}{B}\right) \\ \sum_{\kappa=1}^{R}(A\kappa)^n\left(\frac{X\kappa}{A\kappa}\right)^2 = B^n\left(\frac{У}{B}\right)^2 \\ \ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots \\ \sum_{\kappa=1}^{R}(A\kappa)^n\left(\frac{X\kappa}{A\kappa}\right)^n = B^n\left(\frac{У}{B}\right)^n \end{cases}$$

Она отличается от системы уравнений (6) только количеством уравнений в системе. В системе уравнений (6) количество уравнений равно (n + 1), а в системе уравнений (11) оно равно (R + 1), где R – количество слагаемых числового равенства (1).

Система уравнений (11) очевидно является равносильной системе уравнений (6) (системы уравнений имеют одни и те же решения и относятся к одному и тому же числовому равенству).

Система уравнений (11) при помощи тождественных преобразований аналогичных преобразованиям приложения № 1, но в обратном порядке (свертка системы уравнений (11)), приводится к равенству типа (1) только в том случае, если показатель степени n = R (где R – количество слагаемых в равенстве (1)).

Следовательно, если существует удовлетворяющее условиям теоремы

верное числовое равенство типа (1) с показателем степени n > 1, то его показатель степени n = R, что и требовалось доказать.

Теорема нарушается, если среди оснований $A\kappa$, B имеются сократимые числа.

Чтобы показать это, предположим, что существует числовое равенство:

$$\sum_{\kappa=1}^{R}\left(A\kappa\right)^{n}=B^{n}$$

в котором основания степени A_R и B являются сократимыми. Запишем их в виде: $A_R = NT$

$$B = NP$$

где: P и T – целые, несократимые числа, N – общий множитель.

Тогда числовое равенство примет вид:

$$\sum_{\kappa=1}^{R-1}\left(A\kappa\right)^{n}+\left(NT\right)^{n}=\left(NP\right)^{n} \qquad (12)$$

После проведения операций 3 – 8 получим для условий преобразования систему уравнений аналогичную системе уравнений (9):

(13)
$$\begin{cases} \frac{X_1}{A_1}=\frac{Y}{NP}. \\ \frac{X_2}{A_2}=\frac{Y}{NP}. \\ \ldots\ldots\ldots\ldots \\ \frac{X_{R-1}}{A_{R-1}}=\frac{Y}{NP}. \\ \frac{X_R}{NT}=\frac{Y}{NP}. \end{cases}$$

А соответствующая числовому равенству система уравнений (аналогичная системе уравнений (10)) примет вид:

(14)
$$\begin{cases} \sum_{\kappa=1}^{R-1}\left(A\kappa\right)^{n}+\left(NT\right)^{n}=\left(NP\right)^{n} \\ \frac{X_1}{A_1}=\frac{Y}{NP}. \\ \frac{X_2}{A_2}=\frac{Y}{NP}. \\ \ldots\ldots\ldots\ldots \\ \frac{X_{R-1}}{A_{R-1}}=\frac{Y}{NP}. \end{cases}$$

$$\frac{X_R}{NT} = \frac{Y}{NP}.$$

Последнее уравнение в полученной системе уравнений является сократимым, что и приведет к нарушению теоремы.

Свертка системы уравнений (14) соответствует числовому равенству (12), а свертка этой же системы уравнений после сокращения последнего уравнения невозможна без умножения на множитель (последнее уравнение относится к иному числовому равенству). Для исключения этой неоднозначности необходимо рассматривать подобные исходные числовые равенства (12) первоначально разделив их на множитель N:

$$\sum_{\kappa=1}^{R-1}\left(\frac{A\kappa}{N}\right)^n + \left(T\right)^n = \left(P\right)^n \qquad (15)$$

Полученное числовое равенство (15) содержит в своем составе как целые основания степеней, так и рациональные дроби, что выходит за рамки теоремы (нарушается требование целостности оснований числового равенства (1)), может привести к нарушению леммы (невозможности представления в виде системы уравнений (5) аналогично наличию среди оснований иррациональных чисел) и соответственно нарушению теоремы.

Выводы из теоремы:

Согласно теореме числовые равенства типа (1), удовлетворяющие условиям теоремы, имеют показатель степени n = R (где: R - количество слагаемых в равенстве). Теорема может быть нарушена если среди оснований $A\kappa$, B имеются сократимые числа.

Исключение составляют числовые равенства имеющие в своем составе только два слагаемых. Такие числовые равенства при отсутствии иррациональных оснований всегда приводимы к условиям теоремы (доказательство приведено в приложении 2).

Следовательно, натуральный показатель степени числовых равенств типа (1) при отсутствии иррациональных оснований и количестве слагаемых R = 2 не может быть больше 2 (большая теорема Ферма).

P.S.: Приведенная выше теорема является частью более общей теоремы. Аналогично можно доказать, что верное числовое равенство вида:

$$\sum_{\kappa=1}^{R}\left(A\kappa\right)^n = \sum_{t=1}^{N}\left(Bt\right)^n$$

где: Ак, Bt – целые, положительные, взаимно простые, основания степеней слагаемых (Ак)n и суммы (Bt)n;

n > 1 – натуральный показатель степени, существует при n = (R + N – 1), где: R и N – количество слагаемых соответственно в левой и правой частях равенства.

Доказательство ничем не отличается от приведенного выше, за исключением применения необходимого количества операций аналогичной

операции перехода из системы уравнений (6) к уравнению (7) (эта операция позволяет поочередно исключать слагаемые из одной части равенства) и далее получения условий аналогичных условию (8).

Приложение 1.

Пусть имеем систему уравнений (5):

$$\begin{cases} \sum_{к=1}^{R}(Ак-Хк)^{n}=(B-У)^{n} \\ \sum_{к=1}^{R}(Хк)\,(Ак-Хк)^{n-1}=У\,(B-У)^{n-1} \\ \sum_{к=1}^{R}(Хк)^{2}(Ак-Хк)^{n-2}=У^{2}(B-У)^{n-2} \\ \ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots \\ \sum_{к=1}^{R}(Хк)^{n}=У^{n} \end{cases}$$

Вынеся множители $(Ак)^{n}$ и B^{n} за скобки, преобразуем ее к виду:

$$\begin{cases} \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{n}=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{n} \\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{n-1}\left(1-\frac{Хк}{Ак}\right)=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{n-1}\left(1-\frac{У}{B}\right) \\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{n-2}\left(1-\frac{Хк}{Ак}\right)^{2}=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{n-2}\left(1-\frac{У}{B}\right)^{2} \\ \ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\

Или окончательно i-ое уравнение системы будет иметь вид:

$$\sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{n-i}=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{n-i}$$

Проделав аналогичные операции по разделению уравнений с каждым из уравнений системы, получим систему уравнений аналогичную системе уравнений (6):

$$\begin{cases}\sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}=B^{n}\\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)\\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{2}=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{2}\\ \ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\ldots\\ \sum_{к=1}^{R}(Ак)^{n}\left(\frac{Хк}{Ак}\right)^{n}=B^{n}\left(\frac{У}{B}\right)^{n}\end{cases}$$

Следует отметить что все проделанные операции являются тождественными преобразованиями, а следовательно они обратимы. Это означает, что если существует система уравнений (6), то, произведя свертку этой системы (действия аналогичные приведенным преобразованиям, но в обратном порядке), получим исходное числовое равенство.

Приложение 2.

Пусть существует числовое равенство:

$$\left(\frac{A}{B}\right)^{n}+\left(\frac{C}{D}\right)^{n}=\left(\frac{E}{F}\right)^{n}$$

где: A, B, C, D, E, F – целые числа.

Это числовое равенство путем приведения к общему знаменателю приводится к виду числового равенства с целыми основаниями:

$$\left(ADF\right)^{n}+\left(BCF\right)^{n}=\left(BDE\right)^{n} \qquad (16)$$

В полученном числовом равенстве слагаемые имеют общий множитель F.

Представим полученное числовое равенство в виде:

$$\left(AD\right)^n+\left(BC\right)^n=\left(\frac{BDE}{F}\right)^n$$

Левая часть числового равенства представляет собой целые числа. Следовательно и правая часть также является целым числом. Это означает, что частное от деления произведения (BDE) на целое число F также является числом целым. Следовательно, числовое равенство (16) сократимо. После деления обеих частей равенства на целое число F^n, получим числовое равенство удовлетворяющее условиям приведенной выше теореме.

Использованные источники:

1. Виноградов И.М., Математическая энциклопедия, М., Советская энциклопедия 1977 – 1985.

2. Выгодский Я.Я., Справочник по элементарной математике, М., 1966 г., 424 стр.

УДК 33.2964

Стародубцева Н.И.
студент 3 курса
факультет «Менеджмента»
Васильева А.И.
студент 3 курса
факультет «Менеджмента»
Пермский институт (филиал) РЭУ им. Г.В.Плеханова
Россия, г. Пермь

РАЗВИТИЕ ЛОГИСТИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие логистики, приведены ее функции, дана характеристика. Выявлены особенности логистики в современных условиях, приведены успешно функционирующие компании и использующие в своей деятельности инновационные технологии, изучены проблемы и перспективы развития логистики в Пермском крае.

В статье рассматриваются особенности логистики в современных условиях.

Ключевые слова: транспортная логистика, транспортно-логистические центры, Пермский край, Пермский муниципальный район, «точки роста».

Starodubtseva N.I.
student
3 course, faculty of "Management"
Perm Institute (branch) of the RGU GV Plekhanova
Russia, Perm
Vasileva A.I.
Student
3 course, faculty of "Management"
Perm Institute (branch) of the RGU GV Plekhanova
Russia, Perm

DEVELOPMENT OF LOGISTICS IN MODERN CONDITIONS

Annotation: in this article the concept of logistics is considered, its functions are given, the characteristic is given. The peculiarities of logistics in modern conditions are revealed, successful companies are operating and using innovative technologies in their activity, problems and prospects of logistics development in the Perm region are studied.

The article examines the features of logistics in modern conditions.

Key words: transport logistics, transport and logistics centers, Permsky Krai, Perm municipal district, "growth points".

Актуальность данной темы обусловлена тем, что логистика, являясь инструментом ведения бизнеса, позволяет сокращать затраты, оптимизировать издержки обращения предприятий и организаций, что

способствует увеличению прибыли. Логистика, эффективно управляя материальными, сервисными, информационными и финансовыми потоками, представляет собой средство, содействующее реализации целей бизнеса.

Логистика может рассматриваться в двух аспектах - как наука и как практическая деятельность. Согласно первому аспекту, логистика - это научное направление, ставящее перед собой задачу поиска способов повышения эффективности движений продукции по стадиям производства и в сфере обращения.

Доктор экономических наук и профессор Аникин Б.А. определяет логистику как науку об управлении потоковыми процессами в экономике [8]. Автор не рассматривает данное понятие с точки зрения практической деятельности и утверждает, что логистика является инструментом регулирования происходящих процессов.

Гаджинский А.М. отмечает, что логистика - это и наука, и практическая деятельность. «Цель логистики как науки - изучение закономерностей образования и функционирования в товародвижении эффективных логистических систем; как практической деятельности - создание данных систем и обеспечение их функционирования» [10]. Автор в противовес указанному выше суждению приводит определение понятия «логистика», отмечая, что это не только наука. Осуществление задач логистики возможно при соблюдении условия практической реализации логистических систем.

Совет профессионалов в области управления цепями поставок под логистикой понимает процесс планирования, осуществления и контроля эффективности движения потоков сырья, полуфабрикатов, готовой продукции и сопутствующей им информации от точки происхождения до точки потребления с целью удовлетворения потребительского спроса [11].

Одним из видов логистики является транспортная логистика - раздел, который занимается вопросами организации доставки, т.е. перемещения каких-либо материальных объектов (продукция, вещества) из одного пункта в другой по оптимальному маршруту [15].

Логистическая функция - это укрупненная группа логистических операций, направленных на реализацию целей логистической системы.

Как хозяйственная деятельность логистика представляет собой управление материальными потоками в сферах производства и обращения и выполняет следующие функции:

- организация транспортировки грузов;
- управление запасами;
- организация складирования [1].

Логистика способна улучшать эффективность работы предприятия или организации, соблюдая следующие требования:

- связь логистических операции со стратегическим планом фирмы;
- совершенствование организации движения материальных потоков, а именно контроль функции, связанных с транспортированием, хранением и

сбытом продукции;

- получение необходимой информации, а также своевременная и современная ее обработка;

- рациональное управление трудовыми ресурсами;

- взаимосвязь с другими фирмами по выработке стратегии, т.е. установление сотрудничества с партнерами по хозяйственным связям;

- учет прибыли от логистики со стороны производимых подразделениями калькуляционных вычислений;

- определение качества логистического обслуживания с целью повышения рентабельности в виде отношения полученной прибыли к затратам, связанным с поддержанием сервиса;

- разработка логистических операций [3].

Исходя из приведенных требований и функций логистики, необходимо отметить их реализацию - условия развития логистики в современных условиях. К ним относятся:

- оптимизация затрат по всей цепочке поставок. Данное условие определяется нахождением наилучшего варианта функционирования цепи поставок из множества возможных;

- рост складских площадей определяется строительством достаточного количества складов, которые бы обеспечивали успешное функционирование предприятия;

- высокая конкуренция обеспечивает потребность в непрерывном анализе деятельности предприятий и совершенствование предоставляемых услуг.

Факторами развития логистики в современных условиях являются:

- формирование глобальных цепей поставок. Определяющую роль в развитии логистического потенциала играют процессы глобализации и интеграции. Это объясняется тем, что регионы страны связаны с конкретными регионами мира прямыми экономическими и посредническими связями через международную торговлю и транснациональные корпорации;

- стремление предприятий и организаций сокращать издержки и затраты времени, связанные с движением товаров. Основной целью цепей поставок наряду со своевременным доведением продукции до потребителя является снижение финансовых и временных затрат, сопровождающих данный процесс;

- внедрение новых логистических технологий доставки грузов. Внедрение новых технологий в процесс продвижения материального потока от производителя к потребителям позволяет повысить логистический потенциал цепей поставок, поскольку дает возможность достичь требуемых результатов более эффективными способами;

- цифровые технологии. Работу логистических центров и предприятий упрощает эффективность цифровых технологий. Необходимость их внедрения заключается в том, что с увеличением числа клиентов повышаются требования к качеству услуг транспортно-логистических

компаний. Это означает, что на отправку и получение груза клиент/потребитель рассчитывает затратить минимум времени и усилий [21].

Логистика применяется в различных сферах деятельности: предпринимательстве, государственном секторе, сельском хозяйстве, транспортной и торговой инфраструктуре, производстве.

Можно выделить ряд особенностей логистики в сфере транспортных услуг. Транспортные компании, имея в распоряжении несколько видов транспортных средств, обеспечивают перемещение нужного количества грузов и товаров за требуемый промежуток времени и в соответствующих условиях.

Организация логистики в торговле обеспечивает экономию издержек обращения за счет минимизации складских запасов ресурсов, времени следования товаров в пути и др.

Логистическая компания «Первая экспедиционная компания» (ПЭК) в 2016 году продемонстрировала изобретенный сервис под названием Easy Way, который позволяет доставлять заказы любого объема и веса по всей России из интернет - магазина. Преимущество данного сервиса заключается в том, что он позволяет отслеживать онлайн-статус заказа [12].

Также логистика присутствует и в развивающихся сферах бизнеса. Например, с повышением популярности смартфонов как инструмента для онлайн-покупок, увеличивается спрос на доставку товаров. В большей степени это касается сферы продуктов и готовых блюд с доставкой.

Логистика на предприятиях и в организациях стремительно развивается. Примером этому может служить изобретение компании Amazon - более 30 тысяч роботизированных систем - грузчиков Kiva, работающих на ее складах и автоматизировавших процесс хранения, комплектования и упаковки. Благодаря данным роботам компания сократила расходы на 22 миллиона долларов на каждом складе.

Также примером может являться компания FedEx, развивающая направление сенсорной логистики. Она позволяет отслеживать путь поставок в реальном времени. Еще до того, как посылка покинет место отправления, можно узнать, содержится ли она при оптимальном температурном режиме, нанесена ли на упаковку маркировка и др.

В подобном направлении совершенствуется и логистическая компания DHL, оснащая контейнеры специальным устройством, которое использует метки особого назначения и встроенные температурные датчики. Это позволяет клиентам отслеживать температурные режимы перевозок и получать предупредительный сигнал в случае их нарушения [13].

Delta Cargo запустила платформу онлайн-бронирования авиаперевозок и внедрила систему электронных контрактов и обмена электронными документами, позволяющую проводить в реальном времени около 80% всей работы с документами [14].

Для достижения поставленных целей логистика использует систему инструментов - 7R.

Пути доставки (right place). Инструмент, который основан на выборе каналов товародвижения. Основным фактором доставки товара является расположение. Оно характеризуется близостью к транспортным магистралям, развязкам, местам парковки, наличием мест для выгрузки продукции и т.д. Так, например, торговым центрам важна близость к клиентам, удобство подъезда и наличие необходимых коммуникаций.

Надлежащее количество (right quantity). Немаловажна точность при рассчитывании доставки, т.к. незапланированные издержки могут создавать дополнительную наценку на себестоимость продукции, а недостаточное количество может привести к риску появления дефицита и возникновению упущенной выгоды. Данный инструмент рассматривается логистами с точки зрения оптимизации производства, транспортирования, хранения и пр.

Правильное качество (right quality). Продукция должна обладать теми точными параметрами, которые необходимы клиенту, потому что это может повлечь за собой превышение значений себестоимости продукции над выручкой. Ухудшение качества продукции может увеличить издержки организации за счет необходимости подтверждения дефектов, их исправлений, ремонта и возврата продукции.

Нужное время (right time). Продукция должна быстро производиться и доставляться, поскольку любая задержка продукции на производственной стадии, в процессе транспортирования, складирования, реализации и т.д. приводит к снижению потребительских свойств.

Правильный клиент (right customer). Необходимо не только продать продукцию, но и обеспечить ее попадание к клиенту, способному ее оценить.

Подходящая цена (right price). Перед логистами стоит задача - согласовывать материальные возможности клиентов с экономическими интересами организации. Оптимальная цена для обеих сторон делает продукцию взаимовыгодной. Логистика по отношению к цене оказывает прямое влияние на достижение организацией маркетинговых целей. Необходимо понимать, какую цену потребитель готов заплатить за товар.

Нужный товар (right product). Логисты сосредотачивают внимание на тех видах продукции, которые соответствуют производственным возможностям и средствам обеспечения (транспорту, складам, информации, финансам). Вместе с маркетологами логисты решают задачи сопряженности ассортимента, чтобы это могло минимизировать издержки предприятия [4].

Существуют некоторые различия в условиях регионов для применения логистики, одним из которых являются особенности географического местоположения. Так, например, горная местность Северного Кавказа не всегда позволяет отследить нахождение транспортного средства с грузом или товаром. Перевозки в условиях горных краев также приводят и к частым ремонтам автомобилей.

Климатические условия также определяют состояние развития логистики в регионе. В районах Сибири возможны обильные осадки в виде дождя и снега, в результате чего груз может не дойти заказчику.

Особенностью является и то, что в северных широтах перевозки зависят от наличия особых топливных и смазочных материалов.

Качество дорожного покрытия влияет на успешное функционирование логистики. Не во многих регионах России проложен качественный асфальт, что прямым образом сказывается на сроках доставки грузов.

Один из важнейших факторов - наличие большого количества помещений. Зачастую мощностей для хранения товаров и грузов не хватает, а застройка дополнительных складских помещений может быть затруднена.

В основном логистические операции выполняются с помощью разных транспортных средств. Структура перевозок грузов по видам транспорта

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Транспорт – всего185	57912	57892	56457	52323	52299
из него: автомобильный186	16013	16159	11376	9579	9728
внутренний водный187	4105	3895	4085	2822	1942

представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Структура перевозок грузов по видам транспорта (тысяч тонн)

Как видно по данным таблицы 1, наибольшее количество перевозок автомобильного транспорта было осуществлено в 2013 году, внутреннего водного - в 2012 году. Нельзя не отметить, что внутренний водный транспорт за 4 года значительно снизил свои показатели.

Структура грузооборота по видам транспорта представлена в таблице 2.

Таблица 2 - Структура грузооборота по видам транспорта (миллион тонно-километров)

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Транспорт – всего188	46709	45086	49941	51201	51867
из него: автомобильный189	1765	1467	1631	1715	1668
внутренний водный190	1151	972	744	430	138

[185] С учетом перевозки грузов ОАО «РЖД»

[186] По полному кругу специализированных автопредприятий (кроме микропредприятий) с учетом оценки объемов работы, выполненной предпринимателями (физическими лицами), занимающимися коммерческими грузовыми автоперевозками

[187] По организациям и предприятиям, имеющим лицензию и осуществляющим перевозки грузов

[188] С учетом грузооборота ОАО «РЖД»

[189] По полному кругу специализированных автопредприятий (кроме микропредприятий) с учетом оценки объемов работы, выполненной предпринимателями (физическими лицами), занимающимися коммерческими грузовыми автоперевозками

[190] По организациям и предприятиям, имеющим лицензию и осуществляющим перевозки грузов

Как видно по данным таблицы 2, в 2012 году структура грузооборота по автомобильному и внутреннему водному транспорту имела наибольшее значение. Однако большее количество по всем представленным видам транспорта насчитывается в 2016 году.

Протяженность путей сообщения представлена в таблице 3.

Таблица 3 - Протяженность путей сообщения (на конец года, километров)

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016191 г.
Железнодорожные пути общего пользования192	1574	1574	1574	1574	1574
Автомобильные дороги - всего	32918	33544	35086	36258	36003
в том числе:	26185	28944	30402	31553	31499
общего пользования193	6733	4600	4684	4705	4504
необщего пользования					
Из общей протяженности автомобильных дорог – дороги с твердым покрытием – всего в том числе: общего	23131	22865	23845	24146	240703
	18898	19912	20550	20884	21518
пользования3	4233	2953	3295	3262	3185
необщего пользования	1992	1992	1992	1988	1988
Внутренние водные судоходные пути					

[191] Предварительные данные

[192] Эксплуатационная длина в двухпутном исчислении

[193] С 2012 года включая дорожно-уличную сеть городских и сельских поселений

Как видно по данным таблицы 3, в среднем 2016 год характеризуется большей протяженностью путей сообщения. Стоит отметить, что железнодорожные пути общего пользования имеют тенденцию сохранения значений на протяжении периода с 2012 по 2016 года.

Основные проблемы, возникающие при развитии транспортной логистики:

- нерациональное использование путей доставки продукции;
- слаборазвитая инфраструктура транспорта, особенно в области автомобильных дорог;
- недостаточное количество грузовых терминалов,
- отсутствие современных транспортных средств, отвечающих мировым стандартам;
- высокий уровень физического и морального износа подвижного состава транспорта;
- потери от простоя в ожидании погрузки или выгрузки транспортного средства;
- потери от неэффективной работы (слабая система мотивации, низкая квалификация персонала и т.д.) [6].

Рассмотрим особенности развития логистики на примере Пермского края.

Пермский край относится к категории отстающих регионов в области развития транспортной логистики. Исходя из опыта развития транспортно-логистической инфраструктуры других городов России и западных стран, следует формировать крупные логистические комплексы и терминалы с функциями распределительных центров.

В рамках проекта превращения Пермского края в логистический пункт, в семи городах края будет построено семь складских терминалов, а в самой Перми расположится главный логистический торговый центр, который будет объединять авто-, авиа-, водные и железнодорожные перевозки. Он должен включать в себя также контейнерный и складской терминалы, склад временного хранения и объекты для оказания дополнительных услуг, например, таможенное оформление, страхование грузов и т.п. Стоит отметить, что в крае планируется активное развитие перевозок контейнерного типа.

Транспортно-логистические центры будут располагаться в Перми, Березниках, Соликамске, Кунгуре, Чусовом, Чайковском и Верещагино. По предварительным данным после 2020 года аналогичные объекты появятся в Кудымкаре, Чернушке и Куеде.

По оценкам краевых властей, выполненная работа позволит привлечь инвестиции в развитие транспортно-логистической системы Пермского края и снизить транспортные издержки на перевозку и хранение товаров с 20% до 10%. При этом конкурентоспособность продукции региональных производителей должна вырасти [17].

В перспективе до 2019 года в Култаевском сельском поселении

предполагается строительство компанией «БауИнвестГрупп» логистического комплекса «Торговый город» площадью 82979 м2. Объем инвестиций в проект составит 2673,38 миллионов рублей [19].

Пермский край разделен на 9 транспортно-логистических районов (ТЛР). Каждый ТЛР образован вокруг транспортно-логистического узла (рис. 1).

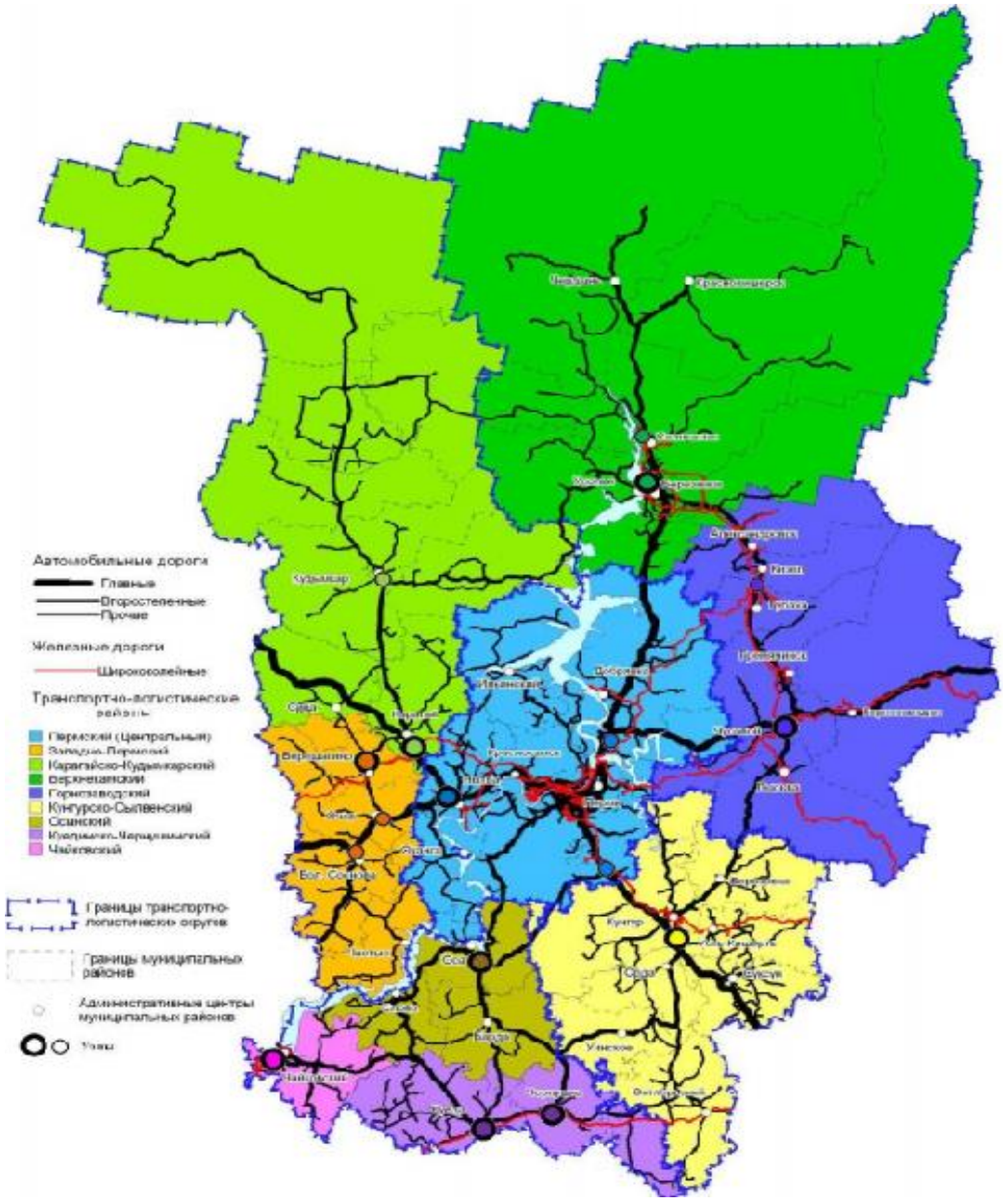


Рисунок 1. Транспортно-логистические районы Пермского края

Так, например, узлом Карагайско-Кудымкорского ТЛР является город Кудымкар; Осинского ТЛР - город Оса; Чайковского ТЛР - город Чайковский. Транспортно-логистический узел для какого-либо ТЛР выбран с учетом следующих показателей: масштаб его территории, состояние развития инфраструктуры, а также наличие необходимых источников для осуществления логистической деятельности прилегающего района.

Транспортная логистика имеет колоссальное значение для Пермского муниципального района, что объясняется рядом причин:

- по территории района проходит большая часть основных магистралей, связывающих Пермский край с другими регионами страны;
- район пересекают Транссибирская железнодорожная магистраль Москва - Владивосток (Транссиб) и федеральная автодорога Пермь - Екатеринбург;
- границей района является река Кама;
- в районе расположен международный аэропорт «Большое Савино»;
- в конце ноября 2018 года открылся новый пассажирский терминал международного аэропорта «Пермь»;
- территорию района пересекает несколько магистральных газо- и нефтепроводов;
- протяжённость автодорог общего пользования местного значения на начало 2017 года составила 1201,3 километров, из них 620,6 километров дороги с твердым покрытием и 394 километра с усовершенствованным;
- на территории района действуют 34 автобусных маршрута протяженностью 1207 километров, соединяющие сельские поселения с городом Пермь [5].

Для Пермского муниципального района характерен пассажирский, железнодорожный, водный, автомобильный и воздушный и трубопроводный транспорт. Перемещение значительной части ввозимых товаров в Пермский край происходит железнодорожным транспортом в контейнерах. При этом количество ввезенных контейнеров в первом квартале 2018 года по сравнению с таким же периодом 2017 года выросло на 22,4% [20].

Интеграция города Перми и Пермского муниципального района в рамках Пермской агломерации предполагает необходимость кооперации деятельности по таким направлениям как:

- улучшение ремонта и содержания дорог, т.е. пропускной способности транспортных магистралей;
- оптимизация затрат на производство, хранение, транспортировку и реализацию продукции;
- организация и поддержание условий для доступа поставщиков сельскохозяйственной продукции различных прилегающих и отдаленных районов к рынкам, а также контроль над уровнем торговой наценки.

Транспортная логистика представляет собой практическую организацию процесса функционирования потоков материалов, транспортных средств и людей с использованием транспортно-логистической инфраструктуры района [5].

С учетом сложившейся социально-экономической ситуации и формирующихся тенденций развития, на основании «точек роста» территории Пермского муниципального района (Кондратовское сельское поселение, Фроловское, Кукуштанское и Двуреченское) [5] в качестве приоритетных направлений экономического развития на период Стратегии

можно выделить:

- сельское хозяйство;
- обрабатывающие производства;
- строительство;
- транспорт и связь;
- торговля и логистика;
- рекреационно - туристические услуги.

Сельское хозяйство, в том числе переработка сельскохозяйственной продукции, занимает в экономике района 38%. Пермский муниципальный район ориентирован на индустриальную молочно-мясо-овощную специализацию с реализацией логистического потенциала и промышленных производственных комплексов. К ним можно отнести птицефабрики, животноводческие комплексы, выращивание овощей в открытом и защищенном грунте [5].

«Точками роста» для развития сельскохозяйственного производства и пищевой промышленности являются следующие территории: Хохловское сельское поселение, Бершетское, Фроловское, Кукуштанское, Юговское, Лобановское, Двуреченское, Кондратовское, Култаевское, Усть-Качкинское, Заболотское, Юго-Камское и Гамовское [5].

Сокращение расходов в сфере сельского хозяйства, согласно рейтингу стратегий компаний в России в 2017 году является ведущей стратегией развития [26].

Развитие логистики в данной отрасли позволит оптимизировать транспортные расходы за счет снижения издержек на погрузочно-разгрузочные работы и внутри складские операции с продукцией путем внедрения средств механизации и сокращения этапов логистического процесса. Для реализации данной задачи предусматривается такое использование логистики, при котором в процессе уборки зерно высушивается в контейнере комбайна, отправляется на промежуточное хранение, транспортируется, осуществляется технологическое хранение в индивидуальных контейнерах, снова транспортируется и подвергается помолу.

Сокращение издержек возможно и при самом транспортировании зерна. В качестве альтернативной схемы транспортировки зерновых продуктов можно рассмотреть использование стандартных контейнеров, которое предполагает проведение погрузки зерна со склада в контейнеры, установленные на автомобильных прицепах, а затем контейнеры перегружаются сразу на железнодорожные платформы. Таким образом, обеспечивается полная сохранность зерна в пути.

Одним из механизмов по снижению затрат является исключение из логистической цепи посредников. Так, применение контейнерных перевозок дает возможность осуществления данной задачи.

Применяя контейнеры, сельскохозяйственный производитель превращает свою продукцию в товар - упаковывает зерно в контейнер с

маркирующей пломбой. Также изготовитель осуществляет хранение зерна в хозяйстве без специализированных складов [27].

Повышение инновационной деятельности сельскохозяйственных предприятий за счет применения автоматизированных роботов, например, для автоматической дойки коров позволит сократить издержки на оплату труда персонала. В результате данных операций стоимость поставляемых товаров будет снижена до 15-20%.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о том, что правильная организация логистики на предприятиях и организациях позволит им занять лидирующие позиции в конкурентной борьбе. Внедрение методов логистики в практику ведения бизнеса позволит существенно сократить товарные запасы, ускорить оборачиваемость оборотных средств и обеспечить удовлетворение потребителей в качестве продукции.

Использованные источники:

1. Гаджинский А. М. Г 13 Логистика: Учебник. - 20-е изд. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2012. - 484 с.
2. Чевордаева М. Онлайн-сервисы в транспортной логистике: взаимодействие водителей и диспетчеров на новом уровне.www.logistika-prim.ru/articles/onlayn-servisy-v-transportnoy-logistike-vzaimodeystvie-voditeley-i-dispetcherov-na-novom
3. Основные требования логистики. URL: http://orgmanagement.ru /logistic/page124.html (дата обращения 05.04.2018)
4. Инструменты логистики. URL: http://referatwork.ru/logistika_3000/ section-12.html (дата обращения 05.04.2018)
5. Стратегия социально-экономического развития Пермского муниципального района на 2016-2030 годы. URL: http://www.msu.zsperm.ru /s6/images/Sovmestnie/2017_04_25_Cvikhilevich.pdf
6. Изменения в схему территориального планирования Пермского края, утвержденную постановлением Правительства Пермского края от 27 октября 2017 г. № 879-п (в редакции постановления Правительства Пермского края от 30.10.2017г №879-п). URL: http://msa.permkrai.ru/upload/iblock/b2c/Материалы %20по%20обоснованию.%20Обоснование%20размещения%20объектов.pdf
7. Основные проблемы транспортной логистики в России и за рубежом. URL: http://arbir.ru/articles/a_3989.htm (дата обращения 05.05.2018)
8. Аникина Б.А. Логистика: учебник. 3-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2002. 368 с. (Сер. «Высшее образование»)
9. Родников А.Н. Логистика: терминологический словарь. М.: ИНФРА-М, 2000.
10. Гаджинский А.М. Логистика: учебник. 20-е изд. М.: Изд.-торг. корпорация «Дашков и К», 2012. 484 с.
11. Hawks Karen. «What is Reverse Logistics?». Reverse Logistics Magazine, Winter/Spring 2006. P. 12, 15, 21.
12. Цифровая логистика. Как передовые технологии облегчают жизнь

бизнес. URL: https://lenta.ru/articles/2017/10/03/cifrapomochbisnessu/ (дата обращения 09.05.2018)
13. Качурец А. Технологии в логистике: какие инновации используют крупные игроки e-commerce. URL:http://emagnat.ru/texnologii-v-logistike.html (дата обращения 15.05.2018)
14. Качурец А. Какие технологии в логистике используют Amazon, DHL, Alibaba и другие гиганты. URL: https://rb.ru/opinion/log-tech/ (дата обращения 18.05.2018)
15. Галяутдинов Р.Р. Транспортная логистика: понятие, виды транспорта, типы перевозок. URL: http://galyautdinov.ru/post/transportnaya-logistika (дата обращения 25.05.2018)
16. Пермский край в цифрах 2017: Краткий статистический сборник/Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Пермскому краю. – Пермь, 2017. – 180 с. URL: http://permstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/permstat/resources/28dd5a004155dcbab9d7bda3e1dde74c/Пермский+край+в+цифрах+2017.pdf (дата обращения 05.05.2018)
17. Логистическое будущее Пермского края. URL: http://vch.ru/event/view.html?alias=logisticheskoe_buduschee_permskogo_kraya (дата обращения 05.05.2018)
18. Николаев Р.С. Пространственно-функциональная структура территориальной транспортно-логистической системы Пермского края. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата географических наук. URL: http://www.psu.ru/files/docs/autoreferaty/2013/Nikolaev_24_12_13-2.pdf (дата обращения 05.04.2018)
19. Реестр инвестиционных проектов Пермского края по состоянию на 19 января 2018 года. URL: http://economy.permkrai.ru/upload/Реестр%20инвест%20проектов%20Пермского%20на%2019%20января%202018.pdf (дата обращения 27.04.2018)
20. Пермская таможня и Министерство экономического развития Пермского края провели рабочую встречу. URL: http://vch.ru/event/view.html?alias=permskaya_tamoghnya_i_ministerstvo_ekonomicheskogo_razvitiya_permskogo_kraya_proveli_rabochuyu_vstrechu (дата обращения 17.04.2018)
21. Гулягина О.С. Факторы развития логистического потенциала цепей поставок. URL: elibrary_28351766_47611367.pdf (дата обращения 30.05.2018)
22.Николаев Р.С. Особенности функционирования и формирования транспортно-логистических систем на региональном и локальном уровнях (на примере Пермского края). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-funktsionirovaniya-i-formirovaniya-transportno-logisticheskih-sistem-na-regionalnom-i-lokalnom-urovnyah-na-primere-1 (дата обращения 30.05.2018)
23.Лашко С.И. Международная транспортная логистика. URL:

https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnaya-transportnaya-logistika (дата обращения 29.05.2018)
24.Габбасова В. В. Логистика будущего // Молодой ученый. - 2017. - №2. С. 379-382. URL: https://moluch.ru/archive/136/38291/ (дата обращения 30.05.2018)
25.Сборник научных трудов VII Международная научная конференция (18 апреля 2017 года). Перспективы развития логистики и управления цепями поставок. URL: https://logistics.hse.ru/data/2017/04/23/1168840546/ТЕКСТ_часть1_на%20печать.pdf (дата обращения 30.05.2018)
26.Обзор рынка сельского хозяйства. URL: http://ru.investinrussia.com/data/files/sectors/obzor-rynka-selskogo-khoziaistva.pdf (дата обращения 07.06.2018)
27.Существует ли идеальная логистика? URL: https://www.trizland.ru/trizba/pdf-articles/triz-profy2/004.pdf (дата обращения 07.06.2018)

УДК 00.007.004

Суворова В.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автоматизированные системы управления»
Демченко М.С.
старший преподаватель
кафедра «Автоматизированных систем управления»
Захарова А.С.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

АВТОМАТИЗАЦИЯ В КОМПАНИИ «РОКАДА МЕД»: НЕОБХОДИМОСТЬ ИЛИ БЕСПОЛЕЗНОЕ НОВОВВЕДЕНИЕ

Аннотация:

В данной работе объектом исследования является автоматизация торгового предприятия ООО «Рокада мед». В работе были изложены и проанализированы критерии, опираясь на которые руководители могут принять решение о внедрении той или иной информационной системы. Так же были проанализированы современные информационные системы управления предприятием, сделаны выводы.

Ключевые слова: Управление, Торговое предприятие, Автоматизация управления, Информационная система, Бизнес-процессы компании.

Suvorova V.A., candidate of technical Sciences
associate Professor of " Automated control systems»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Demchenko M.S.
senior lecturer, Department of Automated control systems»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Zakharova A.S.
master's student
2 course, faculty of Informatics and robotics»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa

AUTOMATION IN THE COMPANY "ROCADA MED": A NECESSITY OR A USELESS NOVELTY

Annotation:

In this paper, the object of research is the automation of management of the company "Rokada med". The work outlined and analyzed the criteria on the basis of which managers can decide on the implementation of an information system.

Modern information systems of enterprise management were also analyzed, conclusions were made.

Key words: Management, Trade enterprise, management automation, Information system, Business processes of the company.

В современном мире, в дни, когда рынок информационных технологий и телекоммуникаций переживает период подъёма после кризиса, автоматизация становится актуальным вопросом для любого предприятия. Автоматизация работы компании с использованием современных программ, означает, в первую очередь, повышение конкурентоспособности и имиджа предприятия за счет более эффективного использования ресурсов компании, и за счет повышения эффективности анализа рынка.

Любое крупное торговое предприятие, в особенности то, которое занимается как розничной, так и оптовой торговлей, заключает договора с многочисленными производителями и имеет развитую логистику и сеть складов, нуждается в надежной и эффективной организации единого информационного пространства, к которой имел бы доступ каждый сотрудник. Качественно реализованная задача управления информацией, в современном мире - это залог успеха любой организации.

Объектом исследования данной научной статьи является предприятие ООО «Рокада мед». Компания «Рокада Мед» с 1991 года занимается развитием российского рынка стоматологических материалов и оборудования, предлагая комплексные решения для диагностики, лечения и профилактики стоматологических заболеваний. За время работы компания «Рокада Мед» стала уверенным лидером отрасли на российском рынке и продолжает свое развитие. Миссия «Рокада Мед» — лучшие технологии врачам, сияющие улыбки — пациентам, здоровье — нации. Дерево услуг предприятия показано на рисунке 1.



Рисунок 7 - Дерево услуг ООО «Рокада мед»

Компания является одним из лидирующих поставщиков и официальным дистрибьютором как российских, так и зарубежных производителей стоматологических материалов. Предприятие имеет разветвленную организационную структуру, где каждый работник имеет свою зону ответственности. Во главе компании стоит генеральный директор, в его подчинении находятся несколько отделов: отдел продаж, кадровая служба, служба организации логистики, юридический отдел, сервисный отдел, финансово-экономический отдел, склад, ИТ-отдел. В свою очередь во главе каждого отдела стоит руководитель, в подчинении которого находится большое количество сотрудников.

Работа такой большой компании как «Рокада мед» невозможна без внедрения автоматизированной информационной системы. Современному торговому предприятию очень трудно обойтись без ИС, ведь бизнес процессы на каждом этапе работы компании требуют тщательного, оперативного контроля и своевременного реагирования на возникающие ошибки в работе. ИС позволит автоматизировать деятельность фирмы на каждом этапе: заключение договоров с производителями, работа с контрагентами, контроль складских запасов, автоматизация и эффективность работы службы логистики, будет существенно упрощена работа торгующих менеджеров и торговых агентов. Внедрение ИС будут очевидны для работников любого ранга:

- для генерального директора компании – возможность оперативно отслеживать плановые показатели торгующих подразделений (валовая прибыль, сумма платежей, дебиторская задолженность и т.д), а так же возможность составления необходимых отчетов по любым датам и

показателям;

- для руководителя среднего звена – возможность вести работу с подразделениями компании, доводить до их сведения необходимые изменения в работе, а так же контролировать сотрудников, вплоть до выгрузки отчетов по каждому работнику;

- для рядовых сотрудников – удобство работы с клиентами, экономия времени. В наше время нет необходимости доказывать эффективность информационных систем (ИС), так как они используются более десятка лет и уже доказали свою эффективность не один раз.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что внедрение ИС необходимо на предприятии ООО «Рокада мед».

Обзор современных ИС

В современном мире представлено огромное количество различных ИС для управления любым предприятием. В их числе как зарубежные ИС от ведущих мировых разработчиков, так и отечественные продукты, хорошо зарекомендовавшие себя на рынке Российской Федерации.

При всем многообразии рынка информационных систем, не все могут подойти под специфику предприятия ООО «Рокада мед», ведь в стоматологическом бизнесе огромное количество нюансов. Не все информационные системы имеют возможность удовлетворять требованиям, предъявляемым к такой отрасли торгового предприятия. Помимо функционала, немаловажным критерием является стоимость системы и стоимость ее обслуживания и сопровождения. Таким образом, несмотря на рынок ИС, который в настоящее время пересыщен программными продуктами, далеко не все могут быть полезны в работе ООО «Рокада мед»

В данной статье предложен наиболее оптимальный набор критериев, опираясь на которые руководство может принять решение о внедрении той или иной ИС.

1. Функциональные требования

Функциональные требования регламентируют функционирование или поведение системы. Функциональные требования отвечают на вопрос «что должна делать система» в тех или иных ситуациях. При выборе ИС этот критерий является наиболее важным, ведь если в системе не будет реализована необходимая функция, то и работа смежных с ней подразделений будет нарушена.

2. Масштабируемость

Этот критерий подразумевает сохранение эффективной работы системы при увеличении числа пользователей или расширении функционала. Опираясь лишь на «коробочный функционал», у руководителя существует опасность получить систему, которая не будет видоизменяться и масштабироваться. В любом модуле системы должна быть реализована возможность доработки функционала, настройки отчетных форм и т.д собственными или же привлеченными специалистами. То есть ИС должна подстраиваться ко всем потребностям и удовлетворять специфике работы

торгового предприятия.

3. Надежность

Основное назначение этого критерия – поддерживать эффективную работу во время сбоев и критических ситуаций. Современные технологии позволят создать информационные системы, практически полностью устойчивые к любым внешним воздействиям. Так же в понятие критерия «надежность» входит и защищенность от кражи информации. Для крупного торгового предприятия, каким и является «Рокада мед», это наиболее актуально, так как в базе хранится вся информация о контрагентах, их счета, реквизиты и т.д. Поэтому в системе должны быть применены все стандартные механизмы защиты информации и жесткое разграничение прав доступа каждого сотрудника, ведь зачастую хакером может оказаться и штатный работник компании.

4. Стоимость

Этот критерий так же является немаловажным при выборе информационной системы для торгового предприятия. Для некоторых предприятий вопрос стоимости стоит наиболее остро, на некоторых менее, поэтому, не уделив должного внимания этому критерию, предприятие рискует внедрить не эффективную ИС за огромные деньги. Так как можно утверждать, что не всегда наиболее затратный программный продукт отвечает всем функциональным и техническим требованиям.

В таблице 1 приведен краткий обзор наиболее распространенных информационных систем, которые используются в управлении предприятием.

Таблица 1

Обзор информационных систем, используемых в управлении предприятием

9. Название системы	**10. Особенности и недостатки**	**11. Модули/ конфигурации**	**12. Цена, на 1 раб. место**
13. **1С:ПРЕДПРИЯТИЕ.** (Компания 1С, Россия) 14.	15. Система “1С:Предприятие”: комплексная конфигурация “Бухгалтерия; Торговля; Склад; Зарплата; Кадры” представляет собой программу, которая подойдет практически для любых организаций т.к имеет стандартный набор модулей. *Недостатки:* необходимость привлечения для внедрения дорогостоящих специалистов компании-разработчика, платные обновления продуктов, низкая безопасность и защищенность информации.	16. 1) бухгалтерия; 17. 2) торговля; 18. 3) склад; 19. 4) заработная плата; 20. 5) кадры.	21. От 10 500 рублей 22.
23. **SAP**	24. Система BAAN состоит из	26. 1) управление	32. О

BAAN. Разработчик – компания BAAN, Нидерланды.	нескольких модулей, которые могут работать как вместе, так и независимо друг от друга. Система BAAN позволяет контролировать производственные процессы, вести товарно-материальный учет, анализировать логистические решения. 25. *Недостаток:* отсутствует функция управления человеческими ресурсами, отсутствие поддержки промежуточного ПО, дороговизна.	финансами; 27. 2) бюджетирование; 28. 3) управленческий учет; 29. 4) управление материально-техническим обеспечением, сбытом и складскими запасами; 30. 5) планирование и управление производством; 31.	т 3 000$
33. **ГАЛАКТИКА** – программный продукт компании «Галактика», Россия	34. Система Галактика автоматизирует работу предприятия практически на всех его циклах: работу по учету и планированию, ведению бухгалтерии, контролю товара на складе. Система имеет модульную структуру, модули, объединены в функциональные контуры 35. Недостаток: система не имеет аналитики, не является интегрированной, система не имеет функций, необходимых для обеспечения деятельности крупных корпораций (Централизованное снабжение, распределение функций между организациями, передача полномочий от одной организации к другой, взаиморасчеты внутри корпорации и т.д.)	36. 1) бухгалтерский и налоговый учет; 37. 2) складской учет, управление логистикой; 38. 3) финансовое планирование, управленческий учет; 39. 4) управление и планирование производства;	40. От 30 500 рублей
41. **Маркет** – компания-разработчик «Pro log», Россия	42. Одним из основных преимуществ программы является то, что она автоматизирует работу и взаимодействие абсолютно всех подразделений компании, в том числе находящихся удаленно друг от друга. Второе немаловажное преимущество - Программа полностью адаптирована под специфику предприятия. В данном программном средстве учтены абсолютно все аспекты работы ООО «Рокада мед», вытроено	44. 1) закупки; 45. 2) продажи; 46. 3) финансы; 47. 4) бухгалтерия; 48. 5) работа с клиентами; 49. 6) торговые агенты; 50. 7) склад; 51. 8) маршрутные листы;.	52. От 15 000 рублей

	четкое разграничение прав. отвечающих организационной структуре компании. 43. Недостатки: примитивный интерфейс		

Проанализировав каждую из предложенных систем, можно сделать вывод о том, что каждая из систем имеет свои достоинства и недостатки. Каждая из систем требует адаптации под специфику предприятия. На сегодняшний день одним из главных инструментов эффективного управления деятельностью торгового предприятия можно назвать информационные системы. Их грамотное использование значительно повышает конкурентоспособность предприятия на рынке товаров и услуг.

В последние годы в торговых предприятиях четко прослеживается тенденция активного продвижения розничной торговли, что в свою очередь влечет необходимость увеличения и наращивания эффективности своей деятельности. Не малую роль в этом играет уровень возможностей программы и ее функционал. Рынок специализированного программного обеспечения так же не стоит на месте. Появляются новые все более совершенные программы, предоставляющие широкие возможности по управлению различными бизнес-процессами предприятия и по оперативной обработке поступающей информации[1].

Подводя итог, можно дать ответ на вопрос, поставленный в самом начале, в названии статьи. Безусловно, внедрение ИС на предприятии «Рокада мед» является необходимостью, это обусловлено рядом причин, описанных в научной работе. Так же в данном исследовании были представлены наиболее важные критерии, опираясь на которые руководители могут принять решение о внедрении информационной системы. Но перед тем как сделать выбор, необходимо изучить все критерии, проанализировать какой их них будет наиболее важным для конкретного предприятия, затем, исходя из этого, на следующем шаге изучать рынок информационных систем, который так же был подробно описан в данной научной статье.

Использованные источники:

1. Зайцева С. В., Савченко Н. К., Мартыненко О. В., Клюева Е. Г. Информационные технологии в торговле // Молодой ученый. — 2017. — №15. — С. 6-8. — URL https://moluch.ru/archive/149/41972/ (дата обращения: 09.09.2018).

УДК 00.007.004

Суворова В.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автоматизированные системы управления»
Демченко М.С.
старший преподаватель
кафедра «Автоматизированных систем управления»
Салихова Ю.Ш.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатики и робототехники»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Россия, г. Уфа

К ВОПРСУ ОБ АВТОМАТИЗАЦИИ В МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация:

В данной работе объектом исследования являются информационные системы в сфере медицины. Был проведен краткий обзор информационных систем, используемых в сфере здравоохранения. Также был предложен наиболее оптимальный набор критериев, помогающий руководителям медицинских учреждений при выборе удовлетворяющих ИС на рынке программных решений.

Ключевые слова: Управление, Служба здравоохранения, Автоматизация управления, Информационная система, Медицинское учреждение.

Suvorova V.A., candidate of technical Sciences
associate Professor of " Automated control systems»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Demchenko M.S.
senior lecturer, Department of Automated control systems»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Salikhova Yu.Sh.
master's student
2 course, faculty of Informatics and robotics»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa

TO ABOUT-THANKS FOR AUTOMATION IN HEALTH INSTITUTIONS

Annotation:

In this paper, the object of research is information systems in the field of medicine. A brief overview of the information systems used in the health sector

was provided. Also, the most optimal set of criteria was proposed to help heads of medical institutions in the selection of software solutions that meet the IP market.

Key words: Management, health Service, automation of management, Information system, Medical institution.

В современном мире здравоохранение представляет собой сложную меняющуюся систему, которая требует постоянной оценки той или иной ситуации, а также незамедлительную помощь в принятии решения. Каждое действие службы здравоохранения требует подсчёта показателей. В глобальном масштабе – создание стратегии и плана усовершенствования всех отраслей здравоохранения.

Многогранная работа не может существовать без объективных данных, полного и всеохватывающего анализа сведений, быстрой и массовой популяризации обнаруженных закономерностей, то есть без налаженной, современной и оперативной ИС.

12 апреля 2018 года Глава Правительства РФ Дмитрий Медведев подписал распоряжение No659-р, в котором постановил выделить бюджетные средства в размере 2 млрд. рублей из резервного фонда Правительства на внедрение в эксплантацию медицинских информационных систем (МИС) в организациях здравоохранения, оказывающих первичную медико-санитарную помощь. Согласно документу, бюджетные ассигнования будут направлены в 75 регионов России и распределены в соответствии с поступившими от них заявками [1].

Это распоряжение лишний раз доказывает тот факт, что современным лечебным учреждениям будет очень сложно обойтись без современных МИС, так как они позволяют автоматизировать текущие бизнес-процессы медицинских учреждений, что в свою очередь позволяет создать единую карту пациента. Единая карта дает возможность лечебным учреждениям хранить историю болезней пациентов в распределенной системе базы данных, что означает при посещении любого государственного медицинского учреждения, вся информация об истории болезни всегда доступна лечащему доктору.

Преимущества информационной системы очевидны как для всей отрасли здравоохранения в целом, так и для сотрудников:

- для директора медучреждения удобная статистика работы лечебного учреждения и конструктор создания отчетов;
- для администратора медучреждения удобная система отображения расписания каждого специалиста, ведение бухгалтерии и печать необходимых документов по клику мыши;
- для врачей – уведомление о записи на прием, полная история болезни, различные планы лечения и цены на услуги.

В наше время нет необходимости доказывать эффективность информационных систем (ИС), так как они используются более десятка лет и уже доказали свою эффективность не один раз.

Обзор современных ИС

Сейчас мировой рынок ИС предлагает много решений. Только в России на данный момент зарегистрировано около 775 различных ИС для здравоохранения. В это число входят самые разнообразные решения: от небольших программ для формирования статистических отчетов до мощных и современных комплексных медицинских информационных систем.

Если покупка ИС осуществляется на государственном уровне, то есть на бюджетные средства государства, то руководителям медицинских учреждений следует отнестись более ответственно к выбору ИС.

При рассмотрении информационных систем, главным фактором, определяющий их преимущество, является объем функционала, который разработчик вложил в ИС. Автоматизация системы здравоохранения, да и систем в целом является затратной. Начальная цена системы оценивается в полмиллиона рублей, и обучение персонала, а также повышение его квалификации увеличивает стоимость внедрения. Но с усовершенствованием ИС и автоматизации бизнес процессов появляется необходимость их применения, так как информационные системы в разы превосходят ручной труд.

В данной статье предложен наиболее оптимальный набор критериев, помогающий главам медицинских учреждений при выборе удовлетворяющих ИС на рынке программных продуктов. Данные критерии помогут руководителю вывести оценки по каждому программному продукту и сравнить их между собой.

1. **Функциональная расширяемость**

При выборе ИС нужно узнать есть ли возможность настроить систему в широком спектре без изменения программного кода. То есть поставщик программного продукта должен показать как система может адаптироваться к особенностям работы в данном медицинском учреждении без перепрограммирования, а исключительно посредством интерфейса программы или администратора.

В любом модуле системы существует потребность в возможности настройки составных частей (для экранных форм, отчетов и иных данных, которые хранятся в базе).

2. **Масштабируемость**

Предыдущий критерий тесно связан с таким компонентом как масштабируемость системы. Данное понятие определяет способность системы подстраиваться к определенным потребностям медицинского учреждения по мере ее расширения. Чаще всего под масштабируемостью понимается способность поддержать количественный рост, будь то увеличение числа пользователей или числа структурных единиц.

3. **Поддержка и сопровождение**

Одним из важных составляющих при отборе ИС является ее техническая поддержка.

Вероятнее всего уровень технической поддержки будет зависеть от

стоимости системы, но в любом случае данный момент должен быть тщательно рассмотрен. Оптимальное решение вопроса сервисной поддержки можно добиться путем комплексного подхода с применением как экономических, так и организационных мер. Одним из известных подходов является разделение функций сервисной поддержки между поставщиком и внутренней ИТ-службой лечебного учреждения. Но чаще данное решение доступно в основном для крупных медицинских учреждений.

4. Стоимость

Конечно же, руководитель любой организации дает оценку стоимости предлагаемых программных продуктов. Иногда возникает сложность в сопоставлении стоимости программных решений из-за различных методов установления цены. Чаще всего стоимостным показателем является одно рабочее место.

Дороговизна решения не всегда соответствует всему комплексу критериев. В то же время самые дешевые, в большинстве случаев, являются менее функциональными.

Также следует обратить внимание на стоимость внедрения данного программного продукта. Она отражает ряд компонентов, которые, как правило, не видны покупателю, такие как, квалификация специалиста, адаптируемость системы, имидж компании-поставщика и др.

В таблице 1 приведен краткий обзор наиболее распространенных информационных систем, которые используются в здравоохранении.

Таблица 1

Обзор информационных систем, используемых в здравоохранении

53. Название системы	**54. Особенности и недостатки**	**55. Модули/ конфигурации**	**56. Цена, на 1 раб. место**
57. **МИС CLINIC 365,** компания-разработчик «Clinic365» 58.	59. Позволяет составить уникальные правила (алгоритмы) для работы с пациентом. В карточке пациента учитывается такая информация как, пожелание клиента, история его предыдущих посещений, и конечно медицинская информация. 60. *Недостатки:* отсутствие модулей зарплаты, персонала, бух. учета.	61. 1) картотека пациентов; 62. 2) расписание; 63. 3) медицинский документооборот; 64. 4) финансы для контроля оплат.	65. От 25 000 рублей 66.
67. КИС Флагман, 68. разработчиком является компания «ИНФОСОФТ»	69. Программы отличаются функциональной полнотой и поставляются в "коробочном" исполнении. В поставку входят средства настройки и администрирования, контрольный пример настройки. Данная система имеет опыт внедрения в	71. 1) документооборот; 72. 2) финансовый менеджмент; 73. 3) складской учет; 74. 4) снабжение	80. От 20 000 рублей

	медицинских учреждениях и, не смотря на отсутствие медицинской специализации, довольно хорошо справляется со всеми задачами. 70. *Недостаток:* не специализированная МИС.	и закупки; 75. 5) персонал; 76. 6) зарплата; 77. 7) табельный учет; 78. 8) налог; 79. 9) бухгалтерский учет.	
81. **МИС Медиалог** – программный продукт компании «Post Modern Technology»	82. Система состоит из модулей, каждый из которых продаётся отдельно, что позволяет не переплачивать за ненужный функционал. 83. *Недостаток:* дороговизна программного продукта.	84. 1) электронная мед. карта; 85. 2) статистика; 86. 3) расписание; 87. 4) учет звонков; 88. 5) учет услуг; 89. 6) аптека и др.	90. От 82 500 рублей
91. **МИС 1С:Медицина** – компания-разработчик «1С»	92. Программное обеспечение поставляется с частично доступным кодом, что позволяет оптимизировать приложение под специфику организации. *93. Недостатки:* 94. 1) высокая стоимость как первоначальная, так и сопровождения; 95. 2) любое изменение программы влечет обращение 96. к разработчику с непонятной стоимостью и сроками.	97. 1) поликлиника; 98. 2) больница; 99. 3) больничная аптека; 100. 4) бухгалтерия; 101. 5) клиническая лаборатория; 102. 6) зарплата и кадры; 103. 7) документооборот; 104. 8) федеральные регистры; 105. 9) диетическое питание.	106. От 30 000 рублей

В данном обзоре каждая из представленных систем имеет определенные недостатки. Каждая из этих систем требует адаптации к определенным требованиям конкретного лечебного учреждения. Это все связано с дополнительными затратами и расходом бюджетных средств, выделенных на автоматизацию управления медицинскими учреждениями. На основе этого лучшим решением данной проблемы будет создание единой универсальной модели автоматизации управления. Любое медицинское учреждение сможет настроить универсальную модель под свои конкретные требования, что позволит уменьшить расходы бюджетных средств на адаптацию вышеперечисленных ИС.

Использование ИС в здравоохранении позволяет существенно

рационализировать затраты времени и других ресурсов для тех лечебных учреждений, которые стремятся к прогрессу существующих бизнес-процессов.

Так как внедрение и использование ИС в медицинском учреждении, да и на любых предприятиях, является затратным, возникает потребность в выборе наиболее подходящей ИС удовлетворяющей потребности текущего учреждения.

Таким образом, были представлены наиболее важные критерии, которые будут полезны руководителям медучреждений при выборе программного продукта. Правильно принятое решение может на продолжительный срок стать фактором прогресса медицинского учреждения или, наоборот, допустив ошибку в выборе могут возникнуть тяжелые, экономические, организационные и психологические последствия. Поэтому перед тем, как сделать выбор о приобретении определенной информационной системы очень важно изучить рынок программных продуктов и сделать глубокий анализ каждого из них.

Использованные источники:

1. Статья: Приоритетный проект Электронное здравоохранение. [Электронный ресурс]. 2018. URL: http://zdrav.expert/index.php/Статья:Приоритетный_проект_Электронное_здравоохранение.

УДК 31

Сухенко Р.С.
студент 3 курса
направление подготовки «Государственное и муниципальное управление»
Никитина Т.В.
студент 4 курса
направление подготовки «Филология»
Косинский Г.М.
студент 4 курса
направление подготовки «География»
МГУ им. М.В.Ломоносова
филиал в г. Севастополе
Россия, г. Севастополь

ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУТА СЕМЬИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: В данной статье рассматривается понятие "институт семьи" и тенденции его трансформации в современном мире. Обозначим ключевые факторы, которые влияют на процесс изменения. Существует множество работ отечественных и зарубежных исследователей, которые занимались изучением данного явления.

В этом ключе необходимо обозначить, что существует проблема снижения рождаемости в России и причины её распространения.

Ключевые слова: институт семьи, тенденции, рождаемость, общество, социология, общество, государство.

Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Nikitina T.V.
student
4 year, «Philology»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Kosinskiy G.M.
student
4 year, «Geography »
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol

FAMILY INSTITUTE TRANSFORMATION IN MODERN CONDITIONS

Annotation: The concept of "family institute" and the trends of its transformation in the modern world are considered in this article. Key factors that affect this process of changes will be denoted below. There are many works of Russian and foreign researchers who were studying this phenomenon. Therefore it should be noted that there is a problem of reducing the birth rate in Russia and the reasons of its spreading.

Key words: institute of family, tendencies, birth rate, society, sociology, society, state.

Одним из самых главных институтов общества, который существует уже на протяжении многих тысячелетий, является институт семьи. Огромная важность проблемы трансформации института семьи в современных условиях состоит в том, что она оказывает большая влияние на демографическую ситуацию в стране, которая в последствии оказывает обратное влияние на институт семьи. Из-за изменения семейных ценностей в обществе стала наблюдаться ситуация снижения рождаемости. Такая тенденция присуща России из-за различных военных конфликтов уже более ста лет, а не только с начала 90-х годов. Проблематикой института семьи занимался еще П. Сорокин, изучая кризисы семьи и семейных ценностей[1]. Снижение рождаемости в дальнейшем приводит к снижению ценности семейных отношений, к изменению структуры семей.

Изменения социального института семьи связано с изменением взаимоотношений между социальными институтами общества, что в дальнейшем изменяет сами основы общественной жизни. Если проводить параллели между трансформацией института семьи в России с трансформацией института семьи в экономически развитых странах, то в России наблюдается такая же тенденция: появление внебрачных детей, увеличение количества неполноценных семей, развитие новых видов семей и т.д. Если брать в целом, то вывод остается неизменным: такие тенденции на данный момент присущи большинству стран мира.

Прежде чем приступить к рассмотрению и анализу разработанности теоретической базы по данной теме, необходимо определить предмет и объект исследования, а также признаки, свойства предмета и критерии, по которым будет производиться анализ явления. Предметом данного исследования является институт семьи, а объектом – его трансформация в современных условиях.

К признакам института семьи относится наличие в обществе определенных традиций, обычаев, образцов поведения, а также обособленных групп людей, объединенных бытом, имеющих взаимозависимость и взаимную поддержку внутри этой группы, а также их связанность кровными узами или на основе усыновления (удочерения). К свойствам института семьи относят установление определенных норм,

образцов поведения, а также институт семьи позволяет обществу полноценно функционировать.

Последним приготовлением перед началом рассмотрения этой темы является определение критериев анализа исследуемого явления. К таким критериям следует отнести степень изменения структуры семьи[2], а также степень влияния изменения института семьи на общество в целом: изменение структуры населения, демографической ситуации, образцов и правил поведения в обществе, системы ценностей индивидов.

Для того чтобы говорить о трансформации института семьи в современных условиях, необходимо сначала обратиться к теоретической основе данной темы, т.е. к степени ее разработанности, начиная с одних из самых первых работ на эту тематику.

В своей довольно известной работе «Происхождение семьи, частной собственности и государства» Фридрих Энгельс, ссылаясь на труды Л. Моргана в области этнографии, показал взаимосвязь между историческим развитием, семьей, положением женщины и их зависимость от развития способов производства и форм собственности. Отличительной особенностью этой работы Энгельса является то, что он обосновывал все свои выводы с марксистской точки зрения. Он описывает прямую зависимость развития института семьи от развития экономики на протяжении всего существования общества: от первобытного общества к индустриальному. С экономической точки зрения обуславливается и социальный сдвиг от родового общества в сторону классовой структуры населения из-за роста торговли и денежного обращения. А это, в свою очередь, приводит к изменениям внутри семьи (к изменениям ее структуры и отношений внутри нее) из-за определенной формы экономической эксплуатации. Энгельс доказал, что общество в своем развитии идет к «патриархальной семье» и к «всемирно-историческому поражению женского пола» (экономическая зависимость женщин от мужчин). На момент жизни Энгельса в моногамной семье мужчина являлся тем, кто зарабатывает деньги, а женщина – той, которая вела домашнее хозяйство или просто сидела дома. Для сравнения этот ученый приводил пример из прошлого, где существовало общество, в котором преобладал матриархат, и пример из будущего, отличительной особенностью которого было существование коммунистического общества, в котором женщина и мужчина будут равноправны и будет отсутствовать любая зависимость женщины от мужчины[3].

Известный американский социолог русского происхождения П. Сорокин в своей статье «К вопросу об эволюции семьи и брака у зырян» подтвердил положения Моргана, Спенсера, Ковалевского, Бахофена и Леннана о первобытной форме брака и зарождении матриархата. Также в своей другой статье, которая называется «Кризис современной семьи», социолог осветил значимые причины трансформации в худшую сторону института семьи в постреволюционной России, а именно - значительное изменение сущности экономической функции семьи, изменение процесса

первичной социализации и др.[4]

Для подробного изучения института семьи известный социолог ТолкоттПарсонс использовал методику, применяемую в культурной антропологии и этнографии, а если быть точнее, он изучал терминологию родства. При помощи своих коллег Парсонс занимался определением роли супругов в обществе. Его точка зрения значительно отличалась от многих других: он считал, что в некоторых случаях процесс дезорганизации семьи может происходит не зависимо от более широких общественных структур. Именно процесс социальной дифференциации, по Парсонсу, является фактором, определяющим специфику семейных отношений. Он пишет, что из-за изменения уровня социальной дифференциации «уменьшается важность в нашем обществе всех единиц родства, кроме нуклеарной семьи». По его мнению, происходит некое перемещение большинства функций, что свидетельствует о том, что происходит «специализация» семьи – она выполняет менее широкий круг функций[5].

Являясь одним из самых известных социологов второй половины XX в. и начала XXI в., Энтони Гидденс в своей работе «Социология» рассматривал социологию семьи. Он отметил, что в послевоенный период на Западе произошли большие изменения, связанные с институтом семьи: возрастает количество разводов, увеличивается количество неполноценных или сводных семей, неуклонно растет процент женщин, занятых на работе. Весьма часто встречаемой формой совместного проживания стало сожительство, характеризующееся проживанием вне брака[6].

Согласно Федерально службы статистики Российской Федерации, суммарный коэффициент рождаемости в период с 2012 по 2015 года (число детей в расчете на одну женщину) с каждым годом становился все больше и больше, то есть рождаемость падала. Так, если в 2012 году коэффициент по всему населению страны составил 1691, то уже к 2015 году этот коэффициент вырос до 1777. Этот факт дает основания делать вывод о том, что количество семей в целом по стране упало. Также стоит отметить очень важный факт: если суммарный коэффициент по городскому населению в этот период неизменно растет, то в тоже самое время этот же самый коэффициент по сельскому населению находится примерно на одном и том же уровне с небольшими отклонениями из года в год. Этот факт еще раз доказывает, что в сельской местности до сих пор остается традиционный, плохо подвергаемый изменениям образ жизни и превалируют традиционные взгляды на жизнь[7].

Определенный прогноз на будущее по данной тематике дал уже ранее упомянутый Энтони Гидденс. Он считает, что семья перестала выполнять репродуктивную функцию и перестала быть основой экономической деятельности. По его мнению, будущее сулит нам появление различных новых форм социальных отношений, хотя семья останется довольно устойчивым социальным институтом[6].

Действительно, семья была, есть и будет прочным институтом, который составляет основу всего государства. Именно семья является тем,

что дает возможность человечеству продолжать свое существование, хотя, как было доказано, уже в меньшей мере, чем это было раньше. Данная тема весьма ярко была освещена многими известнейшими социологами как прошлого, так и современности, и поэтому она весьма обширна и многоаспектна.

