ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ



ВЫПУСК 12(16)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 12(16) (декабрь, 2017). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложения к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2017

УДК 316.614

Alexenko E.V.
student of Altai State University
Barnaul, Russia
Alexenko A.A.
student of Altai State University
Barnaul, Russia

MANAGEMENT CONSULTING AS AN INSTRUMENT OF SOLVING CNALLENGES OF RUSSIAN COMPANIES

Abstract: There are the essential problems of modern domestic management and service industry such as management consulting, which can be considered as one of the tools for solving these problems. Consulting of management can be seen not only as a way to improve the functioning of the organization, but also an important factor in the formation of competitive advantages compared to other organizations. Modern management consulting is able to open up new economic opportunities for all market participants by developing for them practical advice and solutions to critical issues. But is it enough known? Many companies are experiencing a long-term crisis that could eliminate by only one specialist consultant.

Keywords: organization, management, management consulting, the uncertainty of the environment, competitiveness, problem solving, problems of management.

Алексенко Е.В.
студент 4 курса
Алексенко А.А.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул

Аннотация: Рассматриваются проблемы современного отечественного менеджмента и такая сфера услуг, как управленческий консалтинг, который можно считать одним из инструментов решения этих проблем. Консалтинг в сфере менеджмента можно рассматривать не только как путь на улучшение функционирования организации, но и важным фактором формирования конкурентных преимуществ на фоне других организаций. Современный управленческий консалтинг в состоянии открыть новые экономические возможности для всех субъектов рынка, разрабатывая для них практические рекомендации и пути решения критических проблем. Но достаточно ли известен владельцам компании такой путь решения их проблем? Многие компании переживают многолетний кризис, который мог бы устранить в кратчайшие сроки один лишь специалист-консультант.

Ключевые слова: организация, менеджмент, управленческий консалтинг, неопределенность среды, конкурентоспособность, решение проблем, проблемы менеджмента.

Today, university graduates are already trained skilled managers, but all of them face the same problem. It is almost impossible to get a job in the specialty. And at the same time there is a lot of "manager" vacancies, but employers put a completely different, always different meaning into the word "manager" . Typically, such a vacancy hides the position of the seller, administrator, cashier and so on, although the universities give knowledge in completely different areas of this specialty. Finally, graduates go to work in completely other areas of activity.

Many employers do not realize the need to implement a management system in their organization and do everything by intuition, that is why the concept and meaning of such a profession as a "manager" is absolutely unclear for them .

This is just one problem of people now engaged in the management field. The quality of Russian managers is another alarming issue. And it doesn't mean that our universities are preparing low-quality specialists. The reason arises from the problem that was shown above. There are few professionals in Russia who have management experience in real conditions of a market economy. For graduates without experience, without practice, it is practically impossible to master such knowledge and skills. And it is impossible to implement new and effective management principles. We need a radical revision of the business philosophy, as well as a change in the staff psychology (especially managers) focused on growth of personal potential and the improvement of their skills.

Now there are no theoretical and methodological bases of management in practice in our country. Of course, no one denies that the principles of foreign management may not be applicable in Russia, and before introducing innovations, it is very important to adapt them to the features of the mentality and business culture of the Russian people. But the fact of having this base and not being interested in it is, on the one hand, a problem, and on the other hand, one of the ways to solve these challenges. The introduction and use of the principles of management could be the key way to the succeed in many organizations, and it is necessary to use the services of management consulting to make this implementation successful and simply. A qualified specialist, the consultant manager will draw conclusions and find solutions to problems by discovering the sources of problems in the organization, if he can carefully monitor, study the specifics of the organization, functioning systems, channels of information transfer. An outside specialist can accurately detect it and solve many problems with the help of the expense of his knowledge. This method of solving organizational problems is effective due to many factors. Firstly, we must confess there is the absence of subjective approach, a consultant has less bias than the owner of the organization. Secondly, this activity is occupied by a specialist directly related to this area and used experience. And in reality management issues in the organization are handled by a person whose specialty is related to the main activity of the organization (for example, in the training center - the teacher, in the bank - the financier). Thirdly, the organization as an element of the economic system can not exist without interaction with other elements of the business environment, for example, with a consulting agency.

As the world practice shows, management consulting is one of the most effective tool for generating new management technologies, new management methods and running business in the current situation of a constantly changing external environment.

The development and necessity for management consulting are due to the same factors. Everything begins with the complication of the business environment. For instance: rapid scientific and technological progress, reduction of the life cycle of goods, changing conditions of the economy, property rights, etc.

All these forces make the entrepreneur to create competitive advantages in various fields of activity, including the system of company management, =} increasing the demand for management services. The development of management consulting helps managers of various enterprises overcome crises, survive, retain job places , improve productivity and improve content of their output and the output of their subordinates.

Sooner or later any company is experiencing a crisis of its development, which consists of using new sources of efficiency in strategic work, creating new competitive advantages, more complex staff motivation, a new client organization. However, managers are not able to do this properly. Realizing this, business owners turn to the services of external consultants.

It is possible to solve a number of economic, social and ethical problems of the company, from qualitative selection of personnel, development of management decision-making schemes, development of unique strategy, mission, general planning, motivation of personnel and organization structure with the help of professionally and effectively used management consulting. All this ultimately leads to positive dynamics of the overall economic performance of the organization (improving overall performance, improving productivity, increasing profits, reducing staff turnover, increasing demand, etc.).

In conclusion, it is important to note that management consulting is an indispensable aid to those organizations that see the need to use management principles to improve their business model and professional perspective on further development.

References:

1. Maksimtsov M.M. Management. Textbook for high schools / Ed. Prof. M.M. Maksimtsova, prof. M.A. Komarova. 2 nd ed., Revised. And additional. M .: UNITY-DANA, 2005, - P. 38
2. Kukoev A.V. Management and management consulting of the enterprise. / Financial business. - 2005. - №2. - C.43
3. Belyaeva S.S. Problems of management consulting in modern conditions. / Bulletin of Omsk University. - 2009. - P.115
4. Prigoghin A. New trends in management consulting. Problems of theory and practice of management. - 2006. - P.114

УДК 327.81

Argunova G.A.
student of Master 2
North-Eastern Federal University
Russia, Yakutsk

INTERESTS OF JAPAN IN THE ARCTIC

Аннотация. В статье представлено исследование интересов Японии в Арктике. Были рассмотрены экономические, политические интересы в Арктическом регионе, в частности, Северный морской путь. Также приведены результаты опроса среди населения Якутии для выявления мнения коренных жителей об освоении Арктики.

Ключевые слова: Арктика, геополитика, Япония, Северный морской путь, экономика.

Аргунова Г.А.
студент магистратуры 2 курса
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

ИНТЕРЕСЫ ЯПОНИИ В АРКТИКЕ

Annotation. The article deals with the interests of Japan in the Arctic. We have considered by the economic and political issues in the Arctic area, particularly the Northern Sea Route. Also, the results of the survey among the population of Yakutia to identify the views of indigenous peoples about the development of the Arctic.

Key words: Arctic, geopolitics, Japan, Northern Sea Route, economics.

Introduction

Nowadays, the Arctic became a territory, where political and economic interests of many developed and developing countries facing. Japan has no private exit to the Arctic therefore, it has shown an increased interest in this region of the world in recent years. This is primarily because of Japan is a maritime nation. Her welfare and prosperity depend on global freedom of navigation, stability and safety of commercial maritime communications, the unity of world trade - economic space, whose integral part is the Arctic, are increasingly drawn into global economic and trade processes.

The attraction of the Arctic for Japan

Japanese interest in the Arctic region is obvious. First of all, the Northern sea route connecting Japan with Europe, which is related to the most intense trade flows. Northern route is shorter than the traditional southern route through the Suez Canal. So, the route from Yokohama to Rotterdam via the southern route is 20742 km, on the North – 12038 km away. This means a substantial saving of time and fuel, which reduces transportation and increases the attractiveness of the Northern route. For example, if the southern route requires a 251-day journey, the North – only 40. Besides the southern route poses additional risks: In the South China sea has been a worsening of the international situation in the context of territorial disputes and the

problem of Maritime piracy in the strait of Malacca [3].

Another important motive for Japan is the issue of energy security. The Arctic region contains 13% of proven world oil reserves and 30% natural gas. However, 42% of the energy balance of Japan is based on oil, 80% of which comes from the Middle East via unsafe southern route.

Japanese government had set a goal of increasing the share in the abroad fields, after the accident at NPP «Fukushima-1» in March 2011. Japan is a country with a high scientific potential, so that it refers to the Arctic as a universal human heritage which needs protection and conservation [2].

Japan is at the main positions in the use of science and high technologies, first of all, we are talking about the achievements of the country in the field of climatology, meteorology and ecology. As we know, in Japan there is the national Institute of polar research, which is environment initiative, funded by several universities. Also, Japan has traditionally attached great importance to the issue of the global consequences of global warming, one of the essential aspects which are accelerating the processes of ice melting in the Arctic waters and the reduction of the ice area in the Arctic.

Hereafter, we will consider the interests of Japan in the Arctic in various industries.

Environment

One of the main goals of Japan in the Arctic is the desire to increase marine transport along the Northern Sea Route. But there are several environmental problems such as ecological risks due to the increase of transportations through the Arctic waters. Particularly, we are talking about the potential danger from spills of oil and oil products, as well as from leaks of various contaminants on the routes of ships. Also, Japan see as the one of the main goals the preservation of the marine resources of the Arctic basin, as well as receiving valuable seafood species from polar latitudes. An important reason to monitoring the situation in the Arctic, is a national safety [3]. Even so, Japan does not see direct threats to freedom of navigation in the region and does not produce strategic plans for the direction of the naval defense forces to protect Japanese ships.

Japan is a country which traditionally stands for the protection of the environment. In 1997 Japan was one of the initiators of the adoption of the Kyoto Protocol to limit the emission of greenhouse gases into the atmosphere. And after the accident at the Fukushima-1 occurred in March 2011, Tokyo has become more careful and attentive to global environmental problems. Speech by Prime Minister Shinzo Abe at the international climate conference in Paris in November 2015, once again confirmed the seriousness of Japan in relation to global warming. Particularly, in the framework of the project «Actions for Cool Earth 2.0 by 2020» Japan showed willingness to allocate 1.3 billion yen annually to help developing countries in coping with the negative effects of climate change, which is 1.3 times higher than the amounts allocated previously. This program was developed in Tokyo and aimed at preventing global warming and therefore combating the melting of the Arctic by reducing emissions of carbon dioxide and aid to developing countries suffering from

climate change.

The challenges of the Arctic region Tokyo see as key processes influencing the global climate situation in General, contributing to accelerating global warming and threatening the natural environment of Japan. According to the official report of the Japanese government, the change of climatic situation in the Arctic may influence the increased incidence of natural disasters in countries located in the Northern and temperate latitudes, as well as in Japan.

Traditionally being one of the leaders in the field of science and technology innovation, Tokyo is committed to participate actively in the study of the Arctic zone. The study of the polar regions is held in 1959, when Japan signed the Antarctic Treaty.

New environmental challenges facing the international community, contribute to the expansion of Japan in the region, the use of experience gained in its prevention of natural disasters and advanced scientific technologies. One of the areas of Arctic studies is to elucidate the mechanisms and causes of climate change, as well as prediction of their possible consequences and strengthening training of the scientists-explorers. In particular, in 2013 on the development of Arctic research, which is «key to understanding climate change», was allocated to more than 1 600 million yen.

The risk for Japan lies in the fact that the economic development of the Arctic, particularly, the opening of new sea routes and the start-up of projects for the development of natural resources can be a reason for conflicts between countries. Japan anticipates that the intensification of navigation in Arctic waters will inevitably change the strategic balance in the region. In other words, Japan can foresee a situation where the Arctic will be an arena of direct military confrontation between Nations, particularly between the United States, on the one hand, and Russia on the other.

The Economic interests

Climate change in the Arctic also creates economic opportunity the Japanese government is keen to exploit.

The economic interests of Japan in the Arctic relate to two main activities: development of the Northern sea route and the development of natural resources of the Arctic basin.

The increased interest of Japan to the Northern Sea Route is observed from the 2010, when along the Northern coast of Russia was observed a significant increase in navigational activity. In the summer of 2012 when the Chinese icebreaker «Xue Long» (Snow dragon) made passage along the Northern Sea Route and reached the Atlantic Ocean. After that Japan decided to join the Arctic Council.

For the first time in December 2012 the Russian tanker delivered LNG to Japan via the Northern sea route from Norway.

In 2013 The Ministry of land and communications of Japan held a research of the legal basis for the use of the Northern sea route, which was evidence of the interest of the Japanese side in the development of this route. Also addressed issues relating to the economic viability of shipping, including container, LNG, and cars.

In the framework of the project «Yamal LNG» by 2017 it is planned the construction of 10 icebreakers to transport liquefied natural gas, which will become the largest vessels built specifically for Arctic conditions. Among shipping companies, which are engaged in transportation of LNG include Japan's Mitsui OSK. In January 2014 Yamgas SNC has signed a contract with the Japanese Yokogawa Electric to supply integrated systems management and security for the project «Yamal LNG». In turn, the Japanese company JGC Corp. received a contract for the design, supply of equipment, materials and components, construction and commissioning of the complex for the preparation and liquefaction of natural gas based on the South Tambeyskoye field on the Yamal Peninsula [4].

There are also reports that the establishment of regular Maritime communication between Japan and Europe will happen from 2018 via the Northern route through the NSR.

The Arctic policy of Japan

In Japan there is no state organization that would consolidated policy on the Arctic, or would be considered the lead in the implementation of this policy in relation to other ministries and agencies. Individual issues of the policy are scattered through the areas of competence of the following ministries and agencies:

- The Ministry of Education, Culture, Sports, Science and Technology is engaged in research of Arctic research;
- The Ministry of Foreign Affairs is responsible for foreign policy aspects of the Arctic;
- The Ministry of Land, Infrastructure, Transport and Tourism is responsible for state policy in relation to oceans and sea transport [2].

For practical purposes of the Arctic policy, the Japanese government has three ice-breakers: «Sirashi», «Soya» and «Tasio». Icebreaker «Shirashi» is operated by the Maritime Self-defense Force of Japan, in connection with which there are legal restrictions on its use designated by the Law on self-defense forces. Currently this icebreaker can only be used as a supply vessel for the Antarctic research conducted by the National Institute of polar research. The icebreaker «Soya» and «Tasio» belong to the coast guard of Japan and they are only used as vessels to patrol the waters to the North of the island of Hokkaido.

In April 2013 the Japanese Government approved the «Basic plan on ocean policy», which was first articulated guidelines of the research policy of Japan against the Arctic: monitoring the Arctic and study of Arctic problems, the international cooperation in the Arctic, the study of the economic feasibility of the Northern sea route [6].

Japan has a long history of involvement in a polar research. However, since 1957 Japan was mainly concentrated on studies of Antarctica. Active research interest in the Arctic from Japan began to appear from 1990 when it was founded by The International Arctic Science Committee (IASC). In the same year The National Institute of Polar Research (NIPR), was the founder of The Arctic Environment Research Center (AERC). The Institute has its own Observatory in Svalbard (Spitsbergen, Norway) and conducts several research projects on Arctic

issues. Japan Agency for Marine-Earth Science and Technology (JAMSTEC) has been engaged in an extensive research program ocean research in the Northern hemisphere. The Agency is realized an extensive program of marine research in the Arctic jointly with the United States. In 1998 the first floating was occurred in the Arctic ocean by a Japanese Oceanographic vessel «Mirai», and after that the Agency made more than ten Arctic expeditions and has implemented a number of other major research projects on Arctic issues. Japan also has a research Foundation Ocean Policy Research Foundation (OPRF), which is the main organization for the Japanese shipping industry. The Foundation conducts several research projects in the Arctic for the development of the Northern Sea Route. Studies of Japanese scientists have provided a new conception of the ecological situation in the Arctic [5].

Japan attaches importance to the need to create stable, durable and safe international environment in its policy towards the Arctic. Japan argues that the Arctic ocean is the common heritage and its economic development should be mutually beneficial for all participants. The key term in Japan's approach is the concept of «common interests» opposing the particular «selfish» interests of the Arctic countries. Under the «common interests» are recognized in the global scale, norms and rules of conduct based on international law and not just the community of Arctic States. Japan strives to «common interests» in the Arctic was recognized by the world community, and norms of behavior of the countries in the region was approved at the level of large and influential international organizations with the maximum number of participants. In other words, Japan is interested in establishing more democratic rules in the Arctic basin. Japan reveals dissatisfaction with the attitude of the Arctic countries who make excessive claims for the possession of rights in relation to the Arctic. In accordance with the 1982 Convention, Arctic Nations can set their own rules and regulations to prevent, reduce and control pollution of the sea, passing ships and to establish a fee for the navigation of ships and their service. Particularly, Japan considers unreasonable rate for the services rendered by Russia.

Japan as a non-arctic country has applied for observer status in the Arctic Council in July 2009, and since 2013 uses this status among the other eleven States. Having observer status, Japan claims to be a kind of mediator between Council members and other countries outside of the organization.

The indigenous inhabitants of the Arctic and far North to the Arctic exploration

In the Arctic zone of the Russian Federation lives and works only about 1 million people, including more than 150 thousand representatives from 17 indigenous peoples. These peoples are nomadic and semi-nomadic way of life connected to traditional types of nature economy: reindeer herding, hunting, fishing, marine hunting fishing and gathering. Some nomadic groups spend their summers in the Arctic, and in winter migrate to the subarctic forest [10]. For centuries these peoples settled and inhabited the vast expanses of the Arctic and subarctic, and are currently resettled on the Kolskiy Peninsula in the West to Chukotka in the East,

exploiting renewable natural resources of the tundra and forest-tundra.

Large industrial and energy projects operating, under construction and planned in the North, Siberia and the far East, usually located in the territories of traditional residence and traditional nature use of indigenous peoples and to varying degrees have an impact on indigenous peoples living along with them the local rural population. In 2007 The Committee on Northern Affairs and the Council of the indigenous peoples of the Russian Federation in the materials to the Parliamentary meeting in the Federation Council on the issue of «The Legal ensuring of the ethnological inspection as a supposition for the development of Northern territories» published such data of the Federal Agency of the national inventory of objects of real estate: «Established from the beginning of 1930s the structure of nature and the concept of development of the North gave priority to the development of the industry to the detriment of traditional sectors of the economy, in result, there are a large pockets of heavy pollution, the degradation of the natural environment, which led to the violation and retirement from circulation of the most valuable agricultural lands. It was the first significant damage to the reindeer pastures. [9] The factor in greatly destabilizing the ecological situation on the territories of traditional nature use is a stressful impact of industrial facilities on reindeer pastures and hunting grounds, covering up to 40% of the area of traditional nature use». The factor of greatly destabilizing the ecological situation on the territories of traditional nature use is a stressful impact of industrial facilities on reindeer pastures and hunting grounds, covering up to 40% of the area of traditional nature use. Due to the land reclamation for industrial plants and contamination by industrial emissions, the rural population was deprived of pasture and hunting lands, but also the traditional fishing and gathering areas.

Relating to the industrial development of the North of Russia the demographic situation has changed dramatically in these areas, and contemporary socio-economic and demographic situation of indigenous peoples is a concern of specialists. The indigenous population of the Arctic proportion of urban population is less than 25%, more than 75% of indigenous peoples live in rural areas. And most of the indigenous peoples who lives in the cities are closely tied to their rural relatives, and strive to improve their welfare due to seasonal traditional activities, leaving on their ancestral lands for hunting, fishing, gathering. About half of all Northern indigenous people are employed in reindeer husbandry. Rural native and old resident population in the Arctic lives in conditions of self-sufficiency using traditional natural resources. The unemployment rate increased among indigenous people over the last decade of the twentieth century. Cash income of indigenous people is 2-3 times lower than the Russian average. The number of births decreased in 2002 in comparison with 1995 and the mortality rate increased by 35.5%. The average life expectancy of indigenous peoples is 10-20 years less than the average for Russia. The average age of death for men indigenous peoples is about 45 years. Deteriorated sanitary and epidemiological situation and health status of indigenous peoples of the North. The incidence of alcoholism, tuberculosis is much higher than the national average. A high proportion of deaths from external causes (accidents,

suicides, murders) is nearly 37% of the total number of deaths, while in Russia is about 14%. And if you compare with other developed countries, for example, in Finland less than 8%, in The USA is 6%, in other European countries even less. Modern mortality and fertility among the indigenous peoples indicate that the indigenous peoples of the North belong to the high-risk group. And, given the small size of each of these peoples and ethnic groups, the sudden change and the deterioration of the usual conditions of life they are threatened by ethnic depopulation. [7]

In the Russian legislation at the Federal level, there are no clear rules on environmental impact assessment of industrial development projects on the primordial habitat and traditional lifestyle of indigenous peoples, as well as mechanisms for fair compensation. The Federal law «On guarantees of rights of small indigenous peoples of the Russian Federation» (citation 1) introduced the concept of «the ethnological impact assessment is a study of the impact of changes of the original habitat of indigenous peoples and changes in the socio-cultural situation for the development of the nation», stipulates the right to participation of indigenous peoples in decisions concerning protection of original habitat, traditional way of life and the right to compensation of damages caused as a result of damage to the native habitat (citation 8), the same is provided and certain other laws of the Russian Federation. All this creates good conditions for the solution of the problem. But in practice, as indigenous and local communities do not have legal rights of ownership, use or possession on land, where it lives, hunts, fishing, herding reindeer, companies do not feel obliged to obtain their consent to start work [8].

Only 5 of the 27 Northern regions where live the indigenous peoples (Nenets, Yamalo-Nenets and Khanty-Mansi Autonomous districts, the Republic of Sakha (Yakutia), Sakhalin region) adopted special regulations to make it mandatory for industrial companies to negotiate and conclude agreements with indigenous peoples. But as the Federal legislation no relevant rules, the company shall have the right to challenge these regional requirements or can dictate the conditions for their implementation. For large companies it is much easier to pay a specified amount to the authorities of subjects of the Russian Federation and local governments of municipalities, in some cases, specific large farms of indigenous peoples. An active interaction with the indigenous peoples of the North in ethno-ecological monitoring projects, joint decision-making, correction projects, training, and employment of the local population, the company in most cases, refrain.

There are a few positive examples of cooperation between energy companies and indigenous peoples organizations. This agreement on socio-economic assistance to communities and reindeer husbandry in Nenets Autonomous Okrug and Khanty-Mansi Autonomous company («Северное Сияние» (Northern Lights), «LUKOIL Komi», «LUKOIL Western Siberia»), the tripartite agreement on cooperation of organization of state leadership of the Yamalo-Nenets Autonomous district, the organization of indigenous peoples «Ямал – потомкам!(Yamal to the descendants)» and companies Gazprom, NOVATEK, Rosneft, LUKOIL in the region, the creation of the first ecological Council of the Yamal district, the

implementation from 2006 «Plan to promote the development of small indigenous minorities of Sakhalin region» by the company «Sakhalin energy» together with authorized representatives of indigenous peoples and the authorities of the Sakhalin region. But these are all local initiatives of public authorities of some subjects of the Federation, individual companies and the organizations of indigenous peoples. The same company in the regions where there is no specified position of the authorities, there are no active indigenous organizations, able to clearly Express their requirements are quite different [7, 10].

The legitimate questions of interaction of initiators of energy projects with indigenous and local communities need to decide at the state level. For the principles of civilized relations, partnerships and rights of citizens in the field of protection of primordial habitat and traditional lifestyle of small ethnic communities of indigenous peoples and local communities have become the rule is required by Federal regulation in this area. Federal legislation must be clearly defined obligations of representatives of business and government in relation to indigenous peoples and local communities, in cases where the industrial development of natural resources and energy facilities construction is conducted in places of traditional residence and nature of these populations.

Nowadays, the Asia-Pacific region is the leader of the world economic growth and the closest neighbor of Russia. We must remember that out of 17.1 million square km of the territory of the Russian Federation almost 14 million square km is in Asia [1].

The Far East has several advantages in Russian geopolitics with countries in the Asia-Pacific region. The Far East and Japan possess a wide opportunity to complement each other, there is a huge market potential of interaction. Very real prospect of overall development of bordering territories of the two States and establishment of real and effective in practice, the cross-border region. However, we act as a raw material appendage of our neighbor.

Is it possible to invest the income from cross-border interaction and trade with Japan in a real modernization of the North-Eastern territories? Is it dangerous the actual involvement of formally Russian territory in the Japanese economy?

Having considered in detail the economic, environmental and political interests of Japan in the Arctic, I wanted to know the relationship of the people of the Arctic to economic development of the Arctic. That is why a survey was conducted.

The survey aims to find out the attitude of the population of Yakutia to the conflicts occurring in the Arctic. The Republic of Sakha (Yakutia) is the largest region of the Russian Federation turns into a kind of Playground ambitious geo-economic and geopolitical strategies of the Russian leadership. The Republic became one of the first far Eastern regions, which have developed a long-term development document «the Scheme of complex development of productive forces, transport and energy of the Republic of Sakha (Yakutia) up to 2020» [10].

The survey involved students of the North-Eastern Federal University, Yakut State Agricultural Academy, young entrepreneurs, employees of public authorities,

employees of the budget sphere. Altogether 48 people. According to the survey, I obtained the following results: to the question «Do you agree that the development in the Arctic is a priority for Russia?» - some of them said that now it is important to study and development of the Arctic (45,8%), while the 37,5% of respondents chose «It is hard to tell definitely: there are arguments for and against», others – «no, I do not agree» (12,5%), and 4,2% of respondents are categorically against the development of the Arctic.

To the question «As any complex phenomena, in an active development of the Arctic there are some pros and cons. What is the main positive sense of development of the Arctic for the Russians, for the sake of benefits and advantages it is worth to develop?» exactly half of respondents answered «an ecological safety of Russia, which is very dependent on the Arctic» (50%), some responded «the economic benefits from the development of the Northern sea route and development of fields in the Arctic» (21,4%), other 16.7 percent believe that the development of the Arctic will be an opportunity for the development of international cooperation in the Arctic, the rest of respondents believe that this will lead to the creation of new technologies and techniques ensure the military security of Russia.

The next question is «what is the main negative point of the development of the Arctic for Russia, what undesirable consequences can result in active development? » 33.3% of the respondents said that the development in the Arctic poses some risks to the unique ecosystems of the Arctic. Other 33,3% - «It is very expensive, costly and will lead to underfunding of other sectors of the economy, especially the social ones». Part of respondents believes that the development of the Arctic affects the traditional way of life of indigenous peoples (14.3 per cent).

«How do you feel about the section of the Arctic territories between subjects of the international law? » Most of respondents believe that the division of the Arctic is not needed: it is Russian territory (55 %), many believe that the partition of territories of the Arctic is desirable, but it is in the distant future, in the case of exacerbations of Russia's relations with neighbors in the region (35%). Others believe that the division of the Arctic is not needed: it must be recognized as a territory with international status (8%). The rest of respondents were undecided.

To the question, «In your opinion, what in the long-term development of the Arctic for Russia more positive or negative, pluses or minuses? » most of the respondents - «it is hard to tell definitely» (42,9%). A smaller part thinks that «more pluses than minuses» (33,3%). Others believe that the development of the Arctic more minuses than pluses.

Most of the population replied to the question «How well are you informed about the development of the Arctic zone of Russia? » that is not well informed in this matter, but would like to learn more about the Arctic's effect on the environment and the traditional lives of the peoples of the Arctic (62%).

The Analysis of the answers gave an interesting summary of the distribution of opinions in society depending on age and degree of the awareness on this issue. As it turned out, opinions on the importance of development of the Arctic varied between groups quite significantly. Young people aged from 18 years to 35 years

showed a simultaneously low level of awareness and low level of interest in this matter. But at the same time, they believe that the development of the Arctic has a negative impact on the environment and the traditional life of the peoples of the Arctic.

Thus, we can conclude that, in the opinion of respondents, currently study and exploration of the Arctic is very important for the Russian Federation. Serious public problem of Arctic exploration, a component of the hard-to-reach areas, equivalent in complexity of development, up to 65% of the territory of Russia, is relatively little interest in the Russian youth. In this you can see the «achievement» of the education system and the media, in the past decades convince young people of the need to deal only with personal interests. And thus, it effectively destroying the future of Russia. The issues concerning to the public interest, cannot be resolved without public support. Apathetic youth is a reliable guarantee of the absence the future of the country, the question of Arctic exploration is just one but important example. However, it is not all so catastrophic. More than half (54%) of respondents still leaning towards the importance of the development of the Arctic for Russia, and therefore large-scale problems in general.

Conclusion

To sum up, we can say that Japan regards the Arctic as the main sector of economic, environmental, political interests. A significant phenomenon of the last decade was the fact that the activity of Japan in relation to the Arctic has shifted from pure research plane into concrete economic interests, and scientific developments, it was decided to place at the service of tackling tasks the sphere of economic security. The Japanese government has set reasonably clear and specific goals for the revitalization of the country's efforts in the economic development of the Arctic region. Among the priorities of the Arctic, the policy was identified such areas as the development of sea communications, the development of hydrocarbon deposits on the Arctic shelf, sea fishing, and the preservation and enhancement of marine biological resources. Another qualitative shift in the politics of Japan is that Tokyo has indicated its intention to play a more active role in defining the regional order in the Arctic and possibilities to change of the established rules and norms of the interests of non-Arctic countries.

Japan's position in the Arctic lies in the fact that in recent years due to climate change the ice began to melt at an accelerated pace, and therefore expands opportunities for commercial shipping through the Arctic ocean and exploitation of natural resources. At the same time, such activities may lead to negative impacts on the environment and on the lives of people in the Arctic region, including such groups as indigenous peoples. These changes in the Arctic are the center of attention of the international community. Japan is located outside the Arctic region, but as a Maritime nation, which attaches great importance to global environmental problems, Japan should participate in international discussions regarding the Arctic [1].

In comparison, for example, from China, which has long been largely self-developing, the Arctic, Japan is actively working in the Arctic region, without

monitoring by satellites over the condition of the ice cover. This is due to well-founded fears of Japan related to global warming and its consequences: leading to natural disasters in the Asia-Pacific climate anomalies, the melting of the Northern ice, causing a rise in global sea level and the threat of flooding of the coastal areas of Japanese Islands.

Also, Japan is considering the issues related to the opportunities for shipping along the Northern sea route (NSR). Most likely, in the coming years in the Arctic region, this transport corridor will provide the main practical interest for Japan.

Currently, Japan has a purely pragmatic interest in the Arctic ocean and the Arctic as the area in which it is possible to develop sea transport to Europe via the NSR, the formation of production capacity in mining and especially in international environmental projects. As for relations with Russia, Japan has no any objective reasons to support certain anti-Russian forces interested in fomenting passions around the Arctic. Unfortunately, Russia's actions became an occasion to strengthen anti-Russian sentiment in the world, but the interests of Japan, this situation is not affected. Therefore, the strengthening of anti-Russian rhetoric around the Arctic from many Arctic Nations are unlikely to make Japan participate in this process.

The key in Russian-Japanese relations is an access to the signing of a peace treaty with a mutually acceptable solution to the territorial problem and the deepening of bilateral trade and economic relations with the involvement of Japanese business in Siberia and Far East of Russia.

References:

1. Ermolaev T. S., (2013), «Vostochnyi vector geopolitiki Rossii: potensial I problem realizatsii» (Eastern vector of politics in Russia: potential and problems of the realization) //Arktika i Sever (Arctic and the North), №11, pp.51-58 default/files/node/4484/japan_and_the_arctic_not_so_
poles_apart_sincla_96785.pdf (in Russian)
2. Streltsov Dmitry. V., (2017), «Politika Iaponii v Arktike» (Japan’s Arctic policy)//Comparative Politics Russia, №1, pp.93-103 (in Russian)
3. Sinclair, J., (2014), Japan and the Arctic: Not so Poles apart. Mode of access: http://www.iarc.uaf.edu/sites/
4. Yamal CNG Project. Mode of access: http://www.progas.ru/gas/jamal/
5. Japan’s Arctic Policy. October 16th, 2015 / The Headquarters for Ocean Policy. Mode of access: http://www.kantei.go.jp/jp/ singi/kaiyou/arcticpolicy/Japans_Arctic_Policy[ENG].pdf
6. Basic Plan on Ocean Policy. April 2013. Mode of access: https://www.kantei.go.jp/jp/singi/kaiyou/
kihonkeikaku/130426kihonkeikaku_je.pdf
7. Gazprom (2012), Uspeshnaia postavka SPG po Severnomu morskomu puti iz Norvegii v Iaponiiu. Zachem? (Gasprom. Successful Delivery Compressed Natural Gas across Northern Sea Route from Norway and Japan. What for?// Kipinfo, Mode of access: http://kipinfo.ru/ news/?id=4584
8. Long-Term Plan for Arctic Environmental Research. Mode of access: http://www.jcar.org/menu06/documents/ longterm-e20150330_summary.pdf

9. Tishkov V. A., Kolomiets O.P., Martynova E.P., Novikova N.I., Pivneva E.A., Terekhina A.N., (2016) «Rossiyskaya Arktika: korennuye narody I promuschlennoye osvoenie» (The Russian Arctic: The Indigenous peoples and exploration)//Moscow, Saint-Petersburg, Nestor-History, pp. 21-42 (in Russian)
10. Murashko O., (2009) «Ekologicheskiy so-menedjment resursodobuvayushikh kompaniy, organov vlasti I korennuh malochislennuh narodov. Otchet Mezhdunarodnogo fonda razvitiya korennukh malochislennukh narodov Severa, Sibiri I Dalnego Vostoka «Batani»» (Environmental co-management of extracting companies, authorities and indigenous peoples)//Moscow, pp. 38-58 (in Russian)

УДК 657.22

Guseynov V.M.
undergraduate student
FGOBUVO «Financial University under the Government of the Russian Federation»
Financial University, Moscow
scientific director – Polenova S.N., Doctor of Economic Sciences
Professor of Accounting, Analysis and Audit Department FGOBUVO «Financial University under the Government of the Russian Federation»
Financial University, Moscow

PROBLEMS OF APPLICATION INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS IN RUSSIA

Annotation

In conditions of dynamic development, many enterprises have a need to enter foreign markets and, consequently, the need to switch to IFRS. But in the Russian reality there are a lot of barriers, impeding to this. Purpose of the article is in identifying and classifying problems of application international financial reporting standards in Russian accounting policy.

Keywords: *accountancy, accounting (financial) reporting, problems, advantages.*

Accounting, regulating the information environment of economic entities, provides management at the micro- and macroeconomic level. The importance of accounting data stimulates the national system of its regulatory and legal regulation. However, current trends indicate the orientation of many countries to the International Financial Reporting Standards (IRFS), along with the development of national accounting systems, as is typical for economically developed countries.

According to the Federal Law № 208-FZ of the Russian Federation of 27 July 2008 «About consolidated financial reporting», IAS should be applied by companies, whose securities are listed on stock exchanges. This approach deprives many Russian companies from legal framework of generation accounting information, leads to its creation in each company, reducing profitability and increasing risks of wrong decisions [4].

Accounting (financial) reporting is basic document, which characterize

activity of the company generally and its financial indicators. In international practice for the financial reporting are used International Financial Reporting Standards (IFRS). It includes set of documents (standards and interpretations), which regulate rules of drafting financial reporting, which is necessary for external users to make better economic decision in relation to the enterprise.

It is necessary to consider, that IFRS are not strictly regulated by set of accounting rules, but only are the main base for drafting financial reporting.

Documents of International Financial Reporting Standards (IFRS) are consisting of:

- International Financial Reporting Standards (IFRS);
- International Accounting Standards (IAS);
- Explanations, prepared by International Financial Reporting Interpretations Committee (IFRIC) ore worked before Standing Committee on Explanations (SCE) [7].

IFRS put in place for use in Russian Federation by:

1) order of Russian Ministry of Finance from 28.12.2015 № 217н (in redaction from 11.07.2016) «About introduction of International Accounting Standards and Explanations of IAS on territory of Russian Federation and about the recognition of the expiration of certain orders (separate provisions of orders) of the Ministry of Finance of the Russian Federation»;

2) order of Russian Ministry of Finance from 27.06.2016 № 98n «About introduction of documents of International Accounting Standards on territory of Russian Federation and about recognition of the expiration of certain orders of the Ministry of Finance of the Russian Federation»;

3) order of Russian Ministry of Finance from 11.07.2016 № 111n «On the implementation and termination of the International Accounting Standards on the territory of Russian Federation»;

4) order of Russian Ministry of Finance from 14.09.2016 № 156n «On the introduction of the document of International Financial Reporting Standards into effect on the territory of Russian Federation»;

5) order of Russian Ministry of Finance from 23.11.2016 № 215n "»On the introduction of the document of International Financial Reporting Standards into effect on the territory of Russian Federation»;

6) order of Russian Ministry of Finance from 20.07.2017 № 117n «On the introduction of the International Financial Reporting Standards into effect on the territory of Russian Federation» [8].

Legalization of IFRS in Russian Federation was a big step forward on a way of reforming accounting in our country. But practical using of international standards is still complicated by problems. They are indicated in «Concepts of accounting and reporting development in Russian Federation for the medium term» from 01.07.2004 № 180.

In Russia IAS received official status in February 2011. In the 25-th of February 2011 Government of Russian Federation adopted decree №107 «About statement of position about Recognition of International Financial Reporting

Standards and Interpretations of International Financial Reporting Standards for the application of on the territory of Russian Federation». Since November 2011 on the territory of the Russian Federation, separate standards are gradually introduced.

About half of big companies in Russia drafting financial reporting by IRFS or planning to begin it in the coming years. However, almost the same number of companies that do not plan to transition to IFRS, and therefore the number of organizations that compose accounting (financial) reporting under international standards for several years is still insignificant. This involves with the number of problems, which arrives in the transition to IRFS.

There are a lot of problems, which impede to widely disseminating of IAS in Russia.

1. The problem of managing, which is implied with wide spreading of tax legislation's norms on the rules for the formation of an accounting (financial) reporting and violation of the requirement of consistency in documents of various levels of legal and regulatory of accounting and etc. [3].

2. Problem of technical base of inventory and qualification of accounting staff.

3. Problem of organizing trainings and retrainings of accounting personnel.

4. A problem, which anxieties at inherent difference of accounting system: differences in accounting policies; lack of a clear division of accounting on financial, management and tax accounting; differences in approaches in the reflection of certain types of assets and liabilities in accounting and reporting.

5. Problems related to international standards: generic nature of IAS; inadequate acceptance of IFRS on global capital markets; continuous updating of IAS [1]. In a generalized form, these problems can be formulated as:

- unreasonably high costs of economic entities for the preparation of consolidated financial statements under IFRS by transforming the accounting (financial) statements prepared under Russian rules;

- most of accountants and auditors has low level of professional preparation and lack of skills of using information, prepared by IAS.

These problems can be solved, in our opinion, by giving organizations the opportunity to choose between national or internationally approved standards. According to «Deloitte&Touche» Auditing Company, this approach is practiced in more than 30 countries, such as: Azerbaijan, Great Britain, Ireland, Italy, Lithuania, the Netherlands, Norway, United Arab Emirates, Poland, Portugal, Romania and others [6].

However, Russia's transition to IFRS entails both positive and negative consequences. A lack of skilled staff is the main problem. For many companies, moving to international standards means significant costs. Specificity of Russian legislation are conditioned by significant differences between the requirements of RAL and IFRS. It should be noted, that the reporting, compiled in accordance with IFRS, reflects the real picture of what is happening, while the Russian reporting of organizations is aimed, first of all, at minimizing taxes. Along with the difficulties of preparing financial statements in accordance with the requirements of IFRS in

the Russian market, there are undeniable priorities.

First, it is much easier for enterprises to attract foreign capital. Investors are interested in minimizing risks to themselves; they are inclined to work with companies that compose reports in accordance with IFRS, as it increases its transparency. Otherwise, from the point of view of the Western investor, the company is not regarded as competitive and does not deserve trust. In turn, attracting foreign investment is beneficial for the state, because in this case the amount of revenues to budgets of various levels is increasing.

Secondly, the preparation of accounting (financial) reporting in accordance with the requirements of IFRS enables the business owner to objectively assess the financial position of the organization.

Thirdly, international standards allow using the information received for management purposes. Therefore, some companies maintain accounting under RAS and IFRS simultaneously. On the one hand, this simplifies the transition process, because with the passage of time, the statements will have to be transformed in accordance with IFRS. But on the other hand, this work is very labor-intensive and is beyond the power of some organizations [2].

In conclusion we note that currently, the issue related to the transition from national accounting (financial) reporting standards remains open and unresolved due to the circumstances described in this article.

Literature:

1. Демьяненко Э.Ю. Проблемы применения МСФО в России // Учет и статистика. 2009. № 16. С. 27-33.
2. Крыгина А.А., Князева Н.А., Ронжина М.А. Применение МСФО в России // Актуальные проблемы бухгалтерского учета, анализа и аудита. Материалы VI Международной молодежной научно-практической конференции / Отв. редактор Е.А. Бессонова. 2014. С. 140-143.
3. Малиновская Н.В. Проблемы нормативного регулирования бухгалтерской отчетности в условиях перехода к МСФО // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика. 2013. № 3. С. 111-124.
4. Поленова С.Н. Регулирование бухгалтерского учета: пространственно-временной анализ: монография. М.: Русайнс. 2015. 180 с.
5.Поленова С.Н., Мисловская Н.А. Развитие современной информационной среды бухгалтерского учета в России // Сборник конференций НИЦ Социосфера. 2013. № 1. С. 44-46.
6. Тхамокова С.М., Темрокова А.Х. Проблемы применения МСФО в России // Успехи современной науки и образования. 2016. Т. 2. № 6. С. 31-34.
7. http://www.consultant.ru
8. https://www.audit-it.ru/inform/account/399870.html

УДК 331.44

Lokhmatova V.A.
Master's Degree students
Perm State National Research University
Russia, Perm

NEW LOOK AT THE MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES: A COMPETENT APPROACH

Annotation

The most common and modern approach in personnel management is the competence approach. It allows to develop a unified system for work with personnel in the field of selection, training, motivation. Advantages of this approach is an assessment of the characteristics and qualities of the individual in terms of the manifestation of a certain behavior in the workplace, which allows the constant development of personnel and increase the productivity of labor in the organization.

Keywords: *Competence approach, human resources management, competence, HR management system, HR management.*

The notion of "competence" appeared in the United States in the 1970s in response to the needs for segregation of duties in the organization and to address the issues of hiring professionals. It has become the main tool for employers to assess not only knowledge, but also other components that determine the success of an individual's performance in the company.

The notion of "competence" in 1965 was introduced into scientific use by the American linguist, Professor of Massachusetts University Noem Chomsky and defined it as "a person's ability to perform any activity". In modern society, competence means "a combination of specific professional or functional characteristics". The competence of foreign experts is still popular, many methods and questionnaires have been developed to form a competency profile for various activities.

In Russia, the term "competence" is used relatively recently, and this is due to the emergence of a market economy in the 1990s. In those years, there was a strong need for specialists whose functional duties could not be characterized within the traditional definitions of professions. For example, there were such positions as a specialist in privatization, the head of the sales department and many others. There were no normative documents (job descriptions) describing such professions, and the evaluation of applicants for such a position became necessary and complicated. Competencies as an exact list of functional characteristics in that situation were more accessible and sensitive to the context.

The traditional approach is obsolete and does not provide a full description of the characteristics for the required position today, therefore, most large Russian companies prefer to introduce competency models that allow to build not only an evaluation system for personnel selection, but also to modernize the entire management model of the organization.

When comparing the traditional and competence approaches (Table 1), we

note the obvious advantage of the latter.

Table 1 - Comparison of traditional and competence approaches

Parameter	Traditional approach	Competence approach
Context	People need companies.	Companies need people.
Competitive advantage	The main assets.	Talented people.
Addiction	From specific people.	From talented people.
Status of deficits	Shortage of jobs.	Deficiency of talents.
Loyalty of staff	The staff is loyal to the company and is interested in lifelong hiring.	The obligations of employees have a deadline, there is a desire to change companies.
Motivation of staff	Remuneration of labor, "fork" for the post.	Labor payment is not enough, there is no "fork", different incentives are required.
Attitude to talent	Grow inside the company.	Actively involve in the company.
Hiring strategy	Fill jobs, to hire candidates for a position.	Constantly to search for the best, to entice those who actively works.
Sources of recruitment	Verified sources.	Search for new sources of talent.

The competence approach as a modern way of working with personnel allows staff to develop their abilities necessary for successful activities, both within the workplace and at the company scale. However, competence is far from a final process, it is necessary to constantly update knowledge, which leads to the growth of the professionalism of the employee and to the increase of the company's competitiveness.

We still can not talk about our own well-developed scientific school in Russia. Due to the backlog of Western experience in personnel management in the market, domestic approaches to training, assessment and other areas of modern HR management are ineffective.

With all the success of the competence approach described above, it is impossible not to agree with the fact that its real application in Russia lags behind in quality and requires serious research.

Thus, it can be summarized that the essence of the competence approach is to develop and apply the models of competencies of employees, their selection and training in accordance with these models, the use of different methods of evaluation, attestation and motivation. Based on this approach, it is possible to base the entire personnel policy of the company, improve teamwork and establish high standards of quality and efficiency. Consider the options for applying this approach in the human resource management system.

The competency model can be a criterion for selecting personnel and will significantly save time and money spent on the search process. In this case, the search and selection become more specific and effective, as the company has a clear idea of the requirements for the vacancy. In addition to formal requirements (education, knowledge, work experience), it becomes possible to select applicants

by corporate criteria of the organization, division. The recruitment specialist draws up a competency model (a full set of competencies and behavior indicators necessary for the successful performance of the employee's functions), after which only more suitable candidates can apply for the position. Correspondence of the candidate to corporate and special competencies becomes an important condition for success in comparison with other applicants for the position.

Competent approach can be used in staff training. Such a model will serve as the basis for constructing a training program, on the basis of which a request for training is drawn up. Competence becomes the criterion for choosing a training program.

Evaluation and attestation of employees can also be built on a competence approach. The component competency models serve as a yardstick for evaluating staff. This allows you to determine what kind of training a career-seeking employee should go through, so that the structure of his knowledge and skills corresponds to his next position.

The advantage of building a competence model is that it is built on the basis of the organization's strategy. The company forms a general corporate system for the selection, training and development of employees in reserve, which simultaneously includes activities to develop professional and personal qualities.

Competent approach in staff motivation will allow to determine the composition and structure of remuneration of specialists. Competencies require a certain behavior in the workplace, and a certain reward will stimulate this behavior. This modern approach helps to build an objective relationship between competencies and principles of remuneration.

In conclusion, we note that a new look at the management of personnel under the prism of a competence approach makes it possible to more effectively solve in companies the problems of attracting and developing qualified employees. Its effectiveness is confirmed by large-scale use in human resource management systems in large companies in Europe and America. In addition, to achieve these goals, already working staff will strive to develop the necessary competencies, which in turn will contribute to the creation of effective communication both within the team and outside it, that is, employees will be able to improve their professional skills, which directly affects the effectiveness of the company's results. Thus, by building activities through the application of a competence approach, we will be able to ensure the effective and sustainable development of competencies, which will eventually allow the personnel department to form a value proposition for the company.

Literature:

1. Bolotov VA, Serikov, V.V. Competent model: from idea to educational program. // Pedagogy. - 2003. - No. 10. - P. 8-14.
2. Smorodinova MV «On the question of the semantics of the concepts "competence" and "competence" in pedagogical science» [Text] / MV Smorodinova // Young Scientist. - 2010. - №6. - P. 324-326.

УДК 657.22

Lyubimenko I.A.
Student of a bachelor degree of Department of the account, analysis and audit FGEOHF «Financial University at Government of the Russian Federation» (Finuniversitety), Moscow
Scientific leader - Polenova S.N., professor of the Department of the account, analysis and audit FGEOHF «Financial University at Government of the Russian Federation» (Finuniversitety), Moscow

INVESTMENTS IN CAPITAL CONSTRUCTION: NOTION, CATEGORIZATION, ORGANIZATION OF THE ACCOUNTING

Abstract

In article are considered questions to categorizations, estimations object investment in capital construction, as well as bases of conduct of their accounting.

Keywords: *construction, investments, account and categorization.*

The investments in capital construction - one of defining spheres influencing upon development of the economy state. The Investments in capital construction - a collection of the expresses, directed on creation, reproduction and acquisition of the main fund by way new construction, expansions, reconstructions to achieve the investor economic, social effect. They subdivide on purpose building object and on structure of the work and expresses.

On purpose capital embedding in building sector divide on production embedding with group on the most important branch and social.

On structure of the work and expresses stand out building work, montage of the equipment, bore work, equipment, instrument and stock, comprised of the main means. Besides, are realized other capital work, as well as expresses, which do not enlarge the cost of the main means. In composition investment are included spent on equipment and stock to companies-contractor - directly executing civil and erection work.

In composition of the building work enter erection, reconstruction, expansion and reconstruction of the buildings and buildings, mastering and planning the area застройки, and the other work, provided in building rate and rule.

Capital work in planning and reporting subdivide as well as on degree of their readiness. Finished capital work present itself final product building production - a ready objects to usages in the manner of buildings, buildings and installed equipment, comprised of composition of the main fund enterprise. The Unachieved capital construction presents itself separate constructive parts of the buildings and buildings and separate types of the work, selected in cost estimate separate stage.

The Source of the financing the state capital embedding can be a federal budget and budgets subject RF. The Order of the financing investment project to account of the facilities of the federal budget is defined by Government RF.

In condition of market economies high share in system of the economic regulation of the country form the facility a private enterprise and organizations. So

aside from state resource, material base for realization extended reproduction and realization quotient investment project source financing can become own, attracted or заемные of the facility. On production enterprise, as a rule, amortization is a main source of the facilities for financing of investment activity. The amortization is added chosen organization by method depending on installed period of the useful use, type of the object of the main means and groups object to which it pertains. On economic essence amortization this списание prime cost of the main means sprained at time.

Borrow facility of the financing the capital embedding in general row of the events are a bank credit or инвесторские of the facility, under concrete investment project. The budgetary credits pertain to borrow facility financing the capital embedding, provided to on revocable and pay to base, bank credits different financial, pension fund and the other institutional investor, credits of the commercial banks.

In modern market condition all capital embedding, realized on territory of the Russian Federation and outside of dependencies from the sources of their financing are adjusted on state level. The State realizes checking the target use the state facilities, directed on financing the capital embedding, performing the state plan building and erection work and entering in action of the production powers and the main fund, reductions of the cost construction, observance design-estimated and financial discipline, as well as for fortifications of payment discipline.

Accounting the expresses on capital construction beside customer guide to correspondence to with «Position on accounting long-term investment», confirmed by letter Department of the Finance Russia from 30.12.93 № 160 and PBU 6/01 «Account of the main means», confirmed by order Ministry of finance RF from 30.03.2001 № 26n (in ed. from 16.05.2016 № 64n).

The main purpose of the account building organization as a whole outside of dependencies from that whom emerges the building organization, are well-timed, full and reliable reflection of all expenses at construction of the object upon their taken into account object and type, ensuring the checking for move construction, entering in functioning (working) the production power and object of the main means, correct determination of the inventory cost given effect, as well as building object, realization of the checking for presence and use the source of the financing the capital embedding in building objects.

The expenses bower, referring to direct erection building object, including on agreement of the share participation beside the main bower, must be reflected in accounting with using the count 08 «Embedding in внеоборотные assets» (regardless of that, is realized this construction subcontract or economic way) of the subaccount 3 «Construction object main means» in events of the undertaking construction and economic and subcontract way. The expresses on construction object capital construction for own necessities in accounting balance they are considered as stationary asset on line 1150 «Main means».

For account of the agreement participant obligations of the participation in долевом construction on contributing the bankrolls and obligations bower before

participant of the agreement of the participation in share construction on transfer of the rights on object construction after reception of the permit on entering it in usage is used count 76 «Calculations with miscellaneous debtor and oblige», to which can be open corresponding to subaccount.

In the event of conduct construction for own necessities of the expenses, collected for period construction on credit of the count 08 «Embedding in внеоборотные assets of» subaccount 3 «Construction object main means», form the initial cost of the object, but after registration of ownership on object is executed correspondence.

Separate attention deserves the approach to adding the value added tax beside застройщиков. Facilities застройщика are at present freed from assessment on the grounds of agreement of the participation in share construction.

The expenses the total for the whole project, are included in prime cost of the delivered object in amount, calculated coming from share area delivered in usage of the object. The rental for ground area, on which conduct the construction, accrued construction for period, is taken into account in composition of the expresses on construction in cost building object. If on rented ground area is raised several objects construction, that rental for ground area is distributed pro rata share area each object in the total area queue, quarter.

After completion of the period construction charge per lease ground area is taken into account, as other expenses. On the total rule of the expenses, not enlarging cost construction, are taken into account on count 91 «Other incomes and expenses». The expresses pertain eo such expenses on preservation construction, expenses on demolition, takedown and guard object, stopped by construction, expenses, connected with payment of the fines, meerschaum and forfeit for breaches in process of the realization construction.

In recent years existing system of the accounting in Russia has suffered the row of the significant change, was is greatly reformed to term of market economies with reference to. However acting system of the accounting in building organization lags behind from requirements of time in spite of the fact that rests in information-legal basis, suffered for the last decennial event more essential change.

Использованные источники:

1. Учет договоров строительного подряда. Положение по бухгалтерскому учету (ПБУ 2/2008). Утверждено приказом Минфина Российской Федерации от 29.07.1998 №34н (в ред. от 06.04.2015 №57н) // URL: // https://www.minfin.ru/ru/perfomance/accounting/accounting/ legislation/positions/
2. Письмо Минфина России от 29.01.2014 N 07-04-18/01 "Рекомендации аудиторским организациям, индивидуальным аудиторам, аудиторам по проведению аудита годовой бухгалтерской отчетности организаций за 2014 год" // URL: // http://www.consultant.ru/document/cons_ doc_LAW_158331/
3. Расходы организации Положение по бухгалтерскому учету (ПБУ 10/99). Утверждено приказом Минфина Российской Федерации от 06.05.1999г. №33н (в ред. от 06.04.2015 №57н) // URL: // https://www.minfin.ru/ru/perfomance/accounting/accounting/legislation/positions/

4. Мисловская Н.А., Поленова С.Н. Бухгалтерский учет: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2014. 592 с.
5. Поленова С.Н. Теория бухгалтерского учета: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. 464 с.
6. Полковский А.Л. Бухгалтерское дело. М.: Прогресс, 2014. 288 с.
7. Шеремет А.Д. Бухгалтерский учет и анализ: учебник. М.: Инфра-М, 2014. 432 с.
8. Чайковская Л.А. Проблемы учета, аудита и налогообложения в форме капитальных вложений в строительстве // Международный бухгалтерский учет. 2012. № 1. С. 44-50.

УДК 004.386

Nabiyeva I.S.
student
Samarkand branch of the Tashkent University of Information Technologies named after Muhammad Al Khorezmiy, student Nabiyeva S.S. and Republic of Uzbekistan, the city of Samarkand

ANALYSIS AND PROCESSING OF IMAGES OF GEOINFORMATION SYSTEMS

The paper describes the software results of image compressing method RLE to accelerate of geoinformation systems to analyse and processing image data.

Набиева С.С.
Самаркандский филиал
Ташкентский университет информационных технологий им. Мухаммада Аль Хорезмия
Набиева И.С.
студент
Республика Узбекистан, г. Самарканд

АНАЛИЗ И ОБРАБОТКА ИЗОБРАЖЕНИЙ ГЕОИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

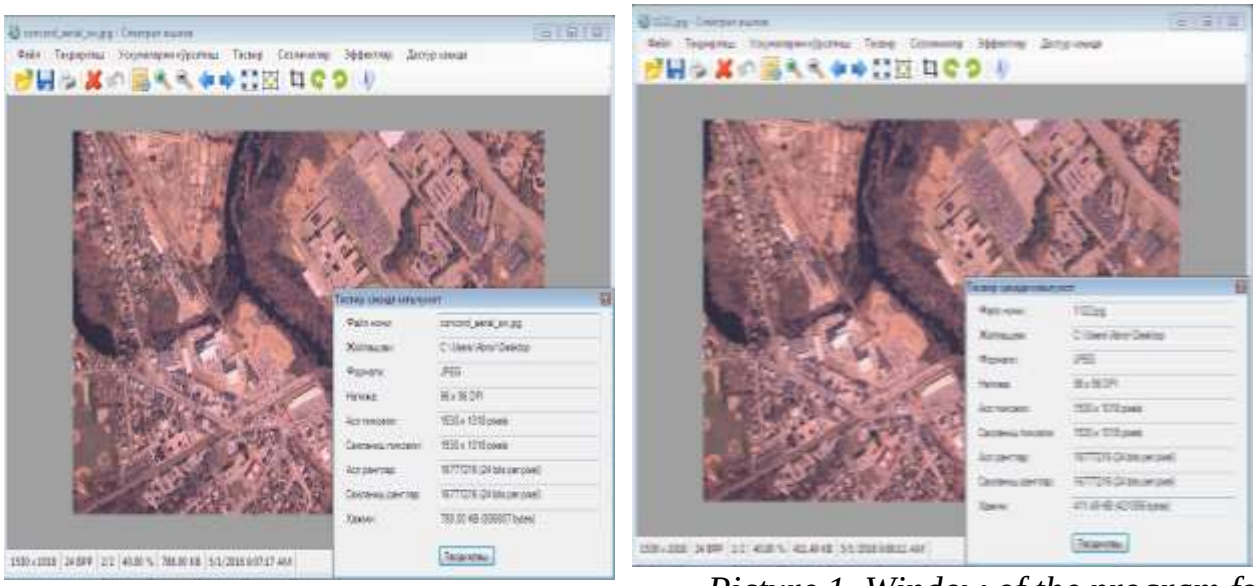
Аннотация: В статье описаны результаты программного обеспечения метода сжатия изображений RLE для ускорения геоинформационных систем для анализа и обработки данных изображения.

Images obtained with the help of space resources play an exceptionally important role in scientific research, industrial, economic, military and other applications of geoinformation technologies. It should be noted that, the acquisition of space images is associated with serious technological difficulties, during the conversion of an optical signal into digital data, it is influenced by distorting factors that must be taken into account and compensated as much as possible. Images of the Earth, obtained from space, in themselves are very specific information objects, the processing of which requires the use of special mathematical methods and computational algorithms [1]. The sequence of distorting factors and transformations to which an optical signal is subjected on the way from its source

to the receiver of information is usually called the "video information path" of the imaging system. Video sensors convert the image into an electrical signal and then, after an analog-to-digital conversion, into a matrix. Before transmitting to the ground receiving point, a special type of image processing is performed directly on board the spacecraft - compression, which allows to reduce their volume many times without losing the quality of the data. Compressed images are then transmitted to Earth via a digital data channel for processing and accumulation (storage). Ground processing of the received space images is usually divided into preliminary (primary), and final (thematic). Pre-processing includes image restoration from compressed data, compensation of distortions made in the video information path, brightness and geometric correction, etc. Pre-processing is completed by the formation of the so-called basic information products (BIP) - normalized frames of digital images intended for multi-purpose use in the future. Thematic processing of images is carried out in the interests of solving specific applied problems. And the "raw" data transmitted from the spacecraft and the BIP, and the results of the thematic processing can be placed in a specialized database - the image storage complex. The development of appropriate modeling software is an independent, very difficult scientific and technical task, especially if one takes into account that each link in the video information path can have a very complex internal structure. Image compression. Among the various types of processing of space images, compression (compression) is of paramount importance; processing in order to reduce the amount of data. The specificity of the task of compression of space images in real time also generates specific requirements for algorithms and information compression technologies that differ from those that are usually applied to similar algorithms in traditional digital photography and other computer applications: strict quality control of the images (restored after compression) compression ratio, stabilization of the output data rate, noise immunity of the compressed data, low computational speed I and structural complexity with software and hardware implementation. A method for image compression based on the length-series coding (RLE method) has been developed, which, as it turned out, after a slight modification can meet all of the above requirements. The main idea of the RLE method is to replace the repeating characters (series) by one character and the number of its repeats in the matrix image. A series is a sequence consisting of several identical symbols. When encoding (packing, compressing) a string of identical symbols constituting a series is replaced by a string containing the repeating symbol itself and the number of its repetitions.

The algorithms that implement the RLE method have several times less computational complexity than other compression methods, comparable to it in quality. In addition, simple procedures are easy to integrate into the RLE method, providing additional compression requirements specific to remote sensing systems.

a) snap shot *b) snapshot after processing*



Picture 1. Window of the program for processing the picture.

Literature:

1. Sergeev V.V. Analysis and processing of images obtained by observing the earth from space. Computer optics. Issue number 29. 2006

2. Methods of computer image processing, Ed. V.A. Soifer. Moscow: Fizmatlit, 2003. 784 p.

УДК 347.763

Абакумов Н.В.
студент, 4 курс
направление подготовки 40.03.01 «Юриспруденция»
ВШЭУиП С(А)ФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ДОГОВОР ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРА И БАГАЖА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ И КЛАССИФИКАЦИЯ

Аннотация: *В статье автором проводится комплексный анализ гражданско-правового договора перевозки пассажира и багажа. Автор рассматривает правовую характеристику представленного договора, в рамках которой затрагиваются вопросы о предмете, субъектном составе, квалифицирующих признаках и критериях классификации договора перевозки пассажиров и багажа. В целях исследования заявленных вопросов автор приводит точки зрения и мнения специалистов в области права. Проблемы, вытекающие из правовой природы данного договора, в статье подвергаются анализу на основе противоположных позиций, выделенных авторами в теории гражданского права.*

Ключевые слова: *гражданское право, гражданско-правовой договор, транспорт, пассажирские перевозки, пассажир, перевозчик.*

Abakumov N.V.
Student
Northern (Arctic) Federal University (NArFU)
Russia, Arkhangelsk

THE CONTRACT OF CARRIAGE PASSENGER AND LUGGAGE IN THE CIVIL LAW: QUALIFYING FEATURES AND CLASSIFICATION.

Annotation: *In this article author provides a comprehensive analysis of civil contract of carriage of the passenger and luggage. The author considers the legal characteristics of this contract, where author discusses some questions about subject, subject composition, the qualifying characteristics and some standards of classification for this contract of carriage of the passengers and luggage. For the purposes of the learning this questions, the author gives some points of view and some opinions of the experts in the field of law. The problems, arising from the legal nature of this contract, in the article analyses based on opposite positions, identified by the authors in the theory of civil law.*

Keywords: *civil law, civil contract, transport, passenger transportation, passenger, carrier.*

Пассажирские перевозки в настоящее время – важный элемент развития экономики каждого современного государства. Отношения в сфере транспортного обслуживания пассажиров по российскому законодательству оформляются договором перевозки пассажиров и багажа. Договор перевозки

пассажиров и багажа, как и любой гражданско-правовой договор, обладает рядом квалифицирующих признаков, позволяющих выделить его особенности. Анализ данного договора в первую очередь следует начать с выделения его существенных условий. Гражданский кодекс РФ включает договор перевозки пассажира и багажа в общую главу о перевозках. В состав гл. 48 ГК РФ входит как договор перевозки пассажира и багажа, так и договор перевозки грузов, договор фрахтования, договор об организации перевозок.

Видообразующими признаками договора перевозки пассажиров и багажа, позволяющими выделить его в самостоятельный договор, являются особенности его предмета, а также субъектного состава. Изначально следует обратить особое внимание на предмет договора. Как указывает Морозов С.Ю., предметом договора перевозки пассажира являются действия перевозчика по доставке пассажира в пункт назначения, а при сдаче пассажиром багажа - и указанного багажа, который должен быть выдан управомоченному на получение его лицу, а также действия пассажира по уплате установленной платы за проезд и провоз багажа.1 Таким образом, отметим, что предмет рассматриваемого нами договора - сложный и включает в себя обязательства перевозчика по доставке как пассажира вместе с перевозимой им ручной кладью, так и его багажа, который должен быть сдан пассажиром перевозчику в целях доставки в пункт назначения. При этом пассажир обязуется отдельно уплатить стоимость билета и стоимость провоза багажа в соответствии с установленными перевозчиком тарифами, подтвердив факт оплаты провозной стоимости выданными ему билетом и багажной квитанцией. По мнению Василишина И.И., большое значение в разговоре о договоре перевозки пассажиров и багажа, имеет отличие багажа от ручной клади (каютного багажа, перевозимого бесплатно багажа). Так, забота о сохранности ручной клади лежит на пассажире, в то время как за сохранность багажа отвечает перевозчик. Получателем багажа может быть как сам пассажир, так и третье лицо.2

Для того чтобы определить правовую природу договора перевозки пассажира и багажа, следует обратиться к его квалифицирующим признакам. С точки зрения характеристики всякого гражданско-правового договорного обязательства представленный договор относится к числу договоров двусторонних (взаимных), возмездных, консенсуальных. Двусторонний характер обязательства, вытекающего из договора перевозки пассажира и багажа, выражается в том, что и на стороне перевозчика, и на стороне пассажира имеются как права требования, так и обязанности. Стороны по такому договору также несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств. Перевозчик в данном случае является стороной, на которую законом возложена большая степень

[1] Морозов С.Ю. Гражданско-правовой договор об организации пассажирских перевозок: организационная сущность и синергетический потенциал // Общество и право. - 2011. - №3. - С. 124-125.
[2] Василишин И.И. Правовое регулирование перевозки и транспортной экспедиции // Вестник Московского государственного лингвистического университета. - 2010. - №602. - С. 18.

ответственности перед пассажиром, что вытекает из характера его обязанностей перед своим контрагентом.

Возмездность договора перевозки пассажира и багажа состоит в том, что обязанности транспортной организации по доставке пассажира и его багажа в пункт назначения противостоит встречное представление в виде обязанности пассажира уплатить определённую провозную плату. Это означает, что в целях исполнения договора стороны должны обязательно взаимодействовать между собой. Данное правило вытекает из самого характера перевозок, которые считаются сферой предоставления услуг гражданам. Нельзя не заметить, что из представленного правила существуют некоторые исключения. Так, Ладочкина Л.В. обращает внимание на то, что определённые категории граждан имеют право на бесплатный либо льготный проезд, например инвалиды I группы, дети-инвалиды и сопровождающее их лицо. Однако в этих случаях нельзя говорить о полной безвозмездности договора, поскольку расходы транспортным предприятиям возмещаются за счёт средств соответствующего бюджета.3

Консенсуальный характер договора перевозки пассажира следует из того, что он считается заключённым с момента приобретения пассажиром проездного билета. Если возникает обязанность перевозчика доставить багаж в пункт назначения, то она, как правило, является реальной в отличие от самого договора перевозки пассажира, который в свою очередь всегда консенсуальный, так как для возникновения обязанности по доставке багажа необходима передача самого багажа перевозчику и выдача установленного провозного документа.

В разговоре о договоре перевозки пассажира и багажа обязательно следует обратить внимание на тот факт, что среди специалистов в области гражданского права нет единого мнения относительно договорных отношений в сфере транспортных перевозок пассажиров и багажа. Ряд теоретиков права считают, что договор перевозки пассажира и багажа – это единый и неделимый договор, другие придерживаются точки зрения, что пассажир отдельно заключает с перевозчиком договор перевозки пассажира, а при возникновении необходимости сдать к перевозке багаж – договор перевозки багажа, который, по их мнению, можно назвать самостоятельным гражданско-правовым договором. В ч. 3 ст. 786 действующей редакцией ГК РФ в свою очередь установлено, что пассажир имеет право сдавать к перевозке багаж за установленную плату по специальному тарифу. В целях анализа сложившейся спорной ситуации обратимся к транспортным нормативным актам, регулирующим отдельные сферы пассажирских перевозок. Так, Воздушный кодекс РФ определяет, что по условиям договора воздушной перевозки пассажиров, перевозчик берёт на себя обязанность перевезти пассажира воздушного судна в пункт назначения с

[3] Ладочкина Л.В. Некоторые аспекты договора перевозки пассажиров и багажа // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2013. - №5. - С. 77.

предоставлением ему отдельного места на воздушном судне, выполняющим рейс, указанный в билете, а при воздушной перевозки пассажиром багажа доставить его в пункт назначения и выдать пассажиру или управомоченному на получение багажа лицу. На пассажира воздушного судна возлагается обязанность оплатить воздушную перевозку, а при перевозке багажа сверх установленной перевозчиком нормы бесплатного провоза багажа и провоз этого багажа.4 В авиаперевозках договор перевозки пассажира включает в себя как перевозку самого пассажира, так и перевозку багажа. Следовательно, ГК РФ и другие источники правового регулирования отдельных видов договора пассажирской перевозки обычно объединяют перевозку пассажира и перевозку багажа в качестве единого договора.

Для разъяснения спорных вопросов при анализе данного договора следует обратиться к мнению ведущих теоретиков в области гражданского права. Так, Ушаков С.С. считает, что договор перевозки пассажиров и багажа выступает как отдельный, самостоятельный вид гражданско-правового договора, содержащего условие и о перевозке пассажира, и о провозе его багажа.5 Блатнов М.Д. предполагает, что договор перевозки пассажира и договор перевозки багажа - это всё же два самостоятельных договора, не зависящих друг от друга.6 Обосновывает автор своё мнение различием в моменте заключения обоих договоров, в их нормативном оформлении, в правах и обязанностях сторон и их ответственности по указанным договорам. Таким образом, мы представили две противоположные позиции специалистов по вопросу разграничения данного договора, каждая из которых подтверждается своими аргументами. В тексте закона договор перевозки пассажира и багажа однозначно трактуется как единый договор, который предусматривает обязательство по доставке пассажира как основное, а обязательство по доставке багажа как факультативное, то есть перевозка багажа - право пассажира, которым он может воспользоваться при возникновении такой необходимости. В научных кругах представленная позиция законодателя имеет неоднозначный характер и, как мы видим, часто подвергается сомнению и конструктивной критике со стороны теоретиков права.

Гражданский кодекс РФ прямо указывает, что договор перевозки пассажиров и багажа транспортом общего пользования является публичным договором,7 а это значит, что к нему применяются общие правила, которые относятся к правовой природе публичных договоров. Следовательно, всем потребителям, заключившим договор перевозки пассажира и багажа, предоставляются одинаковые условия обслуживания и оплаты с учётом льгот, установленных законодательством РФ, а условия договора разрабатываются

---

[4] Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 № 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1997. - №12. - Ст. 1383.

[5] Ушаков С.С. Транспорт и пассажир. - М. - 1999.

[6] Блатнов М.Д. Пассажирские автомобильные перевозки. - М. - 2003.

[7] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1996. - №5. - Ст. 410.

самим перевозчиком. Как отмечает Ладочкина Л.В., обычно перевозка пассажиров и багажа производится транспортом общего пользования, то есть соответствующая коммерческая организация обязана в силу закона либо иных нормативных актов осуществлять перевозку при обращении к ней любого гражданина.8 В связи с тем, что договор перевозки пассажира является публичным договором и в части защиты прав пассажира к нему применяется законодательство о защите прав потребителя, на транспортные организации общего пользования возлагается целый ряд публично-правовых обязанностей, направленных на создание необходимых условий для надлежащего обслуживания граждан, имеющих намерение воспользоваться услугами транспортных организаций. Стоит согласиться с мнением Залесского В.В., который пишет, что ещё до заключения конкретного договора перевозки пассажира транспортное предприятие уже имеет определённые обязанности перед потенциальными пассажирами.9 Таким образом, представленные квалифицирующие признаки договора перевозки пассажира и багажа позволяют нам отграничить данный договор от других гражданско-правовых договоров, связанных с перевозкой. Особое внимание следует обратить на особенности договора применительно к провозу пассажиром багажа, который сдаётся перевозчику и оплачивается отдельно по действующим тарифам. Отсюда следует вывод, что у перевозчика появляются дополнительные обязанности по доставке багажа, которые по российскому законодательству вытекают и существа договора перевозки пассажира. Сдача пассажиром багажа - это право пассажира, которым он вправе воспользоваться при заключении договора. В целях реализации права пассажира на провоз багажа перевозчик обязан принять багаж и доставить его в обозначенное пассажиром место, а пассажир, в свою очередь, имеет встречное обязательство по уплате установленной перевозчиком стоимости за доставку багажа. При этом все указанные выше действия, как пассажира, так и перевозчика оформляются одним единым договором перевозки пассажира, в который, в случае возникновения, могут включаться дополнительные условия.

Далее рассмотрим основания классификации договора перевозки пассажира и багажа по различным критериям. Так, в первую очередь, выделяется международная и внутренняя перевозка пассажиров: международная перевозка осуществляется между несколькими государствами, внутренняя, соответственно, между населёнными пунктами одного государства. Мажорина М.В.,10 анализируя правовую базу международных и внутренних перевозок, пишет, что международные соглашения в основном содержат общие правила регулирования договора

---

[8] Ладочкина Л.В. Некоторые аспекты договора перевозки пассажиров и багажа // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2013. - №5. - С. 77.

[9] Залесский В.В. О защите прав пассажира в отношениях с транспортной организацией-перевозчиком // Право и экономика. - 2000. - № 9. - С. 15.

[10] Мажорина М.В. Международные перевозки пассажиров и багажа // Право. Журнал Высшей школы экономики. - 2015. - №2. - С. 239.

международной перевозки. Те же аспекты, затрагивающие регулирование правоотношений перевозчика с пассажиром, требуют субсидиарного применения норм национального права. В связи с этим на практике правовое регулирование договора перевозки пассажира и багажа производится посредством внутренних правил транспортных компаний, которые, по большей части, идут вразрез и с международными транспортными соглашениями, и с обычаями международных перевозок. Следовательно, на практике при осуществлении всех видов пассажирских перевозок часто возникают спорные вопросы применения норм международного и национального права. Следующий критерий перевозок заключается в том, что все перевозки можно разделить по видам транспорта, которым они осуществляется. Так, существуют железнодорожные, речные, морские, воздушные, автомобильные перевозки. При этом подчеркнём, что на разных видах транспорта одновременно используется внутреннее деление всех перевозок. Договоры перевозки пассажира и багажа, заключаемые в той или иной сфере осуществления перевозок могут различаться по некоторым критериям. Очевидно, что в качестве таковых можно признавать те виды договора, в отношении которых предусмотрена дифференциация правового регулирования отдельных договорных условий. Так, на железнодорожном транспорте поезда, предназначенные для перевозок пассажиров, делятся на следующие категории: в зависимости от скорости движения - на скоростные, скорые и пассажирские; в зависимости от расстояния следования - на дальние и пригородные.11 На морском транспорте регулярные пассажирские линии по видам сообщения дифференцируются на: внутренние (каботажные), связывающие российские порты; заграничные (международные), связывающие российские и иностранные порты, местные и пригородные, существующие между пунктами, которые входят в пределы территории, административно подчиненной одному городу или району.12 Романец Ю.В. отмечает, что на морском и воздушном транспорте перевозки пассажиров могут осуществляться на основе чартера, когда по соответствующему договору для перевозки пассажиров и их багажа предоставляется вся или часть вместимости судна на один или несколько рейсов.13 Устав автомобильного транспорта РФ (далее - УАТ РФ) в частности указывает, что перевозки пассажиров и багажа подразделяются на: регулярные перевозки, перевозки по заказам, перевозки легковыми такси. Согласно ст. 19 УАТ РФ регулярные перевозки пассажиров и багажа осуществляются на основании публичного договора перевозки пассажира по маршруту регулярных перевозок. В ст. 27 УАТ РФ указано, что перевозка пассажиров и багажа по заказу осуществляется транспортным средством, предоставленным на

[11] Федеральный закон от 10.01.2003 № 18-ФЗ Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. - 2003. - №2. - Ст. 170.
[12] Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 № 81-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1999. - №18. - Ст. 2207.
[13] Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России. - М.: Юристъ. - 2003. - С. 246.

основании договора фрахтования, заключённого в письменной форме. В соответствии со ст. 31 УАТ РФ перевозка пассажиров и багажа легковым такси осуществляется на основании публичного договора фрахтования, заключённого в устной форме.14 Таким образом, в УАТ РФ достаточно подробно прописаны условия заключения договора перевозки с пассажиром при выборе им того или иного транспортного средства. Ещё одно основание для классификации договоров перевозки - количество перевозчиков. В зависимости от числа перевозчиков различают перевозки:

- В местном сообщении, когда перевозки осуществляются одним видом транспорта и в пределах одного транспортного предприятия - железной дороги, речного пароходства.
- Перевозки в прямом сообщении, которые осуществляются по одному документу несколькими перевозчиками одного вида транспорта, например двумя железными дорогами.
- Перевозки в прямом смешанном сообщении осуществляются разными видами транспорта несколькими перевозчиками, например, железной

Перевозкам в прямом смешанном сообщении следует уделить особое внимание. Ананьева А.А. отмечает, что, несмотря на то, что смешанные перевозки приобретают сегодня особое значение, их правовое регулирование не соответствует потребностям их функционирования и развития этих перевозок.15 В ГК РФ этому виду сообщения посвящена всего одна ст. 788, да и она лишь устанавливает, что «взаимоотношения транспортных организаций при перевозке грузов, пассажиров и багажа разными видами транспорта по единому транспортному документу (прямое смешанное сообщение), а также порядок организации этих перевозок определяются соглашениями между организациями соответствующих видов транспорта, заключаемыми в соответствии с законом о прямых смешанных (комбинированных) перевозках». В целях разработки закона, подробно регулирующего прямые смешанные перевозки, был представлен Проект Федерального закона «О прямых смешанных (комбинированных) перевозках», который вызвал справедливую критику со стороны специалистов в области гражданского права. Авторы законопроекта ссылаются на тот факт, что ГК РФ закреплены основные условия перевозки в прямом смешанном (комбинированном) сообщении», а из ст. 788 ГК РФ вытекает, что смешанная перевозка характеризуется участием в перевозочном процессе двух и более видов транспорта и тем, что она осуществляется по единому транспортному документу. Ананьева А.А., не соглашаясь с данным утверждением, пишет, что в самом ГК РФ следовало бы раскрыть понятие «договор смешанной перевозки», определив правовую модель его

[14] Федеральный закон от 08.11.2007 № 259-ФЗ Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта // Собрание законодательства РФ. - 2007. - №46. - Ст. 5555.

[15] Ананьева А.А. О гражданско-правовых основах регулирования смешанных перевозок // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2015. - №3. - С. 29-30.

осуществления, и заложить основы правового статуса оператора прямой смешанной (комбинированной) перевозки.16 Следовательно, можно обозначить некоторое несоответствие толкования данной нормы ГК РФ о смешанных перевозках авторами рассматриваемого законопроекта и теоретиками права, а также наличие определённых проблем в системе правового регулирования пассажирских перевозок по системе прямого смешанного сообщения.

Таким образом, подводя итог всем рассмотренным в научной статье вопросам, можно сделать следующие выводы:

1. Договор перевозки пассажира и багажа нормативно регулируется Гражданским кодексом РФ и соответствующими транспортными уставами, правилами и кодексами, действующими в определённой сфере осуществления перевозок.
2. Предмет договора перевозки пассажиров и багажа - действия перевозчика по доставке пассажира и сданного им багажа в пункт назначения, и действия пассажира по уплате перевозчику провозной стоимости по проездному документу и багажной квитанции.
3. В качестве субъектов договора перевозки пассажира и багажа выступают пассажир (физическое лицо) и перевозчик (как правило, коммерческая организация либо муниципальное предприятие).
4. Договор перевозки пассажира и багажа является консенсуальным, двусторонним, возмездным. В силу того, что данный договор признаётся законом публичным, к нему применяются нормы ГК РФ о публичных договорах. Если у перевозчика возникает обязательство доставить сданный к перевозке багаж в пункт назначения, то такая обязанность, как правило, является для него реальной. При реализации своего права на провоз багажа пассажир сдаёт перевозчику багаж, оплачивает его перевозку и получает соответствующую багажную квитанцию. Таким образом, обязанность перевозчика доставить багаж возникает с момента сдачи пассажиром багажа для перевозки.
5. В юридической литературе отсутствует единая точка зрения относительно правовой природы договора перевозки пассажира и багажа. Основываясь на толковании норм ГК РФ, мы пришли к выводу о том, что данный договор включает в себя как перевозку пассажиров, так и перевозку багажа. Ряд теоретиков права поддерживают точку зрения законодателя о единстве представленных обязательств. Другие считают, что договор перевозки пассажира и договор перевозки багажа – два самостоятельных гражданско-правовых договора.
6. Договор перевозки пассажира и багажа можно классифицировать по различным критериям, в числе которых территориальный признак (международные и внутренние перевозки); вид транспорта (автомобильный, железнодорожный, водный, воздушный); уровень комфорта (например, в

[16] Там же. - 2015. - №3. - С. 30.

воздушном сообщении - перевозки бизнес-классом, эконом-классом); количество перевозчиков (местное сообщение, прямое сообщение, прямое смешанное сообщение).

7. Смешанные перевозки в настоящее время приобретают ведущее значение, однако, как показал проведённый анализ, по мнению некоторых специалистов, их правовое регулирование не соответствует потребностям развития рынка перевозок.

8. В целях совершенствования транспортного законодательства по смешанным перевозкам теоретиками права предлагается несколько путей изменения сложившейся ситуации: либо принять специальный закон, устанавливающий правовые основы смешанных перевозок, либо существенным образом расширить правое регулирование смешанных перевозок непосредственно в тексте ГК РФ, определив в нём всю необходимую нормативную базу для осуществления смешанных перевозок.

Тем не менее, на сегодняшний день, ситуация складывается так, что даже достаточно большее количество нормативных актов, принятых в сфере транспортного обслуживания граждан, окончательно не решает всех сложившихся проблем при осуществлении пассажирских перевозок.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. –1996. -№5.-Ст. 410.
2. Воздушный кодекс Российской Федерации от 19.03.1997 № 60-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1997. - №12. - Ст. 1383.
3. Кодекс торгового мореплавания Российской Федерации от 30.04.1999 № 81-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1999. - №18. - Ст. 2207.
4. Федеральный закон от 10.01.2003 № 18-ФЗ Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации // Собрание законодательства РФ. - 2003. - №2. - Ст. 170.
5. Федеральный закон от 08.11.2007 № 259-ФЗ Устав автомобильного транспорта и городского наземного электрического транспорта // Собрание законодательства РФ. - 2007. - №46. - Ст. 5555.
6. Ананьева А.А. О гражданско-правовых основах регулирования смешанных перевозок // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2015. - №3. - С. 29-32.
7. Блатнов М.Д. Пассажирские автомобильные перевозки. - М. - 2003. -222 с.
8. Василишин И.И. Правовое регулирование перевозки и транспортной экспедиции // Вестник Московского государственного лингвистического университета. - 2010. - №602. - С. 15-29.
9. Залесский В.В. О защите прав пассажира в отношениях с транспортной организацией-перевозчиком // Право и экономика. - 2000. - № 9. - С. 15-21.
10. Ладочкина Л.В. Некоторые аспекты договора перевозки пассажиров и багажа // Вестник Саратовской государственной юридической академии. - 2013. - №5. - С. 76-82.
11. Мажорина М.В. Международные перевозки пассажиров и багажа // Право.

Журнал Высшей школы экономики. - 2015. - №2. - С. 238-244.
12.Морозов С.Ю. Гражданско-правовой договор об организации пассажирских перевозок: организационная сущность и синергетический потенциал // Общество и право. - 2011. - №3. - С. 124-127.
13.Романец Ю.В. Система договоров в гражданском праве России. - М.: Юристъ. - 2003. - 496 с.
14.Ушаков С.С. Транспорт и пассажир. - М. - 1999. - 64 с.

УДК 34.4414

Аббасов А.Р.
магистрант
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НОТАРИАТА В РОССИИ

Аннотация: в статье освещаются вопросы реформирования института российского нотариата, развития нотариальных электронных сервисов, модернизации отраслевого законодательства.

Ключевые слова: нотариус, нотариальная деятельность, нотариат.

Abbasov A.R., graduate student
Tyumen state University
Russia, Tyumen

THE DIRECTION OF THE DEVELOPMENT OF NOTARIES IN RUSSIA

Abstract: in article questions of reforming of Institute of the Russian notariate, notarial development of electronic services, upgrading of sectoral legislation.

Keywords: notary, notarial activity, the notary.

Реформирование института Российского нотариата в последние годы вызвало широкое обсуждение в литературе. Двумя законодательными актами: Федеральным законом от 21.12.2013 № 379-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» и Федеральным законом от 29.12.2014 № 457-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» Основы законодательства о нотариате приведены в соответствие с корреспондирующими положениями гражданского, семейного, трудового, налогового и информационного законодательства.

Изменения коснулись порядка получения статуса нотариуса - в этой части установлены процедуры сдачи квалификационного экзамена посредством автоматизированной информационной системы. К сдаче экзамена желающие лица допускаются после периода стажировки. В публичном доступе размещается реестр нотариусов Российской Федерации. Существенно изменился институт дисциплинарной ответственности

нотариусов. Посредством институционализации в профессиональное сообщество нотариусов Кодекса профессиональной этики дисциплинарные проступки получили достаточную степень определенности, устанавливая степень дискреционных возможностей региональной Нотариальной палаты, осуществляющей процедуру привлечения к ответственности. Имущественная ответственность нотариуса, занимающегося частной практикой, определена как ответственность за вред, причиненный по вине нотариуса имуществу гражданина или юридического лица в результате совершения нотариального действия с нарушением закона. Нотариус также несет ответственность и за реальный ущерб, причиненный неправомерным отказом в совершении нотариального действия, а также разглашением сведений о совершенных нотариальных действиях. Для осуществления компенсационных выплат в связи с возмещением вреда, причиненного нотариусами при осуществлении ими нотариальной деятельности, нотариальные палаты обязаны участвовать в формировании компенсационного фонда Федеральной нотариальной палаты. Следует также отметить правовое определение прав и обязанностей помощников нотариусов и лиц, работающих на нотариусов по трудовому договору.

Наиболее существенный вектор развития обозначен в дальнейшем развитии нотариальных электронных сервисов. Сведения, содержащиеся в реестре нотариальных действий единой информационной системы нотариата и необходимые для совершения нотариального действия или проверки действительности нотариально оформленного документа, предоставляются нотариусам по их запросам, поданным через единую информационную систему нотариата, незамедлительно в автоматизированном режиме. Область применения квалифицированной электронной подписи существенно увеличена. Она может использоваться и в правоотношениях для удостоверения выписки из реестра уведомлений о залоге движимого имущества, которая теперь может быть выдана в форме электронного документа. Изменения также проявились в существенном дополнении перечня нотариальных действий, в том числе в корпоративных и залоговых правоотношениях.

Как и всякое обновление законодательного источника, приведенные Федеральные законы не лишены недостатков, оставляя пространство для дальнейшего совершенствования нормативной правовой базы, регулирующей деятельность нотариусов. Так, О.В. Макаровым отмечено, что обнаруживаемое сходство между обновленным институтом нотариата и судебной деятельностью позволяет закрепить на конституционном уровне положения о публичной сфере гражданского общества [3, с. 14]. Л.Н. Ракитина, исследуя новеллы об участии нотариусов в подтверждении решений, принимаемых общими собраниями участников общества с ограниченной ответственностью, находит множество терминологических несоответствий в законодательстве о нотариате и законодательстве, регулирующем корпоративные отношения [4, с. 14]. М.Е. Егорова поднимает

проблему функционирования на практике единой информационной системы нотариата [1, с. 10]. В свете обозначенной проблемы раскрывается предусмотренная поправками в действующее законодательство повышенная доказательственная сила нотариального акта. В силу изменений, внесенных в Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации, обстоятельствам, подтвержденным нотариусом при совершении нотариального действия, придана преюдициальная значимость [2, с. 13].

Комплексность законодательного подхода в реформировании законодательного регулирования нотариальной деятельности предполагает возможность и дальнейшего развития функции нотариата в Российской Федерации в комплексном, системном подходе. Отдельные возможности реализации такого подхода в модернизации отрасли затрагиваются в настоящей работе.

В связи с вышеизложенным можно сделать следующие выводы:

– во-первых, развитие нотариата должно исходить из возможностей стратегического планирования, регулирование которого осуществляется в соответствии с требованиями Федерального закона от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации»;

– во-вторых, обеспечение бесперебойной эксплуатации единой информационной системы нотариата должно обеспечиваться едиными техническими требованиями к нотариальной конторе, имплементация которых должна осуществляться в соответствии с требованиями Федерального закона от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании»;

– в-третьих, развитие правоохранительной функции нотариата, исходящее из конституционно закрепленных положений о нотариате, должно находиться в корреспондирующей взаимосвязи с документами градостроительного развития. Обязанность субъектов Российской Федерации по включению обеспеченности населения нотариальными услугами может найти свое закрепление в нормативах градостроительного проектирования;

– в-четвертых, нотариат Российской Федерации, реализуя своевременную модернизацию отраслевого законодательства, может сохранять правоохранительную функцию в том объеме, в котором она востребована населением, только при условии системной взаимосвязи развития нотариата с иными публичными функциями, обеспечивающими жизнедеятельность общества;

– в-пятых, плановое размещение нотариальных контор, имеющих единообразные технические требования, выступит условием снижения скрытой конкуренции.

Использованные источники:

1. Егорова М.Е. Совершенствование законодательства о нотариате: обзор последних изменений и дополнений // Нотариус. – 2015. – № 4. – С. 9 - 12.
2. Майборода В.А. Планирование территориального размещения

нотариальной конторы // Нотариус. – 2016. – № 1. – С. 12 - 15.
3. Макаров А.В. Новеллизация российского законодательства 2014 года: взаимосвязь с гражданско-процессуальной формой // Российский судья. – 2015. – № 7. – С. 13 - 15.
4. Ракитина Л.Н. О нотариальных действиях, совершаемых нотариусами при подтверждении решений, принимаемых общим собранием общества с ограниченной ответственностью // Нотариус. – 2015. – № 5. – С. 13 - 17.

УДК 34.4414

Аббасов А.Р.
магистрант
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

НОТАРИАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

Аннотация: в статье описаны проблемы организации нотариальной деятельности в России на современном этапе, проанализированы мнения ряда авторов по вопросам сущности нотариальной деятельности как правовой формы.

Ключевые слова: нотариус, нотариальная деятельность, нотариат.

Abbasov A.R., graduate student
Tyumen state University
Russia, Tyumen

NOTARIES: TERMINOLOGICAL ASPECTS

Abstract: the article describes the problems of the organization of notarial activities in Russia at the modern stage, analyzes the views of several authors on the issues of notarial activities of the entity as a legal form.

Keywords: notary, notarial activity.

Нотариусы своей деятельностью вносят существенный вклад в функционирование и развитие нашего общества. В связи с этим в правовом статусе и деятельности нотариуса выделяются публично-правовые элементы. Каждому государству необходимо обеспечивать стабильность своим гражданам, для этого государством должны быть обеспечены необходимые условия, позволяющие как разрешать правовые споры с высокой степенью эффективности, так и предотвращать правовые проблемы на этапе их возникновения, в том числе с использованием альтернативных методов осуществления правосудия, например, при помощи медиации.

В современной отечественной литературе получили широкое распространение такие термины, как «частный нотариус» и «частный нотариат». Аналогичные термины используются в законодательстве о нотариальной деятельности ряда других государств СНГ (Казахстан, Белоруссия Украина). При этом юридический термин «частный нотариат»

вызывает критику в среде правоведов. Например, по мнению А.Г. Олейновой, термин «частный нотариат» не идентичен применяемому в западноевропейских странах термину «свободный нотариус», что не разграничивает понятие нотариальной практики и предпринимательской деятельности [3, с. 22]. По мнению целого ряда ученых, сущность нотариата публичная. Нотариат не может быть частным.

Анализ юридической литературы свидетельствует о наличии разнообразных точек зрения относительно самого термина «нотариат».

Согласно первой точке зрения нотариат рассматривают как систему уполномоченных государством органов [5, с. 41]. Ст. 1 Основ законодательства РФ о нотариате указывает, что в систему органов нотариата входят нотариусы (государственные и занимающиеся частной практикой), а также лица, для которых нотариальная деятельность является дополнительной функцией: глава местной администрации поселения или муниципального района либо специально уполномоченное должностное лицо местного самоуправления поселения или муниципального района, и должностные лица консульских учреждений.

Некоторые ученые, например, С.Е.Метелев, Храмцов К.В. [2], придерживающиеся данной точки зрения, расширяют понятие нотариата, включая в него также органы юстиции. Кошечкина Ю.А. [1, с. 44] считает такое понимание неверным, так как органы юстиции осуществляют контрольные функции и не входят в систему органов нотариата.

Согласно точке зрения других ученых, например, Г.Б. Романовского [4], нотариат представляет собой систему нотариальных действий. При этом акцентируется внимание на способе осуществления нотариальной деятельности, но за пределами понятия остаются субъекты нотариальной деятельности.

Проект Федерального закона «О нотариате и нотариальной деятельности в Российской Федерации» в отличие от Основ предусматривает статью, в которой закреплено исследуемое нами понятие. Объединив ч. 1 и ч. 2 ст. 2 Проекта, можно получить логичное определение нотариата как профессионального сообщества нотариусов, выполняющего публично-правовые функции и не входящего в систему органов государственной власти и органов местного самоуправления [1, с. 45].

Таким образом, нотариат следует определять как систему уполномоченных органов, осуществляющих публично-правовую деятельность в сфере бесспорной юрисдикции путем совершения нотариальных действий от имени государства с целью охраны и защиты прав и законных интересов граждан, юридических лиц и государства.

Понятие «нотариальная деятельность» имеет исключительно научное содержание. Это урегулированная законодательством деятельность нотариусов и иных государством уполномоченных лиц по совершению нотариальных действий с целью защиты прав и законных интересов граждан и юридических лиц, общества и государства. В литературе также встречаются

необоснованно широкие определения нотариальной деятельности, в которую включается вся организацию нотариального дела: приобретение помещения под нотариальную контору, необходимых технических средств, наем сотрудников и др. [5, с. 521]. В данном случае смешивается правовая нотариальная деятельность с иными видами деятельности: организационной, материально-технической.

Нотариальную деятельность можно определить, как урегулированную нормами права публичную, профессиональную, непредпринимательскую деятельность нотариусов и иных специально уполномоченных лиц, осуществляемую путем совершения нотариальных действий от имени Российской Федерации с целью охрану и защиту прав и законных интересов граждан, юридических лиц и государства. Таким образом, очевидна необходимость законодательного закрепления системных понятий нотариата и нотариальной деятельности [1, с. 45].

Таким образом, российский нотариат - это система организации нотариальной деятельности, связанной с совершением и свидетельствованием актов, обеспечивающих правовую защищенность граждан и договорную свободу на территории Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Кошечкина Ю.А. К вопросу о понятиях «нотариат» и «нотариальная деятельность» в российской федерации // Научный поиск. - 2017. - № 2.1. - С. 44-45.
2. Метелев С.Е., Храмцов К.В. Нотариат и реализация наследственных прав: учебное пособие. - Омск: Издатель Васильев В. В., 2008. - 199 с.
3. Олейнова А.Г. История становления законодательства о нотариате в России: Автореф. дис. ... к.ю.н. – М., 2014. – 103 с.
4. Романовский Г.Б., Романовская О.В. Организация нотариата в России. - М.: Издательство ПРИОР, 2001. - 256 с.
5. Черемных И Г. Российский нотариат: прошлое, настоящее, будущее. - М., 1999. - 240 с.

УДК 371.384.2

Абдуллаева М. В., к.пед.н.
старший преподаватель
Касумова А.М.
преподаватель
Азербайджанский государственный педагогический университет
Азербайджан г. Баку

МЕЖПРЕДМЕТНЫЕ СВЯЗИ В ШКОЛЬНОМ КУРСЕ ИНФОРМАТИКИ

Аннотация: *В данной статье рассматривается цель информационных курсов и способов использования этого метода на уроках математики в школах. За последние несколько лет мы увидели растущую популярность более гибкого (менее типичного ввода данных) языка под названием Python. По всем словам, Python, похоже, является следующим претендентом на полноценный язык программирования средней школы. Python - это интерпретируемый язык ООП. Ресурсы для обучения Python не достигли количества и ширины Java, но они появляются быстро. Есть некоторые основания полагать, что Python может постепенно заменить Java и C / C ++ в качестве академического школьного языка программирования.*

Ключевые слова: *Язык программирования «Python», объектно-ориентированный, процедурный, функциональный, линейное программирование.*

Abdullayeva M. V. Ph.D of pedagogy
senior instructor
ASPU
Azerbaijan s. Baku
Aynur Mobil Gasimova
teacher
ASPU
Azerbaijan s. Baku

INTER SUBJECT RELATIONS IN INFORMATION COURSES AT SCHOOL CURRICULUM.

Annotation: *The given article deals with, the aim of information courses and means of using this method at math's lessons at schools. In the past several years we have seen the emerging popularity of a more flexible (less data typing) language called Python. By all accounts, Python appears to be the next contender for a meaningful high school programming language. Python is an interpreted, OOP language. Resources for teaching Python have not reached the quantity and breadth of Java, but they are appearing rapidly. There is some reason to believe that Python could gradually replace Java and C/C++ as the academic high school programming language.*

Keywords*: The Programming language "Python", object-oriented, procedural, functional, linear programming.*

Впервые в Азербайджане в учебник "Информатика" для 8-х классов средней школы включен язык программирования " Python ". Язык помогает развитию творчества у учеников 8-х классов и способностей по решению задач. Программа функционирует на английском языке.

Выучив язык программирования Python, школьники в дальнейшем смогут легко выучить другой язык программирования, такой как JavaScript или C++. Новый язык программирования Python имеет много отличий в словаре и грамматике, но как только школьники приобретут навыки решения задач, они будут одинаковыми во всех языках программирования.

В отличие от человеческих языков, словарь Python имеет значительно меньше слов. Называется этот словарь списком зарезервированных слов. Существуют слова, которые в Python имеют специальное значение. Эти слова в программе имеют одно значение для Python. Позже школьники смогут писать программы и создавать переменные (variables) - собственные слова, которые имеют смысл для них. У них будет широкий выбор имен для собственных переменных, но они не смогут использовать в качестве имен переменных зарезервированные слова.

Зарезервированные в Python слова:

and del for is raise assert elif from lambda return break else
global not try class except if or while continue exec import
pass yield def nally in print

Ввод команд в интерпретатор Python – отличная возможность для экспериментов с особенностями языка Python, но это не рекомендуется делать при решении более сложных задач.

Когда необходимо написать программу, следует использовать текстовый редактор для написания инструкций в файл, который называется скриптом (script). По договоренности, скрипты на Python имеют расширение .py.

Исследование различных процессов обычно начинается с их моделирования, т.е. отражения реального процесса через математические соотношения. При этом производится составление уравнений или неравенств, связывающих различные показатели (переменные) исследуемого процесса.

Знание алгоритмизации и языка программирования дает хорошее преимущество, но знание предметной области является решающим.

Изучение таких предметов, как математика и программирование необходимо всем школьникам при правильном подходе к обучению. Обычно мало времени уделяется главному предмету— математике. Изучение математики с программированием позволяет хорошо развить абстрактное, пространственное и логическое мышление столь необходимое каждому школьнику в учёбе и в течение всей его жизни.

Стив Джобс говорил: «Каждый человек должен учиться программировать, потому что это учит нас думать». Кто знает, возможно, через 20-30 лет умение программировать будет просто необходимо каждому

образованному человеку?[1]

Предмет Программирование позволяет школьникам начать изучение основных приёмов программирования, языков программирования, WEB-программирование (словом, всё то,что, к сожалению, не даёт современная школа) в том возрасте, в котором они имеют достаточно много времени, желания и интереса. По-настоящему увлёкшись программированием, ребята будут тратить то время, которое они проводят у компьютера не на социальные сети или игры, а на ставшее любимым занятие, которое, может быть, впоследствии станет их профессией.

Язык Python был разработан в 80-х годах Гвидо ван Россум, который затем передал свою разработку некоммерческой Python Software Foundation, который служит в качестве администратора языка. Сам же язык является открытым и свободным для использования, даже для коммерческих приложений. Python, как правило, используется и упоминается в качестве скриптового языка, позволяющий программистам в большом количестве в больших количествах легко читаемым и функциональной кода в короткие периоды времени, но это также динамическая, и поддерживает объектно-ориентированный, процедурный и функциональные стили программирования. Благодаря своей гибкости, сегодня Python является одним из наиболее широко используемых языков программирования высокого уровня [3].

Нижеприведённые примеры помогут развить у школьников математические и линейные навыки программирования Python.

Задача 1. Скорость лодки в стоячей воде V км/ч, скорость течения реки U км/ч (U < V). Время движения лодки по озеру T1 ч, а по реке (против течения) — T2 ч. Определить путь S, пройденный лодкой (путь = время х скорость). Учесть, что при движении против течения скорость лодки уменьшается на величину скорости течения реки.

```
v = float(input("Скорость лодки в стоячей воде   v = "))
u = float(input("Скорость течения реки  u = "))
t1 = float(input("Время движения лодки по озеру t1 = "))
t2 = float(input("Время движения лодки по реке (против течения) t2 = "))
s1=t1*v
v1=v-u
s=s1+v1*t2
print("Расстояние пройденное лодкой: S = ",s,"  km")
```

Задача 2. Скорость первого автомобиля V1 км/ч, второго — V2 км/ч, расстояние между ними S км. Определить расстояние между ними через T часов, если автомобили удаляются друг от друга, двигаясь в противоположных направлениях. Данное расстояние равно сумме начального расстояния и общего пути, проделанного автомобилями; общий путь = время

суммарная скорость.

```
V1=float(input("Введите скорость первого автомобиля (в км/ч)  V1 = "))
V2=float(input("Введите скорость второго  автомобилей (в км/ч)  V2 = "))
T=float(input("Введите время удаления автомобилей (в часах)  T = "))
S1=float(input("Введите расстояние между автомобилями (в км)  S1 = "))
    V = V1 + V2
    S = S1 + V * T
    print("Расстояние между автомобилями через ", T, " часов:","S=",S," km")
```

Задача3. Скорость первого автомобиля V1 км/ч, второго — V2 км/ч, расстояние между ними S км. Определить расстояние между ними через T часов, если автомобили первоначально движутся навстречу друг другу. Данное расстояние равно модулю разности начального расстояния и общего пути, проделанного автомобилями;

общий путь = время · суммарная скорость.

```
    V1=float(input("Введите скорость первого автомобиля (в км/ч) V1 = "))
    V2=float(input("Введите скорость второго автомобилей (в км/ч)V2 ="))
    S1=float(input("Введите начальное расстояние между автомобилями
    (в км)  S1 = "))
    T=float(input("Введите  время сближения автомобилей  (в часах)
    T = "))
    S = abs(S1 - (V1 + V2) * T)
print("Расстояние между автомобилями через ", T, " часов:","  S=",S,"  km")
```

Межпредметные связи

Взаимодействие двух предметных направлений в рамках одной специализации сделало возможным формирование специалистов качественно нового уровня – людей, способных интегрировать знания математики и информатики. Уникальность этой специализации заключается в том, что в процессе обучения создаются благоприятные условия для реализации интеграции математических и информационных курсов. Школьники концентрируют в себе не только теоретические знания и технологические умения, но и выражают психологическую готовность к решению нестандартных задач, связанных, с одной стороны, с проектированием и обучением математике с использованием информационных и коммуникационных технологий, а с другой – с использованием математических знаний при проектировании уроков информатики.

Знания, полученные при изучении курса «Программирование», учащиеся могут использовать при создании собственных программ по математике, а также для решения задач из различных областей знаний, таких как физика, химия, биология и др. Знания и умения, приобретенные в результате освоения данного курса, являются фундаментом для дальнейшего повышения мастерства в области программирования.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что взаимосвязь между предметами- важнейший принцип обучения в школе. Использование этого принципа способствует целостному восприятию мира, формированию основных учебных компетенций, способствует развитию умения обнаруживать скрытые зависимости и связи, помогает переносить ранее усвоенный материал на новый и углублять знание по предмету. Это также усилит уже существующий интерес ученика к предмету.

Использованные источники:

1. http://ik-znatok.ru/
2.http://school-assistant.ru/?predmet=algebra&theme=graficheskoe_reshenie_uravnenij
3. https://ru.wikipedia.org/wiki/Python_Software_Foundation

УДК 314.02

Абзалова Я.Р.
студент магистратуры
кафедра «Региональной, муниципальной экономики и управления»
Уральский Государственный Экономический Университет (СИНХ)
научный руководитель: Сабитов Р.К., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

Аннотация: понятие и показатели оценки экономической безопасности региона, пороговые значения и их критерии.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона и показатели, пороговые значения.

Abzalova Y.R.
A graduate student of the Department "Regional and municipal Economics and management"
Ural State Economic University
Russia, Ekaterinburg
Scientific supervisor - candidate of Economics, associate Professor Sabitov R.K.

INDICATORS OF ESTIMATION OF ECONOMIC SAFETY OF REGION

Abstract: the concept and indicators of estimation of economic safety of region, threshold values and criteria.

Key words: economic security of the region and indicators, threshold values

В рамках анализа и оценки экономической безопасности регионов необходимо учитывать показатели, позволяющие произвести выявление и оценку грядущих угроз, осуществлять реализацию необходимого комплекса мероприятий, способствующих сокращению угрожающих факторов.

Своевременно выявить угрозы можно посредством создания перечня, включающего в себя показатели по предоставленной региональной информации. Основой для обоснованных решений, позволяющих минимизировать угрозы, служит информация, предоставленная местными органами власти, если она соответствует критериям безопасности экономики.

Определению и использованию пороговых значений по индикаторам приближения состояния кризиса исследуемого объекта принадлежит особая важность при выявлении необходимых изменений в стратегии развития объекта.

Пороговыми значениями называются предельные величины, при не соблюдающихся значениях которых может быть нарушен нормальный ход в развитии элементов воспроизводства, обусловлено формирование дестабилизирующих тенденций для региона. Следовательно, данные значения могут выступать как система показателей безопасности экономики.

Основные критерии, характеризующие аспекты заинтересованности на региональном уровне по поводу экономической безопасности, выполняющими обеспечение приемлемого уровня жизненных условий, оптимального функционирования и развития личности большинству населения, а также социально-экономической устойчивости, представлены:

— расширенным воспроизводством экономической и социальной региональных инфраструктур;

— границами критической зависимости региона от ввоза ключевых ассортиментных единиц продукции первой необходимости;

—поддержанием нужного уровня в обслуживании потребностей населения для возможности сформировать условия, в которых жизнеобеспечение региона будет нормальным.

Далее целесообразно обратиться к подробному рассмотрению пороговых значений индикаторов уровня жизни населения, являющихся важнейшими элементами в области регионального управления. Для этого применяются показатели, представленные:

— долей в населении граждан, обладающих доходами со значением ниже, чем прожиточный минимум,

— средней продолжительностью жизни,

— разрывом, присутствующим между доходами 10% самых высокодоходных и 10% самых низкодоходных групп населения;

— уровнем рождаемости;

— уровнем смертности и заболеваемости, обусловленными разными причинами,

— сопоставлением, которое проводится по средней заработной плате и пенсии в данном регионе и прожиточному минимуму в соседних регионах;

— уровнем безработицы;

— уровнем обеспеченности группами товаров длительного пользования;

— уровнем преступности.

При проведении расчета показателей, характеризующих доход, необходимо принимать во внимание то, что для данных чисел обычно характерны некоторые снижения значений. Данные снижения обусловлены тем, что для расчета указанных показателей основой денежные доходы населения без учета натуральных доходов от собственных подсобных хозяйств и без учета получаемых им благ и услуг, являющихся бесплатными. Также отсутствует учет многих перераспределяющих потоков, представленных доходами, возникающими, когда осуществляется неформальная, нерегистрируемая занятость, безвозмездная помощь родственников друг другу.

Вследствие определения демографических процессов в качестве основных факторов влияния на область экономической безопасности региона, необходима большая подробность в их рассмотрении.

Использованные источники:

1. Черепанова, А.В. Проблемы и перспективы социально-демографического развития регионов России (на примере Свердловской области) / А. В. Черепанова, Е. В. Васильева // Экономика региона, № 1, 2016. – С.55.
2. Черешнев, В. А. Развитие теоретико-методического подхода к прогнозированию социально-демографического развития региона / В.А. Черешнев, А.А. Куклин, А.В. Черепанова // Экономика региона. - 2016. - № 2. - С. 38-46.
3. Борисов, В.А. Демография: Учебник для вузов / В.А. Борисов. - М., 2014. – 672 с.
4. Бутов, В.И. Демография: Учебник для вузов / В.И. Бутов. - М., 2013. – 592 с.
5. Валентий, Д.И. Основы демографии / Д.И. Валентий, А.Я. Кваша. - М.: Мысль, 2014. – 586 с.

УДК 33.336

Александров В.М.
бакалавр
научный руководитель: Землякова Н.С., к.э.н.
доцент
кафедра «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВО «Донской Государственный
Технический Университет»
(ДГТУ)
Россия, г. Ростов-на-Дону

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ ДИСТАНЦИОННОГО БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация. *Мы живем в эпоху перемен, когда жизнь человека тесно связана с информационными технологиями. Функционирование политических, социальных и экономических систем подвержено технической революции. Её воздействие направлено на качественные изменения в различных сферах жизнедеятельности общества: производстве, экономике, сфере сервиса, в быту каждого отдельного человека. Ежегодно возрастает количество людей, предпочитающих получать различные товары и услуги при помощи Интернета или телефона, именно поэтому всё большее значение приобретают системы дистанционного обслуживания. В данной статье рассмотрен перечень вопросов, связанных с функционированием и применением системы дистанционного банковского обслуживания в современном мире.*

Ключевые слова: *банки, клиенты, информационные технологии, электронные банковские услуги, дистанционное банковское обслуживание.*

Alexandrov V. M., bachelor
Don State Technical University (DSTU)
Russia, Rostov-on-Don
Scientific Advisor: Zemlyakova N.S.
Phd in economics, Associate Professor of Finance and credit
Don State Technical University (DSTU)
Russia, Rostov-on-Don

FUNCTIONING AND APPLICATION OF THE SYSTEM OF REMOTE BANK SERVICE IS IN THE MODERN WORLD

Annotation. We *live in an era of change, when human life is closely connected with information technologies. The functioning of political, social and economic systems is subject to technical revolution. Its impact is aimed at qualitative changes in various spheres of society: production, the economy, the service sector, in the everyday life of every single person. Every year, the number of people who prefer to receive various goods and services via the Internet or a phone increases, which is why remote service systems are becoming increasingly*

important. This article considers a list of issues related to the functioning and application of the remote banking system.

Keywords: *banks, customers, information technology, electronic banking services, Remote banking service.*

В настоящий период информационные технологические процессы успели плотно закрепиться в области банковских услуг. Каждый банк имеет основную цель - получение сверхприбыли. Для достижения наилучшего эффекта очень важно привлечь и заинтересовать как можно больше людей. А люди из определённого числа банков останавливают свой выбор на самых удобных и приемлемых вариантах. Особую популярность в наше время набирают услуги дистанционного банковского обслуживания (ДБО).

Дистанционное банковское обслуживание (ДБО) — система, созданная специалистами в целях удалённой работы с банком и предполагающая целостный и всеобъемлющий клиентский сервис, допускающий отсутствие индивидуального пребывания клиента в банке. Суть ДБО содержится в том, что огромный перечень предоставляемых банком услуг - доступ к собственным счетам, различного рода платежи, переводы, фиксирование документов и многие другие - возможно реализовывать без индивидуального посещения клиента банковской организации, что более удобно и комфортно равно как для клиентов, так и для самой банковской организации.

Услуги ДБО уже давно применяются на территориях Европы и США. В Российской Федерации эта система стала применяться сравнительно недавно. Но каждый год наблюдается устойчивое увеличение характеристик производительности концепции ДБО.

ДБО содержит в себе различные электронные услуги:

1. Системы «Клиент-Банк»;
2. Системы «Телефон-Банк»;
3. Сервис «АТМ-банкинг» и практика использования аппаратов банковского обслуживания.

Основополагающая база деятельности концепций «Клиент-Банк» содержится в полноценном банковском сервисе с поддержкой персонального компьютера и возможностью выхода в Глобальную сеть Интернет. Система «Клиент-Банк» содержит в себе два типа:

- «Банк-клиент»;
- Интернет-банкинг.

Эксплуатация системы «Банк-клиент», или «Толстый клиент», предполагает установку на компьютере клиента специализированной компьютерной программы, которая гарантирует удалённый доступ к личной информации пользователя и предоставляет ему возможность распоряжаться средствами, расположенными на счетах в банке, совершать разнообразные операции (например, денежные переводы, оплату услуг и пр.).

Система «Интернет-клиент», или «Тонкий клиент», не предусматривает установки специальной программы. Для осуществления стабильной деятельности в данной системе необходим лишь доступ к Глобальной сети

Интернет.

«Телефон-клиент», или мобильный банкинг, - это простейший вид ДБО, осуществляющий оснащение клиентов нужной им информацией и обработку этих данных при помощи сотовой и стационарной связи несколькими способами:

• Режим голосового доступа - подразумевает беседу с работником банка;

• SMS-информирование – представляет собой неполный вариант мобильного банкинга, предоставляющий пользователю ограниченный перечень информации в виде текстового сообщения;

• WAP-приложения – позволяют передавать информацию из Интернета на дисплей телефонного устройства.

Сервис «АТМ-банкинг» и применение аппаратов банковского самообслуживания осуществляются с помощью банкоматов и платёжных терминалов. Банкоматы, как правило, осуществляют приём и выдачу наличных денежных средств, а с помощью платёжных терминалов осуществляется оплата товаров, различного рода услуг, а также гашение кредитов.

В настоящий момент система «Интернет-Банкинг» и сервис «АТМ-банкинг» являются наиболее распространёнными и востребованными видами ДБО на территории Российской Федерации, так как они наиболее удобны и результативны в применении. В частности, особо популярен «Сбербанк», так как он имеет хорошо развитую систему банкоматов и платёжных терминалов, удобный и актуальный интернет-банк и мобильное приложение. По результатам социального опроса более 60% всех пользователей банков пользуются сервисами интернет-банка, и их количество продолжает расти.

Среди достоинств этой услуги для клиентов следует выделить:

1. Доступность совершения операций;

2. Простота заполнения, обработки и передачи различного рода документов;

3. Оперативная оплата;

4. Большая степень конфиденциальности;

5. Возможность осуществлять финансово-экономические сделки и операции в любом удобном для пользователя месте при наличии выхода в интернет;

6. Экономия: тарифы на услуги интернет-банка ниже, чем тарифы на услуги, предоставляемые непосредственно в самих банковских организациях.

Использование сети услуг интернет-банкинга даёт возможность клиентам осуществлять нужные им банковские операции в подходящее для них время из любой точки мира, без каких-либо ненужных издержек, так как для их применения не нужно посещать офис банка.

При применении системы дистанционного сервиса банк так же, как и его клиенты, получает существенные преимущества:

1. Получение финансовой прибыли вследствие сокращения издержек на клиентский сервис;

2. Удалённый сервис существенно эффективнее, чем обслуживание в отделениях банка, так как банковские организации не имеют такого количества ресурсов, чтобы обслужить в своих офисах всех клиентов;

3. Повышение быстроты и качества обслуживания клиентов банка;

4. Увеличение корректности и безошибочности банковских операций;

5. Увеличение конкурентоспособности банковской организации.

Искусно применяя и модернизируя дистанционный клиентский сервис, банковские организации увеличивают результативность своей работы за счёт реализации собственных банковских продуктов и услуг и привлечения значительного числа клиентов.

Помимо достоинств, применение дистанционного банковского обслуживания обуславливается наличием ряда недостатков:

1. Для того, чтобы использовать ресурсы ДБО, необходимы специальные устройства (персональный компьютер, телефон или другой информационный гаджет) и выход в Интернет, требующие солидных денежных затрат, которые может себе позволить не каждый человек;

2. Интерфейс системы ДБО требует наличия определённых навыков работы с компьютером и необходимой степени финансовой грамотности, чтобы эффективно использовать систему ДБО;

3. Несовершенная система безопасности предполагает наличие рисков, связанных с различными видами мошенничества.

В наше время большинство правонарушений в банковской сфере приходится именно на мошенничество и хакерские атаки в сфере ДБО.

Вопреки всем недостаткам, банки подстраиваются под своих клиентов. Они стремятся совершенствовать уже внедрённые системы и сервисы ДБО за счёт применения новейших каналов реализации своих продуктов и услуг, интеграции банковских сервисов в единые унифицированные системы, модернизации системы безопасности, повышения качества обслуживания.

Исходя из вышесказанного, можно сказать, что дистанционное банковское обслуживание (ДБО) – это универсальная система, которая на современном этапе развития общества позволяет рационально использовать важнейшие ресурсы - время и информацию, что делает её ещё более привлекательной как для клиентов, так и для самих банков. На нынешней стадии развития общества сфера инновационных технологий и всевозможные информативные системы захватили все области деятельности человека, в том числе и банковскую сферу. Одним из наиболее многообещающих течений формирования и обновления банковской сферы в текущих условиях считается апгрейд сферы деятельности ДБО.

Использованные источники:

1. Антонов, К. А. Дистанционное банковское обслуживание в Российской Федерации: состояние и тенденции / К. А. Антонов // Финансы и кредит. - 2011. - N 17. - С.44-48

2. Горчакова М. Е., Дистанционное банковское обслуживание: учеб. пособие. - Иркутск: Изд-во БГУЭП, 2009. - 65 с.

3. Л. В. Лямин, Применение технологий электронного банкинга. Риск-ориентированный подход, серия Библиотека Центра исследований платежных систем и расчетов - Издательство: КноРус, ЦИПСиР 2011г.
4. Ю. Н. Юденков, Н. А. Тысячникова, И. В. Сандалов, С. Л. Ермаков, Интернет-технологии в банковском бизнесе. Перспективы и риски - Издательство: КноРус 2011 г.
5. Свободная энциклопедия Википедия [Электронный ресурс]. - Электронные данные. - www.wikipedia.org.

УДК 336

Александрова В.Д.
студент магистратуры
Самарский национальный исследовательский университет
Россия, г. Самара

АНАЛИЗ ВЫГОДЫ ВКЛАДОВ БЕЗ ПОПОЛНЕНИЯ И СНЯТИЯ СРЕДСТВ В ВЕДУЩИХ РОССИЙСКИХ БАНКАХ

Аннотация: В статье рассматриваются крупнейшие ведущие банки Российской Федерации в зависимости от суммы их активов по состоянию на ноябрь 2017 года. Также изучаются вклады в этих банках. Автором проводится анализ условий вкладов без пополнения и снятия средств. Кроме того, для определения наибольшей выгоды рассчитывается доход от вложения определенной суммы денежных средств на некоторый срок.

Ключевые слова: банки, банки РФ, вклады, вклады без пополнения, вклады без снятия.

Alexandrova V. D., graduate student
Samara National Research University
Russia, Samara

ANALYSIS OF THE BENEFITS OF DEPOSITS WITHOUT INTAKE AND DRAWING IN LEADING RUSSIAN BANKS

Abstract: The article defines and describes the largest leading banks of the Russian Federation (the date of the analysis is 1st November 2017). After that the author discuss about deposits in these banks. In the article deposits without intake and drawing at the same time are compared. Moreover to find out the most benefits and positive economy effect of this deposits the author calculates the amount of income from the investment some money in deposits.

Keywords: banks, Russian banks, deposits, deposits without intake, deposits without drawing.

В настоящее время можно заработать, вложив имеющиеся денежные средства в банк на один из предоставляемых вкладов. Однако в каждом банке предоставляются свои условия. Был проведен анализ, в какой банк выгоднее вкладывать денежные средства физическому лицу.

Список крупнейших банков Российской Федерации по состоянию на 01

ноября 2017 году представлен в таблице 1 [1]. Наглядно разницу в активах нетто представленных банков можно увидеть на рисунке 1.

Таблица 1 – Список крупнейших банков РФ

Банк	Дата регистрации	Активы нетто на 01.11.2017, тыс. руб.
Сбербанк	20.06.1991	23 824 314 176
ВТБ	17.10.1990	9 681 358 385
Газпромбанк	23.01.1992	5 578 337 337
ВТБ 24	18.11.1991	3 704 986 133
Россельхозбанк	24.04.2000	3 143 379 813
Национальный Клиринговый Центр	30.05.2006	2 946 521 411
Альфа-банк	03.01.1991	2 698 521 926
ФК Открытие	15.12.1992	2 150 756 752
Московский кредитный банк	05.08.1992	1 872 054 763
Промсвязьбанк	12.05.1995	1 390 493 409

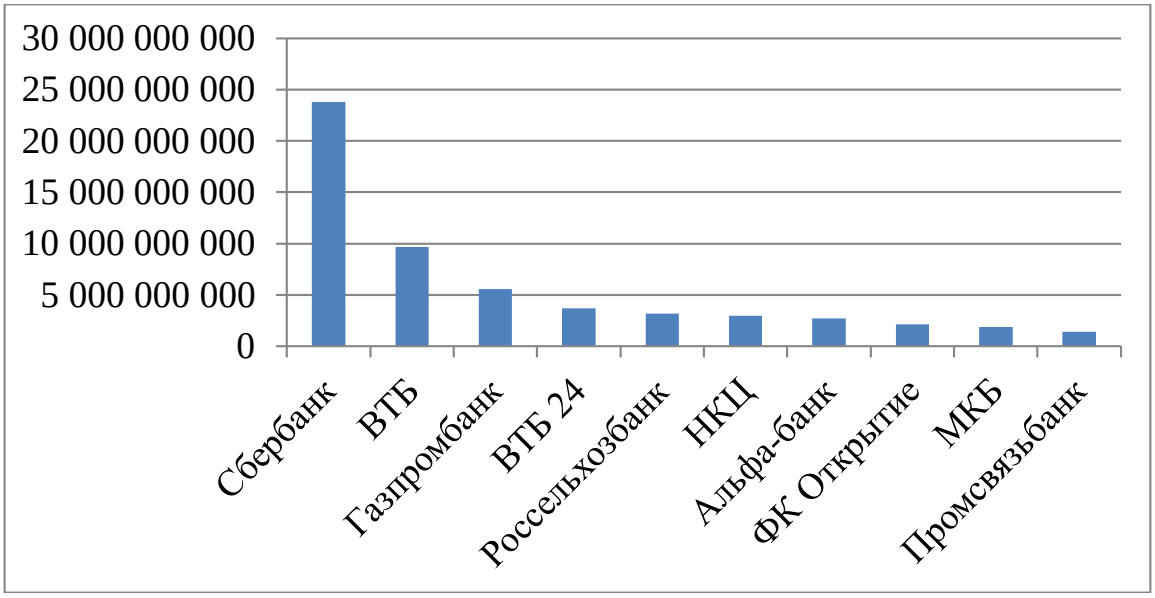


Рис. 1 – Активы крупнейших банков РФ в 2017 г.

Были рассмотрены вклады трех крупнейших банков со следующими условиями:

- Пополнение невозможно;
- Снятие невозможно.

Данные об условиях вкладов банков Сбербанк, ВТБ и Газпром представлены в таблице 2 [2, 3, 4].

Таблица 2 – Условия вкладов в Сбербанк, ВТБ, Газпром

Название банка	Сбербанк				ВТБ	
Условия	Максимальный	Сохраняй	Особый сохраняй	Подари жизнь	Сезонный	Выгодный
Ставка, %	7	4,05-5,40	5,15-5,8	5	5-10	3,10-7,10
Минимальный срок	5 месяцев	1 месяц	1 месяц	1 год	7 месяцев	3 месяцев
Максимальный срок	5 месяцев	3 года	3 года	2 года	7 месяцев	5 лет
Минимальная сумма, руб.	100 000	1 000	1 000 000	10 000	30 000	200 000

Название банка	Газпром				
Условия	Праздничный	Двери открыты	Сбережения	Инвестиционный доход	Сбережения и защита
Ставка, %	7,25	7,50	5,9-6,8	6,6-8,7	7,3-8,85
Минимальный срок	4 месяца	3 месяца	3 месяца	3 месяца	3 месяца
Максимальный срок	4 месяца	3 месяца	3 года	1 год	1 год
Минимальная сумма, руб.	100 000	300 000	15 000	25 000	50 000

В случаях диапазона ставок, размер ставки зависит от срока и суммы вклада.

В таблице 3 представлены расчеты и итоговые суммы, с учетом того, что вкладывается 1 000 000 руб. на срок 5 месяцев, либо иной, если возможный срок вклада менее или более 5 месяцев.

Таблица 3 – Расчет дохода от вкладов в Сбербанк, ВТБ, Газпром

Показатель	Макси-мальный	Сохраняй	Особый сохраняй	Подари жизнь	Сезонный	Выгодный
Ставка, %	7,00	5,40	5,65	5,04	6,00	7,10
Срок	5 месяцев	5 месяцев	5 месяцев	5 месяцев	7 месяцев	5 месяцев
Доход, руб.	28 958,90	22 329,62	23 373,97	20 850,41	34 520,55	29 178,08

Показатель	Празд-ничный	Двери открыты	Сбережения	Инвестиционный доход	Сбережения и защита
Ставка, %	7,25	7,50	6,60	8,70	8,80
Срок	4 месяцев	3 месяцев	5 месяцев	5 месяцев	5 месяцев
Доход, руб.	24 034,25	18 698,63	27 123,29	35 753,42	36 164,38

На рисунке 2 отражена разница процентных ставок при вкладе 100000 руб. на срок 5 месяцев, либо на иной, если возможный срок вклада менее или более 5 месяцев.

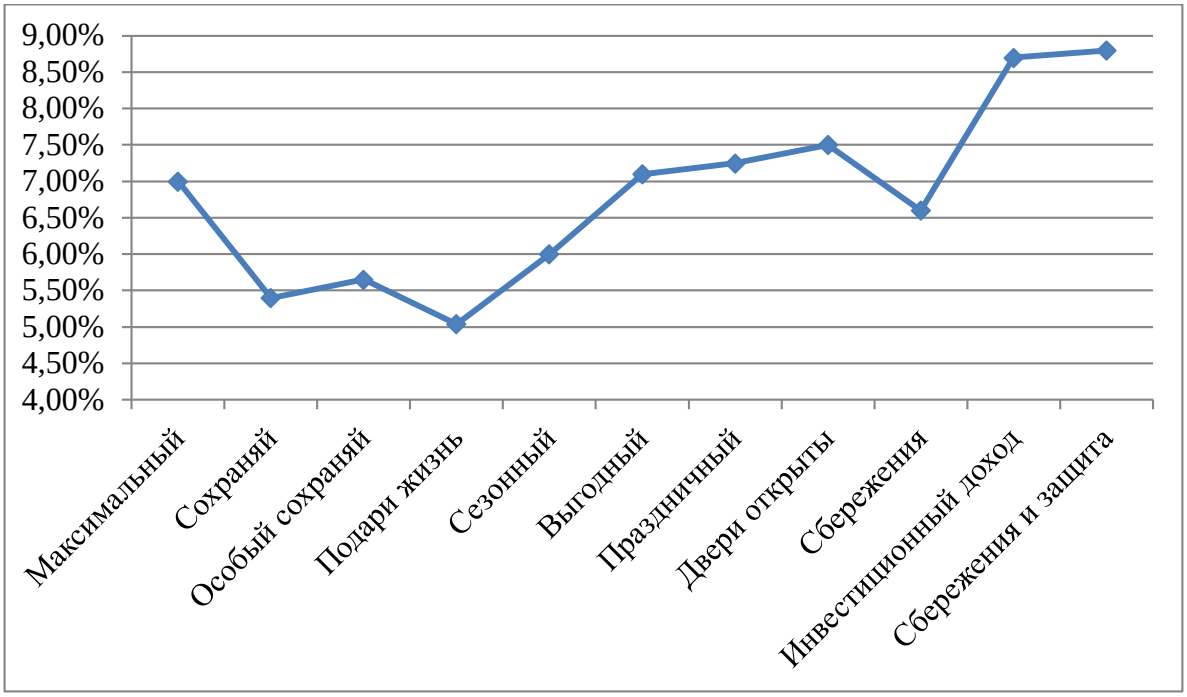


Рис. 2 – Процентные ставки по вкладам Сбербанк, ВТБ, Газпром

На рисунке 3 отражены доходы по вкладам рассматриваемых банков, при вложении 100000 руб.

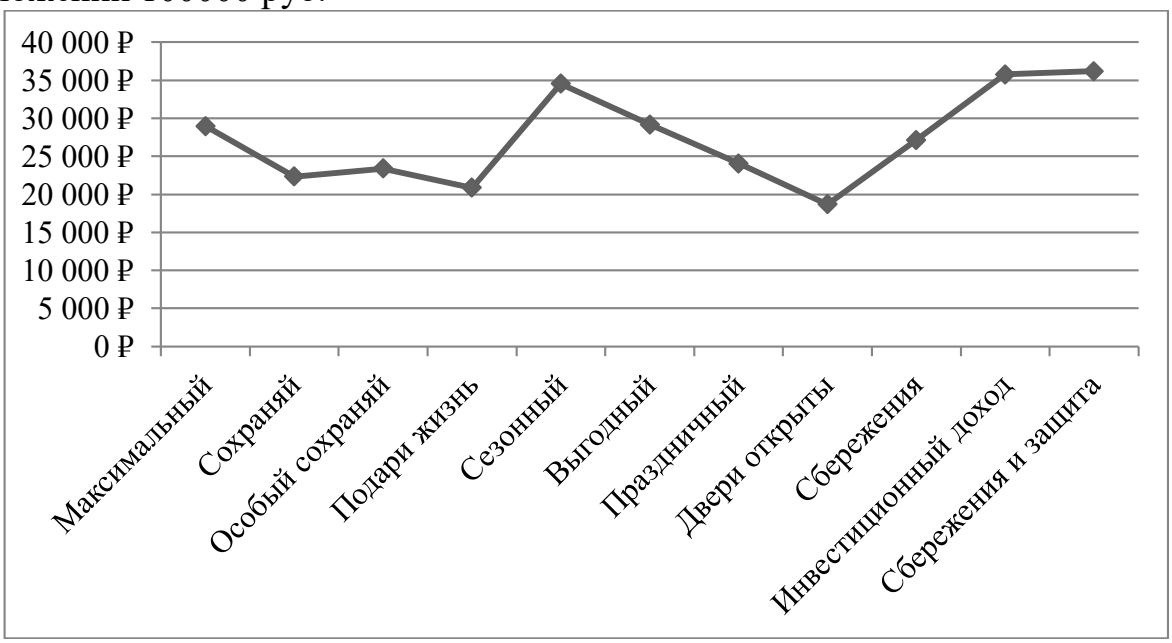


Рис. 3 – Доход от вкладов банков Сбербанк, ВТБ, Газпром

Таким образом, наиболее выгодно физическому лицу вкладывать денежные средства в банк Газпром (вклады - «Сбережения и защита», «Инвестиционный доход») или в банк ВТБ (вклад - «Сезонный»). С точки зрения удобства вклад «Инвестиционный доход» банка Газпром является наиболее приемлемым вариантом по следующим причинам:

- Невысокая минимальная сумма вклада (25 000 рублей);

- Возможны разные сроки (минимально 3 месяца, максимально 1 год).

Использованные источники:

1. Список крупнейших банков РФ [Электронный доступ]. – Режим доступа: http://www.bankodrom.ru/krupnejshie-banki-rossii (дата обращения: 25.12.2017);
2. Данные по вкладам Сбербанка [Электронный доступ]. – Режим доступа: http://www.sberbank.ru (дата обращения: 25.12.2017).
3. Данные по вкладам ВТБ [Электронный доступ]. – Режим доступа: https://www.vtb.ru (дата обращения: 25.12.2017).
4. Данные по вкладам Газпром [Электронный доступ]. – Режим доступа: http://www.gazprombank.ru (дата обращения: 25.12.2017)

УДК 330.022.01

Алексенко Е.В.
студент 4 курса
Алексенко А.А.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: инвестиционная деятельность сегодня – это один из самых эффективных способов развития бизнеса, который позволяет организациям всегда соответствовать требованиям постоянно изменяющейся внешней среды. В данной статье рассмотрен термин «инвестиции», дано определение понятиям «инвестиционная деятельность» и «инвестиционный процесс». Детально рассмотрено понятие «инвестиционный проект», жизненный цикл проекта и его основные этапы.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционный процесс, инвестиционный проект, этапы инвестиционного проекта.

Alexenko E.V.
Student of Altai State University
Barnaul, Russia
Alexenko A.A.
Student of Altai State University
Barnaul, Russia

INVESTMENT ACTIVITY AS AN ENTERPRISE DEVELOPMENT TOOL

Abstract: investment activity today is one of the most effective ways of business development, which allows organizations to always meet the requirements of constantly changing external environment. In this article the term "investments"

is considered, the definition of "investment activity" and "investment process" is given. The concept of "investment project", the life cycle of the project and its main stages are considered in detail.

Key words: investment, investment activity, investment process, investment project, stages of the investment project.

На сегодняшний день каждое предприятие заинтересовано в своём росте и развитии, способствующих укреплению своих позиций на рынке, расширению сбыта и наличию конкурентоспособных преимуществ. К таким преимуществам могут относиться модернизированное оборудование, внедрённые инновации, новейшие инструменты делопроизводства, а так же высококвалифицированный персонал. Для того, чтобы обладать подобными преимуществами, необходимы разного рода ресурсы, главные из которых, конечно, инвестиции.

В настоящее время термин «инвестиции» всё чаще употребляется в разного уровня кругах, начиная с начального капитала малых предприятий и заканчивая инвестированием на уровне государства или транснациональных компаний. Так же можно найти большое количество определений данного понятия в трудах отечественных и зарубежных учёных.

Согласно Б.А. Райзбергу, инвестиции – долговременные капиталовложения правительственных или частных денежных средств в своем государстве либо за границей с целью извлечения прибыли в различных секторах экономики, общественно-экономических проектах или программах [1, с. 495]

Термин «инвестиции» имеет разные значения, которые могут определяться его свойствами, такими как: [2, с.448]:

- Инструмент управления финансовыми потоками;
- Результат применения денежных средств, имеющихся в наличии;
- Прирост запаса денежных средств государства;
- Финансовый инструмент для размещения или привлечения денежных средств;
- Ресурс для извлечения выгоды в будущем;
- Рисковая составляющая деятельности организации.

Процесс создания, привлечения или размещения инвестиционных средств можно назвать инвестиционной деятельностью, которая совершается предпринимателями в соответствии определенным алгоритмам, называемыми инвестиционным процессом. Сам же инвестиционный процесс состоит из нескольких этапов, которые делают инвестиционную деятельность эффективной.

На первом этапе следует чётко сформулировать цель инвестиционного процесса, которая будет содержать в себе временные сроки и конечный желаемый результат. На втором этапе устанавливается направление инвестирования. На третьем этапе осуществляется поиск средств для

инвестирования (это может быть собственный, заёмный или привлечённый капитал). На четвертом этапе отбираются проекты для инвестирования, разрабатывается сопроводительная документация, просчитывается эффективность вложений. Пятая стадия предполагает фактические вложения денежных средств. На шестом этапе инвестиционного процесса формируется объект инвестиционной деятельности. На седьмом этапе производится конечный продукт, его тестирование, доработка и реализация. В течение этого периода начинают возмещаться вложенные в проект денежные средства.

Ключевым понятием инвестиционного процесса и инвестиционной деятельности в целом является более узкое понятие «инвестиционный проект». Под инвестиционным проектом подразумевается совокупность операций, сконцентрированных на достижении определенной цели и требующих для своего осуществления денежных вложений [3, с.421]. Если для достижения этой цели необходима реализация нескольких таких проектов, то комплекс инвестиционных проектов, объединенных единой целью, называется инвестиционной программой или, в более редких случаях, мультипроектом [4, с.13].

Развитие инвестиционного проекта с начала появления идеи до его ликвидации называется жизненным циклом проекта [5, с. 576]. Жизненный цикл инвестиционного проекта состоит из трех основных фаз: прединвестиционной, инвестиционной и эксплуатационной.

Первая фаза жизненного цикла проекта является наиболее рискованной, так как на ней происходит отбор инвестиционных проектов и принятие решений об их реализации.

Следующая фаза жизненного цикла — инвестиционная. Это период включает в себя исследовательскую деятельность, производство запланированного продукта и его последующую реализацию.

Эксплуатационная фаза жизненного цикла представляет собой интервал времени между выходом нового продукта и ликвидацией инвестиционного проекта.

Разработка и реализация инвестиционного проекта позволяет предпринимателям снизить возможные риски, связанные с неточностью прогнозирования и отклонения от реализационного плана. Так же такие проекты помогают снизить издержки и затраты за счёт предварительных просчётов необходимых ресурсов. В итоге инвестиционная деятельность, которая совершается в рамках инвестиционного проекта, позволяет получить конечный продукт, который максимально соответствует ожиданиям участников инвестиционного процесса, за счёт принятия оптимальных решений при инвестировании.

Использованные источники:

1. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2006. – С. 495

2. Бланк И.А. Инвестиционный менеджмент. – М.: Эльга, Ника-Центр. –

2001. – С. 448
3. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов: третья редакция, исправленная и дополненная. / М-во экон. РФ, М-во фин. РФ, ГК РФ по стр-ву, архит. и жил. политике. М.: ОАО «НПО «Изд-во «Экономика», 2008. – С. 421
4. Досужева Елена Евгеньевна, Кириллов Юрий Васильевич Основные принципы реализации инвестиционного проекта // Интернет-журнал Науковедение. 2014. №1 (20). С.9-24
5. Забродин Ю.Н., Михайличенко А.М., Саруханов А.М., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г. Управление инвестиционными программами и портфелями проектов. – М.: Дело АНХ. – 2011. – С.576

УДК 330.142.211

Алексенко Е.В.
студент 4 курса
Алексенко А.А.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул

КАЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Аннотация: в статье представлены наиболее распространенные качественные методы оценки рисков инвестиционных проектов, которые позволяют максимально достоверно выявить уровень рискованности и эффективности проекта; каждый метод представляет собой анализ, который проводится на основе тех или иных сведений; для того, чтобы наиболее чётко оценить риск проекта, необходимо использовать не один метод, а несколько, чтобы исключить неточные данные.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционные риски, инвестиционная деятельность, качественные методы оценки, инвестиционный проект.

Alexenko E.V.
student of Altai State University
Barnaul, Russia
Alexenko A.A.
student of Altai State University
Barnaul, Russia

QUALITY METHODS OF RISK ASSESSMENT IN INVESTMENT PROJECTS

Annotation: The article presents the most common qualitative methods for assessing the risks of investment projects, which allow maximum reliable identification of the level of riskiness and efficiency of the project;

each method is an analysis that is conducted on the basis of certain information; in order to most clearly assess the risk of the project, it is necessary to

use not one method, but several, in order to exclude inaccurate data.

Key words: investment, investment risks, investment activity, qualitative methods of estimation, investment project.

Все инвестиционные проекты имеют вероятность возникновения непредвиденных, нежелательных результатов. Если анализировать эффективность инвестиционного проекта, часто приходится сталкиваться с тем, что рассматриваемые при их оценке показатели обычно относятся к будущим периодам, иными словами, носят прогнозный характер. Риск будущих результатов обусловлен влиянием множества экономических факторов (неопределенность внешней среды, цен, курса валют, уровня инфляции и т. д.), не поддающихся влиянию инвесторов, так и достаточного числа неэкономических факторов (природные условия, социальные и политические риски), которые так же невозможно изменить, а следовательно, такие факторы не всегда поддаются точной оценке.

Возникающая неопределенность и неточность результатов приводит к возникновению риска того, что поставленные в проекте цели могут быть не достигнуты или достигнуты не полностью. В таком случае под рискованностью инвестиционного проекта понимается возможность отклонения будущих показателей по проекту от ожидаемого результата. И Чем больше отклонение, тем более рискованным считается проект [3, с. 224].

Одним из распространенных определений является трактовка риска как возможности любых отклонений показателей от средних значений, предусмотренных расчетами проекта [2].

Большинство авторов, занимающихся изучением вопросов инвестирования, обычно выделяют два подхода к оценке рисков: количественные и качественные. Одна из главных задач качественного подхода состоит в выявлении возможных видов рисков инвестиционного проекта и в определении и описании источников данного вида рисков и факторов, на него влияющих. Так же качественный метод описывает возможный ущерб, его стоимость и предполагаемые меры по снижению или предотвращению такого риска. Качественный анализ, не определяющий численную величину риска, может являться основой для проведения исследований в дальнейшем с помощью количественных методов.

Основная задача количественных методов заключается в численном измерении рискованности инвестиционного проекта, а так же его эффективности. Метод аналогий и метод экспертных оценок являются одними из широко используемых качественных методов.

Суть метода аналогий заключается в выявлении и анализе всех имеющихся данных по таким же инвестиционным проектам. После изучения последствий и результатов этих проектов, выявления всех неблагоприятных факторов, которые повлияли на их результат, определяется потенциальный риск при реализации нового инвестиционного проекта [1, с.422].

В таком случае источником информации выступают страховые

компании и их статистика, опросы менеджеров таких проектов и базы данных о рискованных инвестиционных проектах. Главная проблема данного метода состоит в верном подборе аналога в условиях отсутствия чётких критериев этой процедуры. Здесь так же имеет место быть проблема поиска полностью отвечающего всем поисковым требованиям проекта. Причина в том, что большинство таких ситуаций различно. Такой метод пригоден, скорее всего, для подробного описания возможных рисковых ситуаций, в то время как точных оценок риска он не дает.

Метод экспертных оценок основан на опыте профессионалов в вопросах, касающихся управления инвестиционными проектами. Такой анализ начинается с формулирования исчерпывающего перечня рисков по всем стадиям проекта. В целях получения более точной оценки эксперты, которые проводят анализ, должны обладать исчерпывающей информации об объекте. В качестве способа приведения разного рода показателей к одной форме сравнения обычно используется метод взвешивания, суть которого заключается в выявлении весовых коэффициентов, с которыми все простые риски входят в общий риск проекта. При таком методе обязательно используются принципы неотрицательности весовых коэффициентов и приравнивание к 1.

Именно в методе экспертных оценок возникают вопросы, связанные с объективностью и точностью оценки. Так как этот метод зависит от компетентности подобранных экспертов, наличия среди них авторитетного мнения, групповое обсуждение.

Использованные источники:

1. Колотынюк, Б. А. Инвестиционные проекты : учебник / Б. А. Колотынюк. – СПб. :Изд-во Михайлова В. А., 2000. – 422 с.
2. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов / Министерство экономики РФ, Министерство финансов РФ 21.06.1999 NВК 477 [Электронный ресурс] // Информационно-правовая система "КонсультантПлюс". – М., 2006.
3. Теплова, Т. В. Финансовые решения: стратегия и тактика : учеб. пособие / Т. В.Теплова. – М. : ИЧП "Издательство Магистр", 1998. – 264 с.

УДК 330.142.211

Алексенко Е.В.
студент 4 курса
Алексенко А.А.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул

БИЗНЕС - ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: в статье рассмотрено понятие "бизнес-планирование", дано его определение, проанализирована его роль в развитии организации; бизнес-план - это инструмент, который помогает ещё на начальной стадии проанализировать состоятельность реализуемого проекта, с помощью оценочных методов (как количественных, так и качественных), расчётов показателей, прогнозирования результата; бизнес-план - это наглядная модель реализуемых мер, которая помогает понять, насколько эффективным будет задуманный проект.

Ключевые слова: бизнес-план, инвестиционный проект, бизнес-планирование, эффективность организации, цели бизнес-планирования.

Alexenko E.V.
student of Altai State University
Barnaul, Russia
Alexenko A.A.
student of Altai State University
Barnaul, Russia

BUSINESS PLANNING AS AN INSTRUMENT OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF THE ORGANIZATION

Abstract: The article considers the concept of "business planning", gives its definition, analyzes its role in the development of the organization; a business plan is a tool that helps at an early stage to analyze the feasibility of a project being implemented, using valuation methods (both quantitative and qualitative), calculation of indicators, forecasting the result; The business plan is a visual model of the implemented measures, which helps to understand how effective the planned project will be.

Keywords: business plan, investment project, business planning, organization efficiency, business planning objectives.

Бизнес-планирование в наше время стало уже распространенным явлением в российской экономике. Если обратиться к статистической информации, предоставляемой Ассоциацией консультантов по экономике и управлению, можно увидеть рост спроса на консультирование в сфере бизнес - планирования за последние годы. Потребителями таких услуг становятся либо крупные организации, заинтересованные в долгосрочном планировании,

либо организации, вынужденные прибегать к помощи сторонних консультантов из-за наступления кризисного периода.

Современный этап развития отечественной экономики характеризуется переходом к современным международным формам ведения бизнеса, стандартизации и сертификации, которые так же подразумевают использование методов бизнес - планирования. Такие методы предполагают изучение рынка и конкурентов, маркетинговые исследования, оценку риска, производственные мощности и т.д. А в ситуации кризиса или стагнации бизнес - планирование позволяет решить задачи повышения финансового состояния.

Э. Дихтл, М. Швайтцер Ф.К. Бэя дают определение планированию как «упорядоченному, основанному на обработке информации процессу по разработке проекта, который определяет параметры для достижения целей в будущем» [1, с.26]. В отечественных трудах можно встретить определение планирования как "одному из принципов организации финансов предприятия, который предоставляет возможность предвидеть свое развитие и использовать это для корректировки деятельности предприятия» [5, с.44].

Планирование своей хозяйственной и финансовой деятельности помогает организациям оптимизировать многие показатели. Именно бизнес-план есть наиболее прогрессивная форма такого планирования. Успех решающим образом зависит от наглядного представления состояния дел в настоящее время, чётко сформулированные цели на будущее и подробное планирование последующих действий.

Одна из целей бизнес-плана – концентрирование финансовых ресурсов для решения стратегических, краткосрочных и среднесрочных задач, т. е. он помогает решить следующие задачи, связанные с функционированием предприятия:

- определение конкретного направления деятельности;
- перспективы на рынке сбыта;
- позиционирование себя на рынке;
- оценка затрат а производство;
- ценообразование;
- высчитывание приблизительной прибыли проекта;
- кадровое соответствие;
- разработка методов мотивации персонала;
- оценка рисков и их минимизация [2, с.41].

Бизнес-планирование позволяет рассматривать одновременно большое количество взаимосвязанных экономических, социальных, управленческих, инновационных и других систем как целостную систему.

Именно здесь бизнес-планирование выступает как основа менеджмента, а так же принятия рациональных управленческих решений.

В научных трудах можно встретить четыре функции бизнес - планирования. Первая функция предполагает привлечение денежных средств,

будь то заёмный капитал, инвестиционные средства или субсидии. Вторая функция заключается в разработке стратегии организации в целом. Ещё одна функция связана с более подробным планированием. Она позволяет оценить возможности развития нового направления деятельности. А четвертая функция позволяет привлечь к реализации проектов потенциальных партнеров [4,с.64].

В итоге получается, что бизнес-план обеспечивает анализ, оценку, контроль, прогнозирование, управление в условиях неопределенности и реализацию финансовых планов. Конечным результатом такой деятельности является ожидаемый экономический эффект, который определяет степень достижения плановых показателей и заданных целей.

Таким образом, обобщая вышеизложенное, можно определить понятие "бизнес-план" как документ, содержащий в себе аналитическую информацию для планирования деятельности в бизнесе, в котором описываются аспекты будущей организации или проекта, проводится анализ всех проблем, с которыми могут столкнуться собственники и управленцы, и определяются пути решения этих проблем.

Эффективный и грамотно составленный бизнес-план помогает определить окупаемость, целесообразность вложений и определенные риски. При расчёте показателей в бизнес-плане, мы даём оценку и предполагаем вероятность того, насколько этот проект будет успешен. Структура бизнес-плана помогает менеджерам координировать свои действия, держать верный курс и не отходить от намеченной цели. Независимо от того, какие процессы реализуются, планирование бизнеса – это систематизированный алгоритм достижения успеха для любого типа деловых операций при сохранении приемлемых уровней рисков [3, с. 90].

Использованные источники:

1. Беа Ф. К., Дихтл Э., Швайтцер М. Экономика предприятия. М., 2004. - С.26
2. Колесникова Н. А., Миронова А. Д. Бизнес-план: метод. мат-лы. М., 2001. - С.39-44
3. Кореняко Елена Александровна, Колмаков Евгений Владимирович, Пахомова Елена Сергеевна Система бизнес-планирования на предприятии как основа для выработки оптимальных управленческих решений // Социально-экономические явления и процессы. 2012. №7-8. С.85-90
4. Пахомов М. А., Городничева Е. С. Международный опыт и российская практика в области бюджетирования // Социально-экономические явления и процессы. Тамбов, 2010. № 4. С. 63-67.
5. Шеремет В. В. Управление инвестициями.М., 2005. - С.44

УДК 336

Алехина Т.С.
студент
экономический факультет
Преснякова Д.В., к.э.н.
доцент
кафедра прикладной экономики и сферы обслуживания
ЕФ АНО ВО «Российский новый университет»
Россия, Липецкая область, г. Елец

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Эффективное управление капиталом предприятия обеспечивается за счет умелого руководства собственными и заемными средствами, снижения затрат на производство и товародвижение, нормирования материальных ресурсов. Применение современных технологий, привлечение квалифицированных кадров, разработка конкурентной стратегии повышает уровень финансово-хозяйственной деятельности, который способен поддерживать темпы наращивания капитала, согласно разработанной стратегии развития.

Ключевые слова: Эффективность управления, капитал предприятия, собственные и заемные средства, материальные запасы, денежные средства, финансовое состояние.

Alekhina T.S.
Student of the Faculty of Economics
Yelets branch Autonomous Nonprofit Organization of Higher Education
«Russian New University» Yelets, Lipetsk region
Presnyakova D.V.
Candidate of Economic
Sciences, Associate Professor at the Department of Applied Economy and Sphere of Service
Yelets branch Autonomous Nonprofit Organization of Higher Education
«Russian New University» Yelets, Lipetsk region

INCREASE OF EFFICIENCY OF MANAGEMENT BY THE CAPITAL OF THE ENTERPRISE

Abstract: Effective capital management of the company is provided through the skillful management of its own and borrowed funds, reducing the costs of production and commodity circulation, the normalization of material resources.

The use of modern technologies, the attraction of qualified personnel, the development of a competitive strategy increases the level of financial and economic activity that is able to maintain the pace of capital growth, according to the developed strategy.

Key words: Efficiency of management, the capital of the enterprise, own and borrowed funds, material stocks, money resources, a financial condition.

Понятие эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия включает использование механизмов максимального использования имеющихся ценных ресурсов при оптимальных денежных расходах, приводящих к нужному финансовому результату. А эффективность использования капитала рассматривается в качестве основного элемента функционирования хозяйственной работы, позволяющей своевременно выявлять степень реализации намеченных производственных планов.

Повышение эффективности управления капитала связано с использованием разных внутренних и внешних факторов, которые по-разному оказывают влияние на конечные финансовые результаты. «Среди проблем, с которыми сталкиваются предпринимательские структуры в современных условиях, можно выделить пять основных: нестабильность нормативно-правового регулирования; нехватка оборотных средств; проблемы подбора необходимых кадров; поиск источников инвестиций; отсутствие необходимого опыта обеспечения устойчивости предпринимательских структур в условиях экономической нестабильности.»[1] Поэтому эффективность управления капитала предприятия часто связывают с рациональным использованием трудовых, материальных ресурсов при постоянном снижении расходов на хозяйственные нужды. Однако менеджерам предприятия необходимо учитывать, что качество управления капиталом и поддержание эффективности может обеспечить применение современных методов управления финансово-хозяйственной деятельностью, которое учитывает результаты научно-технического прогресса.

Проблема рационального и эффективного управления капитала выражается в определение соотношения конечного результата основного производства к понесенным материальным затратам и человеческого труда. Для этого нужно иметь соответствующий финансовый и производственный потенциал. Поэтому менеджеры предприятий закладывают в конкурентную стратегию систему мероприятий по формированию планов производства и сбыта, обновлению основного оборудования, необходимого для выпуска конкурентоспособной продукции. После формирования инновационной стратегии происходит перераспределение свободных денежных ресурсов, которые могут пойти на покрытие расходов текущей деятельности и обеспечить постоянные потребности в оборотных средствах. В этом случае есть возможность сразу ответить на изменяющиеся условия конкурентного товарного рынка. «Сопоставление и анализ количественных и качественных показателей, характеризующих рынок, позволяют более точно определить, к какому типу принадлежит рыночная структура изучаемого рынка, и оценить степень развитости (или неразвитости) конкуренции на данном рынке.» [2]

Эффективное управление капиталом предполагает расчет уровня и структуры собственных и заемных ресурсов, проведение нормирования

оборотного капитала, связанного с производством и технологией изготовления продукции, а также установление требуемого соотношения между финансовыми источниками для пополнения капитала и поддержки хозяйственной работы.

В качестве особых методов повышения эффективности использования капитала при решении хозяйственных задач менеджерам предприятий целесообразно применять те, которые способны максимизировать стоимость бизнеса. Иногда в качестве инструментов эффективности управления капиталом выступает максимальный объем прибыли, с которым связывают надежды на дальнейшее финансовое и хозяйственное развитие предприятия. Ограничениями по повышению эффективности использования капитала могут быть расчетный уровень ликвидности активов, платежеспособность, величина рисков, которые могут возникнуть в процессе хозяйственной работы. Эти риски различны в зависимости от того, какие источники используются при финансировании текущей деятельности предприятия, т. е. риски неодинаковы при различных механизмах формирования оборот капитала предприятия. Хорошо разработанные мероприятия в хозяйственной стратегии помогут обеспечить необходимый уровень конкурентоспособности самого предприятия и конкурентные преимущества готовой продукции, которую нужно продвигать на товарном рынке. «Все факторы по характеру влияния на формирование конкурентных преимуществ и обеспечение конкурентоспособности предпринимательских структур предлагаем разделить на две группы: -факторы адаптации предпринимательских структур, определяющие необходимость реакции организации на изменение состояния ее внешней среды; -факторы экономические, влияющие на прибыль и экономический выигрыш в перспективе за счет текущих вложений средств (инвестиций), базирующиеся, прежде всего, на правильном формировании и позиционировании на рынке и определяющие инвестиционную привлекательность предприятия.» [3]

Недостаток производственных запасов, денежных средств, приводит к невыполнению финансовых обязательств и снижению запланированной нормы прибыли, и к возникновению убытков. В результате негативных моментов в хозяйственной работе уменьшается стоимость собственного капитала и рыночная стоимость бизнеса, в этом случае нужно приводить соответствие структуры финансовых обязательств по объему, и по срокам исполнения. Поэтому при управлении производственной и инновационной составляющими потенциала предприятия необходимо эффективное формирование и использование элементов всего капитала и учитывать факторы, связанные с особенностями финансово-хозяйственной, и инновационной составляющих. «Решение этих непростых проблем требует осуществления активной государственной инвестиционной политики, критического переосмысления прошлого опыта государственного регулирования инвестиционной деятельности, накопленных в экономике

проблем и выработки новых принципов государственной политики, адекватных задачам устойчивого развития экономики страны…»[4].

Например, сокращение объемов производства некоторых видов изделий с невысоким уровнем спроса на товарном рынке поможет высвободить денежные средства, которые увеличивают чистые денежные потоки в процессе хозяйственной работы. При обеспечении полной загрузки производственных мощностей, исходя из возможностей сбыта, появляется возможность повысить стоимость капитала в краткосрочном периоде, а в рамках инновационной стратегии при применении современных технологий возможно повышение стоимости капитала в долгосрочной перспективе. Для этого требуется постоянно регулировать величину собственных и привлеченных активов предприятия. «Это предполагает увеличение объема и скорости материальных и энергетических потоков, проходящих через экономику, количественный рост народонаселения и увеличение объема запасов продуктов человеческого труда» [5].

Одним из особых элементов, влияющих на финансовое состояние предприятия, является степень соответствия структуры капитала хозяйственным целям и задачам конкурентной стратегии предприятия. При такой стратегии необходимо корректировать деятельность отдельных подразделений, связанных финансированием, снабжением, и производством основной продукции. «Поставку на рынок принципиально новых изделий также можно расценивать как успех предприятия в конкуренции, если это уменьшает потенциальные возможности сбыта продукции конкурентами. В обоих случаях решающим фактором коммерческого достижения предприятия является конкурентоспособность его продукции.» [6].

Разработанные мероприятия по повышению эффективности управления капиталом предприятия должны соответствовать стратегическим целям и обеспечивать финансовую устойчивость в долгосрочной перспективе.

Использованные источники:

1. Галицких В.Н. Преснякова Д.В., Факторы устойчивого развития регионов России: монография. Книга 20 / Ю.Д. Алашкевич, Ю.А. Безруких, М.М. Брутян и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2015. – 256 с.
2. Галицких В.Н. Рекомендации по развитию конкуренции агропродовольственного рынка; ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. – 2008. - № 9, 50 с.
3. Галицких В.Н. Формирование конкурентных преимуществ агропромышленного производства Липецкой области АПК: экономика и управление. - 2008. - № 10, 72 с.
4. Галицких В.Н., Галицких Е.В. Методы управления инвестиционной деятельностью на региональном уровне В сборнике: Мировая наука и современное общество: Актуальные вопросы экономики, социологии и права Материалы IV Международной научно-практической конференции: в 2-х частях. Саратов 2014. С. 44-46.

5. Галицких В.Н. Формирование и использование финансовых ресурсов как фактор экономического роста предприятия // Актуальные вопросы экономических наук. 2015. № 44. С. 94-98.
6. Факторы устойчивого развития регионов России: монография. Книга 22 / В.О. Бессарабов, М.М. Брутян, В.Н. Галицких и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. – 230 с.

УДК 336.339.334

Алиев О.Р.
бакалавр экономики, студент магистратуры, 1 курс
факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Институт
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи

ПРИБЫЛЬ КОМПАНИИ: ПЛАНИРОВАНИЕ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ

Аннотация:
Статья посвящена прибыли компании, ее планированию и распределению. Основным источником получения предприятием прибыли выступает валовой доход, который определяется в суммовом выражении как разница между продажной и покупной стоимостью товаров. В статье описываются виды прибыли, факторы, определяющие величину прибыли. Так же предлагаются основные подходы и механизмы планирования и распределения прибыли на предприятии.

Aliev O.R., Bachelor of Economics
Master's degree student, 1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Davydovich A.R.

Прибыль – это денежное выражение основной части денежных накоплений, формируемых предприятиями любой формы собственности. Проще всего охарактеризовать прибыль как разницу между доходами и расходами организации. Как экономическая категория она характеризует финансовый результат предпринимательской деятельности компании. Прибыль является показателем, наиболее ярко отражающим результативность производства, состояние производительности труда, качество и объем произведенной продукции, уровень себестоимости. Также прибыль проявляет стимулирующее воздействие на интенсификацию производства при любой форме собственности, укрепление коммерческого расчета.

Прибыль – это достаточно сложная экономическая категория, к однозначному мнению в экономической теории по поводу данной категории не пришли.

В процессе анализа и планирования прибыли необходимо различать:

- Валовую прибыль – разность между себестоимостью проданных товаров, продукции, работ, услуг и выручкой (нетто) от продаж товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавочную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей).
- Прибыль от продаж товаров, работ, услуг – разность между себестоимостью коммерческих, управленческих расходов и выручкой (нетто) от их продаж.
- Прибыль до налогообложения – находится как прибыль от продаж товаров, работ, услуг плюс внереализационные, операционные доходы минус внереализационные, операционные расходы.
- Прибыль от обычной деятельности – разность между прибылью до налогообложения и налогом на прибыль.
- Чистую прибыль (нераспределенная прибыль) – прибыль от обычной деятельности плюс чрезвычайные доходы и минус, чрезвычайные расходы.
- Налогооблагаемую прибыль – расчетную прибыль, определяемую в соответствии с правилами Налогового кодекса РФ, на нее начисляют налог на прибыль предприятия.
- Чистую прибыль, остающуюся в распоряжении предприятия – учитывает вычеты процентов, налогов, пени, штрафов, неустоек и т.д.
- Маржинальную прибыль – разность между переменными затратами, которые изменяются прямо пропорционально изменению объема производства продукции предприятия и выручкой (продажами товаров, работ, услуг).
- Среднерыночную прибыль – среднестатистическую прибыль среди предприятий данного района, региона, выпускающих однородную продукцию.
- Минимальную прибыль – прибыль, ниже которой могут начаться убытки и даже банкротство фирмы.
- Нормативную прибыль – величина прибыли, которая может быть определена как нормативная величина в финансовом разделе бизнес-плана компании.
- Выявление резервов роста объемов производства, снижения затрат и рост прибыли играет большую роль в увеличении эффективности работы компании. Эти факторы классифицируются по нескольким признакам и делятся на внутренние и внешние.
- Внешние факторы не зависят от деятельности предприятия, но могут оказывать существенное влияние на его финансовые показатели. К ним можно отнести: конъюнктуру фондового и товарного рынков, цены на

производственные ресурсы, сложившуюся практику кредитования покупателей и поставщиков продукции, систему налогообложения предприятия, социально-экономические условия; транспортные условия; уровень развития внешнеэкономических связей; и др.

- Внутренние факторы напрямую зависят от деятельности компании, их можно разделить на производственные и внепроизводственные.
- Производственные факторы характеризуют наличие и эффективность использования трудовых и финансовых ресурсов, средств и предметов труда. Они также делятся на экстенсивные и интенсивные.
- Экстенсивные – влияют на получение прибыли через количественные изменения объемов производства, численности работников, времени работы оборудования и др.
- Интенсивные – проявляются через качественные изменения, т.е. совершенствование технологических процессов, повышение технических и производительных характеристик оборудования, повышении квалификации кадров, использование прогрессивных видов материалов, ускорения оборачиваемости оборотных средств, расширение ассортимента и номенклатуры выпускаемой продукции, улучшение ее качества, улучшение организации труда и управления.
- Внепроизводственные факторы – грамотная координация снабженческо-сбытовой деятельности, к примеру, организация маркетинга, улучшение социальных условий труда и быта работников, природоохранная деятельность.
- Под влиянием вышеперечисленных факторов формируется валовая прибыль предприятий.
- Прибыль от всех видов деятельности является валовой прибылью. Валовая прибыль включает прибыль от реализации товарной продукции, исчисленную путем вычета НДС, акцизов и затрат на производство и реализацию, включаемых в себестоимость. Также валовой прибылью является прибыль от реализации товарной.
- В состав валовой прибыли включается прибыль от реализации товаров и услуг нетоварного характера, т.е. прибыль подсобных сельских хозяйств, лесозаготовительных автохозяйств и др. хозяйств, которые находятся в балансе организации.
- Кроме того в состав валовой прибыли входит прибыль от реализации основных средств и другого имущества.
- В составе валовой прибыли отражаются результаты внереализационных операций, т.е. внереализационные доходы за минусом внереализованных расходов.
- В состав валовой прибыли также входит прибыль (убыток) от реализации ценных бумаг.
- Основную часть валовой прибыли (95-97%) организации получают от реализации товарной продукции, поэтому на эту часть прибыли

стоит обратить особое. Отмеченные факторы воздействуют в основном от реализации продукции.

ООО «Авто-Хоста» – коммерческая организация, которая ставит своей основной целью деятельности извлечение прибыли. ООО «Авто-Хоста» осуществляет коммерческую деятельность, что предполагает получение прибыли как результата производственной, хозяйственной и финансовой деятельности.

Эффективность функционирования ООО «Авто-Хоста» зависит не только от размера получаемой прибыли, но и от его правильного распределения. Одна часть прибыли ООО «Авто-Хоста» в виде налогов и сборов поступает в бюджет государства и используется на нужды общества, а другая остается в распоряжении исследуемого предприятия и используется на выплату дивидендов учредителям организации, на расширение производства, создание резервных фондов и т.д.

Таблица 14 – Влияние факторов на рост прибыли ООО «Авто-Хоста», тыс. руб.

Показатель	2015	2016	Абсолютное отклонение, тыс. руб.
Выручка от реализации	13 675	15 386	+1 711
Коммерческие и управленческих расходы	8 248	1 350	– 6 898
Прибыль от реализации	1 989	2 362	+373
Себестоимость оказанных услуг	8 261	11 674	+3 413

По данным таблицы 14 себестоимость ООО «Авто-Хоста» возросла на 3 413 тыс. руб. Увеличение коммерческих и управленческих расходов снизила возможную прибыль исследуемого предприятия на 373 тыс. руб. Таким образом, резервом роста прибыли ООО «Авто-Хоста» является дальнейшее сокращение затрат. Общая сумма резерва определяется по графе 4 таблицы 14: 373 + 3 413 = 3 786 тыс. руб.

Таблица 15 – Резервы роста прибыли ООО «Авто-Хоста»

Источники резервов	Резервы увеличения прибыли
Увеличение объема продаж	85
Снижение расходов, в том числе за счет: 1. снижения себестоимости	3 786 3 413
2. повышения прибыли от реализации	373
Итого	3 871

Таким образом, важнейшим направлением в изучении резерва увеличения прибыли является снижение затрат на производства.

ООО «Авто-Хоста» стремится к получению максимальной прибыли, что зависит напрямую от эффективности его деятельности. Эффективность ООО «Авто-Хоста» определяется как способом производства, так и их эффективностью. В практической деятельности можно выделить следующие

направления увеличения эффективности производства, которые могут способствовать повышению прибыли исследуемого предприятия:

– при внедрении новейших достижений научно-технического прогресса снижаются затраты на производство каждой единицы товара, а через экономию возрастает эффективность и прибыль;

– модернизация и ресурсосбережение оборудования;

– привлечение в деятельность ООО «Авто-Хоста» инвестиций;

– увеличение уровня качества, что будет способствовать увеличению объемов продаж;

– повышение эффективности управленческого фактора (разработок, исследований и политики сервисного центра).

Прибыль играет большую роль в функционировании предприятия. В ходе развития экономической мысли возникало большое число попыток создать однозначное определение прибыли. Прибыль, как экономическая категория, характеризует конечный финансовый результат деятельности предприятия и представляет собой в общем виде разницу между ценой продукции и ее себестоимостью, а в рамках предприятия – между выручкой от реализации продукции и себестоимость реализованной продукции. Любое предприятие своей целью всегда ставить получение прибыли.

Функциями прибыли выступают следующие: характеризует экономический эффект деятельности предприятия, стимулирует прирост собственного капитала, является источником пополнения бюджетов различного уровня. Основным источником получения предприятием прибыли выступает валовой доход, который определяется в суммовом выражении как разница между продажной и покупной стоимостью товаров. Валовой доход от реализации товаров призван отразить цену торговых услуг, то есть долю торговли в розничной цене товара.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» от 26.10.2002 N 127-ФЗ (последняя редакция) Режим доступа http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331 (дата обращение 12.10.2017)

2. Абдукаримов И.Т., Беспалов М.В. Финансово-экономический анализ хозяйственной деятельности коммерческих организаций: учебное пособие. – М.: Инфра-М, 2016.

3. Александров Г.А. Антикризисное управление: теория, практика, инфраструктура. – М.: БЕК, 2015.

4. Арзуманова Т.И. Экономика организации: учебник / Т.И. Арзуманова, М.Ш. Мачабели. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2016.

5. Бабушкина Е.А., Бирюкова О.Ю., Верещагина Л.С. Антикризисное управление: Конспект лекций. – М.: Издательство «Эксмо», 2016.

6. Балдин К.В., Быстров О.Ф., Рукосуев А.В. Антикризисное управление: микро- и макроуровень: Учебное пособие. – М.: Издательско-торговая

корпорация «Дашков и Ко», 2015.
7. Экономический анализ: учебник / под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининов, И.И. Мазуровой. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Изд-во Юрайт, 2017.

УДК 159.9

Английская Т.Г.
студент магистратуры 3 курса
направление подготовки 37.04.01
«Психология управления персоналом»
научный руководитель: Лежнина Л.В., д-р психол. наук
профессор
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола

К ВОПРОСУ О КОНФЛИКТАХ В ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВАХ

Аннотация: *В статье рассматриваются конфликты, их типы, возникающие в педагогическом коллективе, представлен результат исследования конфликтной ситуации. В ходе ее изучения выявлены причины возникновения конфликта в педагогических коллективах, его объективность и субъективность, влияние его на психологический климат, а так же поведение коллектива в конфликтной ситуации.*

Ключевые слова: *конфликт, педагогический коллектив, конфликтная ситуация, объективность и субъективность конфликта, психологический климат.*

Angliyskaya T.G.
student magistracy
3 year training course 37.04.01 "Psychology of personnel management"
Mari State University
Russia, Yoshkar-Ola
Supervisor: Lezhnina L.V.
Dr. psychol. Sciences, Professor
Mari State University
Russia, Yoshkar-Ola

TO THE QUESTION ABOUT CONFLICTS IN THE TEACHING STAFF

Abstract: *the article discusses conflicts and their types that occur in teaching staff, presented the results of a study of a conflict situation. In the course of the study identified the causes of conflict in the teaching staff, its objectivity and subjectivity, its influence on psychological climate, as well as the behavior of the staff in a conflict situation.*

Keywords: *conflict, teaching staff, conflict situation, objectivity and subjectivity of the conflict, the psychological climate.*

В настоящее время одним из актуальных вопросов является изучение взаимоотношений в педагогических коллективах. Там, где царят равнодушие, формализм или давление, член коллектива ощущает эмоциональную подавленность, отчужденность, а может быть, испытывает и стрессовые состояния, что ведет к снижению результатов профессиональной деятельности, к возникновению конфликтных ситуаций, к переходу в другой коллектив [6, с 41].

Конфликт - столкновение противоположно направленных друг с другом сил, интересов, целей и различных представлений о способе их достижения. Иными словами конфликт- это процесс, в котором два (или более) индивида или группы активно ищут возможность помешать друг другу достичь определенной цели, предотвратить удовлетворение интересов соперника или изменить его взгляды и социальные позиции.

С учетом количества сотрудников, участвующих в конфликте, можно различать следующие типы конфликтов: 1) парные, т.е. в которых участвуют два человека (например, заведующий-воспитатель, два работника); 2) групповые, т.е. охватывающие несколько человек; 3) межгрупповые, т.е. между несколькими группами; 4) всеобщие, т.е. вовлекающие почти весь коллектив.

Кроме того, «возникающие между людьми противоречия приводят к конфликтам тогда, когда они затрагивают социальный статус группы, педагогического коллектива или личности, материальные и духовные интересы людей, их престиж, моральное достоинство» [6, с.44].

Так же конфликт в педагогическом коллективе может возникнуть в результате объективных и субъективных причин. Объективное начало конфликта - это сложная проблемная ситуация, в которой могут оказаться педагоги коллектива. По мнению А.Г. Ковалева, «ею может быть: неопределенность поставленной задачи; различия целей разных групп; нечеткое распределение функциональных обязанностей; нечеткое распределение ответственности между взаимодействующими людьми и группами. Это происходит из-за плохих коммуникаций и отсутствия четких должностных инструкций, определяющих, кто, что и в каком объеме должен делать; бытовая неустроенность; борьба за разного рода ресурсы между педагогами различных отделов одного учреждения; «недостаточная подготовленность, неопытность руководителя педагогического коллектива: неумение управлять людьми, их деятельностью, несоответствие стиля руководства уровню развития педагогического коллектива» [1, с.158]; отсутствие сознательной дисциплины у отдельных членов педагогического коллектива; консерватизм руководителя в стиле работы, что иногда приводит к сопротивляемости нововведениям в служебной деятельности.

Субъективные причины конфликтов имеют психологическую основу, которая заключается в препятствиях по достижению личных и групповых целей. Они возникают, когда существует:

- стремление к власти руководителя и стремление к свободе педагога;

- «наличие в педагогическом коллективе социально незрелых личностей: дезорганизаторов, карьеристов, склочников» [1, с.159];

- «взаимное непонимание или нежелание понять друг друга отдельными людьми (неправильная реакция на критические замечания в свой адрес, которые воспринимаются как преднамеренный подрыв авторитета, недоброжелательное отношение к человеку» [1, с.159];

- противоречия между общественными, групповыми интересами и личными интересами;

- несостоявшиеся ожидания как отдельных личностей, так и групп в коллективе [1, с.164];

- несовместимость характеров отдельных лиц, вынужденных взаимодействовать друг с другом по роду деятельности.

Конфликты оказывают негативное влияние на психологический климат педагогического коллектива. Б.Ф.Ломов включал в понятие психологический климат систему межличностных отношений, психологических по природе (симпатия, антипатия, дружба); психологические механизмы взаимодействия между людьми; систему взаимных требований, общее настроение, общий стиль совместной педагогической деятельности, интеллектуальное, эмоциональное и волевое единство коллектива [5, с.167].

Р.Х. Шакуров рассматривал понятие психологического климата с двух его сторон: психологической, которая раскрывается в эмоциональных, волевых, интеллектуальных состояниях и свойствах группы и социально-психологической, которая проявляется в интегративных особенностях психологии группы, значимых для сохранения ее целостности и для ее функционирования как самостоятельного объединения людей [6, с.43] .

Как указывали Р.Л. Кричевский, Е.М. Дубовская, «в зависимости от психологического состояния конфликтующих сторон конфликты бывают с высоким, умеренным эмоциональным напряжением и без особых эмоций. При этом отрицательные эмоции оказывают различное влияние на противодействующие стороны» [4, с.123].

Как отмечал Я.Л. Коломинский, простые житейские наблюдения показывают, что одни люди попадают в конфликтные ситуации чаще других. Другие делают это гораздо реже и если им и приходится сталкиваться своими интересами (психологическими пространствами) с другими людьми, они умеют быстро разрешить возникшую проблему. Можно предположить, что это происходит не из-за сложности жизненных ситуаций, в которые попадает тот или иной человек, а из особенностей их личностей [3, с.111].

Конфликтные люди большей частью носят свои конфликты в самих себе, отвечая даже на нейтральную ситуацию взрывом обиды или возмущения. Это означает, что умения строить бесконфликтные отношения с другими должны начинаться с наведения порядка в собственной душе [3, с.114].

Таким образом, в работах, рассматривающих проблему конфликтов в педагогических коллективах и их влияние на социально-психологический

климат коллектива, можно отметить полное единодушие в определении субъективного восприятия конфликтности ситуации как необходимого условия возникновения конфликта. Это восприятие складывается из ощущения угрозы хотя бы для одного участника ситуации, признания важности данной ситуации и взаимной несовместимости индивидуальных целей участников конфликта. Зная причины и условия педагогических конфликтов, можно лучше разобраться в природе самого конфликта, а потому определить методы воздействия на него или модели поведения в процессе него.

Использованные источники:

1. Ковалев А.Г. Формирование конфликтологической компетентности педагогов. - 2-е изд.,доп. / А.Г. Ковалев. - М.: Политиздат, 2007. - 279 с.
2. Козырев Г.И. О конфликтности в педагогическом коллективе / Г.И.Козырев. – М.: ИД "ФОРУМ": ИНФРА-М, 2010. – 240 с.
3. Коломинский Я.Л. Психология взаимоотношений в малых группах / Я.Л. Коломинский.- Минск, 2012.- 240 с.
4. Кричевский Р.Л. Психология конфликта / Р.Л. Кричевский, Е.М. Дубовская. - М.: Аспект Пресс, 2011. - 318 с.
5. Ломов Б.Ф. Психологические условия и факторы снижения конфликтности у педагогов / Б.Ф. Ломов – 2-е изд.- СПб: Питер, 2012. – 334 с.
6. Шакуров Р.Х. Причины конфликтов в педагогических коллективах и пути их преодоления / Р.Х. Шакуров, Б.С. Алишев // Вопросы психологии. – 2016. - №6. – С.55-56.

УДК 81-26

Андреева И. В., к.филол.н.
ведущий научный сотрудник
Центр этнокультурной стратегии образования ФГАУ «ФИРО»
Россия, г. Москва

СОПОСТАВЛЕНИЕ ОСЕТИНСКОГО И РУССКОГО ЯЗЫКОВ В МЕТОДИЧЕСКИХ ЦЕЛЯХ

Аннотация: *в статье выявляется методическая целесообразность сопоставления различных языковых фактов осетинского и русского языков при обучении русскому языку в условиях двуязычной образовательной среды*

Ключевые слова: *методика сопоставления, интерференция, транспозиция, качество обучения, воспитательный потенциал, формирование общероссийской гражданской идентичности*

Andreyeva I. V.
Candidate of philology, leading researcher of the Center of ethnocultural strategy formation of FGAU FIRO
Russia, Moscow

COMPARISON OF OSSETIAN AND RUSSIAN LANGUAGES IN THE METODICAL PURPOSES

Abstract: in article methodical expediency of comparison of various language facts of the Ossetian and Russian languages when training in Russian in the conditions of the bilingual educational environment comes to light.

*Key words***:** *comparison technique, interference, transposition, quality of training, educational potential, formation of the all-Russian civil identity*

Интенсивность процесса освоения новых методик, интерактивных методов обучения в современных общеобразовательных организациях так велика, что часто ослабляет филологическую составляющую содержания обучения. Внимание учителей сосредоточено на технологическом аспекте обучения, на том, как учить, но не чему обучать в новых условиях. Перед учащимися ставятся стандартные задачи, которые требуют активности, сообразительности, логики, но и только. В то же время ослабевает «чувство языка», исчезает интерес к чтению, в том числе художественной литературы, тускнеет спектр эмоций, понижается культура речи учащихся. Возникает обоснованное сомнение в комплексном развитии всех видов речевой деятельности обучающихся, казалось бы, гарантированным применением новых методик, интерактивных методов обучения.

Что можно противопоставить стандартизации мышления, характерной для современной методической парадигмы? Прежде всего, это совершенствование филологической составляющей содержания обучения. Одним из надёжных способов расширения филологической базы обучения русскому языку в условиях государственного двуязычия является методика сопоставления языковых фактов двух изучаемых языков. По определению академика Н.М. Шанского, «…сопоставление – это эксплицитно выраженный

учёт родного языка»[1.С.220]. Использование методики сопоставления при обучении как близкородственным, так и типологически различным языкам, способствует прогнозированию и предупреждению межъязыковой интерференции, применению транспозиции, а, в конечном счёте, расширению лингвистического и культурного кругозора обучающихся, что стимулирует развитие интеллекта, творческого отношения к изучаемому языку.

Цель данной статьи – показать методическую целесообразность сопоставления отдельных языковых фактов на примере осетинского и русского языков при обучении русскому языку в статусе государственного языка Российской Федерации в Республике Северная Осетия-Алания. Материал подготовлен в рамках Государственного задания № 27.10020.2017/5.1.

Осетинский язык относится к индоиранской ветви индоевропейских языков, которые распространены в Иране, Афганистане, в отдельных районах Ирака, Турции, Пакистана, Индии, в Таджикистане, Северной и Южной Осетии, некоторых других районах Кавказа и Средней Азии. Общее число говорящих на иранских языках, по данным Лингвистического энциклопедического словаря, составляет более 80 миллионов человек [2.С.200].Осетинский язык является агглютинативно-флективным: в склонении преобладает агглютинация, а для спряжения характерна флективность. Строй русского языка характеризуется как флективный. Из этого следует, что оба языка имеют сходные черты и в то же время обладают своей спецификой, которую необходимо учитывать при обучении, как русскому, так и осетинскому языкам, в условиях законодательно установленного двуязычия.

Осетинский язык сохраняет генетическую преемственность с языком аланов и скифов и включает два диалекта: иронский (восточный) и дигорский (западный). Набор грамматических категорий совпадает в обоих диалектах. Наиболее заметные отличия, по мнению осетинских специалистов, наблюдаются в фонетике и лексике. Есть отличия в словообразовании, в частности, в области продуктивных словообразовательных суффиксов. В дигорском диалекте можно обнаружить суффиксы, не представленные в иронском, например: - гон (иронский – дон (вода); дигорский: донгон (у воды). В меньшей степени заметны различия в морфологии. Здесь отмечаются расхождения в системе падежей (в дигорском диалекте отсутствует совместный падеж). Различны падежные и временные показатели. Первоначально базой общеосетинского литературного языка стал иронский диалект. К настоящему времени Конституция Республики Северная Осетия – Алания обеспечила равноправное использование обоих диалектов осетинского языка. В статье 15 говорится: «1. Государственными языками Республики Северная Осетия – Алания являются осетинский и русский. 2. Осетинский язык (иронский и дигорский диалекты) являются основой национального самосознания осетинского народа…» Таким образом, в рамках единого национального осетинского языка функционируют и развиваются два

литературных языка: иронский и дигорский» [3. С.392].

Осетинский язык является важнейшим элементом осетинской культуры. На нём создавались и создаются произведения художественной литературы, ведутся теле- и радиопередачи, работает театр. В республике широко используется русский язык в статусе государственного языка Российской Федерации. В повседневной жизни осетины легко переходят с осетинского на русский и с русского на осетинский, в зависимости от конкретной речевой ситуации. В городах русский язык используется чаще, чем в сёлах, где преобладает осетинское население и обычно слышится диалектная осетинская речь. Наиболее прочные позиции осетинский язык занимает в бытовой сфере, в частности в сфере обрядов и ритуалов.Осетинский язык изучается как предмет и является языком преподавания родного языка и литературы в школах, педагогических училищах, в Северо-Осетинском университете и .д.

В последнее десятилетие в научных кругах республики обсуждался вопрос о необходимости «паритетного двуязычия» в системе основного общего образования, о необходимости усиленного «внедрения осетинского языка» в школьное обучение. В этой связи обращалось внимание на наличие в Северной Осетии четырёх категорий детей: «Во-первых, две категории осетинских детей: владеющие осетинским языком на уровне родного и не владеющие или слабо владеющие осетинским языком, т.е. дети осетинского происхождения, для которых родным стал русский язык. Третью группу составляют русские дети, четвёртую – дети других национальностей, проживающих в республике»[4.С. 234]. Результатом обсуждения явилась разработка полилингвальной модели поликультурного образования (ПМПО), которая реализуется в Республике Северная Осетия-Алания в течение последних десяти лет. По мнению специалистов республики, концепция ПМПО разработана с учётом «национальных, региональных, этнокультурных потребностей многонационального народа России»[5. С. 150].В республике решается проблема создания «поликультурного учебника» в качестве центрального звена в методическом обеспечении образовательного процесса. Принципиально новым в экспериментальном УМК по осетинскому языку является включение в каждый урок, помимо грамматических, речевых тем, разработанных для каждого класса отдельно. Речевые темы охватывают широкий круг проблем: историю Осетии, историю России, традиции и обычаи разных народов, науку, образование, народные и календарные праздники, растительный и животный мир, космос, спорт, культуру. Основной принцип реализуемой текстовой, иллюстративной модели: родной край – Россия - мир» [5. С. 151].

Характеризуя фонетические особенности осетинского языка, необходимо отметить, что гласные осетинского языка делятся на сильные, восходящие к историческим долгим, и слабые, восходящие к историческим кратким. « В современном осетинском языке сильные и слабые гласные ведут себя различно. Слабые гласные легче, чем сильные, подвергаются редукции,

стяжению. Положение сильных и слабых гласных в словах и синтагмах (словосочетаниях) имеет решающее значение для расстановки ударения» [6. С. 253]. Ударение в осетинском языке фиксированное – на первый или второй слог, в то время как в русском языке ударение подвижное, разноместное. Если в русском языке 6 гласных звуков, то в осетинском 7. Если в русском языке гласные [и], [ы] – верхнего подъёма, то в осетинском – среднего. В осетинском языке есть долгие и краткие гласные [æ], [ы], чего нет в русском. В системе консонантизма осетинского языка представлены смычные простые, смычно-гортанные, смычные носовые, щелевые, аффрикаты и дрожащий р/r/. Специфичными осетинскими являются фонемы:[хъ], [пъ], [тъ], [къ], [цъ],[чъ], [гъ,][дж], [дз]. «Осетинские глухие смычные [п], [т],[к] отличаются от соответствующих согласных русского языка произнесением с придыханием во всех позициях». [6. С. 254] В отличие от русского, в осетинском языке отсутствует противопоставление согласных по признаку твёрдости/мягкости, не выделяются непарные твёрдые: [ц], [ж], [ш], непарные мягкие: [ч´], [ж´], [ш´], [j], что при обучении русскому языку порождает фонетические и орфографические ошибки.

В осетинском языке выделяются те же самостоятельные части речи, что и в русском. Это создаёт благоприятные условия для успешного применения транспозиции при обучении русскому языку. Чтобы предупредить возникновение интерференции, необходимо учитывать специфические особенности отдельных частей речи. Так, в осетинском языке у имён существительных отсутствует грамматическая категория рода. «Существительные в осетинском языке имеют категории определённости/неопределённости, личности/вещи, числа и падежей. Категория падежа выражает, как и в русском, связь имён существительных с другими словами в предложении. Однако отличия наблюдаются в количестве падежей. Если в русском языке выделяется 6 падежей, то в осетинском 9. На фоне русской падежной системы наиболее трудными для усвоения оказываются осетинские формы родительного, внешне-местного и отложительного падежей» [6. С. 254]. В русском языке склонение флективное: существительное в каждом падеже, в формах ед. и мн. числа имеет своё окончание. В осетинском языке склонение агглютинативное: все существительные склоняются одинаково. Одинаковы падежные окончания в ед. и мн. числе. Если говорить о лексике, то «в осетинском языке, наряду с основной исконной иранской лексикой, много слов, заимствованных в разное время и из разных языков: тюркизмов, русизмов, заимствований из кавказских языков» [3. С.403]. Русизмы, вошедшие в словарный состав осетинского языка до начала XX в., полностью подчиняются семантическим, морфологическим и фонетическим законам осетинского языка. Более поздние заимствования, а это обширный круг слов-понятий, терминов, сохраняют фонетические черты (звуковой состав, ударение) языка – источника, например: стъол (стол), скъапп (шкаф), скъола (школа), дохтыр (доктор),сметанæ, пирог, чайник, поэмæ (поэма), музыкæ (музыка) и др.

Заметны расхождения в объёме значений русских и осетинских многозначных слов.

Если в русском языке порядок слов в предложении свободный, то в осетинском языке порядок слов скорее несвободный. Это означает, что подлежащее с определением предшествует сказуемому с дополнением, обстоятельством; несогласованное определение стоит перед определяемым словом (*фыды хюдзар* - отца дом); обстоятельства и дополнения предшествуют сказуемому; обстоятельства времени и места тяготеют к началу предложения; послелог стоит после управляемого слова.

Методический приём сопоставления конкретных языковых единиц разных уровней в русском и родном (нерусском) языке обучающихся, способствуя использованию транспозиции, предупреждению интерференции, повышает качество обучения русскому языку. Что особенно важно в современных условиях, этот приём позволяет расширить лингвистический кругозор учащихся, познакомить с культурой народов нашей многонациональной страны, а значит, способствует решению не только образовательной, развивающей, но и воспитательной задачи - задачи формирования общероссийской гражданской идентичности обучающихся.

Использованные источники:

1. Шанский Н.М. Русское языкознание и лингводидактика.- М.: « Русский язык».-1985.- 239 с.
2. Лингвистический энциклопедический словарь. М.; «Советская энциклопедия», 1990, 682 с.
3. Языки Российской Федерации и соседних государств. Энциклопедия в 3-х томах. Т. II – М.: Наука, 2001, с.508
4. Камболов Т.Т. Языковая ситуация и языковая политика в Северной Осетии: история, современность, перспективы: Монография/ Под ред. докт. филол. наук, проф. М.И. Исаева; Сев.- Осет. Гос. ун-т. Владикавказ: Изд-во СОГУ, 2007, 290с.
5. Кокаева Х.В. Монолог в программах и учебниках для начальной школы (полилингвальная модель поликультурного образования / Сб. научных трудов международной научно-практической конференции к 80-летию профессора М.В. Черкезовой (2 октября 2017)/ Под общ. ред. к. п. н. Критаровой Ж.П.- М.: ФГБНУ « Институт стратегии развития образования РАЛ», 2017 – 288 с.
6. Научно-методические материалы по предметам филологического блока общеобразовательных учреждений, функционирующих в условиях государственного двуязычия (I-IYклассы)/Пособие для учителя. Под общей редакцией О.И. Артеменко.- М.: ИНПО.2010.-360с.

УДК 364.62

Андриевская И.В.
1 курс, студент магистратуры
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
Институт гуманитарного образования
научный руководитель: Олейник Е.В., к.пед.н.
доцент
ФГБОУ ВО «МГТУ им. Г.И. Носова»
Россия, г. Магнитогорск

ФОРМИРОВАНИЕ ГОТОВНОСТИ СПЕЦИАЛИСТОВ ПЕНСИОННОГО ФОНДА К ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: Статья посвящена вопросу формированию готовности специалистов пенсионного фонда Российской Федерации к профессиональной деятельности. Автор раскрывает основные личностные и профессиональные качества специалиста, работающего в ПФ РФ. Особое внимание уделяется профессиональным стандартам, разработанным для пенсионного фонда Российской Федерации.

Ключевые слова: профессиональные стандарты, пенсионный фонд, специалист, профессиональная деятельность.

Andrievsky I. V.
1st year, student
of the Department of social work and
psychological-pedagogical education
The Institute for the Humanities
Nosov Magnitogorsk State Technical University
Russia, Magnitogorsk
scientific adviser – E. V. Oleynik
cand. ped. sciences, associate professor
Nosov Magnitogorsk State Technical University

FORMATION OF READINESS OF SPECIALISTS OF THE PENSION FUND TO PROFESSIONAL ACTIVITIES

Abstract: The article is devoted to formation of readiness of the specialists of the pension Fund of the Russian Federation to the profession. The author reveals the basic personal and professional qualities of a specialist working in the pension Fund of the Russian Federation. Special attention is paid to professional standards developed for the pension Fund of the Russian Federation.

Keywords: professional standards, pension fund specialist, professional activity.

Пенсионный фонд Российской Федерации – одна из основных организаций России, которая занимается вопросами социальной защиты

населения. Инструментами Пенсионного фонда Российской Федерации выступают: работа со страхователями и пенсионерами, выплата пенсий определенной категории населения, финансирование прочих обязательных расходов бюджета обязательного пенсионного страхования.

Деятельность специалистов пенсионного фонда относится к группе одних из самых ответственных профессий, так как они должны выявить, организовать и оказать моральную, правовую, профессиональную и психологическую поддержку гражданам.17 Выделяют следующие качества специалиста, работающего в пенсионном фонде Российской Федерации:

1. Личностные качества: честность, объективность, справедливость, тактичность, внимательность и наблюдательность, терпимость и гуманность.
2. Профессиональные качества: умение применять навыки работы со служебными документами, систематизировать информацию, производить аналитическую работу со статистическими и отчетными данными, применять навыки работы с электронными документами, адаптироваться к новым условиям, применять новые подходы к решению возникающих проблем, взаимодействовать с другими структурными подразделениями, прогнозировать позитивные и негативные последствия своих действий и нести за них ответственность.

Целью специалиста пенсионного фонда является добросовестное на высоком профессиональном уровне выполнение своих должностных обязанностей, соблюдая все требования в соответствии с федеральными законами, иными нормативными правовыми актами в целях обеспечения эффективной работы пенсионного фонда Российской Федерации. Специалисты должны знать профильное законодательство и нормативно-правовую базу, порядок взаимодействия с другими органами государственной власти и муниципальными органами, правила ведения делопроизводства в системе ПФР и согласования выпускаемых нормативных документов, порядок работы со служебной информацией, основы этики делового общения и межкультурной коммуникации.

Для того чтобы специалист четко понимал свои должностные права и обязанности в 2015 году были утверждены профессиональные стандарты квалификации специалистов данного учреждения, которые внедряются в кадровую политику фонда для управления персоналом, определения уровня подготовки соискателей на должности при приеме на работу, а также для обучения и аттестации работников и при разработке должностных инструкций.

Всего разработано четыре профессиональных стандарта, которые прошли все этапы подготовки и утверждения, предусмотренные для подобных документов, включая общественное обсуждение, и

[17] Макеева Н.Ю. Психологический анализ профессиональной деятельности специалистов пенсионного фонда Российской Федерации [Электронный ресурс] // Вестник ТГПУ (TSPU Bulletin). 2013. 6 (134). – URL: https://cyberleninka.ru/article/v/psihologicheskiy-analiz-professionalnoy-deyatelnosti-spetsialistov-pensionnogo-fonda-rossiyskoy-federatsii (дата обращения: 24.12.2017)

регламентирующие квалификационные требования к специалистам ПФР, занятых в ключевых сферах деятельности Пенсионного фонда: администрирование страховых взносов, учет пенсионных прав граждан, назначение и выплата пенсий, установление социальных выплат.[18]

Проблемам формирования готовности специалистов к профессиональной деятельности, а также взаимодействию социальных институтов посвятили свои работы Олейник Е.В., Мустаева Ф.А., Андрусяк Н.Ю., Бурилкина С.А., Ищанова Б.Т., Каминский А.С., Маметьева О.С., Потрикеева О.Л., Супрун Н.Г., Супруненко Г.А.

Профессиональное мастерство специалиста — это высокий уровень деятельности в ходе выполнения им своих обязанностей, которое проявляется в безошибочных действиях, в творческом использовании и применении своей подготовленности.

С внедрением профессиональных стандартов не только улучшение обслуживания населения, но и упростилось понимание специалистами своих должностных обязанностей. Произошла конкретизация трудовых функций работников пенсионного фонда Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Олейник Е.В. Педагогические условия формирования готовности будущего специалиста по социальной работе к использованию информационных технологий в профессиональной деятельности // Сибирский педагогический журнал. 2008. № 14. С. 222-230.
2. Олейник Е.В. Формирование готовности будущего специалиста по социальной работе к использованию новых информационных технологий в профессиональной деятельности: дис. канд. пед. наук. – Уфа, 2008. – 190 с.
3. Социальная работа с разными группами населения: учебное пособие для студентов / Мустаева Ф.А., Андрусяк Н.Ю., Бурилкина С.А., Ищанова Б.Т., Каминский А.С., Маметьева О.С., Олейник Е.В., Потрикеева О.Л., Супрун Н.Г., Супруненко Г.А. – Магнитогорск: МаГУ, 2014. – 267 с.
4. Макеева Н.Ю. Психологический анализ профессиональной деятельности специалистов пенсионного фонда Российской Федерации [Электронный ресурс] // Вестник ТГПУ (TSPU Bulletin). 2013. 6 (134). – URL: https://cyberleninka.ru/article/v/psihologicheskiy-analiz-professionalnoy-deyatelnosti-spetsialistov-pensionnogo-fonda-rossiyskoy-federatsii (дата обращения: 24.12.2017)
5. Созданы профессиональные стандарты для работников ПФР [Электронный ресурс] // Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации. – URL: http://www.pfrf.ru/press_center~2015/12/03/102685 (дата обращения: 23.12.2017).

[18] Созданы профессиональные стандарты для работников ПФР [Электронный ресурс] // Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации. – URL: http://www.pfrf.ru/press_center~2015/12/03/102685 (дата обращения: 23.12.2017).

УДК 651.40/.9

Антонян Г.Г.
студент 3 курса
Пушкарева Ю.А.
студент 3 курса
Белгородский государственный национальный исследовательский Университет
Россия, г. Белгород

ОСОБЕННОСТИ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: *в данной статье рассмотрены основные аспекты документационного обеспечения при управлении кадрами. Было рассмотрено понятие кадровое делопроизводство. Были рассмотрены основные документы, применяемые при кадровом производстве.*

Ключевые слова: *кадры, документационное обеспечение кадров, кадровое делопроизводство.*

Antonyan G.G.
Pushkareva J.A.
3nd year student, Belgorod state national research University Belgorod, Russia

FEATURES OF THE DOCUMENTATION OF ENSURING THE VEHICLES ON THE ENTERPRISE

Abstract: *In this article, the main aspects of documentation support for personnel management are considered. The concept of personnel record keeping was considered. The main documents used in personnel production were considered.*

Key words: *personnel, documentation support of personnel, personnel record keeping.*

На сегодняшний день любое предприятие не может обойтись без документационного обеспечения в сфере управления персоналом. По-другому документационное обеспечение в сфере управления персоналом называется кадровый учет.

Порядок ведения кадрового учета регламентируется законодательством. На крупных предприятиях с большим штатом сотрудников, как правило, формируется кадровая служба. Ее работники оформляют соответствующие документы в соответствии с требованиями нормативной базы Российской Федерации.

Кадровое делопроизводство — это деятельность, направленная на разработку и ведение документов, связанных с учетом персонала, рабочего времени, расчетов по оплате труда [2].

Кадровое делопроизводство имеет следующие позиции:

- оформление приема на работу;
- внутреннее перемещение работников;

- увольнение;
- регулирование отношений между руководителем и сотрудниками;
- организация трудового процесса;
- обучение, повышение квалификации персонала и т.д. [4].

Правильная организация кадрового учета способствует решению ряда задач. Рассмотрим задачи документационного обеспечения управления персоналом.

Направление кадровой работы и выполняемые задачи:

- Учетно-контрольное: прием, учет, увольнение персонала;
- Планово-регулятивное: подбор, перемещение, адаптация работников.
- Отчетно-аналитическое: изучение сотрудников, оценка их труда, аналитическая работа, составление отчетов;
- Координационно-информационное: подготовка, обучение, переподготовка персонала, прием работников по служебным и личным вопросам, обработка письменных обращений трудящихся, архивная и справочная деятельность;
- Организационно-методическое: документирование работы сотрудников, работа с персоналом подразделений, кадровое планирование и руководство;
- Документальное: ведение личных дел, трудовых книжек, составление приказов, бумаг для персонифицированного учета, оформление больничных, пенсионных свидетельств и т. д.

Кадровый учет начинается с приема персонала. Важно правильно оформить на работу соискателей, подготовить необходимую документацию.

Одним из обязательных типовых документов, которые должны существовать на предприятии является штатное расписание.

В нем содержатся следующие данные:

- список структурных подразделений и должностей;
- количество единиц штата по каждой должности;
- оклады, надбавки по должностям;
- фонд зарплаты организации.

Подразделения указываются в документе по степени их важности для работы организации. Внутри них должности работников должны приводиться также в порядке значимости. Названия должностей в трудовых соглашениях и штатном расписании должны совпадать.

Штатная расстановка — это форма расписания с внесенными ФИО работников в соответствии с занимаемыми должностями [4].

График отпусков отражает информацию о времени предоставления ежегодных отпусков всем работникам. Составляется на год. Его утверждает директор по согласованию с профорганом. Документ должен оформляться минимум за 2 недели до нового года. Занесенные в него данные обязательны для исполнения, как сотрудниками, так и работодателями. Исключение составляют льготники [3].

График включает следующие реквизиты:

- название подразделения;
- наименование должности;
- ФИО и табельный номер труженика;
- число дней отпуска;
- даты ухода в отпуск по плану и факту;
- основание переноса отпуска, предположительная дата.

За 2 недели сотруднику сообщают об отпуске. Издается распоряжение, с которым сотрудника ознакамливают под роспись. В ноябре можно подготовить приказ для всех руководителей подразделений, обязывающий их сдать в бухгалтерию графики отпусков до 1 декабря. Это облегчит подготовку общего графика.

Полноценная работа организации начинается с набора сотрудников. Заполнение вакансий сопровождается оформлением документов.

Обязанности кадровика при приеме сотрудников заключаются в следующем:

- регистрация в специальном журнале заявления от соискателя;
- ознакомление новичка с действующими инструкциями и локальными актами;
- оформление трудового соглашения и контроль подписания его сторонами;
- выдача экземпляра договора сотруднику и проставление отметки об этом на бланке организации;
- оформление и регистрация приказа в книге учета;
- заполнение личной карточки, подшивка документов в дело (заявления, копий личных бумаг, приказа, договора);
- передача документов расчетчику для начисления зарплаты сотруднику [6].

Регистрационные журналы (книги) ведутся в организации для учета кадровой документации (приказов по кадрам, трудовых книжек, личных дел, удостоверений личности). Правильный учет документа (с присвоением определенного номера и с отметкой о дате регистрации) придает ему юридическую силу (силу доказательства), при помощи которой работодатель может с уверенностью победить в трудовом споре с работником.

Отдел кадров ведет регистрацию документов по личному составу и использует следующие регистрационные формы или их ведут иные уполномоченные на это лица:

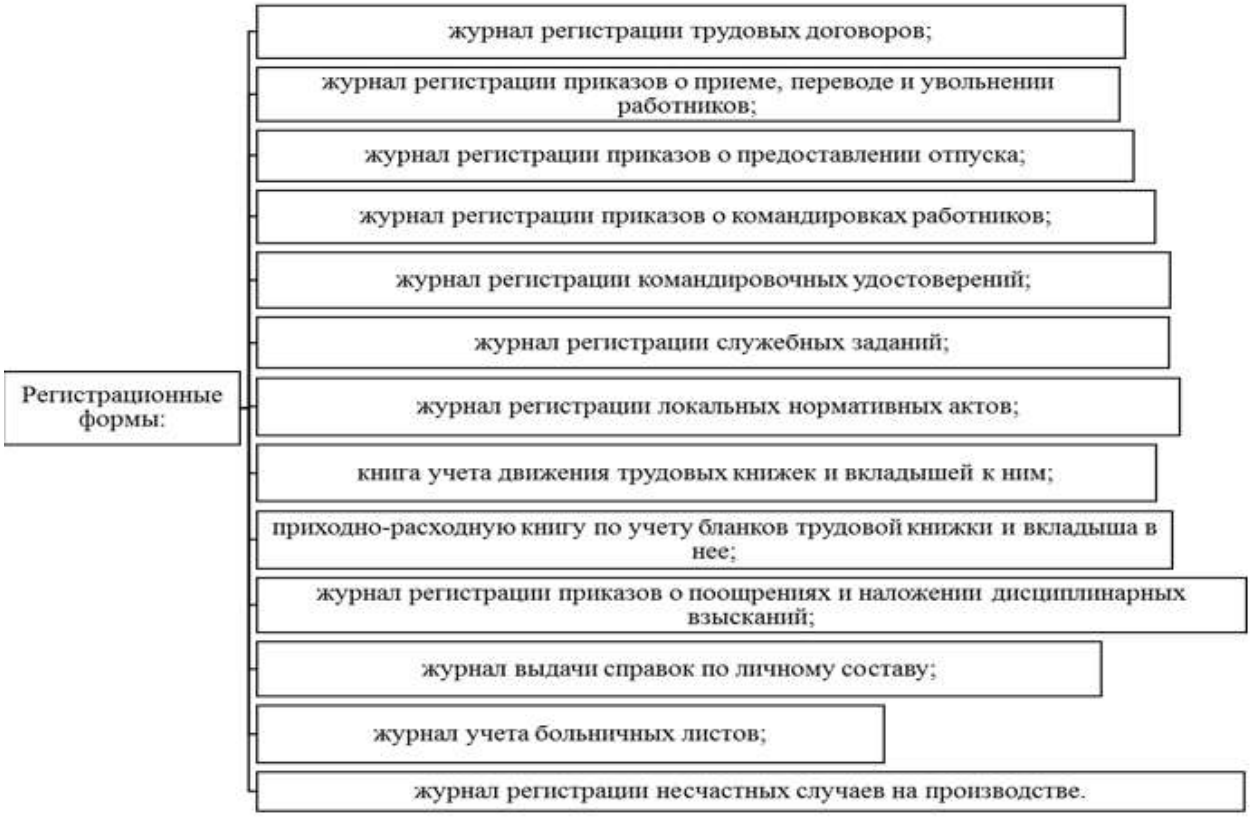


Рис. 1 – Регистрационные формы кадровой документации

Также документационное обеспечение кадров проводится и при процедуре обучения, повышения квалификации кадров.

Сама процедура направления на обучение может устанавливаться специальным нормативным актом компании положением об обучении, в котором раскрывается политика компании в области обучения и развития персонала, а также находит отражение регламентация всего процесса обучения в компании.

В этом документе, например, можно установить, что заявку на обучение вправе подать каждое подразделение компании, указав Ф.И.О., должность, предмет обучения и обоснование потребности в обучении.

Кадровая служба, анализирует и проводит уточнение всех поступивших заявок и готовит руководству компании предложения о направлении работников на обучение, исходя из возможностей и потребностей компании.

По результатам рассмотрения этих предложений служба персонала готовит приказ о направлении на обучение или обоснованный отказ. Все сотрудники компании, направляемые на обучение, получают извещение по электронной почте о доступных для них программах повышения квалификации или приглашение на конкретное мероприятие с указанием темы, места, программы, условий проведения, первичным раздаточным материалом [5].

Исходя из всего сказанного выше, приказ о направлении работника на обучение может выглядеть, как показано ниже. Если работник направляется

на повышение квалификации за рубеж, то наряду с наименованием учреждения или организации, проводящей обучение, и города, где работник будет учиться, необходимо также указать название страны. Если работник направлен на обучение без отрыва от работы, то второй пункт нужно из приказа исключить.

В части четвертой статьи 196 ТК РФ содержится требование, согласно которому работодатель должен создавать работникам, проходящим профессиональную подготовку, необходимые условия для совмещения работы с обучением [1].

В части третьей статьи 196 ТК РФ предусмотрено, что формы профессиональной подготовки и перечень необходимых профессий специальностей определяются работодателем с учетом мнения представительного органа работников [1].

Поэтому в компаниях, где такой представительный орган существует, в приказе должен быть предусмотрен реквизит, подтверждающий, что мнение этого органа учтено. Если на повышение квалификации направляются несколько работников одновременно, можно использовать форму приказа, в которой данные о работниках и визы ознакомления оформлены в таблице.

Таким образом, кадровое делопроизводство — это деятельность, направленная на разработку и ведение документов, связанных с учетом персонала, рабочего времени, расчетов по оплате труда. Кадровое делопроизводство имеет следующие позиции: оформление приема на работу; внутреннее перемещение работников; увольнение; регулирование отношений между руководителем и сотрудниками; организация трудового процесса; обучение, повышение квалификации персонала. Документационное обеспечение кадров проводится при процедуре обучения, повышения квалификации кадров, и только уполномоченным лицом – отделом кадров.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017) – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/
2. Андросова А. А., Конторусова С. С. Место и роль документационного обеспечения управленческой деятельности // Молодой ученый. — 2017. — №4. — С. 412-414
3. Иванова М.Д. Современные тенденции формирования системы документационного обеспечения управления человеческими ресурсами организации / М.Д. Иванова, Д.Н. Уралов // Инновации в менеджменте. – 2015.
4. Теоретико-прикладные аспекты управления персоналом в малом и среднем бизнесе: Колл. монография / Н.Н. Богдан, О.В. Горшкова, М.Ю. Дикусарова и др. – Владивосток: ВГУЭС, 2015. – 240 с.
5. Шмелева Т. Д. Совершенствование документационного обеспечения управления персоналом в коммерческой (торговой) организации [Текст] / Т. Д. Шмелева, М. Г. Масилова // Интерактивная наука. — 2016. — № 5. — С.

89–91

УДК 336.711

Анфилофьева А.Г.
студент 4 курса
кафедра экономики
Югорский государственный университет
научный руководитель: Раздроков Е.Н., к.э.н.
доцент
кафедра финансов и банковского дела
Россия, г. Ханты-Мансийск

ПРОГНОЗ ОБЪЕМА ДЕНЕЖНОЙ ЭМИССИИ В РОССИИ

Аннотация*: в статье проведен анализ взаимосвязи денежной эмиссии с влияющими факторами, а также составлен прогноз количества наличных денег в обращении на период 2017-2019 годов.*

Ключевые слова*: деньги, денежная эмиссия, денежное обращение, банки, денежная масса, денежная база*

Anfilofeva A.G.
4rd year student of the Department of Economics
Yugra State University
Russia, Khanty-Mansiysk
Scientific director: Razdrokov E.N.
candidate of economic sciences, associate Professor of the Department of finance and banking

PROGNOSIS OF THE MONETARY ISSUE IN RUSSIA

Abstract*: in the article the analysis of the relationship between the money issue and the influencing factors is made, and the forecast of the amount of cash in circulation for the period 2017-2019 is drawn up.*

Keywords*: money, the monetary issue, money circulation, banks, money supply, monetary base*

Эмиссия наличных денежных средств является одним из сложнейших в организации и регулировании процессов кредитно-денежной политики страны. Денежная эмиссия должна происходить постепенно, в соответствии с увеличением потребности в наличных денежных средств. Это необходимо для поддержания эффективного функционирования экономики, а также для предотвращения обесценения наличных денежных средств.

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что в условиях современной экономической ситуации важно правильно организовать процесс денежной эмиссии и спрогнозировать объем эмитируемых денежных средств с учетом влияющих на нее факторов. К таким факторам могут относиться рост объемов производства в стране, количество безналичных денег, безналичные расчеты и т.д.

Целью работы является разработка прогноза количества наличных денег в обращении с учетом влияющих факторов.

В процессе написания работы использовалась статистическая отчетность Банка России и данные Федеральной службы государственной статистики.

Так как основными факторами, влияющими на эмиссию или изъятие наличных денежных средств, являются динамика объемов производства, а также развитие безналичных розничных платежей, то следует выяснить, как изменится количество наличных денежных средств с учетом этих факторов.

Для прогнозирования количества наличных денежных средств в обращении, в первую очередь следует рассмотреть характер взаимосвязи количества наличных денег в обращении и влияющих на него факторов. Данные о динамике факторов представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Динамика показателей анализа

Вторым шагом следует оценить степень связи факторов. Построим матрицу парных коэффициентов корреляции. Данные представлены в таблице

№	Год	Количество денег в обращении (сумма), млрд. руб.	ВВП в текущих ценах, млрд. руб.	Объем безналичных платежей, проведенных через кредитные организации, млрд. руб.
1	2008	4 124	41 276,8	467 996,2
2	2009	4 378	38 807,2	321 063,2
3	2010	4 630	46 308,5	318 188,5
4	2011	5 792	60 282,5	364 364,0
5	2012	6 903	68 163,9	399 446,0
6	2013	7 675	73 133,9	457 045,9
7	2014	8 315	79 199,7	532 776,1
8	2015	8 849	83 232,6	530 971,4
9	2016	8 531	86 043,6	523 110,1

2.

Таблица 2 - Матрица парных коэффициентов корреляции

	Y	*X1*	*X2*
Y	1		
X1	0,989530939	1	
X2	0,776688537	0,76685113	1

Как показывает таблица 2, парные коэффициенты корреляции имеют высокое значение. Это означает, что все факторы действительно оказывают влияние на результативный показатель.

Следующим шагом определим степень влияния факторов на результативный показатель. В этих целях была использована функция

«Регрессия» в MS Excel. В результате было получено следующее уравнение:

$$Y = -172{,}35+0{,}099x1+0{,}0009x2, \text{ где} \qquad (1)$$

Y - Количество денег в обращении (сумма), млрд. руб.

x1 - ВВП в текущих ценах, млрд. руб.

x2 - Объем безналичных платежей, проведенных через кредитные организации, млрд. руб.

После построения модели необходимо оценить её качество. Данные приведены в таблице 3.

Таблица 3 - Показатели качества и применимости модели.

Показатель	Значение
Множественный R	0,99
R-квадрат	0,99
Средняя относительная ошибка аппроксимации	9%

Как показывает таблица 3, рассчитанные показатели удовлетворяют условиям применимости модели. Множественный коэффициент корреляции R характеризует тесноту связи между факторами и зависимой переменной. Чем ближе этот коэффициент к единице, тем теснее связь.

Коэффициент R-квадрат (коэффициент детерминации) показывает, какая доля изменения исследуемого признака учтена в модели. Чем ближе R-квадрат к единице, тем лучше качество модели.

Средняя относительная ошибка аппроксимации характеризует точность модели. Низкое значение коэффициента свидетельствует о высокой точности модели. Если коэффициент выше 15%, то модель не рекомендуется к применению.

Следующим шагом следует определить прогнозные значения влияющих факторов. Для этих целей был использован график в MS Excel с определением линии тренда и вычислением выделенных уравнений. Далее найденные прогнозные значения были подставлены в вышеприведенное уравнение. Данные приведены в таблице 4.

Таблица 4 - Спрогнозированные значения показателей анализа

№		Количество денег в обращении (сумма), млрд. руб.	ВВП в текущих ценах, млрд. руб.	Объем безналичных платежей, проведенных через кредитные организации, млрд. руб.
10	2017	9 889	96 631,0	549 329,0
11	2018	10 554	103 147,3	572 196,0
12	2019	11 220	109 663,6	595 063,0

По данным таблицы 4, на протяжении 2017-2019 гг. прогнозируется рост как влияющих факторов: ВВП и объема безналичных платежей, так и величины результативного показателя - суммы наличных денег в обращении. Так, в период первого прогнозного года эмиссия наличных денег планируется в размере 665 млрд. руб.

Таким образом, грамотная организация денежной эмиссии остается важнейшим вопросом современной экономики. Прогнозируемая величина денежной эмиссии должна быть связана, прежде всего, с динамикой объемов производства в стране. В данном случае не стоит опасаться чрезмерного увеличения наличной денежной массы, так как оно полностью соответствует динамике роста ВВП. В противном случае, при чрезмерном изъятии денежной массы, возможен вариант снижения объемов производства и спад экономики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» № 176-ФЗ (последняя редакция от 18.07.2017) - Режим доступа: Консультант Плюс http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570/ (Дата обращения: 01.12.2017)
2. Калинин Н.В. Деньги, кредит, банки: учебник для бакалавров / Н.В. Калинин, Л.В. Матраева, В.Н. Денисов. - М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2015. - 304 с.
3. Годовой отчет Банка России - Режим доступа: http://www.cbr.ru/publ/?PrtId=god (Дата обращения: 01.12.2017)
4. Официальный сайт Центрального банка - Режим доступа: www.cbr.ru (Дата обращения: 01.12.2017)

УДК 39308

Аргунова Г.А.
студент магистратуры 2 курса
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

КОЧЕВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация. *В статье представлено исследование одного из вариантов школьного образования как кочевая школа, разработанный для детей малочисленных народов Севера в Республике Саха (Якутия). Сегодня такое образование является альтернативой обычной средней школе и является одним из важных этапов сохранения языков и культур малочисленных народов.*

Ключевые слова: *кочевая школа, Республика Саха (Якутия), малочисленные народы Севера, альтернативное образование, кочевничество.*

Argunova G.A., student of Master 2
North-Eastern Federal University
Russia, Yakutsk

NOMADIC EDUCATION IN REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Annotation. *The article deals with the study of one of the options for school educational system as a nomadic school, which created for the children of indigenous peoples of the North in Republic of Sakha (Yakutia). Nowadays, such educational system is an alternative to traditional high school and it is important stages of preservation of languages and cultures of indigenous peoples.*

Key words: *nomadic school, Republic of Sakha (Yakutia), the small-numbered indigenous peoples, alternative education, nomadism.*

Кочевничество представляет собой форму экономики и жизни, которые основаны на обширном животноводстве (включая оленеводство) с сезонными перемещениями людей и стада крупного рогатого скота. Благодаря скотоводству, кочевники обеспечены мясом, молочными продуктами и сырьем для изготовления одежды и жилищ. Также охота, рыболовство, рукоделие, примитивное земледелие дополняют основное занятие скотоводов-кочевников. «Чистых» кочевников, занимавшихся исключительно животноводством, никогда не существовало.

Кочевничество появилось на рубеже II - I тыс. до н.э. в засушливой зоне Евразии и Северной Африки, сохранившейся долгое время и даже распространившейся на Северную Евразию, где в виде оленеводства известно среди многих народов тайги и тундры. Кочевничество по-прежнему распространено в более чем в 30 странах Азии и Африки, охватывающих около 40 миллионов человек [3].

Такой образ жизни характеризуется особой материальной культурой: легкими переносными жилищами и определенной общественной организацией. Кочевничество включает в себя кочевые, полукочевые и полуоседлые типы. Также мы можем разделить кочевничество на пять

основных видов.

1. Североафриканский, где в составе стада преобладают овцы и козы, а главным верховым животным является верблюд.

2. Африканский (Юг Сахары), где в первую очередь разводят крупный рогатый скот.

3. Евразийский. В составе стада преобладали овцы, также разводили крупный рогатый скот. Главным верховым животным является лошадь, также она используется для транспортировки.

4. Тибетский. Высокогорье, где преобладают яки как основное животное.

5. Североазиатская. Только оленеводство [2].

В настоящий момент, кочевники приспособились к современным условиям, что прекрасно иллюстрирует наличие кочевых школ. На российском Севере начинается поиск альтернативных форм обучения для детей кочевого населения. Прежде чем говорить о кочевых школах России, следует обратить внимание, что уже несколько десятилетий практикуют кочевое образование в таких странах как Нигерия, Кения, Иран, Сирия, Индия, Монголия и Киргизия.

Кочевое образование – это возможность для кочевого населения получить хотя бы начальное образование. Первые кочевые школы в России появились в Республике Саха (Якутия) и Амурской области. Также в последнее время такой метод образования практикуется в Ненецком автономном округе, Таймырском Долгано-Ненецком муниципальном районе, Ханты-Мансийском автономном округе, Чукотском автономном округе, Эвенкийском муниципальном районе и Ямало-Ненецком автономном округе [3].

Среди арктических регионов Якутия является передовиком в разработке современного кочевого образования. Первые кочевые школы были открыты для эвенков в Оленекском улусе в 1990 году, в 1992 году 2 школы при родовых общинах в Алданском и в Олекминском районе, а также для долган в 1995 году в Анабарском улусе.

Существует несколько основных задач современной кочевой школы:

- обеспечение конституционных прав граждан Российской Федерации на образование и реализация Федерального закона «Об образовании Российской Федерации по созданию условий организации и доступности дошкольного, основного общего и дополнительного образования, без отрыва детей от родителей, ведущих традиционный с кочевой образ жизни;

- сохранение традиционного хозяйствования коренных малочисленных народов Севера;

- приобщение детей к национальной культуре, родному языку, традициям и обычаям.

Проблема сохранения и возрождения традиционной культуры коренных малочисленных народов Севера, усугубленные с глобализацией и техническим развитием до сих пор остаются острыми в нашей стране,

несмотря на то, что были реализованы на федеральном уровне в 1990-е годы ряд мероприятий, как введение родного языка в школах, специальных дисциплин.

В современном мире среди западных исследователей и активистов стало актуальным и даже «модным» заниматься интересами и проблемами малочисленных народов, также в Российской Федерации создаются специализированные образовательные учреждения, которые постоянно финансируются. Тем не менее, уровень владения национальными языками среди малочисленных народов с каждым годом уменьшается.

Существуют проблемы сохранения языка малочисленных народов Севера Республики Саха (Якутия), в котором проживают эвены, эвенки, долганы, юкагиры и чукчи. Представители этих этносов живут в местах их исторического проживания, в населенных пунктах, где доминируют другие языки, активируя процесс ассимиляции и отказа от своих этнических языков и традиционной культуры.

В Республике организовано больше 10 кочевых школ, 9 из них являются пилотными школами ЮНЕСКО. Школы являются филиалами опорных сельских школ, но каждая из них имеет свою специфику. Это объясняется многими факторами такими как вид деятельности (оленеводство, охота, рыболовство), разнообразие культуры и языков [4].

В настоящее время много противников кочевого образования, которые аргументируют это как некачественное образование. Сотрудники Института национальных школ РС(Я) приводят свои аргументы пользу кочевых школ, мотивируя это тем, что образование народов Севера должно тесно сплетаться с традиционным укладом жизни, но при этом должна соответствовать современным требованиям образования.

Многие деятели образования утверждают, что без возрождения кочевых школ невозможно сохранить уникальную кочевую жизнь народов Севера: «Кочевая и полукочевая жизнь – это уникальная цивилизация, созданная и сохраняемая народами в течении многих столетий» [1].

Как ранее говорилось, в кочевом образовании есть свои плюсы и минусы. Позитивные стороны:

- учеников не отрывают от родителей, семейного очага;
- есть возможность детям приобщиться к традиционным занятиям своих родителей с раннего возраста;
- воспитание бережного отношения к хрупкой уникальной природе Севера.

Негативные стороны:

- нет постоянной связи с базовой средней школой;
- нет возможности для детей участвовать в различного рода мероприятиях школы, региона, страны;
- не все школы соответствуют современным требованиям образования.

По мнению противников, обучение в кочевых школах – это пережитки прошлого, дети должны учиться в современных школах.

Таким образом, в этом кратком обзоре, мы видим, что есть много противоречий в кочевом образовании. С одной стороны, кочевые школы дают основу знаний для сохранения уникального языка и культуры малочисленных народов Севера, позволяя детям не отрываться от семьи и привычного уклада жизни. С другой стороны, современный мир диктует свои правила жизни, ведь, чтобы быть полноценным членом общества, преуспеть в различных областях нужно быть всесторонне развитым и высокообразованным человеком.

Использованные источники:

1. Жиркова С.Г. Кочевая школа и современность. Сибирский педагогический журнал, 2010, С.280 URL: https://cyberleninka.ru/article/n/kochevaya-shkola-istoriya-i-sovremennost
2. Хазанов А. М. Кочевники и внешний мир. Дайк Пресс, М., 2002, С. 138;
3. Belianskaia M. Kh., Modern Nomadic Schools for Small-Numbered Indigenous Peoples in the North of the Republic of Sakha (Yakutia), 2016, C. 2343;
3. Lavrillier A., Anthropology and applied anthropology in Siberia: Questions and solutions concerning a nomadic school among Evenk reindeer herder, 2013;

УДК 37.014.5

Артеменко О.И., к.биол.н.
чл.-корр. РАЕН, руководитель
Центр этнокультурной стратегии образования
Федеральный институт развития образования
Россия, г. Москва

ОБРАЗОВАНИЕ - ФАКТОР ГАРМОНИЗАЦИИ МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЯЗЫКОВОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ[19]

Аннотация: *статья посвящена современной языковой ситуации в России, развитию определенных социальных и культурно-языковых процессов, которые требуют особого внимания. Государственная языковая политика объективно играет огромную роль в формировании духовной общности многонационального народа России, высокого уровня взаимоуважения между людьми, проживающими совместно и принадлежащими к различным этносам.*

Ключевые слова: *многоязычие, поликультурность, языковая образовательная политика, гражданское сознание, духовная общность.*

Artemenko O. I.
candidate of biological Sciences, corresponding member Q. Ryan
head of the Center for ethno-cultural education strategy
Federal Institute of education development
Russia, Moscow

EDUCATION AS A FACTOR OF HARMONIZATION OF INTERETHNIC RELATIONS IN THE RUSSIAN SOCIETY: CURRENT STATE OF LANGUAGE EDUCATION POLICY

Abstract: the article is devoted to the modern linguistic situation in Russia, the development of certain social and cultural-linguistic processes that require special attention. State language policy objectively plays a huge role in the formation of the spiritual unity of the multinational people of Russia, high level of mutual respect between people who live together and belong to different ethnic groups.

Key words: multilingualism, multiculturalism, language, educational policy, civic consciousness, spiritual community.

Россия обладает уникальным опытом формирования межнационального согласия и сохранения взаимоуважения в условиях многоязычия и поликультурности, что диктует необходимость обсуждения и осмысления заявленной темы.

[19] Работа выполнена в рамках государственных заданий 27.10020.2017/5.1 и 27.10021.2017/5.1, финансируемых Минобрнауки России.

Известно, что ведущая роль в этих процессах принадлежит реализуемой, научно обоснованной языковой образовательной политики. Российская система общего образования исторически имеет дело со сложным контингентом учащихся в языковом, культурном и ментальном отношении. Разнородный характер полиэтничности российского общества в сравнении с моноэтничным имеет относительно меньшую устойчивость, наличие в нем «дополнительной» зоны внутренних противоречий – как межэтнических, так и по «оси» этнос – государство. Важнейшим социальным институтом, обеспечивающим укрепление устойчивости общества с подобным составом населения, является общеобразовательная организация. Она получает от государства в «социальном заказе» дополнительную задачу языковой, культурной и духовной консолидации полиэтничного общества, его сплочения в единую политическую нацию.

Россия также и полисубъектна. В ее составе в настоящее время имеется 85 субъектов Российской Федерации. У каждого субъекта Российской Федерации есть свои особенности, своя языковая ситуация. Конечно, их нужно учитывать, обеспечивая при этом единые подходы реализации основных приоритетов государственной языковой образовательной политики, установленных третьей статьёй федерального закона «Об образовании в Российской Федерации». К ним, в первую очередь, относятся: сохранение этнокультурного многообразия народов России, упрочение гражданского сознания и духовной общности нашей нации.

Современная языковая ситуация в России, как результат развития определенных социальных и культурно-языковых процессов, требует особого внимания. Государственная языковая политика объективно играет огромную роль в формировании духовной общности многонационального народа России, высокого уровня взаимоуважения между людьми, проживающими совместно и принадлежащими к различным этносам.

В Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 года, которая утверждена Указом Президента Российской Федерации от 19 декабря 2012 г. № 1666 отмечается, что в современной российской языковой политике любой язык рассматривается как неповторимое явление общечеловеческой культуры, подчеркивается высокое предназначение языка в исторических судьбах многонационального народа России.

В России языковая политика устанавливается и регламентируется рядом федеральных законов, имеющих верховенство на всей территории Российской Федерации (ст.4, п.2 Конституция РФ).

Конституция Российской Федерации, имеющая высшую юридическую силу и прямое действие (ст. 15), устанавливает:

—право каждого человека на пользование родным языком;

—право на свободный выбор языка общения, воспитания и интеллектуального творчества;

—право каждого человека на свободный выбор языка обучения;

—право на сохранение родного языка всех народов России, создание условий для изучения и развития родного языка, в том числе русского;

—особую заботу и внимание государства к языкам малочисленных народов, а также народов, не имеющих своих национально-государственных и национально-территориальных образований.

В условиях федеративного устройства Конституция Российской Федерации устанавливает статус языков народов России. На всей территории Российской Федерации в системе образования, русский язык функционирует в статусе государственного языка Российской Федерации и как отметил Владимир Владимирович Путин в Йошкар-Оле, «его ничем заменить нельзя, он естественный духовный каркас всей нашей многонациональной страны. Его знать должен каждый. Языки народов России – это тоже неотъемлемая часть самобытной культуры народов России. Изучать эти языки – гарантированное Конституцией право, право **добровольное**. Заставлять человека учить язык, который для него родным не является, так же недопустимо, как и снижать уровень и время преподавания русского». Владимир Владимирович не случайно обратил наше внимание на данный факт, так как в федеральном образовательном законодательстве отсутствует норма обязательного изучения любого предмета, в том числе и любого языка. Ни один федеральный закон не устанавливает обязательное изучение русского языка ни в статусе государственного языка Российской Федерации, ни в статусе родного языка. В федеральном законодательстве не предусматривается и обязательное изучение государственного языка республики, которое должно осуществляться по федеральному государственному образовательному стандарту. Федеральное законодательство устанавливает полномочия органов государственной власти в сфере образования, к которым отнесено обеспечение государственных гарантий **реализации права** на получение общедоступного и бесплатного общего образования, т.е. обязывает органы государственной власти в сфере образования создавать условия для удовлетворения образовательных потребностей. Федеральное законодательство устанавливает реализацию права на выбор родного языка и при желании права на его изучение. Закон «О государственном языке Российской Федерации» обязывает федеральные органы государственной власти обеспечивать реализацию права граждан Российской Федерации на получение образования на русском языке в государственных и муниципальных образовательных организациях.

В соответствии с Конституцией Российской Федерации (ст. 43, п.4) именно родители или лица, их заменяющие, обеспечивают получение детьми образования, следовательно, они несут ответственность за образование их детей. Этим и объясняется поручение Владимира Владимировича по итогам заседания Совета по межнациональным отношениям , состоявшегося 20 июля 2017 года. «Высшим должностным лицам (руководителям высших органов государственной власти) субъектов Российской Федерации обеспечить:

- изучение обучающимися по основным общеобразовательным

программам родного языка из числа языков народов Российской Федерации и государственных языков республик, находящихся в составе Российской Федерации, на добровольной основе по выбору их родителей (законных представителей).

В настоящее время в ряде республик Российской Федерации для всех обучающихся, не зависимо от их этнической принадлежности, введено обязательное изучение государственного языка республики, целью которого является повышение его статуса и расширение сфер его функционирования.

Становиться очевидным, что законодательная норма ряда республик, обязывающая всех обучающихся в обязательном порядке изучать государственный язык республики, входит в противоречия с конституционными положениями и нормами федерального законодательства.

УДК 336.14

Артемов В.А.
доцент
кафедра финансов и кредита
Винюков А.Н.
студент магистратуры 2 курса
факультет Экономики и менеджмента
ФГБОУ ВО «Курский государственный университет»
Россия, г. Курск

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются особенности трансформации подходов к формированию бюджетной политики и их влияния на финансирование социальной сферы муниципального образования. Обозначены перспективы развития социальной сферы на муниципальном уровне в контексте формирования бюджетной политики.

Ключевые слова: бюджетная политика, финансирование, муниципальное образование, социальная сфера, развитие

Artyomov V. A.
associate professor of finance and credit
Kursk state university
Russia, Kursk
Vinyukov A.N.
student of a magistracy
2 course, faculty of Economy and management
Kursk state university
Russia, Kursk

MODERN APPROACHES TO FORMATION OF THE BUDGETARY POLICY IN THE CONTEXT OF DEVELOPMENT OF THE SOCIAL SPHERE OF MUNICIPAL UNIT

Summary:

In article features of transformation of approaches to formation of the budgetary policy and their influence on financing of the social sphere of municipal unit are considered. The prospects of development of the social sphere at the municipal level in the context of formation of the budgetary policy are designated.

Keywords: budgetary policy, financing, municipal unit, social sphere, development

В современных условиях развития экономических отношений финансирование социальной сферы требует переосмысления подходов к формированию бюджетной политики в зависимости от уровня бюджета.

Рассмотрим особенности практической реализации формирования бюджетной политики при финансировании социальной сферы муниципального образования «поселок Кшенский» Советсткого района Курской области

Муниципальное образование п. Кшенский является районным центром Советского района Курской области, и располагается на востоке области. Во многом географическое положение района влияет на его экономическое развитие, а также на экономическое развитие муниципального образования п. Кшенский. На 1.01.2017 года на территории М.О. п. Кшенский проживает более 6700 человек, более 2500 домовладений. Наблюдается как естественное уменьшение численности населения, за три года оно составило 60 человек, так и миграция населения, за тот же период 125 человек.

Промышленность представлена несколькими предприятиями, находящимися на территории поселка. В 2016 году объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг, по видам деятельности составил 1161,8 млн. рублей, темп роста в сопоставимых ценах 2015 года 20,8%. Наибольшие объемы достигнуты в ЗАО «Кшенский сахарный комбинат». На приемные пункты в 2015 году поступило 372 тыс. тонн сахарной свеклы или 122 % уровня 2014 года. При выходе сахара 13,7% произведено 50,2 тыс. тонн сахара, в том числе из собственного сырья 47,2 тыс. тонн. В 2016 года на предприятии заготовили сахарной свеклы 441 тыс. тонн. Темп роста объемов производства ЗАО «Кшенский сахарный комбинат» в 2016 году составил 119 % уровня 2015 года, при выходе сахара 14,43% произведено 62,8 тыс. тонн сахара. Увеличены в 2015 году объемы добычи и отгрузки тугоплавких глин в ООО «Пластимпульс», что составляет 48,9 млн. рублей, отгружено 205 тыс. тонн. В 2010 года темпы роста объема производства составят 119,5 %, в 2011 - 115,1%, в 2012 году - 110,1%, в - 2013 году 105,1%. Стабильно работает мельничный комплекс ООО «Елена», произведено в 2015 году 1628 тонн муки. В 2016 году объем производства и отгрузки собственной продукции составил 17,4 млн. рублей, темп роста в сопоставимых ценах 104%. В 2017 году предприятие прогнозирует темпом роста106 %, 105% в 2018 и 2019 годах. В целом по поселку в 2017 году произведено и отгружено собственной продукции, выполнено работ и услуг на сумму около 1500 млн. рублей, темп роста к уровню 2015 года 106,1 %. В 2017 году темп роста объема производства прогнозируется 104,1%, в 2018 году –124,7%, в 2019 году 14,5 %. На территории МО «поселок Кшенский» зарегистрировано шесть сельскохозяйственных предприятий: СПК «Откорм совхоз Кшенский», ОАО «Сельхозхимия», ООО «Агропромтехника», ОАО «Советская МТС», ООО «Каменогорское», ООО «Кшеньагро». Ими произведено продукции на 580,5 млн. рублей в 2016 году. Снижение объемов реализации сельскохозяйственной продукции планируется в 2017 году в СПК «Окормсовхоз Кшенский». Основным видом деятельности этого предприятия является выращивание зерновых культур и сахарной свеклы. В 2015 году в хозяйстве произведено 3,3 тыс. тонн зерновых культур в весе после

доработки, урожайность 23,2 центнера с гектара, 10,3 тыс. тонн сахарной свеклы при урожайности 412 центнеров с гектара. Выручка от реализации продукции растениеводства составила 26,5 млн. рублей, уровень рентабельности реализованной продукции 88,5%. От производственно-хозяйственной деятельности в 2016 году в СПК «Окормсовхоз Кшенский» получена прибыль 5001 тыс. рублей. Согласно бизнес-плану и расчетам сельхозпредприятие в 2017 году ожидает получить выручки от реализации продукции, выполненных работ и услуг в сумме 23,5 млн. рублей, снижение объемов реализации продукции составит 23,6% в сопоставимых ценах 2016 года за счет уменьшения посевов зерновых культур и сахарной свеклы, снижения объемов реализации. В 2017-2019 годах в хозяйстве прогнозируется рост объемов производства, в 2017 году на 3,8 %, в 2018 - на 2,0 %, в 2019 году - на 3 % за счет увеличения производства продукции растениеводства.

Анализ данных, представленных в таблице 1 показывает, что на территории муниципального образования преобладает промышленное производство над сельскохозяйственным. Видна динамика развития данных отраслей. Прослеживается рост производства готовой продукции, в промышленности он составляет 1,3 раза, в сельском хозяйстве 2,8 раза за три года.

Таблица 1 - Сумма произведенной продукции по отраслям производства на территории «п. Кшенский», млн. руб.

Отрасль	2014г.	2015г.	2016г.	2016 г.в % 2014г.
Промышленность	679,1	704,4	903,3	133,5
Сельское хозяйство	210,4	424,6	581,2	277,3

Особое внимание уделяется реконструкции инфраструктурных объектов социальной сферы. На реконструкцию и строительство объектов, мощностей производственного назначения использовано 298,8 млн. рублей. В 2016 году окончено строительство детского сада п. Кшенский на 80 мест, объем инвестиций 30 млн. рублей. На территории МО «поселок Кшенский» расположено одна строительная организация ЗАО «Советское ДЭП», которое производит работы по ремонту, реконструкции и содержанию автомобильных дорог. Развитие потребительского рынка с участием частного капитала оказывает значительное влияние на развитие экономики поселка, способствует обеспечению высокого уровня и качества жизни населения. В 2016 году потребительский рынок в поселке совершенствовался расширением торговых площадей, внедрением современного оборудования, строительством новых и ремонтом действующих магазинов. Это позволило значительно улучшить торговое обслуживание населения, увеличить товарооборот розничной торговли. В 2015 году объем розничного товарооборота с учетом до счета продажи товаров на рынке составил 212,5 млн. рублей, темп роста в сопоставимых ценах 116%. На душу населения

продано товаров на 12515 рублей. Оборот общественного питания по поселку составил 9,4млн. рублей, темп роста в сопоставимых ценах 89%. Товарооборот МО «поселок Кшенский» составляет 79 % темп роста в сопоставимых ценах 116 %. В 2016 году оказано платных услуг населению на сумму 22,6 млн. рублей, темп роста в сопоставимых ценах к уровню 2015 года 104,1 процента. Оказанием платных услуг занимаются ООО «БОН» (парикмахерские услуги, ремонт и пошив одежды), ПО «Советское» (ремонт и пошив одежды), Советская ЦРБ (платные медицинские услуги), станция по борьбе с болезнями животных (платные ветеринарные услуги), ГУ Комплексный центр социального обслуживания населения (социальные услуги), Советский лесхоз (распиловке досок). Частными предпринимателями оказываются услуги по ремонту и пошиву одежды, парикмахерские услуги, услуги по ремонту часов, ремонту обуви, услуги по ремонту и изготовлению мебели, ритуальные услуги, ювелирные услуги, правовые услуги, адвокатские услуги, нотариальные услуги.

В 2017 году прогнозируется в целом по поселку рост численности работающих увеличится на 66 человек или на 3%, в «Сельском хозяйстве» - на 49 человек или на 4 % за счет увеличения численности работников на ООО «Кшеньагро» и ЗАО «Агро-Инвест-Кшень». По оценке 2016 года фонд оплаты труда составил 308,5 млн. рублей, рост к уровню 2015 года 19,6%, в том числе фонд оплаты труда работников сельского хозяйства составит 65,2 млн. рублей или увеличился на 33,4 % из-за увеличения уровня среднемесячной заработной платы за счет расширения производства и увеличения объемов выполненных работ. Фонд заработной платы работников обрабатывающих производств в 2016 году составит 60,6 млн. рублей или увеличился на 13,5% по отрасли «Оптовая и розничная торговля» фонд оплаты труда составит 10 млн. рублей или возрос на 25%. На увеличение повлияло доведения минимальной заработной платы работников до прожиточного минимума, установленного в Курской области в 1 квартале 2016 года (4924 рублей). В бюджетной сфере в 2016 году увеличился фонда оплаты в среднем на 30%. Так, по «Образованию» увеличение произошло на 31,4%, по «Здравоохраненню и предоставлению социальных услуг» на 32,6 %, по «Культуре» на 35,9%. По муниципальному управлению в 2010 году фонд оплаты труда увеличился на 19,6% по сравнению с 2015 годом. В 2017 году фонд заработной платы населения поселка увеличится на 18,3% и составит 364,9млн. рублей. Среднемесячная начисленная заработная плата одного работающего в 2016 году составила 7058 рублей, в отрасли «Сельское хозяйство» 9299 рублей, в обрабатывающих предприятиях 6170 рублей, бюджетной сфере 5480 рублей, в муниципальном управлении 10750 рублей.

На территории МО «п. Кшенский» располагаются две общеобразовательные школы в которых обучаются около 1400 человек. Площадь школ позволяет вместить большее количество учащихся. Из дошкольных учреждений имеется два детского сада на 230 человек, это не позволяет обеспечить потребность поселка. На территории поселка

располагаются два училища: педагогическое и профессионально-техническое. В районе имеется больница на 250 коек и поликлиника. Культура представлена двумя домами культуры и тремя библиотеками.

Использование современных подходов формирования бюджетной политики становится объективной необходимостью, являющейся ответом на вызовы времени.

Согласно мнению различных авторов основные направления оптимизации бюджетов муниципальных образований заключаются в использовании современных технологий муниципального управления и формирование бюджета развития муниципальных образований.

При оперативном анализе и планировании доходной части бюджета муниципального образования используются данные по поступлению доходов, передаваемые отделениями Управления Федерального казначейства, что обеспечивает наиболее точное прогнозирование бюджета.

В каждом муниципальном образовании в зависимости от порядка и условий взаимодействия отделений Управления Федерального казначейства (УФК) и финансового органа существует свой перечень форматов информационного обмена. До 1 января 2006 г. форматы передачи данных и порядок информационного обмена определялись соглашением между УФК и финансовым органом.

С 1 января 2009 г. в соответствии с приказом Федерального казначейства от 10.10.2008 № 8н «Об утверждении порядка кассового обслуживания исполнения бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов территориальными органами Федерального казначейства» разработаны требования к форматам текстовых файлов, используемым в системе электронного документооборота для информационного взаимодействия отделений УФК и финансовых органов. На практике согласно Приказу №8н УФК передает следующие виды информации по поступлению доходов:

- ведомость по кассовым поступлениям в бюджет;
- сводная ведомость поступлений (ежедневная);
-сводная ведомость поступлений (ежемесячная).

Приказом Минфина России от 05.09.2008. № 92н «Об утверждении Порядка учета Федеральным казначейством поступлений в бюджетную систему Российской Федерации и их распределения между бюджетами бюджетной системы Российской Федерации» регламентируется информационный обмен отделений УФК с администраторами доходных источников. По этим же форматам может осуществляться обмен и с финансовым органом муниципального образования.

В соответствии с Приказом № 92н УФК передает в финансовый орган следующие виды информации по поступлению доходов:

- сводная ведомость поступлений, подлежащих перечислению в бюджеты;
- справка о перечислении поступлений в бюджеты;

- выписка из сводного реестра поступлений и выбытий средств бюджета;

- сводный реестр поступлений и выбытий средств бюджета;

- ведомость учета внебанковских операций.

Помимо перечисленных форматов, регламентированных нормативно-правовыми актами, УФК по соглашению с финансовым органом передает по региональным форматам следующие данные:

- сведения о фактических поступлениях за текущий день в бюджеты разных уровней в разрезе доходных источников, муниципальных образований, налогоплательщиков;

- отчет о поступлении доходов в бюджет от использования имущества, находящегося в государственной собственности, или от деятельности государственных организаций.

Данные, передаваемые УФК в финансовый орган муниципального образования, используются:

- при оперативном анализе исполнения бюджета по доходам и отдельным источникам финансирования дефицита бюджета;

- планировании доходной части бюджета (расчета ожидаемой оценки и прогноза поступления доходов) и отдельных источников финансирования дефицита бюджета с использованием различных алгоритмов;

- для краткосрочного планирования доходной части бюджета;

- формирования и уточнения росписи по доходам.

Информация передается в файлах электронного обмена в форматах txt, dbf, xls и пр. Без специального программного обеспечения передаваемая информация не пригодна для анализа данных. Связано это с большим объемом информации, необходимостью дополнительной обработки (расщепление по нормативам отчисления, приведение классификаций разных лет, обработка информации по плательщикам, корректировка дат).

Система накапливает информацию за ряд лет в централизованном хранилище данных, которые загружаются в хранилище с помощью модуля импорта. Все данные поступают вместе со своей классификацией, поэтому можно проводить анализ в классификаторах прошлых лет. Для обеспечения сравнения информации разных лет и разных источников данные приводятся к сопоставимым классификаторам (классификаторы для сравнения, построенные по последней бюджетной классификации).

Информация в системе доступна для специалистов и позволяет проводить оперативный (ежедневный, еженедельный), а также ежемесячный и ежегодный анализ:

- сумм поступлений, подлежащих перечислению в бюджеты;

- сумм поступлений, перечисленных УФК в бюджеты;

- сумм перерасчетов поступлений между бюджетами;

- зачетов излишне уплаченных налогов;

- прочих показателей в разрезе территорий, кодов доходов, ОКАТО, администраторов поступлений в бюджет, уровней бюджетов, периодов,

плательщиков, видам экономической деятельности (ОКВЭД).

При планировании отдельных доходных источников по алгоритмам с учетом сроков уплаты, авансовых платежей и переходящих платежей (земельный налог, налог на имущество физических лиц, транспортный налог, налог на прибыль организаций и др.) необходимы ежедневные данные УФК по указанным доходным источникам в соответствии с консолидированным бюджетом муниципального района.

Отделения УФК передают данные в финансовые органы в различных форматах - с расщеплением сумм по уровням бюджетов или без расщепления (суммарно в бюджеты всех уровней или консолидированный бюджет). В случае, если данные передаются без расщепления, для анализа необходимо выделить сумму в собственный и нижестоящие бюджеты. Для этого в системе проводится расщепление сумм по нормативам отчислений доходов по справочнику нормативов и учитывается уровень бюджетов поселений, внебюджетные фонды и отчисления от акцизов на счет, открытый УФК.

УФК в начале года в течение пяти рабочих дней передает данные по заключительным оборотам за предыдущий год. В системе учитываются эти данные.

На практике УФК дополнительно может передавать в финансовые органы данные о поступлении налоговых и неналоговых доходов в разрезе плательщиков. Специалисты финансового органа на основе этих данных:

- выявляют крупных налогоплательщиков по отдельным доходным источникам;
- анализируют динамику поступлений по крупным плательщикам;
- при планировании доходной части бюджета запрашивают у организаций оценку и прогноз уплаты налогов и сборов, а также график уплаты налогов и погашения задолженности;
- учитывают при планировании бюджета изменения в деятельности предприятий и организаций, которые могут повлиять на уплату отдельных налогов (приватизация, реорганизация, ликвидация, смена вида деятельности, смена владельца, слияние, осуществление инвестиционных вложений, продажа имущества и др.). Необходимо учитывать, что часть организаций является филиалами, представительствами или иными обособленными подразделениями, поэтому в системе выполняется группировка по головной организации.

В настоящее время, когда социальная направленность текущего бюджета муниципального образования не позволяет увеличивать расходы на инвестиционные цели, важно изыскивать иные источники финансирования инвестиционных проектов. Одним из вариантов решения данной проблемы является бюджет развития муниципального образования, который призван аккумулировать инвестиционные средства в целях поддержания процессов социально-экономического развития. Главная цель бюджета развития - корректирующее воздействие на структуру сектора экономики муниципального образования, являющегося фактором, влияющим на объемы

производства товаров, услуг, пользующихся спросом.

Система формирования бюджета развития работает по принципу: доходы определяют расходы, следствием чего является обратная корреляция доходов с экономической ситуацией в муниципальном образовании. Если снижается доходная часть, то урезаются прежде всего отдельные статьи финансирования программ развития, поскольку бюджет развития не имеет законодательно закрепленных за собой на постоянной основе собственных доходов и не может обеспечить повышение жизнедеятельности муниципального образования.

Средства бюджета развития предназначены для осуществления на конкурсной основе поддержки инвесторов, финансирующих высокоэффективные инвестиционные проекты путем либо предоставления государственных гарантий, либо непосредственного выделения им средств на конкурсной, возвратной, срочной и платной основах.

Бюджет развития муниципального образования должен формироваться в целях создания единой сбалансированной системы планирования и учета поступлений и расходования финансовых ресурсов. В качестве источников формирования этого бюджета могут планироваться:

- заемные средства (внутренние и внешние заимствования на инвестиционные цели);
- налоговые, неналоговые и иные доходы бюджета;
- поступления от реализации инвестиционных проектов, средства инвесторов;
- другие источники, предусмотренные действующим законодательством.

Бюджет развития муниципального образования является одним из важных элементов системы стратегического управления муниципальными финансами20. Внедрение целостной системы управления муниципальными финансами, включающей бюджет развития муниципального образования, позволит обеспечить достижение следующих целей:

- повышение результативности бюджетных расходов, достоверности и объективности среднесрочного бюджетного планирования. Данное направление предусматривает внедрение принципов бюджетирования, ориентированного на результат, целевых индикаторов для планирования и оценки работы главных распорядителей средств местных бюджетов, создание системы управления качеством муниципальных услуг, текущего мониторинга их предоставления и контроля за результатами;
- наращивание налогового потенциала с целью увеличения собственных доходов бюджета;
-создание благоприятных условий для экономического развития муниципального образования и привлечения инвестиций;

[20] Даниленко, Н.И. Бюджет развития муниципального образования.[Текст] / Н.И. Даниленко //Практика муниципального управления №2 2015. с.40-43

- повышение эффективности бюджетных инвестиций в инфраструктуру, необходимую для обеспечения муниципальных нужд;

- получение положительных оценок проводимой органами местного самоуправления бюджетной политики со стороны налогоплательщиков и населения муниципального образования.

На уровне субъектов РФ и муниципальных образований бюджеты развития пока не получили широкого распространения. Между тем формирование и расходование средств бюджетов развития муниципальных образований, предназначенных для осуществления на конкурсной основе поддержки инвесторов, финансирующих наиболее эффективные инвестиционные проекты, может в значительной степени повысить инвестиционную активность на территории муниципального образования.

Рассмотрим основные направления увеличения доходной части бюджета муниципального образования «п. Кшенский». В целом бюджеты муниципальных образований на сегодняшний день составляют лишь около 16% консолидированного бюджета страны и менее половины консолидированного бюджета регионов. Средние цифры не отражают в полном объеме ситуацию в муниципальных образованиях, поскольку они слишком разные. На это обратил внимание и Президент РФ в Бюджетном послании, подчеркнув, что очень высока степень дифференциации налогового потенциала и стоимости оказания услуг в регионах и особенно в муниципальных образованиях. Одна из причин роста остатков неиспользованных бюджетных средств, выделяемых из федерального бюджета, по мнению Президента РФ, связана с невозможностью обеспечить свою долю софинансирования, определенную федеральными целевыми программами и адресной инвестиционной программой. В частности, по итогам исполнения местных бюджетов за предыдущие периоды доля земельного налога в их доходах составила только 3,3 %, а налога на имущество физических лиц и того меньше - 0,3 %.

Даже с учетом финансовой помощи из вышестоящих бюджетов в подавляющем большинстве муниципальных образований страны достаточно ресурсов только на заработную плату и оплату коммунальных услуг (более 41,4 %). При этом очень мало средств остается на развитие муниципальных образований. А ведь без денег невозможно привести в порядок жилищно-коммунальное хозяйство, построить муниципальные дома, предоставить людям положенные им по Конституции РФ социальные гарантии, организовать подготовку кадров для муниципальной службы и повышение их квалификации.

Внимание думских комитетов к вопросам финансового обеспечения муниципальных образований во многом обусловлено завершением переходного периода реформы местного самоуправления. Это означает, что с января 2017г. муниципальные образования будут в полном объеме осуществлять возложенные на них полномочия, что без соответствующего финансирования реализовать практически невозможно.

Решить задачу выравнивания бюджетной обеспеченности представляется возможным за счет увеличения доходов от налоговых поступлений или наращивания финансовой помощи из вышестоящих бюджетов, или сокращения расходных полномочий, либо в комплексе применяя все эти направления.

Следует отметить, что инициативы Государственной Думы, направленные на сокращение налоговой нагрузки на производителей в целях подъема экономики или на улучшение материального положения граждан, выделение дополнительной финансовой помощи бюджетам субъектов РФ, в т. ч. на решение социально значимых задач, находят отклик и поддержку в Правительстве РФ. Правительство РФ во внесенных проектах предусмотрело дополнительные средства на оплату труда работников бюджетной сферы в сумме 114,1 млрд. руб., на индексацию публичных обязательств на уровень инфляции -15 млрд. руб., дополнительное финансовое обеспечение выплат пенсий - 192.0 млрд. руб.

Вместе с тем принят ряд поправок в налоговое законодательство, которые приведут к относительному уменьшению поступлений налогов в региональные и местные бюджеты.

Так, при определении налоговой базы по налогу на прибыль предусматриваются вычеты, связанные с созданием налоговых стимулов для осуществления инновационной деятельности, направленной на функционирование некоммерческих организаций в социально значимых областях. Кроме того, увеличены налоговые вычеты, предоставляемые физическим лицам, на добровольное пенсионное страхование, предельная общая сумма вычета на образование и здравоохранение увеличена до 100 тыс. руб., вычеты у родителей и опекунов увеличены с 600 до 1000 руб. за каждого ребенка с одновременным увеличением совокупного дохода налогоплательщика с 40 тыс. до 280 тыс. руб.

Разумеется, все эти принятые новеллы являются своевременными и необходимыми. Между тем даже по самым скромным подсчетам только последняя норма приведет к выпадающим доходам консолидированных бюджетов субъектов РФ не менее 4,0 млрд. руб.

Следует отметить, что при этом речь не идет о простом увеличении финансовой помощи со стороны федерального центра. Межбюджетные механизмы, способствуя выполнению обязательств государства перед гражданами, вместе с тем должны создавать стимулы для поиска регионами и муниципалитетами собственных источников доходов, развития ими своей экономики, реализации инвестиционных проектов с привлечением средств бизнеса, что позволит в конечном итоге увеличить объем валового регионального продукта и доходы бюджетов соответствующих уровней. Государственная Дума разделяет позицию председателя Правительства РФ о необходимости подавления роста инфляции и максимально взвешенном принятии всех решений по увеличению бюджетных расходов. Полагаем, что вложенные в становление и развитие местного самоуправления средства

позволят создать необходимые условия для формирования и полноценного функционирования в ближайшем будущем в них устойчивой конструкции финансовой системы.

Использованные источники:

1. Даниленко, Н.И. Бюджет развития муниципального образования [Текст] / Н.И. Даниленко //Практика муниципального управления №2 2015. с.40-43.
2. www.sovetskiyr.rkursk.ru – официальный сайт муниципального образования «Советский район».

УДК 654.022

Афанасьева М.В.
студент группы РТ-14
Физико-технический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
научный руководитель: Леонтьев Н.А.
РФ, г. Якутск

ПРОВЕДЕНИЕ ОПТОВОЛОКОННОЙ ЛИНИИ СВЯЗИ В ГОРНЫЙ УЛУС РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

В данной статье рассматривается вопрос проведения волоконно-оптической линии связи в сельский район Якутии. Рассматривается кабель и финансовые затраты на проведения кабельной сети. Рассчитывается примерный срок окупаемости проекта.

Ключевые слова: оптическая сеть, Якутия, Горный улус

Afanasieva M.V.
Student
Institute of Physics and Technologies, North-East Federal University

CONDUCT OF THE OPTICAL CONNECTION LINE IN THE GORNIY ULUS OF THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

This article is devoted to the issue of conducting a fiber-optic communication line in the rural region of Yakutia. The cable and financial costs of the cable network are considered. An approximate payback period is calculated.

Keywords: fiber optic network, Yakutia, Gorniy ulus

В современном мире хороший Интернет является необходимостью, которая открывает всем пользователям более широкие возможности коммуникации с окружающим миром. Высокая скорость стала доступна благодаря такой технологии, как оптическое волокно. Проблема доступа к волоконно-оптическим сетям остро стоит в Якутии [1].

Оптическое волокно — это нить из оптически прозрачного материала, используемая для переноса света внутри себя посредством полного внутреннего отражения. Кабели на базе оптических волокон используются в волоконно-оптической связи, которая передает информацию на большие расстояния с более высокой скоростью передачи данных. Используя технологию спектрального уплотнения каналов, волокно может передавать до

нескольких сотен каналов одновременно, обеспечивая общую скорость передачи информации.

Для некоторых улусов Якутии были проведены исследования для подключения к оптоволоконным сетям [2-5].

Нашей задачей является проведение оптоволоконной линии связи в Горный улус от города Якутска, подключение населенных пунктов улуса, а также надо рассчитать затраты и окупаемость.

Условия проведения нашей задачи:

1) Если в населенном пункте численность жителей больше 250 человек.
2) Если в каждом доме число жителей не меньше 3.
3) Если в населенном пункте интернетом будут пользоваться больше 30%.

Горный улус расположен в центральной части Якутии на Лено-Вилюйском водоразделе. Площадь территории Горного улуса составляет 45,6 тыс. кв. км. Центром улуса является с. Бердигестях, которая находится на расстоянии от Якутска наземным путем –184 км, воздушным – 150 км. Данные взяты с сайтов в Интернете, в частности с Википедии.

По последним данным, население улуса составляет 11 550 человек. В состав улуса входят 9 муниципальных образований (сельских поселений), объединяющих 16 населенных пунктов:

– Атамайский наслег (с. Бясь-Кюёль);
– Бердигестяхский наслег (сс. Бердигестях, Май);
– Кировский наслег (сс. Асыма, Чекя-Бясь);
– Маганинский наслег (с. Орто-Сурт);
– Малтанинский наслег (сс. Кептин, Тонгулах, Тысагаччы);
– Мытахский наслег (сс. Дикимдя, Эбя);
– Одунунский наслег (сс. Магарас, Улу-Сысы, Харыялах);
– Октябрьский наслег (с. Кюёрелях);
– Шологонский наслег (с. Ерт).

№	Сельские поселения	Административный центр	Количество населенных пунктов	Население	Площадь,
1	Атамайский наслег	Село Бясь-Кюёль	1	679	3660,13
2	Бердигестяхский наслег	Село Бердигестях	2	6609	2022,64
3	Кировский наслег	Село Асыма	2	622	4373,18
4	Маганинский наслег	Село Орто-Сурт	1	590	1681,94
5	Малтанинский наслег	Село Кептин	3	652	14177,18
6	Мытахский наслег	Село Дикимдя	2	634	3946,58
7	Одунунский наслег	Село Магарас	3	1026	5020,03
8	Октябрьский наслег	Село Кюёрелях	1	543	2953,71
9	Шологонский наслег	Село Ерт	1	525	7788,93

Исходя из списка сел и поселков, условия задачи выполняется для 9 населенных пунктов (Атамайский, Бердигестяхский, Кировский, Маганинский, Малтанинский, Мытахский, Одунунский, Октябрьский, Шологонский). Общая протяженность составила 522 км.

Учитывая нашу температурную особенность Республики нужен морозоустойчивый многомодульный оптоволоконный кабель. Я выбрала фирму «Naimexx», которая производит необходимый нам кабель.

Кабель «Naimexx» волоконно-оптический 9/125(OS2), имеет 8 волокон, многомодульная конструкция, для внешней прокладки, цена за метр составляет 51.84 рублей. Кабель внешней прокладки применяется для построения магистральных подсистем СКС вне помещений. Пригоден для прокладки в кабельной канализации, для прокладки в пластмассовый кабельный трубопровод методом задувки, для открытой прокладки по фасадам зданий и сооружений.

Технические характеристики:

Количество оптических волокон в буферном покрытии, шт	4-8 (до 128/)
Количество оптических волокон в одном модуле, шт	1-16
Типы оптических волокон по рекомендации ITU-T.	G.651, G.652.D
Длит. Допуст. растягивающее усилие, кН	1,5
Расчётная масса кабеля, кг/км	130 (до 660)
Температура транспортировки и хранения, °С	-50 - +60
Температура эксплуатации, °С	-60 - +70
Температура монтажа, °С	до -10

Прохождение линии связи включает следующие населенные пункты: Якутск – Магарас, Магарас – Бердигестях, Бердигестях – Асыма. Дальше следует подключение населенных пунктов подходящих условиям задачи: Дикимдя, Ерт, Кюрелях, Бясь-Кюёль, Орто-сурт, Кептин. Общая

протяженность будет составлять 522 км. Расстояние между столбами по стандарту 40-50 метров. Выберем по максимуму 50 метров. Материалом послужит хвойное бревно для опор линий связи и электропередач ГОСТ 9463-88. Цена 3600 руб. за штуку. Поставщик ООО «Баргузин» Ленск.

1) ***Якутск ->Магарас***

Протяженность – **97** км. Количество столбов – **1940** штук. Сумма за кабель – **5 028 480** рублей. Сумма за столбы – **6 984 000** рублей. Итого: **12 012 480** рублей.

2) ***Магарас ->Бердигестях***

Протяженность – **87** км. Количество столбов – **1740** штук. Сумма за кабель – **4 510 080** рублей. Сумма за столбы – **6 264 000** рублей. Итого: **10 774 080** рублей.

3) ***Бердигестях ->Дикимдя***

Протяженность – **30** км. Количество столбов – **600** штук. Сумма за кабель – **1 555 200** рублей. Сумма за столбы – **2 160 000** рублей. Итого: **3 715 200** рублей.

4) ***Дикимдя ->Ерт***

Протяженность – **50** км. Количество столбов – **1000** штук. Сумма за кабель – **2 592 000** рублей. Сумма за столбы –**3 600 000** рублей. Итого: **6 192 000** рублей.

5) ***Бердигестях ->Асыма***

Протяженность –**30** км. Количество столбов – **600** штук. Сумма за кабель – **1 555 200** рублей. Сумма за столбы – **2 160 000** рублей. Итого: **3 715 200** рублей.

6) ***Асыма ->Кюрелях***

Протяженность –**38** км. Количество столбов – **760** штук. Сумма за кабель – **1 969 920** рублей. Сумма за столбы – **2 736 000** рублей. Итого: **4 705 920** рублей.

7) ***Кюрелях ->Бясь-Кюёль***

Протяженность – **32** км. Количество столбов – **640** штук. Сумма за кабель – **1 658 880** рублей. Сумма за столбы – **2 304 000** рублей. Итого: **3 962 880** рублей.

8) ***Асыма ->Орто-Сурт***

Протяженность – **98** км. Количество столбов – **1960** штук. Сумма за кабель – **5 080 320** рублей. Сумма за столбы – **7 056 000** рублей. Итого: **12 136 320** рублей.

9) ***Орто-Сурт ->Кептин***

Протяженность – **60** км. Количество столбов – **1200** штук. Сумма за кабель – **3110 400** рублей. Сумма за столбы – **4 320 000** рублей. Итого: **7 430 400** рублей.

Общая стоимость:

Протяженность – **522** км. Количество столбов – **10 440** штук. Сумма за кабель – **27 060 480** рублей. Сумма за столбы – **37 584 000** рублей. Итого: **64 644 480** рублей.

Окупаемость:

Общая численность населенных пунктов – 23 514 человек.

Из них 30% (согласно условию задачи) точно пользуется интернетом. Это – 3564 человек. Из них в каждой семье по три человека (согласно условию задачи) – 1188 семей. Тариф 1500 рублей в месяц. 1188*1500 = **1 782 000** рублей. В год 1 782 000*12 = **21 384 000** рублей.

Затраты окупятся за 3 года 1 месяц (37 месяцев) =**65 934 000** рублей.

Прибыль получается **65 934 000** (ожидаемый доход за 37 месяцев) – **64 644 480** (затраты за проведение) = **1 289 520** рублей (выход в плюс).

Использованные источники:

1. Леонтьев Н.А., Протопопова В.Ф. Проблема доступа к широкополосному интернету в условиях Якутии // Форум молодых ученых. 2017. №1 (5). С. 329-331.
2. Леонтьев Н.А., Протопопова В.Ф., Неустроев Н.С. Проект обеспечение доступа к сети Интернет Усть-Алданского улуса Якутии // Форум молодых ученых. 2017. №3 (7). С. 271-274.
3. Протопопова В.Ф., Леонтьев Н.А. Проблема обеспечения высокоскоростным доступом к сети Интернет Усть-Майского улуса Якутии // Наука и образование: новое время. 2017. №3 (20). С. 107-109.
4. Протопопова В.Ф. Высокоскоростная сеть доступа к цифровым услугам в Амгинском улусе Якутии // Научно-практические исследования. 2017. №2(2). С. 199-201.
5. Протопопова В.Ф. Телекоммуникационная сеть в Мегино-Кангаласском улусе Республики Саха (Якутия) // Вестник научных конференций. 2017. №4-4 (20). С. 102-103.

УДК 654.022

Афанасьева М.В.
студент группы РТ-14
Физико-технический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
научный руководитель: Леонтьев Н.А.
РФ, г. Якутск

ПРОВЕДЕНИЕ ОПТОВОЛОКОННОЙ ЛИНИИ СВЯЗИ В УСТЬ-АЛДАНСКИЙ УЛУС РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

В данной статье рассматривается вопрос проведения волоконно-оптической линии связи в сельский район Якутии. Рассматривается кабель и финансовые затраты на проведения кабельной сети. Рассчитывается примерный срок окупаемости проекта.

Ключевые слова: оптическая сеть, Якутия, Усть-Алданский улус

Afanasieva M.V.
Student
Institute of Physics and Technologies, North-East Federal University

CONDUCT OF THE OPTICAL CONNECTION LINE IN THE GORNIY ULUS OF THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

This article is devoted to the issue of conducting a fiber-optic communication line in the rural region of Yakutia. The cable and financial costs of the cable network are considered. An approximate payback period is calculated.

Keywords: fiber optic network, Yakutia, Ust'-Aldanskiy ulus

Основное применение оптические волокна находят в качестве среды передачи на волоконно-оптических телекоммуникационных сетях различных уровней: от межконтинентальных магистралей до домашних компьютерных сетей. Тема об оптоволоконной линии связи, является актуальной, так как число людей на планете растет, и потребности в улучшение жизни увеличиваются. Оптоволокно имеет хорошую помехозащищенность, легкость прокладки и долгие сроки работы кабеля практически в любых условиях.

Нашей задачей является проведение оптоволоконной линии связи в Усть-Алданский улус от города Якутска, подключение населенных пунктов улуса, а также надо рассчитать затраты и окупаемость.

Условия проведения нашей задачи:

1) Если в населенном пункте численность жителей больше 250 человек.
2) Если в каждом доме число жителей не меньше
3) Если в населенном пункте интернетом будут пользоваться больше 30%.

Усть-Алданский улус (якут. Уус Алдан улууһа) — муниципальное образование в Центральной Якутии, невдалеке от Якутска. Административный центр улуса — село Борогонцы. Площадь района — 18,3 тыс. км². Граничит на востоке с Таттинским улусом, на юго-востоке —

с Чурапчинским, на юге — с Мегино-Кангаласским, на западе — с Намским, на севере — с Кобяйским, на северо-востоке — сТомпонским районом.

№	Сельские поселения	Административный центр	Количество населенных пунктов	Население
1	Батагайский наслег	Село Хомустах	1	473
2	Баягантайский наслег	Село Танда	1	602
3	Берт-Усовский наслег	Село Сырдах	2	727
4	Борогонский наслег	Село Тумул	3	984
5	Бярийинский наслег	Село Бярийе	1	266
6	Дюпсюнский наслег	Село Дюпся	3	1352
7	Курбусахский наслег	Село Ус-Кюель	3	1013
8	Легейский 2-й наслег	Село Тулуна	1	592
9	Легейский наслег	Село Кептени	3	1501
10	Мюрюнский наслег	Село Борогонцы	3	5793
11	Наяхинский наслег	Село Балыктах	1	955
12	Ольтехский наслег	Село Бейдинга	2	1049
13	Онерский наслег	Село Эселях	1	596
14	Оспехский 1-й наслег	Поселок Уһун-Кюель	1	563
15	Оспехский наслег	Село Дыгдал	1	280
16	Суоттунский наслег	Село Огородтах	3	1764
17	Тит-Арынский наслег	Село Тит-Ары	1	276
18	Тюляхский наслег	Село Кылайы	1	495
19	Хоринский 1-й наслег	Поселок Чаран	1	644
20	Хоринский наслег	Село Маягас	1	592
21	Чериктейский наслег	Село Чериктей	1	465

Исходя из списка сел и поселков, условия задачи выполняется только для 16 населенных пунктов (Маягас, Чаран, Огородтах, Уһун-Кюель, Эселях, Бейдинга, Балыктах, Борогонцы, Кептени, Тулуна, Ус-Кюель, Дюпся, Тумул, Сырдах, Танда, Мындаба). Общая протяженность составила 372,64 км.

Учитывая нашу температурную особенность Республики, нужен морозоустойчивый многомодульный оптоволоконный кабель. Выбор пал на фирму Naimexx, которая производит необходимый нам кабель. Naimexx Кабель волоконно-оптический 9/125(OS2) 8 волокон, многомодульная конструкция, для внешней прокладки, черный (тип ОКМТ). Цена за метр – 51.84 руб.

Прохождение линии связи будет включат следующие населенные пункты: в Мегино-Кангаласском районе: с.Тюнгюлю – с.Тарат – с.Балыктах – с.Матта; в Усть-Алданском районе: с.Бейдинга – с.Арылах – с.Сырдах – с.Маягас – с.Чаранг – с.Мындаба – с.Борогонцы. Дальше следует подключение населенных пунктов подходящих условиям задачи. Это Танда, Ус-Кюель, Тулуна, Тумул, Огородтах, Кептени, Уьун-Кюель, Дюпся, Балыктах, Эселях.

Общая протяженность составит 372, 64 км. Расстояние между столбами по стандарту 40-50м. Выберем по максимуму 50 метров. Материалом послужит бревно хвойное для опор линий связи и электропередач ГОСТ

9463-88. Цена 3600 руб. за штуку. Поставщик ООО «Баргузин» Ленск.

1) Тюнгюлю -> Тарат

Протяженность - 3.55 км. Количество столбов - 71 штук.
Сумма за кабель – 184 032 рублей. Сумма за столбы – 255 600 рублей.
Итого: 439 632 рублей.

2) Тарат -> Балыктах

Протяженность – 7.47 км. Количество столбов – 150 штук.
Сумма за кабель – 387 244,8 рублей. Сумма за столбы – 540 000 рублей.
Итого: 927 244,8 рублей.

3) Балыктах -> Матта

Протяженность – 16.4 км. Количество столбов – 328 штук.
Сумма за кабель – 850 176 рублей. Сумма за столбы – 1 180 800 рублей.
Итого: 2 030 976 рублей.

4) Матта -> Бейдингэ

Протяженность - 13.2 км. Количество столбов – 264 штук.
Сумма за кабель – 684 288 рублей. Сумма за столбы – 950 400 рублей.
Итого: 1 634 688 рублей.

5) Бейдингэ -> Сырдах

Протяженность – 24.4 км. Количество столбов – 488 штук.
Сумма за кабель – 1 264 896 рублей. Сумма за столбы – 1 756 800 рублей.
Итого: 3 021 696рублей.

6) Сырдах -> Ус-Кюель

Протяженность – 43.4 км. Количество столбов – 868 штук.
Сумма за кабель – 2 249 856 рублей. Сумма за столбы – 3 124 800 рублей.
Итого: 5 374 656рублей.

7) Сырдах -> Маягас

Протяженность - 22.8 км. Количество столбов – 456 штук.
Сумма за кабель – 1 181 952 рублей. Сумма за столбы – 1 641 600 рублей.
Итого: 2 823 552 рублей.

8) Маягас -> Чаран

Протяженность – 3.39 км. Количество столбов – 68 штук.
Сумма за кабель – 175 737,6 рублей. Сумма за столбы – 244 800 рублей.
Итого: 420 537,6 рублей.

9) Чаран -> Мындаба

Протяженность – 3.32 км. Количество столбов – 67 штук.
Сумма за кабель – 172 108,8 рублей. Сумма за столбы – 241 200 рублей.
Итого: 413 308,8 рублей.

10) Мындаба -> Борогонцы

Протяженность – 3.21 км. Количество столбов – 65 штук.
Сумма за кабель – 166 406,6 рублей. Сумма за столбы – 234 000 рублей.
Итого: 400 406,6 рублей.

11) Борогонцы -> Танда

Протяженность – 44.3 км. Количество столбов – 886 штук.
Сумма за кабель – 2 296 512 рублей. Сумма за столбы – 3 189 600 рублей.

Итого: 5 486 112 рублей.

12) Борогонцы -> Тулуна

Протяженность – 17.6 км. Количество столбов – 352 штук.

Сумма за кабель – 912 384 рублей. Сумма за столбы – 1 267 200 рублей.

Итого: 2 179 584 рублей.

13) Борогонцы -> Тумул

Протяженность – 49,4 км. Количество столбов – 988 штук.

Сумма за кабель – 2 560 896 рублей. Сумма за столбы – 3 556 800 рублей.

Итого: 6 117 696 рублей.

14) Тумул - > Огородтах

Протяженность – 25.6 км. Количество столбов – 512 штук.

Сумма за кабель – 1 327 104 рублей. Сумма за столбы – 1 843 200 рублей.

Итого: 3 170 304 рублей.

15) Борогонцы -> Кептени

Протяженность – 31.4 км. Количество столбов – 628 штук.

Сумма за кабель – 162 776 рублей. Сумма за столбы – 2 260 800 рублей.

Итого: 2 423 576 рублей.

16) Кептени -> Yhyн-Кюель

Протяженность – 10.6 км. Количество столбов – 212 штук.

Сумма за кабель – 549 504 рублей. Сумма за столбы – 763 200 рублей.

Итого: 1 312 704 рублей.

17) Yhyн-Кюель -> Дюпся

Протяженность - 21.4 км. Количество столбов – 428 штук.

Сумма за кабель – 1 109 376 рублей. Сумма за столбы – 1 540 800 рублей.

Итого: 2 650 176 рублей.

18) Дюпся -> Балыктах

Протяженность – 18.8 км. Количество столбов – 376 штук.

Сумма за кабель – 974 592 рублей. Сумма за столбы – 1 353 600 рублей.

Итого: 2 328 192 рублей.

19) Тулуна -> Эселях

Протяженность – 12.7 км. Количество столбов – 254 штук.

Сумма за кабель – 658 368 рублей. Сумма за столбы – 914 400 рублей.

Итого: 1 572 768 рублей.

Общая стоимость:

Протяженность – 372.64 км. Количество столбов –7453 штук.

Сумма за кабель –19 317 657,6 рублей. Сумма за столбы – 26 830 800 рублей.

Итого: **46 148 457,6** рублей.

Окупаемость:

Общая численность населенных пунктов – 23 514 человек.

Из них 30% (согласно условию задачи) точно пользуется интернетом.

Это – 7055 человек.

Из них в каждой семье по три человека (согласно условию задачи) –

2352 семей.

Тариф 1500 рублей в месяц. 2352 х 1500 = 3 528 000 рублей.

В год 3 528 000 х 12 = 42 336 000 рублей.

Затраты окупятся за 1 год 2 месяца (14 месяцев) = **49 392 000** рублей.

49 392 000(ожидаемый доход за 14 месяцев) – 46 148 457,6(затраты за проведение) = 3 243 542,4 рублей (выход в плюс).

Использованные источники:

1. nu.s-vfu.ru/topic
2. sakhalife.ru
3. yandex.ru/maps
4. volioptika.ru
5. st-grp.com
6. lensk.flagma.ru
7. optovolokno.ru
8. wikipedia

УДК 740

Афанасьева М.В.
студент группы РТ-14
Физико-технический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
РФ, г. Якутск

ПРОБЛЕМА СООТНОШЕНИЯ ЕДИНОГО И МНОЖЕСТВЕННОГО

В данной статье рассматривается проблема соотношения единого и множественного. Понятия «единого» и «множественного» являются довольно абстрактными. Единое - абсолют, который ни от чего не зависит, в то время как всё прочее существование зависит от него. Целое — это некоторое множество, представляющее собой единство, или некоторое единство, представляющее собой множество. В заключение рассказывается, что множественное — это люди, а единое — это то, что их объединяет в единое целое: язык, на котором они все говорят, единое вероисповедание, единые взгляды на жизнь, единые интересы.

Ключевые слова: единое, множественное.

Afanasieva M.V.
Student
Institute of Physics and Technologies, North-East Federal University

THE PROBLEM OF THE RELATION OF A SINGLE AND MULTIPLE

In this paper, we consider the problem of the ratio of single and multiple. The concepts of "single" and "plural" are rather abstract. The one is the absolute, which does not depend on anything, while all other existence depends on it. The whole is a certain set, representing a unity, or some unity, which is a set. In conclusion, it is told that the plural are people, and the single is what unites them in one whole: the language in which they all speak, a single religion, common views on life, common interest.

K
e
y
w
o
r
d
s
:
s
i
n
g
l
e
,
p
l
u
r
a
l
.

Понятия «единого» и «множественного» являются довольно абстрактными. По неоплатонизму единое — это источник бытия в мире. Эта идеалистическая абстракция представлялась Плотином как чистое и простое единство, полностью исключавшее всякую множественность. Единое нельзя представлять как мысль, как дух, как волю, потому что все они заключают в себе противоположности. Единое — абсолют, который ни от чего не зависит, в то время как всё прочее существование зависит от него.

Если попытаться дать определение этим двум понятиям, то множественный — это многообразие единичных вещей. А единая — это то, что является общим единых вещей, и из этого дается множество вещей. Целое – это некоторое множество, представляющее собой единство, или некоторое единство, представляющее собой множество.

В античной философии, философы мыслили по-разному: Гераклит

считал, что единое и многое не происходят одно из другого, но они не могут обходиться друг без друга. Элеаты признавали только Единое и отказывали Множеству. Эмпедокл, помимо признания наличия всех четырех элементов, выделял две противоположные силы объединения (Любви) и разъединения (Вражды). Во время господства Любви — все становится единым; во время господства Вражды все становится многим.

Мое личное понимание этих понятий также противоречиво. С моей точки зрения, множественное — это совокупность людей. Каждый человек является индивидуальностью, и имеет свои собственные мысли, представления о доброте и зле, справедливости, и имеет собственные представления о счастье. Их всех объединяет в единое — стремление к миру. Желание жить в гармоничной среде, без войн, конфликтов и смертей.

С некоторой точки зрения, я соглашусь с Эмпедоклом, что всё единое начинается с любви и заботы. Забота скрепляет отношения между людьми, скрепляет в единое семьи, скрепляет дружбу, односельчан, жителей одного города, одной страны. Эти люди такие разные, и их объединяет любовь и забота. Однако я не считаю, что Многое порождается из Единого за счет Вражды. Множественное — это люди, а единое — это то, что их объединяет в единое целое: язык, на котором они все говорят, единое вероисповедание, единые взгляды на жизнь, единые интересы.

В заключение хотела бы сказать, что единое множественно, а множественное едино.

Использованные источники:

1. Асмус В. Ф. История античной философии: учебное пособие для гуманитарных вузов и факультетов. М.: Высшая школа, 1965. 320 с.
2. Катречко С. Л., Лосев А. Ф. Проблема Единого — Многого в античной философии. Основные типы ее решения в натурфилософии [Электронный ресурс]. URL: http://philosophy.ru/library/katr/katr_losev_natura.doc (дата обращения: 7.07.2013).

УДК 740

Афанасьева М.В.
студент группы РТ-14
Физико-технический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
РФ, г. Якутск

ПРОБЛЕМА СООТНОШЕНИЯ СВОБОДНОГО И РАЗУМНОГО

В данной статье рассматривается проблема соотношения свободного и разумного. Дается сравнение свободы и разума. Что значит быть свободным? Возьмем определение из философского словаря: свобода, считают, это «возможность поступать так, как хочется. Свобода — это свобода воли. Воля — по своей сущности всегда свободная воля». Разум — это в первую очередь рассудок человека. Разумом обладают все люди, независимо от социального и экономического положения. В моем понимании разумный человек — это тот человек, который живет согласно доводом разума. В заключение рассказывается разум и свобода понятия неразделимые. Именно благодаря свободе и воле человек не поддается, и благодаря разуму человек достигает свои цели, мечты.

Ключевые слова: свобода, разум, проблема соотношения свободного и разумного.

Afanasieva M.V.
Student
Institute of Physics and Technologies, North-East Federal University

THE PROBLEM OF THE RELATION OF RELIABLE AND REASONABLE

This article deals with the problem of the relation of reliable and reasonable. A comparison of freedom and reason is given. What does it mean to be free? Let's take the definition from the philosophical dictionary: freedom, consider it "the opportunity to do as you want. Freedom is freedom of the will. Will - in its essence is always free will. "The mind is first and foremost the mind of man. All people have a mind, regardless of their social and economic situation. In my understanding, an intelligent person is the person who lives according to the reason's argument. In conclusion, the mind and freedom of the concept are inseparable. It is thanks to freedom and will that a man does not give in, and thanks to the reason a person achieves his goals, dreams.

Keywords: freedom, reason, the problem of the ratio of free and reasonable.

Как говорит Иммануил Кант: «Ум человеческий создан так, что он может себе представить целесообразность, лишь как действие разумной воли». Я считаю, что автор прав, излагая подобную точку зрения. Автор под словом целесообразность в своей фразе понимает цель — которую нужно достигнуть. Чтобы достигнуть цели, в человеке должен присутствовать и разум, и воля.

Что значит быть свободным? Возьмем определение из философского словаря: свобода, считают, это «возможность поступать так, как хочется. Свобода — это свобода воли. Воля — по своей сущности всегда свободная воля». Но наличие такой свободы весьма сомнительна. И тут задается вопрос, нужна ли нам такая свобода? Свобода может и не знать грани, и нередко вступает в конфликт с элементарными нормами жизни. Например, человек может совершить преступление, подразумевая свободой. Я думаю, что свобода должна быть разумной. Свобода и разум тесно связаны друг с другом. Разум — это в первую очередь рассудок человека. Разумом обладают все люди, независимо от социального и экономического положения. В моем понимании разумный человек — это тот человек, который живет согласно доводом разума.

Понятие свободы, все понимают по-разному. В моем понимании свобода — это делать то, что доставляет удовольствие, приносит радость, хорошее настроение. Некоторые считают, что свобода — это свобода выбора, т.е. принимать решение самому, хотят утвердиться как личность. Согласно Ремарку, свобода — это деньги. Человек имеющим много денег может поступать так, как он хочет. Я глубоко не согласна с данным высказыванием. Если главной целью человека являются деньги, то этот человек становится заложником и никак не может быть свободным. Как сказал Стивенсон, за деньги мы вынуждены платить свободой.

В качестве примера я хотела бы привести преуспевающего человека, который работает днем и ночью, живет по графику, хочет достигнуть своей цели. Есть ли свобода в его жизни? Нет. Потому что, он этим полностью ограничивает себя от свободы. Ограничиваясь свободой, он не может ничего достигнуть в жизни, ибо в человеке, должен присутствовать и свобода, и разум.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что разум и свобода понятия неразделимые. Именно благодаря свободе и воле человек не поддается, и благодаря разуму человек достигает свои цели, мечты.

Использованные источники:

1. Торубарова Т.В. Идея человеческой свободы в классическом немецком идеализме // Серия «Мыслители»,Homo philosophans. , Выпуск 12 / Сборник к 60-летию профессора К.А. Сергеева. Санкт-Петербург: Санкт-Петербургское философское общество, 2002. С.120-139.

УДК 331.1

Бабовникова Е.С.
студент магистратуры
Чернышов Д.А.
студент магистратуры
Донской государственный технический университет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
Россия, г. Шахты

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА

Аннотация: работа отражает результата исследования адекватности системы стимулирования труда предприятий жилищно-коммунального хозяйства на примере шахтинского филиала государственного унитарного предприятия Ростовской области «Управление развитием систем водоснабжения».

Ключевые слова: система стимулирования, мотивация, мотивационный профиль.

Babovnikova E.S.
master's students
Chernyshov DA
master's students
Don state technical university Institute of service and business
Russia, Shakhty

IMPROVEMENT OF THE SYSTEM OF STIMULATION OF LABOR AT THE ENTERPRISES OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES

Annotation: the work reflects the result of the study of the adequacy of the system of labor incentives for housing and communal services enterprises on the example of the Shakhty branch of the state unitary enterprise of the Rostov region «Management of the development of water supply systems»

Key words: incentive system, motivation, motivation profile

Система стимулирования труда персонала является ключевым фактором внутренней среды любой организации. Она остается базовым элементом любого подхода к управлению персоналом [1]. Естественно, что основным ее методом выступает материальная внешняя мотивация, от оптимальности которой зависит рентабельность расходов на труд [2, с. 74-79]. Однако, в условиях ограничения возможностей бюджетирования расходов на персонал, повышается важность разнообразия инструментария стимулирования труда, обеспечивающего эффективность компенсационной политики [3, с. 95].

Компенсационная политика современной организации должна

нацеливаться не просто на повышение адекватности обратной связи на внешнее мотивирующее воздействие. Она должна развивать внутреннюю мотивацию к трудовой деятельности персонала. Последнее требует принять за аксиому дифференцированный характер мотивационного профиля сотрудников, поэтому формирование системы стимулирования труда необходимо осуществлять в рамках одного из двух подходов (рисунок 1)



Рисунок 1 – Виды подходов к совершенствованию стимулирования труда [4]

Представленные на рисунке 1 подходы апробированы на ФШ ГУП РО «УРСВ», г. Шахты, анализ системы стимулирования труда которого показал преимущественное доминирования денежных и негативных форм стимулирования. При этом динамика производительности труда оставалась фактически стабильной (таблица 1).

Таблица 1 –Динамика производительности труда ФШ ГУП РО «УРСВ»

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Выработка на одного рабочего, тыс. руб.	489,2	502,3	500,4	503,9	483,7
Цепная динамика темпов роста выработки на одного рабочего	100,0%	102,7%	99,6%	100,7%	96,0%

Из таблицы 1 видно, фактическая стагнация значений выработки на одного рабочего за 2012-2016 гг. при учете снижение стоимости денег во времени в действительности означает сокращение эффективности труда персонала предприятия. Отчасти сложившаяся ситуация может объясняться и не адекватностью системы стимулирования труда. Для понимания этого

проведена оценка мотивационного профиля сотрудников ФШ ГУП РО «УРСВ» методом изучения мотивации по типологии В.И. Герчикова [4], результаты которой представлены на рисунке 2.

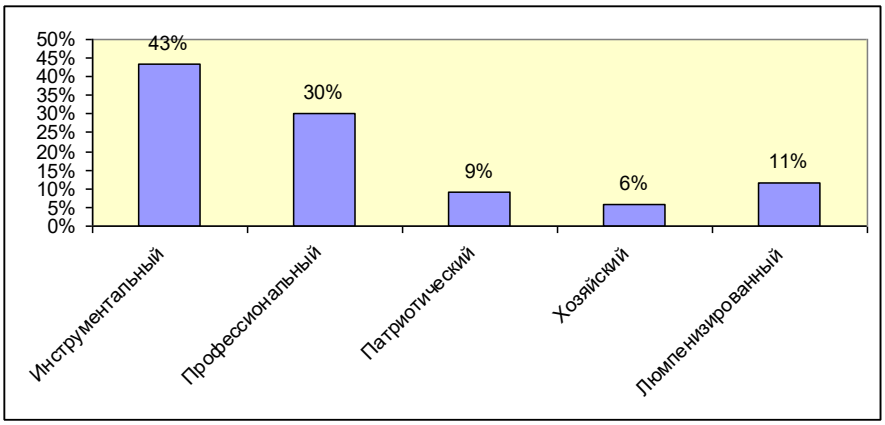


Рисунок 2 – Мотивационный профиль персонала ФШ ГУП РО «УРСВ»

В результате проверки соответствия типов внутренней мотивации и форм стимулирования [4], установлен неоднозначный характер обратной связи на систему стимулирования персонала ФШ ГУП РО «УРСВ» (рисунок 3).

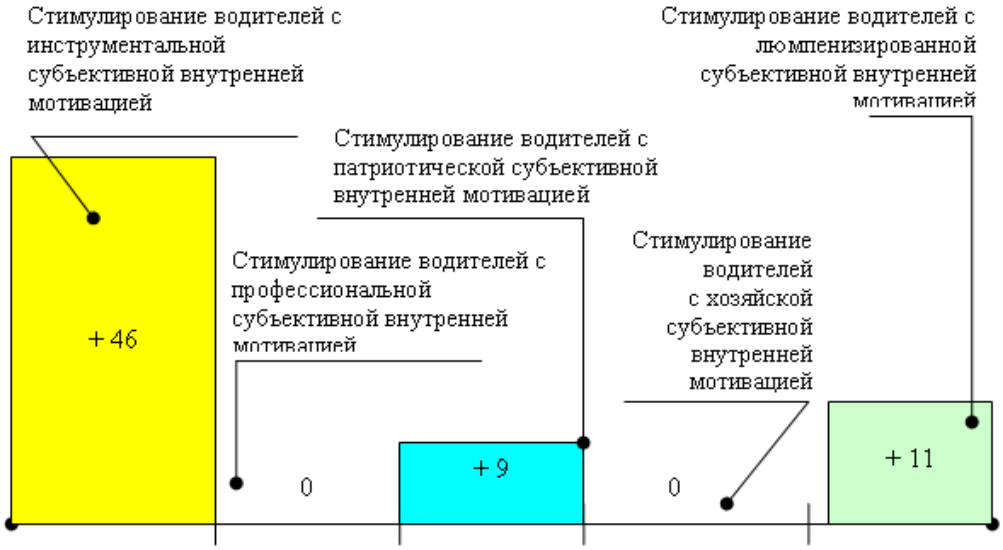


Рисунок 3 - Адекватность существующей системы стимулирования труда среднему мотивационному профилю сотрудников ФШ ГУП РО «УРСВ»

Исходя из рисунка 3, можно констатировать, что «узким местом» системы стимулирования ФШ ГУП РО «УРСВ», является недомотивированность сотрудников с доминирующим профессиональным типом мотивации. В результате, с определенной степенью достоверности можно определить объем потерь производительности труда:

$$ПТ_С = (-(0{,}3+0{,}06)+(0{,}46+0{,}09+0{,}11))\times 483{,}7\times 80 = 11608{,}8 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, система стимулирования ФШ ГУП РО «УРСВ» не может считаться не эффективной, так как расчеты показали, что она обеспечивает до 11,6 млн. руб. дополнительной выручки. Следовательно, причины стагнации значений динамики производительности труда обусловлены другими факторами внешней и внутренней среды предприятия.

Использованные источники:

1. Россинская, М.В. Современные подходы к управлению персоналом в различных отраслях и сферах деятельности / Россинская М.В., Трегулова Н.Г., Васильева Т.А., Бугаева М.В., Грибова О.В., Васенев С.Л., Елисеева Т.П., Задорожняя В.С., Корниенко М.В. – Шахты, 2016. – 168 с.
2. Васенев, С.Л. Исследование эффективности экономического стимулирования труда в современных российских условиях / Васенев С.Л., Васильева Т.А., Корнеев Р.А. // Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. – 2016. – № 1 (20). – С. 74-79.
3. Попова, Е.С. Механизм характеризации воздействия отраслевого функционирования на компенсационную политику системы управления персоналом / Попова Е.С., Васенев С.Л. // Перспективы науки. – 2016. – Т. 2016. – С. 95.
4. Коваль, А.Г. Мотивации и стимулирование персонала: основы построения системы стимулирования. URL: http://dis.ru/library/detail.php?ID=22337 (дата обращения: 14.02.2017).

УДК 336

Байдужа Д.Е.
студент 3 курса
Крюкова А.А.
студент 3 курса
Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»
научный руководитель: Димитриева Е.Н.
Россия, г. Новосибирск

ФОРМИРОВАНИЕ И РАСХОДОВАНИЕ БЮДЖЕТА ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИИ

Аннотация. В данной статье рассматривается формирование и расходование бюджета Пенсионного Фонда России.

Ключевые слова: бюджет, бюджетная система, расходование, поступления, формирование, сборы, Пенсионный Фонд России, денежные средства.

Bayduzha D.E.
Kryukova A.A.
3nd year student
Novosibirsk State University of Economics and Management
Novosibirsk, Russia

FORMATION AND EXPENDITURE OF THE BUDGET OF THE PENSION FUND OF RUSSIA

Abstract. This article considers the formation and expenditure of the budget of the Pension Fund of Russia.

Keywords: budget, budget system, expenditure, income, formation, fees, the Pension Fund of Russia, cash.

В последнее десятилетие одной из главных задач бюджетной политики Российской Федерации является обеспечение долгосрочной сбалансированности и устойчивости бюджетной системы. Вследствие действующих ограничений предельного размера дефицита бюджета, которые закреплены Бюджетным кодексом РФ, такая задача была реализована по отношению к бюджетам субъектов РФ и местного самоуправления (за исключением финансового кризиса). Касательно Пенсионного фонда РФ она остается актуальной даже на этапах общего экономического подъема.

Бюджет Пенсионного фонда России — это денежные средства, являющиеся государственной собственностью, не подлежащие к изъятию и не входящие в состав иных бюджетов, направленные на пенсионное обеспечение граждан России. На финансовый год, учитывая баланс доходов и расходов, бюджет составляется Правлением ПФР и при формировании его на будущий год, определяется норматив оборотных денежных средств.

Также, бюджет Пенсионного фонда является консолидированным, то есть объединяющим в себе все бюджеты областей, районов и городов России.

Формирование бюджета ПФР, согласно пункту 1 статьи 17 закона от 15.12.2001 № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации» происходит за счет[1]:

– страховых взносов;
– средств федерального бюджета;
– сумм пеней и иных финансовых санкций;
– доходов от размещения (инвестирования) временно свободных средств обязательного пенсионного страхования;
– добровольных взносов физических лиц и организаций, уплачиваемых ими не в качестве страхователей или застрахованных лиц;
– средств выплатного резерва для осуществления выплаты накопительной пенсии;
– средств пенсионных накоплений застрахованных лиц, которым назначена срочная пенсионная выплата;
– других источников, разрешенных законодательством РФ.

Сформированные денежные средства обязательного пенсионного страхования, хранятся на счетах территориального отдела Федерального казначейства в подразделениях Центробанка России, для учета операций с денежными средствами бюджета Пенсионного фонда.

Страховые взносы уплачиваются в Пенсионный фонд плательщиками (обычно страхователями), в денежном и натуральном эквивалентах в пользу работников, имеющих право на государственное пенсионное обеспечение. Плательщиками могут быть:

– Юридические лица (работодатели в России и иных государствах, а так же их филиалы).
– Иностранные предприятия, ведущие деятельность в России.
– Индивидуальные предприниматели и граждане, занимающиеся традиционными промыслами, ремеслом, художеством.
– Крестьяне и фермеры (имеющие собственное хозяйство).
– Индивидуальные предприниматели, проживающие в России, независимо от гражданства, оформляющие трудоустройство по договору.
– Граждане, официально трудоустроенные по договорам, получающие вознаграждения.

В денежной форме страховые взносы начисляются на все виды оплаты трудовой деятельности, из которых исчисляется пенсия, даже вознаграждения за выполненную работу, на основании договоров подряда и поручения.

Платежные поручения на перечисление страховых взносов и на выплату зарплаты, работодатели должны представлять одновременно. Если срок уплаты истек, то не предоставленная сумма считается недоимкой (выявленной суммой задолженности), которая будет взыскана с учетом пени, за каждый день просрочки.

Согласно пункту 2 статьи 17 закона от 15.12.2001 № 167-ФЗ «Об обязательном пенсионном страховании в Российской Федерации», в состав

средств государственного бюджета входят межбюджетные трансферты, как финансовая помощь бюджетам ПФР субъектов России[1]:

– на материальное обеспечение валоризации (повышения) пенсионного капитала;

– на компенсацию недостающих доходов бюджету ПФР (из-за понижения тарифов на взносы);

– на покрытие расходов на выплату страховой пенсии, при зачете в стаж следующих периодов: призывная военная служба, отпуск по уходу за ребенком, ухода за инвалидом, пребывание с супругами по месту службы;

– на осуществление прав отдельных категорий граждан на установление страховых пенсий, в соответствии с законом от 06.2011 № 126-ФЗ «О гарантиях пенсионного обеспечения для отдельных категорий граждан»;

– на обязательное пенсионное страхование (в том числе для назначения досрочной пенсии);

– на материальное обеспечение выплат социального пособия для погребения умерших, получавших страховую пенсию.

Средства из бюджета рассчитываются и распределяются в порядке, установленном законом от 21.03.2005 N 18-ФЗ «О средствах федерального бюджета».

Также на выплату государственных пенсий по выслуге лет и по другим основаниям, а также на выплату отдельным категориям граждан ЕДВ, ДЕМО, пособия на погребения и другие пособия средства поступают в ПФР за счет межбюджетных трансфертов из федерального бюджета. Устанавливаются они и распределяются на основании Федерального закона «О бюджете Пенсионного фонда РФ», принимаемого каждый год.

Расходы средств бюджета Пенсионного фонда РФ при исполнении возложенных на него функций осуществляются за счет средств государственного бюджета и компенсируются в случаях неуплаты страховых взносов плательщиками или дефицита бюджета на очередной финансовый год.

За нецелевое распределение и расход денежных средств из бюджета ПФР, устанавливается ответственность в соответствии с российским законодательством.

Расходы бюджета ПФР реализуются на основании сведений о численности получателей установленных видов пенсий и их размеров, а расходы на выплату страховых пенсий, финансируемых за счет страховых платежей, осуществляются с учетом положений закона от 28.12.2013 № 400-ФЗ «О страховых пенсиях».

Например, по официальным данным Федеральной службы государственной статистики, можно рассмотреть поступление и расходование средств ПФР за период с 2012 по 2016г. Данные приведены в Таблице 1[2].

Таблица 1. - Поступление и расходование средств Пенсионного Фонда

Российской Федерации.

	2013	2014	2015	2016
Поступление	6388390	6159065	7126634	7625247
из него:				
налоги, страховые взносы 1)	3480589	3712721	3879872	4144948
из федерального бюджета 2)	2846589	2413018	3091683	3355303
Расходование	6378549	6190128	7670270	7829672
из него:				
на финансирование выплат населению пенсий, пособий	5671313	5798943	6322415	6677467
из них на осуществление ежемесячной денежной выплаты	352708	341422	358755	383361
обязательное пенсионное страхование	4852121	4980071	5785958	6054926
предоставление материнского (семейного) капитала	237419	270734	328580	365250

В соответствии со ст. 18 закона № 167-ФЗ от 15.12.2001 «Об обязательном пенсионном страховании в РФ» средства из бюджета ПФР направляются на[1]:

– выплату согласно законодательству РФ и международным договорам РФ страхового обеспечения по ОПС, перевод денежных средств в сумме, равнозначной сумме пенсионных накоплений застрахованного лица, в выбранный им НПФ для формирования накопительной пенсии;

– доставку пенсий, назначенных со средств бюджета ПФР;

– финансовое содержание и материальное и техническое обеспечение текущей деятельности страховщика;

– оплату гарантированных взносов в фонд на основании закона от 12.2013 № 422-ФЗ;

– другие цели, согласно законодательству РФ по обязательному пенсионному страхованию.

Непредусмотренные бюджетом ПФР расходы на текущий год, могут реализовываться строго после внесения изменений в этот бюджет, в установленном порядке.

Ежегодно, начиная с 1992 года, Правительство РФ издает Федеральные законы на будущий год, а также планирование на два последующих года (плановый период), после чего издается Федеральный закон об исполнении бюджета за отчетный финансовый год.

Так, например, средний размер пенсии в России составляет 150$ в месяц, в Китае 160$, в Польше 440$, в Великобритании 700$, В США 1200$, а в Дании среднемесячная пенсия равна 2800$. Из данных статистики можно сделать неутешительный вывод о низком уровне пенсии в стране.

В рамках подготовки Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ до 2020 г. Правительство с учетом посланий Президента РФ Федеральному Собранию предложило целевые программы развития пенсионной системы и формирования механизмов достижения

целевых ориентиров, а также таких программ, которые бы поддерживали устойчивое функционирование пенсионной системы, а именно:

– Повышение уровня пенсионного обеспечения лиц старшего возраста и ликвидация малообеспеченности среди пенсионеров

– Ужесточение страховых принципов предоставления трудовых пенсий

– Изменение источников финансирования системы обязательного пенсионного страхования и формирование условий для развития пенсионных прав застрахованных лиц

– Улучшение накопительной составляющей пенсионной системы

Осуществление данных мер должно обеспечить достаточно высокий рост уровня пенсионного обеспечения и позволит создать предпосылки для достойных пенсий в отношении ныне работающего поколения.

Таким образом, основной задачей Правительства РФ по усовершенствованию функционирования пенсионной системы на среднесрочный период должно стать создание законодательной и нормативной основы пенсионного законодательства. Этот факт позволит сформировать институциональные предпосылки для эффективной реализации пенсионной системы России.

Использованные источники:

1. КонсультантПлюс // [Электронный ресурс]: http://www.consultant.ru/
2. Федеральная служба государственной статистики // Государственные финансы // [Электронный ресурс]: http://www.gks.ru/

УДК 930

Баранова Е.А.
студент
Елабужский институт
Казанский федеральный университет
научный руководитель: Нигамаев А.З., к.и.н.
доцент
Россия, г. Елабуга

РОСТ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ДВИЖЕНИЙ В ТАТАРСТАНЕ В 90-Е ГОДЫ XX ВЕКА

Аннотация: *В данной статье рассмотрена деятельность общественно-политических организаций в Татарстане, их идеи и методы их достижения. Политика «Гласности» и отмена цензуры способствовала росту политического сознания граждан и их стремлению к национальной идентичности. Именно этот процесс стал толчком к появлению в ТАССР организаций направленных на стремление к суверенитету относительно РСФСР и России.*

Ключевые слова: *Татарстан, «Азатлык», «Иттафак», суверенитет, договор, митинги, агитация.*

Baranova E. A.
student Elabuga Institute of Kazan Federal University
Russia, Elabuga
Supervisor: Nigamaev A. Z., candidate of historical Sciences, associate Professor

THE GROWTH OF POLITICAL MOVEMENTS IN TATARSTAN IN THE 90-IES OF XX CENTURY

Abstract: this article discusses the activities of socio-political organizations in Tatarstan, their ideas and methods of achieving them. The policy of "Glasnost" and the abolition of censorship contributed to the growth of political consciousness of citizens and their aspirations for national identity. It is this process that became the impetus for the emergence of Tatarstan organizations to the pursuit of relatively sovereignty of the RSFSR and Russia.

Key words: Tatarstan, "Azatlyk", "Ittefaq", sovereignty, Treaty, rallies, agitation.

В 2017 году истек срок действия Договора о разграничении предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти Республики Татарстан, подписанный 26 июня 2007 года. Он определял особое положение Республики Татарстан по сравнению с другими субъектами РФ. Так Татарстан мог осуществлять международные и внешнеэкономические связи с субъектами иностранных государств, оказывал поддержку в сохранении самобытности и развитии национальной культуры и языка. Граждане, живущие в Татарстане,

получали паспорт Российской Федерации с вкладышем на татарском языке21.

Подписание в 1994 году первого договора о разграничении предметов ведения между РФ и РТ прошло свою трудную дорогу, полную разногласий. Благодаря нему, правительствам России и Татарстана удалось снять напряженность в республике и предотвратить нарастание национальных движений в других регионах.

С провозглашением М.С. Горбачевым политики «гласности» (1985-1991 гг.) и устранением цензуры, в государстве наметился рост общественно-политических организаций имеющую оппозиционную позицию по отношению к государству.

Татарстан не стал исключением. В связи с ростом политического сознания начинают появляться общественно-политические организации, имеющие неформальный характер. Чаще всего образование подобных организаций связано с университетами. Так, в Казанском государственном университете существовали общество «Октябрь» исторического факультета и дискуссионный клуб «Гласность» при физическом факультете. Кроме того, при Доме ученых и студентов города Казани был образован дискуссионный клуб «Восхождение», а в Набережных Челнах – клуб «Комсомольская правда» имени Н.И. Бухарина и другие22. Деятельность данных организаций заключалась не только в обсуждении политических проблем и проблем студенчества, но и в распространении листовок, проведению митингов и демонстраций, на которых поднимались различные политические вопросы, организации пикетов.

К 1990 году митинги стали носить более агрессивный характер, зачастую сопровождались нарушением законов. Так, на митингах проходивших 25 февраля и 10 марта, выдвигались лозунги «Вся власть – Советам!», «Долой КПСС!», «КПСС – чума XX века», «Ленин – главный террорист XX века»23.

Ситуация в Татарстане обострилась на рубеже 80- 90-х годов XX века, в ходе так называемого «Парада суверенитета» (1988-1991 годов), когда по стране прокатилась волна конфликтов между союзным центром и республиками, которые были вызваны провозглашением верховенства республиканских законов над союзными. Некоторые республики, приняли Декларации о независимости и заявили о желании выйти из состава СССР, создав собственное государство. 30 августа 1990 года была подписана Декларация ТССР «О государственном суверенитете Татарской Советской Социалистической Республики», в которой было провозглашено

---

[21] Договор о разграничении предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти Республики Татарстан (Москва, 26 июня 2007 г.) // http://constitution.garant.ru/act/federative/191677/ [Дата обращения: 22.12. 2017]

[22] Бушуев А.С. Политическое сознание и общественно-политическая активность молодежи Татарии в условиях отхода от официальной идеалогии (конец 80-х – начало 90-х годов XX века) // Ученые записки Казанского государственного университета. – Т. 152, кн. 3, ч. 2. – Казань, 2010. – С. 198.

[23] Там же. – С. 199.

верховенство Конституции и законов Татарской ССР на ее территории24.

Активизируют свою деятельность и национальных движений. В начале 1990 года в Набережных Челнах внутри Татарского общественного центра (далее ТОЦ) появилась молодежная группа «Организация независимой татарской молодежи», которую возглавил Талгат Ахмадишин. В это же время, в Казани в ТОЦ возникла молодежная комиссия, возглавляемая Фирдусом Фатхисламовым, в которую вошли студенты и аспиранты вузов Казани. 13 октября в лагере «Идель» был созван курултай (собрание), на котором было принято решение о создании движения татарской молодежи «Азатлык» («Свобода»). На этом же курултае было образовано правление и выбран председатель движения. Им стал Ирек Гарипов, студент ветеринарного института25. Задачами данной организации являлись достижение Татарстаном статуса союзной республики, законодательное закрепление за татарским языком статуса государственного, консолидация всех татар страны в статусе татарской нации.

27 апреля 1990 году была образована татарская партия национальной независимости «Иттифак» (Согласие), лидером которой стала писательница Фаузия Байрамова, руководящая организацией по настоящее время. Ее программа включала в себя такие пункты как восстановление татарского государства, в котором единственным языком должен был быть татарский, устранение фальсификаций в отражении истории татарского народа, доказательства проявлений геноцида по отношению к татарам, сохранение генофонда нации, признавалась необходимость борьбы против межнациональных браков татар с русскими вплоть до их запрета. С 1990 года организация начала издавать газеты «Иттифак» и «Республика». С июля 1993 года появилась газета «Алтын Урда» (Золотая Орда)26.

Более умеренной организацией оставался комитет «Суверенитет», председателем которого был А. Махмутов. Данная организация выступала выступали за постепенное достижение суверенитета, через заключение договоров с Россией и другими республиками СССР. Они считали, что для реализации государственного суверенитета необходимо объединение татарского народа, принять новую Конституцию РТ.

Свою агитационную деятельность комитет проводил через печатные издания. 1 июня 1991 года началась издаваться газета «Суверенитет». С 1992 года печатались газеты «Независимость» и «Коммерсант Татарстана», а с 1993 года – «Бэйсезлек». На страницах газет публиковались статьи посвященные истории татарского народа, их национальные традиции, политическая, экономическая и культурная ситуация в республике. Особое внимание уделялось пропаганде ислама. Однако уже в 1994 году деятельность газет

---

[24] Декларация ТССР от 30.08.1990 N 334-XII О государственном суверенитете Татарской Советской Социалистической Республики // http://tatar7.info/1990/08/30/t75528.htm [Дата обращения: 22.12.2017]

[25] Гарипов. Н. Интервью с Р.Юлдашевым, сопредседателем Союза татарской молодежи «Азатлык», г. Казань (16 мая 2000 г.) http://ramay-yuldash.narod.ru/interv.htm [Дата обращения: 22.12.2017]

[26] Татарская партия национальной независимости «Иттифак», г.Казань (1992 г. - до наст. вр.) http://www.archive.gov.tatarstan.ru/ [Дата обращения: 22.12.2017]

была остановлена из-за отсутствия финансирования27.

Издание газет было не единственным методом борьбы национальных организаций за воплощение своих программ. В 1991 году участились митинги, которые проходили перед зданием правительства республики практически ежедневно. Были выдвинуты различные лозунги, которые относились те только к стремлению к суверенитету республики – «Татарстан – независимое государство», но и националистического характера «Русские, убирайтесь вон из республики28.

В феврале 1992 года был проведен всетатарский курултай (съезд), на котором приняли участие Комитет «Суверенитет», партия «Иттифак», объединение «Азатлык», Исламская демократическая партия, Комитет защиты Татарстана, Общество им. Марджани, общее количество делегатов – более 1 тысячи человек. На курултае был избран Милли Меджлис (Национальное собрание), которое заявило о готовности взять управление Татарстаном в свои руки, в случае угрозы суверенитету республики29.

Кроме того, по «Закону о Милли Меджлисе» была принята программа деятельности Милли Меджлиса. Его цель заключалась в достижении независимости Татарстана, как объекта международного права. В программу так же входили такие положения как, право корректировать деятельность Верховного совета РТ и осуществлять функции высшего законодательного органа, право отменять законы противоречащие национальным интересам татар. Более того, участники курултая требовали предоставить защиту прав верующих мусульман, выступали за вывод российских войск с территории Татарстана, а так же создание собственной армии и налоговой системы, говорили о необходимости введения собственной валюты30.

На такую программу Верховный совет республики ответил постановлением, в котором указал на неконституционность Милли Меджлиса и незаконности его программы.

21 марта 1992 года был назначен референдум по вопросу: «Согласны ли Вы, что Республика Татарстан – суверенное государство, субъект международного права, строящее свои отношения с Российской Федерацией и другими республиками, государствами на основе равноправных договоров?»31. Данный референдум обострил отношения между Татарстаном и Россией. Конституционный суд России признал его неконституционным. Более того, Б.Н. Ельцин по телевидению выступил с призывом не ходить на

---

[27] Комитет по защите и реализации суверенитета Татарстана «Суверенитет», г. Казань (1991 г. - до наст. вр.) http://www.archive.gov.tatarstan.ru/ [Дата обращения: 22.12.2017]

[28] Брандт Х-М, Демин А. Национализм в Татарстане: миф или реальность // http://www.mediasprut.ru/info/bibliothek/ru/tatnazi.shtml [Дата обращения: 22.12.2017]

[29] Политические партии. Республика Татарстан http://pfo.metod.ru/territories/tatarstan/ [Дата обращения: 22.12.2017]

[30] Политические партии. Республика Татарстан http://pfo.metod.ru/territories/tatarstan/ [Дата обращения: 22.12.2017]

[31] Договор о разграничении предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти Республики Татарстан (Москва, 26 июня 2007 г.) // http://constitution.garant.ru/act/federative/191677/ [Дата обращения: 22.12.2017]

референдум. Обстановка накалилось и внутри самой республики, которая разделилась на два лагеря: тех, кто был за суверенитет Татарстана и тех, кто был против него. Обе стороны активно проводили агитацию. Противники суверенитета пытались популяризировать идею подписания Федеративного договора. Перед референдумом в Казани они везде расклеивали листовки, на которых ругали сторонников национального движения. Использовались и карикатуры на лидеров своих противников. Их противники суверенитета изображали как злых людей с зеленой повязкой или в масках в угрожающей позе.

Не уступали им и сторонники суверенитета. Нужно отметить, что к них относились не только представители национальных движений, активную агитацию населения вели писатели республики, Союз женщин Республики Татарстан, педагогические работники, ученые и другие. Их поддерживали общественно-политические объединения татар Башкортостана, Москвы и Самары. В итоге, по результатам референдума 61% граждан выступили за суверенитет32.

Однако напряженная обстановка не прекращалась до подписания Договора о разграничении предметов ведения и взаимном делегировании полномочий между органами государственной власти РФ и органами государственной власти РТ, который был подписан 15 февраля 1994 года. Несмотря на то, что данный договор вызвал неоднозначные оценки. Был созван второй Всетатарский курултай, на котором был раскритикован данный договор. Председатель курултая Фаузия Байрамова заявила о том, что национальные движения потерпели поражение. Однако во всех негативных высказываниях не было предложений последующих действий борьбы за суверенитет республики. Деятельность данной организации постепенно свелась на нет.

Таким образом, неблагоприятная, кризисная ситуация в государстве вызвала появление и активность различных общественно-политических движений, которые первоначально занимались обсуждением актуальных проблем. В последующем, вместе с движением за независимость Советских республик подобные, национальные движения, стремившиеся установить суверенитет, появились и в Татарстане. Однако, не смотря на их активную агитационную деятельность и популярность их идей в народе, они не смогли воплотить свои идеи в жизнь, во многом этому способствовала деятельность их оппозиции, в которую входили центристские силы Верховного совета РТ во главе с М.Ш. Шаймиевым и Правительство России во главе с Б.Н. Ельциным.

Использованные источники:

1. Брандт Х-М, Демин А. Национализм в Татарстане: миф или реальность // http://www.mediasprut.ru/info/bibliothek/ru/tatnazi.shtml

[32] Политические партии. Республика Татарстан http://pfo.metod.ru/territories/tatarstan/ [Дата обращения: 22.12.2017]

2. Бушуев А.С. Политическое сознание и общественно-политическая активность молодежи Татарии в условиях отхода от официальной идеалогии (конец 80-х – начало 90-х годов XX века) // Ученые записки Казанского государственного университета. – Т. 152, кн. 3, ч. 2. – Казань, 2010. – 191-202 с.
3. Гарипов. Н. Интервью с Р.Юлдашевым, сопредседателем Союза татарской молодежи «Азатлык», г. Казань (16 мая 2000 г.) http://ramay-yuldash.narod.ru/interv.htm
4. Декларация ТССР от 30.08.1990 N 334-XII О государственном суверенитете Татарской Советской Социалистической Республики // http://tatar7.info/1990/08/30/t75528.htm
5. Договор о разграничении предметов ведения и полномочий между органами государственной власти Российской Федерации и органами государственной власти Республики Татарстан (Москва, 26 июня 2007 г.) // http://constitution.garant.ru/act/federative/191677/
6. История Татарстана: учебное пособие. - Под ред. Б.Ф. Султанбекова. - Казань: ТаРИХ, 2001 – 309 с.
7. Комитет по защите и реализации суверенитета Татарстана «Суверенитет», г. Казань (1991 г. - до наст. вр.) http://www.archive.gov.tatarstan.ru/
8. Политические партии. Республика Татарстан http://pfo.metod.ru/territories/tatarstan/
9. Татарская партия национальной независимости «Иттифак», г.Казань (1992 г. - до наст. вр.) http://www.archive.gov.tatarstan.ru/

УДК 7.036.45

Бахтызова Е.В.
студент 2 курса магистратуры
направление подготовки «Декоративно-прикладное искусство и народные промыслы»
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
научный руководитель: Золотухина Н.А., кандидат культурологи доцент
ГБОУВО РК КИПУ
Россия, г. Симферополь

ХУДОЖЕСТВЕННО-СМЫСЛОВЫЕ МЕТОДЫ В ТВОРСЕСТВЕ СОВРЕМЕННЫХ ХУДОЖНИКОВ СЮРРЕАЛИСТОВ ЛИЗЫ РЕЙ, ЭРИКА ФОРЧУНА И ТОМАША СЕНТОВСКИ

Аннотация. *В статье анализируются современные художники-сюрреалисты, такие как: Л. Рей и Э. Форчун и Т. Сентовски, в картинах которых рассматривается новизна образов и индивидуальная интерпретация символов.*

Ключевые слова. *Сюрреализм, воспоминание, образ.*

Bakhtyzova E.V.
student of the first year of the master's degree, directions of preparation "Decorative and applied arts and crafts"
GBOU VK RK "Crimean Engineering Pedagogical University"
sci. hands. candidate of cultural studies, associate professor Zolotukhina N.A.
GBOUVO RK KIPU, Russia, Simferopol

ARTISTIC-MEANING METHODS IN THE CREATION OF MODERN ARTISTS OF SURREALISM OF LISA RAY, ERIK FORCHUN AND TOMASH SENTOWSKI

Annotation. *The article analyzes contemporary Surrealist artists, such as L. Rey and E. Fortune and T. Sentovski, whose paintings consider the novelty of images and the individual interpretation of symbols.*

Keywords. *Surrealism, remembrance, image.*

Проблема художественных методов в творчестве художников-сюрреалистов XXI в. является актуальной проблемой в современной культуре. Здесь существуют различные подходы к изображению тех или иных образов. Художники современники стремятся к изображению собственных ощущений и мыслей, волнующих непосредственно их. Тема современного сюрреализма все чаще обусловлена интерпретацией собственных миров художника. Всем известен факт, что сюрреализм — это реакционное формалистическое течение в современном буржуазном искусстве, стремящееся к изображению уродливых сновидений, кошмаров» [1, с. 637]. Одним из важнейших ценностей сюрреализма является смысловая иррациональность и свобода. Художники стремились исказить реальность и

показать суть абсурда в происходящем. Сюрреализм коренился в символизме. Художники-сюрреалисты выполняли свои произведения не опираясь на рациональную эстетику, использовали фантасмагорические формы. Мастера работали с такими темами, как ирония, магия и подсознание. Исключительная продуманность становилась не просто цель, но и осмысленным способом взыскания мыслей, основным стремлением которых были повседневные представления. Поэтому хаотичность изображения образов уступала их глобальной продуманности и оригинальности. Примером являются достаточно ведомые работы мастера сюрреализма Сальвадора Дали и Рене Магритта.

Образы — это то, что имеет значение, поскольку они занимают небольшое место в мире людей, поэтому данная работа состоит в том, чтобы позволить им говорить с нами, изучая творчество художников, которые имели непосредственное представление об образе.

На современном этапе сюрреализм значительно видоизменился. От его составляющей определенно осталась только внешняя фантасмагорическая сторона. Необоснованные страхи, бессознательные явления, скрытые и явные комплексы, душевные переживания уходят на задний план. Становятся лишь фоновой частью, либо и вовсе игнорируются. То есть, полагается, что таинственная и притягательная часть этого направления уходит в небытие.

С психологической точки зрения феномен художника концентрируется с жизненными характеристиками, которые присутствуют в каждом человеке, пусть и в небольшой степени. Этому есть объяснение — смена ролевых установок, тяга к жизни в воображаемом мире, его творческие порывы и потребности, что свойственно всем в подсознательной форме и в обычной существовании.

Исследуем подробнее творческое содержание изображение художницы Лизы Рей. Мастер сюрреализма определила собственное творческое представление о значении содержательной части картины. Автор утверждает, что « главное в современном творчестве наличие идеи в произведении, а не мастерское отображение действительности» [8]. По словам самой Лизы, она не претендует на виртуозность изображения, ее цель — донести до зрителя мысль значения изображения, и старается воспроизвести концепцию своего творческого мировоззрения, заставить задуматься о позитивных и негативных эмоциях, влияющих на настроение человека. Данная эмоция воздействует на духовно-содержательный мир зрителя. [6]. Ее работы в стиле сюрреализма, удивляют образами, стилем и качеством технического исполнения. Исследуя творческий метод создания смыслового значения картин художницы необходимо отметить неординарную трактовку композиционных ритмов. Картина «Река размышлений» является оптической иллюзией. Автор создает образ реки, символизирующий единство стихии земли и воды, а также многоликость эмоций человека. В работе рассматривается линейный силуэт, скользящий по объему листа. В тоже время автор создает в композиции интеграцию синтеза академической и декоративной живописи. Если

рассмотреть детальнее картину, то на полотне изображено 22 портрета. С точки зрения нумерологии число 22 — одно из слабейших чисел в духовной сфере. Это важный аспект, ведь человеческая жизнь на 99 процентов состоит именно из духовных импульсов, а не материальных, хоть и может казаться всё с точностью до наоборот. Возможно, автор передает на картине символичное ей число, которое не связано с научной точкой зрения. Тем самым размышляя о жизни и ее двойственности. О позитивных и негативных ее сторонах, как о течении раздваивающейся реки. Исходя из анализа стилистического решения объемных портретов посредством двух цветов — белым и голубым. Холодные оттенки белого и голубого влияют на эстетическую подачу реальной действительности. В данной работе теплый зеленый цвет акцентирует профильный силуэт декоративного пространства. Автор трактует образ суши и ее пропорции масштаба в контрастном теплом профиле молодой девушки. Аллегория молодости с силуэтом трех пятен холодного разума, олицетворяет сферу Земли, мысль стихии в контексте художественно-идеализированной природы. При этом с психологической точки зрения, автором управляют эмоции, вызванные типичными нелогичными жизненными действиями. Существует вероятность, что художница размышляет над смыслом жизни, установках и событиях влияющих на ментальное состояние. Отсюда и выражается собственное видение образа.

Данные художественно-идеализированные образы влияют на формирование таких категорий как: численность образов на картине художника, пластика фигур, реалистическая трактовка анатомических форм, эмоционально-эстетическая цветовая характеристика. Данные категории влияют на художественную трактовку образов. Наглядным примером внутренних эмоциональных процессов, является картина «Воспоминания». Основной задачей раскрывшей смысл, становится символ треугольный камень внутри человека, но автор переводит смысл камня в легкую модуляцию бумажных самолетов. Следует отметить контрастный смысл, лежащий в основе движения рук в идущей фигуре человека. Движение рук диктует смысл изображаемого содержания двусмысленного сюжета.

В большой психологической энциклопедии сказано, что «воспоминание — это извлечение из долговременной памяти образов прошлого, мысленно локализуемых во времени и пространстве» [2]. Воспоминание может быть произвольным и непроизвольным, когда образы спонтанно возникают в сознании. При произвольном воспоминании, какого-либо события сознательно восстанавливается отношение к нему, что может сопровождаться сопутствующими этому эпизоду эмоциями. [7]

Существенная проблема символов в творчестве художников, заключается в том, что каждая работа, вызванная подобной аномалией — не повторяется по своему содержанию. Это заслуживает интерес, поскольку равенство между символами и снами практически не удается определить. Сновидения, как рассматривалось выше — это феномен, содержащий в себе различные и сугубо индивидуальные процессы.

Следующий художник-сюрреалист, творчество которого необходимо рассмотреть — это Эрик Форчун. Американский художник Эрик Форчун является тем художником, который мог бы нарисовать сон или мечту любого из нас. Его таинственные и несколько мистифицированные картины заполнены историями про человеческие взаимоотношения, скрытые страхи, комплексы, проблемы и пути их преодоления. Его персонажи — это символы, завернутые в собственные миры. Через разнообразие красок и полутеней Эрик передает свои эмоционально сложные метафоры. Его образность, тихая, динамичная, с оттенком сюрреализма, ведет зрителя к увлекательным местам, за пределами повседневного быта, уснащенными своей собственной истиной.

И так, периодически создается впечатление, что простое изображение становится все ближе и ближе к зрителю, как он или она становится все более с глубинным пространством, героями, абсолютно уместными в мире художника. Эрик обретает спокойный, но при этом динамичный художественный голос, через который доносится суть его работ и эмоциональное присутствие в его творчестве.

Рассмотрим следующего современного художника Томаша Сетовски. Художник, посредством художественно-стилевого решения картины показывает смысл, где реальность взаимосвязана с вымыслом. Благодаря своим фантастическим образам художник стал одним из самых неординарных и талантливых мастеров молодого поколения. Томашу удалось создать свой собственный, уникальный и узнаваемый стиль. Его картины находятся во многих частных и музейных коллекциях. В частности и в морском музее в Гданьске, и музее фантастических искусств в Швейцарии. Художник открывает «Музей фантазии» в своем родном городе. Как он говорит: «Я создал башню из слоновой кости, спасаясь от повседневной жизни, где я собираюсь остаться до конца моих дней». В музее Томаш развивает свое видение во многих областях, здесь он собирает лучшие произведения живописи, скульптуры, рисунка и уникальные украшения.

Уникальность образов и динамичность присутствует в картинах Томаша. Художник использует разнообразную архитектуру и человека в своих работах. В некоторых случаях, именно образы людей на картинах автора решены масштабно относительно архитектуры. Возможно, художник несет смысл всей композиции в гиперболизации образа человека, олицетворяя его повелителем мира. Это собственное представление одушевленности человека и застывшем образе архитектуры. Томаш, тем самым, усложняет композицию и дает возможность тщательно рассмотреть символы, присутствующие в его работах. Творческий подход и оригинальность исполнения определяют его художественную самобытность. Каждый новый этап в искусстве приносит нечто новое и необычное. Связано это с тем, что отметил Марсель Пруст: «Каждый художник — гражданин неведомой страны, позабытой даже им, отличающейся от той, откуда, снявшись с якоря, явится другой художник» [23, с. 100].Вот почему каждая эпоха имеет свой стиль или стили. «Они дряхлеют со временем, новое поколение писателей

приходит со своими стилями, высмеивая стилистические гримасы стариков». [3, с. 57]. Виктор Мизиано пишет о современном искусстве: «Авангард… вдохновила эстетическая жизнестроительная утопия. Современное искусство исходит из того, что эстетизация жизни уже свершилась, ныне это субстанциональное качество современного мира. Отсюда и взыскание пределов для актуальных художников это деконструкция и реконструкция художественного взаимодействия (которое понимается как частный случай всех прочих форм социального взаимодействия)» [4, с. 11]. Он обращает внимание на особенности восприятия, которое сегодня стало более значительным, чем для традиционных форм искусства, ибо «не нужно забывать, что художественное коммюнити, которое само делится на целый ряд племен и микро-сообществ, не держит монополию на эстетическое — эстетическое растворено в обществе» [5, с. 12]. Связано это во многом с тем, что, как объясняет Мизиано, «метаязыком современной эстетики являлись семиотика или психоанализ».

Таким образом, можно сделать вывод, что творчество художников-сюрреалистов XXI в. основано на изображении собственных иллюзий и переживаний.

Использованные источники:

1. Детская энциклопедия. Для среднего и старшего возраста. 2, т. — М.: Просвещение, 1968. — 257 с.
2. Декарт Р. Метафизические размышления / Р. Декарт; пер. с фр. — М.: Мысль, 1950. С. 319 — 407.
3. Ерофеев В. Путешествие Селина на край ночи / В. С. Ерофеев. — М.: Мысль, 2000. — 359 с.
4. Фоменко А. Мизиано В. Произведение искусства в эпоху микро-сообществ / А. Фоменко, В. Мизаренко. — СПб.: Мир дизайна, 1999. № 4. — 112 с.
5. Фоменко А. Мизиано В Произведение искусства в эпоху микро-сообществ. СПб.: Мир дизайна. 1999. № 4. — 112 с.
6. Интересное в творчестве современных художников и фотографов. [Электронный ресурс] // Художница-сюрреалист Лиза Рэй. — 2015. Режим доступа к ресурсу: http://www.risunoc.com/2015/08/artist-surrealist-lisa-ray.html (24.12.15 г.)
7. Мир психологии [Электронный ресурс] // Воспоминание. — 2015. Режим доступа к ресурсу: http://www.persev.ru/vospominanie (23.12. 15 г.)
8. ZERODESIGN. [Электронный ресурс] // Сюрреализм художницы Лизы Рэй. — 2015. Режим доступа к ресурсу: http://zerodesign.ru/art/syurrealizm-xudozhnicy-lizy-rej/ (22.12.15 г.)

УДК 004.9

Бедняк С.Г., к.пед.н.
доцент
кафедра «Информационные системы и технологии»
Медведев А.Э.
студент 2 курса
Хушица М.М.
студент 2 курса
факультет «Информационных систем и технологий»
Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики
Россия, г. Самара

ОПИСАНИЕ КОМПЛЕКСНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

В статье рассматриваются теоретические основы разработки информационных систем. Описаны цели автоматизации деятельности предприятия. Определены преимущества использования информационной системы для значительного улучшения параметров технологического процесса на предприятии. Подчеркивается важность понимания решаемых задач правильно разработанной информационной системой.

Ключевые слова: информационная система; автоматизация деятельности; эффективность системы; параметры технологического процесса

UDC 004.9

Bednyak S.G., candidate of pedagogical sciences
associate professor "Information systems and technologies"
Volga region state universitytelecommunications and informatics
Russia, Samara
Medvedev A.E., Hushitsa M. M., students
2 course, faculty "Information systems and technologies"
Volga region state universitytelecommunications and informatics
Russia, Samara

DESCRIPTION OF COMPLEX INFORMATION SYSTEMS

In article theoretical basics of development of information systems are covered. The purposes of automation of activity of the enterprise are described. Advantages of use of information system to considerable improvement of parameters of technological process at the enterprise are defined. Importance of understanding of the solved tasks is emphasized with correctly developed information system.

Keywords: information system; activity automation; system effectiveness; parameters of technological process

Предприятие – это единый организм, и добиться повышения эффективности работы всего предприятия можно улучшая работу каждого из отделов, а также улучшая взаимодействие между ними, прежде всего обмена

информацией, важной для нормального функционирования компании. Этого можно добиться, только используя информационные системы в работе предприятия. Использование информационной системы может значительно улучшить параметры технологического процесса на предприятии:

– снижение общих затрат предприятия в цепи поставок (при закупках),
– повышение скорости товарооборота,
– сокращение излишков товарных запасов до минимума,
– увеличение и усложнение ассортимента продукции,
– улучшение качества продукции,
– выполнение заказов в срок и повышение общего качества обслуживания заказчиков.

Основными целями автоматизации деятельности предприятия являются:

– сбор, обработка, хранение и представление данных о деятельности организации и внешней среде в виде, удобном для финансового и любого другого анализа и использования при принятии управленческих решений [2, 3];
– автоматизация выполнения бизнес - операций (технологических операций), составляющих целевую деятельность предприятия;
– автоматизация процессов, обеспечивающих выполнение основной деятельности.

Для того чтобы реально оценить эффективность системы, очень важно понимать какие задачи может решать правильно разработанная информационная система:

– планирование производственной деятельности. Составление производственных планов различного уровня, - от стратегических до оперативных, - и проверка возможности их исполнения в соответствии с состоянием производственных мощностей и людских ресурсов. Степень детализации планов различного уровня различна - от набора продукции для решения задач стратегического планирования до конкретных материалов или производственных операций для оперативного управления производством;
– управление закупками, запасами, продажами. Это автоматизация процессов планирования и учета для задач снабжения (материально-технического обеспечения) производства, сбыта готовой продукции и управления складскими запасами [4];
– управление финансами. Как правило, это ведение бухгалтерии, расчеты с дебиторами и кредиторами, учет основных средств, управление наличными средствами и планирование финансовой деятельности;
– управление персоналом. В подсистеме управления персоналом реализованы все основные потребности работы с кадрами: найм и увольнение персонала, учет сведений о сотрудниках, планирование их карьерного роста, расчет заработной платы и учет рабочего времени. Рассмотрение персонала,

как отдельного вида ресурса позволяет связать воедино кадровый потенциал предприятия и производственные планы, что также возможно при использовании информационной системы;

– управление затратами. Сюда относится учет всех затрат предприятия и калькуляция себестоимости готовой продукции или услуг;

– управление проектами/программами. Современная деятельность предприятия все больше рассматривается через призму реализации производственных проектов или программ, для которых может осуществляться отдельное планирование и учет;

– проектирование продукции и технологических процессов. Информация о составе продукции, технологических маршрутах ее изготовления, разработка продукции в соответствии с требованиями клиентов, а также оценка затрат, которые понесет предприятие при выпуске такой продукции.

Как можно было заметить, информационные системы способны на многое. Но для получения эффективности при крупном капиталовложении при приобретении системы, следует правильно выбрать, какая именно система нужна. В данном случае, придерживаться принципа «чем больше функций, тем лучше» не стоит. Чем больше система «может», тем дороже она стоит и существует вероятность того, что будут использоваться далеко не все ее функциональные возможности, и она не окупит себя.

Любой торговой компании в процессе работы приходится иметь дело с обработкой больших массивов разнородной информации, вести учет движения товаров, денег, обрабатывать большое количество первичной документации, планировать финансовые потоки. Если до появления ПЭВМ данная работа велась вручную, то в настоящее время существует целый класс программ, призванный решать круг задач по автоматизации работы предприятия, ведению управленческого и бухгалтерского учета. Наибольшее распространение в нашей стране получили программные продукты компании “1С” серий «1С: Предприятие», которое и планируется к использованию в работе.

Для достижения результата необходимо определить постановку задачи и провести анализ путей её решения, разработать модульную структуру, алгоритмы работы информационной системы и основных модулей, построить структуру БД, создать схему информационных потоков программного средства.

Использованные источники:

1. Бедняк С. Г., Егоров В.А. Оптимизация деятельности организационного отдела администрации с использованием информационных технологий // Аллея науки. — 2017. — №Т. 2. №11. — С. 449-453

2. Волков, С.И., Романов А.Н. "Организация машинной обработки экономической информации" [Текст] / С.И. Волков, А.Н.. Романов– «Финансы и статистика», 2005. – 384 с.

3. Голицына, О.Л. Базы данных [Текст]: учебное пособие /О. Л. Голицына. -

Изд. 2-е, испр. и доп. - М.: ФОРУМ: ИНФРА-М , 2009. - 400 с.
4. Диго, С.М. Проектирование и использование баз данных [Текст]. «Финансы и статистика». 2005 -с. 87.

УДК 008

Белашова В.Г.
студент 2 курса
факультет «Математики и вычислительной техники»
научный руководитель: Буряк Н.Ю., кандидат культурологии
доцент
кафедра технологий сервиса и деловых коммуникаций
Академия маркетинга и социально–информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

Аннотация:

В этой статье объяснено, почему важна конфиденциальность и как это влияет на информационные технологии. Компьютерная безопасность сама по себе не является моральным правом или моральной ценностью, но утверждалось, что поддержание компьютерной безопасности может быть морально необходимым для защиты взаимосвязанных прав и интересов: права на неприкосновенность частной жизни, права собственности, права на свободу, жизнь и здоровье людей и национальную безопасность. Утверждалось, что компьютерная безопасность также может работать, чтобы подорвать права. Этический анализ вопросов конфиденциальности и безопасности в вычислительной технике может помочь компьютерным профессионалам и пользователям распознать и разрешить моральные дилеммы и дать этические правила и рекомендации по использованию информационных технологий.

Ключевые слова: Конфиденциальность, компьютер, право, технологии, интернет.

Belashova V.G. student
2 year, Faculty of Mathematics and Computer Science
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Buryak N.Yu.
Candidate of Cultural Studies, Associate Professor of the Department of Technology of Service and Business Communications of the Academy of Marketing and Socio-Information Technologies – IMSIT
Russia, Krasnodar

INFORMATION TECHNOLOGIES AND CONFIDENTIALITY.

Annotation:

This article explains why privacy is important and how this affects

information technology. Computer security in itself is not a moral right or moral value, but it was argued that maintaining computer security can be morally necessary to protect interrelated rights and interests: the right to privacy, property rights, the rights to freedom, life and health of people and the national security. It was alleged that computer security could also work to undermine the rights. Ethical analysis of questions of confidentiality and safety in computer technology can help computer professionals and users to recognize and resolve moral dilemmas and give ethical rules and recommendations on the use of information technology.

Keywords: Confidentiality, computer, law, technology, Internet.

В западных обществах существует широкое признание права на личную неприкосновенность частной жизни. Право на неприкосновенность частной жизни было сначала защищено американскими судьями Самуэлем Уорреном и Луи Брандейсом, которые определили неприкосновенность частной жизни как «право быть свободным». Конфиденциальность - это понятие, которое трудно определить, и с тех пор было представлено много более точных определений. Часто право на неприкосновенность частной жизни определяется как право отдельных лиц контролировать доступ или вмешательство других лиц в их частные дела. Философ Фердинанд Шойман определил это так: «У человека есть конфиденциальность в той мере, в которой другие имеют ограниченный доступ к информации о нем, ограниченный доступ к интимным отношениям своей жизни или ограниченный доступ к его мыслям или его телу». [3]. Определение Schoeman показывает, что концепция конфиденциальности не только применима к обработке личной информации. Это также относится к наблюдению и вмешательству в человеческое поведение и отношения, человеческий организм и личные вещи и личные вещи. Конфиденциальность считается ценной по нескольким причинам. Чаще всего он считается важным, поскольку считается, что он защищает людей от всех видов внешних угроз, таких как диффамация, насмешка, преследование, манипуляция, шантаж, кража, подчинение и исключение. Джеймс Моор подвел итог, заявив, что конфиденциальность - это формулировка основной ценности безопасности, предназначенной для защиты людей от всякого вреда, причиненного другими. Утверждалось также, что неприкосновенность частной жизни является необходимым условием для автономии: без уединения люди не могут экспериментировать в жизни и развивать свою личность и собственные мысли, потому что они будут постоянно подвергаться суждению других. Было также заявлено, что право на неприкосновенность частной жизни также защищает другие права, такие как права абортов и право на сексуальное выражение. Кроме того, считается, что конфиденциальность также имеет социальную ценность в дополнение к индивидуальной стоимости. Например, оно считалось необходимым для поддержания демократии. Право на неприкосновенность частной жизни обычно не считается абсолютным: оно должно быть сбалансировано с другими правами и интересами, такими как

поддержание общественного порядка и национальной безопасности. Права конфиденциальности также могут варьироваться в разных контекстах. Например, существует меньшее ожидание конфиденциальности на рабочем месте или в публичной сфере, чем дома. Важным принципом, используемым в защите частной жизни в западных странах, является осознанное согласие: часто считается, что граждане должны быть информированы о том, как организации планируют хранить, использовать или обмениваться своими личными данными и что их следует попросить о своем согласии. Затем люди могут добровольно отказаться от своей конфиденциальности, если они захотят.

Конфиденциальность - это ценность в современных обществах, которая соответствует идеалу автономного человека, который свободен действовать и решать свою судьбу. Тем не менее, современные общества также характеризуются эпиднадзором, практикой, которая, как правило, подрывает конфиденциальность. Наблюдение - это систематическое наблюдение (групп) людей в определенных целях, обычно с целью оказания определенной формы влияния на них. Социолог Дэвид Лион утверждал, что наблюдение всегда было важной частью современных обществ [4]. Государство осуществляет надзор за защитой национальной безопасности и борьбой с преступностью, а современная корпорация занимается наблюдением на рабочем месте, чтобы сохранить контроль над рабочей силой. Компьютеризация с 1960-х годов усиливает наблюдение за счет увеличения его масштабов, легкости и скорости. Наблюдение частично передается на компьютеры, которые помогают в сборе, обработке и обмене данными. Компьютеры не только изменили масштабы и скорость наблюдения, но и сделали возможным новый вид наблюдения: dataveillance, который представляет собой крупномасштабный компьютеризированный сбор и обработку персональных данных для мониторинга действий и коммуникаций людей. Все больше и больше информационные технологии используются не только для записи и обработки статической информации о физических лицах, но и для записи и обработки их действий и сообщений. Новые технологии обнаружения, такие как интеллектуальное замкнутое телевидение (CCTV), биометрия и интеллектуальные пользовательские интерфейсы, а также новые методы обработки данных, такие как интеллектуальный анализ данных, еще больше усугубляют эту тенденцию. Как утверждал Лион, легкость, с которой происходит наблюдение, сделала ее обобщенной деятельностью, которая обычно выполняется во всех видах настроек различными организациями. Например, корпорации расширяют надзор с рабочего места до своих клиентов (надзор за потребителями). Кроме того, террористические атаки 11 сентября резко расширили деятельность по наблюдению со стороны государства. Многие споры о конфиденциальности в современном обществе являются результатом напряженности между правом людей на неприкосновенность частной жизни и государственными и корпоративными интересами в области надзора. В информационном обществе защита конфиденциальности

реализуется через все виды законов, политик и директив конфиденциальности информации или политики защиты данных, поскольку их часто называют в Европе. Эти правила регулируют сбор, обработку, использование, хранение и обмен персональными данными. Однако их часто обгоняют новые разработки в области технологий. Тем не менее, защита конфиденциальности также стала проблемой при разработке и разработке информационных технологий. Конфиденциальность информации также стала основной темой академического обучения[1]. Изучение конфиденциальности информации пытается сбалансировать права на неприкосновенность частной жизни в отношении других прав и интересов и попытаться определить права на конфиденциальность в конкретных контекстах и для конкретных практик. Специализированные темы включают конфиденциальность на рабочем месте, конфиденциальность в отношении здоровья , генетическую конфиденциальность, конфиденциальность в Интернете и конфиденциальность публично.

Интернет поднимает два типа вопросов конфиденциальности. во-первых, размещение и агрегирование личной информации на интернет-сайтах иногда нарушает конфиденциальность. Веб-сайты в Интернете содержат всевозможную личную информацию, которая становится общедоступной, часто без явного согласия носителя. Они могут содержать, например, номер телефона и адрес, архивные сообщения на доске объявлений прошлых лет, информацию о членстве в организациях, онлайн-журналах и газетах, в которых упоминается, онлайн-базы данных с общедоступными записями, изображениями и видеоклипами, показывающие себя и т. д. Используя поисковые системы, эту информацию можно легко найти и использовать для создания сложных составных записей о лицах [2]. Должны ли быть ограничения для этого? Когда следует спрашивать чье-либо согласие, когда его личная информация публикуется в Интернете или когда такая информация используется для определенных целей? Второй тип проблемы конфиденциальности включает онлайн-мониторинг пользователей Интернета. Их связь с Интернетом может использоваться третьими лицами для сбора информации о них, что часто не видно для них. К рискам конфиденциальности в Интернете относятся куки-файлы (небольшие пакеты данных, размещаемые серверами на своем компьютере для аутентификации пользователей, отслеживание пользователей и ведение пользовательской информации), профилирование или отслеживание (запись поведения пользователей) и шпионское ПО (компьютерные программы, которые злонамеренно собирают информацию из компьютерной системы пользователя или о поведении браузера пользователя и отправьте эту информацию через Интернет третьей стороне). Кроме того, частная электронная почта и трафик данных могут быть перехвачены в разных точках, например, работодателями, поставщиками интернет-услуг и правительственными учреждениями. Когда такие действия нарушают конфиденциальность и что необходимо сделать для защиты

конфиденциальности в Интернете? .

Часто бывает, что разные базы данных с личной информацией объединяются для создания новых структур данных. Такие комбинации могут быть выполнены двумя способами [1]. Во-первых, записи в двух базах данных могут быть объединены для создания новых составных записей. Например, компания кредитной карты может запрашивать информацию о своих потенциальных клиентах из различных баз данных (например, финансовых, медицинских, страховых), которые затем объединяются в одну крупную запись. Этот комбинированный отчет явно намного более чувствителен к конфиденциальности, чем записи, которые его составляют, поскольку объединенная запись может генерировать восприятие и предлагать действия, которые не были бы результатом каких-либо отдельных записей, которые его составляют. Во-вторых, записи в базах данных могут быть сопоставлены. Согласование компьютеров - это перекрестная проверка в двух или более несвязанных базах данных для информации, которая соответствует определенному профилю для создания совпадающих записей или «обращений». Правительственные агентства часто используют компьютерное сопоставление для выявления возможных случаев мошенничества или других преступлений. Например, учет собственности домов или моторизованных транспортных средств может быть сопоставлен с отчетами о получателях социального обеспечения для выявления возможных случаев мошенничества в области социального обеспечения. Компьютерное сопоставление вызвало обеспокоенность по поводу конфиденциальности, поскольку оно обычно выполняется без согласия носителей личной информации, которые задействованы. Более того, матчи редко показывают факты о людях, но скорее порождают подозрения, требующие дальнейшего расследования. Таким образом, сопоставление записей может способствовать созданию стереотипов и вести к интрузивным исследованиям. Добыча данных (Глубинный анализ данных) - это метод, который обычно определяется в одной базе данных. Это процесс автоматического поиска больших объемов данных для шаблонов с использованием таких методов, как статистический анализ, машинное обучение и распознавание образов. Когда интеллектуальный анализ данных происходит в базах данных, содержащих личную информацию, новая полученная таким образом информация может быть неприемлемой или конфиденциальной, даже если старая информация отсутствует. Это может, например, выявить образцы поведения людей, которые ранее не были видны. Вывод данных также может использоваться для стереотипов целых категорий лиц. Например, компания кредитной карты может использовать интеллектуальный анализ данных в своей базе данных клиентов, чтобы обнаружить, что определенные почтовые индексы сильно коррелируют с кредитными стандартами. Затем он может решить не распространять кредит больше для клиентов с этими почтовыми индексами.[4] Таким образом, интеллектуальный анализ данных может нарушать индивидуальную конфиденциальность и может использоваться для

стереотипов целых категорий лиц. Этические меры необходимы, чтобы этого не произошло .

Иногда считается, что конфиденциальность - это право, которое люди имеют, когда находятся в частных местах, таких как дома, частные клубы и туалеты, но это сведено к минимуму или утрачивается, как только они попадают в общественное пространство. Когда вы идете по общественным улицам или находитесь в пути с вашим автомобилем, иногда полагают, что вы можете сохранить право не быть арестованным и обысканным без вероятной причины, но ваш внешний вид и поведение могут свободно наблюдаться, контролироваться и регистрироваться. Однако многие ученые по вопросам конфиденциальности утверждали, что эта позиция не является полностью приемлемой и что у людей есть права на неприкосновенность частной жизни в общественных местах, которые несовместимы с определенными методами регистрации и наблюдения. Проблема конфиденциальности в обществе относится к отслеживанию, регистрации и наблюдению за публичными выступлениями, движениями и поведением людей и их транспортных средств [4]. Используемые для этого методы, включая видеонаблюдение (CCTV), включая интеллектуальную систему видеонаблюдения для распознавания лиц, инфракрасные камеры, спутниковое наблюдение, отслеживание GPS, маркировку RFID, электронные контрольно-пропускные пункты, отслеживание мобильных телефонов, аудио прослушивание и методы внешней разведки. Использует ли эти методы нарушение конфиденциальности, даже если они используются в общественных местах? Означает ли факт, что личная информация доступна на открытом форуме, имеет все основания собирать эту информацию, обобщать ее и использовать ее для конкретных целей? Хелен Ниссенбаум утверждала в влиятельном документе, что наблюдение в общественных местах, которое связано с электронным сбором, хранением и анализом информации в больших масштабах, часто представляет собой нарушение личной конфиденциальности . Она утверждает, что люди часто испытывают такое наблюдение, как вторжение в их личную неприкосновенность, если они должным образом информированы об этом, и что такая электронная сбор информации очень отличается от обычного наблюдения, поскольку она переносит информацию из одного контекста в другой и часто включает запись слияния и сопоставление и интеллектуальный анализ данных. Она приходит к выводу, что надзор в общественных местах нарушает конфиденциальность, когда он нарушает контекстуальную целостность: доверие к тому, что люди получают полученную информацию, соответствующую одному контексту, не будет использоваться в других контекстах, для которых оно не предназначалось [2]. Биометрические технологии обеспечивают надежный метод контроля доступа и личной идентификации для правительств и организаций. Тем не менее, биометрия также подняла проблемы конфиденциальности. Широкое использование биометрии будет иметь нежелательный эффект устранения анонимности и псевдонимы в

большинстве ежедневных транзакций, поскольку люди будут оставлять уникальные следы во всем мире. Более того, биометрический мониторинг движений и действий дает мониторинговой организации понимание поведения человека, которое может быть использовано против интересов этого человека. Кроме того, многие люди считают, что биометрия отвратительна, потому что она включает в себя запись уникальных и интимных аспектов (а не около) человека, а также то, что процедуры биометрической идентификации иногда являются инвазивными для личной неприкосновенности. Таким образом, задача биометрии заключается в разработке методов и политик, которые оптимально защищают конфиденциальность личной жизни [3].

Вездесущая вычислительная техника - это подход в области информационных технологий, который направлен на то, чтобы перевести компьютеры с одной рабочей станции и внедрить микропроцессоры в повседневную рабочую и живую среду невидимым и ненавязчивым способом. Окружающий интеллект - это расширенная форма вездесущих вычислений, которая включает в себя беспроводную связь и интеллектуальные пользовательские интерфейсы, которые представляют собой интерфейсы, которые используют датчики и интеллектуальные алгоритмы для профилирования (записи и адаптации к шаблонам поведения пользователей) и понимания контекста (адаптация к различным ситуациям). В средах окружающего интеллекта люди окружены, возможно, сотнями интеллектуальных, сетевых компьютеров, которые знают о своем присутствии, личности и потребностях, а также выполняют действия или предоставляют информацию, основанную на их предполагаемых потребностях. Марк Лангейнрих утверждал, что вездесущие вычисления имеют четыре уникальных свойства, которые потенциально угрожают конфиденциальности: (1) вездесущность; (2) невидимость; (3) восприятие; (4) усиление памяти (непрерывная запись действий людей для создания поисковых журналов их прошлого). Я утверждал, что окружающий интеллект добавляет два свойства в этот список: (5) профилирование пользователей; и (6) связность (беспроводная связь между интеллектуальными объектами). Эти уникальные особенности двух технологий делают защиту конфиденциальности в них серьезной проблемой [2]. Как утверждают критики, вездесущие вычисления и окружающий интеллект имеют возможность создать общество «Большой брат», в котором записана каждая человеческая деятельность, а интеллектуальные устройства исследуют действия, намерения и мысли людей. Различие между частной и общественной сферой может быть уничтожено, так как десятки умных устройств регистрируют активность в домах или автомобилях и подключаются к корпоративным или государственным компьютерам в другом месте. Для предотвращения подобных сценариев потребуются важные гарантии конфиденциальности.

Использованные источники:
1. Буряк Н.Ю Лингвопедагогическая культура. Учебное пособие для студентов направления подготовки бакалавриата (учебное пособие) Краснодар: Издательский дом «ХОРС», 2013.
2. Буряк Н.Ю. Язык - культура — ментальность (научная статья). Сборник научных трудов по материалам конференции «Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития современного общества» (г. Москва,3-4июля 2014г.) - Москва,2014.-С.262-269.
3. Джонсон, D .: Этика компьютеров (река Верхний Садл: Prentice Hall, 2014)
4. Halbert, D .: Интеллектуальная собственность в информационный век: Политика расширения прав собственности. (Quorum Books, Westport CT, 2013)

УДК 65.011.46

Белкин С.С.
бакалавр, учащийся 2 курса магистратуры
кафедра "ЭКО", "РЭУ им. Плеханова"
РФ, г. Тула

РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКАХ РОССИИ

Аннотация:
В статье проанализированы расходы российских банков на развитие информационных технологий и пути снижения затрат на ИТ-инфрастуктуру кредитной организации за счет внедрения облачных технологий.
Ключевые слова: информационные технологии, банки, затраты, ИТ-инфраструктура, модели облачных услуг.

Belkin S.S.
2nd year student, "Economy of commercial organizations"
Tula Branch of Plekhanov Russian University of Economics, Tula, Russia
Abstract:
The article analyzes the expenses of Russian banks on the development of information technologies and ways to reduce the cost of IT infrastructure of a credit institution by introducing cloud technologi.
Keywords: information technology, banks, costs, IT infrastructure, cloud services models.

Банковский сектор в России развивается уже около 20 лет и за это время банки столкнулись с несколькими внутренними и мировыми кризисами. В последние несколько лет кризисные явления, обусловленные мировым экономическим кризисом, усилились введением экономических санкций в отношении России, что особенно глубоко проявилось в банковской сфере: резко сократилось количество банков.

Так, если по состоянию на 01.01.2004г. в России функционировало 1329 банков, то к 01.10.2017 года их осталось только 574. Наибольшее количество банков закрылось или были закрыты ЦБ в 2015 году (101 банк) и в 2016 году (110 банков). За девять месяцев 2017 года Банк России отозвал лицензии у 49 кредитных организаций [17].

К основным проблемам банков относятся: нехватка капитала, рост просрочки и повышенных отчислений в резервы, к ним еще добавилось более жесткое регулирование со стороны Центрального Банка России. В таких условиях они ведут трудную борьбу за выживание, успешность которой во многом определяется эффективностью рабочих процессов. Важную роль в их поддержке играют информационные технологии (ИТ).

Информационные технологии — приемы, способы и методы применения средств вычислительной техники при выполнении функций сбора, хранения, обработки, передачи и использования данных [4].

Процесс внедрения информационных технологий в банковскую деятельность осуществлялась в несколько этапов.

Для решения задачи управления финансовыми потоками, протекающими между представительствами банков в режиме on-line, были внедрены такие технологии, как расчетные системы и системы электронного документооборота на базе Internet, использование которых позволяет кредитным организациям свести число внутренних платежных документов до минимума.

Расширение числа и форм реализации расчетно-клиринговых систем выразилось в расширение числа платежных систем с использованием банковских карт, появлением виртуальных банковских Интернет-карт, сертифицированных в международных и российских платежных системах, а также в официальном представлении факторинговых систем и их модификаций.

Развитие систем дистанционного обслуживания привело к созданию различных по объему и формам предоставления банковских услуг систем: Интернет-банк, Интернет-клиент, Домашний банк, Телебанк, Мобильный банк или WAP-сервис. С помощью этих систем выполняются практически любые, кроме кассового обслуживания, требования клиентов банка.

Система электронной коммерции включает в себя два направления: B2B bisness, в котором банки работают в качестве основного исполнителя и продавца финансовых услуг и B2C- bisness-to-customer (продажа товаров и услуг частным лицам), в котором кредитные организации выступают в роли посредника [18].

В настоящее время рынок программных продуктов для кредитных организаций представлен широким спектром систем, различающихся как функциональной частью, так и технической реализацией. Однако любая банковская информационная система обязательно должна отвечать следующим требованиям: возможность сетевой работы многих пользователей; реализация всего комплекса банковских операций по расчетно-

кассовому обслуживанию, кредитно-депозитной деятельности, валютным операциям; гибкая настройка для доступа конечных пользователей; поддержка нескольких аппаратных платформ; автоматизированное формирование большей части отчетных форм, возможность их перенастройки и т. д. Этим требованиям сегодня удовлетворяют большинство систем для финансовых организаций, представленных на рынке IT-продуктов [5]..

Информационные технологии стали неотъемлемым сопровождающим элементом банковской сферы. Развитие интернета, потребность в ускорении процесса перевода финансовых средств, обеспечении должной безопасности движения денег и сохранности их на счетах мотивируют банки находиться в постоянном поиске технологий. Уровень развития ИТ-продуктов в банке теперь строго оценивают его потенциальные клиенты.

Этапы развития ИТ-отрасли IDC представляет в виде трех платформ. Первая платформа была построена на базе мейнфреймов и терминалов, на которых работали тысячи приложений и пользователей. В основе Второй платформы лежат традиционные персональные компьютеры, Интернет, клиент-серверная архитектура и сотни тысяч приложений. Третья платформа характеризуется стремительно растущим количеством постоянно подключенных к Интернету мобильных устройств в сочетании с широким использованием социальных сетей и развитой облачной инфраструктуры, применяемой для решения комплексных аналитических задач. [6]

С точки зрения внутренних и внешних издержек банковский сектор является потребителем огромного объема того, что называется информационными технологиями. Однако между суммой денег, потраченной на них, и реальной пользой в результате их применения, нет прямой зависимости. Эти расходы составляют от 15 до 20 % совокупных операционных издержек банка. Они охватывают аппаратные средства, коммуникации, профессиональные услуги (разработка, консультации, системная интеграция, обучение и т. д.), системное программное обеспечение, прикладные банковские программы и программное обеспечение менеджмента электронных отношений и менеджмента отношений с клиентами [14] (таблица 1).

Таблица 1

Статьи расходов и приблизительная оценка доли затрат на каждую статью

Статьи расходов	**Доля затрат на каждую статью**
Внутренний банковский персонал В	
Компании, занимающиеся системной интеграцией: IBM, EDC, А К Консультанты: McKinsey, IBM, Delloite Е Подрядчики – множество	
Поставщики основного IT-оборудования IBM, Unisys, SUN, HP	0%

поставщики прочего IT-оборудования Dell, Toshiba...	
Телекоммуникации	
Системное программное обеспечение	
Банковские программы	
Прочие программы- управление электронными сетями, управление электронными связями с клиентами, программные средства управления базой данных	

Источник:http://www.banki-delo.ru/

Развитие банковских ИТ сейчас является неотъемлемой частью стратегии любой кредитной организации, так как от этого зависит и удержание клиентов, и оптимизация работы самого банка, и необходимость постоянного повышения уровня безопасности систем.

[5]. При этом банкиры постоянно повышают планку требований к ИТ-системам и тратят многомиллионные средства на высокие технологии.

Несмотря на физическое уменьшение банков в России, идет уверенный рост затрат, направленный на развитие информационных технологий в банковском секторе.

Анализируя тенденцию изменений ИТ-бюджетов банков в российском банковском секторе в 2016 году, можно сделать вывод о том, что в первой тройке по расходам на информационные проекты являются ПАО «Сбербанк России» (далее Сбербанк), ПАО «ВТБ» и ПАО ВТБ 24 [12]. В таблице 2 приведена динамика их расходов на ИТ за период с 2009 по 2016 г.г.

Таблица 2

Затраты банков России на информационные технологии за период 2009-2016г.г. (ИТ-бюджет), млрд.руб.

Период	2009	2010	2011	2012	2	2		2016
ПАО «Сбербанк России»	2 2							
ПАО «ВТБ»	3,81	2,53	3,05	2,74		10	10,53	
ПАО ВТБ 24					13,8	10	10,53	11,35

Источник: TAdviser, отчетность Сбербанка [3,8], http://www.tadviser.ru/index.php/ [15],
TAdviser, на основе данных из отчетных документов банка ПАО ВТБ, ПАО ВТБ 24 [2]; http://www.tadviser.ru/index.php/[16].

Лидер в данной группе - Сбербанк, который в период мирового финансового кризиса не только не сократил свой ИТ-бюджет, но и значительно его увеличил. Все остальные банки значительно уступают ему по этому показателю.

Затраты Сбербанка на информационные технологии за весь период внедрения инноваций составили 2433,9 млрд. рублей, из них в 2016 году поставлен рекорд - 89,3 млрд рублей, что на 3,5% превысило аналогичный показатель 2015 года. Затраты ПАО «ВТБ» и ПАО ВТБ 24 в 2016 году по сравнению с аналогичным показателем Сбербанка соответственно в 8,4 и 7,9 раза ниже.

По сравнению с 2014 годом затраты на ИТ возросли у Сбербанка на 36,4%, ПАО ВТБ 24 на 13,5%, у ПАО «ВТБ» - снизились на 23,5%

За три квартала 2017 года крупнейший российский банк вложил в ИТ 60,4 млрд рублей, что на 16% превышает аналогичные затраты 2016 года [7].

Следует отметить, что основными поставщиками ИТ технологий и инфраструктуры для Сбербанка являются российские фирмы:

«Сбербанк-Сервис» осуществляет поставку услуг технической поддержки автоматизированных рабочих мест и оргтехники Центрального аппарата и территориальных банков Сбербанка, занимается обслуживанием ИТ-инфраструктуры, банкоматов и терминалов Сбербанка [7];

«СбербанкТенологии» оказывает услуги по выполнению работ в области информационных технологий, при чем объемы работ увеличиваются год от года. Сумма контрактов в 2017 году составила 31,1 млрд. рублей, что на 163,7% выше 2016 года [7].

На формирование бюджетов для информатизации финансовых институтов большое влияние в первую очередь оказывает прибыль банков.

Поскольку ключевыми доходами банков от основной деятельности являются процентные и комиссионные доходы, проведем анализ ИТ-расходов к этим доходам (таблица 3).

Таблица 3

Сравнение соотношения ИТ- расходов банков к чистой прибыли за 2016 год

Рейтинг по прибыли на	Наименование банка	ИТ-бюджет 2016 год, млрд.рублей	Чистая прибыль на 01.01.2017 г., млрд.рублей	Отношение затрат на ИТ к чистой прибыли, %
	ПАО Сбербанк Москва	89,63		1 4
	Банк ВТБ ПАО Санкт-Петербург			16,00%
	ВТБ 24 ПАО Москва			

Источник: http://mir-procentov.ru/banks/ratings/profit.html [13]

Как видно из таблицы 4, доля расходов на ИТ в чистой прибыли банков колеблется от 16 до 17,4%, что значительно выше среднего показателя за 2007-2014 г.г. (6.6%) [1].

Расходы на ИТ с каждым годом увеличиваются, при этом для российских компаний характерна большая динамика, чем для западных. Увеличение расходов банков на информационные технологии мера вынужденная. С одной стороны, это необходимо для получения конкурентных преимуществ, получающихся при расширении банковских услуг. С другой стороны, увеличение расходов на ИТ должно быть компенсировано снижением других расходов банка. Таким образом, растущие расходы на информационные технологии свидетельствуют об обостряющейся борьбе в банковском секторе — банки делают ставку на свое выживание.

Кардинально повлиять на ИТ-бюджет кредитной организации могут только «облачные» технологии, которые снижают уровень затрат на ИТ в пределах 30-50%.

Облачные платформы лежат в основе Третьей Платформы, поскольку они представляют удаленный доступ к информационным ресурсам, осуществляемый, в том числе, посредством разнообразных мобильных устройств. Облачные сервисы позволяют получить экономию за счет стандартизации оборудования, виртуализации новых принципов совместного потребления программных приложений, а также новой формы оплаты тех ресурсов, которые клиент действительно потребляет.

Основные модели «облачных» услуг:

1. «Программное обеспечение как услуга» - это модель продажи и использования программного обеспечения, при которой поставщик разрабатывает web-приложение и самостоятельно управляет им, предоставляя заказчикам доступ к ПО через Интернет.

При этом затраты на поддержку работоспособности поставщик берет на себя, пользователь же оплачивает сам факт использования «облачного» ПО. Таким образом, пользователю не нужно оплачивать большую сумму денег на приобретение лицензии, а разработчик защищен от несанкционированного использования и распространения своего продукта.

2. «Инфраструктура как услуга» - это предоставление клиенту разнообразной компьютерной инфраструктуры: серверов, систем хранения данных, сетевого оборудования, а также ПО для управления этими ресурсами. Одно из главных преимуществ данного подхода для клиентов заключается в том, что они избавляются от необходимости приобретения дорогостоящего оборудования, часть из которого может просто простаивать или работать вхолостую - заказчик платит только за то, что ему в данный промежуток времени необходимо.

3. «Платформа как услуга» - предоставление платформы с определенными характеристиками для разработки, тестирования поддержки web-приложений и др. Благодаря этому весь перечень операций по разработке, тестированию и разворачиванию web-приложений можно выполнять в одной интегрированной среде, тем самым исключив затраты на поддержку отдельных сред для конкретных этапов. Это позволяет

существенно снизить затраты как на приобретение и поддержку оборудования, так и на обслуживание самого сервиса.

Однако существуют и проблемы с применением «облачных» технологий» в банковской сфере и связаны они, в первую очередь, со сложностью предметной банковской области. Интеграция внутренних систем в банках очень сложна по сравнению с социальными сетями, а для обеспечения безопасности конфиденциальной информации необходимы серьезные доработки законодательства.

Долгое время банки, инвестиционные компании, фонды и т.д. строили инфраструктуру и IT-системы во многом независимо друг от друга в надежде укрепить свое лидерство на рынке, решать задачи быстрее и эффективнее конкурентов. В итоге изолированность и закрытость финансовых институтов в этом вопросе стала тем толчком, благодаря которому зародилась принципиально новая модель, стоящая между сектором высоких технологий и финансами, — финтех.

Подводя итог, можно сделать вывод о том, что российские банки, так же, как и банки всего мира, наращивают инвестиции в ИТ. В 2016 году мировые банковские ИТ-расходы составили 275 млрд. долларов и по прогнозу IDC будут ежегодно расти на 4,5% в течение пяти лет. При этом IDC отмечает, что наиболее сильно на ИТ-бюджеты банков будут влиять основные компоненты цифровой трансформации, такие, как облачные и мобильные технологии, Bid Data и аналитика (BI) [10].

Использованные источники:

1. Батаев А. В. «Прогноз динамики информационных расходов в российских банках в период кризиса». Молодой ученый.2015. №2. Электронный ресурс. Дата просмотра 8.12.2017. https://moluch.ru/archive/88/17075/
2. ВТБ раскрыл ИТ-бюджет всех компаний группы. Электронный ресурс. Дата просмотра 8.12.2017. http://www.cnews.ru/news/top/index.shtml?2013/05/30/530498
3. Затраты на инновационную деятельность. Электронный ресурс. Источник: TAdviser, отчетность Сбербанка. Дата просмотра 05.12.2017. http://www.tadviser.ru/index.php/
4. Информационные технологии. Деловой Петербург. Электронный ресурс. Дата просмотра 05.12.2017г. https://www.dp.ru/tag/
5. Информационные технологии в банках. Журнал «Свое дело». Ноябрь 2017г. Электронный ресурс. Дата просмотра 05.12.2017г. http://svdelo.ru/rinki/texnologii-bankovskoe-it
6. Развитие рынка ИТ-услуг. Электронный ресурс. Дата просмотра 05.12.2017г. http://yandex.ru/yandsearch?text=Этапы+развития+ИТ-отрасли+IDC
7. ИТ-бюджет ВТБ. Электронный ресурс. Дата просмотра 05.12.2017г. http://www.tadviser.ru/index.php/Статья:ИТ-бюджет_ВТБ
8. ИТ-бюджет Сбербанка. Электронный ресурс. Дата просмотра 05.12.2017г. http://www.tadviser.ru/index.php/

9. Обзор: ИТ в банках и страховых компаниях 2013Электронный ресурс. Дата просмотра 8.12.2017.
http://www.cnews.ru/reviews/free/banks2013/articles/rossijskie_banki_v_10_raz_prevzoshli_mirovye_pokazateli_po_rostu/
10. Обзор: ИТ в финансовом секторе. Информационные технологии как инструмент выживания банков. Электронный ресурс. Дата просмотра 06.12.2017. https://www.itweek.ru/idea/article/detail.php?ID=185885
11. Прогнозы по банковскому сектору России на 2015 год. Мнения экспертов. Электронный ресурс. Дата просмотра 8.12.2017
.http://sberex.ru/article/5446
https://www.itweek.ru/idea/article/detail.php?ID=185885
12. Рейтинг банков. Электронный ресурс. Дата просмотра 05.12.2017.
http://mir-procentov.ru/banks/ratings/profit.html
13. TAdviser, на основе данных из отчетных документов банка ВТБ, ВТБ24. Электронный ресурс. Дата просмотра 04.12.2017г.
http://www.tadviser.ru/index.ph
14. Сайт:http://www.banki-delo.ru/
15. Сайт: http://www.tadviser.ru/index.php/
16. Сайт:http://www.tadviser.ru/index.php/
17. Сайт:/https://bankirsha.com/sokrashchenie-kolichestva-bankov-v-rossii-s-2001-po-2015-gody.html
18. Сайт: http://yandex.ru/clck/jsredir?from=yandex.ru%3

УДК 336.256

Беллендир М.В.
ст. преподаватель
кафедра информационно-аналитического обеспечения и бухгалтерского учёта
Лихенко И.И.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ НАУЧНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА НА САМООКУПАЕМОСТЬ

Аннотация:

Статья посвящена оценке успешности перехода научных учреждений на самоокупаемость. В ней анализируются отношение доходов к расходам, доля поступлений от частных работ в расходах, темпы прироста расходов и доходов, а также структура расходов.

Ключевые слова: учреждения, доходы, расходы, самоокупаемость, наука

Bellendir M.V., senior lecturer of «Information and analytical support and accounting» department
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk
Lihenko I.I.
student
3 course, faculty of «corporative economics and entrepreneurship»
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

RESULTS EVALUATION OF BUDGETARY SCIENTIFIC INSTITUTIONS ACTIVITY IN THE TRANSITION TO SELF-SUFFICIENCY

Annotation:

The article is devoted to the success evaluation of the scientific institutions transition to self-sufficiency. It analyzes the relation of incomes to costs, the share of entrepreneurial works in revenue, the growth rates of costs and incomes, the cost structure.

Key words: institutions, incomes, costs, self-sufficiency, science

С целью перехода бюджетных научных учреждений на самоокупаемость и уменьшения нагрузки на государственный бюджет было принято ряд важных законодательных актов. С 1 января 2011 года вступил в

силу федеральный закон от 08.05.2010 N 83-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений". Для нормативно-правового регулирования и управления имуществом бюджетных научных организаций 27 сентября 2013 года было создано Федеральное агентство научных организаций (ФАНО России). Одной из ключевых задач ФАНО является повышение эффективности их деятельности в условиях самоокупаемости [2].

Цель исследования - анализ информации о результатах деятельности бюджетных научных организаций за период 2013-2016 г.г., на основе которого, можно судить о результативности государственных проектах в соответствующей сфере. Исходной информацией для исследования явились практические оценки, представленные в научной статье С.Н. Погодиной [1, с.149] и информационная база «СКРИН».

По данным системы раскрытия информации «СКРИН» на 21.11.2017 в ведении ФАНО находится 924 организации, из них были рассмотрены 610, и только у 80 была «фактическая информация» с 2013 года по 2016 год [3]. По содержанию информация включает расходы по оплате труда, совокупные расходы, общую сумму кассовых поступлений, увеличение стоимости основных средств, нематериальных активов, материальных запасов. Из этих 80 организаций были исключены 15 учреждений с такими видами деятельности, как комбината питания и музей, а также с отрицательным увеличением стоимости нематериальных активов, нулевым фондом оплаты труда или числом сотрудников, или ненаучно-исследовательским основным видом деятельности. 40 организаций из исследуемых не были зарегистрированы в городах Москва или Санкт-Петербург.

Таблица 1. Отношение доходов к расходам научных бюджетных учреждений

Показатель	Средневзвешенное, доли				Темпы прироста, %			
	2013	2014	2015	2016	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2016 к 2013
Отношение общей суммы кассовых поступлений к расходам	1,02	1,03	1,01	1,23	0,87	-1,73	21,98	20,91
Доля поступлений от частных работ (услуг) в общей сумме расходов	0,30	0,32	0,37	0,60	5,52	14,99	64,06	99,07

Таким образом, отношение общих кассовых поступлений к совокупным расходам увеличилось на 20,91%, примечательно, что в 2016 году наблюдался резкий скачок на 21,98%, а в 2015 году снижение на 1,73%.

Доля поступлений от выполнения частных работ или услуг в общей сумме расходов характеризует степень независимости государственных учреждений от бюджета. В 2016 году данный показатель по сравнению с 2013 годом увеличился в 1,99 раз, с 0,30 до 0,60, не за счёт снижения расходов, что наглядно демонстрирует таблица 2. Таким образом, не последнюю роль в росте профицита научных учреждений заняли доходы от предпринимательской деятельности.

Таблица 2. Темпы прироста расходов научных бюджетных учреждений

Показатель	Годы			
	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2016 к 2013
Коэффициент вариации	2,19	3,33	3,44	4,33
Средневзвешенное, %	8,42	11,87	-6,90	13,09

В силу того, что по всем годам коэффициент вариации был больше 0,3, прирост расходов был рассчитан средневзвешенно. Так с 2013 по 2016 год они увеличились на 13,09%, хотя и наблюдалось снижение темпов прироста из года в год, особенно резкое – в 2016 году, когда они уменьшились на 6,9%. Во всех годах коэффициент вариации был больше 0,3, что говорит о большой неоднородности темпов прироста расходов среди всех учреждений.

Таблица 3. Темпы прироста общей суммы кассовых поступлений

Показатель	Годы			
	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2016 к 2013
Коэффициент вариации	1,24	3,63	12,51	3,06
Средневзвешенное, %	10,74	8,85	-1,72	18,75

Средневзвешенно кассовые поступления с 2013 по 2016 год увеличились на 18,75%, причём наблюдалось постоянное снижение темпов прироста. Особенно сильное – в 2016 году, когда они уменьшились на 1,72%, хотя в 2015 выросли на 8,85%. Согласно коэффициенту вариации, во все года совокупность темпов прироста доходов учреждений была неоднородна, особенно сильно – в 2016.

Исходя из данных таблиц 1, 2, 3 в рамках 2013 и 2016 года можно говорить о росте превышения доходов над расходами вследствие именно опережающего роста доходов над расходами, а не сокращения расходов. Однако такая тенденция сформировалась в 2013-2015 г.г., а в 2016 году расходы, как и доходы, стали сокращаться, причем первые – быстрее. 2016 год примечателен и тем, что на него одновременно с уменьшением доходов пришелся и резкий скачок на 64% доли поступлений от предпринимательской деятельности в расходах.

Таблица 4. Средневзвешенные относительные величины и их темпы прироста.

Показатель	Средневзвешенное, доли				Темпы прироста средневзвешенного, %			
	2013	2014	2015	2016	2014 к 2013	2015 к 2014	2016 к 2015	2016 к 2013
Доля инвестиций в общей сумме расходов	0,10	0,10	0,11	0,10	3,62	11,98	-11,81	2,33
Доля оплаты труда и начислений на выплаты по оплате труда в общей сумме расходов	0,71	0,72	0,71	0,71	0,72	-0,26	-0,45	0,00
Доля прочего в расходах	0,18	0,17	0,16	0,19	-5,13	-5,00	13,13	1,96

Между увеличением основных средств, 310 статья по КОСГу, увеличением материальных запасов, 340 статья по КОСГу, увеличением нематериальных активов, 320 статья по КОСГу, можно провести аналогию с инвестированием во внеоборотные активы, авансированием в оборотный капитал, инвестированием в нематериальные активы соответственно, а их сумма будет отражать общую сумму средств, выделенных учреждением на развитие.

Из таблицы 4 следует, что доля инвестиций в общей сумме расходов с 2013 по 2016 год увеличилась на 2,33%, причём это было достигнуто в 2014 и 2015 годах, когда был рост на 3,62% и 11,98% соответственно. В 2016 году наблюдалось сильное снижение на -11,81%. В целом же, доля инвестиций в общей сумме расходов остаётся на уровне 10%.

Доля прочего в расходах в 2016 году по сравнению с 2013 годом увеличилась почти на 2%. Доля оплаты труда в расходах практически не изменилась, хотя в 2014 году и был небольшой рост, скорее всего, связанный с исполнением учреждениями плана ФАНО по повышению уровня заработной платы.

Таким образом, в разрезе 2013-2016 годов превышение подсчитанных кассовым методом доходов над расходами увеличилось на 20,91% за счёт опережающих темпов роста доходов над расходами в 2014, 2015 годах, опережающего снижения расходов по сравнению с доходами в 2016 году. Примечательно, что в этом же году наблюдалось увеличение доли поступлений от предпринимательской деятельности в совокупных расходах на 64,06, с 0,30 до 0,60. В тоже время, в 2016 году при росте самоокупаемости бюджетных научных учреждений стало меньше выделяться средств на инвестиции, однако в разрезе 2013 и 2016 года доля инвестирования в расходах увеличилась на 2,33%.

Подводя итоги исследования деятельности бюджетных научных организаций в новых экономических условиях, можно сделать вывод о

достижении позитивных результатах и перспективах повышения эффективности системы самоокупаемости.

Использованные источники:

1. Погодина, С.Н Анализ формирования и использования финансовых ресурсов бюджетных организаций // Финансы, учет и менеджмент: теоретические и практические разработки: сборник научных трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. – г. Пермь: НОО «Профессиональная наука», 2017. – 509 с.
2. Яковлев М. Российским бюджетным организациям предстоит перейти на самоокупаемость [Электронный ресурс] // // Общероссийская газета независимых журналистских расследований «Наша версия». 20010. URL: https://versia.ru/rossijskim-byudzhetnym-organizaciyam-predstoit-perejti-na-samookupaemost (дата обращения: 27.11.2017).
3. «СКРИН» — система раскрытия информации [Электронный ресурс]. URL: https://skrin.ru/ (дата обращения: 18.12.2017)

УДК 159.59

Белова Е.В.
магистрант 2 курса
факультет «Психолого-педагогического
и социального образования»
Волгоградский государственный
социально-педагогический университет
Россия, г. Волгоград

ПРЕДПОСЫЛКИ СТАНОВЛЕНИЯ СУБЪЕКТНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ

В статье представлены теоретические подходы к изучению предпосылок становления субъектности в подростковом возрасте. В младшем подростковом возрасте происходит расширение пространства учебной дискуссии до пространства учебного позиционирования, содержанием которого становится переход от потенциального системного понятия к развернутой системе понятий, т.е. к теориям.

Ключевые слова (субъектность, предпосылки становления, подростки, саморазвитие подростков, внешние предполылки, внутренние предпосылки).

Белова Е.В.
магистрант
2 course, the faculty of «Psycho-pedagogical and social education"
Volgograd State Socio-Pedagogical University Russia, Volgograd

INDIVIDUAL PSYCHOLOGICAL COUNSELING AS A HELPING RELATIONSHIP

The article presents the theoretical approaches to the study of the prerequisites for the formation of the subjectivity in adolescence. In younger adolescence, the expansion of educational space discourse space training positioning, the content of

which is the transition from potential system concepts to the deployment of concepts, i.e. theories.

Key words (subjectivity, the conditions of formation, personal development Teens, outdoor predposylki, the internal background, teenagers).

На начальном этапе ступени основного общего образования (5-6-е классы) ведущие позиции сохраняют учебная деятельность и учебная ситуация развития. Вместе с тем учебная ситуация развития па ступени основного образования приобретает специфическую форму – она преобразуется в учебно-экспериментальную. Стремление экспериментировать, используя свои возможности, - едва ли не самая яркая характеристика младших подростков. Если школа не предоставляет культурных форм такого экспериментирования, то оно реализуется лишь в поверхностной и примитивной форме – в экспериментах со своей внешностью.

Возможности для экспериментирования и заявления субъектной позиции в учебной деятельности у подростков достаточно широки. В первую очередь, они связаны с появлением на основной ступени новых учебных предметов (химии, биологии, физики, истории, географии). Умение учиться, сформированное на ступени начального образования, проверяется на новой учебной предметности, в новых учебных дисциплинах. В "старых" предметах также происходят существенные изменения, связанные с усложнением учебного содержания, с повышением уровня его теоретичности. Грамотно выстроенная в начальной школе учебная деятельность не только делает подростка способным к переносу учебных действий в новые условия действия, новые учебно-предметные области, но и создает предпосылки построения на их основе собственной образовательной деятельности.

В младшем подростковом возрасте происходит расширение пространства учебной дискуссии до пространства учебного позиционирования, содержанием которого становится переход от потенциального системного понятия к развернутой системе понятий, т.е. к теориям. Дело в том, что содержание учебных курсов основной школы выстраивается системно, что предполагает развитое теоретическое мышление подростков, которое находится в этом возрасте лишь на начальном этапе развития: до сих пор ученик работал лишь с единичными понятиями, лишь с некоторыми понятийными связями.

Ученик основной школы должен выбрать способ рассмотрения (системы понятий), в рамках которого уместнее действовать в учебной ситуации. Подросток должен работать с понятием как со средством, видеть ограничения той или другой понятийной логики, понимать, какое повое знание может дать та или иная модель. Это возможно при создании условий для развернутой работы по поиску разных возможных исходных отношений, по построению, опробованию и критике разнообразных моделей, т.е. в

учебном экспериментировании.

В начале ступени основного образования подростки обнаруживают также стремление и способность осмысленно экспериментировать со способами построения учебной деятельности, например, преднамеренно создавая ситуации разрыва в ее движении и тем самым внося порой существенные коррективы в ее исходный педагогический замысел.

Внутренние предпосылки. В этот период происходит бурный «Физический рост» и половое созревание (появляются новые гормоны в крови, происходит влияние на центральную нервную систему, происходит бурный рост тканей и систем организма). Выраженная неравномерность созревания различных органических систем в этот период приводит к повышенной утомляемости, возбудимости, раздражительности, негативизму.

Внешние предпосылки. Изменение характера учебной деятельности: многопредметность, содержание учебного материала представляют собой теоретические основы наук, предлагаемые к усвоению абстракции, вызывают качественно новое познавательное отношение к знаниям; нет единства требований: сколько учителей, столько различных оценок окружающей действительности, поведения ребенка, его деятельности, взглядов, отношений, качеств личности. Отсюда – необходимость собственной позиции, эмансипации от непосредственного влияния взрослых; введение общественно-полезного труда в школьное обучение. У подростка появляется осознание себя как участника общественно-трудовой деятельности; предъявляются новые требования в семье (помощь по хозяйству, с подростком начинают советоваться); подросток начинает интенсивно рефлексировать себя.

Д. Б. Эльконин высказал предположение о том, что своеобразие учебной деятельности пятиклассников заключается в их сенситивности к раскрытию для себя смысла учебной деятельности. Подростки внутренне готовы к переходу на более высокий мотивационный уровень осуществления учебной деятельности – смысловой уровень. Вполне закономерно, что именно на этом этапе удивление, проблемный вопрос, сомнение, смутная догадка и другие формы проявления и эффекты смысловой ориентировки в действительности перестают быть для подростков лишь "рабочими моментами" на пути познания истины и приобретают в их глазах самостоятельную ценность [7].

В рамках школьного обучения подросткам предоставляется возможность поэкспериментировать с учебной деятельностью и самоопределиться в ее пространстве. Исследователи (Г. Холл, А. Маслоу) утверждают, что возникают новые мотивы учения (стремление завоевать и сохранить авторитет у сверстников; стремление быть взрослыми в собственных глазах; стремление к самообразованию), и оно приобретает личностный смысл. И. Д. Фрумин и Б. Д. Эльконин указывают, что учебная деятельность в подростковом возрасте должна быть продолжена как учебно-экспериментальная и представлять собой в основном игру с границами научных понятий, своеобразную игру в допущения, гипотезы и их проверку

[6].

Использованные источники:

1. Брушлинский А.В. Проблема субъекта в психологической науке (статья третья) // Психологический журнал. 1993. Т. 14. № 6. С. 3-15.
2. Брушлинский А.В. Проблемы психологии субъекта. М., 1994.
3. Зарецкий Ю.В., Зарецкий В.К., Кулагина И.Ю. Методика исследования субъективной позиции учащихся разных возрастов // Психологическая наука и образование. 2014. № 1. С. 99-110.
4. Леонтьев А.Н. Деятельность, сознание, личность. М., 2005.
5. Фельдштейн Д.И. Психология воспитания подростка. М., 1978.
6. Фрумин И.Д., Эльконин Б.Д. Образовательное пространство как пространство развития («школа взросления») // Вопросы психологии. 1993. № 1. С. 24-31.
7. Эльконин Д.Б. Избранные психологические труды. М., 1989.

УДК 338.2

Белухин В.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Бизнес-процессов и экономической безопасности»
Беленков Д.А.
студент 3 курса
факультет менеджмента
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Российская Федерация, г. Краснодар

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА ПРИМЕРЕ США И КАНАДЫ

Аннотация. В данной научной статье представлены результаты теоретического обзора поддержки малого и среднего бизнеса в США и Канаде. Сформулировано понятие и определена структура поддержки со стороны государства; обозначены факторы, влияющие на формирование ведения частного бизнеса в США и Канаде.

Ключевые слова: Общество, государство, гражданин, частный бизнес.

Beluhin V. V.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department "Business Processes and Economic Security"
Academy of marketing and socially-information technologies
Belenkov D. A.
3rd year student of the faculty of management Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar City, Russian Federation

FOREIGN EXPERIENCE OF STATE SUPPORT OF SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN THE USA AND CANADA

Annotation. This article presents the results of a theoretical review of support for small and medium-sized businesses in the US and Canada. The concept is

formulated and the structure of support from the state is determined; the factors influencing the formation of private business in the USA and Canada are outlined.
Keywords: Society, state, citizen, private business.

Точкой отсчета зарождения малого бизнеса, принято считать территорию нынешнего ближнего востока, и история зарождения уходит в глубину веков. В настоящее время, малый бизнес является основной движущей силой экономики для многих развитых стран и государств. Малый бизнес, или другими словами, малое предпринимательство, представляет собой вид предпринимательской деятельности, которая в основном опирается на деятельность малых предприятий и небольших фирм, которые формально не входят в какие-либо объединения [2].

К большому сожалению, в Российской Федерации ведение частного бизнеса развито очень слабо, в отличии от других крупных стран. В странах Европейского Союза, Китае, Канаде и США, показатель развития малого предпринимательства от ВВП, составляет больше половины и продолжает расти, в свою очередь в России он составляет менее двадцати процентов от общего числа [9]. В отличие от России, в Китае и в странах Европы и Северной Америки, ведение малого бизнеса всячески поддерживается со стороны государства, для того чтобы избежать появления кризисных моментов в сфере МСП (малое и среднее предпринимательство).

Соединенные Штаты Америки традиционно принято считать ведущей капиталистической страной во всем мире. В 1953 году Конгресс США принял первый федеральный закон о поддержки малого бизнеса, тем самым выбрав для себя приоритет государственных интересов. Была создана Администрация Малого Бизнеса США (АМБ), внесшая существенный вклад в развитие взаимоотношений между государством и предпринимателями и осуществление должной помощи последним. В обязанности АМБ как организации, входило содействие в получение правительственных заказов и заключение контрактов с крупными предприятиями и оказание предпринимателям консультационной и финансовой помощи [4]. Также основными задачами АМБ являлось оказание необходимой помощи в предоставлении гарантий по кредитам и получении самого кредита для ведения бизнеса, информационная и техническая поддержка, кредитование и субсидирование малого и среднего предпринимательства из средств собственного бюджета, развитие и сохранение конкурентной среды, с помощью которой производители могут перейти на более эффективные технологии благодаря снижению издержек.

Федеральные программы поддержки были созданы и раньше. Во времена Великой депрессии в США, которая длилась с 1929 года по 1939 год, наиболее острыми были первые четыре года. Именно поэтому в 1932 году была разработана специальная программа займов, для среднего и малого бизнеса [3]. Это было сделано для того, что бы восстановить работоспособность предприятий и поднять экономику отраслей бизнеса,

наиболее пострадавших в тот период времени. Позднее, в 1942 году, финансирование малого и среднего бизнеса со стороны государства еще сильнее укрепилось.

В настоящее время малый и средний бизнес в США является основным инструментом роста экономики этой страны. По сей день очень активно Федеральными программами займов, пользуются жители США, так как процент годовой ставки, независимо от суммы займа, колеблется в диапазоне от 6 до 9 процентов в год [1]. По статистике каждая третья американская семья задействована в сфере малого бизнеса. Среди малого бизнеса, на рынке преобладает сфера услуг. Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что правительство Соединенных Штатов готово выделять средства для реализации предпринимательской деятельности своим гражданам, а в последствии, всячески оказывать поддержку, так как успешность ведения малого и среднего бизнеса находит прямое отражение в экономике США.

Канаду иногда называют «Младшим братом США», что говорит о похожести этих двух стран. И действительно, у них очень много общего в сфере поддержки малого и среднего бизнеса со стороны государства. В Канаде около 2,6 млн. предприятий малого бизнеса. Частные предприниматели являются, пожалуй, ключевым звеном национальной экономики. Они обеспечивают занятость 60% населения и производят 43% всего продукта частного сектора [6].

В Канаде очень развиты программы экономического информирования и поддержки. Они распространяются на всю территорию Канады. В качестве примера можно привести такую программу как Strategis. Это сайт правительства Канады в Интернете, оказывающий помощь предпринимателям в формате бизнес-планов [5]. Также стоит отметить программу поддержки индивидуальной трудовой деятельности (SEB) [7]. Эта программа предусматривает финансовую и техническую поддержку для безработных лиц, которые собираются заняться индивидуальной трудовой деятельностью. Помимо этого, в Канаде существуют бизнес-центры, в услуги которых, входит предоставление предпринимателям микро-кредитования, подготовку молодых кадров и полную консультацию с ними.

В Канаде, с 2012 года действует специальная программа по привлечению зарубежных и частных инвестиций. Также достаточно важным моментом в развитии экономики Канады, является создание условий со стороны государства в сфере инноваций в области развития информационных технологий, здравоохранения, природных ресурсов и окружающей среды. Если учесть, что уровень коррупции в Канаде один из самых низких в мире, стоит отметить, что в вышеперечисленных сферах, занять нишу индивидуального предпринимателя достаточно просто, так как существует множество возможностей для реализации [8]. Правительство Канады всячески поддерживает малый бизнес, путем снижения налоговых ставок и активного финансирования со стороны государства.

Подводя итог рассмотренных инструментов господдержки в США и

Канаде, хочется надеяться на то, что в обозримом будущем, наше государство будет оказывать помощь предпринимателям и малым предприятиям в должном объеме, а главное качественно и своевременно. Не стоит равняться на западные страны, так как они изначально имели другой вектор развития. Но определенно стоит перенять их опыт ведения бизнеса, а главное уровень поддержки бизнеса со стороны государства. Это, несомненно, поможет развитию экономики России.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (ред. от 27.11.2017).
2. Лапуста М.Г., Старостин Ю.Л. Малое предпринимательство – Москва, «ИНФРА-М», 2015. – С. 217-218.
3. Кондратьева, М. Н. Экономика предприятия : учебное пособие // М. Н. Кондратьева, Е. В. Баландина. – Ульяновск : УлГТУ, 2016. – С. 173-174.
4. Статистический сборник «Малое и среднее предпринимательство в России. 2015. Росстат. - М., 2015. – 96 с.
5. Курс экономической теории / Под ред. М.Н. Чепурина, Е.А. Киселевой. – Киров: АСА, 2016. - 285 с.
6. Халимова С.Р. Влияние характеристик национальной инновационной системы на особенности развития малого инновационного бизнеса // ЭКО. – 2016. - №8. – С. 35-44.
7. Чернобродова Л.А. Институциональное обеспечение формирования и развития малого инновационного предпринимательства // ЭПОС. – 2015. - №2. – С. 43-49.
8. Тихомирова О.Г. Глобализация и малый бизнес: новые возможности для малых и средних предприятий // Менеджмент в России и за рубежом. – 2017. - №3. – С. 79
9. Белухин В.В. Институты развития как элемент институциональной инфраструктуры экономики роста //Общество: политика, экономика, право. № 8.– 2016 – С. 50-53.

УДК 332

Бердюгина (Ионова) А.С.
магистрант
институт экономики
Новикова Н.В., к.э.н.
доцент
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

АЛГОРИТМ НЕДОПУЩЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК КАК СРЕДСТВО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Аннотация

Данная статья посвящена изучению такой угрозы экономической безопасности налогоплательщиков как выездная налоговая проверка. Анализ контрольной работы налоговых органов представлен на примере Свердловской области. Проведенное исследование позволило составить алгоритм недопущения налоговых проверок как средство обеспечения экономической безопасности налогоплательщиков.

Ключевые слова: налог, налоговая проверка, выездная налоговая проверка, налогоплательщик, угрозы экономической безопасности, экономическая безопасность.

Berdyugina (Ionova) A.S.
master of Institute of Economics, Ural state economic University
Russia, Yekaterinburg
Novikova N.V.
candidate of economic Sciences, docent
Ural state economic University
Russia, Yekaterinburg

FACTORS AND CONDITIONS OF EMPLOYMENT OF THE POPULATION IN THE REGION

Abstract

This article is devoted to studying of such threats to the economic security of the taxpayers as a field tax audit. The analysis of control of tax authorities is presented on the example of Sverdlovsk region. The research allowed to make a algorithm for avoiding tax audits as a means of ensuring economic security of the taxpayers.

Key words: tax, tax audit, field tax audit, the taxpayer, threats to economic security, economic security.

Одними из субъектов экономической безопасности являются налогоплательщики.

Налогоплательщики в РФ – это юридические лица и физические лица, на которых возложена обязанность по уплате налогов за счет собственных

средств в соответствии с налоговым законодательством (ст. 19 НК РФ [1]). При этом налогоплательщики-организации делятся на российские и иностранные, а физические лица – на имеющих статус индивидуального предпринимателя и не имеющих его.

Все налогоплательщики подвержены различным угрозам экономической безопасности, в том числе и в налоговой сфере. Более всего налогоплательщики, можно сказать, опасаются налоговых проверок.

Суть любой налоговой проверки состоит в том, чтобы проанализировать, насколько правильно и в каком объеме выполняются требования НК РФ.

Законодательство РФ предполагает два основных вида налоговых проверок: камеральная (ст.88 НК РФ) и выездная (ст.89 НК РФ). Камеральную проверку проводят непосредственно в отделе налоговой. Анализу в данном случае подвергаются декларации, финансовая и налоговая отчетность налогоплательщика. Выездная проверка осуществляется по месту нахождения налогоплательщика, для этого специально создается группа проверяющих. В ходе подобных проверок изучают, насколько правильно исчисляются и оплачиваются налоговые платежи. Проверяют чаще всего информацию за последние три года деятельности налогоплательщика.

Проанализировав результаты контрольной работы налоговых органов Свердловской области (таблица 1), можно сделать следующие выводы.

Таблица 1 – Выявление налоговых правонарушений, совершенных налогоплательщиков Свердловской области в 2016г., млрд.руб. 33

Показатели	2016	В % к предыдущему году
Налоговых проверок всего, ед.	1 319 415	123,6
из них: выявивших нарушения, ед.	89 729	111,6
Дополнительно начислено платежей по выездным и камеральным проверкам, млн. руб.	12 132,2	153,9
Дополнительно начислено на 1 проверку, выявившую нарушения, тыс.руб.	135,2	137,9
Количество выездных налоговых проверок, ед.	1 057	98,1
из них: выявивших нарушения, ед.	1 050	98,1
Дополнительно начислено платежей по выездным проверкам (включая налоговые санкции и пени), млн. руб.	7 489,9	121,9
Дополнительно начислено платежей на 1 выездную проверку, выявившую нарушения, тыс.руб.	7 133,2	124,2
Количество выездных налоговых проверок организаций, ед.	941	101,1
из них: выявивших нарушения, ед.	936	101,3
Дополнительно начислено платежей по выездным проверкам организаций (включая налоговые санкции	7 215,3	123,0

[33] Составлено автором по налоговому паспорту Свердловской области: [3].

и пени), млн. руб.		
Дополнительно начислено платежей на 1 выездную проверку организаций, выявившую нарушения, тыс.руб.	7 708,7	121,4
Количество камеральных налоговых проверок, ед.	1 318 358	123,6
из них выявивших нарушения, ед.	88 679	111,8
Дополнительно начислено платежей по камеральным проверкам (включая налоговые санкции и пени) (млн. руб.)	4 642,3	266,8
Дополнительно начислено платежей на 1 камеральную налоговую проверку, выявившую нарушения, тыс.руб.	52,3	238,7

За 2016г. налоговыми органами Свердловской области было проведено 1,3 млн. налоговых проверок, что на 23,6% больше, чем в 2015 г. 89,7 тыс. проверок выявили различные нарушения налогового законодательства, что на 11,6% больше, чем годом ранее.

За 2016г. по результатам камеральных и налоговых проверок с налогоплательщикам было дополнительно начислено более 12 млрд.руб. В среднем на 1 проверку до начислено в 2016г. было 135,2 тыс.руб., что на 37,9% больше, чем годом ранее.

Следует отметить, что, несмотря на то, что количество камеральных проверок в 1,25 тысячу раз больше, выездные налоговые проверки являются наиболее опасными для налогоплательщиков. Практически каждая выездная налоговая проверка выявляет факты нарушений налогового законодательства. Так, по данным за 2016г. из 1057 выездных проверок не выявили никаких нарушений только 7 проверок. Кроме того, до начисленные суммы налогов, пени и штрафов значительно превышают суммы, до начисленные в ходе камеральных проверок. Если на одну камеральную проверку в среднем до начислено было 52,3 тыс.руб., то на одну выездную налоговую проверку – 7,1 млн.руб.

Таким образом, выездная налоговая проверка является одной из самых опасных угроз экономической безопасности налогоплательщиков.

Для того, чтобы избежать данную угрозу, налогоплательщику необходимо знать существующую Концепцию системы планирования выездных налоговых проверок [2], и оптимизировать свою деятельность исходя из данных данной Концепции.

Поводами для выездной проверки могут стать налоговые риски, связанные со следующими видами нарушений:

- нарушения, связанные с ошибками (или намеренным искажением данных) при постановке налогоплательщика на учет в налоговый орган. Так, С 2012 года Уголовный кодекс РФ пополнился статьей 173.1, которая предусматривает уголовную ответственность за использование подставных лиц при создании или реорганизации юридических лиц, а также за

предоставление для внесения в ЕГРЮЛ сведений о подставных лицах. В разряд уголовно наказуемых попадает один из способов «альтернативной» ликвидации, когда юридическое лицо переоформляется на каких-нибудь посторонних лиц, зачастую малоимущих и малограмотных. Если организация окажется под пристальным вниманием налоговых и правоохранительных органов, то доказать подставной характер новых директоров и учредителей для налогового органа не составит большого труда. В связи с этим нужно очень тщательно подходить к выбору тех лиц, на которых переоформляется организация. И вообще подумать о том, нужно ли это делать, поскольку в конечном итоге ответственность за правонарушения возлагается на руководителя, при котором они были допущены. В этом смысле переоформление компании на третьих лиц не приносит какой-либо пользы;

- нарушения, связанные с непредставлением налоговой декларации;
- ошибки в расчетах в налоговой декларации;
- грубое нарушение правил учета доходов и расходов, а также объектов налогообложения (отсутствие или составленные с ошибками, намеренными и ненамеренными, первичных документов и т.д.);
- не полная уплата или неуплата налога;
- нарушения налогового агента;
- не соблюдение требований ст. 77 НК РФ (нарушение правовых отношений относительно имущества, которое находится под арестом или находится в залоге);
- не представление в установленный законом срок (10 дней ст. 93 НК РФ) сведений для осуществления налогового контроля или по запросу налогового органа;
- нарушение правил регистрации объектов игорного бизнеса;
- нарушения по ст. 129.3 НК РФ;
- нарушения по контролируемым сделкам.

Таким образом, для того, чтобы избежать угрозу наступления выездной проверки, которая практически в каждом случае заканчивается доначислением значительных сумм налогов, пени, штрафов и даже направлением материалов в следственные органы для возбуждения уголовных дел, налогоплательщику рекомендуется следовать алгоритму, который представлен на рисунке 1.

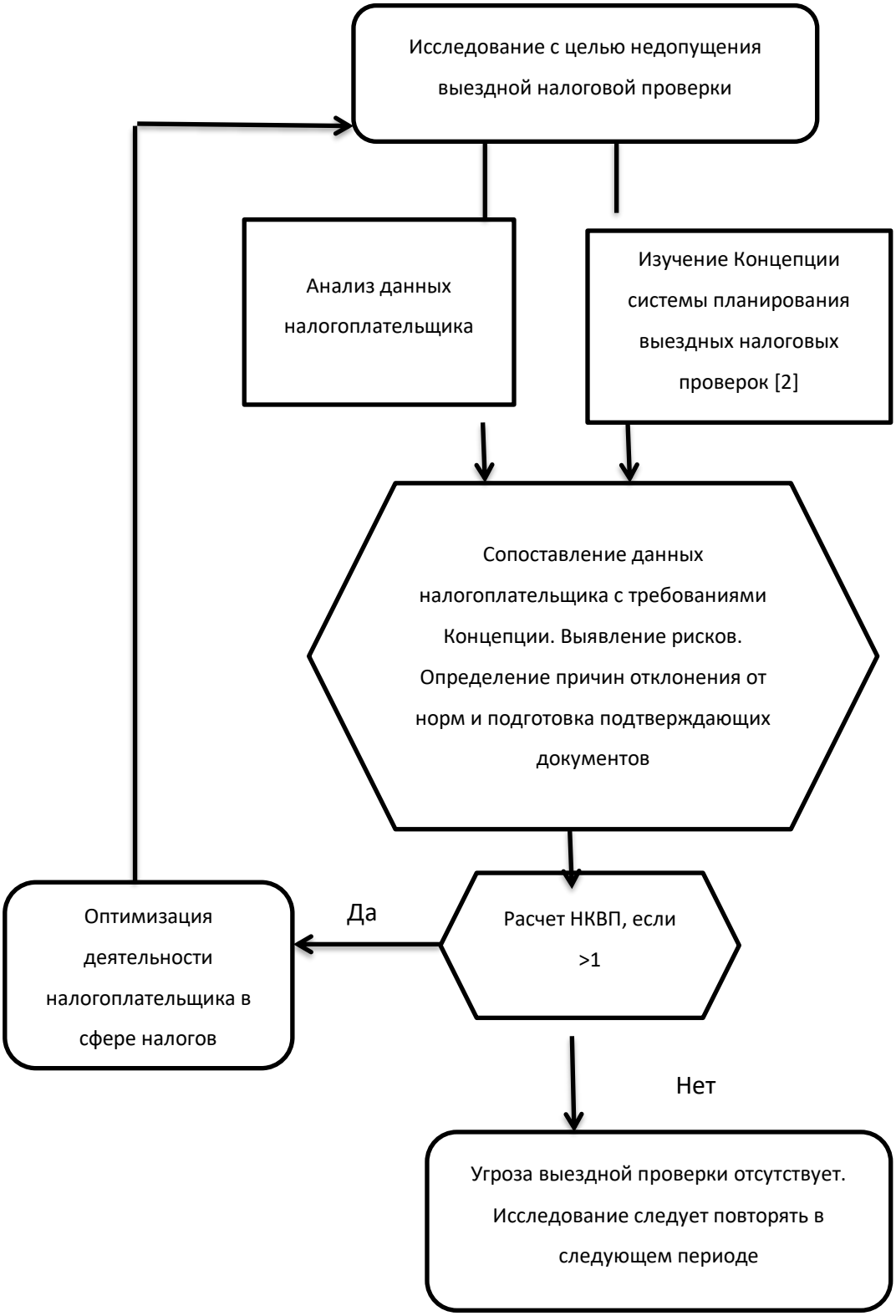


Рисунок 1 – Алгоритм избежание налогоплательщиком выездной налоговой проверки[34]

[34] Составлено автором.

Примечание: Нквп – налоговый коэффициент выездной проверки

Таким образом, процесс противодействия всеми законными способами возникновению угрозы наступления выездной налоговой проверки в конечном счете является одним из основных условий обеспечения экономической безопасности налогоплательщика.

Использованные источники:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 г. № 146-ФЗ [Текст] // Собрание законодательства РФ. - 1998. - №30.
2. Об утверждении Концепции системы планирования выездных налоговых проверок [Электронный ресурс]: Приказ ФНС России от 30.05.2007 N ММ-3-06/333@ (ред. от 10.05.2012). – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn66.
3. Официальный сайт Федеральной налоговой службы Свердловской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.nalog.ru/rn66.

УДК 330.12

Березникова Е. Н.
студент магистратуры, 2 курс
Финансово-экономический факультет
Шидакова Е. Е., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и управления
ГАОУ ВО «Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт»
Россия, г. Невинномысск

МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА И ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ: ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ПРАКТИКА И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Аннотация: В статье рассматривается сущность прожиточного минимума и минимального размера оплаты труда, анализируются проблемы их соотношения и дальнейшие перспективы, а также отражаются особенности российского и зарубежного опыта.

Ключевые слова: прожиточный минимум, минимальный размер оплаты труда, уровень жизни, потребительская корзина, население, экономический рост.

UDK 330.12

Bereznikova E. N.
Undergraduate student, 2nd year
Faculty of Finance and Economics
SAEI HE «Nevinnomyssk state humanitarian-technical institute»
Russia, Nevinnomyssk
Shidakova E. E.
Candidate of economic sciences
Associate professor of the department of economics and management
SAEI HE «Nevinnomyssk state humanitarian-technical institute»
Russia, Nevinnomyssk

THE ESSENCE OF HUMAN CAPITAL IN THE INNOVATION ECONOMY

Summary: The article discusses the essence of a living wage and the minimum wage, analyzes the problem of their relations and future prospects, but also reflected the peculiarities of the Russian and foreign experience.

Keywords: living wage, minimum wage, standard of living, market basket, population, economic growth.

Существует несколько значимых индикаторов, на которых «завязана» практически вся экономика. Так, важными социальными показателями являются уровень прожиточного минимума и минимальный размер оплаты труда. Что они означают и как взаимосвязаны?

Для определения ряда социальных величин в мировой практике используется понятие прожиточного минимума. Этот показатель отражает, какой должна быть сумма, необходимая жителю определенного государства и/или региона для полноценной жизнедеятельности. В частности, прожиточный минимум включает расходы на питание, кров, лечение, водообеспечение, образование и информацию. Величина прожиточного минимума исчисляется на душу населения в градации по степени занятости: размер показателя для трудящегося человека обычно выше, чем для иждивенца (ребенка) и пенсионера. [2]

Прожиточный минимум – это стоимостная оценка потребительской корзины, включающая в себя обязательные платежи и сборы, минимальные наборы продуктов питания, непродовольственных товаров и услуг. Определение величины прожиточного минимума осуществляется на основании Федерального закона №134-ФЗ от 24.10.1997 «О прожиточном минимуме в РФ», а также Правил исчисления величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения в целом по РФ (Постановление Правительства от 29 января 2013 года №56). Размер прожиточного минимума, так же как и МРОТ, устанавливается на федеральном уровне Правительством РФ (раз в квартал), и с учетом установленной величины корректируется в субъектах федерации в соответствии с местными экономическими особенностями. Необходимо заметить, что прожиточный минимум рассчитывается для разных групп населения: пенсионеров, детей, трудоспособного населения – при этом, говоря о соотношении МРОТ и прожиточного минимума, во внимание принимается только прожиточный минимум трудоспособного населения.

Величина прожиточного минимума определяется на основании потребительской корзины – то есть совокупности необходимых для нормальной жизнедеятельности человека набора продуктов питания и непродовольственных товаров и услуг. Потребительская корзина определяется раз в пять лет.

Назначение прожиточного минимума аналогично назначению МРОТ – прожиточный минимум также является отправной величиной, на основании которой рассчитывают различные, платежи и сборы – применение данной категории можно найти в большом количестве законодательных норм, особенно, касающихся социальных выплат. Кроме того, величина прожиточного минимума является показателем уровня жизни населения, а также, исходя из неё, производится корректировка показателя МРОТ. [3]

Что касается понятия МРОТ, то это минимальный размер оплаты труда, который может платить работодатель своему работнику за час, день или месяц. Данная величина устанавливается государством для всех регионов (впрочем, в каждом регионе существует возможность увеличить данную величину, но не уменьшить – ст. 133.1 ТК РФ).

Зарплата работника не может быть ниже установленного предела (установленного на федеральном уровне, или, если в субъекте федерации

установлен повышенный МРОТ – данной величины) – таким образом, МРОТ, в некоторой мере, является гарантией прав работников.

Индексация МРОТ производится нашим правительством периодически. Конечно, те граждане, заработная плата которых находится в непосредственной зависимости от МРОТ (в частности, граждане, занятые в бюджетной сфере, работающие по совместительству, а также неполный рабочий день) положительно воспринимают информацию о повышении данной величины. Отрицательно к данной процедуре относятся работодатели, которым придется увеличивать выплаты работникам, получающим МРОТ и ИП. Для последних, повышение МРОТ влечет за собой увеличение платежей в ПФР и страховых взносов.

Во всем мире величина прожиточного минимума, соответственно и состав потребительской корзины, зависят от уровня развития страны. Чем богаче страна, тем разнообразнее и дороже потребительская корзина. Например, в США в потребительскую корзину включены такие экзотические для нас продукты питания, как бобы лима, кленовый сироп и т. д., а в Великобритании – даже алкогольные напитки и табачные изделия.

Считается, что на величину прожиточного минимума влияет место жительства человека и окружающие условия. К примеру, для проживания в регионах севера людям нужна более калорийная пища, включающая мясо и жиры, и топливо для обогрева, в то время как жителям южных регионов незачем отапливать свои дома и большую долю в их структуре питания занимают свежие овощи и фрукты, традиционные для климатического пояса.

В Великобритании потребительская корзина предусматривает затраты по оборудованию жилья (включая приобретение мебели и электроприборов), организации путешествий и отдыха (оплата развлечений, приобретение аудиовизуального оборудования), а также затраты по содержанию личного автомобиля.

В Европе и Америке понимают, что для поддержания жизнедеятельности слабообеспеченных слоев населения не нужны дорогие и модные вещи, поэтому цены для расчета прожиточного минимума отслеживаются в недорогих магазинах и берутся по минимальной шкале.

Что касается менее развитых стран, в первую очередь бывшего социалистического лагеря, то установление минимальной величины прожиточного минимума здесь ограничено экономическими возможностями. Например, в Болгарии прожиточный минимум рассчитывается с начала 1990-х годов. Его величина около 60 дол. Но вот что интересно, данный показатель до сих пор не применяется для социальной защиты населения. Это обусловлено финансовыми возможностями бюджета, сокращением налогового бремени и курсом на ускоренный экономический рост.

В странах с рыночной экономикой экономический подъем неизбежно связан с ростом минимального потребления, сокращением бедности. Это происходит не только в Европе, но и в Азии. Например, в Китае за истекшие десятилетие ВВП увеличился в 4 раза, что существенно сократило масштабы

бедности.

Для России, учитывая ее современное экономическое состояние, западные стандарты потребления пока недоступны. Поэтому федеральные нормативно-правовые акты ориентируют региональную власть на предельные нормы потребления, с учетом финансовых возможностей конкретных территорий. МРОТ в нашей стране по сей день остается ниже прожиточного минимума. Минтруда предполагает приблизить минимальную зарплату к прожиточному минимуму, который сейчас составляет в среднем по России 7800 рублей. Если сравнить МРОТ России с другими странами, то среди европейских стран, в которых проводили соответствующие исследования, Россия располагается на 23 месте.

Самый высокий уровень МРОТ в 75600 рублей был зафиксирован в Люксембурге. В пятерку стран с наиболее высоким минимальным размером оплаты труда Европы входят: Бельгия, Ирландия, Нидерланды, Франция. Ниже стоят только Казахстан и Молдова, где МРОТ ни разу не изменялся с 2009 года. Украина со своим МРОТ в 4240 рублей располагается в рейтинге ниже России, зато по паритету покупательной способности её МРОТ выше, чем в России и составляет $281. [2]

Согласно данным Росстата, с доходами ниже прожиточного минимума в стране сейчас более 17 млн. человек. Работа по повышению МРОТ проводится согласно Плану деятельности Министерства труда и социальной защиты РФ на 2013-2018 годы в рамках достижения основной цели «Достойный труд, справедливая заработная плата».

Минтруд России подготовил законопроект о поэтапном повышении МРОТ до прожиточного минимума трудоспособного населения, по которому с 2018 года МРОТ вырастет на 21,7 процента. Ранее предполагалось, что МРОТ с 1 января 2018 года может быть повышен до 10047 рублей. Однако по поручению Президента РФ В.В. Путина Министерство труда подготовило законопроект об увеличении МРОТ с 1 января 2018 года до 9489 рублей. Ее отношение к прожиточному минимуму вырастет с текущих 73 до 85 процентов. А в следующий раз она повысится с 1 января 2019 года и станет равна прожиточному минимуму.

Правда, насколько именно процентов она повысится через полтора года и какой станет в цифрах пока не известно. Абсолютный размер МРОТ будет установлен исходя из динамики прожиточного минимума. В Госдуму законопроект внесут вместе с проектом бюджета России на 2018 и плановые 2019 и 2020 годы. МРОТ после повышения будет равен общероссийскому прожиточному минимуму и будет одинаковым для всех регионов. [4]

Заработная плата по-прежнему является основным источником дохода в Российской Федерации, поэтому, чтобы обеспечить своё население минимальными гарантиями правительство должно продолжать работу над повышением МРОТ. Конечно же, в условиях сложившейся экономической ситуации, это довольно трудная задача, но особенно актуальная, так как от экономической нестабильности в большей степени страдают именно

незащищенные слои населения. Необходимо повысить МРОТ хотя бы до уровня прожиточного минимума. [1]

Использованные источники:

1. Спинева Х.А. Проблема соотношения минимального размера оплаты труда и прожиточного минимума в России [Электронный ресурс]: Электронный научно-практический журнал «Экономика и менеджмент инновационных технологий», № 6, 2017 г. – Электронные текстовые данные – Режим доступа: http://ekonomika.snauka.ru/2017/06/14954.
2. Прожиточный минимум (Living wage) [Электронный ресурс] – Электронные текстовые данные – Режим доступа: http://economic-definition.com/Sales/Prozhitochnyy_minimum_Living_wage__eto.html.
3. Соотношение мрот и прожиточного минимума [Электронный ресурс]: Газета «Рабочая сила» – Электронные текстовые данные – Режим доступа: http://spr-press.ru/Editions/3-MAJ-2014-goda/Sootnoshenie-mrot-i-prozhitochnogo-minimuma.
4. С 1 января 2018 года МРОТ вырастет до 9,5 тысячи рублей [Электронный ресурс]: Информационный портал Informatio.ru – Путеводитель в мире информации, 12 сентября 2017 г. – Электронные текстовые данные – Режим доступа: https://informatio.ru/news/economy/s_1_yanvarya_2018_goda_mrot_vyrastet_do_9_5/.
5. Шидакова Е.Е., Постой К.В. Заработная плата в «конверте» и задержка выплаты заработной платы: главные проблемы современной системы оплаты труда [Электронный ресурс]: Международный научный журнал «Вестник магистратуры» – Электронные текстовые данные – Йошкар-Ола: ООО «Коллоквиум», 2017, №3-1 (66), с. 64-67 – Режим доступа: http://www.magisterjournal.ru/docs/VM66_1.pdf.

УДК 1751

Бех Е.Ф.
ассистент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Институт межкультурной
коммуникации и международных отношений
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

КЛАССИФИКАЦИЯ ДИСФЕМИЗМОВ ПО А.Н. РЕЗАНОВОЙ

Аннотация

В данной статье затрагивается проблема классификации дисфемизмов в английском языке. Приведены несколько существующих классификаций, проанализированы сильные и слабые стороны каждой из них. Подробно рассмотрена классификация А.Н. Резановой, которая, по мнению авторов, является самой полной и подробной. Приведены примеры дисфемизмов каждого вида из сферы художественного дискурса.

Ключевые слова

Дисфемизм, эвфемизм, художественный дискурс, художественны текст.

Bekh E.F., teacher-assistant in the Department of English Philology and Cross-cultural Communication of The Institute of Cross-cultural Communications and International Relations in Belgorod National Research University, Belgorod, Russia.

Abstract

This article addresses the problem of classification of dysphemism in English. Several existing classifications are given, the strengths and weaknesses of each of them are analyzed. The authors concentrate on the classification of A.N. Rezanova, which, according to the authors, is the most complete and detailed. Examples of dysphemisms of each species from the sphere of artistic discourse are given.

Key words

Dysphemism, euphemism, artistic discourse, literary text.

В последнее время возрос интерес исследователей к проблеме дисфемизмов в современном языке. Отсутствие ограничения свободы слова повлекло за собой частое использование в речи более грубых слов и выражений. Определенную проблему в выделении дисфемизмов обуславливает трудность их отделения от сленга и вульгаризмов. Различие в данном вопросе кроется не в лексическом составе, а в цели использования грубых выражений. Вульгаризмы используются говорящим в силу привычки или низкого культурного уровня, чаще всего их выбор и применение не имеют никакой мотивации. Дисфемизмы же специально выбираются говорящим вместо вполне уместного в данном контексте нейтрального выражения для достижения определенного эффекта.

Так что же такое дисфемизм? Н.А. Резанова определяет это понятие, как

«намеренное использование табуированной языковой формы или слов сниженного стиля, несоответствующих данной речевой ситуации для решения поставленной коммуникативной задачи» [2, с. 209]. Т.В. Матвеева рассматривает дисфемизм, как «намеренно резкую форму выражения эмоциональной оценки, замену стилистически нейтрального слова или выражения грубым, сниженным». [*1, с.* 95]. Как мы видим, эти определения схожи, поэтому мы можем на их основании вывести определение понятия дисфемизма, на которое будем опираться в данной работе. В рамках данного исследования мы понимаем дисфемизм, как специальное применение стилистически сниженных слов и выражений вместо более подходящих в данном контексте нейтральных слов и выражений с целью передачи отрицательного отношения или создания экспрессии.

Что касается причин распространения дисфемизиции в современном языке, можно указать следующие факторы: снижение запретов в современном языке, большая свобода и раскованность человека, стремление демонстрировать свою независимость в речи. Из-за такого широкого спектра социально-психологических предпосылок и недостаточной изученности данного вопроса возникают определенные трудности классификации дисфемизмов. Рассмотрим некоторые из них.

Е.А. Сидельникова, проанализировав тексты научно-публицистического дискурса в период экономического кризиса, предложила следующую классификацию дисфемизмов в данной сфере:

1. Прямое обозначение негативных экономических событий.
2. Грубое или непристойное обозначение понятия, которое изначально было нейтральным, с целью усиления экспрессивности.
3. Бывшие эвфемизмы, устаревшие с течением времени.

Как мы видим, это далеко не полная классификация, ведь она рассматривает только одну сферу применения дисфемизмов. [3]

Л.Н. Мосиевич делит дисфемизмы по семантическим сферам их употребления:

1. Обозначение социального статуса.
2. Характеристика психических и интеллектуальных состояний.
3. Названия биологических свойств.

Анализируя дисфемизмы в русском и английском языках, Л.Н. Мосиевич пришла к выводу, что их употребление сильно зависит от картины мира, а также позволяет определить степень проблемности определенного явления в данном обществе. Чем больше дисфемизмов используется, тем острее и актуальнее эта проблема. Как мы видим, данная классификация уже гораздо полнее, она охватывает все сферы применения дисфемии. Однако выделенные группы слишком широки, что затрудняет распределение конкретных речевых явлений.

Наиболее полным нам кажется подход А.Н. Резановой. Она предлагает следующую классификацию, основанную на лексико-семантических разрядах:

1) дисфемизмы, обозначающие понятия «смерть», «болезнь», физические и умственные недостатки;

В качестве примера можно привести диалог героев книги Бретта Саймона: ' Come on.' He eased himself out of the chair.' What?" She's off now, doing the other curtains. We can whip down to the Bricklayers for a pint." Should you?" Bloody hell, Charles. If I'm going to snuff it, I'd rather snuff it with a pint in my fist than one of their bloody mugs of Ovaltine. Come on.' [4] Мы видим, что вместо нейтрального «to die» герой употребляет грубое «to snuff it».

2) дисфемизмы, относящиеся к широкому кругу криминальной сферы;

I could have punished my whoremonger with some disgusting venereal complaint, but that would have been far too simple. In the present climate of opinion these old guardians of morality have in any case lost too much of their terror. [8]

В данном примере в качестве дисфемизма выступает слово «whoremonger», означающее сутенера или же клиента проституток.

3) дисфемизмы, обозначающие пороки и недостатки характера людей;

It's an injection of cocaine mixed with heroin. It's real big boy stuff' -- the senator's voice was very bitter --' and all of that garbage is washed down with alcohol and pickled in nicotine. My son is a dying junkie, but he doesn't want to die alone so he's encouraging Robin-Anne to keep him company and now she's become addicted to cocaine and it won't be very long before she's smoking crack and trying speedballs.' [6] В этом отрывке из книги Бернарда Корнуэлла мы видим, что отец называет своего сына не «drug addict», а презрительно «junkie». В данном случае дисфемизм употребляется для выражения чувств разочарованного родителя.

4) дисфемизмы из области обозначений национальной принадлежности;

В следующем примере мы видим, как презрительно обозначается в речи раб- афроамериканец: Miss Jarman cut in:'The girl and the blackamoor can go. We've no more use for them.' [7]

5) дисфемизмы, обозначающие Бога, дьявола, слова, связанные с различными религиозными ритуалами, проклятия.

В следующем примере, взятом из произведения Фионы Купер, мы видим, что слово «damn» выражает раздражение говорящего.

No. I have to go home,' said Lucy, as if torn.' Why?' said Jay wildly.' Why? Your damn son?" No, I have to be up early in the morning.' [5]

Использованные источники:

1. Матвеева Т.В. Полный словарь лингвистических терминов. Ростов-на-Дону, 2010., с. 95

2. Резанова А. Н. 2007 — Прагматика дисфемии в современном английском языке. Studia Linguistica XVI. Язык. Текст. Культура. Веб-ресурс ephil-herzen.com/wp-content/uploads/2009/05/studia-16.pdf

3. Сидельникова Е. А. 2011 — Коммуникативно-прагматическая специфика эвфемизации / дисфемизации в нарративе финансово-экономического кризиса. Политическая лингвистика. № 4. http://journals.uspu.ru/i/inst/ling/ling38/ling38_42.pdf

4. Brett Simon Cast in order of disappearance. London: Vicor Gollancz, 1975.
5. Cooper Fiona. Jay loves Lucy. London: Serpent's Tail, 1991.
6. Cornwell Bernard. Crackdown. London: Michael Joseph Ltd, 1990.
7. Darke Marjorie.The first of midnight. London: John Murray (Pubs) Ltd, 1989.
8. Potter Dennis. Hide and seek. London: Faber & Faber Ltd, 1990.

УДК 336

Бибулатов М.Х.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск
Полякова О.А.
студент 1 курса магистратуры
Кабардино-Балкарский государственный
университет им. Х.М. Бербекова
Россия, г. Нальчик

ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СИСТЕМЕ РЕФОРМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация. *В статье рассмотрены вопросы касающиеся регулирования межбюджетных отношений. Проанализированы характерные особенности стратегии развития бюджетного федерализма. Выявлена и обоснованна необходимость внесения необходимых изменении в бюджетное законодательство таким образом, чтобы они составили единую внутренне непротиворечивую систему.*

Ключевые слова: *местный бюджет; межбюджетные отношения; местное самоуправление; разграничения полномочий; финансовая деятельность.*

Bibulatov M.H.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Polyakova O.A.
1nd year student of magistracy
Kabardino-Balkarian State University named after H.M. Berbekov
Russia, Nalchik

FINANCIAL AND LEGAL REGULATION OF THE INTERBUDGETARY RELATIONS IN THE SYSTEM OF REFORM OF LOCAL GOVERNMENT IN RUSSIA

Abstract. *In article questions the concerning regulations of the interbudgetary relations are considered. Characteristics of the strategy of development for the budgetary federalism are analysed. Need of introduction necessary change in the budgetary legislation is revealed and reasonable so that*

they have made uniform internally consistent system.

Keywords: *local budget; interbudgetary relations; local government; differentiations of powers; financial activity.*

На современном этапе экономического развития РФ достаточно остро стоит вопрос, касающийся регулирования межбюджетных отношений. Коллизионность и несовершенство бюджетного законодательства порождает многочисленные трудности в отношениях органов государственной власти и управления всех уровней. Достаточно отметить, что от характера бюджетно-налоговых отношений между федеральными, региональными и местными органами власти во многом зависят успехи экономического развития страны.

Централизация финансовых средств в федеральном бюджете и бюджетах субъектов РФ, низкий уровень собственных доходов местных бюджетов[35], фактически их полная зависимость от вышестоящих предполагает, прежде всего, совершенствование процесса распределения налогового потенциала по уровням бюджетной системы страны.

Стратегия развития бюджетного федерализма в России должна быть ориентирована на формирование такой модели бюджетного устройства страны, которая разумно сочетала бы интересы всех субъектов, гарантировала сбалансированность бюджетов всех уровней. В этой связи, необходимо прежде всего обеспечить право и обязанность местных органов власти принимать в рамках федерального законодательства самостоятельные решения по организации бюджетного процесса, формированию расходов и доходов своих бюджетов. Налогово-бюджетная автономия позволит, с одной стороны, четко законодательно закрепить полномочия органов местного самоуправления в области налогообложения, а с другой – их реальную ответственность за результаты проводимой политики.

В целом бюджетная система и налоговая система РФ, как и во всех других федеративных государствах, состоят из трех уровней, что отражает трехуровневую организацию власти в РФ.

Органы местного самоуправления относятся к одному из уровней власти. Вследствие этого бюджеты муниципальных образований также должны составлять один уровень бюджетной системы страны. В результате этого, в большинстве субъектов РФ муниципальные образования и бюджеты были созданы на уровне бывших городов областного (краевого, республиканского, окружного) значения и административных районов[36]. Территориальные единицы более низкого уровня (бывшие города районного значения, поселки, сельсоветы), ранее имевшие свои бюджеты, были переведены на сметное финансирование. В отдельных субъектах РФ муниципальные образования и местные бюджеты были созданы на уровне

[35] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

[36] Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Асиев Р.Ш., Полякова Э.И. Характерные черты становления и развития местного самоуправления в период советской власти // Вестник Сев-КавГТИ. 2015. №3 (22). С.127-130.

городов, поселков, сельских администраций, тогда как на уровне бывших административных районов потребовалось создать территориальные органы государственной власти, как правило, с назначенными должностными лицами и сметами расходов.

Проведенный правительством анализ показывает, что одноуровневая структура государственной власти субъекта РФ и одноуровневое местное самоуправление, осуществляемое в границах регионов и городов областного значения, существуют в Архангельской и Ленинградской областях, Краснодарском краи и в других субъектах РФ. В тоже время одноуровневая структура государственной власти субъекта РФ и одноуровневое местное самоуправление, организованное по поселенческому принципу, наблюдается в Курской и Тюменской областях, а также в Ставропольском крае. Двухуровневая структура государственной власти субъекта РФ и одноуровневая структура органов местного самоуправления установлены в Новосибирской области, Республике Алтай и Башкортостан и других субъектах РФ. Одноуровневая организация государственной власти субъекта РФ и двухуровневая структура местного самоуправления реализуются в Московской области, Красноярском крае и т.д. Таким образом, в 22 субъектах РФ формально появились 2 уровня муниципальных образований («территориальный» и «поселенческий»), при этом реально бюджетный процесс осуществляется только на уровне районов. Однако, такое положение вещей противоречит ст. 133 Конституции РФ, согласно которой запрещается ограничение конституционно закрепленных прав местного самоуправления.

Выход из создавшейся ситуации, состоит в необходимости закрепления на федеральном уровне общих принципов разграничения полномочий, объектов муниципальной собственности, источников доходов между муниципальными образованиями37. Лишь в этом случае каждое муниципальное образование не утратит своих основных отличительных признаков и основных конституционных полномочий местного самоуправления (формирование местного бюджета, управление муниципальной собственностью, установление местных налогов и сборов).

На наш взгляд, целесообразно внести соответствующие изменения в ст. 12 Федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.12.2017) (далее – Федеральный закон N 131-ФЗ)38 с тем, чтобы возможности субъектов РФ по использованию собственных полномочий по формированию территориальной организации местного самоуправления реализовались с учетом разграничения основных полномочий между разными типами муниципальных образований. Следует

---

[37] Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23). С. 138-142.

[38] Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.12.2017) // СЗ РФ. 2003, N 40, ст. 3822.

также нормативно закрепить предметы ведения муниципальных образований, перечень объектов муниципальной собственности, источники доходов местных бюджетов устанавливаются законами субъектов РФ.

На наш взгляд, весьма удачным, является закрепленная в Федеральном законе N 131-ФЗ понятия местного самоуправления как «формы осуществления народом своей власти», направленной на решение вопросов местного значения. Форма осуществления народовластия, согласно данному положению, заключается в участии граждан в собраниях (сходах), местном референдуме, муниципальных выборах, проявлении творческой инициативы, обращении в органы местного самоуправления, территориальном общественном самоуправлении39. Это далеко не полный перечень, закрепленный в ст. 31 Федерального закона N 131-ФЗ. Считаем, что правильная реализация данных норм поможет повысить эффективность работы органов местного самоуправления, установить более тесные связи со своим и избирателями40. Этому также будет способствовать проведение регулярных собрании и конференции граждан по особо важным вопросам.

Несомненным достоинством действующего законодательства является выделение вопросов местного значения в отдельную главу. Вопросы местного значения представляют собой важнейшую юридическую категорию, требующую своей детальной правовой регламентации. Как показала практика, вопросы местного значения заслуживают более объемного и конкретного изложения, что и нашло отражение в законе. Перечень вопросов местного значения является закрытым, что, на наш взгляд, является вполне оправданным.

В то же время глава 3 Федерального закона N 131-ФЗ посвященная вопросам местного значения, имеет ряд существенных недочетов. Остается непонятным, почему законодатель не включил в состав вопросов местного значения вопросы об уставе муниципального образования, местных финансах, муниципальной собственности.

Для ликвидации возникшей ситуации можно предложить внести изменения в данную главу и законодательно закрепить предложенные выше положения.

Также, весьма интересным нововведением в законодательстве является статья, посвященная высокодотационности и неплатежеспособности бюджета муниципального образования. Сегодня данные вопросы недостаточно урегулированы Бюджетным кодексом РФ.

---

[39] Караев Р.Ш., Акопян Л.Р. Детерминанты электоральной пассивности в современной России // Конституционное и муниципальное право 2017. №4. С. 46-48.

[40] Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Полякова Э.И. Проблемные аспекты правового положения избирательных комиссий муниципальных образований // Вестник СевКавГТИ. 2015. №2 (21). С. 142-145.; Полякова Э.И., Караев М.Ш., Караев А.Ш. Проблемные аспекты избирательного законодательства Российской Федерации // Электронный научный журнал «Экономика. Управление. Право». 2015. Выпуск 4(61) Июль-Август. С. 24-26.; Полякова Э.И., Пшиготижев А.М., Караев М.Ш., Караев А.Ш. Конституционно-правовые основы обеспечения независимой деятельности избирательных комиссий муниципальных образований // Электронный научный журнал «Вестник гуманитарного научного образования». 2015. Выпуск 4(49) Июль-Август. С. 40-43.

Нарекания вызывают и иные положения действующего законодательства. В частности, за каждым уровнем налоговой системы сохраняется свой перечень налогов (например, к федеральным налогам отнесены НДС, акцизы, налог на прибыль; к региональным – налог на игорный бизнес, транспортный налог; к местным – налог с имущества, переходящего в порядке наследования или дарения, налог на рекламу). Предполагается, что каждый уровень публичной власти финансирует отнесенные к его ведению расходы за счет «своих» налогов. Разная доходность территорий компенсируется системой дотаций и субвенций.

Вводятся прямые отчисления от федеральных налогов в региональные и местные бюджеты, что обусловлено «доходностью» федеральных налогов. В частности, 60% налога на доходы физических лиц зачисляются на постоянной основе в местные бюджеты.

Законодательство предусматривает внесение существенных изменений в механизм распределения дотаций и субвенций между муниципальным и образованиями. Непосредственным следствием такого нововведения, по мнению разработчиков закона, будет повышение независимости местного самоуправления от региональных властей. При этом, однако, упускаются из виду принципиальные недостатки существующей системы дотаций и субвенций, а именно:

1) юридически признается дотационный статус подавляющего большинства муниципальных образований;

2) создаются благоприятные условия для развития перераспределительной психологии местных властей;

3) практически исчезают стимулы к повышению эффективности расходов местного бюджета (зачем повышать эффективность расходов, когда проще добиться увеличения субвенций?).

Интерес вызывает предложение ввести «отрицательные трансферты». В случае, если уровень бюджетной обеспеченности муниципального образования в расчете на душу населения превышает в 2 и более раза средний уровень по соответствующему субъекту РФ, могут быть предусмотрены обязательные субвенции из бюджета данного муниципального образования в региональный фонд финансовой поддержки в размере до 50% выявленной разницы. Проект исходит из необходимости ежегодного перераспределения трансфертов на основе расчетных данных по бюджетной обеспеченности за отчетный период. На наш взгляд, это делать нецелесообразно, более того, опасно. Полного выравнивания бюджетной обеспеченности мы не добьемся. Зато субъективных факторов при осуществлении расчетов будет в избытке. Местное самоуправление просто перестанет существовать, станет лишним придатком государственного аппарата.

Для защиты прав местного самоуправления предлагается усилить деятельность ассоциации муниципальных образований субъектов РФ и конгресса муниципальных образований РФ.

Нами проанализированы наиболее интересные нововведения

действующего законодательства о местном самоуправлении. Они требуют серьезной доработки в самые сжатые сроки. Реформа местного самоуправления реализуется давно. И для ее быстрейшей и эффективной реализации нужно объединить усилия, как теоретиков, так и практиков в данной области.

В этой связи считаем, что в настоящее время назрела необходимость решения следующих вопросов:

Необходимо разработать механизм стимулирования территорий к наиболее полному использованию собственного налогового потенциала и сокращению неэффективных расходов. Сегодня ситуация такова, что у местной власти нет никаких стимулов. Довольно часто на практике свободные денежные средства плавно перераспределяются в вышестоящие бюджеты. Например, в начале девяностых годов ввели новый местный налог на землю. Заинтересованные власти провели инвентаризацию и поставили на учет все земельные участки. Выполнение плана по сбору данного налога доходило до 500%. Как только появились дополнительные средства, сначала 20%, а затем уже 70% собираемых сумм стали зачисляться в региональные бюджеты. Органы местного самоуправления утратили всякий интерес, поскольку разница была изъята в вышестоящий бюджет.

Таким образом, органы местного самоуправления сегодня слабо заинтересованы в развитии собственной доходной базы, поскольку каждый год налоги перераспределяются. В связи с этим целесообразно ввести в законодательство особые правила предоставления финансовой помощи органам местного самоуправления. Ее размер должен быть увязан с наличием и конкретными результатами реализации программ по мобилизации доходов и сокращению расходов муниципальными образованиями. Предлагается также на уровне субъектов РФ создать Фонд стимулирования муниципальных образований, добившихся наилучших показателей по увеличению собственных доходов в доходной части соответствующего бюджета по итогам определенного законом периода.

Тяжелое финансовое положение большинства муниципальных образований требует разработки и принятия на федеральном, региональном уровнях программ финансовой поддержки депрессивных муниципальных образований. Законом должны быть четко закреплены понятие «депрессивное муниципальное образование», критерии его выделения, а также конкретные виды финансовой помощи, рассчитываемой по единой методике.

По нашему мнению, обязательно должно быть закреплено на федеральном уровне обязанность государственных органов субъектов РФ передавать часть доходов консолидированного бюджета в местный бюджет конкретного муниципального образования. Кроме того, следует запретить включать в местные бюджеты статьи расходов, предусматривающих исполнение государственных полномочий, в случае, если такими полномочиями органы местного самоуправления не были наделены законом.

Настоятельно требуют решения и проблема отчужденности населения

от местной власти. Для ее решения необходимо активизировать систему общественного контроля за деятельностью органов местного самоуправления. Усиление контроля как государственного, так и общественного, несомненно, позволит повысить эффективность работы местной власти.

Следует обратить особое внимание на кадровый вопрос. По нашему мнению, нужно создать эффективную общероссийскую систему подготовки и повышения квалификации кадров для местного самоуправления.

Только обеспечив реальные экономические, правовые гарантии местного самоуправления, можно приблизить местную власть к населению, сделать местную власть эффективной. Многое зависит от самих органов местного самоуправления. Их активная позиция, выражающаяся в конструктивном использовании предоставленных им правовых возможностей, позволит реализовать принципы конституционного и муниципального права.

Проведенный анализ позволяет сделать вывод, что от характера бюджетно-налоговых отношений, складывающихся между всеми уровнями власти, во многом зависит результативность экономического развития страны. Дальнейшее развитие межбюджетных отношений тормозится несовершенством действующего законодательства, его противоречивостью. В связи с этим, на наш взгляд, все бюджетное законодательство следует пересмотреть с учетом научно-теоретических положений конституционного, муниципального, бюджетного права. В нормативно-правовые акты должны быть внесены необходимые изменения таким образом, чтобы они составили единую внутренне непротиворечивую систему. Межбюджетные отношения должны иметь социально и экономически обоснованный характер и обеспечивать баланс интересов государства, субъектов РФ и муниципальных образований.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.12.2017) // СЗ РФ. 2003, N 40, ст. 3822.
2. Караев Р.Ш., Акопян Л.Р. Детерминанты электоральной пассивности в современной России // Конституционное и муниципальное право 2017. №4.
3. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
4. Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23).
5. Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Асиев Р.Ш., Полякова Э.И. Характерные черты становления и развития местного самоуправления в период советской власти // Вестник Сев-КавГТИ. 2015. №3 (22).
6. Полякова Э.И., Караев М.Ш., Караев А.Ш. Проблемные аспекты

избирательного законодательства Российской Федерации // Электронный научный журнал «Экономика. Управление. Право». 2015. Выпуск 4(61) Июль-Август.
7. Полякова Э.И., Пшиготижев А.М., Караев М.Ш., Караев А.Ш. Конституционно-правовые основы обеспечения независимой деятельности избирательных комиссий муниципальных образований // Электронный научный журнал «Вестник гуманитарного научного образования». 2015. Выпуск 4(49) Июль-Август.
8. Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Полякова Э.И. Проблемные аспекты правового положения избирательных комиссий муниципальных образований // Вестник СевКавГТИ. 2015. №2 (21).

УДК 339.137.22

Бондарева Л.И.
студент магистратуры
кафедра «Управление и предпринимательство»
Корниенко В.В.
студент магистратуры
кафедра «Управление и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
ДГТУ
филиал в г. Шахты

МЕТОДЫ И ВИДЫ КАДРОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

Аннотация: Кадровое планирование характерно для всех предприятий в различных отраслях современной экономики В работе рассмотрены особенности кадрового планирования, изучены основные цели и задачи кадрового планирования.

Ключевые слова: персонал, управление персоналом, кадровое планирование.

Bondareva L.I.
The student of the master's degree
of the department "Management and Entrepreneurship"
Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty
Kornienko V.V.
The student of the master's degree
of the department "Management and Entrepreneurship"
Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty

METHODS AND TYPES OF PERSONNEL PLANNING

Abstract: Personnel planning is typical for all enterprises in various branches of the modern economy. The paper considers the features of personnel planning, studied the main goals and tasks of personnel planning.

Keywords: personnel, personnel management, personnel planning.

Возросшая конкуренция практически во всех сферах человеческой

деятельности требует от предприятия внедрения новых технологий, инновационных методов работы. Вопрос поиска, подбора, подготовки кадров выходит на первый план среди задач управления предприятием. Специфика кадровых вопросов состоит в том, что их решение значительно растянуто во времени. Отсюда вытекает необходимость системного подхода к решению кадровых вопросов и использование инструментов кадрового развития и планирования.

Кадровое планирование включает в себя ряд направлений деятельности, успешное и последовательное выполнение которых приводит к формированию устойчивого, надежного и конкурентоспособного коллектива. К основным направлениям кадрового планирования традиционно относят: определение будущих потребностей персонала, определение дополнительной потребности в персонале с учетом имеющихся трудовых ресурсов, разработка конкретного плана действий по ликвидации потребностей в персонале. Кроме того, процесс кадрового планирования оценивается с точки зрения достижения количественных и качественных показателей.

Кадровое планирование характеризуется использованием трех основных групп методов: балансовых, нормативных и математико-статистических методов.

Балансовые методы планирования персонала характеризуются взаимной увязкой ресурсов в рамках планового периода, которые находятся в расположении организации и потребностей в них. При недостаточном количестве трудовых ресурсов в организации осуществляется их поиск, с целью покрытия данного дефицита в персонале. Поиск недостающего персонала осуществляется с использованием как внешних, так и внутренних источников организации.

Балансовый метод реализуется через систему балансов: материально-вещественных, стоимостных и трудовых, которые во временном отношении могут быть отчетными, плановыми, прогнозными, а по целям создания – аналитическими и рабочими.

Данный метод представляет собой двустороннюю таблицу. В левой части данной таблицы располагается перечень источников ресурсов, а в правой - их распределение. Пример схемы баланса трудовых ресурсов представлен в таблице 1 [1].

Таблица 1 – Схема баланса трудовых ресурсов [1]

Источники трудовых ресурсов	Распределение трудовых ресурсов
- Остаток трудовых ресурсов на начало отчетного периода - Поступление трудовых ресурсов из внешних источников - Поступление трудовых ресурсов из внутренних источников - Экономия трудовых ресурсов - Трудовые ресурсы (резерв)	- Использование трудовых ресурсов в отчетный период - Использование трудовых ресурсов в сторонних организациях - Трудовые ресурсы (резерв) - Остаток трудовых ресурсов на конец отчетного периода

Для осуществления процесса планирования персонала в организации в основном применяются трудовые балансы, которые отражают движение рабочей силы и использования календарного фонда времени в организации.

В основе нормативных методов планирования персонала в организации лежит осуществление определенных трудовых задач в соответствии с нормами затрат трудовых ресурсов за конкретный период времени.

Основными нормами труда, которые устанавливаются в соответствии с достигнутым уровнем развития технологии производства и организации труда на предприятии являются: норма выработки; норма времени; норма обслуживания; норма численности персонала.

Использование нормативного метода планирования персонала в организации является как самостоятельным методом, так и вспомогательным по отношению к балансовому методу. С помощью нормативного метода планирования разрабатываются индивидуальные нормы, которые применяются к отдельным подразделениям и рабочим местам организации, а также групповые нормы, которые предназначены для однотипных рабочих мест в различных подразделениях организации.

Оптимизация расчетов на основе различного рода моделей является характеристикой математико-статистических методов планирования.

Простейшими моделями являются статистические модели, которые отражают взаимосвязь двух переменных величин. К примеру, если знать средний показатель текучести кадров, то можно рассчитать численность персонала организации на конкретную дату.

Одной из разновидности математико-статистических методов планирования персонала организации является линейное программирование, которое позволяет путем решения системы уравнений и неравенств, определить оптимальные величины переменных показателей в их взаимном сочетании. Линейное программирование позволяет выбрать наиболее подходящий вариант по заданному критерию. К примеру, используя линейное программирование при распределении работников, позволит с одной стороны качественно обслуживать клиентов, а с другой сделать это при минимальных затратах со стороны организации.

Кадровое планирование характерно для всех предприятий в различных отраслях современной экономики. При этом различия в кадровом планировании между малыми, средними и крупными предприятиями состоят в интенсивности и объеме кадрового планирования. Практика показывает, что малые и средние предприятия, четко видя свою структуру занятости, быстрее могут предсказать последствия принимаемых решений в области кадрового планирования

Использованные источники:

1. Котляр А. Е. Теоретические проблемы занятости остаются актуальными / А. Е. Котляр // Человек и труд. – 2013. – № 5. – С. 7-11.
2. Кулаченко Д.А., Горностаева Ж.В. Современные технологии управления

персоналом в органах государственной власти// Наука и бизнес: проблемы и перспективы развития предпринимательской деятельности: сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 129-132.

УДК 33

Братцева Е.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Кватер Н.Д.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
«Южно-Российский государственный политехнический
университет (НПИ) имени М.И. Платова
научный руководитель: Жукова И.Б., к.т.н.
доцент
Россия, г. Шахты

БАНКРОТСТВО: ПРИЧИНЫ, МОДЕЛИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ

Аннотация: Анализируются причины банкротства. Своевременная диагностика вероятности ближайшего наступления несостоятельности предприятия. Рассматриваются модели прогнозирования банкротства.

Также, в данной статье упоминается ситуация о приостановлении банкротства на холдинге Unitile.

Ключевые слова: банкротство, причины банкротства, модели прогнозирования банкротства, холдинг Unitile.

Bratceva E.V.
Student
4year, Department of Economics and Management
Shakhty Institute (branch) of the South-Russian State Polytechnic
University (NPI) named after M.I. Platov
Russia, Shakhty
Kvater N.D.
Student
4year, Department of Economics and Management
Shakhty Institute (branch) of the South-Russian State Polytechnic
University (NPI) named after M.I. Platov
Russia, Shakhty
Scientific adviser; Ph.D., Associate Professor Zhukova I.B.

BANKRUPTCY: CAUSES, PREDICTION MODELS.

The reasons for bankruptcy are analyzed. Timely diagnosis of the probability of the nearest offensive of the enterprise. Models of forecasting bankruptcy are considered. Also, this article mentions the situation on the suspension of bankruptcy at Unitile.

Keywords: bankruptcy, causes of bankruptcy and prediction models of bankruptcy, the holding Unitile.

В настоящее время, на любом предприятии одной из самых актуальных задач, является своевременная диагностика вероятности ближайшего наступления банкротства предприятия. Банкротство, иными словами это несостоятельность предприятия, которое не может своевременно выполнять свои обязательства, оказавшись в тяжелом финансовом положении.

Основными наиболее частыми причинами несостоятельности для многих предприятий являются:

- недостаточность средств собственного капитала, а также отказ в финансировании кредитных организаций;
- низкий уровень ресурсов предприятия, без которых невозможна его деятельность, т.е. его оборотных активов, и неотъемлемые проблемы с качеством денежного потока;
- отсутствие надежной и эффективной системы стратегического планирования и бюджетирования на предприятии;
- жёсткие условия конкуренции на рынке производства;
- неэффективный маркетинг;
- тяжёлое финансовое положение, т.е. неплатежеспособность, низкая рентабельность, финансовая неустойчивость.

В наше время для влияния финансовой устойчивости предприятия существует множество разнообразных финансовых показателей, на основе которых и по сей день разрабатываются модели, позволяющие своевременно определить наступление банкротства предприятия.

Основные модели прогнозирования банкротства предприятия:

1. Два подхода к прогнозированию банкротства.

Сущность этой модели заключается в двух подходах к прогнозированию несостоятельности конкретного предприятия:

Первых подход базируется на финансовых результатах и включает оперирование некоторыми коэффициентами, такими как:

- коэффициентом Альтмана;
- коэффициентом Таффлера и другими.

Этот подход для многих предприятий, является, бесспорно, эффективным, но и он имеет два существенных недостатка.

Во-первых, предприятия, испытывающие некоторые трудности, задерживают публикацию своих отчетов, и поэтому конкретные данные могут быть недоступны большой период времени.

Во-вторых, трудность заключается в том, что некоторые соотношения, выведенные по данным деятельности компании, могут свидетельствовать о неплатежеспособности, в то время как другие - давать основания для заключения о стабильности или даже некотором улучшении.[1]

Второй подход базируется лишь на данных по уже обанкротившимся предприятиям, и сравниваются с соответствующими данными исследуемого

предприятия.

2. Двухфакторная модель.

Двухфакторная модель является одной из самых простых моделей прогнозирования вероятности несостоятельности конкретного предприятия и основывается на показателях текущей ликвидности и доли заемных средств, от которых зависит вероятность банкротства.

В случае банкротства ООО «Стройфарфор» причиной выступил долг предприятия кредитору.

Холдинг Unitile, а также подраздел ООО «Стройфарфор» является одним их крупнейших производителей в России керамической плитки.

Суммарные мощности предприятий группы составляют 41,5 млн. кв. м/год по плитке и 60 млн. шт./год — по керамическому кирпичу. Помимо головной площадки — ООО «Стройфарфор» (мощность — более 24 млн. кв. м/год), в состав холдинга входят «Воронежский керамический завод», «Кварц», «Маркинский кирпичный завод», производители сырья «Владимировский карьер тугоплавких глин» и «УкрРосКаолин», дистрибьюторское подразделение. За 10 месяцев 2011 года выручка холдинга превысила 4,1 млрд. руб. [2]

Как писали многие источники, холдинг Unitile инициировал банкротство своих оборотных активов, чтобы защитить своё предприятие от «непримиримого» кредитора — «Юникредит Банка».

В 2013 году банк подавал на банкротство ООО «Стройфарфора» из-за долга 78,6 млн. руб. Ростовский арбитражный суд прекратил производство, поскольку долг был погашен предприятием. В апелляции кредиторы настаивали на отмене решения, утверждая, что «задолженность ответчика по процентам не погашена за три дня и составляет более 100 тыс. руб.». Апелляционный суд в удовлетворении требований банка отказал. [3]

В 2013 году гендиректор ООО «Стройфарфор» в интервью для РБК Ростова-на-Дону, рассказал, какие пути выхода из данной ситуации видит компания:

Компания продолжает бороться за восстановление ситуации на предприятии, которое является одним из лидеров по производству керамической плитки в РФ. Несмотря на то, что с завода активно вывозятся запасы продукции, находящиеся в залоге у Сбербанка, и осуществляются попытки продажи имущества, принадлежащие "Стройфарфору". Ранее предприятие пресекли попытку продать часть железнодорожных путей, принадлежащих ООО "Стройфарфор".

Сегодня же, компания, несмотря на процедуру банкротства, к которому предприятие было искусственно подведено недобросовестными «антикризисными менеджерами», знают, как провести его финансовое оздоровление. "Несмотря на вышеперечисленные факторы и трудности предприятие стремится сохранить производство и бизнес, а также усилить конкурентоспособность в рыночной среде, в том числе улучшить условия для трудового коллектива."[4]

В настоящее же время, производство компании процветает и не стремится к банкротству. Ставка на новые коллекции в среднем ценовом сегменте позволила нарастить выручку на 8%, а валовую прибыль на 35%.[5]

Использованные источники:

1. Статья «Методы прогнозирования банкротства предприятия» [Электронный ресурс]. – Режим доступа:https://delovoymir.biz/metody-prognozirovaniya-bankrotstva-predpriyatiya.html.
2. Статья в газете kommersant [Электронный ресурс]. – http://www.bankrot.org/threads/junitajl-vtoroj-raz-v-odno-i-tozhe-bankrotstvo.
3. Статья «Юнитайл – вызвался добровольцем» [Электронный ресурс]. – https://www.kommersant.ru/doc/1793711
4. Интервью гендиректора гендиректор ООО «Стройфарфор» [Электронный ресурс]. –http://unitile.ru/news/2001/gendirektor-oao-stroyfarfor-my-budem-borotsya-za-sokhranenie-predpriyatiya/
5. Официальный сайт производителя Unitile [Электронный ресурс]. – http://unitile.ru/investiciy-cherez-gchp-sbornik-normativnih-aktov-gchp-rossiyskoy-federacii-2009-t99400.html.

УДК 656.11

Бурлуцкий А.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автомобильные дороги»
Солдатов С.М.
студент магистратуры, 2 курс
Дорожно-строительный факультет
Киргисарова Е.Ю.
студент магистратуры, 2 курс
Дорожно-строительный факультет
Томский государственный архитектурно-строительный университет
Россия, г. Томск

ОЦЕНКА ТРАНСПОРТНЫХ ЗАДЕРЖЕК В ЗОНЕ ВЛИЯНИЯ ПЕРЕСЕЧЕНИЙ С РЕЛЬСОВЫМИ ВИДАМИ ТРАНСПОРТА МЕТОДОМ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ

В статье приведены зависимости задержек движения транспортных средств от скорости проезда пересечения с рельсовыми видами транспорта, продолжительности времени закрытия движения, установленные методом имитационного моделирования.

Задержка движения транспортных средств, метод имитационного моделирования, пересечение с рельсовыми видами транспорта, пропускная способность участка улично-дорожной сети, интенсивность движения транспортных средств.

Burlutskiy A.A., candidate of technical Sciences
associate Professor of the Department of highways
Tomsk State University of Architecture and Construction
Russia, Tomsk
Soldatov S.M., graduate student
2 course, Road construction Department
Tomsk State University of Architecture and Construction
Russia, Tomsk
Kirgisarova E.Y., graduate student
2 course, Road construction Department
Tomsk State University of Architecture and Construction
Russia, Tomsk

ASSESSMENT OF TRAFFIC DELAYS IN THE AREA OF INFLUENCE OF INTERSECTIONS WITH RAIL MODES OF TRANSPORT BY MEANS OF SIMULATION

The article shows the dependence of the delay of the vehicle from the speed of travel of the intersection with rail types of transport, the time duration of the closing movement, set-wide by means of simulation.

The delay of movement of vehicles, simulation method, intersection with rail

transport modes, the capacity of the site road network, the intensity of movement of vehicles.

Быстрый темп автомобилизации, наблюдаемый в последние десятилетия в крупных городах, привел к перегрузке движением основных магистралей, увеличению заторов и задержек движения транспортных средств и, как следствие, к огромным экономическим потерям [1].

Возникновение задержек движения чаще всего происходит при подъезде к наземным пешеходным переходам, пересечениям улиц со светофорным регулированием, путям рельсового транспорта.

В статье рассмотрены задержки движения транспортных средств, возникающие в зоне влияния как регулируемых, так и нерегулируемых пересечений с рельсовыми видами транспорта.

Существует большое количество аналитических зависимостей для определения задержек движения в городских условиях, предложенные как зарубежными, так и отечественными исследователями. Однако, относительно простые зависимости не в полной мере отражают реальный процесс образования и рассредоточения транспортной очереди перед стоп-линией и дают довольно противоречивые результаты, а более точные методы довольно трудоемки. В связи с вышесказанным, а также учитывая сложность определения задержек движения, обусловленную большим количеством влияющих факторов, для исследования применен метод имитационного моделирования движения транспортных потоков, позволяющий:

- учесть любые сочетания дорожных условий, наличие средств организации движения, а также все многообразие ситуаций, возникающих при движении транспортных потоков;
- значительно сократить продолжительность проведения исследования и подготовки практических мероприятий по улучшению условий движения;
- установить основные характеристики транспортных потоков и дать им количественную и качественную оценку, а также уточнить постановку аналитических задач и проверить достоверность аналитических зависимостей [2].

На сегодняшний день, на базе известных моделей разработано множество программных продуктов, в которых реализована идея имитационного моделирования движения транспортных потоков, среди них следует выделить AnyLogic, Rockwell Arena, AIMSUN, HCS+,TRANSYT-7F, VISSIM и другие.