Использованные источники:

1. Кучмаева О.В. Трансформация института семьи и семейные ценности // О.В. Кучмаева, М.Г. Кучмаев, О.Л. Петрякова / Научная статья: [Электронный ресурс] – URL: http://cyberleninka.ru/article/n/transformatsiya-instituta-semi-i-semeynye-tsennosti (17.05.2017)
2. Галкина Е.П. Трансформация института семьи в условиях современных модернизационных процессов // Е.П. Галкина, М.И. Кадничанская / Вестник Омского университета. Серия «Экономика». – 2015. – №3. – С. 193-200.
3. Ф. Энгельс. Происхождение семьи, частной собственности и государства: документальная литература. – Цюрих. – 1884.
4. Социология семьи : учеб.пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 020300 «Социология» / Е.И. Зритнева. — М. :Гуманитар. изд. центр ВЛАДОС, 2006. — 150 с.
5. Семья как социальный институт. Социология семьи // Образовательная социальная сеть KazEdu: [Электронный ресурс] – URL: https://www.kazedu.kz/referat/50361 (17.05.2017).
6. Гидденс Э. Социология. - М.: Эдиториал УРСС, 1999 - 704 С.
7. Федеральная служба статистики РФ: [Электронный ресурс] – URL:http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/motherhood/# (17.05.2017).

УДК 316

Сухенко Р.С.
студент 3 курса
направление подготовки «Государственное
и муниципальное управление»
Никитина Т.В.
студент 4 курса
направление подготовки «Филология»
Косинский Г.М.
студент 4 курса
направление подготовки «География»
МГУ им. М.В.Ломоносова
филиал в г. Севастополе
Россия, г. Севастополь

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СУБКУЛЬТУР СРЕДИ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: *в данной работе рассмотрены понятие и виды субкультур, существующих или существовавших на территории России, а также их отличительные особенности; были рассмотрены тенденции развития субкультур среди молодежи, а также предложены определенные возможные меры по решению проблемы субкультур как частей культуры.*

Ключевые слова: *молодежная субкультура, неформальные объединения, хиппи, яппи, панки, металлисты, вестернизация, афганцы, байкеры, брейкеры, волосатые, волнистые, гопники, мажоры, киберпанки, ностальгисты, оптимисты, пацифисты, попперы, реставраторы, рокеры, роллеры*.

Sukhenko R.S.
student
3 year, «Public Administration»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Nikitina T.V.
student
4 year, «Philology»
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol
Kosinskiy G.M.
student
4 year, «Geography »
Lomonosov Moscow State University in Sevastopol
Russia, Sevastopol

TRENDS OF SUBCULTURES DEVELOPMENT AMONG YOUTH IN MODERN RUSSIA

Annotation: In this article the concept and types of subcultures existing in Russia and their distinctive features are considered; trends of these subcultures development among young people were examined, and certain possible measures were proposed to solve the problem of subcultures as parts of culture.

Key words: youth subculture, informal associations, hippies, yuppies, punks, metallers, westernization, Afghans, bikers, breakers, hairy, wavy, gopnik, majors, cyberpunks, nostalgists, optimists, pacifists, poppers, restorers, rockers, roller skaters.

Исследования молодёжных культур практически всегда начинаются с изучения межпоколенческих конфликтов, конфликтов отцов и детей. Эти конфликты представляют собой слабую интеграцию между обществом и возрастными категориями. Эта проблема прочно основалась в науке в середине 50-х годов XX века. Обычные, традиционные общества развиваются, ссылаясь на опыт старших поколений, поэтому термин «молодёжная культура» может быть применён только к обществам, которые отличаются своей динамичностью и сложностью. Раньше не было смысла делить культуру, но в середине XX века у «отцов» и «детей» уже были слишком явные отличия в ценностных ориентирах, в коммуникации, да и в образе жизни тоже [2].

Сегодня мы не успеваем следить за бесконечным потоком инноваций, прочно входящих в нашу жизнь, изменяющих культуру и традиции. Человек уже не может так быстро найти себя, занять свою нишу, как мог это сделать раньше, потому что у него есть из чего выбирать. Проблема выбора во многом и создаёт этот поколенческий конфликт, который ярко отражается на молодёжных субкультурах. «Нынешняя молодежь привыкла к роскоши, она отличается дурными манерами, презирает авторитеты, не уважает старших. Дети спорят с родителями, жадно глотают еду и изводят учителей», — сетовал Сократ еще в 470 г. до н. э. [3].

Учёные считают, что сегодня молодёжная субкультура – это определённая и, безусловно, необходимая фаза развития, через которую должен пройти абсолютно каждый. Благодаря субкультурам люди учатся подстраиваться, выполнять какие-то определённые задачи – это всё им пригодится в дальнейшей жизни.

Под молодежной субкультурой в данном контексте будем понимать следующее определение. Молодёжная субкультура – феномен, характерный для индустриальной и постиндустриальной стадии развития культуры. Она возникает как реакция на конфликт поколений и является специфической формой социализации молодёжи в обществе [3].

Таким образом, обозначенная область анализа исследований является предметом исследования в настоящей работе. Так же в работе преследуется цель рассмотреть и изучить виды и особенности субкультур, и на основе

анализа выявить тенденции развития субкультур среди молодёжи современной России

Сегодня семья частично или даже полностью утратила функцию социализации личности. Произошло это вследствие того, что темпы развития становятся причиной несоответствия опыта старшего поколения реалиям современного мира. Причиной послужило и то, что молодёжь, вступая в юношеский возраст, покидает семьи и ищет те контакты, которые помогут ему занять в жизни свою нишу. В этих нишах у человека появляется определённый социальный статус, что сегодня является немаловажным. Из-за наличия собственной культуры, такие группы часто бывают маргинальными, и их образ жизни отклоняется от общепринятого.

С этой точки зрения следует сразу сказать о молодёжных контркультурах, возникших на Западе в 1960-е годы. Молодёжь отказывалась от Долга в пользу Удовольствий. Как объясняет Ю.Н. Давыдов, «... контркультура оказалась, в конечном счете, моделью идеологии и поведения тех слоев молодежи индустриально-развитых стран, которые оказались «выпавшими» из процесса социализации, предполагающего принятие младшим поколением социокультурных обязанностей и обязательств старшего поколения»[4].

История существования молодёжных культур в нашей стране гораздо меньше, чем на Западе. В 1970-х начали организовываться неформальные группы, выступающие за собственные взгляды на жизнь. Пик развития субкультур пришёлся на 1989-1990-е годы. После этого неформальная активность утихла, в связи с этим многие молодёжные культуры исчезли. Однако не стоит считать, что субкультуры совсем исчезли. Предлагаем далее рассмотреть существующие направления неформальных объединений.

Существовала группировка, характерная только для жителей России и стран СНГ. Её члены называют себя афганцами. Появилась она во второй половине 80-х – начале 90-х годов и состояла из воинов, которые участвовали в боевых действиях в Афганистане. Объединяло членов группировки неприятие аморальных и деструктивных явлений окружающего общества, готовность бороться с неприятелями любым способом. Особую неприязнь у афганцев вызывали бюрократизм и недостаточно эффективная работа властей.

Следующая группировка – байкеры, или мотоциклисты. Они предпочитают носить кожаные куртки с заклёпками, джинсы, делают себе татуировки и отращивают волосы. Истинные байкеры настоящие бунтари, которые чувствуют единство своего «железного коня» и дороги, предпочитают собираться в «стаи» и гнать, куда глаза глядят. Байкеры пришли в Россию из США в 80-х годах. Люди вступают в это братство, потому что ощущают в нём дух свободы, риска, жаждут приключений, хотят делать сумасшедшие поступки, что как раз свойственно молодёжи.

Ярые поклонники «тяжёлого рока» тоже объединились в неформальную группу – бешеные металлисты. Отличаются они тем, что

носят чёрную одежду, браслеты и ошейники с шипами, которые часто используют в драках. Группа представляет некоторую опасность для общества. Во-первых, потому что в связи с развитием средств массовой коммуникации подобные группы могут возникнуть в любом городе, во-вторых, «бешеные металлисты» относятся достаточно агрессивно к окружающим, в-третьих, нередко в подобных группировках лидерами выступают те, кто ранее привлекался к суду.

Любители необычных танцев в середине 80-х годов объединились в группу под названием «брейкеры». Поклонники брейка имитируют движения роботов и даже показывают элементы акробатики. Носят представители этой культуры узкие черные очки, белые перчатки, облегающую спортивную одежду. Брейкеры очень спокойные, однако негативно относятся к тем, кто вредит своему здоровью – курят, употребляют алкоголь и наркотики.

Тесно связана с брейкерами молодёжь, которая увлекается граффити. Изначально изображения были нанесены на поезда и станции метро простыми маркерами и аэрозолями. Граффити было частью хип-хоп культуры.

В конце 60-х годов в Англии выходцы из рабочих кварталов создали общество бритоголовых. Основными целями этого общества были сохранение ценностей упорного труда, патриотизм, защита «своей территории», борьба с маргиналами и хиппи. Бритоголовые были ярыми поклонниками футбола, часто вступали в драки на трибунах, из-за чего и заработали печальную славу. Следует сказать, что бритоголовые были аполитичными.

Группировка, интересующаяся современной музыкой – «волосатые». Культура этого объединения призывает делать добро и помогать тем, кто не нашел общий язык с окружающим обществом, не может ужиться с родителями.

Любители музыки и танцев в стиле «новая волна» называют себя волнистами. Общаются они исключительно с теми, кто разделяет их взгляды и вкусы. Представителей этой культуры в России немного, в основном это студенты факультетов культуры и искусства.

Молодёжная группировка, занимающаяся криминальной деятельностью – это гопники. Они добывают деньги не очень честным и законным путём. Подтверждением этому могут послужить слова из их гимна: «Гоп-стоп! Мы подошли из-за угла…»

Искателей сокровищ и подземных ценностей называют диггерами. В крупных городах нашей страны диггеры исследуют подземные городские коммуникации. Специалисты считают, что диггеры знают подземелья намного лучше профессиональных рабочих.

Всем нам известно, что существуют группировки мажоров – молодёжь, чаще всего, из не очень обеспеченных семей, стремящаяся с помощью различных махинаций жить «красиво» и на широкую ногу. Они не

общаются с людьми «второго сорта» и «быдлом». В советские времена мажоры зарабатывали с помощью спекуляций и фарцовки.

Достаточно необычная группировка – киберпанки. Эта субкультура сформировалась на основе научно-технического прогресса. Её члены страстно увлекаются новейшими разработками, новомодной техникой и презирают традиционные способы её применения.

Интерес к духовным ценностям предшествующих исторических периодов объединил вокруг себя группу ностальгистов. Среди них – «шестидесятники», «пятидесятники», «тридцатники», «пушкинисты». Ностальгисты носят одежду, которая соответствует предпочитаемой ими эпохе, слушают соответсвующую музыку, читают литературу тех лет, оформляют свои автомобили «под эпоху». Считается, что у представителей этой организации очень занижена самооценка и они предпринимают такие действия только для того, чтобы привлечь к себе внимание [5,6,7].

Следующее направление – оптимисты. Молодёжь интересуется злободневными проблемами внутренней и международной жизни. Члены этой группировки очень начитанны, они пытаются рассуждать самостоятельно, видят смысл отношений в обществе в дискуссиях и спорах. Однако каждый считает себя единственным правым. Эта группировка состоит только из парней, они не принимают в свои ряды девушек, считая их недостаточно сообразительными. Основная масса оптимистов – студенты вузов, не приемлющие наркотики и алкоголь.

Молодые люди, которые объединены целью протеста против меркантильных отношений в обществе – это панки. Они любят очень много рассказывать о своей цели, приводя примеры бюрократизма и расчётливости. Истинная цель этого объединения – утверждение в обществе путем отрицания общепринятых правил.

Пацифисты – школьники и студенты с наивными политическими взглядами. Они объединены взглядами на борьбу за мир, против угрозы войн, на отношения между молодёжью и властью. У членов этой группировки очень потребительский взгляд на жизнь.

Люди, стремящиеся модно одеваться, - попперы. Они ведут праздный образ жизни и посещают разнообразные вечеринки. Сегодня эта организация приобрела большое развитие, в основном она распространена в крупных городах. У этих людей две цели – наслаждаться жизнью, получать от неё всё и быть материально независимым и построить великолепную карьеру.

Реставраторы – интеллектуалы, занимающиеся восстановлением и изучением памятников старины. В основном в данную группу входят молодые люди от 18 до 28 лет. Реставраторы благодаря своим хобби уходят от действительности, которую они не приемлют. А увлечение стариной помогает им найти необходимые контакты и установить дружеские связи.

Любителей техники называют рокерами. Они объединяются в группы и катаются по ночам с бешеной скоростью. В основном эта организация характеризуется антиобщественным поведением, откровенностью и

примитивизмом.

Любители роликовых коньков, роллеры, не боятся сломанных частей тела, они агрессивно катаются по улицам города. Многие катаются в своё удовольствие, чтобы самореализоваться и доказать себе, что ты можешь. У них есть определённый стиль одежды – широкие джинсы, кеды, свободные футболки или свитера.

Система – субкультура, не имеющая чёткой структуры, а объединяющая людей, которые жаждут обновления общественных отношений в стране посредством бескорыстия. Достичь этого можно путем поддержания добрых отношений с окружающими.

Страстные поклонники чего-либо, фанаты, - самая многочисленная субкультура. Фанаты есть практически во всех городах Российской Федерации. В группу входят люди, чьи предметы поклонения превращаются для них в смысл жизни. Они знают практически всё о предмете своего поклонения. Лидеры этих группировок умеют хорошо организовывать толпу.

Дети обеспеченных родителей называются хайлафистами. Обычно это школьники и студенты, которые никогда не знали отказа. Они хорошо образованы, начитаны, потому что считают, что получить престижное образование – залог успеха во взрослой жизни. Представители этого общества одеваются в импортную одежду и проводят время в театрах, кафе, ресторанах и ночных клубах.

Хиппи – молодёжь, отвергающая нравственные устои, ведущая бродяжнический образ жизни. Хиппи ведут себя распущенно и одеваются небрежно и претенциозно. Впервые хиппи появились в начале 60-х годов в США.

И последняя группировка, о которой мы расскажем, - это яппи. Яппи – амбициозные люди, стремящиеся к успеху, желающие сделать отличную карьеру. Они противопоставляют себя хиппи. [8,9,10]

Сегодня ситуацию в России можно оценить как стадию перехода от старой системы ценностей, которая уже становится не актуальной, к новой, которая только начинает зарождаться. Молодым людям на пороге жизни больше не будут давать готовую модель жизни, им придется самим учиться методом проб и ошибок стоить свою жизнь, примерять социальные роли и делать выбор.

Сегодня перед нами есть большое многообразие политических, моральных, эстетических, культурных и прочих ценностей. Каждый из нас вправе выбирать то, что ему по душе. Однако уже сейчас существуют общепринятые нормы и правила, в рамках которых мы и должны делать выбор. И именно поэтому этот выбор даётся очень тяжело молодёжи, которая ещё не познала взрослую жизнь.

Мы знаем, что несколько поколений россиян в силу исторических причин были оторваны от истоков своей культуры. Ещё Н. Бердяев отмечал, что пропасть между верхним и нижним этажами русской культуры,

изолированность элиты от других слоёв общества с каждым моментом всё больше усугубляются [11].

Молодёжи красиво преподносят суррогат культур, различные часто противоречащие себе идеологические, политические и религиозные идеи. Ценностная система, которую мы видим сегодня, через несколько лет может стать ядром нашей культуры.

Молодёжные субкультуры не возникают спонтанно. Огромное влияние на молодёжь оказывают взгляды взрослых людей, находящихся рядом. Молодёжь не может производить что-то новое, пока не поймёт уже существующие законы и правила. Она старается улучшить уже существующие основы, исходя из своих потребностей, а не придумать что-то кардинально новое.

Таким образом, на основе анализа видов субкультур и их специфического содержания в настоящей работе выявлены следующие тенденции развития субкультур, что и отражает основной предмет исследования.

Наряду с коммуникацией, любимым делом молодёжи является ещё и «ничегонеделание». Исходя из этого появляется тенденция развлекательно-рекреативной направленности. Вместе с этим, получается, что познавательная, креативная и другие функции остаются нереализованными. Молодёжь нацеливает себя не на самореализацию и саморазвитие, а на пассивное потребление образования и прочих благ.

Наши ценностные ориентиры постоянно вытесняются чётко продуманными схематизированными стереотипами – «американским образом жизни». Образцами для подражания становятся телевизионные кумиры, знаменитые спортсмены или героини мыльных опер. Такой процесс называется «вестернизацией» культурных потребностей.

Ещё одна тенденция – стремление к материальному благополучию. К примеру, среди студентов нормальным считается взаимовыгодная помощь – написание рефератов, курсовых работ за определённую плату. Многие считают, что добрые деяния обязательно должны быть вознаграждены. Кроме этого, среди молодёжи наблюдается тенденция презрения многих культурных ценностей: вежливости, уважения. Молодёжь не верит в то, что кто-то может за них решить какие-то проблемы, поэтому они предоставлены сами себе.

Среди многих групп молодёжи возникают свои ценности, свои стереотипы. Тех, кто не согласны с таким ходом вещей, автоматически начинают презираться обществом. Подобная стереотипность мышления обусловлена уровнем образования, половой принадлежностью, в некоторых случаях – даже местом жительства и национальностью.

Всё реже молодёжь стала посещать учреждения культуры. Её досуг в основном реализуется за счёт воздействия кино и телевидения. А в этих источниках наблюдается дегуманизация и деморализация. В основном это можно заметить в сценах увеличения жестокости и насилия, именно это

противоречит человеческой нравственности и оказывает негативное влияние на психику молодёжи.

Сегодня среди молодёжи отсутствует этнокультурная самоидентификация. Некоторые стараются создать новые ценности и прочно установить их в современном обществе, а кто-то пытается сохранять то, что датируется веками - в основном это состоит из пропаганды древнерусских обычаев и православия.

Всё это ещё раз подтверждает то, что следует терпимо относиться к существующим молодёжным субкультурам, стараться разработать такую молодёжную политику, которая бы соответствовала ценностным ориентирам современной молодёжи и не противоречила обществу в целом.

Таким образом, на основании вышеуказанного можно сделать следующий вывод: в современной России существует множество субкультур, зарождение которых в основном началось в конце прошлого века, причем каждая из них имеет свои отличительные особенности и тенденции развития. Именно субкультуры являются основными составляющими культуры страны в целом, именно они задают вектор развития культуры в дальнейшем.

Использованные источники:

1. Токова Н.Ю. Молодежная субкультура: становление теоретико-методологических основ исследования: историографический аспект // Социология. 2004. № 1. С. 59-66.
2. Социология молодежи: учеб.для студентов вузов, обучающихся по направлению подготовки «Социология», специальностям «Социология», «Организация работы с молодежью» / М. Ю. Попов [и др.]; под ред. В.Н. Кузнецова. М.: Гардарики, 2007.
3. Манько Ю. В., Оганян К. М. Социология молодежи: учебное пособие. - СПб: ИД «Петрополис», 2008. - 316 с.
4. История теоретической социологии: в 4 т. Т. 4 / отв. ред. и сост. Ю.Н.Давыдов. М.: Канон+: Реабилитация, 2002.
5. Луков В.А. Особенности молодежных субкультур в России // Социологические исследования. 2002. № 9. с. 79-88.
6. Громов Д.В. Изучение молодежных субкультур России: современное состояние и проблемы // Этнографическое обозрение. 2008. № 1. с. 3-7.
7. Белоусова М.М., Сасс О.Н. Молодежная мифология и субкультурные формы религиозности // Гуманитарные и социально-экономические науки. 2007. № 3. с.35-40.
8. Левикова С.И. / Молодежная культура. М.: Вузовская книга, 2005. с. 11.
9. Давыдов Ю.Н., Роднянская И.Б. / Социология контркульутры. М., 1980. с. 57.
10. Громов А.В., Кузин О.С. Неформалы. / Кто есть кто? М., 1990. 188 с.
11. Бердяев Н. Русский духовный ренессанс начала XX века и журнал «Путь»//Бердяев Н. О русской философии. Т. 2. М., 1991. С. 226.

УДК: 330.33.015

Сысоев Ф.И.
студент бакалавриата
научный руководитель: Колесов Д.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономической кибернетики
Санкт-Петербургский государственный университет
Российская Федерация, г. Санкт-Петербург

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ: ФИНАНСОВЫЙ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР

Аннотация. В статье рассматриваются взаимоотношения между финансовым и реальным сектором экономики США в связи с колебаниями общехозяйственной конъюнктуры. Показано, что институциональные изменения периода «рейганомики», затронувшие в первую очередь организацию финансовых институтов, привели в долгосрочном плане к увеличению диспропорций между этими двумя сферами и способствовали повышению значимости ряда макроэкономических проблем – в частности, роста долговой нагрузки. Особое внимание уделено обнаружению внутренних взаимосвязей между соотношением в динамике указанных двух сфер и циклическими колебаниями экономики. Таким образом, настоящее исследование является вкладом в разработку финансовой теории современных экономических циклов.

Ключевые слова: политэкономия, реальный сектор, финансовый сектор, экономический цикл, финансовый капитализм

Sysoev Ph.I.
Student of St. Petersburg state University
profile: mathematical and statistical methods in economics
Scientific adviser: Kolesov D.N.
Candidate of economic Sciences
Saint-Petersburg State University

ECONOMIC CYCLES: FINANCIAL AND REAL CORPORATE SECTORS

Abstract. This article represents relations between financial and real sectors of US economy in touch with macroeconomic cycles. Extra attention is paid to institutional transformations, named "reaganomic" which primarily affected the organization of financial institutions. It is shown that in long period these changes led to increasing of disproportions and imbalances between real and financial sectors. Extra attention is paid to description and analysis of correlation between relations of these two areas and the cyclical fluctuations of the economy. The present study is a contribution to the development of the financial theory of economic cycles.

Key words: political economy, real sector, financial sector, economic cycle, financial capitalism

Вступление. Сфера финансов как область предметного интереса современной политической экономии

Системные изменения в устройстве мировой экономики, происходившие в период с начала глобализации (1980-е гг.) и вплоть до сегодняшнего дня, потребовали расширить круг теоретических подходов к освещению хозяйственных процессов. С одной стороны, возникла необходимость в изучении взаимосвязей различных элементов системы в её глобальном масштабе (отсюда – возникновение мир-системного анализа); с другой стороны, трансформации в хозяйственном механизме привели и в западной, и в отечественной теории к некоторой реактуализации политэкономической методологии. Возрождение политико-экономического подхода позволяет исследовать весь комплекс функциональных взаимосвязей социально-экономической системы. Во-первых, центральным объектом изучения становятся воспроизводственные процессы, анализ которых «позволяет исследовать ключевые вопросы, связанные с количественными параметрами экономики, формируя концептуальное видение закономерностей экономического роста и циклических процессов, нацеливая на выявление внутренних причин кризисов и способов их преодоления» (Рязанов, 2013, с.124). Во-вторых, в соответствии с традиционной политэкономической проблематикой, вновь с необходимостью поднимаются вопросы тесной зависимости экономической и социальной сфер, в то время как в рамках теоретического мейнстрима «социальная сторона функционирования экономики стала несущественной» (Пороховский, 2009, с.10).

Не случайно два основных теоретических направления, в рамках которых ведутся наиболее целостные исследования в отношении современной экономической системы, сохраняют связь с политэкономической научной традицией. С одной стороны, это различные течения западного и отечественного пост- и нео-марксизма, а с другой стороны – это современная австрийская экономическая школа. Эти два общих направления можно условно представить как «политэкономию труда» и «политэкономию капитала» (Бузгалин, Колганов, 2015). В соответствии с объективными трансформациями, происходящими в экономике на протяжении уже достаточно длительного периода, одним из основных объектов внимания со стороны их представителей стала финансовая сфера – как сама по себе, так и в её взаимоотношениях с реальным сектором. В частности, одним из центральных моментов, поднимаемых в исследованиях наиболее авторитетных экономистов, принадлежащих к современной австрийской школе, является воздействие «кредитной экспансии» на процессы, происходящие в экономике – на инфляцию, рост долговой нагрузки частного и корпоративного сектора. Вслед за Людвигом фон Мизесом и Мюрреем Ротбардом (Ротбард, 2003) эту тему последовательно освещает в своих работах Хесус Уэрта де Сото (де Сото, 2008). Соответственно, возможная интеграция современных течений

экономической теории, исторически связанных с политической экономией, может происходить, в первую очередь, в отношении вопросов, связанных с ролью финансовых институтов в экономических циклах. Эта область современной экономической проблематики позволяет при исследовании выявить места, в которых потенциально осуществим синтез различных политэкономических подходов, в то время как в отношении других экономических категорий (в первую очередь, стоимости) и процессов аналогичный синтез вряд ли достижим.

Фундаментальные факторы, определяющие взаимоотношения между реальной и финансовой сферой, на теоретическом уровне имеют долгую историю их последовательного освещения в политэкономической литературе (начиная с Рудольфа Гильфердинга). Определённое внимание этой проблеме уделялось и в советской экономической традиции (например, в классических учебниках по политэкономии капитализма Э.Я. Брегеля и Н.А. Цаголова этому вопросу посвящено несколько глав). В то же время, круг проблем, связанных с областью финансов, значительно расширился за рассматриваемый период. На первый план вышла специфика современной экономики (в частности, американской) как долговой (см., например, (Пороховский, 2013)), что привлекло внимание к целому спектру новых теоретических вопросов. Экономические дисбалансы, порождаемые функционированием финансовой сферы, замечательно описаны, например, у Мюррея Ротбарда (Ротбард, 2003) и Уэрто де Сото (де Сото, 2008). Последний к одной из основных проблем относит, в частности, то обстоятельство, что кредитная экспансия порождает со стороны предприятий спрос на инвестиционные товары, а со стороны домашних хозяйств – спрос преимущественно на товары текущего потребления, что ведёт к разгону инфляции.

Большую значимость на сегодня имеет изучение особенностей современного «финансового» типа капитализма, сформировавшегося как раз в промежуток времени с начала 80-х до середины 2000-х гг. Историческую роль в переходе к нему, помимо прочих институциональных изменений, сыграло то, что уровень учётной ставки ФРС (сохранявший высокое значение в 1980 – 2000 гг.) существенно превосходил уровень рентабельности в реальном секторе экономики и способствовал аккумуляции средств в финансовой сфере. С одной стороны, результатом этого стала автономизация финансового сектора и аккумулирование им больших финансовых активов, огромная часть которых не перенаправлялась в область производства, продолжая обращаться на фондовых рынках. С другой стороны, высокая процентная ставка могла поддерживаться только в период высоких темпов экономического роста. Когда темпы стали снижаться, долговая нагрузка стала слишком тяжёлой. Это наблюдение является достаточно актуальным для российской ситуации, где ключевая ставка продолжает оставаться на достаточно высоком уровне при низких темпах роста экономики. Снижение учётной ставки ФРС в 2000-х гг. не смогло,

однако, компенсировать того факта, что если раньше темпы роста ВВП США обгоняли темпы роста денежного агрегата М2, то с начала 2000-х ситуация стала обратной (так, в 2016 г. разрыв между ними составил около 5 процентных пунктов). Принимая во внимание природу кредитных денег, можно сказать, что темпы роста совокупной задолженности значительно обгоняют скорость роста экономики. Поэтому контроль учётной ставки только в определённых пределах может снижать воздействие долговой нагрузки на экономику. Из этого следует необходимость использования такого инструмента регулирования денежного предложения, как изменение нормы обязательного резервирования. Его грамотное применение позволит избежать дальнейшего нарастания диспропорций, поскольку, во-первых, остановит опережающий рост долговой нагрузки, а, во-вторых, потенциально будет способствовать более эффективному распределению финансовых ресурсов.

Неолиберальные реформы и переход к финансовому капитализму

Несомненным является факт системной трансформации, имевший место в экономике стран Запада (в первую очередь – Соединённых Штатов и Великобритании), связанный с неолиберальными реформами начала 1980-х гг. (рейганомика, тэтчеризм). К основным инновациям этого периода, касавшимся области финансов, можно отнести создание новых финансовых институтов (в частности, хеджевых фондов), появление рынка производных финансовых инструментов (деривативов), а также аккумуляция большого объёма денежных активов путём стимулирования домашних хозяйств к инвестированию в ценные бумаги. Большое значение также имела политика Федеральной резервной системы США по удержанию базовой ставки на достаточно высоком уровне, проводившаяся при председателях ФРС Поле Уолкере и Алане Гринспене вплоть до 2001 г.

Одним из основных последствий этих преобразований стало серьёзное изменение пропорций между производственным и финансовым сектором в пользу последнего. Наметилась определённая тенденция к его автономизации, с одной стороны, и росту его влияния на процессы, происходящие в «реальной» экономике, с другой. Можно сказать, что вплоть до начала экономических преобразований между положением реального и финансового секторов экономики существовала определённая корреляция, выражавшаяся в схожем типе зависимости их финансовых результатов от общехозяйственной конъюнктуры. Колебания прибыли (corporate profits after tax194) в секторе нефинансовых корпораций были, несомненно, более значительными, чем в финансовом секторе, однако изменения этого показателя были в большинстве случаев сонаправленными у компаний обоих типов (см. рис. 1а).

[194] Здесь и далее по тексту: корпоративная прибыль после налогообложения (Corporate profits after tax) – показатель, используемый в США для обозначения чистого дохода компаний и рассчитываемый на основе методологии Бюро экономического анализа (https://www.bea.gov/national/pdf/chapter13.pdf).

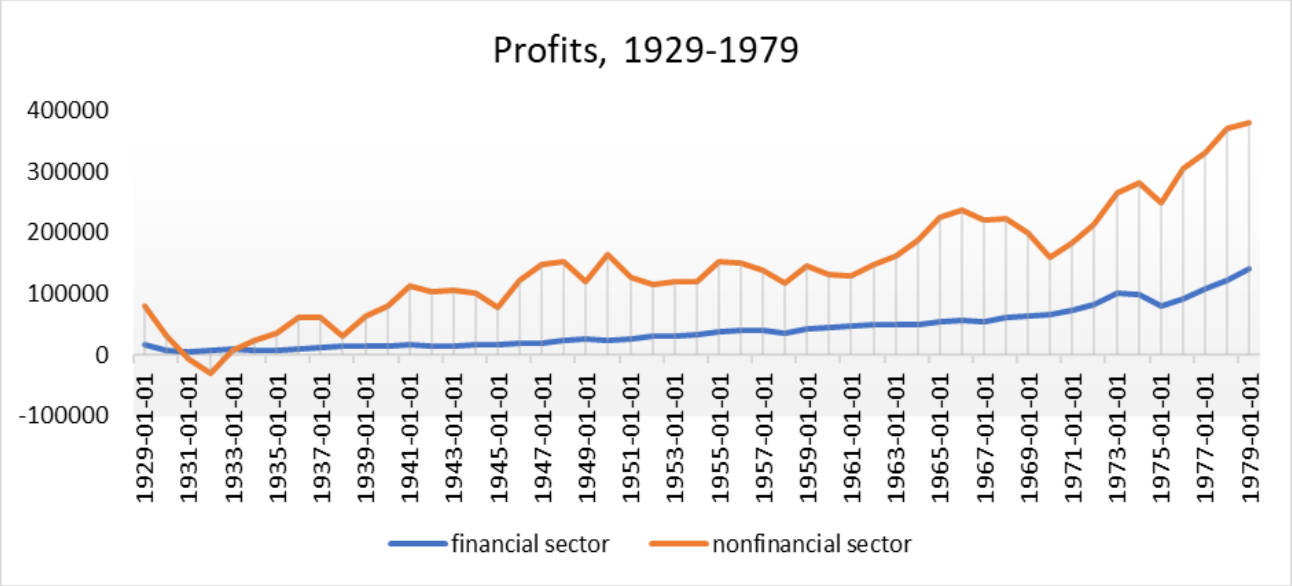


Рисунок 1а Прибыль финансового и нефинансового секторов экономики США (1929 - 1979 гг.) Источник: база статистических данных Федерального банка Сент-Луиса (https://fred.stlouisfed.org/). В млн. долларов (в ценах 2009 года)

Однако начиная с 80-х гг. стали происходить серьёзные сдвиги, повлекшие за собой увеличение количественных и качественных диспропорций. Это было следствием существенных изменений в структуре американской экономики, где «нарастала разбалансированность между ведущими современными рынками – труда, товаров, капитала, услуг, информации» (Пороховский, 2012, с.8). Тенденция к автономизации финансовой сферы проявилась, в частности, в том, что «в США фазам высоких темпов роста курса акций соответствуют этапы относительно низких темпов экономического роста, и наоборот» (Ахмедзянова, Галанцева, 2013, с.220). Примечательно, что наиболее ярко эта тенденция выражена именно в экономиках, располагающих развитыми финансовыми институтами (статистическое подтверждение данного положения приведено в (Саакян, Сысоев, 2018)). Более того, изменения в экономической политике, произошедшие в США, привели к усилению противоречий между интересами финансового и реального сектора: графики колебаний прибыли в этих двух сферах свидетельствуют о фундаментальном различии факторов, оказывающих влияние на величину их финансовых результатов (см. рис. 1б).

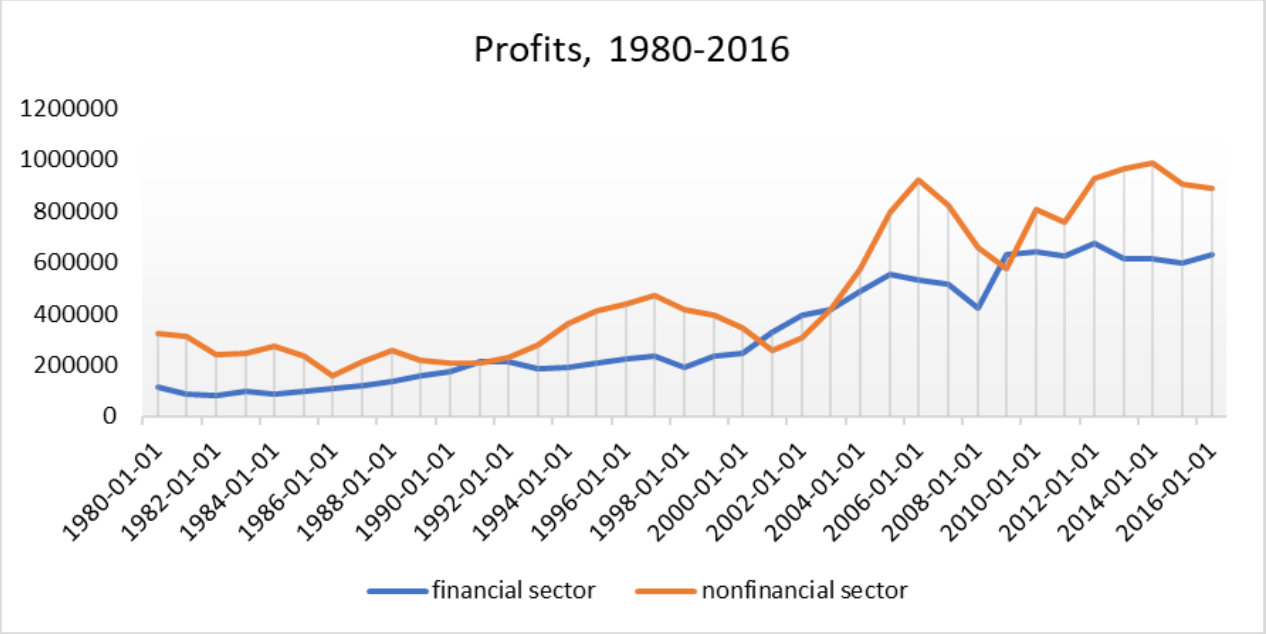
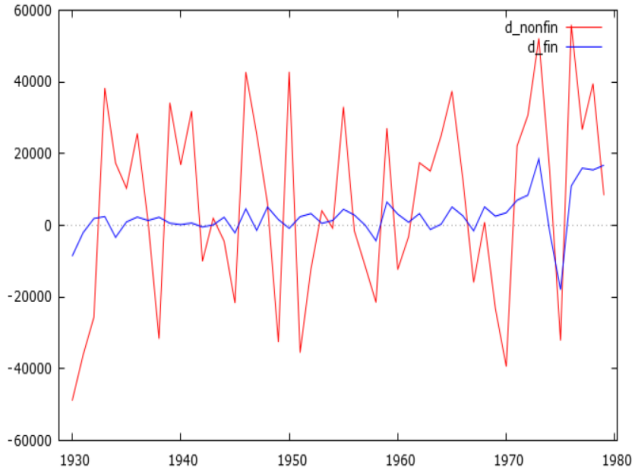


Рисунок 1б Прибыль финансового и нефинансового секторов экономики США (1980 - 2016 гг.) Источник: база статистических данных Федерального банка Сент-Луиса (https://fred.stlouisfed.org/). В млн. долларов (в ценах 2009 года)

Необходимо также отметить относительно более устойчивое положение финансового сектора в сравнении с нефинансовым (см. рис. 2). Так, после взятия первых разностей, мы получили возможность изучать колебания прибыли в этих секторах. Стандартное отклонение прибыли в реальном секторе превосходило стандартное отклонение прибыли финансового сектора в 4,42 раза при выборке за 1929-1979 гг. и в 1,86 раз – в период 1980-2016 гг. Впрочем, волатильность финансовых результатов неодинакова для разных отраслей реального сектора американской экономики (так, достаточно стабильным является положение энергетических компаний), что должно являться предметом дальнейшего исследования.



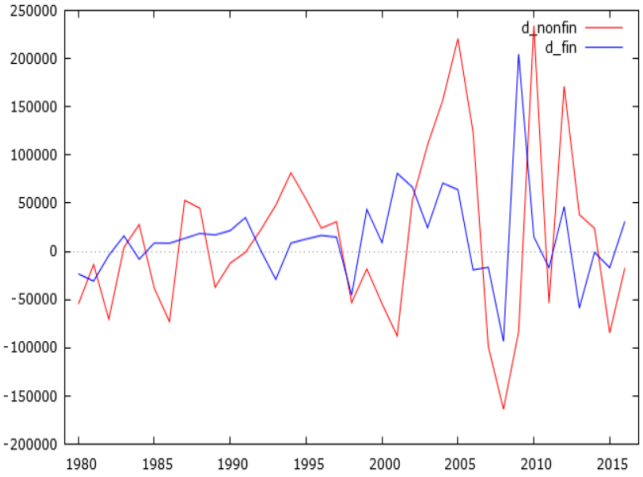


Рисунок 2 Колебания прибыли финансового (синий) и нефинансового (красный) секторов экономики США в 1929-1979 и 1980-2016 гг.

Важным моментом в изучении соотношения этих двух показателей является анализ их поведения в моменты экономических кризисов. Если мы рассмотрим долю прибыли финансового сектора в общей корпоративной прибыли экономики США, то увидим, что точки локальных максимумов её графика, представленного на рисунке 3, в точности соответствуют наиболее острым фазам кризисных периодов (обычно – второй год), которых было за период с начала 80-х гг. всего пять: кризисы 1982-1983, 1987, 1990-1992, 2000-2002 и 2008-2010 гг.

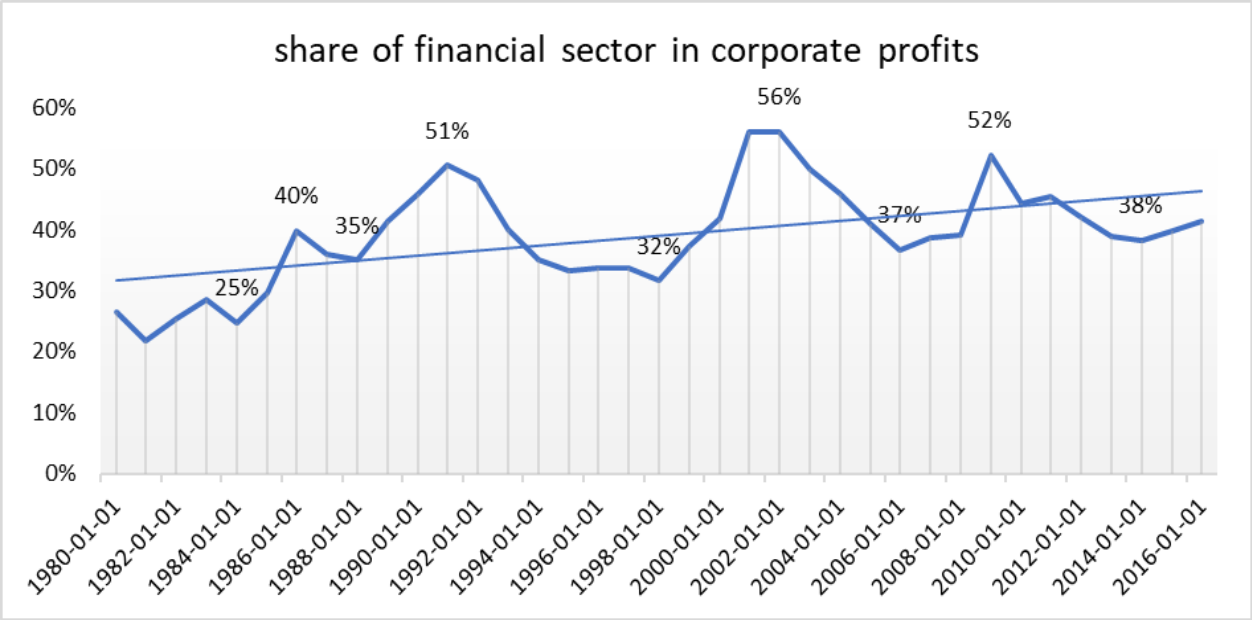


Рисунок 3 Доля прибыли финансового сектора в общей корпоративной прибыли экономики США (1980 – 2016 гг.) Источник: база статистических данных Федерального банка Сент-Луиса (https://fred.stlouisfed.org/).

Таким образом, можно увидеть, что в ходе каждого кризиса имел место значительный рост доли финансового сектора в общей прибыли компаний. Если предположить, что этот рост происходил исключительно за счёт сокращения доли реального сектора в суммарной прибыли в кризисные

периоды, то тогда не должно было наблюдаться прироста абсолютного значения доходов финансовых компаний. Соответственно, для проверки справедливости такого предположения необходимо рассмотреть структуру прироста доли финансового сектора в общей прибыли – насколько она была вызвана снижением аналогичного показателя у компаний реального сектора, а насколько – ростом его собственных доходов.

Оценим рост доли финансового сектора в корпоративной прибыли за кризисный период, произошедший 1) за счёт роста доходов финансовых компаний и 2) за счёт падения прибыли в реальном секторе. Значения найдём по соответствующим формулам:

$$\Delta d = d_1 - d_o = \frac{a_1}{a_1 + b_1} - \frac{a_0}{a_0 + b_0}$$

$$\Delta\, d(a) = \frac{a_1(b_0 - b_1)}{(a_1 + b_1) \cdot (a_0 + b_0)}$$

$$\Delta\, d(b) = \frac{b_1(a_1 - a_0)}{(a_1 + b_1) \cdot (a_0 + b_0)}$$

Где a и b – уровни чистого дохода финансового (a) и нефинансового (b) сектора в абсолютном выражении в базисный (докризисный, *0*) и отчётный (точка наибольшего спада экономики, *1*) периоды соответственно; Δd - изменение доли финансового сектора в прибыли. С помощью этих формул можно определить, что в кризис 1982-1983 гг. за счёт прироста собственной прибыли произошло 69% прироста доли финансового сектора в общем доходе; в кризис 1990-1992 гг. – 19,3%; в кризис 2000-2002 гг. – 66,8%; в кризис 2008-2010 гг. – 70,8%.

Таким образом, фактические данные показывают, что периоды экстремального увеличения доли финансового сектора в общей прибыли компаний совпадали с моментами наиболее быстрого роста абсолютных значений его финансовых результатов – иначе говоря, в ходе каждого кризиса финансовый сектор увеличивал как абсолютные показатели дохода, так и относительные, причём рекордными темпами. При этом по прошествии кризисной фазы реальному сектору не удавалось отыграть свою долю до предкризисного уровня – в результате за 36-летний период доля финансового сектора поднялась с 26 до 40%.

Поскольку, однако, колебания этого уровня были достаточно значительными, для проверки предположения о возрастании среднего уровня можно использовать метод Фостера-Стюарта. Расчётное значение критерия Стьюдента $t_D = \frac{\sum d_t}{\sigma_D}$ оказывается больше табличного (2,76 > 2,71) при уровне значимости α = 0,01, что позволяет сделать вывод о наличии основной тенденции развития. В долгосрочном плане эта тенденция – увеличения доли финансового сектора в прибыли – коррелирует с таким отдельным явлением, как процесс увеличения доли активов, принадлежащих финансовым компаниям, в общих активах корпоративного сектора американской экономики: за рассматриваемый промежуток времени (1980 –

2016 гг.) она возросла с 52% до 69%.

Рассмотрим на конкретных примерах, за счёт чего могло иметь место такое явление. На примере банка JP Morgan Chase хорошо видно (см. рис. 4), что в период 2008-2009 гг. произошло практически двукратное увеличение чистого дохода по процентным получениям (net interest income). Тем не менее, чистая прибыль компании обогнала докризисный уровень только в 2010 г. Но при этом необходимо учитывать, что в 2008 и 2009 гг. в компании были заявлены большие фонды под возможные кредитные риски (provision for credit losses) – 21 и 32 млрд. долларов соответственно, которые были формально записаны в убытки компании. Поэтому если проследить динамику прибыли до формирования резервов под возможные потери по кредитам, то получим ситуацию, в целом характерную для динамики банковской прибыли во время кризисов предыдущих лет (1983, 1992, 2002 гг.). Также, если учитывать в расчётах прибыль до формирования резервов, то можно отметить, что в 2009 году был достигнут рекорд по таким ключевым качественным показателям деятельности, как ROA (return-on-assets) и ROE (return-on-equity) – при том, что за 2008-2009 гг. в компании произошло значительное увеличение собственного капитала: в 1,34 раза.

Пример другого американского банка – Goldman Sachs, также показывает (см. рис. 4), что на 2009 г. пришёлся пик валовой процентной маржи (net interest income, в отношении значения этого показателя произошёл практически двухразовый рост по сравнению с предкризисным уровнем), а также был достигнут максимум чистой прибыли (net income) за весь период существования компании. Помимо этого, в 2009 г. компания поставила рекорд по уровню ROA.

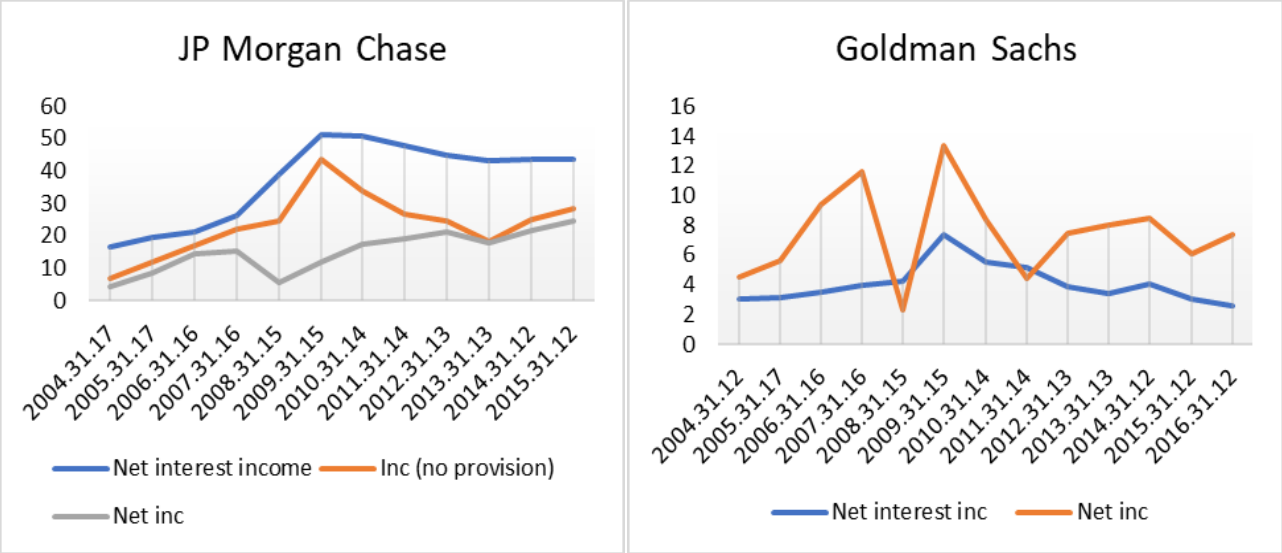


Рисунок 4 Источник: JP Morgan Chase, Consolidated Financial Statements&Notes (2004 – 2015 гг.) (https://www.jpmorganchase.com/corporate/investor-relations/annual-report-proxy.htm); Goldman Sachs, Annual Reports (2004 – 2016 гг.) (http://www.goldmansachs.com/investor-relations/financials/archived/annual-reports/index.html). В млрд. Долларов. Показатель чистой прибыли (Net inc) получается вычитанием из показателя чистого дохода до создания резервов (Inc (no provision)) значений самих резервов. Показатель чистого процентного дохода (Net interest income) представлен на графиках отдельно.

Прибыль и долги корпоративного сектора

Возвратимся к анализу ситуации, представленной на рис. 1, имея при этом в виду замечания, сделанные относительно характера формирования показателей банковской прибыли во время последнего кризиса. Можно заметить, что, начиная с 1980 г., локальные максимумы на графике прибыли финансового сектора достаточно строго соответствуют локальным минимумам графика прибыли нефинансового сектора. Если произвести удаление временного тренда, имеющего в данном случае форму показательного уравнения, то за период 1980 – 2002 гг. наблюдается, в частности, отрицательная связь между двумя этими показателями с коэффициентом корреляции $\rho = (-0{,}41)$. Соответственно, можно предположить существование определённого механизма обратной взаимосвязи между результатами финансового и реального сектора. Принцип его действия реализуется через логику кредитных взаимоотношений. При этом необходимо отметить, что до 1980-х гг., когда началась структурная перестройка американской экономики, особенности данного принципа были несколько иными. Во-первых, вплоть до 1980 г. задолженность корпоративного сектора росла достаточно равномерными темпами (за исключением кризисного 1975 г.), вслед за чем разброс значений её годового прироста стал сильно увеличиваться. Во-вторых, начиная с 1980 г. стало заметно ухудшаться пропорциональное соотношение прибыли нефинансового корпоративного сектора и размера его задолженности (profit to debt) – это показано на рис. 5. Так, с 1979 г. по 1986 (предкризисный) год эта пропорция уменьшилась с 11% до 3%. Впоследствии критическое снижение этого соотношения всякий раз предшествовало периоду кризиса. Таким образом, предкризисное состояние экономики наглядно характеризуется 1) максимумом накопленных кредитных обязательств и 2) снижением до нуля темпов роста общей корпоративной прибыли. В этот момент уровень рентабельности в масштабе всей экономики опускаются ниже уровня ставки по кредиту, и финансовые институты не производят дальнейшее рефинансирование долгов. На рис. 5 можно увидеть, что моменты критического соотношения между отношением прибыли к уровню задолженности и значением ставки по кредиту (prime rate, USA) приходилось все пять раз на предкризисный год, причём в четырёх случаях уровень процентной ставки был выше (в 1981, 1986, 1989 и 1999 г.).

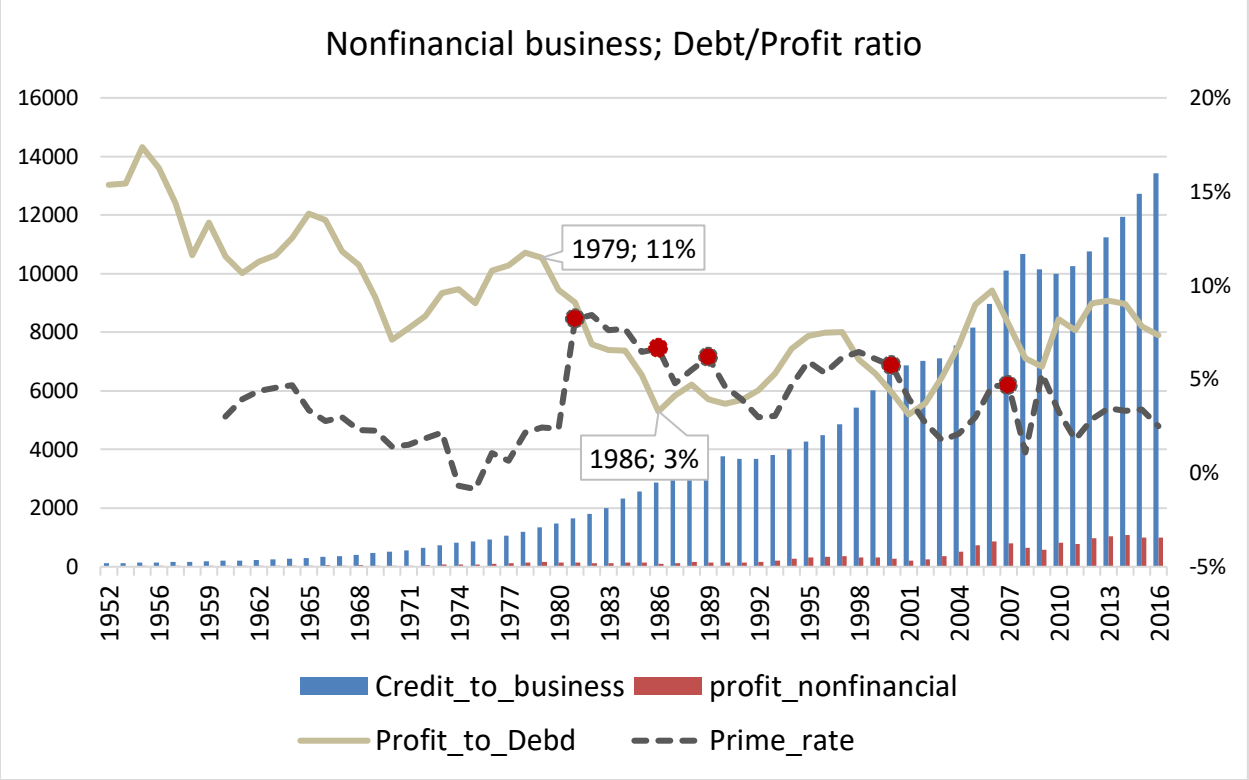


Рисунок 5. Задолженность нефинансового корпоративного сектора США, его прибыль и уровень их соотношения (1952 – 2016 гг.) Источник: база статистических данных Федерального банка Сент-Луиса (https://fred.stlouisfed.org/), Уолл-стрит Джорнал (http://www.fedprimerate.com/wall_street_journal_prime_rate_history.htm). В млрд. долларов (в ценах 2009 г.). Точками на пунктирной линии обозначены значения показателя prime rate в предкризисные года:1981, 1986, 1989, 1999 и 2007г. Само значение ставки очищено от влияния инфляции.

Исходя из этого, можно разделить условный цикл на четыре стадии. На первой стадии задолженность компании растёт равномерно, позволяя поддерживать генерацию высоких прибылей. На второй стадии темпы роста прибыли компаний реального сектора снижаются, однако задолженность продолжает расти, причём зачастую более высокими темпами. В это же время у компаний финансового сектора начинается период высоких темпов роста прибылей ввиду увеличения процентного дохода. К моменту кризиса уровень задолженности достигает максимального уровня, а прирост прибыли в реальном секторе опускается до нулевой отметки – в результате у предприятий пропадает возможность обеспечивать дальнейшие выплаты по начисленным процентам. Вслед за этим банки прекращают рефинансировать долги (ввиду отсутствия соответствующих гарантий со стороны заёмщиков) и поднимают ставки по кредитам, вследствие чего процентная маржа растёт, а уровень задолженности в экономике начинает постепенно снижаться. В четвёртом периоде совокупный объём задолженности уже значительно меньше, поэтому поток прибыли, генерируемый процентными платежами,

падает, хотя и не снижается до предкризисного уровня. Параллельно с этим начинается оживление экономики.

Заключение

Основываясь на проведённом анализе, можно сделать вывод, что институциональные изменения, давшие старт процессу финансовой либерализации, в долгосрочной перспективе привели к нарастанию диспропорций в американской экономике, выражающихся во всё большем разделении целей и стратегий поведения реального и финансового секторов. В исследовании показано, что за рассматриваемый период (с конца 20-х гг. вплоть до настоящего времени) произошло значительное смещение пропорций между прибылью, получаемой компаниями реального сектора, и прибылью финансовых корпораций: с уровня 17,4% их доля в общей корпоративной прибыли возросла до 40,4% в настоящее время. Была выявлена разная природа влияния экономических кризисов на показатели деятельности компаний этих двух типов: в период падения совокупной прибыли реального сектора прибыль финансового практически во всех случаях (за исключением кризиса 2008 – 2009 гг.) продолжала расти, причём ускоренными темпами. Важно при этом, что особенно сильно указанные явления стали проявляться в период институциональных изменений начала 1980-х гг., когда был совершён разворот в экономической политике США (переход к «рейганомике»), положивший начало финансовой либерализации и глобализации. Указанный период был также отмечен значительным ростом совокупной задолженности реального сектора экономики, в результате чего значительно возрос его уровень финансового риска. Поэтому в исследовании был сделан акцент на значимости такого показателя как отношение прибыли корпоративного сектора к уровню его долга. Данный показатель, взятый в сочетании со средним значением ставки по кредитам, является симптоматичным для анализа макроэкономической ситуации и имеет большую значимость для выявления природы кризисов.

Использованные источники:

1. Ахмедзянова Ф.К., Галанцева И.В. Противоречия производственного и финансового секторов экономики для формирования путей повышения эффективности современной экономики // Вестник Казанского технологического университета. 2013. №2. С. 218 – 221.
2. Бузгалин А. В., Колганов А. И. Глобальный капитал. В 2-х тт. Т. 1. Методология: по ту сторону позитивизма, постмодернизма и экономического империализма. Издание 3-е, испр. и сущ. доп. М.: ЛЕНАНД, 2015. – 640 с.
3. Де Сото, Уэрта Хесус. Деньги, банковский кредит и экономические циклы / – Челябинск: Социум, 2008. – 663 с.
4. Пороховский А.А. Рыночное развитие и политическая экономия // Научные исследования экономического факультета. Электронный журнал. 2009. №1. С. 3 – 25.
5. Пороховский А.А. Глобализация, экономический цикл и будущее

капитализма // США и Канада: экономика, политика, культура. 2012. №3. С. 3 – 18.
6. Пороховский А.А. Долговой феномен американской экономики // США и Канада: экономика, политика, культура. 2013. №12. С. 3 – 14.
7. Ротбард М. Показания против Федерального резерва – Челябинск: Социум, 2003. – 183 с.
8. Рязанов В. Т. Классическая политическая экономия и её роль в современной науке и практике // Financial Space. 2013. №2. С. 123 – 127.
9. Саакян Л.В., Сысоев Ф.И. Развитые и развивающиеся страны: связь капитализации фондового рынка с ключевыми макроэкономическими показателями // Вестник современных исследований. 2018. №21. С. 305 – 315.
10. Сайт Бюро экономического анализа. (электронный ресурс, https://www.bea.gov/national/pdf/chapter13.pdf; дата обращения: 23.04.2018)
11. Сайт Федерального банка Сент-Луиса. (электронный ресурс, https://fred.stlouisfed.org/; дата обращения: 23.04.2018)
12. Сайт компании ДжиПи Морган Чейз. (электронный ресурс, https://www.jpmorganchase.com/corporate/investor-relations/annual-report-proxy.htm; дата обращения: 23.04.2018)
13. Сайт компании Голдман Сакс. (электронный ресурс, http://www.goldmansachs.com/investor-relations/financials/archived/annual-reports/index.html; дата обращения: 23.04.2018)
14. Уолл Стрит Джорнал. (электронный ресурс, http://www.fedprimerate.com/wall_street_journal_prime_rate_history.htm; дата обращения: 23.04.2018)

References:

1. Akhmedzyanova F.K., Galantseva I.V. Protivorechiya proizvodstvennogo i finansovogo sektorov e`konomiki dlya formirovaniya putej povy`sheniya e`ffektivnosti sovremennoj e`konomiki [Contradictions of real and financial sectors of economy and formation of ways of increasing efficiency of modern economy]. Vestnik Kazanskogo tekhnologicheskogo universiteta [Journal of Kazanskiy University], 2013, N 2, pp. 218 – 221. (In Russian)
2. Buzgalin A. V., Kolganov A. I. Globalnyy kapital. V 2-kh tt. T. 1. Metodologiya: po tu storonu pozitivizma. postmodernizma i ekonomicheskogo imperializma [Global capital. In 2 volumes. V.1: Methodology: on the other side of positivism, postmodernism and economic imperialism]. Moscow, LENAND Publ., 2015, 640 p.
3. De Soto U. Kh.. Dengi. bankovskiy kredit i ekonomicheskiye tsikly [Money, Bank Credit and Economic Cycles]. Chelyabinsk, Sotsium Publ., 2008, 663 p.
4. Porokhovskiy A.A. Ry`nochnoe razvitie i politicheskaya e`konomiya [Market development and political economy]. Scientific Researches of Economic Faculty. Online Journal, 2009, N 1, pp. 3 – 25. (In Russ.) Available at: https://archive.econ.msu.ru/journal/issues/2009/2009.volume_1.issue_1/Market_D

evelopment_and_Political_Economy/
5. Porokhovskiy A.A. Globalizaciya, e`konomicheskie cikly` i budushhee kapitalizma [Globalization, economic cycles and future of capitalism]. SShA i Kanada: ekonomika. politika. Kultura [USA and Canada: Economic. Politic. Culture], 2012, N 3, pp. 3 – 18. (In Russian)
6. Porokhovskiy A.A. Dolgovoj fenomen amerikanskoj e`konomiki [The debt phenomenon of American economy]. SShA i Kanada: ekonomika. politika. Kultura [USA and Canada: Economic. Politic. Culture], 2013, N 12, pp. 3 – 14. (In Russian)
7. Rotbard M. Pokazaniya protiv Federalnogo rezerva [The Case Against the Fed]. Chelyabinsk, Sotsium Publ., 2003, 183 p.
8. Ryazanov V.T. Klassicheskaya politicheskaya e`konomiya i eyo rol` v sovremennoj nauke i praktike [Classical political economy and its role in modern science and practice]. Financial Space, 2013, N 2, pp. 123 – 127. (In Russian)
9. Sahakyan L.V., Sysoev P.I. Razvity`e i razvivayushhiesya strany`: svyaz` kapitalizacii fondovogo ry`nka s klyuchevy`mi makroe`konomicheskimi pokazatelyami [Developed and developing countries: the relationship of stock market capitalization with key macroeconomic indicators]. Vestnik sovremenny`x issledovanij [Bulletin of the modern research], 2018. N 21, pp. 305 – 315. (In Russian)
10. BEA. Available at: https://www.bea.gov/national/pdf/chapter13.pdf. (accessed 23.04.2018)
11. Economic Research. Federal Bank of St. Louis. Available at: https://fred.stlouisfed.org/. (accessed: 23.04.2018)
12. JP Morgan Chase &Co. Available at: https://www.jpmorganchase.com/corporate/investor-relations/annual-report-proxy.htm. (accessed: 23.04.2018)
13. Goldman Sachs. Available at: http://www.goldmansachs.com/investor-relations/financials/archived/annual-reports/index.html. (accessed: 23.04.2018)
14. Wall Street Journal. Available at: http://www.fedprimerate.com/wall_street_journal_prime_rate_history.htm. (accessed: 23.04.2018)

УДК 796.01:316

Тарасенко А.А.
аспирант
Северо-Западный институт управления
РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Санкт-Петербург

СПОРТ КАК КОМПОНЕНТ ПОВСЕДНЕВНОСТИ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются основные виды спортивной сфере в повседневности граждан РФ. Рассмотрен вопрос воздействия внешних факторов на развитие спорта, а также основные векторы спорта в современности и т.д.

Ключевые слова: спорт, ГТО, массовый спорт, спорт высших достижений, развитие.

Tarasenko A.A. Graduate student
North-West Institute of Management, branch of RANEPA
Russia, Saint-Petersburg

SPORTS AS A COMPOSITION OF DAILY

Annotation:

This article examines the main types of sports in the everyday life of Russian citizens. The question of the influence of external factors on the development of sport, as well as the main vectors of sport in modern times, etc.

Key words: sport, TRP, mass sport, sport of higher achievements, development.

Результатом многолетних исследований влияния спорта на людей стал факт о благоприятном воздействие: на физическое и духовное состояние личности, на взаимоотношения людей и их уровень коммуникабельности, на способность самоопределения и реализации личного потенциала.

Спорт формирует культуру человечества. Сегодня, заметно возрастает ценность спорта в жизни общества. Среди человеческих ценностей спорт занимает место универсального инструмента саморазвития, творческого самовыражения и самореализации. Одним словом, спорт - это социально-культурная система, в условиях которой происходит развитие человека.

Современное российское общество на протяжение последних десятилетий изменило отношение к физической культуре и спорту, тем самым преобразовав ценностные ориентации. Если в советский период общество характеризовалось ответственностью перед группой, то сегодня действия людей основываются на личных предубеждениях. Индивидуалистическая ориентация на смену коллективизму способствовала формированию права приватности образа жизни: повысилась личная ответственность за поступки, судьбу и жизнь.

Однако, разрушение советской системы физической культуры выявило

новую проблему современной России - лишение государственной поддержки массового физкультурно-спортивного движения. Коммерческая основа многих физкультурно-оздоровительных услуг превратила занятие спортом в частное дело. Что соответственно сказалось на уменьшение численности людей, которые занимаются спортом, и на снижение ценности спорта в жизни россиян.

Рыночные отношения, освободившие государство от социальных обязательств в области спорта, доминируют над обществом: сильное влияние на систему ценностей отдельных слоев населения привело к ухудшению общественного уровня жизни.

Современное общество пришло к тому, что спорт и здоровый образ жизни (ЗОЖ) - удел представителей высших слоев общества, для которых спортивные занятия часть моды и престижа. Низкие социальные группы считают, что спорт и ЗОЖ ненужное и бессмысленное занятие.

Многогранное явление современности - феномен спорта по структуре классифицируется по двум направлениям:

– спорт высших достижений, подразумевающий борьбу за первое место в спортивных соревнованиях;

– массовый спорт, выполняющий функцию оздоровления людей, посредством самовыражения и самореализации индивида, удовлетворения потребности в физическом развитии и досуге. Является универсальным инструментом устранения асоциальных явлений.

Спорт, как компонент физической культуры общества, исторически сложился в форме деятельности, которая готовит человека к соревнованиям. Так, отличительной чертой спорта в отличие от физкультуры является его соревновательный момент. Спортсмен оценивает свои физические возможности в определенных дисциплинах соревнуясь с другими и сравнивая свои результаты с успехами других. Цель физической культуры заключается в общем оздоровление, развитие физических качеств и личностном совершенствование.

Массовый спорт совершенствует физические качества человека, расширяет его возможности, укрепляет здоровье и продлевает долголетие, противостоит нежелательным воздействиям на организм современного производства и условий повседневной жизни.

Главная цель различных видов спорта - укрепление здоровья и улучшение физического развития. Цель образует ряд частных задач:

– повышение функциональных возможностей отдельных систем организма;

– коррекция физического развития и телосложения;

– повышение работоспособности человека;

– овладение умениями и навыками;

– активное проведение досуга;

– достижение физического совершенства.

Задачи массового спорта соответствуют задачам физкультуры, за исключением компонента реализации спортивной направленности тренировочного процесса.

В России к массовому спорту приобщают детей младших классов, а в некоторых видах спорта и дошкольников. Массовый спорт имеет наибольшее распространение в студенческих коллективах. Практика показывает, что студенты высших учебных заведений (далее - ВУЗ), не профилирующих физкультурой, занимаются массовым спортом во внеурочное время (от 10 до 25% студентов). Современная программа по учебной дисциплине «Физическая культура» ВУЗов направлена на развитие интереса у студена в любой направленности массового спорта. Согласно учебной программе студент самостоятельно выбирает вид спорта, систему тренировок, время их проведения, исходя из личных желаний, потребностей и возможностей.

Массовый спорт включает в себя развитие физкультурно-спортивной деятельности различных слоев населения, которые нацелены не на достижение спортивных высот или материальных выгод, а на решение личных потребностей. Спортивная деятельность человека может дополнять его профессиональную. Помимо физического развития, спорт благоприятно влияет на психические качества и свойства человека. Высокие требования в спортивной деятельности влияют на проявление волевых качеств человека. Таким образом, спорт является своеобразной «школой воли и эмоций», «школой характера».

В современном мире проблема человеческой ценности спорта является дискуссионной в исследованиях многих ученых. Понятие «гуманизация спорта» взаимосвязано с концепцией гуманизма, где гуманным является то, что содействует развитию человека и его здоровья, удовлетворению его жизненных потребностей. Однако, самая высокоорганизованная и совершенная деятельность рассматривается как антигуманная, если она направлена против здоровья, самореализации и существования человека. Исследователи оценивают спорт с положительной стороны гуманистических ценностей и идеалов. В системе современной культуры спорт является важным инструментом сохранения и укрепления здоровья людей, развития их физических и личностных характеристик.

Однако, имеет место быть мнение людей с негативной оценкой спорта с точки зрения гуманизма. Они утверждают, что спорт пагубно влияет на:

– разделяет людей на победителей и проигравших;

– способствует развитию негативных качеств личности (эгоизм, агрессивность, зависть и т.п.);

– порождает неутолимое желание победить любой ценой, вопреки здоровью и нравственным нормам.

Негативные оценки гуманистических ценностей спорта формируются как следствие закрепившейся абстрактной неизменной сущности спорта. Многие не берут во внимание отличительные моменты разных направлений

в современном спорте: спорт высших достижений и массовый спорт, которые несомненно имеют разный ценностный и гуманистический потенциал.

Сегодня, достаточно велико значение спорта, это одна из высших позиций среди всех видов деятельности человека. Несмотря на это, спорт высших достижений не ушел далеко вперед от развития физической культуры и массового спорта. Профессионализация спорта невозможна без развития физической культуры и массового спорта.

Современная цивилизация имеет ориентир на материальные ценности (растет конкуренция, повышается коммерциализация всех сфер общественной деятельности). Индустриальная цивилизация формирует сущность человеческой страсти, которая осуществляется не только во всей своей целостности, но и во всей своей человечности. Дух спортивной состязательности моделирует ситуацию человеческого самоопределения, осуществляемое в системе «Я– Другие». Самоопределение же возможно, если «я» сопоставляю свои показатели с показателями «Другого».

Такое сопоставление необходимый атрибут спортивной деятельности. Отношение человека к своим возможностям не похоже на безразличие, проявляемое вовсю по отношению к способным случиться с ними происшествиям.

Возможности не предстают перед человеком в готовом виде. Возможности - это основные способы существования человека, поскольку существовать и означает воспользоваться собственными возможностями или упустить их. Возможность активности сверх нормы также может быть опасной, следовательно, она должна быть подкреплена каким-либо положительным результатом. Тем не менее, сверхнормативная активность несет пользу: человечество развивается. Возможности в процессе человеческой деятельности постепенно «изнуряют» человека, и тут индивид не обладающей фундаментальной потенцией возвращения к самому себе, теряет бытие человеческого существования.

Политические и экономические факторы 30-ых годов XX века обусловили развитие тенденции массового спорта в России, как своеобразный рычаг на случай вспышки народных недовольств или иностранных нападений. На территории всей страны создавались спортивные клубы, тиры, военно-спортивные кружки, где молодёжь могла освоить востребованные профессии в военное время. Организатором поствоенного движения являлся комсомол, который открыл первый Всесоюзный физкультурный комплекс «Готов к труду и обороне». Основная цель организации ГТО - нормативное спортивное воспитание и физкультурная подготовка, а также пропаганда здорового образа жизни, физкультуры и спорта.

Миллионы молодых людей Советского Союза активно участвовали в спортивной жизни страны, достигали высоких результатов в разных областях спорта и гордились своими значками «ГТО».

В марте 2014 г. Правительство РФ выдвинуло предложение о возрождения комплекса ГТО в преддверии проведения Олимпиады в России. Так, был издан указ «О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО)», который постановил ввод в действие комплекса ГТО с 1 сентября 2014 года.

Таким образом, движение ГТО несомненно нужный комплекс современному миру. Возрождение комплекса «Готов к труду и обороне» в школах и ВУЗах принципиально важный фактор формирования личностных качеств и развития способностей молодого поколения. Главным образом, основа здоровья человека закладывается благодаря общегосударственным мероприятиям регулярного характера. Так, наработанный советской системой, механизм воспитания здорового духом и телом человека в будущем возможно реализует прогресс развития российского спорта.

Использованные источники:

1. Иванова Т. Н. Физическая культура и спорт в жизни современного человека как феномен повседневности // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 38. – С. 8–13
2. Фёдорова Е.А., Обеспечение условий для развития на территории муниципального образования физической культуры и массового спорта // Изд-во: Полезная книжка. – Хабаровск, 2013. – С.228
3. Власова Ж.Н. Роль физической культуры в формировании ЗОЖ // Изд-во: Гуманитарный вектор, 2014. №1.с. 58-62
4. Кравченко А.И. Социология: Хрестоматия для ВУЗов-М.; Екатеринбург: Изд-во: Деловая книга, 2010. - С. 124
5. Кузнецов П. К. Гуманистические ценности массового спорта как средство формирования всесторонне развитой личности // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2012. № 152 . с.165
6. Матвеев Л.П. Теория и методика физической культуры // Москва; Изд-во: СпортАкадемПрес, 2011. С. 312
7. Малинин А. М., Аронов Г. З. Муниципальная политика в сфере физической культуры: организационные и правовые основы // Проблемы современной экономики. 2012. №3. С.235
8. Указ Президента РФ от 24.03.2014 N 172 «О Всероссийском физкультурно-спортивном комплексе «Готов к труду и обороне» (ГТО)» // «Российская газета», N 68, 26.03.2014

УДК 796.01:316

Тарасенко А.А.
аспирант
Северо-Западный институт управления
РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Санкт-Петербург

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ В СФЕРЕ МАССОВОГО СПОРТА НА ПРИМЕРЕ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ЖИТЕЛЕЙ ГОРОДА К ЗАНЯТИЯМ СПОРТОМ

Аннотация: В статье рассматриваются пути реализации государственных программ в сфере физической культуры и спорта на примере Санкт-Петербурга, приведены достигнутые показатели действия Программы, обозначены способы популяризации спорта среди населения.

Ключевые слова: государственная программа, физкультура, спорт, спортивные сооружения.

Tarasenko A.A. Graduate student
North-West Institute of Management, branch of RANEPA
Russia, Saint-Petersburg

IMPLEMENTATION OF STATE PROGRAMS IN SPHERE OF MASS SPORTS ON THE EXAMPLE OF ST PETERSBURG. COMPARATIVE ANALYSIS AND PROPOSALS FOR ATTRACTING THE PEOPLE OF THE CITY TO SPORTS ACTIVITIES

Annotation: The article examines the ways of implementing state programs in the field of physical culture and sports based on the example of St. Petersburg, shows the achieved indicators of the Program, outlines ways to popularize sports among the population.

Key words: state program, physical education, sport, sports facilities.

Цели политики РФ в сфере массового спорта заключаются в создании условий, ориентирующих граждан РФ на ведение здорового образа жизни с целями укрепления здоровья, повышения рождаемости и снижение уровня смертности, а также в обеспечении возможности граждан заниматься физической культурой и спортом. Отражены данные цели в государственных нормативно-правовых документах, основными из которых являются:

1. Стратегия развития физической культуры и спорта в РФ на период до 2020 года (Распоряжение Правительства РФ от 07.08.2009 №1101-р)
2. Государственная программа РФ «Развитие физической культуры и спорта» (Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 №302)
3. ФЦП «Развитие физической культуры и спорта в РФ на 2016-2020 гг.», утвержденная постановлением Правительства от 21.01.2015 №30
4. Указ Президента РФ от 24.03.2014 №172 о введении в действие Всероссийского физкультурно-спортивного комплекса «Готов к труду и

обороне» (ГТО).

В Санкт-Петербурге утверждена государственная программа «Развитие физической культуры и спорта в Санкт-Петербурге», утвержденная постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 23.06.2014 №498. На данный момент действует редакция с изменениями, утвержденными постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 06.06.2018 №456.

Реализация данной государственной программы направлена на достижение следующих результатов:

1. Создание условий для укрепления здоровья жителей Санкт-Петербурга;
2. Развитие инфраструктуры физической культуры и спорта в городе;
3. Привлечение населения города к регулярным занятиям физкультурой и спортом, как по месту жительства, так и по месту учебы или работы;
4. Укрепление материальной базы, создание условий для развития профессионального спорта, а также формирование спортивного резерва;
5. Создание условий для занятий физкультурой и спортом лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов.

Задачи государственной программы решаются в рамках 4 подпрограмм:

1. «Развитие физической культуры и массового спорта»
2. «Развитие спорта высших достижений и системы подготовки спортивного резерва»
3. «азвитие инфраструктуры физической культуры и спорта»РРазвитие инфраструктуры физической культуры и спорта»
4. «Подготовка Санкт-Петербурга к проведению в 2018году матчей Чемпионата мира по футболу».

Результаты действия Программы за 4 года можно отражены в табл.1

Табл.1

Сравнительный анализ показателей развития физической культуры и спорта в Санкт-Петербурге в 2014-2017 гг.

Показатель	2014	2015	2016	2017
Численность систематически занимающихся физкультурой и спортом (чел.)	1336 тыс.	1545 тыс.	1734 тыс.	1929 тыс.
Количество работников отрасли физкультуры и спорта	15,68	17,58	18,32	19,10
Количество спортивных сооружений	6522	6989	7099	7479

Согласно Годовому отчету о ходе реализации Программы в 2017 году, выросла численность людей, которые систематически занимаются спортом, выросла численность работников сферы физкультуры, количество спортивных сооружений увеличилось на 380 объектов. Уровень

обеспеченности населения спортивными сооружениями составил в 2017 году 32,3%. Эффективность использования объектов спортивной инфраструктуры выросла до показателя в 45,2%. Уровень удовлетворенности населения условиями для занятия физической культурой и спортом достиг 70,5%. Также в 2017 году проведено более 11000 районных спортивных мероприятий, создано 22 школьных спортивных клуба на базе общеобразовательных учреждений. Таким образом, можно сделать вывод о том, что данная программа работает, поднимая, в первую очередь, численность тех, кто ведет здоровый образ жизни и активно занимается спортом.

С целью последующего привлечения населения Санкт-Петербурга к регулярным занятиям физкультурой и спортом должна проводиться еще более насыщенная пропаганда здорового образа жизни. В первую очередь, важно увеличение количества спортивных мероприятий, проводимых на разном уровне – от районного до городского. Стоит отметить, что спектр проводимых в Петербурге спортивных мероприятий достаточно широк и охватывает различные категории населения: дети дошкольного возраста, школьники, студенты, трудящиеся, инвалиды и люди с ограниченными возможностями здоровья, пенсионеры и ветераны. Подобные спортивные мероприятия проводятся в форме состязаний, чемпионатов, спартакиад, фестивалей, флэшмобов (например, «Лыжня России», состязания по спортивному ориентированию «Российский Азимут», «Кросс нации», «Кожаный мяч», «Санкт-Петербургская Грация», эстафета «Звездная» и т.п.).

Особое место среди спортивных событий не только Санкт-Петербурга, но и страны в целом, занял Чемпионат мира по футболу 2018. Из 64 матчей Чемпионата 7 прошли на стадионе «Санкт-Петербург». В развитии физкультуры и спорта Петербурга этот Чемпионат сыграл огромную роль, заинтересовав граждан не только как зрелищное мероприятие, но и побудив многих заняться футболом профессионально или в любительских клубах. Так, в Санкт-Петербурге, на волне возросшей популярности футбола, будут построены 5 футбольных центров для развития детского спорта.

Особенное место в росте увлечения молодежи спортом играет создание школьных спортивных клубов при общеобразовательных учреждениях города. В настоящее время наиболее популярными являются футбольные, волейбольные, баскетбольные клубы. Между подобными клубами ежегодно проводятся чемпионаты и конкурсы с награждением победителей, что еще больше заинтересовывает школьников.

Стоит отметить важную роль средств массовой информации в пропаганде спорта. Использование стандартных СМИ – телевидение, радио, печатная и электронная пресса, - проводится с целями оповещения граждан о предстоящих спортивных мероприятиях, либо для освещения уже произошедших событий. Но, кроме этого, особенно важно в настоящее время продвижение пропагандистских идей посредством популярных

сегодня социальных сетей – это и создание тематических групп, и размещение мотивирующих роликов, ведение фотоотчетов спортивных мероприятий, а также спортивных блогов медийными лицами и представителями власти.

Особенную роль играет повышение численности и уровня квалификации работников сферы физической культуры и спорта, а также тех тренеров, которые работают с инвалидами и людьми с ограниченными возможностями здоровья, что дает возможность людям, которые самостоятельно не могут заниматься спортом, делать это под наблюдением профессионалов.

Развитие физической культуры населения и внедрение массового спорта в общество представляет собой одно из важнейших условий успешного развития современного российского общества, а также улучшение здоровья нации в целом, к чему и стремится основная цель государственных программ РФ по данным вопросам.

Использованные источники:

1. В Смольном подвели итоги программы «Развитие физической культуры и спорта в Санкт-Петербурге» http://gorod-plus.tv/news/28980.html
2. Годовой отчет о ходе реализации и оценка эффективности государственной программы СПб «Развитие физической культуры и спорта в Санкт-Петербурге» за 2017 год http://kfis.spb.ru/media/uploads/userfiles/2018/04/13/Binder1.pdf
3. Календарь матчей ЧМ-2018 http://Spb2018.com/ru/pages/FWC2018-match-shedule/
4. О развитии массового спорта в РФ http://council.gov.ru/activity/document/81371
5. Постановление Правительства №498 от 23.06.2014 https://www.gov.spb.ru/law?d&nd=822403599&nh=1
6. Пять футбольных центров для развития детского спорта построят в Петербурге www.spb.aif.ru/sport/football/pyat_futbolnyh_ctntrov_dlya_razvitiya_detskogo_sporta_ postroyat_v_peterburge
7. Развитие экономической, социальной и иных сфер деятельности www.gov.spb.ru/gov/otrasl/Komstroy/statistic/development
8. Что дал России футбольный чемпионат www.the-village.ru/village/business/figures/318187-dal-chm
9. http://minsport.gov.ru/regions/1567
10. http://ru.wikipedia.org/wiki/Санкт-Петербург_(стадион)

УДК 519.1

Тарасенко Е.Е.
студент магистратуры
УГАТУ
факультет «Информатики и робототехники»
Россия, г. Уфа

ПОСТРОЕНИЕ ПЕРВИЧНОЙ, ВТОРИЧНОЙ МОДЕЛИ ИЕРАРХИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА И ДЕРЕВА ИЕРАРХИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА

Аннотация: статья посвящена построению первичной и вторичной модели иерархического процесса, а также дерева иерархического процесса. В статье дается краткое описание иерархического процесса. В качестве примера был рассмотрен процесс работы бытового прибора – мультиварки. Были описаны предикаты и условия, сообщения для операторов.

Ключевые слова: иерархический процесс, первичная модель иерархического процесса, вторичная модель иерархического процесса, дерево иерархического процесса, предикат активности, сообщения для операторов

Tarasenko E.E.
master's student
USATU, department of Informatics and Robotics
Russia, Ufa

CONSTRUCTION OF THE PRIMARY, SECONDARY MODEL OF THE HIERARCHICAL PROCESS AND THE HIERARCHICAL PROCESS TREE

Annotation: the article is devoted to the construction of the primary and secondary models of the hierarchical process, as well as the tree of the hierarchical process. The article gives a brief description of the hierarchical process. As an example, the process of working a household appliance-multicooker was considered. Predicates and conditions, messages for operators were described.

Keywords: hierarchical process, primary model of hierarchical process, secondary model of hierarchical process, tree of hierarchical process, predicate of activity, messages for operators

Иерархический процесс представляет собой совокупность элементарных процессов, каждый из которых находится на определенном уровне иерархии и может взаимодействовать с вышестоящим или нижестоящими процессами [1].

В качестве главного процесса был взят (p0) это работа мультиварки. На данной модели S0- загрузка ингредиентов; S01- настройка работы мультиварки, S02- запуск приготовления, S03 – извлечение еды.

G(p0)

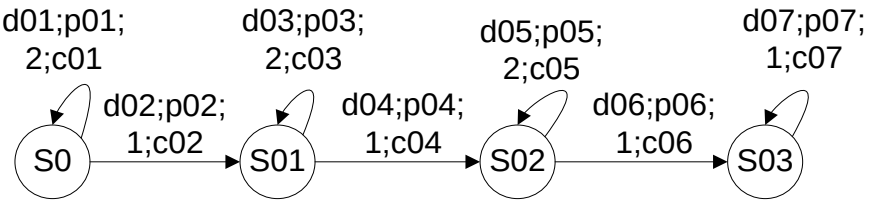


Рисунок 1 – Ситуационная модель процесса p0

Находясь в положение S0, мультиварка включена в розетку, крышка открыта для загрузки ингредиентов, но программа приготовления не выбрана. Чтобы приступить к приготовлению блюда, оператор должен настроить работу мультиварки (d02). Мультиварка при этом окажется в состоянии настройки (S01). Настроив мультиварку можно перейти к запуску приготовления нажатием кнопки «start» (d04) в состоянии (S02). По истечению работы таймера приготовления блюда (d06), мультиварка подает мигающий сигнал об окончании работы (d07) [2].

Условия, определяющие единичные значения остальных предикатов, приведены в таблице 1.

Таблица 1

Предикаты и условия

Предикат	Условие (событие, сигнал)
p02	Нажатие кнопки настройки мультиварки
p04	Нажатие кнопки start
p06	Истечение времени работы таймера

Предикаты петлевых дуг (p01, p03, p05, p07) имеют минимальный приоритет и используются для информирования с помощью Сообщений оператора о том, что текущее состояние осталось прежним и в нем возможны некоторые действия. Следующая таблица содержит перечень сообщений для оператора.

Таблица 2

Сообщения

Символ	Сообщение (действие)
c01	«Загрузите необходимые ингредиенты в чашу, согласно рецепту блюда»
c02	Кнопка настройки мультиварки активирована
c03	«Настройте мультиварку для начала работы»
c04	Кнопка запуска приготовления активирована
c05	«Нажмите кнопку start для запуска приготовления»
c06	Время работы таймера истекло
c07	«Приготовление завершено»

Следующий процесс (p1) это настройка работы мультиварки. На данной модели S1- выбор программы приготовления; S11- настройка

температуры приготовления С°, S12- настройка времени работы.

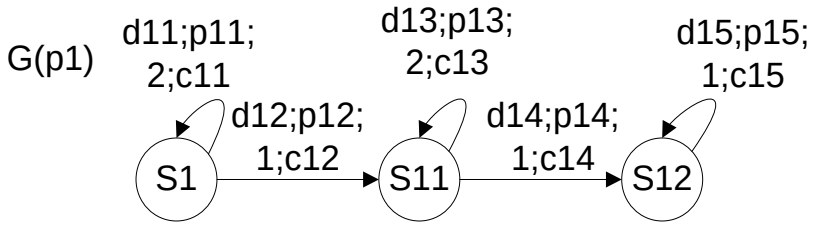


Рисунок 2 – Ситуационная модель процесса p1

Находясь в положение S1, ингредиенты загружены, но программа приготовления не выбрана. Чтобы приступить к приготовлению блюда, оператор должен настроить температуру приготовления (d12). Мультиварка при этом окажется в состоянии настройки (S11). Также необходимо настроить время приготовления (d14) в состоянии (S12).

Условия, определяющие единичные значения остальных предикатов, приведены в таблице 3.

Таблица 3

Предикаты и условия

Предикат	Условие (событие, сигнал)
p12	Нажатие кнопки С° (градусы)
p14	Нажатие кнопки t (температура)

Предикаты петлевых дуг (p11, p13, p15) имеют минимальный приоритет и используются для информирования с помощью Сообщений оператора о том, что текущее состояние осталось прежним и в нем возможны некоторые действия. Следующая таблица содержит перечень сообщений для оператора.

Таблица 4

Сообщения

Символ	Сообщение (действие)
c11	«Выберите программу приготовления»
c12	Кнопка настройки С° активирована
c13	«Выберите необходимую температуру приготовления»
c14	Кнопка настройки t активирована
c15	«Для задания времени приготовления нажмите кнопку таймера t»

Следующий процесс (p2) это настройка времени. На данной модели S2- настройка часов; S21- настройка минут.

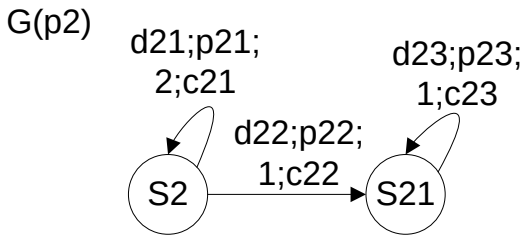


Рисунок 3 – Ситуационная модель процесса p2

Находясь в положение S2 выбрана программа приготовления, настроена температура, но время не задано. Чтобы приступить к приготовлению блюда, оператор должен задать часы (d21) и минуты (d22). Мультиварка после введения часов окажется в состоянии настройки минут (S21).

Условия, определяющие единичные значения остальных предикатов, приведены в таблице 5.

Таблица 5

Предикаты и условия

Предикат	Условие (событие, сигнал)
p22	Нажатие кнопки регулировки минут

Предикаты петлевых дуг (p11, p13, p15) имеют минимальный приоритет и используются для информирования с помощью Сообщений оператора о том, что текущее состояние осталось прежним и в нем возможны некоторые действия. Следующая таблица содержит перечень сообщений для оператора.

Таблица 6

Сообщения

Символ	Сообщение (действие)
c21	«Введите часы для настройки времени»
c22	Кнопка настройки минут активирована
c23	«Введите минуты для настройки времени»

Следующий процесс (p3) это начало работы мультиварки. На данной модели S3- нагрев чаши до нужной температуры; S31- работа мультиварки до истечения таймера; S32- поддержание температуры еды.

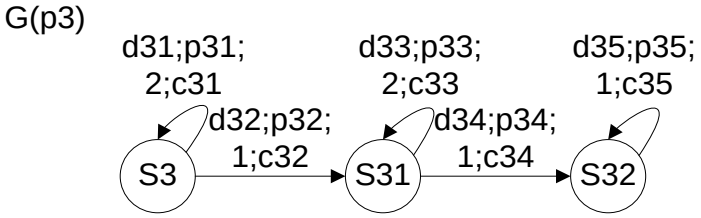


Рисунок 4 – Ситуационная модель процесса p3

Находясь в положение S3, ингредиенты загружены, программа приготовления выбрана, кнопка start нажата. Чтобы мультиварка начала приготовления, чаша должна нагреться до необходимой температуры (d31). Мультиварка при этом окажется в состоянии настройки (S3). Также

необходимо чтобы она работала в течении необходимого времени (d32) в состоянии (S31). Мультиварка может поддерживать температуру еды (d34) в состоянии S32.

Условия, определяющие единичные значения остальных предикатов, приведены в таблице 7.

Таблица 7

Предикаты и условия

Предикат	Условие (событие, сигнал)
p32	Автоматическое включение заданного таймера
p34	Автоматическое включение программы поддержания температуры приготовлен-ной еды

Предикаты петлевых дуг (p31, p33, p35) имеют минимальный приоритет и используются для информирования с помощью Сообщений оператора о том, что текущее состояние осталось прежним и в нем возможны некоторые действия. Gеречень сообщений для оператора представлен в таблице 8.

Таблица 8

Сообщения

Символ	Сообщение (действие)
c31	«Нагрев чаши до нужной температуры»
c32	Таймер запущен
c33	«Приготовление еды»
c34	Программа поддержания температуры приготовленной еды запущена
c35	«Еда будет оставаться теплой в течении 3-х часов. Можете изменить время поддержки температуры»

Следующий процесс (p4) это работа мультиварки в течении необходимого времени. На данной модели S4- работа мультиварки в течении заданных часов и минут.

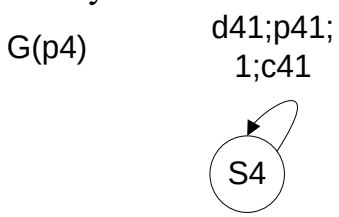


Рисунок 5 – Ситуационная модель процесса p4

Предикат петлевой дуги (p41) имеет минимальный приоритет и используется для информирования с помощью Сообщений оператора о том, что текущее состояние осталось прежним и в нем возможны некоторые действия. Следующая таблица содержит перечень сообщений для оператора.

Таблица 9

Сообщения

Символ	Сообщение (действие)
c41	«Осталось 00:00:00» (показывает оставшееся время приготовления)

Таким образом первичная модель иерархических процессов представлена на рисунке 6.

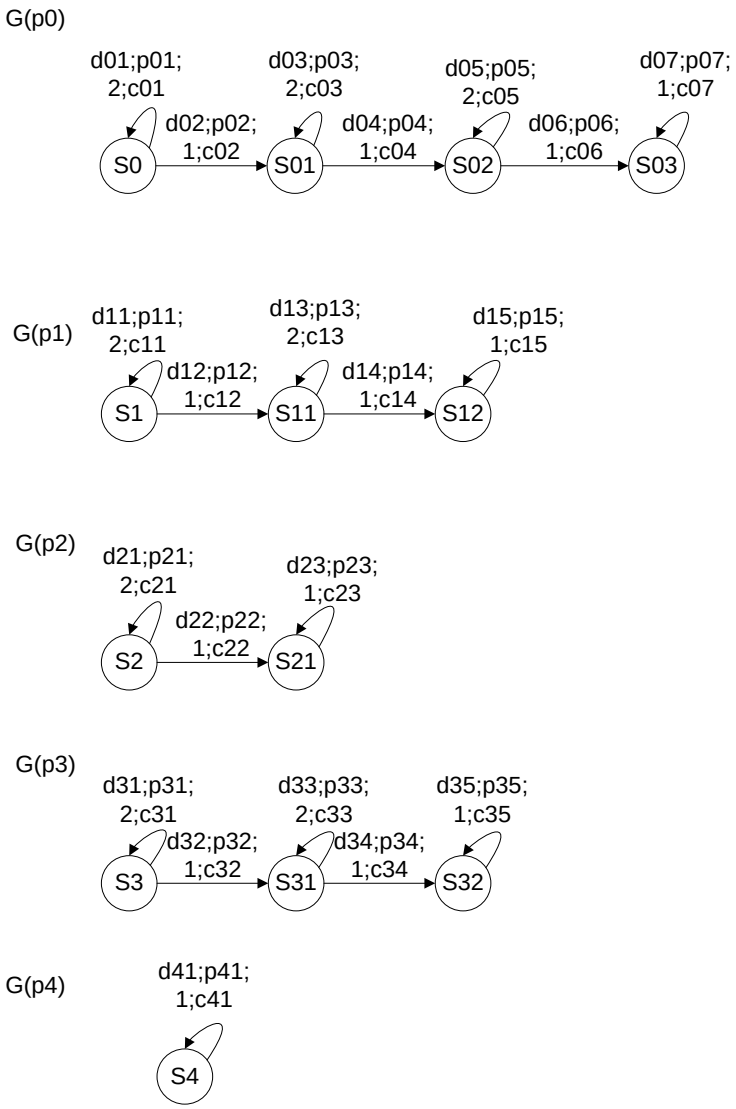


Рисунок 6 – Первичная модель ИП

Также было построено дерево иерархических процессов, представленное на рисунке 7.

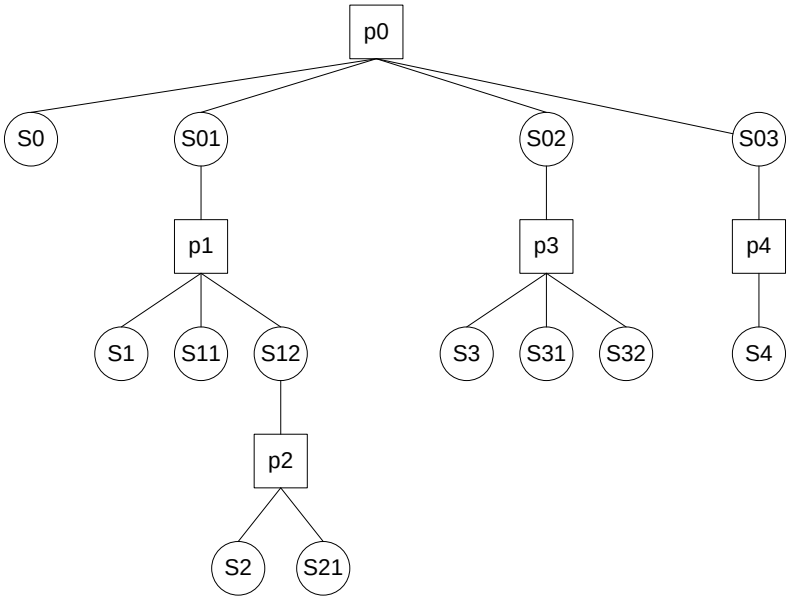


Рисунок 7 – Дерево иерархических процессов

Вторичная модель ИП представлена на рисунке 8. Данная модель отражает не только иерархию процессов и их состояний, но также отражает предикаты, сообщения.

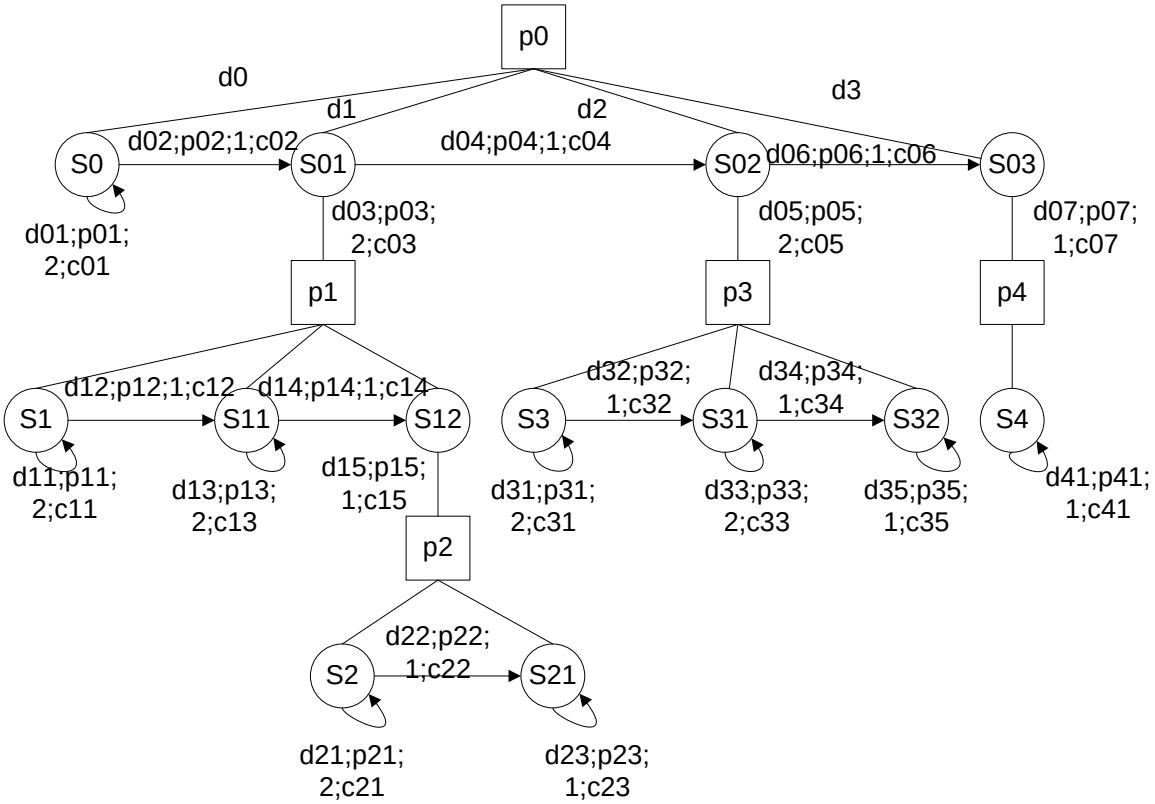


Рисунок 8 – Вторичная модель ИП

Таким образом, можно сделать вывод, что вторичная модель иерархического процесса строится на основе дерева иерархических процессов, но уже отражает предикаты и сообщения для операторов [3-4].

Использованные источники:

1. Ярцев Р. А. Об автоматизации управления элементарными процессами в

сложных системах. Рукопись деп. в ВИНИТИ, 13.02.91, № 739-В91. 29 с.
2. Литвиненко М. А., Ярцев Р. А. Иерархические процессы и их автоматизация // Управление в сложных системах: научное издание. Уфа: УГАТУ, 2002. С. 260–266.
3. Газетдинова С.Г., Ярцев Р.А. О построении моделей управления на основе графов с приоритетами по методологии экспертных оценок // Вестник УГАТУ.- Уфа: УГАТУ, 2006 - Т.7, №2 (15). - С.212-222.
4. Миронов В.В., Ярцев Р.А. Об автоматизации управления иерархическими процессами в сложных системах. Рукопись деп. в ВИНИТИ, 30.09.91, № 3822-В91. 83 с.

УДК 612

Терентьева Н.Г., к.мед.н.
доцент
кафедра ПЭ и БЖ
ФГБОУ ВО «Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»
РФ, г. Магнитогорск

ПРИМЕНЕНИЕ ПРОГРАММ РАСПОЗНАВАНИЯ ПАТТЕРНОВ ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ОЦЕНКИ ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ У ПАЦИЕНТОВ С АРТЕРИАЛЬНОЙ ГИПЕРТЕНЗИЕЙ

Аннотация: Статья посвящена анализу оптимизации процесса определения степени стеноза сосудов. Рассматривается виды физиологических изменений связанных с развитием атеросклеротического поражения сосудов. Рассматривается зависимость уровня физиологических изменений человека и степени стенозирования. При атеросклеротическом поражении у пациентов с артериальной гипертензией для оптимизации использовали программу распознавания паттернов.

Ключевые слова: артериальная гипертензия, сосуды, распознавание, паттерны, стеноз

Terentyeva N.G.
Candidate of Medical Sciences, Associate Professor of the Department of IE and LS
FSBEIHE "Nosov Magnitogorsk State Technical University"
Magnitogorsk, the Russian Federation

THE APPLICATION OF PATTERN RECOGNITION FOR PROCESS OPTIMIZATION EVALUATION OF PHYSIOLOGICAL CHANGES IN PATIENTS WITH ARTERIAL HYPERTENSION

Abstract: The article is devoted to the analysis of optimization of the process of determining the degree of vascular stenosis. The article is described types of physiological changes associated with the development of atherosclerotic vascular lesions are considered. The article is described dependence of the level of human physiological changes and the degree of stenosis is considered. Pattern

recognition software was used for optimization for atherosclerotic lesions in patients with hypertension.

Key words: arterial hypertension, vessels, recognition, patterns, stenosis

Сочетание артериальной гипертензии (АГ) с атеросклеротическим поражением сонных артерий, является неблагоприятным прогностическим признаком, и нередко становится причиной мозговых инсультов.

В комплекс исследований проводимых пациентам с артериальной гипертензией входит ультразвуковое исследование с оценкой степени стенозирования сосуда по диаметру или площади поперечного сечения.

При гемодинамически значимых стенозах сужение просвета артерии сопровождается выраженными расстройствами локальной гемодинамики.

Во-первых, изменяется артериальное давление. Снижается систолическое и пульсовое давление, а диастолическое существенно не изменяется, так как зависит преимущественно от периферического сосудистого сопротивления.

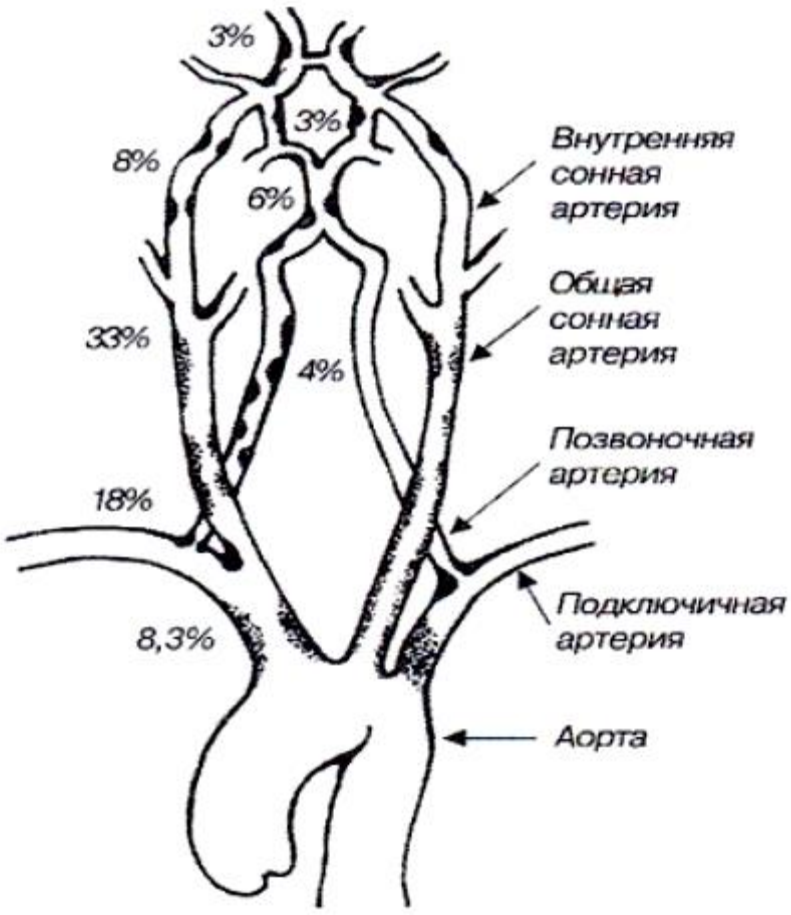


Рисунок 1 – Излюбленная локация атеросклеротических бляшек в брахицефальных артерий

Во-вторых, изменяется скорость кровотока. Связь изменения потока (объёмная скорость) и линейной скорости кровотока со степенью артериального стеноза характеризуется диаграммой Спенсера (рисунок 2). По оси абсцисс – процент стеноза артерии, измеренного по площади (вверху)

и диаметру (внизу). По оси ординат – линейная скорость кровотока (слева) и сдвиг частоты допплеровского сигнала (пропорционален линейной скорости. Линейная скорость кровотока возрастает с увеличение стеноза сначала относительно медленно, затем более резко, а затем резко падает при критическом стенозе, вплоть до нуля при окклюзии.

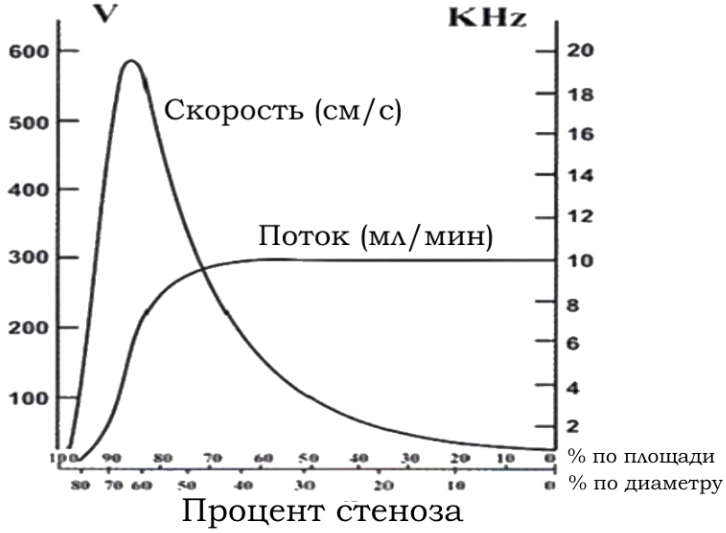


Рисунок 2 – Теоретическое соотношение между линейной и объёмной скоростями кровотока и выраженностью обструкции просвета сосуда на модели стеноза внутренней сонной артерии (Spenser, 1981).

В-третьих, изменение организованности кровотока. В зоне стеноза возникает турбулентность.

Для артериальных стенозов принято считать, что стенозы до 50% по диаметру, как правило, гемодинамически незначимые, а стенозы более 50%, как правило, гемодинамически значимые.

Оценка выраженности стеноза брахицефальных артерий важна для прогноза заболевания и выбора способа лечения. Известно два способа оценки степени сужения (стеноза) артерии: путем измерения степени стенозирования в *B*-режиме и допплерографически — по выраженности нарушений локальной гемодинамики в зоне стеноза.

Поэтому для определения степени стеноза обычно используют первый метод. Практически все современные ультразвуковые сканеры оснащены программами для расчета степени стеноза. При этом используются следующие формулы:

$$S_d = \frac{D_1 - D_2}{D_1} \times 100\%, \quad (1)$$

$$S_a = \frac{A_1 - A_2}{A_1} \times 100\% \quad (2)$$

где *D1* – истинный диаметр сосуда (измеряется по внутренней границе адвентиции);

D2 – диаметр свободного от бляшки просвета сосуда;

A1 – истинная площадь поперечного сечения сосуда (измеряется по внутренней границе адвентиции);

A2 – площадь свободного от бляшки просвета сосуда.

Процент стеноза, определяемый по площади, является более информативным, так как учитывает геометрию бляшки и превышает численное значение стеноза по диаметру в среднем на 10–20 %. Недостатком данного метода является необходимость ручного обведения контура сосуда. Последнее стребует дополнительной затраты времени врача и определённого навыка. Предлагаемый программный продукт «*ClearArtery*» (свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ №2015617820 Терентьевой Е.В., Терентьевой Н.Г., Лукьянова С.И.) предназначен для оптимизации процесса определения степени стеноза сосудов при атеросклеротическом поражении у пациентов с артериальной гипертензией, достигнутой при использовании программ распознавания образов.

Программный продукт позволяет автоматически проводить нанесение внутреннего контура сосуда с последующим определением площади поперечного сечения в интересующей области и вычислением степени стеноза. Данная технология позволяет ускорить процесс исследования атеросклеротических поражений сосудов у пациентов с артериальной гипертензией, тем самым снижая зрительную физическую и эмоциональную нагрузку на врача и пациента.

Цель работы оптимизация анализа процесса определения степени стеноза сосудов, достигаемая с использованием программ распознавания образов «*ClearArtery*».

С этой целью программный продукт использовался при ультразвуковом исследовании брахицефальных артерий в группе больных артериальной гипертензией за период 2013-2014 гг. (г. Магнитогорск). Общее количество больных составило 647 (средний возраст пациентов около 65 лет, 438 женщин, 209 мужчин). Из них группа с атеросклеротическими поражениями сосудов, с образованием атеросклеротических бляшек при бифуркации ОСА - 258 человек. в половине группы врач использовал программный продукт, и рисование внутреннего контура сосуда происходило автоматически. В другой половине (129 человек) рисунок внутреннего контура сосуда проводился врачом вручную. Определено количество времени, затраченного на обследование одного пациента[4].

По результатам исследования было установлено, что в группе пациентов, при обследовании которых врач использовал предложенную программу, Время исследования, затраченное на одного пациента, в среднем, было меньше на 6,93 %. В абсолютных единицах она составляет 2,69 минуты. А общее количество сэкономленного времени при исследовании всей группы больных составило 347,0 минут (5,78 часа).

Использованные источники:

1. Дж. М. Хендерсон. Патофизиология органов пищеварения: Пер. с англ. М.; СПб.: Бином-Невский Диалект, 1997: 12–16.

2. Б. М. Липовецкий. Дислипидемии, атеросклероз и их связь с ишемической болезнью сердца и мозга / Эко-вектор, Санкт-Перетбург, 2012. – 300 с.
3. В.П. Куликов. Ультразвуковая диагностика сосудистых заболеваний / Москва, 2007. – 600 с.
4. Терентьева Н. Г., Терентьева Е. В., Зарецкий М. В.,Логунова О. С. Использование программ распознавания образов для определения степени стеноза сосудов при их атеросклеротическом поражении у пациентов с артериальной гипертензией // Сборник тезисов III МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНГРЕСС «Артериальная гипертензия – от Короткова до наших дней», Санкт-Петербург, 2015 – 63-64с.

УДК 338

Терентьева А.Ф.
студент магистратуры 2 курса
Исмагилов Э.Ф.
студент магистратуры 2 курса
факультет экономики и управления
Дырдонова А.Н., к.э.н.
доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
Нижнекамский химико-технологический институт
ФГБОУ ВО «Казанский национальный исследовательский технологический университет»
Россия, г. Нижнекамск

ПОНЯТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА И СИСТЕМА ИНДИКАТОРОВ ЕГО ОЦЕНКИ

Аннотация: В современных экономических условиях гарантией выживаемости и фундаментом процветания любого хозяйствующего субъекта считается финансовая устойчивость, достижение которой возможно на основе увеличения эффективности финансовой деятельности. Ведущая роль в осуществлении данной задачи отводится системе управления экономическим потенциалом. В статье представлено понятие экономического потенциала, рассматривается система индикаторов, применение которых позволяет определить уровень экономического потенциала предприятий, а также осуществить подробный анализ направлений развития предприятий.

Ключевые слова: экономический потенциал, финансовые показатели, индикаторы экономического потенциала, финансовая устойчивость, рентабельность, платежеспособность, ликвидность.

Ismagilov E.F.
Terentyeva A.F., students of a magistracy
2 year, Faculty of Economics and Management
Dyrdonova A.N., candidate of economic sciences, associate professor
Head of the Department of Economics and Management
Nizhnekamsk Chemical Technology Institute
Kazan National Research Technological University
Russia, Nizhnekamsk

THE CONCEPT OF ECONOMIC POTENTIAL AND THE SYSTEM OF INDICATORS OF ITS ASSESSMENT

Abstract: In modern economic conditions, financial stability is the guarantee of survival and the foundation for the prosperity of any business entity, the achievement of which is possible on the basis of increasing the efficiency of financial activities. Leading role in the implementation of this task is given to the system of economic potential management. The concept of economic potential is presented in the article, the system of indicators is considered, the application of which allows to determine the level of economic potential of enterprises, as well as to carry out a detailed analysis of the directions of enterprise development.

Key words: economic potential, financial indicators, indicators of economic potential, financial stability, profitability, solvency, liquidity.

Первыми определением экономического потенциала организаций начали заниматься представители французской школы бухгалтерского учета Б.Ф. Баррем, Ж. Ришар, Ж. Савари и др. в XVII в. Можно отметить, что термин «потенциал» обширно употребляется в финансово-экономической литературе в качестве количественной оценки и выступает как природный, инвестиционный, интеллектуальный, экономический, ресурсный, трудовой и т.д. [4]. С точки зрения целевой направленности методы оценки потенциала разработаны в достаточной мере.

Большой Советской энциклопедией понятие «потенциал» представлено в виде комплекса определенных средств или источников, которые имеются в наличии и которые в свою очередь можно эффективно и целесообразно использовать [2, с.416]. Многие источники трактуют термин «потенциал» как некую возможность или способность, общее в них то, что «потенциал» представлен в виде некой совокупности способностей и возможностей, которые можно применить в определенный момент.

Большая Советская энциклопедия, определяя термин «потенциал» конкретно не указывает к какой сфере науки его можно применить. Использование его в экономических науках должно указывать о какой силе, средствах и источниках идет речь и должно опираться на два направления: имеющиеся у экономического объекта ресурсы и направления их применения.

А.Н. Азрилиян также представляет трактовку термина «потенциал» в общем виде, как «комплекс существующих средств, возможностей в какой-

нибудь области» [1, с.573].

В экономических трудах в настоящее время имеются различные трактовки термина «экономический потенциал».

Так, К.М. Миско, занимающийся глубоким изучением экономики российских регионов, определил экономический потенциал как некие нераскрытые возможности применения средств экономических субъектов. Автор указывает на то, что экономический потенциал можно численно оценить и при совершенных условиях деятельности эффективно реализовать [6, с.41].

А.Н. Люкшинов трактует экономический потенциал как комплекс возможностей и способностей компании по выработке продукции или же оказанию определенных услуг. Экономический потенциал, по мнению автора содержит как внутренние средства, так и возможности управления (руководящий потенциал) [5, с.118].

Проанализировав мнения различных экономических экспертов, можно сделать вывод, что экономический потенциал является определенной способностью экономического субъекта эффективно заниматься производством или оказанием услуг, решать вопросы экономического и финансового развития. Экономический потенциал обусловливается скоростью производства и его инфраструктурой, наличием ресурсов, уровнем технического оснащения, а также квалифицированными кадрами и иными составляющими.

Экономический потенциал любого предприятия представлен как имущественным состоянием, так и финансовым положением. Имущественное состояние и финансовое положение тесно связаны между собой и напрямую влияют друг на друга. Так нерациональный состав имущества имеет все шансы ухудшить финансовое положение и, напротив.

Оценку экономического потенциала можно произвести как с применением финансовых методов оценки экономических явлений, так и методом экспертной оценки.

Финансовые методы позволяют охарактеризовать организацию с помощью выполнения комплексного экономического анализа ее хозяйственной деятельности и экономические индикаторы, которые анализируют финансовые результаты работы и экономическое состояние предприятия, указывают на наличие или недостаток экономического потенциала.

Метод экспертной оценки является совокупностью методик для анализа цен организации на сделки по купле-продажи, оказанию услуг, приобретение пакетов акций, приобретению имущества, при объединениях и поглощениях.

В последнее время различными авторами экономической отрасли разработаны различные методики и подходы к оценке экономического потенциала. Данные методики позволяют объединить как анализ финансового состояния и финансовых результатов, так и анализ перспектив

и стратегии развития, применяя инструменты и международного, и российского анализа в оценке активов организаций.

Для проведения оценки экономического потенциала используется определенный набор индикаторов. Начальные индикаторы оценки экономического потенциала выбираются исходя из целей производимой оценки, потребности руководителей в производимой оценке и должны производится согласно основным понятиям экономической теории.

Для оценки экономического потенциала предприятия индикаторы можно разделить на две большие группы:

1. Ресурсные. Они позволяют оценить имущественную укомплектованность предприятия, состав и пригодность трудовых ресурсов, оснащенность информационными ресурсами.

2. Финансовые. Они характеризуют платежеспособность, финансовую устойчивость, деловую активность, рентабельность организации, а также позволяют оценить результативность стратегии управления в целом.

Размер экономического потенциала характеризуется составом и качеством ресурсов и средств, которыми обладает предприятие, а также условиями при которых они могут максимально и эффективно использоваться в деятельности предприятия.

Ресурсная группа индикаторов содержит:

1. Индикаторы оснащенности организации основными производственными средствами, которые указывают на продуктивность их применения, активность вложенных инвестиций и наличие средств для новых финансовложений. К данным индикаторам относятся: фондовооруженность труда, показатель годности основных фондов, показатель обновления основных фондов, индекс постоянного актива, показатель мобильности активов, уровень автоматизации и механизации производства, доступность и надежность источников средств, инвестиционная активность, возможность привлечения инвестиционных ресурсов.

2. Индикаторы оценки человеческих ресурсов и результативности применения человеческих ресурсов. К ним относятся: производительность труда, уровень квалификации административного персонала, доля основных производственных рабочих в общем числе занятых, периодичность обучения и подъема квалификации персонала, участливость работников в претворении в жизнь нововведений.

3. Индикаторы оценки открытости и активности информационных источников, индикаторы информационной связи подразделений организации. К ним относятся: степень автоматизации сбора, обработки, хранения и передачи информации; интенсивность коммуникационных связей среди подразделений, результативность обратной связи между подразделениями, открытость информации о внешней среде предприятия.

Группа ресурсных индикаторов дает возможность численно оценить потенциал предприятия и тенденции совершенствования его деятельности

для достижения ожидаемого эффекта.

Кроме ресурсной группы индикаторов существенным в оценке экономического потенциала представляется определение системы финансовых индикаторов, представленных в таблице 1.

Таблица 1

Индикаторы оценки экономического потенциала финансовой группы

Наименование	Индикатор	Описание
Платежеспособно-сть и финансовая устойчивость	Текущая ликвидность	Позволяет оценить совокупную обеспеченность предприятия оборотными средствами для ведения бизнеса. Метод вычисления: отношение суммы оборотных средств к сумме текущих обязательств
	Строгая ликвидность	Позволяет установить ту часть текущих обязательств, которую предприятие может погасить существующими денежными средствами и скорыми поступлениями за отгруженную продукцию, оказанные услуги. Метод вычисления: отношение суммы денежных средств и дебиторской задолженности к краткосрочным обязательствам
	Обеспеченность собственными оборотными средствами	Позволяет оценить уровень собственных оборотных средств в фактической стоимости существующих у организации оборотных средств
Деловая активность	Оборачиваемость основных средств	Позволяет определить быстроту оборота основного капитала. Метод вычисления: отношение выручки к средней стоимости внеоборотных активов
	Оборачиваемость оборотных средств	Метод вычисления: отношение выручки к средней стоимости оборотных средств
	Оборачиваемость запасов и затрат	Метод вычисления: отношение выручки к средней стоимости запасов и затрат
	Оборачиваемость дебиторской задолженности	Метод вычисления: отношение выручки к средней сумме дебиторской задолженности
	Фондоотдача основных средств	Позволяет оценить результативность применения внеоборотных активов. Метод вычисления: отношение выручки к средней стоимости основных средств
	Отдача собственного капитала	Позволяет оценить: отдачу инвестированных в организацию средств собственника. Метод вычисления: отношение выручки к средней величине собственных средств
Эффективность управления	Отклонение отдачи затрат	Позволяет оценить темп отклонения суммы выручки от реализации на рубль затрат. Метод вычисления: отношение выручки на рубль затрат в отчетном году к выручке на рубль затрат в прошлом году

	Рентабельность продаж	Позволяет определить уровень прибыли приходящейся на рубль реализованной продукции. Метод вычисления: отношение прибыли от реализации к выручке
	Рентабельность активов	Позволяет оценить сколько рублей прибыли доводится на рубль существующего у предприятия капитала Метод вычисления: отношение балансовой прибыли к сумме активов.
	Рентабельность инвестиций	Позволяет оценить финансовую результативность всего капитала. Метод вычисления: отношение балансовой прибыли к собственному и долгосрочному заемному капиталу

Система индикаторов, представленная в таблице 1, считается максимально емкой и позволяет оценить разные ориентации развития предприятия, указывает на то, где размещаются и применяются финансы предприятия, и характеризует платежеспособность предприятия в целом.

Таким образом, данная методика включает такие индикаторы, после вычисления которых можно дать раскрытую оценку экономическому потенциалу предприятия и выполнить глубокий анализ направлений его текущего развития. Использование системы относительных индикаторов дает возможность сопоставить и проанализировать разнонаправленные предприятия.

Использованные источники:

1. Азрилиян А.Н. Краткий экономический словарь. М.: Институт новой экономики, 2015. 1087 с.
2. Байбаков Н.К., Благонравов А.А. Большая советская энциклопедия. М.: Академия, 2008. 771 с.
3. Исмагилов Э.Ф., Терентьева А.Ф., Дырдонова А.Н. Экономический потенциал нефтехимического предприятия: система индикаторов и методика оценки // Форум молодых ученых. 2018. № 5 (21). С. 1360-1365.
4. Ларионова Г.Н. Экономический потенциал промышленных предприятий // Научное обозрение. 2017. № 15. С. 122-124.
5. Люкшинов А.Н. Стратегический менеджмент. М.: Юнити Дана, 2017. 412 с.
6. Миско К.М. Ресурсный и экономический потенциал региона (теоретические и методологические аспекты исследования). М.: Сфера, 2016. 325 с.

УДК 94(470)

Тиникова Е.Е., к.ист.н.
старший научный сотрудник
Хакасский научно-исследовательский институт языка, литературы и истории
Россия, г. Абакан

ЭВОЛЮЦИЯ ГОРОДСКОЙ СИСТЕМЫ ХАКАСИИ В ПОСТСОВЕТСКИЙ ПЕРИОД*

В статье дана оценка городской системы Хакасии в постсоветский период по сравнению с другими регионами России, прежде всего, национальными республиками Сибири. Исследование показало, что по количественным параметрам урбанизации города Хакасии сегодня за исключением Абакана находятся в кризисном состоянии. Ситуация осложняешься наличием целого комплекса неразрешенных социальных проблем в этих населенных пунктах. Основными причинами обострения социальных проблем хакасских городов являются неблагоприятные локальные экономические условия.

Ключевые слова: город, урбанизация, социальные проблемы, численность населения, функции городов.

Tinikova E.E., candidate of historical Sciences
senior researcher
Khakass Research Institute of Language, Literature and History
Russia, Abakan

THE EVOLUTION OF THE URBAN SYSTEM OF KHAKASSIA DURING THE POST-SOVIET PERIOD

In article an assessment of city system of Khakassia during the Post-Soviet period in comparison with other regions of Russia, first of all, the national republics of Siberia is given. The research has shown that in quantitative parameters of an urbanization of the city of Khakassia today except for Abakan are in crisis state. A situation you are complicated by existence of the whole complex of not resolved social problems in these settlements. Adverse local economic conditions are the main reasons for aggravation of social problems of the Khakass cities.

Keywords: city, urbanization, social problems, population, functions of the cities.

После распада Советского Союза для Хакасии, как и в целом для страны, были характерны определенные модификации городской системы, связанные с изменением механизмов управления городами, трансформацией их функций, неблагоприятной демографической ситуацией, в целом

* Работа выполнена при поддержке гранта Президента Российской Федерации для государственной поддержки молодых российских ученых - кандидатов наук (№ МК-6401.2018.6).

формированием новой социально-экономической реальности. Общероссийский процесс депопуляции привел к снижению численности населения городов. Тяжелые экономические условия проживания в городе в условиях массовой безработицы, закрытия предприятий, социального неблагополучия и проблем с финансированием по остаточному принципу в 1990-е годы способствовали оттоку населения в сельскую местность, начался процесс рурализации. В целом данный тренд был характерен для всех средних городов России195. Численность городского населения также снизилась за счет административно-территориальных преобразований: многие поселки городского типа получили статус сельских населенных пунктов.

Рыночные условия 1990-х годов создали в стране новую реальность, к которой многие города, в том числе и в Хакасии, не смогли быстро приспособиться, отсюда и возник целый комплекс социально-экономических проблем, часть их которых оказалась не решенной до сих пор.

Данные переписей населения, а также сведения текущего статистического учета позволяют выявить основные присущие постсоветскому периоду тенденции в изменении людности городских поселений Хакасии (табл. 1). Во-первых, среди 12 городских поселений республики, 5 из которых являются городами, 7 имеют статус поселков городского типа, лишь в 2 численность населения за последние 25 лет не только снизилась, но и выросла. Речь идет о столице Хакасии городе Абакане и районном центре пгт Аскиз. Во-вторых, абсолютное большинство городских поселений (10 из 12) относятся к категории малых. Интересно, что численность населения города Сорска составляет менее 12 тыс. жителей, то есть ниже, чем принятая в стране квалиметрическая норма городского поселения в статусе города, в то же время людность пгт Усть-Абакан выше Сорска и уже превышает показатель в 15 тыс. человек. К категории средних городов относится Черногорск с населением более 74 тыс. человек. Большим городом считается Абакан, в котором проживает около 180 тыс. человек.

Таблица 1

Распределение городских поселений Хакасии по численности их населения, 2016 год., ед.*

Тип городских поселений	до 5 тыс. чел.	5–10 тыс. чел.	10–20 тыс. чел.	20–50 тыс. чел.	50–100 тыс. чел.	100–250 тыс. чел.
города	-	-	2	1	1	1
пгт	5	1	1	-	-	-
все гор. поселения	5	1	3	1	1	1

[195] Карачурина Л. Демографические трансформации городов постсоветской России // Региональные исследования народонаселения. 2013. № 3. С. 30.

* Составлено по данным Росстата

Сегодня, как и во многих регионах России, в Хакасии заселение территории становится все менее равномерным. В городских поселениях живет почти три четверти населения (69%). При этом большинство – на территории Абакано-Черногорской агломерации. Также в республике имеют место мини-агломерации, речь идет об организации сельской местности вокруг малых городов и поселков, что ведет к интенсивному включению городских принципов жизни в сельскую среду196.

Рурализация и административно-территориальные преобразования привели к тому, что в целом численность городского населения Хакасии за 25 лет снизилась с 410 тыс. человек до 369,4 тыс. человек. Ситуация для национальных регионов Южной Сибири уникальная. Так, например, в Тыве за аналогичный период численность горожан выросла почти на 25 тыс. человек, в Горном Алтае – на 11,3 тыс. человек.

В постсоветский период трансформировалась и этническая структура жителей городских поселений Хакасии. В условиях повсеместного оттока населения из городов в сельскую местность в 1990-х годах коренные жители хакасской национальности практически не меняли мест своего проживания. Лишь в начале 1990-х годов количество хакасов, выезжающих в сельскую местность, незначительно превысило число переехавших в города197. В результате если в 1989 г. 35,6% хакасов проживала в городских поселениях республики, то в 2002 г. – 38,3%, в 2010 г. показатель остался на прежнем уровне198. Большая часть городского коренного населения сегодня проживает в Абакане – более 70% всех городских хакасов республики.

Существенную роль для развития городской системы Хакасии сыграли рыночные факторы. Сегодня наиболее сложная социально-экономическая ситуация сложилась в городах Абаза и Сорск. Это привело к тому, что население этих городских поселений стремятся покинуть пределы своих населенных пунктов. Здесь наблюдается отрицательное сальдо миграции. Ситуация осложняется высоким показателем смертности в указанных городах199.

Каковы перспективы развития городов Хакасии? Анализ показателей естественного прироста городов республики за последние пять лет (табл. 2) свидетельствует о появлении с 2017 года нового тренда – убыль населения вследствие резкого падения рождаемости. Неблагоприятная ситуация в области демографического развития городского населения является свидетельством того, что жители не уверены в завтрашнем дне, происходит

---

196 Никифоров Л.В., Кузнецова Т.В. Город и село: особенности интеграции в советский и постсоветский периоды // Журнал исследований социальной политики. 2007. Т. 5. № 2. С. 195.

197 Кривоногов В. П. Хакасы в начале XXI века: современные этнические процессы. Абакан, 2011. С. 18.

198 Итоги Всероссийской переписи населения 2010 года: В 11 т. Т.4: Национальный состав и владение языками, гражданство. Кн. 1. М., 2012. С. 575.

199 Тиникова Е.Е. Современное демографическое развитие городов Хакасии: основные тренды и особенности // Республики на востоке России: траектории экономического, демографического и территориального развития. Улан-Удэ, 2018. С. 206.

снижение их уровня жизни, ухудшается здоровье населения, что и приводит к снижению рождаемости и увеличению смертности. Указанный тренд может продлится еще несколько лет, если ситуация в социально-экономической сфере Хакасии не изменится.

Таблица 2

Естественный прирост/убыль населения городов Хакасии в 2013–2017 годы*

	2013	**2014**	**2015**	**2016**	**2017**
Республика Хакасия	**1375**	**1146**	**672**	**697**	**- 88**
Абакан	693	611	678	618	536
Абаза	- 96	- 92	- 100	- 77	- 139
Черногорск	109	139	117	93	2
Саяногорск	116	29	- 27	- 30	- 114
Сорск	- 21	- 12	- 60	2	- 24

* Составлено по данным Росстата

Неплохие перспективы развития у города Абакана. Институтом экономики и организации промышленного производства СО РАН было проведено исследование особенностей урбанистической системы Сибири и Дальнего Востока, которое показало, что крупный город на востоке России является «административным центром, близко расположенным к железной дороге, с относительно высокой заработной платой. В отличие от России в целом дефицит жилого фонда и обеспеченность инфраструктурой не являются значимыми характеристиками большого города на востоке страны. При этом административный ресурс в Сибири и на Дальнем Востоке оказывается – более важным, чем для страны в целом»200. Указанные характеристики большого города абсолютно соответствуют столице Хакасии, уровень социально-экономического развития которого в республике опережает другие муниципальные образования.

Использованные источники:

1. Никифоров Л.В., Кузнецова Т.В. Город и село: особенности интеграции в советский и постсоветский периоды // Журнал исследований социальной политики. 2007. Т. 5. № 2. С. 179–200.
2. Итоги Всероссийской переписи населения 2010 года: В 11 т. Т.4: Национальный состав и владение языками, гражданство. Кн. 1. М., 2012.
3. Карачурина Л. Демографические трансформации городов постсоветской России // Региональные исследования народонаселения. 2013. № 3. С. 23–36.
4. Коломак Е.А. Урбанистическая система Сибири и Дальнего Востока: эволюция, особенности, детерминанты // ИНТЕРЭКСПО ГЕО-СИБИРЬ. 2015. Т.3. № 1. С. 106–115.
5. Кривоногов В. П. Хакасы в начале XXI века: современные этнические процессы. Абакан, 2011.
6. Тиникова Е.Е. Современное демографическое развитие городов Хакасии:

200 Коломак Е.А. Урбанистическая система Сибири и Дальнего Востока: эволюция, особенности, детерминанты // ИНТЕРЭКСПО ГЕО-СИБИРЬ. 2015. Т.3. № 1. С. 113.

основные тренды и особенности // Республики на востоке России: траектории экономического, демографического и территориального развития. Улан-Удэ, 2018. С. 201–211.

УДК 338.246.02

Торпова О.М.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
ОФ РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Пилипенко А.В.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

ПОДДЕРЖКА МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Аннотация: Задача развития бизнеса представляет собой одну из самых приоритетных для государства в связи с тем, что бизнес в настоящее время лежит в основе формирования бюджета. В статье представлены результаты исследования вопросов о программах поддержки малого бизнеса, а именно их сути, способов и условий получения в 2018 году. Кроме того, были рассмотрены некоторые программы финансирования малого бизнеса.

Ключевые слова: малый бизнес, субсидия, грант, государственная поддержка.

Torpova O. M.
student
4 course, specialty «Economic security»
Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Orenburg
Scientific supervisor: Pilipenko A.V.
senior lecturer

SMALL BUSINESS SUPPORT IN RUSSIA

Abstract: the Task of business development is one of the highest priorities for the state due to the fact that business is currently the basis of the budget. The article presents the results of a study of the issues of small business support programs, namely their essence, methods and conditions of obtaining in 2018. In addition, some small business financing programs were considered.

Key words: small business, subsidy, grant, state support.

В современных условиях экономической нестабильности в России определенная доля граждан была лишена рабочих мест и достойной заработной платы. В качестве альтернативы эта категория ищет заработок в сфере малого и среднего бизнеса. Но у большинства нет в наличие достаточного количества денежных средств, а соответственно и возможности открыть собственное дело. В данном случае на помощь

приходит государство, которое осуществляет поддержку малого бизнеса путем субсидий на его открытие.

Прежде всего, отметим, что под субсидией следует понимать вид денежной безвозвратной помощи для субъектов предпринимательства, выдача которой осуществляется для целевого использования (бизнеса). Подобная помощь может быть выделена для решения следующих задач: приобретения помещения; покупки оборудования, товара для последующей продажи; покупки нематериальных активов.

Нормативно-правовое регулирование субсидирования малого бизнеса на сегодняшний день осуществляется следующими законодательными актами:

1) Федеральный закон №209, который регулирует вопрос о развитии малого и среднего бизнеса на территории Российской Федерации; [1]

2) Приказ Министерства экономического развития, который предоставляет возможность получения субсидии на развитие малого бизнеса; [2]

3) Постановление Правительства РФ, которое гарантирует предоставление государственной помощи для развития малого бизнеса при выполнении определенных условий. [3]

Полученные средства необходимо направлять на развитие малого и среднего бизнеса, поскольку государственные органы по истечении времени могут затребовать официальные подтверждающие документы от получателя такие, как чеки, накладные с указанной суммой. Если подобная отчетность отсутствует, на предпринимателя может быть наложена административная либо уголовная ответственность. В случаях, когда средства расходуются не полностью, их остаток потребуется вернуть.

Можно выделить несколько видов финансовой помощи в зависимости от условий поддержки малого бизнеса. Рассмотрим их ниже.

1. Предприниматели, начинающие бизнес, могут получить гранты в размере 60000 рублей или 12 месячных пособий. Отметим, что гранты на поддержку малого бизнеса предоставляются лицам, зарегистрированным в качестве субъекта предпринимательской деятельности на протяжении более 2 лет. Выдача денежных средств осуществляется на конкурсной основе, целью является их направления на нужды бизнеса. Исключение представляют аренда помещений и выплата заработной платы наемным рабочим. Кроме того, гранд может быть выдан безработным лицам, малообеспеченным семьям с малолетними детьми, детьми-инвалидами, бывшим работникам государственной или военной службы.

2. Финансовая помощь может быть предоставлена для приобретения основных средств. Государственная программа в поддержку малого бизнеса в 2018 году гарантирует выдачу до 60000 рублей на предпринимательство, позволяющее в будущем увеличить количество рабочих мест, налоговых поступлений в федеральный бюджет, повысить социальную значимость малого бизнеса. Возможность получения субсидии на развитие малого

бизнеса подобного формата имеют частные предприниматели в промышленной, жилищно-коммунальной, экономической и социальной сферах. Для этого им необходимо подготовить и защитить проект развития бизнеса; предоставить полный пакет документов по требованию комиссии.

3. Денежные субсидии на бизнес выплачиваются от Центра занятости. В 2018 году государство предлагает до 25000 рублей для открытия небольшого частного предпринимательства.

4. Финансовая помощь может быть предоставлена для компенсации кредитов, ранее полученных на развитие малого и среднего бизнеса. Такая программа 2018 года предложена Правительством России по финансовой и имущественной поддержке. В данном случае для покрытия части процентной ставки от предпринимателя требуется предоставить бизнес-план, необходимые документы, на основании которых принимается решение о выделении финансовой помощи данному лицу.

5. Еще одним направлением оказания финансовой поддержки государства являются выплаты социально незащищенным категориям населения таким, как освободившимся из мест лишения свободы, инвалидам, матерям и отцам-одиночкам, выпускникам интернатов, др. Данная программа подразумевает выдачу субсидии в 2018 году в размере до 300000 рублей для поддержки запланированных мероприятий по стабилизации и развитию предпринимательства.

6. Существует также возможность обучения и стажировки за счет государственных средств, профессиональной переквалификации, которая может быть оформлена с полным или частичным покрытием расходов.

7. Отдельного внимания заслуживают бизнес-инкубаторы, которые обычно формируются на базе Фондов поддержки малого предпринимательства. В данном случае речь идет о предоставлении помощи для расширения области рабочей площади (аренды помещений, складов, пр.), обучения азам предпринимательства, помощи в составлении бизнес-плана по образцу для получения субсидии.

8. Государство также осуществляет содействие развитию инновационных технологий, заключающееся в выделении средств для покрытия затрат на продвижение нового продукта, приобретения на него патента и лицензионных прав в размере, не превышающем 60000 рублей.

Для получения дотаций в поддержку малого и среднего бизнеса в РФ индивидуальные предприниматели могут обратиться в специальные центры и фонды поддержки бизнеса, а также в Центр занятости населения.

Чтобы получить финансовую помощь в Центре занятости официально безработным лицам следует встать на учет в Центре занятости и заполнить стандартную анкету по образцу. Помимо этого понадобится предоставить определенный пакет документов, включающий:

-паспорт гражданина РФ с указанием места регистрации;

-ИНН установленной формы;

-документ о среднем или высшем образовании;

-справку за последние полгода с указанием средней заработной платы (для лиц, которые ранее были трудоустроены);

-иные документы (по требованию инспектора).

В ответ на предоставленные документы сотрудники службы могут предложить вариант получения разовой (безвозвратной) помощи для открытия своего дела. Предпочтительно будет заранее пройти курсы предпринимательства, а также составить правильный бизнес-план и предоставить его для ознакомления комиссии. В случае положительного решения потребуется регистрация в Налоговой инспекции в качестве предпринимателя, на основании которой осуществляется перечисление помощи безработному.

В настоящее время для получения субсидии от государства на открытие бизнеса требуется выполнение ряда требований. Для начала следует определиться в выборе вида деятельности, которым планируется заниматься. Далее необходимо составить бизнес-план для субсидии и зарегистрироваться в качестве индивидуального предпринимателя. После этого нужно составить заявление и обратиться с ним в государственный орган, который осуществляет субсидирование малых предприятий, и подтвердить необходимость получения выплат. Кроме того, следует сформировать приблизительные расходы на открытие и развитие бизнеса и предоставить их для ознакомления комиссии. Как и в случае получения помощи от Центра занятости для оформления дотации необходимо собрать пакет документов (паспорт, ИНН, справку о доходах, др.).