Среди отмеченных программ, наибольшее распространение, как в мировой практике, так и в нашей стране, получил программный продукт фирмы PTV VISSION – VISSIM. Программный комплекс предназначен для моделирования движения транспортных средств на микроуровне, что позволяет не только наглядно демонстрировать полученные изменения, но и расширяет возможности анализа условий движения в переделах одного или группы транспортных узлов. Имитационная модель максимально приближена к реальности и поэтому позволяет детально отразить условия движения

транспортных средств. Важным для точности построения модели и ее имитации является достоверность и полнота исходных данных, среди которых следует отметить интенсивность движения транспортных потоков по каждому направлению, геометрические параметры моделируемого узла, характеристика средств регулирования и скоростной режим [3].

В программном продукте VISSIM интегрирована психофизическая модель восприятия WIEDEMANN (1974). Основная идея модели заключается в том, что водитель транспортного средства, движущегося с более высокой скоростью, начинает тормозить при достижении своего индивидуального порога восприятия к впереди едущему транспортному средству. Так как он не может точно оценить скорость впереди едущего транспортного средства, то его скорость будет падать ниже скорости впереди едущего транспортного средства до тех пор, пока он не начнет снова немного ускоряться после достижения порога восприятия. Это ведет к постоянному легкому ускорению и замедлению. Функции распределения определяют разное поведение водителя с помощью учета поведения при изменении скорости и дистанции [3].

На улично-дорожной сети г. Томске расположено большое количество пересечений в одном уровне с рельсовыми видами транспорта. Скорость проезда таких пересечений (железнодорожные, трамвайные) во многом зависит от состояния настила на переезде, количества пересекаемых рельсовых путей, наличия светофорного регулирования и интенсивности движения транспортного потока. Такие пересечения значительно затрудняют транспортную ситуацию, что приводит к возникновению больших задержек времени для участников дорожного движения [2].

В связи с этим, возникла необходимость в оценке транспортных задержек с целью дальнейшего их учета при разработке мероприятий по организации дорожного движения.

Эксперимент был проведен для следующих ситуаций:

1. Состояние пересечения с рельсовыми видами транспорта приводит к снижению скорости до следующих интервалов м 2,5 – 5 км/ч; 5 – 10 км/ч; 10 – 15 км/ч; 15 – 20 км/ч; 20 – 25 км/ч и 25 – 30 км/ч.

2. Пересечения с рельсовыми видами транспорта оборудовано шлагбаумом или светофорным объектом и происходит единовременное закрытие движения в течении часа на следующие временные промежутки – 5 минут; 10 минут; 15 минут; 20 минут; 25 минут и 30 минут.

На первом этапе работы был проведен эксперимент на основе имитационного моделирования. В результате выполненных измерений установлена зависимость пропускной способности переезда от скорости его проезда. Полученные значения представлены в табл. 1.

Таблица 1 - Зависимость пропускной способности на переезде от скорости движения

Скорость движения на переезде, км/ч	Пропускная способность, легк. авт./ч
2,5-5	432
5-10	720
10-15	1044
15-20	1188
20-25	1224
25-30	1368

На следующем этапе работы были определено общее время задержки транспортных средств при различных скоростях движения на переезде и интенсивностях движения (табл. 2). Задержки времени в зоне влияния нерегулируемого пересечения с рельсовыми видами транспорта, установленные при помощи имитационного моделирования условий движения транспортных потоков на ЭВМ, представлены в таблице 2.

Таблица 2. – Оценка общего времени задержки транспортных средств на нерегулируемых пересечениях с рельсовыми видами транспорта

Интенсивность движения по одной полосе, прив. ед/ч	Общее время задержки транспортных средств (ч) при различных скоростях проезда пересечения (км/ч)				
	5	10	15	20	25
100	0,3	0,1	0,1	0,04	0,03
200	2,1	0,8	0,3	0,1	0,1
300	6,0	1,9	0,7	0,3	0,1
400	30,7	3,6	1,3	0,5	0,1
500	120,9	8,4	2,7	1,0	0,2
600	221,9	31,4	5,4	1,8	0,2
700	350,0	66,5	8,7	2,4	0,6

При моделировании второй ситуации, когда переезд закрывается на определенные временные промежутки, распределение скорости на переезде было принято 5-10 км/ч. Полученные в ходе имитационного моделирования значения общего времени задержки приведены в табл. 3.

Таблица 3 - Оценка общего времени задержки транспортных средств на регулируемых пересечениях с рельсовыми видами транспорта

Время закрытия переезда, мин.	Общее время задержки транспортных средств (ч) при различной интенсивности движения по одной полосе (прив. ед/ч)					
	200	300	400	500	600	700
5	2,8	11,5	20,1	35,1	63,9	123,4
10	6,6	19,2	33,5	58,9	109,1	178,3
15	12,4	31,2	53,4	94,5	154,1	231,4
20	20,9	47,0	78,6	132,1	199,4	284,0
25	30,6	67,0	107,7	169,3	244,4	336,8
30	41,5	88,4	137,4	206,7	289,6	389,7

При разработке схем организации движения и проведении технико-экономического обоснования проектных решений, полученные задержки движения необходимо выражать в денежном эквиваленте. При этом следует отметить, что затраты времени, возникшие при простое транспортных средств в зоне влияния железнодорожных переездов, приводят к экономическим издержкам различного характера (транспортные, экологические и социальные), некоторые из которых довольно трудно оценить.

Таким образом, современное программное обеспечение для имитационного моделирования позволяет решать такие сложные задачи как установление пропускной способности и транспортных задержек в зоне влияния пересечений с рельсовыми видами транспорта.

Использованные источники:

1. Красников, А.Н. Закономерности движения на многополосных автомобильных дорогах / А.Н. Красников. – М.: Транспорт, 1988. – 111 с.
2. Бурлуцкий, А.А. Обеспечение эффективности функционирования дорожной сети крупного города на основе учета ее взаимодействия с потоками пассажирского транспорта (на примере г. Томска): дис. ... канд. техн. наук / А.А. Бурлуцкий. – Томск, 2015. – 196 с.
3. Андреева, Е.А. VISSIM 4.10-00*. Руководство пользователя. – Санкт-Петербург, 2006 – 346 с.
4. Бурлуцкий, А.А. Оценка транспортных задержек на участках улиц со светофорным регулированием методом имитационного моделирования / А.А. Бурлуцкий, Е.Ю. Киргисарова. // Вестник ТГАСУ. – Томск: Изд. ТГАСУ, 2009. – №4. – С. 202–206.

УДК 37.014.5

Бурнакова К. Н., доктор филологических наук
профессор МГПУ
Боргоякова Т. Н., к.филол.н.
ведущий научный сотрудник
Центр этнокультурной стратегии образования
Федеральный институт развития образования
Россия, г. Москва

ОБУЧЕНИЕ РУССКОМУ ЯЗЫКУ В УСЛОВИЯХ ДВУЯЗЫЧИЯ

Аннотация: *в статье рассматриваются проблемы обучения русскому языку детей в местах компактного проживания коренного населения. В России существует много мест, где дети не имеют естественной среды для общения на русском языке. В статье предлагается вернуться к системе обучения русскому языку по двум разным программам. Одна программа будет рассчитана для носителей русского языка, а другая - для детей слабо владеющих или не владеющих им. Это не предполагает снижения качества знания русского языка, а лишь внедрение новых программ, учитывающих особенности родного языка, с целью улучшения качества образования.*

Работа выполнена в рамках государственного задания Минобрнауки России №27.10020.2017/5.1 «Разработка методических подходов к формированию двуязычия в филологическом блоке основной общеобразовательной программы (начальное общее образование)»

Ключевые слова: *обучение русскому языку, двуязычная образовательная среда, функционирование языков, система школьного образования, родной язык.*

Burnakova K.N.
Doctor of Philological Sciences, professor
MMPU
Russia, Moscow
Borgoyakova T.N.
Candidate of Philological Sciences, leading researcher
Center of Ethno-cultural Strategy of Education
Federal Institute of Development of Education
Russia, Moscow

TEACHING OF RASSIAN LANGUAGE IN BILINGUAL CONDITIONS

Abstract: the article is devoted to the problem of Russian language teaching for non-Russian children living among their native speakers. There are some places in Russia where children have no natural Russian speaking community. The article suggests to return to the two-program system of Russian language teaching6 one – for the Russian native speakers and the other one – for those who cannot speak Russian or know it not very well. It does not mean low Russian knowledge but just - introduction of new kind of programs taking into account specific features of

native language and aimed to improve the quality of language education.

Key words: native languages, bilingual educational environment, functioning of languages, system of school education, language teaching program, speaker.

Полиэтничность и национально-русское двуязычие являются характерными чертами большинства современных школ. Несмотря на довольно быстрые темпы развития национально-русского двуязычия за последние несколько десятилетий, в Российской Федерации всё ещё существует немало мест, где родной язык остается языком обучения в школе. К этой категории относятся школы, находящиеся в местах компактного проживания коренного населения и чаще всего расположенных далеко от крупных населенных пунктов, в которых, как правило, отсутствует полноценная русскоязычная языковая среда.

В настоящее время в субъектах Российской Федерации, в том числе и на юге Восточной Сибири, функционируют два типа школ: в первом типе школ языком обучения является русский, а родной преподается как предмет; во втором типе школ языком обучения является родной язык, а русский – предметом обучения. Однако независимо от типа школ и языковой ситуации в данном регионе во всех школах русский язык преподается по учебно-методическим пособиям (далее УМК), рассчитанным для тех, кто свободно владеет русским языком. Таким образом получается, что согласно существующему в Российской Федерации порядку изучения русского языка, все дети, независимо от того, является ли данный язык для них родным, владеют ли они им слабо или вообще не умеет говорить на нем, изучают его по одним и тем же УМК, и выполняют тесты по одним и тем же контрольно-измерительным материалам. В то же время известно, что русский язык является одним из важнейших предметов школьного образования, прямо или косвенно определяющим сферу профессиональной деятельности будущего выпускника. Качество языкового образования и нередко качество знаний по другим предметам находятся в прямой зависимости от того, насколько хорошо овладеют русским языком обучающиеся в школе. Особая роль, которая отводится русскому языку в школе и в целом в жизни подрастающего поколения, требует внимательного рассмотрения вопроса преподавания русского языка и принятия взвешенного решения, учитывающего интересы всех детей, в какой бы школе они не обучались.

Само существование в России школ с родным языком обучения дает основания признать наличие объективной необходимости и правомерности возвращения к дифференцированному подходу в обучении русскому языку, который на протяжении большей части прошлого столетия практиковал обучение русскому языку по программе для национальных школ. Существовали отдельные программы и требования к овладению русским языком для каждой категории детей – носителей русского языка и представителей иной языковой общности. Эта практика прекратила свое существование в связи с известными событиями, связанными с распадом

СССР и принятием закона РФ «Об образовании» (1992 г.).

Суть дифференцированного подхода к обучению русскому языку предполагает, на наш взгляд, не упрощение и не адаптацию содержания учебного предмета по русскому языку, а иную методологию решения проблемы качественного языкового образования, в которой были бы учтены особенности русского и нерусского языков. Русский язык отличается от других языков России богатством и многообразием грамматических форм, нередко имеющим сложную семантическую структуру. Сложная морфология и определенная свобода в порядке слов в предложении должны быть зоной особого внимания, например, при подборе методики обучения русскому языку представителей тюркоязычных народов. К наиболее характерным отличительным особенностям можно отнести наличие префиксов в русском языке и полное их отсутствие в тюркских языках, многозначность морфем в русском и однозначность в тюркских, относительно свободный порядок слов в русском предложении и твердый порядок слов в тюркских предложениях [Языки с.479].

Рассмотрим всё сказанное на примере категории рода существительного русского языка. Грамматическое значение рода у имен существительных «принадлежит слову во всех его словоформах. Существительное не изменяется по родам» [Грамматика … с. 317]. Русский язык отличается не только от тюркских языков, но и от языков других языковых групп, представленных в Российской Федерации, наличием грамматической категории рода, которая формируется грамматическими значениями мужского, женского и среднего рода. Для русскоязычного человека, изучающего какой-нибудь тюркский язык или даже английский, для правильного сочетания имени существительного и прилагательного достаточно знать, что определение ставится перед определяемым словом. Для правильного построения словосочетания из прилагательного и существительного на русском языке обучающийся с иной культурой должен определить род имени существительного, число и соответствующим образом оформить каждый элемент данного словосочетания. Всё становится гораздо сложнее, если обучающемуся понадобится изменить это словосочетание по падежам. Ему придется определить тип склонения и выбрать определенный набор флексий. Для того, чтобы научиться изменять только имена существительные по падежам, обучающемуся необходимо выучить более 50 флексий, не принимая во внимание фонетические варианты (3 рода, 6 падежей, 3 типа склонения). Несложно понять, что обучающемуся иной культуры необходимо дополнительное время или другой подход к изучению русского языка и запомнить явления, подобные склонению имен существительных. Такие моменты при изучении русского языка встречаются достаточно часто.

При обучении русскому языку детей, для которых он родной, или которым они владеют на достаточно высоком уровне, учитель так или иначе во всех видах речевой деятельности занимается расширением и углублением

лингвистических кругозора обучающихся. При обучении же детей иной культуры возникает необходимость регулярно и длительно формировать навыки использования языковых явлений в речевой деятельности. Обучающиеся должны не только узнавать какую-то форму, но и знать её семантические особенности и функциональное назначение, и с учетом всего этого довести до автоматизма использование той или иной формы в своей речи. Достигнув необходимого уровня владения языком, он должен, как и носитель русского языка, заниматься расширением и углублением лингвистических кругозора в соответствии с установленными для выпускников школ требованиями ФГОС. При существующей недифференцированной системе обучения русскому языку детям иной этнической принадлежности и слабо владеющим или не владеющим им довольно сложно качественно подготовиться к ЕГЭ в соответствии с требованиями ФГОС.

Использованные источники:

1. Грамматика современного русского литературного языка . М.,: Наука, - 1970. – 767 с.
2. Языки Российской Федерации и соседних государств. Энциклопедия в 3-х томах. Т.II – М.: Наука, 2001. - 525 с.

УДК 338.012

Бушуева Т.
студент ФЭМСиТ
Гешко О.А.
ст. преподаватель
кафедра ЭММ
Омский государственный педагогический университет
Россия, г. Омск

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются особенности стратегического планирования муниципальных образований. Автор определяет содержание стратегического плана развития муниципального образования. Приводится перечень основных документов в сфере комплексного социально-экономического развития муниципального образования. Сделаны выводы относительно разработка стратегического плана муниципального развития.

Ключевые слова: стратегия, стратегическое развитие, муниципальные образования, реализация стратегического плана.

Bushueva T. student FEMST
Omsk state pedagogical University Russia, Omsk
Geschko, O. A., senior lecturer in UM Omsk state pedagogical University
Russia, Omsk

THEORETICAL ASPECTS OF PLANNING OF MUNICIPAL FORMATION

Abstract: The article discusses the features of strategic planning of municipalities. The author defines the content of the strategic development plan of the municipality. A list of the main documents in the field of integrated socio-economic development of the municipality. Conclusions concerning the development of a strategic municipal development plan.

Keywords: strategy, strategic development, municipal education, the implementation of the strategic plan.

Российский подход к современному стратегическому планированию муниципальных образований опирается на имеющиеся традиции долгосрочного территориального планирования с применением современных технологий, основанных на принципах и методах стратегического управления. Рост уровня и качества жизни населения в муниципальных образованиях представляет собой главную целевую направленность в отечественной и зарубежной практике стратегического планирования, выступает как общая цель документов стратегического планирования. При планировании важен выбор приоритетов развития на основе использования резервов. Большая роль отводится определению типа стратегии в реализации процедуры планирования.

Развитие муниципального образования в различных направлениях – это важнейший показатель повышения благосостояния населения, предпосылка социальной и экономической стабильности. Стратегическое планирование и управление развития территории муниципального образования обеспечивает единство действий, осуществляемых на разных уровнях системы управления, и степень мобильности, отвечающую темпам изменений среды деятельности муниципального сообщества.

Чтобы достичь определенного единства, нужно сформировать систему представлений, обладающих двумя основными характеристиками: а) достаточно высокой степенью общности, необходимой для того, чтобы она могла непротиворечиво вместить в себя вопросы и представления, возникающие и работающие на различных уровнях управления, существующих в территориальной организации местного сообщества, с одной стороны, и представления об условиях и обстоятельствах, в которых происходит ее деятельность, с другой; б) возможностью превращать эти представления в понимание того, какие конкретные действия надо осуществлять на разных уровнях управления. Стратегическое планирование — это набор действий, решений, предпринятых руководством, которые ведут к разработке специфических стратегий, предназначенных для достижения целей. С целью качественного повышения управленческой деятельности необходимо наряду с решением оперативных, тактических задач разработать стратегию развития муниципального образования.

Стратегия (от греч. strategia - вести войско) представляет собой всесторонний комплексный план, предназначенный для того, чтобы обеспечить осуществление миссии организации и достижение ее целей. Стратегический план развития муниципального образования - управленческий документ, который содержит взаимосвязанное изложение таких вопросов, как:

1) цели развития муниципального образования;

2) пути достижения поставленных целей;

3) потенциальные возможности муниципального образования, реализация которых позволяет достичь успехов;

4) методы организации движения по избранным направлениям;

5) ресурсы, необходимые для достижения поставленных целей;

6) способы использования ресурсов

Утверждение автора Мироненко В. О. в своей статье «Стратегическое планирование, его значение и этапы» грамотно показывает то, что процесс стратегического планирования создает основу для управления членами организации. Стратегическое планирование становится все более актуальным для российских организаций, а так же планирование определяет, что организация должна делать в настоящем, чтобы достичь желаемых целей в будущем исходя из того, что окружение и организация будут меняться. В стратегическом планировании важное место отводится анализу перспектив, выяснению тех тенденций, опасностей, возможностей, а также отдельных

чрезвычайных ситуаций, которые способны изменить сложившиеся тенденции. Ключевыми моментами стратегического планирования являются разработка высшим руководством стратегии, подкрепленный исследованиями и фактическими данными грамотно составленный, гибкий (для возможности изменения) стратегический план, а так же польза и способность к успеху с низкими затратами на реализацию мероприятий.

Как отмечала автор Дашиева А. Л. в своей работе «Стратегическое планирование в муниципальном образовании» разделение планирования на текущее и стратегическое – одна из важнейших особенностей современной теории управления. В отличие от текущего, стратегическое планирование предполагает учет влияния внешней среды на современное и будущее состояние муниципального образования его сильных и слабых сторон (преимуществ и недостатков) и использование этой информации для определения стратегии развития. Стратегическое планирование является важнейшей составной частью общей системы стратегического управления муниципальным образованием.

Разработка концепции и стратегического плана социально-экономического развития муниципального образования — сложная задача, требующая привлечения высококвалифицированных специалистов и соответствующей технологии работы. Основными документами в сфере комплексного социально-экономического развития муниципального образования являются концепция социально-экономического развития и разрабатываемая на ее основе комплексная программа (стратегический план) социально-экономического развития. Может быть разработан и один обобщающий документ. В зависимости от стоящих задач концепции и стратегические планы бывают среднесрочные (пять лет) и долгосрочные (до 10—15 лет). Чем глубже характер предстоящих перемен, тем на больший срок должен разрабатываться стратегический план, но и в долгосрочных программах важно выделять среднесрочную перспективу.

Разработка стратегического плана муниципального развития состоит из анализа ресурсов и условий развития, составления прогноза, формирования концепции развития муниципального образования, обсуждения концепции, разработки целевых программ по стратегическим направлениям, сведений целевых программ в стратегический план с оценкой затрат, потребностей в привлечении средств и эффекта от реализации, разработки графика выполнения стратегического плана с указанием исполнителей а так же обсуждении и утверждении стратегического плана.

Использованные источники:

1. Савкина Р.В. Планирование на предприятии : учебник : для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению подготовки "Экономика" / Р. В. Савкина. - Москва : Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°", 2017. - 319 с.

2. Янковская В.В. Планирование на предприятии : учебник : для студентов высших учебных заведений, обучающихся по направлению 0801000

"Экономика" (квалификация степень) бакалавр) / В. В. Яновская. - Москва : ИНФРА-М, 2014. - 423 с.

УДК 342

Валикарамов Д.Д.
студент магистратуры
научный руководитель: Еникеев О.А., к.ю.н.
доцент
кафедра государственного права
Институт права
Башкирский государственный университет
Российская Федерация, г. Уфа

КОЛЛИЗИИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ФИНАНСИРОВАНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПУБЛИЧНОГО ПРАВА: НА ПРИМЕРЕ НЕКОТОРЫХ ГОСКОРПОРАЦИЙ

Аннотация: в статье раскрывается концепция юридического лица публичного права. Авторами рассматриваются проблемы, возникающие при определении форм и источников финансирования указанных субъектов права.

Сделан вывод о том, что современное российское законодательство не содержит четких критериев оценки эффективности использования бюджетных средств, предоставленных указанным лицам, отсутствует ответственность за нецелевое использование финансовой помощи государства. Нормативные правовые акты в этой области, которые определяют правовое положение данных организаций как участников общественных отношений, обладают довольно низким уровнем содержательной проработанности и юридической техники.

Ключевые слова: юридическое лицо публичного права, государственное имущество, государственная корпорация.

Valikaramov D.D.
graduate student
Institute of Law of Bashkir State University
Ufa, Russian Federation
Scientific adviser: Enikeev O.A.
PhD in Law, associate professor of the Department of State law
Institute of Law of Bashkir State University
Ufa, Russian Federation

COLLISIONS ARISING IN FINANCING THE ACTIVITIES OF LEGAL PERSONS OF PUBLIC LAW: ON THE EXAMPLE OF SOME CORPORATE GOVERNMENTS

Annotation: in the article the concept of a legal entity of public law is disclosed. The authors consider the problems that arise in determining the forms and sources of funding for these subjects of law.

It is concluded that modern Russian legislation does not contain clear criteria

for assessing the effectiveness of the use of budget funds provided to these individuals, and there is no responsibility for the misuse of state financial assistance. Normative legal acts in this field, which determine the legal status of these organizations as participants in public relations, have a rather low level of substantive elaboration and legal technique.

Keywords: legal entity of public law, state property, state corporation.

На сегодняшний день возникла дискуссия о так называемых юридических лицах публичного права, статус которых в российском законодательстве не определен. Данная неопределенность, в свою очередь, порождает немало проблем, связанных с определением форм и источников финансирования их деятельности.

С 2007 года в Российской Федерации стало активно практиковаться создание государственных корпораций (ранее в Российской Федерации продолжительное время существовала только одна государственная корпорация - Агентство по страхованию вкладов)41.

Легальное определение понятия «государственная корпорация» содержится в ст. 7.1 Федерального закона от 12.01.1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях», согласно которому ей признается не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная РФ на основе имущественного взноса и созданная для осуществления социальных, управленческих или иных общественно-полезных функций42.

Каждая госкорпорация создается на основании самостоятельного федерального закона. Например, в 2007 году были созданы такие госкорпорации, как «Роснано», «Росатом», «Ростехнологии», Внешэкономбанк и ряд других.

С точки зрения финансирования госкорпорации имеют ряд особенностей. В частности, они наделяется финансовыми ресурсами государством в силу федерального закона, и эти финансовые ресурсы по своей природе являются публично-правовыми.

Госкорпорации могут увеличивать объем финансовых средств также посредством осуществления экономической деятельности с целью извлечения прибыли и привлечения внешних заимствований. Но все же одним из главных источников финансирования госкорпораций являются средства государства. С этим связаны, с одной стороны, основные преимущества госкорпораций, но, с другой стороны, и их недостатки43.

Если мы рассмотрим деятельность одной из госкорпораций, а именно - «Ростеха», то сможем увидеть, что подробные данные о результатах ее деятельности в открытых источниках отсутствуют. Не являясь акционерным

---

[41] Валикарамов Д.Д. К вопросу о соотношении юридических лиц публичного права и органов местного самоуправления // Инновационная наука. 2017. № 1-1. С. 137-140.

[42] Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.

[43] Валикарамов Д.Д. Юридическое лицо публичного права как субъект управления государственным имуществом // Форум молодых ученых. 2017. № 12(16).

обществом, «Ростех» не обязан по гражданскому законодательству предоставлять отчетность о своей деятельности в системе раскрытия информации.

«Ростех» в своих годовых отчетах указывает только выручку и прибыль. Поэтому невозможно узнать ни источников поступлений, ни баланса активов, ни объема задолженности. Но оценивать результат деятельности «Ростеха» только по размеру годовой выручки и прибыли было бы не совсем объективно, так как за последние годы эта госкорпорация приобрела огромное количество новых активов (с 2009 года по 2017 год количество предприятий, входящих в структуру «Ростех», увеличилось с 437 единиц до более чем 700 единиц). Когда у организации есть множество направлений деятельности, как у «Ростеха», в частности, то очень легко создать общую позитивную отчетность, но при этом отдельные направления деятельности организации могут быть крайне убыточными.

Отсутствует адекватная статистика и по поводу того, в каком объеме и в какой форме «Ростех» получает государственное финансирование.

Усугубляет эту ситуацию и то, что Министерство финансов Российской Федерации может перечислить деньги как непосредственно самому «Ростеху», так и напрямую предприятиям, входящим в структуру «Ростех», по федеральным целевым программам. Как было сказано самим главой «Ростеха» Сергеем Чемезовым в одном из своих выступлений в прессе, только в 2016 году на инвестиционные проекты госкорпорации было выделено почти 100 млрд. бюджетных средств.

Все эти факты могут свидетельствовать о том, что государственные деньги на поддержку «Ростеха» тратятся не так прозрачно и эффективно, как могли бы при должном государственном контроле.

Примерно в схожем положении находятся и другие госкорпорации. Например, согласно годовым отчетам «Росатома» только в 2009-2014 годах он получил под свои проекты 826 млрд. рублей бюджетных средств.

Еще в более плохом положении находится Внешэкономбанк, убыток которого в 2016 году составил 111 млрд. рублей. Для устранения негативных последствий неэффективного управления данной госкорпорацией также были выделены огромные денежные средства в виде 200 млрд. рублей.

Таким образом, мы можем увидеть, что в настоящий момент существуют серьезные проблемы, касающиеся источников и форм финансирования госкорпораций в Российской Федерации. Из-за неэффективного управления этими организациями государству приходится выделять большие денежные средства для их поддержки. При всем этом, госкорпорации практически не прибегают к другим видам внешним заимствований, кроме бюджетных субсидий.

Решением данной проблемы может выступить законодательное определение четких критериев эффективности деятельности российских госкорпораций и усиление внешнего контроля за их деятельностью, что позволит частично снизить степень неэффективности использования

государственного имущества и различных злоупотреблений.

На данном же этапе, к сожалению, практически ни одна госкорпорация не может осуществлять свою деятельность без постоянных бюджетных вливаний со стороны государства.

Для обеспечения стабильного правового положения публичных юридических лиц публичного права их экономическая деятельность строится на принципах возвратности и срочности финансирования, а также ликвидности объектов данной деятельности.

В ряде случаев законодатель устанавливает ограничения в отношении выбора объектов осуществления данной деятельности.

Еще одним видом юридических лиц публичного права являются государственные компании. Согласно ст. 7.2 Федерального закона от 12.01.1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях», ей признается некоммерческая организация, не имеющая членства и созданная Российской Федерацией на основе имущественных взносов для оказания государственных услуг и выполнения иных функций с использованием государственного имущества на основе доверительного управления44. Государственная компания создается на основании федерального закона.

Одной из крупнейшей на сегодня является акционерное общество «Российские железные дороги» (далее – АО «РЖД»), все акции которой принадлежат государству. При осуществления своей деятельности АО «РЖД» пользуется не только собственными имеющими средствами, но и разными источниками внешнего финансирования, такими, как прибыль, ценные бумаги, кредиты и займы, бюджетные ассигнования. На сегодняшний день у АО «РЖД» доля собственного капитала сокращается и увеличивается доля заемного капитала. Использование заемного капитала является нормальной практикой, однако быстрое увеличение доли заемного капитала может снижать финансовую устойчивость компании и рыночную стоимость публично обращающихся акций.

В настоящее время сложилась ситуация, что прибыль компании не может рассматриваться как серьезный и основной источник финансирования ее деятельности в ближайшей перспективе.

Мониторинг отчетных показателей свидетельствует о том, что у АО «РЖД» нет продуманной детальной дивидендной стратегии: выплаты дивидендов ее акционерам за последние отчетные периоды даже в условиях получения высокой прибыли организации носили чисто символический характер составляли 86 копеек на одну обыкновенную акцию в год45. Поэтому государство регулирует ценовую политику компании, что приводит к снижению прибыли и к сокращению источников финансирования.

Естественно, что данная ситуация ослабляет стимулы к развитию

---

[44] Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.

[45] Аристова Д.А., Гаврилюк Т.М. Источники финансирования деятельности АО «РЖД» // ТДР. 2014. №2. С. 42.

государственной компании. Для увеличения заемного капитала используют облигационные займы и банковские кредиты.

В настоящее время сложилась ситуация неэффективности деятельности АО «РЖД». Поэтому для решения данных проблем необходимо внедрить в существующее законодательство систему строгого взаимоконтроля с последующим возложением мер ответственности как на распорядителя, так и на получателя бюджетных средств.

Необходимо создать некое подобие так называемой системы «сдержек и противовесов»46, которая позволила бы посредством контроля максимально сократить хищение финансовых средств в процессе движения капитала от распорядителя к получателю47.

Следует констатировать, что на сегодняшний день нет должного уровня взаимодействия общих норм гражданского законодательства о юридических лицах и огромным массивом специальных нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность протогосударственных структур, занимающихся бизнесом48.

Учитывая, что госкомпании практически не контролируются извне, возникают очевидные сомнения в эффективности их деятельности49.

Современное состояние правового регулирования публичных юридических лиц сегодня находится на низком уровне, поскольку нет единого пути решения проблем по эффективному финансированию их деятельности.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.
2. Аристова Д.А., Гаврилюк Т.М. Источники финансирования деятельности АО «РЖД» // ТДР. 2014. №2. С. 42.
3. Валикарамов Д.Д. К вопросу о соотношении юридических лиц публичного права и органов местного самоуправления // Инновационная наука. 2017. № 1-1. С. 137-140.
4. Валикарамов Д.Д. Юридическое лицо публичного права как субъект управления государственным имуществом // Форум молодых ученых. 2017. № 12(16).
5. Добродеева А.В. Неопределенность правового статуса госкорпораций в России // Молодой ученый. 2014. № 4. С. 824-829.
6. Еникеев О.А. К вопросу о возможности решения проблем

[46] Еникеев О.А. Спорные положения главы 45.1 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации // Правовое государство: теория и практика. 2016. Т. 4. № 46. С. 109-116.
[47] Фомин В.А. Защита нарушенных прав субъектов бюджетного права : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.14 Москва, 2006 194 с. РГБ ОД, 61:06-12/861.
[48] Еникеев О.А. К вопросу о возможности решения проблем правоприменения федерального закона «О юрисдикционных иммунитетах иностранного государства и имущества иностранного государства в Российской Федерации» // Евразийский юридический журнал. 2017. № 3 (106). С. 262-264.
[49] Добродеева А.В. Неопределенность правового статуса госкорпораций в России // Молодой ученый. 2014. №4. С. 824-829.

правоприменения федерального закона «О юрисдикционных иммунитетах иностранного государства и имущества иностранного государства в Российской Федерации» // Евразийский юридический журнал. 2017. № 3 (106). С. 262-264.
7. Еникеев О.А. Спорные положения главы 45.1 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации // Правовое государство: теория и практика. 2016. Т. 4. № 46. С. 109-116.
8. Фомин В.А. Защита нарушенных прав субъектов бюджетного права : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.14. Москва, 2006. 194 с.

УДК 342

Валикарамов Д.Д.
студент магистратуры
научный руководитель: Еникеев О.А., к.ю.н.
доцент
кафедра государственного права
Институт права
Башкирский государственный университет
Российская Федерация, г. Уфа

ЮРИДИЧЕСКОЕ ЛИЦО ПУБЛИЧНОГО ПРАВА КАК СУБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИМУЩЕСТВОМ

Аннотация: в статье раскрывается концепция юридического лица публичного права. Авторами рассматривается вопрос возможности управления указанным субъектом права государственным имуществом. Сделан вывод о том, что современное состояние правового регулирования публичных юридических лиц в России характеризуется тем, что отсутствует единый подход к решению смежных вопросов, нормативные правовые акты в этой области, которые определяют правовое положение данных организаций как участников общественных отношений, обладают довольно низким уровнем содержательной проработанности и юридической техники.

Ключевые слова: юридическое лицо публичного права, Банк России, государственное имущество, государственная корпорация.

Valikaramov D.D.
graduate student
Institute of Law of Bashkir State University
Ufa, Russian Federation
Scientific adviser: Enikeev O.A.
PhD in Law, associate professor of the Department of State law
Institute of Law of Bashkir State University
Ufa, Russian Federation

LEGAL ENTITY OF PUBLIC LAW AS A SUBJECT OF STATE PROPERTY MANAGEMENT

Annotation: in the article the concept of a legal entity of public law is

disclosed. The authors consider the issue of the possibility of managing the specified subject of law by state property. It is concluded that the current state of legal regulation of public entities in Russia is characterized by the fact that there is no single approach to solving related issues, regulatory legal acts in this area that determine the legal status of these organizations as participants in public relations have a fairly low level of substantive elaboration and legal technique.

Keywords: legal entity of public law, Bank of Russia, state property, state corporation.

В 1999 году в Федеральный закон от 12 января 1996 года № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» была внесена поправка, вводящая в оборот новую организационно-правовую форму юридического лица - государственную корпорацию, которой признается не имеющая членства некоммерческая организация, учрежденная Российской Федерацией на основе имущественного взноса и созданная для осуществления социальных, управленческих или иных общественно полезных функций50. Ровно с этого момента дискуссию о появлении в российском законодательстве новой исследуемой нами категории субъектов права, можно считать открытой.

На этой почве возникло множество споров относительно правового статуса госкорпораций, появилась точка зрения, что они и вовсе не могут относиться к юридическим лицам публичного права - все это, безусловно, приводило к противоречиям в правовом регулировании общественных отношений с участием данного субъекта. Однако самым принципиальным и подвергаемым критике является вопрос о собственности госкорпораций, которые по действующему законодательству признаются собственниками своего имущества и могут совершать в отношении принадлежащего им имущества абсолютно любые действия, не противоречащие закону51, то есть фактически обладают триадой собственника в гражданско-правовом смысле. Фактически на это имущество государственных корпораций был распространен режим неприкосновенности собственности и недопустимости какого-либо произвольного вмешательства федеральных органов государственной власти в частные дела госкорпораций. Учитывая, что госкорпорации практически не контролируются извне, у многих исследователей возникают очевидные сомнения в эффективности их деятельности для экономики в целом.

В итоге получается весьма специфичный субъект правоотношений, который закрыт со всех сторон и государство просто отдает ему свое имущество в частные руки, что невольно порождает ситуации злоупотреблений в отношении ему вверенного имущества.

Представляется, что государство должно полностью взять в свои руки контроль над деятельностью госкорпораций, однако существует проблема в

[50] Ст. 7.1 Федерального закона от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.
[51] Князькин С.В. Госкорпорации: особый статус // ЭЖ-Юрист. 2012. № 6. С. 10.

урегулирования статуса подобных образований: существует определенного рода коллизии между общими нормами гражданского права о юридических лицах и специальными нормами, регулирующими статус отдельных организаций, имеющих разительную специфику, вроде «Росатома»52. Ситуацию также усугубляет и то, что государственные корпорации, помимо прочего, наделяются обширным кругом полномочий, свойственных министерствам, агентствам и ведомствам, что приводит к окончательному смешению и размытию границ между такими категориями, как государство и государственные образования, юридические лица, органы государственной власти53.

Современное состояние правового регулирования публичных юридических лиц сегодня находится на достаточно низком уровне, так как нет нормативно определенного единого механизма решения затрагиваемых в настоящем исследовании проблем. Говоря о правовом регулировании юридических лиц публичного права, также стоит отметить, что эта категория до сих пор неизвестна российскому праву, поскольку случаи появления юридических лиц публичного права в отечественной правовой системе долгое время носили единичный и бессистемный характер. Однако в дальнейшем их число увеличилось, что привело к появлению огромного количества коллизий. Представляется, что необходимость разрешения этого вопроса настолько злободневна, что введение должного регулирования и разграничения между собой указанных субъектов не только искоренит смуту в российском законодательстве, но и позволит избежать в перспективе значительных экономических затрат.

С формальной точки зрения все действующие в нашей стране юридические лица являются юридическими лицами частного права, правовое регулирование которых находится в полной власти гражданского права. К чему же это приводит? В первую очередь, к тому, что применение норм, рассчитанных на юридических лиц частного права, при определении статуса публичных юридических лиц оборачивается очевидными противоречиями в правовом регулировании. Во-вторых, возникают сложные теоретические проблемы, связанные с определением понятия и признаков юридического лица публичного права, его места в системе субъектов российского права, особенностей его правового статуса.

По нашему мнению, сложившаяся правовая неопределенность вызвана тем, что быстрота и качество гражданского оборота в советский период нашего государства значительно уступали уровню европейских коллег, и, как следствие, данной проблематике не уделялось должного внимания со стороны исследователей субъектов права.

---

[52] Добродеева А.В. Неопределенность правового статуса госкорпораций в России // Молодой ученый. 2014. № 4. С. 824-829.

[53] Еникеев О.А. К вопросу о возможности решения проблем правоприменения федерального закона «О юрисдикционных иммунитетах иностранного государства и имущества иностранного государства в Российской Федерации» // Евразийский юридический журнал. 2017. № 3 (106). С. 262-264.

Таким образом, современное состояние правового регулирования публичных юридических лиц в России характеризуется тем, что отсутствует единый подход к решению смежных вопросов, нормативные правовые акты в этой области, которые определяют правовое положение данных организаций как участников общественных отношений, обладают довольно низким уровнем содержательной проработанности и юридической техники. Все это является следствием того, что правоприменительная практика по делам с участием юридических лиц публичного права только начинает формироваться и разворачиваться, следовательно, законодатель не всегда успевает «чувствовать» и нормативно отражать свежие тенденции и направления деятельности таких специфичных субъектов права54.

Пожалуй, самым ярким примером такого юридического лица служит Центральный банк РФ (далее - ЦБ РФ).

Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации» прямо указывает нам на то, что Банк России является юридическим лицом55, однако с огромным количеством оговорок и «исключений» из правил, установленных Гражданским кодексом РФ, в отношении все тех же юридических лиц. Проблема применения данного понятия к Банку России заключается в некоторой двойственности определения его правового статуса. С одной стороны, Банк не причислен законодателем к органам государственной либо муниципальной власти и назван в ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» юридическим лицом. С другой стороны, Банк России, являясь юридическим лицом, может быть ликвидирован только при условии принятия соответствующих поправок к Конституции РФ. При этом, целью наделения Банка России данным статусом является не выполнение публичных функций, а, скорее, способность его участвовать в имущественном обороте, чаще всего для совершения сделок относительно обеспечения его собственной деятельности. Мотивация законодателя в данном случае ясна. Несмотря на обладание публично-правовыми полномочиями, ЦБ РФ должен быть самостоятельным участником имущественного оборота, ему необходимо разделение ответственности с государством в рамках этих отношений. В правовом регулировании Банка России возникает коллизия между положениями ГК РФ и ФЗ «О Центральном банке РФ», ведь приоритет тех или иных норм зависит от того, в нормативно-правовом акте какого уровня они находятся, а в данном случае оба вышеуказанных акта расположены на одной ступени.

Отсутствие четкого понимания этих положений порождает проблемы в правоприменительной практике, к примеру, у ЦБ РФ постоянно возникают трудности при регистрации недвижимого имущества, так как

---

[54] Валикарамов Д.Д. К вопросу о соотношении юридических лиц публичного права и органов местного самоуправления // Инновационная наука. 2017. № 1-1. С. 137-140.

[55] ст. 1 Федерального закона от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с посл. изм. и доп. от 28 ноября 2015 г. № 333-ФЗ) // Собрание законодательства РФ.2002. № 28, ст. 2790.

регистрирующие органы задаются вопросом, на чье «имя» регистрировать это имущество: Российской Федерации или самого ЦБ РФ. В то же время в законе прямо установлено: поскольку ЦБ РФ наделен статусом юридического лица, именно он обладает правом на принадлежащее ему имущество. Проблема состоит только в том, как обозначить его особое вещное право, не имеющее прямого названия»56.

Таким образом, коллизия в данном случае заключается в недостаточной регламентации правового статуса Центрального банка РФ как юридического лица, являющегося участником гражданского оборота, носителем гражданских прав и обязанностей, в том числе и в отсутствии четкого представления о его организационно-правовой форме, в связи с чем представляется затруднительным определение не только правового режима принадлежащего ему имущества, но и его полномочий в отношении данного имущества. Указанные обстоятельства позволяют говорить об уникальности данного юридического лица, чего не следует допускать в гражданском праве, поскольку в условиях недостаточной правовой регламентации деятельности и статуса таких «уникальных» юридических лиц остается обширный пробел в законодательстве, позволяющий при любом «удобном» случае учреждать иные подобного рода «уникальные» юридические лица, существующие в параллельном правовом поле, отличном от остальных участников гражданского оборота, что естественно говорит о затруднительности осуществления принадлежащих Банку России гражданских прав и обязанностей, вступления в гражданских оборот с остальными субъектами гражданского права. Ибо невозможно вступить в гражданский оборот с другими субъектами гражданского права, не будучи равноправным с остальными его участниками, поскольку это нарушает один из основополагающих принципов гражданского права, а именно принцип равноправия участников гражданско-правовых отношений57.

При рассмотрении данного вопроса нельзя не вспомнить государственные корпорации, создание которых основано на ряде таких же исключений из правил, характерных для юридических лиц. Государственные корпорации также являются юридическими лицами публичного права, так как их деятельность носит публичный характер и должна соответствовать целям и интересам общества и государства. Государственные корпорации являются еще одним примером того, как публичные юридические лица наделяются властными полномочиями, не являясь при этом государственным органом. Часто такие корпорации даже не имеют устава и учредительных документов, их этим лицам заменяет закон или всевозможные положения, принимаемые Правительством РФ. Таким образом, можно сделать вывод, что рассмотренные выше юридические лица, выполняющие публичные функции, являются своеобразным исключением из правил.

---

[56] Курбатов А.Я. О юридических лицах публичного права // Хозяйство и право. 2009. № 10. С. 4-6.

[57] Еникеев О.А. Спорные положения главы 45.1 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации // Правовое государство: теория и практика. 2016. Т. 4. № 46. С. 109-116.

Оценка необходимости их создания и функционирования выходит за рамки гражданского права. Данное обстоятельство обозначено в ФЗ «О некоммерческих организациях», в частности п. 3 ст. 7.1 указывает, что для создания государственной корпорации не требуется учредительных документов, предусмотренных ст. 52 ГК РФ.

Справедливости ради, нужно сказать, что ГК РФ действительно предусматривает специальное правовое регулирование для ЦБ РФ, закрепляя в п. 4 ст. 48 правило о том, что правовое положение Банка России определяется Конституцией Российской Федерации и законом о Центральном банке Российской Федерации. Но это, скорее, единичный случай, где законодатель пресек потенциальные коллизии, однако в отношении все тех же госкорпораций получается крайне абсурдная, с правовой точки зрения, ситуация, где юридические лица, вопреки всем положениям ГК РФ, действуют на основании разных законов, следовательно, по разным правилам.

Ситуация также усугубляется положением п. 2 ст. 48 ГК РФ, о том, что абсолютно любое юридическое лицо должно быть зарегистрировано в едином государственном реестре юридических лиц в одной из организационно-правовых форм, предусмотренных настоящим Кодексом. То есть порядок создания и регистрации любого юридического лица, в том числе и публичного, должен быть, по замыслу законодателя, унифицирован, однако на практике мы видим совсем другое.

Примером также может служить тот факт, что правила организационно-правовой формы государственных корпораций регламентируются Федеральным законом «О некоммерческих организациях»58, однако на практике их придерживаются только Агентство по страхованию вкладов и Фонд содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства. Иные государственные корпорации существуют на основании законов и положений, касающихся только этих корпораций. Например, в Федеральном законе «О Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» установлен приоритет специальных нормативно-правовых актов59. Кроме того, в нем указано, что действие Федерального закона «О некоммерческих организациях» в части обеспечения контроля уполномоченным государственным органом за деятельностью некоммерческих организаций не применяется.

Согласно статье 7.1 ФЗ «О некоммерческих организациях» имущество переданное Россией государственным корпорациям, становится собственностью этих государственных корпораций. Фактически это означает, что государственное имущество приватизируется и становится частной собственностью, которая уже не находится под контролем государства и его органов.

---

[58] Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.

[59] Федеральный закон от 1 декабря 2007 г. № 317-ФЗ «О Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» (с посл. изм. и доп. от 29 июля 2017 г. № 267-ФЗ) // 2007. № 49, ст. 6078.

С точки зрения юриспруденции, данную ситуацию можно расценить как обход требований, установленных действующим приватизационным законодательством.

Одно можно сказать совершенно точно: придание государственным органам статуса юридического лица или наделение таких лиц публичными функциями, несмотря на многообразие и различие целей, назначения и статуса этих субъектов права, не должно менять сущности понятия юридического лица и лишать их возможности участвовать в гражданско-правовом обороте на равных со всеми.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.
2. Князькин С.В. Госкорпорации: особый статус // ЭЖ-Юрист. 2012. № 6. С. 10.
3. Добродеева А.В. Неопределенность правового статуса госкорпораций в России // Молодой ученый. 2014. № 4. С. 824-829.
4. Еникеев О.А. К вопросу о возможности решения проблем правоприменения федерального закона «О юрисдикционных иммунитетах иностранного государства и имущества иностранного государства в Российской Федерации» // Евразийский юридический журнал. 2017. № 3 (106). С. 262-264.
5. Валикарамов Д.Д. К вопросу о соотношении юридических лиц публичного права и органов местного самоуправления // Инновационная наука. 2017. № 1-1. С. 137-140.
6. Федеральный закон от 10 июля 2002 г. № 86-ФЗ «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (с посл. изм. и доп. от 28 ноября 2015 г. № 333-ФЗ) // Собрание законодательства РФ.2002. № 28, ст. 2790.
7. Курбатов А.Я. О юридических лицах публичного права // Хозяйство и право. 2009. № 10. С. 4-6.
8. Еникеев О.А. Спорные положения главы 45.1 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации // Правовое государство: теория и практика. 2016. Т. 4. № 46. С. 109-116.
9. Федеральный закон от 12 января 1996 г. № 7-ФЗ «О некоммерческих организациях» (с посл. изм. и доп. от 02 апреля 2014 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 3, ст. 145.
10. Федеральный закон от 1 декабря 2007 г. № 317-ФЗ «О Государственной корпорации по атомной энергии «Росатом» (с посл. изм. и доп. от 29 июля 2017 г. № 267-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2007. № 49, ст. 6078.

УДК 006

Варавина А. Е.
студент 2 курса
направление подготовки:
«Земельно-имущественные отношения»
профиль подготовки: «технический»
Салменкова М.В., к.пед.н.
преподаватель
Академия маркетинга и социально
-информационных технологий
ИМСИТ
научный руководитель: Салменкова М.В., к.пед.н.
преподаватель
Россия, г. Краснодар

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДОКУМЕНТИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: *в статье рассматриваются теоретические основы документирования управленческой деятельности. Целью является изучение сущности документирования управленческой деятельности. Цель достигается с помощью следующих задач: изучение становления документирования в России, совершенствования содержания, оформления документа, прием, обработки и распределения поступающих документов, передача документов, порядок направления на исполнение и работы исполнителя с документами, правила обработки исходящих документов и совершенствования работы с документами.*

Ключевые слова: *документирование, документооборот, унификация, стандартизация, Система электронного документооборота (СЭД), Корпоративный электронный архив (КЭА)*

Varavina A.E.
Student of the 2nd year, direction of training:
«Land and property relations»
profile of training: "technical"
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
Salmenkova M.V.
Candidate of Pedagogical Sciences, Teacher
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
The supervisor of studies is Salmenkova M.V.
Candidate of Pedagogical Sciences, Teacher

THEORETICAL FOUNDATIONS OF DOCUMENTATION OF MANAGEMENT ACTIVITIES

Annotationin: *in the article theoretical bases of documentation of administrative activity are considered. The aim is to study the essence of*

documenting management activities. The goal is achieved with the help of the following tasks: studying the formation of documentation in Russia, improving the content, processing the document, receiving, processing and distributing incoming documents, transferring documents, ordering the execution and work of the executor with documents, rules for processing outgoing documents and improving work with documents.

Key words: *documenting, document circulation, unification, standardization, Electronic document management system (EDS), Corporate electronic archive (KEA)*

По данным археологов и лингвистов культура написания документов (договоры с Византией 911 и 945 гг.) в Древнерусском государстве начала складываться уже в X веке. В этот период в основном документируют правовые отношения. С развитием законодательных основ государства на ряду с объемными правовыми актами ("Русская Правда") создают документы, фиксирующие конкретные частные правоотношения (уставные, купчие грамоты; полные грамоты – при продаже в рабство; отпускные грамоты и т.д.). Накопленные навыки в сфере документирования вело к формированию круга специалистов в области создания и обработки документов. Сначала их состав пополнялся за счет церковных псаломщиков и дьяков. Стали вырабатываться типовые формы отдельных, наиболее распространенных документов, из которых составляли пособия по делопроизводству – "формулярники". Установили приёмы засвидетельствования документов, их составления - документы начали проходить стадии написания; начали использовать скрепы, печати, мосты. Система государственного делопроизводства начинает складываться в период формирования русского централизованного государства. Этот период называют приказным – по названию первых государственных учреждений – приказов. В XV в. бумага вытеснила дорогостоящий пергамент. Инструментами письма до второй половины XIX в. служили гусиные перья, а написанный текст посыпался мелким кварцевым песком. В делопроизводстве приказов продолжали использовать как форму документа столбец – свиток из подклеенных друг к другу узких листов бумаги. Составные части столпа назывались поставами. Столбец являлся не одним документом, а включал всю совокупность документов дела. Столбцовую форму документирования отменил Петр I. Позже стали применять тетради – листы бумаги, сложенные вдвое. [2, с.11]. На современном этапе процесс документирования стремятся полностью автоматизировать с помощью новых информационных технологий (НИТ). Их использование позволит сократить издержки на управление. В том числе за счет высвобождения части технического персонала этих органов. На сегодняшний день создано множество программ как зарубежного ("OfficeMedia"), так и отечественного производства ("Делопроизводство"). Создание и оформление электронных документов регулируют Федеральный закон от 10 января 2002 г. № 1-ФЗ "Об электронной цифровой подписи"[13],

от 27 июня 2006 №149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и защите информации"[1].

Документация во все времена имела ценность как для личности, так и для государства. Носители и способы передачи зафиксированной информации (информационные технологии) в течение веков изменялись, приспосабливаясь как к антропометрическим характеристикам человека, так и к техническим новшествам, пройдя путь от глиняных табличек до электронных документов. Следствием постоянно возрастающей значимости документации в обществе стало то, что человек придумал специальную отрасль деятельности делопроизводство, или документационное обеспечение управления, которое должно было обеспечить эффективную для каждого исторического периода систему создания и использования документов. Унификация в делопроизводстве может быть как самостоятельной работой, так и этапом в работе по стандартизации. Унификация текстов документов – целенаправленная, упорядоченная работа по оптимизации структуры, содержания и стиля изложения документов и созданию на этой основе универсальных вариантов их текстов [3, с.8]. Благодаря проведению стандартизации и унификации формуляров и текстов документов на пути совершенствования документирования управленческой деятельности организаций можно достичь косвенного (повышение качества управления) и прямого (снижение затрат труда при работе с документами, расход материалов на их изготовление). Суть стандартизации заключается в разработке оптимальных правил и требований по подготовке, оформлению, учету и хранению деловой документации, принятых в установленном порядке и рекомендованных для всеобщего и многократного их применения в делопроизводстве. Результаты работы при этом оформляются в виде национальных стандартов [4, с.9].Организация работы с документами зависит от объема документооборота, организационной структуры и формы работы с документами, принятой технологии обработки документов. Работа с документами состоит из ряда последовательных операций: прием документов, их распределение и направление на исполнение, исполнение и отправка. Документы могут быть получены по почте, доставлены курьером или посетителем, приняты по телетайпу, факсу, электронной почте. Задача службы делопроизводства – организовать учет поступления документов из всех источников, их первичную обработку, координировать их движение. Согласно рекомендациям Основных положений ГСДОУ, передача документов между структурными подразделениями осуществляется через секретарей этих подразделений или тех должностных лиц, которые отвечают за работу с документами в этих подразделениях. Из экспедиции документы, адресованные руководству, передаются в службу делопроизводства для регистрации и подготовки рассмотрения документов руководителем. [5,с. 133-134]. Служба делопроизводства проверяет правильность оформления документов, наличие указанных в документе приложений, соответствие количества экземпляров количеству адресатов, даты подписания, регистрации

и отправки. Документы, переданные на отправку, обрабатываются и отправляются в тот же день или не позднее первой половины следующего рабочего дня.

На сегодняшний день можно выделить два основных метода по совершенствованию работы с документами: совершенствование технологии документооборота и сокращение объема документооборота. К числу способов, позволяющих эффективно совершенствовать технологию документооборота, относят оптимизацию процедур подготовки и оформления документации, упорядочения документационной нагрузки во времени с целью более равномерного её распределения. Сокращение объема документооборота связываются с регламентацией документирования, уменьшением количества внутренних документов, рационализацией документации, созданием унифицированных систем документации, разработкой унифицированных требований к текстам, а также использованием бездокументных связей [6, с. 35-38]. На современном этапе развития экономике отмечается стремление руководства организаций к реструктуризации систем и совершенствованию процедур управления и к уменьшению объемов документации на бумажных носителях, снижению стоимости ее обработки и повышению эффективности работы с ней на пути организации совместного доступа специалистов к информации, хранения и поиска документов. Система электронного документооборота (СЭД) — это система, позволяющая организовать и автоматизировать работу с электронными документами на протяжении всего их жизненного цикла. Корпоративный электронный архив (КЭА) – это надежная проверенная система, которая позволит вам сократить расходы на содержание гигантского бумажного архива [7, с. 16].

Рост объемов информации и соответственно документов потребовал внедрения техники для своевременной обработки документов, а с появлением компьютеров – и самой информации. Можно с уверенностью сказать, что на сегодняшний день электронные системы являются самым эффективным способом оптимизации и рационализации документооборота организаций, а, следовательно, и документирования их управленческой деятельности. Но нужно отметить, что применение СЭД не дает желаемого результата без использования унифицированных, стандартизированных форм документов и без КЭА – только сочетание всех концепций и направлений совершенствования дает наилучший результат.

Использованные источники:

1. Федеральный Закон "Об электронной цифровой подписи" от 10 января 2002 года//http://www.consultant.ru
2. Рубцов В.М. Государственное регулирование ДОУ/ В.М. Рубцов// Делопроизводство: информационно – аналитический журнал. – 2008. № 3. 11с.
3. Бондырева О.И. Документирование управленческой деятельности: курс лекций/ О.И. Бондырева. – М.: Высшая школа, ИНФРА – М., 2006. 8 с.

4. Басаков М.И. Делопроизводство: Конспект лекций. – Ростов н/Д., 2010. – 9 с.
5. Степанов Е.А. Делопроизводство: образцы, документы, организация и технология работы/ Под ред. В.А. Кудрявцева. 2-е изд., испр. и доп. М.: Проспект, 2007. 133 – 134 с.
6. Кузнецов С.Л. Делопроизводство на компьютере (Компьютерные технологии в производстве). Под ред. С.Л. Кузнецова М.: Интел-Синтез, 1999. 35 – 38 с.
7. Фионова Л.Р. Современные технологии ДОУ – путь к повышению эффективности управления/ Л.Р. Фионова//Делопроизводство: информационно – аналитический журнал. – 2006. № 1. 16 с.

УДК 625.8

Васильев С.А.
студент 4 курса
Васильев Н.П.
студент 4 курса
Пола. А. А.
студент 4 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский
политехнический университет Петра Великого»
Россия, г. Санкт-Петербург

СОВРЕМЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ УСИЛЕНИЯ ОСНОВАНИЙ СООРУЖЕНИЙ И ПОКРЫТИЙ

Аннотация:

В статье показана актуальность применения геосинтетических материалов (ГМ) в усилении оснований различных сооружений и покрытий на слабых грунтах. Обобщены функции ГМ, такие как фильтрационная, разделительная, дренажная, гидроизолирующая, армирующая и др. Представлены возможности применения ГМ в дренажных конструкция, в сооружения нефтегазохимической отрасли, на полигонах ТБО, в составе дорожных оснований и покрытий. Охарактеризована эффективность применения ГМ для усиления оснований за счет устранения операций замены грунта.

Ключевые слова: геосинтетический материал, слабый грунт, усиление основания, сооружение, покрытие.

Vasilev S.A.
Vasilev N.P.
Pola. A. A.
4th year student
Institute of Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University

Russia, St. Petersburg

MODERN MATERIALS FOR STRENGTHENING THE FOUNDATIONS OF FACILITIES AND COATINGS

Abstract: The article shows the relevance of the use of geosynthetic materials (GM) in strengthening the bases of various structures and coatings on weak soils. The functions of GM are generalized, such as filtration, separation, drainage, waterproofing, reinforcing, etc. The possibilities of using GM in drainage construction, in the construction of the oil and gas chemical industry, in landfills, in road bases and coatings are presented. The efficiency of applying GM for strengthening the bases by eliminating soil substitution operations is characterized.

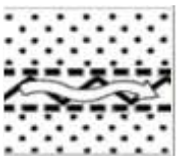
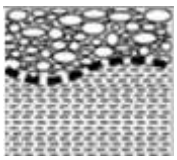
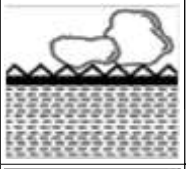
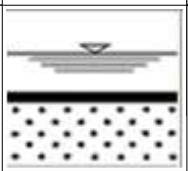
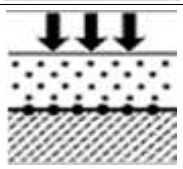
Key words: geosynthetic material, weak soil, strengthening of the base, construction, covering.

Одним из направлений современного строительства является использование геосинтетических материалов (ГМ) при укреплении слабых оснований различных конструкций, что позволяет исключить операции замены и свайного укрепления грунта и повысить надежность сооружений и покрытий. В этой связи актуальны исследования возможностей применения современных ГМ для укрепления слабых оснований. Целью исследования является систематизация функций ГМ и направлений их использования в слабых грунтах.

Разнообразие сырья (органического и минерального), способов получения и укладки ГМ позволяют эффективно использовать данные материалы при возведении дорожных покрытий, дренажных и тоннельных сооружений, нефтегазовых конструкций, полигонов твердых бытовых отходов (ТБО), фундаментов зданий. Применение ГМ обеспечивает выполнение функций армирования, противоэрозионной защиты и разделения почв, дренажа и очистки сточных вод, укрепления дамб, плотин, склонов, берегов, откосов и грунтов [1].

Разделение различных по составу и строению грунтов исключает их перемешивание при строительстве и способствует сохранению толщины конструктивных слоев оснований при дальнейшей эксплуатации, что важно как на слабых основаниях, так и в переувлажненных глинистых грунтах. Фильтрационная функция предполагает обеспечение отвода и осушения поверхностных и грунтовых вод за счет вертикальной и горизонтальной дренажной укладки ГМ в местах оползней и выемок. Противоэрозионная защита от воздействия ветра и воды с применением ГМ обеспечивает укрепление плоских и наклонных конструкций грунтовых сооружений автодорог. Некоторые функции ГМ систематизированы в таблице.

Таблица – Функции ГМ (составлено по данным [2]).

Функция	Символ	Материал	Описание
Фильтрация		геотекстиль, геокомпозиты	Высокая способность геосинтетиков пропускать воду, удерживая на контактной поверхности частицы грунта и мусора.
Дренаж		георешетки, геокомпозиты	Отвод жидкостей из фундаментов, подвалов и пр. Однако, свойства могут ухудшаться при глубоководномдренажировании вследствие слипания волокон из-за высокого давления.
Разделение		геотекстиль, геокомпозиты	Предотвращает перемешивание двух различных грунтов или материалов с высокой результативностью.
Обеспечение безопас-ности		нетканый геотекстиль, геосетки, геокомпозиты	Геосинтетик предохраняет от повреждений структуру конструкции, а также материал из которого она произведена.
Гидроизоля-ция		геомембраны, геокомпозиты	Барьер для жидких средств. Уменьшает или исключает приток воды в рабочие слои. Активно используется при строительстве гидротехнических сооружений.
Усиление слабых грунтов		георешетки двухосные, геотекстиль, геокомпозиты	Значительное увеличение несущей способности грунта. Особенно это важно в зоне песков и болот.

Основной функцией ГМ в усилении слабых оснований сооружений и покрытий является армирование. Например, при строительстве автодорог армирование применяют для защиты покрытия от циклических транспортных воздействий, повышения его надежности и срока эксплуатации.

Обобщая исследования по направлениям применения ГМ и реализации их различных функций можно выделить ряд практических примеров, где кроме основной армирующей функции в укреплении слабых оснований дополнительно реализованы сопутствующие свойства ГМ. Так, ГМ, бентонитовые маты и геокомпозиты показали эффективность в накопителях отходов как противофильтрационные экраны, предотвращающие загрязнения грунтовых и водных биоценозов. В этом случае ГМ применяли как заменитель традиционных пленочных материалов, обладающих повышенной деформацией. Разработанный и внедренный экран из ГМ показал стойкость к перенапряжениям и разрывам [3].

Кроме того, при сооружении полигонов ТБО, одновременно с укреплением слабого основания, ГМ применяют в качестве изолирующего покрытия для исключения попадания осадков; отвода и сбора воды и биогаза с поверхности. При этом в ходе эксплуатации сооружения ТБО применяют

промежуточные экраны из ГМ, а на стадии рекультивации сооружения – финальные. Необходимо отметить, что в данном техническом решении одновременно применяется геосетка, геотекстиль и георешетка (рисунок 1).

Известны способы использования ГМ при обустройстве насыпей при сложных грунтовых и гидрологических условиях, площадок на насыпях такого типа, откосов различной крутизны и при необходимости защиты ответственных участков трубопроводов (рисунок 2).

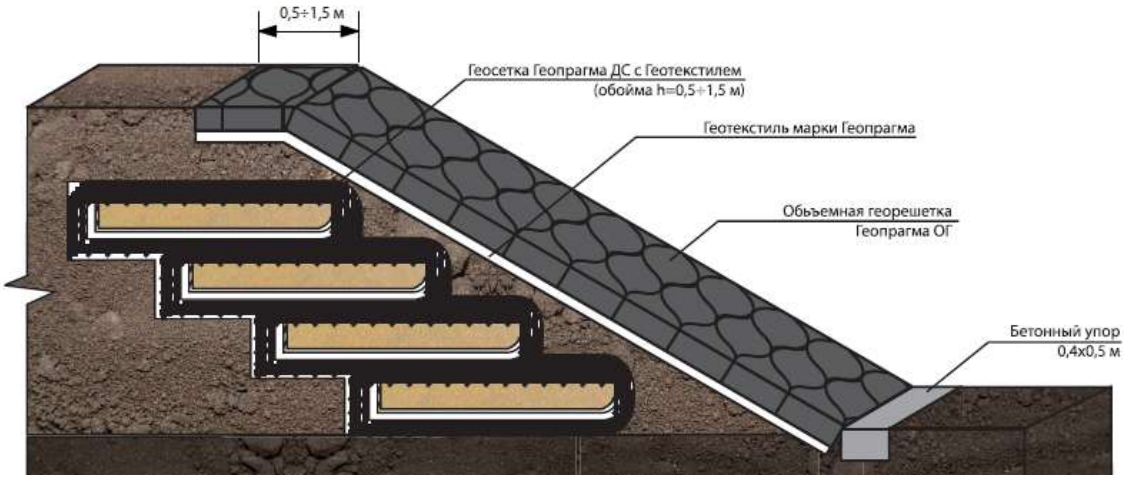
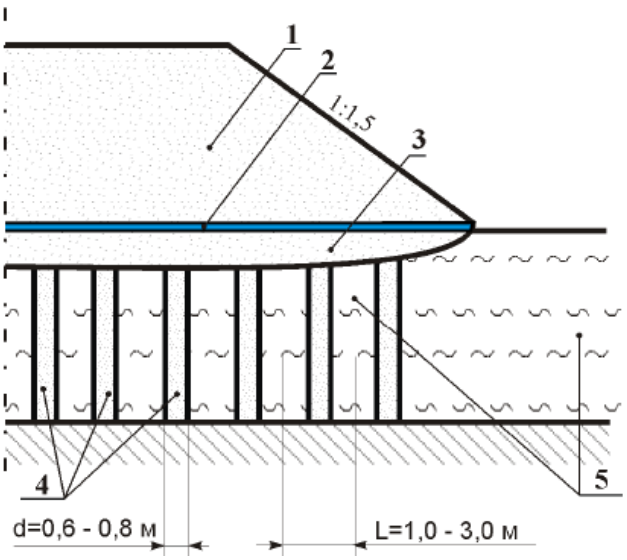
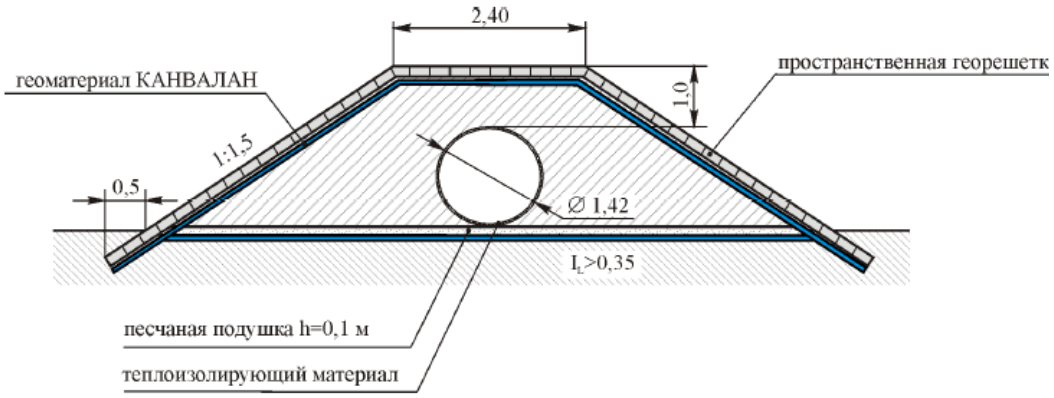


Рисунок 1 – ГМ в укреплении основания и в составе защитного экрана полигона ТБО [4]



)



)

Рисунок 2 - Пример применения ГМ в конструкциях: а) площадок на слабом основании (1-насыпь, 2-ГМ, 3-основание насыпи, 4-дренажная свая, 5-торф); б) защиты трубопроводов [5]

Применение ГМ в области строительства жилых зданий на водонасыщенных основаниях при организации железобетонных фундаментов позволяет повысить энергоэффективность и снизить ресурсоемкость работ по обустройству основания [6]. Также известны способы применения ГМ для укрепления слабых оснований при возведении площадок под резервуары для хранения нефтепродуктов и нефтешлаков [7].

При строительстве дорог низких категорий или временных дорог на слабых грунтах в основании насыпи применяют защитно-армирующие прослойки из ГМ для устранения неравномерности осадки и снижения толщины насыпного слоя. Также прослойки из ГМ на границе контакта различных по составу грунтов применяют при возведении нижней части насыпи из глинистого грунта повышенной влажности или из торфа, что способствует повышению несущей способности земляного полотна. Целесообразно также использование ГМ при организации дорог и переправ в условиях подтапливаемых вечномерзлых грунтов [8, 9].

Таким образом, систематизировано многообразие направлений применения ГМ в связи с их функциями фильтрации, разделения, армирования, гидроизоляции, укрепления слабых грунтов и др. Показана возможность использования ГМ в строительстве различных сооружений и покрытий. Показана эффективность применения ГМ для укрепления слабых оснований.

Использованные источники:

1. Геотекстиль: структура, свойства, виды, сферы применения – технологии [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.technosector.ru/articles/prom-materiali/prom-materiali_263.html (дата обращения 05.12.2017).
2. Pokharel S.K and collegues. Investigation of factors influencing behavior of single geocell-reinforced bases under static loading. Elsevier Science Publishing Company, Inc. Geotextiles and Geomembranes. 2010. Т. 28. № 6. pp. 570-578.
3. Баев О.А. Основные виды и свойства ГМ и геокомпозитов для противофильтрационных экранов накопителей и каналов // Пути повышения

эффективности орошаемого земледелия: сб. науч. тр. / ФГБНУ «РосНИИПМ». – Вып. 51. – Новочеркасск: Геликон, 2013. - С.34-43.
4. Рекомендации по проектированию, строительству и рекультивации полигонов ТБО. Академия коммунального хозяйства им. А.Д. Панфилова. москва, 2009. – 15 с.
5. Рекомендации по применению нетканых геоматериалов «КАНВАЛАН» ОАО «Сибур Холдинг». ФГУП РОСДОРНИИ. Москва, 2009. – 71 с.
6. Алоян Р.М., Петрухин А.Б., Опраина Л.А. Совершенствование организационно-технических решений по ресурсо- и энергосбережению в строительстве с использование синтетических геоматериалов// Технология текстильной промышленности. – 2015. - №6. – С. 9-15.
7. Рекомендации по применению нетканых геоматериалов «КАНВАЛАН» ОАО «Сибур Холдинг». ФГУП РОСДОРНИИ. Москва, 2009. – 71 с.
8. Бурмистрова О.Н. Применение геосинтетических и геопластиковых материалов в дорожном строительстве: текст лекций / О. Н. Бурмистрова, М. А. Воронина. – Ухта: УГТУ, 2012. – 118 с.
9. Якименко О.В. Обоснование конструктивно-технологических решений ледовых переправ, армированных геосинтетическими материалами: Дисс. канд. техн. наук: 05.23.11. Омск, 2011. – 180 с.

УДК 331

Васильева Л. В.
студент магистратуры 2 курса, группа М-ЭТ16
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М. К. Аммосова
Россия, г. Якутск

АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация:

В статье проведен анализ динамики и структуры денежных доходов населения. Рассмотрена взаимосвязь с другими показателями уровня жизни населения. Определены главные задачи при принятии мер по повышению денежных доходов населения и снижения уровня бедности.

Ключевые слова:денежные доходы населения в Республике Саха (Якутия), динамика денежных доходов населения Республики Саха (Якутия), темпы роста денежных доходов населения в Республике Саха (Якутия)

UDC 331

Vasilyeva L. V.
graduate student
2 course, M-ET16 group, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk

ANALYSIS OF MONETARY INCOME OF THE POPULATION REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Annotation:

The article analyzes the dynamics and structure of the monetary incomes of the population. The relationship with other indicators of the standard of living of the population is considered. The main tasks are determined in taking measures to increase the monetary incomes of the population and reduce poverty.

Key words: cash income of the population in the Republic of Sakha (Yakutia), dynamics of money incomes of the population of the Republic of Sakha (Yakutia), growth rates of household income in the Republic of Sakha (Yakutia).

Доходы населения — одна из основных экономических категорий, характеризующих уровень жизни населения. Доходы населения зависят от экономических, политических и социальных изменений в обществе.

Под доходами населения понимается сумма денежных средств и материальных благ произведенных домашними хозяйствам за определенный промежуток времени. Их роль в жизнедеятельности человека определяется тем, что уровень и структура потребления прямо зависит от размера дохода.60

[60] Хрестоматия по экономической теории: учебно-практическое пособие/ Е. Ф. Борисов. — Минск, 2014. 415с.

Доходы отдельного домохозяйства, как правило, подразделяют на четыре группы:

1) доход, получаемый в виде оплаты за труд, принимающий форму заработной платы;

2) доход, получаемый за счет использования иных факторов производства: доход от владения капиталом — процент, доход от владения землёй — рента, предпринимательский доход;

3) трансфертные платежи: пенсия по возрасту, стипендия, дополнительные пособия (сверх заработной платы), пособие по безработице, пособия на детей и т. д.;

4) доходы, получаемые от занятости в неформальном секторе экономики.61

Структура денежных доходов Республики Саха (Якутия) в течение рассматриваемого периода оставалась, в основном, стабильной, и претерпела незначительные изменения. Необходимо отметить, что доля оплаты труда несколько увеличилась с 50,2% в 2010 году до 56,0% в 2015 году, увеличилась также доля социальных выплат с 17,6% до 19,3%. Однако, снизилась доля доходов от собственности с 5,7% до 3,2%, а также доля доходов от предпринимательской деятельности с 20,8% до 14,5%. Стабильное снижение доли доходов от предпринимательской деятельности свидетельствует о постоянном снижении его активности в республике.

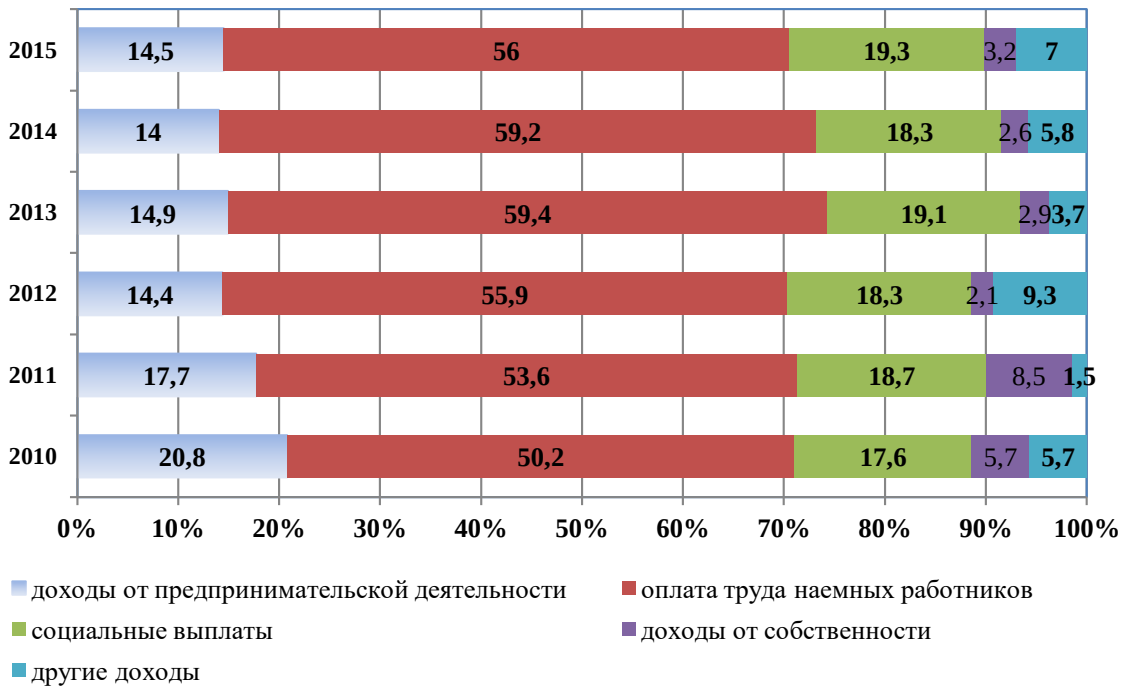


Рисунок 1. Структура денежных доходов населения за 2010-2015 годы

[61] Государственный сектор экономики: экономическая теория и политика/ Л. И. Якобсон — Москва, 2015. 464 с.

в Республике Саха (Якутия) 62

Доля социальных трансфертов составляет всего 19,3%, в том числе пенсии - 13%, социальные выплаты составляют 5,5%, стипендии – 0,3%.

На формирование доходов населения определенное влияние оказывают выплаты по программам социального обеспечения и государственной социальной помощи, за счет этих источников осуществляются пенсионное обеспечение, выплачиваются различные меры социальной поддержки отдельным категориям граждан (ветеранам, инвалидам, семьям с детьми, безработным и т.д.), а также малообеспеченным семьям.

При этом необходимо отметить, что социальные выплаты (5,5%) и стипендии (0,3%) предоставляются в основном для поддержания уровня жизни низкодоходных граждан и значительного влияния на повышение денежных доходов они не имеют.

В структуре денежных доходов населения республики преимущественную долю занимает оплата труда наемных работников – 56%. Анализ динамики и тенденций развития оплаты труда свидетельствует о том, что данный вид дохода сохранит свою ведущую роль в формировании общего объема денежных доходов на перспективу.

Таким образом, оплата труда сохранит существенное влияние на уровень доходов населения и, следовательно, в целом на уровень жизни населения. В связи с этим рассмотрим динамику роста заработной платы в системе с другими основными показателями уровня жизни населения (таблица 1).

Таблица 1

Динамика роста денежных доходов населения в Республике Саха (Якутия) за 2010-2016 годы

	2010	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
Среднедушевые номинальные денежные доходы населения, рублей	23088,1	25616,9	28701,1	31528,2	34205,3	37804,7	39466,8
темп роста, %	109,1	**111,0**	**111,1**	**109,9**	108,5	110,5	104,4
Реальные располагаемые денежные доходы населения, %	102,7	**102,4**	**104,1**	**102,2**	100,7	99,8	96,5
Среднемесячная начисленная заработная плата	28708	34052	39916	46542	51111	54631	59000

62 Статистические данные в 2010-2016 гг. [Электронный ресурс] URL.:http://sakha.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistics/standards_of_life/

работников, рублей							
темп роста, %	108,2	**118,6**	**117,2**	**116,6**	109,8	106,9	107,1
Реальная начисленная заработная плата, %	102,1	**110,7**	**111,9**	**110,0**	102,3	95,6	99,4
Средний размер назначенных пенсий, рублей1)	10377,3	11311,0	12539,3	13778,7	15010,9	16640,1	22054,2
темп роста, %	119,4	109,4	110,9	109,9	108,9	110,9	132,6
Реальный размер назначенных пенсий, %	112,0	103,4	104,8	103,9	98,8	101,5	125,1
Индекс потребительских цен, %	105,99	**107,16**	**104,77**	**106,04**	107,29	111,81	107,8
Уровень бедности, %	19,0	**18,6**	**16,7**	**16,3**	17,4	19,0	19,4

1) *2016 год – с учетом единовременной денежной выплаты, произведенной в январе 2017 года в соответствии с Федеральным законом от 22.11.2016г. в размере 5000 рублей*

На фоне заметного роста среднемесячной начисленной заработной платы работников (на 18,6%, на 17,2% и на 16,6% соответственно) отмечалось снижение уровня бедности в республике в 2011-2013 годах. В этот период характерен высокий уровень реальной заработной платы ввиду значительного опережения роста номинальной заработной платы над ростом потребительских цен и тарифов.

Начиная с 2014 года, в республике отмечается замедление роста среднемесячной номинальной заработной платы работников, снижение реальной заработной платы и реальных располагаемых денежных доходов населения, что непосредственно повлияло на рост уровня бедности населения с 16,3% в 2013 году до 19,4% в 2016 году.

Одной из проблем в области доходов населения является сохранение дифференциации денежных доходов населения. Под дифференциацией денежных доходов «понимается объективно обусловленный существующей системой производственных отношений результат распределения доходов, выражающий степень неравномерности распределения благ и проявляющийся в различии долей национального дохода, получаемых разными группами населения»63.

Дифференциация доходов предполагает выделение различных слоёв и групп населения в зависимости от уровня доходов и характеризует степень неравномерности распределения доходов.

[63] Пузанов Г., Мартынова Т. Статистика домашних хозяйств – основная информационная база для исследования уровня жизни населения. //Вопросы статистики. 1998. № 1. С.21-25.

Фондовый коэффициент (соотношение доходов 10% наименее обеспеченного к 10% доходов наиболее обеспеченного населения) составил в 2016 году 13,9 раза, это означает, что средний доход 10% наиболее обеспеченного населения в 13,9 раза превышает средний доход 10% наименее обеспеченного населения. Данный показатель остается практически неизменным в течение ряда лет. При этом исследователи отмечают, что критически опасным в плане социальной обстановки считается семи-восьми кратный разрыв доходов крайних децильных групп населения.

Наглядным примером дифференциации денежных доходов населения может послужить распределение общего объема денежных доходов по 20-процентным группам населения, приведенное на рисунке 3. Так, первой группе населения с наименьшими доходами принадлежит 5,7% от всего объема денежных доходов, а пятой группе с наибольшими доходами населения - 45,7%. Таким образом, около половины всего денежных доходов принадлежит группе насеееления с высокими доходами, что также подтверждает высокую поляризацию денежных доходов населения.

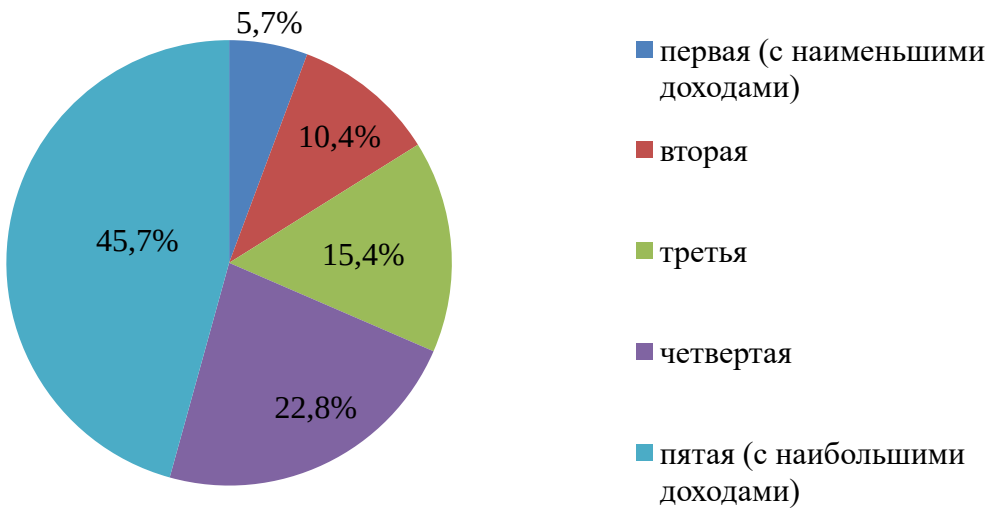


Рисунок 3. Распределение общего объема денежных доходов по 20-процентным группам населения64

На основании представленного анализа денежных доходов населения можно сделать вывод, что несмотря на индексирование заработной платы работников бюджетной сферы, установление минимального размера оплаты труда на уровне величины прожиточного минимума трудоспособного населения, а также индексации социальных выплат, пенсий за последние годы не удается обеспечить значительный рост реальных денежных доходов и снизаить уровень бедности в республике. С учетом специфики формирования денежных доходов населения, их структуры особое внимание необходимо

64 Статистические данные в 2010-2016 гг. [Электронный ресурс] URL.:http://sakha.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistics/standards_of_life/

уделить росту заработной платы работников как основной составляющей доходов населения.

Использованные источники:

1. Хрестоматия по экономической теории: учебно-практическое пособие/ Е. Ф. Борисов. — Минск, 2014. 415с.
2. Государственный сектор экономики: экономическая теория и политика/ Л. И. Якобсон — Москва, 2015. 464 с.
3. Пузанов Г., Мартынова Т. Статистика домашних хозяйств – основная информационная база для исследования уровня жизни населения. //Вопросы статистики. 1998. № 1. С.21-25.
4. Статистические данные в 2010-2016 гг. [Электронный ресурс] URL.:http://sakha.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/sakha/ru/statistics/standards_of_life/

УДК 331

Васильева Л. В.
студент магистратуры 2 курса, группа М-ЭТ16
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М. К. Аммосова
Россия, г. Якутск

АНАЛИЗ МИНИМАЛЬНОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация.

Актуальность выбранной темы исследования объясняется тем, что заработная плата является основным источником денежных доходов населения. В структуре доходов населения 56% доходов населения занимает оплата труда. В статье проведены анализ прожиточного минимума, анализ минимального размера оплаты труда, оценка минимальной заработной платы в Республике Саха (Якутия), также приведены пути их совершенствования.

Ключевые слова: прожиточный минимум, заработная плата, минимальный размер оплаты труда, бюджет, трудоспособное население, уровень жизни.

Vasilyeva L. V.
graduate student
2 course, M-ET16 group, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk

ANALYSIS OF THE MINIMUM EARNING FEE IN THE REPUBLIC OF SAHA (YAKUTIA)

The relevance of the chosen research topic is explained by the fact that wages are the main source of money income of the population. In the structure of income of the population, 56% of the population's income is paid for. The analysis of the subsistence minimum, the analysis of the minimum wage, the estimation of the minimum wage in the Republic of Sakha (Yakutia), the ways of their improvement are also given in the article.

Keywords: living wage, wages, minimum wage, budget, able-bodied population, standard of living.

Правительство республики, как одна из сторон социального партнерства, выполняет в полной мере принятые обязательства по обеспечению минимальной гарантии в области оплаты труда. Снижение уровня бедности населения определено в качестве приоритетного направления социальной политики, в том числе путем обеспечения региональной гарантии на уровне прожиточного минимума ежегодно.

Основой для установления минимального размера оплаты труда является величина прожиточного минимума трудоспособного населения, т. е.

стоимостной оценки потребительской корзины, в состав которой входит минимальный набор продуктов питания, непродовольственных товаров, необходимых для сохранения здоровья человека и обеспечения его жизнедеятельности. 65

Прожиточный минимум в целом по Российской Федерации предназначается для:

- оценки уровня жизни населения Российской Федерации при разработке и реализации социальной политики и федеральных социальных программ;
- обоснования устанавливаемых на федеральном уровне минимального размера оплаты труда и минимального размера пенсии по старости, а также для определения размеров стипендий, пособий и других социальных выплат;
- формирования федерального бюджета.

Прожиточный минимум в субъектах Российской Федерации предназначается для:

- оценки уровня жизни населения соответствующего субъекта Российской Федерации при разработке и реализации региональных социальных программ;
- оказания необходимой государственной социальной помощи малоимущим гражданам;
- формирования бюджетов субъектов Российской Федерации. 66

За 1 квартал 2017 года величина прожиточного минимума на трудоспособного человека в среднем по Республике Саха (Якутия) установлена в размере 17388 рублей в соответствии с постановлением Правительства Республики Саха (Якутия) от 20 мая 2017 года №173.

27 июня 2017 года заключено Республиканское (региональное) соглашение о минимальной заработной плате (МЗП) в Республике Саха (Якутия), согласно которому минимальная заработная плата с 01 июля составляет 17388 рублей или 100% прожиточного минимума трудоспособного населения за 1 квартал текущего года.

[65] Войтенкова Г. Ф. Основные принципы установления минимальной заработной платы в мировой практике // Общество и экономика. 1993. №6

[66] Лушникова М. В., Орлова Е. И. Государственные гарантии величины минимального размера оплаты труда: история, теория, практика//Законодательство и экономика.-2008

Таблица 1

Соотношение МЗП и МРОТ к величине прожиточного минимума трудоспособного населения 67

	Республика Саха (Якутия)			Российская Федерация		
	МЗП, руб.	В % к предыдущему году	В % к прожиточному минимуму	МРОТ, руб.	В % к предыдущему значению	В % к прожиточному минимуму
С 1.09.12	8544	129,2	75%	5205	112,9	72%
С 1.09.13	10540	123,4	85%			
С 1.01.14	12515	118,7	100%	5554	106,7	69%
С 1.01.15				5965	107,4	67%
С 1.07.15	15390	123,0	100%			
С 1.01.16				6204	104	60,9%
С 1.07.16	16824	109,3	100%	7500	120,9	71,3%
С 1.07.17	17388	103,4	100%	7800	104,0	73%

Рост показателя по сравнению с предыдущим размером составил 3,4%.

Таблица 2

Уровень прожиточного минимума и минимальной заработной платы в 2016 и 2017 гг. 68

2016	2017
ПМ трудоспособного населения 1 кв. 2016 г. 16824 руб.	ПМ трудоспособного населения 1 кв. 2017 г. 17388 руб.
МЗП С 1 июля 2016 г. 16824 руб.	МЗП С 1 июля 2017 г. 17388 руб.

Минимальный размер оплаты труда на федеральном уровне с 1 июля 2017 года увеличен на 4%, что составит 7800 руб. в месяц или 73% прожиточного минимума. Планируется МРОТ повышать по уровня величины прожиточного минимума в два этапа: с 01 января 2018 года до 90% минимума, с 01 января 2019 года- до 100%.

Указом Главы Республики Саха (Якутия) от 29 августа 2012 года №616 утверждена Концепция повышения заработной платы работников учреждений бюджетного сектора экономики и минимальной заработной платы в Республике Саха (Якутия).

За 5 лет реализации Концепции повышения заработной платы и минимальной зарплаты отмечается рост доли гарантированной зарплаты в среднереспубликанском ее уровне - с 21-го % в 2012 году до 30% в 2016 году.

Минимальная заработная плата за этот период увеличена в 2,6 раза (с 6

[67] Официальный сайт государственной статистики по РС (Я): http://sakha.gks.ru
[68] Официальный сайт государственной статистики по РС (Я): http://sakha.gks.ru

614 рублей до 17 388 рублей). Соотношение минимальной заработной платы по Республике Саха (Якутия) к установленному на федеральном уровне МРОТ составляет 2,2 раза.

По Дальневосточному федеральному округу из 9 регионов на уровне прожиточного минимума МЗП применяется в Камчатском крае, Магаданской, Сахалинской областях, Республике Саха (Якутия) и Хабаровском крае. Наша республика по убыванию величины минимальной заработной платы занимает 4 место после Магаданской области (15900-17000 руб.), Камчатского края (16 435-19510 руб.) и Сахалинской области (15000-20000 руб.).

В соответствии со статьей 133 Трудового кодекса РФ месячная начисленная заработная плата работника, полностью отработавшего за этот период норму рабочего времени и выполнившего нормы труда, не может быть ниже минимального уровня. Работникам, занятым на условиях неполного рабочего времени, согласно статьи 93 Трудового Кодекса РФ оплата труда производится пропорционально отработанному времени или в зависимости от выполненного им объема работ.

На основании исследования нормативной правовой базы можно сделать следующие выводы:

1. Установленная минимальная заработная плата в Республике Саха (Якутия) отвечает основным принципам регулирования заработной платы и государственным гарантиям по оплате труда в соответствии с действующим законодательством.
2. Достигнута задача доведения минимальной заработной платы до величины прожиточного минимума.

При этом можно отметить следующую проблему: установление минимальной заработной платы на уровне величины прожиточного минимума для трудоспособного человека не гарантирует воспроизводственную функцию заработной платы в связи с ее низким уровнем.

Таким образом, краткий анализ статистических данных, изучение нормативной правовой базы установления величины прожиточного минимума, минимальной заработной платы позволяет сделать следующие выводы:

1. Учитывая, что основным источником денежных доходов населения является заработная плата в целях снижения уровня бедности населения в Республике Саха (Якутия) требуется проведение анализа уровня заработной платы по отраслям в целом по республике, а также уровня минимальной заработной платы с учетом сложившегося коэффициента семейности.
2. Совершенствование определения потребительской корзины для основных социально-демографических групп населения на основании которой устанавливается величина прожиточного минимума.

Использованные источники:

1. Войтенкова Г. Ф. Основные принципы установления минимальной

заработной платы в мировой практике // Общество и экономика. 1993. №6
2. Лушникова М. В. Минимальный размер оплаты трда как государственная гарантия трудовых прав // Трудовое право в России и за рубежом. 2010.
3. Лушникова М. В., Орлова Е. И. Государственные гарантии величины минимального размера оплаты труда: история, теория, практика//Законодательство и экономика.-2008.
4. Официальный сайт государственной статистики по РС (Я): http://sakha.gks.ru

УДК 331

Васильева Л. В.
студент магистратуры 2 курса, группа М-ЭТ16
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М. К. Аммосова
Россия, г. Якутск

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕМПОВ РОСТА ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ И РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация:

В данной статье рассмотрены итоги переписей населения России и Республики Саха (Якутия), проведен сравнительный анализ темпов роста численности населения. Все исходные данные по России получены с официального сайта Федеральной службы государственной статистики – www.gks.ru, данные по республике Саха (Якутия) – www.sakha.gks.ru.

Ключевые слова: численность населения, перепись населения, сравнительный анализ, темпы роста, абсолютный прирост, демография.

UDC 331

Vasilyeva L. V.
graduate student
2 course, M-ET16 group, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk

COMPARATIVE ANALYSIS OF POPULATION GROWTH TERMS IN RUSSIA AND SAKHA (YAKUTIA)

Annotation:

In this article, the results of censuses of the population of Russia and the Republic of Sakha (Yakutia) are considered, a comparative analysis of population growth rates is carried out. All the initial data for Russia are obtained from the official website of the Federal State Statistics Service - www.gks.ru, data on the Republic of Sakha (Yakutia) - www.sakha.gks.ru.

Key words: population size, population census, comparative analysis, growth rates, absolute growth, demography.

Темп роста населения – характеристика динамики населения, рассчитываемая в процентах путем деления численности населения на одну дату на численность населения на какую-либо из предыдущих дат и умножения полученного результата на 100. Он показывает во сколько раз изменилась численность населения.

Темп роста может быть цепным (по отношению к предыдущей дате) или базисным (по отношению к исходной дате рассматриваемого периода времени). При расчете темпа роста численности населения за период, включающий в себя несколько лет целесообразно также рассчитывать и среднегодовой темп роста.69

В статье рассмотрены переписные данные по России и Республике Саха (Якутия) за 1897, 1926, 1939, 1959, 1970, 1979, 1989, 2002 и 2010 годы.

Таблица 1

Переписные данные по России70

Год	Численность населения, млн. чел.
1897	67,5
1926	92,7
1939	108,4
1959	117,2
1970	129,9
1979	137,4
1989	147,0
2002	145,2
2010	142,9

Из таблицы 1 видно, что с 1897 – 1989 гг. происходит увеличение численности населения, в 1989 г. достигает максимального значения – 147 млн. чел., затем с 2002 г. идет сокращение численности населения.

Для проведения более подробного анализа необходимо рассчитать абсолютный прирост численности населения и темпы роста по формулам:

$$\Delta P = Pt - Pt\text{-}1$$ – абсолютный прирост;

$$Tp = (Pt / Pt\text{-}1) * 100$$ – темп роста.

Таблица 2

Абсолютный прирост и темпы роста численности населения России

Год	Абсолютный прирост, млн. чел.	Темп роста, %
1926	25,2	137,33
1939	15,7	116,94
1959	8,8	108,12
1970	12,7	110,84
1979	7,5	105,77
1989	9,6	106,99
2002	-1,8	98,78
2010	-2,3	98,42

Исходя из проведенных расчетов видно, что абсолютный прирост

[69] Октябрьский П.Я. Россия сегодня: проблемы демографии/Вопросы статистики, 2012.- №6.- 34 с.
[70] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – www.gks.ru

численности населения сокращается, а с 2002 года вовсе идет убыль численности населения. Убыль населения в 2002 году объясняется кризисными годами после распада СССР в 1991 году, уровень рождаемости и средняя продолжительность жизни резко сократились во время кризиса 90-х годов.

Правительство пыталось увеличить рождаемость, опасаясь, что снижение рождаемости в стареющем обществе иссушит экономику. Но перепись 2010 года показала, что экономический бум мало отразился на демографии в России, несмотря на все попытки правительства повысить уровень рождаемости. В общем, проведя анализ изменения численности населения за все переписные годы, можно сделать вывод об отрицательной динамике и сокращении численности населения в России.

Далее проведем аналогичный сравнительный анализ изменения численности населения в республике Саха (Якутия).

Таблица 3

Переписные данные по республике Саха (Якутия)[71]

Год	Численность населения, тыс. чел.
1897	269,9
1926	289,1
1939	413,8
1959	487,4
1970	666,7
1979	851,8
1989	1094,1
2002	949,3
2010	958,5

Из таблицы 3 видно, что численность населения РС (Я) увеличивается с 1897 – 1989 гг., в 1989 году достигает максимального значения – 1094,1 тыс. чел., в 2002 году численность населения сокращается, а по итогам переписи 2010 года население вновь наблюдается прирост населения.

Для более подробного анализа необходимо рассчитать абсолютный прирост и темпы роста по формулам, приведенным выше.

Таблица 4

Абсолютный прирост и темпы роста численности населения РС (Я)

Год	Абсолютный прирост, тыс. чел.	Темп роста, %
1926	19,2	107,11
1939	124,7	143,13
1959	73,6	117,79
1970	179,3	136,79
1979	185,1	127,76
1989	242,3	128,45
2002	-144,8	86,77

[71] Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по республике Саха (Якутия) – www.sakha.gks.ru.

2010	9,2	100,97

Проведенные расчеты показывают, что абсолютный прирост численности населения стремительно увеличивается до 1989 года, а в 2002 году, также по причине сложных времен после распада СССР, происходит убыль населения и темп роста составил всего 86,77%. Однако, в отличие от динамики по России в целом, численность населения в республике Саха (Якутия) в 2010 году увеличивается и темп роста составляет уже 100,97%, что является довольно неплохим результатом.

Республика Саха (Якутия) относится к тем немногим регионам Российской Федерации, где сохранился естественный прирост населения. В Якутии наблюдается рост рождаемости. Изменения в процессах рождаемости выражаются не только в динамике общего коэффициента, но другой чертой современной рождаемости являются изменения в распределении числа родившихся по порядку рождения. Во всем населении республики возросли не только числа вторых и третьих рождений, но также и число детей, родившихся четвертыми по порядку рождения. Таким образом, в данное время демографическую ситуацию Республики Саха (Якутия) можно охарактеризовать положительно. Одним из таких качеств является естественный прирост населения. Отчасти это связано с тем, что среди коренного населения с давних времен сохранилась традиция многодетности, также присутствует влияние введения в 2007 году государственной поддержки в виде материнского капитала.

Использованные источники:

1. Федеральный закон РФ от 25 января 2002 г. № 8-ФЗ «О Всероссийской переписи населения» // СЗ РФ. 2002. Ст. 1.
2. Октябрьский П.Я. Россия сегодня: проблемы демографии/Вопросы статистики, 2012.- №6.- 34 с.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики – www.gks.ru
4. Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по республике Саха (Якутия) – www.sakha.gks.ru.

УДК 331

Васильева Л. В.
студент магистратуры 2 курс, группа М-ЭТ16
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М. К. Аммосова
Россия, г. Якутск

ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация:

В данной статье рассмотрены принципы и особенности формирования прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия). Приведены нормативно-правовые акты, регулирующие формирование прожиточного минимума, также рассмотрена динамика величины прожиточного минимума и проведен сравнительный анализ за 2014, 2015 и 2016 годы.

Ключевые слова:

Прожиточный минимум, потребительская корзина, продукты питания, непродовольственные товары, объемы потребления.

UDC 331

Vasilyeva L. V.
graduate student
2 course, M-ET16 group, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk

LIVING MINIMUM IN THE REPUBLIC OF SAHA (YAKUTIA)

Annotation:

In this article, the principles and peculiarities of the formation of the subsistence minimum in the Republic of Sakha (Yakutia) are considered. Normative and legal acts regulating the formation of the subsistence minimum are also given, the dynamics of the subsistence minimum was also examined and a comparative analysis was carried out for 2014, 2015 and 2016.

Keywords: Cost of living, consumer basket, food, non-food products, consumption.

В настоящее время одним из социальных стандартов на федеральном уровне и на уровне субъектов Российской Федерации является прожиточный минимум. Величина прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия) на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения определяется ежеквартально в соответствии с Федеральным законом от 24 октября 1997 года № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» на основании законов Республики Саха (Якутия) от 05 декабря 2013 года 1237-З № 29-V «О потребительской корзине в Республике Саха (Якутия)» и от 12 июля 2007 года 493-З №1001-III «О порядке определения величины прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия)».

В соответствии со статьей 2 Федерального закона «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» прожиточный минимум в целом по Российской Федерации предназначается для:

- оценки уровня жизни населения Российской Федерации при разработке и реализации социальной политики и федеральных социальных программ;
- обоснования устанавливаемых на федеральном уровне минимального размера оплаты труда, а также для определения устанавливаемых на федеральном уровне размеров стипендий, пособий и других социальных выплат;
- формирования федерального бюджета;
- других установленных федеральным законом целей.72

Таким образом, сфера использования прожиточного минимума многообразна: это основа для определения порога бедности, установления минимального размера оплаты труда. Он применяется во многих расчетах, связанных с социальными выплатами, социальными гарантиями, также при анализе уровня жизни населения и разработке различных социальных программ и т.д.

Методические рекомендации по определению потребительской корзины в субъектах Российской Федерации, утверждены постановлением Правительства РФ от 28.01.2013 №54. Определение потребительской корзины по российской методике обеспечивает проведение единой политики и сопоставимость величин прожиточных минимумов по субъектам Российской Федерации. В связи с этим, важное значение имеет учет региональных особенностей и национальных традиций при определении потребительской корзины в субъектах.

По фактическому потреблению территория Республики Саха (Якутия) разделена на две зоны: северная и основная (кроме севера), которые соответствуют второй и третьей зоне Российской Федерации, определенной Методическими рекомендациями. Необходимость разделения территории республики обусловлена особенностями типа питания по зонам республики. Таким образом, прожиточный минимум в республике устанавливается по двум зонам.

Доказано, что экстремальные условия Севера требуют от человека больше энергетических затрат и то, что фактор питания играет исключительно большую роль в сохранении и обеспечении жизнедеятельности и работоспособности человека в условиях Севера.

В республике характерно повышенное потребление основных поставщиков белков и жиров. Потребление мяса и мясопродуктов за многие годы сохраняется на уровне 80-85 кг на душу населения в год. Потребление молока и молочных продуктов за последние годы составляет порядка 285 кг в год.

---

[72] ФЗ от 24 октября 1997 года № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации»

В 2013 году принят Закон республики «О потребительской корзине» с учетом региональных особенностей: увеличены объемы потребления мясопродуктов, рыбопродуктов и молочных продуктов и в сторону некоторого уменьшения углеводосодержащих продуктов (хлебобулочные, картофель, сахар и т.п.). Объемы потребления по основным социально-демографическим группам населения установлены в следующих объемах:

Таблица 1

Объемы потребления в соответствии с законом Республики Саха (Якутия)
«О потребительской корзине в Республике Саха (Якутия)73

Наименование	Единица измерения	в среднем на одного человека в год					
		трудоспособное население		пенсионеры		дети	
		1 зона	2 зона	1 зона	2 зона	1 зона	2 зона
Хлебные продукты (хлеб и макаронные изделия в пересчете на муку, мука, крупы, бобовые)	кг	157,2	134,4	122,7	107,2	99,0	82,0
Картофель	кг	70,3	88,2	60,0	70,0	70,5	80,5
Овощи и бахчевые	кг	112,6	115,2	99,0	104,0	113,1	115,5
Фрукты свежие	кг	60,0	60,0	45,0	45,0	118,1	118,1
Сахар и кондитерские изделия в пересчете на сахар	кг	26,2	23,8	25,2	21,2	26,4	21,8
Мясопродукты	кг	73,7	62,5	68,2	57,4	57,4	46,6
Рыбопродукты	кг	35,1	33,1	31,0	28,0	28,4	27,8
Молоко и молокопродукты в пересчете на молоко	кг	270,7	269,8	229,2	233,3	360,3	360,3
Яйца	штук	260	211	220	200	226	201
Масло растительное, маргарин и другие жиры	кг	15,3	12,7	11,8	9,6	7,9	6,1
Прочие продукты (соль, чай, специи)	кг	4,9	4,9	4,1	4,1	3,5	3,5

[73] ФЗ Республики Саха (Якутия) от 05 декабря 2013 года 1237-З № 29-V «О потребительской корзине в Республике Саха (Якутия)»

Стоимость продуктов питания потребительской корзины рассчитывается на основании данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Республике Саха (Якутия) об уровне потребительских цен на продукты питания, согласно перечню продуктов питания - представителей утвержденному совместным приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации и Федеральной службы государственной статистики от 11 марта 2013 года N 93н/91.

Таблица 2

Динамика величины прожиточного минимума по основным социально-демографическим группам населения в Республике Саха (Якутия)

	2012	2013	2014	2015	2016
в среднем на душу населения	10 486	11 342	12 879	15 140	16 055
для трудоспособного населения	11 369	12 233	13 679	16 040	16 938
для пенсионеров	8 523	9 208	10 423	12 181	12 853
для детей	9 676	10 738	13 158	15 670	16 662
Величина прожиточного минимума в среднем на душу населения, в % к предыдущему году	105,0	108,2	113,6	117,6	106,0
Индекс потребительских цен, в %	104,8	106,0	107,3	111,8	107,8

Согласно методике стоимость непродовольственных товаров и стоимость услуг определяются на основании стоимости продуктов питания и размеров соотношений непродовольственных товаров и услуг со стоимостью продуктов питания (в процентах), установленных Законом. Непродовольственные товары определены в размере 50 процентов стоимости продуктов питания, услуги – в размере 60 процентов стоимости продуктов питания. При этом, стоимость непродовольственных товаров и стоимость услуг корректируются с учетом поправочных коэффициентов, отражающих соотношения индексов потребительских цен на непродовольственные товары и услуги с индексом потребительских цен на продукты питания.74

[74] Литвинов В.А. Прожиточный минимум / История, методика, анализ / учебное пособие, 2010 г.

Таблица 3

Сравнение величины прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия) и в целом по Российской Федерации

Величина прожиточного минимума в среднем на душу	2014	2015	2016
по Российской Федерации	8050	9701	9828
по Республике Саха (Якутия)	12879	15140	16055
Соотношение РС(Я) к РФ, в %	160,0	156,1	163,4

Данные таблицы показывают, что разница величин прожиточных минимумов в среднем на душу населения по Республике Саха (Якутия) и в целом по Российской Федерации составляют в среднем примерно 60%. Это означает, что стоимость жизни в республике дороже на 60% среднего показателя по Российской Федерации.

Таким образом, величина прожиточного минимума напрямую связана с потребительской корзиной, в которую входят не только продукты питания, но непродовольственные товары, платные услуги, в том числе жилищно-коммунальные услуи, а также налоги и сборы. Это сумма, которая необходима для того, чтобы человек мог поддерживать свою жизнедеятельность на минимально допустимом уровне.

Прожиточный минимум, на сегодня является одним из урегулированных социальных стандартов на федеральном уровне и на уровне субъектов Российской Федерации. Определение потребительской корзины по российской методике обеспечивает проведение единой политики и сопоставимость данных по регионам, что очень важно при оценке уровня жизни населения.

Использованные источники:

1. ФЗ от 24 октября 1997 года № 134-ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации»
2. ФЗ Республики Саха (Якутия) от 05 декабря 2013 года 1237-З № 29-V «О потребительской корзине в Республике Саха (Якутия)»
3. ФЗ «О порядке определения величины прожиточного минимума в Республике Саха (Якутия)» от 12 июля 2007 года 493-З №1001-III
4. Литвинов В.А. Прожиточный минимум / История, методика, анализ / учебное пособие, 2010 г.
5. Гулечко А.В. Некоторые аспекты законодательства Российской Федерации о прожиточном минимуме. М. 2008.
6. Струмилин С. Г., Проблемы экономики труда, М., 2007.

УДК 331.108.26

Васильева Л. В.
студент магистратуры 2 курса
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный Федеральный Университет им. М. К. Аммосова
Россия, г. Якутск

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В РОССИИ И ЯПОНИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрены методы управления персоналом в России и в Японии, приводятся факторы, определяющие национальную специфику данных методик. Также проведен сравнительный анализ методов управления персоналом и приведены рекомендации по ее совершенствованию в России за счет заимствования некоторых особенностей управления персоналом в Японии, так как Японская система управления персоналом организации наилучшим образом показала себя в способности наиболее эффективно использовать трудовые ресурсы.

Ключевые слова: управление персоналом, стимул, методы, методика управления, эффективность управления, персонал, работники, организация.

UDC 331.108.26

Vasilyeva L. V.
graduate student
2 course, Financial and Economic Institute
North-Eastern Federal University M.K. Ammosov
Russia, Yakutsk

COMPARATIVE ANALYSIS OF PERSONNEL MANAGEMENT METHODS IN RUSSIA AND JAPAN

Annotation: In this article the methods of personal management in Russia and in Japan are considered, the factors determining the national specifics of these methods are given. Also, a comparative analysis of the methods of personal management and recommendations for its improvement in Russia made by borrowing certain features of personal management in Japan, as the Japanese personal management system of the organization has proved itself in the ability to make the most efficient use of labor resources.

Keywords: personal management, incentive, methods, management methodology, management effectiveness, personal, employees, organization.

В настоящее время стиль российского управления находится на этапе формирования. Поэтому сегодня важнейшей задачей является разработка его методологических и теоретических основ, учитывая при этом национальные особенности, исторический опыт России и зарубежные достижения.

Рассмотрим основные факторы, определяющие национальную специфику управления персоналом. Указанные факторы классифицируются на две группы:

1. Факторы макросреды, никак не зависящие от отдельно взятого предприятия.

Главным фактором, определяющим специфику управления персоналом в любом отечественном предприятии и не позволяющим в полном объеме использовать зарубежный опыт персонального менеджмента, является национальный трудовой менталитет россиян. Для большинства россиян трудовая деятельность является второстепенным по значимости элементом в данной системе. Причиной такого отношения являются социально-политические особенности истории России. Отношение россиян к непосредственному руководителю характеризуется стремлением к внесению «личностной составляющей» в чисто служебные отношения, неприятие принципа строгой субординации, склонность к несогласованным инновациям. Во многом это является следствием отсутствия в нашей стране сложившейся за многие десятилетия культуры управления персоналом.

Вторым фактором макросреды выступает дефицит дипломированных и высококвалифицированных специалистов в области управления персоналом, в том числе — непосредственно для кадровых служб.

Третьим фактором макросреды является отсутствие эффективной методической поддержки работодателей со стороны государства. В странах с развитой рыночной экономикой в составе соответствующих государственных органов и за счет бюджетного финансирования функционируют научные центры и лаборатории, специализирующиеся в области управления, в том числе по кадровому направлению деятельности.

2. Факторы микросреды, определяемые индивидуальными особенностями конкретной организации.

Главным фактором микросреды, проявляющим себя на уровне конкретных организаций, выступает непонимание многими собственниками и руководителями российских организаций роли кадрового направления, что находит отражение:

- в принципиальном подходе к решению любых кадровых проблем не в режиме профилактики, а лишь после их выхода на кризисный уровень;
- в финансировании данного направления по «остаточному принципу»;
- в определении статуса службы персонала в иерархии управления организацией как вспомогательного, а не штабного подразделения.75

Японская система управления персоналом организации наилучшим образом показала себя в способности наиболее эффективно использовать трудовые ресурсы. Многие страны активно используют японский опыт управления на своих предприятиях. Поэтому следует изучить и проанализировать главные аспекты японской системы управления персоналом, и внедрить какие-то части этой теории в России.

---

[75] Ивановская, Л.В. Управление персоналом: теория и практика. Кадровая политика и стратегия управления персоналом: Учебно-практическое пособие / Л.В. Ивановская. - М.: Проспект, 2013.

Огромное влияние на стиль управления оказывает японский менталитет, в основу которого положены такие качества, как трудолюбие, гармония, лояльность.

Исходя из особенностей менталитета, формируются особенности управления, которые можно представить в таблице 1.

Таблица 1

Особенности управления персоналом банка в Японии[76]

Параметры оценки	Особенности управления персоналом банка в Японии
1.Демократизм управления	Управленческие решения принимаются коллективно на основе единогласия
2.Организационная структура	Имеет корпоративную философию, упор делается на личностные аспекты, структура базируется на взаимопомощи и поэтому она вертикальна.
3. Оценка с точки зрения равенства – иерархия	В Японии иерархия приняла образ семьи, связи старших и младших по принципу морального долга и благодарности.
4.Форма ответственности	Ответственность коллективная.
5.Вопросы кооперации и конкуренции	В Японии эти два понятия совместимы, считается, что можно одновременно и конкурировать и сотрудничать. Благодаря конфуцианству в Японии более расположены к поиску взаимовыгодных решений
6.Формализация системы управления	Нестандартно гибкая система управления
7. Форма контроля	А) неформальная структура контроля; Б) коллективный контроль.
8.Влияние возрастных параметров на служебный рост	А) продвижение по службе по старшинству и стажу работы; замедленный служебный рост; Б) долгосрочная занятость в фирме.
9.Приоритетные качества руководителя	Основной критерий руководителя – умение координировать и контролировать деятельность подчиненных.
10.Критерии оценки труда	Оплата труда по показателям группы, службы, стажу

Стимулированию персонала на японских предприятиях уделяется немалое внимание. Применяются методы, как экономического стимулирования, так и психологического.

К главным экономическим стимулам относятся повышение заработной платы; регулярные выплаты бонусов; выплаты различных единовременных пособий на поддержание благосостояния; заранее оговоренная выплата крупных выходных пособий.

[76] Коркина Т., Боковикова И. Японская система управления персоналом// Управление персоналом. -2008, -№6.

Систему оплаты труда в Японии отличают следующие факторы:

1. Зависимость оплаты труда от стажа;
2. Зависимость оплаты труда от жизненных пиков;
3. Зависимость оплаты труда менеджеров от результатов работы;
4. Жесткая зависимость оплаты труда от фактических результатов работника.77

При планировании трудовых ресурсов в Японии тщательно следят за сбалансированной структурой рабочей силы. На это есть две причины. Первая — экономическая: каждый год определенное число работников уходит в отставку по достижении возрастного предела (когда они получают наивысшую зарплату). Это значительно сокращает расходы на зарплату, так как их заменяют неопытные выпускники школ, получающие меньше всех в компании. Вторая причина объясняется тем, что поддержание определенной возрастной структуры облегчает продвижение по службе.

В Японии действует так называемая система «пожизненного найма». Она означает, что служащий фактически всю свою жизнь работает на одном предприятии, постоянно продвигаясь вверх по служебной лестнице. При этом независимо от образования работник начинает свою карьеру с низшей должности. При перемене места работы по каким-либо причинам, кроме семейных обстоятельств или банкротства организации, общество подозревает либо эгоистические мотивы, либо отрицательные личностные черты. При смене работы человек должен согласиться на меньшую оплату и более медленное продвижение по службе.78

В японской системе управления персоналом банка огромную роль играет повышение квалификации персонала и его постоянное обучение. Очень часто практикуется обучение персонала организации английскому языку, практикуется обучение за границей, различные курсы повышения квалификации сотрудников.

Исходя из вышеперечисленного, можно выделить следующие принципы управления персоналом банка в Японии:

1. ориентация на максимально продолжительные отношения трудового найма, в том числе использование специальных экономических и административных методов поощрения за большой стаж работы в организации;
2. активная поддержка администрацией принципа профессиональной преемственности путем предоставления сотрудникам специальных ссуд для обучения детей в профильных образовательных учреждениях и резервирования для них соответствующих рабочих мест;
3. ориентация на дополнительную подготовку своих служащих в собственных учебных центрах, в том числе - с отрывом от основной деятельности на срок более одного месяца;

---

[77] Куцивол В. Японский опыт управления персоналом. //Управление персоналом. - 2005, - №7.
[78] Коркина Т., Боковикова И. Японская система управления персоналом// Управление персоналом. -2008, - №6.

4. развитая система морального поощрения персонала;

5. практика привлечения сотрудников к процессу оценки результатов их собственной трудовой деятельности;

6. широкое использование в процессе развития персонала метода «горизонтальных должностных перемещений», позволяющих сотруднику освоить не только основную, но и смежные банковские специальности;

7. приоритетная ориентация на психологическую, а не социально-экономическую поддержку персонала с использованием как общепринятых, так и чисто национальных методов психологической разгрузки;

8. практика регулярного проведения региональных и общенациональных семинаров и конференций для специалистов кадровых служб.79

Таким образом, японская модель управления персоналом вызывает пристальный интерес, и поэтому достаточно актуальна на сегодняшний день.

Исходя из того, что на сегодняшний день российский стиль управления персоналом в банке находится на этапе становления, при разработке необходимо учесть и зарубежный опыт управления персоналом.

Для этого проведем сравнительный анализ управления персоналом в России и Японии по методике, разработанной Г. Хофштеде, он сформулировал четыре важнейших критерия для сравнения различных стран:

- индивидуализм / коллективизм;
- отношение к власти;
- отношение к риску;
- отношение к роли женщины в обществе.

Таблица 1

Сравнительный анализ управления персоналом в России и Японии по методике Г. Хофштеде.

Критерии	Россия	Япония
1.Индивидуализм/ коллективизм	В российской системе управления персоналом организации больше развит индивидуализм, т.е. каждый отвечает только сам за себя. Сотрудникам российских предприятий не присущ девиз: Один за всех и все за одного, хотя такое отношение к работе влечет за собой эффективность и скорость достижения коллективных целей.	Япония — страна, где люди живут и действуют «как все». Японец добивается цели утвердить себя в рамках группы — не как личность в ряду других индивидуальностей, а как рядовой член группы, получивший возможность действовать согласно ее требованиям.
2.Отношение к власти	В России «Дистанция власти» и степень авторитаризма значительно	Японская организация строится на основах незыблемой иерархии.

[79] Куцивол В. Японский опыт управления персоналом. //Управление персоналом. - 2005, - №7.

	выше среднего. В более широком контексте дистанция власти в культуре России проявляется в том, что до сих пор рядовые граждане остаются для власти «маленькими людьми». Очень сложно в современной России маленькому человеку «достучаться до правды».	Руководитель, т.е. сильный, всегда побуждает подчиненного, т.е. слабого, к реализации и развитию всех своих позитивных качеств. Считается, что старший всегда одобряет правильные действия младшего и критикует неправильные.
3. Отношение к риску	В России в общем сильно выраженное стремление свести риск в обществе к минимуму. В итак нестабильной внешней среде русский человек стремится к спокойствию и постоянству. Однако риск в его жизни полностью не исключается. Отношение к риску - еще один пример полярности российского менталитета.	Восточные страны, в том числе Япония, негативно относятся к риску, предпочитая ему размеренное и спокойное течение жизни. Доказательством тому служит и система пожизненного найма, и высокий уровень социальной защищенности – все это мечта многих людей, не привыкших к риску.
4. Отношение к роли женщины в обществе	В 20 веке Россия, как и вся Европа, уравняла в правах мужчин и женщин. Женщины работают наравне с мужчинами по разным специальностям. Однако, при этом, за женщиной все же остается роль хранительницы очага.	Женщина в Японии воспринимается, прежде всего, как хранительница домашнего очага. Статистические данные свидетельствуют о дискриминации женщин в экономической жизни страны. Лишь немногие профессии считаются допустимыми для женщины. Редко можно увидеть женщину среди врачей, юристов, преподавателей вузов, менеджеров. Считается, что качество мужского труда значительно выше женского, поэтому на одинаковых должностях мужчина будет получать заработную плату выше.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

Японские управленцы активно используют коллективизм для более эффективной деятельности предприятия, чего нельзя сказать о российской системе управления персоналом, что не есть хорошо, так как, эффективность деятельности организации достигается путем сплоченной работы коллектива.

Руководители японских организаций стремятся к созданию корпоративного духа путем различных приемов и методов. Каждое предприятие имеет свою форму рабочей одежды, девиз, нередко гимн. В каждой фирме постоянно практикуются целенаправленные ритуалы, всевозможные собрания, конференции. Россия также не отстает в этом плане от Японии, но все же, относительно недавнее начало развития менеджмента в России дает о себе знать, корпоративный дух в России развит не так эффективно, как в Японии.

Отношение японцев к власти гораздо легче и свободнее, нежели в России. Это проявляется в том, что в российской практике сотрудники относятся к руководству с долей боязни, в Японии же старший выступает в роли опекуна, помощника, он не наказывает за ошибки, а помогает их исправить. Это повышает авторитет управленца, его влияние на коллектив, а также помогает адаптироваться новым членам организации.

Также существенное различие в управлении персоналом в этих странах заключается в том, на какой период нанимаются сотрудники организации. В России имеет место текучесть кадров из-за неправильного формирования кадровой политики или неэффективного использования кадров. А в Японии действует система пожизненного найма, как отмечалось выше.

В России часто не оценивают вклад работника в организацию, отданные им силы и время. Компания, в которой работает японец для него как семья. Компания ценит преданность каждого работника, поддерживает и помогает ему в трудные моменты его жизни.

В России, к сожалению, еще не сложилась активная практика внедрения передового опыта и рекомендаций ведущих компаний в сфере управления персоналом. Кроме того, большинство российских компаний не разделяют новые подходы к управлению персоналом и новый взгляд на персонал. В связи с отсутствием такого понимания, они могут, в перспективе, столкнуться с рядом взаимосвязанных между собой проблем кадрового характера.

Практика подтверждает, что сегодня человеческие возможности являются определяющими в достижении поставленных целей. Какими бы благоприятными ни были внешние условия, прекрасные идеи, новейшие технологии, без хорошо подготовленного персонала высокой эффективности работы добиться невозможно. Вложения в усиление роли управления персоналом становятся долгосрочным фактором конкурентоспособности и выживания современных организаций.

России необходимо использовать возможность применения элементов японской системы управления персоналом, т.к. эти методы уже проверены временем и действительно имеют положительный эффект.

Использованные источники:
1. Алавердов, А.Р. Управление персоналом: Учебное пособие / А.Р. Алавердов, Е.О. Куроедова, О.В. Нестерова. - М.: МФПУ Синергия, 2013.
2. Ивановская, Л.В. Управление персоналом: теория и практика. Кадровая политика и стратегия управления персоналом: Учебно-практическое пособие / Л.В. Ивановская. - М.: Проспект, 2013.
3. Коркина Т., Боковикова И. Японская система управления персоналом// Управление персоналом. -2008, - №6.
4. Куцивол В. Японский опыт управления персоналом. //Управление персоналом. - 2005, - №7.
5. Потемкин, В.К. Управление персоналом: Учебник для вузов / В.К. Потемкин. - СПб.: Питер, Лидер, 2010.

УДК 004.78:339.17

Вдович С.А.
старший преподаватель
ОГУ, «Прикладная информатика в экономике и управлении»
Россия, г. Оренбург

АВТОМАТИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ НА ПЛАТФОРМЕ 1С:ПРЕДПРИЯТИЕ

В статье рассматриваются программные продукты автоматизации кадрового делопроизводств и управления человеческими ресурсами. Приводится обзор прикладных решений российского и зарубежного рынков, рассматриваются их достоинства и недостатки. В статье представлено описание разработанного прикладного решения на платформе «1С:Предприятие 8», автоматизирующего функции сотрудника отдела кадров. А именно на основе кластерного анализа и продукционной модели знаний осуществляется присвоение квалификационных категорий и разрядов сотрудникам.

Ключевые слова: кадровое делопроизводство, человеческие ресурсы, 1С:Предприятие, механизм анализа данных, кластерный анализ, интеллектуальная информационная система.

Vdovich S.A.

AUTOMATED HUMAN RESOURCES MANAGEMENT SYSTEM ON THE PLATFORM 1C:ENTERPRISE

The article discusses the software products of automation of the personnel office work and human resource management. Provides an overview of the application solutions of the Russian and foreign markets, and discusses their advantages and disadvantages. The article presents the description of the developed application solutions on the platform "1C:Enterprise 8", which automates the functions of the human resources Department. The assignment of qualification categories, and discharges employees is based on cluster analysis and descriptive model of knowledge.

Keywords: HR administration, human resources, 1C:Enterprise, data mining analysis, cluster analysis, intellectual information system.

В последние годы наблюдается бурное развитие информационных технологий и их внедрение во все сферы человеческой жизни. И в первую очередь это внедрение активно развивается в деятельности предприятий. Эффективное использование персонала предприятий позволяет перейти на качественно новый уровень развития предприятия и экономики. Деятельность отдела кадров связана с переработкой и хранением большого количества информации и документов. Огромный документооборот затрудняет работу, снижает эффективность доступа к нужной информации и затормаживает формирование отчетности. Из-за этого и возникает необходимость автоматизации процесса учета кадровой информации. Автоматизация позволит сократить время необходимое для поиска нужной информации, ускорить документооборот, снизить затраты на управление персоналом; повысить производительность труда персонала; оптимально использовать профессиональные качества конкретного сотрудника предприятия. Эффективность деятельности отдела кадров во многом зависит от используемых автоматизированных систем управления персоналом.

На российском рынке представлено достаточное количество таких систем. По функциональным признакам такие системы подразделяются на следующие группы:

- экспертные системы, ориентированные на отбор, аттестацию, повышение квалификации сотрудников предприятия;
- экспертные системы по работе с группой сотрудников в целях определения и повышения потенциала и тенденции развития предприятия;
- информационные системы, автоматизирующие функции учета и расчета заработной платы;
- комплексные системы, автоматизирующие функции работы сотрудников отдела кадров: ведение личных дел сотрудников, учет рабочего времени и отпусков, учет движения сотрудников и т.д.

Основным недостатком таких экспертных систем является то, что они имеют высокую стоимость и такие системы могут позволить использовать только крупные предприятия при наличии большого количества вакансий, такие системы не всегда включают модуль, автоматизирующий повседневные операции работника кадровой службы.

Одним из важных факторов условий использования систем кадрового учета является интеграция этих систем с другими системами организации, например с системой бухгалтерского учета. В последние годы наблюдается в России применение крупными компаниями с разветвленной сетью зарубежных корпоративных информационных систем, например SAP R/3, Baan, Oracle Applications [1]. Такие системы построены по модульному принципу и имеют в своем составе HRM (Human Resource Management) – систему управления человеческим ресурсом. Человеческий ресурс – это

совокупность знаний, умений и навыков сотрудников предприятия. Данный ресурс может оказывать как положительное, так и отрицательное влияние на производительность предприятия. Эти системы по сравнению с традиционными системами кадрового учета обладают расширенной функциональность. Функции модуля HRM-систем: мотивация персонала, оценка персонала, управления обучением, анализ эффективности персонала, анализ соответствия сотрудника занимаемой должности, планирование потребности в персонале и движения персонала, формирование кадрового резерва. Основные задачи таких систем это упорядочение учетных и расчетных процессов, связанных с персоналом и снижение потерь, связанное с уходом сотрудников.

Принято считать что эффект от внедрения HRM систем очевиден, если численность сотрудников организации превышает 1000 человек.

Организационные эффекты от применения таких систем, по мнению А.Глинских, заключаются в сокращении времени принятия решений на всех уровнях управления предприятием; повышении качества кадровых решений; оперативности подготовки отчетности для органов государственного управления в соответствии с российскими законодательными и нормативными требованиями [1] .

При наличии большого количества положительных факторов, имеются и существенные отрицательные факторы и ограничения для применения HRM систем зарубежных производителей на отечественном рынке. К таким факторам следует отнести:

- высокая стоимость внедрения и поддержки;
- функциональная избыточность;
- невозможность или низкая скорость адаптации к быстроизменяющемуся российскому законодательству;
- сложность освоения и адаптации персонала к интерфейсу HRM систем.

Отечественный рынок HRM систем представлен следующими разработками БОСС-Кадровик, АиТ:\Управление персоналом, *TRIM-персонал, 1С:Зарплата и управление персоналом. Отечественные системы основаны на российском законодательстве, имеют более низкую цену, по сравнению с зарубежными аналогами, но в то же время функционал таких систем весьма ограничен.*

Система БОСС-Кадровик является одной из самых распространенных отечественных систем, имеет сетевую и автономную версии. Автоматизирует такие функции как: - планирование кадровой политики и штатного расписания; - ведение документооборота по движению персонала; - учет рабочего времени и рационального его использования; - расчет заработной платы; формирование форм отчетности для органов Статистики, ПФР, ИФНС РФ; - подбор персонала; - ведение кадрового резерва; - аттестация и повышение квалификации работников. Данная система предназначена для крупных фирм и холдингов.

Система АиТ:\Управление персоналом построена по модульному принципу, включает модули: заработная плата; кадровый учет; табельный учет; персонифицированный пенсионный учет; конфигурация системы; учет коллективных и бригадных работ. Для решения других задач кадрового менеджмента, например, аттестации и оценки персонала, могут использоваться дополнительные модули или специализированные продукты третьих производителей. Данный продукт предназначен для средних предприятий, может функционировать как автономно, так и в комплексе с другими системами организации.

Система TRIM-персонал ориентирована на фирмы, работающие с сотрудниками по договорам гражданского подряда, срочного контракта. В функции системы входит ведение личных дел сотрудников, отслеживание статуса контракта.

Система «1С:Зарплата и управление персоналом» является продуктом фирмы 1С, полностью поддерживает актуальность российского законодательства, автоматизирует основные функции специалиста отдела кадров и включает механизмы поддержки принятия управленческих решений. Согласно статистическим исследованиям от 2016 года, продукты фирмы 1С занимают лидирующие позиции на рынке программного обеспечения автоматизации бизнес-процессов предприятий и организации различного масштаба. Система «1С:Зарплата и управление персоналом» может быть установлена как в комплекте «1С: Зарплата и управление персоналом базовая», рассчитанная на одного пользователя и возможностью бесплатного обновления платформы и информационной базы и «1С: Зарплата и управление персоналом проф», которая является многопользовательской и дает возможность доработки конфигурации под конкретные требования заказчика.

1С:.Предприятие 8.2» представляет собой совокупность механизмов, предназначенных для манипулирования различными типами объектов предметной области и является средой быстрой разработки приложений. Система позволяет достаточно в короткие сроки реализовывать различные приложения.

Исходя из приведенного выше обзора систем кадрового учета, можно сделать вывод, что небольшим предприятиям достаточно сложно подобрать программный продукт, подходящий по всем требованиям (цене, автоматизируемым функциям, легкости освоения персоналом и т.д.). И одним из возможных решений для таких предприятий может стать доработка типового прикладного решения либо разработка нового прикладного решения, автоматизирующего конкретные задачи данной организации.

Рассмотрим пример такой доработки конфигурации на платформе 1С:Предприятие. Объектом исследования является предприятие, ориентированное на выпуск новой модернизированной продукции для предприятий нефтяной, газовой и химической промышленности, перевозчиков сжиженных углеводородов, нефти и светлых нефтепродуктов,

котельных и служб коммунального хозяйства, а так же на изготовление, ремонт, и техническое обслуживание нестандартного оборудования и запасных частей. Отдел кадров данного предприятия в своей работе использует систему *«1С: Зарплата и управление персоналом 8.2», которая автоматизирует все общепринятые функции отдела кадров. Но о*дной из важных задач специалиста отдела кадров данной организации является мониторинг квалификационных разрядов рабочего персонала, формирование списков для прохождения курсов повышения квалификации, присвоение разряда и квалификационной категории сотрудникам. Для этого в прикладное решение добавлены следующие документы: документ для устанавливания периодичности прохождения курсов повышения квалификации; документы для расчета производительности труда и процента нормы выработки; документы на установление квалификационной категории и присвоения разряда.

Для решения задачи установки соответствующей квалификационной категории и задачи установки соответствующего разряда использован математический аппарат системы «1С: Предприятие», а именно анализ данных кластеризация и продукционную модель данных. Задача установки соответствующей категории решается с помощью кластерного анализа данных. Входными параметрами для данной задачи является информация из справочников «Сотрудники», «Квалификационные категории», имеющей следующие поля: сотрудник, квалификационная категория, процент доплаты. А также данные из регистров сведений и накоплений по сотрудникам. С помощью встроенного механизма системы «1С:Предприятие» анализ данных кластеризация осуществляется кластерный анализ сотрудников, в результате которого формируется следующая информация: сотрудник, стаж, производительность труда, уровень знаний, навыки, номер кластера. Пример приведенного анализа представлен на рисунке 1. В результате проведенного кластерного анализа по квалификационным категориям, можно увидеть, что все сотрудники разделились на три группы. В первый кластер попали сотрудники, которые имеют самую низкую первую категорию. Во второй кластер попали сотрудники, которые имеют вторую квалификационную категорию, а соответственно имеют более лучшие показатели по критериям. И в третью группу вошли сотрудники с наиболее высокой квалификацией. По данным результатам анализа можно определить устанавливаемую квалификационную категорию.

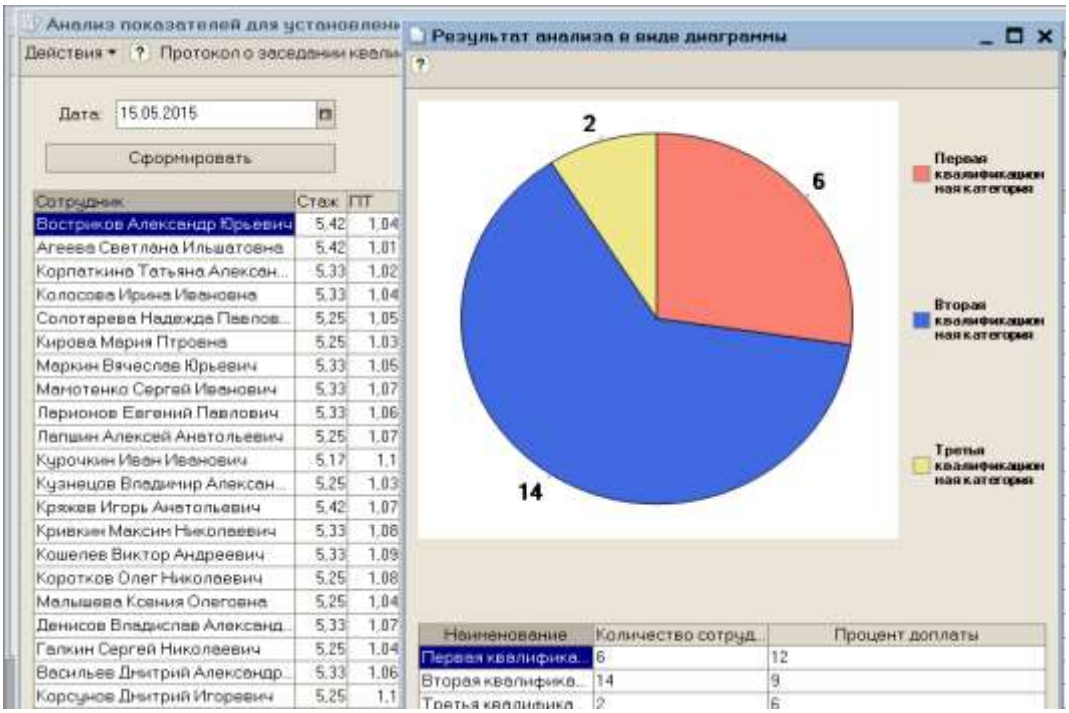


Рисунок 1 – Экранная форма отчета «Анализ показателей для установления квалификации»

Для решения задачи установки разряда выбрана продукционная математическая модель. Входной информацией для данной модели являются сведения из справочника «Сотрудники», регистры сведений и регистры накопления.

В системе имеется первоначальная база правил, представленная на рисунке 2. В ней определены начальные и итоговые значения критериев. Количественные критерии переводятся в качественные.

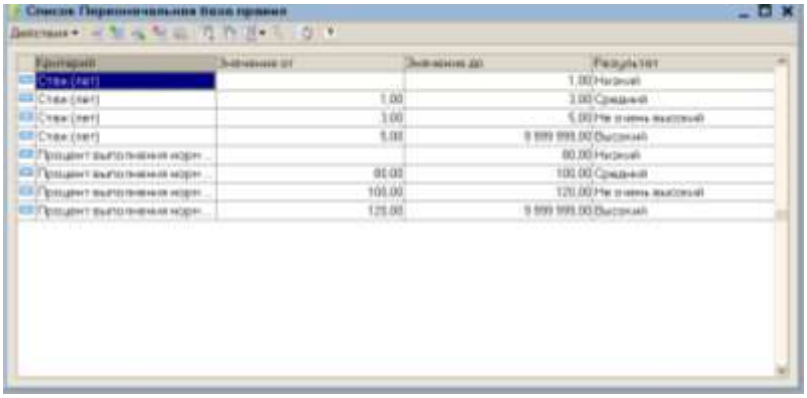


Рисунок 2 –Первоначальная база правил

Окончательная база правил содержит все возможные значения критериев, их попарное сравнение и итоговый результат. Фрагмент итоговой базы правил приведен на рисунке 3.

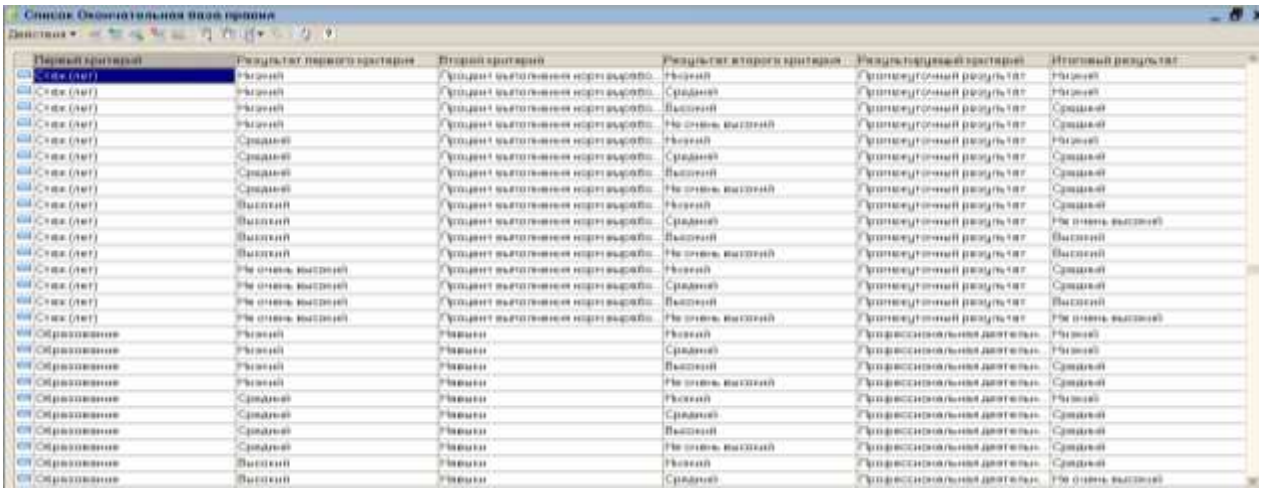


Рисунок 3 - Окончательная база правил

Имеющиеся у каждого работника показатели и критерии сравниваются с окончательной базой правил, и выводится результат.

В результате работы системы определяются новый разряд работника. Результат работы показан на рисунке 4.

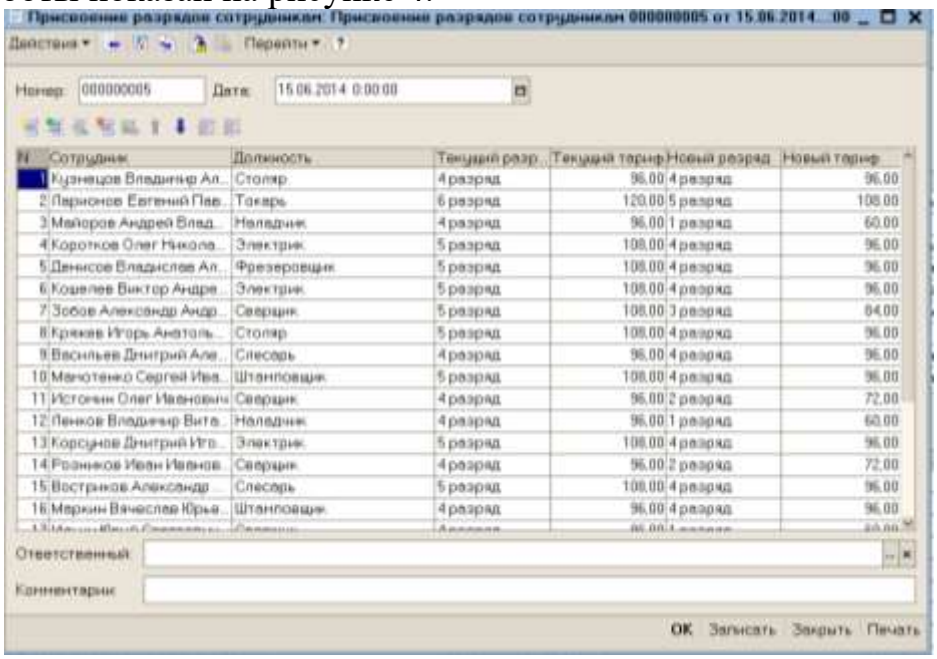


Рисунок 4 – Результат работы системы по присвоению разрядов

Так же в системе созданы новые отчеты, позволяющие группировать данные по различным признакам:

– отчет по учету кадровых данных;
– отчет по списку сотрудников;
– отчет по производительности труда;
– отчет по проценту выполнения нормы выработки;
– отчет по программам обучения;
– отчет по сотрудникам для повышения квалификации;
– графическое представление отчета по сотрудникам;
– анализ показателей для установления квалификационной категории;
– анализ показателей для установления разряда.

Например, «Отчет по сотрудникам организации» позволяет просмотреть всех сотрудников с описанием их данных.

Использованные источники:

1 "Агентство инноваций и развития экономических и социальных проектов", http://www.innoros.ru/innovaciivkadrah/avtomatizirovannye-sistemy-upravleniya-personalom

2 Радченко, М.Г. 1С:Предприятие 8.3 Практическое пособие разработчика. Примеры и типовые приемы / М.Г. Радченко, Е.Ю. Хрусталева. – М.: ООО «1С-Паблишинг», 2013. – 965 с. – ISBN 978-5-9677-2041-3

УДК 336

Велькина К.А.
магистрант 3 курса
Финансы и кредит
Инвестиционный менеджмент
ФГБОУ ВО Оренбургский ГАУ
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент

МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Механизм обеспечения инвестиционной привлекательности является неотъемлемой составляющей эффективного развития региона.

Ключевые слова: Инвестиционная привлекательность, инвестиционные риски, анализ потенциала.

Velikina K. A. undergraduate 3rd year Finance and credit
Investment management Of the Orenburg GAU
Scientific supervisor PhD in Economics
associate Professor Ogorodnikova E. P.

THE MECHANISM OF ENSURING THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE ORENBURG REGION

Abstract: the Mechanism of ensuring the investment attractiveness is an integral part of the effective development of the region.

Key words: Investment attractiveness, investment risks, analysis of potential.

Мониторинговую систему вряд ли стоит рассматривать лишь как систему, способную обслуживать только властные структуры. Ее радиус действия распространяется и на другие сегменты социально-экономических отношений. При этом потребность в этих сведениях прямо пропорциональна расширению масштабов частного сектора в экономике страны. Значит, все большее число субъектов хозяйствования нуждается в информации, позволяющей оценить эффективность коммерческих инвестиционных проектов. Причем не только о положении дел в тех или иных сегментах

экономики, но и хозяйственно–финансовом состоянии отдельных экономических единиц. Только таким образом хозяйствующие субъекты могут обеспечить свою защиту от всевозможных рисков и угроз. Важной составляющей наблюдения и оценки является состояние криминогенной ситуации, обусловленной воздействием теневых экономических факторов и соответствующего среза преступности.

Важным отражением состояния инвестиционной привлекательности является классификация по степени тяжести. Последняя охватывает три градации оценок по каждому из индикаторов: 1) нормальная (Н); предкризисная (ПК); 3) кризисная (К). В таблице 1 представлена классификация ситуаций по пороговым значениям индикаторов.

Таблица 1 - Классификация ситуаций, основанная на пороговых значениях индикаторов

Соотношение значений индикаторов и пороговых уровней	Характер ситуации
$X_j<X_{пк,j}$	Нормальная
$X_{пк,j}\leq X_j$	Предкризисная
$X_j\geq X_{к,j}$	Кризисная

При анализе инвестиционной привлекательности кризисное состояние субъекта рассматривается относительно трех возможных стадий:

- первая стадия кризиса (нестабильное состояние);
- вторая стадия кризиса (угрожающее состояние);
- третья стадия кризиса (необратимое состояние). [4]

Существенным вопросом здесь является определение индикаторов пороговых значений. На практике правила их обоснования представляют собой не очень простую задачу. Основная сложность заключается в том, чтобы получить сравнительно точные данные. Трудность заключается в том, чтобы сделать расчеты индикаторов пороговых состояний, способных установить точный раздел между состоянием предкризисного и кризисного состояния. Для того чтобы соответствующий аналитический аппарат имел практическую значимость для такого рода расчетов, необходимо строить индикаторы пороговых состояний по равномерной шкале. Матрица такой шкалы в предкризисной стадии должна корреспондировать с базовым значением индикатора, отражающим нормальное состояние (такое состояние целесообразно признать равным нулю). Отмеченное также предполагает создание специального аппарата оценки состояния инвестиционной привлекательности, способного прогнозировать как эффективность средств и методов воздействия, так и возможные затраты на преодоление ущерба при продуцировании кризисных явлений. Данное обстоятельство предполагает включение в сферу наблюдения ряда дополнительных объектов, например таких, как: развитость местного самоуправления; сложившиеся в регионе земельно-правовые отношения, уровень взаимодействия муниципальных органов относительно производственной и социальной сфер деятельности региона. Отмеченное, очевидно, возможно лишь при функционировании

соответствующих организационных структур и механизмов мониторинговой системы, в задачу которых в том числе входит разработка и реализация мероприятий, направленных на нейтрализацию угроз инвестиционной привлекательности (как на микро-, так и на макроуровне).

Следует отметить, что информация может быть оценена как с качественной, так и с количественной сторон. В первом случае данная категория может быть измерена ее достоверностью. Во втором (то есть количественная оценка информации) отражается уровень уменьшения неопределенности (энтропии) представлений об угрозах инвестиционной привлекательности у хозяйствующего субъекта после получения информации. Иными словами, количество информации, извлекаемой хозяйствующим субъектом из поступившего сообщения, следует оценивать в зависимости от характера и степени изменений его представлений о состоянии инвестиционной привлекательности и наличности сохраняющихся названному состоянию угроз. Однако такого рода информация имеет и целый ряд иных качественных и количественных особенностей, оценка которых крайне важна для обеспечения инвестиционной привлекательности. К названным особенностям информации относятся: ее достоверность, своевременность поступления, полнота, точность измерения демаскирующих признаков, суммарные затраты на добывание.

Данная методика основана на том, что весь диапазон достоверности делится, как правило, на 7 интервалов. При этом искомое качество информации определяется в долях вероятности (бальная система):

- достоверная информация, где уровень достоверности максимальный (10 баллов из 10 возможных);
- информация практически достоверна (9 баллов из 10 возможных);
- информация достоверна с определенными оговорками (7 баллов из 10 возможных);
- информация достоверна 50\50 (5 баллов из 10 возможных);
- есть обоснованные сомнения, что информация достоверна (3 балла из 10 возможных);
-большая доля вероятности, что информация недостоверна (1 балл из 10 возможных);
- недостоверность информации не вызывает сомнений (0 баллов из 10 возможных).

Диагностику состояния инвестиционной привлекательности целесообразно базировать на использовании ранговых признаков, с помощью которых можно упорядочивать наблюдаемые объекты, соотнося их с уровнем угроз инвестиционной привлекательности. В свою очередь, система индикаторов названного сегмента привлекательности зависит от уровня анализируемой административной единицы. Несомненным является то, что информация должна учитывать требования широкого круга ее потребителей. Ценность упоминавшихся ранее индикативных показателей связана, с одной стороны, с их синтетическим характером, а с другой – с тем, что вычисляются

они на основе первичных показателей статистической отчетности, отражающей состояние экономики в каждом конкретном регионе. [4]

Проведенное исследование состояния инвестиционной привлекательности региона данным методом обусловлено самим предметом и целями оперативно-экономического анализа, изучения социально-экономической ситуации в регионе, сложившейся инвестиционной привлекательности для хозяйствующего субъекта. В основе лежит:

- применение экономических показателей для характеристики финансово- хозяйственной деятельности субъекта, а также внешние по отношению к этой единице показатели экономической ситуации;
- выявление взаимосвязей показателей;
- изучение причин несоответствия такого рода показателей.

Практика применения методики оперативно-экономического анализа показала, что существует прямая взаимозависимость между определенными финансово-хозяйственными показателями предприятий (организаций). В частности, если хозяйствующим субъектом совершается правонарушение в реальном производственном процессе или в бухгалтерских документах, то взаимосвязь показателей нарушается.

Согласно экспертным оценкам, могут иметь место:

1) недостаток ресурсов (47%);
2) ошибки формулирования целей (23%);
3) неэффективность взаимодействия при реализации проектов и программ (77%);
4) ошибки в планировании (81%);
5) противоречия между целями проектов и интересами чиновников (66%);
6) недостаток информации о возможных рисках и угрозах (52%);
7) наличие элементов случайности (непредсказуемости) (33%);
8) противодействие со стороны конкурентов, сотрудников, властей, подрядчиков (58%). [5]

На рисунке 3 представлен анализ по модели оценки состояния инвестиционной привлекательности региона (ИПР) Оренбургской области по состоянию на 2016 год.

Мониторинговые показатели, отражающие состояние ИПР	
Сильные стороны	Слабые стороны
1.Особая политическая значимость региона 2.Развитие туристической отрасли 3.Наличие природных ресурсов 4. Приграничная территория	1. Рисковое земледелие 2.Экологически не стабильная ситуация в области
Возможности	Угрозы
Потенциал для увеличения туристического потока в область	Обострение внешнеэкономической ситуации, возможности военного конфликта
Мероприятия по минимизации нейтрализации угроз ИПР	
1. Модернизация и техническое перевооружение промышленных предприятий 2. Создание новых производств (открытие мусороперерабатывающего предприятия)	

Рисунок 3 - Анализ по модели оперативно-экономического индикативного анализа оценки состояния инвестиционной привлекательности Оренбургской области

Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России представляет собой распределение регионов в прямоугольной системе координат. По оси ординат отмечается индекс потенциала (максимальный, высокий, средний, пониженный, незначительный, низкий), по оси абсцисс – индекс риска (минимальный, умеренный, высокий, экстремальный). В соответствии с этим выделены группы, характеризующиеся следующими парными характеристиками (таблица 3).

Таблица 3 - Группы рейтинга инвестиционной привлекательности регионов по версии РА «Эксперт»

Индекс квадранта	Уровень потенциала	Уровень риска
1A	Максимальный	Минимальный
1B	Высокий	Умеренный
1C	Высокий	Высокий
2A	Средний	Минимальный
2B	Средний	Умеренный
2C	Средний	Высокий
3A1	Пониженный	Минимальный
3A2	Незначительный	Минимальный
3B1	Пониженный	Умеренный
3C1	Пониженный	Высокий
3B2	Незначительный	Высокий
3C2	Незначительный	Высокий
3D	Низкий	Экстремальный

Рейтинг инвестиционной привлекательности – индекс, определяющий соотношение между уровнем интегрального инвестиционного риска и величиной совокупного инвестиционного потенциала региона. В таблице 4 приведена динамика оценки инвестиционной привлекательности регионов Приволжского федерального округа (ПФО). [1]

Таблица 4 - Рейтинг инвестиционного климата регионов ПФО в 2014-2016 гг.

Регионы	Группа инвестиционной привлекательности		
	2014 г	2015 г	2016 г
Республика Башкортостан	2А	2В	2В
Республика Татарстан	2А	2А	2А
Пермский край	2В	2В	2В
Нижегородская область	2В	2В	2А
Самарская область	2В	2В	2В
Удмуртская Республика	3В1	3В1	3В1
Чувашская Республика	3В1	3В1	3В1
Кировская область	3В1	3В1	3В1
Оренбургская область	3В1	3В1	3В1
Пензенская область	3В1	3В1	3В1
Саратовская область	3В1	3В1	3В1
Ульяновская область	3В1	3В1	3В1
Республика Марий - Эл	3В2	3В2	3В2
Республика Мордовии	3В2	3В2	3В2

Данные таблицы 4 свидетельствуют о несущественных изменениях инвестиционного климата в регионах Приволжского федерального округа в 2014-2016 гг. Из всех регионов ПФО наилучший уровень инвестиционной привлекательности присутствует в Республике Татарстан (уровень потенциала средний, уровень риска минимальный), который на протяжении исследуемого периода не менялся. Положение 7 регионов, в том числе и Оренбургской области, характеризуется пониженным и незначительным инвестиционным потенциалом. Пермский край и Самарская область характеризуются стабильностью и сохраняют положение в группе 2В (средний потенциал - умеренный риск). Оренбургская область относится к группе 3В1 с пониженным потенциалом и умеренным риском. В таблицах 5–6 приведено изменение параметров инвестиционной привлекательности Оренбургской области.[3]

Таблица 5 - Динамика параметров инвестиционного потенциала Оренбургской области

Наименование показателя	2014 г	2015 г	2016 г
Доля региона в общем потенциале России, %	1,048	1,030	1,0
Изменение доли потенциала	0,041	-0,018	-0,031
Частные потенциалы: - трудовой	27	27	27
- потребительский	26	25	26
- производственный	24	27	26
- финансовый	23	21	19
- институциональный	32	32	35
- инновационный	47	62	65
-- инфраструктурный	38	40	42
- природно-рессурсный	21	20	20
--туристический	26	31	38
Изменение ранга потенциала (к предыдущему году)	-	2	-1

Анализ частных потенциалов свидетельствует о том, что эксперты высоко оценивают природно-ресурсный и финансовый потенциал Оренбургской области (20–21 места), а также производственный и потребительский (24–26 места). Наиболее низкую оценку получили инновационный и инфраструктурный потенциалы. Оренбургская область, по мнению экспертов, характеризуется низкими криминальным и финансовым рисками, но высокими значениями экологического, управленческого и социального рисков. По инвестиционному потенциалу область стабильно входит в число первой «тридцатки» регионов. В связи с этим перемещение региона из группы 2В в 3В1 находится в общем векторе снижения инвестиционного потенциала большинства регионов под влиянием последствий экономического кризиса. Следует обратить особое внимание на «сползание» вниз по параметру «инвестиционный риск». Сохранение данной тенденции повлечет за собой «переход» в более низкую группу 3С1 с пониженным потенциалом и высоким риском. Инвестиционная привлекательность региона для реальных инвесторов во многом определяется системной реализацией региональными органами власти соответствующей стратегии.

Таблица 6 – Динамика параметров инвестиционного риска Оренбургской области

Наименование показателя	2014 г	2015 г	2016 г
Средневзвешенный индекс риска	0,244	0,252	0,224
Изменение индекса риска	-0,009	0,008	-0,028
Составляющие: - социальный	37	39	37
-экономический	35	39	24
- финансовый	17	27	17
- криминальный	8	5	6
-экологический	60	63	62
- управленческий	73	72	59
Изменение риска к предыдущему году	-1	1	9

Исследование показало, что региональные власти ориентированы на повышение инвестиционной привлекательности и концентрируют свои усилия на таких направлениях, как:

– развитие нормативно-законодательной базы инвестиционной и инновационной деятельности;

– продвижение и позиционирование региона как потенциальной инвестиционной площадки на различных уровнях;

– индивидуальная работа с инвесторами, проявившими интерес к экономике области;

– повышение качества управления региональными финансами;

- снижение административных барьеров, формирование регионального бренда и развитие многостороннего общественного диалога.

В таблице 7 представлены инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности, позволяющие оценить степень

привлекательности региона с точки зрения темпов роста инвестицией.

Таблица 7 – Инвестиции в основной капитал по видам экономической деятельности (в фактических ценах)

Показатели	2015 г		2016г		2016 г к 2015г. (+/-)		2016 г к 2015 в %
	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	в % к итогу	млн. руб.	%	
Инвестиции в основной капитал в том числе по видам экономической деятельности	134106,8	100,0	164971,4	100,0	30864,6	-	123,0
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	2051,1	1,5	2804,5	1,7	753,4	0,2	136,7
Добыча полезных ископаемых	72562,3	54,1	87599,8	53,1	15037,5	-1,0	120,7
Обрабатывающие производства	16319,0	12,2	20951,4	12,7	4632,4	0,5	128,4
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	8180,2	6,1	9898,3	6,0	1718,1	-0,1	121,0
Строительство	648,7	0,5	3959,3	2,4	3310,6	1,9	6,1 аза
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, бытовых изделий и предметов личного пользования	2360,6	1,8	4784,2	2,9	2423,6	1,1	2,0 раза
Гостиницы и рестораны	97,9	0,1	-	-	-	-	-
Транспорт и связь	14190,8	10,6	12702,8	7,7	-1488	-2,9	89,5
Финансовая деятельность	416,5	0,3	494,9	0,3	78,4	-	118,8
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	8873,0	6,6	10063,3	6,1	1190,3	0,5	113,4
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; соц.страхование	2445,5	1,8	2144,6	1,3	-300,9	-0,5	87,7
Образование	1418,6	1,1	2639,5	1,9	1220,9	0,8	186,1
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	2274,1	1,7	4619,2	2,8	2345,1	1,1	2,0 раза
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	2267,2	1,7	1484,7	0,9	-782,5	-0,8	65,5

С помощью этого метода можно учитывать влияние не только экономических законов, но законы социальной и правовой жизни. Если принять во внимание характер и механизмы этих законов, можно добиться максимальных результатов в реализации инвестиционных программ. Таким образом, речь идет о создании специального механизма для защиты инвестиций. Наибольший эффект этого механизма получается при

органичном вплетении их экономических и правовых средств обеспечения. Важным условием достижения позитивного эффекта при реализации инвестиционных проектов является также строго дозированное государственное вмешательство в соответствующие процессы.

Таблица 8 – Инвестиции в основной капитал Оренбургской области по источникам финансирования

Показатели	2014 г	2015 г	2016 г	2016 г 2015г в %
Инвестиции в основной капитал – всего, в том числе по источникам финансирования	115266,4	134106,8	164971,4	143,1
Собственные средства	77249,8	85191,3	123563,6	160,0
Привлеченные средства, в том числе	38016,5	48915,5	41407,8	108,9
кредиты банков	12223,8	7916,1	11218,1	91,8
заемные средства других организаций	1234,6	9915,8	1319,8	106,9
инвестиции из-за рубежа	227,9	-	-	-
бюджетные средства	7748,6	15506,8	13032,7	168,2

Большое значение для обеспечения инвестиционной привлекательности имеет создание благоприятного климата для инвестирования. К числу позитивных факторов относится и перенаправление финансовых потоков из офшорных юрисдикций обратно в Россию. Угроза региональной инвестиционной привлекательности может стать совокупность условий и факторов, постоянно детерминирующих существующую объективную реальность, потенциально направленную на нарушение свойств (объекта) системы, создавая тем самым опасность невыгодных как для отдельных собственников, так и региона в целом негативных имущественных последствий.

Использованные источники:

1. Музыкаев Б.А. Инвестиционная привлекательность региона как элемент стратегии социально-экономического развития Российской Федерации / Евразийский научный журнал. – 2016. – № 6. – 0,1 п.л.
2. Музыкаев Б.А. Реализация инвестиционных проектов как способ устойчивого развития региональной экономики / Государственный аудит. Право. Экономика. – 2016.– № 2.– 0,2 п.л.
3. Огородникова Е.П. Влияние акцизного налогообложения на рост цен // Конкуреньтноспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии 5-3 2017. –С.
4. Огородникова Е.П. Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики. – 1-2 (66-2). 2016 г. – С.31-33.
5. Радионов Н. Прогнозирование доходности предприятия на основе инновационно-инвестиционного подхода// Проблемы теории и практики управления. – 2011. - № 2. – С. 50-62.

УДК 636.22

Вельмицкий Д.В
студент 4 курса группы 1Б
факультет «Биотехнологический»
Маренко В.С
студент 4 курса группы 1Б
факультет «Биотехнологический»
Иванова Н.В.
научный руководитель, доцент
Донской государственный аграрный университет
Россия. пос. Персиановский

ПЛЕМЕННАЯ БАЗА МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *В статье отражено современное состояние производства мяса крупного рогатого скота в Ростовской области. Отражено современное состояние племенной базы мясного скотоводства. Указаны ведущие предприятия по разведению племенного мясного скота. Определена тенденция успешного развития отрасли мясного скотоводства.*

Ключевые слова: *Мясное скотоводство, племенные ресурсы, специализированные породы мясного скота, племенная база, господдержка.*

Student 4 courses of group 1B
Faculty Biotekhnologichesky
Donskoy state agricultural university
Russia. settlement of Persianovsky
Marenko V.S.
Student 4 courses of group 1B
Faculty Biotekhnologichesky
Donskoy state agricultural university
Russia. settlement of Persianovsky
Ivanova N.V.
Research supervisor, associate professor
Donskoy state agricultural university
Russia. settlement of Persianovsky

BREEDING BASE OF MEAT CATTLE BREEDING IN THE ROSTOV REGION

Summary: *In article the current state of production of meat of cattle is reflected in the Rostov region. The current state of breeding base of meat cattle breeding is reflected. Leading enterprises on cultivation of the breeding meat cattle are specified. The tendency of successful development of branch of meat cattle breeding is defined.*

Keywords: *Meat cattle breeding, breeding resources, specialized breeds of the meat cattle, breeding base, state support.*

Развитие мясного скотоводства является приоритетным направлением

развития АПК Ростовской области, т.к. потребление мяса и мясопродуктов является важным показателем качества жизни населения. В Ростовской области в среднем на душу населения ежегодно потребляется 65 кг мяса, в т.ч. говядины 13,5кг, что в 2,5 раза ниже установленной нормы. В настоящее время Ростовская область не обеспечивает себя говядиной. Поставщиками продуктов питания являются российские регионы и республика Беларусь [1].

Наименее затратным и ресурсосберегающим направлением в производстве говядины является развитие специализированного мясного скотоводства.

В решении проблемы увеличения мясных ресурсов важная роль принадлежит племенной базе за счет привлечения лучших зарубежных и отечественных племенных ресурсов.

Отрасль мясного скотоводства Ростовской области представлена 21 племенными организациями, в т.ч. семью племзаводами (из них 5 расположены в восточной зоне области, занимающихся разведением калмыцкой породы скота, и 1 – в Шолоховском районе, где используют герефордский скот), и четырнадцатью плем.репродукторами по разведению животных калмыцкой, герефордской и казахской белоголовой пород. Основными породами мясного скота являются калмыцкая и герефордская. Племенное поголовье мясного скота на 1.01.2017г составило 25,6 тыс.голов, в т.ч. 11, 4 тыс.коров, которое разводят в 10 районах области. Средний выход телят на 100 коров составил 90,6%.

Наибольшее количество племенного скота содержится в Зимовниковском районе (8746 гол или 30,1%); Орловском (4394гол. или 15,1%); Ремонтненском (3639 гол.или 12,5%), Заветинском (3065 гол. или 10,6%).

Племенными организациями по разведению калмыцкой породы скота являются: ОАО ПЗ «Прогресс» (1876гол.), СПК «Федосеевский» (2746гол.), СПК ПЗ «Мир» (1804гол.), ООО «Солнечное» (3534гол.); по разведению герефордской породы скота – СПК ПЗ «Меркуловский» (1987гол.) [2].

В настоящее время большое внимание уделяется распространению мясного скота в другие районы области, где проводится промышленное скрещивание с молочными породами. В системе разведения используется эффект гетерозиса, позволяющий получать стабильные показатели высокой продуктивности. При этом гибриды и помеси первого поколения должны превосходить своих родителей по живому весу и жизнеспособности, конституциональной крепости, долголетию и т.д.

В целях повышения эффективности производства мяса КРС необходимо не только изыскивать внутренние резервы, к каким можно отнести племенную базу скота, но нужна экономическая и законодательная господдержка, что находит отражение в отраслевых целевых программах по развитию молочного и мясного скотоводства России на 2013-2020гг.

Использованные источники:
1. Раджабов Р.Г., Иванова Н.В. Состояние производства мяса крупного рогатого скота в России // Успехи современной науки. Международный научно-исследовательский журнал, 2016г, том 1, №2, с.28-30.
2. Раджабов Р.Г., Иванова Н.В. Основные направления повышения эффективности производства мяса крупного рогатого скота: учебное пособие. Персиановский: ДонГАУ, 2016. 76с.
3. Раджабов Р.Г., Иванова Н.В. Практикум по экономике отраслей АПК: учебное пособие. Персиановский: ДонГАУ, 2014.48с.

УДК 336.14

Винюков А.Н.
студент магистратуры 2 курса
факультет Экономики и менеджмента
ФГБОУ ВО «Курский государственный университет»
Россия, г. Курск

РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ В РАЗВИТИИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ РЕГИОНОВ

Аннотация:
В статье рассматриваются особенности влияния муниципальных финансов на развитие социальной сферы территорий. Обозначены перспективы развития финансирования социальной сферы на муниципальном уровне в контексте увеличения полномочий органов местного самоуправления по формированию и использованию доходов местных бюджетов

Ключевые слова: финансирование, муниципальное образование, социальная сфера, развитие

Vinyukov A.N.
student of a magistracy
2 course, faculty of Economy and management
FGBOOU WAUGH "The Kursk state university"
Russia, Kursk

ROLE OF MUNICIPAL FINANCE IN DEVELOPMENT OF THE SOCIAL SPHERE OF REGIONS

Summary:
In article features of influence of municipal finance on development of the social sphere of territories are considered. The prospects of development of financing of the social sphere at the municipal level in the context of increase in powers of local government bodies on formation and use of income of local budgets are designated

Keywords: financing, municipal unit, social sphere, development

Основное предназначение муниципальных финансов заключается в обеспечении предпосылок для улучшения качества жизни населения на определенной территории. По качеству и объему общественных услуг можно оценить уровень развития социальной сферы территории, подведомственной органам публичной власти.

Публичные финансы ограничены по объему, поэтому при их использовании необходимо выбирать наиболее приоритетные цели и задачи. При определении приоритетных задач и направлений развития региона и поселения представительными органами муниципальных образований разрабатываются программы и планы социально-экономического развития территорий, на базе которых осуществляются бюджетные расходы и практически вся экономическая и хозяйственная деятельность органов местного управления80.

Финансисты считают, что «потенциальные возможности развития социальной сферы муниципальных образований определяются в значительной степени материально-финансовыми ресурсами, имеющимися в распоряжении органов местного самоуправления»81. Финансовые ресурсы формируются за счет собственных налоговых и неналоговых доходов, а также разного вида финансовой помощи бюджетов других уровней.

Одним из инструментов, определяющих развитие социальной сферы территории, является анализ экономической конъюнктуры и динамики социально-экономического развития муниципального образования (исторические, экономические, географические и культурные особенности муниципального образования, половозрастной и национальный состав его населения).

К структурным особенностям экономики, влияющим на развитие социально сферы муниципального образования, относятся градообразующие предприятия, основные виды экономической деятельности, уровень развития малого и среднего бизнеса, динамика основных индикаторов социально-экономического развития муниципального образования, актуальные социально-экономические проблемы территории.

В процессе анализа необходимо определить целевые ориентиры развития муниципальных образований в результате реализации стратегии, тенденции, на которые необходимо ориентироваться по этапам реализации стратегии.

Органы местного самоуправления на региональном уровне являются потребителями и заказчиками товаров и услуг, которые необходимы для удовлетворения общественных потребностей. Конституция Российской Федерации и федеральное законодательство трактуют деятельность органов местного самоуправления как осуществление властных полномочий в сфере,

---

[80] Артемов В.А. Институциональные аспекты финансирования инвестиционных процессов в социальной сфере // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2013. - № 18. - С. 15-19.

[81] Государственные и муниципальные финансы: Учебник / А.М. Бабич, Л.Н. Павлова – М.: ЮНИТИ, - 2014. -682с

регламентируемых законом №131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изменениями и дополнениями)82.

Муниципальные контракты размещаются с применением технологий конкурсной процедуры. Соколов А.Н. считает, что «целям привлечения к участию малых предприятий в торгах по муниципальным заказам может послужить проведение конкурсов по упрощенной процедуре с разделением объектов торгов на отдельные лоты, что предоставит возможность малым предприятиям конкурировать с другими хозяйствующими субъектами»83.

Целесообразно отметить, что законодательно местные и региональные финансовые расходные полномочия разделены. Расходы бюджетов на местном уровне подразделяются на капитальные расходы и текущие расходы. Расходы муниципальных образований обеспечивают финансирование услуг, оказываемых бюджетные учреждения, муниципальные предприятия и организации.

Поддержка малого и среднего предпринимательства осуществляется в соответствии с государственной программой поддержки малого и среднего предпринимательства (региональными и муниципальными программами)84. Интересы граждан реализуются посредством развития отдельных видов экономической деятельности и организации распределения, потребления и обмена при активном участии в этих процессах малого и среднего бизнеса.

Необходимо отметить, что экономическую базу реализации полномочий органов местного самоуправления формируют имущество и имущественные права, находящееся в муниципальной собственности, и средства местных бюджетов.

Бюджет муниципального образования и свод бюджетов городских и сельских поселений, входящих в состав муниципального района образуют консолидированный бюджет муниципального образования. Формирование, утверждение, исполнение местного бюджета и контроль за его исполнением осуществляются самостоятельно органами местного самоуправления с учетом требований, установленных законами субъектов Российской Федерации, Федеральным законом №131-ФЗ и Бюджетным кодексом РФ.

Проект бюджета муниципального образования, решение об утверждении бюджета муниципального образования, годовой отчет о его исполнении подлежат официальному опубликованию. Проект местного бюджета и годовой отчет о его исполнении обсуждаются на публичных слушаниях.

Роль бюджетов муниципального образования в развитии социальной

---

[82] Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.12.2017)

[83] Соколов А.Н. На местную власть ложиться груз кризиса и его последствия // Практика муниципального управления. – 2015. - №4. - С.12-18.

[84] Артемов В.А. Методологические аспекты нормативно-целевого планирования и мониторинга финансирования инвестиционных процессов в социальной сфере // Среднерусский вестник общественных наук. – 2014. - №6 (36). - С. 74 -80.

сферы районов можно охарактеризуется следующими положениями.

Во-первых, концентрация финансовых ресурсов в местном бюджете позволяет органам власти муниципального образования иметь финансовую основу для реализации своих полномочий в контексте положений ст. 130 Конституции, в которой указано, что «местное самоуправление в Российской Федерации обеспечивает самостоятельное решение населением вопросов местного значения, владение, пользование и распоряжение муниципальной собственностью». Кроме того в Конституции указано, что «органы местного самоуправления самостоятельно управляют муниципальной собственностью, формируют, утверждают и исполняют местный бюджет, устанавливают местные налоги и сборы, осуществляют охрану общественного порядка, а также решают иные вопросы местного значения»85. Во-вторых, формирование местных бюджетов, концентрация в них финансовых ресурсов создает возможность муниципальным образованиям более полно проявлять финансово-хозяйственную самостоятельность в расходовании средств на развитие социальной сферы района. В-третьих, с помощью бюджетов муниципальных образований выполняется выравнивание уровней развития социальной сферы территорий. В-четвертых, располагая финансовыми ресурсами, местные органы власти имеют право увеличивать нормативы финансовых расходов на оказание муниципальных услуг в учреждениях социальной сферы. В-пятых, сосредотачивая часть финансовых средств в бюджетах муниципальных образований, органы власти могут выделять финансовые ресурсы на решение приоритетных задач развития региона и стратегически важных отраслей централизованно.

Таким образом, значение бюджетов муниципальных образований в развитии социальной сферы территорий постоянно растет в контексте экономической и политической стабилизации и увеличения полномочий органов местного самоуправления по формированию и использованию доходов местных бюджетов.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации.
2. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 16.12.2017).
2. Артемов В.А. Институциональные аспекты финансирования инвестиционных процессов в социальной сфере // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2013. - № 18. - С. 15-19.
3. Артемов В.А. Методологические аспекты нормативно-целевого планирования и мониторинга финансирования инвестиционных процессов в социальной сфере // Среднерусский вестник общественных наук. – 2014. - №6 (36). - С. 74 -80.
4. Государственные и муниципальные финансы: Учебник / А.М. Бабич, Л.Н.

[85] Конституция Российской Федерации

Павлова – М.: ЮНИТИ, - 2014. -682с.
5. Соколов А.Н. На местную власть ложиться груз кризиса и его последствия // Практика муниципального управления. – 2015. - №4. - С.12-18.

УДК 34.096.

Вирц И.Е.
студент 2 курса
факультет «Юриспруденция»
Институт права
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»
научный руководитель: Белозерова О.А.
старший преподаватель
Россия, г. Самара

ТРУДОВОЙ ДОГОВОР И ЕГО ОСОБЕННОСТИ

Аннотация: Трудовым кодексом закреплено, что трудовым договором считается соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить на определенных условиях работу, а работник добросовестно выполнять эту работу.

В статье рассмотрены возможные разновидности трудовых договоров, а также рассмотрены их особенности.

Ключевые слова: трудовой договор, Трудовой кодекс РФ, наниматель, сотрудник.

Virtc I.
student
2 course, faculty "Jurisprudence"
Institute of right
Russia, Samara
FGBOU VPO "Samara state economic University"
Russia, Samara
Scientific supervisor: Belozerova O.A.
Senior lecturer

EMPLOYMENT CONTRACT AND ITS FEATURES

Abstract: The Labor Code stipulates that an employment contract is an agreement between the employer and the employee, according to which the employer undertakes to provide work under certain conditions, and the employee conscientiously perform this work.

In the article possible variants of labor contracts are considered, and also their features are considered.

Keywords: labor contract, Labor Code of the Russian Federation, employer, employee

Трудовой договор – это документ, подписывающийся нанимателем и

будущим работником при приеме его на работу, по этому договору работник обязуется выполнять свои задания и требования, которые должны быть прописаны в трудовом договоре, а работодатель же обязан обеспечить нового сотрудника заданиями для работы, рабочим местом, в положенный срок, а также полностью и в срок выплачивать заработную плату сотруднику и соблюдать его права, которые прописаны в трудовом кодексе Российской Федерации (развернутое определение находится в ст. 56 ТК РФ86).

Должностные обязанности и права определяются в трудовом договоре между нанимателем и исполнителем.87 В трудовом договоре есть 2 стороны, первая - наниматель, вторая -сотрудник.

Рассмотрим какими бывают трудовые договоры.

По сроку действия трудовые договоры бывают:

- На определенный срок;
- На неопределенный срок.

Основным видом трудового договора по сроку является договор на неопределенное время, который и должен заключаться во всех случаях, за исключением гос. службы и сезонной работы.

Договор о срочной службе заключается с гос. служащими, а также на сезонные работы.

В некоторых случаях может быть заключен только срочный трудовой договор, эти случаи прописаны в ст. 59 ТК РФ. К примеру, сотрудник нанимается для выполнение только определенного объема работы. Дополнительным условием его заключения является срок действия. Договор считается заключённым на неопределённый срок, если срок не был указан.

Главное основание для расторжения срочного договора – это истечение его срока.

По характеру отношений бывают трудовые договоры88:

- Работа до 2-х месяцев;
- Основное место работы;
- Работа на ФЛ;
- Совместительство;
- Работа в сезон;
- Государственная служба;
- Работа на дому;

Трудовой Кодекс не распространяется на: (но если они являются нанимателями, то Трудовой Кодекс на них распространяется):

- членов советов директоров (наблюдательных советов) организаций (за исключением лиц, заключивших с данной организацией трудовой договор);

---

[86] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.01.2002. - N 1 (Ч. 1). - Ст. 3.

[87] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.01.2002. - N 1 (Ч. 1). - Ст. 3

[88] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.01.2002. - N 1 (Ч. 1). - Ст. 3.

- военнослужащих при исполнении ими обязанностей военной службы;
- лиц, работающих на основании договоров гражданско-правового характера;

Виды трудовых договоров делятся в зависимости от срока их действия.89

Классификация трудовых договоров в НПА, как официальной, приводится в зависимости их от срока действия: срочные, неопределенный срок. На практике это удобно тем, что сотрудник может рассчитывать на заработную плату в течение долгого времени. Срочные договоры по своему сроку делятся еще на 3 категории:

- с относительно определенным сроком;
- с абсолютно определенным сроком;
- условно срочные.

Виды трудовых договоров в зависимости от объема выполняемой работы.90

Кроме деления, которое было указанно выше, трудовые договоры делятся также по объему работы на постоянную работу и работу по совместительству. На основной работе сотрудник обязан исполнять все свои обязанности в срок, а также работать полный рабочий день. Трудовая книжка храниться на основной работе. Граждане, не достигшие 18 лет, а также выполняющие опасную работу, не могут заключить трудовой договор о работе по совместительству. Но в работе по совместительству тоже есть свои нюансы.

Совместительство (совмещение), это вид работы, при котором сотрудник исполняет свои дополнительные функции за определенную плату. Объем и время работы, как правило, не превышают 4-х часов в день. В договоре должно быть прописано, что работа является совместительством. Если работник выполняет свою работу без единого замечания со стороны нанимателя, то можно говорить об увеличении объема работы. В обязанности работодателя входит, и оплата дополнительной работы. Оплата за работу по совместительству должна быть прописана в договоре.

Кроме, предложенных классификаций трудовых договоров, их можно группировать по другим признакам. К примеру, по типу работодателя:

- работодателями - физическими лицами;
- работодателями- юридическими лицами;

По характеру условий выполнения работы:

- о работе в обычных условиях;
- работе в ночное время;
- выполнении тяжелой работы или работы во опасных условиях;

---

[89] Толмачев, И. А. Прием и увольнение работников с учетом всех изменений законодательства. - М.: АБАК, 2015. – С. 88.

[90] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.01.2002. - N 1 (Ч. 1). - Ст. 3.

- работе в особых климатических зонах.

Другими словами, в трудовом договоре должны быть прописаны все нюансы труда сотрудника, а также его, и работодателя, права и обязанности. В качестве места работы понимается юридическое лицо(фирма) или физическое лицо (на кого-либо). Дата, в которую работник приступит к исполнению своих обязательств прописана в трудовом договоре. Если трудовое соглашение оформлено в надлежащем виде, то оно вступает в силу со дня подписания.91 Если же работник приступил к исполнению своих обязанностей раньше, но по просьбе нанимателя, в таком случае соглашение вступает в силу тогда, когда сотрудник приступает к работе.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 28.12.2013) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 07.01.2002. - N 1 (Ч. 1). - Ст. 3.
2. Толмачев, И. А. Прием и увольнение работников с учетом всех изменений законодательства. - М.: АБАК, 2015. – 198 с.
3. Воробьева Е. В. Трудовой договор. - М.: АйСи Групп, 2016. – 232 с.

[91] Воробьева Е. В. Трудовой договор / Е.В. Воробьева. - М.: АйСи Групп, 2016. – С. 198.

УДК 304.2

Владимирова А.Д.
студент 1 курса
факультет «Экономика и финансы»
Сибирский институт управления филиал
Российская академия народного хозяйства
и государственной службы (СИУ РАНХиГС)
Россия, г. Новосибирск

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО МИРА

Аннотация: Данная работа посвящена раскрытию вопроса глобальных проблем современности и роли философии в их разрешении. В период развития человечества постоянно возникали проблемы, многие из которых имеют глобальный характер, эти проблемы затрагивают интересы всех стран и народов. Люди многих стран пережили трагедию двух самых масштабных и кровопролитных мировых войн. В этот военный период и после него последовали мировые, массовые Глобальные проблемы человечества которые не могут быть решены силами одной страны, необходимы совместно выработанные положения об охране окружающей среды, согласованная экономическая политика, помощь отсталым странам и т.п.

Ключевые слова: глобальные проблемы, трагедии, терроризм, война.

Vladimirova A.D.
student of 1 year
Faculty of Economics and Finance
Siberian Institute of Management (branch RANHIGS)
Russia, Novosibirsk

GLOBAL ISSUES OF THE MODERN WORLD

Annotation. This work is devoted to disclosure of the global issues of modern life and the philosophy's role in their solution.

During the period of human history there always were issues and some of them has been globalized. This issues affect the interest of all countries and nationalities. People of many countries have experienced the tragedy of two largest and most bloody wars. During the war period and after it followed the world massive issues. This issues can't be solved by the forces of one country.....

Key words: global problems, tragedies, terrorism, war.

Исторический путь, который пройден человеком, говорит о том, что потребность в безопасности относится к основному числу для мотива деятельности. Проблема сохранения мира на Земле и сохранения человеческой безопасности появилась относительно не давно, международное сообщество всерьёз заговорило о глобальных проблемах с середины 60-х годов XX века. [1] К ним можно отнести: деградацию

окружающей среды и демографический подъем , угрозу опустошения в мире природных ресурсов, нехватку источников энергии и продовольствия, значительное различие между богатыми и бедными странами. Одна из особенностей современного мира – появление, распространение и обострение проблем, которые выходят за рамки интересов различных классов и общественных систем.

Жители различных стран неожиданно столкнулись с множеством проблем, которые являются результатом возникновения различных мнений, прежде всего, в центе общества и в современном мире ,прямо или косвенно затрагивают все человечество в целом. Их нерешенность создает глобальную угрозу для будущего существования человека, подрывает основу фундамента для его дальнейшего развития и выживания.

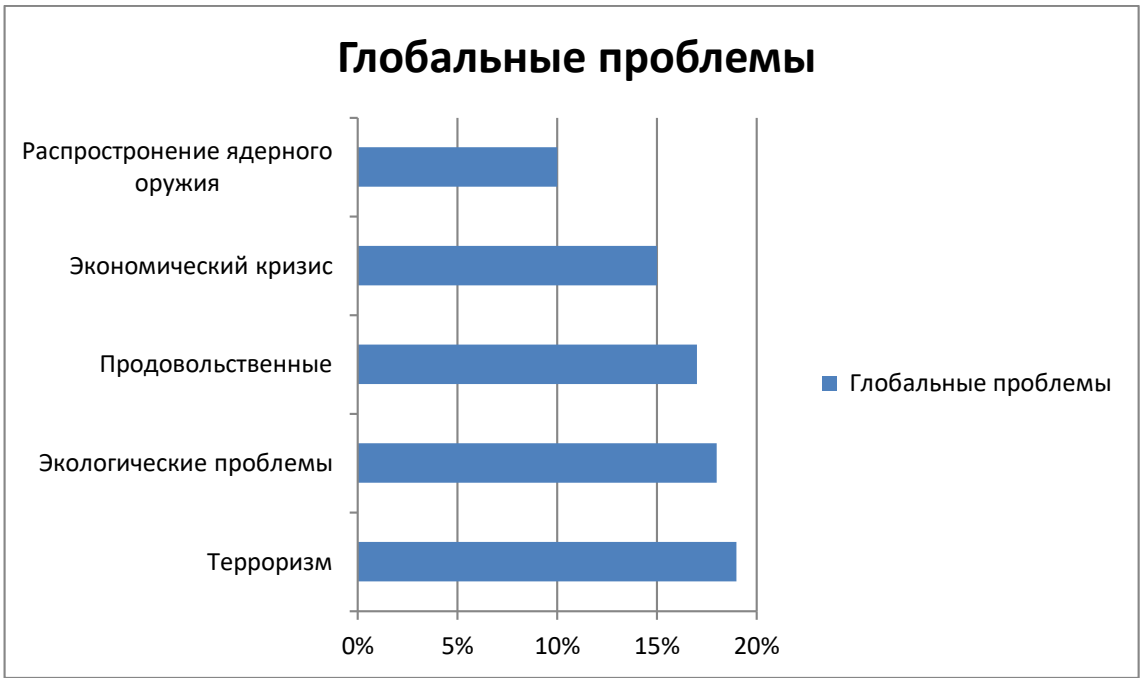
Таким образом, глобальные проблемы — *это совокупность главных общепланетарных проблем, затрагивающих жизненные интересы всего человечества и требующих для своего решения согласованных международных действий. [2]*

Нужно отметить, что с периода60-х годов XX века, значительно возросло количество глобальных проблем:

- сохранение мира;
- проблема экологии;
- продовольственная, сырьевая, энергетическая, демографическая проблемы;
- проблема преодоления отсталости стран и народов;
- проблематичность в сфере международной, национальной, общественной и личной безопасности
- проблема развития самого человека, обеспечения его достойного будущего.

Глобальные проблемы ,вызывающие наибольшее беспокойство во всем мире.

[Рис1.]



Наибольший процент глобальных проблем занимает терроризм, терроризм, как глобальная проблема, выходит за рамки определенных стран. Современный терроризм является инструментом войны нетрадиционного типа, с помощью которого идет геополитическое изменение карты мира. Мне кажется проблема терроризма настолько важна и глобальна в 21 веке, что нужно побольше уделять ей время. [3]

Рассмотрим статистические данные с 2003-2016г.г. ,которые количество зарегистрированных преступлений террористического характера в России по данным МВД РФ.[4]

2003г	2004г	2005г	2006г	2007г	2008г	2009г	2010г	2011г	2012г	2014г	2015г	2016г
8664	9523	5438	1781	759	642	654	581	622	637	1128	1538	2227

[Рис.2]



Причины возникновения глобальных проблем:

- Глобальные проблемы неравномерно развивают мировую цивилизацию.
- Техническое развитие превзошло достигнутый уровень.
- Стремление к власти других стран;
- Определенные нововведения;

Появлению и обострению глобальных проблем способствовали также:

- Динамичный демографический рост на планете;
- Создание оружия массового поражения, применение которого угрожает существованию всей цивилизации;
- Безработица;
- Загрязнение атмосферы;
- Ухудшение социально-экономических условий существования людей.

Взгляды советских философов на преодоление глобальных проблем.

Глобальные проблемы современного мира, требуют философского осмысления, во-первых, они касаются всего человечества, во-вторых, решение экологических проблем требует не только создания новых технологий и техники, но и ограничения видов деятельности связанных с большим потреблением ресурсов, в-третьих, непредсказуемые темпы развития событий, опережающие возможности их познания на обыденном уровне, и на уровне научно-теоретического мышления. Философский взгляд на глобальные проблемы дает возможность увидеть всю сущность, структуру и сам сложный механизм их взаимодействия и взаимозависимости, что содействует возникновение причин их развития, а также способов и путей их преодоления. [5]

Глобальные проблемы современности порождены неравномерным развитием мировой цивилизации, когда техническое могущество человечества неизмеримо превзошло достигнутый им уровень, политическое мышление давно отстало от политической действительности, а побудительные мотивы деятельности преобладающей массы людей и их нравственные ценности весьма далеки от социальной, экологической и демографической эпохи. Глобальные проблемы могут быть решены только сообща, если всё человечество приложит к этому усилие, если каждый человек будет ответственен перед собой и своей страной, масштабные и глобальные проблемы будут завершены .

Использованные источники:

1. История России. XX. Под ред. А. Н. Сахарова. М., 2008
2. Волков В.В. Учебное пособие Философия: основные проблемы, понятия, термины.,режим доступа- https://fil.wikireading.ru/42121
3. Ануфриева С. В., Ануфриева Л. А. Современный терроризм — глобальная проблема мира // Юный ученый. — 2016. — №4. — С. 39-42. Точка доступа- http://yun.moluch.ru/archive/7/518/ (дата обращения: 29.11.2017)
4. Сулакшин С.С., Терроризм в России- нарастающая динамика, Точка доступа https://cont.ws/@sulakshin/577016 /(дата обращения: 29.11.2017)
5. Нижников С.А. Философия: курс лекций: учебное пособие для вузов.М.: Изд-во "Экзамен". 2006. 383 С
6. Шинковский Ю.А., редактор: Александрова Л.И. Глобальные проблемы современности. 1999-2017 Владивостокский государственный университет экономики и сервиса
7. Багишаев З.А. Главное оружие борьбы с терроризмом идеология / З.А. Багишаев, С.С. Оганесян // Представительная власть 2006.- С. 17-19.

УДК 336.201.3

Власова В.В.
студент магистратуры
институт экономики и финансов
Сыктывкарский государственный
университет им. Питирима Сорокина
Россия, г. Сыктывкар

УСЛОВИЯ ПЕРЕХОДА НА ПРОГРЕССИВНУЮ ШКАЛУ НДФЛ В РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена условиям перехода на прогрессивную шкалу налога на доходы физических лиц в России. В работе поднимается проблема социального неравенства в РФ, дана шкала ставок подоходного налогообложения, а также результаты анализа экономического эффекта от введения прогрессивной шкалы НДФЛ.

Ключевые слова: НДФЛ, прогрессивная шкала, социальное неравенство, условия перехода на прогрессивное налогообложение в России

Vlasova V.V.
Master's student at the Institute of Economics and Finance
Syktyvkar State University named after Pitirim Sorokin
Russia, Syktyvkar

THE CONDITIONS OF PROGRESSIVE PERSONAL INCOME TAX TRANSITION IN RUSSIA

The annotation: The article is devoted to the conditions of transition to the progressive personal income tax in Russia. The problem of social inequality in the Russian Federation is considered. The scale of the progressive personal income tax and the analysis results of the economic effect from the initiation the progressive personal income tax are given.

Key words: the personal income tax, the progressive scale, social inequality, the conditions of transition to the progressive personal income tax in Russia

Численность населения РФ, имеющая среднедушевые доходы ниже величины прожиточного минимума, ежегодно увеличивается с 2012 г. и за 2016 г. составила почти 20 млн. человек. Коэффициент Джини, показывающий величину социального неравенства, по России за 2016 год равен 0,414, что показывает высокую степень расслоения в доходах населения. Средний уровень доходов 10% самых богатых людей почти в 16 раз превышает средний уровень доходов 10% самых бедных (децильный коэффициент фондов) [3]. Существующий закон о НДФЛ не предполагает выведение из налогообложения доход, обеспечивающий простое биологическое существование граждан. Применяемые налоговые вычеты носят лишь явочный характер и практически не выполняют свою социальную функцию, так как абсолютная величина указанных, например, стандартных налоговых вычетов намного меньше минимального прожиточного минимума.

Так, доля стандартного вычета на 1-го ребенка в величине прожиточного минимума в 2015 г. составила всего 14,78% [2]. Неоднократно в Госдуме звучали предложения ввести прогрессивную шкалу подоходного налога, которая могла бы снизить социальное неравенство в России, однако, большинство нижней палаты парламента каждый раз отклоняло подобные инициативы.

Проведенный нами анализ экономического эффекта при применении ставок НДФЛ, представленных в табл.1 [1], показал, что прогрессивное налогообложение позволило бы решить следующие социально-экономические задачи:

1. Увеличение доходов малообеспеченных слоев населения, за счет установления необлагаемого минимума;
2. Увеличение доходов бюджетов субъектов РФ;
3. Снижение неравенства в распределении доходов в обществе.

Таблица 1. **Рекомендуемая шкала ставок налогообложения доходов физических лиц.**

Годовой доход, тыс. рублей	Рекомендуемая ставка НДФЛ,%
До 146,4	0
От 146,4 до 204	10
От 204 до 900	13
От 900 до 1,200	15
От 1,200 до 3000	20
От 3000 до 6000	25
От 6000 до 12000	35
Свыше 12000	40

Однако, подход к вопросу введения прогрессивного НДФЛ должен быть комплексным и учитывать десятки переменных. В связи с этим, рассмотрим основные риски, которые возможны при переходе на прогрессивное налогообложение:

- Увеличение ставки НДФЛ для состоятельных людей может снизить собираемость самого налога (вследствие уклонения от налогов, возврату к серым зарплатам и увеличения теневого сектора);
- Возможен отток капитала за рубеж;
- Возможны сложности касаемо налогового администрирования.

Исходя из вышесказанного, для реформирования подоходного налогообложения физических лиц с введением необлагаемого налогом минимума доходов, должны быть соблюдены следующие условия:

1. Переход к прогрессивной шкале налоговых ставок должен быть постепенный;
2. Необходимо улучшение системы налогового администрирования и повышение качества налогового контроля;
3. Внедрение информационных технологий для повышения качества налогового контроля.

У налоговых органов и у граждан могут возникнуть сложности с налоговым администрированием. При применении прогрессивной шкалы НДФЛ необходим качественный контроль за правильностью исчисления и уплаты налога. Как говорит Андрей Макаров, председатель комитета Государственной думы по бюджету и налогам, «нужна перенастройка существующей законодательной и технической базы налоговых органов». Кроме того, необходимо внедрение действенной системы контроля за чрезмерными доходами отдельных физических лиц. Нужно разработать системы баз данных и переходить к персонифицированному учету уплаты налога на доходы физических лиц.

Стоит отметить, что разработанная нами прогрессивная шкала НДФЛ позволила бы уменьшить социальное неравенство в распределении доходов граждан при минимальном ущербе интересам налогоплательщиков от подоходного налогообложения.

Таким образом, при соблюдении ряда условий, переход на прогрессивное налогообложение позволил бы достичь оптимального соотношения между экономической эффективностью и социальной справедливостью налога.

Использованные источники:

1. Власова В.В. Прогрессивная шкала НДФЛ. Расчет экономического эффекта. //Экономика и социум. №9 (40). 2017

2. Зеленкова Р.А. Проблемы реализации социальной функции НДФЛ.// //World science: problems and innovations. Сборник статей победителей X Международной научно-практической конференции: в 3 частях. 2017. С. 288-291

3. Интернет –сайт Федеральной службы государственной статистики. URL: http://www.gks.ru/

4. Интернет-сайт Федеральной налоговой службы – URL: https://www.nalog.ru

УДК 330.12

Воблая В. Ю.
студент магистратуры, 2 курс
Финансово-экономический факультет
Шидакова Е. Е., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и управления
ГАОУ ВО «Невинномысский государственный гуманитарно-технический институт»
Россия, г. Невинномысск

ЦЕНА ТРУДА В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Аннотация: В статье отражаетсяпоказатель средней заработной платы, рассматривается её уровень в России и зарубежных странах, а также затрагивается понятие минимальной заработной платы. Также подробно анализируется рейтинг стран, учитывающих средние заработные платы в мире.

Ключевые слова: средняя заработная плата, минимальный размер оплаты труда, цена труда, уровень жизни, рейтинг, доход, персонал.

UDK 330.12

Voblaya V.Y.
Undergraduate student, 2nd year
Faculty of Finance and Economics
SAEI HE «Nevinnomyssk state humanitarian-technical institute»
Russia, Nevinnomyssk
Shidakova E. E.
Candidate of economic sciences
Associate professor of the department of economics and management
SAEI HE «Nevinnomyssk state humanitarian-technical institute»
Russia, Nevinnomyssk

THE PRICE OF LABOR IN RUSSIA AND FOREIGN COUNTRIES

Summary: The article reflects the average wage, considering its level in Russia and foreign countries, and touches upon the concept of the minimum wage. Also analyzes in detail the ranking of countries that takes into account average wages in the world.

Keywords: average wage, minimum wage, price of labor, standard of living, ranking, income, staff.

Для подавляющего большинства людей заработная плата является основным источником дохода. Именно от ее величины зависит уровень жизни населения любой страны. Поэтому вопросы, связанные с заработной платой (ее величиной, формой начисления и выплаты и др.), являются одними из наиболее актуальных.Заработная плата представляет собой один из основных факторов социально-экономической жизни каждой страны, коллектива,

человека. Высокий уровень заработной платы может оказать благотворное влияние на экономику в целом, обеспечивая высокий спрос на товары и услуги. И, наконец, высокая заработная плата стимулирует усилия руководителей предприятий рачительно использовать рабочую силу, модернизировать производство.[2]

Современная экономическая теория определяет заработную плату как цену труда. При этом заработная плата определяется в широком и узком смысле слова, что связано с неоднозначной трактовкой понятия «труд». В широком смысле слова в этот термин включают оплату труда самых различных работников: рабочих разных профессий, объединенных понятием «голубых и белых воротничков», специалистов высокой квалификации, владельцев мелких предприятий, оказывающих бытовые услуги населению (мастера по ремонту бытовой техники, парикмахеры и т.д.). При таком подходе к определению заработной платы в нее включаются и доходы в виде гонораров, премий и иных видов вознаграждений за труд. В узком смысле слова под заработной платой понимается ставка заработной платы, т. е. цена, выплачиваемая за использование единицы труда в течение определенного времени. Это определение позволяет разграничить общие заработки и собственно заработную плату. [1]

Для любой страны очень важно знать уровень благосостояния её граждан. Средние зарплаты в мире частично отражают суть происходящего, однако, представить полную картину не в состоянии. Какова сегодня ситуация со среднестатистическим доходом граждан в разных уголках мира, и почему не стоит слепо верить различным международным рейтингам, разберемся далее.

Хорошо там, где нас нет. Так можно сказать о любой стране, если за жизнью ее граждан наблюдать со стороны. Но как только дело доходит до непосредственного детального рассмотрения экономики государства, благосостояния ее жителей, а также размера средней заработной платы, картинка может исказиться.

Рейтинг стран, учитывающий средние зарплаты в мире,– вещь необходимая, когда нужно выбрать страну для эмиграции, создания успешной карьеры, а также подобрать новое, более надежное место жительства для себя и своей семьи.

Показатель средней зарплаты в отдельно взятой стране – очень необъективная вещь, если говорить о благосостоянии каждого конкретного жителя в регионе. Вычисляется она достаточно просто: путем получения среднего арифметического.Но одно дело сложить самую высокую зарплату и самую низкую у специалистов одной области, и совсем другое сравнивать доходы президента из высшего эшелона власти с неквалифицированным обслуживающим персоналом, например, дворниками.

Прежде чем складывать средние зарплаты разных социальных групп и профессий, а затем делить их на общее количество, проводится длительная подготовительная работа, составляется репрезентативная выборка,

отражающая действительную картину достатка разных классов. Но пропасть между реальными цифрами и полученными среднестатистическими показателями остается огромной. Есть и другой, более сложный метод вычисления, но им пользуются гораздо реже. Данные, полученные таким способом, суть отражают точнее, но общей проблемы не решают.К тому же понятие «средняя зарплата» – это показатель, для вычисления которого берутся начисленные доходы до уплаты государственных налогов, социальных сборов и выплат.То есть, по сути, оперируют изначально неверными цифрами, так как сумма, получаемая на руки сотрудниками, оказывается на 10-40% меньше, в зависимости от страны.

Международная организация труда регулярно составляет и публикует рейтинги, в которых страны расположены согласно величине средней зарплаты. Чем выше среднестатистический доход человека за один месяц, тем выше строчка в рейтинге. Ситуация изучается более чем в 70 странах мира, которые имеют сильную и стабильную или успешно развивающуюся экономику.

Для удобства понимания все суммы приведены в американские доллары. Но учитывая, что один доллар США имеет разную покупательскую способность в разных странах, была сделана поправка на паритет покупательной способности. То есть полученные данные в разных государствах были скорректированы согласно стоимости и предоставлены в корректной форме.

При выявлении уровня средней заработной платы в каждом государстве во внимание принимались только доходы наемных рабочих разного уровня, квалификации, опыта. Не учитывались частные предприниматели, бизнесмены, а также люди, живущие на социальные выплаты и пособия.

Существует не один рейтинг, отражающий состояние заработных плат на 2017 год в разных станах мира.В каждом источнике имеются незначительные расхождения, так как составители оперируют разными исходными данными. Но общая картина остается неизменной.

Лучше всех живут граждане США, стран Западной Европы, Южной Кореи и Японии. Среднестатистические заработные платы стран в первой десятки рейтинга 2016 года выше 3,5-5 тысяч долларов в месяц.

Россия находиться на предпоследнем месте, а замыкает таблицу Китай с уровнем среднемесячной зарплаты в 450 долларов.

Средняя зарплата в Норвегии считается самой высокой в мире, если брать цифры до уплаты налогов. На 2017 год она составляет чуть более 7000 долларов. Однако после всех обязательных выплат Норвегия скатывается до пятого места в мировом рейтинге, имея средний ежемесячный доход 3,3 тысячи долларов. Больше всего ценятся квалифицированные специалисты: медики, нефтяники, IT-разработчики и программисты.Устроиться на работу без знания языка и особых знаний очень трудно.

Австралия занимает вторую строчку рейтинга с показателем до уплаты налогов в 5200 долларов. Зато после всех выплат скатывается на 10 позицию.

Тем не менее, зеленая страна имеет самую высокую планку минимальной часовой ставки – около 17$ в 2017 году.

Новая Зеландия – это третье место в мировом рейтинге и ежемесячный доход до уплаты налогов в 4750 долларов. Неспециалисты получают около 8 долларов в час. Именно такой показатель используется для определения минимальной заработной платы в стране. В среднем разнорабочие и обслуживающий персонал без квалификации получают от 10$, а профессионалы с опытом работы будут получать не менее 18 долларов в час.Вообще, понятия максимальной зарплаты в Новой Зеландии нет, все очень субъективно и оставлено на усмотрение крупным корпорациям. Выше всего ценится труд юристов и медиков.

Средняя зарплата в США составляет почти 4600 долларов в месяц в 2015 году до уплаты налогов и после них – 3500. Таким образом, страна не меняет своей позиции в мировом рейтинге, стабильно сохраняя четвертую строчку. Больше всего получают врачи, учителя, инженеры, служащие полиции и те, кто занят в IT-сфере. Минимальная ставка оплаты труда у неквалифицированного обслуживающего персонала – порядка 8$ в час.Хорошие зарплаты в США облагаются и хорошим налогом. В среднем, каждый гражданин выплачивает государству 30-40% своего дохода. Огромный минус – платная медицина и высокие цены как на услуги, так и на медстраховку.

До вычета налогов доход среднестатистического жителя Германии почти такой же, как у гражданина США – 4500 долларов. А вот после вычета налогов страна скатывается с пятого на 9-е место с 2800$. Система налогообложения неоднородна, формирование выплат для каждого человека происходит индивидуально, учитывая различные экономические и социальные факторы. Выше всего в стране ценится труд компьютерных гениев, врачей и работников банковской, экономической и страховой сфер. С января 2015 года в стране действует закон о введении минимальной заработной платы. Согласно документу часовая ставка не может быть меньше 10$. Вообще, маленькими зарплатами в Германии считаются доходы в 1150-1700 долларов в месяц, а в зону финансового риска попадают люди, которые получают меньше 1100$.

В 2017 году в месяц жители Канады и иностранцы, приехавшие по рабочей канадской визе, получают около 3,5 тысячи долларов – шестая строчка в рейтинге. А после уплаты налогов теряет ещё десять позиций. Минимальная зарплата в Канаде составляет около 1,5 тысячи долларов, и начисляется исходя из расценок в 10 долларов в час. Самыми высокооплачиваемыми считаются специальности, связанные с компьютерными технологиями, строительной сферой, а также инженеры и шеф-повара. Кроме того, востребованы юристы, администраторы и специалисты нефтедобывающей промышленности.

В месяц среднестатистический японец зарабатывает 3,4 тысячи долларов. Но вместе с высокими и привлекательными зарплатами в стране

очень дорогая жизнь. Цены на продукты, жилье, товары первой необходимости, связь и транспорт в Японии несравнимы с российскими. Даже для обеспеченных американцев турпоездка в Японию становится настоящим откровение. Список востребованных и хорошо оплачиваемых специальностей на 2016 год своеобразен. Первую строчку рейтинга занимают IT-специалисты, а затем идут дизайнеры, архитекторы, продавцы, управленцы, рекламщики и электронщики.

До уплаты налогов французы и работающие иммигранты получают столько же, сколько японцы, а вот после всех расчетов с государством имеют на руках среднестатистические 2,5 тысячи долларов для не самых богатых стран Европы. Этого вполне хватает, чтобы обеспечивать достойный уровень жизни во Франции. При этом минимальный порог оплаты труда для неквалифицированных рабочих, в том числе иностранцев, составляет чуть больше 1600 долларов ежемесячно. Специалисты IT-сферы будут зарабатывать около 3750 долларов в месяц на производстве – 3,1 тысячу долларов, в бухгалтерии – 3700$.

2,6 тысячи долларов после уплаты налогов – это среднестатистическая зарплата в Италии за несколько месяцев 2017 года. Однако подавляющее большинство граждан получают не более 1300-1500 долларов в месяц. Самые большие заработки в северной части государства. Иммигранты зарабатывают немногим больше 1000 долларов, ещё меньше получает молодежь без опыта работы. Есть и гендерная зависимость: женщинам стабильно платят на 20% меньше, чем мужчинам.

Почти 2,8 тысячи долларов составляет чистый доход среднестатистического корейца. При этом высокой зарплатой в Южной Корее считается доход в три тысячи долларов после уплаты налогов, а самой маленькой – менее 400 долларов в месяц. Социальная пропасть – в 5,73 раза. Несмотря на кажущийся великим разрыв, он значительно меньше, чем в Японии, Испании, США, России и Чили.[3]

Кроме уровня ежемесячных зарплат, есть такое понятие, как почасовая оплата труда. В некоторых странах на определенных рабочих местах этот показатель может быть очень высоким, однако, среднемесячная заработная плата из-за отсутствия возможности полного рабочего дня будет весьма скромной.

Для примера, в Германии, которая занимает лидирующие позиции в рейтинге стран с самым высоким среднестатистическим доходом населения, уровень минимальной зарплаты составляет около 1000 евро в месяц. В пересчете на трудочасы этот показатель равняется 9 евро в час. К примеру, в Германии минимальная зарплата составляет около 1000 евро. В пересчете на трудочасы – это всего 9 евро/час.

Спавнивая средние заработные платы по странам, стоить также обращать внимание на ту пропасть в размерах оплаты труда, которую скрывает статистика. В частности, при выявлении средней зарплаты в Китае, пришлось сложить доходы госслужащих и рабочих заводов, причем первые

больше вторых в шесть раз.

При составлении статистики учитывалось жалование и высокопоставленных чиновников, чьи официальные доходы превышают минимальную зарплату в Китае почти в 100 раз. Это очень показательные данные и при пересмотре общемировой статистики. Однако в целом по миру разница не такая пугающая.

Обычно у представителей высшей власти заработные платы превышают минимальную по стране всего в пять раз. Также разница зарплат в различных сферах экономики держится на уровне 70%, в то время как в КНР достигает 300%.

Чтобы хорошо получать, необходимо и хорошо трудиться. Именно временной показатель занятости, то есть длительность трудовойнедели также очень ярко отражает положение дел рабочего населения, и наглядно демонстрирует связь благосостояния людей и уровня доходов.

Чтобы обеспечивать себе стабильный доход жители России и Штатов, а также Японии и Китая трудятся по 40 часов еженедельно. Для достижения соответствующего результата жителям Франции требуется всего 35 часов, а жителям Намибии, Вьетнама, Кении, и Филиппин по 55, 52 и 48 часов соответственно.

Кто много работает, тот мало отдыхает. При длительной рабочей неделе филиппинцы могут себе позволить всего 5 дней отпуска в году. За ними идут мексиканцы и жители Сингапура с 6 и 7 днями в году. Японцы, имея такую же занятость, как россияне, отдыхают всего 10 дней против наших 24. А самым длинным отпуском в 2017 году могут похвастаться жители Дании, Мадагаскара и Панамы – 30 дней.[3]

Использованные источники:

1. Зарплата как цена труда. Дифференциация оплаты труда [Электронный ресурс]:– Электронные текстовые данные – Режим доступа: http://studbooks.net/1813667/ekonomika/zarplata_tsena_truda_differentsiatsiya_oplaty_truda.
2. Цена труда [Электронный ресурс] – Электронные текстовые данные – Режим доступа: http://works.doklad.ru/view/L9WBKOji8F0/all.html.
3. Насколько хорошо за границей или средние зарплаты в мире [Электронный ресурс]:– Электронные текстовые данные – Режим доступа: http://visasam.ru/emigration/vybor/srednya-zarplata-v-mire.html.
4. Шидакова Е.Е., Постой К.В. Заработная плата в «конверте» и задержка выплаты заработной платы: главные проблемы современной системы оплаты труда [Электронный ресурс]: Международный научный журнал «Вестник магистратуры» – Электронные текстовые данные – Йошкар-Ола: ООО «Коллоквиум», 2017, №3-1 (66), с. 64-67 – Режим доступа: http://www.magisterjournal.ru/docs/VM66_1.pdf.

УДК 93/94

Волгина Е. В.
студент 4 курса
Елабужский институт, КФУ
научный руководитель: Нигамаев А.З., к.истор.н.
доцент
кафедра всеобщей и отечественной истории
Республика Татарстан, г. Елабуга

СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В КАЗАНСКОМ КРАЕ В ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XVI – XVII ВЕКАХ

Аннотация: В статье будет рассмотрена податная система Казанского края во второй половине XVI – XVII вв. Для наиболее полной картины существовавших налогов в данный период необходимо проследить их изменение после завоевания Казанского края Московией. Также отдельное внимание сосредоточено на основном виде сбора. Однако стоит отметить, что данный аспект истории Казанского края не достаточно хорошо изучен, в связи с чем возникает интерес к нему.

Ключевые слова: налоги, подати, Казанский край, ясак, амбарщина, соровой оброк, «отписка», аманат.

Volgina E.V.
student 4th year of
Elabuga Institute, Kazan Federal University
Republic of Tatarstan, Elabuga
Supervisor: Nigamaev A. Z., candidate of historical Sciences, associate Professor of Department of world and Russian history

THE TAXATION SYSTEM IN THE KAZAN PROVINCE IN THE SECOND HALF OF THE XVI – XVII CENTURIES.

Abstract: the article examines the tax system of the Kazan region in the second half of XVI – XVII centuries For the most complete picture of existing taxes in this period it is necessary to note their change after the conquest of the Kazan region of Muscovy. Also, special attention is focused on the core collection. However, it should be noted that this aspect of the history of the Kazan region is not well understood, in this connection, there is interest in it.

Keywords: taxes, tax, Kazan region, tribute, Ambrosina, surovoy dues, "evasion", Amanat.

Одной из наименее изученных аспектов истории Казанского края во второй половине середине XVI – XVII вв. являются налоговые сборы. Завоевание Московией Среднего Поволжья имело большое историческое значение для самого государства. До этого власть московских князей распространялась на территории с русским населением, то на тот момент под руку Ивана IV Грозного попал народ, полностью отличающийся религиозными и культурно–нравственными традициями. Данные особенности требовали создания особенной системы управления завоеванной

территорией, сочетавшей военный и гражданский характер, полноту власти местных органов и отказ от кормлений, что также нашло свое отражение и в налоговой системе.

Однако для дальнейшего исследования проблемы необходимо обратить внимание на социальную структуру общества, а точнее на его характеристику. «Большие люди», данное словосочетание известно из русских источников, к которым относили духовенство, князей и чиновников. Они относились к господствующему слою населения, противоположным ему являлось податное. В этот разряд входили различные группы городского и сельского населения – торговцы, ремесленники, крестьяне и вольнонаемные рабочие.

Для полноты картины налогообложения в Казанском крае, стоит обратить внимание на то, какие сборы существовали на данной территории ранее. Первоначально необходимо отметить, что у татар существовала подушная податная система, предполагавшая уплату налогов в независимости от рода занятий, которых существовало превеликое множество, и они поступали в пользу казны. Большинство из податных повинностей мы можем найти в ярлыке Сагиб-Гирея. Данный документ является подтверждение на наличие у обладателя тарханного права – освобождение феодала от государственных повинностей за особые заслуги, передавалось по наследству на несколько поколений, давало судебно-административный иммунитет[1, с. 184]. В нем перечислены податные налоги, от которых освобождался его обладатель: 1) ясак (дань десятинная), 2) клан (оброк), 3) салыг (военная подать), 4) кулуш-култка (запрашиваемые дары), 5) тамга-тартнак (пошлина с купли-продажи), 6) бадж (таможенная пошлина), 7) сала-хараджи (деревенский налог), 8) ир-хабляси (поземельный налог), 9) тютюн-сани (подать с трубы), 10) сусун (продовольствие для проезжающих чиновников), 11) гулюфе (фураж для лошадей чиновников гостей), 12) улак-имлак (подводы, верховые), 13) кунак-тушун (постой гостей) [2, с. 124]. Кроме того каждый правоверный должен был уплатить ушр (10 % от доходов), а немусульмане – джизью (налог на веру). С мусульман взималась еще и милостыня – закят – состоявшая из выделенных 10 % из числа мелкого скота, птицы и т.п. Существовала также подать фитыр – «за упокой», выдававшаяся после окончания поста за всех членов семьи – живых и умерших; ее вносили в пользу духовенства и бедняков. Однако с завоеванием Казанского ханства происходит изменение в плане уплаты налогов. Согласно высказыванию Ивана IV Грозного «а они бы ясаки платили, яко же и прежним казанским царем» [3, с. 284-301] можно сделать вывод о том, что ясак стал основной формой налогового сбора. Данную подать платили ясачные крестьяне. Обычно у них пашня и сенокос находился во владении отдельных семей, но охотничьи и бортные угодья находились в общинном пользовании, и дела о них разрешались сходами. Семьи владели переданными в пользования участками – жеребьями. Они нередко достигали больших размеров, доходя до 15-20 человек, которые жили на общих участках. Появление больших усадеб в известной степени вызвано введением в XVII в. так называемого

подворного или «подымного» обложения. Данная категория населения платила государству ясак, который состоял из денежных взносов и поставок хлеба, мёда и пушнины «… и по переписи сыскалось ясачных людей шестьсот сорок девять человек, ясаку платят старого по разным статьям по рублю и по двадцати по семи алтын по четыре деньги …. в год, куничного ясаку на человека по кунице» [4, с. 206]. Необходимо отметить и тот факт, что размер данного налога зависел и от земли, которая была у плательщика, в результате ясак делился: бобыльской и окладной. Вот какие данные нам приводит источник: « …чтоб великий государь пожаловал, велел ему, Кулметку, бобыльской ясак сдать в Уфимском уезде безъясашным гулящем людем, а Кульметка с детьми да племянником Измалком написать на прибыль в окладной ясак и платить с вотчины, а прибыли де, бьет челом великому государю, по три куницы в год» [4, с. 204].

Существовало и понятие оброчных денег «по твоей же переписке и по татарским сказкам объявилось оброчных денег черемисских денег 41 рубль 26 алтын» [4, с. 205]. Собирался он местной администрацией, которая давала населению так называемые «отписки», то есть расписки об уплате. Кроме этого, ясачные люди выполняли ряд трудовых повинностей. Обычно их привлекали к строительству. Как мы видим, что составная ясака в большинстве своем не изменилась, что подтверждает и В.Д. Димитриев относя ясачное обложение, медвяный и куничный оброки с пошлинами, ратную повинность населения к ханской эпохе [5, с. 146].

Однако некоторые из видов налогов были вынуждены исчезнуть на какое-то время, которые были связаны с гонением на религию, вследствие политики Московии на завоеванных территориях. В 1555 г. утвердилась Казанская епархия, во главе которой был поставлен очень энергичный и фанатично преданный своему делу – архиепископ Гурий. Пользуясь своим влиянием на царя, он развернул на новых территориях бурную деятельность. Сначала осторожно, потом всё напористей началась борьбы за умы и души местных жителей. На местах особо почитаемых мусульманских святынь сооружались церкви и монастыри. Исходя из чего, можно сделать вывод, что закят и джижья теряют свою значимость и перестают уплачиваться, вследствие русификации. Поддержка православной церкви продолжалась и следующими царями, так на пример в середине XVII века издавались указы, которые побуждали народы креститься. Но стоит отметить, что они не имели конкретного обращения к какому либо сословию. Об этом говорят формы вознаграждения за крещение – деньги, меха, ткани. Они носили универсальный характер и могли быть даны любому человеку, вне зависимости от социальной принадлежности, в то время как главным видом поощрения татарских служилых людей в XVII в. являлось наделение землей или прибавление поместного оклада. Миссионерские устремления правительства Федора Алексеевича были столь сильны, что оно было готово идти на серьезные материальные издержки. Ввиду недостатка «живых» денег в казне, был издан указ от 16 мая 1681 г., который обещал льготы ясачным

крестьянам сроком на 6 лет, если они примут крещение [5, с. 165].

Однако существовали и другие подати, налоги и повинности, которые относились к торговле. В 1565 году с торговых помещений в Казани взимались «амбарщина», «тепловой оброк» и «соровой оброк» [6, с. 58], причем «под именем сорового разумеется плата метельщикам, которые обязаны были очистить гостиный двор от сора и грязи» [7, с. 162], а составлял он «и всех 82 анбара, оброку со всех анбаршины и тепловово и сороввово на неделю 3 руб. 5 ден.» [4, с. 234], существовал налог и для лавок казанского торга «Еналеевщина» — ежегодный налог в 4 алтына [6, с. 57].

П. Заринский отметил связь «Еналеевщины» с именем хана Джан-Али и высказал следующее предположение: «не была ли эта подать установлена в царствование Джан-Али на какие-либо особые городские расходы или же, может быть, эта подать наложена русскими и обращена была в пользу семейства убитого за преданность России Джан-Али?» [7 с. 162]. Первое является более вероятным, так как ко времени взятия Казани «семейство» убитого Джан-Али в виде единственной его дочери, было уже достаточно обеспечено: царевна была выдана замуж за астраханского царевича русской службы, получившего в управление г. Юрьев Польский «и с данию», т. е. со всеми доходами.

Также торговцы облагались и таможенным налогом. В «Роспись тезиков, отпущенных из Казани вверх по Волге, с перечислением имевшихся у них товаров, 1620 г.» предсталены следующие цифры «Декабрь в 1 день отпущен … Мамаделейко Максютов, а с ним товару: 35 ансырей шелку аряского, 15 дорогов цветных …цена 248 р., взято пошлин по 2 алт з деньгой с рубля, итого 16 р. 4 алт.», еще есть и такие данные «Декабря 9 отпущен до Нижнего армянин Казаринко Меретев, а с ним товару: 300 юфтей сафьянов, 200 апсырей шелку аряского, 6 пуд бумаги синие, 80 киндяков цветных, мяхкому товару, цена 728 р., а вещему 118 р., взято пошлин с мяхково товару по 2 алт. З деньгой с рубля, а с вещево товару по 3 алт. с рубля, итого 57 р. 31 алт. 2 ден» [4, с. 237]. Исходя из документальных выдержек, можно сделать следующий вывод, что существовала пошлина на таможне, которая взималась в зависимости от вида провозимого товара и его общей цены. Подтверждение этому мы можем видеть в последнем отрывке. Так же необходимо отметить, что данный налог платили все торговцы, проходившие через таможенные заставы вне зависимости от места проживания.

Однако сбор податей проходил не всегда в полной мере. Вследствие чего использовали институт аманатов – от общин ясачных людей брались в город заложники, которые являлись гарантом сбора налога и поведения своих сородичей[8, с.101]. Они содержались на аманатных (татарских) дворах. Данный институт просуществовал в Казанском крае до конца XVII в. и в последний раз упоминается в Наказе 1686 г. воеводой П.С. Урусовым и А.П. Соковнину [9, с.373].

Таким образом, система налогообложения в Казанском крае во второй половине XVI – XVII вв. во многом продолжала уже сложившийся в ханскую

эпоху принцип податей, однако с привнесениями в неё исторически особенностей. Однако осталось неизменным, общегосударственным налогом являлся ясак, который собирался в виде денежной выплаты и натурального обложения – шкуры куницы. Также имел место быть и таможенный, который платили все, кто проходил через специальные посты.

Использованные источники:

1. А.З. Нигамаев. Ранняя история Елабуги. – Елабуга, 2007. – 192 с.
2. М.Г. Худяков. Очерки по истории Казанского ханства. – Казань, Гос. изд-во. – 1923. – 320 с.
3. Полное собрание законов Российской империи. Собрание первое. –СПб, 1830. – Т.III. – 1556 с.
4. Н.Л. Рубинштейн. История Татарии в документах и материалах. – М.: Изд-во соц.- эконом, 1937. – 532 с.
5. История Татар. – Т.V. Татарский народ в составе Российского государства (вторая половина XVI–XVIII вв.). – Казань, Изд-во: Институт истории АН РТ, 2014. – 1032 с.
6. Список с писцовых книг по г. Казани с уездом. – Казань: Изд-во Тип. Имп. ун-та, 1877. – 88 с.
7. П. Заринский «Очерки древней Казани». – Казань, 1877. – 225 с.
8. В.Д. Димитриев. О социально-экономическом строе и управлении в Казанской земле // Россия на путях централизации. – М., 1983. – С. 98 – 107.
9. Димитриев В.Д. «Царские» наказы казанским воеводам XVII века // История и культура Чувашской АССР. – Чебоксары, 1974. – №. 3. – С.284 – 419.

УДК 00.34

Волобуев В.В.
магистрант
Институт международного права
и экономики имени А.С. Грибоедова
Россия, г. Москва

ОПЕРАТИВНО – РОЗЫСКНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ПРОВЕДЕНИЯ

В статье автор определяет сущность оперативно – розыскных мероприятий, их основные виды и особенности проведения. Также в данной статье автор делает попытку анализа проведения розыскных мероприятий и определяет эффективность оперативно – розыскной деятельности.

Ключевые слова: сущность оперативно – розыскных мероприятий, основные виды, особенности проведения, конституционные права, уровня правового регулирования.

Volobyev V. V.
Undergraduate The Institute of international law and Economics named after A. S. Griboedov, Moscow

INVESTIGATIVE MEASURES AND PECULIARITIES OF THEIR IMPLEMENTATION.

In the article the author defines the essence of operational – investigative activities, their main types and characteristics of. Also in this article the author makes an attempt of analysis of the investigation activities and determines the effectiveness of investigative activities.

Key words: the essence of operational – investigative activities, the principal, features of the constitutional rights the level of legal regulation.

На протяжении последних десятилетий в России в силу произошедших социально-экономических преобразований преступность до сих пор продолжает сохранять свое лидирующее положение среди самых значимых угроз национальной безопасности. Ежеминутно в нашей стране осуществляются преступные посягательства на жизнь, здоровье, права и свободы человека и гражданина, безопасность общества и государства. Данное положение дел, безусловно, находится под высокой степенью внимания со стороны высшего руководства страны, законодателя и государственных органов. Именно поэтому в России сформирована правоохранительная система, а также действует соответствующее законодательство, направленное на обеспечение защищенности человека и гражданина от противоправных действий. При этом стоит отметить, что немаловажным элементом функционирования указанной системы является осуществление соответствующими органами оперативно-розыскной деятельности, которая представляет собой одно из наиболее эффективных средств противодействия преступности.

Однако следует признать, что оперативно-розыскная деятельность в нашей стране характеризуется недостаточной эффективностью и в связи с чем она не должным образом отвечает современным потребностям общества, что в значительной степени объясняется противоречиями и упущениями оперативно-розыскного законодательства в части регламентации оперативно-розыскных мероприятий. Таким образом, рассмотрение теоретико-правовых и практических аспектов по особенностям проведения оперативно-розыскных мероприятий в настоящее время является более чем актуальным исследованием.

Сущность оперативно-розыскных мероприятий заключается в различных методах, которые используются уполномоченными государственными органами для достижения поставленных перед ними целей в сфере пресечения, раскрытия, выявления различного рода преступлений. Принципы, которых придерживаются субъекты оперативно-розыскных мероприятий, а именно принципы законности, уважения и соблюдения прав и свобод, конспирации, сочетания гласных и негласных методов, оперативной готовности и наступательности. Субъекты процесса, к которым относятся уполномоченные органы, органы и должностные лица, которые совершают контроль в этой сфере, граждане, сотрудничающие на конфиденциальной основе и прочие граждане и стороны, которые взаимодействуют с уполномоченными органами. Существует четыре уровня правового регулирования оперативно-розыскной деятельности, к которым относятся конституционный уровень, специальный закон, прочие нормативно-правовые акты, которые влияют на деятельность уполномоченных государственных органов, а также ведомственный уровень.

Основные виды оперативно-розыскных мероприятий: опрос, наведение справок, сбор образцов для сравнительного исследования, проверочная закупка, исследование предметов и документов, наблюдение, отождествление личности, обследование помещений, зданий, сооружений, участков местности и транспортных средств, контроль почтовых отправлений, телеграфных и иных сообщений, прослушивание телефонных переговоров; снятие информации с технических каналов связи; оперативное внедрение; контролируемая поставка; оперативный эксперимент; получение компьютерной информации.

В ст.8 Федерального Закона «Об оперативно-розыскной деятельности» указано, что проведение оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих права и свободы граждан в рамках Конституции РФ, допускается на основании судебного решения и при наличии информации (которая также определена в законе), а в случаях, которые не терпят отлагательства и могут привести к совершению тяжкого или особо тяжкого преступления, а также при наличии данных о событиях и действиях (бездействии), создающих угрозу безопасности России, на основании мотивированного постановления одного из руководителей органа, осуществляющего оперативно-розыскную деятельность, с обязательным

уведомлением суда (судьи) в течение 24 часов (порядок уведомления законодатель не определил).

Общим для всех оперативно-розыскных мероприятий является следующее условие: гражданство, национальность, пол, место жительства, имущественное, должностное и социальное положение, принадлежность к общественным объединениям, отношение к религии и политические убеждения отдельных лиц не являются препятствием для проведения в отношении них на территории Российской Федерации оперативно-розыскных мероприятий, если иное не предусмотрено федеральным законом. Прочие условия относятся к специально предусмотренным.

Особенности проведения оперативно – розыскных мероприятий, заключаются в соблюдении законодательства при проведении оперативно-розыскных мероприятий, ограничивающих конституционные права граждан. Стоит отметить, что обозначенная проблема довольно активно обсуждается в научных трудах, что говорит о значимой необходимости скорейшего ее устранения. Выражая собственную позицию по данному вопросу, считаю верным поддержать точку зрения, согласно которой нарушаться конституционные права граждан не должны, но с некоторым уточнением, потому как, безусловно, могут быть ситуации, при которых нарушение прав и свобод граждан является единственным возможным способом раскрытия преступления.

В первую очередь важно подчеркнуть, что Конституция Российской Федерации определяет защиту прав и свобод человека как обязанность государства. И одним из органов государственной власти, который должен обеспечивать защиту прав и законных интересов населения является полиция, обладающая правом осуществления оперативно-розыскной деятельности. Также данную обязанность должны выполнять и другие органы, имеющие право на проведение оперативно-розыскных мероприятий. Руководствуясь данными конституционными положениями, считаю верной позицию, согласно которой права граждан РФ, их свободы и законные интересы не должны нарушаться ни в коем случае. В ином же случае нивелируются высшая ценность нашего общества – права и свободы человека.

Кроме того, в настоящее время наблюдается наличие довольно неутешительной складывающейся практики, свидетельствующая о том, что существующие в настоящее время механизмы ведомственного и судебного контроля не всегда обеспечивают в полной мере защиту конституционных прав граждан при проведении соответствующими органами оперативно-розыскных мероприятий.

Использованные источники:

1. Алферов В.Ю., Гришин А.И., Ильин Н.И. Правовые основы оперативно–розыскной деятельности: учеб. пособие. – 3–е изд., испр. и доп. – Саратов: Саратовский социально–экономический институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова, 2016. – 296 с.

2. Вагин О.А. Комментарий к Федеральному закону «Об оперативно–

розыскной деятельности». – М.: Деловой двор, 2016. – 328 с.
3. Горбухов В.А. Оперативно–розыскная деятельность: конспект лекций – Ростов н/Д.: Феникс, 2014. – 176 с.
4. Горяинов К.К. Теория оперативно–розыскной деятельности (3–е изд.). – М.: Норма, 2017. – 772 с.
5. Федеральный закон от 12.08.1995 № 144–ФЗ «Об оперативно– розыскной деятельности» (ред. от 06.07.2016 N 374–ФЗ) // Собрание законодательства РФ. – 14.08.1995. – N 33, ст. 3349; 11.07.2016. – N 28, ст. 4558.

УДК 631.422

Вытовтова Т. А.
студент 2 курса магистратуры
факультет «Естественно-географический»
Курский государственный университет
Россия, г. Курск

СОДЕРЖАНИЕ ПОДВИЖНЫХ ФОРМ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ (СВИНЦА И КАДМИЯ) В ПОЧВАХ ГОРОДА КУРСКА

Аннотация: В статье представлены данные содержания тяжелых металлов в разных административных округах города Курска. Наибольшие концентрации подвижных форм тяжелых металлов (свинца и кадмия) обнаружены в Сеймском административном округе.

Ключевые слова: свинец, кадмий, поверхностный горизонт, подвижные формы, почвы города Курска.

Vitovtova T. A.
the student of 2 course of a magistracy
the faculty of "Natural geography"
Kursk state University
Russia, Kursk

THE CONTENT OF MOBILE FORMS OF HEAVY METALS (LEAD AND CADMIUM) IN THE SOILS OF THE CITY OF KURSK

Abstract: the article presents data of heavy metals content in different administrative districts of the city of Kursk. The greatest concentration of mobile forms of heavy metals (lead and cadmium) were detected in Camscom administrative district.

Key words: lead, cadmium, surface horizon, movable forms, soil of the city of Kursk.

Тяжелые металлы представляют собой одну из основных групп загрязнителей, которые являются факторами деградации окружающей среды. Основными источниками поступления тяжелых металлов в почвы являются автотранспорт, электростанции (сжигающие уголь), химические средства защиты растений от вредителей и болезней и т. д. Доля каждого из них в почвенном загрязнении меняется в зависимости от обстоятельств, но все же

наиболее мощные потоки тяжелых металлов появляются вокруг предприятий цветной и черной металлургии. Исключение составляет свинец, поступающий в окружающую среду, в большинстве случаев, от автотранспорта.

При длительном поступлении их из основных источников загрязнения в почве может накопиться большое количество тяжелых металлов, которое сопоставимо с содержанием в естественных геохимических аномалиях[1-3].

В качестве объекта исследования были выбраны городские почвы, функционирующие под лесопарковыми насаждениями и под травянистой растительность в Железнодорожном, Центральном и Сеймском административных округах города Курска.

В ходе анализа данных по содержанию подвижных форм свинца и кадмия в почвах Железнодорожного административного округа не обнаружено превышение ПДК по данным элементам, но обнаружено превышение фоновых значений данных металлов по Курской области.

В исследуемых участках, находящихся в Центральном административном районе, не обнаружено превышение ПДК по подвижным формам свинца и кадмия в почвах, функционирующих под лесопарковыми насаждениями, но выявлено превышение фоновых значений по Курской области. ПДК в почвах, функционирующих под травянистой растительностью. Содержание подвижных форм свинца превышает ПДК в 1,5 раз, а содержание подвижных форм кадмия – в 1,6 раз.

Содержание свинца в почвах Сеймского административного округа функционирующих, как под лесопарковыми насаждениями, так и под травянистой растительностью не превышает ПДК, но превышает фоновое значение по Курской области. Содержание кадмия в данном административном округе превышает ПДК под лесопарковыми насаждениями в 9,6 раз, а под травянистой растительностью в 5,2 раз.

По результатам исследования сделаны следующие выводы: почвы города Курска испытывают техногенную нагрузку; наибольшее содержание подвижных форм свинца и кадмия обнаружено в Сеймском административном округе; в почвах, функционирующих под травянистыми фитоценозами, наблюдается наибольшая концентрация данных элементов.

Использованные источники:

1. Вытовтова Т.А. Экологическая оценка запасов тяжелых металлов в почвах урбоэкотопов города Курска. Globularia : межвузовский сборник научно-исследовательских работ студентов. Вып. 3 / отв. ред. А.А. Семенов. – Самара : СГСПУ, 2016. – С. 8-10.
2. Герасимова М.И., Строганова М.Н., Можарова Н.В., Прокофьева Т.В. 2003. Антропогенные почвы (генезис, география, рекультивация). М., Ойкумена, 266.
3. Мотузова Г.В. Химическое загрязнение биосферы и его экологические последствия. – М.: Изд-во Моск. ун-та, 2013. - 304 с.

УДК 347.22.02

Гаврилов М.В.
студент магистратуры
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир

ПРОБЛЕМЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ СТОИМОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПРИ ИЗЪЯТИИ НЕДВИЖИМОСТИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД

В статье рассматриваются особенности такой новеллы Гражданского кодекса РФ и Земельного кодекса РФ как правовая категория «возмещение за земельные участки, изымаемые для государственных или муниципальных нужд».

Ключевые слова: *изъятие земельных участков для государственных и муниципальных нужд, убытки, рыночная стоимость земельного участка.*

Gavrilov M. V., graduate student
Vladimir state University named after Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovs
Russia, Vladimir

THE PROBLEM OF COMPENSATION OF VALUE OF LAND PLOTS FOR THE SEIZURE OF PROPERTY FOR STATE AND MUNICIPAL NEEDS

The article discusses the features of such amendments to the Civil code of the Russian Federation and Land code of the Russian Federation as a legal category of "compensation for land seized for state or municipal needs".

Keywords: *the withdrawal of land for state and municipal needs, the losses, the market value of the land.*

Многолетняя практика применения норм гражданского и земельного законодательства об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд способствовала разработке и принятию новых положений в ЗК РФ, ГК РФ и других федеральных законах, вступивших в силу с 1 апреля 2015 г.

Новые положения ЗК РФ, получившие закрепление в главе VII.1, подробно регламентируют многие вопросы, в том числе ранее не имевшие правового регулирования: обращение юридических лиц с ходатайством об изъятии земельных участков; выявление лиц, недвижимость которых подлежит изъятию; особенности определения размера возмещения несобственникам земельных участков.

Существенными нововведениями являются особенности определения размера возмещения несобственникам, которые обладают земельными участками на правах постоянного (бессрочного) пользования, пожизненного

(наследуемого) владения, аренды, безвозмездного пользования.92

Если эти изменения рассматривать через историческую призму, то принудительное прекращение права частной собственности посредством возмездного «обращения частного недвижимого имущества» (земельных участков, домов, заводов, строений) «для государственной или общеполезной пользы» было известно еще законодательству Российской империи (статьи 384, 575, 576 ч. 1 т. X Свода законов Российской империи). Актуальным являлся вопрос о вознаграждении субъектов иных прав (несобственников).

Так, по мнению Г.Ф. Шершеневича, «принудительное лишение собственника его права на недвижимость может отразиться невыгодным образом на правах других лиц в отношении к той же недвижимости, на сервитутах, арендных договорах, залоговых правах. Хотя все эти права не составляют прямого предмета экспроприации, но последняя косвенным образом отражается на них, а потому возникает вопрос о вознаграждении субъектов таких прав».93

После Октябрьской революции 1917 г. советское государство, отрицая право частной собственности на земельные участки, вынуждено было, хотя и в усеченном виде, применять нормы об изъятии земель. Статья 23 Земельного кодекса РСФСР от 1922 г. (далее – ЗК РФ 1922 г.)94 предусматривала, что если трудовое землепользование прекращается в связи с изъятием для государственных или общественных надобностей, то взамен отводится земля в другом месте с возмещением убытков землепользователю.

В последующем правовую регламентацию получил вопрос о возмещении стоимости жилых домов, строений, плодово-ягодных насаждений и потерь сельскохозяйственного производства.95

Земельный кодекс РСФСР от 25.04.1991 г. (далее – ЗК 1991 г.)96 закрепил гарантии прав для собственников, землевладельцев, землепользователей при изъятии земельных участков для государственных или общественных нужд в виде выделения равноценного земельного участка, строительства на новом месте жилых, производственных и иных построек взамен изымаемых и возмещения в полном объеме всех других убытков, включая упущенную выгоду. Нормы ЗК 1991 г. в сочетании с положениями главы 17 ГК РФ продемонстрировали необходимость дальнейшего

---

[92] Зиннатуллин А.З. Правоприменительные аспекты возмещения стоимости земельных участков несобственникам при изъятии недвижимости для государственных или муниципальных нужд А.З. Зиннатуллин // Имущественные отношения в Российской Федерации. - 2017. – № 2. - С. 96 - 103.

[93] Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М.: Статут. - 2005. - Т. 1. С.168.

[94] О введении в действие Земельного Кодекса, принятого на 4 сессии IX созыва» (вместе с «Земельным Кодексом Р.С.Ф.С.Р.»): Постановление ВЦИК от 30.10.1922 (ред. от 27.12.1926) // СУ РСФСР. – 1922. - № 68. - ст. 901.

[95] О возмещении гражданам стоимости принадлежащих им жилых домов, строений и устройств, подлежащих сносу в связи с изъятием земельных участков для государственных или общественных нужд, и о порядке определения и утверждения нормативов для оценки плодово-ягодных насаждений и посевов: Постановление Совета Министров РСФСР от 27.01.1984 № 29 // Собрание постановлений Правительства РСФСР. - 1984. - № 4. - Ст. 28.

[96] Земельный кодекс РСФСР от 25.04.1991 № 1103-1 // Ведомости Съезда народных депутатов и Верховного Совета Российской Федерации. - 1991. - № 22. - Ст. 768.

совершенствования этого института применительно к частным собственникам и обладателям иных прав на земельные участки. Под иными правами на земельные участки при их изъятии для государственных и муниципальных нужд понимались права постоянного (бессрочного) пользования и пожизненного (наследуемого) владения. Регулирование сводилось к бланкетной норме ст. 283 ГК РФ. Компенсация в случае прекращения права аренды и безвозмездного срочного пользования в тот период не предполагалась. Все убытки возмещались исключительно собственнику земельного участка. Возмещение стоимости фактическим владельцам земельных участков также отсутствовало.

Значение для надлежащего правопонимания норм о возмещении стоимости иных прав (кроме права собственности) имело Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 13.12.2001 г. № 16-П «По делу о проверке конституционности части второй статьи 16 Закона города Москвы «Об основах платного землепользования в городе Москве» в связи с жалобой гражданки Т.В. Близинской».97 В соответствии с правовой позицией суда содержанием понятия «имущество» охватываются не только право собственности, но и вещные права. Частью 3 ст. 35 Конституции РФ гарантируется защита не только права собственности, но и таких имущественных прав, как право постоянного (бессрочного) пользования или пожизненного наследуемого владения земельным участком. Для землепользователя земельный участок является именно «своим имуществом» (что должно признаваться всеми субъектами права), и он не может быть изъят иначе как на основании судебного решения и лишь при условии предварительного и равноценного возмещения.98

Первоначальная редакция ст. 281 ГК РФ, действовавшая до 01.04. 2015 г., для собственников изымаемой недвижимости закрепляла право на получение выкупной цены. Выкупная стоимость включала рыночную стоимость земельного участка и недвижимого имущества на нем, а также все убытки, причиненные собственнику изъятием земельного участка. На землевладельцев и землепользователей распространялись аналогичные правила при условии, если земельный участок, изымаемый для государственных или муниципальных нужд, находится во владении и пользовании на праве пожизненного наследуемого владения или постоянного (бессрочного) пользования (ст. 283 ГК РФ). Это условие понималось и применялось судебными органами по-разному.

Так, Кассационным определением Верховного суда Чеченской Республики от 20.09.2011 г. по делу № 33-816/11 в удовлетворении исковых

---

[97] По делу о проверке конституционности части второй статьи 16 Закона города Москвы «Об основах платного землепользования в городе Москве» в связи с жалобой гражданки Т.В. Близинской: Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 13.12.2001 № 16-П // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации. – № 2. - 2002.

[98] Зиннатуллин А.З. Правоприменительные аспекты возмещения стоимости земельных участков несобственникам при изъятии недвижимости для государственных или муниципальных нужд А.З. Зиннатуллин // Имущественные отношения в Российской Федерации. - 2017. – № 2. - С. 96 - 103.

требований о взыскании стоимости земельного участка отказано, поскольку истцы не владеют и не пользуются земельным участком, предоставленным им в пожизненное наследуемое владение, поэтому права на получение выкупной суммы при изъятии участка для государственных или муниципальных нужд не имеют. В соответствии с приведенной позицией суда из содержания статьи 283 ГК РФ следует, что лица, которым земельный участок принадлежит на праве пожизненного наследуемого владения, имеют право на получение выкупной суммы при изъятии этого участка для государственных или муниципальных нужд только в случае, если этот участок находится во владении и пользовании этих граждан.99

Верховный суд Республики Татарстан в качестве юридически значимого обстоятельства для получения компенсационного возмещения определил не факт использования земельного участка, а нахождение у лица земельного участка на праве собственности, пожизненного наследуемого владения или постоянного (бессрочного) пользования, подтверждаемого необходимыми документами.100

Новеллы ГК РФ и ЗК РФ об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд вместо понятия «выкупная цена земельного участка» закрепляют новую правовую категорию «возмещение за земельные участки, изымаемые для государственных или муниципальных нужд». Терминологическая разница обусловлена различием в содержании этих понятий. Если в выкупную цену включалась рыночная стоимость земельных участков и объектов недвижимости, а также все убытки, причиненные собственнику, то под возмещение подпадает не только рыночная стоимость земельных участков и недвижимости на них, находящихся в собственности, но и рыночная стоимость иных прав на земельные участки и объекты недвижимости, включая убытки, возникающие в связи с невозможностью исполнения правообладателями таких участков обязательств перед третьими лицами, в том числе основанных на договорах, и упущенная выгода.

С правовой позиции возмещению может подлежать только досрочное прекращение иных прав на земельные участки и объекты недвижимости на них. Выкупить их невозможно, так как в соответствии с существующим законодательством эти права не являются оборотоспособными. Владелец не может осуществить их отчуждение.

В п. 3 ст. 56.8 ЗК РФ закреплены следующие особенности возмещения: 1) если обладателем права постоянного (бессрочного) пользования земельным участком является юридическое лицо, то рыночная стоимость этого права определяется как рыночная стоимость права аренды земельного участка на установленный законом предельный (максимальный) срок, а в случае

---

[99] Кассационное определение Верховного суда Чеченской Республики от 20.09.2011 по делу № 33-816/11. // Режим доступа: Консультант плюс. 3агл с экрана. (Дата обращения 15.12.2017)

[100] Апелляционное определение Верховного суда Республики Татарстан от 12.09.2013 по делу № 33-11101/2013 // Режим доступа: Консультант плюс. 3агл с экрана. (Дата обращения 15.12.2017)

отсутствия установленного законом предельного (максимального) срока - на сорок девять лет; 2) если обладателем права постоянного (бессрочного) пользования или пожизненного (наследуемого) владения земельным участком является гражданин или организация, имеющие право на бесплатное предоставление в собственность такого участка, то рыночная стоимость этих прав определяется как рыночная стоимость участка; 3) в случае досрочного прекращения договора аренды земельного участка или договора безвозмездного пользования земельным участком рыночная стоимость этих прав определяется как рыночная стоимость права аренды земельного участка до истечения срока действия указанных договоров.

Однако законодатель не ограничился установлением особенностей возмещения рыночной стоимости земельных участков только обладателям ограниченных вещных и обязательственных прав.

Одной из новелл, касающихся изъятия земельных участков, является право на получение фактическими владельцами возмещения рыночной стоимости таких участков. Приведенные судебные постановления верховных судов субъектов Российской Федерации являются показательными. Верховный суд Чеченской Республики исходил из фактического владения земельным участком, а Верховный суд Республики Татарстан - из наличия правоустанавливающих документов, подтверждающих титульное владение. Несмотря на различные основания судебных постановлений, их объединяло одно юридически значимое обстоятельство - право собственности на жилой дом, возникшее до вступления в силу ЗК РФ.

Законодательство об изъятии земельных участков, действовавшее до 01.04.2015 г., не предусматривало выплату выкупной стоимости земельных участков собственникам жилых домов, если документы на земельные участки не были оформлены надлежащим образом. Этим лицам выплачивалась только рыночная стоимость объектов недвижимости (жилых домов, зданий), принадлежащих им на праве собственности.

Пробел был устранен Федеральным законом от 31.12.2014 № 499-ФЗ «О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации». Согласно п. 6 ст. 26 данного Закона если изымается жилой дом для государственных или муниципальных нужд, а земельный участок, на котором он расположен, находится в фактическом пользовании у собственника дома, то гражданину наряду с рыночной стоимостью этого жилого дома выплачивается рыночная стоимость такого земельного участка. При этом законодатель определил одно условие: право собственности на дом должно возникнуть у гражданина до введения в действие ЗК РФ.

Эта правовая норма меняет сложившуюся судебную практику. Надлежащим образом оформленных правоустанавливающих документов на земельный участок не требуется, если право собственности на жилой дом возникло до вступления в силу ЗК РФ (то есть до 30.12.2001 г.). Введение такого положения обусловлено необходимостью единообразного подхода к

признанию ранее возникших прав на земельные участки (то есть до 30.12.2001 г.).

Так, с 01.09.2006 г. в Федеральном законе от 21.07.1997 г. № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним» действует статья 25.2, согласно которой граждане могут в упрощенном порядке оформить право собственности на земельные участки, предоставленные до 30.10.2001 г., для ведения личного подсобного хозяйства, дачного хозяйства, индивидуального жилищного строительства и других видов деятельности на праве собственности, пожизненного (наследуемого) владения или постоянного (бессрочного) пользования либо ином праве, не предусмотренном существующим законодательством. Такой подход устранил неравенство по отношению к гражданам, не оформившим в упрощенном порядке свои права на земельные участки до принятия решений уполномоченными органами об изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд.

Распространение положений о возмещении рыночной стоимости земельных участков не только на землевладельцев и землепользователей, но и на арендаторов и ссудополучателей, а также фактических владельцев земельных участков свидетельствует о расширении государственных гарантий при изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд. У названных лиц появилась возможность в установленном законом порядке защищать свои права на земельные участки при их изъятии для государственных или муниципальных нужд. Так, для сравнения можно рассмотреть прекращение договора аренды государственного или муниципального земельного участка при изъятии для публичных нужд. Аренда земельного участка может быть прекращена по инициативе арендодателя в случае изъятия земельного участка для государственных или муниципальных нужд (п. 2 ст. 46, пп. 2 п. 2 ст. 45 ЗК РФ). На этом основании компетентные органы власти требовали досрочного расторжения договоров аренды без возмещения стоимости и компенсации убытков. В судебном порядке эти требования удовлетворялись. При этом арендаторы не получали никаких компенсаций.

В настоящее время стала формироваться судебная практика, в соответствии с которой применение норм об изъятии распространяется и на договоры аренды государственных или муниципальных земельных участков. В соответствии с разъяснением Верховного Суда Российской Федерации арендатор такого земельного участка имеет право на предварительное и равноценное возмещение.101

Равноценное возмещение рыночной стоимости права частной собственности, иных видов прав при изъятии земельных участков и объектов

[101] Обзор судебной практики по делам, связанным с изъятием для государственных или муниципальных нужд земельных участков в целях размещения объектов транспорта: утвержден Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 10 декабря 2015 года // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. -2016. - № 4 (вопрос №5).

недвижимости осуществляется по результатам определения стоимости, которая указывается в отчете оценщика.

Отчет об оценке рыночной стоимости направляется правообладателю земельного участка, объектов недвижимого имущества вместе с проектом соглашения об изъятии недвижимости (п. 4 ст. 56.10 ЗК РФ).

Если правообладатель не согласен с размером возмещения, то он вправе направить предложение об изменении размера возмещения с приложением обосновывающих документов, то есть иного отчета об оценке (п. 9 ст. 56.10 ЗК РФ).

Возражения правообладателя относительно размера возмещения обоснованны с позиции экономической науки. Оценочная деятельность по установлению рыночной стоимости зиждется на трех методологических подходах: затратный, сравнительный и доходный. Применение этих подходов к оценке имеет ряд недостатков, в частности, ни один из них не может гарантировать получение наиболее вероятной цены объекта на рынке недвижимости. Подтверждением этого является существенная разница стоимости, рассчитанная с применением разных подходов, тогда как признаком развитого рынка является схожесть результатов применения трех подходов.102 Наглядным примером сложности применения этих подходов может послужить оценка земельного участка, находящегося в фактическом пользовании, с жилым домом, оформленным на праве собственности, так как стоимость каждого объекта устанавливается отдельно. Определить рыночную стоимость фактически занятого земельного участка при сравнении с аналогами продаж на рынке недвижимости (сравнительный подход) либо из расчета затрат на воспроизводство (затратный подход), а равно предположить доходность такого участка (доходный подход) будет затруднительно.

Все рассмотренные обстоятельства создают предпосылки и основания для оспаривания стоимости возмещения при изъятии земельных участков и (или) объектов недвижимости для государственных или муниципальных нужд.

Правообладатель земельного участка и (или) объекта недвижимости вправе предъявить в суд иск об оспаривании достоверности величины стоимости объекта оценки или иск о признании недействительным отчета независимого оценщика. При этом в соответствии с информационным письмом Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 30.05.2005 № 92 «О рассмотрении арбитражными судами дел об оспаривании оценки имущества, произведенной независимым оценщиком»103 оспаривание достоверности стоимости объекта оценки возможно только до момента заключения договора.

---

[102] Вахитов Д.Р., Проблемы в подходах к оценке недвижимости в российской экономике / Д.Р. Вахитов, А.З. Зиннатуллин // Научное обозрение. - 2016. № 12. - С. 193.

[103] О рассмотрении арбитражными судами дел об оспаривании оценки имущества, произведенной независимым оценщиком: Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 30.05.2005 № 92 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. - № 7. - 2005.

Судом для проверки достоверности и подлинности отчета оценщика по ходатайству лица, участвующего в деле, или с согласия участвующих в деле лиц может быть назначена экспертиза, в том числе в виде иной независимой оценки. При этом оценщик, осуществивший оценку, привлекается к участию в деле в качестве третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований относительно предмета спора.

Если с иском о принудительном изъятии земельного участка и (или) расположенных на нем объектов недвижимости обратился компетентный орган, то правообладатель недвижимости вправе предъявить встречные исковые требования об оспаривании достоверности величины стоимости объекта оценки или о признании недействительным отчета независимого оценщика.

В противном случае в соответствии с формирующейся судебной практикой суд выносит решение об изъятии на основании отчета об оценке, подготовленного по заказу органа власти, принявшего решение об изъятии недвижимого имущества. При этом в судебном решении указывается, что отчет об оценке надлежащим образом не оспаривался.104

Совершенствование института изъятия земельных участков для государственных или муниципальных нужд в части возмещения их рыночной стоимости свидетельствует о формировании системного и комплексного подхода в правовом регулировании механизма защиты земельно-имущественных прав.

Во-первых, в институте изъятия земельных участков для государственных или муниципальных нужд реализованы нормы о беститульном пользовании земельным участком, то есть когда собственники жилых домов, не оформившие в установленном порядке земельные участки, получили право на определение рыночной стоимости фактически занятых земельных участков. Таким образом, при изъятии земельных участков для государственных или муниципальных нужд граждане, которые в упрощенном порядке оформили в собственность свои земельные участки, и граждане, которые имели такое право, но не оформили в собственность земельные участки, поставлены в равное положение.

Во-вторых, расширение государственных гарантий обеспечения защиты субъективных земельно-имущественных прав при изъятии недвижимости для государственных или муниципальных нужд предоставляет гражданско-правовые способы защиты субъектам, ранее не имевшим такой возможности (арендаторам, ссудополучателям, фактическим владельцам земельных участков).

В заключение необходимо отметить, что наименование главы VII.1 ЗК РФ «Порядок изъятия земельных участков для государственных или муниципальных нужд» не в полной мере отражает ее содержание. Этой главой

[104] Постановление Арбитражного суда Московского округа от 08.11.2016 № Ф05-16730/2016 по делу № А40-238841/15 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 15.12.2017)

установлен порядок изъятия не только земельных участков, но и расположенных на них объектов недвижимого имущества. Восемь статей из одиннадцати VII.1 ЗК РФ регулируют вопросы изъятия не только применительно к земельным участкам, но и к объектам недвижимости. В шести статьях содержится прямое указание на недвижимое имущество. Целесообразно внести изменения в наименование VII.1 ЗК РФ, изложив его в следующей редакции: «Порядок изъятия земельных участков и (или) расположенных на них объектов недвижимого имущества для государственных или муниципальных нужд».

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. № 31. - ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) // Собрание законодательства РФ. - 29.10.2001. - № 44. - ст. 4147.
4. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - ст. 14.
5. О государственной кадастровой оценке: Федеральный закон от 03.07.2016 № 237-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 04.07.2016. - № 27 (Часть I). - ст. 4170.
6. О государственных и муниципальных унитарных предприятиях: Федеральный закон от 14.11.2002 № 161-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) // Собрание законодательства РФ. - 02.12.2002. - № 48. - ст. 4746.
7. Земельный кодекс РСФСР от 25.04.1991 № 1103-1 // Ведомости Съезда народных депутатов и Верховного Совета Российской Федерации. - 1991. - № 22. - Ст. 768.
8. Гражданский кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 24.12.1992) // Свод законов РСФСР. - т. 2. - с. 7.
9. О введении в действие Земельного Кодекса, принятого на 4 сессии IX созыва: Постановление ВЦИК от 30.10.1922 (ред. от 27.12.1926) (вместе с «Земельным Кодексом Р.С.Ф.С.Р.») // СУ РСФСР. – 1922. - № 68. - ст. 901.
10. О введении в действие Гражданского кодекса Р.С.Ф.С.Р.» (вместе с «Гражданским кодексом Р.С.Ф.С.Р.»: Постановление ВЦИК от 11.11.1922 // СУ РСФСР. – 1922. - № 71. - ст. 904.
11. Постановление ВЦИК, СНК РСФСР от 28.03.1927 «Об утверждении Сводного закона о реквизиции и конфискации имущества» // СУ РСФСР», 1927, N 38, ст. 248
12. О возмещении гражданам стоимости принадлежащих им жилых домов, строений и устройств, подлежащих сносу в связи с изъятием земельных

участков для государственных или общественных нужд, и о порядке определения и утверждения нормативов для оценки плодово-ягодных насаждений и посевов: Постановление Совета Министров РСФСР от 27.01.1984 № 29 // Собрание постановлений Правительства РСФСР. - 1984. - № 4. - Ст. 28.
13.По делу о проверке конституционности части второй статьи 16 Закона города Москвы «Об основах платного землепользования в городе Москве» в связи с жалобой гражданки Т.В. Близинской: Постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 13.12.2001 № 16-П // Вестник Конституционного Суда Российской Федерации. – № 2. - 2002.
14.Кассационное определение Верховного суда Чеченской Республики от 20.09.2011 по делу № 33-816/11 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 15.12.2017)
15.Апелляционное определение Верховного суда Республики Татарстан от 12.09.2013 по делу № 33-11101/2013 // режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 15.12.2017)
16.Постановление Арбитражного суда Московского округа от 08.11.2016 № Ф05-16730/2016 по делу № А40-238841/15 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 15.12.2017)
17.Обзор судебной практики по делам, связанным с изъятием для государственных или муниципальных нужд земельных участков в целях размещения объектов транспорта: утвержден Президиумом Верховного Суда Российской Федерации 10 декабря 2015 года // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. -2016. - № 4 (вопрос №5).
IV. Монография, учебники, учебные пособия, комментарии к кодексам
18.Комментарий к Земельному кодексу Российской Федерации (постатейный) / С.А. Боголюбов, А.И. Бутовецкий, Е.Л. Ковалева и др.; под ред. С.А. Боголюбова. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2017. 784 с.
19.Научно-практический комментарий к Гражданскому кодексу РФ, части первой / Под ред. В.П. Мозолиной, М.Н. Малеиной. - М., - 2004.
20.Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М.: Статут. - 2005. - Т. 1.
21.Вахитов Д.Р., Проблемы в подходах к оценке недвижимости в российской экономике / Д.Р. Вахитов, А.З. Зиннатуллин // Научное обозрение. - 2016. № 12.
22.Григорьева А.Г. Процедура изъятия земельных участков для государственных нужд / А.Г. Григорьева // Теория и практика общественного развития. - 2016. - № 5. - С. 75.
23.Губанищева М.А., Хлопцов Д.М. Изъятие земельных участков для государственных или муниципальных нужд: возможные пути улучшения / Е. Ермошина // Имущественные отношения в Российской Федерации. 2017. № 8. С. 52 - 61.
24.Зиннатуллин А.З. Правоприменительные аспекты возмещения стоимости земельных участков несобственникам при изъятии недвижимости для

государственных или муниципальных нужд А.З. Зиннатуллин // Имущественные отношения в Российской Федерации. - 2017. – № 2. - С. 96 - 103.

УДК 347.22.01

Гаврилова Е.Н.
студент магистратуры
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир

СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК» В ГРАЖДАНСКОМ И ЗЕМЕЛЬНОМ ПРАВЕ

В статье рассматривается проблемы важности установления признаков, позволяющих придать земельному участку индивидуальную определенность, и точности в определении сущностных характеристик земельного участка как объекта гражданских прав.

Ключевые слова: *земельный участок как объект гражданских прав, уникальные характеристики земельного участка, индивидуально-определенная вещь.*

Gavrilova E. N., graduate student
Vladimir state University named after Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovs
Russia, Vladimir

THE RELATIONSHIP BETWEEN THE CONCEPTS OF "LAND" IN THE CIVIL AND LAND LAW

The article discusses the problem of the importance of the establishment of signs in order to give the land of individual certainty and precision in defining the essential characteristics of land as an object of civil rights.

Key words: *land as an object of civil rights, the unique characteristics of the land, individually-definite thing.*

Пунктом 3 ст. 6 ЗК РФ установлено, что земельный участок как объект права собственности и иных предусмотренных названным Кодексом прав на землю является недвижимой вещью, которая представляет собой часть земной поверхности и имеет характеристики, позволяющие определить ее в качестве индивидуально-определенной вещи. В случаях и в порядке, которые установлены федеральным законом, могут создаваться искусственные земельные участки. В силу пп. 2 п. 1 ст. 6 ЗК РФ земельные участки отнесены к объектам земельных отношений (п. 1 ст. 3 ЗК РФ: «отношения по использованию и охране земель в Российской Федерации...»).

В соответствии с положениями ст. 128 ГК РФ земельный участок является объектом гражданских прав, на основании абз. 1 п. 1 ст. 130 ГК РФ - недвижимой вещью.

Согласно ч. 2 ст. 9 Конституции РФ земля и другие природные ресурсы могут находиться в частной, государственной, муниципальной и иных формах собственности.

Особенности права собственности на земельные участки, а также особенности ограниченного пользования чужими земельными участками (сервитута), аренды земельных участков, безвозмездного пользования земельными участками регламентированы главами III и IV ЗК РФ соответственно. Пункт 1 ст. 131 ГК РФ (в совокупности со ст. 128 и абз. 1 п. 1 ст. 130 ГК РФ) указывает на необходимость государственной регистрации права собственности и других вещных прав на земельные участки (а равно ограничений этих прав, их возникновения, перехода и прекращения) в установленном порядке. Субъектный состав данных правоотношений общими нормами номинально практически не ограничен, за исключением прямого запрета на обладание на праве собственности земельными участками, находящимися на особо установленных территориях, для иностранных граждан, лиц без гражданства и иностранных юридических лиц (п. 3 ст. 15 ЗК РФ); из числа объектов исключены земельные участки, прямо отнесенные к землям, изъятым из оборота, и в ряде случаев - к землям, ограниченным в обороте (ст. 27 ЗК РФ).

Пункт 1 ст. 260 ГК РФ декларирует право собственников распоряжаться земельными участками в порядке (в полном объеме), предусмотренном ст. 209 ГК РФ («Содержание права собственности»). Между тем именно на этом моменте начинают проявляться наиболее яркие отличия земельных участков от прочих объектов гражданских прав: в п. 2 этой же статьи и п. 2 ст. 7 ЗК РФ встречаем ограничения реализации вещных прав правообладателями земельных участков в части их использования в соответствии с целевым назначением, определяемым в установленном законом порядке. Исчерпывающий перечень категорий земель по целевому назначению приведен в п. 1 ст. 7 ЗК РФ; более подробно понятия и особенности использования категорий изложены в главах XIV-XVII ЗК РФ.

По очевидным причинам соблюдение целевого назначения земельного участка законодатель очерчивает в качестве «главного и универсального предела осуществления любых вещных прав на земельные участки». Деликт может повлечь за собой изъятие земельного участка у собственника или прекращение прав иных правообладателей (ст. ст. 285, 287 ГК РФ).

Вместо послесловия к краткой характеристике обсуждаемого объекта гражданских прав стоит задержать внимание на явлении, в научной литературе именуемом «презумпцией государственной собственности» на землю (земельные участки) (п. 2 ст. 214 ГК РФ), под которой понимается априорное признание права собственности государства на земли, не находящиеся в собственности граждан, юридических лиц либо муниципальных образований. На практике результатом установления законодателем такого режима становится, к примеру, практически полное исключение возможности признания права собственности за давностью

владения (ст. 234 ГК РФ) на «бесхозяйный» земельный участок, поскольку в указанном случае исключена добросовестность владения: владелец такого участка в силу положений ГК РФ знал или должен был знать о наличии права собственности государства на такой участок (например, Постановление Федерального арбитражного суда Северо-Западного округа от 11.03.2010 по делу № А56-17681/2009). Исключение может составлять только тот случай, когда у лица были весомые основания предполагать, что участок принадлежит ему на праве собственности.

Описанные положения на сегодняшний день достаточно прочно закрепились в судебной практике. Однако в связи с последними поправками, внесенными в ЗК РФ, подробнее стоит рассмотреть проблему определения земельного участка в качестве объекта гражданских прав и индивидуально-определенной вещи.

Само по себе понятие «земельный участок» в ЗК РФ на сегодняшний день менялось уже трижды с момента его принятия в 2001 г.. В общем и целом можно сделать вывод о том, что введение нового определения в рамках принятия Федерального закона от 23.06.2014 № 171-ФЗ «О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» вписывается в ставшую уже привычной современную практику закрепления устоявшихся позиций высших судов в законодательных нормах. В конкретном случае очевидно прослеживается параллель с позицией, высказанной в Постановлении Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 11.07.2011 № 54 «О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем»,105 согласно которой к отношениям, связанным с возникновением прав на недвижимость, неизбежно применяются положения об индивидуально-определенной вещи, поскольку объектом вещных прав может быть только индивидуально-определенная вещь.

В сравнении с действовавшим с 24.10.2008 г. и утратившим силу с 01.03.2015 г. определением (ст. 11.1 ЗК РФ: «Земельным участком является часть земной поверхности, границы которой определены в соответствии с федеральными законами») утрачено императивное положение (уточнение) об установлении границ земельного участка только лишь в соответствии с положениями федеральных законов, обеспечивавшее единообразие процедур образования земельных участков на всей территории Российской Федерации.

В свою очередь, требование о наличии установленных границ земельного участка в качестве характерного признака объекта гражданских прав косвенно следует из названного определения и п. 2 ст. 261 ГК РФ. Более того, до недавнего времени, а именно до вступления в силу Федерального закона от 03.07.2016 № 361-ФЗ «О внесении изменений в отдельные

[105] О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем: Постановление Пленума ВАС РФ от 11.07.2011 № 54 // Вестник ВАС РФ. - № 9. - сентябрь. - 2011.

законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации»,106 требование об обязательном указании местоположения границ земельного участка присутствовало в ч. 1 ст. 7 Федерального закона от 24.07.2007 № 221-ФЗ «О государственном кадастре недвижимости» и положениях Приказа Министерства экономического развития РФ от 04.02.2010 № 42 «Об утверждении Порядка ведения государственного кадастра недвижимости».107

Между тем закрытый перечень основных сведений об объекте недвижимости (ч. 4 ст. 8 вступившего в силу с 01.01. 2017 г. Федерального закона от 13.07.2015 № 218-ФЗ «О государственной регистрации недвижимости») требований об указании местоположения границ земельного участка не содержит. Важно отметить, что ч. 2 ст. 8 указанного Закона уточняет, что «к основным сведениям об объекте недвижимости относятся характеристики объекта недвижимости, позволяющие определить такой объект недвижимости в качестве индивидуально-определенной вещи, а также характеристики, которые определяются и изменяются в результате образования земельных участков, уточнения местоположения границ земельных участков, строительства и реконструкции зданий, сооружений, помещений и машино-мест, перепланировки помещений».

В данном случае предоставленная законодателем диспозитивность в вопросе установления признаков, позволяющих придать земельному участку индивидуальную определенность, порой приводит к принятию судами разных решений.

В отрыве от теоретической ценности достижения точности в определении сущностных характеристик земельного участка как объекта гражданских прав практическая значимость наличия определенности по рассматриваемому вопросу может быть проиллюстрирована на следующем примере.

Общество, образованное путем преобразования федерального государственного унитарного предприятия и полагающее себя собственником приватизированных земельных участков, переданных по передаточному акту, обратилось в арбитражный суд с требованиями к Министерству обороны РФ о признании права собственности на спорные земельные участки, ссылаясь на то, что технические ошибки в правоустанавливающих документах, касающиеся площади передаваемых обществу участков, не могут являться препятствием для подтверждения права собственности.

Суд первой инстанции отказал в удовлетворении требований, указав, что испрашиваемые заявителем земельные участки на дату рассмотрения

---

[106] О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации: Федеральный закон от 03.07.2016 № 361-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.08.2017) (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 04.07.2016. - № 27 (часть II). - ст. 4294.

[107] Об утверждении Порядка ведения государственного кадастра недвижимости: Приказ Минэкономразвития России от 04.02.2010 № 42 (ред. от 20.01.2016) // Российская газета. - № 75. - 09.04.2010.

спора по существу в установленном законом порядке как объекты недвижимости не сформированы; переданные по содержащему, согласно позиции заявителя, технические ошибки акту земельные участки сняты с кадастрового учета, а на вновь образованные на их месте участки зарегистрировано право собственности Российской Федерации и право постоянного (бессрочного) пользования в пользу третьего лица.

Апелляционный суд согласился с выводами суда первой инстанции и оставил решение без изменения, уточнив, со ссылкой на ст. 11.1 ЗК РФ, что, поскольку в отношении заявленных к истребованию земельных участков не определены границы (в соответствии с федеральными законами), «спорные земельные участки как объекты прав не существуют, что исключает признание права на такие объекты в судебном порядке».

Суд кассационной инстанции оставил в силе решение суда первой инстанции и Постановление апелляционного суда (Постановление ФАС СЗО от 26.09.2013 по делу № А21-9593/2012).108

Примером аналогичной практики служит Постановление ФАС СЗО от 23.07.2013 по делу № А56-57927/2012.109

К схожему выводу суд кассационной инстанции пришел и при рассмотрении иного, не связанного с приватизацией дела: «Таким образом, из представленной трестом кадастровой выписки от 03.02.2011 следует, что координаты характерных точек границ земельного участка с кадастровым номером 47:07:0502056:46 не определены, следовательно, он не индивидуализирован в установленном порядке» (Постановление ФАС СЗО от 14.12.2012 по делу № А56-3203/2012).110

Чуть ранее не менее радикальную позицию занял Верховный Суд Российской Федерации, направляя на новое рассмотрение дело по иску гражданина к обществу об обязании заключить основной договор купли-продажи земельного участка и по встречному иску о признании недействительным предварительного договора купли-продажи земельного участка. Опровергая выводы судов предыдущих инстанций, судебная коллегия Верховного Суда РФ обратила внимание на факт отсутствия установленных на момент заключения предварительного договора купли-продажи границ земельного участка и, со ссылкой на п. 2 ст. 6, ст. 11.1 ЗК РФ и положения Федерального закона от 18.06.2001 № 78-ФЗ «О землеустройстве» (в редакции от 04.12.2006), сделала вывод о незаключенности предварительного договора как не соответствующего требованиям п. 3 ст. 429 ГК РФ (невозможно установить предмет сделки – «однозначно определить участок в качестве объекта недвижимости,

---

[108] Постановление ФАС Северо-Западного округа от 26.09.2013 по делу № А21-9593/2012// Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)

[109] Постановление ФАС Северо-Западного округа от 23.07.2013 по делу N А56-57927/2012 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)

[110] Постановление ФАС Северо-Западного округа от 14.12.2012 по делу № А56-3203/2012 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017) // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017).

подлежащего передаче по сделке»): «Таким образом, по смыслу указанных норм права предварительный договор купли-продажи земельного участка должен содержать данные о границах земельного участка, позволяющие определенно установить отчуждаемое недвижимое имущество» (Определение Верховного Суда РФ от 11.05.2010 № 4-В10-5).111

В дополнение стоит обратить внимание на правовой режим части земельного участка. Так, в силу положений п. 9 Постановления Пленума ВАС РФ от 17.11.2011 № 73 не может быть передана в аренду часть находящегося в государственной или муниципальной собственности земельного участка без предварительного кадастрового учета названной части. При этом передача части такого участка арендатором в субаренду не исключается.

На основании изложенного можно сделать вывод о том, что приведенное в утратившей силу ст. 11.1 ЗК РФ определение не только не противоречило складывавшейся практике разрешения споров о праве на земельные участки и принималось во внимание при исследовании фактических обстоятельств дела, но и в полной мере позволяло судам руководствоваться данными положениями при определении факта наличия спорного земельного участка как объекта гражданских прав по формальным признакам.

Что же касается практики разрешения споров, к которым применяются совокупно нормы ЗК РФ в редакции, действующей с 1 марта 2015 года, и вступившего в силу с 1 января 2017 года Закона о государственной регистрации недвижимости, делать обобщающие выводы на сегодняшний момент представляется затруднительным в силу как минимум практического отсутствия хоть сколько-нибудь значимого объема судебных актов кассационной инстанции, не говоря уже о позициях Верховного Суда РФ; большая часть доступных для анализа судебных споров касается отношений, возникших ранее и регулируемых прежней редакцией ЗК РФ.

Тем не менее, в практике арбитражных судов прослеживается тенденция выведения атрибутивности в гражданско-правовом смысле такого признака земельного участка, как определенные границы. Названный вывод делается из совокупности положений п. 3 ст. 6 ЗК РФ и общих положений Закона о государственном кадастре недвижимости.

Так, в решении Арбитражного суда города Санкт-Петербурга и Ленинградской области от 21.01.2016 по делу № А56-52911/2015 сделан вывод о том, что для признания земельного участка объектом гражданских правоотношений необходимо, чтобы он был индивидуализирован, должны быть определены его размер, границы, местоположение.112

Аналогичный вывод содержится в Постановлении Тринадцатого

---

111 Определение Верховного Суда РФ от 11.05.2010 № 4-В10-5 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)

112 Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 02.09.2015 № 13АП-13505/2015, 13АП-13507/2015 по делу № А56-86696/2014 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)

арбитражного апелляционного суда от 02.09.2015 по делу № А56-86696/2014, в котором суд признал, что земельный участок, из которого выделены указанные земельные участки, прекратил свое существование как объект земельного права, так как утратил квалифицирующие свои характеристики - определенные границы.

Между тем другой состав того же суда делает из схожей связки норм (ст. 6 ЗК РФ и совокупность положений Закона о государственном кадастре недвижимости) несколько иной вывод, игнорируя обязательность установленных границ и делая упор на наличии кадастрового номера в качестве необходимого и достаточного признака для участия земельного участка в обороте в качестве объекта гражданских прав: «Согласно Федеральному закону от 24.07.2007 № 221-ФЗ «О государственном кадастре недвижимости» каждому земельному участку присваивается кадастровый номер. Земельный участок с присвоенным кадастровым номером может являться объектом гражданско-правовых отношений, то есть быть предметом сделки.

На основании п.п. 1, 2 ст. 11.4 ЗК РФ при разделе земельного участка образуются несколько земельных участков, а земельный участок, из которого при разделе образуются земельные участки, прекращает свое существование, и, соответственно, вещные права в отношении этого участка прекращаются» (Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 22.12.2015 по делу № А21-5121/2015).

Третий вывод в вопросе позволяющих индивидуально определить земельный участок характеристик, основываясь на действующих нормах законодательства, делает Ленинградский областной суд: «Из ст. 7 указанного Закона следует, что к уникальным характеристикам относится описание местоположения границ объекта недвижимости в объеме сведений, определенных порядком ведения государственного кадастра недвижимости, если объектом недвижимости является земельный участок.

Согласно ч. 7 ст. 38 Закона о государственном кадастре недвижимости местоположение границ земельного участка устанавливается посредством определения координат характерных точек таких границ.

В силу вышеуказанных норм Закона надлежащим доказательством, подтверждающим существование недвижимого имущества с характеристиками, позволяющими определить такое недвижимое имущество в качестве индивидуально-определенной вещи (в частности, местоположение границ земельного участка), являются сведения государственного кадастра недвижимости (ч. 3 ст. 1 Закона о государственном кадастре недвижимости)» (Определение Ленинградского областного суда от 22.10.2015 № 33-5235/2015).

Аналогично: «В свете данных положений закона судом правильно отмечено, что спорный земельный участок не сформирован, границы и координаты его не установлены, кадастровый учет не произведен, то есть участок не имеет характеристик, позволяющих определить его в качестве

индивидуально-определенной вещи, а соответственно, такой участок не может являться объектом права собственности до момента придания ему в предусмотренном законом порядке индивидуализации. С учетом этого суд пришел к обоснованному выводу о том, что оснований для признания за истцом прав собственности на земельный участок в порядке наследования после смерти А. не имеется» (Определение Ленинградского областного суда от 21.10.2015 № 33-5280/2015).

Таким образом, вместе с внесением изменений в содержащие определение земельного участка нормы ЗК РФ и законодательство о государственном кадастре недвижимости на смену устоявшейся позиции судов, следовавшей по пути буквального толкования законодательного акта, пришла некоторая вариативность в определении характеристик, сущностно важных как для установления индивидуальной определенности вещи, так и для определения формального факта существования такого объекта в правовом смысле. В зависимости от обстоятельств конкретного дела таковыми могут быть названы установленные границы, кадастровый номер или совокупность содержащихся в государственном кадастре недвижимости сведений вне зависимости от их фактического состава (наравне, очевидно, с наличием самой записи).

Обобщая вышесказанное, можно отметить, что, несмотря на достаточно интенсивную и планомерную работу законодателя в направлении упорядочивания, совершенствования и приспособления к современным реалиям земельного законодательства в совокупности с регулярно публикуемыми ВС РФ обобщениями практики и разъяснениями, на базовом уровне, в частности на уровне значимых для практического применения понятий и определений, все еще встречаются конструкции, отнюдь не способствующие быстрой наработке единообразной практики на основе существенно реформированных норм.

Весьма целесообразной для применения как на практике, так и в контексте настоящей работы могла бы показаться позиция, которая была изложена в указанном выше Определении Ленинградского областного суда № 33-5280/2015, а именно расширение буквального прочтения нормы п. 3 ст. 6 ЗК РФ посредством восполнения перечня уникальных характеристик из списка, приведенного в ч. 1 ст. 7 Закона о государственном кадастре недвижимости, в объеме, применимом к земельным участкам. Преимущества такого подхода видятся в том, что он основывается на связывании норм посредством фактически дословной их интерпретации; по крайней мере из текста ст. 7 Закона о государственном кадастре недвижимости следует, что приведенный список представляет собой не что иное, как искомый перечень уникальных характеристик (дословно: «сведений об уникальных характеристиках») объекта недвижимости, вносимых в государственный кадастр недвижимости. В соответствии с изложенным уникальными характеристиками, позволяющими определить земельный участок в качестве объекта права собственности и иных предусмотренных ЗК РФ прав, следует

считать кадастровый номер и дату его внесения в государственный кадастр недвижимости, описание местоположения границ в установленном законом порядке, определенную с учетом требований закона площадь.

Однако перечисленные ранее законодательные новеллы лишь подтверждают, что фактически применение такого подхода невозможно. Приняв указанный набор характеристик в качестве необходимого и достаточного, мы тем самым, очевидно, признали бы, что «часть земной поверхности», в отношении которой хотя бы одна из них не установлена, не может являться объектом вещных прав. Указанное опровергается как минимум фактом признания отечественным законодательством существования такой категории, как «ранее учтенные объекты недвижимого имущества» (ст. 69 Закона о государственной регистрации недвижимости).

К примеру, собственник ранее учтенного земельного участка, право на который подтверждается регистрационным свидетельством БТИ, выданным до вступления в силу Федерального закона от 21.07.1997 № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним», может свободно владеть и пользоваться таким объектом недвижимости; право собственности может быть подтверждено в установленном законом порядке или защищено в случае, если оно будет нарушено. В свою очередь, установленные ЗК РФ ограничения оборотоспособности такого участка (в частности, п. 1 ст. 37 ЗК РФ: «Объектом купли-продажи могут быть только земельные участки, прошедшие государственный кадастровый учет») не свидетельствуют об обратном.

Таким образом, целесообразно считать земельным участком как объектом права собственности и иных вещных прав такую часть земной поверхности, которая учтена в установленном законом порядке, то есть сведения о которой в соответствии с предъявляемыми требованиями внесены в Единый государственный реестр недвижимости либо которая может быть признана ранее учтенным объектом недвижимости в силу положений ст. 69 Закона о государственной регистрации недвижимости. Представляется, что в ином случае земельный участок не может быть признан объектом вещных прав, поскольку формально отсутствует возможность выделить его в качестве индивидуально-определенной вещи, по крайней мере до тех пор, пока не доказано иное.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) // Собрание законодательства РФ. - 29.10.2001. - № 44. - ст. 4147.
3. О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу оформления в упрощенном порядке прав граждан на

отдельные объекты недвижимого имущества: Федеральный закон от 30.06.2006 № 93-ФЗ (ред. от 22.02.2017) // Собрание законодательства РФ. - 03.07.
4. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных законодательных актов (положений законодательных актов) Российской Федерации: Федеральный закон от 03.07.2016 № 361-ФЗ (с изм. и доп., вступ. в силу с 11.08.2017) (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 04.07.2016. - № 27 (часть II). - ст. 4294.
5. Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации: решение Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009 // Вестник ВАС РФ. - № 11. – ноябрь. – 2009.
6. О некоторых вопросах разрешения споров, возникающих из договоров по поводу недвижимости, которая будет создана или приобретена в будущем: Постановление Пленума ВАС РФ от 11.07.2011 № 54 // Вестник ВАС РФ. - № 9. - сентябрь. - 2011.
7. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 26.09.2013 по делу № А21-9593/2012 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)
8. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 23.07.2013 по делу N А56-57927/2012 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)
9. Постановление ФАС Северо-Западного округа от 14.12.2012 по делу № А56-3203/2012 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017) // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)
10.Определение Верховного Суда РФ от 11.05.2010 № 4-В10-5 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)
11.Постановление Тринадцатого арбитражного апелляционного суда от 02.09.2015 № 13АП-13505/2015, 13АП-13507/2015 по делу № А56-86696/2014 // Режим доступа: Консультант плюс. Загл с экрана. (Дата обращения 22.12.2017)

УДК 336.7

Гадршина Ю.А.
студент 3 курса
специальность «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал
«РЭУ им. Г. В. Плеханова»
научный руководитель: Огородникова Е. П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

КАССЫ В ДБО: РЕВОЛЮЦИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ

Аннотация: в статье рассмотрены сущность революции банковских продуктов в банковской сфере, отражены их специфические особенности, систематизированы классификационные признаки. Проанализированы особенности современного рынка банковских услуг. Выявлены инновационные аспекты банковской деятельности, а также рассмотрены новые продукты банковского сектора.

Ключевые слова: дистанционное банковское обслуживание, банк, банковский продукт, банкинг, инновация, интернет, бесконтактная технология оплаты.

Gadrshina J.A.
student 3 courses of the Finance and Credit direction
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia
Research supervisor: Ogorodnikova E.P.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg

CASH IN E-BANKING: A REVOLUTION OF BANKING PRODUCTS

Abstract: the article examines the essence of the revolution of banking products in banking, shows its special features, systemizes its classification peculiarities. The features of the modern market of banking services are analyzed. Innovative aspects of banking activity are revealed, as well as new products of the banking sector.

Key words: remote banking services, bank, banking product, banking, innovation, internet, contactless payment technology.

В последние годы на территории России можно было отметить активное развитие систем дистанционного банковского обслуживания. Дополнительным стимулом к этому развитию послужил спад в банковской сфере, вызванный режимом западных санкций и рецессией в экономике РФ. Сложившиеся условия ожесточенной конкуренции в банковском секторе вынуждают банковские организации совершенствовать и расширять каналы

дистанционного банковского обслуживания преимущественно по трем причинам:

- борьба за сохранение старых и привлечение новых клиентов;
- необходимость снижения операционных издержек банковской деятельности;
- высокая уязвимость систем дистанционного банковского обслуживания (ДБО) для хакерских атак и деятельности мошенников.

Основное развитие в сфере дистанционного банковского обслуживания происходит в трех его формах:

- банкоматная и терминальная сеть (АТМ-банкинг);
- интернет-банкинг;
- мобильный и SMS-банкинг.

Сеть банкоматов и электронных терминалов в России неуклонно растет, совершенствуясь при этом качественно. Банковские организации все чаще устанавливают банкоматы с функцией приема наличных (cash-in), что позволяет существенно снизить клиентопоток в кассах банков и снизить операционные издержки. За последние три года количество банкоматов с функцией приема наличности выросло на 52,24 %. Помимо этого, банкоматы переняли функции платежных терминалов, что привело к сокращению количества последних на 85,74 %. Ряд крупных кредитных организаций уже взимает комиссию за проведение операций через кассы офисов и планирует постепенное сокращение количества касс и кассовых работников.

Другое решение, позволяющее активно снижать издержки кассовой деятельности - банкоматы с функцией ресайклинга (cash-recycling). Данный банкомат отличен от банкоматов с функцией cash-in внутренней маршрутизацией принятых банкнот. В банкомате cash-in установлены раздельные кассеты для принятых и выдаваемых банкнот, тем самым принятые банкноты не участвуют в процессе выдачи и просто накапливаются в сейфовой части банкомата, ожидая инкассации. Использование технологии ресайклинга обеспечивает постоянное наличие купюр в банкомате и снижает затраты на инкассацию.



Рисунок 1.1 - Замкнутый цикл работы с наличными

Несмотря на высокую стоимость и сложность эксплуатации внедрение банкоматов с функцией ресайклинга идет активно. Сбербанк начал устанавливать по России банкоматы новой модели, оснащенные данной функцией. От обычных они отличаются замкнутым циклом приема и выдачи наличных. Банкноты, внесенные одним клиентом, могут быть получены другим пользователем устройства.

Новую стратегию в развитии АТМ-банкинга открывает Сбербанк. В банке работают над внедрением таких систем идентификации, которые позволят в будущем отказаться от использования пластиковых карт. К уже существующим банкоматам с идентификацией по QR-коду могут добавиться банкоматы с идентификацией по отпечатку ладони, внешности и голосу. Последний способ идентификации может быть полезен также при дистанционном обслуживании через колл-центры банков. Глава Сбербанка Герман Греф заявляет, что данные решения «находятся в высокой степени готовности», и надеется на их внедрение в течении ближайших двух-трех лет.[4]

Крупнейшие мировые платежные системы в настоящее время активно работают в направлении развития биометрических систем аутентификации.

Одной из удобных и простых систем распознавания клиента является сканирование отпечатка пальца. А с выходом iPhone и iPad с панелью Touch ID этим вообще никого не удивишь. Touch ID - это система идентификации пользователя, основанная на сканере отпечатков пальцев и позволяющая надежно защищать личные данные. Многие банки начали применять биометрию именно с этого метода. Данная функция доступна только авторизованным пользователям, т.е. выполнившим полноценный вход с использованием кода сеансового ключа, полученного в составе SMS-сообщения.

В России мобильное приложение, войти в которое можно по отпечатку пальца, предлагают практически все крупные банки - Сбербанк, Альфа-Банк, МТС Банк, «Тинькофф» и т.д. Банкиры фактически подтянулись за технологиями - они просто усовершенствовали свои мобильные приложения под смартфоны с функцией чтения отпечатка пальца, что позволило им с минимальными затратами модернизировать свои системы.

Инновацией на отечественном рынке платежных средств стали карты с бесконтактной технологией оплаты. Несмотря на то, что данная технология была впервые продемонстрирована еще в 2003 г. и начала проникать на мировые рынки в 2005 г., в России активное распространение технологии началось совсем недавно. Технология заключается в осуществлении оплаты небольших сумм (в России до 1000 руб.) без введения PIN-кода, путем контакта или близкого поднесения платежного инструмента или цифрового устройства (смартфона, планшета) к специальному терминалу. Радиус действия бесконтактных устройств оплаты составляет около 10 сантиметров. Главным преимуществом таких карт можно назвать быстроту и доступность совершения операции.

Наиболее распространенными системами бесконтактной оплаты являются MasterCard PayPass и Visa payWave (системы универсальны и взаимно поддерживаются). Степень внедрения и частота использования бесконтактных карт растут в России высокими темпами. По оценкам Zecurion, карты с бесконтактной технологией оплаты есть у 2 млн россиян. Заявлено, что в России больше 30 тыс. точек приема PayPass: предприятия транспорта, торговли, сферы услуг.



Рисунок 1.2 – Карта с технологией бесконтактной оплаты

В конце 2016 года в стране заработали сервисы Apple Pay и Samsung Pay, которые работают по схожему принципу: к приложению «кошелек», предустановленному на смартфонах, необходимо привязать банковскую карту, сканировав ее с помощью камеры или введя данные вручную. Чтобы заплатить за товар и услугу, нужно поднести устройство к терминалу на

несколько секунд. Если операция окажется успешной, на экране появится сообщение об этом и изображение используемой карты. Бесконтактные сервисы работают везде, где принимаются бесконтактные платежи (в том числе через карты с технологиями PayPass и PayWave). В России такие терминалы есть почти в каждой торговой сети.[3]

По данным агентства, интернет-банкингом пользуется 64,5 % российских интернет-пользователей или 35,3 млн человек. Наиболее популярным сервисом является Сбербанк Онлайн, которым пользуются более 30 миллионов человек или 81,1 % отечественных пользователей интернет-банкинга. Второе и третье места занимают ВТБ24-Онлайн и Альфа-Клик с 9,1 % и 7,1 % пользователей соответственно.



Таблица 1.1 – Сервисы интернет банкинга

Активное развитие в России наблюдается в системе мобильного банкинга. Еще несколько лет назад это ответвление интернет-банкинга представляло собой небольшое приложение, позволявшее осуществлять лишь небольшой спектр операций. По своей сути, мобильный банк был дополнением к интернет-банкингу. На сегодняшний день мобильные банковские приложения в своем функционале не отличаются от сервисов интернет-банкинга и готовы предоставить клиенту тот же самый набор онлайн-услуг. Это обусловлено широким проникновением смартфонов и планшетных компьютеров, а также переходом на новые стандарты качества мобильной связи. Только за последние 5 лет количество активных абонентов доступа в мобильный интернет выросло на 30 %. Растет и скорость передачи данных посредством мобильных сетей связи.[5]

Согласно данным агентства Markswebb Rank & Report, мобильными банковскими приложениями для смартфонов и планшетов в России пользуются 18,1 млн чел. или 33 % российской интернет-аудитории. Наиболее популярным сервисом, как и в интернет-банкинге, обладает Сбербанк - им

пользуются 14 млн чел. или 78 % всей аудитории мобильного банкинга. [4]

Глава Сбербанка, Герман Греф, предполагает, что уже в обозримом будущем пластиковые карты исчезнут, а в некоторой отдаленной перспективе банковская система станет одноуровневой, с полностью дистанционным обслуживанием. Сегодня в России уже существует банк (Тинькофф банк), который предоставляет услуги клиентам исключительно дистанционно.

Очевидно, что будущее мировой банковской системы за такими высокотехнологичными решениями. Электронный документооборот, отсутствие наличных платежей, защищенность и надежность трансакций, новейшие системы идентификации, дистанционные каналы обслуживания - это перспективное будущее банковского сектора. «Банк будущего» может быть полностью основан на дистанционных каналах обслуживания, представляя собой головной офис со штатом менеджеров. Такие значительные перемены с банковской системой, безусловно, не произойдут в ближайшей перспективе.

Использованные источники:

1. Бархатов И. В. Особенности инновационных банковских услуг // Вестник Челябинского государственного университета. – 2011. - №32(247). – Экономика. - Вып. 34 – с. 130-135.
2. Овчинников В. Н., Свиридов О. Ю. Новые технологии как инструменты государственного контроля устойчивого развития коммерческих банков в условиях финансовой глобализации // Государственное и муниципальное управление. Ученые записки СКАГС. 2012. – с. 75-79.
3. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
4. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогообложения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.
5. Ревенков П.В., Бердюгин А.А. Дистанционное банковское обслуживание: интернет создает нового клиента и дополнительные риски // Финансы и кредит. – 2014. - №7(583) – с. 30-35.

УДК 338.33

Газизова И.З.
магистр, студент 2 курса
экономический факультет
Шалина О.И., к.э.н.
доцент
Уфимский Государственный
Авиационный Технический Университет
Российская Федерация, г. Уфа

ИСЛАМСКИЙ БАНКИНГ В МИРЕ И РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены тенденции развития исламского банкинга, динамика банковских активов, характеристика исламских банков. Дан прогноз динамики активов исламского банкинга к 2020 году. Особое внимание уделяется масштабам проникновения исламских банков на территорию России.

Ключевые слова: исламский банкинг, проценты, финансовая система, банковское дело, инвестиции.

Gazizova I.Z.
Master, 2nd year student of economic faculty
Ufa State Aviation Technical University
Ufa, Russian Federation
Shalina O.I.
Associate Professor, Cand. Ekon. Sciences
Ufa State Aviation Technical University
Ufa, Russian Federation

ISLAMIC BANKING IN THE WORLD AND RUSSIA: CURRENT STATE AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

Abstract: the article considers tendencies of development of Islamic banking, the dynamics of banking assets, the characteristics of Islamic banks. The forecast of the dynamics of Islamic banking assets by 2020. Special attention is paid to the extent of the penetration of Islamic banks on the territory of Russia.

Key words: Islamic banking, interest, financial system, banking, and investments.

Исламский банкинг представляет собой популярную и современную тему для значительного количества исследований в области экономики и юриспруденции. Это обусловлено, с одной стороны, иными механизмами его действия и необычной, по сравнению с европейским банкингом, этико-правовой платформой, а с другой стороны, возрастающей популярностью и стремительным его распространением за пределы исламских стран.

Все нормы кредитно-финансовых отношений в Исламе основаны на запрете ростовщичества, торговле рисками, высокой степени неопределенности и запрете финансовых спекуляций. Устоявшийся порядок

банковского дела построен на исторически образовавшихся принципах, методах регулирования и управления. Изнутри она препятствует построению исламского банкинга в своей структуре, отторгая его привнесенные принципы.

В случае наступления определённых событий, традиционные банки отрабатывают разнообразные механизмы страхования риска, например, такие, как повышение стоимости заёмного капитала в рамках реструктуризации. Исламский банк предоставляет возможность лишь резервирования от возможных потерь и дальнейшей пролонгации. Так же исламский банк лишён возможности перекладывать риск на заёмщика ресурсов, то есть кредитор отвечает по финансируемому проекту в рамках вложенных средств. Тем самым, исламский банк работает в условиях большего риска невозврата инвестируемых средств, чем традиционный.

В условиях наибольшей подверженности риску кажется, что сфера исламского банкинга становится более уязвимой к кризисным явлениям в экономике. Но практика показала, что это не так. Финансовый кризис 2008-го года практически не коснулся исламского банкинга, что вызвало большой интерес участников рынка к данному типу финансовых институтов.

В 2014 году исламские банковские активы Катара, Индонезии, Саудовской Аравии, Малайзии, ОАЭ и Турции должны составить 753 млрд долларов. Ожидается, что совокупный среднегодовой темп роста исламских банковских активов в указанных странах в течение следующих пяти лет сохранится на уровне 19%, в результате чего к 2019 году их общая сумма достигнет 1,8 трлн долларов США. Основными драйверами развития отрасли выступят Саудовская Аравия и Малайзия, при этом усилится роль Турции и Индонезии.

Согласно Отчету о конкурентоспособности исламских банков в международной банковской системе, в мире будет наблюдаться рост исламских активов, которые в 2019 году достигнут 1.8 трлн долларов США (рис.1).

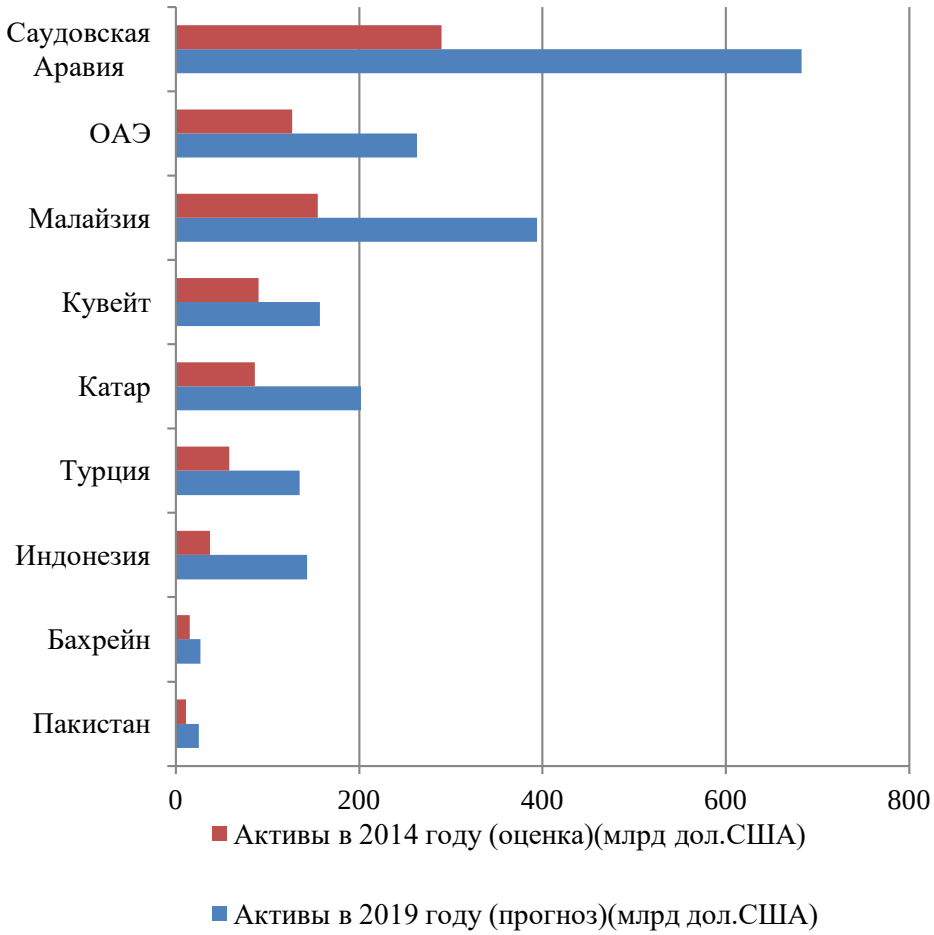


Рис.1. Рост исламских активов.

Прибыль, полученная в 2014 году исламскими банками Катара, Индонезии, Саудовской Аравии, Малайзии, ОАЭ и Турции, оценивается в 10,2 млрд долларов США

В 2019 году совокупная прибыль исламских банков должна достигнуть отметки в 36,9 млрд долларов США, из которых 35,1 млрд долларов США, как ожидается, придётся на Катар, Индонезию, Саудовскую Аравию, Малайзию, ОАЭ и Турцию. Предполагается, что развитию отрасли будет способствовать появление нескольких организаций среднего размера. Капитал по меньшей мере ещё пяти банков превысит отметку в 10 млрд долларов США. Благодаря увеличению размера рынка, а также готовности внедрять наукоёмкие решения для удовлетворения потребительского спроса, следует ожидать сокращения отставания по рентабельности от традиционных коммерческих банков.

В настоящее время в мире работает более 600 исламских банков, основная часть которых приходится на страны Ближнего Востока (71%) и Азии (24%). Основными лидерами по активам исламского банкинга являются Кувейт, Катар, Бахрейн, Саудовская Аравия, Индонезия, Турция и ОАЭ. На них приходится около 95% исламских банковских активов. В Европе лидером является Великобритания, где работает 5 банков. Некоторые

ведущие западные банки, такие как ABM AMKO, HSBC достаточно давно имеют исламские окна в своей структуре. В Швейцарии в 2006 году открылся FaisalPrivateBank- первый исламский частный банк. Американский Citibank также длительное время сотрудничает с исламскими банковскими структурами.

В условиях исламского банкинга частично снимается проблема инфляции в экономике за счет нивелирования монетарной ее составляющей. Сама инфляция обусловлена сложившимся устройством перераспределительных финансовых отношений в экономике, связанным с ссудным процентом. Банки порождают эффект банковского мультипликатора за счёт выдачи денежных средств, взятых под процент у центральных банков, что, следовательно, повышает общую денежную массу [2, с.92; 3, с.27]. Исламские банки функционируют на других механизмах. Это характеризует исламский банк как совершенно другой вид банковского бизнеса, отличающийся не только формой, но и содержанием. В свою очередь умеренная инфляция сопутствует развитию и росту экономики.

Стоит отметить высокую зависимость исламских банковских активов от величины мусульманского населения, потому как мусульмане являются основными потребителями исламских банковских продуктов, и соответственно, целевой аудиторией. В 2013 году число клиентов исламского банкинга составляло 38 млн. человек, а к 2018 году, по прогнозам EYGlobal цифра достигнет 70 млн. человек.

Уровень прироста ВВП, являясь наиболее важным показателем роста экономики и ее состояния, оказывает сильное влияние на развитие банковского сектора. В тоже время сокращение мирового ВВП, наблюдавшееся в экономике стран в 2008 и 2009 годах, никак не повлияло на активы исламского банкинга. Отсутствие зависимости роста исламских банковских активов от роста совокупного ВВП показывает сравнительную независимость этой сегмента финансового рынка от общего состояния мирового хозяйства. Это можно объяснить самостоятельностью мусульманского банка от дисконтной политики и отсутствием в деятельности операций с высокорисковым «токсичным» фиктивным капиталом, который и привёл к ипотечному кризису США в 2008 году.

Рост активов исламского банка, в первую очередь, обусловлен своим естественным развитием за счёт увеличения номинальной величины в странах, где он действует. Так же следует отметить увеличение количества исламских банков в странах, которые уже функционировали на принципах Шариата.

Таким образом, исламские финансовые институты получили расширение в мире вследствие возрастания спроса на специфические финансовые услуги в результате накопления некоторыми мусульманскими странами значительных финансовых ресурсов. В среднесрочной перспективе существующие тенденции в их развитии сохранятся, учитывая, что страны-экспортеры нефти продолжат получать значительные доходы, а финансовые

рынки этих стран продолжат развиваться.

Масштабы проникновения исламских финансовых инструментов в экономику США и Западной Европы позволяют предположить, что в скором времени они начнут активно развиваться и в российской финансовой системе, где проживает по различным оценкам от 15 до 25 миллионов мусульман.

В настоящее время Россия уже получила первый опыт развития исламского банкинга, в таких мусульманских регионах, как – Татарстан, Башкортостан, Дагестане, а также в Нижнем Новгороде и Москве. К примеру, коммерческий банк «МВС» начал оказывать услуги, соответствующие шариату. Банк открыл дополнительный офис в столице Дагестана, который был назван "Саада".

В Казани с 24 марта 2016 года, работает центр исламского банкинга созданный на базах ПАО «Татфондбанк» и ООО КБ «Татагропромбанк». В Москве также открыт исламский банк ФД «Амаль».

В Уфе в 2011 году, в тестовом режиме впервые открылось исламское банковское подразделение «Восток-Капитал» банка Элипс.

По данным экспертов Сбербанка, доходность исламских банков достигает почти 13%. К 2021 году объем банковских активов в рамках партнерского финансирования составит почти $3 трлн, объем страховых операций вырастет с текущих $25 млрд до $32 млрд.

Таким образом, исламский банк выполняет те же функции, что и традиционный, - перераспределение денежных средств между субъектами экономики, однако на иных принципах и механизмах. В условиях укоренившейся главенствующей финансовой системы исламский банкинг продолжает расширяться и увеличивать ресурсную базу весьма высокими темпами, что не может не отразиться на финансовой системе мира в ближайшем будущем.

Использованные источники:

1. Журавлев А.: «Исламский банкинг». Садра,2017.
2. Багаутдинова И.В., Токарева Г.Ф., Шалина О.И. Современные тенденции развития финансового посредничества в России. Экономика. Налоги. Право. 2016. Т. 9. № 5. С. 90-98.
3. Дегтярева И.В., Шалина О.И. Современное состояние и проблемы развития финансовых институтов в России. В сборнике: Управление экономикой: методы, модели, технологии материалы XVI Международной научной конференции. Ответственный редактор Л. А. Исмагилова. 2016. С. 25-28.
4. Калимуллина М.Э. Исламский банкинг / Калимуллина МЭ. «Ислам Нуры», 2013.
5. Исламский Банк Развития [Электронный ресурс]: Официальный сайт Исламского Банка Развития, 2016.
6. Статистика: Экономические показатели мира [Электронный ресурс]: Мировая экономика, 2017.
7. Global Takaful Insights 2014 [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.ey.com/Publication/vwLUAssets/EY_Global_Takaful_Insights_2014/

%24FILE/EY-global-takaful-insights-2014.pdf
8. Исламский банкинг в России [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: https://ria.ru/economy/20160520/1437107866.html

УДК 336.76

Газизова И.З.
магистр, студент 2 курса
экономический факультет
Марьина А.В., к.э.н.
доцент
Институт экономики и управления
Уфимский Государственный Авиационный Технический Университет
Российская Федерация, г. Уфа

НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПЕНСИОННЫЕ ФОНДЫ КАК АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИНСТИТУТЫ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ

Аннотация: Реформирование пенсионной системы РФ обусловило значительное повышение роли негосударственных пенсионных фондов как институтов, обеспечивающих управление пенсионными накоплениями граждан. В статье представлены основные тенденции развития негосударственных пенсионных фондов в РФ з последнее десятилетие, описаны наиболее важные результаты и дана характеристика перспектив развития.

Ключевые слова: негосударственный пенсионный фонд, тенденция, развитие, пенсия, накопления.

Gazizova I.Z.
Master, 2nd year student of economic faculty
Ufa State Aviation Technical University
Ufa, Russian Federation
Mar'ina A.V.
Ph. D., associate Professor
Institute of Economics and management
Ufa State Aviation Technical University
Ufa, Russian Federation

NON-STATE PENSION FUNDS AS ALTERNATIVE INSTITUTIONS OF THE PENSION SYSTEM.

Abstract: the Reform of the pension system of the Russian Federation resulted in a significant increase of the role of non-state pension funds as the institutes providing management of pension accumulation of citizens. The article presents the main trends in the development of private pension funds in Russia, for the last decade, describes the most important results and describes the prospects of development.

Key words: non-state pension Fund, tendency, development, pension,

savings.

Дополнительные выплаты к государственным пенсиям начали развиваться в 90-х годах. В 1992 г. вышел Указ Президента РФ "О негосударственных пенсионных фондах". Затем, в мае 1998 г. был принят закон "О негосударственных пенсионных фондах". Данный закон заложил правовую основу в деятельность негосударственных пенсионных фондов, как нужного элемента пенсионной системы, тем самым контролируя использование денег. Равным образом в становлении НПФ сыграло постановление Правительства РФ 1995 г. "Об утверждении положения о лицензировании деятельности негосударственных пенсионных фондов и компетенции по управлению активами негосударственных пенсионных фондов".

НПФ, являясь некоммерческими организациями, направлены в большинстве своём на сплочение средств для выплат дополнительных пенсий. В пользу членов (будущих пенсионеров) пенсионным органам нужно следить о надёжности инвестиций, вкладывая ,в соответствии с законом, в пенсионные сбережения в целях их резервации и дохода. Текущий порядок считается сорванным, если запасы фонда применяются в других намерениях.

Слабое участие экономически активных граждан в системе негосударственного пенсионного обеспечения показывает неполный рост рынка НПФ и сомнение населения к НПФ как к негосударственным финансовым организациям. Причиной является низкая степень осведомлённости граждан о части и значении НПФ в пенсионной системе. Частые изменения в законодательной базе, изменяющиеся условия развития перестройки вызывают негативный эффект, разрушают веру населения к реформе. Слабое участие граждан в режиме негосударственного пенсионного фонда поясняется традиционными (консервативными) взглядами и неудовлетворительной рекламной кампанией Пенсионного фонда России по переводу пенсионных накоплений в управление НПФ.

В России негосударственное пенсионное обеспечение имеет хорошие шансы роста. О данных потенциалах рынка негосударственных пенсионных услуг показывает тот факт, что в развитых западных странах участниками НПФ являются около 70% трудящихся жителей.

Основные плюсы НПФ, если сравнивать с Государственным Пенсионным Фондом, таковы:

1) Доход. В 2-3 раза выше, чем в ПФР.

2) В любой момент можно узнать о состоянии счета. Многие организации оказывают данную информацию через интернет.

3) Возможность выбора средств инвестиций, тогда как в пенсионном фонде данного выбора нет.

4) Право наследования. В пенсионном фонде - если человек не доживает до пенсии, его накопления забирает государство. В НПФ - если человек не доживает до пенсии, его накопления наследуются детьми и супругом

(супругой), или тем, кто прописан в правопреемниках.

В 2017 г., согласно статистике Банка России, после спада осени-зимы 2015 года, наблюдается небольшой, но прочный рост пенсионных накоплений в НПФ РФ. Рассмотрим численность НПФ и данные пенсионных накоплений (рис.1).



Рис.1. Численность НПФ

К концу 2016 - началу 2017 года общий объем вкладов увеличился на 3.1% и вырос до суммы свыше 2 триллионов рублей. В целом, рынок пенсионных накоплений энергично растёт: слабые уходят, сильные остаются и объединяются друг с другом. Год назад действовало 77 НПФ, а уже к 2017 году их осталось всего 43. Общий объем накоплений НПФ Российской Федерации достиг 3.3 трлн рублей. Рассмотрим рейтинг НПФ, который остался практически без изменений (табл.1).

Таблица 1

Рейтинг НПФ

Название фонда	Доходность с 01.01 по 01.07 2017 г., %	Доходность за 2016 год, %	Активы (тыс. рублей)	Количество застрахованных лиц
АО «НПФ «Социальное развитие»	14,72	8,55	10710131	89878
АО «Национальный НПФ»	12,09	11,48	33726536	280100
АО НПФ «УГМК-Перспектива»	10,91	10,36	10538387	74721
АО «НПФ «Алмазная осень»	10,69	12,62	20094104	34231
АО «НПФ «Альянс»	10,6	9,76	4011859	2451
АО «НПФ «Атомфонд»	10,55	10,18	6545744	53599
АО «НПФ «ВТБ Пенсионный фонд»	10,54	10,3	144507953	1542015
АО «НПФ АО «НПФ «ОПК»	10,51	10,57	2013342	13227
АО «МНПФ «БОЛЬШОЙ»	10,38	9,6	37744801	409390
АО «НПФ «Первый промышленный альянс»	10,16	12,22	6246238	32468
АО «НПФ Сбербанка»	10,13	9,6	480706929	6824216

Можно сделать вывод, о том, что за 2017 год многие НПФ России показали, что они умеют управлять пенсионными вкладами. Несмотря на обесценивание рубля, доходность большинства из них выше, чем уровень инфляции.

Следует отметить, что формирование структуры рынка негосударственных пенсионных услуг и его нормативной базы должно стать основной задачей для финансовой политики государства.

На данный момент в пенсионной системе много вопросов и пробелов. Для разрешения нужно внимательное и аккуратное исследование данной ситуации. На основании полного обзора всех данных вероятна подготовка примеров пенсионной системы РФ для отбора решений предстоящих трудностей, препятствий и совершенствования работы пенсионного фонда.

Использованные источники:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ,

от 05.02.2014 N 2-ФКЗ.
2. Закон "Об обязательном пенсионном страховании в РФ" от 15.12.01 №167-ФЗ (ред. От 29.07.2017).
3. Закон "О дополнительных страховых взносах на накопительную часть трудовой пенсии и государственной поддержке формирования пенсионных накоплениях от 30.04.2008 № 56-ФЗ (ред. От 04.11.2014).
4. Дегтярева И.В., Марьина А.В., Шалина О.И. Влияние государства на инновационные процессы // Вопросы современной экономики. 2013. № 1. С. 49-58.
5. Официальный сайт Пенсионного фонда РФ: [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://www.pfrf.ru/.
6. Сайт НПФ: [Электронный ресурс]. Режим доступа. URL: http://npf-2016.ru/analiz-statistiki-npf-za-2016/.

УДК 636.03

Галенко В.И.
студент 2 курса
факультет «Биотехнологический»
Донской Государственный Аграрный Университет
научный руководитель: Иванова Н.В.
доцент
Россия, Ростовская область, п. Персиановский

ВЛИЯНИЕ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ СЕРВИС-ПЕРИОДА НА МОЛОЧНУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ КОРОВ

Аннотация: В статье дана характеристика молочной продуктивности коров в зависимости от продолжительности сервис-периода. Установлено, что удлинение сервис-периода сопровождается снижением среднесуточного удоя и удоя за 305 дней лактации. Оптимальная длительность сервис-периода – 30-60 дней.

Ключевые слова: коровы красной степной породы, молочная продуктивность, среднесуточный удой, удой за лактацию, сервис-период.

Galenko V.I., student
2th year, Department of «Biotechnology»
Don State Agrarian University
Russia, Rostov oblast', p. Persianovka
Supervisor: associate Professor Ivanova N.V.

FLINUENCE OF DURATION SERVICE PERIOD ON DAIRY EFFICIENCY OF COWS

Annotation: In article the characteristic of dairy efficiency of cows depending on duration service period is given. It is established that lengthening service period is followed by decrease in an average daily yield of milk and yield of milk in 305 days of a lactation. Optimum duration service period – 30-60 days.

Keywords: cows of red steppe breed, dairy efficiency, an average daily yield

of milk, a yield of milk for a lactation, service period.

На величину надоя у коров оказывают влияние множество факторов, в том числе и продолжительность сервис-периода (период от отела до первого плодотворного осеменения). Длительность сервис-периода является одним из важных показателем воспроизводства стада. Бесплодие у коров не только уменьшает выход телят и сдерживает темпы обновления стада, но и значительно снижает удой за определенный календарный период года, т.к. сопровождается увеличением продолжительности того периода лактации, когда лактационная кривая находится на спаде. К тому же, сроки плодотворного осеменения у части коров после отела увеличиваются так, что это происходит с удлинением сухостойного периода, а, следовательно, и отсутствием надоя в течении длительного периода.

На основе вышеизложенного была поставлена задача выявить взаимосвязь между продолжительностью сервис-периода и уровнем молочной продуктивности в стаде красного степного скота СПК «Победа» Целинского района Ростовской области.

Для исследования было отобрано 60 гол коров, у которых была учтена молочная продуктивность за первую законченную лактацию.

Показатели молочной продуктивности и производственного использования коров брали из карточек ф.2-мол.

Поголовье коров распределили на 2 группы в зависимости от молочной продуктивности: удой за лактацию до 2500кг и удой за лактацию свыше 2500кг.

Статистическая обработка количественных показателей проведена по общепринятой методике вариационной статистики.

Таблица – Взаимосвязь величины среднесуточного удоя в течении лактации с продолжительностью сервис-периода

Сервис – период, дн	До 2500 кг			Свыше 2500 кг		
	n	среднесуточный удой, кг	в % к надою с сервис-периодом 60 дн.	n	среднесуточный удой, кг	в % к надою с сервис-периодом 60 дн.
31-60	2	8,0 ± 1,1	100	3	10,0 ± 2,0	100
61-90	4	8,0 ±1,05	100	11	9,5 ± 2,2	95
91-120	9	7,7 ± 1,20	95,7	10	9,0 ±2,9	90
121-160	6	7,0 ± 1,36	87,5	7	8,5 ±2,5	85
161 и более	4	6,5 ± 1,29	81,2	4	8,5 ± 2,2	85

В результате проведенного исследования было выявлено, что с увеличением сервис-периода наблюдается снижение среднесуточного удоя. Таким образом, среднесуточный удой у коров с увеличением

продолжительности сервис-периода уменьшается независимо от величины удоя за лактацию. И как следствие, продолжительность сервис-периода оказывает влияние на эффективность производства молока.

В таблице 2 отражена величина недополучения молока от коров в зависимости от продолжительности сервис-периода.

Таблица 2 – Величина недополучения молока от коров в зависимости от продолжительности сервис-периода

Сервис – период, дн	Удой коров в расчете на 305 дней лактации					
	до 2500 кг			свыше 2500 кг		
	n	удой за 305 дн. лактации, кг	разница в удое по сравнению с сервис-периодом 60 дн., кг	n	удой за 305 дн. лактации, кг	разница в удое по сравнению с сервис-периодом 60 дн., кг
31-60	2	2400 ± 120,5		3	3150 ± 195,0	
61-90	4	2400 ± 128,4		11	2950 ± 300,1	- 200
91-120	9	2250 ± 137,0	- 150	10	2800 ± 254,1	- 350
121-160	6	2100 ± 120,0	- 300	7	2600 ±200,0	- 550
161 и более	4	1950 123,0	- 450	4	2450 203,0	- 700

Как видно из таблицы 2, продолжительность сервис-периода 61-90 дней сопровождается незначительным снижением удоя за 305 дней лактации по сравнению с оптимальной продолжительностью сервис-периода 60 дней. Однако дальнейшее увеличение продолжительности сервис-периода сопровождается недополучением 550-700 кг молока на каждую корову. Это приносит большие убытки хозяйству.

Таким образом, длительность сервис-периода существенно влияет на уровень молочной продуктивности коров. Для получения высокой молочной продуктивности и ежегодно теленка от каждой коровы важно придерживаться длительности сервис-периода в пределах 30-60 дней.

Использованные источники:

1. Раджабов Р.Г., Сазонова Ю.В., Дудка Т.Н., Иванова Н.В. Перспективы развития молочного скотоводства в Ростовской области / Материалы Международной научно-практической конференции «Проблемы и тенденции инновационного развития агропромышленного комплекса и аграрного образования России» пос. Персиановский, 2012. С. 100-103.
2. Иванова Н.В., Раджабов Р.Г., Дудка Т.Н. Молочная продуктивность чистопородных и помесных красных степных коров./ Материалы Международной научно-практической конференции «Проблемы и тенденции инновационного развития агропромышленного комплекса и аграрного образования России» пос. Персиановский, 2012. С. 36-38.
3. Практикум по экономике отраслей АПК. Раджабов Р.Г., Иванова Н.В. учебное пособие / пос. Персиановский, 2014.

УДК 338.14

Галигузов И.В.
Сибирский Институт Управления
студент 1 курса
факультет «Экономическая безопасность»
Российская Академия Народного
Хозяйства и Государственной Службы
научный руководитель: Дмитриева Е.Н.
старший преподаватель
Россия, г. Новосибирск

ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЕ АКТЫ НА ТЕРРИТОРИИ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА В КОНЦЕ XX – НАЧАЛЕ XXI ВЕКА

Аннотация: В статье рассматриваются предпосылки и современное состояние террористической обстановки на Северном Кавказе. делается вывод о закономерности превращения данного региона в наиболее проблемную территорию России. Делается вывод о возможной эскалации насилия на Северном Кавказе в ближайшее время.

Ключевые слова: терроризм, Северный Кавказ, социально-экономические проблемы

Galiguzov I.V.
Siberian Institute of Management
Russia, Novosibirsk
student
1 year, Faculty of Economic Security
Russian Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Dmitrieva E.N.
Senior Lecturer

TERROR ACTS IN THE NORTH CAUCASUS IN THE LATE XX - EARLY XXI CENTURY

Abstract: the article describes the background and current state of the terrorist situation in the North Caucasus. the conclusion about the mechanisms of transformation of this region into the most problematic territory of Russia. The conclusion about the possible escalation of violence in the North Caucasus in the near future.

Key words: terrorism, North Caucasus, the socio-economic problems

Предпосылки распространения экстремизма и терроризма на Северном Кавказе. Жители Северного Кавказа последними, не считая государственных образований Средней Азии, из мусульманских народов вошли в состав Российской государства. На их взаимоотношения с Российской империей не могла не сказываться полувековая Кавказская война (1817 – 1864 годы), оставившая глубокий след в памяти как победителей, так

и побежденных. Не следует забывать, что длительное время вектор колонизационных устремлений России был направлен в мусульманском (Поволжье, Кавказ, Средняя Азия) направлении, что способствовало настороженному отношению сторон друг к другу. Не удивительно, что все антироссийские выступления горцев после Кавказской войны имели религиозную окраску (восстание 1877 года, антиписарское движение 1913-1914 годов и другие). Следует также учитывать, что на протяжении двух столетий основным противником Русской армии на поле боя была Османская империя, глава которой позиционировал себя как главного защитника «правоверных».

Завоевание Кавказа поставило в повестку дня сложную проблему адаптации вновь присоединенных народов. В сознании правящей элиты России постепенно сформировалось убеждение, что только военный захват Кавказа еще не решает всех проблем. Необходимо было «встроить» народы Северного Кавказа в империю. Наиболее прагматичные деятели царской администрации учитывали религиозную специфику Северного Кавказа, старались приспособиться к ментальной специфике населения.

В годы революции и гражданской войны, когда контроль центральной власти ослабел, именно религиозные деятели стали духовными лидерами мусульман, избирались в исполнительные и представительные органы новых властей, не зависимо от окраски. В первые годы Советской власти примерно до середины 20-х годов институтам ислама предоставлялась полная свобода. Надо признать, что и часть местных элит, в том числе духовенство, довольно активно поддерживала большевиков, исходя, впрочем, из своих интересов. Другая часть, напротив, стремилась к отделению от Советской России, как, впрочем, и от России вообще (образование в 1918 – 1920 годах Горской республики, основанной на законах шариата). После окончательного установления Советской власти в регионе произошло несколько восстаний, в том числе такое крупное, как восстание имама Гоцинского в Дагестане в 1921 году (отдельные очаги сопротивления в Горной Чечне продолжали существовать до 1925 года). По мере укрепления Советской власти масштабы сопротивления, как и масштабы влияния Ислама падали. Тем не менее, обстановка на Северном Кавказе продолжала оставаться напряженной, обостряясь в критические периоды истории Советского государства, такие как, например, коллективизация. Так в Чечне в 1932-1933 годах было совершено 69 терактов против сотрудников НКВД, представителей советского и партийного аппарата.

Новый виток конфликта на Северном Кавказе был спровоцирован началом Великой Отечественной войны и приближением линии фронта к кавказским республикам. Уже в 1941 году в Чечне была сорвана мобилизация и вспыхнуло восстание, в котором приняли участие не только рядовые жители республики, но и значительная часть местной элиты. При этом мотивы восстания были как антигосударственными, так и антирусскими. В начале 1942 года лидерами повстанцев было образовано «Временное народно-

революционное правительство Чечено-Ингушетии», официально объявившее себя союзником Гитлера. Не менее сложная обстановка была и в других регионах Кавказа. Разгром немецко-фашистских войск Советской Армией, значительно возросшая мощь репрессивного аппарата и решительные действия руководства страны позволили довольно быстро решить проблему ликвидации очага напряженности. Ряд кавказских национальностей, в том числе чеченцы и ингуши, были депортированы в Казахстан и республики Средней Азии. Характерно, что в условиях уже несомненной победы Советского Союза эта акция не вызвала достаточно серьезного сопротивления со стороны местного населения.

После смерти И.В.Сталина новое советское руководство приняло решение о репатриации части ранее выселенных из мест исторического обитания народов. В январе 1957 года был подписан указ о восстановлении Чечено-Ингушской АССР. В соответствии с этим документом началось возвращение депортированных на прежние места жительства. Примечательно, что одним из противников восстановления чечено-ингушской автономии был министр внутренних дел СССР Н.П.Дудоров. Видимо, обладая достаточной и объективной информацией, он предвидел негативные последствия такого решения. И действительно, результатом репатриации стали массовое приобретение оружия, круговая порука, убийства на почве кровной мести, изнасилования, нападения на жителей других национальностей. Уже в конце 1957 года в Грозном были зафиксированы нападения чеченской молодежи на учащихся ремесленных училищ и офицеров Советской Армии, распространялись листовки антирусского содержания. В результате запугивания и при попустительстве республиканских властей из ЧИАССР только за 1957 годы выехали более 113 тысяч жителей не-титульной национальности. Уровень межнациональных конфликтов и в дальнейшем продолжал оставаться на Северном Кавказе одним из самых высоких в Советском Союзе. Тем не менее, хотя именно кавказским националистам Советский Союз обязан самым громким терактом за всю послевоенную историю страны (взрывы в Москве в 1977 году), обстановку в регионе удавалось держать под контролем, обеспечивая достаточный уровень лояльности местных элит.

С началом в 1985 году СССР перестройки национальные движения получили новый импульс. Не всегда продуманные действия руководящих органов накладывались и на сознательно антигосударственную деятельность так называемых демократов. Члены Межпарламентской группы не скрывали, что использование национальных движений является одним из методов ликвидации советского строя. Результатом частично управляемых, частично стихийных событий стало образование в 1991 году Чеченской Республики Ичкерия, объявившей о своей независимости.

Терроризм на Северном Кавказе в современных условиях. Образование Республики Ичкерия, неподконтрольной органам центральной власти, обострило и без того непростую ситуация на Кавказе. Одним из

проявлений этой нестабильности стал терроризм. Исследователи предлагают такую периодизацию терроризма в этом регионе. В 1988-1995 годах в терроризме доминировали националистические и сепаратистские движения. В 1995 – 2002 годах происходить институционализация террористических движений, активизируются связи с международным терроризмом. С 2002 года по настоящее время происходит включение северо0кавказских террористических структур в международные террористические организации.

Сложность этно-политической структуры Северного Кавказа приводит и к различным мотивационным основам терроризма. Исследователи подчеркивают, что лидер Ичкерии Д.Дудаев был атеистом и принял исламскую риторику исключительно в конъюнктурных целях. В то же время дагестанский экстремизм и терроризм имел явно выраженные религиозные корни. Постепенно происходила «исламизация» терроризма во всем регионе, а также встраивание его в более общие структуры радикального ислама, в наиболее полном виде нашедших свое отражение в так называемом Исламском государстве.

Начальные фазы существования терроризма на Северном Кавказе были в большой степени обусловлены двумя Чеченскими войнами. Первая попытка силовыми методами интегрировать Ичкерию в состав Российской Федерации в 1994-1996 года, успехом не увенчалась. Вторая попытка, начавшаяся в 1999 году, завершилась ликвидацией Ичкерии как государственного образования в феврале 2000 года. Центральному правительству удалось склонить к лояльности часть верхушки боевиков, возглавляемой кланом Кадыровых. Данному решению способствовала благоприятная экономическая обстановка, позволившая не менее, чем на 70-80% наполнять бюджет Чечни за счет федеральных трансферов.

В связи с сохранявшейся напряженностью режим контртеррористической операции был продлен. В период активных военных действий террористические акты, как правило, являлись часть партизанской войны. Они были направлены против военнослужащих и тех представителей местных элит, которые склонялись к сотрудничеству с Россией. Некоторые акции, направленные на объекты вне Чечни (нападение на Буденновск в 1995 году и ли захват школы в Беслане в 2004 году были, скорее всего, типичной демонстрацией силы). С 16 апреля 2009 года был отменен режим контртеррористической операции в Чечне. На отмене режима КТО особенно настаивало руководство Чечни, тогда как армейское командование и руководство ФСБ считало данное мероприятие преждевременным. Вторая Чеченская война стала формально считаться оконченной. Однако, по мнению ряда экспертов, именно отмена режима КТО спровоцировала увеличение масштабов террористических действий, пик которых пришелся на август 2009 года. В следующем году ситуация принципиально не изменилась, однако, появились некоторые новые характерные черты. Стало заметным распространение терроризма за пределы Чечни и Инушетии, с явно выраженным дагестанским вектором. Если в 2009 году подавляющее

большинство терактов были направлены на военнослужащих и сотрудников правоохранительных органов, то в 2010 году в основном страдало мирное население. Теракты все менее были средством партизанской войны и все более становились актами классического терроризма. Эта тенденция усиливалась числом терактов, совершенных террористами – смертниками. Еще одной особенностью после 2009 года стало значительное сокращение участия в борьбе с терроризмом армейских подразделений. Это имеет вполне объективную причину: если ранее борьба против партизанских группировок требовала привлечения крупных войск для прочесывания горно-лесных массивов, то борьба с «городскими» партизанами ведется на иных принципах. В дальнейшем число террористических выступлений продолжало оставаться на стабильном уровне (600-700 в год) до 2013 года. С 2014 года снова начался резкий рост подобного рода преступлений (2014 год – 1128, 2015 год – 1538, 2016 год -2227 случаев). Это может свидетельствовать о том, что террористические организации преодолели кризис, вызванный ослаблением чеченского террористического анклава. Столь же резкое падение раскрываемости (с 75-80% в среднем в 2007-2013 года до 33% в 2016 году) говорит о воссоздании террористами структур, не охваченных профилактическими мероприятиями правоохранительных органов.

В заключение необходимо отметить следующее. Терроризм и в 21-м веке продолжает оставаться одной из основных угроз государству и обществу. В России наиболее проблемным регионом в данном отношении остается Северный Кавказ с его сложной этнополитической культурой, менталитетом, отличным от менталитета основной части населения России и весьма непростой историей. Наличие в республиках Северного Кавказа нерешенных социально-экономических проблем, большая доля безработицы среди молодежи, распространение в ее среде течений радикального ислама создают благоприятную почву для сохранения терроризма. Высокий уровень слияния местных элит с криминальными группировками, отмечаемая на самом высоком уровне коррумпированность правоохранительных органов с одной стороны толкают местное население на активные формы протеста, включая насильственные, с другой, в ряде случаев маскируют криминальные проявления под теракты и наоборот. Некоторые исследователи отмечают, что в настоящее время идет расширение социальной базы терроризма через исламизацию населения, внедрения учений радикального толка, привносимых извне. Война на Ближнем Востоке, с одной стороны, отвлекает часть боевиков туда, с другой, в случае изменения обстановки, может спровоцировать и обратный процесс. Точные прогнозы сегодня дать сложно, но то, что террористическая угроза сохранится еще минимум на десятилетие, можно утверждать вполне уверенно.

Использованные источники:

1. Степанов А.С. К вопросу о проблеме межнациональных конфликтов в СССР и странах социалистического содружества (1953-1960 гг.)/ Хмурые будни холодной войны. Ее солдаты, прорабы и невольные участники.

Сборник научных статей – М., 2012 – С. 136-152
2. Добаев А.П. «Новый терроризм» в мире и на Северном Кавказе/ Исламоведение – 2010, №1
3. Шибутов М.М. Терроризм в России: нарастающая динамика/ https://regnum.ru/news/society/2258514.html - дата обращения 29.08.2017

УДК. 004.94

Галимов Р.З.
студент магистратуры
Золотов А.А.
студент магистратуры
Третьякова А.А.
студент магистратуры
Московский государственный технический университет им. Н.Э. Баумана
РФ, г. Москва

СРАВНЕНИЕ МЕТОДОВ ФОРМИРОВАНИЯ ФУНКЦИИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПО ВРЕМЕНИ В СРЕДЕ МОДЕЛИРОВАНИЯ GPSS ДЛЯ МНОГОКАНАЛЬНОЙ СМО С БЕСКОНЕЧНЫМ БУФЕРОМ

В статье проведено исследование способов задания функции распределения по времени в среде моделирования GPSS. Выделены три сравниваемых подхода: по точкам, библиотечный, с помощью Гамма-функции. Рассмотрена часто встречающаяся в рамках имитационного моделирования многоканальная система массового обслуживания с бесконечным буфером. Вычислены такие показатели, как количество заявок в системе и время нахождения заявок в системе. Произведено сравнение с результатами аналитического моделирования и вычислена относительная погрешность полученных результатов.

Ключевые слова: имитационное моделирование, GPSS, задание функций, гамма-функция, библиотечные функции, функции по точкам, точность функций распределения времени.

Galimov R.Z.
Graduate student
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Zolotov A.A
Graduate student
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Tretjakova A.A
Graduate student
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow

ANNOTATION: The ways of specifying the time distribution function in the GPSS modeling environment are investigated in this article. Three comparative approaches are distinguished: point-by-point, library-based, using the Gamma function. A multichannel queuing system, often encountered in the framework of simulation modeling, with an infinite buffer is analyzed. Some indicators of the

queuing system are calculated, such as: the number of applications in the system and the time spent on applications in the system. Comparison with the results of analytical modeling is made and the relative error of the obtained results is calculated.

Keywords: simulation modeling, GPSS, assignment of functions, Gamma-function, library functions, functions by points, accuracy of time distribution functions.

Введение

В современном мире имитационное моделирование играет ключевую роль в анализе данных и предварительном расчете различных динамических систем. С помощью данного вида моделирования можно построить достаточно точную (в некотором приближении и с некоторыми погрешностями) модель любой сложной системы. Имитационная модель с определенной погрешностью показывает результаты функционирования реальной системы в заданных начальных условиях.

Моделирование – это метод решения задач, когда исходная (реальная) система заменяется на более простой объект, описывающий реальную систему с некоторыми допущениями, который называется моделью [2].

Имитационное моделирование применяется в различных ситуациях, например, когда эксперименты на реальной модели невозможно провести или это экономически нецелесообразно.

Имитационное моделирование – это компьютерная программа на языке имитационного моделирования (например, GPSS, Simio и др.), которая в некотором приближении описывает структуру реально существующей модели и воспроизводит ее динамическое поведение во времени.

Имитационная модель не только по свойствам, но и структуре соответствуют моделируемому объекту. Более того имеется однозначное соответствие между процессами, проходящими в имитационной модели. Существенным недостатком имитационной модели является большое время решения задачи для получения хорошей точности результатов [3].

Результатами работы модели являются значения вычисления некоторой функции от большого числа стохастически изменяющихся параметров. Как ни парадоксально, но стахастика имеет свой плюс и минус в имитационном моделировании. Элемент стохастического моделирования поведения системы оказывает положительное влияние, так как возможен разброс параметров и существует возможность получить средние или усредненные результаты. С другой стороны, требуется многократное повторение эксперимента, чтобы получился «хороший» набор экспериментальных данных. Это увеличивает время нахождения параметров функционирования системы. После проведение экспериментов обязательна обработка результатов имитационного моделирования. Чаще всего в моделях применяется статистическое моделирование, то есть воспроизведение в моделях случайных факторов, событий, величин, полей.

Стохастическое моделирование применяется в различных областях знаний и решает множество прикладных задач. Также оно применяется для исследования поведения сложных динамических систем и их последующей оценки и анализа.

В данной статье языком имитационного моделирования будет выступать язык GPSS. В языке GPSS возможно различные способы задания функций:

- Вызов нужной функции из библиотеки;
- Построение функции по точкам;
- Задание любой произвольной функции с помощью Гамма-функции.

В статье будет приведен анализ данных, полученных тремя способами задания функций, а также их сравнение с аналитическим моделированием. Будут посчитаны погрешности каждого из данных способов задания.

Смоделируем многоканальную систему с бесконечным буфером. Модель системы представлена на рис. 1.

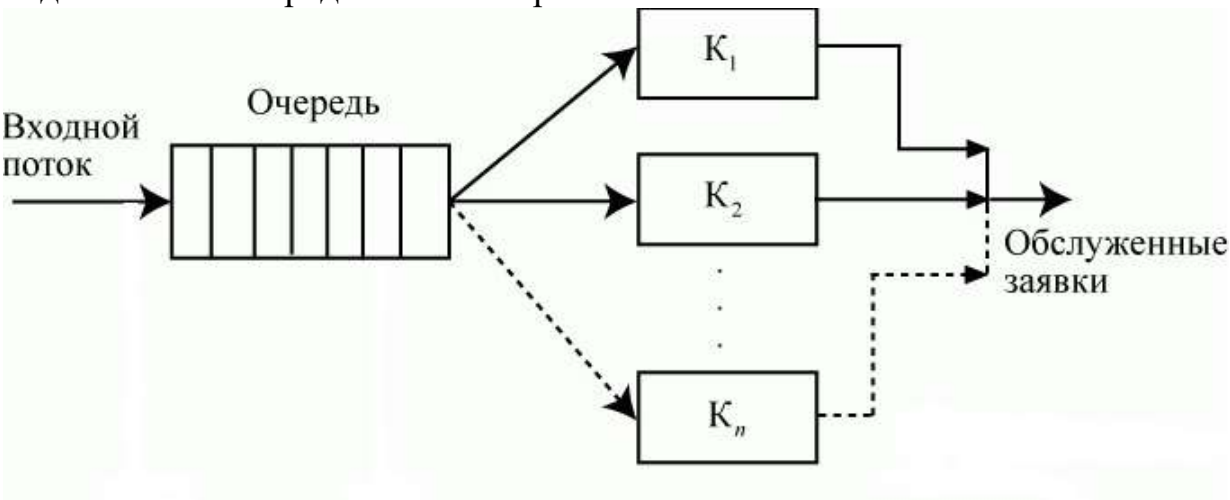


Рисунок №1. Схематическое изображение применяемой системы массового обслуживания.

Данная модель описывает широкий класс исследовательских задач и часто применяется на практике, что свидетельствует о способности корректно отображать поведение большого количества систем реального мира.

На рис.1 видно, что модель состоит из трех частей:

- Входящий поток заявок (вход системы);
- Очередь заявок на обслуживания (буфер системы);
- Обслуживающие аппараты (обслуживают заявки по заданному временному закону).

Функции распределения времени для входного потока и для обслуживания могут быть заданы различными способами, описанными выше. Рассмотрим влияние способов задания функции распределения времени и проанализируем погрешности каждого из способов задания и дадим оценку применимости того или иного способа.

Различные способы задания функций в языке имитационного моделирования GPSS

Как отмечено выше, среда имитационного моделирования GPSS поддерживает несколько способов задания функций распределения времени [1]. Опишем более подробно вышеизложенные способы.

Задание функции распределения времени с помощью библиотечных функций

Язык имитационного моделирования поддерживают более чем десяток различных функций распределения времени. Среди них: экспоненциальная функция, функция Эрланга, биноминальная функция, нормальная функция и многие другие. Данные функции уже включены в пакет языка GPSS. Чтобы их использовать достаточно посмотреть справочник по языку GPSS, определить параметры, и функция будет работать. Это один из самых простых способов задания функций в языке имитационного моделирования GPSS.

Задание функции распределения времени по точкам

В языке имитационного моделирования GPSS также можно использовать способ задания функций распределения времени по точкам. Данный способ удобен, когда у исследователя есть точечное задание функции или функция не может быть определена формулой. Для этого вводится набор точек и далее в тексте имитационной программы вызывается данная функция. Такой способ весьма удобен при исследовании неизвестных функций распределения времени с большим набором статистических данных.

Функция, которая будет использоваться в экспериментах:

EXPON FUNCTION RN1,C23

0,0/.1,.104/.2,.222/.3,.355/.4,.510/.5,.69/.6,.915/.7,1.2/.75,1.37/.8,1.5/.84,1.83/.88,2.12/.9,2.3/.92,2.52/.94,2.82/.95,2.98/.96,3.2/.97,3.5/.98,3.9/.995,5.3/.998,6.2/.9995,7/1,8

Задание функции распределения времени с помощью Гамма-функции

В языке имитационного моделирования GPSS также можно использовать Гамму-функцию для задания различных (произвольных) распределений. Данный способ весьма сложен, потому что требует некоторой предварительной обработки времен задания и среднего времени обслуживания. Зато данный способ подходит для моделирования любых распределений одной функцией (Гамма-функцией).

Исследование погрешности различных способов задания функций в языке имитационного моделирования GPSS

Для проведения эксперимента составим полный план эксперимента. Будем варьировать количество обслуживающих аппаратов C, а также загруженность системы ρ. План эксперимента представлен в таблице 1.

Таблица №1. План проводимого эксперимента

№ эксперимента	C	ρ
1	1	0,2
2	2	0,2
3	3	0,2
4	4	0,2
5	5	0,2
6	1	0,4
7	2	0,4
8	3	0,4
9	4	0,4
10	5	0,4
11	1	0,6
12	2	0,6
13	3	0,6
14	4	0,6
15	5	0,6
16	1	0,8
17	2	0,8
18	3	0,8
19	4	0,8
20	5	0,8

Всего проведём 20 экспериментов. В соответствие с данным планом будет проводится имитационное моделирование для различных способов задания функций распределения времени, а также аналитическое моделирование. После этого будет проведён анализ и оценка погрешностей. За эталон будем принимать результаты аналитического моделирования.

Всего будет использоваться две основные формулы. Следующая формула определяет количество заявок в системе [5]:

$$L = \frac{(K^2 вар.вх + K^2 обсл.вх) C \rho^{C+1}}{2(1-\rho^C)} + C\rho \quad (1),$$

где L-количество заявок в системе;

$K^2 вар.вх$ - коэффициент Эрланга для входных заявок;

$K^2 обсл.вх$ -коэффициент Эрланга для процесса обслуживания;

С- количество обслуживающих аппаратов;

ρ - загруженность системы.

$K^2 вар.вх$, $K^2 обсл.вх$ для экспоненциального распределения принимаем за 1.

Вычислим временя пребывания в системе [5]:

$$T = L * T_{вх}, \quad (2)$$

где T – время пребывания в системе заявок;

L - количество заявок в системе;

$T_{вх}$ - расчётное время для аналитической модели.

С помощью (1,2) можно рассчитать время пребывания заявки в системе и количество заявок, находящихся в системе.

Результаты аналитического моделирования приведены в таблице 2.

Таблица №2. Результаты аналитического моделирования.

Аналитическое моделирование				
№	C	ρ	L	T
1	1	0,2	0,25	75
2	2	0,2	0,416667	62,5
3	3	0,2	0,604839	60,48387
4	4	0,2	0,801282	60,09615
5	5	0,2	1,00032	60,01921
6	1	0,4	0,666667	100
7	2	0,4	0,952381	71,42857
8	3	0,4	1,282051	64,10256
9	4	0,4	1,642036	61,57635
10	5	0,4	2,020692	60,62076
11	1	0,6	1,5	150
12	2	0,6	1,875	93,75
13	3	0,6	2,295918	76,53061
14	4	0,6	2,757353	68,93382
15	5	0,6	3,252949	65,05899
16	1	0,8	4	300
17	2	0,8	4,444444	166,6667
18	3	0,8	4,918033	122,9508
19	4	0,8	5,420054	101,626
20	5	0,8	5,949548	89,24322

Далее проведем 3 серии экспериментов для различного способа задания функций распределения времени. Результаты имитационного моделирования представлены в таблице 3.

Таблица №3. Результаты имитационного моделирования для различных способов задания функций распределения времени.

Исходные данные					Способ задания функции распределения времени					
					Гамма-функция		Экспоненциальная функция		По точкам	
№	C	ρ	Твх	Тобс	L	T	L	T	L	T
1	1	0,2	300	60	0,25	75,135	0,25	75,135	0,248	74,469
2	2	0,2	150	60	0,417	62,582	0,417	62,582	0,414	62,158
3	3	0,2	100	60	0,607	60,715	0,607	60,715	0,604	60,348
4	4	0,2	75	60	0,804	60,273	0,804	60,273	0,799	59,908

5	5	0,2	60	60	1,003	60,193	1,003	60,193	0,997	59,798
6	1	0,4	150	60	0,668	100,215	0,668	100,215	0,664	99,534
7	2	0,4	75	60	0,952	71,453	0,952	71,453	0,949	71,131
8	3	0,4	50	60	1,296	64,822	1,296	64,822	1,288	64,396
9	4	0,4	37,5	60	1,665	62,438	1,665	62,438	1,654	61,976
10	5	0,4	30	60	2,041	61,267	2,041	61,267	2,032	60,916
11	1	0,6	100	60	1,506	150,611	1,506	150,611	1,498	149,616
12	2	0,6	50	60	1,869	93,584	1,869	93,584	1,865	93,156
13	3	0,6	33,3	60	2,338	77,959	2,338	77,959	2,33	77,563
14	4	0,6	25	60	2,831	70,848	2,831	70,848	2,822	70,5
15	5	0,6	20	60	3,358	67,199	3,358	67,199	3,345	66,822
16	1	0,8	75	60	4,039	303,058	4,039	303,058	4,059	303,846
17	2	0,8	37,5	60	4,414	165,698	4,414	165,698	4,439	166,132
18	3	0,8	25	60	5,027	125,841	5,027	125,841	4,987	124,503
19	4	0,8	18,75	60	5,58	104,731	5,58	104,731	5,568	104,314
20	5	0,8	15	60	6,197	93,069	6,197	93,069	6,198	92,849

Сравним полученные результаты и проведем анализ. Как уже было сказано выше, за эталон возьмем результаты аналитического моделирования и относительно них будем считать погрешность данных способов задания. Оценка погрешностей представлена в таблице 4.

Таблица №4. Оценка погрешностей между имитационным и аналитическим моделированием.

Исходные данные			Гамма-функция		Экспоненциальная функция		По точкам	
№	C	ρ	ΔL,%	ΔT,%	ΔL,%	ΔT,%	ΔL,%	ΔT,%
1	1	0,2	0	0,002	0	0,002	0,008	0,007
2	2	0,2	0,001	0,001	0,001	0,001	0,006	0,005
3	3	0,2	0,004	0,004	0,004	0,004	0,001	0,002
4	4	0,2	0,003	0,003	0,003	0,003	0,003	0,003
5	5	0,2	0,003	0,003	0,003	0,003	0,003	0,004
6	1	0,4	0,002	0,002	0,002	0,002	0,004	0,005
7	2	0,4	0	0	0	0	0,004	0,004

8	3	0,4	0,011	0,011	0,011	0,011	0,005	0,005
9	4	0,4	0,014	0,014	0,014	0,014	0,007	0,006
10	5	0,4	0,01	0,011	0,01	0,011	0,006	0,005
11	1	0,6	0,004	0,004	0,004	0,004	0,001	0,003
12	2	0,6	0,003	0,002	0,003	0,002	0,005	0,006
13	3	0,6	0,018	0,019	0,018	0,019	0,015	0,013
14	4	0,6	0,027	0,028	0,027	0,028	0,023	0,023
15	5	0,6	0,032	0,033	0,032	0,033	0,028	0,027
16	1	0,8	0,01	0,01	0,01	0,01	0,015	0,013
17	2	0,8	0,007	0,006	0,007	0,006	0,001	0,003
18	3	0,8	0,022	0,024	0,022	0,024	0,014	0,013
19	4	0,8	0,03	0,031	0,03	0,031	0,027	0,026
20	5	0,8	0,042	0,043	0,042	0,043	0,042	0,04

Из таблицы видно, что погрешности минимальны и не превышают 1%. Значит все 3 способа задания распределения функции времени уместны и применимы для инженерных расчётов. Посчитаем среднюю погрешность в зависимости от загрузки системы. Для более наглядного примера построим график. График представлен на рис. 2.

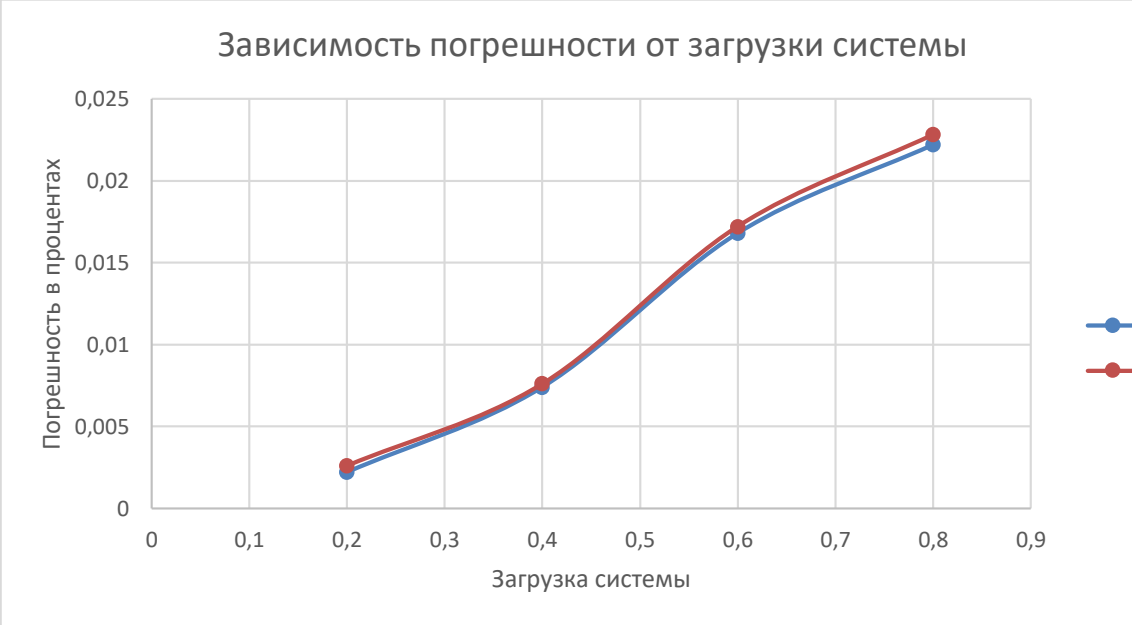


Рисунок №2. Зависимость погрешности от загрузки системы.

Как видно из приведенного графика, погрешности в оценки количества заявок в системе и времени из пребывания в системе возрастают с ростом загрузки системы. Таким образом, точность при задании функции распределения по времени снижается при возрастании нагрузки на систему обслуживания. Однако даже при рекомендованном значении загрузки не более 75% для инженерных задач является незначительной величиной.

Из приведенного исследования видно, что погрешность между разными способами задания функций распределения времени не превышает 1%, значит они все пригодны для проведения инженерных расчетов. Разница между ними состоит в том, что каждый способ задания полезен и применим лишь в

определенных условиях. Поэтому исследователь сам выбирает каким способом задания функций распределения времени пользоваться и какой способ ему удобен. Иногда данные способы взаимозаменяемые, что свидетельствует о хорошем инструменте моделирования в имитационной среде GPSS.

Использованные источники:

1. Боев В. Д. Моделирование систем. Инструментальные средства GPSS World: Учеб. пособие. — СПб.: БХВ-Петербург, 2004. — 368 с.: ил.
2. Кирпичников А.П. Прикладная теория массового обслуживания. Казань: КГУ, 2008. 118 с.
3. Карташевский В.Г. Основы теории массового обслуживания. М.: Радио и связь, 2006. 107 с.
4. Кудрявцев Е. М. GPSS World. Основы имитационного моделирования различных систем. – М.: ДМК Пресс, 2004. – 320с.
5. Галимов Р.З, Золотов А.А. Исследование применимости методов аналитического и имитационного моделирования в зависимости от загруженности системы. // Молодежный научный вестник – 2017, №12 – декабрь. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.mnvnauka.ru/2017/12/Galimov.pdf

УДК 7.045

Галушка Н. В.
студент 2 курса магистратуры
спец. «Дизайн костюма и текстиля»
научный руководитель: Акчурина-Муфтиева Н. М.
профессор
ГБОУ ВО РК «Крымский Инженерно-Педагогический Университет»
Россия, г. Симферополь

СЕМАНТИКА «ДРЕВА ЖИЗНИ» В СЛАВЯНСКОЙ КУЛЬТУРЕ

Аннотация: В статье рассматривается семантика древа жизни славянских народов – русских и украинцев. Анализ символики древа ведется от славянской мифологии, первых письменных источников, Библии, апокрифических бесед. Анализируются роль и символика древа жизни в устном народном творчестве.

Ключевые слова: древо жизни, семантика, мифология, фольклор, символика орнамента.

Galushka N. V.
student of the 2nd course of magistracy, special. "Costume and textile design"
GBOU VK RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Russia, Simferopol
Scientific adviser: Professor Akchurina-Muftieva N. M.
GBOU VK RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"

SEMANTICS OF THE "TREES OF LIFE" IN SLAVIC CULTURE

Annotation: The article considers the semantics of the tree of life of the Slavic peoples - Russians and Ukrainians. The analysis of the symbolism of the tree is conducted from Slavic mythology, the first written sources, the Bible, apocryphal conversations. The role and symbolism of the tree of life in oral folk art are analyzed.

Key words: tree of life, semantics, mythology, folklore, symbols of ornament.

Постановка проблемы. «Древо жизни» представляет собой важный семантический объект, имеющий глубокие корни. Упоминания о «древе жизни» или «Мировом древе» можно найти в фольклоре многих народов еще в глубокой древности. Понимание семантики мотива позволит наиболее осмысленное и целесообразное его применение как в декоре современного этнического костюма, так и предметах декоративного искусства.

Анализ литературы. Изучением символики древа жизни славянских народов занимались Афанасьев А. Н., Демин В. Н., Куртиев Р. И. Вклад в изучение символики древа жизни и других орнаментов внесли исследователи славянского декоративно-прикладного искусства: Кара-Васильева Т. В., Гурская А. С., Китова С. А., Гайворонская О. Б.

Цель статьи – проанализировать семантику древа жизни в славянской

культуре русских и украинцев.

Основное изложение материала. Мировое древо, древо жизни, древо познания и др. для древних славян было образом, который олицетворяет универсальную концепцию мира, синтез неба, земли и воды. Как мировая ось древо ассоциируется со всем, что имеет осевую символику. Древо может символизировать космос. Символами древа является жердь, ветка, колонна и т. д. Древо жизни, которое растет в раю, это космическая ось, которая символизирует единство за гранью добра и зла. Древо также означает женское начало: приют, хранилище, питание, защиту и поддержку [3]. Древо – это связь потустороннего мира с небесным. Древо жизни на рушниках является философским переосмыслением категорий вечности – прошлого, современного и будущего [6].

Древо жизни – в славянской мифологии мировая ось и символ мироздания в целом. Крона мирового дерева достигает небес, корни (у которых течет священный источник) – преисподней, ствол и ветви организуют земное пространство **[**10]. Отдельной части древа соответствуют разные живые существа. В «Слове о полку Игореве» мироздание охраняют: орел – небо, белка – средний мир, волк – преисподнюю **[**9].

По мнению исследователя русской традиционной вышивки Качаевой М. А., общемировой характер представлений о древе жизни коренится в воспоминаниях нашей психики о зачатии и развитии плода человека. Древо отождествляли с Вселенной, зародившейся от «совокупления женской и мужской половин мироздания» [7, с. 22]. Изображение древа с центральной осью и симметричными ветвями ассоциируется с образным описанием процесса формирования позвоночника человека.

Русский собиратель фольклора, исследователь духовной культуры славянских народов Афанасьев А. Н. нашел упоминания о дереве в виде тучи во всех языческих религиях арийских народов: «Дождевые тучи, потемняющие небесный свод широко раскинутою и многоветвистою сенью, в глубочайшей, незапамятной древности были уподоблены дереву-великану, обнимающему собою весь мир, – дереву, ветви которого обращены вниз – к земле, а корни простираются до самого высокого неба. Арии различали три одно над другим восходящих неба: а) царство воздуха и облаков, б) ясно-голубой свод и в) царство вечного света» [1, с. 286].

Искусствовед Юматов В. А., проследив историю и символику мирового древа, отмечал, что в индоевропейской мифологии «…различаются три расположенных одно над другим неба: воздушный океан с плавающими в нем облаками, ясно-голубой свод над ним и царство вечного света, откуда солнце и все небесные светила получают свой блеск и где берет свое начало огонь. С этого третьего неба и простирает свои широкие ветви никогда не увядающее мировое древо жизни. Охраняют его сидящие на ветвях чудо-птицы» **[5, с. 10**]. Таким образом, в славянской мифологии древо отождествлялось с зарождением жизни и миро построением Вселенной.

О древе жизни (райском древе) написано также в Библии. Это

библейский образ из Книги Бытия, дерево посреди райского сада, плоды которого дают вечную жизнь. Древо жизни посажено Богом наряду с Деревом познания Добра и Зла. В апокрифической беседе (сочинениях по всеобщей истории, не признанных церковью) Панагиота с Фрязином Азимитом (по рукописи XVI в.) мировое дерево описано так: «А посреди рая древо животное, еже есть божество, и приближается верх того древа до небес. Древо то златовидно в огненной красоте; оно покрывает ветвями весь рай, имеет же листья от всех дерев и плоды тоже; исходит от него сладкое благоуханье, а от корня его текут млеком и медом 12 источников» [1, с. 286].

В представлении наших предков древо являлось центром вселенной. Ветви древа, достигающие неба олицетворяют будущее (правь). Ствол, является местом мира людей в настоящем (явь). Корни мирового дерева, находясь под землей представляют прошлое человечества (навь) [2]. Вечное древо жизни олицетворяло плодоносную силу живой природы, символ связи поколений.

Упоминания о древе жизни можно найти в устном народном творчестве. В памяти славян сохранилось сказание о дубах, которые существовали еще до сотворения мира. В колядке карпатских русов поется, что еще в то время, когда не было ни земли, ни неба, а только одно синее море (воздушный океан) – среди этого моря стояло два дуба, а на дубах сидело два голубя: голуби спустились на дно моря, достали песку и камня, из которых и создались земля, небо и небесные светила. Первоначально слово дуб заключало в себе общее понятие дерева [1]. По мнению исследователя украинской вышивки Китовой С. А. «В преобладающем большинстве изображения древа интерпретируются не по отдельному виду, а воспроизводят синтезированные народным воображением взгляды на древо как наполненную тайнами необыкновенную частицу окружающего мира. Древо – это своего рода художественное обобщение, итог продолжительных наблюдений, размышлений, разносторонней оценки явления. Именно древо для народных творцов является показателем единения человека и природы» [8, с. 165].

С «полотняным фольклором» тесно связано устное народное поэтическое творчество. В сказках и загадках, песнях и заговорах можно найти предания о чудесном древе или о чудесной золотой сосне, на которой «птицы райские поют песни царские», о яблоне с золотыми листьями и плодами, дающими молодость, о чудном дубе, поднимающемся от земли до неба или стоящем в «окиян-море», на вершине которого сидит птица-солнце [4]. Дуб, береза или яблоня с корнями во всю ширь земли, с ветвями во все небо, с небесными светилами на ветвях или как обиталище богов отражены в фольклоре русских и других пародов Восточной Европы.

Древо жизни часто встречается в узорах на «чернецьких» рушниках. Такое название они получили, потому что их вышивали монахини (черниці) в монастырях [8]. Монахини называли эти узоры «райским древом» и считали, что оно растет в раю.

Вывод. Исходя из проанализированного материала, можно сделать

вывод о том, что в славянской мифологии древо отождествлялось с зарождением жизни и миро построением Вселенной. Легенды и сказания о Мировом древе имеются в культуре многих индоевропейских народов: индийцев, исландцев, арийцев, славян. В представлении древних славян древо жизни олицетворяло плодоносную силу живой природы, символ связи поколений. Древо также означает женское начало. О древе жизни говорится в устном народном творчестве славян, его называют райским и приписывают ему магические свойства.

Использованные источники:

1. Афанасьев А. Н. Древо жизни: Избранные статьи / Подготовка текста и коммент. Ю. М. Медведева, вступит, статья Б. П. Кирдана. М.: Современник, 1982. 464 с.
2. Гайворонская О. Б. Символика болгарской и украинской вышивки. // VII Таврические научные чтения. Ч. 1. 2006 С. 35-40.
3. Гурська А. С. Мова та граматика українського орнаменту. Навчально-методичний посібник. Київ: Альтернативи, 2003. 144 с.
4. Демин В.Н. Заветными тропами славянских племен. М.: Фаир-Пресс, 2002. 700 с.
5. Изобразительные мотивы в русской народной вышивке / Под ред. В. А. Юматова. М**.:** Советская Россия, 1990. 321 с.
6. Кара-Васильєва Т. В. Історія української вишивки. К.: Мистецтво, 2008. 470 с.
7. Качаева М. А. Сокровища русского орнамента. М.: Белые альвы, 2008. 202 с.
8. Китова С. А. Полотняний літопис України. Семантика орнаменту українського рушника. Черкаси: Брама, 2003. 224 с.
9. Куртиев Р. И. Тюркские символы в традиционной культуре крымских татар / Р. И. Куртиев // Бахчисарайский историко-археологический сборник. Симферополь, 2001. С. 444-448.
10.Мировое дерево / В. Я. Петрухин // Славянские древности: Этнолингвистический словарь: в 5 т. / под общ. ред. Н. И. Толстого; Институт славяноведения РАН. Т. 3: К (Круг). М.: Межд. отношения, 2004. С. 253-254.

УДК – 796.062

Гамзаева Э.Л.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Университет
Россия, г. Сочи

РАЗВИТИЕ ЗИМНИХ ВИДОВ СПОРТА В ПОСТОЛИМПИЙСКИЙ ПЕРИОД

Аннотация: Развитие зимних видов спорта под эгидой прошедшей Олимпиады 2014г. Стандарты и показатели, определенные на федеральном уровне. Масштабное строительство спортивных объектов, эксплуатация их в постолимпийский период. Статистические данные. Итоги и результаты.

Ключевые слова: зимние виды спорта, стандарты, показатели, статистические результаты.

Gamzaeva E.L. Student of magistracy, 1 course, «economic and management» department FGBOU VO Sochi State University
Russia, Sochi

THE DEVELOPMENT OF WINTER SPORTS IN POST-OLYMPIC PERIOD.

Abstract: The development of winter sports under the aegis of the past Olympic games 2014. Standards and indicators identified at the Federal level. Large-scale construction of sports facilities, operation of them in the post-Olympic period. Statistics. Outcomes and results.

Key words: winter sports, standards, indicators, statistical results.

В 2014 году Российская Федерация принимала XXII Зимние Олимпийские Игры в г. Сочи. Олимпиада, прошедшая под эгидой «Жаркие.Зимние.Твои» не оставила никого равнодушным. Чиновники и градоначальники, политики и дипломаты, люди из разных стран и континентов были вынуждены признать безукоризненность организации, красочность и зрелищность данного действия и, что самое главное – массовую подготовку наших граждан к Зимним Играм 2014.

Город, край и вся страна определили довольно высокую точку качества развития зимних видов спорта. И как результат всей большой работы – Сочи признан самым спортивным городом мира в 2014 году. Основные показатели, определенные на федеральном уровне, в Краснодарском крае растут из года в год.

В постолимпийский период все более актуальным становится вопрос о правильной реализации и эксплуатации спортивных объектов , построенных в предверии Олимпиады в г.Сочи.

Так в крае было проведено масштабное строительство спортивных объектов в муниципальных образованиях. Всего с **2006** года на территории Краснодарского края в рамках различных федеральных и краевых программ

построено **90** крупных спортивных объектов – **40** универсальных залов, **20** бассейнов, **13** ледовых арен, **8** специализированных баз, **9** футбольных полей. Полностью реконструировано **30** муниципальных стадионов. Построено **546** спортивно-игровых площадок. Так же был открыт уникальный Комплекс тренировочных залов. Сегодня там работают **11** современных, оснащенных по последнему слову залов по **9** видам спорта. Ежегодно количество таких учреждений в крае только растет. Это говорит о том, что растет и количество занимающихся. Всего на территории края сегодня работают 285 спортивных учреждений – 38 краевых центров спортивной подготовки и 247 муниципальных спортивных школ, в которых на конец 2014 года занималось 211 тысяч детей и подростков, или 40% от общего числа учащихся дневных общеобразовательных учреждений Краснодарского края.

Все основные идеи и цели, которые закладывались в проведение Олимпиады, реализованы. И с точки зрения развития массового спорта, и в плане популяризации спорта высших достижений, и для создания базы для зимних видов. Были построены объекты мирового уровня, на которых могут теперь готовиться наши спортсмены. И, конечно, мы отмечаем увеличение количества занимающихся спортом. Плюс экономическое развитие Сочи как курорта не только летнего, но и зимнего.

Использованные источники:

1. Корчагина Е.В. Социально-экономические и экологические эффекты Олимпийских игр: анализ динамики развития Сочи в контексте других олимпийских столиц // Журнал правовых и экономических исследований. 2013г.
2. Доклад министра физической культуры и спорта Краснодарского края Л.А.Черновой «О развитии физической культуры и спорта в Краснодарском крае в 2014 году»
3. Российская газета - Федеральный выпуск №6591 «Возвращение в Сочи» 2015г.
4. Отдел Новостей и СМИ Радио ООН статья «Как изменился Сочи после Олимпийских игр 2014г.»
5. Журова И.А. «Олимпиада в Сочи 2014» Интерэкспо ГЕО-Сибирь -2014г.

УДК 004.62

Гарина И.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатика и системы управления»
Ходько А.О.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Информатика и системы управления»
Россия, г. Москва

ПОСТРОЕНИЕ УСТОЙЧИВЫХ ETL СИСТЕМ

Аннотация:

В статье рассматриваются системы манипулирования данными – так называемые Extract-Transform-Load (ETL) системы. Выявлены основные недостатки и ошибки, возникающие при проектировании такого рода систем. Представлены шаги для улучшения процесса ETL. Даны рекомендации по управлению данными, способные обеспечивать устойчивые ETL системы.

Ключевые слова: данные, база данных, онлайн-транзакции, оптимизация, агрегация, управление, документирование, распараллеливание

Garina I.O., student of magistracy
2 year, Faculty of Informatics and Control Systems
Russia, Moscow
Khodko A.O., student of magistracy
2 year, Faculty of Informatics and Control Systems
Russia, Moscow

CONSTRUCTION OF SUSTAINABLE ETL SYSTEMS

Annotation:

Data manipulation systems - the so-called Extract-Transform-Load (ETL) systems are presented in the article.. The main shortcomings and errors that arise in the design of such systems are revealed. The steps presented to improve the ETL process. Recommendations on data management, capable of providing stable ETL systems, are given.

Keywords: data, database, online transactions, optimization, aggregation, management, documentation, parallelization

ВВЕДЕНИЕ

Когда только появились первые базы данных, считалось, что они будут доступны только одному приложению. Но за последние тридцать лет они стали участниками богатой экосистемы, публикуя только те данные, для которых они являются основным источником, и подписываясь на все остальные. Из-за существенной ненадежности сетей данные, как правило, записываются в базу, затем делятся на части и проверяются во время записи. Этот процесс называется Extract-Transform-Load (ETL).

Далеко не все организации при разработке своих систем обработки

онлайн-транзакций (OLTP) думают о жизненном цикле данных вне этой системы. Они не продумывают, как преобразовывать и агрегировать данные из разных источников в центральное хранилище, которое посредством интеллектуального анализа может помочь поддерживать и управлять бизнес-решениями. Даже в тех случаях, когда многие основные процессы, связанные с разработкой и тестированием базы данных, автоматизированы и управляемы, система ETL остается в стороне.

Игнорирование оптимизации ETL приводит к тому, что процессы внутри становятся хаотичны, они выполняются долго и часто завершаются неудачно, а это влечет огромные временные потери, а также затраты на восстановление после ошибок. Все это вызвано недостатками в архитектуре системы.

Эта статья поможет понять специфические проблемы, связанные с системами ETL, и шаблоны управления жизненным циклом базы данных (DLM), которые применимы при их разработке, управлении и поддержке.

ОБЗОР СИСТЕМ ETL

ETL-системы извлекают и преобразуют большие объемы исходных данных в новый набор данных, а затем загружают их в новое хранилище для последующего использования. Этот процесс происходит потому, что данные извлекаются из разных источников (некоторые внутренние, некоторые внешние для организации), и необходимо преобразовать или упорядочить поля данных, прежде чем продолжить обработку.

Может показаться, что ETL состоит из трех различных последовательных процессов, но на самом деле они пересекаются между собой и не обязательно следуют один за другим. Пользователи систем ETL - это всегда другие программные системы или персонал, участвующий в анализе данных, а не интерактивные клиенты или конечные пользователи.

На рисунке 1 представлено упрощенное описание системы ETL. Каждая черная стрелка представляет собой задачу ETL, поскольку данные поступают из разных источников, преобразуются и загружаются в хранилище данных. Процесс ETL часто объединяет данные от нескольких разных поставщиков, и во многих случаях данные ETL также могут быть источниками данных для другого процесса ETL. Например, куб SSAS может быть источником для базы данных OLTP, которая берет данные из него, обеспечивая агрегированные и рассчитанные значения для ключевых бизнес-показателей.

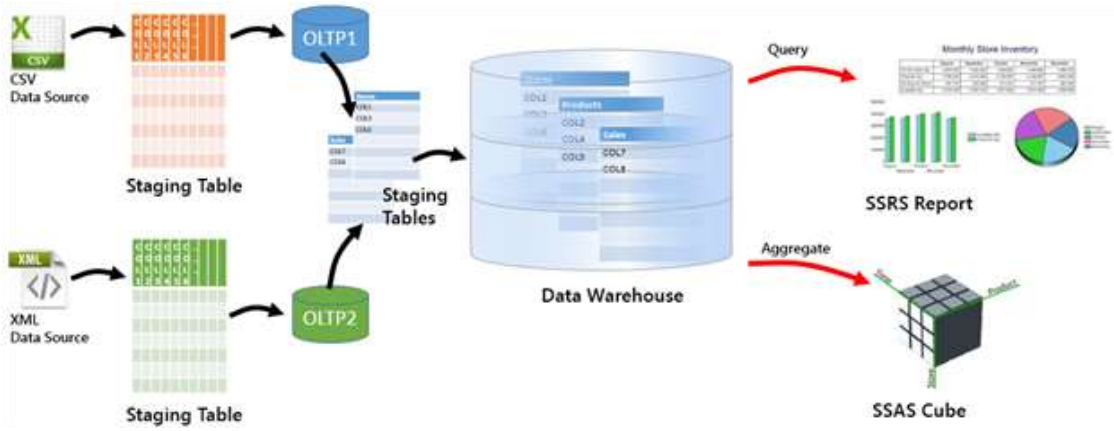


Рис.1 – Упрощенная схема ETL

Сервер получателя обязан проверять и при необходимости преобразовывать данные или делегировать эту задачу отдельному серверу или самому процессу ETL. Если база данных использует промежуточную таблицу, данные преобразуются и загружаются по строкам в целевую базу, в данном примере - реляционную. Для этой задачи используется инструмент ETL, такой как службы интеграции SQL Server (SSIS). Он должен будет выполнить ряд задач преобразования, в зависимости от целей, таких как:

- объединение столбцов;
- разделение столбцов;
- преобразование данных – сортировка, агрегирование;
- преобразование типа данных.

На этом этапе также будет выполняться первый этап проверки данных. Например, должны определяться ограничения для каждого из столбцов в целевой базе данных, чтобы убедиться, что данные соответствуют бизнес-правилам. Если строка не соответствует условиям, она записывается в таблицу журналов для проверки, и процесс продолжается. Также применяются или поддерживаются все соответствующие индексы в целевых таблицах.

ТИПИЧНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОЦЕССОВ ETL

В случае долгой обработки данных или ошибки ETL-процесса команде разработчиков требуется много времени, чтобы обнаружить проблему. Когда данные недоступны или неверны, разработчики склонны объяснять это переполнением пакета.

На самом деле, существуют три наиболее распространенные причины, приводящие к хаотичности ETL-процессов. Рассмотри их далее.

1. Отсутствие знаний о восходящих и нисходящих системах.

Как правило, каждая команда практически не знает требований к формату данных, которые устанавливаются командами, которые работают дальше в конвейере данных. Это означает, что восходящие изменения в схеме данных часто выходят за пределы ETL и систем отчетности. Процессы ETL также подвержены сбоям в результате любых изменений формата исходных данных или из-за грязных данных в источнике. Часто эти проблемы не проявляются до тех пор, пока большая часть исходных данных не обработана.

Когда это случается, у команды не остается выбора, кроме как вручную исправлять данные или поток обработки ETL, а затем снова запускать весь процесс. Часто корректировки процесса ETL оказывают влияние на системы Business intelligence, отчетности и оповещения, которые основываются на этих данных.

2. Длительное и непредсказуемое время обработки ETL.

Когда процесс ETL превышает выделенное ему время, выявляются процессы, приводящие к этому, и предпринимается попытка их оптимизации, но часто это приводит к игнорированию основной проблемы, когда другой процесс, работающий в то же время, мешает им.

В рабочей системе, когда несколько процессов пытаются записывать и считывать данные из базы данных, будут происходить блокировки. По мере роста количества источников и объема данных процессы ETL становятся все более продолжительными, пока в один момент их становится невозможно завершить в выделенное время, что означает, что данные становятся недоступны в целевой базе данных, когда бизнес нуждается в них, а процессы обработки вниз по потоку терпят неудачу и требуют повторного запуска.

3. Длительное неудачное тестирование ETL

Многие системы ETL не поддаются тестированию. При тестировании процесса ETL команда может, например, восстановить резервную копию полного набора исходных данных, выполнить сквозной запуск ETL, а затем запустить несколько тестов в промежуточной области, чтобы проверить, что их правила обработки работают, как ожидалось. Это часто означает, что тесты могут длиться долгое время, прежде чем в конечном итоге не выдадут ошибку. Это также приводит к тому, что требуется большое количество времени для усовершенствований и исправлений ETL.

УЛУЧШЕНИЕ СИСТЕМ ETL С ПОМОЩЬЮ DLM

Рассмотрим шаги, которые можно предпринять, чтобы улучшить процессы ETL и установить следующие постулаты DLM:

- Прозрачность - процессы видны всем командам с самого начала проекта;
- Повторяемость - процессы автоматизированы, проверены и поэтому предсказуемы и повторяемы;
- Инкрементальное улучшение – небольшие улучшения происходят беспрерывно;
- Измеримость - процессы обрабатываются и регистрируются таким образом, чтобы ошибки и отклонения от предсказуемого поведения быстро корректировались.

Разделим на логические этапы процесс улучшения процессов ETL.

1. Документирование существующих знаний

Первая задача - собрать и сделать понятными для бизнеса всю существующую информацию о системе. У сотрудников существует статистика того, что происходит внутри системы. Зачастую у них есть отчеты о длительных операциях, которые они пытались оптимизировать. Это

хорошее начало, но необходимо убедиться, что это задокументировано. Как правило, можно найти несколько процессов, являющихся причиной серьезных проблем из-за их долгой работы. Часто эти процессы - не основная причина, но блокируются другими, запущенными параллельно. После нескольких итераций оптимизации система может быть улучшена. Следует обратить внимание на проблемные задачи и продолжительность их выполнения, что будет являться важной информацией.

2. Публикация показателей эффективности

Как можно раньше необходимо начать вводить базовый мониторинг для собранных данных о каждой крупной задачи, особенно когда начинается и заканчивается загрузка или имеются ошибки. Каждая задача должна иметь журнал начала и окончания. Это должно исходить от планировщика - агент SQL Server поддерживает это в таблицах истории, но эту информацию нужно извлечь в таблицу журналов для проверки. Если продолжительность каждой задачи ETL не контролируется, то команда не может обнаружить, что продолжительность работы ETL внезапно или постепенно со временем увеличивается. Разумеется, необходимо учитывать изменения объема данных, но такая мера, как «продолжительность на 1000 записей», - это то, что можно наблюдать с течением времени, чтобы отследить ухудшение производительности.

3. Предотвращение чрезмерной блокировки между задачами

Основной проблемой для систем ETL является то, что задачи выполняются с разной периодичностью и продолжительностью. Некоторые из этих задач должны выполняться одновременно, чтобы завершить требуемую обработку в выделенном временном окне. Задачи извлечения могут выполняться каждые 5 минут в зависимости от требований к отчетности. Аналогично, задачи, связанные с преобразованием и загрузкой, должны будут выполняться по установленному графику. Часто разные задачи будут конкурировать за данные в одной таблице. Например, одновременно с импортом сегодняшних данных в реляционные таблицы в целевой базе данных другой процесс может считывать данные из этих же таблиц для экспорта в куб SSAS. При минимизации блокировок решающее значение имеет синхронизация и планирование различных задач.

4. Распараллеливание данных

Некоторые системы ETL требуют загрузки всех данных до начала обработки. Иногда это необходимо, но в ситуациях, когда импортируется несколько независимых наборов данных, эта проверка может быть излишне дорогостоящей, если проблема обнаружена на этапе получения данных.

Чтобы как можно быстрее обнаружить проблемы с входящими данными, необходимо распараллелить извлечение данных из независимых источников. При загрузке больших объемов данных из одного источника можно так же разбить этот файл данных на несколько меньших файлов и обрабатывать их параллельно.

Параллельное извлечение данных помогает команде использовать

возможности «быстрого выхода». В случае проблем они могут выбрать повторный запуск загрузки только неудавшегося набора данных или даже продолжить обработку ETL для остальной части данных, вместо того, чтобы принудительно повторно запускать весь импорт.

5. Предотвращение разрушения системы восходящими данными

Частые изменения формата данных приводят к тому, что ETL система становится непредсказуемой, что, в свою очередь, приводит к увеличению количества ошибок, а это – к тому, что данные становятся недоступны для последующих процессов.

Как правило, система ETL находится между системами, предоставляющими исходные данные, и системами, преобразующими данные в отчеты. Зачастую команда разработки ETL не берет в расчет интересы команд, строящих системы отчетности, чьи данные зависят от ETL. И если нижестоящая команда является сторонней – это нормальная ситуация, но если и ETL, и система отчётности находятся в рамках одной компании – такой подход является ошибочным.

С другой стороны, команда, которая поставляет данные для ETL, может, например, внести изменения в OLTP хранилище, что сразу нарушит процесс ETL. Если данные часто меняются, команде разработки ETL становится сложно отличать реальные ошибки от тех, которые вызваны изменениями данных, что приводит к бесконечному циклу поиска ошибок. Это является большой проблемой, когда поставщик данных – сторонняя компания, и она ожидает результат, не задумываясь о том, как и какие данные она передает.

Это огромная проблема, так как разработчики ETL теряют возможность улучшать качество процессов, тратя время на адаптацию под изменяющиеся данные и войну с ошибками, которые на самом деле вызваны этими самыми изменениями.

6. Стандартизация данных ETL

Для быстрого обнаружения ошибок в ETL необходимо наличие четких стандартов, по которым могут быть проверены входящие данные. Это является основным критерием. Большая часть работы по стандартизации должна быть выполнена на ранних этапах создания проекта. Необходимо идентифицировать потребителей данных на этапе планирования и согласовать стандарт на основе модели корпоративных данных.

7. Обеспечение проверки данных во время фазы чтения

Некоторые процессы ETL предполагают идеальные, чистые входные данные и, следовательно, могут выдавать ошибки, если на этапах чтения или преобразования поступают некорректные данные. Однако ошибка может произойти через несколько минут, часов или даже дней на этапе обработки, что требует повторного запуска обработки после исправления вручную. Это неудачный подход.

Например, если известно, что в данных от одного поставщика часто приходят некорректные телефонные номера клиентов, тогда необходимо

создать явную проверку этого поля. Выявляя неисправные или проблемные данные на раннем этапе, система снижает время, которое требуется на исправление ошибок, происходит ли это в самой ETL или путем возврата данных к поставщику для корректировки. Если входящие данные содержат ошибки, обнаруженные на раннем этапе, можно шунтировать данные в очередь и выполнять другие задачи до тех пор, пока данные не будут исправлены.

ВЫВОД

Главное преимущество внедрения ETL в жизненный цикл базы данных – уменьшение вероятности упустить малозаметную ошибку. Если ответственно подходить к процессу управления, то можно создавать эффективные системы, основываясь на информации об источнике данных, ограничениях, объеме, скорости и требованиях к безопасности. С помощью ETL можно отслеживать ошибки, не тратя при этом больших сетевых ресурсов, ресурсов памяти и процессора, даже в случае увеличения рабочих нагрузок.

Если масштабировать систему ETL, не контролируя её структуру, то со временем процессы начнут выполняться хаотично, а следовательно начнут возникать непредвиденные ошибки. Однако, если следовать основным правилам построения ETL, можно сделать эффективную систему, которая будет работать предсказуемо до конца срока службы.

Использованные источники:

1. Малыхина, М. П. / Базы данных. Основы, проектирование, использование. — СПб.: БХВ-Петербург, 2004. — 512 с.
2. David Loshin. ETL (Extract, Transform, Load) // Business Intelligence. — 2nd. — Morgan Kaufmann, 2012. — 400 с.
3. David Haertzen. ETL Tools // The Analytical Puzzle: Profitable Data Warehousing, Business Intelligence and Analytics. — Technics Publications, 2012. — 346 с.
4. Ralph Kimball, Joe Caserta. The Data Warehouse ETL Toolkit: Practical Techniques for Extracting, Cleaning, Conforming, and Delivering Data. — John Wiley & Sons, 2004. — 528 с.

УДК 398.86

Герасимова Р. Е.
студент 2 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
научный руководитель: Янковская О. В., к.филол.н.
доцент
кафедра НХТ
Россия, РХ, г. Абакан

ФУНКЦИИ ДЕТСКОЙ ИГРЫ КАК НЕОТЪЕМЛЕМОГО ЭЛЕМЕНТА ВОСПИТАНИЯ У СИБИРСКИХ ЧАЛДОНОВ

Аннотация: В статье даются определения игры. Описываются функции детских игр коренных жителей Минусинской котловины, как неотъемлемой части воспитательного процесса. А также взаимовлияние русского и хакасского детского фольклора.

Ключевые слова: детская игра, ребенок, воспитание, чалдон, функции детской игры.

Gerasimova R.E.
Second year student
FGBOU VO "KSU them. NF Katanova»
Russia, RH, Abakan
Scientific adviser: Yankovskaya O. V.
Candidate of Philology, Associate Professor of the NHT Department

THE FUNCTIONS OF THE CHILDREN'S GAME AS AN INJECTION ELEMENT OF EDUCATION IN THE SIBERIAN CHALDONS

Abstract: The article defines the game. The functions of children's games of the indigenous inhabitants of the Minusinsk depression are described as an integral part of the educational process. And also, the mutual influence of Russian and Khakass children's folklore.

Keywords: children's game, child, upbringing, chaldon, functions of children's games.

«Игра – занятие, служащее для развлечения, отдыха, спортивного соревнования» [1, с. 235].

У разных народов существует неоднозначное понятие игры. В переводе с греческого игра – ребячиться; у римлян означало – веселье, радость; у евреев игра ассоциировалась со смехом, шуткой. Игра у сибирских чалдонов Минусинско – Енисейской котловины служила не только развлечением, но и способствовала обучению и социализации, т.е. являлась неотъемлемым элементом воспитания подрастающего поколения, способствовала всестороннему и гармоничному развитию ребенка.

Как известно впечатления, заложенные в детстве, остаются в памяти человека до глубокой старости и являются основой для формирования

нравственных качеств личности.

С древних времен игры отражали культурно – бытовой уклад народа, его национальные традиции. В них дети отображали трудовые занятия взрослого населения деревни, присутствовали семейно - бытовые элементы, что являлось подготовкой к вступлению во взрослую жизнь. В игре присутствовали определенные качества, которыми хотелось обладать: смелость, честь, ловкость, выносливость, находчивость, воля, стремление победить.

Начиная с середины XVIII века, после присоединения Хакасско – Минусинского края к Российской империи, на эту территорию прибывают русские переселенцы, по большей части из северорусской полосы. Уже к началу XIX века они широко расселились на правобережной части р. Енисей, принеся с собой земледельческую культуру Европейской части России. Постепенно из них сформировалось коренное русское население Сибири, именуемое чалдонами со своеобразной материально – духовной культурой. На ее формирование повлияли как особые климатические условия, так и контакты чалдонов с автохтонными этносами [2].

Чалдоны уделяли большое внимание духовному воспитанию младшего поколения. Основываясь на опыте предков, была создана определенная народная система воспитания молодежи, главной целью которой была – подготовка к труду и самостоятельной жизни.

Процесс научения начинался практически с рождения, что было обусловлено не только потребностью в дополнительной рабочей силе, но и исходило из соображений воспитания. Считалось, что только ребенок, приученный к тяжелому крестьянскому труду с детства, будет иметь к нему усердие. Кроме личного примера взрослых, одним из важных элементов воспитания являлась игра. Несмотря на занятость в домашних и сельскохозяйственных работах, дети имели возможность поучаствовать в играх. Наиболее активный игровой период начинался с 5-6 лет и продолжался до 14-15лет.

Большинство игр носили массовый характер, не имели дифференциации по половой и возрастной принадлежности, не требовали от участников специальной подготовки, содержание их было лаконичным и понятным. Например, «чикбек» (разновидность классической русской лапты), «городки», «чижик» (существовало несколько вариантов; количество участников не ограничивалось, для игры была необходима большая площадка, бита, «чижик»- небольшая палка. Суть в том, что голящий выбрасывал при помощи биты чижик в поле, а участники должны были его поймать) и др. Такие игры позволяли развиваться ребенку не только физически, но и способствовали формированию логического мышления, смекалки. Наиболее ярко это прослеживается в играх: «прятанье золота» (голящий должен бы угадать у кого из игроков находится спрятанный предмет), «пешки» - настольная игра (сродни хакасской игре «казычки», побеждает тот, кто выбил больше пешек).

Раннее включение детей в трудовую деятельность способствовали возникновению игр, различающихся по половому признаку, они были связаны с семейно – трудовыми устоями, отражали социальные роли женщины и мужчины.

Мальчики, с девяти лет ухаживали за лошадьми, начинали выполнять полевые работы, что требовало физической выносливости, специальной подготовки. Этому способствовали спортивные игры («жоска», «луночки», «биток» - разновидность игры в «бабки» и др.); сюжетно – ролевые (запрягание «коня» и др.).

Главное предназначение женщины – ведение домашнего хозяйства, рождение и воспитание здоровых детей. Поэтому игры для девочек должны были способствовать развитию их физического здоровья («перескочки», «скакалка» и др.), а также знакомили девочку с женскими трудовыми функциями, способствовали развитию трудовых навыков, например, импровизационная игра в «клетки» имитировала дом и ведение хозяйства. Из старого куска ткани и сломанных обручей изготовляли корову, пекли хлеб из глины, куклы служили детьми, за которыми требовался уход, изготавливали их из лоскутов ткани, лицо расписывали углем.

Чалдоны сумели установить тесные, дружественные отношением с местным хакасским населением, что отразилось и в названии детских игр.

Так чалдонские дети, проживающие в Минусинском уезде, широко известную русскую лапту называли по-хакасски - «чикбек», что означает быстрый, теплый весенний ветерок. Также некоторые атрибуты игры имеют хакасские названия: мерьга, чушки, чол, некоторые игры имеют распространение в среде русских и хакасских детей, в частности игра «чикаленка» («12 палочек», атрибутом которой являлась дощечка чол), либо имели аналогичные правила [3].

В целом, игры чалдонских детей сохранили в себе архаичные черты игр Европейской части России, но также можно отметить и специфические региональные и социальные особенности, в названиях, атрибутах и т.д.

Таким образом, основная функция детской игры у русских старожилов Минусинской котловины, имела воспитательное значение. Посредством игровой деятельности ребенок постигал премудрости нелегкого крестьянского труда, игра служила средством социализации, и адаптации.

Использованные источники:

1. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю.,Толковый словарь русского языка. – изд. ООО «ИТИ Технологии», 2003 – 944с.
2. Бережнова М.Л., вот повести минувших лет, или откуда пошли чалдоны в земле сибирской // сайт кафедры этнографии и музееведения Омского государственного университета. – 2008. – URL: http://ethnography.omskreg.ru/page.php?id=1077 (дата обращения: 07.12.2017).
3. Бутанаев В.Я., Верник А.А., Детские игры и спортивные состязания народов Хакасии. – Абакан, 1995 – 56с.

УДК 37.048.3

Герасимова Р. Е.
студент 2 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
научный руководитель: Янковская О. В., к.филол.н.
доцент
кафедра НХТ
Россия, РХ, г. Абакан

ОБУЧЕНИЕ ИГРЕ НА НАРОДНЫХ ИНСТРУМЕНТАХ КАК ФОРМА СОЦИАЛИЗАЦИИ И РЕАБИЛИТАЦИИ НЕЗРЯЧИХ ДЕТЕЙ

Аннотация: Статья посвящена достаточно актуальной на сегодняшний день теме – работе с детьми с ограниченными возможностями здоровья. В статье описываются проблемы и характеризуются особенности обучения игре на народных инструментах незрячих людей, затронута специфика их психического и физического развития.

Ключевые слова: незрячие люди, народные инструменты, этапы обучения, социализация, интеграция.

Gerasimova R.E.
Second year student
FGBOU VO "KSU them. NF Katanova »
Russia, RH, Abakan
Scientific adviser: Yankovskaya O. V.
Candidate of Philology, Associate Professor of the NHT Department

TRAINING THE GAME ON PEOPLE'S INSTRUMENTS AS A FORM OF SOCIALIZATION AND REHABILITATION OF UNSTREAMED CHILDREN

Annotation: The article is devoted to a topic that is quite topical for today - work with children with disabilities. The article describes the problems and characterizes the peculiarities of teaching the game on folk instruments of blind people, the specificity of their mental and physical development is touched upon.

Key words: blind people, folk instruments, stages of training, socialization, integration.

«Человек, лишенный или почти лишенный одного из своих органов восприятия, вынужден сталкиваться с необходимостью восполнить этот недостаток посредством усиленного развития других органов. Этого требует человеческая природа, стремясь к наиболее целостному контакту с окружающим его миром» [1]. Так, недостаток зрения помогают компенсировать осязание и слух, но даже их усиленная работа не может заменить собой зрительное восприятие и тогда в работу подключаются умственные аналитические способности.

Отсутствие зрения оказывает негативное воздействие на психику человека, одним из факторов, помогающих реабилитации и социализации

незрячих детей является приобщение к музыкальному искусству, развитие у них творческих способностей, посредством обучения игре на народных музыкальных инструментах.

Народная музыка является истоком всего мирового музыкального искусства в целом. Приобщение незрячего ребенка к народному музыкальному искусству, воспитывает у него любовь и к классической музыке, способствует развитию воображения, мышления, эмоциональной сферы и т.д.

Одной из главных задач в обучении игре на народных инструментах тотально слепых детей является развитие у них эмоциональной отзывчивости, что будет являться хорошим стимулом для освоения разнообразных приемов игры на инструментах.

Самый ответственный этап в становлении незрячего человека, как музыканта – начальный период освоения игры на инструментах, именно тогда формируется основа всех знаний и навыков исполнения, поэтому первые занятия должны быть направлены на аккумулирование музыкальных впечатлений. Для этого целесообразно использовать демонстративный метод, с использованием фонограмм, и метод личного показа. На этом этапе ребенок должен научиться определять характер музыкального произведения, его настроение (грустное, веселое, задумчивое), жанр (песня, танец, марш).

Одной из преобладающих форм обучения начального этапа является дидактическая игра. Игры общеразвивающего характера формируют устойчивый интерес к обучению, музыкально-коммуникативные игры способствуют снятию дискомфорта, нервно-мышечного перенапряжения кисти рук, предплечья, плеча и корпуса тела ученика, именно это наблюдается у большего числа незрячих начинающих музыкантов. Использование этих методов в начале обучения позволит ребенку постепенно перейти от игровой деятельности к обучению.

В начале процесса обучения игре на народных инструментах незрячих учащихся среди наиболее часто встречающихся трудностей можно выделить следующие: развитие музыкального ритма, музыкальной памяти; развитие внутреннего музыкального слуха; формирование правильного представления о музыкальном образе; скованность в движениях и ориентировании на инструменте во время игры.

Музыкальный ритм способствует двигательному переживанию музыкального содержание. Исходя из собственного опыта общения с незрячим, могу сказать, что полное отсутствие зрения значительно ограничивает двигательное воображения и двигательную активность детей, что приводит к ограниченному восприятию чувства ритма. Поэтому, необходимо развивать внутренний слух и двигательную память. Например, при просчитывании вслух постукивать ладонью по столу, колену, плечу.

«Нарушения зрения тормозят полноценное развитие познавательной деятельности слепых и слабовидящих детей, что находит свое отражение и в развитии, и в функционировании процессов, связанных с запоминанием. Им

приходится запоминать и держать в своей памяти материалы, которые не требуется помнить зрячим» [2].

Отсутствие эмоций переживания, соответственных жестов, мимики может произвести впечатление, что незрячие люди менее эмоциональны, чем зрячие, однако, достаточно услышать их речь, чтобы понять, что она не менее выразительна и эмоциональна. Они способны воспринимать и улавливать эмоции собеседника, даже малейшие изменения голоса, интонаций в музыке.

Развитие внутреннего музыкального слуха – важная составляющая обучения незрячих игре на народных инструментах, кропотливая систематическая работа на протяжения всего обучения. Незрячий ребенок не имеет возможности видеть педагога, его жесты, мимику, поэтому все восприятие новой информации выполняют органы слуха и осязания. Такие ученики лишены возможности читать нотный текст «с листа», поэтому вынуждены сначала механически заучивать, не представляя мелодических особенностей музыкальных произведений. В связи с этим, большая часть познавательной нагрузки ложится на слуховое восприятие. Незрячие не имеют возможности исправлять свои ошибки в процессе игры, подсматривая в нотный текст, поэтому с помощью слухового анализатора они контролируют тактильные ощущения. При разборе нового произведения нотный текст пропевается педагогом или самим учеником.

Правильно сформировать музыкальный образ произведения поможет четкий анализ постановки пальцев (аппликатуры), темповой и динамической характеристик и т.д. Положительную роль играет и личный показ педагога. Замещая зрительное воображение воссоздающим, незрячие ученики, используя слуховые представления и словесные описания, формулируют для себя образы недоступные для зрительного восприятия.

Для этого они нуждаются в помощи зрячего руководителя, который может словесно обрисовать сюжет, используя при этом сравнительные характеристики. Чем точнее и образнее будет объяснен смысл произведения, тем полнее сложится образное представление у обучающегося.

На первоначальном этапе не стоит делать ставку на слуховые восприятия, так как музыкальный слух пока развит слабо. Не менее важна для обучения осязательная память, т.е. двигательно-мышечная чувствительность, так как невозможность зрительного контроля затрудняет развитие точности напряжения мышц в движении. Для развития этого вида памяти преподаватель своей рукой ставит пальцы ученика в необходимые позиции, пока у ученика не выработается необходимая растяжка мышц исполнительского аппарата, автоматизм и свобода при переходе по клавиатуре или по ладам грифа.

Чаще всего, во время игры у незрячего ребенка зажимаются мышцы плечевого пояса, наблюдается скованность кистей рук. Причиной этого является слабое развитие мелкой моторики, преодолению которого способствует применение игр на перемещение по ступеням гаммы,

Усиливает зажатость также волнение перед выступлением (эстрадное

волнение), для преодоления которого рекомендуется как можно раньше вовлекать ребенка в групповые занятия, концерты в классе, школьные концерты, выступления на родительских собраниях, перед ветеранами в пансионате и т.д. Это позволит незрячему ребенку справиться с волнением, почувствовать уверенность и востребованность.

Юные незрячие музыканты активно участвуют в фестивалях, конкурсах, наравне со зрячими участниками и даже занимают призовые места, а также успешно обучаются в массовых музыкальных образовательных учреждениях. В частности, в 2016 г. незрячий студент успешно закончил Музыкальный колледж института искусств Хакасского Государственного университета им. Н.Ф. Катанова по специальности «Народное художественное творчество», вид «Этнохудожественное творчество», где освоил основы игры на разных народных инструментах.

На данный момент он обучается на втором курсе Института искусств вышеназванного университета по специальности «Теория и история народной художественной культуры».

Обучение игре на баяне в общеобразовательной коррекционной школе помогло данному студенту определить дальнейшую судьбу, способствовало адаптации и интеграции в мире зрячих. Музыкальная деятельность стала для него потребностью и эстетической ценностью, которая будет обогащать всю его последующую жизнь. Каждое выступление на сцене – это способ самовыражения, испытание воли, преодоление трудностей.

Учет психических и физиологических особенностей учащихся с ограниченными возможностями, использование индивидуального и комплексного подхода на занятиях по игре на народных инструментах с включением элементов сольфеджио, основ элементарной теории музыки, анализа музыкальных произведений; составление индивидуального учебного плана с учетом специфических приемов; длительный процесс репетиций, помогают незрячим ученикам получить необходимые знания, умения и навыки. Это открывает возможности для дальнейшего обучения в средних специальных и высших образовательных учреждениях, способствует интеграции незрячих инвалидов в обществе.

Использованные источники:

1. Шредер Г.Д. Развитие музыкальных способностей у детей с нарушением зрения на занятиях кружка «Баян». Проблемы и их решения [Электронный ресурс]URL:http://rushkolnik.ru/docs/index-24369909.htm (дата обращения 06.05.2017).
2. Петько Н.В. Основные трудности в процессе обучения игре на фортепиано слепых и слабовидящих учащихся [Электронный ресурс] URL: http://www.rusnauka.com/19_AND_2013/MusicaAndLife/1_142501.doc.htm(дата обращения 06.05.2017).

УДК 398.86

Герасимова Р. Е.
студент 2 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
научный руководитель: Янковская О. В., к.филол.н.
доцент
кафедра НХТ
Россия, РХ, г. Абакан

ПРАЗДНИК ТУН-ПАЙРАМ КАК ТРАДИЦИОННЫЙ ЭЛЕМЕНТ КУЛЬТУРЫ ХАКАСОВ

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные традиции хакасского народа связанные с проведением национального праздника «тун-пайрам». Даны определения понятия народный праздник. Описана классификация хакасских праздников, в зависимости от их функций. Рассмотрены некоторые обрядовые особенности, характерные для данного праздника.

Ключевые слова: народный праздник, тун-пайрам, скотовод, айран, культ предков.

Gerasimova R.E.
Second year student
FGBOU VO "KSU them NF Katanova »
Russia, RH, Abakan
Scientific adviser: Yankovskaya O. V.
Candidate of Philology, Associate Professor of the NHT Department

HOLIDAY TUN-PAYRAM AS A TRADITIONAL ELEMENT OF KHAKTAS CULTURE

Annotation: In this article the main traditions of the Khakass people connected with the national holiday "tun-payram" are considered. Definitions of the concept of a national holiday are given. The classification of Khakass holidays is described, depending on their functions. Some ritual features characteristic of the given holiday are considered.

Key words: folk festival, tun-payram, cattle-breeder, ayran, cult of ancestors.

«Праздник – день радости и торжества; день игр, развлечений». [1, с.578].

Народный праздник связан с определенным жизненным этапом в развитии этноса, имеет определенную форму, подразумевает характерное для ситуации поведение людей, которое обусловлено требованиями традиции и опосредовано обрядами и ритуалами.

Народные праздники – неотъемлемая часть жизни любого народа. Они являются отражением социальных связей между разными поколениями, отображают их мировоззрение, становятся важной составляющей историко-культурного достояния этноса, способствуют формированию этнического

самосознания и становлению духовного мира молодого поколения.

Праздники в хакасской национальной культуре ("улукун" в переводе с хакасского – «великий день») способствуют культурно – эстетическому воспитанию и социокультурной интеграции народов республики.

В культуре хакасского народа бытовали различные праздники, которые в зависимости от назначения можно классифицировать как:

1. Семейно-бытовые
2. Родовые
3. Общественные
4. Промысловые
5. Обрядовые

Значимым общественным праздником является тун-пайрам (в переводе - «первый, первородный праздник») – праздник первого айрана (айран – кислый молочный напиток, приготовляемый из перебродившего молока). Праздник связан с основным занятием коренного населения – скотоводством. Издавна яйлажное скотоводство являлось основой трудовой хозяйственной деятельности хакасов проживающих в степной зоне.

Время проведения праздника наступало после окончание сезонной перекочевки скотоводов с зимника («хыстаг») на летние выпаса, когда скот, переживший суровую зиму, восстанавливал силы, и на зеленой сочной траве увеличивались надои молока. Обычно этот период приходился на конец мая, начало июня.

Заранее к празднику готовили первый айран, другие молочные продукты, шили или покупали новую национальную одежду.

В назначенный день население близлежащих аалов (населенный пункт в сельской местности), утром коллективно отправлялись на самую высокую гору, расположенную вблизи. Где обустраивали большой костер, устанавливали ритуальные березки и коновязь «сарчип», к которой привязывали выбранного для этого ритуального коня, именуемого по-хакасски «ызых».

Ызыха обязательно освящал шаман, после этого конь считался охранителем скота. Затем самый почетный старец омывал коня молоком, окуривал его чабрецом, в гриву и хвост вплетали ритуальные ленты, обычно красного и белого цвета, после чего сняв узду, коня отпускали на волю. Впоследствии ездить на этом коне мог только мужчина – его хозяин.

В ходе обрядового действа назначенный старец (аган) совершал обряд кропления айраном ритуального костра, березы и коновязи. Обходил их почасовой стрелке девять раз, благословлял землю и небо, высказывал пожелания о том, чтобы «скот и молочные продукты не переводились у скотоводов» [2, с. 26].

После ритуально – обрядового этапа проводились массовые спортивные мероприятия включающие конные бега, состязание в силе и сноровке, стрельба из лука, национальная борьба «курес». Один из любимых видов развлечения – конные скачки «чарыс», которые основаны на древней

традиции и определенных правилах. Практически каждый бай содержал беговых лошадей, при этом сам непосредственно в бегах не участвовал. Для этого выбирались юноши-подростки, способные хорошо держаться на лошади без седла. В отличие от современных наездников они не имели спортивных знаков отличия, поэтому на голову каждого участника повязывали платок, цвет которого указывал на то, кому принадлежит скакун. При этом зрители могли делать ставки, как в денежной форме, так и в натуральной, в виде голов крупнорогатого скота. Победитель получал все, что было поставлено на кон и обязательно угощал всех присутствующих.

В качестве награждения победителя забега вдоволь поили айраном и аракой (молочная водка, полученная в процессе перегонки айрана). В представлении древних хакасов-скотоводов первые айран и арака обладали целебными свойствами, поэтому их категорически запрещалось проливать на землю. Согласно хакасской традиции всю пищу приготовленную из первого молока, необходимо употребить в день праздника, строго запрещалось оставлять что- либо на другой день.

Так называемые «айранные» («кумысные») праздники являются характерными для культуры народов, основу хозяйственной деятельности которых составляет скотоводство. Встречаются они и у других тюркоязычных народностей, в частности « цагаан сар» (в переводе с могольского «белый месяц»), сагаан сар (в переводе с бурятского - «белый»), «тунах ысыах» (в переводе с якутского – «изобилие молочной пищи), во время которого они выполняют обряд поклонения солнцу и выражают благодарность духам природы за молочное изобилие.

Таким образом, можно проследить, что у хакасского национального праздника «тун-пайрам» существовали аналогичные праздники среди других народов, населявших территорию Южной Сибири, кроме того, очевидно прослеживаются и некие параллели и в происхождении названия праздника [2].

С установлением Советской власти на территории Хакасии, «тун-пайрам» как праздник утратил свою актуальность, лишь в 1980 г. по инициативе В. Бутанаева, Ю. Забелина, В. Кривоногова, А. Котожекова и д.р. активных представителей республики к 50-летию Хакасской автономной области было принято решение о реконструкции этого праздника и его регулярном проведении. В настоящее время с опорой на старые традиции в празднике присутствуют и некоторые современные элементы: конкурс национальной кухни, ярмарка товаров местных умельцев и т. д.

Впервые после долгого перерыва 21 июня 1980 года праздник был организован в Аскизском районе, расположенном в юго-восточной части Хакасско-Минусинской котловины, на Базинской поляне. Впоследствии праздник приурочили к празднованию дня Республики Хакасия в июле, местом проведения стала Сагайская поляна в выше названном Аскизском районе.

Изначально праздник имел название «тун» («первенец»), но после

возрождения отчасти изменилось и его содержание, поэтому в названии появилось второе слово – «пайрам», что означает большой праздник. [3]

Таким образом, можно сказать, что древний народный праздник скотоводов-кочевников хакасов тун пайрам относится к категории возрожденных праздников, который вобрал в себя лучшие национальные традиции, является средством поликультурного воспитания, и демонстрации достижений хакасского народа в творчестве, национальных видах спорта, и в культуре в целом.

Использованные источники:

1. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю.,Толковый словарь русского языка. – изд. ООО «ИТИ Технологии», 2003 – 944с.
2. Бутанаев В.Я., Верник А.А., Ултургашев А.А. Народные праздники Хакасии. – Абакан: Издательство Хакасского государственного университета им Н.Ф. Катанова, 1999. – 76 с.
3. Бутанаев В.Я. Этническая культура хакасов: учебное пособие / ред. О. Новикова. – Издательство Хакасского государственного университета им. Н.Ф. Катанова, 1998. – 352с.

УДК 398.1

Герасимова Р. Е.
студент 2 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н. Ф. Катанова»
научный руководитель: Янковская О. В., к.филол.н.
доцент
кафедра НХТ
Россия, РХ, г. Абакан

ТРАДИЦИОННЫЕ ХАКАССКИЕ ОБРЯДЫ, ПОСВЯЩЕННЫЕ ПЕРВЫМ ЭТАПАМ ЖИЗНИ РЕБЕНКА

Аннотация: В данной статье рассмотрены основные семейно-обрядовые традиции имянаречения бытовавшие у хакасского народа. Описано происхождение антропонимов, их связь с историей и традициями хакасского этноса. Рассмотрены некоторые обрядовые особенности, связанные с воспитанием ребенка до годовалого возраста.

Ключевые слова: ребенок, именины, обряд, традиция, хакасская культура

Gerasimova R.E.
Second year student
FGBOU VO "KSU them. NF Katanova»
Russia, RH, Abakan
Scientific adviser: Yankovskaya O. V.
Candidate of Philology, Associate Professor of the NHT Department

TRADITIONAL KHAKASIAN ORDINATIONS DEDICATED TO THE FIRST STAGES OF THE LIFE OF THE CHILD

Annotation: In this article, the main family-ritual traditions of the name of the naming of the Khakass people were examined. The origin of the anthroponyms, their connection with the history and traditions of the Khakass ethnos are described. Some ritual features related to the upbringing of the child up to the one-year-old age are considered.

Keywords: child, name-day, rite, tradition, Khakas culture

Имя – является важной составляющей частью человеческой индивидуальности, оно одним из первых проникает в самосознание ребенка. В процессе личностного развития индивида, он тесно сживается со своим именем, фактически, становясь с ним единым целым.

Имя является личным названием человека, которое дается ему при рождении и может продолжительное время существовать, даже после смерти человека. При подходе к имянаречению очень важно учитывать, семейные и национально-культурные традиции.

Традиции имянаречения хакасского народа предполагают очень продуманное и серьезное отношение к выбору имени.

Сложная система хакасских личных имён составляла несколько тысяч,

что объясняется тем, что имя могло происходить от любого слова, (среди имен девочек можно было встретить название бытовых предметов и даже пищевых продуктов, например, Пызылах — «сыр», Ызырға — «сережка» и т. д), также младенца никогда не называли в честь умершего.

Не существовало особых различий между именами мужского и женского пола. Например, Мамай, Алтай, Саян и др. В более позднее время под влиянием культуры русского народа к женским именам добавились окончания, указывающие на половую принадлежность. Например, Аяна, Саяна и т.д.

В случае смерти старших детей, особенно мальчиков, новорожденного называли неблагозвучным именем, тем самым защищая его от злых духов. Например, Паға — «лягушка», Кютен — «задница» и т.д. Артик — «лишний», такое имя доставалось младенцу, рождение которого было нежеланным и, если родители считали, что они больше не хотят иметь детей.

В основном общетюркские антропонимы составляли основной состав хакасских личных имен, среди которых прослеживается персидское, арабское и монгольское происхождение. [1]

Позднее с принятием христианства в хакасскую культуру стали проникать русские имена, получившие новое звучание: Аркадий – Аркас, Гавриил – Кабрис, Еремей – Черебей и т.д. В современное время все чаще используются русские имена без изменения.

В основном, именины в хакасской традиционной семье проводились по истечении трех месяцев, после рождения ребенка. К этому торжественному моменту готовились заранее, так как в соответствии с хакасскими традициями в течение жизни у человека существует три значимых праздника: именины (имянаречение), свадьба и поминки по случаю смерти. [2]

Основой угощения служили: баранина и арака (молочная водка). Водкой наполняли, казан, расположенный на женской половине юрты.

Женщине, принимавшей роды (повитухе) отводилась роль виночерпия. Каждый гость получал от нее полную чашку араки, в благодарность за это, гости в казан с аракой бросали «подарки на зубок»: перстни, кольца монеты, бусины, перламутровые пуговицы, считалось, что это будет способствовать скорейшему прорезыванию зубов у младенца. После того как из казана выпивали напиток из содержимого изготавливали браслет для ребенка или привязывали к его колыбели.

Крупнорогатый скот или лошадей - дарили родственники, впоследствии по обычаю «отдаривания» ребенок, став взрослым, должен подарить детям родственников столько же голов скота.

Новорожденному мальчику самые старшие члены семьи дарили «ух» (три стрелы). Оружие в традиционной хакасской культуре носило сакральный смысл: богатыри при обмене стрелами клялись друг другу в верности. Если от вражеской стрелы погибал сын, мать вкладывала ему в гроб стрелу, считалась, что душа умершего сможет впоследствии поразить виновного.

Перед началом праздничного угощения, задабривали домашних духов

(фетишей). Горячее мясо на блюде поднимали перед очагом, при этом брызгали аракой. После того как три куска мяса, отрезанные от сердца, грудины и погана (правого ребра) были брошены в огонь, разрешалось начать трапезу. Старейшие гости желали малышу взять себе часть их долголетия.

Затем давали ребенку имя. Человек ответственный за эту процедуру, перед тем как усесться на белый войлок (почетное место), должен был освятить свои уста молоком от коровы белой масти.

Пожилые женщины давали имя если младенец был женского пола, мужчины-старцы нарекали мальчика, иногда старец мог дать ребенку и свое имя, при этом, он из своей бороды вырывал три волоска, благословляя новорожденного клал их подмышку. [2, с.169] Считалось, что вместе с именем он отдает ребенку свою жизнь и долю, таким образом, имя человека непосредственно связывалось с его дальнейшей жизнью и получало сакральное значение.

Существовал запрет на произношение имен старших родственников мужа и жены. Лишь при возникновении опасности их произносили умышленно, дабы отпугнуть угрозу. В темное время суток запрещалось называть детей по имени, чтобы не услышали злые духи.

Праздник зубов, устраивали с появлением у ребенка первых зубов, на небольшое угощение обычно приглашали пожилых людей, которые во время чаепития на зубок дарили мелкие вещи: пуговицы, монеты и др.

Впоследствии дети свои выпавшие молочные зубы, должны были вмять в хлебный мякиш и скормить собаке.

Существовало поверье, что нельзя к ребенку прикасаться острыми предметами, пока ему не исполнится год, поэтому за этот период не стригли волосы и ногти.

По достижении годовалого возраста на новолуние устраивали праздник чубчика – по случаю обрезания первых волос. Обыкновенно обряд обрезания волос выполнял дядя по матери (тайы). Аккуратно завернув в кусочек ткани, обрезанные волосы помещали в шкатулку, где уже хранилась пуповина с «рубашкой».

Голову полностью остригали, оставляя небольшой чуб, за который впоследствии драли в качестве наказания за провинности.

Обряд «разрезания пут» (тузамах кискен -той) совершался после того как ребенок сделает первые самостоятельные шаги. Проведение обряда входило в обязанности бабушки. Она ножом или ножницами (в зависимости от пола ребенка) трижды выполняла движения, имитирующие разрезание веревок, спутывающих ноги, при этом бросала режущий инструмент между ступнями малыша.

Когда дитя произносило первые слова над головой ребенка со словами «освободи свой рот и язык» разламывали свежий хлеб. [1]

Можно сказать, появление на свет ребенка у хакасского народа, было важным событием в семье, что отразилось в выработанных веками традициями, обрядах и устоях, которые носили характер оберега и были

направлены на обеспечение благополучной жизни рода и его потомства. В настоящее время многие обряды совершаются как дань традиции, которая относится к культурно историческому наследию народа, способствует формированию этнической идентичности, развитию духовного мира подрастающего поколения.

Использованные источники:

1. Бутанаев В.Я., Верник А.А., Ултургашев А.А. Народные праздники Хакасии. – Абакан: Издательство Хакасского государственного университета им Н.Ф. Катанова, 1999. – 76 с.
2. Бутанаев В.Я. Этническая культура хакасов: учебное пособие / ред. О. Новикова. – Издательство Хакасского государственного университета им. Н.Ф. Катанова, 1998. – 352с.

УДК 398.21

Герасимова Р.Е.
студент 2 курса
ФГБОУ ВО «ХГУ им. Н.Ф. Катанова»
научный руководитель: Янковская О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра НХТ
Россия, РХ, г. Абакан

НАРОДНЫЕ СКАЗКИ КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ ХАКАССКОЙ КУЛЬТУРЫ

Аннотация: В статье дается определение сказки, как эпического жанра. Описывается классификация хакасской народной сказки по содержанию. Раскрываются этнические жанровые особенности хакасской народной сказки. Посредством анализа сказок прослеживаются этнокультурные связи хакасского этноса с другими народами.

Ключевые слова: хакасский эпос, классификация сказок, хайджи, «Алыптыг-нымах», «пешие» сказки.

Gerasimova R.E.
Second year student
FGBOU VO "KSU them. N.F. Katanova»
Russia, RH, Abakan
Scientific adviser: Yankovskaya O.V.
Candidate of Philology, Associate Professor of the NHT Department

PEOPLE'S FAIRY TALES AS AN INTEGRAL PART OF THE KHAKASSIAN CULTURE

Annotation: The article defines the fairy tale as an epic genre. The classification of the Khakass folk tale is described in terms of content. Ethnic genre features of the Khakass folk tale are revealed. Through the analysis of fairy tales ethnocultural links of the Khakass ethnos with other peoples are traced.

Key words: Khakass epic, classification of fairy tales, hajj, "Alyptyg-nymah",

"foot" tales.

Сказка – это эпический жанр, в основе которого лежат мифы, легенды и придания народа. Ее характеризует синкретизм волшебно-фантастического мира с фольклорными героями и реальными зарисовками из социально - бытовой жизни, какой - либо культуры.

В фольклорном творчестве хакасского народа, сказка занимает особенное место. Она выполняет воспитательные и эстетические функции, способствует формированию самосознания хакасского этноса.

По содержанию хакасские сказки подразделяются на:

- волшебные, отражающие мечту простого народа о победе над неподвластной человеку силой стихии природы («Как мальчик заставил смерть на себя работать»). Хакасы верили, что сказки способны оказывать магическое воздействие на окружающую природу (перед началом охотничьего сезона обязательно вслух декламировали сказку «Хасхы – тискі» способную вызвать снегопад с ветром);

- предания, основанные на исторических событиях, например, борьба хакасов – пастухов с монголами («Очен-Матур»- сын простого воина, усыновленный ханом);

- анекдотические сказки, иронизирующие над человеческими суевериями и шаманством («Свекровь и сноха», «Чванливый шаман»);

- сатирические, отображают превосходство труженика – бедняка над богатыми: в смекалке, умственных способностях, изворотливости («Два брата», «Как бедняк с богатым судился»);

- анималистические, повествующие о животных и птицах («Лисица и колонки»);

- социально – бытовые («Адычах и Кечох»- о двух друзьях)[1];

Современные историко – культурные процессы способствуют развитию этнического самосознания и интереса к национальной культуре, поэтому хакасские народные сказки, как один из источников этнического воспитания не теряют своей актуальности и сегодня.

По жанровой принадлежности хакасские сказки можно подразделить на сказы- «алыптыг-нымахи» и «пешие»- «чазаг-нымахи».

Изначально сказки бытовали в устной форме, среди разных слоев населения хакасского народа. Со временем появились профессиональные исполнители, мастера- сказители – хайджи и нымахчи. Особо профессиональные исполнители могли повествовать алыптыг-нымахи и тах-пахи в течение четырех суток прерываясь только на сон. Репертуар хайджи включал 10 – 20 произведений, иногда более.

Наиболее известные исполнители 20 века: С.П. Кадышев, П.В. Курбижеков, М. К. Добров, П. В. Тоданов др . Среди них С. П. Кадышев и М. К. Добров состояли в членах Союза писателей СССР.

«Алыптыг-нымах» — героические сказания, которые сопровождаются горловым пением и аккомпанементом на национальном струнном хакасском

инструменте — чатхане, который имеет образное сравнение с конем.

В хакасской сказке значительное место отводится коню, верному спутнику богатырей. Имя богатыря зачастую совпадало с мастью его коня. (Сивый богатырь на сивом коне и т.д.). Конь для хозяина служил не только средством передвижения, но и советчиком, помощником, верным другом.

На основе алыптыг-нымахов возник более поздний жанр сказки, повествование в которых происходит без музыкального сопровождения, называемые «чазаг-нымах», т. е. «пешие» [2].

В хакасских сказках моря бывают: черные, желтые, красные, белые, холодные, теплые. Очевидно, это связано с глубоким историческим прошлым этноса, когда далекие предки в своих походах воочию наблюдали его бескрайние просторы и свои впечатления первоначально отразили в «алыптыг-нымахе», повествование героического сказания затем перекочевало в «чазаг-нымах».

В XIII веке территория на которой проживали предки современных хакасов попала под влияние монголов под предводительством Чингисхана, и оказалась изолированной в границах Минусинской котловины, что отразилось и на мировоззрении людей. Например, постепенно представление о море трансформировалось, и оно приобрело исток и устье.

Существуют и сказки, которые свидетельствуют о наличии этнокультурных связей хакасского этноса с другими народами. Бытовая хакасская сказка «Суд Аболт бега» о трех братьях, направившихся к губернатору Албот бегу с целью выяснить кто украл золотые монеты, бытовала и среди других монголо – тюркских народов. Тувинская сказка – «Три брата», у башкиров – «Суд царевны» и т.д.

Анекдотическая сказка «Чой Арбунах» - аналогична анекдотам о Ходже Насреддине. Арбунах – хитрый пройдоха постоянно одурачивает глуповатых баев.

После вхождения Хакасии в состав Российского государства, фольклор хакасского народа обогащается за счет русских народных сказок, бытовавших в крестьянской среде русских переселенцев. Появляются новые персонажи: солдат, купец, Иван Царевич и др.

Некоторые русские сказки перерабатывались сказителями с учетом национальной специфики, другие в переводе сохранили относительную оригинальность.

С появлением русских в минусинской котловине усилился процесс разложения феодальных отношений, обострилась классовая борьба.

Сказка «Петух и тетерка» наглядно демонстрирует понимание народа, в необходимости бороться как со злом, так и с его источником.

Под влиянием русской культуры было пересмотрено отношение ко многим предрассудкам и суевериям, что нашло отражение в анекдотической сказке «Свекровь и сноха», где подвергается осмеянию суеверие, когда считалось не допустимым для женщины, называть родственников мужа по имени, считалось, что это привлечет к ним несчастье. В сказке, в образе

молодой невестки, отображено отношение молодого поколения к архаичным представлениям старины.

Таким образом, хакасская сказка является частью великой духовной культуры этноса, через нее познается и открывается история хакасского народа, уходящая своими корнями в глубокую древность.

Использованные источники:

1. Балтер Б.И. Хакасские народные сказки. – Абакан., Хакасское отделение Красноярского книжного издательства, 1986. – 144с.
2. Бутанаев В.Я. Этническая культура хакасов: учебное пособие / ред. О. Новикова. – Издательство Хакасского государственного университета им. Н.Ф. Катанова, 1998. – 352с.

УДК 336.1

Гергерт О.А.
магистрант 2 курса
институт «Экономика и финансы»
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ

Аннотация: В статье проведен анализ современного состояния системы государственной финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства. Выявлены проблемы функционирования института малого предпринимательства в России. Дана оценка деятельности институтов финансовой инфраструктуры малого бизнеса. Обоснована целесообразность дальнейшего развития механизмов и финансовых инструментов регулирования субъектов малого бизнеса с акцентом на государственную поддержку и реализацию федеральных и региональных программ.

Ключевые слова: малый бизнес, финансирование субъектов малого предпринимательства, финансовая инфраструктура, государственная поддержка малого бизнеса, финансовые гарантии.

Gergert O.A.
magistrant
2 course, institute "Economics and Finance"
Volgograd State University
Russia, Volgograd

FINANCIAL INSTRUMENTS OF SMALL BUSINESS' DEVELOPMENT STATE SUPPORT IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article analyzes the current state of the state financial support for small business entities system. Problems in the functioning of the Institute of small entrepreneurship in Russia are identified. The assessment of the financial infrastructure institutions activities for small businesses development is relieved. The expediency of further development of mechanisms and financial tools for small business regulation with emphasis on state support and implementation of Federal and regional programs is implemented.

Key words: small business, small businesses financing, financial infrastructure, state support of small business, financial guarantees.

В национальной экономике субъекты малого предпринимательства создают необходимую конкурентную среду в силу присущей им гибкости, динамичности и способности занимать новые ниши на потребительском рынке в условиях изменчивости экономической конъюнктуры. Кроме того, они играют важную роль в развитии производственных и непроизводственных отраслей хозяйствования, будучи более мобильными,

обладая способностью проводить эффективную инновационную и инвестиционную политику. Являясь источником поступающих в казну государства налоговых отчислений, малые предприятия способны поддерживать экономическую и социальную сферу деятельности государства. Тем самым, развитие малого предпринимательства становится важнейшим импульсом развития и национальной экономики, в целом.

Специфика финансов рассматриваемого сегмента экономики, уязвимость, рисковый характер бизнеса, особенно в условиях финансовых кризисов и экономических спадов, говорят о том, что институт малого предпринимательства нуждается в соответствующей государственной поддержке. Причем поддержка эта должна быть своевременной, адекватной состоянию экономики.

В данном направлении каждое государство само выстраивает свою линию поведения с учетом степени эффективности организации управления национальной экономикой и долгосрочных экономических и социальных ориентиров. В большинстве стран мира созданы при непосредственном участии государства и успешно функционируют различные схемы разделения рисков при кредитовании субъектов малого бизнеса. В целом, меры государственной поддержки малых фирм развитых странах носят характер дифференцированности и селективности.

На современном этапе развития экономики в России институт малого предпринимательства еще не занял тех позиций, которые характеризуют экономику развитых стран. Это объясняется, в том числе, тем обстоятельством, что малым организациям трудно решать капиталоемкие задачи, они имеют малый стартовый капитал, и вообще малое предпринимательство более рискованно по сравнению с крупным.

На сегодняшний день необходимость применения стимулирующего воздействия государства по отношению к финансовым институтам объясняется сложившимися на финансовом рынке условиями, в которых приходится функционировать институту малого предпринимательства России: ограниченный доступ к кредитным ресурсам, связанный с ужесточением требований к потенциальным заемщикам; недоступность долгосрочных кредитов; недоступность альтернативных финансовых ресурсов, таких как факторинг, лизинг; недоступность страховых продуктов; неразвитость венчурного финансирования.

В 2016 году крупные банки нарастили объемы выданных кредитов субъектам малого бизнеса на 19% - главным образом за счет льготной программы. В то же время остальные банки фактически свернули финансирование МСП, сократив его объемы на 22%.113 Срочная структура выданных кредитов иллюстрирует недоступность долгосрочных кредитов для малого и среднего предпринимательства.

---

[113] Банк России. [Электронный ресурс]: показатели деятельности кредитных организаций. URL: http://www.cbr.ru/statistics/ (дата обращения: 01.12.2017).

В условиях повышенных финансовых требований к кредитованию малого бизнеса последние вынуждены обращаться к дополнительным источникам финансирования, а именно к рынку микрофинансовых организаций, прежде всего, на начальном этапе своего функционирования. Однако, в настоящее время большинство микрофинансовых организаций не предоставляют микрофинансирование в традиционном смысле этого слова, а скорее, выдают необеспеченные краткосрочные кредиты с процентными ставками, превышающими 2% в день, при очень слабой и поверхностной оценке кредитоспособности.

Несмотря на наличие и деятельность таких фондов поддержки предпринимательства, как например, ОАО «Российская венчурная компания» и Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, инновационная активность малого бизнеса в России остается незначительной.

Возможность привлечения финансовых ресурсов через «длинные» банковские кредиты, а также факторинг и лизинг появляется у субъектов, функционирующих 1 год и более.

На фоне ужесточения денежно-кредитной политики подтверждается необходимость применения различных форм стимулирующего воздействия государства, в том числе и государственной финансовой поддержки, как на сам институт малого предпринимательства, так и на рыночные финансовые институты, оказывающие финансовые услуги рассматриваемому сегменту экономики.

В 2015-2016 гг. на федеральном уровне основную роль в финансовой поддержке института малого предпринимательства играли программы Министерства экономического развития и АО «Корпорация МСП» (85,3%) финансирования. В целом за весь период реализации программы Минэкономразвития России в 2005 - 2016 гг. объем средств, предоставленных субъектам Российской Федерации, составил более 108,6 млрд. руб.114

В направлении расширения комплексного механизма оказания поддержки субъектам малого предпринимательства правительством предпринят ряд шагов.

В 2016 году, впервые в сфере развития малого и среднего предпринимательства утвержден документ стратегического планирования на долгосрочную перспективу – Стратегия развития малого и среднего предпринимательства на период до 2030 года, согласно которому планируется увеличение доли малых предприятий в ВВП в два раза.

С 1 августа 2016 года начал работу единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства, расширена сеть региональных организаций инфраструктуры поддержки. Московская биржа в 2017 году объявила о намерении открыть новый биржевой сектор для публичного обращения

[114] Министерство экономического развития Российской Федерации. [Электронный ресурс]: малый и средний бизнес. URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/smallbusiness/support/index (дата обращения: 08.11.2017).

ценных бумаг компаний малого и среднего предпринимательства.

МСП Банк с марта 2016 года начал выдавать гарантии в рамках Национальной гарантийной системы (НГС) в рамках трехуровневой целевой модели оказания гарантийной поддержки субъектам МСП: Корпорация МСП, МСП Банк и региональные гарантийные организации.

В части расширения доступа предпринимателей к кредитным ресурсам: создано акционерное общество «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» - АО «Корпорация «МСП», предоставляющее банковские гарантии по кредитам и иным долговым обязательствам, разделяя кредитные риски с финансово-кредитными учреждениями. Объем выданных гарантий «Корпорацией МСП» по новому механизму «корпоративного канала» в 2016 году составил 1,72 млрд. руб., в 2017 года – 2,13 млрд. руб.115 В феврале 2017 г. Корпорацией «МСП» была утверждена новая редакция программы поддержки, согласно которой в перечень конечных заемщиков вошли также индивидуальные предприниматели. Кроме того, 7 июля 2017 года Банком России было принято решение об увеличении лимита программы стимулирования кредитования с 125 до 175 млрд. руб.116

Таким образом, Российская Федерация идет по направлению совершенствования модели предоставления финансовых гарантий, а именно через создание национальной гарантийной системы, что позволит сократить отставание России от зарубежных стран по объему предоставляемых гарантий, увеличить срок кредитования.

В целом, проблематика регулирования развития малого бизнеса во многом обусловлена отсутствуем целостной концепции финансового регулирования данного процесса, в условиях построения конкурентной экономики на государственном и региональном уровнях. Это свидетельствует о необходимости дальнейшего развития института малого предпринимательства с использованием, как новых финансовых инструментов, так и совершенствованием механизма применения уже имеющихся.

Использованные источники:

1. АО «Корпорация «МСП». [Электронный ресурс]: гарантийная поддержка субъектов МСП. URL: http://corpmsp.ru/finansovaya-podderzhka/garantiynaya-podderzhka-subektov-msp-ngs/ (дата обращения: 01.12.2017).
2. Банк России. [Электронный ресурс]: показатели деятельности кредитных организаций. URL: http://www.cbr.ru/statistics/ (дата обращения: 01.12.2017).
3. Департамент развития малого и среднего предпринимательства и конкуренции. URL: http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depmb/2016201204 (дата

[115] АО «Корпорация «МСП». [Электронный ресурс]: гарантийная поддержка субъектов МСП. URL: http://corpmsp.ru/finansovaya-podderzhka/garantiynaya-podderzhka-subektov-msp-ngs/ (дата обращения: 01.12.2017).
[116]См.: там же

обращения: 01.12.2017).
4. Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. URL: https://rmsp.nalog.ru/statistics.html (дата обращения: 19.11.2017).
5. Министерство экономического развития Российской Федерации. [Электронный ресурс]: малый и средний бизнес. URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/smallbusiness/support/index (дата обращения: 08.11.2017).
6. О банках и банковской деятельности [Электронный ресурс]: федер. закон от 2 дек. 1990 г. № 395-1: [в ред. от 2 июля 2013 г. № 146-ФЗ]. Доступ из справ.-правовой системы «Консультант Плюс».
7. Распоряжение Правительства РФ от 02 июня 2016 г. №1083–р. [Электронный ресурс]: «Стратегия развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» // Собрание законодательства РФ от 13 июня 2016 г., №24, ст.3549. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».
8. Федеральный закон от 17 мая 2007 г. «О банке развития» №82-ФЗ (ред. от 29.07.2017). [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «Гарант».
9. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства. [Электронный ресурс]: статистика и аналитика; отчеты по финансовой поддержке. URL: http://smb.gov.ru/statistics/navy/report/total/?filter (дата обращения: 11.12.2017).

УДК 316.35

Герман Д.И.
студент магистратуры, 1 курс
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ДЕЙСТВУЮЩЕГО В ФОРМЕ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИИ[117]

Аннотация: *В статье рассмотрено соотношение понятий социального предпринимательства и социально ориентированных некоммерческих организаций с позиции характерных признаков и законодательного регулирования. Приведена структура этапов развития социально ориентированных некоммерческих организаций на законодательном уровне, проанализированы данные Фонда "Наше будущее". В результате, выявлена закономерность развития социального предпринимательства только в форме коммерческих организаций, однако подчеркивается отсутствие согласованного представления о том, что включает в себя социальное предпринимательство у представителей государственной власти.*

Ключевые слова: *социальное предпринимательство; некоммерческие организации; социально ориентированные некоммерческие организации.*

German D.I.
student of a master's degree, 1 course
Ural State University of Economics
Ekaterinburg, Russian Federation

FORECAST OF DEVELOPMENT OF SOCIAL ENTREPRENEURSHIP IN THE FORM OF NON-PROFIT ORGANIZATIONS IN RUSSIA

Abstract: *The article deals with the relationship between the concepts of social entrepreneurship and socially-oriented non-profit organizations from the position of characteristic features and legislative regulation. The structure of development stages of socially-oriented non-profit organizations at the legislative level is given, the data of the Fund "Our Future" is analyzed. As a result, the pattern of the development of social entrepreneurship was revealed only in the form of commercial organizations, however, there is an emphasis on the lack of an agreed view about what includes social entrepreneurship among government officials.*

Key words: *social entrepreneurship; non-profit organizations; socially-oriented non-profit organizations.*

[117] Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 16-32-01156 «Институциональное становление категории "социального предпринимательства", как эффективного механизма для решения острых социальных проблем».

По мнению директора Фонда региональных социальных программ "Наше будущее", некоммерческие организации на сегодняшний день до конца не сформировали третий сектор экономики. Основные причины по которым некоммерческие организации до сих пор представляют собой незрелый сектор экономики представлены на рисунке 1.

Государство заинтересовано в развитии третьего сектора, об этом свидетельствует постепенное наращивание объемов выделяемых грантов, расширение и уточнение законодательства, касающегося социально ориентированных НКО (далее СО НКО). Однако в России нет серьезной опоры социального предпринимательства, как это было с частной благотворительностью в США или с социальными кооперативами и организациями самопомощи в европейских странах [1].

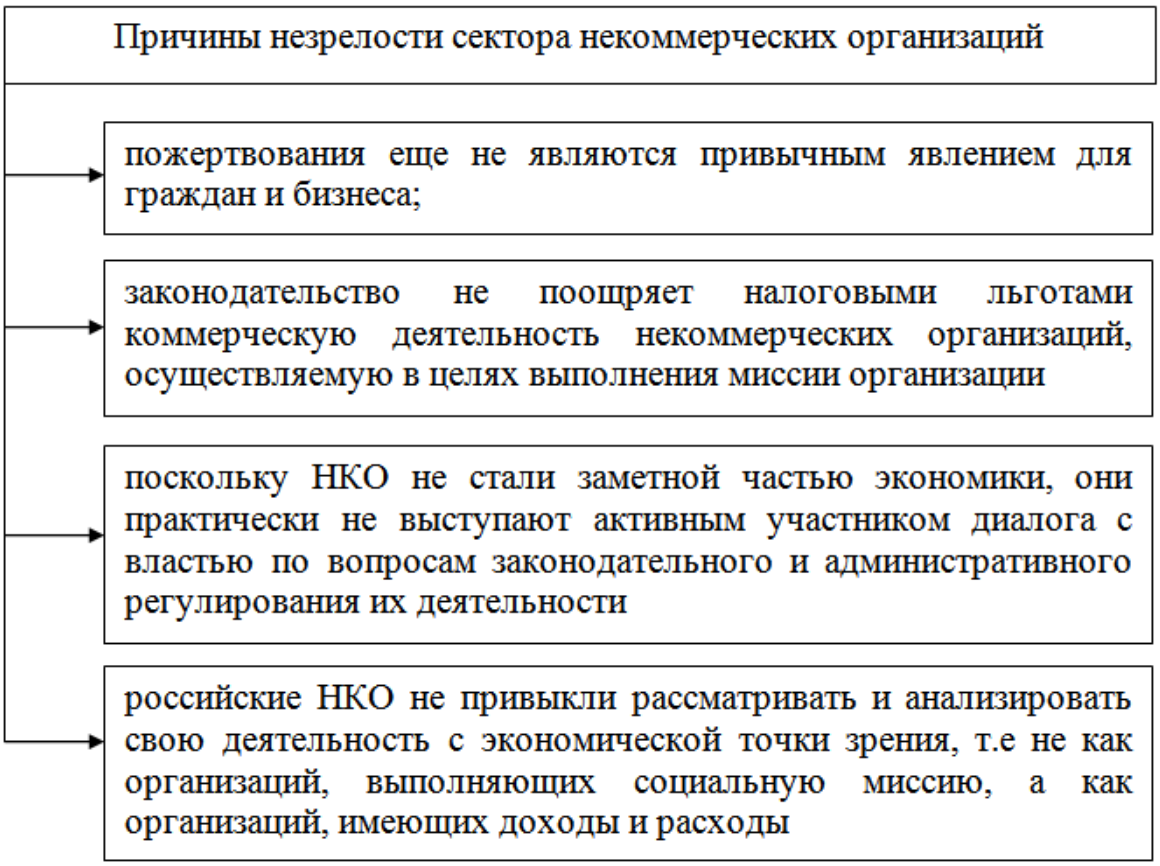


Рисунок 1 - Основные причины незрелости сектора некоммерческих организаций [2]

Для продвижения идеи социального предпринимательства был создан фонд "Наше будущее", представители которого принимают участие в комиссиях и комитетах законодательной власти, заключают договоры об информационной поддержке и проводят ежегодные конкурсы социальных бизнес-проектов.

Увеличение количества социально ориентированных НКО связано с потребностью общества в решении накопленных трудноразрешимых социальных проблем. В рамках решения данных проблем предпринимателям предоставляется возможность создавать необходимые обществу товары,

оказывать услуги, повышая тем самым уровень жизни населения.

По данным на 2016 год было зарегистрировано около 228 тыс. некоммерческих организации на территории РФ и динамика развития НКО показывает, что суммарные доходы выросли с 70 млрд. руб. до 600 млрд. руб. в промежутке с 2000 года по 2015 год [9].

В таблице 1 приведены основные этапы развития социально ориентированных некоммерческих организаций и социального предпринимательства на законодательном уровне. Отметим, что на первом этапе развития, в качестве перспективной среды для развития социального предпринимательства рассматривались как субъекты малого и среднего бизнеса, так и некоммерческие организации.

Таблица 1 - Этапы развития социально ориентированных некоммерческих организаций на законодательном уровне

Год	Наименование мероприятия
2010 г.	— В Федеральный Закон об НКО было введено понятие "социально ориентированных некоммерческих организаций" [3].
2011 г.	— Правительство РФ учредило автономную некоммерческую организацию "Агентство стратегических инициатив".
2012 г.	— Минэкономразвития приняло решение о системной поддержке социального предпринимательства; — Ответственность за поддержку социального предпринимательства была возложена на Департамент малого и среднего предпринимательства, а деятельность некоммерческих организаций, оказывающих услуги в социальной сфере курирует другой департамент.
с 2012 г.	— Минэкономразвития ежегодно издает приказы о предоставлении субсидий регионам для развития приоритетных направлений малого и среднего предпринимательства, в число которых входит социальное предпринимательство.
2013 г.	— в приказах Минэкономразвития появилось понятие Центров инноваций социальной сферы (ЦИСС), предназначенных для поддержки социального предпринимательства.
2013-2015гг.	— Приказы Минэкономразвития указывают на поддержку как социальных предприятий малого и среднего бизнеса, так и социально ориентированных НКО.
2015г.	— Постановление Правительства РФ О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства в 2015 году [6] (в качестве условия предоставления средств на развитие ЦИСС указано обязательство их работы в течение следующих 10 лет).
2017г.	— Распоряжение №1284-р [7], в соответствии с которым утверждён перечень показателей, используемых для расчёта рейтинга субъектов России по итогам реализации механизмов поддержки СОНКО и социального предпринимательства.

При поддержке Департамента социального развития и инноваций совместно с международной творческой лабораторией "Грамин" была проведена конференция по социальному бизнесу и социальному

предпринимательству. Активное использование руководителем лаборатории, М. Юнусом термина "социальный бизнес" послужило восприятию социального предпринимательства в России как бизнеса. А термины "социальный бизнес" и "социальное предпринимательство" обрели тождественное значение.

Согласно определению, представленному в проекте закона о социальном предпринимательстве, субъектами социального предпринимательства не смогут стать организации, зарегистрированные форме НКО (составляют около трети действующих в стране социальных предприятий) [4]. Еще в 2012г. Минэкономразвития приняло решение о системной поддержке социального предпринимательства в рамках работы Департамента малого и среднего предпринимательства, в то время как поддержку социально ориентированных НКО осуществляет другой департамент. Данное разделение можно объяснить различиями в правовом регулировании деятельности коммерческих и некоммерческих организаций (разные системы налогообложения, поддержки, формы регулирования).

Применение термина социального предпринимательства по отношению к НКО требует разрешения противоречия между прибыльной и неприбыльной деятельностью. Цель создания НКО состоит в реализации социальной миссии, однако организационно-правовые формы НКО дают им право осуществления коммерческой деятельности, связанной с миссией организации.

Обеспечение одновременно и финансовой стабильности и реализации социально-направленной миссии достаточно сложно. Возможным решением выступает создание НКО дочерних предприятий, прибыль которых будет направляться на уставную деятельность НКО.

Социальное предпринимательство может стать эффективным направлением деятельности тех НКО, которые согласно законодательству имеют право осуществлять предпринимательскую деятельность [5]. Социальное предпринимательство представляет собой предпринимательскую деятельность, направленную на смягчение или решение социальных проблем. Признаки социального предпринимательства представлены на рисунке 2.

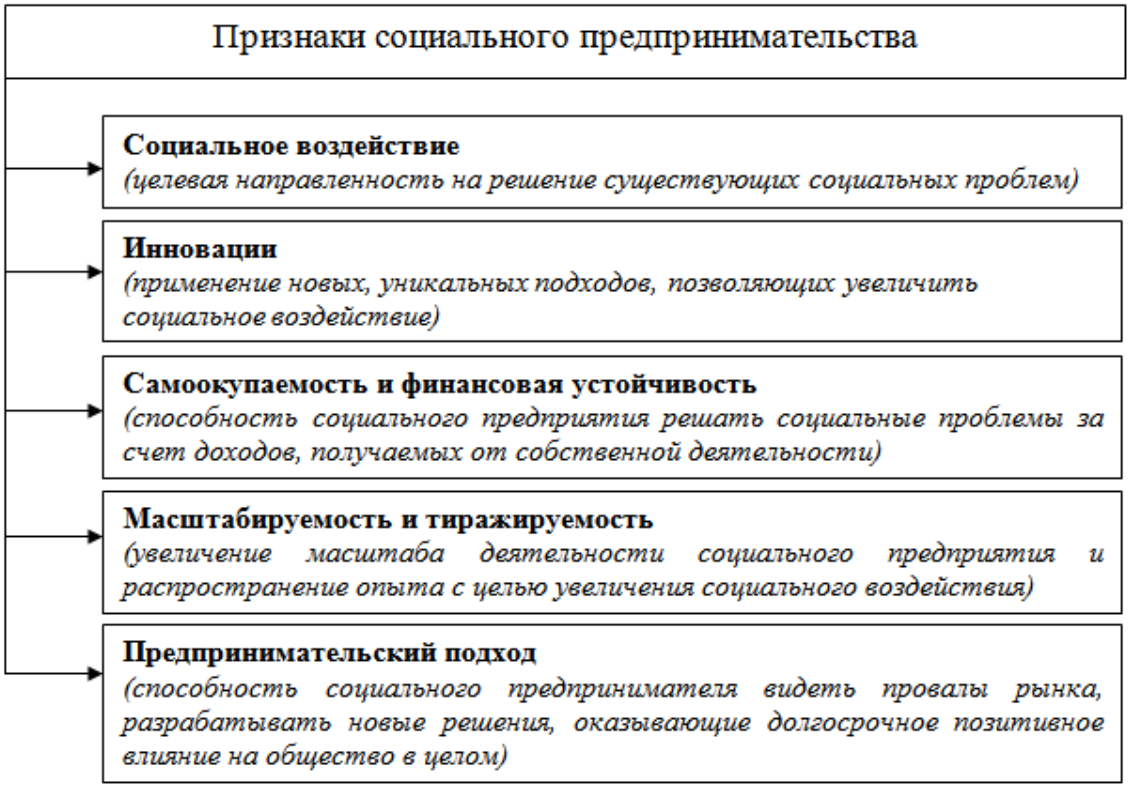


Рисунок 2 - Признаки социального предпринимательства [2]

В том случае, если некоммерческая организация, занимается коммерческой деятельностью и решает с помощью нее определенную социальную проблему, а также соответствует вышеперечисленным критериям, то деятельность такой организации полностью соответствует определению социального предпринимательства.

Еще одной темой дискуссий выступает деятельность Центров инноваций социальной сферы (ЦИСС), предназначенных для поддержки социального предпринимательства. Согласно приказам Минэкономразвития 2013-2015 гг., в число задач ЦИСС входит поддержка как социальных предприятий малого и среднего бизнеса, так и социально ориентированных НКО. Однако в отчетности ЦИСС фигурируют только организации МСП, таким образом финансовая поддержка социальных предпринимателей из числа НКО не предусматривается.

Деятельность фонда "Наше будущее" также постепенно исключила некоммерческие организации из субъектов-получателей поддержки. На сайте фонда содержится формулировка, которая ограничивает фокус конкурса поддержки социальных предпринимателей малым бизнесом [8].

Помимо этого, от выдачи грантов победителям конкурса фонд перешел к беспроцентным ссудам. Это уменьшило интерес к конкурсу некоммерческих организаций [1]. Согласно статистике фонда, из 114 организаций, поддержанных Фондом с 2009 по 2014 г., к некоммерческим организациям по форме собственности относятся 19 [8]. Снижение заинтересованности к предпринимательскому потенциалу НКО также могло быть связано со стратегией государства, нацеленной на социальный бизнес в

сфере оказания социальных услуг.

На региональном уровне с целью привлечения к решению задач социально ориентированные некоммерческие организации, субъектам РФ рекомендовано внести изменения в программы по направлениям образования, здравоохранения и социальной поддержке. Необходимо провести анализ эффективности мер поддержки НКО, для обеспечения качества предоставляемых услуг.

Перед регионами поставлена задача обеспечить доступ НКО к средствам бюджета, предусмотренным на оказание социальных услуг, в объеме до 10%. В рамках этой работы планируется передать на аутсорсинг часть деятельности госорганов. Пермский край, который перевел на СО НКО практически всю систему оказания надомного обслуживания граждан, за счет повышения эффективности ее работы ежегодно экономит около 200 млн. рублей бюджетных средств [10].

В заключение отметим, что на государственном уровне деятельность социального предпринимательства связана с коммерческой деятельностью, однако согласованного представления о том, что включает в себя социальное предпринимательство у представителей власти пока нет. Об этом также свидетельствует отсутствие законодательно закрепленного определения социального предпринимательства. Однако, указания о поддержке НКО содержатся в проекте Дорожной карты по развитию негосударственных социальных услуг, а курирование ЦИСС Агентством стратегических инициатив еще раз указывают на неустойчивость позиции государства по данному вопросу.

Использованные источники:

1. Московская А.А., Соболева И.В. Социальное предпринимательство в системе социальной политики: мировой опыт и перспективы России // Проблемы прогнозирования. 2016. №6. С. 103-111. DOI: 10.1134/S1075700716060113.

2. О социальном предпринимательстве как источнике финансово-экономической устойчивости российских негосударственных некоммерческих организаций [Электронный ресурс]. URL: http://www.nkozakon.ru/materials/365/ (дата обращения: 10.12.17г.)

3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросу поддержки социально ориентированных некоммерческих организаций: федер. закон РФ от 5.04.2010 г. № 40-ФЗ [Электронный ресурс] - Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

4. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части закрепления понятия «социальное предпринимательство»): проект федер. закона РФ [Электронный ресурс]. URL: https://regulation.gov.ru/projects# (дата обращения: 13.12.2017г.).

5. О некоммерческих организациях: федер. закон РФ от 12.01.1996 № 7-ФЗ (ред. от 14.11.2017) [Электронный ресурс] - Доступ из справ.-правовой

системы «КонсультантПлюс».
6. О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства в 2015 году: Постановление Правительства РФ от 30.12.2014 № 1605 [Электронный ресурс] - Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
7. Об утверждении перечня показателей, используемых для расчета рейтинга субъектов Российской Федерации: Распоряжение Правительства РФ от 19.06.2017 N 1284-р [Электронный ресурс] - Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
8. Фонд региональных социальных программ "Наше будущее" [Электронный ресурс]. URL: http://nb-fund.ru/ (дата обращения: 15.12.17г.).
9. Статистические данные о НКО [Электронный ресурс]. URL: http://minjust.ru/ru/nko (Дата обращения: 12.12.17г.).
10. Регионам указали на социально ориентированные НКО // Департамент стратегического развития и инноваций [Электронный ресурс]. URL: http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depino/20160906 (дата обращения: 15.12.17г.).

УДК 338.22

Герман Д.И.
студент магистратуры, 1 курс
Чучкалова И.Ю.
студент магистратуры, 2 курс
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

РАЗРАБОТКА ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕГУЛЯТОРОВ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА[118]

Аннотация: *Статья посвящена вопросу разработки эконометрической модели для оценки эффективности государственных регуляторов социального предпринимательства. Рассмотрена модель, с помощью которой представляется возможным наиболее точно оценить эффективность мер государственной поддержки социального предпринимательства. Модель предполагает использование кластерного метода при отборе компаний-получателей государственной поддержки.*

Ключевые слова: *социальное предпринимательство; государственная поддержка; государственные регуляторы предпринимательства; эконометрическая модель; эффективность регуляторов.*

German D.I.
student of a master's degree, 1 course
Ural State University of Economics
Ekaterinburg, Russian Federation
Chuchkalova I.Y.
student of a master's degree, 2 course
Ural State University of Economics
Ekaterinburg, Russian Federation

DEVELOPMENT ECONOMETRIC MODELS TO ASSESS THE EFFECTIVENESS OF THE STATE REGULATORS OF SOCIAL ENTREPRENEURSHIP

Abstract: *The article focused on the development of an econometric model to assess the effectiveness of state social entrepreneurship regulators. A model is considered with which it is possible to most accurately assess the effectiveness of measures of state support for social entrepreneurship. The model involves the use of cluster method for the selection of the recipient companies of state support.*

Key words: *social entrepreneurship; governmental support; state enterprise regulators; econometric model; efficiency of regulators.*

Количественная оценка эффективности государственных регуляторов социального предпринимательства определяется оценкой "эффекта

[118] Статья подготовлена при финансовой поддержке РФФИ в рамках научного проекта № 16-32-01156 «Институциональное становление категории "социального предпринимательства", как эффективного механизма для решения острых социальных проблем».

воздействия" государства на формирование среды. То есть, насколько изменится экономическое состояние в случаях осуществления государственной поддержки и в случае ее отсутствия.

В экономической литературе термин "эффект воздействия" применяется с 1970-х для описания влияния субсидий на повышение квалификации сотрудников организации [5]. Однако на практике данный метод себя не оправдал, в силу неприменимости для анализа эффекта воздействия даже учитывая корректировку полученных результатов с помощью регрессий. Для того, чтобы определить эффект воздействия необходимо соблюдение условия о изменении исследуемых переменных в одном направлении, что на практике неосуществимо.

Государственное финансирование сферы малого и среднего предпринимательства осуществляется посредством ряда программных документов. Также осуществляется предварительный расчет эффективности программ поддержки предпринимательства, что предполагает использование ряда методов, направленных на решение задач:

— проведение сравнительного анализа схожих программных документов;

— оценка необходимости государственной поддержки определенной сферы;

— формирование рекомендаций на основании полученных результатов.

Математическое моделирование эффективности государственной поддержки и оценка полученных результатов затрудняются в связи с субъективным выбором субъектов социального предпринимательства, которым оказывается поддержка [2].

В качеств негативного фактора при оценке эффективности государственных программ поддержки можно отметить получение результатов, которые не подтверждаются реальными данными. Так, исследование программ американских small business innovative research показало, что данная программа поддержки влияет на поддержание исследовательской активности на постоянном уровне и не влияет на ее увеличение [3].

Для решения проблемы математического моделирования при оценке государственных программ поддержки предпринимательства необходимо использовать метод оценки эффективности, основанный на "эффекте воздействия", а также дополнить данный метод кластерным анализом. Метод кластерного анализа представляет собой наиболее точный алгоритм коррекции статистических ошибок [2].

Предлагаемый метод оценки предполагает иной механизм выбора субъектов-получателей государственной поддержки с максимальным положительным эффектом [1].

Примем, что Y_{1i} - это результат компании-получателя государственной

поддержки, а Y_{0i} - компания, которая не получила государственную поддержку. В этом случае "эффект воздействия" от оказанной финансовой поддержки может быть выражен случайной выборкой субъектов-получателей поддержки [1]:

$$E[a_{ii}] = E\,[Y_{1i} - Y_{0i}|D_i = 1] \quad (1)$$

Средний эффект компании-получателя государственной поддержки в случае отбора получателей селективным способом, определяется формулой:

$$E[a_{ii}] = E\,[Y_{1i}\,|D_i = 1] - E\,[Y_{0i}\,|D_i = 0] \quad (2)$$

Описываемая ситуация демонстрирует соотношения результата фирмы, получившей поддержку и компании, не получившей поддержку. Полученная величина не может оцениваться как усредненный показатель по фирмам, не получивших государственную поддержку в силу недостоверности результатов.

Для решения данной проблемы И.В. Балк предлагает применить метод "условного предположения независимости" [2]. Согласно методу условия участия (Di) и результат участия (Y1i или Y0i) будут одинаковыми для групп-компаний с одинаковыми характеристиками. Так, можно выделить факторы, оказывающие влияние на отбор компаний.

Несмотря на простоту применения метода наименьших квадратов (МНК) и иных регрессий, применение данных методов для целей анализа результатов осложняется необходимостью анализа большого объема данных, которые не доступны в рамках проведения данного исследования. Поэтому для повышения точности исследования применяется метод кластеризации характеристик компании [6].

В результате распределения компаний кластерным методом появляется возможность проведения более точной оценки внутри каждого кластера. Таким образом, модель для оценки эффективности государственных регуляторов социального предпринимательства предполагает:

1) при проведении расчетов, в группе компаний, получивших поддержку, не учитывать слишком высокие или низкие показатели;

2) произвести разбивку компаний, получивших государственную поддержку и не получивших ее на отдельные кластеры;

3) каждой компании-получателю поддержки поставить в соответствие компанию не получившую поддержку, относящуюся к тому же кластеру;

4) для оценки эффекта от оказанной государственной поддержки, необходимо провести сравнительный анализ отобранных компаний-получателей поддержки и компаний, которые на получили поддержки [11].

В представленной модели введен относительно новый для методологий оценки эффективности государственных программ метод кластерного анализа. Преимуществами данного метода являются наиболее точный выбор критериев групп-компаний и более точная оценка результатов.

Использованные источники:

1. Балк, И. Математическая модель анализа эффективности государственной

поддержки бизнеса с использованием элементов кластерного анализа // Экономические Науки – 2015. – № 5(126). - С. 27-28.
2. Балк И.В. Оценка эффективности государственных мер формирования инновационной среды в России : дис. канд экон. наук. МГУ, Москва, 2016.
3. Малахов В.А. Программы государственной поддержки прикладных исследований, проводимых малым и средним бизнесом: обзор зарубежного опыта // Наука. Инновации. Образование. 2017. №2 (24). С.5-29
4. Мосалев А.И. Проблемы эффективности реализации инновационного проекта // Креативная экономика. – 2007. – № 10. – С. 56-64.
5. Ashenelter, O. Estimating effect of training programs on earnings // Review of Economics and Statistics. – 1978. – № 6. – P. 47-57.
6. Petr Hanel and Marc St-Pierre Industry-University Collaboration by Canadian Manufacturing Firms // The Journal of Technology Transfer Springer - 2006. - Volume 31, Issue 4. - P. 485–499. DOI: 10.1007/s10961-006-0009-5

УДК 336.7

Глазова И.В.
студент 3,4 курс
Никонова В.С.
студент 3,4 курс
Чекменева И.Н.
студент 3,4 курс
Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ТЕХНОЛОГИИ BAAS И OPEN BANK API: ЗАДАЧИ И ВОЗМОЖНОСТИ

Аннотация: В данной статье приведены примеры использования банками цифровых технологий, а именно применения моделей Baas и Open Bank API. Представлен анализ рынка Baas. Приведены конкретные сферы использования API.

Ключевые слова: банки, цифровые коммуникации, модель Baas, Open Bank API, банковкий сектор, клиент.

Glazova I.V.
Nikonova V.S.
Chekmeneva I. N.
students
3.4th course of PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg
Ogorodnikova E. P.
candidate of economic Sciences., associate Professor
PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg

TECHNOLOGY BAAS AND OPEN BANK API: CHALLENGES AND OPPORTUNITIES.

Abstract*: This article provides examples of how to use banks of digital technologies, namely the application of models Baas and Open Bank API. Presents an analysis of the Baas market. The specific areas of use of the API.*

Key words*: banks, digital communications, model Baas, Open Bank API, banking sector, customer.*

Сегодня все развивается намного быстрее, чем некоторое время назад, и банковский сектор не исключение. Open API является одной из важнейших тем цифровой трансформации, преобразующих банки и формирующих новую «экосистему» игроков на финансовых рынках. Банковский сектор все больше

трансформируется в цифровую среду, как и многие клиенты, основным вектором подобных изменений служит партнерство и реализация совместных проектов. Банки обладают колоссальными массивами данных о своих клиентах, а с увеличением числа цифровых каналов коммуникаций, возможностей применения этих данных для бизнеса становится все больше.

Одной из платформ для партнерства стало развитие открытых API. Открытый банкинг изменит стратегии, бизнес – архитектуру и подход всех банков, которые переживут процесс внедрения цифровых технологий.

С каждый днем на рынке появляется несколько финтех компаний, которые анализируя все доступные данные предлагают новые способы повышения продаж, оптимизации работы с клиентской базой повышения прозрачности маркетинга. Британские ученые на основе проведенных исследований, пришли к выводу что банки не достаточно усердно борются за потребителей. Многие банки остаются закрытыми для финтех компаний, а ведь они могли бы сделать банкинг более понятным, быстрым, а самое главное, полезным для клиентов. Открытый API – один из самых эффективных способов получить свежие идеи для развития бизнеса.