После выполнения всех требований в течение 60 дней комиссия принимает решение о предоставлении субсидии, как способа поддержки малого бизнеса государством, о котором предприниматель уведомляется по почте или посредством телефонной связи.

Рассмотрим программы субсидирования федерального значения, осуществление которых находится в ведении Фонда содействия малого бизнеса. На сегодняшний день можно выделить существуют программы.

1. Программа «Умник» распространяется на предпринимателей в возрасте от 18 до 30 лет, которые имеют право на получение финансовой помощи в размере 500 тысяч рублей. Данная программа рассчитана на молодых предпринимателей, осуществляющих свою деятельность в сфере инновационных технологий.

2. В качестве основной цели программы «Старт» можно выделить оказание помощи инноваторам, стремящимся разработать и наладить производство нового изделия в любой области по результатам научно-технологических исследований. Важно заметить, что работа этой программы основана на принципе частно-государственного сотрудничества, то есть часть средств предоставляется из бюджета страны, а другая часть спонсируется инвесторами. Таким образом, первый год финансирование осуществляется государством, а второй – инвесторами. В рамках этой программы предприниматель, реализующий свою деятельность в сфере

малого бизнеса, имеет право претендовать на сумму до 5 миллионов рублей в несколько этапов.

3. Программа «Развитие» предоставляет возможность получить грант на сумму до 15 миллионов рублей. Эта сумма может быть направлена на повышение производительности работы, формирование новых рабочих мест, а также модернизацию производственного оборудования.

4. При поддержке программы «Интернационализация» у молодого предпринимателя появляется возможность наладить международное сотрудничество с зарубежными партнерами. Она заключается в разработке несырьевой экспортно-ориентировочной продукции. Сумма субсидии, предоставляемая по этой программе, рассчитывается в индивидуальном порядке и не имеет как такового максимального порога.

5. В рамках программы «Коммерциализация» малый бизнес может получить помощь для расширения своих мощностей, а следовательно и увеличения рабочих мест. Размер финансовой помощи рассчитывается в индивидуальном порядке.

6. Программа «Кооперация» предоставляет возможность получения финансовой поддержки в размере до 20 миллионов рублей. Эту сумму следует направить на улучшение производственных мощностей, развитие и налаживание сотрудничества малого бизнеса с крупными промышленными производствами нашей страны.

В заключение скажем, что более подробную информацию о программах субсидирования всегда можно найти на сайте портала Правительства РФ и Министерства социальной политики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон Российской Федерации «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» № 209-ФЗ от 24.07.2007.
2. Приказ Минэкономразвития России «Об утверждении условий конкурсного отбора субъектов Российской Федерации, бюджетам которых предоставляются субсидии из федерального бюджета на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства, и требований к организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства» № 167 от 25.03.2015.
3. Постановление Правительства РФ «О предельных значениях дохода, полученного от осуществления предпринимательской деятельности, для каждой категории субъектов малого и среднего предпринимательства» № 265 от 04.04.2016.
5. Пилипенко А.В. Элементы кредитно-денежных отношений при расчете бонусами / Актуальные проблемы экономической деятельности и образования в современных условиях сборник научных трудов Двенадцатой Международной научно-практической конференции, посвященной 110-летию РЭУ им. Г.В. Плеханова. Оренбургский филиал РЭУ

им.Г.В.Плеханова. - 2017. - с. 30-34.
6. Лазарева О.С., Пилипенко А.В. Возможности использования бонусов в расчетах / Экономика и предпринимательство. - 2017. - № 6 (83).- с. 799-802.

УДК 581.6

Трофимова Г.Ю.
студент 3 курса
факультет «Математики и естественных наук»
Казанский федеральный университет
научный руководитель: Масленникова Н.Н.
доцент
Россия, г. Казань

ВЛИЯНИЕ БИОСТИМУЛЯТОРОВ НА РОСТ И РАЗВИТИЕ ВЫГОНОЧНЫХ КУЛЬТУР

Аннотация. В статье рассматривается влияние различных биологических стимуляторов на результаты выгонки тюльпанов. Поскольку тюльпаны в период роста и развития нуждаются в определенных условиях окружающей среды, в частности, в высокой инсоляции, то обработка их биостимуляторами перед посадкой луковиц и во время роста растений должна повысить качество цветочной продукции и не допустить ее перерастания и вытягивания.

Ключевые слова: биостимуляторы, выгонка, тюльпаны.

Trofimova G.Y.
student
3th course, Faculty of Mathematics and Natural Sciences
Kazan Federal University
Russia, Kazan
Scientific director: Maslennikova N.N.
Assistant Professor

THE INFLUENCE OF BIOSTIMULANTS ON THE GROWTH AND DEVELOPMENT OF CROPS VYGONOCHNYH

Abstract. The article discusses the impact of various biological stimulants on the results of forcing tulips. Since tulips in the period of growth and development need certain environmental conditions, in particular, in high insolation, the treatment of their biostimulants before planting bulbs and during the growth of plants should improve the quality of flower products and prevent its overgrowing and stretching.

Keywords: biostimulants, distillation, tulips

Тюльпаны относятся к идеальным выгоночным растениям, поскольку воздействуя на луковицы определенными факторами, довольно легко вывести растения из состояния покоя и заставить их цвести. Под действием

определенных температур во время хранения низкая температура способствует образованию в луковице веществ, влияющих на дальнейший процесс роста и цветения растения), то и в процессе выгонки необходимым условием является воздействие на луковицы пониженных температур [2].

На выгонку оказывает влияние ряд факторов, среди которых – биостимуляторы. Они используются в малых дозах, поэтому не вызывают удорожания продукции, но при этом существенно влияют на биометрические показатели растений [1].

В последнее время все чаще становятся популярными «горшечные цветочные подарки», а не быстро увядающая срезка. Однако в домашних условиях сложно организовать идеальные условия для нормального роста тюльпанов: часто они вытягиваются и теряют презентабельность [3]. При использовании «Корневина» укрепляется иммунная система растений и увеличивается стимуляция их корнеобразования, увеличивается период цветения. Стимулятор роста «НВ-101» оказывает помощь в использовании своего внутреннего запаса и силы для полноценного роста и развития. Благодаря данному стимулятору растение не вытягивается в длину ,формируется компактная высота.

В связи с этим мы решили апробировать влияние некоторых стимуляторов роста на получение высококачественной цветочной продукции к заданной дате.

Цель исследования: изучить влияния биостимуляторов на рост и развитие тюльпанов в выгонке. В соответствии с целью был поставлен ряд задач:

- изучить ботаническую характеристику тюльпанов, определить особенности, позволяющие использовать их для выгонки;
- рассмотреть условия выгонки тюльпанов в промышленных и домашних условиях;
- определить влияние биологических стимуляторов на рост и развитие тюльпанов в выгоночной культуре.

Объектом исследования выступили тюльпаны сортов Gold Fever (Голд Февер) и Baby Blue (Бейби блю).

Предмет исследования – условия их выгонки в горшечной культуре с использованием биостимуляторов.

Тюльпаны пользуются огромным спросом, особенно на 8 марта. Поэтому, известно множество технологий их выгонки и определено множество факторов, влияющих на их развитие в нехарактерное для них время [4].

Тюльпан сорта Gold Fever (Голд Февер) характеризуется пышными бокаловидными цветками и средними цветоносами. Тюльпан сорта Baby Blue (Бейби блю) характеризуется крупными бутонами и невысоким ростом. [5,6].

Эксперимент был представлен тремя выборками:

1) контроль без применения препаратов,

2) обработка растений стимулятором роста «НВ-101»;

3) применение стимулятора корнеобразования «Корневин».

«Корневин» - усовершенствованный препарат, аналогичный известному препарату «Гетероауксин». Оба препарата влияют на стимуляцию наращивания корневой системы и более легкую приживаемость растения после пересадки. Стимулятор роста "Корневин" изготовлен на основе индолилмасляной кислоты с добавлением микро- и макроэлементов (K, P, Mo, Mn). Основное действующее вещество биопрепарата, попав на поверхность сеянца, возбуждает верхние слои кожи растения, тем самым способствуя появлению каллуса и корневой системы.

Стимулятор роста «НВ-101» -Это полностью натуральный продукт, поддерживающий и стимулирующий развитие растений. Он оказывает положительное влияние на иммунную систему растений

Опыт заложен 30 ноября 2017. Его результаты в виде высоты тюльпанов Gold Fever и Baby Blue в зависимости от применяемых биопрепаратов представлены (на рисунках 1 и 2)

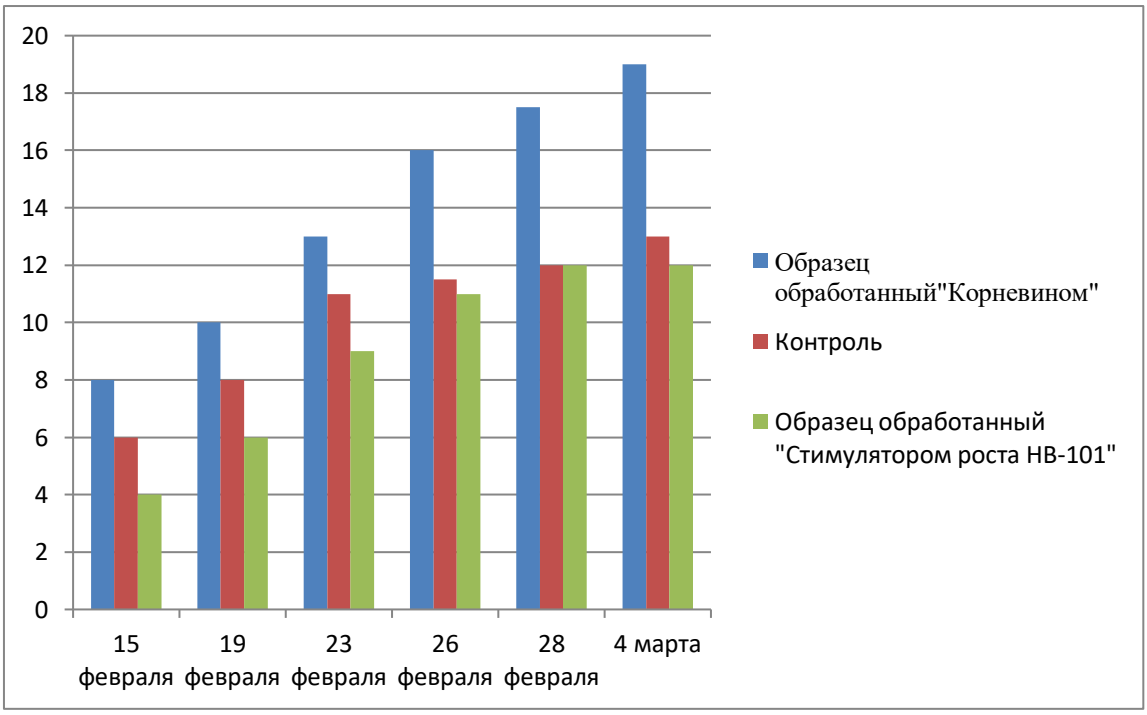


Рисунок 1. Изменение высоты тюльпанов Gold Fever в зависимости от применяемых биопрепаратов

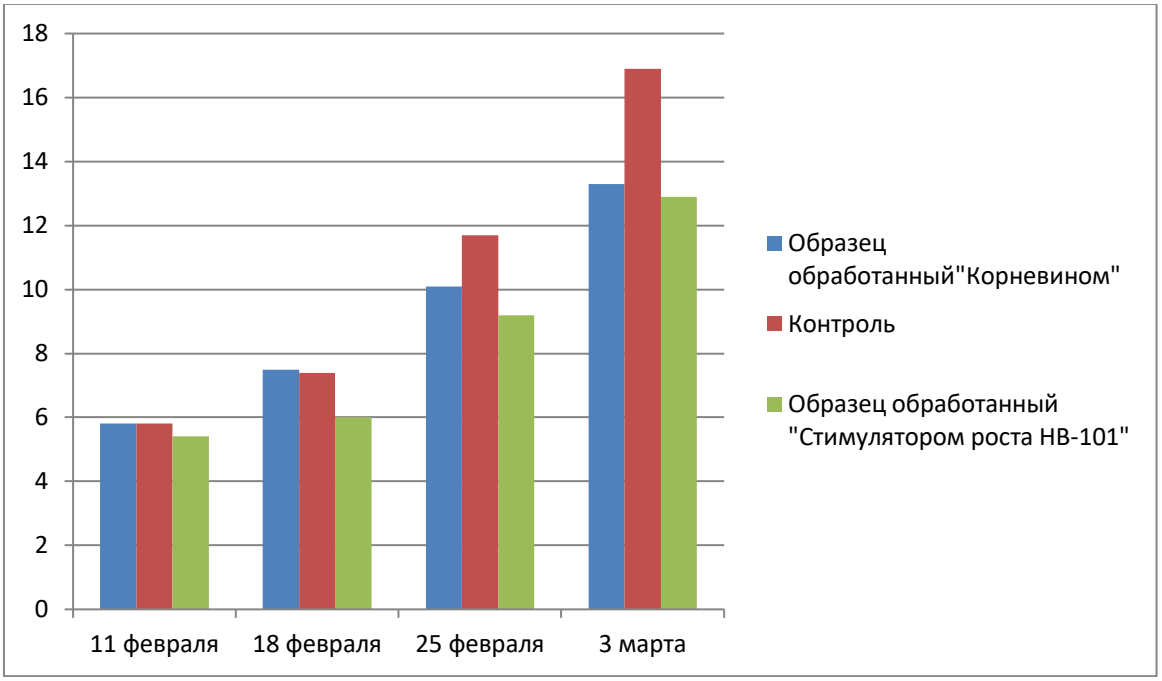


Рисунок 2. Динамика высоты тюльпанов Baby Blue в зависимости от применяемых биопрепаратов

В первые дни развития растений между ними не было выявлено значительной разницы, в последующие дни различия появились.

Так, для сорта «Gold Fever» можно отметить следующее:

- применение «Корневина» заметно увеличило прирост растения;

- а использование стимулятора роста «НВ-101» обеспечило компактный рост тюльпанов по сравнению с контролем.

Для сорта «Baby blue» было характерно следующее:

- применение стимулятора роста «НВ-101» нормализовало рост тюльпанов, по сравнению с контролем.

- при применение препарата «Корневин» не было выявлено значительного увеличение длины листьев, по сравнению с другими вариантами.

Следовательно, результаты опытно-экспериментальной работы по влиянию биостимуляторов на рост и развитие подготовленных к выгонке тюльпанов позволили нам сделать следующие выводы:

- обработка биостимуляторами влияет на рост и развитие тюльпанов

- на «Корневин» выбранные нами сорта отреагировали по-разному: один сорт характеризовался увеличением длины побегов, а второй сорт характеризовался компактной высотой побегов.

- применение стимулятора роста «НВ-101» вызвало уменьшение высоты растений по сравнению с контролем, т.е. биостимулятор не дал вытянуться растениям в длину.

- на цветение биостимуляторы на различные сорта влияют по-разному: у тюльпана сорта «Gold Fever»при применении «Корневина» период цветения ускорился, у тюльпана сорта «Baby Blue» при применении «Корневина» замедлился период цветения.

Использованные источники:
1. Анциферов А.В. Выгонка цветущих растений // Биология в школе. – 2003. - № 6 – С. 72-74 .
2. Бочанцева З.П. Тюльпаны. Морфология, цитология и биология. – Ташкент: изд-во Акад. Наук УзССР, 1962. – 408с.
3. Былов В.Н. Выгонка цветочных луковичных растений / В.Н. Былов, Е.Н. Зайцева. – М.: Наука, 1990. – 240 с.
4. Соколова Т.А Весна приходит по желанию // Цветоводство. – 2007. - № 2. – С. 36-38.
5. Викулин Ю.С. Тюльпаны: практическое руководство по выращиванию и выгонке. – М.: изд-во агентства «Яхтсмен», 1996. – 80 с.
6. Висящева Л.В. Промышленное цветоводство / Л.В. Висящева, Т.А. Соколова. – М.: Агропромиздат, 1991. – 368с.

УДК 004.9

Фахрутдинов Р.Р.
студент
Зарипова Р.С., к.техн.н.
доцент
Казанский государственный энергетический университет
Россия, г. Казань

КОМПЬЮТЕРНЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ СРЕДЫ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Аннотация. Использование компьютерных образовательных сред обусловлено, в первую очередь, резким скачкообразным развитием информационных технологий. Компьютерная среда в данном случае выступает как в виде определенного буфера взаимодействия человека с информацией, содержащей накопленный опыт, так и для передачи, обогащения и переработки информации.

Ключевые слова: информационные технологии, компьютерные среды, образование, образовательная среда.

Fakhrutdinov R.R., student
Kazan state power university
Zaripova R.S., Candidate of Technical Sciences, associate professor
Kazan state power university
Kazan, Russia

COMPUTER EDUCATIONAL ENVIRONMENTS OF NEW GENERATION

Annotation. The use of computer educational environments is due, first of all, to a sharp spasmodic development of information technologies. The computer environment in this case acts as a buffer of human interaction with information containing the accumulated experience, and for the transfer, enrichment and processing of information.

Key words: information technologies, computer environments, education, educational environment.

Начало массового внедрения информационных технологий несомненно повлияло на образовательные среды и, перестав быть прикладным компонентом обучения, переросло в неотъемлемую часть образовательного процесса.

Внедрение первых ПК обосновало начало оборота программных продуктов и компонентов для обучения. С помощью применения информационных технологий студент может получить доступ к различным интернет ресурсам, материалам лекций, виртуальным лабораториям, электронным учебникам и библиотекам и это лишь «верхушка айсберга».

Условно распространяемое программное обеспечение можно классифицировать по его роли и назначению в обучении.

Самым примитивным примером являются тестирующие программы. Применение подобных методов позволяет сэкономить время преподавателя на проверку работ тестируемых им студентов. Так же эта система позволяет минимизировать возможные ошибки при проверке работ. Подобный подход, несомненно, является перспективным способом проверки знаний студентов.

Для студентов инженерных специальностей разработаны различные системы автоматизированного проектирования (САПР). Использование этого программного обеспечения позволяет студентам развивать пространственное мышление и проектировать различные 3D модели в разы быстрее, что способствует быстрой выработке профессиональных навыков. В данной системе метод проб и ошибок реализуется гораздо быстрее.

Существуют так же так называемые виртуальные лаборатории, которые являясь программами-симуляторами, позволяют студенту по уже сделанным кем-то опытам воспроизводить и наблюдать полученные результаты. Это безусловно помогает сэкономить ресурсы обучающей организации и возможные погрешности при вычислениях неопытными студентами. Иногда поставить некоторые эксперименты без определенных условий не представляется возможным в связи с трудоемкостью и высокой стоимостью данного опыта. В таких ситуациях виртуальные лаборатории очень сильно облегчают процесс обучения, не снижая при этом его качества.

Не стоит упускать из виду и моделирующие программы, помогающие создавать проекты новых установок и совершенствовать старые. Имея в наличии основные функции, но, не имея возможности просчитать их без использования сильного программного обеспечения, подобные программы, содержащие в своей основе большие возможности функционирования, позволяют взглянуть на определенный процесс и на его развитие при помощи определенного визуализатора этого процесса. В качестве примера можно рассмотреть и рассчитать определенные метеорологические процессы, происходящие в природе.

Также можно считать необходимым расширение рынка обучающих

программ. Стандартные методы обучения хоть и являются общепринятыми, однако подходят не всем одинаково. Приоритетной является разработка различных альтернативных программ по обучению в интерактивной форме. В качестве обоснования такие программы могут повысить уровень образования без дополнительных затрат. К примеру, программы по изучению языка, определенного софта, различные онлайн курсы и программы по повышению квалификации можно пройти, не выходя из дома.

Также из интересных образовательных сред нового поколения можно выделить программы-тренажёры. К ним относятся как компьютерные программы, так и онлайн-сервисы, которые позволяют в удобной игровой интерактивной форме развивать определенные навыки. Самым ярким примером таких программ являются клавиатурные тренажеры. Они в удобной форме помогают развить навыки печатания «вслепую». Так же подобные программы помогают развить навыки быстрого печатания текстов, что в век компьютерных технологий является очень важным и незаменимым навыком.

В качестве дополнения следует упомянуть о существовании таких компьютерно-образовательных сред как специализированные базы данных, информационно-поисковые программные средства, программы самоконтроля, демонстрационные программные средства, досуговые программные средства и т.п. Перечисленные программы являются незаменимым инструментарием обучения студентов в современных образовательных учреждениях. Для эффективного обучения будущих специалистов необходимо планировано изменять подход к образованию. И применение новейших образовательных технологий, безусловно, должно вносить свою роль в этот процесс. Компьютерные образовательные среды должны активно развиваться и совершенствоваться, становясь доступнее и удобнее в использовании. Это является основной и приоритетной задачей в развитии системы образовательного сектора.

Использованные источники:

1. Галиуллина Э.Р. Тенденции современного образования технических специалистов / Э.Р. Галиуллина, Р.С. Зарипова / Состояние и перспективы развития ИТ-образования: Сборник докладов и научных статей Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары, 2018. – С. 304-307.
2. Салтанаева Е.А. Использование новых информационных технологий в образовании / Е.А. Салтанаева, Р.И. Эшелиоглу / NovaUm.Ru. – 2018. – №12. – С.224-226.
3. Ситников С.Ю. Промышленные пакеты прикладных программ в учебном процессе / С.Ю. Ситников, Ю.К. Ситников / Вестник КГЭУ. – 2014. – №22. – С.339-345.
4. Севастьянова Е.А. Современные информационные технологии в школьном образовании / Е.А. Севастьянова, Е.И. Чернова, Р.И. Эшелиоглу / NovaUm.Ru. – 2018. – №11. – С.43-44.

5. Зарипова Р.С. Инновационные аспекты подготовки технических специалистов / Р.С. Зарипова, Р.Р. Галямов / Аллея науки. – 2017. – Т.1. – №15. – С.343-346.
6. Ишмуратов Р.А. Роль и место программных приложений в процессе обучения студентов / Р.А. Ишмуратов, Р.С. Зарипова / Состояние и перспективы развития ИТ-образования: Сборник докладов и научных статей Всероссийской научно-практической конференции. – Чебоксары, 2018. – С. 320-323.
7. Зарипова Р.С. Среды разработки программных приложений как составная часть информационных технологий в подготовке технических специалистов / Р.С. Зарипова, Р.А. Ишмуратов / NovaUm.Ru. – 2018. – №11. – С.28-29.
8. Пырнова О.А. Применение информационных технологий в образовательном процессе / О.А. Пырнова, Р.С. Зарипова / Современные научные исследования и разработки. – №2(19). – 2018. – С.267-269.
9. Шакиров А.А. Использование пакетов прикладных программ в образовательном процессе / А.А. Шакиров, Р.С. Зарипова / Современные научные исследования и разработки. – №3(20). – 2018. – С.627-629.

УДК 331.548

Хабибуллаева Р.Р.
студент 4 курса
Минкин А.В., к.ф.-м.н.
доцент
кафедра «Математики и прикладной информатики»
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

ПРОГРАММИСТ-ПРОФЕССИЯ БУДУЩЕГО

Аннотация: В данной статье даны практические рекомендации будущим программистам. Рассмотрены советы ведущих IT-специалистов в области освоения профессии. Подчеркивается связь теории и практики с творческим подходом к делу. Сделан вывод о необходимости непрерывного и интенсивного обучения, главным залогом которого является интерес к изучаемому предмету.

Ключевые слова: программирование, освоение профессии, ключевые компетенции, программист

Khabibullaeva R.R.
4th year student
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga
Minkin A.V., candidate of physical and mathematical sciences
associate Professor
associate Professor of "Mathematics and applied Informatics»
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga

PROGRAMMER-PROFESSION OF THE FUTURE

Abstract: this article gives practical recommendations to future programmers. The advice of leading IT-specialists in the field of mastering the profession. The connection of theory and practice with creative approach to business is emphasized. The conclusion is made about the necessity of continuous and intensive training, the main guarantee of which is the interest in the studied subject.

Key words: programming, mastering of profession, key competences, programmer

Перед многими выпускниками высших школ часто возникает вопрос о том, как реализовать себя в жизни и найти достойную работу. В реальной жизни чаще всего требуются совсем иные знания, отличные от тех, чему учили в университете. Это стандартная проблема расхождения теории и практики возникает в силу малой кооперации двух социальных институтов – образования и производственного сектора. В связи с этим, выпускникам приходится подстраиваться под нужды общества и менять специализацию.

Для того, чтобы стать хорошим и востребованным специалистом недостаточно окончить ВУЗ. На сегодняшний момент в мире очень мало хороших программистов. Связано это, в первую очередь, со сложностью освоения и понимания данной области знания. Но спрос на рынке труда специалистов данной сферы растет, так как наше общество становиться более информационно-насыщенным. В связи с этим, не исключено, что скоро для специалиста любой области ключевой компетенцией также будет являться умение работать с большим объемом информации и создавать программы для облегчения своего труда.

Для того, чтобы чему-то научиться необходимо определенное количество времени. В статье Питера Норвига «Teach yourself programming in ten years» подчеркивается, что для овладения каким-либо мастерством необходимо в среднем, по расчетам ученых, 10 лет. Причем главным компонентом обучения является увлеченность процессом, желание развиваться и расти. Для того, чтобы стать мастером своего дела, нужно уделять своему занятию как можно больше времени и использовать для этого все способы. [1]

Не стоит верить тому, что вы сможете быстро чему-то научиться. Программирование подразумевает под собой большой багаж знаний и хороший опыт. Чтобы научиться создавать даже самую простую программу на самом простом языке, необходимо как минимум освоить этот язык, и как можно больше тренироваться. Также Норвинг отмечает, что общение с другими программистами способствует расширению круга знаний и быстроте адаптации в профессионально-социальной среде.

Многие программисты создают свои сайты, где есть возможность выложить полезную практическую статью, спросить совета у более опытных знатоков. Так в статье одного из таких специалистов «Как стать программистом» очень подробно и буквально по шагам расписано путь к достижению цели аналогичной названию. Во-первых, источников знаний для освоения профессии достаточно и они доступны, поэтому успех зависит от желания и усидчивости. [2]

Освоение соответствующей научной и практической литературы, обучение в ВУЗе будет хорошим плюсом. Но действительно научиться и закрепить знания можно лишь на практике. Поэтому, во-вторых, надо учиться самостоятельно. Осваивать новые языки, разбираться в существующих алгоритмах и как можно больше практиковаться. В-третьих, ключ к успеху лежит через творческий подход к делу, но его можно добиться лишь при хорошей теоретической и практической базе.

Самые известные в мире IT-специалисты, создатели таких компаний, как Гугл, Яндекс, Фейсбук и многие другие, очень много работали, при этом они создавали что-то новое и, не смотря на все трудности, были уверены в своем проекте, шли до конца, и достигли успеха. Программист – это не обычный работник, это творческий человек, который способен изменить уклад жизней всех людей. Он настоящий изобретатель. Именно поэтому в

ведущих мировых IT-компаниях сотрудникам дается как можно большее поле для творчества, так как одна гениальная идея способна принести очень большой доход всей фирме.

Начать обучение стоит с освоения языков программирования. Если на первом этапе достаточно освоить самый простой из них и знать его до совершенства, то на последующих этапах выбирать язык для изучения стоит не только из целей удобства, но и по причине востребованности на рынке. Начать можно с Паскаль. Язык C++ на порядок сложнее C и JS, профессионалы чаще используют Java в связке с Oracle(PL\SQL). Чем сложнее язык и процесс его освоения, тем востребованнее владеющий им специалист. К обязательному изучению подлежат универсальные и полезные языки вроде SQL и Git.

Наравне с изучением языков в интернете или на практике, необходимо не забывать про фундаментальные знания. Большинство считают это скучным и бесполезным занятием, но на самом деле это дает основу, фундамент. Выбор книги и учебных пособий зависит от интересов учащегося, но лучше доверять проверенным учебникам.

Уделить внимание стоит дополнительным косвенным знаниям – английскому языку, «слепому» десятипальцевому методу печати на клавиатуре, математике, логике и другим. Как ни странно, но именно эти знания способны существенно облегчить процесс обучения программированию.

Для того, чтобы знать чему уделить внимание в обучение стоит знать ключевые компетенции данной профессии. Итак, ключевыми компетенциями программиста являются:

1. способность к самообучению, так как учиться придется постоянно;
2. готовность кооперации с людьми. Коммуникативное взаимодействие будет происходить в рабочем коллективе, при обсуждении вопросах на форуме с другими специалистами, при получении заказа от компании и т.д.;
3. Владение английским языком;
4. Целеустремленность, работа на результат;
5. Логическое мышление и нестандартный подход к решению задач. [3]

Таким образом, освоить программирование, с одной стороны, задача простая из-за доступности материала, а с другой стороны, задача сложная в силу трудоемкости освоения данного материала. Тем не менее, если интерес к этой области действительно есть, то даже чтение фундаментальных книг будет в радость, а первые шаги в создании собственных программ – одно удовольствие. Теория и практика, как и в любом обучении должны идти рука об руку и создавать мощную базу для творческого подхода к делу, то, что отличает мастера своего дела от профессионала. Изучение дополнительных косвенных знаний значительно облегчит процесс обучения программированию, а ключевые компетенции послужат ориентиром при

достижении цели.

Использованные источники:

1. Питер Норвинг. Стать программистом за 10 лет // cpp-reference.ru - информационный ресурс, посвященный проектированию программных систем на языке программирования C++. [Электронный ресурс]. URL: [Электронный ресурс]. URL: http://pedagogika.snauka.ru/2016/01/5310 (дата обращения: 14.09.2018).
2. Как стать программистом // Статья Хабр от 14. 10.2017. [Электронный ресурс]. URL: https://habr.com/post/339528/ (дата обращения: 15.09.2018).
3. Шакирова З.Х. Необходимые компетенции для будущего программиста // Современная педагогика. 2016. № 1 [Электронный ресурс]. URL: http://pedagogika.snauka.ru/2016/01/5310 (дата обращения: 16.09.2018).

УДК 004.9

Хабибуллаева Р.Р.
студент 4 курса
Минкин А.В., к.ф.-м.н.
доцент
кафедра «Математики и прикладной информатики»
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

БРАУЗЕР: ОТ ПРОШЛОГО К БУДУЩЕМУ

Аннотация: В данной статье представлены характеристики самых популярных браузеров в России. Упоминается история их создания. Сравнивается рейтинг, составленный на основе характеристик, и рейтинг на основе популярности в России. Дается обоснование их расхождению. Говорится о новых разработках браузеров. Сделан вывод, что браузер будущего должен быть простым, удобным, быстрым и многофункциональным.

Ключевые слова: браузер, история, популярность, разработки, будущее

Khabibullaeva R.R.
4th year student
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga
Minkin A.V., candidate of physical and mathematical sciences
associate Professor
associate Professor of "Mathematics and applied Informatics»
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga

BROWSER: FROM THE PAST TO THE FUTURE

Abstract: this article presents the characteristics of the most popular browsers in Russia. The history of their creation is mentioned. The rating made on

the basis of characteristics, and a rating on the basis of popularity in Russia is compared. The substantiation of their divergence is given. It is said about new developments of browsers. It is concluded that the browser of the future should be simple, convenient, fast and multifunctional.

Keywords: browser, history, popularity, development, future

Использование сети интернет перешло от стадии роскоши до стадии необходимости. На сегодняшний день сложно себе представить нашу жизнь без доступа к нему. Там мы работаем, учимся, общаемся, заказываем вещи и еду, бронируем отели, развлекаемся с помощью игр, фильмов и так далее. Но мало, кто задумывался, что все это происходит благодаря браузерам.

Браузер *(от анг. browser – « посетитель, разглядывающий товары, перелистывающий книги»)* – программное обеспечение для просмотра веб-сайтов, то есть для запроса веб-страниц, их обработки, вывода и перехода от одной страницы к другой [1].

История создания первого браузера насчитывает всего двадцать лет. Он был текстовым и назывался WorldWideWeb, его создателем являлся Тим Бернс-Ли. Первым графическим браузером стал NCSA Mosaic, его разработки были прекращены, но на основе его исходных ходов компании Netscape и Microsoft создали Netscape Navigator и Internet Explorer соотвественно. Поначалу популярностью пользовался продукт компании Netscape, но компания Microsoft выиграла первое противостояние, включив свой браузер в операционную систему Windows 95. Вскоре Netscape выпустила новый браузер под название Mozilla Firefox, его главным преимуществом стала доступность, но это не спасло компанию. На рынке появлялись новые конкуренты. Сначала Opera, затем Safari, Chrome и Yandex. Наибольшей популярностью сегодня среди пользователей ПК пользуются два последних, за удобство и скорость работы [2].

Рассмотрим преимущества и недостатки основных и чаще всего используемых браузеров (табл.1).

Таблица 1. Сравнение характеристик браузеров.

Браузер	**Преимущества**	**Недостатки**
Safari	- стильный интерфейс; - быстрый запуск; - простота и удобство; - технология сглаживания шрифта; - поиск слов на открытой странице; - подходит для разных операционных систем.	- сложность открытия второй вкладки; - отсутствуют дополнительные функции; - неудобен при значительном использовании интернета; - используется по умолчанию лишь в продуктах компании Apple.
Mozilla Firefox	-самый безопасный; - удобная работа с закладками; - наличие мастер-пароля;	- ненужные пункты в основном меню; - деактивация новых расширений при обновлении браузера; - высокая ресурсоемкость;

	- блокировка всплывающих окон; - легкая архитектура.	- ухудшение некоторых характеристик в новых версиях.
Internet Explorer	- входит в состав операционной системы Windows; -хорошая поддержка безопасности платежных систем.	-медленная обработка страниц и их загрузка; -некорректное отображение элементов; -нет поддержки многочисленных стандартов; - нет поддержки стандартов HTML5 в полном объеме; - не обеспечивает безопасности; -излишне наполненная панель управления; - практически нет расширений.
Google Chrome	- высокая скорость загрузки; - наличие полезных расширений, при добавлении которых не требуется перезагрузка; - низкая ресурсоемкость, эффективная работа в режиме многооконности; - простота и удобства интерфейса; - удобный поиск, подсчет числа упоминаний	- не удобная работа с закладками; - нельзя поставить обои на интерфейс; - отсутствует возможность развернуть адресную строку; - файлы сохраняются, без запроса выбора папки для сохранения.
Yandex	- интеграция браузера с его сервисами; - интегрированные технологии Adobe Flash и Adobe Reader; - собственная технология безопасности; - быстрый поиск; - синхронизация на разных устройствах, благодаря наличию аккаунта; - удобный интерфейс с возможностью выбора заставки;	- каждая вкладка создает новый процесс в диспетчере задач, тем самым перегружая его.

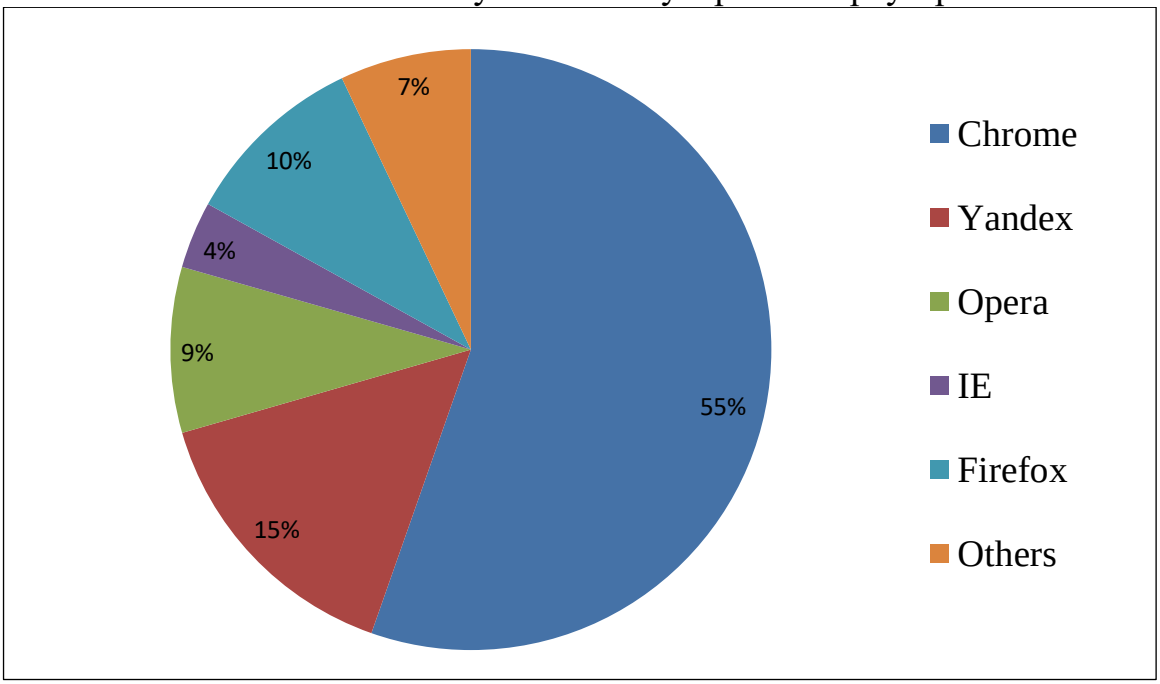
Opera	-есть режим турбо; - присутствует удобная версия для мобильных устройств; - возможность отключать изображения на сайтах; - поддержка многих платформ	- средняя скорость загрузки страниц; - устаревшие технологии, несмотря на новые обновления - отсутствие почтового клиента; - нестабильная работа, сбои; - отсутствие нормальных каналов RSS.

Исходя из данных таблицы, рейтинг браузеров должен выглядеть следующим образом:

1) Yandex
2) Google Chrome
3) Mozila Firefox
4) Safari
5) Opera
6) Internet Explorer

Сравним данный рейтинг с показателями количества пользователей каждого браузера (рис.1) [3].

Рисунок 1. Популярность браузеров в России.



Популярность Chrome можно объяснить его распространенностью в мире, а также наличию как базового браузера на большинстве устройств. Он мало чем отличается от Яндекс браузера, так как оба они разработаны на основе Chromium. Тем не менее, Яндекс развивается на порядок быстрее своего зарубежного аналога.

Mozila Firefox и Opera также являются удобными браузерами, и держат, в основном, свои позиции за счет лояльности пользователей. Safari в данном рейтинге не представлен из-за его локальности. А Internet Explorer по праву занимает последнюю строчку.

Но мало того, чтобы сравнить преимущества и недостатки браузеров на современном этапе, гораздо важнее заглянуть в будущее, чтобы узнать их потенциал.

По законам природы Internet Explorer, как самый старый, постепенно выбывает с рынка, он не в силах конкурировать. Нет смысла его модернизировать, когда проще создать совершенно новый браузер. Поэтому в скором времени про него скорее всего совсем забудут. Компания Microsoft не осуществляет его поддержки, склоняя пользователей к Edge.

Браузер Safari развивается и выпускает новые релизы, которые, по мнению большинства программистов, действительно, являются мощными. Но по-прежнему проблемой остается локальность, Apple всегда жил и развивался в своем мире. Возможно, если Safari станет базовой комплектующей всех операционных систем, тогда у него есть все шансы выйти в лидеры. Но вероятность этого мала, слишком уж он своеобразный и уникальный.

Разработчики Opera тоже не дремлют. Сенсацией для всех стало переход с собственного движка Presto на движок WebKit, а по другим данным на движок Blink. Несмотря на все обещания, присутствуют некоторые сомнения в успешности данного проекта.

Mozilla Firefox работает над блокировкой некоторых видов рекламы, увеличением быстроты работы и персонализацией интерфейса. Но это скорее похоже на усилия отстающего спортсмена, пытающегося догнать лидера в виде Google Chrome. В свою очередь Chrome идет на шаг впереди, главной его задачей является также блокировка надоедливой рекламы.

И в лидерах находится Яндекс браузер со своими инновационными решениями. Ведется разработка альфа-версии, в которой нововведениями станут облегченный от лишних элементов интерфейс, возможность получения определения слова сразу в строке поиска, панель закладок ушла вниз. Пока это только разработки, но перспективы видны уже сейчас.

Таким образом, на сегодняшний день в числе лидеров находятся Google Chrome, Yandex и Mozilla Firefox. У каждого из них есть будущее, несмотря на разные возможности. Если Яндекс выйдет за пределы России, то у него есть все шансы сразиться с Гугл. Но лучшим вариантом развития событий для них является совместное сотрудничество. Возможно также, что на рынке появится совершенно новый браузер, который превзойдет все ныне существующие. Пока это сложно спрогнозировать, ясно одно - браузер будущего должен быть простым, удобным, быстрым и многофункциональным.

Использованные источники:

1. Определение слова «браузер»// Электронный словарь Academic.ru.

[Электронный ресурс]. URL: https://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/7053#cite_note-1 (дата обращения: 16.09.2018).
2. История браузеров: развитие, становление и войны. Статья от 22.12.2015 // liveinternet.ru. [Электронный ресурс]. URL: https://www.liveinternet.ru/users/skykitten/post380101833 (дата обращения: 17.09.2018).
3. Статистика использования браузеров. Статья от 4.03.2018// Coms.one. [Электронный ресурс]. URL: https://www.comss.ru/page.php?id=4951 (дата обращения: 19.09.2018).

УДК 338.1

Хохлова А.И.
студент, бакалавриат
Финансовый университет
при правительстве Российской Федерации
Россия, г. Пенза

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИКИ РОССИИ И США

Аннотация: В статье рассматривается сравнительная характеристика экономических показателей России и США на примере таких показателей, как: ВВП, безработицы, факторы роста, ограничители и прочее. В итоге исследования выявлено лидерство Соединенных Штатов Америки по ряду экономических показателей

Ключевые слова: экономика, мировая экономика, экономика России, экономика США

Hohlova A.I.
Student
Financial University under the government of the Russian Federation
Russia, state Penza

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF THE RUSSIAN ECONOMY AND THE UNITED STATES

Annotation: The article deals with the comparative characteristics of economic indicators of Russia and the United States on the example of such indicators as GDP, unemployment, growth factors, constraints, etc. As a result, the study revealed the leadership of the United States in a number of economic indicators

Keywords: economy, world economy, Russian economy, US economy

На протяжении нескольких последних десятилетий Соединённые Штаты Америки уверенно удерживают лидерство в большинстве рейтингов и экономических показателей, демонстрирующих уровень благосостояния своих граждан. Россия не выдерживает пока конкуренции с США как в

социальной, так и в экономической сфере. Сравнительный анализ сможет продемонстрировать ключевые отличия экономики России и США.

Для начала стоит обратиться к статистике ВВП по паритету покупательной способности за 2014-2016 гг., представленной в таблице 1 (по данным МВФ за 2016 год) [1].

Таблица 1

ВВП по паритету покупательной способности в млрд. долл.

Страна	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Россия	3891	3822	3862
США	17428	18121	18624

Экономика США. В 2017 году продолжился устойчивый рост: в первом квартале ВВП вырос на 1,2%, во втором – на 3,1%, а в третьем – на 3,3%. Наибольший вклад в рост ВВП во втором и третьем кварталах 2017 г. внесли потребительские расходы населения, частные производственные инвестиции, экспорт, рост товарно-материальных запасов и федеральные государственные расходы. После падения на 1,2% в первом квартале рост частных производственных инвестиций во втором и третьем кварталах составил 3,9% и 7,3% соответственно, что отражало оптимистические ожидания бизнеса в отношении скорого принятия нового налогового законодательства.

Важнейшими характеристиками прошедшего года стали низкий уровень безработицы и начавшийся рост доходов американцев. Уровень безработицы снизился с 4,8% в январе до 4,1% в ноябре 2017 г. В ноябре общее число занятых в экономике выросло на 228 тыс. человек, а в среднем с января по ноябрь 2017 г. число занятых увеличивалось на 174 тыс. чел. в месяц [2].

Количество безработных уменьшилось с ноября 2016 г. по ноябрь 2017 г. на 800 тыс. чел., снизившись до 6,6 млн. человек. Доля занятых в общей численности населения трудоспособного возраста составила в ноябре 2017 г. 60,1%, повысившись на 0,4%. по сравнению с ноябрем 2016 г. Численность вынужденно работающих на неполную ставку снизилось за год с ноября 2016 г. по ноябрь 2017 г. с 5,7 млн. чел. до 4,8 млн. человек. Число лиц, слабо связанных с рынком труда, т.е. не включенных в состав рабочей силы, но искавших работу в последние 12 месяцев, уменьшилось по сравнению с ноябрем 2016 г. – 1,9 млн. чел и составило в ноябре 2017 г. 1,5 млн. человек. Количество отчаявшихся найти работу и прекративших поиски за этот период уменьшилось с 591 тыс. чел. до 469 тыс. человек.

Экономика США в 2018 году, по оценке экспертов, вырастит на 2,4% и это нижняя граница наиболее вероятного интервала. Наиболее стабильной частью ВВП продолжают оставаться потребительские расходы, поквартальная динамика которых остается положительной с 2010 г.

Экономика России. В 2017 г. Россия вступила на волне позитивных ожиданий, связанных со все более уверенным оживлением мировой

экономики, улучшением конъюнктуры на глобальных рынках и обнадеживающей динамикой внутриэкономических показателей. После семи последовательных кварталов спада ВВП, в IV квартале 2016 г. и I квартале 2017 г. появились слабые признаки роста – 0,3% и 0,5% в годовом выражении, соответственно. На фоне расширения экспорта и промышленного производства, улучшения финансового состояния компаний и повышения предпринимательского оптимизма во II квартале 2017 г. темпы роста российского ВВП вышли на уровень 2,5% в годовом измерении.

Последний раз такие темпы наблюдались в IV квартале 2013 г. – однако тогда им на этом уровне удержаться не удалось. К октябрю рост промышленного производства сошел на нет, существенно замедлился рост инвестиций, а число банкротств российских компаний в III квартале опасно приблизилось к уровню, зафиксированному осенью кризисного 2009 г. Очередная попытка слома кризисного тренда обернулась неудачей: российская экономика начала замедление ровно в то время, когда мировое хозяйство уверенно вступило в фазу полномасштабного оживления.

В отличие от кризиса 2009 г., «импортированного» с глобальных рынков, и спада 2015-2016 гг., во многом обусловленного последствиями санкционного противостояния с ведущими странами-партнерами, в 2017 г. с точки зрения внешних условий развития все обстояло более чем благополучно. Значимого усиления санкционного давления на российскую экономику не наблюдалось.

Другим важным ограничителем роста стала политика ЦБ РФ, направленная на удержание низких темпов инфляции ценой высоких процентных ставок и укрепления реального валютного курса рубля. Достигнутые успехи в сфере инфляционного таргетирования весьма значительны: за 10 месяцев 2017 г. индекс потребительских цен вырос всего на 3,9% по сравнению с 7,4% и 15,9% за аналогичные периоды 2016 г. и 2015 г., соответственно. Реальные процентные ставки по кредитам на уровне от 20% годовых фактически закрывают доступ к заемному финансированию инвестиционных проектов для большей части малых и средних российских компаний, в то время как реальное удорожание российского рубля к корзине иностранных валют – на 20,4% в 2016 г. и 14,0% в январе-октябре 2017 г., негативно сказалось на конкурентоспособности российского несырьевого экспорта и импортозамещающих производств.

Очевидно, что потенциал роста российской экономики в 2017 г. оказался достаточно скромным. Промышленное производство за 10 месяцев 2017 г. увеличилось на 1,6%, причем по обрабатывающим отраслям рост составил всего 0,9%. Объем работ в строительстве сократился на 2,1%. Оптимистично выглядели лишь показатели роста объемов оптовой торговли – 6,2% и грузооборота транспорта – 6,7% [3]. Во втором случае одной из главных причин стало увеличение масштаба перевозок внешнеторговых грузов на фоне расширения российского экспорта и импорта более чем на 25%.

Экономика России, по оценкам экспертов, в 2018 году сохранит невысокие темпы роста – 2%.

Сравнение уровня безработицы в 2017 году США и России в таблице 2

Таблица 2

Уровень безработицы в 2017 году

Страна	Общая безработица, %	Безработица среди мужчин, %	Безработица среди женщин, %
Россия	5,2	5,4	4,9
США	4,4	4,5	4,4

Таким образом, США действительно удерживает лидерство по ряду экономических показателей в сравнении с Россией. В первую очередь это связано с внешнеполитической ситуацией – США выдвигает ряд санкций, существенно ограничивающие торговые возможности России за рубежом. Россия, в свою очередь, сокращает ввоз импортных товаров и пытается заместить их отечественными, что на данный момент сделать в полной мере невозможно.

Использованные источники:

1. Якобсон, Л. И. Экономика общественного сектора [Текст] / Л. Якобсон – М.: Юрайт, 2014 – 558 с.
2. Дементьев, Д. В. Бюджетная система Российской Федерации [Текст] / Д. Дементьев – М.: КноРус, 2016 – 332 с.
3. Супян, В. Экономика США. Ресурсы, структура и динамика [Текст] / В. Супян – М.: Магистр, 2014 – 480 с.

УДК 619:616.636:616.314-008.8

Хромова А.Д.
студент 5 курса
факультет Ветеринарии и биотехнологии в животноводстве
Маннова М.С., к.б.н.
ст. преподаватель
ФГБОУ ВО ИВАНОВСКАЯ ГСХА
Россия, г. Иваново

ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ НА ВОЗНИКНОВЕНИЕ ЗУБНОГО КАМНЯ У ПЛОТОЯДНЫХ

Аннотация. В данной статье представлены данные о влиянии различных факторов на возникновение зубного камня у собак и кошек. При этом проанализированы и систематизированы данные, полученные в результате сбора анамнеза и осмотра животных; установлена предрасположенность образования зубного камня в зависимости, от вида, породы, возраста и типа кормления животных, а так же выяснены возможные этиологические факторы, обуславливающие образование зубного камня. Исследования проведены на собаках и кошках различных возрастов, пород и обоих полов на базе ветеринарной клиники «ДокторВет», г. Иванова. В ходе работы использовались клинические, лабораторные, статистические и аналитические методы исследований.

Ключевые слова: собака; кошка; зубной камень; возникновение; образование; предрасположенность.

Mannova M.S.
Candidate of Biological Sciences, Senior Lecturer
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
Ivanovo State Agricultural Academy by D.K. Belyaev
Russia, Ivanovo
Khromova A.D.
5th year student
Faculty of Veterinary and Biotechnology in Animal Husbandry
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
Ivanovo State Agricultural Academy by D.K. Belyaev
Russia, Ivanovo

INFLUENCE OF VARIOUS FACTORS ON THE EARNING OF THE TOOTH STONE AT THE CARRIED

Annotation. This article presents data on the influence of various factors on the occurrence of calculus in dogs and cats. At the same time, the data obtained as a result of the collection of anamnesis and examination of animals were analyzed and systematized; predisposition of calculus formation depending on the species, breed, age and type of feeding of animals, as well as possible etiologic factors determining the formation of tartar. Studies were conducted on dogs and cats of different ages, breeds and both sexes on the basis of Veterinary clinic

"DoctorVet", Ivanovo. In the course of the work, clinical, laboratory, statistical and analytical research methods were used.

Key words: dog; cat; tartar; occurrence; education; predisposition.

В последнее время увеличилось количество обращений владельцев в ветеринарные клиники с жалобами на то, что у одних питомцев исходит неприятный запах из пасти, другие обращают внимание на обильную саливацию, дискомфорт при приёме корма у своих животных, третьи – отмечают изменение цвета зубов, снижение аппетита.

К сожалению, с данной проблемой владельцы обращаются, когда клиническая картина приобретает ярко-выраженный характер. Следует учитывать, что образование зубного камня начитается, гораздо раньше, чем его замечают владельцы. На первом этапе происходит образование рыхлого мягкого налета на зубной эмали светло-желтого, молочного или кремового цвета и рыхлой консистенции [1,5]. Такой налет, как правило, состоит из слюны, клеток слизистой, остатков кормов и бактерий постоянно обитающих в ротовой полости. Затем, примерно через 4-6 месяцев, в результате минерализации мягкая консистенция переходит в плотную и твёрдую, образуется зубной камень, который приобретает более тёмную окраску, прорастает под дёсны и способствует кровотечению из них [5]. Отложение и образование зубного камня преимущественно происходит на передней части зубов или у самого их основания, в связи с частичным или полным отсутствием контакта с грубыми кормами или игрушками [6].

К основным причинам возникновения зубного камня можно отнести как экзогенные, так и эндогенные факторы. В настоящее время как зарубежные, так и отечественные специалисты рассматривают разнообразные причины: неправильная гигиена полости рта, неправильный прикус и дефекты эмали зубов (шероховатость), некоторые виды нарушения обмена веществ, преобладание мягких кормов в рационе, генетическая предрасположенность животных [2,3,4,7].

Наши исследования позволяют заключить следующее, что в период с января 2016 г. по июнь 2018 г. в клинику обратились 54 владельцев собак и кошек с данной патологией у их питомцев, что составляет в среднем 2,2 % от общего количества обратившихся с различными патологиями: в 2016 г. – 1,8 %, в 2017 г. – 2 %, а за первое полугодие 2018 г. – 2,8 %.

Из таблицы 1 видно, что число обратившихся ежегодно возрастает, так в 2016 году зубной камень регистрировали у 18 животных, из них 8 животных – кошки и 10 животных – собаки. В 2017 году данную патологию отмечали у 21 животного: 6 кошек и 15 собак. А за первое полугодие 2018 года обратилось 15 животных, из них 6 кошек и 9 собак. Сезонной предрасположенности не установлено, так как заболевание регистрировали во все месяцы года.

Таблица 1 – Частота обращений владельцев с зубным камнем у их питомцев в период с января 2016 г. по июнь 2018г.

Месяц	2016 год		2017 год		За первое полугодие 2018года	
	Кошки	Собаки	Кошки	Собаки	Кошки	Собаки
Январь	2	0	1	2	2	1
Февраль	0	2	0	2	0	4
Март	1	0	4	0	1	2
Апрель	0	2	0	0	2	0
Май	1	0	0	3	0	0
Июнь	0	2	0	1	1	2
Июль	1	2	1	3	-	-
Август	0	0	0	1	-	-
Сентябрь	1	0	0	1	-	-
Октябрь	1	1	0	0	-	-
Ноябрь	0	0	0	2	-	-
Декабрь	1	1	0	0	-	-
ИТОГО	8	10	6	15	6	9

При анализе статистических данных за период с января 2016 г. по июнь 2018 г., установлено, что зубной камень регистрировали у 20 кошек (37%) и у 34 собак (63%), таким образом, данную патологию преимущественно наблюдали у собак (см.табл. 2).

Таблица 2 – Видовая предрасположенность животных к образованию зубного камня

Годы	Собаки		Кошки		Всего за год
	Кол-во	%	Кол-во	%	
2016	10	55,5	8	44,5	18
2017	15	71,4	6	28,6	21
1-ое полугодие 2018	9	73	6	54	15
Итого	34	63	20	37	54

Изучая породную предрасположенность среди собак и кошек, установлено, что среди собак на долю породных приходилось 28 животных (82,4 %), а на долю беспородных – 6 животных (17,6 %). Среди кошек эти показатели распределились 6 животных (30 %) и 10 (70 %), соответственно (см.табл.3).

Таблица 3 – Породная предрасположенность к возникновению зубного камня у собак и кошек

	Собаки		Кошки		Всего животных
	Кол-во	%	Кол-во	%	
Породные	28	82,4	6	30	34
Беспородные	6	17,6	14	70	20

Данные показатели могут свидетельствовать о том, что в приоритетах у владельцев в настоящее время является приобретение дорогостоящих

животных с родословной, а так же возросшим интересом к мелким породам собак и конкретным породам кошек.

В таблице 4 показан процент заболеваемости конкретных пород из 28 породистых собак, обратившихся за данный период времени с зубным камнем в период с января 2016 г. по июнь 2018г.

Таблица 4 – Породная предрасположенность возникновения зубного камня у собак

Порода	Кол-во	%	Всего
Шпиц	3	10,7	28
Той-терьер	6	21,5	
Йоркширский терьер	9	32,1	
Пудель	4	14,3	
Спаниель	3	10,7	
Чихуа-хуа	3	10,7	

Исходя из полученных данных можно сказать, что наиболее подвержены данной патологии такие породы, как йоркширский терьер, той-терьер пудель, шпиц, спаниель, чихуа-хуа. Причём чаще зубной камень регистрировали у собак пород йоркширский терьер (9 животных – 32,1%) и той-терьер (6 животных – 21,5%), на долю вышеперечисленных пород приходилось от трёх животных (10,7%) до четырёх животных (14,3%) случаев.

Таблица 5 – Породная предрасположенность возникновения зубного камня у кошек

Порода	Кол-во	%	Всего
Персидская	3	50%	6
Шотландская	2	30%	
Британская	1	10%	

Процент заболеваемости среди породных кошек, обратившихся за данный период времени с зубным камнем в период с января 2016 г. по июнь 2018 г. представлен в таблице 5. Исходя из полученных данных, можно сказать, что наиболее подвержены данной патологии такие породы, как персидская (50%), у которой возникновение зубного камня является генетической предрасположенностью [4,7]. Такие породы как шотландская (30%) и британская (10%) вошли в данный список, по причине популярности конкретных пород у владельцев в последнее время, и не исключается влияние генетического фактора у них на формирование зубного камня.

Немаловажное значение в развитии зубного камня имеет так же возраст и тип кормления животных [2,3,7].

Изучая возрастные особенности в формировании зубного камня у животных, выясняли, что преимущественно заболевание у собак регистрировали в возрастной группе от 1 года до 5 лет, что составляло 17 животных (48,6%). Наибольшее количество случаев среди кошек приходиться на возраст от 6 до 10 лет и этот показатель составляет 8 животных (53,3 %). Результаты исследований представлены в таблице 6.

Таблица 6 – Возрастная предрасположенность возникновения зубного камня у собак и кошек

Возраст	Собаки		Кошки		Всего	
	Кол-во	%	Кол-во	%	Кол-во	%
1-5 лет	17	48,6	2	13,3	19	38
6-10 лет	13	37,1	8	53,3	21	42
11 лет и старше	5	14,3	5	33.4	10	20
Всего	35	100	15	100	50	100

Ряд авторов указывают на влияние типа кормления животных, а так же качество кормов и воды на отложение и формирование зубного камня [3,7].

При изучении этого вопроса выяснили, что заболеваемость среди кошек и собак была выше при применении смешанного типа кормления, что составляло 44,4%. При применении промышленных кормов показатель заболеваемости составлял 31,5 %, а при натуральном типе кормления – снизился до 24,1 %. Результаты по абсолютным и относительным значениям представлены в таблице 7.

Таблица 7 – Влияние типа кормления на частоту образования зубного камня у собак и кошек

Тип кормления	Собаки		Кошки		Всего	
	Кол-во	%	Кол-во	%	Кол-во	%
Промышленный корма	11	32,4	6	30	17	31,5
Натуральные корма	8	23,5	5	25	13	24,1
Смешанный тип кормления	15	44,1	9	45	24	44,4
Итого	34	100	20	100	54	100

Можно предположить, что одной из причин отложения и образования зубного камня может служить тип кормления. При смешанном типе кормления животных в рационе присутствуют как сухие и влажные промышленные корма разной ценовой категории, а так же натуральные корма собственного приготовления с преобладанием кормов мягкой, слизистой консистенции, которая лучше закрепляется на зубах собак и кошек, тем самым, вызывая образования мягкого налета и образования на нем бактерий. Кроме того, несбалансированные рационы (например, неправильное соотношение минеральных веществ) могут способствовать изменению pH ротовой полости и приводить к минерализации налета и образованию зубного камня.

Заключение. Полученные результаты наших исследований позволили установить следующее:

- средний показатель зарегистрированных животных с зубным камнем составлял 2,2 %. Данную патологию преимущественно наблюдали у собак;
- сезонной предрасположенности не выявлено;

- среди собак на долю породных животных приходилось 28 случаев (82,4 %), а на долю беспородных – 6 животных (17,6 %). Среди кошек эти показатели распределились наоборот: 6 животных (30 %) – породные и 14 животных (70 %) – беспородные;
- среди собак наиболее подвержены данной патологии такие породы, как шпиц, той-терьер, йоркширский терьер, пудель, спаниель, чихуа-хуа;
- среди породных кошек патологию регистрировали преимущественно у персидских (50 %), у шотландских (30 %) и британских (10 %);
- зубной камень регистрировали у животных всех возрастов. Тем не менее преимущественно заболевание у собак регистрировали в возрастной группе от 1 года до 5 лет. Наибольшее количество случаев среди кошек приходиться на возраст от 6 до 10 лет;
- заболеваемость среди кошек и собак была выше при применении смешанного типа и ниже при натуральном типе кормления.

Использованные источники:

1. Болезни зубов собак, кошек: профилактика, лечение. Профилактика и лечение болезней зубов и полости рта у собак и кошек // Василек. Сеть ветеринарных клиник [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.veterinardoma.ru/bolezni-zubov-koshek-sobak.htm (дата обращения: 10.09.2018).
2. Болезни собак. Под общей редакцией Петрова Ф. Сутера и Барбары Кон/ Пер. с. Нем – 10-е изд-е, дополненное и исправленное.- М.: Аквариум Принт, 2011. С. 729-746.
3. Зубной камень у домашних животных // Зоовет [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.zoovet.ru/text.php?newsid=727 (дата обращения: 27.08.2018).
4. Константиновский А.А Зубной камень у собак и кошек в вопросах и ответах // Сайт ветеринарной клиники ООО «Доктор МЯУ»/ Режим доступа: www.doctor-m.ru (дата обращения: 25.08.2018)
5. *Никитина Е.А. П*ричины появления зубного камня у собак и его профилактика// Сайт племенного питомника FCI/РКФ «Из Мирашела» URL: http://www.keeshond.ws/Article05.php (дата обращения: 21.08.2018)
6. Ниманд Ханс Г., Сутер Петер Ф. Болезни собак. Практичесое руководство для ветеринарных врачей(организация ветеринарной клиники, обследование, диагностика заболеваний,лечение) 8 изд./Перев с нем., 2-е издание.- М.: «ФКВАРИУМ ЛТД», 2001-С. 504-506.
7. Cedric Tutt. Small Animal Dentistry: A Manual of Techniques// https://onlinelibrary.wiley.com/doi/book/10.1002/9780470753187 (дата обращения: 10.09.2018)

УДК 004.056.53

Цимбалюк В.Н.
студент магистратуры
Технологический институт сервиса (филиал)
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ставрополь

МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ИНФОРМАЦИОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ СЕТЯХ

Аннотация: рассмотрены и проанализированы основные модели процессов взаимодействия в информационно-телекоммуникационных сетях.

Ключевые слова: информационно-телекоммуникационная сеть, информационная безопасность, угрозы безопасности, моделирование, модели влияния.

Tsymbalyuk V.N.
magistracy student
Technological Institute of Service (branch) of the Don State Technical University in Stavropol

MODELING OF PROCESSES OF INFORMATION INTERACTION IN INFORMATION AND TELECOMMUNICATION NETWORKS

Abstract: The basic models of processes in information and telecommunication networks are considered and analyzed.

Key words: the main models of interaction processes in information and telecommunication networks were examined and analyzed.

Один из основных способов изучения информационно-телекоммуникационных сетей – моделирование, как моделирование топологии сети и как изучение процессов, проходящих в ней, в частности, угроза распространения запрещенной информации, запрещенного контента.

Основной подход к моделированию процессов, протекающих в информационно-телекоммуникационных сетях – это применение моделей влияния, так как они наиболее адаптивные к задаче обеспечения информационной безопасности сети от распространения запрещенной информации. На рисунке 1 представлена обобщенная классификация моделей влияния. Проанализируем представленные классы моделей влияния.



Рисунок 1 – Классификация моделей влияния

Пороговая модель – модель, в которой есть пороговое значение, используемое при изменении состояний. Классические модели с порогами были разработаны Schelling, Axelrod и Granovetter для моделирования коллективного поведения.

Модель независимых каскадов, так называемая «система взаимодействующих частиц». Когда агент i становится активным в некоторый момент времени, он может активировать только на следующем шаге каждого своего соседа j с вероятностью pji, причем j могут пытаться независимо активировать и другие агенты.

Модели просачивания и заражения – наиболее популярный способ изучения распространения информации и инноваций в социальных системах и сетях.

Модель Изинга – математическая модель, описывающая возникновение намагничивания материала. Предполагается, что конформность или независимость в большой социальной группе может моделироваться с помощью модели Изинга; влияние ближайших соседей является определяющим, а аналогом температуры является готовность группы мыслить творчески, готовность принимать новые решения и идеи. Внешним полем для социальной группы является управление или влияние

«авторитетов».

Для описания процессов распространения информации в сети, информационно-телекоммуникационную сеть можно рассматривать как сложную адаптивную систему, которая состоит из большого количества агентов, взаимодействие между которыми приводит к непредсказуемому масштабному, коллективному поведению. Для анализа и моделирования сложных систем можно использовать клеточные автоматы, состоящие из набора агентов, образующих регулярную решетку. Состояние отдельно взятого агента в дискретный момент времени характеризуется переменной. Состояния синхронно изменяются через дискретные интервалы времени в соответствии с неизменными локальными вероятностными правилами, которые зависят от состояния самого агента и его ближайших соседей.

Модель цепей Маркова (изучение влияния в группе агентов) – это динамическая байесовая сеть (DBN) с двухуровневой структурой: уровнем индивидов и уровнем группы.

Модели взаимной информированности. Агент, входящий в соцсеть, получает информацию о действиях и представлениях других агентов, параметрах среды и т.п., которая влияет на имеющийся у агента набор ценностей, установок и представлений, связанных определенным образом: ценности влияют на установки, что приводит к предрасположенности и представлениям того или иного уровня, с предрасположенностями согласована находящаяся «в памяти» агента иерархическая система представлений о мире. Предрасположенность к тем или иным представлениям и ситуационная обстановка в целом, приводят к формированию новых или модификации старых представлений. В соответствии с чем, агентом принимается решение и выполняется определенное действие. Результат действия приводит к изменению ситуационной обстановки, внутренних ценностей, установок и представлений агента.

Модели согласованных коллективных действий. Социальные связи, с одной стороны, обеспечивают эффективный локальный социальный контроль для стимулирования участия в коллективном действии, с другой стороны, обеспечивают агента информацией о намерениях и действиях других агентов в сети, формируют его возможные представления, ложащиеся в основу принятия решений, с третьей стороны, в пределах социальных связей агенты могут прикладывать совместные усилия по созданию локальных общественных благ для совместного использования. Поэтому структура информационно-телекоммуникационных сетей оказывает сильное воздействие на решения агентов принять участие в коллективном действии.

Информационно-телекоммуникационная сеть – это сеть, посредством которой агенты сообщают друг другу о своем решении участвовать в коллективном действии. Каждый агент проинформирован о готовности только своих ближайших соседей и на основе этого локального знания

принимает решение об участии, на основании «механизма координации», т.е. рассматривая координационную игру с неполной информированностью. Информационно-телекоммуникационная сеть способствует координации, и основной интерес представляет то, каковы свойства сетей, которые допускают коллективное действие. Такие сети способствуют координации информируя каждую ступень о более ранних ступенях и формируя общее знание в пределах каждой ступени, т.е. обеспечивается понимание роли общего знания в коллективном действии и соотношение между структурой социальной сети и этим общим знанием. Равновесие стабильной сети – это ситуация, в которой не существует агента, которому выбранная комбинация изменения его действия и изменений связей приведет к наилучшему результату. Равновесиями стабильной сети являются равновесия с полным участием или полным неучастием.

Создание и выбор моделей распространения угрозы запрещенной информации – один из ключевых подходов при решении задачи информационной безопасности сети. При моделировании важно иметь топологию, отражающую структуру связей реальной сети, а также использовать адекватную модель информационного взаимодействия агентов.

Использованные источники:

1. Абрамов К.Г. Модели угрозы распространения запрещенной информации в информационно-телекоммуникационных сетях: автореферат дисс. … канд. техн. наук: 05.12.13/Абрамов Константин Германович. - Владимир, 2014.
2. Монахов М.Ю. Модели обеспечения достоверности и доступности информации в информационно-телекоммуникационных системах: монография / М. Ю. Монахов [и др.] ; Владим. гос. ун-т им. А. Г. и Н. Г. Столетовых. – Владимир: Изд-во ВлГУ, 2015. – 208 с.
3. Бондарева Г.А. Модель формирования информационно–технологической компетентности бакалавров в области сервиса в процессе изучения общетехнических дисциплин // Kant. – 2017. – № 1 (22). – С. 6–13.
4. Брэгг Р., Родс-Оусли М., Страссберг К. Безопасность сетей. Полное руководство/Р. Брэгг, М. Родс-Оусли, К. Страссберг; –М.: Эком, 2006. – 912с.
5. Гривенная Н.В. Математическое моделирование и инструментальная оценка тарифных показателей на основе многомерного статистического анализа: автореферат дисс. … канд. техн. наук: /Гривенная Наталья Владимировна. - Ставрополь, 2004.
6. Федеральный закон Российской Федерации «Об информации, информационных технологиях и о защите информации от 27 июля 2006 г. № 149-ФЗ».

УДК 159.9.07

Чалич Е.И.
студент 4 курса
Институт психологии
Уральский государственный педагогический университет
научный руководитель: Братчикова Ю.В., к.пед.н.
доцент
кафедра психологии образования
УрГПУ
Российская Федерация, г. Екатеринбург

ФОРМИРОВАНИЕ НАВЫКОВ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ САМОРЕГУЛЯЦИИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: статья посвящена проблеме формирования навыков эмоциональной саморегуляции у младших школьников. Обосновывается необходимость разработки и апробации психолого-педагогической программы формирования навыков эмоциональной саморегуляции у младших школьников с учетом выделенных особенностей. Описывается специфика разработанной программы.

Ключевые слова: эмоциональная саморегуляция, навыки эмоциональной саморегуляции, самоконтроль эмоционального состояния, младший школьный возраст, программа формирования навыков эмоциональной саморегуляции.

Chalich E.I.
Student
4 year, Institute of Psychology
Ural State Pedagogical University
Russian Federation, Ekaterinburg
adviser: Bratchikova Yu.V.
candidate of pedagogical sciences
the senior lecturer of the chair of psychology of education USPU

FORMATION OF EMOTIONAL SELF-REGULATION SKILLS IN YOUNG SCHOOLCHILDREN

Abstract: The article is devoted to the problem of forming the skills of emotional self-regulation in younger schoolchildren. The necessity of development and approbation of the psychological and pedagogical program of forming the skills of emotional self-regulation in younger schoolchildren, taking into account the highlighted features, is substantiated. The analysis of empirical data is carried out using mathematical-statistical criteria.

Key words: emotional self-regulation, emotional self-regulation skills, self-control of emotional state, junior school age, program of forming emotional self-regression skills.

В современном обучении одной из важных задач стоит формирование

у обучающихся системы эмоциональной саморегуляции, необходимой для эффективного выполнения ими учебной и любой другой деятельности. Одним из требований ФГОС является формирование эмоциональной саморегуляции как компонента культуры здорового и безопасного образа жизни, необходимой для эффективного выполнения ими учебной и любой другой деятельности.

Младший школьный возраст обладает глубокими потенциальными возможностями для формирования личностной саморегуляции. В то же время, по мнению многих исследователей (Л.И. Божович, Е.О. Васильченко, Л.С. Выготский, Р.М. Грановская, В.В. Давыдов, И.В. Дубровина, Н.С. Лейтес, А.К. Маркова, И.М. Никольская, А.А. Реан, С.Л. Рубинштейн, Д.И. Фельдштейн, Д.Б. Эльконин и др.), формирование эмоциональной саморегуляции наиболее эффективно происходит в младшем школьном возрасте и связано оно с активным формированием способности к рефлексии и внутреннего плана действий, а также общей произвольности психических процессов [8].

Однако, в настоящее время наблюдается ряд противоречий, в том числе между необходимостью целенаправленной работы по формированию у младших школьников навыков эмоциональной саморегуляции и недостаточной разработанностью программ, направленных на решение данной задачи.

На основе проведенного теоретического анализа по данной проблеме, можно заключить, что проблема эмоциональной саморегуляции широко изучается как в зарубежной, так и отечественной психологии, приобретая особую актуальность в настоящее время (К. Роджерс, А. Бандура, В. Вундт, Л.С. Выготский, Л.И.Божович, Г.М.Бреслав, А.В.Запорожец, Я.З.Неверович, А.О.Прохоров, В.К. Калин, М.В.Чумаков и др.). Также, в ходе анализа исследований становления эмоциональной саморегуляции в онтогенезе были выделены такие ресурсы как произвольность всех психических процессов и рефлексия, которые являются новообразованиями психического развития младшего школьного возраста [2, 5].

А.В. Уварова под эмоциональной саморегуляцией понимает процесс управления собственными эмоциональными переживаниями, который предполагает осознание и принятие своего эмоционального состояния, выражение его в социально приемлемой форме и определенную самопомощь в случае негативных переживаний (А.В.Уварова).

При анализе ключевых особенностей эмоциональной саморегуляции были выделенные такие, как: способность осознавать собственное эмоциональное состояние; умение идентифицировать и интерпретировать эмоциональные состояния; умение выражать свое эмоциональное состояние в соответствии с социальными нормами; умение снижать психоэмоциональное напряжение; способность осуществлять самоконтроль эмоционального состояния [1, 6].

Анализ подходов к формированию у младших школьников навыков

эмоциональной саморегуляции позволил сформулировать основные организационные и содержательные аспекты составления и реализации психолого-педагогической программы. Посредством теоретического анализа выявлены наиболее эффективные и релевантные возрасту методы, позволяющие формировать эмоциональную саморегуляцию что развитие навыков саморегуляции должно происходить на физиологическом, эмпатийно-чувственном и экспрессивном уровнях, что определяет эффективность таких методов в работе, как активная работа с пиктограммами и другими наглядными материалами, игровое проигрывание ситуаций, разыгрывание этюдов по ролям, психогимнастика, метод «общего рассказывания историй», артерапия, мимические и дыхательные упражнения для формирования умения осознавать собственное эмоциональное состояние, идентифицировать и интерпретировать эмоциональные состояния, выражать свое эмоциональное состояние в соответствии с социальными нормами, снижать психоэмоциональное напряжение, осуществлять самоконтроль эмоционального состояния [3, 7, 9].

На основании теоретического анализа в эмпирической части исследования была проведена опытно-поисковая работа. На первом этапе нами было выявлено уровневое распределение эмоциональной саморегуляции младших школьников. Для этого нами был реализован констатирующий этап психолого-педагогического эксперимента, где был использован ряд диагностических методик, а именно: «Эмоциональная идентификация» Е.И.Изотовой, проективная методика «Раскрась свои чувства» Т.Д. Зинкевич и А.М. Михайлова, методика школьной тревожности А. Филлипса, тест «Исследование волевой саморегуляции» А.В. Зверькова и Е.В. Эйдмана. Каждая из представленных методик направлена на изучение отдельных умений обеспечивающих формирование навыков эмоциональной саморегуляции у младших школьников. В исследовании приняли участие 45 учащихся третьих классов в возрасте 9-10 лет. В контрольную и экспериментальную группы вошли по 12 человек, преимущественно с низкими показателями сформированности навыков эмоциональной саморегуляции.

Анализ полученных результатов первичной диагностики показал необходимость формирования навыков эмоциональной саморегуляции. Лишь 15% детей обладали необходимым уровнем сформированности умения идентифицировать и интерпретировать эмоциональные состояния. Больше половины детей по каждой шкале (от 53 до 67 %) демонстрируют несформированность умения выражать свое эмоциональное состояние в соответствии с социальными нормами и способности осуществлять самоконтроль эмоционального состояния. Также была зафиксирована несформированность умения снижать психоэмоциоанальное напряжение, дети преимущественно демонстрируют повышенную и высокую тревожность, а в благоприятных условиях и стабильном гармоничном состоянии находится лишь 38% обучающихся. С целью решения

существующей проблемы нами была разработана психолого-педагогическая программа.

Разработанная нами психолого-педагогическая программа была направлена на сформирование навыков эмоциональной саморегуляции у детей младшего школьного возраста. В соответствие с этим мы считаем необходимым решение следующих задач:

1. Сформировать способность осознавать своё эмоциональное состояние.
2. Сформировать и отработать навык выражать свое эмоциональное состояние в соответствии с социальными нормами.
3. Сформировать и отработать умение идентифицировать и интерпретировать эмоциональные состояния.
4. Сформировать умения снижать психоэмоциоанальное напряжение и способность осуществлять самоконтроль эмоционального состояния.

Описанная программа, в отличие от большинства существующих программ, направлена не на коррекцию эмоциональных нарушений, а на формирование навыков регуляции своего эмоционального состояния (способность осознавать собственное эмоциональное состояние; умение идентифицировать и интерпретировать эмоциональные состояния; умение выражать свое эмоциональное состояние в соответствии с социальными нормами; умения справляться с отрицательными эмоциями; способность осуществлять самоконтроль эмоционального состояния).

Структура программы позволяет реализовывать все поставленные программой задачи на каждом занятии и систематически формировать у детей навыки эмоциональной саморегуляции с помощью наиболее эффективных методов для данного возраста. В каждом занятии программы присутствовали игры и упражнения, направленные на формирование конкретных навыков.

На этапе контрольного эксперимента была проведена повторная диагностика с использованием того же диагностического инструментария для оценки эффективности разработанной психолого-педагогической программы. Полученные результаты констатируют рост показателей способностей детей младшего школьного возраста осознавать собственное эмоциональное состояние, идентифицировать и интерпретировать эмоциональные состояния, выражать свое эмоциональное состояние в соответствии с социальными нормами, снижать психоэмоциональное напряжение, способность осуществлять самоконтроль эмоционального состояния.

Проведенное исследование дает возможность обозначить перспективы дальнейшей работы по разрешению проблемы формирования эмоциональной саморегуляции. Так, для наиболее эффективной работы с данной проблематикой рекомендуется развивать направления работы с родителями младших школьников и педагогами, поскольку они являются

субъектами образования, что говорит о необходимости включения их в процесс формирование у детей навыков эмоциональной саморегуляции для реализации комплексного подхода и принципа системности.

Использованные источники:

1. Белкина, В. Н. Проблема эмоциональной регуляции социального поведения ребенка [Текст] /В. Н. Белкина, И. О. Карелина // Дошкольник и младший школьник: проблемы воспитания и образования: материалы конференции «Чтения Ушинского» педагогического факультета ЯГПУ - Ярославль, 2003. -С. 116-122.
2. Божович Л. И. Личность и ее формирование в детском возрасте. Питер. 2008. 464 с.
3. Грановская Р.М., Никольская И.М. Психологическая защита у детей. СПб.: Речь, 2003. , с. 77
4. Изотова Е.И., Никифорова Е. В. Эмоциональная сфера ребенка: Теория и практика. М.: Издательский центр «Академия». 2004. 288 с.
5. Моросанова В.И. Индивидуальные особенности осознанной саморегуляции произвольной активности человека // Вестник Московского Университета. 2010. – №1 (14). С. 36-45
6. Прихожан А.М. — «Психология тревожности. Дошкольный и школьный возраст» Питер, 2009. - 192 с
7. Саенко Ю. В. Техники и приемы регуляции эмоций // Вопросы психологии. 2010. №3, с. 88
8. Слободняк Н. П. Формирование эмоционально-волевой регуляции у учащихся начальной школы: 60 конспектов занятий: практ. пособие / Н. П. Слободняк. М.: АйрисПресс, 2004. С. 176.
9. Чистякова М. И. Психогимнастика / Под ред. М. И. Буянова. 2-е изд. М.: Просвещение: ВЛАДОС. 1995, с. 46

УДК 821.111

Чернова Е.А.
студент 3 курса
Институт филологического образования
и межкультурных коммуникаций
Башкирский государственный педагогический
университет имени М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМАТИКА И КОМПОЗИЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ РОМАНА Д. АПДАЙКА «КЕНТАВР»

Аннотация:

Статья посвящена выявлению и комплексному глубокому анализу проблематики произведения Д. Апдайка «Кентавр»; автором были проанализированы и охарактеризованы особенности композиции романа, значение композиции данного произведения для восприятия его читателем.

Ключевые слова:

Апдайк, композиция произведения, проблематика.

Chernova E.A.
3rd-year student
Institute of Philological Education and Intercultural Communication
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Russia, Ufa

PECULIARITIES OF COMPOSITION AND COMPLEX OF PROBLEMS OF THE NOVEL «THE CENTAUR» BY J. UPDIKE

Abstract:

The subject of the article is the deep and complex analysis of the complex of problems of the novel "The Centaur"; the author reveals and characterizes the problems of the novel and the peculiarities of its composition; the impact of the composition for a reader's perception is also analyzed.

Key words:

Updike, composition of a fiction text, complex of problems of a fiction text.

Роман «Кентавр» впервые был опубликован в 1963 году и вызвал неоднозначные отзывы ознакомившихся с ним читателей. Необычность построения сюжетной линии, а также поднимаемые в этом произведении проблемы вызвали активные дискуссии критиков и привлекли внимание к молодому писателю. Однако, критика в целом была положительной: как говорил сам Д. Апдайк, о нем писали «либо как о крупном писателе, либо как о подающем большие надежды» [6, 257].

В качестве эпиграфа к «Кентавру» автор выбрал отрывок из «Мифов Древней Греции в пересказе Джозефины Престон Пибоди», рассказывающий читателям о кентавре Хироне, благородном создании, жертвующем собой и своим бессмертием ради человечества. В одном из своих интервью

Д. Апдайк говорит, насколько глубокое впечатление произвели на него строки этого отрывка, и даже проводит параллель «Хирон – Христос», намекая на бескорыстную жертву обоих во благо человечества.

Композиционно роман состоит из девяти глав и эпилога, но описываемые события идут не в прямой последовательности. Сюжетная линия и образы будто отражаются в разбитом зеркале, и в различных по форме и размеру осколках видны отдельные части повествования, будто выдернутые из различных локаций и временных отрезков, из воспоминаний героев романа. Переходы от одной сцены к другой не подчиняются логике, они внезапны, лишены закономерности. Читатель задается вопросом: почему нельзя было организовать последовательность событий так, как этого требует логика, при этом не делая малопонятных отступлений в мифологию? Можно попытаться пересказать роман в том порядке, в котором происходили события, отобрав только эпизоды реального плана. Тогда получится примерно следующее: учитель естествознания Джордж Колдуэлл едет на старой машине со своим сыном Питером в школу в город Олинджер. После уроков отец идет к врачу, так как подозревает, что болен. Машина ломается, и отцу с сыном приходится ночевать в гостинице. На второй день после занятий они хотят попасть домой, но не могут добраться из-за метели. На третий день они вернулись домой. Питер простудился, но у отца здоровье оказалось в порядке. Все это вспоминает Питер пятнадцать лет спустя [5, 308]. Однако, если упорядочить произведение подобным образом, то от романа ничего и не останется. Подобная «сломанная» форма оправдана замыслом «Кентавра». Поддерживая внимание читателя, пытающегося проследить за развитием сюжета и совместить отдельные события в единое целое, в постоянном напряжении, автор не дает ему отвлечься от романа, заставляет глубже проникать в его смысл и обращает его взор на поднимаемые проблемы.

Необходимо указать, что творчество Д. Апдайка направлено в основном на изображение жизни среднего класса Америки «в разных хронологических срезах, но всегда — в интимно-домашнем измерении» [4, 505]. Главными героями его произведений всегда являются рядовые американцы, часто описывается их довольно заурядный быт, которому, однако, придается своеобразная эстетика. Описанная особенность характерна и для «Кентавра». Это роман, описывающий жизнь американской интеллигенции, «судьбы которой автор хочет представить в символически-обобщенной форме, в виде некоего современного “мифа” об Америке» [3, 223].

Одной из основных проблем, поднимаемых автором в «Кентавре», является духовный кризис послевоенного американского общества (действие романа происходит в 1947 году). Атмосфера распущенности, похоти и разврата, царящая в школе на уроке Колдуэлла; злость и глупость Джонни Дедмена, провозглашающего свою любовь к Гитлеру и ядерным грибам; педофилия (в романе этому посвящены две сцены, в одной из которых

бродяга сначала пытается «спасти» Питера, приняв его отца за насильника, а затем предлагает за деньги сказать адрес гостиницы, «где не задают вопросов» – невероятно яркая иллюстрация общественного разложения послевоенной эпохи) – все описанное позволяет сделать логичный вывод о враждебности нового американского общественного уклада по отношению к человеческой личности. Новое общество Америки – это царство обывателей, преступников, карьеристов и потерянного в хаосе нового мира молодого поколения.

Образ Колдуэлла в романе наводит на проблему «маленького человека». Учитель преисполнен самоуничижения и страха перед сильным мира сего в лице директора Зиммермана, считает себя чуть ли не самым последним человеком на земле и никогда не забывает упомянуть об этом даже случайному встречному (в этом плане показательна сцена в машине с бродягой: Джордж даже готов отправить Питера вместе с ним, считая, что его сыну будет лучше вдали от такого отца, как Колдуэлл). Д. Апдайк беспощаден к своему герою. Он не боится доводить его до крайней, отталкивающей жалкости, до того, что мы начинаем его презирать [2, 147]. Но так ли Колдуэлл слаб и ничтожен на самом деле? Главная сила Джорджа – сила доброты, его единственный щит, защищающий от враждебности и бездушности окружающего его мира. Доброта Колдуэлла распространяется на всё и всех и иногда доходит до абсурда: чего стоит ситуация с подаренными Питером перчатками, которые «нужнее» укравшему их с заднего сиденья бродяге или, к примеру, желание Джорджа извиниться перед уборщиком за оставленные им на полу пятна крови. Колдуэлл разбрасывает доброту щедро, излишне, до глупости, не ожидая всходов. Он неразборчив в своей доброте, но и неисчерпаем [2, 147]. И доброта эта все же приносит свои плоды: семена ее проросли в воспоминаниях учеников Колдуэлла, проросли на плохой почве, сквозь их попытки насмешками заглушить угрызения совести и любовь к учителю, но все же проросли. «У тебя знаменитый отец, Питер». «Учиться у мистера Колдуэлла – значило устремляться ввысь».

Нельзя не упомянуть и о проблеме духовного одиночества, поднимаемой в «Кентавре». Богатый духовный мир Колдуэлла и его разрушительный внутренний кризис остается непонятым ни его учениками, ни его семьей, ни церковью (в лице пастора Марча). Наиболее ярко духовное одиночество Колдуэлла раскрывается в сцене его урока. Талантливая подача истории возникновения жизни на Земле не увлекает внимание учеников, как ни старается Джордж. Класс превращается в хаос, это настоящая вакханалия, «разрушительное буйство, животная тупость и разнузданная похоть не оставляют места ничему человеческому» [3, 224]. Горькими словами завершается рассказ Колдуэлла: «… появилось новое животное с трагической судьбой, животное … имя которому человек.» У героя «Кентавра» нет ни молодости, ни наивности, ни веры в бога, ни веры в возможность преобразования мира, ни ощущения причастности родине,

городу, школе. Лишенный всех этих опор, лишенный убежища, Колдуэлл мечется, словно загнанный зверь, балансирует на грани хаоса [5, 309].

Все вышеупомянутые темы «Кентавра» близко связаны с темой школы, взаимоотношений учеников и учителя. Именно на примере юных школьников в романе, их речи, поступков и картины поведения в целом наиболее ярко прослеживается проблема духовного кризиса общества, примеры чему приводились выше. Проявляется и проблема влияния учителя на формирование личности ученика: достаточно вспомнить нахала-Дейфендорфа, который спустя годы пошел по стопам Колдуэлла, сохранив о нем теплые воспоминания. Школа для Колдуэлла – «бойня», «фабрика ненависти», дети – «мерзавцы», которые учителя «ненавидят всеми печенками» но, взглянув со стороны, читатель видит своеобразную любовь учеников к Джорджу, о которой он сам никогда не узнает.

Подводя итог, необходимо сказать, что проблематика «Кентавра» обширна и покрывает огромный пласт жизни послевоенного американского общества. Нельзя не упомянуть, что роман во многом автобиографичен, сливается с детскими воспоминаниями автора, о чем сам Д. Апдайк говорил в одном из своих интервью. Автор хотел выразить «как и чем живет американец, что он чувствует, каким представляется ему мир» [6, 257]. Д. Апдайк привлекает глубиной и серьезностью раздумий о важнейших проблемах, волнующих человека того времени. «Моя цель – найти новую точку зрения, чтобы дать ответ на вопросы – зачем человек жил, зачем он умер,» - говорит сам писатель [6, 257]. И в «Кентавре» он прокладывает свой путь в поиске ответов на поставленные им фундаментальные вопросы, которые актуальны и в наши дни.

Использованные источники:

1. Апдайк Д. Кентавр. СПб.: Кристалл, 2001. – 271 с.
2. Гранин Д. Несколько слов о «Кентавре» Дж. Апдайка // Иностранная литература. 1965. N 2. С. 145 – 148.
3. Елистратова А. «Трагическое животное – человек» // Иностранная литература, 1963. N 12. С. 220 – 226.
4. Зарубежная литература XX века: Учеб. для вузов. Под ред. Л. Г. Андреева. 2-е изд., испр. и доп. — М.: Высш. Школа, 2004. — 559 с.
5. История американской литературы: Учеб. пособие для студентов фак-тов иностр. яз. пед. ин-тов, ч. II. Под ред. проф. Н. И. Самохвалова. М.: — «Просвещение», 1971. – 319 с.
6. Стояновская Е. Беседуя с автором «Кентавра» // Иностранная литература. 1965. N 1. С. 255 – 258.

УДК 339.194

Чибров В.А.
студент магистратуры 2 курса
профиль «Финансовые рынки и финансовые институты»
Самарский государственный экономический университет
научный руководитель: Кузьмина О.Ю., к.э.н.
доцент
Россия, г. Самара

ПОСЛЕДСТВИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНСАЙДЕРСКОЙ ИНФОРМАЦИИ: НЕДОСТАТКИ ЗАКОНОВ РФ И ОПЫТ США

Аннотация:

В настоящей статье рассмотрены проблемы законодательной базы РФ в отношении инсайдерской торговли. Оценены недостатки практического применения регулирующего механизма. Описан механизм правоприменения в отношении инсайдерских сделок в США.

Ключевые слова: фондовый рынок, инсайдерская информация, право, регулирование, уголовное и административное нарушение.

Chibrov V.A.
Graduate student
Second course, profile «Financial markets and financial institutions»
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Scientific adviser: Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Kuzmina O.Yu.

CONSEQUENCES OF USE OF INSIDER INFORMATION: DISADVANTAGES OF THE LAWS OF THE RUSSIAN FEDERATION AND EXPERIENCE OF THE USA

Annotation:

In this article, the problems of the legislative base of the Russian Federation in respect of insider trading are considered. The shortcomings of the practical application of the regulatory mechanism are estimated. A mechanism of law enforcement regarding insider transactions in the USA is described.

Keywords: stock market, insider information, law, regulation, criminal and administrative violation.

Эффективное функционирование рыночной экономики напрямую зависит от честного ценообразования на финансовых рынках. Получение выгоды с помощью незаконных махинаций, связанных с раскрытием инсайдерской информации, приводит к неадекватному ценообразованию, следствием чего является монополизация рыночных отношений и увеличение рисков для хозяйствующих субъектов.

Практика показывает, что до сих пор в России, несмотря на совершенствование законодательной базы, на рынке ценных бумаг

происходят нарушения на миллионы рублей, наказание по которым исполняются лишь через несколько лет.201

Россия приступила к созданию законодательной базы в отношении раскрытия инсайдерской информации на рынке ценных бумаг с существенным запозданием (относительно своих зарубежных коллег). Только в 2010 году был принят Федеральный закон №224-ФЗ «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Данный закон закрепил понятия «инсайдер» и «инсайдерская информация», а также ввел ответственность за раскрытие такого рода информации. Позже закон был дополнен статьей 185.6 Уголовного кодекса РФ, который ввел на законодательном уровне уголовную ответственность за неправомерное использование инсайдерской информации.202

В тексте закона №224-ФЗ, в частности, в первом пункте ст. 2 определяется понятие инсайдерской информации, под которой понимаются конкретная достоверная информация, предоставление и распространение которых может существенно повлиять на цену одного или нескольких финансовых инструментов, иностранной валюты и (или) товаров.203

Полный список информации, относящейся к инсайдерской, был представлен в Приказе ФСФР России от 12.05.2011 №11-18/пз-н «Об утверждении Перечня информации, относящейся к инсайдерской информации…». После расформирования ФСФР данный перечень есть в указании от 11 сентября 2014 г. N 3379-У.204 Стоит подчеркнуть, что согласно данному нормативно-правовому акту, инсайдеры сами могут утверждать перечни информации, которую они рассматривают как предназначенную для внутреннего пользования, правда с обязательным соблюдением законодательного требования о необходимости размещения подобных перечней в сети Интернет.

Определим объект, предмет и субъект преступления, который предусматривает статья 185.6 УК РФ и закон №224-ФЗ. В качестве объекта

---

[201]Официальный сайт ЦБ РФ, «Об установлении фактов инсайдерской торговли акциями ПАО АФК «Система». Источник: https://www.cbr.ru/press/PR/?file=16032017_163009sbrfr2017-03-16T16_13_52.htm

[202]Официальный сайт Консультант Плюс, «УК РФ Статья 185.6. Неправомерное использование инсайдерской информации». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ab723337a9cee1243654012cab1f685e7ad1c2ff/

[203]Официальный сайт Консультант Плюс, «Федеральный закон от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" Статья 2. Основные понятия, используемые в настоящем Федеральном законе». Источник:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/b819c620a8c698de35861ad4c9d9696ee0c3ee7a/

[204]Официальный сайт Консультант Плюс, «Указание Банка России от 11.09.2014 N 3379-У (ред. от 20.12.2017) "О перечне инсайдерской информации лиц, указанных в пунктах 1 - 4, 11 и 12 статьи 4 Федерального закона "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_170170/#dst0

выступают общественные отношения, которые обеспечивают работу свободных механизмов конкуренции и ценообразования на рынке, а также поведение самих рыночных агентов. Предметом является информация инсайдерского типа. Согласно статье 4 закона №224-ФЗ, в роли инсайдеров (субъектов) могут выступать только следующие лица:

-Первичные инсайдеры – лица, которые напрямую получают инсайдерскую информацию (пункты 1-4 статьи 4 закона №224-ФЗ).

-Вторичные инсайдеры – лица, получающие инсайдерскую информацию через первичных инсайдеров (пункты 5-12 статьи 4 закона №224-ФЗ).

-Инсайдеры-физические лица (пункт 13 статьи 4 законы №224-ФЗ).205

В отличие от законодательной базы, структура органов исполнительной власти, ответственная за противодействие манипулятивным и инсайдерским сделкам, разительно изменилась. До 1 сентября 2013 года эти обязанности исполняла Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР). В период ее работы были приняты основные правовые акты, в том числе и 224-ФЗ.

С 1 сентября 2013 года ФСФР сложила свои полномочия и передала их Банку России. Банк России же в свою очередь создал отдельную организацию: Департамент противодействия недобросовестным практиками, которая занимается пресечением незаконных инсайдерских и манипулятивных сделок и по сей день. Данный департамент сосредоточен конкретно на борьбе с данными видами нарушений, в отличии от ее предшественника ФСФР, которая занималась очень широким кругом вопросов.

Из-за изменений в ответственных органах и быстром развитии незаконных сделок на финансовом рынке, появился вопрос о построении системы кооперации между государственным органами. Несмотря на логичность этого шага, еще во время ФСФР возникали споры о том, кто должен выполнять какую-либо деятельность. Например при необходимости оперативно-розыскных мероприятий ФСФР обязана была обращаться в органы внутренних дел. Последствия неэффективного взаимодействия государственных органов очевидно сказываются на раскрываемости преступлений данного рода.

Так же необходимо упомянуть и о двоякости природы квалификации незаконного использования инсайдерской информации. Данное деяние может рассматриваться как административное правонарушение или же как преступление. К административному правонарушению относят те действия, которые не содержат в себе уголовно-наказуемых признаков, в соответствии

---

[205] Авторское деление субъектов преступления на группы на основе статьи 4 224-ФЗ, Официальный сайт Консультант Плюс, «Федеральный закон от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" Статья 4. Инсайдеры». Источник:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/2ff6ae234a647358dfe37e35ff9808966dc98515/

со статьей 15.21 КоАП РФ.206 Это означает, что единственным фактором, который разграничивает уголовное и административное нарушение является размер причиненного ущерба, граница которого определяется в 2,5 миллиона рублей.207 Если ущерб от подобного рода действий превышает данную сумму, то они считаются преступлением, если нет, то всего лишь административным правонарушением. Так же важно указывать и форму вины, так как имеется существенная разница между проступками, например, официанта, который случайно узнал о заключении сделки, и топ-менеджера, который распространил информацию за пределы фирмы.

Согласно статье 185.6 УК РФ объективная черта преступления состоит в одном из двух действий: либо в «умышленном использовании инсайдерской информации для осуществления операций с финансовыми инструментами, иностранной валютой и (или) товарами, к которым относится такая информация, за свой счет или за счет третьего лица», либо «умышленном использовании инсайдерской информации путем рекомендаций третьим лицам, принуждения или побуждения их иным образом к приобретению или продаже финансовых инструментов, иностранной валюты и (или) товаров». Подобного рода неполные формулировки, предложенные в законе, лишний раз наталкивают на мысль, что в российском антиинсайдерском законодательстве присутствуют определенные пробелы. Например, закон не рассматривает в качестве противоправных такие действия, как передача информации о финансовом состоянии и финансовой стабильности компании, или продажа баз данных конкурентам, что освобождает множество лиц, разглашающих внутреннюю информацию, от ответственности. Еще одним минусом является то, что для признания состава преступления требуется наступление общественно опасных последствий, которые выражаются в виде причинения ущерба в крупном объеме, либо извлечение дохода в крупном размере или избегания больших убытков.

В связи с проблемами упомянутыми выше, существует необходимость перенятия опыта у стран, которые имеют больший опыт в данном вопросе, а так же более продвинутую систему пресечения незаконной инсайдерской торговли.

В США проблема регулирования инсайдерских сделок существует еще со времен обвала рынка и наступления Великой депрессии, поэтому и регулирование началось намного раньше, нежели в России. В 1933-1940

---

[206]Официальный сайт Консультант Плюс, «"Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 03.08.2018) КоАП РФ Статья 15.21. Неправомерное использование инсайдерской информации». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/45ac116c1f6e793c16ab8314819d7ffe126dbe1d/

[207]Официальный сайт Консультант Плюс, «Справочная информация: «"Правовой календарь на III квартал 2013 года" Вводится уголовная ответственность за неправомерное использование инсайдерской информации (статья 185.6 УК РФ).» Источник:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_147759/bc463a22621992da0a32dc37a936ad3e95e04e9e/

годы в Штатах приняли законы, в которых регламентируется деятельность всего рынка целых бумаг и инсайдеров в частности. Органом, отвечающим за исполнение данных законов, выступила Комиссия по ценным бумагам и биржам (Securities and Exchange Commission, SEC).

В отличие от русских коллег, в США регулированием деятельности фондовых бирж (а так же брокеров, дилеров, инвестиционных компаний и инвестиционных консультантов) занимается лишь две организации: выше упомянутая Комиссия по ценным бумагам и биржам (SEC) и Национальная ассоциация биржевых дилеров (FINRA).

SEC в свою очередь состоит из нескольких департаментов, каждый из которых отвечают за отдельное направление:

- Департамент торговли и финансовых рынков (производит контроль деятельности саморегулируемых организаций, инвестиционных и брокерско-дилерских компаний);
- Департамент корпоративных финансов (производит проверку раскрытия информации в предоставляемой отчетности компаний);
- Департамент инвестиционного менеджмента (производит надзор за инвестиционными консультантами и фондами);
- Департамент планирования, рисков и инноваций;
- Департамент правоприменения.

Именно департамент правоприменения расследует и пресекает сделки незаконного характера на американском рынке ценных бумаг. Так же в его полномочиях (в зависимости от вида преступления) начать расследование, вынести дело на рассмотрение Административному судье, либо подать иск в Федеральный суд.208

Так же Комиссия использует специальную систему EDGAR (Electronic Data Gathering, Analysis and Retrieval System) для сбора информации от участников фондового рынка.209 Вся информация поступает в Комиссию основываясь на этой системе, она является общедоступной и просмотреть ее может любой желающий на официальном сайте Комиссии.

Еще одной практикой, которой нет в России, является выплата Комиссией вознаграждений за информацию об инсайдерских сделках, которая предоставляется осведомителями. Такой метод позволяет увеличить процент раскрываемости дел, а так же наказывать недобросовестных участников рынка, которые смогли остаться незамеченными.210 Конечно, возникают прецеденты ложной информации, либо личных интересов информатора (например приостановка деятельности конкретного участника рынка в его интересах), однако, несмотря на данный факт, если применять

[208]Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам. «Департамент правоприменения». Источник: https://www.sec.gov/enforce/Article/enforce-about.html

[209]Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам. «Important Information About EDGAR». Источник: https://www.sec.gov/edgar/aboutedgar.htm

[210]Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам. «2016 ANNUAL REPORT TO CONGRESS ON THE Dodd-Frank Whistleblower Program». Источник: https://www.sec.gov/files/owb-annual-report-2016.pdf

данную практику в России – это создаст еще один барьер для участников незаконных операций на рынке ценных бумаг.

Итак, российское законодательство лишь в частичной мере может противостоять незаконной деятельности по распространению инсайдерской информации, поэтому стоит его дополнять, основываясь на зарубежной практике регулирования данных инцидентов.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам. «Департамент правоприменения». Источник: https://www.sec.gov/enforce/Article/enforce-about.html
2. Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам. «2016 ANNUAL REPORT TO CONGRESS ON THE Dodd-Frank Whistleblower Program». Источник: https://www.sec.gov/files/owb-annual-report-2016.pdf
3. Официальный сайт Комиссии по ценным бумагам и биржам. «Important Information About EDGAR». Источник: https://www.sec.gov/edgar/aboutedgar.htm
4. Официальный сайт Консультант Плюс, «"Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 03.08.2018) КоАП РФ Статья 15.21. Неправомерное использование инсайдерской информации». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661/45ac116c1f6e793c16ab8314819d7ffe126dbe1d/
5. Официальный сайт ЦБ РФ, «Об установлении фактов инсайдерской торговли акциями ПАО АФК «Система». Источник: https://www.cbr.ru/press/PR/?file=16032017_163009sbrfr2017-03-16T16_13_52.htm
6. Официальный сайт Консультант Плюс, «Справочная информация: «"Правовой календарь на III квартал 2013 года" Вводится уголовная ответственность за неправомерное использование инсайдерской информации (статья 185.6 УК РФ).» Источник:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_147759/bc463a22621992da0a32dc37a936ad3e95e04e9e/
7. Официальный сайт Консультант Плюс, «Указание Банка России от 11.09.2014 N 3379-У (ред. от 20.12.2017) "О перечне инсайдерской информации лиц, указанных в пунктах 1 - 4, 11 и 12 статьи 4 Федерального закона "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации"». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_170170/#dst0
8. Официальный сайт Консультант Плюс, «УК РФ Статья 185.6. Неправомерное использование инсайдерской информации». Источник: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_10699/ab723337a9cee1243654012cab1f685e7ad1c2ff/
9. Официальный сайт Консультант Плюс, «Федеральный закон от

27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" Статья 2. Основные понятия, используемые в настоящем Федеральном законе». Источник:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/b819c620a8c698de35861ad4c9d9696ee0c3ee7a/
10.Официальный сайт Консультант Плюс, «Федеральный закон от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.08.2018) "О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" Статья 4. Инсайдеры». Источник:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_103037/2ff6ae234a647358dfe37e35ff9808966dc98515/

УДК 579.252.55

Чижкова А.П.
студент 4 курса
факультет «Естественно-географический»
Башкирский государственный педагогический
университет им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

ГЕНЫ РЕЗИСТЕНТНОСТИ К АНТИБИОТИКАМ У БАКТЕРИИ STAPHYLOCOCCUS AUREUS: ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ

Аннотация: В данной статье рассматриваются различные типы резистентности стафилококков к антибиотикам. Подробно рассмотрена резистентность к метициллину и оксациллину, которая связана с наличием гена mecA, передаваемым в составе мобильного элемента SSC (staphylococcal cassette chromosome), а также резистентность к ванкомицину, экзогенно приобретенная от энтерококков.

Ключевые слова: гены антибиотикорезистентности, Staphylococcus aureus, пенициллинсвязывающий белок, мобильный элемент SSC.

Chizhckova A.P.
Student
4 course, faculty «Natural-geographical»
Bashkir State Pedagogical University named after M. Akmulla
Russia, Ufa

GENES OF ANTIBIOTIC RESISTANCE IN BACTERIA STAPHYLOCOCCUS AUREUS: REVIEW OF LITERATURE

Abstract: This article discusses the different types of antibiotic resistance in staphylococci. Methicillin and oxacillin resistance, which is associated with the presence of the gene mecA transmitted as A part of the mobile element SSC (staphylococcal cassette chromosome), as well as vancomycin resistance,

exogenously acquired from enterococci considered in detail.

Key words: genes of antibiotic resistance, Staphylococcus aureus, penicillin binding protein, mobile element SSC.

Введение

Широкое и неконтролируемое применение антимикробных препаратов привело к появлению резистентных штаммов. Сегодня это является актуальной проблемой, поскольку распространение антибиотикорезистентных бактерий представляет серьезную угрозу для здоровья людей во всем мире.

Открытие антибиотиков имело большое значение в лечении болезней бактериальной природы. Благодаря созданным препаратам удалось спасти миллионы людей от смертельных инфекций.



Рис. 1.Временная шкала открытия основных антибиотиков.

В настоящее время уже открыто несколько тысяч разнообразных природных, полусинтетических и синтетических веществ, применяемых в качестве антибактериальных средств (рис.1). Но уже из всех известных антибиотиков используется лишь малая часть из-за выработанной к ним устойчивости бактериями. Создавать же новые антимикробные средства экономически не выгодно, т.к. за пару лет у бактерий появится резистентность и к новым препаратам.

В тот момент, когда у возбудителя болезни вырабатывалась устойчивость к антибиотику, то использовали сочетания из нескольких препаратов для лечения заболевания. Но по прошествии времени стали появляться штаммы бактерий, имеющие полирезистентность к химически несхожим веществам, и это во много раз осложнило лечение заболевания.

27 февраля 2017 г. Всемирная Организация Здравоохранения опубликовала глобальный список патогенных бактерий, имеющих высокую устойчивость к антимикробным препаратам. В перечень с высоким приоритетом, помимо других бактерий, входили methicillin-resistant Staphylococcus aureus (MRSA), vancomycin intermediate Staphylococcus aureus (VISA) и vancomycin resistant Staphylococcus aureus

(VRSA). В качестве первоочередной задачи ВОЗ ставит дальнейшие исследования и разработки лечения антибиотикорезистентных бактерий [1].

Бактерии рода Staphylococcus являются повсеместно распространенными микроорганизмами. Они являются частью микрофлоры человека и животных, а также присутствуют в почве, в воздухе и на различных объектах окружающей среды [2].

Staphylococcus aureus считается опасным возбудителем инфекций, угрожающих жизни из-за его высокой вирулентности и способности адаптироваться к изменяющимся условиям окружающей среды, в частности к действию антимикробных препаратов [3].

С точки зрения устойчивости к антибиотикам выделяют 5 типов S. aureus:

I тип – стафилококк с естественной резистентностью / чувствительностью к АМП, в частности к пенициллинам (PSS, PSSA);

II тип – пенициллин-резистентный, но метициллин-чувствительный стафилококк (MSS/PRS, MSSA/PRSA), пенициллин-резистентность которого связана с выработкой фермента пенициллиназы, которая подавляется полусинтетическими пенициллинами (метициллином / оксациллином);

III тип – стафилококк, устойчивый к полусинтетическим пенициллинам, в том числе к метициллину (MRS, MRSA);

IV тип – стафилококк с промежуточной резистентностью к ванкомицину (VIS, VISA/GISA);

V тип – ванкомицин-резистентный стафилококк (VRS, VRSA) [4].

MRSA

В 1959 году в Великобритании был впервые введен метициллин в клиническую практику во избежание растущей резистентности у S. aureus к пенициллину, связанной с приобретением фермента β-лактамазы, которая деактивирует антибиотик путем гидролиза β-лактамного кольца [5].

Метициллин является полусинтетическим β-лактамным антибиотиком второго поколения, который не чувствителен к расщеплению β-лактамазы за синтез которой отвечает ген blaZ.

Резистентность стафилококков к метициллину или оксациллину опосредована геном mecA передаваемым в составе мобильного элемента SSC (staphylococcal cassette chromosome), кодирующего пенициллинсвязывающий белок PBP2A (penicillin binding protein 2A), который обладает низкой аффинностью к β-лактамам [6, 7]. Наличие этого белка указывает на устойчивость ко всем β-лактамным антибиотикам (пенициллины, цефалоспорины, карбапенемы и монобактамы [8, 9].

Кроме того, PBP2a не является единственным белком, влияющим на устойчивость S. aureus к антибиотикам. Белок PBP4 оказывает влияние на поддержание устойчивости к оксациллину [10].

Первый случай возникновения MRSA был зафиксирован в Великобритании в 1960 году [11].

Группа ученых во главе с Катрианой Харкинс в 2017 году сделала секвенирование геномов MRSA и MSSA выделенных в Великобритании в промежуток времени с 1960 -1961 года и Дании с 1964 -1989 года [5].

Как предполагают исследователи, ген mecA, был приобретен в середине 1940-х годов. Именно в этот период опосредуемая β-лактамазой устойчивость к пенициллину стала распространяться среди клинических изолятов S. aureus. В 1944 году был описан первый устойчивый к пенициллину штамм S. aureus. В последующие годы частота резистентности в клинических изолятах неуклонно повышалась, так что к тому времени, когда метициллин был введен в клиническую практику, частота резистентности к нему была уже на уровне 80% [5].

Как показало исследование бактерий из коллекции, выделенной в 1960 году, в дополнение к устойчивости к метициллину, первая MRSA была также устойчива к пенициллину, стрептомицину и тетрациклину [5].

Глобальное распространение MRSA обусловлено диссеминацией нескольких клональных линий, обладающих различными генетическими особенностями, включая различные факторы патогенности и устойчивости к лекарственным препаратам [12].

Основной генетической детерминантой, связанной с резистентностью к пенициллину у S. aureus, является ген blaZ, mecA также кодирует резистентность к пенициллину с помощью пенициллинсвязывающего белка PBP2a. В секвенированной коллекции blaZ широко распространен, хотя и на более низкой частоте, чем mecA (85,2% изолятов несут ген blaZ и 95,2% ген mecA), это указывает на наличие двух различных механизмов устойчивости к β-лактамам [5].

Пенициллинсвязывающие белки представляют собой транспептидазы, участвующие в синтезе пептидогликана клеточной стенки бактерий. Действие β-лактамов обусловлено блокированием перекрестного связывания структуры клеточной оболочки в пенициллинсвязывающих белках и ингибированием синтеза бактериальной клеточной стенки [13].

Ген mecA регулируется репрессором MecI и рецептора к β-лактамам MecRI. В отсутствие β-лактамных антибиотиков MecI ингибирует транскрипцию mecA и mecRI-mecI. В присутствии β-лактамных антибиотиков MecRI расщепляется аутокаталитический и металло-протеиновый домен, который локализуется в цитоплазматической части MecRI, становясь активным. Металло-протеаза расщепляет MecI, который связан с операторным участком гена mecA, что позволяет начать транскрипцию mecA и синтез PBP2A. Структура mecI и mecRI может быть нарушена в результате инсерции IS431 или IS1272, что приводит к дерепрессии гена mecA [12].

Совместно mecA (2,1 т.п.н.), mecR1 и mecI занимают около 5 т.п.н. и окружены дополнительными mec ассоциированными последовательностями длиной 25–50 т.п.н., включающими транспозоны и инсерционные элементы, а также гены резистентности к другим антибиотикам [14].

На данный момент описано более 11 различных типов SCC [15]. SCCmec кассета характеризуется наличием прямых или обратных фланкирующих повторов. В состав данной кассеты входят: mec-комплекс и ccr-комплекс, а также J-участки. Mec-комплекс состоит из IS431 и/или IS1272 mecA, интактных или поврежденных регуляторных генов mecR1 и mecI. Ccr-комплекс кодирует рекомбиназы, которые обеспечивают мобильность, а именно вырезку и встраивание кассеты. J-участки (J1, J2, J3), расположены между генами mecA и ccr-комплексом. J-участки содержат различные гены и псевдогены, которые не несут каких-либо значимых функций для клеток, за исключением плазмидно- или транспозонно-передаваемых генов резистентности к тяжелым металлам и бета-лактамным антибиотикам [12].

В различных типах мобильных элементов SCCmec, набор генов, находящихся на кассете, может быть разным. Среди них встречаются гены устойчивости к другим антибиотикам, инсерционные элементы, такие как IS431, плазмиды, такие как pT181, и транспозоны, например, Tn554 [16].

SCCmec типов I, IV и V кодируют устойчивость исключительно к β-лактамным антибиотикам, а типы II и III обуславливают полирезистентность, так как эти кассеты содержат дополнительные детерминанты устойчивости, расположенные на интегрированных плазмидах pUB110, pI258 и pT181, а также на транспозоне Tn554. Например, плазмиды pUB110, присутствующие в SCCmec типа II, содержат ген ble устойчивости к блеомицину и ген ant(4') резистентности к канамицину и тобрамицину. В SCCmec типа III присутствуют: плазмида pI258 которая несет ген устойчивости к пенициллинам и тяжелым металлам, плазмида pT181 — ген tetK резистентности к тетрациклину. Транспозон Tn554, который содержит гены устойчивости к эритромицину, линкосамидам, стрептограмину (ermA), стрептомицину и спектиномицину (aad9/spc), присутствует в кассетах SCCmec II, III, VIII и SCCHg. SCCmec IV может содержать Tn4001 с геном aacA-aphD, кодирующий бифункциональный аминогликозид модифицирующий фермент [12].

SCCmec I, II, III, IV, отличаются наличием отдельных структурных элементов и их расположением. Общим для всех четырех типов является наличие гена mecA и генов ccrA и ccrB. Кодируемые ими белки осуществляют эксцизию и сайт специфическую интеграцию mecA в геном S. aureus [14].

Выделяют различные формы бактериальной резистентности MRSA и используют следующие термины:

— HCA-MRSA (health-care associated MRSA) — нозокомиальные (внутрибольничные) штаммы, инфицирование которыми связано с оказанием медицинской помощи.

— CA-MRSA (community-acquired MRSA) — амбулаторные (внебольничные) штаммы, выделенные от пациентов с инфекциями, развившимися амбулаторно.

CA-MRSA в геноме в SCC содержится mec-элемент VI типа, который определяет резистентность только к β-лактамным антибиотикам, а у HCA-MRSA в SCC содержатся mec элементы II и III типа. Данные генетические структуры являются ответственными за формирование у бактерий мультирезистентности к различным типам антибиотиков (не только к β-лактамам, но и к аминогликозидам, макролидам, тетрациклинам, хлорамфениколу и другим) [17].

VRSA

В 1958 году против S. aureus стали использовать ванкомицин. Он оказывал действие на те штаммы бактерий, которые не поддавались воздействию метициллина. И считалось, что к нему резистентность должна вырабатываться дольше или вообще не вырабатываться [18].

С 1996 года стали отмечаться случаи появления штаммов S. aureus со сниженной чувствительность к ванкомицину VISA в Азии, США, и в Европе, а в 2002 г. в различных географических регионах США был выделен первый штамм S. aureus с высоким уровнем резистентности к ванкомицину VRSA у которых был обнаружен ген vanA [19, 20].

В настоящее время выделяют VISA, hVISA (hetero VISA) и VRSA изоляты. VRSA отличаются высоким уровнем устойчивости (МПК ванкомицина более 64 мкг/мл), такие варианты формируются крайне редко в результате приобретения стафилококками детерминант резистентности от энтерококков. VISA и hVISA изоляты имеют общий механизм формирования устойчивости — усиление синтеза пептидогликана. VISA и hVISA изоляты отличаются невысокими уровнями МПК (4—8 и 2—4 мкг/мл соответственно) [21].

Для штаммов S. aureus со сниженной чувствительностью или устойчивостью к ванкомицину характерно существенное утолщение клеточной стенки и избыточная продукция новых мишеней действия гликопептидов, локализованных вдали от истинных мишеней на плазматической мембране [22].

Т.к. у штаммов VISA клеточная стенка толще, чем у чувствительных штаммов, то в результате значительная часть ванкомицина связывается в верхних слоях клеточной стенки и не достигает мишени действия [23].

Ген vanA, экзогенно приобретён от ванкомицин-устойчивых энтерококков. Резистентность изолятов как VISA, так и hVISA является эндогенной. Она возникает в результате хромосомных мутаций и обуславливается весьма сложным механизмом, в котором ни один из генов не играет ведущей роли. Фенотип VISA/hVISA связан с утолщением клеточной стенки бактерий и избыточной продукцией мишеней действия гликопептидов. Несмотря на то, что в лабораторных условиях фенотип hVISA зачастую неустойчив, в естественных условиях (in vivo) он может переходить в VISA [24].

Антибиотикорезистентность к другим АМП

В исследованиях 1998-2001 гг. было выявлено большое количество

штаммов стафилококков устойчивых к фузидовой кислоте, но при этом чувствительных к метициллину.

Фузидовая кислота подавляет синтез белка взаимодействуя с фактором элонгации G (EFG2).

Молекулярные механизмы устойчивости бактерий к фузидовой кислоте включают структурные изменения фактора элонгации, снижение проницаемости оболочки бактерий и ферментативную инактивацию препарата. Первый механизм характеризуется спонтанными хромосомными мутациями гена fusA. Однако в последнее время исследователи чаще рассматривают горизонтальную – плазмидную – передачу гена устойчивости fusB [25].

Также существуют популяции стафилококков с низким и высоким уровнем резистентности к мупироцину: MuL и MuH-штаммы. Интерес у исследователей вызывает тот факт, что ген устойчивости к мупироцину mupA имеет только 57% соответствия с генотипом золотистого стафилококка и, следовательно, может происходить от другого микроорганизма [26].

Учеными доказано, что mupA не является результатом мутаций гена, кодирующего исходный фермент у S. aureus.

Интересно, что ген mupA был обнаружен у штаммов, выделенных до начала клинического использования мупироцина: 3 MuH штамма S. aureus и S. epidermidis из Нигерии в 1965г., коагулазоотрицательные стафилококки, выделенные в Великобритании в 1967 г.

Начиная с первых вспышек MuH штаммов S. aureus были выявлены коагулазоотрицательные стафилококки с высоким уровнем устойчивости, которые могли служить резервуаром резистентности у пациентов, получавших мупироцин. Описаны также перенос гена mupA от коагулазанегативного стафилококка к S. aureus и появление MuH штаммов Staphylococcus haemolyticus в ожоговом отделении, где в течение 2 лет применялся мупироцин [27].

Заключение

Подводя итог данного обзора следует отметить, что S. aureus считается основным и наиболее опасным возбудителем многочисленных инфекционных заболеваний во всем мире. И в первую очередь, это связано с высокой устойчивостью к воздействию внешних факторов в том числе и с резистентностью к современным антибиотическим препаратам.

Для предотвращения распространения резистентных штаммов необходим контроль частоты встречаемости по всему миру, а также правильный подбор терапии при лечении болезней, связанных с резистентными бактериями. По мимо этого необходимо сократить бесконтрольный доступ к антибиотикам, для сокращения количества резистентных бактерий во внебольничных условиях.

Использованные источники:

1. "Global priority list of antibiotic-resistant bacteria to guide research,

discovery, and development of new antibiotics". World Health Organization. [Электронный ресурс]. URL: http://www.who.int/medicines/publications/global-priority-list-antibiotic-resistant-bacteria/en/ (дата обращения: 10.06.2018)
2. Бухарин, О.В. Микросимбиоценоз / О.В. Бухарин. //Екатеринбург: Уро РАН. - 2014. – 260 с.
3. Божкова С.А., Тихилов Р.М., Краснова М.В. Ортопедическая имплантат-ассоциированная инфекция: ведущие возбудители, локальная резистентность и рекомендации по антибактериальной терапии // Травматология и ортопедия России. – 2013. - № 4. URL: http://journal.rniito.org/journal/2013_4/5-15.pdf (дата обращения: 10.06.2018).
4. Таболин А.С., Новак А. И. Анализ риска возникновения резистентности у бактерий под воздействием антибиотиков// Вестник РГАТУ, - 2016. - № 2. - С. 58-63. URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=27252513 (дата обращения: 26.04.2018)
5. Catriona P. Harkins, Bruno Pichon, Michel Doumith, Julian Parkhill, Henrik Westh, Alexander Tomasz, Herminia de Lencastre, Stephen D. Bentley, Angela M. Kearns, Matthew T. G. Holden. Methicillin-resistant Staphylococcus aureus emerged long before the introduction of methicillin into clinical practice // Genome Biology, - 2017. - № 18 (1). URL: https://genomebiology.biomedcentral.com/track/pdf/10.1186/s13059-017-1252-9 (дата обращения: 06.05.2018)
6. Зайцев А.А., Карпов О.И., Сидоренко С.В. Стафилококки и ванкомицин: тенденции и противостояния // Антибиотики и химиотерапия. - 2003. - Т. 7 (48), №6. - С. 20–26.
7. M. Otto. MRSA virulence and spread // Cell Microbiol. - 2012 – October, 14(10). - 1513-1521.
8. Шаркова В.А., Лайман Е.Ф., Мазур М.Е. Генетически обусловленная патогенность и антибиотикорезистентность штаммов Staphylococcus spp // ТМЖ. 2014. №3 (57). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/geneticheski-obuslovlennaya-patogennost-i-antibiotikorezistentnost-shtammov-staphylococcus-spp (дата обращения: 01.06.2018).
9. Гасретова Т.Д., Синькова О. Н., Харсеева Г. Г., Миронов А. Ю. Формирование и распространение MRSA-штаммов у больных с гнойновоспалительными заболеваниями // Клиническая лабораторная диагностика. 2013. - №4. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-i-rasprostranenie-mrsa-shtammov-u-bolnyh-s-gnoynovospalitelnymi-zabolevaniyami (дата обращения: 01.06.2018).
10. Khan, Shazia, Ulysses W Sallum, Xiang Zheng, Gerard J Nau, and Tayyaba Hasan. Rapid optical determination of β-lactamase and antibiotic activity // BMC Microbiology. 2014. - № 14 (1): 84. URL: http://dx.doi.org/10.1186/1471-2180-14-84 (дата обращения: 12.05.2018).
11. Jevons, M.P. ‘Celbenin’-resistant staphylococci // Br. Med. J. 1961, 1, C. 124-125.
12. Романов, А. В. Типирование MRSA: какие методы являются

оптимальными для решения различных задач? / Романов А. В., Дехнич А. В. // Клин. микробиол. антимикроб. химиотер. – 2011. – Т. 13, № 2. – С. 168-176. URL:http://www.antibiotic.ru/cmac/pdf/cmac.2011.t13.n2.p168.pdf (дата обращения: 09.06.2018).
13. Boutiba Ben Boubaker I., Ben Abbes Abdallah H., Mamlouk K., Mahjoubi F., Kammoun A., et al. Evaluation of a cefoxitin disk diffusion test for the routine detection of methicillin resistant Staphylococcus aureus // Clin Microbiol Infect 2004; 10:762 5. URL: http://www.biomedsearch.com/nih/Evaluation-cefoxitin-disk-diffusion-test/15301683.html (дата обращения: 01.05.2018).
14. Страчунский Л.С., Белькова Ю.А., Дехнич А.В. Внебольничные MRSA – новая проблема антибиотикорезистентности // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. – 2005. – Т. 7. – № 1. с. 32–46.
15. International Working Group on the Staphylococcal Cassette Chromosome elements (IWG-SCC). URL: http://www.sccmec.org/ (дата обращения: 09.06.2018).
16. Гордеев А.Б., Любасовская Л.А., Родченко Ю.В., Дубоделов Д.В., Мукосей И.С., Кочеткова Т.О., Никитина И.В., Ионов О.В., Зубков В.В., Трофимов Д.Ю., Припутневич Т.В. Генетический полиморфизм госпитальных штаммов Staphylococcus epidermidis, выделенных у новорожденных отделения реанимации и интенсивной терапии // Вестник РГМУ. 2017. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/geneticheskiy-polimorfizm-gospitalnyh-shtammov-staphylococcus-epidermidis-vydelennyh-u-novorozhdennyh-otdeleniya-reanimatsii-i (дата обращения: 06.05.2018).
17. Тамразова, О. Б. Возможности преодоления антибиотикорезистентности в терапии пиодермий [Текст] / О. Б. Тамразова // Клиническая дерматология и венерология. - 2014. - № 6. - с. 64-73.
18. G. V. Doern, K. P. Heilmann, H. K. Huynh, P. R. Rhomberg, S. L. Coffman, A. B. Brueggemann. (2001). Antimicrobial Resistance among Clinical Isolates of Streptococcus pneumoniae in the United States during 1999-2000, Including a Comparison of Resistance Rates since 1994-1995. Antimicrobial Agents and Chemotherapy. № 45, - С. 1721-1729;
19. А.В. Дехнич, А.А. Никулин, Е.Л. Рябкова, О.И. Кречикова, М.В. Сухорукова, Р.С. Козлов, исследовательская группа РОСНЕТ. Эпидемиология резистентности штаммов S. aureus, выделенных от пациентов в ОРИТ российских стационаров: результаты многоцентрового исследования // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. 2008. - Т. 10, № 4, - с. 333-344.
20. Зайцев, А. А. Стафилококки и ванкомицин: тенденции противостояния / А. А. Зайцев, О. И. Карпов, С. В. Сидоренко // Антибиотики и химиотерапия. 2003. – Т. 48, № 6. – С. 20 – 26.
21. Гостев В.В., Попенко Л.Н., Черненькая Т.В., Науменко З.С., Ворошилова Т.М., Захарова Ю.А., Хохлова О.Е., Круглов А.Н., Ершова М.Г., Ангелова С.Н., Полетаева Е.Д., Молчанова И.В., Сидоренко С.В. Оценка

чувствительности MRSA к оксациллину, цефокситину, ванкомицину и даптомицину // Антибиотики и химиотерапия. 2013. - №9 10. - С. 13-20.
22. Кононова Л. И., Коробов В. П. Физиологические особенности устойчивых к ванкомицину штаммов коагулазонегативных стафилококков // Вестник ПГУ. Биология. 2010. №1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/fiziologicheskie-osobennosti-ustoychivyh-k-vankomitsinu-shtammov-koagulazonegativnyh-stafilokokkov (дата обращения: 01.05.2018).
23. Сидоренко, С. В. Молекулярные основы резистентности к антибиотикам / С. В. Сидоренко, В. И. Тишков // Успехи биологической химии. — 2004. — Т. 44. — с. 263–306.
24. Руководство EUCAST по выявлению механизмов резистентности и резистентности, имеющей особое клиническое и/или эпидемиологическое значение Редакция 1.0 URL: http://www.antibiotic.ru/minzdrav/files/docs/eucast-guideline-on-detection-of-resistance-mechanisms-1.0-rus.pdf
25. Сергеев, А. Ю. Стафилококковая колонизация кожи, антибиотикорезистентность и противомикробная терапия при распространенных дерматозах [Текст] / А. Ю. Сергеев, Г. Н. Бурцева, В. Ю. Сергеев // Иммунопатология. Аллергология. Инфектология. - 2014. - № 4. - С. 42 – 55
26. Тамразова, О. Б. Возможности преодоления антибиотикорезистентности в терапии пиодермий [Текст] / О. Б. Тамразова // Клиническая дерматология и венерология. - 2014. - № 6. - с. 64-73.
27. Богданович Т.М., Страчунский Л.С. Мупироцин: уникальный антибиотик для местного применения // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. - 1999. - № 1 (1). - С. 57–65.

УДК 621.01

Шамутдинов А.Х., к.техн.н.
профессор РАЕ, доцент
кафедра 13 «Техническая механика»
Леонов Д.И.
курсант гр. А-231
ОАБИИ (Омский автобронетанковый инженерный институт)
Россия, г. Омск

КИНЕМАТИКА ПРИВОДА В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УГЛОВОЙ СКОРОСТИ ПОВОРОТА ПЛАТФОРМЫ ОРИГИНАЛЬНОГО МАНИПУЛЯТОРА

Аннотация: исследована зависимость угловой скорости наклонной платформы оригинального манипулятора в зависимости: от времени при постоянной скорости перемещения штока гидроцилиндра; от геометрических размеров при постоянной скорости перемещения штока гидроцилиндра и при переменной скорости перемещения штока гидроцилиндра.

Ключевые слова: оригинальная часть манипулятора, наклонная платформа, опорно-поворотное устройство, гидроцилиндр, угловая скорость, угол поворота платформы, графики в программе MathCAD 14.

Shamutdinov A.Kh., candidate of technical Sciences, Professor of RAE
associate Professor of Department 13 " Technical mechanics»
Leonov D. I., cadet gr. A-231
OUBEI (Omsk tank-automotive engineering Institute)
Russia, Omsk

KINEMATICS OF THE DRIVE IN DEPENDENCE ON THE CORNER SPEED OF THE TURNING OF THE PLATFORM OF THE ORIGINAL MANIPULATOR

Abstract: The dependence of the angular velocity of the inclined platform of the original manipulator is studied in dependence: on time at a constant speed of the displacement of the rod of the hydraulic cylinder; from the geometric dimensions with a constant speed of movement of the rod of the hydraulic cylinder and with a variable speed of movement of the rod of the hydraulic cylinder.

Key words: original part of the manipulator, inclined platform, supporting-rotary device, hydraulic cylinder, angular velocity, platform rotation angle, graphics in MathCAD 14 program.

Объектом исследования является шестикоординатный манипулятор, описанный в [1, с.65], [2, с.2], [3, с.2]. Схемное решение оригинального пространственного манипулятора представлено на рис. 1.

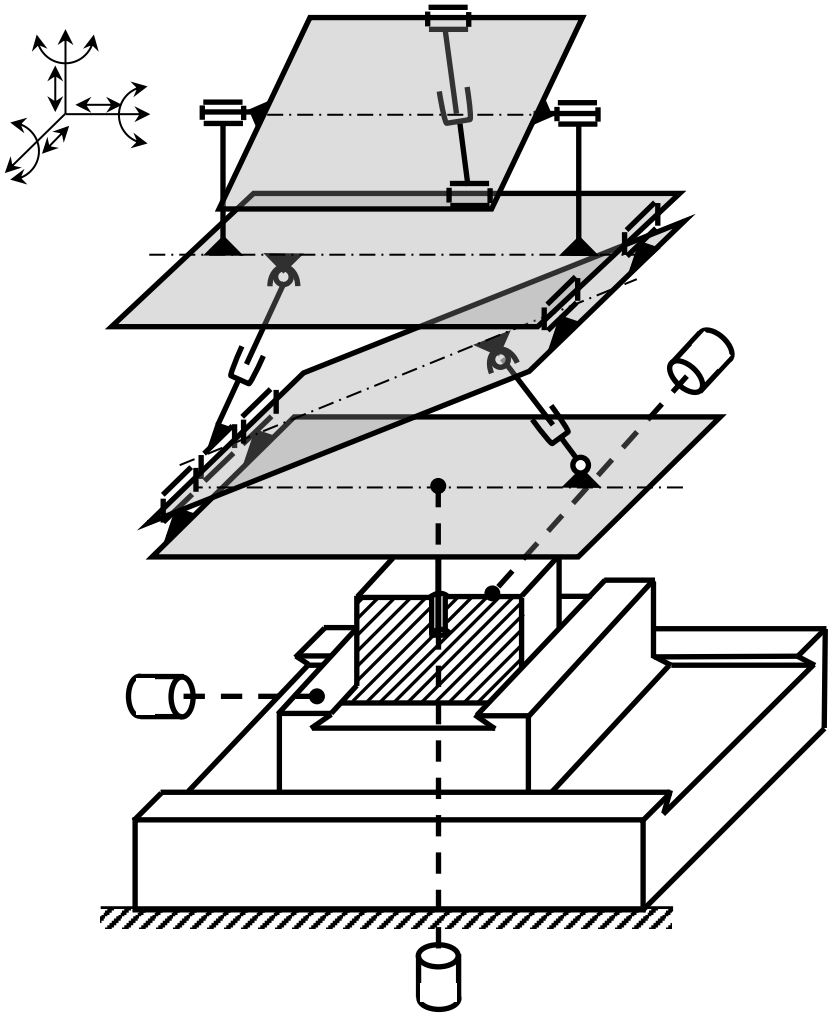


Рис. 1. Схемное решение оригинального пространственного манипулятора

Рассмотрим только фрагмент оригинальной части пространственного манипулятора, схема которого представлена на рис. 2. Как было описано ранее, оригинальность данного пространственного манипулятора заключается в создании поступательного вертикального перемещения посредством двух встречных вращений наклонной платформы 1 и опорно-поворотного стола 2, т.е. угловые скорости звеньев $\omega 1$ и $\omega 2$ направлены в противоположные стороны [4, с.248].

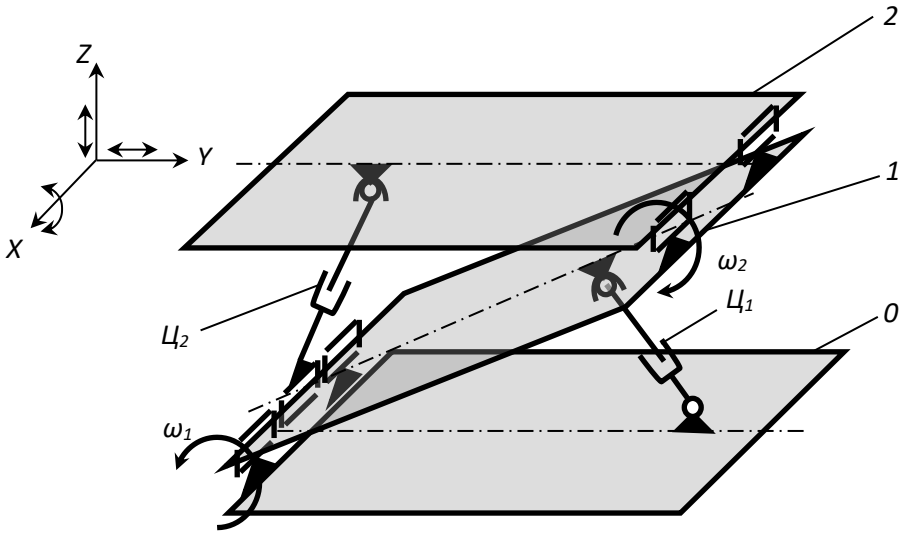


Рис. 2. Расчетная схема фрагмента оригинальной части манипулятора

0 − Основание; *1* – Наклонная платформа; *2* – Опорно-поворотное устройство; *Ц1*, *Ц2* – Приводные устройства (гидроцилиндры).

При унификации всех приводов поступательного перемещения, расчетная схема кинематических характеристик преобразования движения сводится к моделированию соотношений в изменяемом «треугольнике», одна сторона которого изменяет свой размер и конструктивно исполнена, например, гидроцилиндром со штоком (рис. 3).

Аналогично исследованиям, которые были проведены в [5], где рассамтривалась зависимость угла поворота платформы φ от кинематки привода, рассмотрим характеристику движения ω, т.е. как будет изменяться угловая скорость наклонной платформы манипулятора в зависимости от кинематических параметров привода (гидроцилиндра).

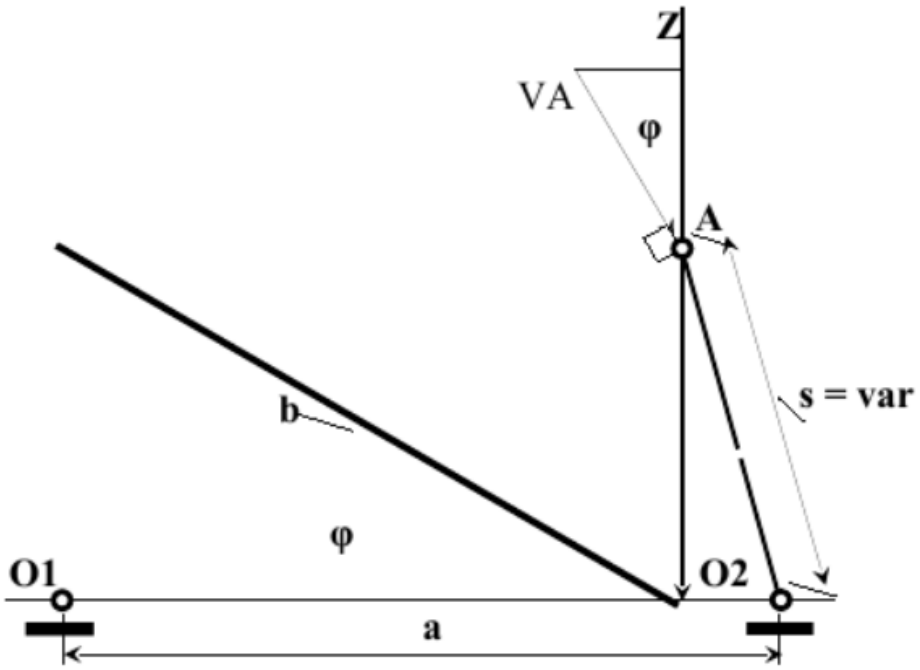


Рис. 3. Расчетная схема изменяемого треугольника механизма при *s = var*

s = O2A =var – изменяемая длина штока гидроцилиндра; *O1O2 = a =*

const – расстояние между опорами; *O1A = b = const* – длина наклонной платформы; *φ = var* – угол наклона наклонной платформы.

Здесь можно рассмотреть 2 случая:

1) изменение ω при $V = \frac{\mathrm{ds}}{\mathrm{dt}} = const$, 2) изменение ω при $V = \frac{\mathrm{ds}}{\mathrm{dt}} = \mathrm{var}$.

В [5] уже была найдена зависимость

$$\varphi(V,t) = \arccos\left(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2\right) \tag{1}$$

Дифференцируя выражение (1) по времени *t* найдём угловую скорость:

$$\omega = \frac{d\varphi}{dt} = \frac{d\left(\arccos\left(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2\right)\right)}{dt} = -\frac{\frac{d}{dt}\left(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2\right)}{\sqrt{1 - \left(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2\right)^2}} = \frac{\frac{d}{dt}\left(\frac{V^2}{2a^2}\right) \cdot t^2 + \frac{V^2}{2a^2} \cdot \frac{d}{dt}\left(t^2\right)}{\sqrt{2 \cdot \frac{V^2}{2a^2} - \left(\frac{V^2}{2a^2}\right)^2 \cdot t^2}} =$$

$$= \frac{2V + 2\dot{V} \cdot t}{\sqrt{4a^2 - V^2 \cdot t^2}},$$

где $\dot{V} = \frac{dV}{dt} = W$ – ускорение штока гидроцилиндра.