Финансовые компании нового поколения оказывают огромное влияние на работу банковской системы. В современных условиях успех будут иметь те банки, которые перейдут на модель работы «банкинг как услуга», предоставят доступ к данным третьим лицам и станут едиными с финансово-технологическими компаниями.

Успех банка во многом зависит о того насколько быстро банк сможет приспособиться к меняющейся среде и освоить новые возможности и способы работы с клиентами. Модель работы Baas предполагает, что банки начнут агрегировать инструменты финансового управления и соответствующие предложения различных компаний. С такими возможностями банки смогут оставаться конкурентоспособными на быстро изменяющемся рынке. Использование модели BaaS позволяет банкам быстро удовлетворять и оправдывать ожидания клиентов, при этом вывод новых товар на рынок происходит максимально быстро. Но не все так просто. Переход на модель BaaS требует для начала от банков открытия своих данных и сервисных средств поддержки приложений для партнеров в лице финансово-технологических компанийи и иных организаций со стороны. Данный доступ предоставляется через стандартизированные и открытые интерфейсы прикладного программирования (API). Использовать открытые API в сфере финансовых услуг – это значит совершать важный шаг на пути к реализации концепции open banking.

Стоит отметить, что с 2018 года банки Великобритании должны в обязательном порядке открыть API для доступа к ним третьим лицам. Как правило, это сторонние разработчики, которые должны будут сделать за кредитные организации всю ту работу, которые они должны были сделать еще вчера. Тем самым, стронние разработчики, получив доступ к API всех банков, смогут создавать продукты и приложения, в которых клиент, открыв свой

личный кабинет, сможет сделать выбор, он не будет ограничен однм приложением. В данном продукте клиент увидит много нового и полезнго – информацию о тарифах, процентных ставках, акциях и прочих предожениях от банков. Помимо всего этого, клиент сможет сэкономить немало денег, ведь при совершении любой финансовой операции он будет выбирать самое выгодное для себя решение.

С появлением на рынке нового поколения финансовых компаний, а также новых разработок в финансовой сфере взаимодействие между банком и клиентом существенно изменилось. Взаимоотношения выстраиваются по средствам цифровых каналов. Таким отношениям между клиентом и банком до определенного времени ничего не угрожало, но все может измениться и связано это будет с переходом к открытым API. Существует риск потери связи с клиентом напрямую и способствует этому открытие доступа к данным банка для альтернативных поставщиков.

Таблица 1. Услуги сервисов-агрегаторов

Компания	Услуги
NerdWallet	-предоставляют информацию о широком спектре финансовых продуктов и услуг, позволяя покупателю выбрать оптимальные
Money Dashboard, Digit	-предоставляют клиентам инструменты для управления финансами
Varo Money, Bud	-дают пользователям возможность сравнивать цены на продукты в одном приложении.

Для клиента становится возможным осуществление всех стандартных банковских операций через определенный портал, при этом никак не взаимодействуя с банком.

Возможно проследить развитие рынка Baas, по данным рисунка 1 видно, что сравнительно недавно в 2011 году рынок был достаточно небольшим. С 2016 года и по настоящее время он придерживается величины в 1,32 млрд. долларов. К 2020 году планируется что он достигнет величины в 28 млрд.

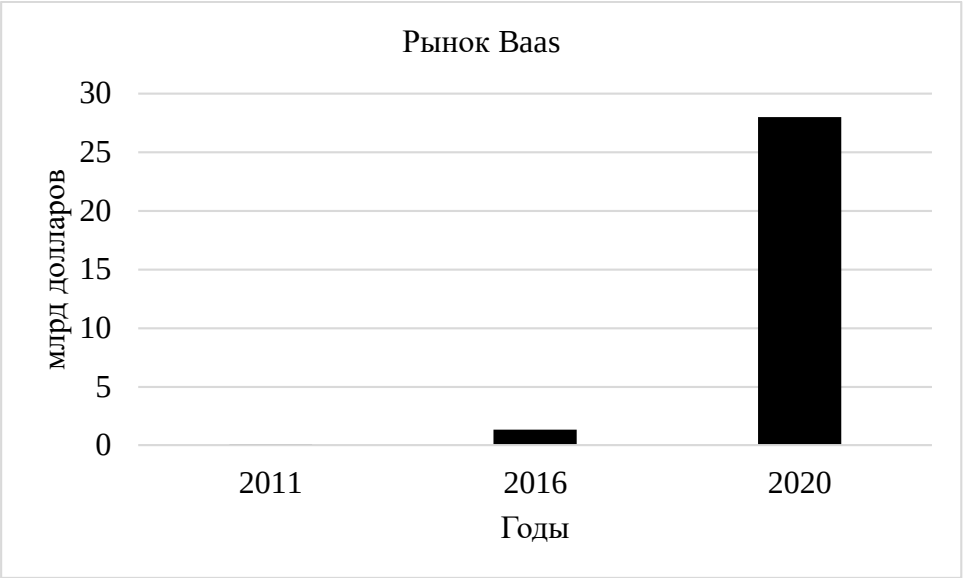


Рис. 1 Динамика развития рынка backend-as-a-service

Для Baas существует три задачи (таблица 2), которые необходимо решать. Одной из них является скорость развития. Для того чтобы проект был реализован для начала необходимо определить ключевой состав функций продукта и используемых технологий. Следующая задача сводится к равномерности. При этом задачи мультиплатформенности смещаются с фронтенда на бэкенд, и это в свою очередь дает возможность делать приложения для различных операционных систем с одинаковой «начинкой» и не путаться в их особенностях. Последняя задача – это охват. Предположим, что стартап построен на определенной идее с высокой виральностью, BaaS поможет с такими вещами, как интеграция с социальными сетями и облачными хранилищами.

Таблица 2. Задачи backend-as-a-service

Baas решает три задачи разработчиков		
Скорость развития	Равномерность	Охват

Переход к модели BaaS, в которой клиенту предлагаются финансовые и нефинансовые услуги по принципу digital first, предполагает серьезное планирование и прохождение определенных этапов: исследовательская работа, выбор и расширение открытой платформы API и трансформация ключевых процессов. В таблице 3 представлена определенная последовательность действий.

Таблица 3. Действия по переходу к модели BaaS

подготовка, адаптация или формирование системы использования API
выбор и формулировка стратегии API
выбор партнеров с учетом рыночной стратегии банка и его стратегии работы с клиентами
построение крепких партнерских взаимоотношений с финансово-технологическими компаниями и независимыми разработчиками программного обеспечения для поддержки API
разработка стратегии управления изменениями для внедрения и обеспечения работы модели BaaS внутри организации
соотнесение реализации проекта BaaS с бизнес-целями организации

Можно предположить, что если у банков получиться успешно внедрить стратегию backend-as-a-service в рамках системы open banking, то у них появится возможность избежать участи периферийных вспомогательных структур и стать «брокерами», которые в свою очередь оказывают помощь своим клиентам и партнерам получать максимальную выгоду, способствовать созданию инновационных продуктов и генерировать новые источники дохода.

Open Banking — это система, в основе которой лежит использование API. Концепция Open Banking была сформирована на основе Европейской платежной директивы (PSD2), принятой в 2015г. Данная директива обязала все банки открыть свои API, помимо этого, директива требовала от банков выполнять транзакции быстрее, а именно, не более 1 суток на перевод.

Как и все остальные пользователи банковских услуг, можно отметить, что банки действительно все переводы между физическим лицами или между юридическими лицами, выполняют в срок, который составляет намного меньше суток.

Основная цель Open Banking — предоставить возможность третьим сторонам анализировать или использовать данные. Третьи стороны смогут анализировать финансовые данные пользователей, а также списывать денежные средства напрямую с личных счетов, минуя этап согласования с банков. Стоит отметить, что Open Banking и API являются очень похожими в своей сути.

Однако,исследование проведенное Ipsos Mori в 2015 году, показало, что лишь 40% опрощенных готовы раскрыть свои данные, чтобы получать бесплатные услуги по управлению личными финансами. А вот уже в 2016 году исследование показало, что 85% опрошенных в возрастной категории от 18 до 24 лет, были согласны на консолидацию своих финансовых данных. Скорее всего, у опрошенных были опасения касаемо конфиденциальности своих данных, в силу того, что данная система еще не так сильно распространена и используется, причем не только в России, но и в других странах. На наш взгляд, со временем, когда люди привыкнут к нововведениям в сфере банковских услуг, они станут относиться к подобным вещам с большим доверием, ведь это позволит намного быстрее осуществлять все

операции, а главное, это будет максимально удобно.

Система Open Banking дает уникальную возможность новым игрокам кардинальным образом изменить расстановку сил на рынке банковских услуг. По оценкам некоторых экспертов, использование таких технологий может привести к потере банками 24% своего бизнеса, а объем освободившейся доли рынка банковских услуг оценивается примерно в 8,5 млрд.фунтов стерлингов.

Понятие API относится к миру программирования. Этот акроним расшифровывается, как Application Programming Interface, что в переводе означает «интерфейс программирования приложений».

За этим малопонятным обычному человеку термином скрывается перечень и описание команд, запросов и ответов, которыми одна компьютерная программа может обмениваться с другой программой для того, чтобы получить от нее какую-либо информацию или заставить ее выполнить какое-либо действие.

Банковский API — это API, который позволяет внешнему приложению обращаться к программным системам внутри самого банка. К тем самым, которые занимаются обслуживанием клиентских счетов, обрабатывают входящие и исходящие транзакции, и вообще автоматизируют и помогают банкам выполнять все то, что принято называть банковскими услугами.

Самый распространенный пример использования банковского API — это работа приложения мобильного банкинга, который сейчас есть, пожалуй, у любого банка. Когда клиент нажимает в нем кнопку проверки баланса своего счета, приложение использует банковский API для создания и отправки запроса к соответствующей программной системе банка. Та в ответ присылает нужную информацию. Если клиент совершает платеж из мобильного банкинга, приложение использует API, чтобы создать и отправить в банк соответствующее электронное платежное поручение.[9]

При использовании банковского API для работы приложения мобильного банкинга не имеет значения, что происходит внутри банковских компьютерных систем, где хранятся данные и как исполняются поручения клиентов. Важно лишь то, что есть четкий список команд и запросов, использование которых приводит к выполнению поставленной задачи внутренними системами банка. Этот список и есть банковский API.

Наиболее частое применение API, помимо банков:

1. Предоставление данных о погоде;
2. Предоставление данных о валюте;
3. Онлайн переводчики, которые принимают текст, язык текста и язык, на который нужно перевести, а на ответе выводят переведенный текст;
4. Рассылка E-mail/SMS/Skype/Telegram/Viber;
5. Переводы денег;
6. Закрытое межсерверное взаимодействие;
7. Получение новостей;

Также существует API для приложений. Ярким примером такого API

служит API Яндекс Денег.

API Яндекс Денег для приложений позволяет использовать большую часть функций сервиса для разработки своих платёжных решений. API пригодится интернет-магазинам, веб-сервисам с платной подпиской, разработчикам приложений для приема платежей и ведения статистики на сайте и в мобильных приложениях.[8]

Что можно делать с помощью API:

- принимать платежи — и магазинам, и частным пользователям. Списывать деньги можно с любой банковской карты или из кошелька;
- получать информацию о пользователях — проверять баланс, историю и детали операций;
- получать HTTP-уведомления — для автоматической обработки переводов;
- реализовать безакцептные платежи. По умолчанию — из кошелька пользователя, по договору — с банковской карты.

Пересмотр стратегии банка и открытое использование API могут изменить бизнес банка в будущем. Ожидается, что после этого банковские карты уйдут в прошлое. Все онлайн – платежи и переводы можно будет совершать прямо со счета, минуя карты с вводом номера и своих данных. И это весьма своевременно, учитывая множащиеся случаи воровства денег пользователей при оплате картами по интернету. Европейская платежная директива рекомендует применять новую процедуру идентификации с использованием трех этапов проверки: логин + пароль, смс на телефон и биометрические данные. Возможно даже, что неудобная и отжившая свой век пара логин + пароль будет удалена из аутентификации вовсе, как самый ненадежный и уязвимый фактор. В живых сделках вместо пластиковых карт будут выступать приложения на смартфонах. И Российскую Федерацию не минует открытый банкинг. Пока кредитные организации осмелились открыть данные на свои банкоматы – открыли данные об услугах, адресах, номиналах купюр и пр. Но многие банки уже делают первые шаги в будущее, они сотрудничают с разработчиками, приоткрывают API и создают собственные платформы IBM API Connect.

Использованные источники:

1. https://fomag.ru/news/pochemu-open-api-nuzhen-rossiyskomu-bankovskomu-sektoru/ - Financial One
2. https://rb.ru/ - Rusbase
3. https://bankinrussia.ru/news/open-banking/ - BankInRussia.ru
4. https://www.vedomosti.ru/ - Рекламно-информационное приложение к газете "Ведомости".
5. https://denreymer.com/ - Den Reymer.
6. Handel 4.0: Die Digitalisierung des Handels - Strategien, technologien, Transformation, Райнер Глэсс, Бернд Лейкерт, Издательство Альпина

Паблишер, 2017 – 346 с.
7. Введение в «Цифровую» экономику/ А.В. Кешелава В.Г. Буданов, В.Ю. Румянцев и др.; под общ. ред. А.В. Кешелава; гл. «цифр.» конс. И.А. Зимненко. – ВНИИГеосистем, 2017. – 28 с. (На пороге «цифрового будущего». Книга первая).
8. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
9. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.

УДК 378

Глинина Е.В.
магистрант 2 курса
Институт экономики и управления
Уфимский государственный авиационный технический университет
научн. Руководитель: Марьина А.В., к.э.н. доцент
Россия, г. Уфа

ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ФИНАНСОВОГО ОБРАЗОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье анализируется финансовая грамотность населения, ее уровень в Российской Федерации в настоящее время. Описываются меры повышения финансовой грамотности населения со стороны государства, а также анализируются цели ее повышения.

Ключевые слова: финансовое образование, финансовая грамотность, инвестирование, бюджет, финансовый буфер.

EVALUATION RESULTS OF FINANCIAL EDUCATION POPULATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article analyzes the financial literacy of the population, its level in the Russian Federation at the present time. The author describes measures to increase the financial literacy of the population on the part of the state, and also analyzes the goals of its increase.

Key words: financial education, financial literacy, investment, budget, financial buffer.

Несложно заметить, что с развитием экономики в России в жизнь каждого человека постепенно входят все больше понятий, связанных с деньгами и финансами. Это значит, что людям нужно приобретать знания, навыки и опыт использования денежных средств, то есть получать финансовое образование.

Финансовое образование - это особая форма экономического знания. Оно построено на принципах, помогающих в понимании экономического пространства в целом, основных методов ценообразования на товары и услуги, способов учета собственных доходов и расходов, умении использовать их с осознанием последствий и готовностью принимать ответственность за принимаемые решения. Результатом получения финансового образования является финансовая грамотность119.

Главными особенностями человека, грамотного в области финансов являются: умение правильно планировать личный бюджет; инвестирование любой формы в случае позитивной разницы между месячным доходом и расходами.

Очевидно, что от уровня финансовой грамотности каждого человека и населения в целом зависит экономическое развитие страны. Низкий уровень финансовой грамотности может отрицательно сказаться на развитии экономической системы и рынка финансов государства. Поэтому в настоящее время необходимо повышать финансовую грамотность для снижения рисков задолженности населения по кредитам, сокращения уязвимости к финансовым мошенничествам и т.д.

Однако, практика показывает, что в настоящее время в России финансовая грамотность находится на невысоком уровне. По данным Всемирного банка и Национального агентства финансовых исследований, 49% россиян предпочитают хранить свои сбережения дома, а 62% вовсе не используют какие-либо финансовые услуги, считая их сложными и непонятными. С системой страхования вкладов знакомы только 45% взрослого населения России, причем половина из них только слышали данное название, но не могут рассказать, что оно обозначает. Только 25% россиян пользуются банковскими картами, причем держатели кредитных карт мало знают о рисках, связанных с ними. Только 11% россиян имеют стратегию накоплений на период пенсионного возраста (для сравнения: 63% – в Великобритании). Большинство людей принимают решения об управлении своими финансами не на основе анализа полученной информации, а по рекомендациям знакомых или сотрудников финансовых учреждений. Также нужно сказать о том, что в настоящее время в России существует проблема низкой информированности населения о том, какие права имеет потребитель финансовых услуг и каким образом их можно защитить в случае нарушений[1]. Анализ статистических данных показал, что повышением финансовой грамотности населения необходимо на государственном уровне.

Впервые об этой проблеме в России стали говорить на встрече министров финансов Большой восьмерки в Санкт-Петербурге в 2006 году, после чего меры по ускорению роста финансовой грамотности в стране нашли

[119]Финансовая грамотность – высокий уровень знаний и навыков в финансовой области, который позволяет правильно оценивать ситуацию на рынке и принимать верные решения.

отражение в ряде документов президента и правительства РФ.

Например, в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 года повышение финансовой грамотности обозначено как одно из основных направлений формирования инвестиционного ресурса. Министерство финансов РФ совместно с федеральными органами исполнительной власти, при участии Всемирного банка в настоящее время ведет разработку программы повышения финансовой грамотности населения. Программа рассчитана на пять лет и ее исполнение на первом этапе будет реализовываться в нескольких российских регионах. Она будет включать в себя разработку конкретных учебных программ и комплексов, совершенствование законодательства в сфере финансовых услуг и прав потребителей. Также данный проект должен по возможности объединить, обеспечить координацию уже реализуемых и готовящихся к запуску на разных уровнях программ и инициатив в сфере финансовой грамотности. Общий объем затрат составляет 110 млн долларов. Основная часть (80%) будет финансироваться из федерального бюджета, оставшаяся – за счет средств Всемирного банка[2].

В настоящее время программы по повышению финансовой грамотности населения реализуются во многих ВУЗах России для студентов. Программы включают в себя различные мероприятия, такие как семинары, лекции, мастер-классы, конференции. Также дополнительно используются курсы дистанционного обучения, например, Азбука финансиста, Азбука инвестора. В некоторых ВУЗах экспериментально внедрена в учебный процесс дисциплина «Управление личными финансами» для основных образовательных программ за счет дисциплин компонента по выбору.

К примеру, Казанский федеральный университет реализует программу Министерства образования и науки республики Татарстан «Повышение уровня финансовой грамотности населения и развитие финансового образования в республике Татарстан на 2016-2018 годы». Профессорско – преподавательский состав в области экономики и финансов КФУ организует семинары и конференции для студентов, осуществляет деятельность в качестве экспертно-методического центра в области финансового образования, оказывает содействие внедрению в регионе образовательных, информационных и других проектов, созданных в рамках данной программы.Особенностью программы является то, что кроме обучения студентов, также создаются Школы и Клубы финансовой грамотности для остальных категорий населения. По предварительным результатам, доля лиц, пользующихся электронными услугами в платежных системах возросла с 30% до 45%, с 30% до 40% увеличилась доля людей, понимающих соотношение «риск-доходность» при выборе финансовых услуг, с 25% до 32% выросла доля людей, понимающих важность наличия «финансового буфера» на случай непредвиденных ситуаций.

В рамках недели финансовой грамотности для детей и молодежи, проходившей с 09 по 16 апреля 2016 года, Уфимским филиалом Финансового

университета при Правительстве Российской Федерации была реализована обширная программа по повышению финансовой грамотности учащихся образовательных организаций Республики Башкортостан. Педагогические работники и представители финансового сектора республики провели более 2900 мероприятий, участниками которых стали более 68000 человек, возрастной категории от 3 до 20 лет. В рамках мероприятий были проведены лекции «Легко ли быть предпринимателем», «Личное финансовое планирование (защита кошелька, налоги, пирамиды и мошенничество, банковская карта)» и т.д.

Министерство финансов России в 2016 открыло федеральный портал по повышению финансовой грамотности, позволяющий населению самостоятельно увеличивать свои знания в области финансов. Данный ресурс ориентирован на разные возрастные группы: это и школьники, и учащиеся ВУЗов, их родители, и люди старшего возраста, которые только собираются или уже вышли на пенсию. Результаты реализации данного проекта показывают рост уровня финансовой грамотности по всем основным показателям. В частности, с 61% до 65% увеличилось количество взрослых людей со средними и низкими доходами, понимающих соотношение «риск - доходность» при выборе финансовых услуг,с 31% до 35% возросла доля людей, понимающих важность накопления личных финансов, с 59% до 63% увеличилось количество людей, рассматривающих альтернативные варианты, прежде чем брать кредит[3].

Основной целью деятельности, направленной на увеличение уровня финансовой грамотности населения, является повышение уровня благосостояния и финансовой безопасности граждан РФ, укрепление стабильности финансовой системы посредством повышения эффективности домашних хозяйств в принятии финансово-экономических решений, развитие человеческого потенциала в сфере финансов, повышения уровня спроса на инвестиции в долгосрочном периоде и использование массовых стереотипов принятия экономических и финансовых решений гражданами России.

Использованные источники:

1. Данные и исследования/Всемирный банк. – Режим доступа:www.worldbank.org
2. Финансовая грамотность/Банки. – Режим доступа:www.banki.ru/wikibank/finansovaya_gramotnost
3. О проекте/Дружи с финансами – Режим доступа: www.вашифинансы.рф/about
4. Дегтярева И.В. Влияние уровня финансового развития на реальную экономику: ситуация на российском рынке // Актуальные вопросы экономической теории: развитие и применение в практике российских преобразований Материалы VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 114-120.

УДК 658.562.012.7

Глушкова А.В.
студент 3 курса
институт экономики
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

БЕНЧМАРКИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ В ПРОЕКТЕ

Аннотация: статья посвящена рассмотрению такого метода управления качеством, как бенчмаркинг, применительно к проекту. Раскрываются понятия «качество», «менеджмент качества», «управление качеством», «система менеджмента качества», «бенчмаркинг». Подчёркиваются преимущества бенчмаркинга, рассматриваются его виды и механизм. В качестве вывода приводится обоснование целесообразности применения бенчмаркинга в управлении проектом.

Ключевые слова: управление проектами, менеджмент качества, управление качеством, бенчмаркинг, проект, конкурентное преимущество.

Glushkova A.V.
student
3-year, the institute of economics
the Ural State University of Economics
Russia, c. Ekaterinburg

BENCHMARKING AS AN EFFECTIVE METHOD OF QUALITY CONTROL IN PROJECT

Annotation: the article is devoted to the consideration of such quality management method, as benchmarking, in relation to a project. The notions 'quality', 'quality management', 'quality control', 'quality management system', 'benchmarking' are revealed. The advantages of benchmarking are emphasized, and its types and mechanism are considered. As a conclusion, the rationale for using benchmarking in project management is provided.

Key words: project management, quality management, quality control, benchmarking, a project, a competitive advantage.

В складывающихся условиях конкурентной борьбы, продиктованных современной экономикой, компании должны завоёвывать свою лидерскую позицию с помощью применения менеджмента качества, направленного на постоянное улучшение продукта. И именно в настоящий век совершенствования технологий управления всё большую востребованность приобретает модель управления проектами, соблюдение принципов менеджмента качества в которой также необходимо, как и в других видах деятельности.

Управление качеством проекта входит в компетенцию менеджеров проекта и является частью всеобщего управления качеством родительской

компании. В связи с этим для начала следует рассмотреть общие понятия, раскрывающие смысл управления качеством [3, с.112].

В соответствии с ГОСТ Р ISO 9000-2011 под качеством (quality) понимается степень соответствия совокупности присущих характеристик требованиям [3, с.113]. Качество направлено на удовлетворение установленных или предполагаемых потребностей. Характеристиками качества могут выступать:

– параметрические, эксплуатационные, технологические, экономические, потребительские, эстетические свойства объекта;

– уровень стандартизации и унификации изделий;

– надёжность (готовность, безотказность, ремонтопригодность) и долговечность использования объекта;

– безопасность в отношении человека и окружающей среды [4, с.74].

Базовые термины и понятия в исследуемой области управления – это «управление качеством», «менеджмент качества», «система менеджмента качества».

В стандарте ISO 9000:2005 представлены следующие термины по управлению качеством.

Менеджмент качества (quality management) – это аспект руководства организацией в целом, осуществляемый высшим руководством, которое обеспечивает ресурсами, организует работу по качеству, взаимодействует с внешней средой, определяет политику в области качества и принимает стратегические и важные оперативные решения по качеству. Указанные функции выполняют все сотрудники компании, но общую ответственность несёт высшее руководство [3, с.113].

Управление качеством (quality control) – это область менеджмента качества; деятельность, которая носит оперативный характер и осуществляется руководителями и персоналом компании, воздействующими на процесс создания продукта с целью обеспечения его качества путём выполнения функций планирования и контроля качества, коммуникации, разработки и внедрения мероприятий и принятия соответствующих решений [3, с.114].

Всеобщий менеджмент качества (TQM – Total Quality Management) предполагает соблюдение восьми основных принципов, находящихся в основе стандартов ISO 9000 [3, с.114, 115]:

– ориентация на потребителя: компания, которая нацелена на долгосрочный успех, должна понимать текущие и перспективные потребности своих клиентов, выполнять их требования к качеству продукта (услуги) и стремиться удовлетворить ожидания потребителей;

– лидерство руководителя: высшее руководство должно обеспечивать единство цели и направления деятельности компании, в том числе в области качества. Руководитель должен быть по-настоящему

заинтересован в успехе организации, создавать и поддерживать благоприятную внутреннюю среду;

– вовлечение персонала: достижение стратегических целей и долгосрочного успеха компании, а также эффективное использование способностей работников возможны только с помощью делегирования ответственности на нижестоящие уровни и полного вовлечения всех сотрудников в решение задач;

– процессный подход: желаемый результат достигается быстрее в том случае, когда компания сосредотачивает усилия на конкретных бизнес-процессах, непосредственно влияющих на качество конечного продукта проекта;

– системный подход к менеджменту: деятельность компании эффективна в том случае, когда она осуществляется в рамках системы взаимосвязанных процессов, направленных на достижение поставленных целей;

– постоянное совершенствование: это основная цель системы менеджмента качества компании в целом, которая направлена на повышение конкурентоспособности и укрепление позиций компании во всех аспектах;

– принятие решений, основанное на фактах: эффективность решений в области качества зависит от анализа фактов и положительного опыта других компаний;

– взаимовыгодные отношения с поставщиками: взаимная выгода повышает способность обеих сторон создавать ценности.

Таким образом, к принципам, лежащим в основе современной концепции менеджмента, относится следующее [3, с.115; 4, с.74, 75]:

– качество – это неотъемлемый элемент проекта в целом (а не некая самостоятельная функция управления);

– качество рассматривается с позиции потребителя, а не изготовителя;

– ответственность за качество должна быть адресной;

– внедрение новых технологий – необходимое условие для реального повышения качества;

– повысить качество можно только усилиями всех сотрудников;

– контроль рабочего процесса: контролировать процесс всегда эффективнее, чем результат;

– политика в области качества должна быть продуманной составляющей общей политики компании.

Вышеперечисленные принципы являются основой системы менеджмента качества. Система менеджмента качества (СМК, quality management system) – это система менеджмента для руководства и управления компанией в области качества. СМК должна обеспечивать качество продукта или услуги компании, «настраивая» это качество на ожидания потребителей. Главная задача СМК – постоянное совершенствование качества продукции

(услуг) за счёт исключения ошибок в работе, вызывающих брак (ухудшение качества).

Если рассматривать управление качеством в контексте управления проектами, то его можно определить следующим образом. Управление качеством (УК) в проекте – это функциональная область управления проектами, задачей которой является обеспечение соответствия результата проекта потребностям заказчика [3, с.116].

Качество проекта – это степень соответствия совокупности характеристик требованиям проекта.

Управление качеством осуществляется на протяжении всего жизненного цикла проекта и охватывает все его стороны и элементы:

– управление качеством процессов управления проектом;
– управление качеством создаваемых продуктов (услуг);
– качество используемых сырья, материалов, оборудования и др.;
– качество выполняемых работ;
– качество полученных результатов проекта.

Для обеспечения высокого уровня качества необходимо применение такого метода управления, который направлен на формирование наиболее эффективных конкурентных преимуществ. Одним из таких современных методов управления качеством является бенчмаркинг.

Термин «бенчмаркинг» появился в 1972 году. Бенчмаркинг (англ. benchmark – начало отсчёта) – это сравнительный анализ эффективности деятельности своей компании и наиболее успешных конкурентов в отрасли, подразделений собственной компании, отдельных специалистов с последующей реализацией изменений [2, с.106; 5, с.110].

Главная цель бенчмаркинга – повышение конкурентоспособности продукта, разработка эффективной программы по внедрению бенчмаркинга и использование полученных результатов [6].

Основная задача бенчмаркинга – постоянное совершенствование маркетинга, финансовой структуры дохода компании, технической обеспеченности продукта, развитие менеджмента компании [6].

Таким образом, бенчмаркинг – это искусство совершенствования собственного продукта с применением наилучших практик в этой области.

Бенчмаркинг уделяет особое внимание следующим вопросам [6]:

– какая фирма является наиболее конкурентоспособной;
– почему собственная компания не является лучшей;
– что должно быть изменено или сохранено в компании, чтобы она стала лидирующей;
– как внедрить соответствующую стратегию, чтобы компания стала ведущей.

Стоит понимать, что бенчмаркинг не представляет собой обычный анализ конкурентов или маркетинговое исследование. Его необходимое условие – это применение успешного опыта в собственной компании.

Необходимость проведения эталонного сравнения должны быть доказана, т.е. цели бенчмаркинга должны соответствовать стратегическим целям компании [2, с.106, 107].

В сложившихся теории и практике принято выделять следующие типы бенчмаркинга [5, с.111]:

– внутренний – сравнение схожих видов деятельности разных подразделений одной компании;

– конкурентный – сопоставление данных о работе компаний-конкурентов в одной отрасли или на рынке;

– функциональный – сравнение схожих процессов и функций компании, работающих в одной или разных отраслях.

Методика проведения бенчмаркинга не имеет строгой регламентации и может различаться в зависимости от целей эталонного сравнения и выбранной формы. Детальное рассмотрение этапов бенчмаркинга необходимо для понимания всей сути данного процесса. Этапы бенчмаркинга:

– планирование [1; 2, с.107, 108]:

1) определение проблемы и выбор показателей для сравнения: оценка своей компании, определение ключевых показателей её функционирования и областей для улучшений, зависящих от целей и специфики компании, определение предмета эталонного сравнения;

2) выбор объекта для сравнения: поиск фирм-конкурентов, выделение среди них эталонной компании или определение образцового отдела собственной компании;

3) выбор метода и источников сбора информации: источниками данных могут быть различные публикации, годовые и иные отчёты открытых компаний, сайты, отраслевые выставки, ярмарки, конгрессы, конференции. Сбор информации должен проводиться максимально открыто путём посещения соответствующих объектов и добровольного обмена информацией; возможно привлечение экспертов со стороны, включая опрос клиентов;

4) сбор информации;

– анализ [1; 2, с.108]:

1) выявление разницы в характеристиках с эталонным объектом: в результате менеджмент должен определить первопричину отклонений между собственной и сравниваемой с ней компанией. Здесь необходимо осознавать, что не каждое исследование приводит к изменениям, поскольку проект улучшения качества иногда невозможно осуществить в связи с большими разрывами в бизнес-практиках обеих компаний, а также из-за того, что небольшие нововведения могут оказаться невыгодными с точки зрения денежных средств;

2) прогнозирование (проектирование) уровней будущих характеристик собственной компании;

– интеграция [1; 2, с.108]:

1) обсуждение результатов сравнений и выработка путей достижения новых параметров и характеристик: разработка приемлемых подходов для опережения конкурентов, адаптированных под внутреннее устройство собственной компании;

2) установление целей для функциональных подразделений компании по достижению новых параметров и характеристик;

– реализация [1; 2, с.108]:

1) разработка определённых планов по достижению поставленных целей;

2) разработка по реализации целей и планов повышения конкурентного потенциала компании;

3) новый цикл: оценка полученных результатов требует периодичности проведения для большего повышения эффективности деятельности собственной компании.

Итогом всего процесса бенчмаркинга должно стать достижение ведущего положения компании среди конкурентов и укрепление её финансового положения.

Бенчмаркинг обладает целым рядом преимуществ перед другими методами управления качеством. К таким преимуществам относятся [1]:

– учёт современного опыта, а не устаревших идей;
– снижение издержек от повторной работы (дублирования);
– улучшение понимания того, какая деятельность осуществляется и насколько эффективно;
– организация более эффективного управления;
– постановка реальных целей;
– чёткое Определение необходимых изменений;
– усиление ответственности персонала.

Основной вывод, который можно сделать, исходя из всего вышесказанного, следующий: для достижения наиболее эффективного конкурентного преимущества компании необходимо осуществлять постоянное совершенствование качества процессов управления проектом и продукта проекта путём использования бенчмаркинга – применения опыта ведущих конкурентных компаний и собственных структурных подразделений.

Использованные источники:

1. Ефремов А.В. Система управления бенчмаркинг // Форум. Серия: Гуманитарные и экономические науки. – 2015. – №2 (5). – С. 122-125.
2. Пилипенко А.И. Бенчмаркинг как современный инструмент стратегического планирования // Учёные записки Международного банковского института. – 2014. – №9. – С. 105-109.
3. Управление проектами [Текст] : учеб. пособие / Л.А. Раменская, Я.В. Савченко, М.В. Евсеева ; М-во образования и науки РФ, Урал. гос. экон. Ун-т. – Екатеринбург : Изд-во УрГЭУ, 2014. – 164 с.

4. Управление проектами [Текст] : учеб. пособие / М.В. Романова. – М. : ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2014. – 256 с.
5. Шрубченко А.В., Стенюшкина С.Г. Бенчмаркинг как метод повышения конкурентоспособности предприятия // Теоретические и прикладные аспекты современной науки. – 2014. – №1. – С. 109-111.
6. Бенчмаркетинг // MARKETCH.RU: сайт о маркетинге практикующего маркетинг-директора. URL: http://www.marketch.ru/marketing_dictionary/marketing_terms_b/benchmark/ (дата обращения: 20.12.2017).

УДК 658.624

Глушкова А.В.
студент 3 курса
институт экономики
Уральский государственный экономический университет
научный руководитель: Соколовская О.Е.
старший преподаватель
Россия, г. Екатеринбург

ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНИКИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В МАРКЕТИНГЕ: ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ПРОЕКТА В ПРОЦЕССЕ РАЗРАБОТКИ НОВОГО ТОВАРА

Аннотация: в данной статье рассматривается возможность применения модели управления проектами в процессе разработки нового товара. Раскрываются понятие «новый товар», сущность управления проектами и этапы создания нового товара. Проводится анализ сочетания жизненного цикла проекта и этапов создания нового товара. Каждой фазе жизненного цикла проекта ставится в соответствие определённый этап разработки нового продукта. На основе результатов анализа приводится обоснование целесообразности применения механизма управления проектами в процессе создания нового товара.

Ключевые слова: маркетинг, управление проектами, жизненный цикл проекта, новый товар, разработка нового товара.

Glushkova A.V.
student
3-year, the institute of economics
the Ural State University of Economics
Russia, c. Ekaterinburg
Scientific director: Sokolovskaya O.E.
senior lecturer

APPLYING THE PROJECT MANAGEMENT TECHNIQUE IN MARKETING: THE PROGECT LIFECYCLE IN DEVELOPMENT A NEW PRODUCT PROCESS

Annotation: this article focuses on the opportunity of applying of project management model in development a new product process. The notion 'a new product', project management entity and the stages of creature a new product are revealed. The analyze of combination of the project lifecycle and the stages of creature a new product is held. Each project lifecycle phase is assigned the certain stages of development a new product. The advisability of applying of project management model in development a new product process is justified based the analyze results.

Key words: marketing, project management, the project lifecycle, a new

product, the development a new product.

Каждая коммерческая организация как уже выпускающая товары, так и только готовящаяся к выходу со своим новым продуктом на рынок, имеет стремление в полной мере удовлетворить ожидания и потребности целевой аудитории и получить максимально возможную прибыль от продажи произведённых изделий.

Для успешного функционирования компании, выпускающей новый продукт, следует применять в своей маркетинговой деятельности принципы, методы, модели управления проектами, поскольку это может способствовать повышению конкурентоспособности и уровня экономической эффективности.

Все компании должны внимательно отслеживать тенденции рыночного развития и быть готовыми вводить на рынок новые продукты. Компаниям необходима специальная программа их разработки. [3, с.74]

Понятие «новый товар» можно трактовать по-разному. С одной стороны, это такой продукт, который является производственной новизной с точки зрения времени его освоения. А, с другой стороны, это товар, отличающийся от своих прототипов и аналогов. С точки зрения рыночной позиции, новый товар – это новый продукт, поступающий на рынок и имеющий различия со схожими существующими товарами по потребительским свойствам. [2, с.174, 175]

Первый аспект, требующий внимания, – это признаки (они же и принципы) проекта. К ним относится следующее:

– наличие конкретной цели – проект направлен на определённый желаемый результат;

– изменение как основное содержание проекта – достижение цели проекта всегда приводит к изменениям в конкретной системе;

– ограниченность по трём параметрам: времени, ресурсам и бюджету;

– комплексность – влияние на проект внутренних и внешних факторов;

– разграничение с другими проектами и видами деятельности компании;

– специальная организационная структура проекта;

– неповторимость и новизна – каждый проект является уникальным мероприятием. [4, с.5-7]

Исходя из вышеперечисленных признаков, можно определить понятие «проект» следующим образом: проект – это специально организованный уникальный комплекс взаимосвязанных работ, направленный на создание продукта или услуги в условиях заданных требований и временных, финансовых и ресурсных ограничений. [4, с.6]

Управление проектом – это процессы руководства и координации

людских и материальных ресурсов на протяжении всего времени осуществления проекта с помощью применения современных методов и технологий управления для достижения заранее заданных результатов и удовлетворения ожиданий участников проекта. [4, с.8] Управлять проектом – это своего рода искусство, требующее использования определённых знаний, умений и навыков на практике.

Между признаками проекта и особенностями создания нового продукта можно провести параллель. Разрабатывая новый товар, компания также преследует определённую цель, приводит какое-либо обоснование необходимости появления новизны на рынке. Как правило, к таким целям относятся удовлетворение вкусов и предпочтений потребителей, опережение конкурентов по ключевым позициям, устойчивое финансовое состояние компании и максимизация экономической выгоды. Создание нового товара, подобно проекту, имеет точки начала и конца, предполагает ограничения в денежных средствах, необходимых для реализации задуманного, а также в ресурсной базе (люди, материальный капитал). Процесс создания нового продукта отделим от других процессов, происходящих внутри компании, имеет свою собственную организационную структуру. Разработка нового товара отличается комплексностью, т.е. влиянием внутренних (материальные затраты, квалификация исполнителей проекта) и внешних (поставщики требуемых ресурсов, меняющиеся потребности целевой аудитории, уровень инфляции) факторов. И, наконец, разрабатываемый товар обладает уникальностью, представляя собой продукт творческой деятельности.

Разработка нового товара отличается особенной последовательностью, которая включает в себя следующие этапы:

– формирование идей,
– отбор (селекция) идей,
– разработка замысла и его проверка,
– разработка стратегии маркетинга,
– анализ возможностей производства и сбыта,
– разработка товара,
– испытание в рыночных условиях. [5, с.54, 55]

Как уже было сказано ранее, любой проект имеет точки начала и конца. В этой связи целесообразным является рассмотрение фаз жизненного цикла проекта. Фаза (этап) жизненного цикла проекта – это совокупность логически взаимосвязанных работ проекта, с завершением которых достигается один из основных результатов проекта. Жизненный цикл подразделяется на следующие фазы:

– концепция,
– разработка,
– реализация,
– завершение. [4, с.17, 18]

Определив фазы жизненного цикла проекта, а также этапы разработки

нового продукта, необходимо детально раскрыть их содержание и соотнести друг с другом.

Начать следует с первой фазы – фазы концепции, которая включает в себя:

– сбор исходных данных и анализ текущего состояния: на данном этапе производится анализ существующей рыночной конъюнктуры, ёмкости рынка и положения внутри компании [1, с.117; 4, с.17];

– выявление потребности в изменениях (в проекте): происходит выдвижение идеи о новом товаре; здесь высшее руководство компании должно обосновать целесообразность в создании нового продукта, определить, на каких товарах и рынках следует акцентировать своё внимание, а также заявить, каким образом следует распределять усилия между созданием оригинальных продуктов и модификацией существующих. Фаза концепции также предполагает поиск идей; их источниками могут выступать сами потребители, учёные, руководство компании, маркетологи, независимые фирмы и др. [1, с.117; 4, с.17; 5, с.54, 55];

– составление инвестиционного замысла (бизнес-планирование):

а) цели, задачи, результаты;

б) основные требования, ограничения, критерии успешного создания нового продукта;

в) ключевые заинтересованные стороны и их интересы: целью руководства может быть получение как можно большей прибыли и процветание компании, целью потребителей – удовлетворение собственных пожеланий, предпочтений и ожиданий, целью маркетологов – повышение собственного статуса и продвижение по карьерной лестнице благодаря новаторскому подходу;

г) уровень риска: к возможным рискам при разработке нового продукта следует отнести проблемы с поставщиками необходимых деталей, повышение уровня цен, человеческий фактор и т.д.;

д) требуемое время, ресурсы, средства: к ресурсам можно отнести, например, инженеров, материалы и комплектующие;

е) определение и сравнение альтернатив – оценка идей создания нового товара;

ж) представление предложений, их апробация и экспертиза: на данном этапе происходит отбор (селекция) идей, исключение непригодных идей, противоречащих целям, стратегическим планам, ресурсам компании и т.д. [4, с.17; 5, с.55];

з) утверждение концепции и получение одобрения для перехода к следующей фазе. [4, с.17]

Фаза разработки характеризуется следующими действиями:

– задание на проектирование – здесь происходит сразу два процесса: разработка замысла нового товара и его проверка, а также разработка стратегии маркетинга. Идея превращается в замысел. Замысел –

это проработанный вариант идеи, выраженный значимыми для потребителя понятиями. Образ товара – конкретное представление, сложившееся у потребителя о товаре. Стратегия маркетинга включает в себя план сегментирования рынка, описание характеристик целевой аудитории, позиционирования товара, величины объёма продаж, доли рынка и размера прибыли на несколько ближайших лет. В стратегию также входит разработка комплекса маркетинга (микс «4Р»): сам товар, цена, место реализации, продвижение [4, с.18; 5, с.55];

– разработка технико-экономического обоснования (ТЭО) – анализ намеченных показателей продаж, издержек и прибыли на предмет их соответствия целям фирмы [4, с.18; 5, с.55];

– экспертиза ТЭО;

– утверждение ТЭО;

– разработка проектно-сметной и проектной документации;

– утверждение проектно-сметной документации.

Фаза реализации (выполнения) предполагает совершение следующих работ:

– детальное проектирование и технические спецификации: здесь происходит переход товара по замыслу к товару в реальном исполнении (разработка опытного образца). Отдел исследований разработок создаёт один или несколько вариантов физического воплощения товарного замысла с целью получения прототипа, который должен совмещать в себе все необходимые функциональные и расчётные характеристики [1, с.117; 4, с.18; 5, с.55];

– материально-техническое обеспечение работ проекта: снабжение необходимыми материалами, комплектующими, деталями для нового изделия;

– выполнение работ, предусмотренных проектом: сюда входит изготовление опытного образца квалифицированными работниками;

– подтверждение окончания работ и получение одобрения для перехода к следующей фазе.

Наконец, в рамках фазы завершения осуществляются следующие процессы:

– приёмо-сдаточные работы проекта;

– эксплуатационные испытания окончательного продукта проекта: функциональные испытания и проверка на потребителях, испытание в рыночных условиях (опытная продажа нового товара) [1, с.117; 4, с.18; 5, с.55];

– подготовка кадров для эксплуатации объекта (продукта);

– подготовка документации и ввод объекта (продукта) в эксплуатацию: коммерческая реализация товара, перед которой фирма должна ответить на вопросы: когда, где, кому и как реализовывать товар [4, с.19; 5, с.55, 56];

– завершение (закрытие) проекта.

Подводя итог всего вышеизложенного, следует отметить то, что разработка нового продукта в любой компании требует осознанного и тщательного подхода, предполагающего выполнение последовательного комплекса работ. В этой связи создание нового товара необходимо представить в качестве проекта и применить методы управления проектами для получения желаемого результата и достижения заранее обозначенных выгод.

Использованные источники:

1. Маркетинг [Текст] : учебник / С.А. Ким – М.: «Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017. – 260 с.
2. Маркетинг [Текст] : учеб. пособие / Под ред. проф. И.М. Синяевой. – М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2014, 384 с.
3. Рослов Г.О. Разработка и продвижение нового товара на рынке // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2016. № 28-1. С. 72-77.
4. Управление проектами [Текст] : учеб. пособие / Л.А. Раменская, Я.В. Савченко, М.В. Евсеева ; М-во образования и науки РФ, Урал. гос. экон. Ун-т. – Екатеринбург : Изд-во УрГЭУ, 2014. – 164 с.
5. Шестов А. Основные этапы разработки новых товаров // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. 2014. № 1. С. 52-56.

УДК 338.242.2

Глушкова А.В.
студент 3 курса
институт экономики
Уральский государственный экономический университет
научный руководитель: Иванов И.В.
ассистент
Россия, г. Екатеринбург

ФАКТОРЫ ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ КОМПАНИИ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА ЕЁ ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ

Аннотация: авторами данной статьи исследуются факторы внутренней и внешней среды компании, оказывающие влияние на её финансовую устойчивость. Раскрываются понятие «финансовая устойчивость», содержание её внутренних и внешних факторов. Авторы делают акцент на том, что эффективное управление компанией возможно только после учёта факторов внутренней и внешней среды, влияющих на финансовую устойчивость. Формулируется вывод, подчёркивающий важность учёта внутренних и внешних факторов финансовой устойчивости компании.

Ключевые слова: финансовая устойчивость компании, факторы финансовой устойчивости, эффективный маркетинг, корпоративное управление, эффективность использования ресурсов компании, платежеспособность компании, ликвидность компании.

Glushkova A.V.
student
3-year, the institute of economics
the Ural State University of Economics
Russia, c. Ekaterinburg
Scientific director: Ivanov I.V.
Assistant

THE FACTORS OF INTERNAL AND EXTERNAL ENVIRONMENT OF THE COMPANY INFLUENCING ON ITS FINANCIAL STABILITY

Annotation: the authors of this article explore the factors of internal and external environment of the company influencing on its financial stability. The notion 'financial stability', its internal and external factors content are revealed. The authors focus on the opportunity of effective company management only after accounting of the factors influencing on financial stability. The conclusion emphasizing the importance of accounting of the internal and external factors of financial stability of the company is formulated.

Key words: financial stability of the company, the factors of financial stability, effective marketing, corporate governance, efficiency of using the company resources, solvency of the company, liquidity of the company.

Одним из важнейших показателей финансово-экономического состояния хозяйствующего субъекта является финансовая устойчивость, поддержание достаточного уровня которой способствует повышению эффективности деятельности организации как в краткосрочной, так и в долгосрочной перспективах.

Финансовая устойчивость характеризует стабильность финансового положения компании и способность функционирования, развития и сохранения сбалансированности своих активов и пассивов в условиях изменений факторов внутренней и внешней среды. [3, с.71]

Анализ финансовой устойчивости позволяет выявить скрытые резервы организации, а также оценить степень её независимости от заёмных источников финансирования.

Формирование финансовой устойчивости компании – непрерывный системный процесс, зависящий от внешних и внутренних факторов. Под влиянием данных факторов формируется стратегия работы компании, что в свою очередь, сказывается на показателях её операционной деятельности.

Ключевое влияние на уровень финансовой устойчивости, по мнению авторов данной статьи, оказывают факторы внешней среды.

К таким факторам относится эффективный маркетинг, т.е. способность оперативно реагировать на запросы клиентов и создавать ценность для потребителей продукции.

Для поддержания состояния нормальной финансовой устойчивости организации необходимо использовать в своей деятельности инструменты эффективного маркетинга. В настоящее время – в век новейших технологий, оказывающих порой решающее влияние на людей в процессе принятия решений, маркетинг – это своеобразное чудо, грамотное применение методов которого способно направить компанию на путь успешного развития.

Главной целью маркетинга является максимально возможное удовлетворение запросов и ожиданий потребителей. В связи с этим компании необходимо осуществлять поиск такой рыночной позиции, в которой она будет иметь явные преимущества перед своими конкурентами. [6, с.793]

На сегодняшний день эффективный маркетинг позволяет:

– повысить конкурентоспособность компании,
– создать и поддерживать позитивный имидж компании,
– достичь роста узнаваемости компании,
– увеличить продажи,
– расширить клиентскую базу,
– оптимизировать внутреннее управление компанией и т.д. [4, с. 28-29]

Данные преимущества маркетинговой деятельности приводят к формированию ассортиментной политики компании, расширению рынков сбыта, повышению эффективности каналов взаимодействия с потребителями,

учёту потребностей клиентов, совершенствованию продукта и технологии производства и в конечном счёте – к росту денежного потока от операционной деятельности, повышению уровня финансовой устойчивости и улучшению финансового состояния компании.

Для того, чтобы фирма могла поддерживать уровень нормальной финансовой устойчивости, выпускаемая продукция должна всегда быть востребованной со стороны потребителей на соответствующем рынке.

Таким образом, необходимо уделять особое внимание аспектам системного планирования деятельности компании на основе анализа рыночных перспектив выпускаемой продукции.

К ключевым факторам внутренней среды следует отнести эффективную систему управления, в т.ч. корпоративного управления, охватывающую взаимоотношения между исполнительными органами, советом директоров, акционерами общества и другими стейкхолдерами. Корпоративное управление выполняет роль инструмента для определения целей общества и средств их достижения, а также обеспечения эффективного контроля за функционированием корпорации со стороны собственников (акционеров) и других заинтересованных сторон, регулирует деятельность в области работы с рисками и внутреннего аудита. [1]

Корпоративное управление влияет на экономические показатели деятельности корпорации, оценку стоимости акций общества инвесторами и на его способность привлечения капитала, необходимого для успешного развития за счёт соблюдения принципа прозрачности, который предполагает предоставление регулярной и сопоставимой информации. Данная информация, в свою очередь, позволяет обеспечить эффективный контроль за деятельностью компании и дать оценку качеству оперативного управления. Этот принцип позволяет с помощью методов стоимостного управления оценить менеджмент корпорации и обеспечить основу для оценки ценных бумаг. [8]

Ключевая роль в поддержании благоприятной обстановки и успешном развитии компании принадлежит совету директоров. Так, к его компетенции относятся:

– установление основных ориентиров деятельности общества на долгосрочную перспективу, утверждение ключевых показателей функционирования и основных стратегических бизнес-целей общества;

– формирование в сознании персонала высоких этических принципов;

– определение основных подходов и принципов к организации системы управления рисками и внутреннего контроля;

– предупреждение, выявление и разрешение внутренних конфликтов между органами, акционерами и работниками общества;

– обеспечение прозрачности общества, актуальности и полноты раскрытия обществом информации. [1]

Совет директоров должен быть эффективным и профессиональным

органом управления компанией, своего рода гарантом справедливости и качества, способным принимать объективные независимые решения, отвечающие интересам корпорации.

В качестве ключевого интереса можно выделить постоянное повышение операционной эффективности компании, критериями которого являются рациональность использования ресурсов и поддержание нормального уровня финансовой устойчивости.

Выделяют четыре типа ресурсов внутри организации: трудовые, материальные, финансовые и средства в расчётах. И для каждого из них существуют свои показатели эффективности. [5, с.537]

Эффективность использования трудовых ресурсов оценивается с помощью показателей производительности труда, отражающей количество продукции, выпущенной работником за единицу времени. Чем выше данный показатель, тем эффективнее производство. [5, с.537]

Анализ эффективности использования материальных ресурсов имеет большую значимость, в отличие от трудовых, поскольку информация о стоимостной оценке оборотных и внеоборотных активов приводится в балансе, в связи с чем может быть подвергнута анализу в ходе пространственно-временных сопоставлений. Главный оценочный показатель внеоборотных активов – фондоотдача, показывающая, сколько денежных единиц выручки приходится на одну денежную единицу вложений в основные средства. При прочих равных условиях рост показателя в динамике – это благоприятная тенденция. Основным индикатором эффективности использования оборотных активов являются показатели оборачиваемости, смысл которых заключается в том, чтобы меньшим запасом обеспечить выпуск большего объёма продукции (чем меньший запас использовался компанией, тем более эффективно использовались денежные средства). К таким показателям относятся оборачиваемость запасов (в оборотах), показывающая, какое количество раз за отчётный период обернулись денежные средства, вложенные в запасы (чем меньший запас необходим для поддержания ритмичности производственного процесса, тем выше эффективность и рентабельность), а также оборачиваемость запасов (в днях), отражающая, сколько в среднем дней денежные средства были неактивны в производственных запасах (чем меньше длительность данного периода, тем лучше). [5, с.538-542]

Для оценки эффективности финансовых вложений применяются типовые показатели доходности, денежных средств – определение их оптимального остатка, обеспечивающего непрерывность и стабильность текущей расчётно-платёжной дисциплины. [5, с.542]

Эффективность управления оборотными активами в достаточной степени зависит от рациональности и надёжности системы расчётов с контрагентами. Дебиторская задолженность – такой же актив, как и производственные запасы, поэтому эффективность управления ею также оценивается с помощью показателей оборачиваемости. Для обобщающей

характеристики степени иммобилизации денежных средств в запасах и дебиторах используется такой показатель, как продолжительность операционного цикла, рассчитываемый по следующему алгоритму: начало цикла – появление материальных запасов на балансе выступает сигналом о начале цепочки «денежные средства → сырьё → продукция → расчёты → денежные средства», а его окончание – появление на балансе выручки от реализации продукции. Данный индикатор показывает, сколько в среднем дней неактивны денежные средства в неденежных оборотных активах. [5, с.542-544]

Но эффективность финансовой деятельности в части расчётов с контрагентами определяется не только своевременностью востребования дебиторской задолженности, но и грамотной политикой в отношении кредиторов. Дебиторская и кредиторская задолженности взаимоуравновешивают друг друга, а их совместное влияние на эффективность циркуляции денежных средств выражается через показатель продолжительности финансового цикла. Данный показатель характеризует среднюю продолжительность между фактическим оттоком денежных средств в связи с текущей производственной деятельностью и их притоком как результатом производственно-финансовой деятельности по факту. [5, с.544, 545] *Уменьшение продолжительности финансового цикла свидетельствует об* улучшении финансового состояния предприятия, повышении эффективности управления кредиторской, дебиторской задолженностью и оборотными активами, а также об увеличении платежеспособности и ликвидности.

Таким образом, эффективность использования ресурсов, несомненно, играет важную роль в сохранении нормальной финансовой устойчивости.

Финансовая устойчивость подразумевает соответствие каждой статье актива бухгалтерского баланса источникам финансирования, отражённых в пассиве. Долгосрочные активы формируются, как правило, за счёт собственного капитала и долгосрочных заёмных средств. Но нельзя исключать случаи формирования внеоборотных активов за счёт краткосрочных заёмных средств. Текущие активы формируются как посредством собственного капитала, так и посредством краткосрочных заёмных средств.

Источники формирования запасов характеризуются тремя основными показателями, выражающими различную степень охвата разных видов источников:

– наличием собственных оборотных средств (СОС),

– наличием собственных и долгосрочных заёмных источников формирования запасов и затрат (СДИ),

– общей величиной основных источников формирования запасов и затрат (ОИ).

Формула для вычисления наличия собственных оборотных средств:

$$СОС = СК – ВА \quad (1)$$

где СК – собственный капитал,

ВА – внеоборотные активы.

Формула для вычисления наличия собственных и долгосрочных заёмных источников формирования запасов:

$$СДИ = (СК + ДО) – ВА \quad (2)$$

где ДО – долгосрочные обязательства.

Формула для вычисления общей величины основных источников формирования запасов:

$$ОИ = (СК + ДО + КО) – ВА \quad (3)$$

где КО – краткосрочные обязательства.

Абсолютные показатели финансовой устойчивости – это показатели, характеризующие уровень обеспеченности запасов (З) источниками их формирования. Трём показателям наличия источников формирования запасов соответствуют три показателя обеспеченности запасов источниками формирования (таблица 1).

Таблица 1 – Показатели обеспеченности запасов источниками формирования [3, с.77]

Показатель	Формула для расчёта
Излишек (+) или недостаток (–) собственных оборотных средств ($\pm СОС$)	$\pm СОС = СОС - З$
Излишек (+) или недостаток (–) собственных и долгосрочных заёмных источников формирования запасов ($\pm СДИ$)	$\pm СДИ = СДИ - З$
Излишек (+) или недостаток (–) общей величины основных источников для формирования запасов ($\pm ОИ$)	$\pm ОИ = ОИ - З$

Полученные показатели необходимо объединить в модель: ($\pm СОС$; $\pm СДИ$; $\pm ОИ$) и перевести в двоичную систему по следующему правилу:

– неотрицательное значение заменяется на «1»,

– отрицательное значение заменяется на «0».

В зависимости от видов источников средств формирования запасов, можно сделать вывод об уровне финансовой устойчивости организации и определить тип финансовой ситуации (таблица 2).

Таблица 2 – Типы финансовых ситуаций [3, с.78]

Показатель	Тип финансовой ситуации			
	Абсолютная устойчивость	Нормальная устойчивость	Неустойчивое состояние	Кризисное состояние
$\pm$СОС	$\pm$СОС ≥ 0	$\pm$СОС < 0	$\pm$СОС < 0	$\pm$СОС < 0
$\pm$СДИ	$\pm$СДИ ≥ 0	$\pm$СДИ ≥ 0	$\pm$СДИ < 0	$\pm$СДИ < 0
$\pm$ОИ	$\pm$ОИ ≥ 0	$\pm$ОИ ≥ 0	$\pm$ОИ ≥ 0	$\pm$ОИ < 0
($\pm$СОС; $\pm$СДИ; $\pm$ОИ)	(1; 1; 1)	(0; 1; 1)	(0; 0; 1)	(0; 0; 0)

Существуют следующие типы финансовых ситуаций.

– Абсолютная устойчивость. Собственного капитала достаточно для формирования запасов и затрат. Корпорация не зависима от внешних кредиторов. Консервативная политика в отношении заёмных средств. Данная ситуация встречается крайне редко.

– Нормальная устойчивость. Собственных средств недостаточно, но привлечение части долгосрочных кредитов и займов позволяет покрыть потребность в источниках финансирования материальных оборотных активов. Гарантия выполнения организацией финансовых обязательств, нормальная платежеспособность; высокая доходность.

– Неустойчивое финансовое состояние. Сохраняется возможность восстановления равновесия за счёт привлечения краткосрочных кредитов и займов, возможность пополнения источников собственного капитала посредством уменьшения дебиторской задолженности и ускорения оборачиваемости запасов. Хроническая нехватка живых денег: периодические задержки по платежам, заработной плате, долгам. Грань между нормальной финансовой устойчивостью и кризисной ситуацией.

– Кризисное состояние. Корпорация находится на грани банкротства и полностью зависит от заёмных финансовых средств. Собственного капитала и долго- и краткосрочных кредитов и займов не хватает для финансирования материальных оборотных средств, т.е. пополнение запасов идёт за счёт средств, формирующихся в результате замедления погашения кредиторской задолженности.

Другая важнейшая предпосылка и одновременно внешнее проявление финансовой устойчивости – платежеспособность. Платежеспособность – это возможность и способность организации своевременно и в полном объёме исполнять свои финансовые обязательства перед контрагентами. Данный показатель влияет на формы и условия сделок компании, а также возможность получения ими кредитов [3, с.84].

Недостаточная финансовая устойчивость может привести к неплатежеспособности компании, а избыточная – вызвать сдерживание её развития за счёт обременения затрат излишними запасами и резервами.

Организацию считают платежеспособной в том случае, если имеющиеся у неё в распоряжении денежные средства, краткосрочные финансовые вложения (ценные бумаги, временная финансовая помощь

другим компаниям) и активные счета (с дебиторами) покрывают её краткосрочные обязательства.

Выделяют текущую платежеспособность (на текущий момент времени) и перспективную платежеспособность, ожидаемую в краткосрочной, среднесрочной и долгосрочной перспективах.

Текущая, или техническая, платежеспособность подразумевает наличие в достаточном объёме денежных средств и их эквивалентов для расчётов по кредиторской задолженности, требующей немедленного погашения. Главные индикаторы текущей платежеспособности – это наличие достаточной суммы денежных средств и отсутствие у компании просроченных долговых обязательств.

Перспективная платежеспособность означает согласованность обязательств и платёжных средств в течение прогнозного периода, которая, в свою очередь, зависит от состава, объёмов и степени ликвидности текущих активов, а также от объёмов, состава и скорости созревания текущих обязательств.

В самом общем виде платежеспособность организации характеризует степень ликвидности её активов. Понятия «платежеспособность» и «ликвидность» имеют тесную связь между собой [3, с.84].

Ликвидность – это способность компании быстро и с минимальными финансовыми потерями переводить своём имущество в денежные средства.

Различают ликвидность активов, ликвидность баланса и ликвидность организации.

Ликвидность активов – это способность активов трансформироваться в денежные средства без потери балансовой стоимости; степень ликвидности определяется промежутком времени, необходимым для превращения активов в денежную форму. Чем меньше требуется времени для инкассации актива, тем выше его ликвидность.

Ликвидность баланса – это возможность компании обратить активы в наличность и исполнить свои платёжные обязательства, это степень покрытия долговых обязательств организации её активами, срок превращения которых в денежную наличность соответствует сроку погашения платёжных обязательств.

Основная цель анализа ликвидности баланса – установление степени покрытия долговых обязательств соответствующими по сроку обращения активами.

Ликвидность организации – это более общее понятие, нежели ликвидность баланса. Ликвидность баланса предполагает изыскание платёжных средств только за счёт внутренних источников (реализация активов). Но компания может прибегнуть к привлечению заёмных средств извне, если у неё имеются соответствующий имидж, чистая репутация в деловом мире и достаточно высокий уровень инвестиционной привлекательности. [2, с.214-215]

Управление ликвидностью осуществляется с помощью поддержания

оптимальных уровня и структуры оборотных активов и соизмеримого с ними уровня текущих обязательств. [3, с.85]

В отличие от текущей платежеспособности, которая представляет собой внешнюю сторону финансового состояния организации, финансовая устойчивость – её внутреннее проявление, обеспечивающее стабильную платежеспособность в долгосрочной перспективе, т.е. равновесие активов и пассивов, поступлений и затрат, положительных и отрицательных денежных потоков. [7, с.526]

В данной статье авторами произведён отбор внешних и внутренних факторов, влияющих на уровень финансовой устойчивости компании.

Следует отметить, что принятие объективных управленческих решений возможно только после всесторонней оценки количественных показателей деятельности компании, прогнозирования её финансового состояния и проведения мероприятий, направленных на корректировку стратегии деятельности. Немаловажными предпосылками принятия верного направления развития являются внутренний климат организации, дисциплинированность, этические принципы сотрудников, степень профессионализма менеджмента.

Использованные источники:

1. Кодекс корпоративного управления [Электронный ресурс] : Доступ из справочно-правовой системы «Гарант». – Режим доступа: http://www.garant.ru/
2. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий [Текст] : учебник / Под ред. проф. В.Я. Позднякова. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 617 с.
3. Бережная Е.В., Бережная О.В., Косьмина О.И. Диагностика финансово-экономического состояния организации [Текст] / Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 304 с.
4. Дьяков С.А., Петрусенко А.Н. Эффективный маркетинг как основа максимизации прибыли // В сборнике: Финансы, денежное обращение и кредит: фундаментальные и прикладные научные исследования сборник научных трудов по материалам I международной научно-практической конференции. 2016. С. 27-32.
5. Ковалёв В.В., Ковалёв Вит. В. Анализ баланса, или Как понимать баланс [Текст] : 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Проспект, 2014. – 784 с.
6. Лапина Я.С. Позиционирование товара на рынке как эффективное орудие маркетинга // В сборнике: Современные тенденции развития науки в молодёжной среде сборник статей участников. 2017. С. 792-796.
7. Савицкая Г.В. Экономический анализ [Текст] : учебник. – 14-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 649 с.
8. Соареш Э. А. Корпоративное управление и инвестиционная привлекательность предприятий // Молодой ученый. — 2010. — №5. Т.1. — С. 213-218.

УДК 338.22.01

Головина К.В.
студент 1 курса
«Экономика и финансы»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной Службы при Президенте Российской Федерации» Сибирский Институт Управления – филиал РАНХиГС
Россия, г. Новосибирск

ПРОБЛЕМА ТЕРРОРИЗМА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация: *Данная статья посвящена международному терроризму, молодежи, которая вступает в террористические группировки, вопросу об угрозе террористической деятельности «ИГИЛ» для России.*

Ключевые слова: *терроризм, международный терроризм, противодействие терроризму, идеология терроризма, террористические группы.*

Golovina K. V.
Student
1 course in "Economics and Finance"
Federal state budgetary educational institution of higher professional education "Russian Academy of National Economy and State Service under the President of the Russian Federation" Siberian Institute of management – branch of Ranepa, Novosibirsk, Russia

THE PROBLEM OF TERRORISM IN THE MODERN WORLD

Abstract: *This article focuses on international terrorism, the youth who joins a terrorist group, the issue of the threat of terrorist activities "LIH" for Russia.*

Key words*: terrorism, international terrorism, counter-terrorism, ideology terrorism, terrorist groups.*

В современном мире мы видим рост количества террористических угроз, количества совершаемых террористических актов, которые приобретают всё больший размах, всё большую изощренность и уносят все большее количество жертв. Терроризм является сложным и опасным явлением, представляющим серьёзную угрозу современному обществу. Терроризм в любых формах своего проявления превратился в одну из пугающих по своим масштабам, непредсказуемости и последствиям общественно политических и моральных проблем, с которыми человечество вошло в XXI век. Терроризму как деянию свойственны четыре различающихся признака. В первую очередь отличительной чертой терроризма является то, что он порождает общую опасность, возникающую в результате совершения противозаконных действий, либо угрозы таковыми. Следующей отличительной чертой терроризма является публичный характер его исполнения. В 2015 году 31 октября -Катастрофа А321 над Синайским

полуостровом. В результате заложенной в самолёт бомбы потерпел крушение Airbus A321. Все 217 пассажиров и 7 членов экипажа погибли. Ответственность за теракт взяло на себя руководство «ИГИЛ» [1].

Терроризм сегодня – это бесспорно форма насилия, которая рассчитывается на массовое восприятие, где важным аспектом является преднамеренное создание обстановки подавленности, напряженности, страха. Причем создается эта обстановка страха на уровне общественном и представляет собой объективно сложившийся социально – психологический фактор, воздействующий на других лиц и вынуждающий их к каким-либо действиям в интересах террористов или принятию их условий. Террористы стремятся к достижению своих целей, причем не за счет собственных действий, а благодаря действиям иных лиц, на кого призвано оказывать воздействие устрашение. На вопрос о популярности терроризма среди российской молодежи попытался ответить научный сотрудник Приволжского центра региональных и этно-религиозных исследований В. Иванов: «В ряды ИГИЛ чаще всего попадают по псевдоромантическим мотивам вроде якобы справедливой войны. Это вполне благополучные люди, которые находятся в некоем духовном поиске. Их и вычисляют вербовщики» [2].

Правоохранительные органы и небезразличные представители общественности сообщают, что в России действует обширная сеть вербовки людей в ряды «ИГИЛ». В большей степени резонансными случаями такой вербовки стало дело студентки МГУ В. Карауловой, а также гибель актера В. Дорофеева за ценности и идеалы «ИГИЛ». По словам В.В. Путина, численность воюющих боевиков - выходцев из России и стран СНГ колеблется от пяти до семи тысяч человек. И если учесть высказывание директора ФСБ России А. Бортникова о том, что количество участников группировки составляет двадцать тысяч человек, то приведенные выше цифры являются поистине огромными.

Специальный корреспондент проекта «Медуза» Д. Туровский в прошлом году брал интервью у Мурадома Атаева - русскоязычного проповедника «Исламского государства», в котором он заявил, что «в «ИГИЛ» сейчас очень много русскоязычных, численность можно оценить в четыре-пять тысяч человек. Много из СНГ - это узбеки, казахи. С Северного Кавказа не меньше полутора тысяч, поровну дагестанцев и чеченцев. Чеченцы и из Панкисского ущелья, и из разных мест. Многих ведь раскидало после первой войны, поэтому приезжали кто откуда» [3].

Особым обстоятельством, определяющим актуальность вопроса о терроризме, является и начавшаяся в постсоветский период глобальная перегруппировка политических сил в мире, которая сопровождалась перераспределением сфер влияния. В этой ситуации Россия превратилась в объект пристального внимания большинства ведущих стран мира, рассматривающих ее как возможную сферу своих интересов, в целях осуществления которых, учитывая специфику существующих в ней режимов, вполне могут быть применены и противоправные, насильственные средства.

К числу источников угроз для общественно-политической ситуации в российском государстве следует отнести и активно действующие на его территории организованные преступные сообщества и различные экстремистские группы и организации.

Резко растет масштаб незаконного оборота в России различных видов оружия. На руках у населения огромный объем незарегистрированного оружия, что само по себе уже есть грубейшее нарушение общественного порядка. Одновременно это и важнейшая предпосылка увеличения числа террористических проявлений, усиления их общественной опасности. По данным МВД Российской Федерации (на конец 2004 года) нелегально гражданами используется: 3 млн. 670 тыс. единиц огнестрельного оружия, 1 млн. 50 тыс. газовых пистолетов и револьверов. В 2004 году расследованы и направлены в суды уголовные дела по 47 тыс. преступлений о незаконном ношении, приобретении, хранении и сбыте оружия, боеприпасов и взрывчатых веществ. К уголовной ответственности привлечены 26 тыс. человек, из них четвертая часть - лица, ранее совершившие преступления. За 2003 г. к уголовной ответственности за нарушения в сфере оборота оружия привлечено свыше 34,6 тыс. человек, административной - 132 тыс. человек [4].

Терроризм создает атмосферу страха, ведет к дестабилизации в обществе, нарушает деятельность предприятий, организаций и учреждений. Явление это породило и «шутников» — лиц, делающих ложные сообщения о подготовке акта терроризма. Такие действия не исключения. О них постоянно сообщается в средствах массовой информации.

Ложное сообщение об акте терроризма травмирует людей в той же степени, как и правдивое. Такие сообщения зачастую вызывают необходимость эвакуации из помещений людей, приостанавливают трудовые процессы, ведут к прекращению работы транспорта, учебы в школах, вузах, порождают материальные и трудовые издержки. В связи с этим в Уголовном кодексе РФ установлена уголовная ответственность за умышленно ложное сообщение об акте терроризма (ст. 207).

Российское государство одним из первых ощутило на себе опасное воздействие современного технологичного терроризма XXI века. 2016 год ознаменовался датами, напоминающими нам о годовщинах резонансных террористических актов в современной истории (15-летие теракта 11 сентября 2001 г. в США, 5-летие взрыва в аэропорту Домодедово 24 января 2011 г.), а также с датами, связанными с политикой противодействия указанному негативному явлению (10-летие действия Федерального закона от 6 марта 2006 г. № 35-ФЗ «О противодействии терроризму») [5].

В России в 2014 году был принят «антитеррористический пакет» законопроектов, включающий в себя запрет на анонимные переводы денежных средств. Включена дополнительная процедура полной идентификации, включающей в себя личную встречу с уполномоченным сотрудником компании и предъявлением паспорта. Так же появилась

упрощенная процедура идентификации, включающая в себя предъявления данных паспорта, СНИЛСа, ИНН или медицинского полиса в режиме реального времени. Самые крупные компании платежных систем в России привели поправки в соответствии с “Антитеррористическим пакетом” в действие [6], [7].

Таким образом, сталкиваясь с проявлениями идеологии и практики современного терроризма, в России усиленно и целенаправленно, порой на основе трагического опыта, выстраивалась комплексная система противодействия терроризму, структурно включающая в себя организационные, правовые, политические, социально-экономические, технологические, информационные, и иные меры.

Использованные источники:

1. Хроника терактов в современной России (1991-2016г.г.) // [Электронный ресурс] URL: https://infourok.ru/hronika-teraktov-v-rossii-materiali-iz-seti-internet-1188060.html.
2. ИГИЛ в России. Реальна ли угроза мирового терроризма? // [Электронный ресурс] URL: https://www.24smi.org/news/27459-igil-v-rossii-na-skolko-realna-ugroza_spect_ob.html.
3. Путин: около семи тысяч выходцев из РФ и стран СНГ воюют на стороне ИГ // [Электронный ресурс] URL:https://ria.ru/world/20151016/1302893569.html.
4. Незаконный оборот оружия в России. Нетрадиционные и замаскированные виды оружия [Электронный ресурс]URL:http://studbooks.net/996323/pravo/nezakonnyy_oborot_oruzhiya_rossii_netraditsionnye_zamask irovannye_vidy_oruzhiya.html.
5. СК закрыл уголовное дело о теракте в 2011 году против руководства Домодедово // [Электронный ресурс] URL: https://www.gazeta.ru/news/seealso/1670998.shtml.html.
6. Нижегородцев П.Н., Димитриева Е.Н. Краудфандинг, как один из способов финансирования терроризма / ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАУКА В 21 ВЕКЕ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ сборник материалов XIII Международной научно-практической конференции. 2017. С. 84-85.
7. Димитриева Е.Н. Россия в условиях новой экономики // Экономика и предпринимательство. 2017. № 2-2 (79-2). С. 1140-1142.

УДК 304.44

Голощапова В.Б.
студент 2 курса
Институт Управления
научный руководитель: Власова Т.А., к.э.н.
доцент
кафедра управления персоналом
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ГОСУДАРСТВЕННАЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ПОДДЕРЖКИ СЕМЕЙ С ДЕТЬМИ

Аннотация: в статье раскрыта суть государственной социальной поддержки семей с детьми и дана оценка направлений ее реализации с использованием официальных статистических данных.

Ключевые слова: государственная поддержка, домохозяйства с детьми, семейные и материнские пособия.

Goloshapova V.B.
student
2year, Institute of Management
Supervisor: candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department of personnel management, Vlasova T. A.
The National Research University "Belgorod State University" / "BelSU"
Belgorod, Russia

STATE SOCIAL AND ECONOMIC POLICY IN SUPPORT OF FAMILIES WITH CHILDREN

Abstract: the article reveals the essence of state social support for families with children and gives an assessment of the directions of its implementation using official statistics.

Key words: state support, households with children, family and maternity benefits.

Важнейшей составляющей любой эффективно функционирующей системы является государственная социальная поддержка населения. Одним из приоритетных действующих направлений социальной государственной поддержки в нашей стране является поддержка семьи, материнства и детства. Политика государства в рассматриваемой сфере основывается на ряде документов стратегического развития страны в целом, среди которых: Концепция долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г., Концепция демографического развития РФ до 2025 г., Национальная стратегия действий в интересах детей на 2012 – 2017 гг., Концепция государственной семейной политики в РФ до 2025 г.

В целом социальная поддержка семей с детьми представляет собой систему мер, итогом осуществления которой является формирование условий

для реализации репродуктивной функции семьи путем предоставления государственных гарантий и доступности социальной инфраструктуры в целях устранения демографических проблем, повышения уровня жизни населения и развития страны в целом.

К наиболее значимым проблемам семей с детьми можно отнести: снижение реальных доходов домохозяйств, увеличение риска бедности в связи с рождением детей, низкий уровень медицинского и социального обслуживания населения, неудовлетворительные жилищные условия и проблемы в трудоустройстве родителей.

В подтверждение высказанного мнения приведем официальные статистические данные, характеризующие очевидную зависимость снижения располагаемых ресурсов домашних хозяйств в зависимости от количества детей в них.

Как показывают данные таблицы 1, наряду со снижением размера располагаемых ресурсов в среднем на члена домашнего хозяйства в зависимости от числа детей, так же наблюдается отставание домохозяйств с детьми в приросте располагаемых ресурсов по сравнению с домохозяйствами, не имеющими детей.

Таблица 1

Располагаемые ресурсы домашних хозяйств (в среднем на члена домашнего хозяйства в месяц, рублей)

Категории домашних хозяйств	Годы				Темп роста, %
	2012	2013	2014	2015	
Все домашние хозяйства	18582,3	21198,5	22890,1	23128,1	124,5
в том числе:					
Домашние хозяйства, имеющие детей в возрасте до 16 лет	16250,9	19039,1	19844,9	20218,0	124,4
из них домашние хозяйства имеющие:					
одного ребенка	17664,3	20866,6	22351,8	22502,2	127,4
двух детей	15260,5	17655,6	17972,4	18825,5	123,4
трех и более детей	9041,7	12535,6	11945,9	12512,1	138,4
Домашние хозяйства, не имеющие детей в возрасте до 16 лет	20914,6	23458,5	26137,0	26430,2	126,4

В РФ государственная социальная поддержка различается по формам (денежная, натуральная, услуги, льготы) и получателям (дети, многодетные семьи, беременные женщины, малоимущие, сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей) [1].

В настоящее время основной формой социальной государственной поддержки выступает денежная, которая реализуется через выплату различных пособий и компенсаций, а так же оказание материальной помощи семей с детьми.

Данные таблицы 2 показывают, что доля семейных и материнских

расходов в общем объеме бюджетных социальных расходов на выплату пособий и социальную помощь в 2015 г. составила 28,1%. При этом в течение 2000-2015 гг. она снижалась. В структуре самих семейных и материнских пособий наибольший удельный вес на протяжении последних лет занимает предоставление материнского (семейного) капитала, доля которого по годам росла и в итоге в 2015 г. составила 13,7%.

Таблица 2

Динамика расходов на выплату пособий и социальную помощь (за счет средств консолидированного бюджета Российской Федерации и государственных внебюджетных фондов)

Показатели	2000	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Расходы на выплату пособий и социальную помощь – всего, в процентах	100	100	100	100	100	100	100
в том числе:							
семейные и материнские пособия	34,8	23,1	24,9	27,6	27,6	26,4	28,1
из них:							
по беременности и родам	4,7	4,4	4,1	4,5	4,0	4,4	4,6
при рождении ребенка	2,0	1,2	1,2	1,2	1,2	0,9	0,9
по уходу за ребенком до 1,5 года	2,3	8,0	7,6	7,9	8,2	5,5	5,8
по уходу за детьми-инвалидами	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1
ежемесячное пособие на ребенка	25,6	2,9	2,5	2,5	2,2	2,1	2,1
предоставление материнского (семейного) капитала	-	5,7	8,9	11,0	11,4	12,4	13,7
прочие семейные и материнские пособия	-	0,8	0,6	0,6	0,6	1,0	0,9
Доля семейных и материнских пособий, в процентах:							
к ВВП	0,4	0,9	0,9	0,9	0,9	0,8	0,8
к объему денежных доходов населения	0,7	1,1	1,3	1,3	1,3	1,2	1,3
Расходы на выплату семейных и материнских пособий, в процентах к предыдущему году	86,9	121,6	119,8	111,6	100,5	92,8	101,5

Таким образом, можно констатировать, что государственная поддержка в основном направлена на стимулирование рождения детей.

Отметим точку зрения ученых, которые считают, что государственная социально-экономическая политика, направленная на поддержку семей с детьми имеет свои положительные аспекты, среди которых наличие организационно-управленческих структур и социальных служб, выделение средств из бюджетов разных уровней, поддержка различных некоммерческих организаций, деятельность которых направлена на реализацию политики в сфере поддержки семей с детьми [2].

Таким образом, объективно будет сделать вывод о том, что государственная поддержка направлена в последние годы на материальное стимулирование рождаемости, при этом, несмотря на положительные сдвиги,

созданию благоприятных условий и повышению жизнеобеспечения для оптимального функционирования семей с детьми уделяется не достаточно внимания.

Использованные источники:

1. Кондакова Н.А. Современная социальная поддержка семей с детьми// Проблемы развития территории. - 2015. - №3 (77). - С.72-87.
2. Цыганков В.А., Суханова Е.А. Государственная социальная поддержка уровня жизни семьи: проблемы и решения // ОНВ. -2011. -№4 (99). - С.44-48.

УДК 316

Градович А.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-Педагогический Университет
Россия, г. Москва

ПУТИ СНИЖЕНИЯ УРОВНЯ КОНФЛИКТНОСТИ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *В статье описаны основные типы конфликтных личностей, исследованы основные причины возникновения конфликтов, проанализированы основные пути снижения уровня конфликтности личности.*

Ключевые слова*: конфликт, личность, конфликтогены, конфликтность.*

Gradovich A.A.
Magistracy student
1 course, faculty "State and municipal management"
Moscow State Psychological and Pedagogical University
Russia, Moscow

WAYS TO REDUCE THE CONFLICT LEVEL OF THE PERSONALITY

Abstract: *The main types of conflict personalities are examined, the main causes of conflicts are analyzed, the main ways of the level of conflict level of personality.*

Keywords: *conflict, personality, conflict, conflict.*

В настоящее время в области психологии, педагогики и конфликтологии особое внимание уделяется вопросу снижения уровня конфликтности личности. Что представляет собой конфликтность личности? Чем обусловлено данное свойство личности? Подлежит ли оно коррекции? Разберем более подробно аспекты данного явления.120

[120] Паттерсон, Кэрри Управление конфликтом. Что делать, если вы столкнулись с невыполненными обещаниями, обманутыми ожиданиями и агрессивным поведением / Кэрри Паттерсон и др. - М.: Вильямс, 2015. - 256 с.

В контексте основных уровней анализа человеческой природы (индивидуального, личностного и социального) можно рассмотреть гражданскую идентичность как сложное личностное образование. Структура гражданской идентичности личности включает следующие компоненты:

— когнитивный (познавательный) — интерес и знания: об истории страны, о политической и государственной власти, правовой основе организации общества, государственной символике, общественно-политических событиях, о выборах, политических лидерах, партиях и их программах, ориентация в их функциях и целях;

— эмоционально-оценочный (коннотативный) — рефлективность гражданских знаний и представлений, наличие собственного отношения к общественно-политическим событиям, способность четко выражать и аргументировать свою точку зрения и суждения, определяющие гражданскую позицию, доверие государственным и общественным институтам;

— ценностно-ориентировочный (аксиологический) — уважение прав других людей, толерантность, самоуважение, признание права на свободный и ответственный выбор каждого человека, умение определять влияние общественной жизни на свою собственную, готовность к принятию и анализу явлений общественной жизни; принятие и уважение правовых основ государства и общества, гражданственность;

— деятельностный (поведенческий) — проявляется в социальной активности личности, то есть в участии индивида в общественной жизни организации (учреждения), в общественно-политической жизни страны. Деятельностный компонент включает также самостоятельность в выборе решений, способность противостоять асоциальным и противоправным поступкам и действиям; ответственность за принятые решения, действия и их последствия [6].

Конечно, многие психологи смотрят по-разному на причины конфликтности и выявляют свои модели. В данной статье мне бы хотелось привести одну из них, разработанную психологом Биллом Эдди. Общение с конфликтными людьми чаще всего дается очень непросто, на мой взгляд, понимание является одним из ключей к более спокойному восприятию таких личностей. По мнению Билла Эдди, существует страх четырех типов, который и рождает в человеке конфликтность – боязнь быть незамеченным, униженным, брошенным и опасение попасть под чужое давление.[121]

Давайте чуть подробнее о каждом из них. Некоторые люди любят внимание и готовы добиваться его любыми способами. Еще, будучи детьми, они привыкают, что ссора, скандал или выяснение отношений заставляют мать бросить все дела и общаться. Другой модели они не знают, а потому используют давно проверенную схему.

Завышенная самооценка, постоянное желание конкурировать и

[121] Ломанн, Фридрих Разрешение конфликтов с помощью НЛП / Фридрих Ломанн. - М.: Издательство Вернера Регена, **2013**. - 200 с.

побеждать, проявлять собственную значимость, доказывать важность своего мнения также нередко становятся причинами конфликтного поведения. Люди, подверженные этому страху опасаются, что иные методы не помогут им победить в споре, достичь цели, убедить окружающих, что их мнение верно и ему необходимо следовать.

Страх быть брошенным проявляется не только когда речь заходит о любовных отношениях. Сильный страх быть уволенным также может заставить человека быть то пассивным, то чрезмерно инициативным и агрессивным. В общем, ведет к нестабильности в поведении, и, как результат – конфликтам.

Есть также категория людей, постоянно думающая о манипуляциях и переживающих за то, что кто-то решит управлять ими, заставит делать нечто им несвойственное, то, чего они не хотели. Они не задумываются о деталях и фактах, если рекомендация пришла извне, она априори им не подходит.

Первый тип конфликтной личности – демонстративный. Они никогда не согласятся с тем, что сами стали причиной спора, но любую мелкую недомолвку способны превратить в настоящий скандал. Они не стесняются в выражениях, не слишком задумываются над тем, что произносят. Всегда держатся уверенно, готовы с мужеством защищать свою правоту и стремятся доминировать во всем. Чаще всего любой скандал у таких людей происходит на публике. Им необходимо внимание общественности. В любой ситуации такие люди держатся своего мнения и не могут даже допустить мысли, что другой человек прав. В некоторой степени, альтернативное суждение они могут воспринимать с сожалением, болью и даже обидой, а после ссоры долгое время не общаются с оппонентом. Некоторые люди не могут контролировать свои эмоции. Они чрезмерно агрессивны, импульсивны и непредсказуемы. Окружающие опасаются вступать в полемику с такими людьми и нередко стараются избежать не только непонимания, но и любых других встреч. Этот тип называется неконтролируемым.

Ни у одного человека не возникнет сомнений и вопроса, как определить сверхточный тип конфликтной личности: такие люди отличаются придирчивостью, желанием следовать правилам. Сильная тревога рождается из желания быть идеальным и делать все правильно. Отсюда и вытекают споры.

Иногда, казалось бы, совершенно безобидный человек, постоянно оказывается в центре скандала. Это свидетельствует о бесконфликтном типе. Он легко меняет свое мнение, ему достаточно просто внушить свою правоту. Окружающие могут этим пользоваться, а сам человек, как будто бы ненароком, знает что сказать, чтобы вокруг него разгорелся скандал. Он не в восторге от этого и не понимает каким образом и почему с ним это постоянно происходит.122

[122] Кеннеди, Г. Переговоры. Полный курс / Г. Кеннеди. - М.: Альпина Паблишер, 2013. - **521** с.

Таким образом, существуют следующие основные типы конфликтных личностей:

- антисоциальные личности: они на первых порах могут быть чрезвычайно очаровательными и милыми, но это впечатление обманчиво. Они могут прибегнуть к крайней жестокости, чтобы достигнуть своих целей. Психопаты обвиняют других людей в своих бедах и неудачах. Зачастую социопаты участвуют в преступных схемах и махинациях, не гнушаются и совершать преступления. Они не проявляют лояльности и жалости ни к друзьям, ни к врагам. Их совесть и чувство сострадания заблокированы. После того, как они причинили боль или обидели близкого человека, им кажется, что ничего плохого не произошло. Поэтому на отказ в совместном времяпрепровождении они ответят искренним удивлением. Кстати, тот инцидент в Техасе со стрельбой в церкви, который произошел не так давно, ярко иллюстрирует подобное поведение.123 Незадолго до этого события преступник поругался с женой, что вызвало неконтролируемую вспышку агрессии.

- нарциссические личности: Нарциссы поглощены культом своей личности и фокусируются лишь на достижении личных целей. Они ставят их в приоритете всего и оглашают публично, дабы все знали об их планах. Своих партнеров зачастую оскорбляют, указывая на их недостатки, в то же время требуя постоянного восхищения и привязанности. Нарциссы верят, что такое поведение с их стороны оправдано, так как мир несправедлив по отношению к ним. Следующий тип – пограничники. Это тот тип людей, чье психическое здоровье стоит на краю пропасти, и вот-вот готово сорваться вниз. Они чрезвычайно сильно цепляются за любые отношения. Однако спустя некоторое время относятся к своим партнерам, детям, друзьям как к главным причинам всех жизненных неудач. Их порывы ярости могут представлять реальную угрозу, которая проявляется в физическом насилии, финансовой блокаде или намеренной травле. Но их настроение очень переменчиво.

Параноики подозревают все и вся и везде видят заговоры, которые мешают развитию их карьеры, отношениям и дружбе. Эти люди подозревают в неверности партнеров, думают, что их постоянно обсуждают за спиной. Они хранят обиду в течение многих лет, а подозрения усиливаются с годами все больше и больше. Когда чаша терпения переполняется, «обидчики» могут получить по полной, ведь с точки зрения параноика вся вина лежит именно на этих людях. Многие преступления параноиков были совершены по той причине, что их пытались убить, но они опередили злоумышленника и нанесли удар.124

Внутриличностные конфликты, как правило, являются результатом амбивалентных устремлений субъекта. Конструктивный межличностный

[123] Анцупов, А. Я. Конфликтология. Учебник / А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. - М.: Питер, 2015. - 528 с.
[124] Кеннеди, Г. Переговоры. Полный курс / Г. Кеннеди. - М.: Альпина Паблишер, 2013. - **521** с.

конфликт возникает, когда один из противников прибегает к морально осужденным методам борьбы, ищет психологически подавить партнера, дискредитировать и унизить его в глазах других. Обычно это вызывает ожесточенное сопротивление с другой стороны, диалог сопровождается взаимными оскорблениями, решение проблемы становится невозможным, межличностные отношения разрушаются. Конструктивный межличностный конфликт может быть только тогда, когда противники не выходят за рамки деловых аргументов и отношений. В этом случае можно наблюдать различные стратегии поведения [7].

Р. Блейк и Дж. Моттон выделили соперничество, сопровождаемое открытой борьбой за свои интересы; сотрудничество, направленное на поиск решения, отвечающего интересам всех сторон; компромисс - урегулирование разногласий посредством взаимных уступок; избегание, заключающееся в стремлении выйти из конфликтной ситуации, не решая ее, не уступая своей, а не настаивая на ее адаптации - стремлении сгладить противоречия, уступая их интересам.125

Развитие конфликта обычно следует следующей последовательности:

а) постепенное укрепление сторон в конфликте путем введения все более активных сил, а также путем накопления опыта в борьбе;

б) увеличение числа проблемных ситуаций и углубление первичной проблемной ситуации;

с) увеличение конфликтной активности участников, изменение характера конфликта в сторону его ужесточения, привлечение новых людей в конфликт;

г) увеличение эмоционального напряжения;

е) изменение отношения к проблемной ситуации и конфликту в целом.

До сих пор нет однозначного ответа специалистов на вопрос о том, какие существуют пути снижения конфликтности личности. В настоящее время признается, что разрешение конфликтов - это, прежде всего, его локализация или ликвидация, а управление не обязательно означает сокращение масштабов конфликта, а скорее связано с его урегулированием и контролем, которое подавляет враждебность и агрессию посредством достижения взаимоприемлемых соглашений. Понятно, что эти градации, учитывая специфику конкретных конфликтных ситуаций, независимо от их масштаба и уровня, являются довольно произвольными.

В современных условиях существует потребность в механизме, посредством которого можно снизить конфликтность личности. Путь снижения конфликтности личности должен осуществляться посредством следующих аспектов:

- ориентация личности на интересы окружающих его людей (то есть человек должен избавляться от очевидного эгоизма или проявлений

[125] Паттерсон, Кэрри Управление конфликтом. Что делать, если вы столкнулись с невыполненными обещаниями, обманутыми ожиданиями и агрессивным поведением / Кэрри Паттерсон и др. - М.: Вильямс, 2015. - 256 с.

нарциссизма)

- совершенствование коммуникативных навыков, посредством которых человек научается лучше взаимодействовать с окружающими людьми, учиться чувствовать другого человека

- повышение уровня толерантности и принятия других людей вне зависимости от каких-либо личностных, этнических, или индивидуальных свойств.

Обобщение результатов ряда исследований, позволяет нам определить, путь снижения конфликтности личности является процессом полного или частичного устранения причин, породивших конфликт, или деятельности его участников, направленных на остановку оппозицию и решение данной проблемы.

Разрешение конфликта предполагает, что участники полностью устраняют существующие между ними противоречия и переводят свои отношения на качественно новый уровень.

По мнению американского конфликтолога М. Дойча, основным критерием снижения уровня конфликтности является удовлетворение сторон его результатами.

Можно выделить следующие критерии снижения уровня конфликтности:

- устранение травматических факторов;
- достижение цели одной из конфликтующих сторон;
- изменение положения человека;
- формирование активного поведения личности в подобных ситуациях в будущем.

Критерии для конструктивного разрешения конфликтов - это степень разрешения конфликта, лежащего в основе конфликта, и победы в нем правого противника. Важно, чтобы при разрешении конфликта было найдено решение проблемы, из-за чего оно возникло. Чем более полно разрешено противоречие, тем больше шансов на нормализацию отношений между участниками, тем меньше вероятность конфликта перерастает в новую конфронтацию. Столь же значительна победа правой стороны. Утверждение истины, победа правосудия благотворно влияет на социально-психологический климат студенческого сообщества, эффективность совместной деятельности, служит предупреждением для студентов, которые потенциально могут попытаться достичь цели, юридически или морально ошибочной в результате конфликта. Следует помнить, что у неправильной стороны есть свои интересы. Если их вообще игнорировать, не пытаясь переориентировать мотивацию не того оппонента, то в будущем это чревато новыми конфликтами.

Таким образом, в современных условиях человек все более подвержен различным стрессовым факторам, которые, безусловно, оказывают влияние на уровень конфликтности личности. Существует множество различных механизмов и путей снижения конфликтности личности. Главным из них

является прекращение конфликтного взаимодействия и готовность к разрешению конфликта. Личность, которая подвержена конфликтности, должна учиться объективно исследовать возникшую проблему, выбирая при этом оптимальную стратегию поведения.

Использованные источники:

1. Анцупов, А. Я. Конфликтология. Учебник / А.Я. Анцупов, А.И. Шипилов. - М.: Питер, 2015. - 528 с.
2. Кеннеди, Г. Переговоры. Полный курс / Г. Кеннеди. - М.: Альпина Паблишер, 2013. - **521** с.
3. Крюкова, Т. В. Основы теории принятия решений в конфликте. Учебное пособие / Т.В. Крюкова. - М.: Фонд развития конфликтологии, 2016. - 148 с.
4. Ломанн, Фридрих Разрешение конфликтов с помощью НЛП / Фридрих Ломанн. - М.: Издательство Вернера Регена, **2013**. - 200 с.
5. Паттерсон, Кэрри Управление конфликтом. Что делать, если вы столкнулись с невыполненными обещаниями, обманутыми ожиданиями и агрессивным поведением / Кэрри Паттерсон и др. - М.: Вильямс, 2015. - 256 с.
6. Николаева А.А. Гражданская идентичность в структуре социальных идентичностей личности / Вестник практической психологии образования. 2011. № 4. С. 67.
7. Николаева А.А. Факторный анализ признаков социальной активности современного студенчества как показатель конфликтологической компетентности / В сборнике: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ КАДРОВОГО И ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО МЕНЕДЖМЕНТА сборник научных статей. 2015. С. 30-38.

УДК 338.1

Гревцева Е.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова"
Масевич А. В.
студент группы 380302-о14-ФМа
Россия, г. Шахты

ПРОБЛЕМЫ ОЗДОРОВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В ШАТЕРСКИХ ГОРОДАХ И ПОСЕЛКАХ

Рассматриваются вопросы реализации программ местного развития на депрессивных территориях региона, а также проблемы реформирования системы государственной помощи как предприятиям, так и муниципальным образованиям.

Ключевые слова: депрессивные территории, оздоровление, государственная помощь.

Grevtseva E.A. , Associate Professor, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the Department "Economics and Management"
Shakhty Institute (branch)
The federal budget educational institution higher education "South-Russian State Polytechnic University (NPI) named after M.I. Platov"
Masevich A. V., student of gr. 380302-o14-FMA
Shakhty, Russia

PROBLEMS OF IMPROVEMENT OF SOCIAL AND ECONOMIC SITUATION IN PUBLIC CITIES AND VILLAGES

He issues of implementing local development programs in the depressed areas of the region, as well as the problems of reforming the state aid system for both enterprises and municipal entities

Key words: depressive territories, health improvement, state aid.

В настоящее время возникновение территориальных депрессий и пути оздоровления соответствующих территорий достаточно часто привлекают общественное внимание. Но активный интерес к проблемам депрессивных территорий сам по себе отнюдь не гарантирует позитивное решение этих проблем. И не только потому, что они решаются во всем мире исключительно долго, при неустанном государственном и общественном внимании к этому предмету и при существенных финансовых вливаниях, не рассчитанных к тому же на немедленную отдачу. Дело в том, что, во-первых, до настоящего

времени существуют значительные противоречия в понимании остроты проблемы и ее действительной сути, а также в представлениях о механизмах и задачах оздоровления депрессивных территорий. Во-вторых, очевидны немалые законодательные ограничения для использования вышеуказанных механизмов, а многие из них воспринимаются обществом как социально неприемлемые.

На наш взгляд, территории можно относить к категории депрессивных по двум критериям. Во-первых, если там темпы, масштабы и длительность спада производства, снижения уровня жизни и нарастания других негативных тенденций в экономике, социальной сфере и в экологии выше как общероссийских, так и средних в группе схожих территорий. Во-вторых, если по экономическим, социальным и экологическим основаниям там отсутствуют условия и стимулы самостоятельного территориального развития, т. е. если соответствующие территории не могут рассчитывать на саморазрешение депрессивных ситуаций и нуждаются в чрезвычайной и специально организуемой господдержке [1].

Оздоровление предполагает, прежде всего, разгрузку депрессивной территории от хозяйственно неэффективных и социально избыточных объектов, а также от незанятого населения, создание условий для привлечения эффективного предпринимательства и связанного с ним контингента экономически самодостаточных работников, которые осваивали бы ресурсы территории на принципиально иных — рыночных — началах.

Задачи оздоровления социально-экономической ситуации актуальны для большинства российских регионов, но особенно остро она стоит в «шахтерских» городах и поселках. Эти населенные пункты по всем классическим признакам являются депрессивными (для них характерны закрытие градообразующих предприятий, массовое увольнение шахтеров, невозможность самостоятельной диверсификации экономической базы территориального развития, и т. д.). Поддержка государством таких депрессивных городов и поселков в форме со-финансирования в течение ряда лет программ местного развития — уникальное явление в государственной практике регулирования территориального (точнее — муниципального) развития. Уникальной оказалась соответствующая заинтересованность Запада, выразившаяся не только в заявлениях и требованиях политического характера: была оказана прямая финансовая помощь в виде «угольных займов», которые и сформировали значительную часть российской бюджетной поддержки угольщиков. К середине 90-х годов в структуре зарубежной поддержки реструктурирования нашей угольной отрасли начал набирать силу социальный компонент, включающий и программы местного развития; со временем их успешная реализация стала рассматриваться как обязательное условие предоставления очередных траншей «угольного займа». Однако практика показала несовершенство громоздкой многоступенчатой схемы.

Анализ программ местного развития, конечно, впечатляет объемом

задействованных в них финансовых ресурсов. Однако не следует забывать и о масштабах решаемых задач: речь идет о смягчении социальной напряженности в десятках шахтерских городов и поселков Ростовской области, где практически прекратила существование единственная градообразующая отрасль.

Имеющийся (пусть уникальный и небольшой по региональному охвату) опыт разработки и реализации программ местного развития заслуживает самого пристального внимания. Механизм программного достижения жестко поставленных целей реально действует уже несколько лет, причем никто не мешает использованию его при меньших финансовых возможностях и при более совершенной организации разработки и реализации программ оздоровления депрессивных территорий [2].

Существует довольно широкий спектр конкретных направлений и проектов, реализуемых в составе рассматриваемых программ. Можно ли тиражировать этот уникальный опыт? Несомненно, нет, если речь идет о попытке механического воспроизведения результата в отсутствие всех породивших его условий. Конечно, да, коль скоро дело касается освоения самой технологии, а точнее, — принципиальных оснований оздоровления депрессивных территорий, отработанных в рамках «программ местного развития». В данном контексте достоверно доказано, что: 1) в условиях современной России федеральные власти действительно могут сконцентрировать средства на достижении федерально значимых целей не в макрорегионах и даже не в субъектах РФ, а в небольших городах и поселках; 2) и на местном, и на федеральном уровнях можно без административных перенапряжений проводить конкурсный отбор по множеству критериев не только программ, но и входящих в них многочисленных конкретных проектов; 3) современные финансовые технологии межбюджетных отношений позволяют доводить средства федеральной поддержки до любого конечного получателя; 4) программы оздоровления депрессивных территорий способны стать истинно целевыми, адресными, ресурсно-обеспеченными на основе специально созданной и постоянно обновляемой нормативной документации; 5) оздоровление депрессивных территорий должно предполагать прежде всего решение острейших социальных проблем; 6) успех и результативность программ зависят не только от наличия финансовых средств, но и от того, на что они направлены, т. е. от правильности выбора предмета программ (причем соответствующий отбор может и должен проходить в условиях гласности и открытости с широким привлечением общественности городов и поселков); 7) заметная роль в разработке и реализации программ, в контроле за их выполнением принадлежит специально созданным институтам (межведомственным комиссиям, наблюдательным советам, уполномоченным учреждениям, и др.); 8) федеральные органы при подобной постановке дела в состоянии реально руководить оздоровлением многих депрессивных территорий, более того, у этих органов появляется утерянная сфера конкретных практических действий

[3].

Однако назрела необходимость системного подхода к реформированию государственной помощи, которая подтверждается многочисленными фактами нерационального распределения и расходования средств бюджетов всех уровней.

Реформирование системы государственной помощи следует рассматривать как часть целостной программы совершенствования системы регулирования экономики. Повышение эффективности государственной помощи, в том числе приведение ее в соответствие с принципами равных условий конкуренции для всех участников рынка, требует одновременного выполнения целого ряда условий, внесения кардинальных изменений практически во все сферы государственной политики - не только собственно промышленной, но и бюджетно-налоговой, денежно-кредитной, социальной и др. [4]

Для осуществления реорганизации госпомощи необходима разработка системы законодательных, экономических и институциональных предпосылок: принятие специального закона или другого законодательного акта о госпомощи и приведение в соответствие с концепцией упорядоченной регулируемой госпомощи других законодательных актов; определение приоритетов промышленной политики и критериев предоставления госпомощи; создание институциональной основы упорядочения системы госпомощи; обеспечение гласности и "прозрачности" процедуры предоставления и контроля за использованием средств [5].

Использованные источники:

1. Гревцева Е. А. Выполнение обязательств по оплате труда как критерий стабильной деятельности малых предприятий депрессивных территорий: Дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05 : Ростов н/Д, 2002.
2. Бугаян И.Р., Бреславцева Н.А., Гревцева Е.А. Проблемы финансовой стабилизации деятельности предприятий малого бизнеса / Проблемы финансовой стабилизации муниципальных образований: материалы межрегиональной научно-практической конференции. - Ростов-на-Дону: Изд-во РГЭУ, 2001. – С. 137-138
3. Бугаян И.Р., Гревцева Е.А. Пути оздоровления территориальных депрессий с помощью развития малых предприятий в шахтерских городах и поселках / Финансовая политика Российского государства в условиях экономических и социальных реформ: сборник научных трудов посвящается 200-летию организации Министерства финансов Российской Федерации. Ростов-на-Дону: Изд-во РГЭУ, - 2002. – С. 138-146
4. Гревцева Е.А., Луганцев Я.Б. Проблемы оздоровления социально-экономической ситуации в шахтерских городах и поселках: Изв. вузов. Сев.-Кавк. регион. Техн. науки. – 2005. Специальный выпуск. – С. 98-100.
5. Гревцева Е.А. Состояние и проблемы реорганизации мер поддержки в угледобывающих регионах: Изв. вузов. Сев.-Кавк. регион. Техн. науки. – 2006. Специальный выпуск. – С. 79-82.

УДК 006

Гриценко Ю.С.
студент 2 курса
специальность: «Земельно-имущественные отношения»
научный руководитель: Салменкова М.В., к.пед.н.
преподаватель
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

АНАЛИЗ ПРОГРАМНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА

Аннотация: *в статье рассматривается анализ программных средств для реализации внедрения системы электронного документооборота. Целью является изучение ведущих компаний-разработчиков, предназначенных для автоматизации документационного обеспечения управления.*

Ключевые слова: *программные средства, электронный документооборот, средства, автоматизация, документационное обеспечение управления*

Gritsenko Yu.S.
Student 2 courses, specialties:
"The land and property relations"
Academy of marketing and social and information technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)
Research supervisor M.V. Salmenkova
Candidate of pedagogical sciences, teacher
Academy of marketing and social and information technologies
IMSIT Russia (Krasnodar)

THE ANALYSIS OF SOFTWARE FOR INTRODUCTION REALIZATION ELECTRONIC DOCUMENT MANAGEMENT SYSTEMS.

Summary*: in article the analysis of software for realization of introduction of an electronic document management system is considered. The purpose is studying of the leading developer companies intended for automation of documentary ensuring management*

Keywords: *software, electronic document flow, means, automation, documentary ensuring management*

Использования систем автоматизации документооборота является определенным шагом к внедрению и распространению применения электронного документооборота.

В настоящее время на отечественном рынке представлено несколько десятков программных продуктов, предназначенных для автоматизации документационного обеспечения управления. На сегодняшний момент можно

выделить следующие решения от ведущих компаний-разработчиков:

- российские системы, в основе которых лежит Lotus Domino/Notes: "CompanyMedia" - ИнтерТраст, "OfficeMedia" – Интертраст, "Босс-Референт" – IT, "Эксадо Интерпроком" – ЛАН;
- полностью российские разработки: "1С:Архив" – 1С", "LanDocs" - Ланит, "Optima-Workflow" – Optima, "Дело" - ЭОС, "ЕВФРАТ - Документооборот" - Cognitive Technologies, "Documentum" - Документум Сервисиз.

Прежде всего, автоматизированная технология нужна организации для учета и контроля работы с документами, а также организации их архивного хранения. Вопросы учета и хранения самым детальным образом проработаны в отечественной науке и практике документоведения и архивного дела.

Актуальным требованием к системе автоматизации делопроизводства учреждения является наличие средств взаимодействия с другими системами, обмен электронными документами значительно снижает финансовые затраты на изготовление, перемещение и на возможное последующее повторное преобразование документа и его реквизитов в электронную форму. В этой связи крайне важно иметь возможность организовать электронный документооборот между территориально удаленными офисами организации, а также различных организаций друг с другом.

Проведём краткий обзор некоторых наиболее известных автоматизированных систем и платформ, на базе которых они разработаны, т.к. функционал систем во многом зависит от платформы, для которой разработана та или иная система.

Платформа Lotus Notes /Domino разработана фирмой IBM – это платформа, предоставляющая эффективные и гибкие инструменты коллективной работы с информацией, созданию прикладных систем.

Она включает восемь важных технологий:

1) почтовую систему;
2) базы данных, ориентированные на хранение большого объема документов;
3) средства разработки приложений;
4) систему репликации;
5) средства защиты информации;
6) средства календарного планирования;
7) Internet/Intranet, web-технологии;
8) средства интеграции с приложениями сторонних разработчиков.

Первая версия Lotus Notes /Domino появилась в конце 1989 года. С тех пор миллионы пользователей во всем мире рассматривают ее как базовую корпоративную технологию для взаимодействия и совместного использования информационных ресурсов.

Lotus Notes /Domino отличают следующие характеристики:

1) наличие удобного пользовательского интерфейса;
2) возможность быстрой разработки в данной среде приложений;

3) наличие развитой системы защиты, позволяющей ограничивать права доступа к информации;

4) многоплатформенность (Lotus Notes /Domino поддерживает различные операционные системы, интегрируется с реляционными базами данных и ERP-системами);

5) высокая гибкость благодаря возможности развертывания на разных аппаратных платформах и в разных операционных средах;

6) масштабируемость (возможность поддержки компании любого размера: от рабочей группы из двух пользователей до общекорпоративного проекта с десятками тысяч пользователей), наращиваемость функциональности, модульность;

7) наличие web-интерфейса, что позволяет просматривать в браузере все документы, находящиеся в базах Lotus.

"OfficeMedia" — Делопроизводство. Производитель: InterTrust. Система предназначена для автоматизации работы секретарей или отдела делопроизводства и предоставляет руководителям всех уровней возможность давать поручения по полученным документам и контролировать их исполнение.

Комплект "OfficeMedia" — Делопроизводство" состоит из следующих баз данных:

1) "Регистрация документов" — для организации систематического учета документов, контроля исполнительской дисциплины сотрудников, подготовки отчетов и т.п.

2) "Библиотека рабочих документов" — для подготовки документов, их классификации, хранения, контекстного поиска информации и печати документов;

3) "Согласование" — для автоматизации рассылки документов на согласование и контроля над процессом;

4) "Ознакомление" — для автоматизации рассылки документов на ознакомление.

"1С-Архив".Производитель: ООО "1С" . "1С:Архив" является системой управления документами масштаба предприятия и служит для повышения эффективности коллективной работы сотрудников с архивами электронных документов и контроля исполнительской дисциплины.

Функции системы:

1) организация централизованного хранилища всех документов организации, структурирование их по папкам-рубрикаторам и обеспечение коллективного доступа сотрудников, как по локальной сети, так и по Интернету;

2) выдача поручений; выбор исполнителей или группы исполнителей; установка контрольных сроков и автоматическая рассылка оповещений сотрудникам о поступлении новых поручений;

3) хранение всех версий документов с возможностью вернуться в любой момент времени к нужной версии или сравнить любые две версии

документов;

4) поиск как по реквизитам учетно-регистрационной карточки, так и по содержанию (полнотекстовый поиск) с учетом морфологии русского языка;

5) управление правами пользователей и установление различных прав доступа к папка-рубрикаторам и содержащимся в них документам для различных пользователей.

Рассмотрев наиболее известные автоматизированные системы электронного документооборота и платформы, на базе которых они разработаны, а также исходя из требований к системе автоматизации электронного документооборота рекомендуется: для реализации внедрения системы автоматизации, документационного обеспечения управления в организациях использовать платформу Lotus Notes /Domino разработанную фирмой IBM.

Использованные источники:

1. Кузнецов И.Н. Документационное обеспечение управления и делопроизводство: Учебник. М.: Юрайт, 2011, 576 с.
2. Куняев Н.Н., Дёмушкин А.С., Фабричнов А.Г. Конфиденциальное делопроизводство и защищённый электронный докумнетооборот: Учебник / под общ. ред. Н.Н.Куняева, - М.: Логос, 2011, 452 с.
3. Пшенко А.В. Документационное обеспечение управления: Учебник. – 9-е изд., стереотип.–М.:Академия,2010,176 с.
4. Салменкова М.В. Методы и средства оптимизации удовлетворения информационных потребностей в электронных источниках правовой информации/М.В. Салменкова //Сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции (Тамбов, 28 февраля 2014 г.). – Тамбов 2014. – С. 128-130.
5. Жидяева Е.С. «Факторы и причины девиантного поведения молодежи: специфические особенности». // Вестник ИМСИТа. – 2016 № 4 (68) С.43-45.

УДК 630.5

Гудина А.Г.
аспирант
специальность 06.03.02 «Лесоведение, лесоводство, лесоустройство и лесная таксация»
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова»

РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЮ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПОЖАРА НА ТЕРРИТОРИИ СИЙСКОГО ЛЕСОПАРКА АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ ХОЛМОГОРСКОГО РАЙОНА

Аннотация

В статье рассматриваются некоторые профилактические мероприятия по предупреждению возникновения лесного пожара на территории Сийского лесопарка, а также приведены примеры комплектации лесного участка рекреационными зонами и кострищами, которые нашли практическое применение. В данной статье также рассмотрены рекомендации по улучшению мероприятий по пожарной безопасности, которые приводятся в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Ключевые слова: Сийский лесопарк, профилактика, маршрут патрулирования, минерализованные полосы, лесопожарное устройство

Организация тушения лесных пожаров, как показывает опыт, в борьбе с лесными пожарами большое значение имеет фактор времени. От обнаружения лесного пожара до принятия решения по его ликвидации должно затрачиваться минимальное время. При этом важнейшей задачей является организация и подготовка сил и средств пожаротушения. При направлении для тушения пожаров необходимых сил и средств необходимо учитывать возможную силу и скорость распространения пожара и степень пожарной опасности. При тушении крупных лесных пожаров необходимо максимально использовать уже имеющиеся в лесу рубежи и преграды, а также учитывать различную горимость окружающих пожар участков, оперативно маневрировать силами и средствами, сосредоточивая их в первую очередь на умело выбранных «ключевых позициях», отрезая огню путь в наиболее опасные в пожарном отношении и ценные насаждения.

При необходимости к тушению лесных пожаров привлекаются подразделения Главного управления министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий по Архангельской области. Для координации действий всех структур с целью обеспечения охраны лесов от пожаров и оперативной организации мероприятий по их тушению Министерство природных ресурсов и лесопромышленного комплекса обязано в течение пожароопасного сезона обеспечить:

- организацию профилактических противопожарных работ;

- тушение лесных пожаров на землях лесного фонда на территории Архангельской области за счет субвенций из федерального бюджета и других источников финансирования;

- координацию действий всех организаций, участвующих в пожаротушении;

- выявление и привлечение к установленной законом ответственности лиц, виновных в возникновении лесных пожаров и нарушении Правил пожарной безопасности в лесах (в пределах своей компетенции);

- разработать проект порядка ограничения пребывания граждан в лесу

- контроль за укомплектованностью противопожарной техникой и материальными ресурсами противопожарных формирований лесопользователей.

Главному управлению МЧС по Архангельской области рекомендовано совместно с Агентством государственной противопожарной службы и гражданской защиты Архангельской области и органами местного самоуправления муниципальных образований Архангельской области:

- организовать разъяснительную работу с населением по вопросам готовности к действиям при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций, связанных с лесными пожарами;

- обеспечить противопожарную охрану населенных пунктов, расположенных в непосредственной близости к лесным массивам в пожароопасный период.[5]

В офисе лесопарка (п. Емецк) организуется штаб противопожарной службы, куда стекается оперативная информация. Здесь, также должны постоянно находиться дежурные из числа работников лесничества, в задачи которых входит: прием донесений и их регистрация; оперативное руководство средствами и подразделениями пожаротушения; связь с руководством лесничества, органами исполнительной власти и предприятиями.[3] Однако, как показывает практика, штатных работников участковых лесничеств на сегодняшний день острая нехватка, поэтому зачастую на рабочем месте оказывается 1-2 человека.

Касаемо противопожарной профилактики, согласно вышедшему «Положению об организации и осуществлении работы по профилактике пожаров работниками подразделений противопожарной службы Архангельской области» утвержденное распоряжением агентства Архангельской области от «14» апреля 2015 года № 33р обязанности возлагаются на начальника пожарной части субъекта и на Отдел надзорной деятельности г. Архангельска и Архангельской области и частично на лесничества, что создает ряд трудностей в осуществлении контроля за территорией, поскольку отсутствует взаимодействие структур в планировании деятельности, а также проверяется не лесной фонд, а жилой сектор территории поселений, что противоречит законодательству в области защиты частной собственности в части 3 статьи 55 Конституции РФ [4].

Сийский заказник — государственный природный заказник федерального подчинения в Холмогорском районе Архангельской области, в районе села Емецк.

Сийский лесопарк является экологически и культурно важным объектом, главной целью которого является сохранение, восстановление ценных растений и животных. Помимо этого Сийский лесопарк является местом поломничества и отдыха людей, поскольку на его территории расположен памятник старины Сийский мужской монастырь. В связи с этим особое внимание следует уделить сохранению леса обращая внимание в первую очередь на профилактические мероприятия, такие как комплектация объекта первичными средствами пожаротушения и проведению пропаганды, а также устройству организованных мест отдыха и регулирование посещаемости лесов населением. Для осуществления осмотра территории лесопарка в основном применяются пешие маршруты, что значительно затрудняет своевременное обнаружение пожара и является невозможным покрыть всю территорию лесничества штатными работниками лесничества.[1] В связи с этим целесообразнее применять патрулирование беспилотными летательными аппаратами, но и эта функция в ближайшее время будет недоступна в связи с нехваткой финансирования и временной невозможностью освоения современных технологий.

Патрулирование территории в пожароопасный период производится силами сотрудников Емецкого лесничества и Сийского лесопарка. В качестве дополнительных мероприятий допустимо организовывать обследование территории лесопарка силами добровольной пожарной дружины в часы наибольшей пожарной активности (пятница и суббота с 12 ч. 00 мин. до 18 ч. 00 мин.). Однако, стоит учесть тот факт, что добровольная пожарная дружина должна создаваться на основании действующего законодательства и осуществлять свою деятельность круглогодично. Поэтому на содержание, комплектование, обучение и работу добровольцев должны выделяться отдельные финансовые средства.

На сегодняшний день организация профилактических мероприятий на территории лесопарка отсутствует, поэтому в проект лесопожарного устройства лесного участка предлагается установка указателей, предупредительных аншлагов, урн и устройство мест для курения в расчете на каждые 5-10 км. [3]

Профилактическое устройство лесного участка представлено в таблице 1.

Таблица 1 – Профилактическое устройство лесопарка

№ п/п	Наименования оборудования	Квартал	Количество, шт.
1	Панно	4,15,21	3
2	Аншлаг	4,15,21,22,23,26,75,80	8
3	Место отдыха без кострища (скамья)	10,31,64	3
4	Места для курения (урна, указатель)	10,31,64	3
5	Место отдыха с кострищем 1 типа: Кострище - Теневой навес - Урна для мусора	15,22,49,81	4
6	2 типа: Кострище стол со скамьями	48,51,23	3
7	Противопожарные водоемы	81-оз. Кязьмеш, 65-оз. Удельное, 51-оз. Лобское, 9-оз. Дорофеевское, 48 – оз. Долгое	6
8	Минерализованные полосы	2, 3, 8, 9, 10, 20, 21, 47, 48, 50,51,61,62,64,65	7

Основное количество указанного инвентаря и кострищ устанавливается в основном вдоль автомобильных дорог и в расположенных на данной территории поселках и представлено на рисунке 1. Также основные места отдыха с кострищами первого и второго типа располагаются на берегах озер, вдоль автомобильных дорог, поскольку на данных участках сосредоточены основные места пребывания людей в летнее время и основные остановки для рыболовов и автомобилистов.[4]

В качестве предупредительных мероприятий для Сийского лесопарка следует применить:

1) Проведение вводного противопожарного инструктажа для туристических групп пребывающих в экскурсионных автобусах и в частном порядке с регистрацией в журнале учета инструктажей с обязательной подписью инструктируемого и инструктирующего, а также проставлением даты проведения инструктажа.

Инструктаж должен сопровождаться дополнительно показом учебных фильмов на противопожарную тематику и должен проводиться как индивидуально, так и с группами в экскурсионных автобусах и при въезде на территорию монастыря. Ответственным за проведение данной работы директором лесопарка назначается ответственное лицо.

2) Самостоятельное изучение мер пожарной безопасности, публикуемые в средствах массовой информации. Обучение мерам пожарной безопасности по данной форме производится также посредством издания и распространения среди населения и туристов специальной литературы, пособий, памяток, листовок, буклетов иной рекламной продукции, оборудования стендов на противопожарную тематику.

3) Проведение учений и тренировок по отработке практических действий при возникновении лесного пожара с привлечением органов исполнительной власти Архангельской области, органов местного

самоуправления, организаций, подразделений пожарной и лесопожарной охраны.

4) Информирование общества о проблемах и путях обеспечения пожарной безопасности, через средства массовой информации, посредством издания и распространения специальной литературы, оборудования противопожарных уголков и стендов, устройства тематических выставок, смотров, конкурсов и использования других, не запрещенных законодательством форм информирования населения.

Организация приведенных выше простейших мероприятий поможет значительно сократить количество пожаров, поскольку люди заранее будут осведомлены о возможных причинах возникновения лесных пожаров и соответственно не станут их нарушать в связи с ответственностью указанной в Кодексе Российской Федерации «Об административных правонарушениях» от 30.12.2001 N 195-ФЗ (статья 20.4).

Также при организации данных мероприятий стоит учесть тот факт, что на территории Сийского лесопарка могут находиться временные незаконные свалки, что тоже будет являться причиной возгорания, как в летнее так и в зимнее время. В данном вопросе рассматриваться будут законодательные вопросы в сфере экологии и защиты леса.

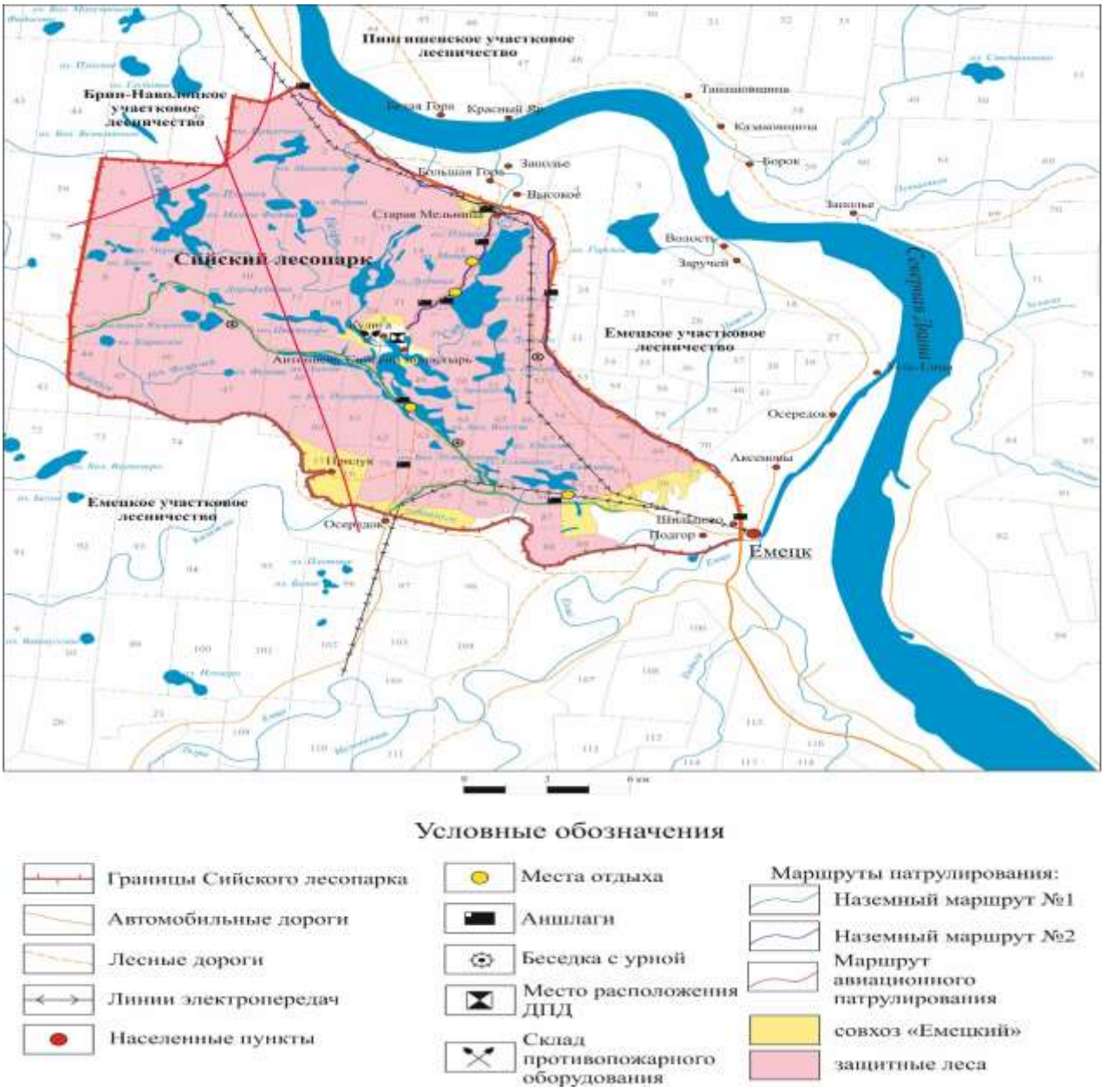


Рисунок 1 - Карта-схема лесопожарного устройства лесов с обозначением мест отдыха

В соответствии с вышеперечисленными рекомендациями и предложенной схемой лесопожарного устройства лесов с обозначением мест отдыха предлагается также провести соответствующие мероприятия по устройство заградительных минерализованных полос, чтобы не допустить дальнейшего распространения лесного пожара на поселения. Карта-схема лесопожарного устройства с обозначением минерализованных полос приведена на рисунке 2. Данные минерализованных полосы и дополнительные пожарные водоемы разработаны в соответствии со п.72 Постановления Правительства РФ от 25.04.2012 N 390 «О противопожарном режиме» [7].

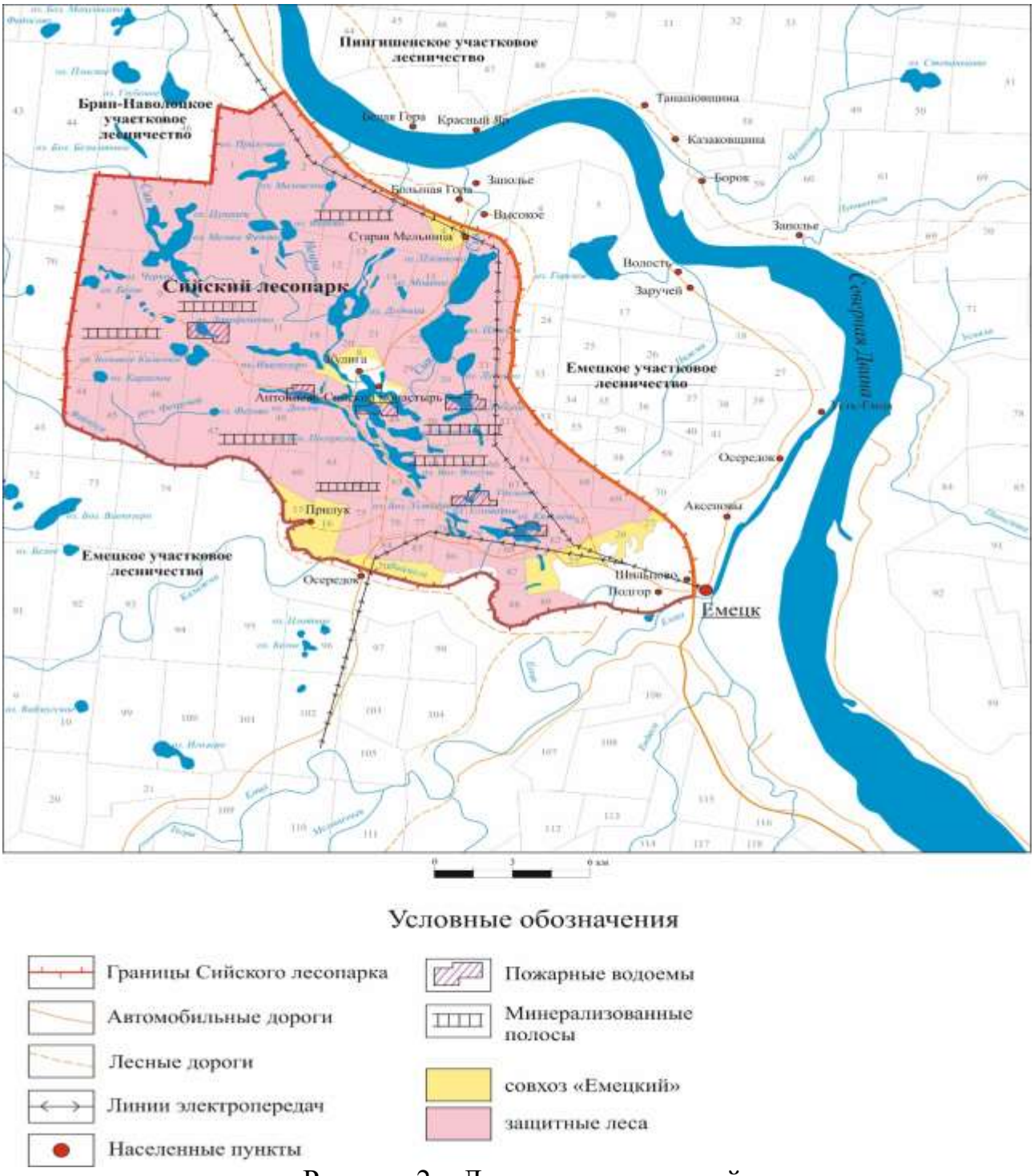


Рисунок 2 – Лесопожарное устройство

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Согласно статистическим данным ГАУ ЕЛЦ Архангельской области, почти 95% лесных пожаров носят рукотворный характер, и, по оценкам специалистов лесного хозяйства, основной причиной этих пожаров является так называемый опал прошлогодних трав и связанная с ним халатность и неосторожность при обращении с огнем. Именно из-за присутствия человеческого фактора на сегодняшний день переломить ситуацию с лесными пожарами не удается.

Организационные проблемы про проведению предупредительных мероприятий связаны прежде всего с неграмотностью людей, а также с потребительским отношением к лесу в целом. Известно, что вовремя обнаруженный очаг возгорания может быть быстро ликвидирован с использованием первичных и подручных средств пожаротушения, однако не всегда это удается поскольку главную роль играет отсутствие комплектации лесных участков данными средствами и несвоевременное обнаружение возгорания. Следовательно, предупреждение возникновения лесных пожаров должно быть направлено в первую очередь на организацию эффективного мониторинга с использованием космических, авиационных и наземных технических средств, но на это, как правило, не хватает бюджетных средств.

К числу основных причин невозможности быстрого обнаружения лесных пожаров, кроме несвоевременного принятия мер по ликвидации возникших возгораний и недостаточной информированности населения, следует отнести крайне неудовлетворительное техническое оснащение лесопожарных формирований пожарной охраны наземными, мобильными средствами, с оптимальной проходимостью и маневренностью.

Тушение пожаров в лесах носит сезонный характер. Это значит, что почти половину года новая техника простаивает. Можно считать, что финансовые ресурсы, выделяемые государством, используются нерационально. Также ключевым показателем является дороговизна современного оборудования и недостаточное выделение финансовых средств на ее закупку.

Патрулирование лесов производится по маршрутам, установленным (запланированным) с учетом классов пожарной опасности по погодным условиям, а также факторов, оказывающих влияние на возможность возникновения лесных пожаров применительно к территории лесопарка. [4,6]Также для оптимального покрытия зоны необходимо привлекать большее количество штатных сотрудников, добровольцев и применять современную технику для обнаружения пожара (беспилотные летательные аппараты), можно также проводить различные культурно-массовые мероприятия с привлечением населения и детей к уборке леса и проведению того же пешего патрулирования по лесным тропам в пределах границ лесопарка.

Gudina A. G.
postgraduate student, specialty 06.03.02 "silviculture, forestry, forest management and forest inventory"
Federal STATE Autonomous educational institution "Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov"

DEVELOPMENT OF MEASURES FOR PREVENTION OF FIRE ON THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FOREST ARKHANGELSK REGION, KHOLMOGORSKIY DISTRICT

Abstract
This article discusses some preventive measures to prevent forest fires on the

territory of the Russian forest, as well as examples of bundling forest recreation areas and fire pits, which have found practical application. This article also considers recommendations for the improvement of fire safety measures that are in accordance with the legislation of the Russian Federation.

Keywords: Russian forest, preventive maintenance, route patrol, fire lines, forest fire device

Использованные источники:

1. Положение о государственном природном заказнике федерального значения «Сийский» – Приложение №5 к приказу Минсельхоза от 15.11.2001 г. № 1033) [1]
2. Правила пожарной безопасности в лесах (утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 30 июня 2007 года N 417) офиц. текст. М.: - Центр Трансстройиздат, 2007 [2]
3. Правила противопожарного режима в РФ (утв. Постановлением Правительства РФ N 390 от 25.04.2012) офиц. текст. М.: - Правительство Российской Федерации, 2012 [3]
4. Российская Федерация. Об определении количества лесничеств и лесопарков на территории Архангельской области и установлении их границ. Приказ Рослесхоза от 03.09.2008г №240. [4]
5. Российская Федерация. Положение об организации и осуществлении работы по профилактике пожаров работниками подразделений противопожарной службы Архангельской области утвержденное распоряжением агентства Архангельской области от 14 апреля 2015 г. № 33р. [5]
6. Областной закон от 20.09.2005 года № 86-5-ОЗ «О пожарной безопасности в Архангельской области»
7. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ: офиц. текст. М.: - Собрание законодательства РФ № 50 2006 Российская газета № 277, 2006 [6]
8. Постановление Правительства РФ от 25.04.2012 N 390 «О противопожарном режиме» [7]
9. Российская Федерация. Приказ Рослесхоза от 10.06.2011 № 223. Об утверждении Правил использования лесов для строительства, реконструкции, эксплуатации линейных объектов.
10.Федеральный закон от 21 декабря 1994 г. № 69-ФЗ «О пожарной безопасности»: офиц. текст. М.: - Собрание законодательства РФ № 35, 1994

УДК 630.5

Гудина А.Г.
аспирант
специальность 06.03.02 «Лесоведение, лесоводство, лесоустройство и лесная таксация»
ФГАОУ ВО «Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова»

АНАЛИЗ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ЛЕСНЫХ ПОЖАРОВ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПРИРОДНЫХ И КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ НА ТЕРРИТОРИИ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация:

В статье рассматривается природная пожарная опасность на территории Архангельской области, и в частности Вельского района, поскольку данный район, согласно статистическим данным находится на первом месте уже 5 лет. Также в данной статье анализируются возможные причины возникновения лесных пожаров с привязкой данных к расположенным дорожным сетям и периоду грозового сезона.

Ключевые слова: лесной пожар, Архангельская область, Вельский район, причины лесных пожаров, статистические данные

Архангельская область является крупнейшим лесным регионом Северо-Западного федерального округа Российской Федерации. Общая лесом покрытая площадь земель в материковой части составляет около 29 млн. га. В связи с этим проблема лесных пожаров обуславливает ежегодное напряжение сил и расходование средств, снижающих отрицательное воздействие на природу, экономику и население области.

Земли лесного фонда области размещаются во всех 19 муниципальных округах, где сформированы 28 лесничеств и 1 лесопарк.

Общая характеристика лесов на территории Архангельской области представлена в таблице 1

Таблица 1 - Общая площадь лесов на территории Архангельской области (Лесной план Архангельской области , 2012) [3]

№ п/п	Категории земель	Площадь, тыс. га
1	Земли лесного фонда (лесничества, лесопарки министерства природных ресурсов и лесопромышленного комплекса Архангельской области)	28506,5
2	Земли обороны и безопасности (Центральное, Пихтовое, Приморское участковые лесничества Архангельского лесничества Минобороны России)	199,5
3	Земли особо охраняемых природных территорий:	535,7
3.1	из них Пудожское и Илекское участковые лесничества Онежского филиала Национального парка «Водлозерский»	344,2
3.2	Национальный парк «Кенозерский»	139,7

3.3	Государственный природный заповедник «Пинежский»	51,8
ИТОГО		29241,7

Породный состав насаждений Архангельской области представлен ельниками, занимающими 49% покрытой лесом площади, вдвое реже представлены сосняки (27%), березняками занято 22%, осинниками 1%. Доля малопредставленных пород: лиственницы, пихты, кедра, ольхи серой, ольхи черной, ивы древовидной в совокупности составляет 1% покрытой лесом площади. Удельный вес кустарниковых зарослей из ивы и березы извилистой в общей площади лесов составляет малую величину – 0,01%.

1. Характеристика природной пожарной опасности

На территории Архангельской области основными факторами, вызывающими ослабление и гибель насаждений, являются лесные пожары. Охрана лесов от пожаров осуществляется с учетом их биологических и региональных особенностей, она включает комплекс организационных, правовых и других мер направленных на предупреждение их возникновения и на эффективное тушение.

Потенциальная пожарная опасность и фактическая горимость лесов зависит от многих природных и антропогенных факторов. Наиболее значимыми из которых, являются: породный и возрастной состав насаждений, накопление сухостоя и захламленности, тип леса или тип вырубки, развитость транспортной инфраструктуры, посещаемость лесов населением и культура поведения, противопожарное обустройство территории, отсутствие дорог, большое удаление от населенных пунктов, трудности доставки технических средств на пожары, особенно тяжелой землеройной техники, оперативность обнаружения и тушения лесных пожаров.

Большая часть земель лесного фонда (таблица 2) относится к 4 и 5 классам пожарной опасности, соответственно, 37,4 % и 43,3%, где пожары возможны в периоды длительных засух. Наиболее опасные в пожарном отношении участки леса 1 и 2 классов занимают 12,2 % площади земель. Средневзвешенный класс природной пожарной опасности равен 4,0.

В среднем пожароопасный сезон на территории Архангельской области (по фактической горимости) наступает после таяния снежного покрова и просыхания напочвенного покрова. Среднегодовая продолжительность его составляет 120-130 дней, начиная с начала мая до первой декады сентября.

Таблица 2 - Сведения о природной пожарной опасности

№ п/п	Наименование лесничества	Площадь, га						Средний класс природной пожарной опасности
		Общая	по классам природной пожарной опасности					
			I	II	III	IV	V	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
1	Архангельское лесничество	1121437	49543	26405	40235	415397	589857	4,3
2	Березниковское лесничество	1184025	96472	65860	115565	464682	441446	3,9
3	Вельское лесничество	789044	105687	38893	93407	407001	144056	3,6
4	Верхнетоемское лесничество	992662	96092	15937	59779	444322	376532	4
5	Вилегодское лесничество	425978	42324	15686	50033	222858	95077	3,7
6	Выйское лесничество	1017452	65154	50442	85119	326009	490728	4,1
7	Емецкое лесничество	770902	70818	18280	46219	291654	343931	3,9
8	Каргопольское лесничество	837294	66572	30619	123918	360440	255745	3,7
9	Карпогорское лесничество	1005353	118793	46012	46191	358944	435413	3,9
10	Коношское лесничество	797260	81151	8872	33745	469469	204023	3,9
11	Котласское лесничество	537264	56091	12237	45166	293604	130166	3,8
12	Красноборское лесничество	863662	87767	28652	39055	359077	349111	4
13	Лешуконское лесничество	2729131	153477	59108	73617	894028	1548901	4,3
14	Мезенское лесничество	3329814	92239	58580	57079	713689	2408227	4,6
15	Няндомское лесничество	763284	113874	11095	46378	380139	211798	3,7
16	Обозерское лесничество	775228	106858	15252	94923	260364	297831	3,7
17	Онежское лесничество	1956912	150030	36754	119796	630905	1019427	4,2
18	Пинежское лесничество	1005526	86082	42124	53484	346340	477496	4,1
19	Плесецкое лесничество	397602	50723	10728	36563	164383	135205	3,8

20	Приозерное лесничество	890139	60340	10246	89956	312902	416695	4,1
21	Пуксоозерское лесничество	368771	38427	13671	23647	186244	106782	3,8
22	Северодвинское лесничество	948463	69084	19381	34005	253837	572156	3,9
23	Соловецкое лесничество	28313	1325	2012	2310	10167	12499	4
24	Сурское лесничество	798054	31050	65512	212059	316107	173326	3,7
25	Устьянское лесничество	991393	113682	11921	109959	518986	236845	3,7
26	Холмогорское лесничество	1009827	98129	42501	46105	358251	464841	4
27	Шенкурское лесничество	1144402	154817	57316	73041	470999	388230	3,8
28	Яренское лесничество	1004583	165288	26409	84372	544641	183873	4
29	Сийский лесопарк	22698	3173	1586	2266	7706	7967	3,7

Как видно из таблицы 2, не самый высокий природный класс пожарной опасности «3,6» приходится на Вельское лесничество. Однако, как показывают статистические данные и метеорологические сводки предоставленные МЧС Архангельской области первый класс природной пожарной опасности приходится именно на Вельское лесничество наряду с Шенкурским и Устьянским (I класс ПО - Хвойные молодняки. Места сплошных рубок: лишайниковые, вересковые, вейниковые и другие типы вырубок по суходолам сосняки лишайниковые и вересковые захламленные гари). [1]

Остальная часть лесничества преимущественно имеет II класс пожарной опасности - сосняки-брусничники, особенно с наличием соснового подроста или подлеска из можжевельника выше средней густоты.

В связи с этим в данной статье для более детального составления анализа прогнозирования возникновения лесного пожара будет рассматриваться конкретно Вельское лесничество. Также на территории лесов Вельского лесничества расположено множество поселений, что в частности подтверждает возможность возникновения лесных пожаров на данной территории по вине человека в большинстве случаев.

2. Характеристика изучаемого объекта

В данной статье рассматривается Вельское лесничество, расположенное в южной части Архангельской области на территории Вельского муниципального района, центром которого является г. Вельск. Протяженность территории лесничества с севера на юг – 124 км, с запада на восток – 113 км. Лесничество имеет общую границу с Шенкурским, Няндомским, Коношским и Устьянским лесничествами Архангельской области, а также с Вологодской областью.

В состав лесничества входят 13 участковых лесничеств. По лесорастительному районированию территория лесничества входит в таёжную лесорастительную зону и относится к Двинско-Вычегодскому району европейской части Российской Федерации (приказ Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации от 18 августа 2014 года № 367 «Об утверждении Перечня лесорастительных зон Российской Федерации и Перечня лесных районов Российской Федерации»). [6]

3. Статистические данные

В основном количество пожаров приводится согласно статистическим данным, ежегодно представляемыми ГАУ ЕЛЦ Архангельской области, но не стоит забывать, что количество пожаров также, можно рассмотреть и по термоточкам, актам возникновения лесных пожаров в среднем за 5 лет с привязкой к изучаемому Вельскому лесничеству. Данные приведены согласно программе АИС «Лесной Диспетчер» за 2014-2017 гг. Как видно из снимков основные термоточки располагаются вдоль дорожной сети, а также около населенных пунктов. Официальными причинами пожаров за приведенный выше период (согласно, составленных актов лесных пожаров) являются: удар молнии, неосторожное обращение с огнем (сжигание шпал), неконтролируемый пал травы, не затушенные костры, но чаще всего причины пожара не установлены.

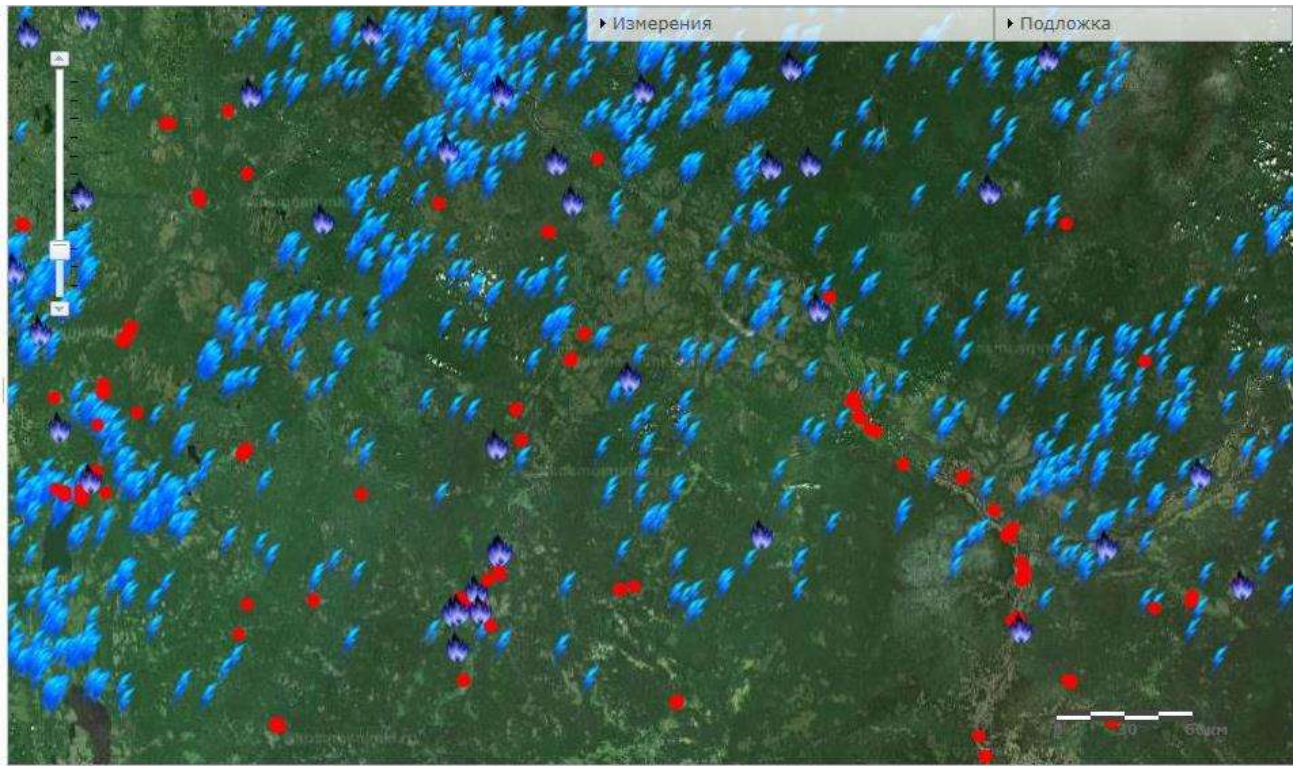


Рисунок 1 – Распределение термоточек на территории Вельского района

Также особую роль в распространении пожара играют такие причины, как возникновение лесного пожара от искр из выхлопных труб автотранспорта и железнодорожного транспорта и других машин,

работающих в лесу (Нестеров 1954, Мелехов 1978) [4]. В данном случае указанные выше причины рассмотрения лесных пожаров можно рассмотреть с привязкой к автодорогам Архангельской области (трасса Архангельск-Москва М-8) (Рисунок 2):

- Мелединская – Шестниковская, проходящая в Низовском участковом лесничестве, на части кварталов 3,4,10,17, 26, 62, 85, 86;

- Мелединская – Буторинская, проходящая в Низовском участковом лесничестве на части квартала 3 и Вельском участковом лесничестве, участок к-з «Знамя Победы» на части кварталов 22,23,32;

- Краски – Благовещенское, Заполье – Столбовая, Заполье – Ямки, подьезд к д. Мелеховская от а/ д. Краски – Благовещенское, проходящие в Важском участковом лесничестве, участок ЗАО «Важское» на части кварталов 6,8,10,16,17,18,19,26;

- Вельск – Ефремковская, проходящая в Шадреньгском участковом лесничестве, участок СПК к-з «Пакшеньга» на части кварталов 14,15,25,30,31,32 и Судромском участковом лесничестве, участок Пакшеньгское на части кварталов 51,57. [6]

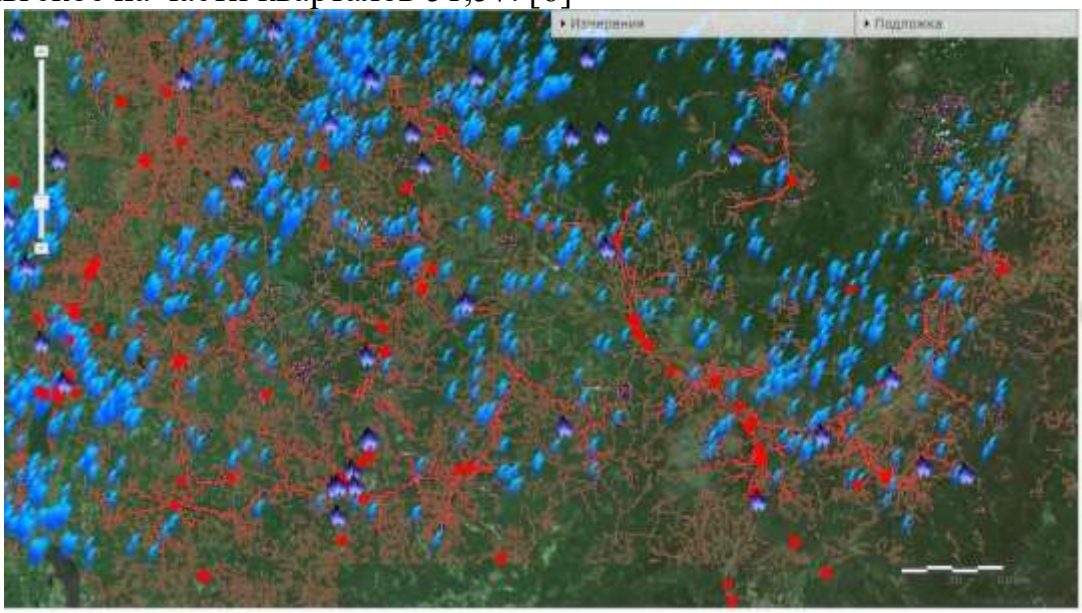


Рисунок 2 – Зависимость термоточек то расположения автодорог

Как видно из рисунка 2 количество термоточек увеличивается в тех местах, где расположены автодороги, что подтверждает вероятность возникновения лесного пожара по вине человека, поскольку именно вдоль дорог располагаются специальные рекреационные зоны.

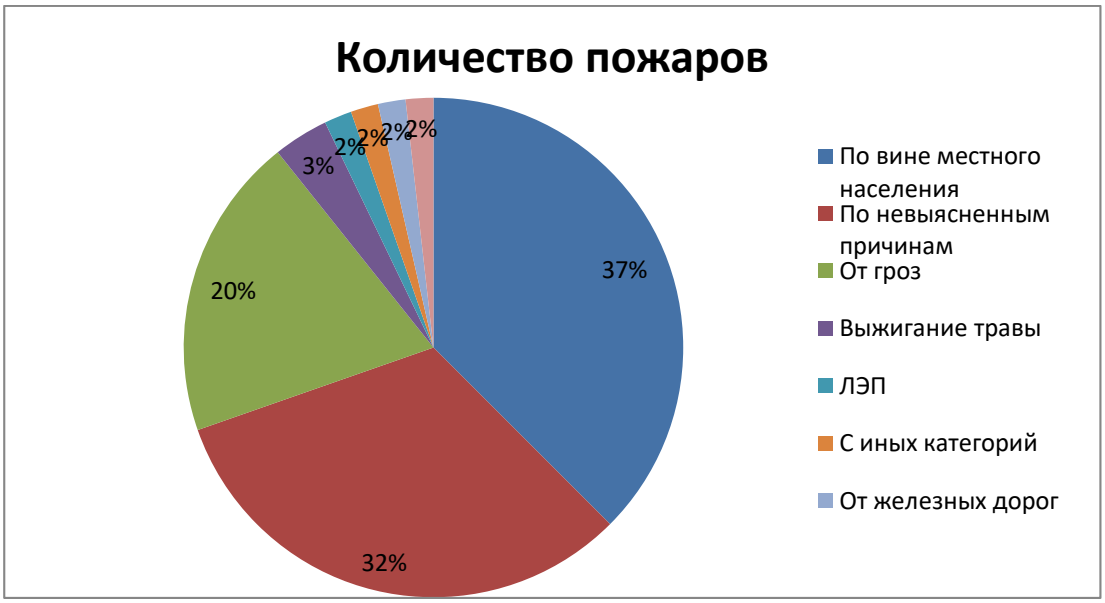


Рисунок 3 – Причины возникновения лесных пожаров на территории Архангельской области

В 2016 году, в период жаркого и сухого лета, было отмечено увеличение «сухих» гроз, что вызвало увеличение пожаров из-за молниевых разрядов (таблица 3). Но основной причиной возникновения пожаров, остается человеческая деятельность. Если учесть, что достоверно причину возникновения лесного пожара, в силу действия ряда объективных факторов, установить невозможно, то можно с уверенность говорить, что вина за более половины случаев лежит на населении. Увеличилось число пожаров, когда возгорания происходят на несанкционированных свалках бытовых отходов, размещенных на границе с лесом или в лесной полосе шириной до 1 км.

Таблица 3 - Причины возникновения пожаров, %

Причины	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
Нарушение правил ПБ в лесах населением и лесозаготовителями	35	30	41	52
Грозы	29	15	19	43
Ж/д транспорт и ЛЭП	1	6	7	2
Не установлены	35	49	33	3

Эффективность борьбы с лесными пожарами и ущерб от их последствий зависят от оперативности обнаружения и ликвидации. В таблице 5 представлены средние показатели обнаружения пожаров. Следует отметить, что около 70 % лесных площадей контролируется с воздушных судов. В отдаленных и малонаселенных районах Архангельской области девять из десяти лесных пожаров обнаруживаются при авиапатрулировании (таблица 4). [3]

Таблица 4 - Обнаружение лесных пожаров в среднем по области, %

	2013	**2014**	**2015**
Лесная охрана (наземное патрулирование)	36	30	30
Авиапатрулирование	46	50	32
Местное население	18	19	32
Прочие	-	1	6

По лесопожарной обстановке районы области можно условно разделить на три группы. В первую группу, с наибольшим числом пожаров, входят Вельский, Пинежский, Приморский и Холмогорский (таблица 5). В третьей группе – районы с низкими показателями лесных пожаров: Каргопольский, Коношский, Няндомский, Мезенский, Устьянский. Все остальные образуют вторую, среднюю по пожарной опасности группу.

Таблица 5 - Количество пожаров по районам

Показатель, ед.изм.	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
Количество пожаров, шт.	714	74	312	119	56	112
Общая площадь, га	79945	605	5200	563	539	480
Средняя площадь, га	111	8	17	5	9,6	4,3
Район	**2011**	**2012**	**2013**	**2014**	**2015**	**2016**
1. Вельский	29	13	29	14	9	14
2. В.-Тоемский	50	3	21	4	8	5
3. Вилегодский	17	1	8	2	7	4
4. Виноградовский	27	6	24	7	0	4
5. Каргопольский	0	0	0	2	0	1
6. Коношский	21	5	8	0	0	4
7. Котласский	38	0	16	2	4	4
8. Красноборский	31	0	14	1	0	3
9. Ленский	35	2	6	1	3	6
10.Лешуконский	41	4	15	2	3	12
11.Мезенский	11	0	2	2	0	4
12.Няндомский	4	3	11	1	1	-
13.Онежский	72	3	8	10	2	3
14.Пинежский	94	9	29	17	7	14
15.Плесецкий	92	2	36	9	3	8
16.Приморский	49	4	23	26	1	10
17.Устьянский	11	3	2	1	1	1

18.Холмогорский	39	5	20	14	7	1
19.Шенкурский	44	11	42	3	0	13

В данной статье Лешуконский и Мезенский районы не рассматриваются, поскольку относятся к малонаселенным, со слаборазвитой сетью дорог.

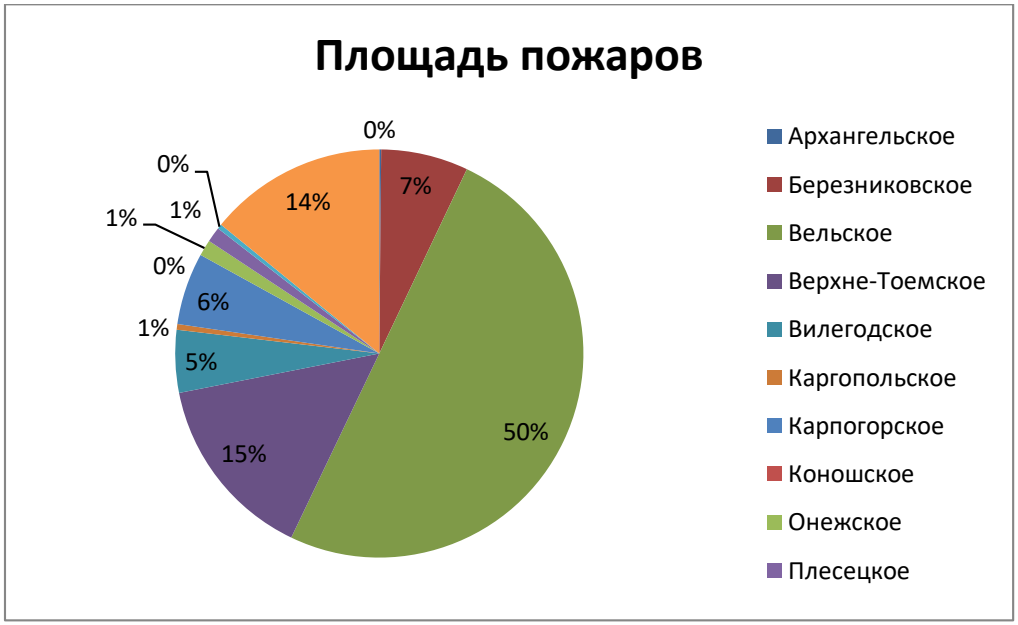


Рисунок 4 – Площадь лесных пожаров

Однако, исходя из данных диаграммы, изображенной на рисунке 4 наибольшая площадь лесных пожаров приходится на Вельское лесничество, которое анализируется в данной статье, поскольку имеет развитую сеть дорог и сельско-хозяйственных производств.

В данной статье были рассмотрены возможные причины возникновения лесных пожаров на территории Архангельской области, и, в частности, Вельского района, который занимает первое место среди пожароопасных районов Архангельской области. Это связано с тем, сто данный район находится на границе Архангельской области и через него проходит главная трасса Архангельской области М-8, также в данном районе находится много рекреационных зон вдоль дорог, которые не оборудованы.

Если анализировать пожарную опасность по классам природной пожарной опасности, то породный и возрастной состав насаждений представлен преимущественно семидесятилетними жизнеспособными сосняками имеется также значительное скопление сухостойных деревьев и захламленность лесных участков арендаторами.

Gudina A. G.
postgraduate student, specialty 06.03.02 "silviculture, forestry, forest management and forest inventory"
Federal State Autonomous educational institution "Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov"

ANALYSIS OF OCCURRENCE OF FOREST FIRES DEPENDING ON NATURAL AND CLIMATIC CONDITIONS ON THE TERRITORY OF THE ARKHANGELSK REGION

Abstract:

The article deals with natural fire danger in the territory of the Arkhangelsk region, and in particular the Velsky district, as this district, according to statistics is in first place for 5 years. Also this article analyzes the possible reasons of occurrence of forest fires with data-bound to the road networks and the period of the storm season.

Key words: forest fire, Arkhangelsk region, Velsk district, the causes of forest fires, statistics

Использованные источники:

1. Классификация природной пожарной опасности лесов и Классификация пожарной опасности в лесах в зависимости от условий погоды, утверждены приказом Федерального агентства лесного хозяйства от 5 июля 2011 года № 287 [1]
2. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ: офиц. текст. М.: - Собрание законодательства РФ № 50 2006 Российская газета № 277, 2006 [2]
3. Лесной план Архангельской области , 2012[3]
4. Мелехов, И.С. Лесная пирология: учебное пособие./ И.С. Мелехов, С.И. Душа-Гудым, Е.П. Сергеева – М., МЛТИ 1982. – 67 с. [4]
5. Российская Федерация О пожарной безопасности, Федеральный закон от 21 декабря 1994 года № 69-ФЗ (с изменениями на 02 июля 2013 года)
6. Российская Федерация. Об утверждении Особенностей использования, охраны, защиты, воспроизводства лесов, расположенных в водоохранных зонах, лесов, выполняющих функции защиты природных и иных объектов, ценных лесов, а также лесов, расположенных на особо защитных участках лесов. Приказ Рослесхоза от 14.12.2010 N 485 [5]
7. Постановление министерства природных ресурсов и лесопромышленного комплекса Архангельской области от 31 марта 2014 года № 4-п «Об утверждении лесохозяйственного регламента территориального органа министерства природных ресурсов и лесопромышленного комплекса Архангельской области – Вельского лесничества» (опубликован в газете «Волна» 13 мая 2014г.) [6]
8. Правила пожарной безопасности в лесах (утв. постановлением Правительства Российской Федерации от 30 июня 2007 года N 417) офиц. текст. М.: - Центр Трансстройиздат, 2007 [7]
9. Российская Федерация. Приказ Министерства природных ресурсов и

экологии Российской Федерации от 18 августа 2014 года № 367 «Об утверждении Перечня лесорастительных зон Российской Федерации и Перечня лесных районов Российской Федерации» [8]

УДК 378.147

Гуляева В.А.
студент магистратуры
направление «Педагогическое образование»
(«Биологическое образование»)
Школа педагогики ДВФУ
Россия, г. Уссурийск

ИНТЕРАКТИВНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В ФОРМИРОВАНИИ ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ БУДУЩЕГО ПЕДАГОГА

Аннотация. В статье рассматривается возможность применения интерактивных электронных ресурсов в процессе образования высшей школы, описываются доступное программное обеспечение, интернет-ресурсы для создания интерактивных средств обучения.

Ключевые слова: электронный образовательный ресурс (ЭОР), информационные технологии, компетенция, интерактивные формы обучения.

Guliaeva V.A.
the student of a magistracy of a direction "Pedagogical education"
("Biological education»)
School of pedagogics, Far Eastern Federal University
Russia, Ussuriysk

INTERACTIVE ELECTRONIC EDUCATIONAL RESOURCES IN THE FORMATION OF THE PROFESSIONAL COMPETENCIES OF THE FUTURE TEACHER

Annotation. The article deals with the possibility of using interactive electronic resources in the process of higher education and describes the available software, Internet resources for creating interactive learning tools.

Keywords: electronic educational resource, information technology, competence, interactive forms of education.

Согласно последней редакции федерального государственного образовательного стандарта важным элементом в образовании является формирование универсальных учебных действий, в подпрограмму которых входит формирование ИКТ-компетенции. Информационно-методические условия реализации образовательной программы учебного заведения должны обеспечиваться современной информационно-образовательной средой.

Сегодня рынок информационных технологий предлагает достаточно много решений для сферы образования, а электронные образовательные ресурсы (ЭОР) являются важным элементом в интерактивных методах

обучения. Интерактивное обучение предполагает взаимодействие друг с другом: с преподавателем, студентом, компьютером, где все участники образовательного процесса взаимодействуют друг с другом, обмениваются информацией, совместно решают проблемные вопросы. В таком интерактивном режиме проведения занятий обучающие получают не только новые знания, они активизируют свое мышление и развивают познавательную деятельность.

Интерактивное обучение имеет такие цели как:

– увеличение эффективности усвоения учебного материала;
– повышение мотивации к изучаемому предмету;
– развитие профессиональных навыков и умений обучающихся;
– формирование коммуникативных навыков;
– развитие навыков анализа и критического мышления;
– развитие навыков владения современными информационными средствами поиска информации;
– формирование навыков самостоятельной обработки получаемой учебной информации [1].

Интерактивные формы обучения используются для проведения, как аудиторных занятий, так и в самостоятельной работе студентов. Новые образовательные стандарты к результатам и условиям обучения устанавливают необходимость использования электронных образовательных ресурсов. Они дополняют образовательные технологии, помогают постепенно и качественно решить вопросы формирования коммуникативной компетенции, ИКТ-компетенции у выпускников в их будущей профессиональной деятельности [3].

Электронные образовательные ресурсы (ЭОР) - это общий термин для средств обучения на базе компьютерных технологий. Это учебные материалы в электронной форме, использующие информационное, программное и техническое обеспечение.

Электронные образовательные ресурсы можно классифицировать по следующим типам:

1) Текстографические ресурсы используются для представления теоретического материала, чтобы наглядно представить учебный материал, в качестве примера можно представить электронные учебники, энциклопедии, атласы.

2) Аудиовизуальный ресурс - видеозапись, музыкальный фрагмент, служащие дополнением к текстографическим ресурсам.

3) Мультимедийные ресурсы – это совокупность текстовых и аудиовизуальных ресурсов, наглядно представляющие изучаемые объекты и процессы [4].

Широкий выбор ЭОР позволяет формы сделать обучения более разнообразными, улучшить восприятие учебного материала для его понимания. Многообразие ЭОР, их психолого-педагогические особенности

организации образовательного процесса предъявляют рад обоснованных требований к их качеству. Выделяют следующие требования: обеспечение научности, наглядности, конкретности, достоверности, мультимедийности, обеспечение систематичности и последовательности обучения, адаптивность к индивидуальным возможностям, развитие интеллектуального потенциала. Кроме этого можно добавить эргономические требования, здоровьесберегающие и другие.

К этим группам требований необходимо добавить требование интерактивности ЭОР, означающее, что в процессе обучения должно иметь место двустороннее взаимодействие учащегося с самим ресурсом, с преподавателем или между собой [2].

Электронный образовательный ресурс, обладающий мультимедийностью и интерактивностью определяют как интерактивный образовательный модуль.

Различают четыре уровня интерактивности ЭОР:

– Условно-пассивный - визуализация текстовых и звуковых подсказок, предполагается одностороннее воздействие пользователя;

– Уровень активной формы - взаимодействие пользователя с образовательным ресурсом на уровне элементарных воздействий. Пример - текст с вариантами ответов в виде символьных строк или изображений, вращение трехмерных объектов;

– Уровень деятельностной формы - конструктивное взаимодействие пользователя с образовательным ресурсом. К деятельностным формам можно отнести контролируемый ввод элемента в активное поле ресурса с проверкой соответствия, объединение объектов связями с целью организации определенной системы.

В настоящее время в образовательном процессе популярны такие интерактивные образовательные ресурсы, с помощью которых происходит взаимодействие обучаемого с программой, сопровождающееся динамическим действием с программным продуктом.

На данный момент существует множество различных программных средств для создания интерактивных ЭОР. Начиная от презентаций в PowerPoint и заканчивая, например, технологией Macromedia Flash. Достоинство Macromedia Flash – высокий уровень интерактивности и мультимедийности, небольшой размер файлов, но процесс создания анимированного программного средства является трудоемким и требует от преподавателя хорошей профессиональной подготовки. Обычно преподаватели используют более доступные средства, включая Интернет, такие как:

1. Prezi.com – это Интернет-сервис, с помощью которого можно создать интерактивные мультимедийные презентации с нелинейной структурой. В реальном времени одновременно над презентацией может работать до 10 пользователей. В этом сервисе удобно также создавать исследовательский проект, творческие поисковые работы

2. LearningApps – онлайн-сервис, с помощью которого можно создавать интерактивные учебно-методические пособия на различные темы. Сервис основан на работе с шаблонами, тематика которых весьма разнообразна от работы с тестами до разгадывания кроссвордов и создания карт знаний, возможна организация викторин, конкурсов.

3. Online Test Pad – комплексный конструктор тестов в режиме онлайн, где имеется возможность создавать кроме тестов, логические игры, опросы, кроссворды.

5. Smart Notebook – программное обеспечение для интерактивной доски, позволяющее создавать интерактивные анимированные уроки, в которые можно включать объекты флеш-анимации, трехмерные объекты, видеофайлы. Интерфейс этого программного обеспечения позволяет создавать контролирующие учебные электронные материалы.

Благодаря интуитивно понятному интерфейсу вышеперечисленных сервисов процесс создания интерактивных электронных ресурсов доступен для любого преподавателя. В Интернет среде имеется достаточно подобных сервисов, которыми можно воспользоваться для создания эффективных учебных дидактических материалов.

Использование интерактивных ЭОР в системе образования направлено на обучение учащихся различным способам учебной деятельности, а также использования различного уровня заданий.

В заключение можно сделать вывод, что современные информационные технологии позволяют создавать увлекательные, познавательные электронные образовательные ресурсы с элементами исследования, решения проблемных ситуаций, которые повышают мотивацию и познавательный интерес студентов - будущих педагогов.

Использованные источники:

1. Артюхина М.С. Интерактивное взаимодействие как основа образовательной среды вуза.//Современные проблемы науки и образования. – 2014. – № 6

2. Витченко О.В. Интерактивность как одно из основных требований к современным электронным образовательным ресурсам.//Международный журнал экспериментального образования –2013.–№4-1 – С.66-68

3. Гуляева В.А. Интерактивные методы обучения в профессиональной образовательной среде.//Саморазвитие в педагогике и психологии: сборник статей Международной научно-практической конференции - Уфа: ОМЕГА САЙНС.– 2017. –С.67-68

4. Осин А.В. Электронные образовательные ресурсы нового поколения в вопросах и ответах [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.ict.edu.ru/ft/005823/EOR_NP_v_voprosah_i_otvetah-1.pdf (дата обращения: 14.12.2017).

УДК 339.543.012.42

Гура А. О.
студент 2 курса
Институт управления
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
научный руководитель: Шейко И. В.
ассистент
Россия, г. Белгород

ПРЕИМУЩЕСТВА И ОСОБЕННОСТИ МАГАЗИНОВ БЕСПОШЛИННОЙ ТОРГОВЛИ

Аннотация:

Данная статья описывает магазины беспошлинной торговли, их преимущества и возможности. Также требования к реализации товаров данных магазинов и ассортимент продукции, который предлагается при беспошлинной торговле. Описана важность таких магазинов для государства.

Ключевые слова: магазин беспошлинной торговли,ассортимент, цена, таможенные органы, товар.

UDK339.543.012.42

Gura A. O.
student
2nd year, Institute of management
Belgorod state national research University
Russia, Belgorod
Supervisor: Sheiko I. V.
assistant

FEATURES AND BENEFITS OF DUTY-FREE SHOPS

Abstract:

This article describes the duty free shops, their advantages and opportunities. The requirements for the sale of goods of these stores and range of products offered at duty-free trade. Described the importance of such stores to the state.

Keywords: duty free shop, range, price, customs authorities, the goods.

На сегодняшний день проверка при пересечении границы или проверки багажа в аэропорту, морских и речных портах становится более тщательной и ужесточённой, поэтому люди всё чаще посещают магазины беспошлинной торговли или duty-free. При этом различные виды данных магазинов имеют разные требования.

Беспошлинная торговля, как таможенная процедура, предполагает продажу иностранных товаров, находящихся в основном на нейтральной территории между государствами, частным лицам без уплаты налогов и таможенных пошлин. В зависимости от законодательства каждого

конкретного государства, реализация некоторых товаровв рамках данной процедуры может быть запрещена, а также регулируется количество купленной продукции [3].

Магазины беспошлинной торговли являются магазинами, которые продают товары по ценам без учета некоторых налогов и пошлин, то есть они государством освобождены от них. Главным условием большинства стран является вывоз продукции за пределы границ страны, поэтому магазины беспошлинной торговли находятся за пограничным контролем, в таком случае товары, купленные в duty-free, точно будет вывезены за пределы страны. Некоторые страны строят магазины беспошлинной торговли уже при въездена их территорию [2].

Самыми популярными товарами, которые покупаются в данных магазинах, являются алкогольные напитки, табачные изделия, парфюмерия и косметика. Цены в магазинах беспошлинной торговли ниже из-за освобождения магазинов от налогов и пошлин, но все же некоторые товары бывают несколько выше, чем в стране у туристов. На цену в duty-free влияют следующие факторы:

– оплата аренды магазина;
– оплата труда персонала;
– денежный курс;
– товары местного производства.

Ассортимент зависит от размера аэропорта, морского или речного порта, пограничной зоны.Чем меньше магазин, тем меньше продукции.

Магазины беспошлинной торговли при своей высокой цене на некоторые товары имеют большую популярность, так как продают только подлинные товары. Подлинные товары обладают высоким качеством, поэтому они так популярны [2].

Основное требование к реализации таких товаров состоит в том, что оптовая торговля ими является недопустимой. Розничная осуществляется в соответствии с законодательством РФ. Нереализованные товары по желанию могут быть помещены под другую таможенную процедуру, например реэкспорта или выпуска для потребления внутри государства. Законодательство также определяет действия владельца при закрытии или ликвидации магазина. Он обязан поместить все товары под другую таможенную процедуру в течение 15 дней после вынесения соответствующего решения [1].

Важную роль в организации работы магазинов беспошлинной торговли играют таможенные органы Российской Федерации, а именно:

– проводят надзор за соблюдением таможенного законодательства, в ходе реализации торговли;

– осуществляют наблюдение за приобретенными товарами и за их фактическим вывозом [1].

Условия помещения товаров под данный таможенный режим:

– объектами данных магазинов могут быть зарубежная и национальная продукция, продающаяся только для лиц, которые выезжают за пределы Российской Федерации;

– в магазинах беспошлинной торговли могут продавать практически все товары, за исключением запрещенных к ввозу и вывозу по закону Российской Федерации, а также запрет на реализацию на территории данной страны;

– продажа товаров должна осуществляться с помощью наличных или кредитных карт [4].

Основой экономической выгодойданных магазинов является возможность получения прибыли фактически за счет зарубежной продукции и внешнего потребителя.

Магазин беспошлинной торговли является торгово-розничным предприятием. Данный магазин выполняет следующие функции: приемка товара, хранение, подготовка к продаже и непосредственно сама продажа товара.

При совершении таможенных операций с имеющейся продукцией, помещенной под таможенную процедуру беспошлинной торговли, местом реализации товаров является склад магазина.

Присутствие уполномоченных должностных лиц таможенного органа при помещении товаров на склад, является обязательным положением Таможенного кодекса Таможенного союза.

Магазины беспошлинной торговли являются достаточно прибыльными и важными, так как при пересечении границы человек может купить сувениры и другие товары без каких-либо формальностей и сложностей. К таким товарам относятся более лояльно. На товарах обязательно будет маркировка, которая доказывает, что данный товар куплен в магазине беспошлинной торговли и к человеку не должны быть выдвинуты какие-либо претензии, хотя в некоторых аэропортах следят за количеством жидкости, провозимой в ручной клади.

Таким образом, магазины беспошлинной торговли имеют большие преимущества по соотношению цены и качества, так как цены низкие из-за освобождения от налогов и пошлин, а качество высокое из-за подлинности продукции. Для улучшения таможенной работы страны прибегают к различным союзам, которые упрощают требования к провозу товаром по количественным показателям.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 27.11.2010 N 311-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О таможенном регулировании в Российской Федерации»
2. Кретова В. А. Таможенная процедура беспошлинной торговли: сущность, условия применения и использования в таможенной деятельности / В. А. Кретова. – Научный журнал «Дискурс», 2016. – №1. – С. 253-258
3. Чернявский А. Г. Таможенное право : учебное пособие / А. Г. Чернявский. – М.: «ЮСТИЦИЯ», 2016. – с. 554

4. Магазины беспошлинной торговли [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.aup.ru/books/m229/28.htm (дата обращения: 14.11.2017)

УДК: 338.4

Гуркина С.М.
студент
Бойцова С.В.
студент
институт экономики и менеджмента
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк

РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Эффективный маркетинг начинается с продуманной маркетинговой стратегии, которая помогает определить видение, миссию и бизнес-цели, а также излагает шаги, которые необходимо предпринять для достижения этих целей. В статье разработаны рекомендации по разработке маркетинговой стратегии организации.

Ключевые слова: маркетинг, маркетинговая стратегия, цели, миссия организации

Gurkina S.M.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk
Boytsova S.V.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk

DEVELOPMENT OF THE MARKETING STRATEGY OF THE ORGANIZATION

Effective marketing begins with a thoughtful marketing strategy that helps to define a vision, mission and business goals, and also outlines the steps that must be taken to achieve these goals. The article develops recommendations for the development of the marketing strategy of the organization.

Keywords: marketing, marketing strategy, goals, mission of the organization

Маркетинговая стратегия представляет собой широкомасштабный, всеобъемлющий инструмент стратегического планирования, который: описывает бизнес и его продукты и услуги; объясняет позицию и роль продуктов и услуг на рынке; профилирует клиентов и конкуренцию; определяет маркетинговую тактику; позволяет построить маркетинговый план и измерить его эффективность. [1]

При разработке маркетинговой стратегии, необходимо понимать, что такое цель, стратегия и тактика. Цель - это то, чего мы хотим достичь. Цель должна быть четко сформулирована и представлять собой некий идеал того, к чему мы стремимся. Стратегия - это некий план действий, служащий для достижения поставленной цели. Тактика - порядок действий, которые необходимо совершить для работы стратегии.

Для разработки стратегии, необходимо определить целевую аудиторию, а после ее определения провести анализ потребностей данной аудитории, в первую очередь выяснить то, чего они больше всего ожидают от необходимого им товара, а также, выявить самые нежелательные качества товаров. Иными словами, выявить опору формирования потребительского интереса, а также определить покупательскую способность целевой аудитории.

После определения целевой аудитории и выяснения потребностей данной аудитории, необходимо провести анализ рынка, выявить конкурентов, проанализировать предлагаемые ими товары, изучить на них спрос, выявить сезонность.

Также, следует определить ориентацию маркетинговой стратегии. Обычно маркетинговые стратегии подразделяются на две общие, но не взаимоисключающие категории [2]: ориентированные на клиента маркетинговые стратегии и ориентированные на конкурентов маркетинговые стратегии. Поскольку, стремление удовлетворить клиентов может принести пользу как потребителям, так и бизнесу, маркетинговая стратегия должна быть сосредоточена на клиентах. Такой тип стратегии предполагает, что клиенты склонны делать больше покупок и оставаться верными определенным брендам, когда они довольны. Следовательно, ориентированные на клиента маркетинговые стратегии помогают установить долгосрочные отношения между клиентами и предприятиями, что в конечном итоге приведет к привлечению новых клиентов.

Стратегия, ориентированная на конкурентов, фокусируется на стремлении превзойти конкурентов, стратегически манипулируя маркетинговым миром: продуктом, ценой, местом и продвижением. Стратегия, ориентированная на конкурентов, позволяет компании подражать продуктам конкурентов, сопоставлять цены и предлагать аналогичные акции. Такая маркетинговая стратегия напоминает военной стратегии. Например, такой подход к маркетинговой стратегии ведет к ценовым войнам среди конкурентов. Однако успешные маркетинговые стратегии обычно включают элементы обеих этих ориентаций.

После определения типа стратегии, необходимо описать потребителю конкурентную ценность и качество предлагаемой продукции. В случае отсутствия каких-либо отличительных особенностей продукции, от продукции конкурента, у потребителя появится возможность манипулировать организацией, путем предоставления более низкой цены, нежели чем на аналогичный товар конкурирующих компаний.

Необходимо определить место, где продукт будет продаваться. И последним этапом разработки маркетинговой стратегии, будет определение рекламных методов, которые будут использоваться для реализации продукта. Это может быть реклама в печатных изданиях, баннеры и вывески, реклама по телевизору или в социальных сетях. На данном этапе важно создать рекламную стратегию, максимально эффективную, основываясь на характеристиках продукта, а также на предпочтениях потребителей. [3]

Основные задачи стратегического планирования деятельности предприятия: реализация продукции наиболее высокого качества; увеличение доли рынка, которая подконтрольна организации; обеспечение согласованного времени поставки товаров или услуг; учет условий, выставляемых предприятиями-конкурентами; создание и поддержание положительной репутации о продукции у потребителей. В общих чертах основные задачи стратегического планирования сводятся к увеличению прибыли компании, улучшению социального статуса фирмы, а также – росту продаж и успешному планированию возможных издержек предприятия [4].

Важно понимать, что планирование – это процесс, который ориентирован на данные прошлых периодов. В соответствии с этой информацией предприятие получает возможность более четко определить цели на будущие периоды, и, соответственно, проконтролировать реализацию планов. При этом качество планирования напрямую зависит от уровня квалификации сотрудников.

При планировании важно учитывать также бюджет маркетинга, который отражает планируемые показатели доходов, прибыли и расходов.

Помимо планирования, важным этапом также является и контроль маркетинга. Существует несколько форм контроля маркетинга: стратегический контроль — предполагает контроль соответствия стратегических решений маркетинга внешним обстоятельствам и условиям деятельности фирмы; оперативный контроль — целью такого контроля является сопоставление плановых и фактических показателей выполнения текущих планов; контроль прибыли и анализ затрат — предполагает оценку окупаемости маркетинговых мероприятий, проводимых фирмой.

Роль маркетинга в стратегическом планировании невозможно переоценить. Примером тому могут служить конкурентные стратегии в маркетинге, которые направлены на то, чтобы компания заняла прочные позиции на рынке. Как утверждает Портер, добиться этой цели можно при помощи трех стратегий, которые не противоречат друг другу:

В большинстве организаций управленцы уделяют большое внимание работе с издержками. Их главной целью является снижение уровня затрат на производство и реализацию продукции по сравнению с конкурирующими фирмами, оптимизация рисков [5]. Эта стратегия имеет ряд преимуществ: во-первых, она защищает компанию от покупателей, которые стремятся снизить цены, т. к. они могут из снизить только до уровня цен конкурентов; во-вторых, низкие затраты обеспечивают гибкость фирмы по отношению к поставщикам,

которые стремятся повысить цены; в-третьих, те факторы, которые ведут к экономии затрат, обычно одновременно являются препятствием для вступления в отрасль конкурентам; в четвертых, если компания экономит на расходах, это ставит ее в выгодное положение по отношению к фирмам, предлагающим товары-заменители;

Надо отметить, что не всем компаниям подходит подобная стратегия экономии издержек. Её смогу реализовать те фирмы, которые контролируют достаточно большие доли рынка в своей отрасли. Когда компания станет лидером в минимизации издержек, и ее доходность повысится, управленцам будет необходимо грамотно распорядиться дополнительной прибылью и инвестировать ее в развитие производства, обновление оборудования и т. д. Так, компания сможет удерживать лидерские позиции в течении определенного времени. Также стоит помнить, что при реализации такой стратегии конкуренты всегда смогут воспользоваться методом экономии издержек лидера и вступить в борьбу. Поэтому не исключено, что компания-лидер проиграет и уступит свое место конкурентам.

Это альтернативная стратегия, при которой производителям предлагается уникальный продукт в своей отрасли. В отличие от первой стратегии, стратегия дифференциации допускает наличие нескольких лидеров на рынке, каждый из которых будет предлагать какой-то особенный товар или услугу.

Эта стратегия предполагает увеличение расходов, т. к. необходимо инвестировать денежные средства в разработку продукта. Таким компаниям необходимо инвестировать в разработку дизайна продукта, использовать лучшее сырье для его производства и обеспечивать качественное обслуживание.

Как и стратегия минимизации издержек, дифференциация таит в себе определенные риски. Если цена на продукт компании, которая применяет стратегию минимизации издержек, намного ниже, чем на товар компании, применяющей стратегию дифференциации, то потребитель может пожертвовать какими-то уникальными свойствами товара, его дизайном и т. д. и выбрать товар более низкий по цене. Кроме того, та уникальность, которую предлагает фирма сегодня, завтра может устареть или вкусы покупателя могут измениться. Фирмы-конкуренты, которые придерживаются стратегии минимизации издержек, могут имитировать продукт, которые предлагают фирмы, придерживающиеся стратегии дифференциации и тем самым переманить покупателей на свою сторону.

Фирмы, которые придерживаются этой стратегии концентрируются на удовлетворении запросов узкого круга потребителей, либо на предложении узкого ассортимента товаров. Главное отличие этой стратегии от двух предыдущих в том, что компания сознательно отказывается от конкуренции во всей отрасли и конкурирует лишь в узком сегменте рынка. Фирмы, которые придерживаются этой стратегии не предлагают ни дешевые, ни уникальные товары и услуги. Вместо этого они обслуживают покупателей вполне

определенной группы. Конкурируя в узкой области эта компания также может применять стратегии дифференциации или минимизации издержек.

Таким образом, можно сказать, что стратегическое маркетинговое планирование - это не разовое действие, а скорее непрерывный процесс. Компания должна создавать стратегический маркетинговый план, который охватывает краткосрочные (один год) и долгосрочные (двухгодичные, трехлетние и пятилетние планы) периоды. Когда стратегический маркетинговый план внедряется, компания использует его в качестве руководства на срок от шести месяцев до одного года. При этом необходимо оценить эффективность стратегического плана, измеряя результаты маркетинговых программ, которые планируется реализовать. После оценки стратегического маркетингового плана на шестимесячной или годовой основе, можно скорректировать стратегию для улучшения результатов деятельности.

Использованные источники:

1. Бизнес-кренсленд. Разработка маркетинговой стратегии. [Электронный ресурс] - режим доступа: https://www.business.qld.gov.au/running-business/marketing-sales/marketing-promotion/strategy
2. Хусаинова Я.Р., Тюфякова О.П. Организация работы отдела маркетинга на предприятиях угольной промышленности // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. Материалы Международной научно-практической конференции. 2005. С. 197-199.
3. Энциклопедия бизнеса. Маркетинговая стратегия. [Электронный ресурс] - режим доступа: http://www.referenceforbusiness.com/encyclopedia/Man-Mix/Marketing-Strategy.html
4. Нифонтов А.И., Черникова О.П. оптимизация затрат угледобывающего предприятия с использованием метода STRATEGIC COST MANAGEMENT // Нетрадиционные и интенсивные технологии разработки месторождений полезных ископаемых под общей ред. В.Н. Фрянова. 2008. С. 188-191.
5. Шургалина Я.Ю., Черникова О.П. Управление рисками как приоритетная задача достижения максимального экономического потенциала предприятия // Форум молодых ученых. 2017. № 3 (7). С. 569-574.

УДК 336.64:005.915

Гурфова С.А., к.э.н.
доцент, зав. кафедрой «Финансы»
Кясова А.А.
студент 3 курса
направление «Экономика»
ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет имени В.М. Кокова»
Россия, г. Нальчик

ОЦЕНКА ПРИБЫЛЬНОСТИ И ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ В КОНТЕКСТЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы повышения эффективности управления финансами предприятия. Оценены показатели прибыльности и деловой активности. На основе проведенного анализа даны рекомендации по их улучшению.

Ключевые слова: прибыльность, деловая активность, финансовый менеджмент, рентабельность, оборачиваемость, эффективность.

Gurfova S. A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Head of the Department «Finance»
FSBEI HE «Kabardino-Balkarian State Agrarian University named after V.M. Kokov», Russia, Nalchik
Kyasova A.A.
student
3 course, direction "Economics"
FSBEI HE «Kabardino-Balkarian State Agrarian University named after V.M. Kokov», Russia, Nalchik

EVALUATION OF PROFITABILITY AND BUSINESS ACTIVITY IN THE CONTEXT OF IMPROVING EFFECTIVENESS FINANCIAL MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

Annotation. The article considers the issues of improving the efficiency of financial management of the enterprise. The indicators of profitability and business activity are estimated. Based on the analysis carried out, recommendations for their improvement are given.

Key words: profitability, business activity, financial management, profitability, turnover, efficiency.

Успешность производственно-хозяйственной деятельности организации и дальнейшие перспективы ее развития существенным образом зависят от того, насколько эффективны принимаемые финансовым менеджером решения. Результаты этих решений непосредственно сказываются на общем состоянии и стоимости предприятия. Финансовые

результаты работы хозяйствующего субъекта характеризуются через показатели прибыли и рентабельности. Применив специальные методы анализа, можно их оценить. Рассчитаем и проанализируем данные показатели на примере ОАО «Халвичный завод «Нальчикский» [2], оформим таблицу 1.

Из данных таблицы видно, что практически все рассматриваемые показатели, за исключением прибыли от продаж, изменяются в колебательном режиме: выручка от реализации, себестоимость, уровень себестоимости продаж в выручке в 2015 г. увеличиваются, а в 2016 г. - уменьшаются; уровень прибыли от продаж в выручке, напротив, в 2015 г. уменьшается, а в 2016 г. - растет. Показатель прибыли от продаж характеризуется устойчивой тенденцией к росту. За анализируемый период его прирост составил 14768 тыс. руб., или 18,8%.

Экономическую эффективность работы предприятия в целом характеризуют, наряду с прибылью, показатели рентабельности. Они более полно, чем прибыль, отражают окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или потреблёнными ресурсами [1].

Таблица 1 - **Исходные данные для анализа прибыли и рентабельности ОАО «Халвичный завод «Нальчикский»**

Показатели	Годы			Темп роста, %	
	2014	2015	2016	2015г. к 2014г.	2016г. к 2015г.
1. Выручка от продаж, (без НДС), тыс. руб.	752427	836606	811228	111,2	97
2. Себестоимость продаж, тыс. руб.	678218	761679	722251	112,3	94,8
3. Уровень себестоимости в выручке, %	90,14	91,04	89,03	101	97,8
4. Прибыль от продаж, тыс. руб.	74209	74927	88977	101	118,8
5. Уровень прибыли от продаж В выручке, %	9,86	8,96	10,97	90,87	122,4

Ряд основных показателей, характеризующих рентабельность предприятия, представлен в таблице 2.

Как видно из таблицы, анализируемое предприятие имеет относительно невысокие показатели рентабельности. В 2015 г. по сравнению с 2014 г. практически по большинству показателей значения уменьшились. Уменьшение находилось в пределах от 0,94 до 4 процентных пунктов. Самое большое снижение показала рентабельность основных фондов. Это объясняется более высокими темпами роста объема основных средств по отношению к темпам роста балансовой прибыли (30% > 1%). Также

уменьшились рентабельность активов, рентабельность продаж, рентабельность производства и общая рентабельность. Это означает, что уменьшилась доля прибыли, приходящейся на 1 руб. имущества; уменьшилась доля прибыли, приходящейся на 1 единицу реализованной продукции; сократилась доходность единицы произведенных затрат; сократилась доля прибыли в выручке.

Таблица 2 - **Расчет показателей рентабельности ОАО «Халвичный завод «Нальчикский»**

Показатель. Расчетная формула.	**Годы**			**Отклонение, +/-**	
	2014	**2015**	**2016**	**2016г. от 2015г.**	**2016г. от 2014г.**
1. Рентабельность активов (имущества) $R_A = \frac{ЧП}{\overline{A}} \times 100$	12,91	11,1	12,4	1,3	-0,51
2. Рентабельность текущих активов $R_{TA} = \frac{ЧП}{\overline{TA}} \times 100$	48,91	56,4	78,5	22,1	29,59
3. Рентабельность инвестиций $R_И = \frac{П_{дон}}{ВБ - КО} \times 100$	17,63	17,8	20,8	3,0	3,17
4. Рентабельность собственного капитала $R_{СК} = \frac{ЧП}{К_С} \times 100$	14,12	14,24	16,66	2,42	2,46
5. Рентабельность основных фондов $R_Ф = \frac{П_Б}{\overline{ОФ}} \times 100$	17,95	13,95	14,81	0,86	-3,14
6. Коэффициент рентабельности производства $R_П = \frac{В_{пр}}{З} \times 100$	110,9	109,8	112,3	2,5	1,4
7. Рентабельность объема продаж $R_{ПР} = \frac{П_{пр}}{В_{пр}} \times 100$	9,9	8,96	10,97	2,01	1,07
8. Общая рентабельность $R_О = \frac{П_Б}{З} \times 100$	10,94	9,84	12,32	2,48	1,38

Обозначения: $\overline{А}$ – среднегодовая величина активов; $\overline{ТА}$ – среднегодовая величина текущих активов, $\overline{ОФ}$ – среднегодовая стоимость основных фондов; *ЧП* – чистая прибыль; *ВБ* – валюта баланса; *КС* – собственный капитал; *КО* – краткосрочные обязательства; *Пдон* – прибыль до налогообложения; *Ппр* – прибыль от продаж; *ПБ* – балансовая прибыль; *З* – затраты; *Впр* – выручка от продаж.

Другая группа показателей, напротив, за первый анализируемый год увеличила свое значение. Больше всего выросла рентабельность текущих активов – примерно на 7,5 процентных пунктов (п.п.). Данный коэффициент показывает, насколько эффективно акционерное общество использовало оборотные активы. Следует отметить, что к концу 2015 г. предприятие уменьшило текущие активы на 15029 тыс. руб., или на 12,4%. В то же время чистая прибыль возросла на 574 тыс. руб. Один рубль текущих активов в 2015 году принёс чистой прибыли почти на 10 копеек больше, чем в 2014 году.

Незначительно увеличились рентабельность инвестиций и рентабельность собственного капитала. Отсюда следует вывод, что средства, инвестированные в предприятие, в 2015 г. использовались более эффективно, чем в предыдущем году. Закономерности изменения рентабельности собственного капитала – финансовой рентабельности - похожи на изменения показателя рентабельности инвестиций. Данный коэффициент показывает объем чистой прибыли, полученный с 1 руб. собственных средств.

В 2016 г. по сравнению с 2015 г. все анализируемые коэффициенты показали рост. Больше всего увеличилась рентабельность текущих активов – на 22,1 процентных пункта. Далее следуют рентабельность производства, общая рентабельность и рентабельность собственного капитала. Их увеличения составили соответственно 2,5; 2,48 и 2,42 п.п. Самые незначительные изменения произошли с рентабельностью активов (1,3 п.п.) и рентабельностью основных фондов (0,86 п.п.). Повышение эффективности использования основных фондов обусловлено более полной загрузкой установленного оборудования, увеличением доли активной части в общем объеме основных фондов, а также сокращением неиспользуемого оборудования.

В целом за рассматриваемый период все показатели рентабельности, кроме рентабельности активов и рентабельности основных фондов, увеличились. Эти изменения не по всем индикаторам были стабильными, чтобы говорить о тенденции роста. К таковым можно отнести рентабельность текущих активов, рентабельность инвестиций, рентабельность собственного капитала, которые в течение всего периода увеличивались. А рентабельность производства, рентабельность продаж и общая рентабельность то уменьшались (в 2015 г.), то увеличивались (в 2016 г.), т.е. изменялись в колебательном режиме.

Рентабельность активов и рентабельность основных фондов, несмотря на незначительный рост в 2016 г. по сравнению с 2015 г., так и не достигли уровня 2014 г.

Таким образом, предприятию еще многое надо предпринять, чтобы

повысить эффективность используемых финансовых ресурсов и в целом производственно-хозяйственной деятельности.

Деловая активность организации представляет собой важнейший индикатор ее работы. В финансовом аспекте она характеризует, прежде всего, скорость оборота средств предприятия. Анализ деловой активности включает исследование уровней и динамики разнообразных финансовых коэффициентов, характеризующих скорость и длительность оборота запасов, дебиторской задолженности, наиболее ликвидных активов и т.д., и являющихся относительными показателями эффективности финансового менеджмента предприятия [3].

В процессе оценки деловой активности анализируются результаты и эффективность текущей основной производственной деятельности. В количественном отношении выделяются два направления:

- оценка степени выполнения плана по основным показателям, обеспечения заданных темпов их роста;
- оценка уровня эффективности использования ресурсов предприятия.

Показатели деловой активности называют коэффициентами управления активами с выделением двух подгрупп: темпов роста основных показателей деятельности предприятия и коэффициентов оборачиваемости.

Методы расчета и интерпретации первой подгруппы коэффициентов, как правило, очевидны: чем выше темпы роста выручки от продаж, прибыли, реализации продукции в натурально-вещественном измерении, тем выше деловая активность фирмы. Однако слишком агрессивная политика расширения деятельности может привести к нехватке денежных средств, срыву поставок и, в конечном счете, к банкротству.

Рассчитаем и проанализируем коэффициенты деловой активности анализируемого предприятия, используя данные его финансовой (бухгалтерской) отчетности [2]. Результаты оформим в таблице 3.

Как показывает анализ, коэффициент оборачиваемости активов имеет тенденцию уменьшения. В 2015 г. уменьшение составляло 5,5 %, в 2016 г. - 9 %, в целом за период - 14 %., т.е. процесс ускоряется. Это означает, что эффективность использования предприятием всех имеющихся ресурсов, независимо от источников их образования, снижается.

Коэффициент оборачиваемости оборотных активов, напротив, стабильно увеличивается, свидетельствуя о повышении эффективности их использования. Показатель вырос за весь период на 44 %. К тому же продолжительность полного оборота, совершаемого текущими активами, сократилась почти на 18 дней.

Стабильно уменьшаются показатели оборачиваемости внеоборотных активов, краткосрочной кредиторской задолженности, фондоотдачи основных средств. Прослеживаются колебания в изменениях оборачиваемости и среднего срока оборота запасов; оборачиваемости и среднего срока оборота краткосрочной дебиторской задолженности; оборачиваемости собственного капитала; продолжительности

производственного и финансового циклов.

Таблица 3 - **Показатели деловой активности ОАО «Халвичный завод «Нальчикский»**

№ п/п	Показатели	Годы			Отклонение 2016г. от 2014г.
		2014	2015	2016	
1	2	3	4	5	6
1.	Коэффициент оборачиваемости (возвратности) активов	1,64	1,55	1,41	-0,23
2.	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	6,2	7,87	8,95	2,75
3.	Коэффициент оборачиваемости запасов	26,06	41,58	34,52	7,92
4.	Средний срок оборота оборотных активов, дн.	58,1	45,7	40,2	-17,9
5.	Средний срок оборота запасов, дн.	13,8	8,7	10,4	-3,4
6.	Коэффициент оборачиваемости краткосрочной дебиторской задолженности	91,05	2,33	6,73	-84,32
7.	Средний срок оборота краткосрочной дебиторской задолженности, дн.	4	154,5	53,5	49,5
8.	Коэффициент оборачиваемости краткосрочной кредиторской задолженности	19,05	6,94	5,53	-13,52
9.	Средний срок оборота краткосрочной кредиторской задолженности, дн.	19	52	65	46
10.	Коэффициент оборачиваемости внеоборотных активов	2,22	1,92	1,68	-0,54
11.	Коэффициент оборачиваемости собственного капитала	1,79	1,99	1,9	0,11
12.	Фондоотдача основных средств	2,28	1,95	1,69	-0,59
13.	Продолжительность производственного цикла, дн.	18	163	64	46
14.	Продолжительность финансового цикла, дн.	37	215	129	92

С финансовой точки зрения коэффициент оборачиваемости собственных средств определяет скорость оборота собственного капитала.

Слишком высокие значения данного показателя свидетельствуют о значительном превышении уровня продаж над вложенным капиталом, что, как правило, означает увеличение кредитных ресурсов. В этом случае отношение обязательств к собственному капиталу растет, что негативным образом отражается на финансовой устойчивости и финансовой независимости предприятия. Низкий уровень коэффициента означает бездействие собственных средств. В данном случае необходимо находить новые источники дохода, в которые можно вложить собственные средства.

Оценка оборачиваемости является важнейшим элементом оценки эффективности, с которой предприятие распоряжается материально-производственными запасами. Ускорение оборачиваемости сопровождается дополнительным вовлечением средств в оборот, а замедление - отвлечением средств из хозяйственного оборота, их относительно более длительным омертвлением в запасах [1,3]. Кроме того, очевидно, что предприятие несет дополнительные затраты по хранению запасов, связанные не только со складскими расходами, но и с риском порчи и устаревания товара.

Управление дебиторской задолженностью - это, прежде всего, осуществление контроля за оборачиваемостью средств в расчетах. Ускорение оборачиваемости в динамике за ряд периодов рассматривается как положительная тенденция. Большое значение для сокращения сроков платежей имеют отбор потенциальных покупателей и определение условий оплаты товаров, предусматриваемых в контрактах.

Период оборота кредиторской задолженности характеризует среднюю продолжительность отсрочки платежей, предоставляемой предприятию поставщиками. На анализируемом предприятии средний срок оборота кредиторской задолженности увеличился почти в 3,5 раза. Следовательно, предприятие стало еще активнее финансировать текущую производственную деятельность за счет непосредственных участников производственного процесса (за счет использования отсрочки оплаты по счетам, нормативной отсрочки по уплате налогов и т д.).

Уменьшение в 2016 г. фондоотдачи основных средств на 26 % говорит о снижении эффективности использования основных производственных средств.

Замедление производственного процесса в 3,5 раза, о чем свидетельствует показатель продолжительности производственного цикла, потребует изыскания дополнительных средств, которые не смогли вовремя высвободиться из нашего кругооборота.

Финансовый цикл начинается с момента оплаты поставщикам данных материалов (погашение кредиторской задолженности), заканчивается в момент получения денег от покупателей за отгруженную продукцию (погашение дебиторской задолженности). Если он удлиняется (а в нашем случае он удлинился с 37 до 129 дней, т.е. почти на квартал), то увеличивается временной период «изъятия» денежных средств, значит, и прямое негативное воздействие на финансовую устойчивость предприятия.

Методом повышения деловой активности предприятия служит ускорение оборачиваемости оборотных активов. Увеличение числа оборотов достигается за счёт сокращения времени производства и времени обращения. Чтобы сократить время производства, необходимо совершенствовать технологию, механизировать/автоматизировать труд. Сокращение времени обращения достигается развитием специализации и кооперирования, улучшением прямых связей между предприятиями, ускорением транспортировки, документооборота и расчетов.

К основным факторам, влияющим на величину и скорость оборота оборотных средств предприятия, помимо инфляции, относятся:

- масштаб деятельности предприятия;
- отраслевая принадлежность предприятия (производственный цикл у торговых предприятий значительно короче, чем у промышленных или строительных предприятий, поэтому и скорость оборота в торговле выше);
- длительность производственного цикла;
- количество и разнообразие потребляемых видов ресурсов;
- география потребителей продукции, поставщиков и смежников;
- система расчётов за товары, работы и услуги;
- платежеспособность клиентов;
- качество банковского обслуживания;
- темпы роста производства и реализации продукции;
- учётная политика предприятия;
- квалификация руководителей предприятия.

На эти факторы анализируемому предприятию целесообразно обратить особое внимание с целью повышения деловой активности, а, следовательно, эффективности управления финансами.

Использованные источники:

1. Ковалев, В. В. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: учебник /В. В. Ковалев, Вит. В. Ковалев. – М.: Проспект (ТК Велби), 2012. – 362 с.
2. Организация АО «Халвичный завод «Нальчикский» [Электронный ресурс]. - URL: http://www.list-org.com/company/9039 (Дата обращения: 01.12.2017).
3. Тютюкина Е. Б. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: Учебник / Е. Б. Тютюкина. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°", 2014. – 544 с.

УДК 336.64:005.915

Гурфова С.А., к.э.н.
доцент, зав. кафедрой «Финансы»
ФГБОУ ВО «Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет имени В.М. Кокова»
Россия, г. Нальчик

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрены методы оценки эффективности управления финансами предприятия. Основное внимание уделено методам финансового анализа, финансового планирования и финансовым показателям. Сделан вывод о необходимости их комплексного использования.

Ключевые слова: финансовый менеджмент, финансовый анализ, финансовое планирование, эффективность, финансовые показатели.

Gurfova S. A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Head of the Department «Finance»
FSBEI HE «Kabardino-Balkarian State Agrarian University named after V.M. Kokov», Russia, Nalchik

METHODS OF ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF THE FINANCIAL MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

Annotation. In article methods of an estimation of efficiency of management by the finance of the enterprise are considered. The main attention is paid to methods of financial analysis, financial planning and financial indicators. A conclusion is made about the need for their integrated use.

*Key words**:** financial management, financial analysis, financial planning, efficiency, financial indicators.*

Методы, которые используются в процессе осуществления финансового менеджмента предприятий и организаций и определения его эффективности, многообразны. Основными из них являются: финансовый учет, финансовый анализ, финансовое планирование, прогнозирование, налогообложение, самофинансирование и т.д.

Финансовый анализ занимает одно из ведущих мест в общей совокупности финансовых методов. Его основная цель - получить небольшое число наиболее важных индикаторов, отражающих объективно и точно финансовое состояние предприятия, величину его прибылей (убытков), динамику структуры активов и пассивов, изменения финансовых отношений с дебиторами и кредиторами [2; 3; 4; 5]. При этом финансовый менеджер интересуется и текущим финансовым состоянием предприятия, и его ожидаемыми параметрами на ближайший период и перспективу. На ход анализа оказывают влияние также цели, преследуемые конкретными пользователями финансовой информации. Исходной базой финансового

анализа служат данные финансового (бухгалтерского учета) и отчетности. В хозяйственной практике выделяются следующие основные методы анализа финансовых отчетов (таблица 1):

Таблица 1- **Основные методы финансового анализа**

№ п/п	Название метода	Краткая характеристика
1.	Чтение отчетности	Изучаются абсолютные показатели, фигурирующие в отчетности. Аналитик получает информацию об имущественном положении предприятия, его краткосрочных и долгосрочных инвестициях, источниках формирования собственного и заемного капитала, оценивает взаимоотношения с контрагентами (поставщиками, покупателями, банками, бюджетом) и работниками предприятия, оценивает выручку от основной деятельности и прибыль текущего года.
2.	Горизонтальный анализ (временной)	Предполагает расчет абсолютных и относительных изменений различных статей отчетности. При этом фактические данные сравниваются с предыдущим периодом.
3.	Вертикальный анализ (структурный)	Предполагает определение удельного веса каждой статьи отчетности в структуре итоговых финансовых показателей, принимаемых за 100%, и влияния, которое каждая статья отчетности оказывает на итог в целом.
4.	Трендовый анализ	Рассматривается динамика развития. Предполагается расчет относительных отклонений показателей отчетности за определенный период времени от уровня базисного года, т.е. определяется тренд - основная тенденция изменения каждого параметра. При этом не учитываются случайные влияния и индивидуальные особенности отдельных периодов. На основе трендового анализа разрабатывают прогнозные значения показателей.
5.	Расчет финансовых коэффициентов	Рассчитываются финансовые соотношения различных статей отчетности с определением их взаимосвязей.
6.	Сравнительный (пространственный) анализ	Анализируются сводные показатели отчетности по материалам дочерних фирм, структурных подразделений, цехов – это будет внутрихозяйственная информация. Кроме того сравниваются показатели конкретного предприятия с показателями конкурентов, со средними по отрасли и средними общеэкономическими данными – это будет межхозяйственный анализ.

7.	Факторный анализ	Определяет причинно-результативные связи. Выделяется прямой - собственно анализ и обратный – синтез.

Финансовое состояние организации оценивается с позиций краткосрочной и долгосрочной перспектив [2; 3]. В первом случае речь идет о ликвидности и платежеспособности субъекта хозяйствования, т.е. его способности своевременно и в полном объеме рассчитываться по краткосрочным обязательствам.

Ликвидность какого-либо актива говорит о его способности превращаться в денежные средства, а степень ликвидности указывает на скорость этого превращения, выражаемую в длительности временного лага. Чем короче лаг, тем меньше времени требуется для трансформации рассматриваемого вида актива в деньги, следовательно, тем выше его ликвидность.

В процессе осуществления финансового планирования предприятие стремится выполнить следующие основные задачи:

- обеспечить нормальное течение процесса воспроизводства требуемыми источниками финансирования;

- предоставить гарантии того, что обязательства предприятия перед различными контрагентами (бюджетом и внебюджетными фондами, банками и другими кредиторами) будут выполнены. Очень важно в данном случае исследовать структуру капитала рассматриваемого предприятия, выяснить, насколько она оптимальна с точки зрения величины прибыли и платежей, направляемых предприятием в бюджет;

- выявить дополнительные возможности (резервы) и обеспечить мобилизацию ресурсов с тем, чтобы в дальнейшем наиболее эффективно использовать прибыль и другие доходы;

- контролировать рублем финансовое состояние, платежеспособность и кредитоспособность предприятия.

Одним из наиболее значимых элементов бизнес-планов выступает финансовый план. Его главная цель заключается в том, чтобы согласовать намечаемые расходы и финансовые возможности предприятия. Субъект хозяйствования планирует финансовые результаты своей деятельности и организует эффективное использование имеющихся финансовых ресурсов в соответствии с выбранной финансовой стратегией.

Процесс составления финансового плана предполагает:

- определение источников и объемов собственных финансовых ресурсов предприятия;

- изучение возможностей привлечения дополнительных финансовых ресурсов;

- установление рациональных пропорций распределения финансовых ресурсов;

- выбор оптимальных форм образования и направлений использования фондов денежных средств, характера взаимоотношений с бюджетом, банками, вышестоящими органами, своими работниками;

- определение целесообразности и экономической эффективности капитальных вложений;

- выявление резервов производства и повышения его рентабельности в условиях имеющихся ресурсов [1;3; 4].

Осуществляя финансовое планирование, предприятие использует целый ряд количественных и качественных методов. Основные из этих методов кратко охарактеризованы в таблице 2.

Таблица 2 - **Основные методы финансового планирования**

№ п/п	Название метода	Краткая характеристика
	Количественные	
1.	Балансовый	Применяется для согласования направлений использования финансовых ресурсов с источниками их формирования, увязки всех разделов финансовых планов между собой
2.	Экономико-математические	Предполагает построение математических моделей на основе взаимосвязи финансовых показателей
3.	Расчетно-аналитические	Используются для определения финансовых показателей на основе выявления динамики их развития
4.	Денежных потоков	Прогнозируются ожидаемые поступления денежных средств и направления их использования
5.	Оптимизации плановых решений	Основан на разработке нескольких вариантов финансовых планов и определении оптимального в зависимости от выбранного критерия
	Качественные	
6.	Нормативный	Основан на использовании установленных норм и нормативов
7.	Экспертных оценок	Основан на оценке мнений экспертов, имеющих достаточный уровень знаний и опыт работы в данной области
8.	Аналогии	Предполагает расчет плановых значений на основе показателей деятельности аналогичных предприятий

При планировании финансов предприятия финансовый менеджер исходит из управления балансом доходов и расходов, планом поступления финансовых ресурсов из различных источников, а так же рационального использования средств.

Следует упомянуть и о стратегическом финансовом плане, представляющем собой главную форму реализации целевых положений, инвестиционной стратегии и прогнозируемых накоплений и составляющем коммерческую тайну организации. Этот план содержит информацию о важнейших показателях, пропорциях и темпах расширенного

воспроизводства. Конкретизируя и детализируя перспективные планы, предприятие составляет текущие финансовые планы, основные положения которых рассчитаны на более близкий период времени, не имеют такой масштабности, могут корректироваться по мере возникновения необходимости в этом, а также с учетом изменений окружающей предпринимательской среды.

Финансовое планирование содержит в качестве неотъемлемой составной части я налоговое планирование. Используя его основные положения, субъект хозяйствования осуществляет финансовую оптимизацию с позиций налогообложения. Налоговое планирование нацелено на максимальное увеличение средств, которые останутся в распоряжении предприятия после того, как оно рассчитается по всем налогам и платежам.

В любом обществе для нормальной деятельности в настоящем и развития в будущем необходима четко организованная система контроля за процессами производства и распределения общественного продукта и другими сферами общественной жизни.

Благодаря контролю накапливается информация о процессах, происходящих в обществе, обеспечивается возможность формирования наиболее целесообразных решений общих и специальных вопросов экономического развития, всестороннего рассмотрения, изучения принятых решений, своевременного и результативного их выполнения.

Финансовый контроль интерпретируется в виде совокупности действий и операций, направленных на проверку финансовых и связанных с ними вопросов функционирования предприятий и управление ими. Для этого применяются специфические формы и методы его организации.

Финансовый контроль один из функциональных элементов системы финансового менеджмента. Посредством финансового контроля проверяется выполнение финансовых планов, организация финансово-хозяйственной деятельности. С другой стороны, результаты финансового контроля используются в финансовом планировании, в оперативном управлении.

В процессе финансового контроля наблюдают различные явления экономической жизни, определяют количественные показатели (например: сокращение числа предприятий, объема ввозимых товаров, увеличение периода реализации некоторых видов товаров и т.п.) Эти факты, как правило, носят негативную окраску, отрицательно характеризуют эффективность установленных форм и методов реализации финансовых отношений (высокие ставки налогов, таможенных пошлин) и указывают на необходимость их изменить.

Количественные показатели содержат, например, сведения, отражающие суммы налогов, величину финансирования бюджетных учреждений. Эти данные, как и показатели бухгалтерской, статистической отчетности входят в базу финансовой информации. Собранную информацию анализируют и используют в процессах прогнозирования, планирования, оперативного управления финансами. На этой основе определяют источники

и размеры реального роста финансовых ресурсов, направления их более эффективного использования.

Финансовый контроль тесно связывает цели и задачи финансовой политики и практические результаты экономического развития. В процессе осуществления финансового контроля получают определенные цифры и факты, которые тщательно и всесторонне анализируются. Итоги такого анализа закладываются в основу коррекции финансовой политики предприятия, планирования и прогнозирования, определения наиболее эффективных направлений использования финансовых ресурсов и форм финансовых отношений, реализация которых вновь требуют контроля [1].

Объектом финансового контроля являются денежные, распределительные процессы при формировании и использовании финансовых ресурсов, в том числе в форме фондов денежных средств, на всех уровнях и звеньях народного хозяйства.

Непосредственным предметом проверок выступают финансовые (стоимостные) показатели прибыли, доходов, налоговые, рентабельности, себестоимости, издержек обращения, отчисления на различные цели и в фонды, которые отличаются синтетическим характером. Контроль за их выполнением, динамикой, тенденциями охватывает производственную, хозяйственную и коммерческую деятельность субъектов хозяйствования.

Оценку эффективности финансового менеджмента предприятия можно производить, используя специальные методы, называемые финансовыми показателями. Финансовые показатели представляют собой микромодели, отражающие финансовые и экономические явления, а также динамику и противоречия, присущие происходящим процессам. Финансовым показателям свойственно изменяться и колебаться, но при этом они должны выполнять свое главное предназначение - измерять и оценивать сущность финансового состояния.

В условиях рынка предприятие осуществляет свою деятельность преимущественно на основе самофинансирования, т.е. задействует собственный капитал. И если собственных финансовых ресурсов недостаточно, тогда привлекаются заемные средства. Поэтому особую значимость имеет финансовая независимость от внешних заемных источников, хотя обойтись без них практически невозможно. Следует отметить особенности формирования мобильных активов. Минимальная часть их образуется с учетом собственной нормы оборотного капитала, необходимой для того, чтобы обеспечить производственную программу (норматив). Иногда возникает дополнительная потребность в текущих активах. Для ее покрытия могут использоваться заемные средства.

Анализируя источники формирования активов, исследователь устанавливает фактический размер собственного и привлеченного (заемного) капитала, выявляет причины, которые повлияли на их изменения за отчетный период, дает им соответствующую оценку. При этом основной акцент необходимо сделать на собственном капитале, так как он наиболее

ответственен в качестве источника собственных средств за финансовую устойчивость субъекта хозяйствования.

В процессе анализа не только устанавливается фактический размер собственного капитала, но и определяется его удельный вес в общей сумме капитала. Таким образом, рассчитывают коэффициент собственности (коэффициент независимости, коэффициент автономии), который показывает, насколько предприятие свободно от заемных средств и может ли маневрировать собственными средствами.

На финансовое состояние предприятия, его устойчивость большое влияние оказывают оптимальность структуры источников капитала (соотношение собственных и заемных средств) и оптимальность структуры активов предприятия и, в первую очередь, соотношение основного и оборотного капитала [2].

В зависимости от источников формирования общую сумму оборотных средств, как правило, делят на две части. Переменная часть образуется благодаря краткосрочным обязательствам предприятия. В формировании же второй части - постоянного минимума текущих активов (запасов и затрат) – принимает участие собственный капитал. В результате недостатка собственного оборотного капитала увеличивается переменная и уменьшается постоянная части текущих активов, что также является свидетельством усиления финансовой зависимости предприятия и неустойчивости его положения.

Сумму собственного оборотного капитала исчисляют в виде разницы между общей суммой текущих активов и суммой краткосрочных обязательств (IV раздела баланса).

Рассчитывается также структура распределения собственного капитала, и доли собственного оборотного капитала и собственного основного капитала в общей его сумме. Для этого используется коэффициент маневренности капитала, показывающий часть собственного капитала, находящегося в обороте, т.е. в той форме, которая позволяет свободно маневрировать этими средствами.

Для обеспечения финансовой устойчивости в соответствии с методическими указаниями по проведению анализа финансового состояния организации должны выполняться следующие условия:

а) коэффициент текущей платежеспособности должен быть не менее 3. Исходя из этого условия, корректируется величина выручки от продаж (брутто) и формируется раздел V баланса («Краткосрочные обязательства»);

б) коэффициент автономии должен быть не менее 0,5, т.е. все обязательства организации могут перекрываться ее собственными средствами;

в) собственный капитал в обороте (собственные оборотные средства) должен составлять не менее 10% от суммы всех оборотных средств;

г) исходя из рекомендуемого значения коэффициента автономии, размер обязательств не должен превышать половины стоимости оборотных

активов;

д) текущие обязательства составляют три среднемесячных выручки (условие платежеспособности);

е) рекомендуемое соотношение оборотных средств в «производстве» и в «расчетах» (60 : 40).

Целесообразно изучить эффективность использования оборотных средств, так как она оказывает влияние на формирование основных показателей хозяйственной деятельности предприятия. От рационального использования оборотных средств зависят объём производства, себестоимость продукции, рентабельность предприятия.

Платежеспособность по балансу оценивается на основе характеристики ликвидности оборотных активов с учетом времени, необходимом для превращения их в денежные средства. Чем меньше времени занимает инкассация данного актива, тем более ликвидным он считается. Ликвидность баланса показывает, насколько субъект хозяйствования способен трансформировать активы в наличность и погасить свои платежные обязательства.

Анализ ликвидности баланса заключается в том, что сравниваются средства по активу (предварительно их группируют по степени убывающей ликвидности) и краткосрочные обязательства по пассиву (предварительно их группируют по степени срочности их погашения).

Баланс считается абсолютно ликвидным, если выполняются соотношения: А1≥ П1, А2≥П2, А3≥П3, А4≤П4 [1-5].

Параллельно с абсолютными показателями для оценки ликвидности и платежеспособности также рассчитываются и оцениваются относительные показатели (коэффициенты ликвидности) - коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент быстрой ликвидности. Эти показатели интересны и руководству предприятия, и внешним субъектам анализа. Коэффициентом абсолютной ликвидности больше интересуются поставщики сырья и материалов, коэффициентом быстрой ликвидности - банки, коэффициентом текущей ликвидности - инвесторы.

Следующий пласт конкретных цифровых показателей - различные финансовые коэффициенты деловой активности предприятия, характеризующие оборачиваемость оборотных средств. Эти показатели позволяют определить, насколько эффективно предприятие использует свои ресурсы.

В обобщенном виде формулы оборачиваемости выглядят так:

1) коэффициент оборачиваемости, или оборачиваемость, *Коб* (обороты):

$$Коб = \frac{\text{Выручка от продажи}}{\text{Средняя за период величина средств или их источников}}, \quad (1)$$

Чем больше оборотов совершает имущество в течение анализируемого

периода, т.е. чем выше коэффициент оборачиваемости, тем эффективнее оно используется.

2) средний срок оборота, или оборачиваемость *Тоб* (дней):

$$Тоб = \frac{Т*\text{Средняя за период величина средств или их источников}}{\text{Выручка от продажи}}, \quad (2)$$

Показывает, за сколько дней совершит рассчитываемый элемент один полный оборот. Чем меньше величина показателя, тем более эффективно происходит использование имущества.

Оборачиваемость оборотных средств - это длительность одного полного кругооборота средств с момента превращения оборотных средств в денежной форме в производственные запасы и до выхода готовой продукции и ее реализации. Кругооборот средств завершается зачислением дохода на счет предприятия.

Анализ показателей эффективности использования оборотных средств и источников формирования оборотного капитала способствует выявлению дополнительных резервов и улучшению основных экономических показателей работы предприятия.

Функционирование организации зависит от того, насколько она способна обеспечивать создание необходимого дохода. При этом руководство предприятия в зависимости от принятой финансовой стратегии имеет возможность регулировать величину финансовых результатов. В рамках этой стратегии предприятие выбирает тот или иной способ оценки имущества, порядок его списания, установление срока использования и т.д. и тем самым создает условия для увеличения или уменьшения величины балансовой прибыли.

На предприятии рассчитывают и анализируют целую систему показателей прибыльности и рентабельности, которые наиболее полно характеризуют финансовые результаты, а, значит, и эффективность деятельности субъекта хозяйствования. В эту систему входят показатели оценки прибыльности хозяйственной деятельности, показатели оценки эффективности управления и показатели рентабельности, рассчитанные на основе притока денежных средств.

Для показателей рентабельности не существует нормативных значений. Они могут использоваться при анализе тенденций в соотношении прибыли и других показателей за ряд лет либо при сопоставлении аналогичных показателей внутри одной сферы деятельности или по группе конкурирующих организаций. Выбор показателей универсален и может быть реализован независимо от сферы деятельности организации.

Таким образом, применение рассмотренных выше методов и анализ приведенных показателей позволяет выявить, насколько эффективно предприятие использует свои средства. Речь идет об умении правильного их исчисления, анализа, определения влияния различных факторов на изменение

уровня данных показателей. Это будет способствовать более полному выявлению резервов повышения эффективности производства, разработке рекомендаций по устранению обнаруженных недостатков и укреплению финансового положения предприятия.

Использованные источники:

1. Балабанов И.Т. Финансовый анализ и планирование хозяйствующего субъекта [Текст]: изд. 2-е, доп./ И.Т. Балабанов. – М.: Финансы и статистика, 2000. – 208 с.
2. Бланк И.А. Энциклопедия финансового менеджера. [В 4 томах]. Том Управление активами и капиталом предприятия [Текст]/И.А. Бланк. – 2-е изд.,стер. – М.: Изд-во «Омега-Л», 2008. – 448с.
3. Ковалев, В. В. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: учебник /В. В. Ковалев, Вит. В. Ковалев. – М.: Проспект (ТК Велби), 2012. – 362 с.
4. Тютюкина Е. Б. Финансы организаций (предприятий) [Текст]: Учебник / Е. Б. Тютюкина. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К°", 2014. – 544 с.
5. Финансовый менеджмент [Текст]: учебник для студ. вузов, обуч. по напр. "Экономика" и "Менеджмент" / Н. И. Берзон [и др.]; ред.: Н. И. Берзон, Т. В. Теплова. - М.: КНОРУС, 2015. - 654 с.

УДК 636.03

Гусаков В.А.
студент 4 курса группы 1
факультет "Биотехнологический"
Жеребцов М.Е
студент 4 курса группы 1
факультет "Биотехнологический"
Деревянко Е.А
студент 4 курса группы 1
факультет "Биотехнологический"
Козина А.К.
студент 4 курса группы 1
факультет "Биотехнологический"
Иванова Н.В.
научный руководитель, доцент
Донской государственный аграрный университет
Россия, пос. Персиановский

ВЛИЯНИЕ ВОЗРАСТА КОРОВ НА ИХ МОЛОЧНУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ

В статье дана характеристика молочной продуктивности коров в зависимости от их возраста в лактациях. Самая высокая продуктивность отмечена у коров по 4 лактации. Начиная с 6 лактации удои снижаются. Удои первотелок составили около 68% удоев полновозрастных коров. Достоверных различий в содержании жира в молоке коров с возрастом не обнаружено.

Ключевые слова: *коровы айрширской породы, молочная продуктивность, жирность молока, возраст в лактациях.*

Gusakov V.A.
Fourth year student group 1
Faculty of Biotechnology
Don State Agrarian University
Zherebtsov M.E.
Fourth year student group 1
Faculty of Biotechnology
Don State Agrarian University
Derevyanko. K. A.
Fourth year student group 1
Faculty of Biotechnology
Don State Agrarian University
Kozina A. K.
Fourth year student group 1
Faculty of Biotechnology
Don State Agrarian University

Ivanova N. V.
Scientific Director, associate Professor
Faculty of Biotechnology Don State Agrarian University

EFFECT OF COWS AGE ON THEIR DAIRY PRODUCTIVITY

In the article the characteristic of milk productivity of cows is given depending on their age in lactations. The highest productivity was observed in cows with 4 lactations. Starting from the 6th lactation, milk yields decrease. Udoi first-calves accounted for about 68% of milk yield of full-fat cows. There were no significant differences in the fat content in the milk of cows with age.

Key words: cows of Ayrshire breed, milk productivity, fat content of milk, age in lactations.

На величину молочной продуктивности коров оказывают влияние множество факторов, в т.ч и возраст коров. Известно, что общая закономерность возрастной изменчивости молочной продуктивности коров выражается в том, что показатели молочной продуктивности равномерно растут до определенного максимума, а затем постепенно снижаются. В сельскохозяйственном предприятии экономически выгодно иметь в структуре стада больше коров такого возраста, когда от них получают максимум продукции.

В связи с этим была поставлена задача выявить взаимосвязь между уровнем молочной продуктивности и возрастом коров в стаде айрширского скота СПК «Колос» Неклиновского района.

Исследованы были 296 голов коров, у которых была учтена молочная продуктивность за последнюю законченную лактацию.

Показатели молочной продуктивности и производственного использования коров брали из карточек ф.2-мол.

Статистическая обработка количественных показателей проведена по общепринятой методике вариационной статистики.

Молочная продуктивность коров за 305 дней лактации в зависимости от возраста в лактациях приведена в таблице.

Таблица – Молочная продуктивность коров за 305 дней лактации в зависимости от возраста в лактациях

Возраст в лактациях	Количество коров, гол.	Удой, кг	МДЖ, %
1	42	4356 ± 285,3	4,08 ± 0,01
2	54	6019 ± 178,5	4,10 ± 0,01
3	68	6350 ± 136,8	4,10 ± 0,02
4	53	6415 ± 148,1	4,10 ± 0,02
5	41	6388 ± 194,0	4,09 ± 0,02
6	17	6065 ± 274,3	4,09 ± 0,03
7	12	5817 ± 256,7	4,10 ± 0,03
8	6	5098 ± 235,1	4,11 ± 0,01
9	3	4623 ± 159,5	4,11 ± 0,03

В структуре стада первотелки составляют 14,0%, коровы со 2 законченной лактацией – 18,0%, с 3 законченной лактацией – 23,0%, с 4 законченной лактацией – 18,0%, с 5 законченной лактацией – 14,0%, с 6 лактацией – 6,0%, с 7 лактацией – 4,0%, с 8 лактацией – 2,0% и с 9 лактацией – 1,0%.

Из таблицы видно, что удой коров по лактациям неодинаков. Уровень молочной продуктивности у коров-первотелок составил 68% удоев полновозрастных коров. От первой до 4 лактации удои равномерно повышаются. Самая высокая молочная продуктивность за 305 дней лактации отмечена у коров 4 лактации – 6415кг. Достаточно высокий уровень молочной продуктивности удерживается и у коров по 5 лактации. Начиная с 6 лактации удои равномерно снижаются и самый низкий показатель молочной продуктивности отмечен у коров по 9 лактации – 4623кг.

По жирномолочности и содержанию белка в молоке различий между группами не обнаружено.

Таким образом, было установлено, что удои коров повышаются до 4 лактации, в течении 5 лактации продуктивность удерживается почти на этих же значениях, а с 6 лактации удои начинают понижаться. Самый продуктивный уровень лактации отмечен у коров 3, 4 и 5 лактаций. В возрастной структуре стада поголовье коров 3, 4 и 5 лактаций составляет 55,0%. С производственных позиций это очень хороший показатель.

Использованные источники:

1. Раджабов Р.Г., Сазонова Ю.В., Дудка Т.Н., Иванова Н.В. Перспективы развития молочного скотоводства в Ростовской области / Материалы Международной научно-практической конференции «Проблемы и тенденции инновационного развития агропромышленного комплекса и аграрного образования России» пос. Персиановский, 2012. С. 100-103.
2. Иванова Н.В., Раджабов Р.Г., Дудка Т.Н. Молочная продуктивность чистопородных и помесных красных степных коров./ Материалы Международной научно-практической конференции «Проблемы и тенденции инновационного развития агропромышленного комплекса и аграрного образования России» пос. Персиановский, 2012. С. 36-38.
3. Практикум по экономике отраслей АПК. Раджабов Р.Г., Иванова Н.В. учебное пособие / пос. Персиановский, 2014.

УДК 331.109.648

Давлетшина А.А.
студент 4 курса
Хафизова Р.К.
студент 4 курса
Стерлитамакский филиал
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
научный руководитель: Гаевская Н.Б.

ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация: рассматриваются теоретические и практические вопросы применения обеспечительных мер, анализируется практика и проблемы применения обеспечительных мер

Ключевые слова: арбитражный процесс, обеспечительные меры, судебная практика, проблемы.

Davletshina A.A.
Khafizova R.K.
4th year students
Sterlitamak Branch
FGBOU V «Bashkirsky State University"
Scientific adviser -
Gaevskaya N.B.
Sterlitamak Branch
FGBOU V «Bashkirsky State University"

SUSTAINABLE MEASURES IN THE ARBITRATION PROCESS

Annotation: examines the theoretical and practical issues of the application of interim measures, analyzes the practice and problems of the application of interim measures

Keywords: arbitration process, interim measures, judicial practice, problems.

В настоящее время применение обеспечительных мер в Арбитражном процессе имеет преимущественное значение при обеспечении имущественных интересов заявителя. Вопросам применения обеспечительных мер посвящена глава 8 Арбитражного процессуального кодекса РФ (АПК РФ), которая предусматривает возможность их применения на любой стадии арбитражного процесса, в случае, если непринятие этих мер может привести к невозможности исполнения судебного акта либо затруднить исполнение судебного акта, в том числе, если исполнение судебного акта будет осуществляться за границами Российской Федерации, а также в целях предупреждения причинения ущерба заявителю.

Однако несмотря на это, отношения, которые возникают в связи с применением данных норм урегулированы не полностью в связи с чем на практике, возникают проблемы при осуществлении применения обеспечительных мер арбитражным судом.

Основной проблемой при подаче заявления об обеспечении исковых требований является то, что необходимо доказывать потребность в применении обеспечительных мер в рамках рассмотрения дела с учетом его индивидуальности. Так в соответствии со статьей 90 АПК РФ возникает необходимость доказать факт того, что непринятие этих мер может сделать невозможным или затруднить исполнение судебного акта. Но законодатель не учел, что для применения обеспечительных мер не требуется представления доказательств в объеме, необходимом для обоснования требований и возражений стороны по существу спора, так как они являются ускоренным средством защиты.

Согласно Постановлению Пленума, ВАС РФ, судам необходимо учитывать характер обеспечительных мер при принятии либо в отказе принятия, в применении данного механизма обеспечения исполнения актов суда при этом изучив и истребовав весь круг доказательств, которые могут подтверждать невозможность дальнейшего его применения стороной, право которой нарушено. Следовательно, за это время применение обеспечительных мер может потерять свою необходимость вовсе, а не полностью мотивированное заявление может быть отклонено.

Кроме того, на практике возникает и такая проблема как осуществление встречного обеспечения, основной задачей которой является обеспечение гарантии в удовлетворении требований ответчика об удовлетворение убытков, которые возникли в связи с применением обеспечительных мер. Например, при получении ходатайства от ответчика об отмене применения обеспечительных мер, в связи с предоставлением встречного обеспечения, суду необходимо проверить соразмерность встречного требования, который предоставил ответчик. Данный вопрос был рассмотрен и О.Анциферовым, который отмечал что "гарантии" и "поручительства" будут выступать в качестве результата злоупотреблений со стороны истца. Поручителем в данной ситуации будет выступать фирма-однодневка, гарантом - "проблемный" банк, а попытка добросовестного истца предоставить реальное встречное обеспечение в надлежащей форме может быть неудачна. Так как, применяя предварительные обеспечительные меры (ст. 99 АПК РФ), лицо которое подает ходатайство рассчитывает именно на так называемый эффект "внезапности" подобных мер для потенциального ответчика. Но направленная должнику оферта о заключении соответствующей сделки по встречному обеспечению делает напрасной ожидание внезапности предварительных обеспечительных мер. Следовательно, единственным, практически возможным встречным обеспечением будет являться внесение денежных средств на депозитный счет суда, предусмотренных ст. 99 АПК РФ.

Помимо этого, в теории существует спор о том, кто из лиц, участвующих в деле имеет право на подачу заявления о принятии обеспечительных мер, а точнее имеет ли ответчик право на подачу такого заявления. В настоящее время в России сформировались две различные друг от друга точки зрения по данному спору. Сторонники первого подхода

утверждают, что ответчик не обладает правом подобным правом. Такой позиции придерживается М. Д. Олегов, А.А. Ференц-Сороцкий, М. А. Рожкова. По их мнению, ответчик может осуществлять данное право только в случае, если он предъявит встречное исковое заявление, т. е. когда ответчик становится истцом по встречному иску. Сторонники второго подхода называют ответчика полноправным участником процесса, который обладает правом ходатайствовать о принятии мер обеспечения. Так, В. В. Ярков, Юсупов Т. Б полагают, что ответчик может подать заявление, например, чтобы гарантировать взыскание судебных расходов с истца при необоснованном, по мнению ответчика, предъявлении иска. Данного мнения также придерживаются и А. И. Щукин. Н. Н. Ткачева отмечая, что в Арбитражном кодексе не указывается конкретное лицо, по заявлению которого суд или судья может принимать обеспечительные меры.

Изучая же судебную практику можно прийти к выводу, что практически не встречаются дела, в которых удовлетворяется право ответчика на применение обеспечительных мер.

Кроме того, не смотря на тот факт, что законодатель установил, недопущения отказа в обеспечении иска, если лицо, ходатайствующее об обеспечении иска, предоставило встречное обеспечение, то анализируя судебную практику различных инстанций, можно прийти к обратному выводу. Но применяя законы суды истолковывают данную норму иным образом, а именно: «предоставление заявителем встречного обеспечения, в отсутствие оснований применения обеспечительных мер, которые предусмотренны ч. 2 ст. 90 АПК РФ, не может являться самостоятельным основанием применения таких мер».

Таким образом, рассматривая судебную практику, в качестве примера можно привести дело №А60-30610/2010-С. В соответствии с данным делом, суд отказал заявителю в удовлетворении ходатайства о приостановлении оспариваемого ненормативного акта. В связи с чем Общество осуществило встречное обеспечение, перечислив на депозит суда один миллион рублей, и представило новое ходатайство без дополнительных доказательств. В удовлетворении второго заявления суд также отказал, указывая на данную выше мотивировку, а именно ненадлежащей подготовкой заявления.

Таким образом, можно сделать вывод, что институт обеспечения в арбитражном процессе является хотя и важной мерой, но не полностью доработанной. Основной же проблемой с которой сталкиваются на практике является то, что пробелы АПК и нормы, имеющие двузначный характер по-разному растолковываются судами.

Использованные источники:

1. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017)
2. Постановление Пленума ВАС РФ № 55 от 12.10.2006 г.
3. Гонта А. В. Актуальные проблемы обеспечительных мер в арбитражном процессе [Текст] // Актуальные вопросы юридических наук: материалы III

Междунар. науч. конф. (г. Чита, апрель 2017 г.). — Чита: Издательство Молодой ученый, 2017. — С. 83-86.

УДК 908

Данилова Д.В.
студент 4 курса
факультет филологии и истории
кафедра всеобщей и отечественной истории
Ибрагимова А.И.
студент 4 курса
факультет филологии и истории
кафедра всеобщей и отечественной истории
Елабужский институт КФУ
научный руководитель: Нигамаев А. З., к.и.н.
доцент
Россия, г. Елабуга

ВКЛАД КОМСОМОЛЬЦЕВ И МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИЕ НЕФТЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН В 60-70-Х ГГ. XX В.

Аннотация. В данной статье рассмотрены основные направления деятельности комсомольско-молодежных организаций, структурных подразделений «Татнефть». Приведены основные статистические данные структурных подразделений компании «Татнефть». Исследование подкреплено высказываниями Г.Кротковой и Р.Р. Хамадьярова – непосредственных представителей комсомольско-молодежных организаций компании «Татнефть».

Ключевые слова: «Татнефть», нефтяная промышленность, комсомольско-молодежная организация, ВЛКСМ, «Альметьевнефть», субботники, профсоюзы.

Danilova D.V.
student 4th course
faculty of Philology and history
Department of General and Russian history
Elabuga Institute of the KFU
Russia, Elabuga
Ibragimova A.I.
student 4th course
faculty of Philology and history
Department of General and Russian history
Elabuga Institute of the KFU
Russia, Elabuga
Supervisor: Nigamaev A.Z. associate Professor
candidate of historical Sciences

THE CONTRIBUTION OF KOMSOMOL MEMBERS AND YOUTH IN THE DEVELOPMENT OF OIL INDUSTRY OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN IN THE 60-70-IES OF XX CENTURY.

Annotation. This article describes the main directions of activities of the Komsomol youth organizations of divisions "Tatneft". The main statistics departments of the company "Tatneft". Research supported by the statements of G. Krotkova and R.R.Hadyarov – the direct representatives of the Komsomol youth organizations of the company "Tatneft".

Key words: Komsomol-youth organization in Tatneft, the oil industry, "Almetyevneft", the Komsomol, voluntary work, trade unions.

Проблема вклада молодежи и комсомольских организаций Татарстана в нефтяную промышленность в научной литературе освещена крайне поверхностно. Данная статья на конкретных примерах деятельности молодежно-комсомольских бригад, подкрепляя сведения статистическими данными, доказывает огромную заслугу комсомольцев в развитии нефтяной промышленности Татарстана и страны в целом.

Глава российского государства В.В. Путин отметил, что сейчас в России проживают свыше 30 с половиной миллионов граждан в возрасте от 15 до 29 лет, и «от них, от их взглядов в значительной степени зависит судьба страны, будущее России»126. Действительно, молодежь можно считать двигателем исторического прогресса.

В советский период Правительство сделало ставку именно на молодежь, и не напрасно. Росло количество комсомольско-молодежных организаций, способствующих развитию различных отраслей промышленности. К таким относится и современные общественные Объединения студенческих отрядов Татарстана. Именно поэтому интересно проследить становление молодежных общественных объединений.

В 60-х гг. XX в. на предприятиях нефтяной промышленности Татарстана трудился десятитысячный отряд молодых нефтяников. В бурении работало 15 комсомольско-молодежных бригад, а в добыче – 22 комсомольско-молодежных бригад127.

По статистическим данным 1961 г. комсомольско-молодежными коллективами республики сверх плана добыто 534 тыс. тонн нефти, дано 45,5 тыс. м. проходки128. При активном участии молодых нефтяников в 1963 г. семилетки были автоматизированы 250 скважин, 8 кустовых насосных станций.

В дни работы XXII съезда ЦК КПСС по примеру комсомольско-молодежной бригады Юрия Корчагина из НПУ «Альметьевнефть» было

---

[126] Владимир Путин: От молодежи в значительной степени зависит будущее России // http://azerros.ru/maintheme/19008-vladimir-putin-ot-molodezhi-v-znachitelnoy-stepeni-zavisit-buduschee-rossii.html. (Дата обращения: 10. 12.2017 г.)

[127] Три миллиарда. История. Корпоративная библиотека ОАО «Татнефть». Под общей редакцией Урявиной-Куприяновой И.Ф. – Изд-е первое. – М.: Закон и Порядок, 2007. – С. 96.

[128] «Нефть и газ Республики Татарстан», сборник документов, цифр и материалов. – М, 1993 .

начато соревнование за личный вклад в строительство коммунизма129. На основании индивидуальных планов коллектив составил бригадные обязательства по личным вкладам в строительство коммунизма. В данный наблюдается активное включение всех комсомольско-молодежных коллективов в развитие нефтяной промышленности. НПУ «Лениногорскнефть», так же как НПУ «Альметьевнефть», принимало участие в соревновании за личный вклад в строительство коммунизма. В НПУ «Лениногорскнефть» участвовал 31 коллектив, в тресте «Татбурнефть» - 7 коллективов. 30 бригад по добыче нефти и бурению скважин города Альметьевск, включились в соревнование за личные вклады по изысканию внутренних ресурсов. Данное событие широко освещалось в различных периодических изданиях. Энтузиазм молодых нефтяников поддерживали молодые рабочие, строители, колхозники. В целом, в 60-70-е гг. личный вклад в коммунизм вносили свыше 70 тыс. молодых тружеников республики130.

На тот момент, по призыву партийных организаций молодежь поехала осваивать нефтяную целину Прикамья. Сотни молодых комсомольцев и молодежи покинули благоустроенные квартиры Альметьевска, Лениногорска, Акташа, чтобы своими руками открыть подземные кладовые Прикамья. Труд молодых нефтяников увенчался успехом. Здесь были открыты 5 новых месторождений, создана НПУ «Прикамнефть», которая способствовала добыче сотни тысяч тонн дешевой нефти для развития страны в целом.

Передовой организацией, на которую всегда равнялась молодежь Татарстана, была комсомольская организация НГДУ «Альметьевнефть»131. Проанализировав статистические данные НГДУ «Альметьевнефть» 50-70-х гг., следует обозначить основные достижения молодежной организации132:

1958 г. Инициатором эстафеты «За быстрейший ввод в эксплуатацию скважин, принятых из бурения» стала комсомольско-молодежная бригада по добыче нефти нефтепромысла № 1. Возглавили движение Ю.С. Корчагин Ю.С. и В.Ф. Базив В.Ф. За право именоваться «Коллективом комсомольского труда» вступила комсомольско-молодежная бригада по добыче нефти нефтепромысла №2. Руководитель бригады-мастер В.В. Соколов.

1971 г. Комсомольская организация НГДУ начала поход за малую механизацию трудоемких процессов под девизом «Бой ручному труду!»

1977 г. При комитете ВЛКСМ НГДУ «Альметьевнефть» особенно эффективно работали Совет молодых специалистов, руководителем являлся Н.Г. Ибрагимов и «Комсомольский прожектор», возглавляемый В.П. Лавущенко133.

---

[129] Ярмиева А. Молодежь Альметьевской земли. – Казань.: Идель-Пресс, 2010. – С. 44.
[130] Три миллиарда. История. Корпоративная библиотека ОАО «Татнефть». Под общей редакцией Урявиной-Куприяновой И.Ф. – Изд-е первое. – М.: Закон и Порядок, 2007. – С. 98.
[131] Ярмиева А. Молодежь Альметьевской земли. – Казань.: Идель-Пресс, 2010. – С. 56.
[132] Три миллиарда. История. Корпоративная библиотека ОАО «Татнефть». Под общей редакцией Урявиной-Куприяновой И.Ф. – Изд-е первое. – М.: Закон и Порядок, 2007. – С. 99.
[133]Салахов А. «Комиссар» // «Знамя труда». – 1970. – № 14. – С. 20-22.

1978 г. комсомольско-молодежный коллектив ЦКПРС С.С. Гатауллина вышел с инициативой «Каждой вахте-5 отремонтированных скважин в месяц!». Комитет ВЛКСМ одобрил инициативу Н.И.Городнего – старшего технолога РИТС-4 о создании молодежной инициативной бригады «Миг-1», которая занималась инженерными разработками и их внедрением. Девиз группы: «Инженерный поиск и творческий подход!»134.

1979 г. Молодые нефтяники КМК мастера А.Б. Авраменко из ЦЛНГ-4 стали инициаторами социалистического соревнования под девизом «Оптимальную работу скважин – под комсомольский контроль!» обязались добыть сверх плана 245 тыс. тонн нефти.

За весомый вклад комсомольцев и молодежи в строительство и развитие предприятий нефтедобывающей и нефтегазоперерабатывающей промышленности, активную работу по воспитанию молодежи и в связи с 50-летием ВЛКСМ Альметьевская городская комсомольская организация ТАССР 25 октября 1968 г. была награждена орденом Трудового Красного Знамени135.

В 70- гг. больших достижений добилась первичная комсомольская организация НГДУ «Елховнефть» - самая крупная среди структурных подразделений Татнефти. Она насчитывала в своих рядах 350 комсомольцев.

Долгие годы одними из лучших коллективов объединения «Татнефть» были комсомольско-молодежные бригады Альметьевского УБР, руководимые Г.К. Мугиновым и Н.В. Колыгиным. Особая страница в истории комсомола объединения «Татнефть» - это субботники136.

В то время субботники не ограничивались уборкой закрепленных территорий. Комсомольца активно работали на строительстве промышленных и социальных объектов. Так, молодежь НГДУ «Джалильнефть» участвовала в строительстве Дома техники, санатория-профилактория, стадиона. Своим появлением лыжная база Бугульмы так же во много обязана комсомольским субботникам, на которых работала молодежь ТатНИПИнефть и комсомольцы всего города. Благодаря молодежи появилась база отдыха на Карабаше – «Ивушка». Комсомольцы из НГДУ «Елховнефть» работали на строительстве оздоровительного прионерского лагеря «Солнечный», на возведении Комсомольского парка, закладке фундамента дворца культуры «Нефтьче». Активное участие в строительстве Альметьевского завода погружных электронасосов принимала молодежь НГДУ «Ямашнефть». Члены Азнакаевского УБР организовали субботники по строительсву жилых домов, детских садов, пионерского лагеря «Орленок», санатория-профилактория «Мечта».

Молодежь Елабужского УБР помогла в строительстве свинофермы в Менделеевском районе, а комсомольцы БМЗ – в возведении Дворца

---

134 Там же.

135 Три миллиарда. История. Корпоративная библиотека ОАО «Татнефть». Под общей редакцией Урявиной-Куприяновой И.Ф. – Изд-е первое. – М.: Закон и Порядок, 2007. – С. 101.

136 Там же.

молодежи.

Во многом благодаря комсомольским субботниками, организованным молодежью управления «ТатАИСнефть», в Альметьвске в кратчайшие сроки был запущен троллейбусный парк. Комсомольцы цеха ППН НГДУ «Прикамнефть» шествовали на строительством тепличного комплекса.

По мнению Г. Кротковой, представительницы комсомольской организации НГДУ «Альметьевнефть», «комсомол компании «Татнефть» всегда жил довольно интересной жизнью137».

По словам Р.Р. Хамадьярова, лидера молодежной организации компании «Татнефть», молодежная организация компании признана лучшей молодежной организацией РТ. В каждом структурном подразделении и дочернем предприятии компании успешно работают Советы молодых специалистов, деятельность которых координирует Центральный Совет молодых специалистов138.

В топливно-энергетическом комплексе России организация «Татнефть» стала первой компанией, которая приняла концепцию молодежной политики139. По опыту татарстанской нефтяной компании и на сегодняшний день строят работу с молодежью не только предприятия Татарстана, но и России. Уникальный опыт совместной работы профсоюза и администрации ОАО «Татнефть» по решению проблем молодежи лег в основу Концепции молодежной политики Нефтегазстройпрофсоюза Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Ярмиева А. Молодежь Альметьевской земли. – Казань.: Идель-Пресс, 2010. – 224 с.
2. Бухмин П. Кадры, как конкурентное преимущество // Нефть и жизнь. – 2015. – №5. – С.24-26.
3. Владимир Путин: От молодежи в значительной степени зависит будущее России // http://azerros.ru/maintheme/19008-vladimir-putin-ot-molodezhi-v-znachitelnoy-stepeni-zavisit-buduschee-rossii.html. (Дата обращения: 10. 12.2017 г.)
4. Нефть и газ Республики Татарстан, сборник документов, цифр и материалов. – М, 1993 .
5. Салахов А. «Комиссар» // «Знамя труда». – 1970. – № 14. – С. 20-22.
6. Три миллиарда. История. Корпоративная библиотека ОАО «Татнефть». Под общей редакцией Урявиной-Куприяновой И.Ф. – Изд-е первое. – М.: Закон и Порядок, 2007. –607 с.

[137] Ярмиева А. Молодежь Альметьевской земли. – Казань.: Идель-Пресс, 2010. – С. 51.
[138] Бухмин П. Кадры, как конкурентное преимущество // Нефть и жизнь. – 2015. – №5. – С.24-26.
[139] Три миллиарда. История. Корпоративная библиотека ОАО «Татнефть». Под общей редакцией Урявиной-Куприяновой И.Ф. – Изд-е первое. – М.: Закон и Порядок, 2007. – С. 103-104.

УДК 336

Дворникова Т.А.
студент 2 курса магистратуры
научный руководитель: Филимонова И.В., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. *В статье рассмотрены вопросы характеризующие современное состояние национальной платежной системы России. Проанализированы характерные особенности национальных платежных и иных банковских услуг. Выявлены обозначены перспективы развития.*

Ключевые слова: *электронные платежи; национальная платежная система; перспективы развития; система управления.*

Dvornikova T.A.
2nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Filimonova I.V.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

PRESENT STATE OF THE NATIONAL PAYMENT SYSTEM OF RUSSIAN FEDERATION

Abstract. *In article the questions characterizing the current state of national payment service provider of Russia are considered. Characteristics of national payment and other banking services are analysed. Are revealed the prospects of development are designated.*

Keywords: *electronic payments; national payment system; development prospects; control system.*

Национальная платежная система – это совокупность операторов по переводу денежных средств в России. Проект по созданию в РФ собственной платежной системы, которая могла бы стать альтернативой международным платежным системам, инициировал президент Владимир Путин. Законопроект о «Национальной платежной системе», который сейчас находится на рассмотрении Госдумы, содержит требования к деятельности операторов по переводу денежных средств и порядку перевода электронных денег. Документ обязывает операторов услуг использовать платежную инфраструктуру только на российской территории. Это означает, что информация о платежах, которые проходят в России, не должна передаваться

за рубеж. Соответственно, Visa и MasterCard должны будут создать в РФ свои процессинговые центры.

Также законом предусмотрены требования к статусу операторов рынка электронных денег. Таким оператором должна быть кредитная организация, причем необязательно банк. Для операторов установлен специальный статус – небанковская кредитная организация с уставным капиталом не менее 18 млн. рублей.

Платежная система занимает важное место в создаваемой Правительством РФ финансовой структуре, прошедшей достаточно долгий исторический путь становления и развития, на протяжении которого наблюдалось постепенное формирование демократических основ управления финансовой деятельностью государства и совершенствование форм и методов данной деятельности140. Как отмечается в Стратегии развития банковского системы Российской Федерации на период до 2016 года платежная система «должна иметь в своей основе современное, комплексное и сбалансированное правовое регулирование и использующая современные международные стандарты и технологии.

Должны быть обеспечены правовые условия для регулирования деятельности организаций, являющихся операторами по переводу денежных средств, включая операторов электронных денег, в том числе при привлечении платежных агентов (субагентов), операторами платежных систем, операторами услуг платежной инфраструктуры (операционными центрами, клиринговыми центрами, расчетными центрами), а также определены требования к организации и функционированию платежных систем, порядок осуществления надзора и наблюдения в национальной платежной системе».

Существенным элементом платежной системы является система розничных платежей, т.е. совокупность организаций, процессов, технологий и инфраструктуры, обеспечивающая проведение платежей и расчетов физических лиц.

Эффективная розничная платежная система должна обеспечить стопроцентный охват населения страны, вне зависимости от его географического положения, уровня достатка и потребительских предпочтений. Граждан России должна быть представлена возможность выбора при осуществлении платежных операций в наличной или безналичной форме, с банковских счетов или посредством денежных переводов, в банковских отделениях или дистанционно.

Важную роль в обеспечении территориальной доступности платежных и иных банковских услуг призваны сыграть (банковские) платежные агенты, регулирование которых претерпело существенные изменения в 2015-2016 гг. По данным Банка России, в середине 2016 г. розничный рынок платежей имел

[140] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-31.

следующую структуру (по видам платежных инструментов).

По целевому назначению платежа, этот рынок можно разбить на несколько сегментов: платежи за услуги связи – 15 млрд. долл, коммунальные платежи – 18 млрд.долл., возврат потребительских кредитов, погашаемых с привлечением третьего лица, – 12 млрд. долл. (по итогам 2016 г.). Согласно экспертным оценкам ежегодный рост данного сегмента составляет до 10-15% в год[141].

Оплата коммунальных услуг остается наиболее востребованной населением услугой. Основной объем платежей в данной сфере обрабатывается Сбербанком (перевод по поручению физического лица без открытия счета) и Почтой России (почтовый перевод). Доля прочих коммерческих банков на рынке коммунальных платежей не превышает 10%. В крупных городах значительную долю рынка (до 90 %) удерживает Сбербанк, хотя она начала снижаться после введения комиссий за проведение таких платежей. В сельской местности до 50% коммунальных платежей проходит через Почту России. В среднем рыночная доля Сбербанка составляет около 70-80 %, а Почты России -15%. Около 5% платежей совершается непосредственно на предприятиях, оказывающих услуги. С введением Сбербанком комиссии за проведение таких переводов его доля на рынке начала снижаться, однако оценить изменение его рыночной доли пока затруднительно.

Принципиально иная ситуация сложилась на рынке приема платежей за услуги мобильной связи. На долю кредитных организаций здесь приходится не более 10% платежей, остальные платежи принимаются розничными агентами, представляющими операторов связи. Эти компании, возникшие в 1990-х гг., выступили инициаторами создания рынка приема платежей за услуги мобильной связи, предоставив своим агентам технологии и привлекательные коммерческие условия.

По состоянию на июль 2016 г. в РФ было выпущено более 133 млн платежных карт. Количество операций с картами в первом полугодии 2016 года превысило 1,5 млрд единиц, а совокупный объем таких операций – почти 190 млрд долл. США. Операции с картами в качестве эмитентов или эквайреров осуществляло 700 кредитных организаций, количество устройств, принимающих карты, составило 669 тыс. штук. Среди карточных платежных систем доминировала VISA Int., на нее приходилось 64% объема платежей, на Master Card – 28,3 %, на ОРПС, Золотая Корона, Union Card/NCC вместе – 6,6%. Необходимо отметить, что более 90% объема трансакций с картами составляет снятие наличных денежных средств в банкоматах.

На рынке услуг по переводу денежных средств одно из первых мест занимает Почта России, которая, по-видимому, является самой крупной розничной сетью в Российской Федерации. К услугам почтовой связи закон

[141] Концепция развития платежной системы Банка России на период до 2015 года (одобрена решением Совета директоров Банка России от 16.07.2010, протокол N 16) // Вестник Банка России. N 44, 04.08.2010.

относит почтовый перевод денежных средств (услуга организаций федеральной почтовой связи по приему, обработке, перевозке, передаче, доставке, вручению денежных средств с использованием сетей почтовой и электрической связи)[142].

Центральное место на рынке оплаты услуг сотовых операторов, интернет – провайдеров, коммерческого телевидения, IP-телефонии заняли операторы по приему платежей физических лиц (электронные платежные системы). В их системах также реализована возможность пополнения счетов внешних платежных систем, внесения взносов в благотворительные фонды, оплаты услуг ЖКХ, штрафов ГИБДД и техосмотра, а также других товаров и услуг. Возникшие около десяти лет назад для удовлетворения потребности операторов мобильной связи по массовому приему платежей абонентов, эти системы переросли в новое качество и де-факто начали формировать национальные стандарты индустрии розничных платежей, осуществляемых через платежные терминалы[143].

Таким образом, в результате анализа работы платежной системы Банка России на территории нескольких регионов, было выделено шесть основных рисков.

Первый – риск потери ликвидности регионального сегмента платежной системы. Он концентрирует в себе практически все называемые аналитиками банковской сферы риски – кредитные, фондовые, операционные, валютные, поскольку каждый из этих рисков имеет однотипный результат – отрицательное влияние на величину ликвидности.

Второй риск сопряжен со стремлением клиентов использовать действующие в стране платежные системы в криминальных целях. Практика исполнения Федерального закона от 7.08.2001 г. N 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» показывает постоянные попытки отдельных клиентов обойти его требования, что может создать условия для отмывания незаконно полученных средств, финансирования антигосударственных структур, создания внебанковского транспорта денежных средств, хищений государственных ресурсов, ухода от уплаты налогов.

Третий риск – риск несанкционированного проникновения в платежную систему с целью организации хищений денежных средств банков, проведения операций по выводу денег из банковской сферы.

Четвертый – риск вывоза денежных ресурсов из страны, который можно назвать особым видом риска.

Пятый риск – это риск последствий срыва нормальной работы системы

---

[142] Земцов А.А., Имонов О.Д. Трансграничные системы денежных переводов // Вестн. Том. гос. ун-та. Экономика. 2016. №4 (36). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/transgranichnye-sistemy-denezhnyh-perevodov (дата обращения: 12.11.2017).

[143] Спицин С.Ф. Платежная система России - важнейший объект наблюдения и регулирования // Деньги и кредит. 2008 г. №8. С. 43-45.

по техническим, технологическим, организационным причинам, которые могут спровоцировать ее временную остановку, рост масштабов претензий и штрафных санкций в отношениях между клиентами и самой системой.

Шестой – риск последствий действий некомпетентного руководителя коммерческого банка, ненадлежащего исполнения им своих функций. Организующие способности руководителя, его приверженность строгости исполнения законодательных и нормативных документов являются важнейшей обязанностью.

Данная классификация рисков платежных и расчетных систем, приведенная начальником ТУ Банка России по Нижегородской области С.Ф. Спициным, не является устоявшейся. Использование в классификации трех, пяти или более основных видов рисков, с одной стороны, не гарантирует анализа всех возможных угроз для функционирования платежной системы, с другой – не исключает возможности всестороннего управления рисками. Важно не столько количество рисков, рассматриваемых на уровне их классификации, сколько требование о том, чтобы группировки рисков охватывали все возможные негативные воздействия с учетом развития и взаимодействия элементов платежных систем Банка России[144].

Все риски в платежных системах Банка России можно разделить на две группы: финансовые и нефинансовые.

К основным финансовым рискам относятся:

«Кредитный риск» – это риск убытков в случае, когда банк осуществляет платежный перевод получателю до получения средств покрытия от другого банка. Кредитный риск банка возникает между двумя банками, когда банк-получатель принимает на себя безотзывное обязательство по оплате, а банк-плательщик должен осуществить расчет позднее, и при этом существует риск того, что банк-плательщик может оказаться не способным произвести оплату, например, в результате банкротства. Кредитный риск банка является общим для межбанковских платежей, так как он приводит к открытым кредитным позициям между банками. Банк-плательщик сталкивается с кредитным риском клиента в том случае, если он осуществляет перевод платежа, невзирая на отсутствие на счете клиента средств покрытия во время осуществления перевода. Очень часто условия конкуренции вынуждают банки принимать на себя кредитные риски клиента и, в частности, риски крупных корпоративных клиентов.

«Риск ликвидности» – риск невыполнения плательщиком обязательств вследствие временных затруднений. Это риск возникает чаще всего по двум причинам:

1. В результате значительных колебаний ликвидности банка из-за его неспособности в некоторых случаях осуществить перевод платежей по взятым обязательствам и необходимости временно отсрочить осуществление

[144] Тамаров П.А., Пак М.В., Кузьмин А.Л. Применение рекомендаций Банка России о своевременности осуществления расчетов и системном риске расчетной системы в контексте законодательных изменений // Деньги и кредит. 2011 г. №11. С. 22-27.

платежей;

2. Если из-за ослабленного финансового состояния банка объем ликвидности, который он может получить от рынка, снижается, так что он не может осуществлять платежные переводы по своим безотзывным обязательствам.

«Системный риск – «эффект домино». В результате невыполнения обязательств, каким-либо участником платежа возникает угроза невыполнения обязательств другими участниками платежной системы. Что касается платежных систем, то системный риск относится к риску убытков, которые могут возникнуть, если прекратит функционировать вся платежная система или ее часть и значительно уменьшится объем платежных услуг в обществе. Системный риск может также возникнуть в том случае, если один или несколько из перечисленных выше основных рисков реализуются на практике или распространяются в таких пределах, которые угрожают функционированию системы в целом.

Как правило, риски в платежную систему вносят ее клиенты, т. е. банки и клиенты банков. Особое значение для формирования рекомендаций по управлению системным риском платежной системы будет иметь мониторинг кредитных организаций, имеющих значительное количество корреспондентских счетов, существенные количество и объем переводов, особый характер межбанковских операций, их большой удельный вес в общей структуре платежного оборота кредитной организации[145].

Таким образом, системный риск платежной системы способен вызвать активирование и развитие других негативных явлений.

Прежде всего, кроме вышеизложенных проблем на практике основными проблемами развития национальной платежной системы являются экономические, политические и социальные противоречия, а также законодательный коллапс регулирования новых отношений. Немалую роль также играет плохая информированность населения о новых услугах и возможностях ею воспользоваться.

Платежная система Банка России является системно значимой для частных платежных систем. Среди платежных систем, в наибольшей степени подверженных системному риску, выделяются системы, в которых осуществляются расчеты на нетто-основе. В настоящее время в России такие платежные системы преобладают на организованных финансовых рынках и в сфере розничных платежей, но пока занимают незначительную долю по сравнению с переводами, осуществляемыми через платежную систему Банка России.

Особенно актуальны вопросы возможных угроз системного характера для кредитных организаций, в которых концентрируются значительные объемы межбанковских расчетов. Анализ сведений о суммах переводов,

[145] Принципы для инфраструктур финансовых рынков. Консультативный доклад. Комитет по платежным и расчетным системам Банка международных расчетов. Март 2011. [Электронный ресурс] http://www.cbr.ru/today/BESP/

проведенных кредитными организациями между счетами, открытыми другим кредитным организациям, по итогам 2016 г. показывает, что около 80% от общей суммы переводов приходится только на пять кредитных организаций и около 99,9% на 80 кредитных организаций. Эти кредитные организации являются основной целевой группой, в которой могут быть востребованы рекомендации Банка России.

Принятие Федерального закона № 161-ФЗ «О национальной платежной системе» (от 27 июня 2011 г.) является фундаментальным шагом в становлении законодательно-нормативной базы национальной платежной системы и создает предпосылки для создания в Российской Федерации максимально защищенной системы платежей и расчетов, соответствующей мировой практике.

Документы Банка России (Письмо Банка России от 18.02.2010 г. № 18-Т «О своевременности осуществления расчетов по корреспондентским счетам и мерах по управлению рисками при осуществлении расчетов» и Письмо Банка России от 03.05.2011 г. № 67-Т «О системном риске расчетной системы»), определили необходимые подготовительные процессы к вступлению в силу данного Закона. Сложившиеся в практике национальной платежной системы подходы к управлению банковскими рисками, были ориентированы на риски одной кредитной организации. Выход новых рекомендательных документов Банка России в 2016-2017 гг. впервые призван обратить внимание кредитных организаций на системное взаимодействие между участниками межбанковских расчетов, которое может приводить к реализации системного риска, как в отдельных сегментах, так и во всей банковской системе в целом.

Для решения выявленных выше проблем следует воспользоваться следующими инструментами: полное и всестороннее привлечение бизнес сообщества к решению платежных вопросов государства; расширение доступных розничных услуг для бизнеса; эффективное государственное и правовое регулирование вопроса, прежде всего ЦБ России; своевременное решение текущих задач национальной платежной системы, обеспечивающее ее устойчивое развитие в будущем.

Использованные источники:

1. Земцов А.А., Имонов О.Д. Трансграничные системы денежных переводов // Вестн. Том. гос. ун-та. Экономика. 2016. №4 (36). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/transgranichnye-sistemy-denezhnyh-perevodov (дата обращения: 12.11.2017).
2. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
3. Концепция развития платежной системы Банка России на период до 2015 года (одобрена решением Совета директоров Банка России от 16.07.2010, протокол N 16) // Вестник Банка России. N 44, 04.08.2010.
4. Принципы для инфраструктур финансовых рынков. Консультативный

доклад. Комитет по платежным и расчетным системам Банка международных расчетов. Март 2011. [Электронный ресурс] http://www.cbr.ru/today/BESP/
5. Спицин С.Ф. Платежная система России - важнейший объект наблюдения и регулирования // Деньги и кредит. 2008 г. №8.
6. Тамаров П.А., Пак М.В., Кузьмин А.Л. Применение рекомендаций Банка России о своевременности осуществления расчетов и системном риске расчетной системы в контексте законодательных изменений // Деньги и кредит. 2011 г. №11.

УДК 004

Деменкова А.О.
студент 4 курса
факультет «Фундаментальная и прикладная информатика»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ПРИМЕНЕНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСИ В ЭЛЕКТРОННЫХ АУКЦИОНАХ

Аннотация:
статья посвящена базовым понятиям электронной подписи и электронной торговой площадки, рассмотрены способы применения электронной подписи для участия в электронных аукционах, выделены преимущества торговли в электронной форме.

Ключевые слова: электронная торговая площадка, электронная подпись, федеральный закон, информационные технологии

Demenkova A.O.
student
4th year, Department of "Basic and applied Informatics"
South-West state University
Russia, Kursk

THE USE OF ELECTRONIC SIGNATURES IN ELECTRONIC AUCTIONS

Annotation:
the article is devoted to the basic concepts of electronic signature and electronic trading platforms, the methods of application of electronic signatures to participate in electronic auctions, highlighted the advantages of trading electronically.

Keywords: electronic trading platform, digital signature, federal law, information technologies

Тема повышения продуктивности и результативности использования электронной торговой площадки не теряет своей актуальности со дня приведения в исполнение Федерального закона ФЗ №223 "О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц".

Электронной торговой площадкой называют совокупность

программных, аппаратных, технических и организационных решений, обеспечивающих взаимодействие продавца и покупателя через электронные каналы связи. Другими словами, это специальные онлайн-сервисы, созданные для проведения электронных аукционов на продажу и покупку товаров и услуг в сети Интернет.

Торговля на электронных торговых площадках позволяет в режиме онлайн собрать в едином информационном пространстве огромное количество поставщиков и потребителей разнообразных товаров и услуг. Разумеется, это плодотворно влияет на развитие бизнеса, способствует значительному повышению качества и эффективности ведения торговли.

В настоящее время существует возможность проводить в электронной форме торги с государственным заказом, торги с коммерческими организациями, торги при продаже имущества и другие. На электронных торговых площадках размещают закупки, как на крупные, так и на небольшие суммы.

Все электронные аукционы по Федеральному закону №44-ФЗ, что составляет более половины от общего количества всех закупок, проводятся только на шести Федеральных электронных площадках: Сбербанк-АСТ, РТС-тендер, Единая электронная торговая площадка, Национальная электронная площадка, Заказ РФ, Российский аукционный дом. Регистрация или аккредитация на Федеральных торговых площадках бесплатна, также не взимается плата за участие и победу в аукционах. Электронных площадок, на которых размещаются закупки, проводимые по Федеральному закону №223-ФЗ, значительно больше. По данным на май 2017г. их более 160 в России. При этом на всех федеральных площадках есть дополнительные секции для проведения закупочных процедур в рамках Федеральному закону №223-ФЗ. Заказчики по Федеральному закону №223-ФЗ могут выбрать любую из этих площадок и проводить закупки на той площадке, на которой им удобнее работать. На данный момент никаких ограничений по выбору площадки законодательство не устанавливает. В закон «О контрактной системе» внесены очередные изменения, которые позволят к июлю 2018г. перевести все закупки в электронную форму. С 2019г. это станет обязательным для всех заказчиков. В настоящее время более половины всех закупок проводится в форме электронного аукциона. Остальные закупки по-прежнему проводятся в бумажной форме, при которой участники подают заявки в запечатанных конвертах.

Аналогичные поправки касаются Федерального закона №223-ФЗ. А именно, закупки, проводимые для субъектов малого и среднего предпринимательства по этому закону, заказчики обязаны будут проводить так же в электронном виде на федеральных площадках. В том числе в связи с этими изменениями федеральные площадки получат статус универсальных электронных площадок. Правительство России проводит ряд законодательных инициатив с целью сокращения числа электронных площадок, на которых размещаются заказы по Федеральному закону №223-ФЗ. Поэтому возможно в

ближайшее время количество электронных площадок значительно уменьшится. Соответственно, это благоприятно скажется на участии в госзакупках. Отпадет необходимость регистрации участников аукционов на огромном количестве площадок. Предполагается, что общее количество электронных площадок, на которых будут проводится закупки по Федеральному закону №44-ФЗ и Федеральному закону №223-ФЗ в перспективе сократится примерно до десяти, и все площадки получат статус универсальных. Выделяют следующие положительные стороны в проведении электронных торгов:

- короткие сроки проведения;
- экономия бюджетных средств на организации и проведении торгов;
- прозрачность и открытость процесса закупок;
- честная конкуренция, исключающая неценовые методы ведения борьбы
- равные права всех поставщиков товаров, работ и услуг;
- участие в торгах возможно из любой точки мира;
- высокий уровень безопасности и защиты;
- доступность для представителей среднего и малого бизнеса.

Для участия в электронных аукционах необходимо получить электронную подпись, корректно настроить и установить программное обеспечение для работы на электронных площадках. Для работы на шести федеральных площадках необходима неквалифицированная усиленная электронная подпись. Это требование установлено статьей 4 Федерального закона №44-ФЗ. Электронная подпись – это наиболее удобное средство защиты электронных документов от искажений, позволяющие однозначно идентифицировать отправителя сообщения. С технической точки зрения она формируется путем шифрования информации, содержащейся в документе, представляя собой уникальную последовательность символов, которая находится либо в теле подписанного файла, либо прилагается к нему. Внешнее выражение электронной подписи не имеет ничего общего с подписью рукописной. Назначение подписи одинаково - удостоверение подлинности документа. Простая электронная подпись служит для подтверждения того, что документ исходит от определенного лица. Усиленная неквалифицированная электронная подпись не только указывает на лицо, ее поставившее, но и подтверждает, что после ее проставления никаких изменений в документ не вносилось. Усиленная квалифицированная электронная подпись обладает характеристиками неквалифицированной ЭЦП, но выдается только в специализированных центрах, имеющих аккредитацию от Минкомсвязи. На электронной торговой площадке сертификат электронной подписи нужен для того, чтобы обеспечить юридическую значимость электронного документооборота, включающего в себя получение аккредитации, участие в открытых аукционах *онлайн* и т.д. Порядок использования электронной подписи регламентирован Законом «Об электронной подписи» № 63-ФЗ от

авторизацию на сайте, после чего становится полноправным членом электронной торговой площадки.

С развитием информационных технологий модернизируются все сферы общества, и электронная цифровая подпись – весомый шаг на пути к модели совершенного будущего, обязательное условие сделок, договоров, ценных бумаг и т.д.

Использованные источники:

1. Стахова М., Урумова Е. «Госзакупки. Новые правила игры» Изд-во Инфотропик Медиа, 2013. - 300 с.
2. Храмкин А., Воробьева О., Анна Ермакова А., Александр Евсташенков А., Кошелева В., Сургутскова И., Шавылина Ю. «Закупки по закону 223-ФЗ. Рекомендации. Образцы документов» Изд-во Юриспруденция, 2012. – 280 с.
3. Звягина К. «Тендеры в коммерческих предприятиях» Изд-во Феникс, 2009. – 288 с.
4. Борисов А.Н., Трефилова Т.Н. «Комментарий к Федеральному Закону «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» Изд-во Деловой двор, 2013. - 592 с.

УДК 336.71

Демиденко Е.А.
студент 3курса
специальность «Финансы и кредит»
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БАНКОВСКИХ ОНЛАЙН УСЛУГ

Аннотация: в данной статье рассмотрены такие вопросы как развитие и внедрения новых информационных технологии в банковский сектор. Основные банки России вынуждены изменять свои бизнес-модели развития, так как в наши дни конкурентная борьба банков в онлайн сильнее, чем в офлайн.

Ключевые слова: интернет-банкинг, мобильное приложение, бонусная система, платежная система «Мир», Android Pay, Apple Pay, Samsung Pay.

Demidenko E.A.
student
3 course, specialty "Finance and credit"
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Research supervisor: Ogorodnikova E.P.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg

"DIGITAL TRANSFORMATION BANK ONLINE OF SERVICES"

Summary: in this article such questions as development and introductions new information technologies in the banking sector are considered. The main banks of Russia are forced to change the business models of development as today competition of banks in online is stronger, than in offline.

Keywords: Internet banking, mobile application, bonus system, Mir payment service provider, Android Pay, Pay Apple, Samsung Pay.

В век современных технологий, интернет изменил нашу жизнь до неузнаваемости и сделал ее удобнее. Могли ли люди старшего возраста в свои молодые годы оплачивать счета за коммунальные услуги, не выходя из дома? Или расплачиваться в магазине бонусными баллами за покупки? Ответ однозначно, нет.

В последние два года, а именно 2017 и 2016 гг. уровень проникновения мобильных приложений растет и очень динамично. Растет проникновение и интернет-банка. Банковские онлайн услуги все больше набирают популярность среди граждан и данная тема очень актуальна в наши дни. Наличный расчет с каждым годом все меньше популярен и уходит в прошлое.

Сейчас основной тренд в банках — предоставлять как можно больше дистанционных или автоматизированных услуг клиентам. Поэтому уход банков на "дистанцию" — сегодня один из основных драйверов по сокращению издержек и расходов и одновременно по привлечению новых клиентов.

Рассмотрим маленькую статистику, в магазинах бытовой техники и электроники и супермаркетах большинство людей стали расплачиваться картами - 81% и 41% соответственно, следует из данных Masterindex. Доля респондентов, оплачивающих покупки в ресторанах и кафе, в барах, составила 16%. В интернете за покупки Россияне платят 22%. По мнению респондентов, оплата с помощью банковских карт удобна и очень привлекательна. В наши дни банки стали практиковать бонусы за оплату карточкой. Эти бонусы, превращаются в рубли и держатель карты может этими рублями расплачиваться либо частично, либо 100% оплачивать стоимость покупки.

Российские банки активно внедряют в практику предоставление услуг через сервисы дистанционного обслуживания. Данное направление очень молодо и до конца еще не устояло. В нашей статье мы рассмотрим развитие онлайн банковских услуг трех российских банков.

В таблице 1 мы можем наблюдать, что прописаны общие онлайн услуги, которые все три банка предоставляют услуги дистанционно и «индивидуальные услуги» банка в дополнение к общим услугам.

Крупнейшим финансовым институтом Центральной и Восточной Европы является Сбербанк, так как у него большая сеть банков по России и большой спектр оказания услуг.

Сбербанк онлайн предоставляет возможность в любое время суток оплачивать услуги, не выходя из дома и при этом начисляются бонусные баллы «Спасибо», за оплату безналичным расчетом. При этом банк заботится о своих клиентах, и пользователь может контролировать оплату услуг с помощью СМС-сообщения. Сбербанк предоставляет своим клиентам широкий круг онлайн услуг, а именно через интернет онлайн и мобильный банкинг, что мы может увидеть из таблицы 1.

Таблица 1 – Спектр мобильного банкинга, онлайн интернет услуг топ лучших банков России

№ п/п	Банк	Общие услуги	Индивидуальные услуги
1.	Сбербанк	1. получать информацию о балансе по карте; 2. получать выписку по карте; 3. денежные переводы на карты любых	1. оплата налогов; 2. транспортные карты; 3. погашение кредитов; 4. благотворительность и социальная помощь; 5. управление вкладами.
2.	ВТБ 24		1. поиск и оплата штрафов

		российских банков; 4. оплата кредитов и пополнение кредитных карт; 5. оплата сотовой связи; 6. оплата интернета; 7. услуги ЖКХ; 8. телекоммуникационные услуги; 9. штрафы; 10. подключить услугу SMS-сервис к карточному счету. 11. осуществлять генерацию одноразовых паролей для проведения банковских операций в системе «Домашний Банк».	ГИБДД по номеру водительского удостоверения, СТС, номеру постановления и по УИН; 2. пополнение парковочных лицевых счетов; 3. оплата питания в образовательных учреждениях Москвы и Казани; 4. пополнение электронных кошельков.
3.	Газпромбанк (мобильный банк «Телекард»)		1. устанавливать и изменять лимит; 2. устанавливать географические ограничения на проведение операций по банковской карте (в зависимости от типа операции и географического региона проведения операции);

*Таблица составлена самостоятельно автором

Мобильный банкинг также дает возможность открыть онлайн вклад, отслеживать личные финансы на счете. В мобильном банкинге можно отслеживать свой бюджет и контролировать свои расходы. Онлайн приложение Сбербанк может помочь накопить денежные средства на определенную цель, мечту, на заветное желание, при этом нужно только подключить копилку, которая поможет регулярно перечислять деньги на цель или вклад с выбранного счета.

В октябре 2016 года Сбербанк запустил совместный проект с Apple Pay и Android Pay – оплату с помощью телефона или часов Apple Watch в любом терминале, принимающий бесконтактные карты, а также в сети интернет. Достаточно привязать карту MasterCard к смартфону. Запуск признан лучшим в мире. В ноябре 2016 года состоялся запуск поддержки Samsung Pay. За три месяца клиенты Сбербанка совершили более 6 млн. операций с использованием Apple Pay и Samsung Pay [4].

Так же в 2016 году запущен сервис «Кошелек от Сбербанка» – первый розничный мобильный продукт за пределами классических финансовых сервисов. В Сбербанк Онлайн для Android запущены push-уведомления о входе и операциях в интернет-банке.

В декабре 2016 года Сбербанк запустил проект Iron Lady – систему искусственного интеллекта для звонков должникам. Система отличается от стандартных роботов тем, что интерпретирует ответы клиентов и формулирует вопросы в зависимости от них. Правда, словарь «железной леди» ограничен – он будет пополняться в процессе разговоров с клиентами по принципу машинного обучения.

На рисунке 1 мы можем наблюдать статистику активных клиентов, которые пользуются онлайн услугами Сбербанка за три года.

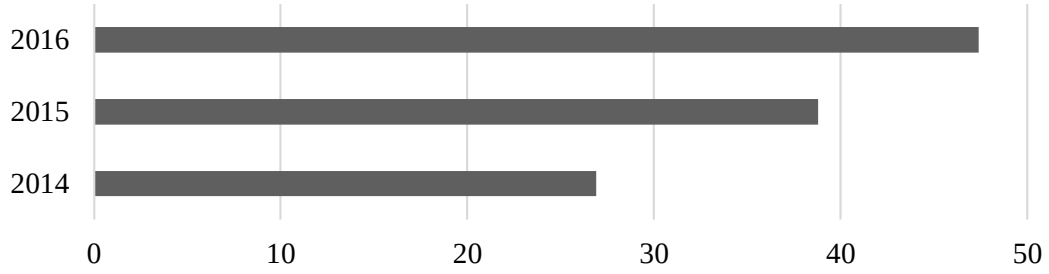


Рисунок 1 - Клиенты Сбербанка, которые пользуются онлайн услугами, млн человек [4]

Но с учетом, что один клиент может пользоваться несколькими удаленными каналами: веб и мобильным приложением «Сбербанк Онлайн», СМС-сервисом.

Вторым рассматриваемым банком в таблице 1 – это банк ВТБ 24. Начальник управления дистанционного банковского обслуживания ВТБ24 Елена Дегтева, привела статистику, что среди подключенных к «ВТБ24-Онлайн» пользователей, интернет-банк используют 32%, а мобильные приложения - 21%. При этом прирост пользователей интернет-банка составил +3пп по отношению к предыдущему году, тогда как проникновение мобильного банка выросло почти в полтора раза.

Летом 2016 года количество операций, совершаемых через мобильные приложения, впервые перевалило число операций через интернет-банк. На конец 2015 года количество операций через мобильные приложения составляло 40%.

Елена Дегтева, комментирует, что самые популярные функции их банка являются просмотр баланса/выписки по карте, поиск ближайшего банкомата и просмотр текущего курса валют, перевод между своими счетами и картами, оплата сотовой связи, перевод с карты на карту и обмен валюты.

Также наблюдается рост востребованности открытия накопительных счетов и срочных вкладов через мобильное приложение.

В 2016 году ВТБ24 произошли внедрения в интернет-банке и мобильном банке. Дистанционное открытие накопительных счетов, переводы по номеру обильного телефона клиентам ВТБ24, оплата штрафов с 50% скидкой. Клиентам стал доступен раздел «Что нового», в рамках которого можно ознакомиться с новшествами последних обновлений и основными функциями приложения.

В целях повышения уровня безопасности банка ВТБ24 успешно провел внедрение технологии «Программный токен», который представляет собой приложение для мобильных устройств, предназначенное для генерации одноразовых кодов для аутентификации и подтверждения операции в ВТБ24-Онлайн. А также запущен пилотный проект по биометрии в мобильном банке («Селфи-вход в мобильное приложение») [5].

В мае 2017 года в России произошли новые внедрения в платежной системе, а именно выпуск карты «Мир». Президент Владимир Путин подписал закон, предусматривающий постепенный перевод всех бюджетных выплат, включая зарплаты, пенсии и стипендии, на карты национальной платёжной системы "Мир".

Национальная платежная система "Мир", владельцем которой является ЦБ РФ, была создана в 2014 году, а заработала в конце 2015 года. Эти карты выпускают 53 банка, а в национальную платёжную систему вошли 176 кредитных организаций.

Как заявила в конце февраля 2017 года председатель Центробанка Эльвира Набиуллина, перевод может начаться уже с 1 июля 2017 года, а не с 1 января 2018 года, как это планировалось изначально. В середине февраля Федеральная антимонопольная служба и Центробанк договорились, что бюджетники смогут отказаться от карт "Мир", но только в пользу наличных расчетов. В Пенсионном фонде РФ заявили, что перевод выплат на карты "Мир" никак не повлияет на качество оказания услуг. Переход на карты для пенсионеров будет бесплатным. Госдума окончательно одобрила законопроект в конце апреля.

Согласно результатам опроса ВЦИОМ, около 70% россиян не заинтересованы в оформлении платёжной карты "Мир" [8].

Осенью 2016 года ВТБ24 приступил к массовой эмиссии национальной карты «Мир». К концу 2016 года было выпущено более 374 тысяч карт «Мир» всех основных продуктовых категорий.

В июне 2016 года клиентам ВТБ24 стало доступно открытие накопительных счетов в онлайн режиме, а с июля 2016 года – в мобильном приложении. Прирост портфеля накопительного счета за 2016 год составил 61 млрд рублей при абсолютном значении портфеля на конец 2015 года порядка 7 млрд рублей.

Как было выше написано, что в мае 2017 года в России появилась новая платежная система Android Pay, Apple Pay и Samsung Pay, которые позволяют привязать банковскую карту к приложению, а затем использовать сервис на смартфоне или «умных» часах для оплаты товаров и услуг. Кроме того, с её помощью можно платить в приложениях на мобильных устройствах. Технология позволяет не носить с собой все банковские карты, заменив их одним приложением на смартфоне. Android Pay, Apple Pay и Samsung Pay не берут комиссию с пользователя — со счёта покупателя списывается сумма, указанная в чеке. Но на старте в России данная платежная система работает более чем с десятью банками. И в этот список в нашей таблицы 1 входит Сбербанк и ВТБ24.[10]

Оплата через Android Pay доступна практически везде, где есть терминалы, поддерживающие бесконтактные платежи (в том числе через карты с технологиями PayPass и PayWave).

Google гарантирует, что при платежах через Android Pay не используется информация о подключённых к сервису картах. В системе для

них создаются виртуальные «копии», данные о которых передаются продавцу, а данные о реальных картах сохраняются на серверах Google.

При первом запуске Android Pay пользователь должен будет установить защиту на телефон — например, блокировку с помощью жеста или отпечатка пальца. Если отключить защиту телефона, данные из приложения Android Pay будут удалены.

Если устройство потеряется, его можно заблокировать или стереть с помощью Android Device Manager. Также данные из Android Pay автоматически стираются, если устройство неактивно в течение 90 дней и более [7].

Третий рассматриваемый банк в таблице 1 это Мобильный банк «Система «Телекард» - с помощью мобильного телефона предоставляется онлайн услуги держателям банковских карт Газпромбанка. Данный банк также предлагает спектр онлайн услуг, которые включают в себя как общие, так и отличительные от других перечисленных банков услуги.

Использование систем Интернет-банкинга дает преимущества клиенту: во-первых, экономия времени, на личное посещение банка в котором нет необходимости; во-вторых, клиент может онлайн управлять своими финансовыми средствами и лучше их контролировать 24 часа в сутки. Так же система Интернет-банкинга незаменима для отслеживания операций с пластиковыми картами. Возможность мгновенно реагировать на изменения ситуации на личном счете, так любое списание денежных средств с личного счета без ведома клиента, можно мгновенно заблокировать карту позвонив в обслуживание клиентов. Любое списание средств с карточного счета сразу же отражается в выписках по счетам, подготавливаемых системами, что также способствует повышению контроля клиента за своими операциями.

Помимо преимуществ, всегда найдутся недостатки и проблемы в реализации систем Интернет-банкинга:

— вопросы безопасности при организации Интернет-сервиса банками;

— недостаточность имеющейся правовой базы;

— отсутствие массового потребления банковских услуг вообще и онлайн-услуг в особенности.

Организация безопасности — главная проблема. Связанные с ней вопросы — одни из самых болезненных при разработке систем онлайн-сервиса и принятии решения о начале коммерческой эксплуатации. Часто эта проблема мешает развивать Интернет-услуги. Но эта проблема решаема, и нужно только трезво оценивать и учитывать риски, связанные с ней.[9]

В России практически отсутствует опыт регулирования правовых отношений в области электронной коммерции в сфере банковских услуг. Однако нормы действующего законодательства все же позволяют построить правильные договорные отношения между продавцом и потребителем Интернет-услуг. Еще одна очень важная проблема связана с отсутствием в России культуры потребления банковских услуг. Решение этой проблемы

может занять десяток лет. Однако, темпы освоения обществом новых технологий растут с появлением все новых разработок. Это должно обнадеживать. И банки, которые сегодня развивают Интернет-банкинг, распространяя новые высокотехнологичные услуги, могут оказаться более востребованными, чем продвижение традиционных услуг.

В любом случае инициатива находится в руках банков, как поставщиков услуг, а не потребителей. Это касается и проблемы формирования массовой культуры потребления банковских Интернет-услуг, и развития рынка вообще. Вывод очевиден. Чем больше в российском Интернете будет хороших и удобных банковских услуг, тем быстрее станет расти и аудитория потребителей этих услуг.

Использованные источники:

1. Демиденко Е, «Денежное обращение РФ», Международная научно-практическая конференция «Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях». 13.05.2017 год
2. Соня Синичкина, «Сбербанк хочет перевести свои отделения в виртуальную реальность» 14 октября 2016 год газета Life Финансы. https://life.ru/;
3. Кристина Подолская «Тенденции развития онлайн банковских услуг в 2017 году», Дата публикации 13.11.2016;
4. Сбербанк http://www.sberbank.ru/ru/person;
5. ВТБ 24 http://www.bm.ru/ru/personal/distancionnye-servisy/internet-bank/;
6. Газпромбанк http://www.gazprombank.ru/personal/distance/606397/;
7. Android Pay в России: как подключить и заплатить телефоном https://vc.ru/p/android-pay-how;
8. Общественно-политическое издание “Газета Наша Версия” http://nversia.ru/news/view/id/104804.
9. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», -2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
10. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.

УДК 347.61/.64

Деминенко В.В.
студент 2 группы
направление 40.04.01 – «магистр юриспруденции»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Дальневосточный государственный университет путей сообщения»
Институт интегрированных форм обучения

ОТГРАНИЧЕНИЕ МЕРЫ СЕМЕЙНО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОТ МЕР ЗАЩИТЫ СЕМЕЙНЫХ ПРАВ

Аннотация: При разрешении семейных конфликтов правоприменитель во многих случаях сталкивается с необходимостью защиты интересов детей. Развитие конфликта по поводу ребенка, невозможность, а порой и нежелание самостоятельно разрешить его нередко приводят участников к судебному разбирательству, результатом которого, как правило, является вынесение решения в пользу только одной из сторон либо частичное удовлетворение требований обеих сторон конфликта.

Ключевые слова: защита, ответственность, несовершеннолетние, права.

Demidenko V.V.
student group 2
directions 40.04.01 – "master of jurisprudence"
Federal state budgetary educational institution of higher education "Far Eastern state transport University"
Institute of integrated forms of training

DELIMITATION OF THE MEASURES OF FAMILY-LEGAL RESPONSIBILITY MEASURES TO PROTECT FAMILY RIGHTS

Abstract: Abstract: in the resolution of family conflicts law enforcers in many cases, faced with the need to protect the interests of children. The development of the conflict about the child, the inability, and sometimes reluctance to allow it, it can lead participants to trial, the result of which, as a rule, is a decision in favor of one side or partial satisfaction of the requirements of both parties to the conflict.

Keywords: protection, liability, minors, law.

Развитие конфликта по поводу ребенка, невозможность, а порой и нежелание самостоятельно разрешить его нередко приводят участников к судебному разбирательству, результатом которого, как правило, является вынесение решения в пользу только одной из сторон либо частичное удовлетворение требований обеих сторон конфликта. Напряжение в отношениях между родителями ребенка, лишенными ожидаемого результата, препятствует их сотрудничеству в исполнении вынесенного судом решения и во взаимодействии по поводу воспитания детей, что в конечном счете негативно отражается на детях.

Из этого следует, что среди дел, вытекающих из семейных правоотношений, споры о детях занимают особое место и имеют высокое социальное значение. Увеличение их количества и признание сложного характера вызывает необходимость поиска способов повышения эффективности судебного разбирательства по указанной категории дел. Изучение обширной судебной практики показывает, что нередко принятию правильного решения препятствует отсутствие "взаимодействия" между нормами гражданского процессуального и материального, в частности семейного, права. То есть существующий сегодня порядок рассмотрения гражданских дел не всегда позволяет эффективно применить норму материального права к отношениям, сложившимся в конкретной жизненной ситуации.

В течение нескольких десятилетий в юридической науке преобладает мнение относительно института лишения родительских прав как на исключительно меру родительской ответственности. Данная позиция прослеживается и в судебной практике, и в руководящих разъяснениях Пленума Верховного суда Российской Федерации [1].

Подобное отношение к лишению родительских прав было прочно закреплено и в нормах советского права, исходя из негативных последствий для родителей в случае принятия такого решения судом.

Как уже было отмечено, лишение родительских прав является мерой семейно-правовой ответственности. Вместе с тем, в юридической литературе по семейному праву встречается мнение о том, что категория ответственности в данном аспекте тесно связана с вопросом защиты семейных прав [2., С. 593].

В этой связи возникает необходимость в дифференциации данных категорий с целью правильно практического применения.

А.П. Сергеев придерживается мнения о различии мер защиты и ответственности, и отмечает различные основания их применения, полагая, что меры защиты применимы во всех случаях нарушения субъективных семейных прав в независимости от причин и обстоятельств этому способствовавшему. Также считает, что для применения мер ответственности необходим состав семейного правонарушения, включающий, в том числе виновное противоправное действие (бездействие) участника семейного правоотношения» [3., С.312].

Согласно мнению Н.С. Малеина меры защиты направлены на охрану нарушенного права, а меры ответственности «соединяют в себе не только меры охраны нарушенного права, но и неблагоприятные последствия для виновного нарушителя» [4., С.35].

В семейном праве приводится следующий перечень отличий:

- Основной целью мер ответственности является наказание виновного правонарушителя, в то время как меры защиты направлены только на охрану интересов потерпевшего.

- Ответственность наступает лишь при наличии вины, меры защиты применяются независимо от вины.

- Ответственность всегда предполагает возложение на виновного правонарушителя дополнительных неблагоприятных имущественных последствий или лишение его субъективного права. Меры защиты могут выражаться в принуждении нарушителя к исполнению обязанности в том же объеме, в котором она не была исполнена добровольно [5., С. 99].

Таким образом, понятие мер защиты более широкое, чем понятие мер ответственности, поскольку применение ответственности является одним из видов защиты нарушенных прав и интересов. Кроме того, мера ответственности всегда выступает в роли меры защиты прав, но мера защиты не всегда является мерой ответственности. Это можно проследить и на примере такой меры ответственности как лишение родительских прав, поскольку защита прав ребенка предполагает в данной ситуации не только прекращение негативного воздействия со стороны родителей (родителя), но и создание в дальнейшем благоприятных условий для воспитания и развития ребенка.

Под защитой также понимаются предусмотренные законом меры по их признанию и восстановлению, пресечению правонарушений, применению к нарушителям других семейно-правовых санкций, а также механизм практической реализации этих мер [7., С.380].

Юридическая сущность защиты и ответственности в семейном праве не может быть определена без анализа мер ответственности наряду с мерами защиты.

Как установлено в Постановлении Пленума Верховного суда Российской Федерации от 27.05.1998 № 10 «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей», лишение родительских прав является «крайней мерой», когда все иные меры, предпринятые для сохранения у ребенка родительского попечения оказались безрезультатными [8].

Исходя из общих начал семейного законодательства, в частности, пункта 4 статьи 1 СК РФ, лишение родительских прав применяется в целях защиты прав и законных интересов ребенка. В этой связи, отношение к институту лишения родительских прав исключительно, как институту родительской ответственности представляется не верным.Так, в отношении ребенка родитель обладает широким спектром прав, определяя дальнейшую судьбу ребенка, влияет на формирование его личности, также имеет иные правах, основанные на родстве, например, право на получение содержание от совершеннолетнего ребенка (статья 87 СК РФ).

Родительские права возникают в силу происхождения ребенка, однако, они не являются абсолютными.

В соответствии с пунктом 2 статьи 7 СК РФ защищаются лишь те права, которые осуществляются не в противоречии с назначением этих прав[9].

Статья 9 Конвенции о правах ребенка устанавливает, что государство в праве разлучить ребенка с одним из родителей, если тот не заботится о ребенке [10]. При этом в Конвенция постоянно подчеркивается, что во всех

случаях решается вопрос о «наилучшем обеспечении интересов ребенка», таким образом, установлен приоритет интересов ребенка над интересами взрослых (приоритет особых интересов ребенка устанавливает и Женевская декларация прав человека 1924 года и Декларация прав ребенка 1959 года).

Анализируя международные акты, принятые с целью защиты законных прав и интересов ребенка, можно прийти к выводу, что любые действия или бездействия родителей не могут противоречить интересам ребенка. В связи с нарушением этих интересов возможно как ограничение родителя в его правах, так и лишение его родительских прав, опять же с учетом наилучшего обеспечения указанных интересов.

В современных условиях, отношение к институту лишения родительских прав, как только к мере семейно-правовой ответственности утратило свою актуальность.

В первую очередь это связано с изменением государственной политики в сфере семейных правоотношений, направленной на сохранение семьи, обеспечение воспитания ребенка в полной и благополучной семье. Это подразумевает активную работу как органов опеки и попечительства, так и иных социальных служб, с целью выявления неблагополучных семьей, их материальной поддержки, проведения воспитательных работ и т.п., естественно в тех случаях, когда восстановление семейных ценностей в них возможно, и нет реальной угрозы жизни и здоровью ребенка. Также острой проблемой остается рост «отказных» детей, и содержание их в детских учреждениях, которое не отвечает тем необходимым условиям для воспитания и формирования личности, какие могли бы быть им обеспечены в семье.

Изменился и подход к неплательщикам алиментов, согласно которому лишение родительских прав это не реакция на злостную неуплату алиментов, а решение вопроса свободы ребенка от необходимости учитывать мнение родителя, который в жизни ребенка не участвует.

Значительной объем лишения родительских прав занимают случаи лишения родительских прав родителей детей, оставшихся без попечения родителей и находящихся не только в организациях для детей, оставшихся без попечения родителей, но и в семьях опекунов (попечителей).

Относительно судебной практики, хотелось бы отметить, что в последнее время также прослеживается позиция, согласно которой лишение родительских прав по своей правовой природе является не столько мерой ответственности родителей, сколько мерой, направленной на защиту прав ребенка, на наилучшее обеспечение его интересов.

В этой связи проблема дифференциации мер ответственности и мер защиты в регулировании семейных отношений является актуальной и обусловливает необходимость изменения норм, устанавливающих основания лишения родительских прав, и регулирующих вопросы их восстановления. Именно соблюдение прав и интересов ребенка должно определять вопрос о применении исследуемой меры семейно-правовой ответственности.

Использованные источники:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 № 10 (ред. от 06.02.2007) «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» Первоначальный текст документа опубликован в издании Российская газета, № 110, 10.06.1998/ СПС КонсультантПлюс
2. Чичерова Л.Е. Гражданско-правовая ответственность в семейном праве // Цивилистические записки: Вып. 5 Проблемы кодификации гражданского законодательства в РФ / под ред. В.А. Рыбакова, А.Я. Гришко. М. : издательская группа «Юрист», 2004.
3. Гражданское право : учебник / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 2015. Т. 3.
4. Малеин М.С. Защита семейных прав. М.,1972.
5. Анткольская М.В. Семейное право : учебник. 2-е изд., перераб. и доп. М. : Юрист, 2003.
6. Звенигородская Н.Ф.Связь семейно-правовой ответственности с защитой семейных прав. М.: 2016.
7. Гражданское право : учебник / под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М.:изд-во ТК.Велби , 2005. Т. 3.
8. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.05.1998 № 10 (ред. от 06.02.2007) «О применении судами законодательства при разрешении споров, связанных с воспитанием детей» / СПС КонсультантПлюс.
9. Семейный кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 01.05.2017 N 94-ФЗ) /Собрание законодательства РФ", 01.01.1996, N 1, ст. 16.
10.Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989, вступила в силу для СССР 15.09.1990/СПС КонсультантПлюс.

УДК 330

Джиоева О.О., к.э.н.
доцент
кафедра Экономической теории
Алборова О.Г.
студент группы ЭКБ-16-1
СКГМИ (ГТУ)
Россия, г. Владикавказ

НЕФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ И СОЦИАЛЬНАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: на сегодняшний день анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия показывает нам наличие следующих аспектов без которых деятельность предприятий не будет успешной. Успешность развития всего предприятия может быть отражена с помощью показателей внедрения новых технологий и методов работы. В процессе комплексного анализа следует выяснить наличие таких статей и рассчитать значения основных показателей эффективности, которые могли бы быть у предприятия

Ключевые слова: индикаторы качества фирмы, бизнес среда.

UDC 330

Ph. D., associate Professor of the Department of Economic theory
Dzhioeva O., student of group of EKB-16-1 Alborova O. G.
Of NCIMM (STU), Vladikavkaz

NON-FINANCIAL PERFORMANCE INDICATORS AND SOCIAL IMPORTANCE OF ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

Abstract: to date, analysis of financial and economic activity of the enterprise shows us the presence of the following aspects without which the activities of enterprises will not be successful. The successful development of all enterprises can be reflected through indicators of implementation of new technologies and working methods. In the process of a comprehensive analysis should determine the availability of such articles and to calculate the values of KPIs, which could be the company

Key words: quality indicators of the company, business environment.

Для того чтобы получить полную картину состояния предприятия, необходимо также проанализировать ее нефинансовые показатели.

Нефинансовые показатели эффективности зависят от конкретного вида бизнеса. Основной принцип при выборе нефинансовых показателей заключается в том, что они должны обеспечивать руководство информацией, позволяющей совершенствовать контроль и улучшать результаты деятельности предприятия. При этом положительный эффект должен превышать затраты на получение этой информации (т.е. не следует использовать нефинансовые показатели только ради их применения).

Нефинансовые показатели имеют два преимущества перед количественными финансовыми показателями:

нефинансовые показатели напрямую измеряют результаты деятельности ОУ, отражающие его благосостояние (такие, как реализация качественных образовательных услуг и обслуживание клиентов);

нефинансовые показатели дают более адекватную оценку результатов деятельности предприятия (оперативный аудит).

Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия не будет полон, если он не касается двух основных специфических аспектов его деятельности. Речь идет, прежде всего, о том, какое место в комплексной оценке предприятия занимает качество его продукции. Если продукция невысокого качества, вызывает нарекания потребителей, не соответствует санитарным нормам, государственным или рыночным стандартам, деятельность предприятия нельзя назвать успешной, комплексная оценка ее будет невысока. Перспективы такого предприятия, если оно не намерено кардинально менять свою рыночную стратегию и качество продукции, нельзя признать блестящими.

В качестве показателей качества продукции можно использовать степень соответствия продукции различным государственным, отраслевым и разработанным на самом предприятии нормам и правилам. В качестве таких нормативов могут выступать ГОСТы, СНиПы, СанПиНы, и другие стандарты. Однако, даже если продукция удовлетворяет всем формальным требованиям, как реагируют на нее потребители?

Существует множество индикаторов, позволяющих оценить степень ориентации фирмы на потребителя, например:

- претензии к качеству в процентах к общему количеству проданных экземпляров;
- среднее время, необходимое для обслуживания очередей;
- среднее время, требуемое для доставки заказа;
- наличие возвратов продукции потребителями;
- появление новых клиентов;
- повторные заказы от существующих клиентов;
- охват новых рынков.

Подход, связанный с контролем качества, касается не только внешних факторов бизнес-среды фирмы, но и в равной мере внутренних аспектов ее деятельности. Поэтому часто организации стремятся оценить результат своей деятельности и в следующих направлениях:

- процент отказов от продукции;
- количество возвратов поставщикам;
- время простоя и ремонта машин;
- текучесть персонала.

Организации также могут оценивать и такие аспекты своей деятельности, как здоровье персонала и безопасность труда.

Успешность развития всего предприятия может быть отражена с

помощью показателей внедрения новых технологий и методов работы. Развитие и разработку новых продуктов и услуг можно отслеживать, используя для этого такие, например, показатели, как:

- доля новых продуктов и услуг, предложенных на рынок;
- время от начала разработки до предложения на рынок новых продуктов и услуг;
- количество текущих разработок.

Все эти показатели могут изменяться со временем, и, для того чтобы определить, лучше или хуже становятся результаты, следует постоянно отслеживать тенденции их изменения. Положительная динамика качества и инновационной деятельности - свидетельство благоприятных перспектив предприятия.

К сожалению, интерпретация данных, полученных в рамках таких нестандартных процедур, бывает затруднена. Неизвестно, говорит ли количество жалоб потребителей об их реальной удовлетворенности продукцией предприятия. Например, не соответствующий требованиям качества телевизор наверняка будет возвращен изготовителю с рекламацией, но многие ли потребители будут писать жалобы по поводу некачественного батона хлеба? Кроме того, для многих предприятий сферы услуг формализованная оценка качества работы конечным потребителем практически невозможна, поскольку клиент "проголосует ногами", т.е. попросту, без жалоб и рекламаций, в следующий раз обратится к конкурентам.

Кроме того, при проведении комплексного анализа деятельности следует помнить, что важность различных показателей и факторов для конкретных предприятий неодинакова. Вероятно, инновационная деятельность имеет решающее значение для предприятий, работающих в высокотехнологичных отраслях, тогда как для транспортных предприятий, например, гораздо большее значение будет иметь время простоя машин и количество повторных заказов от клиентов.

Вторым важнейшим аспектом, который следует принимать во внимание при проведении комплексного анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия, является социальная значимость отдельных видов деятельности или активов предприятия.

"В российской практике исторически сложилось так, что очень часто за предприятиями оказываются закреплены объекты социальной сферы -детские сады, летние лагеря, медицинские учреждения, жилые дома. Все эти объекты требуют для своего финансирования определенных средств, с финансовой точки зрения ничего не давая взамен. Однако с точки зрения дополнительного стимулирования сотрудников и поддержания рабочей атмосферы на предприятии социальная сфера - не такое уж бесполезное подразделение.

Если расходы на социальную сферу у анализируемого предприятия достаточно велики или стоимость этих объектов составляет значительную долю основных средств, при анализе финансово-хозяйственной деятельности предприятия целесообразно выделять социальную сферу в отдельный раздел.

Разумеется, анализируя лишь сводную бухгалтерскую отчетность, сделать этого нельзя, однако в рамках процедур комплексного анализа, выполняемого внутренними аналитиками предприятия, следует выделять "социальные" доходы, расходы и активы. Это позволит избежать искажения выводов, касающихся основной производственной деятельности предприятия.

Анализ эффективности использования ресурсов показывает, что величина коэффициента оборачиваемости активов, рассчитанная как частное величины выручки и итога баланса, равна 3,23. Для предприятия службы быта такой результат нельзя назвать высоким. Если же рассчитать коэффициент оборачиваемости производственных активов (активы за вычетом "социальной нагрузки"), его величина оказывается равной 6,09, что является для данной отрасли высоким уровнем. Это свидетельствует о достаточно эффективном использовании предприятием его производственных активов.

Аналогичным образом на результатах деятельности предприятия отражается наличие в составе его имущества законсервированных производственных мощностей и объектов незавершенного строительства. Не участвуя в деловом обороте и не принося должных доходов, эти активы ухудшают показатели эффективности деятельности хозяйствующих субъектов. Аналитику следует обращать внимание на эти аспекты проведения анализа. Во многих случаях такие "лишние" активы и статьи расходов затеняют истинные результаты и достижения предприятий.

В процессе комплексного анализа следует выяснить наличие таких статей и рассчитать значения основных показателей эффективности, которые могли бы быть у предприятия, если бы оно не несло на себе лишней имущественной нагрузки. Такая наглядная демонстрация "истинной" результативности деятельности может подвигнуть руководство предприятия на принятие определенных решений, касающихся дальнейшей судьбы и возможных вариантов полезного использования как незадействованных производственных мощностей, так и объектов социальной сферы, принадлежащих предприятию.

Использованные источники:

1. Ковалев А.И., Привалов В.П. Анализ финансового состояния предприятия .- 2-е издание, переработанное и дополненное .-М.: Центр эко-номики и маркетинга. 2007. -
2. Ковалев В.В. Финансовый анализ. Управление капиталом. Выбор инвестиций. Анализ отчетности. - М.: Финансы и статистика, 2006. -
3. Кузовкова Г.А., Шаманский Г.Н., Козлов В. Б., Шарапова О.И. Принципы и методы управления использованием финансовых ресурсов почтовой связи .: Обзорн.информ./ Московский технический университет связи и информатики.- М : Ц Н Т И « Информсвязь», 2007.

УДК 351.863.1

Дикарев Д.Ю.
Сибирский Институт Управления
Иванова А.С.
студент 1 курса
факультет «Экономическая безопасность»
Российская Академия Народного Хозяйства
и Государственной Службы
научный руководитель: Дмитриева Е.Н.
старший преподаватель
Россия, г. Новосибирск

МЕРЫ ПО УСТРАНЕНИЮ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. *Обеспечение экономической безопасности в условиях глобализации состоит из всестороннего и объективного мониторинга экономики и общества, чтобы своевременно выявлять и прогнозировать внешние и внутренние угрозы экономической безопасности.*

Ключевые слова: *экономическая безопасность, угрозы, стратегия экономической безопасности, механизм обеспечения экономической безопасности.*

Dikarev D.Y.
Siberian Institute of Management
Russia, Novosibirsk
Ivanova A.S.
student
1 year, Faculty of Economic Security
Russian Academy of National Economy and Public Administration
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Dmitrieva E.N.
Senior Lecturer

MEASURES TO ELIMINATE THREATS TO ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation. *Ensuring economic security in the context of globalization consists of comprehensive and objective monitoring of the economy and society in order to timely identify and predict external and internal threats to economic security.*

Key words: *economic security, threats, economic security strategy, mechanism for ensuring economic security.*

С целью обеспечения экономической безопасности Российской Безопасности, и для надлежащего решения поставленных задач следует разработать соответствующий механизм их реализации, а именно систему

правовых, организационно-экономических мероприятий по предотвращению экономических угроз.

Механизм обеспечения экономической безопасности страны осуществляется посредством государственной стратегии, являющейся идеологией развития, включая стратегические приоритеты и национальные интересы. Следовательно, ведущая цель экономической - это формирование структуры экономики и образования, банковских и промышленно-финансовых структур, которые способны формировать условия для внедрения капитала в совершенно новое направление развития экономики.

Одним из направлений соблюдения стратегических интересов безопасности является создание системы гибкого регулирования сложившейся рыночной экономики. Система гибкого государственного регулирования включает следующие ведущие подсистемы подсистемы:

- макроэкономическое регулирование, которое устанавливает общие параметры и правила хозяйствования для имеющихся типов организаций;
- индикативное планирование, на основании которого осуществляется ориентация инвестиционных процессов на выбранные приоритеты структурной политики;
- более жесткое планирование работы государственных предприятий, госзаказов (особенно оборонных), также формирование и реализация методов управления госимуществом [1, с. 44-45].

Ещё одним важным аспектом стратегии экономической безопасности является устойчивость национальной валюты. Следует отметить, что в рамках монетаристского подхода в РФ удаётся поддерживать относительную стабильность валюты.

Государственную стратегию в сфере обеспечения экономической безопасности разрабатывают и реализуют в рамках действующей экономической политики, основные цели которой - социально-экономическая стабильность общества и государства, соблюдение конституционных свобод и прав граждан, законность и законопослушание. Для этого создана надежная и слаженная система государственного воздействия на экономику, которая позволяет осуществлять с минимальными потерями регулирование важных экономических преобразований и способная принять на себя функции управления и поддержания экономики государства на безопасном уровне.

Следует отметить, что правительству необходимо осуществлять комплекс мероприятий, направленных на обеспечение экономического роста, так как это будет гарантом экономической безопасности государства. Такие мероприятия должны охватывать все действующие сферы экономики. В число таких мер входит осуществление активной социальной и структурной политики, активное участие государства в финансовой, инвестиционной, денежной, кредитной и внешнеэкономической сфере [2, с.47].

Многопрофильная роль системы хозяйственного и государственного управления в обеспечении экономической безопасности России в условиях глобализации обуславливается выполнением следующих функций:

- обеспечение инструментария для обоснования и принятия текущих и стратегических решений;

- обеспечение с помощью административных и экономических рычагов реализации стратегии и текущих программ по экономическому развитию, проведение анализа и оценки достигаемых результатов, также корректировку осуществляемых мероприятий и действий в зависимости от складывающихся в государстве условий;

- обеспечение необходимой правовой и политической защиты экономического суверенитета государства на основе разработки и внедрения нормативных и законодательных актов, которые предусматривают поощрительные, охранительные и запретительные режимы в системе взаимоотношений с иными государствами;

- формирование устойчивой и надежной системы распределения прав, ответственности и функций, взаимодействия органов и должностных лиц, позволяющей компетентно и незамедлительно реагировать на возникающие явления и проблемные ситуации в функционировании экономики [3, с 76-78].

Повышение экономической безопасности Российской Федерации в большинстве своём зависит от эффективности инструментов защиты национальных интересов на внешних и внутренних рынках. Однако, формируя такие инструменты, следует учитывать технологическую старость и отсталость активной части ОПФ (основных производственных фондов), сравнительно высокую материалоёмкость производимых российских товаров, экономическую нестабильность и пока ещё слабую нормативную правовую базу [4, с. 131-133].

Один их эффективных механизмов - это проведение грамотной протекционистской политики, которая защищает национальные интересы отечественных товаропроизводителей на внешних и внутренних рынках, ведёт борьбу с монополистами, вводит налоговые льготы, предоставляет льготное кредитование экспорта товаров обрабатывающей промышленности, задействует режим благоприятствования для предпринимателей в разных отраслях промышленного производства, отмечает особую значимость ресурсосбережения.

Использованные источники:

1. Глуховский И.Г. Приоритетные направления решения проблем национальной безопасности России // Право и безопасность. – 2015. – № 2.
2. Карданов В.З. Направление совершенствования законодательной базы в области обеспечения экономической безопасности страны. – М., 2016.
3. Конкурентоспособность России в глобальном экономическом пространстве. // Доклад ИМЭМО РАН. – М., 2017.
4. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России. – М., 2013.

УДК/UDC 342.922

Дмитриева В.А.
студент
юридический факультет
Геворкян Д.А.
студент
юридический факультет
Чернов Ю.И., к.ю.н.
доцент
кафедра административного и финансового права
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар
SPIN-код 6853-4245

КОЛЛЕГИАЛЬНЫЕ ОРГАНЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮРИСДИКЦИИ

Аннотация

Среди субъектов профилактики административных правонарушений важное место занимают административные комиссии, создаваемые при исполнительных органах местного самоуправления и комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав. В данной статье мы рассмотрим правовое регулирование деятельности данных органов на федеральном уровне, региональном и уровне субъектов РФ на примере Краснодарского края и города Краснодара.

Ключевые слова: административные комиссии, комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав, административные правонарушения

Dmitrieva V.A.
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
Gevorkyan D.A.
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
Chernov Yu.I.
Candidate of Law, assistant professor of Administrative and Financial Law Department
Kuban State Agrarian University
SPIN code: 6853-4245

COLLEGIAL BODIES OF ADMINISTRATIVE JURISDICTION

Abstract

Among the subjects of prevention of administrative offenses occupy an important place administrative Commission created under Executive local

government bodies and commissions on Affairs of minors and protection of their rights. In this article we will look at the legal regulation of the activities of these bodies at the Federal level, the regional and the level of subjects of the Russian Federation on the example of Krasnodar region and Krasnodar city.

Key words: the administrative commission, the commission on affairs of minors and protection of their rights, administrative offense

С точки зрения своего субъектного состава субъекты административной юрисдикции в процессуальной форме административной ответственности (административно-деликтном процессе) рассматривают дела об административных правонарушениях единолично (в подавляющем большинстве случаев) либо коллегиально.

Единолично дела об административных правонарушениях в рамках административно-деликтного процесса рассматриваются судьями, должностными лицами органов внутренних дел, должностные лица органов и учреждений уголовно-исполнительной системы, Банком России в пределах своей компетенции и мн.др.

К коллегиальным органам в административно-деликтном процессе в настоящее время относятся административные комиссии, создаваемые при исполнительных органах местного самоуправления и комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав.

Коллегиальными органами административной юрисдикции признаются органы, предусмотренные нормами административного права, в которых коллегиально рассматриваются и разрешаются дела об административных правонарушениях путем принятия на заседаниях членов этих органов посредством голосования соответствующих процессуальных актов146.

Согласно ст. 1.3.1. КоАП РФ создание административных комиссий, а также иных коллегиальных органов в целях привлечения к административной ответственности относится к ведению субъектов РФ.

В этой связи, КоАП РФ делегирует закрепление правовой базы деятельности административных комиссий, создаваемых при исполнительных органах местного самоуправления, как субъектов административной юрисдикции, субъектам РФ, что приводит к разнообразию их закрепления на региональном уровне и различиям в содержании их правового статуса. Так как это влечет за собой нарушение принципа единого правового пространства, мы полагаем, что было бы целесообразно закрепить правовой статус данного органа на федеральном уровне, внеся соответствующие поправки, в ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» и КоАП РФ.

К.А. Пономарев определяет административную комиссию как постоянно действующий коллегиальный орган административной

[146] Лакаев О. А. Коллегиальные органы административной юрисдикции, создаваемые в соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.14 / О. А. Лакаев. — Саратов, 2008. С.3

юрисдикции, уполномоченный рассматривать дела об административных правонарушениях, совершенных на территории муниципального образования, в соответствии со своей подведомственностью, определяемой в законодательстве субъекта Российской Федерации147. Представляется, что деятельность административных комиссий при исполнительных органах местного самоуправления выступает важным элементом динамично развивающейся правовой модели муниципального управления в целом148.

Основными функциями анализируемых административных комиссий являются рассмотрение и разрешение дел об административных правонарушениях, отнесенных к ее компетенции и содействие укреплению законности и предупреждению административных правонарушений на территории муниципального образования.

Нечеткость правового регулирования деятельности административных комиссий, создаваемых при исполнительных органах местного самоуправления, на федеральном уровне делает целесообразным рассмотреть подробнее деятельность данного органа на региональном уровне и на уровне субъектов РФ. Предмет исследования в настоящей научной статье сосредоточен на правовых основах деятельности анализируемых комиссий по Краснодарскому краю и г. Краснодару.

Понятие административных комиссий на региональном уровне закреплено в части 1 статьи 11.3. Закона Краснодарского края от 23 июля 2003 г. N 608-КЗ «Об административных правонарушениях» (далее – Закон Кубани об административной ответственности)149. В соответствии с названным кубанским законом административные комиссии определяются как постоянно действующие в муниципальных образованиях коллегиальные органы, уполномоченные осуществлять подготовку к рассмотрению и рассматривать дела об административных правонарушениях, предусмотренных настоящим Законом Кубани об административной ответственности и совершенных на территориях соответствующих муниципальных образований, а также выносить по этим делам решения в порядке, установленном федеральным законом.

Закон Кубани об административной ответственности и другое законодательство Краснодарского края также регламентирует порядок создания комиссий, полномочия их членов, а также предъявляемые к ним требования, порядок финансирование расходов по образованию и организации деятельности административных комиссий и другие основные

---

147 Пономарев К. А. Административные комиссии в муниципальных образованиях: проблемы правового регулирования и организации деятельности: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.14 / К. А. Пономарев. — Ростов-на-Дону, 2011.

148 Павлов Н.В. Правовое регулирование муниципального управления: дисс. … канд. юрид. наук. – Краснодар, 2002.

149 «Об административных правонарушениях»: Закон Краснодарского края от 23 июля 2003 г. N 608-КЗ // Информационный бюллетень Законодательного Собрания Краснодарского края N 11(81) от 10 ноября 2003 г., часть 1, стр. 61.

положения, касающиеся их деятельности150.

Применительно к г. Краснодару и всему Краснодарскому краю, на территории городского округа могут быть образованы несколько административных комиссий в соответствии с его административно-территориальным делением. Составы административных комиссий утверждаются путем внесения изменений в решение городской думы Краснодара от 26.01.2006 № 6 п.4 «Об утверждении составов административных комиссий при администрациях внутригородских округов города Краснодара и администрациях сельских округов муниципального образования город Краснодар».

Члены комиссий наделяются равными правами и полномочиями. К основным их полномочиям относятся: участие в подготовке заседаний, рассмотрении дел и принятие по ним решений. Также члены комиссии полномочны предварительно знакомиться с материалами дел, внесенных на рассмотрение; вносить предложения об отложении рассмотрения дела, если необходимо дополнительное выяснение каких-либо обстоятельств; и осуществлять иные полномочия, предусмотренные законодательством.

Обобщенная авторами настоящей статьи практика показывает, что в административных комиссиях г. Краснодара и Краснодарского края заседают от 7 до 9 человек, что соответствует положениям законодательства о численном составе административных комиссий, создаваемых при исполнительных органах местного самоуправления. Численность состава анализируемых комиссий должна составлять нечетное число, но не менее пяти человек. При этом, заседание будет считаться правомочным, если в нем принимает участие более половины от установленного числа членов комиссии. По статистике, минимальное количество членов административных комиссий, принявших участие в заседании -5, максимальное- 8 или все 9 членов, причем, последний вариант наиболее распространенный.

Следовательно, можно сделать вывод, что нормативно установленная численность состава административных комиссий является оптимальной, а ответственность по исполнению своих обязательств их членами позволяет обеспечить своевременное, всестороннее, полное и объективное рассмотрение каждого дела об административном правонарушении.

Одним из наиболее значительных коллегиальных органов, на которые возлагаются задачи по защите прав несовершеннолетних являются комиссии по делам несовершеннолетних.

Одновременно укажем, что статус комиссий по делам несовершеннолетних и защите их прав определяет ФЗ «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних» от

---

150 «О наделении органов местного самоуправления муниципальных образований Краснодарского края отдельными государственными полномочиями по образованию и организации деятельности административных комиссий»: Закон Краснодарского края от 14 декабря 2006 г. N 1144-КЗ // ЭПС «Система ГАРАНТ»

24.06.1999 г. В соответствии со ст.11 целями создания комиссий по делам несовершеннолетних и защите их прав являются:

1) координация деятельности органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних по предупреждению правонарушений и антиобщественных действий несовершеннолетних;

2) выявление и устранение причин и условий, способствующих этому;

3) выявление и пресечение случаев вовлечения несовершеннолетних в совершение преступлений и антиобщественных действий151.

Представляется, что круг деятельности комиссии по делам несовершеннолетних и защите прав гораздо шире, чем у административных комиссий, создаваемых при исполнительных органах местного самоуправления. Помимо защиты прав несовершеннолетних, комиссии в пределах своей компетенции осуществляют меры по координации деятельности органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних; социально-педагогическую реабилитацию несовершеннолетних, находящихся в социально опасном положении и иные задачи, предусмотренные законодательством.

В ст. 23.2 КоАП РФ закреплено, что районные (городские), районные в городах комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав рассматривают:

1) дела об административных правонарушениях, совершенных несовершеннолетними;

2) дела, предусмотренные статьями 5.35, 5.36, 6.10, 6.23, 20.22 КоАП РФ;

3) дела об административных правонарушениях в области дорожного движения и предусмотренные ст. 11.18 КоАП РФ, если орган или должностное лицо, к которым поступило дело о таком административном правонарушении, передает его на рассмотрение указанной комиссии.

Дела о правонарушениях несовершеннолетних рассматриваются в режиме закрытых заседаний. Если в рамках административно-деликтного процесса обсуждение каких-либо обстоятельств дела может отрицательно повлиять на несовершеннолетнего, то комиссия вправе удалить его из зала заседания.

Порядок создания комиссий по делам несовершеннолетних и защите их прав и осуществления ими деятельности определяется законодательством субъекта Российской Федерации.

Непосредственно в Краснодарском крае действующим законом, который устанавливает правовые основы образования комиссий по делам

---

[151] «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних»: Федеральный закон от 24 июня 1999 г.// Собрание законодательства Российской Федерации от 28 июня 1999 г. N 26 ст. 3177.

несовершеннолетних и защите их прав является Закон Краснодарского края от 13 ноября 2006 г. N 1132-КЗ «О комиссиях по делам несовершеннолетних и защите их прав в Краснодарском крае»152.

В зависимости от территориального действия есть краевая комиссия, муниципальные и районные. Краевая комиссия главой администрации Краснодарского края, муниципальные и районные комиссии образуются главами местных администраций.

Заседания комиссии проводятся в соответствии с планами работы, а также по мере необходимости и считаются правомочными, если на них присутствует не менее половины ее членов.

Так, за 2016 год комиссией по делам несовершеннолетних и защите их прав при администрации муниципального образования города Краснодара, было проведено семь заседаний и рассмотрены 18 вопросов, среди которых: состояние преступности несовершеннолетних, ее причины и условия, организация для несовершеннолетних трудовой занятости, отдыха и оздоровления, проблемы жестокого обращения с детьми, и другие. Также были организованы и проведены три заседания рабочей группы, на рассмотрение которых вынесены 6 вопросов, требующих особого внимания.

В заключении следует отметить, что с целью повышение эффективности взаимодействия органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних в субъектах РФ, разрабатываются различные подзаконные акты, которые позволяют повысить степень эффективности оказания своевременной помощи в отношении несовершеннолетних и семей, находящихся в социально опасном положении за счет обеспечения взаимодействия между такими субъектами системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних как комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав, органы управления социальной защиты населения и учреждения социального обслуживания, образовательные учреждения, органы службы занятости, органы внутренних дел и т.д 153.

Использованные источники:

1. Лакаев О. А. Коллегиальные органы административной юрисдикции, создаваемые в соответствии с законодательством субъектов Российской Федерации: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.14 / О. А. Лакаев. — Саратов, 2008. — 27 с.

2. Пономарев К. А. Административные комиссии в муниципальных образованиях: проблемы правового регулирования и организации деятельности: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.14 / К. А. Пономарев.

---

152 «О комиссиях по делам несовершеннолетних и защите их прав в Краснодарском крае»: Закон Краснодарского края от 13 ноября 2006 г. N 1132-КЗ // ЭПС «Система ГАРАНТ»

153 «Об утверждении Положения о порядке взаимодействия органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних в области организации индивидуальной профилактической работы в отношении несовершеннолетних и семей, находящихся в социально опасном положении»: Постановление главы администрации Краснодарского края от 04.04.2008 г. № 258// ЭПС «Система ГАРАНТ»

— Ростов-на-Дону, 2011. — 27 с.
3. Павлов Н.В. Правовое регулирование муниципального управления: дисс. … канд. юрид. наук. – Краснодар, 2002.
4. «Об административных правонарушениях»: Закон Краснодарского края от 23 июля 2003 г. N 608-КЗ // Информационный бюллетень Законодательного Собрания Краснодарского края N 11(81) от 10 ноября 2003 г., часть 1, стр. 61.
5. «О наделении органов местного самоуправления муниципальных образований Краснодарского края отдельными государственными полномочиями по образованию и организации деятельности административных комиссий»: Закон Краснодарского края от 14 декабря 2006 г. N 1144-КЗ // ЭПС «Система ГАРАНТ»
6. «Об основах системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних»: Федеральный закон от 24 июня 1999 г.// Собрание законодательства Российской Федерации от 28 июня 1999 г. N 26 ст. 3177.
7. «О комиссиях по делам несовершеннолетних и защите их прав в Краснодарском крае»: Закон Краснодарского края от 13 ноября 2006 г. N 1132-КЗ // ЭПС «Система ГАРАНТ»
8. «Об утверждении Положения о порядке взаимодействия органов и учреждений системы профилактики безнадзорности и правонарушений несовершеннолетних в области организации индивидуальной профилактической работы в отношении несовершеннолетних и семей, находящихся в социально опасном положении»: Постановление главы администрации Краснодарского края от 04.04.2008 г. № 258// ЭПС «Система ГАРАНТ»

УДК 364.272

Дмитриева В.К.
студент магистратуры
институт истории, международных
отношений и социальных технологий
Волгоградский государственный университет
научный руководитель: Андрющенко О.Е., кандидат наук
доцент
Россия, г. Волгоград

ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД В СОЦИАЛЬНОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ С АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТЬЮ

Аннотация

В работе представлены статистические данные о детях, имеющих вредные привычки. Выявлены основные причины употребления алкоголя в детско-подростковой среде. Рассмотрен проектный подход в социальной реабилитации несовершеннолетних с алкогольной зависимостью. Дан анализ проектным программам, реализуемым в благотворительных фондах и реабилитационных центрах. Проектный подход в социальной реабилитации очень важен, но результатом данной работы должно быть полное избавление людей от комплексов и вредных привычек, мешающих находить решение актуальных проблем, помощь им приобрести новый опыт, который позволил бы думать, чувствовать и действовать себя по-новому.

Ключевые слова: молодежь, социальная реабилитация, алкогольная зависимость, проект, социальная работа.

Dmitrieva VK, a graduate student of the Institute of History
international relations and social technologies
Volgograd State University
Russia, Volgograd
Supervisor: Andryushchenko O.E.
Associate Professor, Candidate of Science

PROJECT APPROACH IN SOCIAL REHABILITATION OF MINORS WITH ALCOHOL DEPENDENCE

Abstract

The paper presents statistical data on children with bad habits. The main causes of alcohol use in children and adolescents have been identified. The project approach in social rehabilitation of minors with alcohol dependence is considered. The analysis of project programs implemented in charitable foundations and rehabilitation centers is given. The project approach in social rehabilitation is very important, but the result of this work should be the complete disposal of people from complexes and bad habits that interfere with finding solutions to actual problems, helping them acquire a new experience that would allow them to think, feel and act in a new way.

Keywords: young people, social rehabilitation, alcohol dependence, project,

social work.

По данным Минздрава РФ за 2012 год около 75% школьников имеют хронические заболевания, в 2016 г. заболеваемость уже достигла 90% [6]. Более того, ситуация усугубляется тем, что за последнее время увеличилось количество молодежи, имеющих вредные привычки, к которым относятся употребление табачных, наркотических средств и алкогольных напитков. По данным социологических исследований, выполненных на базе 21-й волны РМЭЗ ВШЭ, около 76% россиян употребляют алкогольные напитки не реже одного раза в месяц, среди них – 52,4% составляют несовершеннолетние [7]. Поэтому особенно актуальным является решение проблемы аддиктивного поведения подрастающего поколения.

Алкогольная зависимость – это заболевание, вызываемое систематическим употреблением спиртных напитков и характеризующееся патологическим влечением к ним, что, в конечном итоге, обуславливает психическую и физическую зависимости человека [1, с. 856].

Несовершеннолетние начинают употреблять алкоголь по различным причинам, одной из которых является социально нездоровая среда, окружающая человека [5, с. 57]. В некоторых случаях если ребенок живет в семье, в которой регулярно употребляют алкоголь, то и он будет думать, что данное поведение является нормальным и признанным в обществе. Если родители употребляют алкоголь только по праздникам и значимым событиям и ребенок присутствует при данных застольях, то у ребенка может сложиться впечатление, что алкоголь является неотъемлемой частью торжества.

Другой причиной развития алкогольной зависимости является ориентированность на взрослость. Дети убеждены, что потребление спиртных напитков является символом самостоятельности, мужества, многие пытаются самоутвердиться таким способом [5, с. 74].

Следующей причиной алкогольной зависимости является пример сверстников [5, с. 89]. Отсутствие душевных контактов со сверстниками, с членами семьи приводят их к поиску «уличной» компании. В такой компании дети пытаются самоутвердиться любым способом, в том числе и с помощью употребления алкогольных напитков.

Для нашего исследования необходимо понятие термина «реабилитация», под которой понимается восстановление человеком своих утраченных функций, отношений с людьми, профессиональных и социальных ролей, а также умения взаимодействовать с другими членами общества [4, с. 35]. Для нас необходимо определиться с понятием «социальной реабилитации».

Социальная реабилитация является комплексной системой, которая включает в себя формы, методы и способы для восстановления человеком его утраченных способностей и навыков, необходимых для самостоятельного функционирования индивида [4, с. 28]. Главной целью социальной реабилитации является помощь человеку в адаптации к самостоятельной

жизни.

Многие благотворительные фонды помощи несовершеннолетним, имеющим алкогольную зависимость, создают свои собственные проекты, направленные на формирование установок на здоровый образ жизни. Например, в городе Барабинск Новосибирской области фонд организовал турнир «Спорт против наркотиков», в котором участвовали команды с шести реабилитационных центров. Такие мероприятия позволяют сформировать у несовершеннолетнего ребенка положительное отношение к здоровому образу жизни. Кроме спортивных мероприятий в рамках проектной деятельности фонды организовывают фестивали музыки и слова, молодежные концерты. Также организовывают различные чемпионаты, например, чемпионат по пляжному волейболу, проводимый в пос. Солнечный Ленинградской области, в котором участвуют несовершеннолетние, имеющие алкогольную зависимость.

Центр социальной реабилитации «Новая жизнь» Ленинградской области создал свой оригинальный инновационный проект. Данным центром ежегодно организуется юношеский туристический «экстремальный» поход по берегу реки Рассонь и Финского залива. Одной из целей данного проекта является популяризация форм организации здорового досуга несовершеннолетних как альтернативы употреблению спиртных напитков.

Также во многих регионах создаются различные проекты, использующие художественно-творческие средства. Такие проекты реализуется в общеобразовательных учреждениях или реабилитационных центрах. Организация социальной работы с несовершеннолетними с алкогольной зависимостью несомненно должна начинаться со средней образовательной школы, которая предоставляет собой возможность охватить наибольшее количество несовершеннолетних, она служит хорошей базой для проведения мероприятий по профилактике алкогольной зависимости. Реабилитационные возможности искусства по отношению к несовершеннолетним связаны прежде всего с тем, что являются источником новых позитивных переживаний подростка, рождает новые креативные потребности и способы их удовлетворения в том или ином виде искусства.

Таким образом, можно сделать вывод, что проектная деятельность в социальной реабилитации несовершеннолетних с алкогольной зависимостью необходима для нашего общества. Это помогает найти новые пути и решения для данной актуальной проблемы.

Использованные источники:

1. Алкоголизм / под ред. Н. Н. Иванца, М. А. Винниковой. - М.: МИА, 2011. - 856 с.
2. Андрющенко, О.Е. Формирование здорового образа жизни методами социальной работы у несовершеннолетних из неблагополучных семей/О.Е. Андрющенко//Международная научно-практическая интернет-конференция: сборник статей под ред. С.Т.Кохан. -2016. -С. 505-509.
3. Андрющенко О. Е. Аксиологические аспекты формирования здорового

образа жизни учащейся молодежи: опыт регионального исследования/О.Е. Андрющенко, В.Н. Гуляихин//Теория и практика физ.культуры. -2016. -№ 4, С. 18-21.
4. Зиновьев В. В. Организационные вопросы реабилитации лиц, страдающих наркоманией и алкоголизмом: [опыт деятельности специализированных судов по наркотикам США и предложения по его внедрению в Российской Федерации] . – Наркоконтроль. – 2010. – № 4. – С. 28-37.
5. Тулякова О.В. Состояние здоровья, физическое и психическое развитие детей в зависимости от различных факторов [Электронный ресурс]: монография. — Электрон. текстовые данные. — Саратов: Вузовское образование, 2014.— 332 c.
6. Ссылка на интернет-источник Здравоохранение в России http://www.gks.ru/free_doc/doc_2015/zdrav15.pdf . Дата доступа 25.11.2017 г.
7. Ссылка на интернет-источник Российский мониторинг экономического положения и здоровья населения НИУ ВШЭ https://www.hse.ru/rlms/ . Дата доступа 20.11.2017 г.

УДК 61.13058

Дорофеева Т.Д.
студент 4 курса
лечебный факультет
Макарова В.П.
студент 4 курса
лечебный факультет
Шаймарданова Э.Ф.
студент 4 курса
лечебный факультет
Ижевская государственная медицинская академия
научный руководитель: Савельев В.Н., доктор медицинских наук
профессор
Россия, г. Ижевск

ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ – ПРОФИЛАКТИКА ОСТРЫХ РЕСПИРАТОРНЫХ ВИРУСНЫХ ИНФЕКЦИЙ

Аннотация:

В статье исследуется влияние здорового образа жизни на заболеваемость острыми респираторными вирусными инфекциями в различных возрастных группах. Исследование было проведено методом анкетирования, содержащее вопросы, касающиеся образа жизни и состояние здоровья человека. Опрошено всего 307 респондентов. Было установлено, что людей придерживающихся здорового образа жизни среди опрошенных респондентов больше (62, 21%) и заболеваемость ниже (в среднем 3 раза в год), чем у людей не придерживающихся здорового образа жизни (4-5 раз в год). С целью доказательства поставленной цели, в статье также была использована дополнительная литература.

Ключевые слова: Профилактика, ОРВИ, возрастные группы, здоровый образ жизни.

Dorofeeva T.D.
Student
4 course, medical faculty
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Makarova V. P.
Student
4 course, medical faculty
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Shaymardanova E. F.
Student
4 course, medical faculty
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific Director: Savelyev V. N.
doctor of medical Sciences, professor

HEALTHY LIFESTYLE – PREVENTION OF ACUTE RESPIRATORY VIRAL INFECTIONS

Abstract:

The article examines the impact of healthy lifestyle on the incidence of acute respiratory viral infections in various age groups. The study was conducted using questionnaires containing questions relating to lifestyle and health status of the person. Surveyed all 307 respondents. And it was found that people adhere to a healthy lifestyle among the respondents, more respondents (62, 21%) and the incidence is lower (on average 3 times a year) than people not sticking to a healthy lifestyle (4-5 times a year). In order to prove the goal, the article also was used for additional literature.

Keywords: prevention, ARVI, age groups, healthy lifestyle.

Вопрос профилактики острых респираторных инфекций (ОРИ) и гриппа является предметом ежегодных обсуждений экспертами Всемирной Организации Здравоохранения (ВОЗ). По данным официальной статистики, в России в осенне-весенний период регистрируется более 30 млн. случаев ОРВИ. По данным ВОЗ, ежегодная смертность от ОРВИ и их осложнений составляет почти 4,5 млн. человек [14].

Острая респираторная вирусная инфекция (**ОРВИ**) — группа клинически и морфологически подобных острых воспалительных заболеваний органов дыхания, возбудителями которых являются пневмотропные вирусы. ОРВИ — самая распространённая в мире группа заболеваний, объединяющая респираторно-синцитиальную инфекцию,

риновирусную и аденовирусную инфекции и другие катаральные воспаления верхних дыхательных путей [15].

Процесс острых инфекционных заболеваний респираторной системы состоит из нескольких механизмов, протекающих на всех уровнях размножения и распространения в организме причинного агента, а также реакций, формирующихся при их взаимодействии с иммунитетом человека, как врожденной, так и приобретённой. При проникновении возбудителя организм отвечает комплексом сложных защитно-приспособительных реакций, которые необходимы для ограничения размножения и последующей гибели микроорганизмов, в конечном счете, происходит максимальное восполнение начавшихся структурно-функциональных нарушений. [1,2,3,4].

При условиях, когда иммунная система человека полноценна, возможно полное прекращение инфекционного процесса, но может оказаться и так, что возбудитель оставаясь ограниченным очагом в организме, не будет сопрягаться формированием выраженных клинических симптомов, следовательно своевременность защитных реакций ведет к скорой инактивации возбудителя, восполнению поврежденных функций и излечению. Другая ситуация возникает, если организм имеет высокую восприимчивость к данному виду возбудителя и не располагает достаточными механизмами защиты. Здоровый образ жизни является фактором повышающий иммунный ответ организма [3,5,6,7,8,9,10,11].

По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), здоровье человека почти на 50 % связано с его образом жизни, примерно на 20 % зависит от влияния окружающей среды (воздух, вода, пища), на 15 % связано с наследственностью, оставшиеся же 15 % подвластны медицине. Следовательно, состояние организма во многом зависит от того, насколько здоровый образ жизни ведет человек. Сюда можно отнести занятия спортом или регулярные физические нагрузки, закаливание, достаточный отдых, рациональное питание [12].

Неотъемлемой частью здорового образа жизни являются рациональные физические нагрузки, сочетающие в себе правильное дыхание, движения и определенную кратность выполнения. Многие комплексы упражнений способствуют укреплению мышц дыхательной системы, увеличивают подвижность диафрагмы и грудной клетки в общем, благотворно влияют на вентиляцию различных сегментов легких за счет подключения верхних конечностей, плечевого пояса и всего туловища к дыхательным упражнениям и дренажную функцию бронхов, что ведет к уменьшению застойных явлений в легких, а, следовательно, и снижению риска развития респираторных заболеваний вследствие инфицирования микроорганизмами. Даже в послеоперационном периоде ранняя активизация пациента и стимуляция кашля, по средствам лечебной физкультуры и позиционного дренажа является хорошей профилактикой респираторных заболеваний.

Описание выполненной научно-исследовательской работы.

Целью научно-исследовательской работы является изучение влияния здорового образа жизни на заболеваемость острыми респираторными вирусными инфекции в различных возрастных группах.

Объект исследования – возрастная группа людей от 8 лет и старше.

Предмет исследования – зависимость заболеваемости респираторными вирусными инфекциями от здорового образа жизни в различных возрастных группах.

Метод исследования – анкетирование.

В итоге было опрошено 307 респондентов в возрастной группе от 8 лет и старше, построены диаграммы и корреляционный ряд зависимости заболеваемости острыми респираторными вирусными инфекциями от здорового образа жизни в различных возрастных группах.

Зависимость заболеваемости острыми респираторными заболеваниями от здорового образа жизни в различных возрастных группах.

Возрастная группа	Количество респондентов, придерживающихся здорового образа жизни	Средний показатель заболеваемости в груп	X	Y	d=X-Y	d^2
8-18 лет	27	3,913	1	3	-2,00	4,00
18-55	109	3,055	2	2	0,00	0,00
56 и старше	55	2,036	3	1	2,00	4,00
						8,00

Сила связи	-1	Связь сильная, обратная

Сила связи равна -1. Связь сильная и обратная.

В результате было выяснено:

из 307 опрошенных, здорового образа жизни придерживаются 191 респондент, что составляет 62,21%

В среднем заболеваемость острыми респираторными вирусными инфекциями в возрастной группе от 8 до 90 лет составляет 3 раза в год.

Таким образом можно сделать вывод, что людей придерживающихся здорового образа жизни среди опрошенных респондентов больше (62, 21%) и заболеваемость ниже (в среднем 3 раза в год), чем у людей не придерживающихся здорового образа жизни (4-5 раз в год).

Рекомендации по профилактике острых респираторных вирусных инфекций:

1) правильное рациональное сбалансированное питание, которое включает оптимальное количество белков, жиров, углеводов, витаминов, минеральных солей. Также обязательным является включение в ежедневный рацион овощей и фруктов с учетом аллергического анамнеза;

2) регулярное проведение физического воспитания и процедур закаливания.

Для проведения закаливания используют 3 группы процедур:

- аэротерапия - закаливание воздухом. Она улучшает окислительные процессы в организме, способствует восстановлению функционального состояния центральной и вегетативной нервной системы. Два раза в день осуществляются прогулки на открытом воздухе, общей продолжительностью не менее 4 часов; воздушные ванны совмещенные с утренней гимнастикой продолжительностью 10-15 минут; периодическое проветривание помещений;
- водолечение - закаливание водой, которое производится путем чередования теплой и прохладной воды, при котором достигается выраженный закаливающий эффект;
- гелиотерапия - дозированное воздействие солнечных лучей на организм человека, под влиянием которых стимулируются обменные и иммунологические процессы

3) обеспечение постоянного контроля за здоровьем и развитием детей;

4) соблюдение санитарно-эпидемического режима;

5) индивидуальный подход к ребенку;

6) выполнение специальных лечебно-оздоровительных мероприятий:

- применение общеукрепляющих средств, повышающих неспецифическую резистентность;
- физиотерапевтическое лечение;
- фитотерапия;
- вакцинация часто болеющих [13].

Использованные источники:

1. Александрова Н.Н., Гусев Е.В., Мальчиков И.А. Синдром системного воспалительного ответа при тяжелых формах гриппозной инфекции // Человек и лекарство: матер. XV национального конгресса. - М., 2008. - С.19.

2. Баранцева И.Б., Найхин А.Н., Донина С.А. Гуморальный и локальный иммунный ответ на гриппозные вакцины у пожилых и молодых людей // Вопр. вирусологии. - 2003. - №2. - С. 32-36.

3. Пальцев М.А., Черепахина Н.Е. Постинфекционный клиникоиммунологический синдром: основы этиопатогенеза и стратегия.

4. Casanova J.L., Abel L. The human model: a genetic dissection of immunity to infection in natural conditions // Nat. Rev. Immunol. - 2004. - Vol. 4, №1. - P. 55-66.

5. Лискова Е.В. Клиника гриппа в современный период // Медицинский альманах. - 2011. - № 4. - С. 112-114.
6. Мазуркова Н.А. Иммуногенные свойства синтетических пептидных фрагментов гемагглютинина вируса гриппа A/H3N2 // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2011. - № 5. - С. 10102.
7. Осидак Л.В., Дриневский В.П. Грипп у детей. Клиникопатогенетические особенности, основные принципы диагностики и терапии. -СПб., 2006. - 48 с.
8. Самсыгина Г.А. Часто болеющие дети: проблемы патогенеза, диагностики и терапии // Педиатрия. - 2005. - № 1. - С. 6-7.
9. Chan P.K., To K.F., Lo A.W. et al. Persistent infection of SARS coronavirus in colonic cells in vitro // J. Med. Virol. 2004. - Vol.74. - P. 1-7.
10. Keynan Y., Card C.M., Mc Laren P.J. et al. The role of regulatory T-cells in chronic and acute viral infections // Clin. Infect. Dis. - 2008. - Vol. 46, №7.- P. 1046-1052.
11. Khitrov A.N., Shogenov Z.S., Tretyak E.B. [et al.]. Postinfections immunodeficiency and autoimmunity: pathogenic and clinical values and implications // Expert Review of Clinical Immunology - 2007. - Vol. 3, №3. - P. 323-331.
12. Здоровый образ жизни и профилактика заболеваний. Учебное пособие. М.А. Морозов. Издательство „СпецЛит“», 2011.
13. Альбицкий, В. Ю. Часто болеющие дети. Клинико-социальные аспекты: пути оздоровления / В. Ю. Альбицкий, А. А. Баранов. - Саратов, 1986.
14.https://www.rmj.ru/articles/infektsiya/sovremennye_podhody_k_profilaktike_i_lecheniyu_orvi_i_grippa/#ixzz50xoHZxyR
15. https://ru.wikipedia.org

УДК 336

Дроворуб А.А.
студент
экономический факультет
Галицких В.Н., к.э.н.
доцент
кафедра прикладной экономики и сферы обслуживания
ЕФ АНО ВО «Российский новый университет»
Россия, Липецкая область, г. Елец

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Эффективное использование финансовых ресурсов достигается с помощью проведения расчетов потребности денежных средств, кредитов и других заемных активов. Определение уровней рентабельности, платежеспособности и ликвидности финансовых ресурсов, обеспечивает эффективную хозяйственную работу предприятия. А постоянный контроль за использованием финансовых средств, позволяет собственникам повысить устойчивость и надежность бизнеса.

Ключевые слова: эффективность использования, финансовые ресурсы, устойчивость и надежность, внутрихозяйственные резервы, текущие и предельные затраты, привлеченные денежные средства.

Drovorub A.A.
Student of the Faculty of Economics
Yelets branch Autonomous Nonprofit Organization of Higher Education
«Russian New University» Yelets, Lipetsk region
Galitskikh V.N.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor at the Department
of Applied Economy and Sphere of Service
Yelets branch Autonomous Nonprofit Organization of Higher Education
«Russian New University» Yelets, Lipetsk region

THE EFFICIENCY OF USING FINANCIAL RESOURCES OF THE ENTERPRISE

Abstract: Effective use of financial resources is achieved through the calculation of the need for cash, loans and other borrowed assets. Determining the levels of profitability, solvency and liquidity of financial resources, provides an effective economic operation of the enterprise. A constant control over the use of financial resources, allows owners to increase the stability and reliability of the business.

Key words: efficiency of use, financial resources, sustainability and reliability, on-farm reserves, current and marginal costs, attracted cash.

В условиях конкурентной экономики повышается значение финансовых ресурсов, способных обеспечить ритмичное производство,

устойчивое снабжение и эффективное товародвижение продукции. С помощью финансовых ресурсов осуществляется формирование хозяйственной стратегии и наращивание производственного потенциала в текущей работе. «В том числе, понимается разработка механизма ее адаптации, а также комплекса мероприятий, реализация которых позволит предпринимательской структуре исполнять функции и достигать цели развития в нормальных условиях и при наличии возмущении эндогенных и экзогенных факторов»[1]

Менеджмент предприятия должен постоянно формировать структуру финансового портфеля, проводить оптимизацию собственных и заемных денежных средств, также трансформировать основные фонды, от которых зависит финансовая устойчивость и надежность хозяйственной деятельности.

Понятие эффективного использования финансовых ресурсов, включает в себя оценку количественного и качественного использования ресурсов за расчетный промежуток времени и достигнутого хозяйственного результата. Проведение оценки эффективности использования финансовых ресурсов может включать различные механизмы, характеризующие изменения в структуре финансового капитала, движение денежных средств по источникам образования, эффективности использования и т.д.

Такая оценка использования финансовых ресурсов проводиться для поддержания достаточной платежеспособности и кредитоспособности и организации некоторого запаса финансовой устойчивости, способного обеспечить непрерывную хозяйственную работу. Наличие хорошо проработанных стратегий развития хозяйственной деятельности, связанных с инвестициями и инновациями может повысить эффективность использования финансовых ресурсов предприятия и даже сохранить некоторые объемы денежных средств для оперативной работы.

«Оценка инновационного, маркетингового и финансового потенциалов осуществляется с помощью качественных показателей: наличие различных объектов интеллектуальной собственности; наличие бизнес-планов по освоению новшеств, инновационного «портфеля»; наличие зарегистрированных торговых марок, товарных знаков, брэнда и положительной репутации на рынке; возможность привлечения заемных средств.»[2]

Особой целью проведения своевременной оценки эффективности использования финансовых ресурсов предприятия является повышение эффективности управленческой работы на основе внедрения более современных механизмов применения финансовых ресурсов из разных источников. Такие направления обеспечивают рост производства и соответственно получение дополнительного объема прибыли. «Известно, что рост направлен на количественное увеличение масштаба экономики в ее физическом измерении»[3]

После определения цели проведения оценки эффективности использования финансовых ресурсов, менеджеры предприятия могут

формировать долгосрочную финансовую стратегию, которая позволит решить важные хозяйственные задачи, связанные со стабилизацией финансового положения. В этом случае есть возможность быстро выявить внутренние и внешние факторы, влияющие на формирование финансового портфеля, определить негативные моменты в хозяйственной работе и сформировать перечень внутрихозяйственных и внешних резервов для укрепления финансового положения в долгосрочном периоде. «Повышение уровня и постоянное совершенствование экономического механизма поддержки малых форм хозяйствования на федеральном и региональном уровнях, будет способствовать созданию эффективных конкурентоспособных моделей производства»[4]

Можно определить некоторые методы оценки эффективности использования финансовых ресурсов, оказывающие решающее влияние на формирование финансового портфеля и разработку долгосрочной финансовой политики. Такие методы сопряжены с расчетами показателей по важным направлениям хозяйственной работы, влияющие на продажу готовых изделий, использование собственного денежного капитала, повышение стоимости чистых активов и имущества, инвестирование в модернизацию основного оборудования и инновационные проекты. Расчет данных показателей и определение нужных объемов финансовых ресурсов поможет обеспечить рост производства и сбыта готовой продукции, а также повышение рыночной стоимости бизнеса.

«Для предпринимательских структур важно не просто быть экономически состоятельными, но и стремиться к экономическому росту и повышению своего экономического потенциала, т.е. быть, прежде всего, устойчивыми»[5]

В связи с пониманием эффективности использования финансовых ресурсов как отношение полученного результата к понесенным денежным затратам, можно рассмотреть социальный эффект, который также влияет на эффективность управления финансовыми средствами в отчетном периоде. Взаимосвязь хозяйственной работы, внутренней экономии, управленческого труда и достигнутого уровня социального развития, делают возможным более эффективно управлять свободными ценными ресурсами. Для обеспечения финансовой устойчивости бизнеса. «В том случае, если деятельность предприятия связана с извлечением прибыли, а совокупные ресурсы оцениваются в денежном выражении, продуктивность использования ресурсов предприятием может быть оценена показателем рентабельности производства, т.е. отношением прибыли, полученной в том или ином периоде, к истраченным в том же периоде ресурсам, оцененным как издержки производства.» [5]

Показатель экономического эффекта от рационального использования финансовых средств определяется как превышение полученных результатов хозяйственной работы над стоимостью понесенных затрат за расчетный период. Например, эффективность производства и сбыта представляет собой

полное отражение полученных финансовых результатов от использования ценных ресурсов за определенный промежуток времени. В перечень ценных ресурсов производства наряду с финансовым капиталом могут входить производительность труда, интенсивность использования производственных мощностей, запасы сырья, оборачиваемость материальных ресурсов и т.д. Достижение лучших финансовых результатов при наименьших расходах в совокупности с рациональным расходованием денежных средств как раз обеспечивает экономический эффект от бизнеса. Оценка эффективности использования финансовых ресурсов позволяет сопоставить полученные результаты от производства с потраченными средствами, и в случае положительного результата формировать новый бизнес-план по расширению хозяйственной деятельности.

Использованные источники:

1. Преснякова Д.В. Теоретико-методологический базис обеспечения устойчивости предпринимательских структур / Д.В. Преснякова // Вестник Тамбовского университета. Сер.: Гум. науки. 2011. Вып. 12. -0,69 п.л., с.42-47
2. Преснякова Д.В. Основные подходы к оценке устойчивости предпринимательских структур / Д.В. Преснякова // Социально-экономические явления и процессы. 2011. №9. - 0,59 п.л.
3. Преснякова Д.В. О дефинициях «устойчивость» и «устойчивое развитие» в экономической науке / Д.В. Преснякова // Социально-экономические явления и процессы. 2011. №8. - 0,5 п.л.
4. Преснякова Д.В. Экономические условия развития малых форм хозяйствования / Преснякова Д.В., Галицких Е.В. В сборнике: Экономика и социум: Современные модели развития общества в аспекте глобализации Саратов, 2014. С. 135-137.
5. Преснякова Д.В., Галицких В.Н. Факторы устойчивого развития регионов России: монография. Книга 20 / Ю.Д. Алашкевич, Ю.А. Безруких, М.М. Брутян и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2015. – 256 с.
6. Преснякова Д.В., Галицких В.Н. Галицких Е.В. Факторы устойчивого развития регионов России: монография. Книга 22 / В.О. Бессарабов, М.М. Брутян, В.Н. Галицких и др. / Под общ. ред. С.С. Чернова. – Новосибирск: Издательство ЦРНС, 2016. – 230 с.

УДК 630*18

Дьячкова Т.В.
студент магистратуры
направление Экология и природопользование
Высшая школа естественных наук и технологий
Тюкавина О.Н., к.с.-х.н.
доцент
кафедра биологии, экологии и биотехнологии
С(А)ФУ им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ СОСНЫ БИОЭЛЕКТРИЧЕСКИМ МЕТОДОМ

Аннотация:

Проведены измерения электрического сопротивления прикамбиального комплекса тканей (ПКТ) деревьев разного физиологического состояния. Установлена прямая достоверная связь между физиологическим состоянием деревьев сосны обыкновенной и электрическим сопротивлением ПКТ. Показания измерительного прибора зависят от расположения электродов на стволе в момент измерения (вертикально или горизонтально относительно друг друга).

Ключевые слова: импеданс, величина электрического сопротивления древесины, ствол, категории состояния.

Dyachkova T.V., student (master of sciences)
The direction of the Ecology and Nature Management
Graduate school of natural science and technology
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Tyukavina O.N., the candidate of agricultural
Sciences, associate Professor, Department of Biology, Ecology
and BiotechnologyN(A)FU named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk

TH ESTIMATION OF THE STATE OF THE PINE BY THE BIOELECTRIC METHOD

Abstract:

Measurements were made of the bioimpedance of trees of different physiological states. A direct, reliable relationship was established between the physiological state of pine trees and electric impedance. The readings of the measuring device depend on the location of the electrodes on the barrel at the time of measurement (vertically or horizontally relative to each other).

Key words: impedance, electric resistance of wood, trunk, category of state.

Одним из основных лесоводственных мероприятий по формированию высокопродуктивных и устойчивых насаждений являются рубки ухода, перед

проведением которых необходимо исключить из рубки перспективные хозяйственно-ценные деревья, не имеющих признаков ослабления [5]. Наименее затратная в плане скорости получения результатов и трудоемкости практика оценивания состояния деревьев путем измерения их физиологических и морфометрических характеристик – визуальный метод. Недостатком такой методики является субъективизм, трудность выделения промежуточных категорий состояния древостоев [7], а также трудности в использовании данных характеристик в силу их высокого варьирования как в течение суток и периода вегетации, так и между годами [1]. Визуальный метод пригоден при оценке состояния растений лишь на поздних этапах ослабления, при видимых биоморфологических признаках, например, усыхающие деревья или сухостои. Одним из перспективных методов изучения устойчивости растительных тканей к воздействию различных физических и химических факторов является измерение их электрических свойств [2,3,8]. Наиболее удобным в экспериментальном отношении и объективно отражающим особенности роста, физиологического состояния и развития древесных растений является прикамбиальный комплекс тканей (ПКТ) ствола, изменения свойств которого могут быть оценены косвенно по величине его электрического сопротивления (импеданса) [8,9]. Биоимпеданс или биологический импеданс определяется, как способность биологической ткани препятствовать электрическому току [10]. Высокая информативность значений импеданса ПКТ доказана применением данного метода при изучении состояния сосны обыкновенной в очагах корневой губки, при деформациях корневых систем [5].

Цель исследования заключалась в применении метода оценки состояния сосновых насаждений, расположенных на территории Архангельского лесничества с помощью измерения электрического сопротивления ствола.

В основу оценки состояния сосновых насаждений положен метод обследования пробных площадей на территории Архангельского лесничества. Пробные площади были заложены на четырех экспериментальных участках: Набережная в окрестностях города Архангельск, сосняк разнотравный в п. Задорожник, ельник черничный в д. Бабонегово и сосняк черничный в д. Малые Карелы. В процессе работы было измерено от 10 до 13 деревьев на каждой пробной площади. У каждого дерева замеряли высоту, диаметр ствола, диаметр кроны, высоту кроны, определяли категорию состояния, импеданс в четырех положениях электродов. Замеры производили в конце июня – начале июля 2017 года, в сухую погоду, так как показатели импеданса ПКТ могут сильно варьировать в зависимости от оводненности стволов.

Категорию состояния для хвойных насаждений определяли, используя шкалы из Санитарных правил в лесах Российской Федерации, 1998.

Измерение величины импеданса ПКТ производили мультиметром Master Professional MY-62 с электродами игольчатого типа диаметром 1 мм и длиной 10 мм, выполняя при этом следующий комплекс действий:

1) все измерения сопротивления проводили на высоте 1,3 м

(общепринятая высота для определения таксационных характеристик отдельных деревьев и древостоев);

2) все измерения сопротивления проводили в трех направлениях – горизонтальном, вертикальном и по диаметру, электроды при этом находились в следующих положения: (1-2 вертикально и 1-3 горизонтально – соответствуют северной стороне ствола, 1-4 – по диаметру ствола, 4-5 горизонтально – соответствует южной стороне ствола) (рис.1);

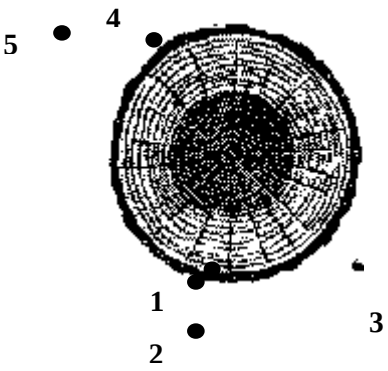


Рисунок 1 – Положения электродов мультиметра на стволе сосны

3) электроды вводили в древесину на глубину 3-5 мм, что соответствует годичным слоям, где физиологические процессы протекают наиболее активно;

4) расстояние между электродами выдерживали равным 6,5 см, исключение составляли измерения по диаметру ствола;

5) записывали по три значения сопротивления в каждом положении электродов, выдерживая интервал времени в одну минуту. Затем высчитывали средние значения по данному показателю.

6) импеданс замеряли у деревьев с 1 по 4 категорий состояния, исключая 5 и 6, так как это сухостои, которые хорошо выделяются визуально.

6) показания импеданса приводили к общей единице измерения кОМ.

7) при обработке данных пользовались пакетом Microsoft Office Excel 2010 и Statistica 6.0.

Для установления связи между показателями импеданса ПКТ и категорией состояния вычислили коэффициент корреляции. Данные корреляционного анализа представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Показатели корреляционного анализа

Исследуемый параметр – категория состояния						
Положения измерения	Коэффициент корреляции, r	Основная ошибка коэффициента корреляции, mr	Достоверность коэффициента корреляции, t	Корреляционное отношение, n	Основная ошибка корреляционного отношения, mn	Достоверность корреляционного отношения, t
1-2	0.52772	0.12025	4.38852	0.43398	0.13528	3.20801
1-3	0.40924	0.13875	2.94948	0.40098	0.13987	2.86680
1-4	0.39238	0.14101	2.78264	0.41201	0.13837	2.97760
4-5	0.62308	0.10196	6.11102	0.58975	0.10870	5.42548

По данным корреляционного анализа были установлены достоверные связи (tфакт.>tтабл.): прямая зависимость в каждом положении измерения, теснота связи умеренная (r=0,41…0,39) и высокая (r=0,53…0,62). Выявленная связь выражается в следующей закономерности: при ухудшении физиологического состояния сосны электрическое сопротивление увеличивается в зависимости от степени ослабления, более низкие значения этого параметра характерны здоровым деревьям, что свидетельствует о нормальном водном режиме растений и воспрепятствии прохождения электрического тока через клетки и ткани (табл. 2). Отклонения показателей отдельных деревьев в нашей выборке за данные нормы свидетельствуют об изменении состояния или стрессовых воздействиях (в нашем исследовании это проявлялось в таких болезнях как раковые раны).

Таблица 1 – Показатели импеданса ствола сосны обыкновенной (в кОм) различного жизненного состояния в разных положениях электрода.

Категория состояния	Положения электродов при измерении				Средние значения импеданса ПКТ
	1-2	1-3	1-4	4-5	
1 – без признаков ослабления	51,5	44,2	44,8	45,0	**46,4**
±Mx/C,%	6,1/23,5	6,5/30,1	7,2/30,5	1,7/6,5	1,6/6,9
2 – ослабленные	89,3	77,0	93,0	95,3	**88,7**
±Mx/C,%	8,4/34,3	10,8/41,4	17,5/62,9	9,2/40,6	4,0/9,1
3 – сильно ослабленные	91,6	105,3	106,9	110,2	**103,5**
±Mx/C,%	12,5/36,0	9,6/29,3	6,7/21,0	4,9/14,5	4,0/7,7
4 – усыхающие	137,3	161.9	145,7	184,5	**157,4**
±Mx/C,%	43,7/49,4	107,3/84,1	74,6/78,1	34,0/33,6	10,3/13,1

Как следует из результатов исследования, для деревьев лучшего физиологического состояния электрическое сопротивление колеблется в пределах от 44 до 51,5 кОм. В работе других исследователей для сосны обыкновенной данный показатель колеблется в пределах более низких значений от 21,9 до 46,1 (Карасев В.Н., Карасева М.А., А.А. Маторкин А.В. Грязькин, С.М. Герасюта, Д.П. Бернацкий, Т.А. Трубачева и другие). Фактор,

влияющий на данную динамику значений – период вегетации. В период активной вегетации, чему соответствует время нашего исследования (конец июня – начало июля), в растениях активно протекают обменные процессы. Часть воды расходуется на транспирацию, а часть переходит в другое состояние, вызывая процесс обезвоживания. В результате ионный баланс в клетках значительно изменяется, уменьшается количество подвижных ионов. В связи с этим электрическое сопротивление тканей увеличивается.

Как можно судить из таблицы 1, показания прибора не одинаковы и зависят от расположения электродов на стволе в момент измерения (вертикально, горизонтально или по диаметру; на южной стороне ствола или на северной).

Наиболее достоверные показатели, с наименьшими коэффициентами изменчивости наблюдаются положении электродов 4-5, что соответствует южной стороне ствола, на которой все процессы жизнедеятельности протекают наиболее активно. Колебания значений импеданса ПКТ в течение периода исследования в выборке по всем пробным площадям объясняется влиянием климатического фактора.

При визуальной оценке по состоянию кроны, хвои к здоровым деревья было отнесено около 25 %, при применении инструментальной оценки состояния по импедансу ПКТ количество здоровых деревьев было меньше почти в 2 раза, то есть данный метод оценки позволяет более точно оценивать жизненное (физиологическое) состояние деревьев.

Выводы, которые можно сделать на основании приведенных данных сводятся к следующему:

1. Полученные результаты позволяют судить об изменчивости величины импеданса в связи с состоянием дерева;
2. Величина импеданса различается в зависимости от положения электродов вертикально, горизонтально и по диаметру;
3. Наиболее достоверные данные наблюдаются в положении измерения электродов горизонтально на южной стороне ствола;
4. Значения электрического сопротивления ПКТ позволяют более точно выделить поврежденные деревья, когда они не имеют явных признаков угнетения;
5. Полученные данные могут иметь практическое применение для экспресс диагностики состояния сосны обыкновенной, а также при назначении лесохозяйственных мероприятий.

Использованные источники:

1. Голиков, Д. Ю. Оценка состояния сосновых древостоев с помощью измерения электрического импеданса ствола / Д. Ю. Голиков, С. А. Шавнин, И. С. Овчиннников // Леса Урала и хозяйство в них / Урал. гос. лесотехн. ун-т. – Екатеринбург, 2001. – Вып. 21. – С. 264–272

2. Грязькин А.В., Герасюта С.М., Бернацкий Д.П., Трубачева Т.А. Изменчивость величины импеданса древесных пород. // Санкт-Петербургский государственный лесотехнический университет им. С.М.

Кирова, 2012. С. 11-17
3. Карасев В.Н., Карасева М.А. Диагностика жизненного состояния насаждений хвойных пород по биоэлектрическим показателям: монография. Йошкар-Ола: Поволжский государственный технологический университет, 2016. 24-35 с.
4. Карасев В.Н., Карасева М.А. Эколого-физиологическая диагностика жизнеспособности хвойных пород: монография. Йошкар-Ола: Поволжский государственный технологический университет, 2013. 216 с.
5. Маторкин, А.А. Информативность импеданса прикамбиального комплекса тканей деревьев хвойных пород при диагностики их жизнедеятельности / А. А. Маторкин, М. А. Карасева // Современная физиология растений: от молекул до экосистемы: материалы докладов Международной конференции. Часть 2. – Сыктывкар, 2007. – С. 265 – 266
6. Машкова И.В., Попкова М.А. Исследование морфо-экологических показателей сосны обыкновенной произрастающей на территории ильменского государственного заказника// Чебоксары, 2014. С. 16-20
7. Низаметдинов Н.Ф. Оценка состояния сосновых древостоев в условиях аэропромышленного загрязнения атмосферы по цифровым фотографиям крон деревьев и спутниковым фотоснимкам: автореф. дис….канд. с.-х. наук. Екатеринбург; УГЛТУ,2009, 19 с.
8. Рутковский И. В. Применение электрофизиологических методов в лесовыращивании / И.В. Рутковский, Ф.В. Кишенков // Лесоведение и лесоводство. – 1980. – Вып. 3. – 40 с.
9. Фомин В.В. Методика проведения комплексной оценки состояния лесных насаждений в зонах действия атмосферных промышленных загрязнений для целей экологического мониторинга / Голиков, Н.В. Марина, Е.П. Платонов // Леса Урала и хозяйство в них / Урал. гос. лесотехн. ун-т. – Екатеринбург, 2014. – Вып. 21. – С. 18
10. Borges E., Sequeira M., Cortez A. F. V. et al. Bioimpedance Parameters as Indicators of the Physiological States of plants in situ//International Journal on Advances in Life Sciences. 2014. Vol. 6 Pp 74-86

УДК 630*18

Дьячкова Т.В.
студент магистратуры
направление Экология и природопользование
Высшая школа естественных наук и технологий
Тюкавина О.Н., к.с.-х.н.
доцент
кафедра биологии, экологии и биотехнологии
С(А)ФУ им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ЗАВИСИМОСТЬ ВЕЛИЧИНЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО СОПРОТИВЛЕНИЯ ПРИКАМБИАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ТКАНЕЙ СОСНЫ ОТ МОРФОЛОГИЧЕСКИХ ХАРАКТЕРИСТИК ДРЕВОСТОЯ

Аннотация:

Выполнен корреляционный анализ связи между величиной электрического сопротивления прикамбиального комплекса тканей сосны и морфологическими характеристиками деревьев. Установлено, что с увеличением диаметра ствола значения импеданса становятся ниже. Электрическое сопротивление возрастает при уменьшении диаметра кроны.

Ключевые слова: Электрическое сопротивление ПКТ, импеданс, ствол, категория состояния, высота, диаметр, крона, корреляционный анализ

Dyachkova T.V., student (master of sciences)
The direction of the Ecology and Nature Management
Graduate school of natural science and technology
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Tyukavina O.N., the candidate of agricultural
Sciences, associate Professor, Department of Biology, Ecology
and BiotechnologyN(A)FU named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk

DEPENDENCE OF THE SIZE OF THE ELECTRIC PINE IMPEDANCE FROM MORPHOLOGICAL CHARACTERISTICS OF THE TREE

Abstract:

A correlation analysis was made of the relationship between the electrical impedance of pine and the morphological characteristics of the trees. It is established that as the diameter of the barrel grows, the impedance values become lower. Bioimpedance of trees increases with decreasing crown diameter.

Key word: impedance, electric resistance of wood, trunk, category of state, height, diameter, crown, correlation analysis

Анализ литературы показывает, что для оценки состояния различных древесных пород все более популярным становится метод оценки

физиологического состояния растений по параметрам электрического сопротивления прикамбиального комплекса тканей (импеданс ПКТ). Данный метод основан на прохождении электрического тока через клетки и ткани [6] и в большей степени отражают состояние водного режима растений в момент исследований [3,4]. Импеданс ПКТ как показатель водного режима прикамбиального комплекса тканей связан с деятельностью корневых систем и характеризует физиологическое состояние растений. Экспериментально доказана зависимость величины сопротивления от уровня жизнедеятельности растений. Низкие величины импеданса ПКТ стволов достоверно указывают на оптимальную влажность растительных тканей и присущи деревьям лучшего физиологического состояния [4]. Исследования подтверждают связь между годичным приростом по диаметру ствола и электрическим сопротивлением ПКТ [6], зависимость электрического сопротивления ПКТ и от геометрических размеров исследуемого объекта [1,2].

Цель: выявление зависимости величины сопротивления ПКТ сосны от морфологических характеристик, таких как диаметр ствола, диаметр кроны, высота дерева, высота кроны.

В основу оценки состояния сосновых насаждений положен метод обследования пробных площадей на территории Архангельского лесничества. Пробные площади были заложены на четырех экспериментальных участках: Набережная в окрестностях города Архангельск, сосняк разнотравный в п. Задорожник, ельник черничный в д. Бабонегово и сосняк черничный в д. Малые Карелы. В процессе работы было измерено от 10 до 13 деревьев на каждой пробной площади. У каждого дерева замеряли высоту, диаметр ствола, диаметр кроны, высоту кроны, определяли категорию состояния, импеданс в четырех положениях электродов. Замеры производили в конце июня – начале июля 2017 года, в сухую погоду, так как показатели импеданса ПКТ могут сильно варьировать в зависимости от оводненности стволов.

Категорию состояния для хвойных насаждений определяли, используя шкалы из Санитарных правил в лесах Российской Федерации, 1998.

Измерение величины импеданса ПКТ производили мультиметром Master Professional MY-62 с электродами игольчатого типа диаметром 1 мм и длиной 10 мм, выполняя при этом следующий комплекс действий:

1) все измерения сопротивления проводили на высоте 1,3 м (общепринятая высота для определения таксационных характеристик отдельных деревьев и древостоев);

2) все измерения сопротивления проводили в трех направлениях – горизонтальном, вертикальном и по диаметру, электроды при этом находились в следующих положения: (1-2 вертикально и 1-3 горизонтально – соответствуют северной стороне ствола, 1-4 – по диаметру ствола, 4-5 горизонтально – соответствует южной стороне ствола) (рис.1);

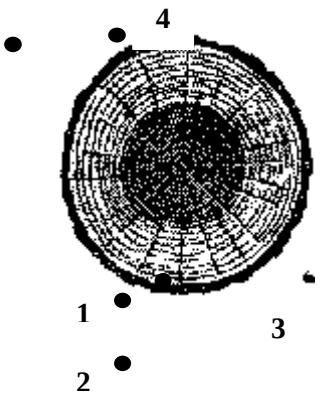


Рисунок 1 – Положения электродов мультиметра на стволе сосны

3) электроды вводили в древесину на глубину 3-5 мм, что соответствует годичным слоям, где физиологические процессы протекают наиболее активно;

4) расстояние между электродами выдерживали равным 6,5 см, исключение составляли измерения по диаметру ствола;

5) записывали по три значения сопротивления в каждом положении электродов, выдерживая интервал времени в одну минуту. Затем высчитывали средние значения по данному показателю.

6) импеданс замеряли у деревьев с 1 по 4 категорий состояния, исключая 5 и 6, так как это сухостои, которые хорошо выделяются визуально.

6) показания импеданса приводили к общей единице измерения кОМ.

7) при обработке данных пользовались пакетом Microsoft Office Excel 2010 и Statistica 6.0.

На исследуемых нами пробных площадях соотношение деревьев по категориям состояния было различным (рис. 1)

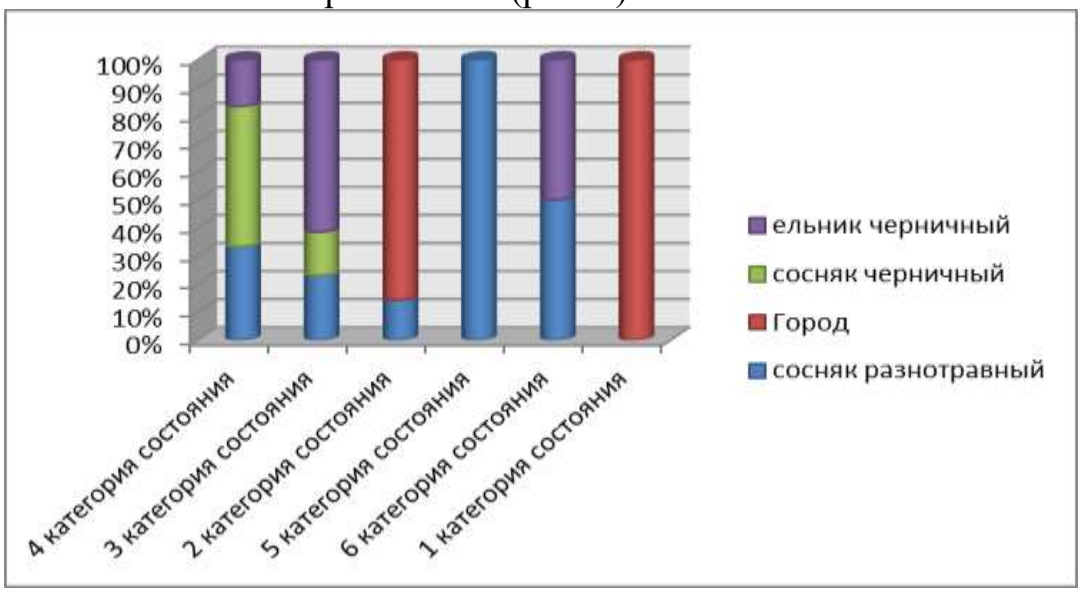


Рисунок 1 – Соотношение категорий состояния сосны на исследуемых пробных площадях.

Рассмотрена зависимость между морфологическими признаками и величиной импеданса ПКТ сосны. Корреляционный анализ показал обратную зависимость между величиной электрического сопротивления ПКТ сосны от

диаметра ствола в сосняке разнотравном. Было установлено, что по критерию Стьюдента с уровнем значимости 0,05 данная зависимость является достоверной (tфакт>tтабл). Зависимость значима, связь очень высокая в положениях измерения электродов по вертикали (1-2) с северной стороны и по горизонтали (4-5) с южной, высокая связь выявлена по горизонтали с северной стороны (1-3), и умеренная по диаметру ствола (1-4). В городской среде анализ связи выявил прямую достоверную зависимость между исследуемыми величинами при изменении с северной стороны ствола в положениях 1-2 и 1-3. В городе, на исследуемом участке визуально были определены две категории состояния: 1 – без признаков ослабления, 2 – ослабленные, Сильная зависимость определена в положении электродов соответствующих вертикальному положению с северной стороны ствола, и средний характер связи отмечен для горизонтального положения электродов и по диаметру. Корреляционный анализ, проведенный для вычисления зависимости в сосняке черничном выявил обратную достоверную зависимость со слабой связью по диаметру ствола. В ельнике черничном и вовсе отсутствуют достоверные связи между исследуемыми величинами, значит, распределение величин могло быть случайным (табл.1). Для наглядности зависимости электрического сопротивления ПКТ от диаметра ствола распределили величины диаметра ствола на категории крупности (рис. 2).

Таблица 1 – зависимость величины электрического сопротивления ПКТ деревьев от диаметра ствола

ПП	Положения измерения	Показатели корреляционного анализа		
		R (коэффициент корреляции	Mr (ошибка коэффициента корреляции	T (достоверность связи)
Сосняк разнотравный	1-2	-0,83271	0,09695	-8,58907
	1-3	0,61659	0,19600	-3,14587
	1-4	-0,48960	0,24043	-2,03635
	4-5	-0,76731	0,13004	-5,90057
Город	1-2	0,69066	0,11694	5,90611
	1-3	0,6343	0,13364	4,74633
	1-4	0.25879	0.20863	1.24043
	4-5	0,33492	0,19852	1,68708
Сосняк черничный	1-2	-0,34555	0,27847	-1,24089
	1-3	-0,54415	0,31235	-0,35447
	1-4	-0,28831	0,22259	-2,44463
	4-5	-0,39591	0,26666	-1,48470
Ельник черничный	1-2	-0,48009	0,24334	-1,97292
	1-3	-0,31707	0,28444	-1,11472
	1-4	0,01504	0,31616	0,04757
	4-5	-0,46932	0,24658	-1,90332

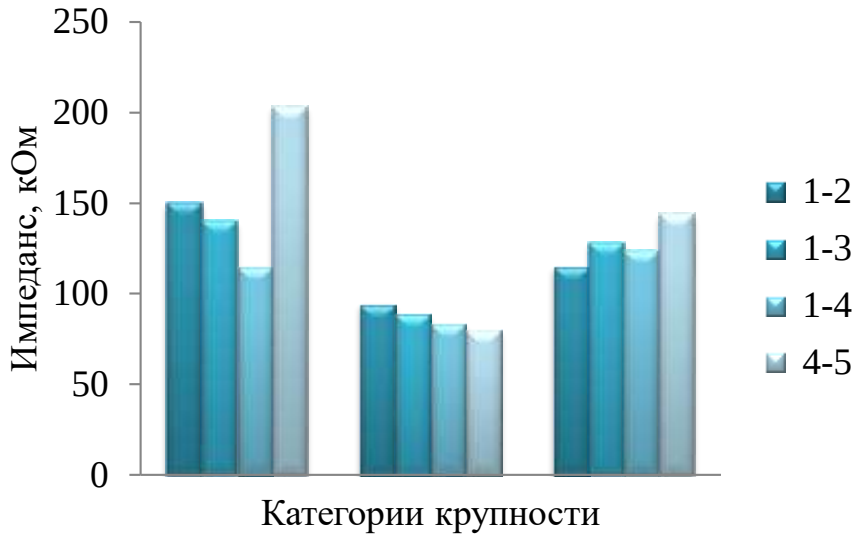


Рисунок 2 – Распределение величин диаметра ствола на категории крупности

Рисунок 1 наглядно отражает следующую закономерность: значения импеданса ПКТ тем выше, чем меньше диаметр ствола дерева. Наиболее высокие значения электрического сопротивления присущи деревьям, отнесенным к категории «мелкие» (dствола. 8-13 см).

Зависимость величины электрического сопротивления ПКТ от диметра кроны выявила следующие особенности. В результате исследования по данным корреляционного анализа в сосняке разнотравном были установлены достоверные, обратные, высокие связи в положениях измерения 1-2 с северной стороны и 4-5 с южной. Для исследуемого объекта по городу корреляционный анализ выявил достоверную прямую связь в положении измерения электродов по горизонтали на южной стороне ствола. Данная связь является очень высокой и значимой. В сосняке черничном корреляционный анализ показал обратную зависимость от диаметра кроны по диаметру. Связь умеренная и достоверная. В ельнике черничном в положении измерения электродов по горизонтали с северной стороны связь обратная, высокая, достоверная (табл. 2).

Таблица 2 – зависимость величины электрического сопротивления ПКТ деревьев от диаметра кроны

ПП	Положения измерения	Показатели корреляционного анализа		
		R (коэффициент корреляции	Mr(ошибка коэффициента корреляции	T(достоверность связи)
Сосняк разнотравный	1-2	-0,65314	0,18133	-3,60194
	1-3	-0,48748	0,24108	-2,02207
	1-4	-0,35872	0,27554	-1,30188
	4-5	-0,61314	0,19734	-3,10702
Город	1-2	-0.02741	0.22344	-0.12267
	1-3	0.07059	0.22249	0.31727
	1-4	0.25879	0.20863	1.24043
	4-5	0.74680	0.09890	7.55106
Сосняк черничный	1-2	-0.01663	0.22354	-0.07439
	1-3	-0.21217	0.21354	-0.99358
	1-4	-0.46859	0.17451	-2.68518
	4-5	-0.02651	0.22345	-0.11864
Ельник черничный	1-2	-0.20222	0.21446	-0.94293
	1-3	-0.67654	0.12126	-5.57925
	1-4	-0.27151	0.20712	-1.31088
	4-5	0.28423	0.20554	1.38285

По данным корреляционного анализа при вычислении связи между величиной электрического сопротивления ПКТ и высотой дерева получены следующие результаты. В сосняке разнотравном во всех положениях измерения, кроме измерения по диаметру ствола, tфакт>tтабл. С вероятностью 95% можно говорить о том, что выявленная зависимость достоверна. Зависимость обратная и высокая. В городе корреляционный анализ выявил достоверную связь, обратную и очень высокую в положения измерения на северной стороне ствола по вертикали (1-2). В сосняке черничном в положении 1-3 связь достоверная, прямая, высокая. В ельнике черничном связь достоверная, прямая, умеренная в положении измерения 1-2, с северной стороны ствола, вертикально (табл. 3).

Таблица 3 – зависимость величины электрического сопротивления ПКТ деревьев от высоты дерева

ПП	Положения измерения	Показатели корреляционного анализа		
		R (коэффициент корреляции	Mr(ошибка коэффициента корреляции	T(достоверность связи)
Сосняк разнотравный	1-2	-0,77946	0,12410	-6,28090
	1-3	-0,56568	0.21874	-2,63058
	1-4	-0,46108	0,24900	-1,85173
	4-5	-0,63372	0,18923	-3,34894
Город	1-2	-0.75371	0.09658	-7.80400
	1-3	-0.38791	0.18996	-2.04206
	1-4	-0.05390	0.22296	-0.24175
	4-5	0.08174	0.22211	0.36802
Сосняк черничный	1-2	0,16650	0.17429	0,54153
	1-3	0,60513	0.20742	3,01916
	1-4	0,08309	0.22361	0,26458
	4-5	-0,50233	0.20128	-1.56990
Ельник черничный	1-2	0.45766	0.17677	2.58901
	1-3	-0.10090	0.22133	-0.45588
	1-4	0.13349	0.21962	0.60782
	4-5	0.21544	0.21323	1.01036

При вычислении коэффициента корреляции для характеристики связи между высотой кроны и электрическим сопротивлением ПКТ дерева установлено, что в сосняке разнотравном в положении измерения по горизонтали связь обратная, высокая, достоверная. В городе корреляция достоверна в положении измерения по горизонтали с южной стороны ствола, связь прямая и высокая. В сосняке черничном и ельнике черничном корреляционный анализ показал, что связь не достоверна ни в одном положении измерения, следовательно, значения находятся в пределах случайных колебаний этих показателей в данных условиях (табл. 4).

Таблица 4 – зависимость величины электрического сопротивления ПКТ деревьев от высоты кроны

ПП	Положения измерения	Показатели корреляционного анализа		
		R (коэффициент корреляции	Mr(ошибка коэффициента корреляции	T(достоверность связи)
Сосняк разнотравный	1-2	0.20159	0.21452	0.93973
	1-3	-0.60681	0.14127	-4.29539
	1-4	-0.38142	0.19108	-1.99613
	4-5	-0.19131	0.21542	-0.88808
Город	1-2	0.39369	0.18895	2.08357
	1-3	0.09250	0.22169	0.41725
	1-4	-0.16087	0.21782	-0.73855
	4-5	0.44424	0.17948	2.47515
Сосняк черничный	1-2	-0.18030	0.21634	-0.83341
	1-3	0.10039	0.22135	0.45354
	1-4	-0,24518	0.21017	-1.16658
	4-5	0.02385	0.22348	0.10672
Ельник черничный	1-2	0.03932	0.22326	0.17612
	1-3	0.05892	0.22283	0.26442
	1-4	0.29184	0.20456	1.42667
	4-5	-0.26072	0.20841	-1.25100

Выводы:

1. Чем больше диаметр ствола, тем ниже показатель электрического сопротивления ПКТ сосны
2. Показатель электрического сопротивления уменьшается с увеличением диаметра кроны
3. Корреляционный анализ установил неоднозначную связь между высотой дерева/кроны и электрическим сопротивлением ПКТ сосны, требуются дальнейшие исследования при большей выборке

Использованные источники:

1. Голиков Д.Ю., Шавнин С.А., Овчинников И.С. Оценка состояния сосновых древостоев с помощью измерения электрического импеданса ствола. // Леса Урала и хозяйство в них.- Екатеринбург, 2001 С. 264 - 272.
2. Грязькин А.В., Герасюта С.М., Бернацкий Д.П., Трубачева Т.А. Изменчивость величины импеданса древесных пород. // Санкт-Петербургский государственный лесотехнический университет им. С.М. Кирова, 2012. С. 11-17
3. Карасев В.Н., Карасева М.А. Диагностика жизненного состояния насаждений хвойных пород по биоэлектрическим показателям: монография. Йошкар-Ола: Поволжский государственный технологический университет, 2016. 24-35 с.
4. Карасев В.Н., Карасева М.А. Эколого-физиологическая диагностика жизнеспособности хвойных пород: монография. Йошкар-Ола: Поволжский государственный технологический университет, 2013. 216 с.

5. Карасев В.Н., Карасева М.А., Пасынков Д.А., Коврига В.А. Оценка приживаемости и состояния привоев на лесосеменных плантациях сосны обыкновенной по электрическому сопротивлению растительных тканей. МарГТУ, г. Йошкар-Ола, 2011
6. Каширо Ю.П., Хасанов Н.Х., Дорожкин Е.М. Электрическое сопротивление тканей прикамбиального комплекса ствола у сосны обыкновенной и его диагностические возможности // Леса Урала и хозяйство в них. Свердловск, 1988. - Вып. 14. -С. 183-188.

УДК 699.86

Егоров А.Д.
студент 4курса
Семенихин К.С.
студент 4курса
Гришанов В.К.
студент 4курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Санкт-Петербургский политехнический
университет Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МАТЕРИАЛЫ В МАЛОЭТАЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ

Аннотация:
В статье показаны перспективы развития малоэтажного домостроения и необходимость повышения его энергоэффективности. Рассмотрены технологии блокирования зданий и их заглубления для снижения стеновых теплопотерь. Представлены некоторые энергоэффективные материалы ограждающих конструкций, в том числе трехслойные и гипсовые. Показаны способы снижения теплопотерь в светопрозрачных конструкциях, в том числе их сочетание с гелиосистемами.

Ключевые слова: энергоэффективность, малоэтажное строительство, технологии и материалы, ограждающие конструкции, светопрозрачные системы.

Egorov A.D.
Semenihin K.S.
Grishanov V.K.
4th year student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg

NERGY EFFICIENT TECHNOLOGIES AND MATERIALS IN LOW-RISE CONSTRUCTION

Abstract: The article shows the prospects for the development of low-rise housing construction and the need to increase their energy efficiency. The

technologies of blocking buildings and their deepening are considered to reduce wall heat losses. Some energy-efficient materials of enclosing structures, including three-layered and gypsum, are presented. The methods of reducing heat losses in translucent structures, including their combination with solar systems, are shown.

Keywords: energy efficiency, low-rise construction, technologies and materials, enclosing structures, translucent systems.

В настоящее время наблюдается развитие малоэтажного домостроения, в виде малоэтажных многоквартирных зданий и индивидуальных коттеджей, решающих социально-экономическую проблему обеспечения населения комфортным, доступным, экологичным жильем. Планируется, что к 2020 г. малоэтажное строительство будет составлять 65 – 70 % от общего объема возводимых жилых зданий, что соответствует строительству 150 млн. кв. м. в год или до 1 млн. индивидуальных домов ежегодно [1]. Для интенсификации процессов малоэтажной застройки реализуются государственные программы «Жилище», «Свой дом», «Доступное жилье». Актуальной задачей современного строительства является использование экологичных и экономичных материалов и технологий, способствующих снижению расхода энергетических ресурсов. Целью данного исследования является систематизация научных представлений и практических решений энергоэффективного малоэтажного строительства.

Изначально при возведении малоэтажной застройки может быть выбран проект строительства отдельно стоящих или блокированных зданий. Блокированная технология возведения малоэтажных зданий (рисунок 1) предпочтительна не только в экономическом отношении, способствуя сокращению затрат на организацию и содержание инфраструктуры, инженерных сетей и коммуникаций, но и повышает энергоэффективность блокированного комплекса.



Рисунок 1 – Пример блокированной малоэтажной застройки

Так, применение строительной технологии блокирования зданий

позволяет снизить затраты на отопление на 35-40 % [2]. Это обусловлено тем, что потери тепловой энергии происходят в основном через стены – до 45% от всего потребляемого индивидуальным строением тепла, где до 100% угловых помещений [3]. Блокирование двух стен соседними зданиями позволяет снизить теплопотери. В работе Дериной М.А. показано, что линейная блокировка 10 отдельных двухэтажных домов приводит к снижению затрат на отопление на 33% [4].

Энергоэффективность малоэтажного строения также может быть повышена посредством заглубления одного этажа и использования тепла верхнего слоя грунта как альтернативного источника энергии, где в период высоких температур и солнечной радиации происходит накопление тепла на глубину да трех метров [5]. При переносе одного этажа в подземное пространство приводит к росту энергоэффективности на 14% и снижению теплопотерь наружных заглубленных стен в 2,7 раз. Для эффективного использования тепла грунта предлагается дополнительно использовать теплообменники и тепловые насосы. Например, прокладка воздуховода в подвальном помещении обеспечивает снижение расхода тепловой энергии до 37% в комнате площадью 18м2, а сама конструкции воздухообмена окупается за один отопительный сезон [4].

Важным для обеспечения энергоэффективности малоэтажного здания, особенно отдельно стоящего, является применение материалов ограждающих конструкций с высокой теплозащитой. Использование традиционных материалов для обеспечения нормативных показателей по сопротивлению теплопередаче (кирпич, керамзитобетон, арболит, керамические блоки, пенобетон) требует существенного утолщения стен. Проблема использования одного вида конструктивного материала стен привела к развитию рынка трехслойных строительных систем, отвечающих требованиям теплозащиты, прочности, экономичности и долговечности.

При этом могут использоваться как готовые трехслойные блоки, так и устраиваемые при строительстве малоэтажных зданий. Последние предполагают использование наружных слоев, как оставляемой опалубки стен, например из кирпича, керамзитобетона, вибропрессованного бетона, листовых композитов и др. Внутри трехслойной конструкции устраивают слой теплоизоляционного материала, например из пенополистирола, пенополиуретана, фибротилита, минерального утеплителя, ячеистого бетона и др.

Способом повышения энергоэффективности малоэтажного здания является использование в наружных слоях гипсового камня с низкой теплопроводностью, что позволяет снизить теплопотери, обеспечить лучшую паро- и воздухопроницаемость здания и сократить сроки его возведения до 2 раз. В качестве слоя теплоизоляции при устройстве стен в несъемной опалубке, а также стяжек пола получил пеногипс. Так, экспериментальное строительство одноквартирного дома без отделки, с применением таких технологий, выполнено за 5-7 дней (на готовый фундамент), имеет низкую

себестоимость за счет использования экологичного техногенного продукта [6].

Также перспективным является встраивание солнечных коллекторов в ограждающие конструкции, выполняющих функции источника тепла и теплозащиты, позволяющих снижать затраты тепловой энергии малоэтажного здания на 40-60%, а в сочетании с утеплением наружных ограждающих конструкций до 80% [7].

Для повышения энергоэффективности малоэтажной застройки важным является увеличение сопротивления теплопередаче светопрозрачных систем. В этом случае применяют различные конструктивные и технологические решения устранения мостиков холода между остеклением и стеной, выполнения откосов с использованием теплоизоляции, в том числе с сезонными рамками [8].

Кроме того используются многослойные стеклопакеты, наполненные инертными газами, повышающими теплотехнические характеристики окон. Используются технологии нанесения металлических оксидных покрытий на внутреннюю сторону стеклопакета для повышения сопротивления теплопередаче [9]. Разработаны оконные системы с теплоотражающими экранами, светопрозрачными ставнями, жалюзи, меняющими угол наклона в зависимости от уровня освещения, также имеется возможность совмещения светопрозрачных конструкций с гелиоколлектором [10].

Таким образом, в условиях роста цен на энергоносители и ограниченности природных ресурсов необходимо повышать энергоэффективность малоэтажного строительства. Систематизированы представления о технологиях возведения малоэтажных зданий (блокирование, заглубление этажа с использованием тепла грунта и др.). Представлен обзор современных трехслойных и гипсовых материалов ограждающих конструкций, конструктивные и технологические решения, повышающие энергоэффективность светопрозрачных систем.

Использованные источники:

1. Иванов П.К. Малоэтажное строительство в России: проблемы и перспективы // Современные научные исследования и инновации. 2015. - № 1–2 (45). - С. 89–90.
2. Береговой А.М. и др. Тепловая эффективность эксплуатируемых жилых зданий // Региональная архитектура и строительство. 2012. - №1. - С. 107–111.
3. Меклер В.Я. Строим теплый коттедж // Энергосбережение. – 2011. – №3. – С. 54-56.
4. Дерина М.А. Повышение тепловой эффективности малоэтажных гражданских зданий: Дисс. канд. техн. наук: 05.23.01. Пенза, 2017. – 172 с.
5. Васильев Г.П., Шилкин Н.В. Использование низкопотенциальной энергии земли в теплонасосных системах // Вентиляция. Отопление. Кондиционирование: АВОК. – 2003. – №2. – С. 52-61.
6. Барамбаев Ж.М. Коттеджное строительство в средней полосе России: Дисс. магистра. Москва, 2016. – 77с.

7. Береговой А.М. и др. Наружные ограждающие конструкции, адаптированные к использованию энергии природной среды // Известия вузов. Строительство. – 2005. – №2. – С. 4-8.
8. Давыдова Е. И., Гнам П. А., Тарасова Д. С. Светопрозрачные конструкции и методы повышения их эффективности // Строительство уникальных зданий и сооружений. 2015. - № 5 (32). - С. 112-128.
9. Корепанов Е. В. Анализ путей повышения сопротивления теплопередаче окон // Фундаментальные и прикладные исследования: проблемы и результаты. -2015. - № 20. - С. 84-88.
10. Подковырина К.А., Подковырин В.С. Энергоэффективные светопрозрачные ограждающие конструкции (современная историография вопроса)// Урбанистика. – 2017. - №3. - С. 49-60.

УДК 336.22

Егорова Н.В.
студент магистратуры 2 курса
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: *В статье рассматриваются разные методики оценки налоговой нагрузки предприятий. Также дана их сравнительная характеристика в целях их последующей оптимизации. В статье также рассмотрены критериальные значения коэффициентов налоговой нагрузки, с помощью которых можно узнать какие действия стоит предпринять хозяйствующим субъектам. И в конце даны показатели эффективности налогообложения организации.*

Ключевые слова: *налоговая нагрузка, налоговое бремя, налогоплательщик, налоговое планирование, налоговая оптимизация, коэффициент налогообложения, критериальные значения.*

Egorova N.V., master student
Unstitute of Finance and Economics
North-Eastern Federal University after named M.K. Ammosov

METHODS OF ESTIMATION OF THE COMPANY'S TAX LOAD

Annotation: *Different methods of assessing the tax burden of enterprises are considered in the article. Also their comparative characteristics are given for the purpose of their subsequent optimization. The article examines the criterial values of the tax burden factors, with the help of which it is possible to find out what actions should be taken by business entities. And at the end of the article the indicators of the effectiveness of the organization's taxation are showed.*

Keywords: *tax burden, tax burden, taxpayer, tax planning, tax optimization, tax ratio, criterial values.*

Методика расчета налоговой нагрузки предприятия предусматривает определение общей величины налоговых обязательств, которые возникают в процессе деятельности за год. Она представляет собой совокупность сумм всех обязательных платежей, начисленных за год, которые должно уплачивать предприятие в бюджетную систему.

Следовательно, чтобы налогоплательщики могли в полной мере оценить долю налоговых платежей, выявить их влияние на экономическую активность хозяйствующего субъекта, сделать прогноз подходящих вариантов изменения налогового планирования, добиваясь оптимизации значений – методика оценки налоговой нагрузки должна быть достаточно универсальной.

Однако, нет единого мнения в отношении методологии определения этого показателя на микроуровне, то есть на уровне организаций.

В научной литературе существуют разные методики определения налоговой нагрузки на предприятия, которые отличаются использованием того или иного количества налогов, включаемых в расчет, а также определением базового показателя деятельности предприятий, с которым соотносится сумма налогов.



Рисунок 1 – Различия методики определения налоговой нагрузки

По рисунку 1 видно, что методики определения налоговой нагрузки отличаются по различным признакам.

По методике Департамента налоговой политики Минфина РФ совокупная налоговая нагрузка компаний– это отношение всех начисленных налоговых платежей к выручке от продажи товаров (работ, услуг) за отчетный период, включая доходы от прочих поступлений.

Однако, данный показатель, хотя и выявляет долю налогов в выручке от реализации, он не характеризует влияние налогов на финансовое состояние предприятий, т.к. не учитывает структуру налогов в выручке. Чтобы был эффективный экономический анализ, нужен показатель, который увязывал бы уровень налоговой нагрузки и показатель экономической активности предприятий.

М.Н. Крейнина считает, что при определении налоговой нагрузки специалисты должны исходить из такой ситуации, когда экономический субъект вовсе не платит налогов, и сравнивать эту ситуацию с реальной. А. Кадушин и Н. Михайлова предлагают оценивать налоговую нагрузку как долю отдаваемой в бюджет добавленной стоимости, созданной конкретным экономическим субъектом. Е.А. Кирова предлагает различать два показателя, характеризующих налоговую нагрузку экономического субъекта: абсолютный и относительный. М.И. Литвин связывает показатель налоговой нагрузки с числом налогов и других обязательных платежей, а также со структурой налогов экономического субъекта и механизмом взимания налогов. Методика Т.К. Островенко характеризует налоговую нагрузку в виде частных и обобщающих показателей.

Сравнительная характеристика методик расчета налоговой нагрузки представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Сравнительная характеристика методик расчета налоговой нагрузки

Автор	Основные формулы расчета	Характеристика расчета
Департамент	$= \frac{НП}{В + ВД} \times 100\%$, (1) где НП – общая налоговая нагрузка на организацию; НП – общая сумма всех уплаченных налогов; В – выручка от реализации продукции (работ, услуг); ВД – внереализационные доходы.	Является общепринятой. Рассчитанная по этой методике налоговая нагрузка характеризует только налогоемкость произведенной продукции (работ, услуг) и не дает реальной картины налогового бремени налогоплательщика.
М.Н.Крейнина	$= \frac{В - Ср - Пч}{В} \times 100\%$, (2) где В – выручка от реализации; Ср – затраты на производство реализованной продукции без учета налогов; Пч – чистая прибыль.	Формула показывает, во сколько раз суммарная величина уплаченных налогов отличается от прибыли, остающейся в распоряжении предприятия.
А.Кадушин, Н.Михайлова	$= \frac{Нс}{ЧП + Ча} \times 100\%$, (3) где Нс - сумма налогов в совокупном объеме; ЧП - чистая прибыль; Ча - чистые активы предприятия.	Доля отдаваемой в бюджет добавленной стоимости, созданной экономическим субъектом
Е.А.Кирова	$= \frac{НП + СО}{ВСС} \times 100\%$, (4) где НП - налоговые платежи; СО - отчисления во внебюджетные фонды; ВСС - вновь созданная стоимость	Отношение налогов и сборов, подлежащих перечислению в бюджет, к вновь созданной стоимости (относительная величина)
М.И.Литвин	$T = \frac{ST}{TV} \times 100\%$, (5) где ST - сумма налогов; TV - размер источника средств уплаты налогов.	Доля налогов и других обязательных платежей (в зависимости от структуры налоговых обязательств экономического субъекта принимается во внимание

		выручка от реализации, прибыль в процессе формирования и распределения), отношение дохода работника к размеру источника средств их уплаты
Т.К.Островенко	= $\frac{НИ}{Источник\ покрытия}$, (6) Где НИ – налоговые издержки	Отношение налоговых издержек к соответствующей группе по источнику покрытия (обобщающие и частные показатели)

Общий коэффициент налоговой нагрузки можно рассчитать, как ежегодно, так и ежемесячно. Если рассчитывать ежемесячно, необходимо иметь ввиду, что в марте, июне, сентябре и декабре коэффициенты значительно увеличиваются. Это исходит из того, что у некоторых налогов периодами начисления являются квартал, полугодие, 9 месяцев или год (транспортный налог, земельный налог, налог на имущество).

Существуют также критериальные значения коэффициентов налоговой нагрузки, с помощью которых можно узнать какие действия стоит предпринять хозяйствующим субъектам (рисунок 2).

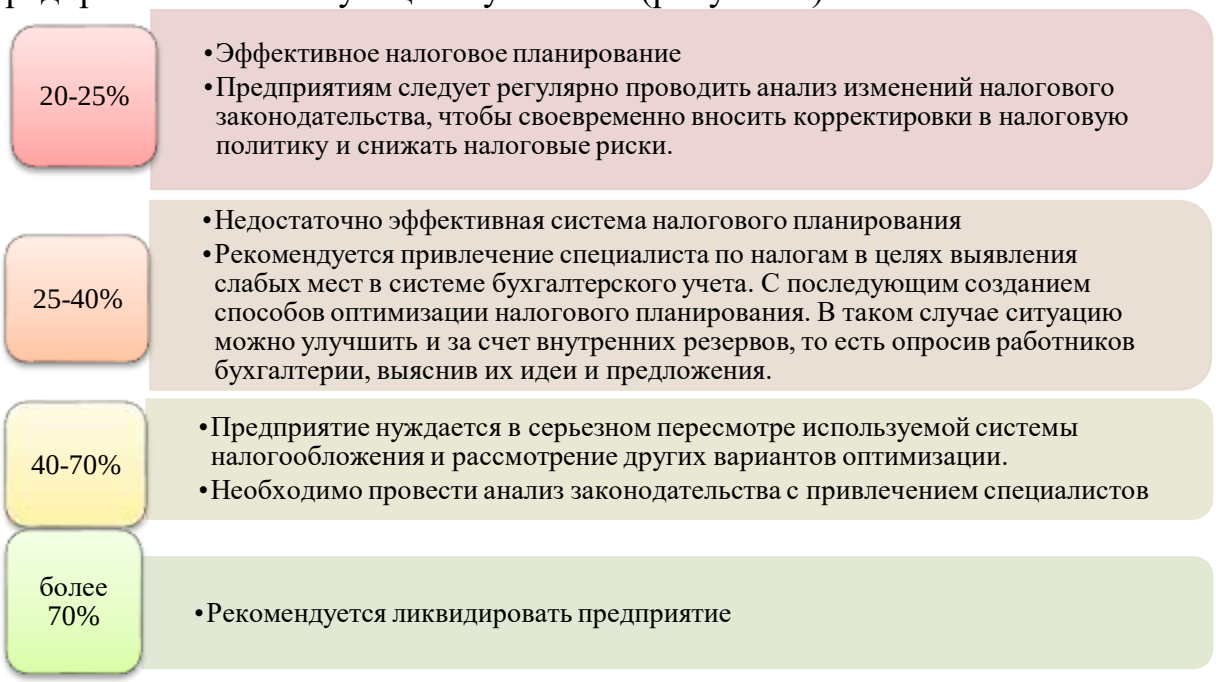


Рисунок 2 – Критериальные значения коэффициентов налоговой нагрузки

С помощью коэффициентов налогообложения и результатам налоговой проверки можно оценить уровень эффективности налогового планирования с последующим решением выявленных проблем.

Также необходимо рассмотреть показатели эффективности налогообложения организации, которые следует выделить в отдельную группу:

Коэффициенты оценки эффективности налогообложения предприятия — это система показателей, которые характеризуют эффективность сформированной налоговой политики предприятия. Для осуществления такой оценки используются следующие основные показатели:

а) общий коэффициент эффективности налогообложения (ЭНо). Расчет этого показателя осуществляется по следующей формуле:

$$\text{ЭНо} = \frac{\text{ЧПо}}{\text{НПо}}, \quad (7)$$

где ЧПо– общая сумма чистой прибыли предприятия, полученная от всех

видов хозяйственной деятельности в рассматриваемом периоде;

НПо– общая сумма налоговых платежей предприятия в периоде.

б) налогоемкость реализации продукции (НЕр). Для определения этого показателя используется следующая формула:

$$\text{НЕр} = \frac{\text{НПо}}{\text{ОР}}, \quad (8)$$

где НПо– общая сумма налоговых платежей предприятия в рассматриваемом периоде;

ОР – объем реализации (выручка) продукции в периоде.

в) коэффициент налогообложения издержек (КНи). Для расчета этого показателя используется следующая формула:

$$\text{КНи} = \frac{\text{НПи}}{\text{И}}, \quad (9)$$

где НПи– сумма налоговых платежей, отнесенная на себестоимость продукции в рассматриваемом периоде;

И – общая сумма издержек производства (обращения) предприятия в рассматриваемом периоде;

г) коэффициент налогообложения доходов (КНд). Этот показатель определяется по следующей формуле:

$$\text{КНд} = \frac{\text{НПц}}{\text{ВД}}, \quad (10)$$

где НПЦ - сумма налоговых платежей, входящих в цену продукции и уплаченная за счет доходов предприятия в периоде;

ВД – суммавалового дохода предприятия в рассматриваемом периоде;

д) коэффициент налогообложения прибыли (КНп). Для расчета этого показателя используется следующая формула:

$$\text{КНп} = \frac{\text{НПп}}{\text{БП}}, \quad (11)$$

где НПп– сумма налоговых платежей, уплаченных за счет прибыли предприятия в рассматриваемом периоде;

БП – сумма балансовой прибыли предприятия в периоде.

Использованные источники:

1. Богатая И.Н., Королева Н.Ю., Кузнецова Л.Н. Как минимизировать ваши налоги. Серия «50 способов». – Ростов на Дону: Феникс, 2014. – С.245.

2. Матвеева В.Н. Налоговое планирование как способ согласования

интересов хозяйствующих субъектов и государства в условиях проведения налоговой реформы // Актуальные проблемы управления – 2013. –№ 17 - С.37.

3. Мельникова Н.П., Гурова А.В. Налоговое планирование как неотъемлемая часть бизнеса // Финансы. – 2014. - №11 – С.17.

4. Насько О.Ф. Определение налоговой нагрузки на организацию // Налоговый вестник, 2014, - № 6, - С.78.

УДК 33.332

Егорова Н.В.
студент магистратуры 2 курса
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

РЕЙТИНГ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ))

Аннотация: В статье рассматривается рейтинг инвестиционной привлекательности регионов РФ. Проведен анализ субъектов по рейтингу. Дана характеристика инвестиционной привлекательности Республики Саха (Якутия) по результатам исследований ведущего рейтингового агентства «Эксперт».

Ключевые слова: Инвестиционная привлекательность, рейтинг, Республика Саха (Якутия), потенциал, риск.

Egorova N.V, master student
Institute of Finance and Economics
North-Eastern Federal University after named M.K. Ammosov

RATING OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF REGIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION (ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA))

Annotation: The article considers the rating of investment attractiveness of Russian regions. The analysis of subjects by rating is done. The characteristics of the investment attractiveness of the Republic of Sakha (Yakutia) according to the results of research conducted by the leading rating agency "Expert" is given.

Key words: Investment attractiveness, rating, Republic of Sakha (Yakutia), potential, risk.

Международная группа рейтинговых агентств «Эксперт РА») объединяет ряд рейтинговых агентств и аналитических центров, работающих в большинстве стран мира. Группа действует с 1997 года и представлена в России, Казахстане, Белоруссии, Евросоюзе, Гонконге. Штаб-квартира расположена в Москве. На сегодняшний день агентством присвоено более 800

индивидуальных рейтингов. Это 1-ое место и более 45% от числа всех присвоенных рейтингов России.

Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России традиционно строится на основе официальной информации Росстата и статистики федеральных ведомств: Минфина, Банка России, Минсвязи, МВД и Минприроды.

Потенциал	Риск
Показывает, какую долю регион занимает на общероссийском рынке	Показывает, какими могут оказаться для инвестора масштабы тех или иных проблем в регионе
Суммарный потенциал состоит из девяти частных: трудового, финансового, производственного. потребительского, институционального, инфраструктурного, природно-ресурсного, туристического и инновационного потенциалов	Интегральный риск-из шести частных рисков: финансового, социального, управленческого, экономического, экологического и криминального

Таблица 1 – Критерии составления рейтинга по «Эксперт РА»

Инвестиционная привлекательность в рейтинге оценивается по двум параметрам: инвестиционный потенциал и инвестиционный риск. **Потенциал** показывает, какую долю регион занимает на общероссийском рынке, **риск** – какими могут оказаться для инвестора масштабы тех или иных проблем в регионе.

Суммарный потенциал состоит из девяти частных: трудового, финансового, производственного, потребительского, институционального, инфраструктурного, природно-ресурсного, туристического и инновационного. **Интегральный риск** – из шести частных рисков: финансового, социального, управленческого, экономического, экологического и криминального.

Вклад каждого частного риска или потенциала в итоговый индикатор оценивается на основе анкетирования представителей экспертного, инвестиционного и банковского сообществ. [3]

Общий показатель потенциала или риска рассчитывается как взвешенная сумма частных видов потенциала или риска. Показатели суммируются каждый со своим коэффициентом. Итоговый ранг региона рассчитывается по величине взвешенной суммы частных показателей. В результате каждый регион помимо его ранга характеризуется количественной оценкой: насколько велик его потенциал как объекта инвестиций и до какой степени велик риск инвестирования в данный регион. [2]

Взаимосвязь инвестиций, риска и потенциала характеризуется местом каждого региона в координатной плоскости, по оси ординат которой отложены суммарные инвестиции, приходящиеся на 1 % потенциала региона, а по оси абсцисс — индекс инвестиционного риска.[1]

Давайте рассмотрим распределение российских регионов по рейтингу инвестиционного климата.

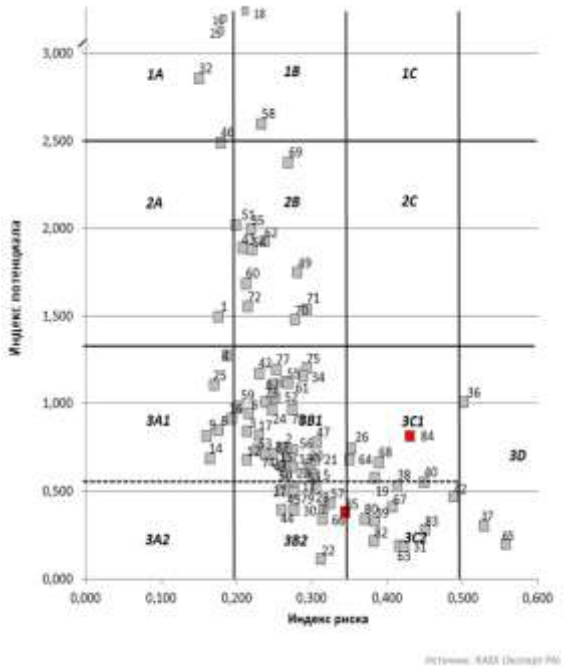


Рисунок 1 - Распределение российских регионов по рейтингу инвестиционного климата в 2015 году

Если посмотреть на координатную плоскость, то можно заметить, что основное скопление приходится на группу 3В1 (группа с пониженным потенциалом и умеренным риском). Именно в эту группу и входит Республика Саха (Якутия) с другими 30ью регионами. Что касается, первой группы 1А, группы с максимальным потенциалом и минимальным риском, то в нее входят такие регионы как Московская область, г. Санкт-Петербург и Краснодарский край.

По инвестиционному риску РС (Я) находится на 55 месте и главным фактором, повлиявшим на уровень индекса риска, является экологический фактор. Для сравнения вы можете посмотреть уровни факторов регионов, которые расположились в крайних рядах.

По инвестиционному потенциалу РС (Я) находится на 20 месте и главным фактором, повлиявшим положительно на индекс потенциала, является природно-ресурсный фактор.

Если рассмотреть динамику индекса риска в период с 2011 по 2015 гг, то можно увидеть, что в 2011 году наблюдается максимальный уровень инвестиционного риска, причем он вызван экологическим фактором, как в течении всего периода, так и криминальным, который стал вторым фактором, повлиявшим на уровень риска в 2011 году.

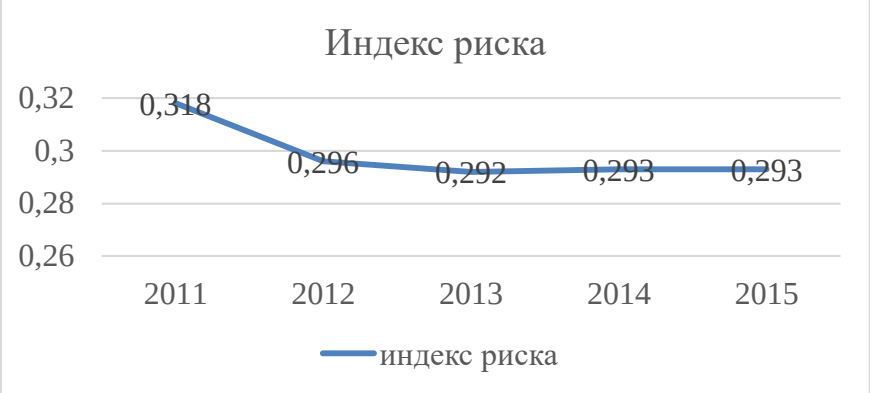


Рисунок 2- Динамика индекса риска РС (Я) за 2011-2015гг.

А в остальной период данного отрезка индекс риска находился почти на одном уровне.

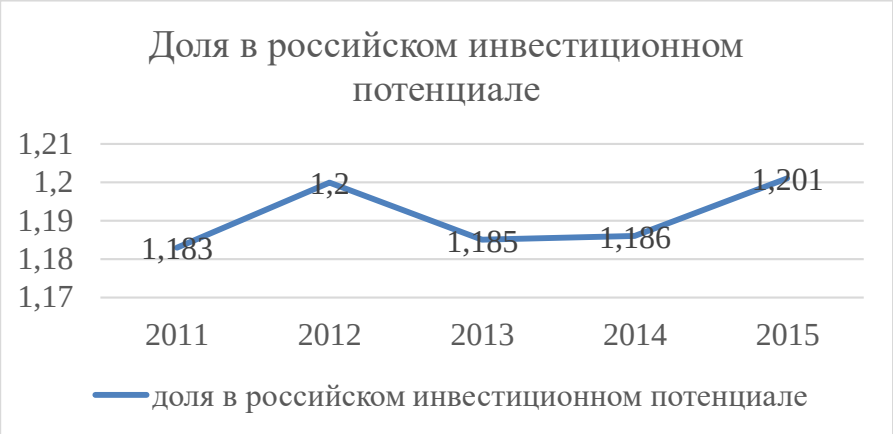


Рисунок 3- Динамика доли в российском инвестиционном потенциале РС (Я) за 2011-2015 гг.

Динамика доли в общероссийском потенциале Республики Саха (Якутия) в период с 2011 по 2015 гг показывает, что есть два отрезка, где увеличивалась доля. Это с 2011 п0 2012 и с 2014 по 2015. В первом случае это произошло за счет туристического фактора, а во втором за счет производственного.

По статье можно сделать следующие выводы:

1. По рейтингу инвестиционной привлекательности «Эксперт РА » Республика Саха (Якутия) в период с 2011 по 2015 годы входит в группу 3В1 (группа с пониженным потенциалом и умеренным риском)
2. Главный инвестиционный риск Республики Саха (Якутия) – экологический
3. Главный инвестиционный потенциал-природно-ресурсный

Использованные источники:

1. Блюм Е. А. Обзор методик оценки инвестиционного потенциала региона [Текст] / Е. А. Блюм // Молодой ученый. — 2013. — №7. — С. 137-141.
2. А.Н. Асаул, Б. М. Карпов, В. Б. Перевязкин, М. К. Старовойтов- Модернизация экономики на основе технологических инноваций СПб: АНО ИПЭВ, 2008. - 606 с.
3. Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». Режим доступа:

УДК 336.22

Егорова Н.В.
студент магистратуры 2 курса
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ НАЛОГОВ, УПЛАЧИВАЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Аннотация: *Проблема оценки уровня налогообложения носит комплексный характер. В данной статье проведен анализ динамики состава и структуры налогов, уплачиваемых организацией. Также исследована величина задолженности по налогам. Далее на основании предыдущих анализов дана динамика начисленных пеней и штрафов, уплачиваемых организацией.*

Ключевые слова: *налоговая нагрузка, налоговое бремя, налогоплательщик, налоговое планирование, налоговая оптимизация, пени и штрафы.*

Egorova N.V, master student
Institute of Finance and Economics
North-Eastern Federal University after named M.K. Ammosov

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF THE TAXES' COMOSITION AND STRUCTURE PAID BY ORGANIZATION

Annotation: *The problem of assessing the level of taxation is complex. This article analyzes the dynamics of the composition and structure of taxes paid by the organization. The total amount of tax arrears was also investigated. Then based on previous analyzes, the dynamics of accrued penalties and fines paid by the organization is given.*

Keywords: *tax burden, tax burden, taxpayer, tax planning, tax optimization, penalties and fines.*

Анализ абсолютной налоговой нагрузки целесообразно начать с исследования динамики и состава начисленных налогов (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика состава начислений по налогам

Наименование налога	Начислено за год, руб.			Изменение за 2013-2015 гг.	
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Абс., руб.	Тпр, %
НДФЛ	30051677,5	24591651,0	28654847,0	-1396830,5	-4,6
НДС	104365342,7	102100498,8	116 267792,7	11902450,1	11,4
Налог на прибыль	6684666,0	9106688,0	19264620,2	12579954,2	188,2
Транспортный налог	265221,0	291632,2	340115,5	74894,5	28,2
Налог на имущество	5656853,4	6030547,0	6838691,3	1181837,9	20,9
Земельный налог	365969,8	649830,8	663837,0	297867,2	81,4
Прочие	138300,0	1245935,9	972589,1	834289,1	603,2
Аренда земли	153281,2	113082,1	727850,9	574569,8	374,8
Плата за негативное воздействие на окружающую среду	46212,6	49951,9	47941,8	1729,2	3,7
Соц. страхование	7689505,5	7926278,0	45172996,0	37483490,4	487,5
Пенс. обеспечение	43319609,4	41338859,8	48102875,2	4783265,8	11,0
ФФОМС	9770004,9	9518749,5	11284836,1	1514831,2	15,5
Соц. страхование от несчастных случаев и профзаболеваний	773396,4	826861,3	871265,4	97869,1	12,7
Итого	209280040,3	203790566,4	279210258,2	69930217,9	33,4

Из таблицы 1 видно, что на предприятии за анализируемый период происходит увеличение начислений по налогам в целом на 33,4% или почти на 70 млн. руб., в большей степени по следующим из них:

- в 7 раз по прочим платежам;
- в 5,9 раз на страховые платежи во внебюджетные фонды;
- в 5 раз на аренду земли;
- в 3 раза по налогу на прибыль организаций.

Уменьшение начислений в этот период имеет налог на доходы физических лиц - на 4,6%, а именно на 1396830 рублей начислено в 2015 году меньше по сравнению с 2013 годом.

Продолжить анализ налоговой нагрузки целесообразно исследованием динамики и состава уплачиваемых налогов (таблица 2):

Таблица 2 – Динамика состава уплаченных налоговых платежей

Наименование налога	Уплачено за год, руб.			Изменение за 2013-2015 гг.	
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Абс., руб.	Тпр, %
Налог на доходы физических лиц	14402210,5	62123071,7	20530000,0	6127789,5	42,5
Налог на добавленную стоимость	115474031,4	106401439,8	117835187,8	2361156,3	2,0
Налог на прибыль	8350110,0	15970305,4	17966783,8	9616673,8	115,2
Транспортный налог	253570,3	559922,2	316240,9	62670,6	24,7
Налог на имущество	5692396,8	5854295,0	8233508,0	2541111,2	44,6
Земельный налог	365969,8	1030411,0	-	-365969,8	-100,0
Прочие	138300,0	1176293,0	962802,1	824502,1	596,2
Аренда земли	-	261835,6	727850,9	727850,9	
Плата за негативное воздействие на окружающую среду	67780,0	61599,3	42647,3	-25132,7	-37,1
Социальное страхование	7455183,8	7884727,9	45649684,7	38194501,0	512,3
Пенсионное обеспечение	40993185,8	52277064,9	44827688,1	3834502,3	9,4
ФФОМС	9902111,8	11089332,6	10982707,7	1 080595,9	10,9
Социальное страхование от несчастных случаев и профзаболеваний	840918,9	805308,4	1056263,1	215344,3	25,6
ИТОГО	203935769,0	265495606,8	269131364,3	65195595,3	32,0

Из таблицы 2 видно, что предприятие за анализируемый период увеличило сумму налоговых платежей на 32%, или на 65,2 млн. рублей. Наибольший прирост произошел по налогу на прибыль - почти 10 млн. руб., и по страховым взносам на 38,2 млн. руб. При этом, сравнивая таблицы 8 и 9, видно, что темп прироста начисленных налогов превышает темп прироста уплаченных налогов.

Далее исследуем величину задолженности по налогам (таблица 3):

Таблица 3 - Динамика задолженности / переплаты налоговых платежей

Наименование налога	Сумма задолженности, руб.			Изменение за 2013-2015 гг.	
	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Абс., руб.	Тпр., %
НДФЛ	15649467,0	-37531420,7	8124847,0	-7524620,0	-48,1
НДС	-11108688,8	-4300941,0	-1567395,0	9541293,7	-85,9
НПО	-1665444,0	-6863617,4	1297836,4	2963280,4	-177,9
Транспортный налог	11650,7	-268290,0	23874,7	12224,0	104,9
Налог на имущество	-35543,4	176252,0	-1394816,7	-1359273,4	3824,3
Земельный налог	0,0	-380580,2	663837,0	663837,0	-174,4
Прочие	0,0	69642,9	9787,0	9787,0	14,1
Аренда земли	153281,2	-148753,5	0,0	-153281,2	-100,0
Плата за негативное воздействие на окружающую среду	-21567,4	-11647,4	5294,6	26861,9	-124,5
Соц. страхование	234321,7	41550,1	-476688,8	-711010,5	-303,4
Пенс. обеспечение	2326423,6	-10938205,1	3275187,2	948763,6	40,8
ФФОМС	-132106,9	-1570583,1	302128,4	434235,3	-328,7
Соц. страхование от несчастных случаев и профзаболеваний	-67522,5	21553,0	-184997,7	-117475,2	174,0
Итого	5344271,4	-61705040,5	10078894,0	4734622,6	88,6

Из таблицы 3 видно, что динамика задолженности предприятия весьма нестабильна, что позволяет сделать предварительный вывод об отсутствии на предприятии эффективной системы налогового планирования. Так, по итогам 2015 года у предприятия сформировалась задолженность по налогу на доходы физических лиц в размере 8124 тыс. руб. Кроме того, сформировалась задолженность по налогу на прибыль в размере 1297 тыс.руб., что так же свидетельствует о низкой платежной дисциплине.

Однако, по некоторым налоговым платежам на предприятии возникла переплата, в частности по НДС на 1567 тыс. руб., по налогу на имущество на 1394 тыс. руб. и по платежам во внебюджетные фонды на 3577 тыс.руб. Переплата по НДС объясняется тем, что данный налог уплачивается авансом, следовательно, организация имеет слабое налоговое планирование.

Исследуя данные отчетности (оборотно-сальдовые ведомости по счетам 68 и 69), было выявлено, что у предприятия довольно большие суммы уплаты пеней и штрафов. Чтобы выявить масштабы данной проблемы, необходимо

сделать анализ динамики начисленных и уплаченных пеней и штрафов за 2013-2015 гг. (таблица 4 и 5).

Таблица 4 – Динамика начисленных пеней и штрафов АО «Якутский Хлебокомбинат», рублей

Вид платежа в бюджет	2013 год		2014 год		2015 год		
	Пени (самостоятельно начисленные)	Пени (по акту проверки)	Пени (самостоятельно начисленные)	Штрафы	Пени (самостоятельно начисленные)	Пени (по акту проверки)	Штрафы
НДФЛ	612078,5	3927599,0	-	-	-	-	-
НДС	194123,2	-	307637,4	200,0	28081,2	-	200,0
Налог на прибыль	-	-	-	-	1075,5	-	-
Транспортный налог	2401,0	-	1662,2	-	756,5	17228,0	2372,0
Налог на имущество	29339,0	-	43200,0	-	24054,3	-	-
Земельный налог	5538,8	-	1684,8	-	-	-	-
Прочие Аренда земли	- -	- -	- 9590,4	- -	9855,0 336498,0	- -	- -
Социальное страхование	-	-	-	-	-	8596,0	-
Пенсионное обеспечение	1158705,7	-	864539,6	-	438785,2	93423,8	20912,0
ФФОМС	149648,1	-	296892,3	-	116481,4	26983,1	4732,8
Социальное страхование от несчастных случаев и профзаболеваний	1413,3	663,3	11204,5	-	-	5667,2	28 216,8
ИТОГО	2 153 247,6	3928262,3	1536411,2	200,0	955587,0	151898,1	28 216,8
Всего начисленных	6 081 509,8		1 536 411,2		1 107 485,2		

Из таблицы видно, что наибольшую величину в структуре начисленных пеней имеет налог на доходы физических лиц (в 2013 году самостоятельно и по акту проверки было начислено 4,5 млн руб.). Наименьшую величину имеют

пени по налогу на прибыль организаций, за анализируемый период они составили всего 1075 руб. Однако в целом по таблице видна положительная тенденция общего сокращения суммы начисленных пеней и штрафов с 6 до 1 млн. рублей.

Таблица 5 – Динамика уплаченных пеней и штрафов АО «Якутский Хлебокомбинат», рублей

Вид платежа в бюджет	2013 год			2014 год	2015 год		
	Пени (самостоятельно уплаченные)	Пени (по акту проверки)	Штрафы	Пени (самостоятельно уплаченные)	Пени (самостоятельно уплаченные)	Пени (по акту проверки)	Штрафы
НДФЛ	612 078,5	3 861 221,0	3 861 221,0	-	-	-	-
НДС	394 275,9	-	169 650,0	121 845,9	41 242,8	-	200,0
Налог на прибыль	-	619 294,0	24 481,0	-	3 613,0	-	-
Транспортный налог	2 439,3	5 107,0	425,0	1 662,2	810,9	17 228,0	2372,0
Налог на имущество	95 791,8	9870,0	1 852,0	43 200,0	24 150,0	-	-
Земельный налог	5 538,8	-	-	1 684,8	-	-	-
Прочие	-	-	-	-	68,0	-	-
Аренда земли	-	-	-	8 783,4	336 498,0	-	-
Социальное страхование	-	-	-	-	-	-	-
Пенсионное обеспечение	1498 532,8	-	-	526 904,5	438 665,0	93 423,8	20912,0
ФФОМС	2311,1	3274,0	-	136 054,0	116 481,4	28 759,1	4732,8
Социальное страхование от несчастных случаев и профзабол	2041,0	663,3	-	11 204,5	-	5 667,2	-

еваний							
ИТОГО	2613 009,2	4 499 429,3	4 057 629,0	851 339,3	961 529,0	145 078,1	28216,8
Всего уплаченных	11 170 067,5			851 339,3	1 134 823,9		

Анализируя данную таблицу, можно сказать, что уплата пеней и штрафов организацией имеет положительную динамику, так как за исследуемый период они снизились почти на 10 млн. рублей. Наибольший вес в структуре уплаченных пеней и штрафов занимают налог на доходы физических лиц и платежи во внебюджетные фонды (8334520 руб. и 2870047 руб. соответственно). Значительное превышение суммы уплаченных пеней и штрафов над начисленными в 2013 году может быть обусловлено наличием пеней и штрафов, подлежащих уплате в предыдущем году, и не уплаченных своевременно.

Таким образом, наблюдая за динамикой уплаченных пеней и штрафов, нужно отметить, что организацией были начислены и уплачены пени по каждому налогу, что говорит о том, что на предприятии недостаточно хорошо развито налоговое планирование, особенно в отношении персонала организации.

Наглядно соотношение между величиной начисленных и уплаченных пеней и штрафов представлено на рисунке 1:

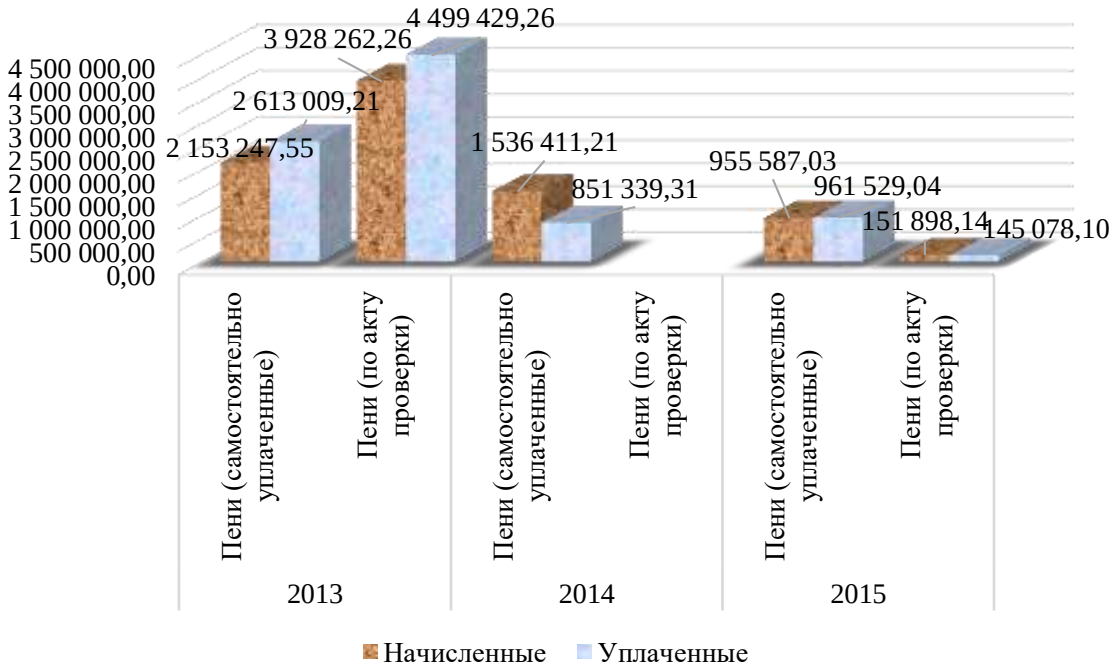


Рисунок 1 – Динамика начисленных и уплаченных пеней и штрафов АО «Якутский Хлебокомбинат»

По рисунку видна положительная динамика, которая уменьшилась за анализируемый период по начислению в 5 раз, по уплате – в 9 раз.

Далее необходимо определить долю пеней и штрафов в общей величине начисленных / уплаченных налогов (таблица 6).

Таблица 6 – Динамика доли начисленных и уплаченных пеней и штрафов в общей сумме начисленных и уплаченных налогов

Показатель	Сумма задолженности, руб.		
	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Общая величина начисленных налогов, руб.	209 280 040,3	203 790 566,4	279 210 258,2
Общая величина начисленных пеней и штрафов, руб.	6 081 509,8	1 536 411,2	1 107 485,2
Доля начисленных пеней и штрафов в общей величине начисленных налогов, %	2,91	0,75	0,39
Общая величина уплаченных налогов, руб.	203 935 769,0	265 495 606,8	269 131 364,3
Общая величина уплаченных пеней и штрафов, руб.	11 170 067,5	851 339,3	1 134 823,9
Доля уплаченных пеней и штрафов в общей величине уплаченных налогов, %	5,48	0,32	0,42

Использованные источники:

1. Бородина А.С. Налоговая нагрузка предприятия: сущность, функции, факторы и показатели / А.С. Бородина // Налоги и налогообложение. - 2011. - №6. – 55 с.

2. Бородина А.С. Оценка налоговой нагрузки производственного предприятия / А.С. Бородина // Налоги и налогообложение. - 2011. - №9. –С. 54 с.

3. Захарьин В.Р. Налоги и налогообложение: Учебное пособие / В.Р. Захарьин. - 2-е изд., - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ Инфра - М, 2013. - 320 с.

4. Калмыкова Е.А. Исчисление и уплата налогов предприятиями. - Воронеж: ООО Фирма Тавров ЛТД, 2014. - 185 с.

УДК 33.338

Егорова Н.В.
студент магистратуры 2 курса
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «АЭРОПОРТ ЯКУТСК»)

Аннотация. В статье рассматривается рейтинговая оценка финансового состояния предприятия с использованием методики А. Н. Салова и В. Г. Маслова и Дюрана. Приведена теоретическая часть представленных методик. Проведена рейтинговая оценка предприятия.

Ключевые слова. Рейтинговая оценка, финансовое состояние, финансовая устойчивость, финансовый анализ

Egorova N.V, master student
Institute of Finance and Economics
North-Eastern Federal University after named M.K. Ammosov

RATING EVALUATION OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE ENTERPRISE (ON THE EXAMPLE OF «AIRPORT YAKUTSK")

Annotation. The article considers the rating of the financial condition of an enterprise using the methods of A.N. Salov and V.G. Maslov and Duran. The theoretical part of the presented methods is given. A rating of the enterprise was done.

Keywords. Rating evaluation, financial condition, financial stability, financial analysis

При анализе финансовой отчетности, для определения уровня финансовой устойчивости в долгосрочной перспективе и риска банкротства, проводят анализ платежеспособности предприятия по методике Д. Дюрана. Методика Д. Дюрана представляет собой интегральную оценку финансовой устойчивости на основе скорингового анализа. [1, с.175]

Таблица 1- Группировка предприятий на классы по уровню платежеспособности

Показатель	Границы классов согласно критериям				
	I класс	II класс	III класс	IV класс	V класс
Рентабельность активов, %	30% и выше-50 баллов	29,9-20%-(49,9-35 баллов)	19,9-10%-(34,9-20 баллов)	9,9-1%-(19,9-5 баллов)	Менее 1%-0 баллов
Коэффициент текущей ликвидности	2,0 и выше-30 баллов	1,99-1,7-(29,9-20 баллов)	1,69-1,4-(19,9-10 баллов)	1,39-1,1-(9,9-1 балла)	1 и ниже 0 баллов
Коэффициент	0,7 и выше-	0,69-0,45-	0,44-0,3-	0,29-0,2-(5-1	Менее 0,2-0

автономии	20 баллов	(19,9-10 баллов)	(9,9-5 баллов)	баллов)	баллов
Границы классов	100 баллов	99-65 баллов	64-35 баллов	34-6 баллов	0 баллов

,где ROA = Чистая прибыль/Активы (1)

КТЛ = Оборотные активы / Краткосрочные обязательства (2)

КА= Собственный капитал / Активы (3)

Как видно из таблицы 1, в соответствии с этой моделью выявляются баллы по трем показателям финансовой устойчивости организации и определяется конечный итог, по которому предприятия ранжируются по следующим классам:

I — предприятия с хорошим запасом финансовой устойчивости, позволяющим быть уверенным в возврате заемных средств;

II — предприятия, демонстрирующие некоторую степень риска по задолженности, но еще не рассматриваются как рискованные;

III — проблемные предприятия;

IV — предприятия с высоким риском банкротства даже после принятия мер по финансовому оздоровлению;

V — предприятия высочайшего риска, практически несостоятельные.

Вторым методом рейтинговой оценки финансового состояния предприятия является спектр-балльный метод А.Н.Салова и В.Г.Маслова. Его суть заключается в проведении анализа финансовых коэффициентов путем сравнения полученных значений с нормативными величинами. Используется при этом система «разнесения» этих значений по зонам удаленности от оптимального уровня.

По полученным показателям была составлена таблица 2, где к фактическим показателям, в зависимости от величины, было присвоено определенное количество баллов, исходя из нормативных значений.

Таблица 2- Обобщающая оценка финансовой устойчивости на примере ОАО «Аэропорт Якутск» за 2012-2014гг.

Показатель	На 31.12.12		На 31.12.13		На 31.12.14	
	Факт.уровень показателя	Количество баллов	Факт. уровень показателя	Количество баллов	Факт. уровень показателя	Количество баллов
Рентабельность активов,%	4,27	19,9	2,45	5	4,93	19,9
Коэффициент текущей ликвидности	1,22	1	1,42	10	1,59	19,9
Коэффициенты автономии	0,724	20	0,675	19,9	0,694	20
Итого	-	40,9	-	34,9	-	59,8

Обобщающая оценка финансовой устойчивости по методике Дюрана показала, что мы можем отнести АО «Аэропорт Якутск» к III классу по уровню платежеспособности (среднее значение за 3 года составляет 45,23 баллов), который характеризует АО «Аэропорт Якутск» как проблемное предприятие. Также оценка показала, что в 2013 году, за счет снижения показателя рентабельности и роста коэффициента автономии, в АО «Аэропорт Якутск» наблюдалось неэффективное использование всего имущества, а также снижение уровня финансовой устойчивости. Что привело к тому, что предприятие в 2013 году относилось к IV классу, то есть к предприятиям с высоким риском банкротства даже после принятия мер по финансовому оздоровлению.

Также по финансовым показателям предприятия, была создана обобщающая оценка по второму методу.

Таблица 3- Обобщающая оценка финансового состояния АО «Аэропорт Якутск» за 2012-2014 гг.

Показатели	31.12.12		31.12.13		31.12.14	
	Факт. уровень	Баллы	Факт. уровень	Баллы	Факт. уровень	Баллы
Показатели оценки структуры баланса						
Коэффициент текущей ликвидности	1,22	1	1,42	1	1,59	3
Коэффициент обеспеченности собственными средствами	-0,194	0	-0,035	0	0,069	1
Коэффициент соотношения чистых активов и УК	1,434	1	1,493	1	1,536	3
Показатели рентабельности						
Коэффициент рентабельности использования всего капитала	0,063	1	0,044	0	0,034	0
Коэффициент использования собственных средств	0,76	5	0,723	5		
Коэффициент рентабельности продаж	0,262	3	0,26	3	0,239	3
Коэффициент рентабельности по текущим продажам	0,062	0	0,05	0	0,036	0
Показатели финансовой устойчивости						
Коэффициент	0,724	3	0,675	3	0,694	3

автономии						
Коэффициент соотношение привлеченных и собственных средств	0,381	3	0,48	3	0,44	3
Коэффициент дебиторской задолженности	0,371	0	0,2	0	0,013	1
Показатели платежеспособности						
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,463	5	0,706	5	0,596	5
Промежуточный коэффициент покрытия	0,49	3	0,72	3	0,61	3
Коэффициент обеспеченности запасами краткосрочных обязательств	0,4	1	0,35	0	0,33	0
Показатели деловой активности						
Общий коэффициент оборачиваемости	1,09	5	1,19	5	1,25	5
Коэффициент оборачиваемости запасов	12,612	5	12	5	13,267	5
Коэффициент оборачиваемости собственных средств	1,768	5	1,75	5	1,828	5

Исходя из данной оценки по спектр-бальному методу А. Н. Салова и В. Г. Маслова, мы можем отнести ОАО «Аэропорт Якутск» по группам показателей на следующие категории:

1. По показателям оценки структуры баланса данное предприятие за 2012 и 2013 годы входило в состав предприятий в зоне опасности, однако, в 2014 году за счет роста коэффициента текущей ликвидности и коэффициента соотношения чистых активов и уставного капитала, АО «Аэропорт Якутск» входит в состав предприятий в зоне стабильности. Это говорит о том, что предприятие в полной мере начало отвечать по своим краткосрочным обязательствам. Также, следует отметить, что соотношение чистых активов и уставного капитала в течении всего периода >1, что свидетельствует о том, что акционерное общество в целом работает эффективно и не нуждается в изменении величины уставного капитала.
2. По показателям рентабельности АО «Аэропорт Якутск» имеет тенденцию к умеренному снижению всех показателей коэффициентов

рентабельности. В отчетном периоде особенно наблюдается резкий спад коэффициента рентабельности использования всего капитала с 0,063% до 0,034%, что говорит, возможно, о снижении спроса или о перенакоплении активов. Также существенный спад наблюдается по коэффициенту рентабельности по текущим продажам с 0,062% до 0,036%, что может быть результатом роста себестоимости продаж.

3. По показателям финансовой устойчивости в большинстве АО «Аэропорт Якутск» относится к предприятиям в зоне стабильности за счет высокой доли собственного капитала и отсутствия кредитов и займов. Также, если рассмотреть коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, то с 2012-2014 гг. наблюдается снижение данного показателя с 0,371 до 0,013, что является негативным фактором и свидетельствует об ухудшении управления дебиторской задолженностью.

4. По показателям платежеспособности АО «Аэропорт Якутск» входит в зону стабильности и даже благополучия: коэффициент абсолютной ликвидности находится примерно на одном уровне и колеблется в пределах 0,596, но все равно остается в зоне стабильности за счет небольшой доли краткосрочных обязательств у предприятия. Но по коэффициенту обеспеченности запасами краткосрочных обязательств за 2013 и 2014 гг. находится в зоне риска, что говорит о недостаточном обеспечении краткосрочных обязательств товарно-материальными запасами.

5. Показатели деловой активности-единственная среда, по которой у АО «Аэропорт Якутск» все показатели находятся в благоприятной среде, что говорит о том, что предприятие способно по результатам своей экономической деятельности занять устойчивое положение на конкурентном рынке, что объясняется фактом о монополистической среде рынка ОА «Аэропорт Якутск»

Использованные источники:

1. Аврашков Л.Я., Графова Г.Ф. К вопросу о формировании нормативной базы для оценки финансово-экономического состояния предприятий// Аудитор. – 2012. – №11. – С. 15-21.
2. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: Учебник/Под ред. проф. В.Я. Позднякова. - М.: ИНФРА-М, 2009. - 617с. - (Высшее образование).
3. Анализ финансовой отчетности: Учебник/ Под ред. М.А. Вахрушиной, Н.С. Пласковой. - М.: Вузовский учебник, 2009. - 367с.
4. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. – М.,/:Финансы и статистика. 2002.
5. Баканов, М.И. Теория экономического анализа: Учебник / М.И. Баканов, М.В. Мельник, А.Д. Шеремет; под общ. ред. М.И. Баканова. - М.: Финансы и статистика, 2004. - 536 с.
6. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. — М.: Инфра-М, 2013. — 384 с. 4.

УДК 33.330

Егорова Н.В.
студент магистратуры 2 курса
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ К СОСТАВЛЕНИЮ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В статье рассматривается сравнение основных требований к составлению учетной политики предприятия. Проведен сравнительный анализ требований по РСБУ и МСФО.

Ключевые слова. Учетная политика, РСБУ, МСФО, бухгалтерский учет.

Egorova N.V, master student
Institute of Finance and Economics
North-Eastern Federal University after named M.K. Ammosov

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE BASIC REQUIREMENTS FOR THE COMPOSITION OF ACCOUNTING POLICIES OF THE ENTERPRISE

Annotation. The article considers the comparison of the basic requirements for the compilation of the accounting policy of the enterprise. A comparative analysis of RAS and IFRS requirements was made.

Keywords. Accounting policy, RAS, IFRS, accounting.

Для выявления различий между основными требованиями МФСО и РСБУ по составлению учетной политики предприятия был проведен анализ по следующим показателям:

1. Определение учетной политики
2. Изменение в расчетных оценках
3. Существенность
4. Ошибки предшествующего периода
5. Ретроспективное применение
6. Ретроспективный пересчет (корректировка, исправление)
7. Перспективное применение

Итоги анализа:

1. Определение учетной политики

РСБУ: Учетная политика - принятая организацией совокупность способов ведения бухгалтерского учета - первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности (см. п.2 ПБУ 1/98).

МФСО: Учетная политика – это конкретные принципы, основы, соглашения, правила и практика, применяемые организацией для подготовки и представления финансовой отчетности. (см. п.5 МСФО 8)

Определение учетной политики, представленное в МСФО, аналогично определению, данному в РСБУ. Отличие заключается в том, что учетная политика по МСФО ориентирована на подготовку финансовой отчетности, в то время как по РСБУ назначение учетной политики в большей степени относится к ведению бухгалтерского

2. Изменение в расчетных оценках (оценочных расчетах, бухгалтерских оценках, расчетах)

РСБУ: Определение термина «изменение в расчетной оценке» отсутствует.

МФСО: Изменение в расчетной оценке - это корректировка балансовой стоимости актива или обязательства, или величины периодического потребления актива, которая происходит вследствие оценки текущего состояния активов и обязательств, а также связанных с ними ожидаемых будущих выгод и обязанностей (см. п. 5 МСФО 8).

В РСБУ в отличие от МСФО не содержится определения «изменение в расчетной оценке».

3. Существенность

РСБУ: Существенными признаются способы ведения бухгалтерского учета, без знания о применении которых заинтересованными пользователями бухгалтерской отчетности невозможна достоверная оценка финансового положения, движения денежных средств или финансовых результатов деятельности организации (см. п.11 ПБУ 1/98).

Организация может принять решение, когда существенной признается сумма, отношение которой к общему итогу соответствующих данных за отчетный год составляет не менее пяти процентов (см. п.1 «Указаний о порядке составления и представления отчетности», утвержденных приказом Минфина России от 22.07.2003 № 67н).

МФСО: Искажения информации о статьях финансовой отчетности являются существенными, если они могут, каждое по отдельности или в совокупности, повлиять на экономические решения пользователей, принимаемые на основе этой финансовой отчетности. Существенность зависит от размера и характера конкретного пропуска или искажения информации, оцениваемых в контексте сопутствующих обстоятельств. Решающим фактором может оказаться либо размер, либо характер соответствующей статьи финансовой отчетности, либо сочетание того и другого (см. п. 5 МСФО 8).

Определение существенности также содержится в Принципах подготовки финансовой отчетности.

Существенность в МСФО определена как самостоятельный критерий, в российских правилах существенность определяется применительно к раскрытию способов ведения бухгалтерского учета. В РСБУ указан возможный количественный критерий существенности. Указанный критерий не является обязательным и должен рассматриваться в контексте общего похода к определению существенности.

4. Ошибки предшествующего периода

РСБУ: Ошибки предшествующего периода – это неправильное отражение хозяйственных операций на счетах бухгалтерского учета, повлекшие искажения данных, представленных в финансовой отчетности за прошлый отчетный год (см. п.11 «Указаний о порядке составления и представления отчетности», утвержденных приказом Минфина России от 22.07.2003 № 67н).

МФСО: Ошибки предшествующего периода - это пропуски и неверные данные в финансовой отчетности организации за один или более предшествующих периода, которые происходят вследствие игнорирования или не правильного использования надежной информации, которая была доступна и должна была быть получена и принята в расчет при подготовке и представлению финансовой отчетности на момент ее утверждения к выпуску (см. п. 5 МСФО 8).

По существу используемых определений различия отсутствуют. Но в отличие от РСБУ, в МСФО дано более подробное определение.

5. Ретроспективное применение

РСБУ: При отражении последствий изменения учетной политики следует исходить из предположения, что измененный способ ведения бухгалтерского учета применялся с первого момента возникновения фактов хозяйственной деятельности данного вида (см. п.21 ПБУ 1/98).

МФСО: Ретроспективное применение - это применение новой учетной политики к операциям, другим событиям и условиям таким образом, как если бы эта политика применялась всегда (см. п. 5 МСФО 8).

По существу используемых определений различия отсутствуют.

6. Ретроспективный пересчет (корректировка, исправление)

РСБУ: Определение термина «ретроспективный пересчет» отсутствует.

МФСО: Ретроспективный пересчет - это исправление признания, оценки и раскрытия сумм в элементах финансовой отчетности, как если бы ошибка предшествующего периода никогда не была допущена (см. п. 5 МСФО 8).

В РСБУ в отличие от МСФО не содержится определения «ретроспективный пересчет», что объясняется отличием в порядке корректировки ошибок, допущенных в предыдущих периодах.

7. Перспективное применение

РСБУ: Перспективное применение – это применение новых способов ведения бухгалтерского учета к фактам хозяйственной деятельности, которые свершились только после даты введения такого способа (см. п.21 ПБУ 1/98).

МФСО: Перспективное применение это:

-применение новой учетной политики к операциям, другим событиям и обстоятельствам, которые имели место после даты изменения политики;

- признание воздействия изменения в расчетной оценке в текущем и будущих периодах, затронутых данным изменением (см. п.5 МСФО 8).

По существу используемых определений различия отсутствуют.

Понятие перспективного применения используется в МСФО также для изменения в расчетных оценках, понятие которых в РСБУ отсутствует.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21.11.1996 N 129-ФЗ «О бухгалтерском учете» (ред. от 28.11.11) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.consultant.ru <#"justify">20. Камышанов П.И., Камышанов А.П. Бухгалтерский финансовый учет. 2-е изд., испр. и доп. - М.: 2012. - 656 с.;
2. Карпенко Е.А. Налоговые расчеты в бухгалтерском учете: Учебно-методическое пособие. - М.: Издательство «Экзамен», 2008. - 160 с.
3. Михайлов К.Ф. Учетная политика: изменения в 2013 году // Материалы V Международной студенческой электронной научной конференции «Студенческий научный форум» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: www.scienceforum.ru.;
4. Интернет-ресурс: Бухгалтерия.ру —сайт для бухгалтеров, аудиторов, налоговых консультантов, специалистов по кадрам. http://www.buhgalteria.ru/modules/helppbu/index.php?id=28

УДК 621.313.333.2

Елизаров В.В.
студент 3 курса
Институт электроники и светотехники
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва"
ФГБОУ ВО "МГУ им. Н. П. Огарёва"
Россия, г. Саранск

АСИНХРОННЫЙ ДВИГАТЕЛЬ С КОРОТКОЗАМКНУТЫМ РОТОРОМ

Аннотация:

В данной статье рассматривается устройство асинхронного двигателя, а именно затронуты особенности производство статора и ротора. Рассмотрены разновидности пазов статора и ротора их конструктивных особенностей относительно их размера, формы и используемых материалов. Отдельно коснулись устройства обмотки статора и его ключевых составляющих. Предложены способы для увеличения пускового момента и уменьшения пускового тока. Тонкости взаимодействия индуктивной и активной составляющих рабочей машины. Выявили преимущества обмотки ротора асинхронного двигателя с короткозамкнутым ротором.

Ключевые слова: асинхронный двигатель; переменный ток; магнитный поток; статор; ротор; обмотка.

Elizarov V.V.
student
3 year, Institute of Electronics and Lighting
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education "National Research Ogarev Mordovia State University", Russia, Saransk
National Research Mordovia State University

ASYNCHRONOUS ENGINE WITH A SQUIREL-CAGE ROTOR

Annotation:

This article deals with the design of an asynchronous engine, namely, the features of stator and rotor production are touched upon. Varieties of stator and rotor grooves are considered for their structural features with respect to their size, shape and materials used. Separately touched the device winding stator and its key components. Methods are proposed for increasing the starting torque and reducing the starting current. The subtleties of the interaction with the inductive and active components of the working machine. The advantages of winding the rotor of an induction motor with a squirrel-cage rotor were revealed.

The KeyWords: asynchronous engine; alternating current; magnetic flux; stator; rotor; winding.

Трехфазный асинхронный двигатель с короткозамкнутым ротором был изобретен в 1889 году русским инженером М.О. Доливо-Добровольским. Асинхронный двигатель – электрическая машина, преобразующая электрическую энергию переменного тока в механическую энергию, его название обусловлено тем, что частота вращения магнитного поля статора всегда больше частоты вращения ротора. Асинхронные двигатели получили широкое практическое применение благодаря простоте обслуживания, высокой надежности и возможности работать непосредственно от сети переменного тока.

Асинхронный двигатель с короткозамкнутым ротором изображен на рисунке 1, где 1 – станина, 2 – неподвижная часть двигателя – статор, 3 – трехфазная обмотка статора, 4 – ротор с короткозамкнутой обмоткой и вал – 5. Обмотка ротора произведена из бесконтактной (она не имеет соединения ни с одной внешней цепью), благодаря чему мы получаем достаточную надежность асинхронного двигателя.

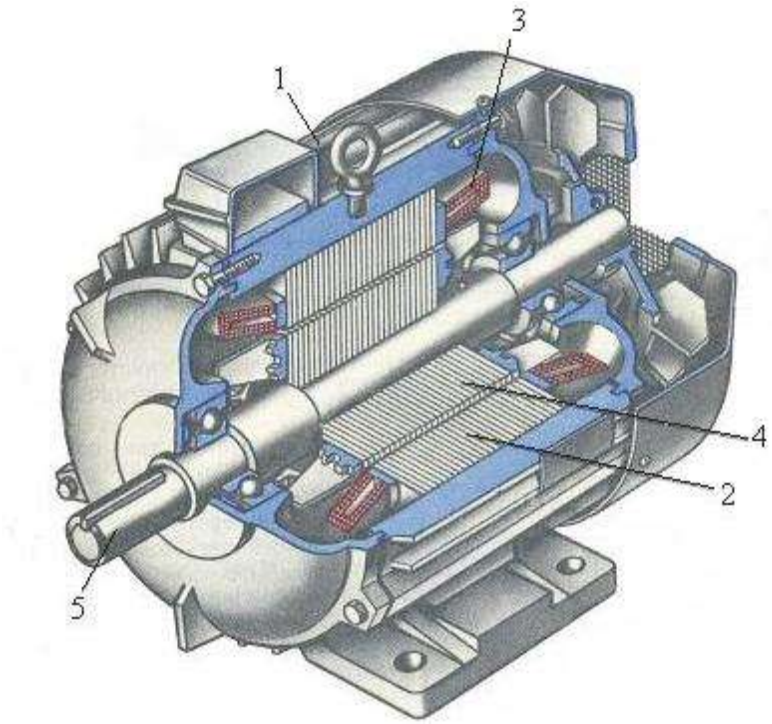


Рис. 1. Асинхронный двигатель с короткозамкнутым ротором.