Пусть *V = const*, тогда $\dot{V} = \frac{dV}{dt} = 0$ и

$$\omega(a,V,t) = \frac{2V}{\sqrt{4a^2 - V^2 \cdot t^2}} \tag{2}$$

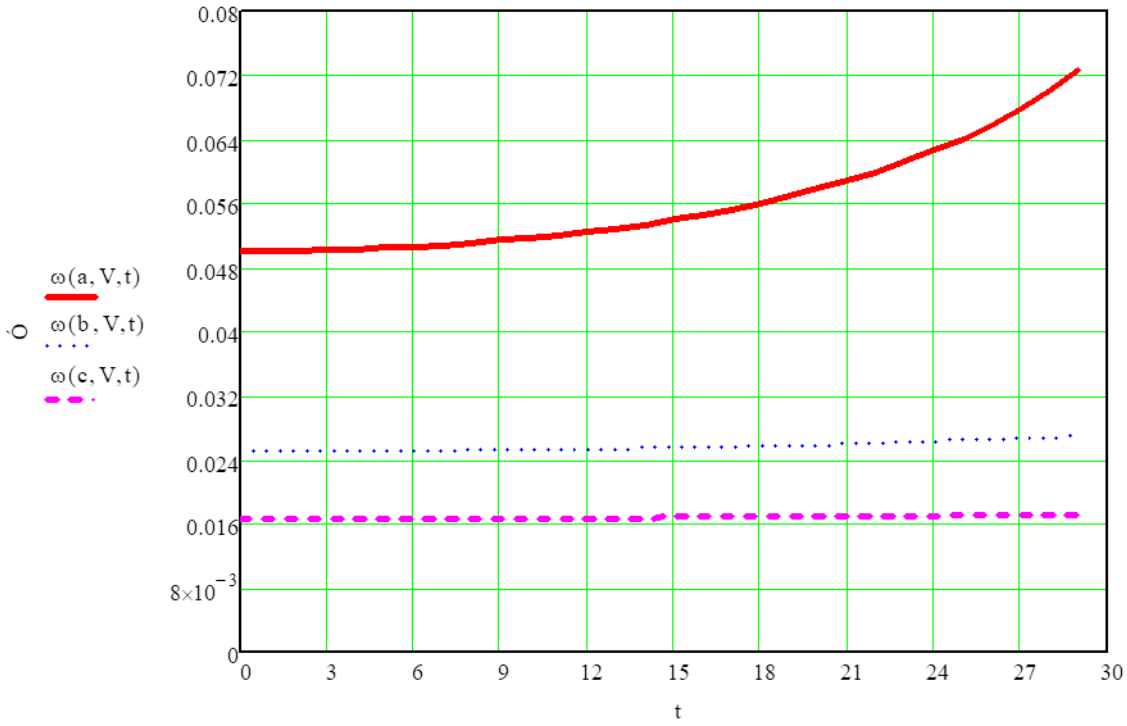
Если *V = var*, тогда $\dot{V} = \frac{dV}{dt} = W \neq 0$ и

$$\omega(a,V,W,t) = \frac{2(V + W \cdot t)}{\sqrt{4a^2 - V^2 \cdot t^2}} \tag{3}$$

Используя пакет программы MathCAD 14, приводим зависимости выражений (2) и (3) которые представлены на рис. 4(а, б) и рис. 5(*а*, *б*).

а)

$$\omega(a,V,t) := \frac{2V}{\sqrt{4a^2 - V^2 t^2}} \qquad V := 0.01 \qquad t := 0.0 + 0.01..30 \qquad a := 0.2 \qquad b := 0.4 \qquad c := 0.6$$



б)

$V := 0.02$

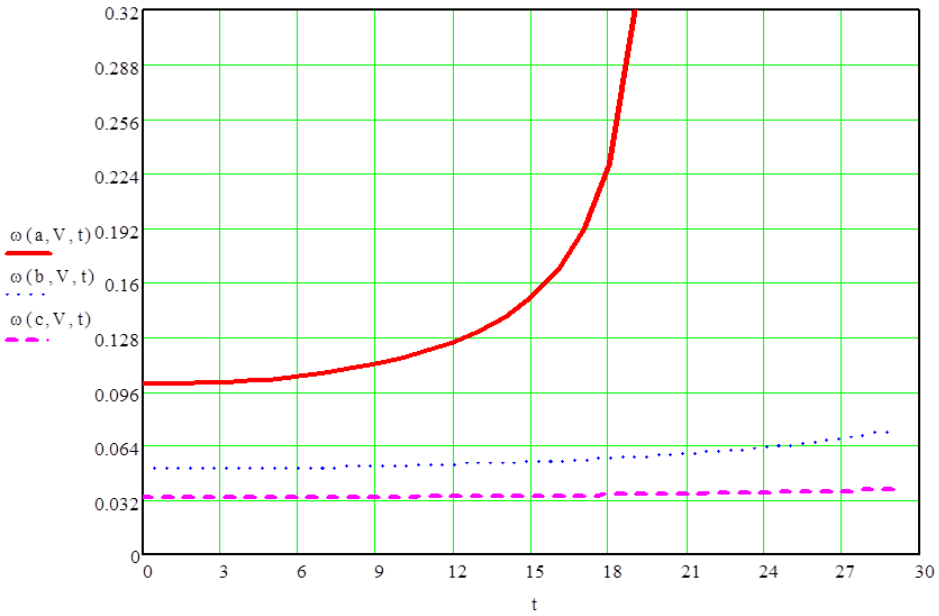


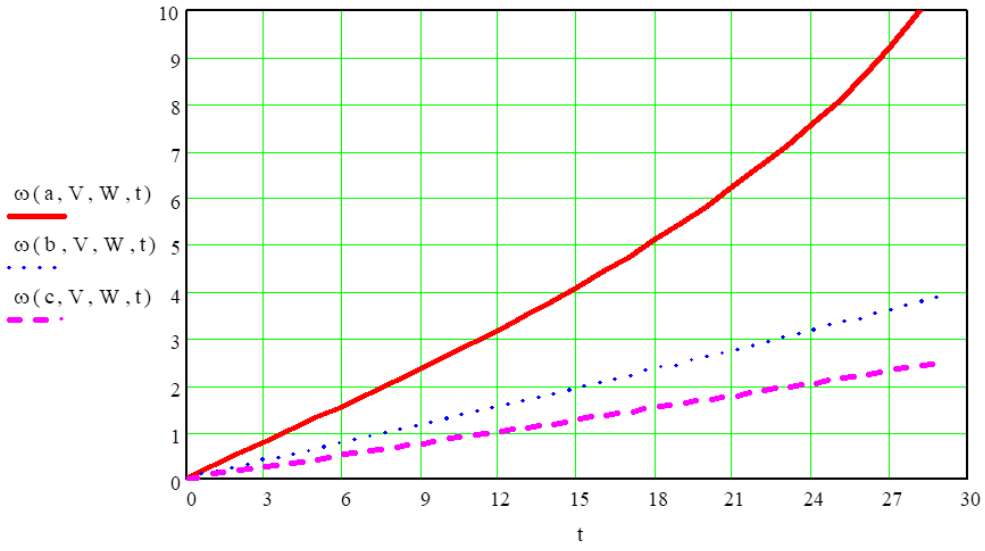
Рис. 4. Зависимости угловой скорости наклонной платформы *ω(a, V, t)* от времени *t = var* при разных скоростях штока гидроцилиндра

а)

$$\omega(a,V,W,t) := 2\frac{(V + W \cdot t)}{\sqrt{4a^2 - V^2 t^2}} \qquad V := 0.01 \qquad W := 0.05 \qquad t := 0.0 + 0.01..30$$

c := 0.6

b := 0.4

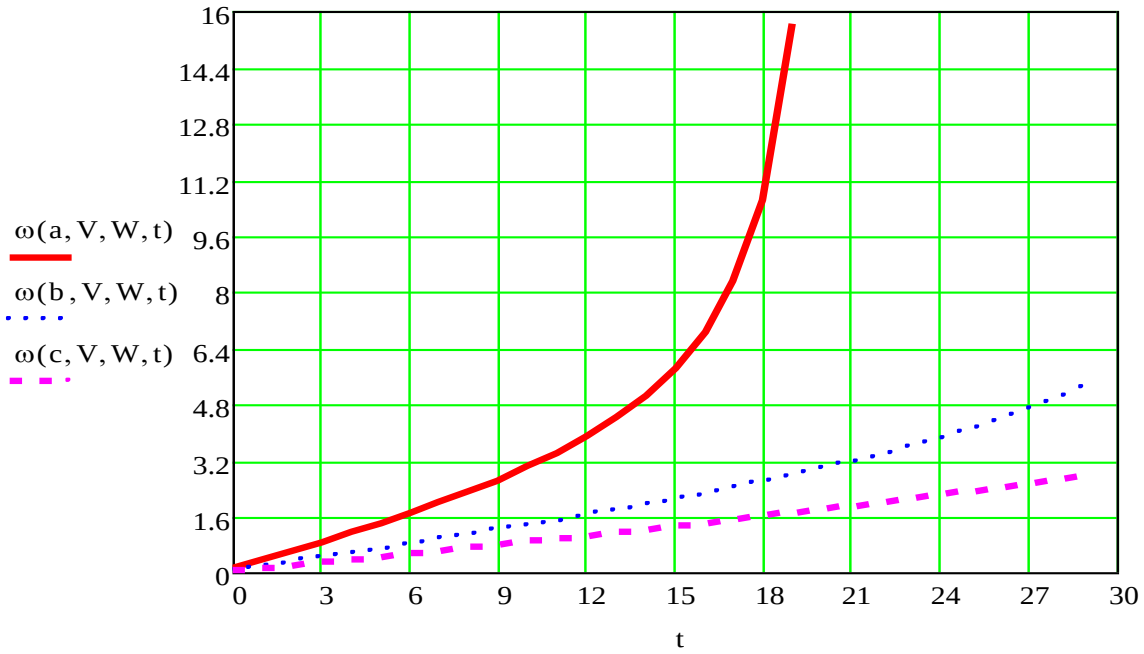


б)

V := 0.02

W := 0.05

Рис. 5. Зависимости угловой скорости наклонной платформы *ω(a, V, W, t)*



от времени *t = var* при разных скоростях *V* штока гидроцилиндра

Выводы:

Анализируя эти графики, в зависимости от параметра *V* и времени *t* видно, что:

1) С увеличением: скорости движения *V* и ускорения *W* штока гидроцилиндра поворот платформы осуществляется быстрее;

2) Зависимость *ω(t)* при *V = 0,01 м/сек* и *t≤ 6 сек*, при *V = 0,02 м/сек* и *t≤ 12 сек*, при *V = 0,03 м/сек* и *t≤ 24 сек* практически линейна, что очень благоприятно при эксплуатации данного манипулятора;

3) В рабочем диапазоне: $\varphi = 0° - 45°$, изменение угловой скорости наклонной платформы 1 (или опорно-поворотного устройства 2) изменяются незначительно, что благоприятно для рабочего процесса, использующего данный манипулятор.

4) Чем меньше скорость движения штока гидроцилиндра, тем линейнее будет зависимость угловой скорости, т.е. она будет прямо пропорциональна времени и скорости движения штока гидроцилиндра, тем самым будут более благоприятнее условия работы манипулятора.

Использованные источники:

1. Балакин, П. Д. Схемное решение механизма пространственного манипулятора / П.Д. Балакин, А. Х. Шамутдинов // Омский научный вестник. – 2012. – № 2. − С.65-69.

2. Пат. №120599 РФ, МПК B25J1/00. Пространственный механизм / П.Д. Балакин, А. Х. Шамутдинов Заявка №2011153160/02, 26.02.2011. Опубл. 27.09.2012, Бюл. №27.

3. Пат. №170930 РФ, МПК B25J1/00. Пространственный механизм с шестью степенями свободы / П.Д. Балакин, А. Х. Шамутдинов Заявка №2016115295, 19.05.2016. Опубл. 15.05.2017, Бюл. №14.

4. Люкшин, В. С. Теория винтовых поверхностей в проектировании режущих инструментов / В. С. Люкшин. − М. : Машиностроение, 1967. − 372 с.

5. Шамутдинов, А.Х. Исследование кинематики привода оригинального манипулятора/ А.Х. Шамутдинов // Сборник материалов XXXIII Международной научно-практической конференции «International scientific discoveries 2018 » (27 февраля г. Москва). – М.: Издательство «Олимп», 2018. – С.49-53.

УДК 621.01

Шамутдинов А.Х., к.техн.н.
профессор РАЕ, доцент
кафедра 13 «Техническая механика»
Леонов Д.И.
курсант гр. А-231
Омский автобронетанковый инженерный институт
Россия, г. Омск

КИНЕМАТИКА ПРИВОДА КАК ФУНКЦИЯ УГЛА ПОВОРОТА ПЛАТФОРМЫ МАНИПУЛЯТОРА

Аннотация: исследована функция угла поворота наклонной платформы манипулятора от времени, при постоянной скорости перемещения штока гидроцилиндра от геометрии при постоянной скорости перемещения штока гидроцилиндра и при переменной скорости штока гидроцилиндра.

Ключевые слова: оригинальная часть манипулятора, платформа, опорно-поворотное устройство, гидроцилиндр, угловая скорость, программа MathCAD 14.

Shamutdinov A.H., Ph.D., professor RAE
Associate Professor of the Department of «Technical Mechanics»
Leonov D.I., cadet gr. A-231
Omsk Automobile Armored Engineering Institute
Russia, Omsk

KINEMATICS OF THE DRIVE AS THE FUNCTION OF THE ANGLE OF A ROTATION OF THE PLATFORM OF A MANIPULATOR

Abstract: The function of the angle of rotation of the inclined platform of the manipulator with respect to time is studied, at a constant speed of displacement of the rod of the hydraulic cylinder; from geometry with a constant speed of movement the rod of the hydraulic cylinder and with the variable speed of the displacement of the rod of the hydraulic cylinder

Key words: the original part of the manipulator, the platform, the pivoting device, the hydraulic cylinder, the angular velocity, the program MathCAD 14.

Для исследования выбран оригинальный манипулятор, описанный в [1, с.65], [2, с.2], [3, с.2]. Кинематическая схема оригинальной части манипулятора представлена на рис. 1. Как было описано ранее, оригинальность данного пространственного манипулятора заключается в создании поступательного вертикального перемещения посредством двух встречных вращений наклонной платформы 1 и опорно-поворотного стола 2 [4, с.248].

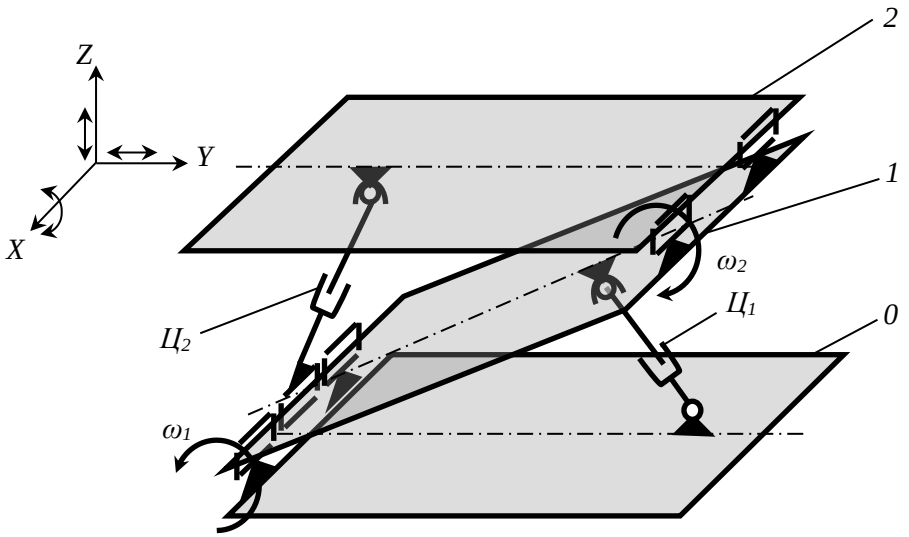


Рис. 1. Кинематическая схема оригинальной части манипулятора

0 − Основание; 1 – Наклонная платформа; 2 – Опорно-поворотное устройство; *Ц1*, *Ц2* – Приводные устройства (гидроцилиндры).

Сведём движения манипулятора к моделированию соотношений в изменяемом «треугольнике», одна сторона которого изменяет свой размер и конструктивно исполнена, например, гидроцилиндром со штоком (рис. 2).

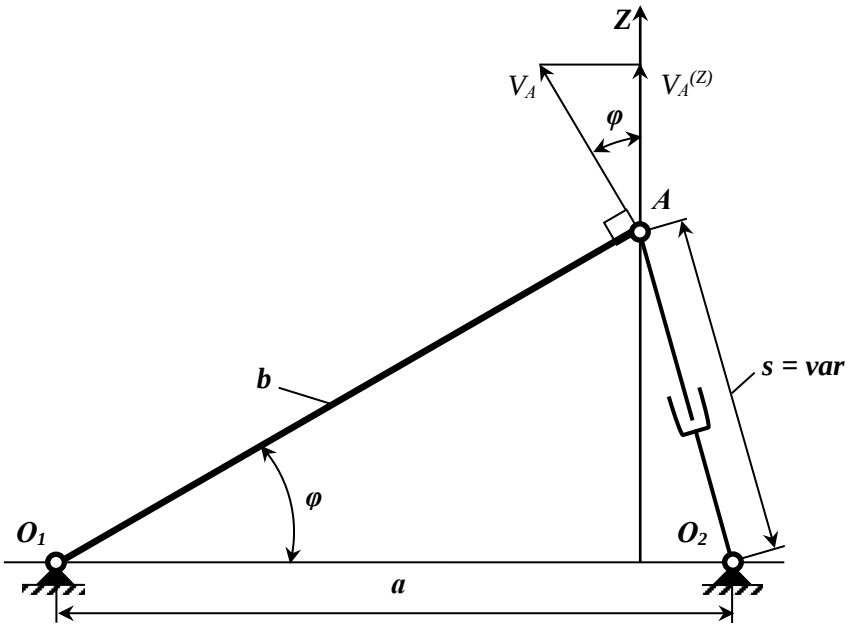


Рис. 2. Расчетная схема изменяемого треугольника механизма при *s = var*

s = O2A =var – изменяемая длина штока гидроцилиндра; *O1O2 = a = const* – расстояние между опорами; *O1A = b = const* – длина наклонной платформы; *φ = var* – угол наклона наклонной платформы.

Рассмотрим движение манипулятора как функцию угла *φ*. Здесь можно рассмотреть 2 момента:

1) изменение φ при $V = \frac{ds}{dt} = \dot{s} = const$,

2) изменение φ при $V = \frac{ds}{dt} = \dot{s} = var$.

Из треугольника ΔO1AO2 имеем:

$$s2 = a2 + b2 - 2a \cdot b \cdot cos\varphi,$$

откуда $$\varphi = \arccos\left(\frac{a^2 + b^2 - s^2}{2ab}\right), \quad (1)$$

при этом $a = const$, $b = const$.

Рассмотрим 2 случая:

1) Полагая, что $s = V \cdot t$, т.е. изменение суммарной длины s штока с гидроцилиндром происходит с постоянной скоростью, т.е. $V = const$, выражение (1) запишется:

$$\varphi = \arccos\left(\frac{a^2 + b^2 - s^2}{2ab}\right) = \arccos\left(\frac{a}{2b} + \frac{b}{2a} - \frac{V^2}{2ab} \cdot t^2\right) \quad (2)$$

Выбирая конструктивно параметры так, что $a = b$ выражение (2) преобразуется: $\varphi = \arccos(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2)$ или

$$\varphi(t) = \arccos(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2) \quad (3)$$

2) Изменение суммарной длины s штока с гидроцилиндром происходит с переменной скоростью, т.е. $V = var$, выражение (2) запишется:

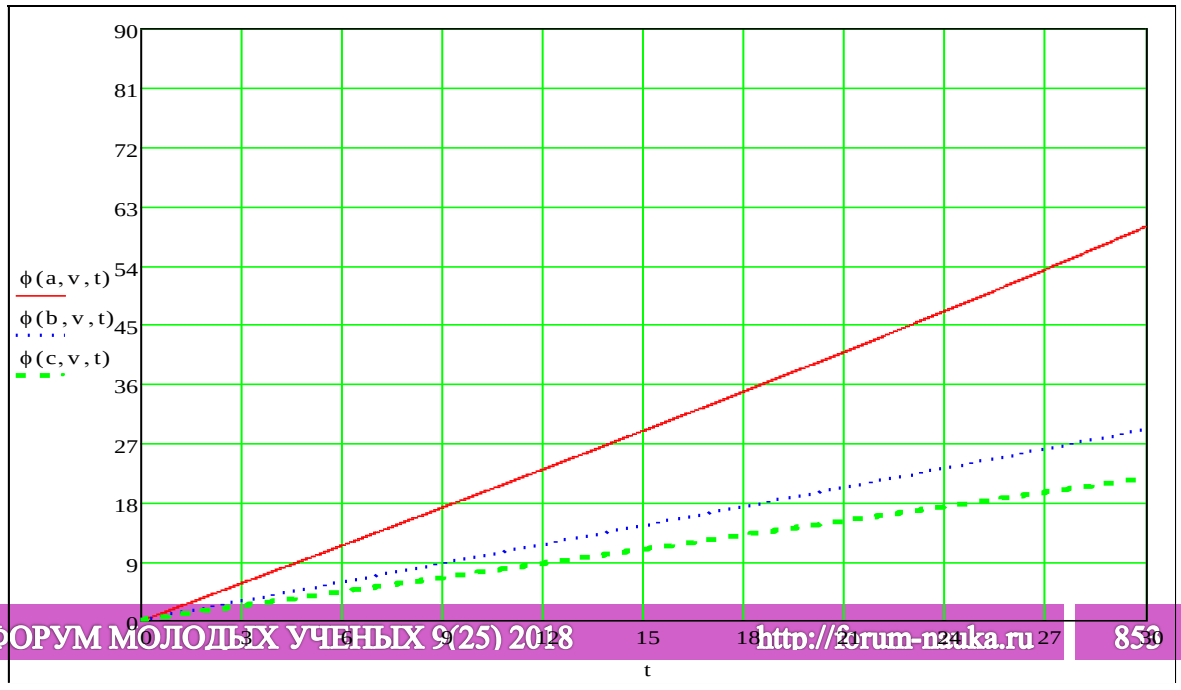
$$\varphi(V, t) = \arccos\left(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2\right) \quad (4)$$

Используя пакет программы MathCAD 14, приводим зависимости выражений (3), (4) которые представлены на рис.3(*а*, *б*) и рис. 4(*а*, *б*).

а)

v := 0.01 t := 0, 0 + 0.01.. 30 a := 0.3 b := 0.6 c := 0.8

б)



v := 0.02 t := 0, 0 + 0.01.. 30

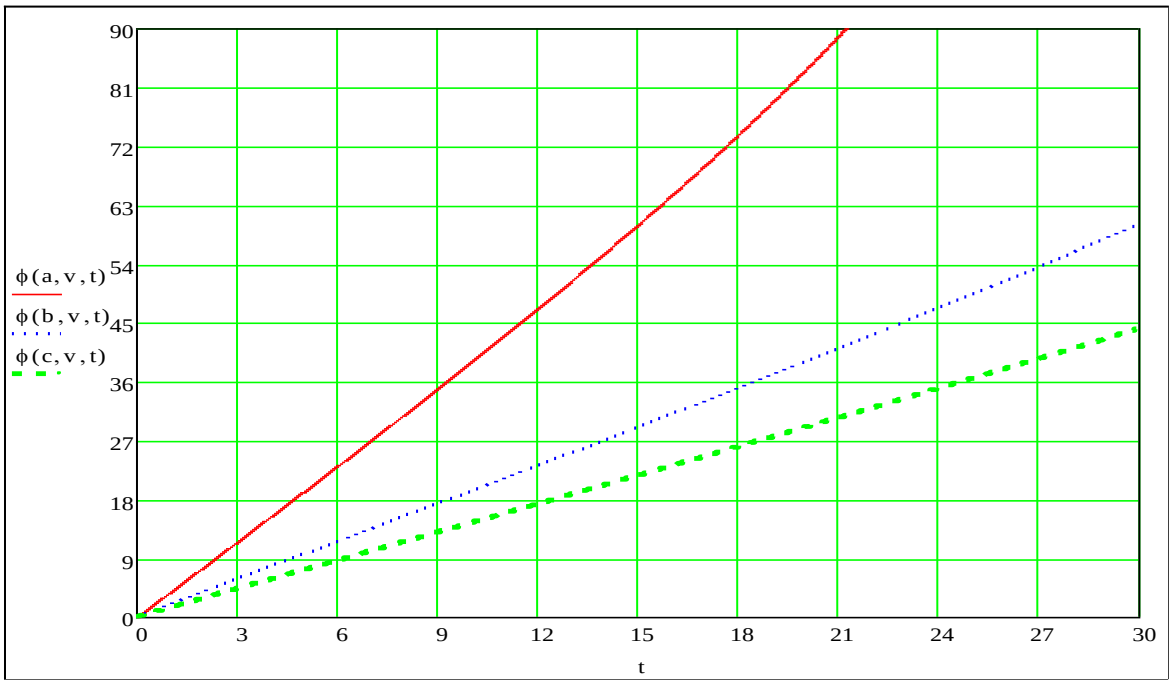
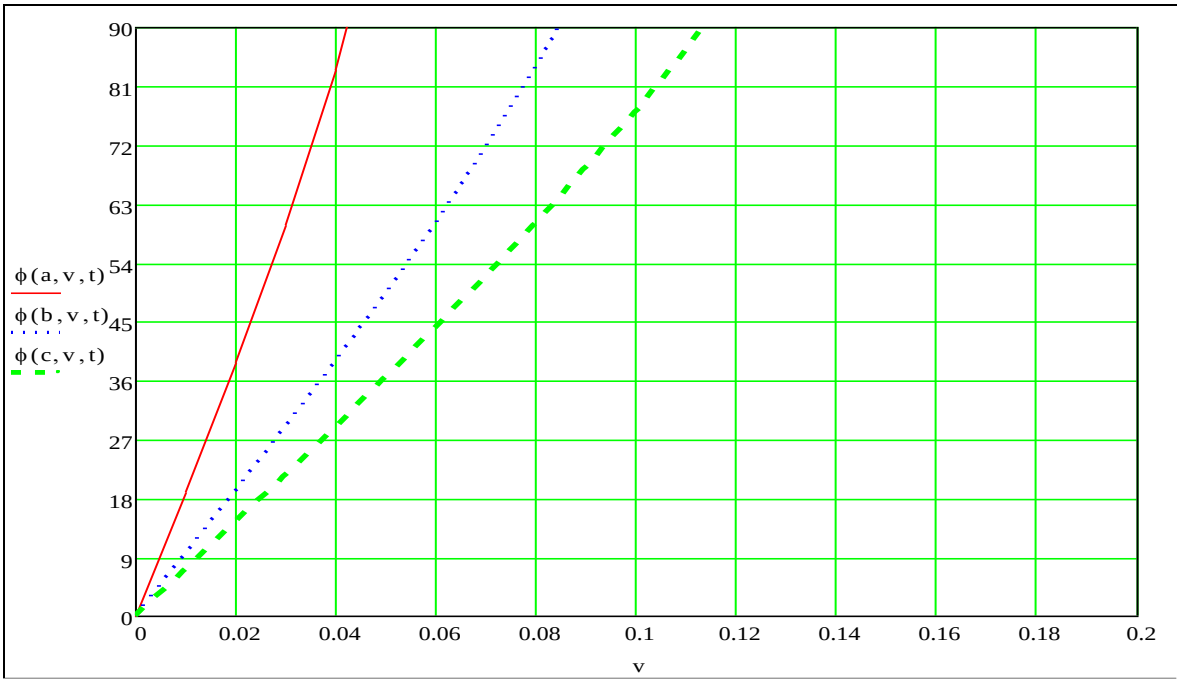


Рис. 3. Зависимость угла поворота наклонной платформы *φ(a, V, t)* от времени *t = var* при разных скоростях штока гидроцилиндра

в)

t := 10 v := 0, 0 + 0.01.. 0.1



г)

t := 10 v := 0, 0 + 0.01.. 0.2

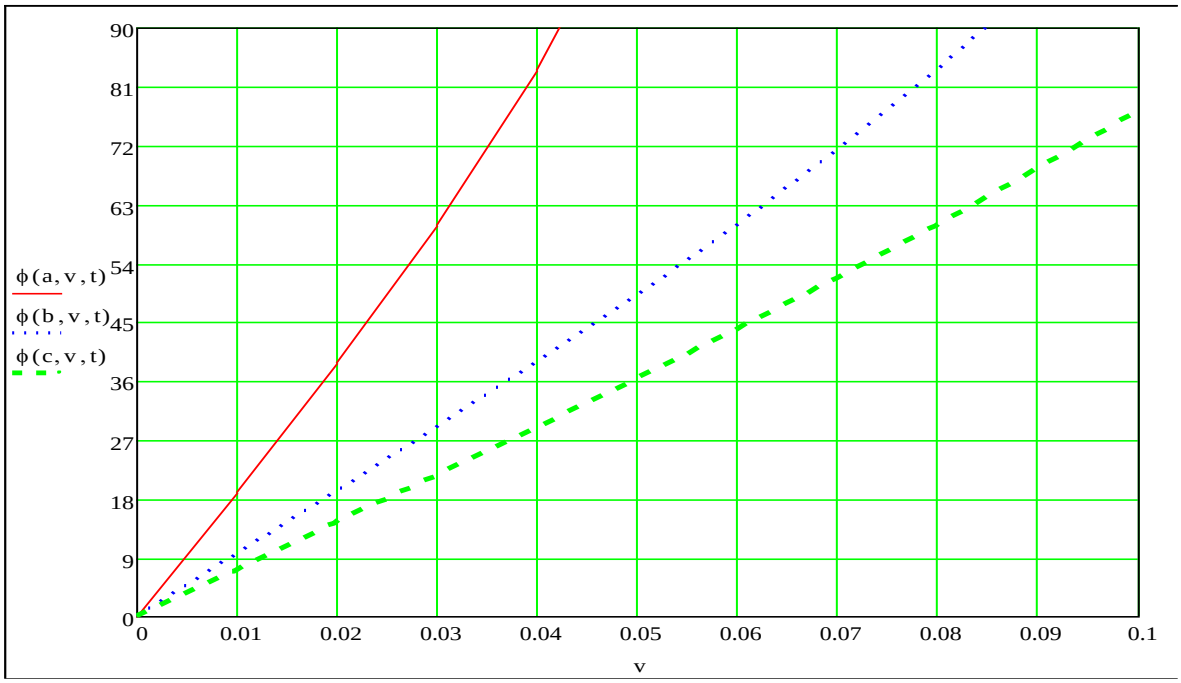


Рис. 4. Зависимость угла поворота наклонной платформы *φ(a, V, t)* от скорости движения штока *V = var*

Выводы:

1) с увеличением скорости движения штока гидроцилиндра *V*, поворот платформы осуществляется быстрее;

2) зависимость $\varphi(V,t) = \arccos\left(1 - \frac{V^2}{2a^2} \cdot t^2\right)$ при *V = 0,01 – 0,02 м/сек* и

t≤ 12 сек, практически линейна;

3) в рабочем диапазоне изменение угла *α = 0° – 45°* и угловая скорость движения наклонной платформы 1 (или опорно-поворотного устройства 2) изменяются незначительно, что благоприятно для работы манипулятора.

Использованные источники:

1. Балакин, П. Д. Схемное решение механизма пространственного манипулятора / П.Д. Балакин, А. Х. Шамутдинов // Омский научный вестник. – 2012. – № 2. – С.65-69.

2. Пат. №120599 РФ, МПК B25J1/00. Пространственный механизм / Балакин П.Д., Шамутдинов А.Х. Заявка №2011153160/02, 26.02.2011. Опубл. 27.09.2012, Бюл. №27.

3. Пат. №170930 РФ, МПК B25J1/00. Пространственный механизм с шестью степенями свободы / Балакин П.Д., Шамутдинов А.Х. Заявка №2016115295, 19.05.2016. Опубл. 15.05.2017, Бюл. №14.

4. Люкшин, В. С. Теория винтовых поверхностей в проектировании режущих инструментов / В. С. Люкшин. – М. : Машиностроение, 1967. – 372 с.

УДК 579.62: 579.253.4

Шахбиев И.Х.
соискатель ученой степени
Чеченский государственный университет
Россия, г. Грозный
Новикова О.Б., к.вет.н.
зав. отделом микробиологии
ВНИВИП-филиал ВНИТИП РАН
Россия, г. Санкт-Петербург-Ломоносов
Терлецкий В.П., доктор биол. наук
профессор кафедры
ГАОУ ВО ЛО «ЛГУ им. А.С. Пушкина»
Россия, г. Санкт-Петербург

ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ МЕТОДА MLVA ПРИ ИДЕНТИФИКАЦИИ БАКТЕРИАЛЬНЫХ ШТАММОВ НА ПРИМЕРЕ ИЗОЛЯТОВ C.DIFFICILE

Аннотация. Клостридиозы являются серьезными заболеваниями у людей и животных. Часто заболевание возникает и прогрессирует при назначении больным антибиотиков, которые убивают другие виды микроорганизмов в желудочно-кишечном тракте и, таким образом, убирают защитный барьер, препятствующий развитию клостридий. Этот патоген относят к внутрибольничным инфекциям, поэтому генотипирование его изолятов является важной задачей профилактической медицины. В статье изложены данные по использованию генотипирования, основанного на ПЦР-амплификации повторяющихся элементов в геноме C.difficile.

Ключевые слова: патогенны, клостридиозы, ДНК, генотипирование, повторяющиеся элементы.

Shakhbiev I.Kh.
PhD student
Chechen State University
Russia, Grozhy
Novikova O.B., PhD in veterinary medicine
Head of Dept.
ARRVIPS-Branch of FSBSI ARRTPI
Russia, Saint Petersburg-Lomonosov
Terletskiy V.P., D.Sc.
Dept. Prof.
Pushkin Leningrad State University
Russia, Saint Petersburg

POTENTIAL AND LIMITATIONS OF MLVA METHOD FOR BACTERIAL STRAIN IDENTIFICATION ON A SET OF C. DIFFICLE STRAINS

Resume. Clostridiosis is a serious disease in human and animals.Often the disease occurs and develops at administration of antibiotics, which suppress other microorganism species in intestine, thus, removes protective barrier preventing clostridia propagation. This pathogen is assigned to nosocomial infection, that is why genotyping their isolates is an important task in preventive healthcare. Data on use of genotyping based on PCR amplification of repeat elements in C. difficile genome is presented in this article.

Key words: pathogens, clostridiosis, DNA, genotyping, repeat elements.

Одним из распространенных видов микроорганизмов, обитающих в желудочно-кишечном тракте человека и животных и имеющих большое значение с медицинской точки зрения, является Грам-положительная бактерия *Clostridium difficile* [1]. C.difficile обнаруживается в микрофлоре кишечника у 80% здоровых детей в возрасте до 1 года и у 1-5% здоровых взрослых. В то же время, у госпитализированных взрослых носительство может достигать 20-40%. Данная бактерия впервые признана возбудителем колита у людей в 1978 году [5]. С тех пор ее значение как патогенного микроорганизма существенно возросло. Было показано, что бактерия развивается после назначения пациентам антибиотиков, которые угнетают конкурентные виды микробов и при этом не оказывают негативного влияния на *C. difficile* [2; 4]. В последние годы отмечается не только повышение частоты внутрибольничной инфекции, вызванной *C. difficile*, но и ее летальность [4]. В этой связи проблеме клостридиоза уделяют большое внимание, в частности, интерес представляет генетическая вариабельность штаммов.

Несмотря на значительное число публикаций по эпидемиологии C.difficile, остается спорным вопрос об эндо- и экзогенном характере инфекции и путях передачи возбудителя. Внутрибольничные случаи заболевания могут носить как спорадический, так и эпидемический характер. Эпидемическое распространение получают лишь отдельные штаммы, например риботип 1 и риботип 027, производящими в 20 раз больше токсинов А и В, чем другие патогенные штаммы. Кроме того, отмеченные штаммы устойчивы ко многим широко используемым антибиотикам.

Эффективный контроль над вспышками заболевания возможен при быстрой идентификации изолятов, позволяющей дифференцировать эпидемические и спорадические штаммы. В отношении C.difficile разработаны и используются несколько методов генотипирования. Наиболее распространенным сейчас в Европе является метод риботипирования, основанный на вариабельности интергенного участка между 16S и 23S генами рибосомной ДНК. В США предпочтение отдают методу пульс-гель электорофореза. Используется также метод выявления вариаций тандемных

повторов ДНК (MLVA) и секвенирование генов «домашнего хозяйства» (MLST). К сожалению, эти методы не лишены недостатков. В частности, риботипирование часто не различает эпидемиологически не родственные изоляты, т.е. обладает недостаточной дискриминационной способностью. Пульс-гель электрофорез проводится в течение длительного времени и требует значительных материальных и людских затрат. Секвенирование (MLST) является дорогостоящей процедурой и иногда не позволяет добиться необходимого уровня дискриминации штаммов.

Способом выявления изменений в геномах микроорганизмов является генотипирование, которое приобрело большое значение в системе профилактики инфекционных заболеваний, так как позволяет установить источники инфекции и выявить пути ее распространения [3; 6]. В США референтные лаборатории часто применяют при генотипировании метод пульс-гель электрофореза (ПГЭ). В Европе более популярным является риботипирование изолятов, основанное на вариабельности участка между 16S и 23S генами рибосомной ДНК, выявляемой ПЦР. Помимо этих двух методов генотипирования используются и другие, например, метод выявления вариаций тандемных повторов ДНК (MLVA) и секвенирование по семи генам «домашнего хозяйства» (MLST). К сожалению, указанные методы не лишены недостатков. ПГЭ является длительной и трудоемкой процедурой и чувствительной к наличию эндонуклеаз, что снижает типируемость. Секвенирование (MLST) иногда не позволяет добиться необходимого уровня в дискриминации штаммов.

Материалом исследования служила геномная ДНК, выделенная от 25 культур госпитальных изолятов *C. difficile*. Ночную культуру микроорганизма в объеме 1 мл, выращенную в анаэробных условиях в контейнере, центрифугировали в течение 5 минут при 8000g. Осадок бактериальных клеток использовали для выделения геномной ДНК стандартным методом с использованием фенольно-хлороформенной экстракции.

Данный анализ проводили на этих же изолятах с использованием подхода, описанного в 2009 году [7]. Использовали следующие праймеры для амплификации полиморфных тандемных повторов:

TR6-F 5'-TTTCAACTTGTCCAGTTTTTAAGTC-3'
TR6-R 5'-ATGACATAGCGTTTGTGGAAT-3';
TR10-F 5'-TGCATCAAATTGGTCAAGACTC-3'
TR10-R 5'-TGAAATCATTGACTATAAAGCAAAA-3'.

Условия амплификации соответствовали оригинальной методике [7]. Реакцию проводили с использованием 1 мкл геномной ДНК *C. difficile*, 200 мкМ каждого из четырех дезоксинуклеотидтрифосфатов, 0.1 мкМ праймеров, 1х ПЦР буфер, 1 е.а. Hot Start Taq-полимеразы (Invitrogen™). ПЦР включала начальную денатурацию ДНК при 96°С в течение 3 минут, затем проводили 35 циклов: 96°С 45 секунд, 52°С 45 секунд, 72°С 45 секунд. В качестве финального шага использовали инкубацию при 72°С в течение 7

минут. Общий объем смеси составлял 25 мкл, реакция проводилась в стандартных 96-ти луночных планшетах для ПЦР. Продукты реакции разделяли в агарозном геле, окрашивали флуоресцентым красителем GelRed™ (Bio-Rad™), фотографировали в системе гель-документации. В качестве маркера длин фрагментов ДНК использовали GeneRuler™ 100 bp Plus DNA Ladder (Thermo Fisher Scientific™).

Применение метода MLVA с двумя парами праймеров по локусам TR6 и TR10 привело к появлению амплификатов разного размера у отдельных изолятов.

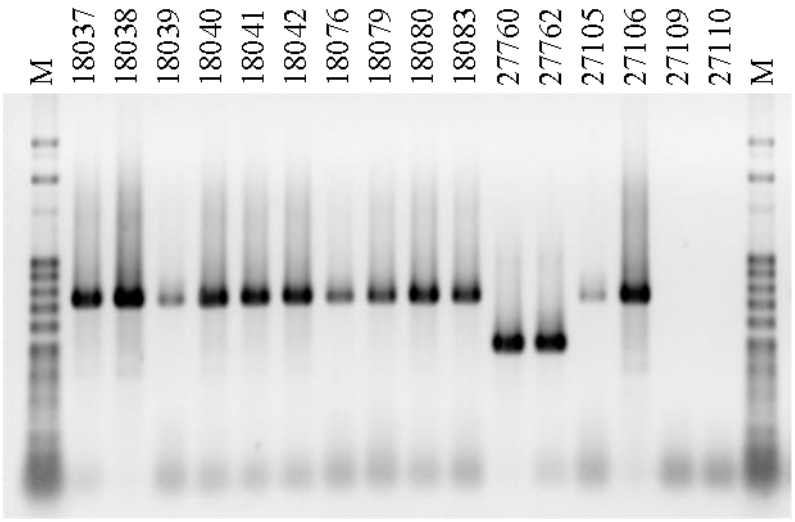


Рис. 1. MLVA-генотипирование группы изолятов *C.difficile* с помощью ПЦР праймеров для локуса TR6

Однако, как в отдельности, так и в комбинации, вариация размеров касалась лишь небольшого числа изолятов из 25 изученных. В частности, по локусу TR6 выявлено всего 2 генотипа, причем один из них встречался всего у 2-х изолятов – 27760 и 27762 (генотип 1, Рис. 1), а остальные изоляты были идентичными и рассматривались как генотип 2. Локус TR10 был немного информативней (Рис.2). Основным генотипом был генотип 1, выявляемый у 22 изолятов. Кроме того, были выявлены уникальный генотип 2 (изолят 27525) и генотип 3 (изоляты 27526 и 27533).

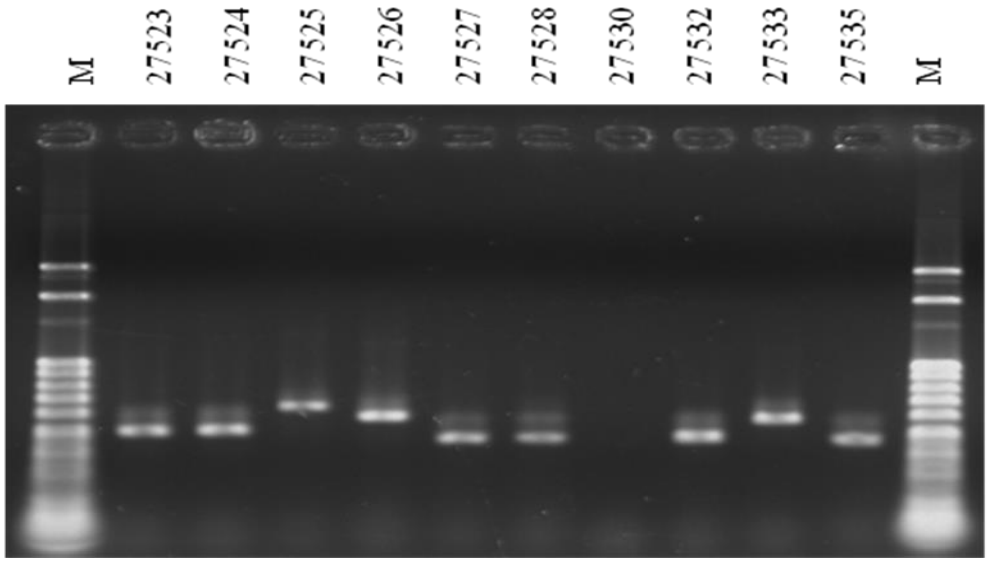


Рис. 2. MLVA-генотипирование группы изолятов *C.difficile* с помощью ПЦР праймеров для локуса TR10

Низкий полиморфизм локусов TR и TR10 в нашей группе изолятов не позволяет рекомендовать этот подход для генотипирования изолятов *C. difficile.* Наши данные не соответствуют выводам по использованию этих локусов, сделанных авторами в ранее опубликованной работе в Германии [7], где индекс дискриминации достигал значения 0,967. Одной из причин такого противоречия может быть большее исходное генетическое разнообразие изолятов в работе немецких ученых, что позволило выявить разницу в длине тандемных повторов у большинства изолятов. В нашей работе, все изоляты имели четкую временную и географическую привязку к одному месту (госпиталь кантона Во, Швейцария) и они могли оказаться генетически близкими друг к другу.

В заключение, метод генотипирования MLVA при использовании двух локусов тандемных повторов TR6 и TR10 имеет ограниченную дискриминационную способность, для повышения которой необходимо в анализ дополнительно включать другие локусы, либо в дополнение использовать другие методы генотипирования.

Работа поддержана грантом РФФИ по заявке № 18-316-00051 мол_а в части проведения генотипирования бактерий и при поддержке Государственного задания ФАНО 599.01.Х30170599-2014-0222 в части анализа полученных результатов

Использованные источники:

1. Лобзин Ю.В., Захаренко С.М., Иванов Г.А. Современные представления об инфекции *Clostridium difficile* // Клиническая микробиология и антимикробная химиотерапия. 2002. Т. 4. №3. С. 200–232.
2. Малов В.А. Инфекция *Clostridium difficile*: современное состояние проблемы // Фарматека. 2010. Т. 4. С. 27–31.
3. Терлецкий В.П., Тыщенко В.И., Новикова О.Б., Борисенкова А.Н., Белаш Д.Э., Яковлев А.Ф. Эффективный молекулярно-генетический метод

идентификации штаммов сальмонелл и протея // Доклады РАСХН. 2013. № 5. С.60–63.
4. Шоп И.В. Комплексный взгляд на проблему внутрибольничной диареи, вызванной *Clostridium difficile* и не только // Болезни и антибиотики. 2013. Т. 1. № 8. С. 60–67.
5. Bartlett J.G., Chang T.W., Gurwith M., Gorbach S.L., Onderdonk A.B. Antibiotic-associated pseudomembranous colitis due to toxin-producing clostridia // N. Engl. J. Med. 1978. V. 298. No 10. P.531–534.
6. Terletskiy V., Kuhn G., Francioli P., Blanc D. Application and evaluation of double digest selective label (DDSL) typing technique for Pseudomonas aeruginosa hospital isolates // Journal of Microbiological Methods. 2008. V. 72 P. 283–287
7. Zaiss N.H., Rupnik M., Kuijper E.J., Harmanus C., Michielsen D., Janssens K. et.al. Typing *Clostridium difficile* strains based on tandem repeat sequences // BMC Microbiol. 2009. V. 9. P.6.

УДК 94

Шелаев Р.Д.
студент магистратуры 1 курса
институт истории и права
СГУ им. Питирима Сорокина
научный руководитель: Андреев А.В.
Россия, г. Сыктывкар

РУССКО-ТУРЕЦКАЯ ВОЙНА 1877-1878 ГГ. В ИНТЕРПРЕТАЦИИ СОВЕТСКИХ И РОССИЙСКИХ ШКОЛЬНЫХ УЧЕБНИКОВ

Аннотация: Статья отвечает на вопрос о том, как школьные учебники истории отражают идеи, ценности и знания, принятые в советском и российском обществе на примере интерпретации событий русско-турецкой войны 1877–1878 гг., какая методология лежит в основе создания этих учебников, и как она влияет на их содержание.

Ключевые слова: Русско-турецкая война 1877–1878 гг., школьные учебники, советский союз, интерпретация, национальная идентичность, советская историческая наука.

Shelaev R.D.
Master's student
1 course , historical faculty
Syktyvkar State University named after Pitirim Sorokin
Supervisor: Andreev A.V.
Russia, Syktyvkar

RUSSIAN-TURKISH WAR 1877-1878. IN INTERPRETATION OF SOVIET AND RUSSIAN SCHOOL TEXTBOOKS

Annotation: This article answers the question about how school history books reflect the ideas, values and knowledge adopted in Soviet and Russian society by the example of the interpretation of the events of the Russian-Turkish war of 1877–1878, what methodology is the basis for the creation of these books and how does it affect on books content.

Keywords: The Russian-Turkish War of 1877-1878, school books, the Soviet Union, interpretation, national identity, Soviet historical science.

Одну из ключевых ролей в формировании национальной идентичности занимают войны памяти – инструменты исторической политики, переоценивающие и актуализирующие прошлое в интересах настоящего. Школьные учебники истории отражают один из видов войн памяти, рассматриваются как социокультурный феномен, отражающий идеи, ценности и знания, принятые в конкретном обществе211. В связи с 140-

[211] Стрелова О. Ю. История в школе остается «полем битвы» за прошлое, потому что «войны памяти» не утихают // Проблемы современного образования. 2013. № 6. URL: http://www.pmedu.ru/index.php/ru/2015-god/item/284-istoriya-v-shkole-ostaetsya-polem-bitvy-za-proshloe-potomu-chto-vojny-pamyati-ne-utikhayut/284-

летием русско-турецкой войны 1877-1878 гг. представляется актуальным изучение трактовки этого события в советских и российских школьных учебниках.

Говоря об изучении русско-турецкой войны 1877-1878 гг., нельзя не отметить большого вклада советской исторической науки. Необходимо отметить, что методологической базой школьных учебников являлась марксистская концепция.212

В середине 1930-х годов в СССР встал вопрос о выработке концепции исторического обучения в школе, в том числе выработке школьного учебника по истории. В марте 1934 года в Кремле было проведено совещание профессоров и преподавателей истории, которое предшествовало обнародованию постановления Совнаркома и ЦК ВКП(б) от 15 мая 1934 г. «О преподавании гражданской истории в школах СССР».213

Были созданы группы ученых историков для написания учебников истории для советской средней школы. Им было поручено подготовить учебники отечественной и зарубежной истории для средней школы к 1937 году. Историки проделали огромную исследовательскую работу по пересмотру отечественного и зарубежного исторического процесса с марксистско-ленинских позиций и создали абсолютно новые учебники для средней школы.

Первым советским учебником по отечественной истории 8–10 классов был учебник «История СССР»214 в 3 частях, созданный авторским коллективом под руководством А. М. Панкратовой, ученицей М. Н. Покровского.

Данный учебник выдержал 22 издания. Он переиздавался миллионными тиражами на языках народов СССР, ряда стран Европы и Азии и помог выработать марксистскую концепцию истории нашей Родины. А. М. Панкратова совершенствовала учебник215.

При исследовании советских учебников нужно учитывать, что неотъемлемой чертой марксистской методологии исследования внешнеполитических проблем является принцип классового анализа внешней политики государств различных исторических периодов, объяснение ее внутренней социальной структурой государства, исходя, прежде всего, из интересов его господствующих классов или социальных групп, разумеется, с учетом определенной международной обстановки216.

Тема русско-турецкой войны 1877–1878 гг. изучается в §50 «Внешняя

---

istoriya-v-shkole-ostaetsya-polem-bitvy-za-proshloe-potomu-chto-vojny-pamyati-ne-utikhayut (дата обращения: 25.08.2018)

[212] Золотарев В. А. Россия и Турция: Война 1877–1878 гг. М: Наука, 1983. С. 172–178.

[213] Преподавание истории в школе. 1957. № 5. С. 97.

[214] История СССР: учебник. Ч. 2 / под ред. акад. А. М. Панкратовой. Л., 1961.

[215] «Историк и время. 20–50-е годы. XX века. А. М. Панкратова» М., 2006.

[216] Достян И. С., Нерсесов Г. А. Итоги и задачи изучения внешней политики России // Киев: Библиотека Украины. URL:http://library.ua/m/articles/view/ИТОГИ-И-ЗАДАЧИ-ИЗУЧЕНИЯ-ВНЕШНЕЙ-ПОЛИТИКИ-РОССИИ (дата обращения: 25.08.2018).

политика царизма в 60-70 годах». О событиях русско-турецкой войны 1877–1878 гг. рассказывается с конца 257 по 260 страницу.

В разделе содержится изображение «Окоп Шипки», но карт, отражающих основные боевые действия, нет. Событие интерпретируется с экономических позиций, отсюда прослеживается влияние концепции «торгового капитала» М. Н. Покровского. Подчеркивается классовая сущность внешней политики царизма, которая выражается в различных позициях народа и правительства, а также в противоречиях в высших кругах российского общества, выразившихся в стремлении к экономическим преференциям через овладение Босфором и Дарданеллами.

Весной 1877 года Россия вступает в войну. Важность для дальнейшего хода войны, является основным критерием при освещении события. В разделе освещается два театра военных действий: Дунайский (в параграфе рассказывается о наиболее важных битвах: обороне Шипки и взятии Плевны) и Закавказский, которому отведен всего один абзац, состоящий из 4-х предложений (отмечается ряд серьёзных поражений турок и взятие Ардагана и Карса). Дипломатическим итогом войны был Сан-Стефанский мирный договор, один из пунктов которого провозглашал создание славянского Болгарского княжества на Балканах. В 1878 году в Берлине состоялся конгресс, на котором царская Россия вынуждена была пойти на уступки из-за полной невозможности вести войну против Австрии и Англии. Болгарское княжество вновь было разделено. Авторы учебника акцентируют внимание, на неудачах царской дипломатии (Берлинский конгресс), которая пыталась переложить груз ответственности на германского канцлера Отто фон Бисмарка, хотя основная инициатива созыва Берлинского конгресса лежала на Великобритании. Это явление объясняется тем, что после Великой Отечественной войны было не допустимо, писать в положительном ключе про Германию.

Практически через два десятилетия учебник по всемирной (всеобщей) истории В. М. Хвостова «Новая история» часть вторая 1870-1918 гг.217.

В 1946 году под руководством В. М. Хвостова был подготовлен и издан учебник для учащихся 9 класса средней школы «Новая история». Часть II. (1870–1918), выдержавший около 10 изданий и использовавшийся в школе до середины 80-х гг. XX века.

Параграф, в котором изучается русско-турецкая война 1877–1878 гг., называется «Положение южных славян в конце XIX века», и структурно состоит из следующих разделов:

1. Угнетение южных славян Турцией и Австро-Венгрией.
2. Борьба славянских народов против турецкого гнета в конце XIX века.
3. Решающая роль России в освобождении балканских народов от

[217] Аверьянов А. П., Галкин И. С., Зубок Л. И., Манусевич А. Я., Орлов В. А., Хвостов В. М. Учебник. 18-е изд. М., 1980.

гнета Турции.

4. Социально-экономическое и политическое развитие Болгарии.

В разделе «Решающая роль России в освобождении балканских народов от гнета Турции» русско-турецкой войне 1877–1878 гг. отведено полторы страницы учебника и одна иллюстрация «Болгарское население приветствуют русские войска, вступающие в Адрианополь. 1877 г.».

В исследуемом разделе, в отличие от учебника под ред. Панкратовой, не рассматривается ни одно сражение русско-турецкой войны 1877–1878 гг., но при этом около страницы отведено освещению дипломатии (условий Сан-Стефанского мирного договора и Берлинского конгресса). В итогах отмечается позитивный результат войны для дальнейшего прогресса балканских народов.

В. М. Хвостов в освещении русско-турецкой войны 1877–1878 гг. перекладывает упрощенную схему события с «Истории дипломатии»218, акцентируя внимание на дипломатическом аспекте войны.

После распада СССР был выработан новый школьный учебник по истории, где была представлена «западная» трактовка исторических событий. Начиная с 2000-х годов, научное сообщество и правительство Российской Федерации стали активно обсуждать вопрос о разрабоке единого школьного учебника по истории.

2 декабря 2001 г. в Институте всеобщей истории РАН была проведена Всероссийская научно-практическая конференция по проблеме: «Каким должен быть учебник истории?». Почти одновременно с конференцией редакция журнала «Отечественная история» провела «Круглый стол» по проблеме «Каким быть школьному учебнику по отечественной истории XX века»219. А в конце 2002 г. журнал «Наш современник» выпустил статью Андрея Воронцова «Консультанты с копытами»220.

21 июня 2007 г. в Ново-Огарёво Президент РФ – В. В. Путин встретился с участниками научно-практической конференции, посвященной преподаванию истории в средних общеобразовательных учреждениях РФ.

Президент сделал следующий вывод: «Конечно, в учебниках могут и должны излагаться разные точки зрения на проблемы общественного и государственного развития, но образовательные стандарты качества должны быть обеспечены. И в учебных пособиях, если уж излагаются какие-то позиции, какие-то подходы и какие-то оценки, должна быть представлена альтернативная точка зрения, а не навязываться только одно видение».

В 2016 году проблема единого школьного учебника продолжала оставаться актуальной. На портале Министерства образования шло активное обсуждение вопросов о школьном учебнике. Академик А.О. Чубарьян

---

[218] Хвостов М. В., Зорин В. А. История дипломатии. Том 2. Дипломатия в новое время 1871–1914. Изд. 2-е, перераб. и доп. М.,1963.

[219] Отечественная история. 2002. №3. С. 155–159

[220] Воронцов А. Консультанты с копытами (о конкурсе на новые учебники истории России) // Наш современник. 2002. №11. С. 221–233.

заявил, что будет выработана единая линейка школьных учебников, а не один учебник, что было реализовано.

Через три десятилетия уже в Российской Федерации вышел учебник «История России. XIX век»221 для 8-х классов под авторством А. А. Данилова и Л. Г. Косулиной.

Изучению русско-турецкой войны 1877–1878 гг. отводится один параграф, структурно состоящий из шести разделов:

1. Балканский кризис 1875–1877 гг. (в нём отмечено стремление России избежать войны);

2. Начало русско-турецкой войны (при объяснении причин объявления войны акцентируется внимание на преобладании национальных интересов над экономическими: роли России как великой державы и защитницы славян на Балканах);

3. Боевые действия летом 1877 г. (краткое описание событий: освобождение Тырново, бои за Шипку, осада Плевны);

4. Падение Плевны. Перелом в ходе войны (сжато описаны события от взятия Плевны до взятия Сан-Стефано. В конце раздела приведена биографическая справка о полководце русской армии М. Д. Скобелеве);

5. Сан-Стефанский мирный договор. Берлинский конгресс. (вынужденность России пойти на уступки западным державам несмотря на тяжелые материальные и людские потери в войне);

6. Значение и причины победы России в войне (самый важный шаг в национально-освободительной борьбе южнославянских народов, восстановление авторитета России).

В конце параграфа автор отмечает, что победа в войне 1877–1878 гг. – самый крупный военный успех России во 2-й половине XIX в.

В параграфе присутствует иллюстративно-графический ряд из трех изображений: 1. «Переход русских войск через Балканские горы»; 2. «Портрет М. Д. Скобелева»; 3. «Берлинский конгресс», а также карта боевых действий.

Исследуемый учебник наиболее полно и подробно освещает события русско-турецкой войны 1877–1878 гг.

В отличие от предыдущих учебников, в российском учебнике по всемирной (всеобщей) истории для 8-го класса под авторством А. Я. Юдовской222 нет параграфов, посвященных истории России или Османской империи, и, следовательно, русско-турецкая война 1877–1878 гг. не описывается вообще. В учебнике приведена карта Балканского полуострова на 1875–1885 гг., на которой четко отражены границы государств и территориальные изменения в ходе войны, а также места важнейших сражений.

---

[221] История России, XIX век: Учебник для 8 классов общеобразовательных учреждений / под ред. А. А. Данилова, Л. Г. Косулиной. 2-е изд. М., 2001.

[222] Юдовская А. Я. Всеобщая история. История Нового времени, 1800–1900. 8 класс: учебник для общеобразовательных организаций / А. Я. Юдовская, П. А. Баранов, Л. М. Ванюшкина. 16-е изд. М., 2012.

В Российской Федерации в области отечественной истории осуществился переход от концентрической системы преподавания к линейной, и теперь отечественную историю XIX века школьники изучают в 9 классе. Был выбран учебник «История России» часть первая под редакцией А. В. Торкунова.223

Русско-турецкая война изучается в параграфе «Внешняя политика Александра II. Русско-турецкая война 1877–1878 гг.». Структурно параграф делится на пять частей:

1. Россия и Западная Европа. С 1875 по 1881 гг.
2. Политика России в Средней Азии.
3. Политика России на Дальнем Востоке.
4. Продажа Аляски.
5. Русско-турецкая война 1877–1878 гг.

По сравнению с учебником под редакцией Косулиной, событиям русско-турецкой войны 1877–1878 гг. отводится заметно меньший объем. Имеется иллюстративно-графический ряд, представленный двумя картинами: «Вступление русских войск в древнюю столицу Болгарии Тырново» (Н. Д. Дмитриев-Оренбургский), «Генерал М. Д. Скобелев на коне» (Н. Д. Дмитриев-Оренбургский); и двумя картами: «Русско-турецкая война 1877–1878 гг.», «Балканские государства после русско-турецкой войны 1877–1878 гг.». В данном учебнике, в отличие от учебника А. М. Панкратовой, не говорится о поддержке славянских народов Россией сугубо по политическим мотивам. Авторы учебника трактуют событие так: ситуация на Балканах обострялась, началось освободительное движение славянских народов, которое было жестоко подавлено.

Россия традиционно считалась защитницей славянских народов. В 1876 году Россия потребовала от турецкого султана уравнения в правах мусульман и христианского населения. Ответа не последовало, и 12 апреля 1877 года Россия объявила войну Турции. Авторы учебника особо акцентируют внимание на взятии Плевны. Условия Сан-Стефанского мирного договора освещены очень подробно.

Проанализировав два советских и три российских школьных учебника по истории, необходимо отметить, что наиболее целостное представление о русско-турецкой войне 1877–1878 гг. даёт российский учебник А. А. Данилова и Л. Г. Косулиной «История России. XIX век» поскольку он является наиболее информативным, содержательным, и обладает подробным иллюстративно-графическим материалом.

Использованные источники:

1. Хвостов В. М. Новая история. Часть 2. (1870–1917). 9 класс // Аверьянов А. П., Галкин И. С., Зубок Л. И., Манусевич А. Я., Орлов В. А., Хвостов В. М. Учебник. 18-е изд. М., 1980.

223 История России. 9 класс: учебник для общеобразовательных организаций. В 2-х частях. Ч. 1. / (Н. М. Арсентьев; А. А. Данилов; А. А. Левандовский; А. Я. Токарева.) // под ред. А. В. Торкунова. М., 2016.

2. Золотарев В. А. Россия и Турция: Война 1877–1878 гг. М., 1983.
3. История России, XIX век: учебник для 8 классов общеобразовательных организаций / под. ред. А. А. Данилова, Л. Г. Косулиной. 2-е изд. М., 2001.
4. Достян И. С., Нерсесов Г. А. Итоги и задачи изучения внешней политики России // Киев: Библиотека Украины (LIBRARY.UA). URL: http://library.ua/m/articles/view/ИТОГИ-И-ЗАДАЧИ-ИЗУЧЕНИЯ-ВНЕШНЕЙ-ПОЛИТИКИ-РОССИИ (дата обращения: 25.08.2018).
5. История России. 9 класс: учебник для общеобразовательных организаций. В 2-х частях. Ч. 1. / (Н. М. Арсентьев; А. А. Данилов; А. А. Левандовский; А. Я. Токарева.) под ред. А. В. Торкунова. М., 2016.
6. История СССР: учебник / под ред. акад. А. М. Панкратовой. Л., 1961.
7. Стрелова О. Ю. История в школе остается «полем битвы» за прошлое, потому что «войны памяти» не утихают // Проблемы современного образования. 2012. № 6. С. 83–98.
8. Фортунатов П. К. Война 1877–1878 гг. и освобождение Болгарии. М., 1950.
9. Юдовская А. Я. Всеобщая история. История Нового времени, 1800–1900. 8 класс: учебник для общеобразовательных организаций./ А. Я. Юдовская, П. А. Баранов, Л. М. Ванюшкина. 16-е изд. М., 2012.

УДК: 004.89

Ширипов Р.И.
бакалавр
Восточно-Сибирский государственный университет технологий и управления
научный руководитель*: *Найханова Л.В.
Россия, г. Улан-Удэ

ПОСТРОЕНИЕ ОНТОЛОГИИ ДЛЯ ТЕСТ-ТРЕНАЖЕРА

Аннотация. Данная статья посвящена созданию онтологии, необходимой для формирования банка тестовых заданий для теста-тренажера. Построена таксономия понятий предметной области, которая определяет классы онтологии и отношения между ними и позволяет сгенерировать банк тестовых заданий.

Ключевые слова: понятие; таксономия, онтология, среда разработки онтологий Protégé, банк тестовых заданий.

Shiripov R.I., Bachelor's Degree (BS)
East Siberia State University of Technology and Management
The scientific adviser: Naykhanova L.V.
Russia, Ulan-Ude

CONSTRUCTION OF ONTOLOGY FOR A TEST TRAINER

Annotation. This article is devoted to creating an ontology necessary for the formation of a bank of test tasks for a test trainer. The concepts of the subject domain were analyzed to construct a taxonomy, which defines the classes of ontology and the relationships between them. The constructed ontology allows to generate a bank of test tasks.

Keywords: concept, taxonomy, ontology, ontology editor and a knowledge management system.

Введение

Прохождение аттестации всегда заставляет нервничать сотрудников организации. Решению этой проблемы способствует тест-тренажер, предназначенный для самоподготовки и аттестации персонала. Он позволит сотрудникам адаптироваться к системе и с большим успехом пройти аттестацию.

Создание эффективного тест-тренажера охватывает целый ряд процессов: подготовка банка тестовых заданий, процесс непосредственного тестирования, тренировка и оценивание результатов тестирования. Настоящая работа имеет отношение к процессу подготовки банка тестовых заданий.

Банк заданий должен содержать вопросы и эталонные ответы к ним. Нами проведены исследования по созданию онтологии и генерации на ее основе банка заданий. В статье рассматриваются аспекты, касающиеся построения онтологии.

Построение таксономии понятий

При построении онтологии возникает необходимость иерархического способа представления набора понятий и их отношений в предметной области.

В упрощенном виде онтология – это система понятий некоторой предметной области, представляющая собой набор сущностей, соединённых различными отношения:

$$M = (C, R),$$

где C – множество понятий предметной области, R – множество отношений между ними.

При построении онтологии предметной области «Правила технической эксплуатации сети цифрового эфирного телевизионного вещания в Российской Федерации в стандарте DVB-T2» использовались два вида отношений, а именно:

- иерархические отношения, обычно рассматриваются как несимметричные и транзитивные:
  - отношение «Выше – Ниже», R^{UD};
  - отношение «Часть – Целое», R^{PW};
  - обобщенное отношение «Выше – Ниже», R^{GUD};
- ассоциативное отношение, R^{A}.

Перечисленные выше отношения являются бинарными, поэтому необходимо рассмотреть все множество пар $R = \{(t_i, t_j) | i, j = \overline{1,n}, i \neq j\}$, где n – мощность множества T.

Установление в каком отношении состоят термины пары заключается в последовательной проверке каждого отношения: R^{UD}, R^{PW}, R^{GUD}, R^{A}.

Для примера приведем некоторое подмножество понятий предметной области (рис.1):

T = {Answer, A_Глава2, A_G2_Основные_Положения, Question, Q_Глава2, Q_G2_Основные_Положения}.

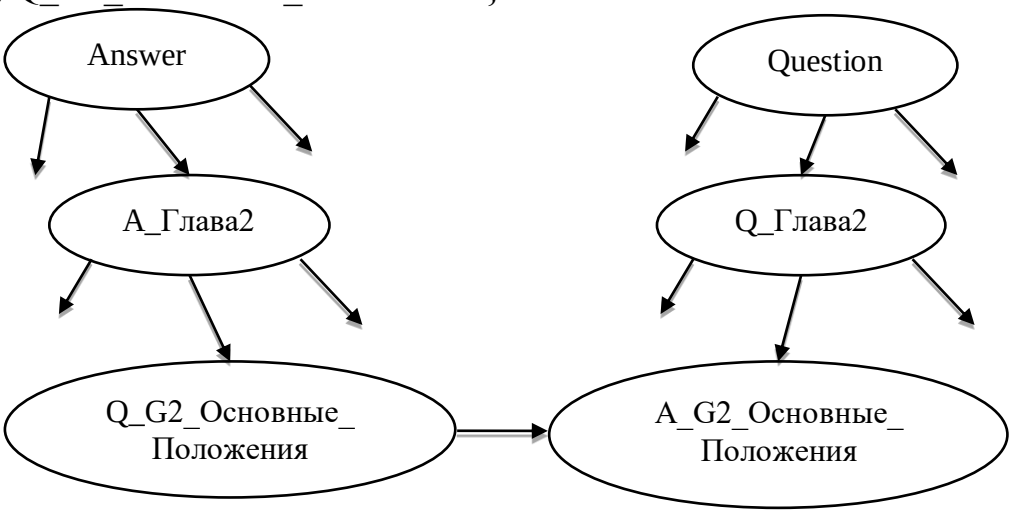


Рисунок 1 – Фрагмент таксономии понятий

Для заданных понятий были установлены отношения и записаны в таблице 1.

Таблица 1 – Подмножество отношений

№	Понятие 1	Понятие 2	Отношение
1	Answer	A_Глава2	R^{PW}, Часть - Целое
2	A_Глава2	A_G2_Основные_Положения	R^{PW}, Часть - Целое
3	Question	Q_Глава2	R^{PW}, Часть - Целое
4	Q_Глава2	Q_G2_Основные_Положения	R^{PW}, Часть - Целое
5	A_G2_Основные_Положения	Q_G2_Основные_Положения	R^{A}, Ассоциативное

Аналогичным образом определены множества понятий и отношений между ними для всего текста руководства.

Иерархия классов онтологии

Созданная на предыдущем этапе таксономия понятий дала определила классы онтологии. На первом уровне описываются два класса: «Question» и «Answer», которые являются подклассами общего класса Thing. В первом поддереве будут находиться все вопросы предметной области, во втором ответы на них.

Каждый класс первого уровня имеет однотипные подклассы второго уровня и именуются как «Q_номер главы» для подклассов класса «Question», и «A_номер главы» для подклассов класса «Answer» (рис. 2). Названия классов второго уровня соответствуют названиям глав предметной области «Правила технической эксплуатации сети цифрового эфирного телевизионного вещания в Российской Федерации в стандарте DVB-T2».

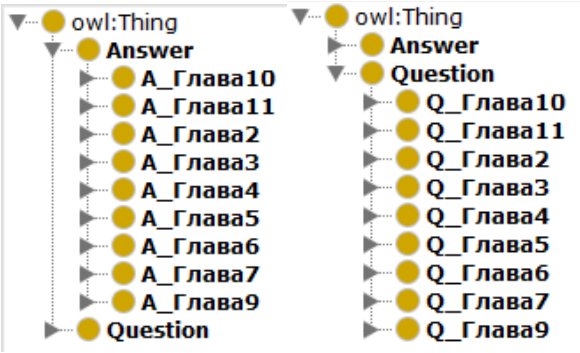


Рисунок 2 – Второй уровень онтологии

Подклассы третьего уровня содержат названия вопросов или ответов соответственно их поддереву первого уровня и относятся к главе соответственно их поддереву второго уровня.

Тест-тренажер имеет несколько типов вопросов, а именно:

- FullAnswer - вопрос с полным ответом;
- SimpleAnswer:
  - вопрос со схемой в виде картинки, в котором нужно заполнить недостающие элементы;
  - вопрос с таблицей в виде картинки, в котором нужно заполнить

недостающие элементы;

- Choice - вопрос с формулами в виде картинки, в котором нужно выбрать один правильный ответ;

Основываясь на типе вопроса выбирается название подкласса третьего уровня: Для вопроса с полный ответом названием является название подглавы, для вопроса со схемой название схемы, для вопроса с таблицей название таблицы, для тестового вопроса номер формулы (рис. 3).

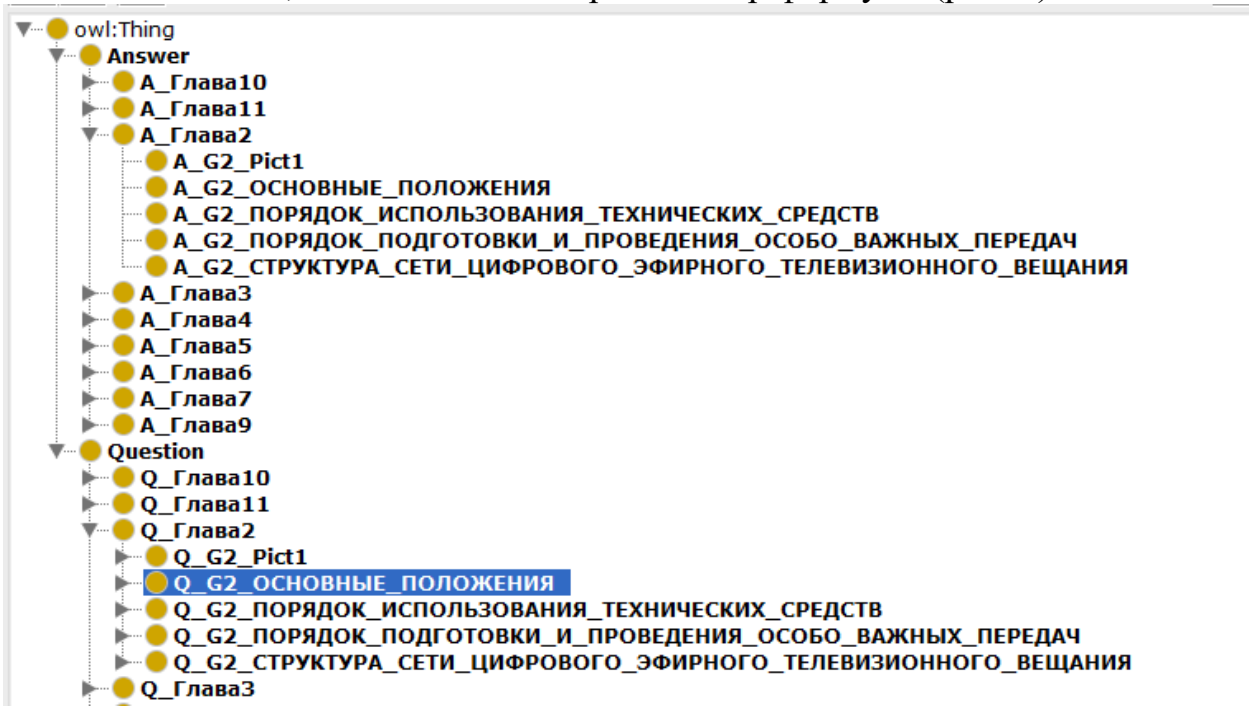


Рисунок 3 – Третий уровень онтологии

Текст вопроса или ответа записывается в виде аннотации к классу, что показано на рисунке 4.

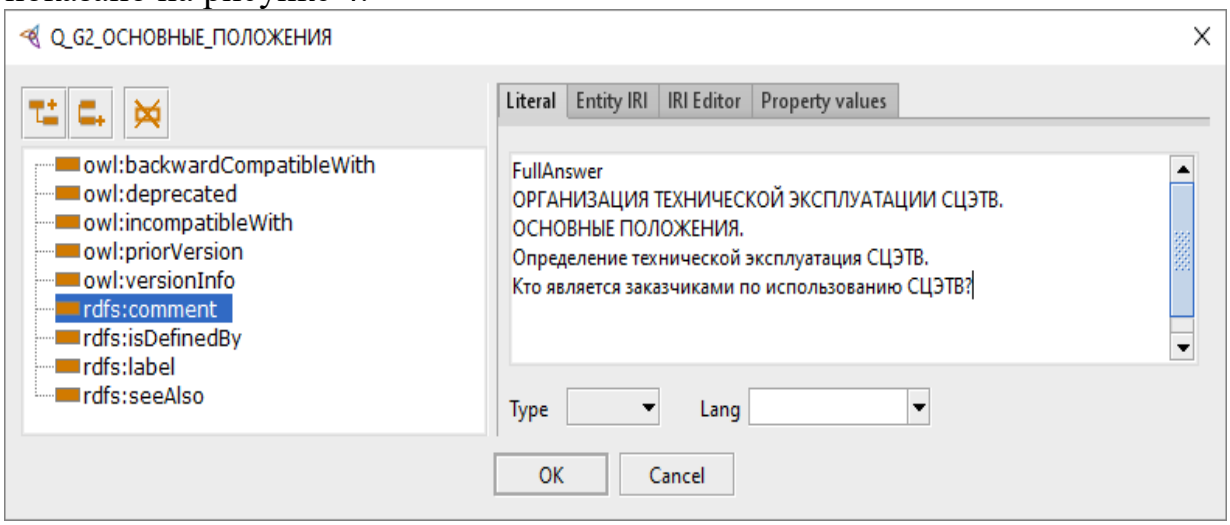


Рисунок 4 – Вопрос без рисунка

Заполнение аннотации для вопроса в многом зависит от типа вопроса. При любом типе вопроса первой строкой описывается тип вопроса, затем при полном ответ заполняется текстом вопроса (рисунок 6).

Если вопрос содержит рисунок, то следом за типом вопроса пишется

ссылка на рисунок, а лишь затем основная засть вопроса (рис. 5).

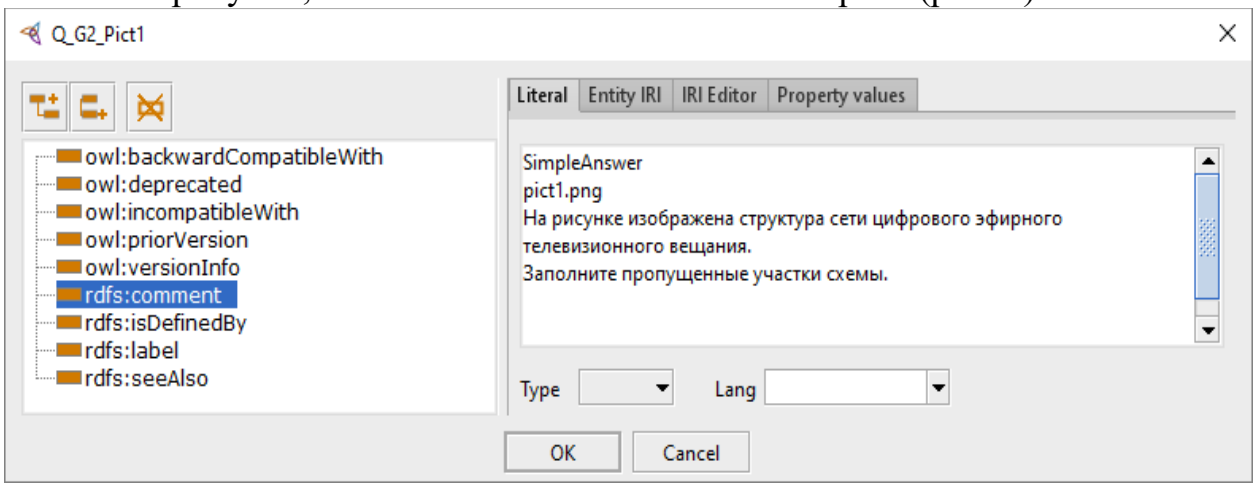


Рисунок 5 – Вопрос с рисунком

Для заполнения аннотации ответа тоже есть несколько правил:

- Для вопроса с полным ответом в аннотацию записывается текст ответа;
- Для вопроса со схемой или таблицей первой строчкой записывается количество пропущенных участков, а далее номер пропущенного участка и текст, который должен содержать данный участок (рис. 6);
- Для тестового вопроса записывается правильный вариант ответа.

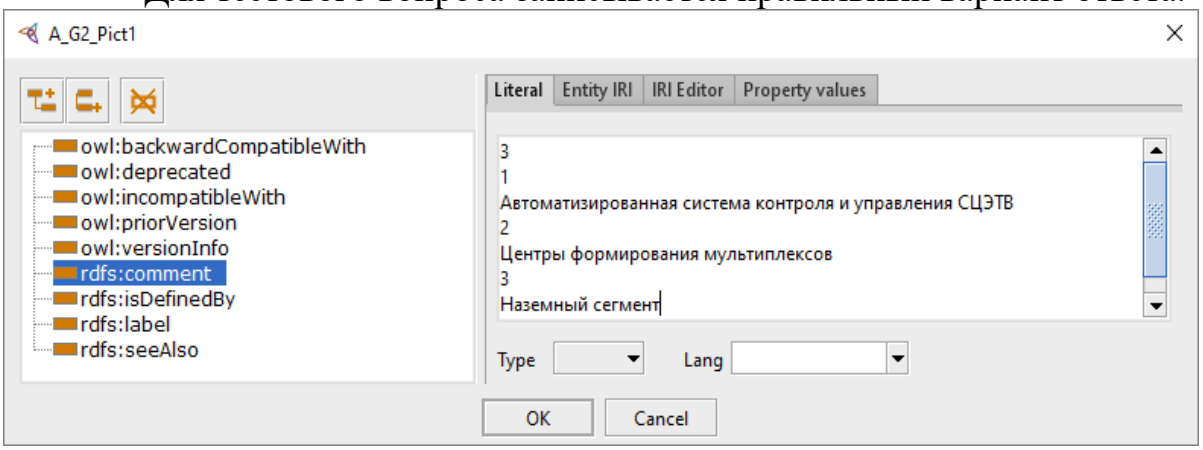


Рисунок 6 – Ответ на вопрос со схемой

Эквивалентные классы позволяют задать каждому классу с вопросом, соответствующий ему ответ (рис. 7).

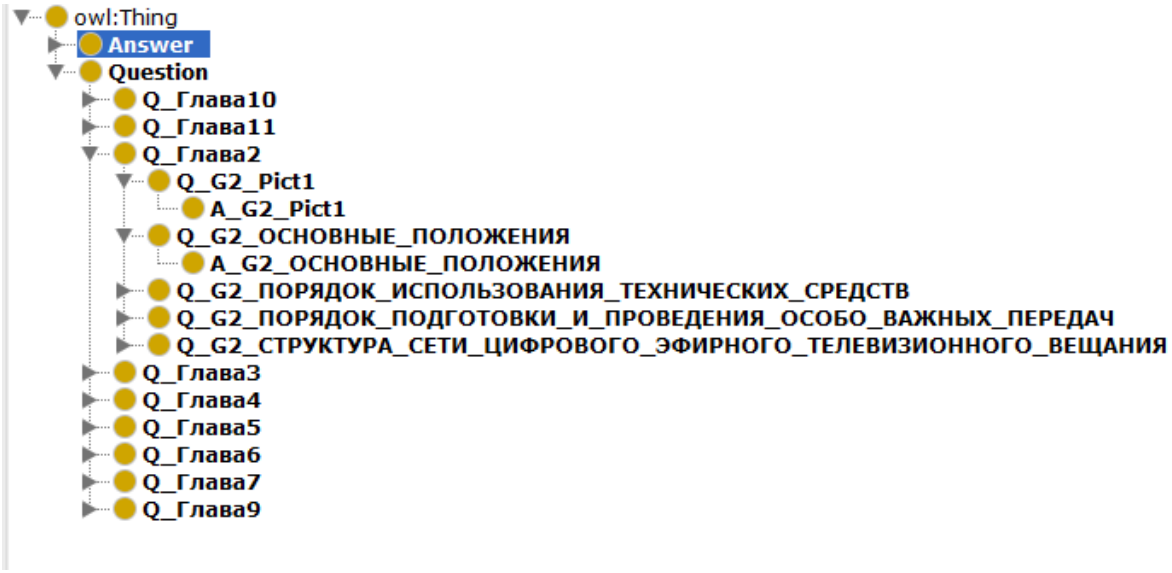


Рисунок 7 – Эквивалентные классы

На рисунке 8 представлена получившаяся онтология в виде графа. На графе можно проследить все связи между вопросами и ответам.

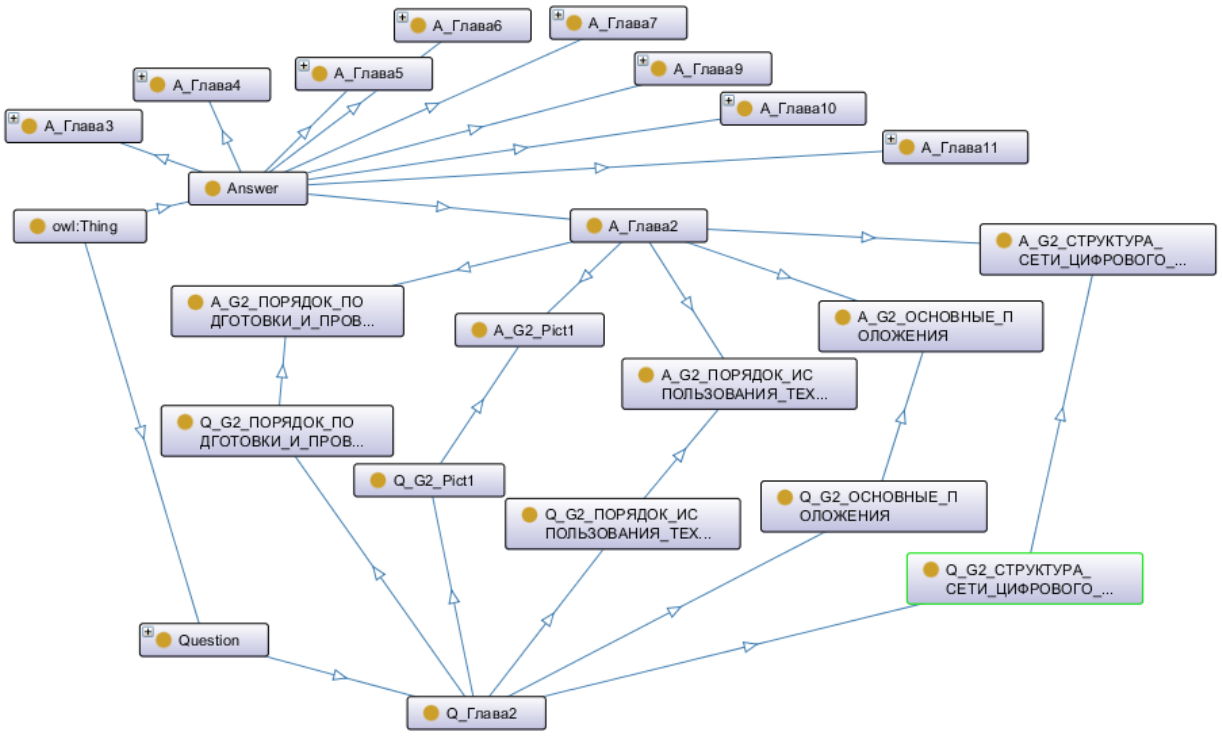


Рисунок 8 – Часть графа онтологии

При наведении курсора на какой-либо класс можно просмотреть краткую информацию о нем: родительский класс, подкласс, аннотация.

Онтология построена в среде разработки онтологий Protégé.

Заключение

Таким образом, разбиение онтологии на два супер-класса предметной области "Техническая эксплуатация сети цифрового эфирного телевизионного вещания в Российской Федерации" позволила построить достаточно простой генератор банка тестовых заданий.

Использованные источники:

1. Gruber, T. Toward Principles for the Design of Ontologies Used for Knowledge Sharing [Текст] / T. Gruber. – Italy: Stanford University, 1993. – 22 с.
2. Палагин, А.В. Онтологические методы и средства обработки предметных знаний [Текст] / А.В. Палагин – Луганск: изд-во ВНУ им. В. Даля, 2012. – 323 с.
3. Прохоров, А. М. Советская энциклопедия Т.25. Таксономия (теория классификации) [Текст] / А. М. Прохоров. – М.: Сов. Энцикл., 1976. - 600 с.
4. Классификация онтологий [Электронный ресурс]. – https://www.intuit.ru/studies/courses/1078/270/lecture/6847?page=2 (Дата обращения: 27.02.18)
5. Содержание онтологии [Электронный ресурс]. – https://www.intuit.ru/studies/courses/1078/270/lecture/6845 (Дата обращения: 27.02.18)

УДК 303.01

Шматко А.Д., д.э.н.
доцент, профессор
СЗГМУ им. И. И. Мечникова
Глушко Т.Я.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки «Экономика»
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет
Россия, г. Санкт-Петербург

МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК МЕТОД НАУЧНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ

Аннотация: В данной статье рассматриваются ключевые особенности метода моделирования. Дается краткое изложение истории развития метода моделирования, а также подчеркивается его универсальный и всеобъемлющий характер.

Ключевые слова: Моделирование, исследование, наука, метод

Shmatko A.D., Doctor of economic sciences
professor NWSMU named after I.I. Mechnikov
Russia, St.Petersburg
Glushko T.Y., student
2 year, direction of training «Economy»
Saint-Petersburg state university of economics
Russia, St.Petersburg

SIMULATION AS THE METHOD OF SCIENTIFIC RESEARCH

Abstract: In this article, we consider the key singularities of the simulation method. A brief account of the history of the development of the modeling method is presented, and its universal and comprehensive character is emphasized.

Key words: Simulation, research, science, method

Прежде чем говорить о моделировании как о методе научного исследования, стоит обратиться к некоторой терминологии и истокам происхождения самого метода моделирования.

В настоящее время, в сформировавшихся условиях постмодернистского современного общества, научные исследователи, находясь в ареоле всевозможных научных знаний, обладают полной свободой в выборе применяемых ими научных средств и методов для проведения своих исследований. А вершины, достигнутые в различных областях научного знания и техническая оснащенность передовых исследовательских центров и их количество, открывают совсем другой вид на возможности проведения различных по степени сложности научных изысканий и воссоздания творческих проектов.

Рубеж XX-XXI вв. ознаменован в математической науке активным применением исследователями в своих работах метода моделирования.

Причем, здесь стоит отметить тот важный факт, что его использование среди ученых распространилось не только в точных науках, но также захватило и другие смежные и не очень близкие науки, где, казалось бы, невозможно применение данного метода. Однако, вопреки всем ожиданиям метод моделирования смог отлично зарекомендовать себя как эффективный метод научного исследования, вне зависимости от области применяемых к нему знаний и к тому же продемонстрировал превосходный результат своего применения. Исходя из этого, лучший способ рассмотреть эволюцию метода моделирования во взаимосвязи с гуманитарными, естественными и техническими науками это провести ее через временной пространственный континуум.

Изначально, первые выведенные модели являлись единичными образцами описывающие конкретные закономерности какой-либо очевидной взаимосвязи между факторами. Естественно модели были двухфакторные и не учитывали влияние других факторов, а также не имели распространение на аналогичные взаимодействия между прочими объектами. Впоследствии, модели получили более широкое распространение и, наконец, вошли в обиход почти каждого ученого, который мог бы был способен применять данный метод при разработке своей научной работы. Вследствие выше изложенных фактов, можно говорить о том, что постепенно, шаг за шагом, метод моделирования входил в арсенал научно-исследовательских методов и набирал популярность среди своих современников, что способствовало увеличению доли применения метода моделирования во многих науках. На текущем этапе наука претерпела значительные преобразования в своей среде и теперь ее интересует гораздо больше категория процессуальности. Как самый ярко выраженный пример это может быть аспект прогнозирования или же сложные динамические процессы.

Метод моделирования вырос из просторов научной среды математического анализа и впервые был выведен и использован именно в ней. В качестве предпосылки способствующей образованию данного метода можно назвать стремление субъектов познания к приобретению достоверного и истинного знания для получения, которого экспериментальным или теоретическим путем формировались методы исследования. Первостепенно математика как наука не обладала столь великим весом как в настоящее время, считалось, что математика - наука обособленная, отстраненная, четко очерченная и едва ли применима к тому, что находится за её пределами. На протяжении достаточно долгого по продолжительности отрезка времени, знания, приобретенные математическим анализом, оставались применимы и востребованы лишь узким кругом наук, к таковым относились: строительство, астрономия, оптика, торговля и некоторыми другими. Все же с течением времени сущность математической науки позволила ей проникнуть во все сферы научного знания и внедрить свои научно-исследовательские методы и подходы.

Казалось бы, невозможным проинтерпретировать такие не совсем количественно выразимые величины как качественные показатели посредством вполне конкретных математических значений и все же теперь это стало возможным. Такая наука как математика продемонстрировала возможности рассмотрения изучаемых объектов, процессов или явлений посредством многостороннего освещения смежных дисциплин.

Рассматривая моделирование как метод научного исследования, стоит обратить внимание на то, что понятие моделирование является производным от слова модель. Сама по себе модель, в самом обобщенном виде, представляет собой определенную систему, посредством исследования которой можно получить способ, который впоследствии позволит нам добыть информацию об иной, интересующей нас системе. Другими словами, модель это образ реального объекта, созданный при помощи определенного набора средств224.

В силу того, что каждый объект обладает, по меньшей мере, хотя бы одним свойством, а по большому счету каждый из них имеет их большое множество, то при создании и разработке модели выбирают лишь те из них, которые ярче всего характеризуют исследуемый объект и в большей степени, чем прочие несут на себе смысловую нагрузку. Различные свойства объекта описываются посредством параметров модели. Они могут принимать всевозможные значения, в том числе положительные и отрицательные, в зависимости от характера того или иного свойства. Структура модели всегда четко определена. Сам объект непосредственно к которому разрабатывается модель, как правило, называют оригиналом или образцом.

Исходя из вышесказанного, можно определить моделирование как процесс или, более точно, метод исследования, в ходе, которого осуществляется построение и исследование модели.

Моделирование как метод научного исследования применяется во всех сферах научной деятельности. Данный метод является одним из самых часто используемых и актуальных на сегодняшний день. И это неудивительно по той простой причине, что метод моделирования можно применить почти ко всем исследуемым данным и величинам, таким образом, это позволяет строить различные модели, что в свою очередь показывает универсальность этого метода.

Например, в настоящее время, все более становится актуально моделирование деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества. Сопоставление и анализ характеристик параметров систем и правил построения графических моделей, показывают, что нотации графического моделирования являются методической базой для структурного анализа в рамках системного управления и моделирования

[224] Марков А.В., Шматко А.Д. Функциональное моделирование процессов в организационно-технических системах. Учебное пособие для вузов / Балтийский государственный технический университет "Военмех". Санкт-Петербург, 2005. С. 5.

инновационного развития организаций225. В силу того, что инновации это современный путь развития экономических систем, а развитие инноваций непосредственно связано с ростом малого инновационного предпринимательства, концентрация которого сосредоточена в вузах и университетах, то даже молодые учёные в своих научно-исследовательских работах чаще всего используют именно метод моделирования226. Кроме того, финансирование инновационной деятельности предприятий также связано с построением моделей, например, при обосновании эффективности инновационных проектов и определения их доходности227.

Заглядывая в историю метода моделирования в среде научного применения можно сказать о том, что на протяжении достаточного большого отрезка времени он имел более абстрактную форму, нежели теперь, т.е. не существовало единой целостной системы унифицированных понятий и определений. Вследствие этого роль моделирования среди общих методов научного исследования на ранних этапах его развития была не слишком высока.

Если говорить о значимости самой теории моделирования следует обратить внимание, в качестве особенности, не на многообразие различных моделей, а на то, что присуще каждой отдельной модели, не смотря на их вариации. В данном случае речь идет о структуре, которая, несомненно, свойственна моделям и может быть статистической или динамической. В первом случае, наблюдение за изменениями системы происходит в определенный момент времени, а во втором в определенный отрезок времени, например за период.

В процессе изучения какого-либо предмета, модель является своеобразным инструментом для получения конкретных знаний о нем. Также модель можно рассматривать и в качестве самостоятельного объекта служащего для тех же целей.

Любая модель обладает чертами свойственными всем моделям, такими как: информативность, полнота и достоверность информации. Кроме того, так же существуют критерии, обеспечивающие адекватность модели, например, возможность корректировки модели в ходе её создания. С помощью корректировок модели можно устранить проблемы, которые зачастую возникают при исследовании реальных объектов. Важно, при построении модели задать ей верные параметры. От этого зависит правильность интерпретации самой модели в целом и полученных результатов, в частности. При неверном задании параметров модель

---

[225] Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. №3. С. 81.

[226] Шматко А.Д. Развитие инфраструктурного обеспечения малого предпринимательства высшей школы в условиях инновационной экономики. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов. Санкт-Петербург, 2012. С. 17-18.

[227] Шматко А.Д. Основные вопросы организации финансирования инновационной деятельности организаций // Вестник экономической интеграции. 2010. Т. 1. № 11. С. 83.

перестает достоверно отображать свойства изначально выбранного объекта и как следствие происходит искажение результатов, на основании которых впоследствии формируются ложные выводы. При соблюдении всех необходимых критериев построения, моделирование станет в руках опытного пользователя эффективным методом научного исследования.

Использование моделирования можно встретить в разнообразных отраслях науки это и архитектура, и физика, и математика, и химия и многие другие. Данный метод позволяет изучить различные процессы, явления и объекты нашей реальности, используя системный подход. Преобладающее число наук используют теоретические модели, в качестве метода исследования, помимо этого они занимаются выявлением взаимосвязей между различными явлениями непосредственно в своей области научных знаний. Однако, динамическое моделирование является универсальным методом, который используется всеми науками. Посредством него можно исследовать все, имеющие место быть, взаимосвязи в окружающем нас мире, что способствует в процессе познания интеграции различных областей научного знания. Скажем, влияние новшеств на деятельность предприятия оказывается столь огромным, что возникает необходимость установления связи между инновациями и стратегическим управлением организацией. Вследствие чего, возникает необходимость выработать такую модель, чтобы процесс изменений был заложен в саму суть системы функционирования организации228.

Теория о моделях демонстрирует, то, как эволюционирует наука, например, ранее созданные модели подвергаются усовершенствованию и доработке. Такой подход показывает, что несмотря на то что на смену одним моделям приходят другие, изначальный вид модели не отвергают, а корректируют её для того чтобы актуализировать ранее созданную форму для нашего времени. Таким образом, модернизация моделей приводит постоянно изменяющийся мир к новым открытиям и достижениям.

В настоящий момент, пользу метода моделирования оценили многие ученые. Они активно применяют метод моделирования в своей научной деятельности. Вследствие того, что моделирование является, вплоть до сегодняшнего времени, развивающейся наукой, то роль данного метода научного исследования будет возрастать с каждым годом и становиться более значимым в будущем.

Использованные источники:

1. Кинякин В.Н., Задохина Н.В. Моделирование как метод научных исследований // Вестник Московского университета МВД России. 2015. № 8. С. 275-277.
2. Комаров К.Л. Системный анализ и моделирование – как универсальные методы научных исследований // Вестник Сибирского государственного

[228] Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. №3. С. 155.

университета путей и сообщения. 2007. № 16 . С. 227-241.
3. Мампе И. Метод моделирования как один из наиболее адекватных, объективных и надежных фундаментов научных исследований // Язык и и культура. 2009. № 4(8). С. 55-59.
4. Марков А.В., Шматко А.Д. Функциональное моделирование процессов в организационно-технических системах. Учебное пособие для вузов / Балтийский государственный технический университет "Военмех". Санкт-Петербург, 2005.
5. Шматко А.Д. Организация инновационной деятельности производственных предприятий: современные условия и существующие подходы // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. №3. С. 155-159.
6. Шматко А.Д. Основные вопросы организации финансирования инновационной деятельности организаций // Вестник экономической интеграции. 2010. Т. 1. № 11. С. 80-83.
7. Шматко А.Д. Развитие инфраструктурного обеспечения малого предпринимательства высшей школы в условиях инновационной экономики. Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора экономических наук / Санкт-Петербургский государственный университет экономики и финансов. Санкт-Петербург, 2012.
8. Шматко А.Д. Моделирование инновационной деятельности предприятий на основе методологии систем менеджмента качества // Вестник экономической интеграции. 2009. Т. 1. №3. С. 78-81.

УДК 331.2

Шнянина А.А.
студент бакалавриата 4 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
кафедра информационно-аналитического
обеспечения и бухгалтерского учета
Новосибирский государственный университет
экономики и управления «НИНХ»
научный руководитель: Белозерцева И.Б., к.э.н.
доцент
Россия, г. Новосибирск

УЧЁТ ЗАТРАТ НА ОПЛАТУ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация: Статья посвящена учёту затрат на оплату труда в бюджетных учреждениях. Необходимость учета затрат на оплату труда стоит перед каждой организацией независимо от ее организационно-правовой формы. В статье рассматриваются особенности оплаты труда, структура системы оплаты труда работников бюджетных учреждений, порядок отражения затрат на оплату труда на счетах бухгалтерского учёта и статьях КОСГУ, даются понятия бюджетного учреждения, заработной платы. Также в статье раскрываются проблемы учета затрат на оплату труда, даны рекомендации по их решению.

Ключевые слова: заработная плата, бюджетное учреждение, учёт затрат на оплату труда, счета учёта заработной платы, статьи КОСГУ.

Shnyanina A.A.
undergraduate student
4 year, faculty of corporate
economy and entrepreneurship
Department of Information and Analytical Support and
of accounting
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk
Scientific adviser: Belozertseva I.B.
Ph.D. in Economics, Associate professor

ACCOUNTING OF LABOR COSTS IN BUDGETARY INSTITUTIONS

Annotation: The article is devoted to accounting of labor costs in budgetary institutions. The need to take into account the costs of labor is before every organization, regardless of its organizational and legal form. The peculiarities of labor remuneration, the structure of the system of labor remuneration for employees of budgetary institutions, the procedure for reflecting labor costs in accounting accounts and articles of COGGO are considered in the article, the notions of a budget institution and wages are given. Also, the article reveals the

problems of accounting for labor costs, and gives recommendations on how to solve them.

Key words: salary, budget institution, accounting of labor costs, wage accounting accounts, articles of COGGO.

Одним из важных участков бухгалтерского учёта в учреждениях любого типа является учет заработной платы. Этот участок призван обеспечивать оперативный контроль за использованием средств фонда оплаты труда, различных выплат социального характера, а также качеством и количеством труда работников учреждения, и он является одним из наиболее трудоемких и ответственных в работе бухгалтерии. В свою очередь заработная плата – это основная часть совокупных затрат учреждения, которая составляет в среднем от 60 до 85% совокупных затрат.

В первую очередь нужно дать определение бюджетному учреждению. Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 г. № 7-ФЗ гласит, что бюджетным учреждением признается некоммерческая организация, созданная Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием для выполнения работ, оказания услуг в целях обеспечения реализации предусмотренных законодательством Российской Федерации полномочий соответственно органов государственной власти (государственных органов) или органов местного самоуправления в сферах науки, образования, здравоохранения, культуры, социальной защиты, занятости населения, физической культуры и спорта, а также в иных сферах. Государственные (муниципальные) задания для бюджетного учреждения в соответствии с предусмотренными его учредительными документами основными видами деятельности формирует и утверждает соответствующий орган, осуществляющий функции и полномочия учредителя. Финансовое обеспечение выполнения государственного (муниципального) задания бюджетным учреждением осуществляется в виде субсидий из бюджетов бюджетной системы Российской Федерации. [1].

Согласно ст. 129 Трудового кодекса Российской Федерации (ТК РФ) заработная плата — это вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера) и стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощри-тельные выплаты).

Осуществление начисления и выплаты заработной платы в бюджетных учреждениях в соответствии со ст. 144 ТК РФ устанавливаются соглашениями, коллективными договорами, локальными нормативными

актами на основании федеральных законов и иных нормативных правовых актов РФ, законов и других нормативных правовых актов субъектов РФ или правовых актов органов местного самоуправления [2].

Системы оплаты труда работников государственных учреждений субъектов РФ и муниципальных учреждений определяются с учетом единых рекомендаций по установлению на федеральном, региональном и местном уровнях систем оплаты труда работников государственных и муниципальных учреждений, утверждаемых ежегодно решением Российской трехсторонней комиссии по регулированию социально-трудовых отношений.

Затраты на оплату труда бюджетных учреждений, в том числе начисления на выплаты по оплате труда работников, как непосредственно связанных с оказанием государственной (муниципальной) услуги, так и тех, которые не принимают непосредственного участия в ее оказании, включаются в состав нормативных затрат, входящих в расчет субсидии и утверждаемых органом-учредителем. [6]

Структура системы оплаты труда работников бюджетных учреждений состоит из двух частей — базовой и стимулирующей части.

Базовая часть заработной платы включает в себя:

- общая часть: должностные оклады руководителям, оклады специалистам и служащим, ставки профессиям рабочих, устанавливаемые руководителем учреждения на основе требований к профессиональной подготовке и уровню квалификации, которые необходимы для осуществления соответствующей профессиональной деятельности,

с учетом сложности и объема выполняемой работы;

- компенсационные выплаты по трудовому законодательству, устанавливаемые к окладам (должностным окладам), ставкам заработной платы работников по соответствующим профессиональным квалификационным группам в процентах к окладам (должностным окладам), ставкам или в абсолютных размерах;

- повышающие коэффициенты;

- доплаты за наличие почетных званий, государственных наград. [7, С. 289]

Источником покрытия базовой части заработной платы работников для бюджетных учреждений – субсидии бюджета на покрытие расходов, связанных с выполнением государственного (муниципального) задания.

Стимулирующая часть заработной платы содержит в себе:

- выплаты за интенсивность и высокие результаты работы;

- выплаты за качество выполняемых работ;

- выплаты за стаж непрерывной работы, за выслугу лет;

- премиальные выплаты по итогам работы.

Размер и условия выплат стимулирующего характера устанавливаются коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами.

Помимо субсидии, источниками покрытия этой части заработной платы для бюджетных учреждений служат средства от приносящей доход деятельности, средства государственных внебюджетных фондов (в том числе средства ОМС). [5, С. 92]

Согласно приказа Минфина от 1 июля 2013 г. № 65н «Об утверждении указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации» операции, относящиеся к расходам на оплату труда отражаются по статье Классификации операций сектора государственного управления (КОСГУ) 210 «Оплата труда и начисления на выплаты по оплате труда». Данная статья КОСГУ детализирована подстатьями КОСГУ 211 – 213 (см. таблицу). [4]

Таблица - Классификация расходов по статье 210 «Оплата труда и начисления на выплаты по оплате труда»

Подстатья	Начисления	Удержания
211 «Заработная плата»	расходы на выплату заработной платы, осуществляемые на основе договоров (контрактов), в соответствии с законодательством Российской Федерации о государственной (муниципальной) службе, трудовым законодательством	расходы по выплате удержаний, произведенных с заработной платы
Подстатья 212 «Прочие выплаты»	расходы по оплате работодателем в пользу работников (сотрудников) и (или) их иждивенцев не относящихся к заработной плате дополнительных выплат, пособий и компенсаций, обусловленных условиями трудовых отношений, статусом работников (сотрудников)	
Подстатья 213 «Начисления на выплаты по оплате труда»	расходы, связанные с начислениями на выплаты по оплате труда, в том числе: - расходы по уплате страховых взносов в Пенсионный фонд Российской Федерации на обязательное пенсионное страхование, Фонд социального страхования Российской Федерации на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования на обязательное медицинское страхование, а также страховых взносов на обязательное социальное страхование от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний; - пособия, выплачиваемые работодателем за счет средств Фонда социального страхования Российской Федерации штатным работникам (за исключением пособий, выплачиваемых за счет средств федерального бюджета, выделяемых федеральным органам исполнительной власти, в которых	

	предусмотрена военная служба и служба в правоохранительных органах); - другие расходы, связанные с начислениями на выплаты по оплате труда.	

В бюджетных учреждениях учет заработной платы ведется по источникам финансирования. [7, С. 289]

Начисление заработной платы в бюджетном учреждении отражаются следующими бухгалтерскими записями: Дебет счета 0 401 20 211 (0 109 хх 211) Кредит счета 0 302 11 730. Начисление прочих выплат производится с кредита счета 0 302 12 730 на дебет счетов 0 401 20 212 (0 109 хх 212).

Удержание НДФЛ из заработной платы отражается бухгалтерской записью - Дебет счета 0 302 11 830 Кредит счета 0 303 01 730, из прочих выплат - Дебет счета 0 302 12 830 Кредит счета 0 303 01 730. [3]

При начислении бухгалтерией заработной платы могут возникнуть ошибки при расчете объема начисленных в счет заработной платы средств, а также несоответствия величины налогов величине начислений по заработной плате. Из-за допущенных бухгалтерией ошибок организацию могут обвинить в нецелевом расходовании денежных средств (в соответствии со ст.15.14 КоАП РФ «Нецелевое использование бюджетных средств) [5, С. 91]. Для выявления, исправления и предупреждения ошибок, необходимо проводить внутренний финансовый контроль. Также бюджетным учреждениям нужно правильно поставить бухгалтерский учет заработной платы, который будет позволять предупреждать и вовремя устранять возможные потери и необоснованные затраты.

Использованные источники:

1. О некоммерческих организациях: федер. закон Рос. Федерации от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 8 декабря 1995 г. // Рос. газ. - 1996. - 24 янв.; Собр. законодательства Рос. Федерации. - 1996. - №3, ст. 145.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ: принят Гос. Думой Федер. Собр. Рос. Федерации 21 декабря 2001 г.: одобр. Советом Федерации Федер. Собр. Рос. Федерации 26 декабря 2001 г.: ввод Федер. законом Рос. Федерации от 30 декабря 2001 г. № 197-ФЗ // Рос. газ. - 2001. - 31 дек.; Собр. законодательства Рос. Федерации. - 2002. - № 1, ст. 3.
3. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета бюджетных учреждений и Инструкции по его применению: приказ Минфина России от 16 декабря 2010 г. № 174н // Рос. газ. – 2011. - 24 февраля.
4. Об утверждении указаний о порядке применения бюджетной классификации Российской Федерации: приказ Минфина России от 01 июля 2013 г. № 65н.
5. Озикова В.Р., Щербакова А.А. Учет заработной платы в бюджетных учреждениях // В сборнике: Научное сообщество студентов: Междисциплинарные исследования: сб. ст. по мат. XXXIV междунар. студ. науч.-практ. конф. 2017. С.91-94.

6. Оплата труда бюджетных учреждений [Электронный ресурс] URL: https://www.audar-press.ru/oplata-truda-budgetnyh-uchregdenii.
7. Шестакова Н.Н., Павлова А.Е. Учет заработной платы в бюджетных организациях // В сборнике: Молодёжь Сибири - науке России: материалы международной научно-практической конференции. 2018. С. 289-290.

УДК 342

Юзеева К.Е., магистр
Уральский государственный юридический университет
Российская Федерация, г. Екатеринбург

УПОЛНОМОЧЕННЫЙ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОМ МЕХАНИЗМЕ ОХРАНЫ ПРАВ ДЕТЕЙ

Аннотация: В статье рассматривается место уполномоченного при президенте Российской Федерации в государственно-правовом механизме. Анализируется определение понятия Уполномоченного в российском законодательстве. Излагаются выводы об интеграции института уполномоченного по правам ребенка в Российской Федерации в систему законодательства.

Ключевые слова: Уполномоченный по правам ребенка, омбудсмен, государственный орган, государственно-властные полномочия, государственно-правовой механизм, Конституционный суд РФ, , правовой статус, место в системе органов, права ребенка, права человека и гражданина.

Yuzeeva K.E., graduate student
Ural State Law University
Russian Federation, city of Ekaterinburg

AUTHORIZED UNDER PRESIDENT OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE STATE-LEGAL MECHANISM FOR THE PROTECTION OF THE RIGHTS OF CHILDREN

The article considers the place of the authorized person under the President of the Russian Federation in the state and legal mechanism. The definition of the Authorized Person in the Russian legislation is analyzed. Outlines the integration of the institution of the Commissioner for the Rights of the Child in the Russian Federation into the system of legislation.

Commissioner for Children's Rights, Ombudsman, state body, state power authority, state legal mechanism, Constitutional Court of the Russian Federation, legal status, place in the system of bodies, child's rights, human rights.

Система институтов, призванных обеспечивать защиту прав детей в России, сложилась еще до появления первых Уполномоченных по правам ребенка. Вместе с тем, обеспечение комплексного подхода к охране и защите прав и законных интересов детей является задачей детского омбудсмена, что

будет показано в работе далее.

В связи с этим основными внесудебными органами охраны прав детей являются прокуратура Российской Федерации, Уполномоченный при Президенте Российской Федерации по правам ребенка и уполномоченный по правам ребенка в субъекте Российской Федерации.

Впервые институт омбудсмена был учрежден в Швеции в XIX в. для защиты интересов граждан от произвола и злоупотребления чиновниками должностными полномочиями, а также для надзора за судами и административными органами. Первый омбудсмен был назначен в 1810 г. "Омбудсмен" (в переводе со шведского – "представитель чьих-либо интересов") – это должностное лицо, на которое возложены функции контроля за соблюдением интересов граждан в деятельности органов государственной власти и должностных лиц. В России институт омбудсмена (Уполномоченного по правам человека) возник в 90-х гг. XX столетия.

История формирования института омбудсмена идет по пути его специализации. Специализированные омбудсмены функционируют наряду с уполномоченными по правам человека "общей компетенции". Действуя в рамках своей компетенции, специализированные уполномоченные расследуют случаи дискриминации, нарушений прав и законных интересов отдельных лиц этой группы или группы в целом. Их полномочия имеют более "адресный" характер, в связи с чем, эти государственные институты имеют возможность оказывать поддержку лицам, принадлежащим к "слабым" социальным меньшинствам, в реализации их прав.

С 2002 г. в субъектах Российской Федерации создавались должности Уполномоченных по правам ребенка и только в 2009 году Указом Президента РФ от 01.09.2009 г. № 986 данный институт был создан на федеральном уровне. Обращает на себя внимание, что в соответствии с п. 1 названного Указа институт уполномоченного по правам ребенка был учрежден как должность при Президенте РФ. Таким образом, формирование института Уполномоченного по правам ребенка идет по пути фактического функционирования определенных структур и только потом нормативного закрепления.

Должность Уполномоченного по правам ребёнка учреждена с целью обеспечения гарантий государственной защиты прав ребёнка. Уполномоченный реализует свой статус на началах независимости и неподотчётности каким-либо государственным структурам.

Деятельность Уполномоченного не замещает, а дополняет существующие средства защиты прав и свобод ребёнка, не отменяет и не влечет пересмотра компетенции других государственных органов.

Учреждение данного института, безусловно, является важным шагом на пути реальной защиты прав детей. Но вместе с тем, с момента ведения рассматриваемого института на федеральном уровне в научной литературе не прекращаются дискуссии относительно правового статуса правового статуса института уполномоченного по правам ребенка при Президенте

Российской Федерации.

Согласно Указу Президента РФ от 1 сентября 2009 г. № 986 уполномоченный по правам ребенка в Российской Федерации учреждается как должность при Президенте РФ. Обратимся к определению понятия "должность". Согласно толковому словарю должность: а) служебное положение, место в каком-либо учреждении, на предприятии и т.п. и связанные с ним служебные обязанности; б) род, вид служебного занятия, работы.

В юридическом словаре под должностью понимается установленная в определенном порядке первичная структурная единица штатного расписания той или иной государственной или негосударственной организации, определяющая содержание и объем полномочий, размер денежного содержания и место в иерархической структуре организации лица, ее замещающего.

Кроме того, необходимо отметить, что согласно Сводному перечню государственных должностей Российской Федерации, утвержденному Указом Президента РФ от 11 января 1995 г. № 32 "О государственных должностях Российской Федерации" (в ред. от 25 июля 2014 г.) должность уполномоченного по правам ребенка при Президенте РФ не является государственной должностью Российской Федерации.

Обращаясь к анализу сходных институтов уполномоченных в Российской Федерации, мы наблюдаем явные противоречия в определении их статуса. Например, в п. 2 ст. 1 Федерального закона от 7 мая 2013 г. № 78-ФЗ "Об уполномоченных по защите прав предпринимателей в Российской Федерации" (в ред. от 2 ноября 2013 г.) уполномоченный при Президенте РФ по защите прав предпринимателей и его рабочий аппарат определяются как государственный орган с правом юридического лица.

В связи с различным закреплением в законодательстве статуса уполномоченных обратимся к понятию "государственный орган". А.Н. Кокотов, М.И. Кукушкин раскрывают сущность органа государственной власти посредством анализа его особенностей:

- орган государственной власти - это в традиционном понимании организация, коллектив, объединенный общностью целей и родом деятельности;

- государство наделяет орган государственной власти собственностью и материальными ресурсами;

- орган государственной власти отличают государственно-властные полномочия, позволяющие ему выступать от имени и по поручению государства, наиболее эффективно осуществлять творческую организаторскую деятельность;

- государственно-властные полномочия реализуются присущими только конкретному органу власти методами, средствами и способами, в которых наиболее отчетливо выражаются его созидательная роль и социальное назначение;

- наличие структуры государственного органа. М.В. Баглай раскрывает понятие органов государственной власти посредством выделения следующих признаков:

- каждый орган государственной власти создается в соответствии с установленным Конституцией, законами или другими правовыми актами порядком, что исключает возможность произвольного нагромождения органов власти;

- орган государственной власти наделен властными полномочиями, т.е. его решения имеют обязательный для всех характер и при необходимости подкрепляются принудительной силой государства;

- деятельность органов государственной власти осуществляется в формах и методами, установленными правовыми актами.

Таким образом, сформировалось два подхода к пониманию статуса уполномоченных: один подход утверждает, что омбудсмен представляет собой индивидуализированную должность, другой понимает, что омбудсмен - это орган государственной власти или служба. В пользу того и другого подхода высказываются ряд ученых.

Так, по мнению Н.В. Комбарова, уполномоченный является индивидуализированным институтом и это его отличительная особенность. Именно такой характер делает уполномоченного "наименее бюрократизированным среди органов современного государства и требует относительно незначительных финансовых затрат на его функционирование". Кроме того, индивидуализированному органу первоначально проще на уровне отдельных субъектов Российской Федерации отработать формы и приемы защиты, в том числе и детскому омбудсмену выработать механизм защиты несовершеннолетних.

С.Е. Акульшина определяет статус уполномоченного как институт и государственный правозащитный орган, осуществляющий свою деятельность в целях соблюдения прав и свобод гражданина при его взаимоотношениях с государством и способствующих гармонизации общественных отношений. Одним из основных принципов деятельности омбудсмена является обладание статусом органа государственной власти.

Автор настоящей работы присоединяется к позиции тех авторов, которые считают, что Уполномоченный по правам ребёнка и его Аппарат являются государственным органом, а Уполномоченный по правам ребёнка является должностным лицом.

Должность Уполномоченного по правам ребёнка учреждена как на федеральном уровне, так и в субъектах Российской Федерации.

Федеральный Уполномоченный по правам ребёнка в Российской Федерации осуществляет контроль за соблюдением на территории Российской Федерации прав, свобод и законных интересов ребёнка.

На сегодняшний день в нескольких субъектах Российской Федерации эта должность входит в институт уполномоченного по правам человека. Однако в этих субъектах существует тенденция к разделению данных

институтов. В литературе высказывается позиция о том, что наиболее предпочтительной формой правовой регламентации института детского омбудсмена является принятие специальных законов на уровне субъектов Российской Федерации.

В некоторых субъектах омбудсмены назначаются на должность высшими должностными лицами. Статус таких уполномоченных регулируется региональными нормативными правовыми актами, а именно указами президентов (глав) республик (Республика Дагестан, Республика Бурятия, Кабардино-Балкарская Республика), постановлениями и распоряжениями губернаторов (Ставропольский и Приморский края, Чукотский автономный округ, Белгородская область).

По мнению М.Ю. Шамрина, данный вариант функционирования омбудсменов непродуктивен. Принцип независимости деятельности не реализуется. Работа уполномоченных находится в ведении некомпетентных государственных служащих. В таких субъектах омбудсмен выполняет задачи, поставленные главой региона. Федеральный уполномоченный при Президенте РФ, в свою очередь, никак не может влиять на реализацию компетенции защитников ребенка в таких субъектах.

В некоторых регионах, а именно в Чеченской Республике, Камчатском, Пермском, Красноярском и Забайкальском краях, Ростовской области омбудсмен встроен в структуру института уполномоченного по правам человека. Такое положение уполномоченного тоже нельзя назвать идеальным, потому что цели уполномоченного по правам ребенка могут быть достигнуты только в случае функционирования в рамках самостоятельного государственного органа. Находясь же в ведении уполномоченного по правам человека, защитник детей будет ограничен в возможности выбора действий для выполнения важных задач.

Таким образом, единая централизованная система функционирования уполномоченных во главе с Федеральным Уполномоченным в Российской Федерации не создана, а вопрос ее создания является дискуссионным.

Можно сделать вывод, что модели учреждения института уполномоченного по правам ребенка в субъектах РФ, в соответствии с которыми уполномоченные по правам ребенка входят в структуру аппарата уполномоченного по правам человека или исполнительной власти, не позволяют до конца обеспечить реализацию принципа независимости в их деятельности.

Организационно-правовой статус уполномоченного по правам ребенка непосредственным образом влияет на успешность его работы. Можно согласиться с мнением С.Е. Акульшиной о том, что встроенность должности уполномоченного в структуру исполнительной власти, фактическое подчинение вышестоящему руководителю ограничивает действия по полноценной защите прав и законных интересов ребенка.

Целью учреждения должности Уполномоченного при Президенте РФ по правам ребенка в соответствии с Указом от 1 сентября 2009 года было

провозглашено обеспечение эффективной защиты прав и интересов ребенка в РФ. Как отметил в особом мнении судья Конституционного Суда РФ Г.А. Гаджиев, конституционной обязанности государства по защите прав детей коррелирует конституционное право детей. И именно благодаря этому конституционному праву возникают такие государственные органы как органы опеки, уполномоченные по правам ребенка и т.д..

По мнению С.Г. Сергеева, Уполномоченного по правам ребенка в РФ следует отнести к "внеконституционному политическому институту", который не может рассматриваться как чисто административный (управленческий), а являет собой именно политическое по своему характеру и значению образование. Однако думается, что характер деятельности Уполномоченного при Президенте РФ по правам ребенка не имеет ярко выраженной политической окраски. Его главная задача состоит в помощи конкретному ребенку.

В этой связи необходимо разобраться в характере той деятельности, которую осуществляет Уполномоченный при Президенте РФ по правам ребенка для того, чтобы определить насколько она соответствует заявленной цели.

Указом Президента РФ предусматривается, что Уполномоченный при Президенте РФ по правам ребенка имеет права, которые реализуются не только при защите уже нарушенных прав ребенка, но и в процессе предупреждении возможных нарушений. Так, право направлять в федеральные органы исполнительной власти, органы государственной власти субъектов РФ, органы местного самоуправления и должностным лицам, в решениях или действиях (бездействии) которых усматривается нарушение прав и интересов ребенка, заключение, содержащее рекомендации относительно возможных и необходимых мер восстановления указанных прав и интересов, как следует из приведенной формулировки, реализуется уже после обнаружения нарушения прав ребенка. Право же посещать различные органы власти, направлять запросы, получать в порядке, предусмотренном законом, необходимые документы, сведения, материалы, привлекать ученых и специалистов, научные организации для осуществления научных и экспертных работ и некоторые другие права могут быть осуществлены и в целях предупреждения нарушения прав детей. Точно так же могут быть оценены и права, предоставленные Уполномоченному при Президенте РФ по правам ребенка Федеральным законом от 3 декабря 2011 года № 378-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "Об основных гарантиях прав ребенка в РФ" и отдельные законодательные акты РФ в связи с введением института Уполномоченного при Президенте РФ по правам ребенка".

Таким образом, с учетом того, что в настоящей работе сделан вывод, что под охраной прав понимается особая функция государства, которая заключается в превентивном характере, при этом помимо предупреждения нарушений она направлена и на устранение нарушений прав и свобод

человека, то фактически Уполномоченный при Президенте РФ по правам ребенка занимается не только защитой, но и охраной прав детей, профилактической работой по предупреждению их нарушения.

В работе Уполномоченного по правам ребенка очень важны основные принципы, лежащие в основе реализации его правового статуса. Но не только. В этой должности сливаются общечеловеческие принципы, профессиональные и нравственные (этические). Ими определяется сама личность Уполномоченного и конкретные направления его деятельности в отстаивании незыблемых позиций детства при осуществлении государственного управления защитой прав ребенка.

Уполномоченный по правам ребенка, действует на основе таких принципов как законность, приоритета прав и свобод ребенка, компетентности, независимости, демократичности, доступности, гласности, открытости, соблюдения в работе норм международного права, ответственности.

Одним из основных принципов деятельности детского омбудсмена, является принцип независимости, который гарантируется омбудсменам такими нормативными правовыми актами, как Парижские принципы, а также Декларация и План действий "Мир, пригодный для жизни детей". Именно с реализации этого принципа и начинается замещение должности Уполномоченного по правам ребенка. Требуется постоянный философско-аналитический подход к его изучению в каждодневной практике деятельности омбудсмена.

Необходимо выделить принцип независимости в деятельности, во-первых, Федерального Уполномоченного по правам ребенка, во-вторых, уполномоченных по правам ребенка в субъектах Российской Федерации.

Известно, что Федеральный Уполномоченный, являясь членом Европейской сети омбудсменов по правам ребенка, независим. Независимость, присущая ему, несомненно, характеризуется как свобода от влияния и вмешательства со стороны всех государственных органов и должностных лиц в осуществлении его профессиональных полномочий. Однако во многих субъектах Российской Федерации принцип независимости уполномоченных пока не реализован. Как указывалось выше в некоторых из них детские омбудсмены входят в структуру либо исполнительной власти, либо Аппарата Уполномоченного по правам человека, что препятствует осуществлению государственного управления защитой детства в рамках единой системы Уполномоченных по правам ребенка.

В настоящее время Уполномоченный общается с детьми, взрослыми, заинтересованной общественностью, используя трибуны "Ассоциации уполномоченных по правам ребенка", средства СМИ (например, "Вестник Уполномоченного по правам ребенка"). Омбудсмен проводит совещания и встречи самого разного уровня с целью реализации Конвенционных прав ребенка в России. По наиболее проблемным вопросам защиты прав ребенка омбудсмен вырабатывает совместно с Президентом России средства и

методы, способствующие восстановлению нарушенных прав детей.

Уполномоченный принимает население, реагирует на вопросы, запросы, заявления. Но, к сожалению, каждый сегодня не может ему позвонить. Прямая телефонная линия "ребенок - омбудсмен" в России пока не создана. Обращение к Федеральному Омбудсмену осуществляется с помощью интернет-приемной.

Открытость, доступность и гласность в совокупности образуют общий и обязательный для Уполномоченного по правам ребенка принцип демократичности, под которым следует понимать оказание Федеральным Уполномоченным содействия государственным органам в решении проблем детей.

Следует согласиться с мнением Е.А. Лукашевой о том, что такие демократические черты института Уполномоченного, как независимость, открытость, доступность для граждан, способствуют обретению омбудсменом прочных позиций в механизме административно-правовой защиты прав человека, а значит, и ребенка во многих государствах.

В итоге можно сделать вывод, что закрепление данных принципов на уровне Федерального закона "Об Уполномоченном по правам ребенка в Российской Федерации", безусловно, будет способствовать, во-первых, повышению эффективности реализации административно-правового статуса Уполномоченного по правам ребенка, во-вторых, демократизации государственного управления защитой детства и др.

Институт уполномоченного по правам ребенка является особым правовым механизмом в области защиты прав и законных интересов несовершеннолетних. Отсутствие федерального закона о детском омбудсмене вносит коррективы в его деятельность. Кроме того, нечеткое определение его конституционно-правового статуса не позволяет ему в полной мере осуществлять свои правозащитные функции. Институт детского омбудсмена уже зарекомендовал себя как эффективный механизм защиты прав несовершеннолетних. Законодательное закрепление конституционно-правового статуса данного института позволит выйти на новый уровень в деятельности по защите законных прав и интересов несовершеннолетних.

Уполномоченному при Президенте РФ по правам ребенка в соответствии с Указом Президента РФ от 1 сентября 2009 года № 986 предоставляется целый ряд полномочий. Это, в частности, право: посещать органы власти, организации; направлять запросы и получать в порядке, предусмотренном законом, информацию, материалы, документы; проводить проверки (совместно с государственными органами, наделенными соответствующими полномочиями, или самостоятельно) деятельности государственных органов власти и должностных лиц; готовить и направлять заключение со своими рекомендациями органам власти, должностным лицам, действия или бездействие которых, по мнению Уполномоченного, нарушают права ребенка; привлекать ученых, научные организации для проведения научных и экспертных работ в области защиты прав ребенка.

Таким образом, уполномоченные по правам ребенка не наделены широкими властными полномочиями, а их основными инструментами реагирования являются представления рекомендательного характера. В научной литературе такая модель компетенции называется правозащитной. Данная модель свойственна институту Уполномоченному по правам ребенка не только в России, но и в таких федеративных государствах, как Австрия, Канада, а также в большинстве европейских стран.

При этом справедливым является замечание о том, что институт уполномоченного по правам ребенка пока не интегрирован в систему федерального законодательства, что ограничивает его возможности осуществлять защиту прав детей, соответственно ряд своих функций и задач Уполномоченный по правам ребенка может решить не иначе как путем взаимодействия с государственными и иными органами власти.

Так, в процессе осуществления своей деятельности Уполномоченные по правам ребенка взаимодействуют с различными структурами, в том числе с органами законодательной власти субъекта Федерации; органами исполнительной власти субъекта Федерации; органами местного самоуправления; территориальными подразделениями федеральных органов государственной власти; правоохранительными органами; судебной властью; организациями различных форм собственности; общественными организациями. Ограничиваясь рамки обозначенной темы рассмотрим основы взаимодействия прокуратуры и Уполномоченного по правам ребенка.

Использованные источники:

1. Азрилиян А., Азрилиян О., Калашникова Е., Квардакова О. Юридический словарь. М., 2014. С. 1152.
2. Акульшина С.Е. Институт уполномоченных по правам человека как один из способов внесудебной защиты прав ребенка // Вестник Рязанского государственного университета им. С.А. Есенина. 2010. Вып. № 28.
3. Баглай М.В. Конституционное право РФ. М., 2009. С. 409.
4. Ефремова Т.Ф. Современный толковый словарь русского языка: В 3 т. М. 2010. Т. 1. С. 1168.
5. Козлова Е.И., Кутафин О.Е. Конституционное право России. М., 2010. С. 325.
6. Комарова В.В. Уполномоченный по правам человека в Российской Федерации // Государство и право. 1999. № 9. С. 21.
7. Комбаров Н.В. Правовой статус уполномоченного по правам ребенка в субъектах Российской Федерации (сравнительно-правовой анализ) // Журнал правовых и экономических исследований. 2008. № 4. С. 14 - 19.
8. Конституционное право России / Отв. ред. А.Н. Кокотов, М.И. Кукушкин. М., 2008. С. 329.
9. Лихтер П.Л. Институт Уполномоченного по правам ребенка в субъектах Российской Федерации: дис. ... кандидата Юридических наук: 12.00.02, Пенза, 2016 - 214 с.

10.Марина А.А. Роль Уполномоченного по правам ребенка в механизме государственной защиты имущественных прав детей // Общество и право. 2016. №1 (55).
11.Права человека: Учебник / Отв. ред. Е.А. Лукашева. 2-е изд., перераб. М.: Норма; Инфра-М, 2010. С. 434.
12.Ржевская Л.В. Институт уполномоченного по правам ребенка: опыт России и зарубежных стран // Юридический мир. 2010. № 8. С. 44.
13.Сергеев С.Г. Учреждающая и ограничивающая роль Конституции: опыт внеконституционных политических институтов в современной России // Конституционное и муниципальное право. 2011. № 3. С. 6.
14.Синцов Г.В. Уполномоченный по правам ребенка в системе органов государственной власти // Lex russica. 2016. № 7. С. 160 - 166
15.Шабанова З.М. Специализированные уполномоченные по правам человека в России и зарубежных странах : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.02 : Москва, 2004 189 с. РГБ ОД, 61:05-12/17
16.Шамрин М.Ю. Совершенствование законодательства о статусе уполномоченного по правам ребенка. С. 225 - 234.

УДК 371.39

Юртаев А. И.
студент 4 курса
Минкин А.В., к.ф.-м.н.
доцент
кафедра «Математики и прикладной информатики»
Елабужский институт КФУ
Россия, г. Елабуга

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА КИНО В РАБОТЕ КЛАССНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ

Аннотация: В статье рассматривается возможность и пути духовно-нравственного воспитания посредством кинематографии. Показано, что появляется возможность быстро и оперативно познакомить учащихся с необходимым материалом, например, с использованием такого педагогического метода, как «образовательное путешествие». Использование в учебном процессе фильмов, способствует формированию «правильного вкуса», поэтому в школе следует проводить различные мероприятия с использованием кинофильмов. К тому же опыт показал эффективность данного метода и при формировании наглядно-образного мышления.

Ключевые слова: молодежь, воспитание, кино, патриотизм

Yurtaev A.I.
4th year student
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga
Minkin A.V., candidate of physical and mathematical sciences
associate Professor
associate Professor of "Mathematics and applied Informatics»
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Russia, Elabuga

USING THE EDUCATIONAL POTENTIAL OF CINEMA IN THE WORK OF THE CLASS TEACHER

Abstract: the article considers the possibility and ways of spiritual and moral education through cinematography. It is shown that there is an opportunity to quickly and efficiently acquaint students with the necessary material, for example, using such a pedagogical method as "educational journey". The use of films in the educational process contributes to the formation of the "right taste", so the school should carry out various activities using movies. In addition, the experience has shown the effectiveness of this method in the formation of visual and imaginative thinking.

Key words: youth, education, cinema, patriotism

В воспитании подрастающего поколения существует множество актуальных проблем, среди которых: ослабление воспитания в семье, низкий уровень защиты личной информации, высокий рост негативных зависимостей среди детей и молодёжи (алкоголь, курение, наркомания, токсикомания), несоответствие воспитательных мер и требований общества, преступность. Всё это ещё усугубляется невежеством среди взрослых, приверженностью значительной части граждан к потребительству как стилю жизни, отсутствием интересов.

Подростки, на сегодняшний день, всё чаще своё свободное время уделяют всевозможным развлечениям, многие из которых ведут к аморальному образу жизни и разрушению нравственных ценностей.

Некоторые родители сосредоточились на воспитании патриотов, которые готовы отдать жизнь за Родину, другие настаивают на формировании готовности жить, учиться, работать, создавать семью. Третьи считают, что нужно воспитать человека, который будет всю жизнь духовно обогащаться и пополнять «человеческий капитал знаний». В редких случаях некоторые родители не заботятся о воспитании своих детей, им безразлична судьба их чада.

В последнее время духовно-нравственное воспитание получает поддержку из искусства и культуры. Благодаря кинематографии появляется возможность быстро и оперативно познакомить учащихся с необходимым материалом. Именно это искусство объединило в себе культурные ценности прошлого и породило "покадровое" восприятие мира. Теперь мы говорим о возможности формировать не только абстрактно-логическое мышление, но и наглядно-образное представление информации. Кино может способствовать формированию определённых качеств личности у школьника, например, честность, солидарность, толерантность, когнитивную гибкость, чуткость, силу воли, упорство, терпимость, трудолюбие, праведность и многие другие.

Значимую роль в воспитании может играть такой педагогический метод, как «образовательное путешествие». Главная черта таких «путешествий» заключается в познании учащимся мира с разных сторон. И как отмечал великий русский философ, педагог, публицист С. И. Гессен «образование человека есть путешествие. Это есть путешествие в стране духа, в мире человеческой культуры, в течение которого деятельность приобретает всё более характер творческого развития, а круг его общения последовательно расширяется, вбирая в себя в пределе не только всё нынешнее поколение, но и прошлое и даже будущее человечества» [1, с. 123]. Действительно, что для этого требуется объединение школьного, семейного и внешкольного образования.

В мире кинематографии мы (практически все люди) переживаем многие духовно-нравственные чувства и эмоции. Как известно, кино – важнейший вид искусства. Фильмы могут нести огромную смысловую нагрузку, знакомить нас с интереснейшей информацией. Особо хорошие фильмы смотрят внимательно, а шедевры - по нескольку раз. Кино - это

воспитатель взрослых и детей.

Но часто ли мы уделяем внимание такому воспитательному средству, как кино? Ведь оно имеет огромнейший воспитательный потенциал, но чаще остается недооцененным.

Мы не можем не вспомнить слова знаменитого немецкого философа Иммануила Канта: «Жизнь людей, преданных только наслаждению без рассудка и без нравственности, не имеет никакой цены» [2, с. 174]. Действительно, любой здравомыслящий человек согласится с этим мнением. Обращаясь к этому высказыванию, мы хотели бы акцентировать внимание на современной системе ценностей, и какую же роль несёт кино в воспитании современных учащихся.

Мы считаем, что большой вклад в умы молодёжи вносит кинематография, ведь передача нравственного и культурного наследия не происходит автоматически, а популярность кино растёт ежегодно. Изначальная функция кино очень важна, она формирует взгляды человека на многие вещи, даёт полезную информацию и обогащает его духовно. Но современная молодёжь предпочитает другие кинофильмы, в которых: лёгкие отношения, стрельба, погони, жестокость, яркие путешествия, фантастические сюжеты. Серьёзные философские темы многие игнорируют, чтобы не утомлять себя. Поэтому важно повысить интерес людей к фильмам, дающим какие-либо нравственные ориентиры. Следует еще с раннего детства учить ребенка выбирать «правильные» фильмы, а поэтому, например, в школе, можно проводить следующие мероприятия:

– просмотр фильмов на иностранном языке, на уроках иностранного языка, с целью более глубокого знакомства с культурой народа;

– просмотр во время внеклассного часа отечественных фильмов, с обязательным обсуждением его содержания;

–подготовка списка самых значимых фильмов (100 лучших фильмов), которые направленны на формирование мировоззрения подрастающего поколения;

Подобные мероприятия проводились в нашей школе. Преподаватели по физике, литературе, биологии, информатике часто использовали видеоматериалы для передачи необходимой информации. Данный метод эффективен, ведь он помогает формировать подрастающему поколению наглядно-образное мышление и быстрее усваивать информацию.

Мы сделали вывод, что лишенных интереса зрителей не будет, если правильно организовать просмотр и анализ кино. Фильмы несут в себе огромнейший потенциал: воспитывать в людях толерантность, любовь, честность, справедливость, создавать визуальное и наглядное мышление, помогают формировать определённые качества личности, которые так необходимы в наше время.

Необходимо, чтобы учащиеся приходили в кинотеатр и обсуждали киношедевры не только с друзьями, но и со взрослыми. Просмотр и обсуждение фильма – это мероприятие, которое поможет детям развивать

логику и мышление. Пусть хорошие фильмы помогут развить у наших детей любознательность, широту взглядов, воспитать их человечными.

Использованные источники:

1. Гессен С. И. Основы педагогики. -М: Школа-Пресс, 1995.-123 с.
2. Иммануил Кант. Критика чистого разума. -М: Эксмо, 2014.-174 с.
3. Ушинский К. Д. Человек как предмет воспитания. -М. Дрофа, 2005.-557 с.
4. Электронный ресурс. [http://io.nios.ru/articles2/77/14/rol-duhovnogo-kino-dlya-sovremennoy-molodezhi]

УДК 575.174.015.3

Юсупова А.Р.
студент магистратуры
научный руководитель: Гумерова О.В., к.б.н.
доцент
БГПУ им. М. Акмуллы
Россия, г. Уфа

АНАЛИЗ АЛЛЕЛЬНЫХ ВАРИАНТОВ RS4646984 ПОЛИМОРФИЗМА ГЕНА РЕЦЕПТОРА ДОФАМИНА DRD4 С УРОВНЕМ ДЕПРЕССИИ У СТУДЕНТОВ

Аннотация. В настоящее время депрессия стала глобальной проблемой в сфере психического здоровья. Депрессия — это психическое состояние, которое описывается у людей сниженным настроением и потерей способности переживать, а также с отрицательной, негативной оценкой себя. Депрессия обычно сопровождается в виде определенных нарушений механизмов нейромедиации в частности и дофаминергической системы. Поэтому проведен анализ ассоциаций полиморфного варианта rs4646984 гена рецептора дофамина DRD4 с показателями депрессии у студентов.

Ключевые слова: депрессия, дофамин, рецептор, ген DRD4, полиморфный вариант.

Yusupova A.R. - master student
BSPU named after M.Akmulla
Russia, Ufa
Gumerova O.V. - scientific director, Ph.D., associate professor
BSPU named after M.Akmulla
Russia, Ufa

ANALYSIS OF ALLILLIAN OPTIONS RS4646984 POLYMORPHISM OF THE DOPAMINE DRD4 RECEPTOR GENE WITH THE DEPRESSION LEVEL OF STUDENTS

Annotation. At present, depression has become a global problem in mental health. Depression is a mental state that is described in people's moods and loss of ability to experience, as well as negative, negative evaluation of themselves. Depression is usually accompanied by certain violations of the mechanisms of

neuromedia in particular and the dopaminergic system. Therefore, the associations of the polymorphic variant rs4646984 of the dopamine DRD4 receptor gene with the depression indices in students were analyzed.

Key words: depression, dopamine, receptor, DRD4 gene, polymorphic variant.

Введение. Депрессия представляет собой психическое расстройство, характеризующееся патологически сниженным настроением (гипотимией) с негативной пессимистической оценкой самого себя, своего положения в окружающей действительности и своего будущего, продолжающееся не менее 2 недель (Смулевич, 2012).

Депрессия — заболевание эмоциональной сферы, главное проявление которого (стойкое снижение, угнетение настроения), сопровождающееся снижением общего уровня активности. Другие типичные симптомы депрессии понимаются при этом как варианты клинического проявления этого главного нарушения (Вертоградова, 1987).