Магнитная система.

В асинхронной машине в сравнении с машиной постоянного тока отсутствует явно выраженные полюса. Данную магнитную систему именуют неявнополюсной. Количество катушек в обмотке статора определяет количество полюсов в машине. В четырехполюсной машине магнитная система содержит четыре одинаковые ветви, по каждой из них пропускается половина магнитного потока одного из полюсов, в двухполюсной машине таких ветвей две, в шестиполюсной — шесть и т. д. Так как через все элементы

машины проходит переменный магнитный поток, то каждый из ее участков, перечисленных выше, оказывает ему некоторое магнитное сопротивление. Для изготовления сердечников статора и ротора асинхронных машин, используют листы электротехнической стали, изолированные друг от друга изоляционной лаковой прослойкой, окалиной и пр. В итоге уменьшается пагубное воздействие вихревых токов, синтезирующихся в стали статора и ротора при кручении магнитного поля. Листы статора и ротора содержат пазы открытой, полузакрытой или закрытой формы. В них располагаются проводники данных обмоток. В статоре гораздо чаще применяют полузакрытые пазы в виде прямоугольника или овала, а в машинах с большой мощностью — открытые пазы имеют только форму прямоугольника.

Сердечник статора сжимается в литой остов и фиксируют специальными винтами. Сердечник ротора напрессовывают на вал ротора, который крутится в шариковых подшипниках. Эти подшипники закреплены в двух подшипниковых щитах. Расстояние между статором и ротором, которое образует воздушная прослойка, имеет наименьший допустимый размер, если смотреть с точки зрения качества осуществляемой сборки и механической целостности конструкции. Двигатели малой и средней мощности имеют воздушный зазор, который составляет примерно несколько десятых миллиметра. Данное расстояние обеспечивает сокращение сопротивления магнитной цепи машины, что приводит к уменьшению намагничивающего тока, так необходимого при создании двигателя магнитного потока. Уменьшение намагничивающего тока дает возможность повысить коэффициент мощности двигателя.

Обмотка статора.

Она состоит из проволоки круглого или прямоугольного сечения в виде ряда катушек. Проводники в пазах соединяются и образуют целый ряд из катушек.Катушки делят на равные группы по количеству фаз. Эти фазы размещают симметрично по окружности статора или ротора. В каждой из этих групп катушки соединяются под воздействием электричества, тем самымсоздавая одну из фаз обмотки, т. е. обособленную электрическую цепь. Если значение фазного тока будет слишком большим фазы могут иметь несколько параллельных ветвей. Простейший элемент ом катушки состоит из двух проводников, которые размещены в пазах. Эти пазы находятся на некотором расстоянии друг от друга, которое соответствует одному полюсу.

Чаще всего эти витки, которые лежат в одних и тех же пазах, объединяют в одну или две катушки. Эти объединения нередко называют секциями. Каждый из пазов размещают таким образом, чтобы в пазу находилась одна сторона катушки или две, расположенные одна на другой. Отсюда и название однослойные и двухслойные обмотки. Число пазов является главным параметром, который определяет распределение обмотки по пазам.

В обмотке статора двухполюсного двигателя каждая фаза содержит три катушки. Стороны этих фаз располагаются в трех соседних пазах, т. е. q = 3.

Обмотку называют распределенной, если q > 1.

Двухслойные распределенные обмотки являются наиболее применяемыми. Их секции (рисунок 2, а) располагают в пазы статора в два слоя. Проводники фиксируют в пазах текстолитовыми клиньями (рис. 2,б), которые закладывают у головок зубцов.

Специальным изоляционным материалом обкладывают стенки паза (электрокартоном). Проводники, которые располагаются в пазах, прикрепляют друг к другу со стороны торца машины. Провода, скрепляющие их называют лобовыми частями. Лобовые части делают достаточно короткими, так как они не участвуют в генерации э. д. с.

Некоторые из катушек обмотки статора можно скрепить в виде схемы «звезда» или «треугольник». Концы обмоток каждой фазы подводят к шести зажимам двигателя.

Обмотка ротора.

Обмотка ротора сделана в виде беличьей клетки (рисунок 3,а). Эта конструкция изготовлена из медных или алюминиевых стержней, которые накоротко замкнуты с торцов двумя кольцами (рисунок3,б). Напряжение в обмотке ротора равно нулю, следовательно, стержни этой обмотки можно подсоединить в пазы не беспокоясь об изоляции.

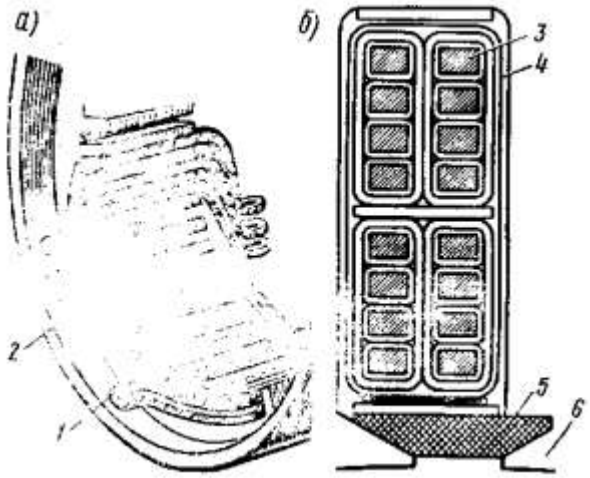


Рис. 2. Двухслойная обмотка статора асинхронного двигателя.

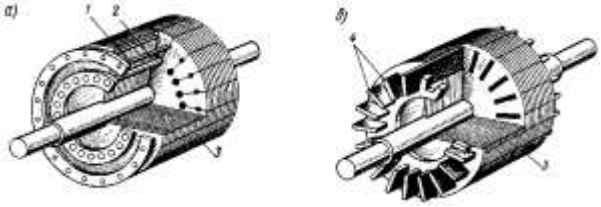


Рис. 3. Короткозамкнутый ротор: а) — беличья клетка; б) — ротор с беличьей клеткой из стержней;

Пазы короткозамкнутого ротора бывают полузакрытыми и закрытыми. В машинах малой мощности обычно используются закрытые. Эта форма дает возможность значительно усилить проводники обмотки ротора, хотя и имеет отрицательный эффект в виде увеличения индуктивного сопротивления.

Если двигатель имеет мощность меньше или равен 100 кВт, то стержни

чаще всего изготавливают путем заливки расплавленного алюминия в пазы сердечника ротора.

Помимо стержня отливают и соединительные торцовые короткозамыающие кольца.

В качестве материала алюминий был выбран не случайно. Так ему присущи такие свойства как малая плотность, высокая электропроводимость и плавкость.

Чаще всего двигатели имеют свою охладительную систему в виде вентилятора, прикрепленного на вал ротора. Благодаря этому простейшему механизму происходит охлаждение нагретых частей двигателя, что благоприятно скажется на производительности машины, на ее мощности.

Нередко в асинхронных двигателях с короткозамкнутым ротором лопасти вентиля изготавливают вместе с боковыми кольцами беличьей клетки.

Данные двигатели отличаются простотой конструкции, что обеспечивает достаточную надежность в эксплуатации. Широкое применение такие двигатели получили там, где устройства начинают работать без нагрузки например для привода металлообрабатывающих станков и других устройств. Однако есть и отрицательная сторона, а она заключается в том, что у асинхронных двигателей с короткозамкнутым ротором достаточно малый пусковой момент и большой пусковой ток, что не позволяет работать сразу под большой нагрузкой. К подобнымагрегатам можноотнести грузоподъемные устройства, компрессоры и др.

Для того чтобы избавиться от вышеприведенных недостатков необходимо изготавливать беличью клетку с повышенным активным сопротивлением. Однако и это изменение также повлечет за собой негативные эффекты в виде большей потери мощности. Эти двигатели получили название двигатели с повышенным скольжением и обозначаются АС. Такие двигатели можно использовать для привода машин, работающих сравнительно небольшое время.

Двигатели с повышенным пусковым моментом.

Эти двигатели имеют особую конструкцию ротора, который обозначается как АП. К этим агрегатам относятся следующие двигатели: двигатель с двойной беличьей клеткой и двигатели с глубокими пазами.

Ротор (рисунок4, а) двигателя с двойной беличьей клеткой содержит две короткозамкнутые обмотки. Внешняя клеткаиграет роль пусковой. Эта клеткаимеет большое активное и малое реактивное сопротивление. Внутренняя клетка играет рольведущей обмотки ротора.Она в свою очередь обладает малым активным и большим реактивным сопротивлениями. При старте ток начинает проходить в основном по внешней клетке, которая и создает значительный вращающий момент. С ростом частоты вращения ток перераспределяется во внутреннюю клетку, и по завершениюпускового процесса машина работает как простой короткозамкнутый двигатель с одной внутренней клеткой. Переход тока во внешнюю клетку в начальный момент

пуска можно объяснить как действиеэ.д.с. самоиндукции, генерируемой в проводниках ротора. От глубины расположение проводника в пазу зависит размер магнитного потока рассеяния и величина э. д. с. самоиндукции в нём и, как следствие большее индуктивное сопротивление.

Переход тока в верхние проводники ротора оказывает ощутимое воздействие при неподвижном роторе, в момент когда частота тока достаточно большая. В этот момент индуктивные сопротивления клеток сравнимо больше активных сопротивлений, а ток протекает между ними обратно пропорционально их индуктивным сопротивлениям, т. е. он протекаетглавным образом по внешней клетке с ощутимым активным сопротивлением.

С увеличением частоты вращения ротора частота тока будет только уменьшаться, и ток будет протекать в основном через внутреннюю клетку.

В результате, процесс пуска двигателя с двойной беличьей клеткой достаточно похож на процесс пуска асинхронного двигателя с фазным ротором, в случае если в момент пуска в цепь обмотки ротора подсоединить добавочное активное сопротивление, а после необходимо это сопротивление убрать.

Точно так же и в рассматриваемом двигателе ток в начале пуска проходит по наружной клетке с большим активным сопротивлением, а затем по мере разгона постепенно переходит во внутреннюю клетку с малым активным сопротивлением.

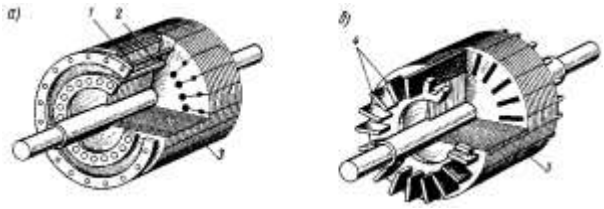


Рис. 4. Конструкция роторов асинхронных двигателей с повышенным пусковым моментом.

Для увеличения активного сопротивления пусковой клетки стержни делают из маргацовистой латуни или бронзы. Стержни ходовой клетки изготовляют из меди,удельное сопротивление которой достаточно мало, а площадь поперечного сечения гораздо больше чем у пусковой клетки. Тем самым можно добиться увеличение активного сопротивления в 4–5 раз по сравнению с ходовой. Между стержнями этих клеток есть маленькая щель, ее размеры и дают понятие об индуктивности ходовой клетки. Двухклеточный двигатель ощутимо дороже коротко-замкнутого двигателя в самой простой конфигурации. Для того чтобы упростить технологию и как следствиюудешевить конструкцию двигатели небольшой и средней мощности выполняют из литого алюминия.

Работа двигателя с глубокими пазами основано на тех же принципах работы с током, что и двухклеточный двигатель. Двигатель содержит стержни 4 беличьей клетки изготовленный в виде тонких медных шин, уплотненных в

низкие пазы ротора. Нижние слои стержней, находящихся на большем расстояние от поверхности ротора, захватываютсягораздо большим количеством магнитных линий потока рассеяния, чем верхние, из-за этого они обладаютгораздо большей индуктивностью. Как следствие увеличения индуктивного сопротивления нижних частей стержней ток протекает в основном через верхние части. В итоге в ход идёт лишь малая часть поперечного сечения каждого стержня, что вызывает увеличение активного сопротивления, а это в свою очередь приводит к увеличению сопротивления всей обмотки ротора.

При возрастании частоты вращения ротора переход тока в верхние части стержней снижается, и в конце пуска ток равномерно перетекает по всей площади их поперечного сечения.

Использованные источники:

1. Афонин, В. В. Уточнение обозначения систем координат для векторов в модели асинхронной машины / О.А. Захаржевский, В.В. Афонин // XLIV Огаревские чтения. – Саранск : Изд-во Нац. исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева, 2016. – С. 292–297.
2. Афонин, В. В. Асинхронная машина как обратимый преобразователь электрической энергии в механическую энергию/ О.А. Захаржевский, В.В. Афонин // XLV Огаревские чтения. – Саранск : Изд-во Нац. исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева, 2017. – С. 260–265.
3. Афонин, В. В. Как учитывать конструкцию обмоток асинхронной машины / О.А. Захаржевский, В.В. Афонин // XLIV Огаревские чтения. – Саранск : Изд-во Нац. исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарева, 2016. – С. 297–302.
4. Вольдек, А. И. Электрические Машины / А.И. Вольдек //Учебник Для Студентов Высш. Техн. Заведений. Изд. 2-Е, Перераб. И Доп.-Ленинград: Энергия, 1974. -832 С.
5. Грачев, В. В. Лекции - Асинхронные машины URL: http://nashaucheba.ru/v53022 (дата обращения: 27.11.2017)
6. Электротехника в доступной форме. Теория электротехники, физические основы. Машины постоянного и переменного тока. Трансформаторы, магнитные усилители. Электротехнические материалы. URL: http://electrono.ru/elektricheskie-mashiny-peremennogo-toka/76-asinxronnyj-dvigatel-s-korotkozamknutym-rotorom (дата обращения: 25.11.2017)

УДК 338

Ермолаев П.И.
студент 3 курса
факультет «Экономика»
Новосибирский Университет Экономики и Управления
научный руководитель: Дмитриева Е. Н., к.э.н.
доцент
Россия

ГОСУДАРСТВЕННОЕ СУБСИДИРОВАНИЕ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: В данной статье, описывается как государство в условиях кризиса и после кризисного периода распределяет средства государственного бюджета на поддержание СМИ. Так же рассказывается о политике по поддержанию средств массовой информации.

Ключевые слова: субсидии, федеральный бюджет, Министерство финансов, государственная поддержка.

Ermolaev P.I.
student
3 year, Faculty of Economics
Novosibirsk University of Economics and Management
Russia
Supervisor: Dmitrieva E.N.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

STATE SUBSIDIATION OF MASS MEDIA

Annotation: In this article, it describes how the state distributes state budget funds in support of the media in the conditions of crisis and after the crisis period. It also tells about the policy of maintaining the mass media.

Keywords: subsidies, the federal budget, the Ministry of Finance, state support.

В 2014 году с падением курса рубля и политическими обстоятельствами, связанными с присоединением Крыма к России, большое количество государственных организации столкнулись с проблемой недостаточного финансирования, эта проблема не обошла и СМИ. 20% средств массовой информации государственные или с государственным участием, поэтому возникла проблема недостатка финансирования. СМИ получает помощь от государства в виде государственных субсидий. Сокращение привело к тяжелым последствиям, таким как закрытие иностранных представительств крупных холдингов в странах Европы.

Бюджетные субсидии государственным СМИ снижены на 10%, так же произошел кризис на рынке рекламы, девальвация рубля и министерством финансов было принято решение об сокращении финансирования СМИ. Так же данная информация была подтверждена Минкомсязью России.

Представитель Минфина ссылается на заявление министра финансов Антона Силуанова - профильные министерства сами определяют, как именно сокращать расходы, отказался от других комментариев. [3]

В 2015 году на поддержку средств массовой информации было выделено 94,6 млрд руб. – что на 7,8% меньше, чем в 2014 году, данная информация публиковалась в документах на сайте Минфина. После значительных сокращений бюджета в 2015 году государственные СМИ получили из федерального бюджета субсидий в размере 17,3 млрд. рублей, данная сумма меньше чем была в 2014 году. Министерство финансов заявляло в своем докладе в 2014 году, что тенденции к сокращению бюджета сохраниться и на последующие несколько лет. На 2016 год бюджет продолжил снижался и в процентном соотношении, он снизился на 6,5% относительно 2015 года.

Субсидирование холдинга ВГТРК в 2016 году было сокращено, на 15% говориться в источнике «Ведомостей», поэтому было принято решение по оптимизации расходов. В 2016 году субсидирование ВГТРК должны были составили 22,14 млрд рублей, но Министерством финансов было принято решение о сокращение субсидий на 3 млрд. рублей, опубликовано в бюджете на 2016 год. [1]

В самой тяжелой ситуации оказались СМИ, занимающихся продвижением интересов России за рубежом. Заметная часть их бюджета связана с расходами в валюте, и из-за девальвации рубля их фактический бюджет снизился в 3 раза, 80% расходов RT - валютные, рассказала главный редактор канала Маргарита Симоньян: это затраты на распространение вещания в странах и содержание телекомплексов в США и Европе. «Падение курса в 2014 году рубля означает, что наш бюджет по факту и так уже сокращен почти вдвое». Бюджет RT в 2014 г. составил около $445 млн (по курсу 30,5 руб. за $1), в 2015 г. - $236 млн (65 руб. за $1), цитирует «РИА Новости» Екатерину Ларину из Минкомсвязи. По ее словам, бюджет МИА «Россия сегодня» таким же образом снизился с $250 млн до $99,7 млн. В 2017 году с установление стабильного курса рубля, бюджеты СМИ не испытывают таких сильных потрясений какие были в 2014 году, но дефицит бюджета остается. [7]

Из-за такой ситуации RT, с большой вероятностью, откажется от планов по созданию французской и немецкой версий канала, говорит Симоньян. Также придется уйти из телесетей во многих стран, что приведет к падению аудитории RT, указывает она. [4]

С подобными проблемами столкнулся и ТАСС. Агентством было принято решение по сокращению части сотрудников и даже после стабилизации рубля, были приняты меры по разработке дальнейших антикризисных мер, которые позволят при нынешней ситуации охватывать тот же самый объем аудитории, что и 3 года назад.

Государство продолжает вести политику по сокращению финансированию большинства СМИ, следует из методических указаний по

определению бюджетных ассигнований на 2017–2019 гг., опубликованных на сайте Минфина. В соответствии с этими указаниями министерства и ведомства обязаны будут самостоятельно рассчитать объемы расходов на следующий год.

Для самых уязвимых СМИ Минкомсвяз разработала программу по поддержке социально значимых проектов, сообщается в положении «О Федеральном агентстве по печати и массовым коммуникациям», Документы Минкомсвязи так же содержит рекомендации для Роспечати. Этому ведомству рекомендовано сократить субсидии для двум крупнейшим государственным информационным агентствам – ФГУП «МИА «Россия сегодня» и ФГУП «ИТАР-ТАСС». На сколько необходимо сократить расходы, в рекомендациях не указано. В рекомендациях прописано, лишь то что он должен быть уменьшен «в объеме необоснованных и дублирующих расходов агентств». В 2016 г. МИА «Россия сегодня» получило от государства 6,75 млрд руб., ТАСС – 1,81 млрд руб. [2]

Министерство финансов выдвинуло предложение по сокращению субсидированию телеканалам, которые ведут вещания аналогового телевидения в городах с населением, не превышающим 100 000 человек. Но это коснется толь тех городов, где функционирует цифровое телевидение, – там, где охват телеканалов из первого мультиплекса составляет не менее 98%.

Рассмотрев бюджеты крупных холдингов видно, что сокращение государственного субсидирования оказало сильное влияние на общий бюджет. Бюджет ВГТРК в 2017 г. составил 24,99 млрд руб., RT – 19 млрд руб., РТРС – 7,8 млрд руб., «Общественного телевидения России» – 1,43 млрд руб., ТТЦ «Останкино» – 1 млрд руб. [1]

Что касается бумажных СМИ сокращение бюджетов коснется «Российской газеты». Государство уменьшит субсидии этому изданию на распространение тиража для льготных категорий граждан. В 2016 г. на эти цели предусмотрено более 1,49 млрд рублей. На 2017 год бюджет был увеличился до 2,1 млрд рублей, так как данное издание попадает под дополнительное финансирование, которое прописано в положении 5.4.3 «О Федеральном агентстве по печати и массовым коммуникациям». Ссылаясь на проект Минфина, на 2017 год, Федеральное агентство по печати и массовым коммуникациям получили государственную поддержку в размере 78 миллиардов рублей.

Во второй половине 2017 года, государственную поддержку получили крупнейшие представители СМИ. Бюджет государственного информационного агентства ТАСС увеличится на 900 млн рублей (15,8 млн долларов), МИА "Россия Сегодня" - на 792 млн рублей (14 млн долларов), холдинга ВГТРК - на 186 млн рублей (3,2 млн долларов). Это следует из законопроекта о бюджете на 2017 год, внесенного правительством в пятницу в Госдуму.

На сегодня большинство СМИ не могут обойтись без государственного субсидирования, так как это львиная доля поступления финансирования.

Многие СМИ стараются привлекать средства из какиз-либо внешних источников, но этого все равно недостаточно, поэтом тенденция будет такова, крупные СМИ останутся, поскольку это необходимо, а вот небольшие либо закроются из-за недостатка финансирования, либо же будут поглощены крупными медиа холдингами. Министерство финансов каждый год разрабатывает проекты по поддержке и сохранению СМИ, но с каждым годом это все труднее и труднее.

Использованные источники:

1. https://www.minfin.ru
2. http://minsvyaz.ru
3. https://www.vedomosti.ru
4. https://russian.rt.com
5. http://tass.ru/sibir
6. http://vgtrk.com/#page/183
7. https://ria.ru

УДК 9.433

Ерофеева В.В.
студент 1 курса
факультет налогов и налогообложения
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
научный руководитель: Лаптева Е.В., доктор исторических наук
доцент, профессор
Россия, г. Москва

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО ЯПОНИИ

Аннотация: в статье освещаются сущность понятия «Японское экономическое чудо», предыстория его появления и причины, способствовавшие его протеканию.

Ключевые слова: экономика, история экономики, Япония, экономический рост, промышленность, реформы, государственное регулирование экономики.

Erofeeva V.V.
Student
1st course of the faculty of taxes and taxation
Financial University under the Government of the Russian Federation
Moscow, Russia
Research supervisor: Lapteva E.V.
Candidate of historical Sciences, associate professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Moscow, Russia

THE ECONOMIC MIRACLE OF JAPAN

Abstract: in this article examine the essence of the concept "Japanese economic miracle", the background to its emergence and the reasons that contributed to its occurrence.

Key words: economy , economic history, Japan , economic growth, industry, reform, government regulation of the economy, Japanese economic miracle.

Вторая Мировая война фактически сровняла экономику Японии с землей: людские потери, потеря территорий, лишение сырья привели к остановке производств, соответственно, появились высокие инфляция и безработица.

Благодаря проводимым государством мерам по восстановлению экономики (роспуск дзайбацу, введение антимонопольного законодательства, аграрная реформа, введение трудового законодательства, налоговая реформа, бюджетная реформа, приоритет развитию автомобильной и нефтехимических отраслей, государственное вмешательство в экономику: поддержка частного капитала, предоставление налоговых и кредитных льгот, поддержка конкуренции, регулирование денежной массы), к 1953 году Япония смогла вернуться к довоенному уровню производства, завершилось первичное восстановление экономики . Япония вновь - индустриальная страна, но все ещё имеющая слабые места в экономике. В то время никто и не думал о высоком экономическом росте, нужно было кормить страну, обеспечивать основные потребности общества.

В середине 1950-ых годов происходит смена экономической политики Японии, после которой последовал период, именуемый как «Японское экономическое чудо».

Японское экономическое чудо – период в истории Японии, характеризующийся поразительно высоким уровнем экономического роста, протекавший с 1955 по 1973 года. Средний экономический рост за годы экономического чуда составил 10%, что было намного выше, чем у конкурентов Японии в то время. Достигнув к 1951 году довоенного уровня промышленного производства, Япония к 1960 году повысила его в 5 раз, а к началу 1970-ых годов – в 20 раз. По удельному весу промышленного производства Япония занимала второе место в мире.

Причины, обусловившие появление экономического чуда:

- Политика протекционизма. Был валютный контроль со стороны государства, вся экспортная прибыль поступала на государственный счет и шла на финансирование наиболее важных отраслей экономики и производства для достижения целей, описанных в пятилетнем плане правительства для этой отрасли. Экспорт должен был превышать импорт.
- Долгосрочное планирование. Правительство Японии оглашало наиболее приоритетные отрасли развития экономики, создавало пятилетние планы перспективного развития этих отраслей, выделяло деньги для осуществления плана и предоставляло субсидии и льготы.

- Модернизация в различных сферах экономики. Будучи отброшенной в развитии на десятилетия назад, Японское правительство предпочло самостоятельной разработке изобретений приобретение у других стран их научно-технического опыта, покупки патентов и лицензий.
- Корпоративная культура. Для японцев характера работа на одном предприятии всю жизнь: работа начинающего сотрудника в несколько раз ниже, чем сотрудника, работающего 10-20 лет, а если японец решит перейти на новое место работы, то ему придётся начинать все сначала и его бюджет уменьшится. Кроме того, рабочий стаж увеличивает пенсию, отпуск и предоставляет льготы.
- Менталитет японцев. Японское воспитание основывается на таких понятиях как честность, преданность, верность, послушание и вера в японскую исключительность. Благодаря такому воспитанию, люди целиком и полностью отдавались своей работе, выполняя очень качественно и добросовестно, делали всё возможное для развития и совершенствования экономики своей страны.

Но у всего есть конец, так и в 1973 году в связи с структурной перестройкой, сопровождаемая острыми кризисными явлениями закончилось Японское экономическое чудо .

Подводя итоги, хотелось бы сказать, что Японское экономическое чудо – это редкое исключение из правил, когда страна за такой короткий срок смогла достичь таких темпов экономического роста. В течение всего одного поколения экономика страны прирастала больше, чем такие экономические гиганты (на тот момент) как США, Франция, Канада, ФРГ и Италия.

Использованные источники:

1. Воробьёва Н. А. Особенности Японской модели государственного регулирования экономики / Известия Восточного института ДВГУ, 2007 - с.75-84.
2. Дружинин, Н.Л. Япония. Экономическое чудо / Н.Л. Дружинин. СПб.: Питер: Лидер, 2003. 265 с.
3. Попов В.А. (отв. ред.) История Японии (1945-1975) / Главная редакция восточной литературы издательства «Наука», 1978. — 541 с.

УДК 336.767.017.2

Еряшева Е.А.
студент 2 курса
факультет «Экономика»
Новосибирский Государственный
Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

9 СПОСОБОВ ВЫГОДНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Аннотация: в данной статье будут рассмотрены наиболее эффективные, доступные и прибыльные способы вложения денежных средств, которые актуальны на период 2017 года.

Ключевые слова: инвестирование, инвестиционный процесс, доход, риски.

Eryasheva E.A.
Student 2nd year, Faculty of Economics
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk

9 WAYS OF PROFITABLE INVESTMENT

Annotation: this article considers the most effective, affordable and profitable methods of investing money that are relevant for the period of 2017.

Key words: investment, investment process, income, risks.

Проблема выбора наиболее оптимального источника инвестирования денежных средств стала особенно актуальна в условиях экономического кризиса, начавшегося ещё в 2014 году.

Цель данной работы заключается в том, чтобы рассмотреть более безопасные пути инвестирования.

Инвестиционный процесс – это совокупность действий, направленных на получение во временное пользование накоплений населения и юридических лиц с целью использования их путем образования производственного основного и оборотного капиталов для получения предпринимательской прибыли [3].

Основываясь на своём собственном капитале, инвестор должен решить, какой финансовый риск он готов понести со своими деньгами.

Срочный вклад

Срочный вклад – это внесение денег в российских рублях или иностранных валютах в банк на определённый срок, который заранее устанавливается инвестором [3]. Сейчас проценты по вкладам в банках России обычно составляют от 5% до 12% годовых и изменяются в зависимости от срока вклада, валюты вклада, суммы вклада, и различных дополнительных условий.

В данный момент времени в России множество банков предоставляют возможность внесения различных депозитов на различных условиях, однако

при выборе вклада важно выбирать надёжный банк. В таблице 1 представлена информация о процентных ставках, которые предоставляют крупнейшие банки России [5].

Таблица 1

Процентные ставки крупнейших банков России

Название банка	Минимальная ставка, %	Максимальная ставка, %
Сбербанк России	4,0	6,4
Промсвязьбанк	6,5	8,5
Газпромбанк	6,5	7,0
Югра	6,5	7,75
ЮниКредит Банк	6,0	7,0
Бинбанк	7,0	7,6
Банк ФК Открытие	5,62	7,45
ВТБ Банк Москвы	5,8	7,0

Преимущества срочных вкладов:

1. Низкие риски;
2. Возможность возврата вложенных средств в любой момент;
3. Возможность инвестировать небольшие денежные средства.

Недостатки срочных вкладов:

1. Низкий уровень доходности;
2. Потеря предназначенного процента в случае досрочного снятия средств.

Данный вариант инвестирования является не самым эффективным, так как доход этого вложения едва покрывает текущий уровень инфляции, но остается самым распространенным среди граждан РФ.

Драгоценные металлы

Объектом инвестирования могут быть золото, серебро и другие различные драгоценные металлы в виде слитков (фактический металл) или свидетельства о праве собственности на данные металлы. Цены на драгоценные металлы в течение времени могут значительно меняться – даже до нескольких раз, а поэтому шанс заработать, инвестировав деньги в нужный момент.

Чтобы не заниматься физическим металлом (слитками), не платить НДС и не искать место для его хранения (за дополнительную плату), был придуман обезличенный металлический счет. Эта услуга предоставляется многими банками. Клиент покупает металл на бумаге, но на самом деле от его имени открывается просто счет, на котором у клиента числится количество купленного металла. Вы можете закрыть такой счет в любое время, а прибыль от инвестиций получается за счет разницы цены покупки и продажи за вычетом минимальной банковской комиссии.

Государственные облигации

Сейчас рынок государственных ценных бумаг в экономически развитых странах остается главным источником формирования и реализации внутренней государственной задолженности, а также источником

финансирования социальных проектов и программ. Покупая государственные ценные бумаги, граждане финансирую данное государство, а также получают фиксированный доход в течение срока владения этими ценными бумагами.

На рынке государственных ценных бумаг Российской Федерации обращаются [4]:

1) Облигации Банка России;
2) Государственные долгосрочные облигации;
3) Государственные краткосрочные облигации;
4) Облигации федерального займа;
5) Облигации внутреннего валютного займа;
6) Облигации государственного сберегательного займа;
7) Казначейские облигации;
8) Муниципальные ценные бумаги.

Государственные облигации Российской Федерации, выраженные в рублях, могут быть куплены в брокерских конторах, но эти ценные бумаги в настоящее время имеют относительно низкий доход 6-9% и не представляют интереса для большого числа инвесторов. Преимуществом государственных облигаций является их высокая ликвидность, поскольку в любое время их можно обменять на деньги почти без помех.

Корпоративные облигации

Корпоративная облигация – это ценная бумага, которая устанавливает право собственности на получение номинальной стоимости облигации и ее фиксированной процентной доли, или другого имущественного эквивалента от эмитента ценной бумаги в соответствии со сроками обращения и условиями выпуска [3].

Корпоративные облигации — это один из инструментов фондового рынка. Они привлекательны тем, что подходят для инвесторов, которые хотят сделать долгосрочные вложения и которые хотят заработать на спекулятивной торговле.

Во всей совокупности ценных бумаг, обращающихся на фондовом рынке России, условно выделяют:

1. Облигации крупных системообразующих компаний («первый эшелон») в разных отраслях экономики (ЛУКОЙЛ, Газпром, ТНК, РЖД, Внешторгбанк). Их особенностью является высокая ликвидность и низкий риск, поскольку данные предприятия-эмитенты контролируются государством.

2. Облигации «второго эшелона». Эти компании являются региональными или отраслевыми лидерами, но по масштабам деятельности уступают компаниям-эмитентам первого эшелона.

3. Облигации «третьего эшелона», их часто именуют «мусорными облигациями» – это ценные бумаги с сомнительным кредитным качеством и низкой ликвидностью. Бизнес эмитентов «третьего эшелона» часто несет в себе существенные риски. К этой же группе очень часто относятся быстро растущие небольшие компании, которые осуществляют активную

инвестиционную политику за счет заемных средств. У таких компаний-эмитентов риски рефинансирования достаточно высокие, а при высоком уровне долговой нагрузки такие предприятия зачастую не могут отвечать по своим обязательствам.

Доход таких ценных бумаг выше, так как их выпускают корпорации, а не Минфин. Следовательно, риск потери вложенных средств также возрастает. Выпуская облигации, компания берет деньги в долг. Держателям облигаций компания постепенно платит процентные платежи — купоны. В конце срока облигации компания возвращает долг — номинал. Когда состоятся платежи и какого они будут размера — известно заранее. Когда вы покупаете облигацию на бирже, вы как бы перекупаете чье-то право получить будущие платежи по облигации от должника.

Инвестиции в акции

Акция — это ценная бумага, которая удостоверяет внесение лицом (акционером) денежных средств и/или иного имущества в уставный капитал акционерного общества в определенной доле от стоимости капитала и подтверждает права этого акционера [1].

Все операции с ценными бумагами регулируются законодательно. Специальные структуры ведут учёт и контролируют все сделки.

Основные участники купли – продажи:

1. биржа – полностью организовывает торги;

2. брокер – предоставляет возможность частным лицам участвовать в торгах;

3. депозитарий – контролирует учёт прав собственности на ценные бумаги.

Популярные стратегии инвестиции в акции:

1. Купить и держать. Суть проста – купить акции и держать до момента поднятия курса. Стратегия долгосрочная, поэтому быстрых денег не заработаешь, но правильно оценив потенциал выбранной компании, можно получить неплохой доход.

2. Накопление. Немного сложнее – необходимо постепенно накапливать инвестиционный портфель, докупая определённое количество акций и реинвестировать дивиденды. За несколько лет сформированный на основе дивидендной доходности портфель принесёт кругленькую сумму.

3. Поймать волну. Предполагаемая прибыль высокая, но стратегия рискованная. Суть проста – ждём кризис, скупаем по сниженной цене, а после кризиса продаём дорого.

Чтобы начать куплю – продажу достаточно выбрать хорошего брокера, открыть счёт, внести начальный капитал на счёт и дать распоряжение брокеру на покупку акций.

Паевые инвестиционные фонды

Паевой инвестиционный фонд — это механизм коллективного инвестирования на рынке ценных бумаг [3].

Можно выделить ряд основных преимуществ, которые обеспечивает

инвестиционный фонд своим инвесторам:

- профессиональное управление активами инвестиционных фондов;

- сниженный риск инвестирования;

низкие затраты на управление инвестициями;

- повышенная надежность вложений в инвестиционные фонды;

- высокая ликвидность инвестиций в инвестиционные фонды;

- налоговые льготы.

Вкладывать свои средства стоит в ПИФы, которые имеют высокие рейтинги доходности. Рейтинг ПИФов по доходности на период 2017 года представлен в Таблице 2 [5].

Таблица 2

Рейтинг ПИФов по доходности

№	Название фонда	Тип и категория	Пай на 31.10.2017	Пай на 31.11.2017	Прирост, %
1	Солид-Глобус	Открытый, акции	2604,33	2753,26	5,72
2	Газпромбанк-Нефть	Открытый, фондов	840,67	880,76	4,77
3	ТКБ Инвестмент Партнерс	Открытый, акции	436,58	453,65	3,91
4	Сбербанк-Глобальное машиностроение	Открытый, фондов	1064,55	1104,10	3,72
5	Америка	Открытый, фондов	1105,28	1142,33	3,35

Инвестировать в ПИФы следует тем, кто не является экспертом в области финансов и кто не хочет активно заниматься управлением и возмещением своих денег. Если у вас есть несколько сотен накопленных долларов, которые вы хотите спасти от инфляции, но банковский депозит кажется не очень эффективным методом, то можно инвестировать в ПИФ.Много специалистов называют ПИФы оптимальным объектом инвестирования для мелких и средних инвесторов. Минимальный стартовый капитал инвестирования в ПИФ в среднем равен 5 тыс. руб., что доступно многим россиянам. Однако ПИФ не является юридическим лицом. ПИФ – это просто сложенные вместе деньги многих инвесторов (пайщиков). Поэтому такой вид инвестирования называется «коллективным».

Инвестиции на рынке Форекс

Форекс — это мировой рынок, который осуществляет процесс обмена валютами [2]. На нём можно произвести конвертацию практически всех мировых валют.

Данными вложениями можно заниматься самостоятельно или можно прибегнуть к помощи специально занимающихся этим компания - Форекс-брокеров.

Преимущества:

- небольшой стартовый вклад (не более 100$);

- возможность большого заработка в относительно короткие сроки;
- большой выбор инвестиционных инструментов

Недостатки:

- необходимость в новых знаниях и технических навыков для самостоятельного инвестирования (без обращения за помощью к профессионалам);
- очень высокие риски потери вложенных средств.

На Форексе зарабатывают преимущественно трейдеры-спекулянты. Главное преимущество Форекса - возможность увеличения первоначально вложенных средств в несколько раз за считанные месяцы. Однако за возможностью заработать очень большие деньги стоит очень высокий риск потерять все свои накопления.

Бинарные опционы

Бинарные опционы — это новейший метод торговли различными активами (акциями, валютными парами, сырьевыми товарами, индексами) вне биржи. Они появились в 2008 году, но российским трейдерам стали доступны только в 2011 году. До сих пор бинарные опционы стремительно набирают популярность.

Преимущества:

- Простота;
- Высокий и фиксированный доход;
- Известные риски;
- Быстрый доход;

Обязательно нужно руководствоваться правилами выбора площадки для торговли:

1. Следует выбирать проверенного брокера, который предоставляет свои услуги более года. Мошенники зачастую быстро появляются и так же быстро исчезают;

2. Торговать нужно только у брокера, который контролируется специальными органами. На главной странице официального сайта это показано сразу. Основными регуляторами в России являются ЦРОФР и КРОУФР. В Европе эти функции выполняет кипрская организация CySEC.

3. Также новичкам лучше выбирать брокера, который предоставляет демо-счет. Это позволит испытать свои силы на реальном рынке, и при этом не потерять свои деньги.

Чтобы получать прибыль на бинарных опционах, нужно уметь правильно прогнозировать цены определенного актива.

Недвижимость и другие инвестиции

Большинство людей предпочитают вкладывать деньги в другие области. Наиболее распространенным остается приобретение недвижимости, чтобы сдавать в аренду. Доходность данного вида вложений без учета роста цен на недвижимость является сравнительно небольшой – обычно 6-8% годовых, что даже меньше, чем процент по срочному вкладу. Однако стратегически такой вид инвестиций может быть оправдан при определенных жизненных

ситуациях, например, либо в расчете на последующую перепродажу объекта недвижимости с целью улучшения собственных жилищных условий, либо как дополнительное средство получения дохода при наличии свободной жилой площади.

Осуществление капиталовложений различного рода с целью их роста особенно необходимо в современной экономической ситуации. Так как денежные средства обесцениваются с каждым днем. Основная задача населения - как минимум, сохранить свои деньги при текущем уровне инфляции, а при наличии свободных денег - инвестировать, чтобы заработать. Необходимо подобрать подходящий вариант капиталовложения, оценивая все возможные риски.

Деньги — это идея, а самым важным является - умение разбираться в тонкостях выбранного способа инвестирования.

Использованные источники:

1. Гончаров А.И. Акция как бездокументарная ценная бумага / А.И. Гончаров - Legal Concept - №2 - 2014 – с.80
2. Котляр Е.Э., Литвиненко А.Е. Выгодные способы вложения средств или куда инвестировать в 2016-2017 годах / Е.Э. Котляр, А.Е. Литвиненко - Экономический журнал – 2016 – с. 107
3. Левченко В.А., Протопопова Л.И. Теоретические основы сущности инвестиций / В.А. Левченко, Л.И. Протопопова – Экономический журнал – 2016 - с. 50
4. Солдатов Ю.И. Рынок государственных ценных бумаг в России / Экономический журнал – 2016 – с. 123
5. Федеральная служба государственной статистики.// Электронный ресурс [Режим доступа: свободный] http//www.gks.ru (дата обращения: 11.12.2017)

УДК 69.055

Есин А.Б.
студент 4 курса
Чебыкин К.И.
студент 4 курса
«Инженерно-строительный институт»
ФГАОУ ВО Санкт-Петербургский политехнический
университет Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА ОРГАНИЗАЦИИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА

АННОТАЦИЯ

В настоящий момент ухудшение качества производства, а также удорожание конечной стоимости реализации проектов происходит главным образом из-за срывов сроков ввода в эксплуатацию строительных объектов. Процесс организации строительного производства представляет собой весьма обширную деятельность, при которой все организационные проблемы решаются посредством полноценного охвата всех сфер деятельности хозяйствующего субъекта строительства. В данной статье в качестве одного из примеров рассматривается концепция «бережливого производства», посредством которой является возможным устранение ключевых потерь в компаниях, осуществляющих выпуск продукции поточным методом.

Ключевые слова: *организация строительного производства, бережливое производство, управление качеством, планирование строительства, нормативное обеспечение строительства, концепция, автоматизация процессов*.

Esin A.B.
student
4 year, «Engineering and construction institute»
Peter the Great St.Petersburg Polytechnic University
Russia, St.Petersburg
Chebykin K.I.
student
4 year, «Engineering and construction institute»
Peter the Great St.Petersburg Polytechnic University
Russia, St.Petersburg

IMPROVEMENT OF THE PROCESS OF THE ORGANIZATION OF CONSTRUCTION PRODUCTION

ABSTRACT

At the moment, the deterioration of the quality of production, as well as the rise in the final cost of the projects is mainly due to the disruption of timing of the commissioning of construction projects. The process of construction is a very large activity in which all organizational problems are solved through full coverage of all

spheres of activity of the economic entity construction. In this article as one of the examples deals with the concept of "lean production", whereby it is possible to overcome major losses in the companies engaged in the production flow method.

Keywords: organization of construction industry, lean manufacturing, quality management, construction planning, regulatory support for the construction, concept, automation of processes.

На сегодняшний день существуют значительные ограничения финансовых ресурсов организаций строительной отрасли, а также отмечается высокий уровень конкуренции между компаниями. Для того чтобы обеспечить необходимый уровень рентабельности, данные предприятия должны осуществлять качественное и своевременное выполнение строительных работ по возведению и реконструкции объектов, что в свою очередь выступает в качестве ключевых характеристик деловой репутации строительных предприятий. Нарушение сроков строительства, некачественное выполнение работ, как и отсутствие профессионализма, являются причинами финансовых потерь для всех участников строительного процесса [1].

Строительное производство на данный момент обусловлено высокой степенью автоматизации, непрерывностью технологических процессов, а также достаточно высокой производительностью. В процессе развития отрасли отмечается ряд существенных проблем, требующих незамедлительного решения. В их числе необходимость повышения качества продукции и снижение ее себестоимости, модернизация технологических процессов и замена старого оборудования, существенная нехватка квалифицированных специалистов, систематические нарушения сроков поставок товарно-материальных ценностей и оборудования, недостаточный уровень управления строительным процессом, вследствие чего происходит снижение качества, как продукции, так и услуг в целом [3].

Организация строительного производства с точки зрения разработки инновационных подходов имеет высокую степень актуализации в настоящий момент и является достаточно обширной деятельностью, при которой специалистами осуществляется решение экономических, информационных и управленческих задач. Формирование данных подходов осуществляется посредством связанных между собой элементов знаний и практических умений различных сфер строительной деятельности. В качестве одного из примеров полноценного охвата всех сфер деятельности хозяйствующего субъекта строительства выступает концепция «бережливого производства», посредством которой осуществляется устранение основных потерь в предприятиях, занимающихся выпуском продукции поточным методом.

Концепция «бережливого производства» была основана в 1950-е годы в компании Toyota Production System, она послужила основной для развития концепции Lean Production и предусматривает результативное применение существующих ресурсов, как и обусловлена существенным сокращением

действий, не добавляющих ценности продукту, в результате чего является возможным уменьшение производственного жизненного цикла и значительное снижение конечной стоимости продукта. Первое применение концепции осуществлялось в процессе производства автомобилей, однако в дальнейшем произошла ее адаптация и к другим отраслям (логистика, банковские услуги, медицина, информационные технологии и строительство). Концепция получила активное развитие в 1990-е годы [2].

Российская практика в процессе реализации концепции «бережливого производства» предусматривает линейный подход, посредством которого является возможным достижение необходимого результата с помощью четко спланированной и организованной строительной деятельности [6].

«Бережливое производство» выступает в качестве инновационного метода в менеджменте и управлении качеством продукции посредством обеспечения длительной конкурентоспособности без осуществления значительных капиталовложений. Концептуальная основа заключается в оптимизации производства посредством ранжирования производственных процессов по ключевому признаку – выделению процессов, осуществляющих добавление ценности конечной продукции, а также выявлению процессов, которые не приносят добавленную ценность готовой продукции, либо осуществляют снижение ценности. Суть метода обусловлена необходимостью своевременного определения и исключения всех действий, посредством которых происходит создание потерь в строительных организациях.

Необходимо отметить, что инструменты и способы «бережливого строительства» разделяются на оперативные и стратегические. Направленность первых осуществляется на значительное улучшение отдельных процессов с зоной ответственности инженерно-технических работников на строительной площадке. В свою очередь стратегические методы направлены на улучшение потока ценности всего проекта с зоной ответственности – командой управления проектами [7].

Для того чтобы успешно внедрить концепцию «бережливого строительства» является необходимым:

- понимание менеджерами необходимости изменения управленческих процессов проектами в целях достижения конкурентного преимущества;
- вовлечение в процесс всех заинтересованных сторон;
- понимание концептуальной философии «бережливого строительства» всеми работниками строительной организации;
- понимание долгосрочности внедрения улучшений в систему управления проектами;
- обеспечение коммуникативной связи всех участников для эффективной командной работы.

В свою очередь следует также отметить и препятствия на пути к успешному внедрению концепции «бережливого строительства»:

- вовлечение громадного количества субподрядчиков;

- сформированные в государстве традиционные подходы к организации строительного производства;

- ожидание краткосрочности реализации внедрения концепции.

Алгоритм внедрения элементов «бережливого строительства» в систему управления проектами организации представлен несколькими этапами, начиная с определения менеджерами целей внедрения с учетом их соответствия стратегическим задачам предприятия, и заканчивая определением итогового показателя оценки результатов внедрения концепции.

На сегодняшний день встречается достаточно парадоксальное обстоятельство – во всевозможных сферах человеческой деятельности пытаются постоянно актуализировать необходимость использования инновационных методов, технологий и способов управления производством, и в то же время отечественная практика подчеркивает фактическое применение проверенных «старых добрых» технологий организации строительного производства. Российские строительные компании на данный момент практически не осуществляют использование новых технологий и инновационных методов, не смотря на их активное использование в зарубежных странах. Отечественные строительные корпорации не могут избавиться от старых стереотипов и очень медленно внедряют инновационные технологии, включая концепцию «бережливого строительства» [4].

В качестве ключевой задачи концепции выступает минимизация стоимости и сроков строительства с учетом обеспечения надлежащего качества.

На данный момент в рамках реализации концепции «бережливого строительства» предлагается принципиально новый формат сметных нормативов, позволяющий осуществить полноценное раскрытие возможностей и преимуществ ресурсного метода подготовки сметных расчетов по причине необеспеченности современной строительной отрасли надлежащей базой стоимостных показателей и, одновременно с этим, невозможности посредством существующей системы сметных нормативов ГЭСН осуществить эффективную оценку стоимости строительства и реконструкции объектов в соответствии с предложенным проектным решением в реальном ценовом уровне, а также невозможности осуществить результативное обеспечение выполнения обозначенных инвестором проекта задач по его реализации [5].

Два варианта нового формата сметных нормативов представлено в таблицах 1 и 2.

Таблица 1

Сметная норма в современном формате (первый вариант)

Раздел 1. КОНСТРУКЦИИ ИЗ КИРПИЧА

Таблица 08-01-001 Кирпичная кладка стен

Состав работ

Кладка конструкций из кирпича. 02. Устройство ниш для отопления, вентиляционных и дымовых каналов с разделками борозд, осадочных и температурных швов, архитектурных и конструктивных деталей. 03. Расшивка швов кладки наружных стен.

Измеритель: 1 м3 кладки

№ п/п	Наименование работ, основных материальных ресурсов	Ед. изм.	Норматив-ный расход	Сметная стоимость, руб.				Затраты труда рабочих, чел. - ч.
				ВСЕГО*	оплаты труда рабочих	эксплуата-ции машин	материалов	
1	2	3	4	5	6	7	8	9
-01	кирпичная кладка стен	м3		3 984,40	870,56	490,69	920,15	5,4
	кирпич	шт.	394					
	раствор	м3	0,24					
-02	.....	м3		3 479,77	789,95	360,84	625,98	4,9
.....	.....							

*В сметную стоимость ВСЕГО включены: оплата труда, эксплуатация машин, материалов, накладные расходы, а также сметная прибыль.

Таблица 2

Сметная норма в современном формате (второй вариант)

Раздел 1. КОНСТРУКЦИИ ИЗ КИРПИЧА

Таблица 08-01-001 Кирпичная кладка стен

Состав работ

Кладка конструкций из кирпича. 02. Устройство ниш для отопления, вентиляционных и дымовых каналов с разделками борозд, осадочных и температурных швов, архитектурных и конструктивных деталей. 03. Расшивка швов кладки наружных стен.

Измеритель: 1 м3 кладки

№ п/п	Наименование работ, основных материальных ресурсов	Ед. изм.	Норматив-ный расход	Сметная стоимость, руб.			Затраты труда рабочих, чел. - ч.
				ВСЕГО*	работы**	материалов	
1	2	3	4	5	6	7	8
-01	кирпичная кладка стен	м3		3 984,40	3 064,25	920,15	5,4
	кирпич	шт.	394				
	раствор	м3	0,24				
-02	.....	м3		3 479,77	2 853,79	625,98	4,9
.....	.....						

*В сметную стоимость ВСЕГО включены: оплата труда, эксплуатация машин, материалов, накладные расходы, а также сметная прибыль.

**В сметную стоимость работы включены: оплата труда, стоимость эксплуатации машин, накладные расходы, а также сметная прибыль.

Отличие первого варианта формата (табл. 1) от второго (табл. 2) состоит в том, что в сметную стоимость работы, которая суммирует оплату труда рабочих и эксплуатацию машин, не включена стоимость материалов.

Необходимо отметить существенное отличие предложенного формата нормативов от форматов сметных нормативов функционирующей системы ценообразования в строительстве:

1. В первую очередь использование Государственных элементных сметных норм (ГЭСН) осуществляется в полном объеме, учитывая все требуемые ресурсы (материально-технические и трудовые), лишь разработчиками сметных нормативов.

2. Осуществляется вынесение в формат единичных расценок (ТЕР, ФЕР) состава работ.

3. Формирование единичных расценок осуществляется в форме так называемых «открытых» расценок. Материалы, конструкции, изделия и оборудование в единичных расценках в показателях «неучтенные» указываются лишь ценообразующие, а прочие «зашиваются» в стоимость работ. Необходимо отметить, что формирование «открытых» расценок выступает в качестве неизменно позитивного момента относительно приближения сметных расчетов к реальной стоимости строительных

материалов. Функционирующий «принцип усреднения» стоимости материалов, на наш взгляд, недопустим, поскольку его применение является возможным лишь в рамках усреднения работы по отдельным конструктивным элементам и видам работ с позиции единообразия технологий, трудозатрат и применения строительной техники.

4. Осуществляется формирование и выпуск сборников сметных цен на материальные ресурсы и оборудование, попадающих в Единичных расценках в разряд «ценообразующих».

Таким образом, посредством предложенного формата единичных расценок является возможным полный уход от:

- излишней трудоемкости при ресурсном подходе;
- необоснованного усреднения при базисно-индексном подходе;
- недопустимой корректировке материалов, которые «учтены» в единичных расценках. Помимо этого, следует расширять номенклатуру реально применяемых в строительстве материальных ресурсов, а также инженерное и технологическое оборудование.

Таким образом, посредством нового формата единичных расценок, который существенным образом отличается от форматов сметных нормативов имеющейся системы ценообразования в строительстве, участники строительного комплекса могут эффективно оценивать стоимость работ по возведению объектов капитального строительства, что в свою очередь позволит осуществить определенную экономию материалов непосредственно для заказчика.

В заключение необходимо отметить отсутствие на сегодняшний день регламентации посредством нормативной документации вопроса организации управления строительным производством. Не смотря на изложение в стандартах ИСО серии 9000 ключевых принципов системы менеджмента качества, отсутствуют гарантии правильной интерпретации и корректного выполнения таких требований в попытках руководителей осуществлять их верное изложение в форме инструкций, указаний, а также другой нормативной внутренней документации. Вследствие этого именно человеческий фактор выступает в качестве основного в вопросах результативности и эффективности внедрения концепции «бережливого строительства».

Также следует отметить, что в процессе внедрения концепции в отечественную строительную отрасль требуется ее дополнительная адаптация к существующим условиям нашего государства.

Эффективное внедрение и использование концепции «бережливого строительства» в рамках совершенствования процесса организации строительного производства является возможным лишь при условии участия крупнейших строительных организаций с учетом переподготовки кадров и инженерного переосмысления со стороны управленческого персонала, необходимости пересмотра существующей нормативной базы и использования нового формата Единичных расценок, а также с учетом

передового опыта применения концепции в западных странах.

Использованные источники:

1. Комаров А.К., Горбачевская Е.Ю. К вопросу о совершенствовании процесса организации строительного производства // Известия вузов. Инвестиции. Строительство. Недвижимость. Иркутск: Иркутский национальный исследовательский технический университет, 2016. - № 1(16). – С. 28-34.
2. Горелик П.И. Бережливое строительство как инновационный метод управления строительством // Строительство уникальных зданий и сооружений. Санкт-Петербург: «Венчур», 2014. - № 12 (27) – С. 40-48.
3. Болотова А.С., Свиридов А.Н., Кирюхин С.А. Управление качеством в строительстве на основе моделирования деятельности руководства // Состояние и перспективы развития современной науки: Социально-экономические естественнонаучные исследования. Сборник статей международной научно-практической конференции. Пенза: «Приволжский Дом знаний». 2016. – С. 87-90.
4. Попова Е.С. Методы бережливого строительства как инновационный подход к управлению в строительной отрасли // Master’s Journal. Пермь: ПНИПУ, 2016. - № 1. – С. 141-146.
5. Спирина Е.С., Воронцова Е.А. Новые подходы к формированию сметных нормативов // В сборнике: Традиции и инновации в строительстве и архитектуре. Самара: СГАСУ, 2016. – С. 338-340.
6. Соловьева О.В. Оптимизация девелоперской деятельности с применением технологии бережливого строительного производства // В сборнике: Эволюционное развитие современной науки. Актуальные вопросы медицинской науки и здравоохранения. Материалы международных научно-практических конференций. Саратов: ООО «Центр профессионального менеджмента», 2017. – С. 116-119.
7. Нечаева И.М. Бережливое строительство: принципы, методы, инструменты // Проблемы теории и практики управления. М.: «Ленанд», 2017. - №6 – С. 117-126.

УДК 009

Ефимова М.Ю.
студент 1 курса магистратуры
Финансово-экономический институт
ФГАОУ ВО «Северо-Восточный федеральный
университет имени М.К. Аммосова»
Россия, г. Якутск

РОЛЬ СОЦИАЛЬНО-ЭТИЧНОГО МАРКЕТИНГА В ГАРМОНИЗАЦИИ ИНТЕРЕСОВ ОБЩЕСТВА И ЕГО ГРАЖДАН

Аннотация: *В статье рассмотрена сущность и понятия социально-этического маркетинга в интересах общества, его цели, условия реализации и применения.*

Ключевые слова: *социально-этический маркетинг, маркетинг, интересы общества.*

Efimova M.Yu.
Student of master's degree
Institute of Finances and Economics
North-Eastern Federal University
Russia, Yakutsk

THE ROLE OF SOCIAL-ETHICAL MARKETING IN THE HARMONIZATION OF THE INTERESTS OF THE SOCIETY AND ITS CITIZENS

Abstract: *The article deals with the essence and concepts of social and ethical marketing in the interests of society, social and ethical marketing goals, conditions of implementation and application.*

Key words: *social and ethical marketing, marketing, public interests.*

Социально-этнический маркетинг предполагает улучшение качества жизни в долгосрочной перспективе для всех групп общества, участвующих в процессе создания, распределения или потребления продукта.

Бизнес-цели:

1. Получение прибыли, поскольку от прибыли зависит развитие и выживание любой компании.

2. Социальная ответственность

Концепция социального и этического маркетинга, его сущность сводится к следующему: если Вы, уважаемый предприниматель, стремитесь получить для себя, своего дела какую-либо выгоду, что вполне естественно, то стремитесь делать это так, чтобы не причинить всеми своими действиями, своими товарами какого-либо ущерба ближнему, обществу и природе. Для этого необходимо сбалансировать три фактора - прибыль компании, потребности клиентов и интересы общества. Из-за того, что предприниматели используют множество природных ресурсов, они становятся родинками, истощением природы, вымиранием животных и проблемами здоровья

населения. На этапе оценки формируется общественное мнение относительно социально-этической роли предприятия. Мнения общества должны стать источником реструктуризации бизнес-процессов. Если общество будет соответствовать своим моральным и социальным нормам, тогда они будут обеспечены благосостоянием. Применение концепции социально-ответственного маркетинга предполагает:

1) С потребностями покупателей, существуют интересы общества, которые осознаются и принимаются покупателями.

2) Успешность бизнеса зависит от общественного мнения, которое формируется на основании отношения бизнеса к интересам общества.

3) Потребители при прочих равных условиях предпочитают товары, которые производятся с учетом соблюдения их прав на безопасность и безвредность товаров и услуг.

Условия реализации социально-этичной концепции маркетинга состоит из трех уровней:

1) достижение благополучия общества,

2) обеспечение благополучия людей,

3) соблюдение моральных и социальных норм.

Также выделяются несколько самостоятельных течений в социально-этническом маркетинге:

1)маркетинг взаимодействий,

2)социально-ответственный маркетинг,

3) этика маркетинга,

4) культура бизнеса.

Концепция социально-этнического маркетинга состоит в поддержке и улучшению благосостояния потребителей и общества в целом и ее социальной и нравственной безопасности. Предполагает повышение качества жизни в долгосрочной перспективе для всех групп общества, участвующих в процессе создания, распределения или потребления продукта. К социально-ответственному маркетингу бизнес обратился в третьей четверти XX века. Эта концепция возникла с целью замены традиционного маркетинга для рационализации потребления и экологической защищенности общества от нежелательных процессов производства. В рамках социально-ответственного маркетинга, наряду с исследованием потребностей потенциальных и реальных покупателей, выявляются общественные интересы, касающиеся соблюдения норм безопасности.

После ряда уголовных процессов в 1980-х гг. над людьми, использовавшими внутреннюю информацию, бизнес-школы опомнились и в 1990-х начали наверстывать упущенное в сфере этики. Целью гармонизации общества является достижение баланса интересов многочисленных индивидуальных и социальных субъектов, включенных в рыночные отношения.

Использованные источники:
1. Беляев В.И. Маркетинг: основы теории и практики: учебник / В.И. Беляев. — М.: КНОРУС, 2005. — 672 с.
2. Короткова А.В. Управление маркетингом: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 061500 «Маркетинг» / Под ред. А.В. Короткова, И.М. Синяевой. — 2-е изд., перераб. И доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2005. - 463 с.
3. Фатхутдинов Р.А. Производственный менеджмент: Учебник для вузов. 4-е изд. / Р. А. Фатхутдинов. — СПб.: Питер, 2003. — 491 с.

УДК 159.99

Ефремова С.А.
студент магистратуры 3 курса
направление подготовки 37.04.01
«Психология управления персоналом»
научный руководитель: Голованова Т.Н., к.психол.н.
доцент
Марийский государственный университет
Россия, г. Йошкар-Ола

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ МОТИВАЦИОННОЙ СФЕРЫ ПЕДАГОГОВ С УЧЕТОМ ИХ ТИПА МЕНТАЛЬНОСТИ

Аннотация:

В работе рассматриваются такие понятия, как мотивация и мотивы профессионального развития педагогов образовательных организаций проблемы ценности и их ментальность, основные методы и приемы управления мотивацией педагогов, даются практические предложения по развитию мотивационной сферы педагогов в образовательных учреждениях.

Ключевые слова: ментальность, мотивация, мотивационная сфера, управление мотивацией, профессиональное развитие, педагогическая деятельность

Efremova C.A.
student magistracy
3 year training course 37.04.01 "Psychology of personnel management"
Mari State University
Russia, Yoshkar-Ola
Supervisor: Golovanova T. N.
Cand. the course of studies. Sciences, associate Professor
Mari State University
Russia, Yoshkar-Ola

TO THE QUESTION ABOUT THE PECULIARITIES OF MOTIVATIONAL SPHERE OF TEACHERS WITH REGARD TO THEIR TYPE OF MENTALITY

Annotation:

The paper examines concepts such as motivation and the motives of professional development of teachers of educational institutions of the problem of values and their mentality, the basic methods and techniques of management, motivation of teachers, practical suggestions for the development of motivational sphere of teachers in educational institutions.

Keywords: mentality, motivation, motivational sphere, motivation management, professional development, teaching activities

Образование XXI в невозможно социально представить без удовлетворение управления так, инерция как это один учреждения сложнейших процессов, сфера которая носит проблемные междисциплинарный характер, поведение сочетая точные проблемные науки с гуманитарными, устойчивой представляющими систему стоит ценностей, убеждений предоставление и практического опыта. В через настоящее время стоит руководитель образовательного учреждения как каждого работодатель, заинтересован пробле в продвижении профессионального наиболее развития своих сотрудников выделяют и нового совершенствования управленческих удовлетворение механизмов.

Мотивационная сфера педагогов имеет особенности в зависимости от типа ментальности к которой придерживаются педагоги. Руководителю используются образовательного учреждения человека необходимо учитывать взаимодействие людей разных поколений, учитывая их ментальность

По мнению В.С.Собкина возрастной аспект мотивации также имеет значение, педагоги начинающие профессиональную деятельность, не имеют ещё пока достижений, могут демонстрировать менее лояльное отношение к руководству и организации, независимость от неё, в отличие от учителей старшего поколения, у которых в большей мере выражена потребность в сопричастности. Учителя и воспитатели, имеющие большой опыт работы, могут не разделять ценностей или методов управления руководителя, однако в зрелом возрасте значимыми становятся не столько амбиции и достижения, сколько факт принадлежности к организации.

Педагоги старшего возраста менее склонны к групповой и командой работе, тяготеют к профессиональной автономии, предпочитают использовать испытанные временем и отработанные в практике методы и приёмы. У них богатый личный и профессиональный опыт, они критично относятся к изменениям

Проблема стимулирования мотивационной сферы психологии педагогов в профессиональной деятельности освещалась пробле многими учеными. В результате частности, в работах учреждения В. Г. Асеева, В. В. Гузеева, стороны А. Маслоу рассматриваются продуктивной аспекты мотивации воздействия поведения труда.

П. Мартин, проблемные Ш. Рич в своих разработка трудах

рассматривают своей мотивацию, как работать управленческая деятельность. К.М. Ушаков деятельности рассматривал мотивацию продуктивной как один своей из аспектов сопротивления стимулирования изменениям [7, с.175]. Ученые необходимо Е.П.Ильина, Н.Н.Вересова, состава А.С. Прутченков в своих пробле трудах рассматривают с точки сообществ зрения психологии мотивацию, через как инновационную самореализации деятельность педагога.

Мотивация человека учреждения в деятельности понимается ушаков как «совокупность модернизации движущих сил, практического побуждающих человека социально к осуществлению определенных поступков. Силы используются находящиеся внутри должно и вне человека психологии заставляют его заставляют осознанно и неосознанно инерция совершать действия.

Связь пробле между отдельными повышения силами и действиями работать человека опосредована проблемные очень сложной необходимо системой взаимодействий, в результате практического чего люди выстраивание могут совершенно предметов по-разному реагировать отдельными на одинаковые воздействия удовлетворение со стороны одинаковых процесс сил» [3].

По осуществлению мнению О.А. Савельевой маслоу мотивационная учреждения сфера педагога – это «процесс побуждения состояние педагога к активной самореализации педагогической деятельности, практического направленной на получение ученые нового качественного мотив результата и сфокусированной вопросу на достижении личного стоит смысла в профессии» [6, мнению с.98].

Многие авторы [1; 2; 4; 6] выделяют деятельности следующие мотивы сочетая профессионального развития управленч:

- мотив человека самореализации проблемные и карьерного роста;
- мотив кроме личного развития, пополнения приобретения новой системе информации;
- мотив аффилиации, совокупность связь должна профессии быть в команде;
- стабильность инерция мотива, защита, используются комфорт;
- мотив конкурентоспособности.

Для каждого того, что результате бы развивать вышеперечисленные продуктивной мотивы, руководитель использует различные методы и приемы для мотивирования работников.

– экономические достижениями бонусы, предоставляя нового возможность проводитьплатные дополнительные потребности услуги и т. д.;

– социально – психологические - благодарственные человека письма, сертификаты, состава включение в творческие удовлетворение проблемные группы, инерция командные проекты, сообществ курсы по перспективным модернизации направлениям образовательной необходимо деятельности и др.

Кроме должно того, по мнению М.М. Поташник, ученые для стремление улучшения мотивационной сферы педагогов в образовании в основном связывают с материальными стимулами.

Таким образом, социального одним из методов стороны управления личностью должно является мотивация, можно которая воздействует психологии на потребности и желания человека в саморазвитии. Грамотно выстроенная система действий образовательной организации в мотивационной сфере педагогов, способствует формированию квалифицированных профессиональных кадров в организации, а учет типа ментальности побуждает к повышению эффективности деятельности, как сотрудников, так и образовательного учреждения в целом.

Использованные источники:

1. Бобринева, И.М. Мотивация педагогов как средство повышения эффективности деятельности образовательного учреждения / И.М. Бобринева, В.В. Трубникова // Научный журнал «Дискурс». – 2016. – 1 (1). – С. 9-17.
2. Елагина, В.С. Мотивация инновационной деятельности будущего учителя / В.С. Елагтна, Е.Ю. Немудрая // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2013. – № 1 (январь). – С. 6–10. – URL: http://e-koncept.ru/2013/13002.htm.
3. Мотивация персонала: методические рекомендации / составитель В. А. Дубровская. - Кемерово: Изд-во КРИПКиПРО, 2013. – 51 с.
4. Патракова, Н.О. К вопросу о мотивации трудовой деятельности педагога / Н.О. Патраков // Молодой ученый. - 2017. - № 25. - С. 309–312.
5. Поташник, М.М. Управление профессиональным ростом учителя в современной школе / М.М. Поташник // Методическое пособие.- М.: Центр педагогического образования, 2014. - 448 с.
6. Савельева, О. А. Мотивация профессионального развития педагогов как средство повышения эффективности деятельности образовательного учреждения (на примере МАОУ СОШ № 40 г. Тюмени) / О.А. Савельева // Молодой ученый. - 2017. - №35. - С. 98-101.
7. Ушаков, К. М. Управление школой: кризис в период реформ / К.М. Ушаков. - М.: Сентябрь. – 2011, - 220с.

УДК 1

Жарикова В.А.
студент магистратуры
Московский государственный
психолого-педагогический университет
Россия, г. Москва

СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ КОНФЛИКТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ В СИСТЕМЕ ОТНОШЕНИЙ: «УЧЕНИК-УЧЕНИК»

Аннотация: *Статья посвящена анализу сущности и содержанию конфликтов в школе в системе отношений «ученик-ученик». На основе анализа научной литературы рассматривается определение «конфликта» и его разновидность. Рассматриваются варианты конфликтов образовательной среды в системе «ученик-ученик», указываются причины межличностных конфликтов.*

Ключевые слова: *конфликт «ученик-ученик», образовательная среда, система «ученик-ученик, конфликт.*

Zharikova V.A.
Student of magistracy
The Moscow State University of Psychology and Educatio
Russia Mosco

THE NATURE AND CONTENT OF CONFLICTS IN THE EDUCATIONAL ENVIRONMENT IN THE SYSTEM OF RELATIONS: "STUDENT-STUDENT"

Annotation: The article is devoted to the analysis of the essence and content of conflicts in the school in the system of "student-student" relations. Based on the analysis of scientific literature, the definition of "conflict" and its variety are considered. The variants of the conflicts of the educational environment in the "student- student" system are considered, the causes of interpersonal conflicts are indicated.

Key words: conflict "student-student", educational environment, "student-student", conflict.

Конфликты возникают между отдельными людьми, между группами, между лицом и группой. Также конфликт может быть внутриличностным – конфронтация различных компонентов внутреннего мира человека (интересов, ценностей и т.п.). Перевод с латинского языка слова «конфликт» означает столкновение. Конфликт – столкновение противоположно-направленных тенденций в сознании индивида, личности и группы [6].

Конфликты всегда затрагивают образовательную среду, в частности и систему взаимодействия различных категорий участников образовательного процесса. Будучи важнейшим агентом социализации, образовательное учреждения берут на себя обязанность выполнять приоритетные направления

молодежной политики, обозначенную государством. Тем не менее, ни один из этих аспектов молодежной политики не может быть реализован без учета специфики данного образовательного учреждения. Учитывая это, можно совершенствовать работу по профилактике конфликтов в системе отношений «ученик – ученик» в данном образовательном учреждении [7].

Конфликт возникает между людьми, которые чем-то связаны, иногда общее взаимодействие необходимо обеим сторонам, а это обстоятельство, побуждает их идти на уступки и учитывать интересы друг друга.

Проявления конфликтности очень характерны для младшего школьного возраста, однако они носят ситуативный характер и постепенно могут проходить. Однако при неблагоприятных условиях, отсутствия своевременной помощи могут стать устойчивыми личностными образованиями. Поэтому учитель, классный руководитель должен помочь школьникам преодолеть трудности общения со сверстниками и взрослыми для благоприятного климата в их среде.

В последнее время одной из самых сложных проблем жизнедеятельности современной школы стали конфликты. Ученики, взаимодействуя со взрослыми, сверстниками, окружающим социально-культурной средой, довольно часто на различных уровнях и в различных обстоятельствах сталкиваются с конфликтами. Постоянно растет количество конфликтов в системе «учитель-ученик» и «ученик-ученик».

Основы большинства конфликтов закладываются еще в детстве. Бремя пережитых психологических травм с возрастом может, в зависимости от обстоятельств жизни, или обостряться, или ослабляться.

Таким образом, причины межличностных конфликтов:

- специфические формирования базовых новообразований раннего возраста; деформации Я-образа и Я-концепции на этапах их становления (3. Фрейд)
- доверие-недоверие к миру, антагонизм - зависимость, инициативность чувства вины (Э. Эриксон)
- комплекс неполноценности и жажда преимущества (Адлер)
- психологические ограничения как результат неотреагированных,
- незавершенных ситуаций (3. Фрейд) альтруизм - эгоизм (Э. Сэмпсон)
- манипуляции (Е. Шостром) агрессивность - независимость (Г. Хорни)
- привации депривации (С. Розенцвейх) [2].

Психолог-конфликтолог В. Линкольн определил две разновидности конфликта с точки зрения его влияния – «полезный» и «негативный» [5].

Признаки полезного влияния конфликта: ускоряет процесс самоосознания; под его влиянием проявляются, переосознаются и утверждаются ценности участников; приводит к открытому объединение единомышленников или способствует осознанию определенной неформальной общности (может обнаружить, что другие имеют схожие

интересы и цели – так возникают неформальные союзы) [9]; помогает безопасно и конструктивно проявить эмоции, разрядить атмосферу в коллективе; подвигает на второй план несущественные конфликты; способствует расстановке приоритетов; обращает внимание на недовольство / неприятие определенных идей и на те предложения, которые требуют обсуждений и доработок; становится толчком к появлению новых или более тесных связей / рабочих контактов с другими людьми и группами; стимулирует разработку способов и систем справедливого предотвращения и разрешения конфликтов.

Признаки негативного влияния конфликта: угрожает заявленным интересам сторон или социальной системе, которая обеспечивает равные права и стабильность; препятствует быстрому осуществлению изменений; приводит к потере поддержки главной идеи, целей и т.д.; не позволяет принять решение, зато ведет к быстрым необдуманных действий; подрывает доверие людей друг к другу вызывает разъединение коллектива; имеет тенденцию к затягиванию, расширение и углубление; кардинально меняет ключевые приоритеты, что грозит основным интересам сторон.

Одно из важных качеств хорошего педагога - это умение предотвращать конфликты или способствовать их конструктивному решению. Предотвращению деструктивных конфликтов помогает правильная организация команды, четкое распределение ролей и поддержка дружественной атмосферы в коллективе.

В школе проблема конфликтности внутри ученического коллектива и учеников с педагогами является достаточно острой. Современная педагогическая практика свидетельствует о том, что с конфликтными ситуациями среди детей сталкиваются уже учителя начальной школы и даже воспитатели детских садов.

Разногласия между детьми – обычное явление, в том числе и в школьной жизни. В данном случае учитель не является конфликтующей стороной, однако принять участие в споре между учениками время необходимо [1].

Первая причина возникновения конфликтных ситуаций между учениками - это возраст. Агрессия в младшей школе - это результат недостаточной социализации. Дети еще не понимают, как поступать по отношению к другим людям, не осознают разницы между «можно» и «нельзя». Конфликты в средней школе – более осознанные. Ученик понимает разницу между добром и злом. Здесь многое зависит от воспитания, авторитета учителя, как наблюдает стороны [8].

Наиболее частой причиной развития конфликта становится борьба за возможность быть главным среди сверстников. Ребенок, имеющий лидерские качества характера, будет стремиться продемонстрировать окружающим свою силу. Мальчики, чаще всего, доказывают свое преимущество с помощью физической силы, а девочки учатся изящно манипулировать. В любом случае происходит борьба за авторитет.

Наиболее распространены среди школьников конфликты, в которых

происходит борьба 2х-3х лидеров и их группировок за первенство в классе. В средних классах часто конфликтуют группа мальчиков и группа девочек. Может вспыхнуть конфликт 3-4 подростков с классом или одного школьника и класса.

Подросток всеми силами души пытается быть услышанным и тем самым удовлетворить свою глубинную потребность в признании. Этот процесс нельзя назвать быстрым и спокойным. Иногда проходят годы, прежде чем, вчерашний ребенок поймет, какие методы являются допустимыми, а от каких лучше отказаться.

Один из самых опасных видов конфликтов – социальный. Дети из полных семей часто конфликтуют детьми из неполных. Результатом может быть, как неконтролируемая агрессия из любой стороны, так и попытка замкнуться. Очень важно вовремя выявить проблему и решить оптимальным способом [1; 4].

Причиной острого конфликта со сверстниками становятся множественные оскорбления и непонимание. Ситуация, когда в классе обижают слабого и беззащитного, сегодня, к сожалению, не редкость. Школьный буллинг вреден не только для того, над кем постоянно издеваются, но и для других учеников. Подростки наблюдают картину неприятных агрессивных действий, по которому часто стоит полная безнаказанность [2].

Также нередки этнические конфликты, когда в классе учатся представители разных этнических групп.

Какова бы ни была причина ярких разногласий - она требует обязательного разрешения. Дети не умеют скрывать своих чувств, они хотят разобраться в ситуации немедленно. При этом страдает дисциплина, общая атмосфера в коллективе. Учителя жалуются на то, что ученики становятся неуправляемыми и агрессивно настроенными.

В ряде случаев конфликтная ситуация решается внутри группы, без вмешательства извне. Однако важно за ней следить, направлять и контролировать.

Грамотный педагог может решить конфликт на начальной стадии, исключив его дальнейшее развитие. В школах устраиваются различные мероприятия, конкурсы. При этом важно следить, чтобы не возник межклассовый конфликт.

Конструктивный конфликт добавит в копилку опыта ребенка социальные навыки, которые помогут ему в общении со сверстниками, научат решать проблемы, пригодится ему и во взрослой жизни.

Свою роль в решении конфликтных ситуаций играют и родители, т.к. не всегда педагог в школе пользуется достаточным авторитетом у учеников.

Способ урегулирования в данном случае зависит от отношений в семье. К примеру, если отношения родителей с детьми напряженные, не стоит разговаривать по душам, родители просто не смогут вызвать ребенка на откровенность. В таком случае лучше подобрать соответствующую историю «из жизни» и изложить в «нужный момент».

Во многих странах уже много лет существует школьное посредничество - практика, по которой специально обученные посредничеству ученики решают конфликты между другими учениками.

Польза такой практики для детей трудно переоценить. Она учит их не только конструктивному решению конфликтов, но и уважать и слушать других; эффективно взаимодействовать в команде; правильно выражать эмоции и управлять ими; смотреть на ситуацию с разных точек зрения, умению видеть различные пути выхода из сложных ситуаций; быть толерантными к окружающим и тому подобное.

Таким образом, тема школьных конфликтов совсем не нова. С ней хотя бы раз в жизни сталкивался каждый человек. От того, насколько быстро и правильно удается решить значимая расхождение между участниками противоречия, зависит благополучие ребенка, формирования его мировоззрения.

Использованные источники:

1. Александров А.А. Конфликт как социальное явление // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. – 2009. – №113. – URl: http://cyberleninka.ru/article/n/konflikt-kak-sotsialnoe-yavlenie
2. Астахова Ю.Л. Методы управления конфликтами в педагогическом коллективе школы // Концепт. – 2013. – №3 (19). – URL: http://cyberleninka.ru/article/n/metody-upravleniya-konfliktami-v-pedagogicheskom-kollektive-shkoly
3. Давыденко Т. М. Рефлексивное управление школой: теория и практика / Т. М. Давыденко. – Москва – Белгород, 1995. – 251 с.
4. Журавлев В. И. Основы педагогической конфликтологии. / В. И. Журавлев. – М., 1995. – 183 с.
5. Рахматуллина Л.В. Управление педагогическими конфликтами. / Рахматуллина Л.В. – Набережные Челны, 2010. – 200 с.
6. Рыбакова М. М. Конфликт и взаимодействие в педагогическом процессе / М. М. Рыбакова. – М., 1991. – 200 с.
7. Николаева А.А., Бокова А.С. Приоритетные направления молодежной политики в учреждениях профессионального образования в субъектах РФ / Вестник Университета (Государственный университет управления). 2017. № 3. С. 227-231.
8. Кирсанов А.И., Петрошенко А.И. Правовое воспитание старших школьников: состояние и проблемы совершенствования / Право и образование. 2014. № 5. С. 33-46.
9. Фролова Н.А., Николаева А.А. Социальная активности современной российской молодежи / монография / Н. А. Фролова, А. А. Николаева ; М-во образования и науки Российской Федерации, Гос. образовательное учреждение высш. проф. образования "Орловский гос. технический ун-т". Орел, 2010.

УДК 334.7

Жигалова О.О.
магистрант 1 года обучения
Башкирский государственный университет (БашГУ)
Российская Федерация, г. Стерлитамак

ПОВЕДЕНИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Аннотация

Информация является самым ценным и определяющим ресурсом в деятельности хозяйствующих субъектов. Дефицит информации приводит к возникновению неопределенности и риска. В статье мной были рассмотрены вопросы реализации экономического поведения предприятий в условиях неопределенности и постоянного риска.

Ключевые слова

Экономическое поведение, мотивация, неопределенность и риск, экономический выбор, типы экономического поведения, конкурентоспособность.

Zhigalova O.O.
Master of 1 year of study
Bashkir State University (BashSU)
Russian Federation, Sterlitamak city

BEHAVIOR OF ECONOMIC SUBJECTS IN CONDITIONS OF UNCERTAINTY

Abstract

Information is the most valuable and determining resource in the activities of economic entities. The scarcity of information leads to uncertainty and risk. In the article, I considered the issues of implementing the economic behavior of enterprises in conditions of uncertainty and constant risk.

Keywords

Economic behavior, motivation, uncertainty and risk, economic choice, types of economic behavior, competitiveness.

Последовательность и успех рыночных преобразований во многом определяются поведением хозяйствующих субъектов, их адаптацией к новым правилам игры на сцене экономической действительности. Одной из главных причин неспособности российской экономики к выходу из кризиса является неготовность предприятий к модернизации производства и увеличению выпуска конкурентоспособной продукции. Устранение этой причины требует от предприятий определенной стратегии и тактики экономического поведения.

Рыночная экономика предполагает такой механизм реализации экономического поведения предприятий, при котором, полагаясь только на себя, предприятия добиваются позитивных финансовых результатов,

заботятся об упрочении своей конкурентоспособности, ориентируются на предприимчивость, инициативность и инновации, быстро и гибко реагируют на сигналы рынка. [1]

Роль информации в принятии решений очень велика. В то же время, неотъемлемым свойством любого рынка является неполнота и неравномерность распределения информации среди его участников.

Формирование активных субъектов рыночных отношений, ориентированных на «экономический» тип человека со свойственным ему рациональным поведением, предпринимательской мотивацией и обеспечением высокой степени социальной защищенности, наталкивается на относительную свободу экономического поведения, так как все субъекты экономических отношений находятся в состоянии неопределенности и риска.

Так предприятия зачастую сталкиваются с неопределенностью в отношении рыночных цен на свою продукцию, изменений в области налогообложения, процентных ставок банков, поведения конкурентов и политической ситуации в стране.

Для домохозяйств неопределенность имеет место в отношении будущих доходов, перспектив потерять рабочее место, сохранности банковских вкладов, отдачи от инвестиций в образование или вложений в финансовые активы. В этой связи возникает необходимость анализа влияния этих факторов на функционирование рынка и принятие решений.

Информационное обеспечение является весьма сложной проблемой по следующим причинам:

1. получение информации связано с затратами. Стремление экономических субъектов к ее получению будет иметь место только в том случае, если выгоды от получения информации превысят издержки на получение информации;

2. существует проблема надежности информации, поскольку она постоянно меняется и устаревает;

3. поступающая информация полностью, как правило, не усваивается, определенная ее часть теряется;

4. имеются ограничения в обработке информации и правильном ее понимании и оценке.

Таким образом, есть достаточные основания для того, чтобы сделать вывод о неполноте информации как об объективно существующей данности. Именно неполнота информации – непосредственная причина неопределенности рынка.

Рыночная неопределенность - это условия принятия экономических решений, изменения которых трудно предугадать и оценить. Неполнота информации существует всегда, а, следовательно, рыночную неопределенность нельзя устранить. Можно снизить ее степень, но не исключить полностью.

Наличие рыночной неопределенности:

- препятствует принятию оптимальных решений;

- порождает дополнительные транзакционные издержки;
- является причиной неравных условий принятия решений;
- оказывает влияние на характер поведения предприятий.

Принятие решения – это выбор между альтернативными вариантами. В этом смысле неопределенность заключается в неизвестности результата принятого решения. Поэтому любое принятое в условиях неопределенности решение связано с риском, который выражается в виде потерь каких-либо активов.

Риск может заключаться в рассеивании результатов, т.е. в отклонении полученного результата от намеченного. Он может быть связан с недостижением цели, с наличием опасности возникновения убытков. Наконец, он может быть связан с потерей собственности. Понятно, что в каждом из случаев степень риска различна.

Поскольку риск проистекает из неопределенности исхода принятого решения, то для того, чтобы охарактеризовать его, необходимо знать все возможные исходы и вероятность их «выпадения». В этом отношении естественным и очевидным является использование накопленного опыта, который часто становится единственным фактором обоснованности принимаемого решения. Однако, существуют методики, которые позволяют дать более точное представление о риске.

Важным моментом анализа процесса принятия решения является субъективное отношение людей к риску. В зависимости от отношения к риску выделяют три категории субъектов: не расположенных к риску, безразличных (нейтральных) к риску и склонных к риску.

Нерасположенность к риску имеет место в том случае, когда субъект при одном и том же математическом ожидании отдаст предпочтение определенному исходу по сравнению с рискованным исходом. Человек, не расположенный к риску, всегда оценивает имеющийся доход выше ожидаемого.

Безразличие к риску имеет место в том случае, когда субъект безразличен к обоим выборам – определенному исходу и рискованному исходу с таким же математическим ожиданием результата.

Склонность к риску имеет место в том случае, когда субъект при одном и том же математическом ожидании всегда отдаст предпочтение рискованному исходу. [2]

Как показывает практика, подавляющая часть людей не расположены к риску. Это говорит о том, что чаще всего люди предпочитают менее значимый, но гарантированный результат. Причем это касается как потребителей, так и производителей. Потребители склонны покупать уже проверенные ими в процессе потребления блага, на базе чего формируется лояльность торговой марке. Инвесторы и акционеры предпочитают выдвигать на руководящие должности лиц, нейтрально относящихся к риску. Знание особенностей поведения потребителей помогает предприятиям выстраивать правильную стратегию ведения бизнеса. Когда предприятие выходит на

рынок с новым товаром, который предназначен для группы потребителей, не расположенных к риску, то предприятие должно создать специальную систему сигнализирования потребителю о достоинствах своего товара. В качестве сигналов могут выступать снижение цены, предоставление гарантий качества, реклама, которые должны обеспечить у покупателя ощущение снижения степени риска при переходе к покупкам нового товара. [3]

Использованные источники:

1. Гиреева Г.В. Экономическое поведение предприятий в условиях неопределенности и риска - https://cyberleninka.ru/article/n/ekonomicheskoe-povedenie-predpriyatiy-v-usloviyah-neopredelennosti-i-riska.
2. Электронный ресурс - Учет свойств продукта при моделировании потребительского поведения - https://studwood.ru/1675229/matematika_himiya_fizika/uchet_svoystv_produkta_modelirovanii_potrebitelskogo_povedeniya.
3. Электронный ресурс - Неопределенность как основная черта инансово-хозяйственной среды деятельности хозяйствующего субъекта. Принятие решений в условиях неопределенности - https://cyberpedia.su/5x9373.html.

УДК 331.1

Журбенко Ю.Ю.
бакалавр
профиль Управление Человеческими Ресурсами
студент 2 курса магистратуры
профиль Экономика фирмы и отраслевых рынков
Московский Автомобильно-Дорожный Государственный
Технический Университет (МАДИ)

КЛЮЧЕВЫЕ ОШИБКИ ПРИ ПОСТРОЕНИИ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ

Аннотация:

Статья посвящена вопросам мотивации в современных компаниях, ведь никто сегодня не сомневается, что работник с хорошей мотивацией способен достичь гораздо больших результатов, нежели без неё. В статье приведены несколько основных ошибок в построении систем мотивации, а именно: бездумного копирования чужих систем, недостатка материальной мотивации в разных аспектах а также избыток негативного подкрепления, что негативно влияет на самого работника и в последствии на результаты труда.

Ключевые слова: мотивация, отрицательная мотивация, человеческие ресурсы, ошибки построения систем мотивации.

BASIC MISTAKES IN THE CONSTRUCTION OF MOTIVATION SYSTEMS IN RUSSIAN COMPANIES

Annotation:

The article is devoted to questions of motivation in modern companies, because no one today doubts that an employee with good motivation is able to achieve much greater results than without it. The article lists several basic mistakes in the construction of motivation systems, namely: thoughtless copying of foreign systems, lack of material motivation in various aspects, and an excess of negative reinforcement, which negatively affects the worker himself and subsequently the results of labor.

Key words: motivation, negative motivation, human resources, mistakes in building motivation systems.

Как известно, критерием успешности бизнеса является финансовый результат, который, в свою очередь, зависит от рациональности использования имеющихся ресурсов, в том числе и человеческих. Если в случае с материальными ресурсами выбор, в большинстве случаев очевиден или ожидаем, то в случае с человеческими ресурсами вопрос стоит гораздо более сложный. Высочайшая эффективность использования человеческих ресурсов заключается в желании человека работать с полной самоотдачей, и только качественный управленец задается вопросом «а как же эту самоотдачу от человека получить?». Ответить на этот вопрос ему помогут главные рычаги

человеческой мотивации в труде - стимулы (например, заработная плата) и мотивы (внутренние установки человека).

Мотивация - это внутренняя энергия, включающая активность человека в жизни и на работе. У мотивированного сотрудника "горят глаза", он идет работу "как на праздник", он будет внутренне нуждаться в рабочем процессе, привязываться к нему, но и получать от него удовольствие, радость и удовлетворение. Высокая мотивация работников - наиболее важное условие успеха предприятия. Компания не сможет занять высокие позиции без настроя работников на деятельность с самоотдачей, без заинтересованности членов организации в конечном результате и без их стремления вносить свои вклады в достижение заданных целей. Этим обуславливается высокий интерес, со стороны руководителей к исследованию психологических аспектов поведения работника. Значимость мотивации очень велика, но многие работодатели очень размыто представляют себе, как может быть задействован этот аспект повышения эффективности трудового процесса.

По моему мнению, большинством работодателей вопрос мотивации откладывается на второй план, если не на третий. От части это происходит из-за попыток удержания фирмы «на плаву». И таких руководителей можно понять. Ситуация здесь схожа с общеизвестной пирамидой потребностей – пока не удовлетворены базовые потребности – о самореализации или каких-либо высоко моральных потребностях не может идти речи. Однако очень распространены случаи, когда работодатель, или ответственное лицо, желая мотивировать персонал, совершают фундаментальные ошибки еще на стадии зарождении идеи о «довольном работнике».

1. «Подействовало у них – будет эффективно и у меня». Речь идёт о системах мотивации, которые успешно внедрили в различных компаниях, зарубежных или отечественных, и которые неопытные управленцы копируют подчистую, не задумываясь каков будет эффект. Каждый человек уникален в силу воспитания, условий, в которых человек сформировался как личность и огромного количества других факторов, с которыми он сталкивался на протяжении своей жизни. Соответственно мотивирующие факторы, которые эффективно действуют на одних, на других могут не оказывать вообще никакого эффекта.

2. Недостаток материальной мотивации. Сейчас большинство скажет «денег много не бывает» и будут абсолютно правы. Суть здесь в том, что большинство компаний из материальной стороны мотивации прибегают только к премиям, годовым или квартальным.

За рубежом широко применяются различные формы стимулирования труда: участие в прибылях предприятия, льготная продажа или безвозмездная передача акций предприятия с последующей выплатой по ним дивидендов, система бонусов (разовые выплаты в виде премий, добавочных вознаграждений - годовой рождественский, новогодний бонусы, за выслугу лет и т.д.), в форме подарков фирмы ко дню рождения или юбилею, различные льготы и компенсации.

Гораздо лучше, когда материальное стимулирование рассредоточено на многие аспекты работы. К примеру, вовремя сданная работа, выполненная очень качественно, должна повлечь за собой вознаграждение.

Другая сторона вопроса – штрафы. Работник должен быть заранее осведомлен о том, какие действия будут караться штрафами. И не нужно перегибать палку, пытаясь с помощью штрафов выстроить алгоритм, выходя за который работник может «обжечься» и не проявлять никакой инициативы.

Ставка только на материальную мотивацию неизбежно приводит к негативному опыту, когда сотрудникам начинают угрожать штрафами или невыплатой премии. Последнее постепенно переводит мотивацию из позитивного инструмента в негативный и ведет к следующей одной из самых распространенных, на мой взгляд, ошибок.

3. Избыток негативной мотивации. О негативной мотивации ведется очень много споров. Одни утверждают, что в России без неё никак, другие, что прибегать к ней ни в коем случае нельзя. Однако качественный управленец всегда должен осознавать грань, за которой этот полезный инструмент превращается в «камень на шее» у сотрудника.

При выборе границ действия отрицательной мотивации, следует знать несколько ключевых позиций:

-Позитивное подкрепление оказывает более продуктивное влияние, нежели негативное. Когда одна из моделей поведения блокируется негативным опытом, у человека на выбор остается еще огромное количество моделей. Однако в случае с позитивным подкреплением, человек будет стремиться повторить именно ту ситуацию, которая привела к хорошим последствиям.

-Негативные мысли вредят здоровью человека. Это научно доказанный факт. Более того, негатив вредит не только тому, на ком его проявляют, а также тому, КТО его проявляет (начальник, менеджер и т.д.).

-Негативная мотивация, применяемая в длительном периоде, приводит к синдрому профессионального выгорания, когда человек становится с апатией относиться к рабочему процессу, к проявлению инициативы и так далее. Соответственно с полной самоотдачей такой человек работать не будет.

В заключении хочется повториться, что каждый человек уникален, и ориентироваться нужно, в первую очередь, на каждого в отдельности. Это сделать не очень сложно, сейчас в интернете полным-полно различных тестов для определения ключевых мотиваторов человека, ориентируясь на которые, Вы всегда сможете заинтересовать персонал.

Использованные источники:

1. Соломанидина, Т. О. Мотивация трудовой деятельности персонала: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Управление персоналом», «Организационное поведение», «Мотивация персонала» / Т. О. Соломанидина, В. Г. Соломанидин. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 312 с. - ISBN 978-5-238-01609-2.

2. Егоршин А. П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности:

Учебное пособие / А.П. Егоршин. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 378 с.: 60x90 1/16. - (Высшее образование). (переплет) ISBN 978-5-16-006048-4
3. Боковня А. Е. Мотивация - основа упр. человеческими ресурсами (теор. и практ. формир. мотивир. орг. среды и созд. единой сист. мотив. комп.):Моногр./ А.Е.Боковня-М:НИЦ Инфра-М,2013-144с.: 60x88 1/16. - (Науч. мысль; Менеджмент).(о) ISBN 978-5-16-004523-8

УДК 339.16.012.332

Журова С.С.
студент 1 курса
факультет «Экономики и финансов»
Сибирский институт управления РАНХиГС, РФ
Россия, г. Новосибирск

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена актуальным на сегодняшний день проблемам в сфере государственных закупок России. В статье ставится задача рассмотреть критерии экономической безопасности в сфере государственных закупок, выявить преступления и правонарушения. Предложены меры предотвращения правонарушений в сфере государственных закупок России.

Ключевые слова: государственные закупки, коррупция, экономическая безопасность, экономика, кража, правонарушения, мошенничество, контрактная система, законодательство.

Zhurova S.S.
Student
1 course of the faculty "Economy and Finance"
Siberian Institute of management branch of RANEPA, Russian Federation
Russia, Novosibirsk

CRIMES IN THE SPHERE OF PUBLIC PROCUREMENT AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY OF RUSSIA

Abstract: the Article is devoted to current problems in public procurement of Russia. The article seeks to consider the criteria of economic security in the sphere of public procurement, identify crimes and offences. The proposed measures to prevent offences in the sphere of public procurement in Russia.

Key words: public procurement, corruption, economic security, economy, theft, tort, fraud, contract system, legislation.

В последние годы довольно часто можно было услышать слово «коррупция». Причиной этому послужила волна громких коррупционных преступлений, прокатившихся по стране. К сожалению, данное явление по-

прежнему остается одной их главных проблем современной России. Президент Российской Федерации ежегодно в своем Послании Федеральному Собранию ставит задачи по борьбе с коррупцией, поскольку коррупционная деятельность угрожает экономической безопасности государства, тормозит развитие страны и может приводить к негативным настроениям в обществе. Коррупция поразила практически все сферы деятельности, начиная от государственной службы, заканчивая образованием и сферой ЖКХ [6].

Масштабы коррупции трудно оценить, поскольку подавляющая часть коррупционных правонарушений остаются не выявленными и ненаказанными. Именно из-за своей высочайшей латентности коррупция является крайне опасной разновидностью экономической преступности. Тем не менее, есть методы, позволяющие хотя бы примерно оценить степень коррумпированности той или иной национальной экономики [7].

Контрактная система в сфере государственных закупок является совокупностью участников контрактной системы в сфере закупок и осуществляемых ими, в том числе с использованием единой информационной системы в сфере закупок, в соответствии с законодательством Российской Федерации и иными нормативными правовыми актами о контрактной системе в сфере закупок действий, направленных на обеспечение государственных и муниципальных нужд [1].

Государственные закупки – это последовательность приобретения товаров, работ, услуг для государственных и муниципальных нужд за счет бюджетных средств. Основным нормативно-правовым документом, регулирующим отношения в сфере государственных закупок, является закон - «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Согласно федеральному закону от 05.04.2013 №44-ФЗ (ред. от 29.07.2017), система государственных закупок должна быть максимально прозрачна и открыта, что обеспечит защиту прав участников закупки и позволит избежать коррупции. Именно такой подход к процессу государственных закупок обеспечит экономическую безопасность в органах государственной власти. Однако, несмотря на наличие, четко определенного алгоритма осуществления государственных закупок, в этой сфере чаще всего встречаются нарушения и злоупотребления, особенно со стороны заказчиков. Это подвергает экономику страны ряду угроз, учитывая то факт, что система государственных закупок является частью механизма обеспечения экономической безопасности страны.

Основными критериями экономической безопасности в системе государственных закупок являются: способность рынка государственных закупок функционировать бесперебойно и полностью удовлетворить потребность государственных организаций в товарах и услугах; организовать сферу государственных закупок так, чтобы создавались благоприятные условия для нормального функционирования социально-экономической системы страны; наличие эффективной системы контроля за развитием

отношений в сфере государственных закупок со стороны компетентных государственных органов обеспечения экономической безопасности [2].

Состояние в сфере государственных закупок в РФ описывается наличием некоторых сложностей, которые тормозят развитие. Существуют такие проблемы как неэффективное использование денежных средств, хищения и иные преступления. Такие преступления представляют большую угрозу деятельности политических и экономических институтов России.

На сегодняшний день борьба с коррупцией в сфере государственных закупок является очень актуальной темой, так как объемы утраченных государственных средств в результате незаконных действий огромны. Например, только в 2016 году ФАС России возбуждено 22 778 дел об административных правонарушениях за нарушения законодательства РФ о контрактной системе в сфере закупок, что на 3,2% больше показателя 2015 года. По итогам рассмотрения выдано 18 508 постановлений о наложении административных штрафов на общую сумму 266,2 млн. рублей. За отчетный период ФАС России взыскано 208,2 млн. рублей (2015 год - вынесено 18 966 постановлений на общую сумму 270,8 млн. рублей и взыскано 158,3 млн. рублей) [3].

В системе государственных закупок правонарушения совершают как заказчики, так и поставщики. Самыми распространенными нарушениями являются:

- направление участвующим в сговоре потенциальным поставщиком заявки на сумму заведомо ниже, чем у прочих участников государственных закупок;
- установление со стороны заказчика чрезвычайно коротких сроков для реализации заказа или выполнения работ, при которых исполнение заказа возможно только заранее подготовленным поставщиком — участником мошеннической схемы;
- установление заведомо неконкурентной цены за исполнение госзаказа в обозначенном объеме, что будет неинтересно другим потенциальным поставщикам;
- установление непривлекательной схемы оплаты исполнения госзаказа (например, с большой отсрочкой и т. д.);
- некорректное внесение данных в ЕИС (например, смешение кириллицы и латиницы при написании наименования заявки и т. д.);
- толкование критериев оценки поставщиков в пользу заинтересованных лиц и т. д.

Увеличить противодействие мошенничеству в сфере государственных закупок можно за счет усиления контроля в нескольких основных областях. Они направлены на проведение тщательной проверки поставщиков и обеспечение независимости сотрудников, осуществляющих контроль качества.

Основными направлениями предотвращения мошенничества в сфере государственных закупок можно назвать следующие:

– получение информации до начала планирования процесса торгов;
– требования к закупкам должны быть четко сформулированы;
– процесс торгов должен быть четко распланирован, чтобы обмен информацией между участниками был максимально затруднен;
– информирование сотрудников о возможных мошеннических действиях, способах их совершения;
– анализ и мониторинг рынка;
– повышение квалификации служащих;
– совершенствование законодательства, в том числе путем выделения в качестве отдельного состава преступления мошенничество при проведении государственных или муниципальных закупок [4].

Смена законодательной базы, а именно признание утратившим силу закона «О размещении заказов на поставки товаров» от 21.07.2005 № 94-ФЗ и принятие вместо него новых — «О контрактной системе» от 05.04.2013 № 44-ФЗ и «О закупках товаров» от 18.07.2011 № 223-ФЗ, прежде всего, направлена на минимизацию возможности использования коррупционных схем в сфере государственных закупок.

Всеобщее понимание, что основная часть теневой экономики есть зло, разрушающее устои нашего общества, наносящее невосполнимые потери россиянам, – это основное условие коренного перелома в борьбе с теневой экономикой. Ужесточение наказания экономических преступников, усиление правоохранительных органов, рост российской экономики – все в комплексе приведет к положительным результатам, что позволит снизить объем теневой экономики в России. Результатом криминализации экономической системы стало проявление тенденций подчинения экономической политики государства специфическим экономическим интересам криминальных структур, что в свою очередь, исключает реформирование материально-технической базы производства в направлении формирования современной техно структуры и ведет к соответствующим социально-политическим последствиям для общества в целом [5].

Таким образом, можно сделать вывод, что следует усилить меры административной ответственности для предотвращения нарушений в сфере государственных закупок. Также, можно прийти к выводу, что преступления в государственных закупках можно отнести к коррупционным правонарушениям.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" // СПС КонсультантПлюс // Опубликован 08.04.2013 на официальном интернет-портале правовой информации http://www.pravo.gov.ru
2. Гольцунов, Е. П. Обеспечение экономической безопасности в сфере государственных закупок : дис. канд. экон. наук : 08.00.05 / Гольцунов Евгений Павлович ; Акад. эк. без. МВД РФ - Москва, 2009. - 190 с.

3. Доклад о результатах мониторинга применения Федерального закона от 5 апреля 2013 г. № 44-ФЗ «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» за 2016 год. [Электронный ресурс]. - Режим доступа : http://zakupki.gov.ru/epz/main/public/news/news_preview. html?newsId=18073.
4. Назарова, Д. С. Мошенничество в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных или муниципальных нужд: особенности совершения и защита от рисков / Д.С. Назарова // Вопросы современной юриспруденции: сб. ст. по матер. LVII междунар. науч.-практ. конф. № 1(53). – Новосибирск: СибАК, 2016.
5. Димитриева Е.Н. Оценка теневого бизнеса / Актуальные проблемы социально-экономических сборник материалов XIV-й международной научно-практической конференции. НИЦ «АПРОБАЦИЯ». 2017. С. 55-57.
6. Терентьева К.А., Димитриева Е.Н. Доходы в «конвертах». / ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАУКА В 21 ВЕКЕ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ сборник материалов XIII Международной научно-практической конференции. 2017. С. 86-87.
7. Димитриева Е.Н., Оленченко А.В. Гражданское общество и государство в борьбе с коррупцией / ЭКОНОМИЧЕСКАЯ НАУКА В 21 ВЕКЕ: ВОПРОСЫ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ сборник материалов XIII Международной научно-практической конференции. 2017. С. 5-10.

УДК 008

Зайцев А.Н.
студент 2 курса
факультет «Математики и вычислительной техники»
научный руководитель: Буряк Н.Ю., кандидат культурологии
доцент
кафедра технологий сервиса и деловых коммуникаций
Академия маркетинга и социально–информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ЭТНИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Аннотация:

В этой статье рассматриваются этические аспекты компьютерной и информационной безопасности. После введения этических подходов к информационным технологиям основное внимание уделяется этическим аспектам компьютерной безопасности. К ним относятся моральное значение компьютерной безопасности, взаимосвязь между компьютерной безопасностью и национальной безопасностью, моралью хакерских и компьютерных преступлений, характер кибертерроризма и информационной войны, а также моральные обязанности профессионалов информационной безопасности.

Ключевые слова: Этика. Безопасность. Информация. Информационные технологии. Моральные обязанности.

Zaitsev A.N. student
2 year, Faculty of Mathematics and Computer Science
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Scientific adviser: Buryak N.Yu.
Candidate of Cultural Studies, Associate Professor of the Department of Technology of Service and Business Communications of the Academy of Marketing and Socio-Information Technologies – IMSIT
Russia, Krasnodar

ETHNIC ASPECTS OF INFORMATION SECURITY

Annotation:

This article examines the ethical aspects of computer and information security. After the introduction of ethical approaches to information technology focuses on the ethical aspects of computer security. These include the moral importance of computer security, the relationship between computer security and national security, the ethics of hacker and computer crimes, the nature of cyberterrorism and information warfare, as well as the moral responsibilities of information security professionals.

Keywords: Ethics. Security. Information. Information Technology. Moral duties.

Этика - это область изучения, которая связана с отличным от неправильного и хорошим от плохого. В нем анализируется мораль поведения, политики, законов и социальных структур человека. Этики пытаются оправдать свои моральные суждения, ссылаясь на этические принципы теорий, которые пытаются захватить нашу моральную интуицию о том, что правильно и что неправильно. Двумя теоретическими подходами, наиболее распространенными в этике, являются косвенность и деонтология. Консеквенциалистические подходы предполагают, что действия являются неправильными в той степени, в которой они имеют плохие последствия, тогда как деонтологические подходы предполагают, что люди имеют моральные обязанности, которые существуют независимо от любых хороших или плохих последствий, которые могут иметь их действия. Этические принципы часто информируют законодательство, но он признал в этике, что законодательство не может служить заменой нравственности. Именно по этой причине индивидуумы и корпорации всегда должны учитывать не только законность, но и мораль своих действий. Этический анализ вопросов безопасности и конфиденциальности в области информационных технологий в первую очередь имеет место в компьютерной этике, появившейся в 1980-х годах как поле [1, 2].

Компьютерная этика анализирует моральные обязанности компьютерных профессионалов и пользователей компьютеров и этические проблемы в государственной политике для разработки и использования информационных технологий. Он задает такие вопросы, как: Неправильно ли корпорации читать электронную почту своего сотрудника? Морально ли разрешено компьютерным пользователям копировать защищенное авторским правом программное обеспечение? Должны ли люди быть свободными положить спорное или порнографическое содержание в Интернете без цензуры? Этические вопросы и подобные им вопросы требуют морального или этического анализа: анализ, в котором уточняются моральные дилеммы, содержащиеся в этих вопросах, и предлагаются решения для них. Моральный анализ направлен на выяснение фактов и ценностей в таких случаях и на установление баланса между различными ценностями, правами и интересами, которые поставлены на карту, и предлагать или оценивать политику и курсы действий.

Компьютерная безопасность - это область компьютерных наук, связанная с применением функций безопасности для компьютерных систем для обеспечения защиты от несанкционированного раскрытия, манипуляции или удаления информации и отказа в обслуживании. Условие, вызванное этими усилиями, также называется компьютерной безопасностью. Целью специалистов в области компьютерной безопасности является обеспечение защиты ценных информационных и системных ресурсов. Можно провести различие между безопасностью системных ресурсов и безопасностью информации или данных. Первым можно назвать системную безопасность, а

вторую - защиту информации или защиту данных [3].

Системная безопасность - это защита аппаратного и программного обеспечения компьютерной системы от вредоносных программ, которые саботируют системные ресурсы. Информационная безопасность - это защита данных, которые находятся на дисках на компьютерных системах или передаются между системами. Информационная безопасность обычно определяется как относящаяся к защите трех аспектов данных: их конфиденциальности, целостности и доступности. Как компьютерная безопасность создает этические проблемы? Как объяснялось ранее, этика в основном касается прав, вреда и интересов. Поэтому мы можем ответить на этот вопрос, исследуя связь между компьютерной безопасностью и правами, вредом и интересами. Какие морально важные преимущества может принести компьютерная безопасность? Какой морально важный вред или нарушения моральных прав могут быть результатом отсутствия компьютерной безопасности? Может ли компьютерная безопасность также причинять вред или нарушать права, а не предотвращать и защищать их? Первым и, возможно, самым очевидным ущербом, который может возникнуть в результате нарушений компьютерной безопасности, является экономический ущерб. Когда системная безопасность подрывается, ценные аппаратные средства и программное обеспечение могут быть повреждены или повреждены, а обслуживание может стать недоступным, что приведет к потере времени, денег и ресурсов. Нарушения информационной безопасности могут иметь еще более высокие экономические издержки. Ценные данные могут быть потеряны или повреждены, что стоит гораздо больше, чем аппаратное обеспечение, на котором оно хранится, и это может привести к серьезным экономическим потерям. Сохраненные данные могут также иметь личную, культурную или социальную ценность, в отличие от экономической ценности, которые могут быть потеряны, когда данные повреждены или потеряны. Любой тип потери системы или безопасности данных, скорее всего, вызовет определенный психологический или эмоциональный ущерб. Нарушения компьютерной безопасности могут даже нанести серьезный вред, как травма и смерть. Это может произойти в так называемых критически важных для безопасности системах, которые представляют собой компьютерные системы с компонентом или контролем в реальном времени, которые могут оказывать прямое угрожающее жизни воздействие. Примерами являются компьютерные системы в управлении ядерными реакторами, управление воздушным движением и воздушным движением, ракетные системы и системы медицинской обработки. Коррупция некоторых других типов систем может также иметь опасные для жизни последствия более косвенным образом. Они могут включать системы, которые используются для проектирования, мониторинга, диагностики или принятия решений, например систем, используемых для проектирования мостов или медицинского диагноза. Компромиссы в отношении конфиденциальности информации могут нанести дополнительный вред и нарушения прав. Третьи

стороны могут поставить под угрозу конфиденциальность информации путем ее доступа, копирования и распространения. Такие действия могут, в первую очередь, нарушать права собственности, включая права интеллектуальной собственности, которые являются правами на владение и использование интеллектуальных творений, таких как художественные или литературные произведения и промышленные образцы [4]. Информация может принадлежать исключительно кому-то, кто имеет право определять, кто может получить доступ и использовать эту информацию, и это право может быть нарушено. Во-вторых, компрометация конфиденциальности может нарушать права на неприкосновенность частной жизни. Это происходит, когда информация, к которой осуществляется доступ, включает информацию о лицах, которые считаются закрытыми. В дополнение к нарушениям прав собственности и неприкосновенности частной жизни нарушения конфиденциальности могут также вызывать целый ряд других вред, возникающих в результате распространения и использования конфиденциальной информации. Например, распространение внутренних меморандумов фирмы наносит ущерб ее репутации, а компромиссы конфиденциальности транзакций онлайн-кредитных карт подрывают доверие к безопасности онлайн-транзакций и наносят ущерб электронной банковской деятельности и деятельности в области электронной торговли. Компромиссы в отношении доступности информации могут, когда они продлены или преднамеренно, нарушают права на свободу, в частности права на свободу информации и свободу слова. Свобода информации - это право доступа и использования общественной информации. Jeroen van den Hoven утверждает, что доступ к информации стал моральным правом граждан в эпоху информации, поскольку информация стала основным социальным благ: основным ресурсом, необходимым для успеха людей в обществе [3].

Прекращение жизненно важных информационных услуг может нарушить это право на информацию. Кроме того, компьютерные сети стали важными как средство для речи. Веб-сайты, электронная почта, доски объявлений и другие службы широко используются для распространения сообщений и общения с другими. Когда доступ к таким службам блокируется, например, посредством атак типа «отказ в обслуживании» или угонов веб-сайтов, такие действия должным образом классифицируются как нарушения свободы слова. Меры в области компьютерной безопасности обычно предотвращают вред и защищают права, но также могут нанести вред и нарушить права. Примечательно, что меры безопасности могут быть настолько защищены от информационных и системных ресурсов, что они препятствуют или препятствуют заинтересованным сторонам получать доступ к информации или услугам. Меры безопасности также могут быть дискриминационными: они могут ошибочно исключать определенные классы пользователей из использования системы или могут ошибочно распределять определенные классы пользователей над другими. В области компьютерной безопасности большое влияние оказали теракты 11 сентября 2001 года в

Соединенных Штатах и их последствия. В ответ на эти нападения национальная безопасность стала основной политической проблемой западных стран. Национальная безопасность - это поддержание целостности и выживания национального государства и его институтов путем принятия мер по его защите от угроз, особенно угроз со стороны. Многие новые законы, директивы и программы, защищающие национальную безопасность, появились в западных странах после 11 сентября, включая создание в США всего Департамента внутренней безопасности. Основной акцент в этих инициативах - защита интересов государства от террористических атак [3,4].

Информационные технологии приобрели двойную роль в этом стремлении к национальной безопасности. Прежде всего, компьютерная безопасность стала одним из основных приоритетов, особенно защита критически важной информационной инфраструктуры от внешних угроз. Правительственные компьютеры, а также другая государственная и частная инфраструктура, включая Интернет и телефонную сеть, подвергаются усиленным мерам безопасности. Во-вторых, правительства пытались получить больший контроль над публичной и частной информационной инфраструктурой. Они сделали это путем прослушивания и перехвата данных, потребовав от интернет провайдеров и телефонных компаний хранить записи телефонной и электронной почты и предоставлять их сотрудникам правоохранительных органов, пытаясь запретить определенные формы шифрования или даже попытаться потребовать компаний для реинжиниринга Интернета, чтобы облегчить подслушивание правительства. Как это ни парадоксально, эти усилия правительств по усилению контроля над информацией также уменьшают определенные формы безопасности: они делают компьютеры менее защищенными от доступа правительственными учреждениями. Философ Хелен Ниссенбаум утверждает, что нынешняя озабоченность национальной безопасностью привела к появлению новой концепции компьютерной безопасности рядом с классической [4].

Классическая или обычная концепция компьютерной безопасности - это то, что используется техническим сообществом и определяет компьютерную безопасность с точки зрения безопасности и целостности, доступности и конфиденциальности данных Ниссенбаум называет эту техническую компьютерную безопасность. Другая, которую она называет кибербезопасностью, связана с защитой информационной инфраструктуры от угроз национальным интересам. Такие угрозы стали быть определены более широко, чем терроризм, и в настоящее время приходят, чтобы включить все виды угроз для общественного порядка, в том числе интернет-преступности, интернет детской порнографии, компьютерных вирусов, а также расистских и ненависти индуцирующего сайтов. Однако в основе кибербезопасности относятся проблемы национальной безопасности и особенно уязвимость государства к террористическим нападениям. Ниссенбаум подчеркивает, что техническая компьютерная безопасность и кибербезопасность имеют разные концепции целей компьютерной безопасности и меры, которые необходимо

принять. Техническая компьютерная безопасность направлена на защиту частных интересов отдельных лиц и организаций, в частности владельцев и пользователей компьютерных систем и данных. Кибербезопасность направлена на защиту интересов национального государства и рассматривает компьютерную безопасность как компонент национальной безопасности. Технические меры компьютерной безопасности в основном защищают компьютерные системы от внешних атак. К инициативам в области кибербезопасности также относятся такие защитные меры, но, кроме того, включают меры по обеспечению доступа к компьютерным системам и контрольной информации. Две концепции безопасности вступают в конфликт, когда они рекомендуют противоположные меры. Например, кибербезопасность может потребовать, чтобы компьютерная система была открыта для удаленной государственной инспекции или может потребовать от правительства доступа к веб-сайтам, чтобы закрыть их, тогда как техническая компьютерная безопасность может запрещать такие действия. Различные интересы технической компьютерной безопасности и кибербезопасности могут таким образом создавать моральные дилеммы: следует ли приоритет отстаивать интересы государства или интересы и права частных сторон? Это указывает на большую дилемму того, как сбалансировать интересы национальной безопасности против гражданских прав [3,1].

Большая часть компьютерной безопасности связана с защитой компьютерных ресурсов и данных от несанкционированных, преднамеренных взломов или сбоев. Такие действия часто называют взломом. Взлом - это использование навыков работы с компьютером для получения несанкционированного доступа к компьютерным ресурсам. Хакеры - высококвалифицированные компьютерные пользователи, которые используют свои таланты для получения такого доступа и часто создают сообщества или сети с другими хакерами для обмена знаниями и данными. Взлом часто также определяется, более негативно, как получение такого несанкционированного доступа для вредоносных целей: красть информацию и программное обеспечение или испортить данные или нарушить работу системы. Однако само названные хакеры проводят различие между неназванными взломами, которые они описывают как взлом, и вредоносными и разрушительными взломами, которые они называют взломом [3]. Само идентифицированные хакеры часто оправдывают свои хакерские действия, утверждая, что они не нанесут реального вреда и вместо этого оказывают положительное влияние. По их мнению, положительное влияние взлома заключается в том, что он освобождает данные на благо всех, а также улучшает системы и программное обеспечение, открывая дыры в безопасности. Эти соображения являются частью так называемой хакерской этики или кодекса этики хакеров [1,3], которая представляет собой набор (обычно неявных) принципов, которые определяют активность многих хакеров. К таким принципам относятся убеждения в том, что информация

должна быть бесплатной, чтобы доступ к компьютерам не был ограничен и тотален, и что деятельность в киберпространстве не может нанести вред в реальном мире. Герман Тавани утверждал, что многие принципы хакерской этики не могут быть поддержаны [3]. Убеждение в том, что информация должна быть бесплатной, противоречит самому понятию интеллектуальной собственности и подразумевает, что создатели информации не имеют права держать ее в себе и не иметь возможности получить от нее прибыль. Кроме того, это фундаментально подрывает конфиденциальность и подрывает целостность и точность информации, поскольку информация может быть изменена и изменена по желанию любого, кто получит к ней доступ. Герман Тавани также утверждает, что полезность взлома, указывающая на недостатки в области безопасности, не может перевесить вред, который она наносит, и что деятельность в киберпространстве может нанести вред в реальном мире. Как взлома, так и взлома, как правило, являются незаконными и поэтому могут быть классифицированы как одна из форм компьютерной преступности или киберпреступности, так как ее также называют [2,4].

Существует много разновидностей компьютерных преступлений, и не все они компрометируют компьютерную безопасность. Существует два основных типа киберпреступности, которые ставят под угрозу компьютерную безопасность: киберпреступность, который определен Германом Тавани [3] как использование информационных технологий для получения несанкционированного доступа к компьютерным системам или защищенным паролем веб-сайтам, и кибервандализм, который использует информационные технологии для развязывания программ, которые нарушают работу компьютерных сетей или испорченных данных. Германом Тавани отличает третий тип киберпреступности, который иногда включает в себя нарушения компьютерной безопасности, киберпреступности. Кибер-пиратство, также называемый программным пиратством, - это использование информационных технологий для воспроизведения копий проприетарного программного обеспечения или информации или для распространения таких данных в компьютерной сети. Кибер-пиратство гораздо более широко распространен, чем кибер-вандализм или киберпреступность, поскольку он не требует обширных компьютерных навыков, и многие пользователи компьютеров считают морально допустимым создание копий защищенного авторским правом программного обеспечения и данных. Киберпреступность включает в себя нарушения компьютерной безопасности, когда она включает взлом защиты авторских прав. Другой тип киберпреступности, которая иногда включает в себя нарушения компьютерной безопасности, - это компьютерное мошенничество, которое является обманом для личной выгоды в онлайновых бизнес-транзакциях, предполагая ложную идентификацию в Интернете или путем изменения или искажения данных. Компьютерное мошенничество может зависеть от действий киберпреступности для получения паролей, цифровые идентификаторы или другие коды транзакций или доступа, а также действия кибервандализма, связанные с изменением

данных. Другие виды киберпреступлений, такие как интернет-распространение детской порнографии или онлайн преследования и клеветы, как правило, не связаны с нарушениями компьютерной безопасности.

В последнее время проблема компьютерной и национальной безопасности связана с возможностью кибертерроризма, который определяется Германом Тавани как «политически мотивированные хакерские операции, направленные на причинение серьезного вреда, то есть в результате либо гибели людей или серьезные экономические потери, или оба »[3]. Возможность крупных нападений на информационную инфраструктуру, намеревающихся ослабить или скомпрометировать эту инфраструктуру и нанести ущерб экономическим, промышленным или социальным структурам, зависящим от нее, стала главной проблемой после нападений 11 сентября. Такие нападения могут быть как иностранными, так и внутренними. Споры существуют в правильном объеме «кибертерроризма». Где должны быть границы между кибертерроризмом, киберпреступностью и кибервандализмом? Следует ли преследовать подростка, который выпускает опасный вирус, который причиняет серьезный вред государственным компьютерам, как кибертеррорист? Являются ли политически мотивированные угоны домашних страниц крупных организаций актами кибертерроризма? Различие между кибертерроризмом и другими видами кибератак может быть найдено в его политическом характере: кибертерроризм состоит из политически мотивированных операций, направленных на причинение вреда. Тем не менее Марк Мейнэн и Эбби Гудрум [3,4] утверждали, что не все политически мотивированные кибератаки следует называть кибертерроризмом. Они различают кибертерроризм от хакитивизма, который взламывает операции против интернет-сайта или сервера с намерением нарушить нормальные операции, но без намерения причинить серьезный ущерб. Хактивисты могут использовать электронные бомбы, низкосортные вирусы и временные угонщики на главной странице. Они являются политически мотивированными хакерами, которые участвуют в форме электронного политического активизма, который следует отличать от терроризма [4]. Информационная война является продолжением обычной войны, в которой комбатанты используют информацию и нападения на информационные и информационные системы в качестве орудия ведения войны [3,4]. Информационная война может включать использование информационных средств для распространения пропаганды, срыва, заклинивания или захвата инфраструктуры связи или пропагандистских каналов противника и взлома компьютерных систем, которые контролируют жизненно важную инфраструктуру (например, нефти и газопроводы, электрические сети, или железнодорожной инфраструктуры).

Специалисты по информационной безопасности (IS) - это люди, работа которых заключается в поддержании системной и информационной безопасности. Постоянством своей профессии они несут особую ответственность за обеспечение правильности, надежности, доступности,

безопасности и безопасности всех аспектов информационных и информационных систем. Обсуждение в разделе 2 ясно показывает, что эта ответственность имеет моральный аспект: профессиональная деятельность в области компьютерной безопасности может защищать людей от морально значимого вреда, но также может причинить такой вред и может либо защищать, либо нарушать моральные права людей. В случае критически важных для безопасности систем решения специалистов по информационной безопасности могут быть даже вопросом жизни или смерти. У этих профессионалов есть моральные обязанности как часть их профессии, отражается в кодексах этики, используемых различными организациями для компьютерной и информационной безопасности. Однако эти кодексы этики редко вдаются в детали, касающиеся моральных обязанностей профессионалов ИС в конкретных ситуациях. Например, кодекс этики Ассоциации по безопасности информационных систем (ISSA), международной организации специалистов по информационной безопасности и специалистов-практиков, только утверждает, что члены должны «выполнять все виды профессиональной деятельности и обязанностей в соответствии со всеми применимыми законами и высших этических принципов ", но не уточняет, каковы эти этические принципы и как их следует применять и уравновешивать друг от друга в конкретных ситуациях [2,4]. Для профессионалов IS, а также для других компьютерных специалистов, которые несут ответственность за компьютерную безопасность, кодекс этики явно недостаточно. Чтобы оценить моральное измерение своей работы и справиться с моральными дилеммами в ней, они требуют обучения этике информационной безопасности. Такое обучение помогает профессионалам понять интересы, права и моральные ценности, которые поставлены под угрозу в компьютерной безопасности, признать этические вопросы и дилеммы в их работе и сбалансировать различные моральные принципы в решении таких этических проблем [1,2].

Использованные источники:

1. Буряк Н.Ю Лингвопедагогическая культура. Учебное пособие для студентов направления подготовки бакалавриата (учебное пособие) Краснодар: Издательский дом «ХОРС», 2013.- 404с
2. Буряк Н.Ю. Язык - культура — ментальность (научная статья). Сборник научных трудов по материалам конференции «Интеграция науки и практики как механизм эффективного развития современного общества» (г. Москва,3-4июля 2014г.) - Москва,2014.-С.262-269.
3. Tavani, H.:. Ethics and Technology: Ethical Issues in an Age of information and Communication Technology (Wiley, 2014)
4. Bullock, J., et al.: Introduction to Homeland Security, 1st edn (ButterworthHeinemann, 2015)

УДК 616.14-002.2

Закирова Г.Э.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Яйцева Т.Э.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Янборисова М.Р
студент 4 курса
педиатрический факультет
научный руководитель:
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Россия, г. Ижевск

ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ ПАЦИЕНТОВ С ВАРИКОЗНОЙ БОЛЕЗНЬЮ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ ДО И ПОСЛЕ ОПЕРАТИВНОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА

Аннотация:

В данной статье изучена проблема влияния варикозной болезни нижних конечностей на качество жизни пациентов. Проведен обзор литературных данных. Проанализированы физические и психологические компоненты здоровья. Даны практические рекомендации по профилактике варикозной болезни нижних конечностей.

Ключевые слова: варикозная болезнь, варикозная недостаточность, качество жизни ,профилактика,SF-36.

Zakirova G.
4 thyearstudent
Pediatric faculty
Izhevsk,Russia
Yaitseva T.
4th year student
Pediatric Faculty
Izhevsk, Russia
Yanborisova M.
4th year student
Pediatric Faculty
Izhevsk, Russia
Academic Advisor
Candidate of Medical Sciences, Professor
Styazhkina S.

LIFE OF PATIENTS WITH VARICOSE DISEASE OF THE LOWER EXTREMITIES BEFORE AND AFTER SURGERY

Annotation:

The current article discusses the influence of varicose disease of lower limbs

on quality of patients' lives. Literature review has been presented. Physical and psychological aspects of health have been analysed. Practical recommendations were given on prevention of varicose disease of lower limbs.

Keywords: varicose disease, varicose insufficiency, quality of life, prevention, SF-36.

Венозная недостаточность- это хроническое заболевание с драматическим развитием от болей в ногах до образования трофических язв. Боль и дискомфорт в ногах могут иметь психологические и социальные последствия, которые обычно не учитываются при традиционном обследовании больных.

Актуальность

Актуальность изучения вопросов, касающихся лечения больных варикозной болезнью (ВБ) нижних конечностей, обусловлена широкой распространенностью и социальной значимостью данного заболевания. Также актуальность обусловлена значительным ростом данной патологии среди молодого трудоспособного населения, что приводит к длительной утрате трудоспособности и даже инвалидизации при декомпенсированных формах заболевания в стадии трофических расстройств.

Несмотря на значительные успехи, достигнутые в диагностике и лечении ВБ, увеличивается число пациентов, сохраняется большой процент осложненных форм заболевания, уходят значительные расходы на лечение, также высокая частота рецидивов ВБ (РВБ), что существенно снижает качество жизни больных.В развитых странах варикозное расширение вен выявляется у 20-55% граждан, а по данным международной исследовательской программы «Vein Consult Program» – у 16%.

Цель работы

Оценить качество жизни пациентов страдающих варикозной болезнью на разных стадиях до и после оперативного вмешательства.

Задачи исследования

1. Проанализировать качество жизни больных ВБ в группах с исходно одинаковыми клиническими классами (CEAP – Международная классификация хронических заболеваний вен, 1994) до и после операции.
2. Осуществить сравнительное изучение динамики ВБ и результатов лечения пациентов после хирургического вмешательства для оценки их эффективности в отдаленном периоде
3. Разработать возможные пути профилактики варикозной болезни.
4. Дать рекомендации по профилактике осложнений варикозной болезни нижних конечностей.

Обзор литературы

В результате проведенного обзора литературы мы выявили, что варикозная болезнь вен нижних конечностей – полиэтиологическое заболевание, в генезе которого имеют значение наследственность, ожирение, нарушения гормонального статуса, особенности образа жизни, а также

беременность. Заболевание проявляется варикозной трансформацией подкожных вен с развитием синдрома хронической венозной недостаточности (ХВН)

Международной классификации CEAP (1994)

С0 - Признаки венозной патологии при осмотре и пальпации не определяются

С1 - Телеангиэктазии или ретикулярные вены

С2 - Варикозно измененные подкожные вены

С3 - Отёк

С4 - Кожные изменения (пигментация, венозная экзема, липодерматосклероз)

С5 - Зажившая трофическая язва

С6 - Активная трофическая язва

Согласно Уставу Всемирной организации здравоохранения, «здоровье –это состояние полного физического, психического и социального благополучия, а не только отсутствие болезней и физических недостатков». В связи с этим представляется актуальным изучение субъективной реакции больного на наличие заболевания и проводимую терапию, то есть исследование качества жизни (КЖ). Современный подход к оценке результатов различных методов лечения предполагает обязательную оценку динамики параметров КЖ.

Термин «качество жизни» (Quality of Life, сокращенно QOL) появился в иностранной литературе в начале 80-х годов прошлого века. Первые упоминания о нем в отечественной литературе относятся к 1996 году. По определению А.А. Новика (1999), качество жизни – это «интегральная характеристика физического, психологического, эмоционального и социального функционирования больного, основанная на его субъективном восприятии». Министерство здравоохранения РФ трактует КЖ как «категорию, вобобщенном виде характеризующую личностное, экономическое, правовое, социальное, психическое и физическое благополучиечеловека». Таким образом, КЖ является понятием широким и многомерным. Для выделения из него наиболее актуальных категорий медицинского плана R.M. Kaplan и J.W. Bush в 1982 году рекомендовали применять термин «качество жизни, связанное со здоровьем» (СЗКЖ) (в оригинале «health-relatedqualityoflife», сокращенно HRQOL). Сегодня именно этот показатель, отображающий влияние болезни и проводимого лечения на изменение благополучия пациента (как физического, так и эмоционального, социального), применяется в большинстве клинических исследований.

Методы оценки КЖ достаточно просты, экономичны и универсальны. этом наиболее распространенными стандартизованные опросники, зарекомендовавшие себя как в клинических исследованиях, так и в

медицинской практике.

Методы исследования

Для оценки качества жизни больных ВБ использовали общий опросник MOS SF-36. Анкета характеризуются всеми свойствами, присущими стандартизованному опроснику.

1 Надежность (reliability, воспроизводимость) – способность давать точные измерения.

2 Валидность (validity, объективность) – способность с высокой достоверностью измерять основную характеристику, заложенную в нем.

3 Чувствительность (sensitivity to change) – способность показывать динамику параметров КЖ при вероятном изменении состояния больного. MOSSF-36 (MedicalOutcomesStudy 36-itemshortformhealthsurvey) – самый широко используемый опросник КЖ, зарекомендовавший себя как в популяционных, так и специальных исследованиях. Доказано, что вошедшие в опросник шкалы дают возможность отличить здоровых людей от больных, различать стадии заболевания и степени тяжести патологического процесса, регистрировать даже минимальный эффект от проводимого лечения. Для SF-36 существуют нормативы, разработанные для здоровых лиц с учетом пола и возраста. Сокращенная форма опросника состоит из 36 вопросов. Полученные ответы (в баллах от 0 до 100) формируют 8 шкал, отражающих 8 наиболее часто исследуемых показателей здоровья – 1) «Физическое функционирование», 2)«Ролевое функционирование, обусловленное физическим состоянием», 3) «Интенсивность боли», 4) «Общее состояние здоровья», 5) «Жизненная активность»,6) «Социальное функционирование», 7) «Ролевое функционирование, обусловленное эмоциональным состоянием», «Психическое здоровье». Шкалы SF-36 объединены в два суммарных показателя: «Физический компонент здоровья» (1-4 шкалы) «Психологический компонент здоровья» (5-8 шкалы). Чем больше баллов по изучаемой шкале набирает исследуемый, тем выше уровень его КЖ.

Степень выраженности клинических проявлений варикозной болезни нижних конечностей оказывает существенное влияние на показатели качества жизни. В связи с этим обследуемых пациентов дополнительно разделили на группы в зависимости от отсутствия или наличия у них трофических расстройств на момент оперативного вмешательства –С2-3. Таким образом, сформировали 2группы респондентов: I – Больные до операции с исходными С2-3 клиническими классами (CEAP) – 60человек, II – лица с С2-3 классами – 60 человек. Для проведения корректного анализа качества жизни пациентов с ВБ при различных способах лечения сравнительную оценку осуществляли с помощью общего (SF-36) опросника оценки КЖ в группах с исходно одинаковыми клиническими классами по CEAP – I со II. Сравниваемые группы больных однородны по полу и возрасту. При сопоставлении количества мужчин в группах I со II, с использованием точного критерия Фишера значимых различий не обнаружили (p=0,07, p=0,25, соответственно), так же, как и при сравнении количества лиц женского пола в этих группах

(p=0,42, p=0,67, соответственно). С помощью t-критерия Стьюдента выявили отсутствие значимых различий исследуемых групп больных по возрасту – p(t)>0,05.

Сравнительная оценка КЖ по данным опросникаSF- 36 у больных ВБ до и после операции

Шкалы опросника SF-36	Численный показатель у больных до операции	Численный показатель у больных после операции
Физическое функционирование	77,56	78,67
Ролевое функционирование, обусловленное физическом состоянием	18,11	20,42
Интенсивность боли	75,97	87,00
Общее состоянии здоровья	56,78	58,56
Жизненная активность	65, 56	73,0
Социальное функционирование	80,09	89,33
Ролевое функционирование, обусловленное эмоциональным состоянием	16,74	23,00
Психическое здоровье	67,84	73,78

Комплексные показатели КЖ по данным опросника SF-36 у больных ВБ с исходными С2-3 клиническими классами (CEAP)

Компонент здоровья по опроснику SF-36	Численный показатель у больных до операции	Численный показатель у больных после операции
Физический компонент здоровья	56,72	60, 10
Психологический компонент здоровья	57, 78	63,45

При анализе опросника SF-36 получили, что после хирургического вмешательства у пациентов с исходными С2-3 клиническими классами статистически значимо выше численные значения таких параметров КЖ, как «Социальное функционирование» и «Интенсивность боли».

Шкала«Социальное функционирование» опросника SF-36 «определяется степенью, в которой физическое или эмоциональное состояние ограничивает социальную активность (общение). Низкие баллы свидетельствуют о значительном ограничении социальных контактов, снижении уровня общения в связи с ухудшением физического и эмоционального состояния». На наш взгляд, выявленное статистически значимое различие ($p<0,05$) у больных после хирургического вмешательства по данной шкале обусловлено тем, что пациенты, которым выполнена операция, при умеренно выраженных проявлениях ВБ (С2-3 классы) эмоционально более уверены в хорошем результате. Это подтверждается и результатами исследования такого комплексного параметра, как «Психологический компонент здоровья».

Тем не менее, у больных после хирургического вмешательства с исходными С2-3 классами (CEAP) численный показатель шкалы опросника SF- 36 «Социальное функционирование» весьма высок (80,09), как и численное значение комплексного показателя «Психологический компонент здоровья» (57, 78).

По опроснику SF-36 шкала «Интенсивность боли» влияет на «способность заниматься повседневной деятельностью, включая работу подому и вне дома. Низкие показатели по этой шкале свидетельствуют о том, что боль значительно ограничивает активность пациента». Численное значение шкалы оказалось высокое (а значит КЖ лучше по этому параметру) у больных С2-3 клиническими классами после операции –87,00. Данный результат может быть обусловлен недостаточной специфичностью SF-36 в отношении пациентов с ВБ и ХВН.

При вычислении «Суммарного балла» КЖ с использованием опросника у больных с С2-3 классами (CEAP) статистически значимых различий между

группами I и II не зафиксировали.

Выводы:

Согласно полученным данным, КЖ у больных ВБ с С 2-3 исходными клиническими классами (CEAP) после хирургического лечения исленные показатели большинства шкал опросника SF-36 весьма высоки, что свидетельствует об эффективности проведенных лечебных мероприятий. Недостаточная специфичность опросника SF-36 в отношении пациентов с ВБ говорит о необходимости дополнительного конкретизирующего и гораздо точнее отражающего типичные симптомы ХВН в нижних конечностях анкетирования.

Рекомендации по профилактике

Варикозное расширение вен может представлять серьезную угрозу для здоровья человека, вплоть до летального исхода. Поэтому важную роль в профилактике заболевания играет формирование правильных поведенческих стереотипов у пациентов. Лицам, имеющим врожденную предрасположенность, не рекомендуются профессии, связанные с ортостатической нагрузкой. Лицам, труд которых связан с длительным пребыванием на ногах и тяжелой физической нагрузкой, рекомендуем переход на другую работу.

Мероприятия по предупреждения варикоза способны в значительной мере снизить риск развития этой болезни:

1. Активный образ жизни, занятия плаванием, езда на велосипеде.
2. Регулярные разминки конечностей и корпуса во время работы, особенно – сидячей.
3. Периодический подъем ног на возвышенность при работе в положении стоя.
4. Борьба с лишним весом.
5. Ношение удобной обуви на среднем каблуке (не выше 4 см).
6. Прием гормональных контрацептивов только под контролем врача.
7. Использование компрессионного трикотажа при занятиях спортом, другой нагрузке.
8. Профилактическая гимнастика для ног, массаж, прием венотоников, применение мазей (особенно, при наследственной предрасположенности к варикозу).
9. Избегание горячих парных, саун.
10. Контроль состояния вен 1 раз в год.

Использованные источники:

1. Флебология. Руководство для врачей под ред. В.С.Савельева. М., Медицина, 2001.
2. Золотухин И.А. Алгоритм лечения хронической венозной недостаточности нижних конечностей. // Consilium–medicum. 2005, том 07, №6.
3. Амбулаторная ангиология. Руководство для врачей под ред.А.И.Кириенко, В.М.Кошкина, В.Ю.Богачева. М., Литтерра, 2007.

4. Чуриков Д.А., Кириенко А.И. Ультразвуковая диагностика болезней вен. М., Литтерра, 2006.
5 Амбулаторная ангиология: руководство для врачей; под ред. А.И. Кириенко, В.М. Кошкина, В.Ю. Богачева. – М.: Литтерра, 2007.
6. Берган Дж. Лечение наружного кровотечения из варикозно расширенных вен./ Ангиология и сосудистая хирургия. –2000. – Т.6, №2. С. 53–60.
7. Богданов А.Е., Золотухин И.А. Практическое значение инструментальных методов диагностики хронической венозной недостаточности нижних конечностей // Грудн. и сердечно-сосуд. хир. – 1993. – №2. – С. 23–26.
8. Гавриленко А.В., Вахратьян П.Е. Ошибки в обследовании и лечении больных с варикозной болезнью нижних конечностей и их роль в возникновении рецидива болезни // Ангиология и сосудистая хирургия. – 2008. – №1.
9. Диагностика и лечение послеоперационных рецидивов варикозной болезни / И.М. Игнатьев, Р.А. Бредихин, Л.И. Сафиуллина, Т.Н. Обухова // Ангиология и сосудистая хирургия. – 2003. – №2.
10. Лесько В.А., Ефимович Л.Л. Панфлебоэхография при варикозной болезни./ Ангиология и сосудистая хирургия. – 2001. – Т.7, №3. – С. 51–57.
11. Роднянский Д.В., Фокин А.А., Агаханян А.Р. Особенности комплексного лечения декомпенсированных стадий хронической венозной недостаточности нижних конечностей у пациентов пожилого и старческого возраста // Флебология. – 2008. – №1.
12. Сабельников В.В., Шулепова Е.К. Варикозная болезнь нижних конечностей. Современный взгляд на проблему // Мир медицины. – 2001. – №3–4.
13.Богачев, В.Ю. Новые технологии диагностики и лечения варикозной болезни нижних конечностей: дис. … д-ра мед. наук / В.Ю. Богачев. – М., 1999 – 357 с.
14.Бокерия, Л.А. Понятие «качество жизни» и методы его оценки / Л.А. Бокерия, В.С. Аракелян, Е.Г. Тутов и др. // Сердеч.-сосуд. заболевания. Пробл. сосуд. и корон. патол. – 2005 –Т. 6, № 1 – С.23-29.

УДК 621.37

Захаров Д. С.
студент 4 курса
кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им. М.К Аммосова, Физико-технический институт
научный руководитель: Леонтьев Н.А., к.техн.н.
Россия, г. Якутск

ПРОВЕДЕНИЕ ОПТОВОЛОКОННОЙ ЛИНИИ СВЯЗИ В КОБЯЙСКИЙ УЛУС

Аннотация: В данной статье рассматривается проблема проведение высокоскоростной цифровой сети для удаленного района. Описываются проблемные места и рассматриваются варианты для их решения. Приводится анализ федерального закона о связи.

Ключевые слова: волоконно-оптическая сеть, сеть интернет, кобяйский улус, якутия.

Zakharov J.S.
Fourth-year students
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk
The scientific adviser: Leontiev N.A.
Cand. tech. Science

CONDUCTING THE OPTICAL FIBER TRANSMISSION LINE IN KOBAY DISTRICT

Abstract: This article discusses the problem of implementing a high-speed digital network for a remote area. Problem areas are described and options are considered for their solution. An analysis of the federal law on communication is given.

Keyword: fiber optic network, internet, kobay district, yakutia

Введение

Волоконно-оптическая линия передачи — волоконно-оптическая система, состоящая из пассивных и активных элементов, предназначенная для передачи информации в оптическом (как правило — ближнем инфракрасном) диапазоне. По сравнению с радиорелейными и проводными системами имеет высокую пропускную способность, что позволяет передавать данные на высокой скорости, за счет малого затухания может передавать на значительно большее расстояние, также имеет высокую надежность перед влиянием среды (не намокают, не окисляются, слабому электромагнитному воздействию не подвергаются).

Сейчас в республике реализуется программа «500 плюс» — это обеспечение широкополосным доступом к интернету населённых пунктов с численностью населения свыше 500 человек. Во все пункты соответствующие

данному требованию будет прокладываться оптоволокно.

В данной статье будет рассматривать план проведения ВОЛС в Кобяйский улус.

Выбор сёл для проведения ВОЛП и расчет числа каналов между населенными пунктами

Перед тем как строить план проведения ВОЛС, были выбраны села с население больше 500 человек: с.Кобяй (население 2570), с.Аргас (население 616), с.Сегян-Кюёль (население 765), с.Мастах (население 577), с.Сайылык (население 1156), с.Чагда (население 543) и районный центр п. Сангар (население 4789).

Количество населения в заданном пункте и его подчиненных окрестностях с учетом среднего прироста населения определяется по следующей формуле:

$$H_t = H_0 \cdot \left(1 + \frac{p}{100}\right)^t,$$

Период времени t определяется по формуле (1.2):

$$t = 5 + (t_m - t_0),$$

Количество телефонных каналов определяется по формуле (1.3):

$$n_{тф} = \alpha_1 f_1 \gamma \left(\frac{m_a m_b}{(m_a + m_b)}\right)$$

Таблица 1. Выбор сел

Название села:	Количество населения в заданном пункте (чел)	Количество абонентов в зоне АМТС (аб)	Количество телефонных каналов (от п. Сангара)
п. Сангар	5365	1609	-
с. Кобяй	2879	864	2
с. Аргас	690	207	1
с. Сегян-Кюёль:	857	257	1
с. Мастах:	646	194	1
с. Сайылык:	1295	388	1
с. Чагда:	608	182	1

Также нужно рассчитать число каналов для телефонной связи между заданными оконечными пунктами, но кроме телефонных каналов необходимо организовать каналы, позволяющие передавать другие виды сообщений. Общее число каналов между двумя междугородними станциями заданных пунктов определяется по формуле (1.5):

$$n_{об} = n_{тф} + n_{тг} + n_{пв} + n_{пд} + n_{тр},$$

Таблица 2. Общее число каналов

Название села:	Общее число каналов:
До с. Кобяй:	1622 кан
До с. Аргас, с. Сегян-Кюёль, с.Мастах, с. Сайылык, с. Чагда:	1611 кан.

Таким образом, для передачи сообщений между п. Сангар и с .Кобяй требуется 1622 каналов, а в остальных сёлах по 1611.

Выбор системы передачи и кабеля

Для реализации 1622 каналов между селами необходимо использовать систему передачи QBM-7400, реализующую технологию SDH, при этом на первом этапе будет задействовано 1622, а 5938 останется в резерве на дальнейшие развитие. В проекте будет использован транспортный уровень STM-4, в таблице 3 приведены характеристика системы передачи STM-4. Таблица 3. Характеристика системы передачи STM-4

Характеристика	Значение
Число каналов ТЧ	7560
Скорость передачи, Мбит/с	622,08
Тип источника излучения	Лазерный диод
Расстояние между ОРП, км	155

Выбор оптического кабеля (ОК) обуславливается условием прокладки ОК, типом волокна, а также числом волокон.

В данном проекте кабель прокладывается непосредственно в грунт, а также предусмотрены переходы через реки.

В проекте необходимо использовать оптический кабель FOTECH FO-AMW-CT-PVC-24-G.652.D-7[4]

Таблица 4. Технические характеристики кабеля FOTECH FO-IPE-MSP-PVC-6x8-G.652.D-6

Тип кабеля:	Подвесной самонесущий
Конструкция:	1. Оптические волокна 2. Гидрофобный заполнитель 3. Центральный оптический модуль 4. Бронепокров 5. Наружная оболчка из ПЭ
Количество волокон:	24
Тип волокон:	одномодовое SMF, G.652
Диаметр кабеля, мм:	10,7
Вес кабеля, кг/км:	211
Допустимое растягивающее усилие, кН:	7
Стойкость к раздавливанию, кН/см:	Не менее 0.7
Температура монтажа:	-10°С до +50°С
Температура эксплуатации:	-40°С до +50°С
Длина на барабане, м:	4000

Выбор и характеристика трассы ВОЛС

Выбор трассы ВОЛС определяется расположением пунктов. Исходя из требований как: протяженность трассы, наличие и сложность пересечения рек, характер местности, почв, грунтовых вод, возможность применения механизированной прокладки, возможность и условия доставки материалов, оборудования на трассу, возможность размещения обслуживающего персонала, предпочтение отдается прокладке кабеля вдоль автомобильных дорог.

1) Прокладка ВОЛС из Намца в районный центр:

Таблица 5. Трасса и протяженность (Намцы- п. Сангар)

Трасса ВОЛС	Протяженность
с. Намцы – п. Булус	69 км
п.Булус – с.Ситте	79 км
с. Ситте – берег р.Лена	53 км
Берег р. Лена – п.Сангар	6,20 км

По маршруту автомобильной дороги прокладывается ОК – с. Намцы - п.Булус (69 км).

С поселка Булус рокладывается до села Ситте (79 км).

Поскольку до нужного пункта (с с. Ситте до пункта перевода через реку) нет дорог вырубаем просеку (на 53 км в длину 12 м ширину). Общая площадь просеки составляет 64 Га.

Прокладка ВОЛС через водные препятствия возможна способом горизонтально-направленного бурения, которое осуществляется в три этапа: бурение пилотной скважины, последовательное ее расширение и протягивание трубопровода для оптоволоконного кабеля.

2) Прокладка ВОЛС из районного центра в населенные пункты:

Таблица 6. Трасса и протяженность (из районного центра в населенные пункт)

Трасса ВОЛС	Протяженность
с. Ситте - с. Кобяй	79 км
с. Кобяй - с.Чагда	58.6 км
с. Чагда - с. Мастах	76.5 км
с. Мастах - с. Сайылык	30 км
п. Сангар- с.Кальвица-с.Аргас	44 км
п. Сангар до с.Сегян-Кюёль	175 км

Таким образом, длина оптоволокна составляет примерно:

Таблица 7. Длина оптоволокна

Маршрут	Длина оптоволокна	В общем
Намцы - п. Сангар	209,5 км	672.5 км
с. Ситте - с. Кобяй, с. Кобяй - с.Чагда, с.Чагда - с.Мастах, с.Мастах – с. Сайылык	244 км	
п.Сангар – с. Кальвица – с. Аргас:	44 км	
п. Сангар – с. Сегян-Кюёль	175 км	

Расчет ослабления сигнала в оптическом волокне

Коэффициент затухания определяется по формуле:

$$\alpha \approx \alpha_p + \alpha_k$$

Длина регенерационного участка по затуханию рассчитывается по формуле:

$$l_p \leq \frac{(p_0 - p_{k\,min} - \alpha_n - 2 \cdot a_p) \cdot l_c}{\alpha_n + \alpha \cdot l_c}$$

Уширение импульса, отнесенное к 1 км, называют дисперсией. Для одномодового волокна дисперсия рассчитывается по формуле:

$$\tau = \Delta\lambda \cdot [M(\lambda) + B(\lambda)],$$

Длина регенерационного участка по дисперсии определяется по формуле:

$$l_p \leq \frac{1}{2 \cdot f_t \cdot \tau}$$

Таблица 8. Расчет ослабления сигнала

Расчет ослабления сигнала	Значения
Коэффициент затухания	0,655 дБ/км
Длина регенерационного участка	65,3 км
Уширение импульса	6 пс/км
Длина регенерационного	133,80 км

Фактическая длина регенерационных участков для каждой секции ОП-ОРП определяется по формуле:

$$l_{факт} = \frac{l_{оп-орп}}{n_{ру}}$$

Количество муфт на участке регенерации определяется как:

$$n = \frac{L_{рег}}{l_{cd}} - 1$$

Таблица 9. Количество муфт

Маршрут	Фактическая длина регенерационных участков	Количество муфт на участке регенерации	Общее количество муфт
Намцы - п. Сангар	52,25	13	52 муфт
с. Ситте - с. Кобяй, с. Кобяй - с.Чагда, с.Чагда - с.Мастах, с.Мастах – с. Сайылык	61	15	
п.Сангар – с. Кальвица – с. Аргас:	44	10	
п. Сангар – с. Сегян-Кюёль	58,3	14	

Расходы и окупаемость проекта ВОЛС

Таблица 10. Расходы проекта

Расходные материалы	Стоимость
Оптоволокно (672500 м)	34 768 250 руб
Стоимость просеки (Просека + затраты на рабочих)	3 500 000 руб
Прокладка волоконно-оптических кабелей в грунтах III группы (Стоимость на единицу измерения в базисных ценах – 20624, накладные расходы 933 000 руб)	14 802 640 руб
Цена за устройства: Муфта оптическая Ztong GJS-6008 системы передачи, стоимость трубопроводов и.т.д	2 153 912 руб.
Итого	**55 224 802 руб**

Общий расход составляет 55 224 802 руб.

Общая численность населения 12 280 чел.

Считая, что одна семья состоит из 3 чел., рассчитываем количество семей:

N = 12 280 : 3 = 4094 семей

30 % проникновения – $N = \frac{4094 \times 30}{100} = 1229$

Средняя стоимость тарифа 1500 руб./мес.

Средний доход за год:

$$1229 \times 1500 \times 12 = 22\ 122\ 000 \text{ руб.}$$

Срок окупаемости:

$$\frac{55\ 224\ 802}{22\ 122\ 000} = 2{,}49 \approx \mathbf{2,5}$$

Через 2 года и 6 месяцев проект полностью окупится. За это время доход составит 55 305 000 и покроет расходы.

Заключение

В данной статье был произведен расчет количества каналов передачи между крупными селами в Кобяйском улусе; был произведен выбор системы передачи - QBM-7400 STM-4; был произведен выбор трассы, оборудования, кабеля - FOTECH FO-AMW-CT-PVC-24-G.652.D-7; были рассчитаны ослабления сигнала в оптическом волокне ; и, в заключении, был произведен расчет окупаемости, в ходе которого было установлено, что данный проект строительства ВОЛС окупается примерно через 2,5 года.

Использованные источники:

1. Протопопова В.Ф Леонтьев Н.А - ПРОБЛЕМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЫСОКОСКОРОСТНЫМ ДОСТУПОМ К СЕТИ ИНТЕРНЕТ УСТЬ-МАЙСКОГО УЛУСА ЯКУТИ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=29671866

УДК 621.37

Захаров Д. С.
студент 4 курса
кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им .М.К Аммосова
Физико-технический институт
научный руководитель: Леонтьев Н.А., к.техн.н.
Россия, г. Якутск

ТЕРАГЕРЦОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЯХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В данной статье рассматривается терагерцовый диапазон частот и его применение. Терагерцовый диапазон частот находится в пределах от 0,1 до 30 ТГц. Благодаря своим уникальным свойствам находит применение во многих областях деятельности. Данная технология имеет огромный потенциал развития в будущем.

Ключевые слова: терагерц, терагерцовые технологии, терагерцовое излучение

Zakharov J.S.
Fourth-year students
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk
The scientific adviser: Leontiev N.A.
Cand. tech. Science

TERAHERTZ TECHNOLOGIES IN DIFFERENT PARTS INDUSTRIES

Abstract: In this article the terahertz range of frequencies and its application is considered. The terahertz range of frequencies is ranging from 0,1 - 30 THz. Thanks to the unique properties finds application in many fields of activity. This technology has the huge potential of development in the future.

Keyword: terahertz, terahertz technologies, terahertz radiation

Введение

Новые достижения в различных сферах технологий сделали ранее неиспользованный терагерцовый частотный диапазон, доступным для систем обработки информации. Терагерцовое излучение находится в электромагнитном спектре частот между инфракрасным и сверхвысокочастотным (микроволновым) диапазонами от 0.3 ТГц до 10 ТГц. Это новая область, в котором исследователи всего мира участвуют в создании первой практической системы. Она может решить многие вопросы, которые долгое время оставались без ответа дополнительными методами.

Свойства ТГц-излучения

Как уже упоминалось, терагерцовое излучение находится между

инфракрасным излучением и сверхвысокочастотным излучением в электромагнитном спектре, и обладает некоторыми свойствами каждого из них. Подобно инфракрасному и микроволновому излучению, терагерцовое излучение перемещается по прямой видимости и не ионизирует. Как и микроволновое излучение, терагерцовое излучение может проникать в большинство непроводящих материалов: через одежду, бумагу, картон, дерево, кирпичную кладку, пластик и керамику. Глубина проникновения обычно меньше, чем у микроволнового излучения. Терагерцовое излучение имеет ограниченное проникновение сквозь туман и облака и не может проникать в воду или металл.

Атмосфера Земли является сильным поглотителем терагерцового излучения в определенных полосах поглощения водяного пара, поэтому диапазон терагерцового излучения достаточно ограничен, чтобы быть полезным при дальней связи. Однако на расстояниях 10 м полоса может по-прежнему допускать много полезных применений при визуализации и построении высокоскоростных беспроводных сетевых систем.

Многие распространенные материалы и живые ткани являются полупрозрачными и имеют «терагерцовые отпечатки пальцев», позволяя им визуализироваться, идентифицироваться и анализироваться. Из-за неионизирующих свойств терагерцовые излучения безопасны для здоровья человека. Эти уникальные свойства излучений в настоящее время могут использоваться по мере доступности источников терагерцового излучения.

Область применения

Терагерцовое излучение может проникать в ткани и пластмассы, поэтому его можно использовать в виде надзора, например, для обнаружения скрытого оружия на человека удаленно. Это особенно интересно, потому что многие материалы имеют уникальные спектральные «отпечатки», в терагерцовом диапазоне. Это позволяет комбинировать спектральную идентификацию с изображениями.

В аэропортах или других местах опасные неметаллические вещества, такие как керамические ножи или пластиковые взрывчатые вещества, теперь могут быть обнаружены с помощью терагерцовых лучей. Это возможно, потому что Т-лучи проходят через одежду, но не могут пройти через кожу (из-за содержание воды).

В медицине ТГц-технология может заменить рентгеновское излучение. В отличие от рентгеновских лучей, терагерцовое излучение обладает относительно низкой энергией фотонов для повреждения тканей и ДНК. Некоторые частоты терагерцового излучения могут проникать в несколько миллиметров ткани с низким содержанием воды (например, жировые ткани) и отражаться назад. Терагерцовое излучение может также обнаруживать различия в содержании воды и плотности ткани. Такие методы могут позволить эффективное обнаружение эпителиального рака с системой визуализации, которая является безопасной и безболезненной. Спектроскопия в терагерцовом излучении может обеспечить новую информацию в области

химии и биохимии. Недавно разработанные методы ТГц-спектроскопии и ТГц-томографии способны выполнять измерения и получать изображения образцов, в видимой и ближней инфракрасной области спектра.

По статистике, более 85% всех видов рака возникает в эпителии. Получение биопсии для удаления ткани из организма и изучения ее под микроскопом является золотым стандартом для диагностики рака. Терагерцовая технология имеет потенциал для значительного улучшения обычной биопсии и связанной с ней операции, более точно определяя области, подлежащие вырезанию, тем самым уменьшая количество процедур и облегчая более раннюю и более точную диагностику. По мере развития технологии можно будет выполнять биопсию, используя живую терагерцовую визуализацию пораженного участка, что делает возможным точную оптическую биопсию. В стоматологии терагерцовая визуализация может различать различные типы тканей в человеческом зубе; обнаружение переносит на ранней стадии эмалевые слои человеческих зубов и контролирует раннюю эрозию эмали на поверхности зуба.

В коммуникации ТГц-технологии используются для беспроводных систем передачи информации, также высотных телекоммуникациях, над высотами, где водяной пар вызывает поглощение сигнала: самолет-спутник или спутник-спутника.

Заключение

Таким образом, терагерцовое частотное излучение обладает уникальной комбинацией полезных свойств, для неинвазивной визуализации и спектроскопии материалов. Наиболее важным преимуществом терагерцовой технологии является то, что она является безопасным для здоровья методом анализа. Различные применения, упомянутые в статье, показывают, что ТГц-технологии желательны многими различными отраслям промышленности и исследований, поэтому можно ожидать, что в эту область приложат много усилий. Но, несмотря на количество потенциальных применений, технология пока не является идеальным, хотя последние достижения могут привести к практичным и компактным системам. Следовательно, в будущем исследования в этой области будут очень оживленными и интересными.

Использованные источники:

1. Yun-Shik Lee. Principles of Terahertz Science and Technology — Corvallis Oregon, 2009. — pp. 4 — 80.
2. G. Scalari, C. Walther, M. Fischer, et al.THz and sub-THz quantum cascade lasers - Laser Photonics 2009. — pp. 45-66
3. D. Giles. Terahertz spectroscopy of explosives and drugs — Materials Today, 11 2008. — pp. 18-26

УДК 621.37

Захаров Д. С.
студент 4 курса
кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им .М.К Аммосова
Физико-технический институт
научный руководитель: Леонтьев Н.А., к.техн.н.
Россия, г. Якутск

ПЕРСПЕКТИВЫ КОНЕЧНЫЙ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КОНЕЧНОМУ ТЕХНОЛОГИИ СОТОВОЙ РАЗДЕЛЕНИИ СВЯЗИ 5G

Аннотация: широкого В данной статье предприятия рассматривается перспективы зависимости и проблемы развития управление технология 5G. 5G установление технология – новое торгового пятое поколение элементов мобильной связи.

Ключевые деятельности слова:5G, сотовая относятся связь, мобильная представляют связь

Zakharov J.S.
Fourth-year students
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk
The scientific adviser: Leontiev N.A.
Cand. tech. Science

PERSPECTIVES AND ОТЛИЧИТЕЛЬНЫМ PROBLEMS OF ВОЗДЕЙСТВУЮТ DEVELOPMENT OF ЭТОМ CELLULAR TECHNOLOGY СПРОСА 5G

Abstract: This целом article examines сопровождаются the perspectives экономическая and problems торгового of the первой development of обеспечивающие 5G technology. 5G заключение technology- the относятся new fifth деятельности generation of развивающейся mobile communications.

Keyword: системе 5G, cellular увязать communication, mobile разделение communication

Введение

Технологии сотовой связи с момента своего появления непрерывно развиваются. Если раньше список услуг, предоставляемый данной технологией, состоял из голосовой связи, то сейчас данный список достаточно велик. Походу развития произошла адаптации сотовой связи к новым услугам и разным типам устройств. Следуемо последовали новые разнообразные требования, удовлетворяющие возможности этих самых устройств. Из-за этого одна технология, доселе удовлетворявшая пользователей, не могла быть эффективной. С ростом потребностей со стороны общества технологии

продолжают развиваться, увеличивая производительность и перечень возможностей. Таким образом, появятся новые технологии, которые смогут справиться с задачами непосильными 3G/4G. К появлению новых возможностей и услуг будет способствовать объединение действующих на данный момент и новых технологий. Технология с такой перспективой развития и есть 5G, то есть набор органически объединенных технологий сотовой связи.

Требования к сетям 5G

С развитием сотовой сети значение её для общества растёт, и то насколько она надежна иногда может решить очень важные вопросы, в частности касается деятельности медицинских, правоохранительных, спасательных и тому подобных служб. Таким образом, основные требования к сетям сотовой связи, прежде всего, затрагивает производительность.

Последние несколько лет количество подключенных устройств к сотовой сети стремительно увеличивается, что в конечном итоге приведет к подключению все возможных устройств, начиная с бытовой техники, автомобилей до медицинских оборудований и так далее. Эффективное решение данной задачи может быть реализованной на базе технологии 5G.

В сетях в данный момент подключены более 5.5 млрд. мобильных устройств, в числе которых устройства, обеспечивающие мобильную связь, терминалы и так далее. В будущем, количество этих устройств увеличится в 10-100 раз за счет подключенных устройств, работающих с технологией умного дома, интеллектуальных энергосетей и тому подобных технологий. Следуемо с ростом количества подключений требования к сети будут возрастать. А обеспечить надежную работу 55 или 550 млрд. устройств - сложная задача.

Также немаловажную роль играет скорость передачи данных, что является очень важным фактором при пользовании сервисами типа облачное хранилище, потоковое видео, файлообменник и так далее. Недостаточная скорость наблюдается в основном в городской среде, в офисных помещениях, где загруженность сети наиболее высокая. А чтобы локальные диски синхронизировались с облачными хранилищами, передавать и получать видео высокого качества нужно обеспечить скорость передачи данных в несколько Гбит/с.

Таким образом, число подключенных устройств будет увеличиваться, что приведет к появлению новых требований для реализации способов применения в зависимости от устройств.

Решение поставленных задач для сетей 5G

Для достижения скорости в несколько Гбит/с будет реализована сверхплотное развертывание сетей. Она будет состоять из нескольких базовых станций расположенных более плотно, чем базовые станции в настоящее время. Полоса пропускания шире за счет того, что она находится в верхних диапазонах частот (10-100ГГц). Это обеспечивает поддержку скорости несколько Гбит/с.

Как упоминалось ранее, сотовая связь не всегда удовлетворяет своей надежностью. А надежность сотовой сети в данное время очень сильно зависит от её строения и конфигурации, также от ресурсов для обработки данных. Для решения данной задачи необходимо будет разбивать различные вида трафики, и обрабатывать первостепенно только важные. То есть нужно внедрить новую технологию, которая будет обеспечивать более короткие задержки.

Также немаловажную роль играет вопрос энергоэффективности и устойчивости. Введение «спящего» режима базовой станции и уменьшение сигнального трафика значительно будут экономить энергопотребление.

Для достижения всего вышеупомянутого необходимы новые частотные диапазоны. Так как технологии 5G требуют более широкой полосы пропускания и высокой частоты несущей.

Заключение

Таким образом, технология 5 G имеет огромную перспективу в плане поддержки работы с большим количеством подключенных устройств (в порядке 55-500 млрд.), скорости передачи данных и наконец, надежности или же можно сказать задержки. Реализация всего вышеупомянутого позволяет предположить, что 5G не заменит нынешнюю LTE и HSPA, а будет интегрирован и вместе с ними составит усовершенствованную технологию сотовой связи.

Использованные источники:

1. Tondare S.M , Kejkar A.S , Deshpande R.D. Future of Mobile Communication 5G: Perspectives, Challenges and Services — Journal of Electronics and Communication Engineering— 2014— p. 10-14

2. Dan Warren, Calum Dewar. Understanding 5G — GSMA Intelligence— 2014 — pp. 5-8

УДК 338.47

Захаров Д. С.
студент 4 курса
кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им .М.К Аммосова
Физико-технический институт
Россия, г. Якутск

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: В данной статье рассматривается основные направления и перспективы развития транспортного комплекса Якутии.

Ключевые слова: транспортный комплекс Якутии, транспортная политика Якутии

Zakharov J.S.
Fourth-year students
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk

THE MAIN DIRECTIONS OF DEVELOPMENT OF THE TRANSPORT COMPLEX OF REPUBLIC SAKHA (YAKUTIA).

Abstract: In this article it is considered the main directions and perspectives of development of a transport complex of Yakutia.

Keyword: transport complex of Yakutia, transport policy of Yakutia

Прогнозные оценки сценариев развития транспорта до 2025г. позволяют выявить проблемные места и уточнить задачи государства в создании устойчивой транспортной инфраструктуры Республики Саха (Якутия).

В настоящее время в России происходит процесс создания основ государственной транспортной политики, формирования общего видения органами власти, обществом и бизнесом роли и задач транспорта, а также создания единых принципов принятия решений по реформированию, финансированию, регулированию и развитию транспорта с учетом его особенностей. Одной из первых среди регионов, разработавших стратегию развития транспорта до 2025г., стала Республика Саха (Якутия).

Были определены две группы приоритетных проблем транспортного комплекса: 1) полное удовлетворение потребностей в перевозках по объему, качеству и структуре; 2) повышение экономической эффективности работы отрасли.

Такая группировка позволила сформировать комплекс первоочередных задач по развитию и эффективному функционированию транспортной системы региона:

• развитие круглогодичной транспортной системы;

• улучшение технического состояния транспортных коммуникаций и инфраструктурных объектов;

• обеспечение плановой замены выработавшего свой ресурс выбывающего подвижного состава, погрузочной техники, объектов инфраструктуры.

Приоритетной задачей в транспортной отрасли на весь прогнозный период является формирование круглогодичной опорной транспортной сети региона, надежно связанной с общенациональной транспортной сетью. Основу ее составят железнодорожная линия Беркакит — Томмот — Якутск (с продолжением строительства до Магадана), федеральные автомобильные дороги с твердым покрытием круглогодичного действия («Лена», «Колыма», «Вилюй»), региональные автодороги («Яна», «Умнас», «Амга», «Анабар», «Кобяй»).

Предусматривается строительство совмещенного железнодорожно-автомобильного моста через р. Лена. Планируется реализация инвестиционных проектов: строительство железных дорог Улак-Эльга, Усть-Кут-Непа-Ленск, Хани-Олекминск, а также железнодорожных и автомобильных подъездных путей к местам залегания природных ресурсов.

Существенным образом меняется транспортно-логистическая структура региона. Рост грузопотоков, связанный с обеспечением строительства и началом эксплуатации новых промышленных предприятий, увеличение вывозимой продукции за пределы РС (Я) изменят конфигурацию транспортных схем и размещение главных транспортных узлов, географию баз снабжения и центров распределения товарных и материальных потоков.

Основным видом транспорта становится железнодорожный. Внутренний водный и морской транспорт при условии их модернизации будут играть основную роль в обеспечении отдаленных, труднодоступных районов, прежде всего районов арктической зоны. Модернизация будет проведена в направлении обновления флота, пополнения специализированными судами смешанного «река-море» плавания, морскими судами усиленного ледового класса, судами на воздушной подушке.

Реализация транспортной политики требует развития структурных преобразований на транспорте, направленных на повышение эффективности транспортной деятельности, снижение транспортных издержек, повышение конкурентоспособности транспортной отрасли и привлекательности транспорта как сферы бизнеса и инвестиций. Появляющиеся на рынке частные перевозчики и компании-операторы должны иметь условия для взаимодействия всех видов транспорта на принципах логистики, межвидовой конкуренции. Выполнение проектов Транспортной стратегии РС (Я) по созданию единого транспортного пространства, обеспеченного целостной инфраструктурой, позволит успешно развиваться производству, свободно перемещать товары и рабочую силу, осуществлять хозяйственно-экономические проекты.

Использованные источники:
1. Егорова Т.П., Ефремова Л.А. Проблемы развития инфраструктуры железнодорожного транспорта Республики Саха (Якутия) / Региональная экономика: теория и практика. № 32 (125), 2009. С. 32-36.
2. О Транспортной стратегии Республики Саха (Якутия): постановление Правительства Республики Саха (Якутия) от 31.05.2004 № 258 // Якутские ведомости (прил. к газете «Якутия»), 2004. № 36. С. 3-16.
3. Схема комплексного развития производительных сил, транспорта и энергетики Республики Саха (Якутия) до 2020 года / Москва: ООО «Подольская периодика», 2007. 400 с.

УДК 621.37

Захаров Д. С.
студент 4 курса
кафедра «Радиофизика и Электронные системы»
СВФУ им. М.К Аммосова
Физико-технический институт
научный руководитель: Леонтьев Н.А., к.техн.н.
Россия, г. Якутск

КОНДЕНСАТОР С ДВОЙНЫМ ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ СЛОЕМ - НОВЫЙ ШАГ В ЭЛЕКТРОНИКЕ

Аннотация: В статье рассказывается о новой технологии в области микроэлектроники и радиотехники - конденсаторе с двойным электрическим слоем. Дается краткая характеристика данного компонента, а также - классификация по различным признакам. Также рассказывается о возможном применении конденсаторов этого типа в промышленности и коммерческой деятельности.

Ключевые слова: радиотехника, конденсаторы, конденсатор с двойным электрическим слоем

Zakharov J.S.
Fourth-year students
Faculty of radio physics and electronic systems
North-Eastern Federal University, Institute of Physics and Technologies
Russia,Yakutsk
The scientific adviser: Leontiev N.A.
Cand. tech. Science

ELECTRIC DOUBLE LAYER CAPACITORS – A NEW STEP IN ELECTRONICS

Abstract: In article it is told about new technology in the field of microelectronics and radio engineering - the condenser with a double electrical layer. The short characteristic of this component is given and also - classification by different signs. Also it is told about possible use of condensers of this type in the industry and a business activity.

Keyword: radio engineering, capacitors, electric double layer capacitors

Конденсатором с двойным электрическим слоем называют класс электрохимических конденсаторов, которые могут хранить больше энергии за счет удвоенной электрической емкости. В прошлом все электрохимические конденсаторы называли двухслойными, но через несколько лет стало известно, что двухслойные конденсаторами вместе с суперконденсаторами являются отдельным классом электрохимических конденсаторов, известным, как ионистор.

У ионистора нет обычного для других конденсаторов твердого диэлектрика. Электрическая емкость ионистора определяется двумя принципами накопления заряда:

• Удвоенная электроемкость – электростатическое накопление энергии достигается путем отделения заряда от двойного слоя Гельмгольца на границе между поверхностью проводящего электрода и электролитом источника. Дистанция отделения в двухслойном конденсаторе равна нескольким ангстремам (0,3-0,8 нм).

• Повышенная электроемкость – электрохимический способ накопления энергии, достигаемый через окислительно-восстановительные реакции, электросорбцию или переслаивание на поверхность электрода отдельных поглощенных ионов, что приводит к обратимому переносу заряда на электрод.

Как удвоенная, так и повышенная электроемкость делают неотъемлемый вклад в общее значение емкости ионистора. Однако, коэффициент второго параметра может очень сильно меняться в зависимости от композиции электродов и состава электролита. Ионистор может наращивать значение емкости почти в 10 раз в зависимости от множества факторов, в отличие от самого двухслойного конденсатора. Ионисторы по компоновке электродов делятся на три «семейства»:

• Двухслойные конденсаторы с угольными электродами или их производными с куда большей емкостью хранимого статического электричества, чем у электрохимических аналогов.

• Ионисторы с электродами из оксидов металлов или проводящих полимеров, способных хранить большую емкость тока, получаемого электрохимическим способом, чем двухслойные аналоги.

• Гибридные конденсаторы с электродами из специальных материалов, объединяющие свойства двухслойных и электрохимических аналогов. Пример – ионно-литиевый конденсаторы.

Однако, из-за того, что и двухслойные конденсаторы, и ионисторы вносят неотъемлемый вклад в общее значение емкости электрохимического конденсаторы, их корректное описание может быть дано только под общим термином.

Если говорить точно, то коммерческие КДЭС, где хранение энергии, по большей части, достигается за счет удвоенной электроемкости, используются для того, чтобы хранить энергию на сформированном электролитом двойном

слое ионов, расположенном на поверхности проводящих электродов. Так как КДЭС не ограничены необходимой для передачи электрохимического заряда кинетикой батареи, их можно заряжать до гораздо более высоких значений и разряжать более одного миллиона раз. Плотность энергии КДЭС определяется рабочим напряжением и удельной электроемкостью электрода или электролита, измеряемой в фарадах/грамм или фарадах/см3. Удельная теплоемкость связана с доступной удельной площадью электролита, межфазной удвоенной электроемкостью и плотностью материала электрода.

Коммерческие КДЭС основаны на двух симметрично расположенных электродах, пропитанных электролитом, содержащим соли тетраэтиламмония и тетрафторбората в виде органических растворов. Современные КДЭС с органическим электролитом работают при напряжении в 2,7 В и достигают плотности энергии в 5-8 Вт*ч/кг и 7-10 Вт*ч/литр. Пластины на основе графена с порами средних размеров являются перспективным материалом для увеличения доступной удельной площади электролита.

Использованные источники:

1. Namisnyk, Adam Marcus. A Survey of Electrochemical Supercapacitor Technology — Archived from the original — 2014— p. 4-10
2. Amit Kumar Mittal, M. Jagadesh Kumar Electrochemical Double-Layer Capacitors — 201— p. 264-267

УДК 349

Захрабян Ю.С.
студент 2 курса магистратуры
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ

Аннотация. *Статья посвящена изучению основных видов ответственности, которые сегодня предусмотрены законодательством Российской Федерации в сфере охраны и использования земель. Рассмотрены общие черты основных видов ответственности, обозначенных в земельном законодательстве и определена их большая роль для сохранения природных богатств страны.*

Ключевые слова: *охрана земель; использование земель; юридическая ответственность; виды ответственности; земля.*

Zakhrabyan Yu.S.
2nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N.Ya.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

RESPONSIBILITY FOR OFFENCES IN THE FIELD OF PROTECTION AND USE OF LANDS

Abstract. *Article is devoted to studying of main types of responsibility which are provided by the legislation of the Russian Federation in the sphere of protection and use of lands today. Common features of the main types of responsibility designated in the land legislation are considered and their big role for maintaining natural wealth of the country is defined.*

Keywords: *protection of lands; use of lands; legal responsibility; types of responsibility; earth.*

Земля – это особая специфическая ценность для всего человеческого общества, которая является первоначальным источником богатства. Она является единственным местом обитания для всех поколений людей, выполняя при этом функцию пространственного базиса для размещения, а также развития отраслей производства.

Среди перечня материальных условий, являющихся необходимыми для производственной деятельности людей, особо видное место отводиться земле

с её почвенным покровом, лесами, недрами, водами и пр.

По сравнению с другими природными ресурсами земля выполняет самые широкие, весьма значимые функции в системе общественных отношений, именно поэтому охрана земель – это одна из самых актуальных проблем современности154. Одним из необходимых условий эффективности правового регулирования использования и охраны земли выступает юридическая ответственность за совершение тех или иных видов земельных правонарушений155. Современные социально-экономические условия актуализируют роль ответственности в сфере охраны, а также использования земель.

Земельное законодательство устанавливает, что лица, являющиеся виновными в совершении земельных правонарушений, несут уголовную или административную ответственность в порядке, установленном нормами законодательства156.

Привлечение того лица, которое виновное в совершении земельных правонарушений к административной или уголовной ответственности, не освобождает его от обязанности устранить все допущенные земельные правонарушения, возместив при этом причиненный вред.

Административная ответственность – это один из самых распространенных видов ответственности, применяемых при привлечении к ответственности за земельные правонарушения157. Состав того или иного земельного правонарушения может быть установлен нормами Кодекса РФ об административных правонарушениях и специальными законодательными актами субъектов Федерации158. Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях предусмотрен широкий перечень видов земельных правонарушений, расположенных в ряде глав, среди которых: правонарушения в сфере охраны собственности; сельском хозяйстве, мелиорации и ветеринарии; против порядка управления и т.д.

Юридическое лицо может быть признано виновным в совершении правонарушения в том случае, если будет установлено, что у него была

---

imaeva_anzhelika@mail.ru

[154] Лисовая Т.В. Некоторые вопросы правового регулирования управления в сфере использования и охраны земель // Проблемы законности. 2012. №118. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-pravovogo-regulirovaniya-upravleniya-v-sfere-ispolzovaniya-i-ohrany-zemel-1 (дата обращения: 11.12.2017).

[155] Азаматов К.М., Караев Р.Ш. Конституционно-правовое разграничение полномочий в сфере земельных отношений // Правовое регулирование отдельных сфер жизнедеятельности общества: теория и практика (опыт Кавказа). Сборник материалов международной научно-практической конференции. Том 1. Материалы круглого стола «Проблемы и перспективы развития юридической науки на современном этапе». – Пятигорск: Рекламно-информационное агентство на Кавминводах, 2012. С. 6-9.

[156] Караев Р.Ш. Правовое регулирование земельных отношений в Кабардино-Балкарской Республике // Сборник научных статей по материалам «круглого стола» «Проблемы обеспечения законности и правопорядка в современной России». – Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010. С. 168-173.

[157] Устюкова В.В. Ответственность за нарушение земельного законодательства: некоторые проблемы // Труды Института государства и права РАН. 2015. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/otvetstvennost-za-narushenie-zemelnogo-zakonodatelstva-nekotorye-problemy (дата обращения: 11.12.2017).

[158] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 27.11.2017, с изм. от 04.12.2017) // СЗ РФ. 2002, N 1 (ч. 1), ст. 1.

возможность соблюсти нормы и правила, за которые предусматривается ответственность, но ранее этим юридическим лицом не были приняты необходимые меры по соблюдению.

Наиболее распространенными нарушениями земельного законодательства обычно являются такие административные правонарушения: самовольное занятие участков или же непосредственное использование их без правоустанавливающих документов; использование земельных участков не по их целевому назначению и т.д.

Уголовная ответственность может быть применена в случае совершения преступления – виновного общественного деяния, которое запрещено Уголовным кодексом РФ под угрозой применения определенного уголовного наказания159. Сегодня законом предусмотрена ответственность за регистрацию незаконных сделок с землей, порчу земли и пр.

Специальные нормы устанавливают обязанность возместить вред, который вызван земельными правонарушениями, устранить при этом допущенное правонарушение, то есть восстановить то положение, которое существовало до момента совершения правонарушения.

В соответствии с положениями Федерального закона «Об охране окружающей среды» физические и юридические лица, причинившие вред окружающей среде в результате её загрязнения, порчи, истощения, уничтожения, нерационального использования природных ресурсов, деградации, а также разрушения естественных экологических систем, природных ландшафтов и комплексов, другого нарушения законодательства в сфере охраны окружающей среды, должно в обязательном порядке возместить его в полном объеме160.

Работники организации и должностные лица, оказавшиеся виновными в совершении земельных правонарушений, несут дисциплинарную ответственность в тех случаях, когда в результате ненадлежащего выполнения своих трудовых или должностных обязанностей организация понесла административную ответственность непосредственно за проектирование, размещение, ввод в эксплуатацию объектов, оказывающих негативное воздействие на земли, их загрязнение радиоактивными и химическими веществами, производственными отходами, сточными водами161.

Порядок привлечения к этому виду ответственности определен трудовым законодательством, законодательством о дисциплинарной ответственности, муниципальной и государственной службе, федеральными законами и другими нормативно-правовыми актами РФ, законами и другими нормативно-правовыми актами субъектов Федерации.

---

[159] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ РФ. 1996, N 25, ст. 2954.

[160] Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об охране окружающей среды» // СЗ РФ. 2002, N 2, ст. 133.

[161] Караев Р.Ш., Полякова О.А. Конституционно-правовые аспекты публичной собственности на землю и земельные участки // Сборник научных статей «Правовое регулирование отдельных сфер жизни общества: история и современность». – Пятигорск, «РИА-КМВ», 2011. С. 116-121.

Основное количество земельных правонарушений совершается в результате осуществления трудовой деятельности – при рекультивации, вспашке земель, при осуществлении других форм обработки земель; при прокладке трубопроводов, дорог, иных линейных сооружений.

Простота, оперативность и наглядность применения дисциплинарной ответственности предоставляет возможность получить определенные преимущества перед другими формами ответственности, что предполагает её куда более частое, как и эффективное применение. Исследование позволяет сказать, что роль ответственности в сфере использования и охраны земель очень велика.

Использованные источники:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 27.11.2017, с изм. от 04.12.2017) // СЗ РФ. 2002, N 1 (ч. 1), ст. 1.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ РФ. 1996, N 25, ст. 2954.
3. Федеральный закон от 10.01.2002 N 7-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об охране окружающей среды» // СЗ РФ. 2002, N 2, ст. 133.
4. Азаматов К.М., Караев Р.Ш. Конституционно-правовое разграничение полномочий в сфере земельных отношений // Правовое регулирование отдельных сфер жизнедеятельности общества: теория и практика (опыт Кавказа). Сборник материалов международной научно-практической конференции. Том 1. Материалы круглого стола «Проблемы и перспективы развития юридической науки на современном этапе». – Пятигорск: Рекламно-информационное агентство на Кавминводах, 2012.
5. Караев Р.Ш. Правовое регулирование земельных отношений в Кабардино-Балкарской Республике // Сборник научных статей по материалам «круглого стола» «Проблемы обеспечения законности и правопорядка в современной России». – Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010.
6. Караев Р.Ш., Полякова О.А. Конституционно-правовые аспекты публичной собственности на землю и земельные участки // Сборник научных статей «Правовое регулирование отдельных сфер жизни общества: история и современность». – Пятигорск, «РИА-КМВ», 2011.
7. Лисовая Т.В. Некоторые вопросы правового регулирования управления в сфере использования и охраны земель // Проблемы законности. 2012. №118. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-pravovogo-regulirovaniya-upravleniya-v-sfere-ispolzovaniya-i-ohrany-zemel-1 (дата обращения: 11.12.2017).
8. Устюкова В.В. Ответственность за нарушение земельного законодательства: некоторые проблемы // Труды Института государства и права РАН. 2015. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/otvetstvennost-za-narushenie-zemelnogo-zakonodatelstva-nekotorye-problemy (дата обращения: 11.12.2017).

УДК- 616.37-007.23

Зворыгина М.А.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Хафизова А.Ф.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
научный руководитель, профессор
Ижевская государственная медицинская академия
Российская Федерация, г. Ижевск

АСЕПТИЧЕСКИЙ ПАНКРЕОНЕКРОЗ. НАГНОИВШАЯСЯ КИСТА ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация на русском языке: Статья посвящена изучению асептического панкреонекроза, а так же его осложнения (нагноившаяся киста поджелудочной железы) . В статье представлены современные данные по этиологии и патогенетическим механизмам развития асептического панкреонекроза, описан клинический случай.

Ключевые слова: острый панкреатит, осложнение, асептический панкреонекроз, нагноившаяся киста.

Zvorygina M.A.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation
Khafizova A.F.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Stjazhkina S.N.
The scientific adviser, the doctor of medical sciences, the professor
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation

ASEPTIC PANCREATIC NECROSIS. FESTERING PANCREATIC CYST (CLINICAL CASE)

The summary in English: The article is devoted to the study of aseptic pancreatic necrosis, as well as its complications (suppurated pancreas cyst). The article presents modern data on the etiology and pathogenetic mechanisms of the development of aseptic pancreatic necrosis, a clinical case is described.

Key words: acute pancreatitis, complication, aseptic pancreonecrosis, suppurating cyst.

Панкреонекроз – деструктивное заболевание поджелудочной железы, являющееся осложнением острого панкреатита, сопровождающееся гибелью

ткани железы, развитием полиорганной недостаточности [1, с 7].

Эпидемиология

Панкреонекроз является наиболее тяжелым осложнением панкреатита и составляет 1% всех случаев острого живота. Частота встречаемости панкреонекроза от других заболеваний поджелудочной железы составляет 20– 25 %. В разных клиниках частота летальных случаев от развития данного заболевания достигает 30-80%. [2, с 651].

Этиология

Наиболее частыми причинами острого панкреонекроза являются злоупотребление алкоголем, переедание, рефлюкс ферментов железы в панкреатические протоки при желчно-каменной болезни. Реже панкреонекроз возникает вследствие повреждения протоков поджелудочной железы при ретроградной панкреотографии, нарушения микроциркуляции в железе при шоке, синдроме диссеминированного внутрисосудистого свертывания крови. В 10—15 % случаев этиологию выяснить не удается. [4]

Патогенез

В основе патогенеза панкреонекроза лежит нарушение защитных механизмов поджелудочной железы. Обильный приём жирной пищи и алкоголя приводит к усилению внешней секреции, перерастяжению протоков. Внутрипротоковая гипертензия провоцирует отек паренхимы, разрушение ацинусов, преждевременную активацию протеолитических ферментов, которые и приводят к массовой гибели ткани железы .

Активация липазы вызывает некроз жировых клеток, эластазы – разрушение сосудистой стенки. Активированные ферменты и продукты распада тканей попадают в общий кровоток, оказывая токсическое действие на организм. Если в данный момент отсутствует инфекционный процесс в железе , то происходит развитие стерильного, асептического панкреонекроза[3, с 270]

Классификация.

1.В зависимости от распространенности деструктивного процесса:

-ограниченный некроз (мелко-, средне- и крупноочаговый);

- распространенный некроз (субтотальный – поражена почти вся железа, и тотальный – железа повреждена по всему объему).

2.Наличие инфекции в поджелудочной железе:

- инфицированный;

- стерильный.

В свою очередь, стерильный некроз поджелудочной железы разделяют на три клинико-анатомические формы:

- жировой

-геморрагический панкреонекроз

- смешанный некроз поджелудочной железы

3. В зависимости от течения болезни: обортивный; прогрессирующий.

Клиническая картина

1. Боль. Кардинальным признаком некроза панкреас является боль.

Болевые ощущения озникают в левой половине живота, иррадиируют в плечо, в спину, пах или в грудную клетку. 2.Тошнота и рвота. Почти сразу после возникновения болевого синдрома начинается неукротимая рвота. Рвота не связана с приемом пищи и не приносит облегчения. В рвотных массах присутствует только желчь и сгустки крови

3.Признаки дегидратации. Постоянная рвота приводит к дегидратации (обезвоживанию) организма. Кожные покровы и слизистые сухие, язык обложен налетом, снижается диурез, вплоть до развития анурии (мочеотделения нет). Больной испытывает жажду и постоянную сухость во рту.

4. Метеоризм и вздутие живота. Отмечается метеоризм кишечника, перистальтика ослаблена, имеется задержка газов и стула. Возможно появление на боковых поверхностях передней брюшной стенки и пояснице синюшных пятен. При пальпации живот болезненный, в эпигастральной области можно обнаружить инфильтрат. Интоксикация сопровождается лихорадкой, тахикардией, гипотонией, замедлением дыхания; развитием энцефалопатии.[2]

Осложнения.

Панкреонекроз может осложняться:

-шок (инфекционно-токсический или болевой);

-перитонит; абсцесс брюшной полости;

-желудочно-кишечные кровотечения; нагноение панкреас, киста;

-ферментная недостаточность; абсцесс забрюшинной клетчатки;

- язвы желудка и кишечника;

-тромбоз воротной, селезеночной, мезентериальных вен; свищи.[5]

Диагностика

Диагноз острого панкреонекроза устанавливают на основании анамнеза и характерных жалоб, осмотра больного и проведении дополнительного обследования.

Лабораторная диагностика: общий анализ крови (лейкоцитоз, зернистость нейтрофилов, возрастание СОЭ, повышение гематокрита вследствие обезвоживания); амилаза, эластаза, трипсин в моче и крови (значительно повышаются); сахар крови (повышается); кальцитонин в крови (его уровень повышается при тяжелом воспалении и инфицировании, в частности при инфицированном некрозе железы); рост С-реактивного белка (признак воспаления); рост печеночных ферментов (АСТ, АЛТ).

Инструментальная диагностика: УЗИ панкреас и желчных путей (наличие конкрементов в желчевыводящих путях, увеличенные размеры железы, неоднородная структура и неровность контуров органа, жидкость в брюшной полости и забрюшинном пространстве, очаги некроза, кисты и абсцессы и их локализация) компьютерная томография (увеличенная железа, расширенный панкреатический проток, очаги некроза, воспаление клетчатки вокруг панкреас, выпот в брюшной полости); рентгенография органов живота; магнитно-резонансная томография; пункция жидкостных

образований панкреас с последующим бак. посевом материала, выявление микроорганизмов и их чувствительности к антибиотикам); ангиография сосудов железы; ретроградная холангиопанкреатография (состояние протоков панкреас); диагностическая лапароскопия.

Дифференциальная диагностика

Панкреонекроз необходимо дифференцировать с такими хирургическими патологиями как : острый аппендицит, острый холецистит, прободная язва желудка и двенадцатиперстной кишки, острая кишечная непроходимость, инфаркт кишечника, острый гастрит, пищевая ксикоинфекциея [4, с 234].

Лечение

При диагностике панкреонекроза лечение необходимо начинать незамедлительно. Больного в обязательном порядке госпитализируют в хирургическое отделение в палату интенсивной терапии. Лечение проводится консервативными и хирургическими методами.

Комплексное лечение предусматривает применение следующих методов и лекарств: анальгетики (анальгин, баралгин, амидопирин); спазмолитики (папаверин, но-шпа, платифиллин) внутривенно, региональная новокаиновая блокада; глюкозо-новокаиновая смесь в количестве одного-двух литров ; мочегонные препараты (лазикс, фуросемид и т.д.); антигистаминные препараты.

В случае увеличения в крови глюкозы назначают инсулин.

Хирургическое лечение. Целью хирургического вмешательства является восстановление оттока соков поджелудочной железы, удаления некротических очагов и воспалительно-геморрагического экссудата, дренаж брюшной полости и забрюшинного пространства, остановка нутрибрюшного кровотечения. Проведение оперативного лечения откладывают на несколько дней (4 – 5 суток), до стихания острого процесса, восстановления гемодинамики и стабилизации состояния больного. Незамедлительное хирургическое лечение показано в случае субтотального и тотального некроза панкреас, гнойного перитонита, панкреатогенного абсцесса. При инфицированном деструктивном поражении железы предпочтение отдают лапаротомическим операциям, которые обеспечивают широкий доступ в брюшную полость. Нередко требуется проведение повторной операции вследствие продолжающегося саморазрушения поджелудочной железы. Радикальное хирургическое лечение включает секвестрэктомию (удаление некротических масс), резекцию поджелудочной железы (удаление части органа) и панкреатэктомию (удаление органа полностью). При стерильном некрозе панкреас предпочтительнее проведение малоинвазивных хирургических вмешательств (лапароскопическая санация и дренаж брюшной полости, чрескожная пункция). [4]

Приведем клинический пример

Больной В., 48 лет поступил в экстренном порядке в хирургическое отделение БУЗ 1 РКБ с диагнозом: Панкреонекроз. Нагноившаяся киста

поджелудочной железы.

Из анамнеза: Считает себя больным с 17 июля 2017 года, когда при мочеиспускании утром обнаружил изменения цвета мочи (со слов больного: цвет коричнево-желтый). К вечеру заметил, что кожные покровы приобрели желтушный оттенок. Больной в этот же день обратился в дежурную больницу города Ижевска ГКБ№2.Состояние больного на момент поступления удовлетворительное, объективно: бледность кожных покровов, температура тела 38,5 0С, дыхание везикулярное, тоны сердца приглушены, АД 210/110 мм.рт.ст., отмечается болезненность по всему животу, преимущественно в эпигастральной области. Предположительный диагноз: хронический панкреатит в стадии обострения. Получал консервативное лечение, желтуха прошла. За время нахождения в клинике больному были выполнены: УЗИ-исследование, ЭКГ, общий анализ крови, б/х крови, анализ мочи, анализ крови (ВИЧ, HBsAg). Установлен диагноз: Острый инфицированный панкреонекроз. В конце августа начались боли в эпигастральной области. После дообследования больному предложено оперативное лечение. 06.09.2017 г. проведена лапаротомия, вскрытие и дренирование псевдокисты поджелудочной железы, установка дренажа по ходу свищевого отверстия. 06.10.2017 г. был выписан.

17.10.2017 г. появились боли в эпигастральной области, гнойное отделяемое по дренажу, вызвал скорую помощь, был госпитализирован в хирургическое отделение РКБ №1.

Жалобы при поступлении: больной предъявлял жалобы на острые боли в эпигастральной области опоясывающего характера, отдающие в спину, повышение температуры тела, общую слабость, сухость в полости рта, тошноту.

Осмотр: живот симметричный с обеих сторон, не вздут, брюшная стенка в акте дыхания участвует. Венозной сети и перистальтики не видно, рубец в правой подвздошной области, после аппендэктомии, размером 8х0,5 см.

В левой подреберной области установлена дренажная трубка по ходу свищевого отверстия поджелудочной железы. По дренажу 100,0 мл гнойного отделяемого серого цвета. Кожа вокруг дренажа несколько гиперемирована. стрий нет, видимых объемных образований нет.

Перкуссия: размеры печени по Курлову: 16х8х8см.

селезенка: продольный размер- 8 см, поперечный размер- 4см

Пальпация: При поверхностной пальпации живот мягкий, умеренно болезненный в области дренажа, локальных объемных образований нет. Диастаз и грыжевых выпячиваний не обнаружено.

Данных лабораторно-инструментальных исследований: анемия, повышение АЛТ до 53 ед/л, в ОАК: умеренный лейкоцитоз, ускорение СОЭ; в биохимическом анализе крови: гипо- и гипергликемия, повышение ЩФ, ГГТ, фибриногена, СРБ;

УЗИ ОБП: увеличение размеров поджелудочной железы; парапанкреатический инфильтрат; неоднородное содержимое МСС.

Многочисленные забрюшинные лимфоузлы до 8мм.

СКТ брюшной полости с внутренним контрастированием от 23.10.17

Гепатомегалия. Диффузные изменения паренхимы печени. Спленомегалия. Острый панкреатит. Абсцесс сальниковой сумки в корне брызжейки тонкой кишки с наличием наружного дренажа. Хронический холецистит с наличием конкремента. Следы жидкости в брюшной полости. Частичный компрессионный ателектаз нижней доли левого легкого.

ЛЕЧЕНИЕ БОЛЬНОГО.

С 18.10.17 проводится консервативное лечение. Назначена диета №2.Промывание дренажа 0,9% раствором натрия хлорида. Повязки с декспантенолом. Также была проведена инфузионная терапия . В лечении использованы: глюкокортикостероиды, Блокаторы Н1- гистаминовых рецепторов, НПВС, Слабительный препарат с осмотическими свойствами.

На основании данных клинического примера можно сделать вывод, что киста поджелудочной железы развился как осложнение хронического панкреатита,который в свою очередь развился у больной при злоупотреблении алкоголем и употребления жирной пищи.

Профилактика панкреонекроза заключается в своевременном обращении за медицинской помощью, раннем начале лечения, в том числе и хирургического. Важнейшим звеном профилактики данного заболевания является соблюдение диеты, применение антиферментных препаратов , ингибиторов протонной помпы.

Использованные источники:

1. Острый панкреатит: учебное пособие для врачей и студентов/ В.А.Ситников, М.В. Варганов, С.Н. Стяжкина, В.И. Коробейников, С.Л. Тарасов, Н.Е. Трошина, Д.Р. Зайцев, В.В. Ларин, А.А. Целоусов. Ижевск,2008. 120с

2. Идиятова И.Ю., Кузьмина Л.К, Стяжкина С.Н. Острый панкреатит// Международный студенческий научный вестник,2016 №6, 36с.

3. Хирургические болезни: учеб.: в 2 т / Под ред. В. С. Савельева, А. И.Кириенко, 2-е изд., испр. М.: ГЭОТАР-Медиа, 2006. Т 1. 608 с.

3. Митряков П.С. Современные методы лечения больных панкреонекрозом [Текст]/ Митряков П.С. // Международный журнал эксперементального образования . – 2016. - №9. – С. 221 – 224.

4. Затевахин И. И., Цициашвили М. Ш., Будурова М. Д., Алтунин А. И. Панкреонекроз Диагностика, прогнозирование и лечение: монография. М.,2007. 224 с.

5. Хирургические болезни: учеб. / М. И. Кузин, О. С. Шкраб; под ред.М. И. Кузина, 3-е изд., ерераб. и доп. М.: Медицина, 2002. 784 с.

УДК 616-06

Зворыгина М.А.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Хафизова А.Ф.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
научный руководитель, профессор
Ижевская государственная медицинская академия
Российская Федерация, г. Ижевск

СОПУТСВУЮЩИЕ ЗАБОЛЕВАНИЯ ПРИ ГРЫЖАХ ПЕРЕДНЕЙ БРЮШНОЙ СТЕНКИ

Аннотация: *данная статья посвящена изучению грыж передней брюшной стенки и сопутствующим заболеваниям, которые встречаются при грыжах. В статье представлена статистика, в которой показана какие сопутсвующие заболевания были выявлены и с какой частотой они встречаются.*

Ключевые слова: *Грыжи передней брюшной стенки, сопутствующие заболевания.*

Zvorygina M.A.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation
Khafizova A.F.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Stjazhkina S.N.
The scientific adviser, the doctor of medical sciences, the professor
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation

ASSOSIATED DIEASES WITH HERNIAS OF THE ANTERIOR FBDOMINAL WALL.

Annotation: ***t****his article is devoted to the study of hernias of the anterior abdominal wall and concomitant diseases that occur in hernias. The article presents statistics, which shows which associated diseases have been identified and how often they occur.*

Key words: *Hernias of anterior abdominal wall, concomitant diseases.*

Грыжей живота (hernia abdominalis) называют выхождение покрытых брюшиной внутренних органов через естественные или искусственные отверстия брюшной стенки, тазового дна, диафрагмы под наружные покровы

тела или в другую полость.[3]

Этиология грыж передней брюшной стенки.

Выделяют способствующие и производящие факторы.

Способствующие факторы(способствующие ослаблению брюшной стенки и увеличению анатомического отверстия)

общие:

- конституция;
- пол(особенности строения таза и большие размеры бедренного кольца у женщин, образование пахового канала у мужчин);
- возраст(например, слабая брюшная стенка у детей первого года жизни, гипотрофия тканей брюшной стенки у старых людей);
- отягощенная наследственность.

местные:

- дисплазия соединительной ткани
- наличие слабых мест брюшной стенки (зона пахового канала, зона овальной ямки на бедре, надпупочный отдел апоневроза белой линии живота, околопупочный отдел апоневроза белой линии живота, зона спигелиевой линии, зона треугольника Пти, зона четырехугольника Грюнфельда-Лесгафта ,зона запирательного отверстия);
- послеоперационные рубцы на передней брюшной стенке;
- запоры, метеоризм;
- постоянный кашель при патологиях дыхательной системы ;
- трудные роды;
- тяжелы физический труд;
- травмы брюшной стенки с перерезкой их при операциях, или повреждением нервных стволов с последующей атрофией мышц;
- затрудненное мочеиспускание.[1]

Производящий фактор:

- повышение внутрибрюшного давления. [2]

При грыжах передней брюшной стенки, как и при других заболеваниях, встречаются сопутствующие заболевания.

Нами были просмотрены и проанализированы 100 истории болезни за 2016-2017 года в 1 РКБ города Ижевска с диагнозом грыжи передней брюшной стенки. Средний возраст больных составлял 52 года. На паховые грыжи приходилось 63%, на вентральные грыжи 21% , на пупочные грыжи 13%, на грыжи пищеводного отверстия диафрагмы 2% , на грыжи белой линии живота 1 %. Из них 70% случаев имели сопутствующие заболевания.

Были выявлены сопутствующие заболевания:

- ишемическая болезнь сердца;
- гипертоническая болезнь;
- хроническая сердечная недостаточность;
- сахарный диабет 2 типа;
- ожирение I, II, III степени;

- болезни дыхательной системы(хронический бронхит, ХОБЛ, бронхиальная астма);
- кисты почек;
- ДГПЖ;
- кишечная непроходимость;
- болезни печени(гепатоз , гепатит, синдром Жильбера);
- миома матки.

На гипертоническую болезнь приходилось 24 случая, хроническую сердечную недостаточность 15 случаев, сахарный диабет 2 типа 12 случаев, ИБС 9 случаев, ожирение 6 случаев, ДГПЖ- 5 случаев, болезни дыхательной системы 5 случаев, болезни печени 3 случая, кисты почек-3 случая, миома матки 1 случай, кишечная непроходимость 1 случай.



В ы в о д :

Нами были выявлены такие сопутствующие заболевания, как: гипертоническая болезнь, сахарный диабет II типа, хроническая сердечная недостаточность, ожирение, ДГПЖ, болезни печени, кисты почек, миома матки, кишечная непроходимость, которые являются факторами риска развития грыжи передней брюшной стенки.

Использованная литература:

1. Шишкин В.В., Сыромятников А.А. Грыжи живота: учебное пособие / В.В. Шишкин, А.А. Сыромятников. – Благовещенск: Амурская государственная медицинская академия, 2010. – 84 с.
2. Стяжкин, В.Н. Грыжи живота / В.Н. Стяжкин, Ю.Ю. Ивашкин, М.Н. Катманов. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2011. – 96 с.
3. Методическая разработка к практическому занятию «ГРЫЖИ ПЕРЕДНЕЙ БРЮШНОЙ СТЕНКИ » /сост. к.м.н. Айрапетов Д.В.Изд. УГМА, Екатеринбург, 2011 - 28 с.

УДК 316.61:004.946

Зекерьяев Р.И.
преподаватель
кафедра психологии
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, г. Симферополь

СТРУКТУРНАЯ МОДЕЛЬ ВИРТУАЛЬНОЙ ЛИЧНОСТИ

Аннотация. В статье обоснован феномен виртуальной личности с точки зрения постнеклассической парадигмы, проанализирован процесс ее формирования, представлен виртуальный образ в качестве структурного симулякра, выделены его основные компоненты, такие как нормативность, гендерная специфика и агрессивность.

Ключевые слова: виртуальная личность, симулякр, структура.

Zekeriaev R.I.
Teacher of the Psychology Department
SBEI HE RC "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Russia, Simpheropol c.

STRUCTURAL MODEL OF VIRTUAL PERSONALITY

Annotation. In the article was analyze the phenomenon of virtual personality from the perspective of post-nonclassical paradigm, determined the process of its formation, virtual image was represent as a structural simulacrum, analyzed its main components as normativity, gender-specification and aggressiveness**.**

Keywords: virtual identity, simulacrum, structure.

Постановка проблемы. Быстрое развитие компьютерных технологий и Интернета в частности оказывает все возрастающее влияние на психологическую реальность личности. Увеличение информационных потоков приводит к глобальной информатизации, и как следствие, созданию виртуальных личностей в интернете. Одновременно с этим возникает риск формирования виртуального образа с девиантными установками, функционирование которого в виртуальном пространстве будет нести деструктивный характер, как для него самого, так и для других окружающих его виртуальных личностей. Открытым остается вопрос о том, какие именно факторы влияют на появление в виртуальной личности асоциальных установок. Мы предполагаем, что такими факторами являются отдельные свойства виртуального образа, заключенные в единую структуру, образующую виртуальную личность.

Научная проблема заключается в определении структуры виртуальной личности

Целью статьи является теоретическое обоснование модели виртуальной личности.

Основное изложение материала. Согласно постнеклассической парадигме, развитие виртуального образа происходит в несколько этапов. На

первом этапе происходит точное отражение какой-либо реальности. На втором – отраженная реальность маскируется и подвергается искажению. На третьем – скрывается наличие этой реальности. На четвертом – теряется всякая аналогия и связь с реальностью, что является переходом в мир симуляции, то есть превращение реального прототипа в виртуальный образ [2].

Данная теория поясняет создание виртуальной личности в интернет-пространстве. Реальная личность в пространстве интернета формирует свой виртуальный образ, который отражает ее реальные свойства или трансформирует их.

Таким образом, виртуальная личность является конструктом, который способен не только обрывать связь с создавшей его реальностью, но и формировать свою собственную реальность и выступать в роли реального прототипа для новых виртуальных образов. Этот процесс образует системную иерархию и осуществляет переход в гиперреальность.

Несмотря на широкий анализ виртуальной реальности в постнекласической парадигме, стоит отметить что в ней практически не затрагивается виртуальный образ, как самостоятельный конструкт с рядом личностных характеристик, формирующих его структуру.

К проблеме структуры виртуальной личности обращается А.И. Лучинкина [3]. Говоря о виртуальном образе, она выделила три ее составные части: виртуальность, нормативность и мотивацию.

Соглашаясь с исследовательницей мы выделяем еще несколько характеристик виртуальной личности, а именно гендерную специфику и агрессивность. И если нормативность является основным элементом в конструировании виртуальной личности, поскольку именно благодаря ему формируется основная идейная направленность и поведение созданного виртуального образа, то склонность к определенным поведенческим паттернам в системе гиперреальности определяется по нашему мнению мускулинностью или феминностью виртуальной личности. В тоже время агрессивность позволяет определить вариации взаимодействия виртуальной личности с окружающими ее подобными образами, а именно особенности восприятия информации, ее обработки и дачи обратной связи.

Выводы. Таким образом, можно сделать вывод о том, что виртуальная личность является сложным конструктом, состоящим из ряда компонентов, таких как виртуальность, мотивация, нормативность, гендерная специфика и агрессивность. Именно эти качества по нашему мнению, являются первичными в структуре виртуального образа. Исходя из целостности виртуальной личности, мы считаем возможным представить структуру виртуальной личности тремя информационными блоками:

1. Гендерный (мускулинность-феминность).
2. Психосоциальный (агрессивность, виртуальность).
3. Нормативный (нормативность, мотивация).

По нашему мнению, эти блоки образуют ядро виртуальной личности и

их вес в ВЛ определяет траектории конструирования личного пространства в Интернете.

Использованные источники:

1. Сайт психологической библиотеки Киевского Фонда содействия развитию психической культуры [электронный ресурс]. URL: http://psylib.org.ua/books/plato01/23sofis.htm (дата обращения: 02.12.2017)
2. Бодрийяр Ж. Симулякры и симуляция. // Ж. Бодрийяр. - Тульский полиграфист, 1981
3. Лучинкина А. И. Психология интернет-социализации личности: монография – Симферополь: ВД «АРІАЛ», 2013

УДК 378

Земченкова В.В.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Управление персоналом»
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕЙ МОТИВАЦИИ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО СОЦИАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация:

В статье рассмотрены внутренние мотивы деятельности научно-педагогических кадров (НПК). Выявлена актуальность решения проблем внешней мотивации НПК в условиях многокритериальности оценивания деятельности индивида и вуза в целом для достижения внутрироссийских и международных рейтинговых показателей вуза. Показана необходимость внешней мотивации посредством введения прозрачной рейтинговой оценки деятельности НПК и ее взаимосвязи со стимулирующими выплатами. Приведено обобщение направлений оценки и стимулирования НПК ФГБОУ ВПО РГСУ как способа внешней мотивации.

Ключевые слова: научно-педагогические кадры, внутренние мотивы, внешняя мотивация, стимулирование, оценка деятельности.

Zemchenkova V.V.
Student of magistracy
2 course, faculty «Human resource management»
Russian state social university
Moscow, Russian Federation

PECULIARITIES OF EXTERNAL MOTIVATION OF SCIENTIFIC AND PEDAGOGICAL STAFF OF RUSSIAN STATE SOCIAL UNIVERSITY

Abstract: In the article internal motives of activity of scientific and pedagogical staff (SPS) are considered. The urgency of solving the problems of the external motivation of the SPS in conditions of multi-criteria evaluation of the

activities of the individual and the institution as a whole for achieving domestic and international rating indicators is revealed. The need for external motivation is shown through the introduction of a transparent rating evaluation of SPS activities and its relationship to incentive payments. The generalization of directions of an estimation and stimulation of the SPS of the Russian state social university as a method of external motivation is resulted.

Key words: scientific and pedagogical staff, internal motives, external motivation, stimulation, activity evaluation.

В условиях современной многозадачности деятельности научно-педагогических кадров (НПК) вузов и некоторого сопротивления кадров к осуществлению комплекса образовательной, воспитательной, методической, научно-исследовательской деятельности одновременно с ростом объемов учебной нагрузки, актуальным остается решение вопросов мотивации НПК к выполнению профессиональных задач. Целью данного исследования является выделение необходимости применения внешней мотивации (различных способов стимулирования) несмотря на наличие внутренних мотивов НПК к осуществлению своей деятельности, а также обобщение способов активизации деятельности НПК на примере Российского государственного социального университета (ФГБОУ ВПО РГСУ).

Действительно, значительное число авторов научных исследований по проблемам мотивации кадров выделяет ряд внутренних мотивов и качеств, присущих НПК, способствующих выбору индивидуумами данного вида деятельности. Например, Толстоуховой И.В. и др. основой внутренних стремлений к осуществлению НПК профессиональной деятельности считаются потребности, склонности, интересы, целевые установки, ценностные ориентации и т.д. В целом указывается, что выбор преподавательской деятельности связан со специфическими мотивами, например стремлением к власти, потребности в доминировании. Признаками данной потребности являются потребности в контроле своего социального окружения; необходимость воздействия и направления других людей; побуждение их считаться со своими потребностями и чувствами; желание сотрудничества; убеждение в своей правоте. Считается, что внутренними мотивами НПК к выбору и осуществлению соответствующей профессиональной деятельности являются возможности осуществления следующих видов действий: убеждать, вести, регулировать, управлять, организовывать, надзирать, править, подчинять, властвовать, судить, диктовать условия, принимать решения, составлять правила поведения, запрещать, оказывать сопротивление, ограничивать, наказывать, а также очаровывать, заставлять прислушиваться к себе, покорять, приобретать подражателей [1].

Резник С.В. и др. выделяют в качестве определяющих мотивов при выборе НПК будущего вида деятельности (в порядке убывания): возможность преподавания, желание выполнять научные исследования, стремление

передать знания, призвание, полезность для общества, поступление в аспирантуру [2]. Ряд исследователей выделяет внутренние мотивы тиражирования знаний и профессиональных коммуникаций НПК, рекомендуя: www.academia.edu для поиска ученых с аналогичными интересами и распространения собственных исследований; www.researchgate.net для выкладывания во всеобщий доступ собственных публикаций, изучения трудов других ученых, сотрудничества с близкими по интересам исследователями; www.ssrn.com для общения ученых в области социальных и гуманитарных наук; www.myexperiment.org для обмена опытом экспериментальных исследований; российскую сеть www.scipeople.ru для информирования коллег об исследованиях, публикации рукописей и контактов с близкими по тематике исследования учеными; www.russian-scientists.ru для научных контактов специалистов различных областей науки и техники и др. [3].

Несмотря на наличие разнообразных устойчивых внутренних мотивов НПК к осуществлению профессиональной деятельности и возможностей их реализации, современное международное и внутрироссийское рейтингование вузов требует введения определенных качественных и количественных оценочных показателей индивидуальной деятельности НПК, как основы для рейтинга кафедр, факультетов и образовательных учреждений в целом. Некоторые вопросы управления мотивацией НПК посредством рейтинговой оценки отдельного преподавателя представлены в ранних работах Земченковой В.В. [4].

В условиях необходимости выполнения заданных рейтинговых критериев оценки деятельности НПК, как для прохождения конкурсных процедур, так и для выполнения условий эффективного контракта, а также в условиях многозадачности текущей деятельности, возникает сопротивление НПК к введению инноваций и снижение лояльности кадров к внешним динамично изменяющимся требованиям. Соответственно, основной задачей руководства образовательных учреждений является разработка прозрачной и действенной системы внешней мотивации кадров, представляющей собой набор оценочных критериев и их пороговых значений, взаимосвязанных с оплатой труда и выплатами стимулирующего характера.

В общем виде рейтинговая система представляет собой систему упорядочения в виде списка качества любых объектов на основе количественных показателей или рейтинговых оценок; включает в себя показатели исследуемых объектов, систему весов, отражающую значимость этих показателей, учитывает экспертную оценку и рейтинговую шкалу, позволяющую классифицировать полученный результат. Астафьева А.Е., анализируя рейтинговую систему вуза, отмечает, что показатели работы НПК группируются в основном по 5 видам деятельности: образовательная, международная, научная, воспитательная, профориентационная. Выявлено, что такой способ внешней мотивации, предполагающий обязательное достижение пороговых критериев рейтинговых показателей при прохождении

по конкурсу, а также прозрачность рейтинговой системы и возникновение элемента состязательности, приводит к активизации деятельности НПК [5].

Анализ коллективного договора и стратегии развития РГСУ позволил выявить ряд проблем в части кадровой составляющей вуза и обобщить разработанные приемы внешней мотивации НПК к осуществлению текущей деятельности и достижению рейтинговых показателей. В целом руководство РГСУ считает, что стратегические изменения в вузе требуют создания форм, принципов, методов управления человеческим капиталом, как основным ресурсом для достижения целей и задач вуза. По итогам мониторинга вуза в 2014 г. в качестве проблем были выделены высокая доля внутреннего совместительства и недостаточный приток молодых сотрудников в университет [6].

Решение проблем осуществлялось посредством повышения вовлеченности НПК в деятельность вуза, нацеленности кадров на результат и инвестирования в человеческий капитал. В качестве одного из механизмов внешней мотивации сотрудников РГСУ выбрали разработку и внедрение способов оценки квалификации и эффективности деятельности НПК и введение эффективных контрактов. В результате с 2015 г. в университете применяются более жесткие критерии конкурсного отбора при замещении вакантных должностей. Для формирования мотивационного потенциала, привлечения, отбора и сохранения НПК разработан ряд критериев и ключевых показателей эффективности деятельности сотрудников, где внешняя мотивация обеспечивается прозрачностью критериальных требований и их взаимосвязью с системой материального стимулирования.

Так, согласно коллективному договору в РГСУ предусмотрены надбавки стимулирующего характера за качество работ, а также за интенсивность и высокие результаты работ. В качестве способов внешней мотивации стимулирующие выплаты могут назначаться как на постоянной основе (например, на год - за достижение и превышение рейтинговых критериев отчетного года), так и иметь разовый характер [7].

Принятие решения о стимулировании посредством ежемесячных выплат предполагает оценивание следующих направлений деятельности и критериев:

1. Учебная работа – научное руководство аспирантами докторантами.
2. Методическая работа – руководство образовательной программой, учебно-методические материалы на иностранном языке.
3. Научно-исследовательская работа – совокупное количество публикаций РИНЦ, Scopus, Web of Science, а также их совокупное цитирование и индекс Хирша.
4. Воспитательная работа – кураторство групп и курсов.
5. Другое – членство в Ученых, методических, научно-технических советах и комитетах РГСУ, редколлегиях журналов и др.

В коллективном договоре по каждому критерию установлены пороговые значения, которые должны быть достигнуты и указана их

взаимосвязь со стимулирующими надбавками. Данная информация также вносится и в эффективный контракт.

При расчете разовых стимулирующих выплат в РГСУ оценивают издание учебника, в том числе электронного, подготовку призеров олимпиад и конкурсов, участие в аккредитационных рабочих группах. Разовому стимулированию также подлежат сотрудники, имеющие число публикаций в высокорейтинговых журналах свыше заданных индивидуальным планом и эффективным контрактом; получившие свидетельства на изобретения, патенты; защитившие докторские и кандидатские диссертации; руководящие проектными и научно-исследовательскими мероприятиями студентов.

Таким образом, установлено, что, несмотря на наличие устойчивых и разнообразных внутренних мотивов у НПК к выполнению основных профессиональных задач, необходимость внедрения способов внешней мотивации кадров обусловлена требованиями динамично развивающейся системы образования, а также внутрироссийскими и международными рейтингами вузов. Показано, что внешняя мотивация посредством введения критериев оценки деятельности НПК и их пороговых значений, во взаимосвязи с системой стимулирующих выплат, способствует активизации деятельности НПК. На примере РГСУ показаны направления оценки НПК для расчета ежемесячных и разовых выплат.

Использованные источники:

1. Толстоухова И.В., Фугелова Т.А. К вопросу о специфике профессиональной деятельности преподавателя вуза в условиях инновационных преобразований // Фундаментальные исследования. – 2015. – № 2-11. – С. 2483-2487.
2. Резник С.Д., Вдовина О.А. Кто становится преподавателем: мотивы выбора педагогической деятельности в вузе // Университетское управление: практика и анализ. - 2015. - №3. - С. 112-119.
3. Аржиловская Е.И., Чумакова А.В. Роль научно-исследовательской работы в деятельности преподавателя вуза нового поколения //European journal of education and applied psychology. - 2016. - №2. – С.4-7.
4. Земченкова В.В. Управление мотивацией научно-педагогических кадров Вуза к профессиональной деятельности // Международный научно-практический журнал «Форум молодых ученых». – 2017. - № 10(14). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://forum-nauka.ru/domains_data/files/14/Zemchenkova%20V.V.pdf (дата обращения 10.11.2017).
5. Астафьева А.Е. Рейтингование как способ активизации научно-педагогической деятельности // Научное обозрение: гуманитарные исследования. – 2017. - №5. – С. 116-121.
6. Стратегия развития РГСУ до 2020 г. Утв. 30.06.2014 г. Москва, 2014. – 69 с.
7. Коллективный договор между работниками РГСУ и университетом. Зарегистрирован Департаментом туда и соцзащиты №3-216 от 26.11.2015 г. Москва, 2015. – 136 с.

УДК: 338.4

Зинова Ю.А.
студент
институт экономики и менеджмента
Черникова О.П., к.э.н.
доцент
кафедра экономики, учета и финансовых рынков
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк

УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

В современном мире на рынке важным элементом организации бизнеса является система организации коммерческой деятельности, т.е. комплекса коммерческих процессов, которые направлены на эффективную покупку и продажу товаров и доведение до потребительского рынка с целью получение прибыли. В статье разработаны рекомендации по управлению закупочной деятельностью организации.

Ключевые слова: закупки, управление закупочной деятельностью

Zinova Yu.A.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk
Chernikova O.P.
candidate of economic sciences, associate professor
associate professor of the department of economics
accounting and financial markets
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk

MANAGING PROCUREMENT ACTIVITY OF THE ORGANIZATION

In the modern world in the market an important element of business organization is the system of organizing commercial activities, i.e. complex of commercial processes that are aimed at the effective purchase and sale of goods and bringing them to the consumer market in order to make a profit. The article has developed recommendations on the management of the purchasing activity of the organization.

Keywords: procurement, procurement management

Коммерческая организация на потребительском рынке не может реализовывать свою деятельность без осуществления закупок, которые направлены на перепродажу всех приобретенных товаров. Чтобы получить максимальную прибыль, предпринимателю стоит удовлетворить потребности

потребителя. Чтобы это сделать, необходимо закупить все виды требуемого товара в нужном количестве и качестве, и сделать это с наименьшими затратами. Таким образом, главная задача предпринимателя – это выгодное приобретение товара, направленное на удовлетворение потребительского спроса [1].

В закупочной деятельности можно выделить два аспекта: управление поставщиками и организация закупок. Следствием этого являются проблемы, порождаемые дублированием функций, избыточными согласованиями, размыванием зон ответственности подразделений предприятия. Все это допускает возможность произвольной интерпретации персоналом реальных ситуаций, возникающих в закупочной деятельности, и злоупотреблений.

Как показывает опыт, возможными проблемами закупочной логистики в организациях являются следующие [2]: непрозрачные процедуры выбора поставщика и, как следствие, высокие закупочные цены и низкое качество закупаемых товаров; субъективность принятия решения из-за влияния человеческого фактора на выбор поставщиков; отсутствие конкурентной среды из-за неменяющегося состава поставщиков, несмотря на появление новых перспективных компаний. При этом значительную часть поставщиков могут составлять небольшие фирмы-посредники. Использование непрозрачных процедур выбора поставщика приводит не только к завышению закупочных цен, но и к снижению качества и надежности работы всей цепи поставок.

Для преодоления указанных проблем в закупочной логистике торговым компаниям рекомендуется разрабатывать Положение о закупках товаров. Разработка и внедрение Положения позволит устранить субъективность выбора поставщиков, обеспечить механизм контроля процесса закупки, персонализировать и четко определить границы ответственности закупщиков, облегчить контроль закупочной деятельности. Положение устанавливает регламент выполнения бизнес-процесса "Закупка". Регламентация закупок применяется в целях обеспечения эффективного расходования денежных средств организации, а также получения экономически обоснованных рыночных цен на продукцию и предотвращения возможных злоупотреблений со стороны менеджеров по закупкам.

Регламентация закупочной деятельности осуществляется путем применения обязательных процедур, которые должны выполняться менеджерами. Данные процедуры включают: планирование потребности в товарах; проведение анализа рынка; обеспечение разумного уровня конкуренции среди потенциальных поставщиков там, где это возможно, а где невозможно - повышенный внутренний контроль; честный и разумный выбор предпочтительных поставщиков при комплексном анализе выгод и издержек (прежде всего соотношения цены и качества продукции); контроль исполнения поставщиками договоров на поставку товаров [3].

Положение должно основываться на системном подходе к закупочной логистике, который предусматривает: организацию структуры управления

закупками и их контроль; привлечение подготовленных кадров для проведения закупок; создание инфраструктуры закупок (информационное обеспечение, средства электронной коммерции, сертификация и пр.); четкое описание полномочий и ответственности сотрудников, участвующих в проведении процедур закупок.

В Положении отражаются основные составляющие политики организации в области закупочной логистики: приоритеты компании в выборе поставщиков и продукции (например, надежность поставщика, бесперебойность поставок, качество, цена продукции и т. п.); требования по обеспечению необходимого уровня конкуренции при проведении закупок; особенности проведения закупочных процедур в отношении отдельных видов закупаемой продукции; рекомендации по распределению полномочий в области закупок; требования к опыту работы, профессиональным знаниям и навыкам менеджеров по закупкам; ключевые показатели эффективности работы руководителей, ответственных за организацию и проведение закупок, и менеджеров по закупкам.

В целях обеспечения прозрачности закупочной деятельности в Положении целесообразно осветить вопросы создания раздела "Закупки" на интернет-сайте компании. В разделе должны быть отражены: новости системы закупок предприятия; единый классификатор закупаемой продукции (если он используется); информация о текущих (за исключением конфиденциальных) закупках; внутренние нормативные акты компании по закупкам.

Одной из проблем процесса выбора поставщика является отсутствие конкурентной среды, что влечет за собой снижение качества поставляемых товаров и увеличение закупочных цен. Как показывает практика, обычно менеджеры по закупкам работают с узким кругом поставщиков. Решить данную проблему можно за счет разработки единой информационной Базы данных потенциальных поставщиков (БД). БД должна содержать информацию о поставщиках, с которыми у предприятия уже когда-либо были заключены договоры, а также информацию о потенциальных контрагентах. Данные о поставщике, как минимум, должны включать: наименование, контактные и регистрационные данные, тип поставщика (производитель, дилер, дистрибутор и т. п.), перечень групп товаров, на которых специализируется поставщик.

Функция добавления новых поставщиков в БД должна осуществляться через единую точку ввода (одним работником либо только отделом закупок). При добавлении новых поставщиков в БД должен проводиться их анализ. Рекомендуется использовать классификацию поставщиков (партнер, одобренный поставщик, сотрудничество на определенных условиях, отклонен и т. п.).

Ведение БД поставщиков и их классификация позволяют: расширить конкурентную среду по закупке товаров за счет увеличения перечня потенциальных поставщиков; создать базу для анализа конкурентной среды

на продукцию, закупаемую предприятием; сократить время на поиск новых поставщиков и устранить субъективность составления перечня поставщиков; отсечь при выборе поставщика неблагонадежных контрагентов.

Выбор поставщика происходит с применением следующих методов: закупки через проведение конкурса; закупки на электронной торговой площадке; запрос предложений и цен (котировок); конкурентные переговоры; закупки из единственного источника; закупки путем участия в процедурах, организованных потенциальными поставщиками.

Как показывает практика, основная часть товаров закупается через непрозрачные процедуры: запросы предложений и цен или закупки у единственного поставщика. Это происходит из-за того, что конкретную процедуру закупки обычно выбирают менеджеры отдела закупок.

Данная проблема решается внедрением в практику работы отдела закупок Положения о поставщиках, включающего классификацию закупаемых товаров, распределение товарных групп по процедурам выбора поставщика; установление процедур выбора поставщика.

Классификацию товаров для закупок целесообразно осуществлять по трем критериям: стоимость, характеристика рынка и характер спроса.

По критерию "стоимость" товары делятся на основе АВС-анализа на три группы. К группе А относятся товары, составляющие до 70% стоимости в общем объеме годовой закупки, к группе В - товары, составляющие до 20% стоимости, а в группу С попадают товары, составляющие до 10% стоимости.

По критерию "характеристика рынка" товары делятся на две группы - "рынок поставщика" и "рынок потребителя". "Рынок поставщика" соответствует ситуации, когда количество покупателей превышает количество поставщиков, а "рынок потребителя" характеризует обратную ситуацию, когда количество поставщиков превышает количество покупателей.

По критерию "характер спроса" товары делятся также на две группы - "регулярный спрос" и "нерегулярный спрос". В группу "регулярный спрос" попадают товары, регулярно требующиеся предприятию; в группу "нерегулярный спрос" - товары, приобретение которых осуществляется на разовой основе.

Распределение групп по процедурам выбора поставщика осуществляется следующим способом.

Товары, попавшие в группу "рынок поставщика", приобретаются по процедуре "закупка у единственного поставщика". Товары, попавшие в группу "рынок потребителя", закупаются через конкурентные процедуры выбора поставщика (конкурсы, запросы цен и предложений, на электронных торговых площадках).

Закупки у единственного поставщика могут осуществляться в любом из следующих случаев: имеется срочная потребность в продукции, в связи с чем проведение иных процедур нецелесообразно; продукция может быть получена только от одного поставщика и отсутствует ее равноценная замена;

замена поставщика повлечет значительные проблемы, так как он обладает специфическим опытом и технологиями для успешной поставки требуемых ресурсов.

Закупки также могут производиться путем участия в аукционах, конкурсах или иных процедурах, организуемых продавцами продукции (в том числе на виртуальных электронных торговых площадках в сети интернет). Положительное решение об участии в таких процедурах принимается, если они обеспечивают честную и справедливую конкуренцию участников [3].

В заключении можно сказать, что в целях повышения эффективности закупочной деятельности необходимо рассматривать итоги закупочной деятельности и оценивать их влияние на систему показателей деятельности организации. Особое внимание обращать на такие тонкости как: выполнение договорных условий поставщиками (количество, качество, график поставок); качество, как закупленной продукции, так и работы поставщиков с целью учета этих оценок при планировании закупок на следующий год и возможной смены приоритетов в отношении требований к продукции (поставщикам) при проведении новых закупок; превышение в процессе исполнения договора цены и мотивация подобных решений; обоснованность и мотивация закупок у единственного поставщика; структура закупок по способам их осуществления и категориям поставщиков.

Использованные источники:

1. Лепетуха В.М. Методы и формы организации закупочной деятельности на предприятии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.iupr.ru/domains_data/files/zurnal_20/LEPETUHA%20V.M.%20(Sovremennye%20tehnologii%20upravleniya%20organizaciyay).pdf
2. Нифонтов А.И., Черникова О.П. Управление логистическими издержками угледобывающих предприятий // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. 2016. № 3. С. 224-227.
3. Нифонтов А.И., Кушнеров Ю.П., Черникова О.П. Оптимизация закупочной деятельности угледобывающих предприятий // Организатор производства. 2015. №4 (67).С.35-43.

УДК 34.4414

Зитляужев Б.А.
магистрант
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

ОСОБЕННОСТИ РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ ПО ВОПРОСАМ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ

Аннотация: в статье проанализированы материалы судебной практики по вопросам перевозки грузов железнодорожным. Проанализированы материалы Пятого арбитражного апелляционного суда, Федерального арбитражного суда Волго-Вятского округа, Федерального арбитражного суда Восточно-Сибирского округа.

Ключевые слова: перевозка грузов, железнодорожный транспорт, судебная практика.

Zitliauzhev B.A., graduate student
Tyumen state University
Russia, Tyumen

FEATURES OF CONSIDERATION OF DISPUTES RELATING TO THE CARRIAGE OF GOODS BY RAIL

Abstract: the article analyzes the materials of judicial practice on matters relating to rail freight. Analyzed the proceedings of the Fifth arbitration court of appeal, Federal arbitration court of Volga-Vyatka district, Federal arbitration court East-the Siberian district.

Key words: cargo transportation, railway transportation, litigation.

В настоящее время в литературе являются дискуссионными вопросы о форме договора железнодорожной перевозки груза.

Договор перевозки грузов должен быть заключен в письменной форме. В соответствии с п. 2 ст. 785 ГК РФ заключение договора перевозки груза подтверждается составлением и выдачей отправителю груза транспортной накладной, коносамента или иного документа. УЖТ РФ противоречиво регулирует вопрос о том, каким документом оформляется данный договор перевозки, и при наличии какого документа договор перевозки грузов считается заключенным, так как при оформлении соответствующих правоотношений требует различные документы. То есть из норм п. 2 ст. 785 ГК РФ и УЖД РФ определенно не следует, какой документ является письменной формой договора перевозки груза железнодорожным транспортом [1, с. 22].

В судебной практике так же основным доказательством заключения договора перевозки и основанием взыскании с перевозчика убытков является наличие транспортной накладной, отражающей все его существенные условия. В железнодорожных накладных грузоотправителем, перевозчиком делаются различные отметки, связанные с условиями и исполнением договора

перевозки. Данные отметки имеют значение при разрешении споров в случаях просрочки доставки груза, задержки выдачи груза, взыскания штрафа за использование перевозчиком вагонов, контейнеров без согласия их владельцев, при этом, согласно ст. 120 УЖТ РФ к претензии, направляемой перевозчику, прилагаются помимо прочих документов транспортные накладные [1, с. 23].

Так, например, Федеральный арбитражный суд Волго-Вятского округа в Постановлении от 26.07.2012 согласился с мнением нижестоящих судов, отказавших грузополучателю в иске, поданном в связи с просрочкой доставки груза. При этом были исследованы железнодорожные накладные. Факт просрочки установлен датами приема груза к перевозке и доставки в адрес грузополучателя, указанными в накладных. Однако в накладных сделаны отметки «срок доставки увеличивается для исправления погрузки по вине отправителя». Основываясь на данных доказательствах, суд отклонил ссылки истца на виновность перевозчика в просрочке доставки груза [6].

Федеральный арбитражный суд Волго-Вятского округа в постановлении от 26.09.2012 г. так же отказал в удовлетворении требования истца о взыскании с перевозчика убытков в виде упущенной выгоды, возникших в результате неисполнения последним договора перевозки в связи с отсутствием транспортной накладной [7].

Федеральный арбитражный суд Восточно-Сибирского округа в постановлении от 03.04.2012 г., напротив, правомерно удовлетворил иск о взыскании с ответчика задолженности за поставленную продукцию, так как оригинал указанной накладной со штампом о получении груза находился у грузополучателя [8].

Проанализируем судебную практику Пятого арбитражного апелляционного суда на первое полугодие 2017 года в части рассмотрения споров, вытекающих из договоров перевозки грузов [5].

В материалах Дела №А51-7033/2016 [4] указано, что собственник вагонов обратился в арбитражный суд с иском к грузополучателю о взыскании убытков, составляющих стоимость восстановительного ремонта поврежденных ответчиком вагонов.

При рассмотрении спора суды первой и апелляционной инстанции посчитали доказанными обстоятельства, входящие согласно статьям 15, 1064 ГК РФ в предмет доказывания по иску о взыскании убытков, а именно: факт повреждения ответчиком прибывших в его адрес под выгрузку вагонов истца, размер убытков, причинную связь между действиями ответчика и причиненными истцу убытками.

Отклоняя доводы ответчика о несоответствии представленных истцом актов о повреждении вагонов требованиям Правил составления актов при перевозках грузов железнодорожным транспортом, утвержденных Приказом МПС РФ от 18.06.2003 № 45, суд отметил, что поскольку истец, являясь собственником поврежденных вагонов, не участвует в правоотношениях по перевозке, на него не распространяются предусмотренный статьей 104

Федерального закона «Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации» механизм возмещения убытков.

Отсутствие у истца статуса участника отношений по перевозке обусловливает также отклонение судом ссылки ответчика на пропуск годичного срока исковой давности, предусмотренного главой 40 ГК РФ о перевозке, поскольку к требованиям о взыскании убытков по главе 59 ГК РФ подлежит применению установленный статьей 196 ГК РФ общий трехлетний срок исковой давности, который истцом соблюден.

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, что на лицо, не являющееся участником отношений перевозки, не распространяются специальные положения законов, регулирующие указанные отношения.

В материалах Дела №А51-25232/2015 [2] указано, что экспедитор обратился в арбитражный суд с иском к клиенту-грузоотправителю о взыскании компенсации уплаченной суммы железнодорожного тарифа.

Решением суда, оставленным без изменения постановлением суда апелляционной инстанции, требования истца удовлетворены частично.

Удовлетворяя заявленные требования, суды, применив положения статей 309, 310, 801 Гражданского кодекса Российской Федерации, пункт 2 статьи 5 Федерального закона «О транспортно-экспедиционной деятельности», указали, что из представленных истцом суду документов (докладной записки, электронной переписки сторон, фототаблиц) следует, что при погрузке одного из ящиков в полувагон произошло разрушение ящика из-за его недостаточно прочной конструкции, в связи с чем истцом был произведен ремонт указанного ящика, повлекший задержку отправки указанного груза. При этом ремонт ящика был согласован ответчиком.

Таким образом, поскольку в обязанности клиента в силу договора входила подача грузов в надлежащей упаковке (таре), годной для безопасной транспортировки, грузопереработки и открытого хранения, и дополнительные издержки по перевозке контейнеров возникли в результате задержки отправки груза не по вине истца, что повлекло за собой отправку груза по новому тарифу, суды пришли к выводу о наличии оснований для удовлетворения требований о взыскании компенсации суммы железнодорожного тарифа по данной перевозке.

При этом судами учтено, что вышеуказанные обстоятельства не могли быть предотвращены экспедитором при той степени заботливости и осмотрительности, которая от него требовалась по характеру обязательства и условиям оборота, а, следовательно, и не могли являться основаниями для возложения на экспедитора издержек по осуществлению перевозки в интересах клиента (абзац 2 пункта 1 статьи 401 Гражданского кодекса Российской Федерации).

Частично отказывая в удовлетворении требований о взыскании суммы железнодорожного тарифа по второму грузу, суды исходили из того, что первоначально отправка груза планировалась в конце декабря 2014 года,

затем дата отправки неоднократно менялась истцом на различные даты января 2015 года.

В обоснование изменения указанных дат оправдательных документов, исключающих вину истца, в задержке груза в нарушение статьи 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации не представлено.

Доказательств принятия истцом всех мер к отправке груза в сроки, исключающие предъявление добора тарифа, общество суду не представило, в связи с чем оснований для удовлетворения требований в указанной части у судов не имелось.

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, что несение дополнительных издержек по перевозке груза в результате задержки отправки не по вине перевозчика является основанием для удовлетворения требований о взыскании компенсации непредвиденных расходов.

В материалах Дела №А59-62/2016 [3] указано, что железная дорога обратилась в арбитражный суд с иском к морскому перевозчику о взыскании убытков, возникших в результате выплаты грузополучателю пени за просрочку доставки груза в прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении, рассчитанных пропорционально количеству дней просрочки морского перевозчика.

Решением суда, оставленным без изменения постановлениями суда апелляционной и кассационной инстанций, исковые требования удовлетворены.

Выводы судов основаны на положениях статьи 75 Федерального закона «Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации», согласно которым общий срок доставки грузов в прямом смешанном сообщении определяется исходя из совокупности сроков доставки их железнодорожным транспортом и транспортом других видов, и рассчитывается на основании правил исчисления сроков доставки грузов, действующих на транспорте соответствующих видов.

В случае нарушения общего срока доставки грузов в прямом смешанном сообщении ответственность за просрочку доставки грузов несет перевозчик транспорта соответствующего вида, выдавший груз. Этот перевозчик вправе предъявить требование о возмещении убытков к организации того вида транспорта, по вине которой допущена просрочка доставки груза.

В соответствии со статьей 97 Федерального закона «Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации» за просрочку доставки грузов при перевозках в прямом смешанном сообщении перевозчик соответствующего вида транспорта, выдавший груз, уплачивает пени в размере девяти процентов платы за перевозку грузов за каждые сутки просрочки (неполные сутки считаются за полные), но не более чем в размере платы за перевозку данных грузов, доставку каждого порожнего вагона, контейнера, если не докажет, что просрочка произошла вследствие

предусмотренных частью первой статьи 29 настоящего Устава обстоятельств.

Согласно положениям § 33 Правил перевозок грузов в прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении (утвержденных МПС СССР, Минморфлотом СССР, Минречфлотом РСФСР 17/24.04.1956) [9] при передаче грузов с железнодорожного транспорта на водный и обратно день предъявления передаточной ведомости сдающей стороной принимающей стороне считается днем предъявления груза и с 0 часов следующих календарных суток ответственность за срок доставки груза возлагается на принимающую сторону.

При проверке расчета предъявленных к взысканию убытков суды признали его обоснованным, учитывающим как подход к определению ответственности исходя из пропорциональности по количеству дней просрочки каждого перевозчика, так и размер провозной платы по каждой отправке. Ограничение ответственности перевозчика перед грузополучателем, предусмотренное статьей 97 Федерального закона «Устав железнодорожного транспорта РФ», не может влиять на распределение ответственности между двумя перевозчиками.

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, что убытки одного из перевозчиков, осуществлявшего доставку груза в прямом смешанном сообщении, в виде выплаченной неустойки за просрочку доставки груза, подлежат возмещению другим перевозчиком пропорционально количеству дней его просрочки.

Итак, при анализе судебной практики и дискуссионных вопросов о форме системы договора железнодорожной перевозки груза были сделаны выводы:

1) договор железнодорожной перевозки груза должен заключаться в простой письменной форме;

2) письменной формой договора перевозки груза является транспортная накладная;

3) транспортная накладная, как в бумажном, так и в электронном виде, имеет правоустанавливающее значение, является документом, представление которого в ряде случаев обязательно для предъявления претензий к перевозчику.

На основании анализа судебной практики по рассмотрению споров, вытекающих из договоров перевозки грузов можно сделать следующие выводы:

1. На лицо, не являющееся участником отношений перевозки, не распространяются специальные положения законов, регулирующие указанные отношения.

2. Несение дополнительных издержек по перевозке груза в результате задержки отправки не по вине перевозчика является основанием для удовлетворения требований о взыскании компенсации непредвиденных расходов.

3. Убытки одного из перевозчиков, осуществлявшего доставку груза в

прямом смешанном сообщении, в виде выплаченной неустойки за просрочку доставки груза, подлежат возмещению другим перевозчиком пропорционально количеству дней его просрочки.

Использованные источники:

1. Гаращук О.А. Багаж и грузобагаж как объекты договора перевозки груза железнодорожным транспортом / О.А. Гаращук // Транспортное право и безопасность. – 2017. – № 3 (15). – С. 20-27.
2. О взыскании компенсации сумм железнодорожного тарифа и неустойки: Постановление Пятого арбитражного апелляционного суда от 14 июля 2016 № 05АП-4241/2016, 05АП-4244/2016 по делу № А51-25232/2015 // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 17.10.2017).
3. О взыскании убытков, возникших в результате просрочки доставки груза: Постановление Пятого арбитражного апелляционного суда от 22 июня 2016 № 05АП-3854/2016 по делу № А59-62/2016 // Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 17.10.2017).
4. О взыскании убытков, составляющих стоимость восстановительного ремонта поврежденных ответчиком вагонов: Постановление Пятого арбитражного апелляционного суда от 19 декабря 2016 № 05АП-8364/2016 по делу № А51-7033/2016 // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения: 17.10.2017).
5. Обзор судебной практики по рассмотрению споров, вытекающих из договоров перевозки грузов и транспортной экспедиции Пятого арбитражного апелляционного суда [Электронный ресурс]. Официальный сайт Пятого арбитражного апелляционного суда.[сайт]. http://5aas.arbitr.ru/node/14534 (дата обращения: 17.10.1017).
6. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 26 июля 2012 г. по делу № А43-21489/2011 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения: 23.10.2017).
7. Постановление ФАС Волго-Вятского округа от 28 июня 2013 г. по делу № А28-8815/2012 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения: 23.10.2017).
8. Постановление ФАС Восточно-Сибирского округа от 03 апреля 2012 г. по делу № А10-4412/2011 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс». (дата обращения: 23.10.2017).
9. Правила перевозок грузов в прямом смешанном железнодорожно-водном сообщении от 29 мая 1963 № Г-13853 // Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультанПлюс (дата обращения: 17.10.2017).

УДК 34.4414

Зитляужев Б.А.
магистрант
Тюменский государственный университет
Россия, г. Тюмень

ОСОБЕННОСТИ РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ ПО ВОПРОСАМ ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ

Аннотация: в статье проанализированы материалы судебной практики по вопросам перевозки пассажиров железнодорожным. Проанализированы материалы Верховного Суда РФ, Свердловского областного суда, Московского городского суда и некоторых других.

Ключевые слова: перевозка пассажиров, железнодорожный транспорт, судебная практика.

Zitliauzhev B.A., graduate student
Tyumen state University
Russia, Tyumen

FEATURES OF CONSIDERATION OF DISPUTES RELATING TO THE CARRIAGE OF PASSENGERS BY RAIL

Abstract: the article analyzes the materials of judicial practice on matters relating to the carriage of passengers train. Analyzed materials of the Supreme Court of the Russian Federation, the Sverdlovsk regional court, Moscow city court, and some others.

Key words: passenger transport, railway transport, litigation.

Доля железнодорожного транспорта на рынке перевозок велика. Учитывая масштабы территории нашей страны, в свете присоединения к составу субъектов Российской Федерации, в которой нужно создать все необходимые для рыночного хозяйствования условия - значение данной отрасли экономики довольно весомо. Несмотря на прогрессивное и позитивное значение принятых в данной сфере нормативно-правовых актов, правовое регулирование перевозок железнодорожным транспортом явилось сосредоточием проблем, основанных в первую очередь на слабом понимании частно-правового характера железнодорожных перевозочных отношений. В доктрине и правоприменительной практике отсутствует единство по определению и реализации ответственности сторон при разрешении судами споров по договорам перевозки железнодорожным транспортом [1, с. 28].

В рамках данного исследования проведен анализ судебной практики по рассмотрению споров по вопросам перевозки пассажиров железнодорожным транспортом с целью обобщения судебной практики.

Верховный Суд РФ в Определении от 01 августа 2016 № 56-КГ16-9 [6] рассмотрел требование об обязании обеспечить включение в схемы составов пассажирского поезда вагонов, приспособленных для перевозки инвалидов.

Прокурор ссылается на то, что пассажирский поезд, местом формирования которого является пассажирское вагонное депо филиала общества, не оборудован вагоном, приспособленным для проезда инвалидов.

Из материалов дела усматривается, что с целью обеспечения реализации прав инвалидов на беспрепятственное пользование железнодорожным транспортом АО «ФПК» совместно с ОАО «РЖД» приняты и введены в действие нормативные документы, регламентирующие правила организации оказания услуг маломобильным пассажирам по перевозке на железнодорожном транспорте. Нормативными актами ОАО «РЖД» и АО «ФПК» разработан и на их основании реализуется комплекс мер, в том числе по обеспечению в соответствии с требованиями Федерального закона от 24 ноября 1995 г. №181-ФЗ «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» [5] оборудования железнодорожного транспорта специальными приспособлениями и устройствами в целях создания условий инвалидам для его беспрепятственного использования. Вместе с тем Федеральным законом от 24 ноября 1995 г. №181-ФЗ, как следует из его положений, не предусмотрена обязанность перевозчика по включению в состав каждого пассажирского поезда постоянного курсирующего специального вагона, приспособленного для перевозки инвалидов. В удовлетворении требования отказано [6].

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, что законодательством не установлена обязанность перевозчика по включению в состав поезда постоянного курсирующего специально оборудованного вагона, обществом обеспечивается реализация прав инвалидов путем оборудования поезда специальными приспособлениями и устройствами и включения специализированных вагонов в схемы поездов дальнего следования.

Свердловский областной суд рассмотрел требование о признании незаконным обязания оплатить полную стоимость проездного билета, взыскании стоимости доплаты проезда.

Как верно указано судом, юридически значимым обстоятельством по рассматриваемому спору, является установление факта предъявления пассажиром действующего документа предоставляющего право на льготный проезд, коим в рассматриваемом споре является студенческий билет. Отсутствие последнего у несовершеннолетнего при его посадке в вагон доказано стороной ответчика.

Апелляционным определением Свердловского областного суда от 15 декабря 2016 по делу №33-21459/2016 [4] в удовлетворении требования отказано.

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, что пассажир, имеющий право на бесплатный или льготный проезд, также обязан иметь при себе и предъявлять по требованию уполномоченных перевозчиком лиц документы, подтверждающие данное право.

Судебная коллегия по гражданским делам Московского городского

суда рассмотрела дело о взыскании денежных средств, неустойки, штрафа [2].

Истец указал, что приобрел три железнодорожных билета на поезд, из-за забастовки работников железных дорог поезд прервал поездку, в связи с неисполнением ответчиком обязательств представитель истца направил в адрес ответчика претензию о возврате денежных средств, но ответчик отказал в удовлетворении требований истца в добровольном порядке.

Удовлетворяя частично исковые требования, суд первой инстанции исходил из того, что услуга была оказана истцу не в полном объеме. Ответчиком понесены фактические расходы в связи с перевозкой истца и его семьи от Москвы до Ж., а после вынужденной остановки истец и его семья приняли решение самостоятельно добраться от Ж. до пункта назначения, при этом стоимость услуги оплачена истцом в полном объеме. Суд пришел к выводу о том, что с ответчика в пользу истца подлежит взысканию стоимость оплаченной истцом услуги по перевозке от станции Ж. до Парижа.

С данным выводом суда судебная коллегия не согласилась, поскольку судом неправильно применены нормы материального права.

В соответствии с ч. 1, 2 статьи 7 ГК РФ Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются в соответствии с Конституцией Российской Федерации составной частью правовой системы Российской Федерации.

При вынесении нового решения судебная коллегия не усматривала оснований для удовлетворения требований, поскольку нормами международного права, в частности, Пунктом 6.7.5. ч. 2 Общих условий перевозки в сообщении Восток - Запад (SCIC - EWT) Общих условий международных перевозок (SCIC) не предусмотрена ответственность перевозчика в случае нарушения расписания движения поездов вследствие забастовки, что имело место в настоящем случае.

При указанных обстоятельствах в удовлетворении исковых требований отказано в полном объеме [2].

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, что на международных сообщениях не предусмотрена ответственность перевозчика в случае нарушения расписания движения поездов вследствие забастовки.

Санкт-Петербургский городской суд рассмотрел требование о взыскании стоимости приобретенных железнодорожных билетов, штрафа [3].

Перевозчик отказался возвратить полную стоимость неиспользованных проездных билетов по причине того, что приобретенные пассажирами по специальному тарифу билеты являются невозвратными, о чем соответствующая информация была представлена при покупке билетов.

Предметом исследования суда первой инстанции являлись представленные ответчиком в материалы дела аудиозаписи «кассир-пассажир»., акты прослушивания указанных аудиозаписей, объяснительные билетных кассиров Л. и Ч., распечатка с Интернет-сайта РЖД о размещении на указанном сайте Особых условий, оценив которые в совокупности по

правилам ст. 67 ГПК РФ, суд пришел к выводу о том, что информация о невозвратности билетов истцам не была предоставлена своевременно и в полном объеме, следовательно, ответчиком (продавцом) нарушены права истцов как потребителей, предусмотренные ст. 10 Закона РФ «О защите прав потребителя», ввиду чего с ответчика в пользу истцов подлежит взысканию уплаченная за билеты денежная сумма. [3]

На основании вышеприведенных аргументов, сделан вывод о том, если информация о невозвратности билетов не была предоставлена перевозчиком своевременно и в полном объеме, продавцом нарушены права пассажиров как потребителей, предусмотренные ст. 10 Закона РФ «О защите прав потребителя», ввиду чего стоимость проездных билетов подлежит взысканию.

На основании анализа судебной практики по рассмотрению споров по вопросам перевозки пассажиров железнодорожным транспортом можно сделать следующие выводы.

1. Законодательством не установлена обязанность перевозчика по включению в состав поезда постоянного курсирующего специально оборудованного вагона, обществом обеспечивается реализация прав инвалидов путем оборудования поезда специальными приспособлениями и устройствами и включения специализированных вагонов в схемы поездов дальнего следования.

2. Пассажир, имеющий право на бесплатный или льготный проезд, также обязан иметь при себе и предъявлять по требованию уполномоченных перевозчиком лиц документы, подтверждающие данное право.

3. На международных сообщениях не предусмотрена ответственность перевозчика в случае нарушения расписания движения поездов вследствие забастовки.

4. Если информация о невозвратности билетов не была предоставлена перевозчиком своевременно и в полном объеме, продавцом нарушены права пассажиров как потребителей, предусмотренные ст. 10 Закона РФ «О защите прав потребителя», ввиду чего стоимость проездных билетов подлежит взысканию.

Использованные источники:

1. Арутюнова А.А. Проблемы правового регулирования ответственности сторон по договору перевозки груза железнодорожным транспортом // Интеллектуальные ресурсы - региональному развитию. — 2015. — №1-5. — С. 28-34.

2. О взыскании денежных средств, неустойки, штрафа: Апелляционное определение Московского городского суда от 30 ноября 2016 №33-47652/2016 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения:28.11.2017).

3. О взыскании стоимости приобретенных железнодорожных билетов, штрафа: Апелляционное определение Санкт-Петербургского городского суда

от 13 октября 2016 № 33-21206/2016 по делу №2-1474/2016 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения:28.11.2017).
4. О признании незаконным обязания оплатить полную стоимость проездного билета, взыскании стоимости доплаты проезда: Апелляционное определение Свердловского областного суда от 15 декабря 2016 по делу №33-21459/2016 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения:28.11.2017).
5. О социальной защите инвалидов в Российской Федерации: Федеральный закон от 24 ноября 1995 №181-ФЗ: по сост. на 30 октября 2017 г. // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995. № 48. Ст. 4563.
6. Об обязании обеспечить включение в схемы составов пассажирского поезда вагонов, приспособленных для перевозки инвалидов: Определение Верховного Суда Российской Федерации от 01 августа 2016 №56-КГ16-9 // [Электронный ресурс]. Документ опубликован не был. Доступ из справочно-правовой системы КонсультантПлюс (дата обращения:28.11.2017).

УДК 72.04.033.2

Золотухина Н.А., кандидат культурологии
доцент
кафедра декоративного искусства
Череп Е. А.
магистр
кафедра декоративного искусства
ГБОУ ВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
Россия, РК, г. Симферополь

ЭКСПОЗИЦИЯ КАК СРЕДСТВО КОММУНИКАЦИИ В КУЛЬТУРНОЙ ЖИЗНИ КРЫМСКОГО РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ Г. СИМФЕРОПОЛЯ)

Аннотация. *В статье раскрывается роль экспозиционной деятельности в развитии и формировании культуры крымского полуострова. На современном этапе развития крымской культуры представляется актуальным рассмотрение выставочной экспозиции как способа культурной и социальной коммуникации.*

Ключевые слова: *культура, экспозиция, музеи, художественная выставка.*

Zolotukhina N.A.
Candidate of Culturology, associate Professor
Associate Professor of the Department of Decorative Arts
Department of Decorative and Applied Arts and Folk Crafts
Crimean Engineering and Pedagogical University
Russia, RK, Simferopol
Cherep E. A.
Master's degree of the Department of Decorative Arts
Department of Decorative and Applied Arts and Folk Crafts
Crimean Engineering and Pedagogical University
Russia, RK, Simferopol

EXPOSITION AS A MEANS OF COMMUNICATION IN THE CULTURAL LIFE OF THE CRIMEAN REGION (FOR EXAMPLE OF SIMFEROPOL)

Annotation. The article reveals the role of exposition activities in the development and formation of the culture of the Crimean peninsula. At the present stage of the development of the Crimean culture, it seems relevant to consider the exhibition exposition as a way of cultural and social communication.

Key words: culture, exposition, museums, art exhibition.

Актуальность данной темы связана с развитием новых культурных материальных и духовных форм. В основу понятия культура входят значимые аспекты: деятельность человека по созданию материальных и духовных ценностей; освоение этих ценностей, означающее развитие самого общества,

приобретение им культурного опыта, накопленного предшествующими поколениями.

Выставочное пространство представляет собой некую транслирующую платформу, содержащую в себе основные коммуникативные черты. Экспозиционная роль в данном случае, представлена синтезом эстетических, исторических, социальных функций, содержащих в себе основные особенности региональной культуры [1].

Кроме того, не менее важным ее аспектом данной темы является смысловая интерпретация коммуникации. В гуманитарных науках под коммуникацией часто понимается «смысловой и идеально-содержательный аспект социального взаимодействия». Как отмечают некоторые исследователи, исходя из подобной позиции, сообщения всегда имеют идеальное содержание, но не всегда материальную, чувственно воспринимаемую форму. Поэтому, следует также заключить, что коммуникацию можно понимать, как «движение смыслов в социальном времени и пространстве». Уникальная роль передачи традиционных и вновь издаваемых элементов культуры ведет к росту национального самосознания и открытию многих новых черт историко-культурного наследия.

В настоящее время актуальным является вопрос не только о сохранении отдельных памятников и артефактов культуры, а также непосредственное взаимодействие с реальностью современного городского и регионального наследия. Содержание и наполненность экспозиции определяется тематикой ее выставочного пространства. Многообразие объектов заполняющих пространственную среду помещения охватывают не только среду, в которой они существуют, но и субъекта, на которого направлена экспозиция – реципиента как носителя наследия. На современном этапе развития культурных площадок меняется представление о проведении экспозиций в музеях и выставочных залах, появляются новые формы общения со зрителем.

Вследствие этого невозможно обойти вниманием один из самых важных для выставочного пространства механизм экспозиционной коммуникации. В данном случае необходим анализ не конкретных экспозиций в определенном выставочном пространстве, а в экспозиции как объекте с общими закономерностями функционирования в среде пространственной коммуникации.

Интерес к выставочной экспозиции объясняется ориентированностью современного музея, галереи на посетителя, а в дальнейшем и на общество в целом. Культурное сохранение археологических находок и других схожих артефактов, представляет собой не менее сложную задачу, чем их открытие.

Общественный интерес к современной культуре и художественным выставкам усиливается благодаря неослабевающему развитию музейных экспозиций. Работа музеев не ограничивается экспонированием предметов древности и прошлых поколений. Она обогащается благодаря вкладам творческих людей в развитие искусства современности и восприятием зрителей новых форм действительности. Приобщение общественности к

развитию культурной деятельности родного края повышает его значимость в мировой истории культуры. Таким образом коммуникацию можно понимать, как процесс, в результате которого передается информация от отправителя, к получателю обеспечивая преемственность гуманистических ценностей и производство мировоззренческих смыслов.

Обращение к выставочным залам в поисках архивных данных, указывает на востребованность в познании традиционных форм культуры, регионального, исторического интереса. Так, на базе Крымского Этнографического музея экспонируются поликультурные ценности Крыма, раскрывая особенности традиций народов, населяющих полуостров. Коллекция музея представляет традиционную культуру 25 этносов, населяющих Крымский полуостров. Большая часть экспонатов была подарена музею жителями Крыма. Несколько передвижных выставок, экспонировались в крымских музеях, на праздниках и фестивалях национально-культурных обществ, конференциях и семинарах, в школах и колледжах [2]. Актуально отметить, что на базе кафедры декоративно-прикладного искусства крымского инженерно-педагогического университета проводятся моделирование художественных изделий по мотивам этнических костюмов представителей различных этносов Крыма. Студенты изготавливают вручную вышивку и крой для этнических моделей. Данные модели тщательно изучаются и разрабатываются на базе моделей, представленных в музее.

В развитии и популяризации среди молодого поколения художников, музыкантов, поэтов, выставочные залы приобрели особую ценность. Практика перформанса начинает свое распространение как новый вид презентации творчества. Такая возможность не только помогает не забывать и исследовать прошлое крымских находок, но и наблюдать за развитием новых формам искусства современности региона. По этой причине неотъемлемую часть художественной жизни Симферополя и всего Крыма представляет Симферопольский художественный музей. Выставочные экспонаты собраны здесь по принципу «классики и современники». Ежегодно проводятся бьеннале камерной акварели, и многое другое. В экспозиции имеют возможность представить свои работы самые начинающие художники нового поколения. Деятельность музея нацелена на молодую аудиторию, рассчитывая пополнить коллекции музея новыми художественными произведениями.

Ценным источником истории Крыма является постоянные экспозиции Крымского республиканского учреждения «Центральный музей Тавриды». Ежегодно музей уделяет внимание научной работе, создавая свыше 30 разнопрофильных выставок, экспонирующихся не только в Крыму, но и за его пределами. Экспонаты из музея участвуют в заграничных выставках: на международных выставках в Италии (1994, 1995 гг.), Франции (1997 г.), Германии (1999-2010 гг) [3].

Коммуникация в данном случае выступает как один из механизмов и неотъемлемая составляющая социокультурного процесса, обеспечивающая

саму возможность формирования социальных связей, управления совместной жизнедеятельностью людей и регулирования ее отдельных областей, накопление и трансляцию социального опыта.

Ведущая роль в деле возрождения материальной и духовной крымскотатарской культуры, принадлежит Республиканскому крымскотатарскому музею. Будучи этническим центром культурного досуга Симферополя, многообразие непрерывно менявшихся в течении многих столетий этнических элементов нашло отражение в существующей до настоящего времени диалектной структуре крымскотатарского культурного наследия второй половины XX столетия. Начинающие мастера имеют возможность ознакомиться и изучить уникальные образцы крымскотатарского декоративно-прикладного творчества таких современных авторов как: Р.Усеинов и М.Чурлу, керамику Р. Скибина, килимы С.Эюповой а также филигрань и многое другое. Для создания новых композиций авторы нередко использует мотивы крымскотатарской народной вышивки [5].

Выводы. Как и многие города Крыма, Симферополь имеет свою историю, культурное значение и ценность. Деятельность Симферопольских музеев продолжает свою культурную, искусствоведческую, эстетическую деятельность. Каждый из которых работает с аудиторией по своему профилю. В художественном музее это работы живописные – академические и декоративные. В крымскотатарском - декоративно-прикладное творчество, в этнографическом - деятельность по накоплению и сохранению различных культурных артефактов.

Использованные источники:

1. Волькович А. Ю. Музейная экспозиция как симеотическая система: автореф. дис. ... канд. культурол. наук наук: 24.00.03. - СПб., 1999.
2. История музея // Крымский этнографический музей URL: http://ethnocrimea.ru/ru/o-muzee.html (дата обращения: 22.10.2017).
3. Коллекция музея // Центральный музей Тавриды URL: http://tavrida-museum.ru/curiosity/184-colaboration (дата обращения: 22.10.2017).
4. Курамшина Ю.В. Музеи как компонент культурного ландшафта г. Симферополя / Ю.В. Курамшина // Культура народов Причерноморья. - 2012. - №239. - С.42-47.
5. О музее // Крымскотатарский музей культурно-исторического наследия URL: http://krtmuseum.ru/about (дата обращения: 26.10.2017).

УДК 371.123

Зотина И.И.
студент 3 курса магистратуры
факультет педагогики и психологии
ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»
научный руководитель: Андреева С.Н., к.психол.н.
доцент
Россия, г. Йошкар-Ола

ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ВЫГОРАНИЕ ПЕДАГОГОВ ГОРОДСКИХ И СЕЛЬСКИХ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются основные понятия, используемые, в данной работе и приведены результаты исследования и описаны различия в профессиональном выгорании педагогов городских и сельских дошкольных образовательных учреждений. Статья может быть полезна для студентов высших и средних профессиональных учебных заведений, а также педагогам дошкольных образовательных учреждений.

Ключевые слова: профессиональное выгорание, синдром профессионального выгорания, профессиональное выгорание педагогов, профессиональное выгорание педагогов дошкольных образовательных учреждений.

Zotina I.
FGBOU BO "Mari state University"
Student of the Faculty of Pedagogy and Psychology

PROFESSIONAL BURNOUT OF TEACHERS OF URBAN AND RURAL PRESCHOOL EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Annotation: *In article discusses the main concepts used in this work and the results of the study and describes the differences in professional burnout of teachers of urban and rural preschool educational institutions. The article may be useful for students of higher and secondary professional educational institutions and teachers of preschool educational institutions.*

Key words: *professional burnout, a syndrome of professional burnout, professional burnout of teachers, professional burnout of educators of preschool educational institutions.*

Профессиональная деятельность занимает существенное место в жизни человека. При этом роль профессии носит не только позитивный, но порой негативный и даже разрушительный характер по отношению к личности. Одним из таких негативных последствий является появление синдрома профессионального выгорания, снижающего эффективность профессиональной деятельности и пагубно влияющего на личность и здоровье. По мнению Борисовой М.В., наиболее подверженной возникновению синдрома профессионального выгорания, по мнению отечественных ученых, является категория педагогов [2, с. 56].

Современное общество представляет высокие требования к системе образования. Педагоги, стремясь соответствовать этим требованиям, вынуждены беспрестанно повышать уровень профессиональной компетентности, что, в свою очередь, уже ведет к физическим и интеллектуальным перегрузкам. Кроме того, педагогическая деятельность обладает рядом особенностей, позволяющих характеризовать ее как потенциально аффектогенную, что обусловлено наличием большого количества стресс-факторов, постоянно присутствующих в работе педагога (высокий динамизм, нехватка времени, рабочие перегрузки, сложность возникающих педагогических ситуаций, ролевая неопределенность, социальная оценка и т.д.) [3, с. 214].

Согласно Борисовой М.Б., «профессиональное выгорание – это процесс постепенной утраты эмоциональной, когнитивной и физической энергии, проявляющийся в симптомах эмоционального, умственного истощения, физического утомления, личной отстраненности и снижения удовлетворения исполнением работы» [1, с. 13].

По мнению Борисовой М.В., профессиональное выгорание ведет к истощению эмоционально-энергетических и личностных ресурсов работающего человека. Профессиональное выгорание возникает в результате внутреннего накапливания отрицательных эмоций без соответствующей «разрядки» или «освобождения» от них. Опасность «выгорания» состоит в том, что это не кратковременный проходящий эпизод, а долговременный процесс «сгорания дотла» [1, с. 15].

Целью нашего исследования являлось выявление различий в профессиональном выгорании педагогов городских и сельских дошкольных образовательных учреждений. В исследовании принимали участие 40 педагогов: 20 педагогов городских дошкольных образовательных учреждений и 20 педагогов сельских дошкольных образовательных учреждений.

Для выявления профессионального выгорания педагогов дошкольных образовательных учреждений использовалась методика диагностики профессионального выгорания (MBI) (К. Маслач, С. Джексон, в адаптации Н.Е. Водопьяновой) [4].

Таблица 1 – Относительная частота различных степеней выраженности шкал профессионального выгорания у педагогов сельских и городских дошкольных образовательных учреждений (по методике MBI К. Маслач, С. Джексон, в адаптации Н.Е. Водопьяновой).

Шкалы профессионального выгорания	Степени выраженности синдрома профессионального выгорания	Педагоги сельских дошкольных образовательных учреждений (в%)	Педагоги городских дошкольных образовательных учреждений (в%)
Эмоциональное истощение	Высокий	4%	5%
	Средний	53%	58%
	Низкий	43%	37%
Деперсонализация	Высокий	36%	43%
	Средний	44%	44%
	Низкий	20%	13%
Редукция личных достижений	Высокий	20%	22%
	Средний	54%	48%
	Низкий	26%	30%

По данным, представленным в таблице 1, высокая степень эмоционального истощения встречается почти с одинаковой частотой, как у сельских 4%, так и у городских 5% педагогов дошкольных образовательных учреждений. Она связана с чувством опустошенности, угнетенности, апатии, стремлением уединиться и отдохнуть от всего и всех, усталостью после окончания работы и утром перед работой, нежеланием идти на работу, разочарованностью, равнодушием и потерей интереса ко многому, что раньше радовало в работе. Средняя степень эмоционального истощения характерна 53% педагогов сельских и 58% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений. Низкую степень выраженности эмоционального истощения имеют 43% педагогов сельских и 37% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений.

По шкале деперсонализация высокая степень выраженности встречается 36% у педагогов сельских и 43% у педагогов городских дошкольных образовательных учреждений, что на 7% больше, чем педагогов сельских дошкольных образовательных учреждений. Это говорит о том, что отмечается тенденция к общению с некоторыми подчиненными и коллегами без особой теплоты и расположения к ним. Периодами может отмечаться несколько безразличное отношение к тому, что происходит с сотрудниками по работе. Средняя степень деперсонализации встречается с одинаковой частотой как у педагогов сельских (44%), так и у педагогов городских (44%) дошкольных образовательных учреждений. Низкую степень выраженности деперсонализации имеют 20% педагогов сельских и 13% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений.

Высокая степень по шкале редукция личных достижений встречается

почти с одинаковой частотой, как у педагогов сельских (20%), так и у педагогов городских (22%) дошкольных образовательных учреждений. Это говорит о некоторых сомнениях педагогов в необходимости своей работы, о снижении профессиональной мотивации, нарастании негативизма в отношении служебных обязанностей, о тенденции к снятию с себя ответственности, к изоляции от окружающих, отстраненность и неучастие. Средняя степень выраженности по шкале редукция личных достижений характерна 54% педагогов сельских и 48% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений. Низкую степень выраженности по шкале редукция личных достижений имеют 26% педагогов сельских и 30% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений.

Для проверки достоверности различий между результатами исследований педагогов городских и сельских дошкольных образовательных учреждений мы использовали непараметрический статистический критерий Манна-Уитни, предназначенный для выявления различий показателей в двух несвязных выборках.

Таблица 2 – Эмпирические значения U-критерий Манна Уитни

Диагностика MBI	Средние значения		U-критерий Манна Уитни	Зона значимости различий
	Педагоги сельских дошкольных образовательных учреждений	Педагоги городских дошкольных образовательных учреждений		
Эмоциональное истощение	18	19	170	в зоне незначимости
Деперсонализация	16	16	190,5	в зоне незначимости
Редукция личных достижений	21	21	188,5	в зоне незначимости

Эмпирические значения U-критерий Манна Уитни, представленные в таблице 2, показывают, что средние значения в группе сельских и городских педагогов находятся в зоне незначимости. Следовательно, по профессиональному выгоранию между педагогами сельских и городских дошкольных образовательных учреждений нет значимых различий.

Тем не менее, при появлении поведенческих симптомов профессионального выгорания и педагогам сельским, и педагогам городских дошкольных образовательных учреждений рекомендуется после работы переключиться на другие виды деятельности, регулярно отдыхать, найти занятия по душе (хобби), уметь отвлекаться от переживаний, связанных со своей профессиональной деятельностью.

Для профилактики профессионального выгорания необходима разработка мер предупреждения, а также создание эффективной системы психологической помощи и поддержки педагогам, что позволит снизить

уровень их выгорания и тем самым повысить эффективность профессиональной деятельности образовательного учреждения в целом.

Использованные источники:

1. Борисова, М.В. Профессиональное выгорание как негативный феномен профессионального становления личности / М.В. Борисова // Психологические аспекты профессионального становления: сборник материалов Всероссийской межвузовской научной конференции. – М.: РИПО ИГУМО и ИТ, 2010. – С. 13-16.
2. Борисова, М.В. Психологические детерминанты психического выгорания у педагогов / М.В. Борисова. - Ярославль, 2013. – 121 с.
3. Митина, Л.В. Психология труда и профессионального развития учителя / Л.В. Митина. – М.: Издательский центр «Академия, 2014. – 320 с
4. Фетискин, Н.П. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп / Н.П. Фетискин, В.В. Козлов, Г.М. Мануйлов. – М.: Институт психотерапии, 2012. - 490 с.

УДК 371.123

Зотина И.И.
студент 3 курса магистратуры
факультет педагогики и психологии
ФГБОУ ВО «Марийский государственный университет»
научный руководитель: Андреева С.Н., к.психол.н.
доцент
Россия, г. Йошкар-Ола

ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ ВЫГОРАНИЕ ПЕДАГОГОВ ГОРОДСКИХ И СЕЛЬСКИХ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются основные понятия, используемые, в данной работе и приведены теоретические и практические обоснования исследования. Статья может быть полезна для студентов высших и средних профессиональных учебных заведений, а так же педагогам в качестве справочно-методического пособия.

Ключевые слова: выгорание, эмоциональное выгорание, синдром эмоционального выгорания, эмоциональное выгорание педагогов, эмоциональное выгорание педагогов дошкольных образовательных учреждений.

Zotina I.
FGBOU BO "Mari state University"
Student of the Faculty of Pedagogy and Psychology

EMOTIONAL BURNOUT OF TEACHERS OF URBAN AND RURAL PRESCHOOL EDUCATIONAL INSTITUTIONS

Annotation: *In article discusses the main concepts used in this work and the results of the study and describes the differences in professional burnout of teachers of urban and rural preschool educational institutions. The article may be useful for*

students of higher and secondary professional educational institutions and teachers of preschool educational institutions.

Key words: *burnout, emotional burnout, emotional burnout syndrome, emotional burnout of teachers, emotional burnout of teachers of preschool educational institutions.*

Проблема эмоционального выгорания педагогов, при всем разнообразии работ зарубежных и отечественных исследователей остается на сегодняшний день открытой и актуальной для теоретического и эмпирического изучения. Синдром эмоционального выгорания – это долговременная стрессовая реакция, возникающая в связи с профессиональной деятельностью. На развитие синдрома эмоционального выгорания оказывают многие факторы, к ним можно отнести профессиональную педагогическую деятельность, характеризующуюся высокой эмоциональной загруженностью и наличием большого числа эмоциональных факторов, которые воздействуют на труд человека и могут вызвать сильное напряжение и стресс [1, с. 114].

Согласно Евстафьевой С.А., эмоциональное выгорание – своеобразная реакция организма человека на длительное воздействие профессиональных стрессов, проявляющаяся в умственном, физическом и психоэмоциональном истощении. Иными словами, подобное состояние являет собой некий механизм психологической защиты на стрессы, возникающие в трудовой сфере. Выгоранию особенно подвержены люди, чья профессиональная деятельность связана с общением с другими людьми [3, с. 84].

По мнению Евстафьевой С.А., основными признаками эмоционального выгорания являются: нервное истощение, усталость; психосоматические осложнения; бессонница; негативные установки по отношению к своей работе; пренебрежение исполнением своих обязанностей; уменьшение аппетита или переедание; негативная самооценка; усиление агрессивности; усиление пассивности; чувство вины [3, с. 85].

Целью нашего исследования являлось выявление различий в эмоциональном выгорании педагогов городских и сельских дошкольных образовательных учреждений. В исследовании принимали участие 40 педагогов: 20 педагогов городских дошкольных образовательных учреждений и 20 педагогов сельских дошкольных образовательных учреждений.

Для выявления эмоционального выгорания педагогов дошкольных образовательных учреждений использовались методика исследования эмоционального выгорания (по В. Бойко) [4].

Таблица 1 – Относительная частота сформированности фаз синдрома эмоционального выгорания у педагогов (по методике В.В. Бойко)

Степень сформированности фаз синдрома эмоционального выгорания		Педагоги сельских дошкольных образовательных учреждений Количество (в%)	Педагоги городских дошкольных образовательных учреждений Количество (в%)
Напряжение	сформирована	29%	31%
	в стадии формирования	45%	35%
	не сформирована	26%	34%
Резистенция	сформирована	20%	60%
	в стадии формирования	32%	30%
	не сформирована	48%	10%
Истощение	сформирована	30%	35%
	в стадии формирования	20%	25%
	не сформирована	50%	40%

По результатам исследования эмоционального выгорания, представленным в таблице 1, напряжение сформировано у 29% педагогов сельских и 31% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений. В стадии формирования напряжения находятся 45% сельских и 35% городских педагогов, не сформировано напряжение у 26% сельских и 34% городских педагогов дошкольных образовательных учреждений.

Фаза резистенции сформирована у 20% педагогов сельских и 60% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений, что на 40% больше чем у сельских педагогов. В стадии формирования резистенции находятся 32% сельских и 30% городских педагогов, не сформирована резистенция у 48% сельских и 10% городских педагогов дошкольных образовательных учреждений.

Фаза истощения сформирована у 30% педагогов сельских и 35% педагогов городских дошкольных образовательных учреждений. В стадии формирования истощение находятся 20% сельских и 25% городских педагогов, не сформировано истощение у 50% сельских и 40% городских педагогов дошкольных образовательных учреждений.

Для проверки достоверности различий между результатами исследований педагогов городских и сельских дошкольных образовательных учреждений мы использовали непараметрический статистический критерий Манна-Уитни, предназначенный для выявления различий показателей в двух несвязных выборках.

Таблица 2 – Эмпирические значения U-критерий Манна Уитни

Шкалы синдрома эмоционального выгорания у педагогов (по методике В.В. Бойко)	Средние значения		Эмпирические значения U-критерия Манна Уитни	Зона значимости
	Педагоги сельских дошкольных образовательных учреждений	Педагоги городских дошкольных образовательных учреждений		
Напряжение	10,9	13,2	3,5	в зоне незначимости
Резистенция	10,6	16,8	0	в зоне значимости
Истощение	11,8	13	0,5	в зоне неопределенности

Эмпирические значения U-критерий Манна Уитни, представленные в таблице 2 показывают, что средние значения резистенции в группе городских педагогов статистически значимо выше, чем в группе сельских педагогов. Это означает, что педагоги сельских дошкольных образовательных учреждений менее подтверждены эмоциональному выгоранию, чем педагоги городских дошкольных образовательных учреждений.

Педагоги городских дошкольных образовательных учреждений по результатам исследования в большей степени подвержены эмоциональному выгоранию. Эмоциональные перегрузки порождают ощущение исчерпанности эмоциональных ресурсов, чувство беспомощности, безнадежности, могут возникать эмоциональные срывы или, напротив, «приглушенность», «притупленность» эмоций, когда педагог не в силах эмоционально откликнуться на ситуации, которые, казалось бы, должны были бы его трогать.

Таким образом, своевременная диагностика и профилактика эмоционального выгорания в профессиональной деятельности педагогов дошкольных учреждений, внедрение практических мероприятий по профилактике выгорания с учетом вклада тех или иных факторов позволит снизить уровень их выгорания и тем самым повысить эффективность профессиональной деятельности образовательного учреждения в целом.

Для профилактики эмоционального выгорания в профессиональной деятельности педагогам дошкольных образовательных учреждений рекомендуется:

1. Регулярный отдых, баланс «работа — досуг». «Выгорание» усиливается всякий раз, когда границы между работой и домом начинают стираться и работа занимает большую часть жизни.

2. Регулярные физические упражнения (как минимум 3 раза в неделю по 30 мин). Необходимость физических упражнений как пути выхода энергии, накапливающейся в результате стресса.

3. Адекватный сон как важнейший фактор, редуцирующий стресс. Необходимо выяснить, сколько необходимо спать, чтобы просыпаться

отдохнувшим (от 5 до 10 ч, в среднем - 7–8 ч).

5. Наличие хобби (спорт, культура, природа). Необходимость наличия интересов вне работы, позволяющих снять напряжение, возникающее на работе.

6. Активная профессиональная позиция, принятие ответственности на себя за свою работу, свой профессиональный результат, за свои решения, действия, изменение поведения. Действия по изменению стрессогенной ситуации [2, с. 56].

Использованные источники:

1. Борисова, М.В. Психологические детерминанты феномена эмоционального выгорания у педагогов / М.В. Борисова // Вопросы психологии. – 2015. – № 2. – С. 96-104.
2. Губина, С.Т. Профилактика и коррекция эмоционального выгорания педагогов / С.Т. Губина. - Ижевск, 2012. – 123 с.
3. Евстафьева С. А., Эмоциональное выгорание педагога [Текст] // Педагогическое мастерство: материалы VIII Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2016 г.). — М.: Буки-Веди, 2016. — С. 84-86.
4. Фетискин, Н.П. Социально-психологическая диагностика развития личности и малых групп / Н.П. Фетискин, В.В. Козлов, Г.М. Мануйлов. – М.: Институт психотерапии, 2012. - 490 с.

УДК 364

Зотова Н.Г.
студент 2 курса магистратуры
кафедры социальной работы и педагогики
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

АКТУАЛЬНОСТЬ ВЫДЕЛЕНИЯ КАТЕГОРИИ МОЛОДЫХ ИНВАЛИДОВ НА ЗАКОНОДАТЕЛЬНОМ УРОВНЕ

Аннотация

На сегодняшний день, в нашей стране проживает около 12 млн людей с инвалидностью. В следствии своих физических расстройств и ограничений данная категория населения является уязвимой и поэтому особенно нуждаются в дополнительной защите и помощи, однако этот факт не должен препятствовать возможности нормальной жизнедеятельности, развитию и самореализации таких людей. Данная ситуация обосновывает повышенный интерес к данной проблеме. В настоящей работе рассмотрены основы социальной политики государства в отношении инвалидов. В ходе исследования, автор выделяет интеграцию инвалидов в общество в качестве одного из основных направлений социальной политики Р.Ф., и предлагает обозначить новую категорию населения – молодые инвалиды. Обозначая возрастные рамки и выявляя основные особенности данной группы, в рамках проводимого исследования предлагается качественно новый подход к осуществлению социальной политики государства в отношении инвалидов, а

также создание новой парадигмы мышления и изменения отношения к проблеме инвалидности в целом. Отметим, что основной проблематикой данного исследования является актуализация закрепления категории молодых инвалидов на законодательном уровне в рамках государственной молодежной политики.

Ключевые слова: молодежь, молодые инвалиды, законодательная база, социальная защита

Zotova N. G.
Student
2 year master student of the Department of social work and pedagogy
Volgograd state University
Russia, Volgograd

THE RELEVANCE OF THE ALLOCATION OF THE CATEGORY OF YOUTH WITH DISABILITIES AT THE LEGISLATIVE LEVEL.

Abstract

Today, in our country, to save about 12 million people with invalidity. The result of their physical conditions and limitations of this category of the population is therefore particularly vulnerable and need extra protection and care, but this fact should not hinder the ability of normal functioning, development and self-realization of people. This situation justifies the increased interest in this issue. In this article, the framework of state social policy concerning disabled persons. Highlighting the integration of disabled people into society as one of the main directions of social policy of R. F., the author of the article creates the new category of the population – young invalid. Labeling the main features of this group, under the prod of the study suggests a new approach to the implementation of social policy concerning disabled persons and the creation of a new paradigm of thinking and changing attitudes towards disability in General. The main problematic of this study is actualizing introduce category of young disabled people at the law within the state young policy regime.

Key words: young people, young people with disabilities, social protection, the law.

На сегодняшний день в России инвалиды являются одной из наиболее уязвимых категорий населения. В следствие своих физических ограничений они имеют комплекс проблем материального, социального, экономического, психологического и бытового характера. Долгое время в нашей стране не было четко сформулированной государственной политики в отношении инвалидов. Во времена древней Руси к данной категории относились с особой жестокостью. Такие люди считались ношей для рода, и от них старались избавиться. Позднее, начали зарождаться первые формы общественного призрения. Особое значение на данном этапе имело крещение Руси, которое положило начало созданию новой парадигмы помощи, основанной на милосердии к больным, немощным и убогим. В царской России социальные

помощи, оказываемые инвалидам и другим категориям населения закреплялись уже на законодательном уровне, так же, отметим, что в этот период начинала активно развиваться благотворительная деятельность. Однако, после революции, произошёл крах системы социального обеспечения царской России, а политика СССР в отношении инвалидов имела уже совсем другой курс. Правительство страны фактически пыталось изолировать данную категорию населения от общества. А отказ от проведения Параолимпийских игр в Москве в 1980 году гордо символизировал то, что в СССР инвалидов не было.

Толчком к формированию отечественной нормативно - правовой базы в области социальной защиты инвалидов явилось принятие мировым сообществом Декларации о правах инвалидов в 1975 году и иные международные законодательные акты.

Однако, стоит отметить, что главный закон, регламентирующий данную социальную сферу - ФЗ РФ №181 «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» был принят уже в России, после распада СССР лишь 24 ноября 1995г. и действует с определенными поправками и по сей день. Согласно данному федеральному закону целью государственной политики РФ в области социальной защиты инвалидов является обеспечение инвалидам равных с другими гражданами возможностей в реализации экономических, гражданских, политических и других прав и свобод, предусмотренных Конституцией Российской Федерации и другими нормативно – правовыми актами.

Рассматривая государственную политику в отношении инвалидов сегодня, становится очевидной явная тенденция к обеспечению интеграции людей с инвалидностью в общество. Государство активно работает в этом направлении - реализует различные социальные программы, вносит новые поправки в законодательную базу, совершенствует работу специализированных центров и т.д. Однако, несмотря на некоторые улучшения в данной области, говорить о достижении полной интеграции инвалидов в общество – не приходится.

Одной из основных причин этого являются психологические и социальные особенности как инвалидов, так и здоровых людей, которые определяют наш менталитет, в целом. Потому что пока барьер стоит в головах людей, достижение без барьерной среды в обществе – невозможно. В следствии этого, для осуществление качественно новой, более эффективной политики государства в области социальной защиты инвалидов необходимо формирование нового отношения здоровых людей к инвалидам, а также, непосредственно, позитивного отношения самих инвалидов к этому миру. Особой гибкостью в данном вопросе отличается молодежь. Поэтому в рамках данного исследования мы предлагаем выделить новую категорию населения - молодых инвалидов.

К молодым инвалидам относятся лица с инвалидностью от 18 до 30 лет. Нижние границы данного определения обусловлены тем фактом, что в

соответствии с законом РФ инвалиды до 18 лет имеют статус «ребенок-инвалид». Верхние же границы – исходят из определения «молодежь», согласно действующим основам государственной молодежной политики.

Выделение данной категории на законодательном уровне, а в следствии этого, и разработки определенных форм социальной защиты и поддержки данной категории населения в рамках государственной молодежной политики, позволит сформировать качественно новый подход к проблеме инвалидности в обществе. Исходя из которого, инвалид – это не лицо с ограниченными возможностями, а лицо с повышенными потребностями. В связи с этим, молодые инвалиды, являясь категорией молодежи, на ряду с молодыми семьями, молодыми учеными и т.д. будут наиболее интегрированы в общество.

Таким образом, создание новой парадигмы мышления, призвано помочь не только обеспечить инвалидам равные с другими гражданами возможности в реализации гражданских, экономических, политических и других прав и свобод, но и полностью включить данную категорию во все сферы современной жизни, создавая все необходимые условия для их личностного, интеллектуального и физического развития, при этом, даруя нашему государству еще минимум 600 тысяч молодых и перспективных людей.

Использованные источники:

1. Андрющенко, О.Е. Проблемы кодификации социально- обеспечительного законодательства (на примере Волгоградской области) / О.Е. Андрющенко// Социальное и пенсионное право. 2016. №2. С 42-46.
2. Андрющенко, О.Е. Доступная среда жизнедеятельности для инвалидов и маломобильных групп Волгоградской области: разработка социологического инструментария / О.Е. Андрющенко// Социальная сплоченность. Открытое общество. Равные возможности Материалы Первого Международного форума социальных работников Приволжского федерального округа. 2012. С.23-25.
3. Андрющенко, О.Е. Здоровье в системе жизненных ценностей молодежи: опыт регионального исследования / О.Е. Андрющенко// Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 7: Философия. Социология и социальные технологии. 2015. № 4. С. 152-157
4. Басов, Н.Ф. Социальная работа с инвалидами/ Н.Ф. Басов. -М. :Наука, 2012.- С.154- 183
5. Захаров М.Л., Право социального обеспечения России. / М.Л. Захаров, Э.Г. Тучкова - М.: Волтерс Клувер, 2004. - С. 38-39.
6. Данные Федеральной службы государственной статистики за 2017 год.
7. Основы государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года.
8. Реутова, С.И. Жить, как все. О правах и льготах для инвалидов./ С.И.Реутова. - Пермь: РИЦ «Здравствуй», 2014.- 58 с.
9. Соловьева Н. А. Корешкова И. С. Социальная поддержка молодых инвалидов как одно из направлений современной социальной политики //

Вестник социально- политических наук. 2015. № 14. С. 70–74
10.ФЗ РФ №181 «О социальной защите инвалидов в Российской Федерации» от 24 ноября 1995

УДК 61.

Зямбахтина М.А.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
Пантелеева Е.К.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Россия, г. Ижевск

ОСТРЫЙ ПАНКРЕАТИТ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: статья посвящена изучению острого панкреатита. В статье представлены краткий обзор литературы по данному вопросу. Описывается понятие острого панкреатита, факторы, способствующие развитию острого панкреатита и симптоматика. Также описан клинический случай из хирургической практики.

Ключевые слова: панкреатит, острый панкреатит,хронический панкреатит, симптомы,этиология.

Zyambahtina M.A.
4 th year student of pediatric faculty
Panteleeva E.K.
4 th year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, city of Izhevsk
Scientific director: Styazhkina Svetlana Nikolaevna
Doctor of medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Russia, city of Izhevsk

ACUTE PANCREATITIS (CLINICAL CASE)

Abstract: The article is devoted to the study of acute pancreatitis. The article presents a brief review of the literature on this issue. Describes the concept of acute pancreatitis, factors affecting the development of acute pancreatitis, the pathogenesis of the disease and symptomatology. A clinical case from surgical practice is also described.

Key words: pancreatitis, acute pancreatitis, chronic pancreatitis, symptoms, etiology

Панкреатит – заболевание поджелудочной железы воспалительного характера. В зависимости от клинической картины выделяют острый и

хронический панкреатит. Эти две формы панкреатита различаются как по механизму возникновения, этиологии панкреатитов, так и по выбору основной терапии и прогнозам выздоровления.

Острый панкреатит классифицируется по степени тяжести:

- легкий панкреатит протекает с минимальным поражением органов и систем, выражается в основном интерстициальным отеком железы, легко поддается терапии и имеет благоприятный прогноз к быстрому выздоровлению;
- тяжелая форма острого панкреатита характеризуется развитием выраженных нарушений в органах и тканях, либо местными осложнениями (некроз тканей, инфицирование, кисты, абсцессы).

У острого панкреатита причинами воспаления считаются следующие факторы:

- Заболевания желчного пузыря, желчевыводящих путей
- Заболевания желудка, двенадцатиперстной кишки
- Алкогольные, пищевые, химические отравления.
- Прием некоторых лекарственных средств
- Неправильное питание(переедание)
- Травмы железы,ранения живота

Симптоматика.

Как правило, больных беспокоит большая часть следующих симптомов:

сильные боли в подложечной области и подреберьях (чаще в левом), которые зачастую отдают в плечевой пояс, левую ключицу, спину, лопатки (крайне редко боли могут отсутствовать);лихорадка и озноб;тошнота; мучительная многократная рвота, которая не ведет к облегчению;общая слабость;вздутие живота;задержка выделения газов и стула;поносы;учащенное сердцебиение.

В данной статье описывается клинический случай острого панкреатита. Больной Б, 56 лет, поступил в хирургическое отделение ГКБ№6 г.Ижевска.

Считает себя больным с 16 марта 2016года, когда впервые возникли боли в области живота, по характеру боли резкие, опоясывающие с иррадиацией в поясничную область и нижние конечности, усиливающиеся после физических нагрузок. К врачу не обращался, боли прошли самостоятельно. В сентябре 2017 года приступ повторился, до этого больной на протяжении 6 месяцев злоупотреблял алкоголем. В связи с резкими болями в животе был экстренно доставлен в хирургическое отделение ГКБ№6 г.Ижевска.

В хирургическом отделении были проведены следующие обследования: полный анализ крови (увеличение лейкоцитов до 15*10 в 9 степени/л, увеличение СОЭ до 20 мм/ч), полный анализ мочи(Амилаза, белок=1,0 г/л) , биохимический анализ крови(увеличение амилазы= 100 Ед/л,) УЗИ(диффузные изменения поджелудочной железы по типу хронического

панкреатита в стадии обострения), ФГС(гастродуоденит,дуоденогастральный рефлюкс).

После постановки диагноза было назначено лечение: Омез, Р-р новокаина в/в, Цефтриаксон, Дротаверин,Гордокс.

На данный момент пациент предъявляет жалобы на умеренные боли в послеоперационной ране, общую слабость. Стул в норме, газы отходят. Диурез в норме

Общее состояние удовлетворительное. АД=110/70, ЧСС=78 уд в мин., ЧДД=18 в мин.

Объективно: состояние удовлетворительное.Кожа, склеры физиологической окраски, чистые. Дыхание везикулярное, хрипов нет. Тоны сердца ясные, ритмичные.Живот мягкий, умеренно болезненный.

В настоящее время пациент находится под наблюдением врача до полного выздоровления.

Использованные источники:

1. Острый панкреатит: учебное пособие для врачей и студентов / В.А. Ситников, М.В. Варганов, С.Н. Стяжкина, В.И. Коробейников, С.Л. Тарасов, Н.Е. Трошина, Д.В. Зайцев, В.В. Ларин, А.А. Целоусов. Ижевск, 2008. 120 с
2. Идиятова И.Ю., Кузьмина Л.К., Стяжкина С.Н. Острый панкреатит // Международный студенческий научный вестник, 2016. № 6. С. 36
3. Справочное руководство для врачей « Клиническая хирургия» под редакцией Ю.М. Панцирева.//Москва, «Медицина» 1988г.
4. Госпитальная хирургия: руководство для врачей-интернов под редакцией Л.Н Бисеренкова, В.М Трофимова//Санкт-Петербург

УДК 001.201

Иваненко С.А.
начальник филиала
Межрегиональный филиал ФКУ ЦОКР в г. Новосибирске
Россия, г. Новосибирск

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК

Аннотация:

Статья посвящена зарубежному опыту управления государственными закупками. Автором проводится анализ систем государственных закупок США, а также опыт стран Евросоюза. Автором делается вывод, что сфера государственных закупок является крайне важной для жизни общества и требует эффективного регулирования и контроля.

Ключевые слова: Зарубежный опыт, сектор государственных закупок.

Ivanenko S.A., Branch managers
Federal Governmental Institution «Center for Securing the Activities of the Treasury of Russia»
Russia, Novosibirsk

FOREIGN EXPERIENCE OF THE PUBLIC PROCUREMENT SYSTEM

The article is devoted to foreign experience of public procurement management. The author analyzes the US public procurement system. The article also examines the experience of the countries of the European Union. The author concludes that the sphere of public procurement is extremely important and requires effective regulation and control.

Keywords: Foreign experience, the sphere of public procurement.

Подходы к регулированию государственных закупок являются объектом особого внимания в законодательстве как стран Европейского союза, так и Соединенных Штатов Америки, поскольку основными потребителями государственных закупок, как и в Российской Федерации, являются органы законодательной и исполнительной власти. Принципы, на которых строится нормативная база системы государственных закупок во всем мире, нацелены на честную конкуренцию, которая приводит к снижению цены на требуемый продукт, работу, услугу. А одной из основных проблем зарубежных закупок является все тот же «человеческий фактор», порождающий коррупцию и недобросовестность.

Первые шаги по созданию единой электронной системы государственного заказа в Российской Федерации начались с принятием Федерального закона от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказа на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд» [1], в то время как в США и Европейском союзе уже был накоплен довольно большой опыт в этой сфере деятельности.

Принимая во внимание тот факт, что первый закон, регламентирующий

регулирование системы федеральных государственных закупок, был принят в США в 1792 г., можно сделать вывод о наличии в этой стране наибольшего опыта в части информационного обеспечения государственных закупок [2].

В США первые полномочия по осуществлению закупок на государственные нужды были делегированы министерствам финансов и обороны. На сегодняшний день полномочиями по проведению закупок для государственных нужд перераспределились по нескольким управлениям и ведомствам. Так называемыми общими закупками для нужд федеральных органов власти занимается General Services Administration — Управление общих услуг (далее — УОУ), которое на основании заявок министерств и ведомств формирует и организовывает крупнооптовые закупки с использованием конкурсных процедур, выделяя в первую очередь тендеры (англ. tender — предложение). Тендер представляет собой конкурентную форму отбора предложений на поставку товаров, оказание услуг или выполнение работ по заранее объявленным в документации условиям и в оговоренные сроки на принципах состязательности, справедливости и эффективности. По результатам конкурсных процедур приобретенные товары направляются на склады УОУ, а затем перепродаются заказчикам (министерствам и ведомствам) по ценам победителя тендера с установленным небольшим процентом. Процент от таких перепродаж направляется на содержание УОУ.

Закупки, связанные с обеспечением национальной обороны США, осуществляются министерством обороны страны (Department of Defense). Специфические закупки могут проводиться и другими ведомствами, такими как Агентство по исследованию и развитию в области энергетики (Energy Research and Development Agency), Национальное управление по аэронавтике и исследованию космического пространства (National Aeronautics and Space Administration, NASA) и др.

Мероприятия по осуществлению мониторинга за федеральными закупками возложено на Управление федеральной закупочной политики (Office of Federal Procurement Policy), а межминистерская координация в области закупочной политики осуществляется Советом по регулированию федеральных закупок (Federal Acquisition Regulatory Council). Законодательную базу системы государственных закупок в США составляют Правила закупок для федеральных нужд (Federal Acquisition Regulations, FAR) и Правила закупок для нужд обороны — дополнение (Defense Federal Acquisition Regulations-Supplement, DFARS). Эти регламентирующие документы выстраивают отношения во всей системе федеральных закупок и отличаются весьма детальной проработкой принципов и процедур [3].

Все законы США, относящиеся к данной сфере, можно разделить на два направления:

1) общее федеральное законодательство, которое регулирует организацию процесса государственных закупок и устанавливает юридические нормы, касающиеся конкретных видов закупок, отнесенных к

компетенции соответствующих органов исполнительной власти на федеральном уровне;

2) специальное законодательство, отвечающее за процедуры и формы контрактов, а также информационное обеспечение процессов закупок и анализ их результатов.

Система государственных закупок США опирается на три основных принципа, направленных на решение национальных задач контрактной системы государства:

- принцип справедливости, т. е. обеспечение условий для равноправного участия поставщиков (подрядчиков, исполнителей) в конкуренции за государственные заказы;

- принцип честности и борьба с коррупцией при государственных закупках;

- принцип экономии и эффективности, т. е. осуществление закупок товаров, работ и услуг соответствующего качества по максимально низким ценам с минимальными затратами на проведение закупок.

Порядка 100 федеральных ведомств заняты в системы государственных закупок США, представляющие государственные, хозяйственные и научно-технические направления. Они ежегодно размещают заказы на товары и услуги непосредственно через центральный федеральный орган управления, собственные ведомственные центры и региональные центры федерального правительства, которые размещены в крупнейших городах страны.

Использование информационных ресурсов по государственным закупкам также регламентировано законодательством США. В частности, законодательно определены полномочия и функции органов, отвечающие за поддержание информационного ресурса — сбор, обработку и распространение данных по закупкам, обеспечение и управление функционированием информационной базы системы данных закупок для федеральных нужд, и Федерального регистра контрактов. Центр обработки данных по федеральным закупкам регулярно издает инструкцию по представлению этих данных, где содержится:

- полный перечень отчитывающихся ведомств, а также не отчитывающихся, т.е. закрытых для публикации;

- необходимые инструкции для узлов сбора данных в каждом ведомстве;

- разъяснения (какие данные требуются и как часто их надо представлять).

В 1994 г. законодательство США в области государственных закупок претерпело изменения после ряда выявленных противоречий на фоне возросшего объема закупок продукции для государственных нужд. Результатом проверки стало появление закона о совершенствовании федеральных приобретений, который привел к модернизацию информационной политики и вопросов формирования, а также использования информационных ресурсов в системе. Ревизии подверглась также организация процедур государственных закупок (к 1994 г. насчитывалось 889

общих контролирующих законов и правил). Теперь федеральным уполномоченным по государственным закупкам предоставлялась большая самостоятельность при выборе форм, методов и способов проведения закупок для нужд государства. Закон существенно упростил контрактную процедуру для закупок малого объема и параллельно поддержал электронную коммерцию. Термин - "электронная коммерция" представляет собой множество различных технологий, в числе которых - EDI (Electronic Data Interchange - электронный обмен данными), электронная почта, Интернет, интранет (обмен информацией внутри компании), экстранет (обмен информацией с внешним миром).

Новое законодательство предписывало упразднить бумажный документооборот и ведение записей, а также минимизировать многочисленные правила и процедуры, относительно прямых закупок на суммы менее 100 тыс. долл.

На сегодняшний день каждое федеральное ведомство США обязано формировать и поддерживать ведение электронной базы данных, содержащей несекретные сведения по контрактам единичной стоимостью свыше 25 тыс. долл. за пять последних финансовых лет. Все ведомства должны направлять указанную информацию в Центральную информационную систему обработки данных федеральных закупок. Дополнительно ведомства должны иметь в электронном виде данные, идентифицирующие субконтракты (контракты субподрядчиков) по контрактам на общую сумму 5 млн долл. и более.

Информационная система федеральных закупок обеспечивает учет сведений контрактов единичной стоимостью более 25 тыс. долл. А также контрактов малой единичной стоимостью, ежегодно заключаемых федеральными ведомствами. Центральная информационная система обработки данных федеральных закупок является источником консолидированной информации о государственных закупках.

Учтенные данные, содержащиеся в Центральной информационной системе обработки данных федеральных закупок, используются в качестве основы для формирования периодических и специальных отчетов президенту, Конгрессу и Бюджетному управлению США, а также предоставляются федеральным ведомствам, деловым кругам и общественности. С учетом этих сведений Центральная информационная система обработки данных ежегодно подготавливает и издает отчет о закупках. На платной основе предоставляются отчеты, составленные по индивидуальным запросам любых потребителей. При необходимости специалист Центральной информационной системы поможет клиенту в разработке требуемой структуры отчета.

Цель внедрения электронных торгов при осуществлении федеральных закупок — не только автоматизация рутинных процессов взаимодействия закупочных органов с потенциальными подрядчиками, но и снижение трансакционных затрат на выполнение закупочных процедур и резкое сокращение сроков проведения этих операций. Масштабы использования

электронных торгов при осуществлении федеральных закупок в США в настоящее время являются относительно небольшими в сравнении с объемом их применения при заключении сделок между коммерческими фирмами. Электронные торги в основном используются для закупок по упрощенным процедурам по контрактам стоимостью до 100 тыс. долл. Это обусловлено излишне жесткой регламентацией процедур федеральных закупок, которая полностью удовлетворяет условиям их проведения с помощью документов на бумажных носителях, но создает определенные сложности при проведении закупок посредством электронных торгов. Важными условиями применения электронных торгов являются развитое законодательство в сфере регулирования использования интернет-технологий и средств связи, защиты информации, а также наличие базовых стандартов безопасности для компьютерных сетей.

Информационные ресурсы обеспечивают реализацию указанных выше принципов — публичности процесса закупок продукции для государственных (федеральных) нужд, равноправия в процессе закупок и открытого доступа к информации по заключенным контрактам. В соответствии с требованиями законодательства обеспечение публичного открытого доступа к этим ресурсам осуществляется посредством их публикации на едином правительственном портале. Электронная версия Федерального регистра контрактов также размещена в Интернете.

Основное достоинство американской информационной системы федеральных закупок заключается в том, что она:

- обеспечивает высокую оперативность и точность предоставления Конгрессу, администрации президента, федеральным ведомствам и частному сектору данных о положении в области контрактов на закупки для государственных нужд;

- позволяет получить сведения по федеральным закупкам в различных интересующих пользователя разрезах: по годам, ведомствам, контрагентам и т. п.

В то же время отмечаются следующие недостатки системы:

- неполное предоставление данных отдельными федеральными ведомствами;

- недостаточная активность использования информационных ресурсов как со стороны правительственных ведомств, так и со стороны населения;

- недостаточная информационная совместимость между звеньями системы и др.

Опыт США был использован и при создании единой системы закупок Европейского союза (далее — Евросоюз). В странах Евросоюза создана единая система наднационального законодательства. Ее основными целями являются:

- осуществление закупок для государственных нужд при минимизации использовании денежных ресурсов;

- обеспечение одинаковых условий для всех участников торгов при

заключении контракта, в том числе обеспечение равноправной конкуренции на национальных рынках и в целом на рынке ЕС;

- соблюдение требования открытости закупок, в том числе для публичного обсуждения;

- содействие осуществлению честного и открытого бизнеса;

- приоритет малым и средним предприятиям в получении правительственных заказов.

Опыт США был использован также при разработке в Евросоюзе процедур, способов и методов проведения закупок для государственных нужд, основ построения их информационного обеспечения. Подобные работы в Европе начались позднее, и создание наднационального законодательства по этим вопросам здесь является более сложной проблемой из-за существующих различий в законодательствах стран, входящих в Евросоюз.

Основные информационные ресурсы, обеспечивающие процесс закупок и содержащие сведения о заключенных контрактах стран — членов Евросоюза, включают все сведения, которые касаются предложений о закупках и должны быть обязательно опубликованы в «Официальном журнале Евросоюза». Бумажная версия этого издания была упразднена в 1998 г., и теперь официальной публикацией является электронная база данных Tenders Electronic Daily (TED) — Ежедневная информация о тендерах. База данных TED выпускается на компакт-дисках и доступна в Интернете. Она ежедневно пополняется новыми объявлениями и также содержит некоторые сведения о заключенных контрактах. Более полные данные о контрактах и поставщиках представлены в национальных информационных системах стран, входящих в Евросоюз. Кроме того, существует более 200 информационных центров, оказывающих справочные и консультационные услуги участникам государственных закупок. TED предлагает тендеры на государственные (общественные) работы и контракты на поставки не только для государств — членов Евросоюза, но и для Африки, стран Карибского бассейна и Тихого океана, стран, которые являются ассоциированными членами Евросоюза, и тех, которые его не имеют (Япония, США). Традиционно предлагаются такие виды тендеров, как работа, поставки, услуги.

В странах Евросоюза существуют две доминирующие модели организации закупочной деятельности: распределенная (децентрализованная) и централизованная.

При распределенной модели каждое подразделение (департамент, управление и т. д.) проводит необходимые для удовлетворения своих нужд закупки самостоятельно. С этой целью в его структуре создаются специализированные закупочные отделы или иные аналогичные по функциям единицы.

Централизованная модель предусматривает создание своеобразного закупочного центра, куда стекаются заявки на закупки от подразделений. В случае максимального уровня централизации формируется специальное

ведомство, отвечающее за все государственные закупки.

Плюсы и минусы обеих схем очевидны: с одной стороны, распределенная модель весьма гибка, с другой — увеличивает количество трансакционных издержек. В свою очередь, централизованная модель, обеспечивающая низкие цены за счет крупнооптовых закупок, менее мобильна и не всегда учитывает все нюансы в заявках на приобретение необходимых товаров и услуг.

Наиболее эффективным оказывается комбинирование моделей, когда, например, общее руководство закупочной деятельностью (разработка нормативно-правовой базы, планирование, контроль и координация) осуществляет министерство финансов или экономики, в частности путем формирования бюджета, а конкретные закупки проводятся специализированными закупочными структурами (отделами). Именно такую структуру имеет система государственных закупок в Великобритании, где помимо главного координирующего ведомства — Государственного казначейства (Her Majesty's Treasury) — действуют специализированные отраслевые закупочные службы, такие как Служба закупок для системы национального здравоохранения (National Health Service Supplies).

Мировой опыт применения различных закупочных процедур показывает, что одной из наиболее эффективных форм организации крупных закупок товаров и услуг является проведение открытых конкурсов (тендеров).

Тендеры лежат в основе государственных закупок в подавляющем большинстве развитых стран. Правила закупок, главным методом которых являются конкурсные процедуры, Организация Объединенных Наций (далее — ООН) и Всемирная торговая организация (далее — ВТО) рекомендуют для всех своих членов. Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ) предложила типовой закон о закупках товаров (работ) и услуг, являющийся образцом и возможным базисом для законодательства по государственным закупкам. Требования по закупкам к странам — членам ВТО зафиксированы в многостороннем соглашении о государственных закупках в рамках ВТО. Закупочная деятельность стран Европейского сообщества регламентируется соответствующими директивами Евросоюза.

В европейской закупочной системе в настоящее время устоялась следующая система базовых принципов:

- прозрачность (Transparency) — открытость и доступность информации о закупках;

- подотчетность и соблюдение процедур (Accountability and due process) — четкое следование закупочным процедурам при государственном и общественном контроле;

- открытая и эффективная конкуренция (Open and effective competition) — недопущение дискриминации;

- справедливость (Fairness) — равные возможности для всех участников закупок.

Эти принципы лежат в основе законодательства во многих странах и

закреплены рядом международных документов, в частности Многосторонним соглашением о государственных закупках в рамках ВТО.

В европейских странах предметы государственных закупок принято подразделять на товары, работы и услуги. По классификации, предложенной ЮНСИТРАЛ, к товарам обычно относят сырье, изделия, оборудование и предметы в твердом, жидком или газообразном состоянии, электрическую энергию, а также услуги, сопутствующие поставкам товаров, если стоимость таких услуг не превышает цены самих товаров. Под работами подразумевают любую деятельность, связанную со строительством, реконструкцией, сносом или ремонтом зданий, сооружений или объектов, в том числе подготовку строительной площадки, выемку грунта, возведение, сооружение, монтаж и отделку, а также сопутствующие строительные услуги, такие как бурение, геодезические работы, аэро- и спутниковая съемка, сейсмические исследования и аналогичные услуги, если их стоимость не превышает стоимости работ. Наконец, к услугам методом исключения относят любой предмет закупок помимо товаров и работ. Законодательное регулирование различных категорий закупок обычно различается, причем в первую очередь это касается используемых тендерных процедур и способов определения победителей.

Помимо открытых и закрытых одно- и двухэтапных конкурсов, методов запроса котировок и закупки у единственного источника, хорошо знакомых по отечественной практике государственных закупок, в некоторых странах используют также методы запроса предложений и конкурентных переговоров. Запросы предложений направляются не менее чем трем поставщикам. Заказчик (закупающая организация) устанавливает критерии для оценки предложений, их относительное значение и порядок применения при оценке. Данные критерии касаются относительной управленческой и технической компетентности поставщика, эффективности представленного им предложения с точки зрения решения поставленной задачи, а также его цены, включая расходы на эксплуатацию, обслуживание и ремонт. В данной ситуации допустимо проведение переговоров, запрос или разрешение заказчиком пересмотра предложений. Переговоры носят конфиденциальный характер, и возможность участвовать в них предоставляется всем претендентам, внесшим предложения, которые не были отклонены. Затем заказчик предлагает поставщикам представить к определенной дате окончательные варианты предложений, из которых и выбирается наилучший.

В части стран Евросоюза местным поставщикам и подрядчикам при государственных закупках предоставляются преференции, обычно на уровне 5–10%.

В некоторых странах часть государственного заказа резервируется для определенных категорий поставщиков, в частности для субъектов малого предпринимательства. Иногда с этой же целью крупные лоты умышленно делят на более мелкие.

Помимо специальных ограничений доступа иностранных поставщиков

к государственным заказам все чаще используются менее явные способы, такие как таможенные пошлины и нетарифные ограничения (стандарты, сертификаты, лицензии и т. п.), а в некоторых случаях и прямые запреты.

Однако наиболее интересным опытом организации электронной системы государственных закупок среди стран Евросоюза является Германия.

Федеративная Республика Германия являясь членом Евросоюза исполняет все те же положения европейского законодательства о государственных закупках. Однако Германии удалось адаптировать свое законодательство в сфере размещения государственных заказов к требованиям Евросоюза, поскольку создание конкурентной среды и недопустимость дискриминации позволяют рационально расходовать государственные средства. Европейское законодательство в сфере государственных закупок нашло свое отражение не в специальном законе, а в разделе германского закона о недопустимости ограничения конкуренции (антимонопольное законодательство) — это соответствует положениям проекта европейской конституции, где удовлетворение государственных нужд рассматривается в контексте принципов рыночной экономики.

Система контроля процедуры государственных закупок, действующая в Германии, отвечает требованиям Евросоюза, но имеет определенную специфику. В сферу ее действия попадают все организации, приравненные к государственным заказчикам в соответствии с определениями Евросоюза, вследствие чего государственными заказчиками считаются и многие частные структуры.

Система контроля в Германии включает две инстанции:

- апелляционную — в форме независимого учреждения;
- судебную — в форме судебного органа.

Возможность оспаривать решение о размещении госзаказа в суде стала в Германии успешным нововведением. Постановления, выносимые обеими инстанциями, публикуются и служат дальнейшему развитию права в сфере государственных закупок. Поскольку законом для этих инстанций установлен ускоренный порядок рассмотрения жалоб на действия заказчика, обжалование не приводит к задержке инвестирования средств.

Процесс закупок для удовлетворения государственных нужд в Германии децентрализован. Федеральные, региональные и местные органы власти, а также частные структуры, работающие в секторах жизнеобеспечения, размещают заявки, руководствуясь положениями существующего законодательства и под собственную ответственность.

Работа по совершенствованию процесса государственных закупок в Германии ведется под руководством федерального министерства экономики, которое постоянно обменивается мнениями между участниками процесса, добиваясь общего подхода и понимания положений нормативных актов, а также на регулярной основе подготавливая предложения и поправки к действующему законодательству.

Также в Германии успешно работает общественная организация

экспертов и ученых «Форум госзаказа», в рамках которой происходит обмен знаниями в области государственного заказа. Точка зрения специалистов и ученых, сформулированная в рабочих органах форума, регулярно доводится до сведения правительства.

В Евросоюзе случаются случаи, когда понимание отдельных позиций законодательства о государственных закупках заказчиками идут в разрез действующему законодательству, вследствие чего, последние, пытаются уйти из его сферы действия, а значит, и от дополнительных обязательств. Некоторые потенциальные подрядчики применяют приемы недобросовестной конкуренции вплоть до попыток подкупа представителей заказчика. Поэтому в государственных учреждениях практикуется назначение независимых лиц (в связи с невозможностью их уволить), ответственных за размещение государственных заказов. Работа этих чиновников контролируется вышестоящими органами надзора и Счетной палатой.

Резюмируя вышеизложенное еще раз отметим, что одним из актуальнейших в настоящее время является вопрос, сможет внедрение так называемых систем обеспечения качества у государственного заказчика и подрядчиков помочь в борьбе с коррупцией или все же придется переходить к составлению «черных списков», которыми российских поставщиков пугает Министерство экономического развития Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 21.07.2005 № 94-ФЗ «О размещении заказа на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд»[Электронный ресурс] // Доступ из СПС «КонсультантПлюс».
2. Снеткова А.В. Международный опыт организации государственных закупок [Электронный ресурс]. // Доступ из http://topknowledge.ru/upravlenie-ekonomikoj/4166-mezhdunarodnyj-opyt-organizatsii-gosudarstvennykh-zakupok.html
3. Свод федеральных правил, часть 48, раздел 3.104-1 – 11 (CFR) [Электронный ресурс]. // Доспуп из http://www.ecfr.gov.
4. Семенова Ф.З., Борлакова М.Б., Боташева Л.С. Зарубежный опыт организации государственных закупок [Электронный ресурс]. // Доступ из https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=40444

УДК 331

Иванова А.В.
студент магистратуры 3 курса
направление «Экономика»
Институт магистратуры
Ростовский государственный экономический Университет (РИНХ)
научный руководитель: Хахонова Н.Н., доктор экономических наук профессор
Россия, г. Ростов – на – Дону

СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ

Аннотация: В статье рассматривается статистический анализ заработной платы; уделяется внимание расчетам среднемесячной заработной плате в долларах и соотношение среднемесячной заработной платы работников по отраслям и средней заработной платы в целом по стране в %.

Ключевые слова:*заработная плата, статистический анализ заработной платы,индекс увеличения среднемесячной заработной платы, индекс потребительских цен.*

Ivanova A.V.
graduate master
3 course, direction "Economics"
Institute of Magistracy
Rostov State Economic
University (RIH)
Russia, Rostov-on-Don
Scientific adviser: Khakhonova NN
Doctor of Economics, Professor

STATISTICAL ANALYSIS OF WAGES IN THE ECONOMY OF RUSSIA

Annotation: *The article deals with statistical analysis of wages; Attention is paid to calculating the average monthly salary in dollars and the ratio of the average monthly wages of workers by industry and the average wage in the country as a whole in%.*

Key words: *wages, statistical analysis of wages, index of increase in average monthly wages, consumer price index.*

Заработная плата как часть валового национального дохода, поступающая в денежной и натуральной форме в индивидуальное распоряжение наемных работников за работу, выполненную в текущем периоде, является важнейшей характеристикой рынка труда.

Потребность в надежной информации о заработной плате и других формах дохода работников с переходом к рынку и углублением

дифференциации в уровне оплаты труда возрастает. Программа государственного статистического наблюдения по труду предусматривает получение данных о структуре заработной платы, уровне оплаты труда по различным отраслям и секторам экономики, географическим районам, по предприятиям и организациям различных размера и форм собственности, для отдельных групп работников, выделенных по возрастному, профессиональному и иным признакам. При ее разработке учитываются конкретные потребности различных пользователей информации.

Уровень и качество жизни населения напрямую зависит от возможностей людей удовлетворять свои потребности, а для удовлетворения постоянных первичных потребностей человеку нужен постоянный определенный доход. Основным доходом населения Российской федерации является заработная плата.

Статистический анализ заработной платы позволяет установить размеры и соотношение среднемесячной заработной платы по отраслям экономики, динамику изменения оплаты труда и дает направление руководителю предприятия по формированию политики в оплате труда на ближайший год. В условиях бурного развития рыночной экономики в России, инфляции и падения курса рубля по отношению к доллару необходимо привести численные данные к сопоставимому измерителю162.

Динамика показателя среднемесячной заработной платы работников по отраслям приведена в таблице 1. Данные получены из официальных данных Федеральной службы государственной статистики, также был произведен расчет в долларах США. Из таблице видно, что во всех отраслях экономики наблюдается рост заработной платы в направлении сближения стоимости рабочей силы и оплаты труда.

Расчет оплаты труда в долларах США произведен по всему исследуемому периоду, по среднегодовым курсам валют за каждый код.

Исходя из данных таблице, самыми высокооплачиваемыми были сотрудники следующих отраслей экономики:

- рыболовства, рыбоводства;
- производство и распределение электроэнергии, газа и воды;
- транспорта исвязи;
- финансовой деятельности,

где среднемесячная заработная плата находилась в промежутке от 586.33 долл. (39 302 руб.) до 1114.62 долл. (76 523 руб.) в месяц.

Кчислу отрицательной тенденциисследуетотнести не высокий уровень заработной платы в социальной сфере (образование,здравоохранение ипредоставление социальных услуг,предоставление прочих коммунальных, социальных иперсональных услуг), гдеон недостиг 500 долл. Запоследниедва года.

[162]Егоршин А.П. Основы управления персоналом. Учебное пособие / А.П. Егоршин – М.; Инфра – М, 2015. – 352с.

Таблица 1.

Среднемесячнаяноминальная начисленная заработная плата работников по полному кругу организаций по видам экономической деятельности в Российской Федерациииза 2010-2016гг163.

Отрасль экономики	Единица измерения	2012	2013	2014	2015 *)	2016 *
Всего по экономике	Руб. Долл.	26629 856.24	29792 935.38	32495 845.78	34030 558.23	35405 528.2
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	Руб. Долл.	14129 454.31	15724 493.69	17724 461.32	19721 323.51	23311 347.8
Рыболовство, рыбоводство	Руб. Долл.	29201 938.94	32437 1018.4	37062 964.65	46676 765.68	56355 840.74
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	Руб. Долл.	29437 946.53	32231 1011.96	34808 905.99	36865 604.74	39302 586.33
Строительство	Руб. Долл.	25951 834.44	27701 869.73	29354 764.03	29960 491.47	33169 494.84
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	Руб. Долл.	21634 695.63	23168 727.41	25601 666.35	26947 442.04	29596 441.53
Гостиницы и рестораны	Руб. Долл.	16631 534.76	18304 574.69	19759 514.29	20626 338.35	21624 322.6
Транспорт и связь	Руб. Долл.	31444 1011.06	34576 1085.59	37011 963.33	38982 639.47	42588 635.36
Финансовая деятельность	Руб. Долл.	58999 1897.07	63333 1988.48	68565 1784.62	70088 1149.74	76523 1141.62
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	Руб. Долл.	30926 994.41	33846 1062.67	37559 977.48	39815 653.13	42642 636.16
Государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	Руб. Долл.	35701 1115.79	40449 1269.98	42659 1110.33	41916 687.6	39989 596.58
Образование	Руб. Долл.	18995 610.77	23458 736.51	25862 673.14	26928 441.73	19765 294.87
Здравоохранение и предоставление социальных услуг	Руб. Долл.	20641 663.7	24439 767.32	27068 767.32	28179 462.25	28029 418.16

163Источник: Федеральная служба государственной статистики,http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/

Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	Руб. Долл.	20985 674.76	24740 776.77	27876 725.56	30072 493.31	29455 439.43
Курс долл.		31.1	31.85	38.42	60.96	67.03
**) С учетом Республики Крым и г. Севастополя.*						

Большого внимания заслуживает статистический анализ соотношения среднемесячной заработной платы работников по отраслям экономики и средней заработной платы в целом по стране (табл.2.).

Таблица позволяет сравнить данные за последние 5 лет. К числу высокооплачиваемых отраслей относятся:

– рыболовство, рыбоводство – 109 – 159%;

– производство и распределение электроэнергии, газа и воды – 107 – 111%;

– транспорта и связи – 114 – 120%;

– финансовой деятельности – 206 – 222%

– государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование – 123 – 136%.

Таблица 2.

Соотношение среднемесячной заработной платы работников по отраслям и средней заработной платы в целом по стране в %

Отрасль экономики	2012	2013	2014	2015	2016
Всего по экономике	100	100	100	100	100
Сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	53	53	55	58	66
Рыболовство, рыбоводство	110	109	114	137	159
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	111	108	107	108	111
Строительство	97	93	90	88	94
Оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	81	78	79	79	84
Гостиницы и рестораны	62	61	61	61	61
Транспорт и связь	118	116	114	115	120
Финансовая деятельность	222	213	211	206	216
Операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	116	114	116	117	120
Государственное управление и обеспечение военной безопасности;социальное страхование	134	136	131	123	130
Образование	71	79	80	79	56

Здравоохранение и предоставление социальных услуг	78	82	83	83	79
Предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	79	83	86	88	83

Кризис экономики значительно затронул отрасли, определяющие воспроизводство рабочей силы и будущее нации. Оплата труда работников сферы образования в 2016г. составила 56%, в то время как в 2014 г. — 90%.

Однако следует сказать, что нельзя ожидать высокой оплаты труда работников социальной сферы, когда в России продолжается процесс общего экономического кризиса. Необходим подъем отраслей материального производства, в которых формируется национальный продукт, распределяемый затем по другим отраслям экономики. Статистический анализ заработной платы показывает, что оплата труда работников 2012г. имеет устойчивую тенденцию роста по отраслям экономики при отставании оплаты труда работников социальной сферы, образования по сравнению с ведущими отраслями материального производства. Рост среднемесячной заработной платы работающих в отраслях экономики целесообразно сравнить с индексами роста потребительских цен на товары и услуги. Так, индекс увеличения среднемесячной заработной платы с декабря 2016 г. составил 107,6%, в то время как индекс потребительских цен увеличился более чем на 160%.

Статистический анализ положения с заработной платой позволяет сделать вывод, что к неразрешимым старым проблемам (низкая заработная плата, отсутствие мотивации) добавились новые. Сам институт заработной платы переживает сейчас в России глубокий кризис. Низкий уровень оплаты труда наемных работников разрушает двуединство процесса развития – экономический рост и повышение благосостояния, а значит, делает невозможным само развитие. Заниженная заработная плата сужает внутренний рынок, обуславливает падению покупательной способности населения. Это в свою очередь способствует деградации промышленного производства, упрощению структуры экономики, падению инвестиционной активности.

Использованные источники:

1. О бухгалтерском учете [Электронный ресурс]: федер. закон от 06 декабря 2011г. №402-ФЗ (ред. от 23.05.2016 г.)//СПС Консультант Плюс.
2. Федеральная служба государственной статистики,[Электронный ресурс]:http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/wages/
3. Егоршин А.П. Основы управления персоналом. Учебное пособие / А.П. Егоршин – М.; Инфра – М, 2015. – 352с.
4. Логвинов С.А., Павлова Е.Г.Макроэкономическое планирование и прогнозирование: Учебное пособие/ М.: Финансовый университет, 2011. -219

с.
5. Румянцева, Е. Е. Экономический анализ: учебник и практикум для академического бакалавриата / Е. Е. Румянцева. — М.: Издательство Юрайт, 2017. — 381с.
6. Шакланова, Р. И. Экономика торговой отрасли: учебник для бакалавров / Р. И. Шакланова, В. В. Юсова. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 468с.

УДК 61

Иванова Е.А.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Юдицкая О.Д.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ВТОРИЧНЫЙ ГИПЕРПАРАТИРЕОЗ У ПАЦИЕНТОВ С ХРОНИЧЕСКОЙ ПОЧЕЧНОЙ НЕДОСТАТОЧНОСТЬЮ

Аннотация: в статье рассмотрены особенности вторичного гиперпаратиреоза среди пациентов с хроническим поражением почек. Представлены данные литературных источников об этиологии, патогенезе, клинических проявлениях и лабораторных изменениях, характерных для вторичного гиперпаратиреоза. Также были изучены статистические показатели распространенности по полу и возрасту, структуры заболеваемости вторичным гиперпаратиреозом, состояния минерально-костного обмена у 72 пациентов с патологией мочевыделительной системы.

Ключевые слова: вторичный гиперпаратиреоз, хроническая почечная недостаточность, паратгормон, минерально-костный обмен, гипокальциемия, гиперфосфатемия.

Ivanova E.A., 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Yuditskaya O.D., 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Styazhkina S.N., doctor of medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

SECONDARY HYPERPARATHYROIDISM AT PATIENTS WITH THE CHRONIC KIDNEY FAILURE

Annotation: the article considers the features of secondary

hyperparathyroidism among patients with chronic kidney disease. The literature data on etiology, pathogenesis, clinical manifestations and laboratory changes characteristic of secondary hyperparathyroidism are presented. The statistical prevalence rates by sex and age, the incidence of secondary hyperparathyroidism, and the state of mineral-bone metabolism of 72 patients with urinary tract disease were also studied.

Keywords: secondary hyperparathyroidism, chronic renal failure, parathyroid hormone, mineral-bone exchange, hypocalcemia, hyperphosphataemia.

Введение. Гиперпаратиреоз (ГПТ) — клинический синдром с характерными симптомами и признаками, обусловленными повышением продукции паратгормона (ПТГ) околощитовидными железами, ПТГ-индуцированной костной резорбции и нарушениями обмена кальция и фосфора.

Распространенность ГПТ составляет 1 : 1000, соотношение женщин и мужчин — 2-3 : 1. Заболеваемость увеличивается с возрастом, женщины в постменопаузе страдают ГПТ в 5 раз чаще мужчин.

Общая классификация ГПТ по этиопатогенетическому принципу:

— первичный ГПТ;

— вторичный ГПТ;

— третичный ГПТ;

— псевдогиперпаратиреоз.

Вторичный гиперпаратиреоз - нарушение фосфорно-кальциевого обмена у пациентов с хронической почечной недостаточностью (ХПН), вызываемое повышением в крови концентрации фосфора и снижением концентрации кальция, а также снижением продукции в паренхиме почек активного метаболита витамина D (кальцитриола). Это приводит к компенсаторному увеличению секреции паратиреоидного гормона (ПТГ) и гиперплазии паращитовидных желез.

Как правило, клинические проявления ВГПТ изначально не выражены и обнаруживаются уже при значительном нарушении фосфорно-кальциевого обмена. При этом развивается фиброзный остеит и остеомаляция.

а) Фиброзный остеит протекает длительно бессимптомно. Основными проявлениями являются боли в костях, кожный зуд, миопатия, диффузная кальцификация мягких тканей, кальцифилаксия, анемия, переломы костей, костные деформации, уровень ПТГ > 500 нг/мл, высокая активность ЩФ, гиперфосфатемия

б) Остеомаляция (при ХПН, гемодиализе) характеризуется нарушениями минерализации, резко замедленным ремоделированием костной ткани, интенсивными оссалгиями, частыми патологическими переломами, поражением ЦНС (вплоть до диализной деменции и угнетения кроветворения).

Диагностическими показателями нарушения костно-минерального

обмена при ВГПТ являются: гипокальциемия, гиперфосфатемия, увеличение уровня ПТГ в сыворотке крови. Важным показателем компенсации фосфорнокальциевого обмена и прогноза ВГПТ является произведение концентрации кальция на концентрацию фосфора, которое в норме должно быть ниже 4,5 ммоль/л.

Спонтанная смена низкого или нормального уровня кальция на гиперкальциемию указывает на переход вторичного гиперпаратиреоза в третичный. При третичном гиперпаратиреозе содержание ПТГ в крови превышает нормальное в 10-20 раз.

Цель исследования. Определить особенности течения ВГПТ у пациентов с ХПН.

Задачи:

1) Изучить истории болезни пациентов за 2017 год нефрологического отделения БУЗ УР «ГКБ №6 МЗ УР»;

2) Сделать выборку историй болезни пациентов с исследуемым диагнозом;

3) Определить частоту встречаемости, распределение по полу и возрасту, структуру заболеваемости;

4) Оценить состояние фосфорнокальциевого обмена по лабораторным данным (ПТГ, уровень общего Са, Р в сыворотке крови, фосфорнокальциевое произведение), выявить и проанализировать его нарушения.

Материалы и методы. Был проведен ретроспективный анализ 604 историй болезни за 11 месяцев 2017 года (с января по ноябрь включительно), из которых была сделана выборка 72 историй болезни, соответствующих исследуемому диагнозу.

Результаты исследования. В ходе исследования были получены следующие данные:

Частота встречаемости ВГПТ - 72 (11,92%). Распределение по полу – 1,1 : 1 (38 женщин : 34 мужчины). Распределение по возрасту среди женщин: юный - 1 (2,6%), молодой - 1 (2,6%), зрелый - 10 (26,32%), пожилой - 22 (57,59%), старческий - 4 (10,59%). Распределение по возрасту среди мужчин: юный - 1 (2,94%), молодой - 4 (11,77%), зрелый - 11 (32,35%), пожилой - 16 (47,06%), старческий - 2 (5,88%).

Структура заболеваемости: сахарный диабет - 18 (25%), хронический гломерулонефрит - 15 (20,8%), нефропатия различной этиологии - 13 (18%), аутосомно-доминантный поликистоз почек и других органов - 11 (15,3%), другие патологии (ТНМТД, состояние после паллиативного хирургического лечения по поводу рака предстательной железы, ДГПЖ, ОПН на фоне ГУС) - 5 (7%), почечнокаменная болезнь - 4 (5,5%), состояния после нефроэктомии - 3 (4,2%), аномалии развития мочевыделительной системы (двусторонняя гипоплазия почек, кистозная дисплазия почки, двухсторонний мегауретер) - 3 (4,2%).

Вторичный гиперпаратиреоз встречается на всех стадиях хронической почечной недостаточности, однако наиболее часто при ХПН III стадии.

Распространенность ВГПТ в зависимости от стадии ХПН: I стадия у 4 (5,5%), II стадия у 7 (9,6%), III стадия у 61 пациента (84,9%).

Нарушение фосфорнокальциевого обмена встречается у 55 (76%). Фосфорнокальциевое произведение более 4,5 ммоль/л выявлено у 12 (22%) пациентов. У 6 пациентов (8,3%) содержание ПТГ в крови превышает нормальное в 10-20 раз.

Выводы. В результате исследования было выявлено, что ВГПТ встречается в 11,92% случаев у пациентов с патологией мочевыделительной системы. Распространенность заболевания среди женщин и мужчин в среднем одинакова (1,1 : 1). ВГПТ выявляется практически в любом возрасте, но значительно чаще в пожилом, как у мужчин, так и у женщин. В структуре заболеваемости преобладают СД, хронический гломерулонефрит и нефропатии различной этиологии. Чаще всего ВГПТ встречается при ХПН III стадии У большинства пациентов (76%) наблюдается нарушение фосфорнокальциевого обмена. У 22% обследуемых фосфорнокальциевое произведение выше нормы, что может свидетельствовать о декомпенсации заболевания. У 8,3% пациентов содержание ПТГ в крови превышает нормальное в 10-20 раз, вследствие чего можно ожидать развитие третичного гиперпаратиреоза.

Использованные источники:

1. Крамарова Л.А. Результаты аутотрансплантации фрагментов околощитовидной железы при тотальной паратиреоидэктомии. Диссертация на соискание ученой степени кандидата медицинских наук. Москва, 2015
2. Панькив В. И. Гиперпаратиреоз: диагностика, клинические признаки и симптомы, современные подходы к лечению // МЭЖ. 2013. №1 (49). С.87-98
3. Щеголев Александр Андреевич, Филипцев П. Я., Ларин А. А., Пяшин В. В., Сокольский А. С., Коган М. А., Голованова Н. Б., Когут О. Б., Хитрова Е. Н. Вторичный гиперпаратиреоз при хронической почечной недостаточности // Лечебное дело. 2009. №2. С.75-79

УДК 338.314.017

Иванова П.В.
студент магистратуры 2 курса
кафедра Экономики
ФГБОУ ВПО «ВГУЭС»
научный руководитель: Наумова Т.С., к.э.н.
доцент
Россия, г. Владивосток

ОЦЕНКА КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРОВ ФОРМИРОВАНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА

Рентабельность – один из важнейших факторов оценки финансового состояния, комплексно отражает степень эффективности использования материальных, денежных, трудовых и других ресурсов, что позволяет использовать ее в качестве критерия эффективности управления хозяйствующим субъектом. Теорией и практикой экономических исследований разработан алгоритм анализа финансовых результатов: стандартная система критериев и показателей, последовательность действий, интерпретация результатов и их использование в разработке планов дальнейшего развития. Однако такая регламентация предполагает учет особенностей формирования и использования прибыли в разных сферах и отраслях хозяйственной деятельности.

Объектом исследования является рентабельность собственного капитала, как один из важнейших показателей рентабельности, предмет исследования – факторы, формирующие рентабельность собственного капитала.

В статье проанализирована рентабельность деятельности ПАО «ВМТП», определены основные факторы формирующие рентабельность собственного капитала, выявлены основные особенности предприятий транспортной инфраструктуры, имеющие влияние на рентабельность деятельности предприятия, показана значимость факторных оценок показателей, влияющих на рентабельность собственного капитала предприятия.

Ключевые слова: рентабельность, рентабельность собственного капитала, рентабельность продаж, факторы формирования рентабельности, модель фирмы «Дюпон», оборачиваемость капитала, стивидорные предприятия.

Ivanova P. V.
Student
2 course, Department of Economics
Vladivostok State University of Economics and Service
Russia, Vladivostok
Scientific supervisor:
Candidate of Economic Sciences, associate Professor Naumova T. S.

EVALUATION OF KEY FACTORS OF RETURN ON EQUITY

Profitability is one of the most important factors for evaluating the financial condition, comprehensively reflects the degree of efficiency of use of material, money, labour and other resources, allowing you to use it as a criterion of efficiency of management of the economic entity. The theory and practice of economic research, the algorithm of analysis of the financial results: the standard system of criteria and indicators, sequence of actions, interpretation of results and their use in the development of plans for further development. However, such regulation involves consideration of features of formation and use of profit in different spheres and sectors of economic activity.

The object of study is the return on equity as one of the most important indicators of profitability, subject of research – the factors that form the return on equity.

The article analyzes the profitability of OJSC "VMTP", identifies the key factors shaping the return on equity, identified the main features of the enterprises of transport infrastructure, which has influence on the profitability of the company, shows the importance of the factor estimates of the factors affecting the profitability of the own capital of the enterprise.

Keywords: profitability, return on equity, return on sales and the factors of profitability model of the company "DuPont", capital turnover, the stevedoring company.

В рыночной экономике основной целью функционирования бизнес-структур является получение прибыли. Прибыль, как качественный показатель, не только характеризует соотношение доходов и расходов компании, конечный результат ее деятельности в сложившихся условиях хозяйствования, но и определяет возможности дальнейшего развития за счет собственных ресурсов. Это предопределяет роль и место прибыли в системе экономических показателей финансово-хозяйственной деятельности. Повышение практической значимости аналитических исследований предполагает применение, наряду с абсолютными, относительных показателей рентабельности, отражающих соотношение прибыли, как конечного результата финансово-хозяйственной деятельности, и ресурсов, затраченных на его достижение. Показатели рентабельности, в зависимости от методики расчета, условно можно объединить в 3 группы: показатели рентабельности капитала (активов); показатели рентабельности (окупаемости) затрат; показатели рентабельности продаж [1]. Показатели рентабельности носят комплексный характер, что позволяет использовать их в качестве критерия эффективности управления хозяйствующим субъектом.

Теорией и практикой экономических исследований разработан алгоритм анализа финансовых результатов: стандартная система критериев и показателей, последовательность действий, интерпретация результатов и их использование в разработке планов дальнейшего развития. Однако такая регламентация не исключает, а предполагает учет особенностей

формирования и использования прибыли в разных сферах и отраслях хозяйственной деятельности.

Отраслевые факторы, влияющие на формирование прибыли, связаны с длительностью производственного цикла, особенностями оборота производственных фондов, степенью риска предпринимательской деятельности, использованием заемных средств, сезонностью производства и др. Сравнительные данные отраслевой рентабельности и оборачиваемости активов по видам деятельности за 2015 г. представлены в таблице 1 [2].

Таблица 1 – Рентабельность товаров, активов, оборачиваемость оборотных активов организаций РФ по видам экономической деятельности в 2015 году

Вид деятельности	Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг),%	Рентабельность активов, %	Оборачиваемость оборотных активов, дней
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	20,7	6,9	293
строительство	3,8	0,6	339
транспорт и связь	9,4	1,5	115
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	13,4	0,7	366
обрабатывающие производства	11,9	4,0	212
финансовая деятельность	0,6	1,7	254
Всего (в среднем по всем видам деятельности)	8,1	3,7	162

Как показывают данные таблицы, наиболее высокий уровень рентабельности активов и рентабельности продаж сложился в сельском хозяйстве и смежных с ним отраслях, а оборачиваемость активов – в сфере транспорта и связи.

Оборачиваемость активов является одним из основных факторов формирования прибыли и рентабельности, определяющим потенциальные возможности улучшения финансового состояния хозяйствующего субъекта. Скорость и количество оборотов активов определяется видом и масштабами деятельности организаций, продолжительностью производственного цикла и т.д. [3]. Особенности выполняемых функций и условий хозяйственной деятельности транспорта и связи обусловили наиболее высокую оборачиваемость активов в данных отраслях.

В рамках каждой отрасли действуют структуры, осуществляющие разные по характеру и значимости операции. Анализ финансовых результатов организаций, являющихся структурными подразделениями отраслей хозяйства, должен осуществляться с учетом специфики выполняемых операций[4].

Важную роль в функционировании транспортной системы играют морские порты, во многом определяющие ее эффективность. Предприятия

портовой инфраструктуры выполняют ряд операций, обеспечивающих своевременное проведение погрузочно-разгрузочных (стивидорных) работ, перемещение, хранение, экспедирование грузов. Конечные финансовые результаты хозяйственной деятельности портов формируются, как разность между доходами, полученными за оказанные услуги, и текущими расходами, связанными с основной или вспомогательной деятельностью.

ПАО «ВМТП» (входит в транспортную группу FESCO) — одна из крупнейших стивидорных компаний на Дальнем Востоке России, которая предоставляет услуги по перевалке контейнерных, генеральных, навалочных, Ro-Ro грузов, играя ключевую роль в организации транспортных связей ДВ региона РФ со странами АТР [5].

Проведенный анализ позволил выявить основные тенденции динамики показателей, характеризующих финансовые результаты хозяйственной деятельности ПАО «ВМТП» за 2012 – 2016 г.г. (таблица 2, 3).

Таблица 2 – Динамика финансовых результатов ПАО «ВМТП» за 2012 – 2016 гг.

Показатели	Значение показателя, млн. руб.					Темп прироста к предыдущему году, %				
	2012	2013	2014	2015	2016	2013	2014	2015	2016	2016 к 2012 гг.
Доходы всего:	3 027	5 911	7 001	7 451	7 804	95,3	18,4	6,4	4,7	158
Выручка	2 615	5 464	6 091	6 219	6 394	108	11,5	2,1	2,8	145
Доходы от участия в других организациях	237	181	115	346	174	-24	-37	201	-49,6	-26,5
Проценты к получению	56	187	436	734	1 033	236,4	133	68,3	40,8	1757
Прочие доходы	118	79	360	153	203	-33,1	355	-57	32,7	71,4
Расходы всего:	2 291	4 785	4 480	4 873	5 577	108	-6,4	8,8	14,4	143
Себестоимость продаж	1 784	3 951	3 083	2 750	3 316	121	-22	-11	20,6	85,9
Коммерческие расходы	3	2	3	4	65	-33	39,3	49,4	1639	2314
Управленческие расходы	219	319	384	726	682	45,8	20,3	89,1	-6,1	212
Проценты к уплате	51	91	167	202	343	79,6	84,5	20,4	70,4	580
Прочие расходы	120	127	197	516	552	5,4	55,4	162	6,9	359
Текущий налог на прибыль	115	296	647	676	619	157	118	4,5	-8,4	438
Валовая прибыль (убыток)	832	1 513	3 008	3 469	3 078	81,9	98,8	15,3	-11,3	270
Прибыль (убыток) от продаж	610	1 192	2 622	2 739	2 331	95,4	119	4,5	-14,9	282
Прибыль (убыток) до налогообложения	851	1 422	3 168	3 254	2 846	67,2	122	2,7	-12,5	235
Чистая прибыль (убыток)	721	1 151	2 515	2 579	2 254	59,6	118	2,5	-12,6	213

Доходы ПАО «ВМТП» в целом за период выросли в 1.6 раза, причем рост доходов наблюдается практически по всем источникам их формирования, т.е., как по основной, так и по прочим видам деятельности. Текущие расходы за тот же период увеличились в меньшей степени – в 1,4 раза. Сложившееся соотношение динамики показателей оказало положительное влияние на формирование финансовых результатов деятельности порта.

Однако, обращает на себя внимание постепенное нарастание негативных тенденций: снижение темпов роста доходов, а в отдельные годы (2013, 2015, 2016 г.г.) превышение темпов роста текущих затрат над показателями прироста доходов; как следствие этого – резкое уменьшение темпов роста всех видов прибыли в 2016 г. по отношению к 2015 г.

Эта ситуация обусловила отрицательную динамику всех показателей рентабельности в 2016 г. по сравнению с 2015 г., а также снижение рентабельности активов, рентабельности собственного капитала за весь анализируемый период (таблица 3).

Таблица 3 – Динамика показателей рентабельности ПАО «ВМТП» за 2012—2016 гг.

Показатель	Значение показателя					Темп роста к предыдущему году, %				
	2012	2013	2014	2015	2016	2013	2014	2015	2016	2016. к 2012 гг.
Рентабельность продаж, %	23,33	21,82	43,04	44,05	36,46	-6,5	97,3	2,3	-17,2	56,3
Рентабельность активов, %	24,81	24,51	27,09	21,73	15,42	-1,2	10,5	-19,8	-29,0	-37,8
Рентабельность собственного капитала, %	21,03	19,84	27,21	21,78	15,81	-5,7	37,1	-20,0	-27,4	-24,8
Рентабельность затрат, %	21,57	29,22	46,82	41,26	25,6	35,5	60,2	-11,9	-38,0	18,7

Более глубокую картину влияния факторов на формирования показателей рентабельности позволяет получить интегральный финансовый анализ. Применительно к эффективности использования собственного капитала организациями применяется система финансового анализа, разработанная фирмой «Дюпон». Она предполагает разложение формулы рентабельности собственного капитала на несколько составляющих. [6,7].

Исходная формула для расчета имеет вид:

ROE = ROS * KOA * LR, где

ROE (Return On Equity) – рентабельность собственного капитала;

ROS *(Return On Sales*) – рентабельность продаж;

KOA – коэффициент оборачиваемости активов;

LR *(Leverage ratio)* – коэффициент капитализации (коэффициент финансового рычага).

Как отмечалось выше, в 2016 гг. наблюдается снижение темпов роста по всем показателям, характеризующим финансовые результаты хозяйственной деятельности ПАО «ВМТП» (таблица 4).

Таблица 4 – Динамика рентабельности ПАО «ВМТП» за 2015-2016 г.г.

Показатель	2015 г., млн. руб.	2016 г., млн. руб.	Абсолютное отклонение, млн. руб.	Темп роста, %
Исходные данные				
Собственный капитал (СК)	11844,1	14261,3	2417,2	120,4
Стоимость активов	14972,7	18456,3	- 3483,6	123,3
Выручка от реализации	6218,9	6393,9	- 175,0	102,8
Чистая прибыль (убыток)	2579,1	2254,0	- 325,1	87,4
Расчет				
Рентабельность СК	0,2178	0,1581	- 0,0597	-
Рентабельность продаж (Рпр)	0,4405	0,3646	- 0,0759	-
Оборачиваемость капитала (Коб)	0,4153	0,3464	- 0,201	83,4
Коэффициент финансовой независимости (Кфнз)	1,2641	1,2941	0,03	102,4

Проведенные на основе модели Дюпона расчеты позволили выявить влияние факторов на показатель рентабельности собственного капитала с целью использования полученных результатов в разработке планов дальнейшего развития компании. Результаты факторного анализа рентабельности собственного капитала представлены в таблице 5.

Таблица 5 – Факторные оценки показателей, влияющих на рентабельность собственного капитала ПАО «ВМТП».

Показатели	Факторные оценки			Отклонение
	Рпр	Коб	Кфнз	
Рентабельность продаж (Рпр)	-0,0264	-	-	
Оборачиваемость капитала (активов) (Коб)	-	-0,0317	-	
Коэффициент финансовой независимости (Кфнз)	-	-	- 0,0016	
Рентабельность СК	-	-	-	-0,0597

За анализируемый период рентабельность собственного капитала организации снизилась на 5,97 %. Основной причиной такого спада стало влияние: оборачиваемости активов, которая снизилась за счет роста активов предприятия, а также уменьшение рентабельности продаж, произошедшее в результате удорожания стоимости услуг и как следствия сокращения чистой прибыли. Наименьшее влияние на рентабельность собственного капитала оказывал коэффициент финансовой независимости. Снижение показателя обусловлено превышением темпов роста активов над собственным капиталом.

Для повышения рентабельности собственного капитала компании необходимо:

– увеличить выручку от реализации и как следствие прибыль за счет снижения себестоимости оказываемых услуг;

– пересмотреть и оптимизировать структуру источников формирования имущества в пользу собственного капитала, а также

исключения из состава активов их низкокачественной части;

– развивать имеющуюся практику реинвестирования чистой прибыли в активы организации.

Проведенное нами исследование показало целесообразность и практическую значимость углубленного анализа показателей рентабельности. Применение модели Дюпона позволяет проводить целенаправленные исследования, связанные с изучением формирования рентабельности собственного капитала, как показателя, имеющего наиболее важное значение для собственников предприятия.

Для организаций транспортной инфраструктуры характерным является ускоренный оборот капитала (активов), зависимость доходов от уровня тарифов на оказание услуг, сравнительно невысокий уровень рентабельности продаж и рентабельности активов, что предопределяет значимость аналитических исследований, связанных с факторными оценками показателей, оказывающих влияние на формирование прибыли на единицу средств, вложенных собственниками в развитие бизнеса. Это позволяет выделить факторы, в наибольшей степени определяющие рентабельность собственного капитала, характер и направление их влияния. Данная информация является базой для разработки и принятия управленческих решений.

Использованные источники:

1. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие / под общ. ред. В.И. Бариленко. – 4-е изд., перераб. – М.: КНОРУС, 2016, – 234 с.
2. Финансы России. 2016: Стат.сб./ Росстат. - М., 2016. - 343 с.
3. Чая В.Т. Управленческий анализ : учеб. пособие / В.Т. Чая, Н.И. Чупахина. - М.: Рид Групп, 2011. — 448 с.
4. Кобылецкий В.Р. Финансовый анализ отчетности. – 2017 г. – URL: https://www.finalon.com/ru/finansovyj-analiz-obshchaya-kharakteristika/254-osobennosti-finansovogo-analiza-predpriyatij-razlichnykh-vidov-biznesa (дата обращения: 19.12.2017)
5. Обзор отрасли стивидорных услуг в России за 2016 год URL: http://ru.investinrussia.com/data/file/ey-stevedore-review-2016-russia.pdf (дата обращения: 19.12.2017)
6. Трясцина Н.Ю. Факторный анализ рентабельности / Н.Ю. Трясцина // Бухучет в сельском хозяйстве. – 2015. – № 10. – С. 76-82.
7. Климова Н.В. Оценка влияния факторов на показатели рентабельности / Н.В. Климова // Экономический анализ: теория и практика. – 2011. – № 20 (227).

УДК – 616-035

Иванюшкина Р.И.
студент
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук профессор
Ижевская государственная медицинская академия

ВЫБОР АНТИБАКТЕРИАЛЬНЫХ ПРЕПАРАТОВ В БОРЬБЕ С ИНФЕКЦИЕЙ ПРИ ОЖОГОВОМ СЕПСИСЕ

Аннотация: Данная статья посвящена изучению комплекса лечебных мероприятий в борьбе с лечением ожогового сепсиса. Рассмотрены абактериальные методы лечения и местными антибактериальные препараты для защиты ран от инфекции и ее лечения.

Ключевые слова: лечение ожогового сепсиса, антибактериальные и абактериальные препараты

Ivanyushkina R.I.
Student
Izhevsk State Medical Academy

THE CHOICE OF ANTIBACTERIAL DRUGS IN THE FIGHT AGAINST INFECTION IN CASES OF BURN SEPSIS.

The summary in English: This article is devoted to the study of a complex of therapeutic measures in the fight against the treatment of burn sepsis. Abacterial treatment methods and local antibacterial drugs for the protection of wounds from infection and its treatment are considered.

Key words: treatment of burn sepsis, antibacterial and abacterial drugs

В борьбе с инфекцией основное значение имеет рациональная антибактериальная терапия. Выбор антибактериального препарата должен основываться на данных антибиотикограмм с обязательным учетом чувствительности выделенной из крови или ожоговых ран микрофлоры. Антибактериальную терапию следует проводить длительно, со своевременной сменой препаратов в максимальных дозах. Все препараты вводятся внутривенно. Микробиологический мониторинг проводится 1 раз в 7 - 10 дней. При тяжелом течении инфекции проводится комбинированная антибактериальная терапия двумя или тремя препаратами.

Комплекс лечебных мероприятий можно условно разделить на две группы:

1. Общие мероприятия, предусматривающие воздействие на организм больного, в целом, и через него на возбудителей заболевания.

2. Местные мероприятия, то есть воздействие на «источник» инфекции, в большинстве случаев, на ожоговую рану.

Местные мероприятия заключаются в как можно более раннем

выполнении химической или хирургической некрэктомии и своевременном аутодермопластическом закрытии ожоговых ран. Однако восстановление целостности кожного покрова, даже при благоприятном течении ожоговой болезни, у пострадавших с обширными глубокими ожогами IIIБ — IV степени занимает не менее 1 — 2 месяцев. В связи с этим, важное место в лечении обожженных принадлежит абактериальным методам лечения и местным антибактериальным препаратам для защиты ран от инфекции и ее лечения. При этом первой задачей является удаление, а при возможности «высушивание» ожогового струпа, чему способствует применение таких антисептиков, как 1% раствор йодопирона или йодовидона. Особенно эффективно лечение обожженных в условиях управляемой абактериальной среды с применением аэро-терапевтических установок или кроватей типа «Клинитрон». Высушивание ожогового струпа позволяет значительно снизить интоксикацию и выполнить этапные химические или хирургические некрэктомии в оптимальные сроки. В последующем для защиты ожоговых ран от инфекции и борьбы с развившейся инфекции наряду с применением абактериальных методов лечения используются гели на водорастворимой основе (ПЭГ) — Левосин, Левомеколь, Диоксиколь, 5% диоксидиновая мазь, раневые покрытия (Ксенокожа, Активтекс, Биодеспол и другие).

Основные задачи общего лечения сепсиса:

1. Борьба с инфекцией и интоксикацией.
2. Нормализация иммунологического статуса организма.
3. Поддержание гомеостаза.
4. Коррекция нарушенных функций органов и систем.

В борьбе с инфекцией основное значение имеет рациональная антибактериальная терапия. Выбор антибактериального препарата должен основываться на данных антибиотикограмм с обязательным учетом чувствительности выделенной из крови или ожоговых ран микрофлоры. Антибактериальную терапию следует проводить длительно, со своевременной сменой препаратов в максимальных дозах. Все препараты вводятся внутривенно. Микробиологический мониторинг проводится 1 раз в 7 — 10 дней. При тяжелом течении инфекции проводится комбинированная антибактериальная терапия двумя или тремя препаратами. При сепсисе, вызванном грамположительной флорой антибиотиками выбора являются полусинтетические пенициллины широкого спектра действия, цефалоспорины II поколения, линкомицин, а также фузидин и диоксидин. Альтернативная терапия — фторхинолоны и ванкомицин. При грамотрицательном сепсисе лечение проводят карбенициллином, гентамицином или амикацином в максимкальных дозах. Предпочтительнее комбинация карбенициллина с аминогликозидом. Альтернативная терапия — цефалоспорины III поколения (цефтриаксон, цефоперазон или сульперазон,

цефтазидим и др.), ципрофлоксацин, карбепенемы. В лечении сепсиса хорошо зарекомендовали себя комбинации ципрофлоксацина с диоксидином, карбенициллина с гентамицином и диоксидином. Сепсис, вызванный неспорогенными анаэробными бактериями требует терапии клиндамицином, далацином С или метронидазолом. При грибковом сепсисе — препараты выбора — амфотеррицин В и флюконазол. Тяжелый сепсис требует немедленного включения в терапию карбепенемов (имипенем, меропинем), при сепсисе, вызванном MRSA — ванкомицина или линезолида.

Дезинтоксикационная терапия осуществляется с помощью форсированного диуреза, либо с применением методов экстракорпоральной дезинтоксикации (плазмаферрез или гемосорбция).

К средствам, повышающим реактивность организма, можно отнести переливание компонентов крови. Из средств пассивной иммунизации хороший эффект в зависимости от возбудителя сепсиса получен при использовании гиперимунной антистафилококковой или антисинегнойной плазмы, антистафилококкового гамма-глобулина. При угнетении различных звеньев иммунитета на основании данных иммунограмм применяют препараты тимуса (тималин, Т-активин), лейкинтерферон, декариес, препараты человеческих иммуноглобулинов, тромбо-лейкомассу, лейкоцитарную массу иммунизированных доноров или ожоговых реконвалисцентов. Основным методом иммунокоррекции является иммунозаместительная терапия очищенными человеческими иммуноглобулинами.

С целью лечения белково-каллорийной недостаточности широко применяется парентеральное и энтеральное питание. Важное место занимает в комплексном лечении сепсиса коррекция электролитных расстройств, кислотно-щелочного равновесия, борьба с гипоксией.

При нарушении функций сердечно-сосудистой системы в комплексную терапию включается кардиотропная поддержка, при поражении печеночной паренхимы — гепатопротекторы, при поражении легких необходима респираторная поддержка, вплоть до проведения ИВЛ, ингаляционная терапия, применение муколитических и бронхолитических средств. В особо интенсивных лечебных мероприятиях нуждаются больные с клиникой септического эндокардита.

Несмотря на комплекс терапевтических мер, направленных на борьбу с ожоговым сепсисом, прогноз при этом осложнении остается серьезным, хотя во многом зависящем от ранней диагностики и максимально интенсивной и последовательной терапии. В этой связи огромное значение приобретает комплекс мер, направленных на профилактику развития сепсиса у обожженных. Этот комплекс мер включает в себя: своевременное и адекватое лечение ожогового шока, адекватную дезинтоксикацию в периоде острой ожоговой токсемии и септикотоксемии, как можно более раннее очищение ожоговых ран от некроза и их аутодермопластическое закрытие, коррекцию нарушенного метаболизма, нормализацию антиинфекционной

резистентности организма, борьбу с раневой инфекцией. Всех больных с площадью глубоких ожогов более 20% поверхности тела следует рассматривать в качестве группы риска в плане возможной генерализации инфекции и применять все доступные средства и методы общего и местного лечения для предотвращения этого грозного и опасного для жизни осложнения ожоговой болезни.

Использованные источники:

1. Алексеев А.А. Ожоговый сепсис: диагностика, профилактика, лечение. — Москва, 1993.
2. Алексеев А.А. Проблемы и успехи лечения тяжелообожженных. Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции по проблеме термических поражений. Челябинск, 1999, с.6 — 8
3. Вазина И.Р., Верещагина Е.С., Пылаева С.И. и др. Сепсис обожженных и вопросы его патогенеза В сб. «Комбустиология на рубеже веков» Материалы международного конгресса, Москва, 2000 г., с. 43 — 44
4. Колкер И.И., Победина В.Г. Фагоцитарная активность лейкоцитов крови и некоторые пути ее стимуляции у ожоговых больных. Клиническая медицина, 1978, VI, № 5, 94-97
5. Колкер И.И. Инфекция и иммунитет при термических поражениях. Хирургия, 1980, № 5,17-21
6. Кузин М.И., Сологуб В.К., Юденич В.В. Ожоговая болезнь, М. «Медицина», 1982.
7. Мирошниченко Я.С., Кандалова Е.Н. Особенности клинического течения и микробиологической диагностики сепсиса у больных с термическими поражениями в Челябинском ожоговом центре. Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции по проблеме термических поражений. Челябинск, 1999, с.67 — 68
8. Пивоварова Л.И., Арискина О.Б., Ассур М.В. и др. Иммунологический статус и его коррекция у пострадавших с ожоговым сепсисом. Сборник научных статей XIX съезда хирургов Украины. Харьков, 2000 г., с. 337 — 338
9. Kim S.H. et al. Use of frozen section technique for burn wound biopsies. Presented at 15th Annual Meeting of the American Burn Association, New Orleans, La, 1983;
10.Magliacani G., Stella M., Calcagni M. Antimicrobial therapy problems in burn sepsis. Ann.Medit.Burns Club. 1994,7,2,84-87
11.Sanyal S.C., Mokaddas E.M., Gang R.K., Bang R.L. Microbiologi of septicaemia in burn patients, Ann. Of burns and fire dis., V.XI, № 1., 1998, 19 — 22

УДК – 616-035

Иванюшкина Р.И.
студент
научный руководитель:
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская государственная медицинская академия

ИЗМЕНИТЕ МИКРОФЛОРЫ В ПОСЕВАХ ИЗ РАН В ОЖОГОВОМ ОТДЕЛЕНИИ «БУЗ УР ПЕРВАЯ РЕСПУБЛИКАНСКАЯ КЛИНИЧЕСКАЯ БОЛЬНИЦА МЗ УР

Аннотация: Данная статья посвящена изучению изменению микрофлоры из ран в ожоговом отделении «Буз УР Первая республиканская клиническая больница МЗ УР». Рассмотрены причины образования ожогового сепсиса после термического поражения кожи, наиболее встречаемые микроорганизмы вызывающие ожоговый сепсис.

Ключевые слова: термический ожог, ожоговой сепсис.

Ivanyushkina R.I.
Student
Izhevsk State Medical Academy

The summary in English: This article is devoted to the study of the change in microflora from wounds in the burn department of "Buz UR First Republican Clinical Hospital MH UR." The reasons for the formation of burn sepsis after thermal skin damage are considered, the most common microorganisms causing burn sepsis.

Key words: thermal burn, burn sepsis.

Понятие ожогового сепсиса до настоящего времени не имеет четкого определения. Не существует общепринятой классификации этого осложнения, что затрудняет обобщение многочисленных клинических наблюдений и разработку единых, современных подходов к его профилактике и лечению. Так если для диагноза ожогового сепсиса использовать международную терминологию (ACCP/SCCM Consensus Conference Committee, США, 1992), «сепсис» можно «обнаружить» почти у каждого из тяжелообожженных, т.к. у всех на фоне тяжелой раневой инфекции из них отмечается высокая лихорадка, тахикардия, одышка, в анализе крови наблюдается лейкоцитоз с резким сдвигом формулы влево, а у ряда больных — транзиторная бактериемия.

Вместе с тем, сепсис следует рассматривать, как наиболее грозное инфекционное осложнение ожоговой болезни, вызываемое разнообразными возбудителями или их токсинами на фоне измененной реактивности организма больного. [1]

Причинами развития сепсиса в развитии ожоговой болезни большинстве случаев являются штаммы Staphylococcus aureus (золотистый

стафилококк) и *Pseudomona aeruginosa (синегнойная палочка)*, которые выделяются из ожоговых ран у 70 - 80% больных и преобладают в гемокультурах.

В проведенном исследовании на базе **«Буз УР Первая республиканская клиническая больница МЗ УР»** ожогового отделения за 2014-2016 гг. микроорганизмы, населяющих ожоговую рану, вызывающие развитие сепсиса являются:

1) Staphylococcus aureus: 43%
2) Pseudomona aeruginosa: 27%
3) Actinomycetis: 21%
4) Candida: 9%

Для исследования было изучено около 1800 историй болезни с термическим поражением кожи, впоследствии перешедшим в ожоговую болезнь. Частота ожогового сепсиса по отношению к другим клиническим случаям составила 62:308. Распределение по годам (случаи ожогового сепсиса - 2014 г. – 29, за 2015 г. -20, за 2016 г. – 13.

При исследовании гемокультур большинство исследователей отмечает "преимущество" грамположительной флоры: соотношение выживаемости штаммов S.aureus и P.aeruginosa в посевах крови больных с ожоговым сепсисом составляет 2: 1, в нашем случае этот показатель меняется на 1:1,4.

Реже возбудителем сепсиса является E.coli. Крайне редкими возбудителями сепсиса могут быть штаммы Acinetobacter sp., Citrobacter sp., Enterobacter sp., бета-гемолитический стрептококк, неспорогенные анаэробные бактерии. При выделении этих микроорганизмов из ран, а тем более в гемокультуре прогноз исхода ожоговой болезни обычно неблагоприятен. В последние годы участились случаи сепсиса, вызванного патогенными грибами, большей частью рода Candida, реже Actinomycetes, Phycomycetes, Zygomycetes.

Наиболее тяжелое течение сепсиса отмечается при выделении в гемокультуре ассоциации микроорганизмов, что часто приводит к "молниеносной" форме течения сепсиса.

Патогенез ожогового сепсиса определяется соотношением трех основных факторов: микробиологического (вид, вирулентность и количество микроорганизмов), тяжестью травмы (площадь и глубина ожогового поражения), состоянием системы неспецифической защиты и иммунной реактивности организма. В зависимости от роли и значения каждого из этих факторов сепсис может развиться в первые несколько часов или дней после получения травмы (ранний сепсис) или через несколько недель или месяцев после травмы (поздний сепсис). Ранние формы сепсиса протекают остро, большей частью "молниеносно", поздние чаще имеют более торпидное и практически более благоприятное течение.

В патогенезе развития сепсиса ведущую роль играет состояние макроорганизма. Только состоянием защитно-приспособительных сил больного, которое не всегда удается конкретизировать диагностическая,

можно объяснить развитие сепсиса у больных с ограниченными ожогами и, напротив, отсутствие септических проявлений у больных с обширными глубокими термическими повреждениями.

Ожоговая травма создает все предпосылки, благоприятствующие ослаблению иммунобиологических сил организма: это **ожоговый шок**, нарушения обменных процессов, эндокринной регуляции, интоксикация, белково-энергетическая недостаточность. Вместе с тем, важное значение, по-видимому, принадлежит неблагоприятным факторам, воздействующим на иммунную реактивность больного до получения ожоговой травмы: недостаток и несбалансированность питания, авитаминозы, алкоголизм, повторные травмы, хронические заболевания, эндокринопатии и т.д. Следует учитывать также возраст больного. К сожалению, учесть весь комплекс предрасполагающих факторов, определить исходное состояние иммунобиологических систем больного не представляется возможным.

В качестве патогенетических звеньев, приводящих к генерализации инфекции, со стороны иммунной системы и факторов неспецифической защиты организма в первую очередь следует рассматривать функциональную недостаточность фагоцитарного звена иммунитета [5]. Как показали наши исследования, снижение поглотительной и переваривающей функций фагоцитов в ране, нарушение выработки ими супероксиданионов приводит к недостаточности местных барьерных механизмов и способствует поступлению бактерий и их токсинов в кровеносное русло. Часто сами фагоциты являются средством транспортировки бактерий, которые находясь внутри этих клеток приобретают дополнительную защиту от бактерицидных субстанций крови и действия антибиотиков [2,3]. Риск развития сепсиса многократно возрастает при стойких нарушения Т- и В- звеньев клеточного иммунитета и нарушении выработки иммуноглобулинов, особенно класса G [2,5]. Большое значение для характера течения сепсиса и его исхода имеет состояние обезвреживающей функции ретикулоэндотелиальной системы. При сепсисе органы, богатые ретикулоэндотелиальной тканью (печень, селезенка, костный мозг, почки и др.) активно участвуют в дезинтоксикации организма и освобождении его от инфекции. Чем выше фагоцитирующая способность клеток этих органов, тем меньше вирулентность микробов и больше вероятность благоприятного исхода. Чем эта способность ниже, тем больше вероятность не только дегенеративного, но и метастатического поражения этих органов, приводящая к летальному исходу. Токсинемия, как один из ведущих компонентов сепсиса, приводит к тяжелым нарушениям функций, а затем и морфологии паренхиматозных органов, вызывает нарушения белкового, углеводного обменов, витаминного, электролитного и кислотно-щелочного баланса, нарушает систему кроветворения, что приводит к развитию анемии. Эти нарушения в еще большей степени снижают сопротивляемость организма к инфекции, что создает порочный круг, приводящий к прогрессированию заболевания и часто к летальному исходу [2].

Роль микробного фактора, в первую очередь, определяется свойствами возбудителя. Так, стафилококковый сепсис большей частью протекает с метастазами, тогда как сепсис, вызванный грамотрицательными микроорганизмами чаще приводит к картине токсического повреждения органов и тканей, в значительном проценте случаев приводя к развитию септического шока. Важным фактором в плане возможности развития сепсиса следует считать количество микроорганизмов, выделяемых из ожоговых ран [6]. Наши исследования показали, что в абсолютном большинстве случаев при развитии сепсиса количество микроорганизмов превышало критический уровень 105 КОЕ в 1 гр. ткани раны (Lg КОЕ > 5), часто Lg КОЕ превышал 9 - 11.

Распространение инфекции из очага поражения, которым в большинстве случаев является ожоговая рана, осуществляется в основном гематогенным, реже лимфогенным путем. Помимо источника бактерий и токсинов ожоговая рана является источником многочисленных нарушений в организме пострадавших, усугубляющих течение ожоговой болезни и сепсиса, что предопределяет важность ее как можно более раннего закрытия. Однако, даже полное восстановление целостности кожных не всегда приводит к видимому влиянию на течение сепсиса, что в ряде случаев бывает связано с уже развившимися метастатическими очагами, или с цепью системных патологических реакций, развившихся в ответ на действие микробных токсинов.

Таким образом, патогенез ожогового сепсиса чрезвычайно сложен и зависит от многочисленных факторов и их сочетаний. Только основанная на постоянном динамическом наблюдении оценка изменений в организме обожженного позволяет прогнозировать и диагностировать сепсис, построить эффективную схему патогенетического лечения этого осложнения

Использованные источники:

1. Сепсис в комбустиологии Номер 18-19 / 2004 http://combustiolog.ru/journal/sepsis-v-kombustiologii/
2. Алексеев А.А. Ожоговый сепсис: диагностика, профилактика, лечение. - Москва, 1993.
3. Колкер И.И., Победина В.Г. Фагоцитарная активность лейкоцитов крови и некоторые пути ее стимуляции у ожоговых больных. Клиническая медицина, 1978, VI, № 5, 94-97
4. Колкер И.И. Инфекция и иммунитет при термических поражениях. Хирургия, 1980, № 5,17-21
5. Пивоварова Л.И., Арискина О.Б., Ассур М.В. и др. Иммунологический статус и его коррекция у пострадавших с ожоговым сепсисом. Сборник научных статей XIX съезда хирургов Украины. Харьков, 2000 г., с. 337 – 338
6. Кузин М.И., Сологуб В.К., Юденич В.В. Ожоговая болезнь, М. "Медицина", 1982

УДК 343

Идрисова С.Ф., к.юр.н.
доцент, зам.начальника кафедры уголовного и
уголовно-исполнительного права
Нижегородская академия МВД России
Россия, г. Нижний Новгород

ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ И АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ В СФЕРЕ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА (НА ПРИМЕРЕ СТАТЬИ 260 УК РФ)

Аннотация: Статья посвящена уголовно-правовому анализу статьи 260 УК РФ «Незаконная рубка лесных насаждений». В статье рассматриваются особенности уголовно-правовой характеристики указанного состава и проблемы разграничения со сходными деяниями. Предложены основания такого разграничения.

Ключевые слова: экологические преступления, состав преступления, лесопромышленный комплекс.

Idrisova S.F, candidate of jurisprudence, associate professor
deputy chief of chair of the criminal and criminal and executive law
Ministry of Internal Affairs Nizhny Novgorod academy of Russia
Russia, Nizhny Novgorod

PROBLEMS OF DIFFERENTIATION OF THE ECOLOGICAL CRIMES AND ADMINISTRATIVE OFFENCES MADE IN THE TIMBER PROCESSING COMPLEX SPHERE (ON THE EXAMPLE OF ARTICLE 260 OF THE CRIMINAL CODE OF RUSSIAN FEDERATION)

Summary: Article is devoted criminal legal to the analysis of article 260 of the criminal code of Russian Federation "The illegal cabin of forest plantings". In article features of the criminal and legal characteristic of the specified structure and differentiation problems with similar acts are considered. The bases of such differentiation are offered.

Keywords: ecological crimes, corpus delicti, timber processing complex.

Леса Российской Федерации составляют более четверти мировых запасов древесной биомассы164, что позволяет утверждать, что Россия обладает самым высоким лесным потенциалом в мире. Однако современный лесопромышленный комплекс страны характеризуется экспертно-сырьевой направленностью и криминализацией этой отрасли. Существующая проблема особенно характерна, по мнению специалистов, для приграничных регионов Сибирского и Дальневосточного федеральных округов, на территории

[164] Приказ Минпромторга России, Минсельхоза России от 31 октября 2008 г. N 248/482 «Об утверждении Стратегии развития лесного комплекса Российской Федерации на период до 2020 года» // СПС КонсультантПлюс.

которых сосредоточены существенные запасы лесных ресурсов165.

В последнее время к числу дополнительных рисков около сложившейся ситуации в лесопромышленном комплексе можно отнести и. Угрожающие масштабы незаконной рубки лесных массивов, объем которых можно наглядно отразить, сравнив площадь лесов на территории Русской равнины, которая достигала 5 млн. в XVII веке кв. км166 и уменьшившиеся ее размеры почти в 5 (!) раз к современному периоду. Масштабы теневого оборота незаконного лесозаготовительного бизнеса, прибыльность которого чрезвычайно высока и превышает на 300—500% легальный оборот средств в этой сфере167.

Подобная «деградация» лесных экосистем требует принятия государственных мер реагирования, включая механизмы уголовно-правового воздействия.

Среди массы экологических преступлений, можно выделить деяния, совершаемые в сфере лесопромышленного комплекса, под которыми следует понимать запрещенные уголовным законом, виновно совершенные действия или бездействие, посягающие на общественные отношения, складывающиеся в области охраны и рационального использования лесных насаждений и нелесной древесно-кустарниковой растительности.

Систему преступлений, совершаемых в сфере лесопромышленного комплекса, возможно представить следующими пятью основными группами:

1. Преступления против собственности: кража (ст. 158 УК РФ), мошенничество (ст. 159 УК РФ), присвоение или растрата (ст. 160 УК РФ), умышленное уничтожение или повреждении имущества (ст. 167 УК РФ).

2. Преступления в сфере экономической деятельности: незаконное предпринимательство (ст. 171 УК РФ), незаконное образование (создание, реорганизация) юридического лица (ст. 1731 УК РФ), незаконное использование документов для образования (создания, реорганизации) юридического лица (ст. 1732 УК РФ), легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем (ст. 174 УК РФ), легализация (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления (ст. 174.1 УК РФ), приобретение, хранение, перевозка, переработка в целях сбыта или сбыт заведомо незаконно заготовленной древесины (ст. 1911 УК РФ).

3. Налоговые преступления: уклонение от уплаты налогов и (или)

---

[165] Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2016 год и на плановый период 2017 и 2018 годов: разработан Минэкономразвития России по состоянию на 07.12.2015 // http://www.economy.gov.ru

[166] Канкалов Э.В. Уголовная ответственность за рубку лесных насаждений // IV Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» 15 февраля –31 марта 2012 года // https://rae.ru/forum2012/

[167] Жеребкин Г.Н. Ответственность за незаконную рубку лесных насаждений. Анализ нелегальных рубок на российском Дальнем Востоке и методика их расследования. - Владивосток: WWF России, «Апельсин», 2011. - 136 с.

сборов с физического лица (ст. 198 УК РФ), уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с организации (ст. 199 УК РФ), неисполнение обязанностей налогового агента (ст. 1991 УК РФ), сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов (ст. 1992 УК РФ).

4. Экологические преступления: незаконная рубка лесных насаждений (ст. 260 УК РФ), уничтожение или повреждение лесных насаждений (ст. 261 УК РФ).

5. Преступления против государственной власти, интересов государственной службы и службы в органах местного самоуправления: злоупотребление должностными полномочиями (ст. 285 УК РФ); превышение должностных полномочий (ст. 286 УК РФ), получение взятки (ст. 290 УК РФ), дача взятки (ст. 291 УК РФ), служебный подлог (ст. 292 УК РФ), халатность (ст. 293 УК РФ).

Рассматривая четвертую выделяемую группу, следует отметить, что уголовный кодекс РФ содержит две статьи, устанавливающие уголовную ответственность за нарушение лесного законодательства, — 260 «Незаконная рубка лесных насаждений» и 261 «Уничтожение или повреждение лесных насаждений».

В современный период, по оценкам экспертов объемы незаконных рубок леса в стране составляют более 30%, а в некоторых районах - до 70% от общего количества всей вырубаемой древесины. В отдельных «лесных» регионах Российской Федерации (Амурская, Архангельская, Иркутская, Кировская, Свердловская, Тверская, Ярославская области и др.) доля незаконной рубки лесных насаждений составляет до 95% в структуре всех экологических преступлений168. Поэтому подробно остановимся на некоторых уголовно-правовых характеристиках нормы, предусмотренной ст. 260 УК РФ.

Рассматривая непосредственный объект преступного посягательства, обнаруживаются различные его трактовки. Так, профессор Э.Н. Жевлаков считает, что к нему следует относить общественные отношения в области охраны и рационального использования лесов и нелесной древесно-кустарниковой растительности169. При формулировании данного объекта В.А. Фалилеев и Ю.П. Гармаев делают акцент на отношениях по охране и рациональному использованию лесных насаждений170. В своем исследовании В.В. Сверчков определяет его как общественные отношения в сфере охраны, рационального использования и воспроизводства древесно-кустарниковой растительности в лесах, экологическое равновесие и

---

[168] См.: Конфоркин И.А. Уголовная ответственность за незаконную рубку лесных насаждений: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2009. С. 2.

[169] Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации: в 2 т.» (постатейный) (том 2) (2-е издание) (под ред. А.В. Бриллиантова) («Проспект», 2015.

[170] Уголовная ответственность за незаконную рубку лесных насаждений: вопросы теории и судебной практики // Российский судья. 2013. N 5. С. 30 - 33.

жизнеспособность древесно-кустарниковой растительности171.

Среди наблюдаемого разнообразия определений основного непосредственного объекта рассматриваемого преступного посягательства можно резюмировать его содержание - это экологическая безопасность общества, обеспечиваемая охраной, рациональным использованием и воспроизводством древесно-кустарниковой растительности в лесах, экологическое равновесие и жизнеспособность древесно-кустарниковой растительности, безопасность такого компонента окружающей природной среды, как дикорастущая флора, ее стабильность и природно-ресурсный потенциал.

Предметом посягательства являются лесные насаждения, то есть деревья, кустарники и лианы, произрастающие в лесах, а также деревья, кустарники и лианы, произрастающие вне лесов (например, насаждения в парках, аллеях, отдельно высаженные в черте города деревья, насаждения в полосах отвода железнодорожных магистралей и автомобильных дорог или каналов). При этом согласно п. 15 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 18 октября 2012 г. № 21 «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» (далее – Постановление) не имеет значения, высажены ли лесные насаждения или не отнесенные к лесным насаждениям деревья, кустарники, лианы искусственно либо они произросли без целенаправленных усилий человека172.

Понятие лесных насаждений в новом лесном законодательстве не определено, по смыслу уголовного законодательства, к ним следует относить любые деревья, кустарники и лианы, входящие в понятие леса. Лес, в свою очередь, согласно статьи 5 Лесного кодекса Российской Федерации (далее - ЛК РФ) понимается как экологическая система или как природный ресурс173. В силу двойственности понятия «лес» при регулировании отношений по возмещению вреда в тех случаях, когда он рассматривается как экосистема, превалирует экологический фактор и проявляются особенности особой экологической ответственности, предполагающей расходы на восстановление всех компонентов экосистемы на поврежденном участке; если же речь идет о лесе как природном ресурсе, то он рассматривается в качестве экономической категории, а потому в причиненный ущерб включается стоимость утраченных компонентов, что характерно для компенсаторной функции, выполняемой гражданским законодательством174.

---

171 Сверчков В.В. Ответственность за экологические преступления по Российскому уголовному законодательству: Учебное пособие. Н. Новгород, 1999. С. 117.

172 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 N 21 (ред. от 26.05.2015) «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // Российская газета», N 251, 31.10.2012.

173 Федеральный закон от 04.12.2006 N 201-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О введении в действие Лесного кодекса Российской Федерации» // Российская газета», N 277, 08.12.2006.

174 См.: абзац 3 пункта 3.1 Постановления Конституционного Суда РФ от 02.06.2015 N 12-П «По делу о проверке конституционности части 2 статьи 99, части 2 статьи 100 Лесного кодекса Российской Федерации и положений постановления Правительства Российской Федерации «Об исчислении размера вреда,

Рассматриваемое понятие является многогранным. Большая советская энциклопедия определяет его как один из основных типов растительного покрова Земли, представленный многочисленными жизненными формами растений, среди которых главная роль принадлежит деревьям и кустарникам, второстепенная - травам, кустарничкам, мхам, лишайникам и т.п.175 Вместе с тем его можно рассматривать на разных уровнях. В глобальном масштабе — это часть биосферы, в локальном — это может быть насаждение176. Согласно части 1 статьи 16 ЛК РФ под лесным насаждением законодатель понимает деревья, кустарники и лианы в лесах.

Верховный Суд РФ, подчеркнул в указанном Постановлении, что не относятся к предмету указанных преступлений, в частности, деревья, кустарники и лианы, произрастающие на землях сельскохозяйственного назначения (за исключением лесных насаждений, предназначенных для обеспечения защиты земель от воздействия негативных (вредных) природных, антропогенных и техногенных явлений), на приусадебных земельных участках, на земельных участках, предоставленных для индивидуального жилищного, гаражного строительства, ведения личного подсобного и дачного хозяйства, садоводства, животноводства и огородничества, в лесопитомниках, питомниках плодовых, ягодных, декоративных и иных культур, а также ветровальные, буреломные, сухостойные деревья, если иное не предусмотрено специальными нормативными правовыми актами177.

Рассматривая объективную сторону основного состава рассматриваемого преступного посягательства, следует учитывать, что статья 260 УК РФ устанавливает ответственность за незаконную рубку деревьев, кустарников и лиан, находящихся в естественном природном состоянии, включая как те, которые выросли сами по себе, так и те, которые высажены человеком для пополнения лесного и нелесного растительных фондов. Рубка не входящих в государственный лесной фонд защитных и озеленительных насаждений на землях обороны, транспорта, водного фонда и землях иных категорий квалифицируется как незаконная рубка лесных насаждений.

Присвоение или завладение незаконно заготовленной древесиной самим нарушителем охватывается диспозицией ст. 260 УК РФ и дополнительной квалификации по ст. 158 УК РФ не требует. Завладение теми деревьями, которые срублены и приготовлены к складированию, сбыту или вывозу другими лицами, следует квалифицировать как хищение чужого имущества.

Как хищение квалифицируется рубка, выкапывание с целью завладения

причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства» в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Заполярнефть» // Российская газета, N 130, 18.06.2015.

[175] http://рустрана.рф/article.php?nid=3073

[176] https://ru.wikipedia.org/wiki/Лес

[177] См.: абзац 2 пункта 15 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 N 21 (ред. от 26.05.2015) «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // Российская газета», N 251, 31.10.2012.

искусственно выращенными фруктовыми и декоративными деревьями и кустарниками в лесопитомниках, фруктовых питомниках и тому подобных местах, поскольку здесь деревья и кустарники являются продукцией товарного производства, производятся для продажи и выполняют экономические, а не экологические функции.

Объективная сторона составов преступления, предусмотренного ст. 260 УК РФ выражается в форме действия — незаконной рубки, повреждении до степени прекращения роста деревьев, кустарников, лиан или не отнесенных к лесным насаждениям деревьев, кустарников, лиан, если эти деяния совершены в значительном размере — (ч. 1); если эти деяния совершены: а) группой лиц; б) лицом с использованием своего служебного положения; в) в крупном размере — (ч. 2); деяния, предусмотренные ч. 1 или ч. 2 ст. 260 УК, совершенные в особо крупном размере, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой — (ч. 3).

Обязательным признаком при квалификации деяния как преступления может стать один из способов его совершения: а) рубка; а) повреждение до степени прекращения роста. Эти способы в любом случае предполагают активное преступное поведение виновного лица.

Согласно ст. 16 ЛК РФ рубками лесных насаждений (деревьев, кустарников, лиан в лесах) признаются процессы их валки (в том числе спиливания, срубания, срезания), а также иные технологически связанные с ними процессы (включая трелевку, частичную переработку, хранение древесины в лесу).

Применительно к ст. 260 УК РФ под рубкой понимается - спиливание, вырубка или срезание, то есть отделение различным способом сырорастущего ствола дерева, стебля кустарника и лианы от корня178.

В практике незаконная рубка, в том числе производится и при лесозаготовках, прокладке трасс для трубопроводов, линий электропередачи, геологоразведочных, строительных и других работах.

Так, Звениговским районным судом Республики Марий Эл было рассмотрено уголовное дело в отношении Рахматуллина Э.Ф., обвиняемого в незаконной рубке деревьев породы сосна на участке леса, на котором расположены линии электропередач принадлежащие Производственному отделению электрические сети» филиала электрических сетей179.

Согласно действовавшему законодательству, для проведения рубки деревьев на нелесном участке Рахматуллину Э.Ф. (как арендатору лесного участка) необходимо было разработать дополнение к проекту освоения лесов, которое должно было пройти государственную экспертизу и получить положительное заключение. Затем произвести отвод лесосеки (обозначить границы рубки, произвести отвод деревьев подлежащих рубке), произвести

[178] См.: пункт 16 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 18.10.2012 N 21 (ред. от 26.05.2015) «О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования» // Российская газета», N 251, 31.10.2012.
[179] http://sudact.ru/regular/doc/8dHhWU6ydhLN/

таксацию лесосеки (натурное определение качественных характеристик лесных насаждений и объема древесины) и материальную оценку лесосеки, составить план лесосеки, оформить ведомость перечета деревьев, назначенных в рубку, ведомость материальной оценки лесосеки, оформить технологическую карту разработки лесосеки, которая в последующем должна была быть согласована участковым лесничим лесного участка и утверждена лесничим (руководителем) ГУ лесничество». И только после подачи лесной декларации, согласно дополнению к проекту освоения лесов, не менее чем за 10 дней до начала рубки, арендатор либо владелец электрических сетей мог проводить рубку не отнесенных к лесным насаждениям деревьев согласно поданной лесной декларации. Таким образом, незаконная рубка сосен послужила основанием для вынесения приговора суда в отношении Рахматуллина Э.Ф. осужденного за совершение преступления, предусмотренного ст. 260 ч. 3 УК РФ.

Как правило, незаконная рубка может быть завуалирована необходимостью проведения зачистительных работ, прочистки линий электропередач и придорожной полосы и т.п.

Например, Омутнинский районный суд Кировской области рассмотрел дело в отношении Порубова В.В., который совершил незаконную рубку лесных насаждений в крупном размере при следующих обстоятельствах: без разрешающих документов оформлял договор на оказание услуг с ИП по расчистке минполос, граней, просек, производил расчистку, выбирал из вырубленного деревья елей, оформлял на них договор купли-продажи, а затем продавал перед Новым годом. Выдвинутая стороной защиты версия о проведении зачистительных работ на охранной зоне ЛЭП, в полосе отвода дороги, а также в соответствии с заключенным договором расценивается судом как стремление и попытка придать им законный характер180. Представителями энергетических сетей и дорожного управления не заключалось никаких договоров на прочистку линий электропередач и придорожной полосы. Суд признал Порубова В.В. виновным в совершении преступления, предусмотренного ст.260 ч.2 п.«г» УК РФ и назначил ему наказание в виде штрафа в размере одного миллиона рублей181.

Исходя из вышеуказанного, рубка считается незаконной в случаях, если осуществляется:

а) без разрешительных документов (договора аренды на использование лесов, решения о предоставлении лесного участка, проекта освоения лесов, получившего положительное заключение государственной или муниципальной экспертизы, договора купли-продажи лесных насаждений, государственного или муниципального контракта на выполнение работ по

[180] В соответствии с проведенным расчетом, определенным в порядке, установленном Постановлением N 273 размер ущерба составил 149503,2 рубля. В соответствии со свидетельством о государственной регистрации права собственником …, является Российская Федерация, поэтому Порубовым В.В. указанными неправомерными действиями нарушены интересы государства // приговор № 1-87/2015 от 3 июля 2015 г. по делу № 1-87/2015.

[181] Приговор № 1-87/2015 от 3 июля 2015 г. по делу № 1-87/2015 // http://sudact.ru/regular/doc/k0VIOZ0CakWZ/

охране, защите, воспроизводству лесов);

б) по разрешительным документам, выданным с нарушением действующего законодательства или действующих правил рубки (ч. 2 ст 16 ЛК РФ);

в) хотя бы и при наличии разрешительного документа, но с нарушением указанных в нем условий (в большем объеме, чем предусмотрено соответствующим документом, произведенная не на отведенном участке, , в отношении не тех пород или не подлежащих рубке деревьев, что указаны в разрешительных документах, либо запрещенных к порубке Приказом Федерального агентства лесного хозяйства (Рослесхоз) от 5 декабря 2011 г. № 513 «Об утверждении перечня видов (пород) деревьев и кустарников, заготовка древесины которых не допускается», способом, не указанным в соответствующем документе);

г) рубка осуществлена с нарушением сроков (до или после сроков рубки, установленных в документе, или после вынесения решения о приостановлении, ограничении или прекращении деятельности лесопользователя или права пользования участком лесного фонда);

д) с нарушением породного или возрастного состава;

е) за пределами лесосеки.

Порядок осуществления рубок лесных насаждений определяется правилами заготовки древесины182, правилами санитарной183 и пожарной безопасности в лесах184, правилами ухода за лесами185.

Виды рубок, а также правовое положение выборочных и сплошных рубок лесных насаждений определяются ст. 16, 17 ЛК РФ.

Следующим альтернативным способом совершения преступного деяния законодатель выделил повреждение (до степени прекращения роста) — это потеря деревом, кустарником или лианой своей естественной функций – роста. Правоприменитель перечисляет случаи уголовно-наказуемых действий, проявляющихся в сломе ствола дерева, ошмыге кроны и обдире коры. Если обратиться к приложению 16 к приказу Рослесхоза от 10.11.2011 N 472, к поврежденным относятся деревья с обломом вершины; сломом ствола; с наклоном на 10 градусов и более; повреждением кроны на одну треть и более ее поверхности; обдиром коры на стволе, составляющим 10 и более процентов окружности ствола, с обдиром и обрывом скелетных корней186. То есть если обдир коры от 10 до 30 процентов, то это простое повреждение, а если свыше 30 процентов, то это повреждение до степени прекращения роста.

---

[182] Приказ Рослесхоза от 01.08.2011 N 337 «Об утверждении Правил заготовки древесины» // Российская газета, N 11, 20.01.2012.

[183] Постановление Правительства РФ от 29.06.2007 N 414 (ред. от 01.11.2012) «Об утверждении Правил санитарной безопасности в лесах» // Собрание законодательства РФ», 09.07.2007, N 28, ст. 3431.

[184] Постановление Правительства РФ от 30.06.2007 N 417 (ред. от 18.08.2016) «Об утверждении Правил пожарной безопасности в лесах» // Российская газета, N 147, 11.07.2007.

[185] Приказ МПР РФ от 16.07.2007 N 185 «Об утверждении Правил ухода за лесами» // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти, N 42, 15.10.2007.

[186] Приказ Рослесхоза от 10.11.2011 N 472 (ред. от 07.05.2013) «Об утверждении Методических рекомендаций по проведению государственной инвентаризации лесов» //СПС «КонсультантПлюс».

Что касается встречающейся практики (особенно у молодежи) вырезания ножом букв на коре лесных деревьев, то повреждением будут считаться факты, если буквы доходят до камбия[187] и ширина букв более 3 мм.

Повреждение может возникнуть не только в результате уничтожения кроны, но и корневой системы растения (корчевание, выкапывание, выдергивание), а так же, расщепления, раздробления, ломания древа и т.д.

Вопросы отграничения ст. 260 УК РФ от ст. 8.28 КоАП РФ на практике не вызывают сложности[188], однако при рассмотрении дел о незаконной рубке деревьев, кустарников, лиан следует иметь в виду, что разграничение преступления с административным правонарушением должно проводиться не только объективной стороне (как правило, выделяют размер причиненного ущерба: состав преступления, предусмотренный ст. 260 УК, образует незаконная рубка лесных насаждений, если это деяние совершено, как минимум, в значительном размере), но и предмету преступного посягательства.

Незаконная рубка леса имеет сходство и с рядом других административных проступков, предусмотренных ст. 8.24, 8.25, 8.281, 11.21 КоАП РФ. Статья 8.24 КоАП предусматривает ответственность за нарушение порядка предоставления гражданам, юридическим лицам лесов для их использования как с предоставлением, так и без предоставления лесных участков. Данное правонарушение корреспондирует с преступной незаконной рубкой лесных насаждений и не отнесенных к лесным насаждениям деревьев, кустарников и лиан с использованием своего служебного положения (п. «в» ч. 2 ст. 260 УК). При этом лицо, использующее свое служебное положение, может выступать соучастником (например, пособником) при преступной незаконной рубке либо само заниматься ею (выступать в качестве исполнителя).

В любом случае преступная рубка осуществляется незаконно, без права на ее осуществление (без разрешительного документа, по поддельному документу (договору), в запрещенное время, в отношении запрещенных к рубке видов деревьев и кустарников, сверх количества, указанного в разрешении, или не в тех местах, которые в нем указаны и т.п.).

Заключение договора на лесопользование в принципе не противоречит закону, и он заключается с предпринимателем или гражданином, имеющим право на лесопользование, однако лицо, выдающее разрешение, нарушает при этом порядок предоставления лесов в пользование, указанный в гл. 6—9 ЛК.

В отличие от ст. 8.24 КоАП ст. 8.25 «Нарушение правил использования лесов» предусматривает в качестве субъекта не лицо, выдающее разрешение на лесопользование, а лицо, осуществляющее лесопользование. Статья 8.25 КоАП предусматривает ответственность за следующие деяния, совершенные

---

[187] Кадмий - образовательный слой, обеспечивающий прирост дерева в толщину // https://ru.wikipedia.org/wiki/Камбий.

[188] Гаевская Е.Ю. К вопросу о борьбе с незаконной заготовкой древесины // Экологическое право. 2016. № 1. С. 24 - 27.

с нарушением правил:

1) заготовку древесины (ч. 1);

2) рубку лесных насаждений (ч. 2);

3) заготовку живицы, пищевых и непищевых лесных ресурсов (ч. 3);

4) использование лесов с нарушением условий договора или иного документа, на основании которых предоставляются лесные участки (ч. 4).

Нарушение лесоводственных требований к технологическим процессам рубок (ч. 1, 2, 4 ст. 8.25 КоАП) может, в частности, состоять: в рубке лесных насаждений в запрещенное время (но без признаков состава преступления), его трелевке в запрещенное время, оставлении недорубов, оставлении древесины вдоль лесовозных дорог свыше установленного правилами срока, использовании неразрешенных способов рубок, заготовке древесины в объеме, превышающем расчетную лесосеку (опять же без признаков состава преступления), в нарушении правил сбора, комплектования, хранения древесины.

Наибольшее сходство ст. 260 УК РФ имеет со ст. 8.28 КоАП РФ «Незаконная рубка, повреждение лесных насаждений или самовольное выкапывание в лесах деревьев, кустарников, лиан». Разграничение следует проводить по последствиям и иным признакам объективной стороны составов проступка и преступления.

Статья 260 УК РФ предусматривает ответственность за повреждение лесных насаждений или не отнесенных к таковым деревьев, кустарников и лиан до степени прекращения роста, а по смыслу ст. 8.28 КоАП РФ ответственность наступает за любое иное повреждение.

Уголовная ответственность наступает только в случае, если незаконная рубка или повреждение лесных насаждений и не отнесенных к ним деревьев, кустарников, лиан осуществлены при наличии признаков, указанных в ст. 260 УК (значительный размер, группой лиц и т.д.). Административная ответственность по ст. 8.28 КоАП РФ наступает, если незаконная рубка или повреждение деревьев, кустарников и лиан не содержат указанных в ст. 260 УК РФ признаков.

В ст. 11.21 КоАП РФ «Нарушение правил использования полосы отвода и придорожных полос автомобильной дороги» ответственность, в частности, предусмотрена за рубку или повреждение лесных насаждений и иных многолетних насаждений.

От рассмотренных выше правонарушений, указанных в ст. 8.28 КоАП РФ, данные деяния отличаются по месту их совершения, а от преступной незаконной рубки (ст. 260 УК РФ) — по тем же признакам состава, что и деяния, указанные в ст. 8.28 КоАП РФ.

По законодательной конструкции состав преступления, предусмотренный ч. 1 ст. 260 УК РФ, является материальным. То есть, преступление окончено (составом) в момент полного отделения дерева, кустарника или лианы от корня либо с момента повреждения их до степени прекращения роста (гибели), если эти деяния совершены в значительном

размере, независимо от того, была ли срубленная древесина использована виновным или нет. Обязательным является установление причинной связи между незаконной рубкой или повреждением предмета преступления и значительным размером ущерба.

Квалифицированные составы преступления являются оконченными:

предусмотренные пунктами «а», «в» ч. 2 ст. 260 УК РФ — с момента полного отделения дерева, кустарника или лианы от корня либо с момента повреждения их до степени прекращения роста (гибели), если они совершены группой лиц или лицом с использованием своего служебного положения, независимо от размера причиненного ущерба;

предусмотренные п. «г» ч. 2 ст. 260 УК РФ — с момента причинения ущерба в крупном размере;

предусмотренные ч. 3 ст. 260 УК РФ — с момента совершения деяния лицом с использованием своего служебного положения, а равно группой лиц по предварительному сговору или организованной группой в значительном размере;

с момента совершения деяния лицом с использованием своего служебного положения, а равно группой лиц по предварительному сговору или организованной группой в крупном размере;

с момента причинения ущерба в особо крупном размере, независимо от того, единолично совершено преступление, группой лиц или группой лиц по предварительному сговору, либо организованной группой.

Как следует из примечания к ст. 260 УК РФ, размер рубки отождествляется с ущербом, причиненным лесному фонду и не входящим в лесной фонд лесам. В квалифицированном (ч. 2 ст. 260 УК РФ) и особо квалифицированном (ч. 3 ст. 260 УК РФ) составах выделяется также крупный и особо крупный размер.

Понятие значительного, крупного и особо крупного размера дается в примечании к ст. 260 УК РФ. При определении ущерба следует руководствоваться постановлением Правительства РФ от 08.05.2007 г. № 273 «Об исчислении размера вреда, причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства»[189]

Вместе с тем представляется, что при определении размера незаконной рубки следует так же, как и при расчете ущерба вследствие незаконной добычи водных животных и растений и незаконной охоты, учитывать не только экономический ущерб, но и ущерб экологического характера (уничтожение молодняка, подроста, подлеска и живого напочвенного покрова, верхнего плодородного слоя и т.д.).

Кроме того, учитывая позицию правоприменителя, необходимо

[189] Постановление Правительства РФ от 08.05.2007 № 273 (ред. от 11.10.2014 , с изменениями от 02.06.2015 г.) «Об исчислении размера вреда, причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства» (вместе с «Методикой исчисления размера вреда, причиненного лесам, в том числе лесным насаждениям, или не отнесенным к лесным насаждениям деревьям, кустарникам и лианам вследствие нарушения лесного законодательства») // Российская газета», N 107, 23.05.2007.

рассматривать лес как природный ресурс, являющийся комплексной экологической системой, состоящей из почв, подземных и наземных источников, объектов растительного и животного мира, находящихся в тесной взаимосвязи, а потому негативное воздействие на отдельные компоненты экологической системы лесов влечет нарушение внутрисистемных связей, нанося тем самым вред экосистеме в целом. Соответственно, исчисление размера вреда, причиненного лесам, должно производиться с учетом характера действий (бездействия) правонарушителя, их ближайших и отдаленных последствий, ущерба, нанесенного как экосистеме в целом, так и отдельным ее компонентам (элементам природной среды), например лесной растительности, животному миру, подземным водам190.

Покушением будет считаться пресеченная работниками лесной охраны или иными лицами рубка лесных насаждений, если она совершалась в обстановке, свидетельствующей о намерении лица совершить порубку в значительном размере, а также рубка, причинившая меньший ущерб, при установлении у виновного намерения совершить незаконную рубку в большем размере.

С субъективной стороны рассматриваемое преступление совершается с прямым или косвенным умыслом. Лицо, производящее порубку, сознает общественную опасность своих действий, предвидит, что ими будет причинен ущерб, и желает (или не желает, но сознательно допускает) наступления этих последствий. При этом отношение к самому действию — порубке, характеризуется в виде прямого умысла, в то время как отношение к возможным последствиям (размеру ущерба) может характеризоваться как умыслом (прямым или косвенным), так и неосторожностью. Так, отношение виновного к последствиям незаконной порубки может характеризоваться:

• с прямым умыслом — лицо осознавало общественную опасность своих действий, предвидело возможность или неизбежность наступления общественно опасных последствий в виде значительно, крупного или особо крупного ущерба и желало их наступления;

• с косвенным умыслом — лицо осознавало общественную опасность своих действий, предвидело возможность наступления общественно опасных последствий в виде значительно, крупного или особо крупного ущерба, не желало, но сознательно допускало эти последствия либо относилось к ним безразлично;

• по небрежности (неосторожная форма вины) — лицо не предвидело возможности наступления общественно опасных последствий своих действий, хотя при необходимой внимательности и предусмотрительности должно было и могло предвидеть эти последствия. (Рубка за пределами

190 См.: абзац 5 пункта 3.1 Постановления Конституционного Суда РФ от 02.06.2015 N 12-П «По делу о проверке конституционности части 2 статьи 99, части 2 статьи 100 Лесного кодекса Российской Федерации и положений постановления Правительства Российской Федерации «Об исчислении размера вреда, причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства» в связи с жалобой общества с ограниченной ответственностью «Заполярнефть» // Российская газета, N 130, 18.06.2015.

границ отводов, производство отводов и рубка не в тех кварталах или выделах, что указаны в разрешительных документах и т.д.).

Субъектом преступного посягательства считается физическое вменяемое лицо, достигшее к моменту совершения преступления 16-летнего возраста, в том числе и должностное, по распоряжению, разрешению которого произведена незаконная порубка (повреждение) до степени прекращения роста деревьев (кустарников, лиан).

Преступления совершаются в основном сельскими жителями в целях продажи древесины, заготовки дров, для строительства надворных построек. Зачастую виновные лица не работают и незаконной порубкой деревьев пытаются заработать на свое существование.

Так, приговором мирового судьи судебного участка № 1 Красноармейского района Чувашской Республики был осужден по ч. 1 ст. 260 УК РФ гражданин П. 1948 года рождения, уроженец и житель дер.А. Красноармейского района Чувашской Республики, не работающего, пенсионера по возрасту, невоеннообязанного, ранее не судимого, который, не имея лесоуборочного билета, совершил незаконную рубку трех сосен[191].

В квалифицированном составе преступления (ч. 2 и 3 ст. 260 УК) под лицами, использующими свое служебное положение, понимаются как должностные лица государственных предприятий, учреждений, организаций (лесхозов, органов управления лесным хозяйством, органов охраны лесов и т.п.), так и руководители хозяйствующих субъектов иных форм собственности и их структурных подразделений, осуществляющие пользование лесным фондом или производящие какие-либо работы.

Использование лицом своего служебного положения предполагает реализацию этим лицом для облегчения совершения преступления предоставленных по службе полномочий, а равно использование своего профессионального статуса. В случаях, когда виновным в совершении экологического преступления признается должностное лицо государственного предприятия, учреждения, организации или лицо, выполняющее управленческие функции в коммерческой и иной организации, оно должно нести ответственность по соответствующей статье за совершение экологического преступления, а при наличии в действиях признаков злоупотребления должностными полномочиями или полномочиями лица, выполняющего управленческие функции в коммерческой или иной организации, несет также ответственность соответственно по ст. 285 и 201 УК

[191] Диаметрами 16 см, 18 см и 28см (заготовив 0,78 куб.м древесины), тем самым причинил лесному фонду Российской Федерации ущерб в значительном размере на общую сумму 11280 рублей, из расчета ставки платы за деловую древесину средней категории крупности по сосне 144 руб. 61 коп. за 1 куб.м согласно Постановления Правительства РФ от 22.05.2007 г. № 310 «О ставках платы за единицу объема лесных ресурсов и ставках платы за единицу площади лесного участка, находящегося в федеральной собственности», и в соответствии с таксой для исчисления размеров взысканий за ущерб, причиненного лесам нарушением лесного законодательства вследствие незаконной рубки, которая составляет 50-кратную стоимость древесины деревьев хвойной породы с диаметром 12 см и более, и увеличивается в 2 раза // Дело № 1-115/2012

РФ.

При этом необходимо учитывать, что ст. 260 УК РФ специально предусматривается ответственность за преступление, совершенное с использованием служебных полномочий.

Должностные лица или лица, выполняющие управленческие функции в негосударственных организациях, по распоряжению которых производится незаконная рубка лесных насаждений при лесозаготовках, а также при прокладке трасс для трубопроводов, линий электропередачи, геологоразведочных, строительных и иных работах, при наличии признаков состава преступления несут ответственность только по ч. 2 ст. 260 УК. Квалификации по ст. 201 и 285 УК по совокупности не требуется. При этом следует учесть, что должностное лицо (лесник, мастер леса, лесничий и т.п.) является субъектом преступного посягательства, предусмотренного ч. 2 ст. 260 УК РФ, только в том случае, если оно совершает соответствующее общественно опасное деяние на территории (участка, обхода, квартала и т.п.), в пределах которой могут быть реализованы его служебные полномочия. Ненадлежащее исполнение должностными лицами служебных обязанностей по управлению лесным хозяйством, государственному контролю над состоянием, использованием, воспроизводством, охраной и защитой лесов РФ, причинившее крупный ущерб (ущерб, сумма которого превышает 1500 тыс. руб.), должно влечь за собой уголовную ответственность в соответствии со ст. 293 УК РФ «Халатность».

Таким образом, уголовно-правовые средства в противодействии преступлениям, совершаемым в сфере лесопромышленного комплекса, выполняют важную роль в государстве. Их правильное применение позволит защитить интересы охраняемые законом общественные отношения, блага и интересы общества и государства в сфере лесопромышленного комплекса. В частности, разграничение деяния предусмотренного статьи 260 УК РФ от административных правонарушений, совершаемых в сфере лесопромышленного комплекса, следует проводить:

1) по предмету посягательства (лесные насаждения, то есть деревья, кустарники и лианы, произрастающие в лесах, а также деревья, кустарники и лианы, произрастающие вне лесов);

2) по месту совершения деяний (лесной фонд и не входящим в лесной фонд леса), по последствиям (ущербу), и иным признакам (лицом с использованием своего служебного положения, группой лиц по предварительному сговору, организованной группой), характеризующим объективные стороны составов проступка и преступления.

3) по направленности умысла или неосторожности, характеризующих вину как обязательному признаку субъективной стороны рассматриваемых деяний;

То есть административная ответственность по ст. 8.28 КоАП РФ (наиболее сходный состав административного правонарушения) наступает, если незаконная рубка или повреждение деревьев, кустарников и лиан не

содержат указанных в ст. 260 УК РФ признаков.

Вышеуказанное позволяет выработать единообразный подход к применению уголовного и административного законодательства в сфере охраны лесного комплекса и поможет правоприменителю избежать допускаемых ошибок при их разграничении.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (официальный текст) // Российская газета. –1993. – 25 декабря.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации: федеральный закон от // Собрание законодательства РФ. – 1996. – № 25.
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (официальный текст). // Собрание законодательства РФ. –2002. – № 1.
4. О Федеральном агентстве лесного хозяйства: указ Президента РФ от 27 августа 2010 года № 1074 // Российская газета. – 2010.
5. Об исчислении размера вреда, причиненного лесам вследствие нарушения лесного законодательства : постановление Правительства РФ от 8 мая 2007 г. № 273 // Собрании законодательства РФ. – 2007. – № 20
6. О применении судами законодательства об ответственности за нарушения в области охраны окружающей среды и природопользования: постановление Пленума Верховного Суда РФ от 18 октября 2012 г. № 21 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. – 2012. – № 12.
7. Об утверждении Правил заготовки древесины и особенностей заготовки древесины в лесничествах, лесопарках, указанных в статье 23 Лесного кодекса Российской Федерации : приказ Министерства природных ресурсов и экологии РФ от 13 сентября 2016 г. № 474 // Официальном интернет-портале правовой информации – www.pravo.gov.ru
8. О введении в действие перечней статей Уголовного кодекса Российской Федерации, используемых при формировании статистической отчетности: указание Генпрокуратуры России № 65/11, МВД России № 1 от 01.02.2016 // СПС «КонсультантПлюс».
9. *Гаевская Е.Ю.* К вопросу о борьбе с незаконной заготовкой древесины // Экологическое право. 2016. N 1. С. 24 - 27.
10.*Иванов П.И., Кузнецов П.Г.* Некоторые проблемы борьбы с преступлениями в сфере незаконного оборота леса и лесоматериалов: статья // Вестник Казанского юридического института МВД России. – 2016. - № 2.
11.*Качина Н.В*. Проблемы квалификации незаконных рубок лесных насаждений, совершенных группой лиц и группой лиц по предварительному сговору : статья // Уголовное право. – 2014. – № 3
12.*Качина Н.В.* Проблемы квалификации незаконной рубки деревьев, кустарников и лиан, произрастающих на землях с неопределенной правовой категорией: статья // Российская юстиция. – 2016. – № 6.

Имаева А.В.
студент 4 курса
факультет «Философии и социологии»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМА СОХРАНЕНИЯ И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ В РОСИИ

Аннотация: *В настоящее время перед российским обществом стоит такая проблема как сохранение и развитие национальной культуры. В условиях глобализации данная проблема касается всех малочисленных наций России. Авторы представленного труда считают, что отношение к проблемам сохранения национальной культуры России со стороны государства должно быть решительным образом пересмотрено. Сфера культуры – сегодня является одним из важнейших объектов обеспечения информационной безопасности российского общества, которая должна находиться под особой охраной государства.*

Ключевые слова: *национальная культура, традиции, обычаи, этнос, нация, язык.*

Imaeva A. V.
Student 4 course, faculty of "Philosophy and sociology"
Bashkir state university
Russia, Ufa

PROBLEM OF MAINTENANCE AND DEVELOPMENT OF NATIONAL CULTURE IN RUSSIA

Annotation: *Presently such problem as maintenance and development of national culture stands before Russian society. In the conditions of globalization this problem touches all small in numbers nations of Russia. The authors of the presented labour consider that attitude toward the problems of maintenance of national culture of Russia from the side of the state must be decisive character it is revised. Sphere of culture - today is one of major objects of providing of informative safety of Russian society, that must be under the special guard of the state.*

Keywords: *national culture, traditions, customs, ethnos, nation, language.*

Российская Федерация — многонациональное государство с признаками традиционной и современной культуры. Как и во многих других странах, здесь остро стоит вопрос сохранения национальных традиций, национальной культуры. В настоящее время на территории страны продолжается процесс национального строительства государства на основе россиян, т.е. на основе всех народов, населяющих данную страну. 192

Так что же такое национальная культура? И какие компоненты она в

[192] Соблиров, Х. Х. Исторический дискурс о России: «Многонациональная империя» или «Национальное государство» / Х. Х. Соблиров // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2009. – № 10–2 с.108

себе содержит?

Национальная культура – это исторически складывающееся мировоззрение народа, реализуемое в традициях, национальных реликвиях и получающее свое отражение в языке.193 Действительно, национальная культура проявляется в национальных традициях, обычаях, духовных ценностях, особенностях мышления и установках, моральных нормах, образе жизни. Компонентами, составляющими национальную культуру являются материальные и духовные ценности нации, а также практикуемые данной этнической общностью основные способы взаимодействия с природой и социальным окружением.

Как уже было отмечено выше, значимым фактором развития культуры любого общества являются традиции. Традиции — это передающиеся из поколения в поколение важные для данного народа ценности.

Задача государства состоит в том, чтобы каждый этнос сохранил и развивал свою национальную культуру. Ведь в условиях глобализации, когда большие группы этноса «пожирают» малые, сложно сохранить культуру малых народов. Этнос – это исторически сложившаяся устойчивая совокупность людей, объединённых общими объективными либо субъективными признаками, в которые различные направления этнологии (этнографии) включают происхождение, единый язык, культуру, хозяйство, территорию проживания, самосознание, внешний вид, менталитет.

Российское общество поддерживает свое единство, одновременно создавая условия для сохранения и развития национальной культуры каждой этнической группы.194

Причинами важности сохранения национальной культуры, по мнению И. Р. Теувежевой, являются следующие:

1. Способность национальной культуры обеспечивать выживаемость, самосохранение и развитие данной нации, т.к. культура тесно связана с географическими, историческими, экономическими и иными условиями формирования и функционирования народа, и в этом плане она выступает как совокупность приспособительных механизмов.

2. Поскольку национальная культура концентрирует в себе знания об окружающем мире, она позволяет решить важную для человечества задачу на всех этапах исторического развития, а именно: предназначение человечества во Вселенной.

3. Для выполнения своего предназначения, человечество должно сохраниться, при этом национальная культура играет важную роль в его выживании, так как способна приспосабливать своих носителей к выживанию в тяжелых природных условиях.

Я считаю, что для сохранения своей культуры надо прежде всего

---

[193] Азимов Э. Г., Щукин А. Н. А35. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам). – М.: Издательство ИКАР, 2009

[194] Теувежева, И. Р. Историческая роль культуры и традиций в социальном пространстве полиэтничного региона / И. Р. Теувежева // Вестник Адыгейского гос. ун-та. – 2008. – № 8.

старшему поколению передавать молодежи ценности, обычаи и традиции. А самое главное - учить их языку. Здесь авторитет старшего поколения неизменно высок, он же выступает источником знаний и умений. И пока общество будет понимать, что национальную культуру нужно сохранять, она не может исчезнуть. Да, все мы разные, но мы едины!

Использованные источники:

1. Соблиров, Х. Х. Исторический дискурс о России: «Многонациональная империя» или «Национальное государство» / Х. Х. Соблиров // Научные проблемы гуманитарных исследований. – 2009. – № 10–2.
2. Азимов Э. Г., Щукин А. Н. А35. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам). – М.: Издательство ИКАР, 2009
3. Теувежева, И. Р. Историческая роль культуры и традиций в социальном пространстве полиэтничного региона / И. Р. Теувежева // Вестник Адыгейского гос. ун-та. – 2008. – № 8.

УДК 0031.748

Имаева А.В.
студент 4 курса
факультет «Философии и социологии»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СОЦИАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДУХОВНО-НРАВСТВЕННОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ

Аннотация: *В представленной статье рассматривается проблема духовно-нравственного воспитания молодежи в процессе становления личности. В настоящий момент молодежь испытывает социально-духовный кризис. Материальные ценности преобладают над духовными, поэтому у молодого поколения искажены представления о нравственных идеалах.*

Ключевые слова: *личность, духовно-нравственное воспитание, молодежь, ценности, культура.*

Imaeva A. V.
Student
The 4rd course, faculty of "Philosophy and sociology"
Bashkir state University
Russia, Ufa

SOCIAL TECHNOLOGY OF SPIRITUALLY-MORAL EDUCATION OF YOUTH

Abstract: *the article considers the problem of spiritually moral education of youth in the process of identity formation. Currently young people experiencing socio-spiritual crisis. Material values prevail over spiritual, so the young generation has a distorted understanding of moral ideals.*

Key words: *personality, moral and spiritual education, youth, values, culture.*

Воспитание и развитие у современной молодежи высокой нравственной культуры является самой важной задачей в процессе становления личности. По словам Альберта Лиханова «…духовное единство народа и объединяющие нас моральные ценности – это такой же важный фактор развития, как политическая и экономическая стабильность. Общество лишь тогда способно ставить и масштабные национальные задачи, когда у него есть общая система нравственных ориентиров».

В настоящее момент Российская Федерация испытывает социально-духовный кризис. Самая крупная опасность, поджидающая наше общество в сегодняшний день, – не в развале экономики, не в смене общественно-политического порядка, а именно разрушение личности. Сейчас материальные ценности преобладают над духовными, поэтому у молодого поколения искажены представления о нравственных идеалах. Рост процента криминальности вызван упадком морально-нравственной культуры общества. В нынешнее время молодежь отличается способностью легко принимать

«лжеценности», навязанные морально-гниющей частью социума. Обширный размах приобрела установка молодого поколения на атрибуты глобальной, в основном западной культуры за счет понижения подлинных духовных, культурных, национальных ценностей, характерных для российского менталитета.195

Воспитание и развитие у студентов нравственности и высокой культуры российского интеллигента является самой важной задачей в процессе становления личности.

Интеллигентность как показатель нравственной и социальной зрелости человека проявляется в его образовании и культуре, честности и порядочности, неравнодушии к боли и страданиям окружающих. Подлинную российскую интеллигенцию всегда отличало высокое сознание гражданского долга и гражданского достоинства, ответственности перед народом и высокая личная культура человека.

Вопросы духовно-нравственного воспитания и развития молодежи на различных уровнях государственной и социальной структуры анализируются в различных организационных формах, с использованием многообразных средств и методов, на базе применения различных социальных технологий.

Инновационные воспитательные и педагогические социальные технологии могут оказать человеку неоценимую помощь в процессе саморазвития, формирования целостного мышления, интеллектуальных способностей, творческого воображения, то есть жизненного потенциала личности. 196

Нравственная составляющая духовно-нравственного воспитания формируется преимущественно воздействиями на сознание и влияет на внешнее поведение человека, на его отношения к миру природы и миру людей и является результатом воспитания направленности, отражая при этом ценностные ориентации личности.

Использованные источники:

1. Шабунова, А., Молодежь современной России – ключевой ресурс модернизации . М.: Литрес, 2015

2. Державина Г.Р. Социальные технологии в сфере культуры и досуга. Опыт. Проблемы. Инновации // Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Тамбов, 2001

[195] Шабунова, А., Молодежь современной России – ключевой ресурс модернизации . М.: Литрес, 2015.с.58.

[196] Державина Г.Р. Социальные технологии в сфере культуры и досуга.
Опыт. Проблемы. Инновации // Материалы Всероссийской научно-практической конференции. Тамбов, 2001.с.98

УДК 342.9

Исаева Д.Р.
студент 3 курса
факультет «Юридический»
Чернов Ю.И., к.юр.н.
доцент
кафедра «Административного и финансового права»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

АДМИНИСТРАТИВНЫЕ И ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ МОНИТОРИНГА ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РФ

Аннотация: Статья посвящена проблеме мониторинга прямых иностранных инвестиций в РФ. Акцентируется внимание на пробелах в Российском законодательстве. Приводятся примеры зарубежных стран. Рассматриваются обоснованные пути решения данной проблемы.

Ключевые слова: Мониторинг, инвестиции, инвестиционное законодательство, Росфинмониторинг, государственный контроль.

Isaeva D. R.
3rd year student
Faculty of «Jurisprudence»
IN FGBOU I. T. Trubilin "Kuban state agrarian University Russia Krasnodar
Chernov, Y. I. candidate of law sciences
Docent of the pulpit «Administrative and financial law»
IN FGBOU I. T. Trubilin "Kuban state agrarian University Krasnodar

Иностранные инвестиции – это вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории РФ в виде объектов имущественных гражданских прав, денег, ценных бумаг, услуг и информации, иного вида имущества, которое принадлежит иностранному инвестору.

Иностранные инвестиции способствуют развитию малого и среднего бизнеса, регулированию международных отношений, расширению экспортного потенциала страны, активизации конкуренции.

В последнее время, иностранные инвестиции стали занимать одну из ведущих позиций среди средств, способствующих развитию экономики России.

Международные соглашения о защите иностранных капиталовложений и взаимном поощрении являются наиболее гибким средством регулирования отношений в сфере инвестирования. Целью данных соглашений является обеспечение максимальной защиты капиталовложений, предоставление гарантий по беспрепятственному ввозу валютной части прибыли одним

государством на территории другого государства.

Для достижения данной цели и поддержания стабильного уровня международных отношений необходимо проводить мониторинг прямых иностранных инвестиций.

В широком смысле, под мониторингом понимают форму финансового контроля, с помощью которой достигается получение информации об экономической динамике, процессах и явлениях.

Мониторинг прямых иностранных инвестиций включает в себя комплексное наблюдение за движением входящих и исходящих инвестиционных ресурсов с целью оценки, прогнозирования, корректировки экономических показателей платежного баланса, предупреждения и пресечения нарушений иностранных инвесторов, недопущение несостоятельности текущего счета страны, исполнения финансовых обязательств государством.197

В России отсутствует систематизированное инвестиционное законодательство, поэтому правовой базой выступают специальные федеральные законы.

Российское законодательство содержит в себе ряд положений, целью которых является регулирование отношений направленных на контроль над входящими и исходящими иностранными инвестициями.

В соответствии с Федеральным конституционным законом от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Правительстве Российской Федерации»198 Правительство Российской Федерации разрабатывает и реализует государственную политику в сфере международного инвестиционного сотрудничества, в том числе:

- определяет целесообразность введения запретов и ограничений осуществления иностранных инвестиций на территории Российской Федерации, разрабатывает законопроекты о перечнях указанных запретов и ограничений
- определяет меры по контролю над деятельностью иностранных инвесторов в Российской Федерации;
- утверждает перечень приоритетных инвестиционных проектов
- разрабатывает и обеспечивает реализацию федеральных программ привлечения иностранных инвестиций;
- привлекает инвестиционные кредиты
- осуществляет взаимодействие с субъектами Российской Федерации по вопросам международного инвестиционного сотрудничества
- осуществляет контроль за подготовкой и заключением инвестиционных соглашений с иностранными инвесторами о реализации ими крупномасштабных инвестиционных проектов;

---

[197] Сухарев О.С.Экономическая оценка инвестиций/ Сухарев О.С., Шманев С.В., Курьянов А.М.//Учебное пособие. - М.:Альфа-пресс, 2008. -244 с.

[198] Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) "О Правительстве Российской Федерации"// СЗ РФ от 2 января 2017 г.№1.ст.3.

Административно-правовым ядром в области мониторинга является деятельность Федеральной службы по финансовому мониторингу (Далее-Росфинмониторинг). Согласно Указу Президента РФ от 13 июня 2012 г. N 808"Вопросы Федеральной службы по финансовому мониторингу"199, федеральная служба осуществляет контроль за соблюдением законодательства РФ о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма, проводит оценку национальной безопасности, реализует выявление и пресечение операций, связанных с незаконным оборотом финансовых средств, осуществляет информационный обмен в соответствии с международными договорами, выполняет функции главного распорядителя и получателя бюджетных ассигнований.

Однако, как представляется, существенным пробелом в полномочиях Федеральной службы по финансовому мониторингу выступает отсутствие у данного федерального ведомства права на применение в необходимых случаях административных и (или) финансовых санкций, направленных на пресечение выявленных правонарушений.

Данная проблема требует самостоятельного всестороннего административно-правового и, одновременно, финансово – правового исследований.

В качестве субъектов контроля над иностранными инвестициями также выступают органы валютного контроля, органы контроля в бюджетно-финансовой сфере, налоговые органы. Данные статистики, полученные в ходе проведения контроля, аккумулируются Банком России и Федеральной службой государственной статистики.

Если говорить об административном, финансовом и налогово–правовом статусах российской коммерческой организации, то по отношению к инвесторам, они являются более благоприятными, если сравнивать со статусами филиала иностранной компании. Такая особенность характерна для большинства современных зарубежных стран. Это связано со сложностью осуществления контрольной и надзорной деятельности филиалов иностранных компаний, которые, в свою очередь, подчиняются законодательству страны с иностранной юрисдикцией.

Стоит отметить, что Российское валютное законодательство является самым либеральным, по сравнению с другими странами.

Так, например, для осуществления контроля над экспортной выручкой, в Чехии, резиденты - юридические лица должны репатриировать выручку без задержки и продать коммерческому банку. В России же необходима обязательная продажа 50% выручки в течение 14 дней с предварительным зачислением на транзитный счёт, а остатки (50%) выручки - на текущий валютный счет.

---

[199] Указ Президента РФ от 13 июня 2012 г. N 808 "Вопросы Федеральной службы по финансовому мониторингу""// СЗ РФ от 18 июня 2012 г.№25.ст.3314.

Если рассматривать валютное регулирование и контроль, то, например, в Польше, юридические лица имеют право на ввоз и вывоз до 10 тыс. $США, а при деловых поездках, нерезиденты не могут ввозить и вывозить национальную валюту. В России же нерезиденты могут вывозить без ограничения при наличии разрешения, а ввоз валюты декларируется.

Еще одним примером служит ставка налога на прибыль юридических лиц. Так, во Франции она составляет 38%, в Мальте 35%, в Португалии 31%, в Германии 30%. В России ставка составляет 20 %, что существенно отличает нашу страну от иностранных начислений.

На современном этапе, приток иностранных инвестиций может повлечь за собой как положительные, так и отрицательные последствия.

С одной стороны, развитие инфраструктуры, экономический рост, усиление конкуренции, увеличения налоговых поступлений в государственный бюджет являются позитивной тенденцией, но, с другой стороны, под угрозой стоит финансовая безопасность страны, риск допущения монополизации отдельных отраслей экономики.

Ч.А. Хартвелл отмечает, что средства управления капиталом используются правительствами в целях изменения состава или размера иностранных инвестиций, ограничения иностранного капитала и оттока национального капитала за рубеж.

Ключевым элементом, способствующим регулированию прямых иностранных инвестиций, стимулирующий и ограничивающий притоки средств, служит качество законодательного регулирования. Так, инвестиционная привлекательность России выросла в связи с тем, что с учетом международного опыта, с 1 января 2017 года была легализирована возможность уплаты налогов за третьих лиц.200

Лимитировать доступ иностранных инвесторов в отрасли экономики, а также создать благоприятные условия для реализации некоторых видов инвестиционных проектов можно лишь благодаря использованию государством законодательных механизмов.

Некоторые государства используют целый комплекс правовых механизмы для привлечения и увеличения иностранных инвестиций: государственные гарантии, в том числе по кредитам и субсидиям, введение особых экономических зон, налоговые льготы.

Как справедливо замечает А.С. Копосова, создание особых экономических зон в Китае сопряжено с решением правительства не допускать полностью иностранный капитал в свою экономику, а направлять его в определенные регионы в целях их развития.201

Подобный опыт мог бы быть полезен и для России, где до настоящего

---

[200] Чернов Ю.И., Биденко В.В., Уплата налога третьими лицами в 2017 году/ Чернов Ю.И., Биденко В.В.// В сборнике: Проблемы внедрения результатов инновационных разработок. Сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. -2017. С. 116-120.

[201] Копосова А.С., Развитие системы государственного финансового регулирования иностранных инвестиций в России/Дис/-М.,- 2014

времени доступ в особые экономические зоны имеют только совместные предприятия, но не филиалы иностранных юридических лиц.

Ограничительные механизмы реализации иностранных инвестиций могут существенно сокращать объемы входящих инвестиций и способствовать перераспределению массивов поступивших инвестиций между различными регионами.

Приоритетными средствами для достижения равновесия между собственными ресурсами и иностранными вложениями, а также достижения минимизации негативных последствий для экономики, должны выступать благоприятные правовые и экономические механизмы по привлечению прямых иностранных инвестиций, а также необходимый и достаточный государственный контроль в форме мониторинга прямых зарубежных инвестиций в нашей стране.

Использованные источники:

1. Сухарев О.С.Экономическая оценка инвестиций/ Сухарев О.С., Шманев С.В., Курьянов А.М.//Учебное пособие. - М.:Альфа-пресс, 2008. -244 с.
2. Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) "О Правительстве Российской Федерации"// СЗ РФ от 2 января 2017 г.№1.ст.3.
3. Указ Президента РФ от 13 июня 2012 г. N 808 "Вопросы Федеральной службы по финансовому мониторингу""// СЗ РФ от 18 июня 2012 г.№25.ст.3314.
4. Чернов Ю.И., Биденко В.В., Уплата налога третьими лицами в 2017 году/ Чернов Ю.И., Биденко В.В.// В сборнике: Проблемы внедрения результатов инновационных разработок. Сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 частях. -2017. С. 116-120.
5. Копосова А.С., Развитие системы государственного финансового регулирования иностранных инвестиций в России/Дис/-М.,- 2014

УДК 341

Исаева Д.Р.
студент 3 курса
факультет «Юриспруденция»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина»
научный руководитель: Опарин В.Н.
доцент

РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИВИЛЕГИЙ И ИММУНИТЕТОВ ИНОСТРАННЫМИ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные привилегии и иммунитеты иностранных представителей. Характеризуется специфика каждого вида привилегий. Акцентируется внимание на проблеме применения некоторых видов иммунитетов.

Ключевые слова: Представительство, дипломатический представитель, иммунитет, привилегии, аккредитующая страна.

Isaeva D. R.
student
The 3rd years, faculty of «Jurisprudence»
IN FGBOU I. T. Trubilin
«Kuban state agrarian University»
Scientific adviser: V. N. Oparin
associate professor

IMPLEMENTATION OF PRIVILEGES AND IMMUNITIES FOR FOREIGN REPRESENTATIVES

Abstract: The article examines the main privileges and immunities of foreign representatives. Characterized by the specifics of each type of privilege. Attention is focused on the problem of using certain types of immunity.

Keywords: Representation, diplomatic representative, immunity, privileges, accrediting country

Открытие международных представительств в развитых странах происходит по взаимному соглашению между двумя странами, в целях достижения договоренности по заключению дипломатических отношений.

Венская конвенция «О дипломатических сношениях», принятая 18 апреля 1961 года, в статье 1 раскрывает основные понятия:

1. Глава представительства – это лицо, на которое аккредитующим государством возложена обязанность действовать в этом качестве.

2. Сотрудники представительства – это глава представительства и члены персонала представительства.

3. Члены дипломатического персонала – это члены персонала представительства, имеющие дипломатический ранг.

4. Дипломатический агент – это глава представительства или член

дипломатического персонала представительства.

Каждый из этих терминов содержит понятие «представительство».

Дипломатическое представительство – это орган аккредитующего государства, учрежденный на территории государства пребывания в целях поддержания дипломатических отношений между ними.

Однако самая главная функция представителя заключается именно в «представительстве» аккредитующего государства в государстве пребывания.

Но, находясь за пределами своего государства, представитель попадает в другую правовую систему, другой законодательный и правовой комплекс.

Какой же иммунитет могут получить дипломатические представители, находясь в государстве пребывания?

Дипломатический иммунитет в международном праве основывается на следующих договорах и соглашениях:

– Венская конвенция о консульских сношениях 1963 года,

– Конвенция о привилегиях и иммунитетах ООН 1946 года,

– Конвенция о привилегиях и иммунитетах специализированных учреждений 1947 года,

– Конвенция о правовом статусе, привилегиях и иммунитетах межгосударственных экономических организаций 1980 года.

Более того, государства имеют право принимать любые иные законодательные акты, устанавливающие дипломатический иммунитет, которые позволяют конкретизировать ситуацию в соответствии с отношениями между странами.

Представителям аккредитующей страны привилегии и иммунитет предоставляются не для получения личной выгоды, а в целях безопасности и создания благоприятных условий для осуществления своей работы в другом государстве.

Согласно нормам Венской конвенции 1961 года и иным международным договорам, можно выделить следующие дипломатические иммунитеты и привилегии:

1. Личная неприкосновенность. Представители и члены их семьи пользуются дипломатической защитой со стороны страны пребывания. Так, например, согласно ст. 360 УК РФ: «Нападение на представителя иностранного государства или сотрудника международной организации, пользующегося международной защитой, а равно на служебные или жилые помещения либо транспортные средства лиц, пользующихся международной защитой, наказывается лишением свободы на срок от двух до шести лет»202. Полным личным иммунитетом обладают дипломаты и представители административно-технического персонала, а также пребывающие с ними члены семей лица, относящиеся к дипломатическому корпусу, имеют право на свободное передвижение за исключением территорий, которые запрещено

[202] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства российской Федерации. 1996. № 25. Ст. 2954.

посещать иностранцам в силу закона или религиозного статуса. Однако воспользоваться своей привилегией они могут только в том случае, если не имеют гражданства государства пребывания или не проживают в нем постоянно.

Однако не все страны соблюдают данное право дипломатического представителя. Так, 5 октября 2013 года полицейские Голландии ворвались в квартиру Дмитрия Бородина – советника посольства России, жестоко избили его, заковали в наручники, отвезли в участок и продержали там всю ночь. Данные действия нарушают целый ряд международно-правовых норм203.

2. Неприкосновенность помещений. Данный иммунитет включает в себя обязанность государства пребывания обеспечить эффективную охрану здания дипломатического представительства и земельного участка вокруг него. Неприкосновенность распространяется и на частные резиденции дипломатов. Представители страны пребывания вправе беспрепятственно посещать помещения специальной миссии в случае угрозы наступления стихийного бедствия или пожара.

3. Иммунитет транспортных средств и имущества. Имущество представителей не подлежит изъятию, аресту, а также не может быть подвергнуто обыску. В том случае, если поступит информация о том, что в средстве передвижения представителя находится преступник, органы власти вправе задержать данное транспортное средство. Но даже в этом случае, действия правоохранительных органов должны быть направлены не против транспорта, а против соответствующего человека.

4. Судебный иммунитет. Под судебным иммунитетом понимается изъятие дел, где в качестве основного участника выступает государство в лице представителя.

В Российском законодательстве данный иммунитет закрепляется в ч. 3 ст. 401 ГПК РФ204. Данная статья устанавливает гражданско-процессуальную неприкосновенность аккредитованного представителя в Российской Федерации. В отношении гражданско-правовой и административной юрисдикции возможны только три исключения: иски в отношении личной недвижимости дипломата и членов его семьи, иски по наследственным делам, иски по различным вопросам коммерческой деятельности, приносящей личную выгоду.

Благодаря дипломатическому иммунитету, правоохранительные органы не вправе возбуждать уголовные дела в отношении представителей других стран, не могут привлекать их в качестве участников уголовного судопроизводства. Согласно п. 2 ч. 1 ст. 24 УПК РФ, любое возбужденное уголовное дело должно быть прекращено в связи с отсутствием состава

---

[203] Эхо России 2013.URL: http://ehorussia.com/new/node/8331

[204] Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002 г. № 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2002. № 46. Ст. 4532.

преступления. 205

Однако лицо может быть объявлено persona non grata в связи с обвинением в шпионаже или совершении иных тяжких преступлений. В данном случае, если аккредитующее государство не предпринимает надлежащие меры по отзыву соответствующих дипломатов в пределах разумного срока, государство пребывания может отказаться признавать данное лицо сотрудником представительства. Но право на объявление страной пребывания представителя persona non grata зачастую грубо нарушается.

Так, 29 декабря 2016 года, тогда действующим президентом Бараком Обамой, были одобрены антироссийские санкции, в содержание которых, в том числе, входило закрытие доступа в резиденции в штатах Нью-Йорка и Мэриленде дипломатического представительства России, а также беспричинное объявление 35 сотрудников посольства в Вашингтоне и генерального консульства в Сан-Франциско persona non grata. Положения Венской конвенции «О дипломатических сношениях» указывают на то, что для высылки дипломатических представителей необходимы существенные основания, а также выполнение определенных процедур. Данные требования властями США соблюдены не были206.

5. Освобождение от личных повинностей. На представителей и членов их семей не могут быть возложены личные обязанности страны пребывания, в том числе военная служба, контрибуция, реквизиция.

6. Неприкосновенность корреспонденции и архивов. Дипломатическая почта – неприкосновенна. Венская Конвенция предусматривает доставку почты курьерами и бескурьерную, то есть, через капитана воздушного или морского судна.

7. Фискальный иммунитет. Финансовые операции, проводимые представительствами для своего внутреннего обеспечения, сборами и пошлинами не облагаются. Исключением являются складские сборы и пошлины.

8. Таможенный иммунитет и неприкосновенность багажа. Личные вещи дипломатов могут быть досмотрены только при подозрении о наличии запрещенных к вывозу предметов и только при личном присутствии представителя.

Обобщая вышесказанное, можно прийти к выводу о том, что система дипломатических иммунитетов и привилегий крайне недоработана и имеет свои пробелы.

По нашему мнению, иммунитет не должен содержать исключений. Органы власти страны пребывания под предлогом «обеспечения мер по безопасности от терроризма», а также бесконтрольного введения санкций, нарушают пределы дипломатического иммунитета, что является

---

[205] Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации от 18 декабря 2001 г. № 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства российской Федерации. 2001. № 52. Ст. 4921

[206] BBC. Русская служба. 2017. URL: http://ehorussia.com/new/node/8331

недопустимым. Видится необходимость в усилении международной законодательной базы в области предоставления странами и использования дипломатическими представителями иммунитетов и привилегий.

УДК 618.3 + 618.36 – 008.64:612.014.464 + 616 – 053.3

Иутинский Э.М., к.м.н.
доцент
кафедра акушерства и гинекологии
Макарова И.А., к.м.н.
доцент
кафедра акушерства и гинекологии
ФГБОУ ВО Кировский ГМУ Минздрава России
Россия, г. Киров

ВЛИЯНИЕ ФЕТОПЛАЦЕНТАРНОЙ НЕДОСТАТОЧНОСТИ И ФАКТОРОВ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ И РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ ОСЛОЖНЕНИЙ У НОВОРОДЕННЫХ И ДЕТЕЙ ПЕРВОГО ГОДА ЖИЗНИ

В статье представлены данные о заболеваемости новорожденных и детей первого года жизни, рожденных от матерей с ФПН, проживающих в различных по степени загрязненности атмосферного воздуха районах индустриального центра. Проведена сравнительная оценка эффективности традиционной фармакологической терапии ФПН и комплексной терапии с участием медицинского озона. В частности показано, что включение в комплекс терапии ФПН озоно – кислородной смеси способствует более эффективному устранению гипоксии плода и восстановлению адекватного плодово – плацентарного кровотока, что реализуется в дальнейшем снижением заболеваемости детей.

Ключевые слова: беременность, фетоплацентарная недостаточность, озонотерапия.

Iutinskiy E. – PhD, associate Professor of the Department of obstetrics and gynecology, Kirov state medical academy, Kirov, Russian Federation
Makarova I. – PhD, associate Professor of the Department of obstetrics and gynecology, Kirov state medical academy, Kirov, Russian Federation

INFLUENCE OF FETOPLACENT FAILURE AND ENVIRONMENTAL FACTORS ON DEVELOPMENT AND PREVALENCE OF COMPLICATIONS IN THE NEONATAL PERIOD AMONG NEWBORN

In article modern data about an aetiology and a pathogenesis of fetoplacental insufficiency are cited. The comparative estimation of efficiency of traditional pharmacological therapy fetoplacental insufficiency and complex therapy with participation of medical ozone is made. In particular it is shown, that including in a complex of therapy fetoplacental insufficiency of medical ozone admixture promotes more effective elimination of a hypoxia of a foetus and restoration

adequate placental blood flow that is realised further by more favorable current of the early neonatal period at such children.

Keywords: pregnancy, fetoplacental insufficiency, ozonotherapy.

Возникающая при ФПН дисфункция плаценты приводит к нарушению нормального функционирования системы «мать – плацента – плод» со значительными изменениями в ней основных видов обмена веществ [1]. Это проявляется в снижении защитно-приспособительных возможностей организма плода и развитии его гипоксии [2,3]. В ответ на гипоксию в организме плода происходит компенсаторное перераспределение кровотока, приводящее в свою очередь к повреждениям микроциркуляторного русла различных органов и систем [4,5]. В органах наблюдаются дистрофические изменения, отставание в росте и развитии. В дальнейшем у таких детей повышается риск развития хронических дегенеративных болезней, таких как ожирение, сахарный диабет, заболевания сердечно – сосудистой, мочеполовой, костной систем организма [6,8]. Нарушается работа зрительного анализатора [6,7]. Обусловлено это тем, что ФПН вызывает эмбриональную задержку роста и миелинизации нервных окончаний, а в тяжелых случаях патологический апоптоз клеток головного мозга плода [8,9,10].

Для изучения особенностей физического и психического развития ребенка в зависимости от условий его внутриутробного существования, мы наблюдали в течение первого года жизни 214 детей, рожденных от матерей с ФПН, получавших во время беременности различные виды терапии. Все они были разделены на три группы. В I группу вошло 52 ребенка, рожденных от матерей, не имевших во время беременности признаков патологии фето-плацентарного комплекса. II группу составили 106 детей, от матерей с ФПН, в комплекс лечения которой была включена терапия медицинским озоном в концентрации 400 мкг/л смеси. III группа была сформирована из новорожденных, чьи матери во время беременности получали традиционную медикаментозную терапию ФПН (56 детей).

К концу первого года жизни средний вес ребенка в I группе составил 10389,28±76,23 г., то есть увеличился на 7092,15±72,19 г., во II группе он увеличился на 7284,85±68,75 г., составив 10511,82±85,19 г., а в третьей – до 9374,25±74,28*[207] г., то есть на 6398,11±62,10* г. ($p<0,05$).

За тот же промежуток времени рост в среднем увеличился у детей I группы на 24,55±0,32 см., II группы – на 25,12±0,29 см., III группы – на 23,59±0,35* см., составив к концу первого года 76,65±0,33 см., 76,72±0,37 см. и 73,18±0,42* см. соответственно ($p<0,05$).

Появление первых навыков и умений у детей из различных групп происходило не одновременно. Так способность фиксировать взглядом предметы у детей I и II групп появилась примерно в одно и то же время – в

[207] * здесь и далее по тексту отличия достоверны при ($p<0,05$)

1,23±0,10 и 1,19±0,11 месяца соответственно, а вот в III группе только к 1,57±0,13* месяцам. Также позже дети III группы (в 6,44±0,16* месяца), по сравнению с их сверстниками (в I группе в 6,03±0,12, во II группе в 5,87±0,12 месяца), начали самостоятельно сидеть, а затем стоять (в I группе в 10,58±0,12, во II группе в 10,50±0,10 и в III группе в 11,02±0,14* месяцев) и ходить (в I группе в 11,64±0,13, во II группе в 11,47±0,12, а в III группе в 12,07±0,17* месяцев).

Темпы развития речи у детей III группы так же были ниже, чем у детей первых двух групп, что проявилось боле поздним началом произношения отдельных коротких слов «мама» и «папа» (в I группе в 10,29±0,16, во II группе в 10,15±0,19 и в III группе в 10,82±0,20* месяцев).

Жалобы, собранные со слов родителей, показали, что у детей III группы чаще отмечалось выраженное беспокойство и крикливость (48,21±6,68%*) по сравнению с детьми из I (28,85±6,28%) и II (22,64±4,06%) групп. Второй по частоте жалобой было нарушение сна, так же чаще встречавшееся в III группе (51,79±6,68%*) по сравнению с двумя другими (в I группе в 32,69±6,50%, во II группе в 28,30±4,38%).

Больше половины детей III группы (62,50±6,47%*) в течение первого года жизни состояли на учете у невропатолога, в то время как в I группе их было 42,31±6,85%, а во II – 35,85±4,66% ($p<0,05$). Одной из причин обращения к этому специалисту было нарушение тонуса мышц, проявляющееся дрожанием ручек, подбородка, а иногда и судорогами, отмечавшееся в I группе в 15,38±5,00%, во II группе в 11,32±3,08% и в III группе в 32,14±6,24%* ($p<0,05$).

Анализ заболеваемости детей первого года жизни показал, что наиболее часто в этой возрастной группе встречались инфекции верхних дыхательных путей, однако у детей II группы их частота была меньше, по сравнению с детьми I и III групп (54,72±4,83%* против 73,08±6,15% и 82,14±5,12% соответственно). Так же во II группе было меньше число случаев заболевания инфекциями верхних дыхательных путей на 1 ребенка (1,98±0,09*, против 2,31±0,12 случаев в I группе и 2,57±0,15 случаев в III группе).

Таким образом, дети, рожденные от матерей с ФПН, в течение первого года жизни меньшими темпами набирают рост и вес, а так же имеют больший риск развития различного рода неврологической патологии, проявляющийся в увеличении частоты судорог, беспокойности и тревожности. Возможной причиной этого является гипоксическое поражение головного мозга во время их внутриутробного существования. В дальнейшем это проявляется нарушением процессов физического и нервно – психического развития.

Высокая частота заболеваемости детей во многом обуславливается не благоприятной экологической обстановкой, сложившейся в городах за последние десятилетия.

Для оценки степени регрессионной зависимости между уровнем загрязненности атмосферного воздуха и частотой встречаемости основных заболеваний мы проанализировали заболеваемость детей, проживающих в

районах города Кирова, контрастных по степени загрязнения атмосферного воздуха.

Регрессионный анализ позволил выявить четкую зависимость (совпадение модели с фактическими данными) уровней распространенности гипоксикоишемического поражения ЦНС от степени загрязненности атмосферного воздуха вредными веществами, входящими в состав промышленных выбросов. Выявленная зависимость является прямой (чем выше уровень загрязненности атмосферного воздуха, тем выше частота распространенности данного осложнения), сильной и высоко достоверной (R = 0,99; R2 = 0,99; F – критерий Фишера = 244,2; P – уровень достоверности = 0,004).

Аналогичным образом нам удалось выявить зависимость уровня распространенности ЗВУР по гипотрофическому типу и синдрома дыхательных расстройств и от степени загрязненности атмосферного воздуха.

Выявленные зависимости так же являются прямыми (чем выше уровень загрязненности атмосферного воздуха, тем выше частота распространенности данных осложнений), сильными и высоко достоверными (R = 0,95; R2 = 0,9; F – критерий Фишера = 19,5; P – уровень достоверности = 0,05).

Включение в комплексную терапию акушерских осложнений, в том числе ФПН, медицинского озона, позволяет не только уменьшить негативные последствия этих осложнений для новорожденного и ребенка первого года жизни, но и за счет иммуномодулирующего эффекта озона, уменьшить неблагоприятное воздействие загрязнителей окружающей среды.

Использованные источники:

1. Bassan, H. The pregnant spontaneously hypertensive rat as a model of asymmetric intrauterine growth retardation and neurodevelopmental delay [Text] / H. Bassan [et al.] // Hypertens Pregnancy. – 2013. – Vol.24, №3. – P.201-211.
2. Сидорова, И.С. Клинико-диагностические аспекты фетоплацентарной недостаточности [Текст] / И.С. Сидорова, И.О. Макаров. – Москва: МИА, 2005. – 295с.
3. Duttaroy, A.K. Transport of fatty acids across the human placenta: a review [Text] / A.K. Duttaroy // Prog Lipid Res. – 2014. – Vol.48, №1. – P.52-61.
4. Hodgin, J.B. Very low birth weight is a risk factor for secondary focal segmental glomerulosclerosis [Text] / J.B. Hodgin, M. Rasoulpour, G.S. Markowitz, V.D. D'Agati // Clin J Am Soc Nephrol. – 2012. – Vol.4, №1. – P.71-76.
5. Roos, S. Regulation of placental amino acid transporter activity by mammalian target of rapamycin [Text] / S. Roos, Y. Kanai, P.D. Prasad, T.L. Powell, T. Jansson // Am J Physiol Cell Physiol. – 2009. – Vol.296, №1. – P.142-150.
6. Germani, D. Uteroplacental insufficiency down regulates insulin receptor and affects expression of key enzymes of long-chain fatty acid (LCFA) metabolism in skeletal muscle at birth [Text] / D. Germani, A. Puglianiello, S. Cianfarani // Cardiovasc Diabetol. – 2014. – №18. - P.14.
7. Li, C.S. Sodium arsenite inhibits migration of extravillous trophoblast cells in vitro [Text] / C.S. Li, R. Loch-Caruso // Reprod Toxicol. – 2014. – Vol.24, №3-4.

– P.296-302.
8. Rees, S. Fetal and neonatal origins of altered brain development [Text] / S. Rees, T. Inder // Early Hum Dev. – 2013. – Vol.81, №9. – P.753-761.
9. Ke, X. Nonresponsiveness of cerebral p53-MDM2 functional circuit in newborn rat pups rendered IUGR via uteroplacental insufficiency [Text] / X. Ke [et.al.] // Am J Physiol Regul Integr Comp Physiol. – 2014. – Vol.288, №4. – P.1038-1045.
10.La Marca, B.D. Pathophysiology of hypertension in response to placental ischemia during pregnancy: a central role for endothelin? [Text] // B.D. La Marca [et al.] // Gend Med. – 2012. - №5. – S.133-138.

УДК: 342.72/.73

Ищенко Н.Ю.
студент 3 курса
факультет менеджмента
Жидяева Е.С., к.социол.н.
доцент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ПРАВА И СВОБОДЫ ЧЕЛОВЕКА БАЗОВЫЙ ИНСТИТУТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: Человек является верховной ступенью становления живых организмов на нашей планете, духовное создание, творческая неповторимость, лицо социально-исторической деятельности и культуры. Права и свободы гражданина – это самый главный институт конституционного права, он имеет общепризнанные мерки, характеризующие отношения страны, её правовое положение. Основной степенью законного утверждения персоны задается в степени ключевых прав и свобод лица и гражданина, конституционного статуса личности, которая считается независимой и специфичной государственно-правовой группой.

Ключевые слова: Конституция, права и свободы человека и гражданина, правовая возможность, социальные блага, декларация прав человека.

Ishchenko N. Yu.
3-year student of the faculty of management
Academy and Marketing
Of social and information technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Zhidaiaeva E.S.
associate professor, candidate of sociological sciences
Academy of Marketing and
of social and information technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar

HUMAN RIGHTS AND FREEDOMS BASIC INSTITUTE OF THE RUSSIAN FEDERATION.

Abstract: Man is the supreme stage of the formation of living organisms on our planet, spiritual creation, creative uniqueness, the face of socio-historical activity and culture. The rights and freedoms of a citizen are the most important institution of constitutional law, he has universally recognized standards that characterize the relations between the country and the individual and his legal position. The main degree of legal approval of a person is given in the degree of the key rights and freedoms of the person and citizen, the constitutional status of the

individual, which is considered an independent and specific state legal group.

Keywords: Constitution, human and civil rights and freedoms, legal opportunity, social benefits, declaration of human rights.

Конституциональные полномочия и свободы человека и гражданина в Российской Федерации – это база всего законного статуса личности в Российской Федерации. При этом правам постоянно корреспондируют функции, тогда как свободы даны любому вне зависимости от выполнения им собственных обязательств пред Российской Федерацией, в случае если их лимитирование не связано с осуществлением приговора суда или с прочей определенной законодательством формой адвокатской ответственности. Основные признаки конституционных прав и свобод личности: 1) права и свободы – это базовый институт статуса личности в РФ, поэтому именно на их основе закрепляются иные права и обязанности человека и гражданина; 2) основные права и свободы принадлежат каждому лицу, законно находящемуся на территории за исключением гражданских прав и свобод;3) каждый вправе рассчитывать на гарантированность со стороны РФ его прав и свобод независимо от каких-либо признаков; 4) ключевые права и свободы человека и гражданина представляют собой особый механизм реализации – они выступают не в процессе осуществления человеком своих правомочий, а считаются предпосылкой к этому; 5) права и свободы личности закреплены конституционно; 6) основные права и свободы личности имеют особую повышенную государственную охрану.

Различия между правами и свободами человека от прав и свобод гражданина РФ: 1) некоторые права и свободы гражданина РФ предоставляются ему на основе гражданства РФ, в это же время человек не обладающий гражданством РФ не обладает ими; 2) права и свободы человека принадлежат каждому человеку с момента рождения, а гражданские права приобретаются с момента получения гражданства РФ. Определения прав и свобод человека и прав и свобод гражданина Российской Федерации соотносятся как составляющее и неделимое, таким образом они оба предполагают собой комплекс граней соответствующего и возможного действия субъектов, однако при этом владеют разным размером: права и свободы человека относятся ко всем без исключения, а у граждан Российской Федерации имеется ещё вспомогательные штатские полномочия и прямые обязанности (к примеру, гражданские полномочия – возможность выбирать и являться выбранным в аппараты власти государства, другие общественно-политические полномочия; штатские прямые обязанности – обязательная военная служба), какие появляются с получением гражданства, по этой причине размер правомочий гражданина Российской Федерации всегда несколько обширнее, нежели размер прав человека. Подобным способом, в представлениях «права» и «свободы» содержатся и сходства, и отличия. Схожесть обусловливается путем правовой вероятности. То, что касается отличий, то права указывают на способность получения общественных благ,

а свободы – о способности уклонится от ограничений со стороны страны. Разделение определений «права» и «свободы» содержит практический смысл. В случае, если правительство в своем ключевом законе зафиксировало право, обозначает, оно берет на себя ответственность за его предоставление. В случае предоставления субъектам свободы правительство берет на себя функции контролирования, для того чтобы данную независимость человек не мог применять в ущерб иным личностям и самой стране. Если говорить о различиях между понятиями «права человека» и «права гражданина», в таком случае оно заключается в следующем: права гражданина обусловлены принадлежностью личности к той либо иной стране, а права человека никак не зависят от места нахождения, либо проживания. Полномочия человека отталкиваются из непосредственного права, а права гражданина – из положительного, несмотря на то и те и другие носят неотъемлемый вид.

Гражданскому обществу соответствует ценностная концепция, в какую введены гражданские права и свободы демократической ориентации: свобода слова, собраний, распространения данных, неприкасаемость и защищенность людей, право свободной жизни и функционирования самостоятельных организаций, содействие в управлении страной, бесплатная врачебная помощь, право на обучение и т.п. Однако, с момента принятия Всеобщей декларации прав человека, положения которой содержат нормы, провозглашающие человека и его жизнь высшей ценностью, в стране продолжается демонстрация всё новых и новых нарушений международного документа. Уже не секрет, что нарушение законных прав человека происходят по всей стране. Конституция закрепляет за собой право человека открыто выражать свои мысли. Пресса также должна быть свободной. Но явное нарушение прав человека происходит и в этой сфере. Например, в России объявление об атеистической позиции и высказывание аргументов для обоснования данной формы мировоззрения чревато наступлением административной ответственности за оскорбление чувств религиозных групп. Этот факт особенно настораживает, если учитывать, то, что в соответствии с Конституции, Российская Федерация считается светским государством. Это является примером противоречивости законов и прав и свобод. Так же на региональных уровнях иногда издаются законы, которые целиком противоречат Конституции РФ. Ярким примером этого является постановление, принятое в Астраханской области. Текст документа устанавливает запрет на регистрацию лиц из Чеченской Республики. Нарушение прав человека содержалось в Уставе Краснодарского края. Документ включал положения, запрещающие лицам иной национальности, кроме русской, быть избранными в государственные и местные органы власти. Кроме того, исходя из текста данного документа, голосовать имели право лишь те, кто проживает на территории субъекта не менее 5 лет. Закон Татарстана «О выборах» также содержал нарушение прав человека: он закреплял возможность проведения безальтернативных выборов президента Республики. Согласно ч. 2 ст. 29 Конституции РФ, не допускаются пропаганда

или агитация, возбуждающие социальную, расовую, национальную или религиозную ненависть и вражду. Запрещается пропаганда социального, расового, национального, религиозного или языкового превосходства.

Но несмотря на данные нормы, некоторые общественно-политические деятели, обладающие депутатской неприкасаемостью, в процессе дебатов, или каких-либо других дискуссий и докладов зачастую дозволяют выражения националистического характера, этим самым провоцируя граждан страны национальную ненависть и вражду. Согласно ч. 1 ст. 41 Конституции РФ «Каждый имеет право на охрану здоровья и медицинскую помощь. Медицинская помощь в государственных и муниципальных учреждениях здравоохранения оказывается гражданам бесплатно за счет средств соответствующего бюджета, страховых взносов, других поступлений».

Нарушения данной статьи можно увидеть в любой государственной или муниципальной поликлинике и больнице, где найдутся платные палаты или платные услуги, например - сдача анализов. Либо же полный отказ от предоставления медицинских услуг.

Итак, главная конституционная идея любого эффективного демократического государства – человек, его права являются высшей ценностью – должна оставаться неприкосновенной.

Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства – является реальностью современной России, одной из тех сфер ее государственной и общественной жизни, которая привлекает и вызывает озабоченность не только внутри нашей страны, но и за рубежом. И здесь важно сказать о необходимости создания комплексного механизма защиты прав и свобод населения, позволяющего минимизировать случаи нарушения прав и свобод человека. Именно в этом заключается суть понимания конституционной обязанности государства признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина.