Депрессия, как предполагается, имеет эндогенную основу в виде определенных нарушений механизмов нейромедиации (в частности, серотониновой, норадреналиновой и дофаминовой). Согласно литературным данным, депрессия — это, в первую очередь, дефицит дофаминергической системы, то есть недостаточное количество дофамина в соответствующих участках мозга, которое приводит к потере инициативы, снижению активности, неспособности получать удовольствие (Смулевич, 2012).

В настоящее время известно минимум 5 главных подтипов рецепторов: D1, D2, D3, D4 и D5. У человека ген дофаминового рецептора подтипа *D4* в первый раз был описан в 1991 году. Ген *DRD4* локализован на 11 хромосоме в районе p15.5 (http://www.omim.org).

Продуктом данного гена является белок-рецептор *D4*, работающий в нейронах мозга и определяющий чувствительность к такому нейромедиатору как дофамин. Рецептор дофамина *D4* локализован на постсинаптических мембранах нейронов головного мозга, прежде всего в гиппокампе, гипоталамусе, энторинальной области коры (Missale,1998).

В данном гене хорошо изучен *VNTR* полиморфизм *(rs4646984),* находящийся в 5’- нетранслируемой области гена и влияющий на степень его экспрессии. Данный полиморфный локус может содержать одну или две, редко три и четыре копии 120-нуклеотидного фрагмента, число которых влияет на уровень экспрессии (Munafo, 2008). В данном полиморфизме наиболее часто встречаемыми являются аллели ***L** аллель (имеет две копии повтора) и ***S**, содержащий одну копию повтора (Горбунова, 2002).

Цель исследования: анализ ассоциации полиморфных вариантов *rs4646984* гена дофаминового рецептора *DRD4* с уровнем депрессии у студентов.

Материалы и методы. Материалом исследования служили образцы ДНК 93 студентов, обучающихся в БГПУ им. М. Акмуллы. Все они были

протестированы для определения уровня депрессии с их добровольного согласия с использованием методики Зунга (Рогов, 1999). Результаты диагностики обрабатывались по ключу, согласно которому выделяются четыре группы: до 50 баллов - нормальное состояние без депрессии; 50 - 59 баллов - легкая депрессия; 60 - 69 баллов - умеренное состояние; 70 и более баллов – тяжелая степень депрессии (Рогов, 1999).

Выделение ДНК проводилось с помощью метода фенольно-хлороформной экстракции (Mathew, 1985).

Условия проведения ПЦР. Амплификацию проводили в растворе объемом 9,2 мкл, содержащем 1,5 мкл ПЦР-mix, 3,5 мкл, 4 мкл праймеров, 1,2 мкл ДНК. Размеры продуктов амплификации исследовали с помощью электрофореза в полиакриламидном геле.

Статистическую обработку данных проводили с помощью программного обеспечения MS Excel 2013 (Microsoft), таблиц сопряженности 2x2 (с поправкой Иэйтса) и критерия X2.

Результаты и обсуждение. В данном исследовании для определения уровня депрессии были протестированы 93 студента 1-4 курсов. По уровню депрессии вся выборка разделилась на две категории: в первой – студенты с легкой степенью депрессии (23,7%), а во второй – студенты, у которых не было выявлено депрессивного состояния (76,3%). Лиц с умеренной и тяжелой формой депрессии в рамках данного исследования обнаружено не было.

Также было проанализировано распределение показателей депрессии в зависимости от года обучения. С наибольшей частотой легкая степень депрессии встречалась у студентов 1 курса (у 25,0 % от исследованной группы). У студентов 3-го и 4-го курса частота лиц, имеющих депрессию составила 23,5 и 24,1% соответственно. И самая низкая частота встречаемости депрессивных расстройств установлена у студентов 2 курса – 18,2 %. Среднее значение показателей депрессии во всех группах соответствует нормальному состоянию.

Таблица 1

Показатели уровня депрессии в зависимости от года обучения

Группа	**1 курс**		**2 курс**		**3 курс**		**4 курс**		Всего	
	N	%	N	%	N	%	N	%	N	%
Легкая степень депрессии	9	25,0	2	18,2	4	23,5	7	24,1	**22**	23,7
Без депрессии	27	75,0	9	81,8	13	76,5	22	75,9	**71**	76,3
Всего	36	-	11	-	17	-	29	-	**93**	**-**

Также был проведен молекулярно-генетический анализ *VNTR* полиморфизма гена рецептора дофамина *DRD4* в исследованной выборке студентов. По результатам исследования установлено наличие в выборке 2-х аллелей (**L* и **S*) и 3-х генотипов (**L/*L*, **L/*S* , **S/*S*).

В группе студентов без депрессии распределение частот аллелей и генотипов было следующим: аллель *DRD4*L* –70,4%, аллель *DRD4*S* – 29,6%; генотип **L/*L* 46,5%, **L/*S** - 47,9% и **S/*S* – 5,6% (табл.2).

В группе студентов с легкой степенью депрессии распределение аллелей и генотипов составило: аллель *DRD4*L* - 72,7%, *DRD4*S* -27,3%; генотип *DRD4 *L/*L*- 50,0%, *DRD4 *L/*S** - 45,5% и *DRD4*S/*S* - 4,5% (табл.2).

Таблица 2

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфного маркера *rs4646984* по гену *DRD4* в выборке студентов

Группа	Аллели **(частота,%±m)**				Генотипы **(частота,%±m)**					
	N	**L*	*N*	**S*	*N*	**L/*L*	*N*	**L/*S*	*N*	**S/*S*
Легкая степень депрессии	32	0,73±0,07	12	0,27±0,07	11	0,50±0,11	10	0,45±0,11	1	0,05±0,04
Без депрессии	100	0,70±0,04	42	0,30±0,04	33	0,46±0,06	34	0,48±0,06	4	0,06±0,03
χ^2	0,0113				0,0024		0,0005		0,0005	
P	0,9179				0,9652		1,0005		1,0005	

Также был проведен попарный анализ частот генотипов и аллелей исследованного полиморфного локуса *rs4646984* в гене *DRD4* между группой студентов без депрессии и группой с депрессией легкой степени. При сравнении между данными группами статистически значимых различий в распределении ни для частот аллелей, ни для частот генотипов не было установлено (табл.2). Во всех случаях уровень значимости p был выше критической отметки (p>0,05). Хотя, согласно литературным данным, аллель ___ ассоциирован с уровнем депрессии (Munafo, 2008). В данном исследовании ассоциации подтверждены не были.

Таким образом, в результате проведенного исследования установлено, что большая часть исследованной выборки студентов не имеет депрессивных расстройств, а в группе с депрессией встречается только легкая степень данного расстройства. Показано, что наиболее часто депрессия встречается у студентов 1-го курса, а наименее – 2-го курса. Анализ частот генотипов и аллелей гена рецептора дофамина *DRD4* между группами с легкой степенью депрессии и без депрессии не выявил статистически значимых различий.

Использованные источники:

1. Mathew C. The isolation of high molecular weight eucariotic DNA // Methods in Molecular Biology, 1985. –V.2
2. Missale C. Dopamine receptors: from structure to function /Physiol. Rev. -

1998.-V.-78.- P.1189.
3. Munafo M.R., Yalcin B. Association of the dopamine D4 receptor *(DRD4*) gene and approach-related personality traits: meta-analysis and new data /Biol. Psychiatry. -2008. -V.63. -P.197–206.
4. Вертоградова, О.П. Возрастные аспекты проблемы депрессий /Сборник науч. тр.-1987. -С.5–14.
5. Горбунова В.Ю., Зарипова Т.Ю., Яковлева О. В. Генетическое исследование интеллектуальных способностей популяции учащихся средних школ г.Уфы /Евразийское сознание: формирование мировоззренческой парадигмы в образовательном пространстве современной России: Материалы круглого стола: В2 ч. – Уфа: издательство БГПУ, -2002. - ч.2- С.210.
6. Рогов Е.И. Измерение степени выраженности сниженного настроения - субдепрессии /Настольная книга практического психолога. Учеб.пособие.- 1999.- С.384.
7. Смулевич А.Б., Дубницкая Э.Б. Депрессия - актуальные проблемы систематики /Журн. неврол. и психиатрии им. С.С. Корсакова. -2012. -№11. – С.11-20.
8. Циркин В.И., Багаев В.И., Бейн Б.Н. Роль дофамина в деятельности мозга. – 2010. – 25 с.
10. Онлайн каталог генов человека и генетических заболеваний OMIM [Электронныйресурс] / Режим доступа: http://omim.org/, свободный. — Загл. С экрана. — Яз.англ.

УДК 159.9

Ядрышникова А.В.
студент
направление подготовки «Реклама и связи с общественностью
Новосибирский государственный
университет экономики и управления «НИНХ»
Российская Федерация, г. Новосибирск

РОЛЬ СТЕРЕОТИПОВ В СОЗДАНИИ И ВОСПРИЯТИИ ИМИДЖА

Аннотация:

В статье рассматривается влияние стереотипов при формировании имиджа. Представлены понятия имидж и стереотип, а так же проведен анализ их сходства и различия.

Ключевые слова: имидж, стереотип, устойчивость, социальное явление, общественное мнение.

Yadrishnikova A.V.
student of the direction of training "Advertising and Public Relations
Novosibirsk State University
Economics and Management of "NINH"
Novosibirsk, Russian Federation

THE ROLE OF STEREOTYPES IN THE CREATION AND PERCEPTION OF A BRAND

Abstract:

The article deals with the influence of stereotypes in the formation of image. The concepts of image and stereotype are presented, as well as the analysis of their similarities and differences.

Keywords: image, stereotype, stability, social phenomenon, public opinion.

При разработке имиджа, стоит помнить, что увиденное затмевает услышанное. Немало важное значении играет и стереотип сформировавшийся в общественном сознании.

Стереотип это социальное явление. Данное понятие обозначает сложившееся мнения большинства по отношению к разного рода явлениям, проявлениям и т.д

В научное обращение этот термин ввел американский исследователь У. Липпманом для обозначения распространенных в общественном мнении предвзятых представлений о членах различных национально-этнических, социально-политических и профессиональных групп.[2]

Несмотря на то, что стереотипы имеют как отрицательное, так и положительное значение, необходимо учитывать их роль в формирование имиджа. Как правило, люди не рассуждают, они используют стереотипами, не делают выводы, а наклеивают ярлыки.

Причины этого вполне объяснимы. В современном мире человек сталкивается с большим количеством информации переработать такой

большой объем мозг не в силах. Поэтому в процессе эволюции мозг ради удобства структурирует информацию в соответствии с уже имеющимися моделями и образцами. Стереотипы сводят к минимуму процесс познания и позволяют человеку мгновенно формировать свое мнение о чем-либо, быстро принимать необходимые решения.

Главным недостатком стереотипа является его устойчивость в сознания человека. Он формируется на протяжении довольно долгого времени и сломать стереотип практически не возможно, так как зачастую стереотипы являются неосознанными.

Как правило, стереотип помогает преодолеть барьеры восприятия. Если этого не происходит, то сам стереотип становится барьером и затрудняет процесс восприятия.

Человеческое сознание, оперирующее стереотипами, приписывает в определенной ситуации соответствующий набор характеристик. Если эти характеристики не соответствуют заданным, то сознание просто не пропускает информацию, и, уж тем более, не складывает ее в единое целое. Что тоже важно в процессе восприятия.[1]

Таким образом, мы видим, что имидж и стереотип воздействует на подсознание индивида, формируя отрицательные или положительные установки, которые в свою очередь влияют на поведения потребителя.

Использованные источники:

1. Панасюк, А. Ю. Формирование имиджа: стратегия, психотехники, психотехнологии./А.Ю. Панасюк − М.: Омега-Л, 2009. – 266 с.
2. Почепцов Г.Г. Имиджелогия / Г.Г. Почепцов. – М.: Рефл-бук, К. Ваклер, 2014. – 768 с.
3. Фокс, Джеффри Как стать суперзвездой маркетинга. Необычные правила, благодаря которым победно зазвенит ваш кассовый аппарат / Джеффри Фокс. - М.: Альпина Паблишер, 2015. - 228 с

УДК 657.6

Яковенко Е.А.
студент 3 курса бакалавриата
Московский Государственный Университет
им. М.В. Ломоносова филиал
факультет экономики и управления
кафедра экономики
Россия, г. Севастополь

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ АУДИТОРОВ

Аннотация:

В статье рассматривается тема повышения квалификации аудиторов Российской Федерации в связи с введением в действие Международных стандартов аудита. Проводится качественный анализ различных аспектов повышения квалификации как в Российской Федерации, так и аспектов, указанных в Международных образовательных стандартах. Также в работе предлагаются новые пути повышения квалификации аудиторов. Одним из таких путей является активная научная работа по профессиональной тематике.

Ключевые слова: аудит, Международные стандарты аудита, Международные образовательные стандарты, повышение квалификации аудитора, Международная федерация бухгалтеров.

Yakovenko E.A.
The student of 3rd course of the bachelor degree
Branch of Moscow State University. M.V. Lomonosov Moscow State University, Faculty of Economics and Management, Department of Economics
Sevastopol, Russia

SOME ASPECTS OF INCREASING QUALIFICATION OF AUDITORS

Annotation:

The article examines the topic of raising the qualification of the auditors of the Russian Federation in connection with the implementation of the International Standards on Auditing. A qualitative analysis of various aspects of professional development in both the Russian Federation and the aspects specified in the International Educational Standards is conducted. Also, new ways of improving the qualification of auditors are proposed in the work. One of such ways is active scientific work on professional subjects.

Keywords: audit, International standards of audit, International educational standards, training of auditors, International Federation of Accountants.

Как известно, с 1 января 2017 г. в России действуют Приказы Министерства Финансов «О введении в действие Международных

стандартов аудита на территории Российской Федерации» [2], [3]. А это означает, что вместе с новыми стандартами появляются и новые требования к профессиональной квалификации аудиторов. Актуальность данной темы в аудиторском сообществе подчеркивается тем, что в 2017 г. в июльском номере профильного аудиторского журнала «Аудиторские ведомости» были опубликованы сразу две статьи на тему повышения квалификации аудиторов [4], [5]. В них говорится о том, что не только Международные стандарты аудита, но и некоторые положения Международных образовательных стандартов полезно было бы применять и в российской практике.

Например, что можно учитывать как повышение квалификации (или постоянное профессиональное развитие аудитора)?

В Федеральном законе «Об аудиторской деятельности» предусматривается, что обязательным повышением квалификации аудитора считается только ежегодное прохождение обучения по программам повышения квалификации [1].

Однако в документе Международной федерации бухгалтеров, Международных образовательных стандартах, повышением квалификации считается и участие в аудиторских конференциях, и научные исследования, и научная работа [6].

По мнению некоторых авторов, было бы справедливо в качестве повышения квалификации засчитывать аудитору, например, защиту кандидатской или докторской диссертации по тематике бухгалтерского учета или аудита, или публикацию более чем двух научных статей в авторитетных научных журналах, например из списка ВАК. Конечно, если эти статьи также подготовлены по тематике учета или аудита [4].

Это было бы хорошим стимулом для аудиторов заниматься научной работой по их профессиональной тематике, способствовало бы укреплению теоретической базы профессии. Ведь аудит до сих пор не имеет широко разработанной научной базы. Эмпирических исследований, которых довольно много уже в области аудита, все же недостаточно для выделения аудита в отдельную область науки. А если практикующие аудиторы будут заниматься научными исследованиями, и к этому будет стимул, то аудит поднимется на новый теоретический уровень.

По нашему мнению, для тех аудиторов, которые преподают в высших учебных заведениях, можно было бы считать повышением квалификации, если выпускник под руководством этого преподавателя защитил выпускную квалификационную работу по тематике аудита на оценку «отлично». Здесь тоже присутствует очень важная мотивация – прививать студентам интерес к аудиторской профессии, к занятиям наукой в этой области.

Имплементация Международных стандартов аудита в российскую аудиторскую практику – это, безусловно, позитивное явление. Однако полезным было бы также внедрять в деятельность аудиторов и положения других документов Международной федерации бухгалтеров, таких как Международные образовательные стандарты.

Использованные источники:

1. Об аудиторской деятельности: Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. от 01.05.2017). URL: http://www.consultant.ru/document/Cons_doc_LAW_83311/ (дата обращения 15.03.2018).
2. О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации: Приказ Минфина России от 09.11.2016 N 207н. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_207277/ (дата обращения 15.03.2018).
3. О введении в действие международных стандартов аудита на территории Российской Федерации: Приказ Минфина России от 24.10.2016 N 192н. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_206927/ (дата обращения 15.03.2018).
4. Алтухова Н.В. Профессиональная квалификация аудитора: рекомендации Федерации профессиональных бухгалтеров и российская практика // Аудиторские ведомости, 2017, № 7. С. 41-50.
5. Поникарова М.А., Суханов С.С. Сравнительный анализ Международных стандартов образования IFAC и положений российского законодательства в области аудита // Аудиторские ведомости, 2017, № 7. С. 5-41.
6. International Education Standarts /Handbook of International Education Pronouncements, 2015. [Электронный ресурс], URL: http://www.ifac.org/publications-resources/2017-handbook-international-education-pronouncements (дата обращения 15.03.2018).

УДК 657.6

Яковенко Е.А.
студент 3 курса бакалавриата
Московский Государственный Университет
им. М.В. Ломоносова филиал
факультет экономики и управления
кафедра экономики
Россия, г. Севастополь

ДЕЙСТВИЯ АУДИТОРА ПО ОТНОШЕНИЮ К ОРГАНАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В СЛУЧАЕ ВЫЯВЛЕНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ КОРРУПЦИИ В АУДИРУЕМОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

В статье поднимается вопрос действий аудитора в случае обнаружения фактов коррупционных действий или легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем во время выполнения аудиторского задания. Учитывается этап, на котором упомянутые нарушения были обнаружены. Рассматривается необходимость сообщения аудитором об обнаруженных правонарушениях в уполномоченные органы. Также в работе освещается информация по данному вопросу, содержащаяся в различных регулирующих аудиторскую деятельность документах.

Ключевые слова: аудит, Международные стандарты аудита, коррупция, отмывание доходов, противодействие коррупции.

Yakovenko E.A.
The student of 3rd course of the bachelor degree
Branch of Moscow State University. M.V. Lomonosov Moscow State University, Faculty of Economics and Management, Department of Economics
Sevastopol, Russia

AUDITOR`S ACTION WITH REGARD TO THE STATE FINANCIAL CONTROL BODIES IN THE CASE OF IDENTIFICATION OF CORRUPTION ELEMENTS IN AN AUDITED ORGANIZATION

Annotation:

The article raises the question of the actions of the auditor in case of revealing the facts of corruption actions or legalization (laundering) of proceeds obtained by criminal means during the performance of the audit task. It takes into account the stage at which these violations were discovered. The necessity of reporting by the auditor on the detected offenses to the authorized bodies is considered. The work also covers information on this issue contained in various documents regulating audit work.

Keywords: audit, International standards of audit, corruption, money laundering, anti-corruption.

Современная экономическая и политическая ситуация требует от всех участников финансового контроля выявлять факты коррупции, легализации преступных доходов или финансирования терроризма в деятельности коммерческих и государственных организаций. Внешний независимый аудит, являясь участником такого контроля, также обязан реагировать на такие незаконные проявления деятельности хозяйственных субъектов. Однако у аудита есть своя специфика в этой области, которая и будет рассмотрена в данном исследовании.

Возможность наличия упомянутых рисков аудитор может обнаружить еще на этапе преддоговорной подготовки, изучая репутацию клиента, как этого требуют Международные стандарты контроля качества [8, с. 84-85] , либо в ходе процесса совершения аудиторской проверки, в случае принятия аудиторского задания после вышеупомянутого этапа. Чрезвычайно важным и с правовой, и с этической точки зрения является вопрос – есть ли необходимость в уведомлении о таких фактах органов государственного финансового контроля или иных уполномоченных организаций? Рассмотрим, что говорит об этом российское законодательство.

В Федеральном Законе «О противодействии коррупции» обязанности внешних аудиторов в этой области вообще не упоминаются. Лишь в статье «Основные принципы противодействия коррупции» предусматривается «сотрудничество государства с институтами гражданского общества, международными организациями и физическими лицами» [2, ст. 3]. Безусловно, аудиторские организации можно отнести к институтам гражданского общества, тем не менее формулировка данной статьи предполагает, скорее, обязанности государства в данном виде сотрудничества, но не правовые обязательства аудиторов.

Федеральный Закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» оговаривает обязанности лишь бухгалтерских организаций, готовящих или осуществляющих от имени и по поручению клиентов операции с денежными средствами или иным имуществом [1, ст. 7.1], но не обязанности аудиторских фирм.

Согласно Федеральному Закону «Об аудиторской деятельности» аудитор обязан сообщить в соответствующие органы о том, что представители учредителей аудируемого лица, либо же сами учредители, не принимают мер по рассмотрению информации, указанной аудиторской организацией, проводящей проверку по данному заданию[3, п. 3.1 ст. 13].

В российском Кодексе профессиональной этики аудиторов сказано, что в подобных ситуациях необходимо раскрытие ситуации перед соответствующей инстанцией даже в отсутствие требований нормативных правовых актов о таком раскрытии [4, п. 2.86].

В требованиях документов Международной федерации бухгалтеров (IFAC) сказано, что с одной стороны, ответственность за предотвращение нарушения законодательства в этой области на аудиторе не лежит, поэтому

аудитор ограничен в обнаружении всех фактов несоблюдения законов и нормативных актов [7, п. 3 и п. 4, с. 270]. Тем не менее, в «Кодексе этики профессиональных бухгалтеров» есть требование, по которому аудитор обязан сообщать соответствующим уполномоченным органам об обнаруженных нарушениях законодательства, если вышеупомянутые нарушения влекут за собой общественную опасность высокой степени [5, п. 140.7, с. 29].

По Международному стандарту аудита No 240 «Обязанности аудитора в отношении недобросовестных действий при проведении аудита финансовой отчетности» аудитор обязан поставить в известность о недобросовестных действиях в аудируемой организации государственные органы в случае непринятия мер для исправления ситуации руководством и лицами, отвечающими за корпоративное управление [6, п. 43, с. 223-224, п. А65 с. 148-249].

В документах Международной федерации бухгалтеров аудитору предоставлено право перед обращением в государственные органы проконсультироваться по исследуемому вопросу с юристами, и действовать в соответствии с их рекомендациями [7, п. 24, с. 275], [6, п. А66, с. 249].

Кроме того, не будем забывать и о применении аудитором своего профессионального суждения – именно оно поможет аудитору принять решение о действиях, которые он должен предпринять в случае обнаружения рисков коррупционных и других противоправных действий в аудируемой организации. Однако, какое бы решение аудитор не принял, все аспекты обсуждаемого вопроса должны быть тщательно отражены в аудиторской документации. Этого требует не только соблюдение аудитором требований качества, но и обеспечит ему необходимые аргументы в случае, если государственные органы будут рассматривать его ответственность в связи с обнаружением фактов коррупции, легализации преступных доходов и финансирования терроризма на том предприятии, чья финансовая отчетность подвергалась аудиту.

Следует также помнить, что аудитор в силу ограничений, наложенных на него специализацией, не имеет полномочий на самостоятельное проведение действий по расследованию обнаруженных фактов правонарушений. Это означает, что любая деятельность, связанная со следствием по причине нарушения каких-либо государственных законов, а также установление юридического факта этих нарушений лежит на судебных органах.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма" от 07.08.2001 N 115-ФЗ (ред. от 29.12.2017).
2. Федеральный закон "О противодействии коррупции" от 25.12.2008 N 273-ФЗ (ред. от 28.12.2017).
3. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 №

307-ФЗ (ред. от 01.05.2017).
4. Кодекс профессиональной этики аудиторов (одобрен Советом по аудиторской деятельности 22.03.2012, протокол N 4) (ред. от 22.12.2017).
5. Кодекс этики профессиональных бухгалтеров. – Новосибирск: САФБД, 2011. – 232 с.
6. Международный стандарт аудита 240 «Обязанности аудитора в отношении недобросовестных действий при проведении аудита финансовой отчетности». Сборник Международных стандартов контроля качества, аудита, обзорных проверок, прочих заданий, обеспечивающих уверенность, и заданий по оказанию сопутствующих услуг (Том I), издание 2015 года. 2016 год, International Federation of Accountants (IFAC) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ifac.org/publications-resources?publication-type=&source=&language=88&x=81&y=4 (дата обращения 12.03.2018).
7. Международный стандарт аудита 250 «Рассмотрение законов и нормативных актов в ходе аудита финансовой отчетности». Сборник Международных стандартов контроля качества, аудита, обзорных проверок, прочих заданий, обеспечивающих уверенность, и заданий по оказанию сопутствующих услуг (Том I), издание 2015 года. 2016 год, International Federation of Accountants (IFAC) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ifac.org/publications-resources?publication-type=&source=&language=88&x=81&y=4 (дата обращения 12.03.2018).
8. Международный стандарт контроля качества 1. Сборник Международных стандартов контроля качества, аудита, обзорных проверок, прочих заданий, обеспечивающих уверенность, и заданий по оказанию сопутствующих услуг (Том I), издание 2015 года. 2016 год, International Federation of Accountants (IFAC) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ifac.org/publications-resources?publication-type=&source=&language=88&x=81&y=4 (дата обращения 12.03.2018).

УДК 394.9

Янковская О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра народного художественного творчества
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, Республика Хакасия, г. Абакан

ТРАДИЦИИ ГОСТЕПРИИМСТВА У АЛТАЙЦЕВ

Аннотация: В статье рассматриваются традиционные обряды гостеприимства у алтайцев, включающие обязательные визиты на свадьбу, рождение ребенка и похороны, а также произвольные посещения. Приводится информация об обязательной встрече и одаривании гостей, угощении. Материалы статьи будут полезны всем интересующимся культурой коренных народов, населяющих Республику Алтай.

Ключевые слова: алтайцы, гостеприимство, семейная обрядность, свадьба, похороны, рождение.

Jankovska, O.V., Cand.Philol.sciences'
associate Professor of folk art
Khakass state University. N. F. Katanova
Russia, Republic of Khakassia, Abakan

THE TRADITION OF HOSPITALITY OF ALTAI

Abstract: the article discusses the traditional rites of hospitality among the Altaians, including mandatory visits to the wedding, birth and funeral, as well as arbitrary visits. Provides information about the mandatory meeting and giving a treat. The materials of the article will be useful to all interested in the culture of indigenous peoples living in the Republic of Altai.

Key words: Altaians, hospitality, family ritual, wedding, funeral, birth.

Алтайцы – тюркоязычная народность, проживающая в Республике Алтай, представители которой исследователями В.И. Вербицким и В.В. Радловым были разделены на северных и южных. Это – общепринятое на сегодняшний день – деление выглядит следующим образом: «северные алтайцы – кумандинцы, челканцы, тубалары; южные – алтай-кижи (собственно алтайцы), теленгиты, телёсы, телеуты» [цит. по 4, с. 375], хотя обычно алтайцами называют всех представителей коренных народностей Республики.

Изучение культуры алтайцев началось сравнительно недавно – в XVIII веке были предприняты первые академические экспедиции Г. Миллера, П. Палласа, И. Георги, и др.

К началу XIX века относятся фрагментарные исследования и статьи А. Бунге, К. Ледебура, Г.И. Спасского, только к концу столетия появляются имеющие огромное значение и для современной науки труды Н.М. Ядринцева и Г.Н. Потанина.

Следующий этап исследований начался с основанием Алтайской

духовной миссии (1828 г.) и состоит он в основном из работ миссионеров, среди которых особняком стоят труды протоиерея В.И. Вербицкого, «собравшего богатейший материал по традиционной культуре, мифологии и религии всех этнических групп Горного Алтая. Указанные труды Вербицкого по-настоящему уникальны, ибо в них наглядно проявился синкретизм традиционной религиозно-мифологической системы алтайцев» [4, с. 377].

Конец XIX – начало XX вв. ознаменованы появлением трудов ученых, не ставивших специальной цели описать особенности культуры и жизни народов Алтая, но параллельно своими исследованиям подобные описания сделавшие. Это такие ученые как ученый-статистик С.П. Швецов, фитогеограф В.В. Сапожников, историк П.М. Головачев, ботаник В.И. Верещагин и др. Одним из последних исследователей дореволюционного периода, собравшим уникальные сведения по алтайскому музыкальному и устному народному творчеству, а также верованиям и шаманизму, был А.В. Анохин.

В советский период этнографическими исследованиями на Алтае занимались Л.Э. Каруновская, Н.П. Дыренкова, Л.П. Потапов и др., особое внимание различным аспектам культуры уделяют этнографы А.М. Сагалаев, Н.А. Алексеев, И.В. Октябрьская и др. В конце XX в. появляются исследования по этнографии алтай-кижи, созданные представителями алтайского народа: Н.А. Тадиной, Е.М. Тощаковой, В.А. Клешевым, С.П. Тюхтеневой и др.

В исследования ученых-этнографов утверждается, что алтайцы всегда были рады гостям и радушно встречали их. В.И. Вербицкий описывает подобный прием следующим образом: «Всякий вошедший в юрту человек признается как бы семьянином этой юрты. Если хозяева едят, ест и он; если пьют — пьет и он без всякого различия, а если гость из другого аила снабжается притом и запасом (азык); у алтайцев-скотоводов — бараниной, у северных – талканом» [1, с. 79].

У алтайцев существовали обязательные дни гостевания, приуроченные к обрядам семейного цикла – рождению, свадьбе и похоронам.

Больше всего обязательных визитов включал в себя свадебный обряд. Исследователь Н.И. Шатинова насчитывает до семи «приездов» сватов, каждый из которых имел свое значение и свою «программу», к сожалению, информаторы полностью описать смогли только шесть из них. Первый раз сваты должны были привезти и подарить хозяевам аила кожаный сосуд для молочной водки – араки, который назывался тажуур (по-русски ташаур), второй визит наносился уже родителям невесты с поднесением «кадакту (кадак – ткань) тажуур — «ташаур с кадаком»: на горловине этого ташаура привязывался кусок синего шелка» [5, с. 50]. И только в третий приезд сватов «бала сурап» свершается главное – «звучит» просьба отдать девушку. Н.И. Шатинова описывает это следующим образом: «Сват подносил ташаур родственникам невесты, начиная с родителей, но все они отсылали его от

себя к другому. Приходилось подносить его, обходя всех присутствующих раза по три, пока кто-нибудь не решался его принять. Принятие ташаура означало согласие родителей и родственников выдать девушку замуж. Принять могли лишь самые близкие и авторитетные родственники. Сват вместе с кадакту ташауром подносил отрез ткани кому-либо из родителей невесты: матери на платье, отцу или кому-нибудь из уважаемых родственников ткань белого или красного цвета на рубашку. Потом сват обходил очаг пять-шесть раз, благославлял огонь. Этого свата сажали на почетное место в аиле» [5, с. 50]. Четвертый визит – jодо кийдирери (внесение (в аил) голени) осуществлялся только в случае благоприятного исхода третьего. Название визита определялось ритуальным сожжением женихом голени овцы, тушу которой он предварительно должен был правильно разделать опалить и сварить. Вареным мясом жених угощал присутствующих, а мать девушки – прибывших с женихом гостей. Оставшийся жир жених должен был вылить в огонь – по поверью – чем выше пламя, тем удачнее будет жизнь молодых. После мать девушки должна была подарить ему шубу, шапку и пояс (обувь дарить было строго запрещено). Этот же визит включает еще один обычай – эмчек каргыш, сӱт эмчек или эмчектин сӱди – возмещение матери невесты грудного молока, съеденного девушкой в младенчестве. Обычно подарком была кобылица. Пятый и шестой визит были посвящены переговорам о сроке свадьбы и размере калыма.

Традиции гостеприимства алтайцев включали в себя и обязательную встречу родственников невесты родственниками жениха за один-два километра до места празднования свадьбы. Как правило, встреча включала в себя угощение вареным мясом и аракой, игры, кропление сквашенным молоком.

Сигналом к началу свадебного пира было появление невесты после обряда заплетания кос. Угощение гостей (сурум) предварялось произнесением благопожеланий, произносившихся по очереди каждым из особо уважаемых гостей. «Главным блюдом на всех праздниках было кочо, отварное мясо. Гостей угощали быштаком, курутом – кислым сыром, каймаком – сметаной, снятой с кипяченого молока, талканом – толокном из поджаренного ячменя, аракой и кумысом» [5, с. 57].

К числу обязательных обычаев относится также доставка в день свадьбы родителям невесты араки, уча (задняя часть туши лошади) или белкенчека (задняя часть туши овцы) для угощения гостей и родственников невесты, которые не смогли присутствовать на свадьбе. По мнению Н.А. Тадиной: «Ритуальное угощение выражает сакральность события. На поминках, связанных с миром умерших, не принято угощать кониной, как это происходит на свадебном пиру. Мясом лошади как «небесно сотворенного» животного, мифологически осмысливаемого с положительным значением, принято угощать в честь живущих. Причем ритуал подношения мяса с определенной части туши и его очередность

выражает степень родства и сватовской статус угощаемого. Так, на свадебном пиру угощают сначала сватов и родственников по линии матери как наиболее почитаемых родственников. Обычно мясо кости голени преподносят мужчинам, а мясо грудины – женщинам» [2].

Рождение ребенка также требовало обязательных визитов и соблюдения гостевого этикета. Например, если хозяева замечали, что гостья беременна, предлагали ей «все продукты и блюда, которые есть в доме, чтобы не оставить голодным ее дитя. В противном случае находящийся в утробе ребенок мог обидеться и проклясть жадных хозяев, если те утаили какое-нибудь блюдо» [4, с. 423]. Молодые родители должны были в первый выход из дома посетить повитуху для того, чтобы «золотить» ей руки, а во второй – родителей роженицы. Если рождался мальчик, мать должна была обязательно показать его своему брату.

При знакомстве с новорожденным полагалось чем-то его одаривать, более того, в аил, где появился новый житель, не следовало входить без подарка. Гости и родственники несли продукты и выделанные шкурки ягнят (в качестве одеяла или пеленок). Исследователи объясняют подобные правила необходимостью взаимопомощи в суровых условиях кочевой жизни.

Гости должны были в обязательном порядке подарить что-то ребенку (подвесить над колыбелью), без этого посмотреть на дитя им не разрешалось. Мальчикам дарились «мужские» подарки: ружье, нож, пули, седло и др., а девочке – женские: посуда, бисер, раковины и т.д. Н.И. Шатинова описывает процесс дарения так: «Подарки ребенку сопровождались благопожеланиями, а в подарки вкладывался особый смысл, в чем нашла отражение народная символика. Ложку дарили, чтобы аппетит у ребенка был всегда хороший, чтобы любил поесть, чтобы в доме была еда, пулю – чтобы мальчик стал метким охотником. Так, например, при дарении ложки высказывали благопожелания: Пусть твой дом будет всегда полон богатства, Пусть твоя чаша всегда будет полна похлебки! Пусть в твой дом люди приходят. Пусть тебя конь носит, Пусть народ тебе продуктами помогает!» [5, с. 72].

Гостям также полагалось дарить новорожденному апагаш (беленькое) – пуговицу (либо раковину каури, бисер), который вешался на ремни колыбели. Если человек зашел в гости случайно, не зная о ребенке, он мог оторвать пуговицу от своей одежды, либо снять ремень.

Появление нового члена общества было для алтайцев важным событием, в честь которого после выздоровления матери устраивали праздник, резали овец, и, как правило, у представителей всех народностей Алтая было принято готовить ийт-мӱн (собачий бульон) – суп с бараниной – специальное ритуальное блюдо, предназначенное для роженицы. Блюдо готовилось пожилой женщиной, которая должна была сначала отлить приготовленного бульона собаке и только потом дать ее роженице, а та, в свою очередь, делилась им с молодыми девушками, в случае, если роды у

нее проходили без осложнений.

Еще один обязательный визит, который должен нанести каждый алтаец – это «коллективная трапеза всех пришедших проводить умершего в последний путь. Традиционно алтайцы устраивали такие трапезы три раза – в день похорон, это был третий день со дня смерти, затем в седьмой и 40-й (фактически 39-й) день со дня смерти.

По мнению алтайцев, можно было при отсутствии возможности не посещать первых два тоя – в честь рождения и женитьбы. Но третий, последний той, следовало посетить обязательно, несмотря ни на что» [4, с. 426-427].

До седьмого дня в доме покойного обязательно круглосуточно поддерживали огонь родные, друзья, соседи и просто знакомые. Особенно важно было их присутствие ночью, причем следовало пить, есть, рассказывать байки и играть в карты, шахматы и т.д. Веселье, по верованиям алтайцев, было необходимо, поскольку слезы могли задержать душу на пути в иной мир, превращаясь в болота.

Перейдем к описанию произвольных визитов.

Если гость предупреждал о приезде, то его ждали, резали скот и обязательно выходили встречать. Гостю помогали спешиться и под руки вели в аил, где сажали на почетное место. Важность и священность этого места в аиле описывает Е.М. Тощакова: «Места для членов семьи в юрте отводились по традиции, нарушать которую не допускалось. Так, место между очагом и чакы, называемое тӧр дьер, принадлежало всегда старейшему в семье мужчине – деду (улдам, тада), отцу (ада) или брату (ака). Если приходил почетный гость, это место уступалось ему» [3, с. 102].

Затем следовало угощение, причем сначала гостя угощали чем-нибудь молочным (молоко, кумыс, чегень, арака), затем хозяин набивал и раскуривал трубку, гость (даже если был некурящим) должен был сделать то же самое, и обменяться трубками с хозяином. Если гость был в аиле первый раз, его нос мазали сажей, чтобы приобщить его к огню этого дома.

Обычно гость одаривал хозяев продуктами питания – «чегенем, кумысом, аракой, маслом, быштаком и курутом – сырами из коровьего молока, жиром и арчыном. Гость открывал ташаур с аракой, приседал на одно колено и подавал хозяину. Хозяин принимал ташаур, переливал араку в другую посуду и ставил подогреть на огонь. Гость клал арчын в огонь, хозяин совершал кропление аракой в огонь. Хозяйка угощала гостя сначала чаем, потом отваривала мясо. После того, как распивалась арака, привезенная гостем, хозяин угощал своей» [5, с. 119].

Гость также получал от хозяев подарок. Например, существовал обычай айылчыга кур курчаары – повязывание гостю пояса (кур) до шести метров длиной. Наматывался пояс с произнесением благопожелания: «Белинг бек болзын! (Пусть твоя поясница будет крепкой!)» [5, с. 119]. Поясом одаривался каждый из гостей, мужчины – одноцветными, а женщины – цветными.

Итак, невзирая на существование многочисленных вариантов традиций гостеприимства у алтайцев, общими являются: одаривание и угощение гостя, предоставление ему самого почетного места в аиле, закалывание в его честь овцы, а также наличие развитой системы обязательных визитов в рамках семейной обрядности.

Использованные источники:

1. Вербицкий В.И. Алтайские инородцы: сборник этнографических статей и исследований алтайского миссионера, протоиерея В.И. Вербицкого / под ред. А. А. Ивановского. – М.: Т-во скоропечатни А. А. Левенсон, 1893. [Электронный ресурс]. URL: http://vital.lib.tsu.ru/vital/access/manager/Repository/vtls:000410272 (дата обращения: 19.08.2018).
2. Тадина Н.А. Лошадь как сакральный дар с «теплым дыханием» в ритуальной практике алтайцев [Электронный ресурс]. URL: http://historylib.org/historybooks/pod-red--A-A--Tishkina_Drevnie-i-srednevekovye-kochevniki-TSentralnoy-Azii/46 (дата обращения: 10.08.2018).
3. Тощакова Е.М. Традиционные черты народной культуры алтайцев (XIX – начало XX в.). – Новосибирск: Изд-во «Наука» Сибирское отделение, 1987. – 160 с.
4. Тюркские народы Сибири / отв. ред. Д.А. Функ, Н.А. Томилов; Ин-т этнологии и антропологии им. Н.Н. Миклухо-Маклая РАН; Омский филиал Института археологии и этнографии СО РАН. – М.: Наука, 2006. – 678 с.
5. Шатинова Н.И. Семья у алтайцев. – Горно-Алтайск: Горно-Алтайское отделение Алтайского книжного издательства, 1981. – 190 с.

Оглавление

Freze M.G., Shrainer O.O., THE IMPLEMENTATION OF LEAN PRODUCTION IN HEALTHCARE 3
Trushkov S.A., HORIZONTAL CAREER DEVELOPMENT OF PERSONNEL ..6
Абдрахманова Д.Р., ЛИСТИНГ КАК ИНСТИТУТ КАЧЕСТВА ФОНДОВОГО РЫНКА 8
Абдуллина К.В., ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ «Х» С ПОМОЩЬЮ СИСТЕМЫ СБАЛАНСИРОВАННЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ 12
Аброськина В.М., ОСОБЕННОСТИ ПРАВОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ ЛИЦА, С КОТОРЫМ ЗАКЛЮЧЕНО ДОСУДЕБНОЕ СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСВТЕ НА СТАДИЯ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА....18
Аброськина В.М., УЧАСТИЕ АДВОКАТА ПРИ ПОДАЧЕ ХОДАТАЙСТВА О ЗАКЛЮЧЕНИИ ДОСУДЕБНОГО СОГЛАШЕНИЯ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ....22
Абсалямова Г.М., Солощенко М.Ю., ФОРМИРОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НА УРОКАХ МАТЕМАТИКИ....25
Агафонов О.Н., Воробьева С.А., КОНКУРЕНТНЫЙ АНАЛИЗ УСЛУГИ "ИНТЕРАКТИВНОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ" 28
Апаркина О.В., ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ УЧАЩИХСЯ СЕЛЬСКОЙ НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЫ....33
Аппакова А.М., Идиятуллина И.И., Хисматуллина А.М., СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ 40
Аппакова А.М., Хисматуллина А.М., АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ СИНТЕТИЧЕСКОГО КАУЧУКА ПАО «НИЖНЕКАМСКНЕФТЕХИМ» 45
Бабаченко В.А., Пшидаток С.К., К ВОПРОСУ УТОЧНЕНИЯ МЕСТОПОЛОЖЕНИЯ ГРАНИЦ И ПЛОЩАДИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ50
Бельсков Д.С., Пальмов С.В., 3D-ПЕЧАТЬ....54
Березина А.Ф., Кагарманова А.Б., Муратова А.Р., СОВРЕМЕННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ЭКСПЕРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ....59
Бессонный С.С., ПРИМЕРЫ РЕШЕНИЯ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫХ УРАВНЕНИЙ С РАЗДЕЛЯЮЩИМИСЯ ПЕРЕМЕННЫМИ....63
Бессонный С.С., ЛИНЕЙНЫЕ НЕОДНОРОДНЫЕ ДИФФЕРЕНЦИАЛЬНЫЕ УРАВНЕНИЯ С ПОСТОЯННЫМИ КОЭФФИЦИЕНТАМИ....66

Болотова И.И., ИННОВАЦИОННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ И КОРРЕКТИРОВКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА.....69
Боташева З.Р., Капова С.С., К ВОПРОСУ ОБ ОТЛИЧИТЕЛЬНЫХ ОСОБЕННОСТЯХ ПОСТИНДУСТРИАЛЬНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ОТ ИНДУСТРИАЛЬНОЙ.....73
Быкова А.А., Василькова О.А., ВНЕДЕРЕНИЕ СИСТЕМЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ 78
Валиуллина Н.Р., Гурьянова Ю.А., Михайлов А.Б., ОЧИСТКА СТОЧНЫХ ВОД НА ПРОМЫШЛЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ ГОРОДА НИЖНЕКАМСКА83
Валиуллина Н.Р., Гурьянова Ю.А., Михайлов А.Б., ОЦЕНКА ТЕХНОГЕННОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПОДЗЕМНЫЕ ВОДЫ В ЗОНЕ ВЛИЯНИЯ НИЖНЕКАМСКОГО ПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА.....86
Василькова В.А., К ПРИЧИНАМ НЕРАТИФИКАЦИИ ДОГОВОРА ОСВ-2: Дж. КАРТЕР В ПОЛИТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЕ ВАШИНГТОНА.....91
Вахидов Ш.Г., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ 97
Вахидов Ш.Г., ЗАКОНОДАТЕЛЬНО-НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА 100
Вахидов Ш.Г., НЕОБХОДИМОСТЬ УЧЕТА ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОТ ОБЫЧНЫХ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 104
Вахидов Ш.Г., ОСНОВЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ЕЕ НЕОБХОДИМОСТЬ.....108
Вахидов Ш.Г., ЗАКОНОДАТЕЛЬНО-НОРМАТИВНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ УЧЕТА МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ 111
Вахидов Ш.Г., ПРИНЦИПЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ...116
Вахидов Ш.Г., ПРОБЛЕМЫ УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА.....121
Вахидов Ш.Г., УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ 124
Вахидов Ш.Г., УПРАВЛЕНИЕ ИСТОЧНИКАМИ ФИНАНСИРОВАНИЯ..129
Вахидов Ш.Г., УЧЕТ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРЕДПРИЯТИЯ..132
Велиева С.А., ФОРМИРОВАНИЕ И РАЗВИТИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНЫХ ИНТЕРЕСОВ УЧАЩИХСЯ КАК ДИДАКТИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА 137
Велиева С.А., ЗНАЧЕНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ВИДОВ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ УЧАЩИХСЯ НА УРОКАХ ТЕХНОЛОГИИ.....139
Велиева С.А., ТЕХНОЛОГИЯ ПРОБЛЕМНОГО ОБУЧЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ШКОЛЕ 141

Власова М.М., Торбик Д.Н., Бедрицкая Т.В., ГЕНЕТИЧЕСКОЕ РАЗНООБРАЗИЕ PICEA ABIES В СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ ЧАСТИ АРЕАЛА ПРОИЗРАСТАНИЯ 143
Воронов Н.А., Якунин Н.И., МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОТНОШЕНИЯ И СПОРТИВНАЯ ДИПЛОМАТИЯ 148
Воронов Н.А., Якунин Н.И., ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА КАК ОДИН ИЗ ЭЛЕМЕНТОВ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ 153
Вострикова Р.В., КРИМИНАЛИСТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОЗЫ А.П. ЧЕХОВА.....161
Гайнуллина И.Ф., Сулейманова А.М., СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПОРУЧЕНИЯМИ КАК ИНСТРУМЕНТ ОРГАНИЗАЦИИ И ПЛАНИРОВАНИЯ РАБОТ.....168
Гайфуллин А.Р., ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА ДЕРЕВЬЕВ РЕШЕНИЙ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ МАКРОХАРАКТЕРИСТИК ПРОЕКТА 173
Галяутдинова А.Р., ЗНАЧЕНИЕ КАЧЕСТВА УСЛУГ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА…. 177
Гарина И.С., Муравьева М.В., УКРЕПЛЕНИЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ МАГИСТРАЛЬНОГО ГРУЗОВОГО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА.....180
Глухов Д.В., ФОРМИРОВАНИЕ И ОБНАРУЖЕНИЕ УМЫСЛА ПРИ ПРОВОКАЦИИ ВЗЯТКИ.....196
Глухов Д.В., РАЗГРАНИЧЕНИЕ ПОЛУЧЕНИЯ ВЗЯТКИ С ИНЫМИ СОСТАВАМИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ (СТ. 290 УК РФ) 202
Глухова Д.Д., ВИНОВАТ БЕЛЫЙ ХАЛАТ ИЛИ НЕОКАЗАНИЕ ПОМОЩИ БОЛЬНОМУ…. 208
Глухова Д.Д., ОСОБЕННОСТИ КВАЛИФИКАЦИИ И РАССЛЕДОВАНИЯ НЕОКАЗАНИЯ ПОМОЩИ БОЛЬНОМУ 213
Глущенко А.В., ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ГРАЖДАНСКОЙ АКТИВНОСТИ В РОССИИ.....219
Глущенко А.В., МОДЕРНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ 224
Гордеева Е.В., РАЗВИТИЕ АНИМАЛИСТИЧЕСКОГО ЖАНРА В ТВОРЧЕСТВЕ А.С. СТЕПАНОВА 227
Горелкина Т.С., ПРОБЛЕМА ИССЛЕДОВАНИЯ ДАННЫХ О ЛИЧНОСТИ ПОДСУДИМОГО И ЗАКЛЮЧЕНИЙ ЭКСПЕРТА В СУДЕ ПРИСЯЖНЫХ235
Гришко Л.А., Летникова Д.В., ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ НА ЗЕМЛЮ, И ЕЕ РАЗГРАНИЧЕНИЕ.....241
Гришко Л.А., Жуков В. Д., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УТВЕРЖДЕНИЯ СХЕМЫ РАСПОЛОЖЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОГО УЧАСТКА НА

КАДАСТРОВОМ ПЛАНЕ ТЕРРИТОРИИ, НАХОДЯЩЕГОСЯ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ .245
Грызункин С.С., Евдокимов Н.В., ПЕЛЛЕТНЫЕ КОТЛЫ: ПРЕИМУЩЕСТВА, НЕДОСТАТКИ, ЦЕНА 250
Гумелёв В.Ю., Елистратов В.В., Рагозин А.Н., РОССИЙСКИЕ ВОЗДУШНО-ДЕСАНТНЫЕ ВОЙСКА КАК ФАКТОР ГЕОПОЛИТИЧЕСКОЙ СТАБИЛЬНОСТИ В АРКТИЧЕСКОМ РЕГИОНЕ 253
Дылдина О.В., АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПРОКУРОРСКОГО НАДЗОРА ЗА ИСПОЛНЕНИЕМ ЗАКОНОВ О НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 259
Евсюкова Ю.А., ДИНАМИКА И ОСОБЕННОСТИ ПРОЦЕССА УРБАНИЗАЦИИ В РОССИИ XX В 266
Елистратов П.И., Елистратов К. П., ФОРМА И СОДЕРЖАНИЕ 271
Еремина М.О., Кутырев В.В., ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ТОВАРНЫМИ ЗАПАСАМИ НА ПРЕДПРИЯТИИ ПАО «НИЖНЕКАМСКШИНА» 301
Ешпанов В.С., Сарсембай М.В., Юсупов Р.Р., ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ШУБАР-КУДУКСКОЙ ДИСТАНЦИИ ПУТИ АКТЮБИНСКОГО ОТДЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ЖЕЛЕЗНОЙ ДОРОГИ НА ЗАВЕРШАЮЩЕМ ЭТАПЕ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ (1944-1945) ….....304
Жаткина Е.И., Гогуадзе М.Г., Шматко А.Д., УЧЕТ ПОЛИТИЧЕСКИХ ФАКТОРОВ ПРИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОМ РАЗВИТИИ.....310
Жданович К.О., МЕТОДЫ ОЦЕНКИ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА И ИХ ЭФФЕКТИВНОСТЬ 316
Завершинская М.А., Шматко А.Д., ВОПРОСЫ ПРИМЕНЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ В НАУЧНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ 325
Зотов Н.В., ХУДОЖЕСТВЕННОЕ НАЧАЛО В НИЖЕГОРОДСКИХ ПУТЕВЫХ ОЧЕРКАХ КОНЦА XIX В. 330
Зотов Н.В., ЖАНРОВОЕ СВОЕОБРАЗИЕ ТЕМАТИЧЕСКИХ ОЧЕРКОВ НИЖЕГОРОДСКИХ АВТОРОВ КОНЦА XIX В. 338
Иваненко И.А., Ниязова Г.С., ОСОБЕННОСТИ И ПРЕИМУЩЕСТВА КЛАСТЕРОВ И ИХ ОТЛИЧИЕ ОТ ДЕЛОВЫХ СЕТЕЙ 345
Ильичева А.С., РАСЧЕТНО-КАССОВОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ В РОССИЙСКИХ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ 350
Исмагилов Э.Ф., Терентьева А.Ф., Дырдонова А.Н., ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕГО СИСТЕМА ОЦЕНКИ… 355
Казенов Р.С., СИСТЕМА МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА НА ПРЕДПРИЯТИИ: ПОНЯТИЕ, ЗАДАЧИ И ЦЕЛИ. ПРОБЛЕМЫ ВНЕДРЕНИЯ СМК И ПУТИ ИХ РАЗРЕШЕНИЯ.....360

Казимиров К.О., BLOCKCHAIN ТЕХНОЛОГИИ В МЕДИЦИНЕ 364
Казимиров К.О., РЕКУРСИВНЫЕ АРХИВЫ.....367
Казимиров К.О., СИМВОЛЫ НУЛЕВОЙ ШИРИНЫ ИЛИ НАСКОЛЬКО БЕЗОПАСНО КОПИРОВАТЬ ИНФОРМАЦИЮ.....369
Керзина Е. А., Лейберова Е.С., Ашаева А.С., АЗИАТСКАЯ И РОССИЙСКАЯ КОНЦЕПЦИИ МАРКЕТИНГА: УНИКАЛЬНЫЕ ЧЕРТЫ И ТОЧКИ ПЕРЕСЕЧЕНИЯ В КОНТЕКСТЕ СПЕЦИФИКИ ПОТРЕБИТЛЕЙ 372
Козорезова К.В., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ДЕТЕЙ ИЗ ПРИЕМНЫХ СЕМЕЙ 381
Колюх В.Н., Бабенко И.В., ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОБОРОТНОГО КАПИТАЛА ПУТЕМ БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ386
Кондрашова И.В., Дорожкина Т.В., СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНТРОЛЯ.....391
Кононова Ю.В., ВЛИЯНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ВЫПЛАТ НА РЕПРОДУКТИВНОЕ ПОВЕДЕНИЕ СЕМЕЙ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ396
Кононова Ю.В., НЕОБХОДИМОСТЬ ПОВЫШЕНИЯ ПОСОБИЯ ПО БЕЗРАБОТИЦЕ В РФ.....400
Конышев А.И., ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА «УПОРЯДОЧЕНИЕ» в ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОПЕРАЦИЯХ 403
Корсаков П.Д., МЕМОРЕАЛИЗАЦИЯ СОБЫТИЙ И МЕСТ ПЕРВОЙ ОБОРОНЫ СЕВАСТОПОЛЯ (1854 – 1855 ГГ.) В КОНЦЕ XIX – НАЧАЛЕ XX ВВ…… 407
Котлова Ю.А., Клинкова А.А., СТРАТЕГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ВИДОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КАК ОДИН ИЗ ВИДОВ ИЗУЧЕНИЯ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА 417
Котляров К.О., ДЕПОЗИТНАЯ ПОЛИТИКА КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ СРЕДСТВ.....423
Коцкий Р.В., МЕХАНИЗМ И ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ПЛАТЕЖНЫХ СРЕДСТВ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ 427
Кравчук В.Г., ТЕМА БЕЗВЕРИЯ В РОМАНЕ «МЕСТО» ФРИДРИХА ГОРЕНШТЕЙНА 434
Кулакова А.М., Соломко А.К., К ВОПРОСУ О МЕТОДАХ ВЫЯВЛЕНИЯ ПОТРЕБНОСТИ В ОБУЧЕНИИ, ПОДГОТОВКЕ И ПОВЫШЕНИ КВАЛИФИКАЦИИ ПЕРСОНАЛА 439
Кустова Н.Н., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА 444
Кутлугаллямова Г.Р., Сулейманова А.М., ВЫБОР ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ POS-ТЕРМИНАЛОВ НА ОСНОВЕ РАНГОВОЙ ОЦЕНКИ 448

Кутырев В.В., Еремина М.О., Дырдонова А.Н., РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА ПОДРЯДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ, КАК ИНСТРУМЕНТ РИСК-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА ПРИСТРОИТЕЛЬСТВЕ И МОДЕРНИЗАЦИИ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА 452

Лаврищев В.Г., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОМ ХОЗЯЙСТВЕ 457

Лаврищев В.Г., АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЖКХ 462

Ламанская Н.Б., ТРАДИЦИИ ГОСТЕПРИИМСТВА КОРЕННЫХ ЖИТЕЛЕЙ РЕСПУБЛИКИ ТЫВА.....467

Лебедева А.А., ПОНЯТИЕ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ КАК НОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КАТЕГОРИИ 472

Лемешко М.А., Головина Е.И., МЕТОД УТИЛИЗАЦИИ ИЛОВЫХ ОСАДКОВ ВОДООЧИСТНЫХ СООРУЖЕНИЙ 477

Леоненко Е.А., ДИАГНОСТИКА КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КОНДИТЕРСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ РЕСПУБЛИКИ МОРДОВИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «ЛАМЗУРЬ»).....481

Леоненко Е.А., ЭФФЕКТИВНОСТЬ МОНИТОРИНГА В СИСТЕМЕ МАРКЕТИНГА, КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ КОМПАНИИ 500

Литвина Г.А., Кульчицкий В.Е., Литвина Е.В., Тютюнникова А.А., РАЗВИТИЕ ВЫНОСЛИВОСТИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА....518

Литвина Г.А., Кульчицкий В.Е., Литвина Е.В., Тютюнникова А.А., ЗДОРОВЬЕ СТУДЕНТА КАК АКТУАЛЬНАЯ ПРОБЛЕМА СОВРЕМЕННОГО ОБРАЗОВАНИЯ 524

Максимова В.Н., Прозорова В.С., Сабирова И.В., ВЛИЯНИЕ ГАДЖЕТОВ НА ЗРЕНИЕ ШКОЛЬНИКОВ.....529

Мамырова М., ГАЗЕТЫ ЮЖНОГО РЕГИОНА КЫРГЫЗСТАНА В ПЕРИОД НЕЗАВИСИМОСТИ.....533

Манахова В.В., Грибкова О.В., МОДЕЛЬ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ СЕМЬИ В УСЛОВИЯХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА 537

Манкаева С.З., Зайцева Я.В., РАЦИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ УГОДИЙ В АГРАРНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ542

Мартынова А.А., ВОПРОСЫ БЮДЖЕТНОГО УЧЕТА В СИСТЕМЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 545

Марченко А.А., ПРОФЕССИОНАЛИЗМ И ПРОФЕССИОНАЛИЗАЦИЯ ЛИЧНОСТИ КАК ПРОБЛЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ НАУКИ.….....550

Миронова С.А., ЗЕМСКАЯ РЕФОРМА ВТОРОЙ ПОЛОВИНЫ XIX В. В РОССИИ: ПРОТИВОРЕЧИЯ В СТАТУСЕ ЗЕМСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ 554

Митченко А.Г., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИССЛЕДОВАНИЮ ДЕТСКО-РОДИТЕЛЬСКИХ ОТНОШЕНИЙ 560
Мифтахова Ч.А., РЕЗЕРВЫ РОСТА КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА АО «ТАНЕКО».....564
Михайлова П.А., Кропотова М.О., Шикульский А.С., Нестеренко Т.С., Григорьев Д.А., Горбунов М.М., ИЗМЕНЕНИЕ КАЧЕСТВЕННОГО И КОЛИЧЕСТВЕННОГО СОСТАВА КРОВИ У КРЫС ПОД ВЛИЯНИЕМ НЕВЕСОМОСТИ.....568
Можная Е.В., Ткаченко А.С., ЦЕНОВОЕ ЗОНИРОВАНИЕ ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ.....572
Молоканов А.А., Энговатов В.П, ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ И НЕДОСТАТКИ СИСТЕМЫ «УМНЫЙ ДОМ».....576
Молоканов А.А., Энговатов В.П, АКТУАЛЬНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ЭНЕРГЕТИКИ РФ. 578
Мурашко О.П., Лапко О.А., ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТИПОВ И ФУНКЦИЙ ОБРАТНОЙ СВЯЗИ В ОБУЧЕНИИ.....583
Мустакимова Ю.П., ПРИНЯТИЕ РЕШЕНИЯ РУКОВОДИТЕЛЕМ КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТРЕСС 586
Мучкаева Г. М., Балтыков Б.О., Мантышев И.С., Хамгаев К.К., Бирюков А.С. МЕТОДИКА МЕТРОЛОГИЧЕСКОЙ ОБРАБОТКИ ДАННЫХ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРИ ВОЗДЕЛЫВАНИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР.....590
Никитина Т.А., ИННОВАЦИИ ПРИ РАЗРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ 594
Нови И.Н., Тарарина Ю.М., УПРАВЛЕНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫМИ РЕСУРСАМИ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ (НА ПРИМЕРЕ Г.ТАГАНРОГА) 598
Новиков С.В., Котлярова В.В., СПЕЦИФИКА ПОСТНЕКЛАССИЧЕСКОЙ МЕТОДОЛОГИИ СОЦИАЛЬНО-ГУМАНИТАРНЫХ НАУК.....606
Новопашина А.А., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РОССИИ 610
Носов А.К., Злодеев Ю.Г., ТЕХНИЧЕСКАЯ ЭКСПЛУАТАЦИЯ СООРУЖЕНИЙ ОРОСИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМ В УСЛОВИЯХ ОГРАНИЧЕННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ.....615
Пикалова Е.И., ХАРАКТЕРИСТИКА ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ.....622
Платонова К.В., Гагаринова Н.В., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ ПРОВЕДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО КАДАСТРОВОГО УЧЕТА ОБЪЕКТОВ НЕДВИЖИМОСТИ 628

Пяткова П.Т., Гутников С.Н., РОЛЬ ГАСТРОНОМИЧЕСКИХ ФЕСТИВАЛЕЙ В ФОРМИРОВАНИИ ТУРИСТСКОГО БРЕНДА СТРАН СЕВЕРО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ.....632
Радченко Т.А., Карзютина М.О., ОСОБЕННОСТИ ОБРАЗОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ГЕЙМЕРСКОГО СЛЕНГА.....641
Рындина И.В., Писаренко Е.С., ВЛИЯНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ СЛИЯНИЙ И ПОГЛОЩЕНИЙ НА ФИНАНСОВЫХ РЫНКАХ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 651
Сабирова Г.Т., К ВОПРОСУ ОБ ИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВАХ ЛИЦ, СОСТОЯЩИХ В НЕЗАРЕГИСТРИРОВАННОМ БРАКЕ.....657
Сабирова Э.Р., СИСТЕМА ОРГАНИЗАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА.....660
Салата О.А., ПРИЗНАКИ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА 665
Сериева Х. М., НЕКОТОРЫЕ УСЛОВИЯ ОСВОБОЖДЕНИЯ ПЕРЕВОЗЧИКА ОТ ОТВЕТСТВЕННОСТИ.....672
Соколов С.В., Соколова А.В., Царев В.И., ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО ВАРИАНТА УТЕПЛЕНИЯ ПОЛОВ НАД ПОДВАЛЬНЫМИ ПОМЕЩЕНИЯМИ В ЖИЛИЩНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ.....678
Соколова В.Е., ВВЕДЕНИЕ СИСТЕМЫ ЕГАИС В РОЗНИЧНУЮ ТОРГОВЛЮ - ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....685
Соловьев А.Б., О ПОКАЗАТЕЛЕ СТЕПЕНИ НЕКОТОРЫХ ЧИСЛОВЫХ РАВЕНСТВ 688
Стародубцева Н.И., Васильева А.И., РАЗВИТИЕ ЛОГИСТИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....700
Суворова В.А., Демченко М.С., Захарова А.С., АВТОМАТИЗАЦИЯ В КОМПАНИИ «РОКАДА МЕД»: НЕОБХОДИМОСТЬ ИЛИ БЕСПОЛЕЗНОЕ НОВОВВЕДЕНИЕ.....714
Суворова В.А., Демченко М.С., Салихова Ю.Ш., К ВОПРСУ ОБ АВТОМАТИЗАЦИИ В МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЯХ.....721
Сухенко Р.С., Никитина Т.В., Косинский Г.М., ТРАНСФОРМАЦИЯ ИНСТИТУТА СЕМЬИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 727
Сухенко Р.С., Никитина Т.В., Косинский Г.М., ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СУБКУЛЬТУР СРЕДИ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ.....732
Сысоев Ф.И., ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЦИКЛЫ: ФИНАНСОВЫЙ И РЕАЛЬНЫЙ СЕКТОР 740
Тарасенко А.А., СПОРТ КАК КОМПОНЕНТ ПОВСЕДНЕВНОСТИ 754
Тарасенко А.А., РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГРАММ В СФЕРЕ МАССОВОГО СПОРТА НА ПРИМЕРЕ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА.

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ И ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ЖИТЕЛЕЙ ГОРОДА К ЗАНЯТИЯМ СПОРТОМ 759
Тарасенко Е.Е., ПОСТРОЕНИЕ ПЕРВИЧНОЙ, ВТОРИЧНОЙ МОДЕЛИ ИЕРАРХИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА И ДЕРЕВА ИЕРАРХИЧЕСКОГО ПРОЦЕССА 763
Терентьева Н.Г., ПРИМЕНЕНИЕ ПРОГРАММ РАСПОЗНАВАНИЯ ПАТТЕРНОВ ДЛЯ ОПТИМИЗАЦИИ ПРОЦЕССА ОЦЕНКИ ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ИЗМЕНЕНИЙ У ПАЦИЕНТОВ С АРТЕРИАЛЬНОЙ ГИПЕРТЕНЗИЕЙ.....770
Терентьева А.Ф., Исмагилов Э.Ф., Дырдонова А.Н., ПОНЯТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА И СИСТЕМА ИНДИКАТОРОВ ЕГО ОЦЕНКИ 774
Тиникова Е.Е., ЭВОЛЮЦИЯ ГОРОДСКОЙ СИСТЕМЫ ХАКАСИИ В ПОСТСОВЕТСКИЙ ПЕРИОД.....780
Торпова О.М., ПОДДЕРЖКА МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ.....784
Трофимова Г.Ю., ВЛИЯНИЕ БИОСТИМУЛЯТОРОВ НА РОСТ И РАЗВИТИЕ ВЫГОНОЧНЫХ КУЛЬТУР 789
Фахрутдинов Р.Р., Зарипова Р.С., КОМПЬЮТЕРНЫЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ СРЕДЫ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ 793
Хабибуллаева Р.Р., Минкин А.В., ПРОГРАММИСТ-ПРОФЕССИЯ БУДУЩЕГО.....797
Хабибуллаева Р.Р., Минкин А.В., БРАУЗЕР: ОТ ПРОШЛОГО К БУДУЩЕМУ.....800
Хохлова А.И., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЭКОНОМИКИ РОССИИ И США.....805
Хромова А.Д., Маннова М.С., ВЛИЯНИЕ РАЗЛИЧНЫХ ФАКТОРОВ НА ВОЗНИКНОВЕНИЕ ЗУБНОГО КАМНЯ У ПЛОТОЯДНЫХ 809
Цимбалюк В.Н., МОДЕЛИРОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ИНФОРМАЦИОННОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫХ СЕТЯХ.....815
Чалич Е.И., ФОРМИРОВАНИЕ НАВЫКОВ ЭМОЦИОНАЛЬНОЙ САМОРЕГУЛЯЦИИ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 819
Чернова Е.А., ПРОБЛЕМАТИКА И КОМПОЗИЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ РОМАНА Д. АПДАЙКА «КЕНТАВР» 824
Чибров В.А., ПОСЛЕДСТВИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНСАЙДЕРСКОЙ ИНФОРМАЦИИ: НЕДОСТАТКИ ЗАКОНОВ РФ И ОПЫТ США.....828
Чижкова А.П., ГЕНЫ РЕЗИСТЕНТНОСТИ К АНТИБИОТИКАМ У БАКТЕРИИ STAPHYLOCOCCUS AUREUS: ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ 834

Шамутдинов А.Х., Леонов Д.И., КИНЕМАТИКА ПРИВОДА В ЗАВИСИМОСТИ ОТ УГЛОВОЙ СКОРОСТИ ПОВОРОТА ПЛАТФОРМЫ ОРИГИНАЛЬНОГО МАНИПУЛЯТОРА.....844
Шамутдинов А.Х., Леонов Д.И., КИНЕМАТИКА ПРИВОДА КАК ФУНКЦИЯ УГЛА ПОВОРОТА ПЛАТФОРМЫ МАНИПУЛЯТОРА 851
Шахбиев И.Х., Новикова О.Б., Терлецкий В.П., ВОЗМОЖНОСТИ И ОГРАНИЧЕНИЯ МЕТОДА MLVA ПРИ ИДЕНТИФИКАЦИИ БАКТЕРИАЛЬНЫХ ШТАММОВ НА ПРИМЕРЕ ИЗОЛЯТОВ C.DIFFICILE856
Шелаев Р.Д., РУССКО-ТУРЕЦКАЯ ВОЙНА 1877-1878 ГГ. В ИНТЕРПРЕТАЦИИ СОВЕТСКИХ И РОССИЙСКИХ ШКОЛЬНЫХ УЧЕБНИКОВ 862
Ширипов Р.И., ПОСТРОЕНИЕ ОНТОЛОГИИ ДЛЯ ТЕСТ-ТРЕНАЖЕРА ..869
Шматко А.Д., Глушко Т.Я., МОДЕЛИРОВАНИЕ КАК МЕТОД НАУЧНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ 876
Шнянина А.А., УЧЁТ ЗАТРАТ НА ОПЛАТУ ТРУДА В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 882
Юзеева К.Е., УПОЛНОМОЧЕННЫЙ ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ГОСУДАРСТВЕННО-ПРАВОВОМ МЕХАНИЗМЕ ОХРАНЫ ПРАВ ДЕТЕЙ.....887
Юртаев А. И., Минкин А.В., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ВОСПИТАТЕЛЬНОГО ПОТЕНЦИАЛА КИНО В РАБОТЕ КЛАССНОГО РУКОВОДИТЕЛЯ 897
Юсупова А.Р., АНАЛИЗ АЛЛЕЛЬНЫХ ВАРИАНТОВ RS4646984 ПОЛИМОРФИЗМА ГЕНА РЕЦЕПТОРА ДОФАМИНА DRD4 С УРОВНЕМ ДЕПРЕССИИ У СТУДЕНТОВ 900
Ядрышникова А.В., РОЛЬ СТЕРЕОТИПОВ В СОЗДАНИИ И ВОСПРИЯТИИ ИМИДЖА 905
Яковенко Е.А., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ КВАЛИФИКАЦИИ АУДИТОРОВ.....907
Яковенко Е.А., ДЕЙСТВИЯ АУДИТОРА ПО ОТНОШЕНИЮ К ОРГАНАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В СЛУЧАЕ ВЫЯВЛЕНИЯ ЭЛЕМЕНТОВ КОРРУПЦИИ В АУДИРУЕМОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....910
Янковская О.В., ТРАДИЦИИ ГОСТЕПРИИМСТВА У АЛТАЙЦЕВ.....914