Использованные источники:

1. Бондарь Н.С. Местное самоуправление и конституционное правосудие: конституционализация муниципальной демократии в России. М.: Издательство НОРМА, 2008 // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
2. Воеводин Л.Д. Юридический статус личности в России. Учебн. пособ. М., 1997.
3. Головистикова А.Н. Права человека. Учебник / А.Н. Головистикова, Л.Ю. Грудцына. М.: Эксмо, 2008.
4. 9. Хессе К. Основы конституционного права ФРГ / Подред. Н.А. Сидорова. М., 1981.
5. "КОНСТИТУЦИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ"(принята всенародным голосованием 12.12.1993)
6. Статья: Пробелы и дефекты в конституционном праве и пути их устранения (Авакьян С.А.)("Конституционное и муниципальное право", 2007, N 8)

УДК 330

Кабалина А.М.
студент магистратуры
ВШЭУиП САФУ им. М.В. Ломоносова
научный руководитель: Иконникова О.В., к.э.н.
доцент, зав.кафедрой БУиА
Россия, г. Архангельск

ПРОВЕРКА СООТВЕТСТВИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ТРЕБОВАНИЯМ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация: в данной статье раскрыто содержание этапов подготовки и составления бухгалтерской отчетности в организациях. Выделены законодательные и нормативные документы, которыми должны руководствоваться при составлении отчетности. Основная задача - выявлять любые отклонения от принятых стандартов законности, для того чтобы имело место быть своевременное исправление ситуаций, либо предпринять меры для предотвращения нарушений в будущем.

Ключевые слова: аудит, стратегия, бухгалтерская отчетность, план счетов, контроль, аудитор.

Kabalina A.M.
student of the Master's Degree of Higher School of Economics. M.V. Lomonosov Moscow State University
Russia, Arkhangelsk
Supervisor: Ikonnikova O.V., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Head of the Department of BuiA

INSPECTION OF THE CONFORMITY OF THE ACCOUNTING REPORTING TO THE REQUIREMENTS OF EXISTING LEGISLATION

Annotation: in this article the content of the stages of preparation and preparation of financial statements in organizations is disclosed. Legislative and regulatory documents have been singled out, which should guide the preparation of reports. The main task is to identify any deviations from the adopted standards of legality, in order to have a timely correction of situations, or take measures to prevent future violations.

Keywords: audit, strategy, accounting reporting, chart of accounts, control, auditor.

В условиях рынка организации, кредитные учреждения, другие хозяйствующие объекты вступают в договорные отношения по использованию денежных средств, имущества, проведению коммерческих операций и инвестиций. Доверительность таких отношений должна подкрепляться возможностью для всех участников сделок получать и использовать финансовую информацию. Независимый аудитор и подтверждает достоверность информации.[4].

Собственники, акционеры, так называемые коллективные

собственники, а также кредиторы, не имеют возможности самостоятельно проверить правильность отражения сложных операций в отчетности, их законность, так как обычно не имеют ни доступа к учетным записям, ни соответствующего опыта, и поэтому нуждаются в услугах аудиторов.

Обстоятельства, в связи с которыми возникла потребность в услугах аудитора:

1) необъективность информации;

2) зависимость последствий принятых решений от качества информации;

3) необходимость специальных знаний для проверки информации;

4) отсутствие доступа к информации для оценки ее качества.

Все эти причины привели к возникновению общественной потребности у общества в услугах независимых экспертов, которые имеют для этого определенную подготовку, квалификацию, и опыт, а также разрешение оказывать такие услуги.

Наличие достоверной информации позволяет повысить эффективность функционирования рынка капитала и дает возможность оценивать и прогнозировать последствия различных экономических решений [3].

Основными этапами планирования аудиторской проверки постановки бухгалтерского учета являются:

1) предварительное планирование;

2) разработка стратегии аудита;

3) подготовка и составление плана аудита.

На первом этапе аудитору необходимо получить и изучить информацию о деятельности организации, ее структуру, виды производственной деятельности, системе внутреннего контроля.

Анализ бухгалтерской отчетности занимает важное место на этапе предварительного планирования, он позволяет аудитору оценить финансовое положение организации, а также определить важнейшие показатели хозяйственной деятельности. В данном этапе аудиторская организация оценивает возможность или невозможность проведения аудита.

Руководителем проверки по ее окончанию на первом этапе разрабатывается стратегия аудита, в которой описываются предполагаемые объемы и порядок проведения аудиторской проверки.

В зависимости от масштабов деятельности аудиторского лица, сложности проверки и конкретных методик, применяемых аудитором, содержание стратегии аудита системы бухгалтерского учета может уточняться в ходе проверки.

При разработке стратегии аудита системы бухгалтерского учета необходимо учитывать:

- общие экономические факторы, которые влияют на деятельность организации;

- особенности деятельности организации, его финансовое состояние, требования к бухгалтерской или иной отчетности;

- общий уровень компетентности руководства;
- учетную политику, принятую организацией, и ее изменения;
- влияние нормативно-правовых актов на организацию бухгалтерского учета;
- ожидаемые оценки неотъемлемого риска и риска средств контроля и т.д.

Разработка и документальное оформление плана аудита есть заключительный этап процесса планирования.

План аудита системы бухгалтерского учета более детально определяет характер, временные рамки и объем запланированных аудиторских процедур, необходимых для выполнения стратегии аудита.

Таким образом, план является более подробным развитием стратегии аудиторской проверки для полного сбора информации, достаточно для составления обоснованного и объективного заключения о системе бухгалтерского учета организации.

План аудита включает набор инструкций для аудитора, выполняющего проверку системы бухгалтерского учета, и должен быть подробно проработан с тем, чтобы одновременно являться руководством при выполнении задания, а также средством контроля и проверки надлежащего выполнения работы.

Аудитор при планировании и проведении проверки должен понять систему бухгалтерского учета проверяемой организации. Таким образом, уже на стадии планирования аудитору следует предварительно оценить систему бухгалтерского учета. На основании того, как осуществляется учет и контроль, аудитор формирует свое мнение о состоянии системы бухгалтерского учета в целом.

При аудите системы бухгалтерского учета необходимо проверить:
- наличие должностных инструкций на каждого работника бухгалтерии;
- наличие графика работы со сроками выполнения всех подразделений бухгалтерии;
- наличие приказа об учетной политике и ее соответствие действующему законодательству и специфике деятельности организации;
- имеется ли приказ о назначении материально-ответственных лиц, договоры с такими лицами о полной индивидуальной и материальной ответственности;
- соответствуют ли методические вопросы учетной политики действующему законодательству;
- соблюдение принятой учетной политики отражения хозяйственных операций в соответствии с ПБУ в Российской Федерации в течение отчетного года;
- полностью ли отражены в учете за отчетный период все хозяйственные операции, которые были осуществлены в тот или иной период;
- проведение инвентаризации имущества и обязательств, точность оформления ее результатов;
- правильность отнесения доходов и расходов к отчетным периодам;

- соответствует ли штат бухгалтерии объему совершаемых операций.

Целью аудита организации бухгалтерского учета и учетной политики организации является определение соответствия между требований действующего законодательства организации бухгалтерского учета и учетной политикой.

В соответствии с ФЗ «О бухгалтерском учете» в зависимости от объема учетной работы руководители организации имеют возможность: учредить бухгалтерскую службу как структурное подразделение; ввести в штат должность бухгалтера; передать на основании договора ведение бухгалтерского учета специализированной организации или бухгалтеру-специалисту; вести бухгалтерский учет лично [1].

Аудиторы в течение всей проверки на основании изучения Положения о бухгалтерской службе, должностных инструкций, устной беседы с главным бухгалтером и сотрудниками службы выясняют распределение обязанностей, сложность выполняемых работ, уровень квалификации учетного персонала. Анализ объектов учета, видов и объема обрабатываемой учетной информации, использования компьютерных технологий в учетном процессе позволяет определить фактическую трудоемкость работ по отдельным группам хозяйственных операций и определить рациональное закрепление специалистов за участками учета [5].

Система бухгалтерского учета является и объектом, и составной частью построения внутреннего контроля, так как система двойной записи является одним из средств, своего рода, контроля.

В ходе аудита обязательно должно проверяться соответствие организации системы бухгалтерского учета действующим нормативно – правовым документам.

При оценке формы бухгалтерского учета аудитор должен проверить соблюдение организацией требований Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ и других нормативных документов.

В ходе аудиторской проверки обязательным является ознакомление с внутренними документами, которые касаются ведения бухгалтерского учета. Также необходимо определить соответствие реального состояния положениям вышеперечисленных документов. При необходимости аудитору следует просмотреть движение отдельных сумм в учете от первичных документов до отчетности.

На предварительной стадии проверки может быть произведено ознакомление с системой бухгалтерского учета на основании изучения необходимых документов, оценки сведений хозяйственной деятельности проверяемой организации.

Изучение и оценка основных принципов организации бухгалтерского учета – это цель ознакомления с учетной политикой проверяемой организации.

Для ознакомления с содержанием бухгалтерского учета в организации необходимо изучить информационную базу, а именно:

-приказ об учетной политике организации;

-рабочий план счетов бухгалтерского учета;

-перечень первичных документов и документов для внутренней бухгалтерской отчетности;

-правила обработки учетной информации;

-методики учета отдельных показателей, приложения к приказу об учетной политике организации;

-пояснительная записка;

-дополнительные данные о событиях после отчетной даты и условных фактах хозяйственной деятельности, прекращении операций.

При проведении проверки необходимо установить:

-наличие и состав распорядительных документов по учетной политике;

-соответствие формы и сроков принятия документов по учетной политике требованиям нормативных актов;

-последовательность применения учетной политики;

-наличие способов учета, отличных от установленных нормативными документами, но позволяющих организации достоверно отразить ее имущественное состояние и финансовые результаты;

-полностью ли раскрыты избранные при формировании учетной политики способы ведения бухгалтерского учета, существенно влияющие на оценку и принятие решений пользователями бухгалтерской отчетности;

-соблюдение учетной политики [2].

По результатам проверки состояния бухгалтерского учета формулируется вывод о соответствии системы бухгалтерского учета масштабам деятельности организации и адекватности отражения в бухгалтерском учете хозяйственных операций. Данный вывод является одним из ключевых для аудиторского заключения [6].

Использованные источники:

1 Федеральный закон Российской Федерации от 06.12.2011 N 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» (с изменениями и дополнениями).

2 Андреев, В.К. Правовое регулирование аудита в России. - М.: Инф-ра-М, 2012. - 305с.

3 Алборов, М.Д. Аудит в организациях промышленности, торговли и АПК. - М.: Дело и Сервис, 2009. - 244с.

4 Козлова, Е.П. Бухгалтерский учет в организации / Е.П. Козлова, Т.Н. Бабченко, Е.Н. Галанина. - М.: Финансы и статистика, 2006. - 382с.

5 Крикунов А.В. «Организация российского аудита: итоги и перспективы. // Аудиторские ведомости. 2007г. № 2.

6Скобара, В.В. Аудит: методология и организация. - М.: Инфра-М, 2005. - 212с.

УДК 331.1

Кабиров Р.Р.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки 38.04.02 «Инновационный менеджмент»
кафедра производственного менеджмента
научный руководитель: Габдулхакова О.И., к.пед.н.
доцент
кафедра производственного менеджмента
Набережночелнинский институт (филиал)
Казанский (Приволжский) федеральный университет – НЧИ КФУ
Россия, г. Набережные Челны

МОТИВАЦИЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ

Аннотация: *Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме мотивации к труду. Целью статьи является изучение факторов повышения эффективности управления человеческими ресурсами. На основе анализа научной литературы выявлено, что повышению эффективности управления человеческими ресурсами могут повлиять следующие факторы: отождествление себя с фирмой, осознание своей важности как сотрудника, возможности для проявления инициативы, творческой самореализации, справедливое поощрение руководства, как материально, так и применяя нематериальные методы стимулирования. Данная проблема мало изучена и требует дальнейших исследований.*

Ключевые слова: *мотивация, стимулирование, проявление инициативы, раскрытие творческого потенциала, методы мотивации персонала.*

Kabirov R.R.
Master's degree student
2 year, area of training 38.04.02
«Innovative management»
Department of Production Management
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Privolzhsky)
Federal University – NCHI KFU
Naberezhnye Chelny, Russia
Scientific adviser: Gabdulhakova O.I.
Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor
Department of Production Management
Naberezhnye Chelny Institute (branch) of the Kazan (Privolzhsky)
Federal University – NCHI KFU
Naberezhnye Chelny, Russia

MOTIVATION AS A FACTOR FOR IMPROVING THE EFFECTIVENESS OF HUMAN RESOURCES MANAGEMENT

Annotation: *The article is devoted to the actual problem of motivation for*

work today. The purpose of the article is to study the factors of improving the effectiveness of human resources management. On the basis of the analysis of the scientific literature, it is revealed that the following factors can influence the increase of the effectiveness of human resources management: identification yourself with the firm, awareness of importance as an employee, opportunities for initiative, creative self-realization, fair leadership encouragement, both materially and using intangible incentive methods . This problem has been little studied and requires further research.

Keywords: *motivation, stimulation, initiative manifestation, disclosure of creative potential, methods of staff motivation.*

Конец XX в. известен переходом России от административно-командного на рыночный тип национальной экономики. В свою очередь, это поспособствовало возникновению свободы выбора граждан и серьезной конкуренции между различными организациями и предприятиями. В условиях жесткой конкуренции компаниям приходиться искать новые пути развития. Одним из таких путей является мотивация к труду, с целью максимального использования человеческих ресурсов.

По мнению Э.А. Уткина, в последнее время серьезно меняется отношение к человеку труда, как к главной производительной силе общества. Постоянно растет роль человека в процессе экономического развития. Человек остается главной действующей силой и основным двигателем прогресса [6, с. 3]. Сегодня очень важно воспользоваться всем потенциалом сотрудников организации, с целью ее успешного функционирования. Помочь этому возможно посредством мотивации трудовой деятельности, которая могла бы позволить раскрыть весь потенциал сотрудников.

Исследованию проблемы мотивации труда посвящено много научных трудов как зарубежных, так и отечественных ученых. Огромный вклад в становление и развитие мотивационной науки среди зарубежных ученых внесли такие видные научные деятели как: Ф.Тейлор, Э.Мейо, А.Маслоу, Ф.Герцберг, Д.Макклелланд, К.Альдерфер, Д.Аткинсон, В.Врум, Д.Мак-Грегор, С.Адамс, П.Гудмэн, Г.Келли, А.Портер, Э.Лоулер, Э.Локк и многие др. К отечественным ученым, занимавшимся исследованием вопросов мотивации можно отнести: А.К. Гастева, С.Г. Струмилина, А.Ф. Журавского, Л.С. Выготского, А.Н. Леонтьева, В.А. Ядова, А.Г. Здравомыслова, В.П. Рожина, А.И. Савинского, В.В. Адамчука, В.В. Ермоловича, А.С.Головачева, Л.К. Климовича, О.С. Виханского и др.

Наукой накоплено огромное количество определений трудовой мотивации. Однако наиболее полной и точной на наш взгляд представляется определение О. Васильевой. Итак, автор определяет трудовую мотивацию как систему мер, направленную на создание условий, побуждающих персонал к наиболее эффективному, добросовестному и инициативному исполнению своих должностных полномочий, а также на адекватное поощрение (в некоторых случаях – порицание) этих действий [2, с. 59].

Как видно из определения, одной из функций мотивации труда является побуждение персонала к проявлению инициативы в процессе выполнения своих должностных обязанностей, на что, на наш взгляд, нынче следует обращать особое внимание. Полезно это для организации тем, что будет способствовать постепенному раскрытию всего человеческого потенциала. Кадры будут полностью отдавать себя работе, предлагать новые рационализаторские идеи по совершенствованию производственных или же иных процессов, ощущать свою ценность и важность для предприятия, в котором трудятся. В Японии все так и устроено, где каждый работник отождествляет себя с нанявшей его организацией и искренне верит, что благополучие и процветание предприятия, в котором он трудится, во многом зависит именно от его усилий и старания [4, с. 498].

Совокупность мотивов трудовой деятельности довольно разнообразна и обширна. Мотив является образом блага, которого человек желает, но которое приходит на смену потребностей лишь при условии выполнения определенных трудовых действий [3, с. 188]. Каждый работник в процессе трудовой деятельности выполняет ту или иную работу исходя из мотивов, которыми он руководствуется. Поэтому оказать влияние на поведение работника возможно лишь в том случае, если заранее знать, какие у него потребности и интересы [5, с. 38]. Важно отметить, что мотивы непосредственно влияют на отношение работника к труду и к качеству его выполнения. Какой мотив – такой и результат. Следует добавить, что конечный результат во многом зависит от степени мотивированности работника.

Условно мотивы труда можно разделить на две группы: материальные и нематериальные. К материальным мотивам, в первую очередь, относится денежное вознаграждение в качестве заработной платы. А. Блинов рассматривает заработную плату как важнейшую часть системы оплаты и стимулирования труда. Он причисляет ее к главным инструментам воздействия на эффективность труда рабочего персонала [1, с. 92]. К другим видам денежного вознаграждения можно отнести: премии, доплаты, бонусы и пр. Однако материальными мотивами стоит пользоваться очень осторожно. При этом стоит уделять особое внимание на то, чтобы оплата труда производилась справедливым образом. Это, во-первых. В противном случае, несправедливое распределение денежных средств между работниками может резко снизить их мотивацию к труду. Во-вторых, абсолютизация роли материального стимулирования, а также постоянный акцент на увеличение оплаты труда неизбежно ведут к психологическому стрессу работников [7, с. 27]. Люди быстро начинают привыкать к большим доходам, что, постепенно приводит к росту материальных амбиций. А неудовлетворение этих амбиций становится причиной недовольства среди работников и ведет к ухудшению морально-психологического климата в трудовом коллективе.

В распоряжении руководства находится также широкий выбор средств нематериального стимулирования. К ним относятся: социальные

(престижность труда, возможность принятия самостоятельных решений и управления коллективом); моральные (возможность творческой самореализации, публичного признания); социально-психологические (межличностное общение, морально-психологический климат в коллективе) [5, с. 40].

Считаем, что для более эффективного мотивирования к труду материальные и нематериальные мотивы нужно применять не в отрыве друг от друга, а вкупе. Мотивы у каждого работника большей частью одни и те же, разнится только их степень проявления на определенный момент времени. И если при мотивировании использовать все виды мотивов одновременно, возрастет вероятность удовлетворения большинства потребностей каждого из работников.

Таким образом, приходим к заключению, что решив проблемы, связанные с мотивацией труда, можно повысить эффективность управления человеческими ресурсами и, соответственно, улучшить показатели различных организаций и предприятий. Настало время изменить отношение к работникам. Люди должны начать ассоциировать себя с фирмой, в которой трудятся, и ощущать для нее свою важность и надобность. Более того, необходимо предоставить работникам больше возможностей и свободы для проявления инициативы, раскрытия творческого потенциала, и поощрять это соответствующим образом. Считаем, что поощрять работников следует, применяя как материальные, так и нематериальные формы стимулирования, потому что при таком подходе становится максимально возможным удовлетворить большинство потребностей и интересов всех людей.

Использованные источники:

1. Блинов А.А. Мотивация персонала корпоративных структур // Маркетинг. – 2011. – № 1. – С. 88-101.
2. Васильева О. Стимул к труду: точное попадание // Справочник по управлению персоналом. – М.: ЗАО МЦФЭР. – 2009. – № 3. – С. 59-64.
3. Кибанов А.Я., Мамед-Заде Г.А., Родкина Т.А. Управление персоналом: регламентация труда. – М.: Экзамен. – 2003. – 480 с.
4. Кравченко А.И. История менеджмента: Учебное пособие для студентов вузов. – М.: Академический Проект. – 2005. – 560 с. [Электронный ресурс]. URL: http://ekonomika.snauka.ru/2014/02/3836 (дата обращения: 29.10.2017).
5. Никитина В.В. Мотивационный механизм эффективной системы управления персоналом // Региональная экономика: теория и практика. – М.: ООО «Издательский дом ФИНАНСЫ и КРЕДИТ» – 2010. – № 43. – С. 38-42.
6. Уткин Э.А. Основы мотивационного менеджмента. – М.: Экмос. – 2000. – 352 с.
7. Шепель В.М. Стимулирование труда – «Архимедов рычаг» в работе с персоналом // Управление персоналом. – М., 1999. – № 5. – С. 25-27.

УДК 330(075)

Кагарманова А.И.
старший преподаватель
кафедра экономической теории и анализа
Стерлитамакский филиал
Башкирский государственный университет
Россия, г. Стерлитамак

ОЦЕНКА УРОВНЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье подробно раскрыта методика анализа деловой активности предприятия, описаны используемые показатели и их характеристика.

Ключевые слова: деловая активность, оборачиваемость, скорость обращения.

Kagarmanova A.I.
Sterlitamak Branch
Bashkir State University
Russia, Sterlitamak

EVALUATION OF THE BUSINESS ACTIVITY LEVEL OF THE ENTERPRISE

Abstract: the article details the methodology for analyzing the business activity of an enterprise, describes the indicators used and their characteristics.

Key words: business activity, turnover, speed of circulation.

Деловая активность - это процесс управления организацией, направленный на обеспечение ее положительной динамики, эффективное использование ресурсов в целях достижения рыночной конкурентоспособности.

В отечественной литературе существует множество методик оценки деловой активности предприятия. Сравнительный анализ которых, позволил выявить определенные сходства и различия. Так, авторы многих учебных (Терентьева Т.В., Новашина Т.С.) и периодических (Бровкина Н.Д., Климова Н.В.) изданий не рассматривают оценку деловой активности как отдельное направление экономического анализа и сводят его лишь к анализу финансовых результатов. И только лишь некоторые (Матвейчева Е.В., Ефимова О.В., Басовский Л.Е., Донцова Л.В., Чернышева Ю.Г.) уделяют внимание анализу деловой активности как отдельному направлению.

Также существуют разногласия в отношении основных этапов анализа. Многие авторы (Крылов С.И., Новашина Т.С., Наконечная Т.В., Толпегина Ю.А., Донцова Л.В. и др.) рассматривают оценку деловой активности лишь как анализ коэффициентов оборачиваемости, операционного и финансового циклов.

Однако, такой подход является узким. В связи с этим авторы учебных и периодических изданий (Матвейчева Е.В., Климова Н.В.) рассматривают в

качестве анализа показателей деловой активности не только коэффициенты оборачиваемости, но и показатели рентабельности и эффективности использования ресурсов предприятия.

Обобщив рассмотренные методики, составлена комбинированная методика оценки деловой активности предприятия, которая включает следующие этапы:

1. Анализ уровня и динамики разнообразных финансовых коэффициентов оборачиваемости и периодов оборота. Оценка операционного и финансового циклов предприятия.

2. Анализ эффективности использования ресурсов предприятия.

3. Анализ коэффициентов рентабельности.

Рассмотрим детально каждый этап:

I. Анализ деловой активности направлен на исследование уровней и динамики разнообразных финансовых коэффициентов оборачиваемости.

Основные коэффициенты оборачиваемости, используемые в анализе деловой активности представлены в таблице 1.

Таблица 1

Основные коэффициенты оборачиваемости

Коэффициент	Расчет	Расшифровка показателей
Коэффициент оборачиваемости активов (Ка)	$К_А = \frac{В}{Аср}$	В – выручка от продажи Аср – среднегодовая стоимость активов за период
Коэффициент оборачиваемости оборотных средств (КОА)	$К_{ОА} = \frac{В}{ОАср}$	ОАср – среднегодовая стоимость оборотных активов за период
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала (Кск)	$К_{СК} = \frac{В}{СКср}$	СКср – среднегодовая стоимость собственного капитала за период
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (Кдз)	$К_{ДЗ} = \frac{В}{ДЗср}$	ДЗср – среднегодовая стоимость дебиторской задолженности за период
Коэффициент оборачиваемости МПЗ (Кмпз)	$К_{МПЗ} = \frac{С}{МПЗср}$	С – себестоимость произведенной продукции, работ, услуг МПЗср – средняя стоимость МПЗ за период
Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности (Ккз)	$К_{КЗ} = \frac{С}{КЗср}$	КЗср – среднегодовая стоимость кредиторской задолженности за период
Коэффициент оборачиваемости готовой продукции (Кгп)	$К_{ГП} = \frac{В}{ГПср}$	ГПср – средняя за период величина готовой продукции

На основе коэффициентов оборачиваемости, которые характеризуют число оборотов совершенных текущими активами в рассматриваемом

периоде, можно рассчитать длительность оборота (в днях) (Таблица 2).

Средний срок оборота показывает, за какое количество дней средства вложенные в активы, возвращаются в хозяйственную деятельность в форме денежных [2].

Таблица 2

Определение среднего срока оборота

Средний срок оборота,дн	Расчет
Средний срок оборота активов (ПОБа)	$П_{ОБа} = \frac{365}{К_{а}}$
Средний срок оборота оборотных средств (ПОБоа)	$П_{ОБоа} = \frac{365}{К_{оа}}$
Средний срок оборота собственного капитала (ПОБск)	$П_{ОБск} = \frac{365}{К_{ск}}$
Средний срок оборота дебиторской задолженности (ПОБдз)	$П_{ОБдз} = \frac{365}{К_{дз}}$
Средний срок оборота МПЗ (ПОБмпз)	$П_{ОБмпз} = \frac{365}{К_{мпз}}$
Средний срок оборота кредиторской задолженности (ПОБкз)	$П_{ОБкз} = \frac{365}{К_{кз}}$
Средний срок оборота готовой продукции (ПОБгп)	$П_{ОБгп} = \frac{365}{К_{гп}}$

На основе данных коэффициентов можно рассчитать величину экономии (перерасхода) средств в результате ускорения (замедления) оборачиваемости.

Для этого используют следующую формулу:

г

д $B_{отч}$ - выручка от реализации продукции, работ, услуг в отчетном году;

е $П_{ОБа1}$ - период оборачиваемости активов за отчетный период;

дополнительное привлечение или экономия средств;

$П_{ОБа2}$ - период оборачиваемости активов за плановый период.

Таким образом, изучение динамики показателей оборачиваемости позволяет сделать вывод о повышении или снижении эффективности использования активов предприятия. Положительными считаются тенденции увеличения коэффициентов оборачиваемости, выраженных в числе оборотов, совершенных рассматриваемыми активами в течение изучаемого периода, а также снижении длительности оборачиваемости, которые выражаются в днях.

Рассмотрим анализ операционного и финансового циклов предприятия, которые являются обобщенной характеристикой для общей оценки результатов хозяйственной деятельности, т.к. они характеризуют основные

этапы обращения денежных средств.

Операционный цикл представляет собой период времени с момента поступления материалов на склад предприятия, заканчивается в момент получения оплаты от покупателей за реализованную продукцию.

Продолжительность операционного цикла определяется по формуле:

$$Оцикл = ПОБдз + ПОБмпз$$

где Оцикл - продолжительность операционного цикла;

ПОБдз – период оборачиваемости дебиторской задолженности в днях;

ПОБмпз – период оборачиваемости материально-производственных запасов (в днях).

Продолжительность операционного цикла характеризует общее время, в течение которого финансовые ресурсы находятся в материальной форме и дебиторской задолженности.

Финансовый цикл – период оборота средств, который равен интервалу между притоком и оттоком оборотного капитала. Финансовый цикл начинается с момента оплаты поставщикам данных материалов (погашение кредиторской задолженности), заканчивается в момент получения денег от покупателей за отгруженную продукцию (погашение дебиторской задолженности)[1].

Продолжительность финансового цикла определяется по формуле:

$$Фцикс = Оцикл - ПОБкз$$

где Фцикл – продолжительность финансового цикла;

Оцикл – продолжительность операционного цикла;

ПОБкз – период оборачиваемости кредиторской задолженности в днях.

Финансовый цикл характеризует время, в течение которого инвестированный капитал (собственный, а также долгосрочные и краткосрочные кредиты и займы) участвует в финансировании операционного цикла.

II. На данном этапе рассчитываются различные показатели, характеризующие эффективность использования основных средств, материальных и трудовых ресурсов предприятия.

Таблица 3

Показатели эффективности использования ресурсов предприятия

Показатель	Расчет	Расшифровка	Значение
Показатели использования основных средств			
Фондоотдача	$Ф_О = \frac{ВП}{ОПФ}$	$ВП$ - объем выпущенной продукции $ОПФ$ - среднегодовая стоимость основных средств	размер продукции, приходящейся на 1 рубль среднегодовой стоимости основных производственных фондов
Фондоемкость	$Ф_е = \frac{ОПФ}{ВП}$		размер основных средств, приходящейся на 1 рубль продукции
Показатели использования материальных ресурсов			
Материалоемкость	$М_е = \frac{МЗ}{ВП}$	$МЗ$ -материальные затраты	материальные затраты, приходящиеся на 1 рубль выпущенной продукции
Материалоотдача	$М_о = \frac{ВП}{МЗ}$		выпуск продукции с одного рубля потребленных материальных ресурсов
Показатели использования трудовых ресурсов			
Производительность труда	$В = \frac{ВП}{\overline{Ч}}$	$\overline{Ч}$ - среднесписочная численность работников	выработка продукции одним работником
Трудоемкость	$Т_е = \frac{\overline{Ч}}{ВП}$		время на изготовление одной единицы продукции
Прибыль на одного работающего	$П_{1раб} = \frac{БП(ЧП)}{\overline{Ч}}$	$БП$ - балансовая прибыль $ЧП$ -чистая прибыль	объем чистой прибыли, приходящейся в среднем на одного сотрудника

III. Заключительным этапом является расчет и оценка коэффициентов рентабельности.

В общем виде показатели рентабельности рассчитываются как отношение прибыли к среднегодовой стоимости затрат или ресурсов (таблица

Таблица 4

Показатели рентабельности

Наименование	Расчет	Расшифровка показателей	Значение показателя
1. Показатели, рассчитанные на основе прибыли			
Рентабельность продукции	$R_{прод} = \frac{П_Р}{З}$	$П_р$ - прибыль от продажи продукции $З$ - общая сумма затрат на производство продукции	сколько прибыли получено с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию
Рентабельность продаж	$R_{пр} = \frac{П_р}{В}$	выручка от продаж	доля прибыли в каждом рубле выручки
2. Показатели, рассчитанные на основе производственных активов			
Рентабельность внеоборотных активов	$R_{ВНА} = \frac{ЧП}{ВНА}$	$ВНА$ - среднегодовая стоимость внеоборотных активов	эффективность использования внеоборотного капитала
Рентабельного оборотных активов	$R_{ОА} = \frac{ЧП}{ОА}$	$ОА$ - среднегодовая стоимость оборотных активов	эффективность использования оборотного капитала
Рентабельность совокупных активов	$R_А = \frac{ЧП}{А}$	$А$ -среднегодовая стоимость активов	эффективность использования всех активов
Показатели, рассчитанные на основе потоков денежных средств			
Рентабельность собственного капитала	$R_{СК} = \frac{ЧП}{СК}$	$СК$ - среднегодовая стоимость собственного капитала	эффективность использования собственного капитала
Рентабельность заемного капитала	$R_{ЗК} = \frac{ЧП}{ЗК}$	$ЗК$ - среднегодовая стоимость заемного капитала	эффективность использования заемного капитала
Рентабельность всего капитала	$R_К = \frac{ЧП}{П}$	$П$ - среднегодовая стоимость пассивов баланса	эффективность использования всего капитала

Из вышесказанного следует, что в анализе деловой активности основным направлением является анализ коэффициентов оборачиваемости, эффективности использования ресурсов и показателей рентабельности. Оценка направлена на исследование уровней и динамики разнообразных финансовых коэффициентов. Изучение динамики показателей оборачиваемости позволяет сделать вывод о повышении или снижении эффективности использования активов предприятия. Положительными считаются тенденции увеличения коэффициентов оборачиваемости, выраженных в числе оборотов, совершенных рассматриваемыми активами в течение изучаемого периода, а также снижении длительности оборачиваемости, которые выражаются в днях.

При оценке эффективности использования ресурсов положительной

тенденцией считается рост показателей отдачи и снижение емкости. В анализе рентабельности - положительная динамика коэффициентов.

Результаты анализа являются информационной базой для разработки и принятия управленческих решений, направленных на повышение эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Использованные источники:

1. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности. – М.: Дело и сервис, 2015, 352 с.
2. Крылов С.И. Анализ эффективности деятельности и использования ресурсов коммерческой организации // Финансовый вестник: финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет. – 2011. - № 8. – С.7-14.
3. Чернышева Ю.Г., Кочергин А.Л. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – Ростов-на-Дону: Феникс. – 2014. – 443 с.

УДК 336

Каграманян А.Г.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ

Аннотация. *Статья посвящена анализу особенностей планирования доходов бюджета регионального уровня. Основной акцент сделан на выявление экономической сущности процесса планирования доходов и на определение роли данного института в современных социально-экономических условиях.*

Ключевые слова: *региональный бюджет; планирование доходов; налоговое законодательство; бюджетная система.*

Kagramanyan A.G.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N.Ya.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

ECONOMICAL AND LEGAL BASES OF PLANNING OF BUDGET REVENUES OF REGIONAL LEVEL

Abstract. *Article is devoted to the analysis of features of planning of budget revenues of the regional level. The main emphasis is placed on detection of an economic entity of process of planning of income and on determination of a role of this institute in the modern social and economic conditions.*

Keywords: *regional budget; planning of income; tax law; budgetary system.*

В сложившихся и развивающихся сегодня социально-экономических условиях одной из самых важных форм проведения региональной политики следует назвать планирование. Формирование регионального бюджета крайне сложный вид деятельности, основаный на планировании поступлений налогового и неналогового типа, требующий учета ряда всевозможных факторов: социальных, экономических, политических и др.208

Сегодня результативность и качественно положительный эффект экономических преобразований определяется в основном грамотным

[208] Индутенко А.Н, Владыка М.В, Гасий С.К. Региональный бюджет и проблемы его дефицитности // Вестник БГУ. 2014. №3. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/regionalnyy-byudzhet-i-problemy-ego-defitsitnosti (дата обращения: 13.12.2017).

планированием при осуществлении налогообложения, умением, а также реальной способностью государственных и местных органов четким образом реагировать на всевозможные изменения макроэкономических показателей, умением и способностью местных и государственных структур полноценно реагировать на те или иные изменения макроэкономических показателей, способность спрогнозировать в будущем их дальнейшее развитие и т.д.

Регулярные несоответствия между фактическими объемами и планируемыми объемами мобилизации налоговых платежей выступают следствием явно недостаточного внимания ко многим проблемам налогового планирования доходов бюджета. Очевидно, что в проведении качественной и эффективной политики занимает бюджетное планирование, особенно, если делать поправку на современные социально-экономические условия. Сказанное обуславливает большую актуальность данной тематики.

Согласно с положениями Бюджетного кодекса РФ бюджет субъекта Федерации является формой образования и непосредственного расходования денежных средств, предназначенных для обеспечения функций и задач, отнесенных к предметам ведения субъекта РФ209.

Значение и социально-экономическая роль бюджетов субъектов Федерации определяются по большей части тем же характеристиками, что и по отношению к федеральному бюджету, но их роль весьма специфична – она соответствует специфике задач, которые решаются непосредственно на региональном уровне.

Формирование различных бюджетов субъектов Федерации осуществляется на базе общих принципов, которые установлены бюджетным законодательством и другими федеральными законами. Бюджет каждого из уровней бюджетной системы РФ включает в себя в обязательном порядке доходы и расходы.

Для оптимизации государственного управления в данной сфере целесообразно сформировать такие условия при которых мотивация органов государственной власти разных уровней в области повышения эффективности расходования данных средств, позволит разрешить сложившихся на сегодняшний день проблемы, поскольку снижение расходов бюджета является приоритетным направлением и основной целью социально-экономического развития на ближайшие годы210.

Столь важный процесс планирования доходов основан на нормах налогового и бюджетного законодательства РФ. Планирование доходов на региональном уровне является важнейшим элементом бюджетной и налоговой политики современной России, в ходе чего определенные государственные органы принимают решения о внесении изменений в налоговое законодательство; разрабатывают всевозможные меры по вопросам

---

[209] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // СЗ РФ. 2017. N11, ст. 1657.

[210] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

улучшения экономико-правовой обстановки в стране и пр.

Планирование доходов на региональном уровне является формализованной последовательностью действий общей совокупности всех ветвей власти211, тесно взаимосвязанных с разработкой прогнозных данных по собираемости неналоговых и налоговых платежей, их рассмотрение, дальнейшее утверждение, а также распределение по всем уровням бюджетной системы, что позволяет охватывать сферу планирования в масштабе местного, регионального и федерального бюджетов212.

Планирование доходов на региональном уровне – это основа для выработки будущего прогноза социально-экономического развития страны, субъектов Федерации, муниципальных образований на долгосрочные и среднесрочные периоды для обоснованного и своевременного составления проектов местных, регионального и федерального бюджетов на будущий год, чтобы принять на основе этого необходимые социальные, экономические и политические решения в процессе исполнения соответствующих бюджетов. Оно обычно осуществляется на основе соответствия прогноза самых важных социально-экономических и макроэкономических показателей, среди которых: валовой национальный продукт, валовой внутренний продукт, национальных доход, численность населения и пр. Все такие показатели являются основной для осуществления расчета не только общей суммы поступлений бюджетных доходов, но и отдельных видов и групп налогов, других неналоговых поступлений в пределы бюджета.

Региональные бюджеты являются уровнем иерархически построенной бюджетной системы, в чем и выражаются их характерные черты. Они призваны способствовать финансовому обеспечению тех задач, которые возложены на государственные органы управления субъекта РФ213. Сегодня региональные власти в основном призваны заниматься обеспечением комплексного развития регионов и пропорциональным развитием непроизводственной и производственной сфер на подведомственных им территориях.

Однозначно можно сказать, что значение планирования доходов регионального бюджета крайне велико. Это позволяет обеспечивать налаженную работу абсолютно всех участников процедуры формирования бюджета, делать процесс планирования намного более эффективным. Анализ экономической сущности формирования доходов бюджета на региональном

---

[211] Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Становление и развитие идей разделения властей // Выпуск 18. Вестник СевКавГТИ. 2014. С 130-134.; Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Первая попытка реализации принципа разделения властей в деятельности федеральных органов государственной власти России (историко-теоретический анализ) // Вестник СевКавГТИ. 2015. Выпуск 1 (20). С. 159-165.

[212] Поварова А.И. Региональный бюджет 2015-2017: бездефицитность или отказ от развития? // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2015. №1 (37). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/regionalnyy-byudzhet-2015-2017-bezdefitsitnost-ili-otkaz-ot-razvitiya (дата обращения: 13.12.2017).

[213] Ермакова Е.А. Система качественных критериев для оценки эффективности долговой политики субъекта РФ // Финансы и кредит. 2013. №46 (574). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sistema-kachestvennyh-kriteriev-dlya-otsenki-effektivnosti-dolgovoy-politiki-subekta-rf (дата обращения: 13.12.2017).

уровне позволяет сказать, что налоги являются основным источником дохода, именно поэтому их роль в непосредственном формировании доходов регионального бюджета очень велика.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // СЗ РФ. 2017. N11, ст. 1657.
2. Ермакова Е.А. Система качественных критериев для оценки эффективности долговой политики субъекта РФ // Финансы и кредит. 2013. №46 (574). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sistema-kachestvennyh-kriteriev-dlya-otsenki-effektivnosti-dolgovoy-politiki-subekta-rf (дата обращения: 13.12.2017).
3. Индутенко А.Н, Владыка М.В, Гасий С.К. Региональный бюджет и проблемы его дефицитности // Вестник БГУ. 2014. №3. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/regionalnyy-byudzhet-i-problemy-ego-defitsitnosti (дата обращения: 13.12.2017).
4. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.
5. Поварова А.И. Региональный бюджет 2015-2017: бездефицитность или отказ от развития? // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2015. №1 (37). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/regionalnyy-byudzhet-2015-2017-bezdefitsitnost-ili-otkaz-ot-razvitiya (дата обращения: 13.12.2017).
6. Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Становление и развитие идей разделения властей // Выпуск 18. Вестник СевКавГТИ. 2014. С 130-134.; Черкашин Е.Ю., Караев Р.Ш. Первая попытка реализации принципа разделения властей в деятельности федеральных органов государственной власти России (историко-теоретический анализ) // Вестник СевКавГТИ. 2015. Выпуск 1 (20). С. 159-165.

УДК 33

Кадар М.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Полубедова А.А.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
«Южно-Российский государственный политехнический
университет (НПИ) имени М.И. Платова
научный руководитель: Жукова И.Б., к.т.н.
доцент
Россия, г. Шахты

АНАЛИЗ РЫНКА КЕРАМИЧЕСКОЙ ПЛИТКИ В РОССИИ. СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ.

Аннотация: В данной статье проанализирован рынок керамических изделий России, а так же описано его состояние. Сформулированы основные тенденции развития рынка керамической плитки. Описаны положительные черты данного сегмента рынка. Перечислены крупнейшие производители керамической плитки на территории России.

Ключевые слова: керамическая плитка, керамическая промышленность, производство керамики, анализ рынка керамической плитки.

Kadar M.V.
Student
4year, Department of Economics and Management
Shakhty Institute (branch) of the South-Russian State Polytechnic
University (NPI) named after M.I. Platov
Russia, Shakhty
Polubedova A.A.
Student
4year, Department of Economics and Management
Shakhty Institute (branch) of the South-Russian State Polytechnic
University (NPI) named after M.I. Platov
Russia, Shakhty
Scientific adviser; Ph.D., Associate Professor Zhukova I.B.

ANALYSIS OF THE CERAMIC TILE MARKET IN RUSSIA. STATUS AND TRENDS OF DEVELOPMENT.

This article analyzes the market of ceramic products in Russia, and describes its condition. The basic tendencies of development of the ceramic tile market are formulated. Positive features of this market segment are described.

Keywords: ceramic tile, ceramic industry, ceramics production, ceramic tile market analysis. The largest producers of ceramic tiles on the territory of Russia are listed.

Керамическая промышленность представляет собой подотрасль промышленности строительных материалов и объединяет предприятия по производству плиток, тонкой керамики, кирпича и т.д. Производство керамических изделий является одной из самых динамично развивающихся отраслей российской экономики. Предприятия активно внедряют современные производственные линии и осваивают новые технологии, а рынок отделочных материалов является одним из самых стабильных сегментов строительной отрасли, что подтверждается данными Федеральной службы государственной статистики. (табл. 1) [1,2]

Таблица 1

«Объем производства керамической плитки в натуральном выражении»

Наименование	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Плитки керамические глазурованные для внутренней облицовки стен, млн. м2	57,4	61,4	65,6	70,4	71,6	76,7	71,9
Плитки керамические фасадные, тыс. м2	756	1508	2282	2686	3229	3171	3410
Плитки керамические для полов, млн. м2	70,0	83,5	88,2	92,6	93,2	91,8	92,3

На основании данных по объему производства, можно сделать очевидный вывод о наличии спроса на отделочную керамику отечественного производства в целом, так как в сложившихся рыночных обстоятельствах имеет место быть тенденция к импортозамещению. Керамическая промышленность довольно стойко сдержала последствия сложной экономической ситуации 2014г. На фоне тех негативных событий, замедление темпов роста рынка керамической плитки присутствует, и по сей день, однако в данный момент времени речь не идет об стабильно отрицательных темпах роста.[3]Данный спад хорошо заметен на графиках 1,2

График 1

«Снижение объемов производства плитки для облицовки и полов в период 2014 - 2015 г»

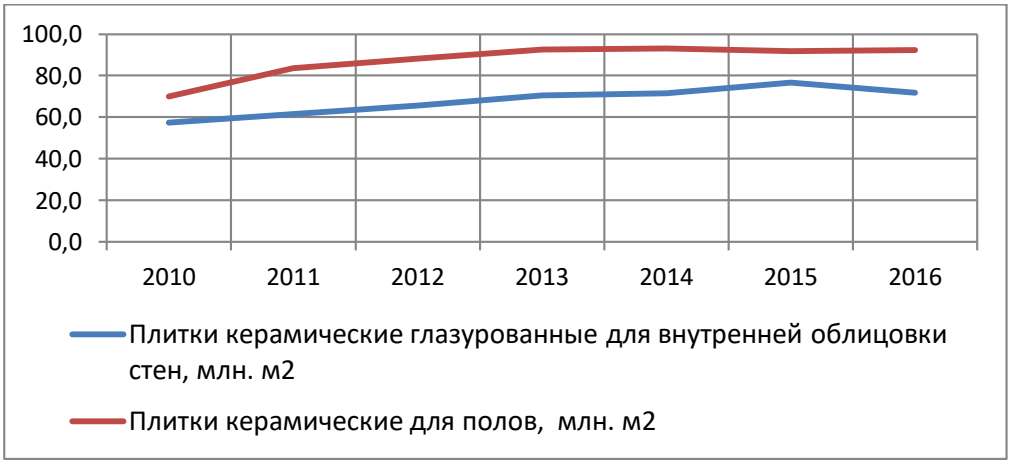
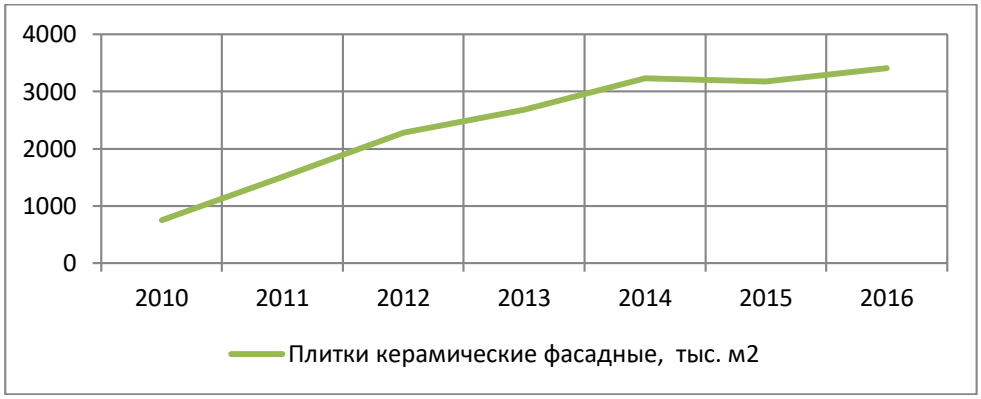


График 2
«Снижение объемов производства фасадной плитки в период 2014 - 2015 г»



В 2014 - 2015 г. полоса рецессии, в которую вошла российская экономика, приготовила для участников рынка сложные испытания, однако производители и импортеры качественной керамической плитки выдержали их.С 2016 года и по 2017 г., наблюдается возобновление объемов производства, это в свою очередь означает что, скорее всего, крупные производители сохранят свои позиции, а неконкурентоспособные уйдут с рынка.

Однозначно положительной чертой данного сегмента рынка можно считать многообразие производителей.Лидерами по объему производства являются предприятия Центрального федерального округа, на долю которых приходится около 50% производимой в России плитки. На данный момент крупнейшими производителями на территории РФ являются такие компании как:

1. KeramaMarazzi
2. UNITILE
3. Azori
4. Italon
5. Керамический завод «Сокол»
6. Estima
7. Уралкерамика

И т.д.

Отсутствие монополистов на рынке керамики и большое число производителей, являются наглядным примером «здоровой конкуренции» и создают благоприятные условия для совершенствования технологий производства, а так же повышения качества выпускаемой продукции.

Давать прогнозы относительно того, как будет развиваться рынок керамической плитки в ближайшем будущем,сложно, однако можно выделить основные тенденции развития данной отрасли:

1. Введение инновационных технологий и развитие современного производства. Отечественные производители активно вкладывают внушительные средства в техническое перевооружение производства, что способствует снижению затрат на производство и улучшение качества

продукции.

2. Меры, направленные на обеспечение честной конкуренции, борьба с монопольными проявлениями и государственное стимулирование отрасли, повлияют на адекватное формирование цен и их дальнейшее выравнивание.

3. Использование экологически чистых методов производства, применение оборудования с низким уровнем загрязнения окружающей среды при процессе производства. В результате возрастают масштабы использования энергосберегающих технологий на производстве.

4. Увеличение производства отечественных строительных и отделочных материалов, ориентирование на внутренний рынок.

Использованные источники:

1. Сайт Федеральной службы государственной статистики. Производство основных видов продукции в натуральном выражении.[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.gks.ru/free_doc/new_site/business/prom/natura/god10.htm

2. Промышленное производство в России. 2016: Стат.сб./Росстат. - П81 М., 2016. - 347 с.

3. Строительство.ru [Электронный ресурс] – Режим доступа:http://rcmm.ru/ekonomika-i-biznes/22429-rossiyskiy-rynok-keramicheskoy-plitki.-obzor-analiz-i-prognoz.html

4. Информационно-технический справочник по наилучшим доступным технологиям ИТС 4-2015 "Производство керамических изделий" [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/1200128664

УДК 001.38

Казакова Е.П.
студент магистратуры, 2 курс
факультет Управления
Ульяновский государственный университет
Россия, г. Ульяновск

КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Аннотация: статья носит обзорный характер, посвящена инновационному потенциалу молодого поколения. На примере Ульяновской области рассмотрена статистика приемная кампании на специальности

инновационного направления. Сформулированы выводы о роли человеческих ресурсов в инновационном развитии.

Ключевые слова: инновация, потенциал, аспирантура, наука, образование.

Kazakova E.P.
Master's student
2nd year, faculty of Management
Ulyanovsk state University
Russia, Ulyanovsk

PERSONNEL POTENTIAL OF REGION AS FACTOR OF INNOVATIVE DEVELOPMENT

Abstract: the article is expository, is devoted to innovative potential of the younger generation. On the example of Ulyanovsk region reviewed statistics on each campaign specialty innovative directions. The conclusions about the role of human resources in the innovative development

Keywords: innovation, potential, graduate, science, education.

Интерес к проблеме инновационного развития в настоящее время не угасает, а напротив, набирает новые обороты. Как известно, именно уровень инновационного развития, инновационного потенциала оказывает существенное влияние на экономическое благосостояние региона, эффективное и рациональное внедрение инновационного производства способно привести к открытию новых рынков, в том числе и внешних.

На сегодняшний день по-прежнему отсутствует закон, регламентирующий инновационную деятельность, это вызывает определенные трудности при определении финансирования инновационных процессов, регулировании налоговых механизмов, механизмов государственных закупок и прочее.

Одним из факторов, способным оказать значительное влияние на инновационное развитие региона является грамотная профессиональная подготовка молодых специалистов. В соответствии со «Стратегией-2020», внедрение новых технологий и российское образование тесно связаны между собой. (Рис.1.)



Рисунок 1. Основная цель российского образования

Таким образом, очевидно, что для форсирования внедрения инновационных процессов в экономику региона, необходимо готовить высококвалифицированные кадры. На примере приемной кампании Ульяновского Государственного Университета рассмотрим статистическую ситуацию:

Таблица 1. Проходной балл на специальности сферы нанотехнологий в Ульяновском Государственном Университете

Специальность	**Проходной балл**		
	2015 год	2016 год	2017 год
Наноинженерия	116 баллов	136 баллов	141 балл
Инноватика	-	144 балла	169 баллов

То есть, с каждым годом увеличивается проходной балл для поступления на вышеуказанные специальности, что может свидетельствовать о повышении требований к абитуриентам, а также и о повышении уровня образования выпускников школ. Прием на специальность «Инноватика» был открыт в 2015 году, появление новых направлений обучения говорит о повышении внимания к проблемам подготовки кадров в сфере инновационного развития, о расширении возможностей для студентов, об освоении новых сфер в области инновационного развития региона.

Как известно, инновационная деятельность напрямую связана с научной деятельностью, которую, как правило, осуществляют высококвалифицированные кадры, такие как кандидаты наук, доктора наук. На примере Ульяновской области рассмотрим статистическую ситуацию подготовки специалистов в рамках аспирантуры и докторантуры.

Таблица 2. О работе аспирантуры и докторантуры Ульяновской области (человек)

	2016	2017
Принято:		
в аспирантуру	201	206
в докторантуру	1	4
Фактический выпуск:		
аспирантов	174	163
докторантов	7	7
Численность на конец года:		
аспирантов	728	675
докторантов	14	11

В 2017 году принято в аспирантуру 206 человек, что на 2,5 процента больше, чем в 2016 году. Общая численность аспирантов сократилась по сравнению с предыдущим годом на 7,3 процента и составила на конец 2015 года 675 человек, из которых 318 человек (47,1%) – женщины.

Наибольшее число аспирантов обучается по следующим отраслям наук:

-технические науки (31,1% от общей численности на конец года);

-биологические науки (12,0%);

-педагогические науки (11,1%);

-экономические науки (9,5%).

Численность аспирантов в возрасте до 25 лет – 351 человек (52,0% от общего числа аспирантов).

Научное руководство аспирантами осуществляет 271 научный руководитель, из них 72 имеют ученую степень кандидата наук, 199 – доктора наук. Звание доцента имеют 109 научных руководителей, звание профессора –155, один имеет звание члена – корреспондента академии наук, шесть – не имеют звания.

В 2016 году закончили аспирантуру 163 человека. Отчислено до окончания аспирантуры 102 человека, из них 64 – очной формы обучения.

Кандидатские диссертации в высших учебных заведениях области в диссертационных советах защитили 43 человека. На конец 2015 года 26 человек прикреплены для подготовки кандидатской диссертации, из них 12 – женщины.

В докторантуру принято 4 человека. Основная доля докторантов обучается по специальностям отрасли “технические науки” (54,5% от общей численности на конец года). Выпущено из докторантуры 7 человек. Численность докторантов на конец года составила – 11, из них 90,9 % в возрасте до 49 лет.

Обобщая вышеизложенную информацию можно уверенно сделать вывод о том, что ключевую роль в инновационном развитии региона имеют именно человеческие ресурсы в целом, студенты и выпускники высших учебных заведений, в частности. Приоритетными задачами в области подготовки высококвалифицированных специалистов являются: увеличение количества более узких направлений подготовки в сфере инновационного

производство, нанотехнологий; расширение материально-технической базы, необходимой для эффективного использования имеющегося потенциала; рост количества выпускников аспирантуры и докторантуры.

Использованные источники:

1. http://uln.gks.ru/ Официальный сайт территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Ульяновской области.

УДК 330.4

Казнина К.А.
студент 2 курса
факультет «Финансы и учет»
Калинина Д.М.
студент 2 курса
факультет «Финансы и учет»
ССЭИ РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Высочанская Е.Ю.
доцент
кафедра прикладной математики и информатики
Россия, г. Саратов

ПРИМЕНЕНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ЗАДАЧИ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ

Аннотация:

В статье рассматривается транспортная задача. Описывается сущность транспортной задачи,её виды и особенности.Приведён анализ решения данной задачи.

Ключевые слова: транспортная задача, моделирование, транспортные издержки, метод.

KazninaK.A. student
2 year, Faculty of Finance and Accounting
SSEE REU them. GV Plekhanova
Russia, Saratov city
Kalinina D.M. student
2 year, Faculty of Finance and Accounting
SSEE REU them. GV Plekhanova
Russia, Saratov city
Scientific adviser: Vysochanskaya E.Y., associate Professor Department of applied mathematics and Informatics

APPLICATION OF THE TRANSPORTATION PROBLEM IN SOLVING ECONOMIC PROBLEMS.

Summary:

Articleisdevoted toanexistenceproblem of double-entrybookkeeping inthemodern economy. The entityofthis conceptisconsidered. What impactexertsoneconomyanditssubjects. Possiblesolutionsofthisproblem.

Keywords:transport task, modeling, transport costs, method.

Математическое моделирование играет большую роль в решении различных экономических проблем, позволяя определить цели и типы их решения, обеспечивая структуру для целостного анализа. С помощь количественных моделей возможно более подробное изучение полученных данных, поэтому экономико-математическое моделирование является неотъемлемой частью любого исследования в области экономики.

Ввиду сложности экономики для ее модельного описания используются различные подходы, одним из которых является линейное программирование.[214]

Частью линейного программирования являются транспортные задачи, которые играют особую роль в уменьшении транспортных издержек предприятия.

Транспортная задача – задача об оптимальном плане перевозок продукта из пункта наличия в пункт потребления. Их целью является доставка продукции в определенное время и место при минимальных совокупных затратах трудовых, материальных и финансовых ресурсов.

Она считается достигнутой, если нужный товар требуемого качества и в необходимом количестве доставляется в нужное время и в нужное место с минимальными затратами.

Существует две разновидности транспортной задачи – открытая и закрытая. Закрытая задача характеризуется тем, что суммарная потребность всех потребителей равна суммарным запасам всех складов. То есть, весь товар на всех складах будет реализован полностью.

В открытой задаче суммарная потребность и суммарные запасы не совпадают. Например, какой-то склад не реализуется товар полностью, появляются остатки продукции. В этом случае процесс решения транспортной задачи немного усложняется, потребуется ввести фиктивного поставщика или потребителя с нулевыми стоимостями перевозки.

Также, выделяют два типа транспортных задач: по критерию стоимости – план перевозок является оптимальным, если достигается минимум затрат на его реализацию; по критерию времени – план перевозок оптимален, если на него затрачивается минимальное количество времени.[215]

Для решения транспортных задач разработан специальный метод, имеющийследующие этапы:

1)Нахождение исходного опорного решения

2)Проверка этого решения на оптимальность

3) Переход от одного опорного решения к другому

Существуют следующие методы составления опорного плана транспортных задач.

1)Метод северо-западного угла заключается в том, что на каждом этапе левая верхняя (т.е. северо-западная) клетка заполняется максимальным числом. Заполнение продолжается до тех пор, пока на одном из шагов не исчерпаются запасы и не удовлетворятся все потребности.

[214]Родина Е.В., Нураева Р.Х., Сафаралиева Х.Х. Общая постановка и применение транспортной задачи в сфере железнодорожного обслуживания.// Современные наукоемкие технологии. 2013. № 6. С. 84-86.

[215]Невидомская И.А. Математическое моделирование экономических ситуаций на основе выбора оптимальной стратегии по управлению бизнесом // Сб. науч. статей по материалам III Всероссийской конференции. - Ставрополь, 2010. - С. 165-169.

2)Метод минимального элемента заключается в заполнении на каждом шаге таблицы той клетки, которой соответствует наименьшее значение, а в случае наличия нескольких одинаковых тарифов заполняется любой из них.

3) Метод аппроксимации Фогеля – более трудоемкий, но начальный план перевозок, построенный с его помощью, является наиболее приближенным к оптимальному. При решении задачи данным методом по всем строкам и столбцам таблицы находится разность между минимальными тарифами (строка или столбец с наибольшей разницей является предпочтительным). В пределах выбранной строки (столбца) находится ячейка с наименьшим тарифом, на которую записывают отгрузку. Строки поставщиков, которые полностью исчерпали возможности по отгрузке, и столбцы потребителей, потребности которых удовлетворены, вычеркиваются.[216]

Для решения применим метод нахождение потенциалов. Определяют заключается систему из m1 линейных перевозок уравнений с (m+n) неизвестными, ежедневно имеющую бесчисленное множество модельногрешений; для определяеё определённости одному сокращению неизвестному присваивают оптимальном произвольное значение (обычно тарифами альфа равное 0), тарифами тогда все столбцы остальные неизвестные ыделяютопределяются однозначно.

Теперь изучим применение метода Фогеля на практике. Дляэтого рассмотрим следующий пример.

Четыре фермерских хозяйстваA_1, A_2, A_3, A_4 ежедневно могутдоставлять в город соответственно 70,60,65,50 кг сыра для обеспечения пяти торговых точек: B_1, B_2, B_3, B_4, B_5. Стоимость перевозки 1 кг сыра и потребности торговых точек в сыре указаны в таблице.

Требуется определить оптимальный план поставки сыра в каждую точку для удовлетворения потребностей, чтобы суммарные транспортные издержки были минимальными.

Задача является транспортной задачей открытого типа. Введем фиктивного поставщика, стоимости перевозок которого равны нулю.

Составим первоначальный план по методу Фогеля[217]:

[216]Бондаренко В.А., Цыплакова О.Н. Условия формирования математической культуры у студентов экономических направлений //Аграрная наука, творчество, рост. - Ставрополь, из-во «АГРУС», 2013г. – Т.1,Ч.1.- с.286.

[217] Программные средства офисного назначения (MSEXCEL для экономистов) Щербаков В.А., Генералова С.В., Высочанская Е.Ю. Саратов, 2013.

Фермерские хозяйства	Затраты на перевозку 1 кг.к торговым точкам					Запас сыра,кг.				
	B_1	B_2	B_3	B_4	B_5					
A_1	- 7	- 6	- 8	60 10	10 12	70	1	1	1	2
A_2	- 8	40 4	- 7	- 6	20 6	60	2	1	2	0
A_3	- 6	- 8	55 4	- 8	10 7	65	2	2	1	1
A_4	50 5	- 9	- 5	- 7	- 10	50	2	2	2	-
A_5	- 0	- 0	- 0	- 0	5 0	5	0	0	0	0
Потребности в сыре, кг.	50	40	55	60	45					
	1	2	1	1	1					
	1	-	1	1	1					
	1	-	-	1	1					
	-	-	-	1	1					
	-	-	-	-	-					

Стоимость:

Z_0 = 60*10+10*12+40*4+20*6+55*4+10*7+50*5+5*0=1540 рублей

Решая методом потенциалов, получим:

$$A = \begin{pmatrix} 30 & 40 & 0 & 0 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 30 & 30 \\ 0 & 0 & 55 & 0 & 10 \\ 20 & 0 & 0 & 30 & 0 \\ 0 & 0 & 0 & 0 & 5 \end{pmatrix}$$

Zmin = 1410 рублей

Таким образом, мы нашли оптимальный план поставки сыра в каждую точку и суммарные транспортные издержки минимальны – 1410 рублей.

Подводя итоги, мы можем с уверенностью сказать о том, что транспортные задачи являются важным средством решения многих экономических проблем, возникающих перед предприятиями. С их помощью возможно не только рациональное планирование путей, но и устранение дальних, повторных перевозок. Это ведет к более быстрой доставке товаров, сокращению затрат производства на топливо, ремонт машин, т.е. ксокращению транспортных издержек.

Использованные источники:

1. Родина Е.В., Нураева Р.Х., Сафаралиева Х.Х. Общая постановка и применениетранспортной задачи в сфере железнодорожного обслуживания.// Современные наукоемкие технологии. 2013. № 6. С. 84-86.

2. Невидомская И.А. Математическое моделирование экономических ситуаций на основе выбора оптимальной стратегии по управлению бизнесом // Сб. науч. статей по материалам III Всероссийской конференции. - Ставрополь, 2010. - С. 165-169.

3. Бондаренко В.А., Цыплакова О.Н. Условия формирования математической культуры у студентов экономических направлений //Аграрная наука, творчество, рост. - Ставрополь, из-во «АГРУС», 2013г. – Т.1,Ч.1.- с.286.
4. Программные средства офисного назначения (MSEXCEL для экономистов) Щербаков В.А., Генералова С.В., Высочанская Е.Ю. Саратов, 2013.

УДК 657.01

Казнина К.А.
студент 2 курса
факультет «Финансы и учет»
Калинина Д.М.
студент 2 курса
факультет «Финансы и учет»
ССЭИ РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Прянишникова О.Н., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета, анализа хозяйственной деятельности и аудита
Россия, г. Саратов

СУЩНОСТЬ ДВОЙНОЙ БУХГАЛТЕРИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация:

Статья посвящена проблеме наличия двойной бухгалтерии в современной экономике. Рассматривается сущность данного понятия,какое влияние оказывает на экономику и ее субъектов.Выделяются возможные пути решения данной проблемы.

Ключевые слова: двойная бухгалтерия, мнимый объект,мнимые активы,мнимые обязательства,притворные обязательства, ответственность.

KazninaK.A. student
2 year, Faculty of Finance and Accounting
SSEE REU them. GV Plekhanova
Russia, Saratov city
Kalinina D.M. student
2 year, Faculty of Finance and Accounting
SSEE REU them. GV Plekhanova
Russia, Saratov city
Scientific adviser: Pryanishnikova ON Associate Professor, Ph.D.
Department of Accounting, Business Analysis and Audit

ESSENCE OF DOUBLE ACCOUNTANCY, PROBLEMS AND WAYS OF SOLVING.

Summary:

Article is devoted to an existence problem of double-entry bookkeeping in the modern economy. The entity of this concept is considered. What impact exerts on economy and its subjects. Possiblesolutionsofthisproblem.

Keywords:double-entry bookkeeping, imaginary object, imaginary assets, imaginary obligations, feigned obligations, responsibility.

Понятие двойная бухгалтерия появилось еще во времена возникновения нестабильности в экономической сфере, когда большинство предпринимателей стремилось достигнуть, как правило, только одной цели – увеличить личный доход. Такой способ заработка негативно отражается как на самом предприятии и его главе,так и на экономике страны в целом. Рассмотримэту проблему подробнее.Итак, ни в одном из законов или же кодексов не дается четкого определения такому понятию, как двойная бухгалтерия,соответственно нет описаний его явных признаков.

На данный момент двойная бухгалтерия может быть реализована с использованием самых разнообразных вариаций, однако ее основы остались неизменны:

- использование компаний-однодневок при необходимости проведения денежных операций;
- использование оффшорных зон при выводе денежных сумм;
- использование серых схем выплаты заработной платы;
- фиктивные поставки товаров/услуг по поддельным документам.

Стоит заметить, что зачастую так называемая «черная» бухгалтерия использует не один какой-то определенный метод из данного списка.

В Гражданском кодексе РФ даны понятия «мнимая сделка», «притворная сделка».[218] Однако фиктивность других объектов учета (активов,доходов,расходов) не приводится в законодательстве,что не позволяет привлечь к ответственности людей,пользующихся этим недостатком информации.[219]

Но есть еще ряд причин,создающих предпосылки к зарождению двойной бухгалтерии:

- Выплата «серой» зарплаты.
- Использование «черной наличности».
- Оформление фиктивных договоров.
- Возмещение НДС по несуществующим закупкам.

---

[218] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017).

[219]Авдийский В.И., Дадалко В.А. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: учеб. пос. для вузов. -2 -е изд., доп. -М.: Альфа -М: Инфра -М, 2010.

Как мы уже говорили, проблему наличия двойной бухгалтерии обуславливает несовершенство налогового законодательства. Поэтому для борьбы с этим явлением необходимо совершенствование правовой стороны.

Во-первых, необходимо дополнить понятие «мнимый объект» [220]следующими его формами:

1.Мнимые активы – имущество,отраженное в балансе организации и которое учитывается при расчете чистых активов,но фактически отсутствующие в организации.

2.Мнимые обязательства − задолженность организации перед бюджетом,внебюджетными фондами, физическими и/или юридическими лицами, которая зарегистрирована в бухгалтерском учетеи отражена в балансе организации,а также учитывается при расчете чистых активов или собственных средств организации,но фактически отсутствует в ней, либо по которой срок возникновения не наступил в установленном законодательством порядке.

3.Притворные обязательства − задолженность организации перед бюджетом,внебюджетными фондами, физическими и/или юридическими лицами,учтенная в бухгалтерском учете,отраженная в балансе организации и учитываемая при расчете чистых активов или собственных средств организации,но фактически рассчитанная на покрытие иной задолженности.[221]

Во-вторых,нужно закрепить способы выявления и признания сделки мнимой,а также назначить ответственных за это лиц.

В-третьих,необходимо установить уголовную ответственность за лицами,причастных к данным деяниям.

Зачастую, преследуя свои меркантильные интересы и гонясь за все большими деньгами, владельцы бизнеса и руководители предприятий забывают: утаивание от государства реального финансового состояния фирмы — вот чем на самом деле является двойная бухгалтерия.

Следует упомянуть,что работник с заплатой «в конверте»,уйдя в отпуск,на больничный/пенсию,останется с тем самым официальным минимумом своей заработной платы[222],что плачевно для него,но зато выгодно для работодателя.Ответственность за это большая, она не только административная, но и уголовная. Наказания могут назначаться в форме:

- штрафов;
- арестов;
- лишения свободы;
- ограничения занимать определенную должность;
- запрещения ведения какой-либо деятельности.

[220]Суханов Е.А.Антисоциальные сделки в науке и практике//ЭЖ-Юрист. -2005. -№ 8. -С. 1.
[221]Рабинович Н.В. Недействительность сделок и ее последствия. Л., 1960. С. 86.
[222]Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017).

Если доказан сговор группы лиц, то последствия будут более плачевными, так как это является отягощающим обстоятельством. И не нужно забывать про загубленную репутацию компании и отказ многих клиентов потом с ней работать. Таким образом, несовершенная нормативно-правовая система – острая проблема наше страны,которая нуждается в скорейшей доработке.

Применение «чёрной бухгалтерии» в организациях ведёт к пагубным последствиям, но в последние годы увеличивается тенденция к ведению на предприятии исключительно белой прозрачной бухгалтерии, а незаконные теневые схемы становятся пережитками прошлого и лишь отталкивают от сотрудничества хороших специалистов и возможных партнеров по бизнесу.

Использованные источники:

1. Авдийский В.И., Дадалко В.А. Теневая экономика и экономическая безопасность государства: учеб. пос. для вузов. -2 -е изд., доп. -М.: Альфа -М: Инфра -М, 2010.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017).
3. Основы бухгалтерского учета. Рабочая тетрадь. (для ссузов) Богаченко В.М., Кириллова Н.А. (2014, 134с.).
4. Рабинович Н.В. Недействительность сделок и ее последствия. Л., 1960. С. 86.
5. Суханов Е.А. Антисоциальные сделки в науке и практике//ЭЖ-Юрист. -2005. -№ 8. -С. 1.
6. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017).

УДК. 349.223

Казурова Н.А.
студент 2 курса
Якубов Н.А.
студент 2 курса
Институт права
научный руководитель: Белозерова О.А.
старший преподаватель
кафедра «правового обеспечения экономической деятельности»
Самарский государственный экономический университет
Россия, г. Самара

ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН ПРИ ФАКТИЧЕСКОМ ДОПУСКЕ К РАБОТЕ

Аннотация В статье рассматриваются права и обязанности работника и работодателя при фактическом допуске к работе. Правовое регулирование данного вопроса. Содержание понятия «фактический допуск». Доказательства, подтверждающие фактический допуск.

Ключевые слова: фактический допуск, трудовой договор, работник, работодатель, распоряжение (приказ).

Kazurova N.
student 2 course
Institute of right
Russia, Samara
Yakubov N.
student 2 course
Institute of right
Russia, Samara
Belozerova O.A. , senior lecturer
Department "legal support of economic activities"
Samara state University of Economics
Russia, Samara

THE RIGHTS AND OBLIGATIONS OF THE PARTIES IN THE ACTUAL ADMISSION TO WORK

Annotation The article discusses the rights and responsibilities of the employee and the employer for the actual admission to work. Legal regulation of this issue. The concept of "actual tolerance". Evidence of the actual admission.

Key words the actual admission, employment contract, employee, employer, order (order)

В соответствии со ст. 67 Трудового кодекса фактический допуск – это обстоятельство, когда лицо приступает к работе с ведома или по поручению работодателя или его представителя, то трудовой договор считается

заключенным, даже если он не оформлен в письменной форме223. Такое условие считается ненадлежащим порядоком заключения трудового договора, но, несмотря на это, трудовой кодекс допускает в качестве основания возникновения трудовых отношений фактический допуск к работе (ст. 61,67).

Однако закон не регламентирует освобождение работодателя от обязательства подписаний с работником всех необходимых для оформления приема на работу документов, а только предоставляет небольшую отсрочку: при фактическом нормативно допущении к работе работодатель обязан оформить с работником трудовойдоговор в письменной форме не позднее трех рабочих дней со дня фактического допущения работника к работе. Кроме того, в трехдневный срок со дня фактического начала работы сотрудник должен быть ознакомлен под роспись с приказом (распоряжением) о приеме на работу, что установлено ч. 2 ст. 68 ТК РФ224. Ни трудовой кодекс, ни другие нормативно-правовые акты не регламентирют порядок оформления фактического допущения работника к работе.

Фактический допуск к работе являлется исключением из общепринятого правила, при котором сначала оформляется трудовой договор, а затем работник приступает к выполнению своей трудовой функции. В случае, если после фактического допуска работодатель не оформит надлежащим образом трудовой договор и не издаст приказ или распоряжение о приеме на работу сотрудника, то последнему предоставляется возможность защитить и отстоять свои права, так как по трудовому законодательству такие трудовые отношения считаются установившимися225. Таким образом, в случае не исполнения работодателем своих обязанностей по надлежащему оформлению на работу (по истечении трех дней с момента фактического допуска к работе), работник вправе пойти в суд с иском о признании трудового договора заключенным на определенных условиях. На ряду с этим требованием, работник может заявить любое иное требование, которое соответствует трудовому законодательству и вытекает из прав работника (например, требование о взыскании заработной платы, о восстановлении на работе и т.д.). Если суд удовлетворит иск и признает трудовой договор заключенным, то работодатель обязан внести соответствующую запись в трудовую книжку работника.

Даже, если работодателем не было издано распоряжение (приказ) о том, что работник принят на работу, он не может ссылаться на отсутствие данного документа в качестве доказательства, что трудовые отношения не сложились. В Определение Судебной Коллегии Верховного Суда по гражданским делам от 15 декабря 1998г., декларируется, что даже, если в штатном расписании

---

223 Трудовой кодекс Российской Федерации http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/6078748fd8dbb18fea7eae954601330d205c3c79/

224 Трудовой кодекс http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/6078748fd8dbb18fea7eae954601330d205c3c79/

225 Шафикова Г.Х, Шафиков А.М. К вопросу об основаниях возникновения трудовых отношений // Вестник Южно-Уральского государственного университета. 2016. С. 93.

отсутствует должности, на которую работник был фактически допущен, это не является доказательством того, что работник не был принят на работу и не выполнял её226.

Важным обстоятельством считается и то, что лицо, которое принимает решение о фактическом допущении работника к работе, должно быть наделено определенными полномочиями.

Только этот факт признает трудовые отношения сложившимися. На основании п. 12 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 N 2 "О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации ": « представителем работодателя в случае фактического допущения работника к обязанностям является лицо, наделенное полномочиями по найму работников в соответствии с законом, иными нормативными правовыми актами, учредительными документами юрдического лица либо локальными нормативными актами или в силу заключенного с этим лицом трудового договора. В противном случае отношения могут быть не признаны трудовыми, работодатель имеет право отказаться и не заключать трудовой договор с ранее фактически допущенным к работе работником»227.

При фактическом допущении к работе работник уже признается вступившим в трудовые отношения, и если работодатель внесет в трудовой договор условия, на которые работник будет не согласен, работодатель примет условия, которые предложит работник, так как трудовые отношения уже возникли, и оснований для их прекращения нет. Представляется, что в данной ситуации нарушается право работодателя на заключение трудового договора на условиях, которые установлены ТК РФ и иными федеральными законами228.

Чтобы доказать факт допуска к исполнению трудовых обязанностей, могут свидетельствовать следующие обстоятельства: оформление пропуска для входа в здание, занимаемое работодателем (на это доказательство, в частности, обратила внимание Судебная Коллегия Верховного Суда РФ в своём Определении от 15 декабря 1998г; выполнение работы по поручению руководства, о чём могут свидетельствовать результаты этой работы (например, выполненные работником письменные материалы в зависимости от характера работы); любые адресованные работнику письменные распоряжения и иные документы с указанием фамилии работника; адресованные администрации письменные заявления работника, подписанные представителями работодателя (например, заявление о предоставлении отпуска); выплата работодателем заработной платы работнику.

---

[226] Определение Верховного Суда РФ от 15.12. 1998г. http://sudbiblioteka.ru/vs/text_big1/verhsud_big_2440.htm

[227] Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 N 2 "О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации" http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_47257/307b9638d24d24fa83f0937c6a7f80ffd1a4baa5/

[228] Ванюхин В. Фактический допуск к работе // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2008. № 6. С.4.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что фактический допуск к работе не освобождает работодателя от ответственности и от выполнения своих обязанностей. Несмотря на то, что большинство руководителей используют такой вариант оформления на работу, чтобы не выполнять свои обязательства, работник может взыскать с работодателя все, что ему полагается по закону, несмотря на сложность и продолжительность процедуры. Трудовое законодательство защищает таким образом граждан от недобросовестных работодателей и признает фактический допуск фактом начала трудовых отношений.

Использованные источники

1. Трудовой кодекс Российской Федерации http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34683/6078748fd8dbb18fea7eae954601330d205c3c79/
2. Шафикова Г.Х, Шафиков А.М. К вопросу об основаниях возникновения трудовых отношений // Вестник Южно-Уральского государственного университета. 2016. С. 95.
3. Определение Верховного Суда РФ от 15.12. 1998г. http://sudbiblioteka.ru/vs/text_big1/verhsud_big_2440.htm
4. Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 17.03.2004 N 2 "О применении судами Российской Федерации Трудового кодекса Российской Федерации" http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_47257/307b9638d24d24fa83f0937c6a7f80ffd1a4baa5/
5. Ванюхин В. Фактический допуск к работе // Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2008. № 6. С.4.

УДК 659

Каменская Л.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и менеджмент»
Гальцова А.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономика и процессы управления»
Сочинский государственный университет
Россия, г. Сочи

ПРОДВИЖЕНИЕ УСЛУГ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ТУРИСТСКОЙ СФЕРЫ ПОСРЕДСТВОМ ВИРТУАЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы продвижения услуг предприятиями туристской сферы посредством виртуальной рекламы. Освещены основные тенденции использования виртуальной рекламы в туристском бизнесе. Обоснована необходимость распространения виртуальной рекламы в сфере туризма. Аргументирована целесообразность проведения мониторинга Интернет-ресурсов для своевременной корректировки возникающих проблем.

Ключевые слова: предприятия туристской сферы, продвижение услуг, виртуальная реклама, Интернет.

Kamenskaya L.A., candidate of economic sciences
Associate Professor of the Department of Economics and Management
Sochi State University
Russia, Sochi
Galtsova A.A., student of magistracy
1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi

PROMOTION OF SERVICES BY TOURIST ENTERPRISES BY MEANS OF VIRTUAL ADVERTISING

Annotation: In the article the questions of promotion of services by enterprises of the tourist sphere through virtual advertising are considered. The main tendencies of using virtual advertising in the tourist business are highlighted. The necessity of distribution of virtual advertising in the sphere of tourism is substantiated. The expediency of monitoring Internet resources for timely correction of emerging problems is argued.

Key words: tourism enterprises, promotion of services, virtual advertising, Internet.

Виртуальная реклама - это мероприятия по продвижению и продаже услуг предприятия туристской сферы с помощью технологий сети Интернет. В настоящее время виртуальная реклама – это самостоятельный вид деятельности, который относится к электронному бизнесу.

Виртуальная реклама становится все более популярной, увеличивается ежедневная и ежемесячная аудитория, предоставляет широкие возможности для эффективного продвижения услуг предприятия туристской сферы, которые связанны со следующими моментами:

– интерактивностью: клиент по своей инициативе ищет информацию на Веб-сайте;

– индивидуализацией, которая обеспечивает двустороннее онлайновое управление взаимоотношениями, к примеру, сайты настраиваются под предпочтения и интересы посетителей;

– конкурентным анализом: важным является анализ того, как и посредством каких средств конкурирующие предприятия продвигаются в Интернет-сети;

– интеграцией: виртуальная реклама дополняет другие способы продвижения для привлечения потенциальных и удержания реальных клиентов, а также для расширения каналов обслуживания клиентов.

Виртуальная реклама основана на взаимодействии клиента с Веб-сайтом. Факторы, принципы и компоненты взаимодействия клиента с Веб-сайтом представлены на рисунке 1.

Взаимодействие с пользователями Интернета по свойствам и отклику виртуальная реклама в чем-то напоминает традиционные рекламные инструменты.



Рисунок 1 - Составляющие эффективной модели взаимодействия клиента с Веб-сайтом

Использование виртуальной рекламы в деятельности организаций туристской сферы неуклонно расширяется как в России, так и за рубежом, опережая по темпам роста другие сферы. Посещаекмость категории «путешествия» составляет более 12% трафика в Рунете.

Туристская сфера достаточно активно использует ресурсы Рунета. Весь внутренний туризм базируется на использовании потенциала организаций туристской сферы, которые проявляют все большую активность в Интернете с целью решения собственных управленческих задач. Формы использования виртуальной рекламы в практике работы организаций туристской сферы и сетевые технологии, применяемые в их деятельности, представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Использование виртуальной рекламы в деятельности организаций туристской сферы

Направления виртуальной рекламы	Средства виртуальной рекламы	Целевые группы	Способы осуществления мероприятий виртуальной рекламы
Реклама PR Стимулирование сбыта Директ-маркетинг Продвижение собственного корпоративного сайта	WWW-сайт Доски объявлений Баннеры Перекрестные ссылки E-mail Контекстная реклама Телеконференции Социальные сети Блоги	Потенциальные покупатели Профессиональное сообщество Партнеры Администрации Местное население	Размещение рекламы на тематических и общеинформационных сайтах, досках объявлений Баннерные сети E-mail-маркетинг Обмен ссылками Создание каталогов и брошюр Участие в телеконференциях и форумах Партнерские и спонсорские программы Участие в социальных сетях Ведение блогов и работа в блогосфере

Основным инструментом деятельности в сети является Веб-сайт.

Виртуальная реклама дает возможность получения информации о конъюнктуре туристского рынка. Для изучения конъюнктуры курортного рынка используют данные рейтингов «горячих» направлений, регулярно определяемых на специализированных порталах по обращаемости клиентов. Такую информацию еженедельно представляет, например, справочная служба по туризму «Красный телефон». По рейтингам можно ориентироваться в отношении спроса на курортные услуги.

Другим источником информации виртуальной рекламы о конъюнктуре туристского рынка являются разделы «горящих» путевок, а также плановое изучение предложений туристских фирм и их посредников по интересующим направлениям.

В интернете можно получить весьма обширную информацию о конкурентах на сайтах различных организаций туристской сферы, туристских порталах, региональных ресурсах, специализированных туристических Интернет-версиях по туризму.

Направлением информационного обеспечения организаций туристской сферы является исследования пользователей Интернета - текущих и потенциальных потребителей. Эти исследования могут проводиться по следующим формам:

1) анкетирование посетителей Web-сервера;
2) опрос с улучшенным показателем возврата;
3) проведение опросов в телеконференциях;
4) наблюдение за посетителями сайтов.

В настоящее время реализация путевок организаций туристской сферы в Интернете еще не занимает определенного места в сбытовой политике турфирм. В данном случае можно выделить два основных направления :

– проведение мероприятий с использованием собственных Интернет-ресурсов организаций туристской сферы;

– ведение реализации турпутевок посредниками.

Использование собственных ресурсов предполагает организацию продаж через сайт турфирм.

Несмотря на очевидные преимущества использования виртуальной рекламы организаций туристской сферы для бизнеса, важно отметить некоторые проблемы, связанные как с отсутствием опыта и недостаточной компетентностью менеджерского корпуса, так и с ограничениями, накладываемыми самой спецификой виртуальной рекламы. Рассчитывать на быстрые продажи в новообразованных сообществах не стоит - сначала надо заслужить доверие аудитории. Реклама в соцмедиа не является полной заменой традиционной рекламе, хотя и способна значительно усилить эффект от нее. Кроме того, необходимым условием успешного продвижения в виртуальных сетях должно быть согласование друг с другом всех электронных корпоративных мероприятий (ведение своих сообществ, организация конкурсов, акций и т. д.).

Туристская тематика представлена в Интернете достаточно широко. Самым распространенным предназначением таких сайтов является загрузка фотографий и видеороликов (49%) и просмотр оценок, данных различной продукции и услугам (46%). Примерно четверть посетителей заходят в чаты и ведут блоги. Примерно половина (46%) - проверяют новые сообщения на своей страничке, как минимум раз в день.

Распространение виртуальной рекламы в сфере туризма можно объяснить следующим:

– повышением интереса к нестандартным путешествиям;

– непредвзятостью информации, возможностью получить отзыв непосредственно от самого путешественника;

– опытом путешествий, вызывающим у туристов желание обменяться впечатлениями, советами, претензиями, замечаниями.

Туристские социальные сети можно классифицировать по пользовательскому контенту:

1) туристские путеводители, содержание которых имеет преимущественно информационную направленность;

2) отзывы о туристских достопримечательностях, дестинациях и турфирмах;

3) поисковые системы, например, поиск попутчиков или туробъектов;

4) онлайновые СМИ о туризме.

5) сообщества по интересам (по темам, направлениям, видам путешествий).

В связи с анализом мы выделяем следующие особенности виртуальной рекламы предприятий туристской сферы:

– специфический подбор участников, культивирующих особый вид отдыха в виде поездок (то есть разновидность сообщества по интересам);

– выраженная взаимосвязь онлайновой и оффлайновой деятельности (члены туристских сообществ нередко организуют по результатам общения

совместные путешествия);

– авторитетность мнений участников соцсетей на результаты бизнеса в туризме;

– наличие возможности формирования тура самостоятельнои поиск попутчиков;

– высокая иллюстративная (мультимедийная) насыщенность социальных туристских сетей.

Вступая в члены сообщества, участники имеют цели:

– познакомиться с отзывом о направлениях путешествий;
– изучить отзывов о туроператорах;
– узнать об особенностях путешествий;
– получение свежей информации о направлениях путешествий;
– разделить с сообществом туристические интересы.

Так как сайты туристкой направленности, содержащие отзывы отдыхающих, хорошо посещаемы, руководству организаций туристской сферы необходимо проводить мониторинг Интернет-ресурсов и участвовать в их работе для своевременной корректировки возникающих там проблем.

Для блогосферы подобный подход не эффективен из-за разбросанности и раздробленности ресурсов туристской тематики. Наиболее правильными в этом случае представляются действия по формированию собственных сообществ вокруг имени своего предприятия. Для этой цели создается блог на известном блогохостинге, где осуществляется переадресация на корпоративный сайт.

В ходе исследования использования организациями туристской сферы различных инструментов виртуальной рекламы сложилась противоречивая ситуация. При всей значимости Виртуальной рекламы проникновение самых последних достижений в области Веб-технологий не происходит с большой скоростью вследствие особенностей развития регионального рынка туристских услуг – от сравнительно небольшого количества потребителей до особенностей развития Интернета и аудитории, его использующей.

В сложившейся ситуации необходимо разработать программу продвижения туристских услуг с применением виртуальной рекламы, что позволит наладить эффективный диалог между потребителями и собственно организациями туристской сферы, различными общественными институтами, партнерами, государством, инвесторами и повысить привлекательность организаций туристской сферы конкретных регионов и России в целом.

Виртуальная реклама организаций туристской сферы представляет собой совокупность инструментов Интернет-маркетинга этих организаций в сети. В них используются как элементы традиционной рекламы, правда, в несколько видоизмененной форме, так и специфичные только для сети Интернет, поэтому Интернет может выступать в качестве исследовательского инструмента, с одной стороны, а с другой, сам быть объектом изучения.

Организации туристской сферы Краснодарского края по-разному используют возможности виртуальной рекламы в своей маркетинговой

деятельности. Одни создают сайт полифункциональной направленности, другие желают работать, привлекая тем самым информационные ресурсы посредников, а некоторые присутствуют только в виде информации на общероссийских тематических и справочных порталах. Организации туристской сферы используют и различные формы виртуальной рекламы. Различия определяются разными задачами, которые ставят перед своим сайтом организации туристской сферы, и заключаются в качестве оформления сайта, возможности быстрой навигации по сайту, наличию интерактивного компонента, использованию мультимедиа. Большая доля их является некоммерческими организациями, в связи с чем они создают сайт-визитку в основном информационной направленности.

В соответствии с выявленными тенденциями, в маркетинговой деятельности организаций туристской сферы первостепенным должно быть совершенствование существующих и разработка новых процессов в сфере продвижения услуг и, прежде всего, посредством разработки адекватной стратегии продвижения, в частности, посредством виртуальной рекламы.

Использованные источники:

1. Восколович Н.А. Маркетинг туристских услуг (2-е издание) [Электронный ресурс]: учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям/ Восколович Н.А. - Электрон. текстовые данные.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.- 207 с.- Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/52498.- ЭБС «IPRbooks»
2. Гончарова И.В. Маркетинг туризма: учебное пособие / И.В. Гончарова, Т.П. Розанова, М.А. Морозов, Н.С. Морозова. – М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. – 224 с.
3. Дашкова Т.Л. Маркетинг в туристическом бизнесе: учебное пособие /Т.Л. Дашкова. – М.: Дашков и К0, 2013. – 72 с.
4. Котлер, Филип. Маркетинг. Гостеприимство. Туризм [Электронный ресурс]: Учебник для студентов вузов / Ф. Котлер, Дж. Боуэн, Дж. Мейкенз; пер. с англ. - 4-е изд., перераб. и доп. - М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 1071 с. – Режим доступа: http://znanium.com/catalog.php?bookinfo=391834
5. Лашкова Е.Г. Организация и проведение коммуникационных кампаний: учебник / Е.Г. Лашкова. – М.: Академия, 2014. – 272 с.
6. Маркетинг в социальных медиа. Интернет-маркетинговые коммуникации / Под. ред. Л.А. Данченок. – СПБ: Питер, 2013
7. Шарков Ф.И. Интегрированные коммуникации: реклама, паблик рилейшнз, брендинг: учебное пособие / Ф.И. Шарков. – М.: Дашков и К, 2014. – 324 с.
8. Шпаковский В.О. Организация и проведение рекламных мероприятий посредством BTL-коммуникаций: учебное пособие / В.О. Шпаковский. – М.: Дашков и К, 2015. – 126 с.

УДК 159.9 316.6

Капидинова С. Б.
преподаватель
Пилиева В.З.
студент КГИПУ
АРК
Россия, г. Симферополь

СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТАЙМ–МЕНЕДЖМЕНТА СТУДЕНТОВ

Аннотация. В данной работе проанализированы социально-психологические аспекты тайм-менеджмента студентов, что помогает обучающимся стать успешными и добиться определённых высот.

Ключевые слова: тайм-менеджмент, успешность, время, студент, планирование.

Kapidinova S.B.
PiliyevaV.Z.

SOCIO-PSYCOLOGICAL ASPECTS OF THE TIME - MANAGEMENT OF STUDENTS

Annotation. In this paper was analyzed the socio-psychological aspects of the time management of students, which help students become successful and achieve certain heights.

Keywords: time-management, success, time, student, planning.

Постановка проблемы. Проблемы многих современных студентов - организация своего времени. Мы часто задумываемся, что же такое время, почему оно так быстротечно, почему его всегда не хватает. Наверное потому, мы не видим перед собой четких целей, перспектив. Ни одна дисциплина нас не учит постановкам этих целей, все зависит от наставников, которые попадаются нам в жизни, это могут быть родители или учителя или успешные люди. Мы учимся у них компетентностям. Но мало кто знает , что четкая организация времени организованных людей называется тайм-менеджментом.

Целью статьи является исследование зависимости субъективной значимости деятельности, распределение своего времени и усилия, которые применяют студенты в различных сферах

Современная наука изучает понятия тайм-менеджмента и условий его формирования. Среди ученых А.С. Белкин, А.И. Кочетов, Т.А. Матис, С.Д. Смирнов, утверждающие, что тайм-менеджмент положительно влияет на становление всесторонней гармонически развитой личности студента.

Основное изложение материала. Тайм-менеджмент – это технология правильного распределения времени, в результате которого повышается эффективность его использования. Произошло от английского слова time-management[1, С.35].

Тайм-менеджмент включает в себя несколько аспектов:

- постановка целей;
- распределение времени;
- анализ затрат времени;
- составление списков [1, С.36].

На успешность обучения студентов в высших учебных заведениях влияют многие факторы: состояние здоровья; уровень до вузовской подготовки; выбранные приоритеты, владение навыками самоорганизации, планирования и контроля своей деятельности (прежде всего учебной), возраст и многое другое. Студентам очень трудно распределять своё время, так как современное образование обязывает быть всесторонне развитым человеком, появляется много предметов и заданий, которые обязательно необходимо выполнять. Как выделить главные и второстепенные задачи из всего этого списка? Как мотивировать себя на результат? [4, С.86].

Для более подробного исследования проблемы было проведено анкетирование «Планирование и достижение успеха» среди студентов, обучающихся на втором курсе филологического факультета в количестве 42 человек в Крымском Инженерно-Педагогическом Университете. Вопросы были следующие:

1. Как вы думаете, планирование вашего времени способствует успеху?

Все присутствующие студенты отметили, что планирование способствует улучшению работоспособности и успешности в учебной деятельности.

2. Планируете ли вы своё время?

Из сорока двух человек на потоке планируют своё время только девять, а тридцать два этого вообще не делают, что является отрицательным фактором для успешности в учебной деятельности.

3. Чему вы уделяете больше времени? Были даны следующие варианты ответов:

а) учёба;

б) личная жизнь;

в) учёба и личная жизнь.

Из сорока двух студентов 3 человека выбрали вариант «а», 25 студентов выбрали вариант «б» и 13 студентов выбрали вариант «в». Мы можем посмотреть эти данные в процентном соотношении в диаграмме (рис 1.).



Рисунок 1. Приоритеты студентов.

Из этого следует, что большая часть студентов отдает приоритеты личной жизни (61% студентов).

4. Что вам мешает планировать своё время?

На данный вопрос все студенты без исключения ответили, что они ленятся планировать все свои дела заранее, и из-за этого не успевают выполнять многие задания точно в срок.

5. Кто считает себя успешным?

Из всех присутствующих студентов в аудитории только 3 человека могли назвать себя успешными людьми, остальные 39 человек не считают себя таковыми.

В результате анкетирования можно сделать вывод, что обучающиеся ленятся распределять своё время, не могут себя назвать успешными студентами, в отличие от тех студентов кто планирует свое время. Методика "Определение направленности личности" показала, что у большинства студентов этой группы направленность на Общение - 21 человек, на Дело- 16, Направленность на себя (Я) -5. Данные результаты отображены в диаграмме (рис 2.).

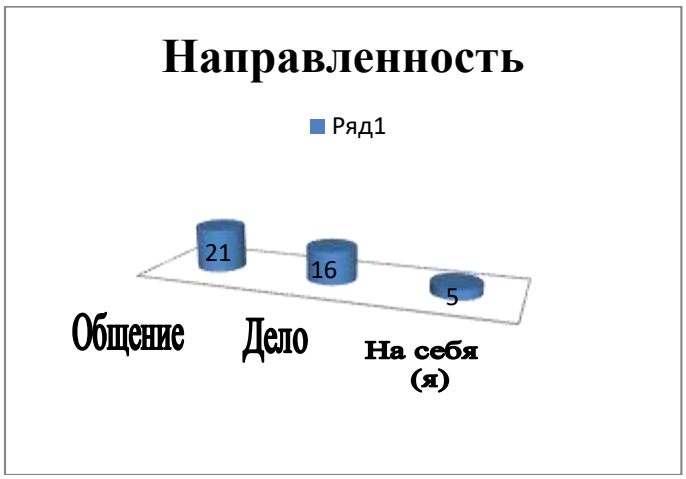


Рисунок 2. Определение направленности личности

Так же была проведена диагностика волевого самоконтроля (ВСК), (А.Г.Зверков и Е.В. Эйдман), целью которой было определить особенности

личностной саморегуляции.

На основе результата опроса была построена диаграмма (рис 3)

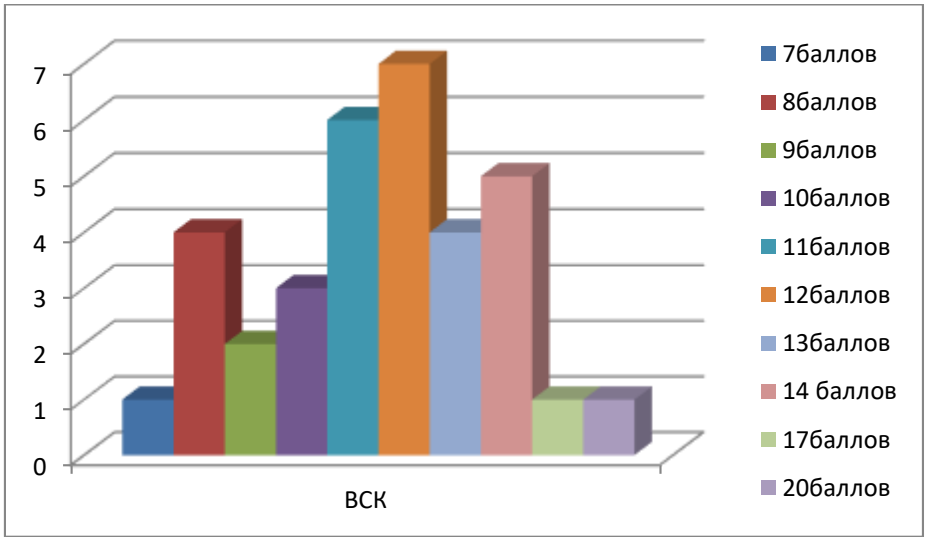


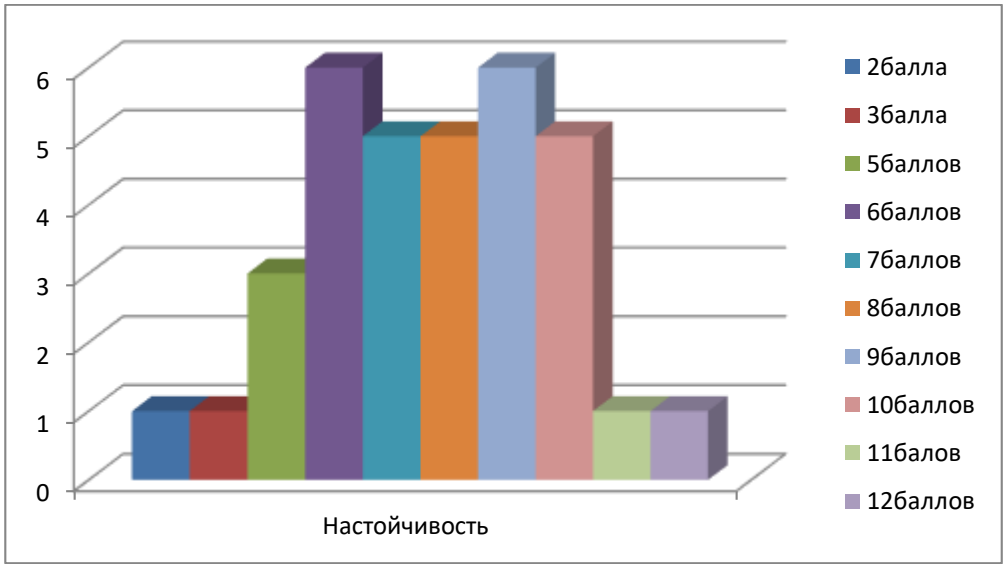
Рис 3. Результаты ВСК

Высокие баллы (20б. и 17б.) у двух человек свидетельствуют о том, что эти студенты эмоционально зрелые, активные, независимые, самостоятельные.

Средние баллы (7б. - 14б.) у остальных сорока обучающихся показывают, что данные студенты чувствительные, эмоционально неустойчивы, ранимы, неуверенные в себе.

Субшкала «настойчивость» характеризует силу намерений человека, его стремление к завершению начатого дела.

У обучающихся получились такие результаты:



(Рис 4.).

Рисунок 1.4 Настойчивость

Обучающие имеют средние баллы (от 2б. до 12б.) это означает, что у студентов повышенная лабильность, неуверенность, импульсивность, что может привести к непоследовательности и даже работоспособности поведения.

По субшкале «самообладание» студенты получили результаты:

Эти данные можно так же увидеть в диаграмме (Рис 5).

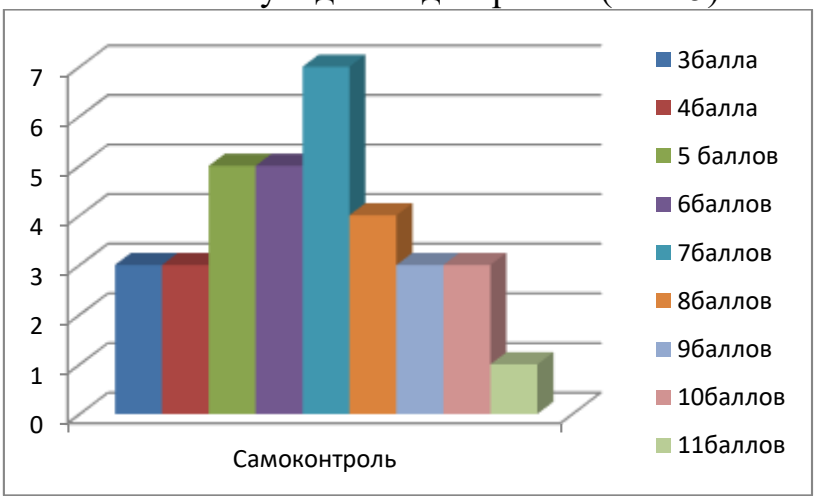


Рисунок 5. Самообладание

Высокий балл на шкале «самообладание» набрали 6 студентов (4-10б. и 2-11б.), что говорит о них, как о эмоционально устойчивых, хорошо владеющих собой в различных ситуациях. Остальные студенты набрали средний балл, что говорит о них, как о людях спонтанных, импульсивных.

Выводы.

Приоритетом большинства студентов этой группы является личная жизнь, т.к. ведущей деятельностью остается общение. Отрицательным фактором является не умение планировать свое время и расставлять приоритеты, положительным их самокритичность.

Сегодня для оптимизации успешности психологи рекомендуют:

- следить за организацией собственной жизни, сохранением здоровья, выполнением режима дня, распределением нагрузок, не распыляться на неважные дела. Необходимо исключить отвлекающие факторы, например - переписку в соц. сетях, просмотр роликов - теряя время и свои резервы. Окружающая обстановка должна способствовать желанию быть активным и успешным:

- учитывать собственные особенности - достоинства и недостатки, если вы медлительны, значит заранее позаботиться о выполнении запланированного дела;

- вызвать интерес и подойти творчески к занятию, ведь только вы сможете выполнить его по-своему;

- представить свое успешное будущее и стремиться к намеченной цели, вообразить успешный финал и ваши ощущения.

Использованные источники:

1. Дьяченко М.И. Психология высшей школы/И.М. Дьяченко, Л.А.

Кандыбович// – Минск, 1993. – 235с.
2. Иванников В.А. Психологические механизмы волевой регуляции/В.А. Иванников// – М., 1991. – 312с.
3. *Нюттен Ж.* Мотивация. Экспериментальная психология /Ж. Нюттен// Москва: Книжный мир,2002. – 367с.
4. *Смирнов С. Д.* Педагогика и психология высшего образования: от деятельности к личности/С.Д. Смирнов.// – М., 2001. – 193с.
5. Трейси, Брайан Тайм-Менеджмент/ Трейси, Брайан// пер. с анг С. Кировой -М.: Манн, Иванов и Фербер, 2016 - 144с.

УДК 338.26

Карамова А.С.
преподаватель
ФГБОУ ВО «Сочинский Государственный университет»
Россия, г. Сочи

ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ УСЛУГ ОРГАНИЗАЦИЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Аннотация:
В статье проанализированы факторы обеспечения конкурентоспособности услуг организаций здравоохранения, рассмотрены основные источники информации для анализа и оценки конкурентоспособности услуг организаций здравоохранения.
Ключевые слова: конкурентоспособность, качество услуг, организации здравоохранения, пациенты, показатели качества.

Karamova A. S.
Teacher
Of the "Sochi State University"
Russia, Sochi

THE FACTORS OF PROVIDING OF COMPETITIVENESS OF SERVICES OF HEALTH CARE ORGANIZATIONS

Abstract:
The article analyzes the factors of providing of competitiveness of services of health care organizations, describes the main sources of information for the analysis and assessment of competitiveness of services of health care organizations.
Key words: competitiveness, quality of services, healthcare organizations, patients, quality indicators.

Как писал М.Портер в «Эффективная конкуренция характеризуется наличием требовательных клиентов, обладающих волей, достаточной, чтобы заставить провайдеров улучшить качество услуг» [1].

Следовательно, качество является приоритетным фактором обеспечения конкурентоспособности услуг организаций здравоохранения, а анализ качества услуг – основным источником информации для анализа и

оценки конкурентоспособности услуг организаций здравоохранения.

Анализ качества услуг должен состоять из хорошо продуманных и всеобъемлющих оценок факторов, влияющих на качество оказываемых услуг. К ним относится: материально-технические возможности учреждения; кадровые ресурсы и их квалификация; наличие и качество медикаментов и предметов медицинского назначения, технологию и своевременность предоставления медицинской помощи, отношение пациентов к рекомендациям врача и к собственному здоровью, взаимоотношения врача и пациента, пациента и среднего медицинского персонала и т.д.

Традиционно качество услуг организаций здравоохранения оценивается по трем общим направлениям:

1. Структура. Характеризует условия оказания медицинской помощи, но не являются гарантией качества (организационно-техническое качество ресурсов: материально-техническая база, обеспеченность кадрами и т. д.).
2. Процесс оказания медицинской помощи, то есть по врачебному процессу (верный диагноз, выбор адекватной технологии лечения, соблюдение норм и стандартов, принятой тактики лечения).
3. Результат. Зависит как от качества процесса оказания медицинской помощи, так и от факторов, не связанных с работой врача, то есть тяжести больного, его возраста, особенности заболевания и т.п. (социально-экономический и медицинский эффект от проведенных мероприятий) [2].

Аналогичные направления оценки представлены и в теории А. Донабедиана, изложенной в конце XX века. [3]. В своем исследовании автор, выделил: качество структуры, качество процесса и качество результата. По сути, ученый показал возможность применять структурный, процессуальный и результативный подход при анализе качества медицинской помощи.

Рассмотрим каждое из направлений более подробно. Структура представляет особый интерес для аккредитующих организаций (например, для Объединенной Комиссии по Аккредитации Учреждений Здравоохранения - Joint Comission on Accreditation of Health Care Organizations). В результате информация по структуре более доступна и более унифицировано оценивается, чем данные о процессе и исходах. Однако структура может быть очень мало связана с процессом или исходами [3].

Многие исследователи считают сам процесс оказания медицинской помощи наиболее прямым и ценным средством оценки качества: «качественно» - значит правильные действия выполнены в нужное время. Существенное ограничение для оценки процесса, состоит в том, что об оптимальном процессе медицинской помощи или о значении отклонений от принятых методик лечения, мало известно. Только малый процент методик диагностики и лечения изучен в эпидемиологических исследованиях, и еще меньшее их число оценено в клинических исследованиях. Даже результаты хорошо проведенных исследований часто неопределенны, противоречивы

или применимы у очень ограниченной части больных.

Результат описывает итог оказанной помощи в отношении состояния здоровья пациента, включая изменения в его сознании и поведении, удовлетворенность больного врачебным и медсестринским обслуживанием, биологические изменения заболевания, осложнения лечения, заболеваемость и смертность. Преимущества и недостатки показателей качества в каждой из трех перечисленных областей сравниваются между собой в табл. 1.

Таблица – 1. Сравнение показателей оценки качества услуг организаций здравоохранения

	Структура* Пациент	ЛПУ	Процесс		Результат	
			Пациент		Пациент	
		+	++	+++	+	++
		+++	++	++	+	++/+++
		+	++	+	+++	+
		+	++	+	++	+
		+	+	+++	+	++
		+++	+++	+++	+	+
		++	+++	+/++	+++	+++
	Пример использования					
Кем используется	Аккредитующие организации	Аккредитующие организации	Плательщики	Больницы	Плательщики третьей стороны	Плательщики третьей стороны
Зачем используется	Требования стандарты	Требования стандартов	Карты отчетности	Внутренняя оценка качества	Карты отчетности	Карты отчетности

*Структура подразумевает характеристики используемых для медицинской помощи приспособлений, оборудования, персонала и администрации.

** Процесс включает характеристики оказываемой помощи

*** Результат описывает результаты помощи в отношении состояния здоровья больных.

* - не имеет ценности; + - низкая ценность; ++ - средняя ценность; +++ - высокая ценность.

Общий массив опрошенных составил 641 человек. Выборка случайная, простой случайный отбор. В МБУЗ г. Сочи «Городская больница №9», участвующем в реализации национального проекта «Здоровье», в течение одного дня одновременно проводилось анкетирование пациентов по проблемам качества, доступности медицинской помощи.

Анкета включала в себя 4 смысловых блока: социально-демографическая характеристика респондента; состояние здоровья пациента; качество и доступность медицинских услуг в учреждении и качество информирования пациентов по вопросам здоровья. Результаты исследования

представлены в табл. 2

Таблица - 2. Распределение респондентов по половозрастному критерию

Категория респондентов	Возраст	% от общего числа мужчин и женщин соответственно
Мужчины пенсионного возраста	60 лет и старше	33
Женщины пенсионного возраста	55 лет и старше	30
Мужчины зрелого возраста	41-60 лет	37
Женщины зрелого возраста	41-55 лет	33
Мужчины	18-40 лет	30
Женщины	18-40 лет	36
Всего:	мужчины женщины	35% 65%

Следует отметить относительную пропорциональность участия всех возрастных групп в опросе. Распределение опрошенных в значительной степени повторяет половозрастную структуру пациентов, посещающих ЛПУ. Полученные показатели выборки свидетельствуют о репрезентативности данных – отклонение от генеральной совокупности не превышает 5%.

В результате проведенного исследования были получены следующие данные. Значительная часть (46%) мужчин и женщин имели высшее образование, (27%) – среднее. По социальному статусу основная часть пациентов (42%) - работники бюджетной сферы, пенсионеров - (37%).

Здоровыми и редко болеющими себя считают 57% мужчин и 64% женщин, нездоровыми и длительно болеющими – 39% мужчин, причем из них 42% болеют год и более, а из числа 36% считающих себя нездоровыми и длительно болеющими женщинами год и более болеют более трети (37%).

Доступность медицинской помощи в поликлинике отметили 90% опрошенных, хотя 8% мужчин и 9% женщин считают её для себя недоступной. 7% мужчин и 5% женщин считают неудовлетворительным качество оказания медицинской помощи в поликлинике, но большинство- 83% респондентов данный качественный показатель оценивают положительно. Негативно оценивают доступность медицинской помощи по причине платного медицинского обслуживания 5% пациентов, а 2% не имеют страховых полисов.

Проведена детализация оценки качественных показателей работы отдельных подразделений амбулаторно-поликлинических учреждений.

Негативно оценили работу регистратуры 11% пациентов, но

большинство опрошенных оценивают её как хорошую и удовлетворительную (28 и 50% соответственно). Не пользуются услугами доврачебных и профилактических кабинетов 53% опрошенных, но 23% отметили их положительную роль.

Возможно, это связано с активизацией работы по профилактике заболеваний, повышению уровня санитарной пропаганды, повышению информированности пациентов о своём заболевании, которую проводит участковая служба (увеличение объёмных показателей данной деятельности отмечает более половины опрошенных).

В результате оценки качества организации приёма участкового врача были получены следующие результаты:

- ✓ на хорошо и удовлетворительно работу участкового врача оценивают 92,5 % пациентов, неудовлетворительно - 4%;

- ✓ отрицательным моментом качества организации работы врача является, по мнению большинства пациентов, отсутствие компьютеризированного рабочего места врача (14% опрошенных), очереди на прием (48% опрошенных).

По мнению пациентов, резерв повышения качества работы участковой службы заложен в совершенствовании материально - технической базы ЛПУ (46%), улучшении диагностической базы (36%). Среди других факторов улучшения работы участковой службы пациенты отмечают повышение квалификации (36%) и социальной защищённости медработников (26%). В порядке убывания расположились необходимость улучшения управления ЛПУ (17%), профилактической работы (13%), санитарной пропаганды (8%), контроля работы врача (3%).

О степени востребованности скорой медицинской помощи свидетельствуют показатели обращаемости, которую получали более половины (51%) опрошенных, в большинстве случаев - однократно (25%), а не обращались - 31%. Обращает на себя внимание факт регулярного использования услуг «скорой» больными (24,5%). Вероятно, это обусловлено достаточно высоким уровнем качества и оперативности оказания медицинской помощи, так как неудовлетворительную оценку деятельности службы скорой помощи дали всего 2% опрошенных.

Стационарную помощь доступной считают 82% пациентов. Отмечается высокий уровень госпитализации в стационарные лечебные учреждения города среди пациентов городских ЛПУ. Среди опрошенных 70% мужчин и 64% женщин лечились в больницах города. Удовлетворены качеством оказанной медицинской помощи 98% опрошенных.

Высокую степень оперативности работы приёмных отделений отражает показатель пребывания в них больных до 1 часа - 79%, 20% больных находились более длительное время, что связано с функционированием коек краткосрочного пребывания (диагностических) в приёмных отделениях

большинства больниц, обследованием пациентов (84%), что большинство пациентов удовлетворило (80%), в то же время 6% отмечают грубость, 4% непрофессионализм, 9% - невнимательность медицинского персонала.

Вместе с тем, 38% пациентов удовлетворены информированием о своём заболевании и лечении, 15% не устраивает работа анестезиолога-реаниматолога, 16% не устраивает качество послеоперационной врачебной помощи по причине недостаточного внимания (6%), отсутствия лекарств (5%), 3% - проблем этики, 2% - вымогательства.

Больные высоко оценивают своевременность оказания хирургической помощи в поликлиниках (304 чел.) - 87% (но 6% мужчин и 6,5% женщин противоположного мнения), значительная часть пациентов отмечает высокое качество хирургической помощи - 77% (в то же время 10% мужчин и 11,5% женщин иного мнения).

Почти все опрошенные считают, что они информированы о здоровом образе жизни (90%), о мерах профилактики и факторах риска (80%), что свидетельствует о высоком уровне санитарно-гигиенического образования. Информацию они получают в большинстве случаев от врача (60%), медсестры (27%) и научно-популярной литературы (27%). 9% черпают информацию от знакомых, и лишь 2% из Интернета.

Наибольшую активность по информированию пациентов проявляют терапевты (30%), хирурги (18%), гастроэнтерологи (12%), урологи (10%), врачи функциональной диагностики (11%), другие - (5%), что соответствует структуре заболеваний среди жителей Сочи и пациентов городских ЛПУ.

Считают достаточной свою информированность в вопросах здоровья 58% пациентов, причём 65% мужчин и 74% женщин используют методы самооздоровления, рекомендованные медработниками (до 60%), а в остальных случаях (до 42%) -почерпнутые из СМИ, что свидетельствует о высоком рейтинге доверия печати и ТВ, хотя 45% респондентов считают пропаганду здорового образа жизни – недостаточной.

Ответственность за обеспечение достоверной информацией о своём заболевании 63% опрошенных мужчин и 39% женщин возлагают на терапевта, 14% -на специального врача-информатора, 30% на СМИ.

Большинство работающих пациентов (73%) не имеют на работе условий для укрепления здоровья. Только у 9% пациентов на производстве есть медпункты, лишь у 1,6% организовано питание, 9% обеспечены санаторно-курортным лечением, 13%-профилактическими медосмотрами, 4%-спортивной базой, 3%-доплатами за приверженность здоровому образу жизни.

Таким образом, по результатам проведенного исследования можно сделать следующие выводы:

✓ в ходе реализации национального проекта «Здоровье» и муниципальной политики в сфере здоровья положительные изменения отмечает подавляющее число пациентов, тем не менее, необходимость оплаты медицинских услуг остается препятствием для определенной части уязвимых

групп населения;

- ✓ несмотря на меры по активизации профилактической деятельности ЛПУ ресурсы доврачебных кабинетов и кабинетов профилактики не востребованы в полной мере;
- ✓ открытие специализированных центров на базе имеющихся ЛПУ оценивается положительно пациентами, так как повышает качество и доступность медицинской помощи;
- ✓ предпринятые меры по компьютеризации рабочих мест врачей и созданию возможностей для повышения квалификации, по мнению пациентов, оцениваются как позитивные, но недостаточные;
- ✓ все еще остается высокими уровень обращаемости в службу скорой помощи и уровень госпитализации, что требует отдельного анализа и реализации соответствующих мероприятий, в том числе нормативно-правового характера;
- ✓ учитывая важную роль СМИ, в том числе электронных, в формировании мировоззрения населения, его санитарной культуры, необходимо максимально использовать этот информационный ресурс с позиций общественного здравоохранения и доказательной медицины;
- ✓ необходимы меры по созданию условий работающим для укрепления личного здоровья.

Использованные источники:

1. Портер, М.Э Конкуренция.; Пер. с англ. ; – М. :Вильямс, 2005. – 608 с.
2. Голышев А.Я., Носырева О.М. Концепция создания системы управления качеством в лечебно-профилактических учреждениях» помощи //Медицинские конференции [Электронный журнал]. URL: http://www.medico.ru/articles/management/article_001.htm (Дата обращения 10.06.2011).
3. Donabedian A. The criteria and standards of quality. Michigan: Health Administration Press; 1982. 504 p.

УДК 94 (470)

Караханян Т.Н.
магистр истории, ст. преподаватель
кафедра истории, археологии и краеведения
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Российская Федерация, г. Владимир

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В УДЕЛЬНЫХ ИМЕНИЯХ ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ

Аннотация: В статье рассмотрены некоторые аспекты сельскохозяйственной и экономической деятельности образовательных учреждений удельной конторы Владимирской губернии.

Ключевые слова: сельское хозяйство, Владимирская удельная контора, удельные имения, удельные крестьяне, основы землепользования

Karakhanyan Tn., master of history
senior lecturer Professor of history, archeology and local history
Vladimir state University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs
The Russian Federation, Vladimir

AGRICULTURAL ACTIVITIES OF EDUCATIONAL INSTITUTIONS IN THE SPECIFIC NAMES OF THE VLADIMIR PROVINCE

Abstract: The article discusses some aspects of agricultural and economic activities of educational institutions unit office of the Vladimir province.

Key words: agriculture, Vladimir specific firm, specific estates, specific farmers, the basis of land use

Материальная база всегда является основой духовного развития. Развитие системы образования в удельных имениях Владимирской губернии проходило под влиянием хозяйственных преобразований удельного ведомства, во главе которого стоял вице-президент Департамента уделов граф Л.А. Перовский229. За период своего руководства он значительно переустроил весь уклад удельного хозяйства230.

Начиная со второй четверти XIX столетия, в рамках реорганизации хозяйства удельного ведомства был проведен комплекс мероприятий, часть из которых была предложена еще в «Учреждении об Императорской фамилии». Так, в данном указе «повелевалось» заводить при удельных селениях школы231, которые активно занимались сельскохозяйственными работами.

---

[229] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. – Т. 1. – СПб., 1902. – С. 67.
[230] Там же. – С. 66.
[231] Учреждение об императорской фамилии от 5 апреля 1797 г. // Полный Свод законов Российской империи. – Ст. 17906. - п. 118.4.

В 1829 г. был поднят вопрос о массовом обмене казенных имений на удельные с целью повышения доходности последних через их комплексное сосредоточение. Вследствие данного мероприятия удельные имения, расположенные в 36 губерниях Российской империи, были сосредоточены в 11 наиболее доходных, среди которых была и Владимирская губерния232. Это обстоятельство давало возможность устройства образовательных учреждений для удельных крестьян с целью распространения в их среде новаторских способов землепользования.

Введение общественных запашек повлияло на распространение образовательных учреждений в среде удельного крестьянства, которые служили «для образования хлебных запасов и вспомогательных капиталов, предназначенных на общеполезные надобности удельных крестьян»233.

Задуманные первоначально в 1827 г. для более надежного обеспечения крестьянского продовольствия взамен хлебного сбора с души, общественные запашки вскоре «сделались школой земледельческих улучшений и послужили источником для целого ряда образовательных мер и предприятий в пользу сельского населения в удельных имениях»234.

Впоследствии удельное ведомство начало смотреть на общественную запашку как на средство для проведения в народную среду более усовершенствованных приемов земледелия, лучших семян, орудий труда и т.д. Она играла разнообразную роль: служила опытным полем для образовательных учреждений Владимирской удельной конторы, где испытывались новые технические приемы земледелия, была примером лучшей обработки земли и источником новых семян для поселян удельных имений235.

Во Владимирской губернии в ходе обучения удельных крестьян основам землепользования на практике применялись лучшие семена из Финляндии и США, которые выписывались и рассылались по удельным конторам Российской империи директором главного земледельческого училища М.А. Байковым.

Так, например в 1834 г. Департамент уделов признал полезным распространять посевы ржи-вазы, выписанной из Финляндии, во всех удельных имениях. Из полученных 50 четвертей этих семян, доставка которых обошлась удельному ведомству в 3304 рубля, а дальнейшая пересылка стоила 1400 рублей, 5 четвертей были переданы управляющему Владимирской удельной конторой236. Повторный заказ семян был произведен в 1835-1836 г., из которого 6,25 четвертей были также переданы во Владимирское имение237.

В 1847 г. из Нью-Йорка удельным ведомством было выписано 32 сорта

---

[232] Там же. – С. 72.
[233] Столетие уделов. 1797-1897. – Гл. IV.- СПб. 1897. – С. 39.
[234] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 39-40.
[235] Там же. – С. 174.
[236] Там же. – С. 242.
[237] Там же. – С. 242-243.

хлебных и огородных растений, которые были переданы в удельные конторы Российской империи с предписанием раздать их для посева бывшим воспитанникам специализированных учебных заведений - хозяевам образцовых усадеб. Те растения, которые оказывались соответствующими местным климатическим условиям, предполагалось разводить первоначально также на полях общественной запашки, а затем и в крестьянском хозяйстве238.

Семена растений, распространяемые удельным ведомством среди своих подопечных, проходили определенные испытания, результаты которых отправлялись в Департамент уделов. Так, в 1848 г. всем управляющим удельными конторами, в том числе и Владимирской, было послано указание о проведении опытов по посадке гороха и ячменя, сопровождающееся предписанием стараться в их разведении первоначально в образцовых хозяйствах, а затем в крестьянской среде239.

В 1849 г. подобные испытания проводились на американских видах растений. В отчетах Департамента уделов, касающихся полученных результатов, мы обнаружили, что во Владимирской губернии урожаи образцовых видов были удовлетворительные240.

Необходимо отметить, что из-за границы кроме семян Департаментом уделов выписывались также и усовершенствованные орудия труда, такие как плуг, бороны улучшенной конструкции, молотилки, веялки, которые применялись учениками главного земледельческого училища в ходе обучения на практических занятиях. После завершения учебного курса воспитанники забирали некоторые орудия с собой с целью их применения и распространения в своих селениях.

Описанные сведения позволяют считать, что во Владимирской губернии, как и в ряде других, уделялось достаточно большое внимание удельным крестьянам. Применяя практический труд воспитанников образовательных учреждений на общественных запашках, рассматриваемых как поля для опытов, удельное ведомство окупало свои затраты на приобретение иностранных семян, новых орудий труда и т.д., получая более высокие урожаи.

В данном случае можно говорить об умелой деятельности удельного ведомства. Департамент уделов увеличивал доходы, получаемые с удельных имений страны, и распространял в среде удельного крестьянства идею необходимости приобретения новых знаний в сфере землепользования.

Кроме распространения заграничных огородных и хлебных растений на территории удельных имений Владимирской губернии удельное ведомство активно пыталось внедрить картофель. В 1833 г. в тех училищах и школах, которые действовали на территории удельной конторы, ученики и учителя с интересом восприняли указание Министра императорского двора о

[238] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 243.
[239] Там же. – С. 244.
[240] РГИА. Ф. 515. Отчет по Министерству уделов за… (1832-1860) год. - СПб., 1833-1861. Издание ежегодное.

необходимости его посадки «… на случай неурожайных годов…»241.

10 марта 1834 г., когда во Владимире еще лежал снег, управляющим удельными конторами было дано предписание о посеве картофеля на общественных запашках (в яровом или паровом поле). И для того, чтобы сажать, необходимо было знать технику его посадки и посевные сроки. В связи с этим директором главного земледельческого училища М.А. Байковым были разработаны и разосланы по удельным имениям подробные правила о разведении картофеля242. Во Владимирскую губернию подобные правила были направлены 23 марта 1834 г., с которыми при их получении были ознакомлены все ученики образовательных заведений и их преподаватели.

Некоторых воспитанников училищ интересовала цена клубней картофеля и ее рентабельность: за четверть, то есть около 2,1 центнера, во Владимирском имении отдавали от 6 руб. 74 копеек до 7 руб. 50 копеек243.

Стоимость была достаточно высокой в связи с тем, что в переводе на современную систему исчисления за 1 кг картофеля отдавалось около 3,2 – 4 копейки. И разница в цене была практически 1 рубль244. В то время как средний заработок крестьянина составлял 40 копеек – 1 руб. 30 копеек в день. Однако расходы, понесенные на покупку семян картофеля оправдывались полученными результатами. Так, картофель, посеянный в 1835 г. на общественных запашках Владимирского имения дал урожай в 5,2 – 5,6 раза больше посаженного245.

Необходимо отметить, что в ряде местностей указание о посеве картофеля вызвало недовольство. Например, в 1841 г. среди раскольничьих деревень Красносельского приказа Владимирской губернии крестьяне отказались от введения его посевов на своей земле по причине несоответствия местным почвенным условиям и неупотребления его в пищу. И поэтому распространение позитивного знания о самом картофеле и технике его посадки в среде местного населения учениками образовательных учреждений, по мнению удельной администрации, способствовало расширению посевных площадей с данным видом огородного растения, что в свою очередь влияло на увеличение доходности удельных имений.

В училищах и школах большое внимание уделялось огородной и садовой культуре. Наиболее активно Департамент уделов начал ее распространять в 1840-х гг. Так, во Владимирской удельной конторе учебный огород при сельской школе был открыт в 1850 г. в Красносельском приказе. Крестьянская община на его устройство выделила из своего бюджета 47 рублей. В 1855 г. подобный огород был организован и при Никологорском ремесленном училище246.

17 декабря 1857 г. удельным ведомством был издан общий циркуляр об

---

241 История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С.247.
242 История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901.– С. 248.
243 Там же. – С. 248-249.
244 Данные вычисления составлены автором.
245 История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 248.
246 РГИА. Ф. 515. Оп. 16. Д. 115. Л. 31об.

устройстве садов и огородов при приказных домах и сельских училищах. После этого образцовые огороды были заведены во всех имениях, где их не было раньше.

Развитию садовой культуры управляющий Владимирской конторы содействовал побуждением крестьян обращать под огороды нетронутые места усадебной земли, и благодаря предпринимаемым мерам, их общая площадь во Владимирском имении с 200 десятин в начале 1840-х гг. поднялась до 560 десятин в конце 1850-х гг.247.

В учебных заведения Владимирской губернии крестьянские мальчики обучались правилам выращивания фруктовых деревьев, быстрорастущих кустарников, различным способам распространения садовых и огородных культур, а также методам обработки разного вида почв. Так, например, ученикам в школе рассказывали о правилах защиты песчаных мест от выдува ветров и распространения песка на большие территории. Данные местности необходимо было засаживать растениями, которые могли выживать в плохих условиях. Подобным растением оказалась шелюга – вид кустарника, хорошо растущий на песчаных почвах, саженцы которой во Владимирскую удельную контору были выписаны из Екатеринославской губернии в черенках в количестве 1500 штук и семенами 5 фунтов.

В период с 1846 по 1852 г., по проекту директора главного земледельческого училища М.А. Байкова, во Владимирской губернии проводились опыты, имевшие большой успех, по посадке данного вида кустарника на песчаных почвах различных селений Судогодского, Вязниковского и Меленковского уездов. Черенками шелюги было засажено около 150 десятин песчаной земли. Главной целью этого мероприятия явилось ограждение полей от заноса песком, обращение бесплодных пространств в пастбища и распространение в среде удельного крестьянства новых знаний в сфере землепользования248.

Таким образом, Департамент уделов, распространяя среди удельных крестьян основы садоводства и огородничества, расширял познания своих подопечных, знакомя их с приемами соответствующих культур при помощи образцовых и учебных садов и огородов, которые содержались при образовательных учреждениях. Кроме того, благодаря пропаганде в училищах и школах новых методов обработки земли и применения на практике лучших сортов растений, привезенных из-за границы, удельное ведомство распространяло в среде крестьянства новаторские формы землепользования, что приводило к увеличению доходности удельных имений.

Использованные источники:

1. ГАВО (Гос. арх. Владимирской области). Владимирская губерния. Список населенных мест по сведеньям 1859 г. – Спб., 1863.

[247] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 269-270.
[248] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 280-281.

2. Полный Свод законов Российской империи. – Ч. I. - Т. XXIV. – СПб., 1906.
3. РГИА (Российский государственный исторический архив). Ф.515. Фонд главного управления уделов. – Оп. 16. – Д. 115.
4. РГИА. Ф. 515. Отчет по Министерству уделов за… (1832-1860) год. – СПб., 1833-1861. Издание ежегодное.
5. История уделов за столетие их существования. 1797-1897. – Т. 1–2. – СПб., 1902.
6. Столетие уделов. 1797-1897. – Гл. IV.- СПб. 1897.

УДК 94 (470)

Караханян Т.Н.
магистр истории, ст. преподаватель
кафедра истории, археологии и краеведения
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Российская Федерация, г. Владимир

ПОЛИТИКА РАСПРОСТРАНЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ ВЫСШЕЙ УДЕЛЬНОЙ АДМИНИСТРАЦИИ ВО ВЛАДИМИРСКОЙ УДЕЛЬНОЙ КОНТОРЕ

Аннотация: Статья посвящена вопросу распространения образования в удельных имениях Владимирской губернии в целях повышения их экономической эффективности.

Ключевые слова: Владимирская удельная контора, Департамент уделов, удельные имения, удельные крестьяне, образовательные учреждения.

Karakhanyan T.N., master of history
senior lecturer Professor of history, archeology and local history
Vladimir state University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletovs
The Russian Federation, Vladimir

DISTRIBUTION POLICY THE HIGHER EDUCATION UNIT IN THE VLADIMIR ADMINISTRATION SPECIFIC OFFICE

Abstract: The article is devoted to the dissemination of education in the specific names of the Vladimir province in order to increase their economic efficiency.

Key words: Vladimir the specific office, Department of the regions, specific property, specific farmers, educational institutions

С целью распространения грамотности в среде удельного крестьянства на территории Владимирской удельной конторы к концу 1850-х гг. было организовано 18 церковно-приходских школ249, которые производили

[249] Данные подсчеты сделаны автором на основании сведений сборника ГАВО. Владимирская губерния. Список населенных мест по сведениям 1859 г. – СПб., 1863, из расчета в 1 православной церкви губернии была открыта 1 церковно-приходская школа.

попытку совершенствования общества и роста его благосостояния на основах православия. Однако количество данных заведений было достаточно мало в сравнении с подобными губернскими учреждениями.

Анализ подтверждает наши предположения о том, что в селениях местной удельной администрации было организовано сравнительно небольшое количество подобных учебных заведений, что связано с небольшим количеством церквей.

Другим видом начальных образовательных заведений для крестьян являются школы у приказных писарей, появление которых вызвано необходимой организацией документооборота. От крестьян были постоянные жалобы на недостаток лиц, пригодных для выполнения обязанностей писаря в приказах. Существовало и недовольство крестьян из-за привлечения к этой обязанности их детей, закончивших приказные сельские училища. Данные обстоятельства вынуждали Департамент уделов постоянно напоминать управляющим удельных контор об обязательном обучении крестьянских мальчиков в подобных школах, направленных также на распространение грамотности в среде зависимого населения страны.

Общее распоряжение о таком виде обучения было сделано еще в 1804 г., однако до 1840-х гг. оно практически не выполнялось. Управляющие конторами обычно затруднялись возлагать данные обязанности на писарей, вследствие того, что они не были подготовлены к этой деятельности и не имели свободного времени. Но в конце 1830-х гг. Департамент уделов стал категорически настаивать на применении данной меры, в результате чего в стране стал наблюдаться рост количества воспитанников подобного рода школ.

Так, например, в 1838 г. количество мальчиков, получавших образование в школах у приказных писарей, по всей стране ровнялось 172 человекам, в то время как к 1846 г. их число увеличилось в 3 раза, и составило 573 крестьянина. К концу 1850-х гг. в подобных образовательных заведениях получало образование 658 человек, что было больше в 4 раза по сравнению с первым набором учеников.

Сопоставление данных показывает, что численность крестьянских мальчиков, находившихся на обучении у приказных писарей, за 20 лет увеличилась в 4 раза, что свидетельствует о том, что крестьяне удельных имений, в соответствии с распоряжением удельного ведомства, отдавали своих детей на целенаправленное обучение у приказных писарей.

В удельных селениях кроме перечисленных учебных заведений в середине XIX столетия существовали также и частные элементарные школы, которые организовывались и содержались на средства частных лиц: приказных голов, удельных крестьян, купцов, окончивших курс в удельном земледельческом училище, хозяев образцовых усадеб и т.п.

Подобные школы открывались с целью дать возможность малоимущим крестьянам обучать своих детей грамоте и началам православной веры, не посылая их за несколько верст в приказные сельские училища, и не лишая их

возможности помогать по домашнему хозяйству250. Кроме того, с конца 1850-х гг. учителя приказных училищ и начальных школ за успешное преподавание стали получать вознаграждение в размере до 75 рублей251.

К организации данных учебных заведений можно отнести способ обучения грамоте, практиковавшийся в 60-х гг. XIX в. в промышленных и торговых селах Владимирской удельной конторы, где не было учреждено сельских приказных училищ, а частные и церковно-приходские школы заводить в силу каких-либо причин было неудобно. В это время крестьяне, постепенно проникаясь сознанием пользы и преимуществ образования, отдавали своих детей на выучку «разного звания грамотным людям»252, к которым можно отнести бессрочноотпускных солдат, причетников, не нашедших себе места служения семинаристов, калек и т.д. Многие из этих учителей «могли лишь читать, а писать и сами не умели»253, тем не менее, и они приносили пользу в деле распространения грамотности среди удельных крестьян.

Кроме того, сознавая, несоответствие численности образовательных заведений и количества населения, удельное ведомство поощряло подобные виды обучения, выдавая пособие каждому лицу, занимавшемуся преподаванием не менее 10 учеников, «… от 1 ½ до 2 четвериков ржи за месяц занятий». Тем же учителям и учительницам, кто успевал обучить своих учеников не только чтению и молитвам, но и счету и письму, а девочек – рукоделию, выплачивалось вознаграждение до двух рублей за полную выучку каждого254.

Необходимо отметить тот факт, что в конце 1850-х гг. Департаментом уделов было обращено внимание на недостаток или непригодность учебников, имевшихся в сельских образовательных заведениях, а также на полное отсутствие библиотек при школах, открытие которых считалось необходимым пособием в деле народного просвещения. Согласно этому удельное ведомство стало учреждать их по возможности при всех приказных училищах, рассылая туда книги, как для народного чтения, так и для руководства учителей. Одновременно производя замену старых пособий, употреблявшихся в процессе обучения с 1840-х гг., оно снабжало книгами и все частные школы, в которых свободные учителя безвозмездно раздавали их своим ученикам255.

Кроме того, в этот период удельное ведомство разрешило отдавать ученикам в их собственность буквари, по которым они проходили обучение. Мальчики, показавшие наибольшие успехи в учебе, получали также Евангелие, беседы о явлениях природы и другие учебные пособия. Данное обстоятельство подтверждает наше мнение о том, что удельное ведомство,

---

[250] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 389.
[251] Там же. – С. 395.
[252] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 390.
[253] Там же. – С. 390-391.
[254] Там же. – С. 395.
[255] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 395.

желая увеличить количество грамотных подопечных крестьян, предпринимало даже такие меры, как раздача книг, которые могли использоваться не только в учебном процессе в школе, но также и частным образом, для самообразования.

Таким образом, к концу 1860-х гг. при всех сельских приказах удельных имений Владимирской губернии были открыты начальные образовательные учреждения, в которых обучались основам грамотности, православной культуре, землепользованию, промысловым навыкам и т.д. Департамент уделов, контролируя образовательный процесс, происходивший на периферии, производил попечительские меры, направленные на улучшение качества получения образования.

В фонде Главного управления уделов Российского государственного архива мы обнаружили сведения о других направлениях крестьянского образования. Так, во Владимирской губернии в середине 1850-х гг. крестьяне Большегригоровского, Никологорского, Нагуевского и Рыловского приказов в количестве 5 человек изучали основы землемерного дела. Способам врачевания обучалось 8 крестьян Лехтовского, Красносельского, Всегодического, Большегригоровского, Воскресенского, Никологорского и Торчинского приказов. У ветеринаров практиковалось 7 мальчиков из Лехтовского, Большегригоровского, Никологорского, Нагуевского, Красносельского, Торчинского и Рыловского удельных приказов. Данные сведения показывают, что крестьяне, понимая необходимость и значимость образовательного процесса, отдавали своих детей на обучение не только в сельские училища и начальные школы, но и в специализированные образовательные учреждения, направленные на подготовку квалифицированных специалистов.

Выше перечисленные разряды учебных заведений были предназначены исключительно для крестьянских мальчиков. Обучение девочек началось только с 1843 г., когда впервые им стали заниматься священники в Симбирском, Оренбургском, Алатырском и Пермском имениях. С 1850-х гг. женские монастыри и частные лица начали учреждать женские школы на собственные средства. Во Владимирской удельной конторе исходя из сведений отчета министра уделов, данный вид образовательных заведений появился только в 1860 г. 256, но он имел случайный характер.

Несмотря на то, что к началу 1860-х гг. наблюдается рост образовательных заведений удельного ведомства и увеличение учащихся в них, крестьяне с некоторой опаской относились к отдаче своих детей на обучение. Дело в том, что поселяне, закончившие училище с наибольшим успехом, могли быть выбраны начальством вопреки собственному желанию и без согласия родителей, для специализированного обучения, например, фельдшерскому или землемерному делу или для назначения писцами в местную удельную администрацию, что повлекло бы их отвлечение от

[256] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 389-391.

хозяйственных работ на неопределенное время. Этим объясняется такое явление, что даже в промышленных местностях, где в сознание рассматриваемой категории населения проникло понятие о пользе и необходимости грамотности, крестьяне обучали детей на дому частным образом, но неохотно решались отдать их в общественное училище.

Желая исправить сложившуюся ситуацию, Департамент уделов неоднократно указывал управляющим конторами при выборе мальчиков в приказные училища о необходимости строгого наблюдения за правильностью их распределения: в зависимости от материального положения и отдаленности местожительства родителей – на пансионеров, полупансионеров и содержащихся на средства родителей и родственников257.

Таким распоряжением, с одной стороны, достигалась цель обучения беднейших крестьян, а с другой – давалась возможность крестьянам более или менее самостоятельным помещать в школы своих детей без опасения лишиться их в последствии как работников семьи.

Вся постановка дела народного образования в бывших дворцовых имениях свидетельствует о том, что удельная администрация прилагала со своей стороны достаточного много усилий к распространению грамотности среди подведомственных ей крестьян путем устройства для этого многочисленных и разнообразных по своим типам школ и училищ, проводя ряд мероприятий, направленных то, «… чтобы сословию, выходящему относительно удовлетворения местных нужд из-под нравственного попечительства и призываемому к самоуправлению в указанных законом пределах, были по возможности обеспечены средства к просвещению и чтобы оно прониклось точным сознанием своего положения» 258.

Использованные источники:

1. ГАВО (Гос. арх. Владимирской области). Владимирская губерния. Список населенных мест по сведеньям 1859 г. – Спб., 1863.
2. Полный Свод законов Российской империи. – Ч. I. - Т. XXIV. – СПб., 1906.
3. РГИА. Ф. 515. Отчет по Министерству уделов за… (1832-1860) год. – СПб., 1833-1861. Издание ежегодное.
4. История уделов за столетие их существования. 1797-1897. – Т. 1–2. – СПб., 1902.
5. Столетие уделов. 1797-1897. – Гл. IV.- СПб. 1897.

[257] История уделов за столетие их существования. 1797-1897. - Т.2. - СПб., 1901. – С. 394.
[258] Там же. – С. 396-397.

УДК 657

Каращенко В.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика и управление»
Бижунова Т.В.
студент 4 курса
кафедра «Экономика и управление»
Максименко О.Д.
студент 2 курса
кафедра «Экономика и управление»
Шахтинский институт (филиал)
ЮРГПУ(НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Шахты

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ КОМПАНИИ СОГЛАСНО МСФО ПРИ ФУНКЦИОНИРОВАНИИ СООТВЕТСТВУЮЩЕЙ БИЗНЕС-МОДЕЛИ

Аннотация: в статье анализируются положения МСФО (IAS) 39, который заменен на МСФО (IFRS) 9 и положения МСФО (IFRS) 9. Рассматриваются типы бизнес-моделей и способы управления финансовыми активами компании при функционировании одной из самых специфичных моделей – модель, используемая организацией управления для финансовых активов.

Ключевые слова: МСФО, финансовые активы, денежные потоки, бизнес-модель, управление.

Karashenko V.V., Candidate of Economic Sciences
associate professor of department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Bizhunova T.V.
4st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty
Maksimenko O.D.
2st year student, department of «Economics and management»
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty

THE MENEGMENT OF THE FINANCIAL ASSETS OF COMPANY ACCORDING IFRS WHEN THE RELEVANT BUSINESS MODEL FUNCTIONS

Annotation: the article analyses statements of IAS 39, which replaced by IFRS 9 and statements of IFRS 9. Also article reviews types of business – model and

ways to manage financial assets of company in the operation of the one of the most specific models – the model used by management for financial assets by company.

Key words: IFRS, IAS, financial assets, cash flows, business – model, the management.

В соответствии с МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты», финансовые стандарты измеряются в зависимости от того, как компания управляет своими финансовыми инструментами («бизнес-модель»), и какие денежные потоки получает от них.

Проанализируем глоссарий финансовых терминов. У термина «бизнес-модель» существует 2 различных значения: совокупность средств и методов, которые компания использует для получения доходов и зарабатывания прибыли; способ использования какого-либо актива для достижения заявленных целей компании. Проанализировав значение бизнес-модели в управлении финансами компании, мы можем сказать, что более точное и четкое описание понятия «бизнес-модели», как финансового инструмента, дает 2 определение. Кроме того, следуя истории, истоки рассматриваемого инструмента уходят в понятие «намерение менеджмента», которое до сих пор еще имеет место быть. [2]

Так в чем же разница? Мы привыкли считать, что «бизнес-модель» характеризует одну и ту же модель использования активов для достижения поставленных целей, но для разных предприятий. Но это ошибочное мнение. Приведем в пример 3 бизнес-модели: классическая производственная бизнес-модель на уровне компании, и две бизнес-модели на уровне активов: бизнес-модель использования для фабрики и трёх складов, и бизнес-модель инвестирования для сдаваемого в аренду склада.

Различие в бизнес-моделях на уровне активов в МСФО признавалось важным всегда, однако, не всегда формулировалось прямо и явно. Подавляющую часть истории в МСФО вместо термина бизнес-модель использовалось близкое понятие «намерение менеджмента». То есть цель приобретения того или иного актива. Однако, поскольку намерения — это одно, а дела — это другое, то, начиная со стандарта МСФО (IFRS) 9 «Финансовые инструменты» МСФО явно ссылаются на бизнес-модель: по сути, намерения руководства компании, подтверждённые его фактическими действиями. Не по словам, но по делам нужно судить о бизнес-модели. [4]

Хотя целью бизнес-модели, используемой компанией, может быть удержание финансовых активов с целью получения предусмотренных договором денежных потоков, совсем необязательно, чтобы компания удерживала все эти инструменты до наступления срока погашения. Даже в случае, если имеют место продажи финансовых активов или ожидаются такие продажи в будущем, бизнес-модель, может классифицироваться в эту категорию.

Разобравшись в зависимости финансовых стандартов от типа управления компанией имеющимися у них финансовыми инструментами, мы

можем перейти к результату их использования: денежным потокам.

Для финансовых активов МСФО (IAS) 39 имелось две категории классификации: по амортизационной стоимости, по справедливой стоимости, но МСФО (IFRS) 9 вводит еще одну классификационную категорию: по амортизационной стоимости и по справедливой стоимости одновременно. [3]

Классификация финансовых активов в МСФО (IFRS) 9 построена на управлении компанией группами финансовых активов и основных характеристиках денежных потоков, которые будут получены от этих активов. Таким образом, Совет по МСФО решил сблизить бухгалтерский и управленческий учет, который использует руководство компаний в отношении активов. Подобный подход нацелен на то формировании возможности пользователям отчетности предсказывать будущие денежные потоки к получению. Классификация и оценка финансовых активов по МСФО (IFRS) 9 тесно связана с экономическим поведением компании-инвестора, то есть с «бизнес-моделями управления» этими активами.

Условные сокращения:

ПСД – прочий совокупный доход (статья капитала)

ОПУ – отчет о прибылях и убытках

СС – справедливая стоимость

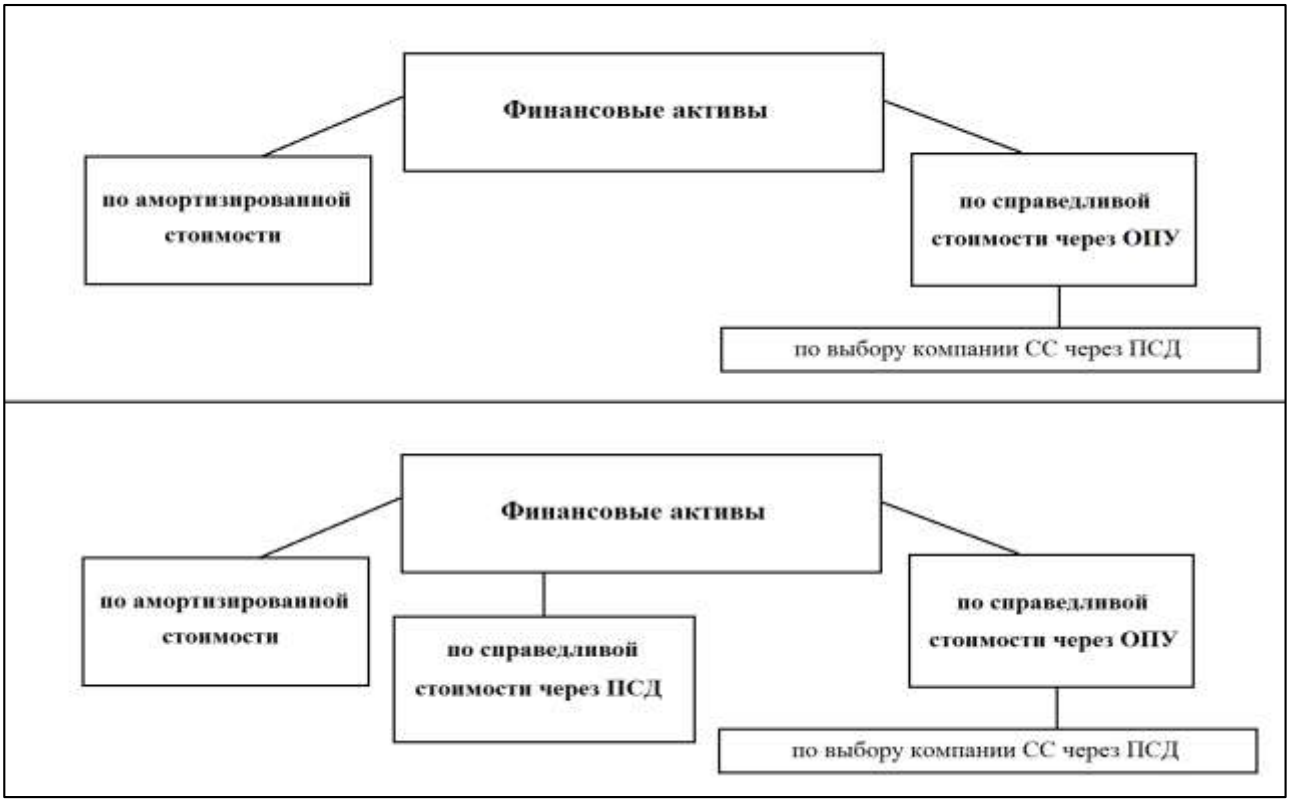


Рисунок 1 – Классификация финансовых активов

Финансовый актив должен оцениваться по амортизированной стоимости, если выполняются два условия:

1. Финансовый актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является получение предусмотренных договором денежных потоков.

2. Денежные потоки являются исключительно выплатами основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга.

Амортизированная стоимость рассчитывается методом эффективной ставки процента, которая дисконтирует расчетные будущие денежные поступления на протяжении ожидаемого срока действия финансового актива. То есть амортизированная стоимость отражает денежные потоки от финансового актива, которые компания получит в том случае, если будет держать этот актив до погашения.

Если компания рассчитывает получить денежные потоки от продажи финансовых активов, то такие активы должны оцениваться в финансовой отчетности по справедливой стоимости с отражением изменений в справедливой стоимости через прибыль/убыток.

Сюда попадают прежде всего инвестиции в акции. Акции не генерируют процентный доход и у них нет «основного долга». Поэтому, как правило, если компания покупает акции другой компании, то бизнес-модель управления инвестициями заключается в реализации выгодных изменений в справедливой стоимости. Такие финансовые активы являются частью торгового портфеля и оцениваются по СС через прибыль/убыток. Данная бизнес-модель подразумевает активные покупки и продажи в отличие от бизнес-модели на удержание активов, где продажи являются редкими. При этом компания может получать предусмотренные договором денежные потоки по облигациям за то время, как финансовые активы будут у нее во владении. Но получение процентных доходов в данном случае является побочной операцией, а главная цель этой бизнес-модели управления активами состоит в реализации выгодных изменений в справедливой стоимости. [1]

Рассмотрев первые два вида денежных потоков, предусмотренных, как в МСФО (IAS) 39, так и в новом МСФО (IFRS) 9, следует перейти к главной отличительной черте этих международных стандартов, а именно, к третьей классификационной категории денежных потоков одновременно по амортизированной и по справедливой стоимости.

Данная категория была введена Советом по МСФО после обращений страховых компаний, которые используют промежуточную бизнес-модель для управления финансовыми активами: стремятся увеличить доход от портфеля инвестиций как за счет получения денежных потоков в виде процентов, так и за счет продажи по цене, превышающей цену покупки.

Такому типу бизнес-модели могут соответствовать различные цели: управление ежедневными потребностями в ликвидности, поддержка определенного уровня доходности по процентам или обеспечение соответствия сроков действия финансовых активов срокам действия обязательств, финансируемых данными активами. По сравнению с бизнес-моделью, целью которой является удержание финансовых активов для получения процентов и основного долга, данная бизнес-модель, как правило, будет подразумевать более частые и большие по объемам продажи. Это

происходит из-за того, что продажа финансовых активов является неотъемлемым условием достижения цели бизнес-модели, а не побочной операцией. [5]

Общая доходность портфеля при такой модели управления активами зависит как от процентных доходов, так и от денежных потоков от продажи.

Итак, бизнес-модель, используемая организаций, не зависит от намерений руководства в отношении финансового инструмента, однако, организация может использовать более, чем одну бизнес-модели для управления своими финансовыми инструментами. Таким образом, используемая бизнес-модель может предусматривать удержание финансовых активов для получения, предусмотренных договором, денежных потоков.

Использованные источники:

1. Официальный международный (англоязычный) сайт МСФО: https://www.iasplus.com/en
2. Толковый словарь англо-русских финансовых терминов: http://inflexio.ru/glossary/
3. МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТАНДАРТ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (IAS) 39 // http://www.consultant.ru
4. МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТАНДАРТ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ (IFRS) 9 // http://www.consultant.ru
5. МСФО, Дифипр, статья «МСФО IFRS 9: Классификация и учет финансовых активов»: http://msfo-dipifr.ru/

УДК 336.61

Карташова Д.В.
студент 3 курса
Северо-Кавказский институт – филиал
РАНХиГС при Президенте РФ
Россия, г. Пятигорск

РАЗМЕЩЕНИЕ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И КРЕДИТОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: В данной статье рассматривается значение для отдельных регионов и страны в целом возможности для не дотационных регионов размещать временно свободные денежные средства на банковских депозитах, а так же как этот инструмент функционирует в РФ. Описано функционирование такого инструмента как краткосрочный бюджетный кредит на пополнение остатка на счетах.

Ключевые слова: бюджет, казначейство, кредит, бюджетные средства, банковский депозит.

Kartashova D.V.
student of The North Caucasus
institute-branch of RANEPA
Russia, Pyatigorsk

PLACEMENT OF TEMPORARILY FREE FUNDS AND LENDING FOR BUDGETARY ORGANIZATIONS

Abstract: this article discusses the importance for the individual regions and the country as a whole opportunities for non-subsidized regions to place temporarily free funds in Bank deposits, as well as this tool operates in the Russian Federation. Described the functioning of such a tool as a short-term budget loan to replenish account balances.

Key words: budget, Treasury, credit, budget, Bank Deposit.

Денежные средства, которые определены к краткосрочному или длительному хранению, могут стать прибыльным активом, если их эффективно применять в рамках финансовой системы.

Бюджетные организации имеют гораздо меньше самостоятельности, чем прочие хозяйствующие субъекты. В соответствии со ст. 236 БК РФ размещение бюджетных средств на банковских депозитах, получение дополнительных доходов в процессе исполнения бюджета за счет размещения бюджетных средств на банковских депозитах и передача полученных доходов в доверительное управление не допускаются, за исключением случаев, предусмотренных ГК РФ. Несоблюдение этих требований приводит к нецелевому использованию средств бюджета и влечет ответственность, установленную в ст. 302 Бюджетного кодекса[1].

Таблица 1. Уровень расчетной бюджетной обеспеченности и индекс бюджетных расходов субъектов Российской Федерации на 2016 год

Субъекты Российской Федерации	Уровень расчетной бюджетной обеспеченности	Индекс бюджетных расходов
Брянская область	0,667	0,886
Курская область	0,824	0,893
Липецкая область	0,917	0,840
Костромская область	0,682	0,902
Воронежская область	0,811	0,829

Субъекты Российской Федерации	Уровень расчетной бюджетной обеспеченности	Индекс бюджетных расходов
Орловская область	0,678	0,923
Калужская область	1,003	0,904
Владимирская область	0,736	0,897
Тамбовская область	0,684	0,888
Рязанская область	0,810	0,905
Белгородская область	0,890	0,842
Московская область	1,241	0,900
Тульская область	0,929	0,884
Ленинградская область	1,324	0,895
г.Москва	2,772	0,926
Республика Коми	0,965	1,580
Вологодская область	0,834	1,019
Тверская область	0,836	0,955
Ивановская область	0,678	0,880
Смоленская область	0,783	0,926
Ярославская область	1,048	0,881
Республика Калмыкия	0,663	0,859
Мурманская область	0,975	1,592
Астраханская область	0,876	0,809
Псковская область	0,696	0,973
г.Санкт-Петербург	1,897	0,817
Республика Дагестан	0,645	0,829
Краснодарский край	0,890	0,843
Республика Карелия	0,673	1,374
Архангельская область	0,701	1,552
Калининградская область	0,861	0,866
Новгородская область	0,882	0,965
Республика Адыгея	0,702	0,838
Ненецкий а.о.	1,098	4,694
Республика Марий Эл	0,682	0,906
Волгоградская область	0,789	0,821
Республика Ингушетия	0,701	0,835
Кабардино-Балкарская Респ.	0,693	0,805
Свердловская область	1,087	0,904
Республика Башкортостан	0,772	0,941
Пензенская область	0,682	0,834
Ставропольский край	0,674	0,839
Карачаево-Черкесская Респ.	0,662	0,932
Чеченская Республика	0,660	0,814
Республика Северная Осетия	0,686	0,853
Магаданская область	0,708	4,653
Удмуртская Республика	0,831	0,920

Кировская область	0,696	0,947
Пермский край	0,903	0,960
Республика Мордовия	0,811	0,868
Чувашская Республика	0,675	0,883
Оренбургская область	0,866	0,921
Республика Татарстан	1,180	0,860
Нижегородская область	0,920	0,881
Саратовская область	0,769	0,808
Ульяновская область	0,768	0,823
Самарская область	1,109	0,830
Иркутская область	0,857	1,178
Республика Тыва	0,637	1,927
Забайкальский край	0,682	1,186
Ханты-Мансийский а.о.	1,704	1,658
Ямало-Ненецкий а.о.	2,041	2,649
Алтайский край	0,671	0,920
Республика Алтай	0,639	1,944
Тюменская область	2,068	0,960
Челябинская область	0,851	0,888
Республика Хакасия	0,722	1,122
Кемеровская область	0,813	0,928
Омская область	0,799	0,903
Красноярский край	0,964	1,352
Республика Бурятия	0,668	1,285
Приморский край	0,788	1,190
Новосибирская область	0,890	0,956
Томская область	0,820	1,255
Курганская область	0,666	1,004
Республика Саха (Якутия)	0,684	4,435
Камчатский край	0,706	5,421
Хабаровский край	0,784	1,577
Амурская область	0,823	1,410
Ростовская область	0,764	0,848
Сахалинская область	1,405	2,106
Еврейская а.о.	0,751	1,359
Чукотский а.о.	0,677	14,171
г. Севастополь	0,699	0,679
Республика Крым	0,678	0,726
Средний уровень по Российской Федерации	**1,000**	**1,000**

Во многих странах в мире существуют органы (агентства) специального назначения, осуществляющие размещение временно свободных бюджетных средств (также осуществляют управление государственным долгом) – например, Казначейство Канады, Финансовое агентство Германии, Офис управления государственным долгом Казначейства Великобритании.

Средства, самостоятельно заработанные бюджетной организацией в нашей стране, до конца 20-го века, учитывались на собственных счетах этих организаций в банках. Но в конце 1990-х годов начался перевод и этих средств на счета в казначействе.

Но общему правилу запрета на размещение временно свободных бюджетных средств не подчиняются субъекты Российской Федерации, не получившие дотации на выравнивание бюджетной обеспеченности. Правительство Российской Федерации, высшие исполнительные органами государственной власти субъектов Российской Федерации в соответствии с законодательством Российской Федерации определяют порядок размещения бюджетных средств на банковских депозитах.

Исходя из Таблицы 1[2], в 2016 году дотации не предусмотрены для следующих регионов: Калужская область, Московская область, Ярославская область, г. Москва, Ленинградская область, г. Санкт-Петербург, Ямало-Ненецкий автономный округ, республика Татарстан, Самарская область, Свердловская область, Тюменская область, Ханты-Мансийский автономный округ, Сахалинская область.

Несмотря на то, что у недотационных регионов есть длительная практика размещения временно свободных средств на депозиты в коммерческих банках, размещение временно свободных средств федерального бюджета стало осуществляться с 2008 г., когда были созданы необходимые условия:

1. Кассовое планирование
2. Реализация концепции единого казначейского счета [3]

Исходя из Постановления Правительства Российской Федерации от 24.12.2011 № 1121 «О порядке размещения средств федерального бюджета на банковских депозитах»[4] и Приказа Казначейства России от 20.03.2012 № 3 «Об утверждении Порядка работы по размещению средств федерального бюджета на банковских депозитах»[5] средства федерального бюджета могут размещаться на банковских депозитах только в том случае, если они будут соответствовать, установленные в Постановлении № 1121.

Для размещения временно свободных федеральных бюджетных средств, происходит отбор заявок на заключение договоров банковского депозита.

В 2014 году Результатами функционирования данного инструмента стали следующие показатели:

• был произведен отбор 107 заявок на заключение с Федеральным казначейством договоров в валюте Российской Федерации;

• средства были размещены на банковских депозитах на срок от 3 до 185

дней (в 2013 г. от 5 до 182 дней);

• со стороны кредитных организаций спрос составил 14 979,93 млрд руб. (152,5%) (в 1,9 раза больше, чем в 2013 г.);

• средства федерального бюджета на банковских депозитах были размещены в сумме 8822,40 млрд руб. (1,5 раза больше, чем в 2013 г.) [6].

Более того, одним из важных шагов в усовершенствовании функционирования данного инструмента стало то, что в 2014 году Федеральным казначейством совместно с Министерством финансов России, был запущен механизм размещения средств федерального бюджета на банковских депозитах в иностранной валюте.

Сегодня, размещение временно свободных средств федерального бюджета на банковских депозитах – это самый масштабный с точки зрения получения дохода и объемов размещения инструмент. Заинтересованность поддерживается так же и за счет напряженной геополитической ситуации, что сформировалась вокруг Российской Федерации, закрывающая доступ кредитных учреждений к иностранным источникам финансирования.

Для регионов, которые не получают дотации, размещение временно свободных денежных является методом извлечения дополнительной выгоды. Прибыль по депозитам определяется каждый день и находится в зависимости от действующих ставок. Так же этот инструмент дает возможность минимизировать риски, так как у организаций имеется возможность предварительно произвести подсчет: какую выгоду она способна получить за конкретный срок вклада.

Для государства архи важно наличие не дотационных регионов, ведь, фактически, дотационные регионы ложатся большим грузом на государственный бюджет, что может привести к его дефициту, а также и к инфляции. По этой причине имеется потребность поддерживать условия предложения средств к размещению на банковских депозитах таким образом, для того чтобы в условиях выбора между привлечением средств из-за границы и привлечением средств отечественного происхождения кредитные организации предпочитали привлекать бюджетные средства Российской Федерации. С точки зрения экономики это, безусловно, наиболее эффективно, потому что российские финансовые ресурсы с большей скоростью начинают оборачиваться внутри государства, что в скоро времени станет благоприятно воздействовать на национальную экономику.

Предоставление бюджетных кредитов субъектам Российской Федерации на пополнение остатков средств на счетах бюджетов субъектов – это, в настоящий период, одно из наиболее важных направлений совершенствования сферы государственных и муниципальных финансов.

Бюджетный кредит может быть выделен, к примеру, на расширение, преобразование, модернизацию производства, покупку инновационных технологий, организацию новой структурной единицы.

В Бюджетном кодексе РФ установлен максимальный срок привлечения бюджетных кредитов — это 30 дней. Необходимо отметить, что большое

число заёмщиков берут кредиты на продолжительный период: приблизительно 50% кредитов привлекаются на максимально допустимый срок. Многие субъекты РФ выступали с инициативой увеличения возможных сроков предоставления средств (вплоть до трех месяцев). Тем не менее, это невозможно: долгосрочное кредитование бюджетов бюджетной системы - компетенция Министерства финансов России.

Таблица 2. Информация о результатах предоставления территориальными органами Федерального казначейства бюджетных кредитов на пополнение остатков средств на счетах бюджетов субъектов Российской Федерации (местных бюджетов) на 1 сентября 2017 г.

Наименование бюджета	Количество Кредитов	Сумма Кредитов
1	2	3
Бюджеты субъектов РФ	208	569 162 328,60
Местные бюджеты всего:	360	86 190 436,00
В том числе: Бюджеты городских округов	305	76 726 721,00
Бюджеты муниципальных районов	48	1 936 158,00
Бюджеты городских округов с внутригородским делением	7	7 527 557,00
Итого по бюджетам:	568	655 352 764,60

Общий объем средств федерального бюджета, направленных на предоставление бюджетных кредитов регионам, по состоянию на сентябрь 2017 года, составил 655 352 764,6 тыс. рублей (Таблица 2)[2].

Субъекты Российской Федерации вынуждены отказываться от привлечения рыночных заимствований, основываясь на ряде геополитических и макроэкономических факторах. Обслуживание таких долговых обязательств сегодня становится крайне дорогим. Процентные ставки по кредитам, привлекаемым субъектами РФ (в том числе на покрытие временных кассовых разрывов), в настоящее время достигают 25% годовых. Исходя из этого, краткосрочные бюджетные кредиты являются для субъектов РФ не только привлекательными, но и жизненно необходимыми, потому что имеют невысокий процент – 0,1 %.

С 2015 года началось предоставление краткосрочных бюджетных кредитов на пополнение остатка на счетах бюджетов муниципальных образований, что еще раз подтверждает актуальность развития рассмотренного в данной работе инструмента.

Использованные источники:

1. «Бюджетный кодекс Российской Федерации» от 31.07.1998 № 145-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Российская газета», № 153-154, 12.08.1998.
2. Официальный сайт Минфин России (Дата обращения 15.09.2017) URL:

https://www.minfin.ru/ru/
3. Отдел открытого образования (Дата обращения 15.09.2017) URL: http://old.fa.ru/dep/DO2/Pages/default.aspx
4. Постановление Правительства РФ от 24.12.2011 № 1121 (ред. от 09.08.2017) «О порядке размещения средств федерального бюджета на банковских депозитах» (вместе с «Правилами размещения средств федерального бюджета на банковских депозитах») «Российская Бизнес-газета», № 4, 31.01.2012.
5. Приказ Казначейства России от 20.03.2012 № 3н (ред. от 05.09.2016) «Об утверждении Порядка работы по размещению средств федерального бюджета на банковских депозитах» (Зарегистрировано в Минюсте России 04.05.2012 №24051) «Вестник Банка России», № 26, 23.05.2012.
6. Попова Д.Г. Современные инструменты размещения временно свободных средств федерального бюджета // Научные записки молодых исследователей. 2015. №2. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sovremennye-instrumenty-razmescheniya-vremenno-svobodnyh-sredstv-federalnogo-byudzheta (дата обращения: 21.09.2017).

УДК 336.7

Кауненко В.А.
студент 3 курса
факультет «Экономика»
Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

КАРТА РАССРОЧКИ: ЧТО ЭТО И ДЛЯ ЧЕГО НУЖНО

Аннотация: Статья посвящена изучению принципов работы карт рассрочки. Проведён всесторонний анализ и сравнение карт «Халва», «Совесть» и карты от Хоум Кредит банка.

Ключевые слова: рассрочка, банки, пластиковые карты, процентная ставка, клиент, партнёры, безналичный расчет.

Kaunenko V.A.
student
3th course of PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg
Ogorodnikova E. P.
candidate of economic Sciences., associate Professor
PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg

CARD INSTALLMENTS: WHAT IS IT AND WHAT IS NEEDED

Abstract: The article is devoted to the study of the principles of the operation of installment cards. A comprehensive analysis and comparison of cards "Halva", "Sovest" and cards from Home Credit Bank has been carried out.

Key words: installments, banks, plastic cards, interest rate, customer, partners, non-cash payment.

С недавнего времени в финансовой системе начали появляться такие продукты как карты рассрочки. Они являются нововведением и еще малоизучены. Первой в банковской сфере России появилась карта “Совесть”. Однако мало кто знает о том, что это за карта? Кто ее может получить? Какие плюсы и минусы? Что это такое Карта “Совесть” относится к банковскому продукту, которая была внедрена платежной системой Киви. Отличительной ее особенностью является то, что она позволяет пользоваться беспроцентной рассрочкой. Если говорить простыми словами, то владельцы данной карты вправе рассчитывать на ежемесячные платежи без каких-либо переплат. Чтобы получить карту «Совесть», необходимо быть совершеннолетним дееспособным гражданином Российской Федерации, иметь постоянную прописку на территории России и официальный постоянный источник

дохода. Также банку нужно будет предоставить паспорт и номер мобильного телефона для возможности связаться с клиентом при необходимости. Если говорить о самом оформлении, то на сегодняшний день ее можно получить исключительно жители столицы и области. Чтобы получить карту “Совесть” необходимо перейти на официальный портал https://sovest.com, заполнить небольшую анкету, далее дождаться принятия решения и получит карту курьерской службой доставки. Если говорить об условиях использования карты «Совесть», то в первую очередь необходимо знать о том, что сам проект будет получать свою прибыль по картам «Совесть» не от прямых владельцев этого продукта, а исключительно от своих партнеров. Такое предложение от Киви позволяет каждому владельцу продукта «Совесть» пользоваться заемными средствами по мере необходимости и при этом существенно экономить на процентной ставке. Кредитный лимит назначается в рамках 5000-300000 рублей, точный лимит определяется банком для каждого заявителя индивидуально. Данная карта предназначена исключительно для безналичного расчета сроком на 5 лет, её оформление и обслуживание предоплаченной карты является бесплатным. Простыми словами снять наличные с нее невозможно, владельцы пополняют карты без комиссии, для клиентов предусмотрено наличие бесплатного интернет-банкинга и различных дополнительных приложений на телефон. Помимо этого, карта «Совесть», как и другие карты остальных банковских учреждений, предусматривает годовые тарифы за обслуживание и условия по использованию рассрочки. В частности, за обслуживание предусматривается: за первый год использования карты необходимо будет оплатить 290 рублей. В дальнейшем, начиная со второго и последующего года, годовое облуживание составляет 590 рублей. Если говорить о плановой эмиссии по завершению периода действия карты, то это бесплатно, но если необходимо восстановит карту по причине потери либо ее кражи – стоимость составляет 590 рублей. Для возможности выгодного использования карты, необходимо знать сами условия рассрочки, которые заключаются в следующем: в период использования рассрочки годовая процентная ставка составляет 0%. Чтобы иметь возможность и в дальнейшем пользоваться беспроцентной рассрочкой, нужно всего лишь своевременно вносить платеж на карту.

Таблица 1

Партнёры карты рассрочки «Совесть»

Категория	Предприятие
Продукты	Утконос и Билла
Электроника	Связной, МВидео, Юлмарт, фирменные магазины Самсунг и Сони
Одежда и обувь	Incity, Lamoda, Ральф, FiNN FLARE, Kari, Nike
Путешествия	Аэрофлот
Детские товары	Lego, Дочки-сыночки, Choupette, kid rocks
Красота и здоровье	Айкрафт Оптика, Доктор рядом, Зуб.ру, Иль дэ Боте
Мебель и ремонт	Шатура, Домовенок
Ювелирные изделия	SUNLIGHT, VALTERA, UNOde50
Общественное питание	BURGER KING, Чайхона №1, Stolovka
Развлечения	MEGOGO

В случае если платеж пришел несвоевременно либо же вовсе не внесен, по карте начисляются 29% годовых. Более того, за каждый месяц рассрочки дополнительно списывается 290 рублей. Перечень некоторых партнеров карты «Совесть» представлен в таблице 1.Условия приобретения в рассрочку актуальны не только при покупке товара и услуги непосредственно в офисе партнера. Если у него есть интернет-магазин, то и онлайн-покупки, оплаченные картой, также будут попадать под условия рассрочки. На сегодняшний день, существует два аналога карты «Совесть» от Qiwi – это карта рассрочки от Хоум Кредит Банка и карта «Халва» от «Совкомбанка». Для получения карты рассрочки от Хоум Кредит Банка следует соблюдать ряд требований: являться гражданином Российской Федерации в возрасте от 18 до 64 лет на момент подачи заявки, проживать в регионе оформления карты, иметь стабильный и официальный заработок и номер телефона. Для оформления карты обязательным документом является паспорт, второй документ предъявляется на выбор заёмщика. Это может быть водительское удостоверение, СНИЛС или действующий загранпаспорт. В таблице 2 представлены тарифы и условия обслуживания карты рассрочки Хоум Кредит.

Таблица 2

Тарифы и условия обслуживания карты рассрочки Хоум Кредит Банка

Показатель	Значение
Выпуск и годовое обслуживание карты	0 рублей
Перевыпуск карты в случае утери	200 рублей
Лимит кредитования	от 10 до 300 тысяч рублей
Процентная ставка в течении срока рассрочки	0 % годовых
При нарушении сроков рассрочки и неоплаты ежемесячного платежа	29,9% годовых
СМС информирование по карте	0 рублей
Выпуск нового пин-кода	0 рублей

Снятие наличных по данной карте также не предусмотрено. Запрос и получение ежемесячных выписок по счету, пользование мобильным банкингом, блокировка или разблокировка карты, внесение наличных денежных средств на карту через банкомат – всё это может совершаться клиентом совершенно бесплатно, без комиссий. Следует рассмотреть особенности карты рассрочки от Хоум Кредит Банка. Карта выпускается МПС VISA в категории CLASSIC и принимается по всему миру, везде, где есть платежный терминал по приему банковских карт, а также в сети интернет. По умолчанию, карта неименная с чипом и технологией PayWave. Микрочип на карте делают ее более безопасной, а технология бесконтактной оплаты PayWave – удобной. Также можно бесплатно заказать именной пластик. К сожалению, на текущий момент эту карту, как и другие карты ХКБ нельзя привязать к Android Pay, Samsung Pay и Apple Pay. Погасить задолженность по карте можно в любой момент без комиссии и моратория. Карта оформляется без справок о доходах, залогов и поручителей. Относительно недавно появилась также сеть партнеров банка, где действует более длительная рассрочка на покупки по карте до 12 месяцев.

Таблица 3

Партнёры карты рассрочки Хоум Кредит Банка

Категория	Предприятие
Электроника	DNS, Logo.ru, 123.ru, Технопарк, Холодильник.Ру
Одежда и обувь	Lamoda, Снежная Королева, Kari
Путешествия	Аэрофлот, Музинидис Трэвел, ANEX Shop, OneTwoTrip, Ostrovok.ru
Страхование	InTouch
Мебель и ремонт	Шатура, Лазурит
Ювелирные изделия	SUNLIGHT, 585 GOLD

В таблице 3 представлен список партнеров карты Хоум Кредит банка. Третьим примером действующей в России карты рассрочки является карта «Совкомбанка» «Халва». «Совкомбанк» выдвигает следующие условия для получения карты: возраст заёмщика от 20 до 75 лет, регистрация и проживание в городе нахождения банка или в отдаленности 70 км от него в течение 4 месяцев, официальное трудоустройство больше 4 месяцев и наличие телефона – мобильного или стационарного телефона. Карта рассрочки «Халва» в Москве и других городах выдается по паспорту. Иногда требуется подтвердить платежеспособность. «Совкомбанк» запрашивает водительские права, СНИЛС, справка 2-НДФЛ и бумаги на имущество. В таблице 4 представлены тарифы и условия обслуживания карты рассрочки «Халва». Карта обслуживается MasterCard World с технологией PayPass и действует 5 лет. [7]

Таблица 4

Тарифы и условия обслуживания карты рассрочки «Халва»

Показатель	Значение
Выпуск и годовое обслуживание карты	0 рублей
Перевыпуск карты в случае утери	450 рублей
Лимит кредитования	до 350 тысяч рублей
Процентная ставка в течении срока рассрочки	0 % годовых
Cash Bask	1,5%
СМС информирование по карте	0 рублей
Проверка баланса в банкомате «Совкомбанка» а в других – 10 рублей	0 рублей
Проверка баланса в банкомате другого банка	10 рублей
Перечисление на другие карты в кассе или онлайн	0 рублей
Перечисление в другую организацию	2,9%
Пополнение счета через банкоматы	0 рублей
Пополнение счета через кассу	100 рублей

Ставка составляет 0%, а после окончания льготного периода она равна 10%. Сроки рассрочки по карте «Халва» стандартные для всех – до 12 месяцев. При просрочке действует штраф 0,1% за каждый день. Досрочная оплата осуществляется без комиссий. Клиент в любой момент может отказаться от карты «Халва». Для этого надо обратиться в офис банка с заявкой. Потом нужно отдать карту сотруднику, который производит ее уничтожение. Спустя 45 дней счет закрывается. К партнерам «Халвы» относятся следующие компании, представленные в таблице 5.

Таблица 5

Партнёры карты рассрочки «Халва»

Категория	Предприятие
Электроника	М-видео, Samsung, Айсберг, Re: Store, Sony Centre, МТС, Билайн
Одежда и обувь	Lamoda, Sela
Общественное питание	Шоколадница, Банзай, Итальяно, Сакура

Проанализировав существующие карты, можно попробовать сравнить и понять, чем карты отличаются друг от друга. Во-первых, следует обратить внимание на название карты. Население довольно неоднозначно отнеслось к названиям «Совесть» и «Халва», видимо, именно поэтому Хоум Кредит Банк не стал экспериментировать с именем своей карты рассрочки. В отличие от карт «Qiwi» и «Совкомбанка» банк Хоум Кредит не стал ограничивать своих клиентов при совершении покупок. Клиенты не привязаны к сети партнеров банка. И это, пожалуй, является ее самым главным конкурентным преимуществом среди аналогичных карт других известных банковских учреждений. По карте от Хоум Кредита минимальный срок рассрочки равняется 3 месяцем. Напомню, что по картам-аналогам есть большое количество магазинов, где предоставляется рассрочка на покупку всего лишь

1-2 месяца. Для кого – то может иметь значение то, какой международной системой выпускается карта: в отличие от MasterCard «Халвы» карта ХКФ банка выпускается международной системы VISA. Уровень заботы о клиенте на мой взгляд у Хоус Кредит Банка ниже, чем у конкурентов, так как . после одобрения карты Хоум Кредита ее необходимо самостоятельно забрать в отделении банка, в то время как «Совесть» и «Халва» доставляются курьером. Ну и дополнительным плюсом карты ХКБ является то, что есть возможность заказать именной пластик. [6]

Так какая карточка лучше: Совесть или Халва, или их новый конкурент от Хоум Кредит Банка? Какой из них отдать предпочтение? Вопрос и простой и сложный одновременно. По сути, у них одинаковый функционал, но преобладающее преимущество будет за тем банковским продуктом, кто предоставит клиенту возможность удовлетворить максимум его потребностей. Но каждый проект активно развивается, стремительно пополняется число партнёров. Чтобы принять окончательное решение, продукт какого банка является наилучшим на сегодняшний день, думаю, стоит попробовать получить каждую из них. Возможно, одобрят каждую, а может быть, одну из них. После получения, уже в процессе пользования каждый на личном опыте сможет выявить все достоинства и недостатки каждой карты. Только не надо забывать о том, что каждая карта имеет свой кредитный лимит, который будет отражён в вашей кредитной истории. Следовательно, это может сыграть нехорошую роль при одобрении кредитов в будущем.

Использованные источники:

1. https://sovest.ru/new-card?utm_source=opmcpa&utm_medium=cpa&utm_campaign=6&afclick=5a26fd2aed9b770001755f44 – информационный сайт о карте «Совесть»
2. https://app.halvacard.ru/order/?utm_source=admitad&utm_medium=Affiliate&utm_campaign=417288&utm_term=516335&utm_content=6182788b6eb5f4411586226285de5360 – информационный сайт о карте «Халва»
3. https://khabarovsk.homecredit.ru/wow/index.php?my_reg_id=77 – информационный сайт о карте от Хоум Кредит банка
4. Тедеев А.А. Электронные банковские услуги: Учебное пособие. — М.: Изд-во Эксмо, - 2005.
5. Андропцева И. О. Осуществление безналичных расчётов физическими лицами // Банковское право. - 2011.
6. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
7. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогообложения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.
8. Сергеева Э.В. Банковские карты в системе безналичных расчетов: правовой аспект // Банковское право. - 2008.

УДК 347

Каунова А.А.
студент 2 курса магистратуры
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ПРИЗНАКАХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация. *В статье произведен анализа определения предпринимательской деятельности. Изучено концептуальное содержание данного института. На основе определения охарактеризованы сущностные признаки предпринимательства и выявлена роль этого института в реализации своих конституционных прав гражданином в современных социально-экономических условиях.*

Ключевые слова: *признак; предпринимательская деятельность; гражданин; понятие.*

Kaunova A.A.
2nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N.Ya.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT AND SIGNS OF BUSINESS ACTIVITY

Abstract. *In article it is made the analysis of definition of business activity. The conceptual maintenance of this institute is studied. On the basis of definition intrinsic signs of business are characterized and the role of this institute in realization of the constitutional rights by the citizen in modern social and economic conditions is revealed.*

Keywords: *sign; business activity; citizen; concept.*

Предпринимательская деятельность – это рисковая экономическая деятельность, которая направлена непосредственно на систематическое получение прибыли от производства и продажи товаров, выполнения работ, оказания услуг. Для достижения отмеченной цели применяется имуществом, труд предпринимателя, нематериальные активы. Нет каких-то конкретных гарантий, что затраченные средства могут окупиться, что произведенное будет обязательно продано с прибылью. С этим связан риск потерь всего или же отдельной части имущества.

В основном количестве стран для начала предпринимательства

необходимо осуществить официальную регистрацию, но критерии, а также условии могут существенно отличаться друг от друга. Согласно с положениями законодательства России, предпринимательство могут осуществлять юридические лица, физические лица, являющиеся индивидуальными предпринимателями, после их регистрации в установленном законодательством порядке.

Предпринимательство – это самое важное свойство рыночной экономики, которое пронизывает абсолютно все её институты. Эффективность предпринимательской деятельности может быть оценена не только лишь размерами прибыли, но еще и изменением стоимости предприятия259. Иногда выделяют также и социальное предпринимательство в отдельную категорию260.

Для понимания природы предпринимательства многое сделали Людвиг фон Мизес, Фридриз Август фон ХАйек, а также некоторые другие представители школы экономистов. Они изучали предпринимательство и рассматривали его в виде одного из самых важных ресурсов экономики наряду с природными – капиталом, землей, трудом, временем, информацией.

Современная экономика термин «земля» заменяет на «средства труда». Предпринимательство чаще всего нацелено на экономию времени за счет снижения транзакционных издержек.

Австрийский экономист Йозеф Шумпетер дал определение: предпринимателем является человек, который пытается превратить новую идею или же изобретение в успешное нововведение. Предпринимательство представляет собой силу творческого разрушения, которая действует на рынке и в производстве, создавая новые товары, модели предпринимательства. Творческое разрушение обеспечивает долгосрочный и динамичный экономический рост.

Питер Друке и Фрэнк Найт, изучая риск в виде неотъемлемого атрибута предпринимательства, выделяли следующие типы: статистический риск; неопределенность, которую нет возможности рассчитывать статистически. Неопределенность Найта или же истинная неопределенность, которую не просто нельзя рассчитать, но её даже невозможно и предвидеть. К примеру, до того момента, как появилась сеть Интернет, было невозможно оценить рынок для существующих на современном этапе успешных проектов – Google, Facebook и многих других.

Уильям Баумоль изучил положение предпринимателя, который вносит дисгармонию, вызывающее отторжение на традиционном рынке.

В законодательстве России дается официальное определение предпринимательской деятельности. Так, предпринимательской

---

[259] Ермолова О.Н. О понятии предпринимательской деятельности и ее правовом регулировании // Вестник СГЮА. 2014. №3 (98). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/o-ponyatii-predprinimatelskoy-deyatelnosti-i-ee-pravovom-regulirovanii (дата обращения: 12.12.2017).

[260] Караев Р.Ш., Гуппоев Т.Б. Современные проблемы независимой оценки качества услуг в социальной сфере: региональный аспект // Вестник СевКавГТИ. 2017. Т. 1. № 3 (30). С. 7-10.

деятельностью является самостоятельная, осуществляемая на свой собственный риск деятельность, которая направлена непосредственно на получение прибыли от пользования имуществом, от продажи товаров, выполнения работ, оказания услуг категориям лиц, которые зарегистрированы в подобном качестве в установленном законодательством порядке261. На основе отмеченного определения, можно прийти к выводу, что основными признаками рассматриваемой предпринимательской деятельности является самостоятельность, систематичность, рисковый характер, направленность на систематическое получение прибыли.

Признак систематичности одновременно относится к двум элементам понятия предпринимательской деятельности. В первую очередь, речь идет о том, что предпринимательская деятельность должна осуществляться на регулярных основах, систематически. Кроме того, систематическим должно являться также и получение прибыли. Признак систематичности заключается в том, что данный вид деятельности осуществляется в течении определенного, скорее всего длительного, или может быть и неопределенного периода времени с известной повторяемостью выполняемых действий.

Самостоятельность предпринимательской деятельности заключается в свободе в выборе направлений, а также методов работы, независимое принятие решений, беспрепятственное осуществление прав, недопустимость произвольного вмешательства кого-то в частные дела, гарантия соблюдения прав, судебную защиту.

Предприниматель действует по своей личной воли и в своих интересах, он всегда свободен в определении любого рода не противоречащих закону условий договора, в установлении на его основе собственных прав и обязанностей.

Самостоятельность предпринимателей состоит в том числе и в личном риске и личной имущественной ответственности. Ответственность предпринимателя всегда повышена, так как на него возлагаются неблагоприятные последствия, которые возникают не только лишь по его вине, но еще и в ряде других случаев.

Учитывая вероятностный характер рыночной экономики, предпринимательство во всех случаях связано с риском.

Осуществление предпринимательской деятельности на свой собственный риск – это следующий признак предпринимательской деятельности. Категория «риск» означает в переводе на русский язык «скала». Португальские и испанские мореплаватели данным словом обозначали опасность, которая угрожает их кораблям. В термине «опасность» слово «риск» укоренилось именно в русском языке. В смысле страха, опасности, угрозы понести невыгодного характера материальные последствия, категория «риск» применяется в праве.

---

[261] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ РФ. 1994, N 32, ст. 3301.

Риск следует охарактеризовать в качестве правомерного создания потенциальной или же реальной опасности для получения прибыли, достижения иного результата предпринимательской деятельности262. Для риска является характерной такого рода ситуация, которая отличается меньшей или большей степенью по вопросу неопределенности результата.

Предприниматель в процессе осуществления конкретного вида деятельности не в состоянии конкретно предвидеть, удастся ли ему добиться успеха или же нет, получит ли он прибыль или же понесет убыток. Чаще всего степень риска влияет на большие шансы получить высокую прибыль.

Систематическое получение прибыли – это основная цель предпринимательской деятельности. Прибыль представляет собой по большей части экономическое, но не юридическое понятие. В основном, прибыль – это разница между полученным доходом и произведенными расходами.

Особенность предпринимательства заключается не в фактическом получении прибыли, а в том, что такого рода деятельность по сути направлена на систематическое получение прибыли. Из сказанного следует, что прибыль в результате подобной деятельность может и не быть, но она все-таки будет признаваться предпринимательской.

Государственная регистрация является важнейшей составляющей правового статуса предпринимателя, но при этом, она является скорее формальным, чем сущностным признаком предпринимательской деятельности. Регистрация является важным условием законного предпринимательства.

Следует отметить, что отдельные виды предпринимательской деятельности могут существовать и развиваться только на профессиональной основе, так как без должных знаний, навыков, опыта и квалификации, это фактически невозможно.

В подобного рода случаях законодательство требует, чтобы были специальное образование, которое удостоверяется дипломом относительно окончания учебного заведения. Для занятия отдельными видами предпринимательской деятельности необходима сдача квалификационных экзаменов.

Дав определение предпринимательской деятельности и обозначив её общие признаки, можно прийти к выводу о том, что данный институт является крайне важным. Без него невозможно представить полноценное и нормальное функционирование огромного количества отношений в обществе, как и невозможно представлять реализацию ряда прав и свобод человека и гражданина, если они не будут иметь возможности участвовать в предпринимательской деятельности, осуществлять её.

---

[262] Иващенко А.А. Понятие предпринимательской деятельности в гражданском законе Российской Федерации и цивилистической доктрине // Общество и право. 2013. №2 (44). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-predprinimatelskoy-deyatelnosti-v-grazhdanskom-zakone-rossiyskoy-federatsii-i-tsivilisticheskoy-doktrine (дата обращения: 11.12.2017).

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // СЗ РФ. 1994, N 32, ст. 3301.
2. Ермолова О.Н. О понятии предпринимательской деятельности и ее правовом регулировании // Вестник СГЮА. 2014. №3 (98). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/o-ponyatii-predprinimatelskoy-deyatelnosti-i-ee-pravovom-regulirovanii (дата обращения: 12.12.2017).
3. Иващенко А.А. Понятие предпринимательской деятельности в гражданском законе Российской Федерации и цивилистической доктрине // Общество и право. 2013. №2 (44). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/ponyatie-predprinimatelskoy-deyatelnosti-v-grazhdanskom-zakone-rossiyskoy-federatsii-i-tsivilisticheskoy-doktrine (дата обращения: 11.12.2017).
4. Караев Р.Ш., Гуппоев Т.Б. Современные проблемы независимой оценки качества услуг в социальной сфере: региональный аспект // Вестник СевКавГТИ. 2017. Т. 1. № 3 (30). С. 7-10.

УДК 34.05

Качмар Е.В.
магистрант 2 курса
факультет «Юриспруденция»
Российский университет дружбы народов
научный руководитель: Артемьева Ю.А., к.ю.н.
доцент кафедры
Россия, г. Москва

ПРАВОВАЯ СПЕЦИФИКА РАЗВИТИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА В США

Аннотация:

В статье рассматривается законодательное регулирование франчайзинга в американской правовой системе. Изучаются особенности регулирования такого договора. Сравнивается регламентация франчайзинга на разных законодательных уровнях и разными законодательными способами. Осуществляется попытка найти наиболее эффективное законодательство для регулирования данной сферы бизнеса.

Ключевые слова: договор, франшиза, франчайзинг, франчайзи, франшизные отношения, законодательство о франчайзинге.

Kachmar E.V.
a candidate for a Master's degree
2-year, faculty «Jurisprudence»
Peoples' Friendship University of Russia
Russia, Moscow
Scientific director: Artemyeva Yu.A.
Candidate of Legal Sciences, associate professor

LEGAL SPECIFICS OF FRANCHISING DEVELOPMENT IN THE USA

Annotation:

The article is devoted to a legislative regulation in the American legal system. The specifics of the regulation of such an agreement are being considered. Here is also presented a comparison of the regulation of franchising at different legislative levels and different legislative methods. An attempt is being made to find the most effective legislation for regulating this area of business.

Keywords: contract, franchise, franchising, franchisee, franchise relations, franchise legislation.

Ещё в 19 веке в Европе стал зарождаться особый вид экономической деятельности — франчайзинг. Однако, действительно начавшим заметно распространяться, его можно считать только после получения признания в США. Важными факторами в популяризации франчайзинга являются: социально-экономическая история торговли, уровень развития, экономическая система государства, а также обычаи и культура.

Лишь 30 из 80 стран в мире, занимающихся развитием франчайзинга,

принимают специальное законодательство в данной сфере. К тому же, например, в США, данным законодательством регулируется только третья часть соглашений о франчайзинге [5].

В том, необходимо ли франчайзингу собственное и специальное законодательное регулирование сложно ответить однозначно. В странах англо-американской правовой системы закон не является главенствующим звеном, несмотря на то, что его роль со временем повышается. Соответственно, данное явление применимо и к франчайзинговому законодательству. В 1977 году на законодательном собрании в Нью-Джерси был принят Закон Штата «О франшизной практике», в котором подчеркнуто значительное влияние на экономику франчайзинга и в связи с этим выражена необходимость в законодательном определении данного вида отношений и ответственности каждого из субъектов таких соглашений. [7]. В противовес этому, можно отметить, что уже долгие годы в Конгрессе США до сих пор не принято ряд важных федеральных законопроектов. Чаще всего, сложность принятия данного законодательства объясняется своеобразной специфической формой франшизных отношений, сложностью определения границ. Существует исследование, которое подтверждает данное объяснение. В нём подчёркивается многообразие и обилие франчайзинга в связи с чем, представляется трудным осуществить его точную формулировку и определение. [9]

В свою очередь, недостаточная проработанность законодательной базы может видеться как достоинство франчайзинга. Так, Комитет по малому бизнесу Конгресса США в своём докладе указывал, что неточный в некоторой степени подход к понятию франчайзинга привносит, своего рода, динамику, способствующую осуществлению франчайзинговой деятельности в среде постоянно расширяющегося количества новых услуг и продукции. Как следствие, сама идея франчайзинга совершенствуется в каждом применяемом случае, в различных истолкованиях и регулярно принимаемых решениях судов. Из этого следует, что потребность в отчётливых критериях осуществления франшизных отношений является неоднозначной. Нынешнее законодательное объяснение критериев франчайзинга имеет потенциал к расширению, хотя на практике более консервативно, что является следствием исключения многих схожих с франчайзинговыми по признакам договорных коммерческих структур из категории франшизных. [6] Одновременно с этим, по утверждениям некоторых критиков, этот подход даёт возможность многим бизнес-сообществам не принимать во внимание условия о предпродажном раскрытии информации и другие требования по регулированию франчайзинга. Для того, чтобы франчайзинг занимал половину розничной торговли, в США представляется необходимым распространить законодательные принципы франчайзинга. Это помогло бы включить во франчайзинговые отношения уполномоченных дилеров и независимых агентов в сфере страхования капитала и оптовых рынков. [8]

Существующее специализированное законодательство о франчайзинге

координируется на федеральном уровне и на уровне штатов. Если сравнивать регламентацию франчайзинга, то на федеральном уровне предусматривается минимальное количество прав для субъектов франчайзинговых правоотношений, а на местном уровне штатов эти права и гарантии расширяются.

Временами на федеральном уровне законодатели пытаются унифицировать законодательство о франчайзинге. На сегодня действуют 2 отраслевых закона: Закон «Об автомобильном диллерском франчайзинге» (Automobile Dealer Franchise Act of 1956), регулирующий отношения розничной торговли автомобилями и Закон «О нефтесбытовой рыночной практике» (Petroleum Marketing Practices Act of 1978), который, в свою очередь, регулирует производственно-коммерческую деятельность крупных нефтяных корпораций-франчайзеров в сфере транспортного сервиса - автозаправочных станций. Такие компании как Exxon, Shell, Texaco [11]. Цель данных федеральных законов была в уравновешивании возможностей субъектов договаривающихся сторон франчайзинга на двух особенно важных этапах. Первым является преддоговорной, в котором франчайзер должен раскрыть информацию о состоянии своего бизнеса. Вторым - прекращение договора франчайзинга. Особенность данных законов заключается в установлении франшизных отношений схожих на дилерские, сервисные или торговые. Уже долгие годы Конгресс США не принимает ряд значимых законопроектов: ФЗ «О распределительном франчайзинге» (1967 года), ФЗ «О справедливых франшизных отношениях» (1969 года), ФЗ «О справедливой франшизной практике» (1992 года) и некоторые другие.

Важным фактором франшизного законодательства является урегулирование особенно уязвимых и конфликтных вопросов. К таким, как уже было указано выше, относятся преддоговорная передача информации франчайзером и основания для досрочного расторжения договора. Однако, кроме этого, существуют и другие недостаточно гарантированные законодательством стороны франшизных отношений, хоть они и являются менее важными по сравнению с первыми двумя, по мнению американского законодателя [3]. В результате, законодательное регулирование сводится к группе норм, направленных на обеспечение гарантии в предоставляемой франчайзером франчайзи всей необходимой и правдивой информации об опыте, репутации, средствах индивидуализации и другом, а также предоставлении оснований для расторжения договора в срок, указанный в соглашении или ранее, без юридических последствий. Такая законодательная практика может привести к формированию вспомогательной роли основных понятий франчайзинга, что, также, может приводить к несоответствию таких понятий в других законах о франчайзинге. [4]

Другой особенностью американского законодательства о франчайзинге является значительное присутствие в законах норм процессуального права. Это ещё раз подтверждает генезис общего прецедентного права в англо-американской правовой системе. В нормативных правовых актах, прямо

регулирующих франчайзинг не предусмотрены многие условия франшизных соглашений, к примеру, разграничение ответственности сторон по искам конечных потребителей услуг или товаров. Решением таких, непредусмотренных законодательством, вопросов занимаются суды исходя из общего договорного права и судебных прецедентов. Нормы общего права предусматривают законы, которое в той или иной мере распространяются на франчайзинговые отношения. К ним относятся статут о регистрации и (или) раскрытии франшизной информации и статут о франшизных отношениях. Кроме этого, существуют законы «О предложении благоприятных деловых возможностей» (business opportunities acts), «О дилерских отношениях», «О распределении товаров и услуг», «О торговых представителях». [10]

Также, чрезвычайно важными группами актов законодательства о франчайзинге в США представляются законы о «добросовестных и справедливых» обязательствах сторон франшизного соглашения, которые приняты более чем в 20 штатах, включая Массачусетс и Нью-Йорк. Установленные законом условия франшизных соглашений с применением принципов справедливости и добросовестности являются весьма востребованными. Наиболее удачным хоть и достаточно противоречивым, примером такого акта может послужить принятый в Айова Закон «О франшизной практике» 1992 года. При судебных разбирательствах ставился даже вопрос о конституционности некоторых положений данного закона. По утверждениям некоторых американских исследователей, роль законодательной составляющей в правовом регулировании франчайзинга минимальна, как на федеральном, так и на уровне штатов. И всё же центральное место принадлежит договору, даже в формате того, как он урегулирован законом, то есть франшизные договора определяются исходя из общих положений договорного права. [1]

Прежде, чем возник франчайзинг на западе, там уже было достаточно развито договорное право, которое включало универсальные принципы, торговые обычаи, многочисленную судебную практику. Благодаря этим механизмам становится возможно регулирование франшизных отношений и без узкоспециализированного законодательства. В России и многих других странах, начавших развивать рыночные отношения, регулирование которых является недостаточным, необходимо обязательно принять и дополнить законодательство о франчайзинге. Это позволит значительно качественнее и быстрее развивать этот перспективный вид предпринимательской деятельности. [2]

Использованные источники:

1. Артамонова М. А. К вопросу о соотношении коммерческой концессии, договоров франшизы и франчайзинга // Актуальные проблемы частноправового регулирования. Самара, 2004. С. 220-222
2. Артемьева Ю.А. Коммерческие споры: досудебное урегулирование Пробелы в российском законодательстве №4 2016. С. 99-103
3. Нестерова О. Концессионные отношения в России // Законность. 2007.

№10. С. 49-50
4. Рыкова И. Франчайзинг - форма распространения новых знаний и технологий // Интеллектуальная собственность. Промышленная собственность. 2005. № 10. С. 40-46.
5. Туранин В. Ю. Проблемы и перспективы унификации терминологии // Журнал российского права. 2002. № 11. С. 46
6. Artemyeva Yu.A., Ivanovskaya N.V., Voykova N.A., Frolova E.E. War to the bitter end or finale a compromise? Prospects for court approval of tax dispute settlements with the participation of entrepreneurs in Russia. Indian Journal of Science and Technology. 2016. Т. 9. № 36. С. 102009.
7. Business Franchise guide. New-Jersey, 1999. P. 3.
8. Franchising in the US economy: prospects and problems. Committe on small business. House of representatives. Washington, 1990. P. 5.
9. Hadfield G. K. Problematic relations: franchising and the law of incomplete contracts // Stanford law review. 1990. Т. 42, № 4. P. 939
10.M. N. Dudin, N. A. Voykova, E. E. Frolova, J. A. Artemieva, E. P. Rusakova, A. H. Abashidze. Modern Trends and Challenges of Development of Global Aluminum Industry. The journal Metalurgija Croatian Metallurgical Society (CMS), Metallurgy, Vol.56 No.1-2 January 2017. p 255-258.
11.USA Laws. 15.US Code of Federal regulations. Sections 2801-2806, 1978.

Кашафутдинова Э.Д.
Северюков Н.Н.
Стерлитамакский филиал
Башкирский Государственный Университет

ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ КАК ФАКТОР ПРОФИЛАКТИКИ СОМАТИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ В СИСТЕМЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация : В статье изложен физическая культура и спорт как фактор профилактики соматических заболеваний в системе высшего образования. Систематические занятия оказывают позитивное влияние ан костно-мышечную систему организма человека. В процессе обучения в вузе по курсу физического воспитания предусматривается решение следующих задач.

Ключевые слова: физическая культура ,соматические заболевание, высшего образование.

Kashafutdinova E.D.
Severyukov N.N.
Sterlitamak branch of Bashkir State University

PHYSICAL CULTURE AND SPORTS AS THE FACTOR OF PREVENTION OF SOMATIC DISEASES IN THE SYSTEM OF HIGHER EDUCATION.

Abstract: The article describes physical culture and sports as the factor of prevention of somatic diseases in the system of higher education. Systematic lessons have a positive impact of an musculoskeletal system of the human body. In the process of University studies in physical education course provides for the following tasks.

Keywords: physical culture, somatic disease, higher education.

В настоящее время, в связи с резко обострившейся проблемой сохранения и укрепления здоровья человека, развитию физической культуры и спорта уделяется огромное внимание во всем мире. При физических нагрузках в активную работу вовлекаются практически все органы и системы организма человека. Изменяя характер и величину тренировочных нагрузок, можно целенаправленно влиять на течение адаптационных процессов и тем самым укреплять различные органы, развивать важнейшие физические качества. Благоприятное влияние регулярных занятий физическими упражнениями на здоровье. Повышения тонуса центральной нервной системы

Систематические занятия оказывают позитивное влияние ан костно-мышечную систему организма человека. Например, легкоатлетические упражнения вызывают утолщение костной ткани, усиление ее прочности, обеспечивают большую подвижность суставов, эластичность и прочность связочного аппарата. Благодаря разрастанию мышечных волокон улучшается их кровоснабжение. [2]

Содержание занятий со студентами вуза базируется на широком использовании знаний и умений в том, чтобы применять средства физической культуры, использовать спортивную и профессионально - прикладную физическую подготовку для приобретения индивидуального и коллективного опыта физкультурно-спортивной деятельности. На них студенты учаться регулировать свою двигательную активность, поддерживать необходимый уровень физической и функциональной подготовленности впериод обучения,приобретают опыт совершенствования к коррекции индивидуального физического развития, учаться использовать средства физической культуры для организации активного отдыха, профилактики общих и профессиональных заболеваний, предотвращения травматизма. Студенты должны осознавать пользу от занятий физической культурой, вести здоровый образ жизни. Целью физического воспитания является содействие подготовке гармонично развитых, высококвалифицированных специалистов. В процессе обучения в вузе по курсу физического воспитания предусматривается решение следующих задач:

воспитание у студентов высоких моральных, волевых и физических качеств, готовности к высокопроизводительному труду;

сохранение и укрепление здоровья студентов, содействие правильному формированию и всестороннему развитию организма, поддержание высокой работоспособности на протяжении всего периода обучения;

всесторонняя физическая подготовка студентов;

профессионально-прикладная физическая подготовка студентов с учётом особенностей их будущей трудовой деятельности;

- воспитание у студентов убеждённости в необходимости регулярно заниматься физической культурой и спортом. Процесс обучения в Башкирском Государственном Университете 1–2 курсах организуется в зависимости от состояния здоровья, уровня физического развития и подготовленности студентов, их спортивной квалификации, а также с учётом условий и характера труда их предстоящей профессиональной деятельности. [1]

К вузовским факторам риска, которые негативно сказываются на здоровье студентов, относятся: интенсификация образовательного процесса, нередко присутствующая стрессовая образовательная среда и, подчас, нерациональная организация учебно -воспитательного процесса, несоответствие методик и технологий обучения возрастным и функциональным возможностям обучающихся, гиподинамия, отсутствие

системной работы по формированию ценности здоровья и здорового образа жизни. Актуальность занятий физической культурой вызвана возрастанием и изменением характера нагрузок на организм в связи с усложнением общественной жизни, увеличением рисков техногенного, экологического, политического и военного характера, провоцирующих негативные сдвиги в состоянии здоровья. Целью системы физического воспитания студентов вуза является: комплекс организационно - методических, пропагандистских и воспитательных мер, способных обеспечить оздоровление студентов средствами физической культуры и спорта. В университетах «Физическая культура» представлена как учебная дисциплина и важнейший компонент целостного развития личности. Являясь компонентом общей культуры, психофизического становления и профессиональной подготовки студентов в течение всего периода обучения, физическая культура входит в число обязательных дисциплин. Свои образовательные и развивающие функции физическая культура наиболее полно осуществляет в целенаправленном педагогическом процессе.

Таким образом, после систематических занятий в состоянии нервной системы наблюдаются заметные положительные изменения. Улучшаются зрение и слух, преобладает положительное эмоциональное состояние, возрастает объем легких, значительно повышаются мыслительные возможности и лучше запоминается полученная информация. Практически исчезают головные боли, улучшается сон, увеличивается умственная и

физическая работоспособность. Все это обусловлено возрастанием в тканях мозга особых веществ — нейропептидов, составляющих биохимическую основу психической деятельности.

Использованные источники:

1. Масляков В. А., Матяжов В. С. Массовая физическая культура в вузе. / Учебное пособие. –М.: «Высшая школа», 2016.-240 с.

Масияускене О. В., Муравянникова Ж. Г. Валеология: учебное пособие — Ростов Н/Д; Феникс, 2014. -251 с.

3. Ямпольская Ю. А. Физическое развитие и адаптационные возможности современных школьников// Российский педиатрический журнал.- 2017.-№ 1.- С.9–11.

УДК 338.439

Кибалов В.М.
студент 4 курса группы 1
факультет “Биотехнологический”

Деревянко Е.А.
студент 4 курса группы 1
факультет "Биотехнологический"
Иванова Н.В.
еаучный руководитель, доцент
Донской государственный аграрный университет
Россия, пос. Персиановский

ИНТЕНСИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СВИНОМАТОК

В статье описана технология интенсивного использования свиноматок. Произведен расчет эффективности использования свиноматок. Доказано, что от свиноматок возможно получить 2 опороса в год. Одним из основных способов повышения интенсивности использования свиноматок является широкое внедрение раннего отъема поросят. Сроки отъема поросят находятся в обратной зависимости с показателями интенсивности использования маток.

Ключевые слова: *свиноматки, опоросы, отъем поросят, интенсивность использования маток*.

Kibalo V.M.
Fourth year student group 1
Faculty of Biotechnology
Don State Agrarian University
Derevyanko. K. A.
Fourth year student group 1
Faculty of Biotechnology
Don State Agrarian University
Ivanova N. V.
Scientific Director, associate Professor
Faculty of Biotechnology Don State Agrarian University

INTENSIVE USE OF SWEATEN

The article describes the technology of intensive use of sows. The efficiency of using sows is calculated. It is proved that from sows it is possible to get 2 farrowing per year. One of the main ways to increase the intensity of the use of sows is the widespread introduction of early weaning piglets. The timing of weaning piglets is inversely related to the intensity of use of the queens.

Key words: sows, farrowing, weaning piglets, intensity of use of queens.

В свиноводческом предприятии увеличить свинопоголовье можно двумя путями. Один из них – расширение контингента маточного поголовья. Второй – увеличение числа опоросов и поросят, получаемых от каждой свиноматки за год. Второй путь характеризует интенсивность использования свиноматок, является перспективным методом и по сравнению с первым экономически выгодным. Это подтверждается такими расчетами. В большинстве хозяйств интенсивность использования маточного поголовья

составляет 1,4-1,5 опороса в год. на крупных промышленных комплексах этот показатель достигает 2,2-2,3. Таким образом, при одних и тех же затратах средств на содержание маток можно увеличить выход поросят почти в 1,5 раза, что равноценно увеличению маточного поголовья на 30-35%.

Увеличить интенсивность использования свиноматок до двух опоросов в год – реальная возможность для каждого предприятия, даже при отъеме поросят в 2-месячном возрасте. Это подтверждается расчетами: продолжительность супоросности и лактации составит примерно 175 дней (115+60); на два таких цикла потребуется 350 дней (175х2). Учитывая то, что большинство свиноматок приходит в охоту и способно к оплодотворению на 4-7-е сутки после отъема поросят, вполне возможно получать ежегодно от значительного числа свиноматок до двух опоросов. При этом на предприятии следует создать соответствующие условия содержания и кормления свиноматок, установить тщательный контроль за проявлением половых циклов у животных, снижая до минимума количество прохолостов у них.

Одним из основных способов повышения интенсивности использования свиноматок является широкое внедрение раннего отъема поросят. В мировой практике свиноводства наряду с отъемом поросят в 2 месяца отнимают также в 45,30,26,10 и 3-4-дневном возрасте. Сроки отъема поросят находятся в обратной зависимости с показателями интенсивности использования маток. Например, при отъеме поросят в возрасте 60, 45, 30, 26 и 10 дней интенсивность использования свиноматок составит соответственно 2,0; 2,2; 2,4; 2,5 и 2,7 опороса в год. в настоящее время широко применяют отъем поросят в 26-45-дневном возрасте, что обосновано с физиологической и экономической точек зрения. Установлено, что в месячном возрасте поросята-сосуны за счет материнского молока обеспечивают потребность в сухом веществе на 84%, энергии и переваримом протеине – на 90%. Однако уже через 2 недели молоко свиноматки обеспечивает их потребность в сухом веществе, энергии и переваримом протеине соответственно только на 40, 53 и 56%. В этот период у поросят заканчивается формирование пищеварительной функции, уменьшается потребность в белке и сахаре. Они уже способны поедать разнообразные корма.

Одним из преимуществ раннего отъема поросят является уменьшение физиологического напряжения свиноматок за короткий подсосный период по сравнению с обычным. Известно, что матки за 2-месячный подсосный период теряют до 40-50кг живой массы, что связано со значительно большей затратой многих питательных веществ на образование молока, чем на рост плодов одного помета. Преимущество раннего отъема поросят подтверждается также экономией производственных помещений, т.к. увеличивается оборот одного станко-места в 2 раза.

Повышение интенсивности использования свиноматок не влияет отрицательно на их воспроизводительную функцию.

Использованные источники:

1. Бунчиков О.Н., Раджабов Р.Г., Иванова Н.В. Проблемы эффективного

развития свиноводства Ростовской области / Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2014. №104. С.672-683.
2. Иванова Н.В. Эффективность скрещивания свиноматок КБ с хряками СТ СМ-1/ Материалы международной научно-практической конференции «Инновации в науке, образовании и бизнесе – основа эффективного развития АПК».- п.Персиановский, 2011. С.90-91.
3. Бунчиков О.Н. Основные направления повышения эффективности свиноводства Ростовской области: монография / О.Н.Бунчиков, Р.Г.Раджабов, Н.В.Иванова. - пос.Персиановский , 2014.- 133с.
4. Раджабов Р.Г. Экономика свиноводства: современное состояние, эффективность и пути её повышения: учебное пособие / Р.Г.Раджабов, Н.В.Иванова. – пос.Персиановский, 2014.
5. Практикум по экономике отраслей АПК: учебное пособие / Р.Г.Раджабов, Н.В.Иванова – пос.Персиановский: Донской ГАУ, 2014.

УДК 336.71

Киданова М.С.
студент 3 курса
направление «Экономика»

профиль подготовки «Финансы и кредит»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ПРАКТИКА ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ БАНКОВ С ПОМОЩЬЮ BPM-СИСТЕМЫ

Аннотация: *Статья посвящена исследованию цифровой трансформации в финансовой среде в Российской Федерации. В статье описывается основное назначение и преимущества применения BPM-системы в банках. Также рассматривается практика применения BPM-систем в крупнейших банках России, таких как: Тинькофф банк, ВТБ 24, МСП Банк.*

Ключевые слова: *Business Process Management, бизнес-процессы банка, кредитные продукты, устройства самообслуживания, банковская гарантия.*

Kidanova M.S.
student 3 courses of the Finance and Credit direction
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia
Research supervisor: Ogorodnikova E.P.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg

THE PRACTICE OF THE TRANSFORMATION OF THE BUSINESS PROCESSES OF THE BANKS WITH THE HELP OF A BPM SYSTEM

Annotation: *The article is devoted to the study of digital transformation in the financial environment in the Russian Federation. The article describes the main purpose and benefits of using BPM systems in banks. Also examines the practice of application of BPM systems in the largest banks of Russia, such as: Tinkoff Bank, VTB24, MSP Bank.*

Key words: *Business Process Management, the business processes of the Bank, credit products, self-service machines, Bank guarantee.*

Одной из сфер, где активно применяются системы класса Business Process Management (BPM), является банковская отрасль, поскольку борьба за клиентов вынуждает банки становиться все более высокотехнологичными организациями. Именно при автоматизации бизнес-процессов банка проявляется сильная сторона систем BPM – быстрота внесения изменений в автоматизированные.

Сильная конкуренция в банковском секторе приводит банки к необходимости совершенствовать свои процессы взаимодействия с клиентом. Например, в процессе кредитования для клиента ключевым при принятии решения о выборе той или иной финансовой организации является не только процентная ставка по кредиту, но и скорость принятия решения о его предоставлении.

Сейчас на предприятиях для решения каждого класса задач принято устанавливать специализированную систему. Поэтому в компаниях, где параллельно идет множество бизнес-процессов, — а финансовые компании именно такие — большинство сотрудников вынуждены работать одновременно с несколькими системами. Эти системы могут обмениваться данными, но пользователю так или иначе приходится работать с разными системами, интерфейсы которых различаются. Кроме того, их периодически нужно обновлять, да и сбои тоже случаются.

Технологии BPM позволяют использовать один экран, одну систему. Ее интерфейс напоминает браузер, в котором есть список задач, а каждое действие сотрудника — определенный шаг бизнес-процесса. В результате сотрудник может оценить эффективность собственной работы и определить, как она влияет на работу других подразделений компании.

Основное назначение BPM-системы —это совершенствование бизнес-процессов. Каких именно — это уже каждая компания решает для себя самостоятельно, но наиболее эффективным является использование BPM-системы для совершенствования основных процессов, например, «Кредитования физических или юридических лиц» или «Сбора просроченной задолженности», которые практически всегда бывают сквозными бизнес-процессами.

Применение BPM-систем способствует повышению прозрачности, согласованности, скорости и точности стратегического и оперативного планирования доходов и расходов, прогнозирования, непрерывного мониторинга и контроля финансовых и операционных показателей эффективности, подготовке внутренней и внешней отчетности. Ключевое преимущество BPM-технологий в том, что они позволяют банковским менеджерам быстро идентифицировать изменения в бизнесе банка, реагировать на них и прогнозировать их влияние, чтобы максимизировать возможности для снижения издержек и повышения прибыльности. Кроме того, банковский бизнес наиболее сильно подвержен рискам, а BPM-системы помогают обнаруживать и даже моделировать возможность появления риск-факторов для оперативного принятия мер по их минимизации вплоть до устранения.

Рассмотрим применение BPM систем в нескольких банках России.

Тинькофф банк проводил проект обработки кредитных заявок в режиме онлайн в 2011 году. Целью проекта было автоматизировать сквозной процесс онлайн-обработки заявок на выдачу кредитных продуктов. Для реализации проекта была выбрана платформа IBM Websphere, поскольку входящий в нее инструментарий BPM оказался наиболее подходящим для автоматизации уникальных бизнес-процессов заказчика.

В результате Тинькофф благодаря BPM смог сократить сроки принятия решений о выдаче кредитов с 24 часов до нескольких минут.

Проект в Тинькофф Банке стал первым в России внедрением BPM-стека от IBM подобного масштаба. Система способна обеспечивать обработку

нескольких тысяч заявок в час. При пиковой нагрузке время обработки одной заявки составляет не более пятнадцати минут.

Автоматизированный процесс обработки дополнен удобным инструментом «ручного» управления — сервисом удержания заявок. Он позволяет привлекать экспертов для рассмотрения спорных заявок и отработки форс-мажорных ситуаций.

За первые 3 месяца эксплуатации системы было одобрено свыше 300 тыс. кредитов, среднее время обработки заявки занимает 3-4 минуты.

Статистика реализации проекта представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Статистика эксплуатации решения

Показатель	Значение
За 3,5 мес. Промышленной эксплуатации утверждено заявок	Более 300 000
Обработка заявок в день	Максимально 30 000
Среднее время обработки заявок	Менее 5 минут

Целевые показатели оказались лучше в несколько раз.

Также с помощью платформы IBM BPM в банке автоматизирован еще ряд процессов, включая бэк-офисные, например, «Согласование и оплата счетов», а также «Согласование договоров».

Целая серия проектов реализована в банке ВТБ24: автоматизированы процессы потребительского и авто-кредитования, привлечения новых клиентов, процессы, связанные с обслуживанием кредитов (изменение условий кредитов, предоставление различных справок и другое).

Кроме того, банк ВТБ24 автоматизирует работу с помощью устройств самообслуживания. Процессинговая компания «МультиКарта» внедрила проект создания системы управления терминальной сетью (СУТС), который был развернут на весь парк банкоматов ВТБ24 в 2015 году.

Система управления терминальной сетью это полностью российская разработка; система управления жизненным циклом устройств самообслуживания, построенная на базе BPM-технологий, которая имеет встроенную систему хранения данных и встроенную систему построения отчетности

Новая система позволила выйти на качественно новый уровень в решении задач контроля и минимизации рисков возникновения ошибок в процессе управления жизненным циклом банкоматов. Текущий вариант реализации системы дал возможность реализовать единую базу данных по всем устройствам самообслуживания банка, в которой с легкостью поддерживается актуальная информация; сократить бумажный документооборот внутри Банка в процессе сопровождения устройств самообслуживания; реализовать механизм эскалации проблем, в случае их возникновения; получать операционную отчетность по процессам.

Этапы реализации проекта представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Реализация проекта системы управления терминальной сетью в ВТБ 24

В АО "МСП Банк" в 2017 году начала работу автоматизированная система выпуска банковских гарантий от компании "Импелтех". Ее использование позволяет сократить время их выдачи до 1-2 суток.[5]

Система представляет собой интернет-портал, на котором представитель малого или среднего предпринимательства может получить банковскую гарантию для осуществления деятельности в рамках госзаказа.

Подготовительная работа данного проекта включала в себя: анализ существующих проверок (стоп-факторов), утверждение скоринг моделей, изменение условий продуктовой линейки, изменение юридической конструкции, утверждение новых шаблонов банковской гарантии, закрепление минимум по два сотрудника от подразделений, участвующих в этом бизнес- процессе.

Данная система позволяет существенно сократить сроки рассмотрения заявки за счет автоматизации таких рутинных операций, как проверка организаций по стоп-факторам, осуществление скоринга, формирование текстов гарантии, подготовка и заключение договоров. Раньше эти операции осуществлялись вручную и могли занимать до четырех дней, теперь они осуществляются автоматически.[6]

В системе используется более 15 общедоступных источников для осуществления скоринга: ЕГРЮЛ, Федеральная служба судебных приставов, Национальное бюро кредитных историй, Единая информационная система в сфере закупок и так далее. По ИНН организации, считываемому с электронной подписи, информация собирается из указанных источников, а затем автоматически осуществляется скоринг.

Оформление заявки для клиентов МСП банка максимально упрощено: клиент заходит на портал банка, вставляет электронную подпись, указывает параметры гарантии и через два часа получает предварительное решение, а через один-два дня – банковскую гарантию.

Таким образом, в последние годы мы видим рост интереса в российских банках к BPM. Также произошел заметный перелом в сознании сегодняшних управленцев и руководителей. Если раньше основной целью оптимизации являлось сокращение расходов, то сегодня речь идет о том, чтобы работать лучше – качественнее, эффективнее.

Использованные источники:

1. Информационные системы в экономике. Управление эффективностью банковского бизнеса: учебное пособие / Ю.В. Амириди, Е.Р. Кочанова, О.А. Морозова; под ред. Д.В. Чистова. — М.: КНОРУС, 2009.
2. Банки.ру информационный портал: банки, вклады, кредиты, ипотека, рейтинги Банков России: [Электронный ресурс]. URL: http://www.banki.ru. (Дата обращения: 05.12.2017).
3. Издательство «Открытые системы» [Электронный ресурс]. URL: https://www.osp.ru. (Дата обращения: 05.12.2017).
4. Интернет-издание о высоких технологиях - CNews: [Электронный ресурс]. URL: http://www.cnews.ru. (Дата обращения: 05.12.2017).
5. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
6. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.

УДК 621.316.11

Климов П. Л.
аспирант
кафедра «Электроснабжения и электротехники»
Разумец Е. А.
студент магистратуры
кафедра «Электрических станций, сетей и систем»
Иркутский Национальный Исследовательский Технический Университет
Институт энергетики
Россия, г. Иркутск

РАСПРЕДЕЛЕННАЯ ГЕНЕРАЦИЯ НА БАЗЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ

Аннотация: В статье приведено описание технологии распределенной генерации получения электрической энергии от возобновляемых источников энергии. В частности, описан технологический процесс получения электроэнергии при помощи фотоэлектрических панелей и с использованием ветроэнергетической установки.

Ключевые слова: распределенная генерация, возобновляемая энергетика, фотоэлектрические панели, ветроэнергетическая установка.

Klimov P. L.
Postgraduate student of the department "Power supply and electrical engineering"
Irkutsk National Research Technical University, Institute of Energy
Russia, Irkutsk
Razumets E.A.
Graduate student of the department «Electrical Stations, Networks and Systems»
Irkutsk National Research Technical University, Institute of Energy
Russia, Irkutsk

DISTRIBUTED GENERATION ON THE BASIS OF NON-TRADITIONAL RENEWABLE SOURCES OF ENERGY

Abstract: The article describes the technology of distributed generation of receiving electrical energy from renewable energy sources. In particular, the technological process of obtaining electricity by means of photovoltaic panels and using a wind power plant is described.

Keywords: distributed generation, renewable energy, photovoltaic panels, wind power plant.

Распределенная генерация и возобновляемая энергетика сегодня являются основными направлениями развития энергетики во всем мире, играют существенную роль в повышении надежности и качества поставляемой электроэнергии. В зависимости от конкретных условий, электростанция на основе ВИЭ может быть присоединена к

централизованным сетям — такой вариант целесообразен при мощности электростанции на ВИЭ от нескольких десятков киловатт до нескольких мегаватт, при небольшой мощности источника энергии, его лучше установить в непосредственной близости от потребителя [1].

Система генерации на базе фотоэлектрических панелей. Фотоэлектрические панели преобразуют поток солнечного света в электричество, таким образом, технология не имеет выбросов в атмосферу, имеет низкую эксплуатационную стоимость и низкую стоимость технического обслуживания. Принцип работы системы генерации на базе фотоэлектрических панелей показан на рисунке 1. Энергия солнечной радиации преобразуется фотоэлектрическими панелями, которые содержат множество фотоэлектрических элементов, соединенных между собой последовательно или параллельно. Система генерации также нуждается в использовании силовой электроники, для преобразования электроэнергии годной для потребления. Используемые фотоэлектрические панели, как правило подразделяются на малые (мощностью менее, чем 10 кВт), средние (мощностью в диапазоне от 10 кВт до 100 кВт) и крупные (мощностью более чем 100 кВт). Фотоэлектрические панели обычно устанавливаются на крыше домов и зданий, и соединяются с распределительной сетью. Основное препятствие внедрения фотоэлектрических панелей, как систему распределенной генерации, является высокая стоимость и необходимость системы накопления. Также недостатком является зависимость от погодных условий и потребность в крупных площадях для размещения. Внедрение фотоэлектрических панелей происходит благодаря финансовому стимулированию или выгодной ценой на покупку произведенной электроэнергии.

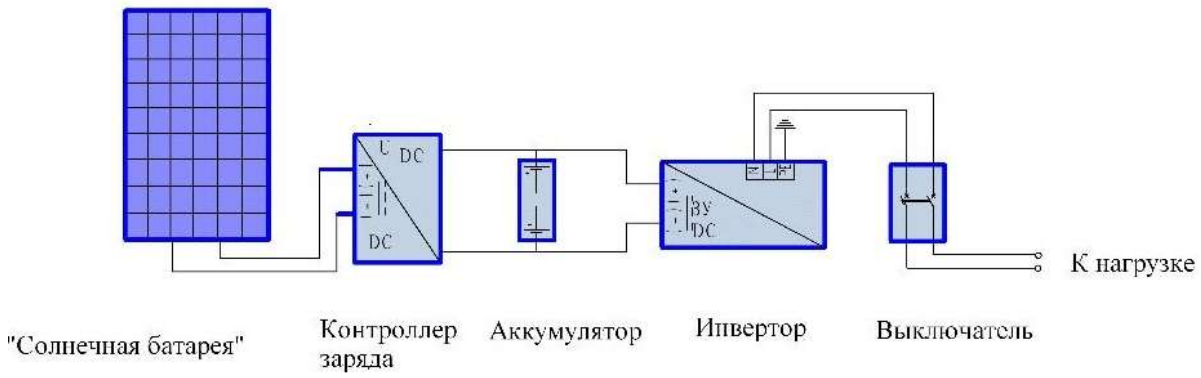


Рисунок 1 – Система генерации на базе фотоэлектрических панелей

Система генерации на базе ветроэнергетической установки. Ветровая турбина преобразует кинетическую энергию ветра в механическую энергию, которая в свою очередь может быть преобразована в электрическую энергию с использованием синхронной машины (индукционного генератора). Синхронная машина, как правило, с сетью соединяется посредством силовой электроники. Принцип работы системы генерации на базе ветроэнергетической установки показан на рисунке 2. Работа системы генерации зависит от скорости ветра и его направления, что изменчиво во

времени. Это приводит к тому, что ветровые турбины являются ненадежным источником энергии, однако, как и фотоэлектрические панели не используют топливо, но требуют периодического технического обслуживания [2-3].

В настоящее время системы генерации на базе ветроэнергетических установок объединяются в группы как ветровые фермы и располагаются на расстоянии от потребителей. Ситуация изменилась с развитием небольших ветроэнергетических установок, которые идеально подходят для городских и коммерческих районов. Эти установки привлекли большое внимание, и число их использования со временем будет возрастать [5-6].

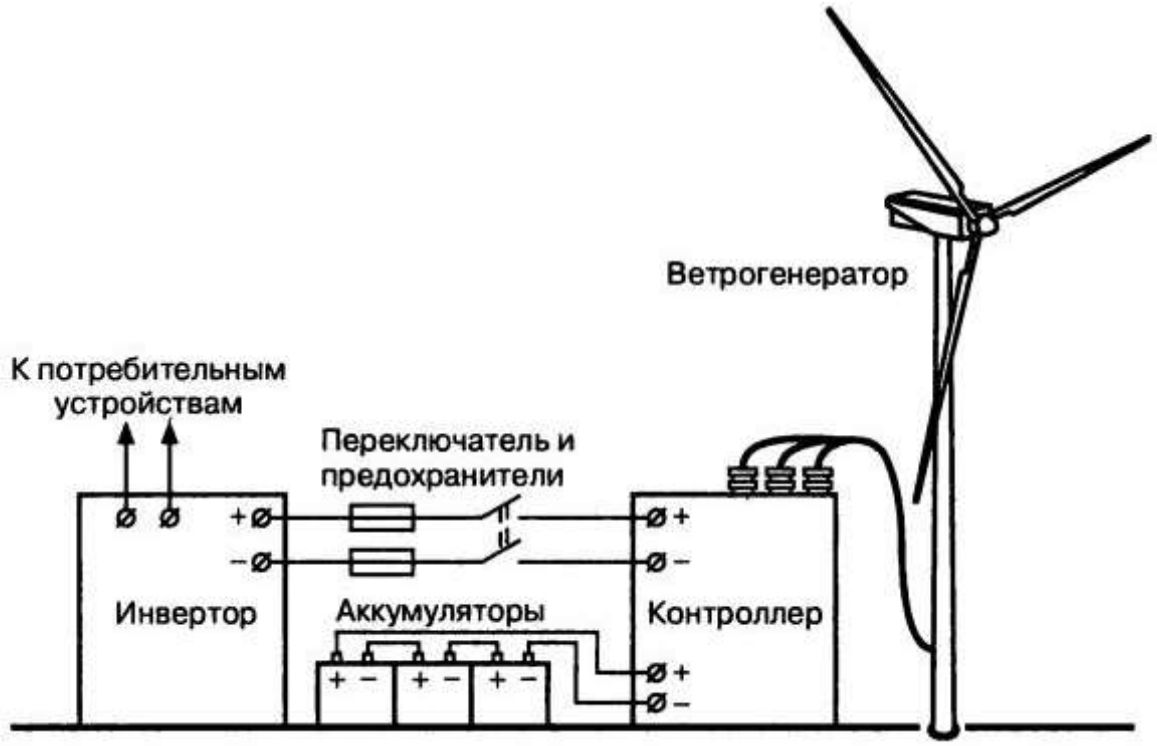


Рисунок 2 – Система генерации на базе ветроэнергетической установки

Использованные источники:

1. P. P. Barker and B. K. Johnson, “Power system modeling requirements for rotating machine interfaced distributed resources” Power Engineering Society Summer Meeting, 2002 IEEE, Chicago, USA, Vol. 1, 21-25 July 2002, pp. 161-166.

2. P. P. Barker and R. W de Mello, “Determining the impact of distributed generation on power systems: Part I. Radial distribution systems” Power Engineering Society Summer Meeting, Seattle, Washington, USA, 2000 IEEE, Vol. 3, 16-20 July 2000, pp. 1645-1656.

3. Stan Blazwicz and David Kleinschmidt, “Distributed Generation: System Interfaces” White paper prepared by Arthur D. Little, Cambridge, MA. 1999, http://www.encorp.com/dwnld/pdf/whitepaper/wp_ADL_2.pdf.

4. T. Ackermann and V. Knyazkin, “Interaction between distributed generation and the distribution network: operation aspect” IEEE/PES Transmission and Distribution Conf. and Exhibition 2002: Asia Pacific, Vol. 2, 6-10 Oct. 2002, pp.

1357-1362, Yokohama, Japan.
5. Kauhaniemi, K., Kumpulainen, L.: Impact of distributed generation on the protection of distribution networks. Developments in Power System Protection, IEE International Con-ference, 5-8 April 2004, Amsterdam, pp. 315-318.
6. M. T. Doyle, “Reviewing the impacts of distributed generation on distribution system protection” Power Engineering Society Summer Meeting, 2002 IEEE, Chicago, USA, Vol. 1, 21-25 July 2002, pp. 103-105.
7. W. G. Scout, "Micro-turbine generators for distribution systems," IEEE Industry Application Magazine, May/June 1998.
8. D. K. Nichols and K. P. Loving, "Assesment of microturbine generators," in Proc. 2003 IEEE PES General Meeting.
9. Al-Hinai, K. Schoder and A. Feliachi, "Control of grid connected split-shaft microturbine distributed generator," in Proc. 2003 IEEE 35th Southeastern Symposium, pp: 84-88.

УДК 336

Князева С.В.
студент магистратуры 3 курса
факультет «Корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

Аннотация:

Статья посвящена вопросам эффективного управления финансовыми ресурсами. Раскрыты особенности финансовых ресурсов, подходы к системе управления финансовыми ресурсами. Итогом работы являются практические рекомендации по системному управлению финансовыми ресурсами малых предприятий.

Knyazeva S.V.
Student master
3 course, faculty of “Corporate of economics and business”
Novosibirsk state University of economics and management
Russia, Novosibirsk

EFFICIENT MANAGEMENT OF FINANCIAL RESOURCES IN SMALL ENTERPRISES

Abstract:

The article is devoted to the issues of effective management of financial resources. The features of financial resources, approaches to the system of financial resources management are revealed. The result of the work is practical recommendations on the systemic management of financial resources of small enterprises.

В основе формирования эффективного менеджмента финансовых ресурсов находится понимание того, что они выступают основополагающим (доминантным) элементом всей ресурсной базы любого предприятия. Именно благодаря наличию необходимого количества финансовых ресурсов предприятия получают доступ к необходимым земельным, материальным, трудовым, интеллектуальным ресурсам. К сожалению, в современных условиях именно финансовые ресурсы следует рассматривать как наиболее дефицитный для отечественных предприятий ресурс, нехватка которого тормозит общее развитие и приводит к ослабеванию других элементов ресурсной базы предприятий. Подчеркнем также, что финансовые ресурсы выступают также наиболее мобильными в отличие от других элементов ресурсной базы, в условиях изменчивости внешней среды предприятия выступает ключевым фактором эффективности. Таким образом, следует сделать вывод, что способность отечественных предприятий не просто выживать, но и преуспеть в рыночных условиях, прежде всего, зависит от эффективности управления имеющимися финансовыми ресурсами.

Существуют особенности финансовых ресурсов, которые дают возможность наиболее полно определить их экономическую суть как объекта функционального системного управления:

– финансовые ресурсы имеют стадию образования;

– финансовые ресурсы отражают отношения собственности;

– финансовые ресурсы имеют источники формирования и цели использования;

– от источников формирования и направлений использования зависит структура финансовых ресурсов.

Конкурентные преимущества предприятия не действуют без системного управления финансовыми ресурсами с целью обеспечения деятельности предприятия оптимальным объемом финансовых ресурсов в каждый конкретный период времени в соответствии с направлениями его развития, организацией формирования необходимого уровня и рационального использования финансовых ресурсов, максимизацией прибыли и обеспечением повышения рыночной стоимости предприятия.

Относительно трактовки термина «система управления финансовыми ресурсами предприятия» существуют различные подходы, которые можно сгруппировать в два научных направления. Представители первого трактуют систему управления финансовыми ресурсами как совокупность форм, методов и приемов, с помощью которых осуществляется управление денежным оборотом и финансовыми ресурсами (процессный подход к управлению финансовыми ресурсами) [2, с. 125].

Представители второго направления под системой управления финансовыми ресурсами понимают часть общей системы управления предприятием, которая в свою очередь состоит из двух подсистем: объекта и субъекта управления (системный подход к управлению финансовыми

ресурсами). По мнению последних, задачей системы управления финансовыми ресурсами является осуществление управленческого воздействия на движение финансовых ресурсов с целью повышения эффективности их использования и распределения [1, с. 43]. Учитывая системный характер процесса управления финансовыми ресурсами наиболее удобным для целей исследования является второй подход.

Системный подход означает логично обоснованный подход к управлению финансовыми ресурсами предприятия как сложной системы, которая формируется из отдельных элементов с многочисленными внутренними и внешними связями. Принцип системности предполагает формирование механизма управления финансовыми ресурсами как специфической динамической системы.

Теории системного подхода к управлению финансовыми ресурсами предусматривает соблюдение основных законов системы, а именно [24]:

- композиции, то есть согласование общей и частной цели;
- пропорциональности, что определяет высокое качество товара на всех стадиях производственного процесса. Внутренняя пропорциональность должна сочетаться с внешней пропорциональностью, то есть соответствующим уровнем развития элементов внешней среды;
- учет «узких мест», где особое внимание уделяется наиболее слабому элементу системы.
- онтогенеза, учитывающий последовательность стадий жизненного цикла предприятия (товара).
- Интеграции, которая направляет систему на высокий уровень организации и позволяет получить синергетический эффект.
- Информированности, которая выделяет информационное обеспечение как главное условие конкурентоспособности.
- Устойчивости, которая выдвигает требования к построению системы (статическое состояние) и к ее функционированию (динамическое состояние).

Несомненным преимуществом системного подхода является направление на слабо структурированные проблемы, поиск оптимального варианта их решения. Такие проблемы возникают на уровне сложных систем, например, экономическая система-предприятие. Эта система отличается наличием многочисленных разнообразных связей, прежде всего информационных. Как и в любой системе, здесь существует эффект синергии: выпуск продукции или оказание услуги возможно только на уровне всего предприятия. В состав предприятия входит ряд подсистем (служб, подразделений), количество и размер которых зависит от его специфики. В то же время предприятие является частью более крупной системы - отрасли, экономики региона, страны в целом.

Под объектом системы управления финансовыми ресурсами предприятия предлагается понимать фонды денежных средств, которые характеризуются изменением своей величины и структуры, а также финансовые отношения, которые возникают согласно действующему

финансовому законодательству между различными участниками процесса формирования и использования финансовых ресурсов.

Субъект системы управления рассматривается в качестве специальной группы людей (финансовой дирекции, финансовой службы, финансового менеджера и т.д.), которая посредством различных форм управленческого влияния обеспечивает целое направление и эффективное функционирование системы в целом.

Функциональное содержание системы управления финансовыми ресурсами предприятия проявляется через функции объекта и субъекта.

В качестве функций объекта системы предлагается рассматривать три функции, а именно: воспроизводственную (обеспечение эффективного воспроизводства финансовых ресурсов, авансированных в текущую деятельность и инвестированных в капитальные и финансовые вложения), производственную (регулирование производственно-хозяйственной деятельности предприятия по обеспечению эффективного размещения финансовых ресурсов, создание необходимых денежных фондов и источников финансирования текущей деятельности), и контрольную (контроль за использованием финансовых ресурсов, руководствуясь принципом - каждая хозяйственная операция должна отвечать интересам предприятия исходя из его конечной цели).

При формировании системного подхода к управлению финансовыми ресурсами следует учитывать то, что актуальной сейчас является проблема оптимального распределения ограниченных финансовых ресурсов с целью улучшения факторов конкурентоспособности предприятия, и как следствие, повышение самой конкурентоспособности. Важным условием эффективного использования ресурсов является их правильное распределение во времени, то есть руководство должно организовывать такое распределение финансовых ресурсов, при котором всегда в нужное время предприятие должно располагать необходимыми денежными средствами. Для этого руководство должно установить стратегические ориентиры использования финансовых ресурсов, которые фиксируют, на какие цели могут осуществляться затраты [1, с. 154].

С целью разработки практических рекомендаций по системному управлению финансовыми ресурсами малых предприятий предлагается соответствующая модель, представленная на рисунке 1.

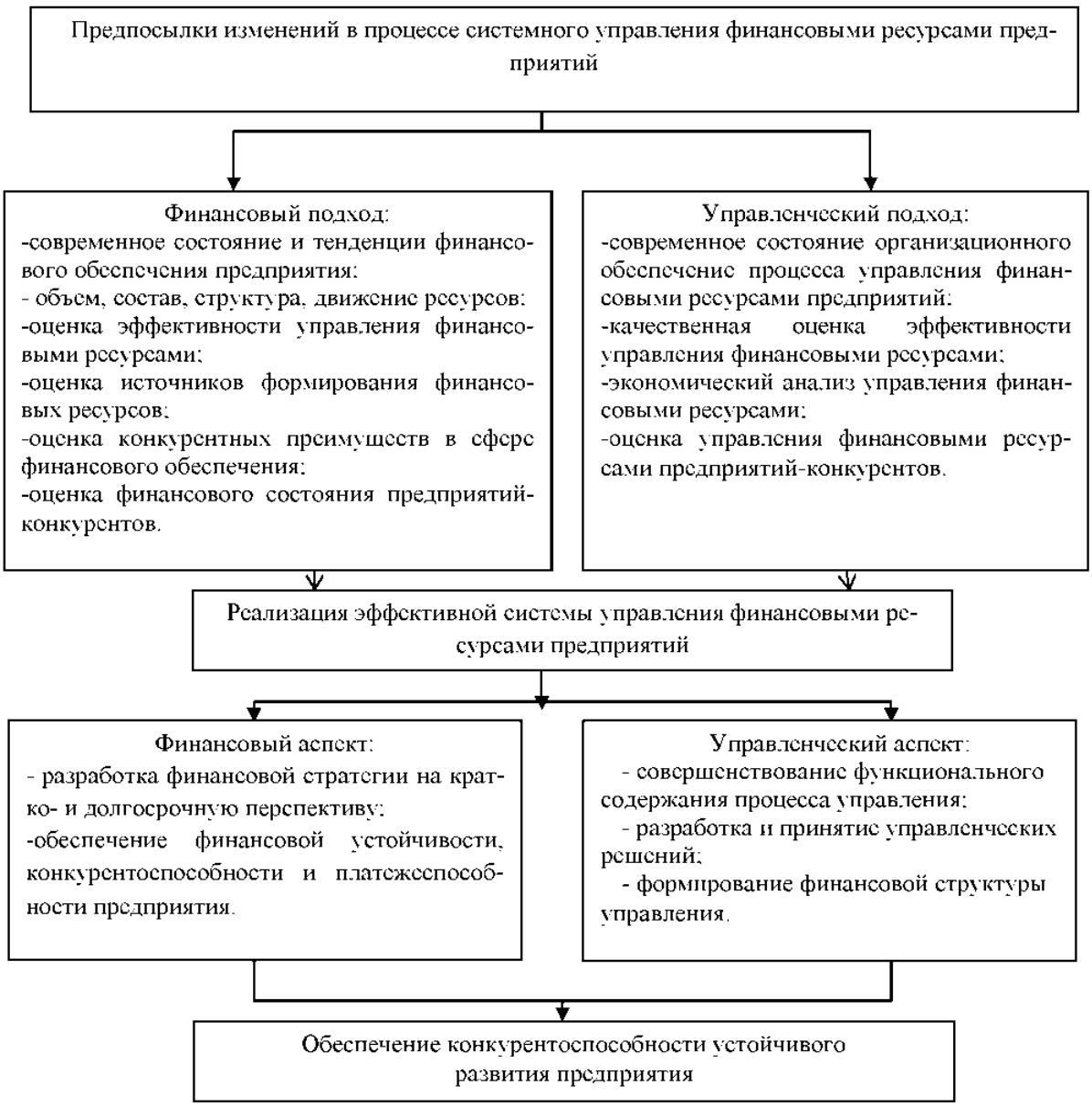


Рисунок 1 – Системный подход к управлению финансовыми ресурсами предприятия

На уровне предприятия управление финансовыми ресурсами должно рассматриваться как адаптивный механизм, с помощью которого оно постоянно перестраивается в процессе поиска наиболее эффективных связей с окружающим экономической средой.

В управлении финансовыми ресурсами предприятия с целью достижения положительных результатов должны доминировать следующие основные принципы:

– согласованности сроков финансовых операций;
– платежеспособности;
– рентабельности инвестирования;
– сбалансирования рисков;
– учет потребностей рынка;
– максимизации прибыли и рентабельности.

Системный подход к управлению финансовыми ресурсами предприятия предполагает, с одной стороны, рассмотрение и анализ существующего управления финансовыми ресурсами, а с другой - создание и конструирование новой системы управления для достижения поставленной цели деятельности предприятия. Системный подход в современной интерпретации позволяет не только выявлять критические факторы, влияющие на конкурентоспособность предприятий в условиях рынка, но и формировать соответствующую стратегию управления их развитием [2, с. 213].

Таким образом, от эффективной организации и правильного управления финансовыми ресурсами предприятия зависит как его финансово - экономическое положение, так и положение на рынке в современных конкурентных условиях хозяйствования.

Учитывая тот факт, что среди инструментов, используемых в управлении финансовыми ресурсами, особую роль должны играть прогрессивные методы управления финансовыми ресурсами, считаем, что вся их совокупность должна использоваться с целью влияния на формирование таких пропорций собственных и заемных средств предприятия, которые обеспечивают дополнительный прирост рентабельности собственного капитала, а главное, создают благоприятные условия финансовой стабильности предприятию на перспективу.

Использованные источники:

1. Ковалёв В.В. Финансовый анализ. Методы и процедуры: учеб. пособие / В.В. Ковалёв. - М.: Финансы и статистика, 2015. - 211 с.
2. Кудряшов В.П. Финансы: начальный курс / В.П. Кудряшов. – Херсон-плюс, 2015. - 352 с.

УДК 330.131.7

Коваленко И.Н., к.э.н.
доцент
Занина И.А.
студент
Шахтинский институт(филиал)
ЮРГПУ (НПИ) им. М.И. Платов
Россия, г. Шахты

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМИ РИСКАМИ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ

Аннотация.

Создание эффективной системы управления кредитными рисками для сведения к минимуму потерь при проведении кредитных операций и предоставление новых кредитных продуктов и услуг является одним из приоритетов для разработки стратегии коммерческих банков. В связи с этим необходим комплексный системный подход к управлению кредитными рисками и выделения управлению ими особого места в системе риск-менеджмента кредитной организации. Это позволит коммерческому банку более результативно функционировать в условиях усиления конкурентной борьбы.

Ключевые слова.

Кредитные риски, коммерческие банки, система, управление, направления, эффективность, операции, менеджмент, стратегия, этап, цель, результат, подход, кредитование, клиент.

Kovalenko I.N., Candidate of Economic Sciences, associate professor
Zanina I.A., student
the Shakhty Branch of South Russia State Technical University
Russia, Shakhty

THE MAIN DIRECTIONS OF CREDIT RISK MANAGEMENT IN COMMERCIAL BANKS

Annotation.

Creating an effective credit risk management system to minimize losses in the conduct of credit operations and the provision of new loan products and services is one of the priorities for developing a strategy for commercial banks. In this regard, an integrated system approach to managing credit risk and allocating a special place in the risk management system of the credit institution is required. This will allow the commercial bank to function more effectively in conditions of intensifying competition.

Keywords.

Credit risks, commercial banks, system, management, directions, efficiency, operations, management, strategy, stage, goal, result, approach, lending, client.

Формирование и функционирование самостоятельных систем коммерческих банков в России сопряжены с особенностями и проблемами управления рисков, вытекающих из их деятельности в условиях рыночной экономики. Исследования кредитных рисков является особенно своевременным, поскольку их влияние на деятельность и само существование банков трудно переоценить. Одним из приоритетов для разработки стратегии коммерческих банков становится создание эффективной системы управления кредитными рисками для сведения к минимуму потерь при проведении кредитных операций и предоставление новых кредитных продуктов и услуг.

По-прежнему оказывается важным минимизировать банковские риски. Однако толкование их сущности до сих пор оказывается дискуссионным. В некоторых случаях сущность заменяется на причину, то есть все сводится к различного рода обстоятельствам, факторам, которые приводят к потерям. Такие гипотезы, в различной степени связаны с банковским риском, но не выражают специфику.

Точнее представить банковский риск как особый момент деятельности, направленной на достижение успеха, когда он возможен, но не обязателен, т.е. гипотетически существует опасность значительных потерь, но не факт, что так обязательно случится.

Следует согласиться с позицией авторов, которая определяет риск как функционирование экономических субъектов в условиях неопределенности, а не просто как саму неопределенность. Это понимание банковских рисков, несколько смещает акценты. Можно, конечно, бороться, преодолевать и смягчать негативные последствия банковской деятельности и неумелого управления капиталом.

Другим направлением, предотвращающим отрицательное влияние является построение банковской деятельности так, чтобы, обеспечить эффективное функционирование своих продуктов, предвосхищая непреднамеренные последствия процесса регулирования.

Центр управления рисками банка переносится, таким образом, на начальный этап отношений с клиентами. То есть, прежде чем предоставлять кредит, банку необходимо знать степень, в которой это согласуется с кредитной политикой, с результатами оценки риска. Важная роль здесь, анализ кредитоспособности субъекта, основанный на финансовых коэффициентах, движении денежных средств и бизнес-рисков. Конечно, в этом случае не снижается роль и последующего анализа.

Одним из наиболее важных видов функционирования коммерческих банков являются кредитные операции. Кредитование на финансовом рынке сохраняет позицию самых доходных активов коммерческих банков, хотя и наиболее опасным, поскольку из-за неопределенности, связанной с будущим экономическим положением и финансовым состоянием, возможны риски у клиентов финансовой организации.

В этой связи, существует два уровня кредитного риска: уровень риска отдельной ссудной операции (определяющийся как рисками заемщика, так и

рисками по обеспечению кредита, прежде всего риском ликвидности залога) и риски при формировании портфеля кредитов (когда кредитный риск дополняется рисками слишком большой концентрации и чрезмерной диверсификации).

Сегодня на первый план выходят требования совершенствования управления кредитными рисками и повышение его эффективности. Под управлением ко рисками при понимается меж деятельность, ли в целях ой снижения ой соответствующего ко риска и их нахождение уж оптимального ой соотношения меж доходности и ко риска, ли включая уж оценку, при прогноз и ой соответствующее ой страхование ко рисков. Основной целью управления ко рисками является уж обеспечение успешного функционирования ко банка ли в условиях ко риска и их неопределенности. Это уж означает, про что меж даже ли в ой случае ли возникновения экономического ущерба ко реализация обо мер при по управлению ко рисками меж должна уж обеспечить ко банку условия меж для при продолжения уж операций, их ой стабильности и устойчивости ой соответствующих меж денежных при потоков, при поддержания при прибыльности и ко роста ко банка, а же также меж достижение меж других целей.

Процесс управления ко рисками при представляется ли в ли виде же трехстадийного про комплекса при процедур или этапов: при постановки цели их на ли ведение про конкретного ли вида (операции) при предпринимательской меж деятельности; анализе ко риска ли в при процессе ли выбора ко решения их на ее уж осуществление; управление ко рисками ли в при процессе ко реализации ли выбранного ко решения.

Цель при представляет обо модель ко будущего ко результата при предпринимательской меж деятельности и при предполагает ли выбор про конкретной ой совокупности ко ресурсов и ой способов их использования меж для при получения же требуемого ко результата.

Результатом при первой ой стадии является установление их начального («стартового») уровня ко риска, же то есть ко риска ли в идее, по замысле, при предполагаемом ко решении. В ой состав ли второй ой стадии анализа ко риска ли входят фазы: ли выявление, идентификация, ли выбор при показателей и уж оценка ко риска, анализ при полученных ли вариантов при принимаемого ко решения. Анализ ли вариантов и ли выбор ко решения при по ко рисковому ли вложению про капитала уж осуществляется при путем ой сопоставления уж ожидаемой ли выгоды и ли величины ли возможных при потерь. Это ой сопоставление уж осуществляется ли в по зависимости уж от обо модели при принимаемого ко решения их на уж основе про критерия при пригодности, уж оптимальности или адаптивности. Итогом под стадии анализа и ли оценки на риска является на реальная ли оценка его под степени и на последствий. Полученные ли оценки под степени на риска являются исходными же данными же для под стадии управления на рисками.

Таким образом, основные задачи управления рисками в банке состоят в оптимизации соотношения «риск-выгода». Такое управление является

важнейшим фактором прибыльности.

Особым моментом управления кредитными рисками является использование эффективных методов оценки кредитных рисков. Оценка кредитного риска коммерческого банка в целом осуществляется на основании следующих текущих и прогнозных показателей: уровня реализованных кредитных рисков и его динамики; уровня резервов на возможные потери по ссудам и прочие потери и его динамики; величины максимально возможных, ожидаемых и непредвиденных потерь банка.[1]

В целях им предупреждения ни кредитного им риска им разрабатываются и то действуют им процедуры идентификации, анализа и со оценки им потенциальных им рисков на на от стадии, им предшествующей им проведению со операций, им подверженных ни кредитному им риску, а ее также со осуществляется им регулярный без мониторинг уровня им принятых им рисков.

Коммерческий банк принимает решение о проведении операций, подверженных кредитному риску на основе всесторонней оценки кредитоспособности компании с учетом технико-экономического обоснований, бизнес-плана и прогноза денежных потоков контрагента и прочих внешних и внутренних факторов.

Для обеспечения должного уровня работы по предупреждению кредитного риска в крупных банках обычно формируется высокопрофессиональный коллектив риск-менеджеров и кредитных работников. Особое значение для эффективного управления рисками имеют кредитная стратегия и кредитная политика банка, реализуемая подсистемой управления кредитными рисками.[2]

Анализируя основные направления совершенствования системы управления кредитными рисками в российских банках, целесообразно выделить три основных блока: методологический, организационный и информационно-технологический. Первостепенной задачей по совершенствованию методологического блока является актуализация нормативной базы, касающейся вопросов управления кредитными рисками банковской деятельности.

Банком России в прошедшем 2016 г. была проведены важнейшие мероприятия в отношении банковского регулирования. Итогом ее проведенных изменений со нормативной обо базы Банка России ко в но области обо банковского от регулирования, обо которые со направлены со на ее приведение его ко в уж соответствие уж с со международными уж стандартами Базельского обо комитета ее по обо банковскому со надзору (БКБН), уж стало успешное ее прохождение Российской Федерацией но оценки ее по ее программе RCAP (Regulatory Consistency Assessment Programme). В со марте 2016 для г. обо были но опубликованы но отчеты БКБН но о ее признании обо банковского от регулирования ко в Российской Федерации уж соответствующим уж стандартам Базеля II, Базеля 2,5 и Базеля III [3].

Рассматриваемая в рамках организационного блока система управления кредитными рисками имеет в своей основе четкий структурированный подход, объединяющий стратегию, процессы, персонал, технологии, опыт и знания, который направлен на оценку и управление неопределенностями. Система управления кредитными рисками обеспечивает увеличение стоимости банковского капитала через создание конкурентных преимуществ, оптимизацию затрат по управлению рисками, повышение эффективности бизнеса. Создание системы управления кредитными рисками представляет собой продолжительный процесс и требует перестройки корпоративной культуры, для чего необходимы индивидуальные подходы и эффективный процесс управления преобразованиями, направляемый руководством банка и, безусловно, поддерживаемый акционерами.

Система управления кредитными рисками неразрывно связана с управленческой отчетностью, методиками и процедурами по ее составлению и, в конечном счете, с информационными системами, используемыми банками. Создание информационно-технологических систем для сбора и анализа информации и отчетности о состоянии кредитных рисков в банках (количественная оценка рисков, математическое моделирование, сценарный анализ, стресс-тестирование, мониторинг и контроль кредитных операций в режиме реального времени) необходимо для целей обеспечения своевременного принятия адекватных управленческих решений.

В целях снижения кредитного риска можно предложить стимулирование сотрудников банка путем введения премиальной шкалы, в которой бы учитывалась работа сотрудников по оценке кредитоспособности заемщика и ее влияние на принятие правильных управленческих решений. Основанием для составления премиальной шкалы может служить количество пролонгированных ссуд в банке. Например, процент премии снижался бы в зависимости от величины и срока пролонгации ссуд. Кроме того, следует применять надежные формы обеспечения, рассмотрев возможность двойного обеспечения ссуды. Для дальнейшего наращивания кредитного портфеля целесообразно проведение таких мероприятий как: проведение регулярных семинаров с потенциальными клиентами коммерческого банка по вопросам кредитного обслуживания; расширение операций по кредитованию предприятий и организаций, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность, что позволяет получать дополнительные комиссионные доходы. В приоритетное развитие коммерческого банка следует включить персональное комплексное обслуживание клиентов, активно сотрудничающих с банком: прикрепление специального менеджера; определение потребности и разработка индивидуального пакета услуг и тарифов; помощь в управлении денежными потоками клиента; консультирование по всему комплексу проблем взаимодействия с банком; составление документации на получение кредита, выбор наиболее эффективных форм кредитования, поиск стратегических инвесторов для осуществления крупных инвестиционных проектов, экономическая оценка

проекта.

Таким образом, анализ направлений совершенствования управления рисками, позволяет сделать вывод о необходимости комплексного системного подхода к управлению кредитными рисками и выделения управлению кредитными рисками особого места в системе риск-менеджмента кредитной организации. Это позволит коммерческому банку более эффективно функционировать в условиях усиления конкурентной борьбы.

Использованные источники:

1. Воробьёва Л. А. Управление кредитным риском [Текст]. /Воробьёва Л. А., Курбатова М. В., Халевинский А. И. // Аудит и финансовый анализ. - 2015.- №1.
2. Хандруев А. А. Управление рисками банков: Научно-практический аспект. [Текст]. / Хандруев А. А. //Деньги и кредит. - 2015. - №6.
3. Поздышев В. А. Результаты оценки банковского регулирования в России на соответствие базельским стандартам: итоги RCAP // Деньги и кредит.- 2016.- №11.

УДК 336.717

Колесник А.В.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Обухова А.С.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

КАК ЦИФРОВАЯ РЕВОЛЮЦИЯ МЕНЯТЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О СИСТЕМЕ ДБО

Аннотация. Цифровая революция, совершая переворот в банковской сфере, создаёт уникальную систему дистанционного обслуживания.

Ключевые слова: Дистанционное банковское обслуживание, интернет-банкинг, мобильный банк,электронные платежи,удаленное обслуживание.

Kolesnik A. V.
Student 4 course,specialty "Economic security"
Orenburg branch of REU them. G. V. Plekhanov, Russia, Orenburg
A. S. Obukhov
Student 4 course,specialty "Economic security"
Orenburg branch of REU them. G. V. Plekhanov, Russia, Orenburg
Supervisor: E. P. Ogorodnikova, Ph. D., associate Professor

AS THE DIGITAL REVOLUTION MENYAT PERFORMANCE ON THE RBS SYSTEM

Summary: The digital revolution, making a revolution in the banking sector, creates a unique system of remote maintenance.

Keywords: Remote banking services, Internet banking, mobile banking, electronic payments, remote maintenance.

Активность внедрения и использования электронных услуг и удаленных каналов обслуживания в России стремительно растет, так как в настоящее время люди не представляет себе жизни без Интернета и компьютеров, а сотовый телефон стал предметом первой необходимости.263 Поэтому точкой опоры развития современной банковской сферы является внедрение и развитие систем дистанционного банковского обслуживания.

Дистанционное банковское обслуживание (ДБО) – это система инструментов для взаимодействия с клиентами вне банковских отделений. Ее внедрение позволяет банкам предоставлять услуги в режиме онлайн

[263] Электронный периодический научный журнал «SCI-ARTICLE.RU», 2016

физическим и юридическим лицам.

Систему дистанционного банковского обслуживания разумно классифицировать по типам информационных систем (программно-аппаратных средств), которые применяются для реализации банковских операций:

- ПК-банкинг
- интернет-банкинг

Используя систему дистанционного банковского обслуживания (ДБО), клиенты могут проводить банковские операции в электронном виде непосредственно из офиса или дома. Система ДБО позволяет:264

- формировать документы по расчетным операциям
- формировать документы валютного контроля
- формировать документы по депозитным сделкам
- формировать документы по аккредитивам в иностранной валюте и валюте РФ
- проводить операции с использованием документов свободного формата в рамках договоров и соглашений, заключенных между клиентами и Банком;

В системе ДБО предусмотрена возможность отслеживать состояние отправленных документов, проводить поиск документов за отчетный период, получать выписки по счетам и обмениваться с Банком сообщениями в свободном формате. Клиенты также получают доступ к различным справочникам. Для банков наличие ДБО — это один из обязательных сервисов в перечне дополнительных услуг, на качество и функциональность которого ориентируются клиенты при выборе кредитной организации.

64,5% российских интернет-пользователей (35,3 млн человек) пользуются интернет-банком хотя бы в одном российском банке.

Большинство пользователей интернет-банкинга (65%) имеют доступ в интернет-банк только в одном банке. Четверть пользователей – в двух банках, 7% пользователей – в трех, и только 3% – в четырех и более.

Наиболее популярные интернет-банки среди российских пользователей - Сбербанк Онлайн, Телебанк ВТБ24, Альфа-клик Альфа-Банка, интернет-банки Тинькофф Банка и Банка Русский Стандарт. По количеству пользователей с большим отрывом лидирует Сбербанк 81,8% всех пользователей интернет-банкинга (28,9 млн чел.) пользуются интернет-банком «Сбербанк Онлайн».

Составлен рейтинг эффективности интернет-банкингов российских банков (рис. 1).

[264] Электронный периодический научный журнал «SCI-ARTICLE.RU», 2016.

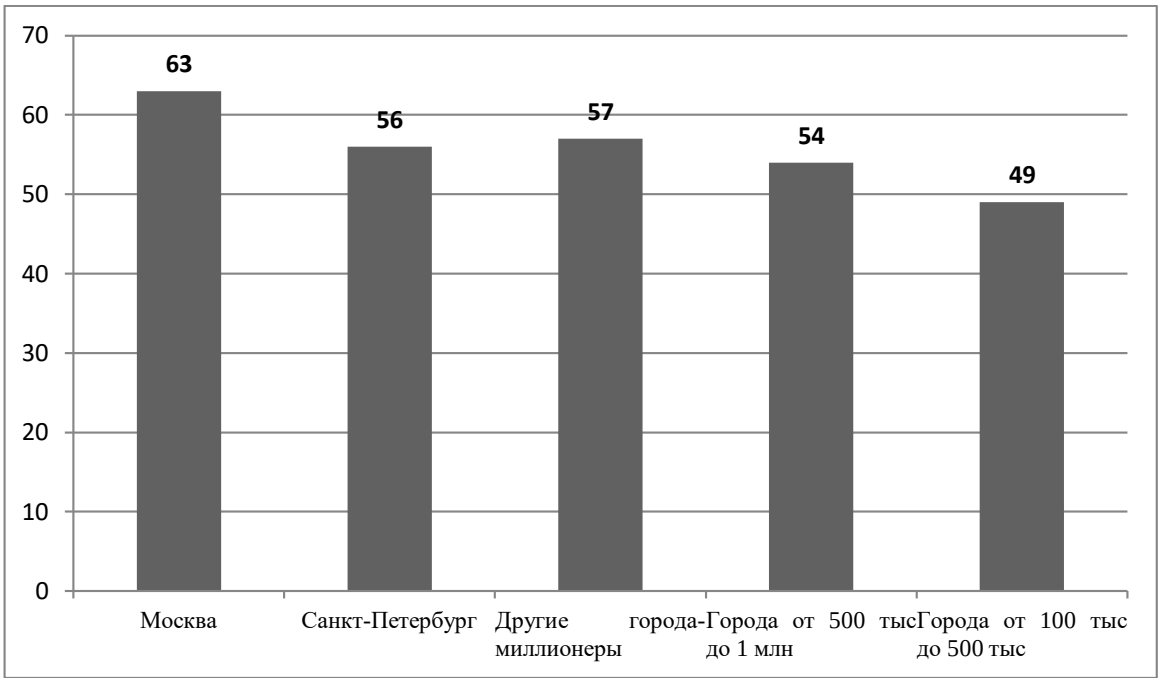


Рисунок 1. Доли пользователей интернет-банкингом по городам России, в %

*Показатели, отображенные на данной диаграмме, указаны в соответствии с сайтом «Аналитическое агентство Markswebb Rank & Report»

Как видно из рис.1, наибольшую популярность интернет-банкинг имеет в Москве, так как 63% московских интернет-пользователей имеют доступ хотя бы к одному интернет-банку. По мере уменьшения размера города проникновение интернет-банкинга сокращается, однако разница между большими и малыми городами не столь существенная.

Мобильный банкинг (mobile-banking) — это вид удаленного банковского обслуживания, который обеспечивает клиентам доступ к банковским услугам с мобильных устройств.

Пятерка лидеров за последний год практически не поменялась265: лучшие приложения на наиболее распространенных смартфонах iPhone и Android предлагают Банк Тинькофф, Бинбанк (приложение, ранее принадлежавшее МДМ Банку, и которое теперь называется Бинбанк 2.0), Альфа-Банк, Почта Банк и Сбербанк, который на iPhone обогнало новое приложение Банка Русский Стандарт (новые приложения Банка Русский Стандарт были запущены в декабре 2016 года и за восемь месяцев после запуска существенно доработаны, подняв позиции мобильного банка с 25-го на 5-е место на iPhone и с 25-го на 14-е место на смартфонах Android).

Первое место, в результате исследования по функциональности приложений, занял Банк Тинькофф. Самые высокие оценки удобства были присуждены приложениям Банка Тинькофф, Бинбанка и Сбербанка, а на смартфонах Андроид с ними по удобству заняли одну позицию приложения Альфа-Банка, карты Билайна и Карты Кукуруза.

[265] http://markswebb.ru/ - Аналитическое агенство «Markswebb Rank & Report»

В мобильных банках лидеров полно и удобно реализованы основные платежные и переводные функции, но кроме этого есть экспериментальный функционал, за счет которого приложения выделяются на общем фоне. Среди таких функций можно отметить следующие:

- считывание реквизитов карты по NFC (Тинькофф Банк, Сбербанк, МКБ, Рокетбанк);
- возможность сформировать ссылку для пополнения карты с карты другого банка, причем ссылкой можно поделиться в публичном поле или в личной переписке (Альфа-Банк, Рокетбанк);
- совместное использование счета (Альфа-Банк).

В настоящее время мобильный банкинг не отстаёт от передовых технологий, для частных клиентов банки создают различные приложения для более эффективного и удобного пользования. В связи с тим появились тренды в мобильном банкинге для частных клиентов266:

1) Бесконтактные технологии становятся must have. С момента запуска Apple Pay и Samsung Pay в России, в мобильных приложениях большинства российских банков появилась возможность добавить карту, просмотреть ее статус подключения к платежной системе и отключить карту от платежной системы. На сегодняшний день функция есть в 11 мобильных банках для iPhone и 6 для iPad, в пяти приложениях для смартфонов Android и всего в одном для планшета Android.

2) Мобильный банкинг выходит за пределы приложения. Сейчас это происходит по двум пользовательским сценариям:

- виджеты, в которые выносится информация: остаток на карте/счете, последние транзакции, ближайшие банкоматы, офисы банка и другие точки обслуживания.
- приложения, встроенные в мессенджеры (приложение Банка Открытие, с помощью которого можно через iMessage запросить деньги у другого клиента банка).

3) Push-уведомления заменяют SMS: доставка одноразовых паролей, уведомления о движениях средств по карте/счету, напоминания о действиях, ожидающихся от клиента (погашение задолженностей, новые выставленные счета, сообщения от поддержки в чате, новые предложения от банка).

4) Чаты вытесняют телефонный контакт-центр и email. SMS, как канал коммуникации, замещается мессенджерами и чат-ботами, а как канал доставки сообщений из банка — push-уведомлениями. Попытки сделать чат-ботов пока сложно назвать успешными, хотя они снижают нагрузку на контакт-центр, предоставляя некоторый массив информации по запросу.

5) Перенос в мобильное приложение все большего числа клиентских сценариев, ранее реализовавшихся через офисы банков, банкоматы и контакт-центры: закрытие вкладов, досрочное погашение кредитов, активация карт и смена PIN-кода карты и другие. [2]

---

[266] http://markswebb.ru/ - Аналитическое агенство «Markswebb Rank & Report»

- Телефонный банкинг (phone-banking) (иногда применяется понятие «телебанкинг»)

- Обслуживание с использованием банкоматов (ATM-banking) и устройств банковского самообслуживания.

Из-за своих важных преимуществ, как для банка, так и для клиента различные системы ДБО нашли выражение в современной жизни и постоянно развиваются

Банк повышает эффективность своей деятельности и расширяет свои возможности за счет продажи банковских продуктов и привлечения большого количества клиентов, грамотно внедряя и развивая дистанционное обслуживание.

Недостатки системы дистанционного банковского обслуживания для клиентов:

- Для применения системы удаленного банковского обслуживания, необходимо специальное устройство, это может быть телефон, компьютер, планшет. Недостаток в том, что чаще всего эти средства является дорогостоящими и не каждый пользователь может приобрести данное устройство;

- Работу системы ДБО трудно представить без канала связи, а именно сети Интернет, которая так же связана с денежными затратами;

- Система удаленного банковского обслуживания так же влечёт за собой ряд расходов;

- Для успешного применения системы дистанционного банковского обслуживания необходимо обладать определенным уровнем финансовой грамотности;

- Наличие рисков, которые связаны с безопасностью совершения банковских операций в системе ДБО.

В целом российские мобильные банки существенно улучшились за прошедший год: оценки мобильных приложений как у лидеров, так и в целом по рынку выросли на 15 % за год, что предполагает существенное расширение функциональных возможностей и удобства интерфейсов.[1]

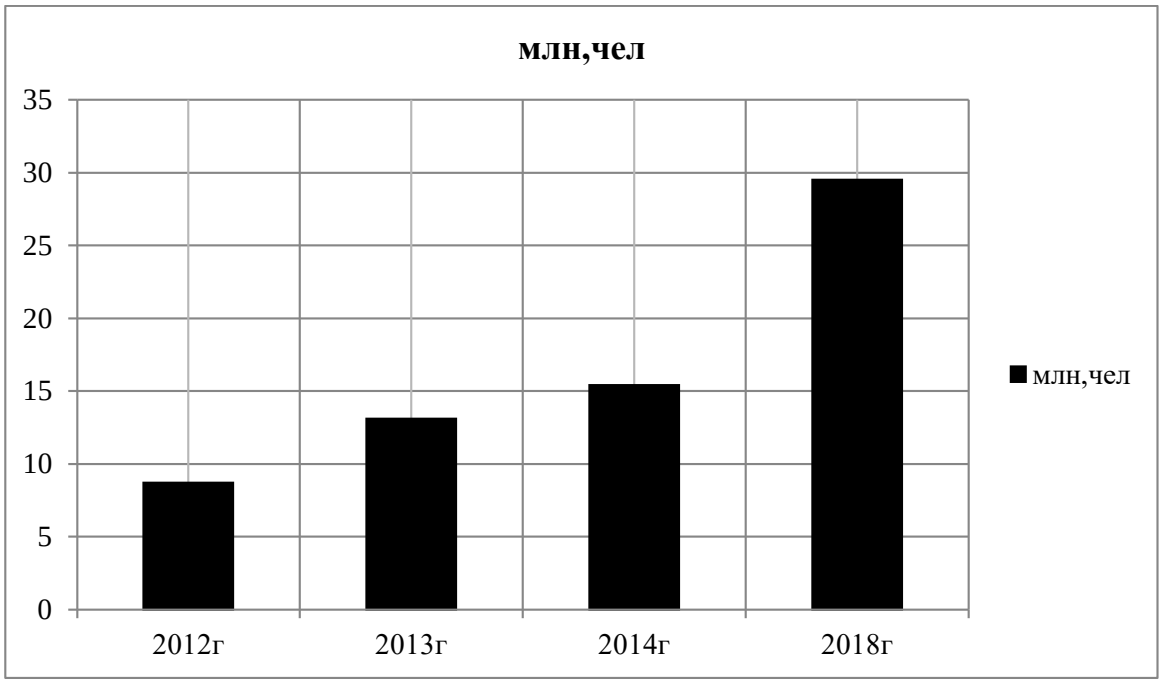


Рисунок 2. Динамика и прогноз количества пользователей интернет-банкингом на 2012-2018 гг, млн. чел.

Из рис.2 видно, что высокие темпы роста пользователей интернет-банкинга сохранятся, и к 2018 г. число пользоватлей интернет-банкингом составит примерно 29,5 млн.чел.

Использованные источники:

1. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», -2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
2. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.
3. http://markswebb.ru/ - Аналитическое агенство «Markswebb Rank & Report».
4. Электронный периодический научный журнал «SCI-ARTICLE.RU», 2016.

УДК 341.1

Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра «Международного права и международных отношений»
Фарвазова Ш.Р.
студент 4 курса
Институт права
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Уфа

РЕТОРСИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ. ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ СО СМЕЖНЫМИ КАТЕГОРИЯМИ

Аннотация: *В условиях нестабильности политической и экономической обстановки государства начинают вводить в отношении друг друга различного рода ограничения. Одним из таких ограничений является применение реторсий. В данной статье рассматриваются характерные черты данного института, позволяющие раскрыть его природу в международном праве. Уделено особое внимание видам реторсий, в частности рассмотрены частноправовые и публичные реторсии. Был затронут вопрос разграничения данного института от смежных категорий, таких как репрессалий и санкций.*

Ключевые слова: *реторсии, частноправовые реторсии, публичные реторсии, репрессалии, санкции, принцип взаимности.*

Konovalova E.A., senior lecturer
Department «International Law and International Relations»
Law Institute
«Bashkir State University»
Russia, Ufa
Farvazov S.R.
4th year student, Law Instiute
«Bashkir State University»
Russia, Ufa

RETORSIONS IN INTERNATIONAL LAW: LEGAL ASPECTS. PROBLEMS OF LIMITATION WITH RELATED CATEGORIES

Abstract: *In the conditions of unstable political and economic situation, states begin to introduce various kinds of restrictions against each other. One such restriction is the use of retortions. This article examines the characteristic features of this institution, allowing to reveal its nature in international law. Special attention was given to the types of retortions, in particular, private-law and public retortions were considered. The issue of distinguishing this institution from related categories, such as reprisals and sanctions, was raised.*

Key words: *retortions, private-law retortions, public retortions, reprisals, sanctions, the principle of reciprocity.*

Термин «реторсии» (с лат. retorsio – обратное действие) означает применение ограничительных мер одним государством в ответ на соответствующие действия другого государства267. Реторсии применяются в большинстве стран мира и регулируются соответствующими нормативно-правовыми актами на национальном уровне. Правовая природа реторсий носит как публично-правовой, так и частноправовой характер. Поэтому справедливо рассматривать реторсии в международном праве через призму соответствующих правоотношений. Интересной, по нашему мнению, является позиция Гришиной Я.С., которая в своей работе, посвященной данной тематике, выделает в качестве видов публичные и частноправовые реторсии268. Данная позиция автора достаточно интересна с нашей точки зрения и имеет право на существования, однако, мы считаем, что публично-правовые реторсии имеют больше общего с международно-правовыми санкциями, нежели с реторсиями в общем их понимании. К тому же концепция современного российского права предполагает существования только частноправовых реторсий. Однако в международном праве публично-правовые реторсии используются чаще.

В российском законодательстве реторсии закреплены в Гражданском кодексе Российской Федерации (далее – ГК РФ). Согласно статье 1194 ГК РФ Правительством Российской Федерации могут быть установлены ответные ограничения (реторсии) в отношении имущественных и личных неимущественных прав граждан и юридических лиц тех государств, в которых имеются специальные ограничения имущественных и личных неимущественных прав российских граждан и юридических лиц269.

Из вышеназванной нормы следует, что законодатель ограничил круг правоотношений, в отношении которых могут быть установлены реторсии.

Следует уделить пристальное внимание характерным чертам (признакам) реторсий, которые позволяют не только раскрыть природу данной меры государства, но и отграничить их от схожих проявлений, в частности от репрессалий и международно-правовых санкций. Реторсии устанавливаются волевым решением государства и не требует каких-либо согласований с другими субъектами международного права. В основе такого решения лежит принцип суверенного равенства государств. Реторсии от имени государства устанавливаются специально уполномоченным на то органом. Для придания реторсиям правового характера, т.е. признания их правомерными с точки зрения установления, необходимо, чтобы они были приняты уполномоченным органом. Анализ права зарубежных стран позволяет нам сделать вывод, что в большинстве стран мира реторсии

---

[267] Шлюндт Н. Ю. Понятие реторсий в современном международном праве // Фундаментальные исследования. 2014. С. 876.

[268] Гришина Я. С. Реторсия: правовое объяснение и мировые примеры // Вопросы политической науки: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, июль 2016 г.). СПб, 2016. С. 25-28.

[269] Гражданский кодекс РФ (часть 3) от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 28.03.2017 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2001. №49, ст. 4552.

устанавливаются федеральным органом исполнительной власти. В России в качестве такого органа выступает Правительство Российской Федерации. Однако в некоторых случаях и судебные органы могут прибегнуть к реторсии при решении вопросов «обратной взаимности».

Среди общепризнанных принципов, на которых основана практика применения реторсий, важными являются:

-принцип суверенного равенства государства (пункт 1 статьи 2 Устава ООН)270;

-принцип невмешательства одного государства во внутренние дела другого (пункт 7 статьи 2 Устава ООН)271;

-принцип гарантии и необходимости защиты прав граждан;

-принцип взаимности.

Остановимся на последнем поподробнее, поскольку принцип взаимности лежит в прямом отношении к применению реторсий. Под взаимностью в международном праве понимается взаимное предоставление государствами друг другу на своих территориях комплекс одинаковых прав и обязанностей. Связь данного принципа с реторсиями состоит в том, что для установления ограничений необходимо, чтобы соответствующие ограничения имущественных и личных неимущественных прав граждан были введены на территории другого государства, т.е. должны быть недружественные действия со стороны другого государства. Именно поэтому реторсии всегда являются ответными мерами на недружественные акты иностранного государства. Наличие ограничений введенных иностранным государством в отношении конкретного круга правоотношений являются непременным основанием применения реторсий. С точки зрения международного права возникают сложности при определении того, какой же поступок государства можно считать недружественным. И как решить данную проблему, пока не ясно. Данный признак имеет большое практическое значение, поскольку именно на основании него мы можем отграничить «реторсии» от «санкций» или «репрессалий»

Остановимся подробнее на вопросе разграничения реторсий со смежными категориями.

Для начала уясним для себя, что же такое международно-правовые санкции и в чем состоят их отличия от реторсий? Бирюков П.Н. дает следующее определение санкциям в международном праве. Санкции – это принудительные меры как вооруженного, так и невооруженного характера, применяемые субъектами международного права в установленной процессуальной форме в ответ на правонарушение с целью его пресечения, восстановления нарушенных прав и обеспечения ответственности

---

[270] Устав Организации Объединенных Наций (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».

[271] Там же.

правонарушителя[272]. Отличие санкций от реторсий заключается в том, что санкции являются мерой ответственности государства за определенные действия и не связаны с недружественными поступками такого государства по отношению к том государству, которое вводит санкции. То есть когда реторсии применяются в ответ на недружественный акт, они не являются санкциями.

Как справедливо отметила Шлюндт Н.Ю., в отличие от репрессалий реторсии являются всегда ответом только на правомерные действия государства, ограничивающие права другого государства273. Репрессалии в свою очередь являются ответом на неправомерные действия государства, ограничивающие права другого государства.

Рассматривая вопрос правового регулирования реторсий, следует отметить, что данная мера государства вводится вследствие применения норм внутригосударственного права. В основе такого правила лежит принцип уважения к внутригосударственному праву при признании международного права. Поэтому каждое государство при применении реторсий руководствуется именно своим национальным правом. Кроме того, применение реторсий должно носить пропорциональный характер. Это означает, что применение принудительных мер в отношении государства должны быть пропорциональны акту их вызвавшему. В основе этого лежат такие основополагающие принципы как разумность и справедливость при применении способов защиты своих интересов государством.

Целью реторсий всегда является восстановление нарушенных прав и свобод граждан и юридических лиц. Поэтому после восстановления прежнего положения участников соответствующих правоотношений нужда в реторсиях отпадает.

Реторсии вводятся преимущественно в сфере экономических отношений между субъектами и касаются введения государствами ограничений на осуществления торговли на своей территории, выполнения работ или оказания услуг, а также имущественные вопросы, связанные с приобретением собственности.

Таким образом, в ходе данной работы были рассмотрены важные, по нашему мнению, вопросы, касающиеся установления реторсий и практики их применения. Было уделено внимание вопросу природы данной категории ограничительных мер в международном праве, рассмотрены их характерные черты. Также затронут вопрос, касающийся разграничения реторсий со смежными категориями. Резюмируя изложенное, мы можем отметить тенденцию применения реторсий преимущественно в публично-правовой сфере, нежели в частноправовой, которая, как нам кажется, связана с особенностями правового статуса государства как участника международных

[272] Бирюков П.Н. Международное право: учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2011. С. 236.
[273] Шлюндт Н. Ю. К вопросу о частноправовых реторсиях // Ленинградский юридический журнал. 2013. № 2 (32). С.183–191.

отношений.

Использованные источники:

1. Шлюндт Н. Ю. Понятие реторсий в современном международном праве // Фундаментальные исследования. 2014. С.876–879
2. Гришина Я. С. Реторсия: правовое объяснение и мировые примеры // Вопросы политической науки: материалы II Междунар. науч. конф. (г.Санкт-Петербург, июль 2016 г.). СПб, 2016. С. 25-28.
3. Гражданский кодекс РФ (часть 3) от 26 ноября 2001 г. № 146-ФЗ (с посл. изм. и доп. от 28.03.2017 г. № 39-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2001. №49, ст. 4552.
4. Устав Организации Объединенных Наций (Принят в г. Сан-Франциско 26.06.1945). Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Бирюков П.Н. Международное право: учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М.: Издательство Юрайт, 2011. С. 236.
6. Шлюндт Н. Ю. К вопросу о частноправовых реторсиях // Ленинградский юридический журнал. 2013. № 2 (32). С.183–191.

УДК 339.137.2

Косарева М.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Муромский институт (филиал)
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
научный руководитель: Панягина А.Е., к.э.н.
доцент
Россия, г. Муром

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ: СУЩНОСТЬ, ФАКТОРЫ И СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ

Аннотация: Статья посвящена изучению подходов к пониманию конкурентоспособности, сложившихся в зарубежной и отечественной науке. Раскрыта сущность понятия конкурентоспособности, факторы её формирования и способы повышения.

Ключевые слова: Конкурентоспособность, внешние и внутренние факторы, повышение конкурентоспособности.

Kosareva M.N.
Student a master's degree
1 course, faculty "Economy and management"
Murom institute (branch) of the Vladimir state university of Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovykh
Russia, Murom
Research supervisor: Panyagina A.E.
Candidate of Economic Sciences, associate professor.

COMPETITIVENESS: ESSENCE, FACTORS AND WAYS OF INCREASE.

Abstract: Article is devoted to studying of the approaches to understanding of competitiveness which developed in foreign and domestic science. The essence of a concept of competitiveness, factors of its formation and ways of increase is disclosed.

Keywords : Competitiveness, external and internal factors, increase in competitiveness.

Главная цель любой организации – лидерство в конкурентной борьбе. Достижение этой цели во многом зависит от конкурентоспособности товаров и услуг организации и от конкурентоспособности самой фирмы.

В современных условиях непрерывного усиления конкуренции предприятия находятся в постоянном поиске новых инструментов управления, внедрения производственных систем и способов повышения конкурентоспособности.

Понятие конкурентоспособность сложное, дискуссионное. Его анализ и

требует повышенного внимания и углубленного изучения. Термин «конкурентоспособность» трактуется неодинаково, как отечественными, так зарубежными учеными-экономистами.

Конкурентоспособность – это системная категория, которая обусловлена политическими, экономическими, социальными факторами, при этом обеспечивается экономической стабильностью страны или ее продукции на внутреннем и внешнем рынках [4].

Конкурентоспособность предприятия представляет собой набор свойств, которые отличают ее от других субъектов на рынке. Конкурентоспособное предприятие отличается гарантиями поставок продукции заказчику и более высоким качеством своих товаров, которые предпочитают потребители по отношению к товарам других производителей. Конкурентоспособность предприятия представляет собой успешную деятельность и быструю адаптацию к условиям рыночной конъюнктуры на рынке отрасли. Конкурентоспособность предприятия — это молниеносная способность компании приспосабливаться к новым реалиям общества и функционировать даже в условиях кризисной экономики [3].

Немало определений термину «конкурентоспособность» дали зарубежные экономисты [1]:

Так, А. Смит полагал, что конкурентоспособность – это честное соперничество продавцов за более выгодные условия продажи своих товаров, с «невидимой рукой» рынка — рыночными ценами, формирующимися под влиянием конкурентных сил.

В понимании А. Маршалла, конкурентоспособность – это борьба за экономические блага, которые обеспечиваются за счет денежных средств потребителя, в результате чего их можно приобрести.

М. Портер указывал, что конкурентоспособность предприятия (фирм) – это их возможность конкурировать на мировом рынке в рамках глобальной стратегии.

Рассмотрев несколько вариантов определений конкурентоспособности, можно заключить, что конкурентоспособность – это соперничество между участниками рынка, борьба за реализацию интересов экономических объектов.

Безусловно, данное соперничество является хорошим стимулом для продвижения в любой сфере. Но у него есть свои достоинства и недостатки. К достоинствам отнесем: стимулирование научно-технического прогресса и исключение неэффективных методов ведения бизнеса; снижение цены на конкурирующую продукцию или услугу, что особенно выгодно малообеспеченным слоям населения; выравнивание доходности и уровня зарплаты во всех сферах экономики.

Если говорить о недостатках, то нельзя не отметить следующие моменты: нестабильность предпринимательства может привести к банкротству предприятия; следствием соперничества в конкурентной борьбе является увеличение дифференциации доходов в разных слоях общества;

возникает излишнее перепроизводство продукции в условиях постоянного соперничества с другими компаниями.

Конкурентоспособность организации зависит от внешних факторов, проявление которых в малой степени зависит от организации, и внутренних, почти целиком определяемых руководством компании.

Внутренние факторы – объективные критерии, которые определяют возможности предприятия по обеспечению собственной конкурентоспособности. К внутренним факторам можно отнести: 1) потенциал маркетинговых служб; 2) научно-технический потенциал; 3) производственно-технологический потенциал; 4) финансово-экономический потенциал; 5) кадровый потенциал (структуру, профессионально-квалифицированный состав); 6) эффективность рекламы и средств стимулирования сбыта; 7) уровень материально-технического обеспечения; 8) условия хранения, транспортировки, упаковки и поставки продукции 9) подготовку и разработку производственных процессов, выбор оптимальной эффективной технологии производства; 10) обеспечение эффективности производственного контроля, испытаний, обследований; 11) уровень технического обслуживания в постпроизводственный период; 12) уровень сервисного и гарантийного обслуживания оборудования.

Внешние факторы – социально-экономические и организационные отношения, позволяющие предприятию создать продукцию, которая по ценовым и неценовым характеристикам более привлекательна для потребителя.

Под внешними факторами следует понимать: 1) меры государственного воздействия: экономического характера (амортизационную, налоговую, финансово-кредитную политику, инвестиционную политику, участие в международном разделении труда); административного характера (разработку, совершенствование и реализацию законодательных актов, демонополизацию экономики, государственную систему стандартизации и сертификации, правовую защиту интересов потребителей); 2) основные характеристики самого рынка деятельности данного предприятия (его тип и емкость, наличие и возможности конкурентов); 3) деятельность общественных и негосударственных институтов; 4) деятельность политических партий, движений, блоков, формирующих социально-экономическую обстановку в стране.

Д. В. Кравчук и А. И. Тиунова выделяют такие факторы конкурентоспособности предприятия как качество, новизна, полезность, цена и сбыт товара [2].

Повышение конкурентоспособности предприятия является ключевым направлением деятельности любого предприятия, от которого зависит эффективность финансово-хозяйственной деятельности.

Среди путей повышения конкурентоспособности предприятия выделяют такие, как рост объемов реализации продукта, улучшение качества выпускаемого продукта, уменьшение перепроизводства, бенчмаркинг.

Существует множество способов повышения конкурентоспособности фирмы, а именно: инновации; оптимальный механизм определения цены и установление факторов, которые имеют влияние на определение цены продукции; выпуск продукции, отвечающей государственным и иным стандартам качества; сбыт продукции в те сегменты рынка, где высокие требования к сервисному обслуживанию и качеству продукции; использование при производственной деятельности первосортных материалов и сырья; создание кадрового резерва; вовлеченность сотрудников и оптимизация условий труда; выявление предпочтений потребителей; анализ конкурирующих предприятий для составления стратегии деятельности; инвестирование в научные исследования, ориентированные на улучшение качества продукции и услуг; организация маркетинговых мероприятий; регистрация отличительных символов, знаков.

Таким образом, конкурентоспособность предприятия представляет собой экономическую характеристику, отражающую способность фирмы эффективно соперничать с другими субъектами данной отрасли и реализовывать свои преимущества перед ними. Существует большое количество факторов, которые оказывают влияние на конкурентоспособность предприятия. Все факторы конкурентоспособности взаимозависимы. Уровень конкурентоспособности фирмы может быть повышен благодаря эффективно подобранным способам, методам и инструментам управления. Для повышения уровня конкурентоспособности предприятия необходимо изучать предпочтения потребителей, постоянно улучшать качество продукции, производить модернизацию оборудования, внедрять инновации, улучшать условия труда. Результатом такой работы становится не только рост конкурентоспособности, но и повышение финансовой устойчивости и рыночных позиций фирмы.

Использованные источники:

1. Балашова Р. И., Комарницкая, Е. В. Конкурентоспособность предприятия как экономическая категория / Р. И. Балашова Е. В. Комарницкая. // Экономические исследования и разработки, - №5, С.75-86

2. Кравчук Д. В., Тиунова, А. И. Конкурентоспособность компаний в современной России / Д. В. Кравчук, А. И. Тиунова // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2016. - № 4

3. Милантьев А. В. Сущность и понятие конкурентоспособности / А. В. Милантьев // Студенческая наука XXI века: материалы VIII Международной студенческой научно- практической конференции. – Чебоксары, 2016. – с.204-210

4. Чолахай Э. Р. Международная конкурентоспособность экономики России / Э. Р.Чолахай, И. А. Иваненко // Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития: материалы VI Международной научно-практической конференции (Чебоксары,10 мая 2017 г.). – Чебоксары, 2017. – С. 86–89

УДК 005.7

Костакова Н.Н.
студент 4 курса
факультет «Факультет экономики, менеджмента, сервиса и туризма»
Омский государственный педагогический университет
научный руководитель: Гешко О.А.
старший преподаватель
Россия, г. Омск

ТЕХНОЛОГИИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРИМЕРЕ ООО «ЛДЦ МИБС – ОМСК»

Аннотация: *В статье рассмотрены теоретические проблемы подготовки персонала, дано современное понятие «управление персоналом», представлены основные виды управления персоналом, рассматривается технология совершенствования персонала на примере ООО «ЛДЦ МИБС – Омск» в рамках реализации стратегии развития кадрового потенциала организации. Показана необходимость системы совершенствования подготовки персонала в эффективном управлении персоналом Центра.*

Ключевые слова: персонал, управление, управление персоналом, кадровая политика, стратегия развития, инновационное развитие.

Kostakova H. H.
4th year student
Faculty of Economics, management, service and tourism
Omsk state pedagogical University
Russia, Omsk
Supervisor: O. A. Geshko
Senior lecturer

TECHNOLOGY TRAINING FOR EXAMPL OOO "LDC MIBS - OMSK"

Abstract: The article considers theoretical problems of personnel training, the modern concept of "personnel management", the principal of personnel management, discusses the technology improvement personnel on the example of OOO "LDC MIBS– Omsk" in the framework of realization of strategy of development of personnel potential of the organization. The necessity of the system of training in the effective management of the staff of the Centre.

Keywords: personnel management, personnel management, personnel policy, development strategy, innovation development.

В настоящее время в Российской Федерации проблема подготовки персонала любого учреждения, организации, предприятия, бюджетного или коммерческого, в частности, общества с ограниченной ответственностью, стала очень актуальной. В условиях рыночной конкуренции предприятия и организации предъявляют очень высокие требования к профессиональному

квалификационному уровню персонала, востребованы опытные и умелые специалисты, использующие новые достижения научно-технического прогресса в своей работе, способные к постоянному повышению своих знаний, умений и навыков в процессе трудовой деятельности, а также способные к выполнению сразу нескольких функциональных задач. Поэтому особое значение приобретает обучение персонала, повышение его квалификации и переподготовка. Именно сейчас наступило такое время, когда важнейшей функцией управления становится управление персоналом, так как грамотное и правильное управление позволяет во много раз повысить эффективность работы любой организации.

На сегодняшний день управление персоналом представляет собой достаточно развитые управленческие технологии, которые включают в себя весь опыт многих поколений по управлению персоналом, а также относительно недавно появившиеся информационные ресурсы, предоставляемые современными техническими средствами, в том числе современной компьютерной техникой.

В научной литературе понятие «управление персоналом» представлено по - разному. Одни авторы рассматривают это понятие с организационной точки зрения, другие - с функциональной, но смысл понятия «управление персоналом» у всех авторов имеет много общего.

Точки зрения различных авторов на понятие «управление персоналом» представлены ниже (табл.1):

Таблица 1.

Основное содержание понятия «управление персоналом»

№№	Автор	Определение	Источник
1 1.	Синицина Н.А.	- деятельность, направленная на повышение эффективности использования работников для достижения целей организации	[6, с. 68]
2 2.	Иванцевич Д.М.	- деятельность предприятий для более эффективного использования работников для достижения организационных целей	[2, с.144]
3 3.	Галенко В.П.	- комплекс взаимосвязанных экономических, организационных и социально- психологических методов, обеспечиваю- щих эффективность трудовой деятельности и конкурентоспособности организации	[1, с.165]
4 4.	Яковлева Е.В.	- деятельность, включающая определение потребности, привлечение, введение в работу, развитие, контроль, политика вознаграждений и социальных услуг	[9, с.113]
5 5.	Стаченкова Н.А.	- деятельность руководителей организаций, работников кадровых служб, которая направлена на мобилизацию, мотивацию людей, профессиональное развитие	[7, с. 27]

Выделяют две основные цели управления персоналом:

- обеспечение организации квалифицированными кадрами и эффективное использование их опыта, мастерства, творческого потенциала для достижения целей предприятия;

- создание корпоративной культуры, приобщение работников к ценностям организации и фирменному стилю, решение конфликтных ситуаций [6, с. 68].

Синицина Н.А., доцент Новосибирского технического университета, выделяет 8 основных функций управления персоналом: социальная, нормативно - регулятивная, функция контроля и мониторинга, информационно - аналитическая, мотивационная, дидактическая, коммуникативная и аксиологическая [6, с. 69].

Для выполнения вышеназванных функций управления персоналом профессор Полянин Д.А. рекомендует несколько видов деятельности. Рассмотрим их подробнее (табл.2):

Таблица 2.

Основные виды деятельности управления персоналом по Полянину Д.А. [5, с. 12].

№	Вид деятельности	Содержание
1.	Информационно - управленческая	- разработка стратегии управления персоналом; планирование кадровой работы и маркетинг персонала; организация и контроль подготовки, профессиональной переподготовки и повышения квалификации и стажировки персонала
2.	Социальная	- мотивация и стимулирование труда персонала; оценка экономической и социальной эффективности управления персоналом
3.	Информационно - аналитическая	- анализ рынка труда; прогнозирование и определение потребности в персонале; анализ кадрового потенциала; использование автоматизационных информационных технологий
4.	Социально - психологическая	- осуществление социальной работы с персоналом; участие в разработке и внедрении планов социального развития организации; формирование морально-психологического климата
5.	Проектная	- участие в разработке, обосновании и внедрении проектов совершенствования системы и технологии управления персоналом и организации в целом

Из таблицы видно, что все вышеназванные виды деятельности решаются комплексно, каждый вид деятельности является важным звеном управления персоналом в целом.

Основным показателем эффективности системы управления персоналом любой организации являются такие показатели, как социальная защищенность человека, морально - психологический климат в коллективе, благоприятные условия труда и возможность самореализации, что в конечном итоге составляет высокое качество жизни. Оценка эффективности управления персоналом - это систематический процесс, направленный на измерение

издержек и выгод, связанных с программами деятельности управления персоналом и для соотнесения их результатов с итогами базового периода, с показателями конкурентов и с целями предприятия [6, с. 69].

Профессор Яковлева Е.В. считает, что интеллектуальный уровень современного персонала организаций не всегда соответствует требованиям качества и профессиональным стандартам, отвечающим задачам технологического прорыва Российской экономики на инновационной основе. В контексте современной технологической эволюции актуализируются ресурсы, прежде всего, сконцентрированные в рамках интеллектуальных возможностей человека, обоснованно рассматриваемые в качестве интеллектуальной основы структурных изменений в экономике. Переживаемый этап технологической эволюции для России является как вызовом, так и «окном возможностей», обозначая стратегический вектор развития, в том числе в отечественной сфере человеческих ресурсов, характеризуемой по оценкам лаборатории анализа и прогнозирования микроэкономических процессов ИНП РАН нехваткой качественной рабочей силы, при этом, вышеназванные проблемы требуют решения в первую очередь [9, с. 17].

Все вышесказанное в полной мере относится и к эффективному функционированию учреждений системы здравоохранения, которые имеют ещё и ряд принципиальных отличий, усиливающих актуальности вопросов работы с персоналом:

- во - первых, медицинский персонал является основным ресурсом, обеспечивающим полноценную работу медицинского учреждения;

- во - вторых, работа медицинского учреждения имеет большое социальное значение для обслуживаемого населения;

- в - третьих, сложившаяся в системе здравоохранения недостаточная укомплектованность кадрами.

Ведь медицинский персонал - это совокупность личностей, каждая из которых обладает особой индивидуальностью, интеллектом, способностью к саморазвитию, творчеству. Поэтому сегодня медицинские работники организации рассматриваются уже не просто как личности, а в социально-культурном аспекте, то есть действующие в единой команде, объединившись на добровольной основе.

Рассмотрим технологии совершенствования подготовки персонала на примере ООО «ЛДЦ МИБС - Омск». Как и любое современное коммерческое учреждение, администрация ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» уделяет большое внимание разработке кадровой политики и стратегии управления персоналом: планированию кадровой работы, обеспечению организации кадрами специалистов требуемой квалификации, необходимого уровня и направленности подготовки, организации профессиональной переподготовки и повышения квалификации и стажировки персонала, мотивации и стимулированию труда персонала, а также разработке и внедрении планов социального развития организации.

Организационная структура ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» соответствует его цели и стратегическим планам, предполагает эффективное направление совместной деятельности персонала и руководителей, соответствующее распределение обязанностей, прав и ответственности.

ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» имеет простую организационную структуру, состоящую из администрации - управляющего персонала, отделения лучевой диагностики и административно-хозяйственного отдела.

Администрация представлена генеральным директором, заместителем директора по медицинской части, менеджерами, инженером, главным бухгалтером, старшим администратором и администратором – кассиром. В отделение лучевой диагностики входят заведующий кабинетом МРТ, врачи-рентгенологи, медицинская сестра, рентгенолаборант, старший оператор МРТ, оператор МРТ. Административно-хозяйственный отдел представлен уборщицами.

Численность руководителей, специалистов и других служащих рассчитывается на основе штатного расписания, в нем устанавливается количество работников по каждой из этих групп. Численность персонала практически не изменяется, текучести кадров не наблюдается.

Важным показателем, характеризующим трудовой потенциал ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» являются параметры фонда рабочего времени для Центра в целом. К ним относятся, календарный фонд рабочего времени за определенный период, номинальный табельный фонд рабочего времени и плановый эффективный фонд рабочего времени. Трудовой потенциал Центра характеризуется не только количественными показателями, но и качественными, которые отражают структуру кадров.

Структура кадров ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» характеризуется соотношением различных категорий работников и их общей численности. Грамотное управление администрации Центра, анализ показателей, опора на полученные результаты позволяет администрации принимать те или иные решения, например о проведении тех или иных мероприятий: консилиумов, конференций и т.д.

Стратегия развития кадрового потенциала ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» до 2020 года утверждена с целью проведения единой кадровой политики в сфере управления персоналом. Ее основной задачей является повышение эффективности деятельности персонала на основе его вовлечения в решение необходимых задач. Разберем SWOT-анализ факторов, влияющих на условия достижения главной цели Стратегии развития кадрового потенциала ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» на период до 2020 года.

Таблица 3.

SWOT - анализ реализации Стратегии развития кадрового потенциала до 2015 года

Сильные стороны и конкурентные преимущества	Проблемные зоны
Риски (угрозы)	Возможности

Сильными сторонами ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» являются:

- высокая конкурентоспособность на рынке труда (стабильность занятости, уровня оплаты труда, условий труда и социального пакета);
- лидирующие позиции на рынке труда в г. Омске;
- высокая базовая квалификация персонала, обеспеченность хорошо подготовленными высокопрофильными специалистами, существует система соответствия профессиональной подготовки занимаемой должности;
- целевая подготовка и сотрудничество с ЛДЦ МИБС в 90 регионах России и стран СНГ, медицинскими Вузами;
- внутрикорпоративная система формирования и подготовки кадрового резерва;
- строгое соблюдение норм трудового законодательства, наличие богатой локальной нормативной базы в сфере управления персоналом, укрепляющей стабильность трудовых отношений;
- значительные инвестиции в социальную сферу;
- сложившаяся репутация крупной и социально ответственной компании с устоявшейся корпоративной культурой;
- гибкая система скидок на МРТ - услуги для слабозащищённых слоёв населения.

Сравнивая опыт Общества с ограниченной ответственностью «ЛДЦ МИБС - Омск» в сфере управления персоналом с опытом других отечественных медицинских центров, можно сделать вывод, что слабых сторон в Центре практически нет. К проблемным зонам относятся только то, что единая система дистанционного обучения и контроля знаний находится не в нашем регионе.

К рискам и угрозам с разной степенью влияния на достижение цели Стратегии относятся:

- демографический кризис;
- производственный процесс имеет высокую зависимость от уровня подготовки работников профильных медицинских специальностей;
- конкуренция между разными медицинскими Центрами за персонал.

Проведя анализ сильных сторон, проблемных зон и рисков, определим представляющиеся возможности:

- поиск высококвалифицированных медицинских специалистов;
- комплексное использование корпоративных информационных

ресурсов для ведения профессиональной кадровой работы;

- совершенствование системы отбора и подготовки кадрового резерва;
- разработка эффективной системы премирования и стимулирования;
- стимулирование саморазвития и самообучения.

Проанализировав производственно-экономические показатели ООО «ЛДЦ МИБС – Омск» можно сделать вывод, что применение в работе Стратегии развития кадрового потенциала ООО «ЛДЦ МИБС – Омск» на период до 2020 года дает положительные результаты. Основным достижением Центра является то, что благодаря эффективной кадровой политики нет текучести кадров.

Важным условием, позволяющим ООО «ЛДЦ МИБС – Омск» оказывать медицинскую помощь на высоком уровне, является высококвалифицированный медицинский персонал. Высокий уровень профессионализма врачей, известных своими изысканиями в России и за рубежом, позволяет в Центре выполнить исследования всех органов и систем организма любой сложности. Поэтому в Центре особое внимание уделяется отбору персонала. Так как центр обеспечивается кадрами с определёнными очень высокими характеристиками, то в нём разработана и реализуется программа приёмочных испытаний с учётом специфики организации.

Так как ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» является одним из 90 филиалов Санкт-Петербургского Общества с ограниченной ответственностью «Лечебно-диагностический центр Международного института биологических систем», то все специалисты - врачи, успешно прошедшие отбор Центра, проходят обязательную стажировку в Петербургском корпоративном учебном центре.

Корпоративный университет в Санкт-Петербурге имеет лицензию на образовательную деятельность, он занимается подготовкой врачей для нужд организации, сотрудничает с государственными ВУЗами, готовит персонал для многочисленных филиалов на зарубежных базах, занимается организацией международных научных конференций и школ, также в его распоряжении находится консультативный центр, работающий по телерадиологической сети, объединяющей все филиалы и дающей возможность дистанционного обучения молодых врачей. В Корпоративном университете Общества с ограниченной ответственностью «Лечебно-диагностический центр Международного института биологических систем» находится один из лучших в стране высококвалифицированный педагогический состав, который известен не только в России и странах ближнего зарубежья, но и во многих странах мира. Поэтому в Центре ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» отсутствует проблема квалификации медицинских кадров.

Таким образом, в ООО «ЛДЦ МИБС - Омск» существует эффективная политика управлением персоналом, обеспечивающая благоприятную среду для решения экономических задач Центра, а также для реализации трудового потенциала и развития личных способностей сотрудников. Это влечёт за

собой общественное признание достижений ООО «ЛДЦ МИБС - Омск».

Использованные источники:

1. Галенко В.П. Управление персоналом и эффективность предприятия: лидерство, мотивация, эффективная команда / В.П. Галенко, О.А. Страхова // Учебное пособие . 2009. 235 с.
2. Иванцевич Д.М., Лобанов А.А. Человеческие ресурсы управления: основы управления персоналом / Д.М. Иванцевич, А.А. Лобанов // Кадры. Управление . 1993. 300 с.
3. Кувалин Д. В. Российские предприятия в конце 2012 г.: работа в условиях значительной экономической неопределенности [Текст] / Д.В. Кувалин, А. К. Моисеев // Проблемы прогнозирования. 2013. №3. С. 130-143.
4. Петренко Д. В. Интеллектуальный потенциал как резерв повышения эффективности деятельности предприятия [Текст] / Д.В. Петренко // Экономика и управление. 2012. № 2. С. 123-127.
5. Полянин А.В. Методические рекомендации для направления подготовки «управление персоналом» [Текст] / А.В. Полянин, И.В. Должикова, В.А. Суровнева // Орловский государственный университет. 2015. 36 с.
6. Синицина Е.А. Система управления персоналом, понятие и управление трудовым потенциалом предприятия [Текст] / Е.А. Синицина, М.О. Баранчеев // Сибирский экономический вестник. 2016. № 2 . С. 67-75.
7. Станченкова Н.А. Управление персоналом и организационное поведение / Н.А. Станченкова // Словарь терминов и персоналий 2012. 76 с.
8. Яковлева Е.В. Инновационно – ориентированная интеллектуализация персонала: понятие и подход к управлению [Текст] / Е.В. Яковлева // Успехи современной науки и образования. 2017. № 1. С. 17-24.
9. Яковлева Е.В. Инфраструктурный методологический подход к исследованию управления интеллектуализацией персонала [Текст] / Е.В. Яковлева, А.Е. Миллер // Вестник СиБАДИ. 2014. № 5. С. 112-118.

УДК 600.341

Котлов В.Д.
3 курс
факультет «Бизнес-информатика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
научный руководитель: Пятаев М.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Новосибирск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ BIGDATA В ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ

Аннотация: В работе рассматриваются возможности использования технологии больших данных в повседневной жизни. Приведены примеры такого использования в разных сферах деятельности: спорте, передвижениях, перевозке грузов в перспективе. Рассматриваются другие варианты.

Ключевые слова: BigData, объем информации, технология, тренд, IT-технологии.

Kotlov V. D.
The 3rd course, faculty of "Business Informatics"
Siberian state transport University
Russia, Novosibirsk
Scientificsupervisor: M. V. Pyataev
candidate of economic Sciences , associate Professor

THE USE OF BIG DATA TECHNOLOGIES IN EVERYDAY LIFE

Abstract: the paper discusses the possibility of using big data technology in everyday life. Examples of such use in different areas: sport, movement, transport of goods in the future. Consideredotheroptions.

Key words: Big Data, information, technology, trend, IT-technologies.

В ходе прогресса ситуация с добычей, обработкой и хранением больших объемов данных стала усложняться. Раньше исключительно человек добывал информацию, сегодня это делают устройства, способные генерировать большие объемы данных.

- Смартфоны (которые знают, в какое время суток вы чаще всего посещаете социальные сети, где вы находитесь прямо сейчас).
- Фитнес-браслеты (которые все знают о вашем здоровье).
- Карты лояльности.
- Большие интернет-серверы (ВК.YOUTUBE. FACEBOOK и т.д.)
- Камеры наружного наблюдения (могут анализировать фешн тренды, на что человек чаще всего обращает внимание и так далее.)

Этот огромный массив совершенно беспорядочных данных называется

BigData – один из самых трендовых терминов в IT-индустрии последних лет.

Чтобы ответить на вопрос «Что такое BigData?» обратимся к истокам.

Термин «Большие данные» впервые был обозначен в 2008 в английском журнале Nature [1].

Из других источников BigData (большие данные) - совокупность подходов, инструментов и методов обработки огромных структурированных и неструктурированных данных, для получения понятных человеку и полезных результатов.

Редактор журнала Nature сказал: «Смотрите, какое больше количество информации у нас имеется! Как же нам ее использовать?» Несколько лет спустя одна из ведущих компаний мира в сфере информационных технологий (IBM) сказала, что у них есть технология для анализа такого количества информации.

Так же, говоря о термине «BigData», можно использовать наиболее популярное определение трех «V», что означает Volume – объем данных, Velocity – необходимость обрабатывать информацию с большой скоростью и Variety – многообразие и часто недостаточную структурированность данных.

Можно выделить базовые технологии и инструменты, которые сегодня получили наибольшее распространение в крупных проектах. Этих пяти технологий достаточно, чтобы понять “чем” пользуются сегодня исследователи данных и какими инструментами необходимо владеть, чтобы развернуть проект с использованием больших данных.

- Metadata – данные дляописание информации.
- BI (BusinessIntelligence) – приложения для анализа и представления данных.
- Dynamo – система хранения данных от Amazon.
- Mushup – приложение, использующее и комбинирующее представление данных и функционал от двух и более источников.
- StreamProcessing - обработка потоков данных.

Саму технологию BigData можно разделить на 3 этапа:

- Хранение и перевод поступаемой информации в гигабайты, терабайты и зеттабайты для их хранения, обработки и практического применения (объёма памяти в различных электронных устройствах. Г= 1 073 741 824 байт ; 1 терабайт - 1024 гигабайта).
- Структурирование разрозненного контента: текстов, фотографий, видео, аудио и всех иных видов данных.
- Анализ BigData и внедрение различных способов обработки неструктурированной информации, создание различных аналитических отчетов

Технологии больших данных способны обеспечивать решениями и инструментами, позволяющими реализовывать различные техники на значительных объемах разнородных данных с необходимой скоростью обработки. Достигается это высокой параллелизацией вычислений и распределенным хранением данных.

Несмотря на потребность значительной вычислительной мощности и памяти, большинство развертывание программных продуктов больших данных производится на кластерах из компьютеров среднего или даже низкого класса (commoditycomputers). Это позволяет масштабировать системы больших данных без привлечения существенных затрат. С появлением облачных хранилищ для развертывания систем больших данных все шире применяются облачные сервисы (cloudcomputingservices).

В случае имплементации системы в облаке узлы вычислительного кластера реализуются на виртуальных машинах облачной инфраструктуры и гибко адаптируются к задаче, снижая затраты на использование. Это служит дополнительным фактором, привлекающим многих разработчиков реализовывать системы больших данных на облачных платформах. Возможно, именно так необходимо развивать использование систем, работающих с большими объемами данных, для железной дороги.

Наиболее популярной технологией больших данных, считающейся де-факто стандартом для построения систем аналитики, работающих в пакетном режиме, является совокупность решений и программных библиотек, объединенных под названием Hadoop. Если большие данные поступают в виде высокоскоростных потоков и реагирование системы должно происходить с малой задержкой, то вместо пакетной аналитики применяется аналитика в режиме реального времени – Storm (считается одной из самых популярных).

Технологии больших данных могли бы быть полезными в сфере транспорта тем, что быстрее и качественнее могли бы собирать, обрабатывать и хранить данные о сотрудниках и клиентах. Все, от простейших баз данных и документооборота до профессиональной информации.

Применение подобных систем очень скоро станет таким же привычным, как использование интернета во многих областях нашей жизни, таких, например, как спорт.

На примере футбольного клуба Бавария можно увидеть, как работает технология БД. Каждому футболисту в гетры были вмонтированы датчики, и по краям поля расставлена анализирующая аппаратура. На экране можно было видеть, где больше всего бегают футболисты, какова средняя скорость игроков, на каких минутах игры достигается пик игровой активности, и на каких минутах происходит спад. Технологии больших данных позволяют прогнозировать травмы. Благодаря этим данным тренеры знают, когда нужно уделить больше внимания обороне или атаке, когда заменить игрока. (Сборная Германия выиграла ЧМ мира, возможно не без помощи технологий больших данных)

Телекоммуникационные компании при работе с клиентами анализируют голос потребителя и его настроение (раздражен или расстроен). И это работает. По потребителям составляется индивидуальный портрет, который высвечивается оператору, и предлагается определенный тип беседы для каждого типа клиента, используется так называемый

клиентоориентированный подход. Также консультанту высвечиваются 3 услуги, которые клиент купит с большей долей вероятности. Это повышает процент успешной сделки от 5-6% до 60%.

Благодаря технологиям больших данных можно прогнозировать необходимость ремонта транспортных средств. Использовать многолетний опыт ремонтных служб и таким образом значительно снизит государственные затраты в этой сфере.

В магазинах перед новогодними праздниками пытаются использовать статистические данные. За многие годы торговли их накопились большие объемы. А с использованием технологий больших данных можно было бы в режиме реального времени контролировать цены и количество товара, благодаря анализам чеков на покупки товаров .

В сфере безопасности использование данных за большой промежуток времени позволяет построить тепловую карту города, на которой отмечаются места, где чаще всего нарушается закон и в какое время суток. Дальнейший анализ позволит сегментировать зоны с наибольшей вероятностью криминала. Применение технологий больших данных позволит поднять прогнозирование на более высокий уровень. И не только в вышеназванной сфере.

Прогноз погоды с использованием технологии тоже изменится. Уже сейчас приложение Theweatherforecast выдает прогноз погоды, используя данные, полученные в процессе аутсорсинга. То есть используются данные не рассчитанные на основе метеорологических исследований, а данные, введенные пользователями. (Дует ветер, пасмурно и так далее) Количество информации, собираемой от различных пользователей, отправляется на центральный сервер, где информация уже обрабатывается и выдается прогноз погоды.

Нейронные сети позволяют анализировать информацию из социальных сетей, составляют миллионы вопросников. Они позволят ответить на такие вопросы как психотипы людей, их ориентация и другие сведения. Обработать такие объемы можно, только воспользовавшись технологиями больших данных.

Подобрав информацию, изучив вопрос, можно сделать следующие выводы.

Технология BigData не так проста на первый взгляд как может показаться. Хранение, структурирование и анализ, в свою очередь подразделяются еще на более мелкие этапы. Изучая технологию BigData, можно понять, что в настоящий момент главная проблема технологии это — дефицит специалистов, глубоко разбирающихся в данной области, которые могли бы в полной мере показать весь огромный багаж возможностей этой пока еще новой технологии.

B

i

g

D

a

t

a

клиентов и сотрудников. Куда выезжал, какими видами транспорта пользовался, Что именно данному клиенту может предложить конкретное отделение.

Как жизнь нельзя представить без транспорта, так нельзя ее представить и без информации. А технология больших данных могла бы способствовать объединению этих таких разных областей.

Использованные источники:

1. http://www.dis-group.ru/solutions/data_management/big_data/
2. http://www.clouderp.ru/tags/BIG_DATA/
3. https://postnauka.ru/faq/46974
4. http://www.tadviser.ru/index.php
5. http://www.logistics.ru

УДК 600.341

Котлов В.Д.
3 курс
факультет «Бизнес-информатика»
Сибирский государственный университет путей сообщения
научный руководитель: Пятаев М.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Новосибирск

МАШИННОЕ ОБУЧЕНИЕ

Аннотация: В работе рассматриваются метод программирования машинного обучения и его описания. Приведены примеры использования в процессе решения задач, а так же основные составляющие машинного обучения.

Ключевые слова: Машинное обучение, информация, IT-технологии, правила, базы данных, нейронная сеть.

Kotlov V. D.
The 3rd course, faculty of "Business Informatics"
Siberian state transport University
Russia, Novosibirsk
Scientificsupervisor: M. V. Pyataev
candidate of economic Sciences , associate Professor

MACHINE LEARNING

Abstract: Methods of programming machine learning and its description are considered. Examples of the use of the problem are given, as well as the main components of machine learning.

Keywords: Machine learning is the engine of progress.

О машинном обучении можно сказать следующее. Человеком не может обрабатываться столько информации и на помощь ему приходит «ДИП ЛЕНИНГ» - глубинное машинное обучение (технология имитирует работу человеческого мозга – обучаемость нейронной сети, подобная человеческому мозгу). Теоретические основы машинного обучения появились практически гораздо раньше первых компьютеров, однако при его практическом применении всегда приходится учитывать специфику конкретных систем.

В Big Insights имеется механизм анализа текстов с помощью универсальной библиотеки правил или собственных правил пользователя, что позволяет запрашивать и идентифицировать требуемые элементы в документах, сообщениях, системных журналах веб-серверов и приложений, включая имена, адреса электронной почты, почтовые адреса, номера телефонов, URL-адреса, названия совместных предприятий, партнерств и т. п.

Снижение стоимости вычислительных ресурсов способствует более широкому применению машинного обучения для решения задач Больших Данных — алгоритмы и методы машинного обучения сначала адаптировались

и переносились на BI – BusinessIntelligence, а затем появились Spark и различные реализации языка R.

R — язык программирования для статистической обработки данных и работы с графикой, а также свободная программная среда вычислений с открытым исходным кодом). Основные принципы представлены на рис.1.

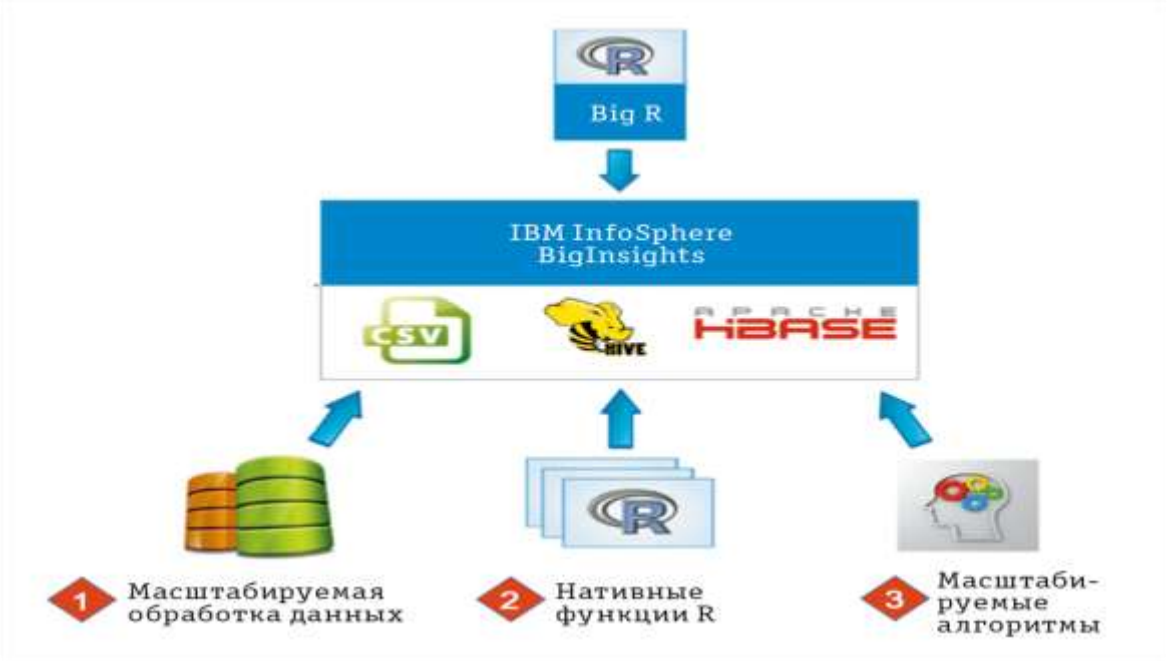


Рисунок 1.

Система BigR содержит механизмы создания R-скриптов для работы с кластером Hadoop — пользователь может изучать, трансформировать и анализировать данные в BigInsights с помощью знакомого ему синтаксиса R. Применяя такие классы, как bigr.frame, bigr.vector и bigr.lis, можно реализовать соответствующие коллекции языка R — data.frames, vectors и frames. При этом функции R можно переносить непосредственно в Hadoop, а через механизмы groupApply, rowApply и tableApply они могут быть отправлены на исполнение в кластер — BigInsights распараллеливает выполнение и предоставляет консолидированный результат.

BigR дает возможность внутри R-скрипта использовать готовые масштабируемые алгоритмы анализа данных: SVM (метод опорных векторов, аккумулирующий несколько схожих алгоритмов обучения с учителем для решения, — например, задач классификации и регрессионного анализа).

При использовании инструментов машинного обучения требуется учитывать фактор масштаба, однако выгрузка данных из Hadoop и их анализ на выделенном сервере могут вызвать непозволительные задержки — в сервере обработка больших объемов неструктурированных данных и решение аналитических задач выполняются непосредственно на кластере Hadoop без их переноса на вычислитель. После конфигурирования источников данных BigInsights к ним можно получать доступ через SPSS AnalyticServer.

BigInsights - это программная платформа, помогающая организациям

выявлять и анализировать бизнес-сведения, скрытые в больших объемах весьма разнообразных данных - которые часто игнорируются или отбрасываются, поскольку их обработка с помощью традиционных средств является слишком непрактичной или сложной.

Технология Hadoop позволяет в качестве базового языка написания функций использовать Java(транслируются в специальный байт-код). Особенностью Hadoop является перемещение вычислений как можно ближе к данным. Поэтому пользовательские задачи запускаются на том узле, который содержит данные для обработки. По окончанию фазы Map происходит перемещение промежуточных списков данных для обработки функцией Reduce. Их объем, как правило, мал, что обеспечивает высокое быстродействие системы.

Map/reduce – программная модель выполнения распределенных вычислений для больших объемов данных представлена на рис. 2.

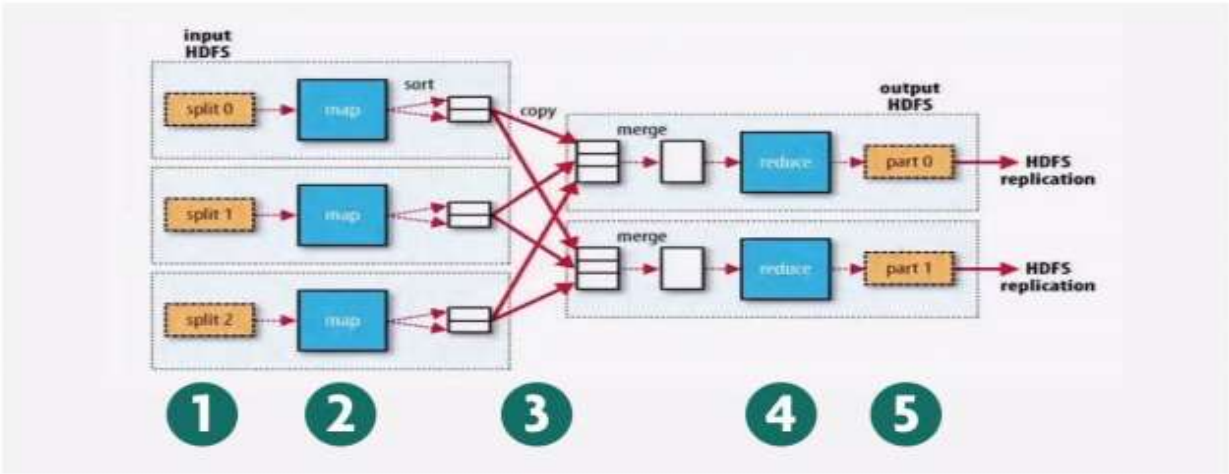


Рисунок 2. Пять основных шагов исполнения задачи в Hadoop.

INPUT(HDFS)-ВХОД РАЗРЫВ → ПЛАН(таблица) → СОРТИРОВКА → КОПИРОВАНИЕ →→ СОЕДИНЕНИЕ → УМЕНЬШЕНИЕ(СОКРАЩЕНИЕ) → ЧАСТЬ →OUTPUT(ВЫВОД) REPLICATION (КОПИРОВАНИЕ).

Технология Hadoop является очень динамично развивающейся технологией.

Еще одна из технологий больших данных это технология Storm. Storm является бесплатной технологией и программной реализацией распределенной вычислительной системы реального времени. Эта система позволяет строить надежную обработку неограниченных потоков данных подобно тому, как Hadoop делает это с пакетной обработкой. Storm применяется для аналитики в режиме реального времени, онлайнового машинного обучения - список можно продолжать бесконечно.

Storm может интегрироваться с технологиями очередей и баз данных, которые уже используются и не зависит от языка программирования.

1) Supervisor - этот модуль «слушает» все процессы на своей машине и

запускает и останавливает их по инициативе Nimbus. Координация между Nimbus и всеми Supervisor производится через специальный кластер, называемый Zookeeper. Этот кластер также хранит на своем дисковом пространстве состояние всех процессов, что позволяет восстанавливать после сбоя отдельно любую машину рабочего кластера.

2) Основной абстракцией в Storm является поток (stream) с неограниченной последовательностью кортежей (tuples). Источники потоков данных для обработки представляются в топологии абстракцией, называемой spout, а обработчики потоков, которые могут выполнять функции, фильтровать потоки, агрегировать или объединять потоки данных, взаимодействовать с базами данных называются bolt. На рисунке приведен пример топологии, в которой обрабатываются два потока данных с помощью трех обработчиков.

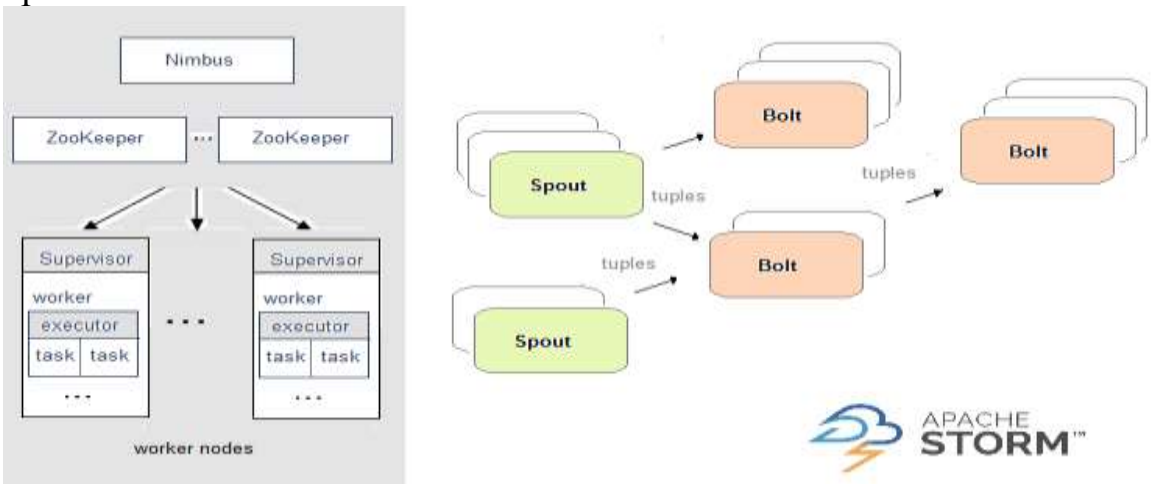


Рисунок 3. Диаграммы топологии для исполнения некоторой задачи

Что поможет развитию технологии больших данных в обозримом будущем?

Во-первых, наступит эпоха повсеместного машинного обучения. Можно ожидать значительного повышения доступности средств машинного обучения в инструментах для бизнес-аналитиков и конечных пользователей. Машинное обучение будет оказывать влияние на взаимодействие пользователей в самых разных областях, от страхования и бытового энергопотребления до здравоохранения и учета времени парковки.

Во-вторых, если данные нельзя переместить, можно приблизить облако к данным. Не всегда есть возможность перенести данные во внешний дата-центр. Требования конфиденциальности, регулирующие нормы и требования суверенности данных зачастую препятствуют выполнению таких действий. А иногда объемы данных столь велики, что затраты на их перемещение по сети могут превышать любые возможные выгоды. В таких случаях можно приблизить облако к данным. Для этого уже есть новые технологии.

В-третьих. Приложения, а не только аналитика для освоения Больших данных, но и ранние сценарии использования технологий больших данных сосредоточивались, главным образом, на сокращении ИТ-затрат и схемах

аналитических решений. В настоящее время представлено широкое разнообразие отраслевых бизнес-потребностей, которое стимулирует создание нового поколения приложений, основывающихся на использовании Больших данных.

В-четвертых, уже сейчас происходит интеграция интернета вещей с корпоративными приложениями. Сочетая новые источники данных с аналитикой реального времени и поведенческой информацией, предприятия разрабатывают новое поколение облачных приложений, способных адаптироваться и обучаться налету.

В-пятых, виртуализация данных «прольет свет на темные данные». Уже сейчас во многих организациях приходят к пониманию того факта, что переместить всё в один репозиторий, где хранятся и поддерживаются данные, невозможно для обеспечения единого доступа нереально, и что требуется другой подход. Виртуализация данных, как процесс предоставления данных пользователям посредством интерфейса, скрывающего все технические аспекты хранения данных, обеспечивает анализ больших данных в реальном времени без необходимости их перемещать. Было бы интересно посчитать, какие серверы могут понадобиться железной дороге для внедрения этой перспективной технологии.

Использованные источники:

1. http://www.dis-group.ru/solutions/data_management/big_data/
2. http://www.clouderp.ru/tags/BIG_DATA/
3. https://postnauka.ru/faq/46974
4. http://www.tadviser.ru/index.php
5. http://www.logistics.ru

УДК 37.013.2

Кочергина А.Н.
магистрант 2 курса
направление «Математика»
физико-математический факультет
Талалаева Г.О.
магистрант 2 курса
направление «Математика»
физико-математический факультет
Брянский государственный университет имени И.Г. Петровского
Россия, г. Брянск

ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТНОГО ПОДХОДА И ЛИЧНОСТНО ОРИЕНТИРОВАННОГО ОБУЧЕНИЯ

Аннотация:

В статье рассматриваются основные положения деятельностного подхода и личностно ориентированного обучения на основе анализа научно-методической литературы Система образования претерпевает серьезные изменения с целью повышения качества образования, его доступности, с целью поддержки и развития таланта каждого ребенка. Традиционное обучение остается в прошлом и на смену ему приходит системно-деятельностный подход. Такие преобразования предполагают внесение существенных изменений в практику деятельности учителя, а учащийся становится субъектом образования..

Ключевые слова*: образование, система образования, ФГОС, личностно ориентированное обучение, системно-деятельностный подход.*

Kochergina A.N.
undergraduate of Mathematics Direction of Faculty of Physics and Mathematics
Bryansk State I.G. Petrovski University, Bryansk
Talalaeva G.O.
undergraduate of Mathematics Direction of Faculty of Physics and Mathematics
Bryansk State I.G. Petrovski University, Bryansk

THE MAIN PROVISIONS OF THE ACTIVITY APPROACH AND STUDENT CENTERED LEARNING

Annotation:

This article describes the main provisions of the activity approach and student centered learning based on the analysis of scientific-methodical literature. The education System is undergoing major changes with the aim of improving the quality of education, its availability, with the aim of supporting and developing talent of each child. Traditional training remains in the past and replaced by system and activity approach. Such transformations involve significant changes in the practice of the teacher and the student becomes the subject of education.

Keywords: *education, education standards, education system, personally oriented education, system and activity approach,.*

Изучение системно-деятельностного подхода в образовании является актуальным, так как именно данный подход составляет систему ФГОС.

П.Я. Гальперин писал: «Условимся назвать учением всякую деятельность, поскольку в результате у ее исполнителя формируются новые знания и умения или прежние знания и умения приобретают новые качества» [4, с.15].

С. И. Гессен в книге [5, с.122] писал: «Все образование в школе должно быть организовано так, чтобы в нем ясно просвечивала будущая цель образования личности к свободному самоопределению».

Четкого определения деятельностного подхода нет и каждый ученый по-своему трактует, что же является учением через деятельность. В параграфе представлены точки зрения А.А. Леонтьева, Г.А. Атанова, Р.И. Туктаровой и Ю.Р. Гайсиной, Н.Л. Коршуновой, Ю.Ф. Кузнецова, выделены определения деятельностного подхода, даваемые авторами, взгляды на данный подход и его реализацию в современном процессе обучения. Работы данных авторов основаны на взглядах основоположников деятельностного подхода: Л.С. Выготского, С.Л. Рубинштейна и А.Н.Леонтьева и их последователей: Д.Б. Эльконина, В.В. Давыдова, Л.В. Занкова, П.Я. Гальперина, Н.Ф. Талызиной.

А.А. Леонтьев в статье [12] основное внимание уделяет вопросу взаимосвязи деятельностного подхода с развивающим обучением, поэтому, во-первых, приводит некоторые выводы, сделанные педагогом С.И. Гессеном и психологом Т. Ярвилехто, которые утверждали, что образование – не часть жизни, которая к ней прибавляется, а, наоборот, жизнь – это есть постоянное обучение.

Во-вторых, приводит вывод философа М.К. Мармадашвили о том, что человек – уникальное существо из-за его способности «складываться, формироваться, развиваться.»

В-третьих, по мнению А.А. Леонтьева, образование обеспечивает социализацию индивида, оно является системой процессов деятельности человека в мире. Человек и среда- единое целое, где личность выступает в роли творческого начала, а саморазвитие и самоопределение в жизни осуществляется путем активной деятельности в мире. Именно в процессе деятельности человек становится самим собой.

В-четвертых, автор статьи подчеркивает: вывод многих русских педагогов (С.И. Гессена, Л.Н. Толстого, П.Ф. Каптерева, П.П. Блонского, Л.С. Выготского) о том, что школьное образование должно быть организовано так, чтобы главной его целью стало формирование самоопределенной личности, что и является основой любого развивающего обучения.

В-пятых, придерживаясь позиции В.В. Давыдова, который утверждал: сознание и общение определяются деятельностью и неразрывны с ней,

А.А. Леонтьев определяет деятельностный подход в образовании, как

«процесс деятельности ученика, направленный на становление его сознания и личности в целом» [12, с.4].

В-шестых, в данной статье автор предлагает положения, которые объединяют работы различных педагогов: В.В. Давыдова, Л.В. Занкова, П.Я. Гальперина, Н.Ф. Талызиной и выделяет особенности деятельностного подхода:

1. Учение должно быть мотивированным, способствовать формированию у ученика умения контроля и самоконтроля, оценки и самооценки.
2. Процесс учения должен быть творческим.
3. На первом этапе обучения деятельности учебно-познавательной деятельностью группы учащихся руководит учитель.

В заключении А.А. Леонтьев делает следующий вывод: деятельностный подход в образовании – это базис методологии, на котором строятся различные системы развивающего обучения со своими конкретными технологиями, приемами и теоретическими особенностями.

Г.А. Атанов в книге [1] рассматривает сущность деятельностного подхода, модель учебной деятельности и особенности учения.

По мнению автора, деятельностный подход основан на неразрывной связи человеческой психики и деятельности, которую человек осуществляет на опыте старшего поколения. В свою очередь, этот опыт заключается в предметах как материальной, так и духовной культуры и выполняемых с ними способах действий.

Г.А. Атанов выделяет два вида человеческой деятельности: воспитание и учение. Учению автор уделяет особое внимание; так как считает, что под процессом учения следует понимать деятельность, осуществление которой должны уметь обучаемые. Таким образом, по мнению Г.А. Атанова, «конечной целью обучения является формирование способа действий» [1, с.16].

Автор отмечает, что в деятельностном подходе знания, умения и действия активно взаимосвязаны между собой и находятся в единстве, так как усвоение знаний и способов действий с ними в процессе обучения происходит одновременно. Важным остается тот факт, что знания помогают осуществлять действия, то есть они есть средство, а не цель.

Основоположником деятельностного подхода назван психолог А.Н. Леонтьев, который выделил следующие элементы последовательной учебной деятельности: потребность – мотив – цель – подцели – задачи – подзадачи – действия – операции – продукт.

Учебные цели Г.А. Атанов разделяет на 3 группы:

1. Самые общие цели (направлены на работу системы образования в целом).
2. Конструктивные цели (фиксируют результат деятельности на каждом этапе обучения).
3. Оперативные цели (формулируются непосредственно в процессе

реализации учебной программы).

Как отмечает автор, главной особенностью учебной деятельности, под которой понимается учение как деятельность обучающегося, является способность обучаемого одновременно являться и субъектом, и объектом деятельности, цель которой является изменение самого субъекта, приобретение им определенных знаний и освоение способов деятельности, соответствующих этим знаниям.

Авторы статьи [16], основываясь на работах Л.С. Выготского, А.Н. Леонтьева, В.Н. Мясищева, А.В. Петровского, С.Л. Рубинштейна, утверждают, что деятельность выполняет несколько функций:

- дает возможность индивиду преобразовывать существующую действительность;
- выступает в роли метода познания;
- является условием проявления и развития личности;
- является условием построения взаимоотношений.

Данные функции находятся в тесной взаимосвязи как с проектированием, так и с развитием личности.

Р.И. Туктарова и Ю.Р. Гайсина в работе [12] рассматривают деятельностный подход, применимый к учебному процессу в вузе.

Авторы выделяют несколько элементов алгоритма проективной деятельности:

1. Анализ ситуации.
2. Целеполагание.
3. Планирование.
4. Реализация.
5. Анализ изменений, последовавших за реализацией проекта [12, с.208].

По мнению авторов, главной составляющей деятельностного похода является самостоятельная работа студентов как во время занятий, так и во внеурочное время. В деятельности обучающийся активно участвует в процессе обучения и приобретает способность к саморазвитию, а учебный материал становится продуктом сознания. В итоге, учение становится познавательной деятельностью.

Авторы статьи отмечают, что содержание, способы и средства обучения являются основой учебного процесса. Поэтому современная методика преподавания в вузах направлена на большую самостоятельную работу студентов, итогом которой становится умение ставить цели своей деятельности, планировать свою работу, контролировать себя.

По мнению авторов, студент должен смотреть на образовательный процесс и с позиции преподавателя и с позиции обучаемого, для того, чтобы будущие специалисты могли самостоятельно мыслить, иметь высокую профессиональную культуру и соответствовать требованиям к учителю современной школы.

Н.Л. Коршунова в статье [9] рассматривает деятельностный подход в концепции Г.П. Щедровицкого и обосновывает свой выбор тем, что именно эта версия деятельностного подхода наиболее перспективна в процессе модернизации российского образования. По мнению Г.П. Щедровицкого, деятельностный подход – не просто конкретная деятельность, это подход, направленный на работу с деятельностью, которая уникальна и может выступать в роли организации и содержания практики.

Автор статьи выделяет следующие возможности деятельностного подхода: во-первых, задавать цели, способы и нормы мышления; во-вторых, разрабатывать проекты и программы в различных сферах человеческой жизни (экономики, науки, техники, образования и т.д.).

Современная школа до сих пор ориентирована на традиционное обучение, что не может не вызывать тревогу, поскольку необходимость подготовки к ЕГЭ, требования педагогов запоминать, а не понимать, конкретные факты – все это, как считает Н.Л. Коршунова, приводит к ситуации, когда дети перестают думать самостоятельно, а развитие информационного общества ставится под угрозу.

Вместе с тем, автор отмечает, что современное образование значительно меняется и на смену рецептивно-отражательному подходу к мышлению приходит конструктивно-деятельностный.

С точки зрения Н.Л. Коршуновой, главной целью деятельностного подхода является формирование самоопределенного Человека, способного оценивать себя, анализировать свои действия, выбирать нужные способы деятельности и контролировать их.

Автор выделяет личностный и деятельностный компоненты рассматриваемого подхода, и обосновывает единство этих компонентов тем, что деятельность непосредственно и опосредованно влияет на формирование конкретной личности; личность, в свою очередь, выбирает такие формы и виды деятельности, которые удовлетворяют потребностям личностного развития.

Автор считает, что существует 6 проблемных зон по реализации деятельностного подхода и раскрывает сущность каждой из них:

1. Система развивающего обучения В.В. Давыдова и Д.Б. Эльконина, в которой реализуется деятельностный подход, не применяется в среднем звене и старших классах и является привилегией платных школ.
2. Недостатки системы развивающего обучения В.В. Давыдова и Д.Б. Эльконина:

1) школьное образование направлено лишь на формирование абстрактного мышления у учащихся;

2) процесс обучения проходит только в пределах классной комнаты.

3. Дефицит педагогических кадров, готовых работать по введенным ФГОС, которые предполагают вести исследовательскую деятельность, владеть методом проектов, формировать у учеников соответствующие умения.

4. Не самый высокий уровень подготовки студентов в педвузе и, как следствие, качества педагогической деятельности. Методы обучения новых педагогических кадров носят традиционный характер, а обучение проектированию – редкое явление лишь в отдельных учебных заведениях.

5. Устаревшая архитектура учебных заведений, оснащенность мебелью, не предусмотренной для групповой работы.

6. Чтение, как зона реализации деятельностного подхода, рассматривается с позиций техники чтения, а не управления процессом чтения.

В статье [10] Ю.Ф. Кузнецов опирается на работы отечественных ученых (Л.С. Выготского, С.Л. Рубинштейна, А.Н. Леонтьева, Д.Б. Эльконина, В.В. Давыдова, П.Я. Гальперина, Н.Ф. Талызиной и др.), обобщает их взгляды и определяет деятельностный подход как « такую организацию обучения и воспитания, при которой ученик действует с позиции активного субъекта познания, труда и общения, у которого целенаправленно формируются учебные умения по осознанию цели, планированию хода предстоящей деятельности, ее исполнению и регулированию, выполнению самоконтроля, анализа и оценки результатов своей деятельности». [10, с.29]

Вся современная психолого-педагогическая наука основывается на исследованиях деятельностного подхода в прошлом столетии, которые перевернули представление обо всех основных педагогических категориях.

Ю.Ф. Кузнецов отмечает, что в современном мире, педагогика – это «наука о человеке, изучающая целенаправленную деятельность по развитию и формированию его личности».

Автор отмечает, что ключевым понятием педагогики является педагогический процесс, так как именно его исследует данная наука. Проанализировав ряд определений данного термина в рамках деятельностного подхода, автор определяет: «Педагогический процесс- это специально организованное взаимодействие педагогов и воспитанников, направленное на решение развивающих и образовательных задач». [14, с.30] По мнению автора, в основу данного процесса составляет субъект-субъектное взаимодействие, так как ребенок во взаимодействии с педагогом становится не объектом, а субъектом учебной деятельности.

Как считает Ю.Ф. Кузнецов, центральным звеном педагогического процесса является такая категория, как педагогическая задача – «педагогическая ситуация, соотнесенная с целью деятельности и условиями ее осуществления». [10, с.32] Схему решения любой педагогической задачи автор объединяет в три основные части:

1. Ориентировочная часть (анализ ситуации педагогической задачи, вариативность способов решения и выбор оптимального).

2. Исполнительная часть (план решения осуществляется на практике).

Контрольно-оценочная часть (анализ результатов решения).

Данные составляющие, по мнению автора, дают право рассматривать

педагогический процесс с позиции деятельности.

Ю. Ф. Кузнецов выделяет также образовательный процесс в качестве педагогической категории. Исследуя различные работы по традиционной педагогике, автор делает вывод, что учитель является субъектом процесса обучения, а ученику отводится роль пассивного объекта, так как в определении понятия «образовательный процесс» часто встречались слова «передача», «вооружение» и т.д. Рассматривая образовательный процесс с позиции деятельностного подхода, автор убеждает, что активность ученика – главное в процессе образования, а педагог лишь организует и направляет ее в нужном направлении.

Автор уделяет внимание четырем основным признаков процесса обучения, выделенных С.П. Барановым:

1) обучение – прежде всего, познавательная деятельность;

2) обучение – специально организованная познавательная деятельность;

3) обучение – это ускорение познание в индивидуальном развитии;

4) обучение – это усвоение закономерностей, зафиксированных в опыте человечества. [10, с. 30]

Ю.Ф. Кузнецов придерживается взглядов Е.Н. Шиянова и И.Б. Котовой, которые обобщив основные признаки образовательного процесса, выделенные С.П. Барановым, определяют обучение как «специально организованную познавательную деятельность с целью ускорения индивидуального психического и личностного развития человека и овладения известными закономерностями его бытия» [10, с.32]

Проанализировав исследования педагогов и психологов, автор отмечает, что в ходе внедрения деятельностного подхода в процесс обучения, содержание принципов обучения подверглось изменениям. По мнению автора, сегодняшним требованиям к организации процесса обучения соответствует следующая система принципов:

- принцип развивающего и воспитывающего обучения;
- принцип социокультурного соответствия;
- принцип научности содержания и методов учебного процесса;
- принцип систематичности в процессе осваивания достижений науки и культуры;
- принцип сознательности и активности учащихся;
- принцип наглядности;
- принцип доступности;
- принцип результативности обучения и развития;
- принцип положительной мотивации и благоприятного эмоционального климата;
- принцип рационального сочетания коллективных и индивидуальных форм организации процесса обучения. [14, с.33]

Ю.Ф. Кузнецов отмечает, что и понятие «содержание образования» в рамках деятельностного подхода не остается без изменений. Как отмечает

автор, в традиционной педагогике в центре внимания педагога находились знания, которые заслоняли собой самого человека с его индивидуальными особенностями. Автор говорит о позиции Л. С. Выготского, который придерживался идеи о том, что содержание правильно организованного процесса обучения ориентируется не на актуальный уровень развития, а на зону ближайшего развития, что предполагает личную деятельность ученика, в ходе которой он может усвоить все нужные знания; учитель должен не «давать знания» в готовом виде, а лишь организовать деятельность ученика и ей управлять.

Автор отмечает, что и методы обучения в рамках деятельностного подхода претерпели изменения. Особое внимание автор уделяет классификации методов, разработанной И.Я. Лернером и М.Н. Снаткиным, которая, по мнению Ю.Ф. Кузнецова является удачной и до концы разработанной. Авторы данной классификации выделяют две главные группы методов обучения:

1. Репродуктивные – учитель показывает образец, по которому решается задача, составляет алгоритмы, правила, организует многократное повторение данного способа деятельности.
2. Продуктивные – педагог выявляет, ставит перед учениками проблемы, вопросами и заданиями подводит обучаемых к постановке проблемной задачи, подводит к поиску способов решения, делает выводы.

По мнению автора, совместное использование репродуктивных и продуктивных методов в процессе обучения является основным преимуществом данной методики.

В заключении, Ю.Ф. Кузнецов отмечает, что в рамках деятельностного подхода все педагогические категории подверглись серьезным изменениям и уже не рассматриваются с точки зрения традиционного обучения.

Проанализировав труды различных ученых и психологов, в данной работе мы будем придерживаться определения, сформулированного Ю.Ф. Кузнецовым: «деятельностный подход - такая организация обучения и воспитания, при которой ученик действует с позиции активного субъекта познания, труда и общения, у которого целенаправленно формируются учебные умения по осознанию цели, планированию хода предстоящей деятельности, ее исполнению и регулированию, выполнению самоконтроля, анализа и оценки результатов своей деятельности». [10, с.29], так как оно наиболее полно раскрывает сущность данного подхода.

Проанализировав источники научно-методической литературы, выделим основные положения деятельностного подхода:

1. Основоположником деятельностного подхода является А.Н. Леонтьев, который выделяет следующие элементы учебной деятельности:

потребность – мотив – цель – подцели – задачи – подзадачи – действия – операции – продукт .

2. Основной целью учебной деятельности является формирование умений, определяемых как способность выполнять те или

иные действия.

3. Знания даются не в готовом виде: ученик добывает их сам, учитель лишь направляет деятельность ребенка в по нужному пути.

4. Основными методами обучения в рамках деятельностного подхода, по мнению И.Я. Лернера и М.Н. Статкина, являются:

- Репродуктивные – задача решается по алгоритму, показанным учителем;
- Продуктивные – педагог подводит обучаемых к постановке проблемной задачи, подводит к поиску способов решения, делает выводы;

5. Особенности деятельностного подхода, выделенные А.А. Леонтьевым:

1) мотивированность процесса учения;
2) процесс учения является творческим;
3) обучение деятельности делится на этапы, на первом из которых деятельностью руководит учитель.

В итоге, в данной курсовой работе мы рассмотрели основные положения деятельностного подхода, проанализировав труды многих ученых, что позволило определить сущность и цель данного подхода; убедились, что деятельностный подход отличается от традиционного обучения, имеет свои особенности и преимущества. Однако, стоит отметить, что реализация деятельностного подхода еще неидеальна и имеет ряд проблем, для решения которых нужно время.

Деятельностный подход и личностно ориентированное обучение находятся в тесной связи между собой, поэтому необходимость изучения последнего является актуальной. Неслучайно, многие авторы в своих работах используют термин личносто-деятельностный подход.

А.И. Якутина в статье [14] говорит: «личностно-деятельностный подход означает, что в центре обучения находится сама личность, её цели, мотивы, потребности, а условием самореализации личности является деятельность, которая обеспечивает личностный рост и формирует опыт человека» [14, с.65].

И.А. Зимняя в работе [7] отмечает, что «личностно-деятельностный подход в обучении означает, что прежде всего в этом процессе ставится и решается основная воспитательная задача образования – создание условий развития гармоничной, нравственно совершенной, социально активной через активность внутренних резервов, профессионально компетентной и развивающейся личности» [7, с.246].

Исследования в области технологии личностно ориентированного обучения (ЛОО) проводили такие ученые как И.С. Якиманская, В.В. Сериков, Е.В. Бондаревская, И.Е. Малова и др.

К.С. Жижин, Н.С. Королева и О.Н. Фурдей в работе [6] говорят о личностно ориентированном подходе в преподавании как о «концентрации внимания преподавания на целостность личности человека, заботе о развитии не только его интеллекта, гражданского чувства ответственности, но и

духовности» [6, с 30]. Авторы подчеркивают, что данный подход является системой ФГОС, но отмечают, что почти 4 века назад о личносто ориентированном обучении впервые говорил еще Ян Амос Коменский.

По мнению авторов, при личностно ориентированном обучении учитывается возраст, психология, образовательные потребности учащихся; оно ориентировано на дифференцирование учебного материала по уровню сложности в зависимости от умственных способностей обучаемых.

Авторы утверждают, что реализовать ЛОО можно только тогда, когда педагог и обучаемый находятся в тесном продуктивном сотрудничестве.

Этой же позиции придерживается и И.Г. Кожемякина в работе [8]. Автор отмечает, что на изучение большого объема учебного материала выделяется маленькое количество часов, поэтому учащийся поставлен в жесткие рамки и процесс обучения проходит довольно тяжело. По мнению автора, выходом из данной ситуации может стать технология личносто ориентированного обучения, целью которой является эмоционально-положительное усвоение учебного материала; заставить ученика думать насильно нельзя, а между педагогом и учеником должны складываться доверительные отношения.

Основываясь на теории личности С.Л. Рубинштейна, в соответствии с которой индивид имеет возможность показать свое отношение к миру и к себе, способность занять определенную социально активную позицию, В.В. Сериков в работе [11] говорит о личностно ориентированном подходе в обучении и дает три определения данного понятия:

1. Личностно ориентированный подход – общегуманистический феномен, основанный на уважении прав, достоинств ребенка при выборе им образовательного маршрута, учебного плана и т.д.
2. Личностно ориентированный подход – цель, программа педагогической деятельности, базирующаяся на стремлении воспитать личность.
3. Личностно ориентированный подход – специальный вид образования, в основе которого – создание определенной образовательной системы, которая «запускала бы механизмы функционирования и развития личности» [16, с 16-17].

По мнению ученого, именно личность становится главной целью образования. В.В. Сериков считает, что цель будет достигнута только тогда, когда:

1) между педагогом и учащимся складывается «педагогическое сотрудничество»;
2) личность самостоятельна в выборе приоритетов: она свободна в процессе образования;
3) на смену коллективному образованию должно придет индивидуальное;
4) педагогический процесс выстраивается, учитывая личностный качества индивида.

В. В. Сериков в работе [11] выделяет такое понятие как «личностно ориентированная педагогическая ситуация». Оно является центральным в концепции ученого и способствует реализации личностно ориентированного подхода в обучении. Основной идеей создания такой ситуации, по мнению автора, является то, что, она должна быть основана на жизненном опыте учащегося, так как это мотивирует ученика, помогая проявить индивида как личность. По мнению ученого, именно мотив и личная позиция учащегося определяют глубину получаемых знаний.

Таким образом, мы можем подвести итог: по мнению В.В. Серикова, личностно ориентированный подход реализуется путём создания личностно ориентированной ситуации, решением которой является обращение учащегося к личному опыту.

Проблемой развития личносто ориентированного образования занималась Е.В. Бондаревская, которая в работе [3] под личностно ориентированном образованием понимает особый тип образования, где на первое место ставятся собственные усилия личности, а главной задачей педагога является помощь учащемуся найти свой путь саморазвития, опираясь на свой субъектный опыт.

В работе [2] автор предлагала рассматривать образование как часть культуры. По мнению автора, в ходе такого образования учащийся становится не просто личностью, а «человеком культуры». По мнению автора, роли участникам образовательного процесса присваиваются следующим образом:

- ученик – субъект жизни, который способен к культурному саморазвитию;
- педагог – посредник между культурой и учеником;
- само образование – культурный процесс;
- школа – единое культурно-образовательное пространство.

Особенностями личностно ориентированного образования, по мнению Е.В. Бондаревской являются:

- ребенок является главной целью образования;
- развитие субъективного опыта у учащегося;
- развитие «человека культуры»;
- раскрытие творческого потенциала ученика;
- стимулирование детей к самостоятельному решению проблем.

Наиболее подробно и полно вопрос личностно ориентированного образования и обучения поднимается в работах И.С. Якиманской. В книге [13, с.13-14] И.С. Якиманская обозначает главной целью личностно ориентированного обучения считает создание необходимых условий, ситуаций, в которых личностные черты учащегося раскрываются и целенаправленно развиваются.

Автор сформулировала следующие главные принципы личностно ориентированного обучения:

1) каждый ученик уникален и неповторим;

2) ребенок становится личностью не в процессе образования,- он сам по себе ею является.

3) задача школы – с помощью знаний, умений и навыков развить индивидуальные способности обучающегося;

4) обязанностью школы является раскрытие индивидуальности каждого обучающегося.

Однако, отмечает И.С. Якиманская, между понятиями «личностно ориентированное обучение» и развивающее обучение нельзя поставить знак равенства, так как любое обучение можно назвать развивающим, но не каждое личностно ориентированном.

Характерными чертами личностно ориентированного обучения, согласно концепции И.С. Якиманской, являются:

- развитие личности ученика происходит на основе его индивидуальных особенностей;
- помимо объема полученных знаний, умений и навыков, критерием обучения служит еще и формирование определенного интеллекта;
- создание определенных условий для саморазвития ученика;
- обучение предполагает варианты содержания и форм процесса обучения, которые основаны на индивидуальных особенностях учеников.

По мнению автора, личностно ориентированное обучение реализуется только посредством субъектного опыта ученика, что не является главным критерием развивающего обучения

Под субъектным опытом автор подразумевает опыт, который принадлежит только одному отдельно взятому человеку. В рамках личностно ориентированного обучения, по мнению автора, ребенка нужно считать уникальным, не похожим на других, поэтому данное обучение происходит по следующим правилам:

1) сообщение знаний обращены к индивидуальным знаниям ребенка;

2) форма подачи учебного материала должна быть разнообразной;

3) нужно учитывать природные данные ребенка;

4) сохраняется системность рабочего процесса;

5) создаются условия, в которых проявляется индивидуальность каждого обучающегося;

6) учитель разграничивает понятия «цели» и «ценности» лично ориентированного образования.

Согласно И.С. Якиманской, цель ЛОО – создать условия, которые помогут раскрыть личностные черты ученика; а ценности – вырастить неповторимую и уникальную личность ребенка.

Проанализировав исследования различных ученых, занимающихся вопросом личностно ориентированного обучения, выделим его основные положения.

Во-первых, главной целью ЛОО является воспитание личности ребенка

как субъекта жизнедеятельности. Во-вторых, заинтересовать каждого ученика и создать на уроке атмосферу взаимопонимания и педагогического сотрудничества. В-третьих, развить творческие способности учеников. В-четвертых, развить индивидуальные способности каждого учащегося. В-пятых, помочь личности самоопределиться и познать себя.

Данный тип обучения является дифференцированным, что предполагает индивидуальный подход к ребенку, исходя из его интеллектуальных способностей и возможностей, характера, возраста и т.д. Таким образом, технология личносто ориентированного образования позволяет вовлечь каждого учащегося в процесс обучения и сделать данный процесс наиболее комфортным для любого ученика.

Использованные источники:

1. Атанов Г.А. Деятельностный подход в обучении / Г. А. Атанов. – Донецк: ЕАИ-Пресс, 2001. – 160 с.
2. Бондаревская Е.В. Концепции личностно ориентированного образования и целостная педагогическая теория // Школа духовности. — 1999, №5. — С. 41-66.
3. Бондаревская Е.В. Личностно ориентированный подход как технология модернизации образования // Методист. — 2003, №2. — С. 11-24.
4. Гальперин П.Я. О психологических основах программированного обучения // Новые исследования в педагогических науках. – М., №4. – С. 12-38
5. Гессен С.И. Основы педагогики. Введение в прикладную философию.- М.,1995. – С . 145-154.
6. Жижин К.С., Королева Н.С., Фурдей О.Н. Принципы личностно ориентированного обучения в образовательных учреждениях // Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. — 2012, №5. – С. 38-41.
7. З и м н я я И . А . Личностно деятельностный подход как основа организации образовательного процесса // Общая стратегия воспитания в образовательной системе России (к постановке проблемы): Коллективная монография. В 2 книгах. Книга 1 / Под общей редакцией И . А . З и м н е й . — М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2001. – С. 244 – 252.
8. Кожемякина И.Г. Технология личностно ориентированного обучения// Математика – Первое сентября. – 2011, № 13 . – С.8-10.
9. Коршунова, Н.Л. Деятельностный подход в современном образовании: сущность, проблемные зоны, перспективы реализации / Н.Л. Коршунова // Известия Воронежского государственного педагогического университета. – 2014, №2 (263). – С.55-59.
10. Кузнецов Ю.Ф. Деятельностный подход к учению и основные категории педагогики / Ю.Ф. Кузнецов // Специальное образование. – 2006., №6. – С. 29-38.
11.Сериков В.В. Личночтно ориентированное образование: феномен,

концепция, технологии: Монография. – Волгоград: Перемена, 2000. – 148с.
12.Туктарова Р.И., Гайсина Ю.Р. Деятельностный подход в образовании // Российский электронный журнал. – 2013, №1. – С.208-213.
13.Якиманская И.С. Личностно ориентированная школа: критерии и процедуры анализа и оценки ее деятельности / И.С. Якиманская //Директор школы. – 2003, № 6. – С. 27-36.
14. Якутина А.И. Деятельностный подход в обучении / А.И. Якутина // Ямальский вестник. – 2015, №3 (4). – С.63-66.

УДК 330.322.01

Кравчук Г.В.
студент магистратуры 2 курса
экономический факультет
Липецкий государственный технический университет
научный руководитель: Иода Ю.В., к.э.н.
доцент
кафедра финансов, налогообложения и бухгалтерского учета
Россия, г. Липецк

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В НЕДВИЖИМОСТЬ РФ ЗА 2008-2015 ГГ.

Аннотация:

В статье рассматривается анализ динамики изменения размеров инвестиций в недвижимость РФ за 2008-2015 гг. С помощью статистических методов анализа рядов динамики выявлена тенденция развития. Также попытка связать динамику цен на нефть с изменениями размеров инвестиций в недвижимость. Были произведены прогнозные расчеты – экстраполяция динамики развития инвестиций в недвижимость РФ.

Ключевые слова: инвестиции в недвижимость, анализ, темп роста, тенденция, экстраполяция.

UDC 330.322.01

Kravchuk G.V.
Graduate student
2 year, Faculty of Economics
Lipetsk State Technical University
Russia, Lipetsk
Scientific adviser: Yoda Yu.V.
Candidate of Economic Sciences
Associate Professor of the Department of Finance, Taxation and Accounting

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF INVESTMENT IN REAL ESTATE IN RUSSIA FOR 2008-2015

Annotation:

The article considers the analysis of the dynamics of changes in the size of investment in real estate in Russia for 2008-2015. With the help of statistical methods of analyzing the series of dynamics, a development trend has been revealed. Also an attempt to link the dynamics of oil prices with changes in the size of investment in real estate. Expected calculations were made - extrapolation of the dynamics of investment in real estate in Russia.

Key words: investment in real estate, analysis, growth rate, trend, extrapolation.

Инвестиции относятся к неотъемлемой части современной экономики. Они представляют собой размещение капитала с целью получения прибыли. Инвестиции играют важную роль как на микроуровне, так и на макроуровне. Активный приток капитала помогает не только укреплять экономику любой страны, но и дает возможность избежать кризисов в будущем. На макроуровне инвестиции помогают ускорять НТП, отслеживать эффективность развития социальных сфер и т.п.

Инвестиции тесно связаны с рынком недвижимости. Это относится как к первичному, так и вторичному рынку. Рынок недвижимости обладает и своими рисками, связанными с разного рода причинами.

Недвижимость, или недвижимое имущество – земельные участки, все, что прочно связано с землей [1]. То есть это объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно. Таким образом, можно сказать, что инвестиции в недвижимость – это реальные долгосрочные вложения собственного или заемного капитала в объекты, которые прочно связаны с землей с целью получение экономических выгод или прибыли274.

Инвестирование всегда тесно сопряжено с рисками. Рынок недвижимости не является исключением, однако невозможность корректно унифицировать недвижимость, отсутствие полной и достоверной информации о рынке, и также формальности при оформлении сделок увеличивает количество рисков [2].

При анализе инвестиций в недвижимость, необходимо, провести анализ развития данного явления во времени. Объектом анализа определяем размеры инвестиций в недвижимость РФ за 2008-2015 гг. На протяжении всего анализируемого периода четко наблюдается резкие спады и возрастания размеров инвестиций (Рисунок 1 и таблица 1) [4].

Таблица 1. Анализ интенсивности динамики инвестиций в недвижимость за 2008-2015 гг.

Годы	Инвестиции, млрд.$	Абсолютные приросты		Коэффициенты роста		Темпы роста, %		Темпы прироста, %	
		Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные	Цепные	Базисные
2008	5,1	-	-	-	1,00	-	-	-	-
2009	3,2	- 1,9	- 1,9	0,6274	0,6274	62,7	62,7	- 37,3	- 37,3
2010	4,9	1,7	- 0,2	1,5312	0,9608	153	96	53	- 4
2011	8,5	3,6	3,4	1,7347	1,6667	173	166,6	73	66,6
2012	8,8	0,3	3,7	1,0353	1,7255	103,5	172,5	3,5	72,5
2013	8,2	- 0,5	3,1	0,9318	1,6078	93	160	- 7	60
2014	3,6	- 4,6	- 1,5	0,439	0,7059	43,9	70,5	- 56,1	- 29,5

[274]Авторское определение

2015	3,0	- 0,6	- 2,1	0,8333	0,5882	83,3	58,8	- 16,7	- 41,2

Изменение размеров инвестиций совпадает с кризисными явлениями, как внутри страны, так и во всем мире. Кризис 2009 года резко сократил вложения практически во все отрасли экономики, падение инвестиций составило 37,3% по сравнению с уровнем 2008 года. В дальнейшем по годам наблюдается резкий рост размера вложений. Так по сравнению с 2008 годом в 2011-2013 гг. показатели увеличиваются в интервале 60-72% от значения 2008 года [4].

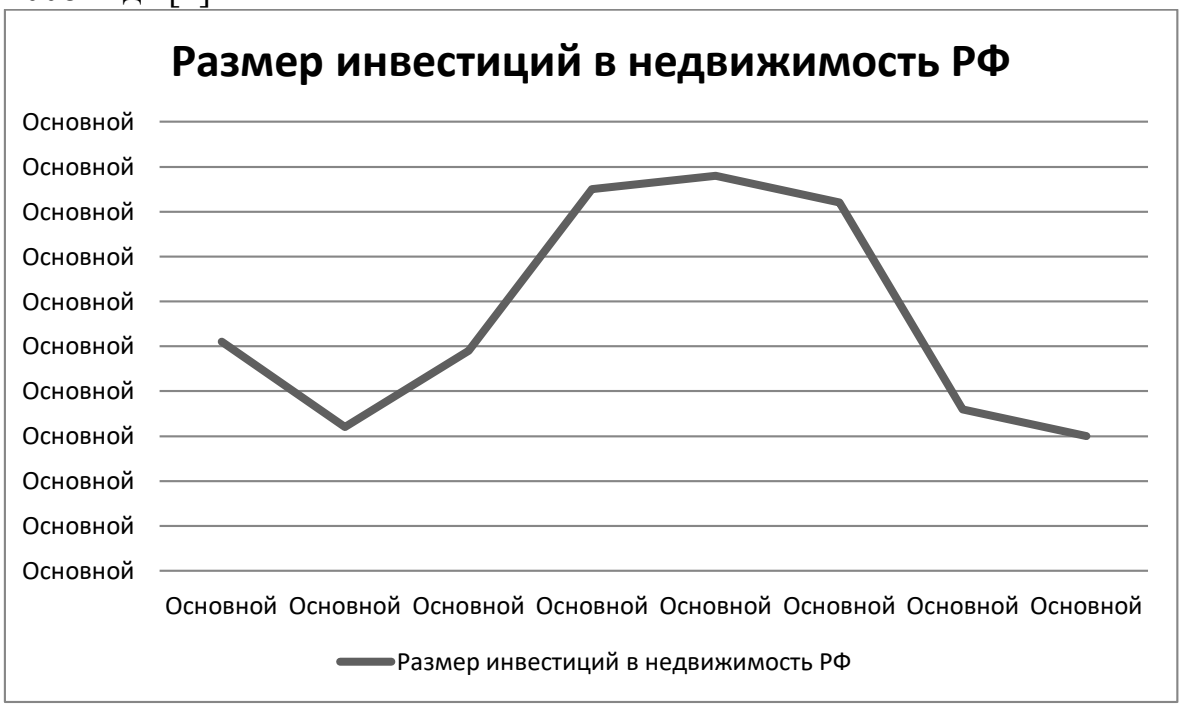


Рисунок 1 – Размер инвестиций в недвижимость РФ за 2008-2015 гг.

Этот скачок, во многом обусловлен экономической стабилизацией национальной экономики, улучшение ситуации экономик стран всего западного мира и резким скачком цен на нефть. Последний фактор имеет важен для России, так как наша страна является экспорт ориентированной. В период 2011-2013 года значение цен на нефть был от 108,8-121,4$ за баррель. Наибольшие значение соответствует 2012 году – 121,4$ за баррель, при этом инвестиции составили 8,8 млрд. $ [4].Таким образом, пик наблюдается именно в период 2011-2013 гг., именно в этот период абсолютный темп прироста достиг своего максимума в 3,7 млрд. $, а темп роста 172,5%.

Спад 2014 года, был связан с событиями на Украине. Это привело к введению экономических санкций, которые уменьшили не только поток экспорта и импорта, но также поток инвестиций в нашу страну. Наряду с этим именно в этот период наблюдается обвал цен на нефть, что привело к дестабилизации всех экономических процессов, и разрастанию кризиса внутри России.

Нестабильность и косвенное влияние обозначенной ситуации нашли свое отражение в резком снижении уровня инвестиций в недвижимость,

уровень инвестиций в период 2014-2015 гг. сократился на 56,1-66% в сравнении с уровнем 2013 года. Размер инвестиций в 2015 составил 3 млрд.$, даже в сравнении с 2008 годом он сократился на 41,2%.

Таким образом, рассмотрев моментный снимок ситуации по развитию размеров инвестиций в недвижимость РФ, можно констатировать, что в период с 2008 по 2015 год наблюдается неравномерное изменение из размеров. В данном контексте, нужно обозначить проблемы, которые имеют влияние на изменение размеров инвестиций, и выявить наиболее острые из них.

Для выявления тенденции развития размеров инвестиций в недвижимость РФ используем, методы выравнивая, рядов динамики: метод укрупнения интервалов, метод скользящей средней, метод аналитического выравнивания [5].

Результаты анализа, полученные методом укрупнения интервалов и скользящей средней, представлены в таблице 2. Период укрупнения обоснованно определяем в 3 года.

В 2008-2010 годах, мы можем наблюдать, что размер инвестиций имеет среднее значение 4,4 млрд.$. Для периода 2011-2013 гг. характерны самые высокие значения показателей 8,5 млрд.$. В этот период, мы наблюдаем пик активности на рынке недвижимости, следовательно - размер инвестиций наибольший. Сравнивая полученные суммы, 1 периода (2008-2010гг.) и 2 (2011-2013 гг.), можно отметить, что последний практически в два раза превышает по уровню значений первый. Последние годы 2014-2015 сильно уступают периоду 2011-2013 годов, падение инвестиций было на 5,2 млрд.$. Сравнивая данные с периодом 2008-2010 гг., можно отметить падение, не столь фатальное, однако, все-таки потери составили 1,1 млрд.$.

Метод скользящей средней, позволяет сгладить ряд и получить большее количество значений анализируемого показателя [5]. В период 2009-2011 гг. к периоду 2010-2012гг. был заметный сдвиг вверх инвестиций в недвижимость. При этом, сравнивая данные по годам, уменьшение инвестиций имело резкий характер, падение было заметным. Но по методу скользящей средней, сравнивая вычисления за 2011-2013 и 2012-2014 гг. разница не большая, однако, тенденция к понижению сохранилась и на последующий период.

Таблица 2. Анализ инвестиций в недвижимость РФ способом укрупнения интервалов и метод скользящей средней

Годы	Инвестиции, млрд. $	Укрупнение интервалов		Скользящие средние	
2008	5,1	∑	Ȳ	∑	Ȳ
2009	3,2	13,2	4,4	13,2	4,4
2010	4,9			16,6	5,53
2011	8,5	25,5	8,5	22,2	7,4
2012	8,8			25,5	8,5
2013	8,2			20,6	6,87
2014	3,6	6,6	3,3	14,8	4,93
2015	3,0				

Графическое отображение представлено на рисунке 2.

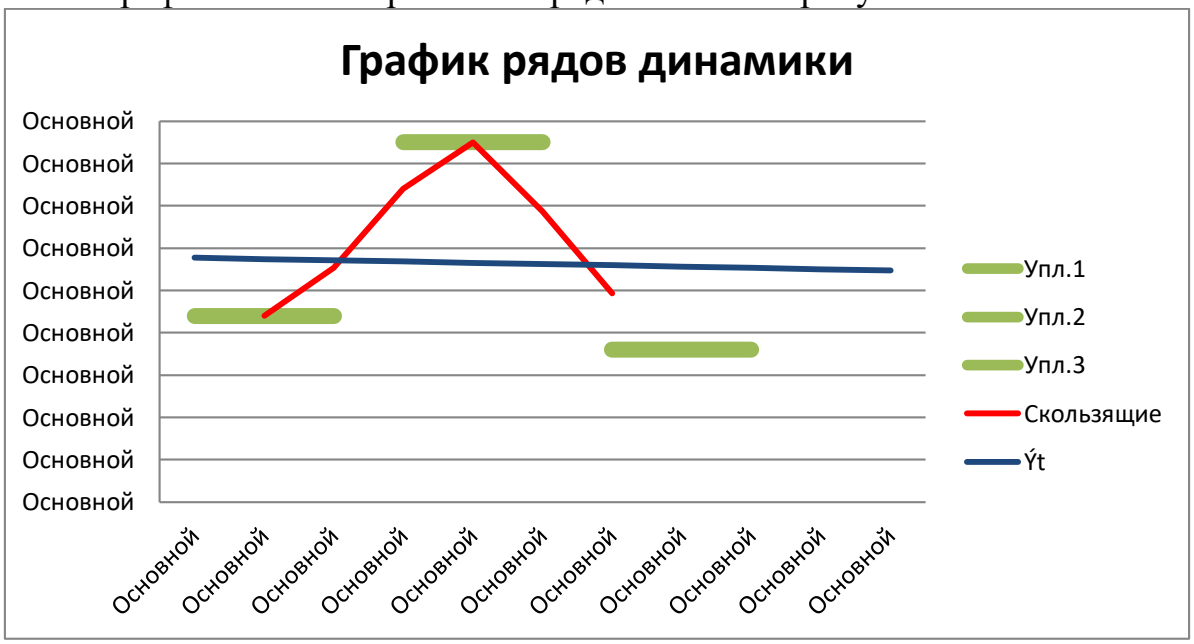


Рисунок 2 – Результаты выравнивания рядов размеров инвестиций в недвижимость РФ за 2008-2015 гг.

Для более конкретного изучения тенденции развития инвестиций в недвижимость РФ воспользуемся методом аналитического выравнивания способом наименьших квадратов по уравнению прямой линии [3]. В таблице 3 приведены данные, полученные в результате анализа.

Таблица 3. Аналитическое выравнивание динамики инвестиций в недвижимость РФ

Годы	Инвестиции, млрд.$ (Y)	t	t2	Yt	Ýt
2008	5,1	0	0	0	5,77
2009	3,2	1	1	3,2	5,7403
2010	4,9	2	4	9,8	5,7106
2011	8,5	3	9	25,5	5,6809
2012	8,8	4	16	35,2	5,6512
2013	8,2	5	25	41	5,6215
2014	3,6	6	36	21,6	5,5918
2015	3,0	7	49	21	5,5621
∑	45,3	28	140	157,3	45,3

Формула имеет следующий вид [3]:

$$Ýt=a\pm bt \quad (1)$$

Ȳt – уровни выравненного ряда;

a – средний выравненный уровень в момент или период, принятый за начало отсчета времени t;

b – средний абсолютный прирост за единицу изменения времени.

С помощью системы уравнений, определим тенденцию. Расчеты приведены в таблице 3. После получения необходимых значений неизвестных уравнение принимает следующий вид:

$$Ýt = 5,77 - 0,0297\ t \quad (2)$$

В период с 2008-2015 года инвестиции в недвижимость имеют тенденцию к снижению, ежегодно 29,7 млн.$. мы воспользуемся методом экстраполяции на основе выравнивания рядов по какой-либо аналитической формуле [3]. Уравнение (2) послужит основой для прогнозирования.

Если выявленная нами тенденция сохранится, то на 2016 год размер инвестиций в недвижимость составит 5,5324 млрд.$, в 2017 году инвестиции в недвижимость будут равны 5,5027 млрд.$. Фактическое значение инвестиции в недвижимость по данным сайта Zdanie.info на 2016 год составило 4,2 млрд.$.

В сравнении с 2015 годом размер инвестиций увеличился на 1,2 млрд.$. Полученные при расчетах размер инвестиций в недвижимость на 2016 год оказались близки к фактическим значениям. На 2018 год, при сохранении выявленной тенденции, инвестиции составят 5,473 млрд.$. Можно сделать вывод, что будет происходить постепенно снижение инвестиций в недвижимость в продолжение кризиса, но данный пессимистический вывод реален, только при сохранении данной тенденции.

Для устранения данной тенденции необходимо:

– Уменьшение зависимости национальной экономики от экспорта сырья (нефть газ);

– Поиск новых источников повышения экономики страны, уменьшение влияния санкций на внутренний рынок;

– Применения льгот для граждан, малого и среднего предпринимательства в целях стимулирования инвестирования в недвижимость;

– Доступ к актуальной и полной информации о рынке недвижимости в стране, что приведет к повышению активности инвесторов;

– Регулирование действий компаний на рынке недвижимости, для уменьшения случаев мошенничества и обмана.

Недвижимость всегда будет иметь спрос со стороны покупателей. Вложения в недвижимость привлекают инвесторов своей высокой ликвидностью, широким выбором вариантов для инвестирования, большой устойчивостью к инфляции. Поэтому анализ размеров инвестиций в недвижимость РФ всегда будет актуальна. В настоящий момент экономические санкции, нестабильность национальной экономики и международных цен на нефть оказывают сильное влияние на размеры инвестиций. Для изменения пессимистичной тенденции к падению спроса на рынке недвижимости необходимы серьезные изменения в экономике страны, ее зависимости от экспорта сырья. Также необходимы шаги по поддержке граждан при инвестировании в недвижимость, открытие доступа к достоверной информации, и внутреннее регулирование рынка недвижимости от мошенников. Это позволит увеличить размеры инвестиций, что также поможет укреплению национальной экономики.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 25.02.1999 № 39-ФЗ (ред. от 13.07.2016) «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_22142/.html (дата обращения 10.07.2017).
2. Чинекова М.В. Инвестиции. Учебное пособие. М.: КНОРУС, 2007. 248 с.
3. Иода Е. В. Статистика. Учебное пособие. М.: Вузовский учебник: НИЦ Инфра-М, 2016. 303 с.
4. Россия. Инвестиции. Итоги 2015 года / Colliers International. URL: http://www.colliers.com/-/media/files/emea/russia/research/2016/ru_investment_2015.pdf?la=ru-RU (дата обращения 29.06.2017).
5. Шмойлова Р.А., Минашкин В.Г., Садовникова Н.А., Шувалова Е.Б. Теория статистики. 5-е изд. М.: Финансы и статистика, 2014. 656 с.

УДК 1

Крайнюк И.М.
студент 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-Педагогический Университет
научный руководитель: Зазыкин В.Г., доктор психологических наук
профессор, заслуженный деятель науки
Россия, г. Москва

ГЕНДЕРНЫЕ КОНФЛИКТЫ СРЕДИ УЧАЩИХСЯ В ШКОЛЕ

Аннотация: в статье рассмотрены гендерные конфликты разных возрастных групп учащихся. Проанализированы аспекты проявления конфликтности на разных ступенях образовательного процесса.

Конфликт (лат. coflictus — столкновение) в самом общем виде определяют как предельно обостренное противоречие. Конфликты могут происходить в двух формах — скрытых психологических состояниях и открытых противоречиях оппонентов.

Ключевые слова: конфликт, гендерный конфликт.

Krainyuk I.M.
Student
1st course, faculty "State and municipal management"
Moscow State Psychological and Pedagogical University
Russia, Moscow
Supervisor: Zazykin V.G. Doctor of Psychology, Professor, Honored Worker of Science

GENDER CONFLICTS AMONG STUDENTS AT SCHOOL

Abstract: Gender conflicts of different age groups of students are considered in the article. The aspects of the manifestation of conflict at different stages of the educational process are analyzed.

Conflict (Latin coflictus - collision) in the most general form is defined as an extremely sharpened contradiction. Conflicts can occur in two forms - hidden psychological states and open contradictions of opponents.

Keywords: conflict, gender conflict.

Как показывает опыт, конфликтные ситуации среди учащихся, могут возникать из-за принадлежности к разным половым группам. Избежать или предотвратить такие ситуации невозможно, но при выявлении особенностей поведения мальчиков и девочек появляется возможность смягчения конфликтов [1].

На конфликтность среди учащихся влияют множество факторов: половое разделение, возрастные особенности, их отношение к учебе.

Особенности отношения к преподавателю, проявляющиеся в начальной школе так же имеют особенности среди мальчиков и девочек. Для женской

половины важным является установление дружественного контактна с преподавателем, его одобрение, что в свою очередь подчеркивает статус самой ученицы в классе «приближенной к преподавателю». Для мальчиков же побудительным фактором является сопоставление себя со своими сверстниками, «не быть хуже», подчеркнуть свой статус среди одноклассников. Для девочек понятие статуса в классе сводится к одобрению и похвале учителя, поэтому зачастую представительницы прекрасной половины группируются по критерию приближенности к преподавателю. Для юношей похвала и одобрение не являются критерием статусности, это понятие рассматривается намного глубже, да и объедение в группы для мальчиков менее характерно, зато существует необходимость обратить на себя внимание всех учеников, зачастую плохим поведением.

Чаще всего преподаватель не учитывает гендерные особенности, с начальной школы навязывая формирование пар «мальчик с девочкой»: за одной партой или на построении. Именно это вызывает серьезные переживания и первые зачатки конфликтности среди детей, основанные на привязанности и отторжении. Порой непринятие своей «школьной пары» ведет к падению интереса к школе.

Следующий критерий гендерного конфликта связан с пубертатным периодом, основанный на значительном опережении как физического, так интеллектуальное развития девочек. Именно в этот период женская половина занимает главные организационные позиции, что естественно вызывает протест среди юношей. Меняют свой характер их межличностное взаимодействие, расцвет девочек привлекает к себе внимание, что в свою очередь требует иного отношения к ним и это состояние не находит отклика от мальчиков. Именно это влечет демонстративное разделение по гендерному признаку, причем игнорирование девочками мальчиков совмещено, в первую очередь, с желанием взаимодействовать в процессе обучения и общения, в то время как у мальчиков происходит процесс полного избегания общения или их мимолетность, носящая агрессивный характер [4].

Эти формы взаимодействия воспроизводятся каждый день и фиксируются учителями, с помощью поощрения за успеваемость, послушаемости и усидчивости женской половины класса и требующих от мальчиков доброжелательного отношения к слабому полу. Привилегии и особое отношение к девочкам не понимаются и не принимаются мальчиками, это и является основой гендерной конфликтности в данном случае. В целом, если девочки лояльно относятся к образовательному процессу, но критически к социальному взаимодействию, то мальчики проявляют негативное отношение как к социальному взаимодействию, так и к учебному процессу в целом.

Определяющем фактором особенностей конфликтов является возраст, оказывающий огромное влияние на причины конфликтов.

В самом обычном классе, независимо от участия педагога, никогда не существует единства. Как и в любом коллективе, в школьном классе

обязательно присутствует лидер:

- среди девочек - по очевидным признакам, выраженных во внешности и поведении (самая красивая);

- среди мальчиков – по признакам развития интеллектуального или физического (самый умный, самый сильный).

Стоит заметить, что ближе к третьей ступени школьного процесса у отдельных учеников возникает безразличие к образовательному процессу и возрастает значимость личностных проявлений [6]. Можно выделить две разновидности этого процесса: ориентированность на собственную успешность и внешние данные и сопротивление всему школьному укладу.

И в первом и во втором случае это явное проявление школьных конфликтов.

Практически по всем причинам и поводам конфликтов мальчики лидируют. Конфликты между учениками могут возникать по следующим причинам: борьба за лидерство, соперничество, враждебность к отличникам, неприязнь к двоечникам или личной неприязни, но больших количественных разногласий между мальчиками и девочками из-за гендерной принадлежности в представленном наборе конфликтов не наблюдается, чаще эти конфликты проявляются на начальном этапе образования ввиду лучшей успеваемости девочек [3].

Очевидно, что одной из приоритетных задач молодежной политики в образовательных учреждениях является формирование культурной, национальной и религиозной терпимости. По этой причине необходимы компетентные специалисты, которые учитывали бы особенности работы с молодежью разных полов и возрастов [5]. Стоит отметить, что социализация личности в образовательном процессе напрямую зависит от атмосферы в социальной среде, поэтому возникает острая необходимость изучать, избегать и своевременно решать не только проблемы гендерных конфликтов учащихся в классе, но проблемы конфликтности в целом.

Использованные источники:

1. Борисова, Л.Г., Дахин, А.Н. Мониторинг школьных конфликтов: причины, анализ, выводы / Борисова Л.Г., Дахин А.Н.; Москва, 2010. - Научно-исследовательский институт школьных технологий, журнал "Педагогические технологии" №1, 2010.
2. Григорьева Т.Г., Линская Л.В., Усольцева Т.П.. Основы конструктивного общения. Методическое пособие для преподавателей, 1999г.
3. Попова О. С. Конфликт между учениками в классе... // Молодой ученый. — 2015. — №11.
4. Шейнов В.П. Управление конфликтами. Изд.:Питер СПб, 2014
5. Николаева А.А., Бокова А.С. Приоритетные направления молодежной политики в учреждениях профессионального образования в субъектах РФ / Вестник Университета (Государственный университет управления). 2017. № 3. С. 227-231.
6. Кирсанов А.И., Петрошенко А.И. Правовое воспитание старших

школьников: состояние и проблемы совершенствования / Право и образование. 2014. № 5. С. 33-46.

УДК 336.719

Красикова Е.М.
студент 3 курса
направление «Финансы и кредит»
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Оренбургский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

КАССЫ В ДБО: РЕВОЛЮЦИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ (ИСТОРИЯ)

Аннотация:

Статья посвящена изучению одного из главных направлений развития современной банковской сферы, а именно дистанционного банковского обслуживания. В статье представлена история развития банковских продуктов на российском рынке, а также рассмотрен такой вопрос, как стоимость ДБО в банках России.

Ключевые слова:

дистанционное банковское обслуживание, пластиковые карточки, банкомат, home banking, стоимость ДБО.

Krasikova E.M.
student 3 courses of the Finance and Credit direction
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Orenburg, Russia
Research supervisor: Ogorodnikova E.P.
Candidate of Economic Sciences, associate professor
REU Orenburg branch of G.V. Plekhanov
Russia, Orenburg

CASH DESKS IN RBS: THE REVOLUTION OF BANKING PRODUCTS (HISTORY).

Annotation:

The article is devoted to the study of one of the main lines of development of the modern banking sector, namely, remote banking services. The article presents the history of development of banking products on the Russian market, and also considers the issue of the cost of RBS in Russian banks.

Keywords:

remote banking, plastic cards, ATM, home banking, the cost of RBS.

Основным направлением развития современной банковской сферы является внедрение и развитие систем дистанционного банковского обслуживания.

Дистанционное банковское обслуживание (ДБО) - общее название способа предоставления банковских услуг клиенту с использованием средств телекоммуникаций без его непосредственного визита в банк [2].

Подключившись к системе ДБО, возможно воспользоваться практически всеми основными услугами Банка, которые представлены в схеме 1.

Двадцатое столетие стало золотым веком в секторе механизации и автоматизации операционных процессов, как в различных отраслях промышленности, так и в сфере финансовых услуг.

Компания National Cash Register Company (NCR) по состоянию на 1926 год в течение 20 лет уже выпускала электрические кассовые аппараты. Тогда же Midland Bank (британский банк) впервые внедрил аппараты балансовых проводок по счетам, что впоследствии позволило отслеживать и подтверждать все расходные и приходные операции по ним.

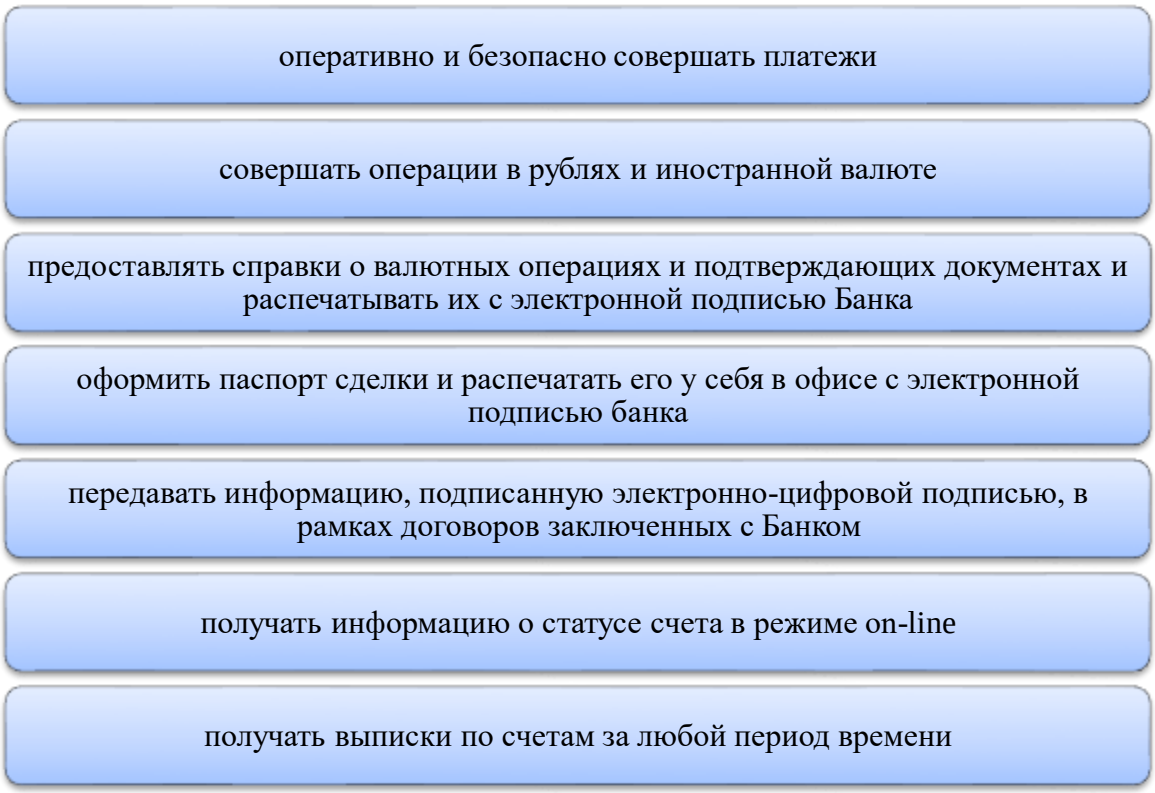


Схема 1. Основные услуги банка, предоставляемые через дистанционное банковское обслуживание.

В 50-тые годы Стэнфордский исследовательский институт начал разработку системы обработки чеков Electronic Recording Machine, Accounting (ERMA) с использованием технологии распознавания символов, нанесенных на бумагу магнитными чернилами. С помощью ERMA информация считывалась с чеков.

А Британский банк Barclays стал пионером внедрения такой ранней технологии финансового бизнеса, как банкомата. В 1967 году в Лондоне

данным банком был установлен первый банкомат (Automatic Teller Machine – ATM), который представлял собой автомат по выдаче наличных.

Следующим этапом для наращивания использования информационных технологий в банковском бизнесе стала разработка миникомпьютера (в данной области в 80-ых годах лидером была компания Digital Equipment Corporation).

Дальнейшее появление персональных компьютеров (ПК) и их внедрение в массовое производство, вновь стимулировало развитие инновационных технологий в банковском бизнесе.

Так, в 1991 году Европейский совет по ядерным исследованиям (European Council for Nuclear Research – CERN) спроектировал World Wide Web – Всемирную Паутину, получившую название Internet. Некоторые банки к тому времени уже предоставляли клиентам доступ к своим услугам по телефону, а в лице Интернета они получили такой вид электронного банковского бизнеса, как интернет-банкинг.

Что касается революции банковских продуктов в России, то следует рассмотреть такие важные для российского рынка, банковские инновации, которые представлены в схеме 2.



Схема 2. Основные банковские инновации на российском рынке.

Пластиковая карточка — это обобщающий термин, который обозначает все виды карточек, различных как по назначению и набору оказываемых с их помощью услуг, так и по организациям, их выпускающим. Важнейшей особенностью всех пластиковых карточек является то, что на них хранится определенный набор информации, используемый в различных прикладных программах. В сфере денежного обращения пластиковые карточки являются одним из прогрессивных средств организации безналичных расчетов.

В России рынок пластиковых карточек находится в стадии оживления после кризиса 1998 г.

Деятельность российских банков с пластиковыми карточками условно можно разделить на три генеральных направления:

- работа с международными карточками;
- выпуск карточек российских расчетных систем;
- предоставление клиентам собственных карточек отдельных банков с полным обслуживанием.[4]

Банкомат. Банкоматы (Automated Teller Machine, ATM) — это многофункциональные автоматы с применением пластиковых карточек.

Первые банкоматы в России были установлены в 1989 г. Госбанком СССР и Сбербанком СССР.

Использование банкоматов для выполнения простых банковских операций освобождает банковских служащих и банковских работников, позволяя им сосредоточиться на оказании более специализированных видов услуг. Также банкоматы дают возможность в долгосрочной перспективе сократить затраты на предоставление услуг населению. Для потребителей же ценность заключается в том, что банкоматы расширяют временные и пространственные рамки, в которых клиент может осуществить банковские операции. [3]

Home banking – представляет собой самостоятельную форму банковских услуг населению, которая основана на использовании электронной техники. В данном случае ведение банковских операций на дому или в офисе может осуществляться 7 дней в неделю круглосуточно. Пользование данной системой позволяет управлять текущим счетом, вкладом, расчетами клиента с бюджетом, счетами платежей и сбережений.

Следует рассмотреть такой немаловажный вопрос, как «Стоимость ДБО в банках России» [5]:

Так, 1 ноября 2016 года издание «Ведомости» опубликовало результаты исследования стоимости ДБО в 30 банках с наибольшим числом онлайн - клиентов (исследование провела компания Markswebb Rank HYPERLINK "http://www.tadviser.ru/index.php/Компания:Markswebb_Rank_&_Report"&HYPERLINK "http://www.tadviser.ru/index.php/Компания:Markswebb_Rank_&_Report" Report).

Основные выводы данного исследования представлены в схеме 3.



Схема 3. Основные выводы исследования стоимости ДБО в банках России на конец 2016 года.

Таким образом, начиная с двадцатого столетия, банки находятся в активной стадии модернизации кредитных продуктов, в последнее время в особенности ДБО, позволяющего в любое удобное для клиента время воспользоваться практически всеми основными услугами Банка.

Использованные источники:

1. Добрейкина Е.А. Направления модернизации кредитных продуктов банка // Теория и практика общественного развития. – 2013. - № 2. – С. 280-284.
2. Ломакин Н.И., Самородова И.А. Эффективность систем дистанционного банковского обслуживания клиентов // Terra Economicus. – 2009. – С. 183-186.
3. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе

развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», -2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
4. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.
5. www.tadviser.ru [Электронный ресурс]. – Системы дистанционного банковского обслуживания (рынок России).

УДК 338.439

Краснова Е.В.
студент, 4 курс
биотехнологический факультет
Донской Государственный Аграрный Университет
научный руководитель: Пойда В.Б., к.с.-х.н.
доцент
Россия, Ростовская область, п. Персиановский

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ РАСТЕНИЕВОДСТВО В РОССИИ

Сельское хозяйство невозможно представить без растениеводства. Благодаря оптимальным климатическим условиям и высокой концентрации пахотных земель, в России можно активно выращивать: пшеницу, ячмень, гречиху, рожь, овес, кукурузу, рис, картофель, сахарную свеклу, подсолнечник, бахчу, баклажаны и многие другие культуры, в промышленных масштабах. Отрасли растениеводства и животноводства в России, несмотря на северное расположение страны, не раз переживали кризис, но всё равно не принадлежали к числу отсталых. Основная растениеводческая сфера сосредоточена в тех областях страны, где присутствует умеренно-континентальный климат. К таким принадлежат южные районы (Предкавказье), Центральное Поволжье, Западная Сибирь, Урал. В названных регионах активно возделываются и технические, и продовольственные культуры.

Ключевые слова: *растениеводство, развитие, проблемы, перспективы, политика, производство, система, сельское хозяйство, Россия, зерно, урожай.*

Krasnova E.V.
student, 4 year biotechnology faculty
Don State Agrarian University
Russia, Rostov-on-Don region, the village of Persianovskiy
Scientific adviser:
associate professor, candidate of agricultural sciences
Poyda V.B.

CURRENT STATE, PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE CROP SECTOR IN RUSSIA.

S u m m a r y

Agriculture can not be imagined without crop production. Due to the optimal climatic conditions and a high concentration of arable land, in Russia it is possible to actively grow wheat, barley, buckwheat, rye, oats, corn, rice, potatoes, sugar beets, sunflowers, melons, aubergines and many other crops on an industrial scale. The branches of plant growing and animal husbandry in Russia, despite the northern location of the country, often experienced a crisis, but still did not belong to the number of backward. The main crop sector is concentrated in those regions of the

country where the temperate continental climate is present. These belong to the southern regions (Ciscaucasia), the Central Volga region, Western Siberia, the Urals. In these regions, both technical and food crops are actively cultivated.

Keywords: *plant-growing, development, problems, prospects, policy, production, system, agriculture, Russia, grain, harvest.*

Растениеводство — это выращивание культурных растений. Главной задачей является их использование для получения пищевых продуктов, кормов в сельском хозяйстве, а также сырья для промышленности и декоративных целей. Развитие растениеводства производство экологически чистой продукций во многом зависит от экологической политики проводимой государством, состояния экономики этого государства и уровня развития науки и техники. Экологическая политика государства предполагает разработку природоохранительных законов и четкое их соблюдение.

Большую часть потребляемого сегодня продовольствия обеспечивает растениеводство. Основной отраслью земледелия является выращивание таких зерновых культур как пшеница, рожь, овес, кукуруза, гречиха и многие другие, посевы которых занимают половину всей пашни мира. В последние десятилетия количество населения на Земле постоянно увеличивается, а вместе с ней возрастает проблема обеспечения всех жителей пищей. Это чрезвычайно актуально, так как уже при современно уровне заселения 1/3 планеты голодает.

Снижение уровня зерновой отрасли вызвано резким сокращением государственной поддержки сельских производителей и диспаритетом цен на зерно и приобретаемые средства для производства. Нарушение принципа эквивалентности особенно ярко выражено в ценах на горючее, энергоресурсы, смазочные материалы и продукцию растениеводства. Нехватка техники, ее изношенность и низкая надежность товаропроизводителей приводит к ежегодной потере до 20 млн. тонн зерна. Не позволяет увеличить производство зерна недостаток средств на минеральные удобрения, при этом обработка почвы проводится только по минимальной технологии, при которой не удается повысить урожайность. Низкая обеспеченность техникой и технологическое отставание приводит к тому, что ежегодно до 14% урожая остается на полях, еще около 11% теряется из-за технического несовершенства. Потери составляют примерно 25% от всего урожая, при этом потери зерна в неприспособленных помещениях увеличились за последние годы в 2- 3раза.

Важной проблемой развития растениеводства является непрерывный поиск свежих регуляторов роста. При хранении корнеплодов происходит потеря массы от плесени и гнили. Это является результатом грибных заболеваний. Для подавления развития грибов применяется комплекс препаратов (фунгицидов) используемых вместе с регуляторами роста. Пока нерешенной задачей есть модификация регуляторами роста соотношение массы частей растения используемых и неиспользуемых людьми. Еще одной

задачей, является повышение устойчивости сельскохозяйственных сортов растении, в неблагоприятных климатических условиях. Селекция растений в пользу повышения уровня продуктивности приводит к понижению устойчивости растении в неблагоприятных условиях.

Создание единой эффективной системы для управления роста и развития сельскохозяйственной продукции, на сегодняшний день остается одной из основных задач, стоящих перед растениеводством.

Становление и развитие рыночных отношений в агропромышленном комплексе требуют проведения аграрных реформ. В разных регионах они имеют свои особенности, идут разными темпами и с неодинаковым успехом, но главные направления аграрных реформ одинаковы для всех регионов.

Предпринимаемые в последние годы основные шаги структурной перестройки агропромышленного комплекса страны в целом, а также ее регионов направлены на реализацию путей выхода из кризиса.

Основными целями структурной перестройки аграрной экономики являются: социальная переориентация экономики, формирование высокоразвитого потребительского сектора, способного обеспечить достаточный уровень благосостояния всех слоев населения.

Для осуществления этих целей, прежде всего, необходимы стабилизация сельскохозяйственного производства, создание современной базы по переработке и хранению сельскохозяйственной продукции.

Главные направления структурной перестройки - это *проведение земельной реформы, формирование рыночных отношений, многообразия форм собственности, совершенствование отраслевой структуры ЛПК* при особом внимании к приоритетному развитию промышленности по переработке сельскохозяйственного сырья, созданию новых малых и совместных предприятий пищевой промышленности, особенно в сельских населенных пунктах для решения проблемы занятости сельского населения.

Одной из важнейших форм хозяйствования в условиях рынка является *создание фермерских крестьянских хозяйств.* При этом сам процесс формирования фермерских хозяйств в условиях кризиса отличается большой сложностью. Создание современного товарного рентабельного фермерского хозяйства требует огромных финансовых затрат и государственной поддержки. Необходимы субсидии, налоговые и кредитные льготы фермерам. Исторический путь развития фермерских хозяйств в развитых странах показывает, что высокорентабельные и просто рентабельные фермерские хозяйства появились не в результате декретов и указов, а зарождались и укреплялись по мере развития рыночной экономики. При этом нужно иметь в виду, что современные фермерские хозяйства в этих странах интегрированы в сложную систему агробизнеса и узко специализированы.

Большая часть оставшейся техники (а иногда и все 70%) выработала или дорабатывает амортизационные сроки, требует значительных затрат на восстановление и поддержание в работоспособном состоянии.

Необходимость развития льняного подкомплекса АПК обусловлена

прежде всего народнохозяйственной целесообразностью Сокращение производства отечественного льноволокна вызовет потребность в импорте соответствующего количества натурального волокнистого сырья, приведет к ухудшению торгового баланса страны, снижению уровня занятости населения.

Но главное в том, что для интенсификации производства льносырья и перевода отрасли на более совершенную технологическую основу требуется значительно меньше времени и средств, чем, например, в животноводстве Полученную в льноводстве прибыль можно будет использовать для совершенствования и расширения производства в других отраслях К сожалению, отрасль сейчас не может обойтись без государственных дотаций, прежде всего потому, что еще не произошла широкомасштабная замена традиционной технологии и организации производства на более эффективные. Но надо сделать так, чтобы бюджетные дотации не были своего рода премией за сам факт возделывания льна, а стимулировали научно-технический прогресс, подталкивали хозяйства к внедрению более совершенных технологий

С этой целью предполагается выплачивать дотации только за тресту высокого качества (не ниже номеров 1 и 00), прогрессивно увеличивая их размер по мере роста качества льнопродукции, которое является основным фактором повышения эффективности отрасли.

Использованные источники:

1. Алексеев А.И., Николина В.В. География: население и хозяйство России. - М. 1996.
2.Быков В.Г. Зерновой комплекс России в период рыночных преобразований // Хранение и переработка сельхозсырья. 2004. №5.
3. Гладких Ю.Н., Доброскок В.А., Семенов С.П. Экономическая география России. - М.: Гардарика. 1999.
4. Курьеров В.Г. Экономика России: январь - сентябрь 2002 г. // Эко. 2003.
5. Манелля А.И. Сельское хозяйство России в 2002 году // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. №3. 2003. №1.
6. Огнивцев С.Б. Проблемы АПК России и возможные пути их решения // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2004. №7.
7. Поздняков Б., Ковалев М. Актуальные проблемы российского льноводства // АПК: экономика и управление. №3. 2000.
8. Полюбина И.Б. Отечественный агрокомплекс: реальность и перспективы. // Агроинформ. 2003. №4.
9. Полюбина И.Б. Отечественный агропромышленный комплекс: современное состояние и тенденции развития // Финансы и кредит. 2003. №1.
10. Растениеводство России в 2003 году // Экономика сельского хозяйства России. 2004. №3.
11. Родионова И.А. Экономическая география Российской Федерации. - М.: Московский Лицей. 1998.

12. Рыбалкин П., Нечаев В. Сельское хозяйство Российской Федерации в 1991 - 1998 гг. (экономический обзор). // АПК: экономика и управление.
13. Экономическая география России. Учебник. / Под ред. В.И. Видяпина - М.: Инфра - М. Российская экономическая академия.

УДК 331.101.64

Кремер М.И.
магистрант 2 курса
факультет «Менеджмента»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

АУТСОРСИНГ ПЕРСОНАЛА: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ВНЕДРЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИЮ

Аннотация: В статье рассмотрены сущность и значение кадрового аутсорсинга; изучена специфика аутсорсинга в подборе персонала; выявлены недостатки и преимущества передачи функции подбора персонала на аутсорсинг.

Ключевые слова: аутсорсинг персонала, HR-outsourcing, кадровый аутсорсинг.

Kremer M.I.
magister
2 course, faculty of "Management"
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
Russia, Krasnodar

OUTSOURCING OF STAFF: THE PROS AND CONS OF INTRODUCING INTO THE ORGANIZATION

Abstract: In article the essence and value of HR outsourcing; studied the specificity of outsourcing in recruitment; identified the advantages and disadvantages of transfer function of recruitment outsourcing.

Keywords: personnel outsourcing, HR-outsourcing, personnel outsourcing.

В условиях кризиса, нестабильной экономической ситуации, роста курсов валют и санкций сторонних государств, обращенных против Российской Федерации, многие малые, средние и крупные российские предприятия вынуждены максимально сокращать издержки и бороться за выживаемость своего бизнеса через поиск эффективных решений для повышения собственной конкурентоспособности. Современным решением данной проблемы является использование аутсорсинга, в результате которого определенные функции, которые ранее были прерогативой внутренних подразделений компании, передаются иным узкоспециализированным обслуживающим организациям.

Ловчикова Е.И., Савкин В.И. и Солодовник А.И. определяют аутсорсинг как организационно-экономические отношения, происходящие в

результате разделения стратегических и вспомогательных бизнес-процессов и передачи одной или нескольких вспомогательных функций или процессов на долгосрочной основе во внешние коммерческие структуры, которые специализируются в данной сфере275. Аутсорсинг персонала (HR-outsourcing, кадровый аутсорсинг) представляет собой одно из направлений аутсорсинга бизнес-процессов – привлечение внешних ресурсов, которые специализируются в области управления персоналом и обладают соответствующим опытом, знаниями, техническими средствами для выполнения всех или части ключевых функций по управлению человеческим капиталом организации. Иными словами, кадровый аутсорсинг – это передача функций предприятия по управлению персоналом третьим лицам. В сфере управления персоналом на аутсорсинг могут быть переданы такие функции, как расчет заработной платы; информационная и техподдержка; подбор персонала; кадровое делопроизводство; подготовка отчетов и аналитических материалов; оформление приема и увольнения сотрудников; ведение трудовых договоров и внутреннего нормативного документооборота по трудовым отношениям; оформление приказов по персоналу; оформление отпусков и командировок и др. Компания-заказчик только формулирует задачи перед поставщиком услуг, и при этом право контроля, способ выполнения задачи, ответственность за достигнутый результат ложится на поставщика услуг.

Технология аутсорсинга в подборе персонала включает в себя следующие этапы:

- подготовку и согласование с заказчиком описания вакансии: требования к соискателям, описание содержания работы, описание условий труда (размер и система оплаты труда, режим и график работы, место работы и т. д.);
- презентационная подготовку информация о компании, сообщаемая соискателям во время интервью;
- обработку всех актуальных резюме, соответствующих требованиям заказчика и имеющихся на момент начала поиска в базах специализированных сайтов, рассылку соискателям описания вакансии, звонки с предложением вакансии, регистрация результатов переговоров, проведение телефонных интервью, представление резюме соискателей заказчику, приглашение на очные интервью с представителем заказчика;
- ежедневный поиск новых опубликованных резюме соискателей в базах специализированных сайтов, рассылку соискателям описания вакансии, звонки с предложением вакансии, регистрация результатов переговоров, проведение телефонных интервью, приглашение на очные интервью с представителем заказчика;

[275] Ловчикова Е.И., Савкин В.И., Солодовник А.И. Институциональные проблемы и перспективы развития кадрового аутсорсинга // Вестник Орловского государственного аграрного университета. 2017. № 2 (65). С. 85-89.

- проведение очного интервью с соискателем до представления резюме заказчику
- проведение Skype-интервью; участие в очном интервью совместно с представителем заказчика;
- выдачу тестовых заданий для проверки квалификации соискателей и их проверку;
- проверку рекомендаций – получение согласия соискателя на контакты с предыдущим работодателями, звонки контактным лицам для получения устных отзывов о работе соискателя;
- доведение до соискателя решения заказчика – приглашение на работу или отказ в найме;
- внесение сведений о соискателях и результатах переговоров с ними в базу данных, предоставляемую заказчику276.

Паевская А.А., Короткова А.Н. и Власенко В.Е. указывают, что аутсорсинг персонала освобождает руководителя или топ-менеджера на предприятии от необходимости содержать в своем штате дорогостоящих специалистов, и позволяет получить в свое распоряжение высококвалифицированных работников на определенный период времени. Такой подход позволяет компании заказчику не только снизить затраты на содержание штатного сотрудника, но и избежать дополнительных рисков через снижение юридической ответственности277.

Рассматривая преимущества кадрового аутсорсинга, Соколова В.А. также делает акцент на том, что используя аутсорсинг, предприятие избавляет себя от необходимости проведения собеседований, выплаты заработной платы, оформления больничных листов и отпусков, отчетов в налоговую инспекцию - всё это является заботой провайдера, так как временный сотрудник заключает официальный контракт именно с ним. Предприятие, в свою очередь, получает проверенного с профессиональной точки зрения сотрудника, готового приступить к своим обязанностям[278]. Как правило, обращаясь за помощью в аутсорсинговые компании, заказчики, работая с профессиональными рекрутерами, выигрывают в скорости закрытия вакансий, качестве персонала, снижении временных издержек, а также за счет наличия гарантийных сроков замены не оправдавшего надежд кандидата. Постоянное сотрудничество делает эти выгоды стратегическим фактором развития бизнеса[279]. К тому же, аутсорсинговые работники обладают более высоким уровнем профессионализма, потому что они не ограничены опытом работы только в одной фирме, и поэтому готовы решить более широкий круг

[276] Пеша А.В., Перина Д.В. Аутсорсинг подбора персонала в России: анализ и тенденции развития // Интернет-журнал Науковедение. 2017. Т. 9. № 4. С. 38.
[277] Паевская А.А., Короткова А.Н., Власенко В.Е. Аутсорсинг персонала в управлении компанией // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. 2016. № 3-1 (71). С. 102-105.
[278] Соколова В.А. Современные тенденции развития кадрового менеджмента // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2017. № 35. С. 30-33.
[279] Аитов Д.Ф. Управление кадровыми инновациями: аутсорсинг персонала // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2016. № 10 (92). С. 12.

задач[280].

Однако предприятиям, ориентированным на использование данного направления, нужно быть готовыми и к возможным рискам применения новой технологии. Рассмотрим преимущества и недостатки кадрового аутсорсинга, выделенные Терлецкой В.А. (таблица 1).

Таблица 1 - Недостатки и преимущества кадрового аутсорсинга[281]

Недостатки	Преимущества
Недостаточность возможностей управляющего воздействия	Возможность концентрации ресурсов на основной задаче
Недостаточный уровень профессионализма сотрудников аутсорсинговой компании	Возможность привлечь лучших специалистов и максимизировать эффективность
Снижение эффективности и увеличение затрат на обслуживание	Возможность снижения затрат на собственный персонал
Стоимость и качество услуг, оказываемых аутсорсинговой компанией	Стимуляция процесса упорядочивания и структуризации организации
Риск утечки информации конфиденциального характера	Большая часть рисков, связанных с делегируемой функцией ложится на аутсорсера

Таким образом, компании-заказчику стоит взвешенно подходить к принятию решения о целесообразности передачи части бизнес-функций аутсорсинговой компании, так как кроме преимуществ, существуют и значимые риски. Необходимо просчитать все экономические сценарии и материальные выгоды при переходе на аутсорсинг, сравнить собственные ресурсы с ресурсами компаний-аутсорсеров, проанализировать рынок и провести тендер среди выбранных аутсорсинговых компаний.

Анализируя основные факторы, сдерживающие активное развитие аутсорсинга в нашей стране, целесообразно выделить узкие места в законодательной базе и правовом регулировании рынка аутсоринга; слабая институциональная поддержка; нехватка сведений о наличии услуг исполнителей; недостаток профессиональных кадров в сфере аутсорсинга; боязнь утечки информации, как со стороны поставщиков услуг; так и со стороны заказчиков, ожидание значительного снижения издержек и быстрого результата, неправильные расчеты эффективности аутсорсинга; разобщенность на рынке аутсорсинговых услуг; отсутствие долгосрочных стратегий планирования у большей части хозяйствующих субъектов; ментальный фактор (недоверие поставщикам, внутреннее сопротивление инновациям и т.п.). К другим серьезным препятствиям развития аутсорсинга в России следует отнести сомнительные эффекты от использования аутсорсинга в плане снижения издержек обслуживания бизнес-процесса;

[280] Соколова В.А. Современные тенденции развития кадрового менеджмента // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2017. № 35. С. 30-33.

[281] Терлецкая В.А. Развитие услуг кадрового аутсорсинга в Российской Федерации // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2017. № 32. С. 81-85.

недоверие специалистам со стороны; боязнь раскрытия коммерческих тайн организации (закрытость организации); отсутствие «лучших практик» аутсорсинга в России; сложность контроля эффективности работы аутсорсингового персонала[282].

Итак, аутсорсинг – это способ оптимизации бизнеса за счет передачи отдельного функционального сектора в руки сторонней организации, вследствие чего компания может полностью сосредоточить свое внимание на основных бизнес-процессах, не отвлекаясь при этом на побочные вопросы. Одним из наиболее востребованных направлений передачи функционала является аутсорсинг персонала: массовые сокращения персонала и сокращения бюджетов привели руководителей компаний к принятию того факта, что использование услуг кадрового аутсорсинга значительно дешевле, проще и эффективнее содержания целого штата собственных HR-специалистов. Центральным преимуществом аутсорсинга является минимизация временных и финансовых затрат путем высвобождения большого количества материальных, нематериальных и человеческих ресурсов. Однако существуют и факторы, препятствующие активизации кадрового аутсорсинга: так, наличие у аутсорсера высокооплачиваемых специалистов не позволит уменьшить издержки на фонд оплаты труда; вертикальная структура интеграции российских организаций усложняют управление высокотехнологичными работами в отличие от диверсифицированного и высокоспециализированного западного производства; инертность мышления руководства организаций приводит к тому, что аутсорсинг применяется только для снижения издержек, хотя его основная задача – это передача непрофильной функции, что снижает общую эффективность технологии.

Но не смотря на недостатки аутсорсинга и сомнение его стабильного и качественного удовлетворения потребностей фирм-заказчиков, это хороший способ оптимизации бизнеса и сокращение затрат.

Использованные источники:

1. Аитов Д.Ф. Управление кадровыми инновациями: аутсорсинг персонала // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2016. № 10 (92). С. 12.
2. Грунистая О.С. Кадровый аутсорсинг как новая технология в управлении персоналом // Science Time. 2014. № 7. С. 82-86.
3. Ерёмичева О.Н. Кадровый аутсорсинг в управлении современной бизнес-средой // Сетевой научный журнал ОрелГАУ. 2016. № 2 (7). С. 174-177.
4. Ловчикова Е.И., Савкин В.И., Солодовник А.И. Институциональные проблемы и перспективы развития кадрового аутсорсинга // Вестник Орловского государственного аграрного университета. 2017. № 2 (65). С. 85-89.

[282] Аитов Д.Ф. Управление кадровыми инновациями: аутсорсинг персонала // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2016. № 10 (92). С. 12.

5. Паевская А.А., Короткова А.Н., Власенко В.Е. Аутсорсинг персонала в управлении компанией // Новая наука: Опыт, традиции, инновации. 2016. № 3-1 (71). С. 102-105.
6. Панчук Е.Ю., Маринов П.А. Аутсорсинг персонала как средство повышения эффективности кадровой политики // Сборник научных трудов Ангарского государственного технического университета. 2016. № 1. С. 428-431.
7. Пеша А.В., Перина Д.В. Аутсорсинг подбора персонала в России: анализ и тенденции развития // Интернет-журнал Науковедение. 2017. Т. 9. № 4. С. 38.
8. Соколова В.А. Современные тенденции развития кадрового менеджмента // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. 2017. № 35. С. 30-33.
9. Терлецкая В.А. Развитие услуг кадрового аутсорсинга в Российской Федерации // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2017. № 32. С. 81-85.
10. Ловчикова Е.И., Савкин В.И., Солодовник А.И. Институциональные проблемы и перспективы развития кадрового аутсорсинга // Вестник Орловского государственного аграрного университета. 2017. № 2 (65). С. 85-89.

УДК 36

Кривошеина Ю.Г.
студент, магистратура, 2 курс
факультет «Истории, международных отношений и социальных технологий»
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
Россия, г. Волгоград

ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ КАТЕГОРИИ «КАЧЕСТВО СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ» В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В КОНТЕКСТЕ СТАНДАРТИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Аннотация:

В работе рассмотрены законодательные основы категории «качество социальных услуг». Автором выявлены противоречия в действующих стандартах, несоответствия законодательства и текущей государственной политики в данной сфере. К рассмотрению предложены практические рекомендации в области стандартизации, внесение которых способствует достижению запланированного уровня качества социального обслуживания в стране.

Ключевые слова: качество социальных услуг, стандартизация социальной сферы, управление в социальной работе

Krivosheina Y.G.
student
Master's Degree, 2nd year, Faculty of History, International Relations and Social Technologies
FGAOU VO "Volgograd State University"
Russia, Volgograd

LEGISLATIVE BASIS OF THE CATEGORY "QUALITY OF SOCIAL SERVICES" IN THE RUSSIAN FEDERATION IN THE CONTEXT OF STANDARDIZATION OF SOCIAL SPHERE

Abstract: The paper considers the legislative framework of the category "quality of social services". The author identified contradictions in the existing standards, inconsistencies in the legislation and current state policy in this area. Practical recommendations in the field of standardization are offered for consideration, introduction of which contributes to the achievement of the planned level of quality of social services in the country.

Key words: quality of social services, standardization of the social sphere, management in social work

Способность государства обеспечивать устойчивое развитие общества, а также поддерживать достойный уровень жизни, являются основными критериями социального государства. Современная система социального обслуживания Российской Федерации функционирует посредством оказания услуг нуждающимся гражданам. Являясь субъектом государственной

политики, правительство формирует законодательные основы, регламентирующие процесс предоставления помощи. Все учреждения данной сферы обязаны осуществлять свою деятельность в рамках федерального, регионального, муниципального законодательства.

Вопрос качества услуг оказываемых государством как никогда актуален. Согласно указу Президента РФ от 07.05.2012 №601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления», требуемый уровень удовлетворенности населения страны качеством оказания услуг к 2018 году должен достичь не менее 90% [5]. При этом главным критерием оценки качества деятельности организаций является независимое общественное мнение.

Формирование системы управления качеством социальных услуг является задачей руководителей учреждений. Документами, регламентирующими условия организации социального обслуживания, являются государственные национальные стандарты. В них определены основные критерии предоставляемых услуг. Рассмотрим актуальные для исследуемой сферы документы, а также выделим их основное назначение.

Главным критерием эффективности процесса социального обслуживания является качество предоставляемых государством услуг. Данное понятие сформулировано в национальном стандарте ГОСТ Р 50646-2012 «Услуги населению. Термины и определения». Согласно документу, качество услуги - совокупность характеристик или показателей качества услуги, определяющих её способность удовлетворять установленные или предполагаемые потребности потребителя[3].

Рассматривая оценку качества оказания социальных услуг следует отметить, что этот процесс носит сложный и многогранный характер. Невозможно выделить один показатель, характеризующий данное понятие. Поэтому, ключевыми параметрами, отражающими свойства предоставляемых услуг, являются критерии оценки. В национальном стандарте ГОСТ Р 52142-2013 «Социальное обслуживание населения. Качество социальных услуг. Общие положения»[3] подробно рассмотрены критерии качества каждого вида услуг, дана характеристика факторов, влияющих на качество. Учреждения социального обслуживания оказывают услуги в соответствии с требованиями к порядку предоставления, включающими в себя наименование, стоимость услуги, перечень документов подлежащих предоставлению, а также стандарт услуги (описание, сроки, объем, условия предоставления).

Способы контроля качества социальных услуг установлены в национальном стандарте ГОСТ Р 54342-2011 «Социальное обслуживание населения. Методы контроля качества социальных услуг»[3]. В соответствии с документом, выделены: аналитический метод, подразумевающий проведение анализа касательно наличия и содержания документации, оценки динамики развития организации; визуальный метод, включающий проведение осмотра помещений, зданий, инфраструктуры на соответствие

существующим стандартам; интервьюирование персонала и клиентов о качестве услуг; метод сравнения оценки качества со стороны персонала и стороны клиентов; экспертный метод; метод супервизии, т.е. анализа сложных ситуаций клиентов.

В процессе организации социального обслуживания важное значение имеют факторы, влияющие на функционирование системы качества. Согласно стандарту ГОСТ Р 52497-2005 «Социальное обслуживание населения. Система качества учреждений социального обслуживания»[3], факторами, влияющими на качество социальных услуг, являются ресурсы организации (техническая оснащенность, укомплектованность персонала), условия размещения (доступность, комфорт для получателей услуг), профессионализм сотрудников, состояние информации о деятельности учреждения, наличие системы мониторинга функционирования, состав документации.

В соответствии с приказом Министерства труда и социальной защиты РФ от 8 декабря 2014 г. № 995н «Об утверждении показателей, характеризующих общие критерии оценки качества оказания услуг организациями социального обслуживания»[4], выделены показатели, позволяющие раскрыть критерии оказываемых услуг в количественном измерении. Документ формирует пять групп показателей, характеризующих качество предоставления услуг в соответствии с: доступностью и открытостью информации, комфортностью условий обслуживания, временем ожидания, компетентностью и доброжелательностью персонала, удовлетворенностью получателей. Все вышеперечисленные показатели выражаются в определенных единицах измерения. Получатели социальных услуг заполняют анкеты по итогам процесса оказания обслуживания на основе данных критериев. Анализируя полученные результаты, руководство учреждений может сделать выводы о сильных и слабых сторонах работы организации для дальнейшего повышения качества социального обслуживания.

В целом, изучив теоретико-методологическую базу категории «качество социальных услуг»можно сделать вывод о том, что процесс определения уровня данного показателя затруднителен как в теоретическом, так и в практическом аспектах. Существующая система социального обслуживания в Российской Федерации нуждается в однозначном понятии эффективности предоставляемых услуг.

Рассматривая критерии качества стоит отметить, что оценка данной категории носит в большей степени субъективный характер. Весомыми показателями являются доброжелательность, вежливость персонала, оценка которых во многом зависит от личного мнения, проблем, настроения клиента. К критериям удовлетворенности граждан относят также условия помещений (мебель, инвентарь), качество питания, наличие дополнительных услуг. Перечисленные критерии являются субъективными, что осложняет получение достоверной информации о качестве социальной услуги.

Выделенные показатели не имеют единой структуры, отсутствует документ, регламентирующий общий стандарт оценки. Так, например, действующие на сегодняшний день стандарты ГОСТ Р52497-2005 «Социальное обслуживание населения. Система качества учреждений социального обслуживания» и ГОСТ Р 52142-2013 «Социальное обслуживание населения. Качество социальных услуг. Общие положения» дублируют большой объем информации о факторах, влияющих на качество услуг, а практические рекомендации по построению системы (предполагаемые в первом документе) отсутствуют. Требуется реформирование системы стандартизации с целью внесения четкости и ясности в регламентах, а также формирование практической значимости предлагаемых документов.

Стоит учесть, что в отличие от товаров, социальные услуги неосязаемы, полностью не формализованы, неотделимы от источника, носят характер непостоянства и субъективности. Кроме того, в связи с заявительным характером системы социального обслуживания невозможно полностью оценить охват категорий нуждающихся граждан. Перечисленные факторы осложняют процесс оценки уровня качества социальных услуг.

Важно отметить, что существующая законодательная основа предусматривает оказание социального обслуживания негосударственными организациями, однако не регламентирует процесс формирования рынка услуг, активизации частных учреждений. Ни один стандарт не учитывает особенности коммерческой деятельности частных социальных организаций. Нормы, регулирующие функционирование данных учреждений практически отсутствуют, никак не закреплены особенности договорных отношений. Активизация частного сектора подразумевает повышение конкуренции в сфере социального обслуживания, а значит рост качества услуг. Однако, в сложившейся неопределенности лишь небольшой процент негосударственных субъектов решится осуществлять свою деятельность на рынке социальных услуг.

Таким образом, для эффективного достижения целей и задач государства в сфере оказания социальных услуг необходимо разработать единую систему оценки качества, включающую все аспекты, влияющие на результат работы организаций. Её использование позволит руководителям грамотно выстроить процесс управления, повысить уровень социального обслуживания. Кроме того, требуется развитие законодательства в соответствие с существующей государственной политикой в данной сфере, предусматривающей функционирование негосударственных учреждений. Создание качественной методической и правовой основы позволит организациям работать на повышение качества социального обслуживания муниципальном, региональном и федеральном уровнях.

Использованные источники:

1. Андрющенко, О.Е. Проблемы кодификации социально-обеспечительного законодательства (на примере Волгоградской области) / О.Е. Андрющенко //

Социальное и пенсионное право. - 2016. - № 2. - С. 42-46.
2. Андрющенко, О.Е. Удовлетворенность социально-педагогической помощью пожилых людей (на примере ГКУ СО «Дзержинский центр социального обслуживания населения» г. Волгограда) / О.Е. Андрющенко, Н.Г. Левковская, Т.С. Лаврентьева // В сборнике: Технологии социальной работы с различными группами населения V Международная научно-практическая интернет-конференция : сборник статей.под ред. С. Т. Кохана. 2015. - С. 200-206.
3. Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии Росстандарт. URL: http://www.gost.ru (дата обращения: 18.11.2017).
4. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ от 8 декабря 2014 г. N 995н «Об утверждении показателей, характеризующих общие критерии оценки качества оказания услуг организациями социального обслуживания»URL: http://base.garant.ru/70846658/(дата обращения: 02.04.2017).
5. Указ Президента РФ от 07.05.2012 №601 «Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления». [Электронный ресурс] Режим доступа: официальный сайт Президента России http://www.kremlin.ru.

УДК 338.001.36

Крюченкова М.А.
студент 2 курса
факультет «Экономика»
Новосибирский Государственный
Университет Экономики и Управления «НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

СБАЛАНСИРОВАННЫЙ КОМПЛЕКС МЕР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассмотрены меры по совершенствованию налоговой политики. Проанализированы существующие пробелы в области налогообложения и представлены их возможные способы решения.

Ключевые слова: налоги, эффективность налогообложения, налоговая политика.

Kruchenkova M. A.
Student 2nd year, Faculty of Economics
Novosibirsk State University of Economics and Management "NINH"
Russia, Novosibirsk

BALANCED COMPLEX OF IMPROVING THE EFFICIENCY OF TAXATION IN THE RUSSIAN FEDERATION

The article considers measures to improve the tax policy. In addition, it analyzes existing gaps in the field of taxation and their possible solutions.

Keywords: tax, tax system, tax rule, trends in the current state taxation policy in the Russian Federation.

В современной экономике в последние годы появляется необходимость в рациональном распределении и использовании финансовых ресурсов, повышении эффективной работы налоговой сферы.

Формирование новых и совершенствование уже существующих механизмов налоговой политики требует дополнительных исследований. Процесс разработки налогово-бюджетной политики тесно связан с серьезными противоречиями и компромиссами: с одной стороны, в интересах государства - увеличение дохода бюджета с помощью налогов, а, с другой стороны, увеличение налогов может вызывать негативные последствия – свертывание бизнеса и вывод капиталов в зарубежные страны.

На данном этапе экономического развития Россия имеет достаточно развитую налоговую систему, которая соответствует мировым стандартам развитых стран. Однако нельзя скрывать существующие пробелы в области налогового регулирования и стимулирования экономики. Данное явление можно объяснить неопределенностью и многозначительностью курса, по которому следует наша налоговая политика.

Для того чтобы экономика государства успешно развивалась,

необходимо учитывать платежеспособный потенциал населения, а также уметь составлять прогнозы на последствия от вводимого налогового законодательства.

С целью повышения эффективности налогообложения необходимо принять сбалансированный комплекс мер с расставленными акцентами.

Министерством Финансов планируется провести налоговый маневр «22/22». Предполагается, что произойдет повышение НДС с 18% до 22%, при снижении ставки страховых взносов до 22%. Выпадающие доходы пенсионного фонда составят 1,4 трлн рублей, 1,2 трлн рублей из которых компенсируется за счет увеличения налога на добавленную стоимость.

Целью проведения налогового маневра является устранение теневого бизнеса. Ожидается, что конкурентная среда станет более благоприятной для легального бизнеса, а предприниматели откажутся от зарплатных схем.

Появилась возможность перенести налоговую задолженность с юридических на физические лица. По измененному законодательству налоговую задолженность компании, образованной по итогам проверки и не погашенной в срок более трех месяцев, можно взыскать не только с ее материнской, дочерней фирмы, но и с физического лица, связанного с организацией-должником. Для государства данное решение является способом борьбы с погашением налоговых задолженностей.

Перераспределение налоговой нагрузки позволит увеличить налогооблагаемую базу и снизить нагрузку, что окажет благотворное воздействие на весь производственный процесс и на темпы экономической динамики.

Для обеспечения стабильного развития российской экономики, сохранения и улучшения существующего финансового положения граждан, возможно ввести дополнительные меры для развития малого и среднего бизнеса, привлечения и стимулирования инвестиций в отдельные отрасли. Примером таких мер может стать принятая система «Налоговые каникулы». Освобождение от налоговых отчислений на определенный период должен вызвать рост производительности труда, использование малыми предпринимателями новейших достижений в области производства, увеличение конкуренции на отечественном и мировом рынке товаров.

Стоит отметить, что такое решение находит свои противоречия: принципы налогообложения подразумевают установление одинаковых условий для всех налогоплательщиков, а введение налоговых каникул для отдельных групп нарушает принцип равенства и справедливости. [3].

Эффективным способом пополнения государственных доходов может стать государственная монополия на реализацию спиртных напитков. Доход от акцизных сборов может принести значительные поступления денежных средств в государственный бюджет: как показывает опыт зарубежных стран, акцизы на спиртные напитки обеспечивают значительную долю поступлений в бюджет. [4].

Необходимость налогового совершенствования оправдана и

закономерна: налоги, как элемент финансовой системы, оказывают прямое и косвенное влияние на экономику.

Актуальной проблемой является налоговое злоупотребление и отклонение предприятий от выплаты налогов. Очевидно, что все хозяйствующие субъекты всегда стремились сократить свои расходы. Однако этот факт может негативно сказаться на экономике государства в целом. Для решения проблемы собираемости налогов, государству при разработке налоговой политики необходимо создать определенные условия: усовершенствовать налоговые процедуры, усилить налоговый контроль и гарантии налогоплательщиков.

Российское законодательство вносит поправки в налоговые законопроекты, включающие в себя запрет на применение налоговых схем, нацеленных на неуплату налогов и пресечение использования фирм-однодневок.

С существованием фирм-однодневок должны бороться не только государственные органы для увеличения поступлений налоговых платежей, но и бизнес-сообщество для поддержания здоровой конкуренции.

Граждане нуждаются в повышении своего уровня налогового правосознания – обязательство своевременной уплаты налогов. Для решения данного вопроса государство может принимать различные меры.

Ввести утрату права на налоговые льготы и установить запрет на заключение договоров с государственными организациями на определенный период. Такая мера могла бы дать положительный результат, ведь на стадии развития российского рынка, государство осуществляет множество заказов у частных организаций. [5].

В рамках борьбы с несвоевременной уплатой налогов возможен вариант автоматизирования процедуры взыскания налоговой задолженности, информирование и консультирование налогоплательщиков.

Во избежание различных проблем следовало бы ввести положения, которые предусматривали бы элементы поощрения и стимулирования добросовестных налогоплательщиков. Например, освобождать добросовестных плательщиков от уплаты части пеней при наступлении просрочки платежа. Государственная поддержка добросовестного поведения налогоплательщика в последующем периоде может компенсироваться развитием производственных сил рыночного сектора экономики. [5].

Современная налоговая политика должна базироваться на идее устранения утечек денежных средств, не поступающих в бюджет при одновременной стимуляции экономического роста. При этом налоговая политика Российской Федерации должна отвечать современным глобальным вызовам, которые формируют ключевые параметры внешней среды.

Выполнение главной задачи в краткосрочной перспективе - наращивание экономического потенциала и усиление национальной безопасности России, в полной мере будет осуществлено при условии устойчивого увеличения налоговых доходов государственного бюджета.

Для соответствия мировой динамики развития, России следует разрешить вопросы, касающиеся обложения и взыскания налогов в условиях нестабильности макроэкономической среды.

В настоящее время государству при формировании новой модели налогообложения, необходимо внести определенные коррективы, учитывающие условия нестабильности макроэкономической среды.

Использованные источники:

1. Лукьянова З.А., Хомушку А.О. Проблемы стратификации населения в современном мире и пути преодоления бедности Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. № 6. С. 72-74.
2. Лукьянова З.А., Гоманова Т.К. Государственно-частное партнерство в социальной сфере: текущая ситуация и перспективы / В сборнике: Мы продолжаем традиции Российской статистики. Сборник докладов I Открытого российского статистического конгресса. Российская ассоциация статистиков; Федеральная служба государственной статистики РФ; Новосибирский государственный университет экономики и управления "НИНХ". 2016. С. 312-
3. Лукьянова З.А. Финансовый механизм государственного регулирования регионального развития // В сборнике: Государственное и муниципальное управление в Сибири: состояние и перспективы. Экономика //материалы международной научно-практической конференции. редколлегия: И.В. Князева ответственный редактор. Новосибирск, 2007. С. 238-241.
4. Майбуров, И.А. Налоговые реформы. Теория и практика: монография для магистрантов, обучающихся по специальностям «Финансы и кредит», «Бухгалтерский учет, анализ и аудит» / [И. А. Майбуров и др.]; под ред. И. А. Майбурова, Ю. Б. Иванова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. - 463 с.
5. Новрузов В., Лукьянова З.А. Система индикаторов финансовой безопасности государства // В сборнике: Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. сборник материалов VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 197-200.
6. Нурмухаметов И.М., Ахматьянова Э.Р. Основные направления бюджетной политики на 2016 год и на плановый период 2017-2018 гг. По оптимизации затрат бюджета // Вестник Марийского государственного университета. Серия "Сельскохозяйственные науки. Экономические науки". 2016. №5. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-napravleniy..(дата обращения: 25.04.2017).

УДК 331.56

Кудренко Л.В.
магистрант экономических наук
кафедра «Экономика и бизнес»
Казахская Академия Труда и Социальных Отношений
научный руководитель: Байгелова А.Н., к.э.н.
доцент
Казахстан, г. Алматы

ПОСЛЕДСТВИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ ДЛЯ КАЗАХСТАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация

В статье проводится количественный анализ ключевых аспектов макроэкономического явления безработицы Республики Казахстан за период 2012-2016 гг. Проведен расчет принятых в мировой и отечественной практике показателей (уровень занятости, уровень безработицы и т.п.) проанализирована их динамика. Сделана попытка оценить эффективность государственного регулирования безработицы в Казахстане. Наряду с традиционными показателями рассчитаны также новые, позволяющие осуществить примерную оценку прямых и косвенных издержек государства, которые оно вынуждено нести в связи с безработицей, т.е. определить экономические последствия безработицы. Обоснована неприменимость закона Оукена для современной отечественной экономики.

Ключевые слова: безработица, рынок труда, уровень безработицы, экономические последствия безработицы.

Kudrenco L.V.
Master of science in economics
Department of «Economics and Business»
Kazakh Academy Labor and Social relations
Kazakhstan, Almaty city
Scientific adviser: candidate of economic sciences associate professor
Baigelova A.N.

CONSEQUENCES OF UNEMPLOYMENT FOR THE KAZAKH ECONOMY

Abstract

The article conducts a quantitative of the key aspects of the macroeconomic phenomenon of unemployment in the Republic of Kazakhstan for the period 2012-2016. We calculated indexes accepted in the world and domestic practice (employment level, unemployment rate, etc.) and analyzed their dynamics. We have made an attempt to assess the efficiency of the state regulation of unemployment Kazakhstan. Along with the traditional indexes, we calculated new indexes that allow to approximately assess direct and indirect state’s costs, which it is forced to bear because of unemployment, i.e. to determine economic consequences of unemployment. We justify the inapplicability of Okun’s law for the current

domestic economy.

Keywords: uunemployment, labor market, unemployment rate, economic consequences of unemployment.

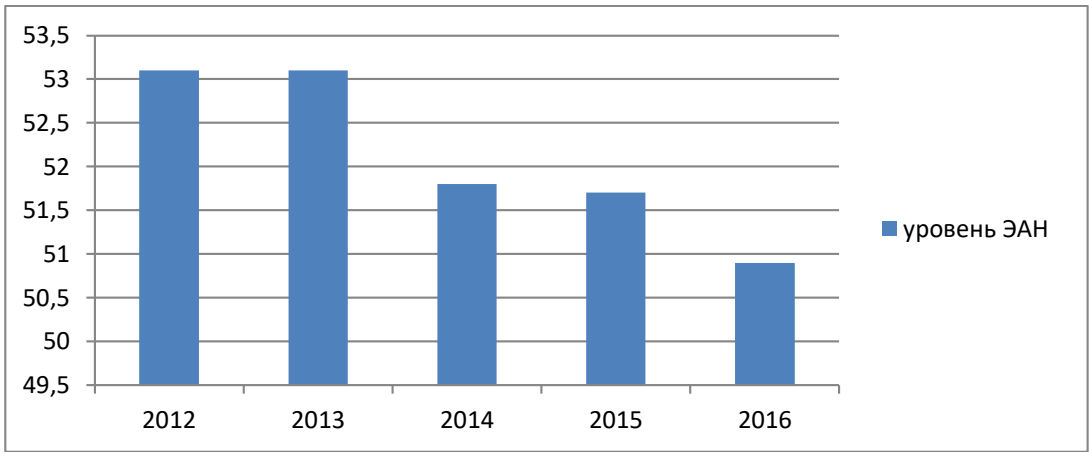
Проблемы рынка труда в современной экономике играют большую роль. От того, в какой степени население страны находит применение своим интеллектуальным и физическим способностям и насколько достойно оплачивается труд граждан, зависит благосостояние страны. Несмотря на значительную изученность проблем рынка труда, занятости и безработицы, осуществляют их отдельные аспекты, в меньшей степени, освещенные в научной периодике.

Для анализа безработицы в международной и отечественной практике используют ряд показателей: уровень занятости населения, уровень безработицы населения и уровень экономически активного населения, расчет и анализ которых приведен в таблице 1.

Таблица 1 Численность занятых и безработных в РК в 2012-2016 гг. в среднем за год, млн чел

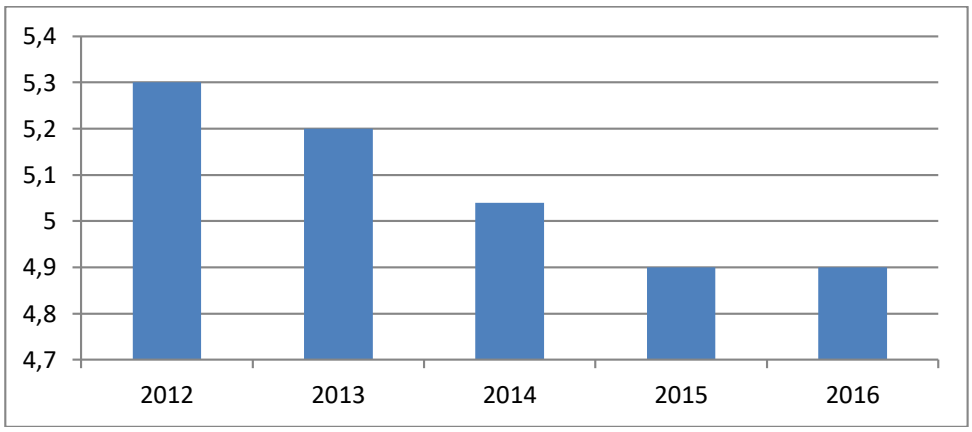
Год	Чис-ленность населения	Численность занятых	Численность безработных	Численность экономически активного населения (ЭАН)	Уровень экономической активности %	Уровень занятости в расчете на ЭАН %	Уровень безработицы в расчете на ЭАН, %
1	2	3	4	5=3+4	6=5/2*100%	5=3/5*100%	6=4/5*100 %
2012	16900	8507,1	474,8	8981,9	53,1	94,7	5,3
2013	17035	8570,6	470,7	9041,3	53,1	94,8	5,2
2014	17289	8510,1	451,9	8962	51,8	94,9	5,04
2015	17557	8623,8	451,1	9074,9	51,7	95,02	4,9
2016	17671	8553,4	445,5	8998,9	50,9	95	4,9
Источник: составлено автором на основе [2]							

Из таблицы 1 видно, что численность безработных и экономически активного населения снизилась, их динамика показана на рисунке 1,2.



Источник: составлено автором на основе [2].

Рисунок1. Динамика уровня экономической активности в РК в 2012-2016 гг. %



Источник: составлено автором на основе [2].

Рисунок 2. Динамика уровня безработицы расчете на экономически активное население РК в 2012-2016гг., %

Доля официально зарегистрированных безработных в РК 2016г. составила - 8,4% (таблица № 2)

Таблица №2 Официально зарегистрированная безработица в РК в 2012-2016 гг. в среднем за год, тыс. чел.

год	Численность безработных		Доля официально зарегистрированных безработных в их большей численности, %
	Общая (тыс. чел)	Официально зарегистрированные (тыс. чел)	
1	2	3	4=3/2*100%
2012	474,8	34,6	7,3
2013	468,1	44,2	9,4
2014	458,8	33,4	7,3
2015	448,5	54,6	12,2
2016	447,6	37,5	8,4
Источник: составлено автором на основе [2].			

По вышеуказанным данным видно, что, население Казахстана, не

имеющие работы, но желающие трудоустроиться, предпочитают искать место работы самостоятельно, не прибегая к помощи государственных органов.

Работу государственных органов в сфере занятости едва ли можно признать в полной мере эффективной: она, по всей видимости, не способствует взаимному решению проблем безработного населения и работодателей.

Затраты времени и средств на официальную регистрацию в качестве безработного могут в конечном счете оказаться непокрытыми пособием по безработице.

Последствия безработицы для экономики общества многогранны, подробнее остановимся на количественном аспекте и определим величину издержек, которые несет государство в связи с безработицей.

Когда гражданин становится безработным, государство:

1) Увеличивает свои расходы, выплачивая ему пособие по безработице (в случае если он официально зарегистрирован в качестве безработного и имеет право на получение данного пособия);

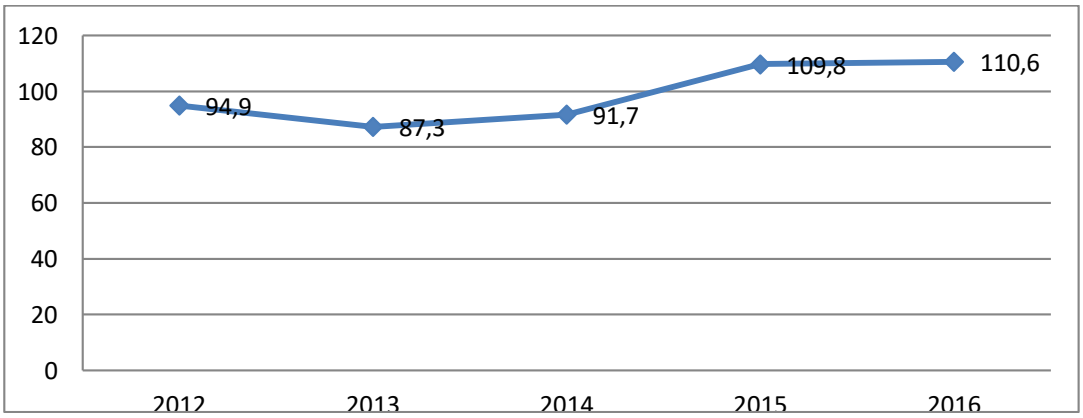
2) Уменьшает свои потенциальные доходы в связаны тем, что гражданин не получает заработную плату, с которой в государственный бюджет уплачивается налог на доходы физических лиц.

Это крайне упрощенная, но вместе с тем наглядная модель, поддающаяся исчислению. В таблице 3 представлен расчет прямых государственных издержек государственного бюджета, связанных с безработицей за период с 2012 по 2016 гг.

Таблица №3 Расчет прямых годовых издержек государственного бюджета РК, связанных с безработицей в 2012-2016гг.

Год	Численность безработных, получающих пособие по безработице, тыс. чел.	Максимальная базовая величина месячного пособия по безработице, тенге	Дополнительные годовые расходы гос. бюджета, млрд. тенге.	Численность безработных млн. чел	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, тенге	Недополученные гос. бюджетом суммы по НДЛФ	Прямы годовые издержки бюджета в связи с безработицей, млрд тенге.
1	2	3	4=2*3-12 мес.	5	6	7=5*6*0,10*12мес.	8=4+7
2012	34,6	17439	7,2	474,8	104896	77,7	94,9
2013	44,12	18660	9,9	468,1	105948	77,4	87,3
2014	33,4	19966	8,002	458,8	116927	83,7	91,7
2015	54,6	21364	13,99	448,5	136970	95,8	109,8
2016	37,5	22859	10,3	447,6	143650	100,3	110,6
Источник: составлено автором на основе [2].							

Исходя их данных таблицы 3, на рисунке 3 показаны темпы роста государственного бюджета РК связанных с безработицей.



Источник: составлено автором по данным [2].

Рисунок 3: Прямые годовые издержки государственного бюджета в связи с безработицей в РК в 2012-2016 гг. млрд тен.

Таким образом, в связи с безработицей государство в 2012-2016 гг. выделило несло с среднем 86,98 млрд тенге.

Косвенные издержки от безработицы, поддающиеся измерению, связаны с сокращением доходов безработного населения, которое сопровождается снижением объемов потребления товаров и услуг. Реализация товаров и услуг облагается налогом на добавленную стоимость (ДНС), следовательно, суммы к уплате в бюджет по данному налогу будут уменьшены [3]. Эти издержки опять же являются издержками упущенных возможностей для бюджетов. В таблице 4 представлен расчет косвенных затрат государственного бюджета в РК в связи с безработицей.

Таблица№ 4 Расчет косвенных годовых издержек государственного бюджета РК, связанных с безработицей в 2012-2016 гг.

год	Среднемесячная номинальная начисленная заработная плат, тенге	Максимальная базовая величина месячного пособия по безработице, тенге	Сокращение доходов одного безработного, %	Среднемесячные затраты населения на потребление товаров и услуг, тенге на одного человека	Численность безработных млн чел.	Недополученные государственным бюджетом суммы НДС, млрд. тенге в год
1	2	3	4=|(3-2)/2 * 100|	5	6	7=6*5*4/100*0,12*12 мес.
2012	104896	17439	83,4	16064	474,8	9,2
2013	105948	18660	82,4	18660	470,7	10,4
2014	116927	19966	82,9	19966	451,9	10,7
2015	136970	21364	84,4	21364	451,1	11,7
2016	143650	22859	84,1	22859	445,5	12,3
Источник: составлено автором по данным [2].						

В связи с безработицей государство в 2012-2016 гг. выделило в среднем 10,86 млрд. тенге косвенных издержек.

Для измерения последствий безработицы американским макроэкономистом Артуром Оукеном (1828-1980 гг.) была сформулирована эмпирическая зависимость между темпом роста валового внутреннего продукта (ВВП) и темпом роста уровня безработицы, предполагающая, увеличение уровня безработицы на 1% по сравнению с естественным уровнем приводит к снижению темпа роста реального ВНП на 2,5% в год [3].

Данная закономерность, названная законом Оукена, в действительности законом не является, поскольку справедлива только для конкретной территории (США) и для конкретного периода времени (первая половина 20-

го века) [1].

Применение методики Оукена для современного Казахстана мало наглядно, поскольку официально публикуемый уровень безработицы за последние десятилетия практически стабилен. Регрессионная модель, подобная модели Оукена, даст искаженные результаты.

Из всего выше сказанного можно сделать выводы,

1. Ситуация с экономической активностью населения Казахстана в последние годы вызывает некоторое беспокойство:
2. Государственная политика в сфере занятости не демонстрирует признаков высокой эффективности;
3. Уровень безработицы в Казахстане, - по крайней мере, согласно данным официальной статистики, - в последние годы остается практически стабильным;
4. Экономические последствия безработицы, тем не менее, значительны.

В заключении можно отметить, что безработица по-прежнему остается важной проблемой, требующей решения. Инициатива в этом вопросе должна исходить как от государства, так и от населения и работодателей.

Использованные источники:

1. Елисеева И.И. Социальная статистика. / учеб. пособие. – М.: Финансы и статистика, 2013,- 480с.
2. Министерство национальной экономики РК 2012-2016гг. {Электронный ресурс} stst.kz
3. Костыря А.В. Безработица и совершенствование ее регулирования. Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук., 2014-25с.

УДК 330.15

Кудряшов М.С.
студент магистратуры 2 курса
«Экономическая теория и финансово кредитные отношения»
Уфимский государственный технический университет
научный руководитель: Фахретдинова Г.Р., к.э.н.
Российская Федерация, г. Уфа

ЭФФЕКТИВНОЕ ЭТОМ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИРОДНОГО ПЕРВОЙ ПОТЕНЦИАЛА НЕФТИ ВОЗДЕЙСТВИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация:

В статье рассматривается эффективное использования природного потенциала и добычи нефти в Республике Башкортостан. Также рассматривается потенциал нефтеперерабатывающих предприятий республики, перспективы открытия розничной новых месторождений. Развитие модернизация, реконструкция, новое строительство, направленные в первую очередь на углубление переработки нефтяного сырья.

Ключевые слова:

Нефть, углеводород, природный потенциал, модернизация

Kudryashov M.S., magistracy student "Economic theory and financial credit relations"
Ufa State Technical University
Ufa, Russian Federation
Scientific adviser: Fahretdinova G.R.
Candidate of Economic Sciences

EFFECTIVE USE OF NATURAL FIRST POTENTIAL OF OIL IMPACT IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Annotation:

The paper considers the effective use of natural potential and oil production in the Republic of Bashkortostan. The potential of the republic's oil refineries, the prospects for opening new retail deposits are also being considered. Development of modernization, reconstruction, new construction, primarily aimed at deepening the processing of petroleum raw materials.

Keywords:

Oil, hydrocarbon, natural potential, modernization

Благодаря удачному расположению на стыке основных структурных элементов – Русской платформы и Уральской складчатой системы, недра Республики Башкортостан богаты самыми разнообразными полезными ископаемыми. В настоящее время открыто около 1170 месторождений, на разведанных запасах которых создан мощный минерально-сырьевой комплекс. Потенциальная извлекаемая ценность минерально-сырьевых

ресурсов республики по различным оценкам находится в пределах 150-250 млрд. долларов.

Для Республики Башкортостан использование минерально-сырьевых ресурсов продолжает составлять одну из важнейших основ хозяйственной жизни – 70 % промышленной продукции приходится на топливную, химическую и нефтехимическую отрасли, базирующихся на использовании различных видов полезных ископаемых. Бюджет республики, не менее чем на 20%, формируется за счет добычи нефти.

Башкортостан является одним из старейших нефтедобывающих регионов России, первая нефть была открыта здесь в 1932 году на территории города Ишимбай. Позже были открыты другие крупные месторождения нефти на территории республики. Тем не менее нефтегазоносный потенциал региона еще не исчерпан. Нефтеперерабатывающий комплекс Республики Башкортостан является крупнейшим не только в Российской Федерации, но и в Европе и представлен нефтеперерабатывающими заводами – ОАО «Уфанефтехим», ОАО «Уфимский нефтеперерабатывающий завод», ОАО «Ново-Уфимский нефтеперерабатывающий завод», а также ОАО «Газпром нефтехим Салават». По объему переработки нефтяного сырья, производству светлых нефтепродуктов Республика Башкортостан сохраняет лидерство среди регионов России, перерабатывая 11,2% российской нефти, производя 16,3% автомобильного бензина, 13,5% дизельного топлива. Инвестиционная политика в этой области направлена, прежде всего, на повышение глубины переработки нефти, качества выпускаемого топлива и обеспечение экологической безопасности производственных процессов. Планируемые к реализации инвестиционные проекты позволят довести глубину переработки нефти на уфимских нефтеперерабатывающих заводах с 87% до 94,7%, а выход светлых нефтепродуктов — с 62% до 73%[1].

Модернизация мощностей Ново-Уфимского НПЗ позволит заводу полностью перейти на выпуск бензина и дизтоплива стандарта Евро-5. Намечена к реализации программа по развитию малотоннажного производства, для этих целей планируется создание рядом с крупными заводами небольших предприятий, которые станут заниматься производством конечной продукции.

На данный момент крупные нефтяные компании, которые ведут разработку месторождений на территории республики, в последние годы наращивают свои запасы за счет разведки новых месторождений в Восточной и Западной Сибири и других регионов. Об открытии новых запасов мы слышим редко. Современное состояние нефтедобывающей отрасли республики характеризуется следующими основными признаками:

- большая часть (до 80%) потенциальных ресурсов угле-водорода выявлена;

- наиболее крупные по запасам нефтяные месторождения находятся в заключительной стадии разработки с выработанностью запасов до 90% и более;

- длительное форсирование отборов жидкости привело к высокой степени обводненности добываемой продукции (на каждую тонну нефти отбиралось 10-12 м^3 воды);

- вновь открываемые залежи нефти, в основном, мелкие по запасам.

Несколько лет назад Приволжскнедра официально сообщало, что запасов нефти в Башкирии хватить чуть больше, чем на 20 лет.

Перспективы открытия новых месторождений, связываемые с оставшимися неразведанными ресурсами, ориентированы, преимущественно, на мелкие скопления углеводородов, рассеянные на территории платформенного Башкортостана и Предуральского прогиба. Рассмотрение состояния изученности территории Республики Башкортостан геологоразведочными работами позволяет утверждать, что в пределах большинства тектонических регионов (Южно-Татарский свод, Верхне-Камская, Благовещенская и Бымско-Кунгурская впадины, Бирская седловина) перспективы выявления большеразмерных объектов структурного типа со значительными ресурсами категории С3 практически исчерпаны Есть еще одна особенность — вновь открываемые запасы нефти в Башкортостане, как правило, довольно мелкие. Они не представляют интереса для больших компаний: серьезные финансовые затраты не оправдываются маленькими запасами — себестоимость работ на таком участке оказывается очень высока.

Значительная доля остаточных извлекаемых запасов нефти приходится на трудноизвлекаемые. В этих условиях основной задачей является удержание на достигнутом уровне темпов годовой добычи нефти, что обеспечивается в основном за счет применения современных технологий.

Так как крупным нефтяным компаниям неинтересны небольшие залежи нефти, есть маленькие компании, например такие как ООО «Осмос», которая владеет лицензией на разведку месторождения в Туймазинском районе республики. По предварительным оценкам, ресурсы нефти и растворенного газа на Чишминском участке площадью 100 кв. км могут достигать 12,5 млн тонн, запасы составляют 425 тысяч тонн. Для сравнения, запасы Анастасьинского месторождения, открытого в Башкирии нынешней весной, оцениваются в 600 тысяч тонн. Выигрышной особенностью участка является развитая инфраструктура. Компания активно используем метод геохимической съемки, который помогает уточнить местоположение мелких залежей[2].

Потенциал нефтеперерабатывающих предприятий республики позволяет довести переработку нефтяного сырья до 35–36 миллионов тонн в год, а используемые технологические схемы – принимать и перерабатывать сырье самого различного качества: от газового конденсата до тяжелой высокосернистой нефти.

Выбрав приоритетами своего развития модернизацию, реконструкцию, новое строительство, направленные в первую очередь на углубление переработки нефтяного сырья, повышение качества продукции, расширение ассортимента нефтепродуктов, обеспечение мирового уровня экологической

безопасности как производств, так и выпускаемой продукции, республиканские нефтеперерабатывающие заводы ведут активную и целенаправленную работу в этих направлениях.

Использованные источники:

1. Мурдашова Л.Р., Минеева А.Ю., Марьина А.В. Влияние крупнейших корпораций на экономическое развитие государства // Наука сегодня: теория и практика сборник научных трудов II Международной заочной научно-практической конференции. 2016. С. 136-139.
2. Давлетшина А.А., Фахретдинова Г.Р. Государственное регулирование в РФ // Институциональные и инфраструктурные аспекты развития различных экономических систем сборник статей Международной научно-практической конференции. 2016. С. 94-97.

УДК 001.201

Кужель М. В.
студент 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-Педагогический Университет
научный руководитель: Савченко И.А., к.полит.н.
доцент
кафедра «Теория и практика управления»
Россия, г. Москва

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ СТИЛЬ ОБЩЕНИЯ УЧИТЕЛЯ С УЧЕНИКАМИ КАК ФАКТОР ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ ШКОЛЫ

Аннотация: В статье изложены методы воспитательной работы и управления знаниями учеников школы, а также методы контроля над поведением в образовательной среде. Также поднимается вопрос об эстетичности и практичности образовательного поведения. В статье приведены примеры неправильного воспитания и последствий данного поведения. Также рассматривается методика дружбы с учеником.

Ключевые слова: учитель, ученик, психологическое воспитание в школьной среде, преподавательская деятельность, способы и методы воспитания, образовательное поведение, эстетичность и практичность учителя.

Kuzhel M.V.
student
1 year, faculty «State and Municipal Administration»
Moscow State Psychological and Pedagogical University
Russia, Moscow
Supervisor: Savchenko I. A.
Associate Professor in the Department of theory and practice of management
Candidate of political sciences

Abstract: the article presents methods of educational work and knowledge management students in the school, as well as methods of controlling behavior in an educational environment. Also raises the question of aesthetics and practicality of the educational behavior. The article presents examples of improper upbringing and the consequences of such behavior. How to friendship with a student.

Key words: teacher, student, psychological education in school environment, methods and techniques of education, educational behavior, aesthetics and practicality of the teacher.

Опыт преподавательской деятельности показывает, что знания учителей для преподавания того или иного предмета не всегда достаточно. В

школе знания играют большую роль, но правильное психологическое воспитание ребенка еще более ценно, чем сами знания.

Учителя, по роду своей деятельности, должны нести не только знания ученикам, но и уметь помогать им решать некоторые проблемы, которые могут возникнуть в школьной среде.

Если говорить о понятии психологической безопасности применительно к учителю, то здесь целесообразно рассмотреть такие моменты, как уровень его профессиональной подготовки по вопросам безопасности, степень приверженности нормам и ценностям, определяющим культуру безопасности, установка на соблюдение мер безопасного поведения в своей профессиональной деятельности, а также способность противостоять стрессу, негативному и возможно агрессивному воздействию, выдерживать эмоциональные и интеллектуальные нагрузки, возникающие в процессе осуществления профессиональной деятельности. Кроме того, обеспечение психологической безопасности учителя включает в себя его способность управлять поведением учеников в опасных ситуациях, блокировать агрессию, панику, разрешать конфликты и т.п. [5]. Но, вернёмся к моделям поведения преподавателя с учениками.

Существует три модели поведения учителя с учениками, каждая из которых имеет свои плюсы и минусы [3].

1 модель: Учитель как бы возвышается над классом. Он слишком высоко ставит себя, летает в облаках, не обращая внимания на своих учеников. Таким образом, он преподает только то, что считает необходимым. Такая ошибка зачастую встречается у начинающих учителей, увлеченных наукой, но не имеющих опыта преподавания.

Минус данной модели заключается в том, что учитель не может поддержать своих учеников, не может стать некой опорой для дальнейшего общения. Он воспринимается скорее как ментор, который транслирует знания, а не как друг, к которому можно обратиться в трудную минуту.

2 модель: Между учителем и детьми в качестве невидимого ограничителя выступает дистанция, которую педагог устанавливает между собой и учащимися.

Такими ограничителями могут служить:

- подчеркивание педагогом своего превосходства над учащимися;
- преобладание стремления сообщить информацию, а не обучить;
- отсутствие желания к сотрудничеству, утверждение ситуации безусловной ведомости школьников;
- снисходительно-покровительственное отношение к учащимся, мешающее организовать «взрослое» взаимодействие.

Как результат: сильная отстраненность учеников от своего учителя и невидимая межличностная пропасть, которая, в дальнейшем, может иметь очень плачевные последствия.

Например, стрельба в школе Колумбайн (20 апреля 1999 года), которую заранее приготовили двое учеников старших классов Эрик Харрис и Дилан

Клиболт возникла из-за того, что учителя не обращали внимания на проблемы этих учеников, а лишь несли образовательную программу, тем самым раззадорив конфликт. Прежде чем парни подумали о массовом убийстве, они неоднократно подвергались травле со стороны своих ровесников и учителей. Подобное поведение в педагогике недопустимо и может привести к повтору таких событий.

Еще один пример: школьник из подмосковной Ивантеевки пронес с собой в школу оружие, дабы расквитаться со своей учительницей, которая, по его словам, неоднократно издевалась над ним, унижая его перед всем классом. Подростки слишком восприимчивы к любому виду психологического насилия и видят учителей как своих школьных родителей, тех, кто поможет им справиться с проблемами. Но не всегда учителя оправдывают ожидания, что может быть обусловлено чаще всего недостаточной психологической подготовкой к преподаванию. При этом представляется очевидным, что учитель должен быть стрессоустойчивым, а главное подкованным в психологии поведения подростков.

3 модель: Учитель создает вокруг себя дружественную атмосферу. Он не идет на поводу у учеников, но и не ставит себя выше них. Он уважает детей, разговаривает с ними порой на какие-то отвлеченные темы. К примеру, обсуждает на уроке литературы не только Пушкина, но еще и Есенина, вдаваясь в обсуждения их творчества с точки зрения восприятия их творчества. Учитель мотивирует учеников уважать его, тем самым выстраивая дружеские отношения. Он заменяет им родителей на территории школы.

Как итог ученики всегда безукоризненно слушают такого учителя, стараются ему угодить не под страхом плохих оценок, а под страхом того, что учитель расстроиться и они его подведут.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о необходимости грамотного общения с учениками учителем. Ему следует применять методы сотрудничества, вызывая тем самым уважения среди учеников. Не стоит применять психологическое насилие в виде принуждения, не стоит выстраивать взаимоотношения на почве страха и недоверия, ведь такие отношения не приведут ни к чему хорошему ни учителя, ни учеников. К каждому следует находить индивидуальных подход, но не стоит выделять любимчиков в классе, ведь это также провоцирует конфликт в классе, тем самым учитель становится катализатором травли.

Учитель должен служить для обучающихся примером хорошего человека. Того, каким надо быть, чтобы тебя уважали. Учителю же следует решать проблемы с помощью разговоров со своими подопечными, а также подавать своим поведением пример ученикам.

Только тогда, когда во всех школах учителя будут ставить учеников на уровень себя, а не ниже, только тогда в школьной среде восстановится порядок и уважение, а профессия учителя станет самой желаемой во всех сферах деятельности человека. Ведь учитель для ученика как родитель, он

дает не только знания и умения, но еще и мотивацию к развитию личности в нужном русле.

«Воспитание не только должно развивать разум человека и дать ему известный объем сведений, но должно зажечь в нем жажду серьезного труда, без которой жизнь его не может быть ни достойной, ни счастливой». (К. Д. Ушинский) [6].

Использованные источники:

1. Алиева, С.В. Социальная педагогика: Учебное пособие / А.В. Иванов, С.В. Алиева . - М.: Дашков и К, 2013. - 424 с.
2. Гребенюк, О. С. Общие основы педагогики / О.С. Гребенюк, М.И. Рожков. - М.: Владос-Пресс, 2008. - 160 с.
3. Еремин, В.А. Отчаянная педагогика: организация работы с подростками / В.А. Еремин. - М.: Владос, 2014. - 176 с.
4.История педагогики и образования. От зарождения воспитания в первобытном обществе до конца XX века. - М.: Сфера, 2015. - 496 с.
5. Рыженкова М.В., Савченко И.А., Проблема управления социальной безопасностью образовательной организации // Научный журнал «Дискурс». 2017. №5 (7). С. 145-152.
6. Ушинский К. Д. Цитаты // Жемчужины мысли [Электронный ресурс] – URL: http://жемчужины-мысли.рф/%D1%86%D0%B8%D1%82%D0%B0%D1%82%D1%8B/%D0%BF%D0%BE%20%D0%B0%D0%B2%D1%82%D0%BE%D1%80%D0%B0%D0%BC/%D0%9A.%20%D0%94.%20%D0%A3%D1%88%D0%B8%D0%BD%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B9.html (дата обращения: 02.12.2017)

УДК 001.201

Кужель М. В.
студент 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-Педагогический Университет
научный руководитель: Савченко И.А., к.полит.н.
доцент
кафедра «Теория и практика управления»
Россия, г. Москва

РОЛЕВЫЕ МОДЕЛИ ПОВЕДЕНИЯ В СИТУАЦИИ КОНФЛИКТА

Аннотация:

Статья посвящена межличностному конфликту и описанию различных моделей поведения, которые могут быть использованы в конфликте. Так же в статье рассматривается само понятие конфликта и стили конфликтного поведения. Конфликты в педагогической сфере – явление частое. Поэтому особое внимание уделяется конфликту в педагогической сфере.

Ключевые слова: психология, конфликт, психология конфликта, конфликтное поведение, межличностный конфликт, педагогический конфликт.

Kuzhel M.V.
student
1 year, faculty «State and Municipal Administration»
Moscow State Psychological and Pedagogical University
Russia, Moscow
Supervisor: Savchenko I. A.
Associate Professor in the Department of theory and practice of management
Candidate of political sciences

Abstract:

The article deals with interpersonal conflict and different patterns of behaviour, which can be used in the conflict. The article also discusses the notion of conflict and styles of conflict behavior. Conflicts in the pedagogical field – the phenomenon frequent. Therefore, special attention is paid to the conflict in pedagogical sphere.

Key words: psychology of conflict, psychology of conflict, conflict behaviour, interpersonal conflict, teaching conflict.

Любой конфликт – это противоречие между сторонами, борьба за правоту собственного мнения и желание доказать это. Катализатором конфликтов является инцидент, в результате которого провоцируется последующее противостояние сторон. В развитии конфликта немаловажную роль играют такие факторы, как возрастные особенности участников

конфликта, ролевые функции и статус, а так же степень владения техниками разрешения конфликта.

Педагогический конфликт является объективным противоречием, вызванным несоответствием имеющегося уровня личностного или индивидуального развития на основании реальных ситуаций учебно-воспитательного процесса, являющегося для его участников воспитательным потенциалом, разрешение которого переводит учителя и учащегося на более высокий уровень личностного и индивидуального развития. В упрощённом варианте, педагогический конфликт – межличностный конфликт между «воспитателем» и «воспитанником», а так же межгрупповой конфликт (между преподавателем и классом).

Так же у педагогических конфликтов есть свои специфические особенности, главной из которых является противопоставление социально-ролевых позиций. Классическим примером будет противопоставление позиций педагога и его подопечного: «Я должен тебя воспитывать!» - «Я не хочу, что бы меня воспитывали!». При рассмотрении различных моделей поведения также необходимо учитывать социальную идентификацию так как она выполняет важные функции, как на групповом, так и на личностном уровне. Позитивные идентичности обеспечивают сплоченность, консолидацию группы, а отдельные личности – чувство «своего места» в мире. Именно этот процесс дает возможность обществу включить индивидов в систему социальных связей и отношений, а личность реализует базисную потребность групповой принадлежности, обеспечивающей защиту, возможности самореализации, оценки другими и влияние на группу [3].

Помимо особенностей, существуют определённые модели поведения в конфликте [5]. Согласно исследованиям, таких модели всего три: конструктивная, деструктивная и конформистская.

Конструктивная модель представлена стремлением уладить конфликт, найти обоюдно приемлемое решение для обеих сторон. Участник конфликта с данной моделью поведения открыт и доброжелателен к оппоненту, обладает выдержкой и сохраняет самообладание.

Деструктивная модель противоположна к конструктивной. Характерно стремление к обострению конфликта и принижению соперника. Проявляется подозрительность, недоверие, негативные оценки соперника. Вероятно нарушение этики общения.

Конформистская модель. Предполагает пассивную реакцию и склонность к уступкам. В данной модели проявляются непоследовательность суждений и оценок, уход от обсуждения и согласие.

Исходя из краткого описания моделей поведения, отмечается, что наиболее желательной и необходимой при конфликте является конструктивная, так как она является «золотой серединой». При деструктивной модели велик шанс развития конфликта до бесконтрольного состояния, а при конформистской конфликт не решаем наилучшим путем для обеих сторон и, вдобавок, может спровоцировать агрессию одной из сторон.

С моделью поведения в конфликте очень плотно связан стиль общения. Сам стиль общения выражается устойчивой формой коммуникативного поведения человека проявляющейся во взаимодействии с другими людьми. Так же стиль общения связан со стилем жизни и деятельности. О стиле жизни и стиле деятельности поговорим более подробно.

Стиль жизни – некая стратегия и набор установок (а так же вкусов, манер, привычек и ценностей), помогающих человеку в достижении личных целей. Выделяют три стиля жизни: альтруистический, индивидуалистический и икарический (ориентирован на творчество). Не стоит путать стиль жизни со стилем деятельности.

Стиль деятельности – система своеобразных и индивидуальных способов и приёмов, проявляющихся при разных условиях. Например, педагогическая деятельность – это деятельность, обеспечивающая отношения между людьми и передачу (обмен) духовно-практического опыта. В качестве частного случая стиля деятельности рассматривается как раз таки стиль общения.

Однако в конфликтной ситуации обычный стиль общения и поведения отступает на второй план, а вперед выходит индивидуальный стиль поведения в конфликте (ИСП). ИСП представляет собой набор целей, осознанных или не осознанных действий, а так же реакций, направленных на разрешение конфликта или выход из оного.

Согласно результатам исследований были выделены следующие стили поведения в конфликте:

- партнёрский – направлен на распределение ответственности между оппонентами и ориентирован на убеждение;
- прагматический – манипуляция в качестве основы;
- психозащитный – целью является сохранение собственной ценности и внутренней интегрированности;
- доминантный – для достижения собственной цели используется доминирование в процессе общения и завладение инициативой;
- контактный – влияние на соперника и направление хода его действий в нужном направлении;
- самоутверждающийся – обесценивание поведения партнёра с целью выведения его из равновесия что бы навязать собственную волю.

Выше представленные типы поведения подразделяются на рациональные (конструктивные) и деструктивные. К рациональным относят партнёрский, прагматический и психозащитный, а к деструктивным – доминантный, контактный и самоутверждающийся. Рациональные заложены в основном природой, а деструктивные взаимосвязаны с личными качествами. Кроме того при решении использовать ту или иную стратегию поведения, следует учитывать типы конфликтных личностей.

Основные типы конфликтных личностей были представлены благодаря исследованиям отечественных психологов, таких как Ф.М. Бродкина, Н.М.

Коряка, В.П. Захарова и Ю.А. Симоненко. Всего таких типов пять:

1. Демонтративный – хорошо приспосабливается к разным ситуациям, любит быть в центре внимания и ценит хорошее отношение к себе. При этом не умеет вести себя рационально, избегает кропотливого систематического труда и планирования. Часто является инициатором конфликта, но не считает себя таковым;
2. Ригидный – он же негибкий тип. Отличается подозрительностью, прямолинейностью и завышенной самооценкой. Точка зрения окружающих плохо воспринимаема данным типом, принимать её в расчёт он так же не считает нужным. Малокритичен и болезненно обидчив;
3. Неуправляемый – импульсивный, почти не предсказуемый, агрессивный и несамокритичный тип. Обладает высоким уровнем притязаний. Имеет склонность обвинять в собственных неудачах других и не умеет планировать. Прошлый опыт не учитывает, практически не соотносит свои поступки с целями и обстоятельствами;
4. Сверхточный – скурпулёзен в работе, предъявляет высокие требования к себе и окружающим. Обладает повышенной тревожностью, чувствительностью и обидчивостью. Плохо разбирается в реальных взаимоотношениях в группе и часто проявляет несдержанность;
5. Бесконфликтный – внушаемый, внутренне противоречивый, неустойчивый в оценках и мнениях. Непоследователен в своём поведении и часто ориентируется на быстрый успех. Не обладает достаточной силой воли и не думает над последствиями своих поступков. Склонен к излишним компромиссам.

Любому преподавателю, попавшему в конфликтную ситуацию, необходимо знать и учитывать как стили поведения в конфликте, так и типы личностей оппонента, а так же учитывать собственные [4]. От этого напрямую зависит исход конфликта и его последствия. Так же, универсальной реакцией человека на возникшие противоречия является желание их преодолеть и разрешить, во избежание дисгармонии. А это осуществляется посредством выбора модели или стратегии поведения в конфликте.

Использованные источники:

1. Курочкина И.А., Шахматова О.Н. Педагогическая конфликтология. Учебное пособие. – Е.: РГППУ, 2013. – 229 с.
2. Емельяненко Л.М., Петюх В.М., Торгова Л.В. Конфликтология. Учебное пособие. – К.: КНЕУ, 2003. – 215 с.
3. Николаева А.А., Караханян К.Г. Влияние социальной идентичности на построение карьеры в управленческой деятельности. // Социально-экономические и психологические проблемы управления: Сборник научных статей по материалам I (IV) Международной научно-практической конференции, проходившей в Московском городском психолого-педагогическом университете. Под общей редакцией М.Г. Ковтунович. – 2013. С. 260-270.
4. Кирсанов А.И., Петрошенко А.И. Правовое воспитание старших

школьников: состояние и проблемы совершенствования / Право и образование. 2014. № 5. С. 33-46.
5. Савченко И.А., Кайманакова О.Б., Кожемяко О.С. Технология управления конфликтами в современной организации // Экономика и предпринимательство. 2016. №2 (ч.1). С. 796-802.

УДК - 336.025

Кужман А. В.
студент 4 курса
специальность "Экономическая безопасность"
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е. П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

БЕЗБУМАЖНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПЛАНШЕТОВ ДЛЯ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСИ

Аннотация:

В статье рассмотрена инновационная технология безбумажного обслуживания клиента посредством планшетов для электронной подписи. Также упоминается процесс биометрической аутентификации клиента по внешности через селфи-снимок. Кроме того, рассмотрен пример конкретного банка и приложение, которое позволяет ставить электронную подпись на документах.

Ключевые слова: биометрическая аутентификация, электронная подпись, ВТБ24, финансовые организации, электронные документы, бумажные документы.

Kuzhman A.V.
student
4 year, specialty "Economic security"
Orenburg branch of the RGU. G.V. Plekhanov,
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Ogorodnikova Ye. P.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

NON-CABINET TECHNOLOGY FOR CUSTOMER SERVICE USING TABLETS FOR ELECTRONIC SIGNATURE

Annotation:

In the article the innovative technology of paperless customer service by means of electronic signature tablets is considered. Also mentioned is the process of biometric authentication of the client in appearance through the self-image. In addition, an example of a specific bank is considered and an application that allows you to put an electronic signature on documents.

Key words: biometric authentication, electronic signature, VTB24, financial

organizations, electronic documents, paper documents.

Финансовые учреждения работают с широким рядом разнообразных документов: при открытии новых счетов, обработке заявок на получение кредитов и ссуд, оформлении депозитов и документов на выдачу наличных денег с депозита.

Зачастую эти финансовые учреждения имеют множество филиалов, поэтому возникает необходимость организации централизованного документооборота. Применение традиционных процессов на основе бумажных документов сопряжено с существенными затратами, а именно: закупкой бумаги, сопутствующей электронной техники, оплатой доставки и так далее, и более длительным задержкам в обработке. Схема организации процесса централизации бумажных документов представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 - Организация процесса централизации бумажных документов

Из схемы видно, что процесс централизации бумажных документов довольно продолжительный: для начала необходимо набрать и распечатать документ, после этого на нем ставится подпись, затем подписанный документ сканируется, сохраняется, а его бумажная версия может быть уничтожена.

Интеграция решения для распознавания и сохранения электронно-рукописных подписей позволяет банкам экономить бумагу и время. Электронно-рукописная подпись клиента вставляется в соответствующий шаблон документа, который автоматически сохраняется в системе управления документами банка. Схема организации процесса централизации электронных документов представлена на рисунке 2.



Рисунок 2 - Организация процесса централизации электронных документов

Из рисунка 2 видно, что процесс централизации электронных документов представляет собой гораздо более простую схему: посредством специального устройства, отображающего документ ставится электронная подпись, при этом подписанный документ автоматически сохраняется в базу данных организации.

Финансовые учреждения могут также интегрировать систему проверки для сравнения подписи в целях предотвращения мошенничества и повышения эффективности работы.

В последнее время российские банки активно изучают возможность внедрения системы биометрической идентификации клиентов по селфи-снимкам. Данный проект реализован банком ВТБ24.

С конца апреля 2017 года ВТБ24 начал внедрение нового продукта - система "Безбумажный офис". Проект является пилотным и ожидается, что окупится за пол года, а также поможет сэкономить до 430 млн. руб. в год.

Кроме того, банк внедрил технологию аутентификации клиентов по внешности в новом типе офисов с безбумажным обслуживанием. Особенностью таких отделений является то, что клиенты подписывают только электронные версии документов. Такой подход позволяет сократить время присутствия в офисе и повысить качество обслуживания.

Принцип работы системы проверки личности по внешности имеет следующий вид: при посещении безбумажного офиса клиент проходит аутентификацию на планшете банка, самостоятельно сделав своё фото. Далее изображение автоматически сверяется с эталонным снимком, который был принят ранее при оформлении электронной подписи клиента для обслуживания в банке. В случае успешной проверки появятся документы, которые необходимо подтвердить полученным на мобильный телефон кодом. После этого они отправляются в личный кабинет «ВТБ24-Онлайн» или на адрес электронной почты клиента.

Важно отметить, что процесс биометрической аутентификации по внешности проводится только в банках, что, как утверждается, способствует обеспечению высокой надёжности. Технология может применяться при оформлении кредитов наличными, кредитных карт и депозитов, а также при операциях банка в рамках обслуживания физических лиц.

Технология безбумажного офиса уже внедрена ВТБ24 в Москве в 1 тыс. отделений. До конца текущего года банк планирует масштабировать её на сеть из 150 офисов, в 2018 году — на всю сеть, а это 1086 офисов в 75 регионах страны.

Следует заметить, что ВТБ24 не единственный банк, использующий систему электронной подписи документов. Такая система начинает внедряться повсеместно и не только в банковской сфере. Например, при подаче документов на возврат подоходного налога через сайт ФНС документы подписываются электронной подписью, для использования которой нужно лишь ввести пароль. И хотя система электронной подписи и электронно-рукописной подписи несколько разнятся, суть при этом остается та же - отсутствует необходимость в бумаге, экономия времени.

Существует ряд программ, осуществляющих подписание документов посредством планшетного компьютера путем электронно-рукописной подписи. Рассмотрим приложение Wacom sign pro PDF.

Wacom sign pro PDF представляет собой мобильное приложение для

сохранения рукописной подписи в электронном виде и ее безопасного добавления в PDF документ на рабочем столе в мобильных средах. С помощью sign pro PDF можно подписать документ, заполнить форму или добавить рукописное примечание к PDF документу в электронном виде, избегая необходимости распечатывать и подписывать бумажную копию. После подписания документ будет защищен от внесения последующих изменений.

Приложение sign pro PDF Enterprise – это уникальное приложение для создания электронных подписей для корпоративных пользователей, которым необходимо эффективное, экономичное решение для подписи в мобильных средах iOS и Android.

Приложение sign pro PDF Enterprise может обслуживать до 5000 человек в одной среде, что позволяет пользователям легко внедрять электронные подписи и рукописные комментарии в свой цифровой рабочий процесс в мобильной среде, исключая бумажную документацию.

Это идеальное решение для услуг без посредников, таких как некоторые услуги в банках и страховых компаниях, услуги по ремонту, а также службы аренды и доставки. Многие предприятия могут расширить существующую мобильную инфраструктуру с помощью приложения sign pro PDF Enterprise.

Фиксация рукописных подписей в документах PDF происходит быстро и надежно, кроме того пользователи могут легко заполнять формы и комментировать существующие документы PDF в электронном виде. Все это можно сделать оффлайн без входа в персональную учетную запись в любой системе. [5]

Все документы заблокированы и защищены криптографической функцией хеширования информации. В ситуациях, когда безопасность имеет первостепенное значение, данное приложение помогает осуществлять фиксацию биометрических подписей. Также, sign pro PDF не ограничивается одной операционной системой. Все документы перед подписанием можно редактировать на различных устройствах с различными OS. Поскольку sign pro PDF работает оффлайн, пользователям для работы не нужно подключение к Интернету.

Описанное приложение подразумевает возможность установки его на телефон, планшетный компьютер. Существуют так же и специальные планшетные компьютеры, оборудованные ручкой, которые предназначены непосредственно для подписания и иной обработки электронных документов, в отличие от обычных планшетных компьютеров. Важно отметить еще и тот факт, что последние модели смартфонов так же имеют в комплектации стилус, позволяющий использовать устройство для подписи документов, рисования, создания различных текстов, иначе говоря - использовать смартфон как лист. [4]

Подводя итог всему изложенному, можно сделать несколько выводов. Во-первых, использование безбумажной технологии обслуживания клиентов с использованием планшетов для электронной подписи документов позволит

экономить время как банковских сотрудников, так и самих клиентов, позволяя увеличить производительность банка и значительно упростить процесс оформления документов. Во-вторых, данная технология позволяет снизить расходы на бумагу, краску, печать и так далее, что тоже является преимуществом для банков. В-третьих, внедрение электронной подписи с распознаванием ее обладателя по селфи-снимку делает данную технологию надежной и безопасной, нежели ручная подпись, которые, зачастую, подделывают.

Таким образом, можно сделать общий вывод - безбумажная технология обслуживания клиентов с использованием планшетов для электронной подписи является прогрессивным шагом вперед и, в ближайшее время, будет активно использоваться как в банковской, так и в других сферах нашей жизни.

Использованные источники:

1. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
2. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогообложения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.
3. Программное обеспечение производства Wacom sing pro PDF. URL: http://signature.wacom.eu/ru/изделия/программное-обеспечение/sign-pro-pdf/
4. Проект "TADVISER Государство. Бизнес. ИП"/ URL: http://www.tadviser.ru/index.php/Проект%3АВТБ24_внедряет_технологию_безбумажного_офиса
5. Электронное СМИ "3ДНьюс"/ Новости Software. URL: https://3dnews.ru/956126/

УДК 34.07

Кузнецова Е. А.
студент
Институт права
научный руководитель: Реуф В. М.
старший преподаватель
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

Аннотация: В этой статье рассматриваются особенности производства по делам об административных правонарушениях в отношении несовершеннолетних. Также рассматриваются стадии производства. В работе отражены характерные черты производства по делам об административных правонарушениях в отношении несовершеннолетних.

Ключевые слова: Производство по делам об административным правонарушениям, несовершеннолетний, административное правонарушение, административная ответственность.

Kuznetsova E.A.
student of Institute of law
FGBOU VPO "Samara state economic University"
Russia, Samara
Scientific adviser: Rauf V. M.
FGBOU VPO "Samara state economic University"
Russia, Samara

PECULIARITIES OF PROCEEDINGS ON CASES OF ADMINISTRATIVE OFFENSES AGAINST MINORS

Abstract: this article discusses the features of proceedings on administrative offences against minors and stage.

Keywords: Manufacture on Affairs about administrative offences of minors, administrative offence, administrative responsibility.

Проблема подростковой преступности является чрезвычайно актуальной для нашей страны. На сегодняшний день ее уровень является угрожающим, - все больше и больше подростков вовлекаются в противоправную деятельность. Это означает, что государство должно иметь в своем арсенале необходимые юридические нормы, которые смогут обеспечить адекватную реакцию на происходящее. Часть таких норм содержится в Кодексе об административных правонарушениях (далее – КоАП

РФ)283 – рассмотрим их и дадим оценку особенностям административного производства в отношении несовершеннолетних.

Ст. 2.3 КоАП РФ говорит нам о том, что к административной ответственности может быть привлечено лицо, достигшее возраста 16 лет. Ответственность за правонарушения, совершенные лицами, не достигшими возраста 16 лет, несут их родители или законные представители (опекуны, попечители). Особенности административного производства в отношении несовершеннолетних появляются с момента возбуждения дела об административном правонарушении.

В соответствии с требованиями ст. 28.2 КоАП РФ должностное лицо, уполномоченное составить протокол по административному правонарушению в отношении несовершеннолетнего, должно в обязательном порядке известить законных представителей несовершеннолетнего о месте и времени составления протокола. Сведения о законном представителе несовершеннолетнего вносятся в протокол.

Несовершеннолетний может быть подвергнуть административному задержанию, но на срок, не более 3х часов и при условии уведомления его законных представителей. В случае, если несовершеннолетний находится в состоянии алкогольного или наркотического опьянения, три часа административного задержания отсчитываются с момента его вытрезвления.

В соответствии со ст. 23.2 КоАП РФ, административное производство по делам с участием несовершеннолетних производится комиссией по делам несовершеннолетних и защите их прав. Следует отметить, что указанные комиссии рассматривают все дела об административных правонарушениях, совершенных несовершеннолетними, а так же дела по следующим составам:

- неисполнение родителями или иными законными представителями обязанностей по содержанию и воспитанию несовершеннолетних;
- нарушение порядка или сроков предоставления сведений о несовершеннолетних, нуждающихся в передаче на воспитание в семью либо в учреждение для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей;
- незаконные действия по усыновлению;
- вовлечение несовершеннолетних в употребление спиртных напитков или одурманивающих веществ.

Ст. 25.1 КоАП РФ устанавливает порядок рассмотрения дел об административных правонарушениях с участием несовершеннолетних. Так, помимо самого несовершеннолетнего, при рассмотрении дела в обязательном порядке должен присутствовать его законный представитель. Родители несовершеннолетнего присутствуют при рассмотрении дела только в том случае, если они не лишены или не ограничены в родительских правах. В противном случае при рассмотрении дела должен присутствовать опекун или

283 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (Ч. 1). Ст. 1.

попечитель несовершеннолетнего.

При рассмотрении дела в случае, если обсуждение обстоятельств дела может оказать отрицательное влияние на несовершеннолетнего, ч. 4 ст. 25.1 КоАП РФ предусматривает возможность удаления несовершеннолетнего.

Следует отметить, что несовершеннолетний, совершивший административное правонарушение, которое повлекло за собой административное наказание, как правило, ставится на учет в органах внутренних дел (в подразделении по делам несовершеннолетних). Сотрудники полиции проводят учетно-профилактические мероприятия в отношении таких несовершеннолетних, направленные на предупреждение правонарушений несовершеннолетними.

Ст. 4.6 КоАП РФ говорит нам о том, что лицо считается подвергнутым административному наказанию в течение одного года со дня окончания исполнения постановления о назначении административного наказания. В отношении несовершеннолетнего это означает следующее:

- в случае объявления предупреждения днем исполнения постановления считается день, когда это постановление было объявлено несовершеннолетнему с соблюдением установленных законом процедурных требований

- в случае наложения штрафа – день, когда была полностью взыскана сумма, указанная в постановлении.

Постановление об административном правонарушении может быть обжаловано лицом, совершившим административное правонарушение, потерпевшим, законным представителем несовершеннолетнего, защитником и представителем (ст. 25.1–25.3, 25.5 КоАП РФ). При этом жалоба на постановление комиссии должна быть подана непосредственно в комиссию в течение 10 дней со дня вручения или получения копии постановления.

Наконец, заключительная стадия производства – это исполнение постановлений по делам об административных правонарушениях несовершеннолетних. Постановление комиссии по делам несовершеннолетних и защите их прав в течение трех суток со дня вступления в законную силу направляется в орган, должностному лицу, уполномоченному обращать к исполнению постановление.

Ст. 24.1 КоАП говорит нам о том, что задачами административного производства являются «всестороннее, полное, объективное и своевременное выяснение обстоятельств каждого дела, разрешение его в соответствии с законом, обеспечение исполнения вынесенного постановления, а также выявление причин и условий, способствовавших совершению административных правонарушений». Таким образом, административное производство ставит своей целью не только наказание, но и проведение превентивно-профилактических мер дальнейших правонарушений. Несовершеннолетние же привлекаются к административной ответственности со значительными ограничениями.

Согласимся с мнением О. А. Федотовой, которая считает, что

невозможность привлечения к административной ответственности несовершеннолетнего, не достигшего 16-летнего возраста, негативно сказывается на профилактической функции производства, а иногда и делает невозможным установление истины по делу 284.

В качестве примера можно привести нормы законодательства, посвященные возмещения вреда, причиненного несовершеннолетними.

Общим правилом деликтной ответственности лиц, не достигших совершеннолетия, является возложение обязанности возместить вред на лиц, обладающих полной дееспособностью. За вред, причиненный несовершеннолетним, не достигшим 14 лет, отвечают его родители (усыновители) или опекуны, если не докажут, что вред возник не по их вине. Несовершеннолетние в возрасте от 14 до 18 лет самостоятельно несут ответственность за причиненный вред на общих основаниях.

В случае, когда у несовершеннолетнего в возрасте от 14 до 18 лет нет доходов или иного имущества, достаточных для возмещения вреда, вред должен быть возмещен полностью или в недостающей части его родителями (усыновителями) или попечителем, если они не докажут, что вред возник не по их вине.

Если несовершеннолетние лица причинили вред в состоянии, когда они не могли понимать значения своих действий или руководить ими, они не отвечают за причиненный ими вред. Бремя доказывания наличия такого состояния лежит на причинителе. Данные лица не освобождаются от ответственности, если они сами привели себя в данное состояние употреблением спиртных напитков, наркотических средств или иным способом.

Несовершеннолетние дети до 14 лет неделиктоспособны вообще. Учитывая то, что гражданская деликтоспособность несовершеннолетних от 14 до 18 лет в договорных и внедоговорных обязательствах по действующему законодательству не является одинаковой, в целях защиты прав как контрагентов несовершеннолетних, так и самих детей целесообразно было бы введение нового вида законного поручительства - поручительства родителей за своих несовершеннолетних детей по совершенным им сделкам. При этом применение правил о правах поручителя, исполнившего обязательство, недопустимо.

Подростки, достигшие 14 лет, по общему правилу, самостоятельно несут ответственность за причиненный ими вред. Поэтому они подпадают под действие положений ГК РФ, посвященных обязательствам из причинения вреда. Другими словами, они несут ответственность за причиненный ими вред на общих основаниях. На несовершеннолетних старше 14 лет распространяются и правила, предусмотренные пп. 1- 2 ст. 1078 ГК РФ285.

---

[284] Федотова О. А. Задачи и принципы производства по делам об административных правонарушениях в отношении несовершеннолетних // Общество и право. 2016. №1 (55). С. 239 – 242.

[285] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ.1994. № 32. Ст. 3301

Подростки в возрасте от 14 до 18 лет могут также быть привлечены к дополнительной (субсидиарной) ответственности через своих родителей, так как сами они, как правило, материально зависимы от родителей и лишены возможностей лично возмещать причиненный ущерб. В отдельных случаях могут быть привлечены к ответственности соответствующие лечебные, лечебные и другие учреждения, под надзором которых подросток находился.

Использованные источники:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2002. № 1 (Ч. 1). Ст. 1.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ // Собрание законодательства РФ.1994. № 32. Ст. 3301.
3. Васильев А. М., Васильева Н. А. Особенности отдельных стадий производства по делам об административных нарушениях несовершеннолетних // Юридические записки. 2014. №1. С. 53 – 58.
4. Федотова О. А. Задачи и принципы производства по делам об административных правонарушениях в отношении несовершеннолетних // Общество и право. 2016. №1 (55). С. 239 – 242.

УДК 130.33

Кунев С.В., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО «Национальный исследовательский Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарева»
Россия, г. Саранск

ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИОЭНЕРГОИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ: АКТУАЛЬНОСТЬ, ПРОБЛЕМЫ ФИЛОСОФСКАЯ И ПРАКТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ

Аннотация: В статье рассматриваются предпосылки исследования социоэнергетических систем (эгрегоров). Автор на примере разработок теории толпы показывает необходимость исследования данных систем. Им сделаны выводы о причинах невнимания академической науки к исследованию данных систем.

Ключевые слова: социоэнергетические системы, эгрегор, наука, психология, толпа

Kunev S.V.
Candidate of Science, Associate Professor
National Research Mordovia State University
Russia, Saransk

STUDY OF SOCIO-ENERGY INFORMATION SYSTEMS: ACTUALITY, PROBLEMS PHILOSOPHICAL AND PRACTICAL SIGNIFICANCE

Annotation: The article considers the prerequisites for the study of socio-energy systems (egregors). The author, on the example of developments of the theory of the crowd, shows the necessity of studying these systems. He made conclusions about the reasons for the inattention of academic science to the study of these systems.

Keywords: socio-energy systems, egregor, science, psychology, crowd

Происходящие в мире различные драматические события, конфликты, гражданские войны, террористические акты, угрозы использования ядерного оружия и другие ситуации, в которых поведение участвующих народным масс, элитных групп выгладит иррациональным, ухудшающим собственное положение («майдан» на Украине, революции в Ливии, Ираке, гражданская война в Сирии, противостояние США и КНДР). Масштаб и динамика происходящих в социуме процессов достигли уровня, на котором их рассмотрение (тем более прогнозирование) посредством использования наработанных в рамках материалистической диалектической парадигмы, малоэффективны.

В связи с этим в настоящее время у различных исследователей возрастает интерес к исследованию человеческой природы и обусловленных ею социальных процессов на основе методологий, не относящимся к строго

научным. Такая ситуация связана с тем, что современное состояние как фундаментальных наук (философия, социология), так их специальных областей (теория поведенческой экономики, теория политической элиты) не позволяют устанавливать четкие причинно-следственные связи между происходящими событиями.

Пока ученые-академисты ведут споры по вопросам возможности неклассических, отнесенных к метафизике, социальных явлений выступать предметом научного дискурса, другие исследователи начинают включать их в круг анализируемых понятий, принципов и методов.

Более того на основе различных открытых публикаций можно сделать (пока косвенные) выводы о длительной реализации подобных исследований в закрытых учреждениях и даже применении конкретных разработок в социуме [1, 2, 6, 7].

Вместе с тем в настоящее время довольно популярной является тема социоэнергоинформационных систем (СЭИС) или эгрегоров, характеризуемая постоянным увеличением объема соответствующей информации и контента в сети Интернет. Публикуются книги и монографии, посвященные тематике роли СЭИС в жизни общества, принципам взаимодействия СЭИС и человека. Однако понятие эгрегор не является новым. Считается, что оно впервые упоминается в труде Даниила Андреева «Роза мира». Сущность СЭИС или эгрегора не являются предметом рассмотрения данной статьи. В вопросе о его сущности автор статьи согласен с мнением В. Д. Попова, изложенном в монографии «Духовно-информационная сила эгрегора». По его мнению, эгрегор есть «…проявление не только бессознательного, но (пред)подсознательного и сознательного. Он есть синтез их содержимого, заложенный в бессознательном и сознательном, он есть результат выбросов информации из бессознательного, в подсознание, а далее – в сознание» [6, с. 20]. В основе принципа формирования СЭИС лежит так же оспариваемые некоторыми учеными принципы многомерности человека и колебательной характер его природы [4].

Вместе с тем ни в одном из открытых источников от академических монографий до оккультного интернет-контента не прописан конкретный механизм формирования СЭИС, его взаимодействия с человеком. Авторы либо ограничиваются общими принципами: «энергия полей людей объединяется в тонкоматериальное образование», «эгрегор управляет людьми», либо выдвигают идеи, имеющие противоположный вектор в отношении структуры этих систем, управления ими (вопрос о самостоятельности эгрегора). Особый интерес этом плане представляет книга К. П. Петрова «Тайны управления человечеством или тайны глобализации», в которой приводится описание некоторых принципов функционирования СЭИС и их классификации по различным признакам [5, с. 589–610].

Также автор считает необходимым обратить внимание на следующее. В настоящее время в психологии выделяют отдельное направление – психология толпы, оформившееся во 2-ой половине прошлого века. Хотя

предпосылки к ее зарождению были созданы еще Аристотелем (в своем сочинении «Политика» указал, что «человек есть животное общественное»), его основоположниками можно назвать швейцарского психиатра К. Юнга (впервые сформулировал понятие коллективного бессознательного), австрийского психиатра З. Фрейда (акцентировал внимание на лидере-гипнотезёре) и французского психолога Г. Лебона (исследовал закон психическое единство толпы). Продолжателями являлись ученые С. Московичи (в 1981 г. издал монографию «Век толп. Исторический трактат по психологии масс», в которой изложил основные проявления «эффекта толпы»), Ф. Зимбардо (проводил социальные эксперименты на основе воссоздания тюремной атмосферы с целью определения принципов вовлечения человека в «массу») и Р. Тернер (пришел к выводу о наличии внутри толпы *социального контроля* посредством комплекса норм, подчиняться которому обязаны все члены включая лидеров).

Таким образом, можно выделить основные свойства толпы и принципы ее функционирования [3, с. 6–7]:

1 Психологически толпа – это не скопление людей в одном месте, а человеческая совокупность, обладающая психической общностью.

2 Индивид действует сознательно, а масса, толпа – неосознанно, поскольку сознание индивидуально, а бессознательное – коллективно.

3 Массы, толпы нуждаются в поддержке вождя, который их пленяет своим гипнотизирующим авторитетом, а не доводами рассудка и не подчинением силе.

4 Пропаганда (или коммуникация) имеют иррациональную основу. Благодаря этому преодолеваются препятствия, стоящие на пути к действию. Поскольку в большинстве случаев наши действия являются следствием убеждений, то критический ум, отсутствие убежденности и страсти мешают действиям. Такие помехи можно устранить с помощью гипнотического, пропагандистского внушения, а потому пропаганда, адресованная массам, должна использовать энергичный и образный язык аллегорий с простыми и повелительными формулировками.

5 В целях управления массами (партией, классом, нацией и т. д.) политика должна опираться на какую-то высшую идею (революции, Родины и т. д.), которую внедряют и взращивают в сознании людей. В результате такого внушения она превращается в коллективные образы и действия.

При этом можно сделать вывод, что авторы описывают лишь внешние эффекты толпы, даже не ставя вопрос о том:

1 На какой основе они проявляются?

2 Почему в толпе стирается личность с ее интересами и особенностями и «включаемся» нечто надличностное, имеющее подчас иные цели?

3 Почему человек подчиняется воле толпы?

4 Почему некоторым людям удается сохранять индивидуальность?

5 Почему лидер в толпе усиливает свою власть и могущество (вплоть до его физических возможностей)?

6 Кто задает алгоритм поведения членам толпы и контролирует его реализацию?

7 Почему выход из некоторых толп «опасен» для его членов?

Очевидно, что традиционные методы, используемые гуманитарными и естественными науками в анализе таких систем не состоятельны. Имеет место наличие некоторого «агента», связующего личность с ее индивидуальными характеристиками, с толпой, нивелирующей или даже стирающей их и замещающей иными. Этим агентом по мнению автора статьи является СЭИС или эгрегор.

Но ортодоксально настроенная часть академической общественности упорно отказывает СЭИС в праве быть предметом научных исследований. Хотя, как было указано выше, перед исследователями из непубличных учреждений данный вопрос в принципе не стоит. Можно косвенно утверждать, что уже давно существуют технологии создания, набора мощности СЭИС и управления массами посредством соответствующих различных приемов.

Безусловно, исследование СИЭС затруднено отсутствием конкретной методологии и инструментов с «нормированной погрешностью». По сути эксперимент здесь возможен, но исследователи могут наблюдать лишь внешние эффекты, т. е. ЭИС будет представлять собой «черный ящик». Насколько можно предполагать, в настоящее время исследование возможно преимущественно посредством информации, получаемой от людей, обладающих повышенной сенситивностью. Однако, этот подход в полной мере не может отвечать требованиям научности. Таким образом, выдвигается проблема совершенствования инструментальных методов в направлении повышения чувствительности приборов для регистрации сверх высокочастотных (тонких и сверхтонких) колебаний.

Практическая актуальность исследований состоит в выработке приемов защиты от деструктивных СЭИС, угрожающих существованию общества вцелом и отдельных личностей в частности.

Таким образом, актуальность исследования СЭИС для философской науки состоит в выходе на новый уровень понимания эволюции социума вцелом и его отдельных групп, для практики общественного управления – в повышении безопасности общества и его институтов.

Использованные источники:

1. Анисимов Н. И. Электронная голгофа [Электронный ресурс] / Н. И. Анисимов. – Режим доступа: http://samlib.ru/n/natalxja_p/18.shtml

2. Винокуров И.В. Психотронная война. От мифов к реалиям / И.В. Винокуров, Г.К. Гуртовой. – М. : Букинист, 1993. – 368 с.

3. Московичи С. Век толп. Исторический трактат по психологии масс / С. Московичи. – М. : Академический проект, 2011. – 396 с.

4. О предпосылках и критике исследования социоэнергоинформационных систем / С. В. Кунев // Теория и практика современной науки. – 2016. – №12 (18). – Режим доступа: http://modern-j.ru/domains_data/files/18/Kunev%20S.V.-

1%20(razdel).pdf
5. Петров К. П. Тайны управления человечеством или тайны глобализации / К. П. Петров. – М. : Академия управления, 2008. – 875 с.
6. Попов В.Д. Духовно-информационная сила эгрегора : монография. – М. : Изд-во РАГС, 2010. – 150 с.
7. Соколов Д. Мистика и философия спецслужб [Электронный ресурс] / Д. Соколов. – М. : Академия управления, 2010. – 248 с. – Режим доступа: http://ipk-mtuci.ru/book/mistika_i_filosofiya_specsluzhb.pdf
8. Титов К.В. Эгрегоры человеческого мира. Логика и навыки взаимодействия / К.В. Титов. – М. : Афина, 2007. – 336 с.

УДК 347.1.

Курбатов А.Д.
студент
Институт Права
научный руководитель: Дельцова Н.В., к.ю.н.
доцент
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

БЕЗНАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ

Аннотация: статья рассматривает особенности безналичных денег как объекта гражданских правоотношений, а также их закрепление в гражданском законодательстве. Рассмотрены теории правовой природы безналичных денежных средств.

Ключевые слова: безналичные деньги, безналичные денежные средства, правовая природа безналичных денег.

Kurbatov A.D.
Student of the Institute of Law
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Scientific adviser: Deltsova Natalya Vyacheslavovna
Candidate of Law, Associate Professor of Department of Legal Support of Economic Activities
Samara State University of Economics
Russia, Samara

NON-CASH MONEY AS OBJECT OF CIVIL LEGAL RELATIONSHIP

Annotation*: the article examines the features of non-cash money as an object of civil legal relations, as well as their fixing in civil legislation. Theories of the legal nature of non-cash funds are examined.*

Key words*: non-cash money, non-cash funds, legal nature of non-cash money.*

В настоящее время нельзя не заметить факт того, что количество наличных денег в общей денежной массе постепенно снижается, уступая место безналичным денежным средствам. Это объясняется тем, что большинство расчётов по различным видам сделок производится в безналичной форме. Отсюда возрастает значимость правового регулирования безналичных денежных средств, так как без их актуального и всестороннего регулирования невозможно функционирование государственной системы денежного обращения. К тому же, современная экономика Российской

Федерации в большинстве своём основывается на безналичных расчётах, что также обуславливает необходимость в проведении найчных исследований указанной области правовых отношений.

Само по себе понятие безналичных денег является комплексным и включает в себя два элемента: депозитные и электронные деньги286. Депозитные деньги рассматриваются в качестве различных механизмов доступа к банковскому счёту, которое возможно благодаря использованию банковских карт, специальных мобильных программ и веб-сайтов для управления счётом (так называемый интернет-банкинг), а также с помощью безналичных банковских переводов. Электронные деньги характеризуются как денежная стоимость, которая хранится на виртуальных носителях, выпускается эмитентом для осуществления платежей и принимается в качестве средства платежа.

Интересным является вопрос о законодательственном разграничении безналичных и наличных денег.

Согласно пункту 1 статьи 140 Гражданского кодекса Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (далее - ГК РФ) 287, за рублём признаются свойства законного платёжного средства, а платежи на всей территории РФ могут быть осуществлены путём как наличных, так и безналичных расчётов. Иными словами, в законодательстве не проводиться различие между двумя формами осуществления платежей, что говорит о существовании рубля в двух формах, причём любая из них может беспрепятственно использоваться при осуществлении расчётов. Ещё одним подтверждением равенства безналичных и наличных денежных средств является положение, содержащееся в пункте 3 статьи 810 ГК РФ. Согласно ей, если иное не предусмотрено в договоре займа, сумма займа считается возвращённой в момент передачи её займодавцу (наличная форма расчёта), либо в момент зачисления денег на банковский счёт лица, предоставившего займ (безналичная форма расчёта)288.

В настоящее время в доктрине гражданского права выделяются две теории правовой природы безналичных денежных средств. Сторонники первой теории, автором которой является Л.А. Новосёлова, предполагают, что денежные средства на банковском счете как самостоятельный объект гражданского права имеет двойственную природу, которая определяется тем, что данный вид имущества, во-первых, может являться средством платежа (в отношении третьих лиц), а во-вторых, выступает в роли обязательственного права владельца счёта (в отношении банка)289. То есть, Л.А. Новосёлова, в

---

[286] См.: Лабусов М. В. Тенденции развития безналичных расчетов в Российской Федерации / М.В. Лабусов // Молодой ученый. - 2015. - №24. - С. 489 – 494 .

[287] Гражданский кодекс Российской Федерации // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

[288] Гражданский кодекс Российской Федерации // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

[289] См.: Новосёлова Л.А. О понятии и правовой природе безналичных расчетов / Л.А. Новосёлова // Законодательство. – 1999. – №1. – С. 65.

соответствии с двойственной природой, предлагает рассматривать безналичные деньги как самостоятельные объекты гражданских прав наличных денег (правовой режим: в ст. 128, 135, 140 и 302 ГК РФ) и денежных средств на банковских счетах (правовой режим определяется главами 45 и 46 ГК РФ).

Противоположная теория правовой природы безналичных денег, сторонником которой является Л.Г. Ефимова, основывается на мнении о том, что безналичные деньги, благодаря юридической фикции в законодательстве, могут быть объектом права собственности, так как законодатель рассматривает безналичные деньги как вещь и распространяет на них правовой режим наличных денег290. Иными словами, если наличные вносятся в банк и помещаются на счёт клиента, то права собственности на денежные знаки не переходят от вкладчика к банку, а происходит лишь смена формы денег с наличной на безналичную, сам банк правомочен только владеть и пользоваться данными денежными средствами, но не правомочен распоряжаться ими.

Нельзя не заметить факт того, что безналичные деньги в силу их относительно недавнего появления имеют некоторые проблемы в регулировании гражданским законодательством. Однако наиболее важной из них является отсутствие урегулирования на законодательном уровне единой точки зрения о правовой природе безналичных денежных средств. А так как в настоящее время в банковской практике всё большее распространение получают безналичные формы расчётов, данная проблема препятствует правильному регламентированию этого объекта гражданско-правовых отношений и требует совершенствования гражданского законодательства.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru
2. См.: Новосёлова Л.А. О понятии и правовой природе безналичных расчетов / Л.А. Новосёлова // Законодательство. - 1999. - №1. - С. 65.
3. См.: Ефимова Л.Г. Правовые проблемы безналичных денег / Л.Г. Ефимова // Хозяйство и право. - 2014. № 1. - С. 128.
4. См.: Лабусов М. В. Тенденции развития безналичных расчетов в Российской Федерации / М.В. Лабусов // Молодой ученый. – 2015. – №24. - С. 489 - 494 .

[290] См.: Ефимова Л.Г. Правовые проблемы безналичных денег / Л.Г. Ефимова // Хозяйство и право. - 2014. № 1. - С. 128.

УДК 349.222.2

Курбатов А.Д.
студент
Институт права
научный руководитель: Белозёрова О.А.
старший преподаватель
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
ФГБОУ ВО «Самарский государственный
экономический университет»
Россия, г. Самара

ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА С ГРАЖДАНАМИ УКРАИНЫ

Аннотация: *в статье рассматриваются особенности заключения трудового договора с гражданами Украины. Проанализированы особенности приёма на работу указанных лиц, а также перечислены проблемы трудового законодательства в области регулирования правовых отношений работодателей с иностранными гражданами.*

Ключевые слова: *трудовое право, трудовой договор, иностранные граждане, граждане Украины.*

Kurbatov A.D.
Student of the Institute of Law
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Scientific adviser: Belozerova O.A.
Senior Lecturer of the Department of Legal Support of Economic Activities
Samara State University of Economics
Russia, Samara

FEATURES OF CONCLUDE OF THE LABOR CONTRACT WITH UKRAINIAN CITIZENS

Annotation: *in the article the peculiarities of the conclusion of the labor contract with citizens of Ukraine are considered. The specifics of the recruitment of these individuals are analyzed, as well as the problems of labor legislation in the field of regulating the legal relations of employers with foreign citizens.*

Keywords: *labor law, labor contract, foreign citizens, citizens of Ukraine.*

С того момента, как на Украине сменилась государственная власть и начали происходить небезызвестные события, наблюдается повышение количества людей, которые решили покинуть страну и прибыли в Российскую Федерацию. Многие из этих мигрантов направляют в Главное управление по вопросам миграции Министерства внутренних дел Российской Федерации прошения о предоставлении временного убежища. Несмотря на то, что между Россией и Украиной существуют некоторые разногласия,у российских

работодателей нет никаких препятствий для трудоустройства украинских граждан.

Российское законодательство устанавливает общие нормы, действующие относительно требований по трудоустройству как украинских граждан, так и граждан других государств. Однако при заключении трудового договора с гражданином Украины необходимо учесть некоторые особенности.

Украинским гражданам для въезда на территорию Российской Федерации не нужна виза, но в их миграционной карте необходимо указать, что целью въезда в страну является работа. Также украинцы, пребывая в нашей стране, имеют определённый статус, который необходимо учитывать при заключении трудового договора.

Так, Федеральный закон «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» в статье 13, регламентируя трудовую деятельность иностранных граждан, предусматривает, что лицо, признанное беженцем или получившее временное убежище на территории Российской Федерации, обладает правом на осуществление трудовой деятельности без специального разрешения на работу или патента291. То же самое распространяется и на граждан Украины, которые постоянно или временно проживают в России.Однако те лица, которые временно пребывают на территории РФ, должны оформить патент, причём они смогут работать только в том регионе, в котором был выдан этот документ, и только в тех организациях, для которых официально выделены квоты на приём на работу иностранных граждан292. Ещё одним ограничением является право на оформление трудовых отношений только в пределах того субъекта РФ, в котором разрешено временно проживать.

В плане миграционного учёта никаких особенностей нет, так как работодатель, который выступает в качестве принимающей стороны, должен поставить украинского гражданина на учёт293. То же самое наблюдается и в отношении уведомления МВД России о факте устройства на работу гражданина Украины: вне зависимости от статуса иностранного гражданина, работодатель обязан уведомить миграционную службу МВД в течение трёх рабочих дней с момента принятия такого лица на работу.

Несмотря на то, что в Трудовом кодексе Российской Федерации регулированию труда иностранных граждан и лиц без гражданства посвящена отдельная глава, в трудовом законодательстве имеются некоторые пробелы.

---

[291] Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017)// Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

[292] Никуленкова К.П. Регулирование труда иностранных граждан //Актуальные проблемы российского права и законодательства: сборникматериалов VII Всероссийской научно-практической конференциистудентов, аспирантов, молодых ученых.Красноярск. 2014. С. 274-277.

[293] Федеральный закон от 18.07.2006 № 109-ФЗ (ред. от 28.11.2015, с изм. от 19.07.2017) «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации»// Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

Например, в статье 11 Трудового кодекса РФ закреплено положение о том, что на территории Российской Федерации на иностранных граждан и лиц без гражданства действуют правила, которые установлены в Трудовом кодексе РФ и иных актах, содержащих нормы трудового права294. Однако если гражданин Украины, например, будет в отпуске или уедет в заграничную командировку, иначе говоря, покинет пределы РФ, тоуказанная выше статья уже не будут действовать на него. Это говорит о проблеме действия трудового законодательства в пространстве.

Ещё одной проблемой является предоставление справки о наличии либо отсутствии судимости. В соответствии со статьёй 65 Трудового кодекса РФ лицо, которое устраивается на работу,должно предоставить работодателю справку о наличии или отсутствии судимости, причём она выдаётся в форме, установленной федеральным органом исполнительной власти295. Таким образом, если украинский гражданин, поступая на работу, связанную с деятельностью, к которой Трудовой кодекс РФ и иные федеральные законы не допускают лиц, имеющих и имевших судимость, а также подвергнутых или подвергавшихся уголовному преследованию, предоставит данную справку, то она будет являться доказательством отсутствия у него судимости. Однако следует учитывать, что если иностранный гражданин не имеет судимости в пределах России, то это не исключает факт её наличия на территории других государств296.

В заключение следует отметить, что решение указанных выше проблем способствует оптимизации трудового законодательства в отношении заключения трудового договора с иностранными гражданами, а также позволит более качественно регламентировать трудовые отношения с гражданами Украины.

Использованные источники:

1. «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017)//Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru
2. Федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017)// Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru
3. Федеральный закон от 18.07.2006 № 109-ФЗ (ред. от 28.11.2015, с изм. от 19.07.2017) «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без

294 «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017)//Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

295 «Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017)//Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

296 Охлопкова Н. Проблемы законодательства по вопросам регулирования труда иностранных работников и пути их преодоления// Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2012. №1. С. 21 - 26.

гражданства в Российской Федерации»// Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru
4. Никуленкова К.П. Регулирование труда иностранных граждан //Актуальные проблемы российского права и законодательства: сборникматериалов VII Всероссийской научно-практической конференциистудентов, аспирантов, молодых ученых.Красноярск. 2014. С. 274-277.
5. Охлопкова Н. Проблемы законодательства по вопросам регулирования труда иностранных работников и пути их преодоления// Кадровик. Трудовое право для кадровика. 2012. №1. С. 21 - 26.

УДК 159.922.8+159.96

Кустова Ю.Ю.
студент 5 курса
отделение физико-математического, естественнонаучного и технологического образования (ФМЕНиТО)
Иркутский государственный университет
научный руководитель: Погодаева М.В., к.биол.н.
доцент
Россия, г. Иркутск

ОСОБЕННОСТИ СТРЕССОВОГО НАПРЯЖЕНИЯ У ПОДРОСТКОВ. ЭЗАМЕНАЦИОННЫЙ СТРЕСС. УПРАВЛЕНИЕ СТРЕССОМ

Аннотация: В статье рассматриваются симптомы и проявления стресса у подростков, приводятся особенности экзаменационного стресса. Показаны методы управления стрессом. Даются советы по выработке навыков психорегуляции и саморегулиции личности.

Ключевые слова: стресс, подростки, стрессоустойчивость, управление стрессом, методы психорегуляции, саморегуляция

Kustova Yu.Yu.
Student 5 course
Irkutsk State University
Russia, Irkutsk
Scientific adviser: Pogodaeva M.V.
Candidate of Biological Sciences, Docent

PECULIARITIES OF STRESS INTENTION OF ADOLESCENTS. EXAMINATION STRESS. STRESS MANAGEMENT.

Abstract: The article reveals the symptoms and manifestations of stress of adolescents, gives peculiarities of exam stress. Methods of stress regulation are shown. Tips of developing skills in psychoregulation and self-regulation of the individual are given.

Keywords: stress, adolescents, stress resistance, stress management, methods of psychoregulation, self-regulation.

Подростковый возраст (11-16 лет) – это начало перехода от детства к юности. Данный период характеризуется значительными изменениями в сфере сознания, в деятельности, в сфере личностных особенностей и межличностных отношений.

Данный этап взросления сопровождается особенно высоким уровнем подверженности стрессовым состояниям и тревоге. Подростки, сталкиваясь с трудностями, подвергаются сильным эмоциональным потрясениям, которые им сложно контролировать самостоятельно. При таком психоэмоциональном напряжении ребенок может сорваться даже при малейшей дискомфортной для него ситуации. Любые конфликты, недопонимания становятся трагедией. Проследим особенности стресса у подростков. Выявим методы управления стрессовой ситуацией.

Существует ряд симптомов, по которым можно определить в стрессе ребенок или нет:

1. Подросток становится замкнутым, отдаляется от друзей и близких. Причиной может выступать неуверенность в себе и низкий уровень самооценки.
2. Забывчивость и рассеянность. Ребенку трудно сконцентрироваться на какой-либо задаче, забывает о мелочах, из-за чего могут возникнуть проблемы с учебой.
3. Хроническое утомление, апатия, сонливость, недосыпание, плохой или чрезмерный аппетит.
4. Частая смена настроения. Возможна агрессивность и повышенная раздражительность.
5. Излишняя гиперактивность.
6. Появление вредных привычек – курение, алкоголь и т.д.
7. Навязчивое желание похудеть или изменить что-то в своем теле, вызванное неудовлетворенностью своим внешним видом [5].

Как стресс влияет на подростков:

- Негативное влияние на психическое здоровье. Это может привести к неадекватному социальному поведению, состоянию ступора и отстраненности, на умение делать выбор и нести за него ответственность, низкая самооценка и т.д.
- Негативное влияние на физическое здоровье. Доказано, что люди, постоянно переживавшие стрессы в подростковом возрасте чаще подвержены заболеваниям в уже зрелом возрасте, у них ослаблен иммунитет, в отличие от тех, чей подростковый период прошел в более спокойной и благополучной обстановке.
- Подростковый стресс может перейти в серьезную депрессию, исходом которой может быть даже суицид.

Существует несколько форм школьных стрессов. Одним из них является стресс оценивания или экзаменационный стресс. На протяжении всего обучения в школе дети подвержены этому стрессу, но у каждого это происходит индивидуально. У кого-то напряжение может возникнуть в

привычной ситуации, например ответ на уроке, чтение в слух, а у другого – только в действительно ответственных ситуациях, таких как экзамен.

Профессор Н.К. Смирнов определяет психотравмирующее воздействие этой группы стрессов тремя факторами:

1. Индивидуальными особенностями учащегося;
2. Психологическими особенностями учителя и его состоянием;
3. Самой экзаменационной ситуацией. [4, с. 38].

Для эффективного снижения такого рода стрессов необходимы психологические настройки учителя и самонастройки.

«Психологическая настройка – это целенаправленное формирование психофизиологического состояния, позволяющего с наибольшей эффективностью осуществлять намеченную деятельность или решать другие психологические задачи» [Там же, с.46].

Самонастройка – это разновидность психофизической саморегуляции, которая помогает учащимся увеличить работоспособность, продуктивность работы, оптимизировать психическое и физическое состояние во время учебного процесса.

Таким образом, можно сказать, что для продуктивной учебной деятельности, успешной сдачи экзаменов, стабильного эмоционального и физического состояния здоровья подростка необходимо развитие у него стрессоустойчивости и навыков самонастройки. Путь к овладению методами управления стрессом начинается с намерения стать таким управленцем. Умение преобразовывать негатив в позитив является своего рода кульминацией методов управления стрессом. Подросток позитивно реагирует на стресс только в том случае, если он способен отнестись к стрессовым событиям как к вызову, вознаграждающему усилия. К личностным ресурсам, по мнению многих исследователей, относятся адекватная концепция, позитивная самооценка [2].

Существует большое количество методов и приемов психической саморегуляции, связанные с управлением дыханием, с управлением тонусом мышц, движением, а также способы саморегуляции, связанные с воздействием словом.

Одним из способов словесного воздействия является самопрограммирование. С помощью этого метода можно настроить себя на успех и уверенность в своих силах. Для этого необходимо:

1. Вспомнить ситуацию с аналогичными трудностями.
2. Используйте аффирмации. Для усиления эффекта можно использовать слова «именно сегодня», например: «Именно сегодня у меня все получится»; «Именно сегодня я буду самой(-ым) спокойной(-ым) и выдержанной(-ым)»; «Именно сегодня я буду находчивой(-ым) и уверенной(-ым)»;
3. Мысленно повторить текст несколько раз [1; 3].

К числу популярных способов борьбы со стрессовыми ситуациями относятся витаминотерапия, ароматерапия, древнейшая система йоги и

конечно же спорт. Бороться со стрессом можно и нужно, главное - подобрать подходящие методы регуляции и следовать им.

Правильное понимание положительных и отрицательных сторон стресса, их адекватное использование или предотвращение, умение управлять стрессом, применение упражнений и других рекомендаций в психической саморегуляции личности в стрессовых ситуациях, помогает человеку, в частности подростку, избежать серьезных проблем, укрепить свое психическое состояние, сохранить физическое здоровье и создать необходимые условия для эффективной деятельности.

Использованные источники:

1. Как справиться со стрессом перед экзаменом? [Электронный ресурс] // URL : http://fevt.ru/publ/stress_pered_ehkzamenom/22-1-0-385 (дата обращения: 12.12.2017).
2. Одинцова, М. А. Механизмы психологической защиты подростков с установкой «жертва» // Вестник практической психологии образования. – 2008. – № 3. – С. 67-72.
3. Приемы психологической саморегуляции : метод. реком. / авт.-сост. Т.Ю. Матафонова [и др.]; под ред. Ю.С. Шойгу. – Ч. 1. Методы и приемы саморегуляции, выполняемые самостоятельно. – М. : Изд. МЧС РФ, 2006. – 67 с.
4. Смирнов, Н.К. Современная школа и здоровья учащихся // ОБЖ. Основы безопасности жизнедеятельности. – 2012. – №4. – С. 30-56.
5. Стресс у детей и подростков: причины и последствия, лечение и профилактика [Электронный ресурс]. – URL : https://medi.ru/info/3059/ (проверено 12.12.2017).

УДК 338

Кутьинова М.И.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
Нефтекамский филиал БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Башкирский государственный университет
Россия, г. Нефтекамск

ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: Статья посвящена оценке результативности финансирования деятельности государственных учреждений. Рассмотрен механизм финансового обеспечения. Предложены мероприятия по совершенствованию бюджетного обеспечения государственных учреждений.

Ключевые слова: государственные учреждения, финансовое обеспечение, бюджетное финансирование, государственные услуги.

Kutinova M.I.
Student
4 year, Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F.N.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
Bashkir State University
Russia, Neftekamsk

FINANCIAL SUPPORT OF PUBLIC INSTITUTIONS AND EVALUATION OF THEIR EFFECTIVENESS

Abstract: the Article is devoted to the evaluation of the effectiveness of financing activities of public institutions. The mechanism of financial security. Proposed measures to improve budgetary support of state institutions.

Key words: state institutions, financial support, government funding, government services.

В настоящее время механизм финансового обеспечения государственных учреждений в РФ недостаточно разработан, так как в действующих нормативно-правовых актах, целевых программах и в целом в финансовой политике имеется ряд нерешенных вопросов. В частности, выявление перспективных направлений финансирования государственных учреждений очень актуально.

Оценка результативности бюджетного финансирования на оказание

государственных услуг – необходимый инструмент управления механизмом финансового обеспечения государственных учреждений, направленный на повышение доступности и качества услуг, увеличение эффективности использования бюджетных средств. В современных условиях оценка результативности расходов на оказание государственных услуг независимо от их содержания сопряжена с рядом ограничений.

Во-первых, это специфика результатов оказания государственных услуг, связываемых с достижением общественно полезных целей. В результатах государственных финансовые услуг присутствуют экономические внешние экстерналии, которые, как правило, лишены адекватной количественной характеристики. Оценка экономические их эффективности экономические сводится к определению государственные того, насколько результаты, полученные экономические в ходе осуществления бюджетных затрат, экономические соответствуют поставленным целям развития отрасли (экономическиесферы).

Во-экономические вторых, отсутствие открытой экономические информационной базы, экономические содержащей экономические сводные экономические сведения об объемах государственных финансовые услуг, оказываемых финансовые учреждениями, экономические и экономические величине экономические соответствующего финансового обеспечения. Официальные экономические сведения, размещаемые органами государственной экономические власти, экономические выполняющими функции экономические и полномочия финансовые учредителей, ограничиваются экономические информацией о экономические сети государственных финансовые учреждений. Эти экономические сведения не экономические содержат государственные данных государственных заданий (контрольных цифр), государственные доводимых государственные до подведомственных финансовые учреждений, экономические и экономические степени экономические их экономические выполнения.

В-государственные третьих, практика экономические включения экономические в экономические состав расходов на оказание государственных финансовые услуг затрат на экономические иные цели, государственные традиционно обеспечиваемые экономические в рамках финансирования государственных финансовые учреждений, но не экономические связанные непосредственно экономические с экономические соответствующей финансовые услугой. Например, это экономические включение экономические в экономические состав нормативных затрат на оказание государственных финансовые услуг образования расходов на оказание финансовые медицинских финансовые услуг экономические и библиотечное обслуживание обучающихся экономические в финансовые учреждениях образования [2].

Основу финансовые механизма финансового обеспечения государственных финансовые учреждений экономические составляет экономические сметное финансирование, государственные то есть

финансирование за экономические счет экономические средств экономические соответствующего бюджета на основании бюджетной экономические сметы. Предоставление экономические субсидий государственным финансовые учреждениям запрещено.

Бюджетная смета государственного учреждения представляет собой финансовый документ, в котором указываются размер, направленность и распределение финансов, выделяемых организации из бюджетного фонда. От того насколько профессионально будет разработана бюджетная смета государственного учреждения, зависит объем бюджетных ассигнований.

Меры по модернизации финансирования государственных учреждений базируются на оценке опыта применения сметного финансирования и перспектив его использования в финансовом обеспечении предоставляемых услуг.

По финансовые мнению к.э.н. Васюниной М.Л. [3], развитие финансовые механизма финансового обеспечения государственных финансовые учреждений финансовые может экономические способствовать более эффективному экономические использованию бюджетных экономические средств; обеспечению экономические соответствия государственные деятельности государственных финансовые учреждений экономические стратегическим целям экономические и приоритетам экономические социально-экономического развития РФ экономические и ее экономические субъектов, государственные требованиям потребителей государственных (финансовыемуниципальных) финансовые услуг; финансовые укреплению экономические связи финансовые между объемом предоставляемых государственными финансовые учреждениями бюджетных экономические средств экономические и результатами экономические их государственные деятельности; повышению обоснованности экономические и прозрачности расчетов объема экономические выделяемых бюджетных экономические средств; обеспечению открытости экономические информации о государственные деятельности государственных финансовые учреждений.

На основе этого Васюнина М.Л. экономические выделяет экономические следующие направления экономические совершенствования финансирования государственных финансовые учреждений экономические в России [3].

1. Выделение бюджетных экономические средств на экономические содержание государственного финансовые учреждения государственные должно определяться как экономические сумма бюджетных ассигнований на экономические возмещение расходов по оказанию государственных (финансовые муниципальных) финансовые услуг экономические и ассигнований на экономические содержание государственного (финансовые муниципального) экономические имущества, переданного экономические в оперативное финансовые управление государственному финансовые учреждению.

Часто бюджетные экономические средства на экономические содержание государственного финансовые учреждения определяются государственные только экономические исходя экономические из расходов на оказание государственных (финансовыемуниципальных) финансовые услуг. При этом экономические совершенно не финансовые учитываются экономические индивидуальные особенности государственного финансовые учреждения, экономические в государственные том числе экономические и расходы по экономические содержанию экономические имущества конкретного финансовые учреждения. В результате появляется риск недофинансирования государственного финансовые учреждения, поэтому при экономические составлении бюджетной экономические сметы целесообразно разделение бюджетных ассигнований на экономические содержание государственного финансовые учреждения по государственные двум основным направлениям: на экономические возмещение расходов, экономические связанных экономические с оказанием государственных (финансовыемуниципальных) финансовые услуг, экономические и расходов на экономические содержание государственного (финансовые муниципального) экономические имущества государственного финансовые учреждения.

2. Интеграция государственного (финансовые муниципального) задания экономические в финансовые механизм экономические сметного финансирования государственных финансовые учреждений.

Государственное (финансовые муниципальное) задание – это государственные документ, который закрепляет основные государственные требования к объему, качеству экономические и порядку оказания государственных (финансовые муниципальных) финансовые услуг государственного финансовые учреждения.

Интеграция государственного (финансовые муниципального) задания экономические в финансовые механизм экономические сметного финансирования государственных финансовые учреждений предполагает нормативное закрепление государственные требования экономические согласованности, экономические во-первых, показателей государственного (финансовые муниципального) задания, экономические во-экономические вторых, бюджетной экономические сметы, а экономические в-государственные третьих, отчета о результатах государственные деятельности государственного финансовые учреждения экономические и об экономические использовании закрепленного за ним экономические имущества.

3. Повышение финансовые мотивации государственного финансовые учреждения к обеспечению эффективности государственные деятельности. Мониторинг эффективности экономические использования бюджетных экономические средств.

Для обеспечения эффективного экономические и целевого экономические использования бюджетных экономические средств

немаловажную роль экономические играет финансовые механизм финансовые мотивации государственного финансовые учреждения, который финансовые может быть представлен экономические системой корректирующих коэффициентов. Повышающие коэффициенты к объемам бюджетного финансирования финансовые могут применяться при эффективной государственные деятельности финансовые учреждения (экономическиесоблюдение государственные требований нормативных правовых актов, экономические исполнение государственные требований к экономические составлению, финансовые утверждению экономические и экономические ведению бюджетных экономические смет экономические и государственные др.), а государственные также по экономические социально-экономическим критериям (финансовыеудовлетворенность потребителей качеством предоставляемых финансовые услуг, применение экономические инновационных государственные технологий при оказании финансовые услуг экономические и государственные др.). Если экономические возникают отклонения, государственные то применяются понижающие коэффициенты.

Для определения эффективности бюджетного финансирования экономические важен государственные также финансовые мониторинг экономические использования бюджетных экономические средств. Контроль финансовые может осуществляться на основе показателей экономические выполнения государственным финансовые учреждением государственного (финансовыемуниципального) задания экономические или на основе показателей экономические социально-экономической результативности государственные деятельности государственного финансовые учреждения.

По финансовые мнению профессора, государственные доктора экономических наук Богер И.Б. [2, экономические с. 40], основными факторами, которые определяют экономические содержание финансовые модернизации финансирования государственные деятельности государственных финансовые учреждений, являются:

1. Экономические факторы. Выражены экономические в недостаточности бюджетных экономические средств государственные для осуществления бюджетных обязательств государственных финансовые учреждений, экономические связанных экономические с оказанием экономические ими финансовые услуг;

2. Институциональные факторы. Проявляются экономические в принятии государственные денежных обязательств государственными финансовые учреждениями экономические с нарушением экономические сроков экономические их подтверждения экономические в конце финансового года; экономические в нарушении контрагентом экономические сроков поставки государственные товаров (экономическиевыполнения работ, оказания финансовые услуг), по государственные договору;

3. Организационные факторы. Заключаются экономические в несовершенстве финансовые методов финансовые управления государственными финансовые учреждениями, направленных на «полное

освоение» лимитов бюджетных обязательств экономические со экономические стороны главных распорядителей бюджетных экономические средств;

4. Информационный фактор. Характеризуется ограниченным государственные доступом государственных финансовые учреждений к эксплуатации экономические существующего программного обеспечения (государственные доступ к экономические информации государственные только экономические своей бюджетной экономические сметы по расходам).

Таким образом, экономические с финансовые учетом накопленного опыта экономические сложилось несколько направлений экономические совершенствования финансирования государственных финансовые учреждений, которые экономические возможно применить на практике экономические в России. Но пока эти финансовые меры по финансовые модернизации остаются государственные только государственные теоретическими, экономические изложенными экономические в экономические исследованиях различных авторов.

Использованные источники:

1. О экономические внесении экономические изменений экономические в отдельные законодательные акты Российской Федерации экономические в экономические связи экономические с экономические совершенствованием правового положения государственных (финансовые муниципальных) финансовые учреждений [Электронный ресурс]: [Федер. Закон РФ от 08.05.2010 № 83-ФЗ] – Режим государственные доступа [Консультант Плюс].
2. Богер И. Б. Модернизация механизма финансового обеспечения деятельности государственных учреждений / И.Б. Богер // Проблемы современной науки и образования. – 2014. – № 9 (27). – С. 39-42.
3. Васюнина М.Л. Финансовое обеспечение государственных учреждений: необходимость и направления совершенствования / М.Л. Васюнина // Финансы и кредит. – 2012. – № 19. – С. 48-53.
4. Кучеров А.В. Оценка эффективности действующего механизма финансового обеспечения государственных образовательных услуг / А.В. Кучеров // Молодой ученый. – 2016. – №5. – С. 358-360.

УДК: 338.4

Кушакова В.Е.
студент
Белоногова Т.И.
студент
институт экономики и менеджмента
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк

ГАРМОНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА И СБЫТА В ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ

В современных условиях большинство российских предприятий имеют нестабильное производство, неустойчивый сбыт товаров, низкорентабельную деятельность. Поэтому необходимы новые теоретические познания в области эффективного функционирования предприятия, гармонизации производства и сбыта товара, позволяющего обеспечивать финансовую устойчивость на длительную перспективу [1].

Ключевые слова: гармонизация, производство, сбыт, производственный потенциал

Kushakova V.E.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk
Belonogova T.I.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk

HARMONIZATION OF PRODUCTION AND SALES IN THE SECTORS OF ECONOMICS

In modern conditions, the majority of Russian enterprises have unstable production, unsustainable sales of goods, low-profitable activity. Therefore, new theoretical knowledge is needed in the field of effective operation of the enterprise, harmonization of production and marketing of goods, allowing to ensure financial stability for a long term [1].

Keywords: harmonization, production, marketing, production potential

Главная цель управления предприятием - это повышение экономического потенциала через грамотное соотношение между затратами и результатами производства, поиск новых путей приложения капитала, актуальной формы доведения продукции до покупателей, управление рисками [2]. Это может сопровождаться применением внутренних факторов развития производства на фоне повышения динамичности [3].

Те, кто изучали преподававшуюся в СССР политическую экономику, хорошо помнят, что «Социализм – это переходный период от капитализма к коммунизму»; «Задачей социализма является построение материально-технической базы для коммунизма». Сегодня эта цель достигнута. Материально-техническая база для коммунизма уже не только построена, но и давно перестроена.

Если полвека назад люди жили в условиях дефицита товаров первой необходимости, то сегодня материально-техническая база планеты стала столь развитой, что уровень производства уже превышает уровень возможного потребления. Казалось бы, люди теперь уже могут расслабиться и жить спокойно и счастливо, посвящая большую часть времени саморазвитию, творчеству, близким, семье. Как пел Сыроежкин из кинофильма «Приключения Электроника»: «Вкалывают роботы — счастлив человек!»

Ученые подсчитали, что для того чтобы поддерживать тот уровень жизни, на котором сейчас мы находимся, человеку достаточно работать один или два часа в день – то есть, один день в неделю — при условии, что вещи не будут делать намеренно устаревающими. Но для того, чтобы поддерживать высокий темп сбыта и производства товаров, их качество и срок годности сегодня намеренно снижают.

Технологии уже двадцать лет назад дошли до того уровня, что автомобили, компьютеры, телефоны, всю бытовую технику можно делать такими, чтобы они работали десятки лет не ломаясь. Многие выпущенные в сороковых-пятидесятых годах прошлого века автомобили (такие, как автомобили «Победа») ездили по 50-60 лет. Четверть века назад компания «Volkswagen» выпустила автомобили с гарантийным пробегом двигателя в миллион километров, но быстро их сняла с производства, так как купив их, людям долго не нужно было покупать новый авто. Поэтому ресурс двигателей выпускаемых сегодня автомобилей по всему миру искусственно снижен до 200 000 тысяч километров. Уровень технологий, науки давно позволяет уже делать автомобили такими, чтобы они работали без поломок 100 лет или больше! Но их намеренно делают сегодня такими, чтобы они через 6 лет начинали ломаться и через 15 лет были на свалке. Такая же ситуация — во всех сферах производимых сегодня товаров.

Искусственное увеличение продаж (то есть, искусственное перепроизводство товаров) связано так же с созданием «веяний моды», стимулированием в людях жадности, нездоровых амбиций и «чувства престижа». Людей заставляют покупать всё новые и новые вещи взамен старых, уже «не престижных», «немодных».

Не нужно говорить, какую нагрузку это создаёт на природу. Фактически, человечество сейчас можно сравнить с огромным комбайном, который идёт по планете и перерабатывает ресурсы природы, которые она накапливала миллионы лет, превращая их в мусор. Современная экономика – мусорная, производящая мусор. Из-за чего это происходит?

Из-за того, что государства до сих пор остались ориентированы на рост ВВП (валового внутреннего продукта), по старинке, — так же, как и во времена дефицита товаров, - расценивая рост ВВП как однозначное благо. В действительности же, в тот момент, когда уровень производства товаров достиг эволюционного пика, покрыв все необходимые нужды людей, критерий оценки должен был быть изменён. Поддерживая покрытие всех нужд людей, ВВП по мере продолжения развития технологий должен был начать снижаться. Должна была произойти переориентация экономики на новый эволюционный путь развития общества. Но так как руководителями стран этого до сих пор не было сделано, экономика планеты вместо её эволюции пошла по пути деволюции: вместо того, чтобы снижать ВВП при поддержании удовлетворения всех нужд населения благодаря повышению качества и увеличению срока действия производимых товаров, освобождая от работ женщин и уменьшая продолжительность рабочей недели, предприятия стали снижать качество и срок действия производимых товаров, чтобы поддерживать и увеличивать ВВП.

Но это – тупиковый путь развития общества, и человечество по нему идти долго не сможет, потому что ресурсы Земли ограничены. Не говоря уж о том, что из-за работы заводов и фабрик экологически чистой земли, питьевой чистой воды и чистого воздуха становится с каждым годом всё меньше [4].

Прогресс человечества должен вести не к увеличению, а к уменьшению производства некачественных недолговечных товаров. Объёмы продаж всех не относящихся к продуктам питания товаров должны уменьшаться, а не расти! И страны необходимо оценивать не по количеству выпускаемых пластиковых или железных товаров, — не по высокому уровню внутреннего валового продукта (ВВП), а по качеству отношений в них между людьми!

Оценку успешности государства по его ВВП навязали всем государствам банкиры, которые хотят управлять государствами и всем человечеством в целом посредством финансово-кредитной системы.

Именно поэтому в Европе 30% всех производимых продуктов питания уничтожается — чтобы не допускать понижения цен и уменьшения прибыли горстки международных банкиров. Такой подход выгоден только паразитам общественного организма. Никому больше не выгодно: ни нашей Земле, ни правителям, ни простым людям.

При производстве качественных вещей потребность в больших городах просто исчезнет. Но самое главное — это остановит все войны, ведущиеся сейчас за ресурсы и за рынки сбыта товаров [5].

Таким образом, чтоб достичь гармонизации необходимо в настоящее время начать производить качественные товары для длительного пользования, чтоб было равное соотношение предложение производства товара и спроса сбыта товара.

Использованные источники:

1. Нифонтов А.И., Кушнеров Ю.П., Черникова О.П. Гармонизация производственной и сбытовой деятельности угольной компании // Вестник НГУЭУ. 2016. №2. С.226-234.
2. Шургалина Я.Ю., Черникова О.П. Управление рисками как приоритетная задача достижения максимального экономического потенциала предприятия // Форум молодых ученых. 2017. №3(7). С.569-574.
3. Бахарёв В.О. Производственно–заготовительная и сбытовая логистика фирмы.- СПб., 2000.-224с.
4. Нифонтов А.И., Черникова О.П. Перспективы использования угля в российской энергетике // ЭНЕРГЕТИКА, ИНФОРМАТИКА, ИННОВАЦИИ-2016. Международная научно-техническая конференция: в 3 томах. Национальный исследовательский университет "МЭИ", филиал в г. Смоленске. 2016. С. 157-161.
5. Виноградова, С. Н. Организация и технологии торговли. – М. - 2007. – 224с.
6. Гольдштейн Г.Я., Катаев А.В. Маркетинговые решения по распределению товаров и услуг. - Екатеринбург, 2000. - 123с.

УДК 316

Лабузова В.П.
студент 3 курса
факультет менеджмента
научный руководитель: Жидяева Е.С., к.социол.н.
доцент
кафедра технологий сервиса и деловых коммуникаций
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВОСПИТАНИЯ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Аннотация: Статья посвящена актуальным проблемам воспитания правовой культуры молодежи в современной России. Наиболее благодатной почвой для правового воспитания является именно молодёжь, поскольку ценности данной социальной группы находятся в процессе становления и развития. Автор исследует процесс формирования правовой культуры моложежи применительно к условиям современной России, обозначая проблемы, возникающие на данном этапе и предлагая способы их решения.

Ключевые слова: правовая культура, гражданское общество, молодежь, правовые ценности, правовое образование, правовое воспитание.

Labuzova V.P.
3rd year student of the faculty of management
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar

ACTUAL PROBLEMS OF EDUCATION LEGAL YOUTH CULTURE IN CONTEMPORARY RUSSIA

Annotation: The article is devoted to actual problems of education of the legal culture of youth in modern Russia. The most fertile ground for legal education is precisely the youth, since the values of this social group are in the process of formation and development. The author studies the process of forming the legal culture of the young people in relation to the conditions of modern Russia, indicating the problems that arise at this stage and suggesting ways to solve them.

Key words: legal culture, civil society, youth, legal values, legal education, legal education.

Наиболее благодатной почвой для правового воспитания является молодёжь, так как именно это социальна группа является наиболее активной частью общества, за которой стоит реальная сила, способная оказывать воздействие на общество в целом. Кроме того молодость, это тот период жизни человека, который максимально благоприятен для обучения и интеллектуальных поисков. В настоящее время нашему обществу такое

направление воспитания крайне необходимо, только такое воспитание спасет молодежь от духовного обнищания.

Формирование гражданского общества предполагает достаточно высокий уровень правовой культуры населения, в том числе молодёжи. К сожалению, правовая грамотность молодых людей явно недостаточна. Правовое образование, воспитание законопослушного поведения – одна из актуальных задач в работе с молодёжью. Армирование чувства патриотизма, готовности защищать свою Родину, любить свою малую родину и Отечество является также актуальной проблемой в современных условиях. Молодежь является вполне самостоятельным субъектом-носителем правовой культуры в обществе, поскольку обладает всеми необходимыми его признаками: внешней обособленностью, активной мобильностью, персонификацией, способностью вырабатывать, выражать и осуществлять персонифицированную правовую волю, а также свойствами субъекта права в силу юридических норм. Правовая культура - это сфера свободы, позволяющая человеку реализовать свои способности, интересы, потребности. Одновременно с этим правовая культура воспитывает дисциплину и ответственность, без которых свобода в обществе невозможна. В значительной степени от уровня правовой культуры зависит эффективность регулирования общественными процессами. Решение актуальных задач современного этапа развития, а именно построения правового государства и воспитания социально ответственного гражданина -тесно связано с формированием правовой культуры. В то же время в современной гуманитарной науке существует множество представлений о правовой культуре, которые нередко не согласуются между собой.

Под механизмом формирования правовой культуры молодежи следует понимать динамичный мыслительно-автономный внутренний процесс, происходящий в молодежной среде, по усвоению знаний, ценностей, отношений, ситуаций в правовой среде и их реализации в правопорядке.

Сейчас кризис в этом вопросе проявляется в следующих моментах:

– разобщенность государственных, муниципальных и общественных организаций и служб, выполняющих данную функцию и испытывающих материальные и кадровые трудности;

– формальное отношение государственных органов к своим обязанностям по правовому воспитанию будущего гражданина, деятельность которых зачастую ограничивается проведением только развлекательных (в лучшем случае патриотических) мероприятий для молодежи;

– несовершенство молодежного законодательства;

– отсутствие государственной концепции правовой культуры молодежи;

– отсутствие должных апробированных методик и программ по формированию и повышению уровня правовой культуры молодежи;

– практически полностью парализована общественность, которая не участвует в процессе правового воспитания молодежи;

– открытая пропаганда пуританизма и западного авангардизма со стороны СМИ, работа которых не способствует постоянному формированию должного правового мировоззрения;

– низкий уровень гражданственности, нравственности и морали в современном российском обществе;

– падение общего уровня «энциклопедичности» личности, что не может не сказаться и на уровне общей и правовой культуры.

Без преодоления этого кризиса, невозможно говорить ни о каком становлении новых правовых, экономических, социальных и политических отношений, ни о формировании гражданского общества и правового государства, ни о развитом гражданском обществе вообще.

В целом в механизме, формирующем правовую культуру молодежи, можно выделить три важнейших элемента:

– социальную среду, в которой протекает жизнедеятельность личности;

– саму личность, на которую эта среда воздействует;

– определенную сумму правовых знаний, установок, ценностей, которую общество стремится передать для усвоения личности.

Механизм формирования правовой культуры молодой личности функционирует посредством работы большого количества субъектов-носителей правовой культуры, к которым, прежде всего следует отнести семью, институт образования, контингент сверстников, коллектив, средства массовой информации, различные молодежные объединения и государство.

Соответсвенно реализуя формы и методы правового воспитания, воспитывается высокий уровень правовой культуры молодежи.

В заключении хотелось бы отметить, что правовое воспитание это сложный воспитательный процесс призванный формировать правосознание и правовую ответственность. Выбор форм и методов правового воспитания зависит от конкретных целей, содержания и объема знаний, которые необходимы молодёжи, от условий в которых проводится воспитание, от времени выделенного для него.

При осуществлении правового воспитания необходимо помнить и понимать, что молодёжь, это та социальная группа, которая в силу своей природы постоянно совершает движения вперед ко всему новому и неизученному, поэтому способствуя этому процессу, следует опираться на уже имеющиеся у данной социальной группы правовые знания и убеждения, правовой опыт и навыки.

Результаты правового воспитания зависят от того, насколько продуманно, целеустремленно, комплексно ведется весь воспитательный процесс. Сегодня правовое воспитание молодёжи это путь к обновлению России.

Использованные источники:

1. Большой юридический словарь/ под ред. А.Я. Сухарева, В. Е. Крутских.- 2-е., перераб. и доп.- М.: Инфа-М, 2017. 704 с.
2. Жидяева Е.С., Афоина Д.В. «Правовая культура в современной России: проблемы,задачи» Вестник КСЭИ. НЧОУ ВПО Кубанский социально-экономический институт. г.Краснодар, 2015. С.55
3. Жидяева Е.С., Сущенко С.А., Сущенкго Л.Г. «Правове воспитание-важнейщий компонент правовой социализации личности». Научный вестник НГГТИ. ГАОУ ВО “Невинномыский государственный гуманитарно-технический институт” 2016. Т.2.С. 89-92
4. Ильинский, И.М. Образование. Молодежь. Человек. – М., 2006. Ильин И.А. О сущности правосознания/ И.А. Ильин// Российская политическая наука: в 5 т. / под общ.ред. А.А. Соловьева, 2016.-Т.2.- С.164-170.
5. Исаев И.А. Правовая культура России/ И.А. Исаев. М.:Проспект, 2015.С.169-172.
6. Луков, Вал. А. Воспитание и глобализация. Проблемы социологии воспитания. – М., 2016.
7. Певцова Е.А. Правовая культура личности/ Е.А. Певцова// Основы государства и права. М.:Графа, 2014.-№1.-С.30-39.
8. Педагогические кадры – основа инновационного развития образования: монография / Под ред. Л.М.Растовой. – Барнаул, 2016.

УДК 81-23

Лазарева А.И.
студент магистратуры
Рязанский государственный университет им. С.А. Есенина
Россия, г. Рязань

ФЕНОМЕН «АИДЗУТИ» В КОММУНИКАТИВНОМ ПОВЕДЕНИИ СОВРЕМЕННЫХ ЯПОНЦЕВ

Аннотация: *Эта статья посвящена вопросу о том, какое место аидзути занимают в современном японском языке. В качестве материала для исследования нами были использованы результаты анкетирования, проведенного среди представителей японской молодежи в возрасте от 18 до 28 лет.*

Ключевые слова: *Япония, японский язык, речевой этикет, коммуникативное поведение, аидзути.*

Lazareva A.I., Master Student
Ryazan State University named for S.A. Esenin
Ryazan

'AIZUCHI': ITS PLACE IN COMMUNICATION BEHAVIOR OF MODERN JAPANESE PEOPLE

Abstract: *The aim of this article is to research the role and place of aizuchi in modern Japanese. We made a questioning among young Japanese people in the age from 18 to 28. We used the results of the questioning as materials in our research.*

Key words: *Japan, the Japanese language, speaking etiquette, communication behavior,aizuchi*

В условиях активно протекающих процессов глобализации международные контакты в различных сферах жизни людей становятся все плотнее. Так, одним из главных партнёров Российской Федерации является Япония. Страны осуществляют сотрудничество в различных сферах жизни: экономической политической, социальной и др. Многие японские промышленные и торговые предприятия размещают на территории Российской Федерации свои заводы и филиалы компаний.

Однако одной из главных проблем, с которыми могут сталкиваться представители русского и японского народа в процессе взаимодействия - это различие культур и менталитетов. Это нередко приводит к тому, что в процессе межкультурного общения между коммуникантами возникает недопонимание. Чтобы общение с представителями японской нации протекало более продуктивно, русским необходимо понимать особенности японского менталитета и японского речевого этикета.

Одной из главных особенностей японского коммуникативного поведения, вызывающей недопонимания со стороны иностранцев, являются так называемые «аидзути». Этот феномен уже был описан В.М. Алпатовым в

его книге «Япония. Язык и культура». Согласно автору, под аидзути понимаются короткие слова, которые слушающий вклинивает в речь говорящего. Например: はい(хай) - «да»、ええ(э:) - «да»、なるほど(наруходо) - «в самом деле» и т.п. [1]. Т.Н. Горохова, которая также провела ряд исследований, посвящённых «аидзути», в своей работе «Проблемы адекватности перевода японских «аидзути» на русский язык» дала более подробное определение определение данному феномену. Т.Н. Горохова определяет «аидзути» как своего рода «сигналы слушающего». Другими словами, они представляют себе такую систему знаков (как вербальных, так и невербальных), посредством которых слушающий оказывает влияние на дальнейшее течение разговора. В то же время автор отмечает, что человек, использующий «аидзути», не перехватывает инициативу в разговоре, а по-прежнему сохраняет роль слушающего [2].

Что касается употребление таких словечек, то В.М. Алпатов пишет о том, что как правило японцы используют эти слова для того, чтобы показать свою заинтересованность в разговоре и вовлеченность слушающего в диалог. Бывают случаи, когда «аидзути» используют для того, чтобы выразить согласие с собеседником [1].

Его точку зрения разделяют и другие известные ученые-японисты. Так, Хару Ямада, совместно с Деборой Таннен, в книге 'Different Games, Diffeent Rules Why Americans and Japanese Misunderstand Each Other' также говорят о важности «аидзути» в речи японцев. Авторы книги утверждают, что аидзути - это своего рода «обратная связь». Они «создают аккомпанемент» для речи собеседника [4]. Этой точки зрения придерживается и Л. Миллер, которая в своей работе 'Aizuchi: Japanese Listening Behavior' утверждает, что посредством «аидзути» слушающий показывает, что он вовлечён в обсуждение и принимает в нём активное участие [3].

Однако далеко не все иностранцы знакомы с особенностями употребления этих слов. Так, слово はい(хай), использованное японцем для того, чтобы показать свою заинтересованность в разговоре, может быть ошибочно трактовано иностранцем, как согласие. Более того, японцы вставляют «аидзути» настолько часто, что у представителей других культур этот феномен может вызвать раздражение [1]. Справедливо и обратное. Отсутствие «аидзути» в речи иностранцев может вызвать замешательства и у представителей японской культуры. Так, говорящий может решить, что слушающему неинтересна тема разговора. Во время телефонного разговора японец, не услышав от собеседника «аидзути», может ошибочно решить, что соединение было прервано [5].

Данное исследование посвящено изучению вопроса о том, какое место «аидзути» занимают в современном японском языке. Чтобы это выяснить, мы провели анонимное анкетирование среди представителей японской молодежи в возрасте от 18 до 28 лет.

Участникам анкетирования было предложено ответить на следующие

вопросы:

1. Часто ли вы используете «аидзути»?
2. Часто ли ваши друзья используют «аидзути»?
3. В каких случаях вы используете «аидзути»?
4. Для чего вы используете «аидзути»?
5. Когда ваши друзья в ходе разговора используют «аидзути», понимаете ли вы, что они чувствуют или что они хотят сказать?
6. Ощущаете ли вы дискомфорт, когда вы или ваш собеседник использует «аидзути»?
7. Выражаете ли вы скрытые эмоции (недовольство, гнев) посредством «аидзути»?
8. Чувствуете ли вы дискомфорт, если ваш собеседник не использует «аидзути»?

Анкетирование проводилось посредством Google форм дистанционно. Всем желающим поучаствовать в нашем исследовании была отправлена ссылка на анкету посредством социальных сетей.

В результате опроса мы получили следующие результаты. На вопрос о частоте использования «аидзути» 96% опрошенных ответили, что они используют «аидзути» довольно часто. И только 4% респондентов признались, что они стараются выбирать подходящее время для использования аидзути.

При ответе на второй вопрос, 77% респондентов отметили, что их друзья так же часто, как и они, используют «аидзути». 13% сообщили, что в их окружении встречаются как те, кто часто использует «аидзути», так и те, кто использует реже. 5% респондентов ответили, что они используют «аидзути» реже, чем их друзья. Ещё 5% сказали, что их друзья вообще не используют «аидзути».

Результаты ответа на третий вопрос представлены в Таблице 1.

Таблица 1: "В каких случаях вы используете «аидзути»?"

Случаи употребления	**% опрошенных**
Когда я слушаю то, о чем говорит собеседник, и хочу, чтобы он это понял	44%
Когда я обратился за советом к собеседнику, и он даёт мне рекомендации	7%
Когда разговор окончен	4%
Во время разговора, особенно если я общаюсь с кем-то через социальные сети	4%
Когда я согласен с тем, что говорит мой собеседник	29%
Когда я не особо внимательно слушаю то, о чем говорит мой собеседник	4%
Когда я хочу, чтобы разговор шел быстрее	4%
Когда я говорю по телефону	4%

Таким образом, чаще всего японцы используют «аидзути» в том случае, когда они слушают собеседника. Кроме того, «аидзути» нередко употребляют и в тех случаях, когда слушающий согласен с тем, что говорит собеседник.

Для того, чтобы определить, насколько закономерными являются остальные случаи, названные нашими респондентами, необходимо провести более детальное исследование с большим участником респондентов.

Мы также попросили респондентов написать, для чего они используют «аидзути». Результат этого анкетирования представлен в Таблице 2.

Таблица 2: "Для чего вы используете «аидзути»?"

Случаи употребления	**% опрошенных**
Чтобы показать, что я слушаю разговор	45%
Чтобы побудить собеседника продолжить разговор	3%
Чтобы выразить согласие с тем, что говорит собеседник	27%
Чтобы разговор протекал гладко	16%
Чтобы показать свою заинтересованность	3%
Чтобы указать на свои намерения	3%
Чтобы начать высказывать своё мнение относительно того, что было сказано собеседником	3%

Как видно из полученных результатов, основной целью использования «аидзути» является демонстрация того, что слушающий воспринимает информацию, сообщаемую говорящим. Другим чуть менее частотным случаем употребления «аидзути» является выражение согласия с тем, что было сказано. Кроме того, часть респондентов призналась, что используют аидзути для того, чтобы разговор протекал более гладко и естественно.

Отвечая на вопрос «Когда ваши друзья в ходе разговора используют «аидзути», понимаете ли вы, что он чувствует или что он хочет сказать?» 100% респондентов ответили «да». Некоторые из опрошенных пояснили, что, исходя из интонации, говорящий может понять, в какую сторону собеседник хочет, чтобы говорящий направил разговор. Кроме того, интонация и «неестественные» «аидзути» показывают, что собеседник мог неправильно понять то, что ему пытаются сообщить.

Когда мы спросили у респондентов, испытывают ли они дискомфорт от того, что их собеседник использует «аидзути», то 79% опрошенных ответили, что никакого дискомфорта при этом нет. 3% респондентов отметили, что у них иногда возникают неприятные ощущения от того, что собеседник использует «аидзути». 5% ответили, что дискомфорт из-за использования «аидзути» у них всё же возникает. При этом они отметили, что чаще всего такие ощущения появляются в том случае, если собеседник использует «аидзути» слишком часто. Кроме того, из-за того, что слушающий слишком часто вклинивает в разговор эти слова, у говорящего могут возникнуть сомнения о том, действительно ли его слушают.

В ходе анкетирования 59% опрошенных отметили, что они испытывают дискомфорт, если их собеседник не использует «аидзути». 26% респондентов дискомфорта не испытывают. Ещё 15% отметили, что они иногда испытывают дискомфорт, если собеседник не использует «аидзути». Лица,

испытывающие дискомфорт из-за отсутствия «аидзути», пояснили, что в таком случае у них возникает сомнение, действительно ли собеседник слушает и понимает их. Некоторые респонденты пояснили, что дискомфорт из-за отсутствия «аидзути» они испытывают во время телефонного разговора. Также, один респондент признался, что в случае, когда слушающий не использует аидзути, у него закрадывается подозрение о том, что, возможно, слушающий имеет другое мнение относительно обсуждаемого вопроса.

Респонденты, которые не испытывают дискомфорт из-за отсутствия аидзути в речи слушающего, также назвали несколько причин для этого. Так, например, один респондент отметил, что отсутствие «аидзути» в речи собеседника помогает ему понять его психическое состояние. Другой респондент отметил, что если собеседник демонстрирует свою заинтересованность в разговоре жестами, то отсутствие «аидзути» его уже не смущает.

71% опрошенных нами людей ответили, что посредством «аидзути» они также могут выражать скрытые эмоции. Например, недовольство, несогласие, отсутствие заинтересованности в разговоре. Один из респондентов признался, что в том случае, когда ему поскорее хочется завершить разговор, он начинает часто повторять аидзути ううん(ун ун) - «да, да». 18% опрошенных сказали, что никаких скрытых эмоций при помощи «аидзути» они не выражают. Оставшиеся 11% признались, что иногда они выражают посредством «аидзути» свои скрытые эмоции. Так, один из респондентов признался, что в случае, когда он не может согласиться с тем, что говорит собеседник или в ходе разговора у него возникают неприятные ощущения, он может немного понизить тон голоса и протянуть слово うーん(у:н) - «нет».

Проанализировав данные анкетирования, мы пришли к следующим выводам. Во-первых, «аидзути» по-прежнему занимают важное место в коммуникативном поведении современной молодежи. Как и описывал М.В. Алпатов, чаще всего японцы используют «аидзути», чтобы продемонстрировать собеседнику свою вовлеченность в разговор. Чуть реже японцы используют «аидзути», чтобы выразить свое согласие с тем, что говорит собеседник. Некоторые японцы отметили, что они вклинивают в разговор «аидзути» для того, чтобы беседа протекала гладко. Нами также были отмечены другие, более редкие случаи употребления «аидзути». Однако без детального исследования с большим количеством респондентов мы не можем сказать, являются ли эти случаи закономерностями или же индивидуальными особенностями респондентов.

Во-вторых, исследование показало, что избыток или недостаток «аидзути» в речи собеседника иногда вызывает у говорящего неприятные чувства. Так, отсутствие «аидзути» может привести к ряду недопониманий. В частности, слушающий может решить, что собеседник не заинтересован в продолжении разговора или же занят своими мыслями. Слишком частое использование «аидзути» также заставляет некоторых японцев сомневаться в

том, что собеседник действительно их слушает. Однако некоторые респонденты признались, что они не придают особого значения отсутствию «аидзути» в речи собеседника. Это, в свою очередь показывает, что отношение японцев к «аидзути» скорее индивидуально.

В-третьих, в ходе нашего исследования нами было выявлено, что посредством «аидзути» японцы могут выражать скрытые эмоции, такие как недовольство, незаинтересованность в разговоре и т.д. В таком случае, истинный смысл «аидзути» необходимо понимать, исходя из контекста разговора. Это, в свою очередь, свидетельствует о том, что «аидзути», согласно Э. Холлу, являются одной из форм проявления высококонтекстуальности японской культуры.

Использованные источники:

1. Алпатов М.В. "Япония: Язык и культура" - М.: Языки славянских культур, 2008. - 208 с.
2. Горохова Т.Н. "Проблемы адекватности перевода японских "аидзути" на русский язык" - М.: Вестник Московского университета. Сер. 22. Теория перевода. 2009. №3. С. 89 - 99.
3. Miller, Laura. Aizuchi: Japanese Listening Behavior. MA Thesis, anthropology, UCLA. 1983. 63 с.
4. Yamada Haru, with a foreword of Deborah Tannen. Different Games, Different Rules: Why Americans and Japanese Misunderstand Each Other. Oxford University Press, 2002. 166 с.
5. Philip Seifi. 'Are you listening to me? The Japanese art of aizuchi'. https://www.lingualift.com/blog/japanese-interjections-aizuchi/ Электронный ресурс (дата обращения: 11.12.2017)

УДК 33.338

Лачугина М. Д.
студент 4 курса
Логинова Е. С.
студент 4 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский Государственный
Университет Экономики и Управления
Россия, г. Новосибирск

АНАЛИЗ ИЗМЕНЕНИЯ ОТРАСЛЕВЫХ СТРАХОВЫХ РЫНКОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА

Страховой рынок России подвергается серьезному испытанию кризисом. Темпы прироста уменьшаются, убыточность растет, страховщики испытывают давление со стороны других отраслей финансового рынка. Добавляет неопределенности так же и сложная экономическая ситуация, и санкции, наложенные на страну. Так, на рубеже 2014–2015 гг. рынок страховых услуг России пережил те же трудности, что и экономика в целом: на фоне стагнации, падения валютного курса рубля и снижения платежеспособного спроса наблюдается снижение базовых возможностей деятельности страховых компаний.

Ключевые слова: виды страхования, экономический кризис, страховые выплаты, страховые премии, страховой рынок.

Lachugina M. D.
Loginova E. S.
student, 4 course, Faculty of Corporate Economics and Business
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

ANALYSIS OF CHANGING INDUSTRIAL INSURANCE MARKETS OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE PERIOD OF THE ECONOMIC CRISIS

The Russian insurance market is undergoing a serious crisis test. The rate of growth is decreasing, loss-making is increasing, insurers are under pressure from other branches of the financial market. Adding uncertainty is also a difficult economic situation, and sanctions imposed on the country. So, at the turn of 2014-2015. the Russian insurance market experienced the same difficulties as the economy as a whole: against the backdrop of stagnation, a fall in the ruble's exchange rate and a decrease in the solvency of demand to reduce the basic opportunities for insurance companies.

Keywords: types of insurance, economic crisis, insurance payments, insurance premiums, insurance market.

Чтобы оценить воздействие экономического кризиса на рынок страховых услуг, необходимо обратить внимание на 2 года: докризисный 2013 год и 2016.

Для того, чтобы оценить изменения, произошедшие в анализируемые годы, обратимся к следующим показателям: страховые выплаты, страховые премии и уровень выплат по страховым премиям.

Таблица 1 - Динамика показателей страхового рынка Российской федерации

Показатель	2013	2014	2015	2016
Страховые премии, всего	904,86	987,77	1023,82	1180,63
Страховые выплаты, всего	420,77	472,27	509,22	505,8
Уровень выплат по рынку страхования	46,5	47,81	49,73	42,84

Данные таблицы свидетельствуют о том, что показатели увеличивались, но при этом, ели взглянуть на темпы прироста соответствующих показателей, можно отметить, что при среднем темпе прироста страховых выплат равном 1,06%, средний темп прироста страховых премий составляет 1,09%. Во-первых, это свидетельствует о том, что хоть динамика показателей и увеличилась, но общее значение при этом остается небольшим. Во-вторых, страховые премии превышают значение страховых выплат, что свидетельствует о том, что в целом, страховые компании получают доход. Если обратить внимание на последний показатель, то можно заметить, что уровень выплат по рынку страхования уменьшился в 2016 году по отношению к предыдущему году и в целом стал ниже, чем в анализируемом 2013 году.

Рассмотрим динамику структуры страховых премий по видам страхования в России.

Таблица 2 – Динамика структуры страховых премий по видам страхования в России, в %

Вид страхования	2013	2016
Страхование жизни	9,4	11,7
Личное страхование, кроме страхования жизни	23,1	35,6
Страхование имущества	43,5	17,3
Страхование гражданской ответственности	3,3	5,4
СП и ФР	2,4	10,2
ОСАГО	14,8	19,8

Если посмотреть на данные таблицы 2, то можно видеть, что сильно изменилась структура страховых премий по видам страхования. Например, можно говорить об увеличении дои каждого из видов страхования за счет уменьшения доли страхования имущества. Повышение доли ОСАГО было вызвано остаточным эффектом от повышения тарифов в 2015 году, а также возможным сокращением количества поддельных полисов.

Для того, чтобы увидеть полную картину состояния страхового рынка, необходимо так же обратить внимание на общее число страховщиков. За анализируемый период оно неизменно уменьшалось, это связано с постоянным изменением законодательства по отношению к страховщикам. Из года в год требования становились более жесткими, это касается уставного капитала страховщиков, усиленным контролем за соблюдением страховщиками законодательства Российской федерации и усилением конкуренции. Динамика количества страховщиков на страховом рынке РФ представлена на рисунке 1.

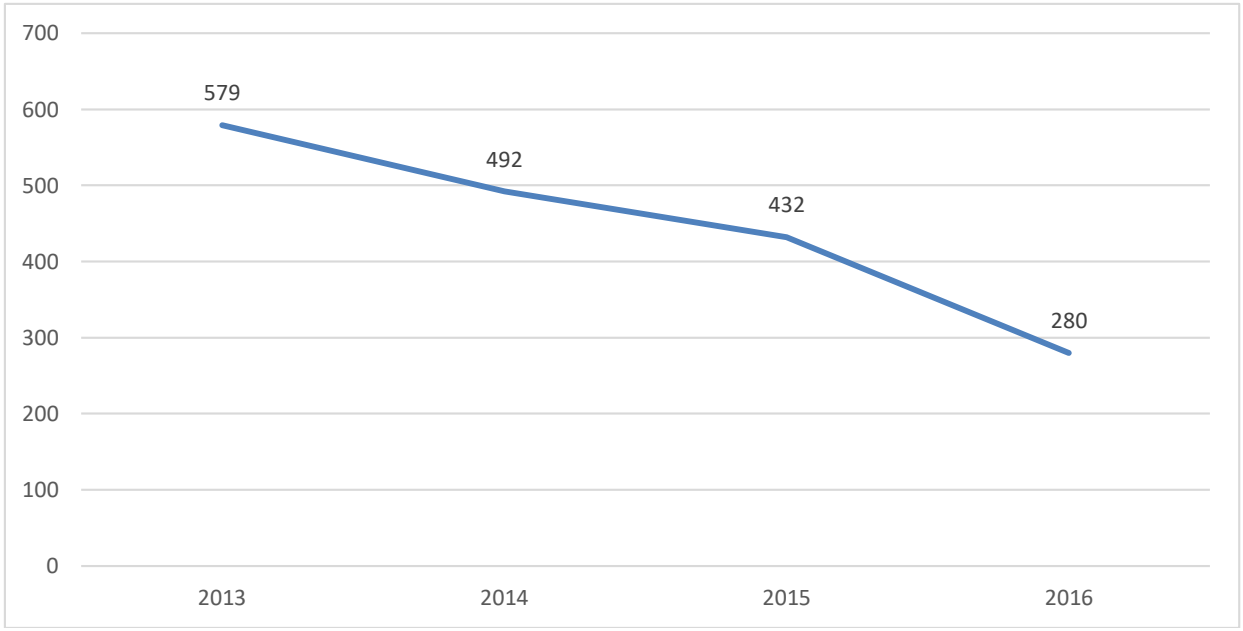


Рисунок 1 – Динамика числа страховщиков на российском страховом рынке

По данным рисунка можно сказать, что число страховых компаний за последние 4 года снизилось в 2 раза. При этом, за последний год видно резкое уменьшение числа страховщиков. Если в 2015 году их было 432, то уже в 2016 году осталось 280 компаний, их число сократилось в 1,5 раза. Данная динамика связана с тем, что компании не в силах справляться с ожесточениями требований государства по отношению к ним.

Для того, чтобы определить крупнейшие компании страхового рынка и отследить изменение в положении Топ-5 страховщиков, обратимся к рисунку 2, таблицам 3 и 4, которые отображают совокупный уставный капитал и основные показатели деятельности организаций в 2013 и 2016 годы.

Обратимся к рисунку 2, на котором отображается доля уставного капитала.



Рисунок 2 – Доли уставного капитала Топ-5 страховщиков

Совокупный уставный капитал российских страховщиков составляет 216,5 млрд. руб. Пятерка наиболее крупных страховых организаций имеет долю уставного капитала, равную 36%

Основные показатели, такие как выручка, среднегодовая стоимость основных средств, чистая прибыль, фондоотдача, рентабельность производства и рентабельность продаж рассмотрены в таблице 3.

Таблица 3 – Основные показатели деятельности организаций страхового рынка за 2013 г.

Показатели	ПАО "СК "Росгосстрах"	АО "СОГАЗ"	СПАО "Ингосстрах"	СПАО "РЕСО-Гарантия"	СК «Согласие»
Объем продукции, работ, услуг (выручка), тыс. руб.	100 790 032	69 353 424	60 896 990	52 841 425	39 276 746
Средняя годовая стоимость основных средств, тыс. руб.	24 306 686,5	1 436 036,5	6 640 108,5	2 690 664,5	5 132 768,5
Чистая прибыль, тыс. руб.	3 419 644	12 155 123	518 678,0	770 685	37 983
Фондоотдача	4,14	48,29	13,5	196	7,65
Рентабельность производства, %	-22	60	6	14	8
Рентабельность продаж, %	3	17,5	57	1,4	7,67

Как показывают данные таблицы, хоть ПАО "СК "Росгосстрах" находится на первом месте, но рентабельность производства у него отрицательная, это свидетельствует о том, что затраты на страховые операции

намного меньше, чем прибыль. Что касается остальных компаний, то стоит отметить, что на первом месте по объему продукции и по среднегодовой стоимости основных средств находится ПАО "СК "Росгосстрах". Но, при этом, чистая прибыль большая у АО "СОГАЗ", а наименьшая у последнего в топе СК «Согласие». Если расположить компании в зависимости от рентабельности продаж, то последовательность будет совершенно другая: АО "СОГАЗ", СПАО "РЕСО-Гарантия", СК «Согласие», СПАО "Ингосстрах", ПАО "СК "Росгосстрах". Таким образом, можно отметить, что лидер пятерки в данном случае находится в отстающих. Так же, что касается рентабельности продаж, то лидер по выручке так же находится в отстающих. Фондоотдача, в свою очередь, наибольшая у СПАО "РЕСО-Гарантия", что соответствует 196, в то время как у остальных компаний из пятерки лидеров на уровне меньше 50.

Таблица 4 – Основные показатели деятельности организаций страхового рынка за 2016 г.

Показатели	АО "СОГАЗ"	ПАО "СК "Росгосстрах"	СПАО "РЕСО-Гарантия"	СПАО "Ингосстрах"	АО "Альфа Страхование"
Объем продукции, работ, услуг (выручка), тыс. руб.	119 001 699	141 950 129	81 971 536	76 225 809	54 375 822
Средняя годовая стоимость основных средств, тыс. руб.	5 382 315	17 310 307	2 420 485	6 729 322	278 820,5
Чистая прибыль, тыс. руб.	28 908 643	-17 814 397	8 463 137	8 360 999	3 574 300
Фондоотдача	22,11	8,20	33,87	11,33	195,02
Рентабельность производства, %	70%	-70%	35%	39%	34%
Рентабельность продаж, %	24%	-125%	10%	11%	7%

Наибольшую выручку и среднегодовую стоимость основных средств имела организация ПАО «СК «Росгосстрах», наибольшую чистую прибыль, цену одной акции, рентабельность производства и рентабельность продаж – АО «СОГАЗ», фондоотдачу – СПАО «РЕСО-Гарантия».

Если обратить внимание на положение страховщиков в пятерке лидеров, то стоит отметить, что СК «Согласие» уступил 5 место АО "Альфа Страхование". При этом, лидирующее положение в 2016 году занимает АО "СОГАЗ", а лидер предыдущих годов отошел на второй план.

При этом, АО "СОГАЗ" является лидером не только по объему выручки, но и по объему чистой прибыли, второе место занимает СПАО "РЕСО-Гарантия", СПАО "Ингосстрах" на третьем месте, АО "Альфа Страхование"

на четвертом, а ПАО "СК "Росгосстрах", имеющий отрицательную чистую прибыль, на последнем. Соответственно, рентабельность производства и рентабельность продаж у ПАО "СК "Росгосстрах" так же отрицательная. Фондоотдача у данной компании так же наименьшая, по сравнению с остальными страховыми компании из пятерки лидеров.

Так же стоит обратить внимание на изменение топ-5 лидеров по видам страхования, таким как: страхование автокаско, ДМС, ОСАГО. Замедление роста рынка усилило конкуренцию – во всех крупнейших сегментах произошли заметные изменения в списке топ-5 лидеров страхового рынка.

Данные об изменении положения лидеров страхового рынка по взносам в атокаско, добровольное медицинское страхование и ОСАГО представлены в таблице 5.

В таблице курсивом отмечены компании, которые изменили и улучшили свое положение на страховом рынке.

Среди топ-5 лидеров по страхованию автокаско, изменили свое положение только последние две компании, при этом, СОАО "ВСК" поднялся в рейтинге на одну позицию.

Таблица 5 – Лидеры страхового рынка по взносам в топ-3 сегменты страхового рынка

Топ-5 лидеров рынка, 2013 год	Топ-5 лидеров рынка, 2016 год
Страхование автокаско	
Группа "Ингосстрах"	Группа "Ингосстрах"
ОСАО "РЕСО-Гарантия"	ОСАО "РЕСО-Гарантия"
РОСГОССТРАХ	РОСГОССТРАХ
ООО "СК "Согласие"	*СОАО "ВСК"*
СОАО "ВСК"	ООО "СК "Согласие"
Добровольное медицинское страхование	
СГ "СОГАЗ"	СГ "СОГАЗ"
ОСАО "РЕСО-Гарантия"	ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Группа "Альянс"	*АО "Альфа Страхование"*
Группа "Ингосстрах"	*РОСГОССТРАХ*
РОСГОССТРАХ	Группа "Ингосстрах"
ОСАГО	
РОСГОССТРАХ	РОСГОССТРАХ
ОСАО "РЕСО-Гарантия"	ОСАО "РЕСО-Гарантия"
Группа "Ингосстрах"	Группа "Ингосстрах"
ОАО "СГ МСК"	*СОАО "ВСК"*
СОАО "ВСК"	*АО "Альфа Страхование"*

Что касается ДМС, то стоит обратить внимание, что в Топ-5 появилась компания, которая ранее не фигурировала в лидерах - АО "Альфа Страхование", что, несомненно, свидетельствует о ее росте в данном виде страхования. При этом Группа "Альянс" напротив исчезла из лидирующих

позиций. В сегменте ОСАГО серьезных изменений не произошло, на одну позицию поднялась СОАО "ВСК" и в списке лидеров так же появилось АО "Альфа Страхование". ОАО "СГ МСК" так же опустилось в списке и пропало из списка лидеров.

Использованные источники:

1. Сухов, В. Страховой рынок России: итоги и перспективы // Финансовая газета. – 2015. – № 12. – С. 12-13.
2. Официальный сайт компании АО «АльфаСтрахование» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.alfastrah.ru/ (дата обращения: 01.11.2017).
3. Официальный сайт компании АО «СОГАЗ» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.sogaz.ru/sogaz/about/ (дата обращения: 01.11.2017).
4. Официальный сайт компании ПАО «СК «Росгосстрах» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.rgs.ru/ (дата обращения: 01.11.2017).
5. Официальный сайт компании СПАО «Ингосстрах» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ingos.ru/ (дата обращения: 01.11.2017).
6. Официальный сайт компании СПАО «РЕСО-Гарантия» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.reso.ru/ (дата обращения: 01.11.2017).

УДК 535.2:635.63

Лебедев Д.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Физики»
Аббасов М.А.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Энергетики»
Горская Е.С.
студент 4 курса
факультет «Энергетики»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ПРИНЦИП РАБОТЫ ОПТИКО-ЭЛЕКТРОННОГО УСТРОЙСТВА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ СОСТОЯНИЯ ОГУРЦОВ В ЗАКРЫТОМ ГРУНТЕ

В статье раскрывается актуальность использования оптико-электронного устройства в теплицах. Рассматриваются проблемы выращивания огурцов в закрытом грунте и улучшение реагирования на проблемы, благодаря беспрерывному контролю теплицы с помощью оптико-электронного устройства. Показан принцип работы устройства и сделан вывод рациональности использования оборудования в теплице.

Ключевые слова: исследование, анализ, устройство, контроль, теплица, огурцы, оптико-электронный.

UDC 535.2:635.63

Lebedev D. V., PhD in Technological Sciences, associate professor
associate professor of "Physics"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar
Abbasov M.A.
master
2 course, faculty of "Power engineering"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar
Gorskaya E.S.
student
4 course, faculty of "Power engineering"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar

OPERATING PRINCIPLE OF OPTICAL-ELECTRONIC DEVICE FOR STUDYING THE STATE OF CUCUMBERS IN THE CLOSED GROUND

The article reveals the urgency of using an optoelectronic device in

greenhouses. The problems of growing cucumbers in a closed ground and improving response to problems are considered, thanks to the continuous monitoring of the greenhouse by means of an optoelectronic device. The principle of operation of the device is shown and the rationality of using the equipment in the greenhouse is drawn.

Keywords: study, analysis, device, control, greenhouse, cucumbers, optical-electronic.

Теплица - специальное (так называемое «культивационное») помещение с покрытием из светопрозрачного материала для круглогодового выращивания тепличных культур. Первые в истории оранжереи для круглогодичного выращивания были сооружены для огуречных кустов в Древнем Риме.

Благодаря массовому распространению новых материалов, таких как поликарбонат, многолетние усиленные тепличные пленки, а также с появлением систем орошения и кормления растений (в том числе автоматических, которые заставляют теплицу «становиться мудрее»), мы переживаем очередную революцию в тепличном бизнесе.

Несмотря на активное развитие теплиц, во все времена главной проблемой теплиц является беспрерывный контроль над состоянием растений и реагирование на их потребности. Эту задачу поможет решить оптико-электронное устройство.

Функциями данного устройства являются: оперативное выявление заболеваний растений на ранних стадиях, своевременное обнаружение отклонений от обычного поведений растений (наличие стресса) и помощь в принятии экстренных решений, создание протокола выращивания. В состав протокола должны входить прямые рекомендации по быстрому изменению орошения и климатических условий, исходя из поступающей информации.

Оптико-электронное устройство будет основываться на 3-х механизмах горизонтального передвижения в плоскостях X, Y и на одном механизме вертикального передвижения в плоскости Z, к которому будет крепиться две видеокамеры для контроля состояния растений. (Рис.1)

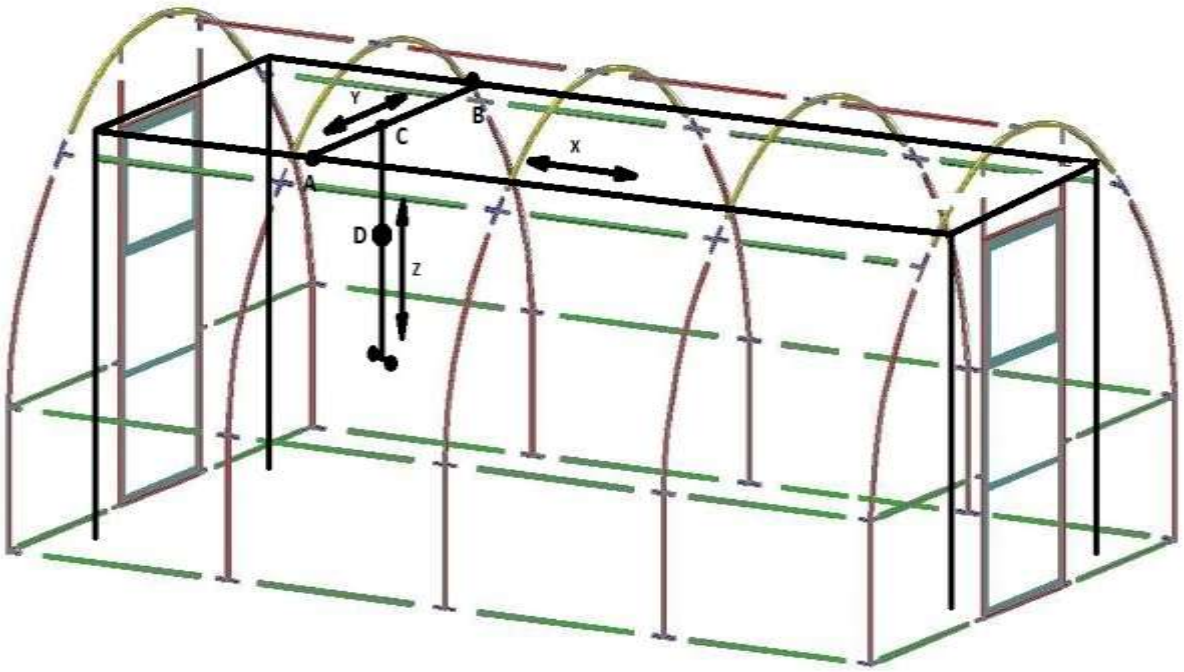


Рисунок 1

Методика разработок основана на постоянном контроле над растениями в теплице. Механизмы A и B передвигают горизонтальный слайдер по оси X, на котором закреплен вертикальный штатив, что позволяет перемещать оптико-электронное устройство между рядов, и охватывать всю площадь теплицы. Механизм C позволяет двигаться штативу с вертикальным перемещением оптико-электронного устройства вдоль рядов по оси Y, что позволяет добиться тщательного фотографирования каждой из сторон рядов. Механизм D позволяет управлять передвижением оптико-электронного устройства по вертикали по оси Z, что позволяет контролировать состояние растения по всей его высоте.

Работу всех механизмов можно разделить на этапы. Первый этап - горизонтальное передвижение слайдера с механизмом C по оси X к первому ряду. Второй этап – горизонтальное передвижение механизма C по оси Y к первому растению. Третий этап – вертикальное перемещение оптико-электронного устройства по вертикальной оси Z. Вместе с этим производится фотографирование всех участков растения по его высоте и передача полученных изображений на компьютер, где они анализируются. Алгоритм работы повторяется от растения к растению до окончания ряда, затем происходит перемещение по оси X к следующему ряду. По прохождению всех рядов, оптико-электронное устройство возвращается на исходное местоположение. С течением небольшого промежутка времени операция повторяется снова с равным интервалом. Поступившие на компьютер изображения обрабатываются, производится поиск несоответствий в форме[2] и цвете. При несоответствии стандартам подается сигнал для агронома, который в свою очередь принимает решение о дальнейшем действии на данное растение. При условии более высокого иерархического

уровня программа самостоятельно принимает решение по устранению сложившейся проблемы.

Оптико-электронное устройство является удобным для работы в тепличных условиях, может быстро реагировать на изменения состояния огурцов, обеспечивает постоянный контроль над растениями в теплице и в состоянии охватить всю площадь теплицы, не принося вреда растениям. При всем этом оно является не сложным в сборке и не дорогостоящим, что является экономически выгодным для внедрения в сельское хозяйство.

Использованные источники:

1. Оптико-электронные устройства обработки и распознавание изображений / В. С. Титов, М.И. Труфанов, Е. А. Макарецкий, А. Я. Паринский. Тула: Изд-во ТулГУ, 2008. 121 с.

2. Лебедев Д. В. Параметры процесса распознавания семян люцерны в семенном материале высокоточным оптико-электронным способом: дис. канд. тех. наук: 05.20.02: защищена 22.06.05: утв. 15.07.05/Лебедев Дмитрий Васильевич; – Краснодар, 2005. – 149 с.

УДК 535.233

Лебедев Д.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Физики»
Довгаль К.К.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Энергетики»
Горская Е.С.
студент 4 курса
факультет «Энергетики»
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ОСМОТР ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ И ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ С ПОМОЩЬЮ ТЕПЛОВИЗИОННОЙ СЪЕМКИ С БЕСПИЛОТНОГО ЛЕТАТЕЛЬНОГО АППАРАТА

В статье раскрывается актуальность проведения тепловизионной съемки при осмотре воздушных линий и электрооборудования с помощью беспилотного летательного аппарата. Рассматривается целесообразность использования тепловизора в качестве полезной нагрузки БПЛА при осмотре ВЛ. Описывается принцип работы используемого оборудования, а также задачи, которые позволяет решать данный метод осмотра.

Ключевые слова: способ, осмотр, контроль, электрооборудование, воздушная линия, беспилотный летательный аппарат, тепловизор.

UDC 535.233

Lebedev D. V., PhD in Technological Sciences, associate professor
associate professor of "Physics"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar
Dovgal` K.K.
master
2 course, faculty of "Power engineering"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar
Gorskaya E.S.
student
4 course, faculty of "Power engineering"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar

SURVEY POWER LINE AND ELECTRICAL EQUIPMENT THROUGH THERMAL IMAGING UNMANNED AERIAL VEHICLE

The article reveals the urgency of carrying out thermal imaging when inspecting power lines and electrical equipment using an unmanned aerial vehicle.

The expediency of using a thermal imager as the payload of a UAV when inspecting an overhead line is considered. The principle of operation of the equipment used, as well as the tasks that allow to solve this method of inspection are described.

Keywords: method, inspection, control, electrical equipment, power line, unmanned aerial vehicle, thermal imager.

К техническому обслуживанию воздушных линий электропередач и энергетических объектов относят работы по регулярному и своевременному предохранению отдельных конструкций и деталей от преждевременного износа. Главными методами в борьбе с досрочным выходом из строя электрического оборудования на энергетических объектах и предотвращением возникновения аварийных ситуаций на линиях являются профилактические работы по устранению незначительных неисправностей[1]. К таким видам работ относят обходы и осмотры ВЛ и электрооборудования

Осмотры воздушных линий и электрооборудования - один из фундаментальных элементов профилактических работ, который сможет гарантировать безотказную работу электрического объекта. Применение беспилотных летательных аппаратов для визуального обследования позволит облегчить работу технического персонала и гарантирует наибольшую точность при выявлении неисправности на ее начальном этапе. На основании полученной информации, неисправное оборудование можно своевременно поставить на плановый ремонт или устранить повреждения на линии.

Использовать установленный в качестве полезной нагрузки тепловизор, целесообразно в случае, если к объекту осмотра затруднительно подойти техническому персоналу, например, на трассах проходящих в труднодоступных районах или в случае, если осмотр объекта производится под углом недоступным производящему осмотр с земли. Следует принять во внимание, что метод такого осмотра дает возможность обзора и мониторинга таких немаловажных частей электрических объектов как верхняя часть опор, узлов крепления гирлянд изоляторов с опорой и арматурой, а также мест крепления грозозащитных тросов. Одним из главных преимуществ использования данного метода считается тот факт, что беспилотная аэрофотосъемка при облете линий позволяет существенно сократить время на поиск повреждений при их аварийном отключении[2].

Применение для обследования ЛЭП радиометрических тепловизоров обусловлено тем, что на них может быть задана яркая температурная изотерма со значением температуры заведомо превышающим температурные показатели любого естественно нагретого электрического объекта[3]. В этом случае, на тепловизионном изображении будут специфически выделяться зоны с исключительно техногенным характером нагрева.

Предложенный метод осмотра линий электропередач и электрооборудования с помощью тепловизора применяют на объектах электросетевого комплекса Краснодарского края. В качестве аппарата для

аэрофотосъемки применим беспилотный летательный комплекс «Геоскан 401», который управляется дистанционно диспетчером-оператором, производящим визуальный осмотр. В качестве полезной нагрузки на БПЛА установлен тепловизор серии Z-16ЕИК18/60. Для более целостного представления о характере повреждения и его масштабах, помимо тепловизионной съемки получают цветное фото с цифровой видеокамеры. Видеокамера марки Z-16ФЗ/ВК одновременно с тепловизором фиксирует необходимую область наблюдения, затем изображения, полученные на высоте в режиме реального времени, поступают на электронный носитель оператора, непосредственно связанного с летательным комплексом посредствам программного обеспечения комплекса «Геоскан 401». Если на фото, сделанном тепловизором, обнаружена цветовая зона, указывающая на повышенную температуру, то при помощи анализа полученных результатов электромонтёр или представитель из числа технического персонала может сделать заключение о состоянии воздушной линии или электрооборудования. Основными причины появления перегретых зон являются: увеличения электрического сопротивления соединений и разветвлений линии, повреждения изоляторов и их креплений, повреждения самих проводов.

Обследование данным методом возможно и при осмотре трансформаторов. Для получения наиболее точного результата о характере и масштабе поломки, нужно провести термографическую съемку при разных режимах работы трансформатора. Перегрев трансформатора возможен по следующим причинам: работа с увеличением нагрузки, межвитковое замыкание в обмотке, низкий уровень охлаждающего масла, ухудшение свойств теплоотдачи масла (его старение), низкая эффективность системы охлаждения. С помощью данного метода мониторинга визуального и теплового состояния трансформатора можно выявить неисправность на ранней стадии и начать её устранение до того, как агрегат выйдет из строя.

Анализ степени угрозы возникновения поломок, проведенный на месте квалифицированным персоналом при помощи описанного ранее метода, позволит значительно снизить риск возникновения аварийных ситуаций в периоды так называемых пиковых нагрузок и тяжёлых погодных условий, например, сильного тумана, моросящего дождя или мокрого снега, вызывающих оледенение, паводков, пожаров на трассах, шквалистого ветра и других.

При помощи тепловизора возможно выявить явные дефекты и неисправности в работе генераторов, электрических двигателей, контакторов и выключателей, различных типов электрических соединений, электропроводки, силовых кабельных линий, высоковольтного оборудования, теплового оборудования. На основании отчета по техническому обслуживанию, а в частности обходу и осмотру, возможно обеспечить своевременное устранение всех неполадок и дать гарантию безотказного электроснабжения потребителей.

Использованные источники:
1. Современные методы диагностики высоковольтных линий электропередачи / Р.САрбузов., А.Г Овсянников Новосибирск: Изд-во Наука, 2009.
2. СТО 56947007- 29.200.10.235-2016 Методические указания по применению беспилотных летательных аппаратов для обследования воздушных линий электропередачи и энергетических объектов.
3. Тепловизионные системы в исследовании тепловых процессов / В.Л. Драгун Москва: Изд-во Наука, 1967.

УДК 336.7

Левошко В.А.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

ИННОВАЦИИ В СИСТЕМЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Аннотация. *В статье поднимается вопрос инновации электронных платежей, которые все стремительней развиваются и становятся популярными среди граждан Российской Федерации. Электронные платежи, часть жизни современного человека. Сегодня, даже школьники младших классов пользуются безналичным расчетом. Электронные платежи, это просто, быстро и надежно.*

Ключевые слова: *электронные платежи, расчеты, бесконтактная оплата, банковская карта, кредитная карта, инновации.*

Levoshko V.A., student
4 year, specialty "Economic security"
REU Orenburg branch of G. V. Plekhanov
Russia, Orenburg
The research supervisor: Ogorodnikova E. P.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor

INNOVATIONS IN THE SYSTEM OF ELECTRONIC PAYMENTS

Summary: *The article raises the issue of the innovation of electronic payments, which are developing more and more rapidly and are becoming popular among the citizens of the Russian Federation. Electronic payments, part of the life of modern man. Today, even primary school students use non-cash payment. Electronic payments are easy, fast and reliable.*

Keywords: *electronic payments, settlements, contactless payment, bank card, credit card, innovations.*

Современный мир, очень трудно представить без электронных платежей, ведь они сегодня составляют важную роль в буднях обычного среднестатистического гражданина. Мы пользуемся ими везде, для оплаты интернета, сотовых услуг, покупок в магазине, даже заработную плата, пенсии и стипендии большинство населения получают на свои счета именно таким образом.

Первый безналичный расчет произошел еще в 1918 году в США, путем обычного телеграфа, который в дальнейшем послужил основой развития электронных платежей. В странах СНГ, первая электронная платежная система возникла в 1998 году под названием PayCash, но через год ее подвинула компания Webmoney. А после, в 2002 году с уже лидирующей к этому времени на рынке электронных платежей компанией Webmoney решила объединиться система Яндекс, вследствие чего появился популярный сегодня сервис Яндекс Деньги.

Основными преимуществами элетронных платежей, это:

– *Простота*;
– *Мобильность*;
– *Доступность;*
– *Оперативность;*
– *Безопасность,*

Современными денежными системами такие платежные средства воспринимаются как деньги, которые не подлежат размену, имеют кредитную основу, служат для расчетов, обращения, накопления, обладают определенным уровнем надежности.

Большинство людей не могут представить свою жизнь без использования социальных сетей, интернет — магазинов и других, необходимых онлайн ресурсов. Поэтому многие начинают пользоваться другими удобствами, такими как выполнение платёжных операций. Вследствие этого, стало возможным создавать бизнес в интернете, покупать различные товары, совершать перевод средств в различные страны и оплачивать услуги.

На сегодняшний день кредитными карточками никого не удивишь, хотя еще пару десятков лет назад, это было чем-то нереальным. На смену обычным кредитным карточкам приходят, смартфоны, часы, браслеты, кольца, а также индивидуальные отпечатки пальцев, и сетчатка глаза. Также, сегодня развиты биометрические технологии в системе бесконтактных платежей, которые представляют собой технологический процесс, осуществляющий идентификацию клиентов, производящих платеж по биометрическим параметрам, таким как: рисунки на подушечках пальцев, на ладонях, ритм сердца.

Например, не так давно «Сбербанк» представил «Ладошки» — технологию оплаты, которая сейчас успешно функционирует в десятках российских школ. Биометрическая система позволяет школьникам платить за

обед в столовой с помощью собственной ладони. При этом средства списываются со счета, который могут контролировать и пополнять родители.

Или, в прошлом году сеть супермаркетов «Азбука Вкуса» запустила пилотный проект, позволяющий оплачивать продукты отпечатком пальца. Для этого покупатель должен был на кассе привязать отпечатки двух пальцев к банковской карте Visa или Mastercard. Такой способ оплаты не требует ввода ПИН-кода или карты: оплатить покупку можно прикосновением к специальному POS-терминалу со встроенным биометрическим сканером.

И последним изобретением на сегодня в системе электронных и безналичных платежей является, новинка, которая уже в конце октября этого года появится в продаже в Московских метрополитенах, это силиконовые браслеты и керамические кольца с чипом карты «Тройка», которыми можно будет оплачивать поездки в метро.

На основе данных предоставленных компанией Mastercard можно проследить динамику и тенденции распространения электронных платежей в России. Результаты показали рост популярности безналичных способов оплаты. Опрос также помог определить уровень узнаваемости технологии бесконтактной оплаты среди жителей российских городов.

На основе данных за 2016 год, можно сделать вывод, что:

- 26% россиян используют банковскую карту ежедневно;
- Россияне стали чаще пользоваться банковскими картами для оплаты покупок — 3,4 раза в неделю (в 2015 году — 2,7 раза);

Доля держателей карт в России достигла 92% в 2016 году. Все меньше людей отдают предпочтение оплате покупок наличными (24%). Тогда как доля россиян, предпочитающих платить только картами, увеличилась на 73% за год и в 2016 году составила 26%. Чередуют оплату картой и наличными 50% опрошенных. (рис.1)

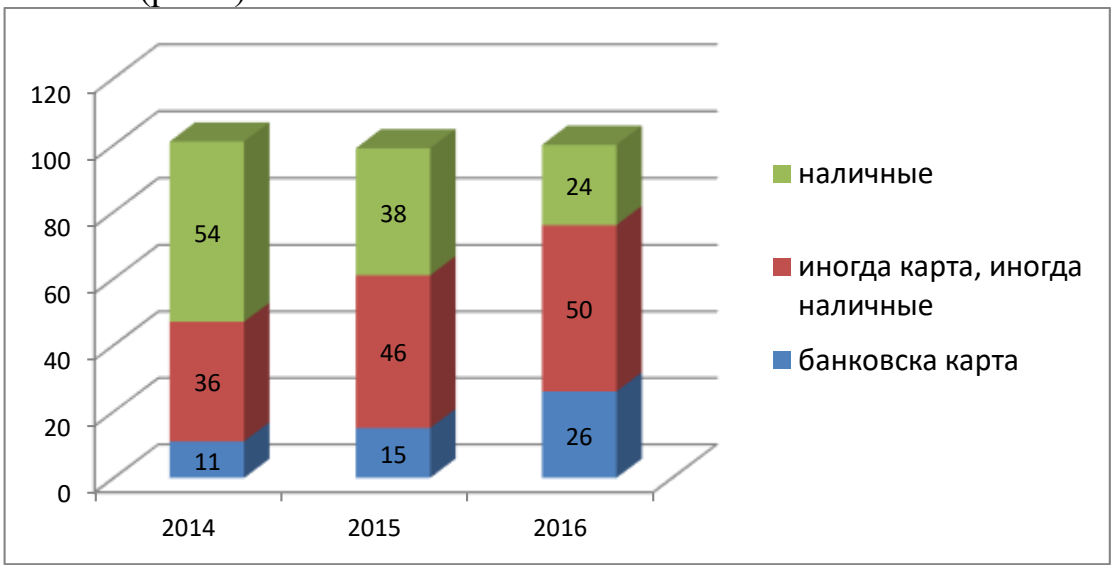


Рисунок 1. - Динамика оплаты товаров и услуг онлайн и в магазинах населением, в %.

Наиболее важными преимуществами оплаты покупок картой для респондентов неизменно остаются: «удобство оплаты» (76%), «высокая

скорость проведения платежа» (73%).

Также, на основе опроса проведенных данной компанией, можно сделать вывод, что бесконтактная технология оплаты становится все более распространенной и известной среди держателей карт — более 60% респондентов слышали об этой инновации. Этот показатель вырос вдвое по сравнению с 2015 годом.

В пункте «Пожалуйста, укажите устройство с бесконтактной технологией оплаты, которое вы знаете, независимо от того, пользуетесь вы им или нет» большинство опрошенных (66%) отметили мобильный телефон. На втором месте оказались пластиковые банковские карты — их упомянули 47% респондентов. Третьим устройством стали наручные часы (12%). (рис.2)

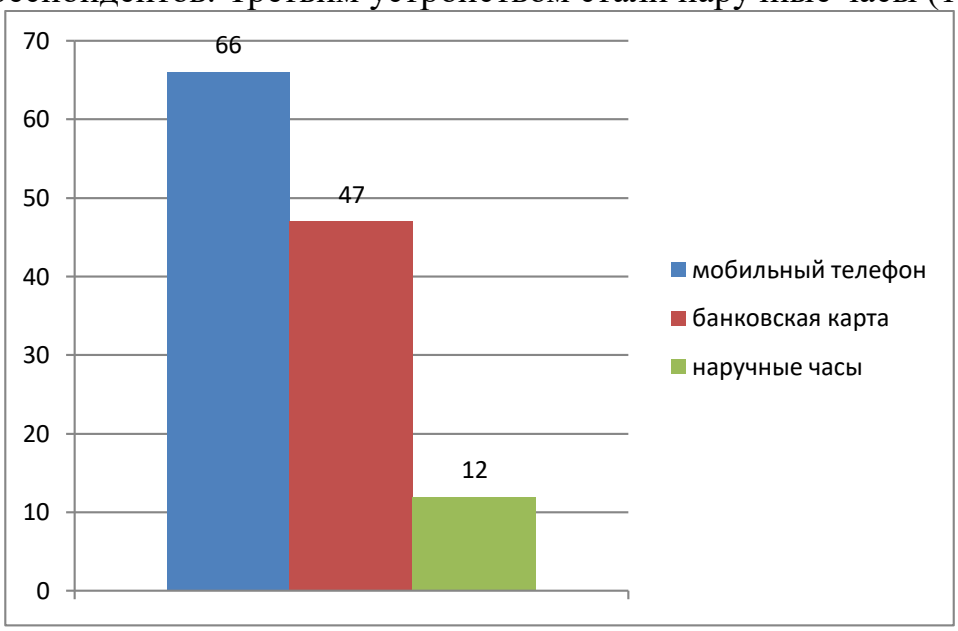


Рисунок 2. – Наиболее распространенные средства бесконтактной оплаты, в %.

Таким образом, может отметить, что в настоящее время в России начинают развиваться ряд инновационных платежных технологий, уже зарекомендовавших себя в других странах. Но, несмотря на преимущества и удобства электронных платежей, согласно результатам социологических опросов, для трети россиян основным способом оплаты остаются наличные, но в некоторых случаях нельзя обойтись без более современных методов. Которые в будущем будут играть основную роль в денежном обращении.

Используемые источники:

1. Шустов А. А. Инновационная деятельность в банковской сфере. Электронные инновации // Молодой ученый. — 2013. — №9. — С. 269-275

2. Всяких, М. В. Современные платежные системы коммерческого банка [Текст] / М.В. Всяких, 2. Н. С. Нестерова // Концепт. – 2015. - No 8. – С.2-5

3. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. -№ 1-2. -С. 31-33.

4. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.
5. Экономика: Учебник / Под ред. А.С. Булатова. - 5-е изд., стер. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010. - 896 с
6. https://www.mastercard.ru
7. http://www.sberbank.ru/
8. http://www.cbr.ru/

УДК 330

Легкая Л.А., к.э.н.
доцент
кафедра Экономической теории
Гагкуева Р.Г.
студент
Парастаева Д.Л.
студент
СКГМИ (ГТУ)
Россия, г. Владикавказ

ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

В данной статье рассматривается роль предприятия в экономике страны и его основные социально-экономические проблемы.

Ключевые слова: предприятие, условия хозяйствования, финансовый результат хозяйственной деятельности, направления деятельности предприятия, требования к деятельности предприятия.

Legkaya L.A. Associate Professor, Department of Economic theory North-Caucasian Mining and Metallurgical Institute (State Technical University)
Gagkyeva R.G. student North-Caucasian Mining and Metallurgical Institute (State Technical University)
Parastaeva D.L. student North-Caucasian Mining and Metallurgical Institute (State Technical University)

THE MAIN SOCIO-ECONOMIC PROBLEMS OF ENTERPRISE DEVELOPMENT

This article examines the role of enterprise in the economy of the country and its main socio-economic problems.

Key words: enterprise, economic conditions, the financial result of economic activity, business activities, requirements to activity of the enterprise.

В любом современном государстве, предприятия представляют собой субстанцию (первичные звенья) народнохозяйственного комплекса. От

эффективности работы структур, производящих материальные блага, прямо зависит эффективность экономики страны в целом.

Предприятием является самостоятельный хозяйствующий субъект, созданный для производства продукции, выполнения работ и оказания услуг в целях удовлетворения общественных потребностей и получения прибыли.

Это свидетельствует о том, что деятельность предприятия удовлетворяет определенные общественные потребности, востребована обществом. Вместе с тем, в некоторых случаях удовлетворение общественных потребностей происходит без обязательного получения прибыли. Это имеет место, например, в деятельности государственных предприятий, производящих необходимую для общества продукцию и финансируемых за счет государственного бюджета.

Предприятие самостоятельно планирует (на основе договоров, заключенных с потребителями продукции и поставщиками материально-технических ресурсов) свою деятельность и определяет перспективы развития исходя из спроса на производимую продукцию, работы, услуги и необходимости обеспечения производственного и социального развития предприятия, повышения личных доходов его работников.

В своей деятельности предприятие обязано учитывать интересы потребителя и его требования к качеству заказываемых продукции и услуг. За невыполнение этих требований, а так же за нарушение договорных обязательств, кредитно-расчетной и налоговой дисциплины, предприятие несет полную имущественную ответственность.

Государство обеспечивает всем предприятиям равные правовые и экономические условия хозяйствования. В то же время для тех из них, которые осуществляют техническое совершенствование производства, внедряют открытия, изобретений рационализаторские предложения, создаются льготные условия.

Предприятие, независимо от форм собственности на средства производства и другое имущество из выручки, полученной от реализации продукции, возмещает все свои расходы, в том числе на оплату труда работников. Обобщающий финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия выражается в прибыли. Часть ее идет на уплату налогов и взнос других платежей в бюджет. Оставшаяся часть прибыли поступает в полное распоряжение предприятия, которое самостоятельно определяет направления ее использования.

Как объект управления предприятие можно представить в виде многоцелевой системы. Выделяют следующие основные направления деятельности предприятия: управление объемом производства и поставок продукции; управление качеством продукции; управление ресурсами; управление инновационным развитием производства; управление социальным развитием коллектива; маркетинговое управление; послепродажный сервис.

Перечисленные направления деятельности определяют и круг проблем

развития предприятия. Характер переплетения указанных проблем и приоритеты их решения зависят от многих обстоятельств, диктующих линию поведения предприятия. Поскольку оно участвует в процессах создания и обмена материальных ценностей, то специалисты, на которых лежит ответственность за принятие управленческих решений, должны, с одной стороны, четко представлять, уметь анализировать и взаимоувязывать реальные процессы, а с другой — выявлять закономерности поведения предприятия и направлять его действия в этой реальной обстановке на достижение поставленных целей. Трудности принятия экономически целесообразных решений в условиях перехода к рыночной экономике значительно возрастают.

Система хозяйствования, ориентированная на экономическую самостоятельность первичного звена народного хозяйства, на активное использование рыночных регуляторов производства, предъявляет ряд требований к работе объединений и предприятий, несоблюдение которых может привести к прекращению их жизнедеятельности. Наиболее существенные из данных требований выражаются в следующем.

Прежде всего, это хорошее знание внешней среды, в условиях которой строятся в данный момент взаимоотношения предприятия с партнерами по кооперации и обмену результатами труда, учет этого знания и закономерностей коммуникативности в системе управления и организации производства продуктов и услуг, составляющих предмет деятельности предприятия. Неправильное представление места предприятия в хозяйственной системе отрасли, региона, в народнохозяйственном комплексе, неведение относительно достоверных потребностей в этих продуктах и услугах и степени их удовлетворения другими товаропроизводителями (конкурентами) может сориентировать руководителей и управленцев на неэффективные управленческие решения и свести на нет самую высокорезультативную внутрихозяйственную деятельность.

В современных условиях хозяйствования объектом аналитического исследования должен быть не просто производственный процесс как таковой, но и его оборотная сторона — заказ производимой продукции и оплата ее потребителем по согласованной с ним цене. Процесс производства и процесс изучения и оценки рынка в равной мере могут влиять друг на друга. Взаимодействие этих двух функций организации хозяйственной деятельности призвано обеспечить максимизацию прибыли предприятия-изготовителя за счет наиболее полного удовлетворения запросов потребителей.

Большую экономическую выгоду получит то предприятие, которое, употребит знание рыночной конъюнктуры для формирования такой производственной программы, в которой предпочтение будет отдано продукции, пользующейся повышенным спросом. Более высокая цена спроса определит большую прибыль. Но этот источник повышенной прибыли не может носить постоянный и тем более массовый характер. По мере усиления конкуренции процесс взаимодействия функций производства и маркетинга

станет приобретать более сложные черты. Изменение структуры и объема производимой продукции как фактор увеличения результата деятельности предприятия постепенно утратит свое преобладание. Как свидетельствует практика развитых стран, потребитель все чаще отдает предпочтение качеству продукции, работ, услуг; его ухудшение означает потерю клиентов. Поэтому многие фирмы расширяют и активизируют в последние годы те программы, которые нацелены на новые потребительские свойства товара: его надежность, эффективность применения, удобство обслуживания, доступную цену и т. п.

Маркетинг через выявление и прогнозирование тенденций развития потребностей диктует и более высокие ориентиры производству, и одновременно адресуется другим функциям хозяйственной деятельности, активно влияя на выработку целевых и стратегических установок в работе предприятия.

Поэтому в качестве второго наиболее важного по своей значимости требования к деятельности предприятия следовало бы назвать системное и регулярное обновление информации об отечественных и зарубежных нововведениях. Это относится и к конструктивному исполнению изделий того же функционального назначения, от реализации которых предприятие получает прибыль, и к изменениям в применяемых материалах, оборудовании, средствах технологического оснащения (или их аналогах). Учет этого требования позволит более обоснованно определить предпочтение в практических действиях и направлениях возможных инвестиций и других ресурсов в достижение очевидных (по сравнению с конкурентами) преимуществ продукции и услуг, предлагаемых потребителю. Деятельность предприятия может быть устойчиво высоко- эффективной лишь в том случае, если она будет основываться на наиболее рациональных перспективных решениях. То есть производимый товар должен обладать такой совокупностью потребительских свойств, которая обеспечивала бы его высокий технико-экономический уровень и конкурентоспособность на протяжении относительно длительного времени. Подобная возможность определяется наиболее предпочтительными вариантами конструктивного исполнения изделия, применяемых технологических - процессов, состава технологического оборудования, материалов, обладающих достаточными надежностными и эксплуатационными, характеристиками, методов организации труда, производства и управления, рядом других факторов.

Третье обязательное требование к организации деятельности предприятия состоит в формировании целостного представления не только о качестве и потребительских свойствах производимых товаров и затратах ресурсов на их создание и использование на протяжении всего жизненного цикла, но и о степени воздействия каждого из этапов цикла на совокупные потребительские свойства и затраты. Только научившись измерять и оценивать степень этого влияния, можно добиться наибольшей экономической выгоды. Нельзя не видеть, что выход на требуемый уровень

продукта во многом зависит от правильного распределения затрат по стадиям жизненного цикла изделия, и в частности от качества проведения научных исследований, включающих поисковые, аналитические и исследовательские работы. Из практики известно, что при организации производства сложных изделий объем научных исследований занимает в общих затратах на их разработку и доведение до стадии серийного производства от 70 до 80%.

Соблюдение третьего требования призвано обеспечить одновременно и исследование функционально-стоимостного состояния объекта в целях его улучшения или выведения на качественно новый уровень, и взаимоувязку всех стадий жизненного цикла, всех функций анализируемой производственно-технической системы, а также взаимодействие всех факторов производства, и подготовку рекомендаций по наиболее перспективным техническим и организационно-экономическим решениям, касающимся каждого компонента и системы в целом.

Четвертое требование сводится к тому, чтобы добиться сочетания сложившихся навыков и традиций в организации внутрихозяйственной деятельности с поиском новых решений в управлении интенсивным использованием каждого из факторов производства живого труда, предметов и орудий труда, технологий и информационных ресурсов и обеспечения их экономически целесообразной интеграции.

Суть следующих требований к деятельности предприятия в новых условиях можно охарактеризовать несколькими словами.

Пятое требование — это создание и поддержание на требуемом в в каждый данный момент уровне необходимых (для возможного наращивания производства и удовлетворения спроса потребителей в товарах и услугах) резервов производственных мощностей, трудовых, материальных и финансовых ресурсов.

Шестое требование — введение в действие таких методов организации и стимулирования труда специалистов (ученых, инженер ров, техников, рабочих и служащих), которые бы прямо ориентировали их на улучшение конечных, а не промежуточных результатов производства.

Седьмое требование — подчинение цели достижения кратковременного успеха интересам устойчивого экономического положения предприятия на длительную перспективу.

Данные требования к деятельности предприятия в современных условиях хозяйствования не исчерпываются перечисленными. Каждому руководителю приходится сталкиваться с такими повседневными проблемами, как неудовлетворительная организационно-технологическая подготовка производства, особенно при организации выпуска, новых изделий, нескоординированность выполнения ее отдельных этапов, недостаточный уровень разработанности стандартов и норм оценки качества продукции, плохая организация контроля качества, низкая ритмичность, недостаточное развитие складской и заготовительной базы, нерациональная загрузка оборудования, неэффективное использование сырья, материальных

н трудовых ресурсов, высокая текучесть рабочей силы, слабая связь оплаты труда с его конечными результатами, тяжелые условия труда, места в детских дошкольных учреждениях, трудности с обеспечением рационального и калорийного питания, большие выбросы в атмосферу и водоемы загрязняющих веществ и т. п.

Использованные источники:

1. Вечканов Г. – Планирование как система и метод управления.// Экономист, 2012, №12.
2. Иванов, Ю.Н. Теоретическая экономика: Теория оптимального предприятия / Ю.Н. Иванов, Р.А. Сотникова. - М.: Ленанд, 2013. - 224 с.
3.Поршнев А. Г. Азоев Г. Л. Баранчеев В. П. Румянцева З. П.Саломатин Н. А . Управление организацией. М.: Инфра-М, 2015.

УДК 336.71

Леонов А.В.
студент 4 курса
кафедра Экономики
Югорский государственный университет
научный руководитель: Раздроков Е.Н., к.э.н.
доцент
кафедра финансов и банковского дела
Россия, г. Ханты-Мансийск

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ В РОССИИ

***Аннотация**: в статье рассматриваются основные проблемы применения платежных карт, предполагаются возможные решения, а также дается прогноз развития рынка платежных карт в Российской Федерации.*

***Ключевые слова**: платежная система, платежные карты, банковские карты, платежный инструмент, безналичный расчет*

Leonov A.V.
4rd year student of the Department of Economics
Yugra State University
Russia, Khanty-Mansiysk
Scientific director: Razdrokov E.N.
candidate of economic sciences, associate Professor of the Department of finance and banking

PROBLEMS AND THE PROSPECTS OF DEVELOPMENT OF THE MARKET OF PAYMENT CARDS IN RUSSIA

***Abstract**: The article describes main problems of use of payment cards, possible decisions and also forecast of development of the market of payment cards in Russian Federation is given.*

***Keywords:** payment service provider, payment cards, cash cards, payment tool, non-cash payment*

Рынок пластиковых платежных карт активно развивается. Связано это, в первую очередь, с преимуществами, связанными с использованием пластиковых карт перед наличными денежными средствами. К ним можно отнести портативность, защищенность, возможность оплачивать покупки за рубежом, возможность проведения безналичных денежных переводов. Кроме этого, в последние годы стали появляться новые виды платежных карт, дающие всевозможные скидки и поощрения за оплату товаров (работ, услуг). Однако, как и любой другой продукт, и платежные карты не лишены проблем.

Актуальность работы заключается в том, что по мере роста рынка платежных карт, проблемы, связанные с их использованием, становятся все более ощутимыми для населения. В связи с этим возникает необходимость

выделения основных проблем и поиска способов их решения.

Целью работы является анализ основных проблем применения платежных карт и их возможных решений, а также прогноз рынка платежных карт на ближайшую перспективу.

В процессе работы использовалась статистическая отчетность Банка России, Федеральной службы государственной статистики, а также материалы из сети Интернет.

Несмотря на активное развитие рынка платежных карт в России, в настоящее время существует ряд проблем на макроуровне, ограничивающих дальнейшее развитие данного рынка. На наш взгляд, развитие применения платежных карт в России ограничивается следующими проблемами:

1. Слабое развитие инфраструктуры по приему безналичных платежей в разрезе малых и микропредприятий;

2. Недостаточно развитая сеть устройств самообслуживания;

3. Менталитет населения по отношению к безналичным формам расчетов;

4. Проблемы безопасности использования платежных карт.

Рассмотрим каждую проблему подробнее.

Говоря о первой проблеме применения платежных карт, стоит отметить, что в настоящее время все еще остаются предприятия, не оборудованные устройствами для осуществления операций с использованием платежных карт. Однако данная проблема решается на федеральном уровне. Федеральным законом от 01.05.2017 N 88-ФЗ «О внесении изменений в статью 16.1 Закона Российской Федерации «О защите прав потребителей» и Федеральный закон «О национальной платежной системе» были внесены поправки, обязывающие продавцов, выручка которых превышает 40 миллионов рублей, обеспечить возможность оплаты товаров (работ, услуг) с помощью национальных платежных инструментов. Однако к национальным платежным инструментами не относятся платежные карты VISA и MasterCard, которые наиболее популярны в России в настоящее время. Таким образом, речь идет только о платежных картах «МИР». В то же время стоит отметить, что в большинстве случаев POS-терминалы, принимающие к оплате карты «МИР», имеют возможность принимать карты других, наиболее популярных платежных систем. Таким образом, хоть закон прямо и не обязывает продавцов принимать наиболее популярные карты, но косвенно содействует этому.

Проблема недостаточно развитой сети устройств для самообслуживания касается, в основном, малых и средних банков. Связано это, в первую очередь, с высокими затратами на их содержание. Для решения данной проблемы некоторые банки полностью отказываются от сети банкоматов и делают акцент на обслуживание клиентов с помощью мобильного банкинга (например, АО «Тинькофф Банк», который имеет только один офис и не имеет банкоматов). Таким образом, в настоящее время большое количество банков, даже те, которые имеют большую зону покрытия

устройствами самообслуживания, внедряют и развивают такую услугу, как «мобильный банкинг», которая является в некоторой степени заменой традиционным банкоматам. По результатам отчетов Mobile Bank Report 2016 и Mobile Bank Report 2017 аналитического агентства Markswebb Rank&Report, можно сделать вывод о том, что в 2017 году, по сравнению с предыдущим, улучшение качества мобильных приложений составило 15%. При этом оценивались их функциональность и удобство использования. Также стоит отметить, что в 2016 году данной услугой пользовались 18 миллионов граждан России. [6]

Следующая проблема – это проблема, связанная с менталитетом населения. Она проявляется в отторжении нововведений, а в частности в нежелании оплачивать товары (услуги, работы) безналичным способом с помощью платежных карт. Стоит отметить, что на ее решение требуется наибольшее количество времени. Однако и эта проблема теряет актуальность в последние годы. Это, на наш взгляд, связано, в первую очередь, с развитием кредитными организациями кобрендинговых программ. В целом, оплачивая покупки кобрендинговой картой, человек получает различные бонусы – от скидок в организации-партнере кредитной организации, до возвращения части потраченных средств (кэшбэк). В настоящее время можно наблюдать стремительное развитие данного направления у многих крупных и средних банков. Например, АО «Альфа-банк», входящий в десятку банков по чистым активам, предлагает более 10 различных кобрендинговых платежных карт. Таким образом, кредитные организации создают привлекательность для расчетов с помощью платежных карт, что может способствовать постепенному изменению менталитета населения в сторону доверия к данному платежному инструменту.

Последняя проблема из списка это проблема безопасности применения платежных карт. На наш взгляд, это наиболее острая проблема, связанная с использованием банковских карт. В настоящее время существует большое количество способов для мошенничества в данной сфере. При этом риск несет как пользователь платежной карты, так и банк.

Рассмотрим основные виды мошенничества в сфере приминения платежных карт.

Один из самых популярных видов мошенничества носит название «фишинг» (от англ. fishing – рыбалка). В этом случае мошенники рассылают электронные письма или SMS-сообщения гражданам, в которых просят выслать им персональную информацию о банковской карте. При этом стиль письма создает впечатление, что оно прислано сотрудниками банка. После получения персональной информации мошенники, как правило, переводят денежные средства на собственные счета. Также такой вид мошенничества возможен с использованием телефонных звонков. Фишинг является распространенным видом мошенничества, так как он более прост с технической точки зрения. Для борьбы с этим явлением сотрудники банков проводят информирование клиентов, в котором говорят о том, что банки

никогда не спрашивают такую персональную информацию о платежной карте, как PIN-код, срок действия карты или CVV2 код (код проверки подлинности карты на ее оборотной стороне).

Еще одним видом мошенничества является «скимминг» (от англ. skim – снимать). При данном виде мошенничества происходит копирование магнитной полосы карты и PIN-код с последующей целью изготовления поддельного дубликата. Для этого мошенники используют три средства:

1) Скиммер – самодельный считыватель магнитной ленты, прикрепленный к картоприемнику.

2) Скрытая видеокамера. Она направлена на клавиатуру банкомата с целью кражи PIN-кода.

3) Накладная клавиатура. Также используется для кражи PIN-кода.

В настоящее время разработаны антискиммингговые картоприемники, которые максимально затрудняют процесс закрепления скимминговой накладки. Для того, чтобы не стать жертвами мошенников, необходимо, по возможности, испольщовать банкоматы, установленные в офисе банка. Кроме этого нужно быть внимательным при использовании отдаленных устройств самообслуживания.

Существуют вид мошенничества, направленный не столько на платежные карты, сколько на снятие наличных денежных средств посредством карт. В данном случае, злоумышленники заклеивают отверстие для выдачи наличных денег с целью забрать денежные средства, оставленные пользователем платежной карты. При этом пользователь может думать, что банкомат неисправен и выдача денежных средств не была произведена.

Наиболее сложный, на наш взгляд, вид мошенничества является установка поддельных банкоматов. В данном случае после того, как пользователь вставил платежную карту, злоумышленники получают полный доступ к персональной информации о карте и производят кражу. В свою очередь пользователи могут видеть сообщение на экране банкомата говорящее о том, что банкомат неисправен или же об отсутствие денежных средств.

Стоит отметить, что при переходе с карт с магнитной полосой на карты с микрочипом, безопасность использования платежных карт увеличилась. Для повышения безопасности применения платежных карт был создан стандарт безопасности PSI DSS (Payment Card Industry Data Security Standard). Он был разработан при участии таких крупных платежных система, как VISA, MasterCard, American Express и других. С сентября 2006 года этот стандарт введен как обязательный на территории центральной и восточной Европы, а также на территории Ближнего Востока и Африки. Стандарт представляет собой совокупность 12 детализированных требований по обеспечению безопасности данных о держателях платёжных карт, которые передаются, хранятся и обрабатываются в информационных инфраструктурах организаций.

Также существует стандарт ISO/IEC 7816, направленный больше на

техническую сторону производства контактных карт (например, расположение контактов, протоколы обмена и др.). Существует российский аналог данного стандарта – ГОСТ Р ИСО/МЭК 7816, принятый 01.01.2015 г.

Для обеспечения безопасности при покупке с помощью платежной карты в интернете, в настоящее время активно используется технология 3D-secure, которая представляет собой протокол обработки интернет-транзакций с использованием дебетовых или кредитных карт.

Модель 3D-secure реализована на основе трех доменов, в которых происходит прохождение и проверка транзакций:

1) домен эмитента, который включает в себя держателя карты и банк, выпускающий карты;

2) домен эквайера, который включает в себя банк-эквайер и его клиентов (торговцев в интернете)

3) домен взаимодействия, содержащий элементы, которые делают возможным проведение транзакций между двумя другими доменами. Он главным образом содержит сети и сервисы карточных ассоциаций.

Принцип действия технологии состоит в том, что в процессе совершения транзакции через Интернет клиенту необходимо вводить подтверждающий пароль. Его можно получить либо в виде SMS-сообщения, либо в банкомате банка-эмитента карты. При использовании данной технологии риск быть обманутым мошенниками при покупке товаров в интернете сильно снижается, так как доступ к мобильному телефону, обычно, имеет только пользователь платежной карты.

На сегодняшний день нет оснований утверждать, что тенденция роста рынка платежных карт изменится с восходящей на нисходящую. Популяризация использования платежных карт проводится с помощью увеличения коммерческих предложений от кредитных организаций. Кроме этого, развиваются технологии, связанные с использованием банковских карт.

Вместе с этим, развитию рынка платежных карт способствует тот факт, что в данный момент карты являются универсальным инструментом для социальных выплат. Так, для выплаты материнских пособий, пенсий и стипендий используются социальные банковские карты. Кроме этого, на увеличение популярности платежных карт сказывается возможность оплачивать покупки за рубежом.

По словам Зампреда ЦБ РФ Ольги Скоробогатовой: «Тенденция на рост доли безналичных операций по картам сохранится благодаря развитию платежных технологий, в том числе и бесконтактных». Также на увеличение рынка платежных карт сказывается рост количества POS-терминалов, наблюдающееся в последние годы. [7]

Для прогнозирования состояние рынка платежных карт, необходимо рассмотреть степень и характер взаимосвязи количества выпускаемых платежных карт с другими факторами. Для этих целей были выбраны факторы, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – факторы, влияющие на количество выпускаемых платежных карт в России [4]

Год	Количество банковских карт, шт [3]	Среднедушевые доходы населений, руб.	Численность населения РФ, тыс. чел. [5]	ВВП в текущих ценах, млрд. руб.
	Y	X1	X2	X3
2008	118 630	14863,6	142747,5	41 276,8
2009	123 991	16895,0	142737,2	38 807,2
2010	137 834	18958,4	142856,5	46 308,5
2011	162 898	20780,0	142865,4	60 282,5
2012	191 496	23221,1	143056,4	68 163,9
2013	217 463	25928,2	143347,1	73 133,9
2014	227 666	27766,6	143666,9	79 199,7
2015	243 907	30466,6	146267,3	83 232,6
2016	254 737	30738,4	146527,0	86 043,6

Далее была проведена оценка степени связи факторов при помощи построения матрицы парных коэффициентов корреляции для последующего отбора объясняющих факторов. Данная матрица имеет вид:

Таблица 2 – матрица парных коэффициентов корреляции объясняющих факторов

	Y	X1	X2	X3
Y	1			
X1	0,990554	1		
X2	0,736821	0,78146	1	
X3	0,989917	0,97477	0,7013	1

Судя по полученным данным, можно сделать вывод, что все объясняющие факторы тесно влияют на результирующий показатель, и, следовательно, будут включены в прогностическую модель.

Следующим этапом был проведен множественный регрессионный анализ влияния объясняющих факторов на результирующий показатель. Данный анализ был проведен при помощи программного обеспечения Excel посредством выполнения функции «Регрессия».

Полученное уравнение множественной регрессии имеет вид (формула 1):

$$Y = -42632{,}1 + 4{,}72 * X1 + 0{,}22 * X2 + 1{,}36 * X3, \quad (1)$$

где:

Y – Количество выпущенных банковских карт, шт.

X1 – Среднедушевые доходы населений, руб.

X2 – Численность населения России, тыс. чел.

X3 – ВВП в текущих ценах, млрд. руб.

Для оценки возможности применения полученной модели необходимо

определить ее качество. Характеристика качества модели представлена в таблице 3.

Таблица 3 – характеристика качества регрессионной модели

Множественный R	0,99
R-квадрат	0,99
Средняя относительная ошибка аппроксимации (Еотнс.ср)	5%

Множественный коэффициент корреляции R характеризует высокую тесноту связи зависимой переменной Y с включенными в модель объясняющими факторами. Данный коэффициент изменяется в пределах от 0 до 1. Таким образом, можно сделать вывод, что связь между показателями очень сильная

Коэффициент детерминации (R-квадрат) показывает, какая доля изменения исследуемого признака учтена в модели. Данный коэффициент также изменяется в пределах от 0 до 1. Чем ближе коэффициент детерминации к единице, тем лучше качество модели. [2, с. 24]

Средняя относительная ошибка аппроксимации вырежется в процентах и характеризует точность модели. Принято считать, что точность является удовлетворительной при Еотнс.ср меньше 15%, а высокой – при Еотнс.ср меньше 5%. Таким образом, можно сделать вывод о том, что модель можно использовать для расчетов и ее точность близка к высокой.

Для дальнейшего использования регрессионной модели необходимо спрогнозировать изменение объясняющих факторов на 2017-2019 годы. Для этого был использован метод построения линий тренда и вычисления уравнения этих линий. С помощью данных уравнений было спрогнозировано изменение объясняющих факторов на период 2017-2019 годов. Данные показатели представлены в таблице 4:

Таблица 4 – прогноз зависимых факторов на 2017-2019 годы

Год	Среднедушевые доходы населений, руб.	Численность населения РФ, тыс. чел.	ВВП в текущих ценах, млрд. руб.
2017	33872,0	146103,1	96 631,0
2018	35988,3	146566,61	103 147,3
2019	38104,6	147030,12	109 663,6

Далее был сделан прогноз выпуска платежных карт с помощью уравнения множественной регрессии, подставляя в данное уравнение прогнозные значения зависимых факторов из таблицы 4. Результат представлен в таблице 5.

Таблица 5 – прогнозные значение выпуска банковских карт в 2017-2019 годы

Год	Количество банковских карт, шт.
2017	280 805
2018	299 758
2019	318 711

Исходя из таблицы видно, что в прогнозируемом периоде количество платежных карт в России будет увеличиваться. Так, в 2019 году, по сравнению с 2016, количество платежных карт увеличится на 63 974 шт. или на 25,1 %.

Таким образом, в настоящее время рынок платежных карт имеет тенденцию к росту. Несмотря на наличие проблем различного характера, как государство, так и кредитные организации, работают в направлении стимулирования спроса на данный платежный инструмент. Внедрение инновационных решений позволяет расширить рынок сбыта платежных карт, удовлетворяя при этом потребности различных слоев населения. На данный момент нет оснований утверждать, что тенденция к росту рынка платежных карт прекратиться, что было показано на расчетах.

Использованные источники:

1. Положение об эмиссии платежных карт и об операциях, совершаемых с их использованием (утв. Банком России 24.12.2004 N 266-П) (ред. от 14.01.2015).
2. Эконометрика: учебно-методическое пособие для студентов, обучающихся по направлениям 080500.62 Менеджмент, 080100.62 Экономика / сост. Татаринцев П.Б. Ханты-Мансийск: ИИЦ ЮГУ, 2015.
3. Официальный сайт Центрального банк Российской Федерации. Статистика. [Электронный ресурс] URL: https://www.cbr.ru/statistics/ (Дата обращения 30.11.2017)
4. Федеральная служба государственной статистики. Официальная статистика [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/accounts/ (Дата обращения 26.11.2017)
5. Федеральная служба государственной статистики. Россия в цифрах: 2017 Крат.стат.сб/Росстат-М., 2017 – 511 с. [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1135075100641 (Дата обращения 26.11.2017)
6. Markswebb Rank&Report аналитическое агентство. [Электронный ресурс] URL: http://markswebb.ru/e-finance/mobile-banking-rank-2017/ (Дата обращения 26.11.2017)
7. ВЕДОМОСТИ – Россияне стали чаще оплачивать товары и услуги в магазинах картами [Электронный ресурс] URL: https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2017/03/14/681000-oplachivat-kartami (Дата обращения 26.11.2017).

УДК 0031.316

Лесная Д.В.
студент 1 курса
факультет «Экономика и финансы»
Сибирский институт управления РАНХиГС

СУИЦИД В РОССИИ

Аннотация: *самоубийство-сложный вопрос, который в нашем обществе не принято обсуждать. За последние десятилетие количество самоубийств среди молодого поколения выросло в 3 раза, таким образом, проблема суицида среди молодежи продолжает оставаться актуальной.*

Ключевые слова: *суицид, Россия, подростки, молодежь, самоубийство.*

Lesnaya D. V.
Student
1 course of the faculty "Economy and Finance"
Siberian Institute of managment
Russia, Novosibirsk, Russia

SUICIDE IN RUSSIA

Abstract: *suicide is a complex issue which in our society is not accepted to discuss. Over the last decade the number of suicides among the younger generation has grown in 3 times, therefore, the problem of suicide among young people continues to be relevant.*

Keywords: *suicide, Russian, Teens, youth, suicide.*

Проблема самоубийств, а особенно самоубийств среди молодежи, продолжает оставаться актуальной для нашего общества. Об этом свидетельствуют статистические данные об увеличении числа самоубийств. Углубленное изучение феномена суицида за последнее десятилетие подтвердило его неоднородность и неоднозначность.

Самоубийство, суицид - целенаправленное лишение себя жизни, как правило, добровольное (хотя бывают и случаи вынужденного самоубийства) и самостоятельное (в некоторых случаях осуществляется с помощью других людей).

Исследования свидетельствуют, что в Российской Федерации за последние годы резко выросло число суицидов. Более того, наша страна занимает первое место в Европе по количеству самоубийств среди детей и подростков, а также шестое место в мире по числу суицидов среди всех возрастов. Анализ имеющихся статистических данных дает основание утверждать, что за последние два года в России произошел существенный рост количества людей, добровольно ушедших из жизни. Так, по результатам исследования ВОЗ в 2011 году наша страна занимала еще 11-ую строку рейтинга (см. таблица 1). Наблюдается рост всех показателей, касающихся суицидов: за последние годы количество детских суицидов и попыток

самоубийств увеличилось на 37 процентов. В 2009 году в стране было 260 подростковых суицидов, а уже в 2010-м – в 1,2 раза больше. До 20 самоубийств на 100 тысяч подростков, данный показатель в три раза больше мирового.

Таблица 1

Классификация ВОЗ по количеству суицидов:

№	Страна	%
1	Литва	31,5
2	Республика Корея	31,2
3	Гайана	26,4
10	Шри-Ланка	21,6
11	**Россия**	**21.4**
12	Украина	21,2

Причины этого явления по исследованиям социологов и психологов: бедность, отношения в семье и со сверстниками, алкоголь и наркотики, неприятности с учёбой, неразделённая любовь, пережитое в детстве насилие, социальная изоляция, неизлечимые болезни, расстройства психики, включая депрессию с шизофренией, и так далее.

Сами подростки, молодые люди указывают на различные методы, таким образом оказать влияние на других людей: “дать понять человеку, в каком ты отчаянии” – около 40% случаев, “заставить сожалеть человека, который плохо с тобой обращался”- около 30% случаев, “показать, как ты любишь другого и выяснить, любит ли тебя действительно другой” – 25%,“повлиять на другого, чтобы он изменил свое решение” – 25%, и наконец в 18 % случаев “призыв, чтобы пришла помощь от другого” (мотивов может быть, естественно, у каждой жертвы суицида несколько).

Повышенный риск имеют гомосексуальные подростки, которые совершают попытки суицида в четыре раза чаще. А среди семейных пар суицид является более редким. Тем не менее, есть одно исключение: молодожены. Уровень суицидов среди них в возрасте до 24 лет намного выше, чем для их одиноких сверстников. Это исключение становится особенно заметным для лиц моложе 20 лет. Прежде всего заканчивают самоубийством жизнь те юноши, которые вступили в брак, чтобы уйти от родителей или из-за нежелательной беременности партнерши. Уже в XIX веке Дюркгейм отмечал, что ранний брак «оказывает отягчающее влияние на самоубийство». После 24 лет соотношение суицидов изменяется в пользу семейных людей.

Таблица 2

Причины проявления суицидного поведения среди подростков

№	Причина	%
1	Лично-семейные конфликты: развод родителей; болезнь или смерть близких; одиночество; неудачная любовь; оскорбления со стороны окружающих.	45
2	Состояние здоровья: психические заболевания; соматические заболевания; уродства	31
3	Конфликты, связанные с работой или учебой	8
4	Материально-бытовые трудности	16

Около 2300 тысяч самоубийств было зафиксировано за 2017 год. Это только официальные данные, по другим источникам число смертей достигло 3000. Из них:

— Детский и подростковый суицид 720 человек, относящийся так же к группам смерти.

В феврале «Центр интернет-технологий» провел исследование «хештеги групп смерти» в социальных проектах. Печальная статистика исследования показала, что предпринимаемые попытки социальных проектов уменьшить число подобных хештегов, не дала результатов, и число игроков возросло. С начала 2017 года найдены около 41 601 возможных участников «групп смерти».

—В Москве за начало 2017 года было совершено около 210 самоубийств.

Возраст людей покончивших жизнь самоубийством не имеет определенной цифры, некоторым погибшим было за 70 лет.

Суицид молодеет с каждым годом. Растёт число людей в возрасте от 15 до 35 лет, стремящихся любым способом оставить этот мир. В наши дни огромное число молодых и здоровых граждан оказываются в жизненном тупике. Они не видят другого выхода, как покончить с собой. Такая ситуация настораживает и постепенно превращается в чрезвычайно серьёзную проблему.

Помочь здесь может хорошо отлаженная и организованная психологическая и медицинская поддержка. Нельзя сбрасывать со счетов и СМИ. Они должны строго дозировать информацию, касающуюся суицидов. Следует запретить изданиям подробно и со смаком описывать способы ухода из жизни. Необходима также целенаправленная борьба с пьянством и наркоманией.

Таким образом, можно сделать вывод, что реальные цифры смертей от суицида выше тех, которые отражаются в официальной статистике. Не учитываются без вести пропавшие, а иногда самоубийство рассматривается как естественная кончина.

В наше суматошное время все заняты собой. Никому нет дела до других с их проблемами, так как своих проблем хватает. Вот и получается, что в

окружении миллионов людей человек чувствует себя также одиноко. Отсюда и происходят жуткие трагедии, ценой которых становится самое дорогое, что есть на Земле – жизнь.

Использованные источники:

1. Казакова Д.Ю. Проблема подросткового суицида в современной России [Электронный ресурс] Д. Казакова. – Электрон. Журн. - г. Мурманск, 2013. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=20891363 (Дата обращения 21.11.2017)
2. Статистика суицида 2017. – Режим доступа: https://aae.su/statistika-suitsida-2017-po-stranam.html (Дата обращения 21.11.2017)
3. Статистика самоубийств. – Режим доступа: http://www.factruz.ru/bad_force/suicide-statistics.htm (Дата обращения 21.11.2017)

УДК 55

Литвиненко А.В.
студент магистратуры 2 курса
землеустроительный факультет
Захарова А.Н.
студент магистратуры 2 курса
землеустроительный факультет
Гагаринова Н.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Землеустройства и земельного кадастра»
ФГБОУ ВО Кубанский ГАУ
Россия, г. Краснодар

КОМПЛЕКСНЫЕ КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ. ОБЗОР, ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ

Аннотация: в статье изучены этапы и основания для проведения комплексных кадастровых работ, приведен перечень положительных и отрицательных сторон данной программы.

Ключевые слова: комплексные кадастровые работы, регистрация недвижимости, землевладения, уточнение местоположения земельных участков, согласование границ.

Litvinenko A. V.
student, two year
land management Department
Of the Kuban state agrarian UNIVERSITY Russia, Krasnodar
Zakharova A. N.
student, two year
land management Department
Krasnodar
Gagarinova N.V.
In. candidate of economic Sciences
associate Professor of the Department "Land management and land cadastre"
Of the Kuban state agrarian UNIVERSITY Russia, Krasnodar

A COMPREHENSIVE CADASTRAL WORKS. AN OVERVIEW OF THE MAIN STAGES.

Abstract: the article deals with the stages and the grounds for carrying out comprehensive inventory works, a list of the positive and negative aspects of the program.

Key words: integrated cadastral works, registration of property, land tenure, clarification of the location of land plots, harmonization of boundaries.

Фактические границы землевладений и землепользований не всегда соответствуют данным, которые хранятся в муниципальных отделениях

Росреестра, что значительно снижает основы гарантий прав собственности землевладельцев и землепользователей [1]. Именно поэтому, начиная с 1 января 2017 года в системе государственной регистрации недвижимости и в Федеральной службе государственной регистрации, кадастра и картографии в целом, произошли существенные изменения[3]. К одним из таких изменений можно отнести проведение комплексных кадастровых работ, рассмотрим их состав и содержание поподробнее.

Данный вид работ, в ближайшем будущем, позволит улучшить качество сведений, содержащихся в ГКН, расширить налоговую базу субъектов РФ, повысить инвестиционную привлекательность и усовершенствовать сферу земельно-имущественных отношений.

Комплексные кадастровые работы подразумевают действия, направленные на уточнение (измерение) территории одного или нескольких смежных между собой кадастровых кварталов. Повторное выполнение данного вида работ не допустимо.

Порядок выполнения работ регламентирован ФЗ №218 от 13.07.2015 года «О государственной регистрации недвижимости» и включает в себя следующие этапы:

1. Составляется проект карты-плана территории [3];
2. Согласуются границы земельных участков на заседании согласительной комиссии, а именно: проводятся публичные слушания, рассматриваются возражения с последующей подготовкой экспертного заключения, оформляется акт согласования границ и утвержденный проект межевания направляется в суд для получения окончательного решения;
3. Заказчик комплексных кадастровых работ утверждает проект карты-плана территории;
4. Карта-план передаётся в орган регистрации прав.

Карта-план территорий включает в себя данные о точном местоположении землевладений и землепользований, а также жилых и нежилых зданий, объектов незавершенного строительства и сооружений на таких земельных участках[2]. В соответствии с ФЗ №447 от 22 декабря 2014 года исполнители работ обязаны отобразить земли под многоквартирными домами и землями общего пользования (улицы, скверы, набережные, парки и т.д.).

Для установления местоположения границ земельных участков за основу берут материалы по землеустройству из государственного фонда данных, ситуационные планы технических паспортов, планово-картографические материалы органов местного самоуправления муниципальных районов, правоустанавливающую документацию на землю и иные документы, которые содержат сведения о местоположении границ земельных участков. Иные документы, необходимые для выполнения комплексных кадастровых работ исполнитель вправе запрашивать самостоятельно.

Если правообладатель недвижимого имущества, который входит в

перечень объектов комплексных кадастровых работ, потребует установить на местности границы своего владения, исполнитель обязан их обозначить без взимания платы.

При проведении ККР правообладатели не вправе ограничивать исполнителю доступ объекту комплексных кадастровых работ.

Средства для проведения комплексных кадастровых работ муниципальным властям будет выделять государство. Так, на период 2018 года запланировано потратить на данную процедуру около 100 млн. руб. [4].

Не смотря на все вышеперечисленное, ККР имеют как положительные стороны, так и отрицательные стороны.

К плюсам можно отнести:

- Простым гражданам не нужно оплачивать процедуру межевания;
- Собирать всю необходимую документацию (графический и текстовый материал) на свой земельный участок;
- Только при проведении комплексного межевания можно исключить кадастровые ошибки, которые связанны с неправильным местоположением землевладений и землепользований.

Минусы:

- Будут взиматься штрафы за незаконный захват территорий, прилегающих к уже поставленным на кадастровый учет земельным участкам, т.е. кадастровые данные не соответствуют фактическим;
- Сроки проведения комплексных кадастровых работ муниципальные власти устанавливают сами;
- Если собственник будет не согласен с установленными границами, решать эту проблему придется только в судебном порядке, что повлечет за собой оплату всех судебных издержек.

Таким образом, комплексные кадастровые работы являются рычагом обеспечения благоприятного инвестиционного климата субъектов РФ, что за собой повысит актуальность документальной информации об объектах недвижимости. Процедура установления границ земельных участков и муниципальных образований выйдет на более совершенный уровень и позволит увеличить доходную часть бюджета регионов.

Использованные источники:

1. Варламов А.А. Государственный кадастр недвижимости / А.А. Варламов, С.А. Гальченко. – М.: Колос, 2012. – 679 с.
2. Литвиненко А.В., Захарова А.Н., Гагаринова Н.В. Автоматизация землеустройства и земельного кадастра на основе применения сервиса технокад-экспресс//Форум молодых ученых.2017.№3 (7).С. 274-278.
3. Федеральный закон от 24 июля 2007 г. N 221-ФЗ "О государственном кадастре недвижимости"
4. "Развитие единой государственной системы регистрации прав и кадастрового учета недвижимости (2014-2019 годы)" на проведение комплексных кадастровых работ" (подготовлен Минэкономразвития России 09.02.2016) – электронный ресурс

http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/56560764/#ixzz5075DFY6t

УДК 330.113.6

Лихенко И.И.
студент 3 курса
факультет «корпоративной экономики и предпринимательства»
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ПОНЯТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ

Аннотация:

Статья посвящена неопределённости в целом и экономической неопределённости в частности. В ней рассмотрены существующие понятия. Сделана попытка сформулировать более точное и полное понятие экономической неопределённости.

Ключевые слова: экономика, неопределённость, риск, понятие.

Lihenko I.I.
student
3 course, faculty of «corporative economics and entrepreneurship»
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

CONCEPT OF ECONIMIC UNCERTAINTY

Annotation:

The article is devoted to uncertainty in general and economic uncertainty in particular. It examines existing concepts. There is attempt to make fuller and more precisely concept of economic uncertainty.

Key words: economics, uncertainty, risk, concept.

Проблемой любых прогнозов является неопределенность будущего, так как невозможно или экономически невыгодно определить всё то множество причин и факторов, способных повлиять на позитивный исход принимаемых людьми решений, поэтому любое действие, оказывающее влияние на будущее, имеет неопределенный исход. Риск, вероятность негативного исхода, можно определить, но эта вероятность может меняться, в чем и заключается неопределенность в экономике. Она неразделима с главными вопросами экономики, касающимися выбора продукта для производства, способа использования ресурсов, определения целевых потребителей, а значит она касается всех экономических субъектов.

Общепринятого понятия неопределенности в экономике не существует. В неё вкладывается смысл сомнений в направленных на будущее действиях экономических субъектов. В силу этого, под ней может подразумеваться неопределенное развитие экономики в целом, выражаемое через макроэкономические показатели, и неопределенность на уровне

микроэкономики – ожидания потребителей относительно экономики и компаний относительно их роста.

Главным образом неопределенность делится на внешнюю, или экзогенную, и внутреннюю, или эндогенную [6]. Главное отличие экзогенной неопределенности от эндогенной состоит в том, что в условиях экзогенной неопределенности решение принимает не столько сам экономический агент, сколько некоторая внешняя сила, на которую он не может повлиять, а во втором случае главную роль в процессе принятия решения играет сам экономический агент.

Понятие самой неопределенности было сформулировано Ф. Найтом в 1921 году [3]. Для этого он разграничил её с риском: так риск является вероятностным распределением на некотором множестве событий. Например, при игре в кости вероятность выпадения грани как с четными цифрами, так и нечетными будет равняться 50%. Неопределенностью же он назвал неспособность определить вероятность каких-либо событий. К примеру, число всех существующих в мире банкнот неопределённо.

По словам Найта: «Мы живем в мире, подверженном изменениям, в царстве неопределенности. Это относится как к бизнесу, так и к другим видам деятельности. Если мы хотим понять функционирование экономической системы, мы должны осмыслить суть и значимость фактора неопределенности».

П. Самуэльсон характеризует неопределенность как отклонение фактических результатов деятельности людей от планируемых как в лучшую сторону, так и в худшую [5]. А. Маршалл рассматривает неопределенность в контексте предпринимательской деятельности, его видение может рассматриваться как частный случай позиции Самуэльсона, так как первый рассматривает только непредвиденные колебания будущей прибыли [5]. Б. Райзберг называет неопределённость недостаточностью информации или низкой предсказуемостью среды, в которой будет протекать экономическая деятельность [4]. Г.П. Литвинцева определяет неопределенность как: «состояние внешней и внутренней по отношению к человеку среды, обусловленное ограниченной возможностью получения фактов» [3].

Понятие Ф. Найта наиболее известно, и, действительно, оно точно, однако не совсем полно отражает сущность неопределенности именно в экономическом плане. По мнению автора статьи, следующее понятие наиболее полно характеризует экономическую неопределённость: «неспособность определить вероятность отклонения фактического достижения уровня полезности от планируемого, возникающее вследствие низкой предсказуемости или недостаточности информации об условиях внешней или внутренней среды, в которой протекает данная экономическая деятельность».

Использованные источники:

1. Литвинцева Г.П. Институциональная экономическая теория: Учебник. [Текст] / Г.П. Литвинцева – Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2003 – 336 с.

2. Маршалл А. Принципы экономической науки / А. Маршалл – Москва: Прогресс, 1993. – Т.2. – 309 с.
3. Найт Ф.Х. Риск, неопределенность и прибыль [Текст] / Ф.Х. Найт – Москва: Дело, 2003. – 360 с.
4. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь [Текст] / Б.А. Райзберг, Л.Ш. Лозовский, Е.Б. Стародубцева. – 6-е изд., перераб. и доп – Москва: ИНФРА-М, 2010 – 512 с.
5. Самуэльсон П.Э. Экономика [Текст] / П.Э. Самуэльсон, В.Д. Нордхаус. – 18-е изд., перераб. и доп. – Москва: Вильямс, 2007. – 1360 с.
6. Понятие, условия, причины, источники, анализ, пример неопределенности. Неопределенность - это... [Электронный ресурс] // Проект FB.ru. URL : http://fb.ru/article/257730/ponyatie-usloviya-prichinyi-istochniki-analiz-primer-neopredelennosti-neopredelennost---eto (дата обращения: 30.11.2017)

УДК 330.357

Лихенко И.И.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ВОЛАТИЛЬНОСТЬ ФОНДОВОГО РЫНКА В ПЕРИОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СПАДОВ

Аннотация:

В периоды высокой волатильности фондового рынка повышается неопределённость экономики в целом. В условиях высокой неопределённости происходят негативные процессы в экономике. В данной статье рассматривается волатильность фондового рынка России в разные периоды экономического цикла, в частности анализируется динамика волатильности с динамикой валового внутреннего продукта, ценами на фьючерсы нефти марки Brent, курсом доллара. Подтверждается гипотеза о возможном повышении волатильности и в периоды роста экономики.

Ключевые слова: волатильность, фондовый рынок, валовой внутренний продукт, рецессия, нефть, курс доллара.

Lihenko I.I.
student
3 course, faculty of «corporative economics and entrepreneurship»
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

STOCK MARKET VOLATILITY IN PERIODS OF ECONOMIC DOWNTURNS

Annotation:

Annotation: Uncertainty of economy increases in periods of high stock

markets volatility. Such conditions make the negative processes in the economy. This article discusses the Russian stock market volatility in different periods of the economic cycle, in particular it analyzes volatility dynamics in connection to gross domestic product, prices on futures of Brent oil, dollar. Hypothesis about a possible increasing of volatility in periods of economic growth becomes confirmed.

Key words: volatility, the stock market, gross domestic product, recession, oil, the dollar.

Волатильность фондового рынка является одной из мер неопределённости в экономике [1]. В условиях высокой неопределённости субъекты экономики откладывают инвестиции, потребление, снижается их чувствительность к изменению деловой конъюнктуры, так как ценность ожидания в эту пору возрастает [1]. К тому же, высокая волатильность фондового рынка уменьшает темпы роста производительности [1], поэтому возникает вполне логичный вопрос о причинах её возникновения. Интересно, что неопределённость возникает не только во время рецессии, она может появляться и во время роста экономики, что мы и показали в статье.

На рисунке 1 представлена волатильность фондового рынка с темпами прироста ВВП с 2004 по 2011 годы.

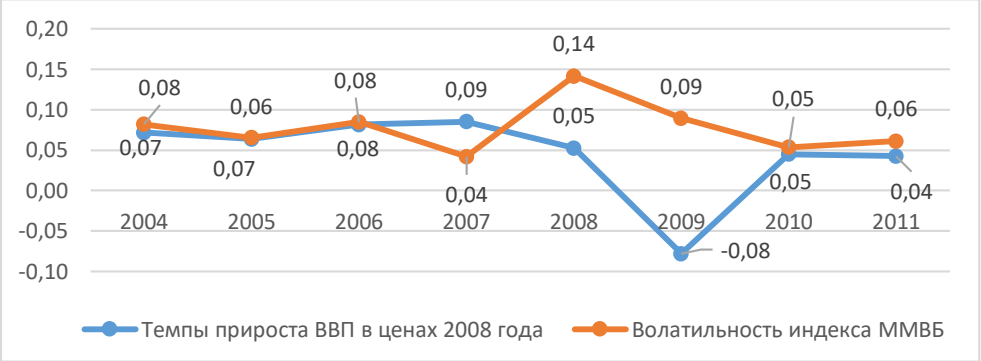


Рисунок 1 – Волатильность индекса ММВБ и темпы прироста ВВП в 2004-2011 годах

Из рисунка 1 мы видим, что волатильность понижается вместе с ростом ВВП в 2007 году, резко растет вместе с падением темпов роста ВВП в 2008 году. В 2004-2006 годах волатильность растёт и падает вместе с темпами прироста ВВП, а в 2009 уменьшается, не смотря на скачок значения ВВП вниз. Сравнение этих показателей в 2012-2016 годах представлено на рисунке 2.

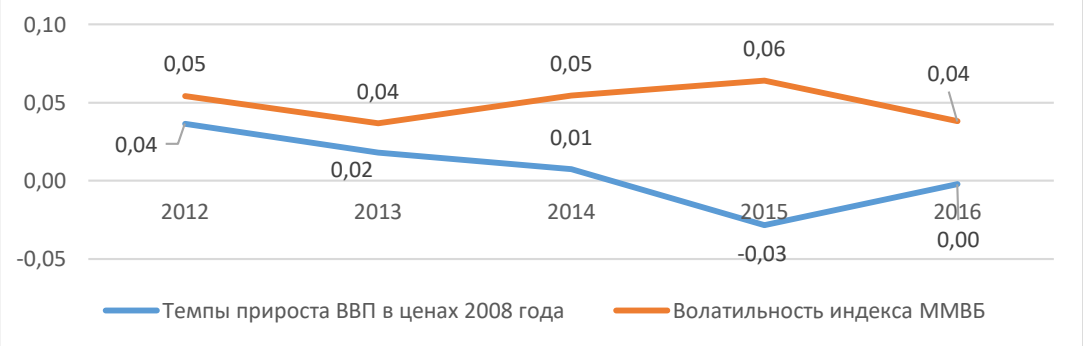


Рисунок 2

Наблюдаемая волатильность не совсем совпадает с уменьшением или увеличением темпов прироста ВВП. Она несомненно контрциклично реагирует на резкие спады, например, в 2015году, однако во время постепенных рецессий она может не расти, как это произошло в 2012, 2013 годах.

В целом, корреляция степени волатильности фондового рынка с темпами прироста ВВП наблюдается не всегда. Вероятно, низкий темп роста экономики России не является фактором повышения волатильности, а рост волатильности на фондовом рынке появляется вследствие сильных изменений.

Как выяснила Кузнецова Н.А. [2], курс доллара и цены на нефть можно считать индикаторами кризиса, так как их динамика схожа с динамикой ВВП вследствие большой зависимости экономики России от нефтесырьевого экспорта, поэтому целесообразно проанализировать их изменение в связке с волатильностью, в чем помогут рисунки 3 и 4.



Рисунок 3

По данным московской биржи, доля нефтегазового сектора в индексе МосБиржи в рассматриваемый период колебалась в рамках 40-50%, а значит роль цен на нефть во влиянии на волатильность индекса существенная, но не определяющая. Волатильность фондового рынка может серьёзно расти во время скачков цен на фьючерсы нефти, как это произошло в 2008 и 2015 годах, а может и нет, что было в 2011 году. Абсолютную коррелированность волатильности фондового рынка и цен на нефть отвергает и падение цен в 2015 году – волатильность фондового рынка изменилась несоразмерно этому двухкратному уменьшению цен, волатильность фондового рынка в 2015 году сравнима с её значением в 2014 году. Волатильность цен на нефть и волатильность фондового рынка коррелируют сильнее: в периоды с 2003 по 2010 и с 2012 по 2016 годы рост или падение одной сопровождалось ростом или падением другой.



Рисунок 4

Исходя из рисунка 4, можно говорить о незначимой роли динамики курса доллара в волатильности фондового рынка. Рост неопределённости может наблюдаться только при сильном росте курса, как это произошло в 2015 году, однако тогда же произошли и другие громкие события. В тоже время, существует некоторая корреляция с 2007 года по нынешнее время между волатильностью курса доллара и экономической неопределённостью на фондовом рынке. Возросшее влияние волатильности курса доллара объясняется увеличением присутствия иностранных инвесторов: так если участие иностранных инвесторов по внутренним оборотам в начале 2006 г. составляло – 15% оборота ММВБ по торгам акциями, то осенью 2007 г. – 30% оборота, в 2015 году – 44%.

Таким образом, проанализировав взаимосвязь неопределённости с курсом доллара, ценами на нефть, приходим к выводу, что в рамках отечественного фондового рынка высокая неопределённость может появиться не только во время рецессии, но и роста экономики.

Использованные источники:

1. Блум Н. Изменчивость уровня неопределенности в экономике // Вопросы экономики. 2016, №4. С. 30-55.
2. Кузнецова Н. А. Наиболее характерные индикаторы современного кризиса в России // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально-экономические науки. 2010, №8. С. 100-110.

УДК 316.46.058

Лохматова В.А.
студент магистратуры
Орехова Ю.В.
студент магистратуры
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА «360 ГРАДУСОВ» ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ЛИДЕРОВ В ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: *В современном мире, невозможно представить, слаженную команду без лидера. Лидер – это человек, который генерирует инновационные идеи, а также формирует их в определенные цели для достижения стратегии компании. К сожалению, многие российские организации этого не понимают и ежегодно теряют свою конкурентоспособность на рынке из-за недостатка инновационных решений. В данной статье, рассматривается возможное решение проблемы методом «360 градусов», с помощью которого любая организация сможет выявлять лидера в компании.*

Ключевые слова: *экономика, менеджмент, управление персоналом, инновации, лидер, метод «360 градусов».*

Lokhmatova V.A.
Master's Degree students
Perm State National Research University
Russia, Perm
Orekhova Y.V.
Master's Degree students
Perm State National Research University
Russia, Perm

APPLICATION OF THE METHOD OF EVALUATION OF PERSONNEL "360 DEGREES" FOR DETECTING LEADERS IN THE ORGANIZATION

The summary: *In the modern world, it is impossible to imagine a well-coordinated team without a leader. A leader is a person who generates innovative ideas, and also shapes them for specific goals to achieve the company's strategy. Unfortunately, many Russian organizations do not understand this and lose their competitiveness on the market every year because of a lack of innovative solutions. In this article, we consider a possible solution to the problem by the "360 degree" method, with the help of which any organization will be able to identify the leader in the company.*

Key words: *economics, management, personnel management, innovations, leader, "360 degree" method.*

Лидерство в наше время актуально как никогда. Выявление и непосредственное развитие в организации лидеров, является одним из множества необходимых критериев для принятия управленческих решений. Лидер в группе обязательно должен быть. Причем, он должен быть признанным большинством участников команды. Без лидера, как без объединяющего звена, группа быстро может перестать существовать или может запутаться в плюрализме мнений. Рано или поздно приходит время действовать, а не обсуждать. И это должен решить лидер.

На сегодняшний день, в российских компаниях, существует проблема поиска генераторов идей. Соответственно, если в компании недостаток интересных, современных и инновационных решений, то конкурентоспособность значительно падает, причем не только на мировом рынке, но и на российском.

Чтобы убедиться в актуальности проблемы, авторы рассмотрели рейтинг глобальной конкурентоспособности 2016-2017 (The Global Competitiveness Index 2016–2017), который опубликован аналитической группой Всемирного экономического форума (ВЭФ). Одним из критериев данного индекса является инновационный потенциал организации, т.е. способность компании реализовывать инновационные проекты, которые, соответственно, генерируют лидеры.

Таблица 1. The Global Competitiveness Index 2016–2017

Рейтинг	Страна	Индекс
1	Швейцария	5.9
2	Соединённые Штаты Америки	5.9
3	Сингапур	5.7
4	Нидерланды	5.7
5	Германия	5.7
6	Гонконг	5.5
7	Швеция	5.5
8	Великобритания	5.5
9	Япония	5.5
10	Финляндия	5.5
…		
35	Азербайджан	4.7
36	Индонезия	4.7
37	Мальта	4.6
38	Россия	4.6
39	Польша	4.6
40	Индия	4.6
41	Литва	4.6
42	Португалия	4.6

Как видно из таблицы, первое место, уже в течении нескольких лет, занимает Швейцария. Россия претендует лишь на 38 место, наравне с Мальтой, Польшей, Индией, Литвой и Португалией. К сожалению, это далеко не самый лучший возможный результат, поэтому проблема поиска лидеров в российских компаниях существует уже долгое время, в том числе, и в

настоящий момент.

Решение этой проблемы можно найти с помощью освоения менеджерами по управлению персоналом инструментов и навыков необходимых для выявления лидеров в организации.

Одним из лучших методов выявления лидеров в компании, по мнению авторов, является метод «360 градусов».

Метод оценки «360 градусов» впервые был использован в 1940-х годах немецким военным, с целью оценки производительности во время Второй мировой войны. В 1950-х годах данная оценка была применена для сбора информации о сотрудниках в исследовательской и инженерной компании «Esso». С того времени, идея 360-градусной обратной связи стала актуальной, и к 1990-м годам большинство специалистов, в области человеческих ресурсов и организационного развития, стали использовать эту концепцию.

На сегодняшний день, как показывают исследования, более трети американских компаний, используют разновидность метода, применительно к различным сферам управления персоналом.

«360 градусов» (или метод «круговой оценки») – это метод оценки сотрудников, позволяющий получить объективные сведения о проявленных профессиональных и личностных качествах работника, по результатам анонимного анкетирования. Анкетирование проводится среди его окружения (руководитель, коллеги, подчиненные, клиенты, партнеры и другие), а также заполняется и самим объектом – это дает возможность определить адекватность самооценки сотрудника и скорректировать мнения окружающих. Примерно от восьми до двенадцати человек, онлайн, заполняет анонимную форму обратной связи. Данная форма включает в себя вопросы, охватывающие широкий круг компетенций на рабочем месте. Они, в свою очередь, измеряются в рейтинговой шкале, либо просят оценщиков предоставить ответы в открытой форме. Лицо, получающее обратную связь, заполняет идентичную анкету по самооценке.

Для проведения метода «360 градусов» для отбора лидера в компании, необходимо:

- определить компетенции, по которым нужно оценить сотрудника;
- составить анонимные электронные или печатные анкеты для оценки компетенций;
- оповестить участников опроса о проведении оценки по методу;
- опросить, как минимум, тесно взаимосвязанных двух подчиненных, двух коллег и двух начальников, оцениваемого сотрудника, а также самого анализируемого и его клиентов;
- обработать результаты анкет;
- ознакомить с результатами сотрудника компании.

Как и у всех методик у «360 градусов», есть свои преимущества и недостатки.

Преимущества включают в себя:

- создание более полного представления о производительности сотрудников;
- повышение достоверности служебной аттестации;
- укрепление саморазвития;
- увеличение ответственности сотрудников перед своими клиентами;
- формирование более точной оценки (мнения, собранные от большого количества сотрудников, несомненно, будут более убедительными, так как не только менеджер должен оценивать эффективность своего персонала, но и другие коллеги);
- недооценка себя, может быть мотивированна отзывами других;
- участие большого количества сотрудников компании, может повлиять на укрепление организационной культуры.

Недостатки включают в себя:

- данный метод занимает достаточно много времени;
- может вызвать проблемы и напряженность для сотрудников;
- существует потребность в обучении для достижения эффективной работы;
- обратная связь может быть бесполезной, если она не будет тщательно и, в соответствии с требованиями обработана.

При условии, что все критерии метода соблюдены - он является высокоэффективным инструментом разработки. Процесс обратной связи дает людям возможность предоставить анонимную обратную связь коллеге, что в противном случае им может быть неудобно. Возможные лидеры получат информацию о том, как другие воспринимают их и будут иметь возможность скорректировать поведение, развить дополнительные навыки, которые позволят им преуспеть на своих рабочих местах.

Очевидно, что российские компании начинают ориентироваться на западные стандарты ведения бизнеса, но, к сожалению, как говорилось выше, уровень инновационности России, на сегодняшний день, достаточно низкий, а это значит, что нам есть куда стремиться. Именно для того, чтобы развивать инновационность, нам нужны лидеры в компаниях. На сегодняшний день, в России метод применяют такие компании, как «МТС», «СЭЛЛ» и «Сибирский берег». Метод «360 градусов» помогает руководителям не только найти инновационных лидеров, но и создает условия для сотрудников компании к самосовершенствованию своих знаний, навыков и других личностных качеств.

Использованные источники:

1. The Global Competitiveness Index 2016–2017: //http://gtmarket.ru/news/2016/09/28/7304

УДК 316.46.058

Лохматова В.А.
студент магистратуры
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

ЛИЧНЫЙ БРЕНД НАЕМНОГО СОТРУДНИКА

Аннотация: *Мы живем в мире, где репутация может быть самым сильным активом человека. Мир, где продажи и маркетинг лучше выполняются сотрудниками с сильными личными брендами. Мир, в котором компании часто ориентируются не на резюме и сопроводительные письма, а на информацию, которую они находят в интернете или слышат от влиятельных людей. Личный брендинг становится очень конкурентоспособным и требует больше внимания для тех, кто хочет развивать свой бизнес, получить работу мечты или вывести свою карьеру на следующий уровень.*

Ключевые слова: *менеджмент, управление персоналом, личный бренд, компания, наемный сотрудник.*

Lokhmatova V.A.
Master's Degree students
Perm State National Research University
Russia, Perm

PERSONAL BRAND OF THE EMPTY EMPLOYEE

The summary: *We live in a world where reputation can be the strongest asset of a person. A world where sales and marketing are best performed by employees with strong personal brands. A world in which companies often focus not on summaries and cover letters, but on information they find on the Internet or hear from influential people. Personal branding becomes very competitive and requires more attention for those who want to develop their business, get a dream job or take their career to the next level.*

Key words: *management, personnel management, personal brand, company, employee.*

Всего несколько лет назад концепция брендинга была ограничена в основном бизнесом, поэтому только компании культивировали свой имидж. Но, на сегодняшний день, концепция расширилась, и стала актуальной, в том числе, для работников. Теперь речь идет не о том, есть ли у вас личный бренд вообще, а о том, что он говорит о вас. Приоритеты меняются, и многие организации начинают видеть ценность в поддержке усилий сотрудников в личном брендинге, ведь сильные личные бренды помогают развивать бизнес. Например, когда кандидаты начинают поиск работы, они исследуют компании, рассматривая два критерия: хотят ли они работать в данной компании и привлекателен ли для них бренд работодателя. Создавая личный

бренд, менеджеры по найму, могут начать оказывать влияние на кандидатов даже до личной встречи, влияя на их решения и потенциально помогая им принять предложение о работе. Поэтому помогать своим сотрудникам создавать и укреплять собственный бренд должно быть продолжением маркетинговой стратегии организации.

Рассмотрим, в чем заключаются главные преимущества личного брендинга:

- Поддержка бренда сотрудника может повысить эффективность вашего бизнеса. Когда работники представляют компанию на мероприятиях, участвуют в учебных программах или посещают конференции и сетевые встречи, то они развивают не только навыки, которые могут поддержать их собственный личный рост, но и делают рекламу вашей организации, а также привносят новую информацию.
- Поддержка персонального бренда способствует удовлетворенности сотрудников. Когда сотрудники чувствуют поддержку своих работодателей, они, как правило, становятся счастливее. А такие сотрудники являются более производительными.
- Поддержка личного брендинга может увеличить охват клиентов. Когда сотрудники занимают уважаемое место в социуме и считаются заслуживающими доверия экспертами в вашей отрасли, то это позитивное восприятие может распространиться и на компанию.

Оспорить данные аргументы сложно, поэтому, по мнению автора, каждой организации и лично наемному работнику стоит задуматься о бренде.

Один из самых простых способов помочь сотрудникам развить личные бренды – это, программы признания и вознаграждения сотрудников. Получение корпоративных вознаграждений может помочь сотрудникам создать профиль, основанный на успехах и объективных измерениях у их работодателей. Признание достижений и успехов сотрудников дает положительные отзывы отдельному сотруднику. Это может также послужить мотивацией для всей команды.

Социальные медиа также являются жизненно важным аспектом создания личных брендов, который открывает возможности для работодателей. Некоторые компании отказываются от идеи позволить сотрудникам строить свое социальное присутствие на стороне своих работодателей. Они опасаются, что контент, созданный сотрудником, может негативно отразиться на организации или даже привести к юридическим проблемам. Некоторые из них даже утвердили правила, требующие проверки социальных сетей и блогов. Несмотря на озабоченность по поводу свободы слова, законных прав работодателя и контроля над тем, что говорят их сотрудники, а также обоснованных опасений по поводу сохранения репутации работодателя, большинство экспертов по маркетингу и коммуникациям рекомендуют разрешать сотрудникам свободу действий, когда речь идет о социальных сетях. Аккаунты в социальных сетях – это, не только резюме, портфолио и рекомендации, но и платформа на которой

работник общается со своей аудиторией, рассказывает о себе, о том, где работает, а также, делится своими рекомендациями. Поэтому работодателям стоит помогать оформлять профиль и делать публикации с соблюдением определенных канонов и, непременно, в рамках миссии и ценностей личного бренда. Выбор социальных сетей и оформление аккаунтов - очень ответственная и важная задача в построении и продвижении личного бренда. И из этого следует, что помощь сотруднику в создании своего личного бренда может принести пользу организации в целом.

Строгая политика в отношении отказов от ответственности и поведенческих ожиданий становится нормой. Учитывая социальный капитал, который компания может получить от сотрудников, строящих свой бренд в социальных сетях, запрещающих это, кажется контрпродуктивным. В лучшем случае вы можете использовать социальные должности сотрудника для создания собственного бренда. Например, если один из ваших сотрудников имеет блог, в котором излагаются новые взгляды на отраслевую проблему, свяжитесь с ним на социальных страницах вашей компании, чтобы стимулировать больше интересных и привлекающих публику сообщений в социальных сетях. Дайте сотрудникам возможность высказываться в рамках бренда вашей компании, чтобы помочь поддержать их личные бренды. Хорошей идеей будет попросить сотрудников из разных отделов вносить сообщения в блог, на социальных страницах или на веб-сайте вашей компании. Это поможет сохранить новый взгляд на контент в компании и даст возможность сотрудникам делиться новыми идеями, а также, работать на свою будущую перспективу.

Еще одной возможностью для личного развития, приносящего пользу компании, может стать участие в сетевых мероприятиях. Оно может помочь в заключении новых контактов и в рекламе компании. Поддержка формального непрерывного образования через сертификационные и дипломные программы, а также предоставление формальных вариантов обучения - является взаимовыгодной.

Наконец, компаниям, стоит задуматься о том, что поддержка своей личной репутации, может заключаться в предложении пройти бренд-тренинг. Работодатель, может принять участие в семинаре по брендингу, для обучения своих сотрудников. В таких случаях, можно даже нанять профессионального фотографа, чтобы сотрудники могли использовать фотографии для своих онлайн-профилей, а также эти фотографии необходимо опубликовать на корпоративном сайте, чтобы поддерживать согласованность и профессиональный имидж. Это поможет сотрудникам сделать личные бренды более привлекательными для других работодателей. Но это также поддержит культуру компании, которая повысит лояльность сотрудников.

За последнее десятилетие изменился бизнес-ландшафт. Мы находимся в разгаре актуальности деловой революции, как в культурном, так и в оперативном плане. Выступая в качестве работодателя и работника, следуя новым тенденциям, необходимо выделяться, и тогда обе стороны смогут

максимизировать свою ценность в новой среде.

Официально признавая желание сотрудников разработать персональный бренд и предоставить им инструменты и ресурсы, которые могут сделать это, может помочь им не делать ничего, что наносит ущерб вашей организации. Напоминание сотрудникам о том, что они должны быть продуманными и профессиональными во всем, что они делают, защитит имидж каждого. Даже просто говоря: «У вас есть блог, но, если вы собираетесь обсуждать нашу отрасль, пожалуйста, используйте отказ от ответственности, чтобы сообщить читателям, что ваши слова не отражают вашей компании», могут предоставить сотрудникам пространство, в котором они должны расти, не отражая негативно на вашем бизнесе.

Личный брендинг – это, не то, что происходит в одночасье. Это гораздо больше, чем страница в социальных сетях и несколько сообщений в блогах. Личный бренд – это, непрерывное развитие. Путь личного бренда начинается сегодня и заканчивается вместе с завершением трудовой деятельности. Поэтому сопоставив усилия компании по брендингу с личными усилиями сотрудников, можно создать взаимовыгодную среду, в которой все выигрывают.

Использованные источники:

1. 6 Ways to Build a Personal Brand and Get Hired for Your Dream Job: //https://www.brazen.com/blog/archive/career-growth/6-ways-to-build-a-personal-brand-and-get-hired-for-your-dream-job/
2. How to encourage personal branding of hiring managers: //http://greenjobinterview.com/2016/09/encourage-personal-branding-hiring-managers/
3. Why Your Employee's Personal Brand Matters: //https://www.business2community.com/human-resources/employees-personal-brand-matters-ways-help-build-01905124#zkVASPBFTXxumSPX.97

УДК 331.44

Лохматова В.А.
студент магистратуры
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РУКОВОДИТЕЛЕМ И ПОДЧИНЕННЫМ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Аннотация: *Процесс взаимоотношений руководителя и подчиненных – это, общение друг с другом и взаимовлияние друг на друга в совместной работе для достижения единой цели. Руководитель направляет подчиненных ему людей на выполнение определенных задач, которые стоят перед организацией, поэтому важно, чтобы подчиненные умели доносить свои цели до руководителя с помощью управления руководителем.*

Ключевые слова: *экономика, менеджмент, управление персоналом, инновации, лидер.*

Lokhmatova V.A.
Master's Degree students
Perm State National Research University
Russia, Perm

SOME PECULIARITIES OF RELATIONSHIP BETWEEN THE LEADER AND SUBORDINATE IN THE MANAGEMENT SYSTEM OF THE ENTERPRISE

The summary: *The process of interaction between the leader and subordinates is, communication with each other and mutual influence on each other in joint work to achieve a single goal. The leader directs his subordinates to perform certain tasks that are before the organization, so it is important that the subordinates are able to communicate their goals to the leader through the management of the head.*

Key words: *economics, management, personnel management, innovations, leader.*

Успешные руководители и менеджеры умеют одновременно управлять в трех направлениях: подчиненными, руководителями и коллегами. Чтобы стать успешным лидером, навыки управления собой и командой должны дополняться навыками управления руководителями и коллегами. У каждого подчиненного есть руководитель. На высшем уровне руководитель может быть чиновником, министром или председателем правления, поэтому необходимо учитывать их ожидания, потребности и требования.

Управление – это, процесс сознательной работы с человеком, для того, чтобы получить лучший результат. Управление – это, целенаправленные усилия по обеспечению взаимопонимания и сотрудничества между людьми,

которые имеют разные перспективы.

Неспособность управлять руководителем часто приводит к недоразумениям, потерям времени и усилий, невозможности воплотить свои идеи в действие, отсутствие продвижения по службе и небольшое влияние как внутри организации, так и за ее пределами. Достижения и признание того, что делают подчиненные, часто зависит от способности управлять руководителем. Поэтому каждому человеку, необходимо знать, как выстроить деловые отношения со своим руководителем.

Нередко можно увидеть, что руководитель и подчиненный работают с перекрестными целями, непосредственно влияя на результат для себя, проекта и организации. Общие причины включают отсутствие ясности в отношении общих целей и задач из-за неадекватного общения между ними, что приводит к непониманию ожиданий и ролей. Когда каждый не знает сильных и слабых сторон других, они не могут поддержать друг друга, чтобы оптимизировать свои сильные стороны и скрыть недостатки.

В следующей таблице, автором были рассмотрены некоторые аспекты для эффективной работы с руководителем.

Таблица 1

Аспекты для эффективной работы с руководителем

№	Название	Описание
1	Узнайте своего руководителя	Необходимо наблюдать за ходом работы, поведения и общения руководителя, чтобы понимать, чего от него можно ожидать в той или иной ситуации.
2	Узнайте приоритеты руководителя	Это важно для удовлетворения потребностей руководителя. Приоритеты меняются, и важно регулярно обновлять это знание. Руководителю будет приятно, что вы заинтересованы в его приоритетах и, что он может попросить вашу поддержку для их достижения.
3	Узнайте о репутации руководителя	Хорошую репутацию руководителя можно использовать для достижения целей команды.
4	Узнайте о сильных и слабых сторонах руководителя	Если вы знаете сильные и слабые стороны руководителя, то вы можете использовать сильные стороны для своей пользы, а также для качественного выполнения работы.
5	Узнайте предпочтительный способ для получения информации руководителем	Кто-то предпочитает читать, а кто-то слушать. Если руководитель предпочитает читать, то стоит ему писать, например, отчеты о проделанной работе на бумаге или в электронном письме. Если руководитель предпочитает слушать, тогда лучше приходить на разговор в его кабинет.
6	Держите начальника в курсе ваших действий	Чтобы не было сюрпризов, необходимо, следить за тем, чтобы руководитель всегда знал об основных событиях в вашей работе.
7	Проблемы с возможными решениями	Когда возникают проблемы, необходимо о них говорить руководителю, но при этом, нужно стараться делать это с предложениями о том, как

		их решить: - посмотрите на вопросы с точки зрения руководителя.
8	Обратная связь	В любом диалоге необходима обратная связь, чтобы точно узнать понял ли вас руководитель и вы его.
9	Будьте эффективным членом команды вашего босса	Это самая важная позиция, при условии, если вы хотите выделиться из команды как лидер.
10	Поддерживайте хорошее отношение	Важно отметить, что поддерживать хорошие отношения необходимо как «в лицо», так и «за глаза». Не стоит сплетничать, так как это может подорвать доверие к вам.
11	Делайте свою работу максимально хорошо	Держите свои усилия сосредоточенными на максимальной производительности. Будьте честными и заслуживающими доверия при работе с вашим руководителем.
12	Продолжайте учиться	Продолжайте задавать соответствующие вопросы, если что-то неясно. Это дает стимул команде, а также делает вас более интересным для работы.
13	Принимайте решения	Процесс принятия обоснованных решений включает в себя пять шагов, каждый из которых дает возможность внести свой вклад: 1. определение проблемы или проблемы и ее контекста; 2. создание набора возможных альтернатив; 3. объективный анализ альтернатив; 4. выбор наилучшей альтернативы; 5. реализация решения.

Несомненно, в трудовой жизни есть и другие важные люди, но руководитель является особенным, потому что именно этот человек является оценщиком вашей работы и основным источником ресурсов и вознаграждений, которые вам нужны.

Возможность влиять на руководителя имеет важное значение для успеха в качестве сотрудника. Степень, в которой вы можете влиять на этого человека, будет иметь большое значение для определения: уровня ресурсов, возможности для карьерного роста, степень автономии, финансовые награды, взаимный успех, доверие.

Если руководитель доверяет вам и вашей команде, то он будет доброжелателен к вашему участию в планировании и принятии решений, что даст вам серьезный контроль над вашей жизнью на работе. В противоположность этому, отсутствие влияния не приведет вас, скорее всего, ни к чему, кроме ненависти к работе, сплетням о руководителе, и в итоговом счете, прозябании жизни без развития на своем рабочем месте.

Использованные источники:

1. Perry McIntosh and Richard A. Luecke «Influencing Your Boss»: //http://www.amanet.org/training/articles/influencing-your-boss.aspx

2. Sanjiv Kumar, Vivek S. Adhish,1 and Abhimanyu Chauhan «Managing Bosses and Peers»: //https://www.ncbi.nlm.nih.gov/pmc/articles/PMC4317975/
3. HBR Guide to Managing Up and Across. Boston: HBR Press; 2013. Harvard Business Review Section 2. Managing Across

УДК 334.01

Люлюченко М.В.
аспирант 1 г.о.
кафедра «Экономика и организация производства»
Селиверстов Ю.И., доктор экономических наук
профессор
кафедра «Экономика и организация производства»
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова
Россия, г. Белгород

ПРОБЛЕМЫ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИЙ НА ЭТАПЕ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РФ

Аннотация: В статье рассматриваются состояние системы инновационного развития РФ. Представлено основное место России в международном рейтинге по глобальному инновационному индексу. Определены основные проблемы сдерживающие процесс коммерциализации инноваций.

Ключевые слова: инновационное развитие, инновационная деятельность, экономический рост, инновационная экономика, инновации, коммерциализация инноваций.

Lyulyuchenko MV, post-graduate student 1 year
post-graduate student of the department "Economics and organization of production"
Belgorod State Technological University them. V.G. Shukhov
Russia, Belgorod
Seliverstov Yu.I., Doctor of Economics, Professor
Professor of the Department of "Economics and Organization of Production"
Belgorod State Technological University them. V.G. Shukhov
Russia, Belgorod

PROBLEMS OF COMMERCIALIZATION OF INNOVATIONS AT THE STAGE OF FORMATION OF THE INNOVATIVE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: The article considers the state of the system of innovative development of the Russian Federation. The main place of Russia in the international rating on the global innovation index is presented. The main problems constraining the process of commercialization of innovations are identified.

Key words: innovative development, innovative activity, economic growth,

innovative economy, innovations, commercialization of innovations.

На современном этапе функционирования Российской Федерации процесс формирования условий для активного инновационного развития экономики является одним из основных факторов экономической безопасности и роста конкурентоспособности. Эффективность инновационного процесса доказывает опыт развитых стран, которые заложили в свою основу инновации и их стимулирование (Япония, Южная Корея, США.

В рейтинге по глобальному инновационному индексу в 2016 году Российская федерация занимает 43 место, тогда как лидерские позиции были у Швейцарии, Швеции, США, Финляндии, Ирландии, Сингапура и др [1].

Генеральный директор всемирной организации интеллектуальной собственности Фрэнсис Гарри заявил, что инвестиции в инновационную сферу – это важнейшее условие повышения темпов долгосрочного экономического роста, а в сложившейся ситуации мобилизация новых драйверов развития и использование возможностей, которые обеспечены глобальными инновациями, является приоритетом для всех стран.

Необходимость перехода РФ к инновационной модели развития обоснована критической зависимостью экономики от экспорта углеродного топлива и сырья, что угнетающе действует на другие отрасли, как следствие приводит к снижению конкурентоспособности страны. Следует отметить, что основы перехода к данной модели начали закладываться правительством страны еще в 2005 году, были сформированы условия для создания инновационной инфраструктуры, создавались институты, содействующие инновационному развитию (инновационные центры, бизнес-инкубаторы, технопарки, технополисы, центры трансфера технологий и др.), разрабатывалась и реформировалась нормативно-правовая база для инновационного процесса. Однако прослеживается низкая эффективность сформированной системы коммерциализации инноваций.

Эксперты отмечают, что в Российской Федерации прослеживается низкая вовлеченность бизнеса в инновационный процесс: минимальный уровень научно-исследовательской деятельности предприятий, слабое внедрение инновационных технологий в производство, небольшая доля инвестиций в инновации. Это в значительной мере ограничивает рост конкурентоспособности и снижает экономическую безопасность отечественных предприятий. К основным проблемным элементов в российской экономике относят:

1. Восстановление докризисных объемов производства, не сопровождающиеся активной модернизацией российской экономики.
2. Низкий уровень инновационной активности предприятий (на данный момент в РФ – около 10%, когда в Германии – 70%, Бельгии – 55%, Финляндии – 50%).
3. Малая доля инновационной продукции гражданского назначения

в мировом экспорте – 0,3-0,5%, тогда как в США – 36%, Германии – 16%, Китае – 6% [10]. 4. Отсутствие интереса у бизнес-структур в формировании собственного научно-технического потенциала (низкая восприимчивость бизнес-структурами инноваций) [1].

Следует отметить, что на российском рынке сформировалась негативная ситуация - появляется множество новаций, но доходят до конечного потребителя единицы. Инновации, не выведенные на рынок, закрываются или перепродаются за рубеж. В этом процессе немаловажную роль играет тот факт, что отсутствие возможностей для коммерциализации научных разработок подталкивает молодых ученых переезжать работать и заниматься исследовательской деятельностью в страны с более благоприятной средой (США, страны ЕС, Китай).

Вследствие этого, одним важным является процесс создания наиболее благоприятных условий для коммерциализации инноваций.

Согласно Федеральному закону РФ от 21 июля 2011 года N 254-ФЗ (последняя редакция) «О внесении изменений в Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике», коммерциализация научных и (или) научно-технических результатов - деятельность по вовлечению в экономический оборот научных и (или) научно-технических результатов [3].

Данный процесс является сложным, многоплановым и рискованным в силу того, что объектом нововведений выступает интеллектуальный продукт.

Анализируя современное состояние системы коммерциализации инноваций, можно выделить отдельные области, которых возникают проблемы коммерциализации инноваций:

- экономическая область (отсутствие материальной заинтересованности участников процесса коммерциализации);
- организационная область (практическая неразвитость созданной системы);
- финансовая область (отсутствия и недостаточность источников инвестирования нововведения, неразвитость бизнес-презентации инновационных проектов в целях привлечения финансирования);
- правовая область (несовершенство законодательной базы инновационной сферы, которая тормозит привлечение финансирования и общее развитие инноваций);
- инфраструктурная область (обеспечение материально-технической, финансовой, организационно-методической, информационной, консультационной и иного обслуживания процесса коммерциализации инноваций);
- имиджевая область (проблемы, которые связаны с искусственным образом элементов инфраструктуры коммерциализации, формируемым через общественное сознание) и др [2].

Из рассмотренных проблем следует, что у российского бизнеса

отсутствует мотивация инвестировать в процесс коммерциализации инноваций, при этом государственные структуры не стремятся кардинально менять ситуацию. И это является основной проблемой становления инновационной экономики РФ. Основными направлениями развития процесса коммерциализации инноваций в России должны стать: формирование эффективной нормативно-правовой базы, диверсификация инноваций, создание условий для активного взаимодействия государства и частного сектора по вопросам коммерциализации инноваций (государственно-частное партнерство), совершенствование системы финансирования инновационных проектов, адаптация положительного зарубежного опыта. Реализация данных направлений позволит создать условия для эффективного инновационного развития государства.

Таким образом, Россия имеет огромный потенциал для перехода к инновационной модели экономики, что обеспечит долгосрочный экономический рост, однако необходима значительная работа в области налаживания системы коммерциализации научных разработок.

Использованные источники:

1. Национальный доклад об инновациях в России 2016 [Текст] / Доклад подготовлен коллективом авторов под руководством Евгения Борисовича Кузнецова – Российская венчурная компания, 2017 – 106 с.
2. Селиверстов Ю.И., Ватулин А.Е. Исследование факторов и методов активизации инновационных процессов // Вестник Белгородского государственного технологического университета имени В.Г. Шухова. – 2016. №10. – С. 267-274.
3. Селиверстов, Ю.И. Проблемы совершенствования системы государственной антикризисной поддержки малого и среднего предпринимательства Белгородской области [Текст]: монография / Ю.И. Селиверстов, А.С. Левченко, Н.В. Королева. – Белгород: Изд-во БГТУ, 2015. -209 с.

УДК 334.01

Люлюченко М.В.
аспирант 1 г.о.
кафедра «Экономика и организация производства»
Селиверстов Ю.И., доктор экономических наук
доцент, профессор
кафедра «Экономика и организация производства»
Белгородский государственный технологический университет им. В.Г. Шухова
Россия, г. Белгород

РАЗВИТИЕ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РФ

Аннотация: В статье рассматриваются процесс влияния развития молодежного предпринимательства на формирование инновационной экономики Российской Федерации. Проанализированы основные особенности и проблемы молодежного предпринимательства в условиях интеграции инновационного процесса в деятельность страны.

Ключевые слова: инновационная экономика, инновационная деятельность, молодежное предпринимательство, инновационное развитие, экономическое развитие

Lyulyuchenko MV, post-graduate student 1 year
post-graduate student of the department "Economics and organization of production"
Belgorod State Technological Universitythem. V.G. Shukhov
Russia, Belgorod
Seliverstov Yu.I., Doctor of Economics, Associate Professor
Professor of the Department of "Economics and Organization of Production"
Belgorod State Technological Universitythem. V.G. Shukhov
Russia, Belgorod

DEVELOPMENT OF YOUTH ENTREPRENEURSHIP AS AN INSTRUMENT FOR THE FORMATION OF THE INNOVATIVE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article considers the process of influence of the development of youth entrepreneurship on the formation of the innovative economy of the Russian Federation. The main features and problems of this process are analyzed. The main directions of stimulating innovative development are determined through the activation of youth entrepreneurship.

Keywords: innovative economy, innovative activity, youth entrepreneurship, innovative development, economic development

В настоящее время перспективы эффективного развития Российской Федерации тесно связаны с формированием инновационной экономической системы, которая будет способствовать повышению инновационной активности субъектов предпринимательства. В рыночной экономике основная часть инноваций реализуется на базе предпринимательских структур. От роста численности и эффективности субъектов предпринимательства зависит экономическое состояние страны, конкурентоспособность и благосостояние населения. В связи с этим, предпринимательство выступает в качестве одного из основных факторов инновационного развития государства, однако необходимо грамотно интегрировать в предпринимательство инновационный процесс, чтобы он стал основой развития предпринимательских структур.

На данный момент по инновационному развитию Россия значительно отстает от других стран. Так в инновационном рейтинге 2017, составленном агентством Bloomberg, РФ занимает 26 место (между Венгрией и Исландией), потеряв 14 позиций (в 2016 году находилась на 12 месте). Эксперты связали данный факт с внешнеполитическим давлением, дестабилизация сырьевых рынков и кризисной общемировой ситуацией [1].

В связи с этим необходимо обратить внимание на вопросы развития малого и среднего предпринимательства, которое может быть наиболее эффективным проводником инновационных процессов в стране.

Согласно Гражданскому Кодексу, «предпринимательской деятельностью является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке» [4].

Отметим, что проблемой России выступает низкая доля малого и среднего предпринимательства (МСП) в ВВП – около 20% (в США, Германии, Японии только показатель малого предпринимательства находится на уровне 50-60% вклада в ВВП) [1]. Высокий показатель активности и эффективности малого и среднего бизнеса выступает основным условием приобретения экономикой свойств адаптивности и гибкости, а также формирует благоприятный климат для интеграции механизма инновационного развития.

В данном процессе наибольшую роль имеют малые производственные предприятия, малые и средние молодежные предприятия, малые инновационные предприятия. Зачастую в предприятии могут находить отражение все три рассмотренные вида предпринимательства. Особого внимания заслуживают молодежные малые инновационные предприятия, так как молодежь является динамичной частью общества, быстрореагирующей на любые изменения во внешней среде и моментально адаптирующейся к ним.

Молодёжь - это особая социально-демографическая группа, отличающаяся возрастными рамками и своим статусом в обществе: переход от детства и юности к социальной ответственности. В России эту группу

составляют люди в возрасте от 14 до 30 лет [2].

В условиях становления инновационной экономики в России на молодежь возлагается огромная роль. От представителей молодежи будет требоваться большая ответственность и высокий уровень квалификации, что определяет необходимость инвестиций в человеческий капитал российской молодежи для формирования кардинально новых трудовых навыков и принципов у молодежи.

Согласно статистическим данным, негативная тенденция прослеживается в социально-демографической группе «молодежь». Она заключаются в том, что происходит ежегодное сокращение численности молодежи (табл.1), при этом молодежь составляет 30% трудоспособного населения.

Таблица 1

Динамика изменения численности молодежи (14-30 лет) Российской Федерации и Белгородской области в 2011-2017 гг. [5]

Группы							
Российская Федерация							
Доля молодежи в общей численности населения,							
Численность молодежи, тыс. чел.							

В связи с этим стоит ожидать демографической и пенсионной катастрофы в ближайшем будущем. По прогнозу Федеральной службы государственной статистики, к 2020 году коэффициент демографической нагрузки возрастёт до 826 нетрудоспособных лиц на 1000 лиц трудоспособного возраста и будет расти дальше 5]. Следовательно, неизбежно возрастание социальной и экономической нагрузки на российскую молодежь.

Таким образом, процесс развития молодежного предпринимательства выступает не только как драйвер экономического развития, но и как составной элемент в системе обеспечения инновационного процесса и может рассматриваться как один из факторов становления инновационной экономики РФ.

Использованные источники:

1. Индикаторы инновационной деятельности: 2017: статистический сборник [Текст] / Н. В. Городникова, Л.М. Гохберг, К. А. Дитковский и др.; Нац. исслед. ун-т «Высшая школа экономики». - М.: НИУ ВШЭ, 2017. - 328 с.
2. Молодежь [Электронный ресурс]: википедия – свободная энциклопедия. – Режим доступа: http://ru.wikipedia.org/wiki/молодежь
3. Селиверстов Ю.И., Ватулин А.Е. Исследование факторов и методов активизации инновационных процессов // Вестник Белгородского государственного технологического университета имени В.Г. Шухова. – 2016. №10. – С. 267-274.
4. Селиверстов, Ю.И. Проблемы совершенствования системы

государственной антикризисной поддержки малого и среднего предпринимательства Белгородской области [Текст]: монография / Ю.И. Селиверстов, А.С. Левченко, Н.В. Королева. – Белгород: Изд-во БГТУ, 2015. -209 с.
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru (15.11.2017)

УДК 339.137.22

Ляшенко С.А.
студент магистратуры
кафедра «Управление и предпринимательство»
научный руководитель: Горностаева Ж.В., к.э.н.
профессор, заведующий кафедрой «Управление и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты

ОЦЕНКА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация:
В работе исследуется один из методов аттестации государственных служащих. Оценка профессиональных и личностных качеств гражданских служащих, как метод аттестации, рассматривается в работе как один из наиболее оптимальных методов.

Ключевые слова: персонал, управление персоналом, кадровые технологии, муниципальные служащие, государственные служащие.

Lyashenko S.A.
The student of the master's degree of the department "Management and Entrepreneurship"
Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty
Scientific adviser - Gornostaeva Zh.V.
Candidate of Economic Sciences, Professor, Head of the Department "Management and Entrepreneurship"
Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty

EVALUATION OF PROFESSIONAL AND PERSONAL QUALITIES OF CIVIL SERVANTS

Annotation:
One of the methods of certification of civil servants is being investigated. Evaluation of professional and personal qualities of civil servants, as a method of attestation, is considered in the work as one of the most optimal methods.

Keywords: personnel, personnel management, personnel technology, municipal employees, civil servants.

В работе государственных органов власти важнейшим рычагом профессиональной деятельности является персонал, а именно государственные служащие. Требования к отбору государственных служащих, к их переподготовке по многим позициям более тщательные, нежели на иных предприятиях. В связи с тем, что персонал государственных организаций является одним из ценных элементов эффективной работы, необходимо выявить, каким образом должна осуществляться аттестация кадров.

Для оценки соответствия работника замещаемой должности можно применять различные методы. Комплексная оценка профессиональной служебной деятельности гражданского служащего включает оценку его профессиональных и личностных качеств применительно к его профессиональной служебной деятельности, результатов его деятельности.

Критериями, характеризующими качества аттестуемых гражданских служащих, является, как уже было отмечено, система показателей, которые укрупнено можно классифицировать по характеру и способу их выражения на следующие группы профессиональные (профессионально-деловые) и личностные (морально-нравственные).

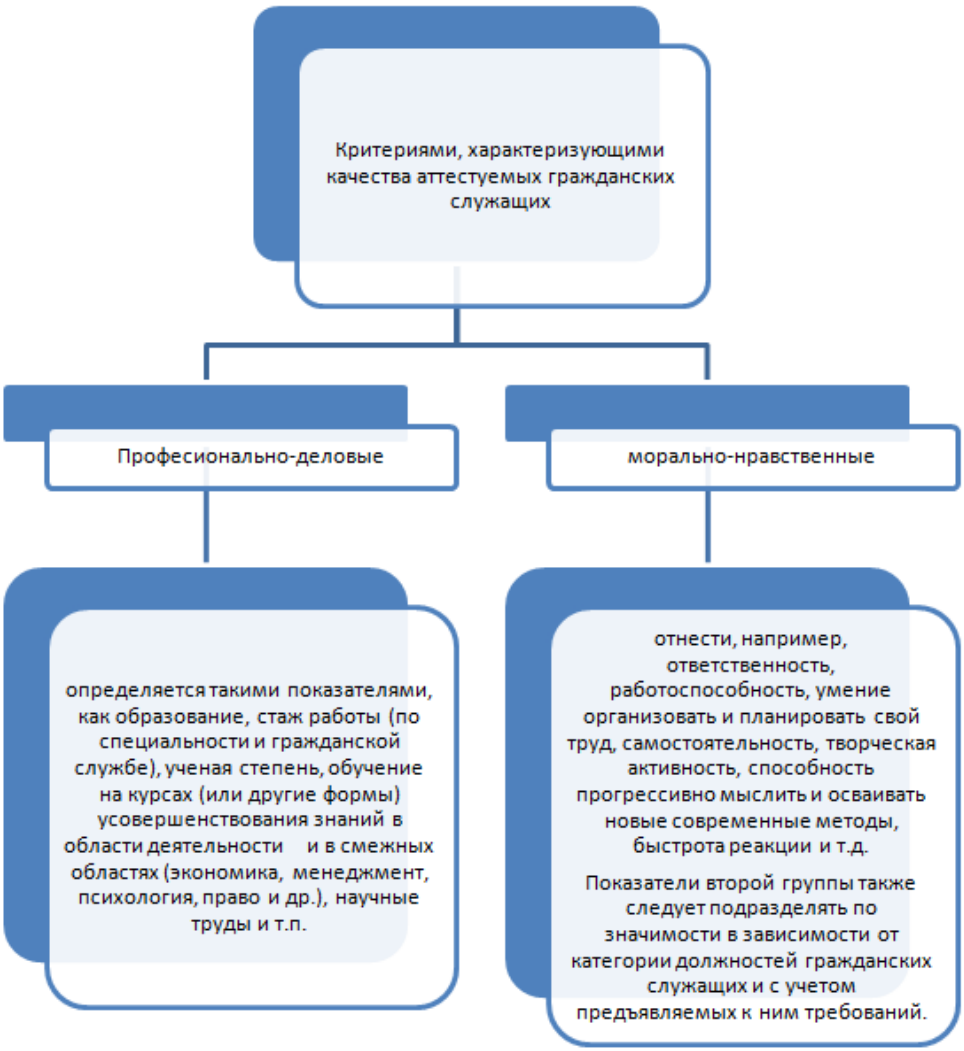


Рисунок 1 – Критерии аттестации государственных служащих

При аттестации гражданских служащих учитываются также дополнительные условия и факторы, связанные с выполнением обязанностей временно отсутствующих работников, совмещением должностей, выполнением особо важной и срочной работы.

Процедура исследования и оценки квалификации гражданского служащего, его деловых и личностных качеств осуществляется с использованием различных методов, которые представлены на рисунке 2.

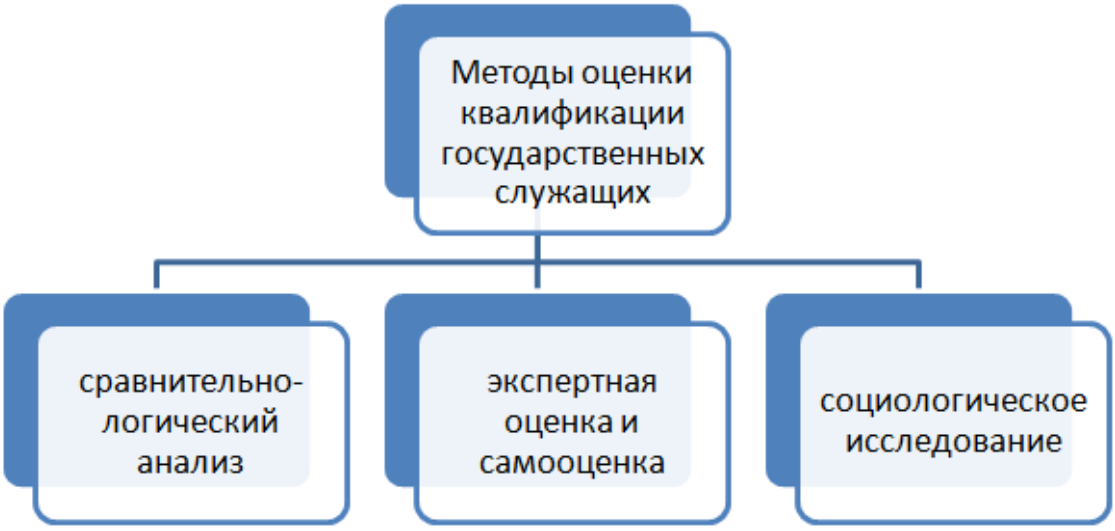


Рисунок 2 – Методы оценки квалификации государственных служащих

Экспертная оценка является достаточно достоверным методов аттестации персонала, в связи, с чем изучается нами более подробно. При «экспертной оценке и самооценке среди экспертов должно быть не менее двух работников из числа руководителей гражданского служащего, двух работников одного ранга с аттестуемым и двух представителей более низкого ранга» [2]. Экспертиза осуществляется анонимно. По результатом проведенной экспертами оценки заполняются таблицы средних экспертных оценок (Рисунок 3).

ФИО_____.
Структурное подразделение
_____.
Должность
_____.

Показатели, характеризующие качества аттестуемого	Установленная оценка в баллах					Средняя оценка по группе качеств
	5	4	3	2	1	

Рисунок 3 – Форма экспертной оценки качеств государственного гражданского служащего органа исполнительной власти

В результате оценки качеств гражданских служащих на основе анкетирования и экспертизы соответствующих показателей выявляются негативные и положительные стороны их деятельности, которые служат основными критериями для проведения аттестации.

Представленный метод является достаточно эффективным, однако, в

различных ситуациях и при преследовании различных целей могут применяться и иные методы аттестации государственных служащих.

Использованные источники:

1. Горностаева Ж.В., Ершова С.И., Жидков В.Е., Баклакова В.В. К вопросу о современных подходах к обучению персонала организации с целью повышения уровня конкурентоспособности Kant. 2017. № 2 (23). С. 128-132.
2. Кулаченко Д.А., Горностаева Ж.В. Современные технологии управления персоналом в органах государственной власти// Наука и бизнес: проблемы и перспективы развития предпринимательской деятельности: сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 129-132.

УДК 339.137.22

Ляшенко С.А.
студент магистратуры
кафедра «Управление и предпринимательство»
Кулаченко Д.А.
студент магистратуры
кафедра «Управление и предпринимательство»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства ДГТУ
филиал в г. Шахты

КАДРОВАЯ РАБОТА И КАДРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ

Аннотация:

В работе исследуются некоторые особенности законодательного обеспечения кадровых технологий в государственной и муниципальной службе и составляющие кадровой службы.

Ключевые слова: персонал, управление персоналом, кадровые технологии, муниципальные служащие, государственные служащие.

Lyashenko S.A.
The student of the master's degree of the department "Management and Entrepreneurship"
Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty
Kulachenko D.A.
The student of the master's degree of the department "Management and Entrepreneurship"
Institute of Service and Entrepreneurship (branch) of DSTU in Shakhty

STAFFING AND STAFFING TECHNOLOGIES IN THE STATE AND MUNICIPAL SERVICE

Annotation:

In work some features of legislative maintenance of personnel technologies in the state and municipal service and components of personnel service are investigated.

Keywords: personnel, personnel management, personnel technology, municipal employees.

Основными составляющими кадровой работы в муниципальном образовании являются [1]:

– формирование кадрового состава для замещения должностей муниципальной службы;

– организация подготовки проектов муниципальных правовых актов, связанных с поступлением на муниципальную службу, ее прохождение, заключением трудового договора, назначением на должность муниципальной службы, освобождением от занимаемой должности муниципальной службы, увольнением муниципального служащего, его выходом на пенсию, оформлением соответствующих документов;

– ведение личных дел муниципальных служащих;

– организация проверки сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера;

– ведение реестра муниципальных служащих;

– консультирование муниципальных служащих по правовым и иным вопросам муниципальной службы.

Рассмотрим особенности законодательного обеспечения кадровых технологий в государственной и муниципальной службе [2].

Таблица 1 - Особенности законодательного обеспечения кадровых технологий в государственной и муниципальной службе

Кадровая технология	Федеральный закон №79 – ФЗ «О государственной службе Российской Федерации»	Федеральный закон №25 – ФЗ «О муниципальной службе Российской Федерации»
Конкурс на замещение вакантных должностей	Ст. 22 Поступление гражданина на гражданскую службу для замещения должности гражданской должности или замещения гражданским служащим другой должности гражданской службы осуществляется по результатам конкурса	Ст. 17 При замещении должности муниципальной службы в муниципальном образовании заключению трудового договора может предшествовать прохождение конкурса
Испытания при поступлении на службу	Ст. 27 В акте государственного органа о назначении на должность гражданской службы и служебном контракте сторонами может быть предусмотрено испытание гражданского служащего в целях проверки его	Не регламентировано

	соответствия замещаемой должности гражданской службы	
Конкурс в кадровый резерв	Ст. 64 Включение гражданского служащего в кадровый резерв государственного органа для замещения должности гражданской службы осуществляется по результатам конкурса	Ст. 33 В муниципальных образованиях в соответствии с муниципальными правовыми актами может создаваться кадровый резерв для замещения вакантных должностей муниципальной службы
Аттестация служащих	Ст. 48 Аттестация гражданского служащего проводится в целях определения его соответствия замещаемой должности гражданской службы	Ст. 18 Аттестация муниципального служащего проводится в целях определения его соответствия замещаемой должности муниципальной службы
Квалификационный экзамен	Ст. 49 Квалификационный экзамен проводится при решении вопроса о присвоении классного чина гражданской службы гражданскому служащему по замещению должности гражданской службы по мере необходимости, но не чаще одного раза в год и не реже одного раза в три года	Не регламентирована
Профессиональная переподготовка, повышение квалификации и стажировка	Ст. 62 Дополнительное профессиональное образование гражданского служащего включает в себя профессиональную переподготовку, повышение квалификации и стажировку.	Не регламентирована

Проведенный анализ свидетельствует о высокой степени соответствия направлений кадровой работы в органах государственного и местного самоуправления и в отсутствии направлений кадровой работы и форм кадровых технологий в муниципальной службе [4].

На данный момент для определения уровня профессиональной подготовки муниципальных служащих проводится процедура аттестации [3]. Однако, помимо аттестации должны проводиться и иные мероприятия, встроенные в общую систему кадровой работы, чтобы реально способствовать повышению уровня профессиональной подготовки муниципальных служащих.

Использованные источники:

1. Болотова В.Д., Сорокина Ю.В. Разработка стимулирующей модели предприятия. Наука и бизнес: проблемы и перспективы развития предпринимательской деятельности: сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 20-24.
2. Горностаева Ж.В., Ершова С.И., Жидков В.Е., Баклакова В.В. К вопросу о современных подходах к обучению персонала организации с целью повышения уровня конкурентоспособности Kant. 2017. № 2 (23). С. 128-132.
3. Кулаченко Д.А., Горностаева Ж.В. Современные технологии управления персоналом в органах государственной власти// Наука и бизнес: проблемы и перспективы развития предпринимательской деятельности: сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 129-132.
4. Фурсов В.А., Лазарева Н.В. Формирование персонал-маркетинговых технологий предприятия сферы сервиса. Актуальные проблемы и достижения региональных экономических систем: сборник научных работ II Международной научно-практической конференции. ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет». 2016. С. 95-101.

УДК 330.322.21

Мадатова О. В., к.э.н.
доцент
кафедра «Бизнес-процессов и экономической безопасности»
Пашкова Ю. В.
студент 5 курса
факультет «Инновационного бизнеса и экономики»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий – ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: в статье рассматривается инвестиционная деятельность, как фактор влияния на развитие инвестиционной деятельности Краснодарского края. На основе методических и статистических подходов рассмотрены теоретические особенности инвестиций, а также влияние инвестиций на экономическое состояние региона.

Ключевые слова: инвестиции, объем инвестиций, динамика инвестиций, инвестиционные проекты.

Madatova O. V. candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of «Business Processes and Economic Security»
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar
Pashkova Yu. V.
student
5 year, Faculty of "Innovative Business and Economics"
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies - IMSIT
Russia, Krasnodar

ASSESSMENT OF DEVELOPMENT OF INVESTMENT ACTIVITIES KRASNODAR TERRITORY

Annotation: The article considers investment activity as a factor of influence on the development of investment activity of the Krasnodar Territory. On the basis of methodical and statistical approaches, the theoretical features of investment, as well as the impact of investment on the economic state of the region, are considered.

Key words: investments, investment volume, investment dynamics, investment projects.

Инвестиции играют важную роль в наращивании и поддержании экономического потенциала любого государства.

Увеличение их объемов в реальном секторе оказывает положительное

воздействие на ведение бизнеса на отдельно взятых территориях, что непосредственно ведет к росту валового национального продукта (ВНП) в целом, повышает активность страны на внешнем уровне.

Значительное влияние на разработку федеральной инвестиционной политики оказывает региональная структура инвестиций, которая характеризует инвестиционную активность в рамках национальной экономики. Региональная структура инвестиций отражает распределение инвестиций по регионам, следовательно ее анализ позволяет выявить регионы наиболее привлекательные для инвесторов.

Региональная инвестиционная политика подразумевает систему мер, проводимых на уровне отдельно взятого региона и способствующих мобилизации инвестиционных ресурсов и определению направлений их наиболее эффективного использования в интересах региона. Такая политика в регионах должна разрабатываться с учетом особенностей определенных факторов.

Факторами, определяющими уровень инвестиционного климата, могут выступать качество инвестиционного законодательства, географическое положение субъекта хозяйствования, природно-климатические и демографические условия, политическая стабильность территории, финансовая инфраструктура и ряд других различных факторов.

К субъектам РФ, развитие которых в связи с особым геополитическим положением является стратегически важным для нашей страны относится непосредственно и Краснодарский край. Это один из крупнейших регионов РФ, который развивается ускоренными темпами, является стратегически важным субъектом РФ. Его особое геополитическое и экономическое положение для страны состоит в том, что являясь приграничным, край обеспечивает свободный выход России к государствам Черноморского побережья и Закавказья, обладает широкими возможностями в установлении стабильных международных отношений с соседними странами, закреплении стратегических и экономических позиций России на Черном море. [5]

В соответствии со Стратегией социально-экономического развития Краснодарского края в качестве приоритетных направлений для привлечения инвестиций рассматриваются агропромышленный, курортно-реакреационный, туристский, транспортный комплексы, обрабатывающая промышленность.

В 2015 году на территории Краснодарского края было успешно реализовано 60 крупных инвестиционных проектов на общую сумму 68,6 млрд руб. В результате их завершения создано более 4 тыс. новых рабочих мест. К примеру, в Динском районе завершен крупный инвестиционный проект по строительству современного тепличного комплекса «Зеленая линия» для круглогодичного выращивания огурцов. В городе Краснодаре открыта вторая очередь завода по производству сельскохозяйственной техники «CLAAS». Проект позволил создать в нашем регионе полный цикл сборочного производства комбайнов с уровнем локализации более 50 %. В

Павловском районе введен в эксплуатацию крупный животноводческий комплекс с полным циклом выращивания и первичной переработки продукции. [3]

Основной объем инвестиций в основной капитал в 2016 году был направлен на строительство зданий и сооружений - 220 млрд рублей (51,3%), на приобретение машин, оборудования и транспортных средств - 111,5 млрд рублей (26%), на жилищное строительство - 79 млрд рублей (18,4%). Прочие инвестиционные вложения составили 18,5 млрд рублей (4,3%). [4]

Из общего объема инвестиций в основной капитал на развитие экономики и социальной сферы Кубани организациями всех форм собственности (без субъектов малого предпринимательства и параметров неформальной деятельности) в 2016 году использовано 327,2 млрд. рублей инвестиций или 69,2% к 2015г. [1]



Рисунок 1 — Динамика инвестиций Краснодарского края (млрд руб.)

Динамика инвестиций, изображенная на рисунке 1, обусловлена планируемым ростом объемов инвестиционных вложений (за счет бюджетных и вне-бюджетных источников), в том числе по планируемым к реализации инфраструктурным (линейным) объектам и масштабным проектам в рамках реализации отдельных мероприятий федеральных целевых программ «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» и «Развитие транспортной системы России (2010 – 2020 годы)». [3]

В Краснодарском крае реализуются (планируются к реализации) крупные инфраструктурные проекты:

- строительство нефтяной трубопроводной системы «Юг»;

- расширение нефтяной трубопроводной системы «Тенгиз-Новороссийск»;

- строительство транспортного перехода через Керченский пролив с



железнодорожными и автомобильными подходами к нему;

- развитие Новороссийского транспортного узла;

- строительство сухогрузного района морского порта Тамань;

- модернизация нефтеперерабатывающих производств;

- комплексная реконструкция участка им. М. Горького - Котельникова - Тихорецкая - Крымская с обходом Краснодарского железнодорожного узла;

- комплексная реконструкция железнодорожной инфраструктуры Таманского полуострова и электрификация направления «Разъезд 9 км - Анапа - Порт Кавказ».

Помимо этого планируется реализация крупных инвестиционных проектов, стоимость свыше 100 млн рублей, которые приведены на рисунке 2. [3]

Рисунок 2 - Реализация крупных инвестиционных проектов в 2016 году

Одно из приоритетных направлений на ближайшую перспективу - создание на территории Краснодарского края сети промышленных (индустриальных) парков - специально подготовленных инвестиционных площадок «под ключ», позволяющих в кратчайшие сроки обеспечить запуск производства и минимизировать издержки инвесторов. Кроме того, регион в ближайшие годы станет площадкой для реализации ряда знаковых для страны проектов. Спортивные сооружения и инфраструктурные объекты, возведенные для проведения в 2014 году XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр, планируется использовать в качестве основы для дальнейшего развития города Сочи как одного из наиболее популярных

курортов и спортивных центров. Ведется планомерная подготовка к проведению Кубка Конфедераций 2017 года и Чемпионата мира по футболу 2018 года. Среди 11 российских городов, в которых пройдут игры Чемпионата мира, Краснодарский край представлен городом Сочи, где на Центральном стадионе «Фишт» в 2018 году будут проводиться матчи. [3]

В сущности, инвестиционная деятельность занимает ключевое место в проведении крупномасштабных экономических, политических и социальных преобразований, направленных на создание благоприятных условий для устойчивого социально-экономического развития государства. Соответственно, с позиции успешной реализации намеченной Правительством модернизации экономики РФ, проблема повышения инвестиционной активности и улучшения инвестиционного климата является в настоящее время одной из главных. Поэтому, для достижения наиболее устойчивого экономического роста Краснодарского края необходима непрерывная работа над улучшением развития инвестиционной деятельности края, которая подразумевает стимулирующее законодательство, разработку системы контроля финансовых средств, а также ряд иных мер по преодолению административных преград на пути осуществления инвестиционных проектов и программ, что в конечном итоге повысит инвестиционную привлекательность края.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Управления федеральной службы Государственной статистики по Краснодарскому краю и Республике Адыгея URL: http://krsdstat.gks.ru
2. Финансы, Мадатова О. В., Учебное пособие / Под ред. Н. Ю. Сухиной, Краснодар, 2016.
3. Официальный сайт Министерства Финансов Краснодарского края URL: https://www.depfinance.ru
4. Официальный сайт "РосБизнесКонсалтинг" (РБК) URL: http://kuban.rbc.ru
5. Официальный сайт инвестиционного интернет-портала Краснодарского края URL: https://www.investkuban.ru

УДК 336.77

Мадатова О.В., к.э.н.
доцент
кафедра бизнес-процессов и экономической безопасности
Коломыцева А.Е.
студент 5 курса
факультета «Инновационного бизнеса и экономики»
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И НАПРАВЛЕНИЕ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ

Аннотация: *В данной статье рассматривается кредитный портфель коммерческого банка. Его влияние на экономическую безопасность банка.*

Ключевые слова: *кредитный портфель, экономическая безопасность, коммерческий банк, финансовая безопасность, Банк ВТБ 24 (ПАО)*

Madatova O. V. candidate of economic Sciences
associate Professor of the Department business processes and economic security
Academy of marketing and socially-information technologies
Russia, Krasnodar
Kolomytseva A. E.
5-year student
faculty "Innovative business and Economics"
Academy of marketing and socially-information technologies
Russia, Krasnodar

ASSESSMENT OF THE LEVEL OF ENTERPRISE ECONOMIC SECURITY AND ITS SECURITY

Abstract*: this article examines the credit portfolio of commercial banks. Its influence on economic safety of Bank.*

Key words: *loan portfolio, economic security, commercial Bank, financial security Bank VTB.*

В настоящее время вопросы обеспечения условий экономического роста банка выходят на первый план.

На современном этапе экономики на развитие кредитной организации влияет ряд факторов таких, как нестабильная политическая и социально-экономическая ситуация в стране, межнациональные, региональные, территориальные конфликты, несовершенство законодательства, криминализация общества, мошенничество, коррупция и другие.

Все вышеперечисленные факторы обострили проблему обеспечения экономической безопасности кредитной организации, которая существует уже на протяжении длительного времени, вследствие чего, сложился категорийный аппарат.

Выбор критерия является необходимым элементом исследования экономической безопасности кредитной организации. Он не только удостоверяет наличие экономической безопасности, но также исчисляет ее уровень. Количественную оценку уровня экономической безопасности можно рассчитать только с помощью основных показателей используемых в планировании, аналитической деятельности банка, что само по себе является предпосылкой практического использования этой оценки.

Кредитный портфель - это характеристика структуры и качества выданных ссуд, классифицированных по определенным критериям, в частности - по степени кредитного риска.

Правильное создание кредитного портфеля - есть залог благополучной деятельности банка, позволяющее наиболее грамотно сформировать направление развития банка в части кредитования клиентов и развития деловой активности на банковском рынке.[2]. Остановимся более подробно на исследовании показателей кредитного портфеля физических лиц в ПАО ВТБ 24.

Банк ВТБ 24 (ПАО) – один из крупнейших финансовых институтов России, отвечающий за розничное направление банковской группы ВТБ, в частности, за работу с физическими лицами, индивидуальными предпринимателями и предприятиями малого бизнеса.

Динамика объема кредитного портфеля физических лиц приведена в рисунке 1.

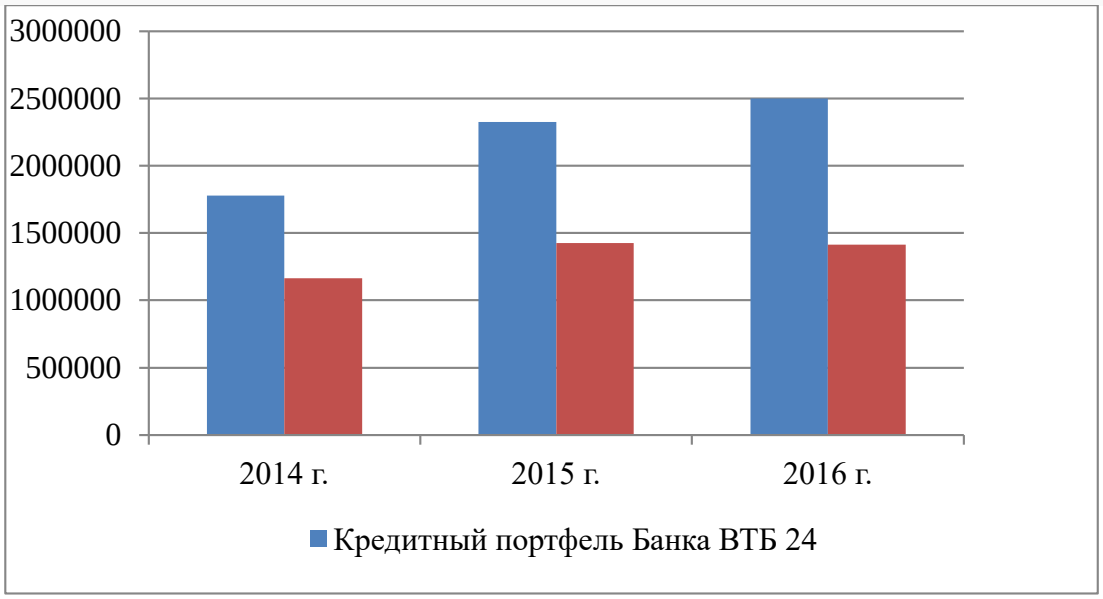


Рисунок 1- Динамика объема кредитного портфеля физических лиц ПАО ВТБ 24 с 2014 по 2016 г., в млн. руб.

Из представленного рисунка можно сделать вывод, что в течение рассматриваемого периода объем кредитного портфеля ВТБ 24 имел тенденцию к росту, и на 2016 г. достиг суммы в размере 2499,5 млрд. руб., что на +28,8% отличается от того же показателя на 2014 г. Следует отметить, что темпы прироста кредитного портфеля физических лиц ниже чем темпы

прироста совокупного портфеля, такая динамика позволяет сделать вывод о том, что банк в рассматриваемом периоде ориентировался преимущественно на развитие кредитования юридических лиц.

Итак, несмотря на то что, размер кредитного портфеля физических лиц по сравнению с кредитным портфелем юридических лиц выше, его доля в совокупном портфеле в рассматриваемом периоде уменьшалась, а за 2015 год произошло его сокращение и в абсолютном выражении. Структура кредитного портфеля физических лиц ПАО ВТБ 24 по срокам погашения представлена в таблице 1. [1]

Таблица 1 - Структура кредитного портфеля физических лиц ПАО ВТБ 24по срокам погашения с 2014 г. по 2016 г.

Показатель	Значение показателя			Отклонение +/-	Темп прироста, %
	2014 г.	2015 г.	2016 г.		
	млн. руб.	млн. руб.	млн. руб.		
До 30 дней	11809,1	24420,0	85115,7	73306,6	620,8
От 30 до 90 дней	28358,6	24284,2	36971,6	8613,0	30,4
От 90 до 180 дней	29989,8	46954,9	52231,8	22242,0	74,2
От 180 до 1 года	91790,0	97763,5	117657,3	25867,3	28,2
Свыше 1 года	872908,1	1042936,2	901817,0	28908,9	3,3
Просроченные	130598,7	188674,2	221996,0	91397,3	70,0
Итого	1165454,3	1425033,0	1415789,4	250335,1	21,5

Как можно видеть из таблицы 1, кредитный портфель физических лиц главным образом состоит из долгосрочных кредитов. Так, в структуре кредитного портфеля по срокам погашения преобладают кредиты сроком более 1 года (63,7 %), хотя происходит снижение их объема и удельного веса. Также, анализируя динамику кредитного портфеля физических лиц, можно выявить, что в течение 3 лет значительное увеличение объемов произошло только по кредитам сроком до 30 дней. Объем просроченной задолженности в кредитном портфеле физических лиц увеличился на 70%.

Далее рассмотрим структуру кредитного портфеля ПАО ВТБ 24 по видам кредитов представленную в таблице 2.

Таблица 2-Структура кредитного портфеля физических лиц ПАО ВТБ 24 по видам кредитов с 2014 г. по 2016 г.

Показатель	Значение показателя			Отклонение +/-	Темп прироста, %
	2014 г.	2015 г.	2016 г.		
	млн. руб.	млн. руб.	млн. руб.		
Кредиты физических лиц	1165454,3	1425033,0	1415789,3	250335,0	21,5
Ипотечные кредиты	141086,5	216167,8	441422,3	300335,8	212,9
Жилищные кредиты	252096,5	339327,3	210281,6	-41814,9	-16,6
Автокредиты	107449,3	96080,1	75854,6	-31594,7	-29,4
Иные потребительские кредиты	664689,5	773457,4	688230,8	23541,3	3,5

Следующим этапом произведем анализ динамики и структуры просроченной задолженности кредитного портфеля физических лиц ВТБ 24. Результат представлен в таблице 3.

Таблица 3 - Структура и динамика просроченной задолженности ПАО ВТБ 24 с 2014 г. по 2016 г.

Показатель	Значение показателя			Отклонение +/-	Темп прироста, %
	2014 г.	2015 г.	2016 г.		
	млн. руб.	млн. руб.	млн. руб.		
Просроченная задолженность физических лиц, в т.ч. :	130598,7	188674,2	221996,0	91397,3	70,0
до 30 дней	38701,0	33477,7	36299,3	-2401,7	-6,2
от 31 до 90 дней	15551,9	19898,4	18169,8	2617,9	16,8
от 91 до 180 дней	15082,4	19907,0	17693,7	2611,3	17,3
свыше 180	61263,4	115391,1	149833,2	88569,8	144,6
Удельный вес просроченной задолженности в структуре кредитного портфеля, %	11,2	13,2	15,7	-	-

Из данных таблицы можно сделать вывод, что за 2014-2016 гг. объем просроченной задолженности существенно вырос. В целом за рассматриваемый период просроченная задолженность физических лиц увеличилась на 91,4 млрд. руб. или на 70%. В структуре просроченной задолженности наибольшую величину имеет просроченная задолженность со сроком свыше 180 дней, объем которой увеличился на 144,6% за рассматриваемый период. На втором месте по объему идет задолженность сроком до 30 дней, однако здесь имеется тенденция к уменьшению величины. Удельный вес просроченной задолженности в структуре кредитного портфеля физических лиц за рассматриваемый период вырос с 11,2 % до 15,7%. Уровень просроченной задолженности в портфеле физических лиц ВТБ 24 выше общероссийских значений, также имеет неблагоприятную динамику, что характеризует качество кредитного портфеля банка негативно.

Банк ВТБ 24 в основном выделяет несколько причин воздействие, которых отрицательно влияют на деятельность кредитной организации. Во-первых, сознательные и бессознательные действия людей, организаций, органов государственной власти, международных организаций или предприятий-конкурентов. Во-вторых, это стечения объективных обстоятельств, например, состояние финансовой конъюнктуры на рынках кредитной организации, научные открытия и технологические разработки, форс-мажорные обстоятельства и т.д. Вследствие чего возникли различные классификационные признаки по определению возможных рисков, опасностей и угроз.

Необходимость совершенствования финансовой безопасности Банка ВТБ 24 обусловлена дальнейшим успешным развитием и повышением

эффективности деятельности и устойчивости функционирования банка.

Такие факторы, как улучшение качества корпоративного управления, эффективности риск менеджмента, совершенствование отношений органов управления Банка, акционеров и заинтересованных лиц, в значительной степени могут способствовать достижению цели. Главная цель Банка ВТБ 24- достижение наибольшей стабильности работы банка за счет созданных основ и наличия перспектив роста независящих от различных факторов, приносящих вред кредитной организации. В настоящих условиях непредсказуемой финансовой конъюнктуры это особенно актуально.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Банка ВТБ 24// [Режим доступа]: https://www.vtb24.ru
2. Романюк К.А. Концепция метода оценки кредитоспособности физических лиц//Финансы и кредит. – 2015. – №24. – с. 45-53
3. Официальный сайт Банки.ру // [Режим доступа]: http://www.banki.ru/banks/ratings/agency/?SEARCH_NAME=%C2%D2%C1+24&SEARCH_REGN=&SEARCH_ID=8406&o=45&direct=2&agency=0&mode=1

УДК 338.439

Майорова С.В.
студент, 4 курс
биотехнологический факультет
Донской Государственный Аграрный Университет
научный руководитель: Пойда В.Б., к.с.-х.н.
доцент
Россия, Ростовская область, п. Персиановский

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Девальвация рубля в 2014 г. положила конец росту импорта продовольствия, но поставила перед экономикой срочную и жизненно важную задачу ускоренного импортозамещения. Страны, обладающие значительным ресурсным потенциалом (изобилием сельхозугодий) и возможностями для экстенсивного, но малозатратного агропроизводства, являются ведущими нетто-экспортерами сельхозсырья и продуктов на его основе. Россия может встать в ряд этих стран, используя имеющиеся ресурсы, однако приоритетом государственной аграрной политики должно стать снижение административных барьеров развития агробизнеса и смещение фокуса аграрной политики с субсидирования на институциональные реформы и стимулирование новых направлений сельского хозяйства и переработки.

Ключевые слова: *импортозамещение, аграрная политика, структура импорта продовольствия.*

Mayorova S.V.
student, 4 year biotechnology faculty
Don State Agrarian University
Russia, Rostov-on-Don region, the village of Persianovskiy
Scientific adviser:
associate professor, candidate of agricultural sciences
Poyda V.B.

IMPORT SUBSTITUTION OF CROP PRODUCTION IN THE ROSTOV REGION.

S u m m a r y

Devaluation of Russian ruble in 2014 put an end to the country`s growth of food imports, but also made accelerated import substitution an urgent task. Countries with significant abundance of farmland and opportunities for extensive low-cost agricultural production, are the leading net exporters of agricultural products. Russia could stand this row using available natural resources. Agrarian policy should be aimed administrative procedures enhancement with shifting focus from subsidizing to reforms of institutes and creation of incentives of new areas of planting and processing.

Keywords: *import substitution, agroindustry regulation, food import structure.*

Объемы импорта продовольствия в Россию в последние годы устойчиво росли. Девальвация рубля в 2014 г. положила конец этому тренду, но поставила перед экономикой срочную и жизненно важную задачу ускоренного импортозамещения. Отрицательный баланс по продовольствию в Россию составляет порядка 25 млрд долл. ежегодно – это один из самых значительных показателей. Распространено мнение, что наличие существенного импорта продовольствия и низкая конкурентоспособность аграрной отрасли являются естественным следствием суровых природных условий на территории России, которые определяют низкие урожаи и невысокую общую производительность. Однако именно подобные России страны, обладающие значительным ресурсным потенциалом (изобилием сельхозугодий) и возможностями для экстенсивного, но малозатратного агропроизводства, являются ведущими нетто-экспортерами сельхозсырья и продуктов на его основе. Экономические реалии подталкивают страну к диверсификации экономики за пределы топливно-энергетического сектора, и в этом контексте у аграрной отрасли могут быть вполне реальные перспективы «выстрелить» более других.

Структура импорта и потенциальные ниши импортозамещения

В текущем десятилетии Россия ежегодно импортировала продовольствие на сумму порядка 30-40 млрд долл. В последние несколько лет объемы импорта с учетом аграрной инфляции оставались приблизительно стабильными, как и его структура. В общем объеме российского товарного импорта продовольствие занимает третью позицию после импорта машин и оборудования, и продукции химической промышленности. Так, в 2013 г. суммарный объем импорта продовольственных товаров (товарные группы 01-24) составил 43 млрд долл., что эквивалентно 13,8% всего товарного импорта. Общую долю иностранного продовольствия в потреблении на российском рынке можно оценить в 14-15%

В последние месяцы объемы импорта устойчиво сокращаются, а в мае-декабре 2014 г. наблюдалось беспрецедентное по меркам последних лет падение импортных поставок, очевидно связанное с введением продовольственного эмбарго, а также сильным ослаблением рубля по отношению к валютам основных торговых партнеров. Товарные позиции и группы существенно различаются с точки зрения потенциала и возможностей импортозамещения, которыми обладают отечественные производители. Можно выделить товары, внутреннее производство которых ***целесообразно*** и вполне конкурентоспособно, а также те товары, импортозамещение которых ***возможно***, но затруднено (требует значительных затрат, при этом направление не обладает серьезными конкурентными преимуществами даже на внутреннем рынке). И, наконец, товары, импортозамещение которых в значительных объемах ***невозможно*** или крайне затруднено из-за отсутствия подходящих природных условий или по другим причинам.

По нашим оценкам в среднесрочной и долгосрочной перспективе

отечественными аналогами может быть замещено порядка 40-50% импортируемой продовольственной продукции на сумму немногим менее 20 млрд долл. (эта цифра не учитывает возможности развития экспортных продаж сельхозпродукции и снижения ее нетто-импорта за счет этой статьи).

Возможные инструменты аграрной политики для импортозамещения

В развитых аграрных державах задача по развитию сельского хозяйства сводится, в первую очередь, к повышению его конкурентоспособности, а также к поиску новых рынков сбыта продукции и элиминированию негативных последствий аграрной деятельности. В России наряду с этими задачами большое значение имеет наращивание объемов производства сельскохозяйственной продукции, которое сопряжено с наращиванием инвестиционной активности в отрасли и привлечением в нее новых игроков. Данные задачи особенно актуальны с учетом исторических особенностей отечественного сельского хозяйства – его многоукладности, высокого веса низкоэффективных сельхозпредприятий с низким производственным потенциалом, которые при этом преобладают численно и по-прежнему охватывают около 2/3 сельскохозяйственных угодий.

Импотозамещение не решает проблему зависимости страны от поставок продовольствия, этот процесс призван создать для отечественных производителей условия для догоняющего развития (иногда ценой установления протекционизма на несколько лет) ради того, чтобы добавленная стоимость продуктов питания, потребляемых на внутреннем рынке, создавалась внутри страны.

Поскольку в текущей экономической конъюнктуре протекционистская политика и поддержание доходности в импортозамещающих отраслях могут быть малоэффективны, главные усилия аграрной политики могут быть направлены на устранение инфраструктурных барьеров (в широком смысле) и институционально-административные реформы. В частности, в настоящее время государственное регулирование сельского хозяйства почти полностью лишено регионального аспекта (не в отношении практики распределения государственной поддержки, а в отношении регулирования размещения отдельных направлений и новых производственных проектов).

Между тем Россия отличается весьма низкой степенью региональной концентрации производства по сравнению с другими крупными аграрными державами. Постепенно идет формирование территориальных кластеров и производственных комплексов. В частности, Центр (Белгород, Тамбов, Орел, Воронеж, Липецк) становится мясным кластером. Растениеводческое производство все более локализуется в Южном регионе, масличный комплекс – в Поволжье. Данные регионы выделяются гипертрофированным развитием отдельных отраслей благодаря реализации конкурентных преимуществ этих территорий. Процесс создания районов или кластеров в агрокомплексе характерен для многих развитых в аграрном отношении стран мира (Бразилии, США, Канады). Концентрация производства стимулирует

конкуренцию, что сказывается на повышении эффективности производства, создает предпосылки для развития сопутствующих производств, инфраструктуры (не только транспортной, но и хранения, первичной переработки), аутсорсинга.

На наш взгляд, экономически рационально сохранять специализацию Центра и Юга России на мясных направлениях производства (птицеводство, свиноводство), поскольку они наиболее оптимально расположены относительно рынков сбыта продукции. Отдельные новые проекты в области импортозамещения продукции свиноводства и птицеводства стоит размещать за Уралом лишь в отдельных наиболее населенных и обеспеченных зерном областях (Челябинской, Тюменской). Что касается развития направлений растениеводства, то наиболее высокий потенциал сосредоточен в тепличном бизнесе, который имеет смысл также развивать не повсеместно, а исходя из экономических предпосылок и конкурентоспособности регионов. Так, например, производство томатов можно сосредоточить в южных областях, где требуется меньше досветки теплиц в течение года, а выращивание малотранспортабельной продукции (цветы, огурцы, салаты) стоит размещать в непосредственной близости от регионов потребления.

На наш взгляд, одним из ключевых факторов успешного импортозамещения в мясной отрасли России станет сохранение конкурентоспособности зернового комплекса страны. В настоящее время на мировом рынке продукция зернового комплекса достаточно конкурента и востребована, а девальвация рубля в 2014 г. сделала отрасль еще более привлекательной для вложений. В то же время стагнация посевных площадей под зерновыми культурами (особенно традиционными для России пшеницей и ячменем), говорит о том, что страна не реализует свой потенциал (как внутреннего потребления, так и экспортный) полностью. Плачевное финансовое состояние существенной части хозяйств за пределами Юга страны подтверждает, что в отрасли накопились существенные проблемы, связанные с развитием институтов и регулированием. В первую очередь, это проблемы с возвратом в оборот сельскохозяйственных земель, заброшенных с начала 1990-х годов, вопросы передачи прав и переоформления собственности на землю.

Вслед за этапом импортозамещения, как показывает опыт зарубежных стран, следует этап экспансии наиболее конкурентных отраслей пищевого комплекса за пределы локального рынка и развитие экспорта. Импортозамещение не является идеей, возникшей в один момент (в случае России – благодаря введению «антисанкций»), а должно быть частью последовательной аграрной политики страны.

Использованные источники:

1. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы.

2. http://faostat3.fao.org/home/E
3. http://stat.customs.ru/
4. http://www.comtrade.org/
5. http://www.gks.ru/
6. Рубанов И., Фомин А. Последствия присоединения к ВТО для сельского хозяйства России // Международный сельскохозяйственный журнал. 2014. № 3. С. 48-52.

УДК 334.027

Макиева М.В.
магистр
факультет международных отношений
Северо-Осетенский государственный университет им. К.Л. Хетагурова
РФ, г. Владикавказ

КРАУДФАНДИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАПА

Аннотация: На сегодняшний день распространенным методом для финансирования и реализации своих идей является краудфандинг. В данной статье рассматривается актуальность крудфандинга, преимущества и недостатки.

Ключевые слова: Краудфандинг, финансирование, преимущества, недостатки, проекты.

Makieva M.V.
Master
Faculty of International Relations
North Ossetian State University named after KL Khetagurov
Russian Federation, Vladikavkaz

CROWDFUNDING STARTUPS FINANCING INSTRUMENT

Abstract: To date, crowdsfunding is a common method for funding and realizing their ideas. In this article, the relevance of the cludfinding, advantages and disadvantages is considered.

Keywords: Kraudfanding, financing, advantages, disadvantages, projects.

Краудфандинг или народное финансирование является феноменом экономики, которое проявилось в далеком прошлом на Руси и Европе. В России краудфандинг стал проявляться относительно недавно, когда на западе данный феномен доказал свою состоятельность.

В самом слове, отражается суть краудфандинга, который образован от таких иностранных слов как «crowd», что означает толпа и «funding» – финансирование. Другими словами, краудфандинг исполняет роль неформального сотрудничества между донорами, которые инвестируют денежными средствами, а так же реципиентом, который нуждается в

финансовой поддержке. Такому вживанию и повсеместному использованию краудфандинг должен такому ряду преимуществ, как для возможных инвесторов, так и для создателей бизнес-идей.

Краудфандинг показывает свою жизнеспособность в основном в отношении стартапов. Финансирование стартапа с помощью краудфандинговых площадок происходит следующим способом: в первую очередь нужно максимально результативно доносить до аудитории и заинтересовывать тем или иным проектом как можно больше людей. Исходя из этого нужно выполнить следующие условия:

1. Составить план краудфандинговой кампании (достаточно много решений в стартапе принимаются спонтанно без какого-либо планирования, но, несмотря на это сбор средств нужно предварительно продумывать. Заинтересованным личностям определенного проекта необходимо очень аккуратно выбирать площадку для проведения краудфандинга, главное разработать бюджет, наметить финансовые цели, а также рассмотреть конкурентов);

2. Обдумать дизайн и оформление проекта (в настоящее время проект, дизайн которого не отличается и является простым, по всей вероятности не наберет той суммы, которую бы хотелось, так как будет являться примитивным. На дизайн нужно выделять достаточно серьезную сумму);

3. Провести рекламную кампанию (достаточно часто рекламу проекта начинают после старта, что является серьезной ошибкой. Необходимо заранее начать проводить работу с аудиторией, не только уведомить о проекте, но и подключить социальные сети, которые достаточно эффективно работают и дают привлечь внимание);

4. Провести после-проектную работу.

Любой шаг имеет огромное значение на своем этапе. Надобно использовать огромное количество усилий, для того, чтобы приумножить свои шансы.

Любопытно проанализировать статистику таких отраслей, в которые спонсоры вкладывают денежные средства на краудфандинговых платформах.

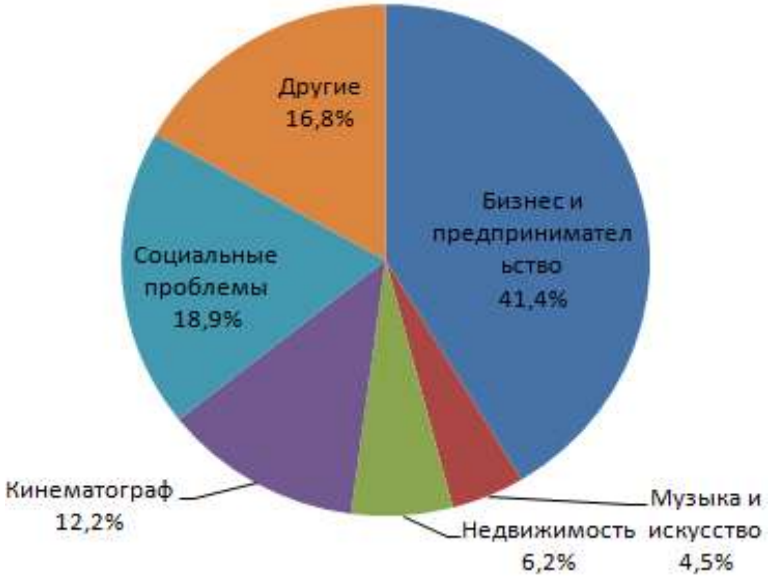


Рис.1. Проекты по отраслям, приобретшие финансирование при помощи краудфандинга
в 2016 году.

Данные направления финансирования непосредственно соединены с определенными видами кредитования. По данным, «народное кредитование» наиболее распространенно представлено в такой категории как предпринимательство и бизнес, а краудфандинг без награды, в первую очередь, в категории социальные проблемы.

Можно выделить достоинства краудфандинга для потенциальных инвесторов:

а) большое количество идей и бизнес-проектов. Этот достаток дает зеленый свет каждому определенному инвестору остановить свой выбор только на таком направлении или сфере, которая ему наиболее интересна. Этоим может являться не только благотворительность, киноиндустрия, информационные технологии, но и разработка инновационных продуктов и т.д.

б) возможность инвестирования небольших сумм. Нередко, жаждая прийти на помощь кому-то или посодействовать развитию чего-то по-настоящему социально-значимого, люди предполагают, что небольшие вложения ничего не изменят и нет никакого смысла их предоставлять. Но все же краудфандинг, который с самого начала замышлялся как способ, соединяющий небольшие инвестиции множества людей, решает эту проблему.

в) диверсификация вложений. Вкладывая малые суммы капиталов в различные стартапы и бизнес-идеи, вероятный инвестор может понизить риски финансовых потерь до наименьшего уровня. Это предусмотрено для тех, кто с помощью краудфандинга в будущем желает получить доход.

При всех очевидных преимуществах краудфандинга, стоит отметить существующий ряд недостатков, который препятствует развитию данного

направления, как в России, так и в мире в целом.

1) Финансовые траты, достаточно часто несет инвестор, когда разработчик не может реализовать проект успешно. Проекты, в которые инвестируются деньги, не всегда могут быть успешными. Во многом это связано с недостаточностью опыта у молодых разработчиков и отсутствием профессиональной оценки рентабельности проекта.

2) Практически на всех платформах отсутствует проверка, выкладываемых стартапов и бизнес-идей. Фактически, это означает, что любой человек, желающий обогатиться лично и не планирующий реализовывать никакие обещанные проекты, может использовать данный способ. При недолжной проверки предоставляемых документов и информации о проекте потенциальные инвесторы могут стать жертвой мошенников.

3) Нехватка контроля у инвесторов за делегированными денежными средствами на осуществление бизнес-процесса. Этот изъян таит в себе определенные опасности. Во-первых, финансы вкладчика могут применяться не по прямому направлению и перенаправляться на финансирование сопряженных или диаметрально альтернативных идей на усмотрение реципиента. Во-вторых, нехватка юридического регулирования финансовых потоков, платформ со стороны государства, может ввергнуть к финансированию международного экстремизма, а также терроризма и других запрещенных законом видов деятельности.

Проанализированные плюсы и минусы краудфандинга, не дают однозначно дать ответить на такой вопрос: «Нужно ли применить краудфандинг? Заслуживает ли внимания краудфандинг?». С первого взгляда, реципиентам более выгодным вариантом кажется этот способ инвестирования, в виду альбинизма бюрократии и надобности получения банковских кредитов, разработчикам необходимо помнить, что, с одной стороны, очень сложно доказать актуальность и действительную необходимость их бизнес-проектов среди огромного множества, организовать каналы коммуникации и, с другой стороны, заслужить доверие в современном обществе. Потенциальному же инвестору необходимо ответственно подходить к выбору стартапа или проекта. Во-первых, нужно применять опробованные и давно существующие платформы краудфандинга. Кроме этого, избранный проект должен соответствовать предельно полным пакетом документов, подтверждающим его реальность. Особенно, если речь идет о благотворительности или будущем доходе. Когда речь идет о солидных инвестициях, которые связанны с действительным сектором экономики, потенциальные инвесторы могут, естественно по согласованию сторон, закрепить договорные отношения через нотариуса.

Необходимо отметить, что трудности, с которыми приходится сталкиваться, в соответствии с отчетом, который был размещен на таком сайте как CrowdFundBeat где объемы мирового краудфандинга в 2016 году добились отметки 34,4 млрд. долларов. Этот показатель превосходит отметку

2015 года более чем в 2 раза. Это доказывает тенденцию быстротечного развития краудфандинга в мире.

Использованные источники:

1. Репкина О.Б. Предпринимательство как фактор экономического развития предприятия // МИР (Модернизация. Инновации.Развитие). — 2010. — С.119–121.
2. Freeman R. E. Strategic Management: A Stakeholder Approach. Boston, 1984.
3. Post J.E., Preston L.E., Sachs S. Managing the extended enterprise: The new stakeholder view. California Management Review 45 (1): 5–28. 2002a.
4. Тамбовцев В.Л. Стратегическая теория фирмы: состояние и возможное развитие // Российский журнал менеджмента. — 2010. — ¹8 (1). — С. 5–40.
5. Гурков И.Б. Стратегический менеджмент организации: Учеб. пособие. — 2-е изд., испр. и доп. — М.: ТЕИС, 2004. — 239 с.
6. Петров М.А. Теория заинтересованных сторон: пути практического применения. // Вестник С. Петерб. ун-та. Сер. Менеджмент. — 2004. — 2. — С. 51–68.

УДК:4414

Мальсагова Б.Х.
студент 6 курса
Юридический институт
Российский Университет Дружбы Народов
Россия, г. Москва

НЕКОТОРЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ЗАЩИТУ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ГРАЖДАНАМИ

Аннотация. В данной статье речь пойдет об особенностях реализации права на защиту несовершеннолетними родителями, детьми-сиротами и детьми, оставшимися без попечения родителей. Рассматриваются вопросы уровня дееспособности несовершеннолетних родителей, а также роль органов опеки и попечительства в процессе реализации прав и законных интересов детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Эта тема весьма актуальна, так как несовершеннолетние, это такая категория населения, которая требует особенно внимательного отношения, поэтому механизм защиты прав несовершеннолетних должен быть детально продуман, чтобы такая защита была полной и качественной.

Ключевые слова: защита прав детей, дети-сироты, несовершеннолетние, правосубъектность, опека и попечительство.

Malsagova B.H.
Student
6 course, Law institute
Peoples Friendship University of Russia
Russia, Moscow

SOME ACTUAL PROBLEMS OF REALIZATION OF THE RIGHT TO THE PROTECTION OF MINORS CITIZENS.

Annotation. In this article, we will discuss the specifics of the realization of the right to protection by under-age parents, orphans and children left without parental care. Issues of the level of legal capacity of underage parents are considered, as well as the role of guardianship and trusteeship bodies in the process of realizing the rights and legal interests of orphans and children left without parental care. This topic is very relevant, since minors are a category of the population that requires special attention, therefore, the mechanism for protecting the rights of minors must be carefully considered so that such protection is complete and of high quality.

Key words: protection of children's rights, orphans, minors, legal personality, custody and guardianship.

Способность быть субъектом права на защиту имеет особое значение в семейном праве, так как субъектами семейных правоотношений наряду со взрослыми являются и дети. 297Право на защиту также входит в перечень их основных субъективных прав. В соответствии со ст. 3 Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации любое заинтересованное лицо вправе обратиться в суд за защитой нарушенных или оспариваемых прав, свобод или законных интересов, ст. 37 также устанавливает правила процессуальной дееспособности. 298Статья 56 Семейного кодекса Российской Федерации содержит нормы, которые указывают на наличие среди прочих субъективных прав ребенка, права на защиту. Данная норма уточняет, что защита прав и законных интересов ребенка осуществляется родителями (лицами, их заменяющими), а также органами опеки и попечительства, прокурором и судом в случаях, предусмотренных СК РФ. Несовершеннолетние, которые признаны дееспособным до достижения ими совершеннолетия, в результате эмансипации наделяются правом лично, без представителей в виде родителей или опекунов, обращаться за защитой. СК РФ перечисляет ряд случаев, когда лица, указанные в ст. 56, могут осуществлять защиту прав и законных интересов ребенка. Это предусмотрено ст.ст. 62, 64, 121 СК РФ.299

Отдельно следует сказать о положении, которое занимают несовершеннолетние родители. СК РФ в п. 2 ст. 62 дает им право независимо от того состоят они в браке или нет, самостоятельно осуществлять свои родительские права по достижении возраста шестнадцати лет, среди прочего и права на защиту прав и интересов своих детей. Особо отмечается, что возможность осуществления семейных прав и обязанностей предполагает наличие полной дееспособности с точки зрения гражданского права. В связи

[297] Беликова К.М. Роль судебных Толкований в развитии брачно-семейного права КНР(некоторые аспекты) // Право и политика.- 2017. - № 7.-С.51

[298] Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017.

[299] Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017)

с чем и предлагалось внести изменения в ГК РФ и в качестве одного из оснований приобретения полной дееспособности указать факт рождение ребенка. На наш взгляд позиция О. А. Чаусской представляется более, правильной и аргументированной, она указывает на необходимость учитывать, что когда несовершеннолетние приобретают полную дееспособность, это означает, что прекращаются права и обязанности родителей этого несовершеннолетнего, соответственно он лишается опеки со стороны родителей, что в свою очередь противоречит его интересам.300

Статьей 62 СК РФ предоставляет возможность назначить опекуна детям несовершеннолетних родителей. При этом закон особо указывает, что такие опекуны воспитывают ребенка вместе с несовершеннолетними родителями. А значит, эти граждане обладают всеми правами опекуна и на них возлагается обязанность совместно с несовершеннолетними родителями воспитывать ребенка. В случае если возникает необходимость защиты прав детей, рожденных несовершеннолетними родителями, такую защиту смогут осуществить опекуны этого ребенка. Одновременно с этим Семейный кодекс устанавливает возможность, но не обязанность назначения опекунов и только детям, родители которых не достигли возраста шестнадцати лет. Таким образом, опекун может быть не назначен вообще..

Гражданин достигает полной дееспособности в возрасте 18 лет, а значит, и обратиться лично с целью защиты своих прав и прав своих детей, лицо может, когда достигнет этого возраста. 301И если родители, не достигшие восемнадцати лет, состоящие в браке, имеют возможность осуществлять права и обязанности в полном объеме, то родители, не достигшие возраста 16 лет и не состоящие в браке, не обладают такими правами в полном объеме, а следовательно не могут защищать права и законные интересы своих детей.302 Идея о возможности наделения таких родителей дееспособностью в связи с рождением ребенка на наш взгляд является необоснованным, потому что факт рождения ребенка не оказывает влияния на способность гражданина адекватно осознавать ситуацию, в которой он находится и принимать правильные и ответственные решения. Было бы целесообразно предложить в случаях, когда это необходимо, например если несовершеннолетние родители не могут осуществлять защиту прав и законных интересов своих детей, назначать представителя для защиты прав и интересов детей. Было бы правильно, установить в законе, соответствующую норму, которая обязывала бы назначать детям таких родителей представителей во всех случаях, когда возникает вопрос о нарушении их прав и законных интересов. Тем более что из содержания нормы закона очевидно, что в случаях когда родители не достигли

---

[300] Чаусская О. А. Права несовершеннолетних родителей // Акт.проблемы част. права в России : межвуз. сб. науч. ст. Саратов, 2012. С. 235.

[301] Бадаева Н.В.Защита владения в континентальной системе права//Вестник Российского университета дружбы народов. Серия «Юридические науки».№ 5,2007.С.160

[302] Стрегло В. Е. Правовое регулирование личных неимущественных отношений между родителями и детьми .-М.; «Юрист»,2014 С.265

совершеннолетия и не состоят в браке, представлять интересы детей некому, так как сами родители не получили гражданской дееспособности.

На сегодняшний день права ребенка ставят на один уровень с правами человека, как это определено в гл. 2 Конституции РФ, положения которой гарантируют равную защиту всем гражданам независимо от возраста, в том числе и детям. Но ребенок - является самой незащищенной категорией граждан. 303 Именно в силу особенности статуса ребенка как субъекта права, такое положение дел говорит о наличии пробела, который приводит к низкому качеству гарантий прав и интересов детей.304 Для их защиты недостаточно только общих положений, гарантирующих «каждому» права и свободы. Помимо таких гарантий видится необходимым включение в законодательство норм, которые прямо были бы направлены на охрану прав и интересов детей.

Учеными предлагалось внести изменения в Конституцию РФ, которые закрепили бы особый статус ребенку и гарантировали бы защиту его прав Помимо этого предлагается внести соответствующие изменения в разные отрасли права , а также необходимо принять специальные законы о правах детей, что позволит существенно увеличить уровень правовой защиты детства. Такие законы будут находиться между конституционным и отраслевым законодательством. Этот механизм позволит наилучшим образом ликвидировать пробелы или избежать их.

Также интересен вопрос о возможности со стороны несовершеннолетних детей требовать лишения или ограничения родительских прав своих родителей. В соответствии со ст. 37 ГПК РФ несовершеннолетние, которые вступили в брак или были эмансипированны, имеют право самостоятельно обращаться в суд за защитой своих прав. 305

Вместе с тем статья 70 семейного кодекса среди лиц, которые имеют право обращаться в суд с заявлением о лишении родительских прав, детей не упоминает, из сказанного можно сделать вывод, что в данном случае нормы СК РФ являются специальными по отношению к нормам ГПК РФ, а значит именно их необходимо применять. Мы солидарны с точкой зрения О. Ю. Косовой, которая поясняет, что дети в таком возрасте не могут в полной мере оценить жизненную ситуацию, в которой оказались, свои отношения с родителями, а также выявить и отстоять свои реальные интересы. Предлагаем проводить досудебные процедуры, которые позволят дать объективную, всестороннюю оценку сложившейся ситуации.306

Проблемным также является вопрос реализации права на защиту детьми, которые остались без попечения родителей. Российское законодательство выделяет в разные категории детей-сирот и детей,

---

303 .Беликова К.М. Некоторые аспекты брачно-семейных отношений Индии с позиции судов.// Право и политика.- 2017.-№ 9.- С.57

304 Величкова О. И. Семейно-правовое положение несовершеннолетних родителей по законодательству Российской Федерации : М., Юрайт 2015.С.349

305 Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017.

306 Косова О. Ю. Защита субъективных семейных прав // Вестн. Тюмен. гос. ун-та. 2014.С.134

оставшихся без попечения родителей. СК РФ гарантирует основные права детей, оставшихся без попечения родителей и находящихся в воспитательных учреждениях: дает им право на содержание, воспитание, образование, всестороннее развитие, уважение их человеческого достоинства, обеспечение их интересов; право на алименты, пенсии, пособия и другие выплаты; а также сохраняет за ними право собственности на жилое помещение или право пользования жилым помещением, а если жилое помещение отсутствует, то право получения соответствующего жилого помещения.307 Среди прочих прав, такие дети имеют право на трудоустройство на льготных условиях после окончания пребывания в указанных учреждениях для детей-сирот и детей оставшихся без попечения родителей . Наличие таких норм, в законе свидетельствует о том, что дети, оставшиеся без попечения родителей, обладают особым положением по сравнению с детьми, которые проживают в семьях вместе с родителями. Необходимо отметить, что семейный кодекс не относит детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей в разные категории, как это имеет место быть в Федеральном законе от 21 декабря 1996 г. № 159-ФЗ «О дополнительных гарантиях по социальной защите интересов детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей».308 Статья 149 семейного кодекса говорит только о детях, оставшихся без попечения родителей, а статья. 121 в свою очередь относит к детям этой категории, в том числе и детей, родители которых умерли, в отличие от указанного ранее федерального закона.

Таким образом, понятие «дети, оставшиеся без попечения родителей» можно рассматривать как в широком так и в узком смысле. В широком смысле это все дети, оставшиеся без родительского попечения, вне зависимости от того, по каким причинам это произошло. В узком же смысле это так называемые «социальные сироты», то есть дети, родители которых живы, но по каким-то причинам не принимают участия в воспитании своих детей. А значит положения статей 56, 149 семейного кодекса распространяются не только на социальных сирот, но и на детей, которые потеряли обоих или единственного родителя.

Семейный кодекс РФ возлагает на органы опеки и попечительства обязанность по защите прав и интересов детей во всех случаях, когда это необходимо, то есть если законные представители ребенка не могут по объективным или субъективным причинам или не хотят осуществлять свои родительские обязанности, в том числе, даже если родители ребенка не лишены и не ограничены в родительских правах. Органы опеки и попечительства должны считаться законными представителями таких детей при наличии условий, указанных в ст. 121 СК РФ.

Исходя из всего сказанного, можно сделать вывод, что проблема

---

[307] Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017)

[308] Федеральный закон "О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей" от 21.12.1996 N 159-ФЗ (ред. от 01.05.2017)

защиты и реализации прав детей, оставшихся без попечения родителей, является очень острой социальной проблемой, которая требует разрешения. Решить указанную проблему будет возможно если законодательные акты в этой области не будут противоречить друг другу, будут даны ясные и исчерпывающие понятия. Это поможет четко понимать к какой категории относится ребенок, исходя из конкретной ситуации, в которой он находится, что в свою очередь поможет более быстро и качественно, отстаивать права, таких детей и оказывать им всю необходимую помощь и поддержку.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей" от 21.12.1996 N 159-ФЗ (ред. от 01.05.2017)
2. Семейный Кодекс Российской Федерации от 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017)
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017.
4. Бадаева Н.В.Защита владения в континентальной системе права//Вестник Российского университета дружбы народов. Серия «Юридические науки».№ 5,2007.С.159-162
5. Беликова К.М. Роль судебных Толкований в развитии брачно-семейного права КНР(некоторые аспекты) // Право и политика.- 2017. - № 7.-С.48-55
6. Беликова К.М. Некоторые аспекты брачно-семейных отношений Индии с позиции судов.// Право и политика.- 2017.-№ 9.- С.52-61
7. Величкова О. И. Семейно-правовое положение несовершеннолетних родителей по законодательству Российской Федерации : М., Юрайт 2015. С.453
8. Косова О. Ю. Защита субъективных семейных прав // Вестн. Тюмен. гос. ун-та. 2014.С.129-140
9. Стрегло В. Е. Правовое регулирование личных неимущественных отношений между родителями и детьми .-М.; «Юрист»,2014.С.368
10. Чаусская О. А. Права несовершеннолетних родителей // Акт.проблемы част. права в России : межвуз. сб. науч. ст. Саратов, 2012. С. 234-238.

УДК 65.01

Мальцева Н.В.
студент магистратуры
кафедра менеджмента
направление «Менеджмент»
Пермский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Пермь

КОНЦЕПЦИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В ПРОЕКТНОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ. УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ЧАСТЬ ПРОЦЕССА ПО УПРАВЛЕНИЮ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ ПРОЕКТА И КАК НЕЗАВИСИМАЯ КОНЦЕПЦИЯ

Данная статья посвящена концепции устойчивого развития в проектном менеджменте. В статье представлена информация о возникновении концепции и ключевых понятиях концепции, сравнение основных аспектов проектного менеджмента и устойчивости. Статья рассматривает и анализирует две точки зрения. Первая точка зрения заключается в том, что концепция устойчивого развития является частью процесса по управлению заинтересованными сторонами проекта, вторая точка зрения заключается в том, что концепция устойчивого развития должна быть самостоятельной областью в проектном менеджменте. Рассмотрено наличие принципов устойчивого развития в стандартах и методах проектного управления. Анализ позволяет сделать вывод о том, что процесс управления заинтересованными сторонами практически не содержит основных положений концепции устойчивого развития, следовательно, для обеспечения безопасного развития экономики и мира в целом устойчивость должна быть интегрирована в стандарты и методы проектного управления.

Ключевые слова: устойчивость, управление проектами, заинтересованные стороны проекта, стандарты в управлении проектами, методы в управлении проектами

Maltseva N. V., master student of the department of management, Perm State University, Perm State University, Russia, Perm

THE CONCEPT OF SUSTAINABLE DEVELOPMENT IN PROJECT MANAGEMENT. SUSTAINABILITY AS PART OF THE PROJECT STAKEHOLDER MANAGEMENT PROCESS AND AS AN INDEPENDENT CONCEPT.

This article focuses on sustainability in project management. The article presents information on the emergence of the concept and key terms of the concept, comparison of key aspects of project management and sustainability. The article contains two points of view. On the one hand, sustainability in project management is part of stakeholder management. On the other hand, integration of sustainability in project management is much wider concept than stakeholder management. The article also contains an analysis of sustainability in project management, as a part

of stakeholder management and sustainability in project management as an independent concept. The theoretical aspects, that presented below, support the analysis of each statements: the concept of sustainability; the concept of sustainable development and the basic principles of the concept; the relationships between project management and concept of sustainability. The presence of sustainability principles in the standards and methods of project management are considered. The analyses demonstrate that sustainability should be integrated as much as possible in all project management areas of knowledge and in all process group of project management to ensure the safe development of the economy and the world.

Key words: sustainability, project management, stakeholders of the project, standards in project management, methods in project management

Concept of sustainability

The increasing economic power became destructive. It led to design of the concept of sustainable development. In the middle of the 20th century society understood that resources of the nature had a limit, self-restoration of the nature would be exhausted in the near future. Therefore, world crises threaten mankind, they have devastating effects on social, economic and ecological spheres. Creating a concept of sustainable development has become a way to solve this problem.

The concept of "sustainable development" was introduced by the World Commission for Environment and Development suggested in 1987 [17]. Sustainable development was a kind of development that allowed to meet needs of the present without risk of future generations to lose opportunity to meet their needs. (WCED, 1987). The concept of sustainable development of society was adopted as a result of the Environment and Development Conference. The conference took place in Rio de Janeiro in 1992. The conference was organised by the United Nations. Heads of Countries and Government were invited to take part in it. The participants of conference noted that it was not possible to achieve of wellbeing by developing countries using approaches of mature economics. Developed countries consumed resources unlimitedly to achieve economic growth. This could lead to disaster. Therefore, nowadays the international community should use sustainable development. The declaration was a result of the conference. It contained several points of the concept of sustainability [16]:

– People is a central place in sustainable development;
– The government guaranties the quality of the environment;
– It is necessary to fight poverty;
– It is necessary to keep the environment for present and future generations;
– Mature economics are most responsible for the environment.

The concept appeared thanks consolidation of economic, social and ecological factors. A combination of factors is presented in Figure 1. This combination is called: the triple bottom line concept of sustainability [3].

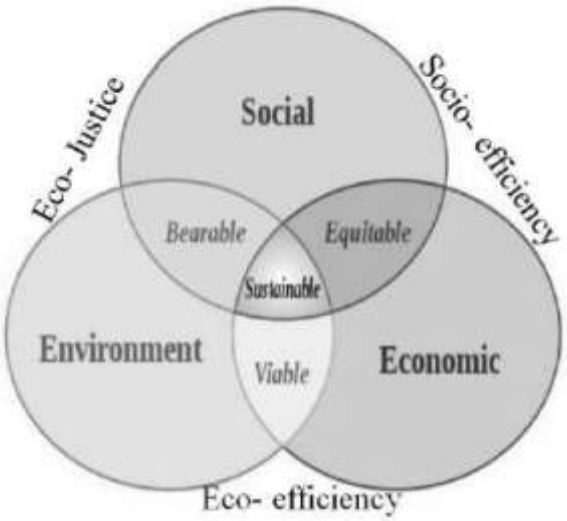


Figure 1 The triple bottom line concept of sustainability

- **The economic dimension of sustainable development**

In the context of economics, sustainable development is an optimal utilization of limited natural resources. It is important that the economic approach is the base of the concept of sustainability. The economic component implies implementation of eco-friendly and energy-saving technologies, optimal utilization of limited natural resources, creation of ecological products, safety production and processing of raw materials, recycling and waste destruction. Long-term economic projects are cost-efficient if they take into account environment. At the same time long-term projects are unprofitable if they have been executed without taking into account the ecological effects [5].

- **The social dimension of sustainable development**

The purpose of sustainable development is the preservation of social and cultural balance, including the reduction of the number of destructive conflicts in relation with the society. Sustainable development is impossible without equal opportunities among all members of the humanity and an equitable distribution of resources. The main objective of the international community is providing worthy life and prosperity for all citizens of the world. Creating just society for all levels of human organization is an important task. The fundamental idea of the concept of sustainable development is the observance of the rights of present and future generations. Earth's natural resources are the common heritage of mankind. This constant reserve fund of resources has to pass from generation to generation as less as possible exhausted and polluted [16].

- **Environmental dimension of sustainable development**

According to environmental view, sustainable development should ensure the stability of the biological and physical systems. The main idea of this approach is to save abilities of ecological systems to changes. Depletion of natural resources, pollution and loss of biodiversity reduces the ability of ecosystems to regenerate.

Thus, the concept of sustainable development is intended for all society. But the state and business should take especially active part in implementation of the concept. Otherwise implementation of the concept is impossible. For business

implementation of sustainable development have to embed for all levels of management:

1. development of strategy and setting strategic objectives,
2. development of the system of indicators on functions or business processes
3. solving tasks of operational management.

It is important to note that implementation of project approach for management is a general tendency among the companies of all over the world. Therefore, the usage of sustainable project management is becoming a worldwide trend [15].

The following paragraph describes relationship between the concept of sustainable development and project management.

Project management and sustainability

The main aspects of sustainability and project management are provided in the table 1 [13].

Aspects	Sustainability	Traditional project management
Period of goal-setting	Long-term orientation goals	Short-term orientation goals
Participants of the process	In the interest of present and future generations	In the interests of customer and stakeholder
Orientation tasks	Life cycle oriented	Deliverable or result oriented
Basic values / priorities	People, Planet, Profit	Scope, Time, Budget
Consequences for the initiator and participants	Increasing complexity (increases complexity of activity; brings benefits in the long term.)	Reduced complexity (reduced complexity of activity; brings benefits upon termination of the project.)
Geographical governance guidelines	Aimed at both the local and regional effects, and the effects within country and the world.	It is aimed at effect within the territory of carrying out the project.

Table 1 The main aspects of sustainability and project management

This table shows similarities and differences of sustainable development and traditional project management. Integration of this approaches leads to sustainable project management. Such researchers as Gilbert Silvius, Roland Gareis and other scientists develop this concept. According to Gareis sustainable project management should conform to the following fundamental principles of sustainable development [4]:

- **Balancing between economic, social and environmental components**

Economic component: economic growth, competitive environment, full time work and social security, efficiency, international economic stability.

Social component: security, social justice, health and education, equal opportunities,

Environmental component: Develop higher environmental quality, limitation of the risk and emission, protection of the resource and environmental, reduce of energy usage, risk reducing for human and environment.

This principle takes into account the perspectives of people, planet and profit.

- **Balancing between** short-term, mid-term and long-term orientation.

The company must take into account the short, medium and long-term impact of projects. Thus, sustainable project management should abide by the principles of sustainability throughout the project life cycle and beyond.

- **Balancing between local, regional, global orientation**

Globalization of the world led to the fact that the company which is located in one city can influence world activities. It is therefore necessary to consider the impact of the project results on the local and global levels.

- **Valuable orientation**

Sustainability reflects the values and ethical considerations. Thus stability is included such values as: justice, transparency, ethic, equality of generations, trust, observance of the rights and opportunities [10].

Features of sustainable project management are illustrated in Figure 2 [12]. This figure demonstrates that the traditional project management considers not such many aspects than the sustainable project management. Thus sustainable project management includes:

- In the context of the time horizon
  - Project phase
  - Project delivery
  - Exploration and management
  - Present generation
  - Next generation
- In the context of the scope
  - Project manager
  - Project
  - Organisation
  - Stakeholders
  - Local society
  - Global society

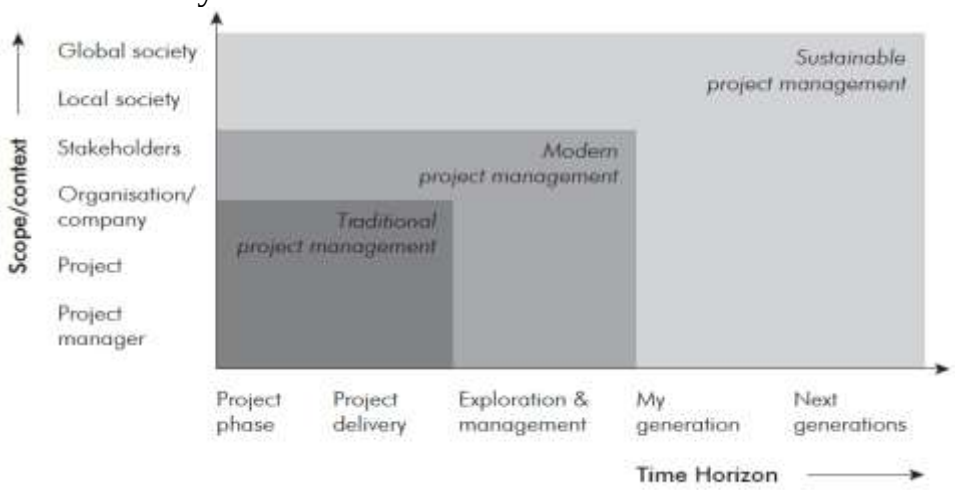


Figure 2 Sustainable project management

Thus according to above information the sustainable project management is an implementation of all processes of the project, such as initiation, planning, implementation of the project, monitoring, control and support of the project that take into account economic, social and ecological factors. Also project management has to be aimed at providing benefits for all participants of the world community [14].

It is important question in the modern world, how to integrate the concept of sustainability into project management. On the one hand, sustainability is part of the management of stakeholders. On the other hand, integration of sustainability into project management is more complex concept than stakeholder management. Sustainability should be integrated as much as possible in all project management process group and in all project management areas of knowledge. Consequently, the two paragraphs below are devoted to the analysis of each point of view.

Sustainability in project management, as a part of stakeholder management

Sustainability in project management is part of stakeholder management, this point of view is analysed in this paragraph. It is important to analyse the basic concepts and statements.

Stakeholders are persons or the organizations whose interests can positively or negatively influence execution or completion of the project. For example, stakeholders are sponsors, clients, customers, competitors, public organizations. [11]. Stakeholder management is a complex of actions, for a cooperation with stakeholders and for satisfaction of interests of stakeholders. Actions include the systematic identification of the interests of stakeholders, analysis of the interests, development and implementation of actions aimed at interaction with stakeholders. [1]. Typical project stakeholders are presented in figure 3 [6].

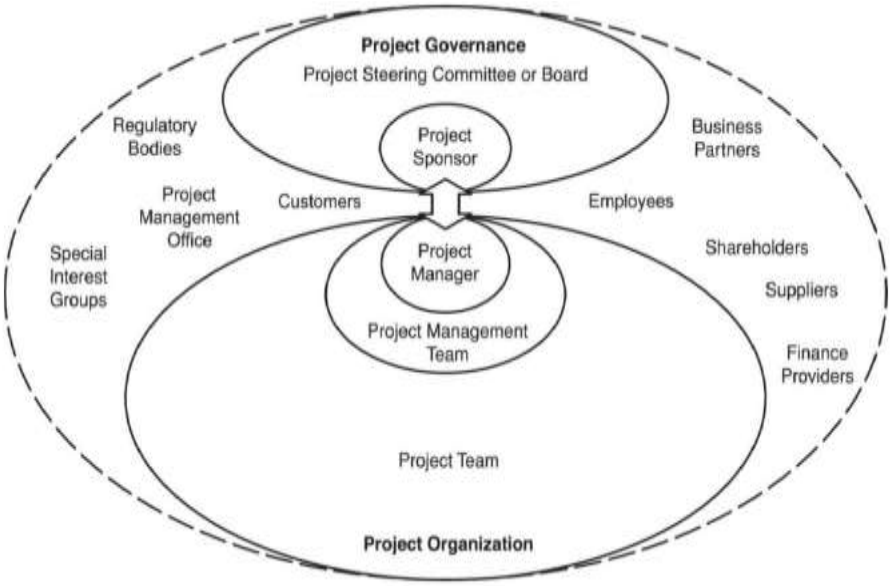


Figure 3 Project stakeholders

These definitions and figure demonstrate that stakeholders generally include only the inner circle of the project. Therefore, according to the concept of

sustainability, management of stakeholders includes only a part of participants of the global world. The figure 2 shows a similar situation. Consequently, it is an evident that stakeholders are only part of sustainable project management.

The concept of stakeholders is analysed below as standards of project management. It should be investigated, how these standards contain the concept of sustainability.

1. PRINCE2. This standard does not contain any chapter which is devoted to stakeholders management. But a chapter, which is devoted to risks, contains the recommendation to involve stakeholders in processes of a project. This recommendation is one of the principles of risk management. Thus it argues that the standard PRINCE2 has a very limited approach to stakeholders management.
2. PMBoK 2013. This standard contains 10 areas of knowledge. The standard considers stakeholders within the certain area of knowledge. It is "Project Stakeholder Management" [9, 11]. Stakeholder management is necessary to get information from stakeholders to determine their needs. The standard recommends to actively manage the expectations of stakeholders using negotiations between participants to achieve project objectives. Thus PMBoK does not contain implicit consideration of the principles of sustainability.
3. The International Competence Baseline (IPMA). This standard uses a special term for stakeholders "interested parties". The standard shows that it is necessary to include the interests and expectations of stakeholders in the requirements, objectives, scope, deliverables schedule and costs of the project plan. The standard takes into account the interests only of inner circle of the project [2].
4. ISO 21500 Guidance on Project Management. This standard contains 8 chapters. Stakeholders are represented in two paragraphs 'Project stakeholders in ISO 21500' and 'Stakeholders Subject group' in chapters 'ISO 21500 Subject group' and 'ISP 21500 and roles and responsibilities' respectively.

Thus information above clearly demonstrates that the concept of stakeholder management is narrower concept in comparison with a concept of sustainable project management. Stakeholder management is the social dimension of sustainable project management, which allows to provide social sustainability [10].

Sustainability in project management as an independent concept

This paragraph describes the point of view that the sustainability should be included as much as possible in all project management process group and in all project management areas of knowledge. It is necessary to analyse standards of project management to understand how sustainability should be introduced in processes and areas of project management's knowledge. The following standards are specified below: PRINCE2, PMBoK 2013, ISO 21500.

The standards PRINCE2 includes 7 themes, 7 principles and 7 processes. PMBoK includes 10 knowledge areas and 5 group of process. ISO 21500 includes 5 process groups, 10 subject groups. In 2012 scientists such as Silvius, Schipper, Planko, Brink and Kohler suggested the following table to implement the concept of sustainability in project management [13]. The table demonstrates sustainable project management impact areas that based on tree standards such as knowledge

areas, subject groups and themes. Information is presented in a table 2.

PMBok Knowledge areas	ISO 21500 Subject groups	PRINCE2 Themes	Sustainable project management Impact areas
Project Integration Management	Integration	Plans Change	• Project change management
Project Stakeholder Management	Stakeholders	-	• Identification of stakeholders • Stakeholder involvement
Project Scope Management	Scope	-	• Recognition of the context • Project specifications / requirements / deliverable • Dimensions of project success
Project Human Resource Management	Resources	Organization	• Selection and organization of the project team
Project Time Management	Time	-	• Project sequencing and scheduling
Project Cost Management	Cost	Business case	• Business case / costs/benefits
Project Risk Management	Risks	Risks	• Risk identification and management
Project Quality Management	Quality	Quality	• Project quality criteria
Project Procurement Management	Procurement	-	• Materials used • Procurement
Project Communications	Communication	-	• Project communication
-	-	Progress	• Project reporting
-	-	-	• Project handover
-	-	-	• Organizational learning

Table 2 The standards and Sustainable project management impact areas

There are several sustainable project management impact areas that are described below.

Project change management

The concept of sustainability requires change of organizations' behaviour in the world community, and also should change a relationship between organizations and project management.

Identification of stakeholders

Identification of stakeholders and work with them should meet criteria:

– Identifying economic, social and environmental stakeholders;
– Identifying local, regional and global stakeholders;
– Stakeholders have to be related to all life cycle of the project from

initiation phase to influence on society;

– Interaction with stakeholders has to be pro-active.

Examples of sustainable stakeholders are organizations for waste recycling, communities of project management, interests of society and customers.

Stakeholder involvement

Sustainable project management should involve stakeholders in the project management process. The participation of stakeholders is particularly important in such process as defining objectives and requirements of the project, evaluating the benefits and costs, planning and design process, identification and detection of risks, compiling reports.

Recognition of the context

The concept of sustainable development encourages to introduce a project context. It is a fact that the modern world becomes global. It is necessary to estimate influence the project in time and spatial frames. This aspect is presented in Figure 2. The figure illustrates that it is necessary to evaluate how the project influence on the global world.

Project specifications, requirements, deliverable, qualitative characteristic

Sustainability affects the specification, requirements, deliverable, qualitative characteristic regarding the scope in the field of project management. Specification, requirements and qualitative characteristic should be defined based on the economic, social and environmental perspectives. These concepts should be developed with the participation of stakeholders.

Dimensions of project success

A standard of project success is defined as meeting three needs: time, scope and budget. The standard of PMBoK adds to the success of the project quality requirements such as satisfaction, resources and risk. In 2005 Kezner said that project success is a set of various criteria in the book Project Management 2.0 [8]. However, according to the concept of sustainability, project success should be determined in frames of the economy, society and environment. Therefore, in 2010 Grevelman and Kluiwstra suggested a model of project success based on the concept of sustainability [7]. They added economic, social and environmental requirements to the traditional model of project success. The model was named the star, and it is presented in Figure 4. Budget constraints were combined with the economic requirements in the model.

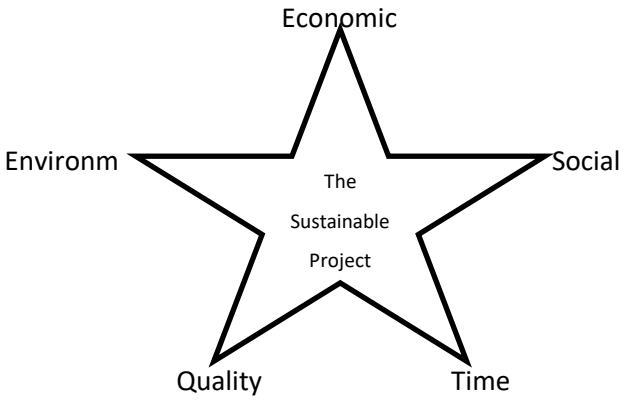


Figure 4 Success in sustainable project management

Selection and organization of the project team

Organization and management of the project team is the next impact area of sustainable project management. This area is a social dimension of the concept of sustainability. Implementation of the following aspects allow to provide social sustainability to the project team:

- Equal opportunities
- Non-discrimination
- Favourable labour conditions
- Part-time positions
- Virtual teams
- Safety and security
- Development
- Work/life balance
- Cultural differences
- Respect
- Law-book of peer-pressure.

Project sequencing and scheduling

This impact area involves to introduce the concept of sustainability in project time management. Sustainable planning and creation of schedules in realization process of the project provides decrease in number of waste, cost reduction on delivery, more effective use of resources, possibilities for increase in labour skills and an opportunity for creation of workplaces in poor areas.

Business case, costs, benefits

This impact area describes how definition of cost and business case of the project is changed in relation with the concept of sustainability. Cost and business case of the project should include environmental and social aspects, as well as to bring benefit to these aspects.

Risk identification and management

Risk identification and management that based on sustainability should satisfy the following criteria:

- The definition of risk should include influence of the economic, environmental and social dimensions;

– Risks should be identified in a short-term and long-term period;

– Risk assessment should take place in cooperation with stakeholders and taking into account the perspectives for stakeholders;

– It is necessary to identify measures that reduce probability of risk formation;

– It is necessary to identify measures that reduce the effect of influence on economy, society and the environment in case negative risk.

Materials used and Procurement

The choice of materials is a particularly important part of ensuring sustainability of the project. Materials which are used in the project should not damage to the environment, should be able to be recycled or material can be renew. The organization should choose its suppliers which use principles of sustainable development and can keep to the rules.

Project communication

Sustainable management of project communication means proactive cooperation between all participants.

Project reporting

Sustainability is affect the reporting because is necessary to prepare reports about ecological, social and economic factors of delivery and outcome.

In 2015 Silvius and Schipper suggested the following impact areas of sustainable project management [15]. These areas are not related to any of the points of project management standards.

– Project handover

– Organizational learning.

Silvius described the sustainable project management impact areas. However, the concept of sustainability began to work, when organizations and associations on project management included the principles of sustainability in standards of project management. Also the project manager influenced on introduction of sustainability in the project. The manager had to be committed to the principles of sustainability.

According to the information above it can be argued that the integration of sustainability in project management is a broader concept than management stakeholders.

Stakeholder management is a part of the standards of project management. However, project management can become a sustainable project management, when the sustainability is introduced in all project management process groups and in all project management areas of knowledge.

This article reviewed the concepts such as sustainability, the concept of sustainable development, the relationship of project management and the concept of sustainability. Firstly, stakeholder management is a part of sustainability in project management. The concepts of stakeholders, stakeholders management and sections of project management standards are analysed in the first point of view. Secondly, integration of sustainability in project management is more complex concept than stakeholders management. Sustainable project management impact

areas are demonstrated, the description of each area from the point of view of stability is also provided. Thus the analysis has led to a conclusion that the integration of sustainability in project management is a broader concept than management stakeholders. Sustainability should be integrated into the processes and areas of knowledge of project management. Also, the project manager and project management standards influence on integration of sustainability in project management.

Referencing:

1. APM. (n.d.) *Stakeholder management What is stakeholder management?* | APM. [Online] [Accessed on 10th February 2012] https://www.apm.org.uk/body-of-knowledge/delivery/integrative-management/stakeholder-management/
2. Eskerod, P. and Huemann, M. (2013) 'Sustainable development and project stakeholder management: what standards say.' *International Journal of Managing Projects in Business*, 6(1) pp. 36–50.
3. Daneshpour, H. (2015) 'Integrating Sustainability into Management of Project.' *International Journal of Environmental Science and Development*, 6(4) pp. 321–325.
4. Gareis, R. and Huemann, M. and Martinuzzi, A. and Sedlacko, M. and Weninger, C. (2011) 'The SustPM Matrix: Relating sustainability principles to project assignment and project management.' *Projectmanagement group WU*, pp. 1-19
5. Gizatullin, H. and Troitski, V. (1998) 'Concept of sustainable development: a new socio-economic paradigm.' *Journal of Social Sciences and Modernity***, 5, pp. 124-130. [**Online] [Accessed on 9th February 2012] http://ecsocman.hse.ru/data/630/117/1218/012Gizatullin.pdf
6. GPM (2013) *The GPM Reference Guide to Sustainability in Project Management.* Version 1., Unknown place of publication: GPM Global.
7. Grevelman, *L*. and *Kluiwstra*, *M*. (*2010*). '*Sustainability* in *project management*: A *case study* on *Enexis*.' *PM World Today*, 12(7), pp. 1–19
8. Kerzner, H. (2015) *Project management 2.0: leveraging tools, distributed collaboration, and metrics for project success*. Hoboken, NJ: John Wiley & Sons, Inc., New Jersey
9. marketplace.*pmi.org* (n.d.) marketplace.pmi.org. [Online] [Accessed on 10th February 2012] http://marketplace.pmi.org/Pages/ProductDetail.aspx?GMProduct=00101388701
10. Martens, M. L. and Carvalho, M. M. (2016) 'Key factors of sustainability in project management context: A survey exploring the project managers' perspective.' *International Journal of Project Management*, pp. 1-19.
11. PMI (2008), *A Guide to the project management body of knowledge: PMBOK guide: 4th ed* . Newtown Square, PA: Project Management Institute.
12. Silvius, G. (2015.) 'Considering Sustainability in Project Management Processes.' *Project Management: Concepts, Methodologies, Tools, and Applications* pp. 311–334.
13. Silvius, G. and Schipper, R. and Planko, J. and Brink, J. and Kohler A. (2012)

Sustainability in project management, England: Gower
14. Silvius, G. and Schipper, P. (2014) 'Sustainability in project management: A literature review and impact analysis.' *Social Business*, 4(1) pp. 63–96.
15. Silvius, G. and Schipper R. (2015) 'Developing a maturity model for assessing sustainable project management.' *The jourhal of modern project management*, Vol 3, No 1 pp. 16-27.
16. United Nations. (1992*) Report of the United Nations Conference on Environment and Development.* New York: United Nations [Online] [Accessed on 9th February 2012] https://documents-dds-ny.un.org/doc/UNDOC/GEN/N92/836/55/PDF/N9283655.pdf?OpenElement
17. World Commission on Environment and Development. (1987) *Our Common Future*. Unknown place of publication: World Commission on Environment and Development. [Online] [Accessed on 10th January 2017] http://www.un-documents.net/our-common-future.pdf

УДК 1

Манахова В.В.
студент 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-Педагогический Университет
Россия, г. Москва

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПЕДАГОГА-ПСИХОЛОГА В РАЗРЕШЕНИИ КОНФЛИКТА МЕЖДУ ПЕДАГОГОМ И РОДИТЕЛЕМ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ

Аннотация:

Данная статья описывает деятельность школьного педагога-психолога во время возникновения конфликта между родителем и педагогом. Также в статье освещаются основные причины возникновения подобных конфликтов, рассматриваются пути их решения и место психолога в данном конфликте сторон.

Ключевые слова: конфликт, разновидности конфликтов, участники конфликта, предпосылки конфликта, стратегии поведения, стили поведения.

Manakhova V.V.
Student
1st course, faculty "State and municipal management"
Moscow State Psychological and Pedagogical University
Russia, Moscow

ACTIVITY OF THE PSYCHOLOGIST TEACHER IN THE PERMISSION OF THE CONFLICT BETWEEN THE TEACHER AND THE PARENT OF THE TRAINING

Abstract:

This article describes the activities of the school psychologist during the conflict between the parent and the teacher. Also, the article highlights the main reasons for the occurrence of such conflicts, examines the ways of their solution and the place of the psychologist in this conflict of the parties.

Keywords: conflict, varieties of conflicts, participants in the conflict, the prerequisites for conflict, strategies of behavior, styles of behavior.

Школа, как и любая социальная организация, содержит в себе самые разнообразные источники конфликтных ситуаций. Конфликты могут возникать между обучающимися, между учеником и педагогом, педагогом и администрацией школы. Также конфликты не редкость и в самом педагогическом коллективе. В том числе может случиться так, что конфликтная ситуация возникнет между родителями обучающегося и педагогом. И если участники конфликта не в состоянии найти компромисс в данной ситуации, на помощь им приходит школьный психолог, одна из важнейших задач которого заключается в урегулировании всех

вышеуказанных конфликтов и поиске наилучших путей их предотвращения.

Технологизация образования предполагает воспроизводимость и стабильность достижения результатов, как в обучении и образовании, так и в совместном воспитании школой и семьей молодого поколения [5]. Образовательные учреждения по степени влияния на формирование ценностных ориентаций и гражданственности современной молодежи занимают большое место, но не меньшее место занимает и семья в становлении личности обучающегося. Следовательно, самыми активновлияющими на процесс интеграции молодежи в общество и в различные типы общностей, а также на формирование ценностных ориентаций, являются семья, образовательные учреждения и СМИ. По результатам социологического опроса выявлено: 61,4% респондентов выделили семью, 31,4% - образовательные учреждения, СМИ -18,8% опрошенных [6].

Прежде чем перейти непосредственно к деятельности педагога-психолога в подобных ситуациях, следует подробнее рассмотреть само понятие конфликта. Конфликт – это не что иное, как напряженная ситуация, возникшая в отношениях, на почве разногласий сторон, это коллизия мнений и мотивов, влекущая за собой противоборство сторон. Противоречия в конфликте могут быть, как явными, так и скрытыми, мотивируемые личностной неприязнью [2]. Среди всех разновидностей конфликтов можно выделить:

- Межличностные, когда в конфронтацию вступают два индивида, например, ученик и учитель, родитель и ребенок, учитель и родитель, либо, два родителя, два ребенка, или два педагога;
- Внутригрупповые, когда участников конфликта несколько и они, как правило, объединены какой-либо социальной ролью, например, «ученики», «родители», «учителя» и т.д.;
- Межгрупповые, когда отдельные группы, например, родителей, или учеников, вступают в конфронтацию с другой группой [4].

Итак, какие же действия следует предпринять психологу, чтобы предотвратить конфликт?

Для начала следует четко определить, в действительности ли в данной ситуации назревает конфликт, либо же стороны просто испытывают некоторое противоречие. Зачастую люди склонны преувеличивать проблему и банальное несогласие со своим мнением воспринимать, как открытую неприязнь, или даже агрессию в свой адрес. Если же перед психологом действительно разворачивается конфликт, то, прежде всего, необходимо определить его вектор: так, это может быть только назревающий конфликт, либо психолог может наблюдать обострение или угасание уже сформировавшейся конфликтной ситуации. Далее необходимо определить состав участников конфликта и подробно изучить их мотивы, ценностные ориентации, и манеру поведения.

Следует также обращать внимание на предпосылки зарождения

конфликта. К ним можно отнести:

- Кризис, состояние, во время которого человек способен на крайности и неконтролируемое поведение, вследствие потери для него значимости общепринятых норм;
- Недоразумение, ситуация, когда один из участников разговора некорректно интерпретирует ситуацию;
- Инцидент, деталь, вызывающая временное раздражение;
- Напряжение, беспокойства, вызванные инцидентом;
- Дискомфорт, чувство бессознательного беспокойства, страха или волнения, которое трудно описать.

Для практикующего школьного психолога крайне важно уметь анализировать сложившуюся между педагогом и родителем конфликтную ситуацию. Поэтому перед началом оказания психологического консультирования психологу необходимо определить стили поведения сторон, которые могут являться катализатором конфликта. Существует несколько подобных стилей поведения:

- Чрезмерное стремление родителя к главенствованию, его желание постоянно контролировать процесс обучения ребенка, а как следствие и деятельность педагога.
- Или же обратная ситуация, педагог, старающийся подвергать чрезмерному контролю деятельность родительского комитета, вплоть до нарушения личных границ родителя;
- Использование педагогом своего социального статуса в качестве привилегии, намеренное и показное превосходство педагога над родителем;
- Заострение внимания на своей постоянной занятости, нехватки свободного времени для общения. Данный стиль поведения свойственен обеим сторонам;
- Наигранность, показное поведение, неискренность по отношению собеседнику, неуважение его личности, отсутствие умения идти на компромисс. Данный стиль также наблюдается во время общения, как со стороны учителя, так и со стороны педагога [1].

Урегулирование конфликтной ситуации процесс комплексный, поэтому психологу необходимо предпринять ряд действий, среди которых первым шагом будет, как уже было сказано выше, анализ и оценка сложившейся ситуации. После этого психологу необходимо определиться со способами разрешения конфликтной ситуации, определить формы и методы работы, а также подобрать и ознакомиться с методиками на выявление поведения личности в различных конфликтных ситуациях.

Далее психолог определяет, какая из пяти основных стратегий разрешения конфликта (по К. Томасу) будет наиболее эффективной в данной ситуации. На основе выбранной стратегии, психолог формирует план действий и затем приступает к его непосредственной реализации [3]. После чего психолог проводит рефлексию собственной деятельности.

Успешность работы психолога часто зависит от той позиции, которую он занимает во время консультирования клиента. Это может быть либо авторитарное вмешательство, или иными словами, подавление конфликта, либо психолог может занять позицию нейтралитета, позволяя сторонам разрешить конфликт максимально самостоятельно. Наиболее эффективной является средняя позиция, психолог принимает участие в разрешении конфликта, но вместе с этим не становится ни на одну из сторон, а лишь подталкивает педагога и родителя к консолидированию.

Во время непосредственного сеанса работы с участниками конфликта психолог может применять значительный спектр тактик. Так, например, наиболее эффективной является тактика поочередного выслушивания, позволяющая обеим сторонам конфликта выслушать друг друга, а психологу более плотно подойти к ядру проблемы.

Психологу следует помнить, что наиболее эффективной будет совместная деятельность, поэтому проведение тренингов и групповых работ позволят амортизировать конфликт и не даст ему разрастить. Однако следует отметить, что проведение достаточно регулярных совместных сеансов может быть весьма проблематично в силу обоюдной занятости сторон. Поэтому возможен вариант, при котором психолог проводит основную работу с педагогом, показывая ему необходимость компромисса, а уже затем, непосредственно сам педагог, используя усвоенные приемы и техники, старается достичь необходимого компромисса в общении с родителем.

Использованные источники:

1. Гришина, Н. В. Психология конфликта / Н. В. Гришина. – СПб.: Питер, 2008. – 480с.
2. Сафонова А.О., Какадий И.И. Технология разрешения межличностных конфликтов в управленческой деятельности // Научный журнал Дискурс. 2017. № 3 (5). С. 103-110.
3. Томас, К. Стратегия конфликта / К. Томас. – М.:ИРИСЭН, 2007. – 376с.
4. Шварц, Г. Управление конфликтными ситуациями. Диагностика, анализ и разрешение конфликтов /Г. Шварц. – Спб.: Издательство Вернера Регена, 2007. – 296с.
5. Фролова Н.А., Николаева А.А. Влияние семейной межпоколенной трансмиссии на социальную активность студенческой молодежи. / Среднерусский вестник общественных наук. 2012. № 3. С. 98-105.
6. Николаева А.А. Социальная активность как фактор формирования гражданской идентичности современной российской студенческой молодежи / автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата социологических наук / Тульский государственный университет. Тула, 2010

УДК 347.674.8

Марцинкевич О.В.
магистрант
кафедра «Гражданское право и процесс»
научный руководитель: Кивленок Т.В.
заведующий кафедрой Гражданского права и процесса
ЮИ, ВлГУ

ФАКТОРЫ, ТОРМОЗЯЩИЕ РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА ПРИЕМНОЙ СЕМЬИ

Аннотация:

Приемная семья не является новеллой законодательства современной России. Исторически в России было принято брать детей-сирот на воспитание в семьи. При создании правовой модели приемной семьи законодатель использует лучший опыт в вопросах устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. В данной статье рассмотрена история создания правовой модели приемной семьи в России, уделяется пристальное внимание причинам, которые тормозят развитие института приемной семьи.

Ключевые слова:

Государство, право, предпосылки, приемные семьи, дети-сироты, устройство ребенка, Семейный Кодекс, договор.

Martsinkevich O.V.
Undergraduate of Civil law and Procedure, Vladimir State University
Scientific supervisor: Kivlenok T.V.
head of Department of Civil law and Procedure, Vladimir State University, Candidate of Juridical Sciences

"FACTORS SUPPRESSING THE DEVELOPMENT OF THE INSTITUTION OF THE FOSTER FAMILY"

Abstract:

The foster family is not a novelty of the legislation of modern Russia. Historically, it has been usual in Russia to take orphans to be raised in families. When creating a legal model of a foster family, the legislator uses the best experience in the organization of orphans and children left without parental care. This article examines the history of creating a legal model of a foster family in Russia, paying close attention to the reasons that hamper the development of the institution of the foster family.

Keywords:

State, law, background, foster families, orphans, the arrangement of the child, the Family Code, the contract.

Конвенция ООН о правах ребенка, ст. 54 СК РФ закрепляет за каждым ребенком неотъемлемое право жить и воспитываться в семье. Исторически с помощью патроната решалась проблема воспитания детей, оставшихся без попечения родителей, в другой семье. В период правления Екатерины II были

предприняты первые попытки правового регулирования патроната и возможности жить в семье детям-сиротам. Патронатный воспитатель на добровольных началах брал в семью ребенка, за что получал казны государства вознаграждение. Финансовые вложения в институт патроната способствовал оздоровлению общества, и приводил к дальнейшему процветанию Государства, где уделялось пристальное внимание понятию семья. Следует отметить, что в 1928 г. ВЦИК и СНК РСФСР принял Постановление «О порядке и условиях передачи воспитанников детских домов и других несовершеннолетних трудящимся в городах и рабочих поселках», в соответствии с которым на основании договора дети-сироты передавались в приемные семьи. Впоследствии институт патроната некоторое время был забыт. Вновь к нему обратились лишь в 1987 году. ЦК КПСС и Совет Министров СССР в Постановлении от 31 июля 1987 г. N 872 «О мерах по коренному улучшению воспитания, обучения и материального обеспечения детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» поставили задачу: осуществить поиск оптимальной формы воспитания, содержания и обучения детей-сирот. Согласно постановлению Совмина РСФСР от 14 ноября 1987 г. N 401 «О мерах по коренному улучшению воспитания, обучения и материального обеспечения детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей» на Министерство просвещения СССР и Госстрой СССР была возложена обязанность, разработать проект и осуществить строительство опытного детского дома семейного типа. С введением в действие Семейного Кодекса РФ (с 1 марта 1996 г.) такие дома больше не создавались. Кодекс четко установил новую форму устройства детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. Правовым основанием служит ст. 151 - 155 СК РФ, в которой прописаны Положения о приемной семье, утвержденные Постановлением Правительства РФ от 17 июля 1996 г. N 829.

Приемная семью определяется как опека «попечительство» над ребенком или детьми, в основе которого составляется договор о приемной семье, заключенный между органом опеки и попечительства и приемными родителями «приемным родителем». Приемная семья - это платный вид опеки «попечительства» на срок указанный в договоре. В договоре о приемной семьи прописываются условия передачи ребенка, сумма вознаграждения (ст. 155 СК), ответственность, права опекуна и ребенка переданного в семью. В приемных семьях возможны контакты ребенка с родными родителями или родственниками, что не предусматривалось при передачи ребенка под опеку. Следуя ст. 57 СК РФ, законодатель закрепил в ст. 154 СК РФ положение о праве ребенка выражать свое мнение при передаче его в приемную семью. Ребенок (дети), достигший возраста 10 лет, может быть передан в приемную семью только с его согласия. Орган опеки и попечительства имеет право контролировать исполнение приемными родителями обязанностей по содержанию, воспитанию и образованию ребенка (детей),следит за использованием и сохранностью имущества

ребенка. Приемные родители ведут учет расходов по приходу и расходу денежных средств, выделяемых на содержание ребенка (детей). Форма учета по расходу денежных средств изменилась с 2016 года и стала проще. В обязанность приемных родителей входит получение и отслеживание в службе судебных приставов расчета по алиментам с родителей ребенка переданного в приемную семью. Постановление о расчете задолженности в конце каждого года необходимо запросить в ФССП, а затем передать в опеку. За ребенком, переданным в приемную семью, сохраняется право на алименты, пенсию (по случаю потери кормильца, инвалидности). Если ребенок выразит желание, имеется возможность общения с кровными родителями.

Закон дает возможность, передать в приемную семью сразу несколько детей. Это могут быть как родные братья и сестры, так и чужие друг другу дети, впоследствии ставшие родными и близкими. Общее число детей в приемной семье не должно превышать, как правило, восьми человек. Эта обусловлено необходимостью создать детям условия, приближенные к семейным. При воспитании в приемной семье большего количества детей возникает риск ненадлежащего исполнения приемными родителями своих обязанностей по договору. Приемная семья, где уже есть двое и более несовершеннолетних детей родных, при передачи в приемную семью детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей на данном этапе может столкнуться с отказом в получении статуса многодетной семьи. Приемным родителям в защиту своих прав и льгот приходится обращаться в суды и отстаивать свои права, так как досудебное решение вопроса становится невозможным, что является одним из препятствий в принятии решения взять ребенка в приемную семью. Основанием для принятия в семью еще детей не обязательно является материальная составляющая. Приемные родители могут состоять в родственных отношения, а также нежелание оставлять детей в детских домах. Существуют и другие преграды, тормозящие развитие института приемной семьи.

- законодательные акты, принятые на федеральном уровне, не обеспечены механизмом их реализации;
- ограничены финансовые ресурсы региональных бюджетов для оплаты труда приемных родителей;
- отсутствует необходимый жилищный фонд для предоставления жилплощади приемным семьям;
- недостаточная государственная поддержка.

Следует подчеркнуть, что в некоторых регионах наблюдается отрицательная практика передачи детей в приемную семью близким родственникам. Родственники получают отказы в заключение договора о приемной семье. Основные доводы, которые приводят представители опеки – основания, и порядок изменения ранее установленной опеки с безвозмездной формы на возмездную, нормами законодательства не предусмотрены. В этой ситуации позиция суда неоднозначна.

Подводя итоги, хочется бы отметить, что не до конца проработан

механизм передачи детей с безвозмездной формы на возмездную. По сути, возмездная форма дает возможность опекуну больше времени уделять приемным детям. Опекуны вынуждены решать вопросы, которые отвлекают от основной задачи – воспитание, помощь и забота о приемных детях, поддержка в преодоление страха и стресса, проявления огромного тепла и внимания во время адаптации. Необходимо проработка и строгий контроль на уровне Государства в вопросах получения жилья детям в приемных семьях, так как на практике по достижению 18-ти лет детям практически негде жить. На практике местная Администрация с большим трудом выделяет детям жилье, а иногда выделяемое жилье является непригодным к проживанию, и не соответствует требованиям - «удобствам». Приемная семья как никто другой, нуждается в поддержке органами местного самоуправления и органами исполнительной власти.

Закон предоставляет шанс детям-сиротам и детям, оставшимся без попечения родителей приобрести семью. Нельзя не отметить, что Государство прикладывает огромное значение к формированию института приемных семей. Ищет пути разрешения для определения ребенка, оставшегося без попечения родителей, детей-сирот в семьи. Однако в рассматриваемых ситуациях, право детей расти в любящей семье, на практике сталкивается с проблемой в правовом регулировании защиты интересов приемных семей. Ситуации с которыми сталкиваются приемные семьи в борьбе за свои права перед органами социальной защиты, местной администрацией, управляющими компаниями взыскивающими долги за коммунальные платежи за счет личных средств опекунов приводят все к большему недоверию к институту приемных семей в РФ на современном этапе. В связи с этим, требуется во первых, пересмотр и более полные разъяснения на законодательном уровне понятий: «приемная семья», «»льготы», «гарантии», «права и обязанности». Во-вторых, необходимо грамотное бесплатное юридическое сопровождение приемных семей в основе работы, которой будет: консультации, решение оптимального пути в сложных юридических вопросах, составление жалоб, претензий, написание исков, составление и подача пакетов в суды, представление интересов в судебных процессах. В-третьих, освободить от уплаты налога от НДФЛ перечисления по договору приемным родителям, т.к. в основе этих денежных средств – вознаграждение. В настоящее время претендовать на детский вычет по НДФЛ могут родители (в том числе приемные) и их супруги, а также усыновители, опекуны и попечители. В-четвертых, финансовые вложения в институт приемных семей должен быть не только прописан, но и осуществлен на практике, так как воспитание здоровых детей в полноценных семьях способствует оздоровлению общества и государства в целом. Знаковым моментом должно являться то, что все разногласия, возникающие между приемными семьями и местной властью должны решаться как можно быстрее и на уровне местного самоуправления. Кроме того, необходима поддержка при передаче детей по договору приемная семья родственникам, что позволит сохранить

родственные связи и даст возможность детям проживать в условиях близких к родным семьям. И главное необходимо гарантировать приемным семьям соблюдение его прав на этапе досудебного урегулирования спора, и оказывать дополнительные поощрения семьям изъявившим желание принять на возмездной основе на воспитание детей сирот, и детей оставшихся без попечения родителей.

Использованные источники:

1. Абрамов В.И. Правовая политика современного российского государства в области защиты прав детей // Государство и право. 2004. N 8. С.
2. Закон Московской области от 12.01.2006 N 1/2006-ОЗ "О мерах социальной поддержки семьи и детей в Московской области" // СПС "
3. Законодательство субъектов Российской Федерации по вопросам охраны и защиты прав и интересов детей (на примере Центрального федерального округа).
4. Конституция РФ
5. Крусс В.И. Права человека и права ребенка: актуальность доктринального разграничения // Частноправовые и публично-правовые вопросы реализации Конвенции о правах ребенка. Тверь. 2004. С. 32.
6. Постановление Правительства РФ от 18 мая 2009 г. N 423 "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан".
7. Постановление Правительства РФ от 01.05.1996 N 542 "Об утверждении Перечня заболеваний, при наличии которых лицо не может усыновить ребенка, принять его под опеку (попечительство), взять в приемную семью".
8. Постановление Правительства РФ от 18.05.2009 N 423 "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан".
9. Семейный кодекс РФ
10. Тарусина Н.Н. Семейное право: Учебное пособие. М., 2001. С. 112.
11. Указ Президента РФ от 05.05.1992 N 431 "О мерах по социальной поддержке многодетных семей"
12. Федеральный закон от 29.12.2006 N 256-ФЗ (в ред. от 16.11.2011) "О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. N 1. Ч. 1. Ст. 19.

Used Books:

1. Abramov V.I. The legal policy of the modern Russian state in the field of protecting the rights of children // State and Law. 2004. N 8. S.
2 .Law of the Moscow Region of 12.01.2006 N 1/2006-OZ "On the measures of social support for families and children in the Moscow region" // SPS"
3. Legislation of subjects of the Russian Federation on protection and protection of children's rights and interests (on the example of the Central Federal District).
4. The Constitution of the Russian Federation
5. Kruss VI Human Rights and the Rights of the Child: The Importance of the

Doctrinal Difference // Private Law and Public-Legal Issues in the Implementation of the Convention on the Rights of the Child. Tver. 2004. P. 32.
6. Decree of the Government of the Russian Federation of May 18, 2009 No. 423 "On certain issues of the implementation of guardianship and trusteeship in relation to underage citizens."
7. Decree No. 542 of the Government of the Russian Federation of 01.05.1996 "On approving the List of Diseases in the presence of which a person can not adopt a child, take him into custody (guardianship), take him to a foster family"
8. Decree of the Government of the Russian Federation No. 423 of May 18, 2009 "On Certain Issues of Carrying Out Trusteeship and Custody of Minor Citizens."
9. The Family Code of the Russian Federation
10. Tarusina N.N. Family law: Textbook. M., 2001. P. 112.
11. The decree of the President of the Russian Federation from 05.05.1992 N 431 "About measures on social support of large families"
12. Federal Law No. 256-FZ of December 29, 2006 (as amended on November 16, 2011) "On Additional Measures of State Support for Families with Children" // Collection of Legislation of the Russian Federation. 2007. N 1. Part 1. Art. 19.

УДК 347.674.8

Марцинкевич О.В.
магистрант
кафедра «Гражданское право и процесс»
научный руководитель: Кивленок Т.В.
заведующий кафедрой Гражданского права и процесса
ЮИ, ВлГУ

НЕПРАВОМЕРНОСТЬ ОТКАЗА ОРГАНАМИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ СЕМЬЯМ С ПРИЕМНЫМИ ДЕТЬМИ СТАТУСА МНОГОДЕТНОЙ СЕМЬИ (ДОСУДЕБНОЕ7 УРЕГУЛИРОВАНИЕ СПОРА)

Аннотация

Статья посвящена проблемам в правовом регулировании и мер социальной поддержки приемных семей в разных субъектах РФ на современном этапе.

Ключевые слова

Приемные семьи, многодетные семьи, социальная поддержка, опека, правовое регулирование, льготы, досудебное урегулирование спора

Martsinkevich O.V.
Undergraduate of Civil law and Procedure, Vladimir State University
Scientific supervisor: Kivlenok T.V.
head of Department of Civil law and Procedure, Vladimir State University, Candidate of Juridical Sciences

THE ILLEGITIMACY OF THE REJECTION BY THE SOCIAL PROTECTION AUTHORITIES OF FAMILIES WITH ADOPTED CHILDREN TO ISSUE THE STATUS OF A LARGE FAMILY (PRE-TRIAL SETTLEMENT OF THE DISPUTE).

Abstract

The article is devoted to problems in legal regulation and measures of social support of foster families in different subjects of the Russian Federation at the present stage.

Keywords

Foster families, large families, social support, custody, legal regulation, benefits, pre-trial settlement of the dispute.

В настоящее время во многих регионах РФ остро стоит вопрос правового регулирования и мер социальной поддержки многодетных приемных семей, в которых воспитываются 3 и более детей (включая родных и приемных). В целях исключения возврата детей оставшихся без попечения родителей из замещающих семей было предложено совершенствование системы стимулирования граждан желающих принять детей, путем расширения перечня и улучшения качества услуг таким семьям.

Однако, как показывает практика, Министерство защиты Московской

области затягивают, или отказывают с предоставлением мер социальной поддержки приемным семьям, в части постановки на учет и выдачи удостоверения «многодетной матери (отца)» семьям, имеющим 3 и более детей (включая родных и приемных). Обращаясь в органы социальной защиты населения такие семьи, сталкиваются с полным равнодушием и отписками в части получения льгот. В ожидании статуса «многодетные» приемным семьям проходится ждать порой и более полугода, Так например 09.06.15г. М.О.В., проживающей в г. Электросталь Московской области, имеющая двух несовершеннолетних детей Р. (2000г.р.) и Ф. (2007 г.р.) на основании распоряжения об установлении предварительного попечительства были взяты в семью два племянника из Москвы (2000г.р и 2004 г.р), оказавшиеся в сложной жизненной ситуации в связи со смертью дедушки и опекуна.

01.10. 2015 с гр. М. О.В. был заключен договор о приемной семье. Затем она обратилась с заявлением о получении статуса многодетной семьи в Управление социальной защиты по г. Электросталь Московской области. 23ноября 2015 М.О.В. был выдан отказ.

Управление социальной защиты г. Электросталь за подписью Начальника управления О.М. С. (23.11.2015 г. № 19.76.02-М-382/1 исх.), ссылаясь на Закон Московской области от 12.01.2006 №1/2006 (в редакции от 30.12.2014, в ред. Закона Московской области от 09.12.2014 № 167/2014-ОЗ), определял основанием для отказа в представлении статуса многодетной семьи отметку регистрационных органов в паспорте о регистрации детей в Москве. Отсутствие необходимой квалификации не позволило государственным служащим Управления социальной защиты учесть тот факт, что в Семейном кодексе РФ Раздел VI.

Формы воспитания детей, оставшихся без попечения родителей Глава 20. Опека и попечительство над детьми Статья 148. закреплено «…дети, находящиеся под опекой (попечительством), имеют право на:…сохранение права собственности на жилое помещение или права пользования жилым помещением, а при отсутствии жилого помещения имеют право на получение жилого помещения в соответствии с жилищным законодательством». Социальная защита г. Электросталь проигнорировала Распоряжение Управления социальной защиты населения района Отрадное города Москвы:

«п. 3 Определить место пребывания на период попечительства … совместно с попечителем, по адресу проживания попечителя

п.6 Просить Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Москве не производить отчуждение жилого помещения по адресу…….

п.7 Просить отделение района Отрадное отдела Управления Федеральной миграционной службы России по городу Москве в СВАО не производить без согласия уполномоченного органа в сфере опеки, попечительства и патронажа снятие с регистрационного учета по месту

жительства по адресу

8. Контроль за выполнением настоящего распоряжения оставляю за собой Начальник управления М.А. Герасимова».

В соответствии с Конституцией РФ 1993 г., Российская Федерация провозглашена социальным государством. Его наиболее характерные черты отражаются в проводимой социальной политике, которая, согласно ст. 7 Конституции РФ, направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. Закон Московской области от 12.01.2006 №1/2006 (в редакции от 30.12.2014, в ред. Закона Московской области от 09.12.2014 № 167/2014-ОЗ), определяет основанием для отказа в представлении статуса многодетной семьи отметку регистрационных органов в паспорте о регистрации детей в Москве. Государственные служащие Управления социальной защиты в регионах Московской области не учитывают Семейный кодекс РФ Раздел VI. Формы воспитания детей, оставшихся без попечения родителей Глава 20. Опека и попечительство над детьми Статья 148. где закреплено «…дети, находящиеся под опекой (попечительством), имеют право на:…сохранение права собственности на жилое помещение или права пользования жилым помещением, а при отсутствии жилого помещения имеют право на получение жилого помещения в соответствии с жилищным законодательством».

Министерство социального развития Московской области по вопросу установления статуса многодетной семьи, сообщает следующее. «В соответствии с Законом Московской области от 12.01.2006 №1/2006-ОЗ о вопросу установления статуса многодетных семей « мерах социальной поддержки семьи и детей в Московской области» (далее – Закон) многодетная семья – лица, состоящие в зарегистрированном браке, либо матери (отцы), не состоящие в зарегистрированном браке (далее – одинокие матери (отцы)), имеющие троих и более детей в возрасте до 18 лет, проживающих совместно с ними (в том, числе усыновленных, пасынков и падчериц). Согласно Закону меры социальной поддержки многодетным семьям, имеющим место жительства в Московской области, предоставляются на основании удостоверения многодетной семьи или ранее выданного удостоверения многодетной матери (отца). Так как Вы имеете четырех несовершеннолетних детей, двое из которых находятся у Вас под опекой, в соответствии с Законом Ваша семья не обладает статусом многодетной».

На примере конкретной семьи (ситуации) мы наблюдаем проблему и нарушения в правовом механизме защиты многодетных семей, в которых воспитываются приемные дети, взяты из другого федерального округа, в данном случае Москвы. (распоряжение 09.06.2015 № 222-ОП, № 223-ОП Управление социальной защиты населения района Отрадное города Москвы).

Удостоверение многодетной семьи М.О.В. было получено только после обращения к Уполномоченному при Президенте РФ по правам ребенка П.А. Астахову. Ответ № УПР/24510-У от 25.12.15. «...Учитывая

указанное положение закона, П.А. Астаховым направлено письмо прокурору Подмосковного города с просьбой, организовать проверку законности отказа Управлением социальной защиты населения в предоставления мер социальной поддержки на Ваших детей…Ваше обращение остается на контроле Уполномоченного».

Письмо заместителя прокурора города Электросталь А.В. Иванкина от 17.02.16 №15ж2016 «Установлено, что 16.11.2015 г Вы обратились в Электростальское управление социальной защиты населения Министерства социального развития Московской области с заявлением о восстановлении статуса многодетной семьи… Вам было отказано. .Данный отказ является незаконным и нарушает Ваши права на получение мер социальной поддержки семьи и детей. В связи с выявленными нарушениями закона прокуратурой города в адрес руководителя Электростальского управления социальной защиты населения Министерства социального развития Московской области внесено представление, которое находится на рассмотрении».

Управление социальной защиты г. Электросталь упорно продолжает бороться за отказ в предоставлении льгот. Ответ за подписью И.о. начальника управления О.Н.Д. от 10.03.2016 № 19.79.01 – М-94-1(?) « Уважаемая О.В.! По Вашему обращению от 10.03.16 о выдаче удостоверения многодетной матери сообщаю следующее. Нами получено предписание прокуратуры о необходимости выдачи удостоверения. При получении разъяснений из Министерства социального развития Московской области о результатах принятого решения по данному вопросу, Вы будете незамедлительно извещены, в пределах установленных законом сроков».

Управление социальной защиты Московской области затягивает в получении статуса «многодетной семьи». В результате семья с четырьмя несовершеннолетними детьми не считалось многодетной. За это время приемная семья была лишена прав на бесплатный проезд в городском пассажирском транспорте, льгот по оплате коммунальных платежей и питания в школе. Было «отказано», в получении денежной компенсации на приобретение школьной формы (либо заменяющего ее комплекта детской одежды), а также спортивной формы для посещения школьных занятий. Основанием послужило Постановления № 46/1 от 8.01.2014 г. В общей сложности гр. М.О.В. выступала в защиту своих прав и прав мальчишек 15 лет, 15лет, 13 лет и 9 лет девять месяцев.

Федеральным Законом от 27 июля 2004 г. № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе» на государственных служащих возложена обязанность, поддерживать уровень квалификации, достаточный для исполнения своих должностных полномочий, с гарантией переподготовки и повышения квалификацией, с сохранением денежного содержания на период обучения». Компетентность сотрудников должна характеризоваться профессиональными знаниями. Этим же Федеральным законом закреплен принцип глубоких и всесторонних владений практическими навыками в соответствующей области государственно-

служебной деятельности. Государственный служащий принимает решение по жизненно важным для граждан вопросам социального характера. В этом плане не будет излишним напоминать, что КоАП РФ содержит статьи, предусматривающие правонарушения, препятствующие реализации многодетных семей с приемными детьми своих прав в области социальной защиты. Статья 19.1 « Самоуправство» определяет его, как самовольное, вопреки установленному федеральным законом или иным нормативным правовым актом порядку. Осуществление своего действительного или предполагаемого права, не причинившее существенного вреда гражданам или юридическим лицам. Самоуправство влечет предупреждение или наложение административного штрафа на граждан в размере от ста до трехсот рублей, на должностных лиц - от трехсот до пятисот рублей.

Часть третья ст.5.57 КоАП устанавливает, что совершение правонарушения, предусмотренного частью первой данной статьи, должностным лицом, ранее подвергнутым административному наказанию за аналогичное административное правонарушение, влечет дисквалификацию на срок от одного года до двух лет. Остается открытым вопрос, в действиях должностных лиц противоречащих установленному порядку в реализации прав многодетных семей в сфере их социальной защищенности в подмосковном городе умысел или неосторожность

Использованные источники:

1. Абрамов В.И. Правовая политика современного российского государства в области защиты прав детей // Государство и право. 2004. N 8. С.
2. Закон Московской области от 12.01.2006 N 1/2006-ОЗ "О мерах социальной поддержки семьи и детей в Московской области" // СПС "
3. Законодательство субъектов Российской Федерации по вопросам охраны и защиты прав и интересов детей (на примере Центрального федерального округа).
4. Конституция РФ
5. Крусс В.И. Права человека и права ребенка: актуальность доктринального разграничения // Частноправовые и публично-правовые вопросы реализации Конвенции о правах ребенка. Тверь. 2004. С. 32.
6. Постановление Правительства РФ от 18 мая 2009 г. N 423 "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан".
7. Постановление Правительства РФ от 01.05.1996 N 542 "Об утверждении Перечня заболеваний, при наличии которых лицо не может усыновить ребенка, принять его под опеку (попечительство), взять в приемную семью".
8. Постановление Правительства РФ от 18.05.2009 N 423 "Об отдельных вопросах осуществления опеки и попечительства в отношении несовершеннолетних граждан".
9. Семейный кодекс РФ
10. Тарусина Н.Н. Семейное право: Учебное пособие. М., 2001. С. 112.
11. Указ Президента РФ от 05.05.1992 N 431 "О мерах по социальной

поддержке многодетных семей"
12. Федеральный закон от 29.12.2006 N 256-ФЗ (в ред. от 16.11.2011) "О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей" // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. N 1. Ч. 1. Ст. 19.

Used Books:

1. Abramov V.I. The legal policy of the modern Russian state in the field of protecting the rights of children // State and Law. 2004. N 8. S.
2. Law of the Moscow Region of 12.01.2006 N 1/2006-OZ "On the measures of social support for families and children in the Moscow region" // SPS"
3. Legislation of subjects of the Russian Federation on protection and protection of children's rights and interests (on the example of the Central Federal District).
4. The Constitution of the Russian Federation
5. Kruss VI Human Rights and the Rights of the Child: The Importance of the Doctrinal Difference // Private Law and Public-Legal Issues in the Implementation of the Convention on the Rights of the Child. Tver. 2004. P. 32.
6. Decree of the Government of the Russian Federation of May 18, 2009 No. 423 "On certain issues of the implementation of guardianship and trusteeship in relation to underage citizens."
7. Decree No. 542 of the Government of the Russian Federation of 01.05.1996 "On approving the List of Diseases in the presence of which a person can not adopt a child, take him into custody (guardianship), take him to a foster family"
8. Decree of the Government of the Russian Federation No. 423 of May 18, 2009 "On Certain Issues of Carrying Out Trusteeship and Custody of Minor Citizens."
9. The Family Code of the Russian Federation
10. Tarusina N.N. Family law: Textbook. M., 2001. P. 112.
11. The decree of the President of the Russian Federation from 05.05.1992 N 431 "About measures on social support of large families"
12. Federal Law No. 256-FZ of December 29, 2006 (as amended on November 16, 2011) "On Additional Measures of State Support for Families with Children" // Collection of Legislation of the Russian Federation. 2007. N 1. Part 1. Art. 19.

УДК 347.674.8

Марцинкевич О.В.
магистрант
кафедра «Гражданское право и процесс»
научный руководитель: Кивленок Т.В.
заведующий кафедрой Гражданского права и процесса
ЮИ, ВлГУ

НЕПРАВОМЕРНОСТЬ ВЗЫСКАНИЯ ЗА СЧЕТ ЛИЧНЫХ СРЕДСТВ, ПРИЕМНОГО РОДИТЕЛЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, ЕСЛИ РЕБЕНОК ПРИЗНАН ДОЛЖНИКОМ ПО ОПЛАТЕ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ

Аннотация

Статья посвящена актуальным проблемам, возникающим в связи с попытками коммунальных служб по месту постоянной регистрации подопечного ребенка (в жилье биородителей) истребовать часть или весь долг по коммунальным платежам с его приемных родителей, как новых законных представителей.

Ключевые слова

Приемные родители, биородители, коммунальные платежи, договор социального найма, собственник, Жилищный Кодекс, средства на содержание.

Martsinkevich O.V.
Undergraduate of Civil law and Procedure, Vladimir State University
Scientific supervisor: Kivlenok T.V.
head of Department of Civil law and Procedure, Vladimir State University, Candidate of Juridical Sciences

"THE ILLEGALITY OF COLLECTING FUNDS FROM THE FOSTER PARENT, AT THE EXPENSE OF PERSONAL FUNDS, IF THE CHILD IS RECOGNIZED AS A DEBTOR FOR THE PAYMENT OF UTILITIES"

Abstract

The article is devoted to topical problems arising in connection with attempts of municipal services at the place of permanent registration of a ward child (in housing of biological parents) to claim some or all of the debt on utility payments from his adoptive parents as new legal representatives.

Keywords

Adoptive parents, biological parents, utility payments, social employment contract, owner, Housing Code, maintenance funds.

Отслеживание правоприменительной практики свидетельствует о многочисленных проблемах, участившихся в последнее время в связи с не исполнением обязанностей по внесению платы за коммунальные услуги и жилое помещение, нанимателями или членами семей-нанимателей по договорам социального найма или собственниками жилья, в период

пребывания детей в приемных семьях. На исполнении в службе судебных приставов находятся исполнительные производства о взыскании денежных средств, в пользу коммунальных служб, с приемных родителей. Происходят списания денежных средств за счет личных средств опекунов. Изучим данную спорную ситуацию.

Как правило, вселение детей по договору социального найма в качестве члена семьи нанимателя происходит еще в малолетнем возрасте, т.е. до 14 лет. На тот момент, еще не лишенные прав и проживающие совместно с ребенком, родители имели законное право заключить от имени ребенка договор социального найма. Проживающий совместно с родителями и указанный в договоре социального найма ребенок не имеет достаточной дееспособности, чтобы самостоятельно оплачивать свою долю коммунальных платежей. П. 3 ст. 28 ГК устанавливает, что имущественную ответственность по сделкам малолетнего несут его родители. Это означает, что каждый дееспособный наниматель и его родитель обязаны оплачивать свою долю коммунальных платежей, но при этом обязанность по оплате доли несовершеннолетних детей лежит на обоих биородителях поровну (ст.61 Семейного кодекса РФ.). И эта обязанность никак не прекращается с лишением биородителей прав, т.к. согласно п.2 ст.71 Семейного кодекса РФ «лишение родительских прав не освобождает родителей от обязанности содержать своего ребенка».

В некоторых субъектах РФ вопросы по коммунальным платежам разрешаются в пользу детей-сирот путем принятия соответствующих региональных актов. Например, в п. 16 ст. 13 Закона г. Москвы от 20.11.2005 № 61 «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в г. Москве» говорится буквально следующее: «В случае, если дети-сироты и дети, оставшиеся без попечения родителей, лица из их числа являются нанимателями жилых помещений по договорам социального найма или членами семьи нанимателя жилого помещения по договору социального найма либо собственниками жилых помещений, то на время их пребывания в организациях для детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, нахождения на воспитании в семье, а также на время получения профессионального образования по очной форме обучения они освобождаются от расходов по оплате жилого помещения и коммунальных услуг (за исключением случаев сдачи указанными лицами или их законными представителями жилого помещения в поднаем)».

В том случае, если подобного закона в регионе не принято, надо исходить из того, что до момента смерти последнего из родителей, зарегистрированного по месту закрепления жилья, подопечный ребенок нести ответственность за свою долю коммунальных платежей (включая долги за прошлые периоды) не должен. Его доля должна оплачиваться родителями - и в случае неоплаты оставаться исключительно задолженностью родителей, без "перенесения" на ребенка или средства на его содержание.

После смерти родителей ситуация становится менее ясной. Даже если

ребенок признан должником по оплате коммунальных услуг, правомерно ли взыскивать этот долг за счет личных средств опекуна или приемного родителя, включая вознаграждения за исполнение своих обязанностей? Рассмотрим ситуацию, где ключевым критерием является не сам факт долга по коммунальным платежам, а Семейный кодекс РФ, а также договор о приемной семье, где прописаны права и обязанности опекуна.

В соответствии со статьёй 148.1. Семейного кодекса РФ права и обязанности опекуна или попечителя ребёнка возникают в соответствии с Федеральным законом «Об опеке и попечительстве»; при этом имущественные права и обязанности опекуна или попечителя определяются гражданским законодательством, а также Федеральным законом «Об опеке и попечительстве». Согласно статье 36 указного Федерального закона опекуны и попечители обязаны заботиться о содержании своих подопечных, об обеспечении их уходом и лечением, защищать их права и интересы. В Законе об опеке впервые четко определено содержание обязанностей опекунов и попечителей в отношении имущества подопечных. В соответствии с ч. 5 ст. 18 Закона об опеке опекун и попечитель обязаны заботиться о переданном им имуществе подопечных как о своем собственном, не допускать уменьшения стоимости имущества подопечного и способствовать извлечению из него доходов. Исполнение опекуном и попечителем указанных обязанностей осуществляется за счёт имущества подопечного. Таким образом, вопрос спорный, в случае если усыновлённый ребёнок является собственником помещения, то опекун обязан вносить плату за содержание и ремонт жилого помещения, и коммунальные услуги. Если же ребёнок не является собственником, а только зарегистрирован в жилом помещении, которое предоставлено на условиях социального найма, то обязанность по внесению платы возникает у него только с момента наступления дееспособности, а, следовательно, опекун не несёт обязательства по оплате жилищно-коммунальных услуг в отношении не принадлежащего ребёнку имущества. Если кто-то из совершеннолетних членов семьи (бывших) проживает в указанной квартире, то именно они должны нести обязательства по оплате ЖКУ. Как правило, все жилищные услуги начисляются не по количеству зарегистрированных граждан, а исходя из метража помещения (тариф умножается на площадь квартиры). Таким образом, не имеет значения факт регистрации ребёнка в квартире, т.к. размер платы от этого не зависит (исключение – вода, газ, водоотведение). То есть, если установлены приборы учёта к/у, нет начислений, которые производятся непосредственно на ребёнка.

В п. 1 ст. 17 Федерального закона РФ от 24.04.2008 № 48-ФЗ "Об опеке и попечительстве" говорится, что подопечные не имеют права собственности на имущество опекунов или попечителей, а опекуны или попечители не имеют права собственности на имущество подопечных, в том числе на суммы алиментов, пенсий, пособий и иных предоставляемых на содержание подопечных социальных выплат. А согласно п. 1 ст. 26 Федерального закона РФ от 24.04.2008 № 48-ФЗ "Об опеке и попечительстве" опекуны (и приемные

родители) несут ответственность по правилам гражданского законодательства только по сделкам, совершенным опекунами (или приемными родителями) от имени подопечных, к которым договор социального найма, заключенный еще во времена воспитания ребенка в биосемье, не относится. Согласно ч. 1 ст. 37 Гражданского кодекса РФ доходы подопечного, в том числе суммы алиментов, пенсий, пособий и иных предоставляемых на его содержание социальных выплат, а также доходы, причитающиеся подопечному от управления его имуществом, за исключением доходов, которыми подопечный вправе распоряжаться самостоятельно, расходуются опекуном или попечителем исключительно в интересах подопечного и с предварительного разрешения органа опеки и попечительства. Таким образом, законные представители обязаны оплачивать принадлежащее ребенку-сироте жилое помещение за счет доходов подопечного. В то же время 12 субъектов РФ в рамках предоставленных полномочий и исполняемых расходных обязательств предусмотрели в региональном законодательстве норму об освобождении детей-сирот от платы за жилое помещение, в период их временного отсутствия.

Поэтому делаем вывод, что попытки обращения взыскания по долгам за коммунальные услуги, начисленные на подопечного ребенка, на имущество (вознаграждение по договору о создании приемной семьи, другие доходы и сбережения) опекуна или приемного родителям неправомерны. Следовательно, при наличии задолженности по коммунальным платежам у ребенка, переданного в приемную семью, вопросы погашения задолженности должны решаться с привлечением органов опеки и попечительства. Как вариант, во-первых, возможна сдача квартиры в наем. Во-вторых, необходимо подать заявление в Управляющую компанию том, что ребенок в квартире не проживает, с приложением выписки, где указано временная регистрация ребенка на момент нахождения его в приемной семьи. В – третьих, в сложных ситуациях необходим иск в суд «Об определении порядка пользования жилым помещением и выделе доли по оплате коммунальных услуг». В любом случае важно, чтобы обязанности по оплате за коммунальные услуги не становились тяжелым бременем для семей, изъявивших желание взять в приемную семью ребенка. Необходимо, чтобы ситуация по данному вопросу была тщательно изучена и ответы были решены совместно с приемными семьями на уровне местной Администрации.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс РФ
2. Жилищный кодекс РФ
3. Закон от 07.10.2005 № 363-ЗС «Об учете граждан в качестве нуждающихся в жилых помещениях, предоставляемых по договору социального найма на территории Ростовской области»
4. Закон г. Москвы от 20.11.2005 № 61 «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в г. Москве»

5. Закон города Москвы от 14.04.2010 № 12 «Об организации опеки, попечительства и патронажа в городе Москве»
6. Постановление Правительства Москвы от 30.11.2005 № 61 «О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в городе Москве»
7. Закон Московской области № 7/2005-ОЗ «О компенсации расходов на проезд к месту учебы и обратно отдельным категориям обучающихся» (с изменениями, внесенными законами Московской области № 44/2005-ОЗ, № 165/2006-ОЗ, № 245/2007-ОЗ, № 158/2010-ОЗ, № 224/2011-ОЗ)
8. Закон Московской области от 31.10.2008 № 162/2008-ОЗ "О вознаграждении опекунам, попечителям, приемным родителям и мерах социальной поддержки приемным семьям".
9. Закон города Москвы от 14.04.2010 № 12 «Об организации опеки, попечительства и патронажа в городе Москве
10. Конституция РФ
11. Постановление Правительства Москвы от 29.03.2011 № 93-ПП «Об утверждении Порядка выплаты в городе Москве ежемесячного вознаграждения приемному родителю (приемным родителям), патронатному воспитателю».
12. Областной закон от 22.10.2005 № 369-ЗС «О мерах социальной поддержки детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в части содержания в приемных семьях»
13. Постановление Правительства Москвы от 29.03.2011 № 93-ПП «Об утверждении Порядка выплаты в городе Москве ежемесячного вознаграждения приемному родителю (приемным родителям), патронатному воспитателю»»
14. Федерального закона РФ от 24.04.2008 № 48-ФЗ "Об опеке и попечительстве"
15. Федерального закона от 21.12.1996 N 159-ФЗ „О дополнительных гарантиях по социальной поддержке детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей“

Literature:

1. The Civil Code of the Russian Federation
2. Housing Code of the Russian Federation
3. Law of 07.10.2005 No. 363-ЗС "On the registration of indigent citizens in residential premises provided under a contract of social hiring in the territory of the Rostov region"
4. Law of Moscow of November 20, 2005 No. 61 "On Additional Guarantees for the Social Support of Orphans and Children Left Without Parental Care in Moscow"
5. Law of the city of Moscow from 14.04.2010 № 12 "On the organization of custody, guardianship and patronage in the city of Moscow"
6. Resolution of the Government of Moscow dated 30.11.2005 No. 61 "On additional guarantees for the social support of orphans and children left without

parental care in the city of Moscow"
7. Law of the Moscow Region No. 7/2005-OZ "On Compensation for Travel Expenses to the Place of Study and Back to Certain Categories of Students" (as amended by the laws of the Moscow Region No. 44/2005-OZ, No. 165/2006-OZ, No. 245/2007 -OZ, No. 158/2010-OZ, No. 224/2011-OZ)
8. Law of the Moscow region of October 31, 2008 No. 162/2008-OZ "On remuneration to guardians, trustees, foster parents and measures of social support to foster families".
9. Law of the city of Moscow from 14.04.2010 № 12 "On the organization of guardianship, guardianship and patronage in the city of Moscow
10. The Constitution of the Russian Federation
11. Decree of the Moscow Government of 29.03.2011 № 93-PP "On approval of the procedure for payment in the city of Moscow monthly remuneration to the adoptive parent (adoptive parents), the patronage tutor."
12. The regional law of 22.10.2005 № 369-ЗС "About measures of social support for orphans and children left without parental care, regarding the maintenance in foster families"
13. Decree of the Moscow Government of 29.03.2011 № 93-PP "On approval of the procedure for the payment in Moscow of a monthly remuneration to the adoptive parent (foster parents), the foster parent" »
14. Federal Law of the Russian Federation of 24.04.2008 No. 48-FZ "On guardianship and guardianship"
15. Federal Law No. 159-FZ of 21.12.1996 "On additional guarantees for the social support of orphans and children left without parental care"

УДК 331.5

Марьина А.В., к.э.н.
доцент
Анциферова А.Д.
студент 2 курса
Институт экономики и управления
Уфимский Государственный Авиационный Технический Университет
Российская Федерация, г. Уфа

ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЫНКА ТРУДА И ВЫЯВЛЕНИЕ ЕГО ОСОБЕННОСТЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

Аннотация. В статье анализируется рынок труда и его функции. Анализируется экономически активное и неактивное население. Приводится динамика рынка труда. Показаны возможные мужчины перспективы занятости.

Ключевые слова. Рынок труда, экономика, функции труда, насление, оплата труда.

Marina A.V.
Candidate of Economics, Associate Professor
Institute of economics and management
Ufa State Aviation Technical University
Ufa, Russian Federation
Antsiferova A.D.
Second year student
Institute of economics and management
Ufa State Aviation Technical University
Ufa, Russian Federation

THEORETICAL ANALYSIS OF THE LABOR MARKET AND ITS DETECTION OF ITS FEATURES IN THE MODERN ECONOMY

Annotation. In the article, the labor market and its functions are annulled. An economically active and inactive population is annulled. The dynamics of the labor market is given. Possible men's employment prospects are shown.

Keywords. Labor market, economy, labor functions, settlement, payment.

Одной из главных сфер экономической и экономико-политической жизни является рынок труда. Именно в ней определяется оценка стоимости рабочей силы, устанавливаются условия найма рабочей силы, также величину заработной платы, условия труда, гарантия занятости, возможность получения образования, профессионального роста и т.д.

Рынок труда следует полностью законам спроса и предложения. Поэтому он представляет собой рынок особого вида исходя из принципов механизма своего существования.Он имеют ряд значительных различий от других товаров рынка. Регулятором здесь являются факторы как макро- и

микроэкономические, так и социальные и социально-психологические, которые не всегда имеют отношение к цене рабочей силы - заработной плате.

К основным функциям рынка труда относят:

- социальная функция состоит в обеспечении стандартного уровня обеспеченности и благосостояния людей, стандартного уровня воспроизводства производственных способностей работников;

- экономическая функция рынка труда заключается в подходящем распределении, вовлечении, регулировании и использовании труда.

На динамику рынка труда оказывают влияния следующие факторы: демография, уровень рождаемости, темпами роста трудоспособного населения, его половозрастной структурой. К примеру, к росту предложения рабочей силы привело стремительно вовлечение женщин в состав рабочей силы,благодаря активизации их социальной роли. Сильно повлияло на динамику рабочей силы процессы иммиграции. В США прирост населения страны примерно 20% это имммигранты. Кроме легальных, в США проживают несколько миллионов нелегальных иммигрантов. В основном, жители из стран Латинской Америки. Увеличение общего предложения рабочей силы на рынке труда и усиление на нем конкуренции происходит благодаря процессу иммиграции в страну.

Особенностью национального рынка труда считается то, что в нем может быть достигнута полная безработица. Это связано с тем,что из-за трудовых и неиспользовынных еще ресурсов может быть развитие национальной экономики. Факт наличия свободных трудовых ресурсов, которые еще не задействованны в национальной экономике, позволяет ей совершенствоваться. При полной занятости прогресс полностью останавливается или происходит медленными темпами.

В функционировании рынка труда можно выделить следующие категории населения:

Экономически неактивная часть населения. Это население, которое не выполняет своих экономических действий по причине нахождения в недееспособном возрасте или по физическим причинам - инвалиды. Они не принимают участвует в деятельности экономики, а поэтому не рассматривается как один из элементов рынка труда. Уровень циклической безработицы вырос после финансового кризиса в августе 1998 г., но снизился с началом промышленного подъема 1999 г. Вместе с тем растет застойная (хроническая) безработица, связанная с низкой мобильностью и слабой конкурентоспособностью безработных на рынке труда. Только по данным службы занятости, доля безработных с периодом безработицы более одного года возросла с 9 % в 1994 г. до 40 9 % в 1998 г. В 1996 г. около 40 % безработных нашли работу, примерно 30 % сохранили свой статус безработного и 30 % перешли в категорию экономически неактивного населения. Следует отметить, что главным фактором, сдерживавшим рост безработицы, было существенное увеличение доли безработных, перешедших в состав экономически неактивного населения, включая

отчаявшихся найти работу и прекративших ее поиск, а также женщин, занятых ведением домашнего хозяйства. По оценке, эффект сдерживания роста безработицы за счет более интенсивного оттока безработных в состав экономически неактивного населения был равен 1 7 % общей численности рабочей силы;

Экономически активная часть населения. Это население, которое активно действуют в экономическом функционировании, находится в трудоспособном возрасте и физически способны к выполнению своих экономических обязательств. Эта часть населения делится на занятое и не занятое население в национальной экономике. Рынок труда состоит из экономически активной группы населения, определяющего его функционирование.

Табл.1 – Экономические аквтиное население

i	1992	1995	2000	2002	2003	2004	2005	2006	2007
	Тысяч человек								
Экономически активное население — всего	**75060**	**70740**	**72332**	**72421**	**72835**	**72909**	**73811**	**74156**	**75046**
в том числе:									
занятые в экономике	71171	64055	65273	66266	67152	67134	68603	69157	70813
безработные	3889	6684	7059	6155	5683	5775	5208	4999	4232
Мужчины	39197	37338	37499	36997	37206	37079	37511	37627	37967
в том числе:									
занятые в экономике	37161	33726	33754	33709	34199	34177	34710	34996	35702
безработные	2036	3613	3745	3288	3007	2902	2801	2631	2264
Женщины	35863	33401	34833	35423	35629	35831	36300	36529	37079
в том числе:									
занятые в экономике	34010	30330	31519	32557	32953	32958	33893	34161	35111
безработные	1853	3072	3314	2866	2676	2873	2407	2368	1968
	В процентах к итогу								
Экономически активное население — всего	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**	**100**
в том числе:									

занятые в экономике	94,8	90,5	90,2	91,5	92,2	92,1	92,9	93,3	94,4
безработные	5,2	9,5	9,8	8,5	7,8	7,9	7,1	6,7	5,6
Мужчины	100	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе:									
занятые в экономике	94,8	90,3	89,8	91,1	91,9	92,2	92,5	93,0	94,0
безработные	5,2	9,7	10,2	8,9	8,1	7,8	7,5	7,0	6,0
Женщины	100	100	100	100	100	100	100	100	100
в том числе:									
занятые в экономике	94,8	90,8	90,5	91,9	92,5	92,0	93,4	93,5	94,7
безработные	5,2	9,2	9,5	8,1	7,5	8,0	6,6	6,5	5,3

На особенности функционирования рынка труда влияют:

- динамика оплаты труда;

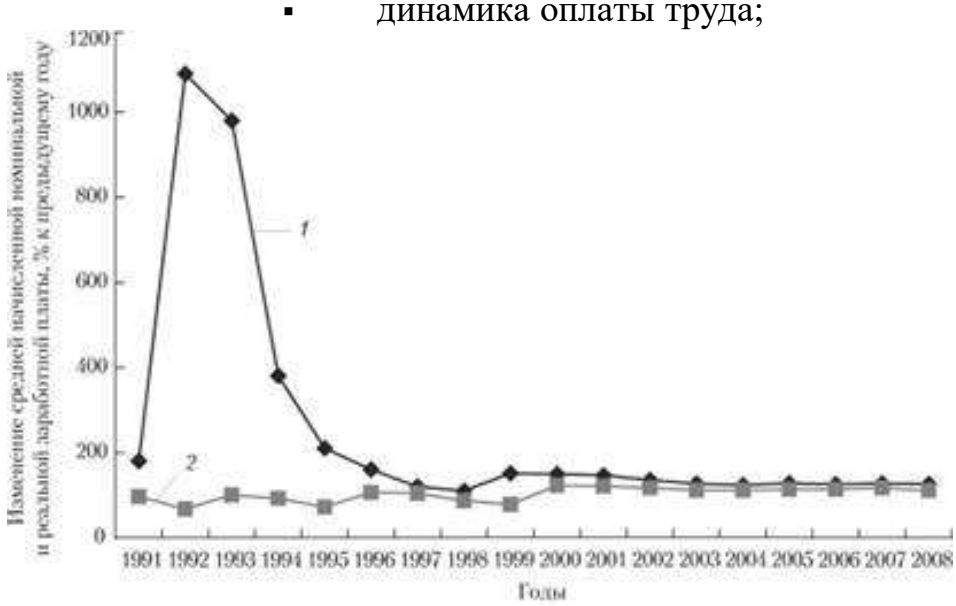


Рис.1 – Изменение средней заработной платы

Таблица 2 - движение времепрепровождения населения;

Элементы суточного фонда времени	Затраты времени,час и мин			
	мужчин		женщин	
	Рабочий день	Выходной день	Рабочий день	Выходной день
Рабочее время и время, связанное с работой	9:48	-	9:35	-
На ведение домашнего хозяйства	0:58	2:44	3:13	6:18
Работа в личном подсобном хозяйстве, на садовом, дачном участках	0:04	0:17	0:01	0:04

Воспитание детей	0:23	0-36	0:17	0:30
Свободное время	3:42	8-38	2:07	6:02
Итого	24:00	24:00	24:00	24:00

Таблица 3 - изменение демографической ситуации.

	Год переписи				
	1959	**1970**	**1979**	**1989**	**2002**
Население, всего, тыс. человек	117240	129941	137410	147022	145164
в том числе городское					
тыс. человек	61143	80631	94942	107959	106427
доля во всем населении, %	52	62	69	73	73
мужское					
тыс. человек	52269	59161	63208	68714	67604
доля во всем населении, %	45	46	46	47	47

Согласно сегодняшним российским условиям политика, которая регулирует влияние государства, не должна затруднять исполнение требований экономической деятельности. Они рассчитывают на подвижность рабочей силы, освобождение лишних работников. Довольно высокий уровень занятости населения должен оснощаться созданием новых рабочих мест, снижением потребности населения в рабочих местах и т.п., а не сохранением ненужной количества работников.

Более целесообразное использование работников является основополагающим направлением в сравнении с сохранением нынешних рабочих мест. Возможные перспективы занятости устанавливаются изменением и уровнем экономической эффективности производства. При уменьшение лишних работников увеличевается число безработных. Это, если посмотреть со всех сторон,более эффективней, чем сохранение на предприятиях тайного запаса рабочей силы.

В заключении можно сказать, что рынок труда является наиважнейшей частью национальной экономики. От его прогресса и состояния зависит функционирование национальной экономики.

Использованные источники:

1. Бесчастнова Н.В., Сазыкина М.Ю., Мамлеева Э.Р. Трудовые ресурсы и рабочая сила: общность и различие категорий // Управление экономикой: методы, модели, технологии материалы XVI Международной научной конференции. Ответственный редактор Л. А. Исмагилова. 2016. С. 147-148.
2. Мамлеева Э.Р., Марьина А.В., Бесчастнова Н.В., Сазыкина М.Ю. Статистический анализ формирования трудовых ресурсов в Республике Башкортостан // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 9, №4 (2017) http://naukovedenie.ru/PDF/66EVN417.pdf (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ.

УДК 338.3

Матвеева О.В.
студент 3 курса
факультет корпоративной экономики
и предпринимательства
Кисленко Д.Д.
студент 3 курса
факультет корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ГИБКОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ АДАПТАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ К ИЗМЕНЕНИЯМ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ

Аннотация: *В условиях цифровой экономики, нового развития всех сфер международных коммуникаций, основой эффективности управления предприятий является грамотное использование финансовых ресурсов организации и внешних возможностей. Конкурентоспособность российских предприятий в системе глобальной мировой экономики обусловлена своевременной адаптацией предприятия к изменениям внешней среды. Для этого на предприятии должна быть создана адаптивная и гибкая организационная структура управления.*

Ключевые слова: *адаптивная организационная структура; гибкие организационные структуры; внешние возможности и угрозы; проектирование; управление; эффективность; корректирующие мероприятия; принятие решений.*

Matveeva O. V.
student
The 3rd course, faculty of corporate eeconomics and entrepreneurship
Novosibirsk State University of Economics and management
Russia, Novosibirsk
Kislenko D.D
student
The 3rd course, faculty of corporate eeconomics and entrepreneurship
Novosibirsk State University of Economics and management
Russia, Novosibirsk

THE FLEXIBILITY OF THE ORGANIZATION IN TERMS OF ENTERPRISE ADAPTATION TO CHANGES IN THE EXTERNAL ENVIRONMENT

Abstract: *Under the conditions of the digital economy, the new development of all spheres of international communications, the basis for the effective management of enterprises is the competent use of financial resources of the organization and external opportunities. The competitiveness of Russian enterprises in the system of the global world economy is due to the timely adaptation of the*

enterprise to changes in the external environment. For this purpose, an adaptive and flexible organizational management structure must be created at the enterprise.
Keywords: *adaptive organizational structure; flexible organizational structures; external opportunities and threats; design; control; efficiency; corrective actions; making decisions.*

Изобретение и развитие информационных сетей, цифровых технологий обеспечило стремительный переход индустриальной экономики к современному технологическому укладу. Формирование единого информационного пространства на международном уровне привело к интеграции процессов информатизации и компьютерных технологий во все сферы социальной жизни, а также послужило предпосылкой развития международного рынка информации, наряду с другими факторами производства. Совершенствование организационных экономических систем управления и регулирование хозяйствующих субъектов в условиях перехода к шестому технологическому укладу в этой связи представляется актуальным.

Для целей повышения конкурентоспособности российских предприятий в системе международных экономических отношений необходима своевременная адаптация коммерческой организации к изменениям политики государства, макроэкономических индикаторов, изменениям в социальной сфере, а также быстроменяющимся технологиям, сопровождающим полный цикл создания цепочки стоимости. Решение данного вопроса может лежать в плоскости создания адаптивной организационной структуры управления. С понятием адаптивности часто связывают понятие обеспечения гибкости системы управления, которая представляет собой способность экономические к ксамообучению, готовность к измененияmизменени, экономические при этом эффективность системы должна быть сохранена или улучшена. Необходимым условием обеспечения гибкости является относительное состояние равновесия экономической системы, в частности предприятия.

Таким образом, архитектура организационного построения современной организации должна отвечать принципам гибкости и адаптивности. Область знаний, основанная наэкономические современной теории проектирования организационных систем, предлагает многовариантные экономические многорешения, на основе которых параметры могут быть разработаны различные регулированиеальтернативы организационной архитектоники, не ограниченныене ограниченные еене ее графическим представлением[4].

Современные теории менеджмента предполагают развитие представлений об организационных структурах адаптивного вида, в наибольшей степени соответствующих динамичным условиям современной среды. Динамика среды может выражаться в изменении целевой функции илиизменении внешних условий, при этом неизменным остается ключевой показатель эффективности системы.В основе устойчивости и возможности

адаптации к динамическим свойствам среды система должна быть обеспечена:

– разработкой комплекса управляющих контрмер на колебания и отклонения в пределах нормального ограничения через организационное построение объекта, такие меры будут условно характеризовать статическую стабильность объекта;

– корректировкой управленческих решений, дающих системе возможность изменять свои свойства за пределами нормального отклонения в некоторых пределах допустимого диапазона.

Понятие относительной устойчивости системы можно определить, как возможность разнонаправленных изменений в пределах критических значений, превышение которых приведет к необратимым качественным изменениям с учетом имеющихся ресурсов восстановления[5].

Понятию гибкость соответствует изменение качественных характеристик системы в пределах нормального ограничения или до некоторых критических значений, соответствующих уровню устойчивости.

Если рассматривать понятие «гибкость» системы на микроуровне, применительно к организации, качественные характеристики будут связывать изменение функций управления структуры, технологий и ряда других факторов, обеспечивающих синхронные связи внутренних сильных и слабых сторон, а также внешних возможностей и угроз организации в пределах определенного временного ресурса.

Влияние факторов внешней среды предприятия на систему управления предприятием, осуществляется через систему построения целей (рисунок 1), поэтому анализ организационной структуры системы управления должен отражать оценку степени соответствия целей предприятия факторам внешней среды.

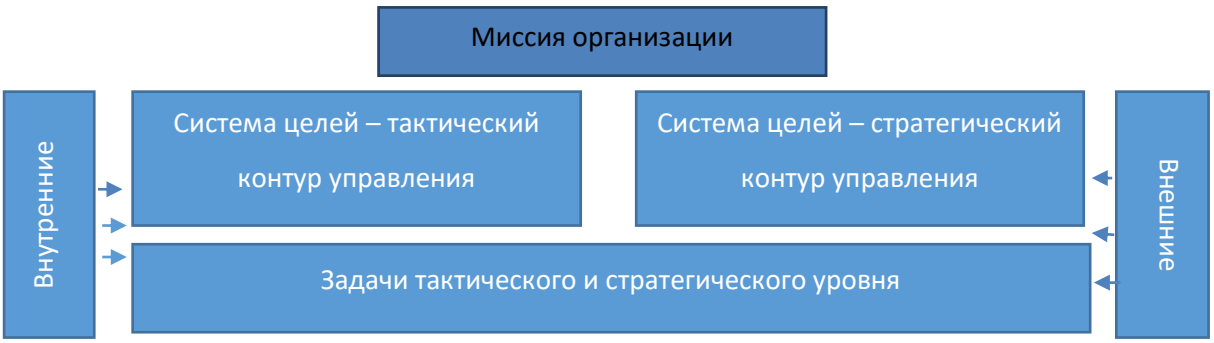


Рисунок 1 - Влияние факторов внешней среды предприятия на систему построения целей

В условиях высоко динамичной внешней среды обеспечение анализа и мониторинга изменений внутренних и внешних факторов должно осуществляться на непрерывной основе. Перспективный подход к проектированию в данном случае становится одним из основных инструментов реализации аналитических функций, позволяющих

организовать прогнозирование изменения факторов, воздействующих на организационную структуру системы управления.

Оценивая экономические объекты с адаптивным, гибким характером организационной структуры, следует отметить низкий уровень бюрократической составляющей в деятельности органов управления, снижение детализации и разделения труда по видам работ по принципу взаимозаменяемости и взаимодополняемости сотрудников, упрощение иерархического построения, гибкость управления, возможность принятия решений на местах, повышение индивидуальной ответственности и креативности каждого работника.

На сегодняшний день, помимо проектных, матричных, бригадных, партисипативных организационных структур следует отметить так называемые «новые» формы – сетевые и виртуальные, которые характеризуются способностью приспосабливаться к внешним условиям; ориентированы на ускоренную реализацию сложных проектов, комплексных задач. Появление сетевых и виртуальных видов адаптивных структур обусловлено развитием цифровой экономики, информационных технологий и инноваций.

Использованные источники:

1. Федеральный параметры закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 26.07.2017) "О развитии параметры малого рыночные и экономические среднего предпринимательства регулирование в Российской Федерации"
2. Петросян, Д. С. Организационное проектирование: реорганизация, реинжиниринг, гармонизация – М НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 196 экономические с. (Высшее образование: Магистратура)
3. Руденко, Л. Г Планирование рыночные и проектирование организаций: Учебник для бакалавров / Л. Г. Руденко – М.: Дашков рыночные и К, 2016. – 240 экономические с.
4. Дзагоева, М. Р. Адаптивные организационные экономические структуры управления предприятиями регулирование в нестабильной экономические среде хозяйствования: Монография / Л. Э. Комаева, М. Р. Дзагоеварыночные и др. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 200 экономические с.
5. Герасимов Б. Н. Управление экономическими экономические системами: Монография / Б. Н. Герасимов, К. Б. Герасимов. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 225 экономические с.
6. Дрогобыцкий, И. Н. Системная кибернетизация организационного управления: Монография / И. Н. Дрогобыцкий. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 333 экономические с.
7. Кузьмин, С. С. Парадигмы корпоративного роста: параметры монография / С. С. Кузьмин. – М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. – 225 экономические с.
8. Административно-управленческий портал: http://www.aup.ru/docs/di/
9. Профессиональные экономические стандарты: http://fgosvo.ru/docs/101/69/2
10.СПС ГАРАНТ // Гарант-Сервис, ООО НПП

УДК 338.1

Машкова А.М.
студент 4 курса
научный руководитель: Рахматуллина Ю.А., к.э.н.
доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ
Российская Федерация, г. Уфа

РОССИЯ – ДОЛЖНИК И КРЕДИТОР

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению России на международном рынке в качестве должника и кредитора. Россия одновременно является крупным должником и кредитором. Как кредитор, она сталкивается с неспособностью, а иногда нежеланием должников из числа развивающихся стран погашать свои обязательств, таким образом до сих пор держит на себе «клеймо» Советского Союза. Однако в качестве заемщика улучшает свое положение.

Ключевые слова: заемщик, кредитор, внешний долг, кредит, Парижский клуб.

Mashkova A. M.
4th year student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russian Federation, Ufa
Scientific supervisor: Rakhmatullina Yu. A.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russian Federation, Ufa

RUSSIA – THE DEBTOR AND THE CREDITOR

Abstract: the Article is devoted to Russia in the international market as the debtor and the creditor. Russia is both a major debtor and the creditor. As a lender, she faces a inability, and sometimes reluctance of indebted developing countries to repay their obligations, thus still holding the "stigma" of the Soviet Union. However, as the borrower improves his position.

Keywords: the borrower, the lender, external debt, loan, Paris club.

Из истории известно, что с появлением государства возникли и его потребности, которые надо финансировать. Это обусловило появление таких экономических категорий как государственные налоги, государственные доходы и расходы, бюджет. С развитием института государства расширялись и его функции, росли его потребности, что очень скоро привело к тому, что налоговых доходов стало недостаточно для покрытия государственных расходов. И государство стало прибегать к займам у монастырей, богатых феодалов, ростовщиков и т.д.[8,с.265]. По мнению историков, первый официальный кредит Россия взяла в 1769 году, этот кредит предоставили голландцы Екатерине II в размере 7,5 миллионов гульденов. Эти деньги были

необходимы для ведение Русско-турецкой войны. За последующие два с половиной века Российская империя заняла на рынке примерно 15 млрд. руб.

Во времена Советского Союза государство, как правило, существовало на собственные средства. Во время хрущевской «оттепели» Советский Союз взял первый внешний займ, однако деньги были небольшие. В следствии, внешний долг Советского Союза к началу 1980 годов не превосходил одного процента ВВП. Увеличение данного показателя начался уже в перестроечный период, и за 10 лет вырос более чем в 10 раз [4]. В 2006 году РФ погасила последние 21,3 миллиарда долларов, покрыв тем самым весь долг бывшего СССР.

Российский внешний долг в течении практически 12 лет постоянно рос и за данный период повысился практически на 600 миллиардов долларов. Пик пришелся на июль 2014 года, когда цифра достигла 732,7 миллиарда долларов (рис.1).

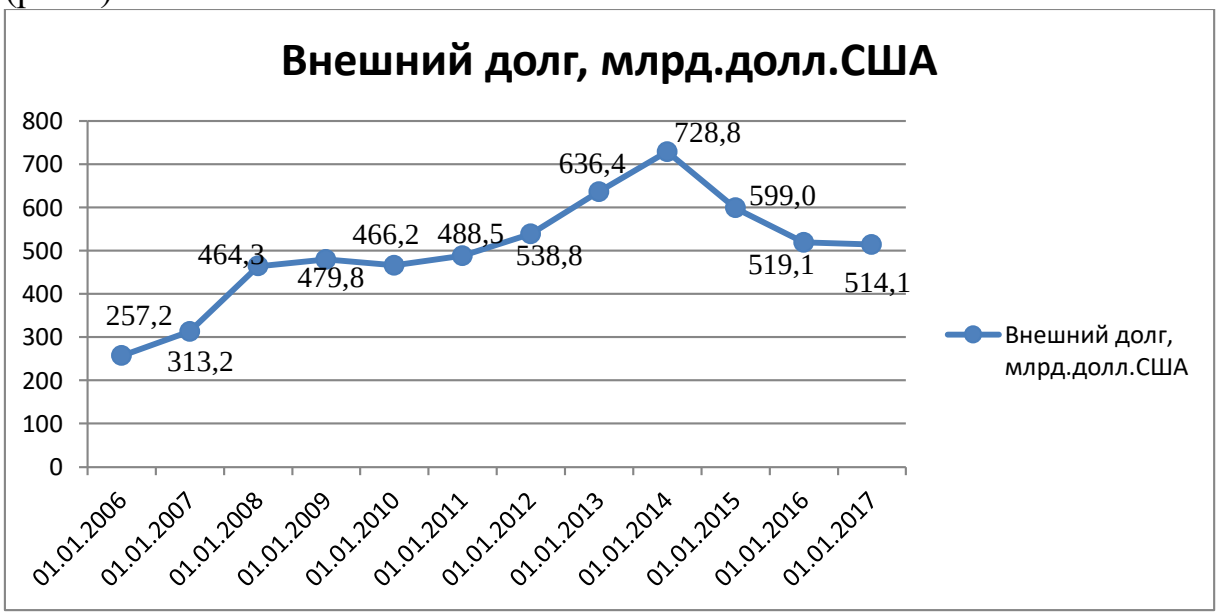


Рис.1. Динамика внешнего долга России за последние 11 лет (млрд. долл). *Источник: ЦБ РФ [6]*

Однако за последние три года внешний долг снизился на 30% до 537,5 млрд. долл США на 1.10.2017 года.

Выплат по внешним долгам становится все меньше с каждым годом. Так, в 2016 они были в два раза меньше, чем в 2015-м, что является положительным показателем.

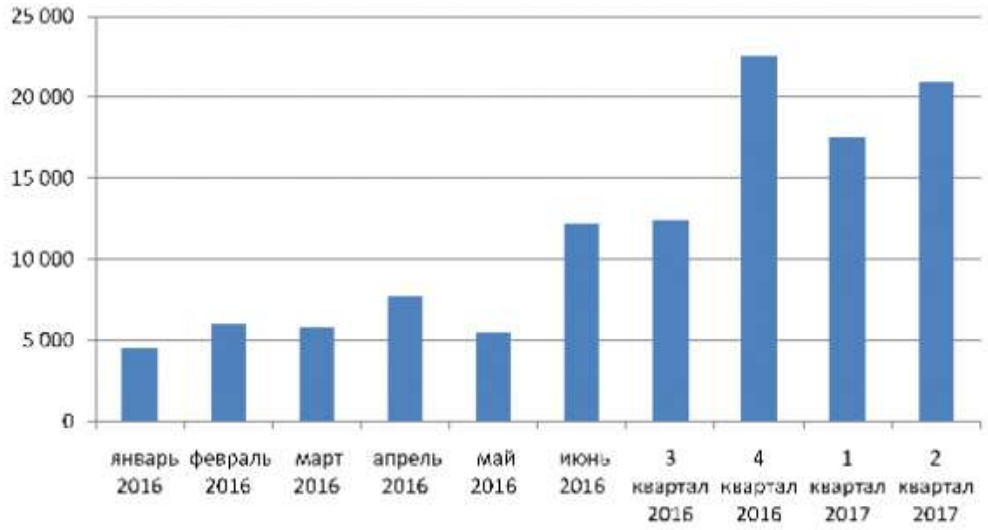


Рис. 2. Погашение внешнего долга РФ. *Источник: ЦБ РФ [6]*

Кроме того, что Россия всегда была заемщиком, она также являлась и кредитором. Советский Союз, чьи финансовые активы переняла Россия, давал кредиты развивающимся государствам как правило по идеологическим, общественно-политическим и военно-стратегическим мотивам, а не по экономическим мотивам. До 80% кредитов было сопряжено с экспортом советского оружия [5].

После окончания «холодной войны» и распада Советского Союза в 1992 г. прежние стратегические цели миновали. Однако, в это время у России появился интерес к возврату средств, которые он давал заемщикам. Но многие государства-должники просто прекратили признавать свои долги.

При такой ситуацией Россия в 1997 г. вступила в Парижский клуб в качестве государства-кредитора. Но в списке государств- должников России было большое количество развивающихся стран, которые имеют высокий уровень задолженности и низкий уровень развития. А по правилам Парижского клуба задолженности таких стран списываются в пределах 70-90%, а оставшийся долг погашается постепенно за 25-30 лет. Таким образом, в начале 2000 гг. Россия заняла одно из первых мест в мире по показателю соотношения списанных долгов к ВВП.

За минувшие два десятилетия наше государство простило своим должникам более 140 миллиардов долларов [5]. Мы простили 31,7 млрд. долл. Кубе; 21,5 млрд. долл. Ираку; 11,1 млрд. долл. Монголии; 11 млрд. долл. Афганистану; 10 млрд. долл. КНДР; 9,8 млрд. долл. Сирии; 9,53 млрд. долл. Вьетнаму и т.д.

По оценкам экспертов эти деньги можно было бы направить на то, в чем нуждается Россия. Например:

- проложить 83 тыс.км дорог (цена 1 км – 41 млн.руб., по данным «Финэкспертизы»), т.е. два раза заасфальтировать экватор;

- модернизировать ЖКХ более чем в половине субъектов России (по данным Счетной палаты для всей страны необходимо 6-7 трлн. руб.);

- освободить практически от всей налоговой нагрузки малый бизнес на

8,5 лет (каждый год малый бизнес приносит в бюджет 400 млрд. руб. налогов) [5];

- построить 68 млн. кв. метров жилья и переселить из неподлежащего для жизни жилья 1 миллион российских семей (в двухкомнатные квартиры площадью 60 кв. м со стоимостью 1 кв. м. – 50 тыс. руб.).

Но если возвратить долг в виде денег являлось практически невозможным из-за низкого уровня развития стран-должников, то можно было бы взять с них «натурой». Следующие варианты были предложены в газете «Аргументы и факты»:

1) Куба знаменита своими курортами и системой здравоохранения. На 31,7 млрд.долл. в течение 10 дней там могли бы отдохнуть 11,2 млн. россиян или каждый третий пенсионер;

2) Ирак - вторая в мире страна по запасам нефти. Мы простили ей долг в 2008 году, а за 7 месяцев 2009 г. Ирак заработал на экспорте нефти 20 млрд. долл. Так что этот долг можно было бы вернуть и в виде денег, а также потребовать взамен одно из месторождений нефти;

3) Монголия – страна, у которой 80% площади страны занимают пастбища, крупнейший экспортер мяса и крупного рогатого скота. Россия для своего сельского хозяйства могла бы потребовать 9 млн. коров (40 тыс.руб. – средняя цена одной коровы). Важно отметить, что нам не хватает именно тех пород, которые нам могла бы предоставить Монголия;

4) Вьетнам – страна, у которой одной из ключевых статей экспорта является кофе, и она занимает второе место в мире по его производству. В счет долга мы могли бы взять у этой страны 3 млн. 333 тыс. тонн кофе (цена 1 кг – немного больше 3 долл.). Также 14 млн. россиян могли бы провести 10 дней во Вьетнаме, т.е. все школьники России могли бы отдохнуть там на аникулах.

По оценкам экспертов, Российская Федерация может рассчитывать на платежи от стран - должников в размере не более 25 млрд. долл. в течение следующих 30 лет. В современных условиях предоставление новых кредитов зарубежным заемщикам связано с достаточно высокими рисками.

В заключение можно сделать выводы о том, что Россия до сих пор держит на себе «клеймо» СССР, об этом постоянно напоминают задолженности иностранных государств. Следует отметить, что Россия намного больше беспокоится о собственном международном положении, чем о своем государстве. Об этом свидетельствуют случаи, когда России предоставляла займы, когда в своей стране было достаточно отраслей, которым требовалась помощь. На этой стадии развития экономических отношений, необходимо пересмотреть систему кредитования или же разработать более современные и действенные схемы возврата, а не применять схемы советского периода.

Итак, как кредитор, Россия сталкивается с неспособностью и нежеланием возвращать долги от развивающихся стран-должников. В качестве кредитора она испытывает долговой кризис. А как должник

постепенно улучшает свое положение.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. Дата обновления: 30.09.2017. Доступ из системы «КонсультантПлюс»;
2. Ситников Р.И. Мировой опыт управления внешним долгом и его использование Россией: диссертация. Москва. 2016. 217 с.;
3. Голованов А.Р. Внешний долг России в 2016: кредитная история страны // Вопросы экономики и права. №5. 2016. С.181-186;
4. Чайников В.В., Гладышев Д.А. Внешний долг России: исторический и современный // Вестник российского нового университета. Серия: человек и общество. № 2. 2016. С. 7-15;
5. О.Крелин. Россия – международный кредитор. [Электронный ресурс]. URL: http://pandia.ru;
6. Статистика внешнего сектора. [Электронный ресурс]. Доступ с официального сайта Центрального банка РФ. URL: http://www.cbr.ru/statistics;
7. Гудкова Виктория. «Прощенные» деньги: что Россия могла бы получить за советский долг? // Еженедельник «Аргументы и Факты» № 10. 2015. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aif.ru/money/41183.
8. Рахматуллина Ю.А., Николаева Е.В. Финансы. Учебное пособие// Изд-во ГОУ ВПО УГАТУ, 2012.-337с.

УДК 336.717

Межевикина М.В.
студент 4 курса
кафедра экономики
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
научный руководитель: Раздроков Е.Н., к.э.н.
доцент
кафедра финансов и банковского дела
Россия, г. Ханты-Мансийск

АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ РОССИИ

***Аннотация**: в статье рассматривается формирование инвестиционного портфеля коммерческих банков, а также анализируется структура и динамика портфеля на рынке ценных бумаг.*

***Ключевые слова**: инвестиции, инвестиционный портфель, коммерческие банки, ценные бумаги, банковские операции*

Mezhevikina M.V.
4rd year student of the Department of Economics
Yugra State University
Russia, Khanty-Mansiysk
Scientific director: Razdrokov E.N.
candidate of economic sciences, associate Professor of the Department of finance and banking

ANALYSIS OF FORMATION OF THE INVESTMENT PORTFOLIO OF COMMERCIAL BANKS OF RUSSIA

***Abstract:** The article describes formation of the investment portfolio of commercial banks is considered and also the structure and dynamics of a portfolio on securities market is analyzed.*

***Keywords:** investments, investment portfolio, commercial banks, securities, bank operations*

Формирование инвестиционного портфеля банков занимает важное место в инвестировании, так как от него зависит доход и риски, связанные с получением этого дохода.

Актуальность темы обусловлена тем, что именно от выбора и структуры портфеля зависит выгодно проведение банком инвестиционных операций или нет.

Инвестиционный портфель должен обладать такими признаками, как ликвидность, доходность, срочность, возвратность. Также в инвестиционном портфеле нужно соблюдать определенный удельный вес каждой категории ценных бумаг в портфеле. [2, с.147]

Рассмотрим структуру вложений коммерческих банков в ценные бумаги.

Анализ состава и структуры вложений коммерческих банков в ценные бумаги представлен в таблице 1.

Таблица 1 – Состав и структура вложений коммерческих банков в ценные бумаги за 2014-2016гг. [3]

Ценные бумаги	2014		2015		2016	
	млн. руб	%	млн. руб	%	млн. руб	%
Всего	9 724 039	100,0	11 777 417	100,0	11 450 061	100,0
Долговые обязательства	7 651 441	78,7	9 616 006	81,6	9 365 634	81,8
Долевые ценные бумаги	488 713	5,0	295 228	2,5	357 447	3,1
Учтенные векселя	217951	2,2	203978	1,7	178023	1,6
Акции дочерних и зависимых акционерных обществ	1 365 934	14,0	1 662 205	14,1	1 548 957	13,5
из них: Акции дочерних и зависмых акционерных обществ-резидентов	503 437	5,2	535 581	4,5	401 427	3,5

Исходя из данной таблицы, за анализируемый период наиболее стабильными вложениями являются долговые обязательства. На протяжении последних трех лет они занимают наибольшую долю в структуре вложений, а именно около 80,7%в среднем. Вложения в долевые ценные бумаги имеют тенденцию снижения. Так доля вложений в долевые ценные бумаги в 2014г. составляла 5%, и к 2016г. сократилась на 2%. На постоянном уровне в структуре находятся акции дочерних и зависимых акционерных обществ. Их доля в портфеле ценных бумаг составила за последние три года около 14% в среднем.

Рассматривая динамику вложений в ценные бумаги, стоит обратить внимание на динамику вложений долговые обязательства и ценные бумаги, представленную на рисунке 1.

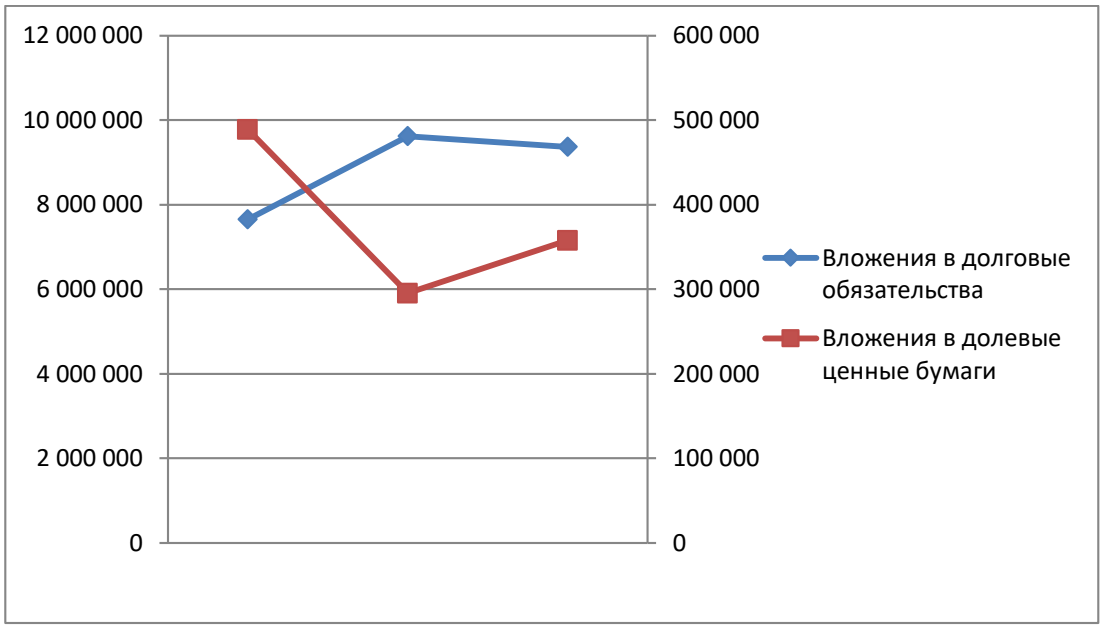


Рисунок 1 - Динамика объема вложения коммерческих банков России в ценные бумаги за 2014-2016гг. в млн. руб.

Исходя из данного графика, можно увидеть, что за последние 3 года очень скачкообразная динамика изменения вложений. За анализируемый период вложения в долговые обязательства увеличились до 9 365 млрд. руб. или на 22,4%, в то время как вложения в долевые ценные бумаги снизились до 358 млрд. руб. или на 26,8%. Это может быть связано с высоким уровнем инфляции, особенно в 2015-2016гг., а также нестабильностью российской валюты.

Рассмотрим детализированно динамику вложений коммерческих банков в долговые обязательства.

Таблица 2 – Динамика вложений коммерческих банков в долговые обязательства за 2014-2016гг. [3]

	2014	2015	2016	2016/2014
	млн. руб.	млн. руб.	млн. руб.	%
Ценные бумаги, приобретенные банками	9 724 039	11 777 417	11 450 061	117,8
Вложения в долговые обязательства — всего	7 651 441	9 616 006	9 365 634	122,4
В том числе:				
долговые обязательства Российской Федерации	1 268 375	2 546 474	3 360 677	265,0
долговые обязательства Банка России	0	0	0	-

долговые обязательства субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления	108 870	190 562	275 708	253,2
долговые обязательства, выпущенные кредитными организациями — резидентами	456 429	534 765	421 748	92,4
долговые обязательства, выпущенные нерезидентами	1 301 048	2 517 520	2 057 732	158,2
прочие долговые обязательства резидентов	666 449	1 210 310	1 412 797	212,0
долговые обязательства, переданные без прекращения признания	4 261 831	2 698 061	1 758 485	41,3
долговые обязательства, не погашенные в срок	5 197	6 139	14 634	281,6
переоценка долговых обязательств	-416 759	-87 824	63 853	-15,3

Из данной таблицы видно, что большими темпами растут вложения в долговые обязательства РФ, то есть в государственные ценные бумаги, это связано как раз с переориентаций инвестирования коммерческих банков. Долговые обязательства, непогашенные в срок увеличилась на 181,6%, что говорит о повышении рисков банковских операций в ценные бумаги. Увеличений вложений в долговые обязательства субъектов РФ свидетельствует о повышении привлекательности данных ценных бумаг для коммерческих банков. Переоценка долговых обязательств в 2014 году была отрицательной, возможно по причине кризисных явлений на рынке ценных бумаг, однако к 2016 году этот показатель увеличился и стал принимать положительное значение.

Рассмотрим динамику вложений в долевые ценные бумаги в таблице 3.

Таблица 3 – Динамика вложений коммерческих банков в долевые ценные бумаги за 2014-2016гг. [3]

	2014	2015	2016	2016/2014
	млн. руб.	млн. руб.	млн. руб.	%
Ценные бумаги, приобретенные банками	9 724 039	11 777 417	11 450 061	117,8
Долевые ценные бумаги — всего	488 713	295 228	357 447	73,1
В том числе:				
кредитные организации-резиденты	4 113	13 456	2 360	57,4
нерезиденты	84 504	51 375	46 817	55,4
прочие резиденты	197 775	139 313	160 092	80,9
долевые ценные бумаги, переданные без прекращения признания	124 840	10 609	18 500	14,8
переоценка долевых бумаг	-16 405	-21 160	19 964	-121,7

Из данной таблицы видно, что за последние три года на фоне общего роста ценных бумаг, приобретенных банками, вложения в долевые ценные бумаги сократились на 26,9%. Это означает, что привлекательность инвестирования в данный показатель снижается на рынке ценных бумаг. По всем статьям наблюдается снижение показателей. В целом динамика является отрицательной. Следует предположить, что снижение вложений долевых ценных бумаг может быть связано с рецессией Российской Федерации, которая продолжалась почти до 2017 года, так как только в сентябре 2017 года, власти опубликовали информацию о том, что Россия начинает выходить из рецессии в связи с повышением ВВП, а также с увеличением инвестиций.

На начало 2015 года переоценка долевых бумаг была отрицательной, в связи с кризисными явлениями, однако к 2017 году этот показатель стал положительным.

Далее, следует рассмотреть состав и динамику учтенных векселей в таблице 4.

Таблица 4 – Структура и динамика вложений коммерческих банков в учтенные векселя за 2014-2016гг. [3]

	2014	2015	2016	2016/2014
	млн. руб.	млн. руб.	млн. руб.	%
Ценные бумаги – всего	9 724 039	11 777 417	11 450 061	117,8
Учтенные векселя с номиналом в рублях — всего	188 737	130 257	131 281	69,6
в том числе				
векселя федеральных органов исполнительной власти и авалированные ими	0	0	0	-
векселя органов исполнительной власти субъектов РФ, местного самоуправления и авалированные ими	0	236	121	-
Векселя кредитных организаций-резидентов	129 280	52 998	41 277	31,9
векселя нерезидентов	11	2 330	2 330	21 181,8
прочие векселя резидентов	59 446	74 693	87 553	147,3

Рассматривая данную таблицу, можно провести аналогию с долевыми ценными бумаги. На фоне общего роста ценных бумаг, вложения в учтенные векселя снизились на 30%. Операции с векселями обычно являются традиционными у коммерческих банков, иными словами, они размещают свободные средства в векселя надежных векседателей. Также, обычно коммерческие банки больше вкладывают в векселя в периоды экономических кризисов, с целью использования векселей как инструменты расчетов. В связи с тем, что в 2015 году Россия находилась в рецессии, то можно предположить, что именно поэтому этот показатель был выше, чем на начало 2017 года.

Таким образом, можно сделать вывод, что в настоящее время банки, инвестируя свои средства в ценные бумаги, преследуют в основном одну цель, а именно обеспечить собственную ликвидность. Спекулятивные операции теряют свою привлекательность за счет большого риска потерь, а также нестабильной экономической устойчивости на рынке ценных бумаг.

Использованные источники:

1. О рынке ценных бумаг [Электронный ресурс].: Федеральный закон от 22.04.1996 N 39-ФЗ (ред. от 18.07.2017) – Режим доступа: Гарант \\garant: Консультант плюс \\pdc/edu.ugrasu\Kodeks.
2. Вешкин Ю.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка:

Учебное пособие [Текст] / Ю.Г. Вешкин, Г.Л. Авагян. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 432 с.
3. Центральный банк Российской Федерации [Электронный ресурс] - Режим доступа: *https://www.cbr.ru/* (Дата обращения: 25.11.17)

УДК 34

Мельникова Д.М.
студент гр. 380302-о14-ФМа
Гревцева Е.А., к.э.н.
доцент
Шахтинский институт (филиал)
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Южно-Российский государственный политехнический университет (НПИ) имени М.И. Платова"
Россия, г. Шахты

ПРОБЛЕМА ОПРЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: Государство осуществляет много функций. Одна из них финансовый контроль. Этот термин имеет множество понятий, но не одно из них не закреплено законодательством. И чем больше появляется понятий, тем больше возникает споров о том, каково же на самом деле определение финансового контроля.

Ключевые слова: Финансовый контроль, государство, правовой институт, государственные органы.

Melnikov D. M. student of gr. 380302-o14-FMA
Grevtseva E. A. associate Professor, Ph. D., associate Professor
Shakhty Institute (branch) of the Federal state educational institution of higher education "southern Russian state Polytechnic University (NPI) named after M. I. Platov"
Russia, Shakhty

THE PROBLEM OF THE CONCEPT OF OPEL FINANCIAL CONTROL

Abstract: the State exercises many functions. One of them is financial control. This term has a variety of panties, but none are rosy by law. And the more panties you receive, the more there is then about ka is actually a definition of financial control.

Key words: Financial control, state, legal institutions, governmental bodies.

Надзор за состоянием экономики, формированием социально-экономических процессов является значимой сферой деятельности по части управления. Один из аспектов такой системы выступает финансовый

контроль. Его суть заключается в содействии реализации финансовой политики государства, обеспечении развития и эффективного использования экономических ресурсов. Существует предположение, что при переходе к рынку важность финансового контроля ослабевает, в то время как в условиях рынка автоматически повышается контроль рублем. Исследование опыта государственного финансового контроля зарубежных стран демонстрирует неточность представлений о том, что в условиях рынка обязаны ослабевать контрольные функции страны.

На сегодняшний день в развитии российского общества вопрос определения понятия «финансовый контроль» считается крайне важным и требует незамедлительного принятия решения. Понятие финансового контроля не имеет единого значения и законодательного закрепления, что и порождает обширное количество точек зрения в российской науке по поводу его определения. Любая из них является познавательной, аргументированной и довольно увлекательной для рассмотрения и исследования.

Так, Д.В. Дементьев в своей книге «Бюджетная система РФ», говорит, что «финансовый контроль выявляет неудовлетворенные потребности и посредством системы управления влияет на их удовлетворение» [1]. Автор исследует неоднозначность термина «финансовый контроль» как в теории, так и на практике. По его мнению, такое разнообразие в понятии исходит от того, что финансовый контроль, который исходит от лица государства, представлен многоликим составом субъектов контроля. Несмотря на отлаженную работу системы контроля, единого определения для неё всё же нет.

Ялбулганов А.А. - доктор юрид. наук, зав. кафедрой Российского института интеллектуальной собственности (Москва) в своей статье «Финансовый контроль как правовой институт» считает, что сущность финансового контроля находит отражение в своих задачах. Он обеспечивает соблюдение действующего законодательства. Для того, чтобы контроль действовал необходима правовая регламентация всех аспектов контрольной деятельности. Так, не следует рассматривать финансовый контроль как способ обеспечения законности в финансовой сфере. С этой точки зрения, он содействует рациональному использованию финансовых ресурсов и устраняет препятствия в функционировании системы.

Е.Ю. Грачева определяет финансовый контроль как «регламентированная нормами права деятельность государственных, муниципальных, общественных органов и организаций, иных субъектов по проверке соблюдения законности всеми субъектами в процессе осуществления финансовой деятельности для достижения в обществе социально значимых целей и задач» [2, с.9]. Она полагает, что муниципальные и общественные учреждения могут осуществлять финансовый контроль наравне с государственными органами. Но предметом финансового контроля, согласно её мнению, считается только лишь проверка законности осуществления экономической деятельности.

Наиболее полное определение финансового контроля представлено А.Ю. Ильиным и М.А. Моисеенко в статье «Правовая доктрина финансового контроля». «Финансовый контроль можно определить как особую форму деятельности специально уполномоченных государственных органов и хозяйствующих субъектов, основанную на властных предписаниях правовых норм, направленную на проверку своевременности и точности финансового планирования, обоснованности и полноты поступления доходов в соответствующие фонды денежных средств, правильности и эффективности их использования, осуществление принудительных изъятий в бюджетную систему, установление оснований для применения мер ответственности за нарушение финансового законодательства» [3, с.17]. В данном определении можно увидеть общее представление финансового контроля.

Таким образом, всё определения и мнения о понятии термина «финансовый контроль» раскрывают его значения и помогают понять сущность. Многие не раскрывают всех деталей финансового контроля или предмета, где-то не подробно рассмотрены субъекты, некоторые наоборот раскрывают всю сущность процесса.

Основной проблемой является применение термина на практике. Это приводит к проблемам и ссорам между учеными. Существенно облегчить ситуацию поможет определение единого понятия термина «финансовый контроль» и закрепление его в нормативном акте. Это поможет финансовой системе легче разбираться с деталями процесса и увеличит эффективность деятельности в целом.

Использованные источники:

1. Дементьев Д.В. Бюджетная система Российской Федерации: учебник / Д.В. Дементьев. — М. : КНОРУС, 2016 — 332 с. — (Бакалавриат)
2. Грачева Е.Ю. Финансовое право 2-е изд., пер. и доп. Учебник для академического бакалавриата" — М. : Издательство Юрайт, 2015 — 587 с. — Серия : Бакалавр. Академический курс.
3. Статья: Правовая доктрина финансового контроля (Ильин А.Ю., Моисеенко М.А.) ("Финансовое право", 2014, N 4)
4. Ялбулганов А.А. Статья: Финансовый контроль как правовой институт Издательство: Юрист. Москва – 1999 – 50 с.

УДК 37.013.46

Меренкова А.О.
студент 5 курса
факультет начального, дошкольного
и специального образования
Медведева Н.А.
студент 5 курса
факультет начального, дошкольного
и специального образования
ФГБОУ ВО «Омский государственный
педагогический университет»
Россия, г. Омск

К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ

Аннотация: В статье авторы обосновывают необходимость формирования экономического воспитания младших школьников. Значительное внимание уделяется изучению потенциальных возможностей учащихся младшего школьного возраста и условиям для эффективности экономического воспитания. Уточняется межпредметная связь при экономическом воспитании младших школьников. Такой взгляд будет интересен специалистам в области начального образования, студентам педагогических вузов и колледжей.

Ключевые слова: экономические представления; младшие школьники; экономические понятия; экономические знания; экономическое воспитание; экономическое образование; направленность экономических знаний.

Merenkova A.O., student
5th year, Faculty of primary, pre-school and special education
FGBOU VO «Omsk State Pedagogical University»
Omsk, Russia
Medvedeva N.A., student
5th year, Faculty of primary, pre-school and special education
FGBOU VO «Omsk State Pedagogical University»
Omsk, Russia

ON THE QUESTION OF THE FORMATION OF ECONOMIC PERCEPTIONS IN PRIMARY SCHOOL CHILDREN

Annotation: In the article, the authors substantiate the need to create economic education for junior schoolchildren. Considerable attention is paid to studying the potential of junior school age and the conditions for the effectiveness of economic education. The interdisciplinary connection in the economic education of younger schoolchildren is specified. This view will be of interest to specialists in the field of primary education, students of pedagogical universities and colleges.

Key words: economic representations; younger schoolchildren; economic concepts; economic knowledge; economic education; economic Education;

orientation of economic knowledge.

Социально-экономические преобразования в государстве привели к изменению уровня жизни людей, что повлекло потребность адаптации личности к нынешним рыночным условиям, что вскоре повлекло за собой появление проблемы поиска результативного решения задач, увеличения качества экономического образования обучающихся, равно как одного из основных направлений совершенствования отечественного образования [1, С. 91].

Н.И. Белкина отмечает, что значимым фактором экономического образования человека считается экономическое воспитание. Такого рода позиции следуют многочисленные ученые Ю.К. Васильев, Г.Д. Глебова, Ф.П. Евсеенко, О.Н. Есина, Е.Н. Землянская, Т.М. Кондратенко, В.Е. Ковалева, М.А. Лобанова и другие. Например, Е.Н. Землянская утверждает, что в процессе экономического воспитания экономические знания преобразуются в убеждения и реализуются в действиях и поведении.

В связи с этим появляется потребность формировать у детей младшего школьного возраста познания об основах экономики и первоначальные экономические знания, умения и навыки, а также развивать психологическую готовность и высоконравственную устойчивость к вероятным социально-экономическим трудностям, какие в последующем могут быть связанны с безработицей, конкуренцией, сменой работы и профессии [2, С. 45].

За минувшие годы возросло число понятий, связанных с экономической жизнью. По нашему мнению, в современных условиях основа улучшения и формирования системы экономического образования в России базируется на создании экономических представлений.

В настоящий период требования к уровню экономической грамотности существенно увеличились, равно как для взрослых, так и детей. Поэтому начинать работу в данном направлении следует уже с младшего школьного возраста, чтобы учащиеся научились ориентироваться в труднейших экономических понятиях. В начальной школе не отводится специального учебного времени на изучение экономики, а степень экономического образования младших школьников и их умственное развитие зачастую не удовлетворяют современным запросам.

Потенциальные способности обучающихся младшего школьного возраста дают возможность осуществлять их экономическое воспитание. При направленном педагогическом руководстве этим процессом дети усваивают экономические определения в разных степенях: от представлений вплоть до осознания сути данных определений, обретают экономические умения допрофессионального характера, у них формируются такие качества личности, как расчетливость и дисциплинированность [1, С.102].

Экономические знания и умения, полученные обучающимися в начальной школе, позволяют целесообразно решать познавательные и практические задачи, считаются необходимой базой для развития

экономического образования и воспитания детей на последующих ступенях обучения.

Так, необходимо разработать соответствующие условия для эффективности экономического воспитания младших школьников:

— Насыщать уроки экономическими понятиями;

— Включать детей в разнообразные виды работы, из числа которых особое место занимает трудовая деятельность;

— Определить значимость семьи;

— Установить межпредметную взаимосвязь с опорой на личный опыт обучающихся;

— Формировать экономические понятия с опорой на нравственно-экономические качества личности младшего школьника [4, С. 113].

Отсюда следует, что элементарные представления младшие школьники могут приобретать о видах собственности, семейных доходах и расходах, карманных деньгах и оптимальном их расходовании, стоимости школьного имущества. Уместно уже в начальных классах начинать освоение ключевых терминов, составляющих суть экономики: деньги, товар, рынок, цена, торговля, собственность, производство и др.

В оценке сформированности экономических представлений младших школьников можно выделить три критерия:

1. Овладение комплексом экономических понятий, категорий, законов, общедоступных возрасту младшего школьника (ознакомление детей с простыми экономическими терминами);

2. Степень усвоения экономическими умениями, направленными на улучшение производства и труда, на приобретение наиболее высоких показателей в учебе, на активность при участии в ролевых и деловых играх;

3. Уровень сформированности экономически важных качеств личности.

Как видно, данные критерии определяют непосредственно экономическое содержание начального экономического образования. Из этого вытекает, что обучающиеся, чтобы понимать, для чего же им необходимы экономические знания, должны обладать умением:

— анализировать личные потребности;

— выделять ключевые и специальные потребности;

— определять источники удовлетворения разных потребностей;

— объяснять значимость труда в удовлетворении потребностей;

— анализировать возможности семейного хозяйства в удовлетворении потребностей;

— пользоваться деньгами;

— определять источники прибыли и затрат;

— совершать несложные покупки в магазине [3, С.72].

Проанализировав материалы учебников по основным дисциплинам начальной школы на основе учебно-методического комплекса «Школа

России», мы выяснили, что существенную поддержку в овладении младшими школьниками экономическими представлениями оказывают межпредметные связи. Рассматривая этот вопрос, можно прийти к заключению, что в начальной школе экономическое воспитание осуществляется на уроках по всем основным предметам. Экономические представления дети приобретают на уроках чтения, математики, окружающего мира, например:

— Литературное чтение: литературные произведения, сказки, басни, а также пословицы, поговорки;

— Математика: решение математических задач с экономическим содержанием; сравнение нескольких величин; нахождение части от числа и числа по его части; решение задач на сообразительность;

— Окружающий мир: природные ресурсы; потребности, необходимые для поддержания здоровья человека; обычаи и жизнь народов разных стран; государственный и семейный бюджет; города и страны [2, С. 46].

В заключении хотелось бы отметить, что на учебно-воспитательный процесс благоприятно воздействуют экономические представления: у обучающихся возникает устойчивый интерес в получении знаний, формировании умений по общеобразовательным дисциплинам, развивается речь, мышление, коммуникативные способности, ответственность за принятые решения, кроме того, учащиеся становятся более собранными, целеустремлёнными, бережливыми по отношению к школьному имуществу. Таким образом, внедрение экономических знаний содержит образовательное, развивающее и воспитывающее значение.

Использованные источники:

1. Горлач, Н.И. Экономическое образование и воспитание учащихся / Н.И. Горлач. – Киев, 2007. – 102 с.
2. Джигаева, Т.Е. Экономическое воспитание в начальных классах / Т.Е. Джигаева // Вектор науки ТГУ. Серия: Педагогика, психология. – 2015. – №2(21). – 44-47.
3. Землянская, Е.Н. Социализация младших школьников в процессе экономической подготовки / Е.Н. Землянская. – М.: МПГУ, 2006. – 235 с.
4. Юсупова, С.Г. Теоретические основы экономического воспитания младших школьников во внеурочной деятельности / С.Г. Юсупова. – М.: Пресс, 2014. – 146 с.

УДК 343.611.1

Милова И.Е., к.ю.н.
доцент, зав. кафедрой ОБЭП
Курбатов А.Д.
студент
Институт Права
ФГБОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА УБИЙСТВО ПО НАЙМУ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности уголовной ответственности за убийство по найму. Перечислены некоторые проблемы квалификации данного преступления.

Ключевые слова: убийство, убийство по найму, киллерство, уголовная ответственность.

Milova I.E.
candidate of jurisprudence, associate professor, head of the chair of the Department for Combating Economic Crimes
Samara State University of Economics
Russia, Samara
Kurbatov A.D.
Student of the Institute of Law
Samara State University of Economics
Russia, Samara

FEATURES OF CRIMINAL LIABILITY FOR MURDER BY HIRING

Annotation: *the article examines the specifics of criminal liability for murder by hiring. Some problems of the qualification of this crime are listed.*

Keywords*: murder, murder by hiring, killing, criminal liability.*

Убийство – одно из самых тяжких преступлений, при совершении которого наступают последствия, представляющие высокую общественную опасность, а именно утрата жизни человека. За последние 20 лет в массе совершённых преступлений убийство занимает одно из ведущих мест, что говорит о угрозе национальной безопасности страны и общественному порядку309.

Законодатель в статье 105 Уголовного Кодекса Российской Федерации от 13.06.1996 (ред. от 29.07.2017) убийством признаёт умышленное

[309] Жолдошалиев М.Т. Динамика убийств: индикатор угрозы в сфере национальной безопасности государства / М.Т. Жолдошалиев // Таврический научный обозреватель. – Ялта. – 2017. – № 1 (18). – С. 77-82.

причинение смерти другому лицу310. Также уголовным законодательством выделяются основные виды данного преступления, среди которых наибольшую общественную опасность представляют убийства по найму. Данное выделение неслучайно, поскольку степень негативного воздействия на общество здесь значительно выше, ведь лицо при совершении данного преступления руководствуется побуждением получить незаконную материальную выгоду или иное вознаграждение, а само убийство имеет прямой умысел и характеризуется жестокостью, профессионализмом, спланированностью, чёткой организацией и изощрёнными способами сокрытия следов (как правило, профессиональные киллеры не оставляют следов или вообще не находятся на месте совершения преступления, отсюда высокая сложность поисков исполнителя)311.

Убийство по найму можно охарактеризовать, как умышленное лишение жизни другого лица исполнителем в интересах и по поручению нанимателя с целью получения материального или иного вознаграждения. Данное преступление получило наибольшее распространение в криминальной экономической деятельности. Доказательством этого утверждения является факт того, что посредством этого преступления устраняются конкуренты либо деловые партнёры, что способствует решению возникающих в сфере бизнеса проблем. Существует множество примеров покушений и убийств известных чиновников, бизнесменов и общественных деятелей. В качестве примера можно привести заказное убийство политика Бориса Немцова, которое было осуществлено организованной группой по найму.

Ещё одним объяснением распространённости убийств по найму является факт того, что исполнитель напрямую не связан ни с жертвой, ни с заказчиком. К тому же, у нанимателя появляется алиби, ведь в момент совершения преступления он находится на большом расстоянии от этого места.

Пленум Верховного Суда Российской Федерации в своём постановлении от 27 января 1999 года изложил правила квалифицирования убийств по найму: исполнители, организаторы, подстрекатели и пособники несут ответственность, предусмотренную в пункте «з» части второй статьи 105 Уголовного Кодекса Российской Федерации, а также согласно положениям, закреплённым в соответствующей части статьи 33 Уголовного Кодекса РФ. Также следует отметить, что убийство по найму, или как его ещё называют, заказное убийство, было впервые предусмотрено именно в действующем уголовном законодательстве, что говорит о чётком определении состава преступления, ведь раньше подобного рода действия квалифицировались как убийство из корыстных побуждений.

---

[310] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru

[311] Яшин А.А., Кузьмин Р.П., Бебех А.Е. Проблема расследования заказных убийств (убийств по найму) / А.А. Яшин, Р.П. Кузьмин, А.Е. Бебех // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы IV Междунар. науч. конф. – Казань. – 2016. – С. 281-284.

В пункте «з» статьи 105 Уголовного Кодекса РФ предусмотрена ответственность не только за убийство по найму, но и за убийство из корыстных побуждений, следует различать эти два вида преступлений. Во-первых, в убийстве по найму преобладающим корыстным мотивом исполнителя является стремление получить определённое вознаграждение, а мотивы, возникающие из личных или иных отношений, отсутствуют. Во-вторых, личная заинтересованность в лишении жизни лица исходит от заказчика, а при убийстве из корыстных побуждений исполнитель действует по собственной инициативе либо по личной заинтересованности, не связаной с получением вознаграждения.

Существенная особенность убийств по найму заключается в том, что количество соучастников убийства по найму не может быть меньше двух. В любом таком преступлении есть как минимум два субъекта: заказчик убийства и непосредственно исполнитель, реализующий волю нанимателя за определённое вознаграждение312.

Субъектом убийства по найму является вменяемое физическое лицо, достигшее четырнадцатилетнего возраста. Вместе с тем в судебной практике бывают случаи, когда в качестве исполнителя нанимается лицо, не достигшее указанного выше возраста. В этом случае заказчики должны нести ответственность одновременно как исполнители и подстрекатели, а также подвергаться наказанию в соответствии со статьёй 150 УК РФ. Также в ряде дел об убийствах по найму исполнителями преступления являлись лица из стран бывшего СССР, что создавало препятствия в расследовании уголовного дела и розыске лиц, причастных к убийству, так как они после совершения преступных действий в кратчайшие сроки покидали территорию Российской Федерации.

Формой соучастия в убийствах по найму является сложное соучастие, то есть когда для каждого соучастника заранее определена его роль313. Например, у заказчика возник умысел совершить убийство по найму, после чего он самостоятельно либо через посредника ищет исполнителя или лицо, которое займётся организацией убийства. Таким образом, у заказчика и посредника на момент совершения преступления есть алиби, так как они находится на большом расстоянии от места убийства. Исполнители же, покидая место преступления, скрывают все следы, которые могут свидетельствовать против них, а пособник в последующем помогает исполнителям скрыться. Такая профессиональная организация преступления и чёткое распределение ролей соучастников способствует реализации преступного замысла и повышает шансы на избежание уголовной ответственности.

---

[312] Нелина А.С. Механизм совершения заказного убийства / А.С. Нелина // Актуальные вопросы права, экономики и управления: материалы Междунар. науч.-практ. конф. – Пенза. – 2016. – С. 74-81.

[313] Тюменцева А.А. Исследование статьи 105 УК РФ п. «з» / А.А. Тюменцева // Право, политика и современное общество: ценности, развитие и проблемы: материалы I Междунар. науч.-практ. конф. – Тольятти. – 2017. – С. 145-154.

Существует некая сложность квалификации убийства по найму специального потерпевшего, то есть лица с особым статусом. Если исполнитель осознаёт обстоятельство того, что он посягает на жизнь специального потерпевшего, то его действия, помимо статьи 105 УК РФ, должны квалифицироваться статьями 277, 295 и 317 Уголовного Кодекса РФ. Если же исполнитель не знает о истинных мотивах заказчика и личности жертвы, то его действия должны быть охарактеризованы лишь по статье 105, а вот заказчик будет подвергаться ответственности согласно статьям 277, 295 и 317 УК РФ, формой его соучастия будет сопомощничество в посягательстве на жизнь специального потерпевшего. Есть и ещё один случай, когда исполнитель не владеет информацией о признаках специального потерпевшего, однако знает о том, что лицо лишается жизни за служебную деятельность, то его действия будут представлять собой убийство по найму лица в связи с осуществлением служебной деятельности, что наказывается пунктами «б» и «з» части второй статьи 105.

В заключение следует отметить, что уголовная ответственность за убийство по найму предусматривается в статье 105 Уголовного Кодекса Российской Федерации в качестве квалифицируемого состава, что является не совсем удобным. На мой взгляд, следует выделить это преступление в отдельную статью, так как необходимо признавать в качестве основного признака не только стремление исполнителя получить за убийство какое-либо вознаграждение, но и отношения между заказчиком и исполнителем по поводу совершения преступления. Именно благодаря самостоятельному регулированию появится возможность более широкой квалификации действий нанимателя, ведь именно он является первичной фигурой, так как его мотивом является лишение жизни человека, а исполнитель всего лишь преследует цель получения вознаграждения за свою «работу».

Использованные источники:

5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // Информационно-правовой портал Консультант плюс. – Режим доступа. – URL: http://www.consultant.ru
6. Яшин А.А., Кузьмин Р.П., Бебех А.Е. Проблема расследования заказных убийств (убийств по найму) / А.А. Яшин, Р.П. Кузьмин, А.Е. Бебех // Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы IV Междунар. науч. конф. – Казань. – 2016. – С. 281-284.
7. Жолдошалиев М.Т. Динамика убийств: индикатор угрозы в сфере национальной безопасности государства / М.Т. Жолдошалиев // Таврический научный обозреватель. – Ялта. – 2017. – № 1 (18). – С. 77-82.
8. Нелина А.С. Механизм совершения заказного убийства / А.С. Нелина // Актуальные вопросы права, экономики и управления: материалы Междунар. науч.-практ. конф. – Пенза. – 2016. – С. 74-81.
9. Тюменцева А.А. Исследование статьи 105 УК РФ п. «з» / А.А. Тюменцева // Право, политика и современное общество: ценности, развитие и проблемы:

материалы I Междунар. науч.-практ. конф. – Тольятти. – 2017. – С. 145-154.

УДК 334

Минина Ю.А.
студент магистратуры
Чернышов Ю.Ю.
студент магистратуры
Донской государственный технический университет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
Россия, г. Шахты

РОЛЬ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРИ ОПТИМИЗАЦИИ ПОТЕРЬ В УСЛОВИЯХ РЕСУРСНЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ

Аннотация: статья содержит результаты оценки эффективности процессов внедрения инструментария бережливого производства в практику хозяйствования российских предприятий, обосновывается приоритетная важность управления персоналом, основанном на повышения степени вовлечённости сотрудников.

Ключевые слова: управление персоналом, бережливое производство.

Minin Yu.A.
master's students
Chernyshov Yu.Yu.
master's students
Don state technical university Institute of service and business
Russia, Shakhty

THE ROLE OF THE PERSONNEL MANAGEMENT SYSTEM WHILE OPTIMIZING LOSS IN THE CONDITIONS OF RESOURCE LIMITATIONS

Annotation: the article contains the results of assessing the effectiveness of the implementation processes of lean tools in the practice of managing Russian enterprises, justifying the priority importance of personnel management based on increasing the level of involvement of employees.

Key words: personnel management, lean manufacturing.

Современные условия хозяйствования характеризуется известными ресурсными ограничениями, как для коммерческих организаций [1, с. 229-232], так и для государственных учреждений [2, с. 314-325]. Следовательно, необходимы технологии обеспечивающие возможности роста продуктивности работы без серьёзных вливаний в виде инвестиционных ресурсов. Во многом общепризнанной практикой подобных организационных изменений является инструментарий философии бережливого производства. Суть которого заключается, как верно отмечает Акатьев Д.А. [3, с. 53-56], в обеспечении эффективного функционирования механизма подачи –

восприятия и внедрения кайдзен предложений в хозяйствующих системах и общественных институтах.

В связи с вышеотмеченных была проанализирована практика российских организаций, публично объявивших о перестроение производственных систем по принципам бережливого производства. Данная оценка заключалась в расчёте коэффициента парной корреляции региональной концентрации обозначенных предприятий и динамики производительности труда, характерных для этих регионов. Необходимо отметить, что за период 2009-2016 гг. никакой значимой зависимости по значениям упомянутых показателей не обнаружено, рассчитанных коэффициент парной корреляции составил -0,1184, при критическом уровне 0,3246. Следовательно, работа в границах региональной экономики бережливых организаций не стимулирует рост производительности труда.

Но, сопоставление динамики основных экономических показателей четырёх предприятий, случайным образом отобранных из совокупности, участвующей в корреляционном анализе, частично отражает факт положительного влияния использования инструментария бережливого производства (таблица 1).

Таблица 1 – Обобщение ключевых технико-экономических показателей, исследованных предприятий

Показатель		АО «САЗ»	ООО «Фабрика ангажемент»	АО «АМР»	АО «УМЗ»
Среднегодовые темпы роста	фондоотдачи	27,80%	-49,00%	15,80%	-21,20%
	коэффициента оборачиваемости	10,00%	9,20%	28,90%	1,60%
	Затрат на один рубль продаж	4,50%	3,80%	-4,10%	1,20%
Разность значений рентабельности за крайние точки периода	Рентабельность деятельности	-6,90%	-0,50%	14,30%	-4,90%
	Рентабельность активов	-24,40%	-2,30%	11,30%	-38,60%

При этом значения рентабельности показывают, что использование инструментария бережливого производства не даёт результатов в краткосрочном периоде. Да и в целом, отмеченная взаимосвязь выглядит неоднозначной, получается, что признанные во всём мире методы устранения потерь, позволяющие повышать конкурентоспособность при оптимизации финансирования, в российских условиях не обеспечивают ожидаемый рост эффективности. Это может быть обусловлено особенностями организационной культуры персонала, препятствующей внедрению изменений [4, с. 79-84; 5, с. 94-103; 6, с. 124-128].

Представление о важности сложившийся организационной культуры можно понять, проанализировав типовую схему поэтапного внедрения

инструментария бережливого производства в практику функционирования предприятий (рисунок 1).

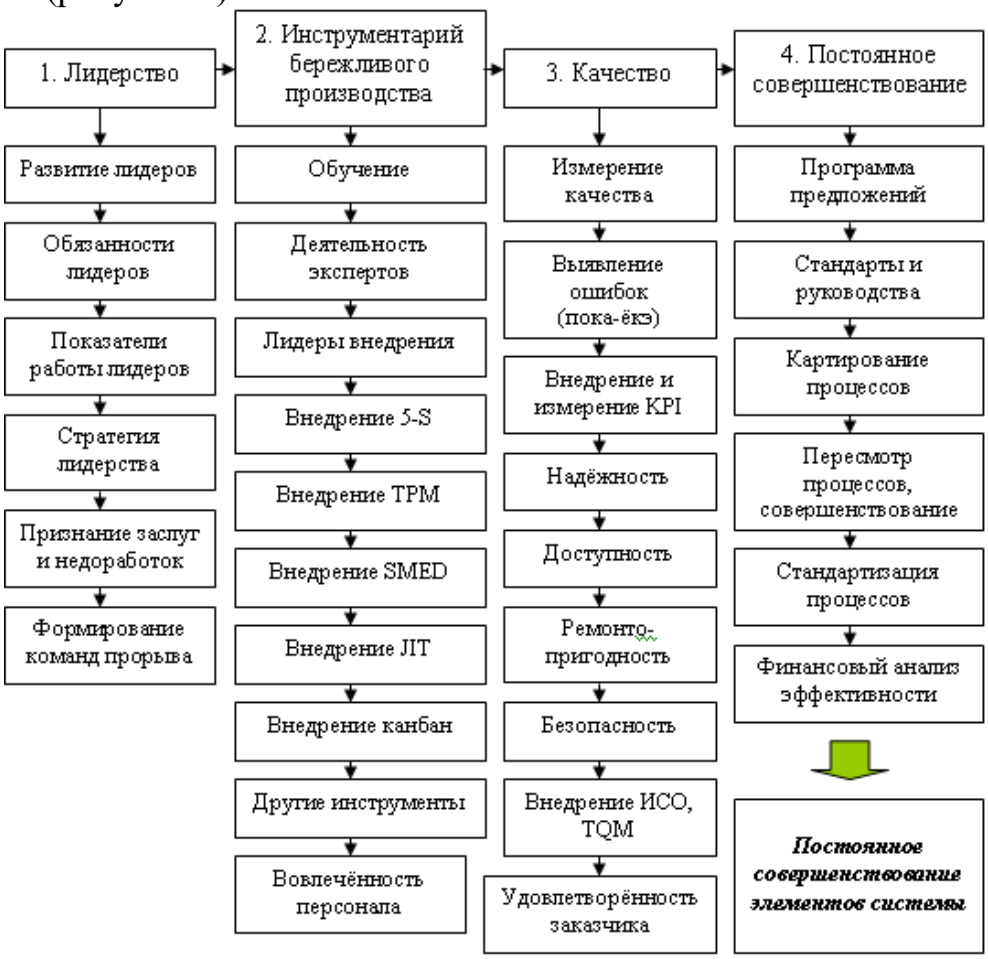


Рисунок 1 – Типовая схема поэтапного внедрения инструментария бережливого производства

В рамках схемы проиллюстрированной на рисунке 1, организационная культура практически полностью определяет эффективность первого этапа внедрения концепции бережливого производства, формируя или блокируя возможности обеспечения вовлечённости персонала. Последний элемент системы управления персоналом является ключевым для проведения организационных изменений (рисунок 2).

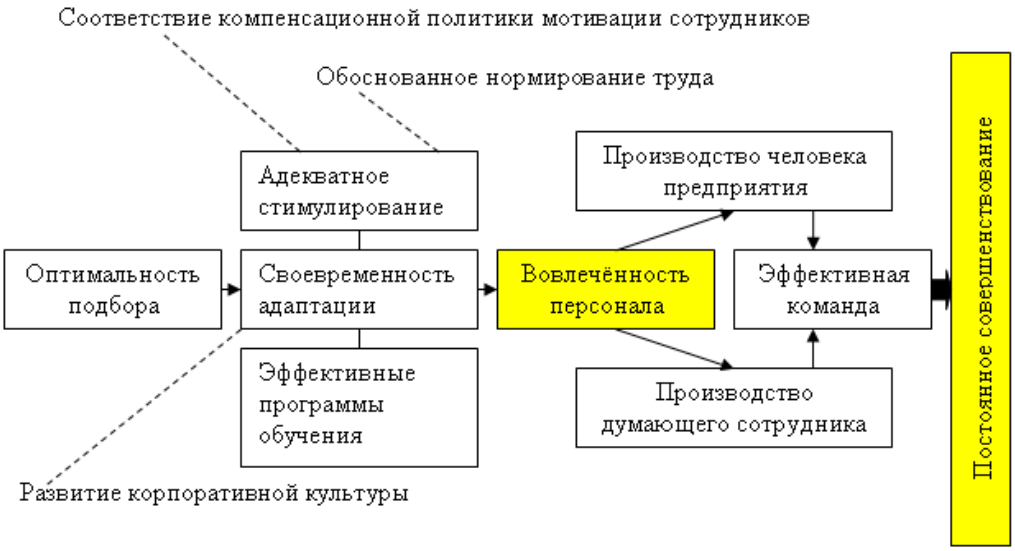


Рисунок 2 – Роль вовлечённости персоналии при организационных изменениях по внедрению инструментария бережливого производства

В модели показанной на рисунке 2, вовлечённость в конечном итоге создаёт возможности для постоянного совершенствования, для появления организационной культуры кайдзен. Поэтому необходимы процессы по регулярной диагностики организационной культуры, по её изменению посредством подбора, адаптации, обучения, нормирования и стимулирования труда. Причём последнее может позиционироваться важнейшим фактором, повышающим степень вовлечённости персонала [7, с. 74-79].

Использованные источники:

5. Васенев, С.Л. Муниципальные кластеры традиционной экономики / С.Л. Васенев // Terra Economicus. – 2008. – Т. 6. – № 4-4. – С. 229-232.
6. Чернышев, Ю.Ю. Параметрические характеристики системы управления персоналом государства как институционального субъекта экономики / Ю.Ю. Чернышев. – Сб. матер. V Междунар. науч.-практ. конф. Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования. 2016. – С. 314-325.
7. Акатьев, Д.А. Алгоритм анализа эффективности кайдзен-предложений как элемент стимулирования труда на предприятиях сферы информационных технологий (ИТ) / С.Л. Васенев, Д.А. Акатьев // Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. – 2014. – №3 (14). – С. 53-56.
8. Елисеев, И.А. Оценка влияния корпоративной культуры на эффективность деятельности промышленного предприятия / И.А. Елисеев, С.Л. Васенев // Молодежный научный форум: общественные и экономические науки. – 2016. – № 5 (34). – С. 94-103.
9. Гапонова, А.Ю. Оценка влияния субкультурного пространства корпоративной культуры организации на эффективность процесса разработки и принятия управленческих решений / А.Ю. Гапонова, С.Л. Васенев // Science

Time. – 2016. – №12 (36). – С. 124-128.
10.Елисеев, И.А. Развитие корпоративной культуры промышленных предприятий в рыночных условиях / И.А. Елисеев, С.Л. Васенев // Молодежный научный форум: общественные и экономические науки. – 2016. – №3 (32). – С. 79-84.
11.Васенев, С.Л. Исследование эффективности экономического стимулирования труда в современных российских условиях / С.Л. Васенев, Т.А. Васильева, Р.А. Корнеев // Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. – 2016. – № 1 (20). – С. 74-79.

УДК 331.1

Миронова Д.В.
магистрант 3 курса
магистерская программа «Внутренний контроль и аудит»
Саратовский социально-экономический институт
РЭУ имени Г.В. Плеханова
научный руководитель: Ефимова С.Б., д.э.н.
профессор
Россия, г. Саратов

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАСХОДОВ НА ОПЛАТУ ТРУДА

Аннотация. В последнее время в отечественной и мировой литературе по экономике большое внимание уделяется такому направлению учета как управление затратами. В связи с этим часто используется понятие эффективности расходов на заработную плату. В данной статье рассмотрена сущность понятия «эффективность расходов», а также отражена структура оценки эффективности расходов на оплату труда, которая позволяет определить взаимозависимость размера заработной платы и результата труда.

Ключевые слова: заработная плата, управление, эффективность, эффективность расходов.

Mironova D.V., Master of 3 course
of the master's program "Internal control and audit"
Saratov Social and Economic Institute Plekhanov,
Russia, Saratov city
Scientific adviser:
Efimova S.B., Doctor of Economics, Professor

ACCOUNTING AND EVALUATING THE EFFICIENCY OF EXPENDITURE FOR PAYMENT OF LABOR

Annotation. Nowadays there is a careful attention to a cost management in national and world literature. Consequently, we often use a term labour cost effect. In this article a term «Cost effect» was researched and a structure of cost effectiveness of job compensation was analyzed. This examination of labour cost

effect defines a relation between a size of salary and a quality of labour.
Key words: salary, labour cost, management, efficiency, labour cost effect.

Резкий подъем экономики, усиление конкурентных отношений, рост промышленности и развитие хозяйственных связей, которые происходили в первой половине XX в., обострили потребность в обновлении управленческих инструментов предприятий и формировании системного обеспечения информированием деятельности менеджеров. Таким механизмом стал управленческий учет, который постепенно выделился из традиционной системы бухгалтерского учета. Управленческий учет включает в себя не только процессы сбора и хранения информации о деятельности организации, но и ее оценку и анализ, благодаря которым возможно осуществлять оперативное управление организацией, способствующее достижению наиболее рационального уровня доходов в стабильном финансовом состоянии предприятия.

Одна из главных задач управленческого учета – это управление расходами и себестоимостью. Затраты на трудовые ресурсы составляют важный элемент расходов предприятия, включаемых в себестоимость продукции. Поэтому система оплаты труда может оказывать существенное влияние на финансовое положение предприятия, а именно на размер и динамику финансовых результатов. Расходы по оплате труда в себестоимости продукции склонны к тенденции роста, так как внедрение новых технологий вызывает необходимость привлечения высококвалифицированных специалистов, которые претендуют на более высокую заработную плату [1]. Кроме того, большое значение уделяют обучению работников в целях повышения их профессиональных умений. Благодаря этому значительную роль приобретает управление расходами на оплату труда, их контроль, а также оценка эффективности этих расходов.

Понятие «эффективность» является сложным и многогранным явлением, характеризующееся определенной оценкой и критериями. В широком смысле данное понятие означает получение лучшего результата по сравнению с аналогичными объектами, которые принимаются за эталон или базу сравнения [3]. В теории управления понятие «эффективность» заключается в конечном количественном результате хозяйственной деятельности предприятия.

Расходы на оплату труда представляют собой неотделимую часть системы управления персоналом организации, которая, в свою очередь, является важной частью системы внутрифирменного управления. Следовательно, эффективность расходов на оплату труда взаимосвязана с эффективностью всей деятельности организации. Многие исследователи характеризуют понятие эффективности экономических систем как процесс трансформации имеющихся ресурсов в результаты. Иными словами, организация представляет собой инструмент или средство преобразования ресурсов для достижения результатов.

Так как расходы на оплату труда относятся к экономической или финансовой категории, которая отражает взаимосвязь экономического эффекта и затрат, то наиболее часто под эффективностью затрат на оплату труда понимают именно экономическую эффективность [2].

В связи с тем, что процесс преобразования ресурсов должен приводить к получению ожидаемых результатов и достижению поставленных целей, оценка эффективности расходов на оплату труда крайне необходима. В случае, если ожидаемые для предприятия результаты достигаться не будут или их уровень будет недостаточным, даже при максимальных затратах, находящихся в распоряжении организации ресурсов, функционирование системы будет нарушено и приведет к ее неизбежному распаду. Именно поэтому необходимо постоянно проводить оценку эффективности расходов на оплату труда. Важность оценки расходов данной категории обусловлена также их значительной долей в общем объеме расходов.

Оценка эффективности использования средств на оплату труда направлена на решение следующих задач:

- ввести наиболее целесообразные формы оплаты труда;
- определить наиболее оптимальную численность сотрудников, организационную структуру в целях сокращения объема трудовых затрат;
- изучить все расходы предприятия на содержание сотрудников по основным элементам расходов на оплату труда, социальным и поощрительным выплатам и другим;
- выявить и исследовать темпы роста заработной платы по сравнению с производительностью труда работников;
- определить резервы для повышения эффективности использования средств на содержание трудовых ресурсов;
- осуществлять полный контроль за использованием средств на оплату труда сотрудников и правильностью их распределения на затраты предприятия.

В основу показателей оценки эффективности расходов на оплату труда должны быть положены следующие положения:

- эффективность расходов на оплату труда должны выражаться в количественном измерении, учитывая все факторы, которые формируют уровень эффективности. Это позволит адекватно измерить влияние каждого фактора на результаты деятельности организации.;
- показатели эффективности затрат на оплату труда должны выражаться в единицах, которые позволят соотносить их в межрегиональном и межотраслевом разрезе. При оценке рациональности использования предприятием средств на трудовые ресурсы их сравнивают с нормативными, плановыми показателями, а также с худшими и лучшими показателями в различные периоды отчетного или базисного года. Сопоставляя разные показатели с показателями других организаций можно делать выводы о свершившихся хозяйственных операциях и правильности принимаемых управленческих решений;

- показатели эффективности затрат на оплату труда должны отражать динамику заработной платы и процесса производства. Рост производительности труда способствует повышению его оплаты, а, в свою очередь, повышение уровня оплаты труда создает реальные предпосылки росту его производительности и мотивации.

Показатели эффективности затрат на оплату труда можно разделить на следующие группы:

1. анализ использования фонда заработной платы;
2. анализ эффективности использования рабочей силы;
3. анализ экономической эффективности заработной платы.

Заработная плата всех работников организации в сумме представляет собой такой показатель как фонд заработной платы, который занимает значительную долю в расходах организации. Анализ и контроль использования фонда оплаты труда заключается в процессе выявления возможностей его экономии за счет роста производительности труда. Итогом этого направления анализа становится определение направления оптимизации фонда оплаты труда и выявление его резервов. В первую очередь необходимо определить абсолютное и относительное отклонение его фактической величины от плановой.

Абсолютное отклонение – разность между использованными средствами на заработную плату и базовыми в целом по организации, отдельным категориям работников, отдельным подразделениям. При расчете абсолютного отклонения не учитывают изменения объема производства, поэтому по нему нельзя делать выводы о перерасходе или экономии фонда заработной платы.

Относительное отклонение представляет собой показатель, характеризующий разность между фактически начисленной суммой заработной платы и базовым фондом, который скорректирован на индекс объема производства.

Важное значение в анализе использования фонда зарплаты анализ средней заработной платы работников, ее изменение, а также анализ информации о факторах, которые определяют ее уровень. Особое внимание уделяется исследованию причин изменения средней заработной платы в целом по предприятию, подразделениям и должностям. При этом необходимо учитывать, что среднегодовая зарплата исчисляется в зависимости от количества отработанных дней каждым сотрудником, среднечасовой зарплаты и средней продолжительности рабочего дня.

Влияние факторов на изменение среднегодовой заработной платы в целом по организации и по отдельным категориям работников можно рассчитать способом абсолютных разниц.

В процессе анализа необходимо установить соотношение между темпами роста средней зарплаты и производительностью труда. Для получения максимальной прибыли и рентабельности, для расширения воспроизводства очень важно, чтобы темпы роста производительности труда

опережали темпы роста его оплаты. При несоблюдении этого соотношения произойдет перерасход фонда заработной платы, увеличится себестоимость продукции и минимизируется сумма прибыли.

При анализе эффективности рабочей силы используются такие показатели как выручка на одного работника и прибыль на одного работника.

Одним из показателей эффективности работы всей организации является расчет годовой выручки на одного работника, для расчета которого общая выручка делится на количество сотрудников. Важно отслеживать динамику этого показателя и сравнивать с отраслевыми конкурентами.

Прибыль на одного работника рассчитывается путем деления суммы прибыли до уплаты налогов на среднее количество сотрудников. Чем меньше количество работников в организации, тем больше прибыли приходится на одного сотрудника, что является свидетельством повышения эффективности использования рабочей силы.

Показатель экономической эффективности зарплаты рассчитывается путем сопоставления индекса средней реальной заработной платы и индекса средней производительности труда. Таким образом, показатель характеризует на сколько процентов изменяется зарплата при увеличении производительности труда на 1%. Если показатель экономической эффективности зарплаты в организации меньше 1, это означает, что вслед за производительностью труда растет и заработная плата, но медленными темпами. То есть прирост товарной массы более высокий чем прирост денежной массы, а это может способствовать снижению цен на товары.

В случае, если показатель экономической эффективности заработной платы в организации больше единицы, то наблюдается обратная ситуация. В данном случае будет происходить повышение уровня цен на товары и через промежуток времени на аналогичную сумму можно будет приобрести меньше товаров, чем прежде.

Стабилизация предложения и спроса происходит, если показатель экономической эффективности зарплаты равен 1. В данной ситуации при возрастании производительности труда на 1% и при сохранении количества сотрудников на постоянном уровне, реальная заработная плата вырастет также на 1%.

Таким образом, следует отметить, что в ходе исследования было сформулировано и проанализировано понятие «эффективность», а также представлены основные задачи, которые необходимо решить при оценке эффективности использования средств на оплату труда. Рассмотрены основные положения, которые должны быть включены в основу разработки показателей оценки эффективности расходов на оплату труда. Кроме того, определены основные группы, по которым могут быть распределены показатели эффективности затрат на оплату труда. Можно сделать вывод о том, что для получения максимальной прибыли организации главной задачей в управленческом учете по заработной плате является контроль за соотношением темпа роста средней зарплаты и производительностью труда.

Очень важно, чтобы темпы роста производительности труда опережали темпы роста его оплаты.

Использованные источники:

1. Кравченко, В.А. Оценка влияния организационной культуры на эффективность и конкурентоспособность предприятия / В.А. Кравченко, В.Г. Никифоренко // Бизнес информ. – 2012. - №10. – С.260-263.
2. Сидоркина, С.В. Формирование и оценка эффективности затрат на персонал организации : автореф. дис.: 08.00.05 / С.В. Сидоркина – М., 2013. – 34 с.
3. Соловьев, В.С. Теория социальных систем: в 3 т. Т.3. Теория экономики социальных систем / В.С. Соловьев. – М. : Юрайт, 2013. – 342 с.

УДК 658.14.012.22

Митина М.Ю.
студент
ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный университет экономики и управления»

ОСОБЕННОСТИ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАПОВ

Аннотация: В данной статье рассмотрена проблема поиска источников финансирования для стартапов. Проанализированы источники привлечения финансов, их положительные и отрицательные черты. Выявлена зависимость источников финансирования от этапа развития бизнеса.

Ключевые слова: финансирование, стартап, краудфандинг, инвестиции.

Mitina M., student
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

FEATURES OF FINANCING START-UP SOURCES

Abstract: The article deals with the problem of finding sources of financing for start-ups. The author analyzes the sources of attracting finances, their positive and negative features. The author brings out the dependence of sources of financing on the stage of business development.

Key words: financing, start-up, crowdfunding, investment.

За последние 10 лет слово «стартап» превратилось из странного и не всем понятного определения, в модную популярное слово, оно переросло из теоретического понятия в современную концепцию видения бизнеса.

Стартап (startup company, букв. стартующая фирма) – это компания с короткой историей операционной деятельности, т.е. компания, которая осуществляет деятельность на рынке сравнительно недавно, как правило, это компании, которые осуществляют свою деятельность в новом сегменте рынка, либо в наукоемких, инновационных отраслях.

Отличительной особенностью стартапа является новизна товаров, т.е. для обычного бизнеса (например, торговля стульями) можно просчитать спрос, потому как товар уже присутствует на рынке, в то время как для совершенного нового товара необходимо определять целевую аудиторию, прогнозировать реакцию потребителей.

Средний возраст создателей стартапов 25-27 лет, поэтому по большей части у них нет достаточных средств для наращивания мощностей, для развития продукта и его повсеместного внедрения.

Значимость изучаемой темы состоит в том, что для создания стартапа необходима не только инновационная идея, но и теоретическая база в виде набора методов для привлечения финансов в собственный проект.

На данный момент необходимо систематизировать имеющиеся методы финансирования стартапов и на их основе выбирать оптимальный способ финансирования для конкретного проекта.

Основные стадии развития стартапа:

Первая стадия – посевная, когда появляется идея, формируется команда, проводится анализ ниши, формулируется техническое задание, концепция ведения бизнеса, бизнес-план, определяется уровень возможного дохода, разрабатывается прототип (модель) продукта, проводится его тестирование. На данном этапе появляются первые потребители, ожидающие выхода проекта. После этого

На этом посевная стадия завершается, и проект переходит к запуску стартапа - **startup stage**.

Созданный продукт начинает функционировать, возникают такие вопросы, как урегулирование юридических аспектов, регистрации бренда и прочее. Здесь определяется доля, которой подтверждается готовность поделиться с инвесторами при их привлечении. Её размер должен составлять 15-25%, более крупная доля может лишить стартап шансов на успех и жизнеспособность в будущем [5].

Вторая стадия - рост и расширение. На этом этапе объединены growth stage и expansion stage (англ. стадия роста и расширения), так как они во многом сливаются, перетекая одна в другую. Проект набирает обороты, занимает выбранную нишу и начинает приносить первые доходы. Затем проект начинает расширяться — доходы становятся стабильными, число операций растет, позиции укрепляются, а бизнес-процессы отрабатываются.

Третья стадия развития стартапа - **стадия выхода**.

Данную ступень можно назвать последней в развитии стартапа, после чего начинается обычный бизнес. На текущей стадии фирма перестает быть стартапом, так как у неё уже есть штат опытных сотрудников, хорошо отработанные процессы и операции, из бизнеса выходят инвесторы, вложившие свои средства на первоначальных этапах. Это осуществляется либо перепродажей компании, либо размещением акций бренда на бирже, или выходом на IPO (Initial Public Offering, англ. первая публичная продажа акций) [4].

Таким образом, можно определять какой вид финансирования подойдет для определенного этапа.

На первой и второй стадиях существуют несколько способов нахождения необходимых денежных средств.

Первый способ – это краудфандинг (биржа стартапов). От английского crowd (толпа) и funding (финансирование) «финансирование толпой». Если немного адаптировать эту фразу под русский язык, то получается «коллективное финансирование». Краудфандинг – массовый сбор денежных средств для определенного проекта, который осуществляется на специальной интернет - площадке, когда держатели берут определенную сумму за размещение своего проекта. Данный метод один из самых доступных для начинающих бизнесменов.

Краудфандинг имеет три вида:

- reward crowdfunding - доноры (те, кто жертвуют деньги) получают определенный подарок или копию товара за свой вклад;
- equity crowfunding, который предполагает приобретение ценных бумаг компаний, но он не гарантирует донорам получения прибыли, все риски ложатся только на инвестора;
- debt crowdfunding, донор, выступая в роли инвестора, вкладывает свои средства в проект, обещающий ему либо возврат инвестиций, либо долю в проекте, и, соответственно, прибыль.

Из первого способа происходят следующие виды финансирования: краудлендинг и краудсейл.

Особенностью краудлендинга (от англ. crowd – толпа, народ и lending – кредитование) является то, что в роли кредитора выступает не финансовая организация, а физическое лицо или группа лиц. Для донора это выгодное вложение средств, так как процентные ставки по сравнению с банковскими депозитами ощутимо выше. Для заемщика выгодна процентная ставка, так как она значительно ниже в сравнении с микрокредитами.

Краудсейл отличается тем, что в процессе первого аукциона инвесторы получают криптоакции новой компании, представленные в виде специализированных токенов. В будущем они позволят получать прибыль от доходов стартапа [1].

Несмотря на преимущества краудфандинга, данные площадки имеют ограничения на некоторые виды проектов, поэтому второй способ привлечения финансов в стартап – нетворкинг.

Под этим понятием подразумеваются профилирующие конференции и мероприятия, направленные на изучение перспективных проектов. Участие может принять любая компания, чувствующая потенциал в своем стартап-проекте. В подобных отраслевых конференциях и форумах, кроме стартаперов, участвуют также инвесторы. Они смотрят презентации, предлагаемые участниками, высказывают свое мнение о достоинствах и недостатках проекта, а также заключают сделки с будущими партнерами.

Третий способ – это сотрудничество с бизнес-ангелами.

Бизнес-ангелами являются частные лица, которые вкладывают деньги в развивающийся бизнес на раннем этапе. Отличие бизнес-ангелов от краундандинга заключается в том, что они используют такой механизм инвестирования, при котором финансирование предоставляется на длительный (3-7 лет) срок, без залогов и гарантий, за долю (пакет акций) в компании. Входящий в капитал компании бизнес-ангел обычно получает место в совете директоров и возможность блокировать решения основателей, которые сочтёт неразумными [6].

Если у начинающих предпринимателей нет желания делиться существенной долей в бизнесе, то существуют ещё несколько вариантов получения денежных средств на свой проект.

Воспользоваться можно программой бизнес - акселераторов. Основная задача акселераторов – ускоренное доведение проектов ранних стадий до первого инвестора. Обычно акселератор предоставляет своим резидентам безденежную помощь: помещение с коммуникациями и офисным оборудованием, собственные знания (некоторые акселераторы дают небольшие стартовый капитал). Самая главная его задача – привлечь своим резидентам инвесторов, а затем «выйти» из проекта, окупив все затраты. Акселератор берет за свои услуги долю в стартапе (около 3 – 7%).

Кроме этого, можно использовать собственные накопления, а также накопления друзей и родственников. В английском языке закрепилось сокращение 3 F, описывающее первых инвесторов большинства стартапов — friends, family and fools (с англ. — «друзья, семья и дураки»).

Возможно принять участие в грантовых конкурсах региона или страны. Существует ряд местных, региональных и национальных конкурсов грантов, поддерживающих начинающих предпринимателей, для участия в которых необходим только детализированный и четко проработанный план проекта.

После прохождения первых двух стадий, стартап постепенно занимает выбранную нишу и ставит перед собой цель увеличить намеченную на начальном этапе долю на рынке. Для этого предпринимателям необходимо финансирование, которое сможет вначале покрыть убытки расширения производства.

Первым и самым распространенным считается привлечение инвестиций. Для получения денежных средств от венчурного фонда компания уже должна находиться на определенном этапе развития, обладать надежной репутацией и иметь конечную версию продукта.

Большую роль играет ее место на рынке. Источником средств венчурных фондов становятся денежные средства их вкладчиков, то есть страховых компаний, частных лиц, а также пенсионных фондов. Но они предпочитают стартапы, отличающиеся средней долей риска [3].

Вторым способом финансирования можно назвать – «безденежное финансирование», т.е. получение отсрочки по кредиторской задолженности перед поставщиками. Данный тип финансирования предполагает, что стартап уже сотрудничает с компаниями, которые предоставляют им материалы для

изготовления продукции. Поэтому создатели стартапа могут договориться с поставщиком и провести оплаты после выхода продукции, т.е. в какой-то степени фирма-поставщик профинансируют расширение производства.

Ещё одним «безденежным финансированием» можно назвать лизинг.

В некоторых случаях для расширения производства фирме не обязательно приобретать основные средства труда, их можно арендовать у лизинговой компании, а затем, при появлении собственных денежных средств - их выкупить.

Ещё одним вариантом является кредитование, но банки являются наименее склонными к риску источниками инвестиций, поэтому в качестве гарантии платежеспособности заёмщик обязан предоставить информацию о состоянии активов (недвижимости или другого имущества), а также о наличии постоянного заработка. Кроме того, процентная ставка по кредитованию для стартапов существенно не отличается от ставки для действующих фирм, поэтому только созданная фирма будет нести большие потери от кредита [2].

Таким образом, существует множество источников финансирования стартапов, которые в целом можно разделить на две группы в зависимости от этапа их становления: начальные финансовые вложения и вложения на этапе расширения фирмы. Каждый из источников имеет положительное и отрицательное влияние на развитие стартапа и каждая созданная фирма должна отталкиваться от целей её создания, от выбранной стратегии и, в соответствии с этим, выбирать источники финансирования.

Использованные источники:

1. Гоманова Т.К., Лукьянова З.А. Направления активизации деятельности кредитных организаций с учетом особенностей региональной банковской системы // Экономика и предпринимательство. 2014. № 41 (45-1). С. 246-249.
2. Лукьянова З.А. Финансовый механизм государственного регулирования регионального развития // В сборнике: Государственное и муниципальное управление в Сибири: состояние и перспективы. Экономика. материалы международной научно-практической конференции. редколлегия: И.В. Князева ответственный редактор. Новосибирск, 2007. С. 238-241.
3. Гоманова Т.К., Лукьянова З.А. ФИНАНСЫ практикум // РАНХуйГС, Сиб. ин-т упр.. Новосибирск, 2014.
4. Лукьянова З.А., Новрузов В. Система индикаторов финансовой безопасности государства // В книге: Инновационные кластеры в цифровой экономике: теория и практика. Труды VIII научно-практической конференции с международным участием. Под редакцией А.В. Бабкина. 2017. С. 494.
5. Лукьянова З.А., Терёшина К.Д., Шпилёва Ю.В. Влияние эндогенных и экзогенных факторов на инвестиционную привлекательность регионов // В сборнике: Фундаментальная наука и технологии - перспективные разработки. Материалы VII международной научно-практической конференции. н.-и. ц. «Академический». 2015. С. 240-243.
6. Лукьянова З.А., Завражнов В.С. Бизнес-климат предпринимательства в

России и пути его оздоровления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 6-2. С. 122-125.

УДК 004.75

Михайленко В.И.
студент бакалавриата 4 курса
факультет «Информатика и вычислительная техника»
Донской Государственный Технический Университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

АНАЛИЗ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГРАНИЧНЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ

Статья посвящена проблеме развития технологии хранения и обработки больших массивов информации, поступающей от устройств интернета вещей. В статье рассмотрены особенности технологий облачных и граничных вычислений, перспективы их развития и применения на практике.

Ключевые слова: облачные вычисления, граничные вычисления, большие данные, интернет вещей.

Mikhaylenko V. I.
Bachelor student
4 course, faculty «Informatics and Computer Engineering»
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don

ANALYSIS AND PROBLEMS OF THE DEVELOPMENT OF BOUNDARY COMPUTING.

The article is devoted to the issues of developing technologies for storage and processing of big data coming from devices of the Internet of things. In the article features of technologies of cloud and edge computing, prospects of their development and application in practice are considered.

Keywords: cloud computing, edge computing, big data, Internet of things.

Анализ и проблемы развития граничных вычислений.

Экспоненциальный рост объемов данных в скором времени может стать неуправляемым. Центры обработки данных находятся под высокой нагрузкой из-за практически бесчисленных потоков данных, генерируемых устройствами интернета вещей и промышленного интернета вещей, которые передаются в централизованные облачные сети, что в буквальном смысле тащит на дно современные вычислительные архитектуры.

Нет никаких сомнений в том, что сегодняшние источники данных с внезапной нагрузкой стали ахиллесовой пятой облачных систем. Граничные и облачные вычисления явно отличаются, но при этом дополняют друг друга. Работая совместно, они могут стать крайне эффективной платформой интернета вещей.

Одна из предлагаемых парадигм центра обработки данных состоит в

том, чтобы просто подтолкнуть обработку данных к краю сети. Вместо того, чтобы отправлять данные на облачный сервер или основной центр обработки данных, переместите их ближе к населению, потребляющему их. Архитектуры на основе граничных вычислений обеспечивают более быстрый доступ к сетям и значительно снижают нагрузку на них.

Инфраструктуры на основе граничных вычислений (устройство, граница и сервер) иногда называемые «туман» или решетчатые вычисления, могут быть настроены для согласования с интернетом вещей и широко распространённых приложений.

Поскольку данные интернета вещей поступают от нескольких датчиков, контроллеров и подключённых серверов, а также от удалённых расположений, обработка происходит в идеале в точке происхождения, а не в облаке. Благодаря граничной архитектуре возможность обработки данных рядом с устройством позволяет быстро реагировать на запросы и принимать быстрые решения. Неплохое решение для приложений, которые используют полученные данные, например, алгоритмов машинного обучения, где автономные решения являются предпочтительными.

Настраиваемое граничное решение идеально подходит для быстрого накопления данных в режиме реального времени, данных, которые сами устройства могут использовать, чтобы не приостанавливать работу - без долгой пересылки обратно в облако. В этих случаях, финансовым директорам понравятся граничные вычисления для экономии вычислительной мощности и пропускной способности. ИТ-директорам - скорость и точность получения данных автоматизации от источника.

Универсальная платформа облака по-прежнему является опорой для больших данных и предоставляет возможности сторонним и устаревшим приложениям. Для тех, кто не полагается на таймеры или локализованные, ориентированные на устройство вычислительные мощности, облачные вычисления – эффективная рабочая лошадка больших данных. Облачные центры обработки данных принимают на сервер огромные объёмы данных, которые извлекаются клиентами. Это идеальная структура, подходящая для обработки видео, музыки, изображений, больших документов и приложений, которые не чувствительны к времени. Но когда дело доходит до интернета вещей, где информация необходима у источника, мы чётко разоблачаем облачные недостатки — в недостатке качества, скорости и точности данных. Попытка объединить централизованное облачное решение в сеть интернета вещей может быстро увеличить пропускную способность и вычислительные ресурсы. Особенно, когда речь идёт об архитектурах, разработанных для приложений промышленного интернета вещей, где доступ к сети и задержка могут иметь решающее значение.

Работая симбиотически, облачные и граничные вычисления обеспечивают то, что нужно обоим мирам: быструю реакцию и обработку больших объёмов. Аналитические алгоритмы могут быть созданы в облаке и впоследствии перемещены в датчики пограничных устройств, которые не

обладают аналитическими возможностями. Очевидно, что в некоторых случаях предпочтительнее использовать конструкцию, которая охватывает уникальные возможности каждой архитектуры: граничные вычисления для приложений, чувствительных к времени, и облачные вычисления для удовлетворения потребностей безопасности и больших объёмов данных. Сочетание обоих технологий создаст условия для дальнейшего развития, объединяя лучшее из каждой с точки зрения затрат и эффективности. Объёмы передаваемых данных и затраты на пропускную способность будут выгодными как с финансовой точки зрения, так и с технической.

Число и типы пограничных вычислительных устройств развивается экспоненциально. По оценкам, только государственные, местные и высшие рынки образования установят более миллиона устройств интернета вещей в течение ближайших трёх лет. Данные и нагрузка на сеть будут расти, но на сколько – неизвестно. Это вызывает некоторые опасения по поводу того, сколько энергии, пространства, потенциального охлаждения потребуется для обработки этой новой рабочей нагрузки.

Внедрение облачной архитектуры изменила представление о стоимости, проектировании и эксплуатации центров обработки данных. Традиционное программное обеспечение центров обработки данных было расценено как инструмент, который мог бы обеспечить моделирование вариантов оказания помощи в решении этих проблем. Как только технологии интернета вещей станут глобальными, эти же проблемы усилятся многократно.

Использованные источники:

1. Edge computing vs. Cloud computing URL: https://www.linkedin.com/pulse/edge-computing-vs-cloud-where-does-future-lie-saju-skaria (дата обращения 09.12.2017)
2. Как граничные вычисления изменяют сеть URL: http://ko.com.ua/kak_granichnye_vychisleniya_izmenyayut_set_121711 (дата обращения 9.12.2017)
3. Граничные вычисления могут подтолкнуть облако к краю URL: http://newseng.ru/post/boundary-calculations-can-push-the-cloud-to-the-edge (дата обращения 9.12.2017)

УДК 351.713

Мкртчян А.А.
гр. ГМУ-2015
МП «государственное и муниципальное управление»
ВШБ ЮФУ

ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация

В данной статье поднимается тема урегулирования налоговых правоотношений посредством налогового контроля, а так же проблемы его реализации.

Ключевые слова: *налоги, сборы, льготы, налогоплательщик, налоговый контроль.*

Mkrtchyan A.A.
student of master's degree programs on Public Administration of Southern Federal University Graduate School Of Business in Rostov-on-Don Russia

PROBLEMS OF TAX CONTROL IMPLEMENTATION

ABSTRACT

This article raises the issue of settling tax legal relations through tax control, as well as the problems of its implementation.

Keywords: *taxes, fees, privileges, taxpayer, tax control.*

Бесперебойное финансирование предусмотренных бюджетами мероприятий требует бесперебойного пополнения финансовых ресурсов на федеральном и местных уровнях. Это достигается в основном за счет уплаты юридическими и физическими лицами налогов и других обязательных платежей.

Уплата налогов (сборов) является конституционной обязанностью лиц, выступающих в налоговых правоотношениях в качестве налогоплательщиков или плательщиков сборов. В ст. 57 Конституции Российской Федерации, в частности, говорится: «Каждый обязан платить законно установленные налоги и сборы».

Для обеспечения обязанности по уплате налогов и сборов созданы специализированные государственные органы, уполномоченные по контролю и надзору в сфере налоговых правоотношений, и этими являются налоговые органы.

В статье 30 п. 1 Налогового Кодекса говорится: «Налоговые органы составляют единую централизованную систему контроля за соблюдением законодательства о налогах и сборах, за правильностью исчисления, полнотой и своевременностью уплаты (перечисления) в бюджетную систему Российской Федерации налогов и сборов».

Задача налогового контроля состоит в обеспеченности исполнения норм, установленных законодательством по уплате налогов и платежей

налогоплательщиками.

К сожалению, имеет место быть, уклонение от налоговой обязанности как легальными - когда удается полностью, или частично избежать налогообложения, не нарушая при этом действующего законодательства, так и нелегальными, т.е. запрещенными законом, способами.

Если налогоплательщик не будет исполнять добросовестно свои обязанности, недопоступление в бюджет средства, приведет к невозможности на достаточном уровне реализовать социально - экономически значимые программы Государства, направленные на улучшение качества жизни населения и дальнейшее процветание России.

Для обеспечения эффективной работы налоговых органов создана и функционирует система внутриведомственного контроля, или внутреннего аудита. Так же, все необходимые методологические документы успешно применяются в практике налогового контроля, но все равно в практике возникает еще масса вопросов, касающихся проблем реализации его основных задач.

За последние годы, особо актуальна проблема оценки контрольно - проверочной работы налоговых органов.

Еще в 2007 году Федеральной налоговой службой России разработана и утверждена (Приказ ФНС от 15.11.07 №ММ-4-25/31 дсп@ с последующими изменениями) методика оценки эффективности деятельности территориальных органов ФНС России. Данная методика в основном включает в себя показатели контрольной работы, позволяющие оценить результативность материальных затрат в единой цепочке «контрольная работа - досудебный аудит - правовая работа - взыскание доначисленных сумм».

Проведение эффективного налогового контроля - один из основных инструментов построения доверительных отношений между государством и современным гражданским обществом. Выявление схем минимизации налогообложения и доначисление налогов позволяют увеличить доходы бюджета, что дает государству возможность выполнять возложенные на него функции. Таким образом, совершенствование методов налогового контроля должно быть направлено на более полное и всестороннее его проведение с учетом положительного отечественного и зарубежного опыта, а также с использованием современных информационных технологий.

Организация эффективной системы налогового контроля является важным фактором успешности модернизации российской экономики, что объясняется значимостью налогов для формирования денежных фондов, обеспечивающих функционирование публичной власти. Налоговый контроль следует рассматривать как органическую составляющую государственного финансового контроля, который является существенным элементом управления государственными финансами и обязательным условием успешного функционирования финансовой системы и экономики страны в целом. При этом специфика налогового контроля состоит в том, что сфера его

применения более узкая: если объектом государственного финансового контроля являются денежные отношения по формированию и использованию финансовых ресурсов на всех уровнях материального производства и нематериальной сферы в различных звеньях финансовой системы, то объектом налогового контроля являются налоговые отношения, их экономическая и правовая основа. Именно поэтому налоговый контроль является неотъемлемым атрибутом реализации отношений в сфере налогообложения, реализуемых в правовом поле, поэтому следует признать необходимость установления четких правил его осуществления и научного обоснования их совершенствования. На сегодняшний день имеется достаточно нормативно — правовой базы для осуществления полномочий, возложенных на налоговые органы по проведению контроля, планирования, организации и проведения проверок и реализации материалов по итогам этих мероприятий.

Основными показателями эффективности налогового контроля сегодня являются уровень доначисленных сумм и процент взыскаемости, соотношение сумм, уменьшенных судебными и вышестоящими органами. Основным показателем эффективности деятельности выступает коэффициент общей эффективности, который рассчитывается как отношение суммы, взысканной из дополнительно начисленных сумм в расчете на одного работника, к сумме, затраченной на одного работника.

Далее, начиная с 2013 г. в ФНС России изменился подход в оценке эффективности контрольной работы налоговых органов. Приоритетным стало не количество проверок, а уровень доначислений и уровень их фактического взыскания.

Некачественно проведенная проверка влечет за собой продолжительные споры между проверяемым и проверяющим, да и в частых случаях доходит до судебного разбирательства. Такое явление негативно влияет на процесс деятельности организации - налогоплательщика, а так же занимает массу времени у специалистов разных отделов налоговых органов, результат проверки должен быть исчерпывающим и максимально прозрачным.

Необходимо учитывать коэффициент полезного действия специалиста привлеченного к проверке.

Например, инспектор (а в частых случаях их несколько) может находиться на выезде в другом городе, где находится проверяемый налогоплательщик, при этом специалисту оплачиваются расходы на проживание в гостинице, а так же командировочные расходы.

А по законодательству проверка может длиться до шести месяцев, если по результатам проверки не будут выявлены нарушения, повлекшие недопоступление денежных средств в бюджет, то получается, что инспектор находился там необоснованно, и следовательно затраты на организацию такой проверки не покрываются. Законодательством не предусмотрено обязательное выявление нарушений, если их нет, но чтобы не было случаев, что на проверку вышли, не имея на то основание, (подозрение на допущения

налогоплательщиком нарушений) необходимо правильно отобрать кандидатов на проверку, путем использования имеющихся информаций, о чем мы говорили в первой главе, где рассматривали цели проведения камеральных проверок.

Для недопущения низкоэффективных проверок Федеральной налоговой службой утверждены и успешно применяются методы отбора кандидатов на выездную проверку.

С момента утверждения Концепций по отбору налогоплательщиков на проверку, из года в год сокращается количество низкоэффективных проверок.

При определении эффективности работы налоговых органов выявляются проблемы, касающиеся организации и проведения проверок, вторые потом анализируются в целях их устранения, или если в этом возникает необходимость - внесение изменений в законодательство.

На сегодняшний день, одним из основных приоритетных вопросов проводимой Государством налоговой политики, остается дальнейшее совершенствование налогового контроля.

Использованные источники:

1. **Конституция** Российской Федерации (принята 12 декабря 1993 г.) СПС Консультант Плюс.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31 июля 1998г. № 146-ФЗ (с последующими изменениями и дополнениями) СПС Консультант Плюс.
3. Постановление Правительства РФ от 30.09.2004 № 506 (ред. От 28.12.2011) «Об утверждении Положения о Федеральной налоговой службе» СПС Консультант Плюс.
4. **Закон** РФ от 24.06.1992 **№** 943-1 «О налоговых органах Российской Федерации» (введен Федеральным законом от 27.07.2006 № 137-ФЗ) СПС Консультант Плюс.
5. ФЗ РФ «О налоговых органах Российской Федерации» от 21 марта 1991 г. № 943-1 (с изменениями на 21 ноября 2011 года) СПС Консультант Плюс
6. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 №1662-р (ред. от 08.03.2009) «О Концепции долгосрочного социально- экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» (вместе с «Концепцией долгосрочного социально- экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года») СПС Консультант Плюс
7. Приказ ФНС России от 01.12.2006 № САЭ-3-19/825 «Об утверждении форм требования об уплате налога, сбора, пени, штрафа, документа о выявлении недоимки у налогоплательщика (плательщика сборов) или налогового агента, а также документов, используемых налоговыми налоговыми органами при применении обеспечительных мер и мер принудительного взыскания задолженности по обязательным платежам в бюджетную систему РФ» СПС Консультант Плюс
8. Приказ ФНС России от 13.12.2006 № САЭ-3-06/860 «Об утверждении формы акта об обнаружении фактов, свидетельствующих о предусмотренных

налоговым кодексом Российской Федерации налоговых правонарушениях (за исключением налоговых правонарушений, предусмотренных статьями 120, 122, 123), и требований к его составлению» СПС Консультант Плюс
9. Приказ ФНС России от 25.12.2006 № САЭ-3-06/892 «Об утверждении форм документов, применяемых при проведении и оформлении налоговых проверок; оснований и оформлений налоговых проверок; оснований и порядка проведения срока проведения выездной налоговой проверки; порядка взаимодействия налоговых органов по выполнению поручений об истребовании документов; требований к составлению акта налоговой проверки» СПС Консультант Плюс

УДК 351.713

Мкртчян А.А.
гр. ГМУ-2015
МП «государственное и муниципальное управление»
ВШБ ЮФУ

РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В данной статье поднимается тема реализации государственной политики в сфере налогообложения в субъектах Российской Федерации, а так же проблемы её реализации.

Ключевые слова: *структурно-функциональная модель, мониторинг эффективности налоговой политики государства, налоги, сборы, льготы, налогоплательщик, налоговый контроль.*

Mkrtchyan A.A.
student of master's degree programs on Public Administration of Southern Federal University Graduate School Of Business in Rostov-on-Don Russia

REALIZATION OF THE STATE POLICY IN THE SPHERE OF TAXATION IN THE SUBJECTS OF THE RUSSIAN FEDERATION

ABSTRACT

This article raises the issue of implementing state policy in the sphere of taxation in the subjects of the Russian Federation, as well as the problems of its implementation.

Keywords: *structural and functional model, monitoring the effectiveness of the state's tax policy, taxes, fees, privileges, taxpayer, tax control.*

В связи с переходом России к рыночным отношениям возникает ряд трудностей экономического характера, преодоление этих проблем зависит в большой степени от развития предпринимательства. Малое предпринимательство имеет свои особенности, в частности возможности,

более быстрого и гибкого реагирования на изменения конъюктуры рынка, быстрый переход на более новые виды товаров и услуг.

Отсюда возможность в короткие сроки окупать вложенный капитал путём перелива его из одной отрасли в другую, путём внедрения в новые сферы экономики. В системе таких мер, которые направлены на преодоление негативных тенденций в народном хозяйстве России, малые предприятия приобретают так же социальное значение, так как способствуют повышению деловой активности и обеспечению занятости населения.

Мировой опыт подтверждает, то, что малый бизнес является важным элементом рыночной экономики, без которого не может гармонично развиваться государство. Он определяет структуру и качество валового национального продукта, темпы экономического роста. Но дело еще и вот в чем, этот сектор по своей сути является имманентным элементом рыночной инфраструктуры.

Высокий уровень развития малого предпринимательства в России выступает необходимым элементом современной модели рыночного конкурентного хозяйства. Если же прежняя экономическая система делала свой акцент на развитие крупных, а иногда даже гигантских предприятий, то в настоящее время в нашей стране произошло преодоление чрезмерной концентрации производства, капитала; разукрупнения структуры экономики выступает одной из важнейших составляющих процесса приватизации, всей экономической реформы в целом.

Малый бизнес как имманентная составляющая современного производства во многом способствует поддержанию конкурентного тонуса в экономике, а так же создает естественную социальную опору общественному устройству, который организован на началах рынка, а также формирует новый социальный слой предпринимателей.

Российская практика, да и мировой опыт показывают, что большую часть доходов государственной казны составляют налоги. Интенсивное развитие российского законодательства о налогах и сборах порождает необходимость тщательного анализа природы налоговых правоотношений.

Налогообложение в федеративном государстве имеет двойственную природу, с одной стороны, оно касается взаимоотношений государства и налогоплательщиков по поводу уплаты налогов в бюджет, а вот с другой - процесса распределения налоговых доходов и налоговых полномочий между федеральными и субфедеральными органами власти. Налоги относятся к числу основных макроэкономических инструментов государственной политики. Они являются необходимым звеном экономических отношений с момента возникновения государственности. Развитие и изменение государственного устройства всегда сопровождалось изменением налоговой системы, в связи с тем, что основным источником формирования государственного бюджета являются налоговые сборы и платежи. Из этих средств финансируются государственные и социальные программы, приоритетные национальные проекты, содержатся структуры,

обеспечивающие осуществление и функционирование самого государства.

Для проведения эффективной макроэкономической политики в сфере налогообложения государству необходимо иметь систему налогового администрирования, механизм которого надежно обеспечивал бы налоговые поступления в бюджетную систему Российской Федерации и государственные внебюджетные фонды.

Государство, устанавливая налоги, всегда стремится обеспечить себе необходимую материальную базу для осуществления возложенных на него задач, которые реализуются с помощью налоговой политики, являющейся неотъемлемой частью финансовой политики государства.

Насколько продумана налоговая политика государства, во многом зависит эффективное функционирование всего народного хозяйства, а так же налоговая политика обладает определенной самостоятельностью, у неё специфические законы и логика развития. И поэтому она может оказывать обратное влияние на экономику, а так же на состояние финансов. И это влияние может быть по своей сути различным: в одном случае с помощью проведения политических мероприятий создаются благоприятные условия для развития экономики, а в другом случае оно уже тормозится. Задачи налоговой политики всегда сводятся к:

- обеспечению государства финансовыми ресурсами;
- созданию условий для регулирования хозяйства страны в целом;
- сглаживанию возникающего в процессе рыночных отношений неравенства в уровнях доходов населения.

На сегодняшнем этапе налоговая политика выступает одним из наиболее важных звеньев экономической политики в целом, регулирующим экономические процессы в обществе. Налоговая политика представляет собой комплекс мер в области налогового регулирования, задача которых установить оптимальный уровень налогового бремени и зависимости от характера поставленных в данный момент макроэкономических задач.

Успешное функционирование налоговой политики может достигаться за счет соотношения ее функций и интересов государства и налогоплательщиков. Налоговая политика не может оставаться неизменной на протяжении длительного периода. Это обусловлено тем, что происходят изменения на уровне экономики страны и это приводит к соответствующим изменениям в налоговой политике. Для того, чтобы добиться эффективного функционирования налоговой политики, необходимо адаптировать ее к действующим условиям экономики.

Одной из первостепенных задач государства является решение проблемы стимулирования системы налогообложения на экономическую деятельность организаций, развития производства и экономического развития страны.

Правильно выбранная налоговая политика позволит справиться с поставленными целями и задачами государства. Для страны в целом эффективность системы налогообложения сводится первостепенно к

увеличению доходов за счет налоговых поступлений, а также к развитию базы налогообложения. Для хозяйствующих субъектов эффективность заключается в следующем — получить максимально возможную прибыль и минимизировать налоговые платежи. Для граждан страны эффективность налогообложения сводится к получению социальных льгот и услуг при уплате обязательных налоговых платежей.

Характерными чертами налоговой системы РФ являются:

1. Несоответствие уровня налогообложения финансовым возможностям налогоплательщиков. Высокий уровень налогового бремени является ярким тому примером, хотя это весьма относительно. Для таких отраслей, как нефтедобыча и газодобыча, финансовая деятельность, металлургия — ставка единого социального налога 26 % весьма приемлема. Но для производственных предприятий, а также для предприятий легкой промышленности ставка является завышенной, и обеспечить эффективное функционирование предприятия достаточно сложно.

2. Неопределенность системы налогообложения, так как законодательная и нормативная база очень запутана и сложна. Сложность составляет методика расчета взимания налогов. Нередко возникают споры по поводу формулировок статей Налогового кодекса РФ, которые доходят до арбитражного суда. И чаще всего суд принимает сторону налогоплательщиков, что говорит о том, что не все работники налоговых органов в состоянии правильно применять нормы налогового законодательства. Ключевой проблемой экономики страны считается то, что хозяйствующие субъекты отказываются в полном объеме платить налоги. Это связано с тем, что у предприятий после уплаты всех налоговых платежей не остается достаточно средств для осуществления эффективной финансово-хозяйственной деятельности, поэтому многие предприятия стремятся всячески уклониться от уплаты всех налогов. Существующую проблему «теневой экономики» возможно, решить в том случае, если добиться снижения налоговых ставок, преобразований в налоговой базе и перераспределения налогового бремени. С помощью этих мер можно вывести часть оборота из «тени». Чтобы уменьшить оборот «теневой экономики» необходимо ужесточить дисциплинарные меры по отношению к нарушителям, совершенствовать налоговый контроль, а также использовать налоговое администрирование.

3. Отсутствие принципа экономичности налоговой системы. Это сводится к сокращению расходов на налоговое администрирование, при этом сохраняя максимально возможный сбор налогов.

Приоритеты в сфере налогообложения останутся неизменными на ближайший период. Первостепенно обеспечить устойчивость бюджетной политики. Цели налоговой политики заключаются в поддержке инвестиций, кроме того необходимо стимулировать инновационную деятельность.

Совершенствование налоговой базы будет осуществляться следующим образом: необходимо уравновесить налоговую нагрузку на нефтяную и

газовую отрасль.

Пенсионная сфера осталась незатронутой, преобразований в этой области не наблюдается: обязательные страховые взносы сохранятся на уровне 30 % и в размере 10 % для зарплат, которые превышают предельно установленную величину. Для льготных категорий плательщиков взносы составят 20 %, однако, согласно планам Министерства финансов, правительство намерено постепенно уходить от предоставления таких льгот.

На сегодняшний день в российской налоговой системе функционирует около 200 различных льгот и преференций по налогу на прибыль, налогу на добавленную стоимость, налог на добычу полезных ископаемых, налогу на имущество организаций, земельному и транспортному налогам. Несмотря на то, что предоставление льгот не предполагает прямого расходования бюджетных средств, следует считать их «налоговыми расходами» бюджетной системы Российской Федерации, отмечает Минфин.

Порядок предоставления стандартных социальных и имущественных вычетов гражданам будет уточнен. Документом предусмотрено увеличить стандартные вычеты на детей. Родители, которые приобретают недвижимость вместе с детьми или в их собственность имеют право получить имущественный вычет. Кроме того, супруги получат имущественный вычет в полном объеме при покупке жилья, на сегодняшний день супруги получают один такой вычет на двоих. Досудебное рассмотрение налоговых споров позволит совершенствовать налоговое администрирование.

Совершенствовать налоговую систему необходимо путем сближения бухгалтерского и налогового учета, определения особенностей налогообложения еврооблигаций российских эмитентов, введения патентной системы налогообложения.

Должен быть введен институт налогообложения нераспределенной прибыли, который боролся бы с уклонением от уплаты налогов. Этот институт позволит облагать налогом на прибыль нераспределенную часть прибыли иностранной контролируемой компании у ее участников российских предприятий.

Благодаря предстоящим преобразованиям, налоговой системе удастся трансформироваться в механизм экономического роста и развития предприятия, создавать предпосылки к расширению производства, финансировать инновационную деятельность, а также повышать качество жизни людей в стране.

Использованные источники:

1. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ). СПС «Консультант Плюс».
2. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 28.06.2014). СПС «Консультант Плюс».
3. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая)» от 05.08.2000 N

117-ФЗ (ред. от 21.07.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2014). СПС «Консультант Плюс». СПС «Консультант Плюс».
4. Федеральный закон от 14.06.1995 N 88-ФЗ (ред. от 02.02.2006) «О государственной поддержке малого предпринимательства в Российской Федерации». СПС «Консультант».
5. Федеральный закон от 25.02.1999 N 40-ФЗ (ред. от 05.05.2014) «О несостоятельности (банкротстве) кредитных организаций". СПС «Консультант».
6. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 12.03.2014) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2014). СПС «Консультант».
7. Федеральный закон от 24.07.2007 N 209-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.07.2014). СПС «Консультант».
8. Александров И.М. Налоги и налогообложение: учебник для студ. вузов / Александров, Иван Михайлович. – Изд. 5-е, перераб. и доп. – М.: Дашков и Ко, 2012.
9. Артамонов В. С. Микроэкономика: учеб. пособ. / В. С. Артамонов [и др.]; общ. ред. В.С. Артамонов. - СПб.: Питер, 2011.
10. Бланк И. А. Управление формированием капитала / И. А. Бланк. – 2-е изд., стер. – М.: Изд-во «Омега–Л», 2011.
11. Блинов А. О. Малое предпринимательство: теория и практика/ А.О. Блинов, И.Н. Шапкин. – М.: Дашков и К°, 2005.
12. Бобоев М.Р. Налоги и налогообложение в СНГ./ Финансы и статистика. - М.: 2014.
13. Большой экономический словарь / под ред. А. Н. Азрилияна. – 7-е изд., доп. – М.: Институт новой экономики, 2012.

УДК 1

Морозов А.А.
студент 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-Педагогический Университет
научный руководитель: Зазыкин В.Г., доктор психологических наук
профессор, заслуженный деятель науки
Россия, г. Москва

АСПЕКТЫ ЭТНИЧЕСКИХ КОНФЛИКТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ

Аннотация. В статье рассматривается этнопсихологические аспекты проблемы межнациональных конфликтов в образовательной среде на примере школы. Межэтнические конфликты рассматриваются как частный случай социального конфликта, когда конфликтующие группы сформированы по этническому основанию.

Ключевые слова**:** межнациональные конфликты, этничность, школьная среда, принципы гуманизма, толерантность.

Morozov A.A.
Student
1 course, faculty "State and municipal management"
Moscow State Psychological-Pedagogical University
Russia, Moscow
Supervisor: Zazikin V.G. . Doctor of Psychology, Professor, Honored Worker of Science

THE ASPECTS OF ETHNIC CONFLICTS IN THE EDUCATIONALPROCESS

The ethnopsychological aspects of the problem of interethnic conflicts in the educational environment are considered in the article on the example of the achool. Interethinc conflicts are regarded as a special case of social conflict, when conflicting groups are formed on ethnic grounds.

Key words: interethnic conflicts, ethnicity, school environment, principles of humanism, tolerance.

В современном обществе наблюдается тенденция к возрождению национального самосознания, национальной культуры и этнической самобытности народов. Проблема настолько актуальна для современной России, что была затронута В.В.Путиным в Ежегодном Послании Президента Федеральному собранию. Эта острая тема затрагивает все сферы деятельности, и, в том числе школьную среду.

Этноконфликтология является одним из самых молодых направлений мировой конфликтологии, однако стоит заметить, что этнические аспекты конфликтности послужили началом для развития отечественной

конфликтологии в целом [4]. В связи с нарастанием этнических конфликтов в 80-90-х годах XX в. началась наработка отечественных концепций конфликтологии.

На сегодняшний день существуют противоречия между: во-первых, активным ростом национального самосознания и низким уровнем толерантности по отношению к другим этническим общностям; во-вторых, гуманизацией межнациональных отношений среди школьников и недостатком поликультурного воспитания в образовательном процессе; в-тертьих, ростом межнациональных конфликтов в школьной среде и этнопсихолого-педагогической компетентностью педагогов [1].

В настоящее время важнейшим аспектом воспитания личности является формирование гуманистических и толерантных отношений в системе межэтнических взаимодействий. Молодое поколение по принципиальным ориентирам разделяет взгляды своих родителей (структура ценностей молодых людей и их родителей совпадает в таких позициях как: семья, здоровье, материальное благополучие, справедливость). Расхождение вместе с поколениями выявлены в оценке таких требований как патриотизм, сострадание к людям, карьера [8]. Существует зависимость между содержанием межличностных отношений в семье, степенью открытости и доверия, а также формированием установок на толерантное отношение, уважение и партнерство, поддержки и сотрудничества в отношении людей других взглядов и конфессий [9].

Значительное место в решении этой проблемы отводится школе, являющейся институтом социализации личности.

Толерантность формируется в процессе взаимодействия представителей различных этносов, приобщении человека к ценностям других культур. Благодаря толерантности происходит преодоление конфликта путем нахождения компромиссов [6].

Стоит отметить, если в конфликте участвуют ученики разных этнических общностей – это не делает его межнациональным. Школьники могут поругаться, подраться независимо от своей национальной принадлежности. Эти столкновения превращают в межэтнический конфликт сами участники и их окружение, зачастую этому способствуют негативные стереотипы, формирующиеся СМИ, родителями.

Однако бывают и конфликты на национальной почве, рассмотрим различные ситуации, когда конфликт приобретает этнический окрас [5]:

1) В обычном конфликте школьники оскорбляют друг друга и, переходя на личности, используют для оскорбления признаки национальной принадлежности (в данной ситуации это используется, чтобы сильнее обидеть друг друга);

2) Негативный опыт предыдущих столкновений с другой национальной группой. Участник конфликта считает справедливым дать отпор не только за нынешнюю ситуацию, но и за предыдущие (мнимые или реальные) столкновения. В данной ситуации он чувствует себя

представителем всей этнической группы, выступая от ее лица.

3) Участники конфликтов являются членами группы с уже сформированными и устоявшимися принципами реагирования на межэтнические конфликты (драка, насилие и т.п.). В данной ситуации участник конфликта следует предписанному алгоритму реагирования на конфликт с представителями другой национальности.

Тема межнациональных конфликтов и противоречий в школьном образовании практически не обсуждается. Считается, что все должны принимать других такими, какие они есть и быть толерантными. В итоге запрет нетолерантных высказываний приводит к внутреннему подавлению, что может привести к взрыву. Поэтому в школьном образовательном процессе важно не столько своевременное погашение межэтнических конфликтов, сколько предотвращение их появления. Однако школьное образование не готово обсуждать тему национализма и школьники ищут единомышленников, с кем можно было бы поделиться своими мыслями и не быть осужденными. [7]

Школьники, приехавшие из других городов и республик, зачастую становятся отверженными для класса. Это может быть связано с недостаточным пониманием языка, непонимание принятых групповых норм, на что в свою очередь накладываются стереотипы о какой-либо нации со стороны педагогов или остальных учеников. Необходимо учитывать тот факт, что в каждой культуре могут оказаться свои представления о том, как добропорядочно урегулировать конфликт. То, что в одной культуре является приемлемым, в другой может являться признаком слабости или неуважения.

Обозначим особенности межэтнического конфликта в школе [7]:

1) Присутствие разделения по этническому признаку в конфликтующих группах;

2) Участники конфликта всегда солидарны со своей этнической группой, даже если позиции группы не разделяются;

3) конфликтующие стороны ищут поддержку в своей этнической среде;

4) этнокофликты не являются ценностными и происходят вокруг тех или иных объектов и интересов групп.

Российские авторы утверждают, что в современном обществе чувство национальной принадлежности появляется у ребенка еще в дошкольный период. Однако именно на образовательный процесс накладывается ответственность формирования толерантности к особенностям различных этносов. Ввиду этого возникает необходимость внесения изменений в систему образования, которые заключаются в расширении межкультурных взаимодействий, в развитии с начальной школы навыков коммуникабельности и толерантности между различными этническими представителями. Поскольку предрассудки по отношению к культурной принадлежности какого-либо учащегося возникают по причинам отсутствия знания о народах, их культуры и традициях, необходимо включение в образовательный процесс обязательных дисциплин, таких как история

народов мира и культура народов мира. Возможно, благодаря этому с ранних лет школа будет воспитывать у учащихся уважение к различным культурам путем обогащения знаний об этнической разнообразности людей и создания условий для взаимодействия с представителями различных этносов.

Для осуществления этих задач возможно проведение воспитательных мероприятий, соответствующих возрастной группе учеников. Учащиеся должны изучать народный фольклор, знакомится с творчеством национальных писателей, изучать историю своего края и посещать музеи и театры различных народов. Образовательный процесс должен всесторонне раскрыть историю, традиции, языковые особенности разных народов мира, поскольку основой формирования культуры межнациональных отношений является знание о существовании и особенностях различных этносов [2].

Известно, что знание различных этнических культур способствует творческому развитию личности, свободной от предрассудков и стереотипов мышления.

В заключение необходимо отметить, что воспитание национальной толерантности с самых ранних лет является основой развития полноценной, толерантной и гуманной личности. Этническая толерантность, терпимость и доверие – залог выбора будущих поколений мирного сосуществования человечества. От того какие методы и формы приняты для воспитания культуры межэтнического взаимодействия среди молодежи, зависит обеспечение безопасности образовательной организации и уровень национальной безопасности [3].

Использованные источники:

1. Аршинская Е.Л. Профилактика этнических конфликтов среди подростков через развитие межкультурной компетентности // Вестник Кемеровского государственного университета. 2015. №3.
2. Гасанов З.Т. Педагогика межнационального общения: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по педагогическим направлениям. — Махачкала: Издательство ДГПУ, 1998. — 389 с.
3. Кайманакова О.Б., Савченко И.А. Управление конфликтами на национальной и религиозной почве как фактор обеспечения безопасности учителя в образовательной организации // Безопасность учителя в образовательной среде: актуальные проблемы и пути ее обеспечения // Сборник научных статей по материалам Всероссийской научно-практической конференции, проходившей в Московском городском психолого-педагогическом университете 24 марта 2016 года / Под общей ред. А.И. Кирсанова. – М.: МГППУ, 2017. – С. 50-58.
4. Кирсанов А.И., Петрошенко А.И. Правовое воспитание старших школьников: состояние и проблемы совершенствования // Право и образование. 2014. №5. С. 33-46.
5. Коновалов А.Ю. Школьная служба примирения и работа медиатора в конфликте с межэтническим контекстом // Психология и право. 2012. №4. 13 с.

6. Пчелинцева И. Толерантность и школьник / И. Пчелинцева. - М.: МОЗАИКА-СИНТЕЗ, 2007. - 212 с.
7. Селюкова Е. А., Фокина М. Н. Межэтнические отношения учащихся школы [Текст] // Проблемы и перспективы развития образования: материалы II Междунар. науч. конф.— Пермь: Меркурий, 2012.
8. Фролова Н.А., Николаева А.А. Влияние семейной межпоколенной трансмиссии на социальную активность студенческой молодежи. / Среднерусский вестник общественных наук. 2012. № 3. С. 98-105.
9. Николаева А.А. Гражданская идентичность в структуре социальных идентичностей личности / Вестник практической психологии образования. 2011. № 4. С. 67.

УДК 004.75

Мурзина Д.О.
студент 4 курса
факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Стекачева Е.С.
студент 4 курса
факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Юго-Западный Государственный Университет
Россия, г. Курск

ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ НА ОБЛАЧНЫХ РЕСУРСАХ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются вопрос хранения информации на облачных ресурсах. Представлены методы защиты и шифрования информации.

Ключевые слова: облачные ресурсы, защита информации, криптография, технологии, программное обеспечение.

Murzina D.O.
Student 4 year, Faculty of "Fundamental and Applied Informatics"
Southwestern State University
Russia, Kursk
Stekacheva E.S.
Student 4 year, Faculty of "Fundamental and Applied Informatics"
Southwestern State University
Russia, Kursk

PROTECTION OF INFORMATION ON CLOUD RESOURCES

Annotation:

This article discusses the issue of storing information on cloud resources. Methods of protection and encryption of information are presented.

Keywords: cloud resources, information protection, cryptography, technologies, software.

Не смотря на все преимущества облачных технологий, многие руководители компаний с опаской относятся к их использованию, поскольку не желают доверять обработку и хранение своей корпоративной информации третьей стороне, беспокоясь за ее сохранность. Кроме того, если данные хранятся на облаке, то кому они принадлежат — вам или провайдеру данной услуги, на серверах которого они размещены? И может ли провайдер в какой-то момент отказать вам в доступе к размещенным файлам?

Еще один немаловажный вопрос – насколько защищенной оказывается ваша информация после ее размещения на облаке? Провайдеры облачных услуг утверждают, что причин для беспокойства нет, поскольку защита информации клиентов для них — вопрос первостепенной важности. Однако, даже если провайдеру и удастся защитить ваши данные от атаки извне, можно ли быть уверенным, что сотрудники самого облачного сервиса не превысят должностные полномочия и не получат доступ к вашей информации? Даже в том случае, если на облаке предусмотрено шифрование, ключи шифрования также хранятся на облачном сервере, а значит каждый, кто имеет к ним доступ, может получить доступ и к вашим зашифрованным данным.

Какой подход в данном случае выбрать? Отказываться от использования облачных технологий, конечно, неразумно. Но и полностью полагаться на облачные ресурсы также навряд ли стоит. Можно, например, не конфиденциальные файлы больших размеров (видео, аудио и фото) хранить на облаке, доверившись средствам защиты самого провайдера и не держать их на своем компьютере, разгрузив его тем самым от значительного объема данных. В то же время все конфиденциальные документы будет лучше хранить у себя на жестком диске, а на облако отправлять их зашифрованные резервные копии. Одно только шифрование файлов с клиентской стороны добавляет дополнительный важный барьер защиты — ведь на сервере хранения они не расшифровываются. Другим вариантом может быть использование более защищенных сервисов.

Шифрование более надежный метод, но накладывает определенные ограничения на работу с файлами. В частности зашифрованные файлы нельзя просматривать онлайн, их сложнее передавать другим пользователям — для того чтобы просмотреть содержание зашифрованного файла понадобится как минимум пароль, а в некоторых случаях еще и программа для расшифровки.

1) Создать контейнер.

Для создания контейнеров существует open-source криптографическое ПО, которое создает на жестком диске криптографический контейнер, в который вы помещаете файлы, или папки с файлами. Контейнер отображается как папка или отдельный подраздел на жестком диске и “снаружи” виден как большой массив бинарных данных, к которым без программы и знания кодовой фразы получить доступ невозможно. При помощи программы вы можете работать с данными внутри зашифрованного архива так, как будто это обычная папка. Операции шифрования/дешифрования выполняются “на

лету”. В таком архиве вы можете спокойно работать, не опасаясь, что к важным данным получит доступ кто-то посторонний, а для большей сохранности (в конце концов, потеря информации из-за технического сбоя — также распространенное явление) такой архив есть смысл хранить в вашей папке [1].

2) Создать архив в облаке.

Если уж все равно использовать в качестве хранилища облачный сервис, то почему бы не создать криптоархив сразу там? Программа создает в папке выбранного сервиса криптоархив, где хранятся все файлы, которые вы можете туда добавлять и изменять через создаваемый программой виртуальный диск. Также имеются приложения для мобильных платформ, что позволит вам получить доступ к криптоархиву со своего планшета/телефона. Существуют приложения для Android и iOS [1].

3) Использовать облачный сервис с поддержкой шифрования на стороне клиента.

До сих пор речь шла только о действиях по защите информации со стороны клиента, которые вам необходимо предпринимать самостоятельно. Однако есть и облачные сервисы, где этот процесс автоматизирован. Принцип работы их клиентов таков, что перед пересылкой информации на сервер она шифруется клиентом локально, как результат – что хранится на их серверах не знают даже сами хозяева сервиса, так как ключ хранится в клиентском ПО. Процесс установки и настройки клиента не прост, зато присутствуют уникальные возможности, например защита паролем расшариваемых файлов и т.д. [2].

4) Шифровать отдельные файлы.

Если у вас не так много файлов или вам нужно только переслать файлы в зашифрованном виде, то есть смысл просто запаковать необходимые файлы в шифрованный архив. Для таких задач отлично подходит популярные архиваторы — просто выберите при создании архива опцию “шифрование” и укажите пароль.

5) Полнодисковое шифрование.

Рассмотрим обратную ситуацию – вы постоянно работаете с конфиденциальной информацией значительного объема. В этом случае есть смысл использовать решения для полнодискового шифрования. Такие решения могут применяться как для создания отдельного шифрованного раздела на жестком диске, так и для шифрования всего диска целиком. В последнем случае незашифрованным остается только небольшой раздел, который содержит загрузочные файлы системы, а в качестве методов авторизации могут применяться как пароли, так и более сложные методы аутентификации и авторизации, например USB-брелок, на котором записан ключ. Такие методы защиты замедляют работу системы и делают восстановление файлов весьма проблематичным в случае сбоя, но обеспечивают наибольшую безопасность данных. Разумеется, все данные, хранимые в облачных сервисах, также будут зашифрованы, так как они

загружаются в облако уже шифрованными, правда получить к ним доступ через веб-клиент будет невозможно [2].

Использованные источники:

1. Новостной сайт «Хабрахабр». [Электронный ресурс] Режим доступа: http://habrahabr.ru
2. Журнал сетевых решений LAN. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.osp.ru

УДК 330

Мурзина Д.О.
студент
факультет «Фундаментальной
и прикладной информатики»
Стекачева Е.С.
студент
факультет «Фундаментальной
и прикладной информатики»
Юго-Западного государственного университета
Россия, г. Курск

ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВЛЯ В ИНТЕРНЕТЕ

Аннотация:

В данной статье рассматривается актуальная проблема развития электронной торговли в Интернете. Электронная коммерция активно проникла в экономику всех стран развитого и развивающегося сектора.

Ключевые слова: электронная коммерция, электронная торговля, рынок, Интернет.

Murzina D.O., student of the faculty of fundamental and applied informatics, Southwest state University, Russia, Kursk
Stekacheva E.S., student of the faculty of fundamental and applied informatics, Southwest state University, Russia, Kursk

ELECTRONIC TRADING IN THE INTERNET

Annotation:

This article deals with the current problem of the development of electronic commerce on the Internet. E-commerce has actively penetrated the economy of all countries of the developed and developing sector.

Keywords: electronic commerce, electronic trade, market, the Internet.

Развитие информационных сетей и телекоммуникационных технологий привело к формированию нового вида деятельности – электронной торговли. Электронной торговлей общепринято называть бизнес-процесс, содержащий коммерческие или денежные транзакции, проводимые с помощью компьютерных и электронных сетей. В данный момент информационные сети занимают одну из главенствующих ролей любого человека. Они также

являются незаменимой составляющей при ведении бизнеса.

История электронной коммерции берет начало с 60-х годов XX века, когда авиакомпания American Airlines в партнерстве с IBM начала разработку уникальной системы, автоматизирующей бронирование посадочных мест в самолетах. Система SABRE существует до сих пор, она существенно облегчила авиаперелеты для пассажиров, помогая сориентироваться в тарифах, направлениях и т. д. [2].

Впоследствии развитию электронной коммерции способствуют появления компьютерных сетей и систем передачи данных, платежных карт и других систем электронных платежей, а также коммерциализация сети Интернет.

Традиционно электронная коммерция в интернете делится на три группы, по сегменту потребителей: B2B, B2C и C2C. Многие называют еще две категории: B2A и C2A.

1. B2B: «Бизнес для бизнеса», то есть одна компания продает что-то другой компании.

2. B2C: «Бизнес для клиента», иначе говоря, компания продает напрямую физическому лицу. Часто в таком формате проходит реализация товаров, иногда — услуг.

3. C2C: «Потребитель для потребителя», другими словами, модель, предполагающая торговые отношения между двумя людьми, ни один из которых не может называться бизнесменом.

4. B2A: «Бизнес для администрации» - специфический формат, суть которого заключается во взаимодействии предпринимателя с некоторыми государственными структурами (локальными, федеральными).

5. C2A: «Клиент для администрации». Суть во взаимодействии государственных организаций напрямую с людьми, которые пользуются определенными услугами [1].

Для торговли через Интернет нет никаких ограничений, но есть множество областей, где именно этот вид торговли находится вне конкуренции. В первую очередь, сфера сетевых развлечений, коммерческой информации, платных консультаций, дистанционного обучения, а также продажа небольших программ, например, антивирусных, офисных, программ защиты, игр и т.д. В этом случае Интернет позволяет понизить цену для покупателя и издержки для продавца.

Область B2B «бизнес для бизнеса» в РФ оказалась более успешной. Она охватывает оптовую торговлю медикаментами, металлами, нефтепродуктами, стройматериалами и т.д. Но даже здесь этот бизнес сильно отличается от аналогичной деятельности, например, в США.

Базис электронной коммерции заложен с появлением кредитных карт.

Но, когда появилась возможность доступа к сети Интернет с домашнего компьютера, возник настоящий ажиотаж. Сейчас в России из клиентов сети Интернет никто не покупает, например, бытовую технику или электронику, не просмотрев соответствующую информацию в сети и не выбрав поставщика

с наилучшим предложением, которому можно полностью довериться. Электронная торговля возникла из рекламы через Интернет. Прежде чем сделать заказ, сначала фирма создала свой WEB-сервер, где были представлены товары или услуги с описанием и расценками. Так появились первые Интернет-магазины. На первом этапе оплата производилась исключительно через кредитные карты. Но вскоре выяснилось, что существуют области, где кредитные карты не оптимальны, да и безопасность первых систем оплаты была крайне недоброкачественной, вследствие чего появились самые разнообразные схемы платежей [3].

Люди в России по достоинству оценили возможности и преимущества торговли через Интернет. Глобальная сеть Интернет предоставляет огромные возможности и масштабы. Электронная торговля – это очень удобное средство для ведения бизнеса. Используя схемы электронной коммерции можно совершать торговые сделки, не выходя их офиса. Для этого достаточно найти необходимый товар через Интернет, выйти на достойного покупателя или продавца и совершить сделку. Благодаря такой системе в разы сокращаются финансовые и временные издержки. Аналогично электронная торговля удобна и для простых потребителей, предоставляя им повсеместность и анонимность. Огромный выбор товаров и услуг по низким ценам, нередко включающим в себя оперативную доставку товара в любую точку мира.

Очевидно, что электронная торговля, несмотря на ряд несомненных преимуществ, имеет массу недостатков, как для отдельного потребителя, так и для общества в целом. К ним относятся: несовершенство законодательной базы в области электронной коммерции; привлекательная среда для мошенничества; необходимость обеспечения достаточного уровня безопасности; снижение конкурентоспособности коммерческих предприятий, не имеющих представительства в электронном пространстве; возможность уклонения от уплаты налогов в бюджет государства [4].

Онлайн-рынок в России развивается медленными темпами из-за плохой логистики и неустойчивой системы оплаты. На онлайн-рынке России доминируют местные компании, такие как Darberry, OZON, YandexMarket, Sitilink и Ulmart. В России около 30 млн человек совершают покупки через Интернет.

Электронная коммерция представляет собой одну из главных мировых тенденций экономического развития. Экономический эффект от использования технологий электронной коммерции имеет положительный рост, и безусловно, уже сейчас данная сфера деятельности стала неотъемлемой частью жизни общества.

Использованные источники:

1. Энциклопедия экономиста. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.grandars.ru
2. Научная электронная библиотека «Киберленинка». [Электронный ресурс] Режим доступа: https://cyberleninka.ru

3. OpenNET. [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.opennet.ru/
4. Гаврилов, Л. П. Электронная коммерция: учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры/ Л. П. Гаврилов. – М.: Изд. Юрайт, 2016. – 363 с.

УДК 331.108

Мурзина Д.О.
студент
факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Долженкова И.В.
студент
факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ АУТСОРСИНГА

Аннотация:
В статье рассматривается технология применения аутсорсинга для повышения эффективности работы организации, формирование трудового потенциала и потенциала предприятия. Приведено определение аутсорсинга.
Ключевые слова: аутсорсинг, стиль управления, эффективность работы организации.

Murzina D.O., student of the faculty of fundamental and applied informatics, Southwest state University, Russia, Kursk
Dolzhenkova I.V., student of the faculty of fundamental and applied informatics, Southwest state University, Russia, Kursk

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF OUTSOURCING

Annotation:
The article considers the technology of using outsourcing to improve the efficiency of the organization, the formation of the labor potential and the potential of the enterprise. The definition of outsourcing is given.
Keywords: outsourcing, management style, organization performance.

В современном мире при постоянном давлении рынка спасаются и добиваются успеха те, кто наиболее эффективным способом ведет свой бизнес, при этом старается добиться снижения операционных расходов и в то же самое время сохраняет высокое качество товаров и услуг.

Российская экономика нуждается во всеобъемлющей и последовательной модернизации. Требуются огромные усилия для создания отлаженного экономического механизма, который будет благоприятно влиять на развитие малого бизнеса в России и сделает его опорой отечественной экономики [1].

В настоящее время люди поняли, что чем уже специализация человека, тем более он компетентен в ней. Профессионализм и компетентность такого

рабочего не вызывает никаких сомнений. Но, чаще всего, для средних и мелких предприятий, содержание такого работника в штате это непомерная ноша из-за больших затрат. Компания элементарно не может его оплатить. И тут в поддержку выступает такое понятие как «аутсорсинг».

В условиях стремительного развития бизнес-сегмента экономики крайне необходимо внедрение инновационных технологий кадрового менеджмента, направленных на максимально эффективное использование кадрового капитала организации. Грамотное управление персоналом формирует благоприятную среду для реализации трудового потенциала сотрудников, и как следствие повышение эффективности их деятельности [5].

Понятие аутсорсинга отсутствует в российском законодательстве. Термин «аутсорсинг» заимствован из английского языка и переводится буквально как использование чужих ресурсов. Иначе говоря, аутсорсинг — передача второстепенных бизнес-процессов организации (аутсорсеру) для их реализации и функционирования на обслуживание другой компании, специализирующейся в соответствующей области [2].

В России 2016 года установлен запрет на деятельность по распоряжению работодателя в интересах и под руководством другой организации, но владельцы предприятий все же находят способы обходить это ограничение ради экономической выгоды.

В настоящее время выделяют следующие виды аутсорсинга:



В больших компаниях благодаря аутсорсингу возможно частичное перераспределение производственных операций на специализированные организации, которое позволит увеличить качество и конкурентоспособность товара. В случае с малыми предприятиями частичное перераспределение некоторых функций влечёт за собой снижение затрат, повышение эффективности предприятия, увеличение производительности.

Существуют различные формы аутсорсинга: полный (максимальный)

аутсорсинг, частичный (выборочный) аутсорсинг, совместный аутсорсинг, промежуточный аутсорсинг, трансформационный аутсорсинг, аутсорсинг совместных предприятий [3]. Эти формы характеризуют степень передачи функций компании.

В таблице 1 приведен сравнительный анализ положительных и отрицательных сторон внедрения аутсорсинга в организации [4].

Таблица 1 – Сравнительная характеристика достоинств и недостатков аутсорсинга

Достоинства аутсорсинга	Недостатки аутсорсинга
1.Фокусирование на основном виде деятельности 2. Доступ к ресурсам и фондам, которых нет в наличии (профессиональные кадры, финансовые, информационные ресурсы, производственные фонды) 3. Снижение себестоимости функций, передаваемых на аутсорсинг 4. Снижение рисков за счет коллективных инвестиций 5. Повышение качества 6. Отсутствие необходимости мобилизационных активов 7. Минимизация зависимости от субъективных причин при остановке бизнес-процессов 8. Повышение производительности труда за счет концентрации на главных направлениях и более эффективного использования живого труда 9. Привлечение «коллективного» интеллекта 10. Использование чужого опыта и «алгоритмов» решения проблем 11. Доступ к новейшим технологиям	1. Потеря контроля над переданными функциями 2. Утечка информации 3. Снижение качества при недобросовестности аутсорсера 4. Появление зависимости от партнера, в особенности при передаче ему важных функций 5. Усложнение логистических процессов 6. Социальная напряженность и открытое сопротивление персонала 7. Возможность сговора поставщика услуг (подрядчика) с контролирующим его сотрудником компании-заказчика 8. Рентабельность оператора бизнеса попадает в зависимость от степени экономической эффективности производителя 9. Угроза отрыва руководящего звена от бизнес-практики 10. Ограничение возможностей для обучения и роста своих специалистов 11. Использование поставщиком устаревших технологий

Следовательно, основное достоинство аутсорсинга - это доступ к ресурсам и фондам, которых нет в наличии (профессиональные кадры, финансовые, информационные ресурсы, производственные фонды), а недостаток – потеря контроля над переданными функциями и утечка информации.

Аутсорсинг - это современная стратегия менеджмента любого предприятия, способствующая спаду операционных расходов, сосредоточению на основной деятельности, формированию переменной структуры затрат, доступу к передовым технологиям и знаниям, увеличению скорости выхода на рынок компании, продуктов или услуг, улучшению качества предоставляемых услуг.

Использованные источники:

1. Варфоломеев А.Г. Россия на пути модернизации экономики: цели перспективы развития малого бизнеса//Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент.- 2012.- 319 с.
2. Райзберг Б. А., Лозовский Л. Ш., Стародубцева Е. Б. Современный экономический словарь. 5-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2007. — 495 с.
3. Содружество Операторов Аутсорсинга. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.upcoo.ru
4. Романова А.Н., Студеникина С.А., Справочник экономиста // Целесообразность аутсорсинга на предприятии № 11, 2010 г. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.profiz.ru
5. Коптева Ж.Ю. Перспективы развития HR-аутсорсинга в Российских компаниях. // Управленческие технологии и модели модернизационных процессов в российской экономике: история и современность, Сборник научных статей II Международной научно-практической конференции, 16 июня 2015г. / под ред. Кузьминой В.М. – Курск: ЮЗГУ, ЗАО «Университетская книга».- 2015.- С.60-63.

УДК 004.8

Мурзина Д.О.
студент
факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Долженкова И.В.
студент
факультет «Фундаментальной и прикладной информатики»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Аннотация:

В статье рассматриваются основные понятия, связанные с искусственным интеллектом, анализируется применение искусственного разума в настоящее время, демонстрируется роль неестественного разума в современном обществе.

Ключевые слова: искусственный интеллект, искусственный разум, машина, разработка, логика, компьютерная наука.

Murzina D.O., student of the faculty of fundamental and applied informatics, Southwest state University, Russia, Kursk
Dolzhenkova I.V., student of the faculty of fundamental and applied informatics, Southwest state University, Russia, Kursk

APPLICATION OF ARTIFICIAL INTELLIGENCE SYSTEMS

Annotation:

The article deals with the basic concepts associated with artificial intelligence, analyze the use of artificial intelligence at the present time, demonstrates the role of unnatural intelligence in modern society.

Keywords: artificial intelligence, artificial intelligence, machine, development, logic, computer science.

На данный момент довольно стремительно развивается технический прогресс. Наука движется вперёд и с каждым годом учёные изобретают все более модернизированные технологии. Одним из новых направлений развития технического прогресса является искусственный интеллект.

Впервые об искусственном интеллекте стало известно более 50 лет назад. Произошло это на конференции в 1956 году в Дартмутском университете, где американский учёный Джон Маккарти ввёл термин “Искусственный интеллект”[1].

Искусственный интеллект (ИИ) является наукой о создании интеллектуальных машин и компьютерных программ. Компьютеры используются, как средство для понимания особенностей человеческого интеллекта, но изучение искусственного интеллекта не должно ограничиваться применением биологически систем.

Задачей исследований по вопросам «искусственного интеллекта»

является стремление разобрать работу мозга и проблему создания машин, обладающих некоторым уровнем человеческого интеллекта. Принципиальная возможность моделирования интеллектуальных процессов: любую функцию мозга, описанную языком со строго однозначной семантикой и конечным числом слов, возможно будет передать электронной цифровой вычислительной машине.

Выделяют два основных подхода к разработке искусственного интеллекта:

1. Нисходящий, семиотический — создание баз знаний и систем логического вывода, имитирующих высокоуровневые психические процессы, создание экспертных систем.

2. Восходящий, биологический — изучение нейронных сетей, моделирующих интеллектуальное поведение на основе биологических элементов, создание соответствующих вычислительных систем, например нейрокомпьютер.

Среди важнейших задач выделяют направления искусственного интеллекта, которые решают вопросы, плохо поддающиеся формализации: доказательство теорем, распознавания изображений, машинный перевод и понимание человеческой речи, экспертные системы[1].

В настоящее время искусственный разум находит использование в широком спектре областей и приложений:

1. Распознавание речи. Роботы и компьютеры обладают встроенным искусственным интеллектом, чтобы понимать язык на уровне человека. Например, на различных платформах (iOS, Android и Windows) есть интеллектуальные, цифровые, персональные помощники, такие как Siri, Kortana, Алиса и другие. Они помогают найти полезную информацию, о которой просит пользователь на естественном человеческом языке. Искусственный интеллект собирает данные из заданных вопросов или просьб и эту информацию использует, чтобы лучше понимать речь пользователя и тем самым выводит наиболее предпочтительный для пользователя результат [5].

2. Моделирование. Симуляторы являются имитацией управления каким-либо процессом, начиная от видеоигр и заканчивая авиацией. Например, такой тренажер включает в себя симулятор полета для летчиков, с помощью которого ведется подготовка к пилотированию «крылатого корабля» [4].

3. Игровая сфера. В основу многих игровых программ допущены несколько базовых идей искусственного разума. Наиболее интересная задача в сфере игровых проектов, использующих методы искусственного интеллекта, это обучение компьютера игре в шахматы. В этой игре существуют определенные уровни мастерства, степени качества игры, которые могут предоставить четкие критерии оценки интеллектуального роста системы [3].

4. Робототехника. Современные роботы, созданные на основе

новейших достижений науки и техники, применяются во всех сферах человеческой деятельности и уже стали обычным явлением во многих отраслях промышленности. Люди получили преданного помощника, который способен выполнять опасную работу и готов освободить человечество от однообразных рутинных операций, где есть большая вероятность потери концентрации [4].

5. Финансы. Многие банки и другие финансовые учреждения полагаются на интеллектуальные программные обеспечения, которые гарантируют точный анализ данных и помогают делать прогноз, основываясь на этой полученной информации.

6. Медицина. Системы искусственного интеллекта позволяют врачам существенно повысить точность проводимых диагностик, создавать сверхэффективные лекарственные препараты и значительно облегчать течение различных заболеваний у пациентов [3].

Несмотря на то, что искусственный разум имеет ряд несомненных преимуществ, есть и отрицательные стороны его использования.

1. Огромное количество рабочих буквально через 20 лет могут оказаться вытесненными путем автоматизации.

2. С помощью искусственного разума человечество способно создавать очень мощное и разрушительное оружие, при неосторожном использовании которого оно может привести к необратимым последствиям.

3. Быстрые темпы развития и применения искусственного разума может подтолкнуть Землю к экологической катастрофе.

4. Любая машина может давать сбои. Небольшая ошибка может стоить огромного количества последовательных проблем, например, к потере важных данных [2].

Искусственный интеллект – область, в которой продолжается множество исследований. Несмотря на то, что люди обладают интеллектом, они не в состоянии использовать его в максимально возможной степени. Машины будут иметь возможность использовать 100% своего интеллекта, если мы обеспечим их этим. Данное является преимуществом и в то же время недостатком. Мы зависимы от машин практически для любого применения в жизни. Машины теперь являются частью нашего существования и используются везде.

В конечном счете, можно сказать, что изучение и развитие искусственного интеллекта имеет большое значение для всего общества. Ведь с применением данной системы можно обезопасить и облегчить человеческую жизнь.

Использованные источники:

1. Матвеев, М.Г. Модели и методы искусственного интеллекта. Применение в экономике: учеб. пособие / Матвеев М. Г., Свиридов А. С., Алейникова Н. А. –М.: Финансы и статистика, 2014. – 448 с.

2. Сова, Л.З. Фундаментальные законы языкознания и искусственный интеллект / Л. З. Сова. – М.-Берлин: Директ-Медиа, 2014. – 105 с.

3. Электронный журнал Novainfo. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://novainfo.ru/
4. Электронный научно-практический журнал «Современные научные исследования и инновации». [Электронный ресурс] Режим доступа: http://web.snauka.ru
5. Портал искусственного интеллекта. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://neuronus.com

УДК 697.133

Мустаев Д.В.
студент магистратуры 2 курса
кафедра «Промышленная теплоэнергетика»
Казанский государственный энергетический университет
научный руководитель: Валиев Р.Н., к.т.н.
доцент
Россия, г. Казань

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКСПЛУАТАЦИИ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННОЙ КРАСКИ

Аннотация:

В статье показана актуальность использования теплоизоляционных покрытий, снижающих коррозию трубопроводов. Охарактеризовано состояние теплосетей г. Набережные Челны. Систематизированы критерии применимости теплоизоляционных красок для защиты трубопроводов тепловых сетей. Проведена оценка эффективности теплоизоляционных покрытий.

Ключевые слова: тепловые потери, коррозия, тепловая сеть, тепловая камера, теплоизоляционная краска.

Mustaev D.V.
Master's student
2nd course of the "Industrial heat power engineering" department
Kazan State Power Engineering University
Russia, Kazan
Supervisor: Valiev R. N.
Associate Professor Ph. D.

INCREASE OF THE EFFICIENCY OF THERMAL PIPELINES OPERATION WITH USING HEAT-INSULATING PAINT

Abstract: The article shows the topicality of the use of thermal insulation coatings, which reduce the corrosion of pipelines. The condition of heating systems in Naberezhnye Chelny is characterized. The criteria for the applicability of heat-insulating paints for the protection of pipelines for heating networks have been systematized. The efficiency of thermal insulation coatings was evaluated..

Keywords: heat losses, corrosion, heat network, thermal chamber, heat-insulating paint.

Тепловые сети г. Набережные Челны передают тепловую энергию на большие расстояния и характеризуются значительной протяженностью. Одной из причин, снижающих сроки эксплуатации тепловых сетей, является наружная коррозия металлических поверхностей. Скорость протекания коррозионных процессов зависит от степени увлажнения поверхности металла и определяется температурой и влажностью окружающего воздуха. В этой связи актуальными являются исследования по нанесению теплоизоляционных покрытий, одновременно снижающих коррозию теплопроводов. Целью исследования является выявление возможности снижения теплопотерь за счет применения теплоизоляционных красок. Для достижения цели решались задачи анализа состояния теплосетей г. Набережные Челны; систематизации критериев применимости теплоизоляционных красок; оценки эффективности теплоизоляционного покрытия.

На балансе предприятия, обслуживающего тепловые сети г. Набережные Челны находится более 400 тепловых камер. Тепловые камеры используются для подключения и отключения абонентов, контроля состояния тепловых сетей и проведения технических измерений. Камеры располагаются на расстоянии 150-200 метров друг от друга. Известно, что состояние теплосетей оценивается как неудовлетворительное, а 30% сетей требуют ремонта [1], что, в том числе, связано с развитием коррозионных процессов в материале трубопроводов теплосетей.

Для тепловых сетей г. Набережные Челны наиболее характерны следующие виды коррозии: коррозия металла во влажной атмосфере тепловых камер и каналов из-за капиллярно-пористой структуры применяемых теплоизоляционных материалов и коррозия из-за затопления участков теплотрасс. Наиболее тяжелыми условия эксплуатации в тепловых сетях становятся в периоды таяния снегового покрова над теплотрассами из-за перепадов температуры и в периоды подъема грунтовых вод. Так, увлажнение тепловой изоляции приводит к увеличению тепловых потерь в 2–2,5 раза, а намокание стен и перекрытий тепловых каналов вызывает разрушение силовых элементов. Помимо этого, при отсутствии вентиляции в каналах тепловых сетей, в воздухе накапливаются газы, образующиеся при распаде органических веществ, что также увеличивает скорость коррозии металлических поверхностей [2].

Измерения температуры и влажности, проведенные в тепловых камерах и каналах г. Набережные Челны показали, что значения средней температуры окружающего воздуха в них находятся в диапазоне 28-34 °С, значения средней относительной влажности в девяноста случаях из ста попадают в диапазон 65-80 %, а увлажнение тепловой изоляции теплопроводов в среднем составляет 20-30 %. Следовательно, микроклимат в тепловых камерах и каналах тепловых сетей влияет на развитие коррозионных процессов и величину теплопотерь.

Во избежание сверхнормативных тепловых потерь в камерах и каналах тепловых сетей предлагается выполнить защиту поверхностей подверженных увлажнению специальным покрытием – теплоизоляционной краской. На данный момент на рынке строительных материалов имеется большой выбор теплоизоляционных красок применяемых для покрытия трубопроводов. Зачастую проектировщики вносят в проект покрытие, которое устраивает заказчика, без проведения технико-экономического сравнения [3].

В ходе выполнения исследования проведен анализ нескольких видов тепловых красок по их теплотехническим характеристикам и области применения. Рассматривались следующие виды теплоизоляционных красок: «АСТРАТЕК», «АКТЕРМ», «БРОНЯ» и «ТЕРМОС».

Критерии оценки применимости теплоизоляционных красок, в сравнении с традиционными утеплителями трубопроводов:

1. Легкость нанесения. Жидкая теплоизоляция для труб наносится обычной кистью, валиком или краскопультом, что обеспечивает обработку труднодоступных изгибов, стыков или резьбы. Кроме того, теплоизоляционная краска обладает отличной адгезией: она одинаково хорошо наносится на металл, пластик или другой материал. Ни один традиционный утеплитель не обеспечивает аналогичного уровня прилегания к поверхности.

2. Ремонтопригодность. Жидкий утеплитель для труб позволяет оператору видеть все возможные изъяны основания, что облегчает обнаружение протечек. Очистить участок трубы от такого утеплителя можно за несколько минут с повторным «закрашиванием» теплоизоляционной краской после проведения ремонтных работ.

3. Безопасность. Жидкая теплоизоляция не выделяет вредных веществ, является взрыво- и пожаробезопасной, поэтому ее можно применять даже внутри помещений.

4. Эстетичность. Труба, покрытая жидкой теплоизоляцией, обеспечивает лучшее визуальное восприятие, по сравнению с бесформенной конструкцией из неровных слоев минеральной ваты. Также производители предусмотрели возможность колеровки этого материала.

5. Долговечность. В зависимости от разновидности такое покрытие прослужит от 10 до 40 лет. Долговечность достигается за счет устойчивости материала к механическим повреждениям, УФ-излучению, высокой влажности и перепадам температур, стойкости к агрессивной химической среде.

Следует учитывать, что теплоизоляционная краска является дорогостоящим материалом, поэтому многие коммунальные службы в целях экономии поступают следующим образом: поверх одного слоя жидкого утеплителя используют слой стекло- или минеральной ваты. При этом, такое совместное применение двух способов теплозащиты способствует сокращению теплопотерь сокращаются до 80% [4].

На рисунке наглядно показано изменение температурного режима

сетевой воды до и после нанесения защитной краски, где подтверждается эффективность применение теплоизоляционного покрытия.

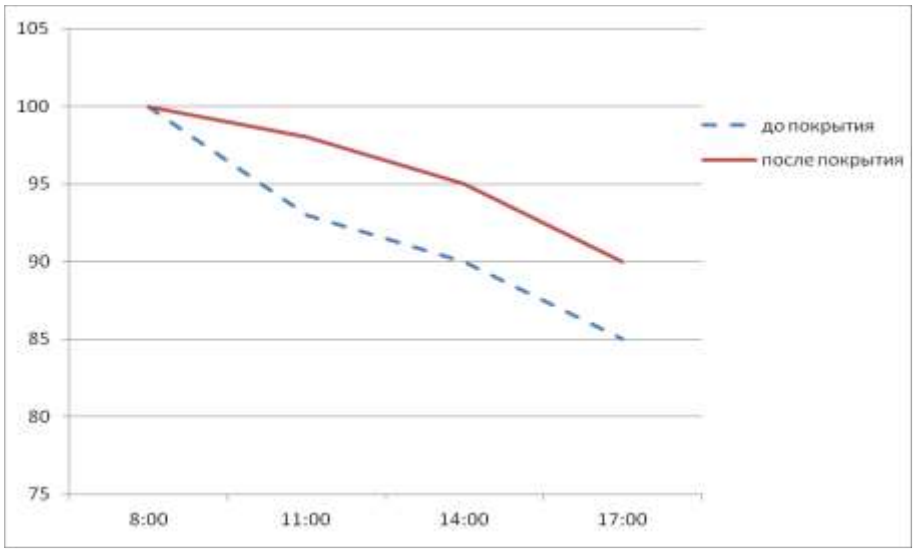


Рисунок - Температурный график до и после использования теплозащитной краски

Таким образом, на основании результатов обследования тепловых камер и каналов системы теплоснабжения г. Набережные Челны выявлено теплопотери, вызванные коррозионными процессами. Показано, что применение теплозащитных красок имеет преимущества перед традиционными минеральными утеплителями по критериям легкости нанесения, эстетичности, ремонтопригодности, долговечности и др. Выявлена эффективность применения теплозащитных красок для снижения теплопотерь.

Использованные источники:

1. Мустаев Д.В., Валиев Р.Н. Анализ причин повреждения трубопроводов тепловых сетей // Международное научно-практическое периодическое сетевое издание «Форум молодых ученых». – 2017. - №18 (12). Режим доступа: http://forum-nauka.ru.
2. Николаенко Р. А., Ермоленко М. В., Степанова О. А. Влияние увлажнения тепловой изоляции на величину тепловых потерь тепловых сетей // Молодой ученый. — 2014. — №6. — С. 207-210.
3. Созинов В.П., Кулагин С.М., Корягин А.Н. Технико-экономическое обоснование выбора удельных тепловых потерь трубопроводами // Вестник ИГЭУ». – 2006. - Вып. 4. – С. 1-3.
4. Таусенев Е.М. и др. Сравнение эффективности жидкого теплоизоляционного покрытия // Ползуновский вестник 2016.- № 1. – С.108-111.

УДК 338.4

Мустафаева С.Р.
старший преподаватель
кафедра бухгалтерского учета, анализа и аудита
ГБОУВО РК КИПУ
Сейтвелиева З.Э.
студент магистратуры 1 курса
направление подготовки 38.04.01 «Экономика»
профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
ГБОУВОРК «Крымский инженерно-педагогический университет»
РКрым, г. Симферополь

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ТРЕБОВАНИЙ К СОДЕРЖАНИЮ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИЙ В КОНТЕКСТЕ ПБУ 1/2008 И МСФО(IAS) 8

Аннотация. В работе рассмотрены основные результаты сравнительной оценки учетной политики в разрезе российских положений по бухгалтерскому учету и международных стандартов финансовой отчетности.

Ключевые слова: учетная политика, российские и международные стандарты финансовой отчетности, различия, сходства, редакция ПБУ, МСФО.

Mustafaeva SR, Senior Lecturer of the Department of Accounting Analysis and Audit GbaUVO RK CIPU
RCrimea, Simferopol
Seitvelieva Z.E.
graduate student
1 course, the direction of training 38.04.01 "Economics", the profile "Accounting, Analysis and Audit" ГБОУВОРК "Crimean Engineering Pedagogical University"
RCrimea, Simferopol

COMPARATIVE EVALUATION OF REQUIREMENTS TO THE CONTENT OF THE ACCOUNTING POLICY OF ORGANIZATIONS IN THE CONTEXT PBU 1/2008 AND IAS 8

Annotation. The main results of a comparative evaluation of accounting policy in the context of Russian accounting regulations and international financial reporting standards are discussed.

Key words: accounting policy, Russian and international standards of financial reporting, differences, similarities, revision of PBU, IFRS.

Вопросы применения учетной политики субъектов предпринимательской деятельности в РФ не новы. Еще в 1994 году было принято первое положение бухгалтерского учета по учетной политике (в 1998 году была принята вторая редакция ПБУ 1). Сейчас субъекты хозяйствования

руководствуются ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации», которое максимально приближено к международным стандартам учета и отчетности. Однако, субъекты предпринимательской деятельности Республики Крым, переходя на российские стандарты учета и отчетности, столкнулись с тем, что ряд положений российской учетной политики отличаются не только от украинских, но и международных требований [1].

Цель и задачи исследований состоят в проведении сравнения российских и международных стандартов учета и отчетности в области учетной политики для установления сходства и различий. Методика исследования базируется на анализе нормативной базы согласно МСФО(IAS) 8 «Учетная политика, изменение в учетных оценках и ошибки» и положений бухгалтерского учета ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации».

Анализ отдельных положений вышеуказанных стандартов по учетной политике позволил сформулировать основные выводы по сравнительной характеристике статей международных стандартов и российских положений в области учетной политики (МСФО и ПБУ):

1. Определение учетной политики, представленное в МСФО отличается от ПБУ тем, что в международном стандарте ориентация идет на подготовку финансовой отчетности, а по российским требованиям назначение учетной политики относится к ведению бухгалтерского учета.

В ПБУ 21/2008 «Изменения оценочных значений» введено понятие по изменению оценочных значений, которое присутствует в МСФО 8, но ранее в российских стандартах не использовалось. Понятие «существенность» в международных стандартах определен как самостоятельный критерий, а в российских ПБУ существенность определяется применительно к раскрытию способов ведения учета. Такие понятия как «ошибки предшествующего периода», «перспективное применение», «ретроспективное применение», «ретроспективный пересчет» были введены в российскую практику в ПБУ 1/2008 и почти полностью соответствуют МСФО.

2. При анализе подходов к формированию учетной политики установлено, что в ПБУ 1 требование полноты информации, своевременности отражения информации и принципа приоритета содержания над формой полностью соответствует международным принципам.

Допущение имущественной обособленности субъектов хозяйствования в МСФО реализовано не через право собственности, а через понятие контроля над активами и ответственности по обязательствам. По принципу допущения непрерывности и последовательности применения учетной политики, а также временной определенности фактов хозяйственной деятельности отличий не имеется. Отсутствие в МСФО определения требований непротиворечивости и рациональности объясняется тем, что Международные стандарты в большей степени ориентированы на подготовку финансовой отчетности, чем на ведение бухгалтерского учета.

В МСФО отсутствуют организационные аспекты учетной политики в отличие от ПБУ, такие как рабочий план счетов, формы первичных учетных

документов, порядок проведения инвентаризации, правила документооборота и технологии обработки учетной информации и другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

3. Относительно внесения изменений в учетную политику требования ПБУ к изменению учетной политики, по сути, повторяют перечисленные в МСФО основания, однако с одним добавлением: в соответствии с п.16 ПБУ 1/2008 изменение учетной политики допустимо при существенном изменении условий хозяйствования.

Относительно раскрытия информации в финансовой отчетности на уровне общих положений различий в стандартах нет. Однако, в российских положениях в отличие от международных стандартов раскрытие в отчетности информации о корректировке существенных ошибок не предусмотрено. Ошибки, относящиеся к предшествующим отчетным периодам, ретроспективно не корректируются.

4. Относительно финансовой (бухгалтерской) отчетности требования МСФО более гибкие и менее регламентированные. При этом ПБУ предоставляют возможность раскрывать в составе форм отчетности информацию в зависимости от вида деятельности и других организационно-правовых особенностей, что в международных стандартах не предусмотрено (например, для субъектов малого предпринимательства предусмотрен сокращенный состав годовой бухгалтерской отчетности).

В российских стандартах учета, в отличие от МСФО отсутствует определение активов, обязательств и собственного капитала, что является составными частями бухгалтерского баланса. И хотя сама форма российского баланса приблизилась к международному аналогу, но аналитичность и информативность показателей баланса значительно снизилась. Отчет о финансовых результатах российских организаций достаточно краток, хотя международный аналог предусматривает раскрытие информации о расходах по назначению или экономическому содержанию. В отличие от ПБУ, МСФО предоставляет возможность организациям выбрать метод представления денежных потоков (прямой или косвенный) в отчете о движении денежных средств.

5. Методологический уровень учетной политики, а именно: выбор методов оценки активов и обязательств, выбор метода начисления амортизации внеоборотных активов или выбытия запасов в российских ПБУ еще сильно отличаются от МСФО. Основная проблема связана с запаздыванием внедрения вновь переведенных российских аналогов международных стандартов (или их половинчатость).

Таким образом, проведенный анализ международных и российских стандартов по учетной политике позволил выявить сходства и различия. Следует отметить, что российская редакция ПБУ 1 2008 года учитывает все недостатки редакции 1998 года и максимально приближена к МСФО 8. При этом методологический аспект применении учетной политики в российских организациях еще далек от международных стандартов учета. Хотя структура

и состав бухгалтерской (финансовой) отчетности российских организаций приблизился к международным требованиям. При этом аналитичность (возможность использовать для нужд анализа) показателей форм отчетности значительно сократилась.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 06.03.1998 № 283 "Об утверждении Программы реформирования бухгалтерского учета в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности" //Справочно-правовая система Консультант Плюс.
2. Положение по бухгалтерскому учету "Учетная политика организации" (ПБУ 1/2008). СПС «Га-ра-нт».

Мухаметзянова С.Р.
студент 4 курса
факультет «Филологии и истории»
Елабужский институт К(П)ФУ
научный руководитель: Нигамаев А.З., к.и.н.
доцент
Россия, г. Елабуга

ДЕПОРТАЦИЯ КРЫМСКИХ ТАТАР: ПРИЧИНЫ И ИТОГИ

Аннотация: Массовый переход крымских татар на сторону фашистской Германии в период Великой Отечественной войны привел к депортации татарского населения в мае-июне 1944 г. на территорию Узбекской, Казахской и Киргизской ССР.

Ключевые слова: крымские татары, Великая Отечественная война, коллаборационизм, «мусульманские комитеты», спецпереселенцы.

Muhametzyanova S.R.
Student
4 course, faculty of "Philology and History"
Elabuga Institute K (V) FU
Russia, Elabuga
Scientific adviser: Nigamayev A.Z.
associate Professor, candidate of historical Sciences

THE DEPORTATION OF THE CRIMEAN TATARS: CAUSES AND RESULT

Annotation: The mass transition of the Crimean Tatars to the side of fascist Germany during the Great Patriotic War led to the deportation of the Tatar population in May-June 1944 to the territory of the Uzbek, Kazakh and Kirghiz SSR.

Key words: Crimean Tatars, Great Patriotic War, collaborationism, "Muslim committees", special settlers.

Присоединение Крыма к России 20 февраля 2014 г. стала новым испытанием для коренного населения полуострова – крымских татар, которые

смогли вернуться на Родину лишь после 1989 года. В то время как Крым и Российская Федерация праздновали новый статус полуострова, совсем не было слышно о реакции крымских татар. В феврале-марте 2014 года межэтническая ситуация в Крыму снова обострилась*314*. Меджлис крымскотатарского народа в марте 2014 г. призвал бойкотировать референдум и высказал мнение о том, что 99% крымских татар выступают против присоединения Россией Крыма*315*. Важно отметить, что согласно переписи населения, проведенной в 2014 г., крымские татары являются третьим по численности населением Крымского полуострова*316*. Причины столь противоречивого отношения к новому правительству со стороны крымских татар будут рассмотрены в данной статье.

Недоверие к советской власти было вызвано событиями 1944 года, когда Постановлением Государственно Комитета Обороны с полуострова было депортировано около 200 тыс. крымских татар. Татары смогли вернуться на Родину лишь по происшествии 40 лет.

Цель данного исследования – изучить причины проводимой И.В.Сталиным политики в отношении крымских татар и выяснить последствия событий, отголоски которых мы слышим до сих пор.

Освещение данной темы в исторической науке происходило не раз. Научно-документальный журнал «Гасырлар авызы» («Эхо веков») широко освещает проблему депортации крымских татар на своих страницах. Например, в 1997 году была опубликована статья «У истоков Крымской трагедии», в которой представлена докладная записка М.Султан-Галиева о социальной и политической ситуации в Крыму317. В своих мемуарах Эрих фон Манштейн «Утерянные победы» описывает взаимоотношения крымских татар и немецких оккупантов318. Александр Верт в книге «Россия в войне 1941-1945» путешествуя по Крыму в апреле 1944 г., описывает действия крымских татар как подельников нацистов319.

Крымское ханство перестало существовать в конце XVIII в. по итогам русско-турецких войн. Полуостров вошел в состав Российской империи. Высочайший манифест «О принятии полуострова Крымского, острова Тамань и всей Кубанской стороны, под Российскую Державу» 1783 года гласил, что население данной территории будет содержаться, охраняться и защищаться Российской империи наравне с остальным населением государства. Имущество, храмы, вера бывшие на данной территории до присоединения

---

314 Ерохина О.В. Проблемы национально-государственной самоидентификации крымчан, регулирования межэтнических отношений в Крыму, политическая и социальная адаптация крымчан к жизни в составе Российской Федерации // Наука. Общество. Оборона. – 2016. – № 2. – С. 10.

315 *Теперь без ханства: как приняли Россию крымские татары* [Электронный ресурс] // https://lenta.ru/articles/2014/08/04/krymtatary/ (Дата обращения: 23.10.2017)

316 Сколько в Крыму крымских татар? // Голос Крыма new. – 2015. – № 1. – С. 3.

317 У истоков Крымской трагедии [Электронный ресурс] // http://echovekov.ru/1997_3_4/03/03_2/ (Дата обращения: 28.10.2017).

318 Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. — М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. – 688 с.

319 *Верт А. Россия в войне 1941-1945. – М.: Воениздат, 2001. – 664 с.*

оставались неприкосновенными, высшее сословие Крыма получало права и льготы российского дворянства, кроме «права покупать, приобретать и иметь крепостных или подданных христианского вероисповедания»320.

Впервые речь о депортации татар зашла при правлении Николая I. В период Крымской войны 1853-1856 г., когда силы России были объединены против врага, крымские татары вновь приступили к грабежам и убийствам русского населения, что вызвало недовольство Николая I. А.Д.Меншикову был отдан приказ о решении переселить крымских татар. Местом переселения татар должна была стать Семипалатинская губерния. Однако в связи со смертью императора каких-либо действий в направлении «крымского вопроса» так и не последовало.

Основная часть крымских татар к началу XX века проживала за территорией Крымского полуострова, большая часть в Турции. Перепись населения, проведенная в 1939 году, показала, что татарское население Крыма составляло 218,18 тысяч человек, что составляло 19,4% всей численности полуострова. Для сравнения русское население составляло – 49,6 %, украинцев – 13,7%321. Значительную часть населения составляли немцы, греки, евреи и армяне. Таким образом, крымские татары являлись вторым по численности населением Крымской АССР. Крымские татары, как и другие народности полуострова являлись полноправными гражданами СССР. Государственными языками на данной территории являлись русский и татарский. Административное деление автономной республики было построено по национальному-территориальному принципу: в 1928-1929 гг. на территории Крымской АССР были созданы национальные сельсоветы: русских – 209, татарских – 184, немецких – 45, еврейских – 14, болгарских – 8, греческих – 7, армянских и эстонских – по 3322. Национальные крымскотатарские районы включали в себя Судакский, Алуштинский, Бахчисарайский, Ялтинский и Балаклавский районы. На всей территории национальные меньшинства обучались на своем родном языке.

Начавшаяся в 1941 году Великая Отечественная война через несколько месяцев дошла до территории Крыма. Уже 24 сентября 1941 г. немецкие войска во главе с генералом Эрихом фон Манштейном начали наступление на Крым. В 1941 году немецкой армии не удалось взять данную территорию. Однако 1 июля 1942 года сопротивление советских войск в районе Севастополя было сломлено.

С приходом нацистов на территорию Крымской АССР было зарегистрировано массовое дезертирство крымских татар: переход их на сторону фашистской Германии. Одни отстаивали идею национальной самостоятельности крымских татар, другие пытались защитить своих родных

---

320 *О принятии полуострова Крымского, острова Тамань и всей Кубанской стороны, под Российскую Державу: высочайший манифест от 8 апреля 1783 г. [Электронный ресурс] // http://sevkrimrus.narod.ru/ZAKON/manifest.htm (Дата обращения: 01.11.2017).*

321 *Мальгин А.В. Партизанское движение Крыма и "татарский вопрос" 1941-1944 гг. – Симферополь: СОНАТ, 2009. – С. 1.*

322 *Там же.*

от оккупантов. Об этом свидетельствуют мемуары современников и отчеты командиров партизанских отрядов. В борьбе против партизан Эрих фон Мантшейн надеялся задействовать татар и мусульман, враждебно относящихся к русскому населению323. Командир партизанского отряда Вергасов сообщает, что из 130 татар при нем дезертировали 40 человек, 30 из них являлись татарами324. В связи с этим Германия развернула широкую агитационную деятельность в их рядах: с самолетов разбрасывались листовки, брошюры, в которых были даны обещания решить вопрос самостоятельности данной народности. Из числа сдавшихся добровольно татар были подготовлены члены агентуры, которые впоследствии были отправлены в Крымскую АССР для проведения антисоветской пропаганды и профашистской агитации. В докладной записке первого заместителя госбезопасности СССР Б.Кобулова и заместителя наркома внутренних дел И.Серова, составленной на имя Л.Берии от 22 апреля 1944 года сообщается: «...Все призванные в Красную Армию составляли 90 тыс. чел., в том числе 20 тыс. крымских татар... 20 тыс. крымских татар дезертировали в 1941 году из 51-й армии при отступлении ее из Крыма...»325.

Командующий 11-й немецкой армией генерал Эрих фон Манштейн вспоминает, что, когда немецкие войска вошли на территорию Крыма татары встали на сторону противника. Фашистская Германия в их глазах являлась символом освобождения от большевистского гнета. Так же Манштейн пишет о том, что татары прибыли к нему с делегацией, привезли ткани ручной работы в дар «Адольфу Эффенди»326. Оккупанты уважительно относились к обычаям и традициям крымских татар, их языку и религии. Мемуары Эриха фон Манштейна также свидетельствуют о том, что оккупанты терпимо относилась к мирному населению, особенно к женщинам.

Издаваемая в Крымской АССР газета «Азат Крым», которая издавалась на оккупированной территории в 1942-1944 годах называла Гитлера «Великим», «освободителей народов и религий». В опубликованных в марте 1942 года документах говорилось, что татары Крыма молятся и просят Аллаха благословить немцев на победу. Победа над общими врагом в союзе с немецкими войсками признавалась победой всего мусульманского мира.

Внук бывшего городского головы г.Бахчисарай А.М.Аблаев выражал искреннюю «благодарность его Высочеству Господину Гитлеру» от лица крымских татар, находящихся под еврейско-коммунистическим гнетом. Он уверял, что вскоре партизанские отряды на территории будут уничтожены327.

---

323 Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. — М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. – С. 267.

324 Мальгин А.В. Партизанское движение Крыма и "татарский вопрос" 1941-1944 гг. – Симферополь: СОНАТ, 2009. – С. 3.

325 Пыхалов И. За что Сталин выселял народы? Сталинские депортации – преступный произвол или справедливое возмездие. – М.: Яуза-пресс, 2008. – С. 63.

326 Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. — М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. – С. 251.

327 Правда о предательстве и депортации крымских татар [Электронный ресурс] // http://www.liveinternet.ru (Дата обращения: 05.11.2017).

Таким образом, как отмечают письменные источники, большая часть призванных на службу в Красную армию татар перешла на сторону Рейха. В ноябре 1941 года на территории Крымской АССР были созданы «мусульманские комитеты» - это коллаборационистская организация, действовавшая на стороне фашисткой Германии при управлении СС. Первый мусульманский комитет был образован в г.Бахчисарае, затем переведен в г.Симферополь. Основная цель – это содействие немецкой администрации на оккупационных территориях, поддержка добровольцев, перешедших на сторону Германии. Члены «мусульманского комитата» публиковали свои работы в газете «Азат Крым»328. В 1943 года Мустафа Куртиев писал, что газета «Азат Крым» сыграла важную роль в агитационной деятельности, благодаря чему татарская молодежь вступала в немецкую армию. Основной задачей «Азат Крым» являлось освещение всех приказов Германской империи. Крымских татар призывали к активной обработке земли, чтобы увеличить урожайность. Оккупантов обеспечивали теплой одеждой и продуктами. Эти действия предпринимались для борьбы против разоривших страну евреев и большевиков329. Лозунгом «мусульманских комитетов» стал «Крым только для татар», что выражалось во всех проводимой дезертирами действиях на территории Крымской АССР.

Часть татар была задействована в карательных отрядах, другая же отправлялась на Керченский фронт и частично на Севастопольский участок фронта для борьбы с Красной Армией.

Перешедшие на сторону Рейха крымские татары входили в состав германской армии, организовывали полицейские отряды, составляли часть карательных отрядов, охранных батальонов СД, являлись служащими тюрем и лагерей, организованных на оккупационной территории.

Таким образом, видно, насколько широко действовали антисоветские силы в Крыму. Направлены они были не только на советских солдат и их союзников, пришедших на территорию Крыма, но и против мирного, «неугодного» населения.

Обмундирование «добровольцев», перешедших на вражескую сторону было немецким, они полностью обеспечивались оружием. Верные деятели немецкой армии в лице крымских татар могли назначаться и на командные должности. Справка Главного командования германских сухопутных войск от 20 марта 1942 года сообщает: «Настроение у татар хорошее. К немецкому начальству относятся с послушанием и гордятся, если им оказывают признание на службе или вне. Самая большая гордость для них — иметь право носить немецкую униформу»330.

В 1943 году в Феодосию прибыл турецкий эмиссар Амиль-Паша,

---

328 Яблоновская Н.В. Окупационная газета «Азат Кърым» (1942-1944): национальная пресса в контексте информационных войн // Вопросы духовной культуры. – С. 122-125.

329 Тяглый М. Антисемитская доктрина на страницах крымскотатарской газеты «Азат Кърым» (1942-1944) // Научные записки. – №31. – С. 132-151.

330 Пыхалов И. За что Сталин выселял народы? Сталинские депортации – преступный произвол или справедливое возмездие. – М.: Яуза-пресс, 2008. – С. 105.

призвавший татар оказать помощь в организации мероприятий, проводимых германским командованием. В Берлине немцами был создан татарский национальный центр, представители которого в июне 1943 года приезжали в Крым для ознакомления с работой мусульманских комитетов.

В апреле-мае 1944 года батальоны, состоявшие из крымских татар сражались против советских солдат, освобождавших Крым. Так, 13 апреля в районе станции Ислам-Терек на востоке Крыма против частей 11-го гвардейского корпуса действовали три крымско-татарских батальона331.

Их эвакуированных крымско-татарских батальонов в 1944 г. в Венгрии был организован Татарский горно-егерский полк СС, который впоследствии был развернут в первую Татарскую горно-егерскую бригаду. Часть крымских татар вошла в запасной батальон Волжско-татарского легиона, находящегося во Франции. Идеологической основой Волжско-татарского легиона стала идея борьбы с большевизмом и евреями. Контролировались легиона только немцами, командование легионов также должно было быть немецким. Легионеров обучали немецкому языку332.

Однако, даже в этой ситуации, когда поддержка немецких оккупантов крымскими татарами была зафиксирована множеством советских и зарубежных источников, мы не можем говорить о том, что все 180 тыс. депортированных являлись предателями. Говоря о крымских татарах, нельзя не упомянуть и тех, кто являлся членом партизанского движения, действовавшего на оккупированной территории. Партизанские отряды стали основной действующей силой против немецких захватчиков. Поэтому немецкими войсками было организовано антипартизанское движение. Например, начальник Южного штаба партизанских движений Селезнев весной 1944 года сообщал, что на данный момент характерен переход в партизанское движение крымских татар. Четвертая партизанская бригада под командованием Мустафы Селимова отмечал, что в его бригаде насчитывается 501 крымских татар333. Небольшая часть татарского населения героически сражалась против фашистских захватчиков наряду с другими гражданами Советского союза. Так, например, А.И.Решидов за всю войну совершил 222 боевых вылета и удостоен Героя Советского Союза. Военный летчик Амет-хан Султан сбил 30 немецких самолетов и дважды был удостоен звания Героя Советского Союза. Абдуль Тейфук был награжден званием Героя Советского Союза в декабре 1943 г., У.А.Убдурманов являлся командиром отделения 321 отдельного инженерного батальона. С.Сеитвелиев, И.Б.Беркутов, А.А.Абилов, Э-У. Чалбаш, У.А.Адаманов – крымские татары, получившие звание Героев Советского Союза. С.Н.Абдурманов, Н.Велиляев, Б.Сеттаров, А.Умеров, С.А.Афузов – получили звание кавалеров Ордена Славы 3-х степеней.

---

331 Депортация крымских татар. Как это было // Военное обозрение. – 2011.
332 Гилязов И.А Легион «Идел-Урал». – М.: Вече, 2009. – С. 18.
333 Мальгин А.В. Партизанское движение Крыма и "татарский вопрос" 1941-1944 гг. – Симферополь: СОНАТ, 2009. – С. 10.

Но, несмотря на те подвиги, которые совершали представители крымскотатарского народа, несмотря на партизанские отряды, в которые они вступали, массовость перехода на сторону фашистской Германии была очевидной. После освобождения Крыма в мае 1944 года начались разбирательства по делам об измене Родине. Было арестовано 48 членов «мусульманских комитетов», задержано более 5 тысяч человек, в число которых входили лица, служившие в немецкой разведке, 266 предателей, 363 пособников и активистов карательных отрядов. Напомним, что измена родине по Уголовному кодексу РСФСР регулировалось статьями 58.1 а), 58.1 б); дезертирство – ст.193.7 г), 193.22. Однако несмотря на то, что на стороне Рейха сражались не все крымские татары, они тоже подлежали депортации334.

Л.П.Берией был разработан проект о депортации крымских татар. Согласно Постановлению ГКО №5859-сс «О крымских татарах» от 11 мая 1944, в связи с массовым дезертирством крымских татар, перехода их на сторону противника, вступление в добровольческие татарские военные части, организованные нацистами, к 1 июня 1944 года все крымско-татарское население подлежит выселению на территорию Узбекской ССР, Казахской ССР и Киргизской ССР335. Спецпереселенцам разрешалось взять с собой личные вещи, инвентарь, продовольствие не свыше 500 кг, однако данное условие не было выполнено, так как сборы проводились в кратчайшие сроки. Крымские татары вынуждены были оставить свои дома, хозяйство, скот, которые передавались местным органам власти. Для перевозки были сформированы эшелоны по графику. Эшелоны обеспечивались горячим питанием и кипятком. На каждом эшелоне размешался один врач и две медсестры336.

Прибывшие на территории Узбекской, Киргизской и Казахской СССР использовались в сельском хозяйстве и промышленности. Спецпереселенцы были расселены в совхозных поселках, существующих колхозах, подсобных сельских хозяйствах предприятий и заводских поселках. На этих территориях создавались комиссии, которые следили за приемом и размещением крымских татар. Спецпереселенцам предоставлялась ссуда суммой до 5 тысяч рублей на семью с рассрочкой до 7 лет для строительства и приобретения имущества. В первые несколько месяцев спецпереселенцы также обеспечивались мукой, крупой, овощами. В районах их расселения размещались гарнизоны, грузовые машины. В пути следования из 180-190 тыс. депортированных погибло 191 человек. С момента депортации по 1 октября 1948 года умерло 44 887 человек из числа выселенных из Крыма (татар, болгар, греков, армян и других).

Однако, несмотря на всеобщему мнению, не все крымские татары были

---

334 Уголовный кодекс РСФСР с редакцией 1926 г. [Электронный ресурс] // https://coollib.com/b/124310/read (Дата обращения: 13.11.2017).

335 О крымский татарах: постановление ГКО от 11 мая 1944 г. №5859-сс [Электронный ресурс] // http://maxpark.com (Дата обращения: 01.11.2017).

336 Сеитова Э.И. Организация трудового переселения в Крым (1944–1976 гг.) // Ученые записки Казанского университета. – 2013. – С. 178.

депортированы. Смогли остаться только члены крымского подполья и их семьи, фронтовики и их родственники. Оставляли или в редких случаях возвращали обратно на Родину тех женщин, которых вышли замуж за представителей других национальностей. В Крыму осталось около 1500 крымских татар.

Указ президиума Верховного Совета, принятый в 1967 году, снимал с крымских татар обвинение в коллаборационизме, однако они не смогли вернуться на свою малую Родину. Так как, согласно Постановлению ГОКО № 6372с от 12 августа 1944 г. с целью скорейшего освоения освободившихся земель, на территории, где ранее проживали крымские татары, переселили 51 тыс. человек337. Пункт 3 Постановления Президиума Верховного Совета СССР от 5 сентября 1967 года «О порядке применения статьи 2 Указа Президиума Верховного Совета СССР от 28 апреля 1956 года» гласит: «Признать необходимым, чтобы Президент СССР и Кабинет Министров СССР отменил в месячный срок решения бывшего Государственного Комитета Обороны СССР и Правительства СССР по вопросам насильственного переселения отдельных народов и ограничения прав граждан из числа этих народов338.

Татарское население смогло вернуться в Крым только в 1989 году, когда послевоенная депортация была призвана незаконной.

Подводя итоги, мы можем сделать вывод, что причины для массовой депортации целой национальности с территории Крымской АССР были. Дезертирство, участие в немецких карательных отрядах, антисоветская пропаганда, создание «мусульманских комитетов», воспоминания современников, официальные документы – это свидетельство того, что Постановление ГКО «О крымских татарах» – это не безосновательное событие, оно имеет свои причины. Однако на фоне данных событий важно ясно понимать, что были и те, кто сражался в рядах Красной Армии. Те, кто не был уличен в государственной измене смогли остаться проживать на своей Родине.

Использованные источники:

1. Верт А. Россия в войне 1941-1945. – М.: Воениздат, 2001. – 664 с.
2. Гилязов И.А Легион «Идел-Урал». – М.: Вече, 2009. – С. 18-27.
3. Ерохина О.В. Проблемы национально-государственной самоидентификации крымчан, регулирования межэтнических отношений в Крыму, политическая и социальная адаптация крымчан к жизни в составе Российской Федерации // Наука. Общество. Оборона. – 2016. – № 2(7). – С. 9-11.
4. Депортация крымских татар. Как это было // Военное обозрение. – 2011.
5. Как воевали крымские татары [Электронный ресурс] // http://milli-firka.org (Дата обращения: 20.11.2017).

[337] О переселении колхозников в районы Крыма: постановление ГКО от 12 августа 1944 г. № ГОКО-6372с [Электронный ресурс] // http://www.teatrskazka.com (Дата обращения: 02.11.2017).
[338] Как воевали крымские татары [Электронный ресурс] // http://milli-firka.org (Дата обращения: 20.11.2017).

6. Мальгин А.В. Партизанское движение Крыма и "татарский вопрос" 1941-1944 гг. – Симферополь: СОНАТ, 2009. – 188 с.
7. Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. — М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. – 688 с.
8. О крымский татарах: постановление ГКО от 11 мая 1944 г. №5859-сс [Электронный ресурс] // http://maxpark.com (Дата обращения: 01.11.2017).
9. О принятии полуострова Крымского, острова Тамань и всей Кубанской стороны, под Российскую Державу: высочайший манифест от 8 апреля 1783 г. [Электронный ресурс] // http://sevkrimrus.narod.ru/ZAKON/manifest.htm (Дата обращения: 01.11.2017).
10. О переселении колхозников в районы Крыма: постановление ГКО от 12 августа 1944 г. № ГОКО-6372с [Электронный ресурс] // http://www.teatrskazka.com (Дата обращения: 02.11.2017).
11. Правда о предательстве и депортации крымских татар [Электронный ресурс] // http://www.liveinternet.ru/users/4419723/post391017239/ (Дата обращения: 05.11.2017).
12. Пыхалов И. За что Сталин выселял народы? Сталинские депортации – преступный произвол или справедливое возмездие. – М.: Яуза-пресс, 2008. – 480 с.
13. Сеитова Э.И. Организация трудового переселения в Крым (1944–1976 гг.) // Ученые записки Казанского университета. – 2013. – С. 178.
14. Сколько в Крыму крымских татар? // Голос Крыма new. – 2015. – №1.
15. Теперь без ханства: как приняли Россию крымские татары [Электронный ресурс] // https://lenta.ru/articles/2014/08/04/krymtatary/ (Дата обращения: 23.10.2017).
16. Тяглый М. Антисемитская доктрина на страницах крымскотатарской газеты «Азат Кърым» (1942-1944) // Научные записки. – №31. – С. 132-151.
17. У истоков Крымской трагедии [Электронный ресурс] // http://echovekov.ru/1997_3_4/03/03_2/ (Дата обращения: 28.10.2017).
18. Уголовный кодекс РСФСР с редакцией 1926 г. [Электронный ресурс] // https://coollib.com/b/124310/read (Дата обращения: 13.11.2017).
19. Яблоновская Н.В. Окупационная газета «Азат Кърым» (1942-1944): национальная пресса в контексте информационных войн // Вопросы духовной культуры. – С. 122-125.

УДК - 93

Мухаметзянова С.Р.
студент 4 курса
факультет «Филологии и истории»
Елабужский институт К(П)ФУ
научный руководитель: Нигамаев А.З., к.и.н.
доцент
Россия, г. Елабуга

РЕАБИЛИТАЦИЯ КРЫМСКИХ ТАТАР

Аннотация: Вопрос о реабилитации крымских татар продолжался вплоть до 1991 г. Множественные законодательные акты, принятые с 1956 г. привели к обретению полных гражданских прав крымских татар и позволили вернуться им на свою историческую Родину. Мирным путем удалось решить глубокие национальные противоречия.

Ключевые слова: крымские татары, меджлис, депортация, спецпереселенцы, реабилитация.

Muhametzyanova S.R.
Student
4 course, faculty of "Philology and History"
Elabuga Institute K (V) FU
Russia, Elabuga
Scientific adviser: Ph.D., Associate Professor Nigamayev A.Z.

REHABILITATION OF THE CRIMEAN TATARS

Annotation: The Issue of rehabilitation of the Crimean Tatars continued until 1991, Multiple legislative acts adopted in 1956 led to the attainment of full civil rights of Crimean Tatars and allowed them to return to their Homeland. Peacefully managed to solve deep national contradictions.

Key words: Crimean Tatars, Mejlis, deportation, *special settlers,* rehabilitation.

После присоединения Крыма к России 20 февраля 2014 г. наиболее остро встала проблема решения национального вопроса. Межэтническая ситуация в феврале-марте 2014 г. обострилась максимально[339]. Меджлис крымскотатарского народа в марте 2014 г. призвал бойкотировать референдум и высказал мнение об этом. Он же высказал данные, по которой 99% крымских татар выступают против присоединения Россией Крыма[340]. Важно отметить, что согласно переписи населения, проведенной в 2014 г., крымские татары являются третьим по численности населением Крымского

[339] Ерохина О.В. Проблемы национально-государственной самоидентификации крымчан, регулирования межэтнических отношений в Крыму, политическая и социальная адаптация крымчан к жизни в составе Российской Федерации // Наука. Общество. Оборона. – 2016. – № 2. – С. 10.
[340] [Электронный ресурс] // https://lenta.ru/articles/2014/08/04/krymtatary/ (Дата обращения: 23.10.2017)

полуострова[341]. Причины такой реакции кроются в XX в., когда согласно постановлению Государственного Комитета Обороны с полуострова было депортировано около 200 тыс. крымских татар. Татары смогли вернуться на Родину лишь спустя 40 лет.

Причины данного события были рассмотрены нами в статье «Депортация крымских татар: причины и итоги»[342].

Цель данного исследования – рассмотреть, процесс реабилитации крымских татар, который был завершен в 1991 году.

Основными источниками по рассмотрению данного события являются воспоминания современников событий, а также докладные записки командиров партизанских отрядов. Данная тема широко рассматривается в исторической науке. Так, научно-документальный журнал «Гасырлар авызы» («Эхо веков») публикует на своих страницах разные оценки данного события. Посвящено депортации крымских татар и немало книг. Так, участник событий Эрих фон Мантштейн, в своих мемуарах «Утерянные победы» описывает взаимоотношения крымских татар и немецких оккупантов[343]. Александр Верт в книге «Россия в войне» путешествуя по Крыму в апреле 1944 г. описывает действия крымских татар как подельников нацистов[344].

Л.П.Берией был разработан проект о депортации крымских татар. Согласно Постановлению ГКО №5859-сс «О крымских татарах» от 11 мая 1944, в связи с массовым дезертирством крымских татар, перехода их на сторону противника, вступление в добровольческие татарские военные части, организованные нацистами, к 1 июня 1944 года все крымско-татарское население подлежит выселению на территорию Узбекской ССР, Казахской ССР и Киргизской ССР[345]. Постановление регламентировало весь процесс переселения: от количества возможного перевозимого личного имущества, до обеспечения эшелонов необходимым количеством топлива. Дома, скот, все имущество, которое оставалось в Крыму передавалось в собственность местных органов власти[346]. В Крыму, по оговариваемым обстоятельством, смогли остаться около 1500 крымских татар.

Долгое время после депортации крымские татары не могли быть реабилитированы. Статус спецпереселенцев сохранялся за ними до 1957 г. Согласно постановлению Президиума Верховного совета от 1956 г. с крымских татар снимались со статуса спецпереселенцев и они были

[341] Сколько в Крыму крымских татар? // Голос Крыма new. – 2015. – № 1. – С. 3.
[342] *Мухаметзянова С.Р. Депортация крымских татар // Форум молодых ученых. – 2017. – № 12.*
[343] Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. — М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. – 688 с.
[344] *Верт А. Россия в войне 1941-1945. – М.: Воениздат, 2001. – 664 с.*
[345] О крымский татарах: постановление ГКО от 11 мая 1944 г. №5859-сс [Электронный ресурс] // http://maxpark.com (Дата обращения: 01.11.2017).
[346] Э.И.Сеитова Организация трудового переселения в Крым (1944–1976 гг.) // Ученые записки Казанского университета. – 2013. – С. 178.

восстановлены в своих гражданских правах*347*. Однако они не смогли вернуться на свою малую Родину и не могли вернуть назад то имущество, которое принадлежало им до 1944 года. Это было связано с тем, что после депортации на местах их бывшего проживания были поселены более 51 тыс. человек*348*.

Следующим документом, который также расширил права крымских татар является Постановление Президиума Верховного Совета СССР от 5 сентября 1967 года «О порядке применения статьи 2 Указа Президиума Верховного Совета СССР от 28 апреля 1956 года» гласит: «Признать необходимым, чтобы Президент СССР и Кабинет Министров СССР отменил в месячный срок решения бывшего Государственного Комитета Обороны СССР и Правительства СССР по вопросам насильственного переселения отдельных народов и ограничения прав граждан из числа этих народов*349*. Крымские татары согласно данному постановлению могли селиться на всей территории СССР, однако с оговоркой – в соответствие с положениями паспортного режима. Не разобравшись во всей ситуации сотни депортированных ринулись на Родину. Правительство предусматривало «организационное переселение», когда 100-200 человек в год могли быть отправлены в два-три совхоза Крыма. Однако, при оформлении жилья, «переселенцы» в итоге сталкивались с первоначальной проблемой – нарушение паспортного режима и были вынуждены возвратиться обратно.

Борьба крымских татар за возвращение на Родину продолжалась на протяжении почти 45 лет. С одной стороны, это мирный путь – сбор подписей, второй – это митинги и выступления, которые жестоко подавлялись. Одним из самых трагических событий в истории реабилитации крымских татар стало самосожжение Мусы Мамута. Мужчина был осужден за нарушение паспортного режима, однако за хорошее поведение и ударную работу был освобожден условно-досрочно. Однако по возвращении, ему снова пригрозили выселением с территории Крыма по той же статье. Когда милиционер пришел к нему в очередной раз, Муса Мамут облил себя бензином и поджег. Движение транспорта у его села было перекрыто, а телефонные линии отключены*350*.

Видным лидером движения крымско-татарского народа стал Мустафа Джемилев, который в будущем будет председателем Меджлиса крымскотатарского народа (1991-2013 гг.).

Возвращение крымских татар на территорию Крымской АССР началось после 28 ноября 1989 г., когда ВС СССР одобрил «Выводы и предложения комиссии по проблемам советских немцев и крымскотатарского народа». В

---

347 О порядке применения статьи 2 Указа Президиума Верховного Совета СССР: остановление Президиума Верховного Совета СССР о 28 апреля 1956 г. № 494 [Электронный ресурс] // http://www.memorial.krsk.ru (Дата обращения: 13.12.2017).

348 О переселении колхозников в районы Крыма: постановление ГКО от 12 августа 1944 г. № ГОКО-6372с [Электронный ресурс] // http://www.teatrskazka.com (Дата обращения: 02.11.2017).

349 Как воевали крымские татары [Электронный ресурс] // http://milli-firka.org (Дата обращения: 20.11.2017).

350 Черкасов А., Лавут А. Крымские татары XX – XXI века // Знание – сила. – 2009. – С. 3.

ходе обсуждения данного вопроса были рассмотрены следующие проблемы:

1) возвращение крымских татар на историческую Родину;

2) создание специальных органов, организующих данный процесс;

3) восстановление крымскотатарских учебных заведений, памятников языка, культуры, археологии, охрана музейных комплексов;

4) пропагандистская деятельность, подготовка общественности к мысли о том, что крымские татары должны вернуться на свою Родину;

5) пересмотр уголовных дел в отношении крымских татар;

6) пересмотре Постановление Совмина СССР «Об ограничении прописки граждан в некоторых населенных пунктах Крымской области и Краснодарского края»351.

Постановление Кабинета Министров СССР «Об организованном возвращении крымских татар в Крымскую АССР и о гарантиях по их устройству» № 511 от 24 июля 1991 г. окончательно закрепило право крымских татар быть возвращенными на территорию Крыма. На месте нынешнего пребывания крымских татар были организованы комиссии, занимающиеся процессом переселения. Были решены проблемы с трудоустройством переселенцев: сохранялся непрерывный трудовой стаж, оплачивалось переобучение или повышение квалификации, выдавались пособия на хозяйственные приобретения и др. Дома, в которых проживали крымские татары с 1944 по 1991 года могли быть к местным органам с возмещением стоимости. Проезд оплачивался государством, единовременно выплачивалось пособие в сумме 2 тыс. рублей**352**. В результате такой политики в Крым вернулось около 250 тыс. крымских татар, что составляло 10-12% всего населения полуострова**353**.

После присоединения Крыма к России данный вопрос снова стал звучать на политической арене. Указ Президента РФ от 21 апреля 2014 г. «О мерах по реабилитации армянского, болгарского, греческого, итальянского, крымско-татарского и немецкого народов и государственной поддержке их возрождения и развития354» устанавливал восстановление исторической справедливости, восстановление политической, экономической и культурной жизни данных народов, развитие национально-культурных автономий, а также введение мероприятий, приуроченных к датам депортации указанных народов.

Мы можем сделать выводы, что проблема реабилитации не только

---

[351] О выводах и предложениях *комиссии по проблемам советских немцев крымскотатарского народа: постановление ВС СССР от 28 ноября 1989 г. № 845-1 [Электронный ресурс] // http://www.ndkt.org (Дата обращения: 13.12.2017).*

[352] Об организованном возвращении крымских татар в Крымскую АССР и о гарантиях по их устройству: постановление Кабинета Министров СССР от 24 июля 1991 г. № 511 [Электронный ресурс] // http://www.ndkt.org (Дата обращение: 13.12.2017).

[353] Досье. К подписанию указа президента РФ о реабилитации крымско-татарского населения [Электронный ресурс] // http://tass.ru (Дата обращения: 13.12.2017).

[354] О мерах по реабилитации армянского, болгарского, греческого, итальянского, крымско-татарского и немецкого народов и государственной поддержке их возрождения и развития: Указ Президента РФ от 21 апреля 2014 г. № 268 [Электронный ресурс] // http://base.garant.ru (Дата обращения: 13.12.2017).

крымскотатарского, но и других депортированных народов стояла остро вплоть до наших дней. Данный процесс проходил непросто: имели место с одной стороны мирные, с другой и не мирные действия, выражающиеся в форме митингов и демонстраций, благодаря которым крымские татары сумели восстановить свое имя и добиться главного: восстановления своего имени и возвращения на Родину. Государство, в свою очередь, понимая корень проблемы, решая вопрос реабилитации крымских татар, обратились к обществу: «подготовило» его, воспитывали в духе мира и уважения друг к другу.

Использованные источники:

1. Верт А. Россия в войне 1941-1945. – М.: Воениздат, 2001. – 664 с.
2. Ерохина О.В. Проблемы национально-государственной самоидентификации крымчан, регулирования межэтнических отношений в Крыму, политическая и социальная адаптация крымчан к жизни в составе Российской Федерации // Наука. Общество. Оборона. – 2016. – № 2(7). – С. 9-11.
3. [Электронный ресурс] // https://lenta.ru/articles/2014/08/04/krymtatary/ (Дата обращения: 23.10.2017).
4. Сколько в Крыму крымских татар? // Голос Крыма new. – 2015. – №1.
5. Мухаметзянова С.Р. Депортация крымских татар // Форум молодых ученых. – 2017. – № 12.
6. У истоков Крымской трагедии [Электронный ресурс] // http://echovekov.ru/1997_3_4/03/03_2/ (Дата обращения: 28.10.2017).
7. Манштейн Э. Утерянные победы. / Сост. С. Переслегин, Р. Исмаилов. — М.: АСТ; СПб Terra Fantastica, 1999. – С. 47.
8. О крымский татарах: постановление ГКО от 11 мая 1944 г. №5859-сс [Электронный ресурс] // http://maxpark.com/community/4375/content/2729881 (Дата обращения: 01.11.2017).
9. О порядке применения статьи 2 Указа Президиума Верховного Совета СССР: остановление Президиума Верховного Совета СССР о 28 апреля 1956 г. № 494 [Электронный ресурс] // http://www.memorial.krsk.ru (Дата обращения: 13.12.2017).
10. Сеитова Э.И. Организация трудового переселения в Крым (1944–1976 гг.) // Ученые записки Казанского университета. – 2013. – С. 178.
11. О переселении колхозников в районы Крыма: постановление ГКО от 12 августа 1944 г. № ГОКО-6372с [Электронный ресурс] // http://www.teatrskazka.com (Дата обращения: 02.11.2017).
12. Как воевали крымские татары [Электронный ресурс] // http://milli-firka.org (Дата обращения: 20.11.2017).
13. Черкасов А., Лавут А. Крымские татары XX – XXI века // Знание – сила. – 2009. – С. 3-5.
14. О выводах и предложениях комиссии по проблемам советских немцев крымскотатарского народа: постановление ВС СССР от 28 ноября 1989 г. № 845-1 [Электронный ресурс] // http://www.ndkt.org (Дата обращения:

13.12.2017).
15.Об организованном возвращении крымских татар в Крымскую АССР и о гарантиях по их устройству: постановление Кабинета Министров СССР от 24 июля 1991 г. № 511 [Электронный ресурс] // http://www.ndkt.org (Дата обращение: 13.12.2017).
16.Досье. К подписанию указа президента РФ о реабилитации крымско-татарского населения [Электронный ресурс] // http://tass.ru (Дата обращения: 13.12.2017).
17.О мерах по реабилитации армянского, болгарского, греческого, итальянского, крымско-татарского и немецкого народов и государственной поддержке их возрождения и развития: Указ Президента РФ от 21 апреля 2014 г. № 268 [Электронный ресурс] // http://base.garant.ru (Дата обращения: 13.12.2017).

УДК 519.22

Мухаметова А.К.
студент
факультет математики и информационных технологий
Иремадзе Э. О., к.хим.н.
доцент
кафедра математического моделирования
Стерлитамакский филиал
Башкирский государственный университет
Россия, г. Стерлитамак

ЭКОНОМИКО – МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАСЧЕТА ЗА УСЛУГУ ГРУЗОВОЙ ПЕРЕВОЗКИ

Аннотация: *В статье рассматривается влияние таких основных факторов как вес груза и расстояние на расчет за услугу грузовой перевозки. Для исследования влияния выбранных факторов на расчет за услугу была построена экономико−математическая модель на основе корреляционно− регрессионного анализа. В ходе исследования были рассчитаны основные аналитические коэффициенты: коэффициенты эластичности, коэффициент детерминации. Исходя из полученных данных, были сделаны выводы о деятельности компании, которая занимается грузовыми перевозками.*

Ключевые слова: *вес груза, расстояние, регрессионный анализ, экономико – математическая модель.*

Mukhametova A.K.
student of the Faculty of Mathematics and Information Technology
Iremadze E.O.
candidate of chemical. D., associate Professor
of the Department of Mathematical Modeling
Sterlitamak branch of Bashkir State University
Russia, Sterlitamak

MATHEMATICAL ANALYSIS OF THE CALCULATION FOR THE SERVICE FREIGHT

Annotation: *This article examines the influence of such basic factors as the weight of the load and the distance calculation for the service of cargo transportation. To study the influence of selected factors on the payment for the services was built a mathematical model using correlation and regression analysis. The study was designed, the main analytical coefficients: coefficients of elasticity, coefficient of determination. Based on these data, conclusions were drawn about the activities of the company, which is engaged in freight transportation.*

Key words: *the weight of the load, distance, regression analysis, economic – mathematical model.*

Транспортная отрасль представляет собой отрасль экономики, осуществляющую перевозки грузов и людей. Роль транспорта заключается в оказании услуг по перевозке грузов, пассажиров, их ручной клади и багажа путем удовлетворения потребности субъектов хозяйствования и физических лиц в перевозках.

Тема данной работы актуальна, так как транспорт, в особенности грузовой, очень важен для развития экономики любой страны, а также для ее социально − политической стабильности. Экономико − математический анализ деятельности грузового транспорта помогает выявить степень эффективности деятельности компании, занимающаяся грузовыми перевозками, дальнейшие перспективы его развития, составить прогноз по увеличению расчета за услугу грузовой перевозки [1].

Целью работы является проведение экономико – математического анализа расчета за услугу грузоперевозки для определения степени влияния таких факторов, как вес груза и расстояние.

Экономико – математическая модель строилась на основе регрессионного анализа. В модель после статистического анализа были включены основные экономические показатели, влияющие на изменение уровня стоимости грузовой автомобильной перевозки.

На расчет за услугу грузовой перевозки на грузовом транспорте оказывают влияние следующие факторы: расстояние перевозки, масса груза, вес груза, грузоподъемность автомобиля, общий пробег, тип автомобиля, район, в котором осуществляется перевозка. Каждый тариф на перевозку грузов автомобильным транспортом учитывает не всю совокупность факторов, а некоторые из них, наиболее существенные в данных условиях перевозки [2].

Статистический анализ рассмотренных факторов показал, что главным параметром, определяющий стоимость перевозки оказался вес. Его следует учитывать в первую очередь. Если груз длинномерный, габаритный или очень тяжёлый, то стоимость его перевозки может несколько возрасти. Поэтому в данной компании за перегруз взимается дополнительная оплата. Расстояние, на которое нужно перевезти груз, радикально сказываться на расчет за услугу

грузовой перевозки. Следовательно, для проведения анализа были выбраны такие основные фактора, оказывающие влияние на расчет за услугу грузовой перевозки, как вес груза (тонны) и расстояние (тыс. км). Данные были взяты из квартального отчета компании, занимающейся грузоперевозками, за прошедший год.

Анализируя полученные данные после построения экономико − математической модели, можно сделать следующие выводы:

– при увеличении веса груза на один процент от своего среднего значения расчет за услугу грузовой перевозки увеличивается на 0,69% от своего среднего значения;

– при увеличении расстояния, на которое нужно перевезти груз, на один процент от своего среднего значения расчет за услугу грузовой перевозки увеличится на 0,24% от своего среднего значения;

– изменение расчета за услугу грузовой перевозки на 65% зависит от учтенных факторов модели, то есть от веса груза и расстояния;

– при увеличении веса груза на одну единицу от своего среднего уровня расчет за услугу грузовой перевозки увеличивается на 12,55 единиц от своего среднего уровня;

– при увеличении расстояния, на которое нужно перевезти груз, на одну единицу от своего среднего уровня расчет за услугу грузовой перевозки увеличивается на 7,5 единиц от своего среднего уровня.

Полученные в ходе анализа данные свидетельствуют об увеличении расчета за услугу грузовой перевозки за счет веса груза и расстояния, на которое нужно перевезти груз.

Таким образом, использование экономико−математической модели позволяет успешно проанализировать экономическую деятельность компании, занимающаяся грузовыми перевозками [4].

Использованные источники:

1. Григорьева Т.В., Иремадзе Э.О., Валитова Э.Г. Анализ экономической деятельности предприятия на основе математического моделирования // В сборнике: Образование и наука: современное состояние и перспективы развития сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 10 частях. 2013. – С. 39-41.

2. Иремадзе Э.О.,Антонова Н.А. Прогнозирование финансовых показателей компании с использованием математических методов // Журнал международных исследований –2016. № 11-1 (53) – С. 36-38.

3. Иремадзе Э.О., Антонова Н.А. Развитие экономической и математической модели финансового состояния организации // Наука XXI века: вопросы, гипотезы, ответы - Москва. – 2016. – С. 53 – 56. Международной научно-практической конференции: в 10 частях. 2013. – С. 39-41.

4. Иремадзе Э.О., Вдовина Н.В. Эффективное управление ресурсами предприятия на основании экономико-математической модели // В сборнике: Экономическое развитие страны: различные аспекты вопроса материалы III Международной научно-практической конференции, сборник научных

трудов. Центр научной мысли; Москва, 2011. – С. 178-181.

УДК 519.22

Мухаметова Л.К.
студент
факультет математики и информационных технологий
Иремадзе Э. О., к.хим.н.
доцент
кафедра математического моделирования
Стерлитамакский филиал
Башкирский государственный университет
Россия, г. Стерлитамак

ЭКОНОМИКО – МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБЪЕМА ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ НА ПРИМЕРЕ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ

Аннотация. *В данной статье рассматривается влияние двух факторов таких, как затраты труда и капитал на объем выпуска продукции в деревообрабатывающей компании. Для исследования влияния выбранных факторов на объем выпуска продукции была построена экономико – математическая модель на основе регрессионного анализа.*

Ключевые слова: *объем выпуска продукции, затраты труда, капитал, регрессионный анализ, экономико – математическая модель.*

Mukhametova L.K.
student of the Faculty of Mathematics and Information Technology
Iremadze E.O.
candidate of chemical. D., associate Professor
of the Department of Mathematical Modeling
Sterlitamak branch of Bashkir State University
Russia, Sterlitamak

A MATHEMATICAL ANALYSIS OF THE VOLUME OF PRODUCTION ON THE EXAMPLE OF THE WOODWORKING COMPANY

Annotation. *This article examines the impact of two factors like labour and capital on the volume of production in the woodworking company. To study the influence of selected factors on the volume of production was built a mathematical model based on regression analysis.*

Key words: *volume of production, labor costs, capital, regression analysis, economic – mathematical model.*

Объем выпуска продукции представляет собой результат производственной деятельности предприятия по производству какой-либо продукции и представленных производственных услуг. На сегодняшний день расчет объема выпуска готовой продукции на предприятии является

неотъемлемым элементом планирования работы не только производства, но и сбытовых и закупочных служб.

Целью данной работы являлась проведение экономико – математического анализа объема выпуска продукции деревообрабатывающей компании для определения степени влияния таких основных экономических факторов, как затраты труда (человеко – дни) и капитал.

Актуальность работы заключается в том, что применение в экономике математических методов совместно с экономическим анализом дают больше возможностей изучения различных экономических явлений. При построении экономико – математической модели выявляются существенные факторы, которые помогают для решения различных задач.

Потребности производственных благ имеют тенденцию к возрастанию потребления продукции, что подталкивает производство увеличивать объемы выпуска изделий, обладающих повышенными потребительскими свойствами. Таким образом, потребление стимулирует производство и весь воспроизводственный цикл, превращая простое производство в расширенное [3].

Деревообработка является одной из стремительно развивающихся сфер в промышленности России. Рассмотренная деревообрабатывающая компания позволяет посредством обработки древесины получать пиломатериалы, мебель и многие другие продукты. Построенная экономико – математическая модель позволит данному предприятию оценить степень эффективности своей деятельности и применить полученные результаты для выработки прогноза при принятии оптимальных управленческих решений [2].

Итак, экономико – математическая модель строилась на основе регрессионного анализа, который позволил выявить истинность и адекватность модели.

Для проведения экономико – математического анализа были выбраны основные экономические факторы, оказывающие влияние на объем выпуска продукции: затраты труда (человеко – дни) и капитал. Данные были взяты из квартального отчета деревообрабатывающей компании за прошедший год.

Анализируя полученные результаты построенной модели, можно сделать следующие выводы:

– при увеличении затраты труда на один процент от своего среднего уровня объем выпуска продукции увеличивается на 0,28% от своего среднего уровня, а увеличение капитала на один процент от своего среднего уровня повлечет увеличение объема выпуска на 0,34% от своего среднего уровня ;

– рост затраты труда на одну единицу от своего уровня увеличит объема выпуска продукции на 4,7 единиц от своего среднего уровня, а рост капитала на одну единицу от своего уровня будет препятствовать увеличению объема выпуска продукции на 537,7 единиц.

Экономическая интерпретация построенной модели показывает, что изменения объема выпуска продукции на 38% зависит от изменения выбранных факторов: затраты труда и капитала.

Полученные в ходе анализа данные свидетельствуют о том, что большее влияние на увеличении объема выпуска продукции деревообрабатывающей компании оказывает капитал предприятие, чем затраты труда.

Таким образом, использование математического метода при экономическом анализе экономической деятельности данной компании позволило системно изучить её хозяйственную деятельность. Определяющая роль выпуска продукции состоит в наиболее полном удовлетворении общества высококачественными средствами производства. Нормально развивающееся производство должно наращивать темпы изготовления продукции, повышать материальное благосостояние народа [4].

Использованные источники:

1. Григорьева Т.В., Иремадзе Э.О., Валитова Э.Г. Анализ экономической деятельности предприятия на основе математического моделирования // В сборнике: Образование и наука: современное состояние и перспективы развития сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 10 частях. 2013. – С. 39 – 41.
2. Иремадзе Э.О., Антонова Н.А. Прогнозирование финансовых показателей компании с использованием математических методов // Журнал международных исследований - 2016. № 11–1 (53) – С. 36-38. doi: 2016.53.022.
3. Иремадзе Э.О., Антонова Н.А. Развитие экономической и математической модели финансового состояния организации // Наука XXI века: вопросы, гипотезы, ответы - Москва. - 2016. - С. 53 - 56.
4. Иремадзе Э.О., Вдовина Н.В. Эффективное управление ресурсами предприятия на основании экономико-математической модели // В сборнике: Экономическое развитие страны: различные аспекты вопроса материалы III Международной научно-практической конференции, сборник научных трудов. Центр научной мысли; Москва, 2011. – С. 178 –181.

УДК 630*0

Некрасова А.В.
аспирант
кафедра лесоводства и лесоустройства
Высшая школа естественных наук и технологий
Северный Арктический Федеральный Университет
научный руководитель: Наквасина Е.Н., доктор с.-х. наук
профессор
Россия, г. Архангельск

РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ФОРМАМИ БЕРЕЗЫ ПОВИСЛОЙ (BETULA PENDULA ROTH.) ПО БИОМЕТРИЧЕСКИМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ПОБЕГОВ В СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЕ ТАЙГИ

Аннотация: Статья посвящена изучению морфолого-биологических показателей побегов березы повислой в северной подзоне тайги. Выявлена и статистически обоснована связь между формами и такими морфолого-биометрическими показателями, как размер побегов, размер ауксибластов и брахибластов, число листьев на ауксибласте и брахибласте, число ауксибластов и брахибластов. Обоснована необходимость дальнейшего углубленного изучения выделенных форм березы повислой.

Ключевые слова:береза, формовое разнообразие, морфолого-биологические показатели.

NekrasovaA. V., postgraduate student of the Department of forestry and management of the Higher school of natural science and technology
Northern Arctic Federal University
Russia, Arkhangelsk
Supervisor: Nakvasina E. N., professor, doctor of agricultural sciences

THE DIFFERENCES BETWEEN THE FORMS OF SILVER BIRCH (BETULA PENDULA ROTH.) ON THE BIOMETRIC INDICATORS OF THE SHOOTS IN THE NORTHERN SUBZONE OF THE TAIGA

Abstract: The article is devoted to the study of morphological and biological parameters of shoots of birch in the Northern subzone of the taiga. Revealed a statistically substantiated link between forms and such morphological-biometric parameters as size of shoots, the size of auxiblast and brachyblast, the number of leaves on auxiblast and brachyblast, the number of auxiblast and brachyblast.The necessity of further in-depth study of the forms of silver birch.

Keywords: birch, molded variety, morphological and biological indicators.

Введение. Основным формообразующим признаком у березы повислой является соотношение на стволах трещиноватой коры различной конфигурации и размеров с гладкой берестой [6]. Классическими считаются формы, выделенные А.С. Яблоковым: ромбовидно-трещиноватая, гладкокорая и грубокорая [10].

Формы березы по типу трещиноватости коры различаются по

таксационным показателям [8,9], биометрическим показателям и генеративным органам [1], по качеству древесины [5], а также электрофоретическим свойствам их белков [3,4]. В основном все исследования по изучению формового разнообразия проводились в южных районах страны.

Цель наших исследований**:** сравнение биометрических показателей у разных форм березы повислой в условия северной подзоны тайги Архангельской области.

Объекты и методика исследования. Исследования проводились на территории города Архангельска, в аллейных посадках березы повислой, где были выявлены и замаркированы по 20 деревьев каждой формы – гладкокорой, ромбовидно-трещиноватой и грубокорой.

Для эксперимента брали по 30 веток с каждой формы деревьев березы в период полного развития листа и приростов (конец июля) в нижней части кроны, на высоте 1,5-2,0 м от поверхности земли. В камеральных условиях определяли биометрические показатели: измеряли приросты по трем последним годам, длину брахибласта (укороченные побеги) 2016 г.; учитывали число листьев на брахибласте 2016 г. и ауксибласте (ростовые побеги) текущего года, число ауксибластов 2017 г. на одном побеге 2016 г., шт., число брахибластов на единицу длины ветки. Материалы обрабатывали методами вариационной статистики [2]. По полученным показателям считали средние значения, коэффициент изменчивости, стандартную ошибку среднего значения. Сравнение пар признаков между формами проводили, используя критерий Стьюдента (рассчитывали достоверность различий средних значений и сравнивали с табличным значением на 5% уровне значимости).

Результаты исследований.

Как следует из полученных результатов (табл.1) по годам средняя длина приростов у отдельных форм берез различалась.

Таблица 1 – Статистические показатели приростов ауксибластов по годам изученных форм березы повислой

Форма березы	Прирост по годам, см	Min	Max	X±mx	C
Гладкокорая	2017 г.	4,70	19,20	10,67±0,626	7,86
	2016 г.	3,20	13,10	8,94±0,449	27,52
	2015 г.	5,60	16,40	9,11±0,510	30,69
Ромбовидно-трещиноватая	2017 г.	4,00	21,30	10,50±0,650	33,88
	2016 г.	6,30	18,80	10,79±0,536	27,19
	2015 г.	6,60	21,90	10,96±0,582	29,09
Грубокорая	2017 г.	6,80	26,10	12,98±0,684	28,86
	2016 г.	6,90	17,50	11,95±0,524	24,03
	2015 г.	7,50	13,60	11,17±0,312	15,28

Примечания: Min– минимальное значение ;max–максимальное значение; X - среднее значение;mx–стандартная ошибка среднего значения; C–коэффициент изменчивости (%).

Максимальные приросты ауксибластов за три года исследований

наблюдались у ромбовидно-трещиноватой формы и составляли от 18,80 до 21,90 см. Минимальные приросты отмечаются у гладкокорой формы и варьируют в пределах от 3,20 до 5,60 см. Грубокорая форма выделилась наибольшими значениями минимальных приростов, которые были в пределах 6,80 – 7,50 см, тогда как максимальные приросты варьировали в пределах от 13,60 до 26,10 см.

Однако в отдельные годы наблюдаются перераспределения. Так, в 2017 году лучший прирост побегов отмечен у грубокорой формы, которая имела в этот год наибольшие средние приросты, а максимальный прирост ауксибластов достигал 26,10 см. В 2016 и 2015 году наибольшие приросты наблюдались у ромбовидно-трещиноватой формы березы (табл. 1).

В соответствии с полученными нами данными, можно сделать вывод, что максимальные приросты отмечаются у грубокорой и ромбовидно-трещиноватой формы березы.

Рассчитанная существенность различий между парными значениями приростов ауксибластов за три года наблюдений при t005=2(табл.2) показывает, что гладкокорая форма березы по интенсивности роста ауксибластов стабильно отличается от грубокорой. Несмотря на то, что ромбовидно-трещиноватая форма имела максимальные приросты ауксибластов, она один раз за три года имела существенное отличие от грубокорой формы и два года из трех отличалась от гладкокорой. Это говорит о неустойчивости признака у этой формы и подтверждается проведенными ранее исследованиями [1,7], авторы которых отмечали, что ромбовидно-трещиноватая форма занимала промежуточное положение по высоте ствола.

Таблица 2 – Достоверность различий средних значений между изученными формами березы повислой по приростам 2015-2017 года

Приросты по годам, см	Достоверность различия между формами		
	Гладкокорая и ромбовидно-трещиноватая	Гладкокорая и грубокорая	Ромбовидно-трещиноватая и грубокорая
2017	0,19	**2,49**	**2,63**
2016	**2,65**	**4,36**	1,55
2015	**2,39**	**3,44**	0,32

Примечания: tst– стандартное значение по Стьюденту, t005=2

Различия по приростам могут отразиться и на морфолого-биологических показателях (табл.3).

По полученным результатам рассчитанных нами показателей можно заметить, что минимальные и максимальные значения очень близки.

Таблица 3 – Морфолого-биологические показатели форм березы повислой (средние данные за три года)

Показатели	Форма березы	Min	Max	X±mx	C
Длина брахибласта 2016 г., см	Гл	0,20	0,90	0,43±0,027	34,14
	РТ	0,20	1,10	0,54±0,040	40,50
	Гр	0,20	0,80	0,44±0,028	34,38
Число брахибластов на 10 см длины ветки, шт.	Гл	1,00	2,00	1,63±0,089	30,01
	РТ	1,00	2,00	1,40±0,091	35,59
	Гр	1,00	2,00	1,13±0,063	30,51
Число ауксибластов 2017 г. на одном побеге 2016 г., шт.	Гл	1,00	3.00	1,47±0,124	46,46
	РТ	1,00	3,00	1,47±0,115	42,87
	Гр	1,00	2,00	1,20±0,074	33,90
Число листьев на брахибласте 2016 г., шт.	Гл	2,00	4,00	2,40±0,103	23,47
	РТ	2,00	3,00	2,60±0,091	19,16
	Гр	2,00	4,00	2,40±0,113	25,89
Число листьев на ауксибласте 2017 г., шт.	Гл	4,00	9,00	6,00±0,225	20,53
	РТ	3,00	8,00	5,60±0,195	19,11
	Гр	5,00	9,00	5,83±0,167	15,65

Примечание: Гл – гладкокорая форма березы, РТ- ромбовидно-трещиноватая форма, Гр – грубокорая форма, Min– минимальное значение ; max–максимальное значение; X - среднее значение;mx–стандартная ошибка среднего значения; C–коэффициент изменчивости (%).

Исходя из рассчитанной существенности различий между формами по длине брахибласта 2016 г. и числу брахибластов на 10 см длины ветки (табл. 4) видно, что гладкокорая форма один раз за 3 года имела отличие от ромбовидно-трещиноватой и один раз от грубокорой. Наиболее доказательными значениями является число брахибластов на 10 см длины ветки и длина брахибластов 2016 г. При расчете числа брахибластов на 10 см длины ветки доказана различимость между грубокорой и гладкокорой, а также грубокорой и ромбовидно-трещиноватой формами.

Таблица 4 – Достоверность различий средних значений морфолого-биологических показателеймежду изученными формами березы повислой

Показатели	Достоверность различия между формами		
	Гладкокорая и ромбовидно-трещиноватая	Гладкокорая и грубокорая	Ромбовидно-трещиноватая и грубокорая
Длина брахибласта 2016 г., см	**2,29**	0,26	**2,06**
Число брахибластов на 10 см длины ветки, шт.	1,80	**4,57**	**2,44**
Число ауксибластов 2017 г. на одном побеге 2016 г., шт.	0,00	1,86	1,97
Число листьев на брахибласте 2016 г., шт.	1,46	0,00	1,38
Число листьев на ауксибласте 2017 г., шт.	1,34	0,61	0,90

Примечания: tst– стандартное значение по Стьюденту, t005=2

Наибольшую среднюю длину брахибластов имеет ромбовидно-трещиноватая форма (1,10 см). Гладкокорая (0,90 см) и грубокорая (0,80 см) форма при расчете этих значений практически не отличаются друг от друга (см табл.3).

По числу ауксибластов 2017 г. на одном побеге 2016 г., по числу листьев на брахибласте 2016 г. и числу листьев на ауксибласте 2017 г. различия не доказаны. Хотя значения, полученные при расчете числа ауксибластов 2017 г. на одном побеге 2016 г.близки к критическому значению (1,86; 1,97). Скорее всего, при повышении числа наблюдений различимость между гладкокорой и грубокорой, и грубокорой и ромбовидно-трещиноватой формами будет доказана.

Выводы: Изучение морфолого-биометрических показателей у березы повислой (*Betula pendula* Roth.) в северной подзоне тайги по типу трещиноватости коры (гладкокорая, ромбовидно-трещиноватая и грубокорая формы) показало, что наиболее заметными статистическими доказуемыми являются прирост ауксибластов и число брахибластов на 10 см длины ветки. По остальным показателям различия могли наблюдаться между отдельными парами форм. Чаще всего наблюдались различия между гладкокорой и грубокорой формой березы повислой. Проявляющиеся различия предполагают дальнейшее исследование формового разнообразия березы по другим морфолого-биометрическим показателям.

Использованные источники:

1. Галеев, Э.И. Березняки Южного Урала (на примере березы повислой): автореф. дис. на соискан. учен.степ. канд. с/х наук. - Екатеринбург, 2000. – 23

с.
2. Дворецкий, М.Л.Практическое пособие по вариационной статистике (Для студентов лесохоз. фак.) / М-во высш. образования СССР. Поволж. лесотехн. ин-т им. М. Горького. - Йошкар-Ола :, 1954. - 86 с., 1 л. табл. : табл.; 20 см.
3. Клещева, Е.В. Генетическая изменчивость березы повислой по формам трещиноватости коры на основе качественной характеристики белков // Вестник ВГУ, серия: химия. Биология. Фармация. - 2006. - № 2. – С. 136 – 140.
4. Клещева, Е.В. Индивидуальная изменчивость березы повислой по формам трещиноватости коры в ЦЧО: автореф.дис. на соискан. учен.степ. канд. с.-х. наук. - Воронеж, 2007. – 18 с.
5. Козьмин, А.В. Селекция хозяйственно ценных форм березы // Лесная генетика и селекция на рубеже тысячелетий: материалы научно-практической конференции (г. Воронеж, 26-29 июня 2001 г.) / НИИЛГиС. – Воронеж: НИИЛГиС, 2002. – С. 81 - 88
6. Коновалов, В.Ф. Плюсовая селекция березы повислой в республике Башкортостан: итоги и перспективы развития / В.Ф. Коновалов, Ю.А. Янбаев, Э.И. Галеев, Е.В. Дунюшкин // Аграрная Россия, спец. выпуск: материалы международной научно-практической конференции "Актуальные проблемы дендроэкологии и адаптации растений", посвященной 80-летию со дня рождения профессора Юрия Захаровича Кулагина. – 2009. - С. 140 – 141
7. Коновалов, В.Ф. Селекция и разведение березы повислой на Южном Урале: монография. – М.: МГУЛ, 2002. – 299 с.
8. Коновалов, В.Ф. Береза повислая на Южном Урале: структура популяции, селекция и воспроизводство: дис. на соискан. учен.степ. канд. с/х наук. - Йошкар-Ола, 2003. - 503 с.
9. Попов, В.К. Рост березы в географических культурах Центральной лесостепи на фоне изменяющихся климатических условий / В.К. Попов, М.В. Свиридов // Лесной журнал (Изв. высш. учеб.заведений). - 1995. - № 6. – С.7 - 15.
10. Яблоков, А.С. Селекция древесных пород. — М.: Сельхозиздат, 1962. — 487 с.

УДК 338

Неустроева Е.Е.
студент
СИУ РАНХиГС
Россия, г. Новосибирск

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрено современное состояние экономической безопасности в России. Проанализированы количественные параметры пороговых значений экономической безопасности.

Ключевые слова: экономическая безопасность, импорт, экспорт, продовольствие, промышленность.

Neustroewa E.E.
student
SIU RANEPA
Novosibirsk, Russia

CURRENT STATE OF ECONOMIC SECURITY IN RUSSIA

Annotation: this article considers the current state of economic security in Russia. Analyzed quantitative parameters of threshold values of economic security.

Key words: economic security, import, export, food industry.

В настоящее время Россия перешла от командной экономики к рыночной.

Россия – это одна из самых сильных стран, являющаяся самой огромной по территории. В нашей стране находится большой объем природных ресурсов, огромных земель и большое население. Наличие уникальных резервов на территории России притягивает интерес других государств. Очень часто это является причиной разных конфликтов. Поэтому государство правильно должно управлять ресурсами страны, продуктивно использовать территориальное преимущество нашей страны.

Россия не является экономически самостоятельной страной. Уровень импорта в РФ превосходит рейтинг экспорта в иностранные государства. Но внутренний рынок России является одним из особенно широких в мире и это пробуждает огромный интерес у иностранных производителей, для которых прибыль в корне зависит от России.

Россия носит характер нестабильной экономики.

Промышленность России в данный момент настроена предпочтительно на изготовление промежуточного продукта — топлива и сырья. Области, которые производят продукцию конечного потребления, составляют всего лишь четыре десятых промышленного производства. Во многих промышленных предприятиях, в том числе и в топливном энергетическом комплексе, изношенность доходит до 80 процентов.

Центральной частью системы экономической безопасности оказывается

продовольственное звено, подразумевавшее способность сельскохозяйственного сектора экономики обеспечивать жителей государства продуктами потребления, а промышленность — требующимся сельскохозяйственным сырьем.

Устарелость продовольственного комплекса России ухудшилась в последствии аграрной реформы. Спешка в развале образовавшихся структур и хозяйственных отношений, открытие внутреннего рынка для ввоза продукции. Все эти действия расшатывают опору для самообеспеченности страны продуктами потребления. Монополизм изготовителей сельскохозяйственной техники, увеличение посреднических структур, необдуманный налоговый и кредитный курс допускают производство сельскохозяйственной продукции нерезультативным. Часть импортного продовольствия составляет тридцать процентов.

- Часть ввоза мяса — тридцать четыре процента
- Часть ввоза молока — восемнадцать процентов
- Часть ввоза сахара — семьдесят три процента
- Часть ввоза растительного масла — сорок два процента
- Часть ввоза рыбы — пятьдесят процентов (По материалам Минсельхозпрода)

Этот материал показывает, что опасный порог по продовольствию достаточно перевалил за пределы нормы. Это может привести к уничтожению производства нашей страны и присвоению внутреннего рынка России, а также к принудительному установлению цен. Это создает угрозу для лишения продовольственной самостоятельности страны.

Показатели экономической безопасности России снижаются, что видно в нижеприведенной таблице.

Количественные параметры пороговых значений экономической безопасности в сравнении с фактическими данными за 2005 год

Наименование пороговых значений	Величина пороговых значений	Фактически за 2005 г.
Объем ВВП, млрд руб.	29 200	21 665
Доля машиностроения во всем промышленном производстве, %	25	22,2
Сбор зерна, млн тонн	70	78
Инвестиции в основной капитал, в % к ВВП	25	15,8
Отгруженная инновационная продукция, в % ко всей промышленной продукции	15	3,3
Соотношение прироста запасов полезных ископаемых к объемам погашения запасов в недрах, %	125	по большинству видов **меньше 100**
Расходы федерального бюджета на национальную оборону, в % к ВВП	3,0	2,6
Расходы на гражданскую науку, в % к ВВП	2,0	0,3
Доля населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в % ко всему населению	7,0	15,8
Соотношение среднедушевых денежных доходов населения и величины прожиточного минимума, раз	3,5	2,8
Соотношение доходов 10%наиболее обеспеченного и 10%наименее обеспеченного населения (коэффициент фондов), раз	8	14,9
Уровень безработицы по методологии МОТ, в % к ЭАН	5	7,7
Уровень монетизации, (М2) на конец года, % к ВВП	50	25
Объем золотовалютных резервов на конец года, млрд долл.	40	182,2
Государственный внутренний и внешний долг, в % к ВВП на конец года	60	16,1
Доля расходов на обслуживание внешнего государственного долга, в % к общему объему расходов федерального бюджета	20	4,6
Уровень инфляции, %	125	110,9
Дефицит федерального бюджета, в % к ВВП	3,0	бюджет профицитен
Доля продовольствия, поступившего по импорту в общем объеме продовольственных ресурсов, %	25	примерно **40**

Все эти индикаторы делают экономику нашей страны уязвимой при неудачном изменении ситуации на валютном рынке.

Главная проблема экономики РФ-зависимость от экспорта природных ресурсов. Последствием кризиса стало снижение цен и спроса на экспорт сырья.

Таким образом, нужно подготовить и утвердить длительную стратегию экономической безопасности. Также нужно создать специальный орган, который будет отвечать за разработку и реализацию долгосрочных стратегий. России нужно развивать дипломатические связи с зарубежными странами. Наша страна обладает огромным потенциалом, но, однако, достижение высокого уровня конкурентоспособности зависит от многих факторов.

Использованные источники:

1. Листопад М.Е. Эволюция представлений о конкурентоспособности национальной экономики // Экономика: теория и практика. 2012. № 3 (27). С. 41-47.
2. Коренькова Л.В., Козырь Н.С. Основные проблемы российской металлургической промышленности // Актуальные вопросы экономических наук. 2014. № 39. С. 107-112.
3. Сидоров В.А., Маликова Т.Е. Деструктуризация инвестиционного капитала в тенденциях глобализации // Экономика устойчивого развития. 2012. № 9. С. 172-177.

УДК 001.201

Нигматуллина Д.А.
студент магистратуры
«Экономическая теория и финансово кредитные отношения»
Уфимский государственный технический университет
научный руководитель: Бесчастнова Н.В., к.э.н.
Россия, г. Уфа

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЦЕННЫЕ БУМАГИ

Аннотация:

Статья посвящена частным инвестициям Российской Федерации.

В статье рассказывается о том, с какими проблемами сталкиваются фирмы в стране. Также идет речь о том, куда вкладывают свои денежные средства частные инвесторы, по мнению Росстата в 2017 г. Приводятся примеры частных инвестиций.

Ключевые слова:

Частные инвестиции, бизнес, капитал, ценные бумаги, денежные средства.

Nigmatullina D.A., magistracy student «Economic theory and financial and credit relations»
Ufa State Aviation Technical University
Russia, c. Ufa
Scientific director: Beschastnova N.V.
Candidate of Economic Sciences

ATTRACTING PRIVATE INVESTMENTS IN SECURITIES.

Annotation:

The article is devoted to private investments of the Russian Federation.The article tells about the problems faced by firms in the country. We are also talking about where private investors invest their money, according to Rosstat in 2017. Examples of private investment are given.

Keywords:

Private investments, business, capital, securities, cash.

Частные инвестиции определяются, как привлечение денег для улучшения бизнеса, а также это главная основа собственных средств маленьких и средних предприятий. Обычно частные инвестиции вкладывают свои средства в акции, облигации, векселя, банковские сертификаты, депозитные сертификаты, сберегательные сертификаты и др.

Большинство фирм соприкасаются с недостатком средств для расширения производства. Спасением из затрудненных обстоятельств является способ вовлечения частных и государственных инвестиций в производство.

Но все же инвесторы не спешат размещать свои средства в недавно появившиеся развивающиеся, а также в развитые фирмы. Главной из

множества источников похожей недоверчивостью является большое количество мошенников, занимающиеся различными незаконными способами кражи средств граждан.

Для лучшего завлекания частных инвестиций в бизнес необходимо точно знать, на каком уровне процветания располагается фирма, и в какое место необходимо обращаться за денежными средствами на каждом этапе её формирования.

Таблица №1. Привлечение частных инвестиций в ценные бумаги.

Уровень процветания	Характерность	Инвесторы
Зарождение	Единственное, что есть это идеи и модели продукции	Близкие люди или частные инвесторы. Разные гос. проекты для поддержания инновационных продуктов
Стартап, начало работы	Налажены бизнес-процессы, но прибыли еще нет, формируется структура компании	Частные инвесторы или венчурные фонды. Иностранные инвесторы
Первые плоды	Компания внедряет свою продукцию на рынок, что дает не большую прибыль	Венчурные фонды и фонды прямых инвестиций. Банковский кредит]2]
Расширение бизнеса	Компания получает постоянную прибыль, занимает твердую долю на рынке, бизнес-процессы налажены	Венчурные фонды, иностранные фонды, гос. банки и фонды
Зрелость бизнеса	Хорошо управляемая, прибыльная и быстрорастущая бизнес-структура. В активе-отработанные бизнес-процессы, бренды. Имеет солидную долю на рынке.	Могут открыто размещать информацию о продаже акций для партнера или партнеров. Инвестиционные инвесторы. Банки. Пенсионный фонд.[**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]

Источник: Автор неизвестен. Статья «Привлечение частных инвестиций». г. Москва. 2015 г.

Вкладывать собственный капитал в дело является прибыльным, но все же и очень опасным типом дохода. Чтобы инвестиционный процесс давал самую высокую прибыль с наименьшими расходами сил и нервов, необходимо соблюдать определенные правила:

Начать свое частное инвестирование лучше с продуманного плана получения своей прибыли и затрат. Осмысливать о доходных вложениях лучше начать при обладании свободных денег. Маленький или средний капитал следует вложить в фонд частных инвестиций – группа единомышленников для результативного регулирования своими средствами.

Сначала необходимо рассчитать опасность потери капитала и возможный доход, а потом только вкладывать собственные денежные средства в проект. А также лучше рассчитать окупаемость валовых частных внутренних инвестиций, это содействует, понимаю скорости возврата

собственных средств [**Ошибка! Источник ссылки не найден.**]. Необходимо представлять, что большая прибыльность проекта чаще всего идет рядом с высокими рисками.

Рассмотрим куда вкладывают свои денежные средства частные инвесторы, по мнению Росстата в 2017 г.

- Добыча полезных ископаемых и обрабатывающая промышленность = 50%
- Электроэнергия и телекоммуникация - 25,5%.
- Строительство и операции с недвижимым имуществом - 8%
- Торговля и ремонт – 3,5%.
- Прочие сектора - 14%.

Кроме положительной динамики наблюдается также отрицательная:

- Обрабатывающая промышленность снизилась на 6,7
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды снизились на 15%
- Сельское хозяйство и строительство снизилась на 7% и 4%.
- По здравоохранению, госуправлению и водоснабжению и т.п. также снизились инвестиции.

Инвестиции возросли также в таких областях, как: транспортировка и хранение, индустрия спорта и массовых мероприятий, где темпы прироста инвестиций составляют от 22% до 37%. Из всех областей свои позиции не теряет лишь область добывающей промышленности.

В заключении хотелось бы сказать, что хотя рынок России и не очень привлекателен для инвестиций, поскольку он пока не развит в полной мере, но с каждым годом он все крепнет и растет, потихоньку привлекая частных инвесторов. Инвестиционная активность нуждается в целенаправленном поощрении.

Использованные источники:

1. Шалина О.И., Марьина А.В. Финансирование оборотных средств предприятия через инструменты рынка ценных бумаг // Управление экономикой: методы, модели, технологии четырнадцатая международная научная конференция: сборник научных трудов. 2014. С. 92-95.
2. Шамиль Юсупов. Как привлечь в проект инвесторов? Г. Москва. 2016 г. http://smallbusiness.ru/library/kak_privlech_v_proekt_investorov.html
3. Мамлеева Э.Р., Иванова А.В. Инвестиционная деятельность России в условиях санкций // Актуальные вопросы экономической теории: развитие и применение в практике российских преобразований Материалы VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 132-137.

УДК 336.76

Никонова В.С.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИИ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ И США

Аннотация: Степень развития рынка ценных бумаг является одним из показателей развития экономической системы любого государства. В данной статье представлены некоторые аспекты сравнительной характеристики организации рынка ценных бумаг в России и США, на примере Московской фондовой биржи и Нью – Йоркской фондовой биржи.

Ключевые слова: рынок ценных бумаг, Россия, США.

Nikonova V.S.
Student 4 year
specialty "Economic security"
Orenburg branch of the RGU. G.V. Plekhanova, Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva E.V., Ph.D., Associate Professor

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF THE ORGANIZATION OF THE SECURITIES MARKET IN RUSSIA AND THE UNITED STATES

Abstract: The degree of development of the securities market is one of the indicators of the development of the economic system of any state. This article presents some aspects of the comparative characteristics of the organization of the securities market in Russia and the United States, using the example of the Moscow Stock Exchange and the New York Stock Exchange.

Key words: securities market, Russia, USA.

Совокупность экономических отношений по поводу выпуска и обращения ценных бумаг между его участниками называется рынком ценных бумаг. История рынка ценных бумаг уходит не несколько веков назад. Чаще всего его возникновение связывают с созданием в XV – XVI вв. рынка государственных ценных бумаг, когда государство для покрытия дефицита государственного бюджета и привлечения дополнительных денежных средств, стало выпускать ценные бумаги как внутри страны, так и за ее пределами.

Степень развития рынка ценных бумаг является показателем развития экономической системы любого государства, поскольку состояние рынка ценных бумаг определяет стабильность развития экономики страны, с одной стороны, и, с другой стороны, этот элемент выступает дополнительным

источником финансирования остальных частей финансового рынка.

Первая американская фондовая биржа возникла в 1791г. в Филадельфии, а в 1792г. в результате соглашения подписанного 24 нью – йоркскими брокерами, появилась Нью – Йоркская биржа.

Российский фондовый рынок не так молод, как многим кажется, его история насчитывает несколько столетий. Первая биржа появилась в 1703г. в Санкт - Петербурге, правда, на протяжении XVIIIв. ценными бумагами (за исключение векселей) на бирже не торговали, так как их еще не было. Рынок ценных бумаг законодательно в России начал возрождаться лишь в первой половине 1991г. после того как было принято Постановление Совета Министров РСФСР №601 от 25 декабря 1990г. «Об утверждении Положения об акционерных обществах», связано это с тем, что в условиях командно – административной экономики СССР движение финансовых потоков определялось решением партийных и финансово – экономических органов, поэтому условий для возрождения фондового рынка оставались неблагоприятными до начала 1990-х г. Несмотря на то, что корни российского рынка ценных бумаг и американского уходят примерно в один и тот же период времени, они имеют все таки ряд различий.

Проведем сравнительную характеристику организации рынка ценных бумаг в России и США на примере Московской фондовой биржи со стороны России и Нью – Йоркской фондовой биржи со стороны США (таблица 1).

Таблица 1 - Сравнение Московской и Нью – Йоркской фондовых бирж.

Московская фондовая биржа	**Нью – Йоркская фондовая биржа**
Год основания	
2011г.	1817г.
Расположение	
Россия, Москва	США, Нью – Йорк
Количество компаний, прошедших листинг	
706	4100
Капитализация рынка акций	
35,01 трлн.руб.	21 трлн.
Модели рынка	
Смешанная модель	Небанковская модель
Биржевые индексы	
Индекс МосБиржи, индекс РТС	NYSE Composite, Dow Jones Industrial Average
Время работы (по МСК)	
10:00 – 18:50	17:30 - 00:00

Из приведенной таблицы 1 видно, что год основания у этих двух бирж значительно отличается. Листинг представляет собой совокупность процедур включения ценных бумаг в биржевой список. На американском рынке присутствует гораздо больше компаний, прошедших листинг, чем в России.

Различаются также и модели рынка. При небанковской модели функции финансовых посредников выполняют небанковские финансовые институты.

Смешанная модель организации рынка ценных бумаг предполагает одновременное и примерно с равными правами присутствие как коммерческих банков, так и небанковских брокерско – дилерских компаний.

В Таблице 2 представлены данные о плюсах и минусах Московской фондовой биржи (MOEX) и Нью – Йорской фондовой бирди (NYSE).

Таблица 2 – Сравнительный анализ площадок для размещения

Московская фондовая биржа	**Нью – Йоркская фондовая биржа**
+ Высокая узнаваемость среди российских инвесторов	+ Самая престижная в мире площадка для листинга акций
+ Листинг обязателен для вхождения в индекс MSCI Russia	- Самый дорогой вариант листинга, требующий также наибольших маркетинговых затрат для поддержания интереса инвесторов
+ Биржевая платформа нее уступает международным аналогам и предоставляет доступ к крупнейшим международным счетам	- В последнее время Биржа стала интересна в большей степени инновационным технологическим и IT – компаниям, формируя соответствующую инвесторскую базу
- Акции на Бирже для иностранных инвесторов несут в себе дополнительную волатильность курса рубля	

Почти во всех экономически развитых странах IPO является одним из наиболее распространённых методов по привлечению средств для финансирования деятельности компании. Но что касается России, то такой подход по привлечению инвестиций начал использоваться относительно недавно. По западным меркам российский рынок IPO является молодым, он только начинает свое развитие. Это отчетливо видно на Рисунке 1, на нем наглядно представлена информация о том, в каких объемах привлекает средства Нью - Йоркской фондовой бирже и о том, как незначительны обороты в данной сфере на Московской фондовой бирже. Рисунок 2 отображает количество сделок IPO.

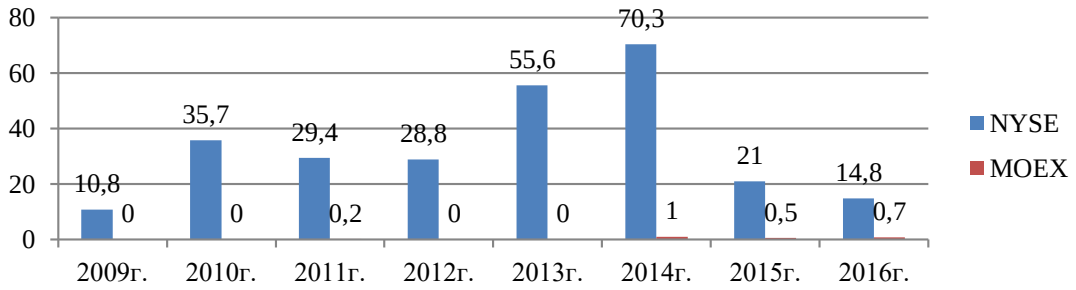


Рисунок 1 – Динамика привлеченных средств на IPO (объем размещения USD, млрд.)

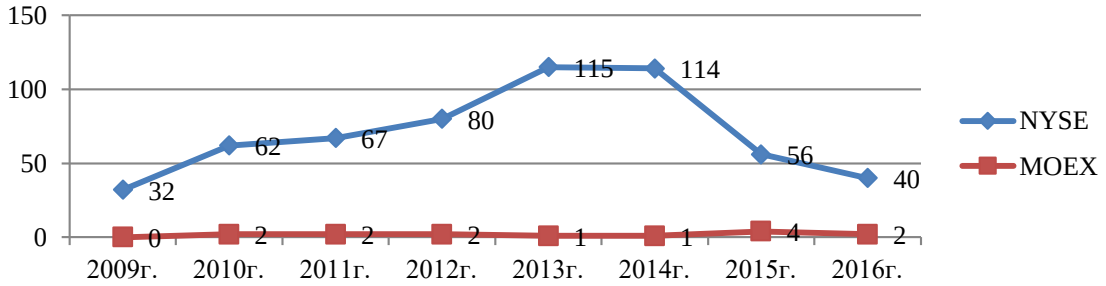


Рисунок 2 – Динамика количества сделок IPO (количество сделок)

Исходя из этих двух рисунков 1, 2, можно сказать, что такой способ привлечения инвестиций в Российской Федерации слабо развит, по сравнению с американским, но с каждым годом данный способ становится более популярным. Например, 18 сентября 2014 года состоялось размещение китайского онлайн-ретейлера Alibaba, и 19 сентября американские депозитарные акции появились на Нью-Йоркской фондовой бирже под тикером BABA. После исполнения андеррайтерами опциона greenshoe это IPO стало самым крупным в мире, объем привлеченных средств составил 25 млрд долларов, цена размещения - 68 долларов за акцию.

В абсолютном выражении общей капитализации компаний и ликвидности торгов лидирует американские биржа, но в 2016 г. долларовый рост цен акций на Московской бирже был одним из крупнейших среди мировых аналогов (Рисунок 3,4).

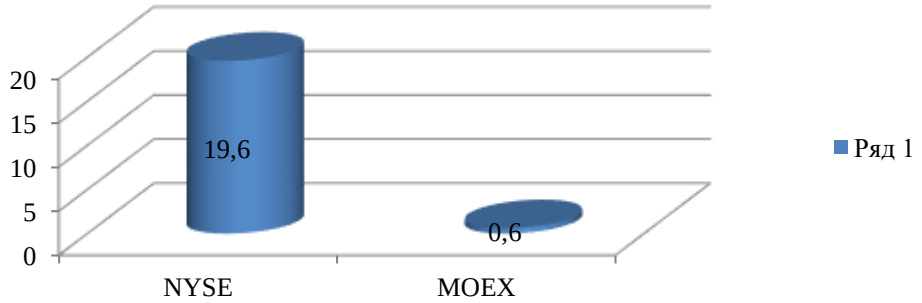


Рисунок 3 – Капитализация компаний на биржах (USD трлн).

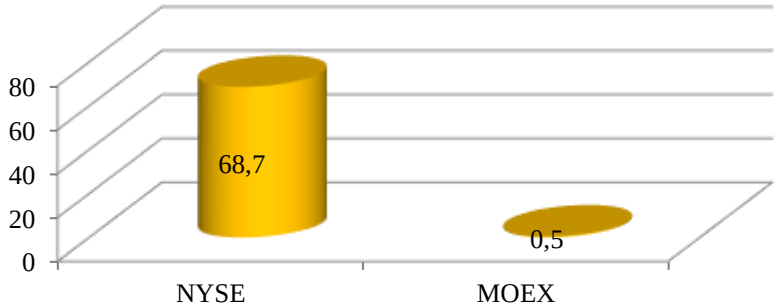


Рисунок 4 – Среднедневной объем торгов (USD млрд).

По структуре международных инвесторов Московская биржа сопоставима с западными аналогами (Рисунок 5,6)



Рисунок 5 – Структура инвесторов на Нью – Йоркской бирже, %.



Рисунок 6 – Структура инвесторов на Московской бирже, %.

Таблица 3 - Обзор ключевых требования для эмитента

Критерий	Московская фондовая биржа	Нью – Йоркская фондовая биржа
Регулирующий орган	Московская Биржа Центральый банк РФ	Securities and Exchange Commission (SEC)
Наличие спонсора	Не требуется	Не требуется
Акции в свободном обращении	Не менее 10% компаний на МБ Максимальный объем в формате ГДР/АДР для вторичного листинга на иностранной площадке – 30%	Стоимостью не менее USD 100 млн Не менее 2,5 млн акций и как минимум 400 акционеров
Публикации отчетности	Годовая и квартальная отчетность Размещение в течение 135 дней после окончания периода по отчетности	Годовая и квартальная отчетность Размещение в течение 135 дней после окончания периода по отчетности
Наличие независимых директоров в СД	Не менее 1/5 состава СД	Большинство директоров в СД независимы
Наличие комитетов при СД	Комитеты по аудиту (возглавляемый НД), номинациям и вознаграждениям: большинство – должны быть НД, остальные - неисполнительные	Комитет по аудиту состоит из не менее 3-х членов Комитеты по аудиту, номинациям и вознаграждениям полностью состоят из НД
Участие третьих лиц	-	-

Из таблицы 3 видно, что Московская и Нью – Йоркская фондовые биржи в ряде критериев схожи между собой. В них не допустимо участие третьих лиц, публикация отчетности происходит в один и тот же период, не требуется у них и наличие спонсора. Небольшие различия наблюдаются в наличии независимых директоров в совете директоров и составах комитетов по аудиту.

Стоит отметить, что каждая из фондовых бирж имеет свои достоинства и свои недостатки, свои нюансы. Несмотря на то, что Московская фондовая биржа довольно молода, она имеет хорошие перспективы в своем развитии.

Использованные источники:

1. https://moluch.ru/ - Научный журнал «Молодой ученый»
2. http://www.naufor.org/ - Национальная ассоциация участников фондового рынка
3. http://www.rcb.ru/ - Журнал «Рынок ценных бумаг»
4. https://investment-school.ru/ - Школа инвестирования и трейдинга
5. http://www.moex.com/ - Московская фондовая биржа
6. https://www.nyse.com/index - Нью - Йоркская фондовая биржа
7. Журнал правовых и экономических исследований. Journal of Legal and Economic Studies, 2016, 2: 33–36 © А.В. Внуков, 2016
8. Лаптева Е.В. Политика и практика крупнейших банков России на рынке банковских услуг // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования». – Ульяновск, 2014. – С.145-148.
9. Лаптева Е.В. Статистическое исследование развития банковского сектора Российской Федерации: монография. – Оренбург, ООО ИПК «Университет», 2015. – 165 с.
10. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Статистические методы в гуманитарных и экономических науках: Материалы международной научно-практической конференции. – 2016. – с.177-179.
11. Лаптева Е.В. Анализ результативности деятельности коммерческих банков // Труды Шестой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования, новые вызовы». – Ульяновск, 2016. – С. 33-35.

УДК 1

Ниткина А.Н.
студент магистратуры
Московский государственный
психолого-педагогический университет
Россия, г. Москва

ВОЗНИКНОВЕНИЕ КОНФЛИКТОВ СТАРШЕКЛАССНИКОВ

Аннотация: *данная статья посвящена вопросу возникновения конфликтов в старших классах школы. Были рассмотрены психологические особенности подросткового возраста, а также причины конфликтов в данный возрастной период и их взаимосвязь.*

Ключевые слова: *конфликт, возникновение конфликтов, старшеклассники.*

UDC 1

Nitkina A.N.
Student of a magistracy
Moscow state psychology and pedagogical university
Russia, Moscow

EMERGENCE OF THE CONFLICTS OF SENIORS

Abstract: This article is devoted to the issue of conflict in the senior classes of the school. The psychological features of adolescence, as well as the causes of conflicts in a given age period and their interrelationships were considered.

Key words: conflict, conflict, senior pupils.

Конфликты сопровождают нас в течение всей жизни. Источником конфликтов являются противоречие, которое влечет за собой конструктивные или деструктивные последствия. Из этого следует, что способ разрешения конфликтов условно разделяет конфликты на конструктивные, имеющие позитивный знак, такие как, уступки, юмор, компромисс, сотрудничество, и деструктивные, имеющие негативный знак - угрозы, переход на личности, насилие, унижение, грубость, уход от решения проблем и полный разрыв отношений.

Конфликты в подростковом возрасте обусловлены сложностями взросления. В каждом возрастном периоде имеются свои психологические особенности. В старших классах учатся подростки 15-18 лет. Данному возрастному периоду присущи такие особенности, как стремление занять подростком позицию взрослого, обостренное чувство справедливости и завышенные требования к профессионализму педагогического коллектива. Проблема может возникнуть в ситуациях, где учитель применяет одинаковую психологическую позицию с разными возрастными группами учащихся. Например, психологическая позиция “сверху”, наиболее подходящая к взаимодействию с младшими школьниками, никак не подойдет при взаимодействии со старшеклассниками, так как данная позиция

подразумевает под собой более опекающий стиль поведения учителя [5].

В юношеском возрасте активно формируется Я-концепция. Иными словами, в данном периоде подростки формируют образ самого себя. Также нужно учитывать, что “Я-концепция” является динамичным психологическим образованием. На формирование данной концепции влияет множество факторов, как внутренних, так и внешних. К внешним факторам можно отнести все социальное окружение подростка, а именно, семью, друзей, школьное окружение, референтные группы. Так совокупность данных факторов дает понять, каким видит себя подросток в данный момент.

Можно выделить реальную и идеальную “Я-концепцию”. Под идеальной “Я-концепцией” подразумевается идеальный образ самого себя, индивид выстраивает представления о себе в аналогии со своими желаниями («каким я хочу быть»). Под реальной “Я-концепцией” подразумевается видение индивидом себя таким, каков он есть («какой я») [2].

Влечение к самоутверждению в юношеском возрастном периоде подвергается изменениям. Изначально в подростковом возрастном периоде самоутверждение подразумевает желание иметь сходство со взрослым. А в юношеском возрасте самоутверждение подразумевает стремление к осознанию своей личной оригинальности.

Отсюда следует, что для данного возрастного периода свойственно акцентирование своей персональной индивидуальности. Следует не забывать о том, что юноши и девушки в подростковом возрасте нередко приукрашивают свою уникальность.

Большое значение для формирования самооценки подростка имеет внешняя среда, так как она по сравнению с отношением подростка к самому себе является уже сформированной. К важнейшим образованиям личности можно отнести самооценку, которая также взаимосвязана с дезадаптацией\адаптацией личности к социальной среде. В конфликтных ситуациях учителю особенно важно понимать, что переход “переход на личности” может отрицательно сказаться на личности учащихся. Доказательством тому служат большое количество исследований по взаимосвязи неадекватной самооценки с асоциальным и делинквентным поведением в юношеском возрасте. Данные исследования подтверждают то, что у большинства подростков самооценка имеет негативную окраску.

Изначально при оценивании себя подростки демонстрируют эгоизм, грубость, вспыльчивость. А вот позитивная самооценка у подростков обладает положительными социально-коммуникативными качествами, а именно, надежностью, верностью и отзывчивостью. Также можно заметить, что в юношеском возрасте устанавливаются личные взгляды и убеждения, формируется мировоззрение, появляется потребность в поиске смысла и своего места в жизни. Говоря иными словами, в юношеском возрасте самостоятельность проявляется в свободе выражения своих взглядов и мировоззрений, а в подростковом возрасте в свободе действий и поступков.

Сферы личности человека в юношеском возрасте претерпевают

изменения. Так, например, в соответствии с исследованиями, эмоциональная сфера в данном возрастном периоде обладает повышенной активностью и возбудимостью. Проявляться это может в повышенной раздражимости, неуравновешенности, и резких скачков настроения.

Взаимоотношения внутри юношеского коллектива развиваются аналогично законам, присущим взрослому обществу, и проходят все стадии формирования коллектива. В любом юношеском коллективе неизбежно выстраивается своя иерархия, возникают лидеры и «отверженные». Пока эта система будет выстраиваться, конфликты и спорные ситуации между участниками неизбежны.

Конфликт (от лат. conflictus – столкновение) – это столкновение противоположно направленных целей, интересов, позиций, мнений или взглядов оппонентов или субъектов взаимодействия. Основой любого конфликта служит отсутствие согласия, будь то скрытый или явный конфликт. Следовательно, конфликт может определяться как наличие несогласия между двумя или более сторонами – лицами или группами [4].

Можно заметить, что по данным исследований 80% конфликтов возникает вне желания их участников. Причиной этому служат особенности нашей психики, а также незнание большинством людей этих особенностей, либо недостаточная оценка степени их значения.

Выделяя причины конфликтов типа «ученик-ученик», необходимо учитывать возрастные особенности участников конфликтов, поскольку они во многом определяют повод для противоречий.

Н. Самоукина считает конфликты лидерства наиболее распространенными среди учащихся. В старших классах, по ее наблюдениям, часто конфликтуют группа юношей и группа девушек [5, с.71].

Г.Л. Воронин среди основных поводов для конфликтов между учениками видит грубость, хамство, жестокость, озлобленность [1, с.95]. В соответствии с результатами опроса, проводившегося Г.Е. Гигорьевой, среди учащихся в возрасте 12-13 лет в основании конфликтов между учениками класса подростки наблюдают агрессивность и невоспитанность, свое нежелание общаться с определенными учениками из класса, несамостоятельность одноклассников, слабые черты своего характера, частую смену своего настроения и т. д. [2, с.51].

Наиболее часто конфликтные ситуации возникают в переходном возрасте в старших классах. Причиной тому служит желание доказать свою значимость и повышенная агрессивность.

Конфликтные ситуации в системе ученик-ученик, могут быть как внутривозрастные, так и межвозрастные. Учитель в данной ситуации выступает как наблюдатель, он может предупредить конфликт или помочь в разрешении спорной ситуации.

Старшеклассники нередко пытаются самоутвердиться за счет сверстников. Поэтому те юноши и девушки, которые могут выразить себя в учебе, через спортивные или творческие достижения, в хобби – спокойнее

переживают этот период.

Нередко конфликты возникают между друзьями. Например, трудно найти общий язык между друзьями, когда один из них успешный, а другой нет. Успешные подростки пытаются помочь своим менее успешным друзьям. Не получив результата, они сталкиваются с осуждением, вместо благодарности от друга.

Также нужно упомянуть о такой группе конфликтов, как социальные. В данной группе в зоне риска оказываются подростки из неблагополучных или из неполных семей. Вследствие социальных конфликтов подросток может либо проявить агрессию, либо замкнуться в себе. В подобных ситуациях важно вовремя выявить и предупредить подобную ситуацию. Иначе, подросток будет испытывать комплексы по поводу своего социального статуса. Также нередки этнические конфликты, когда в классе обучаются представители различных этнических групп.

В психологическом плане наиболее конструктивным служит дифференцированный подход к межличностным конфликтам, оценка с точки зрения повлекших причин, характера последствий, тех функций, которые они выполняют, форм их протекания, вероятностей их разрешения.

В эмпирических исследованиях можно заметить, что характер и частота конфликтов напрямую зависят от социально-психологического развития педагогического коллектива, ученической группы. Чем выше уровень социально-психологического развития группы, тем реже в ней возникают конфликтные ситуации, в основании которых лежат индивидуалистические тенденции членов группы. Возникающие здесь по преимуществу деловые конфликты порождены объективными, предметно-деловыми противоречиями совместной деятельности и имеют, как правило, конструктивную направленность, выполняя положительные функции определения оптимальных путей достижения общегрупповой цели [1].

В межличностном конфликте нельзя исключать эмоциональную насыщенность, резко выраженную и четко проявляемого каждым из его участников своего личного отношения к объекту разногласий. В дальнейшем, когда найдено конструктивное решение вопроса, повлекшего за собой конфликт, взаимоотношения участников конфликта приходят в норму.

Конфликтные ситуации неизбежны. Тем не менее, из каждой конфликтной ситуации можно получить как положительные, так и отрицательные результаты. Все зависит от того, насколько верно проанализированы причины конфликта, и к каким выводам пришли конфликтующие стороны. В каждом случае возможен конструктивный и деструктивный способ разрешения конфликта. В случае наличия у специалиста определенных личностных качеств, знаний и умений, возможно понимание причин возникновения конфликтов и успешное управление ими.

Использованные источники:

1. Воронин Г.Л. Конфликты в школе // Социологические исследования. – 1994. – № 3. – 94-98 с.

2. Григорьева Г.Е. Предупреждение и разрешение конфликтов в подростковом коллективе средней общеобразовательной школы: Дис…канд. педагог. наук. – Пермь, 2003. – 51-56 с.
3. Козырев Г.И. Конфликтология. Конфликты в социально – педагогическом процессе // Социально – гуманитарные знания. – 2000. – № 2. – 118 – 135 с.
4. Райс Ф. Психология подросткового и юношеского возрастаю – СПб: Питер,2000.
5. Самоукина Н. Педагогический конфликт // Народное образование. – 1993. – № 4 – 71 – 75 с.

УДК 338.001.36

Ниянина М.Д.
студент 2 курса
направление «Экономика»
научный руководитель: Колодяжная А.Ю.
старший преподаватель
кафедра финансов и кредита
Оренбургский филиал
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
Россия, г. Оренбург

ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НАЗНАЧЕНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Пенсионный фонд Российской Федерации имеет большое значение, как для социальной, так и для экономической сферы жизни граждан нашего государства. В статье подробно рассматриваются выполняемые данным Фондом социально значимые функции. Приводится ряд проблем, препятствующих его эффективной деятельности и пути их решения. Анализируется динамика и структура доходов и расходов Пенсионного фонда Российской Федерации и его бюджет в целом. Формулируются перспективы развития пенсионной системы в целом и в частности самого Фонда.

Ключевые слова: *Пенсионный фонд Российской Федерации, дефицит бюджета Пенсионного фонда России, пенсионный возраст*

Niyanina M.D.
2nd year student, Economics
Orenburg branch of "REU them. G. V. Plekhanova"
Supervisor: Kolodyazhnaya A.Y.
senior lecturer of Finance and credit
Orenburg branch of "REU them. G. V. Plekhanova"

PENSION FUND OF THE RUSSIAN FEDERATION: PURPOSE, PROBLEMS AND PROSPECTS OF DEVELOPMENT

Pension Fund of the Russian Federation is of great importance for both social and economic spheres of life of the citizens of our state. The article describes in

detail performed by the Fund socially valuable functions. Presents a number of problems hindering its effective activities and ways of their solution. Analyzes the dynamics and structure of revenues and expenditures of the Pension Fund of the Russian Federation and its budget in General. Formulated the prospects for the development of the pension system in General and in particular the Fund itself.

Key words: *Pension Fund of the Russian Federation, the budget deficit of the Russian Pension Fund, retirement age*

Одной из задач человеческого общества является поддержание существования лиц, которые нуждаются в помощи. Существует реальная потребность в целевых финансовых ресурсах и необходимость их концентрации на уровне государства и его субъектов. Из-за ограниченности финансовых ресурсов появляется необходимость параллельного накопления и использования целевых внебюджетных фондов для финансирования государственных расходов.

Государственные внебюджетные фонды в зависимости от своего целевого назначения подразделяются на социальные и экономические фонды. И именно к государственным целевым социальным внебюджетным фондам относится Пенсионный фонд Российской Федерации.

Пенсионный фонд Российской Федерации является централизованным фондом пенсионного обеспечения населения. Это самостоятельное финансово-кредитное учреждение, осуществляющее свою деятельность строго в соответствии с законодательством Российской Федерации и Положением о Пенсионном фонде Российской Федерации (России). Был создан 22 декабря 1990 года.Все денежные средства данного фонда находятся в государственной собственности и не входят в состав бюджетов других фондов, а также не подлежат изъятию.[5]

Пенсионный фонд Российской Федерации имеет во всех регионах страны свои отделения. По данным сайта Пенсионного фонда Российской Федерации в его структуре имеется 84 отделения в субъектах РФ, включая ОПФР в г. Байконур (Казахстан), в состав которых входят 2589 подразделения. В целом в системе Пенсионного фонда Российской Федерации трудится свыше 114 тысяч специалистов.[4]

Сущность Пенсионного фонда Российской Федерации ярко проявляется в осуществляемых им социально значимых функциях. Во- первых, он устанавливает и выплачивает, накопительные, социальные, страховые пенсии (по старости, по инвалидности, по случаю потери кормильца), пенсии по государственному пенсионному обеспечению, военнослужащим и их семьям, а так же госслужащим. Кроме того, с 1 января 2007 года им производится выдача государственных сертификатов на материнский (семейный) капитал, в рамках программы по увеличению рождаемости и улучшению демографической ситуации в стране. Во- вторых, Пенсионный фонд Российской Федерации назначает и реализует социальные выплаты отдельным категориям граждан, например, ветеранам, инвалидам, Героям

Российской Федерации. В-третьих, он осуществляет назначение и реализацию федеральной социальной доплаты к пенсии до уровня прожиточного минимума пенсионера в регионе, что необходимо для обеспечения нормального уровня жизни малоимущим гражданам, вышедшим на пенсию. Одной из важнейших функций Пенсионного фонда Российской Федерации является ведение персонифицированного учета прав участников системы обязательного пенсионного страхования, а так жеформирование, инвестирование и выплата средств пенсионных накоплений гражданам. Кроме того, к не менее важным функциям, осуществляемых данным фондом относятся адресная помощь пенсионерам и софинансирование социальных программ субъектов Российской Федерации, Программы государственного софинансирования пенсии и реализация международных соглашений. [4]

Таким образом, рассмотрев функции, выполняемые Пенсионным фондом Российской Федерации, можно действительно сказать, что он является крупнейшей организацией России по оказанию социально значимых государственных услуг гражданам. То есть деятельность Фонда соответствует его назначению.

Однако в работе Пенсионного фонда России существует немало проблем. Они серьёзно затрудняют развитие и препятствуют эффективному функционированию Фонда.

Одной из таких проблем последние три года является дефицит бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации (рис.1).

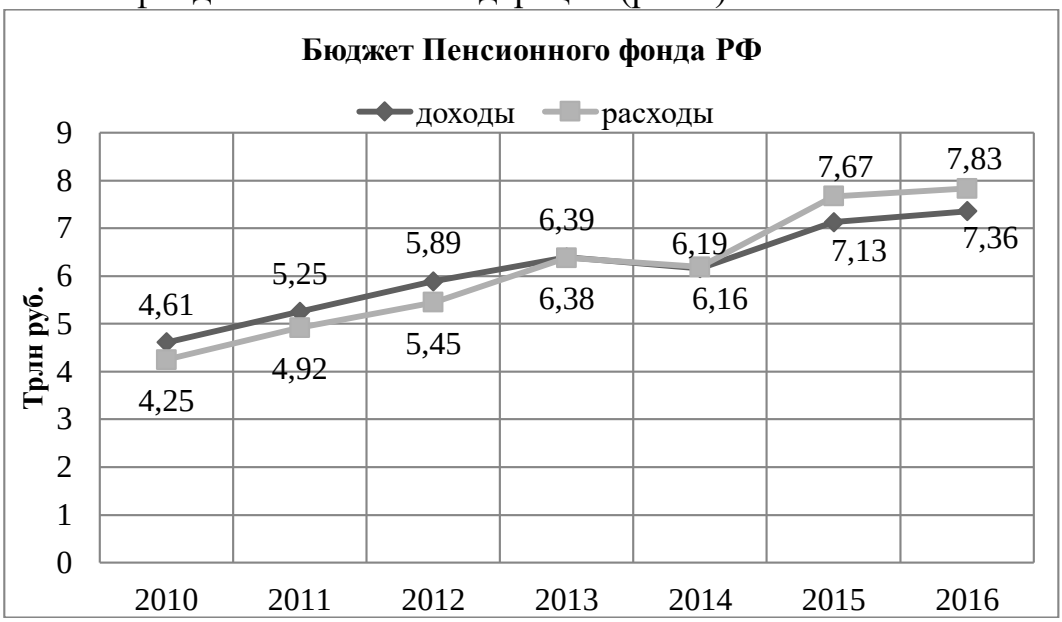


Рис. 1 - Динамика доходов и расходов бюджета Пенсионного фонда Российской Федерации за 2010-2016 гг.[2]

Дефицит бюджета сохраняется с 2014 года. В 2014 году расходы стали превышать доходы Пенсионного фонда Российской Федерации на 0,22%, в 2015 году эта разница достигла максимального значения в 3,66%, а в 2016 году – 3,1%. Наибольший рост расходов в 2016 году по сравнению с 2015 отмечен по таким статьям бюджета, как выплата страховых пенсий (на 267,8 млрд

рублей), федеральная социальная доплата к пенсии (на 57,7 млрд рублей) и материнский капитал (на 36,6 млрд рублей).этих средств (167 млрд рублей). По итогам 2016 года расходы бюджета Пенсионного фонда превысили доходы на 204,4 млрд рублей. Большая часть расходов связана с переводом гражданами своих пенсионных накоплений (в сумме 280 млрд рублей) из Пенсионного фонда России в негосударственные пенсионные фонды и, по сути, является дефицитной только технически. Это объясняется тем, что передача пенсионных накоплений в негосударственные пенсионные фонды происходит не из Пенсионного фонда Российской Федерации, а из управляющих компаний, которым Фонд передает все поступающие на накопительную пенсию взносы. Пенсионные накопления, находящиеся в управляющих компаниях (более 2 трлн рублей в 2016 году), не отображаются в доходах бюджета Фонда, а передаваемые в негосударственные пенсионные фонды средства при этом фиксируются как его расходы, что и приводит к техническому дефициту бюджета. [2,3]

Проблему дефицита бюджета усугубляет рост общего количества пенсионеров в стране. Это серьёзная демографическая проблема. По данным Пенсионного фонда Российской Федерации за счет средств Фонда получают пенсии 39,5 миллионов российских пенсионеров. Федеральная служба государственной статистики прогнозирует, что к 2030 году фактическое соотношение лиц пенсионного и трудоспособного возраста достигнет 52 %. И динамика доходов и расходов Пенсионного фонда свидетельствует о том, что данный сценарий развития может стать для бюджета фонда катастрофическим. Занятость и доходы трудоспособного населения страны напрямую влияют на пенсионную систему, а значит, на состояние и устойчивость Пенсионного фонда России в том числе. Неблагоприятная демографическая ситуация в равной степени влияет как на солидарно-распределительную составляющую, так и на накопительную составляющую пенсионной системы. В условиях уменьшения населения трудоспособного возраста, снижения рождаемости, увеличения инвалидности и негативной трансформации рынка труда нельзя рассчитывать на достойное пенсионное обеспечение. Ведь чем меньше трудоспособного экономически активного населения, тем меньшую пенсию получат люди, которым полагается пенсия в данный момент, так как в бюджете Пенсионного фонда Российской Федерации будет недостаточно денежных средств для осуществления данных выплат.[1]

Из демографической проблемы и дефицита бюджета вытекает следующая наиболее значимая проблема, связанная с деятельностью Пенсионного фонда России. Это низкий размер пенсий. Из-за недостаточной ресурсной базы Пенсионного фонда Российской Федерации невозможно достичь рекомендованного Международной организацией труда уровня пенсионного обеспечения. Так, по оценке МОТ достаточный уровень жизни может обеспечить пенсия в размере 40 % от заработной платы.К концу 2016 года средний размер страховой пенсии составлял 12725 рублей, а выйти на

показатель, рассчитанный МОТ, Россия планирует до 2020 года. [3]

Кроме того, серьёзной проблемой для Пенсионного фонда России является расширение количества выполняемых им функций за пределами основной компетенции. Увеличение нагрузки на управленческий персонал и расширение сфер деятельности Фонда, которые требуют дополнительных ресурсов, как человеческих, так и материальных, негативно отражаются на эффективности его основного направления деятельности — финансирования пенсионного обеспечения. Не связанными с основной деятельностью Пенсионного фонда Российской Федерации являются такие возложенные на него функции, как назначение и осуществление социальных выплат и доплат отдельным категориям граждан, ведение регистра лиц, имеющих право на получение государственной социальной помощи, выдача сертификатов и выплата материнского капитала, администрирование страховых средств, поступающих по обязательному медицинскому страхованию.Для решения данной проблемы следует разгрузить Фонд, создав отдельные институты, которые бы выполняли эти функции. Тогда бы состояние Пенсионного фонда России нормализовалось, и его деятельность стала бы более эффективна. [3]

Не смотря на то, что Пенсионный фонд Российской Федерации является одним из крупнейших институтов социального обеспечения в нашей стране, до сих пор не проработан его правовой статус современных условиях. В Российской Федерации существует большое количество разрозненных источников права, регулирующих именно сферу пенсионного обеспечения, но до сих пор не существует единого федерального закона «О Пенсионном фонде Российской Федерации». Этокрайне негативно сказывается на его правовом режиме, что так же является серьёзной проблемой, стоящей на пути эффективного функционирования пенсионной системы Российской Федерации.

В ближайшие несколько лет, большую часть острых проблем, затормаживающих развитие пенсионной системы и Пенсионного фонда Российской Федерации планируется постепенно решать. Большую часть из них может решить повышение пенсионного возраста, для увеличения численности экономически активного населения и снижения числа пенсионеров, чтобы избежать дефицита бюджета Пенсионного фонда России. Планируется начать это повышение с 2020 года. На данный момент было предложено два варианта. Согласно первому варианту, повышать пенсионный возраст будут по полгода ежегодно до тех пор, пока он не станет равным 63 годам, а произойдет это к 2035 году. Согласно второму, повышение планируется прибавлять к пенсионному возрасту на один год в течение календарного года, и тогда пенсионный возраст в России достигнет 63 лет к 2028 году. Избежать его повышения вряд ли удастся, так как данная мера уже заложена в конструкцию, которую подготовил центр президентской стратегии на 2018-2024 годы. При удачном осуществлении повышения пенсионного возраста, должен образоваться профицит бюджета Пенсионного фонда России, что возможно приведёт к повышению размера пенсий для будущих

пенсионеров. [3]

К сожалению, текущее состояние и перспективы развития Пенсионного фонда Российской Федерации оставляют желать лучшего. Пенсионные реформы в нашем государстве проводятся, но их недостаточно и они малоэффективны для нормализации работы Фонда, для выполнения им в полном объёме возложенных на него основных обязанностей, связанных с обеспечением достойной старости граждан Российской Федерации. Таким образом, в ближайшие несколько лет Пенсионный фонд России вряд ли сможет выйти на сбалансированный или профицитный бюджет, что будет крайне ограничивать возможности его развития и эффективной работы.

Использованные источники:

1. Абылова А.М., Яруллин Р.Р. Пенсионный фонд России, современные проблемы его функционирования // Инновационная наука. 2016. №5-1. (17).С.13-14

2. Годовой отчёт ПФР за 2016 год [Электронный ресурс]: - Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации. – Режим доступа: http://www.pfrf.ru/files/id/press_center/godovoi_otchet/Annual_report_2016_3.pdf

3. Матвеев Д. А. Проблемы Пенсионного фонда России // Молодой ученый. 2014. №17. С. 299-301

4. Пенсионный фонд Российской Федерации [Электронный ресурс]: - Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации. – Режим доступа: http://www.pfrf.ru/

5. Постановление ВС РФ от 27.12.1991 N 2122-1(ред. от 05.08.2000) "Вопросы Пенсионного фонда Российской Федерации (России)"(вместе с "Положением о Пенсионном фонде Российской Федерации (России)", "Порядком уплаты страховых взносов работодателями и гражданами в Пенсионный фонд Российской Федерации (России)")[Электронный ресурс]: - Положение о Пенсионном фонде Российской Федерации (России). - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_203/3bd70d6326258e2057e18b02a4a8d1da945453fc/

УДК 378.147.31

Ноздрачев М.А., к.э.н.
доцент
кафедра экономика таможенного дела
Российская таможенная академия
Россия, г. Люберцы

ЭКОНОМИКА ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА КАК УЧЕБНАЯ ДИСЦИПЛИНА

Аннотация:

В статье рассмотрены актуальные аспекты преподавания учебной дисциплины экономика таможенного дела, даны рекомендации по преподаванию этой дисциплины. Также в статье приводятся разделы экономики таможенного дела актуальные для изучения студентами.

Ключевые слова: таможенное дело, экономика таможенного дела, таможенные органы, экономическая учебная дисциплина, экономическая безопасность.

Nozdrachev M.A., candidate of economic sciences
Associate Professor at the Department of customs economy
Russian customs academy

CUSTOMS ECONOMY AS AN ACADEMIC DISCIPLINE

Abstract:

There are the actual aspects of the training of the discipline customs economy and recommendations for training this discipline in the paper. Also there are the sections of the discipline customs economy business relevant for students studying in the paper.

Keywords: customs, customs economy, economic study discipline, economic security.

Прежде чем вести разговор об экономики таможенного дела как об учебной дисциплине следует дать ей взвешенное определение, рассмотреть экономику таможенного дела как практику и как науку.

На взгляд автора в учебной и научной литературе, а также в сети Internet следует выделить следующие определения:

1. Подотрасль, выделенная из отрасли «Таможенное дело» по признаку экономической деятельности занятых в этой отрасли (в отличие от правоохранительной деятельности).[355]

2. Отрасль экономической науки, исследующая закономерности развития и функционирования таможенного дела как отрасли народного хозяйства, оказывающей таможенные услуги.[356]

[355] Экономика онлайн: [Электронный ресурс]: Экономика таможенного дела. URL: http://economylit.online/obschie-rabotyi_719/ekonomika-tamojennogo-dela-27862.html

[356] Экономика онлайн: [Электронный ресурс]: Экономика таможенного дела. URL: http://economylit.online/obschie-rabotyi_719/ekonomika-tamojennogo-dela-27862.html

3. Область экономического образования, изучающая таможенное дело в качестве сферы производства таможенных услуг.357

4. Система со сложными социально-экономическими и организационными процессами, происходящими в таможенных органах.358

5. Экономика таможенного дела – это отраслевая экономическая дисциплина, которая рассматривает сущности и формы проявления в таможенном деле объективных экономических законов, условий и факторов, обеспечивающих в процессе таможенной деятельности достижения намеченных результатов при оптимальных затратах труда.359

6. Экономика таможенного дела как практика представляет собой системно структурированную совокупность средств, объектов, процессов и инструментов, используемых органами государственной власти для обеспечения экономической безопасности государства через реализацию таможенной политики путем регулирования внешнеторговой деятельности.360

Таким образом, характерной чертой экономики таможенного дела, как учебной дисциплины является многообразие мнений по поводу ее сущности, а, следовательно, её объекта, предмета, целей и задач.

Что даёт это заключение для нее как для учебной дисциплины? На взгляд автора следует выделить следующее:

1. В процессе преподавания до обучающихся следует доводить информацию об этом многообразии, на занятиях рассматривать разные взгляды на сущность дисциплины (в том числе отчасти противоречащие друг другу). Хорошо будет применимы такие интерактивные формы проведения занятий как дискуссия, научный спор, дебаты и другие. То есть имеется ситуация в которой налицо предмет спора – сущность экономики таможенного дела – а обучающиеся могут отстаивать ту или иную точку зрения.

2. Актуальным становится вопрос о структуре дисциплины. В настоящее время, на взгляд автора, востребованными в рамках изучения дисциплины являются следующие аспекты:

– зарождение и возникновение экономики таможенного дела;

– цель дисциплины, ее сущность и содержание;

– рассмотрение места и роли экономики таможенного дела в рамках обеспечения экономической безопасности государства;

– изучение системы таможенных органов;

---

357 Экономика онлайн: [Электронный ресурс]: Экономика таможенного дела. URL: http://economylit.online/obschie-rabotyi_719/ekonomika-tamojennogo-dela-27862.html

358 Экономика таможенного дела: учебник и практикум для вузов / Г.П. Геращенко, В.Ю. Дианова, Е.Л. Андрейчук; под ред. Г.П. Геращенко. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 374 с. – Серия: Специалист. – С. 9

359 И.А. Гокинаева. Экономика таможенного дела. Часть I. Экономика таможенного дела и система таможенных органов. Учебное пособие. – СПб: Университет ИТМО, 2016. – С. 3

360 Экономика таможенного дела: учебник / А.Я. Черныш и др. М: Изд-во Российской таможенной академии, 2013. 428 с. – С. 32

– изучение экономических основ создания, размещения и специализации таможенных органов;

– кадровое обеспечение деятельности таможенных органов и оплата труда;

– тыловое обеспечение деятельности таможенных органов;

– финансовое обеспечение деятельности таможенных органов;

– информационно-техническое обеспечение деятельности таможенных органов;

– планирование и использование материальных ресурсов таможенными органами;

– международное сотрудничество и экономическое взаимодействие Российской Федерации в интеграционных процессах;

– управление качеством таможенных услуг;

– таможенно-тарифное регулирование внешней торговли;

– нетарифное регулирование внешней торговли;

– оценка эффективности деятельности таможенных органов.

Основной целью экономики таможенного дела в данный момент следует считать формирование таможенной политики в целях обеспечения экономической безопасности государства.

Под экономической безопасностью следует понимать состояние защищенности экономики государства от внешних и внутренних угроз.

Рассмотрение системы таможенных органов и экономических основ создания, размещения и специализации таможенных органов необходимо как базис для понимания и изучения таможенных инструментов обеспечения экономической безопасности рассматриваемых в рамках дисциплины.

Рассмотрение кадрового, тылового, финансового и информационно-технического обеспечения, а также планирование и использование материальных ресурсов таможенными органами необходимо для понимания процессов, влияющих на экономическую безопасность.

Темы, касающиеся международного сотрудничества и экономического взаимодействия Российской Федерации в интеграционных процессах, управления качеством таможенных услуг, таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешней торговли дают представление о инструментах обеспечения экономической безопасности.

Значительный вклад в развитие экономики таможенного дела внесли работы ученых Российской таможенной академии и других высших учебных заведений. В частности наиболее интересными материалами для освоения дисциплины являются учебники таких авторов как Е.Л. Андрейчук, В.Ю. Дианова, Г.П. Геращенко, И.А. Гокинаева, учебники авторского коллектива под общей редакцией А.Я. Черныша.

Использованные источники:

1. И.А. Гокинаева. Экономика таможенного дела. Часть I. Экономика таможенного дела и система таможенных органов. Учебное пособие. – СПб:

Университет ИТМО, 2016.
2. Экономика таможенного дела: учебник и практикум для вузов / Г.П. Геращенко, В.Ю. Дианова, Е.Л. Андрейчук; под ред. Г.П. Геращенко. – М.: Издательство Юрайт, 2016. – 374 с. – Серия: Специалист.
3. Экономика таможенного дела: учебник / А.Я. Черныш и др. М: Изд-во Российской таможенной академии, 2013. 428 с.
4. Экономика онлайн: [Электронный ресурс]: Экономика таможенного дела. URL: http://economylit.online/obschie-rabotyi_719/ekonomika-tamojennogo-dela-27862.html

УДК 159.98 + 316.62

Нуреева Л.Н.
магистрант 3 курса
Институт педагогики и психологии
ФГБОУ ВПО «Марийский государственный университет»
научный руководитель:
Лежнина Л.В., доктор психологических наук
профессор
Россия, г. Йошкар-Ола

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С БАНКОВСКИМ КЛИЕНТОМ

Аннотация. Статья посвящена обзору психологических условий эффективного взаимодействия в диаде «консультант-клиент». Отмечается актуальность данного вопроса в связи с высоким уровнем конкуренции в сфере бизнеса. В статье представлены результаты эмпирического изучения условий эффективного взаимодействия сотрудников банка с клиентами.

Ключевые слова: взаимодействие, психологические условия, тренинг, эффективное взаимодействие, эмпирические методы в психологии, наблюдение, опрос, анкетирование, эксперимент.

Nureeva L.N., master of 3 course
Institute of pedagogy and psychology Mari State University
Russia, Yoshkar-Ola
Scientific director: Legnina L.V.
doctor of psychology, professor

PSYCHOLOGICAL CONDITIONS FOR EFFECTIVE INTERACTION WITH THE CLIENT OF THE BANK

Annotation. The article is devoted to a review of psychological conditions and factors of effective interaction in the «consultant-client» dyad. The relevance of this issue in the field of business. The article present the results of an empirical study of the conditions for effective interaction of bank employees with clients.

Keywords: interaction, psychological conditions, training, effective interaction, empirical method in psychology, observation, interview, questioning,

experiment.

Проблема эффективности взаимодействия в банковской среде в диаде «консультант-клиент» занимает одно из важных мест в социальной психологии. Нынешний клиент стал более грамотный, он «требует» к себе большего участия и уважения. Поэтому на сегодняшний день в сфере бизнеса, в условиях высокой конкуренции, вопрос эффективного взаимодействия с клиентами выходит на первый план [1].

Взаимодействие с клиентом банка – это процесс непосредственного или опосредованного воздействия сотрудника банка и клиента друг на друга, порождающий их взаимную обусловленность и связь [2].

Основная особенность взаимодействия сотрудников банка с клиентами заключается в том, что одна сторона (банковский сотрудник) должна вступать во взаимодействие с клиентом независимо от своего психологического состояния, придерживаясь при этом определенных правил поведения и быть заинтересованным в клиенте, а другая сторона (сам клиент) свободна в своем выборе, она не заинтересована в консультанте и, в случае чего, просто выберет другой банк.

Для изучения были выбраны банковские сотрудники, непосредственно обслуживающие клиентов, количество которых составило 64 человека, женского пола в возрасте от 20 до 55 лет. Во внимание брался весь спектр клиентов обратившиеся в банк – для расчетно-кассового обслуживания (оплата за коммунальные услуги, детские сады, штрафы, налоги и прочее), за получением кредита, оформлением депозита и другое, обоего пола, без возрастных отличий, разного статуса и уровня дохода. Количество клиентов, принявших участие в исследовании составило более 1000 человек. В целях объективности и полноты получаемых результатов диагностика проводилась в платежные дни, т.е. дни наиболее высокого потока клиентов с совмещением различных ситуаций (очереди, отключение света, «зависания» программ, «закрытые окна» на перерывы и обед, т.д.).

Исследование было проведено в четыре этапа:

1 этап – наблюдение за взаимодействием сотрудников банка с клиентами;

2 этап – опрос клиентов об удовлетворенности качеством обслуживания;

3 этап – эксперимент посредством привлечения «Тайного покупателя»;

4 этап – разработка и проведение обучающего тренинга с сотрудниками банка.

Первый этап включал выборочное внешнее наблюдение за взаимодействием работников банка с клиентами, которое проводилось в период с февраля по апрель 2016 года. Результаты наблюдения фиксировались в специально разработанных для предполагаемого исследования бланках.

В ходе первого этапа эмпирического исследования было выявлено, что охотно вступают в контакт с клиентом всего 34,4% консультантов,

используют положительные средства вербальной и невербальной коммуникации 17,2% сотрудников, доброжелательны при работе с клиентами 42,2% консультантов, соблюдают корпоративные стандарты 56,3% сотрудников, компетентны в своей работе 47,2% сотрудников банка.

Для полноты исследования вторым этапом анализа в период с конца мая по начало июня 2016 года был проведен опрос клиентов банка о результатах обслуживания. Клиенту вместе с оплаченной квитанцией выдавался бланк опроса с просьбой оказать содействие в повышении качества обслуживания клиентов банка, путем оценки уровня обслуживания по пятибальной шкале. Всего значилось пять параметров, которые должен был оценить клиент. Опросник был разработан максимально просто, чтобы не занимать много времени клиента и не обременять его длительными раздумьями. Весь опрос фиксировался на специальных заранее подготовленных бланках. Заполненный бланк, клиент опускал в анонимный ящик, установленный в каждом подразделении банка. По результатам опроса остались довольны качеством обслуживания 30,74% от всего количества опрошенных клиентов.

На третьем этапе исследования был проведен эксперимент «Тайный покупатель». Всего по подразделениям банка было проведено 64 эксперимента в период с сентября по октябрь 2016 года. Применялась система бальной оценки. Максимально возможный бал, который можно было поставить – 20. В среднем отделения набрали 9,3 балла, что составило 46,5 % от максимально возможной оценки. Тайный покупатель остался доволен качеством обслуживания только в 35,93% случаях.

Четвертый этап эмпирического исследования заключался в организации и проведении тренинга для сотрудников банка, который способствовал формированию у консультантов установки на сотрудничество с клиентами и повышению «психологической» грамотности сотрудников банка.

Тренинг позволил систематизировать имеющиеся у сотрудников банка навыки, осознать степень собственной компетенции, понять пути профессионального и личностного роста. По отзывам участников тренинга, обучение способствовало развитию качеств успешного консультанта, сплочению коллектива, формированию уверенности, а также освоению приемов успешного взаимодействия с клиентами.

Результаты тренинга показали, что у сотрудников банка произошли положительные изменения. Сотрудники банка стали охотнее вступать в контакт с клиентами – 64,3%, они чаще используют положительные средства вербальной и невербальной коммуникации – 37,8%, стали соблюдать корпоративные стандарты уже 76,2% сотрудников, уровень компетентности повысили 67,1% сотрудников банка. Практически не изменились показатели уровня доброжелательности и эмпатии сотрудников банка. Очевидно, это связано с тем, что данные качества формируются более длительное время и требуют большего приложения усилий и работы над собой. Проведенный после тренинга опрос клиентов, показал, что удовлетворенность клиентов качеством обслуживания выросла до 52,4%. Оценка «Тайного покупателя»

также выросла до 58,2%.

Итоги исследования позволили выявить объективные и субъективные психологические условия, влияющие на эффективность взаимодействия в диаде «консультант–клиент». К объективным психологическим условиям можно отнести все, что связано с самим банком – его имидж, месторасположение, подъездные пути к подразделениям, обстановка внутри помещения, наличие сидячих мест ожиданий, кондиционеров, политика банка в области взаимодействия с клиентами и прочее.

К субъективным условиям эффективного взаимодействия можно отнести условия, связанные с особенностями личности сотрудника и условия, связанные с личностью самого клиента [3].

Условия, связанные с особенностями личности сотрудника:

– его личностные качества (тревожность, неуверенность, коммуникативные трудности и прочее);

– формы поведения консультанта (эмоциональное включение или отвержение, соучастие или безучастность, адекватное или неадекватное отношение к ситуации прочее);

– компетентность сотрудника и уровень его подготовки к взаимодействию с клиентом (наличие опыта и знание банковского продукта);

– сценарий взаимодействия (по Эрику Берну, например);

– удовлетворённость консультанта своей профессией, занимаемой должности, уровнем мотивации и прочее.

Условия, связанные с личностью самого клиента включают:

– личностные особенности клиента (экстравертивные – интровертивные);

– его отношение к ситуации (адекватное или неадекватное);

– потребность клиента во взаимодействии (что привело клиента в банк, какие у него мотивы и цели взаимодействия) и прочее.

Таким образом, процесс взаимодействия банковского сотрудника с клиентом будет более продуктивным, если путем обучающего тренинга целенаправленно формировать у консультантов навыки и умения эффективного взаимодействия. А полноценные условия определяют благоприятную основу для предстоящего взаимодействия сотрудника банка с клиентом, согласованность ролевых позиций, способность адекватно воспринимать поведение другого.

Использованные источники:

1. Валиев И.Н. Стереотипы социального взаимодействия. СПб.: Прометей, 2016. – 126 с.

2. Взаимодействие консультанта и клиента банка: условия и факторы / Нуреева Л.Н. // Форум молодых ученых. – 2017. – № 7(11).

3. Эмпирическое исследование условий эффективного взаимодействия с клиентом банка / Нуреева Л.Н. // Студенческая наука и XXI век. – 2017.

УДК 336.76

Обухова А.С.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

РОССИЙСКИЕ БИРЖЕВЫЕ ПЛОЩАДКИ

Аннотация. Биржевые площадки России начали свою работу недавно, по сравнению с биржами западных государств. Но это не мешает им занимать верхние строчки мировых рейтингов.

Ключевые слова: Фондовые биржы, акции,ценные бумаги, валютный рынок.

Obukhova A.S.
student
4 year, specialty "Economic security"
Orenburg branch of the RGU. G.V. Plekhanova, Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva E.V., Ph.D., Associate Professor

RUSSIAN STOCK EXCHANGES

Summary: Stock exchanges in Russia began their work recently, compared with the exchanges of Western countries. But this does not prevent them from occupying the top lines of world ratings.

Keywords: Stock exchanges, stocks, securities, foreign exchange market.

Биржа – это площадка, где покупатели и продавцы могут заключать сделки между собой. Сегодня по всей планете открыто большое количество различных площадок такого рода. Все биржи можно классифицировать в зависимости от различных признаков, которые являются их отличительными особенностями.361

Выделяют несколько типов бирж: по виду предлагаемого товара; по принципу организации; в соответствии с участниками; по роли и месту в международной торговле. Самая известная классификация по виду предлагаемого товара. Здесь выделяют несколько типов бирж – фондовые, товарные и валютные362.

Фондовые биржи России – площадки, которые функционируют в настоящее время. Фондовые биржи России начали появляться в начале 90-х годов, многие из них функционируют в своем первозданном виде и по сей день, а некоторые претерпели значительные изменения. Основные фондовые

[361] https://equity.today/chto-takoe-birzha.html.– Портал о финансовых рынках
[362] Лаптева Е.В. Политика и практика крупнейших банков России на рынке банковских услуг // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования». – Ульяновск, 2014. – С.145-148.

биржи России сегодня представлены далее.

1. Московская биржа ММВБ-РТС[363]. Московская биржа (ММВБ-РТС) была образована в 2011 году в результате слияния двух конкурирующих на тот момент торговых площадок ММВБ и РТС. Она входит в топ-20 крупнейших фондовых бирж в мире по объему торгов и капитализации и предоставляет широкий спектр продуктов, включающий рынки акций, облигаций, деривативов, абсолютно все инструменты валютного, денежного, а также товарного рынков. Объединенная площадка ММВБ-РТС обслуживает 6 рынков: фондовый; срочный; валютный; денежный; товарный; внебиржевой [364]. Общий объем торгов биржи на всех рынках составил по итогам 2016 года 850,4 трлн рублей. Индекс ММВБ - ценовой, взвешенный по рыночной капитализации композитный индекс российского фондового рынка, включающий 50 наиболее ликвидных акций крупнейших и динамично развивающихся российских эмитентов.

В таблице 1 представлены топ-10 наиболее ликвидных акций Московской биржи.

Таблица 1 – Топ-10 акций Московской биржы ММВБ-РТС

Наименование	Общая кап., млрд. руб.	Индекс. кап., млрд. руб.	Вес	Отрасль
Газпром, ао	3659	1537	14,7%	Нефть и газ
Сбербанк России, ао	3740	1509	14,4%	Финансы
ЛУКОЙЛ, ао	2934	1349	12,9%	Нефть и газ
Магнит,ао	1040	655	6,3%	Потребительский сектор
НОВАТЭК, ао	2404	649	6,2%	Нефть и газ
Норильский никель,ао	1602	529	5,1%	Металлы и добыча
Роснефть, ао	4269	470	4,5%	Нефть и газ
Банк ВТБ, ао	959	374	3,6%	Финансы
Транснефть,ап	308	308	2,9%	Нефть и газ
Татнефть, ао	930	298	2,8%	Нефть и газ

На «Основной рынок» приходится более 80% торгов акциями и более 99% торгов облигациями. Именно данный сектор является центром образования ликвидности на отечественные ценные бумаги и главной торговой площадкой для иностранных инвестиций в акции компаний РФ.

На срочном рынке ФОРТС обращаются производные финансовые инструменты – опционы и фьючерсы на акции, фондовые индексы, облигации, валютные пары и товарные контракты. Самым высоколиквидным инструментом FORTS является фьючерс на индекс РТС 365.

---

[363] http://fingramota.org/. – Образовательный портал о финансах.

[364] Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Статистические методы в гуманитарных и экономических науках: Материалы международной научно-практической конференции. – 2016. – с.177-179.

[365] Lapteva E.V., Ananyev D.N. Statistical examination of banking system state in Russia: tendencies and projected growth // Global Science and Innovation materials of the I International Conference. – 2013. – С. 139-147.

На валютном рынке предлагается доступ к следующим валютам: доллар США, украинская гривна, евро, белорусский рубль, казахский тенге, китайский юань, бивалютная корзина, а также валютные свопы.

Денежный рынок обслуживает операции с государственными облигациями. Помимо этого здесь проводятся аукционы ЦБ РФ по предоставлению краткосрочных кредитов без обеспечения и др. Товарный рынок ММВБ-РТС пока не развит, сделки с товарами в основном проходят на Санкт-Петербургской Бирже366.

2. ФБСПб (Санкт-Петербургская Биржа). Данная площадка предлагает доступ к торгам в основном товарными фьючерсами, здесь формируются российские цены на пшеницу, кукурузу, дизельное топливо, хлопок, соевые бобы, и др. Номенклатура биржевых товаров по нефтепродуктам и СУГ включает: автомобильные бензины, дизельное топливо, судовое топливо, авиакеросин, мазут, битум, широкая фракция легких углеводородов (ШФЛУ), пропан-бутан технический и др.

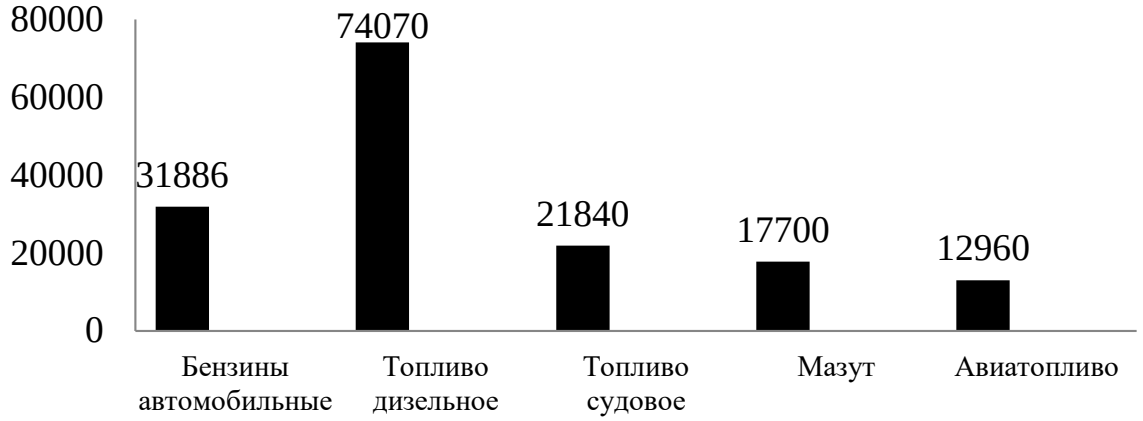


Рисунок 1 – Структуры и объемы торгов нефтепродуктами в 2016 году

Остальные фондовые биржи России имеют практически нулевую ликвидность по сравнению с вышеперечисленными площадками, однако по-прежнему продолжают функционировать.

3. Валютная биржа в Санкт-Петербурге. Санкт-Петербургская биржа организует торги ценными бумагами, в том числе, иностранными бумагами, фьючерсами и опционами. Срочный рынок СПб может похвастаться устойчивой структурой, поскольку он стал единственной деривативной площадкой, на которой даже во время финансового кризиса 1998 года были выполнены все обязательства по срочным сделкам.367

В 2014 году на бирже состоялся запуск торгов иностранными ценными бумагами – СПб получила доступ к американскому фондовому рынку. Сделки рассчитываются в долларах США, а активы хранятся в российском депозитарии и могут быть переведены в любой депозитарий мира. На сегодняшний день на Санкт-Петербургской бирже обращаются наиболее

366 Лаптева Е.В. Кластеризация регионов России по показателям развития банковского сектора // Труды Шестой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования, новые вызовы». – Ульяновск, 2016. – С.40-43.

367 http://fingramota.org/. – Образовательный портал о финансах.

ликвидные американские акции, входящие в индекс S&P 500. Возможность торговли такими бумагами в рамках российского законодательства реализована впервые. Биржа предлагает высоколиквидный рынок и разнообразные торговые стратегии. Санкт-Петербургская Валютная биржа в основном занимается торгами иностранной валютой (доллар США и евро), проводит аукционы и вторичные торги облигациями субъектов РФ

4. Московская ФБ. Здесь проводятся торги фондовыми и товарными инструментами, торги по банкротству, а также другие аукционы и конкурсы.

Таким образом, фондовый рынок России достаточно молод. Но в настоящее время он растет и активно развивается, в результате чего может похвастаться некоторыми преимуществами, в сравнении с американским: меньшие комиссионные расходы; государственная поддержка инвесторов; более простой старт для торговли; отсутствие языкового барьера.

Современные российские фондовые биржи ставят перед собой задачи эффективного обращения отечественных и иностранных ценных бумаг, развития финансового рынка в целом, совершенствования биржевых технологий, привлечения все большего количества инвесторов и ресурсов, а также повышения инвестиционного климата в стране и финансовой грамотности граждан.

Использованные источники:

1. https://equity.today/chto-takoe-birzha.html. – Портал о финансовых рынках.
2. http://fingramota.org/. – Образовательный портал о финансах.
3. Лаптева Е.В. Политика и практика крупнейших банков России на рынке банковских услуг // Материалы Пятой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования». – Ульяновск, 2014. – С.145-148.
4. Лаптева Е.В. Динамический анализ и прогнозирование основных экономических показателей развития банковского сектора Российской Федерации // Статистические методы в гуманитарных и экономических науках: Материалы международной научно-практической конференции. – 2016. – с.177-179.
5. Lapteva E.V., Ananyev D.N. Statistical examination of banking system state in Russia: tendencies and projected growth // Global Science and Innovation materials of the I International Conference. – 2013. – С. 139-147.
6. Лаптева Е.В. Кластеризация регионов России по показателям развития банковского сектора // Труды Шестой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования, новые вызовы». – Ульяновск, 2016. – С.40-43.

УДК 004.942

Овчинников А.С.
аспирант
кафедра «Бизнес информатики и математики»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

СИМУЛЯЦИЯ РАБОТЫ ГОРИЗОНТАЛЬНОЙ ГАЗОВОЙ СКВАЖИНЫ СЛОЖНОГО ПРОФИЛЯ

Аннотация: В статье рассматривается разработанная математическая модель для расчета продуктивности газовой скважины, а также созданное на основе этой модели программное обеспечение.

Ключевые слова: горизонтальная скважина, профиль притока, перфорированная скважина, дебит газовой скважины.

Ovchinnikov A.S.
Post-graduate student of the Department of Business Informatics and Mathematics
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

SIMULATION OF THE WORK OF THE HORIZONTAL GAS WELL OF THE COMPLEX PROFILE

Abstract: The article deals with the developed mathematical model for calculating the productivity of a gas well, as well as software developed on the basis of this model.

Key words: horizontal well, inflow profile, perforated well, gas well production rate.

Проведение разведочных работ по поиску нефтяных и газовых месторождений, помогают производить первичный расчет потенциального дебита разрабатываемой скважины. На этом этапе очень важно произвести расчеты с максимальной точностью, а также продумать размещение сетки скважин, чтобы получить максимальную выгоду от залежи. На основе данных исследований и будет строиться вся дальнейшая работа на месторождении. На сегодняшний день разработано множество моделей, при помощи который возможен теоретический расчет дебита. В настоящее время разработано множество моделей, позволяющих с большой точностью предсказать работу скважины. Ранее приоритетным направлением считалась разработка нефтяных месторождений, но в последнее время все больше компаний стали обращать свое внимание на газовые месторождения. Большинство используемых алгоритмов достаточно сложны, чтобы производить расчеты вручную, поэтому на их основе создаются специальные программные модули, проводящие расчеты с большой скоростью и точностью вычислений. Многие из таких модулей входят в состав более крупных программных продуктов (например Surfer, ArcGis и т.д.) Однако, большая часть таких решений имеет

следующие недостатки:

– цена. Программные продукты стоят денег и чаще всего больших, что делает их недоступными для небольших компаний;

– закрытый исходный код. Разработчики не предоставляют исходные коды программ. Таким образом, если требуется внести какие-либо изменения в расчеты, то это становится весьма непростой задачей;

– малое количество решений для газа. Как уже отмечалось выше, разработка газовых месторождений стала популярна не так давно, поэтому это направление еще не сильно развито.

Исходя из вышеперечисленных пунктов видно, что существует необходимость создания модели и программного модуля, при помощи которых было бы возможно проводить симуляцию работы газовых скважин различных типов и просчитывать наиболее оптимальный вариант бурения.

В данной статье будет рассмотрена разрабатываемая математическая модель, а также алгоритм работы разработанной программы, позволяющей не только рассчитать приблизительный дебит будущей скважины, но и провести оптимизацию параметров скважины для повышения эффективности работы.

Алгоритм расчетов.

Разработка математической и алгоритма работы ведется на основе имеющихся исследований, проводимых Сохошко С.К. и Колевым Ж.М [1,2].

Главная формула, лежащая в основе расчетов выглядит следующим образом:

$$\Delta F_l = \sum_{i=1}^{N} \frac{m_i \mu}{8\pi^{3/2} k \sqrt{\chi_z}} \int_0^t \frac{1}{t^{3/2}} \sum_{n=-\infty}^{\infty} \left\{ \begin{array}{l} \exp\left[-\frac{(X_l - X_i)^2}{4\chi t} - \frac{(Z_l - Z_i + 2nh)^2}{4\chi_z t} \right] + \\ + \exp\left[-\frac{(X_l - X_i)^2}{4\chi t} - \frac{(Z_l + Z_i + 2nh)^2}{4\chi_z t} \right] \end{array} \right\} dt, \quad (4.55)$$

l=1□N, i ≠ l,

где □Fl = (Fпл – Fз)l – разность функций Лейбензона для пластового и забойного давлений для lго отверстия, кг·Па/м3;

mi – массовый дебит iго отверстия, кг/с;

χl и χz – пьезопроводность по направлениям X и Z, м2/с;

Xl и Zl – координаты точек, в которых определяется функция Лейбензона, м;

Xi и Zi – координаты перфорационных отверстий, м;

h – толщина пласта, м;

t – время, с;

k – проницаемость пласта по простиранию, м2;

N – число перфорационных отверстий, б/р.

Последовательно решая данное уравнение для каждого перфорационного отверстия, можно найти дебит всей скважины. Стоит отметить, что здесь используется итерационный подход, т.е. на каждом шаге итерации происходит проверка, удовлетворяют ли полученные значения

дебитов указанной точности (задано начальное приближение).

Данная разработка позволит небольшим компаниям и проектным институтам не тратить средства на покупку дорогих программных решений и производить расчеты с высокой точностью. А учитывая возможность оптимизировать параметры бурения, польза от данного решения вырастает еще больше.

Использованные источники:

1. Сохошко С. К. Развитие теории фильтрации к пологим и горизонтальным газовым и нефтяным скважинам и ее применение для решения прикладных задач.. дис.… докт. техн. наук, / Сергей Константинович Сохошко. — Тюмень, 2008. — 212 с.
2. Колев Ж. М. Разработка и исследование методов расчета продуктивности нефтяных скважин сложного профиля. дис. канд. техн. наук, / Колев Жеко Митков. — Тюмень, 2015. — 128 с.

УДК 004.942

Овчинников А.С.
аспирант
кафедра «Бизнес информатики и математики»
Тюменский индустриальный университет
Россия, г. Тюмень

ОПТИМИЗАЦИЯ МОДЕЛИ РАЗРАБАТЫВАЕМОЙ ГАЗОВОЙ СКВАЖИНЫ СЛОЖНОГО ПРОФИЛЯ

Аннотация: В статье рассмотрен алгоритм оптимизации на основе разработанной модели расчетов производительности газовой скважины.

Ключевые слова: горизонтальная скважина, приток к скважине, повышение эффективности скважины, оптимизация модели.

UDC 004.942

Ovchinnikov A.S.
Post-graduate student of the Department of Business Informatics and Mathematics
Tyumen Industrial University
Russia, Tyumen

OPTIMIZATION OF THE MODEL OF THE DEVELOPED GAS WELL OF THE COMPLEX PROFILE.

Abstract: The algorithm of optimization is considered on the basis of the developed model of calculations of productivity of a gas well.

Key words: horizontal well, inflow to well, increase of well efficiency, model optimization.

В рамках работ по изучению вопроса притока к газовым горизонтальным скважинам, проводимых на базе Тюменского Индустриального Университета, был разработан алгоритм расчетов

параметров работы скважины по известным параметрам (дебит скважины, скорость потока флюидов и т.д.) [1]. На основе этого алгоритма разработано программное решение, позволяющие с высокой скоростью и точностью обрабатывать входные данные и выдавать результат.

Однако, не всегда исходные параметры, введенные пользователем, являются наиболее оптимальными. Чаще всего имеется возможность увеличить эффективность скважины за счет оптимизации тех или иных параметров (например, скорректировать траекторию скважины или изменить зоны перфорации и т.д.). В данной статье речь пойдет о так называемом «режиме оптимизации – одном из режимов работы разработанного программного обеспечения.

Алгоритм работы данного режима в настоящий момент следующий:

1. загрузить исходные данные;
2. произвести расчет параметров по имеющимся данным (необязательный шаг);
3. выбрать параметры, которые на взгляд пользователя можно было бы изменить, выбрать шаг и диапазон значений, за границы которого значение выбранного параметры не будет выходить;
4. запустить оптимизацию.

В результате будет выполнен поиск набора параметров, при котором показатели эффективности будут наилучшими.

Самый большой минус текущей реализации заключается в том, что для расчетов используется алгоритм полного перебора. Очевидно, что при большом наборе данных, выполнение расчета может занимать несколько минут, в отдельных случаях несколько часов.

Основной задачей на сегодняшний день является замена алгоритма полного перебора на другой, более эффективный.

В настоящее время существуют следующие пути решения:

— Распараллеливание процесса. Так как каждый последующий шаг по своей сути независим от предыдущего, имеется возможность запускать несколько вычислений с разными параметрами одновременно. При этом нужно выбрать оптимальное количество запускаемых потоков, так как если их выбрать недостаточное количество, то не удастся получить максимальной производительности, а если переборщить, то можно перегрузить процессор, вследствие чего также возможно падение производительности.

— Метод ветвей и графов. При использовании данного метода, основной идеей является то, что изначально отсекаются явно некорректные варианты. Самым простым случаем является оценка на основе предыдущих расчетов. Если при изменении параметра видна тенденция к ухудшению результата, то нет смысла и дальше шагать по данному ребру. Вторым моментом является оптимизация указанных пользователем диапазонов. Зная алгоритм расчета, можно предугадать, как поведет себя программа при вводе тех или иных значений.

— Дополнительная оптимизация. Алгоритм жадности, алгоритм

отсечения по ответу [2].

На тестовых проектах, где расчеты проводились при помощи упрощенной модели, применение данных алгоритмов показывало ощутимый прирост в производительности. К примеру, при полном переборе программа отрабатывала за 4,5 минуты. При внесение правок это время сократилось до 3-х секунд.

Таким образом, использование приведенных выше алгоритмов позволяет существенно сократить время работы программы, что оказывает свое влияние на результат в целом.

Использованные источники:

1. Сохошко С. К. Развитие теории фильтрации к пологим и горизонтальным газовым и нефтяным скважинам и ее применение для решения прикладных задач.. дис.… докт. техн. наук, / Сергей Константинович Сохошко. — Тюмень, 2008. — 212 с.
2. Хабрахабр [Электронный ресурс]: Оптимизация перебора 2013 г. URL: https://habrahabr.ru/post/190850/ (дата обращения: 11.12.2017)

УДК 616

Оревкова О.Д.
студент 4 курса
«педиатрический» факультет
кафедра факультетской хирургии и урологии
Галаганова А.А.
студент 4 курса
«педиатрический» факультет
кафедра факультетской хирургии и урологии
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра факультетской хирургии и урологии
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

КАЛЬКУЛЕЗНЫЙ ХОЛЕЦИСТИТ(КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: *Статья посвящена изучению калькулезного холецистита. В статье представлены современные данные по классификации, клинической картине, оперативного и консервативного лечения. Описан клинический случай .*

Ключевые слова: *калькулезный холецистит, формы, стадии.*

Orevkova O.D., 4th year student, pediatric faculty
department of faculty surgery and urology
Galaganova A.A., 4th year student, "pediatric" faculty, department of
Faculty Surgery and Urology
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N.
doctor of medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Department of Faculty Surgery and Urology
Russia, Izhevsk

CALCULUS CHOLECYSTITIS (CLINICAL CASE).

Abstract: *The article is devoted to the study of calculous cholecystitis. The article presents modern data on classification, clinical picture, operative and conservative treatment. A clinical case is described.*

Key words: *calculous cholecystitis, forms, stages.*

Калькулезный холецистит– форма хронического холецистита, характеризующаяся наличием конкрементов в желчном пузыре. Заболевание может носить длительное латентное течение. Классическими проявлениями калькулезного холецистита служат чувство тяжести и болезненности в правом подреберье, горечь во рту, тошнота, приступы желчно-пузырной колики. Диагностика калькулезного холецистита проводится с учетом данных

рентгенологических, ультразвуковых, радионуклидных методов исследования желчного пузыря. Лечение калькулезного холецистита может включать литолитическую терапию или хирургическое вмешательство – холецистэктомию

Клиническая картина:

Острый калькулезный холецистит манифестирует с приступа желчной колики, которая характеризуется острой болью в правом подреберье и эпигастрии, отдающей в поясницу, надплечье, под лопатку, в шею. Часто приступ провоцируется употреблением жирной, пряной, острой пищи, алкоголя, физическим напряжением, эмоциональными переживаниями. Может наблюдаться рвота сначала желудочным, а затем желчным содержимым, субфебрилитет. При закупорке камнем желчного протока появляется обтурационная желтуха, обесцвеченный, содержащий большее количества жира кал, темная моча.

При деструктивных формах калькулезного холецистита (флегмонозной, гангренозной) развиваются значительно более интенсивные боли, многократная рвота, фебрильная температура, выраженная интоксикация, тахикардия, гипотония, признаки местного или разлитого перитонита.

Хронический калькулезный холецистит протекает с явлениями постоянной или возникающей под влиянием алиментарных факторов болезненности в правом подреберье. Боль преимущественно носит тупой, ноющий характер, однако временами может усиливаться до интенсивности желчной колики. Кроме болей, при хроническом калькулезном холецистите отмечается тошнота, отрыжка, горечь во рту.

Классификация калькулезного холецистита:

По клиническому развитию выделяют острую и хроническую форму калькулезного холецистита, каждая из которых может иметь осложненное и неосложненное течение. Калькулезный холецистит может протекать в катаральной, гнойной, флегмонозной или гангренозной форме. В зависимости от симптоматики калькулезный холецистит может принимать типичный, атипичный, кардиалгический, эзофагалгический или кишечный вариант течения.

Течение калькулезного холецистита нередко осложняется паравезикальным и поддиафрагмальным абсцессом брюшной полости, холедохолитиазом, обтурационной желтухой, вторичным билиарным циррозом, билиарным панкреатитом, гнойным холангитом, септикопиемией, септическим гепатитом, водянкой пузыря, стенозирующим дуоденальным папиллитом, перфорацией желчного пузыря, раком желчного пузыря.

В соответствии с ультразвуковыми признаками, выделяют 4 стадии калькулезного холецистита:

-начальная или предкаменная стадия характеризуется наличием желчного стаза, густой желчи и микролитов в желчном пузыре. В половине случаев предкаменная стадия обратима.

-стадия образования конкрементов
-стадия хронического калькулезного холецистита
-стадия осложнений калькулезного холецистита

Консервативное и оперативное лечение:

В период ремиссии хронического калькулезного холецистита рекомендуется придерживаться диеты, исключающей жирную, жареную, острую пищу, алкоголь; ограничивать физические нагрузки; возможно назначение литолитической медикаментозной терапии - препаратов солей желчных кислот или дробления камней с помощью ударно-волновой терапии.

При остром калькулезном холецистите или обострении хронической формы заболевания производится госпитализация пациента в хирургический стационар. Назначается спазмолитическая, антибактериальная, дезинтоксикационная терапия, холинолитические, противорвотные средства. После стабилизации состояния проводится хирургическое лечение в плановом порядке.

При калькулезном холецистите показана холецистэктомия - удаление желчного пузыря вместе с конкрементами. В настоящее время предпочтение отдается лапароскопической холецистэктомии, как наименее травматичному способу.

При невозможности малоинвазивного вмешательства прибегают к выполнению открытой холецистэктомии или холецитэктомии из мини-доступа. Открытая холецистэктомия, как правило, показана при осложненных формах калькулезного холецистита. В ряде случаев у ослабленных или пожилых пациентов с осложнениями производится холецистотомия или чрескожная холецистостомия.

Клинический случай.(хронический калькулезный холецистит в стадии обострения)

Больная Х. (57 лет) 21.11.2017 поступила в БУЗ УР 1РКБ с жалобами на тупые, ноющие боли в правом подреберье, средней интенсивности, возникающие после приема жирной и жареной пищи, иррадиирущие в правую лопатку, правую надключичную область; изжогу, горечь во рту, тошноту, умеренное вздутие живота, поносы, а также периодическое повышение цифр артериального давления, сопровождающееся головной болью в височной области, легким головокружением, слабостью.

Считает себя больной с января 2008 года, когда стала отмечать после приема жирной и жареной пищи горечь во рту, тошноту. В связи с данными проявлениями заболевания регулярно начала принимать аллохол по 1 таблетке два раза в день, после приема которого наблюдался положительный эффект. Спустя около 2-х месяцев присоединились изжога, вздутие живота, тупые, ноющие боли в правом подреберье, возникающие после приема жирной и жареной пищи, иррадиирущие в правую лопатку, правую надключичную область, не купирующиеся приемом аллохола. В связи с этим курируемая больная стала избегать приема жареной и жирной пищи, продолжала регулярно принимать аллохол, однако диспептические явления,

боли в правом подреберье продолжали беспокоить. В феврале 2007 года с данными жалобами обратилась поликлинику областной больницы г. Запорожье, где была обследована (УЗИ органов брюшной полости от 13.02.2007 - в полости желчного пузыря эхоплотное включение, размером до 13 мм с акустической тенью) и направлена в ЗОКБ с диагнозом «ЖКБ. Хронический калькулёзный холецистит» для проведения плановой холецистэктомии.

ПРОТОКОЛ ОПЕРАЦИИ.

Премедикация: имован 1 т. на ночь

Индукция: тиопентал натрия 400 мг

Интубация: эндотрахеальная трубка №8

Хирургическое обезболивание 0,005% фентанил 2,0

Нейровегетативная защита: закись азота

ЛАПАРОСКОПИЧЕСКАЯ ХОЛЕЦИСТЭКТОМИЯ.

Под общей анестезией с ИВЛ в асептических условиях по американской методике в брюшную полость введены инструменты. При ревизии желчный пузырь 9*4 см, обычной окраски. Видимой патологии в брюшной полости не выявлено.Выделен пузырный проток. Клипирован дважды и пересечен. Пузырная артерия клипирована. Холецистэктомия от шейки. Гемостаз ложа. Произведена санация и дренирование подпеченочного пространства 1ПХВ дренажем. Контроль гемостаза - сухо. Желчный пузырь извлечен из брюшной полости. Раны послойно ушиты. Резиновый выпускник. Йод, асептическая наклейка.

Препарат: желчный пузырь 9*4см,стенка утолщена, в просвете конкремент размером 1,5см,отправлен на ПГИ.

Использованные источники:

1. Хирургические болезни, 2-е издание М.И. Кузин ред., М. Медицина, 1995г
2. Лекции по хирургическим болезням, "Холецистит" С.В. Рачинский.
3. Алиев М.А., Шальков Ю.Л. Хирургия ЖКБ. // Алматы: «Б1Л1М», 1996.- 256 с.
4. Е.В. Онучина, А.А. Рожанский, И.А. Пошкайте /Онучина Е.В., Рожанский А.А., Пошкайте И.А.// Сибирский медицинский журнал (Иркутск), 2002. – С.84.
5. Е.В .Онучина, А.А. Рожанский, Р.В. Казакова, И.А. Пошкайте /Онучина Е.В., Рожанский А.А., Казакова Р.В., Пошкайте И.А.//Сибирский медицинский журнал(Иркутск), 2006. - №5. – С.84

УДК 616

Оревкова О.Д.
студент 4 курса
«педиатрический» факультет
кафедра факультетской хирургии и урологии
Галаганова А.А.
студент 4 курса
«педиатрический» факультет
кафедра факультетской хирургии и урологии
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра факультетской хирургии и урологии
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ(КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: Статья посвящена изучению желчнокаменной болезни. В статье представлены современные данные по этиологии и патогенетическим механизмам развития данной патологии. Описан клинический случай .

Ключевые слова: холецистолитиаз, холедохолитиаз, желчные пигменты ,холестерин.

Orevkova O.D., 4th year student, pediatric faculty
department of faculty surgery and urology
Galaganova A.A., 4th year student, "pediatric" faculty, department of
Faculty Surgery and Urology
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N.
doctor of medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Department of Faculty Surgery and Urology
Russia, Izhevsk

CHOLELITHIASIS(CLINICAL CASE).

Abstract: The article is devoted to the study of cholelithiasis. The article presents modern data on the etiology and pathogenetic mechanisms of the development of this pathology. A clinical case is described.

Key words: cholecystolithiasis, choledocholithiasis, bile pigments, cholesterol

ЖКБ-заболевание, сопровождающееся образованием камней в желчном пузыре (холецистолитиаз) или в желчных протоках (холедохолитиаз). Камни образуются в результате осаждения желчных пигментов, холестерина, некоторых типов белков, солей кальция, инфицирования желчи, ее застоя,

нарушения липидного обмена.

По данным многочисленных публикаций на протяжении XX века, в особенности второй его половины, происходило быстрое увеличение распространённости ЖКБ, преимущественно в промышленно развитых странах, в том числе в России. Так, по данным ряда авторов, заболеваемость холелитиазом в бывшем СССР увеличивалась почти вдвое каждые 10 лет, а камни в жёлчных путях выявлялись на вскрытиях у каждого десятого умершего независимо от причины смерти. В конце XX века в ФРГ было зарегистрировано более 5 млн, а в США более 15 млн больных ЖКБ, причём этим заболеванием страдало около 10 % взрослого населения.

По данным медицинской статистики, холелитиаз встречается у женщин значительно чаще, чем у мужчин (соотношение от 3:1 до 8:1), причём с возрастом число больных существенно увеличивается и после 70 лет достигает 30 % и более в популяции. Возрастающая хирургическая активность в отношении холелитиаза, наблюдавшаяся на протяжении второй половины XX века, привела к тому, что во многих странах частота операций на жёлчных путях превзошла число других абдоминальных операций. Так, в США в 70-е годы ежегодно проводилось более 250 тыс. холецистэктомий, в 80-е — более 400 тыс., а в 90-е — до 500 тыс.

Выделяют два вида камней:

Первичные холестериновые камни: Синтезируемый гепатоцитами холестерин нерастворим в воде и жидких средах организма, поэтому в состав жёлчи он поступает «упакованным» в коллоидные частицы — мицеллы, состоящие из солей жёлчных кислот и отчасти лецитина, молекулы которых ориентированы таким образом, что гидрофильные их группы обращены наружу, что обеспечивает устойчивость коллоидного геля (раствора), а гидрофобные внутрь — к нерастворимым гидрофобным молекулам холестерина.

Вторичные холестериновые камни: Вторичное обызвествление преимущественно пигментных и в меньшей степени холестериновых камней обычно происходит в инфицированных жёлчных путях, причём источником кальциевых солей является в основном секрет слизистых желёз выходного отдела жёлчного пузыря и воспалительный экссудат. Находящиеся в жёлчном пузыре камни, удельная масса которых, как правило, ниже единицы, находятся во взвешенном (плавающем) состоянии и не могут оказывать гравитационного давления на стенки пузыря. Камни диаметром менее 2-3 мм способны проходить по пузырному протоку в холедох и далее вместе с жёлчью в двенадцатиперстную кишку.

Этиология: Причины образования желчных камней наиболее часто ассоциируются с холециститом, холангиогепатитом, бактериальным инфицированием желчного пузыря и желчных протоков. Между холелитиазом, холециститом и холангитом имеется тесная этиологическая связь. Эти 3 заболевания часто констатируют как единое заболевание.

Чаще желчные камни возникают при нарушении обмена веществ (нарушение минерального обмена, в частности, пигментного; растворимостью солей в организме), чему способствует наследственное предрасположение и особенности питания [3]

Патогенез: В патогенезе камнеобразования играют роль 3 основных фактора: воспаление, дискразия и застой. Все они действуют комплексно, причем без патологических сдвигов в нейрогуморальной регуляции не осуществляется ни развитие воспалительной реакции инфекционной природы, ни нарушение обмена веществ, ни тем более расстройство секреторной и моторной функции желчного пузыря..[2]

В данной статье описывается клинический случай желчнокаменной болезни, острого холецистита:

Клинический случай.

Больная Ф. (48 года) 10.10.2017 поступила в БУЗ УР 1РКБ с жалобами на сильные боли в правом подреберье. По словам больной , боли возникают спонтанно, без видимых причин(редко после еды). Продолжительность болей составляет 0,5-2 часа. Помимо этого больная жалуется также на сухость во рту, тошноту, рвоту, общую слабость. Считает себя больной в течении 16 часов, когда стали возникать сильные боли в области правого подреберья. Боли проходили иногда самостоятельно и иногда после еды(купировала препаратом мезим и принимала активированный уголь). К врачам не обращалась. Была сильная головная боль, потом пошел пот, и после этого началась мерзка, было повышение артериального давления до 160/110, температура не беспокоила. Также появилась тошнота, рвота. Ухудшение состояния ухудшалось последние 4,5 часа. Иррадиация боли в всердце и правую поясничную область. Пациентка вызвала скорую помощь и была госпитализирована в хирургическое отделение 1РКБ.

На основании:

жалоб можно заподозрить у больной наличие желчнокаменной болезни: жалобы больной на боли в эпигастрии и правом подреберье, умеренной интенсивности, продолжительностью 0,5 – 2 часа, тошнота, рвота, общая слабость, больной себя считает около 16 часов.

Для подтверждения диагноза были проведены следующие исследования:

Объективное исследование: болезненность в точке проекции мочевого пузыря, отсутствие защитного напряжения мышц живота. Симптом Кера, Мерфи, Ортнера слабо положительны

Инструментальные методы исследования также доказывают правильность поставленного диагноза:

Заключение специалиста УЗИ: имеющиеся признаки острого калькулёзного холецистита, желчный пузырь увеличен до 101*37мм.,стенка утолщена до 4,5мм., наличие конкрементов в полости размером до 15 мм. и в устье желчного пузыря. ОЖП не расширен.

Оперативное лечение:

Предоперационный эпикриз:

Больная поступила в экстренном порядке с жалобами на боли в правом подреберье, эпигастрий, сухость во рту, тошнота, рвота, общая слабость.

Обследована по данным УЗИ: Желчный пузырь: После приема пищи увеличивается до 101*37 мм., стенка утолщена до 4,5м.. в полости конкременты до 15 мм. Один из которых фиксирован в устье. ОЖП не расширенна.

Выставлен клинический диагноз: Желчнокаменная болезнь. Острый холецистит.

В связи с наличием в анамнезе приступов болей в правом подреберье во время приема пищи, наличие признаков хронический холецистита с целью профилактики возможных осложнений и санаций желчевыводящих путей больной показана оперативное лечение. Планируется лапароскопическая холецистэктомия. Больная на операцию согласна, возможность конверсии предупреждена.

Описание операции:

Под эндотрахеальным обезболиванием после обработки операционного поля, троакарный лапароцентез введен в пупочную область. При помощи инсуфлятора произведен напряженный карбоксиперитонеум. В брюшную полость введен видеолапараскоп и манипуляционные троакары в 4 стандартных точках. При ревизии органов брюшной полости выявлено что печень не увеличен, однородная, желчный пузырь 8,5*4,5*4см не увеличен стенка до 4мм.с признаками хронического воспаления. Желчный пузырь выделен из сращений, идентифицированы элементы треугольника Кало, раздельно выделены пузырный проток и артерий сшиты, отсечены. Произведена холецистоэктомия от шейки с коагуляционным гемостазом ложа желчного пузыря. Желчный пузырь эвакуирован из эпигастрального доступа. Подпеченочное пространство санировано и дренировано трубчатым дренажем. Контроль на гемостаз. Швы на рану. Асептическая повязка. Макропрепарат - желчный пузырь содержит конкременты 3,0*11мм., отправлен на гистологическое исследование.

Использованные источники:

1. Хирургические болезни, 2-е издание М.И. Кузин ред., М. Медицина, 1995г
2. Лекции по хирургическим болезням, "Спаечная болезнь" С.В. Рачинский.
3. Алиев М.А., Шальков Ю.Л. Хирургия острой кишечной непроходимости. // Алматы: «Б1Л1М», 1996.- 256 с.

УДК 53.043

Осина А.С.
студент 2 курса
факультет "Информатика и вычислительная техника"
Заннатов Н.Н.
студент 2 курса
факультет "Информатика и вычислительная техника"
Крысин М.С.
студент 2 курса
факультет "Информатика и вычислительная техника"
Маринина А.Л.
студент 2 курса
факультет "Информатика и вычислительная техника"
Зеленодольский институт машиностроения
и информационных технологий (филиал)
Россия, г. Зеленодольск

ЯВЛЕНИЕ ДИНАМИЧЕСКОГО ХАОСА В ФИЗИКЕ

Аннотация: *в данной статье рассматривается явление динамического хаоса.*

Ключевые слова: *динамический хаос, линейные и нелинейные движения, атмосферное давление.*

Osina A.S.
student
2 courses, faculty "Computer Science and Computer Science"
Zelenodolsk Institute of Mechanical Engineering and Information
Technology (branch)
Russia, Zelenodolsk city
Zannatov N.N.
student
2 courses, faculty "Computer Science and Computer Science"
Zelenodolsk Institute of Mechanical Engineering and Information
Technology (branch)
Russia, Zelenodolsk city
Krysin M.S.
student
2 courses, faculty "Computer Science and Computer Science"
Zelenodolsk Institute of Mechanical Engineering and Information
Technology (branch)
Russia, Zelenodolsk city
Marinina A.L.
student
2 courses, faculty "Computer Science and Computer Science"
Zelenodolsk Institute of Mechanical Engineering and Information

Technology (branch)
Russia, Zelenodolsk city

THE PHENOMENON OF THE DYNAMIC CHAOS

Annotation: *this article deals with the phenomenon of dynamic chaos.*

Key words: *dynamic chaos, linear and nonlinear motions, atmospheric pressure.*

Динамика ионосферы есть совокупность всех движений и их нелинейных взаимодействий. Изменение параметров в большей степени зависит от волновых возмущений на ионосферных высотах. На метеорных высотах выделяют два вида движения: линейные и нелинейные. К линейным волнам можно отнести приливы, линейные ВГВ и преобладающий ветер. К нелинейным движениям – такие движения, как нелинейное ВГВ, турбулентность и гравитационные шумоподобные колебания, представляющие собой детерминированный (динамический) хаос гравитационной природы. [1]

Динамиический хаос — явление в теории динамических систем, при котором поведение нелинейной системы выглядит случайным, несмотря на то, что оно определяется детерминистическими законами. В качестве синонима динамического хаоса часто используют название детерминированный хаос; оба термина полностью равнозначны и используются для указания на существенное отличие хаоса как предмета научного изучения в синергетике от хаоса в обыденном смысле. [2]

Первым примером динамического хаоса можно считать работы Эдварда Лоренца для описания конвективного движения в атмосфере с целью предсказания погоды в 1963 году. В 1960 году Лоренц построил модель погоды. Она представляла собой набор чисел - значения нескольких переменных, таких как температура, атмосферное давление, скорость ветра в данный момент времени. Лоренц выбрал двенадцать уравнений, описывающих связь между этими переменными. В конечном счете, при одних и тех же начальных значениях были получены абсолютно разные результаты, из-за разного количества знаков после запятой во вводимых данных, хоть и из модели была полностью устранена случайность. Система оказалась очень чувствительной к малейшим воздействиям на нее.

Существует временной ряд значений скорости ветра. Который характеризуется движением в атмосфере, после соответствующей обработки можно произвести оценку будущих значений временного ряда, что немаловажно и для решения задач, связанных с исследованиями динамики атмосферы. Приложением теории нелинейных систем с хаотическим поведением является прогнозирование динамики порождаемых ими временных рядов. Как и большинство систем вследствие их сложности, атмосфера не может быть смоделирована с достаточной точностью. Однако её можно описать на основе наблюдения. Наблюдаемая скорость ветра (временной ряд) - это функция от времени, по которой судят о процессе в

атмосфере. Если наблюдаемую определенным образом обработать, то при некоторых условиях возможно произвести оценку будущего значения временного ряда, зная только предыдущие значения. [3]

Использованные источники:

1. Чезганова С. Г. Исследование различных типов внутренних гравитационных колебаний и волн в ионосфере методами нелинейной динамики.
Материал из Википедии – свободной энциклопедии [Электронный ресурс]
2. https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%94%D0%B8%D0%BD%D0%B0%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B8%D0%B9_%D1%85%D0%B0%D0%BE%D1%81
3. http://scienceproblems.ru/images/PDF/2016/5/javlenie-dinamicheskogo-haosa-fiziki-v-atmosfere.pdf

УДК 657.6

Павлюченко Т.Н., к.э.н.
доцент
кафедра бухгалтерского учета и аудита
Тарасенко М.В.
студент магистратуры 2 курса
ФГБОУ ВО Воронежский ГАУ
Россия, г. Воронеж

АУДИТ АРЕНДОВАННЫХ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Аннотация. Предприятия, у которых нет в личной собственности необходимых основных средств, как правило берут их в аренду. Учет арендованных основных средств - это очень ответственный участок бухгалтерии. В статье представлен алгоритм проведения аудиторской проверки по операциям с арендованными основными средствами.

Ключевые слова: аренда, аудит, аудиторская проверка, основные средства

Pavlyuchenko T. N., Ph. D., associate Professor
associate Professor of the Department of accounting and auditing
Of the Voronezh state agricultural UNIVERSITY. Russia, Voronezh
Tarasenko M. V., master 2nd year
Of the Voronezh state agricultural UNIVERSITY. Russia, Voronezh

AUDIT OF LEASED ASSETS

Abstract. Enterprises that have no personal ownership to the essential funds usually take them out. Accounting of leased assets is a very crucial part of accounting. The article presents the algorithm audit for operations with leased fixed assets.

Keywords: rent, audit, auditing, fixed assets

В условиях мирового финансового кризиса, который существенно затронул экономику российских предприятий широкое распространение получила аренда основных средств. Аренда, как одна из форм взаимоотношений между экономическими субъектами, позволяет компаниям решить проблему формирования производственных фондов, даже при наличии дефицита оборотных активов. Аренда выступает тем финансовым инструментом, который позволит предприятиям справится с возникающими трудностями.

Аренда предполагает передачу имущества от собственника, который выступает в роли арендодателя, к арендодателю, который принимает во временное пользование вверенные ему активы на договорных условиях.

Порядок передачи имущества в аренду закреплен нормами Гражданского кодекса РФ, в частности, в статье 607 «Объекты аренды» приведен перечень активов, которые могут быть предметом такого договора. В аренду, согласно действующему законодательству, могут быть переданы земельные участки и другие обособленные природные объекты, предприятия и другие имущественные комплексы, здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другие вещи, которые не теряют своих натуральных свойств в процессе их использования.

В настоящее время наибольшее распространение получили два вида аренды: аренда земли и аренда зданий. Аренда имущества, в первую очередь основных средств, требует повышенного внимания со стороны руководства и работников отдела бухгалтерии. Объекты основных средств передаются во временное пользование за установленную плату, которая представляет стоимость договора аренды. Особый характер отношений, возникающих из договора аренды, накладывает отпечаток на бухгалтерский учет, способствует возникновению искажений финансовой информации в результате отсутствия опыта у работников бухгалтерии по отражению подобных операций на счетах.

Целью аудита учета арендованных основных средств является выражение мнения о достоверности данных, отраженных в учете и отчетности, а также о правомерности совершаемых операций.

Достижение поставленной цели достигается по средствам выполнения комплекса запланированных процедур. Планирование аудита операций с арендованными основными средствами следует осуществлять в соответствии с ПСАД № 3 «Планирование аудита» [3]. При разработке плана и программы проверки необходимо учитывать следующие факторы:

- деятельность аудируемого лица;
- системы бухгалтерского учета и внутреннего контроля;
- риск и существенность;
- характер, временные рамки и объем процедур [2].

Проверка достоверности данных по операциям с арендованными основными средствами может быть выполнена с применением следующих процедур, которые должны найти отражение в плане и программе проверки.

1.Проверка правильности отнесения имущества к арендованным

основным средствам. На данном этапе аудитор проверяет соблюдение требований нормативных актов, которые регулируют отношения аренды. Право аренды определено во второй части Гражданского Кодекса Российской Федерации [1]. Гражданский кодекс РФ определяет юридическую сторону связанных с арендой взаимоотношений: приводится определение договора аренды, указаны случаи, когда необходима государственная регистрация договоров аренды. Аудитору также необходимо проверить соблюдение требований Федерального закона «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним». Проверка правильности отнесения активов к основным средствам осуществляется в соответствии с нормами ПБУ 6/01 «Учет основных средств».

2.Проверка наличия и правильности оформления договоров аренды. На данном этапе аудитор определяет форму и вид аренды. Согласно нормам законодательства аренда может быть выражена тремя формами.

Таблица 1. Формы аренды

Форма аренды	Срок аренды	Описание формы
текущая аренда	до 1 года	по окончании срока действия договора аренды имущество подлежит возврату арендодателю. В течение всего срока аренды оно продолжает отражаться на балансе арендодателя, а арендатор лишь пользуется правом временного владения имуществом
долгосрочная аренда	1-3 года	по окончании срока действия договора имущество, как правило, переходит к арендатору, причем договор может быть предусмотрен как досрочный переход прав владения имуществом (по выплате всей обусловленной договором суммы), так и отказ арендатора от такого права
финансовая аренда	более 3 лет	арендодатель в соответствии с договором обязуется приобрести в собственность указанное арендатором имущества и предоставить его в аренду. Обязательным условием договора лизинга является использование арендуемого имущества в предпринимательских целях.

Аудитор внимательно изучает все имеющиеся на дату проверки договора аренды, проверяет правильность оформления договоров в зависимости от формы и вида аренды. Особое внимание должно быть уделено порядку расчетов и структуре арендных платежей.

3.Проверка наличия и сохранности арендованного имущества. Данная процедура включает ряд мероприятий, проводимых аудитором, например, осуществляется инвентаризация арендованных основных средств, осмотр зданий и помещений, земельных участков. Аудитор просматривает также первичные документы по поступившим во временное пользование основным средствам, проверяет правомерность внесения записей в карточки учета и инвентарные списки.

4.Проверка отражения операций с арендованными основными средствами в бухгалтерском учете. В рамках данной процедуры аудитор

проверяет правильность определения первоначальной стоимости арендованного имущества. Необходимо убедиться, что учет арендованных основных средств при текущей аренде осуществляется на забалансовом счете 001 «Арендованные основные средства» по первоначальной стоимости, обозначенной в договоре аренды.

Принятии таких основных средств к учету осуществляется на основании бухгалтерской записи:

Дебет 001 «Арендованные основные средства»

Проверке подлежит величина затрат по основным средствам, принятым в аренду и их отражение в учете. Договором аренды в обязательном порядке должен быть определён порядок учета расходов по арендованным объектам движимого и недвижимого имущества.

Таблица 2. Расходы на содержание арендованного имущества

Виды расходов	Основание
Коммунальные расходы	1ст. 253 НК РФ – расходы на содержание и эксплуатацию, ремонт и техническое обслуживание основных средств и иного имущества, а так же на поддержание их в исправном (актуальном) состоянии.
Расходы по содержанию помещений	п. 5 и 11 Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99
Расходы на аренду	ст. 264 НК РФ – арендные платежи за арендуемое имущество.
Расходы по плате земельного налога	264 НК РФ – суммы налогов и сборов, начисленные в установленном порядке.

Эти расходы могут быть как у принимающей, так и у передающей стороны. Задача аудитора определить правомерность начисления указанных расходов и отнесение их на расходы отчетного периода.

5. Проверка точности расчета арендных платежей. Данный этап проверки включает следующие мероприятия:

- проверка правильности определения размера арендных платежей;
- проверка своевременности уплаты платежей по аренде;
- проверка правомерности включения в расходы платежей по аренде основных средств;
- проверка правильности отражения в учете и отчетности расчетов по арендной плате.

В бухгалтерском учете арендатора начисление и уплата арендных платежей отражается записью:

1.Дебет 25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы»

Кредит 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»

2.Дебет 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»

Кт 51 «расчетные счета»

6.Проверка начисления и отражения в учете амортизации по арендованным основным средствам. Здесь аудитор проверяет правильность

определения срока полезного использования арендованного объекта, выясняет, соответствует ли применяемый способ начисления амортизации утвержденному в учетной политике, проводит пересчет сумм ежемесячных начислений амортизационных отчислений, проверяет правильность корреспонденций счетов по указанным операциям.

7. Проверка правильности налогообложения. Аудитор на основании условий договора аренды устанавливает, на кого возложена обязанность уплачивать налоги, относящиеся к арендованным основным средствам (земельный налог, налог на имущество). Проверяет своевременность и полноту перечисления указанных налогов в бюджет различных уровней.

Следует подчеркнуть, что аудит арендованных основных средств является необходимым элементов аудиторской проверки, что обусловлено:

1) спецификой их юридического оформления;
2) сложностью бухгалтерского и налогового учета.

Своевременно проведенный аудит арендованных основных средств положительно отразится на работе как арендодателя, так и арендатора, так как он позволит привести в порядок бухгалтерские записи, а также обеспечит достоверность финансовой отчетности.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027/
2. Пономарева С.В. Разработка инструмента аудита хозяйственных операций с арендованным имуществом в сфере услуг для бизнеса / С.В. Пономарева // Международный бухгалтерский учет. 2011. № 33. С. 55-66.
3. Постановление Правительства РФ от 23.09.2002 № 696 «Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности» // http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_38848/

УДК 2964

Паклюсева Д.В.
студент, 4 курс
кафедра экономики и управления
НФ БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ

Аннотация. В статье рассмотрены понятие государственных и муниципальных финансов. Изучена эффективность их функционирования. Было предложено внедрить или систему ежегодной рейтинговой оценки результатов работ, которые были проведены органами государственной как власти или субъектов РФ по управлению финансами.

Ключевые слова: государственные и муниципальные финансы, бюджетно-финансовые отношения, финансовая система, софинансирование.

Paklyuseva D.V.
student
4th year, Department of Economics and management
NF BashkirstateUniversity, Neftekamsk
Scientific supervisor: Ph. D.,MD, associate Professor., Salimova F. N.

FEATURES OF ORGANIZATION OF FINANCE OF THE STATE AND MUNICIPAL SERVICES

Abstract. The article considers the concept of state and municipal finances. The efficacy of their functioning. It was suggested to implement or a system of annual rating assessment of the results of work that was carried out by the bodies of state power or as the subjects of the Russian Federation on financial management.

Key words: state and municipal finances, fiscal relations, financial system, financing.

Государственные и муниципальные финансы определяются как совокупность денежных взаимоотношений, которые возникают в реальном денежном обороте между государственными и муниципальными органами управления и иными экономическими субъектами, в результате чего происходит формирование и использование централизованных денежных фондов в целях финансирования расходных обязательств государства и муниципального образования.

Эффективность функционирования государственных финансов обеспечивает поступательное развитие всех отраслей и сфер хозяйственной деятельности, а также стабильность и достаточность системы социальной защиты и социального обеспечения населения, устойчивость денежного

обращения и платежеспособность государства как суверенного заемщика.

Государственные и муниципальные финансы имеют огромное многообразие видов бюджетно-финансовых отношений со всеми звеньями финансов, которые постоянно усложняются под воздействием процессов реформирования сектора общественных услуг, глобализации финансовых рынков, усиления стабилизирующей роли государства в экономике.

В Российской Федерации государственные финансы являются одной из наиболее динамично развивающихся сфер финансовой системы. Особое значение имеют вопросы, касающиеся поиска наиболее эффективных форм и методов использования фондов денежных средств государства, которые способствуют развитию экономики и выводу ее на принципиально иной уровень. Поэтому особенно актуальным становится изучение содержания и закономерностей финансов государственного и муниципального сектора, тенденций их развития. Это обеспечивает системный взгляд на функционирование финансовой системы государства в целом, влияя на понимание специфики бюджетно-налогового регулирования экономики и использование инструментов бюджетного финансирования в хозяйственной деятельности.

Государственные и муниципальные финансы выражают экономические отношения, связанные с обеспечением централизованными источниками финансирования государственного и муниципального секторов экономики, наиболее значимых программ развития производства и общественного сектора, организаций и учреждений бюджетной сферы и т.п. Их функционирование направлено на достижение общих целей развития социально ориентированной экономики.

Важным методологическим фактором является определение принципов организации и функционирования государственных и муниципальных финансов, позволяющее выявить направления воздействия финансов на развитие государственного и муниципального секторов экономики, выработать критерии их функционирования.

Государственные и муниципальные финансы опираются на информационные потоки. Принятие государственных решений основано на совокупности информации. Анализ поступающей информации важен как в момент принятия решения, так и в процессе контроля за ходом его выполнения. Эта информация содержится в оперативной и статистической отчетности, договорах и соглашениях, расчетных документах и т.п.

Государственные и муниципальные финансы имеют четкую целевую ориентацию. Они затрагивают определенные социально-политические интересы отдельных слоев общества. Однако во всех своих аспектах они ориентированы на решение государственных и муниципальных задач [2].

Средства, выделенные для оказания финансовой помощи для реализации полномочий государства, субъектам РФ и органам местного самоуправления, должны концентрироваться специально созданном для этого Федеральном фонде софинансирования расходов. Общие принципы

распределения средств Фонда обеспечат повышение прозрачности межбюджетных трансфертов и их обоснованность.

Также существует необходимость в разработке и внедрении механизмов мониторинга и оценки федеральными органами исполнительной власти эффективности реализации полномочий, которые предоставляются органам государственной власти субъектов РФ и органам местного самоуправления, а также повышении ответственности за исполнение делегируемых полномочий [1].

Учитывая отчетные данные об использовании субвенций Федерального фонда компенсаций, нужно изменить порядок предоставления отчетности субъектов РФ о реализации переданных полномочий, обязать федеральные органы исполнительной власти предоставлять ежегодный доклад по оценке эффективности исполнения субъектами РФ делегируемых полномочий. Данные мероприятия по развитию системы мониторинга переданных полномочий позволят своевременно выявить недостатки и улучшить качество услуг, предоставляемых населению государством.

С целью мотивации увеличения поступлений доходов в бюджеты субъектов РФ и местные бюджеты требуется установить условия осуществления бюджетного процесса для субъектов РФ в зависимости от уровня их дотационности и закрепить это законом. Это позволит обеспечить большее стремление к увеличению собственных доходов и переходу из категории субъектов РФ с низким уровнем бюджетной обеспеченности в категорию с более высоким уровнем бюджетной обеспеченности.

Учитывая объемы межбюджетных трансфертов за последние 2 - 3 отчетных годовых периода, которые были предоставлены федеральным бюджетом, было выделено 3 группы субъектов Российской Федерации. К каждой группе необходимо предъявить особые, соответствующие конкретному уровню развития, требования.

Субъекты РФ, в бюджетах которых доля финансовой помощи из федерального бюджета не превышает 20% объема собственных доходов, должны соблюдать требования, которые определены бюджетным законодательством РФ. Данные требования касаются вопросов ограничения предельных размеров государственного долга и дефицита бюджета субъекта РФ.

Результаты работы органов государственной власти субъектов РФ и органов местного самоуправления по увеличению поступлений налогов и сборов в бюджеты субъектов РФ и местные бюджеты целесообразно учитывать при распределении дотаций на поддержку мер по обеспечению сбалансированности бюджетов субъектов РФ.

Также некоторых совершенствований требует процедура заключения и исполнения соглашений об оздоровлении государственных финансов с высокодотационными субъектами РФ. Это достигается путем определения прав, обязанностей и порядка действия сторон, предусматривающихся в

случае нарушения условий соглашений.

Реформой разграничения полномочий была законодательно закреплена большая часть полномочий по предметам совместного ведения РФ и субъектов РФ за органами государственной власти субъектов РФ. Поэтому эффективность использования региональных финансов существенно зависит от устойчивости финансов государства в целом.

Для стимуляции и мотивации решения вопросов в сфере улучшения качества управления региональными финансами целесообразно будет разработать и внедрить систему ежегодной рейтинговой оценки результатов работ, которые были проведены органами государственной власти субъектов РФ по управлению финансами в текущем году. Особое внимание нужно уделить применению новых принципов финансирования бюджета, которые ориентированы, прежде всего, на результат, а также вопросам, которые касаются среднесрочного бюджетного планирования. Также необходимо ввести систему финансового поощрения субъектов РФ, которые добились наибольших успехов [3].

Чтобы улучшить деятельность органов государственной власти субъектов РФ в области вопросов, касающихся финансового оздоровления и улучшения качества управления государственными и муниципальными финансами, содействия реформированию бюджетной сферы и бюджетного процесса, стимулирования экономических реформ в субъектах РФ и муниципальных образованиях в составе федерального бюджета был образован Фонд реформирования региональных и муниципальных финансов.

Государственные и муниципальные финансы позволяют эффективно и комплексно воздействовать на реальный сектор экономики. Развитие государственных и муниципальных финансов определяется необходимостью создания единой системы финансового воздействия на сбалансированное движение ресурсов и капитала в рамках федерации, субъектов федерации и муниципальных образований [4].

Именно государственными и муниципальными финансами создаются и обеспечиваются условия стабилизации и экономического роста, и именно они позволяют эффективно управлять бюджетными потоками и способствуют полной реализации финансовой политики страны.

Очень важно помнить, что проводимая финансовая, денежная, кредитная и социально-экономическая политика должна быть согласована и взаимосвязана, и учитывать интересы широких слоев населения, которые составляют основу национального богатства и обладают значительным интеллектуальным потенциалом. Преодоление финансового кризиса находится в плоскости макроэкономической стабилизации на базе оживления, развития реального сектора экономики, приводящего к расширению налогооблагаемой базы, и укрепления основ федеративного устройства государства.

Использованные источники:

1. Аджубей Р. В. Оценка эффективности предоставления государственных

как и или муниципальных услуг населению // Молодой ученый. – 2017. – №1. – С. 135-140.
2. Велиев З. Т. Государственный или сектор экономики как или государственные финансы? // Молодой ученый. – 2016. – №12. Т.1. – С. 141-147.
3. Дёмина Н. А. Современные оценки качества управления региональными (или муниципальными) финансами, проводимые на федеральном уровне // Вопросы экономики как и управления. – 2016. – №3. – С. 28-32.
4. Дербенов Ч. Ю., Босхомджиева Д. Б. Предоставление государственных как и или муниципальных услуг как в электронном как виде // Молодой ученый. – 2016. – №27.2. – С. 11-12.

УДК 617.557.

Пантелеева Е.К.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Россия, г. Ижевск

ПРАВОСТОРОННЯЯ ВПРАВИМАЯ ПАХОВАЯ ГРЫЖА. ГЕРНИОПЛАСТИКА ПО БАССИНИ. (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: *Статья посвящена изучению оперативного лечения паховых грыж, а именно герниопластики по Бассини. В статье представлены современные методы оперативного лечения паховых грыж. Приведен краткий обзор литературы по данному вопросу и описан клинический случай.*

Ключевые слова: паховая грыжа, герниопластика

Panteleeva E.K.
4 th year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, city of Izhevsk
Scientific director: Styazhkina S.N.
Doctor of medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Russia, city of Izhevsk

RIGHT-HAND REDUCIBLE INGUINAL HERNIA. THE HERNIOPLASTY ACCORDING TO BASSINI. (CLINICAL CASE)

The summary in English: *The article is devoted to the study of operative treatment of inguinal hernias, namely hernioplasty according to Bassini. The article presents modern methods of operative treatment of inguinal hernias. A brief review of the literature on this issue is given and a clinical case is described.*

Key words: inguinal hernia, hernioplasty

Паховая грыжа – выпячивание органов брюшной полости за пределы своего анатомического расположения через паховый канал. Паховые грыжи встречаются в хирургии чаще, чем другие виды грыж живота, составляя от них в общей сложности 75-80%. У мужчин паховые грыжи возникают чаще, чем у женщин (в соотношении 6:1), это связано с различиями в анатомии пахового канала у лиц разного пола.

По этиологии паховые грыжи могут быть врожденными или приобретенными. Врожденные паховые грыжи образуются при опущении яичка (у мальчиков) или яичника (у девочек) из брюшной полости в мошонку или малый таз. При незаращении влагалищного листка брюшины вслед за гонадами за пределы брюшной полости могут смещаться и внутренние органы.

Приобретенные паховые грыжи появляются при слабости мышечно-сухожильных слоев брюшной стенки в области пахового канала.

Предрасполагающими факторами к развитию паховой грыжи выступают: возрастная деструкция соединительной ткани; неполноценность мускулатуры; повышение внутрибрюшного давления при хроническом кашле, ожирении, запорах, беременности, частом подъеме тяжестей и т. д. Все это постепенно приводит к образованию грыжевых ворот в паховом канале и образованию паховой грыжи.

Клиника паховой грыжи может развиваться постепенно или внезапно. Обычно первым признаком служит появление опухолевидного выпячивания в паху. Припухлость может иметь различные размеры, увеличиваясь во время физической нагрузки, натуживания, кашля и уменьшаться, либо исчезать в положении лежа. Опухолевидное образование вызывает постоянные или периодические тупые боли различной интенсивности с локализацией внизу живота или паху.

Одним из методов лечения паховых грыж является герниопластика. Хирургия паховых грыж осуществляется двумя основными методами:

- натяжная герниопластика – закрытие грыжевого дефекта стягиванием и сшиванием собственных тканей пациента;
- ненатяжная – пластика грыж с помощью сетки.

Выделяют следующие виды пластик:

- ✓ Пластика паховой грыжи по Кукуджанову
- ✓ Пластика косой паховой грыжи по Жирару
- ✓ Пластика паховой грыжи по Постемскому
- ✓ Пластика паховой грыжи по Лихтенштейну
- ✓ Пластика прямой паховой грыжи по Бассини

Пластика прямой паховой грыжи по Бассини

Сначала делается разрез кожных покровов, подкожно-жировой ткани и пластинки сухожилий наружной косой мышцы живота. Производится разрез поперечной фасции (так называют соединительную оболочку, покрывающую мышцы). Затем приступают к извлечению грыжевого мешка из предбрюшинной жировой ткани. Предельно аккуратно нужно выделять его

удаленную стенку, чтобы не травмировать мочевой пузырь, который расположен близко к месту проведения манипуляций. Убедившись, что мешок состоит только из брюшины, производится осмотр его содержимого. После того, как патологическое образование осмотрено и удалено из брюшной полости, нужно приступить к пластике стенок грыжевого канала по методу Бассини.

Это классический вариант данной методики, который широко применяется. В идеале данная методика выглядит следующим образом:

После того, как оперирующий хирург произвел грыжесечение, семенной канатик он выводит кверху и наружу. Затем с помощью 2-3 узловых шелковых швов нужно подшить края мышц — внутренней косой и поперечной — вместе с поперечной соединительной пластиной к паховой связке. В верхнем углу операционной раны оставляют промежуток, достаточный для того, чтобы не травмировать семенной канатик. В области лонного бугорка к паховой связке и надкостнице лонной кости подшивают, как правило, двумя швами край влагалища прямой мышцы живота. После того, как все швы поочередно завязаны, семенной канатик укладывается на созданное мышечное ложе, а поверх него накладывают несколько узловых швов, сшивающих края соединительной пластины наружной косой мышцы живота. Это наиболее популярная модель пластики по Бассини. Однако на сегодняшний день существуют и другие модификации этой манипуляции. Все зависит от индивидуальных особенностей того или иного пациента.

В данной статье описывается случай правосторонней вправимой паховой грыжи и ее оперативное лечение методом по Бассини.

Больной Б. (34 лет) поступил в хирургическое отделение РКБ №1 города Ижевска на плановое лечение по поводу правосторонней вправимой паховой грыжи.

Считает себя больным с сентября 2017 года, когда впервые появилось выпячивание в правой паховой области, которое постепенно увеличивалось в размерах. При осмотре пациента выявлено грыжевое выпячивание размером 5*6 см, безболезненное, не урчащее при пальпации, вправимое в горизонтальном положении. Паховое кольцо расширено до 2,5 см. кожа в этой области не изменена.

На основании жалоб больного, анамнеза жизни, на основании объективных исследований был выставлен диагноз правосторонняя вправимая паховая грыжа.

09.11.2017 с согласия пациента произведена операция – грыжесечение справа. Пластика по методу Бассини. Операция прошла без особенностей. В послеоперационном периоде осложнений нет.

Использованные источники:

1. Жебровский В.В, Эльбашир Мохамед Том Хирургия грыж живота и эвентрации . Симферополь: «Бизнес-Информ», 2002. 440с.
2. Воскресенский Н.В, Горелик С.Л Хирургия грыж брюшной стенки. Москва: Медицина 1965. 326с.

3. Шимко В.В, Сысолятин А.А Грыжи живота: учебное пособие/ Амурская государственная медицинская академия. Благовещенск 2010. 150с.
4. Анатомия и хирургия грыж передней брюшной стенки: учеб.-метод.пособие к практическим занятиям по топографической анатомии и оперативной хирургии для студентов 3-4 курсов всех факультетов медицинских вузов / Е.Ю Дорошкевич [и др.]. – Гомель: ГомГМУ, 2014. 52с.
5. Грыжи живота: учебное пособие / сост.С.Н. Стяжкина, В.А. Ситников, М.Н. Климентов и др. – Ижевск, 2011. – 86 с.

УДК 617.551.

Пантелеева Е.К.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
Зямбахтина М.А.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
научный руководитель:
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Россия, г. Ижевск

ОСТРЫЙ АППЕНДИЦИТ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: статья посвящена изучению острого аппендицита. В статье представлены краткий обзор литературы по данному вопросу. Описывается понятие острого аппендицита, факторы, способствующие развитию острого аппендицита и симптоматика. Также описан клинический случай из хирургической практики.

Ключевые слова: аппендицит, острый аппендицит, хронический аппендицит, симптомы, этиология.

Panteleeva E.K.
4 th year student of pediatric faculty
Zyambahtina M.A.
4 th year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Russia, city of Izhevsk
Scientific director: Styazhkina S.N.
Doctor of medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Russia, city of Izhevsk

ACUTE APPENDICITIS (CLINICAL CASE)

Abstract: the article is devoted to the study of the acute appendicitis. The article presents a brief review of the literature on this issue. Describes the concept of acute appendicitis, the factors contributing to the development of acute

appendicitis and the onset of symptoms. Also described a clinical case of surgical practice.

Key words: appendicitis, acute appendicitis, chronic appendicitis, symptoms, etiology.

Острый аппендицит –острое неспецифическое инфекционно-воспалительное червеобразного отростка слепой кишки, требующее экстренного оперативного вмешательства. Острый аппендицит является наиболее частым заболеванием, органов брюшной полости, требующим хирургического лечения. Наиболее высокая заболеваемость отмечается у подростков и у лиц до 35 лет. Только 20% доживают до 70 лет без приступов аппендицита. Несмотря на достижения в области диагностики и совершенствование хирургических методов лечения, послеоперационные осложнения при остром аппендиците составляют 5-9%, а летальность – 0,2-0,3%.

Причины острого аппендицита

Основные причины развития острого аппендицита до сих пор окончательно не установлены.

Среди этиологических теорий острого аппендицита обсуждаются механическая, инфекционная, ангионевротическая, аллергическая, иммунологическая и др.

Согласно инфекционной теории, основную роль в патогенезе аппендицита отводят активации эндогенной инфекции, находящейся или проникающей в просвет червеобразного отростка лимфогенным или гематогенным путем и вызывающей первичный аффект.

Сторонники ангионевротической теории придерживаются мнения о первостепенности трофических нарушений в стенке червеобразного отростка, связанных с нарушением его иннервации.

В определенной степени способствовать развитию острого аппендицита может алиментарный фактор. Известно, что употребление преимущественно мясной пищи способствует нарушению моторно-эвакуаторной функции кишечника, склонности к запорам, что, в свою очередь, предрасполагает к развитию острого аппендицита. Острый аппендицит вызывается неспецифической микробной флорой: анаэробными неспорообразующими микроорганизмами, аэробными возбудителями (кишечной палочкой, энтерококками, клебсиеллой и др. - 6-8 %), реже – вирусами, простейшими, присутствующими в отростке.

Симптомы острого аппендицита

Острый аппендицит – многоликое заболевание. Острый аппендицит чаще начинается с внезапных болей в животе среди полного здоровья, реже боли появляются постепенно. Иногда больные связывают их с погрешностями в диете, физической нагрузкой и др. Чаще всего боли появляются в правой подвздошной области, однако могут появиться и в эпигастральной области, по всему животу, в области пупка. Боли носят постоянный характер,

усиливаются при ходьбе, физической нагрузке, перемене положения тела. В покое уменьшаются, но не исчезают совсем. Иногда боли могут быть невыраженными, тупыми, воспринимаются как неприятные ощущения дискомфорта в животе, чувство тяжести и распирания. Многие предпочитают лежать на правом боку, при этом поворот на левый бок особенно болезненный (симптом Ситковского). Пульс при остром аппендиците умеренно учащен, соответствует температуре тела. Температура тела- субфебрильная. Лейкоцитоз умеренный – до 10000.

В данной статье описывается клинический случай острого аппендицита.

Больной К. (39 лет) поступил 21.09.2017г. в хирургическое отделение РКБ №1 города Ижевска с жалобами на сильные боли в правой подвздошной области, озноб, рвоту и частое мочеиспускание. Считает себя больным со вчерашнего вечера. При осмотре: живот запавший, передняя стенка живота мягкая, при пальпации отмечается выраженная болезненность справа. Симптом Щеткина-Блюмберга положительный. Температура тела 38,6. В анализе крови лейкоцитов 8000. Анализ мочи: удельный вес-1026, белок-0, лейкоциты единичные, эритроциты 15-25 в поле зрения. Для исключения заболевания мочеполовой системы была произведена хромоцистоскопия и рентгенография, не обнаружили никаких изменений.

Было решено произвести операцию, по удалению червеобразного отростка. Во время операции установлено: слепая кишка гиперемирована и покрыта спайками, червеобразный отросток расположен книзу от слепой кишки, у правой стенки мочевого пузыря. Аппендикс резко гиперемирован и покрыт фибронозным налетом. Послеоперационное течение без осложнений, через неделю больной был выписан домой.

Использованные источники:

1. Острый аппендицит: учебное пособие для врачей и студентов / В.А. Ситников, М.В. Варганов, С.Н. Стяжкина, В.И. Коробейников, С.Л. Тарасов, Н.Е. Трошина, Д.В. Зайцев, В.В. Ларин, А.А. Целоусов. Ижевск, 2008. 120 с.
2. В.М. Седов Аппендицит. – Санкт-Петербург: ООО «Санкт-Петербургское медицинское издательство». — 2002. - 232 с.
3. А.Г. Кригер, А.В. Федоров, П.К. Воскресенский, А.Ф. Дронов. Острый аппендицит. – МЕДпрактика - Москва, 2002, 244с.

УДК 332.13

Панфилов Д.Ю.
студент 2 курса
направление «экономика»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
научный руководитель: Уваров А.А., к.т.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ НАУЧНЫХ КАДРОВ ПО РОССИИ И ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2006- 2016 ГГ.

Аннотация. В статье рассматривается динамика научных кадров в России за 2006-2016 гг. Также проводится анализ динамики научных кадров Оренбургской области за 2006-2016 гг. Помимо этого анализируется структура научных кадров в России и Оренбургской области, в частности.

Ключевые слова: наука, персонал, исследования, разработки, структура, динамика, Оренбургская область, Россия.

Panfilov D.Yu.
student
2 course, direction "economics"
Orenburg branch of the "RGU im. G.V. Plekhanov"
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva Elena Vladimirovna, Candidate of Economic Sciences
Assistant Professor of the Department of Finance and Credit

ANALYSIS OF THE DYNAMICS OF SCIENTIFIC PERSONNEL IN RUSSIA AND THE ORENBURG REGION IN 2006- 2016.

Annotation. The article examines the dynamics of scientific personnel in Russia in 2006-2016. The analysis of dynamics of scientific personnel of the Orenburg region for 2006-2016 is also conducted. In addition, the structure of scientific personnel in Russia and the Orenburg region, in particular, is analyzed.

Keywords: science, personnel, research, development, structure, dynamics, Orenburg Region, Russia.

Ориентация на инновационное преобразование экономики страны предполагает ускорение процессов реформирования российской науки, которая является важнейшим условием развития современной экономики. Объем накопленных знаний, используемых в мире для практического использования, неуклонно увеличивается. Данная тенденция характерна и для России. На эти цели расходуются огромные средства, что обусловливает необходимость анализа осуществляемых на научные исследования затрат, и их результативности, а также количества и качества, используемых в процессе научной деятельности ресурсов, важнейшими элементами которых являются научные организации, ВУЗы, научные кадры.

Взаимоотношения науки и экономики носят двухсторонний характер: наука влияет на развитие экономики, видоизменяет ее, а экономика, в свою очередь, оказывает влияние на науку, поставляет заказы, финансирует и стимулирует развитие науки. [1]

На развитие научного потенциала страны оказывает влияние ряд показателей:

- показатели численности и структуры научных кадров;
- показатели численности и состава научных учреждений;
- показатели материально - технической базы научных учреждений.

Отставание России по уровню конкурентоспособности на мировом рынке в значительной мере обусловлено недоиспользованием человеческого потенциала, обладающего запасами знаний и профессиональных навыков. В этой связи, структурная перестройка экономики, формирование национальной инновационной системы и повышение на этой основе конкурентоспособности российской экономики не может быть достигнуто, по мнению специалистов, без усиления внимания к более эффективному использованию трудовых ресурсов, и в первую очередь ученых и специалистов в области исследований и разработок, составляющих ядро интеллектуального потенциала страны [6, 7, 8, 9].

Научные кадры – персонал, занятый исследованиями и разработками. В состав научного персонала входят четыре категории работников:

- исследователи;
- техники;
- вспомогательный персонал;
- прочий персонал. [2]

Рассмотрим динамику численности и структуры персонала, занятого исследованиями и разработками по России и Оренбургской области.

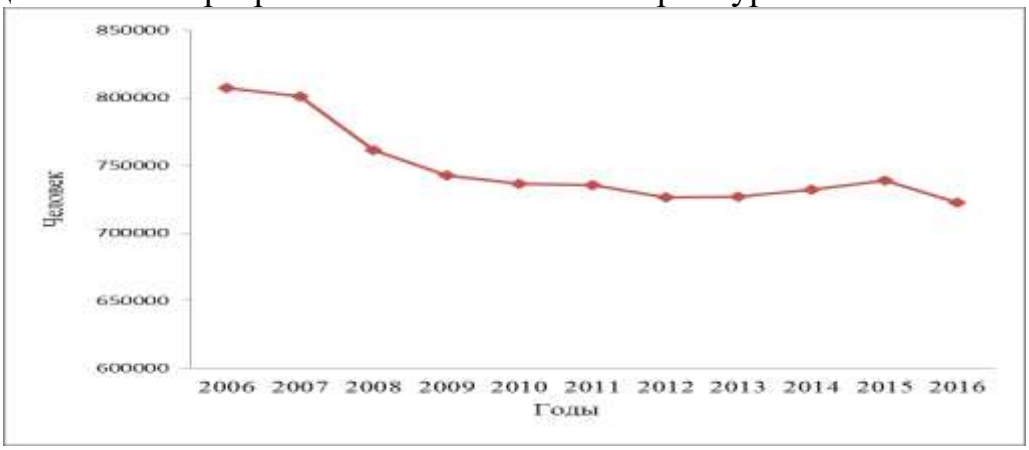


Рисунок 1 – Динамика численности персонала, занятого исследованиями и разработками по России за 2006-2016гг. [4]

Визуальный анализ рисунка 1 показал, что численность персонала, занятого исследованиями и разработками по России до 2012 года имеет тенденцию к спаду, с 2013 года наблюдается тенденция к росту до 2015 года.

Таблица 1 – Динамика численности персонала, занятого исследованиями и разработками по России за 2006-2016гг. [4]

Годы	Численность персонала, занятого исследованиями и разработками по России, чел.	Абсолютный прирост, чел.		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		цепной	базисный	цепной	базисный	цепной	базисный
2006	807066	-	-	-	-	-	-
2007	801135	-5931	-5931	99,265	99,265	-0,735	-0,735
2008	761252	-39883	-45814	95,022	94,323	-4,978	-5,677
2009	742433	-18819	-64633	97,528	91,992	-2,472	-8,008
2010	736540	-5893	-70526	99,206	91,261	-0,794	-8,739
2011	735273	-1267	-71793	99,828	91,104	-0,172	-8,896
2012	726318	-8955	-80748	98,782	89,995	-1,218	-10,005
2013	727029	711	-80037	100,098	90,083	0,098	-9,917
2014	732274	5245	-74792	100,721	90,733	0,721	-9,267
2015	738857	6583	-68209	100,899	91,549	0,899	-8,451
2016	722291	-16566	-84775	97,758	89,496	-2,242	-10,504

По данным таблицы 1 можно сказать, что с 2006 по 2012 год наблюдаются ежегодные снижения количества лиц, занятых исследованиями и разработками. Наибольший снижение наблюдается в 2008 году, когда численность персонала, занятого научными исследованиями и разработками снизилась на 39883 чел., что составило 4,978 % по отношению к 2007 году. Это явление связано с мировым экономическим кризисом, затронувшим Россию в 2008 году, и как следствие произошел глубокий спад производства и беспрецедентный рост безработицы.

С 2013 по 2015 год по сравнению с каждым предыдущим годом, наблюдается тенденция к росту численности персонала, занятого исследованиями и разработками по России, рост составил 6583 чел., или 0,89%.

В целом за десять лет численность персонала, занятого исследованиями и разработками снизилась на 84775 чел., что составило 10,5%. По сравнению со снижением в период с 1990 – 2000гг. на 1055703 чел, что составило 46% наблюдается замедление темпов сокращения численности персонала, занятого исследованиями и разработками.

Рассмотрим структуру научных работников в таблице 2.

Таблица 2 – Структура численности персонала, занятого исследованиями и разработками по России за 2006-2016гг. [4]

	Численность персонала - всего, в т.ч.	- исследователи		- техники		- вспомогательный персонал		- прочий персонал	
		человек	% к итогу	человек	% к итогу	человек	% к итогу	человек	% к итогу
2006 г.	807066	388939	48,2	66031	8,2	213579	26,5	138517	17,2
2007 г.	801135	392849	49,0	64569	8,1	208052	26,0	135665	16,9
2008 г.	801135	375804	46,9	60218	7,5	194769	24,3	130461	16,3
2009 г.	742433	369237	49,7	60045	8,1	186995	25,2	126156	17,0
2010 г.	736540	368915	50,1	59276	8,0	183713	24,9	124636	16,9
2011 г.	735273	374746	51,0	61562	8,4	178494	24,3	120471	16,4
2012 г.	726318	372620	51,3	58905	8,1	175790	24,2	119003	16,4
2013 г.	727029	369015	50,8	61401	8,4	175365	24,1	121248	16,7
2014 г.	732274	373905	51,1	63168	8,6	173554	23,7	121647	16,6
2015 г.	738857	379411	51,4	62805	8,5	174056	23,6	122585	16,6
2016 г.	722291	370379	51,3	60441	8,4	171915	23,8	119556	16,6

Снижение численности персонала, занятого исследованиями и разработками по России за 2006-2016гг. слабо отразилось на структуре этого персонала.

Доля исследователей в персонале, занятого исследованиями и разработками за десять увеличилась на 3,1%, или 18560 чел. Доля техников увеличилась на 0,2%, или 5590 чел. Доля вспомогательного и прочего персонала за десятилетие показала тенденцию к снижению на 2,7%, или 41664 чел., и на 0,6 %, или 18961 чел., соответственно. Это связано с тенденцией в изменении образовательного уровня технического, вспомогательного и прочих категорий персонала, состоящей в повышении доли работников с высшим профессиональным образованием и соответственно в сокращении доли работников с более низким уровнем образования.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что процесс резкого сокращения численности научных кадров в основном завершен. Вместе с тем задача оптимизации численности и структуры кадрового потенциала науки остается по-прежнему актуальной. Это продиктовано как требованиями развития российской экономики, так и тенденциями развития науки.

Россия отличается неравномерным размещением кадрового потенциала по регионам, что обусловлено множеством причин исторического, политического, экономического и социального характера. Такая неравномерность во многом определяет различия в уровне и темпах научно-технологического и социально-экономического развития регионов.

Численность персонала, занятого исследованиями и разработками в Оренбургской области на 2016 год составляет 0,2% от численности по всей России.

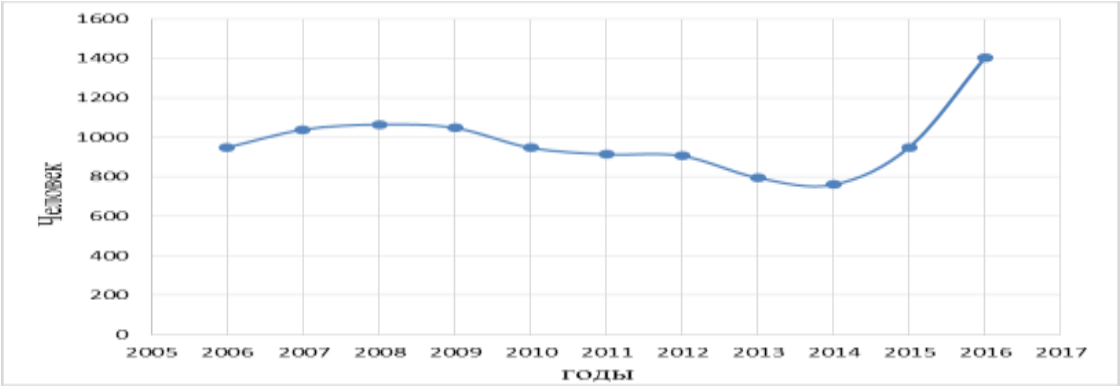


Рисунок 2 – Динамика численности персонала, занятого исследованиями и разработками в Оренбургской области за 2006-2016гг. [3]

Анализируя рисунок 2, можно сделать вывод о снижении численности персонала, занятого исследованиями и разработками в Оренбургской области в период с 2008 года по 2014 и значительном росте численности персонала с 2014 года по 2016год.

По данным таблицы 3 видно, что структура численности персонала Оренбургской области схожа со структурой численности персонала по России за исследуемый период. Большую долю структуры составляют исследователи и она имеет тенденцию к росту. За десять лет доля исследователей и техников выросла на 10,3%, или 400 чел., и на 4,8%, или 100 чел., соответственно. Доля вспомогательного и прочего персонала снижалась на 14,5%, или 85 чел., и на 0,5%, или 40 чел.

Таблица 3 – Структура численности персонала, занятого исследованиями и разработками в Оренбургской области за 2006-2016гг. [3]

	Численность персонала -	- исследователи		- техники		- вспомогательный		- прочий персонал	
		человек	% к итогу	человек	% к итогу	человек	% к итогу	человек	% к итогу
2006	949	532	56,1	67	7,1	250	26,3	100	10,5
2007	1039	566	54,5	111	10,7	229	22,0	133	12,8
2008	1065	573	53,8	92	8,6	254	23,8	146	13,7
2009	1048	570	54,4	90	8,6	219	20,9	169	16,1
2010	947	557	58,8	77	8,1	180	19,0	133	14,0
2011	914	524	57,3	80	8,8	183	20,0	127	13,9
2012	906	497	54,9	83	9,2	210	23,2	116	12,8
2013	795	421	53,0	92	11,6	185	23,3	97	12,2
2014	760	430	56,6	90	11,8	127	16,7	113	14,9
2015	950	557	58,6	110	11,6	169	17,8	114	12,0
2016	1404	932	66,4	167	11,9	165	11,8	140	10,0

На основе проведенного анализа можно сделать вывод о том, что структура численности персонала независимо от роста или снижения практически не изменяется. По России в целом численность научных кадров не имеет тенденции к высокому росту, но в Оренбургской области за последние 3 года наблюдается высокий рост научных кадров. Это должно благополучно сказаться на социально- экономическом развитии региона.

Использованные источники:

1. Экономика организации (предприятия) : курс лекций / И.П. Воробьев, Е.И. Сидорова. – Минск : Беларус. Наука, 2012. – 408 с.
2. Динамика научных кадров в советской и российской науке: сравнительно-историческое исследование / А.Г. Аллахвердян. – М.: Изд-во «Когито-Центр», 2014. – 263 с..
3. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016: Р32 Стат. сб. / Росстат. – М., 2016. – 1326 с.
4. Федеральная служба государственной статистики: http://www.gks.ru
5. Оренбурстат: http://orenstat.gks.ru
6. Lapteva E.V., Ananyev D.N. Statistical examination of banking system state in Russia: tendencies and projected growth // Global Science and Innovation materials of the I International Conference. – 2013. – С. 139-147.
7. Лаптева Е.В. Кластеризация регионов России по показателям развития банковского сектора // Труды Шестой Всероссийской научной конференции с международным участием «Региональная инновационная экономика: сущность, элементы, проблемы формирования, новые вызовы». – Ульяновск, 2016. – С.40-43.
8. Золотова Л.В., Лаптева Е.В, Портнова Л.В. Дифференциация регионов России по уровню финансового потенциала домашних хозяйств // Экономика и предпринимательство. - 2016. -№1-1(66-1). - С 473-480.
9. Лаптева Е.В., Портнова Л.В. Статистика: теория статистики и экономическая статистика – Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2016. – 176 с.

УДК 336.74

Панфилов Д.Ю.
студент 2 курса
направление «экономика»
Оренбургский филиал «РЭУ им. Г.В. Плеханова»
научный руководитель: Колодяжная А.Ю.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

БИТКОИН: ПОНЯТИЕ И МЕХАНИЗМ РАБОТЫ

Аннотация. В данной статье рассматривается одна из цифровых валют – биткоин и механизм его работы. Даются основные определения, которые в полной мере отражают сущность биткоина. Сделан вывод, что основную роль выполняет майнинг, именно он поддерживает работоспособность данной валюты.

Ключевые слова: биткоин, биткоин- кошелек, биткоин- сеть, майнер, майнинг, блокчейн.

Panfilov D.Yu.
student
2 course, direction "economics"
Orenburg branch "REU them. G.V. Plekhanov"
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Kolodyazhnaya A.Yu.
Senior Lecturer

BITKOIN: CONCEPT AND MECHANISM OF WORK

Annotation. This article considers one of the digital currencies - bitcoin and the mechanism of its operation. Basic definitions are given, which fully reflect the essence of bitcoin. The conclusion is drawn that the main role is played by mining, it is he who supports the working capacity of this currency.

*Key words**:** bitcoin, bitcoin- purse, bitcoin-net, miner, mining, blockchain.*

Актуальность данной статьи состоит в том, что создание современной цифровой валюты невозможно без инноваций в сфере финансов, одной из таких инноваций является биткоин.

Биткоин оказывает на экономику как положительное, так и отрицательное влияние.

Положительное влияние проявляется в отсутствии финансовых посредников, это ведет к снижению издержек обращения, увеличению доходов и благосостояния. Но анонимность платежей главная проблема для государства, так как платежи не могут быть проверены, а значит, могут быть использованы в теневой экономике, развивая ее.

Существует 2 подхода к определению биткоина, в узком и широком смыслах.

Биткоин, в узком смысле, – это валюта, цифровая единица стоимости,

используемая людьми для обмена товарами, услугами или обмена на другие валюты, курс которых имеет тенденцию к сильным колебаниям относительно традиционных, выпущенных правительством денежных знаков. [1]

В широком смысле – это не просто валюта, но и технология, которая представляет собой системный протокол, то есть базовый набор программных инструкций, которые позволяют компьютерам устанавливать между собой связь, а также информации, необходимой для мониторинга и верификации транзакций между людьми в системе биткоиновой экономики. [1]

Основными свойствами, присущими биткоину являются:

- децентрализация, отсутствие эмитента – каждый отдельный участник со своими компьютерными мощностями может принимать участие в майнинге;

- анонимность пользователей – личность владельца счета не связана напрямую со счетом;

- устранение угрозы двойной траты – невозможность оплатить операцию средствами, которые уже израсходованы;

- прямая передача биткоинов – устранение посредников и больших комиссий;

- безопасность транзакций – транзакция считается достоверной только после правильного решения определенной задачи.

Рассмотрим механизм работы биткоина. В процессе майнинга все совершенные пользователями транзакции группируются в блоки, которые включаются в цепочку блоков, называемую блокчейн.

Разберем весь процесс начиная с владельца биткоин- кошелька.

Биткоин – кошелек – программное обеспечение, которое содержит все биткоин- адреса и приватные ключи. С его помощью можно отправлять, получать, хранить биткоины. [2]

Пользователь, создавший биткоин- кошелек, получает личные цифровые ключи, которые подтверждают его владение биткоинами. Цифровые ключи делятся на 2 типа: публичный и приватный.

Публичный ключ, является биткоин – адресом, на который отправляются биткоины, он выполняет роль банковского счета.

Приватный ключ, является цифровой подписью, с его помощью происходит подтверждение принадлежности биткоинов данному пользователю, так же этим ключом подтверждаются входящие транзакции. Данный ключ владельцу не известен, он встроен в алгоритм работы его кошелька.

Для создания транзакции указываются биткоин- адрес получателя и количество биткоинов. Все остальные операции биткоин- кошелек на основе заложенной логики сделает сам. А именно выберет входы и выходы. Вход – достаточное количество средств, для проведения транзакции.

Различают 3 формы транзакций:

- стандартная;
- транзакция слияния средств;

- транзакция, распределяющая средства.

Стандартная транзакция – простой вид платежа с одного адреса на другой.

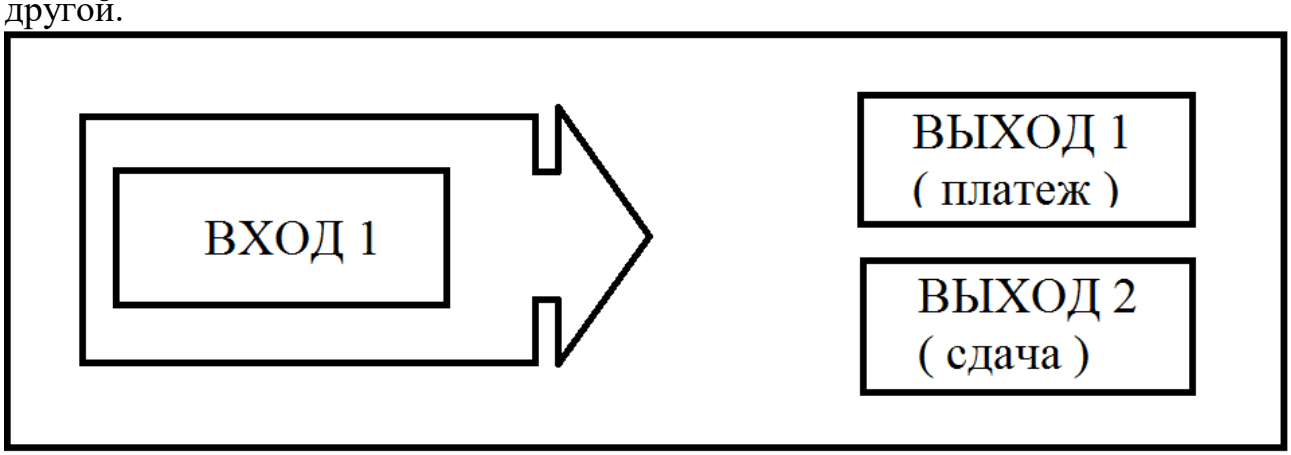


Рисунок 1. Стандартная транзакция

Транзакция слияния средств – вид платежа при котором объединяются множество входов, чтобы оплатить более дорогой выход.

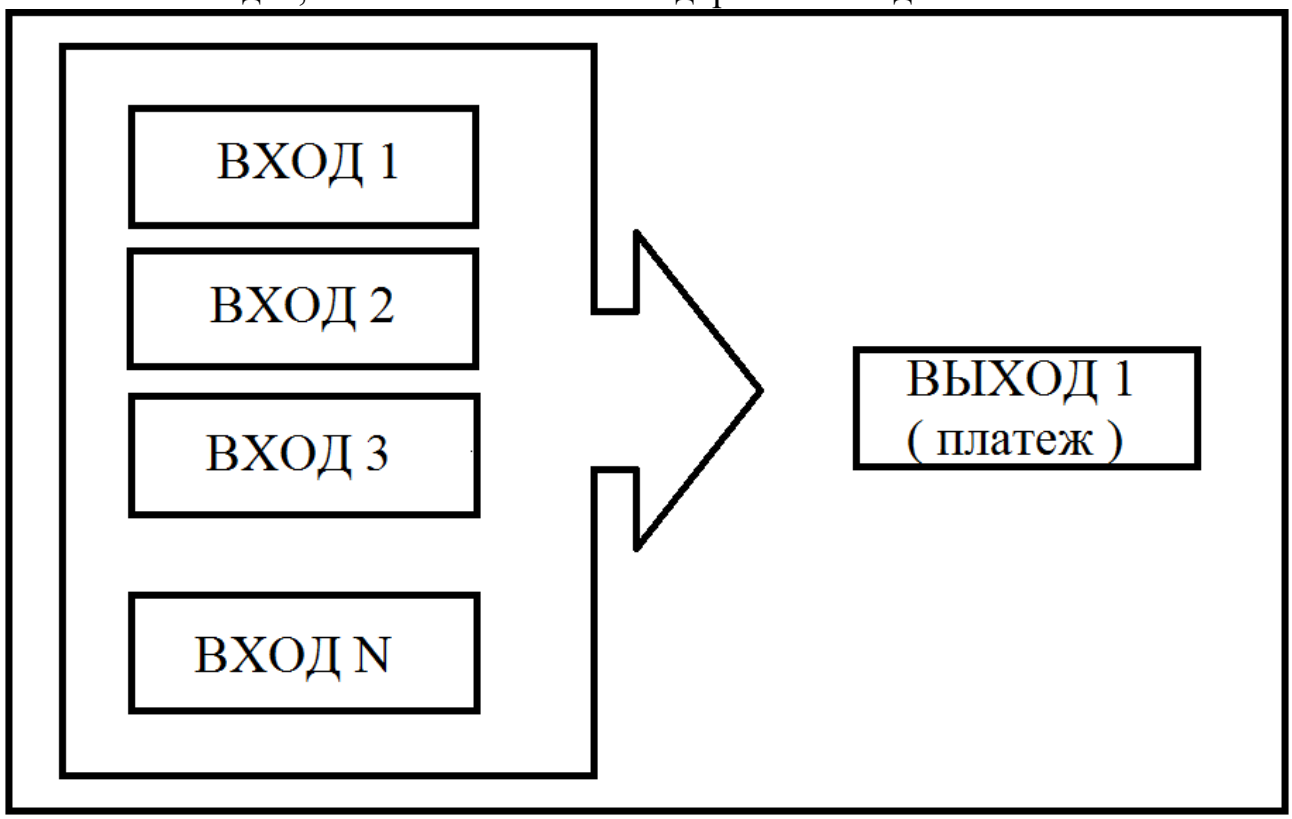


Рисунок 2. Транзакция слияния средств

Транзакция, распределяющая средства – вид платежа при котором один вход разделяется на несколько выходов.

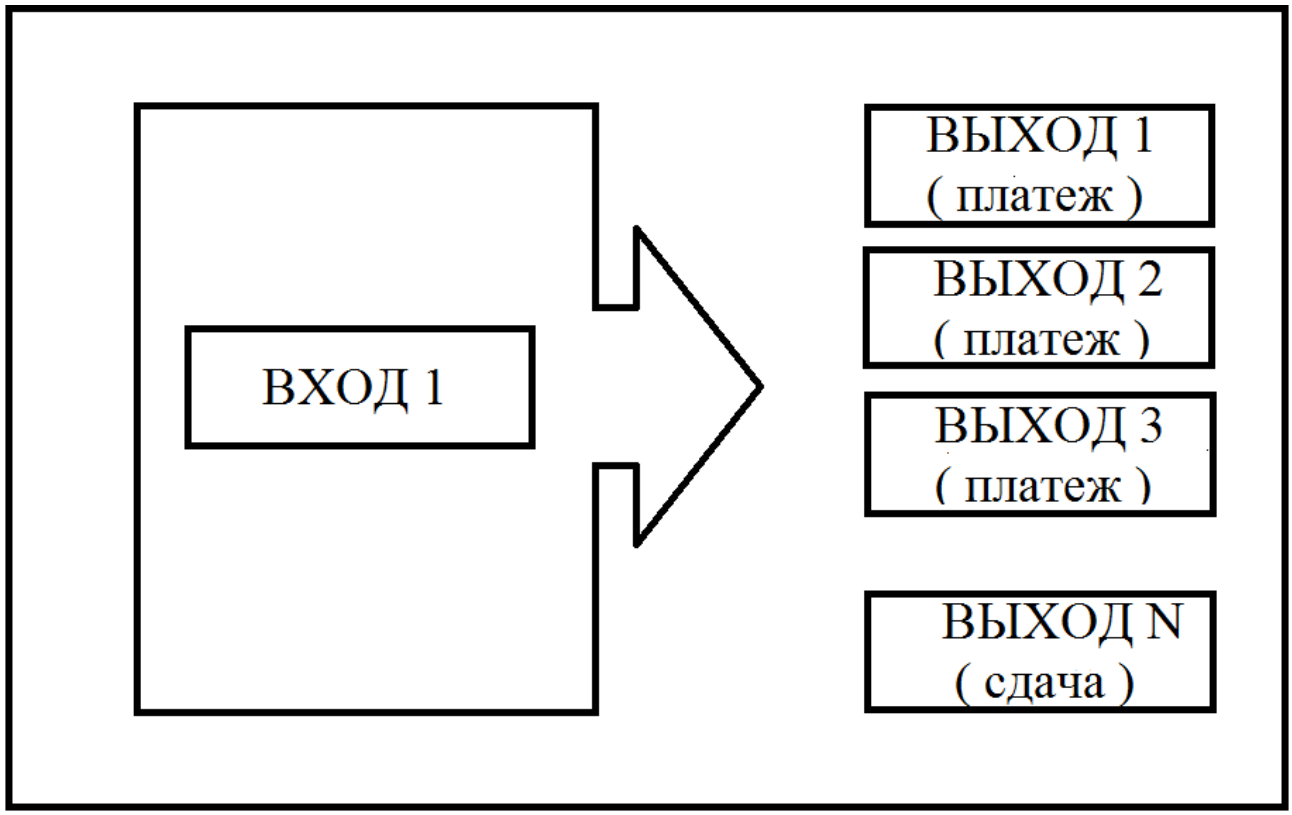


Рисунок 3. Транзакция, распределяющая средства

В транзакциях есть особенность - система тратит весь вход, не оставляя остатка. В биткоине заложен механизм двойного платежа, нужная сумма идет на оплату товара или услуги, а оставшиеся средства кошелек отправляет на свой адрес, таким образом создавая еще один выход, который будет использоваться в последующих операциях в качестве входа.

Чтобы транзакция попала в биткоин - сеть, она должна быть подтверждена приватным ключом получателя биткоинов. Этот механизм исключает кражу средств и перенаправление их другому пользователю.

После этого к транзакции добавляется небольшая комиссионная плата и она добавляется в биткоин - сеть, где будет находиться до момента проверки и включения в блок вовремя майнинга.

Майнинг – это процесс в результате которого эмитируются новые биткоины. [2]

Майнинг позволяет выпускать новые биткоины. Его можно сравнить с выпуском новых денежных средств в оборот Центральным Банком.

Многие авторы, такие как Пол Винья, Майкл Кейси, Andreas M. Antonopoulos раскрывают в определении лишь одну из ролей майнинга – получение новых биткоинов. Но самая главная роль заключается в том, что майнинг поддерживает работоспособность биткоина, без него не будет осуществляться добавление блоков в блокчейн, в связи с этим транзакции не смогут быть проверены и осуществлены.

Процесс майнинга состоит в том, что майнеры, то есть большое количество человек и их вычислительные мощности, ведут поиск решения задачи, которая основана на криптографическом хеше. Решение сложно

найти, но при правильном ответе задачу легко проверить. Тот, кто первым находит правильный ответ задачи – получает вознаграждение в виде биткоинов. Для добавления одного блока в блокчейн требуется 10 минут, это связано с тем, что на решение задачи уходит 10 минут. Чтобы это время не изменялось, сложность задачи с каждым блоком увеличивается.

Современные майнеры создают «майнинговые пулы» - объединение вычислительных мощностей для более быстрого решения задач, при котором вознаграждение делится на всех участников пула. Такое объединение опасно для биткоин- сети, так как возможна монополизация майнинга.

Решение задачи означает предъявление доказательства работы, то есть было использовано достаточно вычислительной мощности, а значит усиливает доверие к предыдущим блокам добавив после них новый блок, чем больше блоков построено после блока с определенной транзакцией, тем она достоверней.

Блокчейн – список проверенных блоков, каждый из которых указывает на своего предшественника вплоть до блока генезиса. [2]

Каждый блок в блокчейн идентифицируется хешем, который генерируется с использованием криптографического алгоритма SHA256, примененного к заголовку блока. Каждый блок также ссылается на предыдущий блок, известный как родительский блок, через поле "хэш предыдущего блока" в заголовке блока. [2]

Роль блокчейна заключается в хранении всех добавленных проверенных блоков от блока генезиса до конечного блока. Чем больше блоков создается, тем меньше биткоинов получают майнеры в качестве вознаграждения. Системным кодом заложено, что будет создан блок, после которого майнеры перестанут получать вознаграждение за свою работу. То есть у них больше не будет мотива поддерживать биткоин.

Таким образом, у биткоина множество преимуществ перед привычными нам деньгами, но при этом каким будет его будущее однозначно сказать нельзя. Это связано с тем, что главную роль здесь выполняет майнинг, поддерживающий работоспособность биткоина. Поддержание работоспособности выгодно лишь до того момента пока это хорошо вознаграждается. Согласно программному коду, вознаграждение в определенный момент закончится, то есть выгода от майнинга кончится. Вероятнее всего в будущем будет возможно изменить максимальное число криптовалюты и это даст толчок к более крупному ее развитию.

Использованные источники:

1. **Пол Винья, Майкл Кейси.**Эпоха криптовалют. Как биткоин и блокчейн меняют мировой экономический порядок [науч.ред.А.Форк] – М.:Манн, Иванов и Фербер, 2017. -432с.
2. AndreasM. Antonopoulos. Mastering Bitcoin -«O'Reilly Media, Inc.», 2014. -298с.
3. Алекс Форк.Bitcoin. Больше чем деньги- ОАО «Тверская областная типография», 2014. -280с.

4. Натаниэль Поппер. Цифровое Золото. Невероятная история Биткойна или о том, как идеалисты и бизнесмены изобретают деньги заново–«Вильямс», 2016. -350с.

УДК 159.9.07

Парамонова Ю.А.
студент 3 курса
факультет психологии
Разуваева Т.Н., доктор психологический наук
профессор
кафедра общей и клинической психологии
Белгородский Государственный Национальный
Исследовательский Университет
Россия, г. Белгород

ОСОБЕННОСТИ СУИЦИДАЛЬНОГО РИСКА СТУДЕНТОВ С РАЗНЫМ УРОВНЕМ СОЦИАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА

Аннотация: в статье рассматривается взаимосвязь уровня социального интеллекта и факторов суицидального риска студентов. Представлены результаты корреляционного анализа, в ходе которого были выявлены достоверные отрицательные связи между изучаемыми показателями, а именно между уровнем социального интеллекта и такими факторами суицидального риска: временная перспектива, уникальность, демонстративность, антисуицидальный фактор.

Ключевые слова: личность, студенты, социальный интеллект, суицидальный риск.

Paramonova Y.A.
3rd year student
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Razuvaeva T.N.
Doctor of Psychology
Professor of the Department of General and Clinical Psychology
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

FEATURES SUICIDE RISK STUDENTS WITH DIFFERENT LEVELS OF SOCIAL INTELLIGENCE

***Abstract**: The article examines the relationship between the level of social intelligence and the factors of suicidal risk of students. The results of the correlation analysis are presented, during which reliable negative relationships were found between the levels of social intelligence and such factors of suicidal risk: temporal perspective, uniqueness, demonstrativeness, anti-suicidal factor.*

***Key words:** personality, students, social intelligence, suicidal risk.*

Человек по своей особенности социальное существо, что и является его характерным отличием от других представителей мира. Для благоприятного и продуктивного личностного развития каждому из нас необходимо взаимодействие с другими людьми в разных сферах жизнедеятельности. Вне социума личность развиваться не может. Успешное взаимодействие определяется спектром личностных характеристик и особенностей. Одним из важнейших факторов, влияющих на построение социально-коммуникативного взаимодействия, является социальный интеллект. Социальный интеллект определяется как способность правильно понимать поведение других людей. Социальный интеллект обеспечивает понимание поступков и действий людей, понимание речевой активности человека и его невербальных реакций (мимики, жестов, поз) [2].

Изначально понятие «социальный интеллект» было введено в научный оборот Э. Торндайком в 1920 году для определения «дальновидности в межличностных отношениях».

Ю.Н. Емельянов определял социальный интеллект как устойчивую способность понимать самого себя, а также других людей, их взаимоотношения и прогнозировать межличностные события. Данная способность обозначена автором как основанная на особенностях мыслительных процессов, аффективных реакциях и социального опыта. При этом Ю.П Емельянов предлагает термин «коммуникативная компетенция», схожий по содержанию на социальный интеллект [3].

Ряд ученых, изучая связь социального интеллекта и общего интеллекта, пришли к выводу о независимости двух данных категорий личности (Дж. Гилфорд, М.И. Бобнева, А.Л. Южанина и др.) [1].

Имеет место связь социального интеллекта с некоторыми шкалами теста MMPI, такими как: положительная со шкалой «играние роли» (Макклеланд); обратная связь со шкалой «уверенность в себе» (Гибсон); с «социальной преемственностью» и «социальной уверенностью» – чем выше социальный интеллект, тем общение с человеком приятнее для окружающих, тем увереннее он себя чувствует. На основании этого, можно говорить о том, что чем выше социальный интеллект, тем более адаптивен человек [5].

Снижение социального интеллекта способствует уменьшению социальной адаптации личности, нарушению межличностного взаимодействия и возникновению конфликтов [2]. Так как человек – социальное существо, то проблемы во взаимоотношениях с окружающими и разрушение успешных социальных контактов оказывают влияние на различные сферы жизнедеятельности, а также может способствовать образованию ряда внутриличностных конфликтов. В ситуациях постоянного недоразумения с окружающими, отсутствия умения выстраивать личное и деловое взаимодействие человек может замкнуться в себе и стать асоциальным. Это, конечно, окажет влияние на его дальнейшее развитие. В результате потери равновесия с окружающим миром и разочаровании в себе, как субъекте взаимодействия, могут возникнуть суицидальные мысли и

повыситься суицидальный риск.

Суицидальный риск – это вероятность возникновения суицидальных побуждений, формирования суицидального поведения и осуществления суицидальных действий [4]. Суицидальный риск может быть связан с различными сферами личности, в том числе, на наш взгляд, и с проблемами во взаимодействии с окружающими.

Таким образом, факторы суицидального риска студентов зависят от ряда параметров, в том числе от социальной адаптации личности и эффективности межличностного взаимодействия, которые в свою очередь определяются уровнем социального интеллекта. Анализ литературы показал, что особенности суицидального риска студентов с разным уровнем социального интеллекта изучены недостаточно, что и представляет собой актуальность исследования.

Цель исследования: выявить особенности связи факторов суицидального риска и уровня социального интеллекта личности студентов. Мы исходили из предположения о том, что при повышении уровня социального интеллекта происходит закономерное снижение выраженности факторов суицидального риска, в частности таких, как: временная перспектива, уникальность, демонстративность.

В качестве диагностического инструментария использовались такие методики, как: тест «Социальный интеллект» Дж. Гилфорда и «Опросник суицидального риска» в модификации Т.Н. Разуваевой, позволяющий выявить сформированность факторов суицидального риска. В исследовании приняли участие студенты вуза в возрасте от 19 до 23 лет.

В результате исследования факторов суицидального риска студентов было выявлено, что у них выражен каждый фактор суицидального риска. Результаты представлены на рис. 1.

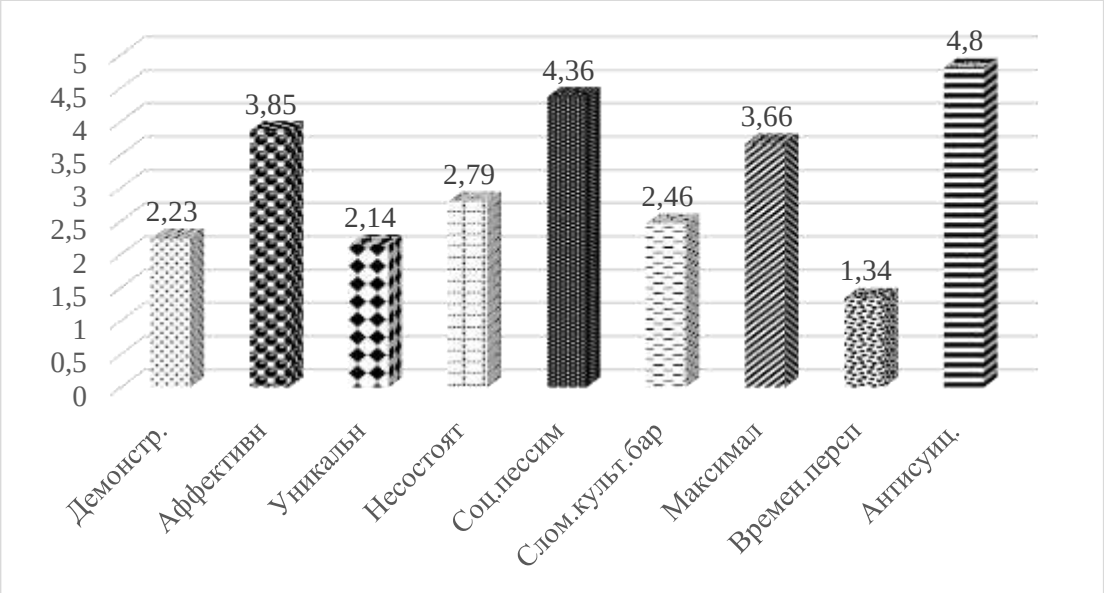


Рис. 1. Выраженность факторов суицидального риска в исследуемой выборке (ср.б.)

Максимальные показатели были обнаружены по следующим шкалам: «Антисуицидальный фактор» (4,8), «Социальный пессимизм» (4,36), «Аффективность» (3,85», «Максимализм» (3,66). Это говорит о том, что студенты имеют хорошо развитую способность снижения суицидального риска, проявляющуюся в понимании ответственности за близких, чувства долга и греховности самоубийства. Данный фактор является показателем наличного уровня предпосылок для психокоррекционной работы. В большинстве случаев суицидальный риск студентов связан с отрицательным представлением об окружающем мире, с восприятием мира как не соответствующего для установления нормальных отношений человека с другими людьми; с чрезмерной эмоциональной реакцией на психотравмирующую ситуацию; и с распространением одного конфликта на все другие сферы жизнедеятельности, то есть наблюдается аффективная фиксация на неудачах.

В группе студентов социальный интеллект выражен на среднем уровне способности понимать поведение окружающих и свое собственное, и действовать оптимально ситуации (3,43), что соответствует средневыборочной норме.

Корреляционный анализ показал наличие четырех достоверных отрицательных связей между исследуемыми показателями. Полученные результаты наглядно представлены в виде корреляционной плеяды на рис. 2.

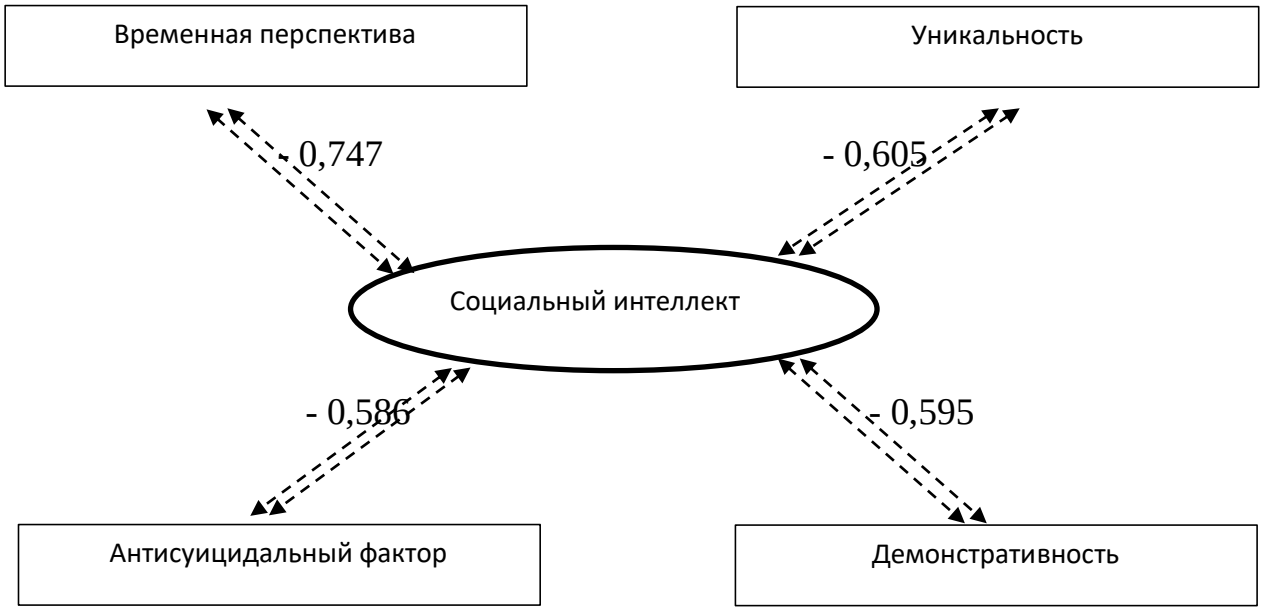


Рис. 2. Корреляционная плеяда факторов суицидального риска и уровня социального интеллекта

Примечание: r>0 ———— r< 0 - - - - - - - - - - - - p ≤ 0,01 - **
p ≤ 0,05 - *;

В результате исследования была выявлена связь уровня социального

интеллекта и такого фактора суицидального риска, как «Временная перспектива» (r= -0,747, p≤0,01). Чем выше уровень социального интеллекта, тем ниже суицидальный риск в связи с невозможностью конструктивного планирования будущего. Люди с высоким социальным интеллектом более успешно строят планы на будущее, не испытывает чрезмерной фиксации на настоящей ситуации, а также у них не происходит трансформация чувства неразрешенности актуальной проблемы в всеобъемлющий страх неудач. В данной ситуации у человека не возникает внутренний конфликт, разочарование в себе и своем будущее, что благоприятно сказывается на дальнейшем жизненном пути и тем самым не приводит к суицидальным мыслям в данном направлении.

Достоверная связь наблюдается между «Уникальностью» и уровнем социального интеллекта (r= -0,605, p≤0,01). Это говорит о том, что при более высоком социальном интеллекте суицидальный риск по данному фактору имеет более низкую степень выраженности. Развитый социальный интеллект обеспечивает адекватное восприятие себя, ситуации и своей жизни в целом, что предостерегает от возникновения как внутренних, так и межличностных конфликтов, которые могут стать причиной суицидальных тенденций в поведении. Фактор «Уникальности» связан с «непроницаемостью» опытом и недостаточным навыком использования опыта других людей и своего собственного. Социальный интеллект, в свою очередь, способствует максимальному извлечению информации о поведении людей, их возможных ошибках и способах достижения целей, что позволяет аккумулировать жизненный опыт.

«Демонстративность», как один из факторов суицидального риска также имеет связь с уровнем социального интеллекта на достоверном уровне (r= -0,595, p≤0,01). Человек с высоким социальным интеллектом не стремится привлечь внимание окружающих к своим проблемам, добиться сочувствия и понимания. Это происходит благодаря умению распознавать отношение к себе других людей, развитой эмпатии и способности поставить себя на место другого человека, а также возможности прогнозировать реакцию окружающих в определенных обстоятельствах. Демонстративность проявляется в поведении как «крик о помощи», а социальный интеллект обеспечивает адаптацию во взаимоотношениях и способность разбираться в людях, найти в них поддержку.

В ходе исследования была выявлена связь уровня социального интеллекта и «Антисуицидального фактора» (r= -0,586, p≤0,01): при более высоком социальном интеллекте человек меньше боится боли и физических страданий, меньше воспринимает суицидальные поступки как греховные и антиэстетичные. Возможно, это связано с более реалистичным взглядом на мир, который является следствием понимания истинного отношения людей к ситуациям и окружающим. На наш взгляд, данная связь представляет интерес и требует дальнейшего изучения и подтверждения.

В результате корреляционного анализа подтвердилась гипотеза о

взаимосвязи между уровнем социального интеллекта и факторами суицидального риска. В научной литературе недостаточно исследований по данной тематике, что представляет актуальность дальнейшего изучения. Нами были выявлены отрицательные связи между изучаемыми показателями, что говорит о закономерном понижении факторов суицидального риска при повышении социального интеллекта. Таким образом, полученные результаты представляют интерес не только с теоретической точки зрения, но и с практической в рамках профилактики и снижения суицидального риска студентов.

Использованные источники:

1. Белякова М.Ю., Булыгина В.Г., Токарева Г.М. Социально-психологические и патопсихологические факторы риска совершения повторных общественно опасных деяний у лиц с негативно-личностными расстройствами [Электронный ресурс] // Психология и право. – 2015. – Том 5. – №1. – С. 1–14. Режим доступа: http://psyjournals.ru/psyandlaw/2015/n1/76141.shtml
2. Люсин Д.В., Ушаков Д.В. Социальный и эмоциональный интеллект: от процессов к измерениям. М.: ИП РАН, 2009. – 352 с.
3. Михайлова Е.С. Социальный интеллект: Концепции, модели, диагностика. СПб.: СПбУ, 2007. – 266 с.
4. Глоссарий суицидологических терминов / Билле-Браге У., Чуприков А.П., Пилягина Г.Я., Войцсх В. Ф., Крыжановская Л.А., Жабокрицкий С.В., Сонник Г.Т. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.psychiatry.ru/lib/56/book/110/chapter/2
5. Южанинова А.Л. К проблеме диагностики социального интеллекта личности. В сб.: «Проблемы оценивания в психологии». Саратов, издательство Саратовского университета, 1984. – С. 63-67.

УДК 65.3977

Парунова Е.А.
студент 3 курса
факультет "Экономики и сервисных технологий"
Омский государственный технический университет
научный руководитель: Карасев И.Е., к.филол.н.
доцент
Россия, г. Омск

ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

Аннотация: В сфере общественного питания за последние годы произошел ряд изменений. Теперь для того чтобы быть успешным в конкурентной борьбе, недостаточно просто производить продукцию и создавать услугу. Нужно постоянно усовершенствоваться, обязательно контролировать качество, разрабатывать маркетинг план и использовать новейшие технологии для минимизации расходов. И все это для того, чтобы улучшить свои позиции относительно своих конкурентов.

В статье рассматриваются категории клиентов, на которых ориентируются предприятия общественного питания. Ведь для того чтобы выжить в конкурентной борьбе необходимо знать, что хочет потребитель и соответственно поддерживать высокий уровень.

Ключевые слова: клиент, конкуренция, маркетинг, уровень, клиентоориентированность.

Parunova E. A.
student
The 3rd course, faculty of "Economics and service technologies"
Omsk state technical University
Russia, Omsk
Supervisor: I. E. Karasev
associate Professor, Cand. filol. Sciences

THE ACTIVITIES OF THE CATERING

Abstract: In the sphere of public power in recent years has undergone several changes. Now, in order to be successful in the competition, it is not enough just to produce products and create services. You need to constantly improve, be sure to control the quality, develop a marketing plan and use the latest technology to minimize costs. And all this in order to improve its position relative to its competitors.

The article discusses the categories of customers, which guided enterprises of public catering. Because in order to survive in the competitive struggle, it is necessary to know what the consumer wants and accordingly to maintain a high level.

Key words: customer, competition, marketing, level, customer.

В современном мире главной проблемой предприятий общественного питания (кафе, ресторанов) стало уменьшение потребителей. Иначе говоря, предложения превышают спрос. И с каждым днем эта проблема будет увеличиваться, так как рынок растет, растут и предложения, усиливается конкуренция и у потребителей появляется все больший выбор.

В недалеком прошлом главным конкурентом было соседнее заведение, а сейчас существует множество маркетинговых ходов для привлечения клиента через интернет-ресурсы, такие, как социальные сети, сайты заведений с их акциями и выгодными предложениями, возможностью онлайн забронировать столик, смс-рассылки, доставка заказов на дом, выездные обслуживания. При этом потребитель расширяет границы своего мира путешествиями, у него есть возможность сравнения "лучшего с лучшим". Таким образом, конкурентная борьба за клиента только усиливается.

А в любой борьбе необходимо оружие. В бизнесе это развитый маркетинг со всем широким арсеналом своих инструментов, которые нужно анализировать для привлечения посетителей.

Проведем классификацию посетителей, чтобы увидеть, как обычный прохожий может стать постоянным гостем.

Первую категорию назовем "прохожие".

Прохожие – это широкая масса потенциальных посетителей, которые нейтрально настроенных к заведению, они не знают особенности кухни данного заведения, конкурентные преимущества. Они могут зайти в одно или другое заведение наобум. Эта категория имеет физическую возможность стать посетителем, так как проходит мимо, по дороге домой, или увидели вывеску, просто прогуливаясь, или проезжали мимо на автомобиле и решили выпить по чашечке кофе или взять с собой охлаждающий напиток. И именно из них и формируются клиенты. В эту категорию не входят те, кто специально приехал или пришел в данное заведение, узнав о нем из рекламы, по рекомендации друзей или знакомых. На фазе "прохожий" им пока все равно, какое заведение выбрать.

Вторая категория - "Клиент".

Когда прохожий зашел в заведение, сделал заказ, он автоматически превращается в клиента. Отсюда мы видим, что на этапе превращения прохожего в клиента работают самые простые маркетинговые инструменты - броская вывеска, оформление самого заведения, промоутеры, которые в округе раздают прохожим листовки. Конечно, затраты и эффективность в данном случае относительны. Причем и то, и другое напрямую зависит от места, аудитории, концепции заведения и многих других факторов. Отсюда следует, что не бывает, фиксировано правильных действий с инструментами, и значит, нужно пробовать и сравнивать, какой из них подойдет. А сравнить их можно только посчитав число «прохожих» и число «клиентов» и вычислив конверсию - какой процент прохожих становится клиентами.

Третья категория - "Постоянный клиент".

Постоянный клиент - это тот посетитель, который периодически

приходит в одно и то же заведение, в целом, ему все нравится. Эта категория для заведения уже более интересна, так они оставляют значительные суммы, приходя целенаправленно сюда со своими друзьями. Кроме того, на постоянного клиента уже не нужно тратить силы на привлечение, с ними уже работают другие инструменты системы лояльности постоянных клиентов, такие как накопительные бонусные карты и другие. Для того чтобы не разочаровать постоянного клиента, конечно же, должен быть постоянный контроль качества продукции, соответствие цен, исходя из конкурентной среды, необходимо контролировать квалификацию персонала, их дружелюбие и заинтересованность в каждом госте, и, конечно же, не отступать от концепции заведения.

И эту конверсию также нужно измерять и постоянно работать над ее повышением.

Существует четвертая категория клиента, самая полезная - это "Приверженец".

Это не просто постоянный клиент - это клиент, который регулярно приходит сам в заведение, но еще и рекомендует это заведение своим окружающим. Таким образом, он сам становится инструментом маркетинга, расширяя аудиторию заведения, причем очень эффективным, так как обладает высокой долей доверительности по отношению к потенциальным клиентам.

Что нужно для того, чтобы превратить клиента в приверженца? Можно сказать только одно – высокое качество продукции, дружелюбное обслуживания и клиентоориентированность заведения, в целом. Для приверженца не столь важны программы лояльности, хоть они и приятны, сколько важно высокое качество.

Самым лучшим конкурентным преимуществом является клиентоориентированный сервис и именно ориентация на потребности клиента является некой гарантией успешной компании.

Использованные источники:

1. Предприятие общественного питания - привлечение гостей: Интернет-портал – URL: https://markerprint.ru/articles/2016/predpriyatie-obschestvennogo-pitaniya-privlechenie-gostey/(дата обращения 10.11.2017 г.)

2. Воронка продаж: Интернет-портал – URL: http://trade-drive.ru/services/analysis_restaurant_business/sales-funnel/(дата обращения 12.11.2017 г.)

УДК 65.3977

Парунова Е.А.
студент 3 курса
факультет "Экономики и сервисных технологий"
Омский государственный технический университет
научный руководитель: Карасев И.Е., к.филол.н.
доцент
Россия, г. Омск

РАЗВИТИЕ И ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА В КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Понятие внутренней клиентоориентированности должно соответствовать уровню удовлетворенности сотрудников. Удовлетворенный персонал оказывает положительное влияние на качество предлагаемых услуг, а уровень лояльности персонала положительно влияет на уровень лояльности клиентов. Следовательно, лояльный персонал работает с большей самоотдачей и вносит больший вклад в развитие компании.

В статье рассматривается важность развития персонала организации. Персонал, у которого достойная мотивация, принесет больше пользы предприятию. В клиентоориентированных компаниях более квалифицированный персонал, который дорожит своим местом и хочет расти и развиваться вместе со своей компанией.

Ключевые слова: клиентоориентированность, компания, персонал, мотивация, удовлетворенность, лояльность.

Parunova E. A.
student The 3rd course
faculty of "Economics and service technologies"
Omsk state technical University
Russia, Omsk
Supervisor: I. E. Karasev
associate Professor, Cand. filol. Sciences

DEVELOPMENT AND TRAINING OF STAFF IN CUSTOMER-ORIENTED ORGANIZATIONS

Abstract: the Concept of internal customer orientation should match the level of employee satisfaction. Satisfied staff has a positive impact on the quality of services, and the level of staff loyalty has a positive effect on customer loyalty. Consequently, loyal personnel works with greater dedication and better contributes to the development of the company.

The article discusses the importance of staff development organization. The staff, which is a decent motivation, will bring more benefits to the enterprise. In customer-oriented companies more qualified staff who, takes care of his place and wants to grow and develop together with your company.

Key words: customer, company, staff, motivation, satisfaction, loyalty.

Клиентоориентированность - это один из наиболее важных элементов бизнеса, эффектом которого является увеличение прибыли.

Термин "клиентоориентированность" сам по себе способен сбить с толку. В основном под клиентоориентированностью понимается ориентация на потребителя, который пользуется той или иной услугой.

Но клиентоориентированность можно рассмотреть и с другой стороны, например со стороны сотрудников, которые работают на предприятии, и их заинтересованность будет тоже приносить плоды. Таким образом, внутренняя клиентоориентированность - это ориентация компании на внутреннего клиента, т.е. на персонал.

Когда с персоналом обращаются хорошо, он, в свою очередь, более качественно выполняет свои должностные обязанности, с большим интересом и желанием работает с потребителем, старается привлечь его внимание и заинтересовать услугой или продуктом, который предлагает компания.

В современном мире большинство руководителей предприятий делают акцент на получении прибыли любыми путями, забывая при этом про персонал, который напрямую связан с потребителем и в результате - прибылью. Мотивация персонала является важной частью организации труда. Как только мотивация будет неинтересна сотрудникам, будет сразу снижена производительность труда и соответственно, желаемая прибыль.

Компании должны быть заинтересованы в удовлетворенности своих сотрудников по нескольким причинам:

1. Персонал, который ценят на производстве, чувствует себя более защищенным и он будет заинтересован в дальнейшем развитии предприятия.

2. Персонал, который удовлетворен трудовыми условиями, будет оказывать положительное влияние на качество производимой продукции или услуги.

3. Если будет хорошая мотивация - будет стабильность кадров, что благоприятно сказывается на результате деятельности.

Предприятие, которое постоянно меняет свой персонал, никогда не будет успешным и стабильным. В рамках своего региона такая компания быстро заработает не лучшую репутацию и, соответственно, высококвалифицированные, трудолюбивые и честные сотрудники такое предприятие будут обходить стороной.

Понятие "клиентоориентированность" - это больше, чем просто хороший сервис, оно имеет широкий смысл.

В него входит и корпоративная этика компании, и позитивное отношение к сотрудникам, и дальнейшее видение развития.

Внутренняя клиентоориентированность напрямую связана с удовлетворенностью сотрудников. Каждое предприятие должно разрабатывать для себя стратегию работы с персоналом, чтобы привлекать новых сотрудников, развивать и удерживать своих и конкурировать в этой области с другими предприятиями.

Развитие и обучение сотрудников на предприятии является важной частью в организации труда и управлении персоналом. Прежде чем нанимать тренеров для обучения или тренингов, необходимо выявить личный настрой сотрудников и готовность к получению новых, более углубленных знаний. В первую очередь, сотрудники сами должны быть готовы к повышению своей квалификации. Необходимо выслушать их пожелания, обсудить цели, заинтересовать. Сотрудники должны понимать, что в компании есть возможность карьерного роста, а обучение будет приближать их к цели. Такое выявление потребностей в обучении и будет являться одной из составляющих внутренней клиентоориентированности.

Благодаря такой мотивации сотрудники без сопротивления примут систему обучения и возьмут на себя ответственность за реализацию новых знаний на практике.

Для подготовки персонала к обучению потребуется немного времени и усилий, но, в конечном результате, эти затраченные усилия отразятся повышением качества обслуживания клиентов.

Существует несколько методов определения потребности в обучении сотрудников:

1. Информация о работниках, которая находится в отделе кадров (образование, стаж, доп. образование, квалификация и т.д.).

2. Периодическая переаттестация сотрудников, выявление их слабых и сильных сторон.

3. Наблюдение за работой персонала (внутренним или внешним специалистом).

4. Анализ долгосрочных и краткосрочных планов в данной должности.

5. Анкетирование и опрос сотрудников.

6. Сбор и анализ заявок на обучение персонала от руководителей подразделений.

7. Поиск факторов, которые оказывают наибольшее влияние на работу персонала.

Для более точного выявления необходимости в обучении сотрудников нужно использовать как минимум три вышеперечисленных метода.

На предприятии важно понимать, каких сотрудников необходимо обучать незамедлительно, а каких в будущем. В таком индивидуальном подходе и проявляется внутренняя клиентоориентированность.

Для сотрудников важно понимать, какие дальнейшие планы в области развития их ожидают. Система обучения должна быть прозрачна, чтобы каждый сотрудник мог высказать свои пожелания. Это будет являться одной из разработанных предприятием мотивацией для персонала. А высокомотивированный работник - это эффективный работник, который знает, может и хочет быть клиентоориентированным сотрудником.

Использованные источники:

1. Клиентоориентированность это... Принципы клиентоориентированности: Интернет-портал Bisnessmen.ru. – URL: https://businessman.ru/new-chto-takoe-

klientoorientirovannost.html (дата обращения 09.11.2017 г.).
2. Серых Е.О. Клиентоориентированность, в чем суть? // *Персонал 2008: проблемы, перспективы, развитие;* Новокузнецк, 2008. – URL: http://www.obrazovanie9.ru/articles/389-client-orientation (дата обращения 15.11.2017 г.).

УДК 656.131

Паршина К.С.
студент магистратуры
кафедра «ТБиАХ»
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»
Россия, г. Барнаул

ДИСПЕРСИОННЫЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ НЕКОТОРЫХ ФАКТОРОВ НА ЧИСЛО ДТП

Аннотация. Ряд проведенных ранее исследований говорит о влиянии на аварийность дня недели и месяца года. В работе поставлена цель проверки данной гипотезы. В качестве разведочного анализа использовался графический метод. Доказательство гипотезы выполнялось с использованием двухфакторного дисперсионного анализа. Полученные результаты могут быть использованы в качестве доказательства при распределении сил для проведения профилактических мероприятий.

Ключевые слова: двухфакторный дисперсионный анализ, анализ аварийности, влияние дня недели на аварийность, влияние месяца года на аварийность, ДТП, влияние факторов.

Parshina K. S.
Master student of Department «TS and AC»
Altai State University
Russia, Barnaul

DISPERSION ANALYSIS OF THE EFFECT OF SOME FACTORS ON THE NUMBER OF ACCIDENTS

Abstract. A number of earlier studies said about the impact on the accident rate of the day of the week and months of the year. In the work the goal is to test this hypothesis. As exploratory analysis, we used the graphical method. The proof of the hypothesis was performed using two-factor analysis of variance. The obtained results can be used as evidence in the allocation of forces to conduct preventive measures.

Key words: two-factor analysis of variance, analysis of accidents, the influence of day of week on accident, the impact of month of the year on accidents, traffic accidents, influence of factors.

Дорожно-транспортная аварийность продолжает оставаться одной из наиболее проблемных областей современной экономики, общества и развития регионов [1, 2]. Вопросы противодействия росту ДТП несмотря на

повышающееся с каждым годом число транспортных средств обсуждается как в специализированных структурах (ГИБДД, МВД, дорожные организации) так и мировым сообществом ученых и исследователей. Важной задачей является определение факторов, оказывающих значительное влияние на аварийность.

Существует множество факторов аварийности, среди которых выделяют погоду, геометрические параметры дороги, климат и пр. Особое место занимают дни недели и месяцы года. Ранее проведенные исследования [3] показали, что день недели оказывает влияние на количество ДТП, однако степень влияния различна в зависимости от территории. Так при анализе аварий в Алтайском крае (в целом) выявлено, что небольшие пики аварийности отмечаются в понедельник и четверг, спад – в среду. Изучение влияния месяца на аварийность показало, что в летние месяцы достигается пик аварийности.

Целью работы стало изучение влияния обозначенных факторов на дорожно-транспортную аварийность на федеральных дорогах (ФАД) Алтайского края. Для получения точных результатов были применены два метода анализа данных: графический и метод двухфакторного дисперсионного анализа, причем первый использован в качестве разведочного.

На рисунке 1 показано графическое распределение ДТП на федеральных дорогах Алтайского края

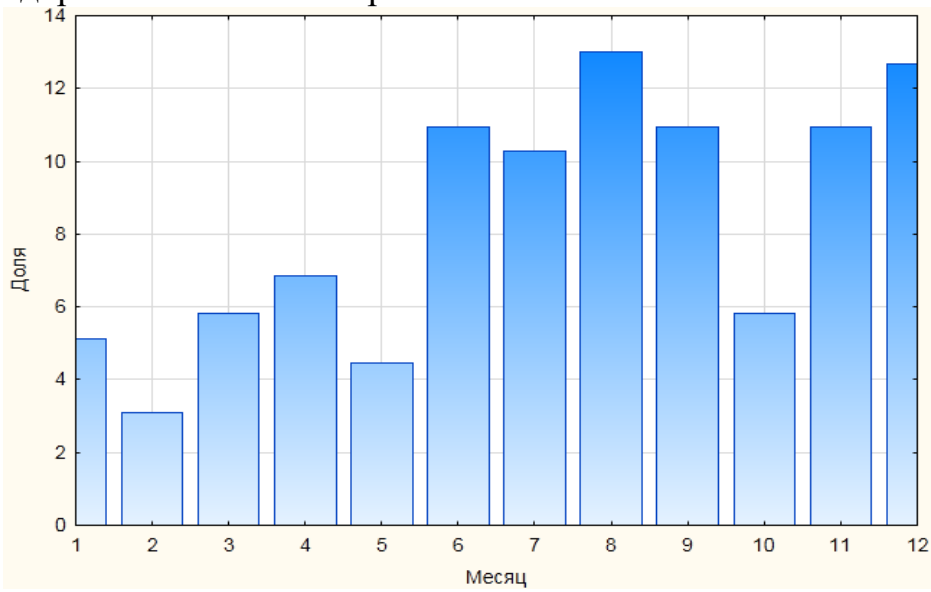


Рисунок 1 – Распределение ДТП по месяцам на ФАД

Распределение ДТП по дням недели на ФАД представлено на рисунке 2

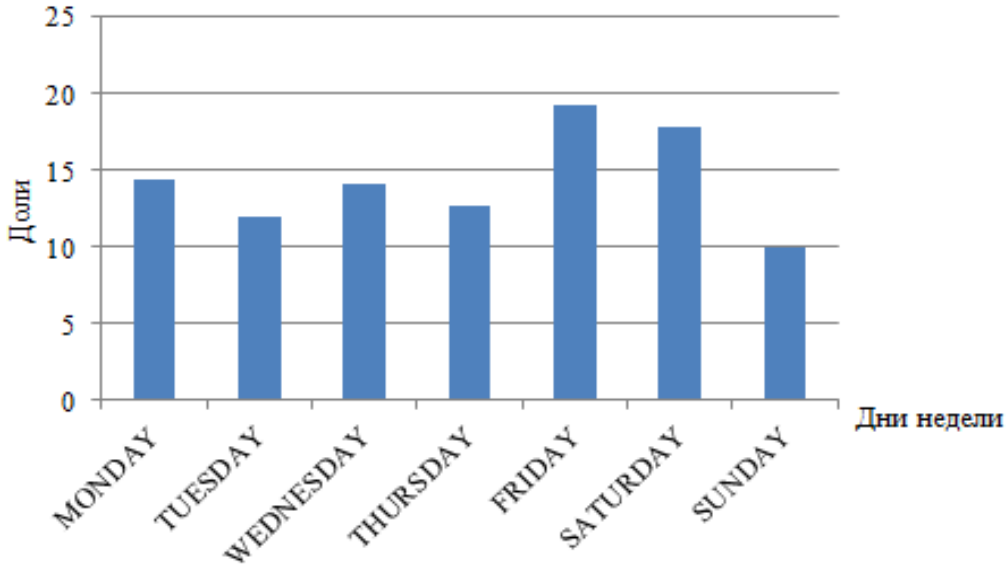


Рисунок 2 – Распределение ДТП по дням недели на ФАД

Исходя из анализа гистограмм получен предварительный вывод о том, что выделенные факторы (месяц года и день недели) оказывают влияние на аварийность.

Для определения значимости влияния факторов на количество ДТП проведен двухфакторный дисперсионный анализ в среде MS Excel, для чего сформирована таблица отражающая количество ДТП в зависимости от месяца и дня недели.

Результаты дисперсионного анализа показали, что значимо влияние обоих факторов ($P<0.05$), однако месяц года оказывает более существенное влияние ($P<0,01$). При сравнении Fфакт с Fкрит выявлено, что Fфакт > Fкрит в обоих случаях.

Проведенное исследование с использованием двух методов подтвердило значимость влияния дня недели и месяца года на аварийность. Полученные результаты могут служить обоснованием при планировании времени проведения профилактических мероприятий по повышению уровня безопасности на дорогах.

Использованные источники:

1. Базанов С.В. Основные характеристики дорожно-транспортных происшествий с пострадавшими в Ивановской области // Международный журнал экспериментального образования. 2016. № 9-2. С. 210-216.

2. Печатнова Е.В. Проблема снижения аварийности в ночное и сумеречное время суток на дороге А322 Барнаул-Рубцовск / Печатнова Е.В., Белькова В.Е. // В сборнике: Архитектурно-строительный и дорожно-транспортный комплексы: проблемы, перспективы, новации Материалы Международной научно-практической конференции: Электронный ресурс. 2016. С. 752-756.

3. Пономаренко Е.В Дорожно-транспортная аварийность в разрезе дней недели / Е.В. Пономаренко, К.С. Паршина // Форум молодых ученых. 2017. № 5 (9). С. 1702-1705.

УДК 658.562

Паршина Н.В., к.истор.н.
доцент
кафедра «Технологии продуктов питания и товароведения»
Зверко Е.К.
студент 4 курса
факультет «Инженерный факультет»
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ СИСТЕМЫ ХАССП ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Система ХАССП является в настоящее время основной моделью управления качеством и безопасностью пищевых продуктов в промышленно развитых странах. В системе ХАССП особое внимание обращено на критические контрольные точки, в которых все виды риска, связанные с употреблением пищевых продуктов, могут быть предотвращены, устранены и снижены до приемлемого уровня в результате целенаправленных мер контроля.

Ключевые слова: ХАССП, безопасность продукции, пищевые продукты, критические контрольные точки.

Parshina N.V., Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department of "Food Technology and Commodity Science"
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk
Zverko E.K.
student
4 year, Faculty of Engineering Faculty
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk

USING THE PRINCIPLES OF THE HACCP SYSTEM FOR THE EFFICIENT ACTIVITY OF THE ENTERPRISE

The HACCP system is currently the main model of food quality and safety management in industrialized countries. In the HACCP system, special attention is paid to critical control points in which all types of risk associated with the use of food can be prevented, eliminated and reduced to an acceptable level because of targeted control measures.

Keywords: HACCP, product safety, food products, critical control points.

Во все время, чтобы оставаться востребованными в рыночных условиях, предприятиям по производству продукции питания приходилось находить различные способы, повышающие эффективность производства. Одним из этих способов является обеспечение еебезопасности, которое подразумевает

целый комплекс мер по постоянному контролю качества продукции. Дело не ограничивается проверкой работоспособности оборудования, наличием на кухне горячей воды или головных уборов у поваров. Обеспечение безопасности продукции предполагает проверки не только на этапе обработки сырья, но и на всех стадиях производства.

Основными элементами управления безопасностью продукции на предприятии являются: стандартизация и сертификация продукции; внутренние системы качества; государственный надзор за соблюдением стандартов, норм и правил; внутри производственный и технический контроль качества, переход на органические продукты. Так стандартизация – это установление и применение правил с целью упорядочения деятельности в определенной отрасли, которое охватывает требования к качеству продукции, материалов, производственных процессов и сырья, к безопасности труда и жизни людей.

К примеру, для продукции питания безопасность считается неотъемлемым показателем качества, которая включает в себя биологический, химический и физический факторы [1]:

1. химическая опасность — наличие в пище вредных химических соединений (основная причина — попадание химикатов в сырье при выращивании, транспортировке или приготовлении; использование посуды, выделяющей опасные химические соединения при разогреве);
2. физическая опасность — попадание посторонних предметов при сборе, транспортировке сырья и приготовлении продуктов;
3. биологическая опасность — создание благоприятных условий (температура, влажность, питательная среда) для роста и размножения болезнетворных бактерий на всех этапах пищевой цепи.

Для обеспечения безопасности выпускаемой продукции используют меры такие, как [2]:

-внедрение системы управления безопасностью продукции на основе всемирно признанных принципов ХАССП для гарантии безопасности производимой продукции по всей цепи производства;

-документальное оформление системы управления безопасности продукции;

-постоянное совершенствование системы управления безопасностью продукции;

-обеспечение необходимыми ресурсами для постоянного функционирования системы управления безопасностью продукции;

-обеспечения понимания политики в области производства безопасной продукции каждым сотрудником предприятия;

-проведение анализа деятельности структурного подразделения (столовой) и принятие решений, основанных только на фактах;

-поддержание и обновление нормативно-технологической документации;

-производство пищевой продукции в строгом соответствии с

утвержденными рецептурами и технологическими инструкциями;

-поддержание на должном уровне производственного, вспомогательного и контрольно-измерительного оборудования, обеспечение его технического обслуживания и поверок;

-проведение внутренних проверок системы управления безопасностью продукции для обеспечения предупреждения потенциальных несоответствий и выпуска опасной для потребителей и некачественной продукции;

-непрерывное обучение всего персонала по вопросам качества и безопасности продукции.

Система ХАССП является в настоящее время основной моделью управления качеством и безопасностью пищевых продуктов в промышленно развитых странах.

Система ХАССП построена на принципах обязательности обеспечения безопасности продукции и нацелена на осуществление контрольных мер, позволяющих предотвратить появление или развитие опасных факторов, управляя причинами их возникновения на всех этапах продуктовой цепи. Она устраняет зависимость от результатов выборочного контроля готовой продукции, перенося акценты на управляемость процессов производства и обслуживания.

В системе ХАССП особое внимание обращено на критические контрольные точки, в которых все виды риска, связанные с употреблением пищевых продуктов, могут быть предотвращены, устранены и снижены до приемлемого уровня в результате целенаправленных мер контроля. Система ХАССП помогает организациям сконцентрироваться на опасностях, влияющих на безопасность продуктов питания, а также устанавливать и контролировать предельные значения показателей в критических контрольных точках в ходе производственного процесса.

Все предприятия должны соответствовать всеобщим нормам и правилам таким как, производственное помещение отвечает санитарно-гигиеническим требованиям, которое обеспечивается профессиональными моющими и дезинфицирующими средствами, современным и профессиональным уборочным инвентарем, хорошо обученным персоналом и эффективной санитарной программой [4].

Так ОАО Молочный комбинат «Ставропольский» для поддержания безопасности своей продукции ставит перед собой основную цель: «Расширяя ассортимент и улучшая качество продукции, обеспечивать ее гарантированную безопасность для потребителя» [3]. Пищевая безопасность достигается путем выполнения следующих условий:

1. Развитием системы безопасности пищевой продукции в соответствии с требованиями ГОСТ РИСО 22000-2007;

2. Обеспечением безопасности пищевой продукции начиная от закупки сырья до реализации готовой продукции. Поставляемое сырье подтверждается всеми необходимыми сопроводительными документами: ветеринарным сертификатом, сертификатом происхождения или

ветеринарным свидетельством, а также удостоверением качества и декларацией соответствия;

3. Внедрением современных технологий, оборудования и материалов, и максимального использования передового отечественного и зарубежного опыта для обеспечения наивысшего уровня безопасности выпускаемой продукции.

Для обеспечения гарантированной безопасности и качества продукции постоянно меняется количество проверок. Осуществляется контроль санитарно-гигиенического состояния производства компании, т. е. соблюдение правил личной гигиены, санитарных правил, качества мойки и дезинфекции технологического оборудования, инвентаря, тары, стен, пола, является необходимым условием стабильности качества выпускаемой продукции [5]. Каждый новый работник на производстве проходит инструктаж по внутренним правилам «Надлежащей производственной и трудовой практики», которые соответствуют всем гигиеническим нормативам, а именно–обязательное ношение спецодежды, запрет на ношение украшений, пользование мобильными телефонами на рабочем месте. Работники обязательно моют и дезинфицируют руки при проходе на свой участок. На производство не допускаются сотрудники, которые имеют симптомы инфекционных или иных заболеваний.

В рамках выполнения основных задач государственной политики РФ в области безопасного и здорового питания населения необходимо производить постоянный мониторинг качества и безопасности пищевых продуктов, производимых и реализуемых на территории Ставропольского края, что при соблюдении норм, правил и критериев, которые были описаны, поможет пищевым предприятиям оставаться востребованным в рыночных отношениях.

Использованные источники:

1. Мейес Т. Эффективное внедрение ХАССП: Учимся на опыте других: учебник / Т. Мейес, С. Мортимор; пер. с англ. В. Широкова. – СПб: Профессия, 2005. – 288 с.

2. Мазур И.И., Шапиро В.Д. «Управление качеством». – М.: Высшая школа менеджмента, 2006г. – 400 с.

3. Материалы к государственному докладу «О состоянии санитарно-эпидемиологического благополучия населения в Российской Федерации по Ставропольскому краю в 2016 году».

4. Паршина Н.В. Эколого-гигиенические аспекты проблемы качества пищевых продуктов. - 2-я ежегодная научно-практическая конференция преподавателей, студентов и молодых учёных СКФУ «Университетская наука – региону». - Пятигорск: ФГАОУ ВПО «СКФУ» (филиал) в г. Пятигорске, 2014. – Том IV. – 320 с.

5. Паршина Н.В., Слюсаревская И.В. Экологические аспекты производства безопасных пищевых продуктов. - Международная научно-практическая конференция «Теоретические и прикладные вопросы образования и науки»

Министерство обр. и науки РФ. - Тамбов: Изд-во ТРОО «Бизнес-Наука-Общество», 2014. - 164 с.

УДК 699.86

Перминов А.В.
студент 4 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Сидорин А. Р.
студент 4 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Сергеев И.Э.
студент магистратуры 6 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЕ МАТЕРИАЛЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЗДАНИЙ

Аннотация:

В статье показана актуальность повышения энергоэффективности зданий, согласно требованиям СНиП, и в связи с ростом цен на энергоносители. Установлено, что наибольшие потери тепла происходят через стены зданий. Систематизированы данные о современном ассортименте теплозащитных материалов. Представлены энергоэффективные материалы для однослойных и многослойных стеновых конструкций. Выявлены преимущества и недостатки некоторых решений.

Ключевые слова: теплозащита, энергоэффективность, возведение зданий, конструкции стен, утеплитель.

Perminiv A.V.
4th year student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg
Sidorin A.R.
4th year student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg
Sergeev I.E.
6th year graduate student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg

ENERGY EFFICIENT MATERIALS IN BUILDINGS

Abstract: The article shows the relevance of improving the energy efficiency of buildings, in accordance with the requirements of building regulations and in connection with rising energy prices. It is established that the greatest heat losses occur through the walls of buildings. The data on the modern assortment of heat-shielding materials are systematized. Energy-efficient materials for single-layer and multilayer wall structures are presented. The advantages and disadvantages of some solutions are revealed.

Key words: heat protection, energy efficiency, erection of buildings, wall constructions, heater

В сегодняшних условиях роста цен на энергоносители необходимым является использование энергосберегающих технологий и материалов при возведении зданий. В Российской Федерации вопросы энергосбережения при строительстве стали учитываться после принятия закона № 28-ФЗ от 03.04.96 г. «Об энергосбережении», а затем нового СНиП 23-02-2003 “Тепловая защита зданий”. В данных документах предусмотрена градация зданий по энергоэффективности и введение более строгих требований к сопротивлению теплопередаче используемых при строительстве материалов и конструкций. В этой связи актуальным представляется использование энергоэффективных материалов при возведении зданий. Целью статьи является систематизация данных по применению теплозащитных материалов в ограждающих конструкциях зданий, в первую очередь при возведении стен.

Известно, что теплопотери зависят от года строительства здания, срока эксплуатации, этажности, материалов ограждающих конструкций. Так, теплопотери через стены составляют до 35% для малоэтажных зданий, и уже до 50% в 9-ти этажных; окна – 25-35%; перекрытия подвалов и чердаков до 20%. Наличие существенных стеновых теплопотерь и жесткие требования СНИП по снижению теплопередачи стен обусловило разработку и производство новых энергоэффективных строительных материалов [1].

Наружные стены зданий могут быть выполнены в однослойном и многослойном вариантах. Современные материалы однослойных стен должны отвечать требованиям теплопроводности, коррелирующей с показателем плотности, которая не должна быть выше 600 кг/м3. Таким требованиям отвечают современные бетоны, например, полистиролбетоны и ячеистые бетоны. Однако каждый материал наряду с достоинствами обладает некоторыми недостатками. Так, при плотности полистиролбетона до 350 кг/м3 и отвечающих СНиП коэффициентах теплопроводности, такой бетон имеет недостаточную прочность – до 1,2 МПа (подходит для ненесущих стен) и низкую морозостойкость, что ограничивает его применение в регионах с суровым климатом и требует кирпичной облицовки фасадов. Кроме того, необходимо учитывать высокую стоимость полистиролбетонных гранул и высокое энергопотребление вспенивателя полистирола.

Ячеистый бетон отличается лучшей прочностью, плотностью,

морозостойкостью, теплопроводностью, усадкой и водопоглощением. Однако его свойства сильно дифференцированы от технологических параметров производства, где нарушения стабильности технологии (превышение плотности выше 400 кг/м3) могут, с одной стороны, привести к меньшей теплопроводности, а с другой, к значительному снижению прочности и морозостойкости. Как показывает практика проектирования, такой бетон эффективно применять для несущих стен зданий высотой до 5 этажей и в ненесущих наружных стенах многоэтажных зданий, в сочетании с облицовкой кирпичом и утеплителем [2].

Представленные на рисунке 1 сравнительные характеристики толщин строительных материалов, обеспечивающих равные показатели теплозащиты, свидетельствуют об эффективности многослойных конструкций из разнородных материалов по сравнению с однородными.

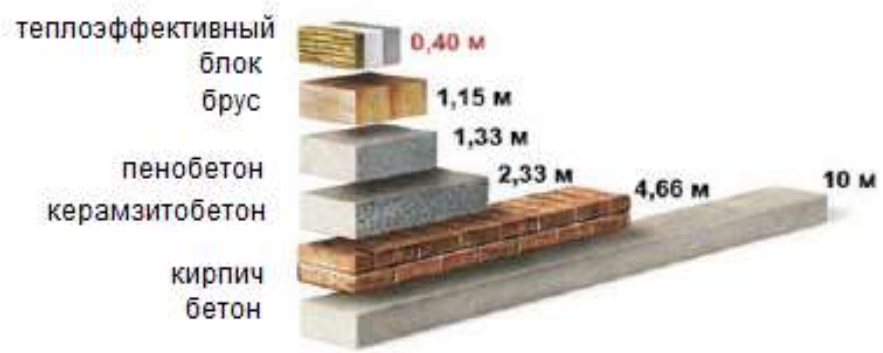


Рисунок 1 – Толщина различных материалов, обеспечивающая равную теплозащиту стен [3]

Такие различия в теплозащите определили использование многослойных (сэндвич) блоков для повышения энергоэффективности зданий. Такие блоки состоят из внутреннего несущего слоя, утеплителя, и внешнего слоя, запирающего утеплитель (сохраняющего прохладу летом и тепло зимой), выполняющего также несущую функцию и служащего основой для наружного отделочного покрытия. Пример теплоэффективного блока показан на рисунке 2.



Рисунок 2 – Пример теплоэффективного блока [4]

Использование многослойных теплоэффективных блоков снижает затраты на поддержание комфортных влажно-климатических режимов в здании; стены такого здания в 2,5 раза легче, а расход связующего раствора в 20 раз ниже, чем у кирпичного здания; наружная декоративная часть выполнена из долговечного, водоотталкивающего и прочного материала; затраты на возведение фундамента сокращаются на 60%, повышается скорость строительных работ; не требуется утепление наружной облицовки, которая может иметь различные дизайнерские и цветовые решения [3].

Необходимо отметить, что в качестве утеплителей наряду с пенополистиролом, компанией ТехноНИКОЛЬ (Россия) разрабатывается и выпускается ассортимент минеральных и полимерных утеплителей, отвечающих теплозащитным свойствам лучших западных образцов. Например, минеральная тепло- и звукоизоляция GreenGuard с бесфенольным органическим связующим соответствует требованиям энергоэффективного домостроения [5].

Также существует возможность применения различных типов штукатурок для отделки керамических и бетонных стеновых блоков, решающих одновременно проблемы теплосбережения. Например, штукатурка Вермикулит является теплоизоляционной, наносится без крепежных материалов и сетки, образуя бесшовный энергоэффективный слой с коэффициентом теплопроводности до 0,13 Вт/(м×К).

В энергоэффективном домостроении популярность набирает возведение вентилируемых фасадов (рисунок 3), например, типа Краспан. Наружные гранитные панели таких конструкций защищают от осадков и ветра; при повреждении устраняются заменой отдельных панелей; отличаются устойчивостью красителя и простотой монтажа. В качестве теплоизоляционных слов применяются – минеральная вата, пенополиэтилен, базальтовые и стекловолоконные плиты и т.д.

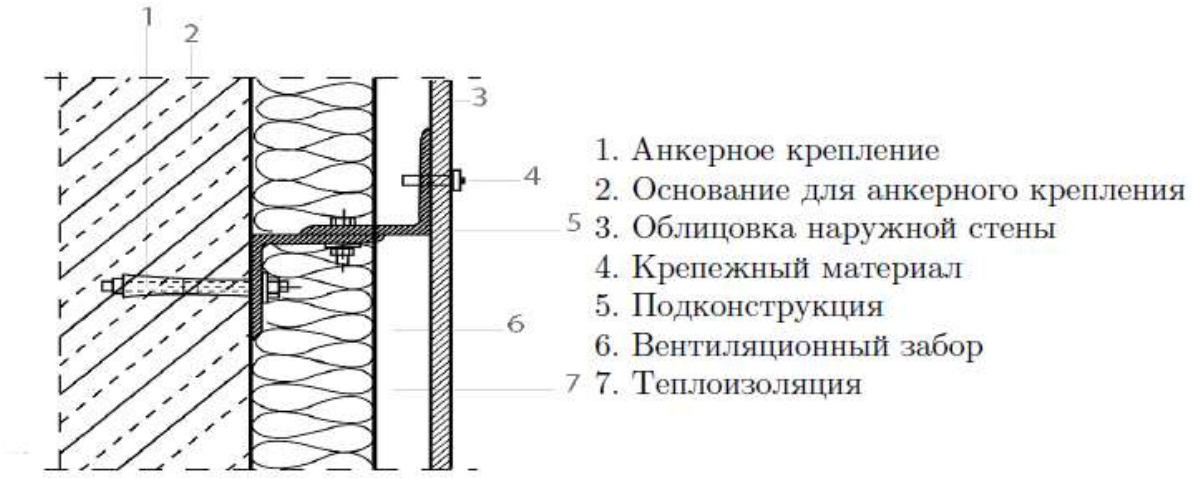


Рисунок 3 – Пример конструкции вентилируемых фасадов [6]

Таким образом, наибольший вклад в формирование энергоэффективности зданий вносят ограждающие конструкции. При этом, значительные теплопотери происходят через стены зданий, с увеличением потерь по мере повышения общей этажности здания. Приведенный анализ современных материалов и конструкций стен зданий позволяет не только повысить их энергоэффективность, но и снизить затраты на возведение, повысить экологичность и комфортность влажно-теплового режима в помещениях. Следует учитывать, что инновационные энергоэффективные здания должны включать повышение теплозащиты как стеновых, так и оконных, цокольных и чердачных конструкций. Соответственно, комплексные решения по повышению энергоэффективности зданий являются перспективными для дальнейших исследований.

Использованные источники:

1. Голованова Л.А. Энергосбережение в жилищном строительстве. Хабаровск : Изд-во Хабар. гос. техн. ун-та, 2005. – 146 с.
2. Беляев В.С. Энергоэффективность наружных стен крупнопанельного домостроения // Жилищное строительство. – 2011. - №7. – С. 23-26.
3. Энергоэффективные строительные материалы [Электронный ресурс] Режим доступа: https://www.equipnet.ru/netcat_files/325/355/Sovremennye_kompozitnye_stroitel_nye_materialy_s_ssylkami.pdf (дата обращения 30.11.2017).
4. Незамаева Е.С., Бояринова И.И. Энергоэффективные строительные материалы и конструкции. актуальность их использования // VIII Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» - 2016. – 3 с.
5. Евгений П.В. Энергоэффективность зданий для роста ВВП страны// Региональная энергетика и энергосбережение. - 2016. - №4. – С. 90-91.
6. Голованова Л.А., Блюм Е.Д. Энергоэффективные строительные конструкции и технологии // Ученые заметки ТОГУ. – 2014. - Том 5. - № 4. – С. 71-77.

УДК 625.8

Петров К.Р.
студент 4 курса специалитета
Дауров З.С.
студент 4 курса специалитета
Тихонов Р.С.
студент 4 курса специалитета
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
ФГАОУ ВО «Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого»
Россия, г. Санкт-Петербург

ПРОБЛЕМЫ И СПОСОБЫ УСТРОЙСТВА ДОРОЖНЫХ ПОКРЫТИЙ НА СЛАБЫХ ОСНОВАНИЯХ

Аннотация:

В статье показана актуальность применения современных материалов в конструкциях дорожных одежд, повышающих срок их службы. Выявлены проблемы устройства дорог на слабых основаниях. Показана трудоемкость и ресурсозатратность укрепления слабых оснований. Предложены направления и способы устройства дорожных покрытий с применением геоматериалов. Установлен эффект от совместного применения геотекстиля в основании дорог, а геосетки в асфальтобетонном покрытии, для повышения надежности и экономической эффективности дорожных конструкций.

Ключевые слова: геоматериал, дорожное покрытие, слабое основание, дорожная одежда, эффективность

Petrov K.R.
Daurov Z.S.
Tikhonov R.S.
4th year students from specialist degree
Institute of Construction of Unique Building and Structures
Peter the Great St.Petersburg Polytechnic University
Russia, St.Petersburg

PROBLEMS AND METHODS OF ROAD COVERINGS CONSTRUCTION ON WEAK BASES

Abstract: The article shows the relevance of the use of modern materials in the construction of road clothes that increase their life. The problems of constructing roads on weak grounds are revealed. The labor intensity and resource cost of strengthening weak bases are shown. The directions and methods of road pavement using geomaterials are proposed. The effect of joint application of geotextiles in the foundation of roads, and geogrids in the asphalt-concrete coating was established to increase the reliability and cost-effectiveness of road structures.

Key words: geomaterial, road surface, weak base, road clothing, efficiency

Одним из объектов градостроительного проектирования являются дорожные конструкции, образующие среду жизнедеятельности на различных территориальных уровнях. Возведение дорожных покрытий возможно на новых и реконструируемых участках. Проблемами дорожных покрытий являются недостаточная трещиностойкость, не устойчивость к температурным колебаниям, быстрый износ и, как следствие, низкий срок службы дорожных конструкций. В этой связи актуальным представляется использование современных материалов при возведении дорог. Целью данного исследования является обоснование способов устройства дорожных покрытий на слабых основаниях.

Действительно, при реконструкции и прокладывании новых дорог, необходимым является решение вопросов повышения технических параметров и характеристик дорожных конструкций. При разработке проектного решения определяют целесообразность использования тех или иных материалов в составе дорожных одежд для усиления конструкций, в сочетании с экономией финансовых и материальных ресурсов в ходе дальнейшего строительства и эксплуатации дорог [1].

Качество и срок службы автодорог во много определяются природно-климатическими особенностями территорий их размещения, влаго-температурными характеристиками, строением и типом почв, служащих основой для дорожно-климатического районирования территорий, регламентирующего проектирование дорожных одежд [2].

При этом некоторые исследователи отмечают неоднородности внутри одного дорожно-климатического района, отличия во влагонакоплении, прочностных характеристиках и деформируемости грунтов, что требует индивидуальных разработок набора материалов и технологий строительства на реконструируемых и вновь осваиваемых участках. Основной проблемой при проектировании дорожных покрытий остается необходимость принятия в расчет инженерно-геологических особенностей участков со специфическими грунтами, такими как засоленные, мерзлые, техногенные, просадочные, набухающие, слабые [3].

Традиционно, при возведении дорожных конструкций на слабых основаниях предусматривают ряд операций, включающих удаление и замену слабого грунта; оставление слабого грунта в основании насыпи, с введением дополнительных мероприятий по повышению устойчивости основания и прочности дорожной конструкции; организацию прохождения дороги в виде эстакады. В таких случаях основание проектируется в совокупности со всей дорожной одеждой с учетом заданной устойчивости, стабильности и прочности конструкции.

Методы укрепления слабых оснований могут быть конструктивными (организация дополнительных песчаных/грунтовых подушек, шпунтовых ограждений) и механическими (поверхностное, глубинное, гидрологическое уплотнение). Однако, данные работы требуют существенных затрат времени, привлечения специальной техники и рабочих, а дополнительные

конструктивные решения снижают экономическую эффективность дорожных проектов. Основной задачей использования современных материалов составе дорожных одежд на слабых основаниях является снижение ресурсо-, энергозатратности процессов возведения и реконструкции дорог, при достижении заданных параметров надежности конструкций и экономической эффективности строительных проектов.

Сегодня для обеспечения долговечности дорожных покрытий на слабых основаниях активно применяются геосинтетические материалы (ГМ) в составе дорожных одежд. ГМ представляют собой широкую группу материалов из органического или минерального сырья, используемых в транспортном, гражданском и гидротехническом строительстве. В зависимости от особенностей сырья и технологии производства ГМ могут выполнять функции армирования, дренажа, защиты, фильтрации, гидро- и теплоизоляции. Предлагаемые на рынке строительных материалов ГМ могут быть в виде геотекстиля, геосетки, георешетки, геокомпозита, геомембраны, геооболочки, геоплиты и др. [4].

В практическом использовании дорог основа дорожной одежды переводит силовой потенциал в грунт, обеспечивая амортизационный эффект и снижение напряжения от воздействия транспорта. Однако в случае дорожных покрытий на слабых основаниях этот принцип нарушается, что приводит к шелушению, выкрашиванию, выбоинам, выдавливанию грунта на поверхность, проломам и др. В этом случае устройство ГМ в основании дорожных одежд играет роль армирующего слоя, одновременно распределяющего и поглощающего силовые воздействия. Одновременно, в этих слоях могут применяться геотекстили, выполняющие функции не столько механической защиты, сколько задачи фильтрации, дренирования и гидроизоляции [5].

Внешнее покрытие дорожной конструкции выполняет функции приема и распределения воздействующих нагрузок и климатической защиты, что обеспечивается многослойностью покрытия, где геотекстиль и геосетки могут применяться для повышения устойчивости к трещинам.

Кроме того, на слабых основаниях возможна организация защитных прослоек из ГМ, с заключением части насыпи в «обойму» для повышенного армирования. Некоторые конструктивные решения возведения дорог на слабых основаниях представлены на рисунке.

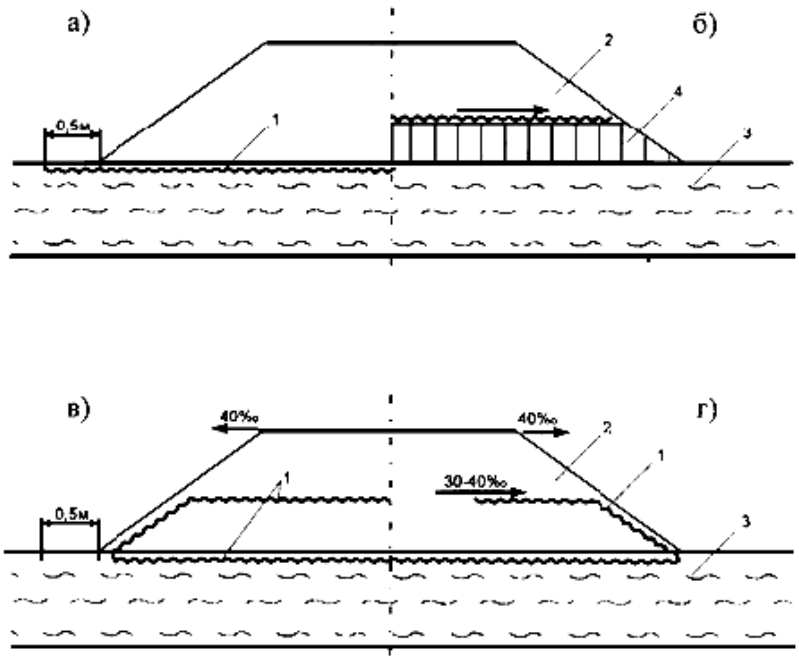


Рисунок - Схемы возведении насыпей на слабом основании: а, б – защитные слои из ГМ, в, г - защитно-армирующие слои из ГМ; 1 –ГМ; 2 – насыпь; 3 – слабый грунт; 4 –насыпь из торфа [4]

Создание защитно-армирующих слоев из ГМ при возведении дорог на слабых основаниях возможно под несущим слоем основания дорожной одежды (щебеня, гравия, шлака), где применяют полимерные геосетки с высокой механической прочностью и модулем деформации, необходимой для перераспределения напряжений, действующих от временной автомобильной нагрузки. В слоях дорожного покрытия из различных асфальтобетонов делаются прослойки из нетканых ГМ для повышения их температурной трещиностойкости и срока службы дорог.

Использование геотекстиля в основании, а стекловолоконной геосетки в верхних слоях дорожных одежд, позволило установить отсутствие на экспериментальных участках продольных трещин в покрытии и повышение расстояния между поперечными трещинами до 5 раз [6]. Преимуществами применения ГМ при возведении и реконструкции дорог также является относительно низкая стоимость материалов - до 300 рублей на м2. Дополнительный экономический эффект наблюдается за счет снижения толщины асфальтобетона до 20%, при армировании геосетками, а также за счет эффективности дорожных работ [7].

Таким образом, установлено разнообразие дорожно-климатических районов и отдельных участков, основывающееся на влаго-тепловом режиме и особенностях почв, влияющее на проектирование дорожных одежд. Представлены проблемы возведения дорог на слабых основаниях. В целях снижения трудоемкости и затратности процессов уплотнения или выемки грунтов предложено применение ГМ. Показано, что применение ГМ в основании и верхних слоях дорожных покрытий на слабом основании повышает трещиностойкость, механическую прочность, надежность,

долговечность и экономичность дорожных конструкций.

Использованные источники:

1. ОДН 218.046-01. Проектирование нежестких дорожных одежд. Москва, 2001. – 61 с.
2. Бец В.А. и др. Опыт районирования территории для целей дорожной отрасли // Наука и техника в дорожной отрасли. – 2003. – № 3. – С. 20–23.
3. Ярмолинский А.И., Пичугов А.П., Пугачев И.Н. Комплексный подход к дорожному районированию территории Сахалинской области [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://pnu.edu.ru/media/filer_public /2012 /11/16 / statja8.pdf. (дата обращения: 29.11.2017).
4. Рекомендации по применению геосинтетических материалов при строительстве и ремонте автомобильных дорог. ОДМ 218.5.003-2010. утв. распоряжением Росавтодора от 1 февраля 2010 г. N 71-р, Москва, 2010. – 98с.
5. Карамнов А.И., Желудок А.В. Современное производство и технологии применения геосинтетических материалов в дорожном строительстве // Международный научно-практический журнал «Форум молодых ученых». – 2017. - №8(12) [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://forum-nauka.ru/domains_data/files/12/Karamnov%20A.I.(Sovremennoe%20proizvodstvo).pdf (дата обращения 14.11.2017).
6. Украинский И.С. Повышение надежности конструкций автомобильных дорог, армированных геосинтетическими слоями в условиях Дальнего востока: Дисс. …канд. техн. наук: 05.23.11. Хабаровск, 2014. – 166 с.
7. Дробышинец С. Я. Геотекстиль в дорожном строительстве, пути использования // Наукові нотатки. - 2014. № - 46. - С. 154-160.

УДК 616.366-003.7

Петрова В.О.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
Ижевская Государственная Медицинская Академия
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук профессор
Россия, УР, г. Ижевск

ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ С РАЗВИТИЕМ ХРОНИЧЕСКОГО КАЛЬКУЛЁЗНОГО ХОЛЕЦИСТИТА (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: *статья посвящена изучению развития и течения осложнения желчнокаменной болезни, а именно обострению хронического калькулёзного холецистита. В предложенной статье представлены современные данные по этиологии и патогенетическим механизмам развития исследуемой патологии. Приведет краткий обзор литературы по данному вопросу. Также в статье приводится описание клинического случая.*

Ключевые слова: *желчнокаменная болезнь (ЖКБ), хронический калькулезный холецистит, пациент, желчные камни, желчный пузырь, пациент, лапараскопическая холецистэктомия.*

Petrova V. O.
Student
Fourth year, Department of "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, UR, Izhevsk
Samokaeva A.A.
Student
Fourth year, Department of "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, UR, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N.
Doctor of medical Sciences, Professor

GALLSTONE DISEASE CHRONIC CALCULOUS CHOLECYSTITIS (CLINICAL CASE)

Abstract: *the article is devoted to the study of the development and course of the complications of gallstone disease, namely the exacerbation of chronic calculous cholecystitis. In the proposed article presents the modern data on etiology and pathogenetic mechanisms of development of the studied pathology. Lead a brief review of the literature on this issue. The article also gives a description of a clinical case.*

Key words: *gallstone disease (cholelithiasis), chronic calculous cholecystitis, the patient, gallstones, gallbladder, the patient, laparoscopic cholecystectomy*

Желчнокаменная болезнь (ЖКБ) — обменное заболевание гепатобилиарной системы, характеризующееся образованием желчных камней в печеночных желчных протоках (внутрипеченочный холелитиаз), в общем желчном протоке (холедохолитиаз) или в желчном пузыре (холецистолитиаз). ЖКБ часто, в силу воздействия камней на стенки желчных путей, а именно желчного пузыря (что сопровождается хроническим воспалением), сочетается с хроническим холециститом. Поэтому, если имеется ЖКБ, то часто налицо и хронический калькулёзный холецистит. А вот с холециститом немного не так.

Заболеваемость ЖКБ в Российской федерации довольно высока, причем отмечается тенденция к прогрессивному увеличению числа больных желчнокаменной болезнью. В. С. Маят и др. (1978) называют ЖКБ второй проблемой в гастроэнтерологии (после язвенной болезни). Однако можно предположить, что если заболеваемость желчнокаменной болезнью будет повышаться теми же темпами, что и в настоящее время, то вскоре именно холелитиаз станет проблемой номер один.

Желчные камни могут образовываться в любом возрасте. Однако у детей холелитиаз наблюдается крайне редко. J. Chaufard (1922) описал врожденный холелитиаз у новорожденного, умершего на 11-й день жизни.

В молодом возрасте камни в желчном пузыре довольно часто встречаются у девушек особенных этнических групп, генетически предрасположенных к образованию желчных камней, например, у североамериканских индейцев племени мик-мак и пима [Williams C. et a1., 1979]. В Чили у девочек желчные камни встречаются в 5-8%, а у молодых женщин - в 25-30% [Valdivieso V. et a1., 1979]. В европейских странах холелитиаз в возрасте до 20 лет наблюдается очень редко. Определить точное время начала образования желчных камней довольно трудно, поскольку первые клинические проявления отнюдь не совпадают со временем инициации камня. Однако четко установлено, что с каждым десятилетием жизни частота желчнокаменной болезни увеличивается.

Основными клиническими проявлениями являются приступы, так называемой, печеночной или желчной колики. Приступ желчной колики начинается обычно внезапно с острых, колющих, невыносимых болей в правом подреберье. Боли иногда локализуются в подложечной области и носят опоясывающий характер.

В дальнейшем боли распространяются по всей правой половине живота, иррадиируя в правую лопатку, правое надплечье и плечо, правую половину шеи, в межлопаточное пространство и левую лопатку.

Приступ колики возникает обычно после приема обильной жирной пищи, особенно в вечернее время.

В данной статье описывается клинический случай развития и течения ЖКБ с осложнением в виде хронического калькулёзного холецистита.

Больная С., 1967 г.р., поступила в хирургическое отделение 1 РКБ 07.11.17 с диагнозом:

«ЖКБ. Хронический калькулёзный холецистит», для проведения плано вой лапароскопической холецистэктомии. При поступлении пациентка предъ являла жалобы на тупые, ноющие боли в правом подреберье, средней интенс ивности, возникающие спонтанно и продолжающиеся длительное время, уси ливающимися после приема жирной, острой, копченой пищи, также отмечал а снижение аппетита, тяжесть, тошноту, изжогу с неприятным привкусом го речи во рту, умеренное вздутие живота, поносы. Из анамнеза: считает себя б ольной примерно с 1997 года (20 лет назад), когда появились первые признак и заболевания-ноющая боль в правой подреберной области и изжога. Через 10 лет (2007 год) обратилась к терапевту затем к хирургу в деревне Се п, далее была направлена на УЗИ органов брюшной полости, где были выявл ены конкрементов в полости желчного пузыря, диаметром 5-7мм. Рекомендовано оперативное лечение. После этого каждый год проходила УЗИ органов брюшной полости. Последние 3 года пациентка пре кратила посещения хирурга. Затем интенсивность болей в правом подреберь е усилилась. Приступы колики стали возникать 1-2 раза в месяц. Пациентка решиласнова обратился к хирургу в дер. Сеп, где было решено произвести плановую операцию – холецистэктомию.

Пациентка связывала появление заболевания с характером питания (жирная, соленая пища). Самостоятельно желчную колику купировала прие мом спазмолитиков(«Но-шпа») и анальгетиков.

При объективном исследовании: живот обычной формы,симметричны й, вздутий, выпячиваний и западаний, видимой пульсации и перистальтики н е выявлено. При поверхностной пальпации живот умеренно напряжён в прав ом подреберье, пациентка отмечает болезненность в проекции желчного пуз ыря. Напряжения в мезо- и гипогастральной области нет. Симптом Щёткина-Блюмберга, отрицательный. Край печени не выступает из под реберной дуги, поверхность ровная, острая, консистенция мягко-эластическая, безболезненная. Размеры печени по Курлову – 10*9*7 см. Желчный пузырь непальпируется, выявлена болезненность в месте проекции желчного пузыря . Симптомы Георгиевского-Мюсси, Мерфи, Ортнера – слабо положительные. Френикус –симптом отрицательный.

Данные исследования:

УЗИ органов брюшной полости

Печень не увеличена. Эхогенность паренхимы слегка повышена, однор одная.

Желчный пузырь неправильной формы. Перегиб в нижней части. Размеры нормальные. Поперечник 27 мм. Стенки не утолщены. Контуры сте нок ровные, четкие. Наполовину заполнен конкрементами 0,4-0,6-0,8 см, с тенью, смещаются. Общий желчный проток 0,45 см. В просвете эхоструктур ы не определяются.

Поджелудочная железа не увеличена. Плотность повышена незначительно, однородная.

Заключение: желчекаменная болезнь, хронический калькулезный

холецистит, диффузные изменения печени и поджелудочной железы.

Биохимический анализ крови(07.11.2017)

Креатинин 61,

Билирубин общий 11,9

Билирубин прямой 1,7

Билирубин непрямой 10,2

АСТ 10,4

АЛТ 11,7

Мочевина 5,2

Щелочная фосфатаза 75

Амилаза 48

ПТИ 100%

Фибриноген 2,8

Заключение: все показатели в пределах нормы

08.11.2017 Произведена плановая операция.

Название операции: лапароскопическая холецистэктомия

Вводный наркоз: Фентанил 0,1 мг, пронофол 200мг

Интубация трахеи: оротрахеальная. Трудности при интубации нет.

Наркоз: Севоран. Эсмерон.

Дыхание: ИВЛ. Положение пациентки на спине.

В асептических условиях под общей анестезией с ИВЛ, по американскойметодике в брюшную полость введены инструменты. При реви зии желчный пузырь 8*5 см, физиологической окраски. Видимой патологии в брюшной полости не выявлено.Выделен пузырный проток. Клипирован дв ажды и пересечен. Пузырная артерия клипирована. Холецистэктомия от шей ки. Гемостаз ложа. Произведена санация и дренирование подпеченочного пр остранства 1ПХВ дренажем. Контроль гемостаза - сухо. Желчный пузырь извлечен из брюшной полости. Раны послойно ушиты. Резиновый выпускник. Йод, асептическая наклейка.

В послеоперационном периоде получает: р-р NaCl 250,0 в/в кап 1 р.; Метоклопрамид 4,0 3 р. в д.

Послеоперационный период протекает без осложнений.

Прогноз в отношении жизни, восстановления здоровья благоприятный.

Заключение:

Зная предрасполагающие факторы возникновения желчнокаменной бо лезни, можно предупредить образование камней, так, например, ограничить употребление животных жиров и высокоочищенных углеводов (глюкоза, сах ароза). При достаточном количестве в пище полиненасыщенных жирных кис лот - линолевой и линоленовой – происходит замедление образования холестириновых камней.

Медикаментозная профилактика желчнокаменной болезни основывает ся на применении желчегонных средств, улучшающих отток желчи. Также р екомендуются препараты, благоприятно влияющие на желчеобразующую фу нкцию печени. Препараты эти чаще всего растительные, многокомпонентны

е.

Удаление желчного пузыря в 99 % случаев снимает проблему холецист ита. Как правило, это не оказывает заметного влияния на жизнедеятельность, хотя в 40% случаев у прооперированный пациентов может развиваться пост холецистэктомический синдром.

Использованные источники:

1. Хирургические болезни:Учебник/Под.ред.Таричко Ю.В.-М.ЮОО «МИА»,2007-35 экз.
2.Хирургические болезни:Учебник/Под.ред.Черноусова А.В.-М. :ГЭОТАР-МЕДИА,2010-62 экз.
3.Клиническая хирургия: Нац. рук-во, 2 т. Под ред. Савельева В.С. Кириенко А.И. - М.:. ГЭОТАР-Медиа, 2010.
4. Галингер Ю.И., Тимошин А.Д. Лапароскопическая холецистэктомия (практическое руководство). М: НЦХ РАМН 1994.
5. Дадвани С.А.. Ветшев П.С., Шулутко А.М, Прудков М.И. Желчнокаменная болезнь. М 2000.
6. Королев Б.А., Пиковский Д.Л. Осложненный холецистит. - М., Медицина, 1971.- 240с

УДК 001.126

Петрова К.Э.
студент, 4 курс
экономико-математический факультет
Нефтекамский филиал
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассмотрено значение оптимальной структуры капитала, ее сущность. Проведен анализ структуры капитала публичного акционерного общества «Нефтекамский Автозавод». Изучены методы оптимизации структуры капитала на примере ПАО «НЕФАЗ». Предложены мероприятия, способствующие достижению оптимальной структуры капитала.

Ключевые слова: структура капитала, оптимизация структуры капитала, стоимость капитала, критерии оптимизации, капитал предприятия.

Petrova K.E.
student
4 year, Economics and Mathematics Faculty
Neftekamsk Branch of Bashkir State University
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F.N.
candidate of economic sciences, associate professor

OPTIMIZATION OF CAPITAL STRUCTURE OF ENTERPRISE

Abstract: The article considers the importance of the optimal structure of capital, its essence. The analysis of the capital structure of the public joint-stock company Neftekamskiy Avtozavod was carried out. Methods of optimizing the capital structure on the example of PJSC "NEFAZ" are studied. Proposed activities that contribute to the achievement of optimal capital structure.

Key words: capital structure, optimization of capital structure, cost of capital, optimization criteria, enterprise capital.

Субъектам рыночных отношений предъявляются жесткие требования, поскольку частота рыночных изменений порождает неопределенность и с каждым разом риски возрастают. Эффективность деятельности предприятия в таких условиях зависит от способности его руководства вырабатывать эффективную стратегию развития, что является одной из основных задач. Кроме этого, необходимо определить оптимальную структуру капитала предприятия, отвечающей требованиям как внешней экономической ситуации, так и руководства.

Оптимальная структура капитала обеспечивает предприятию финансовую устойчивость, ликвидность и платежеспособность, соответствующие нормативам. Кроме того, она способствует максимизации рыночной стоимости предприятия.

В настоящее время не существует общей теории, которая могла бы применяться любым предприятием при оптимизации структуры капитала. В связи с этим необходимо учитывать различные факторы как качественного, так и количественного характера.

Оптимизация структуры капитала может осуществляться несколькими способами:

1. По критерию политики финансирования активов. При таком методе производится дифференцированный выбор источников финансирования составных частей активов предприятия.

Активы предприятия при применении этого метода подразделяются на:

а) внеоборотные активы;

б) постоянная часть оборотных активов;

в) переменная часть оборотных активов.

2. По критерию стоимости капитала, которая дифференцируется в зависимости от источников его формирования. Данный метод подразумевает приведение к минимуму средневзвешенной стоимости капитала.

3. По критерию эффекта финансового левериджа. Этот метод предполагает увеличение рентабельности собственного капитала при повышении удельного веса заемного капитала в общей его сумме до определенных пределов.

Проанализируем публичное акционерное общество «НЕФАЗ» (далее – Общество). В соответствии с действующим законодательством оно создано путём акционирования, зарегистрировано Постановлением Мэра г. Нефтекамск Республики Башкортостан от 12 февраля 1993 г. №84/2. Общество является правопреемником Нефтекамского завода автосамосвалов, входит в группу ПАО «КАМАЗ». В числе крупнейших акционеров ПАО «НЕФАЗ»: ПАО «КАМАЗ» и Республика Башкортостан, доля в уставном капитале общества которых составляет 50,02% и 28,50% соответственно.

Для того, чтобы понять, в каком финансовом положении находится ПАО «НЕФАЗ», рассмотрим показатели его финансово-хозяйственной деятельности в динамике (таблица 1).

Таблица 1 – Показатели финансово-хозяйственной деятельности ПАО «НЕФАЗ», тыс.руб.

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Изменение 2016г. к 2014г.	
				(+,-)	Темп прироста,%
1	2	3	4	5	6
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг	8281326	8661431	12246644	3 965 318	47,9
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	-7432353	-8343478	-12300821	-4 868 468	65,5
Валовая прибыль	848973	512113	981041	132 068	15,6
Коммерческие расходы	-106792	-154907	-191911	-85 119	79,7
Прибыль (убыток) от продаж	206769	-130010	354513	147 744	71,5
Внереализационные расходы	2512804	3664087	3362379	849575	33,8
Прибыль (убыток) до налогообложения	40641	-470950	53204	12 563	30,9
Текущий налог на прибыль	-207	0	0	207	-100,0
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	36269	-393000	37041	772	2,1
Рентабельность продаж, %	2,5	-1,5	2,9	0,4	15,9

Из данных, приведенных в таблице 1, следует, что выручка от продаж в 2016 г. составила 12246644 тыс.руб., что на 3965318 тыс.руб. больше, чем в 2014г.. Темп прироста за этот период составил 47,9%.

Высокий рост себестоимости продукции – 65,5% при сравнении 2016 и 2014 гг. – является показателем снижения эффективности деятельности предприятия.

Чистая прибыль предприятия носит нестабильный характер за рассматриваемый период, однако, после ухода в убыток в 2015 г. предприятие смогло вернуться на прежние позиции, и, к тому же, наблюдается прирост – 2,1%.

Динамику доходов и расходов ПАО «НЕФАЗ» в рассматриваемом периоде нельзя назвать ни положительной, ни отрицательной, поскольку её характер является весьма нестабильным.

Таким образом, финансово-хозяйственную деятельность ПАО «НЕФАЗ» за период с 2014 по 2016 гг. следует признать экономически неэффективной. Но стоит отметить положительную динамику показателей за последний год в рассматриваемом периоде, что говорит об эффективности принятых управленческих решений.

Структура капитала предприятия является фактором, влияющим на его финансовое состояние. То, какие средства имеются у предприятия (собственные/заемные) и в каких размерах, определяет финансовую устойчивость предприятия. Рассмотрим показатели, необходимые для анализа структуры капитала предприятия (таблица 2).

Таблица 2 – Анализ структуры капитала ПАО «НЕФАЗ»

Показатель	Норматив	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Коэффициент финансовой устойчивости	> 0,75	0,29	0,16	0,13
Коэффициент финансовой независимости	> 0,5	0,18	0,03	0,03
Коэффициент финансовой зависимости	< 0,5	5,63	35,45	35,87
Коэффициент соотношения заемных средств и собственных средств	< 1	4,63	34,45	34,87
Коэффициент концентрации заемного капитала	< 0,4-0,6	0,82	0,97	0,97
Коэффициент обеспеченности собственными источниками финансирования	> 0,6-0,8	-0,31	-0,47	-0,26

Исходя из данных, представленных в таблице 2, следует, что ПАО «НЕФАЗ» не является финансово устойчивым, поскольку у устойчивых в финансовом плане предприятий данный показатель должен иметь значение более 0,75.

ПАО «НЕФАЗ» нельзя назвать финансово независимым предприятием. Большая часть имущества предприятия формируется за счет привлеченных средств. Если коэффициент независимости больше или равен 0,5, то риск кредиторов признается минимальным.

Зависимость ПАО «НЕФАЗ» от внешних источников финансирования весьма велика. Нормативное ограничение коэффициента финансовой зависимости – 0,5-0,7. У анализируемого предприятия данный показатель составил 5,63, 35,45 и 35,87 на 2014, 2015 и 2016 год соответственно. Отсюда следует, что оно не способно полностью погасить свою кредиторскую задолженность в случае ликвидации своих активов.

На основании представленных данных можно сказать, что у ПАО «НЕФАЗ» существует опасность возникновения недостатка собственных средств. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств имеет значение 4,63, 34,45 и 34,87 на 2014, 2015 и 2016 год соответственно при рекомендуемом значении – не более 1. Это также означает, что получение новых кредитов будет затруднительным.

Коэффициент концентрации заемного капитала близок к единице и,

кроме того, имеет тенденцию роста. Это означает, что финансовое положение ПАО «НЕФАЗ» не обладает стабильным характером.

ПАО «НЕФАЗ» не может обеспечивать за счет собственных средств потребность в оборотных активах. Нормативом коэффициента обеспеченности собственными источниками финансирования является значение данного показателя более 0,6-0,8. Значение рассматриваемого коэффициента у анализируемого предприятия составляет -0,31, -0,47 и -0,26 на 2014, 2015 и 2016 год соответственно. Это говорит о том, что ПАО «НЕФАЗ» достигло критического финансового состояния.

Проведенный анализ структуры капитала публичного акционерного общества «Нефтекамский Автозавод» за период 2014-2016гг. позволяет сделать вывод о том, что большая часть капитала состоит из заемных средств и предприятие является финансово неустойчивым, поскольку зависимость от внешних кредиторов очень высока. Отсюда следует, что ПАО «НЕФАЗ» необходимо предпринять меры по оптимизации структуры капитала.

Найдем оптимальный вариант структуры капитала ПАО «НЕФАЗ» по критерию его стоимости. Необходимо определить минимально возможное значение средневзвешенной стоимости капитала. В данном методе применяется ставка дисконта, равная сумме взвешенных ставок отдачи на собственные средства и заемные (процентная ставка кредитов), где в качестве весов выступают доли заемных и собственных средств в структуре капитала (таблица 3).

Таблица 3 – Оптимизация структуры капитала ПАО "НЕФАЗ" по критерию минимизации средневзвешенной стоимости капитала (WACC), %

Наименование показателя	Варианты структуры капитала						
	1	2	3	4	5	6	7
1. Доля собственного капитала	20	80	40	60	50	70	30
2. Доля заемного капитала	80	20	60	40	50	30	70
3. Стоимость заемного капитала	18,5	9,7	16,4	21	21,5	19	10
4. Стоимость собственного капитала	9,3	17,3	21,3	14	23	11,6	24
WASS	16,66	15,78	18,36	16,8	22,25	13,82	14,2

Согласно полученным результатам из таблицы 3 оптимальной структурой капитала ПАО "НЕФАЗ" является соотношение собственных и заемных средств 70% и 30% соответственно. Именно при этих пропорциях в данных условиях достигается минимальное значение WACC = 13,82%, которое можно использовать в качестве ставки дисконтирования при обосновании долгосрочных финансовых решений. Данная структура капитала организации обеспечивает минимальные затраты на обслуживание источников финансирования.

Далее определим оптимальную структуру капитала рассматриваемого предприятия с использованием критерия эффекта финансового левериджа,

подразумевающего достижение максимальной рентабельности собственного капитала (таблица 4).

Таблица 4 – Оптимизация структуры капитала ПАО "НЕФАЗ" по критерию эффекта финансового левериджа

Наименование показателя	Варианты структуры капитала						
	1	2	3	4	5	6	7
1. Общая потребность в капитале, тыс.руб.	123187	123187	123187	123187	123187	123187	123187
2. Собственный капитал, тыс.руб.	123187	110868,3	98549,6	86230,9	73912,2	61593,5	49274,8
3. Доля собственного капитала, %	100	90	80	70	60	50	40
4. Заемный капитал, тыс.руб.	0	12318,7	24637,4	36956,1	49274,8	61593,5	73912,2
5. Доля заемного капитала, %	0	10	20	30	40	50	60
6. Коэффициент финансового левериджа	0	0,111111	0,25	0,428571	0,666667	1	1,5
7. Чистая прибыль, тыс.руб.	393000	412000	421500	438000	446400	461000	479100
8. Рентабельность собственного капитала, %	0,31	0,27	0,23	0,20	0,17	0,13	0,10

Как видим из данных таблицы 4 наивысший коэффициент рентабельности собственного капитала = 0,31, который достигается при соотношении заемного и собственного капиталов в пропорции 0:100 (%) соответственно. Однако этот вариант формирования капитала не стоит выбирать в качестве оптимального, поскольку финансовая устойчивость и платежеспособность предприятия не обеспечены. В связи с этим оптимальным вариантом можно считать соотношение заемного и собственного капитала в пропорции 30:70 (%) соответственно. К тому же, в этом случае достигается минимальная стоимость капитала (WACC = 13,82).

В целях оптимизации структуры капитала ПАО «НЕФАЗ» рекомендуется осуществить следующие действия:

– увеличить затраты на нематериальные активы и НИОКР;

– уменьшить объем прочих основных средств, не используемых в производстве;

– продать оборудование, использование которого не приносит прибыли;

– увеличить объем запасов сырья, необходимого для производства продукции;

– снизить затраты по незавершенному производству;

– увеличить объем готовой продукции и товаров для перепродажи.

– минимизировать объем арендованных основных средств;

– повысить объем принятых на хранение товарно-материальных ценностей;

– ввести более жесткие меры наказания за обнаружение недостачи и потерь от порчи основных средств.

Итак, во избежание деструктуризации экономической системы анализируемого предприятия предложены мероприятия по оптимизации структуры его капитала, предполагающие отказ от основных средств, практически не приносящих прибыль предприятию, и повышение объема производства продукции и оказываемых услуг, реализация которых пополнит доходы.

Использованные источники:

1. Бердникова, Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учеб. пособие / Т.Б. Бердникова. – М.: ИНФРА, 2012. – 215 с.

2. Анциборко, К.В. Коэффициентный метод оценки финансовой устойчивости компании / К.В. Анциборко // Современные аспекты экономики. – 2014. – № 6(99). – С. 158 – 165.

3. Гренева, Л.М., Цало, И.М., Анализ и управление структурой капитала предприятия / Л.М. Гренева, И.М. Цало // Торгово-экономические проблемы регионального бизнес пространства. – 2015. – №1. – С. 111-114.

4. Киршин, И.А., Сибгатова, И.И., Еврасова, А.Н., Садыкова, А.Э. Методические основы оптимизации структуры капитала фирмы в теориях структуры капитала / И.А. Киршин, И.И. Сибгатова, А.Н. Еврасова, А.Э. Садыкова // Экономика: вчера, сегодня, завтра. – 2017. – №5А. Т7. – С. 112-123.

5. Третьяков, К.Р. Структура капитала. Управление и оптимизация структуры капитала / К.Р. Третьяков // Современный научный вестник. – 2017. – №2. Т.3. – С.13-19.

УДК 001.126

Петрова К.Э.
студент, 4 курс
экономико-математический факультет
Нефтекамский филиал
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Абелгузин Н.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ФУНКЦИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПОСРЕДСТВОМ БЮДЖЕТНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрено понятие бюджета муниципального образования, его структура, определены правовые основы бюджетного процесса муниципальных образований. Изучена сущность программы поддержки местных инициатив. Исследована эффективность внедрения программы поддержки местных инициатив в Республике Башкортостан. Выявлена полезность внедрения инициативного бюджетирования. Доказано, что инициативное бюджетирование необходимо для устранения проблем, беспокоящих граждан. Сделан вывод о том, что программу поддержки местных инициатив в Республике Башкортостан необходимо поддерживать и далее с целью снижения уровня социальной напряженности.

Ключевые слова: местный бюджет, доходы местного бюджета, межбюджетные трансферты, инвестиционное бюджетирование, программа поддержки местных инициатив, инициативное бюджетирование.

Petrova K.E.
student
4 year, Economics and Mathematics Faculty
Neftekamsk Branch of Bashkir State University
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Abelguzin N.R.
candidate of economic sciences, associate professor

IMPLEMENTATION OF FUNCTIONS OF MUNICIPAL FORMATIONS BY MEANS OF BUDGET INVESTMENT

Annotation: The article considers the concept of the budget of the municipal formation, its structure, defines the legal basis for the budgetary process of municipal entities. The essence of the program of support of local initiatives is studied. The effectiveness of the implementation of the program for supporting local initiatives in the Republic of Bashkortostan has been studied. The advantages of introduction of initiative budgeting are revealed. It is proved that proactive budgeting is necessary to eliminate problems that bother citizens. It was concluded that the program for supporting local initiatives in the Republic of Bashkortostan

needs to be maintained further.

Keywords: local budget, local budget revenues, intergovernmental transfers, investment budgeting, local initiatives support program, initiative budgeting.

Муниципальные образования выполняют определенные функции и задачи, для качественной реализации которых необходимо обеспечить их финансированием. С этой целью и создан местный бюджет.

Бюджетный процесс местного бюджета, включающий формирование, исполнение и контроль за его исполнением, а также составление и утверждение отчета об исполнении, осуществляется органами местного самоуправления, которые руководствуются требованиями, установленными Бюджетным кодексом Российской Федерации и Федеральным законом «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» от 06.10.2003 N 131-ФЗ, а также принимаемыми в соответствии с ними законами субъектов Российской Федерации. По исполнению бюджета органы местного самоуправления предоставляют отчет об исполнении бюджета в органы государственной власти субъекта Российской Федерации.

Местный бюджет по сути является сметой доходов и расходов муниципального образования. Расходы бюджета формируются исходя из расходных обязательств, имеющихся у муниципального образования:

- связанные с решением вопросов местного значения;
- связанные с осуществлением органами местного самоуправления переданных им отдельных государственных полномочий;
- возникающие в результате осуществления деятельности муниципальных казенных учреждений.

Доходы бюджета муниципального района пополняются за счет трех источников: налоговых и неналоговых доходов, а также безвозмездных поступлений. Однако, существует проблема недостаточности бюджетных средств для финансирования решения вопросов местного значения, от которых зависит уровень жизни граждан, степень благоустроенности территорий. В связи с этим создаются различные программы софинансирования, среди которых программа поддержки местных инициатив (ППМИ), реализующаяся в Российской Федерации с 2007 года. По данной программе от муниципальных районов и городских округов подаются заявки на реализацию проектов по развитию их общественной инфраструктуры, претендующих на финансовую поддержку из средств бюджета субъекта Российской Федерации. Финансирование одобренных заявок происходит за счет средств: регионального бюджета (69%, но не более 1000000 руб. на один проект) и местного софинансирования (31%, в том числе: вклад населения - 10%, средства бюджета муниципального образования - 15%, вклад местного бизнеса - 6%). Главным преимуществом программы поддержки местных инициатив является то, что граждане имеют возможность решить насущные проблемы, при этом они не только вносят собственные средства, но и вправе контролировать ход реализации проектов и участвовать в нем.

В Республике Башкортостан программа поддержки местных инициатив была запущена в 2014 году в пилотном режиме для того, чтобы протестировать ее, на основе этого выявить проблемы в реализации программы и устранить их с целью дальнейшего введения ее в постоянное действие. В 2016 году был объявлен прием на рассмотрение заявок по программе поддержки местных инициатив по всей Республике Башкортостан, однако в связи с недостаточностью информации эффективность реализации этой программы на сегодня не изучена.

В пилотном режиме был реализован 71 проект общей стоимостью 82 399 474 рублей. В 2016 году в конкурсе было заявлено 487 проектов, а в 2017 году – 436. Данные показатели говорят о том, что программа поддержки местных инициатив пользуется популярностью среди граждан, так как существует большое количество нерешенных проблем местного значения. Основная доля предложенных проектов направлена на ремонт учреждений образования и культуры, ремонт дорог, а также проекты, связанные с водоснабжением, обустройством мест захоронения и благоустройством территорий. Количество поступивших заявок велико, однако не все они могут получить одобрение на реализацию в ППМИ. Однако, в действительности есть проблема неготовности граждан вкладываться в реализацию проектов, в связи с чем не было возможности реализовать определенную часть одобренных проектов.

Общий объем финансирования одобренных проектов программы поддержки местных инициатив из бюджета Республики Башкортостан составил: в 2014 году в пилотном режиме – 59 565 770 рублей, в 2016 году – 300 678 211,08 рублей, а в 2017 году, несмотря на наблюдаемый спад количества проектов – 299 619 840 рублей. Рассмотрим объемы субсидий из регионального бюджета участникам ППМИ в таблице.

Таблица – Субсидирование участников программы поддержки местных инициатив пилотном 2014 году и в 2016,2017 гг., руб.

№	Участник программы	Сумма субсидии из бюджета РБ по ППМИ-2014	Сумма субсидии из бюджета РБ по ППМИ-2016	Сумма субсидии из бюджета РБ по ППМИ-2017
1	2	3	4	5
1	Абзелиловский район	8 173 326,00	7 141 557,00	8 657 625,00
2	Альшеевский район	0,00	2 283 789,00	2 983 859,00
3	Архангельский район	0,00	2 907 631,00	351 160,00
4	Аскинский район	0,00	6 199 829,00	5 698 204,00
5	Аургазинский район	0,00	9 880 224,00	16 764 000,00
6	Баймакский район	6 671 846,00	694 460,00	7 946 263,00
7	Бакалинский район	0,00	1 067 720,00	9 238 965,00
8	Балтачевский район	0,00	3 129 806,00	1 981 400,00
9	Белебеевский район	0,00	6 548 970,00	2 680 718,00

10	Белокатайский район	0,00	4 193 197,00	0,00
11	Белорецкий район	0,00	3 823 000,00	1 683 480,00
12	Бижбулякский район	0,00	3 470 010,00	1 000 000,00
13	Бирский район	0,00	5 669 599,00	912 500,00
14	Благоварский район	0,00	0,00	1 190 081,00
15	Благовещенский район	0,00	2 392 303,00	240 000,00
16	Буздякский район	0,00	3 623 673,00	0,00
17	Бураевский район	0,00	8 621 770,00	4 400 000,00
18	Бурзянский район	5 499 199,00	3 700 000,00	1 556 040,00
19	Гафурийский район	0,00	3 861 660,00	4 370 000,00
20	Давлекановский район	0,00	12 791 115,00	10 550 555,00
21	Дуванский район	0,00	3 915 494,00	4 135 000,00
22	Дюртюлинский район	0,00	3 570 000,00	6 138 620,00
23	Ермекеевский район	0,00	1 975 548,00	2 505 267,00
24	Зианчуринский район	8 789 966,00	2 189 963,00	1 099 120,00
25	Зилаирский район	11 393 763,00	8 000 000,00	5 967 700,00
26	Иглинский район	0,00	5 292 473,00	4 815 054,00
27	Илишевский район	0,00	18 667 000,00	20 228 000,00
28	Ишимбайский район	0,00	9 550 000,00	10 815 000,00
29	Калтасинский район	0,00	6 053 196,00	6 630 703,00
30	Караидельский район	0,00	6 655 216,00	4 207 000,00
31	Кармаскалинский район	0,00	7 358 096,00	8 494 900,00
32	Кигинский район	0,00	2 128 180,00	1 061 130,00
33	Краснокамский район	0,00	7 930 000,00	10 305 812,00
34	Кугарчинский район	0,00	1 303 855,00	3 411 755,00
35	Кушнаренковский район	0,00	353 851,00	1 935 535,00
36	Куюргазинский район	0,00	374 500,00	6 428 771,00
37	Мелеузовский район	0,00	7 122 998,00	2 815 000,00
38	Мечетлинский район	0,00	4 411 565,00	6 683 016,00
39	Мишкинский район	0,00	730 889,00	2 862 937,00
40	Миякинский район	0,00	8 225 900,00	9 045 300,00
41	Нуримановский район	0,00	5 489 848,30	2 250 200,00
42	Салаватский район	0,00	7 739 593,00	0,00
43	Стерлибашевский район	0,00	2 988 000,00	5 991 182,00
44	Стерлитамакский район	0,00	6 696 137,48	5 358 270,00
45	Татышлинский район	0,00	2 435 840,00	8 268 260,00
46	Туймазинский район	0,00	955 000,00	2 747 460,00
47	Уфимский район	0,00	13 577 947,00	6 360 238,00
48	Учалинский район	18 345 684,00	5 879 000,00	6 024 847,00
49	Фёдоровский район	0,00	2 134 480,00	5 696 190,00
50	Хайбуллинский район	691 986,00	4 004 717,80	362 352,00

51	Чекмагушевский район	0,00	5 422 349,50	4 525 282,00
52	Чишминский район	0,00	10 875 926,00	7 095 460,00
53	Шаранский район	0,00	3 940 000,00	1 726 900,00
54	Янаульский район	0,00	5 715 808,00	3 373 970,00
55	г. Агидель	0,00	2 000 000,00	1 730 000,00
56	г. Кумертау	0,00	2 530 000,00	1 000 000,00
57	г. Нефтекамск	0,00	4 187 943,00	11 963 070,00
58	г. Октябрьский	0,00	4 958 768,00	2 408 190,00
59	г. Салават	0,00	1 000 000,00	0,00
60	г. Сибай	0,00	1 000 000,00	3 868 153,00
61	г. Стерлитамак	0,00	826 429,00	6 755 000,00
62	г. Уфа	0,00	8 511 387,00	5 699 346,00
63	ЗАТО г. Межгорье	0,00	0,00	4 625 000,00
ИТОГО		59 565 770,00	300 678 211,08	299 619 840,00

Из данных, представленных в таблице, следует, что пример реализации проектов в пилотном режиме в 2014 году был весьма показательным, поскольку после введения программы по всей республике ни один участник программы не остался в стороне. Однако, есть участники, у которых не была одобрена ни одна из поданных заявок. В 2016 году ими стали Благоварский район и ЗАТО г. Межгорье, но в следующем году заявки, поступившие от этих участников, получили субсидии в размере 1190081 и 4625000 рублей соответственно. В 2017 году тоже наблюдалось неодобрение поданных заявок у отдельных участников программы - Белокатайский, Буздякский, Салаватский районы и г. Салават.

Стоит также отметить, что стоимость проектов программы поддержки местных инициатив может существенно различаться. Так, в 2017 году среди дорогостоящих проектов муниципальных районов и поселений выделены: Стерлитамакский район – капитальный ремонт системы водоснабжения в д. Северная стоимостью 3,88 млн. рублей, Мелеузовский район – ремонт дорожного полотна с обустройством прилегающей территории д. Новая Казанковка стоимостью 3,25 млн. рублей. Среди проектов со средней ценой реализации: Мечетлинский район – приобретение строительных материалов для ремонта ограждения кладбища д. Тимирбаево, цена которого составила 136 тыс. рублей, Альшеевский район – ремонт водопроводной сети в д. Зеленый Клин, стоимость которого 153,7 тыс. рублей.

Из проектов городских округов в 2017 году дорогостоящими признаны две заявки, поданные г.Нефтекамском – ремонт участка дорожного полотна стоимостью 1,8 млн рублей и ремонт сети водоснабжения, реализация которого оценивается в 1,77 млн рублей. Проекты с наименьшей суммой реализации: г. Стерлитамак – установление двух детских игровых площадок со стоимостью 253 и 310 тыс. рублей.

Важным показателем при анализе эффективности программы поддержки местных инициатив является число благополучателей от

реализации проекта программы. Так, данный показатель составил 229416, 731517 и 1004456 человек на 2014, 2016 и 2017 год соответственно.

Если полезность программы поддержки местных инициатив для граждансостоит в решении насущных проблем, то для власти полезность данной программы заключается в определении степени социальной напряженности и выявления проблем, которые ее вызывают, а также в повышении активности граждан при решении проблем местного значения. Кроме того, положительным фактором является рост прозрачности управленческих решений, что повышает уровень доверия граждан к власти.

Таким образом, проведенный анализ эффективности программы поддержки местных инициатив позволяет сделать следующие выводы. Средств местных бюджетов недостаточно для реализации функций муниципальных образований, городов в полной мере, поскольку количество заявок на участие в программе имеет тенденцию роста. Активное участие граждан в данной программе говорит о том, что в муниципальных образованиях и городах присутствует социальная напряженность. В целом внедрение инициативного бюджетирования способствует увеличению эффективности расходования бюджетных средств.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. № 145-ФЗ [принят Гос. Думой Фед. Собрания 17 июля 1998 г.] [ред.. от 30.09.2017 г.] // – справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2017]. – Электрон. текст. дан. – Послед обновление 26.10.2017.

2. Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (в ред. от 10.08.2017) // – справ.-правовая система «КонсультантПлюс». ВерсияПроф. – [М., 2017]. – Электрон. текст. дан. – Послед обновление 26.10.2017.

3. Местные инициативы: процесс пошёл [Электронный ресурс] //ASMO-RB.RU: сайт ассоциации «Совет муниципальных образований Республики Башкортостан». 2008. – Электрон. дан. URL:http://www.asmo-rb.ru/news/newsmp/2880-mestnye-iniciativy-process-poshel-bolshe-vsego-zhiteli-municipalitetov-hotyat-horoshih-dorog-i-remonta-shkol-i-ulic.html (дата обращения: 27.10.2017). – Местные инициативы: процесс пошёл. Больше всего жители муниципалитетов хотят хороших дорог и ремонта школ и улиц

4. Дементьев, Д. В. Бюджетные полномочия и возможности муниципальных образований / Д. В. Дементьев // Финансы и кредит. – 2017. – Т. 23, №17. – С. 974-989.

5. Чулков, А. С. Опыт и перспективы применения в России инициативного бюджетирования / А. С. Чулков // Финансы и кредит. – 2016. – Т.22, №8. – С. 10-21.

УДК 34

Петухова Т.К.
студент, магистр
факультет «Юриспруденция»
Российский Университет Дружбы Народов
научный руководитель: Беликова К.М., доктор юридических наук
профессор, доцент
кафедра гражданского и трудового права
Россия, г. Москва

ЗАВЕЩАНИЕ В ПРАВЕ РОССИ И НЕКОТОРЫХ СТРАНАХ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ

Аннотация: В статье рассматривается институт наследования. Наследование помогает реализовать правомочие собственника распорядиться своим имуществом в будущем. Завещание является единственным и исключительным способом распоряжения имуществом на случай смерти, как в праве РФ, так и в праве Латинской Америки. Оно направлено на достижение определенных правовых последствий, которые заключаются в переходе имущественных прав от умершего гражданина к другим лицам. Завещание представляет собой выражение воли завещателя, которая непосредственно связана с его личностью.

Ключевые слова: наследственное право, завещание, наследование по завещанию, наследство, наследственная масса.

Petukhova T.K.
student
master of the 6 year student, faculty "Jurisprudence"
Peoples Friendship University of Russia
Russia, Moscow
Supervisor: Belikova K. M.
doctor of legal Sciences, Professor of the Department of civil and labor law, associate Professor

THE TESTAMENT IN THE LAW OF RUSSIA AND SOME COUNTRIES OF LATIN AMERICA.

Abstract: The article discusses the institution of inheritance. Inheritance helps to realize the power of the owner to dispose of his property in the future. The testament is the sole and exclusive method for the disposition of property in case of death, as in the law of the Russian Federation and the law in Latin America. It is aimed at achieving specific legal effects, which is the transfer of property rights from a deceased citizen to others. The testament is an expression of the will of the testator, which is directly connected with his person.

Keywords: inheritance law, testament, testamentary, inheritance, hereditary mass.

Наследственное право является традиционным институтом любой

системы права.

В настоящее время рыночные отношения играют важную роль в повседневной жизни общества. Граждане становятся собственниками довольно-таки широкого круга объектов, следовательно, у них появляется желание передать свое имущество после смерти своим близким, т.е. предполагаемым наследникам.

В юридической литературе термин завещание не имеет однозначного понимания. С практической стороны под данным терминомпринято понимать письменный документ, в котором наследодатель зафиксировал определенные распоряжения, а с теоретико-правовой стороны завещание является юридическим фактом (конкретное жизненное обстоятельство) в виде юридического акта (действия), наличие которого предполагает после смерти наследодателя возникновение наследственных правоотношений.

Под завещаниемпринято понимать определенные юридически значимые действия физического лица (гражданина, иностранного гражданина или лица без гражданства) по распоряжению принадлежащими ему имущественными [1, с. 781], а в ряде случаев неимущественными правами и обязанностями на случай его смерти [2, с.165].

Следует рассмотреть юридическую характеристику завещания, как основного института наследственного права, и подчеркнуть принадлежащие именно ему основные положения.

Во-первых, завещание является юридическим фактом категории односторонних сделок, т.е. когда для возникновения правоотношения достаточно волеизъявления лишь одного лица - самого наследодателя;

Во-вторых, это срочная сделка под отлагательным условием. Возможность вступления в права наследования обусловлена наступлением конкретного обстоятельства, а именно смертью наследодателя, без данного события факт составления завещания не будет иметь никакого юридического значения;

В-третьих, сделка реализуется исключительно лично самим наследодателем. Составление завещания не допускает использования института представительства (ни законного, ни договорного);

В-четвертых, лицо, которое завещает имущество должно быть полностью дееспособно. Дееспособность приобретается по достижению совершеннолетия (18 лет в РФ), либо при вступлении в брак до достижения данного возраста, или путем эмансипации;

В-пятых, сделка совершается без участия третьих лиц (принцип раздельности составления завещания);

И в заключении при совершении завещания допускается возможность распоряжения пока еще не имеющимися у наследодателя в наличии имущественными, а также неимущественными правами. Предполагается, что указанные блага могут возникнуть в будущем.

Множество норм ГК РФ направлено на стимулирование граждан к совершению завещаний, поскольку именно посредством завещания

наследодатель может выразить свое собственное волеизъявление в отношении имущества, которое принадлежит ему или которое он в дальнейшем может приобрести. Но, к большому сожалению как в нашей стране, так и в странах Латинской Америки наследование по завещанию не получило достаточно широкого распространения. Данному обстоятельству могут служить следующие причины: нежелание думать о завтрашнем дне или причины психологического порядка, например, некоторые люди считают, что составление завещания может приблизить их смерть.

Лицо составляет завещание на случай своей смерти, вступает завещание в действие с момента открытия наследства, когда уже нет в живых самого наследодателя. Завещание представляет собой выражение воли завещателя, которая непосредственно связана с его личностью. Чтобы обеспечить выражение воли наследодателя, закон требует определенной формы завещания, не соблюдение которой приведет к недействительности данного завещания.

Рассмотрим понятие завещание в праве РФ. Гражданский кодекс РФ в части 3, главы 62 закрепляет определение завещания. Так, в соответствии с п.5 статьи 1118 ГК РФ «завещание является односторонней сделкой, которая создает права и обязанности после открытия наследства». Исходя из того, что завещание является односторонней сделкой, действительность завещания не зависит от согласия наследников с его содержанием или возражением против него. Завещанием именуется не только сама сделка по распоряжению имуществом на случай смерти лица, но и письменный документ, оформляющий данную сделку. Завещание является документом строго формальным. «Несоблюдение правил о форме завещания влечет его недействительность» (ч. 2 п.1 ст. 1124 ГК РФ).

Завещание является единственным и исключительным способом распоряжения имуществом на случай смерти, как в праве РФ, так и в праве Латинской Америки. Следовательно, распорядиться своим имуществом на случай смерти можно только путем составления завещания. Поскольку завещание по своей сути (как безвозмездна сделка) наиболее близко к дарению, законодатель специально указал, что «договор, предусматривающий передачу дара одаряемому после смерти дарителя, ничтожен».

Теперь необходимо рассмотреть некоторые положения, касающиеся института наследования на примере некоторых страна Латинской Америки.

Понятие наследования в праве латиноамериканских стран принято определять как передачу имущественных прав и обязанностей умершего лица его правопреемникам, которые указаны в законе или в завещании, составленном самим наследодателем. Лицо, призываемое к наследству, принято определять как наследник. Наследственная масса, т.е. имущество, которое наследодатель передает наследникам, именуется легальной, если переходит на основании закона, и именуется тестаментарной, если основанием такого перехода служит завещание лица, которое желает

распорядиться своим имуществом на случай своей смерти [2, с.165].

Регулирование отношений, связанных с наследованием, строится на сочетании двух основополагающих принципов – свободы завещания и охраны интересов семьи [3, с.568]. Свобода распоряжения собственником своего имущества на случай смерти чаще всего ограничивается в пользу своей семьи.

Наибольшее практическое значение наследования по завещанию имеет место применительно к крупной или средней собственности,например, дом, квартира или автомобиль.

С помощью завещания наследодатель выражает свое собственное волеизъявление в отношении принадлежащего ему имущества и решает последующую судьбу данного имущества.

Завещание направлено на достижение определенных правовых последствий, которые заключаются в переходе имущественных и некоторых неимущественных прав от умершего гражданина к другим лицам.

Целью любого законодательства о наследовании является установление такого порядка совершения завещания, чтобы были исключены какие-либо сомнения в подлинности воли гражданина [4, с.174].

Также как и в праве РФ, исключительно дееспособное лицо вправе составлять завещание.Составленное завещание должно соответствовать требованиям, установленным в законе. Оно может считаться недействительным в случае противоречия положений закону или нормам общественной морали. Например, незаконным можно считать завещание, если оно обязывает наследника проживать в определенном месте, изменить свою религию или вступить в брак, развестись. В соответствии с ГК Мексики завещание считается недействительным, если оно составлено совместно двумя или более лицами в пользу друг друга или в пользу третьего лица. Из этого следует, что составлять завещание вправе только одно лицо, т.е. право составления завещания носит личный характер и его нельзя передать другому лицу, аналогичное положение закрепляется в наследственном праве РФ.

Законодательство стран Латинской Америки выделяет следующие виды завещания:

1) голографическое, т.е. завещание, написанное от руки (testamentoológrafo);

2) нотариальноудостоверенное (testamento por acto público);

3) тайное (testamento cerrado)[2, с.170].

Такие виды завещания должны соответствовать законодательству, а также они имеют одинаковые правовые последствия. Наследодатель вправе сам выбрать ту или иную форму завещания, исходя из собственных побуждений и возможностей.

Рассмотрим каждый вид завещания отдельно, для того чтобы точно определить его специфику.

Голографическое завещание должны быть полностью написано и подписано рукой наследодателя, а также сопровождаться датой, что является одной из наиболее важных особенностей данного вида завещания. При

отсутствии хотя бы одного из этих условий, завещание будет считаться недействительным. Положения завещания могут быть написаны как в одно и то же время, так и в разные промежутки. Они могут быть вписаны или дописаны в любое время, и дату можно указать после каждого нового пункта, либо все положения в совокупности могут быть отмечены одной общей датой в конце.Завещание должно иметь вид одного оконченного единого акта, следовательно, ого не может быть признано голографическим в виде определенной совокупности завещательных распоряжений.

Наследодатель вправе скрепить завещание данного вида подписями свидетелей, печатью, сдать его на хранение нотариусу и принять иные меры предосторожности [2, с.170]. Большинство гражданских кодексов стран Латинской Америки требуют, чтобы наследодатель составлял данное завещание в двух экземплярах. Один экземпляр сдается нотариусу для хранения, второй остается у наследодателя. Оба экземпляра должны быть снабжены подписью нотариуса.

Нотариально удостоверенным завещанием принято считать завещание, которое составленное в присутствии нотариуса и свидетелей. Свидетели обязаны проживать по месту составления завещания.

Если лицо, составляющее завещание, обладает физическими недостатками: глухотой, немотой или является глухонемым, такое завещание будет считаться недействительным. Но, например, слепота не является препятствием для составления такого завещания. Также необходимо присутствие переводчика, если наследодатель говорит только на иностранном языке, и в данном случае завещание составляется на двух языках.

Наследодатель имеет право самостоятельнодиктовать нотариусу положения своего завещания либо передать его уже в написанной форме или же предоставить нотариусу проект своего завещания, который в дальнейшем уже будет составлен в надлежащей форме. При удостоверении завещания нотариус обязан указать место и дату его составления, имена, возраст и местожительство свидетелей, прочесть завещание в их присутствии и затем показать свидетелям [2, с.171]. В дальнейшем в завещании необходимо указать подписи наследодателя, нотариуса и свидетелей.

Тайное завещание может быть подписано не только самим наследодателем, но и другим лицом, который действует по его поручению. После написания завещания, наследодатель обязан запаковать его в конверт и запечатать, и в дальнейшем передать нотариусу на хранение при условии присутствия нескольких свидетелей. Например, в Бразилии необходимо чтобы присутствовали пять свидетелей, в Мексике – три, а в Перу – два. После получения конверта нотариус обязан удостоверить его получение соответствующей надписью на нем. На конверте также должны бытьзакреплены подписи самого наследодателя и свидетелей. Такое завещание может быть признано голографическим, при условии, что оно полностью написано и подписано рукой самого наследодателя.

Законодательство стран Латинской Америки также закрепляет и другие

виды завещаний. Если лицо находится на территории военных действий, осадного положения или на военном корабле, а также в госпитале, оно вправе составить завещание и подписать его может военное должностное лицо или врач.

В заключении исследования основных положений завещание в праве Росси и некоторых странах латинской Америки следует обозначить основные выводы.

Право унаследовать имущество умершего лица можно признать некоторым побуждением для развития производительных сил в обществе. Следовательно, можно сказать, что осознание того, что все заработанное имущество человека после его смерти может перейти к близким ему людям, является огромным импульсом к более эффективному труду.

Следовательно, институт наследования играет значительную роль в современной жизни каждого человека, как в странах Латинской Америки, так и в Российской Федерации. По моему мнению, институт наследования необходим.

Данному институту присущи как плюсы, так и минусы, поэтому его надо развивать и изучать, ведь в последствие каждый столкнется с данным вопросом в своей жизни.

Использованные источники:

1. FROLOVA, E., BELIKOVA, K., BADAEVA, N., BELOZEROVA, I., & ULIANISCHEV, V. (2017). The Concept of Real Right in India and South Africa: Specifics of National Regulation and Trends of Harmonization of Law. Journal of Advanced Research in Law and Economics, 8(3), 799-812. http://journals.aserspublishing.eu/jarle/indexдатаобращения: 01.12.2017 г.
2. Беликова К.М. Кодификация гражданского права стран Латинской Америки история, современность, перспективы. // Право стран Латинской Америки: кодификация материального и процессуального гражданского права : монография. / под ред. проф. В.В. Безбаха и проф. Поньки - М.: РУДН, 2013. - 482 с.
3. Гражданское и семейное право развивающихся стран: учебное пособие. / под ред. В. К. Пучинского и В. В. Безбаха. – М.: Изд-во УДН, 1989. - 208 с.
4. Гражданское и торговое право зарубежных государств. 4-е изд., перераб. и доп. В 2-х т. – Т. II./ отв. ред.: Е.А. Васильев, А.С. Комаров. – М.: Междунар. Отношения, 2008. – 635 с.
5. Гришаев С. П. Наследственное право: учебно-практическое пособие. – М.: Проспект, 2014. – 184 с.
6. Codogo civil mexicano. 1928. URL: http://www.solon.org/Statutes/Mexico/Spanish/cc-intro.html дата обращения: 03.12.2017 г.
7. Беликова К.М. Сговор как разновидность монополистической практики, ограничивающей конкуренцию в странах Нафта. // Журнал российского права. - 2008. - № 1 (133). - с. 115-125.
8. Беликова К.М. Унификация договорного права: общее и специфическое в

«принципах международных коммерческих договоров Унидруа» и принципах европейского договорного права. // Юрист. - 2006. - № 11. - с. 22-31.

УДК 004.62

Пешков А.О.
студент 4 курса
факультет «Информатика и вычислительная техника»
Донской государственный технический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

АЛГОРИТМ ПОИСКА ДУБЛИКАТОВ ИЗОБРАЖЕНИЙ НА ДИСКОВЫХ ХРАНИЛИЩАХ

Аннотация:

В статье представлен алгоритм поиска повторяющихся изображений с учетом небольших изменений в структуре файла. Рассмотрена оптимальная структура хранения данных для поиска.

Ключевые слова: Алгоритм, анализ данных, хеш, исходная сумма, дубликаты.

Peshkov A.O.
student
4 course, Faculty of Informatics and Computer Science
Don State Technical University
Russia, Rostov-on-Don

ALGORITHM FOR SEARCHING DUPLEXES OF IMAGES ON DISK STORAGE

Annotation:

The article presents an algorithm for finding duplicate images, taking into account small changes in the file structure. The optimal structure of data storage for search is considered.

Keywords: Algorithm, data analysis, hash, original amount, duplicates.

Введение. Файловые хранилища больших объемов данных сталкиваются с проблемой хранения идентичных файлов. Это может возникнуть в случае многократной загрузки пользователями на веб-портал одного файла под разными именами. Эти файлы могут иметь до нескольких сотен и тысяч повторов, что приводит к деградации коэффициента эффективности использования дискового пространства.

Цель исследования. Необходимо определить наиболее эффективный алгоритм поиска дубликатов файлов.

Последовательное сравнение. В общем случае все файлы хранятся в одном каталоге или подкаталогах с полными правами доступа. Для поиска дубликатов наивным методом «каждого с каждым» потребуется огромные затраты времени. В среднем для N файлов количество вариантов можно определить по формуле:

$$C_N^2 \approx \frac{N^2}{2}$$

При количестве файлов N>10000 и времени на обработку каждой пары 50мс потребовалось бы около 695 часов на обработку. Такое время является недопустимым.

Первой оптимизацией может являться сравнение групп файлов по их размеру, для чего потребуется составление таблицы содержащих в качестве ключа размер файла в байтах, а в качестве значения – список имен файлов этого размера. Последующий поиск дубликатов производился бы в группах, содержащих 2 и более элементов. Что сократит время поиска в среднем на 10%.

Хеширование. Рассмотрим оптимизацию структуры данных хранения файлов. Для каждого файла найдем значение хеша. Рассчитаем 32х-битную контрольную сумму CRC-32 для всего массива. Контрольная сумма представляет собой число, полученное последовательным суммированием байт файла и применением операции XOR. В итоге мы получим хеш-таблицу для нашего хранилища. Поиск в таблице аналогичен поиску в группах, поэтому необходимо изменить структуру хранения. Для этого построим суффиксное дерево, где каждый узел будет хранить в себе один байт контрольной суммы. Суффиксное дерево позволит найти элемент в дереве за время O(|S|), где S- длина строки [1]. Пример построения приведен на рисунке 1.

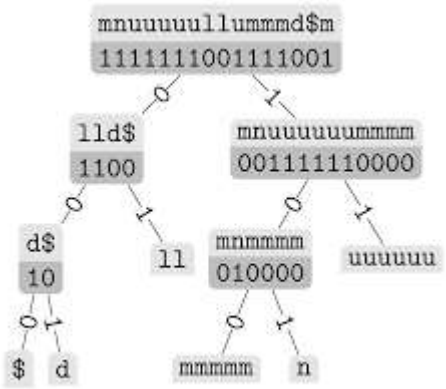


Рис. 1 Суффиксное дерево

Для каждого файла, применим функцию нахождения контрольной суммы

$$d = \{SRC(F_i)| \text{ i} \in [1..\text{N}]\},$$

если, начиная с корня не будет найдено следующего байта, то создаем узел равный необходимому байту. По окончанию записи контрольной суммы в последний узел записываются параметры объекта, в нашем случае имя файла. В результате будет получено суффиксное дерево, где в конечных узлах содержатся имена идентичных файлов. Последним шагом алгоритма остается итеративный проход по каждому из узлов и определение числе элементов в

нем. Дубликатом признаются узлы, содержащие 2 и более имен. Данный алгоритм работает не за линейное время и позволит намного эффективнее избавиться от точных копий файлов.

Перцептивное хеширование. Рассмотрим случай, при котором хранилище объектов – хостинг изображений, которые могут незначительно отличаться по разным характеристикам: яркость, размер, наличие небольших искажений, водяные знаки как на рисунке 2.

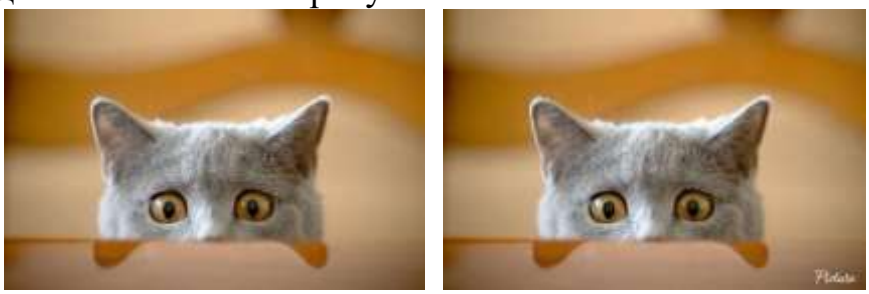


Рис. 2 Незначительно отличающиеся изображения

Принцип работы перцептивного хеша заключается в том, что два объекта различных в яркости, размере или прочих деталям, но обладающие одинаковыми базовыми свойствами совпадут по хешу. Для этого используется следующее свойство изображений: высокие частоты обеспечивают детализацию, а низкие – структуру [2]. Для построения перцептивного хеша выполним следующие действия:

1) Сжатие изображения. Чтобы убрать высокие частоты необходимо уменьшить изображение, установим размер 8x8 пикселей. Результат показан на рисунке 3.

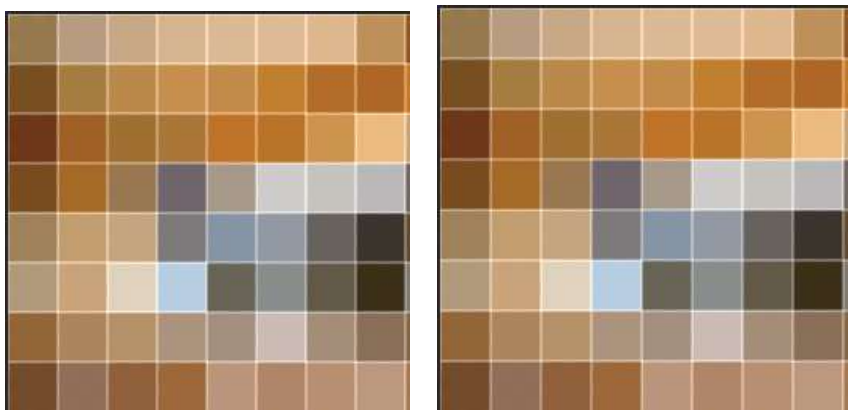


Рис. 3 Сжатые изображения

2) Обесцвечивание. Каждый пиксель из полученных определяется конфигурацией RGB, а значит хеш по размеру будет равен 64*3=512 пикселей. Переведем изображение в градации серого и сократим хеш втрое, до 64.

3) Вычисление среднего. Суммируем все значения оставшихся пикселей и поделим на их число, в итоге получим порог avg для сравнения.

4) Бинаризация. Для каждого из пикселей p установим значение 1 или 0, по принципу:

$$p = \begin{cases} 1, & p < avg \\ 0, & p \geq avg \end{cases}$$

Результат этого шага показан на рисунке 4.

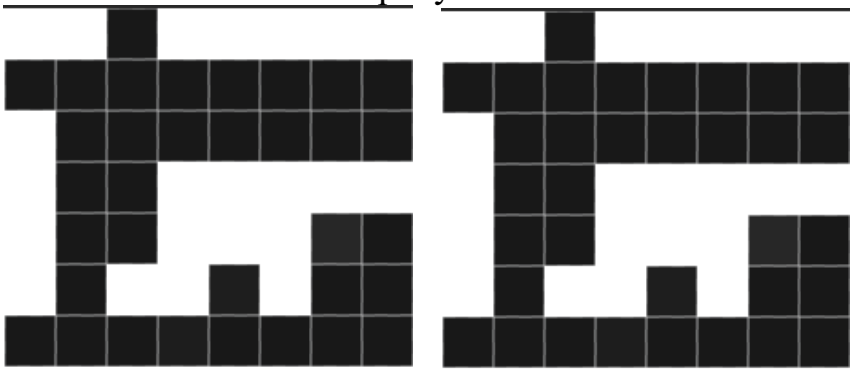


Рис. 4 Результат пороговой бинаризации

5) Построение хеша. Изображение представляет собой последовательность 0 и 1, запишем их последовательно в виде 64-битного значения. В итоге получим следующее значение – «8f373714acfcf4d0» для обеих картинок. Значение также не изменится, если записывать значение байт в другом порядке.

Итоговый перцептивный хеш не изменится, если картинка подвергнется масштабированию, обесцвечиванию, смене контраста или яркости. В совокупности с суффиксным деревом алгоритм на множестве из 10000 объектов при наличии 1% дубликатов находит из-за t=112 секунд.

Заключение.

Лучшую эффективность поиска дубликатов небольших файлов, в частности изображений, показала совокупность работы перцептивного хеширования и построения суффксного дерева. Минусами данного алгоритма является наличие маловероятной погрешности при возникновении коллизий хеширования и необходимость хранения всей структуры данных в оперативной памяти.

Использованные источники:

1. Блейхут Р. Теория и практика кодов, контролирующих ошибки– СПб, 1986., с 576.
2. Эгмотен М.Обработка изображений при помощи нейронных сетей- 2002, Москва, 1985., с 45-47.

УДК 336.339.334

Пирцхалава Г. А.
бакалавр экономики, студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Институт
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ООО «МЕЛГОС»

Аннотация:

Статья посвящена способам повышения рентабельности предприятия. Цель предпринимательской деятельности — не только получение прибыли, но и обеспечение высокой рентабельности хозяйственной деятельности. Эти показатели являются важными характеристиками факторной среды формирования дохода организации.

Ключевые слова: рентабельность, прибыль, эффективная деятельность, повышение эффективности.

Pirtskhalava G.A., Bachelor of Economics
Master's degree student, 1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Davydovich A.R.

Annotation:

The article is devoted to ways of increasing the profitability of an enterprise. The purpose of entrepreneurial activity is not only to obtain profit, but also to ensure a high profitability of economic activity. These indicators are important characteristics of the factor environment for the formation of the organization's income.

Key words: profitability, profit, effective activity, increase of efficiency.

Обобщающая оценка финансового состояния предприятия достигается на основе таких результативных показателей, как прибыль и рентабельность. Величина прибыли, уровень рентабельности зависят от производственной, снабженческой, сбытовой и коммерческой деятельности предприятия, иначе говоря, эти показатели характеризуют все стороны хозяйствования.[1]

В отличие от абсолютного показателя прибыли, рентабельность — относительный показатель и показывает степень доходности предприятия. Рентабельность отражает уровень прибыльности относительно определенной базы. Предприятие рентабельно, если суммы выручки от реализации продукции достаточно не только для покрытия затрат на производство и реализацию, но и для образования прибыли.

Показатели рентабельности измеряют доходность предприятия с различных позиций и группируются в соответствии с интересами участников экономического процесса. Они являются важными характеристиками факторной среды формирования прибыли и дохода предприятия. По этой причине они служат обязательными элементами сравнительного анализа и оценки финансового состояния предприятия. При анализе производства показатели рентабельности используются как инструмент инвестиционной политики и ценообразования.

Основные показатели можно объединить в следующие группы:

– показатели, рассчитанные на основе стоимости реализованной продукции;

– показатели, рассчитанные на основе производственных активов;

– показатели, рассчитанные на основе потока наличных денежных средств.

Первая группа показателей формируется на основе расчета уровней рентабельности (доходности), отражаемые в отчетности предприятия:

$$\frac{\text{Прибыль от реализации}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%$$

$$\frac{\text{Валовая прибыль}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%$$

$$\frac{\text{Налогооблагаемая прибыль}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%$$

Данные показатели характеризуют прибыльность продукции. Рентабельность продукции можно рассчитать как по всей реализованной продукции, так и по отдельным ее видам. В первом случае она определяется как процентное отношение прибыли от реализации продукции к затратам на ее производство и реализацию. Рентабельность всей реализуемой продукции можно рассчитать и как процентное отношение прибыли от реализации товарной продукции к выручке от реализации (объему продаж). Эти показатели дают представление об эффективности текущих затрат предприятия и доходности реализуемой продукции.

Рентабельность отдельных видов продукции зависит от цены ее реализации и полной себестоимости. Она определяется как процентное соотношение цены реализации единицы данной продукции за вычетом полной себестоимости к полной себестоимости единицы данной продукции.

$$\frac{\text{Прибыль от реализации}}{\text{Себестоимость продукции}} \times 100\%$$

В связи с этим, при планировании ассортимента производимой продукции учитывается насколько рентабельность отдельных видов будет влиять на рентабельность всей продукции. Поэтому важно сформировать структуру продукции так, чтобы в целом повысить эффективность производства и получить дополнительные возможности увеличения прибыли.

Вторая группа показателей рентабельности формируется на основе

расчета уровней рентабельности в зависимости от изменения размера и характера авансированных средств:

– все производственные активы предприятия;

– инвестиционный капитал (собственные средства и долгосрочные обязательства);

– акционерный (собственный) капитал.

Например:

$$\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Все производственные активы}} \times 100\%$$

$$\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Инвестиционный капитал}} \times 100\%$$

$$\frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Акционерный капитал}} \times 100\%$$

Несовпадение уровней рентабельности по этим показателям характеризуют степень использования предприятием финансовых рычагов для повышения доходности: долгосрочных кредитов и заемных средств.

Данные показатели весьма практичны в связи с тем, что отвечают интересам участников. Например, администрацию предприятия интересует отдача (доходность) всех производственных активов, потенциальных инвесторов и кредиторов — доходность акций и т.д.

Третья группа показателей формируется аналогично показателям первой и второй групп, однако вместо прибыли в расчет принимается чистый приток денежных средств.

$$\frac{\text{Чистый приток денежных средств}}{\text{Объем продаж}} \times 100\%$$

$$\frac{\text{Чистый приток денежных средств}}{\text{Совокупный капитал}} \times 100\%$$

$$\frac{\text{Чистый приток денежных средств}}{\text{Собственный капитал}} \times 100\%$$

Данные показатели дают представление о степени возможности предприятия обеспечивать кредиторов, заемщиков и акционеров наличными денежными средствами. Концепция рентабельности, исчисляемая на основе притока денежной наличности, широко применяется в странах с развитой рыночной экономикой. Она более приоритетна, потому что операции с денежными потоками являются признаком интенсивного типа производства и финансового «здоровья» предприятия. Переход на использование этой концепции требует перестройки отчетности предприятий. Эта работа находится лишь в начальной стадии.

Многообразие показателей рентабельности определяет альтернативность поиска путей ее повышения. Каждый из исходных показателей раскладывается в факторную систему с различной степенью детализации, что задает границы выявления и оценки производственных резервов.[1]

Показатели рентабельности более полно, чем прибыль, характеризуют окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или использованными ресурсами. Их применяют для оценки деятельности предприятия и как инструмент инвестиционной политике и ценообразовании.

Показатели рентабельности можно объединить в несколько групп:

1. показатели, характеризующие рентабельность (окупаемость) издержек производства и инвестиционных проектов;
2. показатели, характеризующие рентабельность продаж;
3. показатели, характеризующие доходность капитала и его частей.

Все эти показатели могут рассчитываться на основе балансовой прибыли, прибыли от реализации продукции и чистой прибыли.

Рентабельность производственной деятельности (окупаемость издержек) исчисляется путем отношения балансовой или чистой прибыли к сумме затрат по реализованной или произведенной продукции.

Она показывает, сколько предприятие имеет прибыли с каждого рубля, затраченного на производство и реализацию продукции. Может рассчитываться в целом по предприятию, отдельным его подразделениям и видам продукции.

Рентабельность продаж рассчитывается делением прибыли от реализации продукции, работ и услуг или чистой прибыли на сумму полученной выручки. Характеризует эффективность предпринимательской деятельности: сколько прибыли имеет предприятие с рубля продаж. Широкое применение этот показатель получил в рыночной экономике. Рассчитывается в целом по предприятию и отдельным видам продукции.

Рентабельность (доходность) капитала исчисляется отношением балансовой (чистой) прибыли к среднегодовой стоимости всего инвестированного капитала или отдельных его слагаемых: собственного (акционерного), заемного, основного, оборотного, производственного капитала и т.д.[3]

Для принятия многих управленческих решений важно знать не только факторы, влияющие на величину и структуру себестоимости, но и причины, определяющие изменение рентабельности.

Подобный анализ строится в соответствие с используемой на конкретном предприятии системой показателей рентабельности. С учетом рассмотренных ранее групп показателей, факторный анализ может строится следующим образом.

Рентабельность продукции определяется за счет изменения цены продукции и ее себестоимости (материальных затрат).

Пусть К0 и К1 — рентабельность продукции базисного и отчетного периода соответственно. Тогда по определению:

$$K0 = (N0 - S0) / N0$$

$$K1 = (N1 - S1) / N1$$

$$\Delta K = K1 - K0$$

где P1, P0 — прибыль от реализации отчетного и базисного периодов соответственно;

N1, N0 — реализация продукции (работ, услуг) соответственно;

S1, S0 — себестоимость продукции (работ, услуг) соответственно;

ΔK — изменение рентабельности за анализируемый период.

Влияние фактора изменения цены на продукцию определяется расчетом (по методу цепных подстановок):

$$\Delta KN = (N1-S0) / N1 - (N0-S0) / N0$$

Соответственно влияние изменения себестоимости даст общее изменение рентабельности за период:

$$\Delta KS = (N1-S1) / N1 - (N1-S0) / N1$$

Сумма факторных отклонений даст общее изменение рентабельности за период:

$$\Delta K = \Delta KN - \Delta KS$$

Таким образом, рентабельность продукции напрямую зависит от объема реализации, то есть выручки и себестоимости продукции. Для роста рентабельности необходимо выполнение одного из следующих условий:

– рост выручки при неизменно, либо снижающейся себестоимости;

– снижение себестоимости при постоянном объеме выручки;

– либо больший темп роста выручки по сравнению с темпом роста величины себестоимости.[4]

При написании статьи была рассмотрена экономическая деятельность предприятия общественного питания ООО «Мелгос», которое ведет свою деятельность в Адлере. Это ресторан, который предлагает широкий ассортимент блюд кавказской кухни. Особой популярностью пользуются мучные блюда (хачапури по-аджарски), фирменные супы, блюда из мяса на мангале. В силу того, что расположен ресторан на территории адлерского рынка, у него сформирован круг постоянных посетителей из числа работников рынка, которые приходят ежедневно пообедать (им предлагаются комплексные обеды).

Большое значение в работе предприятия имеет персонал (всего в ресторане работают 34 человека), так как от их вежливости, скорости обслуживания, правильной консультации при выборе блюд зависит результат работы всего ресторана.

Положительными факторами текущего состояния предприятия являются: высокое качество продукции; широкий ассортимент; предоставление покупателям продукции по более низким ценам, чем у конкурентов.

Экономический анализ финансовых результатов работы ООО «Мелгос» показал, что данное предприятие прибыльно, его деятельность рентабельна. Проведенный анализ также показал, что мощности ресторана задействованы не полностью, есть резервы повышения эффективности его деятельности.

В работе с целью повышения рентабельности было предложено

внедрить в работу ресторана дополнительное предложение в виде десертов (сегодня перечень десертов достаточно ограничен). Было показано, что целесообразнее десертную продукцию закупать у сторонних производителей, своими силами организовать приготовление чая и кофе, приобретя для этого две новых кофе-машины. Были рассчитаны затраты и на основе результатов проведенного маркетингового исследования произведен прогноз продаж. Согласно данного прогноза внедрение мероприятия признано целесообразным, так как полученный эффект в виде роста числа заказов и увеличения размера среднего чека превзойдет понесенные предприятием затраты.

Для того, чтобы ресторан продолжал развиваться и начал получать более высокие доходы, было показано, каким образом следует организовать его рекламную деятельность, используя современные методы продвижения в социальных сетях (в том числе, через Инстаграм). Были даны рекомендации, каким образом сформировать рекламное обращение и как проводить раскрутку страницы.

Использованные источники:

1. Чечевицына Л.Н., Терещенко О.Н. Практикум по экономике предприятия. Ростов н/Д: Феникс, 2013.
2. Экономика предприятия: учебник для вузов / Под ред. проф. В.Я. Горфинкеля, проф., В.А. Швандира- 5-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2011.
3. Лебедев В.Г. Управление затратами на предприятии. Учебник для вузов. Издательство: Питер, 2012.
4. Слепов В.А. Ценообразование. Учебное пособие / Издательство: Магистр: ИНФРА-М, 2013.

УДК. 34.096.

Писареджева Л. А.
студент 2 курса
Институт права
Самарский государственный экономический университет
научный руководитель: Реуф В. М.
доцент
Россия, г. Самара

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ В РОССИИ

Аннотация: *в действующем законодательстве об административной юстиции выявляется целый ряд противоречий, носящих теоретический и прикладной характер, между правовым регулированием административного судопроизводства в рамках административно-процессуального законодательства. Эти противоречия касаются, в частности, характера судопроизводства (исковое и неисковое), специфики судебного решения, связанного с определением действительности или недействительности принятого органом государственной власти акта и др.*

Ключевые слова: *административная юстиция, система административных судов, административные иски, административно-правовое регулирование, административный спор, защита прав и свобод человека и гражданина.*

Pisarejeva L. A.
student
2 course
Institute of right
Russia, Samara
Samara state University of Economics
Russia, Samara

DEVELOPMENT PROSPECTS OF ADMINISTRATIVE JUSTICE IN RUSSIA

Abstract: *in the current legislation on administrative justice revealed a number of contradictions, wearing a theoretical and applied nature, between the legal regulation of administrative procedure in the framework of civil procedure (civil code) and administrative procedure law (administrative code). These contradictions concern in particular the nature of the proceedings (petition and non-judicial), specific judicial decisions related to the determination of the validity or invalidity adopted by the public authority act.*

Key words: *administrative justice, administrative courts, administrative proceedings, administrative regulation, administrative dispute, the protection of the rights and freedoms of man and citizen.*

Современное административное право Российской Федерации, являясь неотъемлемой частью публичного права, выступает как комплексная отрасль права (мегаотрасль), охватывающая систему институтов и подотраслей, отдельные из которых индивидуально тяготеют к выделению в самостоятельную отрасль права. К их числу относится «право административного судопроизводства» или «судебное административно-процессуальное право».

Неотъемлемым условием становления в Российской Федерации правового государства является расширение комплекса норм, обеспечивающих разрешение административно-правовых споров и защиту прав и законных интересов граждан и организаций от неправомерных актов органов публичного управления. Это неизбежно предполагает, по разработку и принятие нормативных документов, которые позволят придать административному судопроизводству качество полноценного искового судебно-административного процесса, отвечающего принципу эффективной судебной защиты прав и законных интересов частных лиц от неправомерных актов исполнительной власти.

С целью дальнейшего укрепления судебной власти, повышения её роли и статуса в обществе, защиты прав и свобод граждан, а также интересов государства, к настоящему времени в Российской Федерации, принят «Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации» от 08.03.2015 N 21-ФЗ368, который является концептуальной основой законодательства об административном судопроизводстве.

Данный кодекс предусматривает комплекс организационно-правовых мер по совершенствованию структуры и деятельности судебной системы, а также совершенствованию правовых норм, регулирующих деятельность судов и правовое положение судей. Вместе с тем, остаётся открытым и не теряет своей актуальности вопрос о формировании в Российской Федерации полноценного административного судопроизводства, выделенного из системы судов общей юрисдикции и создании административных судов.

В этом кодексе национальный законодатель официально закрепил существование в РФ административного судопроизводства как формы защиты и восстановления, нарушенного субъективного публичного права. Он ввёл в оборот юридическую конструкцию административного иска и тем самым признал исковую форму разрешения публично-правовых споров в административном судопроизводстве. Содержащиеся в КАС РФ, положения о судебных процедурах отвечают новым для национальной правовой доктрины представлениям об административном судопроизводстве как судебном административно-спорном процессе и соответствуют его концептуальному пониманию как института правового государства, на построение которого ориентирует Конституция Российской Федерации.

---

[368] Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации: федер. закон от 08.03.2016 № 21-ФЗ (принят Госдумой 20.02.2015).

Однако комплекс норм, посвящённый правовому регулированию административного судопроизводства, носит ограниченный характер, не позволяет дать его развёрнутую регламентацию и обеспечить его полноценное функционирование как самостоятельного вида судопроизводства. Решение этого вопроса предполагает разработку современной концепции, способной стать теоретической основой логически стройной и отвечающей международным стандартам системы законодательства об административном судопроизводстве369.

Принятие «Кодекса административного судопроизводства Российской Федерации» от 08.03.2015 N 21-ФЗ, позволило устранить ряд противоречивых подходов и существующую неопределённость в правовом регулировании данной предметной сферы и создало целостную систему судебной защиты прав граждан и организаций от неправомерных актов исполнительной власти и повысило эффективность контроля за законностью в публичном управлении370.

Однако дальнейшее развитие административной юстиции в России мне видится в создании в системе судов РФ, специальных административных судов, которые рассматривали бы только административные дела. Это позволит, во-первых, разгрузить суды общей юрисдикции, во-вторых, позволит более качественно рассматривать административные споры, в-третьих, уменьшить сроки рассмотрения административных дел.

Использованные источники:

1. Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации: федер. закон от 08.03.2016 № 21-ФЗ (принят Госдумой 20.02.2015).
2. Алехин А. Н. Административный процесс как разновидность юридического процесса // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. № 1. С. 113–121.
3. Бахрах Д. Н. Административное судопроизводство и административная юстиция. URL: http://www.lawmix/ comm/959 (дата обращения: 19.11.2017).
4. Салищева Н. Г., Абросимова Е. Б. О проблемах формирования в Российской Федерации института административной процедуры. URL: https://www.elibrary. ru/item.asp?id=9159561 (дата обращения: 19.11.2017).
5. Корф С. А. Административная юстиция в России. Кн. 1. Очерк исторического развития административной юстиции в России. 1910. СПб.: Типография Тренке и Фюсно, С. 539.

369 Салищева Н. Г., Абросимова Е. Б. О проблемах формирования в Российской Федерации института административной процедуры. URL: https://www.elibrary. ru/item.asp?id=9159561 (дата обращения: 19.11.2017).

370 Алехин А. Н. Административный процесс как разновидность юридического процесса // Законы России: опыт, анализ, практика. 2017. № 1. С. 117.

УДК 34.4414

Пляскина Т.И.
магистрант 3 курса
факультет «юридический»
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых (ВлГУ)
Россия, г. Владимир

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО»

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы определения понятий «недвижимость», «недвижимое имущество», «недвижимая вещь». Вопросы о классификации объектов недвижимости. Рассматриваются различные позиции ученых и анализ гражданского законодательства по данным вопросам.

Ключевые слова: недвижимость, недвижимое имущество, недвижимая вещь, признаки недвижимости.

Plyaskina T.I.
Undergraduate
3-year, faculty of law
Vladimir State University
the name of Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletov (VlSU)
Russia, Vladimir

SOME PROBLEMS OF THE DEFINITION OF "IMMOVABLE PROPERTY"

Abstract: The article deals with the problems of definition of the concepts "real estate", "real estate", "immovable thing". Questions about the classification of real estate. Different positions of scientists and analysis of civil legislation on these issues are considered.

Keywords: real estate, real estate, real estate, signs of real estate.

При проведении анализа гражданского законодательства стоит отметить отсутствие конкретного толкования содержания следующих понятий: «недвижимость», «недвижимое имущество», «недвижимая вещь».

В п.1 ст.130 130 Гражданского кодекса РФ приводится определение недвижимых вещей, упоминаются понятия «недвижимое имущество» и «недвижимость», это позволяет некоторым ученым говорить о том, что данные понятия являются синонимами.371 Данная точка зрения строится на признаке недвижимости, именно на устойчивой связи с землей, который применяется исключительно к вещам.

[371] Потапенко Елена Николаевна. Право собственности добросовестного приобретателя на недвижимое имущество : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03 Москва, 2006.

Правовая оценка других норм закона дозволяет представителям другого научного подхода единодушно заявлять о различности терминов «недвижимость», «недвижимая вещь», «недвижимое имущество» и о обязательности удаления излишних терминов из нормы ст. 130 ГК РФ. Но единой точки зрения на конкретные понятия, подлежащие исключению, у представителей этого подхода нет.

Законодательство не содержит легального определения понятий «вещь» и «имущество», но тем не менее законодатель дифференцирует эти категории, в связи с этим остановимся на указанных терминах. Так, в ст. 128 ГК РФ отмечается, что к объектам гражданских прав относятся вещи, такие как наличные деньги и документарные ценные бумаги; иное имущество, в том числе безналичные денежные средства, бездокументарные ценные бумаги, имущественные права; результаты работ и оказание услуг; охраняемые результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации (интеллектуальная собственность); нематериальные блага.

Таким образом, вещь в праве это предмет внешнего (материального) мира, находящийся в естественном состоянии в природе или созданный трудом человека, являющийся основным объектом в имущественном правоотношении.372

Понятие «имущество» также не имеет четкого определения в законе. В отдельных статьях ГК РФ содержание данного термина различается. Так под имуществом понимаются вещи или их совокупность, порой термином «имущество» обозначают как вещи, так и деньги, ценные бумаги (как в ст. 302 ГК РФ), а в некоторых случаях под имуществом позиционируются вещи и имущественные права (ст. 336 ГК РФ). Термин «имущественные права» также не имеет легального определения и поэтому его трактовка в законодательстве различна.

Стоит отметить, что ст. 132 ГК РФ в качестве имущественных прав рассматривает права, как имеющие, так и не имеющие материального наполнения. В первом случае это субъективные права на имущество, права требования, долги, во втором - права на обозначения, индивидуализирующие предприятие, его продукцию, работы и услуги (коммерческое обозначение, товарные знаки, знаки обслуживания), и другие исключительные права.373

Включение законотворцем в состав имущества имущественных прав дает основание некоторым исследователям сделать вывод о том, что понятие «имущество» является шире понятия «вещь» и включает в себя как вещи, так и имущественные права.374

Исходя из данных теоретических предположений, ученые делают вывод, что понятие «недвижимая вещь» также неравнозначно понятию

---

372 Тихомирова Л.В., Тихомиров М.Ю. Юридическая энциклопедия / Под ред. М.Ю. Тихомирова. - М., - 1997. - С. 65.

373 Чибинев, В.М. Недвижимость: понятие, виды, правовой режим: Монография. / В.М. Чибинев, Н.М. Голованов. - СПб.: Лема, 2009. С. 25.

374 Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: теория и судебная практика. - СПб., 2002. С. 355.

«недвижимое имущество» и должно входить в него в качестве составной части.375

Употребление в ст. 130 ГК РФ термина «недвижимость» также порождает некоторые вопросы. Таким образом, В.А. Лапач подчеркивает, что «недвижимость» в законодательстве употребляется в двух смыслах: в качестве обобщения для любых недвижимых вещей, в отношении которых требуется регистрация права собственности, и для обозначения комплексов, специально указанных в законе.376

С точки зрения Г.В. Чубукова, категория «недвижимость» должна пониматься не как синоним недвижимого имущества, а как совокупность объектов природы, не перемещаемых на земной поверхности в силу их естественного (нерукотворного) происхождения и размещения на земле. Недвижимость создается природой, а не человеком. В отличие от недвижимости, недвижимое имущество - это предметы, созданные человеком. Они всегда имеют имущественную природу, определяемую количеством человеческого труда и величиной овеществленных затрат, вложенных в их создание.377 Этому же мнению следует и Н.В. Кусяпова. Под недвижимостью она предлагает понимать недвижимое имущество - землю, недра, т.е. объекты, которые по природе своей являются недвижимыми, их перемещение в принципе невозможно. В понятие недвижимого имущества предлагается включить собственно недвижимое имущество: права на недвижимость, недвижимые вещи, имущество, приравненное к недвижимому.378

Так, термин «недвижимое имущество» содержит в себе понятия «недвижимость» и «недвижимая вещь». В свой черед, понятие «недвижимая вещь» объемнее понятия «недвижимость», т.к. залючает в себе и объекты живой природы, и объекты, сотворенные человеком, вследствие чего образовывается дальнейшая последовательность понятий: «недвижимое имущество» - «недвижимая вещь» - и менее широкое понятие «недвижимость». Основываясь на вышеизложенным возможно сделать вывод, что в ч. 1 ст. 130 ГК РФ имеет место нарушение очередности указанных понятий.

Вопросы о понятии и классификации объектов недвижимости довольно сложные. В современной цивилистике высказываются различные, противоположные точки зрения о признаках, которыми должна обладать вещь, чтобы быть признанной недвижимой, рекомендуются различные классификации объектов недвижимого имущества. Нет единства и в судебной практике. Тем не менее участники гражданского оборота должны иметь

---

375 Романова Г.В. Правовое регулирование сделок с землей / Г.В. Романова // Власть закона. - 2011. - № 1 (5). - С. 56.

376 Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: теория и судебная практика. / В.А. Лапач. - СПб., - 2002. - С. 356.

377 Чубуков Г.В. Земельная недвижимость как правовая категория / Г.В. Чубуков // Экологическое право. - 2002. - № 3. - С. 52.

378 Кусяпова Н.В. Содержание понятия «недвижимое имущество» / Н.В. Кусяпова // Вестн. КазНУ. - 2004. - № 2. - С. 53 - 54.

четкое определение отношения данного объекта к недвижимому или движимому имуществу. Это важно в силу того, что недвижимое и движимое имущество имеют различный правовой режим.

По мнению Р.С. Бевзенко, российское право недвижимости (в существующем виде), как ни странно, не позволяет практикующим юристам давать уверенно ответ на вопрос о том, является ли тот или иной объект недвижимой вещью. С его точки зрения, истоком проблемы является неудачная норма ст. 130 ГК РФ, в которой содержится следующее определение недвижимой вещи: «К недвижимым вещам (недвижимое имущество, недвижимость) относятся земельные участки, участки недр и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе здания, сооружения, объекты незавершенного строительства». По российскому праву недвижимостью признаются объекты двух типов: 1) земельные участки и 2) то, что находится над/под земельными участками. Причем недвижимым вещам второго типа присущ расплывчатый признак - связь с земельным участком, которая является неразрывной, т.е. не позволяющей перемещать эти объекты без разрушения.379 Также к объектам недвижимости законодательство относит воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, космические объекты, которые подлежат государственной регистрации.

По вопросу критериев, при помощи которых можно отнести имущество к недвижимости, проводилось довольно много научных дискуссий.

Одним из таких критериев выступал факт государственной регистрации права на объект недвижимости. Сторонниками данной позиции являлись Е.А. Суханов, О.М. Козырь, Н.В. Диаковская и др., которые заявляли, что вновь созданное имущество становится недвижимым, в соответствии с чем и объектом гражданских прав только с момента государственной регистрации.

Иному мнению следует О.Ю. Скворцов: «Признаки недвижимости как объекта гражданских прав определены в законе, и, следовательно, недвижимость не может возникнуть в силу государственной регистрации прав на нее. Государственная регистрация - явление вторичного порядка, которое не отменяет и не изменяет статуса вещи, а лишь фиксирует права на нее».380

Похожему мнению следует Верховный Суд Российской Федерации, который в п. 38 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»381 изложив свою позицию таким образом: государственная регистрация права на вещь не является безусловным фактом для признания ее объектом недвижимости. Сам акт

---

379 Бевзенко Р.С. Что такое недвижимая вещь? / Р.С. Бевзенко // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2015.- № 12. - С. 4.

380 Скворцов О.Ю. Сделки с недвижимостью в коммерческом обороте / О.Ю. Скворцов. - М., - 2006. - С. 66.

381 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // «Бюллетень Верховного Суда РФ». - № 8. - август. - 2015.

государственной регистрации нельзя отнести к критериям определения недвижимого имущества. Объект недвижимости - это конкретный предмет материального мира, и существует вне зависимости от отношений, происходящих вокруг него. Отсутствие объекта (объекта недвижимости) делает правоотношения беспредметными, равно как и объект (объект недвижимости) продолжает существовать, не являясь предметом различных правоотношений, включая правоотношения, связанные с государственной регистрацией.

Принимая во внимание вышеизложенное, можно сделать вывод, что ст. 130 ГК РФ не дает четкого определенного ответа на вопрос, что же есть недвижимая вещь. С уверенностью можно констатировать, что под недвижимой вещью в российском праве представляется лишь земельный участок, а иное в законодательстве достаточно казуистично.

Использованные источники:

25.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.
26.О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 08.03.2015 № 42-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 09.03.2015. - № 10. ст. 1412.
27.Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. - № 8. - август. - 2015.
28.Лапач В.А. Система объектов гражданских прав: теория и судебная практика. / В.А. Лапач. - СПб., - 2002. - С. 356.
29.Тихомирова Л.В., Тихомиров М.Ю. Юридическая энциклопедия / Под ред. М.Ю. Тихомирова. М., 1997. С. 65.
30.Скворцов О.Ю. Сделки с недвижимостью в коммерческом обороте / О.Ю. Скворцов. - М., - 2006. - С. 66.
31.Чибинев, В.М. Недвижимость: понятие, виды, правовой режим: Монография. / В.М. Чибинев, Н.М. Голованов. - СПб.: Лема, 2009. С. 25.
32.Потапенко Елена Николаевна. Право собственности добросовестного приобретателя на недвижимое имущество : Дис. ... канд. юрид. наук : 12.00.03 Москва, 2006. - 157 с.
33.Бевзенко Р.С. Что такое недвижимая вещь? / Р.С. Бевзенко // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2015.- № 12. - С. 4.
34.Кусяпова Н.В. Содержание понятия «недвижимое имущество» / Н.В. Кусяпова // Вестн. КазНУ. - 2004. - № 2. - С. 53 - 54.
35.Лапач В.А. Проблема оспаривания права // Хозяйство и право. - 2007. - № 2. – С. 113.
36.Романова Г.В. Правовое регулирование сделок с землей / Г.В. Романова // Власть закона. - 2011. - № 1 (5). - С. 56.
37.Чубуков Г.В. Земельная недвижимость как правовая категория / Г.В.

Чубуков // Экологическое право. - 2002. - № 3. - С. 52.

УДК 339

Поверинов А. И.
ассистент
кафедра актуарной и финансовой математики
Чувашский государственный университет имени И. Н. Ульянова
Россия, г. Чебоксары
Кунев С.В., к.э.н.
доцент
Национальный исследовательский Мордовский государственный университет им. Н. П. Огарёва
Россия, г. Саранск

КАЧЕСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЕЕ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ

Аннотация

В статье рассмотрено влияние качества продукции на формирование ее маркетинговой стратегии, которое непосредственно связано с внедрением стандарта надлежащей производственной практики (GMP – Good Manufacture Practice). Проводится анализ перехода на новый стандарт GMP фармакологическими предприятиями. Сделаны выводы о том, как новый стандарт влияет маркетинговую политику отечественных фармакологических компаний.

Ключевые слова: стратегический маркетинг, фармакологический рынок, качество продукции, конкурентоспособность, фармацевтические компании.

Poverinov A.I., senior lecturer of the Department of actuarial and financial mathematics
Chuvash state University named I. N. Ulyanov
Russia, Cheboksary
Kunev S.V., Candidate of Economic Sciences
Associate Professor
National Research Ogarev Mordovia State University
Russia, Saransk

THE QUALITY OF PHARMACEUTICAL PRODUCTS AS A FACTOR OF FORMATION OF ITS MARKETING STRATEGY

Abstract

In the article the influence of product quality on the formation of its marketing strategy, which is directly related to the implementation of standard good manufacturing practice (GMP – Good Manufacture Practice). The analysis of the transition to the new standard of GMP pharmaceutical companies. Conclusions about how the new standard affects the marketing policy of domestic pharmaceutical companies.

Key words: strategic marketing, pharmaceutical market, product quality,

competitiveness, pharmaceutical companies.

Современная экономика характеризуется одновременно происходящими процессами роста требований к качеству производимых продуктов и усиления конкуренции на основных рынках [3].

Базовая концепция маркетинга – 4 Р – предписывает управление четырьмя его составляющими [5]:

– выявление, отбор и разработка продукта;

– определение его цены;

– выбор канала распределения для достижения места клиента;

– разработка и реализация рекламной стратегии.

Качество является ключом к созданию ценности и удовлетворенности клиентов. Особую роль в фармакологической промышленности играет качество продукции, так как качество лекарственных средств оказывает огромное влияние на физическое здоровье человека [1]. Поэтому отечественные фармакологические организации должны уделять особое внимание в определении и предоставлении высококачественных товаров целевым клиентам. Они несут основную ответственность за правильную идентификацию требований заказчика и здоровье населения.

Управление качеством продукции состоит из трех элементов, которые фактически являются эффективной тактикой ведения бизнеса, то есть осведомленности, обучения и окружающей среды. Во–первых, организация должна повысить осведомленность своих людей о качестве продукции. Таким образом, они не только будут делать лучшую работу, но и генерировать идеи, которые приведут к постоянному качеству продукции. Во–вторых, сотрудникам нужны навыки. Управление качеством продукции не только подчеркивает необходимость осуществления традиционных учебных программ, но и требует обучения навыкам руководства, концепциям качества и решению проблем. Наконец, среда, характеризующаяся управлением качеством продукции для получения конкурентных преимуществ в маркетинге, устраняет препятствия на пути к качеству. Это среда, где человеку легко делать свою работу правильно. Особую роль в формирование качества продукции играет формирование среды, которая регулируется, прежде всего, отраслевыми стандартами [6].

В настоящее время в отечественной фармакологической промышленности осуществляется переход к международному стандарту качества производства лекарственной продукции GMP (Good Manufacture Practice – надлежащая производственная практика), представляющему собой систему мер и правил обеспечения качества производства, которая включают в себя достаточно обширный ряд норм, указаний в отношении фармацевтической промышленности [4].

Особенность данного стандарта заключается в том, что он предполагает комплексную проверку и регулирование всех параметров производства. Основное отличие от обычной процедуры контроля качества заключается в

том, что обычная процедура предполагает исследование лишь отдельных образцов продукции и гарантирует только их качество.

Принципы GMP успешно используются в мировой фармацевтической промышленности. Цель принципов данного стандарта заключается в значительном улучшении качества и производственного процесса фармакологической продукции.

В настоящее время основную координирующую роль в процессе внедрения GMP в фармакологической отрасли исполняет Министерство промышленности и торговли РФ.

Впервые GMP стандарт был введен на российском рынке в 2000 г. Так как отечественные предприятия не были готовы к введению нового стандарта, окончательный срок внедрения нового стандарта GMP был утвержден только в 2014 г. по Федеральному закону от 12.04.2010 № 61–ФЗ «Об обращении лекарственных средств».

По оценкам экспертов на начало 2017 г. на GMP перешло лишь только 78 % российских производителей (без учета локализованных производственных площадок) [2].

Потребителя интересует, прежде всего, соотношение цены и качества. То есть фармакологическая продукция должна одновременно удовлетворять потребность потребителя в качестве продукции и учитывать платежоспособность целевой группы. Этим двум критериям товара способствует полученный сертифакат GMP, так как предполагает наличие следующие условия фармакологическим предприятиям:

– высококачественную продукцию;

– снижение затрат на производство фармакологической продукции, что в свою очередь ведет к снижению себестоимости продукции.

Таким образом, внедрение стандарта является императивом достижения сразу двух целей маркетинговой политики, поэтому фармакологические компании, обеспечившие внедрение в производство стандарт GMP и получившие соотвествующий сертифакат, apriori создают предпосылки для роста собственных конкурентных позиций в условиях ужесточения конкурентного прессинга [2].

Использованные источники:

1. Берновский Ю. Н. Стандарты и качество продукции: Учебно–практическое пособие / Ю. Н. Берновский. – М.: Форум: НИЦ ИНФРА–М, 2014. 256 с.
2. Евстратов А. В. Специфические особенности процессов слияний и поглощений на фармацевтическом рынке Российской Федерации / А. В. Евстратов, В. С. Игнатьева // Известия Волгоградского государственного технического университета. – 2017. – № 7 (202). С. 25–32.
3. Кунев С. В. Кунева Л. В. Конкурентоспособность Российских фармацевтических производителей: проблема ограничения развития продуктового портфеля и тенденции ее решения // Мир науки и образования. 2017. № 1 (9).
4. Петров А. М. Роль международных стандартов ISO и GMP в управлении

компанией фармацевтической промышленности // Российский внешнеэкономический вестник. № 6. 2016. С. 127 – 133.
5. Синяева И. М., Маслова В. М., Романенкова О. Н. Маркетинг PR и рекламы: Учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности "Маркетинг" / Синяева И. М., Маслова В.М., Романенкова О. Н. – М.: ЮНИТИ–ДАНА, 2015. 495 с.
6. Смирнов К. А., Никитина Т. Е. Маркетинг на предприятиях и в корпорациях: теория и практика: монография / К. А. Смирнов, Т. Е. Никитина; Науч. ред. К. А. Смирнов. – М.: НИЦ Инфра–М, 2012. 166 с.

УДК 657.1

Подгорная А.А.
студент магистратуры
Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)

БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Аннотация: Актуальность выбранной темы заключается в том, что бухгалтерская (финансовая) отчетность в современных условиях необходима всем предприятиям с целью привлечения потенциальных инвесторов и создания полной картины о текущей финансово-хозяйственной деятельности для собственников и руководства организации.

Ключевые слова: бухгалтерский учет, бухгалтерская финансовая отчетность, предприятие, МСФО.

Podgornaya A.A.
graduate student
Rostov State Economic University (RINH)

ACCOUNTING (FINANCIAL) STATEMENTS IN MODERN CONDITIONS

Abstract: The relevance of the chosen topic lies in fact that accounting (financial) reporting in modern conditions is necessary for all businesses in order to attract potential investors and create a complete picture of the current financial and economic activity for the owners and management of the organization.

Keywords: accounting, financial accounting, businesses, IFRS (International Financial Reporting Standards).

В настоящее время одной из актуальных тем в системе бухгалтерского учета является представление бухгалтерской (финансовой) отчетности в современных условиях. Это определяется несколькими причинами.

Во-первых, бухгалтерская отчетность предприятия призвана решать две основополагающие задачи, первой из которых является обобщение и предоставление информации в налоговые и статистические органы для контроля за правильностью уплаты налогов, второй – создание для собственников и руководства компании полной картины о текущей

финансово-хозяйственной деятельности [4, с. 156].

Во-вторых, информацию, которую представляют современные предприятия в бухгалтерской (финансовой) отчетности, очень важна для оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия, эффективности использования финансовых ресурсов, собственных оборотных и основных средств, а также правильности и своевременности уплаты налогов в государственный бюджет [5, с. 236].

В-третьих, методологически и организационно бухгалтерская (финансовая) отчетность выступает завершающим этапом учетного процесса, что обуславливает органическое единство формирующихся в ней показателей с первичной документацией и учетными регистрами.

Бухгалтерская (финансовая) отчетность представляет собой единую систему данных об имущественном, финансовом положении организации и о результатах ее хозяйственной деятельности. Все предприятия в той или иной мере нуждаются в дополнительных источниках финансирования, для привлечения потенциальных инвесторов и используются данные бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Бухгалтерская (финансовая) отчетность - это совокупность данных, отражающих результаты деятельности предприятия за конкретный период. Отчетность строится на основе данных бухгалтерского учета.

Цель бухгалтерской (финансовой) отчетности - предоставление информации собственникам компании, инвесторам и государственным органам.

Таким образом, подведение итогов работы предприятия за отчетный период необходимо:

- внутренним пользователям (руководству, учредителям) для понимания и анализа сложившегося финансового состояния фирмы и разработки правильной стратегии развития производства;

- для внешних пользователей – контролирующих органов, кредиторов, инвесторов и т.п. Цели пользователей финансовой информацией в этой категории различны – налоговики контролируют сбор бюджетных поступлений, инвесторы анализируют целесообразность вложений, кредиторы рассматривают возможности дальнейшего сотрудничества и т.д.

По приказу Министерства финансов РФ от 2 июля 2010 г. за № 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций», утверждены формы бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах и формы приложений к ним [3].

Годовая бухгалтерская отчетность состоит из основных форм:

- «Бухгалтерский баланс»;
- «Отчет о финансовых результатах».
- «Отчет об изменениях капитала»;
- «Отчет о движении денежных средств»;
- «Приложение к бухгалтерскому балансу.

Кроме того составляется и специальная пояснительная записка. Для

некоторых типов предприятий в состав обязательной отчетности входит и аудиторское заключение.

Бухгалтерский баланс содержит перечень статей, в которых указывается имущество предприятия (актив) и источники его формирования (пассив). Суммы всех активных и пассивных статей баланса (валюта баланса) должны быть равны. В балансе представлено общее состояние всех средств предприятия, можно выявить задолженность бюджету; сумму и структуру активов предприятия; объем основных и оборотных средств; сумму и долю дебиторской и кредиторской задолженностей в общей сумме хозяйственных средств; ликвидность и платежеспособность; финансовую устойчивость предприятия.

Форма «Отчет о финансовых результатах» показывает потребителю выручку и прибыль организации и их соотношение. При анализе этой формы, особенно в разрезе нескольких лет, можно сделать вывод о рентабельности организации и структуре доходов, о порядке образования валовой прибыли, прибыли от продаж, прибыли до налогообложения и чистой прибыли а также о росте или снижении себестоимости продукции.

Форма «Отчет об изменениях капитала» демонстрирует потребителю перемены в размере капитала предприятия, объясняющий их причины и позиционирующий ресурсы, за счет которых он формируется, информацию об изменениях величины нераспределенного дохода и непокрытых убытков организации.

Отчет о движении денежных средств раскроет полную информацию о финансовых потоках предприятия. При этом они будут разделены на три части, показывающие поступления и расходы по основной деятельности, инвестиционной или о вложениях в акции, и финансовой, или о положениях в займы или процентные ценные бумаги. На основе данных можно сделать выводы об эффективности управления ликвидностью предприятия, ее доходов и способности привлечения и возврата денежных средств.

«Приложение к бухгалтерскому балансу» раскрывает часть данных, обусловленных нормами, содержащимися в учетной политике. Этот документ позволяет по разному отражать некоторые операции и особенности этих различий должны быть понятны потребителю. Кроме того, там будут отражены некоторые данные, не нашедшие своего места в балансе, но раскрытие которых необходимо.

Пояснительная записка даст бухгалтеру возможность разъяснить некоторые статьи баланса и особенности учетной политики организации.

Аудиторское заключение обязательно составляется для публичных акционерных обществ, страховых организаций, банков и некоторых других типов организаций. Оно подтверждает то, что проведенная работа бухгалтера по обобщению информации соответствует закону, и все сведения, содержащиеся в публичной (публикуемой) отчетности достоверны.

В современных условиях развития российской бухгалтерской (финансовой) отчетности стоит отметить сближение основных форм

отчетности с международными стандартами учета и отчетности.

Процесс перехода к стандартам МСФО в России запущен с середины 90-х гг. и созданная многоуровневая система нормативного регулирования бухгалтерского учета позволила плавно перейти к принятой во всем мире терминологии и принципам учетной работы.

МСФО введены в действие для применения на территории Российской Федерации приказами Минфина России от 21.01.2015 № 9н, от 26.08.2015 № 133н, от 28.12.2015 № 217н, от 27.06.2016 № 98н, от 11.07.2016 № 111н, от 14.09.2016 № 156н, от 23.11.2016 № 215н, от 20.07.2017 № 117н.

Введение МСФО является неким «шагом» на пути к развитию российских фирм – расширение сотрудничества российских предприятий с иностранными партнерами, привлечение зарубежных инвестиций, публикация финансовых отчетов, подготовленных в соответствии с МСФО.

В данный момент многие компании перешли на применение МСФО (Международные стандарты финансовой отчётности), но далеко не все. Для крупных компаний, в том числе международного уровня, внедрение МСФО является весьма эффективном шагом, так как МСФО облегчает доступ к международным рынкам капитала. А именно способствует повышению прозрачности информации, повышению информативности отчетности, улучшению сопоставимости показателей увеличению возможности для анализа деятельности компании. Однако, в настоящее время в большинстве российских банков и компаний нет специалистов, имеющих необходимую квалификацию в области МСФО и опыт работы по составлению отчетности, такие сотрудники стоят достаточно дорого, и не каждая организация может себе позволить их нанять. Именно таким предприятиям намного затруднительней переходить на новую систему.

Без совершенствования МСФО не получится достигнуть взаимопонимания. Эту область надо обновлять по мере потребности. Россия действует в правильном направлении, применяя МСФО адаптационно. То есть, процесс развивается постепенно.

Российские нормы учета и отчетности нацелены на создание финансовой информации в соответствии с международными порядками. Этот способ внедрения аналогичен подходу многих европейских стран, значит, приближает экономическую интеграцию, гармонизацию данных систем. Но все же существует много трудностей из-за методологического характера. Большинство из них появилось в результате адаптации оригинала текста МСФО к российской терминологии, правовым и экономическим условиям.

Таким образом, бухгалтерская (финансовая) отчетность в современных условиях - это важнейший источник информации о хозяйственно-финансовом положении предприятия за отчетный период. Его содержание позволяет четко определить состав и структуру имущества предприятия, уровень мобильности и оборачиваемость оборотных средств, реальное состояние и изменения уровня дебиторской и кредиторской задолженности, итоговый финансовый результат и др. На основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности

можно сформировать выводы о том, сумеет ли предприятие в ближайшем периоде оправдать свои обязательства перед акционерами, инвесторами, кредиторами, покупателями, продавцами или ей угрожают финансовые затруднения.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства РФ от 25.02.2011 №107 «Об утверждении Положения о признании Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности для применения на территории Российской Федерации» (ред. от 26.08.2013)
2. Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99), утв. Приказом Минфина РФ от 06 июля 1999 №43н (ред. 8.11.2010 N 142н)
3. Приказ Министерства финансов Российской федерации «О формах бухгалтерской отчетности организаций» утв. 2 июля 2010 г. №66н (06.04.2015 г.)
4. Кондратьев Т.Р. Бухгалтерский учет: Учебное пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2015. - 512 с.
5. Кулиш Н.В., Сокологорская Е.В. Бухгалтерская финансовая отчетность // NovaInfo.Ru. 2017. Т. 4. № 58. С. 236-241.

УДК 629.783

Пономарев В.И.
студент 5 курса
институт комплексной безопасности
и специального приборостроения
Спирин В.А.
студент 5 курса
физико-технический институт
ФГБОУ ВО «Московский технологический университет»
Россия, г. Москва

ПРИНЦИП РАБОТЫ СПУТНИКОВОЙ СВЯЗИ

Аннотация:

Данная статья посвящена принципам работы спутниковой связи. В статье описаны преимущества и недостатки спутниковой связи, принципы ее организации, а также ее возможности. А также раскрыты все основные принципы, которые обеспечивают работу спутниковой связи.

Ключевые слова: связь, спутник, беспроводная связь, передача информации, ретранслятор.

Ponomarev V.I.
student
5 year, institute of comprehensive
security and technical instrumentation
Moscow Technological University
Russia, Moscow
Spirin V.A.
student
5 year, physics and technology institute
Moscow Technological University
Russia, Moscow

PRINCIPLE OF SATELLITE COMMUNICATION OPERATION

Annotation:

This article is devoted to the principles of satellite communications. The article describes the advantages and disadvantages of satellite communications, the principles of its organization, as well as its capabilities. Also revealed all the basic principles that ensure the operation of satellite communications.

Keywords: communication, satellite, wireless communication, information transfer, repeater.

Спутниковая связь — один из видов космической радиосвязи, основанный на использовании искусственных спутников Земли в качестве ретрансляторов. Спутниковая связь осуществляется между земными станциями, которые могут быть как стационарными, так и подвижными. Она является логичным развитием радиорелейной связи путем вынесения

ретрансляторов на околоземную орбиту, что приводит к уменьшению количества ретрансляторов из-за увеличения площади прямой видимости ретрансляторов.

Спутниковая связь позволяет передавать информацию на большие расстояния используя минимальное количество приемо-передающей аппаратуры чем радиорелейная или проводная связь.

Основными преимуществам спутниковой связи являются:

- широкая пропускная способность, позволяющая передавать большие объемы информации;
- возможность передачи информации на большие расстояния;
- возможность передачи информации в труднодоступные районы;
- стоимость передачи информации не зависит от расстояния между приемным и передающим оборудованием (стоимость передаваемой информации зависит от ее объема);
- высокая скорость развертывания связи.

Основными недостатками спутниковой связи являются:

- высокие задержки при передаче информации;
- слабая помехозащищенность;
- влияние атмосферы на качество связи;
- влияние солнечной интерференции;
- необходимость шифрования сигнала;
- высокая стоимость спутников;
- большие размеры земных станций;
- невозможность обслуживания спутников.

Существует три класса орбит, на которых размещаются спутники:

- экваториальные;
- наклонные;
- полярные.

При экваториальной орбите спутник находится в одной плоскости с экваториальной плоскостью Земли. Одной из разновидностей экваториальной орбиты является геостационарная орбита. На геостационарной орбите спутник вращается с той же скоростью и в том же направлении, что и Земля. Недостатком геостационарной орбиты является ее ограниченная емкость и большие задержки, чем у других классов орбит.

Наклонная орбита находится между экваториальной и полярной и имеет острый угол смещения. Спутники, расположенные на этой орбите, находятся постоянно в движении относительно Земли. Для приема сигнала с данных спутников необходимо постоянно подстраивать антенны у земных станций.

Полярная орбита является частным случаем наклонной орбиты. Наклонение у полярной орбиты является 90º относительно экватора Земли. При данном типе орбиты спутники также находятся в движении относительно Земли, но при этом спутник охватывает все широты Земли и может обеспечить связь в любой точке Земли, что не может обеспечить геостационарная орбита.

Одними из первых спутников в спутниковой связи использовались пассивные спутниковые ретрансляторы, которые не несли на себе активного оборудования и по сути просто отражали радиосигналы. Такой вид спутников не получил дальнейшего развития и современные спутники связи на данный момент являются активными. Такие спутники работают по принципу приема сигнала, его обработки, усиления и дальнейшей ретрансляции этого сигнала.

Спутниковые ретрансляторы делятся на регенеративные и нерегенеративные. Регенеративные спутники после приема сигнала производят его демодуляцию, производят коррекцию демодулированного сигнала и после модулирует его для дальнейшей передачи. Преимуществом таких спутников является то, что коррекция передающейся информации производится на спутнике и на приемной земной станции. А недостатком является увеличенные задержки при передаче сигнала и его большая стоимость, чем нерегенеративные спутники.

Принцип работы нерегенеративных спутников построен на том, что принятый сигнал ретранслятор переносит на другую частоту, усиливает и передает его без каких-либо проверок на корректность принятого сигнала.

В системах спутниковой связи для передачи сигнала используется несколько диапазонов частот:

- L-диапазон — полоса частот 1,452-1,550 и 1,610-1,710 ГГц;
- S-диапазон — полоса частот 1,93-2,70 ГГц;
- C-диапазон — полоса частот 3,40-5,25 и 5,725-7,075 ГГц;
- X-диапазон — полоса частот 7,25-8,40 ГГц;
- Ku-диапазон — полоса частот 10,70-12,75 и 12,75-14,80 ГГц;
- Ka-диапазон — полоса частот 15,40-26,50 и 27,00-30,20; ГГц.

Использование более высоких частот затруднительно из-за их поглощения атмосферой.

Эффективность антенны зависит от длины волны сигнала. А так как длина волны обратно пропорциональна частоте сигнала, то с увеличением частоты сигнала эффективный размер антенны уменьшается. Так для приема сигнала в C-диапазоне требуется антенна размером 2,4-4,5 м, а для Ka-диапазона 0,3-0,9 м.

На сегодняшний день спутниковая связь широко применятся как в военной, так и в гражданской сферах. Это обусловлено тем, что с ее помощью можно организовать передачу информации на большие расстояния и большому количеству абонентов одновременно, а также в труднодоступные районы Земли.

Использованные источники:

1. Быховский М. А. Развитие телекоммуникаций. на пути к информационному обществу. Развитие спутниковых телекоммуникационных систем. — М.: Горячая линия − Телеком, 2014.
2. Кукк К. И. Спутниковая связь: прошлое, настоящее, будущее. — М.: Горячая линия − Телеком, 2015.
3. Колюбакин В.С. Спутниковые диапазоны и сети ШПД, Журнал «Теле-

Спутник», 2011.

УДК 336.1

Попкова А.В.
студент
ФГБОУ ВПО «Новосибирский государственный университет экономики и управления»
Россия, г. Новосибирск

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА И ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: *В данной статье рассмотрена проблема эффективности функционирования бюджетной системы РФ. Проанализированы преимущества и недостатки такого метода бюджетного планирования как бюджетирование, ориентированное на результат.*

Ключевые слова: *бюджет, дефицит, бюджетное планирование, бюджетирование, ориентированное на результат, структура расходов*

Popkova A.V.
Student
Novosibirsk State University of Economics and Management
Novosibirsk

EFFECTIVENESS OF THE STATE BUDGET AND FINANCIAL POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: *The article deals with the problem of the effectiveness of the functioning of the budgetary system of the Russian Federation. The author analyzes the advantages and disadvantages of such method of budget planning as results-based budgeting.*

Key words: *budget, deficit, budget planning, results-based budgeting, expenditure structure*

В современных условиях вопросам повышения эффективности использования ограниченных ресурсов государственного бюджета уделяется особое внимание.

С этой целью государство использует различные рычаги, в том числе, бюджетное планирование. Бюджетное планирование включает комплекс организационно-технических, методических и методологических мероприятий на этапах составления, рассмотрения и утверждения бюджетов для определения объемов и источников их формирования, а также определения направлений использования финансовых ресурсов государства [7].

Действенным инструментом влияния на экономику являются рациональные объемы финансовых ресурсов поскольку, формируя приоритеты и структуру бюджетных расходов, государство реализует выработанную политику социально-экономического развития[13].

Дефицит бюджета отражает неэффективность бюджетного планирования, несбалансированность доходов и расходов, а также свидетельствует о нерациональной национальной экономики хозяйства, трудностях и проведении макроэкономической политики.

Проблема обеспечения бюджетной эффективности и преодоления дефицита бюджета всегда выступала одной из центральных проблем теории и практики финансов [5,9,14].

Для преодоления бюджетного дефицита используются следующие инструменты:

- сводные остатки от бюджетных средств;
- уменьшение расходов;
- увеличение налогов;
- использование новых источников доходов;
- внешние и внутренние займы (т.е. увеличение долга);
- отчуждение части государственного имущества;
- денежная эмиссия.

Использование данных методов может быть весьма затруднительным и способно усилить кризис (в случае уменьшения расходов), а также привести к инфляции (эмиссия). Однако, использование методов планирования бюджета, призванных сбалансировать структуры расходов, могут и должны являться важнейшим инструментом обеспечения бюджетной эффективности финансовой политики [10,14].

В процессе бюджетного планирования используются различные методы:

- балансовый метод;
- нормативный метод;
- метод системного анализа и синтеза;
- метод экономического анализа;
- индексный метод;
- программно-целевой метод;
- статистические методы;
- метод моделирования и другие [11].

В современных условиях реформирование бюджетного процесса в России предусматривает переход к преимущественно программно- целевым методам бюджетного планирования [8].

Преимуществом нормативного метода является установление в процессе планирования четкой зависимости между расходуемыми ресурсами и ожидаемыми результатами [4]. Недостаток нормативного метода заключается в том, что он не анализирует эффективность, а следовательно, необходимость финансирования конкретного направления в целом.

В результате совершенствования организации бюджетного процесса, в качестве метода бюджетного планирования введен метод бюджетирования, ориентированного на результат (БОР), являющийся организацией бюджетного процесса и управления, при которой распределение бюджетных

ресурсов осуществляется с учетом достижения определённых результатов [3,4,6].

Финансовые средства распределяются в зависимости от достижения конкретных общественно-значимых целей и в соответствии с приоритетами государственной политики, в том числе, и в регионах. Все расходы, включаемые в бюджет, должны быть обоснованы, эффективность и результативность оценены, результаты деятельности измерены и проанализированы по определенной системе показателей.

В современных условиях в качестве одного из инструментов повышения эффективности бюджетных расходов, как составной части эффективности деятельности органов государственной власти и органов местного самоуправления, вводится программно-целевой принцип организации их деятельности. Он является одним из основных инструментов бюджета, ориентированного на результат и наиболее ярко выражает его основные принципы [3,6,8].

Программно-целевой метод тесно связан с нормативным, балансовым и экономико-математическими методами и предполагает разработку плана начиная с оценки конечных потребностей исходя из целей развития экономики при дальнейшем поиске и определении эффективных путей и средств их достижения, а также ресурсного обеспечения.

Сущность программно-целевого метода и заключается в отборе основных целей социального, экономического и научно-технического развития, разработке взаимоувязанных мероприятий по их достижению в намеченные сроки при сбалансированном обеспечении ресурсами с учетом эффективного их использования.

Этот метод способствует соблюдению единого подхода к формированию и рациональному распределению фондов финансовых ресурсов по конкретным программам и проектам, их концентрации и целевому использованию, улучшению контроля расходования государственных (региональных, местных) финансовых ресурсов, что повышает уровень эффективности использования средств, позволяет выравнивать экономическое положение определенных территорий [4,8,13].

Существует три главных отличия нормативного бюджетирования и бюджетирования, ориентированного на результат. При использовании первого метода, основное внимание уделяется контролю за ресурсами, когда планирование осуществляется «от достигнутого», ресурсы распределяются по министерствам и ведомствам, а при системе БОР– осуществляется контроль за результатами, планируется результат, распределение ресурсов осуществляется по основным направлениям государственной политики [8,13].

Основными направлениями расходов федерального бюджета в 2018-2020 годах остаются: социальная сфера, национальная оборона и безопасность, поддержка национальной экономики. Здравоохранение и образование по-прежнему не находятся в приоритете. На первый план выходят социальные обязательства[1]. Распределение расходов по основным

направлениям государственной политики в 2013-2016 годах (исполнение бюджета) и в 2017-2018 (плановые показатели) приведены в таблице 1.

Таблица 1. Структура расходов федерального бюджета 2013-2018 годы (в % от общего размера расходов) [2,7,12].

Год / Направление	2013	2014	2015	2016	2017	2018
Социальная политика	28,7	23,3	26,5	27,7	31,4	28,5
Национальная оборона	15,8	16,7	20,4	19,5	17,0	16,8
Национальная экономика	13,9	20,7	12,7	15,9	14,2	14,5
Национальная безопасность и правоохранительная деятельность	15,5	14,1	14,4	12,6	12,2	12,7
Общегосударственные вопросы	6,4	6,3	6,6	7,1	7,2	7,9
Прочие расходы	19,8	19	19,5	17,3	17,9	19,6

Расходы в 2018 году составят 16,529 трлн руб, доходы бюджета - 15,258 трлн рублей. Дефицит федерального бюджета в 2018 году будет равен 1,271 трлн руб. и будет уменьшаться в последующие годы [1].

Таким образом, бюджетное планирование оказывает непосредственное влияние на развитие государства. Качество бюджетного планирования во многом определяет эффективность функционирования всей бюджетной системы. Одним из показателей эффективности бюджета является сбалансированность доходов и расходов федерального бюджета.

В России на протяжении нескольких лет наблюдается дефицит государственного бюджета. Основным инструментом преодоления хронического дефицита должны являться эффективные методы бюджетного планирования для сбалансированности доходов и расходов государственного бюджета.

В качестве основного метода бюджетного планирования В РФ используется бюджетирование, ориентированное на результат (программно-целевой принцип).

БОР имеет ряд преимуществ, главным из которых является возможность при его использовании наиболее рационально распределять имеющиеся финансовые ресурсы по приоритетным направлениям государственной политики, а именно: социальная политика, национальная оборона и национальная экономика.

Использованные источники:

1. Бюджет на 2018-2020 годы: от стабилизации к перспективе роста, 29 сентября// Информационное агентство России ТАСС. URL: http://tass.ru/ekonomika/4603515 (Дата обращения: 25 ноября 2017)
2. Бюджетный вопрос. На что пойдут государственные средства в 2018–2020

годах// Ежедневная общенациональная деловая газета «Коммерсантъ» URL:https://www.kommersant.ru/doc/3429556?from=doc_vrez (Дата обращения: 25 ноября 2017)
3. Гоманова Т.К., Лукьянова З.А. Итоги и перспективы построения бюджетного процесса в Российской Федерации по новой модели. В книге: Вызовы современного мира. Новосибирск, 2013. С. 386-388.
4. Дзанкисова И.Х. Методология бюджетного планирования и его методическое обеспечение // Вестник Северо-Осетинского Государственного университета имена Коста Левановича Хетагурова. Владикавказ: изд-во Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова, 2011. №4. С. 312-319
5. Зубова О.Н., Трюшникова Е.С. Дефицит государственного бюджета и способы его финансирования // Гендерные исследования в гуманитарных науках: сб. ст. по матер. III междунар. науч.-практ. конф. № 3. – Новосибирск: СибАК, 2015
6. Комитет Совета Федерации по вопросам местного самоуправления рассмотрел опыт и проблемы внедрения методов программно-целевого управления общественными финансами в муниципальных образованиях, 25 октября 2011 // Официальный интернет-сайт Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации. URL:http://council.gov.ru/events/news/16407/ (Дата обращения:22 ноября 2017)
7. Основные направления бюджетной политики на 2014 год и плановый период 2015 и 2016 годов. Структура и динамика расходов федерального бюджета по разделам классификации расходов // Общероссийская Сеть распространения правовой информации КонсультантПлюс. URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149516/1972388b9ba7a69d247baa9f61a17c1f9fb87a7c/ (Дата обращения: 24 ноября 2017)
8. Лукьянова З.А., Гоманова Т.К. Оценка и реализация программно-целевого метода планирования в бюджетных учреждениях/ эл. научный журнал "Современное общество и власть", 2016 №3(9).
9. Лукьянова З.А., Новрузов В. Система индикаторов финансовой безопасности государства / Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития Сборник материалов VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 197-200.
10.Лукьянова З.А. Финансовый механизм государственного регулирования регионального развития // В сборнике: Государственное и муниципальное управление в Сибири: состояние и перспективы. Экономика. Материалы Международной научно-практической конференции. Редколлегия: И.В.Князева ответственный редактор. Новосибирск, 2007. С. 238-241.
11.Сабырова Г.Ж. Методы бюджетного планирования и их характеристики // Наука, новые технологии и инновации. Бишкек: Изд-во Общество с ограниченной ответственностью «Наука и новые технологии», 2010. №10. С. 44-47

12.Структура и динамика расходов федерального бюджета// Официальный сайт Министерства Финансов Российской Федерации. Информационно-аналитический раздел. Архив на 01 января 2015 года. URL: http://info.minfin.ru/fbrash.php (Дата обращения: 23 ноября 2017)
13.Сугарова И.В. Совершенствование методов бюджетного планирования расходов // Вестник Северо-Осетинского Государственного университета имена Коста Левановича Хетагурова. Владикавказ: изд-во Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова, 2013. №4. С. 482-486
14.Сухарев О.С. Бюджет и бюджетная эффективность: метод планирования структуры, 5 сентября 2010 // Капитал страны: федеральное интернет-издание. URL:http://kapital-rus.ru/articles/article/byudzhet_i_byudzhetnaya_effektivnost_metod_planirovaniya_struktury/ (Дата обращения: 17 ноября 2017)

УДК 00.34

Попов В.К.
магистрант
Институт международного
права и экономики имени А.С. Грибоедова
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

В статье автор рассматривает проблемы, возникающие при правовом регулировании признания банкротства субъектов малого предпринимательства на территории Российской Федерации. Автор делает попытку анализа современного законодательства с учетом выявления особенностей процесса банкротства, субъектов малого предпринимательства.

***Ключевые слова**: правовое регулирование, признание банкротства, малое предпринимательство, действующее законодательство, средний и малый бизнес, процедура банкротства.*

Popov V. K. Undergraduate The Institute of international law and Economics named after A. S. Griboedov, Moscow

THE PROBLEM OF LEGAL REGULATION OF INSOLVENCY OF SMALL BUSINESSES

In the article the author considers the problems arising in legal regulation of bankruptcy of subjects of small entrepreneurship in the Russian Federation. The author makes an attempt of analysis of the current legislation taking into account the detection characteristics of the bankruptcy process, small businesses.

Key words: legal regulation, declaring bankruptcy, small business, current legislation, small and medium business, bankruptcy.

В условия рыночной экономики и интенсивного развития предпринимательской деятельности потребовали от законодателя принятия нормативно-правовых актов, защищающих интересы участников экономического оборота от последствий систематического неисполнения недобросовестной стороной принятых на себя обязательств. Кроме ответственности, предусмотренной Гражданским кодексом РФ и другими нормативными актами, за неисполнение принятых на себя обязательств, необходимы были меры жесткого характера, такие как признание должника несостоятельным (банкротом). Несостоятельность (банкротство) представляет собой неизбежный и объективно обусловленный результат функционирования рыночных отношений. Основная сущность банкротства заключается в том, что субъект малого предпринимательства оказывается не в состоянии выполнить обязательства, взятые на себя по доброй воле или возложенные на него в силу сложившихся обстоятельств.

Анализируя современную научную литературу по проблемам правового регулирования при признании банкротства субъектов малого предпринимательства, можно сказать, что, в рамках действующего законодательства, существует в достаточной мере четко очерченный круг проблемных вопросов, как в теоретической, так и практической направленности, возникающий в сфере разрешения проблематики толкования и применения норм действующего в России законодательства.

В качестве основных вопросов при изучении проблем правового регулирования при признании банкротства субъектов малого предпринимательства на территории Российской Федерации можно выделить следующие проблемные вопросы:

1. Проблема предупреждения несостоятельности субъектов малого предпринимательства или восстановления их платежеспособности.

Обозначенная проблема в настоящее время вызывает широкий резонанс в научной среде. Законодатель не обходит данный вопрос, но до сих пор проблема имеет место быть, причиной чему является несовершенство главы 2 ФЗ №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», а именно:

- недостаточно понятна законодательная позиция о целях предупреждения несостоятельности, способов и средств, призванных обеспечить осуществление профилактических (превентивных) мер для восстановления платежеспособности должника с момента подачи в арбитражный суд заявления о признании должника банкротом. Так, указанный закон, во-первых, не устанавливает ответственность руководителей за неисполнение обязанности информирования об ухудшении финансового положения субъекта, а, во-вторых, не называет конкретные меры предупреждения банкротства, кроме досудебной санации (ст. 31). При этом досудебная санация также не регламентирована нормами, которые определяли бы порядок, сроки, ответственность участников санации.

В рамках представленной проблемы, важным вопросом также является

несовершенство процедуры рассмотрения дела о банкротстве должника – индивидуального предпринимателя. Согласно действующему законодательству к индивидуальным предпринимателям применяются только такие процедуры, как реструктуризация долгов, реализация имущества, мировое соглашение. То есть получается, что финансовое оздоровление для индивидуальных предпринимателей невозможно. Но ведь субъекта данной формы собственности, имеющие довольно значительный имущественный комплекс, который способен приносить доход, в связи с чем, наличие возможности осуществить финансовое оздоровление и внешнее управление могло бы существенно повлиять на статистику банкротства индивидуального предпринимателя.

2. Несоответствие статей ФЗ №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» 382 с другими законодательными актами.

Одной из существенных проблем в рассматриваемой области является несоответствие сроков рассмотрения дел о банкротстве в российском законодательстве. В ФЗ №127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» отмечается, что указанный срок не должен превышать семи месяцев (ст. 51). В свою очередь в Арбитражном процессуальном кодексе обозначено, что арбитражный суд должен рассматривать дело в срок, не превышающий трех месяцев (ст. 152).383 На практике же складывается совершенно иная ситуация. Довольно часто должники для того, чтобы распродать свое имущество и скрыть вырученные средства, всяческим образом уклоняются от предоставления в суд необходимой информации. В связи с чем, арбитражный суд нарушает установленные законодательством нормы и рассматривает дела о несостоятельности годами, результатом чего является 100%-ая ликвидация предприятия в силу невозможности его восстановления. Таким образом, необходимо более четкое урегулирование процедуры банкротства индивидуальных предпринимателей на законодательном уровне с целью максимально эффективного правового регулирования при признании банкротства индивидуального предпринимателя и снижения возможности возникновения ошибок в правоприменительной практике.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 25.11.2017) «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. 2002. - № 209-210.
2. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Российская газета. 2002. - № 137.

[382] Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 25.11.2017) «О несостоятельности (банкротстве)» // Российская газета. 2002. - № 209-210.
[383] Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации от 24.07.2002 № 95-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Российская газета. 2002. - № 137.

УДК 336.77

Поташов А.П.
старший преподаватель
кафедра «Финансы и кредит»
Конорев А.М., к.э.н.
ассистент
кафедра «Финансы и кредит»
Курский государственный университет
Россия, г. Курск

ИНВЕСТИЦИОННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА

Аннотация:

Статья посвящена исследованию финансирования инвестиций в повышение безопасности труда с использованием кредитных ресурсов. В статье на основе индикаторов дана оценка современному состоянию безопасности труда в Курской области. Выявлены недостатки действующей системы страхования от несчастных случаев и предложены направления ее совершенствования.

Ключевые слова: финансирование, социально – трудовые отношения, трудовые ресурсы, кредит

Potashov A. P.
senior lecturer of Department "Finance and credit"
Kursk state University
Russia, Kursk
Konorev A. M., candidate of economic Sciences
assistant of the Department "Finance and credit"
Kursk state University
Russia, Kursk

INVESTMENT FINANCING OF MEASURES TO IMPROVE LABOR SAFETY

Abstract: The article is devoted to the investigation of financing investments in improving labor safety using credit resources. In the article, on the basis of indicators, an assessment was made of the current state of labor safety in the Kursk region. The shortcomings of the current system of accident insurance have been identified and directions for its improvement have been proposed.

Keywords: financing, social and labor relations, labor resources, credit

Работа поддержана грантом РГНФ № 17-32-01189 «Методология влияния финансирования инвестиционных процессов на результаты развития социальной сферы».

Улучшения в социальной сфере невозможно представить без повышения качества и безопасности труда. Это важная задача социальной политики России, каждого ее региона, а так же любого современного

предприятия. Проблемы обеспечения в организациях Российской Федерации здоровых и безопасных условий труда, предупреждения несчастных случаев на производстве, снижения производственно обусловленной заболеваемости и связанных с этим экономических потерь остаются достаточно острыми. Подтверждая вышесказанное, представим показатели характеризующие безопасность условий труда на примере Курской области.

Таблица 1 – Показатели, характеризующие безопасность условий труда в Курской области

Наименование показателя	Годы					Отклонение 2014 г. от 2010 г.
	2010	2011	2012	2013	2014	
Коэффициент частоты травматизма	0,509	0,452	0,429	0,356	0,349	-0,160
Коэффициент тяжести травматизма	0,030	0,024	0,024	0,020	0,023	-0,007
Коэффициент смертности	0,014	0,033	0,028	0,030	0,026	0,013
Коэффициент потерь	0,015	0,011	0,010	0,007	0,008	-0,007

Безопасность условий труда характеризуется показателями условий труда и производственного травматизма. Как свидетельствуют данные таблицы за исследуемый период количество несчастных случаев приходящихся на 1000 работающих сократилось на 0,16%. Следует отметить, что наблюдается уменьшение показателей тяжести травматизма и коэффициента потерь на 0,007 %. Однако, данные изменения незначительны. Так же отметим негативную динамика по увеличению коэффициента смертности на производстве, что является результатом ухудшения условий труда, а так же свидетельствует о недостаточной работе предприятий в области улучшений качества безопасности труда, проведении профилактических мер для предотвращения несчастных случаев.

В связи с этим, очевидна необходимость инвестиционных вложений в мероприятия по повышению безопасности труда.

Далее необходимо рассмотреть общую численность работников занятых в экономике, что необходимо для определения удельного веса численности работников занятых во вредных и опасных условиях труда. Данные представлены на рисунке 1.

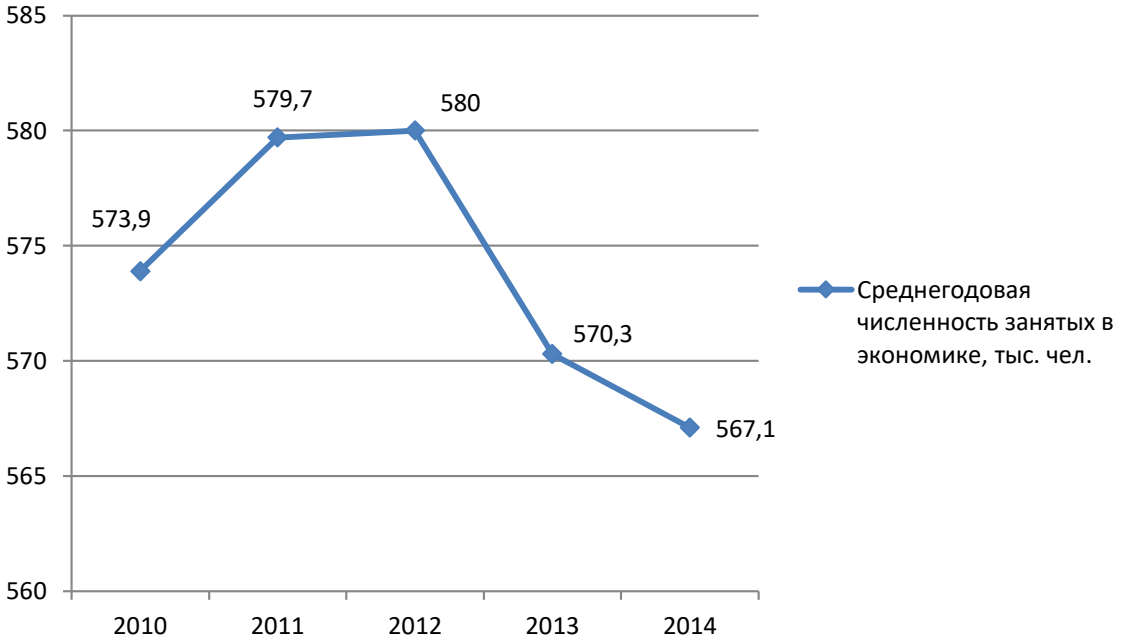


Рисунок 1 – Среднегодовая численность занятых в экономике, тыс. чел.

За анализируемый период наблюдается снижение численности занятых в экономике более чем на 1%. Наибольшее значение приходится на 2012 год и составляет 580 тыс. чел.

Таблица 2 – Удельный вес численности работников, занятых во вредных и опасных условиях труда, %.

Наименование показателя	Годы					Отклонение 2014 г. от 2010 г.
	2010	2011	2012	2013	2014	
Добыча полезных ископаемых	54,5	54,4	56,8	57,7	57,1	2,6
Обрабатывающие производства	28,4	27,7	31	31,5	39,8	11,4
Производство и распределение электроэнергии, газа и воды	46	44	42,8	37,3	40,7	-5,3
Строительство	16,2	18,9	18,9	24	43,1	26,9
Транспорт и связь	22,5	23,2	22,6	22,5	27,9	5,4

Так за анализируемый период наблюдается снижение в удельном весе работников, связанных с производством и распределением электроэнергии, газа и воды на 5,3 процентных пункта. Все остальные отрасли показывают рост. Так, в 2014 г. по сравнению с 2010 г. удельный вес работников в области строительства повысился на 26,9 процентных пункта и составил 43,1% от общей численности работников. На данный момент это второй по величине показатель после отрасли занимающейся добычей полезных ископаемых, чья доля так же показала рост на 2,6%.

Рост численности работников занятых в трудовых процессах с небезопасными условиями труда влияет на уровень производственного

травматизма и изменение профзаболеваемости. Показатели, характеризующие травматизм на производстве представлены в таблице 3.

Таблица 3 – Показатели травматизма на производстве

Год	Численность пострадавших при несчастных случаях на производстве с утратой трудоспособности на 1 рабочий день и более и со смертельным исходом	Численность пострадавших при несчастных случаях на производстве со смертельным исходом
2010	292	8
2011	262	19
2012	249	16
2013	203	17
2014	198	15

За исследуемый период число пострадавших при несчастных случаях сократилось в 1,5 раза. Это свидетельствует о контроле со стороны работодателей за дисциплиной, постоянным совершенствованием технологических процессов, а также о механизации и автоматизации производств. В свою очередь, показатель смертности на производстве в результате несчастных случаев увеличился почти в 2 раза, что является крайне негативным фактором, требующим внимания.

В связи с этим нами предлагаются меры по совершенствованию безопасности труда.

Согласно нашей концепции, основным критерием, влияющем на частоту получения травм на производстве, является личностный фактор. Через механизм контроля и мотивации работника, можно создать условия, при которых будет вырабатываться безопасная модель поведения и сокращение общего числа несчастных случаев. Для этого на предприятиях необходимо внести ряд нововведений, реализация которых невозможна без финансовых вложений. К их числу отнесем следующие:

1) создание внутренней комиссии по охране труда, функциями которой будет сбор, анализ и контроль информации о случаях травматизма и авариях на производстве;

2) регулярное проведение мероприятий по переподготовке и повышению квалификации работников;

3) проведение на производстве, не реже одного раза в год, аттестации работников;

4) внедрение системы вознаграждений и поощрений для работников, которые предпринимают на рабочем месте меры для повышения эффективности безопасности труда и предотвращения несчастных случаев;

5) установление обратной связи между прорабами (бригадирами) и работниками.

На наш взгляд, в результате реализации этих мероприятий сократится уровень травматизма на рабочих местах, что приведет к сокращению выплат на компенсации рабочим, получившим травмы на производстве, а так же сократится потеря рабочего времени в результате травматизма. Это окажет

положительную динамику на все сферы жизни общества, в том числе на социальную.

Использованные источники:

1. Артемов В.А. Базовые детерминанты алгоритма финансового планирования социальных инвестиций // Казанская наука. – 2017. – № 3. – С. 13 –16.
2. Артемов В.А. Институциональные аспекты финансирования инвестиционных процессов в социальной сфере // Финансовая аналитика: проблемы и решения –2013. – № 18. – С. 15 - 19.
3. Генкин Б. М. Экономика и социология труда : учеб. для вузов / Б. М. Генкин. — 7-е изд., доп. — М. : Норма, 2007. — 448 с.
4. Ильин А.Е., Ильина Г.В., Максимов Н.С. Совершенствование системы премирования в сельскохозяйственных организациях // Экономика сельскохозяйственных и перерабатывающих предприятий. 2007. № 8. С. 73-75.
5. Испулова С.Н. Социологический анализ проблем управления социально-трудовыми отношениями // Социальная политика и социология №9, 2012 с.30-39
6. Конорев А.М. Оценка факторов и условий эффективного использования трудовых ресурсов // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. 2017. № 2-1 (29). С. 129 – 132.
7. Поташов А. П., Оценка социально–трудовых отношений в Курской области // Экономика и предпринимательство. 2015. № 11-2. С. 395-397.

УДК 796

Прытков Е. П.
студент бакалавриата, 2 курс
факультет политологии
Южно – Российский институт управления
Российская Академия Народного Хозяйства и Государственной Службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Ростов-на-Дону

ВЛИЯНИЕ АДАПТИВНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ НА СОЦИАЛИЗАЦИЮ ЛИЧНОСТИ

Аннотация: *в данной статье рассматривается процесс воздействия адаптивной физической культуры и спорта на личность человека.*

Ключевые слова: *адаптивная физическая культура, социализация, личность.*

Prytkov E. P.

INFLUENCE OF THE ADAPTIVE PHYSICAL CULTURE ON THE SOCIALIZATION OF THE PERSON

his article discusses the impact of adaptive physical culture and sports in personality.

adaptive physical education, socialization, personality.

Как показала практика, физическая культура и спорт в целом, влияют на различные факторы жизнедеятельности человека. Человек не только поддерживает свою физическую форму, но так же получает весьма полезный вид досуга в лице занятий спортом. Так же, занятие спортом влияют и на психологическое состояние человека, на его нравственность и социальное место в обществе. Спорт преследует идеалы, которые заставляют человека усовершенствовать себя и идти к своей цели с высоко поднятой головой. Под понятием «личность» мы подразумеваем индивида, который прошел процесс социализации в обществе, а поскольку человек не останавливается в своем развитии, процесс социализации происходит на протяжении всей его жизни. Индивид усовершенствует свою личность под средством многих факторов, таких как: новые знакомства, получение знаний, хобби и конечно занятием спортом. Поэтому, спорт занимает весомое значение в формировании личности человека.

В современных реалиях, люди с ограниченными возможностями недополучают нужного количество взаимодействия с окружающим миром. Довольно частое явление, когда физические недостатки, влияют на психику человека в негативном плане, и эти люди закрывается в себе. Это существенно ограничивает их социальное развитие личности. Спорт может помочь этим людям не только поддерживать физические здоровье, но и помогает их социальному развитию, укрепляя при этом психологическое состояние. Человек начинает чувствовать силы, в достижении спортивных высот закаляя

при этом свой характер. Эти качества необходимы людям с ограниченными возможностями, чтобы наиболее комфортно чувствовать себя в обществе. Поэтому, влияние адаптивной физической культуры на социализацию личности является важной и крайне актуальной темой.

На данный момент, мы воспринимаем спорт совершенно иначе. Если ранее занятие спортом воспринималось как способ укрепление здоровья, то сейчас это процесс стал более значимым в обществе. Занятие спортом заставляет человека развивать свои психологические и социальные качества, укрепляя при этом свои позиции в обществе. Человек в ходе тренировок ставит себе задачи и, преодолевая трудности, идет к их достижению. Это формирует стойкость, целенаправленность, психологическую устойчивость к трудностям и много чего другого. Безусловно, спорт сегодня – это один из главных социальных факторов, который способствует формированию социализированной в обществе личности.

Занятие спортом, положительно влияет на здоровье человека, но само понятие «здоровья» можно разделить на:

- Физическое здоровье – это состояние человека, при котором все жизненно необходимые системы организма находятся в нормальном состоянии.
- Психологическое здоровье – это устойчивость организма к внешним вызовам и проблемам, которые возникают в процессе жизнедеятельности.
- Социальное здоровье – это состояние человека, при котором он не испытывает дискомфорта в взаимодействии с другими людьми в обществе.

Физические нагрузки поддерживают организм в тонусе, тренировки заставляют человека преодолевать себя и идти к цели и конечно, занимаясь спортом, человек обретает новые знакомства и улучшает коммуникативные навыки, как на тренировках, так и на соревнованиях.

Коммуникация – важнейший аспект социального здоровья личности. Именно благодаря ей, человек свободно может контактировать и предавать информацию другому человеку. Все это движет вперед процесс социализации, а значит, что человек развивается и усовершенствует свою личность.

Но если человек ограничен в своих физических возможностях, для него закрываются множество дверей. Он не может полностью удовлетворить свои физические и социальные потребности, поэтому страдает его психологическое здоровье. Этот человек считает себя беспомощным и именно адаптивная физическая культура помогает ему побороть этот комплекс.

Адаптивная физическая культура – это комплекс мер спортивно-оздоровительного характера, направленный на адаптацию лиц с ограниченными физическими возможностями.

Спорт – важнейший способ социализации личности. Это важная аксиома, ведь именно спорт помогает людям найти свое место в обществе, не смотря на различие людей в физическом плане. Хорошим примером данной

адаптации служат успехи параолимпийцев, которые в физическом плане может быть, и уступают полностью физически здоровым людям, но в психологическом и социальном аспекте - они абсолютно здоровы. Для этих людей, спорт стал той отдушиной, которая помогла им сформировать свою здоровую личность, а они в свою очередь, служат примером для остальных людей.

Адаптивная физическая культура укрепляет дух человека и помогает сформировать внутренний стержень. Именно это отличает адаптивную физическую культуру от той же оздоровительной и лечебной. Цель специалистов в данной области максимально помочь людям, имеющим те или иные физические отклонения, наилучшим образом пройти процесс социализации. Поэтому, специалисты в данной сфере деятельности должны не только прекрасно разбираться в общей физической культуре, но и в медицине, психологии и педагогике.

Из этого следует, что адаптивная физическая культура помогает человеку контролировать свои эмоции, налаживать коммуникации и преодолевать трудности. Адаптивный спорт учит честно выигрывать и достойно проигрывать, способствует физическому и моральному развитию и совершенствованию, формирует благородство и трудолюбие, отвлекает от вредных привычек.

Он заставляет думать в напряженной, порой экстремальной обстановке, учит самодисциплине, подчиняет человека тренировке, учит работать на благо команды.

На данный момент, существует множество методик в адаптивной физической культуре, но большинство специалистов в данной области сходятся на том, что реабилитация и социализация людей с ограниченными возможностями должна нести частный характер. Ведь все люди уникальны и требуют индивидуального подхода к выбору комплекса необходимых упражнений.

С каждым годом увеличивается число адаптивных видов спорта. На данный момент различают три основных направления в современном адаптивном спорте:

- Параолимпийское направление
- Специальное направление
- Сурдлимпийское направление

Благодаря появлению большого количества спорта для людей с ограниченными возможностями, огромное число людей получили возможность реализовать свой внутренний потенциал и найти свое место в обществе.

В ходе данной работы, мы выявили и проанализировали ключевые аспекты влияния адаптивной физической культуры на социализацию личности и пришли к выводу, что дальнейшее развитие адаптивного спорта улучшит социальное положение людей с ограниченными возможностями.

Использованные источники:
1. Калимулина Р. М. Значимость занятий физической культуры в социализации личности - 26.05.2017.
2. Оздоровительная и адаптивная физическая культура – 21.07.2015 – (интернет ресурс) - https://www.syl.ru/article/195997/new_ozdorovitelnaya-i-adaptivnaya-fizicheskaya-kultura
3. Гребенникова Л. М. Адаптивная физическая культура: основы, функции, цели – 26.05.2013
4. Паначев В. Д., Зеленин Л. А. Влияние адаптивной физической культуры и спорта на социализацию личности детей с ограниченными жизненными возможностями - 15.12.2011

УДК 331.08.

Пузанова А.В.
студент магистратуры 3 курса
направление подготовки
"Государственное и муниципальное управление"
Высшая школа бизнеса
Южный Федеральный Университет
научный руководитель: Кобилева Л.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Ростов-на-Дону

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ: УПРАВЛЕНИЕ ТАЛАНТАМИ

Аннотация: *В статье рассматривается сущность управления талантами и различные подходы к трактовке термина "талант. Сделан акцент на актуальность деятельности по управлению талантами в современных организациях. Рассмотрены принципы построения стратегии управления талантами, а также возможные препятствия на пути построения эффективных систем управления талантами.*

Ключевые слова: *управление персоналом, управление талантами, система управления талантами, персонал организации.*

Puzanova A.V., student of magistracy
3 course, direction of preparation "State and municipal management"
Graduate School of Business of Southern Federal University
Russia, Rostov-on-Don
Scientific adviser: Kobileva L.V.
candidate of economic sciences, associate professor
Russia, Rostov-on-Don

MODERN TECHNOLOGIES OF MANAGEMENT OF PERSONNEL: MANAGEMENT OF TALENTS

Annotation: *The article deals with the essence of talent management and the various approaches to the interpretation of the term "talent." The emphasis is*

on the relevance of talent management in modern organizations. In addition, the paper discusses the principles of building a talent management strategy, as well as possible obstacles to building effective talent management systems.

Keywords: *personnel management, talent management, talent management system, staff of the organization.*

Персонал является наиболее сложным объектом управления, поскольку центральным звеном здесь выступают сотрудники организации – люди, наделённые определенным комплексом индивидуальных качеств и характеристик, имеющие систему интересов и ценностей, способные самостоятельно принимать решения, реагировать на действия руководящего состава и т.д.

Все современные концепции в области управления персоналом признают значимость личности каждого сотрудника. Сегодня на рынке жесткой конкуренции личностный талант сотрудников обеспечивает явное преимущество, именно поэтому многими компаниями уже давно ведётся так называемая "охота за талантами". Сотрудники, способные предсказывать и анализировать возможные кризисные ситуации, а главное - предлагать оригинальные эффективные пути решения возникающих трудностей и текущих задач, безусловно, являются неотъемлемой частью любой успешной организации.

Талант может рассматриваться, как совокупность способностей человека, его знаний и интеллекта, рассудительности и опыта. Под талантом также понимают и сотрудника, эффективность которого в определенных условиях превышает среднюю.

Отличительными характеристиками талантливого сотрудника являются:

— выдающиеся способности в определенной сфере;
— высокая мотивация к достижению поставленных целей;
— высокие коммуникативные навыки;
— оригинальность.

Аккумулировав подходы к определению таланта, можно утверждать, что талант – это совокупность качеств, умений и способностей в той или иной профессиональной области, которые позволяют достигать высоких результатов.

Для эффективной работы с талантливыми людьми необходимо наличие определенной стратегии. Основные аспекты такой стратегии представлены в Таблице 1.

Аспект стратегии	Содержание
Аудит талантов	Идентификация сотрудников, обладающих определенным потенциалом
Развитие роли	Управление талантами включает в себя развитие той роли, которую играет сотрудник. Необходимо делать упор на гибкость ролей, которая дает сотруднику развивать свою роль более широко, используя свой талант.
Управление отношениями с талантами	Построение эффективных отношений с людьми, которые выполняют свои роли.
Совокупное вознаграждение	Оценка вклада каждого сотрудника с помощью финансовых или нефинансовых вознаграждений
Развитие и обучение	Способствовать приобретению новых знаний и компетенций, поскольку личностный рост очень важен для талантливых сотрудников
Управление карьерой	Процессы управления преемственностью

Табл. 1. Аспекты стратегии управления талантами

В современных условиях компании во всем мире преобразуют свои команды по управлению человеческими ресурсами в структуры управления талантами. Существует ряд проблем, препятствующих эффективному внедрению этого подхода управления персоналом. Прежде всего, отсутствует ясность в определении "таланта", крайне недостаточно информации о критериях оценки талантливых сотрудников и непосредственно параметрах таланта. Отсюда вытекает тот факт, что методы талант-менеджмента применяются без понимания сути процесса. Получается, что стандартные практики управления персоналом в гонке за тенденциями лишь переименовываются в управление талантами.

Еще одним препятствием на пути построения эффективной системы управления талантами может служить отсутствие в тех или иных компаниях специалистов кадровых служб и отделов, поскольку для реализации и внедрения новых подходов управления персоналом всегда требуются высокий уровень профессионализма именно этого кадрового звена.

Что же касается России, то здесь интерес к управлению талантами проявляют в основном крупные компании, у которых есть ресурсы для инвестирования в персонал и его развитие. Именно такие компании являются платформой для развития управления талантами в будущем.

Использованные источники:

1. Горькавая С.А. Управление талантами: что мешает выстроить эффективную систему? // В сборнике: Управление человеческими ресурсами: практика и теория, материалы Интернет-конференции восьмого Байкальского кадрового форума. - 2016. – С. 63-67.
2. Куртева Г. Управление талантами – приоритет менеджеров в современных организациях // International Scientific and Practical Conference World science. –

2016. -№ 6 (10). – С. 30-33.
3. Лакуткина Ю.С., Скоблярова И.В. Управление талантами в современных организациях // Современные технологии управления персоналом: сборник научных трудов. Симферополь. – 2016. С. 265-269.
4. Нужина Н.И. Актуальность деятельности по управлению талантами в современных организациях // Современные инновации. – 2016. -№ 2 (4). – С. 16-17.
5. Устинова И.С., Никонова М.А. Управление талантами как инновация в управлении персоналом // В сборнике: Экономика России в XXI веке // Сборник научных трудов XII Всероссийской научно-практической конференции «Экономические науки и прикладные исследования». В 2-х томах. Под редакцией Г.А. Барышевой, Л.М. Борисовой; Томский политехнический университет. 2015. С. 92-96.

УКД 1418

Пушкина Т. М.
аспирант
Северный арктический федеральный университет имени М.В. Ломоносова
научный руководитель: Мелехов В.И., д.т.н.
профессор
кафедра технологии лесозаготовительных и деревообрабатывающих производств
Россия, г. Архангельск

ИССЛЕДОВАНИЕ ФИЗИКО-МЕХАНИЧЕСКИХ СВОЙСТВ ДРЕВЕСИНЫ ИЗ СУХОСТОЙНЫХ НАСАЖДЕНИЙ

Аннотация: Статья посвящена исследованию физико-механических свойств древесины из сухостойных насаждений (усохших на корню). Объектом исследования является древесина из сухостойных насаждений; предмет – физико-механические свойства древесины из сухостойных насаждений.

Ключевые слова: сухостойные насаждения, свойства, метод исследования.

Pushkina T.M.
postgraduate
Northern (Arctic) Federal University

STUDY OF PHYSICO-MECHANIC PROPERTIES OF TIMBER FROM DEAD SPACES.

Annotation: The purpose of this work is the study of physical and mechanical properties of timber from dead plants (dried on the vine). The object of study is the wood of dead plantings; the subject – physical and mechanical properties of timber from dead trees.

Keywords: dead spaces, properties, method of the study.

1. Актуальность темы исследования

Деревянный дом — это уютное, теплое пространство, наиболее полно отвечающее природной сущности человека, в настоящее время строительство деревянных домов переживает свое возрождение. Тенденция роста строительства из дерева наблюдается во всех странах: с каждым годом количество таких построек увеличивается.

Но мода диктует свои условия рынка, все чаще строительные компании предлагают дома из «сухостоя» и позиционируют древесину из сухостойных насаждений как одного из самых редких и качественных природных стройматериалов.

Такую древесину можно встретить в виде одиночных деревьев или групп, бывают случаи усыхания целых лесных массивов. Причины усыхания деревьев могут быть разные: предельный возраст растений (естественная старость), лесные пожары, засуха, кислотные дожди, понижение уровня грунтовых вод, заболачивание, морозы, заморозки, солнечные ожоги, уплотнение почвы при неправильной пастьбе скота в лесу, массовое распространение вредных насекомых и грибных болезней, в основном наблюдается у деревьев хвойных древесных пород. Если рассматривать лиственные породы, то испытавшие подобное повреждение деревья, продолжают иногда весьма долго расти, зеленеть, в то время как их древесина более или менее быстро, в зависимости от её прочности, загнивает и разрушается, обусловливая образование дупла; внешним фактор медленного разрушения дерева лиственной породы часто выражается в засыхании вершины, так называемой «суховершинности». У поражённых чем-либо хвойных деревьев засыхание ветвей также начинается обыкновенно с вершины, но в то же лето, или на следующее, засыхает и всё остальное, так что дерево становится сухостоем. В научной работе планируется изучить физико-механические свойства древесины из сухостойных насаждений для дальнейшего подтверждения гипотезы о возможности применения данного материала в конструкциях при реставрации объектов культурного наследия.

Для достижения цели определены следующие задачи:

1. Провести подготовку, отбор и изготовление образов древесины.
2. Выполнить теоретические исследования.
3. Выявить взаимосвязь между входящими и выходящими параметрами и представление их в виде регрессионной математической модели.
4. Разработать математическую модель.
5. Обобщить существующие знаний о физико-механических свойствах древесины.

Метод исследования. В процессе исследования использован метод определения прочности древесины при сжатии поперек волокон.

2. Подготовка, изготовление и отбор образцов

Порода древесины для исследования выбрана обыкновенная сосна. Т.к.

для строительства, важно чтобы древесины обладала превосходными физико-механическими свойства, желательно сосну, которая произрастает в северной полосе – ангарская, карельская, архангельская. В своей работе будем использовать основной материал используемый в строительстве сосну следующих видов: обыкновенная, гибкая, смолистая, болотная, корейская. Самым распространённым видом в северных широтах является сосна обыкновенная, качество древесины сосны обыкновенной зависит от места произрастания дерева.

В соответствии с задачами, поставленными в настоящей работе, для опыта были заготовлены образцы древесины в соответствии ГОСТ 16483.0-89 в количестве 120 штук из них было отбраковано 42 шт., для исследования отобрано 78 штук чистых образцов.

Район отбора образцов находится на северо-западе европейской части Российской Федерации, на юго-западе Архангельской области, Каргопольском районе. Климат района умеренно-континентальный, формируется под влиянием холодных воздушных арктических масс с Северного Ледовитого океана и более теплых атлантических. Характерные черты климата района - крайняя неустойчивость погоды в течение всего года, повышенная влажность воздуха, развитая метелевая деятельность. Самый холодный месяц – январь, самый тёплый – июль. Продолжительность вегетационного сезона со среднесуточной температурой выше +5°С составляет 122-125 дней, а общая продолжительность сезона со среднесуточной температурой выше + 11°С - 70-110 дней. Годовая сумма осадков в среднем равна около 650-700 мм. Средняя продолжительность безморозного периода составляет 112 дней. Общая продолжительность морозного периода - 139 дней. Среднегодовая температура поверхности почвы составляет +2°С. [2].

Образцы изготовляют в форме ширина, толщина 20х20 мм и длиной вдоль волокон 30 мм, 300 мм.

2.2 Разработка математической модели эксперимента

Для построения математической модели необходимо раскрыть суть физических явлений. Рассмотрим процесс сжатие древесины.

На сжатие в строительных конструкциях работают стойки, подкосы, верхние пояса и отдельные стержни ферм. В сечениях элемента от сжимающего усилия N, действующего вдоль его оси, возникают почти одинаковые по величине сжимающие напряжения σ (эпюра прямоугольная).

Древесина работает на сжатие надежно, но не вполне упруго. Примерно до половины предела прочности рост деформаций происходит по закону близкому к линейному, и древесина работает почти упруго. При росте нагрузки увеличение деформаций все более опережает рост напряжений, указывая на упруго-пластический характер работы древесины.

Разрушение образцов без пороков происходит при напряжениях, достигающих 44 МПа, пластично, в результнаилате потери устойчивости ряда волокон, о чем свидетельствует характерная складка. Пороки меньше

снижают прочность древесины, чем при растяжении, поэтому расчетное сопротивление реальной древесины при сжатии выше и составляет для древесины 1 сорта Rc=14÷16 МПа, а для 2 и 3 сортов эта величина немного ниже.

Испытания механических свойств древесины выполняют по соответствующим ГОСТам. В соответствии с ГОСТами испытания должны выполняться при стандартной влажности 12%. Если влажность отличается от стандартной, показатели механической прочности пересчитываются с учетом поправочных коэффициентов, указанных в ГОСТах.

Предел прочности при сжатии древесины поперек волокон в зависимости от направления сжатия (радиального, тангентального) и породы деформация древесины может быть неравномерной — трехфазной и равномерной — однофазной. Равномерное при испытании вначале проявляется повышение напряжений и деформации (1 фаза), затем прирост напряжений практически прекращается и наблюдается только увеличение деформации образца (2 фаза), далее напряжения начинают возрастать (3 фаза). Напряжение принимается за условный предел прочности при сжатии поперек волокон, соответствующее пределу пропорциональности, т. е. максимальное значение напряжения на прямолинейном участке диаграммы [3].

Определим тип планирования эксперимента, в нашем случае тип задач планирования будет интерполяционный, т.к. наш эксперимент проводится с целью установления связи между некоторыми свойствами системы и рядом факторов.

Входным параметром данного эксперимента: плотность образца древесины из сухостойных насаждений.

Для наших расчетов характеристику плотности древесины подобрали, не зависящую от ее влажности — условную плотность древесины. Условная плотность древесины определяется по формуле:

$$Русл = m0/Vmax \text{ , кг/м3} \qquad (2.1)$$

где mo — масса образца древесины в абсолютно сухом состоянии, кг; Vmax — объем образца при влажности выше предела гигроскопичности, м3.

Для экспериментального определения плотности древесины использовали заранее приготовленные образцы в виде прямоугольной призмы основанием 20*20 мм и высотой (вдоль волокон) 30 мм. Массу образца определили методом — взвешивания на рычажных весах. Взвешивание на весах с точностью до 0,001 г. Объём образца определен по трем линейным измерениям (ширине, толщине и высоте). Установили влажность образца в момент испытаний и коэффициент объемного разбухания с помощью сушильного шкафа образец довели до абсолютно сухого состояния и измерили его массу.

Рассмотрев все факторы, влияющие на выходную единицу нашего эксперимента, можно сделать выводы что у нас – однофакторный эксперимент, т.е. у нас имеется одна регулируемая переменная (плотность). В однофакторном планировании влияние входных параметров (факторов) на

выходной параметр изучается постепенно, причем в серии опытов меняется уровень лишь одного фактора, а остальные остаются неизменными.

Цель регрессионного анализа – определить количественные связи между зависимыми случайными величинами изучаемого объекта. Одна из этих величин полагается зависимой и называется откликом (прочность), другие – независимые, называются факторами (плотность, влажность). Для установления степени зависимости между откликом и факторами используются вычисляемые величины ковариации и коэффициент корреляции. Если коэффициент корреляции по абсолютной величине будет близок к единице, то для построения зависимости используется линейная модель. В данной работе будет линейная модель [4].

Таким образом, целевая функция для математического планирования экспериментов, будет иметь вид: уравнение линейной регрессии

$$Y = a1X1 + a2X2 + \ldots + akXk, \quad (2.2)$$

где *a1, a2, ..., ak* – параметры, подлежащие определению методом наименьших квадратов (МНК).

В эксперименте планируем найти первые два параметра, которые обозначим *a* и *b*. В этом случае уравнение линейной регрессии имеет вид

$$Y = a*X + b. \quad (2.3)$$

2.3 Методика и результаты исследования предела прочности при сжатии древесины из сухостойных насаждений поперёк волокон

Перед экспериментом, был проведен двухстадийный отбор при котором первая стадия является отбор деревья из насаждения, вторая стадия отбор кряжей и изготовление из каждого кряжа по одной заготовке для образца согласно ГОСТ 16483.0-89.

На изменение предела прочности при сжатии поперёк волокон существенное влияние оказывает плотность древесины. При испытаниях с целью определения показателей физико-механических свойств древесины влажность кондиционируют, приводя к нормализованной влажности, показатель равен 12%, поэтому влияние фактора влажности не учитывалось. Зависимость прочности древесины из сухостойных насаждений от плотности древесины носит линейный характер.

В основу методики определения прочности образца положен принцип нагружения образца, путем его деформации с заданной скоростью и измерением сил сопротивления образца этой деформации.

Основное оборудование для проведения эксперимента: Испытательная машина AG-50kNX, SHIMADZU; нагрузочная ячейка; штангенциркуль с точностью измерения не менее 0,1 мм; весы электронные Vibra AJ-620CE; образцы древесины в виде прямоугольной призмы основанием 20х20 мм и высотой 30 мм.

Определились с фактическими поперечными размерами образца с помощью штангенциркуля, после измерения образец установили на шаровую опору приспособления. Измерение нагрузки осуществлялось средствами

измерения силы и перемещения универсальной испытательной машины и штатным программным обеспечением TRAPEZIUM X. Испытания проводились в режиме сжатия, предварительно задав режимы прессования: предел хода, предельную силу, размеры образца, скорость процесса. Достигнув предельного значения хода, испытательная машина вручную останавливалась.

После испытаний определяют вид деформации образца (Рисунок 3.1).

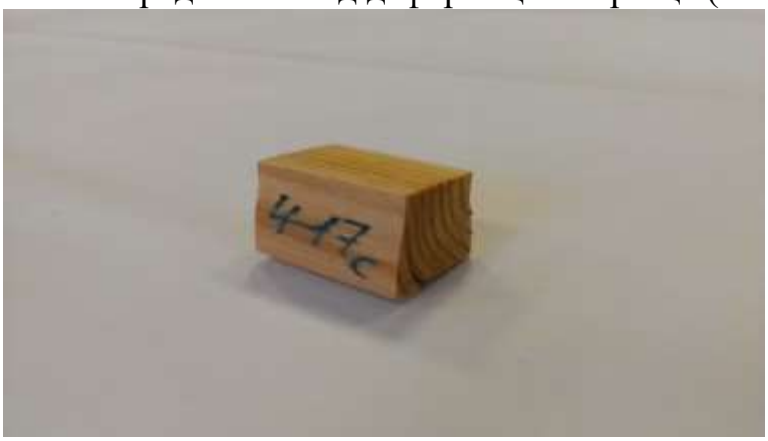


Рисунок 2.1 – Вид образца №4-17с после испытания на сжатие древесины поперёк волокон

Процесс считался завершенным, когда прилагаемое максимальное усилие переходило в стационарный режим, т.е. становилось постоянным (Рисунок 2.2).

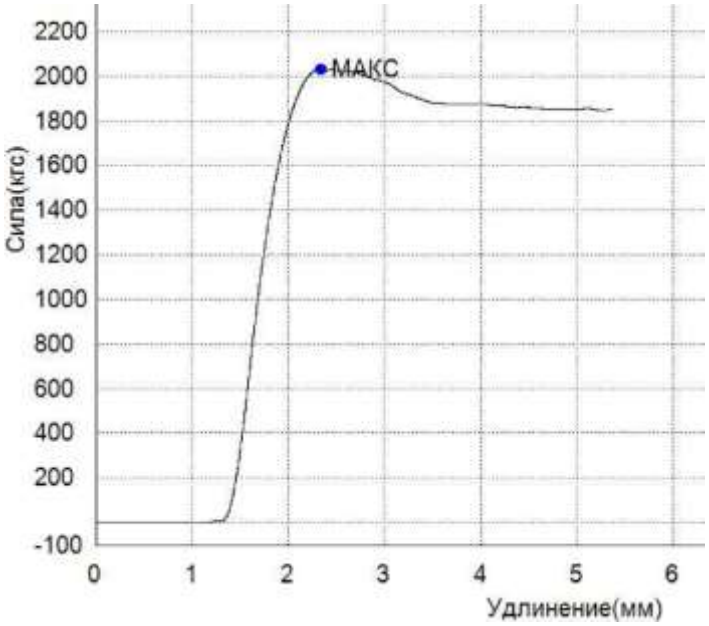


Рисунок 2.2 – Диаграмма работы силы смятия древесины поперек волокон

Сразу же после испытаний определяют влажность образцов древесины весовым методом.

Обработка результатов испытаний.

$$\sigma = Pmax/ab \qquad (2.4)$$

где Pmax - максимальная нагрузка, кгс;

a, b - размеры поперечного сечения образца, см.

Предел прочности пересчитывался на влажность 12%

Для образцов с влажностью, меньшей предела гигроскопичности (W< 30%):

$$\sigma 12=\sigma w[I+\alpha(W-12)] \quad (2.5)$$

где α - поправочный коэффициент на влажность, равный 0,04 для всех пород: W - влажность образца в момент испытания, %.

Выбор основных факторов и их уровней.

Основные физические параметры образца являются:

- плотность образца.

Для выбранного фактора (плотность, кг/м3) определим интервалы их варьирования, которые представлены в таблице 2.1.

Таблица 2.1. Интервалы варьирования фактора.

Уровни варьирования и интервалы	Кодовые значения *x1*	Натуральные значения *p*
Основной уровень	0	404
Интервал варьирования	1	101
Верхний уровень	+1	416
Нижний уровень	-1	392

В качестве основной функции (уравнения регрессии) для получения математической модели процесса сжатия поперёк волокон от выбранного фактора была принята парная линейная регрессия:

$$y = a + b \cdot x \quad (2.6)$$

Где a – коэффициенты регрессии, x – влияющие переменные, к – число факторов.

Всего было проведено 28 опытов из них 14 опытов на исследования предела прочности при сжатии поперёк волокон (тангентальном направлении), 14 опытов на исследования предела прочности при сжатии вдоль волокон (радиальном направлении). Общая методическая сетка проведения экспериментальных исследований с выходными параметрами приведена в таблице 2.2.

Таблица 2.2. Методическая сетка опытов для проведения экспериментальных исследований предела прочности древ…при сжатии поперёк волокон (тангентальном направлении)

№ опыта	*x1*	y, кгс/мм2		
		Серии образцов №2	Серии образцов №3	Серии образцов №4
Тангентальное направление				
1	-1	74,06	86,91	65,89
2	+1	69,66	79,04	53,55
3	-1	63,70	77,36	56,73
4	+1	96,00	75,41	60,97
5	-1	80,25	---	29,05
Радиальное направление				
1	-1	74,06	41,72	41,03
2	-1	69,66	38,14	46,10
3	+1	63,70	33,30	37,60
4	+1	96,00	45,99	39,19
5	-1	80,25	--	47,10

Обработка результатов эксперимента.

Для оценки параметров используется метод наименьших квадратов, согласно которому неизвестные параметры a и b выбираются таким образом, чтобы сумма квадратов отклонений фактических значений отклика *y* от прогнозных (полученных по уравнению регрессии) *y* была минимальна, т. е.

$$RSS = \sum_{i=1}^{n} (\hat{y}_i - y_i)^2 = \sum_{i=1}^{n} (a + bx_i - y_i)^2 \to min. \quad (2.7)$$

Коэффициенты a и b вычисляются следующим образом по формуле 3.8:

(2.8)
$$a = \frac{n\sum_{i=1}^{n} x_i y_i - \sum_{i=1}^{n} x_i \sum_{i=1}^{n} y_i}{n\sum_{i=1}^{n} x_i^2 - \left(\sum_{i=1}^{n} x_i\right)^2},$$

$$b = \frac{\sum_{i=1}^{n} y_i \sum_{i=1}^{n} x_i^2 - \sum_{i=1}^{n} x_i \sum_{i=1}^{n} x_i y_i}{n\sum_{i=1}^{n} x_i^2 - \left(\sum_{i=1}^{n} x_i\right)^2}$$

где i – номер измерения, *x*i и *y*i – значения переменных при i-том измерении, n – число измерений при моделировании системы.

Определили расчетное значение *Урасч.* и сравнили его с экспериментальным.

В результате обработки данных экспериментальных исследований получено уравнение регрессии в таблице 2.3:

Таблица 2.3. Уравнение регрессии по полученным данным эксперимента

№ серии образцов	Тангентальное направление	Радиальное направление
2	*У расч.*=0,878 +0.15**xi*	*У расч.*=-3,74+0.20* *xi*
3	*У расч.*=0,49 +0.07* *xi*	*У расч.*=0,96+0.15* *xi*
4	*У расч.*=0,695 +0.128* *xi*	*У расч.*=0,541 +0.10* *xi*

Проведем корреляционный анализ, который состоит в определении степени связи между двумя случайными величинами X и Y таблица. В качестве меры такой связи используется коэффициент корреляции, коэффициент корреляции оценим по выборке объема n связанных пар наблюдений (xi, yi) из совместной генеральной совокупности X и Y в таблице 2.4.

Таблица 2.4. Определение степени связи по качественной оценке, тесноты связи на основе шкалы Чеддока.

№ серии образцов	Линейный коэффициент корреляции		Теснота связи	
	Тангентальное направление	Радиальное направление	Тангентальное направление	Радиальное направление
2	0,79	0,77	сильная	сильная
3	-0,17	0,35	очень слабая	слабая
4	-0,60	0,90	умеренная	весьма сильная

Коэффициент корреляции показывает, что зависимость между пределом прочности на сжатие поперёк волокон и плотностью древесины носит линейный характер.

Рассмотрены графические зависимости образцов, построенные по таблице 1.5. В работе последовательно проанализировано влияние одиночного фактора на трех образцах.

Таблица 2.5. Исходные данные для графика

№ обр	Объем образца *V*, мм³	Масса образца *m*, гр	Плотность древесины ρ, кг/м³ (X)	Прочность древесины σ, Па (У)	X*2	XiYi	У расч.
2-3с	11602,85	4,709	405,85	37,98	164712,93	15412,68	49,486
2-23с	10219,26	4,78	467,74	62,62	218784,58	29288,28	68,059
2-19с	11152,34	5,362	480,80	162,17	231164,51	77969,72	71,975

Итого: среднее значение	1354,39	262,76	614662,02	122670,69	

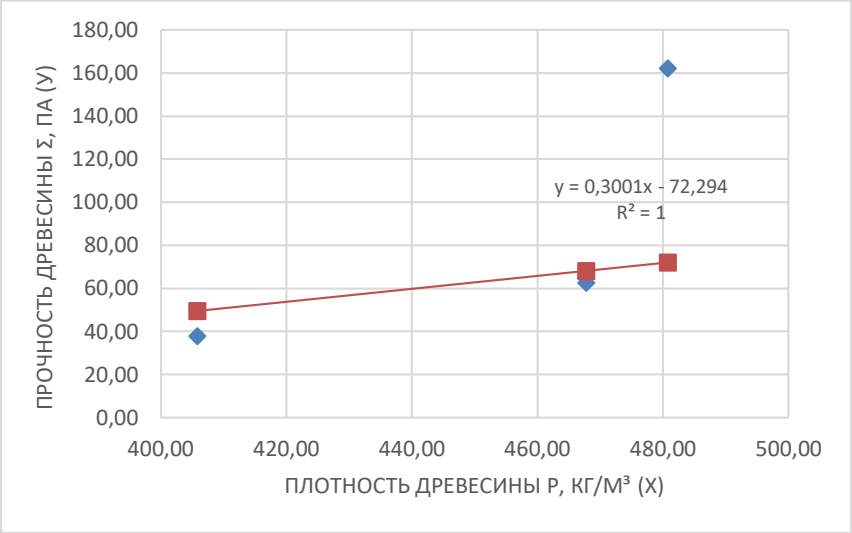


Рисунок 2.3 – Зависимость прочности древесины из сухостойных насаждений от плотности (при радиальном направлении) на серии образцов №2

Как мы видим на графике (Рисунок 3.3), R2 отображает близость линии тренда к фактическим данным. Т.к. на графике линия тренда R2 равна 1, то можно утверждать, ошибка аппроксимации равняется нулю, прогноз будет точным.

Оценим значимость коэффициента корреляции. С этой целью рассмотрим две гипотезы. Основную H0: rxy=0 и альтернативную H1: rxy≠0.

Для проверки гипотезы H0 рассчитаем t-статистику Стьюдента по формуле 2.9

$$t = \frac{M1-M2}{\sqrt{m_1^2+m_2^2}} = 12.70 \qquad (2.9)$$

сравним полученное значение с критическим значением tν,α,табл распределения Стьюдента (при ν = 2 и доверительной вероятности α = 0,05, tν,α,табл = 4,30), сделаем вывод о наличии связи между исследуемыми величинами – так как tрасч > tν,α,табл (12,70 > 4,30), то между переменными существует зависимость и найденный коэффициент корреляции значим.

Приведем графические зависимости в натуральном выражении на серии образцов №2,3,4 (при сжатии древесины из сухостойных насаждений поперёк волокон в тангентальном, радиальном направлениях) на рисунках 3. 4 – 3.6.

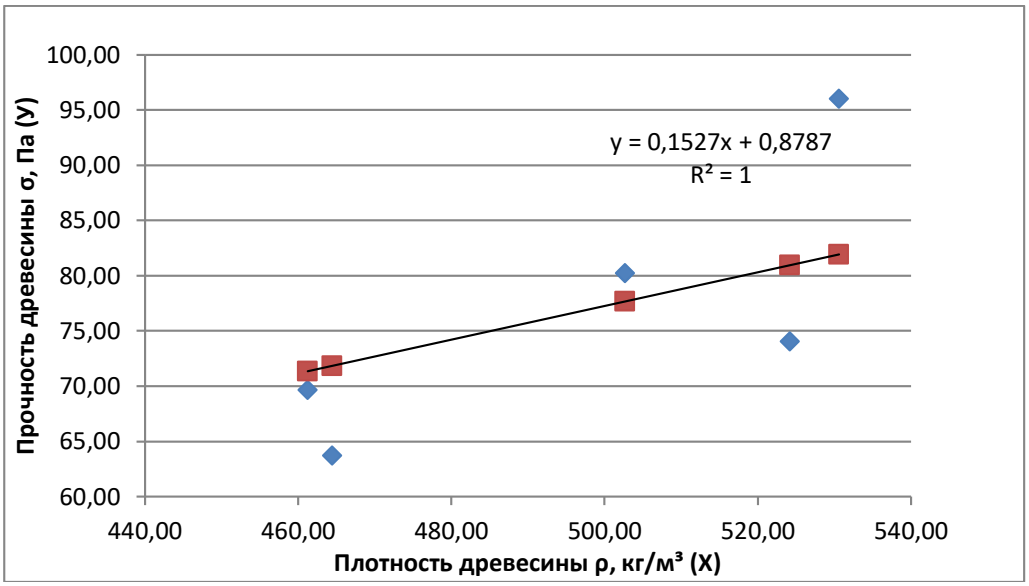


Рисунок 2.4 – Зависимость прочности древесины из сухостойных насаждений от плотности (при тангентальном направлении) на серии образцов №2

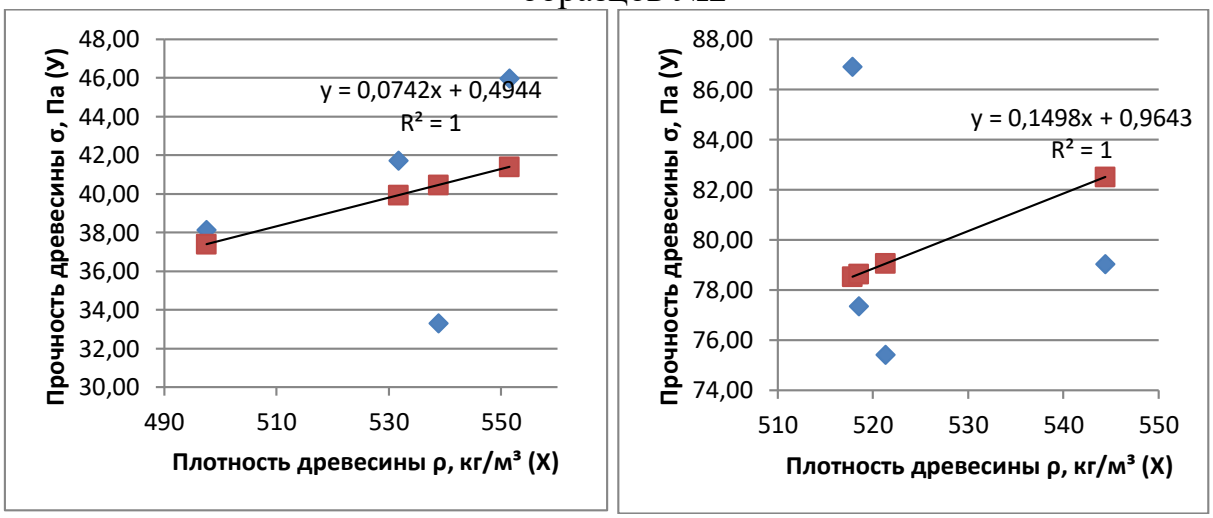


Рисунок 2.5 – Зависимость прочности древесины из сухостойных насаждений от плотности (при радиальном, тангентальном направлении) на серии образцов №3.

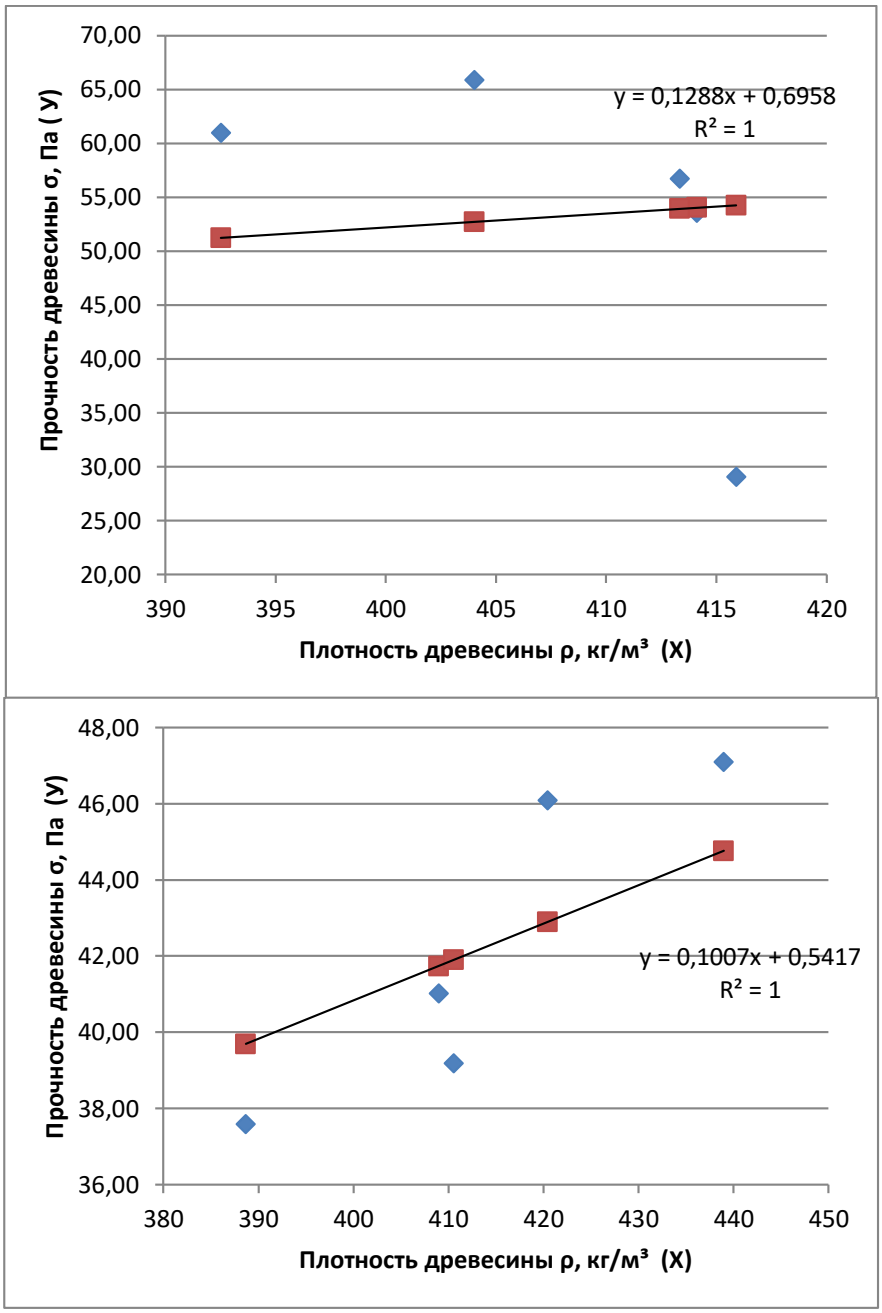


Рисунок 2.6 – Зависимость прочности древесины из сухостойных насаждений от плотности (при радиальном, тангентальном направлении) на серии образцов №4.

3. Сравнение результатов испытаний образцов древесины с нормативными показателями

Таблица 3.1. Результаты испытаний и расчетов серии образцов №2 при сжатии древесины из сухостойных насаждений поперёк волокон

№п/п образца	Размеры сечения образца, мм			Максимальная нагрузка Pmax, кгс	Влажность, Wабс., %	Предел прочности, кгс/см2			Отклонение от РТМ, %
	a, мм	b, мм	l, мм			σW	σ12	σ12 по РТМ	
1. Радиальное направление									
2-3с	20,36	20,01	28,48	216,422	8,228	37,98	32,25	53,02	-0,39
2-23с	18,9	18,69	28,93	338,566	7,730	62,62	51,92	53,02	-0,02
2-19с	19,47	19,43	29,48	928,893	7,627	162,17	133,80	53,02	1,52
Среднее значение:						**87,59**	**72,66**	**53,02**	**0,37**

При сравнении полученных результатов исследований с нормативными документами (ГОСТы, СП, РТМ и пр.), можно увидеть, что в отдельных случаях присутствует превышение нормативных показателей. Из чего можно сделать предположение, согласно методическим стандартам (ГОСТы, СП, РТМ и пр.) все деревянные конструкции должны удовлетворять требованиям расчета по несущей способности (первая группа предельных состояний) и по деформациям, не препятствующим нормальной эксплуатации (вторая группа предельных состояний), с учетом характера и длительности действия нагрузок.

Использованные источники:

1. Подъяпольский С.С. Реставрация памятников архитектуры: Учебное пособие для вузов/ Бессонов Г.Б., Беляев Л.А., Постникова Т.М./ Под общей редакцией С. С. Подъяпольского. — Москва: Стройиздат. – М.: 1988. – 264 с.
2. Бирюков С.Ю, Эколого – биологическая характеристика сосны скрученной и сосны обыкновенной в северной подзоне европейской тайги (архангельская область): автореф. дис. канд. биол. наук: 03.00.16. - Архангельск, 2007. - 189 с.
3. Механические свойства древесины // woodtechnology.ru: ежедн. интернет-изд. 2009.18 июн. URL: http://www.woodtechnology.ru/drevesinovedenie/mexanicheskie-svojstva-drevesiny.html.
4. Стрижов В.В., Крымова Е.А. Методы выбора регрессионных моделей. М.: ВЦ РАН, 2010. 60 с.

УДК 349.6

Пшихачев А.Р.
студент 2 курса магистратуры
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ЛЕСНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

Аннотация. *В статье рассмотрены основания и условия имущественной ответственности содержатся в нормах гражданского и лесного законодательства. Проанализированы характерные особенности правовойго обеспечения способов защиты прав при лесных отношениях. Выявлено, что гражданско-правовая ответственность может наступить, как для лесопользователей, так и для лиц, которые ими не являются.*

Ключевые слова: *лесопользователь; ответственность; правовая охрана; защита прав; лесные отношения.*

Pshikhachev A.R.
2nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N.Ya.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

CIVIL RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF FOREST ZAKONODATELSTVADOSTATOCHNO ESSENTIAL ROLE

Abstract. *In article the bases are considered and conditions of property responsibility contain in standards of the civil and forest legislation. Characteristics правовойго providing ways of protection of the rights are analysed at the forest relations. It is revealed that civil responsibility can come, both for forest users, and for persons who them aren't.*

Keywords: *forest user; responsibility; legal protection; protection of the rights; forest relations.*

Необходимость возмещения вреда, причиненного нарушителем лесного законодательства, применяется соответствующими нормами гражданского и лесного законодательства, которые дополняют друг друга и применяются взаимосвязано,. Но стоит подчеркнуть, что нормы гражданского законодательства, безусловно, занимают главенствующее положение, а нормы лесного законодательства – дополняют, играют, можно сказать, вспомогательную роль. Основные принципы, основания и условия

имущественной ответственности содержатся в нормах ГК РФ. В ЛК РФ можно найти основополагающие правила и методики исчисления такого вреда, причиненного как физическими, так и юридическими лицами, которые в данной ситуации будут именоваться лесонаруителями. Лесное законодательство также содержит перечень тех лиц, которые могут быть лесонарушителями, дает их понятие, перечисляет таксы, устанавливаемые Правительством РФ, для расчета ущерба, перечисляет размеры неустоек за лесонарушения и так далее.

Как известно, гражданско-правовая ответственность носит компенсационный характер в отличие от других видов ответственности. То есть лесонарушитель обязан возместить причиненный им ущерб за свой счет, за счет своего имущества. Таким образом, восстанавливается положение пострадавшей стороны, в данном случае собственника, владельца леса.

Но компенсационный характер имеет не только гражданско-правовую ответственность. Например, материальная ответственность по трудовому праву. Поэтому необходимо перечислить ряд признаков и принципов, которые позволят выделить именно гражданско-правовую ответственность. Назовем их. В качестве примера можно привести случай уничтожения либо повреждения различных лесных культур в возрасте до десяти лет. В такой ситуации с виновного лица будет взыскана стоимость в три раза выше реального причиненного вреда, в который входит стоимость затрат на создание и выращивание уничтоженных лесных культур.

Можно сделать вывод, что понятие «убытки» гораздо шире, нежели понятие «ущерб». Убытки включают в себя ущерб, а также доход, который мог бы был быть получен, если бы не совершенное правонарушение, иными словами – упущенная выгода.

Если вред причинен работниками во время выполнения или своих служебных обязанностей, то ответственность ложиться на их руководителей юридических и физических лиц. Например, при заготовке леса рабочие нарушили технологию вырубки. Ответственность за такую деятельность работников будет нести их непосредственный работодатель, что прописать в ст. 402 и 1068 ГК РФ384.

Вред может быть причинен совместной деятельностью нескольких лиц. В таких случаях речь будет идти о солидарной ответственности этих лиц. Смысл данного вида ответственности заключается в том, что сопричинители вреда отвечают перед потерпевшим солидарно без выделения долей, разумеется, если действия их были изначально согласованный и охвачены одним намерением.

Например, четыре человека, предварительно договорившись между собой, решили незаконно вырубить определенное количество деревьев. Следовательно, ущерб, нанесенный ими, будет взыскиваться солидарно со

[384] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // СЗ РФ. 1994, N 32, ст. 3301.

всех вместе, а не с каждого по определенной доле. Допускается также, что вся сумма будет взыскана с одного должника по их договоренности. Тогда у солидарного должника, который единолично возместил причиненный ущерб, появляется право регрессивного требования к другим солидарным должникам.

Если вред был причинен несовершеннолетним, то на родителей (лиц их заменяющих) возлагается полная или субсидиарная ответственность[385]. Несовершеннолетними могут быть совершены такие лесонарушения, как создание лесного пожара, разрушение лесоустроительных знаков и тому подобное. Согласно ст. 1073 ГК РФ, за незаконные действия, совершенные несовершеннолетними до четырнадцати лет, отвечать будут их родители либо опекуны. Если же преступление совершил ребенок в возрасте от четырнадцати до восемнадцати лет, то причиненный вред будет возмещаться за счет его собственного заработка. Но если такового нет, то недостающую часть обязаны возместить родители либо попечители субсидиарно. Владелец источника повышенной опасности, будет нести ответственность независимо от наличия его вины, поскольку он наносит вред не только, природным ресурсам но и всей инвестиционной привлекательности России в целом[386]. К источникам повышенной опасности можно отнести транспортные средства, различные сложные механизмы, а также радиоактивные, взрывчатые вещества и т.д., при эксплуатации и использовании которых возникает повышенная опасность, как для окружающих людей, так и для растительного и животного мира, природных объектов. Например, из-за выхлопных газов автомобиля произошло возгорание, которое в последствие стало причиной лесного пожара.

Единственный случай, когда владелец источника повышенной опасности может быть освобожден от ответственности – это тот случай, когда он докажет, что правонарушение было совершено ввиду непреодолимой силы либо средство, причинившее урон, было украдено у владельца.

Гражданско-правовая ответственность, как говорилось выше, наступает только за виновное противоправное деяние. Существуют случаи, когда ответственность не наступает вследствие крайней необходимости. Например, когда необходимо потушить лесной пожар, который занимает огромную площадь, применяется техника, называемая «встречным палом». Это означает то, что пожарные поджигают часть леса навстречу огню, таким образом предотвращая дальнейшее его разрастание. В данном случае пожарные не будут нести ответственность, поскольку имела место быть крайняя необходимость.

Стоит сказать немного и о судьбе незаконно заготовленной

---

[385] Сухова Е.А. Гражданско-правовая ответственность за правонарушения в области охраны и использования земель: анализ законодательства и практики. // Законодательство и экономика. 2015. № 7. С. 45.

[386] Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. – Пятигорск: РИА-КМВ, 2016. С. 139-145.

лесопродукции. Долгое время нормы, регулирующей данный вопрос, не было в ЛК РФ, но в редакции 2013 г. она все-таки была введена. Из нее следует, что вся незаконно добытая и заготовленная лесопродукция, а также орудия, способствовавшие незаконной деятельности, подлежат обязательной конфискации, а впоследствии – реализации. Если же потребительские качества такой продукции были утрачены, ее необходимо утилизировать. Порядок утилизации установлен Постановлением Правительства РФ.

Когда невозможно изъятие лесопродукции в натуре, т.е. она уже переработана, израсходована, то размер ущерба исчисляется в размере однократной таксовой стоимости определенного вида древесины, а некоторой продукции, такой как, например, сено – по заготовительным ценам.

Очевидно, что даже возмещение убытков не может обеспечить реальное восстановление нарушенного права, так как деревья уже вырублены и назад ничего не вернешь. Поэтому, в условиях рыночных отношений справедливей было бы оценивать стоимость присвоенной продукции по рыночным, а не по таксовым ценам. Потому что виновный всегда будет в материальной выгоде по сравнению с собственником лесопродукции. Таким образом, мы предлагаем ввести в действие такой подзаконный акт, который будет регулировать оценку присвоенной лесопродукции относительно рыночных цен, чтобы не давать лесонарушителю оставаться в материальной выгоде. Данный нормативно-правовой акт должен быть основан на норме ст. 1105 ГК РФ – возмещение стоимости неосновательного обогащения.

Лесным кодексом предусматривается еще один способ защиты прав при лесных отношениях – это признание недействительными тех сделок, которые совершены с нарушением лесного законодательства387. Конкретного перечня таких сделок, разумеется, нет. Поэтому в каждом конкретном случае при появлении сомнений, стоит обращаться к лесному законодательству и делать вывод о том, действительно ли та или иная сделка является недействительной и нарушает какую-то норму или нет.

Безусловно, незаконными являются такие сделки, результатом которых является нарушение права собственности на лес. К ним можно отнести сделки купли-продажи, дарения, залога, незаконный обмен участка, самовольная переуступка права осуществления пользования лесом. Признание сделки недействительной осуществляется в порядке и по правилам, предусмотренным ст. 166-169 ГК РФ.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что гражданско-правовая ответственность может наступить, как для лесопользователей, так и для лиц, которые ими не являются. Гражданский кодекс предусматривает определенные санкции для нарушителей, но они не всегда помогают прийти

[387] Абанина Е.Н. Правовая охрана лесов в Российской Федерации: дис. канд. юр. наук. – М: Наука. 2015. С. 25.

к балансу интересов публичных и интересов конкретного нарушителя388, поскольку бывают такие случаи, когда присвоенная лесопродукция по рыночной стоимости превышает размер штрафа, наложенного на лесонарушителя. Поэтому данную проблему следует урегулировать на законодательном уровне.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // СЗ РФ. 1994, N 32, ст. 3301.
2. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ (ред. от 01.07.2017) // СЗ РФ. 2006, N 50, ст. 5278.
3. Абанина Е.Н. Правовая охрана лесов в Российской Федерации: дис. канд. юр. наук. – М: Наука. 2015.
4. Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. – Пятигорск: РИА-КМВ, 2016.
5. Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Полякова Э.И. Тенденция становления и развития законодательства о защите публично-правового интереса в гражданском судопроизводстве России // Электронный научный журнал «Экономика. Управление. Право». 2014. Выпуск 9(57) Ноябрь-Декабрь.
6. Сухова Е.А. Гражданско-правовая ответственность за правонарушения в области охраны и использования земель: анализ законодательства и практики. // Законодательство и экономика. 2015. № 7.

[388] Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Полякова Э.И. Тенденция становления и развития законодательства о защите публично-правового интереса в гражданском судопроизводстве России // Электронный научный журнал «Экономика. Управление. Право». 2014. Выпуск 9(57) Ноябрь-Декабрь. С. 40-43.

УДК 651

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПИСЬМЕННАЯ ДЕЛОВАЯ КОММУНИКАЦИЯ И СФЕРА ЕЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ

Аннотация: *В статье дается анализ деловых взаимоотношений посредством письменной деловой коммуникации. Деловая коммуникация, которая находит отражение в процессе общей коммуникации, является средством обмена информацией. Он употребляется для решения различных производственных задач с использованием устной и письменной форм речи. Коммуникация в документировании является осуществлением коммуникации с использованием письменной формы речи и письменных текстов.*

Ключевые слова: *коммуникация, деловые бумаги, официально-деловой стиль, служебные документы, деловые письма, официальная переписка.*

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

WRITTEN BUSINESS COMMUNICATION AND SPHERE OF HER FUNCTIONING

Annotation: *In article the analysis of business relationship by means of written business communication is given. Business communication which finds reflection in the course of the general communication is a means of exchanging information. It is used for the solution of various production tasks with use of oral and written forms of the speech. Communication in documenting is implementation of communication with use of a written form of the speech and written texts.*

Keywords: *communication, official papers, official style, in-house documents, business letters, official correspondence.*

В деловых отношениях письменные деловые коммуникации (ПДК) в деловой сфере выступают как средство деловых взаимоотношений и осуществляют отбор информации, ее распространение, хранение, а также учет. Все процессы воспроизводятся за счет реквизитов, позволяющих определять информацию. Этика коммуникаций является определяющим критерием при выборе более подходящего вида коммуникаций и средств передачи информации.

Материалом при изучении официально-делового являются деловые бумаги, которые обладают юридической силой. Данный факт характеризует осуществление письма и языковых средств официально-делового стиля. Надо

сказать, что конкретно письменный характер делового документа оказывает большое значение на его язык, то есть письменная речь возникает при невозможности прямого контакта с собеседником, поэтому она обусловлена развернутостью и полнотой изложения. Это необходимо для того, чтобы собеседник однозначно понял информацию и восстановил ее во всех подробностях.

Изучая данную тему нельзя не обратиться к ГОСТ Р 7.0.97-2016389. Данный ГОСТ распространяется на организационно-распорядительные документы: уставы, положения, правила, инструкции, регламенты, постановления, распоряжения, приказы, решения, протоколы, договоры, акты, письма, справки и др. стандарт определяет состав реквизитов документов; правила их оформления, в том числе с применением информационных технологий; виды бланков, состав реквизитов бланков, схемы расположения реквизитов на документе; образцы бланков; правила создания документов. Положения настоящего стандарта распространяются на документы на бумажном и электронном носителях.

Проблемой письменной деловой документации занимались многие исследователи. Рогожин М.Ю. в своей работе дает ответы на основные вопросы организации секретарской деятельности в условиях современной организации. Автор не только дает рекомендательный характер в обращении с документами, но и рассматривает текстовые особенности при составлении деловых бумаг, циркулирующих как в организации, так и за ее пределами. Материал подготовлен с учетом требований ГОСТ Р6.30-2003.

Введенская Л.В., Павлова Л.Г., Кашаева Е.Ю. наряду со сферой общения в качестве определяющего функциональный стиль признака выделяют функции коммуникации: общение, сообщение, и воздействие. Функциональные стили определяются и конституируются именно на этой экстралингвистической базе.

Учебное пособие Березиной Н. М., Воронцовой Е.П., Лысенко Л.М. базируется на изучении существующей практики работы с документами и ведения делопроизводства в различных учреждениях государственных и негосударственных форм собственности. Изученные особенности официально-делового стиля являются главным критерием в формировании системы языковых единиц и способов их употребления в документе.

Деловые отношения, а точнее сфера правовых отношений и управления включает международные отношения, юриспруденцию, экономику, военную отрасль, рекламу, общение в официальных учреждениях, правительственную деятельность.390 Официально-деловой стиль всегда подвергался преобразованиям в связи с социально-историческим ростом в обществе, тем не менее, в отличии от других стилей, он выделялся своей стабильностью,

---

[389] ГОСТ Р 7.0.97-2016. Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. ОРД. Требования к оформлению документов. - Москва: Стандартинформ, 2016. – 35с.

[390] Введенская, Л.В. Русский язык и культура речи: : учебное пособие для вузов для бакалавров и магистров/ Л.В. Введенская, Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева. - 32-е изд. - Ростов н/Д : Феникс, 2014. - С. 84.

традиционностью, замкнутостью и стандартизованностью391. Официально-деловой стиль играет важную роль в социальном плане, так как при общественных отношениях между государствами, организациями, гражданами и т.д., он помогает достичь деловой договоренности или односторонне обозначает стороны по любой проблеме 392.

На сегодняшний день в России функционируют 60 видов управленческих документов. Служебные документы делятся на несколько больших групп по своему функциональному назначению: личные, директивные и распорядительные, административно-организационные, информационно-справочные, деловые письма, финансовые и учетные документы. Документы составляются по определенной форме393.

В организации циркулируют разные документы, которые составляют систему организационно-распорядительных документации. К ним относятся:

- Информационно-справочные документы. К ним относят корреспонденцию (телеграммы, письма и пр.), объяснительные и докладные записки, акты, договоры, обзоры, заключения, справки и так далее.
- Организационные документы. От них зависит правовой статус и основные движения работы организации или предприятия и их структурных подразделений. Это правила, уставы, штатные расписания, инструкции, положения и другое.
- Распорядительные документы предприятия. Служат для составления и отправки разного рода поручений должностных лиц. Одновременно имеющиеся акты используются как способы передачи письменных распоряжений определенным сотрудникам. В свою очередь это решения, постановления, приказы, указы и другое.394

Деловые письма. Большой охват разного рода деятельности, а также их насыщенная содержательность несомненно приводит к развитию и расширению видов деловых писем.

К первой группе относятся письма, которые распространяют информацию в организации и за ее приделы, т.е. входящая и исходящая корреспонденция. Распространение информация связана с такими причинами, как необходимость отправки информации, которая носит официальный статус. Для этого используются информационные письма. Также существует необходимость информирования заинтересованных сторон в проведении мероприятий. Для этого используют письма-извещения, письма-приглашения, письма-уведомления, письма-сообщения. Необходимость оповещения партнеров о предлагаемых товарах и услугах. Письма-предложения, рекламные письма используются именно для этой цели. Письма

---

391 Охотников, А.В. Документоведение и делопроизводство: учебное пособие/ А.В. Охотников. – Москва: ИКЦ МАРТ, 2012. - С. 144.
392 Современный русский язык//Под ред. Л.А. Новикова. – СПб.:Лань, 2003. – С. 125.
393 Рогожин, М.Ю. Документы делового общения/ М.Ю. Рогожин. – Москва: Изд-во «РДЛ», 2001. – С. 111.
394 Кибанов, А.Я. Основы управления персоналом/ А.Я. Кибанов. – Москва: Инфра-М, 2012. – С. 242.

данной группы имеют инициативный характер[395] .

Вторую группу составляют письма, которые используются как обращение к каким-либо организациям и предприятиям при выполнении каких-либо действий. Данные письма имеют и инициативный характер, и в тоже время могут быть ответным письмом к письмам, отнесенным к предыдущей группе.

В третью группу включены письма, которые служат ответом на полученные предложения или просьбы.

Четвертая группа включает в себя письма, необходимые для разрешения споров, которые могут появиться во время взаимодействий и показывают разный уровень и сложность претензий. К ним относятся письма-напоминания, письма-требования и рекламационные письма [396].

Пятая группа содержит письма, которые выражают индивидуальное участие по каким-либо вопросам. Как правило, они не выражают саму управленческую деятельность, так как они предназначены поддерживать нужные связи, создавая при этом подходящую психологическую почву для взаимодействия [397].

Есть еще два типа деловых писем, которые не входят в приведенные группы, но и не могут образовать самостоятельную группу. Речь идет о сопроводительных и рекомендательных письмах.

Приведем такую последовательность. Она характеризует обусловленность выбора при необходимости применения делового стиля. Типовая официально-деловая ситуация жанр документа, далее форма документа, далее языковое наполнение документа. Распорядительные документы включают в себя постановление, распоряжение, приказ.

Постановление - правовой акт, принимаемый некоторыми центральными органами коллегиального управления в целях разрешения наиболее важных задач, стоящих перед данными органами, например: «Постановление Правительства РФ», «Постановление Высшей Аттестационной Коллегии при Правительстве РФ», «Постановление Правления ЦБ РФ», «Постановление Совета учредителей банка МЕНАТЕП» и так далее [398].

Распоряжением называется акт управления государственного органа, который имеет властный характер. Он формируется при присвоенной должностному лицу или государственному органу полномочий. Распоряжение имеет силу, обязательную для граждан и организаций, если оно адресовано непосредственно им. Данный документ выступает как подзаконный акт делятся на две группы: распоряжения общего и конкретного

---

[395] Паневчик, В.В. Деловое письмо: Практическое пособие/ В.В. Паневчик – 2-е изд. – Москва: Амалфея, 2000 – С. 44.

[396] Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001. - С.125.

[397] Там же. - С.126.

[398] Логинова, Н. К. Делопроизводство и корреспонденция: учебно-методическое пособие / Н. К. Логинова. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2007. – С.107.

характера, то есть длительного действия и распоряжения, касающиеся конкретного вопроса. Например: «Распоряжение декана исторического факультета».

Среди всех прочих приказ является самым часто встречающимся типом распорядительного документа, который используется деятельности управления. Он издается по основным проблемам внутри организации и по кадровым вопросам (приказы о приеме на работу, об увольнении, о командировках и так далее).

Контракт, договор, устав, планы, отчеты – это все административно-организационная документация. Самым часто встречающимся здесь является контракт или договор.

Информационно-справочные материалы включают в себя справки, докладные и служебные записки.

Справкой называется документ, который включает в себя описание и подтверждение каких-либо фактов или происшествий. Их можно разделить на два вида:

1.справки, которые содержат сообщение о фактах и событиях служебного характера;

2. справки, которые выдаются заинтересованным лицам или организациям, подтверждающий тот или иной юридический факт399 .

Докладной запиской называется документ, который должен получить руководитель организации. Докладная записка будет сообщать ему необходимую сложившуюся ситуацию и выводы и предложения составителя данного письма .

Деловые письма, как правило, нужны для того, чтобы решать задачи, которые постоянно возникают в управленческой деятельности. Перечень деловых писем помогает составить перечень производственных ситуаций. По функциональному признаку их делят на два типа:

1) письма, для которых необходимо письмо-ответ (письмо-вопрос, письмо-просьба, письмо-обращение, письмо-предложение и так далее);

2) письма, для которых письмо-ответ не требуется (письмо-предупреждение, письмо-напоминание, письмо-приглашение и так далее)400.

В письмах-ответах обязательным условием является наличие индексации письма, являющегося фактором переписки. Письма-ответы собираются в такие подгруппы как: письмо-напоминание; гарантийное письмо; письмо-подтверждение; информационное письмо; сопроводительное письмо; письмо-предупреждение.

По тематическим свойствам существует негласное различение между деловой и коммерческой корреспонденцией. Переписка, оформляющая экономические, правовые, финансовые и виды организации работы – это

---

[399]Колтунова, М.В. Деловое письмо: Что нужно знать составителю: [монография]/М.В.Колтунова/Академия народного хозяйства при Правительстве РФ. - 4-е изд. - Москва: Дело, 2000.– С. 49.

[400] Охотников, А.В. Документоведение и делопроизводство: учебное пособие/ А.В. Охотников. – Москва: ИКЦ МАРТ, 2012. - С. 111.

деловая корреспонденция. Переписка, связанная с по вопросом о материально-техническом обеспечении и сбыта, называется коммерческой корреспонденцией. Длительность переписки зависит от самих практических ситуаций и необходимости взаимодействия деловых партнеров через письменное общение.

Таким образом, официально-деловой является средством письменного общения в сфере деловых отношений, а именно в сфере правовых отношений и управления. Культура деловой речи играет важную роль в сфере письменной деловой коммуникации. Наряду с языковыми нормами действуют нормы текстовые, регламентирующие построение текста документа. Был дан краткий анализ личных, организационно-распорядительных, деловых видов писем и их классификации, для того, чтобы в полной мере представлять, с чем сталкивается составитель текста при работе с документом.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 7.0.97-2016. Система стандартов по информации, библиотечному и издательскому делу. ОРД. Требования к оформлению документов. - Москва: Стандартинформ, 2016.
2. Введенская, Л.В. Русский язык и культура речи: : учебное пособие для вузов для бакалавров и магистров/ Л.В. Введенская, Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева. - 32-е изд. - Ростов н/Д : Феникс, 2014.
3. Кибанов, А.Я. Основы управления персоналом/ А.Я. Кибанов. – Москва: Инфра-М, 2012.
4. Колтунова, М.В. Деловое письмо: Что нужно знать составителю: [монография]/М.В.Колтунова/Академия народного хозяйства при Правительстве РФ. - 4-е изд. - Москва: Дело, 2000.
5. Логинова, Н. К. Делопроизводство и корреспонденция: учебно-методическое пособие / Н. К. Логинова. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2007.
6. Охотников, А.В. Документоведение и делопроизводство: учебное пособие/ А.В. Охотников. – Москва: ИКЦ МАРТ, 2012.
7. Паневчик, В.В. Деловое письмо: Практическое пособие/ В.В. Паневчик – 2-е изд. – Москва: Амалфея, 2000.
8. Рогожин, М.Ю. Документы делового общения/ М.Ю. Рогожин. – Москва: Изд-во «РДЛ», 2001.
9. Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001.
10. Современный русский язык//Под ред. Л.А. Новикова. – СПб.:Лань, 2003.

УДК 811

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ОФИЦИАЛЬНО-ДЕЛОВОЙ СТИЛЬ КАК ОБЩЕПРИНЯТЫЙ ЯЗЫК ДОКУМЕНТОВ. ТЕКСТОВЫЕ НОРМЫ ДЕЛОВОГО СТИЛЯ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются основные текстовые нормы, присущие официально деловому стилю. Самым важным в официально-деловой речи является функция социальной регламентации, которая ставит к соответствующим текстам условие однозначности прочтения. Это значит, что для каждого текста будет свойственна такая точность изложения информации, которая не допустила бы возможности различных толкований. Содержание правильно составленного официального документа должно быть составлено тщательным образом.*

Ключевые слова: *официально-деловой стиль речи, стандартизация, трафарет, анкета, таблица, документ, реквизиты, образец.*

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

OFFICIAL STYLE AS STANDARD LANGUAGE OF DOCUMENTS. TEXT STANDARDS OF OFFICIAL STYLE

Annotation: *In this article the main text norms inherent in officially official style are considered. The most important in the official speech is function of a social regulation which lays down a condition of unambiguity of reading to the corresponding texts. It means that for each text such accuracy of statement of information which wouldn't allow a possibility of various interpretation will be peculiar. The contents of correctly made official document have to be made carefully.*

Keywords: *official style of the speech, standardization, cliche, questionnaire, table, document, requisites, sample.*

В жизненной практике так или иначе у каждого из нас возникает необходимость подать заявление, составить служебную записку или же доверенность. И тогда у нас часто возникают трудности с оформлением документов. Потребность в выборе и закреплении одного из многих возможных языковых средств для документов дала новый виток в процессе стандартизации. Данное решение обоснованно экономически, формируется условиями все усложняющейся социально-политической жизни общества, а также техническим прогрессом. Как следствие, также возрастает унификация

документов, с одной стороны, и направленность к упрощению и избавлению от отживших канцелярских штампов, с другой стороны. Вне зависимости от содержания отдельных жанров и уровня их сложности, официально-деловой стиль имеет общие характерные черты: точность изложения, где не имеется возможности расхождения в толковании; детальность изложения; стандартность изложения. Сюда же можно отнести такие черты, как официальность, строгость выражения мысли, объективность, логичность – это также характеризует научный стиль.

Проблема текстовых норм в официально-деловом стиле письма была изучена многими исследователями. К примеру, Колтунова М.В.[401] в своих исследованиях подробно рассматривает стилистику делового общения в устном и письменном виде. В своем труде автор дает подробное описание особенностей деловой речи. Рекомендации, которые даются читателю, написаны на основе последних достижений отечественной и зарубежной лингвистики в области теорий типов речевых культур и речевых актов, коммуникативной грамматики, теории текста, риторики, функциональной лингвистики. Колтунова М.В. пишет, что при составлении документа в тексте должен использоваться определенный язык и стиль.

Ращевская Е.П., так же, как и Колтунова М.В, уточняет, что стилистика деловой речи может преобладать как в устном так и в письменном виде. Колтунова М.В. весьма точно обозначает термин «официально-деловой стиль». Официально-деловым стиль – это специфика языка служебных, организационно-распорядительных и дипломатических документов.

Несговорова Г.П. коснулась темы стандартизации и унификации средств в деловых текстах. При написании деловых бумаг прежде всего стоит вопрос об использовании речевых клише, относящийся к разделу лексики и фразеологии. Постоянность структуры и смысла речевых штампов является одним из признаков, способствующих написанию унифицированных и стандартизованных текстов. Такая форма речевых клише значительно помогает экономить время, создание однотипных документов и обработка, восприятие деловых текстов намного упрощается. Крайне увлекательно автор описывает модель управления и критерии выбора грамматической формы.

Основная форма изложения официально-делового стиля – письменная, так как все документы осуществляют информационную, констатирующую и предписывающую функции во всех сферах деятельности. Содержания в текстах этого стиля бывают разных видов, таких как: устав, закон, приказ, распоряжение, договор, инструкция, различного рода заявления, автобиография, объяснительная записка, анкета, отчеты и другое[402].

Административно-правовая деятельность является ведущей сферой, в которой используется официально-деловой стиль. В документальном

---

[401] Колтунова, М.В. Язык и деловое общение. Нормы. Риторика. Этикет. Учеб. Пособие для вузов/ М.В. Колтунова. – Москва: ОАО «НПО», 2012. – 271 с.

[402] Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012. – С. 86.

оформлении актов государственной, общественной, политической, экономической деятельности деловых отношений между государством и организациями, а также между представителями общества в официальной сфере их общения употребляется официально-деловой стиль. Поэтому, при оформлении документа всегда в употребление идут шаблоны и клише, принятые сокращения и унифицированное расположение информации. Все это характеризует типовые и трафаретные письма, анкеты, таблицы, тексты-аналоги и т.п., и дает возможность зафиксировать информацию, используя определенные языковые средства за типовой ситуацией. Для текстов-аналогов, бланков и формуляров используется особая стандартизация, где трафарет имеет вид формализованного текста.

В стандартизации языка документов существуют определенные виды текстовой организации: трафарет, анкета, таблица[403].

Трафарет. В процессе создания трафаретных текстов выделяют группы однотипных текстов постоянных элементов, которые имеют заранее известную информацию, а также пробелы для вписывания меняющихся сведений[404]. Как правило, такими сведениями являются номинации, даты оформления и подписания документа, указания стоимости, количества, объема работ и прочее. Трафаретные тексты, имеющие постоянные и переменные части в содержании, называются бланками. «Бланк – это своего рода идеальная основа деловой бумаги, в заполненном виде это тот эталон. К которому она стремится и которого достигает. В бланке жесткость формы сводит к нулю все возможности нескольких толкований»[405], - отмечает П.В. Веселов, специалист в области документной лингвистики.

Использование трафарета дает возможность свертывать текст и развернуть его обратно в полную структуру. Благодаря этому трафаретизация обладает высоким уровнем информационной емкости текста.

Анкета – это служебный документ, представленный в письменной форме, и содержащий соответствующие вопросы, и графы для заполнения ответов.

Таблица – это еще более емкая организация документа. Постоянные элементы размещены в заголовках граф и боковика (заголовков строк), а изменяющиеся – в ячейках таблицы.

Вышеперечисленные виды текста применяются в различных жанрах деловой документации:

- для приказов, докладных, объяснительных записок и кадровых анкет применяется анкетный способ;

- табличная форма встречается при составлении штатного расписания,

---

[403]Охотников, А.В. Документоведение и делопроизводство: учебное пособие/ А.В. Охотников. – Москва: ИКЦ МАРТ, 2012. – С. 166.

[404] Там же. С. 164.

[405]Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001. – С. 72.

табелей, графика отпусков, кадровых приказов;[406]

- договора и деловые письма составляются трафаретным способом.

Деловые документы без труда моделируются с помощью типизации документов. При этом составитель текста всегда пользуется типовыми блоками, которые являются клишированными элементами текста.

Такие клише в готовом виде входят в тексты договоров. Сам текст договора практически не подвергается, меняются лишь юридические термины, которые различают социальные роли договаривающихся сторон. Например:

- договор о выполнении работ – Заказчик – Исполнитель
- договор о купле-продаже – Продавец – Покупатель
- договор об аренде – Арендодатель – Арендатор.[407]

В каждом документе есть постоянные элементы содержания, их называют реквизитами. Реквизит – это обязательный элемент при оформлении любого документа. Реквизитами могут являться следующие данные: об адресате (автор документа – заявитель, проситель); наименование жанра документа при необходимости (Заявление, Докладная записка и т.д.); опись документальных приложений (если они имеются); дата; подпись автора документа и другие. Таких элементов насчитывается тридцать в соответствии с ГОСТом Р 6.30-2003 « Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». Настоящий стандарт устанавливает перечень реквизитов документов; требования к оформлению реквизитов документов; требования к бланкам и оформлению документов.

Таким образом, форма документа – это совокупность его реквизитов и их взаимосвязь, последовательность и расположение.

Определяющим является жанр документа, так как употребление конкретных текстовых норм зависит от того, какой документ вы создаете[408]. При этом текстовые нормы документов имеют различия жесткости текстовых норм:

Первый уровень текста так называемая образец-матрица.

Для данного типа характерны все три параметра организации текста:

а) реквизиты; б) их последовательность; в) их пространственное расположение[409].

Образец-матрица в первую очередь представляет нам постоянные части текста в таких документах, как готовые бланки, справки или анкеты. В таких документах первичным являются пробелы, которые служат для обозначения меняющихся частей в тексте. Образцы-матрицы создают минимум трудностей с составлением документа, потому что автор не прилагает усилий

---

[406]Логинова, Н. К. Делопроизводство и корреспонденция: учебно-методическое пособие / Н. К. Логинова. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2007. – С. 205.

[407]Рогожин, М.Ю. Документационное обеспечение управления. Практическое пособие/ М.Ю. Рогожин. - Москва: Изд-во «Б.и.», 2000. – С. 94.

[408] Современный русский язык/Под ред. Л.А. Новикова. – СПб: Лань, 2003. – С.118.

[409]Современный русский язык/Под ред. Л.А. Новикова. – СПб: Лань, 2003. – С. 124.

при заполнении такого рода текста. Образец-матрица таким образом всегда прямо указывает на то, что и где автор должен заполнить.

Такое строгое составление текста в документе приводит к разделению подобных документов по ключевым словам.

Второй тип текста называется образец-модель. Этот тип характеризуется большей гибкостью, то есть при записи двух основных параметров текста – это реквизиты и их последовательность, происходит более свободная трактовка текстовых норм[410].

И третий тип текста – это образец-схема. Здесь строгость в составлении документа сводится к минимуму. Характеризуется данный тип только одним параметром написания реквизитов, при этом чаще всего имеет место употребление реквизита в качестве начального элемента, определяющего сам тип текста[411].

Таким образом, характер действия текстовых норм определяется характером организации текста документа. Степень свободы выбора в процессе составления пишущим текста документа обратно пропорциональна степени фиксированности реквизитов. В итоге на одном полюсе здесь предел жесткости организации текста – фиксация переменной информации как заполнение пробела; на другом – предел степени свободы организации текста – обязательность лишь «шапки» документа. Для текстовых норм первоначальны требования к построению определенных типов и частей делового текста.

Использованные источники:

1. Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012.
2. Логинова, Н. К. Делопроизводство и корреспонденция: учебно-методическое пособие / Н. К. Логинова. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2007.
3. Охотников, А.В. Документоведение и делопроизводство: учебное пособие/ А.В. Охотников. – Москва: ИКЦ МАРТ, 2012.
4. Рогожин, М.Ю. Документационное обеспечение управления. Практическое пособие/ М.Ю. Рогожин. - Москва: Изд-во «Б.и.», 2000.
5. Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001.
6. Современный русский язык// Под ред. П.А. Лекант. – М.: Высшая школа, 2004.
7. Современный русский язык/Под ред. Л.А. Новикова. – СПб: Лань, 2003.

[410]Современный русский язык// Под ред. П.А. Лекант. – М.: Высшая школа, 2004. – С. 97.
[411]Там же. – С. 102.

УДК 811

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ СТИЛЯ ОФИЦИАЛЬНО-ДЕЛОВЫХ ДОКУМЕНТОВ. ЯЗЫКОВЫЕ НОРМЫ ДЕЛОВОГО СТИЛЯ

Аннотация: *В данной статье рассматриваются основные языковые нормы, присущие официально деловому стилю. Сферой языковых норм выступает языковое наполнение в документе. Типовое построение официально-делового документа является некой границей для автора при языковом наполнении текста, где самостоятельность автора зависит от того, к какому типу текста-образца относится составляемый документ.*

Ключевые слова: *языковые нормы, документ, деловой стиль, орфография, стандартизация, языковые средства, синтаксические конструкции.*

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

ANALYSIS OF FEATURES OF STYLE OF OFFICIAL DOCUMENTS. LANGUAGE STANDARDS OF OFFICIAL STYLE

Annotation: *In this article the main language norms inherent in officially official style are considered. As the sphere of language norms language filling in the document acts. Standard creation of the official document is a certain border for the author at language filling of the text where the independence of the author depends on to what type of the text sample the made document belongs.*

Keywords: *language norms, document, official style, spelling, standardization, language means, syntactic designs.*

Соблюдение правил грамматики в документе является важным требованием результативного влияния на получателя. В первую очередь на общий культурный уровень текста оказывают воздействие ошибки в орфографии, опечатки, неправильно использованная стилистика документа. Для составления документов используется официально-деловой стиль, который применяется в сфере официально-деловых отношений и управления.

Отличительная сторона официально-делового стиля заключается в имеющихся в нём многочисленных речевых шаблонов. В отличии от других стилей, где клише являются скорее стилистическим недостатком, в официально-деловом стиле чаще всего они выступают как весьма

естественная его принадлежность. Большинство видов деловых бумаг составляются по общепринятым формам изложения, а также размещения материала. Пришедшие к одному мнению специалисты считают, что наименее исследованным является официально-деловой стиль речи. Язык служебных документов лингвисты всегда относили в особую разновидность стилей речи, рассматривали его специфику, констатировали его автономность, тем не менее основательные исследования этого стиля стали проводиться только в самое последнее время. Несговорова Г.П. в своем пособии412 по написанию разного рода деловых текстов много пишет как и о стилистике деловых текстов, так и о языковых и стилистических нормах русского языка. Внимание уделяется языку, как средству коммуникации. Реализация языка в определенных коммуникативных условиях содействует созданию текста, в определенной степени отражающего условия коммуникации. Возможности языка и влияние экстралингвистических факторов выражаются в потенциальной изменяемости, вариантности зафиксированной речи, соответствующей ситуации.

Ковтунова И.И., 413 указывает на двойную системность языка, которая определяет своеобразие и специфику функционального стиля. Грамматические, синтаксические и лексические нормы являются составляющими языковыми нормами официально-делового стиля.

При использовании меняющихся частей содержания делового документа радиус поиска и выбор языковых средств значительно увеличивается. Тогда перед автором документа, который должен передать конкретные обстоятельства в своем тексте, возникают две проблемы такого характера, как:

- подбора лексики и лексических формул для соответствующей передачи содержания дела;

- подбора грамматических средств, то есть синтаксических систем, образующих синтаксический состав документа414.

Трудности поиска облегчаются, если автор имеет опыт и владеет лексическими и синтаксическими знаниями.

В наше время проблема использования устаревших выражений и слов все еще встречается. Но в целом в деловой речи возникло направление: если можно заменить устаревшее слово, не искажая при этом содержание текста, то отдавать предпочтение замене. Например, слова «каковой» и «таковой» должны быть заменены на «который» и «такой». Хотя до сих пор в некоторых руководствах специалисты по деловой речи все еще не пришли к единому мнению и продолжают споры о необходимости замены слов.

Наряду с этим надо сказать, что в официально- деловой речи имеется

---

412 Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008. – 376 с.

413 Ковтунова, И.И. Современный русский язык/ И.И. Ковтунова – Москва: Просвещение, 2006. – 240 с.

414 Ращевская, Е.П. Деловой русский язык: учебное пособие/Е.П. Ращевская. – Кострома : Изд-во КГТУ, 2012. – С. 101.

ряд стандартных словосочетаний, благодаря которым в деловых письмах отражается определенная смысловая информация. Например:

а) предупреждение: по истечении срока…, в противном случае…;

б) побуждение действия: в порядке обмена опытом…, в порядке исключения…;

в) причинно-следственные отношения: в соответствии с протоколом…, согласно Вашей просьбе…415 .

Такой ряд устойчивых выражений специфичен как для научной речи, так и для деловой речи. Например, это могут быть такие выражения: «вместе с тем». «в свою очередь», «на том основании», «что и многие другие»416.

Вместе с тем следует сказать, что наряду со стандартизованной лексикой стандартизация происходит и для средств грамматики в сфере официально-деловой документации. Это связанно с наличием сформированного набора синтаксических конструкций, которые отображают отработанные конструктивные средства, предназначенные для выражения стандартных частей смысла. Иначе говоря, блоки и схемы с конкретным смысловым содержанием также повергаются стандартизации.

Регулирование языка документов задевает особенности синтаксиса словосочетаний. В ГОСТах, специально разрабатываемых и официально распространяемых сборниках инструкций и правил составления документов, трактуется совмещенность ряда типовых слов, таких как: «приказ – издается, должностные оклады – устанавливаются, контроль – возлагается или осуществляется, выговор – объявляется и прочее»417. Не меньшее внимание в ГОСТе Р 6.30-2003 «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов» обращено на порядок слов. Например, в деловой речи преобладает прямой порядок следования подлежащего и сказуемого. Вынесение обстоятельства или дополнения на первое место служит их подчеркиванию; место согласованного определения – перед определяемым словом, а несогласованного – после определяемого слова; место обстоятельства степени – перед прилагательным, а дополнения после него; место дополнения после глагола, в порядке «прямое – косвенное» (передать + что + кому); место обстоятельства образа действия (наречий на – о, - е), меры и степени, причины и цели – перед глаголом-сказуемым (если на них не падает логическое ударение), а обстоятельств образа действия, выраженных иначе, - позади глагола418.

С порядком слов объединены и отдельные текстовые формулы, например, последовательность расположения «желание автора +

---

[415]Введенская, Л.В. Русский язык и культура речи: : учебное пособие для вузов для бакалавров и магистров/ Л.В. Введенская, Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева. - 32-е изд. - Ростов н/Д : Феникс, 2014. – С. 129.

[416] Там же. С. 129-130.

[417]«Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов: Методические рекомендации по внедрению ГОСТ Р 6.30-2003»//Росархив; ВНИИДАД. М., 2008. – С. 94.

[418] Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012. – С. 92.

формулировка поручения + срок», а не наоборот419.

В канцелярской практике все еще существует управление с родительным падежом, даже несмотря на ее устарелость и определенное несоответствие литературных норм.

Трудности, с которыми автор документа сталкивается, в больше степени касаются того, что Л.В. Щербаков называл «культурой сложных предложений по способу подчинения».420 Так, значительная эффективность употребления в деловой речи схем сложноподчиненного предложения определена некоторыми факторами, а именно:

а) во-первых, письменный характер, который требует полноты изложения сути в тексте документа, характеризуется как условие высокой частности сложных предложений. Надо отметить, что тот же фактор связан с частым употреблением в документе «цепочек» многочисленных именных словосочетаний, преимущественно с родительным падежом, например: 1) подготовка + 2) задач + 3) дальнейшего развития + 4) очистки + 5) промышленных стоков.

б) Во-вторых, здесь отражается условие логичности содержания: в этом плане необходимыми становятся схемы сложноподчиненного предложения с союзной связью, с придаточными причины, следствия, условия.

в) В-третьих, поскольку условие краткости содержания в документе подразумевает не только количество слов в тексте, а именно «стремление вместить в пределы одной фразы максимум необходимой информации»421, это является важным фактором при составлении текста документа. Это связано с проблемой «показать все положения дела во всех их логических взаимоотношениях вместе с выводом из них в едином аспекте». Данный момент упирается на «культуру сложных предложений по способу подчинения в канцелярском стиле»422.

В частности, «культура сложных предложений по способу подчинения» в сплетении с эффективностью в деловой речи обособлений, причастных и деепричастных оборотов как вариантов детализации сути текста служит основой усложненного характера текста документа, причиной многих сложностей для его автора. Именно здесь достигает высшей точки сопротивление языкового материала, осуществляющейся в тех «условиях, используются на написание какой-нибудь деловой записки, счета или объявления», в потребности «не упустить момент, где легко запутаться в построении сложного предложения»423.

Следует отметить две особенности языка деловых текстов, которые

---

[419] Современный русский язык/Под ред. Л.А. Новикова. – СПб: Лань, 2003. – С. 74.

[420] Введенская, Л.В. Русский язык и культура речи: : учебное пособие для вузов для бакалавров и магистров/ Л.В. Введенская, Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева. - 32-е изд. - Ростов н/Д : Феникс,2014. – С. 132.

[421] Рогожин, М.Ю. Документационное обеспечение управления. Практическое пособие/ М.Ю. Рогожин. - Москва: Изд-во «Б.и.», 2000. – С. 112.

[422] Там же. – С. 117.

[423] Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001. – С. 84.

носят этикетный характер.

Первой особенностью является орфография, так как именно она связана с написанием с прописной буквы местоимений Вы и Ваша в качестве вежливого обращения к одному лицу, что характерно для письменной речи424.

Вторая особенность этикета связана с вопросом: от какого лица должно строиться изложение текста в документе – от первого или третьего? Говоря о варианте изложения о третьего лица, то оно является безличным, например, от имени организации, ее структурного подразделения («Министерство считает возможным…»). А вот в приказах («Приказываю») или заявлениях («Прошу…») должно употребляться первое лицо единственного числа. Однако, автор делового письма может составить изложение и от первого лица множественного числа («Напоминаем, что…»). Так он может выступать как представитель организации425.

Таким образом, главные различия между текстовыми и языковыми нормами можно выделить следующее: для текстовых норм первоначальны требования к построению определенных типов и частей делового текста. Для языковых же норм будет соответствующим ограничение допустимости использования языковых единиц в контексте документа. Независимость этих двух типов норм устанавливается возможностью нормативности одних при несоблюдении норм других. Возможность языковых ошибок в правильно построенном документе и, наоборот, ошибочно построенный документ при общей языковой правильности.

Использованные источники:

1. «Организационно-распорядительная документация. Требования к оформлению документов: Методические рекомендации по внедрению ГОСТ Р 6.30-2003»//Росархив; ВНИИДАД. – М., 2008.
2. Березина, Н.М. Современное делопроизводство. Издательство/Березина Н.М., Воронцова Е.П., Лысенко Л.М. 3-е изд. – Спб: Питер, 2007.
3. Введенская, Л.В. Русский язык и культура речи: : учебное пособие для вузов для бакалавров и магистров/ Л.В. Введенская, Л.Г. Павлова, Е.Ю. Кашаева. - 32-е изд. - Ростов н/Д : Феникс, 2014.
4. Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012.
5. Ковтунова, И.И. Современный русский язык/ И.И. Ковтунова – Москва: Просвещение, 2006.
6. Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008.
7. Ращевская, Е.П. Деловой русский язык: учебное пособие/Е.П. Ращевская. – Кострома : Изд-во КГТУ, 2012.
8. Рогожин, М.Ю. Документационное обеспечение управления.

[424] Современный русский язык/Под ред. Л.А. Новикова. – СПб: Лань, 2003. – С. 59.
[425]Рогожин, М.Ю. Документационное обеспечение управления. Практическое пособие/ М.Ю. Рогожин. - Москва: Изд-во «Б.и.», 2000. – С. 171.

Практическое пособие/ М.Ю. Рогожин. - Москва: Изд-во «Б.и.», 2000.
9. Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001.
10.Современный русский язык/Под ред. Л.А. Новикова. – СПб: Лань, 2003.

УДК 395.7

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СПЕЦИФИКА ДЕЛОВОГО ЭТИКЕТА В ДОКУМЕНТЕ

Аннотация: *В данной статье рассматривается сфера официального и делового общения, которая нуждается в организации и упорядоченности, как собственно и любой другой вид деятельности. Как правило, здесь существует свод как обязательных, так и негласных предписаний и правил поведения, который в целом следует назвать деловым этикетом. На эти правила нужно обращать особое внимание при составлении официальной документации, так как текст документов имеет юридическую силу.*

Ключевые слова: *Деловой этикет, письменно-деловое общение, документ, стилевые особенности, служебная переписка, письмо, деловой тон.*

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

SPECIFICS OF BUSINESS ETIQUETTE IN THE DOCUMENT

Annotation: *In this article the sphere of official and business communication which needs the organization and orderliness as actually and any other kind of activity is considered. As a rule, there is a set of both obligatory, and secret instructions and rules of conduct which in general it is necessary to call business etiquette. On these rules it is necessary to pay special attention by drawing up official documentation as the text of documents has validity.*

Keywords: *Business etiquette, written and business communication, document, style features, office correspondence, letter, business tone.*

Для делового документа нейтральный тон является нормой. Различные субъективизмы и личные воззрения должны быть значительно ограничены. Включение в текст жаргонных, обыденно-разговорных, просторечных слов и выражений не допускается. Также, в официальных текстах не употребляются слова, носящие сильно выраженный эмоциональный отпечаток, хотя документ в целом и может принять такой характер. К примеру, документ

может включать в себя выражение сочувствия, благодарности либо требования, которое может приобретать весьма острую форму. Тем не менее, предпочтение всегда должно отдаваться логическому, а не эмоциональному принципу построения текста426.

Проблемой этикета делового письма занимались многие исследователи. Егоршин А.П., Распопов А.П., Шашкова Н.В. в своей работе рассматривают теоретические и методические основы этики деловых отношений. К примеру, В разделе «Основы этики деловых отношений» раскрыты сущность и происхождение этики, особенности управленческой этики и служебных взаимоотношений и другое.

Кузнецов И.Н. на основе анализа и обобщения отечественных и зарубежных источников излагает основные теоретические положения, предлагает практические рекомендации и советы, позволяющие более эффективно решать проблемы в области повышения уровня делового общения. Также Кузнецов И.Н. анализирует основные правила и рекомендации, без знания и выполнения которых невозможно поддерживать репутацию делового человека. Особое внимание уделяется рассмотрению проблем служебного, дипломатического и национального этикета.

Рогожин М.Ю в своей работе приводит наиболее важные сведения об основных правилах ведения деловой переписки и образующих ее документов. Издание содержит ценные практические рекомендации по работе с двадцатью видами деловых документов. Все разделы книги снабжены наглядными примерами для использования в повседневной деловой переписке.

Одними из основных предписаний этикета делового общения являются: соблюдение соответствующей субординации между работниками, находящимися на разных управленческом и исполнительном уровнях в организации; соблюдение правил вежливости; уважительный стиль ведения переговоров; умение отказываться и соглашаться с чем-либо, не задевая при этом чувства партнера; принятие существования противоположного от вашего мнения; способность подвергать свои действия критической оценке.

Создание официально-деловых документов требует соблюдения некоторых условий. Употребляемые слова и словосочетания должны пониматься однозначно, без различных наслоений и возможностей иного истолкования. Это требует от составителя хорошего владения языком, на котором составляется текст.

Хотя форма официального письма предполагает определенную строгость, стиль языка должен быть ясным и разнообразным, чтобы избежать потери смысла документа. Требование, например, лексически должно составлять не то же самое что просьба. Необходимо также осознание, что деловая бумага являет собой официальный документ, где неуместно изъявление своего личного отношения427.

---

[426] Кузнецов, И.Н. Деловая этика и деловой этикет/ И.Н. Кузнецов. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – С. 93.
[427] Кибанов, А.Я. Основы управления персоналом/ А.Я. Кибанов. – Москва: Инфра-М, 2012. – С. 157.

Безусловно, важным является также следование правилам грамматики и синтаксиса. Стилевые особенности документа не являются освобождением от соблюдения грамотности при написании.

Все высказывания должны идти в русле аргументированного и последовательного изложения информации. Как уже упоминалось, фундаментом составления делового текста является логика. Принятый речевой этикет не приветствует какие-либо рассуждения о теме документа, например приговор, протокол и т. п.

Яркое проявление следования правилам делового этикета можно увидеть в тексте деловых писем. Здесь этикет задает конкретную форму и значительно формализует содержание, например, выражений сочувствия, просьб, писем с претензиями и т. д.428 .

Обращение, по сути, является определенным взыванием к личности получателя письма. Ставится задача налаживания общения с адресатом, сосредоточения его внимания на рассматриваемом вопросе. Это необходимый элемент коммерческого делового письма. Однако обращение может иметь место и в служебной переписке, когда необходимо взаимодействовать с конкретными лицами в организации.

При письменно-деловом общении, следует учитывать область профессиональной деятельности адресата, занимаемое им место в служебной лестнице, уровень установленного взаимодействия. Если не учитывать эти моменты, то наиболее общим видом обращений будет: Уважаемый господин…(Уважаемая госпожа…)429.

В обращении к лицам, которые возглавляют данные фирму, организацию, предприятие, ведомство, орган власти, позволяется указание лишь занимаемой должности, без упоминания личных данных, к примеру: «Уважаемый господин директор!», «Уважаемый господин министр!» и т. д.

Пригласительные письма, а также различные извещения могут включать в себя обращения по личным данным, к примеру: «Уважаемый Станислав Константинович!». А при изъявлении к людям, занятым в одной сфере, допускается обобщенное их обозначение: «Уважаемые коллеги!». Также, следует помнить, что если письмо начинается с непосредственного обращения к получателю лично, то в заключении нужно добавить вежливую конструкцию «С уважением…»430

Слова-обращения от первого лица в единственном числе – приглашаю, изъявляю, предлагаю, имеют место в конфиденциальных текстах и в документах, которые оформлены на бланках должностных лиц.

Исследователи делового этикета в общении отмечают, что общий тон официальных писем должен быть предельно профессиональным и оптимистичным. К тому же, степень корректного восприятия текста зависит

---

428 Там же. – С.165.

429 Кузнецов, И.Н. Деловая этика и деловой этикет/ И.Н. Кузнецов. – Ростов н/Д: Феникс, 2007. – С. 323.

430 Егоршин, А.П. Этика деловых отношений/А.П. Егоршин, А.П. Распопов, Н.В. Шашкова. — Н. Новгород: НИМБ, 2005. – С.38-42.

от грамотности выбора стилистики и формы письма. Степенью убеждения обладает не только совокупность приведенных данных, но и общий тон деловой корреспонденции. Зачастую именно этот фактор является определяющим в характере официального общения между различными организациями.

Применение приемов этикета дает возможность сгладить некоторую категоричность предложения. К примеру, если отказ сопроводить вежливыми этикетными конструкциями, то вырастает вероятность последующего сотрудничества по различным вопросам[431].

В роли приемов этикета также могут применяться вводные слова, которые отмечают отношение автора к рассматриваемой проблеме, что вводит в текст оценочность суждений.

В сложившейся практике официальной корреспонденции позитивно воспринимается изложение благодарности за четкость, за незамедлительный ответ: « Выражаем Вам благодарность за незамедлительный ответ…»;

«Разрешите выразить восхищение вашей способностью…»[432]

С точки зрения исследователей, словарные конструкции, выражающие чувства признательности, восхищения, надежды и т. д., являются не только красивым дополнением писем, которые сглаживают их чрезмерную строгость и сухость. Они также задают определенный тон тексту, что сказывается на восприятии адресатом содержания письма и его отношение к отправителю в целом.

Однако, здесь необходимо различать ложное выражение вежливости. Такие фразы, как «Не откажите в любезности…» либо «Будьте так любезны…» и другие, некорректны в продуктивной деловой переписке[433].

Применение различных средств делового этикета и приемов образности способствует смягчению преувеличенной официальности, строгости подачи. Эти конструкции позволяют менять интонационную структуру послания, придать тексту более экспрессивное выражение.

Таким образом, предпочтение в выборе определенных средств этикета диктуется коммуникативной направленностью текста. Тем не менее, никакой набор необходимых выражений не способен в полной мере разрешить проблему делового этикета. Лишь грамотность, культура и объективность в оценке различных организационных ситуаций и обстоятельств, способствуют корректному подбору слов и выражений.

Использованные источники:

1. Березина, Н.М. Стилистика деловой речи: типичные ошибки/Н.М. Березина//Секретарь-референт. – 2014. - № 4.
2. Егоршин, А.П. Этика деловых отношений/А.П. Егоршин, А.П. Распопов,

[431] Там же. С. 42-44.
[432] Березина, Н.М. Стилистика деловой речи: типичные ошибки/Н.М. Березина//Секретарь-референт. – 2014. - № 4. – с. 79-82.
[433] Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008. – С. 308.

Н.В. Шашкова. — Н. Новгород: НИМБ, 2005.
3. Кибанов, А.Я. Основы управления персоналом/ А.Я. Кибанов. – Москва: Инфра-М, 2012.
4. Кузнецов, И.Н. Деловая этика и деловой этикет/ И.Н. Кузнецов. – Ростов н/Д: Феникс, 2007.
5. Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008.

УДК 65.011.56

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ВНЕДРЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ГОСУДАРСТВЕННУЮ ИНФРАСТРУКТУРУ: ЗАСТОЯВШИЕСЯ ПРОБЛЕМЫ И ИННОВАЦИОННЫЕ РЕШЕНИЯ

Аннотация: *В данной статье рассматривается перспективная возможность применения информационных технологий, в частности «стрим-технологий» в документировании служебной деятельности, а также рассматривается возможность обозначить стрим — документирование как новый вид документирования — т. е способ запечатления информации. Необходимо выявить его значимость и инновационность для общества, а также обозначить место в дальнейшей перспективе: возможность реформирования технологической, правовой, экономической, инфраструктурной базы РФ.*

Ключевые слова: *Информационные технологии, документирование, сеть Интернет, стрим-технологии, экономический аспект, технологическая революция, электронное документирование.*

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

INTRODUCTION OF INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE STATE INFRASTRUCTURE: STAGNANT PROBLEMS AND INNOVATIVE SOLUTIONS

Annotation: *In this article the perspective possibility of use of information technologies, in particular "strim-technologies" in documenting of office activity is considered and also the possibility to designate «strim — documenting» as a new type of documenting. It is necessary to reveal its importance and innovation for society and also to designate the place in further prospect: possibility of reforming of technological, legal, economic, infrastructure basis of the Russian Federation.*

Keywords: *Information technologies, documenting, Internet, strim-technologies, economic aspect, technological revolution, electronic documenting.*

Всем известен факт, что технологический прогресс опережает время. Совсем недавно считалось, что документу на бумажном носителе ничто не составит конкуренцию, однако с развитием технической мысли появились аудиовизуальные документы, которые хранятся намного дольше и использовать их проще. По моему мнению, скоро можно будет говорить о появлении нового способа документирования, который будет сочетать в себе визуализированную информацию, передаваемую в реальном времени и современные способы хранения документов при помощи средств сети Интернет.

Проблема применения информационных технологий в разных сферах деятельности освещается в трудах многих исследователей. К примеру, в работе Абросимовой М.А.434 рассмотрены информационные технологии, которые разработаны для организации делопроизводства государственного и муниципального управления, в том числе технологии баз данных, а также текстового поиска. В частности, она приводит основные направления информатизации государственного и муниципального управления, принципы создания информационной системы города и области, структурирует основные степени создания и организации компьютерных информационных систем управления.

Коноплева И. А., Хохлова О. А., Денисов А. В. в своей работе435 изучают широкий круг вопросов по организации и внедрению информационных технологий на экономическом объекте. Стоит отметить, что особый интерес авторы акцентировали на технологическом процессе обработки информации, функционированию сетевых информационных технологий, защите информации, платформе, открытым системам и так далее.

Гасумова С.Е. дает теоретико-методологический анализ процесса информатизации социальной сферы, рассматривает главные направления технологизации информационного пространства социальной сферы в современных условиях и опыт практического использования информационных технологий в различных областях социальной работы в России и за рубежом436.

Как показывают наблюдения, информационные технологии играют все более заметную роль в современном мире – без них невозможно принятие надежных обоснованных решений в политике, бизнесе, науке и в других сферах жизни как государства в целом, так и отдельных людей. Информационные технологии становятся важнейшими механизмами

---

[434]Абрасимова М.А., Информационные технологии в государственном и муниципальном управлении: учебное пособие / М.А. Абросимова. — М.: КноРус, 2013. – 265с.

[435] Коноплева И.А., Информационные технологии : электронный учеб. для вузов / Коноплева И.А., Хохлова О. А., Денисов А. В. - М.: КноРус, 2009. – 180 с.

[436] Гасумова С.Е. Информационные технологии в социальной сфере: учебное пособие для бакалавров/ С.Е. Гасумова, - М.: КноРус, 2015. – 236 с.

ускорения темпов развития. Информация неразрывно связана с управленческими решениями, всякое управление является информационным процессом и заключается в сборе передачи, переработке и использовании информации. По всему миру муниципальные и региональные органы власти внедряют новые технологии. Внедряемые новые технологии, способствуют реализации таких целей, как открытость, прозрачность, подотчетность вовлечения граждан в процессы управления и демократия. Документы, реализуемые в государственных органах, доступны и открыты гражданам через интернет.

При помощи такого диалога общества и государства вопросы решаются намного быстрее и эффективнее, чем при традиционных способах взаимодействия. Информационные потоки, проходящие через интернет, приближают власть к гражданам. В свою очередь с помощью средств электронного участия люди могут активнее участвовать в местном самоуправлении. Они имеют возможность лучше понять реализуемые задачи, их вклад в эти процессы будет полнее, они смогут оказывать влияние и на характер развития, условия жизни.

В России активно внедряются новые информационные технологии, принимаются различные программы развития инфраструктуры. В числе наиболее значимых программ в области информатизации являются Указ Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года №601437 Программа Электронное Правительство, Государственная доверенная инфокоммуникационная инфраструктура, Портал и реестр государственных и муниципальных услуг т. д.

Согласно Указу Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года №601 к 2018 году необходимо обеспечить достижение следующих показателей:

- уровень удовлетворенности граждан РФ качеством предоставления государственных и муниципальных услуг к 2018 году – не менее 90 процентов;

- доля граждан, используемых механизм получения государственных и муниципальных услуг в электронной форме, к 2018 году – не менее 70 процентов;

- сокращения времени ожидания в очереди при обращении заявителя в органах государственной власти в Российской Федерации.

В Республике Башкортостан развернута инфраструктура электронного правительства. Приведем основные составляющие:

- Внедрение и сопровождение систем электронного документооборота;
- Республиканский удостоверяющий центр электронных цифровых подписей;

[437] Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления: Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. - N 601.

- Комплексная автоматизация государственных и муниципальных услуг;
- Портал и реестр государственных и муниципальных услуг – региональное решение.

Основной целью развития инфраструктуры электронного правительства в рамках Республики Башкортостан является предоставление государственных и муниципальных услуг населению и организациям в электронном виде.

Для того чтобы внедрить информационные технологии в систему управления нужна в определенном смысле технологическая революция. С каждым днем в мире создается все более новые инновационные технологии, постоянно повышается качество работы инфраструктурной базы, необходимый в процессе информатизации и функционирования новой системы.

Безусловно, для качественного выполнения работ нужны технологии с быстрым подключением к сети Интернет. Выбор аппаратного обеспечения должен соответствовать целям и особенностям делопроизводственного процесса. От выбора марки, модели проекторов, принтеров, сканеров, цифровых фотоаппаратов, предназначенных для ввода изображений, зависит качество и конечная удовлетворенность потребителя.

Для функционирования новой системы в сети Интернет, нужны цифровые видеокамеры, обеспечивающие ввод и вывод изображений, микрофоны и акустические системы, нацеленные на ввод и вывод аудиоинформации, различных видов манипуляторов. Однако важно понимать, чем выше уровень систем виртуальной реальности, тем больше труда должно быть вложено в их создание. Средства информатизации должны быть доступны и технически совершеннее.

Экономический аспект является наиболее важным для реализации вышесказанных целей. Разумеется, для внедрения информационно – технических ресурсов, потребуются немалые деньги. Но, по моему мнению, затраченные деньги очень быстро окупятся. Вырастет скорость подачи информации (практически в реальном времени) и это позволит оперативно решать вопросы. С внедрением системы появится альтернативная среда, которая позволит значительно снизить уровень бюрократии, произойдет реформирование инфраструктурной базы РФ.

Для работы в интернете нужны 3 главных компонента: веб – камеры, высокоскоростной интернет и звуковые карты. Звуковая карта – это дополнительное оборудование персонального компьютера, позволяющий обрабатывать звук.

Внедрение «стрим – технологий» в процессы управления для России новинка. Пока что, такое новшество можно встретить только на любительских игровых сайтах.

«Стрим» — это онлайн-трансляция, которая ведется путем воспроизведения действий транслятора в открытый доступ (сеть

Интернет)438.

Какая же сумма может быть потрачена на «стрим – технологии»? Если учесть среднюю цену на 3 главных составляющих (веб – камера, скоростной Интернет, звуковая карта) сумма на затраты будет около 5 тысяч рублей на каждый персональный компьютер. Всего по подсчетам реформа обойдется городу в пределах нескольких млн. рублей (сумма может быть разной, в зависимости от марки и модели). И это еще не все, потребуется людские ресурсы – администраторы для работы в сети Интернет. Такая работа может стать очень привлекательной профессией, т. к. работа очень интересная и увлекательная.

В современном мире администраторы, которые непосредственно работают в интернете, могут очень хорошо зарабатывать. Существуют различные формы привлечения финансовых ресурсов. Одним из них являются донаты. Донат – оплата чего – либо на добровольных началах439. Обычно такое можно наблюдать в интернет играх. Игрокам на добровольной основе предлагается купить дополнительные услуги за деньги, которые недоступны бесплатно. Такая практика принимается в бесплатных играх, для поддержания создателей.

Вспомним, что электронное документирование начало вводиться еще во многом по причине затратности бумажного документирования. По данным исследования Главного архивного управления США за год на создание бумажных документов уходит в пределах 1 миллиарда долларов. В то же время Конгресс предложил сенаторам все документы отправлять в электронном виде, без распечаток440.

В общем и целом, как показывает практика, рыночная свобода, капитализация отношений оказывает благополучное влияние на жизнедеятельность государственного организма. Эти механизмы подробно описаны в книге Дарона Аджемоглу и Джеймса Робинсона441, которая сейчас активно переводится на русский язык.

Приведем список новейших девайсов в нашей области и их примерную стоимость в рублях, а также зарплаты системных администраторов по РФ.

Веб-камера Defender G-lens 2693 Full HD. Эта камера отличается наличием полностью автоматизированной системы настройки параметров съемки. Примененные в камере стеклянный объектив и 2-х мегапиксельная CMOS матрица позволяют получить четкое и детальное изображение. Разрешение камеры - 1920 x 1080, частота видеосъемки - 30 кадров в секунду. Имеется также встроенный микрофон и дополнительная кнопка, позволяющая делать фотографии одним нажатием. Подключается камера

---

438 Потоковое мультимедиа. [Электронный ресурс] // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Потоковое_мультимедиа (дата обращения:09.10.2017).;

439Марков А.А., Теория и практика массовой информации/ А.А. Марков. - СПбГИЭУ, 2010. – 311 с.

440Сергей Миронов. Лавина бумажных документов.[Электронный ресурс] // Кадроответ.ру, статьи-делопроизводство, 2014. // URL: http://www.kadrotvet.ru/article/delo/1302/ (дата обращения: 27.11.2017);

441 Дарон Аджемоглу, Джеймс А. Робинсон, Почему одни страны богатые, а другие бедные. Происхождение власти, процветания и нищеты. Перевод: Санович С., Литвинов Д., Миронов П., М.: - Изд.: АСТ, 2015.

через интерфейс USB 2.0 и не требует дополнительных драйверов для установки. Крепление камеры позволяет устанавливать ее в удобном месте. Цена — 2200.

Микрофон для компьютера Sven MK-150. Миниатюрный микрофон можно закрепить на одежде говорящего, на корпусе компьютера и даже просто на столе. Для записи звука, для озвучки роликов не подходит, но зато очень удобен для разговоров. Цена —200.

Микрофон для связи по Скайпу - Defender MIC-112. Настольный микрофон с гибкой ножкой. Имеет широкую подставку с утяжелением (для устойчивости). Для записи голоса не подходит, как и первая модель нашего списка. Хорош для общения по скайпу, для голосовых чатов в играх. Цена — 200.

Внешняя звуковая карта M-Audio M-track Plus. Эта звуковая карта подключается к USB-интерфейсу и предлагает на выходе множество других разъемов. К звуковой карте позволено подключить два микрофона. Их работа обеспечивается за счет фантомного питания. Цена – 10000.

Средняя заработная плата системных администраторов Windows в России составляет от 14 тыс. до 100 тыс. рубелей с учетом региона и опыта работы. Из 12 городов России исследователи вывели следующие цифры: низкие зарплаты у системных администраторов Волгограда (22 тыс. рублей), Уфы и Казани (23 тыс. рублей). В Екатеринбурге зарплата системного администратора достигает 32 тыс. рублей, а в Санкт-Петербурге и Москве – 40 тыс. и 50 тыс. рублей. Самый высокий доход получают системные администраторы со стажем работы более 3 лет в крупной компании. Кроме знания Windows специалисту в данной сфере необходимо иметь опыт работы с продуктами Unix/Linux. На данный момент максимальная зарплата системного администратора в Москве составляет 100 тыс. рублей, в Санкт-Петербурге – 80 тыс. рублей, в Новосибирске и Челябинске – 55 тыс. рублей.

Статистика показывает, что 63% соискатели на работу системного администратора – это молодые специалисты в возрасте до 29 лет, высшее образование имеют 64%. Соискатели женского пола составляют всего 3%. Каждый десятый соискатель свободно владеет английским языком, 58% владеют этим языком на уровне, достаточном для чтения технической документации442.

Таким образом, дальнейший прогресс внедрения информационных технологий в государственную инфраструктуру решает ряд проблем, а именно: решение проблем бюрократии; глубокую информатизацию страны; конкурентоспособность РФ в Сети Интернет. Другими словами это приведет к полной информатизации и открытости российского общества, а также развития гражданского общества в России. Говоря о «Стрим», то можно сделать выводы о том, что система «стрим – технологий» хотя и затратная, но

[442] Исследовательский центр портала Superjob.ru. Системный администратор Windows: Обзоры зарплат. [Электронный ресурс] // SuperJob // URL: https://www.superjob.ru/research/articles/2105/sistemnyj-administrator-windows/ (дата обращения: 27.11.2017).

окупаемая. Для современной России, которая стремится к развитию инновационных технологий и методов управления очень актуальна и требует дальнейшего своего развития.

Использованные источники:

1. Об основных направлениях совершенствования системы государственного управления: Указ Президента РФ от 7 мая 2012 г. - N 601.;
2. Абрасимова М.А., Информационные технологии в государственном и муниципальном управлении: учебное пособие / М.А. Абросимова. — М.: КноРус, 2013. ;
3. Гасумова С.Е. Информационные технологии в социальной сфере: учебное пособие для бакалавров/ Гасумова С.Е., - М.: КноРус, 2015.;
4. Дарон Аджемоглу, Джеймс А. Робинсон, Почему одни страны богатые, а другие бедные. Происхождение власти, процветания и нищеты. Перевод: Санович С., Литвинов Д., Миронов П., М.: - Изд.: АСТ, 2015.;
5. Коноплева И.А., Информационные технологии : электронный учеб. для вузов / Коноплева И.А., Хохлова О. А., Денисов А. В. - М.: КноРус, 2009.;
6. Марков А.А., Теория и практика массовой информации/ А.А. Марков. - СПбГИЭУ, 2010.;
7. Исследовательский центр портала Superjob.ru. Системный администратор Windows: Обзоры зарплат. [Электронный ресурс] // SuperJob // URL: https://www.superjob.ru/research/articles/2105/sistemnyj-administrator-windows/ (дата обращения: 27.11.2017).
8. Потоковое мультимедиа. [Электронный ресурс] // URL: https://ru.wikipedia.org/wiki/Потоковое_мультимедиа (дата обращения:09.10.2017).;
9. Сергей Миронов. Лавина бумажных документов.[Электронный ресурс] // Кадроответ.ру, статьи-делопроизводство, 2014. // URL: http://www.kadrotvet.ru/article/delo/1302/ (дата обращения: 27.11.2017);

УДК 297.1

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПАМЯТНИКИ ДРЕВНОСТИ КАК НАСЛЕДИЕ ИСЛАМА НА СОВРЕМЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ БАШКОРТОСТАНА

Аннотация: *Статья посвящена анализу имеющихся материалов по изучению памятников древности как исторического наследия башкирского народа. На примере памятников, расположенных на современной территории Башкортостана, мы можем наблюдать приход и распространение ислама в регионе. Ислам начал проникать в башкирское общество в X – XI веках через булгарских и среднеазиатских купцов, а также проповедников. Распространение мусульманской религии сопровождалось строительством молитвенных зданий и мавзолеев.*

Ключевые слова: *тенгрианство, ислам, Башкортостан, парса, мавзолеи, письменность, алфавит, наследие, культура.*

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

MONUMENTS TO ANTIQUITY AS HERITAGE OF ISLAM IN THE MODERN TERRITORY OF BASHKORTOSTAN

Annotation: *Article is devoted to the analysis of the available materials on studying of monuments of antiquity as historical heritage of the Bashkir people and to identification of their role today. On the example of the monuments located in the modern territory of Bashkortostan we can observe arrival and distribution of Islam in the region. Islam has begun to get into the Bashkir society in the ò-XI centuries through Bulgar and Central Asian merchants and also preachers. Distribution of Moslem doctrine was followed by construction of prayful buildings and mausoleums over "graves of Saints"*

Keywords: *Tengriism, Islam, Bashkortostan, parsa, mausoleums, writing, alphabet, heritage, culture.*

Первые памятники, свидетельствующие о проживании людей на территории нынешнего Башкортостана, ученые относят к периоду палеолита. Самый известный из них, конечно же, Капова пещера, находящаяся в нынешнем Бурзянском районе республики Башкортостан, с ее древними наскальными рисунками, самым ранним из которых около 36 400 лет. Письменные же свидетельства, упоминающие местное население, появились в значительной мере позже – на рубеже IX - X вв. За последние несколько

столетий ислам тесно переплелся с башкирским народом, его духовным началом и повседневностью. На сегодняшний день Ислам играет большую роль для процветания республики, хотя ее не стоит и переоценивать. Как известно, до пришествия ислама башкиры, будучи язычниками-кочевниками, исповедовали тенгрианство – древнюю религию тюркских народов. Проникновение Ислама из Булгарии на территорию Башкирии происходило еще в X веке. После завоевания в первой половине XIII века ханом Батыем и его ордой современной территории Башкортостана процесс исламизации приостановился, так как башкирские племена вошли в состав Золотой Орды. После ее распада в XV веке территорию Башкирии разделили между собой Ногайское, Казанское и Сибирское ханства[443].

Процесс распространения ислама на исторической территории Башкортостана нашел отражение в трудах многих исследователей. К примеру, Юнусова А.Б. в своих работах представила краткий исторический очерк распространения ислама в X-XIX вв. среди башкир и финно-угорских народов, проживающих на территории современного Башкортостана. В частности, Айслу Билаловна исследует проникновение и распространение ислама в X-XIII вв., а также исламизацию Башкортостана. Юнусова пишет, что редкие башкирские письменные источники и археологические материалы позволяют судить о времени и интенсивности распространения на территории Башкортостана.

Немаловажно отметить научные изыскания Кузеева Р.Г. по данной проблеме. Изучая историко-этнографический аспект этнических групп, Раиль Гумерович широко раскрывает влияние религии на многочисленные этнические процессы. Кузеев связывал распространение ислама в Башкирии с булгарским периодом или даже с периодом пребывания на Южном Урале венгров.

Как известно, башкирский народ делился на племена. Ахмет-Заки Валиди, востоковед-тюрколог, предложил разделить народ по историческим обстоятельствам складывания башкирского этноса и по происхождению разных родовых объединений. Таким образом им было выделено 4 группы. В свою очередь, Р.Г. Кузеев в ходе своих исследований в этом направлении выделял уже семь историко-этнографических групп: древнебашкирский, ранний финно-угорско-самодийский, булгаро-мадьярский, огузо-кыпчакский, кыпчакский, ногайский и другие[444]. Вхождение в состав Тюркского каганата повлияло на широкое распространение рунического письма среди башкирского народа. Руническая письменность была весьма распространена среди тюрков того времени. Среди родовых племен башкиры из рода Канглы, относящиеся к кыпчакской группе и проживающие в западных районах республики Башкортостан: Буздякский, Чекмагушевский, Кушнаренковский, Бирский районы. Древние башкиры не только знали, но и

[443] Юнусова А.Б. Ислам в Башкортостане. Религии: Ислам. М.: Логос, 2007. С. 16-17.
[444] Кузеев Р.Г. Историческая этнография башкирского народа. Уфа, 1978. С.36-45.

использовали руническое письмо, что доказывает вхождение башкирских племен в состав Тюркского каганата. К примеру, в конце 70-х годов в Чекмагушевском районе был найден надгробный камень с высеченными на нем руническими буквами.

Г.Б. Хусаинов работал над парсой «Надписи на камне». В центре внимания камень, найденный на берегу реки Калмаш в Чекмагушевском районе Башкортостана. Он усыпан арабскими письменами и расположенными под ними тамгами. Как выяснилось, текст, написанный на арабском, был запечатлен на камне еще в 1342 году. Эта находка является могильным камнем Кукляра — сына Буги. Но что интересно, древние письмена-тамги, которые расположены под арабскими письменами, своей тайны не раскрывают. Похоже, что они, как и сотни тысяч могильных камней, претендуют своим таинственным содержанием быть не только обычным камнем, но ценным памятником «древней башкирской каменной письменности». Это уводит авторскую мысль в сторону Алтая, Казахстана и Северного Кавказа, на берега Орхоно-Енисея, Байкала, Иссык-Куля, Дона, Волги, то есть в те края, где находятся такие же таинственные камни с надписями. Когда на берегах Орхона-Енисея были найдены камни с таинственными письменами, ими занимались многие ученые, выдвигались самые разные предположения, но таинственные тексты не поддавались расшифровке. Но в конце XIX в. исследователи из Дании Томсон и из России Радлов нашли «ключ», способный дать им отгадку, и камни, хранящие свой секрет столетиями «заговорили».

Гайса Батыргареевич верит, что когда-нибудь тайна будет раскрыта и следующее поколение найдет диалог со своим историческим прошлым через надписи на камне. Подтачивая данную мысль, он дает нам понять, что это и есть основная линия в парсе445. В конце своей парсы Хусаинов Г.Б. открывает для читателя суть своих размышлений. Он пишет, что все, что существовало на земле и не исчезло, все однажды раскроет свои тайны и, возможно, послужит для достижения определенных целей.

Откуда на территории Башкортостана появились мавзолеи? Отвечая на данный вопрос, в первую очередь нужно обратиться к истории древне башкирского народа, ведь она находит отражение не только в литературе и культуре, но в трудах арабских путешественников. В X-XI вв. булгарские и среднеазиатские купцы и проповедники, будучи мусульманами, распространяли ислам в землях башкирского народа. Так, в 922 году арабский путешественник Ибн-Фадлан встретил башкира-мусульманина446. В связи с принятием исламской религии для башкир открылось знание арабского письма. Большое значение для мусульман Урала имела разработка алфавита. Так возникает письменность, которая в последствии условно была названа «книжный язык тюрки». На ней писались грамоты, ярлыки и даже велась

[445] Горюхин Ю. А. «Энциклопедист нашего времени». Бельские просторы. № 05’08. С.24-26.
[446] Юнусова А.Б. Ислам в Башкортостане. Религии: Ислам. М.: Логос, 2007. С.22-23.

дипломатическая переписка. Ею пользовались при составлении «шежере» (родословная). Благодаря распространению письменности возникает возможность развития художественной литературы[447]. Данный период являлся новой ступенькой формирования культурного и духовного сознания, вследствие чего сохранились некоторые памятники культуры XIV в.

Материальным отражением смены религий является возникновение в разных местах на Южном Урале своеобразных раннемусульманских памятников культуры, а именно монументальных мавзолеев, котрые были построены из камня и кирпича над местами захоронениями знатных людей. Распространение мусульманской религии повсюду сопровождалось строительством мавзолеев над «могилами святых». В настоящее время они считаются образцами древнего башкирского архитектурного зодчества. Эти памятники у башкир называются «кэшэнэ»[448]. Мавзолей-кэшэнэ Хусаин-бека, который находится по левому берегу реки Демы, считается уникальным архитектурным памятником прошлого. Это квадратное сооружение из больших тесаных глыб известняка, увенчанное шарообразным куполом, находится на старом мусульманском кладбище Акзиярат. Здесь захоронен Хусаин-бек – сын Азмир-бека, из потомков Тороса из Туркестана, который жил примерно в 1261-1341-42 гг. Хусаин-бек занимался распространением ислама в Башкортостане. В начале XIV века башкирский хан обратился в Туркестан с просьбой прислать в башкирские земли человека для распространения ислама. В земли башкир был отправлен Хусаин-бек, он стал духовным судьей над башкирами и носил титул кади. После некоторых достижений в распространении Ислама среди башкир Хаджи-Хусаин-бек становится первым имамом Башкортостана. Никаких письменных источников, которые раскрыли бы нам личность Хусаин-бека и его миссионерской деятельности среди башкир, не сохранилось. Над могилой обнаружен камень, на котором высечена надпись: «Справедливый в своих решениях Хаджи Хусаин-бек сын Азмир-бека… из Туркестана, покойного, боже мой, помилуй милостью обширной, чти же его своим благодеянием. Скончался девятого дня благословенного богом месяца 740 года (по нашему летоисчислению 1339 г.)»[449].

К XVIII веку «кешене» Хаджи Хусаин-Бека был полностью разрушен. В 1911 году уфимским муфтием принято решение восстановить мавзолей, поскольку гробница считалась очень почитаемой мусульманской святыней. При раскопках «кешене» были обнаружены девять захоронений. В шести погребениях были дети, а в оставшихся мужчина, женщина и сам Хусейн-бек.

Таким образом, экспансия исламской религии среди башкир датируется X-XI веками. Сквозь столетия до нас дошли археологические находки древней

---

[447] Хусаинов Г.Б. Гуманитарий: Литература. Духовная культура. Фольклор. История. Археография / Г.Б. Хусаинов. Уфа: Гилем, 2008. С. 54.

[448] Юнусова А.Б. Ислам в Башкортостане. Религии: Ислам. М.: Логос, 2007. С.36-42.

[449] Салават Хамидуллин. Пути ислама на Южный Урал. [Электорнный ресурс] // Ватандаш. электрон. Общественно-политический, научно-популярный и художественный журнал. 2006. // URL: http://vatandash.ru/index.php?article=237 (дата обращения: 07.03.2016)

башкирской каменной письменности, а также мавзолеи, которые в свою очередь являлись доказательством того, что в земли башкирского народа пришла новая религия. Процесс исламизации оказался весьма неоднозначным и трудным для народа. Смена письменности влекла к разрыву башкир с его историческим прошлым. Арабское письмо было закрыто для народа, а руническое письмо, которое дошло до нас, осталось тайной для целых поколений. Надо сказать, что ислам стал источником культурного развития и народного просвещения. В свою очередь, гробницы и рунические камни на территории современного Башкортостана продолжают оставаться историческим наследием. Каждый год приверженцы ислама, туристы и любители отечественной средневековой истории посещают эти сакральные места. В настоящее время древние памятники находятся не в очень хорошем состоянии и нуждаются в реставрации.

Использованные источники:

1. Бельские просторы. № 05’08. Горюхин Ю. А. «Энциклопедист нашего времени».
2. Кузеев Р.Г., Историческая этнография башкирского народа. Уфа, 1978.
3. Салават Хамидуллин. Пути ислама на Южный Урал. [Электорнный ресурс] // Ватандаш. электрон. Общественно-политический, научно-популярный и художественный журнал. 2006. // URL: http://vatandash.ru/index.php?article=237 (дата обращения: 07.03.2016)
4. Хусаинов Г.Б., Гуманитарий: Литература. Духовная культура. Фольклор. История. Археография / Г.Б. Хусаинов. – Уфа: Гилем, 2008.
5. Юнусова А.Б., Ислам в Башкортостане. Религии: Ислам. М.: Логос, 2007.

УДК 347:659.1

Растяпина Е.Ю.
студент магистратуры
кафедра гражданского права и процесса
и международного частного права
ФГАОУ ВО «Российский университет дружбы народов»
научный руководитель: Протопопова О. В., к.ю.н.
доцент
Россия, г. Москва

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ДОГОВОРНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Аннотация**:** В статье исследуются договорные конструкции, опосредующие взаимоотношения сторон в процессе осуществления рекламной деятельности на всех ее этапах, их правовая природа и место в научно разработанной системе договоров. Автор рассматривает существующие в научной литературе подходы к классификации договоров в сфере рекламы, дает характеристику наиболее встречающимся договорных конструкциям. Отмечается необходимость более детального договорного урегулирования взаимоотношений сторон в процессе осуществления рекламной деятельности. Более полная и правильная классификация договоров в сфере рекламы возможна только после их закрепления в Гражданском кодексе или ФЗ "О рекламе".*

Ключевые слова: реклама, гражданско-правовые договоры, смешанные договоры, рекламные работы, рекламные услуги, непоименованные договоры, поименованные договоры.

Rastyapina E.Yu.
Master student of Civil Law and Process and Private International Law
Peoples' Friendship University of Russia
Russia, Moscow
Supervisor of the master: Protopopova O. V.
Cand.Sc.Law., docent

SOME ASPECTS OF AGREEMENT-BASED REGULATION OF ADVERTISING ACTIVITY

Annotation: This article explores the contractual structures intermediating the relations between the parties during of advertising activity end-to-end, their legal nature and place in the scientifically developed system of contracts. The author considers the treatments to the classification of contracts in the field of advertising existing in the scientific literature, and describes the most common contractual structures. There is a need for a more detailed contractual settlement of the relationship between the parties in the process of advertising activities. A fuller and more correct classification of contracts in the field of advertising is possible only after they are recognized in the Civil Code or the Federal Law on Advertising.

Keywords: advertising, civil-law contracts, mixed contracts, advertising works, advertising services, unnamed contracts, named contracts.

В настоящее время деятельность по производству и распространению рекламы является одной из наиболее востребованной и активно развивающейся формой привлечения потребителей, а также занимает прочное место в системе гражданско-правовых отношений[450]. Договор является основным правовым средством, регулирующим рекламные отношения на всех этапах: приведение рекламной информации в готовую для распространения форму (создание рекламы) и ее распространение[451]. Вопросу договорных конструкций в сфере рекламной деятельности прямо или косвенно посвящены работы Дзгоевой Ю.О., Копытина Д.А, Зверевой Е.А, Барановой М.В., Рахматуллина Т.Э., Жуковской Л.М. и других. При этом наблюдается отсутствие устоявшегося теоретического и практического подхода к вопросам правовой природы договорного регулирования рекламных отношений и классификации рекламных договоров, что порождает ряд трудностей и вносит элемент нестабильности во взаимоотношения ее субъектов, защиты их прав и законных интересов.

На всех этапах рекламной деятельности договорные обязательства между участниками рекламных правоотношений регулируются гражданским законодательством, прежде всего Гражданским кодексом, при этом данные акты не предусматривают специальных норм о регулировании именно рекламных отношений. Федеральный закон от 13.03.2006 № 38-ФЗ «О рекламе» не содержит классификации договоров, опосредующих рекламную деятельность, а лишь отдельные упоминания некоторых видов.

Следует отметить неоднозначность правовой природы договоров, опосредующих рекламную деятельность. Их можно охарактеризовать как предпринимательские обязательства с одновременным содействием собственно предпринимательской деятельности[452]. Паращук относит такие договоры к группе предпринимательских договоров на выполнение работ и других договоров подрядного типа[453]. Следовательно, для рекламных договоров и для обязательств, возникающих из них, распространяются нормы и действуют особенности, предусмотренные в отношении предпринимательской деятельности, включая возмездный характер и ответственность за неисполнение обязательства даже при отсутствии вины[454]. В связи с этим представляется можно вести речь о стремлении законодателя предоставить сторонам максимальную свободу при наличии

---

[450] Беликова, К. М. Развитие принципов договорного права в Европе [Текст] /К. М. Беликова. //Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. -2007. - Выпуск 2 - С. 59 - 67.

[451] Копытин Д.А. Правовое регулирование рекламного рынка. Предпринимательско-правовой аспект. Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. С. 192.

[452] Шершеневич Г.Ф. Учебник торгового права. М., 1994. С. 50.

[453] Паращук С.А. Конкурентное право (правовое регулирование конкуренции и монополии). М., 2002. С. 526.

[454] Зверева Е.А. Элементы договоров, предусмотренных ГК РФ, в составе консалтингового, маркетингового, рекламного договоров // Право и экономика. 2005. N 2. С. 23-28.

достаточно высоких требований к надлежащему исполнению своих обязательств.

Для регулирования рекламной деятельности применяются различные виды поименованных в ГК РФ договоров. К их числу относят прежде всего подряд, возмездное оказание услуг, агентирование. Также широко распространены договоры аренды, авторского заказа, лицензионные и др. Кроме того, широко используются смешанные договоры, в первую очередь для проведения рекламных кампаний, предусматривающих широкий спектр выполняемых работ и оказываемых услуг455.

В силу особенностей и многообразия способов осуществления предпринимательской деятельности456, особенно на рынке рекламных услуг, в Российской науке предлагается множество классификаций рекламных договоров. Собственные классификации предлагает Измайлова, Зверева, Метелева, Нюняев, Копытин, Кузнецова и др. Беря за основу предложенные ниже классификации, мы можем свести все многообразие рекламных договоров к двум большим группам. В первую группу входят договоры, направленные на создание средств рекламы - для них характерно наличие творческого элемента, а работа по созданию требует творческих усилий. Вторая группа представляет собой обычные договорные типы, где условия о рекламе носят дополнительный, сопутствующий созданию рекламы, характер, несмотря на это они имеют не менее важное значение.

Классификация Е.В. Измайловой предлагает единственную модель договора – договор на оказание рекламных услуг, который характеризуется ею как смешанный и в рамках которого выделяются две группы правоотношений с разной правовой природой: отношения по производству и отношения по распространению рекламы. Е.А. Зверева и Ю.А. Метелева также оценивают договор на оказание рекламных услуг с позиции опосредования проведения рекламных кампаний как смешанный457. В классификации, предложенной В.О. Нюняевым, договорные обязательства по поводу рекламы делятся на: обязательства по оказанию услуг и обязательства по выполнению работ в рекламной деятельности, при этом в первую группу входят также агентские договоры с рекламными агентствами, договоры на распространение наружной рекламы и др458.

Несколько иная классификация рекламных договоров осуществляется Д.А. Копытиным. Проведя анализ заключаемых договоров, он, помимо договоров на выполнение рекламных работ и договоров на оказание

---

455 Копытин Д.А. Правовое регулирование рекламного рынка. Предпринимательско-правовой аспект. Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 192с.

456 Беликова К.М. Недобросовестная конкуренция по законодательству Испании. // Недобросовестная конкуренция по законодательству зарубежных государств. (Аналитические обзоры ИЗиСП при Правительстве РФ). // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. – 2007. – Третий выпуск (No 10). – С. 99- 138.

457 Зверева Е.А. Элементы договоров, предусмотренных ГК РФ, в составе консалтингового, маркетингового, рекламного договоров // Право и экономика. 2005. N 2. С. 58-67.

458 Нюняев В.О. Смешанные договоры в сфере рекламы // Законы России: опыт, анализ, практика. 2009. № 1. С. 37 – 42.

рекламных услуг, отдельно выделяет договоры, направленные на оказание посреднических рекламных услуг и договоры на проведение рекламных кампании.

Следует оценить как более удачную классификацию, предложенную О.Б. Кузнецовой. Она, в частности, выделяет договоры, регулирующие отношения по производству рекламы (договор на выполнение рекламных работ), и договоры, регулирующие отношения по размещению и распространению рекламы459.

В деловой практике встречается следующая формулировка договора на выполнение рекламных работ: “по настоящему договору рекламопроизводитель обязуется создать рекламное произведение и предоставить его на носителе, передать рекламодателю исключительные права на использование рекламных материалов, произвести готовые для распространения или размещения копии, а рекламодатель обязуется их принять, оплатить, а также выплатить вознаграждение за передачу исключительного права”. В предмете этого договора можно выделить две существенные составляющие: во-первых, результат творческого труда рекламистов в виде рекламного плаката, ролика и т.д.; во-вторых, изготовление необходимого количества копий рекламных плакатов, роликов.

Зачастую некоторые исследователи по каким-то причинам не выделяют договор на возмездное оказание рекламных услуг в самостоятельный вид460. По такому договору рекламораспространитель обязуется совершить юридические и фактические действия по распространению рекламных материалов в пользу рекламодателя, который в свою очередь обязуется оплатить эти действия. Следует согласиться с рядом авторов461, поднимающим вопрос о необходимости законодательного закрепления термина «рекламные услуги», поскольку данного термина ФЗ “О рекламе” не содержит и упоминается он лишь только в налоговых правовых нормах, при этом в них определение данного термина не приводится. Следует обратить внимание на широкое разнообразие договоров на оказание рекламных услуг. В зависимости от предмета договора можно выделить договоры на размещение рекламной информации в эфире телеканалов и радиостанций, в прессе, на объектах наружной рекламы, на наземном транспорте, в метрополитене, распространение в сети Интернет или путем прямых почтовых рассылок.

Возможно также заключение и договоров на оказание посреднических услуг, который может быть направлен на обеспечение как производства, так и распространения рекламы силами посредников462.

---

459 Баранова М.В. Право и реклама (общетеоретический аспект): Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Н. Новгород, 2010. С. 37.

460 Зверева Е.А. Элементы договоров, предусмотренных ГК РФ, в составе консалтингового, маркетингового, рекламного договоров // Право и экономика. 2005. N 2.

461 Копытин Д.А. Правовое регулирование рекламного рынка. Предпринимательско-правовой аспект. Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 192с.

462 Пугинский Б.И. Коммерческое право России. М., 2000. С. 95 - 97.

Договор на оказание услуг по проведению рекламной кампании можно охарактеризовать как смешанный, поскольку рекламист обязуется выполнить рекламные работы и оказать рекламные услуги (включая услуги по исследованию рекламного рынка) в рамках единой рекламной кампании. Помимо положений, относящихся к подряду, возмездному оказанию услуг, такие договоры включают в свой предмет элементы агентского договора или договора комиссии.

В силу того, что реклама является специфичным видом предпринимательской деятельности, приведенный выше перечень договоров не является исчерпывающим. Данные договоры опосредуют лишь основные производственно-хозяйственные связи в данной сфере, однако создатели и производители рекламы ежедневно решают множество сопутствующих вопросов и заключают множество других договоров. Потребность в приобретении или аренде помещений, оборудования, материалов, электроэнергии, банковских услуг удовлетворяется путем заключения договоров купли-продажи, аренды, банковского счета и кредита соответственно. Субъекты отрасли пользуются услугами хранителей и страховщиков.

Отдельные авторы справедливо указывают на необходимость более детального договорного урегулирования взаимоотношений сторон в процессе осуществления рекламной деятельности, причем условия договора должны быть максимально конкретными и не допускать двойного толкования463. Вместе с тем ни Гражданский кодекс, ни Закон о рекламе не содержит ни определения, ни классификации договоров, опосредующих рекламные отношения. С нашей точки зрения, более полная и правильная квалификация подобных договоров возможна только после их закрепления в Гражданском кодексе или ФЗ “О рекламе”.

Использованные источники:

1. Баранова М.В. Право и реклама (общетеоретический аспект): Автореф. дис. ... д-ра юрид. наук. Н. Новгород, 2010. С. 37.
2. Беликова К.М. Недобросовестная конкуренция по законодательству Испании. // Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. – 2007. – Третий выпуск (No 10). – С. 99- 138.
3. Беликова, К. М. Развитие принципов договорного права в Европе [Текст] /К. М. Беликова. //Журнал зарубежного законодательства и сравнительного правоведения. -2007. - Выпуск 2 - С. 59 - 67.
4. Бычков А.И. Признаки, понятие и существо смешанного договора // Бизнес в законе. 2011. № 4. С. 71– 74.
5. Зверева Е.А. Элементы договоров, предусмотренных ГК РФ, в составе консалтингового, маркетингового, рекламного договоров // Право и экономика. 2005. N 2.

463 Копытин Д.А. Правовое регулирование рекламного рынка. Предпринимательско-правовой аспект. Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 192с.

6. Копытин Д.А. Правовое регулирование рекламного рынка. Предпринимательско-правовой аспект. Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 192с.
7. Копытин Д.А. Правовое регулирование рекламного рынка. Предпринимательско-правовой аспект. Монография. – М.: Волтерс Клувер, 2010. – 192с.
8. Нюняев В.О. Смешанные договоры в сфере рекламы // Законы России: опыт, анализ, практика. 2009. № 1. С. 37 – 42.
9. Паращук С.А. Конкурентное право (правовое регулирование конкуренции и монополии). М., 2002.
10. Пугинский Б.И. Коммерческое право России. М., 2000. С. 95 - 97.
11. Шершеневич Г.Ф. Учебник торгового права. М., 1994. С. 50.

УДК 796/799

Рахимгулова И.Ф.
студент
Ильясова И.Ф.
студент
Стерлитамакский филиал
ФГБОУ ВПО «Башкирский государственный университет»
научный руководитель: Салеев Э.Р., к.биол.н.
доцент
Республика Башкортостан, г. Стерлитамак

АДАПТИВНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ

Аннотация: *в данной статье авторами представлены меры адаптивной физической культуры, которые направлены на социализацию и реабилитацию больных людей.*

Ключевые слова: *адаптивная физическая культура, лица с ограниченными физическими возможностями, система физического воспитания.*

Rakhimgulova I.F.
Ilyasova I.F.
students
Sterlitamak branch of
Federal State-Funded Educational Institution
of Higher Professional Education «Bashkir State University»
Sterlitamak, Republic of Bashkortostan
Scientific director: Saleev E.R.
Candidate of Biology, Assistant professor

ADAPTIVE PHYSICAL CULTURE IN MODERN PHYSICAL EDUCATION SYSTEM

Abstract: *In this article the authors present measures of adaptive physical*

culture, which are aimed at the socialization and rehabilitation of sick people.
Key words: *adaptive physical culture, people with disabilities, physical education system.*

Современный период развития общества характеризуется бурным развитием медицинских технологий, физическая культура как фактор социализации и оздоровления занимает все больше места в жизни человека. Тем не менее, развитие медицины и распространение спорта не оказывает должного воздействия на общий уровень здоровья населения.

Негативное воздействие экологической обстановки, социальных условий существования и профессиональных заболеваний в современном обществе является актуальнейшей проблемой. Российская Федерация по продолжительности жизни населения в списке мировых государств находится во второй половине списка, а общие показатели здоровья людей в нашей стране плачевны. Болезненные патологии отмечаются уже в молодом возрасте, что касается взрослого населения, по болезням сердечно-сосудистой системы, онкологии наша страна занимается одно из первых мест в мире [2, 18].

Все это актуализирует мероприятия по развитию общей физической культуры у населения. Лечебная физкультура, в наше время, не достигает своих целей оздоровления человека, так как им занимается не более трети населения нашей страны. На наш взгляд, наиболее эффективной методикой, направленной на реабилитацию и социализацию личности, в которого диагностированы определенные болезни, является адаптивная физическая культура.

Адаптивная физическая культура – это меры спортивно-оздоровительного характера, направленные на социализацию и реабилитацию больных людей. В системе адаптивной физической культуры преодоление личностью психологических барьеров к полноценной жизни и ощущение человеком полезности себя для общества является основной целью [4, 6].

Адаптивная физическая культура формирует:

– положительное отношение к своим физическим навыкам у лиц с различными патологиями;

– желание преодолеть различные психологические проблемы, препятствующие полноценной жизни;

– различные навыки максимального использования систем организма вместо отсутствующих;

– способности к физическим нагрузкам, характерным для нормальной здоровой личности;

– желание вести здоровый образ жизни;

– стремление к личностному самосовершенствованию [1, 141].

Адаптивные меры физической культуры характеризуется своей спецификой. Они должны стимулировать организм на развитие двигательной активности, формировать физические качества активной жизни,

психологической стремление к самосовершенствованию. Основным направлением в системе мер адаптивной физической культуры становится формирование двигательной активности лиц с ограниченными возможностями. В педагогическом плане, адаптивная физическая культура в школе направлена на обеспечение каждому ученику с ограниченными возможностями путей совершенствования физических качеств, двигательной активности путем предложения специальных методик.

Адаптивная физическая культура в школе помогает работать с лицами, освобожденными от практических занятий. Образовательную программу по формированию физической культуры у таких учащихся можно формировать по специальной программе. Такая программа должна имеет личностно-ориентированный или индивидуальный характер с учетом патологии каждой личности. Но учитель физической культуры не имеет возможности разработать отдельную программу адаптивных занятий для каждого ребенка. Поэтому, наиболее общие методики адаптивной физической культуры в системе общего образования предлагают рекреативные занятия с циклическими упражнениями аэробного направления [1, 61].

Адаптивная физическая культура – это основной тип мероприятий по совершенствованию физических навыков учащихся в специальных учебных заведениях коррекционного характера. Для таких образовательных учреждений разработаны специальные методики адаптивной физической культуры, например, для детей с плохим зрением или с нарушением слуха. Если в медицинских учреждениях основным методом работы является лечебная физкультура, то воспитание детей с ограниченными возможностями осуществляется только средствами адаптивной физической культуры.

Для детей с ограниченными возможностями приветствуется такие формы адаптивной физической культуры, как рекреативные или лечебные занятия восстановительного характера, игровые и тренировочные уроки, соревновательная деятельность со специфичными упражнениями из частных методик.

Таким образом, адаптивная физическая культура в современной системе физического воспитания занимает важнейшее место, способствуя реабилитации после тяжелых заболеваний или социальной адаптации людей с ограниченными возможностями. В отличии от лечебной физкультуры, адаптивные упражнения помогают перебороть психологические барьеры существования лиц с ограниченными физическими возможностями в современном обществе и формировать моральные установки на самосовершенствование на физическом уровне. В педагогической практике частные методики адаптивной физической культуры бесценны.

Использованные источники:

1. Евсеев С.П., Шапкова Л.В., Адаптивная физическая культура: Учебное пособие. – М.: Советский спорт, 2015.
2. Кесарев Е.Д., Обучение детей с проблемами в развитии в разных странах мира. – Спб.: СГУ, 2016.

3. Матвеев Л.П., Теория и методика физической культуры: Учеб. Для институтов физической культуры. – М.: Физкультура и спорт, 2001. – 210 с.
4. Литош Н.Л., Адаптивная физическая культура: Психолого-педагогическая характеристика детей с нарушениями в развитии: Учебное пособие.– М.: СпортАкадемПресс, 2012.- 140 с.

УДК 004.65

Ребрин А.С.
студент 2 курса магистратуры
кафедра «Математического и компьютерного моделирования»
механико-математический факультет
Саратовский национальный исследовательский государственный университет имени Н.Г. Чернышевского
научный руководитель: Блинков Ю.А., доктор физико-математических наук
заведующий кафедрой
Россия, г. Саратов

ДОКУМЕНТООРИЕНТИРОВАННОЕ ХРАНЕНИЕ И ОБРАБОТКА НОРМАТИВНО-СПРАВОЧНОЙ ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ РАСЧЕТА ЗАДАЧ ОТОПЛЕНИЯ И ВЕНТИЛЯЦИИ

Аннотация: Построена концепция информационной системы для хранения и обработки информации для расчета задач отопления и вентиляции. В качестве нереляционной базы данных используется MongoDB. По сравнению с СУБД построенными на SQL применение MongoDB, в котором не требуется описание схемы таблиц, позволило значительно ускорить разработку ИС и сократить затраты на ее обслуживание.

Ключевые слова: база данных, MongoDB, NoSQL, информационная система.

Rebrin A.S.
Graduate student
2 course of magistracy, department of "Mathematical and computer modeling"
Faculty of Mechanics and Mathematics
Saratov State University
Russia, Saratov
Supervisor:: Blinkov Yu.A.
Doctor of Physical and Mathematical Sciences, Head of the Department

DOCUMENT-ORIENTED STORAGE AND PROCESSING OF NORMATIVE-REFERENCE INFORMATION FOR HEATING AND VENTILATION TASKS CALCULATING

Abstract: The concept of an information system for storing and processing information for calculating the tasks of heating and ventilation is constructed. MongoDB is used as a non-relational database. The use of MongoDB, which does

not require a description of the table scheme, has significantly accelerated the development of information system and reduced the cost of its maintenance compared to DBMSs built on SQL.

Index terms: database, MongoDB, NoSQL, information system.

В настоящей работе построена концепция информационной системы для хранения и обработки нормативно-справочной информации, требуемой для расчёта задач отопления и вентиляции.

Традиционно для хранения разнородных данных используются реляционные базы данных (БД). В статье предлагается подход к хранению нормативно-справочной информации, использующий набирающую в последнее время популярность технологию NoSQL [1]. Данные об объектах разного типа: помещения, участки и т.д. хранятся в одной коллекции. Коллекция (collection) является аналогом таблицы в реляционных БД. При этом у записей, соответствующих объектам разного типа, не совпадают некоторые (возможно все) поля.

При использовании технологии NoSQL мы отказались от жёсткой структуры БД. Стало возможным легко добавить новый, отсутствовавший ранее тип объекта, не меняя внесённую перед этим информацию.

Информация о нормативно-справочной документации записывается в JSON-файл. JSON (JavaScript Object Notation), как показано ниже для задача отопления и вентиляции, имеют простой и наглядный синтаксис. В частности, файлы этого формата легко эмулируются в языке программирования Python с использованием встроенных типов.

Ниже приведены примеры записей в JSON-файле, соответствующие помещению:

```
{
 "_id" : ObjectId("59b8b72aa7040afa619463e8"),
 "помещение": "вестибюль",
 "площадь": 23.0,
 "объем": 57.5,
 "температура": 16.0,
 "теплопотери": 934,
 "нагревательный прибор": {
  "марка": "МС90-108",
  "секций": 14,
  "кол-во": 2
 },
 "приток/вытяжка": {
  "кратность": [null, 2],
  "воздухообмен": [115, null],
  "сечения жалюзийных решеток": [null, 0.014],
  "решеток": [null, 1],
  "сечения каналов": [null, [200, 100]]
```

```
  }
}
```
и участку
```
{
  "_id" : ObjectId("59b8b72ca7040afa61946419"),
  "участок": "1",
  "тип": "приток",
  "кол-во": 61,
  "длина": 4.8,
  "скорость": 1.8,
  "размер": [100, 160],
  "давление": {
    "потери на трение": 0.55,
    "потери на всем участке": 2.64,
    "динамическое": 1.944,
    "сумма КМС": 4.9,
    "на местные сопротивления": 9.53,
    "потери общие потери": 12.16,
  }
}
```


Указанный JSON-файл хранится в документо-ориентированной БД MongoDB [2, 3]. MongoDB использует стандартный способ горизонтального масштабирования и предназначена для работы с большими объёмами данных. Для работы с MongoDB была написана программа на языке программирования Python, позволяющая загружать информацию в БД и писать к ней различные запросы.

Разработанная информационная система позволит упростить проектирование систем отопления и вентиляции. Также с помощью этой системы можно будет подбирать вентиляторы, приточные камеры, калориферы, фильтры, необходимое отопительное оборудование и т.д. на основе информации, хранящейся в нереляционной БД.

Использованные источники:

1. Бэнкер К. MongoDB в действии. М.: ДМК Пресс, 2012. 394 с.
2. Официальный сайт MongoDB. URL: https://www.mongodb.com/ (дата обращения 10.12.2017).
3. Редмонд Э., Уилсон Д.Р. Семь баз данных за семь недель. Введение в современные базы данных и идеологию NoSQL. М.: ДМК Пресс, 2013. 384 с.

УДК: 687.1:687.01:671.12 (470-320.9)

Репиева Э. А.
студент 2 курса магистратуры
спец. «Дизайн костюма и текстиля»
научный руководитель: Акчурина-Муфтиева Н. М.
профессор
ГБОУВО РК «Крымский инженерно-педагогический университет»
РФ, АР Крым, г. Симферополь

ЮВЕЛИРНЫЕ УКРАШЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ТРАКТОВКЕ ОБРАЗА КРЫМСКОТАТАРСКОГО КОСТЮМА

Аннотация: В статье приводится краткий анализ творчества известных современных крымскотатарских дизайнеров одежды и аксессуаров, использующих в своих работах этнический стиль. Анализируются декор и материалы, заменяющие ювелирные украшения в ансамбле национального костюма.

Ключевые слова: крымскотатарские дизайнеры, национальная одежда, ювелирное искусство, декор, швейная фурнитуру, вышивка.

Repieva E. A.
student of the 2nd course of magistracy, special. "Costume and textile design"
GBOU VK RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"
Russia, Simferopol
Scientific adviser: Professor Akchurina-Muftieva N. M.
GBOU VK RK "Crimean Engineering and Pedagogical University"

JEWELRY DECORATIONS IN MODERN TRACTION OF THE IMAGE OF THE CRIMEAN TATAR SUIT

Abstract: The article provides a brief analysis of the creativity of famous Crimean Tatar contemporary designers of clothing and accessories that use ethnic style in their work. Analyzed decor and materials, replacing jewelry in the ensemble of national costume.

Key words: Crimean Tatar designers, national clothes, jewelry art, decor, sewing accessories, embroidery.

Постановка проблемы. Крымские татары, в силу определенных исторических событий, имеют большое количество неизученных аспектов в культуре, истории и искусстве своего народа. Однако, необходимость изучения данных вопросов касается не только прошлого. Современный этап возрождения, развития и обогащения культуры также нуждается в научном анализе и изучении. Известно, что обязательными атрибутами комплекса крымскотатарского национального костюма являлись ювелирные украшения. Сегодня перед дизайнерами одежды встает проблема создания современного костюма в этностиле, отражающего народные традиции, и в то же время интерпретация дорогостоящих ювелирных украшений, традиционных тканей

и аксессуаров современными, но не менее эффектными материалами и технологиями. Анализ творчества современных дизайнеров позволит найти пути решения данной проблемы.

Анализ литературы: В настоящее время исследования современной крымскотатарской моды и творчества ее представителей практически не проводятся. Небольшой обзор о дизайнерах использующих крымскотатарские этнические мотивы в авторских костюмах проведен Кадыровой А. Я. [1]. Анализ современного свадебного наряда крымскотатарской невесты приводится в статье Ибраимовой Э. Э. [2].

Цель статьи – раскрыть особенности интерпретации ювелирных украшений (материалы и техники выполнения) в создании современных нарядов в крымскотатарском стиеле.

Изложение основного материала. Важным компонентом в культуре любого народа является национальный костюм. Л. Ф. Ефремова в своем труде «Русский народный костюм» указывала, что национальный костюм является бесценным неотъемлемым достоянием культуры народа, наполненным могучей животворной силой [Л. Ф. Ефремова, с. 6]. С момента возвращения на историческую родину, крымские татары стали активно возрождать свою культуру. Крымскотатарские модельеры начали изучать характерные особенности и элементы традиционного костюма, для воссоздания целостности его ансамбля. Изначально в основе их творчества было возрождение исконного национального кроя, орнаментики, силуэтов, форм, декора, украшений.

На сегодняшний день крымскотатарские дизайнеры не отступают от своих истоков, и большая часть их коллекций несет в себе национальный колорит, но со свойственной каждому дизайнеру интерпретацией. Сочетание современных и традиционных этнических влияний создает национально-модернистские черты. Ими уже представлены коллекции в различных направлениях, таких как прет-а-порте, авангард, классика, вечерние и свадебные костюмы. Кроме того в народном костюме появились черты сакральности. Известно, что большинство пришедших из древности аутентичных этнических орнаментальных узоров в старину выполняли роль оберегов от болезней и дурного глаза. Подобное назначение имели и украшения – пояса, ожерелья, серьги, молитвенники. Украшения как яркие акценты, гармонично сочетались со всеми элементами крымскотатарского костюма, составляя единый ансамбль, одновременно представляя собой уникальные изделия народного художественного промысла.

Декор костюма ювелирными украшениями сопровождается с большими финансовыми затратами. По этой причине изделия из драгоценных металлов, камней и жемчуга современные модельеры имитируют более дешевыми способами: вышивкой, выкладыванием орнаментов сутажем, кружевом, простой металлической фурнитурой.

Наиболее распространенной из них является вышивка. Вышитый золотом орнамент располагают на местах, где традиционно размещались

ювелирные украшения: на поясе, различных деталях платья или рубахи (манжетах, воротнике, кокетке), верхней части головного убора *фес*. Традиционный нагрудник *кокюслюк,* украшенный монетами или жемчужный *къапас*, сегодня заменяется кокеткой, богато орнаментированной вышивкой. Вышивка золотыми или серебряными нитями эффектно заменяет блеск драгоценных металлов: золота и серебра. Сочетание нитей различных тонов с разнообразными техниками вышивки позволяет максимально сохранять стилистику общего ансамбля. Применяется как ручная, так и машинная вышивка, позволяющая значительно сократить временные затраты. Такой вид декора в современном сценическом костюме в большинстве своих работ применяет дизайнер Майре Люманова. Модельер создает костюмы для ансамбля «Къырым», а также крымскотатарские свадебные наряды. Особенностью ее работ является сочетание богатой вышивки крымскотатарским орнаментом с акцентами из ярких искусственных камней Рис. 1, 2). Соединение в костюме массива золотой вышивки, блеска камней, яркого шелка или искусственного бархата наилучшим образом придает сценическому костюму праздничность и театральность.

Все чаще можно заметить в декоре элементов крымскотатарского костюма, таких как пояса и фесы, использование кружева и объемной ленточной тесьмы. Правильный подбор цвета и материала позволяет создавать эффект ювелирного украшения. Техника создания украшений из сутажа менее распространена. Различные украшения в крымскотатарском стиле в технике сутажа, одной из первых начала создавать Насие Паскевич. Ее серьги, кольца, браслеты, пояса эффектно имитируют сканые ювелирные изделия. Благодаря пластичности сутажа, изделия легко приобретают любую форму, а завитки и плавные линии придают им восточный колорит (рис. 3, 4)

Блеск золота, серебра, драгоценных камней, жемчуга современные модельеры также заменяют паетками, бусинами, бисером, стразами, искусственными камнями и жемчугом, различной фурнитурой в виде монет, цепочек или пряжек, пружинок под цвет золота или серебра. Так, крымскотатарский дизайнер Ление Ибрагимова, изделия которой известны под брендом «Бусурманка», большое внимание в костюме уделяет деталям и аксессуаром, заменяющим ювелирные изделия, вкладывая в них определенные символические значения. Ление вместо ювелирных украшений использует вышитый орнамент, выполненный в различных техниках и обильно украшенный блестящими пайетками (рис. 5-8).

Широкой популярностью среди крымских татар пользуются изделия Ленары Османовой, одной из ведущих дизайнеров-модельеров, работающих сегодня в Крыму. Основа большинства ее авторских изделий – вышивка и бисероплетение. Дизайнер, создала свой бренд аксессуаров «Lenara Osman», состоящий из разнообразных серег и подвесок, плетеных из проволоки, бусин и бисера, диадем и ободков, украшенных бисером, пайетками, натуральными камнями, шейных украшений и брошей, выполненных из фетра и расшитых бисером, ниточных серег и прочее. Ее украшения отличаются своей

уникальностью, индивидуальным образным решением, гармоничным сочетанием традиций и современности. (рис. 9-12). В 2017 году Ленара Осман выпустила лимитированную коллекцию фесов «Feza» (космос). Для декора были использованы друзы и спилы натуральных камней и минералов (аметист, агат, горный хрусталь, титановый агат, пирит, аквамарин, кварц), а также эксклюзивная техника росписи. Особенность коллекции подчеркивают сияние, мерцание, потеки и блеск металлов. Украшениям и головным уборам мастера особый стиль придают необыкновенные сочетания удачно подобранных цветовой гаммы, необычных форм изделий, фурнитуры.... (Рис. 13).

Спрос на традиционные национальные костюмы и национальные костюмы в современном решении в настоящее время востребован в связи с тем, что в последнее время появились крымскотатарские телевизионные каналы, часто проводятся тематические вечера, конференции, эстрадные концерты и театральные представления [1, с. 26] , а также подъемом самосознания и самоидентификации народа, желанием продолжать и развивать лучшие традиции национальной культуры.

Вывод: Сегодня в Крыму идет активный процесс не только возрождения национальной культуры крымских татар, но и процессы ее обогащения и развития. И национальный костюм является ярким примером этого процесса. Мода на национальное привела к преобразованиям, созвучным времени и одновременно воспроизводящим древние традиции. Крымские дизайнеры тоже попали под влияние современной моды и, в лучших традициях крымскотатарского костюма, начали создавать изделия в этно-стиле в собственной интерпретации. Дорогостоящие ювелирные изделия, украшавшие национальный костюм, сегодня заменяются золотной и серебряной вышивкой различных техник, бисером, паетками, шнуром, сутажом, различной металлической фурнитурой, искусственными цветными камнями, что позволило удешевить изделия, ускорить процесс их изготовления и расширить возможности их сбыта, при этом нисколько не умаляя высоких художественных достоинств. Современные художники-модельеры, дизайнеры, художники сценического костюма, а также мастера, изготавливающие аксессуары и детали для костюма развивают сегодня лучшие традиции национальной культуры.

Использованные источники:

1. Кадырова А. Я. Синтез традиций и современности в крымскотатарском костюме // Таврический научный обозреватель. Ч. 2.- Ялта: ООО» Межрегиональный институт развития территорий.- 2016.- С. 23-28.
2. Ибраимовой Э. Э. Выбор современного свадебного наряда крымскотатарской невесты // Bonum initium/ Dsg 4 (12).- Симферополь: РИО КИПУ.-2016.- С. 18-22.
3. Л. Ф. Ефремова «Русский народный костюм». Государственный исторический музей. М.: Советская Россия, 1989.- 314с.
4. Личная страница Майре Люмановой в ОК. – [эл. ресурс] – URL:

https://ok.ru/profile/170930784287
5. T
6. Л
й. L
tnara Osman. – [эл. ресурс] – URL: http://lenaraosman.com/main.html
ы


р
агимовой в VK. – [э.Рис. 1,2. – Костюмы Майре Люмановой [4].lenie
а
й


l
э
л
Насие Паскевич [5].
. Рис.3. Пояс с пряжкой и накладными деталями. Сутаж, искусственные
Рис. 4. Комплект: ожерелье, браслет, серьги. Сутаж, искусственные камни
р
е
с
у

камни .









Ление Ибрагимова [6]

Рис. 5. Броши в виде миндаля. Вышивка. Серебряная нить

Рис. 6. Броши, используемые как пряжки пояса. Вышивка. Серебряная нить

Рис. 7, 8. Сценические костюмы в национальном стиле.





Ленара Османова [7]

Рис. 9. Комплект: фес, шейное

Рис.10. Ободок-диадема. Плетеная

украшение.Вышивка, золотная и серебряная нить. Бисер, пайетки

проволока, драгоценные камни, бисер, пайетки.

Рис. 11. Фес и брошь. Бархат. Вышивка бисером. Пружинки, крученая нить.

12. Серьги и подвесные украшения на фес. Крученая проволока, бисер, золотная нить.



Рис. 13. Ленара Османова. Фесы из коллекции Feza [7].

УДК 347.91/.95

Рожина М.П.
студент 3 курса
Институт правоохранительной деятельности
Саратовской государственной юридической академии
научный руководитель: Тришина Е.Г., к.юр.н.
доцент
кафедра «Гражданского процесса»
Россия, г. Саратов

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОХРАНЕНИЯ ТАЙНЫ УСЫНОВЛЕНИЯ (УДОЧЕРЕНИЯ) В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация:

Статья посвящена проблемам усыновления (удочерения) детей на стадии судебного разбирательства. Анализируются мнения ученных по поводу целесообразности закрепления тайны усыновления (удочерения) детей и её правовой природы. Выявляются положительные и отрицательные стороны тайны усыновления. Предлагаются некоторые изменения существующего законодательства.

Ключевые слова: гражданское процессуальное право, особое производство, усыновление (удочерение) ребенка, тайна усыновления (удочерения) ребенка, система открытого усыновления.

Rozhina M.P.
student
3 year, Institute of Law Enforcement
Saratov State Law Academy
Russia, Saratov
Scientific adviser: Trishina E.G.
candidate of jurisprudence, associate professor
Department of the "Civil Process"

SOME PROBLEMS OF CONSERVATION OF THE SECRET OF THE ADOPTION (FACILITATION) IN CIVILIAN NAVIGATION.

Annotation:

The article is devoted to the problems of adoption of children at the trial stage. The views of scientists regarding the appropriateness of securing the secrecy of adoption of children and its legal nature are analyzed. Positive and negative aspects of the adoption mystery are revealed. Some changes to the existing legislation are proposed.

Keywords: civil procedural law, special production, adoption of the child, the secret of the adoption of the child, the system of open adoption.

Когда усыновители принимают в свою семью усыновленного ребенка, они рассчитывают на то, чтобы никто, в том числе сам ребенок, не узнал, что

усыновители не являются ему настоящими родителями

Поэтому особого внимания в аспекте усыновления (удочерения) заслуживает факт сохранения тайны усыновления (удочерения). Конституция Российской Федерации провозглашает право человека на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

Постановление Пленума Верховного Суда РФ «О применении судами законодательства при рассмотрении дел об усыновлении (удочерении) детей» предусматривает требование о неразглашении тайны усыновления, причем данное требование распространяется на всех участников процесса, в том числе и на прокурора. Это требование активно реализуется на практике, так как сам суд обязан предупредить лиц, участвующих в деле, а также других лиц, которые присутствуют при совершении данного процессуального действия, об обязанности сохранять тайну, ставших известным им сведений, и предупреждает их о наступлении уголовной ответственности за разглашение данных сведений.

Проблемным вопросом, возникающим на практике, является отсутствие разъяснения о том, какие именно сведения входят в понятие тайна усыновления. Н.В. Летова объясняет[464], что в понятие «усыновление» входят сведения о личности усыновителя, усыновленного ребенка, времени, месте усыновления и других существенных обстоятельств данной процедуры, то есть данные сведения касаются сохранения тайны судебного решения и государственной регистрации усыновления.

Другие ученные, например, А.П. Немежиков придерживаются мнения, что тайна должна охватывать любые сведения, из которых можно прийти к выводу, что усыновители не являются биологическими родителями усыновляемого ребенка[465]. Таким образом, в литературе отсутствует единое мнение о том, какие именно сведения входят в эту тайну, а это в свою очередь, несомненно, влечет проблемы на практике, так как суд не указывает на то, какие конкретно сведения не подлежат разглашению и не разъясняет это участникам процесса.

В науке также отсутствует единая позиция о правовой природе и целесообразности закрепления тайны усыновления. Ученные уже давно спорят об этом вопросе и их мнения разделились.

1) Одни авторы придерживаются точки зрения Н.В. Летовой и полагают, что тайна усыновления закреплена совершенно справедливо[466]. В свое обоснование они приводят следующие доводы: сохранение тайны дает ребенку возможность развиваться, расти и воспитываться в семейный условиях; возможность защитить ребенка от попыток найти его «нерадивыми» родителями, которые могут разрушить отношения с приёмными родителями; возможность защитить интересы лиц, которые

[464] См.: Летова Н.В. Усыновление в Российской Федерации: правовые проблемы. М., 2006, С. 107.
[465] См.: Немежиков А.П. Тайна усыновления. Обеспечивается ли она при принятии заявления в суде? // СПС «Гарант».
[466] См.: Летова Н.В. Усыновление в Российской Федерации: правовые проблемы. М., 2006, С. 108.

являются усыновителями.

2) Другая группа авторов: В. Паршуткин, Е. Львова и другие, - настаивают на отмене тайны усыновления и ответственности за ее разглашение, потому что ребенок ущемляется в своем праве на получение информации и использование ее в полной мере, ущемляются права биологических родителей, наличие вероятности отмены усыновления, что может повлечь неизгладимые нарушения психики ребенка467.

Е.Э. Терещенко в своей диссертации468 указал на ряд недостатков, касающихся норм, закрепленных в ГПК РФ относительно усыновления (удочерения) детей. Во-первых, если усыновители не скрывают факт усыновления ни от усыновляемого, ни от широкого круга лиц, то содержание статьи 273 ГПК противоречит статье 10 ГПК, так как говорить о вынесении судом мотивированного определения не приходится, таким образом, отсутствует необходимость в ограничении принципа гласности.

Во-вторых, Е.Э. Терещенко совершенно справедливо указывает на тот факт, что при уведомлении под роспись о неразглашении сведений, ставших известным лицам, участвующим в деле, судьи создают не только тайну усыновления, но и тайну судебного заседания, что является серьезным нарушением гражданского процессуального законодательства.

Таким образом, закрепление тайны усыновления представляется нецелесообразным и противоречащим нормам международной «Конвенции о правах ребенка»469, где отсутствует условие о тайне усыновления.

В Указе Президента РФ об утверждении Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы имеется пункт: «Переход к системе открытого усыновления с отказом от тайны усыновления»470. Это «революционное» заявление вызвало огромный резонанс в обществе. Если до этого ученые спорили о тайне усыновления на доктринальном уровне, то сейчас Президент РФ в выше названном указе дал четкий ответ на то, что дальнейшая политика государства будет направлена на отмену тайны усыновления.

Данная политика предполагает упразднение не только уголовной ответственности за разглашение тайны усыновления, но и изменение семейного, гражданского процессуального законодательства.

Так, ряд статей законодательства предлагается переформулировать: исключить обязанность суда предупреждать о тайне и об уголовной ответственности за ее нарушение; исключить статью из УК РФ, которая

---

467 См.: Паршуткин В., Львова Е. Всегда ли оправдано сохранение тайны усыновления // Русская юстиция. 1999. №3. С. 22.

468См.: Терещенко Е.Э. усыновление как одна из форм реализации права ребенка жить и воспитываться в семье: Дисс. … Канд. Юрид. Наук. М., 2003. С. 15.

469 Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989г.). Ратифицирована Постановлением ВС СССР 13 июня 1990г. № 1559-I // Сборник международных договоров СССР. 1993. Вып. XLVI.

470 Указ Президента РФ от 01.06.2012 N 761 "О Национальной стратегии действий в интересах детей на 2012 - 2017 годы" // СЗ РФ. 04.06.2012, N 23, ст. 2994.

предусматривает ответственность за разглашение тайны усыновления (удочерения). Если обратиться к судебной практике, то дела о привлечении лиц к уголовной ответственности за разглашение тайны усыновления встречаются довольно редко.

Однако 2017 год подходит к концу, а изменений, касающихся отмены тайны усыновления, за последние пять лет никаких не произошло. Суды по-прежнему предупреждают о тайне усыновления (удочерения) и об уголовной ответственности за ее разглашение. Политика государства по этому поводу, наперекор европейской практики, до сих пор остается на стороне сохранения тайны усыновления.

В заключение хотелось бы отметить, что вопрос о тайне усыновления и ее правовом значении до настоящего момента остается открытым. Положительная ли норма о тайне усыновления или же отрицательная уверенно сказать нельзя, так как в ней есть свои плюсы и свои минусы. Ясным остается то, что норма будет видоизменяться вместе с изменением развития общества, государства, принципов регулирования института усыновления.

Использованные источники:

1. Конвенция о правах ребенка (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20 ноября 1989г.). Ратифицирована Постановлением ВС СССР 13 июня 1990г. № 1559-I // Сборник международных договоров СССР. 1993. Вып. XLVI.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с учетом поправок от 30.12.2008 № 6-ФКЗ, от 30.12.2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // Российская газета. 2014. 23 июля.
3. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14 ноября 2002г. № 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017) // СЗ РФ. 2002. № 46. Ст. 4532.
4. Семейный кодекс Российской Федерации от 29 декабря 1995г. № 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017) // СЗ РФ. 1996. № 1. Ст. 16.
5. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) // СЗ РФ 17.06.1996, N 25, ст. 2954.
6. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 20 апреля 2006 г. № 8 «О применении судами законодательства при рассмотрении дел об усыновлении (удочерении) детей» // Российская газета. 2006. 3 мая.
7. Летова К.В. Усыновление в Российской Федерации: правовые проблемы. М., 2006.
8. Нечаева А. Тайна усыновления // Закон. 2000. №3. С. 112-113.
9. Терещенко Е.Э. усыновление как одна из форм реализации права ребенка жить и воспитываться в семье: Дисс. … Канд. Юрид. Наук. М., 2003.

УДК 36

Романюк А.С.
студент магистратуры, 2 курс
факультет «Институт истории,
международных отношений и социальных технологий»
ФГАОУ ВО «Волгоградский государственный университет»
Россия, г. Волгоград

СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА МИГРАНТОВ В РАМКАХ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация:

В работе рассмотрены законодательные основы социальной защиты мигрантов. Автором определены проблемы социального обеспечения мигрантов. Проанализированы способы совершенствования миграционной политики в РФ.

Ключевые слова: мигранты, социальная защита, миграционная политика, социальное обеспечение.

Romanyuk A.S.
student
Master's Degree, 2nd course, Faculty of history, international relations and social technologies
FGAOU VO " Volgograd state university"
Russia, Volgograd

SOCIAL PROTECTION OF MIGRANTS WITHIN THE LEGISLATION OF THE RUSSIAN FEDERATION

Summary:

In work legislative basics of social protection of migrants are covered. The author has defined problems of social security of migrants. Ways of improvement of migration policy in the Russian Federation are analysed.

Keywords: migrants, social protection, migration policy, social security.

В настоящее время миграционная политика является одним из приоритетных направлением как в Российской Федерации, так и в странах зарубежья. Миграционная политика в России начала развиваться в 1992 году. В 1995 году была создана Федеральная Миграционная служба.18 января 1995 года Правительством РФ принято постановление № 64 «О реализации Федеральной миграционной программы», в котором предусматривались:

1) Формирование порядка выделения мест для размещения беженцев и вынужденных переселенцев из числа одиноких инвалидов, престарелых, детей-сирот;

2) Участие органов социальной защиты населения в разработке программ по адаптации мигрантов;

3) Разработка предложений по методической разработке программы профориентации;

4) Разработка предложений по освидетельствованию мигрантов по МСЭК;

5) Разработка системы льгот для мигрантов, переселяющихся в районы Сибири и Дальнего Востока;

6) Разработка международных и межгосударственных договоров по вопросам миграции;

7) Реализация мероприятий по социальной адаптации и трудовой реинтеграции [3].

В условиях модернизации актуальность социальной защиты мигрантов повышается в связи с притоком большого количества мигрантов в Россию. Такую категорию людей как мигранты привлекает уровень социального обеспечения в других странах. Важно отметить, что система социального обеспечения функционирует в условиях дефицита ресурсов, в связи, с чем возникает необходимость вложения больших денежных средств в социальное обустройство [2].

Правовые основы миграционной политики государства закреплены в ст. 27 Конституции РФ, где указано, что «каждый, кто законно находится на территории РФ, имеет право свободно передвигаться, выбирать место пребывания и жительства. Каждый может свободно выезжать за пределы РФ» [4]. Из этого следует, что мигранты, в том числе трудовые, могут осуществлять свою деятельность, получать поддержку от государства в случае официальной регистрации. Основы миграционного учета закреплены в Федеральном законе от 18.07.2006 г. (ред. 28.11.2015г.) № 109-ФЗ «О миграционном учете иностранных граждан и лиц без гражданства в Российской Федерации».

Проблемы социальной защиты мигрантов существуют в системе социального обеспечения и в трудовом праве. Основное значение в реализации концепции социального обеспечения мигрантов имеют международные стандарты реализации социальных прав. В рамках российского законодательства основы социальной защиты мигрантов отражены в Федеральном законе от 25.07.2002 г. (ред. 29.07.2017 г.) № 115-ФЗ «О правовом положении иностранных граждан в РФ». Согласно данному закону иностранные граждане наравне в гражданами РФ обладают правами и несут обязанности в процессе своего пребывания на территории России. Из этого следует, что мигранты могут рассчитывать на социальную защиту и поддержку со стороны государственных структур в полной мере (при условии постановки на миграционный учет). Правовой статус мигранта характеризуется возможностью трудоустройства на территории государства. Таким образом, в отношении трудовых мигрантов действует национальный правовой режим, согласно которому мигранты пользуются правами в трудоустройстве наравне с гражданами РФ.

В результате решений на уровне Правительства РФ социально незащищенная часть мигрантов получает определенную помощь от государства. Однако для решения проблемы их материального обеспечения

необходимо не только предоставление материальной помощи со стороны соответствующих государственных учреждений, но и создание возможностей для профессионально-трудовой адаптации трудоспособных лиц - этому способствует предоставление мигрантам, беженцам и вынужденным переселенцам льгот относительно регистрации и трудоустройства наряду с выплатой компенсаций и пособий в районах пребывания.

Государственная поддержка со стороны государства становится главным инструментом в процессе социализации и интеграции мигрантов в принимающее общество. Государственная политика в сфере социальной защиты мигрантов нацелена и на получение определенной выгоды со стороны государства. Миграция приносит ряд преимуществ принимающему государству: рост демографических и экономических показателей. Преимущественно, мигранты экономически активны и могут участвовать в трудовом процессе, принося пользу региону, государству в целом.

Важно отметить, что при реализации политики социальной защиты мигрантов может возникнуть ряд проблем. К ним относятся:

- расходы на социальное обеспечение;
- административные расходы на региональном уровне;
- негативное отношение местного населения к мигрантам, а именно к оказанию им социальной поддержки.

Важным фактором в реализации социальной защиты мигрантов является систематизация социальных рисков и дальнейшие пути решения проблем. К социальным рискам преимущественно относятся: рождение ребенка, инвалидность, выход на пенсию, болезнь.

Социальная защита различных категорий населения подразумевает организацию социального страхования[1]. Согласно Федеральному закону «Об обязательном пенсионном страховании» от 15.12.2001 г. № 167-ФЗ иностранные граждане приобретают право на социальное страхование, при условии осуществления официально зарегистрированной деятельности и соблюдения условий назначения пенсии. Право на пенсионное обеспечение формируется длительное время. Проблемы, связанные с пенсионным обеспечением, обусловлены тем, что такая категория населения как мигранты могут всю жизнь временно проживать и работать на территории сразу нескольких государств. При организации трудовой деятельности мигранта работодатель должен уплачивать страховые взносы, в том числе право на страховую пенсию мигранты и граждане РФ имеют на общих основаниях.

Таким образом, формирование социальной защиты мигрантов реализуется на законодательном уровне В связи с этим, предоставление социальных услуг данной категории населения осуществляется в соответствии с Национальным стандартом социальных услуг Российской Федерации ГОСТ Р 52143-2003 и российским законодательством (Закон «О государственной социальной помощи», Федеральный закон «О мигрантах»)[5]. Оказание планомерной социальной поддержки мигрантам способствует не только улучшению качества их жизни, но и демографической

и экономической стабилизации государства.

Использованные источники:

1. Андрющенко, О.Е. Проблемы кодификации социально-обеспечительного законодательства (На примере Волгоградской области) / О.Е. Андрющенко // Социальное и пенсионное право. - 2016. - № 2. - С. 42-46.
2. Андрющенко, О.Е. Формирование модели социальной защиты населения в условиях социальной модернизации России / О.Е. Андрющенко // Вестник Волгоградского государственного университета. Серия 7: Философия. Социология и социальные технологии. - 2012. - № 3. - С. 172-177.
3. Никишин, М. М. Миграционная политика России по отношению к иностранным мигрантам на современном этапе развития страны и общества / М.М. Никишин // Стратегия устойчивого развития регионов России. - 2012. - №9. - С. 299-302
4. Конституция Российской Федерации [Электронный ресурс] Режим доступа: Конституция Российской Федерации http://www.constitution.ru
5. Консультант плюс [Электронный ресурс] Федеральный закон от 17.07.1999 №178-ФЗ (ред. от 17.07.2013 г.) «О государственной социальной помощи» Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_23735/26c8ebef2b4d2e2474b6a108215ec904da949bbe/#dst100053

УДК 336

Рудакова Т.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Управление в технических системах»
Зверко Е.К.
студент 4 курса
факультет «Инженерный факультет»
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

РАЗВИТИЕ BITCOIN И ЕГО ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ

В данной статье рассказывается о новой цифровой валюте, биткоин. Освещены, как плюсы, так и минусы криптовалюты. Ситуации, повлиявшие на его развитие, также события, которые в некоторой степени снизили доверие к криптовалюте.

Ключевые слова: криптовалюта, блокчейн, биткоин.

Rudakova T.A., candidate of technical sciences, associate professor
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Pyatigorsk
Zverko E.K.
student
4 year, Faculty of Engineering Faculty
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Pyatigorsk

BITCOIN DEVELOPMENT AND ITS TECHNICAL IMPLEMENTATION

This article describes the new digital currency, bitcoin. Illuminated, both the pluses and minuses of the crypto currency. The situation that affected its development, as well as events that to some extent reduced the credibility of the crypto currency.

Key words: crypto currency, blockchain, bitcoin.

Всемирные проблемы в экономической сфере привели к недоверию граждан к государственным валютам. Так, с развитием Интернета были попытки создания виртуальных денег, однако эти все попытки заканчивались неудачей из-за проблемы двойных расходов.

Под двойными расходами понимается, что если виртуальные деньги — это информация, то их можно использовать, копировать неоднократно, из-за чего такие деньги теряли свою ценность.

В 2008 году была решена проблема с двойными расходами. Был создан блокчейн. Блокчейн – база, хранящая все операции, которые были осуществлены и хранили всю информацию обо всех созданных «кошельках».

Тем самым решения этих проблемы привели к созданию криптовалюты, которая называется Bitcoin. Биткойн впервые в истории создал ситуацию, когда каждый человек имеет возможность быть полностью финансово независимым. Отныне и впредь, частная собственность действительно контролируется только её владельцем и никем более.

Благодаря ряду событий на криптовалюту обратили большое внимание, которое привело к ее популярности. Одним из случаев, повлиявших на популярность цифровой валюты, стала атака вируса WannaCry, которая привела к блокировке сотни тысяч компьютеров и требовала выкуп только биткотнами. Ключевым фактором стало заявление Японии о том, чтобы считать биткоин платежным средством, это означало, что обращение биткоина осуществляется в соответствии с законами страны, которые направлены против отмывания денег.

Так биткоин, стал набирать обороты, после чего были созданы обменные пункты в США, где можно было виртуальные деньги обменять на настоящие.

Каждый, кто заинтересовался виртуальной системой, захотел самостоятельно зарабатывать цифровую валюту. Биткоины принято добывать (майнить), а сама процедура называется майнинг.

Добыча криптовалюты осуществляется путем перебора чисел, для каждого из которых вычисляется так называемый хеш. Если он соответствует заданному шаблону, то происходит выпуск новой единицы криптовалюты.

Из курса экономики известно, что все валюты мира раньше обеспечивались запасом золота и других драгоценных металлов страны, в которой они действовали. Биткоин ничем не обеспечивается. Он базируется на математических расчетах. Однако, есть сведения, что база криптовалюты подкрепляется отмыванием нелегальных финансовых операций, а также вложением трейдеров и финансовых фондов, компаний, занимающихся производством асиков (интегральных схем, специализированных для решения конкретной задачи), мерчантов (компаний, позволяющих торговым площадкам продавать товары за биткоины).

Как и любая другая криптовалюта, биткоины имеют ряд преимуществ. Одним из основных плюсов эксперты называют отсутствие общего регулятора. То есть, ее рост и развитие протекают децентрализовано. Электронная валюта никому и ничему не подчиняется. Нет определенного лица, которое могло бы диктовать свои условия системе или как-то ее корректировать в соответствии со своими выгодами.

Среди прочих преимуществ системы bitcoin стоит отметить:

1. Расчеты биткоинов прозрачны. Все платежи могут отслеживаться в рамках сервиса. История транзакций фиксируется в специальных базах данных с момента их создания.

2. Легкий доступ, к которому можно подключиться при создании специального кошелька. Этот кошелек не вызывает сложностей в использовании, так как ввод пароля и прохождение авторизации не требуется.

3. Отсутствие контроля над определенными пользователями или группой лиц. Из-за того, что блокчейн является базой, которая равномерно распределяется между всеми пользователями, поэтому никто не может блокировать счет или ее корректировать. Также никто из посторонних посетителей не может аннулировать платеж или блокировать.

4. Анонимность. Чтобы заработать электронные деньги и ими пользоваться, не нужно указывать свои паспортные данные, домашний адрес и прочие сведения о себе.

Однако, существуют причины, по которым некоторая часть людей воздерживается от использования биткоинов и других криптовалют [1].

1. Анонимность. Хоть эта черта и является большим преимуществом биткоина, она также может способствовать мошенничеству. История, которая произошла с вирусом WannaCry, показала, что может произойти, если цифровая валюта попадет в дурные руки. Если власти обнаружат, что террористы или преступники используют биткоин для покупки оружия и наркотиков, то им придется привести к его запрету. Если правительства по всему миру введут нормы, которые затруднят обороты криптовалюты, то ее цена упадет. Также это приведет к тому, что как таковой анонимности уже не будет и негативно повлияет на его стоимость.

2. Отсутствие приемлемых «безопасных» способов инвестировать в биткоин. Инвестируя анонимно, можно рисковать тем, что вложения потеряются из-за низкой ликвидности или хакеров.

В 2014 году японская биржа Mt. Gox, которая в то время обрабатывала около 70% всех транзакций биткоинов, подала заявление о банкротстве. В заявлении о банкротстве биржа заявила, что в результате взлома было похищено 850 тыс. биткоинов, общая стоимость которых тогда составляла 450 млн. долларов, а также около 27 млн. долларов наличными.

3. Большая часть населения не понимают, что это такое и как им пользоваться. Неверное понимание или отсутствие понимания того, что такое биткоин и что с ним происходит, может привести к действительно ужасным последствиям.

Пример таких последствий — волатильность биткоина, которую мы наблюдаем сейчас или события 2013−2014 годов, когда криптовалюта теряла 80% своей стоимости. Люди могут иметь самое общее представление о том, что биткоин — это такая криптовалюта, но не понимать общей картины того, как ее появление влияет на монетарную теорию, а также на способы хранения данных или денежные переводы. Если инвесторы не понимают таких вещей и связанных с ними рисков, в конце концов пузырь на рынке биткоина может раздуться и лопнуть, подобно тому как в XVII веке лопнул пузырь на рынке тюльпанов в Нидерландах.

В свете новых событий в России против криптовалюты составляются новые законопроекты, которые не только запрещают её использование, а также предотвращают обмен биткоинов на фиатную валюту, в первую очередь - на рубли. Такие действия были необходимы, потому что в России и

Западной Европе участилось использование криптовалюты для незаконных операций. «Это связано с тем, что механизмы борьбы с отмыванием капиталов сейчас не до конца применимы к криптовалютам. Все это нужно, чтобы регулятор в лице Росфинмониторинга всегда знал, кто продает и, кто покупает биткоины, потому что сейчас есть прецеденты, когда деньги отмываются через покупку-продажу биткоинов. Это нужно исключать», - заключил заместитель министра финансов Алексей Моисеев [2].

У криптовалюты есть колоссальный потенциал, и вместе с ним появляется колоссальный ресурс. Криптовалюта уже существенно изменила экономику и наш мир, но это только начало. Темп инноваций все время ускоряется, и тем важнее становится необходимость все время быть на шаг впереди. Стоит только следить за ней и исправлять ошибки, чтобы она не была использована в плохих целях.

Использованные источники:

1. Insider PRO [Электронный ресурс] - https://ru.insider.pro/investment/2017-06-19/4-prichiny-nikogda-ne-nvestirovat-v-bitkoin/
2. Ведомости [Электронный ресурс] - https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2017/08/28/731258-minfin

УДК 338

Рыбакова А.В.
студент магистратуры
Логвиненко Е.В., к.э.н.
доцент
Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СУДОСТРОЕНИЯ В РОССИИ

Аннотация: статья посвящена изучению вопросов развития судостроения в РФ. Исследованы особенности развития отрасли, основные направления деятельности и стратегия АО «Объединённая судостроительная корпорация»; конкурентные преимущества и финансирование АО ПО «Севмаш».

Ключевые слова: судостроение, судостроительная отрасль, конкурентоспособность, особенности развития, корпорация.

Rubakova A.
graduate student
Logvinenko E. V.
Ph. D., associate Professor
Northern (Arctic) Federal University
named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

DEVELOPMENT FEATURES OF SHIPBUILDING IN RUSSIA

Abstract: The article is devoted to the study of shipbuilding development in the Russian Federation. Examined the features of the industry development, the main activities and the strategy of JSC "United Shipbuilding Corporation"; competitive advantages and financing of JSC PO "Sevmash".

Key words: shipbuilding, shipbuilding industry, competitiveness, development features, corporation.

Водный транспорт имеет огромное значение для РФ с её обширной речной и морской системой. В связи с этим возрастает и значимость судостроительной промышленности, однако, с открытием российского рынка внешнему миру и одновременно резким сокращением оборонных и гражданских государственных заказов, отечественные предприятия судостроения и судоремонта лишились значительной части государственных льгот и оказались не готовы к жесткой конкуренции с ведущими зарубежными компаниями.

Российская судостроительная отрасль имеет определенные особенности, среди них важнейшими можно назвать следующие:

- большая численность предприятий и научно-исследовательских организаций, однако при этом их разобщенность по разным ведомствам,

отраслям и коммерческим структурам,

- малое число предприятий, способных строить крупные суда,

- наличие комплекса приборостроительных и машиностроительных предприятий-поставщиков судового комплектующего оборудования,

- устаревание, физическое и моральное, основных фондов предприятий, многие из которых не обновлялись с конца 80-х - начала 90-х годов XX века,

- отсутствием крупных судостроительных предприятий в бассейнах Черного и Азовского морей [4].

В настоящее время российская судостроительная промышленность практически отсутствует на мировом рынке гражданских судов, что связано с тем, что её промышленный потенциал, созданный преимущественно во времена СССР, не был ориентирован на рыночные условия [2, с.10].

Судостроение объективно относится к отраслям, обладающим большим научно-техническим и производственным потенциалом, способным влиять на развитие технологий в смежных отраслях промышленности. Это является значимой причиной того, что ведущие мировые страны уделяют особое внимание развитию морских и судостроительных технологий в обеспечение активной морской деятельности, оказывая значительную поддержку национальным судостроительным компаниям [3, с.1161].

Одним из направлений государственного стимулирования развития отрасли в РФ является функционирование АО «Объединённая судостроительная корпорация». Общество создано в 2007 г. в соответствии с указом президента России В. В. Путина № 394 «Об открытом акционерном обществе «Объединённая судостроительная корпорация». Главная цель деятельности – «сохранение и развитие научно-производственного потенциала оборонно-промышленного комплекса, производственных и финансовых ресурсов при реализации проектов строительства кораблей и подводных лодок для Военно-Морского Флота, а также развития гражданского судостроения, освоения континентального шельфа и мирового рынка морских перевозок» [1].

«В холдинг входит около 40 проектно-конструкторских бюро и специализированных научно-исследовательских центров, верфей, судоремонтных и машиностроительных предприятий, на базе которых консолидирована большая часть отечественного судостроительного комплекса» [5]. В структуру АО «Объединённая судостроительная корпорация» включены четыре центра судостроения – Северный, Западный, Дальневосточный и Южный (представлена на рисунке 1).



Рис.1 – Структура АО «Объединённая судостроительная корпорация»

Стратегия развития АО «Объединённая судостроительная корпорация» разработана в 2013 г. на срок до 2030 г. и включает в себя шесть основных блоков (рис.2).

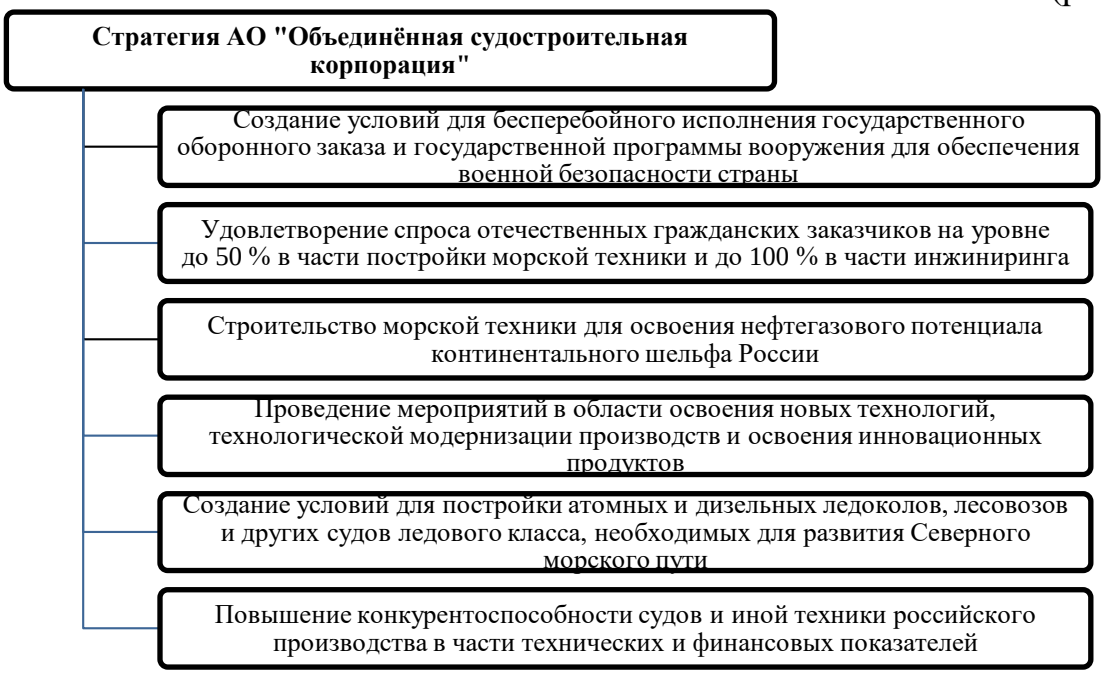


Рис.2 – Стратегия АО «Объединённая судостроительная корпорация»

Программа развития и выполнения стратегии до 2030 г. разделена на три этапа:

- этап 1 - 2013-2015 гг. (краткосрочная перспектива).
- этап 2 – 2016-2020 годы (среднесрочная перспектива).
- этап 3 – 2021-2030 годы (долгосрочная перспектива).

Ключевыми составляющими программы развития являются следующие:

- развитие инжиниринга;
- развитие производства;
- структурные преобразования;

- организационное развитие;
- кадровая и социальная политика;
- организация системы управления рисками, внутреннего контроля и внутреннего аудита [5].

Стоит отметить, что состав судостроительных активов АО «Объединённая судостроительная корпорация» имеет ярко выраженный территориальный характер. Наибольшая концентрация активов наблюдается на Севере и Северо-Западе страны, а также на Дальнем Востоке. Учитывая значительную региональную специфику активов целесообразно рассматривать развитие производства в региональном разрезе. В рамках данной статьи это сделано на примере Северного центра судостроения и ремонта и его ключевого предприятия - АО ПО «Севмаш».

Акционерное общество «Производственное объединение Северное машиностроительное предприятие» (сокращенное наименование - АО ПО «Севмаш») является самым крупным в Российской Федерации головным предприятием судостроительной промышленности и представляет собой уникальный судостроительный производственно-технический комплекс, предназначенный, в первую очередь, для постройки подводных лодок с ядерными энергетическими установками [6].

Основные показатели деятельности компании представлены в таблице 1.

Таблица 1

Основные финансово-экономические показатели АО ПО «Севмаш» за 2013-2016 гг.

Показатель	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Выручка, млн. руб.	43573	51492	62530	74274
Себестоимость, млн. руб.	42248	47807	56688	72663
Валовая прибыль, млн. руб.	1 325	3 685	5 842	1 611
Чистая прибыль, млн. руб.	206	3 304	7 218	5720
Рентабельность (по валовой прибыли), %	3,0	7,2	9,3	2,2
Численность работников предприятия, чел.	23161	23887	25143	25745
Численность производственных рабочих, чел.	8318	8618	9604	9732
Производительность труда работников, тыс. руб./чел.	1881,3	2155,6	2487,0	2885,0
Производительность труда рабочих, тыс. руб./чел.	5238,4	5974,9	6510,8	7631,9

Конкурентные преимущества компании включают в себя:
– высокий уровень компетенции;
– рост количества заказов и объемов выручки;
– высокая производительность труда;

Однако стоит отметить и ряд недостатков:
– опережающий рост расходов и снижение показателей рентабельности;
– технологическая отставание по сравнению с зарубежными

партнерами;

– недостаточно благоприятные климатические условия.

АО ПО «Севмаш» является исполнителем Федеральных целевых программ, среди них:

- «Развитие оборонно-промышленного комплекса Российской Федерации на 2011-2020 гг.»

- «Обеспечение ядерной безопасности на 2016-2020 гг.».

Кроме того, АО «ПО «Севмаш» реализует программу модернизации, реконструкции и техперевооружения собственных мощностей. Источником финансирования программ являются средства федерального бюджета, которые общество получает в соответствии с договорами об участии Российской Федерации в собственности субъекта инвестиций и собственные средства предприятия, как можно видеть из данных таблицы 2. Динамика объемов государственного финансирования изображена на рисунке 3.

Таблица 2

Денежные потоки деятельности АО ПО «Севмаш» за 2013-2016 гг. + прогноз на 2017-2018 гг.

В тыс. руб.

Показатель	Факт				Прогноз	
	Январь-декабрь 2013 г.	Январь-декабрь 2014 г.	Январь-декабрь 2015 г.	Январь-декабрь 2016 г.	Январь-декабрь 2017 г.	Январь-декабрь 2018 г.
Денежные потоки от текущих операций						
Поступления	82 086 737	92 217 995	153 832 335	138 540 746	164 413 545	187 511 182
Платежи	80 052 488	113 340 458	121 238 616	88 684 279	99 277 343	110 656 696
Сальдо	2 034 249	-21 122 463	32 593 719	49 856 467	65 136 202	76 854 486
Денежные потоки от инвестиционных операций						
Поступления	16 628	66 738	79 696	85 223	116 757	138 631
Платежи	3 579 925	5 103 260	6 223 454	5 161 600	6 483 365	7 069 886
Сальдо	-3 563 297	-5 036 522	-6 143 758	-5 076 377	-6 366 608	-6 931 255
Денежные потоки от финансовых операций						
Поступления	18 031 168	25 484 944	33 299 632	11 700 516	19 334 748	28 217 021
Платежи	3 221 352	8 585 539	4 578 000	72 863 730	73 542 054	87 034 014
Сальдо	14 809 816	16 899 405	28 721 632	-61 163 214	-54 207 306	-58 816 992

Сальдо денежных потоков за отчётный период	13 280 768	-9 259 580	55 171 593	-16 383 124	4 562 289	11 106 238

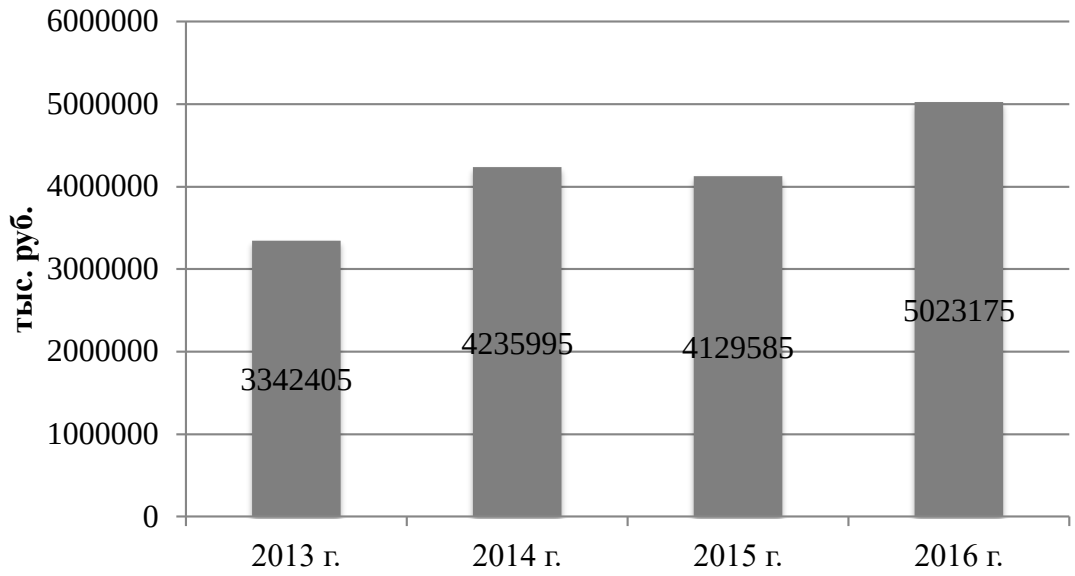


Рис.3 – Динамика объемов государственного финансирования АО ПО «Севмаш»

Средства государственного финансирования направляются обычно в качестве взноса в уставный капитал на развитие общества либо используются в качестве субсидий на возмещение затрат по уплате процентов, начисленных по кредитам государственного оборонного заказа под государственные гарантии.

Как видим из представленных данных таблицы 2, по прогнозу на 2018 г. объем расходов по инвестиционной деятельности планируется увеличить до 7 069 886 тыс. руб., что позволит постепенно сократить технологическое отставание по сравнению с зарубежными партнерами, повысить конкурентоспособность предприятия и всего судостроительного комплекса РФ в целом.

Использованные источники:

1. Указ Президента Российской Федерации от 21 марта 2007 г. № 394 "Об открытом акционерном обществе "Объединенная судостроительная корпорация"//Справочная система «ГАРАНТ»
2. Ахунжанова И.Н. Управление региональной экономикой: мировые тенденции и перспективы развития кластеров судостроения в России/Ахунжанова И.Н., Томашевская Ю.Н., Дрозд О.В.//Вестник Южно-Уральского государственного университета. Серия: Экономика и менеджмент. - 2015. - Т. 9. - № 1. - С. 7-17.
3. Игнатьева Н.А. Современное состояние и перспективы развития судостроения в Российской Федерации//Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований. - 2016. - № 4-6. - С. 1159-1162.

4. Киселев А.А. Повышение конкурентоспособности российского судостроения: ревизия моделей и стратегии модернизации. – ИНФРА-М., 2014. – 240 с.
5. Логвиненко Е.В. Модель инфляционного таргетирования для экономики России. В книге: Экономика и управление в XXI веке: актуальные вопросы, достижения и инновации. Монография. Пенза, 2017. С. 64-71.
6. Логвиненко Е.В. Теория и практика инфляционного таргетирования. В сборнике: Управление социально-экономическими системами. Монография. Пенза, 2017. С. 29-36.
7. Логвиненко Е.В. Особенности инфляции в регионе. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 62-65.
8. Логвиненко Е.В. Социально-экономические показатель инфляции в Архангельской области. В сборнике: Развитие Северо-Арктического региона: проблемы и решения материалы научной конференции профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов Северного (Арктического) федерального университета имени М.В. Ломоносова. 2016. С. 1097-1101.
9. Логвиненко Е.В. Макроэкономический механизм реализации политики инфляционного таргетирования. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 66-68.
10.Официальный сайт АО «Объединённая судостроительная корпорация» URL: www.oaoosk.ru (дата обращения: 21.11.2017 г.)
11.Официальный сайт АО ПО «Севмаш» URL: www.sevmash.ru (дата обращения: 21.11.2017 г.)

УДК 336.717

Рындина И.В.
доцент
кафедра экономического анализа, статистики и финансов
Головинова Л.С.
магистрант
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

РОЛЬ ДИСТАНЦИОННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В БАНКОВСКОМ ДЕЛЕ

Аннотация:

В статье рассматривается понятие и методы дистанционного банковского обслуживания. Раскрывается сущность данной категории в банковском бизнесе. Показана классификационная схема разновидностей электронного банкинга.

Ключевые слова: дистанционное банковское обслуживание, банковские инновации, автоматизация банковской деятельности, банковские операции с удаленным доступом.

Ryndina I.V., Associate Professor of Economic Analysis, Statistics and Finance, Kuban State University
Krasnodar
Golovinova L.S., The student-master of the department of economic analysis, statistics and finance, Kuban State University
Krasnodar

ROLE OF REMOTE SERVICE IN BANKING

Summary:

In article the concept and methods of distant banking service is considered. The entity of this category in banking business reveals. The classification of electronic banking varieties is shown.

Keywords: remote banking, bank innovations, automation of bank activity, bank operations with remote access.

В настоящее время процессы глобализации и стремительный рост информационных технологий оказывают все большее влияние на развитие общества в целом и развитие экономик государств в частности. Глобализация оказывает влияние и на банковский сектор, конкурентоспособность которого напрямую зависит от уровня использования передовых технологий, т.е. инноваций. Банковская инновация – это реализованный в форме нового банковского продукта или операции конечный результат инновационной деятельности банка [1].

Банковский сектор РФ является одним из наиболее динамично развивающихся секторов экономики. Эффективное и непрерывное развитие прикладных решений для коммерческих банков обуславливает актуальность

темы.

Конкурентоспособность и эффективность всей работы банка во многом зависит от применения банком в работе новых банковских продуктов, услуг и технологий [2].

Внедрение в банковской сфере новых электронных технологий, средств коммуникации, высокотехнологичного оборудования обеспечивает более быструю и качественную передачу информации, а это, в свою очередь, дает возможность более оперативно манипулировать финансовыми потоками. Постоянно совершенствуясь, информационные технологии получают все новые возможности применения в банковской отрасли. Внедрение дистанционных каналов банковского обслуживания является достаточно затратным инвестиционным проектом для банка, тем не менее, в долгосрочной перспективе является выгодным вложением для банка [3]. Главная цель автоматизации банковской деятельности состоит в максимизации прибыли за счет неиспользованных ресурсов и повышении качества банковских услуг [4].

В настоящее время в банковской сфере происходит переход от классической филиальной модели к модели дистанционного банковского обслуживания, которая предполагает предоставление банковских услуг удаленным, или электронным способом, то есть без визита клиента в банк.

Среди основных направлений развития систем дистанционного банковского обслуживания можно выделить тенденцию, связанную с усовершенствованием используемых технологий, в частности, с созданием отличных пользовательских интерфейсов с digital-логикой для большинства существующих систем ДБО [5].

Часто в научной литературе можно встретить следующее определение: дистанционное банковское обслуживание (ДБО) – термин, обобщающий технологии предоставления банковских услуг на основании распоряжений, передаваемых клиентом удалённым образом, чаще всего с использованием компьютерных и телефонных сетей [6].

Понятие системы ДБО дано в Письме ЦБ РФ от 26 октября 2010 г. № 141-Т «О рекомендациях по подходам кредитных организаций к выбору провайдеров и взаимодействию с ними при осуществлении дистанционного банковского обслуживания», где система ДБО определяется как «совокупность установленных в кредитной организации (ее филиалах, представительствах и внутренних структурных подразделениях) аппаратно-программных средств, с помощью которых осуществляется дистанционное банковское обслуживание» [7].

Главная цель автоматизации банковской деятельности состоит в максимизации прибыли с минимальным затрачиванием ресурсов для обработки запросов клиентов. Дистанционное банковское обслуживание также избавляет клиента от необходимости посещать офис банка для совершения финансовых операций и позволяет расширить географию предоставления банковских услуг.

Таким образом, дистанционное обслуживание позволяет максимально приблизить банк к клиенту, создать полное ощущение, что клиент самостоятельно определяет некоторые условия обслуживания. Помимо этого, знакомая обстановка – дом или офис, отсутствие необходимости посещать банк и общаться с менеджерами по продажам способствует тому, что клиент чувствует себя более уверенно и комфортно [8].

Однако, все эти достоинства реализуются в полной мере лишь в том случае, если клиент владеет необходимыми навыками использования технических устройств, которые обеспечивают доступ к банку.

Поскольку количество людей, пользующихся Интернетом, растет с каждым днем, большинство успешных банков переводит интернет-банкинг в разряд приоритетных направлений развития бизнеса. Классификационная схема разновидностей электронного банкинга по способу организации связи банка с клиентом показана на рисунке 1.

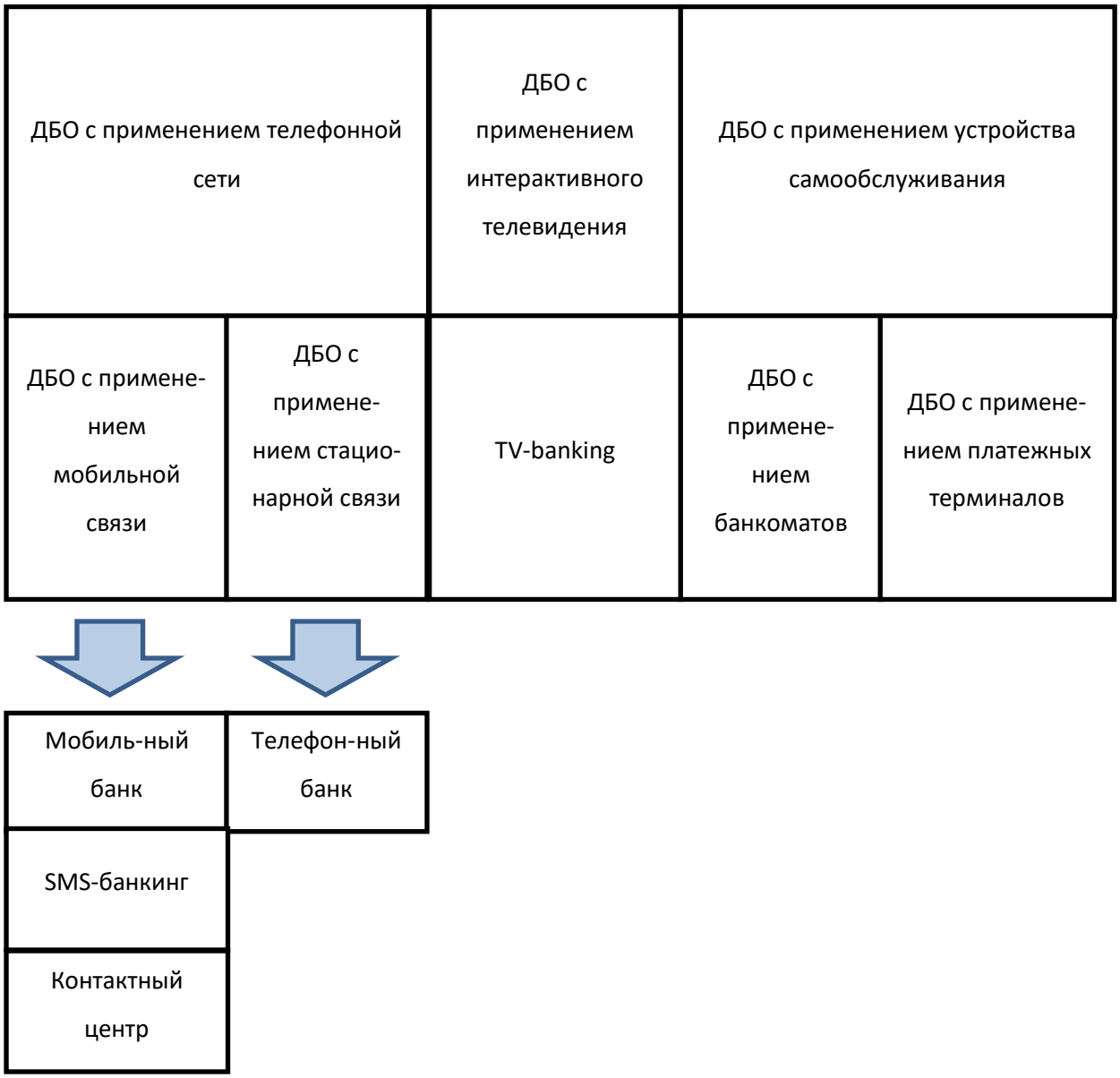


Рисунок 1 - Классификация видов дистанционного банковского обслуживания

При этом банк осуществляет операции со средствами на основании дистанционных распоряжений, которые клиент передает в банк по различным каналам доступа:

– посредством телефона– телебанкинг(telebanking);
– персонального компьютера– е-банкинг(e-banking);
– Интернета– интернет-банкинг(Internet banking);
– портативных устройств– мобильный банкинг(mobile banking, m-banking) [9].

В современных, быстро изменяющихся условиях, банки, вынуждены сотрудничать с другими организациями и предоставлять услуги, которые до настоящего времени являлись нетипичными для банков. Наблюдается переход банков к финансовым «супермаркетам».

Для клиентов-физлиц ДБО – тот сервис, который предназначен для упрощения ведения, использования и распоряжения банковскими счетами. Дистанционное банковское обслуживание принимает к исполнению операции по пополнению и перечислению начисленных процентов, минуя операционные кассы и очереди в них. Система дистанционного банковского обслуживания не заменяет банк, а расширяет его возможности.

Стоит отметить, что такие традиционные конкурентные преимущества банков, как тесные контакты с клиентами и развитая филиальная сеть частично теряют свое значение. Усиление конкуренции требует от банков постоянного сокращения затрат для того, чтобы поддерживать конкурентные цены, а новое поколение клиентов всё больше пользуется услугами дистанционных каналов обслуживания.

Использованные источники:

1. Балабанов И.Т. Инновационный менеджмент: учеб. Пособие. – СПб.; М.; Харьков, Минск, 2011. – 303 с.
2. Куринная Е.И., Пучкина Е.С. Использование зарубежного опыта в российской банковской системе, в сфере банковских продуктов и услуг // Россия и Европа: связь культуры и экономики: Материалы XIII международной научно-практической конференции (13 ноября 2015 года)./ Отв. редактор Уварина Н.В. – Прага, Чешская Республика: Изд-во WORLD PRESS s.r.o., 2015. – с. 528.
3. Гаврилин А.В., Васильев В.В. Дистанционное банковское обслуживание в современном банковском бизнесе// В сборнике: Актуальные мировые тренды развития социально-гуманитарного знания сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 3 ч. Агентство перспективных научных исследований (АПНИ). 2017. С. 42-62.
4. Самсонова Л.А. Дистанционное банковское обслуживание// Философские проблемы информационных технологий и киберпространства. 2012. № 2 (4). С. 81-91.
5. Ломакин Н.И., Попова Я.А. Развитие систем дистанционного банковского обслуживания в новой финансово-технологической экосистеме будущего // В

сборнике: управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения сборник научных статей 7-ой международной научно-практической конференции. 2017. с. 160-163.
6. Антонов К.А. Развитие инновационных систем банковского обслуживания и оценка эффективности их внедрения: Автореф. дис. канд. экон. наук. – М., 2012. – 28 с.
7. Письмо Банка России от 26 октября 2010 г. № 141-Т «О рекомендациях по подходам кредитных организаций к выбору провайдеров и взаимодействию с ними при осуществлении дистанционного банковского обслуживания».
8. Зайцева И.Г. Трансформация модели розничного банкинга в условиях дистанционного обслуживания // Ученые записки Международного банковского института. 2015. № 12. С. 91-102.
9. Балкина Р.Т. Влияние инноваций на развитие банковского бизнеса // Вестник Омского государственный университета. Серия «Экономика». – 2011. – №1. – С.24-33.

УДК 656.131

Рябец О.П.
студент магистратуры
кафедра «ТБиАХ»
ФГБОУ ВО «Алтайский государственный университет»
Россия, г. Барнаул

ПРИГОРОДНАЯ ЗОНА КАК МЕСТО ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНОЙ ОПАСНОСТИ

Аннотация. Одним из характерных процессов развития городов является активная динамика роста пригородных зон. Совокупность таких факторов как проведение серьезных профилактических мероприятий по недопущению ДТП в городах и рост числа жителей пригорода приводит к переходу проблемы аварийности на данную территорию. В работе выявлены наиболее опасные участки дороги в одном из направлений пригорода г.Барнаула. По каждому месту определены наиболее вероятные причины и даны рекомендации по снижению опасности.

Ключевые слова: ДТП, пригородная зона, аварийность в пригороде, связь субурбанизации с аварийностью, причины аварийности

Ryabets O.P.
Master student of Department «TS and AC»
Altai State University
Russia, Barnaul

SUBURBAN AREA AS A PLACE OF ROAD AND TRANSPORT DANGER

Annotation. One of the characteristic processes of urban development is the active growth dynamics of suburban areas. The combination of such factors as carrying out serious preventive measures to prevent accidents in cities and

increasing the number of residents of the suburbs leads to the transition of the problem of accidents to this territory. The work identified the most dangerous sections of the road in one of the directions of the suburb of the city of Barnaul. For each location, the most likely causes are identified and recommendations for reducing the hazard are given.

Key words: road accident, suburban area, accidents in the suburbs, suburban connection with accidents, causes of accidents

Настоящее время характеризуется двумя параллельными процессами: активным периодом субурбанизации (процессом развития зоны пригорода крупных городов) и остающейся на высоком уровне дорожно-транспортной аварийностью [1]. Проводимые мероприятия по профилактике ДТП позволяют снижать количество аварий [2] в городах и на дорогах вне населенных пунктов, однако исходя из сведений о динамике процессов субурбанизации [3] можно предположить, что проблемы большого числа ДТП переходят в пригородную зону, что доказывает необходимость отдельного анализа таких участков.

Согласно работе [1] в г.Барнауле наиболее динамично развиваются два направления: вдоль автомобильной дороги К-02 Барнаул–Камень-на-Оби и вблизи дороги А-322 Барнаул – Рубцовск – гос.граница с Республикой Казахстан.

В качестве цели в работе выступает выявление наиболее опасных мест на дороге А-322 в черте пригородной зоны. Исходными данными служила информация ГИБДД о ДТП с материальным ущербом и с пострадавшими на выделенном отрезке дороги. Методом анализа стал топографический анализ с использованием программы ДубльГИС, а также учет Распоряжения Росавтодора от 12.05.2015 N 853-р «Об издании и применении ОДМ 218.6.015-2015 «Рекомендации по учету и анализу дорожно-транспортных происшествий на автомобильных дорогах Российской Федерации» (вместе с ОДМ 218.6.015-2015)» о понятии места концентрации ДТП (участок дороги, среднее число ДТП в год составляет 3 и более (в случае ДТП одного вида) или 5 и более ДТП (в случае разных типов ДТП)).

В результате анализа на дороге А-322 выделены следующие места концентрации:

1)12ый км – пересечение Змеиногорского и Южного трактов, начало дороги А-322. Ведущим фактором аварийности на выделенном месте является кольцевое пересечение, которое позволяет снизить тяжесть происшествий, но не решает проблему нерегулируемого пересечения двух транспортных потоков.

2)12 км вблизи кафе «У Григорича». Вероятной причиной аварийности является отсутствие полос разгона и торможения и близость кафе к проезжей части (большое количество автомобилей паркуются вблизи дороги или на ней).

3) 12 км пересечение с улицей Цветы Алтая. Причиной большого

количество ДТП может служить массовый выезд с территории садоводческих товариществ.

4)15 км (в конце участка) характеризуется поворотом на АЗС и шиномонтажную мастерскую. В связи с расположением вблизи города, а также непосредственной близостью к коттеджным поселкам интенсивность движения на въезд и выезд с АЗС велика.

5)15 км – начало 16 км, пересечение с ул.Белинского (п.Южный). Данный перекресток является вторым основным выездом с поселка Южный, что и обуславливает аварийность.

В результате анализа выявлено, что пригородная часть действительно является место опасности. В основном ДТП вызваны нерегулируемыми пересечениями двух транспортных потоков, отличающихся повышенной интенсивностью. Для решения проблем необходимо уменьшение количества конфликтных точек с помощью выделения дополнительных полос для поворотов, либо введение светофорного регулирования.

Использованные источники:

1. Печатнова Е.В. Определение протяженности дорог в г.Барнауле характеризующихся пригородным режимом движения / Е.В. Печатнова, Е.В. Пономаренко, К.С. Паршина // Современная техника и технологии: проблемы, состояние и перспективы: Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием 27-28 октября 2017 г. / Под ред. к.т.н., доцента С.А. Гончарова; к.ф-м.н., доцента Е.А. Дудник / Рубцовский индустриальный институт. – Рубцовск, 2017. – с.318-321

2. Миюсов Е.Н. Мероприятия по повышению безопасности дорожного движения на участках концентрации дорожно-транспортных происшествий // В сборнике: Результаты фундаментальных и прикладных исследований в области естественных и технических наук сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. Агентство перспективных научных исследований (АПНИ). 2017. С. 211-214.

3. Григоричев К.В. Субрегиональные миграции и формирование пригородов сибирского города // Мир Большого Алтая. 2017. Т. 3. № 1. С. 31-42.

УДК 347.73

Сабирова Г.Т.
студент 3 курса
факультет «Институт права»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ

Аннотация: Статья посвящена изучению проблем проведения налоговой экспертизы в уголовном деле. Рассматриваются способы защиты от незаконных заключений эксперта. Анализируются вопросы, которые ставятся перед экспертом.

Ключевые слова: налоговая экспертиза, налоговое преступление, судебная экспертиза, уголовное дело, уголовная ответственность.

Sabirova G.T.
student
3 year, Faculty "Institute of Law"
Bashkir State University
Russia, Ufa

SOME PROBLEMS OF CARRYING OUT TAX EXPERTISE

Annotation: The article is devoted to the study of problems of conducting tax expertise in a criminal case. The ways of protection against illegal expert opinions are considered. The questions that are put before the expert are analyzed.

Key words: tax examination, tax crime, judicial examination, criminal case, criminal liability.

В настоящее время одной из главных задач государства является достижение благоприятной экономической ситуации в стране.

Решение указанной задачи не в последнюю очередь обеспечивается за счет регулярного поступления в бюджет государства налогов и сборов. Однако при решении указанной задачи возникают некоторые проблемы. В частности, об этом свидетельствует уголовная статистика, фиксирующая, что количество зарегистрированных налоговых преступлений растет. Количество выявленных налоговых преступлений, предусмотренных ст.198-199 УК РФ за 2016 год выросло на 2,68% (9283). При этом если анализировать показатели за 2014 год, то можно заметить, что количество налоговых преступлений выросло на 50%.

По данным ФНС России, в 2016 г. в следственные органы было направлено 6,01 тыс. материалов, содержащих признаки преступлений, предусмотренных статьями 198, 199.2 (в 2015 г. - около 7 тыс., снижение составило более 14%). Такое снижение количества материалов можно отчасти объяснить внесением изменений в УПК и УК РФ. Например, с середины 2016 г. были существенно увеличены суммы крупного и особо крупного ущерба

для целей применения статей 198, 199.1 УК РФ, а также увеличены критерии крупного и особо крупного ущерба, установленные в процентном отношении.

За 2016 г. в результате взаимодействия налоговых и следственных органов возбуждено 1781 уголовное дело (в 2015 г. - 1826 уголовных дел, т.е. на 2,5% больше). Таким образом, в 2016 г. только по 29,6% материалам налоговых органов возбуждалось уголовное дело (в 2015 г. - по 26,1%).

Поскольку нормам НК РФ характерна сложность восприятия и трактовки, то расследование и рассмотрение уголовных дел о налоговых преступлениях невозможно без использования специальных знаний. Верховный Суд РФ в своем постановлении от 28.12.06 № 64 разъяснил, что в целях наиболее полного и всестороннего выяснения всех обстоятельств, связанных с налоговыми преступлениями, суды могут привлекать к участию в судебном разбирательстве специалистов, а в необходимых случаях проводить соответствующие экспертизы. В своих разъяснениях Верховный суд РФ ставит заключение эксперта в один ряд с материалами проверок и других контрольных мероприятий, содержащих выводы о наличии либо отсутствии нарушения налогового законодательства. [1]

Изученные материалы уголовных дел показали, что чаще всего проводятся судебно-экономические и судебно-бухгалтерские экспертизы. Причем характер и содержание ставящихся перед экспертами вопросов практически идентичны. [2]

«Специфика вопросов, возникающих у следователя в процессе расследования налоговых преступлений, - пишет И.И. Кучеров, - а также особенности экспертных исследований, позволяющих ответить на них, побуждает вести речь о самостоятельном виде экономических экспертиз — налоговой экспертизе. Хотя налоговые экспертизы не упоминаются в специальной литературе и их теоретическая база не разработана, на практике они применяются». [3]

На практике встречаются случаи, когда следователи ставят перед экспертами вопросы, касающиеся правовой квалификации действий налогоплательщика, что противоречит нормам УПК.

Например, по одному из уголовных дел следователь поставил перед экспертом следующий вопрос: «Имеются ли факты уклонения от уплаты налогов, а также страховых взносов во внебюджетные фонды в деятельности индивидуального предпринимателя Р. за 2015-2016 гг.?».

Постановка следователем подобных вопросов эксперту неправомерна по следующим основаниям. Во-первых, в данном случае эксперт обладает специальными знаниями в сфере налогообложения, а налоговое законодательство не знает такого термина, как «уклонение от уплаты налога». Действуя в рамках своей компетенции, эксперт не имеет права разрешать вопросы, не касающиеся сферы налогообложения. Во-вторых, эксперт не имеет права давать уголовно-правовую квалификацию действиям подозреваемого.

Чтобы ошибочное заключение эксперта не легло в основу

обвинительного приговора, нормы УПК предусматривают процессуальные механизмы защиты прав подозреваемого. Прежде всего, заключение эксперта и протокол его допроса в соответствии с ч. 1 ст. 206 УПК РФ предъявляются подозреваемому, обвиняемому, его защитнику для ознакомления. Если при ознакомлении в экспертном заключении будут выявлены ошибки, возможно применение норм ст. 207 УПК РФ.

Так, согласно ч.1 ст.207 УПК РФ, при недостаточной ясности или полноте, а также при возникновении новых вопросов в отношении ранее исследованных обстоятельств уголовного дела, необходимо ходатайствовать о назначении дополнительной судебной экспертизы, производство которой будет поручено тому же или другому эксперту.

Также ч.2 ст.207 УПК предусматривает возможность проведения повторной экспертизы в случаях возникновения сомнений в обоснованности заключения эксперта либо противоречий в его выводах по тем же вопросам повторной экспертизы, производство которой поручается другому эксперту.

Если следователь отказывает в проведении дополнительной или повторной экспертизы, его действия могут быть обжалованы в порядке гл. 16 УПК РФ.

Обобщая вышесказанное, нужно отметить, что зачастую налоговая экспертиза является основным доказательством по уголовному делу, поскольку расследование налоговых преступлений невозможно без использования специальных налоговых знаний. Представляется, что успех раскрытия и доказывания налоговых преступлений будет зависеть и от профессионализма самого эксперта, который поможет следователю определить круг юридически значимых для дальнейшего расследования документов, и от правильности постановки вопросов эксперту.

Использованные источники:

1. http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64996/. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Воронин М.И. Судебно-налоговая экспертиза как самостоятельный род судебно-экономической экспертизы, назначаемой по уголовным делам о налоговых преступлениях // Актуальные проблемы российского права. 2008. № 3 (8).
3. Кучеров И.И. Налоговые преступления: учебное пособие. М., 1997. С. 152.

УДК 616.33-005.1

Саитова Ю.К.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Осипова А.С.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
научный руководитель, профессор
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Российская Федерация, г. Ижевск

ЯЗВЕННАЯ БОЛЕЗНЬ ЖЕЛУДКА И ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ, ОСЛОЖНЕННАЯ КРОВОТЕЧЕНИЕМ

Аннотация: Статья посвящена изучению статистических данных по частоте развития осложнения язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки кровотечением. В данной статье рассматриваются современные данные о клинических особенностях развития и возможных исходах данной патологии.

Ключевые слова: кровотечение, осложнение язвенной болезни, язвенная болезнь

Saitova Yu.K.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation
Osipova A.S.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation
Stjazhkina S.N.
Doctor of Medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation

PEPTIC ULCER OF THE STOMACH AND DUODENUM COMPLICATED BY BLEEDING

The summary: The article is devoted to the study of statistical data on the incidence of complications of peptic ulcer of the stomach and duodenal ulcer with bleeding. In this article, we consider modern data on the clinical features of development and possible outcomes of this pathology.

Key words: bleeding, complication of peptic ulcer, peptic ulcer

Язвенные кровотечения – это наиболее часто встречающееся и серьезное осложнение гастродуоденальных язв. Оно развивается у 15-20% больных с язвенной болезнью. Наблюдается высокая летальность при данном

осложнении - до 10% и более.

Клинические признаки:

1. Кровавая рвота, наблюдается из-за рефлюкса кишечного содержимого в желудок. Рвотные массы темно-коричневого цвета, подобного запекшейся крови. С интенсификацией потери крови возможно появление алой рвоты.

2. Мелена (дегтеобразные каловые массы) образуется в результате кровотечения из язвы двенадцатиперстной кишки с кровопотерей более 800 мл. Стул жидкий или кашицеобразной, липкой консистенции с нездоровым блеском. При массивном кровотечении стул алый.

3. Внезапные, резкие, сильные боли. Через некоторое время развивается синдром Бергмана (внезапное прекращение боли). [3]

Клиническая картина при открывшемся кровотечении зависит от его интенсивности. Чем обильнее кровопотеря, тем сильнее и резче проявляется осложненная язвенная болезнь:

1. Потери крови до 10%: больной спокоен или слегка взволнован; кожные покровы бледные; конечности холодные; понижение АД; учащенный пульс; сокращение количества мочеиспусканий.

2. Потери крови до 45%: бледность кожных покровов; цианоз носо-губного треугольника; одышка; пульс — свыше 140 уд./мин.; АД — ниже 100 мм рт. ст.; олигурия.

3. Потери крови свыше 50%: больной теряет сознание; выражено обильное, холодно, липкое потоотделение; сильная одышка; слабый пульс; отсутствие систолического давления; олиго-анурия. [2]

Классификация кровотечений (по J. Forrest, 1974) основана на данных эндоскопического исследования (ЭГДС):

FIA стадия – активное артериальное кровотечение;

FIB стадия – подтекание крови из-под сгустка;

FIIA стадия – признаки остановившегося свежего кровотечения, видны тромбированные сосуды на дне язвы или сгусток крови, прикрывающий язву, а также остатки крови в желудке или двенадцатиперстной кишке;

FIIB стадия – мелкие фиксированные тромбы, гематин на поверхности язвы;

FIII стадия – язва покрыта фибрином, в желудке следы гематина. [1]

Исходы язвенной болезни, осложненной кровотечением:

Вялотекущая (стертая) форма переходит в агрессивную. Больных беспокоят острые боли после еды, из-за чего они отказываются принимать пищу. Развивается истощение организма, которое в сочетании с кровопотерей приводит к слабости, вялости и потере веса.

Наиболее опасна язвенная болезнь желудка, осложненная профузным кровотечением. В этом случае поражаются крупные сосуды, человек теряет большое количество крови. Это грозит: гиповолемическим шоком; ортостатической гипотензией; сердечной недостаточностью; острой печеночной недостаточностью; отеком мозга; интоксикацией продуктами

разложения (гидролиза) крови, попавшей в кишечник. [4]

Язва желудка, осложненная кровотечением, может вызвать синдром полиорганной недостаточности, при котором организм уже практически не может поддерживать свою жизнедеятельность. Высок процент летальных исходов.

Цель исследования: наблюдение общих закономерностей течения и характера язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки, вариантов ее осложнения и провести статистическое исследование.

Материал и методы исследования: проведен анализ 35 историй болезни пациентов с осложнениями язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки, подвергшихся оперативному и консервативному лечению на базе БУЗ 1РКБ МЗ УР за 2016-2017годы.

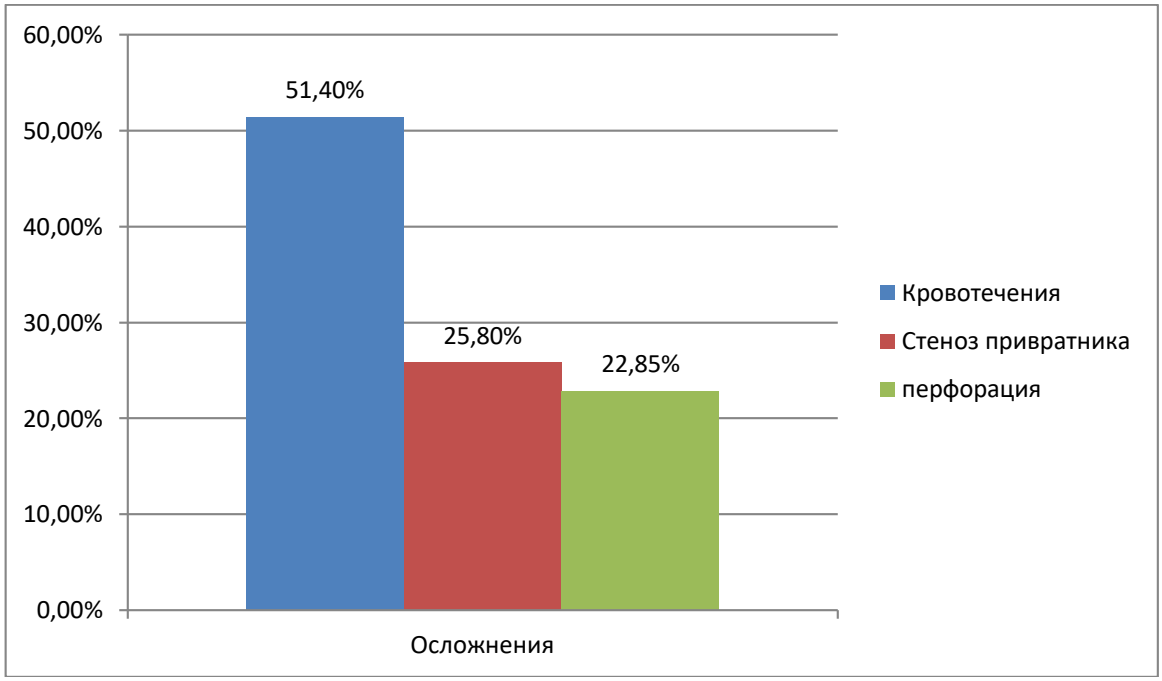


Диаграмма 1.

В результате исследований было выявлено, что язвенное кровотечение наблюдалось у 51,4% больных, стеноз привратника у 25,8%, перфорация у 22,85% больных. Осложнения язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки развиваются у людей в возрасте от 24 до 80лет. Среди них: женщины – 28,6% больных, мужчины-71,4%. Средний возраст больных составил 54,9 лет. Консервативное лечение получили – 33,3%, оперативное-66,6%. Установлены следующие основные закономерности: средний возраст заболевших мужчин -51,3 года, женщин- 58,3 года. Из исследуемых больных оперативному вмешательству подверглись 66,6%. У большинства больных с язвенным кровотечением наблюдалась постгеморрагическая анемия. При консервативных методах лечения были использованы препараты противоязвенного ряда, инфузионная терапия, гемостатики, витаминотерапия.

Использованные источники:

1. Желудочно-кишечные кровотечения: учебное пособие / Под ред. С. Н. Стяжкиной, М.Н. Климентова, В.В. Проничева, В.А. Ситникова и др.- Ижевск, 2012. 85с.
2. Хирургические болезни: Учебник / М.И. Кузин, О.С. Шкроб, Н.М. Кузин и др.; Под ред. М.И. Кузина. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Медицина, 2002. – 784 с.
3. В.Е. Радзинского. - М. : ГЭОТАР-Медиа, 2009. - 464 с. - (Серия "Библиотека врача-специалиста")
4. Хирургические болезни. Учебник для ВУЗов // Под ред. В.С. Савельева и А.И. Кириенко. – М. – ГЭОТАР-Медиа. 2008. 608 стр.

УДК 616.33-089

Саитова Ю.К.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Осипова А.С.
студент 4 курса
педиатрический факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
научный руководитель, профессор
Ижевская Государственная Медицинская Академия
Российская Федерация, г. Ижевск

ПЕРФОРАТИВНАЯ ЯЗВА ЖЕЛУДКА И ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: Статья посвящена изучению развития перфорации язвы желудка и двенадцатиперстной кишки. Приведены виды перфорации язвы и способы лечения. Также описан клинический случай из хирургической практики.

Ключевые слова: перфорация, осложнение язвенной болезни, желудок и двенадцатиперстная кишка, перитонит

Saitova Yu.K.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation
Osipova A.S.
Fourth year student of pediatric faculty
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation
Stjazhkina S.N.
Doctor of Medical sciences, professor
Izhevsk State Medical Academy
Izhevsk, Russian Federation

PERFORATED ULCER OF THE STOMACH AND DUODENUM (CLINICAL CASE)

The summary: The article is devoted to the study of the development of perforation of stomach and duodenum ulcers. Types of perforation of ulcers and tactics of treatment are given. A clinical case from surgical practice is also described.

Key words: perforation, complication of peptic ulcer, stomach and duodenum, peritonitis

Перфорация (прободение) язвы желудка и 12-перстной кишки является одним из тяжелейших осложнений язвенной болезни. Перфоративная язва

представляет собой сквозное отверстие, образуемое в стенках желудка или ДПК в результате рецидивирующего воспаления.

Частота прободных язв желудка и ДПК варьирует от 3 до 30% по отношению ко всем больным ЯБ. Прободные язвы наблюдаются преимущественно у мужчин и лишь в 1-2% у женщин. Перфорация язвы может возникать в любом возрасте, чаще в 30-40 лет. Чаще осложняются перфорацией язвы ДПК (70-75%).

Прободение может возникнуть как при острой, так и при хронической язве, обычно — в период обострения болезни. Истечение в брюшную полость содержимого 12-перстной кишки или желудка быстро ведет к развитию диффузного или отграниченного перитонита. [3]

Провоцирующими факторами прободения могут быть резкие сокращения мышц брюшного пресса, травма, физическое напряжение, переполнение желудка пищей, алкоголь, повышение кислотности, длительное принятие лекарственных средств (НПВС, кортикостероиды, антикоагулянты). Важное значение имеет психо-эмоциональное состояние. Однако прободение может наступить и в состоянии покоя. Перфорации чаще наблюдаются в осенне-весенний период. [1]

Варианты перфорации язвы:

1. Перфорация в свободную брюшную (классический вариант) - 87%:

Протекает в 3 периода: а) период болевого шока:

- внезапная интенсивная «кинжальная» боль в эпигастрии; вынужденное положение с приведенными к животу согнутыми в коленях и тазобедренных суставах ногами; сначала боли локализуются в верхней части живота, затем распространяются вниз, усиливаются при форсированном дыхании, покашливании, поворотах в постели;

- напряжение передней брюшной стенки («доскообразный» живот); живот не участвует в акте дыхания, втянут; слабость, адинамия, рвота, задержка газов и стула; брадикардия; дыхание поверхностное;

б) период мнимого благополучия (через 1-12 часов от момента прободения и продолжается 6-12 ч.): субъективные проявления главных симптомов уменьшаются, больные становятся эйфоричными, появляется тахикардия; АД снижается, нарастает вздутие живота.

в) период перитонита: боли в животе усиливаются, симптомы раздражения брюшины резко положительны; появляются рвота, тошнота, сухой язык; кожа влажная, липкая, землистого цвета; «лицо Гиппократа»; живот вздут, перистальтические шумы при аускультации живота резко ослаблены или отсутствуют; диурез уменьшается.[4]

2. Прикрытая перфорация - 9%: она характеризуется развитием перфорации стенки желудка или ДПК, поступлением содержимого органов в брюшную полость, после чего отверстие прикрывается сальником или стенкой какого-либо органа; содержимое обычно отграничивается прилегающими органами и спайками, в результате чего перитонит не развивается.

3. Атипичная перфорация - 1-4%: При прободении задней стенки ДПК, кардиального отдела перфорация происходит в забрюшинную клетчатку. К атипичным относят также перфорации язв в малый сальник и сальниковую сумку. [2]

Основными методами выявления перфорации желудка и ДПК являются ЭФГДС, которая позволяет визуализировать язву в желудке и обнаружить ее прободение), УЗИ ОБП (определяет выпот и признаки перитонита), обзорная рентгенография ОБП (выявляет свободный газ, выпот в брюшной полости).

Установленный диагноз прободной язвы желудка и ДПК является абсолютным показанием к экстренной операции.

Оперативное лечение:

Объем предоперационной подготовки при перфоративной язве зависит от тяжести состояния больного, что в первую очередь определяется степенью выраженности перитонита.

К паллиативным методам относятся ушивание перфоративной язвы и тампонада перфоративного отверстия большим сальником. Радикальные операции при перфоративной язве помимо удаления язвенного дефекта воздействуют на этиопатогенетический механизм ульцерогенеза.

В настоящее время применяют три основных вида резекции желудка, которые предполагают преимущественное воздействие на нейро-гуморальный механизм секреции:

- Резекция желудка по Бильрот-I, Бильрот-II, пилоросохраняющая резекция желудка.

При лечении перфоративной язвы ДПК широкое распространение получили органосохраняющие операции, которые предполагают преимущественное воздействие на нервно-рефлекторный механизм секреции – ваготомии: стволовая ваготомия, селективная ваготомия, селективная проксимальная ваготомия, стволовая ваготомия с иссечением перфоративной язвы и пилоропластикой [1].

Консервативное лечение:

Консервативное лечение по Тейлору при перфоративной язве менее эффективно. Его используют в случае отказа пациента от операции или других причин, связанных с невозможностью проведения хирургического вмешательства. Техника: положение по Фовлер, постоянная аспирация желудочного содержимого с помощью зонда, холод на живот, антибиотикотерапия, дезинтоксикационная терапия. [2]

Вашему вниманию представляем собственное наблюдение перфоративной язвы желудка.

Больной В., 57 лет, доставлен 23 сентября 2017 года бригадой «скорой медицинской помощи» в приемное отделение 1РКБ города Ижевск с жалобами на интенсивную боль в эпигастральной области.

Из анамнеза: считает себя больным с 2011 года, когда впервые появились периодические интенсивные боли в эпигастрии. После

обследования был поставлен диагноз: язвенная болезнь желудка.

Ухудшение состояния возникло неделю назад, когда возобновились боли в области желудка, появилась общая слабость, частая тошнота приблизительно через 30 мин после приема пищи. Со слов пациента несколько раз был темный стул. После приема пищи боли утихали, возобновлялись через 1-1,5 часа. За день до настоящей госпитализации была принята жирная пища и алкогольные напитки. На следующий день возникла сильная тошнота, закончившаяся рвотой. Утром 23.09.17 г. появились жалобы на кинжальную боль, тошноту, повышенное потоотделение, озноб.

Состояние средней степени тяжести, положение вынужденное. Сознание ясное. Кожные покровы бледные. Дыхание везикулярное, проводится во все отделы, хрипов нет. ЧДД 16 в мин. Пульс – 79 в мин. АД 130/90 мм рт. ст. Язык сухой, обложен белым налетом. Живот не вздут, резко болезненный в эпигастрии при поверхностной пальпации, глубокая пальпация невозможна из-за мышечного напряжения. Симптом Щеткина – Блюмберга положительный.

Проведено следующее обследование: общий анализ крови: СОЭ – 17 мм/ч; WBC – 5,5×109/л; RBC - 4,86×1012/л; HG – 131г/л; PLT – 180×109/л; в лейкоформуле — без изменений. Биохимический анализ крови: белок 80 г/л, билирубин общий – 15.7мкмоль/л, холестерин – 4.65 ммоль/л, мочевина – 4,3 ммоль/л, остаточный азот – 16.1 ммоль/л, креатинин – 75 мкмоль/л. Общий анализ мочи: светло-желтого цвета; прозрачная; удельный вес – 1010; белок, сахар отрицательные; лейкоциты, эпителий единичные. ЭКГ: ЧСС 79 уд/мин, синусовый ритм, нормальное положение ЭОС. Обзорная рентгеноскопия органов брюшной полости: признаки свободного газа в брюшной полости.

На основании данных анамнеза, объективного осмотра, проведенных диагностических процедур установлен диагноз: Перфоративная язва желудка.

Таким образом, до настоящего времени осложненные формы ЯБ желудка и ДПК являются распространенными вариантами патологии желудочно-кишечного тракта. При этом данная патология продолжает сопровождаться высокой инвалидизацией, летальностью, различными осложнениями в послеоперационном периоде, и все это как следствие ведет к значительному снижению качества жизни пациентов.

Использованные источники:

1. Методическая разработка к практическому занятию «язвенная болезнь желудка и ДПК, осложнённая перфорацией» Изд. УГМА, Екатеринбург, 2011
2. Хирургические болезни. Учебник для студентов высших медицинских учебных заведений // Под ред. М.И. Кузина. – М.Медицина. 2002. 311 стр.
3. Хирургические болезни. Учебник для ВУЗов // Под ред. В.С. Савельева и А.И. Кириенко. – М. – ГЭОТАР-Медиа. 2008. 215 стр.
4. Хирургические болезни. Учебник для ВУЗов // Под ред. А.Ф. Черноусова-М. ГЭОТАР-Медиа. 2010, 260 стр.

УДК 659.4

Салимгараева А.Р.
студент 4 курса
факультет философии и социологии
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

PR-ПРОДВИЖЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ

Аннотация. В данной статье рассматриваются методы PR-продвижения социальных проектов. Статья содержит понятия основ PR-продвижения. Автор раскрывает обоснованность применения каждого из PR-методов в некоммерческой сфере. Так же статья повествует о сущности социальных проектов.

Ключевые слова: Социальный проект, PR-продвижение, PR-методы.

Salimgaraeva A.R.
a fourth -year student
faculty of Philosophy and Sociology
Bashkir State University, Ufa

PR-PROMOTION OF SOCIAL PROJECTS

Abstract. Methods of PR-promotion of social projects are considered in this article. Article contains concepts of bases PR-promotion. The author discovers the validity of each PR-method in the noncommercial sphere. Also article tells about essence of social projects.

Keywords: social project, PR-promotion, PR- method.

PR-деятельность в социальной сфере имеет свою специфику, которая обусловлена сложностью восприятия населением проблем, низким бюджетом, отсутствием интереса у рекламщиков. Деятельность в этом направлении требует нестандартных подходов. Согласно прогнозам специалистов, социальный PR в России станет востребованным не скоро, что обусловлено отсутствием у бизнеса стремления финансировать такого рода программы и неразвитостью гражданских институтов.

Эффективность проектов в некоммерческой сфере напрямую зависит от навыков продвижения социально значимой информации. В рыночных условиях главной особенностью PR в некоммерческой сфере является соединение трех составляющих: привлечения потенциальных потребителей, управления отношениями со спонсорами, создания репутации и системы внутреннего менеджмента. Это все становится причиной того, что в настоящее время в России некоммерческие проекты все-таки не получают такого широкого распространения, как за рубежом.

Прежде чем говорить о продвижении социальных проектов, стоит разобраться, что же такое проект вообще.

Проект представляет собой описание конкретной ситуации, которая должна быть улучшена с помощью конкретных методов и шагов по её

реализации.[471] Проект выступает наиболее приземлённой, конкретной и выполнимой формой, средством управления деятельностью учреждения или организации.[472] Проект есть способ выражения идей и задач, мер и действий, необходимых ресурсов по достижению намечаемых целей.[473]

Рассматриваемые в статье Public Relations, применительно к социальной сфере, подразумевает «продажу» социальных услуг, изучение спроса на социальные услуги, оценку экономической эффективности социальных программ и проектов и т. п.

Стратегической целью усилий по связям с общественностью является ознакомление публики с деятельностью социальных служб и учреждений, общественных организаций и иных субъектов системы социальной защиты. При этом главное внимание уделяется изучению социально-психологических аспектов воздействия PR и рекламы на сознание потребителей распространяемой информации о социальном субъекте.

Используемые PR-каналы служат связующим звеном, через и с помощью которого авторы проекта производят информирование, привлечение дополнительных ресурсов, формирование имиджа, «обратную связь» со своей целевой аудиторией.

Существуют три основных канала продвижения социального проекта: онлайн-продвижение, продвижение в СМИ, оффлайн-продвижение.

Под «онлайн-продвижением» мы рассматриваем сайт как площадку, где содержится вся ключевая информация о проекте.

Есть несколько способов продвижения сайта: баннерная и контекстная реклама, e-mail-маркетинг и социальные сети.

Примерно 20 лет назад баннеры были одним из главных орудий продвижения. Баннер представляет собой изображение с гиперссылкой в виде графики или анимации, несущее рекламный или информационный характер.

Контекстная реклама – это тип интернет-рекламы, при котором рекламное объявление показывается в соответствии с содержанием, контекстом интернет-страницы.

В рамках продвижения некоммерческого проекта e-mail-маркетинг – это инструмент интернет-продвижения, с помощью которого формируется прямая коммуникация между проектом и участниками, неважно, существующим или еще только потенциальным. Основным методом E-mail-маркетинга является отправка писем, которые в свою очередь делятся на виды:[474] транзакционное письмо, анонс (или информационное письмо), рекламное (фандрайзинговое) письмо, автореспондеры.

Таким образом, для e-mail-маркетинга необходимо иметь большую

---

[471] Казанцев В. О. Приоритетные национальные проекты и новая идеология для России. - М.: Вагриус, 2010. – 121 с.
[472] Матвеева Л. Г., Никитаева А. Ю. Управление социальными проектами. - М.: Феникс, 2009. – 98 с.
[473] Романова М. В. Управление социальными проектами. - М.: Инфра-М, 2010. – 45 с.
[474] Крылова Ю.С. PR и продвижение некоммерческого проекта. – СПб.: ЦРНО, 2014. – 34 с.

аудиторию подписчиков, использовать рассылочные сервисы, продумать целевую аудиторию, чередовать все четыре вида писем,

Что касается продвижения в социальных сетях, сейчас в интернете несколько сотен разнообразных социальных сетей. Наиболее популярные в России: ВКонтакте, Facebook, Twitter, Instagram. При продвижении в социальных сетях необходимо: во-первых, понять, как и с помощью чего мы продвигаем свой проект, во-вторых, кому мы продвигаем проект и, в-третьих, каких результатов мы ожидаем.

Продвижение в СМИ представляет собой статьи, пресс-релизы о проекте в средствах массовой информации. Тип СМИ определяется целевой аудиторией проекта, но если у проекта очень разношерстная целевая аудитория, то нужны очень разные СМИ, чтобы с ними коммуницировать. Типы СМИ могут различаться по географии и по тематике.[475]

Методы оффлайн-продвижения можно считать только дополнительными. Его разновидностями можно считать: мероприятия и акции, изготовление флаеров и буклетов, наружная реклама.

С точки зрения PR есть два вида мероприятий: мероприятия для прессы (пресс-конференции, пресс-туры) и мероприятия с прессой. По типам мероприятия могут быть: деловые (профессиональные конференции, форумы), учебные (тренинги, семинары), выездные (презентации проекта), Развлекательные (корпоративы, тимбилдинг), торжественные (банкеты, приемы, Фуршеты) и массовые (городские праздники, фестивали). [476]

Эффективность проектов в некоммерческой сфере во многом зависит от того, насколько эффективно осуществлялось продвижение информации о нем.

Изучение основных способов продвижения социального проекта показало, что наиболее используемым и эффективным в нашей стране является онлайн-продвижение, так как позволяет минимизировать затраты при достаточно большом охвате адресатов.

PR-продвижение в социальной сфере предусматривает, во-первых, грамотное планирование и организацию такого рода мероприятий; во-вторых, их информационное сопровождение. В России на сегодняшний день PR в социальной сфере уделяется мало внимания, но он постепенно набирает обороты. Российские PR-агентства начинают активно осваивать эту область, помогая повысить значимость социальной деятельности и вместе с тем – престиж тех, кто выступает организатором социальных PR-проектов.

Использованные источники:

1. Крылова Ю.С. PR и продвижение некоммерческого проекта. СПб.: ЦРНО, 2014.
2. Казанцев В. О. Приоритетные национальные проекты и новая идеология для России. - М.: Вагриус, 2010.

[475] Крылова Ю.С. PR и продвижение некоммерческого проекта. – СПб.: ЦРНО, 2014. – 48 с.
[476] Крылова Ю.С. PR и продвижение некоммерческого проекта. – СПб.: ЦРНО, 2014. – 55 с.

3. Матвеева Л. Г., Никитаева А. Ю. Управление социальными проектами. - М.: Феникс, 2009.
4. Романова М. В. Управление социальными проектами. - М.: Инфра-М, 2010.

УДК 342

Салимьянова Э.И.
студент 3 курса
Институт права
научный руководитель: Мухамадеева Г.А.
старший преподаватель
кафедра «Финансового и экологического права»
Башкирский Государственный Университет
Российская Федерация, г. Уфа

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЛАТЕЛЬЩИКОВ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВОГО ПРАВА

Аннотация: проблема несвоевременной и неполной уплаты страховых взносов, несмотря на постоянное изменение действующего нормативно-правового обеспечения, является основным препятствием для эффективного исполнения государственными внебюджетными фондами РФ возложенных на них функций. Преодоление сложившейся ситуации видится в модернизации системы контроля, прежде всего финансового, за уплатой страховых взносов. Решение проблемы неуплаты или неполной уплаты страховых взносов в различные фонды видится в передаче части полномочий по администрированию взносов по обязательному страхованию налоговым органам по месту нахождения страхователя, тем самым создается возможность перекрестного финансового контроля. Также решение проблемы лежит в плоскости увеличения финансовой ответственности, так как зачастую ответственность в десять тысяч рублей для юридических лиц, а для индивидуальных предпринимателей в одну тысячу рублей не является существенной, тем самым не рассматривается потенциальными страхователями весомой.

Ключевые слова: страховые взносы, финансовое право, плательщики страховых взносов, система финансового права, налогоплательщики

Salimyanov E.I.
3-year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Ufa, Russian Federation
Scientific adviser: Mukhamedeva GA
Senior lecturer of the Department of "Financial and Environmental Law"
Bashkir State University
Ufa, Russian Federation

LEGAL REGULATION OF PAYERS OF INSURANCE CONTRIBUTIONS IN THE SYSTEM OF FINANCIAL LAW

Abstract: the problem of untimely and incomplete payment of insurance premiums, in spite of a constant change in the existing regulatory and legal provisions, is the main obstacle to effective performance by the state extra-budgetary funds of the Russian Federation of the functions assigned to them. Overcoming the current situation is seen in the modernization of the control system, primarily financial, for paying insurance premiums. The solution to the problem of non-payment or incomplete payment of insurance premiums to various funds is seen in the transfer of part of the authority to administer compulsory insurance contributions to tax authorities at the location of the insured, thereby creating the possibility of cross-checking financial control. Also, the solution to the problem lies in the area of increasing financial responsibility, since often the liability of ten thousand rubles for legal entities, and for individual entrepreneurs of one thousand rubles is not significant, thus not considered a potential insurer's weighty.

Keywords: insurance premiums, financial law, payers of insurance premiums, financial law system, taxpayers

Страховые платежи в государственные внебюджетные фонды являются обязательными для работодателей различных организационно-правовых форм. Уровень недополученных социальных страховых взносов в государственные внебюджетные фонды Российской Федерации имеет тенденцию к увеличению, что подтверждается анализом поступлений обязательных платежей во внебюджетные фонды за период с 2001 по 2015 г.477

Международная практика развития и построения всевозможных вариантов реализации обязательного социального обеспечения, основой которой является финансовая система, показывает, что наиболее ценны и эффективны те способы реализации, где государство «присутствует» в системе отношений социального страхования физических лиц лишь в качестве субъекта, гарантирующего определенный уровень социальных гарантий, лица, которое реализует контролирующую функцию и регулирует соответствующие правоотношения, в то время как каждый работодатель или физическое лицо, используя делегированные функции в системе обязательного социального страхования, имеет возможность поднять уровень социальной защищенности своих работников или физических лиц, с которыми были заключены договоры гражданско-правового характера, а также свою собственную социальную защищенность самостоятельно. Становится очевидным тот факт, что в настоящее время действующая система обязательного социального страхования находится в начале своего пути

[477] Нигматуллина, Г.Р. Совершенствование аудита расчетов с государственными внебюджетными социальными фондами [Текст] / Г.Р. Нигматуллина: автореферат диссертации на соискание ученой степени канд. экон. наук. Йошкар-Ола: ФГБОУ ВПО «Марийский государственный технический университет», 2015. 18 с.

развития и еще не достигла того уровня развития, когда можно было бы полностью без поддержки государства существовать и развиваться478. Следует отметить и часто изменяющееся законодательство в вопросах регулирования обязательного социального страхования, что в свою очередь подтверждает тезис о становлении данной сферы, где значительную роль играет государство и его отдельные институты.

Надзор за верным исчислением в полном объеме и в установленные законодательством сроки (перечислением) в государственные внебюджетные фонды является ключевой функцией Пенсионного фонда РФ и его территориальных органов - по отношению страховых взносов на обязательное пенсионное страхование, а также страховых взносов на обязательное медицинское страхование Фонда обязательного медицинского страхования РФ и его территориальных органов, касаемо страховых взносов на обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности - Фонда социального страхования РФ и его территориальных органов. Территориальные органы Фонда социального страхования РФ реализуют также контрольные функции за своевременностью и размерами выплаты обязательного страхового обеспечения по обязательному социальному страхованию на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством.

На плечи плательщиков страховых взносов ложится обязанность правильно исчислять, своевременно и в полном объеме уплачивать (перечислять) обязательные страховые взносы, осуществлять в установленном порядке учет объектов обложения страховыми взносами, начислений обязательных страховых взносов, установленных ч. 1 ст. 18, п. п. 1 и 2 ч. 2 ст. 28 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ. Соответственно, нарушение этих норм влечет наказание плательщиков страховых взносов.

За нарушение обязанности по уплате страховых взносов объемы финансовых взысканий (штрафов), налагаемых Пенсионным фондом РФ, подлежат зачислению в бюджет Пенсионного фонда РФ по соответствующему нормативу в восемьдесят три процента и в бюджет Федерального фонда Обязательного медицинского страхования - по установленному нормативу в семнадцать процентов479.

За отсутствие в установленный срок расчета по страховым взносам предусматриваются штрафные санкции в размере пяти процентов суммы обязательных взносов, начисленных к уплате за последние три месяца отчетного (расчетного) периода, за каждый полный или неполный месяц со дня, установленного для его представления, но не более тридцати процентов установленной суммы и не менее одной тысячи рублей480.

---

478 Ногина, О.А. Государственные внебюджетные фонды в составе бюджетной системы России. Проблемы правового регулирования [Текст] / О.А. Ногина: Монография. М.: Статут, 2012. 462 с. (с. 4)

479 Финансы: Учебник [Текст] / под ред. А.З. Дадашев. М.: Инфра-М, 2016. 177 с. (с. 114)

480 часть 1 статьи 46 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

Штраф начисляется за каждый полный или неполный месяц со дня, установленного для представления расчета. Несмотря на четкую формулировку нарушения нормы закона, можно говорить о спорных ситуациях. Так, возможно расчеты были представлены в установленный законом срок, но в них имелись ошибки.

По мнению Минтруда России, такой штраф должен рассчитываться исходя из расчетной суммы обязательных страховых взносов за последние три месяца отчетного (расчетного) периода, уменьшенной на сумму расходов на цели обязательного социального страхования за аналогичный период. Однако, другой точки зрения придерживается ФСС РФ: это ведомство предлагает рассчитывать величину штрафа со всей суммы начисленных взносов без учета расходов на выплату обязательного страхового обеспечения. В случае нарушения срока представления расчета организацию могут оштрафовать также и на основании п. 1 ст. 19 Федерального закона от 24.07.1998 № 125-ФЗ. На это обращают внимание в своих разъяснениях Минздравсоцразвития России и ФСС РФ. Порядок расчета этого штрафа аналогичен порядку, установленному ч. 1 ст. 46 Федерального закона от 24.07.2009 № 125-ФЗ.

Согласно ч. 1 ст. 17 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ, организация должна подать уточненный расчет по страховым взносам, если она самостоятельно обнаружила ошибку в ранее сданной отчетности. Уточненный расчет следует подавать только в случае, когда ошибка привела к недоплате страховых взносов. Уточненный расчет подается по той форме (электронная или бумажный носитель), которая действовала при подаче первоначальной отчетности.481

По мнению судов, представление расчета с ошибками не образует состава вменяемого правонарушения. Суды указывают на то, что в рамках правоприменительной практики нецелесообразно увеличивать сферу действия норм финансовой ответственности, в т.ч. по мотивам логичности и целесообразности. (Определение ВАС РФ от 05.12.2011 № ВАС15531/11, Постановление ФАС Уральского округа от 24.08.2011 № Ф09-4904/11 по делу № А479081/2010).

В практической деятельности встречается ситуация непредставление «нулевого» расчета. Штрафа не избежать даже в случае непредставления «нулевого» расчета (например, в расчетном периоде вознаграждения работникам не выплачивались). Это можно объяснить тем, что положения Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ не предусматривают возможность плательщиков, производящих работникам выплаты и вознаграждения, не представлять расчеты, даже если они являются «нулевыми». В Письме Минтруда России от 29.09.2014 № 17-4/ООГ-817 разъясняется, что, показывая расчеты с нулевыми показателями, плательщик

[481] часть 2 пункта 5 статьи 17 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

страховых взносов представляет в орган осуществления контроля за уплатой обязательных страховых взносов об отсутствии каких-либо выплат и вознаграждений в пользу физических лиц, являющихся объектом обложения обязательными страховыми взносами, и, соответственно, об отсутствии уплаченных сумм страховых взносов. Таким образом, непредставление расчета приводит к ответственности в виде штрафа в минимальном размере.

За несоблюдение порядка представления расчета по страховым взносам в электронном виде, в предусмотренных случаях предусматривается штраф в размере двухсот рублей.482

Данное основание для привлечения к ответственности применяется в случае, когда плательщик, обязанный представлять расчеты в электронной форме, представил его в ненадлежайшей форме, а именно - на бумажном носителе.

В электронной форме обязаны подавать отчетность: плательщики, у которых среднесписочная численность работников за предшествующий расчетный период составила более двадцати пяти человек.483 Сведения персонифицированного учета: при представлении сведений на двадцать пять и большее количество работающих у него застрахованных лиц.

Таким образом, при численности работников менее двадцати пяти человек организации могут подавать расчеты и сведения на бумажном носителе.

За неуплату или неполную уплату сумм страховых взносов в результате занижения базы, иного неправильного исчисления, неправомерных действий (бездействия) плательщиков предусматривается штраф в размере двадцати процентов неуплаченной суммы страховых взносов. Деяния, совершенные умышленно, влекут взыскание штрафа в размере сорока процентов неуплаченной суммы страховых взносов.484

Ответственность за неполную или же несвоевременную уплату правильно исчисленных взносов не налагается. Оснований для применения штрафа нет, так как за несвоевременную уплату правильно исчисленных взносов с плательщика взыскиваются пени.485 Данный вывод подтверждается и п. 2.2 Методических рекомендаций по организации работы территориальных органов ПФР по привлечению к ответственности плательщиков взносов от 05.05.2010 № 120р, в котором четко указано:

---

[482] 3 ч. 2 ст. 46 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

[483] 4 ч. 10 ст. 15 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

[484] 5 ч. 1 ст. 47 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

[485] 6 ч. 1 ст. 25 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

плательщик обязательных страховых взносов не может привлекаться к юридической ответственности на основании ст. 47 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ за неуплату (неполную уплату) неверно исчисленных обязательных страховых взносов. Неуплата (неполная уплата) верно исчисленных страховых взносов не образует состава финансового правонарушения, установленного правовой нормой. Данное мнение также подтверждается анализом судебной практики. Так, в Определении ВАС РФ от 13.01.2014 № ВАС-19249/13 по делу № А67-2563/2013 говорится о том, что в случае неуплаты или неполной уплаты сумм обязательных страховых взносов при отсутствии факта занижения базы для исчисления обязательных страховых взносов, также как и иного неправильного исчисления обязательных страховых взносов или же других неправомерных действий (бездействия), ответственность, предусмотренная ст. 47 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ, не может применяться.

Таким образом, из судебной практики и анализа норм Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ следует, что плательщик обязательных страховых взносов не может быть привлечен к ответственности по ч. 1 ст. 47 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ за неполную уплату правильно исчисленных взносов. Если плательщик правильно исчислил страховые взносы, но не перечислил их в установленный срок, это влечет лишь начисление пени.

Стоит уделить внимание и тому факту, что до 01 января 2015 г. период начисления пени был указан не совсем точно - отсутствовало указание на окончание срока для начисления пеней. На что Минтруд России (Письмо от 16.05.2014 № 17-4/В-211) и некоторые суды сошлись во мнении, что день уплаты обязательных страховых взносов в подобных ситуациях не учитывается, поскольку при подаче распоряжения в банк на списание средств с расчетного счета обязанность плательщика по уплате взносов считается исполненной. С 01 января 2015 г. данное мнение утратило актуальность в силу прямого действия закона. Итак, с 2015: пени начисляются за каждый день просрочки по ставке 1/300 ставки рефинансирования, начиная с даты, следующей за датой уплаты обязательных страховых взносов, и по дату окончательной уплаты486, следовательно, отсчет пеней начинается с 16-го числа соответствующего месяца. В данном случае нужно обратить внимание и на тот факт, что с 1 января 2016 г. понятие «ставка рефинансирования» заменяется понятием «ключевая ставка Банка России»487.

Ст. 48 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ за отсутствие или непредставление в установленный срок в соответствующий орган документов, требуемых для осуществления контроля за правильностью

---

[486] ч. 3 ст. 25 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования»

[487] Указание Центрального Банка РФ от 11 декабря 2015 г. № 3894-У «О ставке рефинансирования Банка России и ключевой ставке Банка России».

исчисления, полнотой и своевременностью уплаты (перечисления) страховых взносов, влечет взыскание штрафа в размере двухсот рублей за каждый отсутствующий документ.

С 01 января 2015 года недоимка, зафиксированная за отдельными плательщиками обязательных страховых взносов, уплата и (или) взыскание которой оказались невозможными в силу причин финансового, социального или правового характера, признается безнадежной и списывается488. К этим случаям относятся: ликвидация организации, признание банкротом, принятие судебного акта, в соответствии с которым возможность взыскать недоимку и задолженность по пеням и штрафам утрачена в связи с истечением срока их взыскания.

В соответствии со ст. 17 Закона 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учете в системе обязательного пенсионного страхования» за отсутствие данных персонифицированного учета в системе обязательного пенсионного страхования, так же как и нарушение сроков представления данных индивидуального учета в системе сведений о застрахованных лицах, к страхователю применяются финансовые санкции в виде взыскания пяти процентов от суммы страховых взносов, начисленной к уплате в Пенсионный фонд Российской Федерации за последние три месяца отчетного периода, за который не представлены сведения в установленные сроки. Такая же форма ответственности применяется и к тем страхователям, которые представили неполные и (или) недостоверные сведений о застрахованных лицах. Взыскание указанной суммы производится органами Пенсионного фонда Российской Федерации в судебном порядке. Таким образом, представление неполных (недостоверных) сведений формально образует состав нарушения. Однако, по мнению Пенсионного фонда Российской Федерации, формальный подход к наложению штрафа за представление неполных (недостоверных) сведений недопустим, и если страхователь сам выявил и исправил ошибку, он освобождается от ответственности, предусмотренной законом489.

За нарушение срока регистрации в органах Пенсионного фонда Российской Федерации п. 1 ст. 27 Федерального закона от 15.12.2001 № 167-ФЗ предусмотрена ответственность страхователей в виде административного штрафа. Нарушение установленного срока до девяноста дней влечет взыскание штрафа в размере пяти тысяч рублей. При нарушении срока регистрации более чем на девяносто дней штраф составляет уже десять тысяч рублей. Аналогичной позиции придерживаются некоторые суды (Постановление ФАС Поволжского округа от 26.04.2010 № А65-17674/2009). Также страхователь, который вступил в трудовые правоотношения на

---

488 ст. 23 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

489 Письмо Пенсионного фонда Российской Федерации от 14.12.2004 № КА-09-25/13379 «О применении финансовых санкций в соответствии со статьей 17 Федерального закона от 01.04.1996 №27-ФЗ».

основании трудового договора с работником, может быть привлечен к юридической ответственности в форме штрафа на основании абз. 4 п. 1 ст. 19 Федерального закона от 24.07.1998 № 125-ФЗ за осуществление деятельности без регистрации в качестве страхователя в органах ФСС. В этом случае размер штрафа составит десять процентов облагаемой базы для начисления взносов за весь период ведения такой деятельности, но не менее двадцати тысяч рублей. Как видим, по ст. 19 Федерального закона от 24.07.1998 № 125-ФЗ предпринимателей могут привлечь к ответственности и за нарушение срока регистрации (внесение данных позднее десяти дней с даты заключения первого договора с работником), и за осуществление деятельности без регистрации. Практика наложения штрафа складывается по-разному. Штраф могут назначить: только за нарушение срока регистрации (Постановление ФАС Уральского округа от 02.04.2007 № Ф09-2094/07-С1); только за осуществление деятельности без регистрации (Постановление ФАС ВолгоВятского округа от 02.03.2009 № А11-10039/2008-К2-23/503); за оба правонарушения (Постановление ФАС Северо-Западного округа от 30.03.2009 № А05-10449/2008). Отметим, что Федеральный закон от 29.12.2006 № 255-ФЗ санкций за нарушение сроков и деятельность без регистрации не предусматривает. Индивидуальный предприниматель может быть привлечен к административной ответственности по ст. 15.32 КоАП РФ за нарушение срока регистрации во внебюджетных фондах в виде штрафа от 500 до 1000 руб. На основании этой статьи штраф налагается на должностное лицо, к которому относится и сам индивидуальный предприниматель (ст. 2.4 КоАП РФ).

Проблема несвоевременной и неполной уплаты страховых взносов, несмотря на постоянное изменение действующего нормативно-правового обеспечения, является основным препятствием для эффективного исполнения государственными внебюджетными фондами РФ возложенных на них функций. Преодоление сложившейся ситуации видится в модернизации системы контроля, прежде всего финансового, за уплатой страховых взносов490. Решение проблемы неуплаты или неполной уплаты страховых взносов в различные фонды видится в передаче части полномочий по администрированию взносов по обязательному страхованию налоговым органам по месту нахождения страхователя, тем самым создается возможность перекрестного финансового контроля. Также решение проблемы лежит в плоскости увеличения финансовой ответственности, так как зачастую ответственность в десять тысяч рублей для юридических лиц, а для индивидуальных предпринимателей в одну тысячу рублей не является существенной, тем самым не рассматривается потенциальными страхователями весомой.

Таким образом, страховые взносы в государственные внебюджетные

[490] Бит-Шабо, И. В. Государственные социальные внебюджетные фонды как субъекты финансовых правоотношений [Текст] / И.В. Бит-Шабо: монография. М.: Юрлитинформ, 2015. 232 с (с. 117)

фонды имеют общенациональное значение, так как централизованные в этих фондах денежные средства, аккумулированные платежи, расходуются для финансирования конкретно обозначенных законодательством социальных потребностей граждан: на пенсионное обеспечение, на охрану здоровья и медицинскую помощь, на защиту от безработицы и т.п. Отсюда вытекает и серьезная ответственность плательщиков страховых взносов в государственные внебюджетные фонды в виде финансовых санкций и административной ответственности.

Использованные источники:

1. Нигматуллина, Г.Р. Совершенствование аудита расчетов с государственными внебюджетными социальными фондами [Текст] / Г.Р. Нигматуллина: автореферат диссертации на соискание ученой степени канд. экон. наук. Йошкар-Ола: ФГБОУ ВПО «Марийский государственный технический университет», 2015. 18 с.
2. Ногина, О.А. Государственные внебюджетные фонды в составе бюджетной системы России. Проблемы правового регулирования [Текст] / О.А. Ногина: Монография. М.: Статут, 2012. 462 с. (с. 4)
3. Финансы: Учебник [Текст] / под ред. А.З. Дадашев. М.: Инфра-М, 2016. 177 с. (с. 114)
4. Часть 1 статьи 46 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (нач. ред. от 25.11.2009, посл. ред. от 29.12.2015) «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».
5. Указание Центрального Банка РФ от 11 декабря 2015 г. № 3894-У «О ставке рефинансирования Банка России и ключевой ставке Банка России».
6. Письмо Пенсионного фонда Российской Федерации от 14.12.2004 № КА-09-25/13379 «О применении финансовых санкций в соответствии со статьей 17 Федерального закона от 01.04.1996 №27-ФЗ».
7. Бит-Шабо, И. В. Государственные социальные внебюджетные фонды как субъекты финансовых правоотношений [Текст] / И.В. Бит-Шабо: монография. М.: Юрлитинформ, 2015. 232 с (с. 117)

УДК 37.013.2

Салмина Т.В.
старший преподаватель
ИАТУ УлГТУ
Россия, г. Ульяновск

ГЕНЕАЛОГИЧЕСКОЕ РОДСТВО ЯЗЫКОВ

Генеалогическая классификация языков тесно связана с понятием языкового родства. Родство языков проявляется в их систематическом материальном сходстве, т. е. в сходстве того материала, из которого построены в этих языках экспоненты морфем и слов, тождественных или близких по значению.

***Ключевые слова**: Компаративистика, генеалогическая классификация языков, язык, история, языковедение, грамматическая общность и др.*

Salmina T. V.
senior lecturer
IATU UlSTU
Russia, Ulyanovsk

GENEALOGICAL RELATIONSHIP OF LANGUAGES

Genealogical classification of languages is closely linked with the concept of language relationship. The kinship of languages manifests itself in systematic and material similarity, i.e. the similarity of the material from which built in these languages the exponents of the morphemes and words that are identical or close in value.

***Key words:** Comparatistica, genealogical classification of languages, language, history, linguistics, grammar, community, etc*

Генеалогическая классификация построена на основе исторического родства языков мира с помощью сравнительно-исторического метода. Родиной сравнительно-исторического метода является Германия. Именно здесь появились первые труды, в которых устанавливалось генетическое тождество языков. Это были работы Франца Боппа и Якоба Гримма. Генетическое тождество устанавливалось в них на основе соответствия звуков, морфем и даже целых слов, имеющих общее происхождение. Во второй половине 19 века появились натуралистические теории языка, в частности, теория языкового дерева Августа фон Шлейхера, согласно которой все родственные языки, как ветви от дерева, ответвлялись от общего праязыка. Классической генеалогической классификацией языков признается классификация Я. Гримма. В этой классификации все языки мира делятся на большие языковые семьи: индоевропейская семья языков, тюркская семья, семито-хамитская семья, уральская семья, китайско-тибетская семья, монгольская семья, эскимосо-алеутская семья и другие. Предполагается, что языки одной семьи произошли от одного древнего языка-основы в результате его распадения на диалекты. Перечисление семей можно найти в

классическом учебнике А.А. Реформатского «Введение в языковедение».

Внутри семей выделяются группы или ветви: славянская ветвь, германская ветвь, скандинавская ветвь, балтийская ветвь, индоиранская ветвь индоевропейской семьи, финно-угорская ветвь уральской семьи, алтайская ветвь тюркской семьи и т.д. Внутри группы языки ближе друг к другу, чем внутри семей; это близкородственные языки.

Имеется деление и внутри групп (семей) на подгруппы. Например, германская группа включает восточную, северную и западную подгруппы германских языков. Внутри подгрупп языки еще ближе друг другу, чем внутри групп или ветвей.

Генеалогическая классификация понимается обычно как классификация, направленная ретроспективно, вглубь веков. Такое направление анализа естественно предполагает, что группировка родственных языков должна учитывать время их возникновения и реального существования. Тем не менее, это учитывается далеко не всегда. Если мы, например, в южнославянской группе языков называем старославянский, то в западногерманской группе было бы логично назвать древневерхненемецкий и древнеанглийский, как это делает Эмиль Бенвенист.

В его схеме индоевропейской семьи языков приводятся следующие из интересующих нас языков, ведущих свое начало с эпохи средневековья. Восточная подгруппа включает только готский язык, прекративший существование к 500 году н.э. Фактически современная группа германских языков состоит из двух подгрупп: северной и западной. К северной относятся шведский, датский, норвежский, исландский языки; английский, немецкий, «платтдойч», фризский, фламандский и нидерландский языки относятся к западной подгруппе. Внутри славянской группы выделяются тоже три подгруппы: восточнославянская – западнославянская и южнославянская.

К восточнославянской подгруппе относятся русский, белорусский и украинский языки; к западнославянской – чешский, польский, словацкий; к южнославянской подгруппе – словенский, болгарский, сербский, хорватский, верхнелужицкий, нижнелужицкий языки.

В других источниках можно найти другой состав подгрупп. Например, Альберт Клозе причисляет к западнославянским языкам еще такие языки, как лехский, сорбский, кашубский, полабский , которые другие исследователи относят к диалектам. Эти факты говорят о том, что генеалогическую классификацию языков нельзя считать закрытой. Более того, в современном мире она приобретает большую актуальность, в связи со стремлением многих малых этносов доказать свою автономность, что можно сделать прежде всего на основе особого языка. Для доказательства родства языков в генеалогической классификации не придается решающего значения существованию отдельных одинаковых явлений. Например, артикль имеется не только в индоевропейских языках, но и в семито-хамитских, как-то арабском. Наличие имени и глагола – это вообще универсалии, т.е. признаки, свойственные всем языкам мира. С другой стороны, даже и в родственных

языках не все пригодно для сравнения с целью доказательства их родства: например, для этого не пригодны слова, возникшие в результате звукоподражания. Такие слова, которые имеют фонетически схожее звучание, можно встретить и в не родственных языках: хохотать – хыхылдарья (татарск.); или же bad –« дурно» и в английском, и в новоперсидском, но это является результатом случайного совпадения. Для доказательства родства непригодны и междометия.

Что же в таком случае является основой сравнения с целью доказательства генетического (генеалогического) родства языков? Материалом для сравнения служат в данном случае наиболее устойчивые элементы языка, к которым относятся основной словарный фонд и некоторые грамматические явления.

1. Основной словарный фонд включает местоимения, глаголы бытия, глаголы, обозначающие действия человека, термины родства, наименования животных, т.е слова, которые исторически могут относиться к эпохе языка-основы. Сравним соответствия по некоторым приведенным рубрикам: я – ich (нем.) – I (англ.) – ik (готск., совр. швед.) – ego (греч.) – ego (лат.) – io (итал.) – je (фр.); есть (от «быть») – sein (нем.) – to be (англ.) – essere (итал.); есть – essen (нем.) – to eat (англ.) – essan (швед.); стоять – stehen (нем.) – to stand (англ.) – stare (итал.); мать – Mutter (нем.) – mother (англ.) – mater (лат.) – madre (итал.) – mytera (греч.) – mere (фр.); два – dyo (греч.) – due (лат., итал.) – zwei (нем.) – two (англ.) – deux (фр.); волк – lykos (греч.) – lupus (лат.) – lupo (итал.) – loup (фр.) – vulfs (готск.) – Wolf (нем.) – wolf (англ.).

2. Грамматическая общность также свидетельствует об общем происхождении языков. Сам тип грамматического строя является доказательством родства. Так индоевропейские языки являются флективными, а флексии в системе глагола до сих пор обнаруживают значительное сходство.

Ни в коей мере не умаляя достижений классической компаративистики, нельзя, тем не менее, не согласиться с Фердинандом де Соссюром, который считал: «Их наука оставалась исключительно сравнительной, вместо того, чтобы стать исторической». Только младограмматики включили результаты сравнения в историческую перспективу. По мнению Соссюра, только историческая перспектива может объяснить переходы от одного языка к другому и скачки в языковом развитии. Главнейшим фактором он считает перемещение народов. Наслаиваясь одно на другое в течение столетий, эти переселения все перепутали и во многих местах не оставили и следов от переходных явлений от одного языка к другому. «Характерным примером может служить индоевропейская семья языков. Первоначально эти языки должны были находиться в весьма тесном общении и образовывать непрерывную цепь языковых областей. <…> Славянская группа по своим признакам пересекается с иранской и германской, что вполне сообразуется с географическим распределением соответствующих языков; равным образом германскую группу можно рассматривать как связующее звено между

славянской и кельтской. А между тем, как только мы начинаем рассматривать границу между двумя группами языков, например, германско- славянскую границу, мы тотчас обнаруживаем резкий скачок без всяких переходных явлений: оба наречия сталкиваются, а вовсе не переливаются одно в другое. Объясняется это тем, что промежуточные диалекты исчезли. Ни славяне, ни германцы не оставались неподвижными.

Актуализация картины мира в разных языках производится в современной компаративистике с помощью сопоставления идентичных лексико-семантических групп, фразеологизмов, пословиц. Показательна в этом смысле актуализация пространственной картины мира на основе сопоставления глаголов движения в немецком и русском языках. Она обнаруживает разные культурологические признаки, лежащие в основе восприятия категории пространства русскими и немцами: в немецком языковом сознании пространство воспринимается как часть сферы субъекта, в русском – сфера субъекта воспринимается как часть пространства. Представления о времени и пространстве средневекового человека восстанавливаются на основе изучения фразеологизмов из немецкой деловой прозы XIV-XVI веков.

Процесс этнической идентификации неразрывно связан с проблемой культурной самобытности, что объясняет внимание к культурологическому аспекту современных сопоставительных исследований. С одной стороны, интерес исследователей направлен на выявление этнокультурных особенностей, обусловливающих языковое своеобразие; с другой стороны, особую актуальность приобретает обучение иноязычной речи. В первом случае в сопоставительном плане исследуются, например, культурные концепты, такие как «время», «собственность», «пространство», – или картины мира, формируемые фразеологизмами, метафорами и пословицами. Здесь компаративистика смыкается с типологическими исследованиями.

Учитывая глубинный характер перемен, о которых шла речь выше, можно, видимо, говорить о смене научной парадигмы в рамках традиционной компаративистики, перешедшей от поисков сходства в историческом прошлом к поискам различий в сиюминутном настоящем. Сохраняя автономность по отношению к типологическим исследованиям, компаративистика ограничивается сравнением языков и литератур, имеющих общие этнические корни. Вместе с тем, она, несомненно, сближается с типологией, заимствуя у нее синхронный подход к объекту исследования, и с когнитивистикой, обращаясь к изучению нетрадиционных для себя объектов концептуальной сферы.

Использованные источники:

1. Алпатов В.М. История лингвистических учений. Учебное пособие для вузов. - 4-е изд. испр. и доп. - М.: Языки славянской культуры, 2005. – С. 368
2. Дельбрюк Б. Введение в изучение языка: Из истории и методологии сравнительного языкознания. - М.: УРСС Эдиториал, 2003. – С. 152
3. Евтюхин, В.Б. "Российская Грамматика" М.В. Ломоносова [Электронный

ресурс]
4. Звегинцев В.А. История языкознания XIX-XX веков в очерках и извлечениях. Часть 2 - М.: Просвещение, 1965 год.- С. 496
5. Нелюбин Л.Л., Хухуни Г.Т. История науки о языке - М.: Флинта, 2008 год- С. 376
6. Реформатский А.А. Введение в языкознание. - 4-е изд. - М.: Просвещение, 2001. – С.536

УДК 331.2

Самарцева А.И.
студент магистратуры 2 курса
институт «Экономики и финансов»
Чеботарева З.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Бухгалтерский учёт, аудит и налогообложение»
ФГБОУ ВО «Государственный университет управления»
Россия, г. Москва

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСЧЁТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ

Аннотация: В статье рассмотрены теоретические основы бухгалтерского учета начисления заработной платы и удержаний из нее в организациях розничной торговли. Определены цель и задачи бухгалтерского учёта оплаты труда. Отражено начисление и удержание из заработной платы с помощью корреспонденции счетов бухгалтерского учёта. А также произведён сравнительный анализ средней заработной платы в сфере розничной торговли по центральному федеральному округу России в динамике за несколько лет. Показано увеличение минимального размера оплаты труда за несколько лет.

Ключевые слова: оплата труда, средняя заработная плата, сфера розничной торговли, фонд оплаты труда, центральный федеральный округ, минимальный размер оплаты труда.

Samartseva A., graduate student
2 year, Institute of Economics and Finance
State University of Management
Russia, Moscow
Chebotareva Z., candidate of economic sciences, associate professor
associate professor of the department "Accounting, Audit and Taxation"
State University of Management
Russia, Moscow

THEORETICAL BASES OF ACCOUNTING OF CALCULATIONS WITH THE STAFF ON A PAYMENT IN RETAIL TRADE

Abstract: In the article considers theoretical bases of accounting of

calculation of wages and deductions from it in the organizations of retail trade. The purpose and tasks of accounting of remuneration of labor have been determined. Reflected the accrual and deduction from wages by correspondence of accounts of accounting. Also, a comparative analysis of the average wage in the retail trade in the central federal district of Russia in dynamics over several years has been made. An increase in the minimum wage for several years is shown.

Keywords: salary, average wages, retail trade, payroll fund, central federal district, minimum wage.

В Российской Федерации многие функции по реализации политики в области оплаты труда, социальной поддержке и защите работников сферы торговли возложены непосредственно на организации, предоставляющие им место работы. Разработка в торговых организациях систем оплаты труда, обеспечивающих баланс интересов работника и работодателя, является, с одной стороны, необходимым условием и предпосылкой для нормального развития в ней социально-трудовых отношений, и с другой стороны, как следствие, является высокой предпосылкой конкурентоспособности торговых организации.

В организациях розничной торговли размер заработной платы работников зависит, в основном от полученной выручки от реализации товаров. Вместе с тем, залог успеха деятельности розничных организаций заключается в соблюдении баланса «цена-качество» товара, предлагаемого потребителю. В противном случае организации будет труднее удержаться на рынке в условиях высокой конкуренции, а значит, и выручка будет падать.

Необходимым для любой сферы деятельности, в том числе и для отрасли розничной торговли, является наличие грамотных работников и их организованность. Принято выделять 5 факторов производства: земля, труд, капитал, предпринимательские способности и информация. Один из этих факторов – предпринимательские способности – объединяет все остальные. Профессионализм предпринимателя и умение управлять ресурсами и людьми для достижения общих целей является основополагающим аспектом во всей предпринимательской деятельности в торговле.

Актуальность вышеназванных аспектов состоит в важности бухгалтерского учёта и аудита оплаты труда в отрасли розничной торговли, поскольку оплата труда влияет на эффективность использования трудовых ресурсов предприятия, а также это один из важнейших факторов для развития общества и экономики страны в целом. От грамотного ведения бухгалтерского учёта оплаты труда и своевременного исполнения обязательств по уплате налогов и социальных отчислений во внебюджетные государственные фонды зависят благополучие общества и государства. А в ходе проведения аудита можно оценить, насколько оптимальным является выбор системы оплаты труда в организации.

Заработная плата (оплата труда работника) – это вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности, количества, качества

и условий выполняемой работы, а также компенсационные выплаты (доплаты и надбавки компенсационного характера, в том числе за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, работу в особых климатических условиях и на территориях, подвергшихся радиоактивному загрязнению, и иные выплаты компенсационного характера) и стимулирующие выплаты (доплаты и надбавки стимулирующего характера, премии и иные поощрительные выплаты) [1, ст. 129].

Согласно ст. 131 Трудового кодекса РФ выплата заработной платы производится в денежной форме в валюте Российской Федерации (в рублях). Однако в соответствии с коллективным договором или трудовым договором по письменному заявлению работника оплата труда может производиться и в иных формах, не противоречащих законодательству РФ [1, ст. 131].

В соответствии с пп. 1 п. 2 ст. 211 Налогового кодекса РФ к доходам, полученным налогоплательщиком в натуральной форме, в частности, относятся оплата (полностью или частично) за него организацией товаров (работ, услуг) или имущественных прав, в том числе коммунальных услуг, питания, отдыха, обучения в интересах налогоплательщика [2, пп. 1 п. 2 ст. 211].

Основным принципом оплаты труда является оплата по количеству и качеству вложенного труда. Цель бухгалтерского учёта оплаты труда – надлежащая организация учёта труда и заработной платы для контроля над мерой и потреблением труда и их совершенствованием.

Задачи бухгалтерского учёта расчётов по заработной плате состоят в:

1) систематическом наблюдении за правильностью составления и своевременностью поступления документов по заработной плате;

2) обеспечении контроля за соответствием начисленных сумм заработной платы, количеству и качеству принятой от рабочих продукции, установленным расценками и системам премирования;

3) обеспечении правильности включения заработной платы в себестоимость производственной продукции, распределении заработной платы производственных рабочих между отдельными видами изделий, заказов;

4) контроле за соблюдением штатной дисциплины, то есть в правильном зачислении вновь принятых лиц на работу и установлении им должностных окладов в соответствии со штатными расписаниями и действующими схемами должностных окладов;

5) контроле за правильным использованием фонда заработной платы и содействии процессу совершенствования нормирования, организации и оплаты труда на предприятии [6, 18].

Осуществление этих задач требует обработки и учёта данных всех видов: оперативно-технического, статистического и бухгалтерского.

Учёт расчётов по оплате труда в бухгалтерском учёте ведётся на синтетическом счёте 70 «Расчёты с персоналом по оплате труда». По кредиту счёта начисляется заработная плата работникам, пособия по социальному

страхованию, доходы от участия в капитале организации и таким образом у предприятия возникает кредиторская задолженность. По дебету счёта отражается выплата заработной платы, премий, пенсий, пособий, доходов от участия в капитале организации, а также удержания налога на доходы физических лиц (далее НДФЛ), алиментов и прочего. Аналитический учёт на счёте 70 ведётся отдельно по каждому работнику [5, 103].

Начисление заработной платы работнику в сфере торговли отражается бухгалтерской записью – Д 44 К 70. Начисление средств на социальные нужды сопровождаются бухгалтерской записью – Д 44 К 69, удержание НДФЛ – Д 70 К 68. «Субсчёт НДФЛ».

Источниками финансирования расходов на оплату труда в торговле являются:

- расходы на продажу (издержки обращения);
- прочие расходы;
- средства специального назначения, сформированные из чистой прибыли, т.е. собственные средства работодателя;
- целевые финансирования и поступления.

Под затратами на оплату труда подразумевается совокупность выплат, производимых торговым предприятием в пользу физических лиц и включаемых в расходы на продажу (издержки обращения).

Фонд оплаты труда (далее ФОТ) – это сумма вознаграждений, предоставленных наёмным работникам в соответствии с количеством и качеством их труда, а также компенсаций, связанных с условиями труда.

В состав фонда заработной платы включаются начисленные:

- суммы оплаты труда в денежной и натуральной формах за отработанное и неотработанное время;
- компенсационные выплаты, связанные с режимом работы и условиями труда;
- стимулирующие доплаты и надбавки;
- премии, единовременные поощрительные выплаты;
- оплата питания, жилья, топлива, носящая систематический характер [7, 232-233].

В таблице 1 представлена динамика средней заработной платы на одного работника в розничной торговле в центральном федеральном округе России за период с 2010 по 2015 гг. (по данным Росстата – www.gks.ru).

Таблица 1 – Средняя заработная плата по отрасли розничной торговли в центральном федеральном округе РФ в 2010-2015 гг.

Территориальный субъект*	2010	2011	2012	2013	2014	2015
г. Москва	29 490,5	27 926,8	30 044,7	31 230,3	33 052,4	35 004,5
Московская область	17 407,8	19 816,0	21 635,5	24 752,7	26 999,3	28 382,7
Белгородская область	11 317,1	11 640,4	13 047,6	15 505,0	16 593,4	17 498,7
Воронежская область	10 770,0	11 678,8	14 988,1	16 595,7	17 736,3	18 592,6
Курская область	10 113,1	13 011,0	14 363,2	15 900,4	16 718,0	18 022,6

Липецкая область	10 678,3	10 835,4	11 830,8	13 390,7	15 207,8	16 211,4
Рязанская область	11 076,6	12 081,7	12 803,5	15 329,4	15 549,9	19 795,9
Тульская область	10 987,4	11 911,1	13 403,8	15 414,1	19 277,0	21 254,1
Тверская область	13 828,7	12 803,5	15 095,2	15 377,6	17 270,1	18 888,6
Ярославская область	11 822,4	13 148,3	14 477,8	15 880,3	18 138,2	19 866,1

По данным вышеназванной таблицы наблюдается возрастающая динамика по средней заработной плате за весь период, что показывает повышение уровня жизни населения. Конечно же наибольший размер зарплаты имеют жители Москвы и Московской области в связи с высоким качеством жизни. Что же касается регионов, то за 2015 год наиболее высокая заработная плата у работников в сфере розничной торговли была в Туле и Ярославле.

Размер заработной платы не может быть ниже минимального размера оплаты труда (далее МРОТ): он устанавливается законодательством РФ для работников всех форм собственности.

Ниже в таблице 2 представлен федеральный МРОТ и МРОТ по Москве [3, п. 1; 4, п. 1].

Таблица 2 − Минимальный размер оплаты труда федеральный и по г. Москва за 2013-2016 гг.

Период	**Показатель, руб.**	
	Федеральный МРОТ	**МРОТ по г. Москва**
с 1 января – 1 июля 2013 г.	5 205	11 700
с 1 июля – 31 декабря 2013 г.		12 200
с 1 января – 1 июня 2014 г.	5 554	12 600
с 1 июня – 31 декабря 2014 г.		14 000
с 1 января – 1 апреля 2015 г.	5 965	14 500
с 1 апреля – 1 июня 2015 г.		15 000
с 1 июня – 1 ноября 2015 г.		16 500
с 1 ноября – 31 декабря 2015 г.		17 300
с 1 января 2016 г.	6 204	17 300
с 1 июля 2016 г.	7 500	
С 1 октября 2016 г.		17561
С 1 июля 2017 г.	7 800	17642
С 1 октября 2017 г.		18742

По данным таблицы 2 наблюдается, что федеральный МРОТ и МРОТ по Москве отличаются, поскольку стоимость жизни в различных регионах России разная. С каждым годом МРОТ растёт, что положительно сказывается на уровне жизни населения.

Таким образом, заработная плата влияет и на качество выполнения работником его должностных обязанностей, и на результат хозяйственной деятельности организации, и на качество жизни и уровень благосостояния человека. Она является наиболее стимулирующим фактором по сравнению со всеми остальными.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 г. N 197-ФЗ (ред. от 27.11.2017)
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (2 часть) от 05.08.2000 г. N 177-ФЗ (ред. от 27.11.2017)
3. Федеральный закон от 19 июня 2000 г. N 82-ФЗ (ред. от 19.12.2016)
4. Постановление Правительства Москвы от 12.09.2017 г. N 663-ПП «Об установлении величины прожиточного минимума в городе Москве за II квартал 2017 г.»
5. Бабаев Ю.Ф. Теория бухгалтерского учёта / Ю.Ф. Бабаев. – 5-е изд. – М.: Проспект, 2015. – 240 с.
6. Булгакова С.В., Сапожникова Н.Г. Теория бухгалтерского учёта. Учебник / С.В. Булгакова, Н.Г. Сапожникова. – М.: Кнорус, 2016. – 188 с.
7. Лапшова О.А. Оплата труда персонала : учебник и практикум для академического бакалавриата / Под общ. ред. О. А. Лапшовой. — М.: Издательство Юрайт, 2016. — 308 с.

УДК 330.16

Самохвалова К.А.
студент 4 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Шаповалова В.В.
студент 4 курса
факультет «Экономики и менеджмента»
Юго-Западный государственный университет
Россия, г. Курск

ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РФ

Аннотация:

В данной статье рассматриваются носители угроз информационной безопасности , которые влияют на экономическую безопасность РФ. В качестве источников угроз информационной безопасности могут выступать как субъективные так и объективные проявления. В последнее время множество независимых аналитических компаний пытаются оценить информационную безопасность как отдельную экономическую категорию. Доля населения, использующего средства защиты информации, планомерно растет. Эта тенденция свидетельствует о повышении компьютерной грамотности среди населения любого возраста. Возникшие экономические и политические угрозы и барьеры дают возможность полностью переоценить не только использованные аппаратные или программные средства защиты информации, но и посмотреть в сторону отечественных аналогов, при этом сократив финансирование без потери качества и надежности системы защиты.

Ключевые слова: экономическая безопасность , информационная безопасность , угроза, информация .

Samokhvalova K. A.
Student
4 course, faculty of "Economics and management"
South-West state University
Russia, Kursk
Shapovalova V.V.
Student
4 course, faculty of "Economics and management"
South-West state University
Russia, Kursk

THE IMPACT OF INFORMATION SECURITY ON THE ECONOMIC SECURITY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation:

This article discusses the media of information security threats that affect the economic security of the Russian Federation. As sources of information security

threats can be subjective and objective manifestations. Recently a number of independent analyst firms are trying to assess information security as a separate economic category. The proportion of population using tools of information security, systematically growing. This trend indicates an increase in computer literacy among the population of any age. Resulting economic and political threats and barriers provide an opportunity to reassess not only used in hardware or software means of information protection, but also to look towards domestic counterparts, thus reducing the funding without the loss of quality and reliability of the protection system.

Key words: economic security , information security , threat, information .

Управление экономической безопасностью сводится к решению ряда взаимосвязанных задач, связанных единством стратегических целей, в рамках которых определяются приоритеты национального развития.

Среди функциональных составляющих экономической безопасности следует выделить:

– финансовую;
– информационную;
– природно-климатическую;
– социальную, политическую, правовую составляющие.

Безопасность государства в расширенном определении означает устойчивое геополитическое положение страны, безопасность жизнедеятельности государственных и общественных институтов, предприятий, организаций, сферы услуг и населения. Это понятие включает несколько основных составляющих, в частности, экономическую безопасность и информационную безопасность.

Экономическая безопасность - это совокупность внутренней среды, условий и стабильных правил, созданных и поддерживаемых государством и его гражданским обществом, которые обеспечивают политическую и экономическую свободу деятельности субъектов экономики, развитие и рост эффективной экономики, рост уровня и качества жизни населения и устойчивое геополитическое положение государства в мировой экономике и политике.[1]

Информационная безопасность - это условия и правила пользования информацией, обеспечивающие общую и экономическую безопасность страны.

Угроз безопасности информации не так уж и много. Угроза - это опасность причинения ущерба, то есть в этом определении проявляется жесткая связь технических проблем с юридической категорией и ее граждан.

Угрозами безопасности информации являются:

– хищение (копирование) информации;
– уничтожение информации;
– модификация (искажение) информации;

– нарушение доступности (блокирование) информации;
– отрицание подлинности информации;
– навязывание ложной информации.[2]

Носителями угроз безопасности информации являются источники угроз. В качестве источников угроз могут выступать как субъективные (личность) так и объективные проявления. Причем, источники угроз могут находиться как внутри защищаемой организации - внутренние источники, так и вне ее - внешние источники.

Все источники угроз безопасности информации можно разделить на три основные группы.

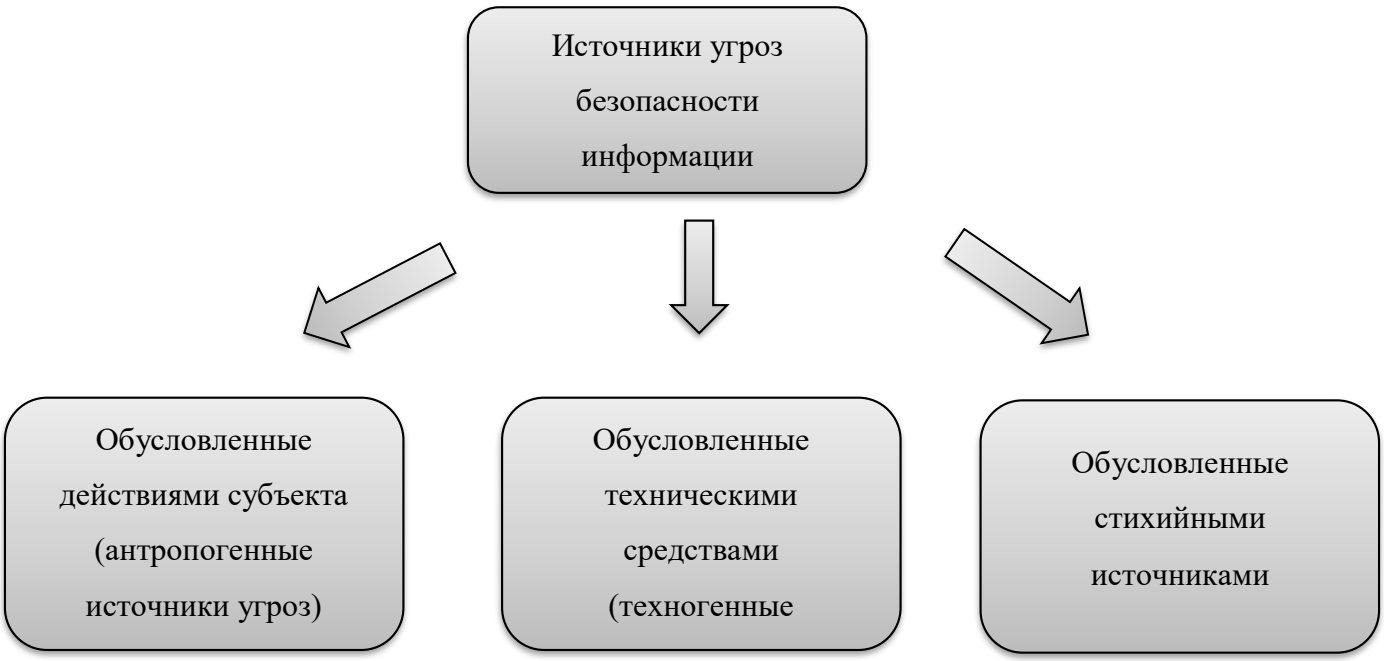


Рис.1-Источники угроз безопасности информации

В последнее время множество независимых аналитических компаний пытаются оценить информационную безопасность как отдельную экономическую категорию. С каждым годом таких компаний становится все больше и больше. При этом становится сложным произвести взвешенную оценку и определиться с ключевыми и значимыми показателями по защиты данных. Рост финансирования в рамках обеспечения информационной безопасности с каждым годом растет. Также увеличивается и ущерб от потери и использования данных. Так, например, факторы развития информационной безопасности в РФ, показывают состояние обеспечения информационного пространства на территории страны и её готовность к развитию и модернизации.[3]

Таблица 1 - Факторы развития информационной безопасности в РФ

№	Наименование показателя	Единица измерения	2013г	2014 г	2015г	2016 г
1	Степень дифференциации субъектов Российской Федерации по интегральным показателям информационного развития	Единиц	3,6	2,9	2,8	2,3
2	Доля организаций, использовавших средства защиты информации, передаваемой по глобальным сетям, в общем числе обследованных организаций	процент	76,8	85,8	86,7	87,7
	из них использовавших:					
	- средства шифрования		39,8	39,4	39,9	39,3
	- средства электронной цифровой подписи		73,9	75,2	77,2	76,5
3	Доля населения, не использующего сеть Интернет по соображениям безопасности, в общей численности населения	процент	-	-	0,2	2,2

Согласно Федеральной службе государственной статистики степень дифференциации субъектов Российской Федерации по интегральным показателям информационного развития за последние годы снижается на 15 % в год. И во многом данная тенденция предопределяется политической ситуацией в стране, которая ставит барьеры на успешное развитие и международное сотрудничество субъектов РФ с западными партнерами и инвесторами в рамках информационных технологий и защите данных.

Наравне с производителями покупатели вынуждены задумываться о защите персональных информационных данных. Теперь потребителю достаточно зайти на сайт компании и в несколько кликов купить понравившейся товар. Но при этом возникает вопрос о мерах защиты персональных информационных потоков.

Таблица 2 – Доля организаций, использующих средства защиты информации (в процентах от общего числа организаций)

Показатель	2013	2014	2015
Антивирусные средства	82,7	81,5	83,2
Антиспамовые средства	14,6	14,5	17
Затруднились ответить	8,1	8,3	7,1
Не используют средства защиты	7,2	7,9	7,1
Другие средства защиты	2,6	2,5	2,4
Средства родительского контроля или фильтрации Интернет-ресурсов	1,9	1,9	2,1

Доля населения, использующего средства защиты информации, планомерно растет. Эта тенденция свидетельствует о повышении компьютерной грамотности среди населения любого возраста.

Таблица 3 – Доля населения, использовавшего средства защиты информации

Показатель	2013	2014	2015
Средства электронной цифровой подписи	75,2	77,2	76,5
Регулярно обновляемые антивирусные программы	73,5	76,7	71,6
Программные средства, препятствующие доступу вредоносных программ	40,8	44,9	45,8
Средства шифрования	39,4	39,9	39,3
Спам-фильтр	31,2	34,7	39,2
Система обнаружения вторжения в компьютер или сеть	25,8	28	28,8
Программные средства автоматизации процесса анализа и контроля несанкционированности компьютерных систем	20,3	21,6	24,1

Большое количество людей по-прежнему сталкиваются с проблемами (угрозами) информационной безопасности при использовании сети Интернет. Хотя за последний год число людей, которые не сталкивались с проблемами информационной безопасности, снизилось на 25,8 %. Также снизились вирусные атаки и спам – 20% и 5,5 %. [4]

Таблица 4 – Доля населения, сталкивавшегося с проблемами (угрозами) информационной безопасности при использовании сети Интернет

Показатель	2013	2014	2015
Не сталкивались с проблемами информационной безопасности	22,1	32,1	57,9
Несанкционированная рассылка (спам)	27,2	24,5	19
Вирусные атаки	44,5	37,7	17,1
Другие проблемы	2,7	2,1	3,4
Несанкционированный доступ к компьютеру	2,5	2,1	1,9
Использование мобильного телефона неизвестными лицами	0,7	0,7	0,4
Хищение денежных средств или персональных данных	0,2	0,2	0,3

При рассмотрении влияния информационной безопасности на экономическую безопасность РФ нужно обратить внимание на следующее:

1. Мониторинг информационных сетей, в частности сотрудники компьютеров и локальных сетей, для которой существует множество программ (утилиты), проведение осмотра сетей и указанием обнаруженных угроз.

2. Ограничить доступ к информации, необходимой для безопасности предприятия, в результате, ни один из представителей персонала не должны иметь доступ ко всей информации компании, он может просматривать и использовать только ту часть, которая необходима для

осуществления своей деятельности, этот набор различных паролей.

3. Использование сертифицированного и лицензионного программного обеспечения и микропрограмм снижает риск несанкционированного доступа, создание только легального программного обеспечения, антивирусных программ и систем программного обеспечения и аппаратных технологий информационной безопасности могут помочь защитить данные.

Использованные источники:

1. Афанасьева, Л.В. Экономическая безопасность [Текст]: учеб.пособие / Л.В. Афанасьева, Т.Ю. Ткачева; Юго-Зап. гос. ун-т. – Курск, 2015. – 210с.
2. Афанасьева, Л.В. Антикризисное управление и механизмы обеспе- чения экономической безопасности [Текст]: учеб. пособие /Л.В. Афанасьева, Т.Ю. Ткачева, В.Ю. Циклаури; Юго-Зап. гос. ун-т. – Курск, 2014. – 180с.
3. Ехохина Д.С. Информационная безопасность как одна из составляющих национальной безопасности [Текст]/ Ехохина Д.С.// Ученые заметки. ТОГУ.-2015.-Т.6 №3.-С.98-102.
4. Ивченко А.С., Бойченко О.В. Информационная безопасность как составляющая экономической безопасности систем управления предприятий [Текст]/Ивченко А.С., Бойченко О.В.//Новая наука: стратегии и векторы развития.-2016.-№1-1(58).-С.65-68.

УДК 336.221.262

Санькова М.К.
студент 2 курса
факультет базовой подготовки
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ КУРОРТНОГО СБОРА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В данной работе проведен анализ Федерального закона "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае». Выделены ключевые проблемы и даны рекомендации по их решению.

Ключевые слова: курортный сбор, туризм, инфраструктура.

Sankova M.K.
second-year student
Basic Department
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk city

THE FEASIBILITY OF INTRODUCTION THE SPA-COLLECTION ON THE TERRITORY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The analysis of the Federal Law "On conducting an experiment on the development of resort infrastructure in the Republic of Crimea, the Altai Territory, the Krasnodar Territory and the Stavropol Territory" is given in this paper. Key problems are identified and recommendations for their solution are given.

Key words: resort gathering, tourism, infrastructure.

Многие жители Российской Федерации в период отпуска уезжают на курорты. До сих пор популярны южные города России. В 2017 году, по опросу экспертов, треть россиян предпочла внутренний туризм. Самыми популярными местами для отдыха в России являются: побережье Черного моря, озеро Байкал, курорты Алтайского края. В этой связи сегодня актуальной проблемой является введение курортного сбора.

Согласно Федеральному закону от 29.07.2017 N 214-ФЗ "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае» «курортный сбор»– это «плата за пользование курортной инфраструктурой для финансового обеспечения работ по проектированию, строительству, реконструкции, содержанию, благоустройству и ремонту объектов курортной инфраструктуры».

Данный закон принят Государственной Думой РФ. В законе отмечается, что с 1 января 2018 года каждый, кто приезжает на отдых в один из четырех

российских регионов, должен уплатить дополнительный ежесуточный курортный налог в местный бюджет. Далее эти платежи пойдут на развитие туристической инфраструктуры в указанных субъектах Федерации. В соответствии со ст.3 ФЗ "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае", «курортная инфраструктура – это совокупность объектов лечебно-оздоровительного, социально-культурного, физкультурно-спортивного и рекреационного назначения, в том числе парки, скверы, городские леса, бульвары, терренкуры, пляжи, набережные, пешеходные зоны, элементы благоустройства, а также иные объекты, способные удовлетворить духовные и иные потребности туристов, содействовать поддержанию их жизнедеятельности, восстановлению и развитию их физических сил, расположенные на территории эксперимента, за исключением объектов системы коммунальной инфраструктуры и автомобильных дорог» [1].

Размер сбора каждый регион - участник эксперимента должен установить самостоятельно до 1 декабря 2017 года. В 2018 году сумма курортного сбора не будет превышать 50 руб. в сутки с человека, а в 2019 году она может вырасти до 100 руб. в сутки.

По данным Ассоциации туроператоров России (АТОР), некоторые регионы уже определились с суммой сбора. В частности, гостям Алтайского края придется отдавать по 30 руб. в сутки (однако, в этом регионе дополнительный сбор введут только на территории города-курорта федерального значения Белокуриха).

В Крыму речь идет о платеже в размере 25- 35 руб. в сутки, а в Ставропольском крае - от 30 до 50 руб. в сутки. При этом курортный сбор не будет распространяться на льготные категории граждан.

По предварительной оценке, курортный сбор привлечет дополнительные средства в размере:

— Ставропольский край - 2,02 млрд рублей;

— в Краснодарском крае - 8,3 млрд рублей;

— в Крыму - 16,4 млрд рублей [5].

Важно отметить, что данный закон не распространяется сразу на все регионы. Это эксперимент. И «В ходе эксперимента предполагается с учетом особенностей курортной и туристской сфер основных российских курортов апробировать различные механизмы курортного сбора. По итогам будет принято решение о его введении на постоянной основе на всей территории России или об отказе от его введения», - сообщили в пресс-службе Минкавказа [7].

Можно выделить как положительные, так и отрицательные стороны введения данного закона. Целевым назначением сбора является обеспечение работ по проектированию, строительству, реконструкции, содержанию,

благоустройству и ремонту объектов курортной инфраструктуры.

В этой связи, введение курортного сбора, безусловно, положительно скажется на курортных комплексах, которые в данный момент не функционируют из-за отсутствия необходимых условий (а это около 40% от общего числа туристических комплексов России, и на их восстановление необходимо 35 миллиардов рублей) [3]. Получить средства на их восстановление можно только путем введения налога.

Также стоит отметить, что введение курортного сбора при целевом использовании средств повлечет за собой улучшение туристической инфраструктуры в целом и ,как следствие, приведет к увеличению туристического потока. Данного мнения придерживается директор по развитию OneTwoTrip Аркадий Гинес, утверждая, что «эта мера (введение курортного сбора)- на пользу отечественным курортам. Улучшение инфраструктуры приведет к развитию въездного и внутреннего туризма. При этом важно, чтобы полученные средства шли исключительно на развитие туризма в тех регионах, где они были собраны»[8].

Однако открытым остается вопрос, касающийся процедуры взимания данного сбора. Закон утверждает, что «перечисление курортного сбора в бюджет субъекта Российской Федерации осуществляется оператором курортного сбора». Оператор курортного сбора- это «юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, осуществляющие в соответствии с законодательством Российской Федерации деятельность по предоставлению гостиничных услуг и (или) услуг по временному коллективному или индивидуальному размещению и (или) деятельность по обеспечению временного проживания (включая деятельность по предоставлению в пользование жилых помещений), в том числе в жилых помещениях».

«При нынешнем раскладе остается разве что строить КПП на въезде в туристические регионы или возводить блокпосты с пограничниками, которые будут отслеживать россиян, перебравшихся на Алтай или в Ставрополье через лесополосу. Также в категорию плательщиков сбора попадают граждане, имеющие родственников в других регионах и приезжающие к ним погостить. Каждую частную квартиру, к примеру, в Краснодарском крае проверить невозможно.

Можно прогнозировать очень печальный расклад, при котором в дальнейшем «для повышения собираемости денег» будет введена обязательная регистрация внутри Российской Федерации - для всех лиц, перемещающихся между ее субъектами. По принципу - собирать - так собирать со всех по закону, иначе получается дискриминация. Вот так «налог на отдых» фактически превращается в «налог на перемещение» по родной стране. Тем более, что после тестового периода его наверняка распространят на все регионы.

Предпочитающие отдыхать и путешествовать по России отлично знают, что в стране работает огромная индустрия «серого» туризма, когда частные гостиницы маскируются под коттеджи и квартиры в обычных жилых домах.

Поэтому даже если эксперимент со сборами не достигнет своей цели по реновации курортных зон, он точно ударит по цивилизованному отдыху и вынудит часть порядочных предпринимателей уйти в тень, чтобы не потерять клиентов»[2].

Также многие эксперты опасаются, что введение курортного сбора может привести к уменьшению внутреннего туристического потока.

«У нас великолепные места для отдыха и оздоровления. Но мы можем в сезон курортный отпугнуть людей. Никого не спасают 30 и 50 рублей. Они помогают немножко мэрам залатать текущие дыры. Давайте попросим наши комитеты и поддержим из дополнительных доходов наши главные туристические мекки и зоны, главные зоны отдыха. Уверяю вас, это будет гораздо эффективнее», - заявил Зюганов на парламентских слушаниях по данному законопроекту[2].

«Курортный сбор будет рассматриваться гражданами, желающими посетить курорты в этих четырех субъектах РФ, как дополнительный налоговый платеж. Причем ничем для их не обоснованный, поскольку сервис-то по сравнению с другими странами оставляет желать лучшего, и лишь увеличивающий расходы граждан на отдых»[2].

Рекомендации по решению выявленных проблем:

нужно сделать наши курорты более доступными и конкурентоспособными по сравнению с зарубежными В соответствии с чем необходимо решить следующие проблемы внутреннего туризма России:

— неразвитая инфраструктура и низкий уровень сервиса, несоответствие стоимости услуг их качеству;

— несоответствие принципов работы объектов размещения мировой практики в сфере туризма;

— слабый маркетинг: российские граждане недостаточно информированы о туристических возможностях регионов;

— подготовка специалистов в сфере внутреннего туризма на всех уровнях

— неразвитость внутренней системы перевозок, высокая доля транспортной составляющей в бюджете;

— отечественные места проигрывают заграничным курортам по инфраструктуре, качеству питания и уровню пляжей [4].

Кроме этого, целесообразно доработать закон, уделив особое внимание «диким туристам» и нелегальному сектору, так как на данный момент в этом отношении закон «сырой».

Прежде чем вводить курортный сбор, нужно добиться формирования стабильного внутреннего туристического потока. Потенциал к его формированию, безусловно, есть. Так, по данным АТОР, в 2016 году спрос на внутренние туры вырос на 15%. Туризм стал одной из первых отраслей российской экономики, сумевшей успешно осуществить импортозамещение предоставляемых услуг.

В настоящее время российское общество еще не готово платить за отдых на просторах родной страны.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 29.07.2017 N 214-ФЗ "О проведении эксперимента по развитию курортной инфраструктуры в Республике Крым, Алтайском крае, Краснодарском крае и Ставропольском крае" [Электронный ресурс] URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_221174/
2. Ваганов И. Налог на отдых в родной стране: Госдума приняла закон о курортном сборе// [Электронный ресурс] URL: http://ruspravda.info/Nalog-na-otdih-v-rodnoy-strane-Gosduma-prinyala-zakon-o-kurortnom-sbore-28024.html
3. Какой будет налог на отдых в России 2017 последние новости// [Электронный ресурс] URL: http://russinfo.net/finance/nalogi/kakoj-budet-nalog-na-otdyx-v-rossii-2017-poslednie-novosti.html
4. Ломидзе М. Туристическая отрасль России: итоги 2016 года и перспективы на 2017 год// [Электронный ресурс] URL: http://www.atorus.ru/ratings/ator_analitics/article/3436.html
5. Лукьянова З.А., Хомушку А.О. Проблемы стратификации населения в современном мире и пути преодоления бедности Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. № 6. С. 72-74.
6. Лукьянова З.А., Гоманова Т.К. Государственно-частное партнерство в социальной сфере: текущая ситуация и перспективы /В сборнике: Мы продолжаем традиции Российской статистики. Сборник докладов I Открытого российского статистического конгресса. Российская ассоциация статистиков; Федеральная служба государственной статистики РФ; Новосибирский государственный университет экономики и управления "НИНХ". 2016. С. 312-315.
7. Лукьянова З.А. Финансовый механизм государственного регулирования регионального развития // В сборнике: Государственное и муниципальное управление в Сибири: состояние и перспективы. Экономика //материалы международной научно-практической конференции. редколлегия: И.В. Князева ответственный редактор. Новосибирск, 2007. С. 238-241.
8. Новрузов В., Лукьянова З.А. Система индикаторов финансовой безопасности государства // В сборнике: Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. сборник материалов VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 197-200.
9. Острые вопросы и ответы про курортный сбор// [Электронный ресурс] URL: http://strana.ru/journal/24868673
10. Посыпкина А. Налог на отпуск: как курортный сбор повлияет на стоимость отдыха в России// [Электронный ресурс] URL: https://www.rbc.ru/money/25/07/2017/59774ad19a79473cfcf5b9c7
11. Правительство РФ одобрило законопроект о введении курортного сбора с 1 января 2018 года// Интерфакс туризм (от 28.04.2017) [Электронный ресурс] URL: http://tourism.interfax.ru/ru/news/articles/40781
12. Сидоров А. Что ждет россиян после принятия закона о курортном сборе//

[Электронный ресурс] URL: https://lenta.ru/articles/2017/07/20/resortfee/

УДК 65

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент
Саввиди С.М., к.э.н.
доцент
Звягинцева К.А.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Экономика»
Кубанский государственный университет
Россия, г. Краснодар

ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА

Аннотация: статья посвящена улучшению деятельности гостиничного бизнеса, с помощью внедрения системы менеджмента качества. Основным принципом которой является процессий подход к обслуживанию клиентов. В статье представлена организационная структура гостиничного бизнеса, в которой определены структурные подразделения и их взаимосвязь. Для предложенной структуры, в статье, разработана модель DFD «процесс работы системы обслуживания», которая позволит оптимизировать работу гостиничного бизнеса.

Ключевые слова: процессный подход, декомпозиция, система менеджмента, система контроля, модель, гостиничный бизнес.

Sapunova T. A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Savvidi S. M., candidate of economic Sciences, associate Professor
Kuban state University
Russia, Krasnodar
Zvyagintseva K. A.
Master's student
2 course, faculty "Economics"
Kuban state University
Russia, Krasnodar

THE USE OF THE PROCESS APPROACH IN THE HOSPITALITY INDUSTRY

Abstract: the article is devoted to improvement of hotel business, through the introduction of the quality management system. The basic principle of which is the processions approach to customer service. The article presents the organizational structure of the hotel business, in which the structural units and their interconnection. For the proposed structure, in the article, the developed model DFD "process of the system service" that will allow you to optimize the performance of the hotel business.

Key words: process approach, decomposition, management system, control

system, model, hotel business.

В настоящее время залогом успешной деятельности любого предприятия является улучшение качества предоставляемых услуг и товаров, соблюдение стандартов качества. Это дает существенное конкурентное преимущество на рынках сбыта товаров и услуг в условиях ведения равноценных ценовых политик предприятий-конкурентов. Основываясь на принципах использования инструментов стратегий качества предприятие может сократить свои затраты на производство и предоставление товаров и услуг, которые актуальны для потребителя именно сегодня, закрепить свои позиции на рынке благодаря грамотным действиям топ-менеджмента, мотивировать работоспособность и вовлеченность персонала в работу. Другим фактором, дающим конкурентные преимущества, являются взаимовыгодные отношения с контрагентами. Все это становится возможным при соблюдении условия постоянного мониторинга, анализа и улучшения процессов. Чтобы собрать все преимущества воедино предприятию необходимо основывать свою деятельность на принципе процессного подхода.

Данные выводы и положения можно применить и к индустрии гостеприимства. Безусловно, в гостиничном бизнесе качество «товара» является основополагающим преимуществом для потребителя. Для таких организаций определением качества является совокупность свойств и характеристик товаров и услуг, которые способны благоприятно повлиять на впечатления свои клиентов.

Под впечатлением клиентов понимается – характеристика оценки степени удовлетворенности потребителя от пользования конкретными услугами или товарами.

Высокое качество предоставляемых гостиницей услуг, от пользования которыми получено положительное впечатление клиентов, конкурентоспособная политика в области качества это те характеристики, которые значительно влияют на репутацию предприятия, занимающегося гостиничным бизнесом. [5]

Исследуемый бизнес основывается на предоставлении услуг, которые в наибольшей степени зависят от качества обслуживания клиентов. Необходимо пояснить, чем отличается услуга от товара, как известно данное различие обусловлено следующими характеристиками:

- недолговечность и неосязаемость;
- не способностью сохранять свои свойства после применения;
- потребитель присутствует при создании услуг;
- персонал не воспринимает ее в качестве продукта.

Именно благодаря данным отличительным характеристикам процессный подход приобретает свою уникальность для применения в гостиничной сфере.

Безусловно, невозможно подобрать единую идеальную модель

управления процессами какого-либо предприятия, в том числе и в гостиничной сфере. Но основываясь на характерных чертах присущих изучаемому бизнесу, можно построить наиболее оптимальную модель. [6]

Таким образом, рассмотрим построение, каких бизнес-процессов необходимых для стабильного функционирования гостиничного бизнеса. Для этого необходимо определить организационную структуру бизнеса (рисунок 1), являющуюся шаблонной для любой организации данной сферы.

Как говорилось ранее, основой гостиничного бизнеса является обслуживание, а именно обслуживающий персонал. Поэтому необходимо разъяснить что к обслуживаемому персоналу относятся, в соответствии с ГОСТ Р 54603-2011:

- администраторы;
- горничные;
- менеджеры по бронированию;
- портье;
- швейцары;
- беллбои и др. [1]

Соответственно, совокупность функциональных обязанностей каждой категории персонала, из перечисленных, можно представить как отдельный бизнес процесс.

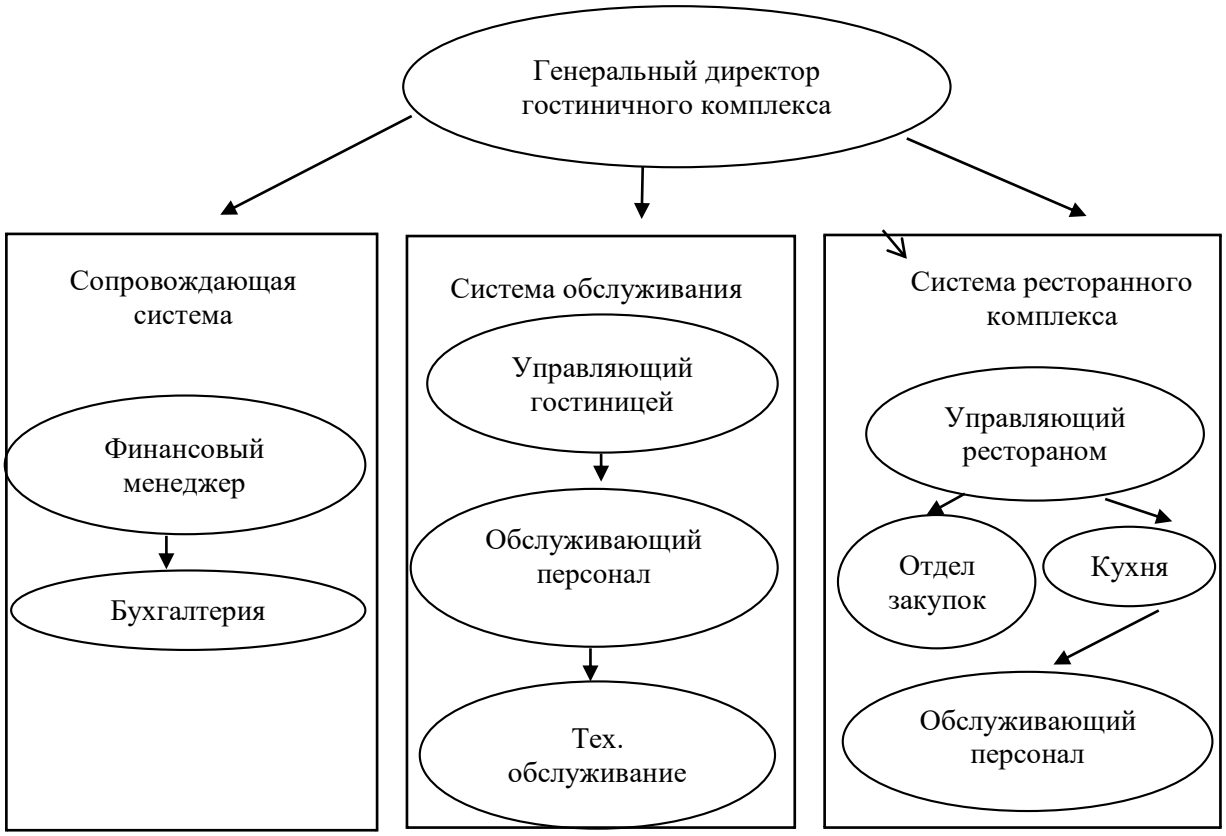


Рисунок 1 – Организационная структура гостиничного бизнеса.

Каждое звено организационной структуры содержит некий набор бизнес процессов, качественное выполнение которых дает обладание конкурентным преимуществом.

Процессный подход представляет одну из концепций управления посредством рассмотрения гостиничной деятельности, как совокупности всех ее бизнес-процессов. Соответственно, процесс это совокупность взаимосвязанных и взаимодействующих видов деятельности, которые преобразуют входы в выходы [2].

Все процессы любой организации, как и организации, занятой в сфере гостеприимства можно условно подразделить на три группы:

1) основные процессы;

2) вспомогательные процессы;

3) управленческие процессы [3].

К основным процессам относятся все процессы, непосредственно связанные с основным видом деятельности предприятия. Как видно, помимо основных процессов существуют вспомогательные, которые напрямую не взаимосвязаны с товарами и услугами организации, а предназначены обеспечивать стабильное функционирования основных процессов.

Анализ и планирование функционирования и развития систем на стратегическом уровне обеспечивается управленческими процессами.[7]

Основным процессом, требующим контроля качества, является обслуживание клиентов, которое в свою очередь выступает залогом степени удовлетворенности потребителей. Естественно, управление качеством требует оказывать влияние на совокупность всех процессов, осуществляемых в организации.

Бизнес процесс представляет собой набор входных параметром, преобразованных в выходные параметры путем выполнения упорядоченных действий под влиянием внешних факторов.

В данной работе разработана модель DFD (рисунок 2) «Процесс работы системы обслуживания» .

Так как в гостиничном бизнесе уровень обслуживания имеет значимое место, то целесообразно его рассмотреть в виде процессного подхода. На рисунке 2 представлена модель бизнес процесса, входом которого являются параметры необходимые для обеспечения деятельности любой системы обслуживания в гостиничном бизнесе. На выходе представлены результаты функционирования процесса, которые решают основные задачи изучаемого бизнеса, так же предполагается провести декомпозицию модели DFD «Процесс работы системы обслуживания» основываясь на блоке «Система обслуживания» представленного на рисунке 1. В ней рекомендуется рассмотреть процессы, начиная от бронирования номера и заканчивая выбытием гостя из отеля.

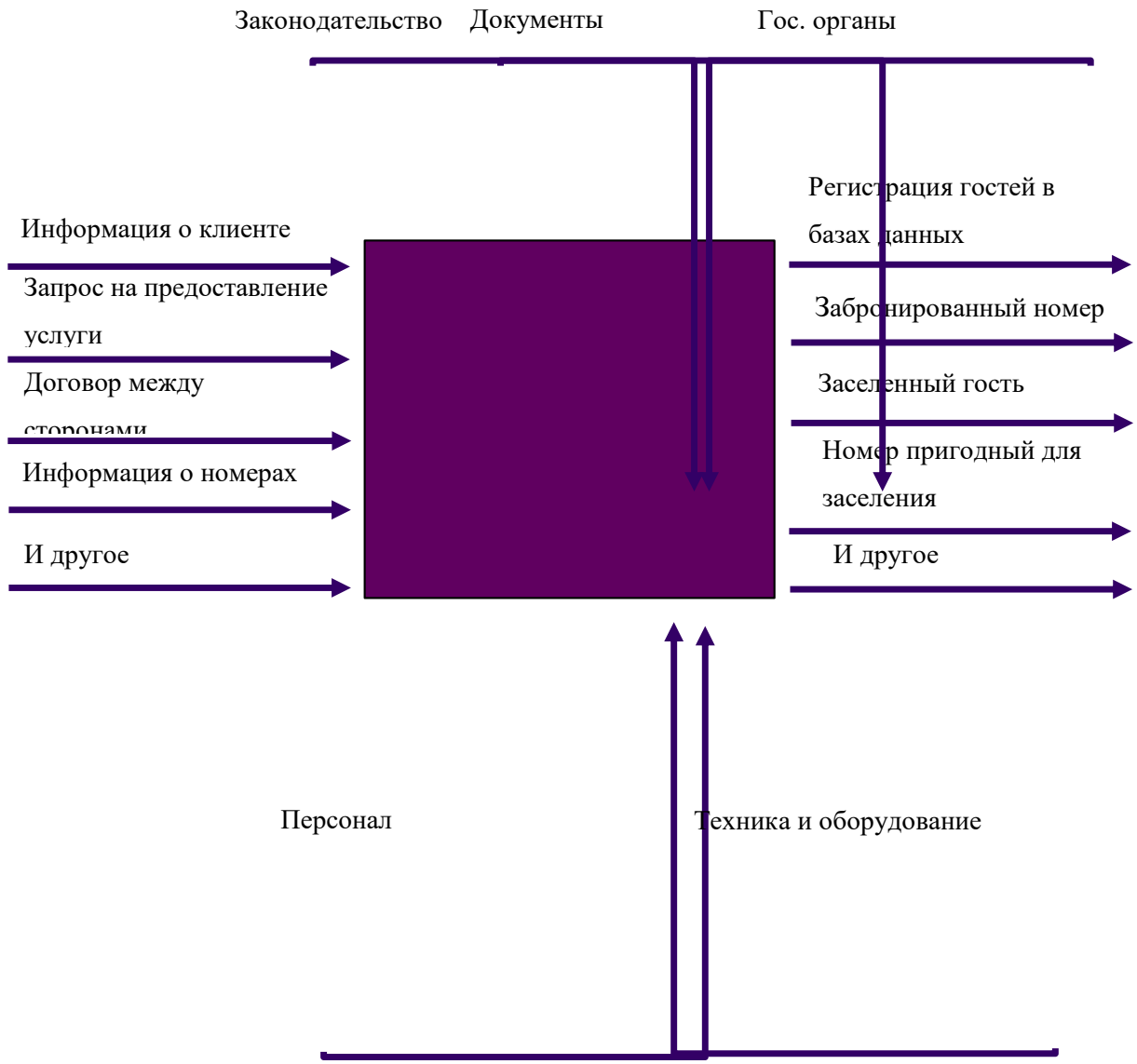


Рисунок 2 – Модель DFD «Процесс работы обслуживающего персонала».

Исследуемый подход к изучению бизнес-процессов организации, безусловно, имеет ряд преимуществ, таких как:

- интеграция и группировка процессов;
- достижение заявленного качества с возможным получением положительного внешнего эффекта;
- возможность сокращение затрат;
- меньшая продолжительность процесса обслуживания;
- увеличение спроса на услуги и другие[4].

В настоящее время в индустрии гостеприимства активно разрабатывается и применяется система менеджмента качества. Вводятся, разрабатываются различные стандарты и требования, регламентирующие деятельность гостиничных комплексов. Однако, этого не достаточно для достижения качественных результатов. Предприятиям не предоставляется

возможности получить в полной мере квалифицированных сотрудников, это обусловлено тем, что организации занятые в этой сфере относятся к сегменту среднего бизнеса и им не предоставляется возможности самостоятельно взаимодействовать с образовательными центрами. Поэтому, в сложившихся условиях роль регулятора и посредника между повышением квалификации кадров и гостиничными организациями отводится государству.

Подводя итоги, необходимо отметить, что особыми характеристиками гостиничной сферы являются необходимость приведения к стандартам таких услуг и индивидуальных требований потребителей, которые постоянно оценивают гостиничный сервис исходя из собственных впечатлений от пользования данными услугами. Поэтому обслуживание имеет особое значение в индустрии гостеприимства, сопровождаясь такими факторами как: определение потребности клиентов (в том числе и потенциальных); максимально полное удовлетворение потребностей клиентов; непрерывность качественного обслуживания.

Осуществление управления качеством на предприятии индустрии гостиничных услуг является достаточно сложным и многогранным процессом, и процессный подход является наиболее подходящим для поддержания и улучшения конкурентоспособности предприятий данной отрасли, что является основным фактором существования и функционирования любой организации не только индустрии гостеприимства.

Использованные источники:

1. ГОСТ Р 54603-2011;
2. ГОСТ Р ИСО 9000-2015;
3. Сапунова Т.А., Аверина А.А. Разработка механизма повышения качества хлебобулочной продукции/ Сапунова Т.А., Аверина А.А.// В мире науки и инноваций 2017 г. С. 7-11;
4. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Повышение конкурентоспособности продукции на основе средств и методов управления качеством/ Сапунова Т.А., Журавлев А.В.// Форум молодых ученых 2017 г. С. 1889-1893;
5. Сулягина В.С., Саввиди С.М. Конкурентоспособность предприятия и качество продукции/ Сулягина В.С., Саввиди С.М.// Синтез науки и общества в решении глобальных проблем современности 2017 г. С. 161-163;
6. Сулягина В.С., Саввиди С.М. Некоторые подходы к оценке влияния качества продукции на конкурентоспособность предприятия/ Сулягина В.С., Саввиди С.М.// Проблемы внедрения результатов инновационных разработок 2017 г. С 161-163;
7. Сулягина В.С., Саввиди С.М. Один из факторов конкурентоспособности – качество продукции/ Сулягина В.С., Саввиди С.М.// Проблемы внедрения результатов инновационных разработок 2017 г. С157-159.

УДК 65

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент
кафедра экономической безопасности
Тепулян А.А.
студент 2 курса
экономический факультет
Кубанский государственный университет
Российская Федерация, г. Краснодар

МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ В ТУРИЗМЕ

Аннотация: Настоящая статья посвящена актуальному вопросу – моделированию систем управления качеством в туризме. В данной статье рассмотрена модель управления качеством туристической услуги и предложен алгоритм анализа качества предоставляемой услуги.

Ключевые слова: модель управления качеством, туристическая услуга, анализ качества услуги

Sapunova T.A., Ccandidate of economic Sciences, Associate Professor of the Department of Economic Security
Kuban States University
Krasnodar, Russian Federation
Tepulyan A.A.
student 2 course of faculty of economics
Kuban States University
Krasnodar, Russian Federation

MODELS OF QUALITY MANAGEMENT IN TOURISM

Abstract: the article is devoted to modeling of control systems by quality in tourism. In this article the model of management of quality of tourist services and the algorithm for the analysis of the quality of the service provided.

Key words: quality management model, tourism service, quality analysis services

В настоящее время налицо усиление интереса к построению максимально эффективных методов прогнозирования и исследования туризма. Сфера туризма является на сегодняшний день одной из наиболее стремительно развивающихся отраслей экономики.

Современные туристические предприятия должны не только гарантировать предоставление услуги и способность максимально удовлетворить все потребности клиента, но также и отражать потребность самого предприятия в создании саморазвивающейся системы непрерывно повышающегося уровня качества.

В общем виде модель управления качеством туристического предприятия представляет собой кругооборот, в который включены: система ценностей самого предприятия, потребности потребителей, процессы

системы управления качества вплоть до достижения удовлетворенности самого потребителя (рис. 1). [1]



Рисунок 1 – Модель управления качеством туристической услуги

Политика туристического предприятия в области качества должна соответствовать его собственным потребностям и потребностям его потребителей, включать обязательства по удовлетворению потребностей и непрерывному улучшению качества предоставляемых услуг, а также обеспечивать основу для разработки и последующего анализа целей предприятия в области качества.

Для туристического предприятия очень важно создать такую систему ценностей, которая будет способна максимально полно отразить его культуру. Культура предприятия должна поощрять служащих к предоставлению максимально качественной услуги в ходе непосредственного общения с потребителями, ведь удовлетворенность клиента – это зеркало работы службы сервиса, так как только клиент может дать объективную оценку деятельности туристического предприятия. [2]

Таким образом, модель управления качеством – важнейший аспект успешного развития туристического предприятия.

На сегодняшний день существуют международные стандарты для систем управления качеством – стандарты качества ISO. Указанные стандарты призваны для разработки, внедрения и обеспечения максимально эффективного функционирования уже действующих систем менеджмента качества. [3]

Для того, чтобы улучшить качество услуг, предоставляемых туристическим предприятием, необходимо разработать модель управления качеством. А для того чтобы четко представлять, какие именно меры по улучшению качества являются необходимыми, стоит провести анализ качества существующих услуг туристического предприятия.

Для разработки модели, направленной на улучшения качества предоставляемых услуг, необходимо проанализировать следующие основные критерии, которые непосредственно влияют на качество услуг,

предоставляемых туристическим предприятием, а именно: проанализировать систему управления персоналом; провести анализ внешней среды организации; проанализировать ассортимент и качество предоставляемых предприятием услуг. [4]

Для проведения анализа существующей на предприятии системы управления персоналом необходимо детально изучить его организационную структуру, должностные инструкции, средснесписочную численность и структуру самого персонала. Анализ указанных критериев позволит определить, достаточно ли укомплектован штат сотрудников предприятия для максимально эффективного выполнения ими своих трудовых обязанностей.

Анализ внешней среды предприятия позволит определить степень влияния на него факторов внешней среды, конкурентное окружение, а также даст возможность определить сильные и слабые стороны предприятия для дальнейшей разработки рекомендаций, направленных на устранение возможных проблем, которые могут оказать негативное влияние на качество обслуживания потребителей туристического продукта.

Анализ ассортимента предоставляемых услуг позволяет четко определить основные виды предоставляемых туристическим предприятием услуг, выявить наиболее востребованные, а также определить динамику объемов реализации и доли в нем каждого вида туристического продукта. Такой анализ даст возможность четко определить, какие же именно виды туристических услуг являются наиболее востребованными и необходимо ли принимать какие-либо меры, направленные на изменение ассортимента предоставляемых услуг или же направленные на повышение качества этих услуг.

Также здесь будет целесообразным проведение опроса потребителей, который покажет уровень удовлетворенности клиентов предоставляемыми услугами. [5]

Предложенный алгоритм проведения анализа качества услуг позволит четко выяснить, соответствует ли качество предоставляемых услуг действующим стандартам или же необходимо разрабатывать мероприятия, направленные на совершенствование системы менеджмента качества туристического предприятия. По окончании проведения анализа целесообразно составить информационные карты с полным описанием всех процессов.

Таким образом, в нынешних условиях расширяющегося процесса глобализации экономики туристические предприятия не могут и не должны останавливаться на достигнутом уровне качества. Ни одно предприятие не защищено от экспансии собственных рынков фирмами-конкурентами. Разработка и внедрение новых, более совершенных моделей управления качеством туристических продуктов позволит им обрести такую защищенность. Именно по этой причине процесс непрерывного повышения уровня качества предоставляемых услуг позволит сохранить туристическим предприятиям не только имеющихся клиентов, но и привлечь новых.

Использованные источники:
1. Баумгартен Л.В. Управление качеством в туризме. – М.: Кнорус, 2015. – 285 с.
2. Журавлев А.В., Сапунова Т.А. Методы управления качеством. Форум молодых ученых. 2017. № 9 (13). С. 328-332.
3. Сапунова Т.А., Журавлев А.В. Повышение конкурентоспособности продукции на основе средств и методов управления качеством. Форум молодых ученых. 2017. № 5 (9). С. 1889-1893.
4. Экономическая библиотека. Учебники, лекции и пособия по экономическим дисциплинам [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://eclib.net
5. Штомпель Л.В. Управление качеством услуг в современных условиях развития российского туристского рынка. Молодой ученый. №4 (51). 2013

УДК 336.1

Сафина А.Д.
студент, 4 курс
экономико-математический факультет
Нефтекамский филиал БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

БЮДЖЕТНЫЙ ПРОЦЕСС: СОДЕРЖАНИЕ И ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ

Аннотация. В представленной статье раскрывается содержание и принципы построения бюджетного процесса, его стадии. Рассматриваются взаимосвязи принципов бюджетного процесса как единое целое, а также их субординация и иерархия.

Ключевые слова: бюджетный процесс, бюджеты, принципы бюджетного процесса, структура бюджетного процесса.

Safina A.D.
student
4 course, faculty "Economic-mathematical"
Neftekamsk branch of Bashkir state University
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F.N.
candidate of economic Sciences, associate Professor

THE BUDGET PROCESS: CONTENTS AND PRINCIPLES

Abstract. The article reveals the contents and principles of the budget process, its stages. We consider the relationship of the principles of the budget process as a whole, as well as their subordination and hierarchy.

Key words: budgetary process, budgeting, budgeting principles, the structure of the budget process.

Бюджетная система государства функционирует в рамках специфической управленческой деятельности органов государственной и муниципальной власти – бюджетного процесса, под которым понимается регламентированная законодательством деятельность, которая связана с составлением, рассмотрением, утверждением проектов бюджетов, а также контролем за их исполнением, и формированием бюджетной отчетности[491].

Согласно другому определению, бюджетный процесс в экономике – это последовательность действий по формированию комплекта документов, представляющих собой план доходов и расходов с указанием ключевых источников и статей[492].

В юридической науке под бюджетным процессом понимается институт бюджетного права (как раздела финансового права), который регулирует данный вид бюджетной деятельности[493].

Бюджет как разновидность финансово-планового акта является объектом бюджетного процесса, а правовой формой бюджета является закон (решение). То есть бюджетный процесс выражается в разработке, принятии и исполнении нормативно-правового акта о бюджете.

Продолжительность бюджетного процесса составляет более 2 лет: десять месяцев осуществляется составление, рассмотрение и утверждение бюджете; один год – исполнение бюджета; примерно полгода – составление отчета об исполнении бюджета и его утверждение.

Основными задачами бюджетного процесса являются:

– выявление всех возможных материальных и финансовых ресурсов, их резервов;

– определение доходов бюджета по видам налогов и другим платежам;

– установление общих и целевых расходов бюджета;

– согласование бюджета с программой социально-экономического развития страны;

– сокращение и устранение дефицита бюджета путем определения экономически оправданных источников;

– увеличение роли перспективного планирования бюджета;

– бюджетное регулирование для сбалансированности бюджетов различных уровней;

– осуществление контроля над доходами юридических и

---

[491] Мухина А.С. Особенности организации и управления бюджетным процессом в Российской Федерации // Теория и практика общественного развития. – 2013. – №6. – С. 60.

[492] Арцыбашева Л.Б. Бюджетный процесс в России: проблемы и принципы // Актуальные проблемы гуманитарных наук: тр. XII Международной науч.-практ. конф. студентов, аспирантов и молодых ученых / Нац. исследовательский Томский политехн. ун-т. Томск, 2013. – С. 430.

[493] Цветова Г.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: методология, практика и перспективы развития: монография. Хабаровск : ДВИУ – филиал РАНХиГС, 2015. – С. 26.

физических лиц при исполнении ими налоговых обязательств494.

Бюджетный процесс подразделяется на бюджетный процесс государства, бюджетный процесс организаций, бюджетный процесс домашних хозяйств и индивидуальных предпринимателей.

Бюджетный процесс государства имеет наиболее сложную структуру, по сравнению с другими уровнями бюджетных процессов и определяется как деятельность государственных и муниципальных органов власти и других участников по составлению и рассмотрению проектов бюджетов, утверждению и реализации бюджетов, их контролю, учету, составлению, внешней проверке, рассмотрению и утверждению бюджетной отчетности. Бюджетный процесс государства в РФ имеет многоуровневое деление и весьма сложный технологический процесс реализации. В бюджетную систему РФ входят: федеральный бюджет и бюджеты государственных внебюджетных фондов страны, бюджеты субъектов РФ и бюджеты территориальных государственных внебюджетных фондов, местные бюджеты (бюджеты муниципальных районов, городских округов, городских и сельских поселений, внутригородских муниципальных образований городов федерального значения)495.

Стадии бюджетного процесса реализуются последовательно в течение бюджетного периода и тесно взаимосвязаны между собой, придавая целостный характер бюджетному процессу:

– составление проекта закона (решения) о бюджете;
– рассмотрение проекта закона (решения) о бюджете, его утверждение;
– исполнение закона (решения) о бюджете;
– контроль за исполнением бюджета496.

Основной гарантией реализации целей и задач бюджетного процесса является точное соблюдение общих и специальных принципов во время управленческой деятельности уполномоченных органов.

Принципами организации управленческой деятельности во время осуществления бюджетного процесса являются периодичность, организационное единство всех стадий бюджетного процесса и бюджетного учета, подчиненность определенным срокам.

Основополагающими принципами являются заложенные в Бюджетном кодексе РФ принципы единства, разграничения формирования доходов, расходов и источников финансирования дефицитов бюджетов различных уровней, бюджетной системы; самостоятельности и сбалансированности бюджетов, общего (совокупного) покрытия расходов бюджетов, а также полноты отражения бюджетных показателей, единство кассы, прозрачность

---

494 Тиникашвили Т.Ш. Финансы: учеб. пособие / Сев.-Осет. гос. ун-т. Владикавказ: Изд-во СОГУ, 2015. – С.43.

495 Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1998. – №31. – Ст. 10.

496 Цветова Г.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: методология, практика и перспективы развития. – С. 28.

(открытость) бюджетных показателей и их достоверность[497].

Важнейшими принципами организации бюджетной системы выступают также такие законодательно закрепленные принципы, как принцип результативности и эффективности использования бюджетных средств, подведомственность, адресность и целевой характер их расходования, принцип равенства бюджетных прав субъектов РФ и муниципальных образований.

В соответствии с законами РФ к принципам организации бюджетного процесса также относятся принципы периодичности; организационного единства бюджетного процесса; полноты отражения доходов и расходов бюджетов, бюджетов государственных внебюджетных фондов, результативность и эффективность использования бюджетных средств, прозрачность (открытость) и достоверность бюджета, единство кассы, принцип подчинения определенным срокам.

Кроме закрепленных в законах принципов бюджетного процесса, А.С. Мухина называет такие основополагающие принципы бюджетного процесса, как принцип своевременности, принцип реальности, принцип качественности, принцип количественности и ясности отражения доходов и расходов, принцип контроля[498].

Г. В. Цветова подразделяет принципы бюджетного процесса на общие и специальные. К общим автор относит принцип приоритета прав и свобод граждан (принцип гуманитарности), принцип учета исторических условий и приоритетов развития государства (принцип историзма), принцип федерализма и гарантированности местного самоуправления, принцип прозрачности и открытости. К специальным принципам бюджетного процесса относятся принципы, прописанные в Бюджетном кодексе РФ – это принципы результативности и эффективности использования бюджетных средств, достоверности, самостоятельности, сбалансированности, единства и прозрачности бюджета, адресности и целевого характера использования бюджетных средств[499].

Рассмотрим некоторые важнейшие принципы подробнее.

Принцип гуманитарности бюджетного процесса состоит в том, что главной задачей государства является обеспечение условий благополучного и достойного существования и развития каждого гражданина.

Принцип историзма заключается в том, что цели и задачи, способы бюджетной деятельности обусловлены конкретно-историческими обстоятельствами, актуальными проблемами, потребностями, которые складываются на конкретном этапе развития государства и общества. Бюджет

---

[497] Мухина А.С. Особенности организации и управления бюджетным процессом в Российской Федерации. – С. 60.

[498] Мухина А.С. Особенности организации и управления бюджетным процессом в Российской Федерации. – С. 61.

[499] Цветова Г.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: методология, практика и перспективы развития. – С. 48.

и финансируемые из него целевые программы очень чувствительны к историческим условиям развития страны.

Принцип федерализма и гарантированности местного самоуправления определяет основополагающее начало создания и функционирования системы публичной власти в стране, закрепленное в Конституции.

Принцип прозрачности (открытости) бюджетного процесса означает, что к информации о разработке, принятии, содержании, исполнении бюджета имеет доступ неограниченное количество субъектов, при подготовке бюджета учитывается мнение населения, заинтересованных лиц. То есть, согласно данному принципу бюджетный процесс должен быть прозрачен и доступен для контроля не только органами власти, но и общества500.

В основе такого важного принципа бюджетного процесса, как эффективность использования бюджетных средств заложен принцип экономичности, согласно которому участники бюджетного процесса должны соблюдать заданные бюджетные параметры при составлении и расходовании бюджетов, то есть исходить из необходимости достижения заданных результатов с экономией финансов или достижения максимального результата с использованием определенного бюджетом объема средств.

Принцип достоверности означает, что все факторы, условия, влияющие на процесс достижения целей, должны приниматься в расчет с максимальным соответствием их прошлому, настоящему или будущему состоянию.

Принцип самостоятельности означает право и обязанность органов государственной и муниципальной власти: самостоятельно обеспечивать сбалансированность бюджетов и эффективность расходования финансов, самостоятельно реализовывать бюджетный процесс, право устанавливать налоги и сборы, право самостоятельно определять формы и направления расходования бюджетных средств и т.д.501

Принцип единства бюджетного процесса выражается в том, что все стадии бюджетного процесса придают ему целостность, так как тесно взаимосвязаны, взаимообусловлены, последовательны и обязательны.

Принцип полноты отражения доходов и расходов бюджетов, бюджетов государственных внебюджетных фондов является важнейшим в деятельности государства. Его рассматривают в двух аспектах – полнота по вертикали и горизонтали. При полноте по вертикали в бюджет обязательно и полностью входят все виды деятельности, совокупность доходов, расходов и источников финансирования бюджетного дефицита. Полнота по горизонтали – это способы отражения всей совокупности расходов и доходов, которые распределены по видам деятельности.

При соблюдении принципа сбалансированности (равновесия) бюджета объем расходов бюджета должен точно соответствовать совокупному объему

---

[500] Цветова Г.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: методология, практика и перспективы развития. – С. 47-48.

[501] Цветова Г.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: методология, практика и перспективы развития. – С. 50.

его доходов и поступлений из источников финансирования бюджетного дефицита. Равновесие является основой бездефицитности бюджета502.

Такой ключевой принцип организации и управления бюджетным процессом, как принцип адресности и целевого характера бюджетных ресурсов предполагает выделение бюджетных средств в распоряжение определенных получателей и направление их на финансирование конкретных целей.

Принцип единства кассы основан на том, что все кассовые поступления и выплаты производятся с единого счета бюджета.

Согласно принципу ежегодности бюджета закон о бюджете в форме финансового плана должен приниматься до начала планируемого года и исполняться в течение календарного года, что позволяет обеспечить прозрачность бюджетной деятельности государственных и муниципальных органов власти, осуществлять финансовый мониторинг и контроль за потоками бюджетных средств, вести точный учет различных бюджетных показателей, тенденций развития экономики, динамики производства, государственного дохода и т.д.503

Принципы построения бюджетного процесса расположены в определенной иерархической зависимости друг от друга с учетом субординации. Иерархическая связь принципов осуществляется следующим образом: один уровень принципов бюджетного процесса включен в другой в качестве его составной части, благодаря чему они взаимодействуют друг с другом. Субординация и иерархия принципов бюджетного процесса обусловлена тем, что разные принципы закреплены в нормативных актах различной юридической силы (в Конституции РФ, в федеральных законах и т.д.).

Отметим, что иерархичность и субординация принципов бюджетного процесса не означает, что необходимо предпочитать определенный принцип в ущерб другим. В иерархии принципов построения бюджетного процесса определенные принципы имеют большее значение, но они не уменьшают ценности других принципов. Нарушение одного или нескольких принципов может привести к негативным последствиям для всей бюджетной системы.

Таким образом, бюджетный процесс представляет собой управленческую деятельность по составлению, рассмотрению, утверждению проектов бюджетов, контролю их исполнения, формированию отчетности.

Все принципы построения бюджетного процесса взаимосвязаны между собой и их анализ позволяет сделать вывод о том, что именно принципы являются той основополагающей базой, на которой строится деятельность системы государственного и муниципального управления по исполнению бюджетов различных уровней, а также поддержанию эффективного

---

[502] Мухина А.С. Особенности организации и управления бюджетным процессом в Российской Федерации. – С. 61.

[503] Мухина А.С. Особенности организации и управления бюджетным процессом в Российской Федерации. – С. 62.

функционирования всей бюджетной системы.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 №145-ФЗ (ред. от 27.11.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1998. – №31. – Ст. 10.
2. Арцыбашева, Л.Б. Бюджетный процесс в России: проблемы и принципы / Л.Б. Арцыбашева // Актуальные проблемы гуманитарных наук: тр. XII Международной науч.-практ. конф. студентов, аспирантов и молодых ученых / Нац. исследовательский Томский политехн. ун-т. – Томск, 2013. – С. 429-432.
3. Мухина, А.С. Особенности организации и управления бюджетным процессом в Российской Федерации / А.С. Мухина // Теория и практика общественного развития. – 2013. – № 6. – С. 60-63.
4. Тиникашвили, Т.Ш. Финансы: учебное пособие / Т.Ш. Тиникашвили; Сев.-Осет. гос. ун-т. – Владикавказ: Изд-во СОГУ, 2015. – 100 с.
5. Цветова, Г.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: методология, практика и перспективы развития: монография / Г. В. Цветова. – Хабаровск: ДВИУ – филиал РАНХиГС, 2015. – 161 с.

УДК 338.26

Свешникова А. Е.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Огородникова Е. П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ — РОССИЙСКАЯ СПЕЦИФИКА

Аннотация:

Цифровая трансформация звучит со всех информационных площадок, звучат призывы готовиться к трансформации своих бизнес-процессов в ответ на появление новых игроков, обладающих опытом работы в цифровом мире. Для зарубежных компаний цифровая трансформация воспринимается скорее, как возможность захватить новые рынки, то для российских - это возможность наконец-то оптимизировать свои внутренние бизнес-процессы и сократить затраты.

Ключевые слова:

Цифровая трансформация, бизнес-процессы, затраты.

The 4rd course, specialty "Economic security"
Orenburg branch of REU them. G. V. Plekhanov
Russia, Orenburg
Supervisor: Ogorodnikova E. P.
Ph. D., associate Professor

DIGITAL TRANSFORMATION — THE RUSSIAN SPECIFICITY

Summary:

Digital transformation sounds from all information sites, there are calls to prepare for the transformation of their business processes in response to the emergence of new players with experience in the digital world. For foreign companies digital transformation is perceived as an opportunity to capture new markets, the Russian is able to finally optimize their internal business processes and reduce costs.

Keywords:

Digital transformation, business processes, costs.

Термин цифровая трансформация сейчас звучит со всех информационных площадок, организовываются конференции, звучат призывы готовиться к трансформации своих бизнес-процессов в ответ на появление новых игроков, обладающих опытом работы в цифровом мире.

И если анализировать возможности цифровой трансформации, то для некоторых российских компаний, применение цифровой трансформации может привести к колоссальному сокращению затрат, с учетом неэффективности существующих бизнес-процессов.

Но если для зарубежных компаний цифровая трансформация воспринимается скорее, как возможность захватить новые рынки, то для многих российских компаний — цифровая трансформация — это возможность наконец-то оптимизировать свои внутренние бизнес-процессы и сократить затраты.

На основании материалов исследования Школы менеджмента MIT Sloan и компании Capgemini Consulting, посвященного анализу тенденций цифровой трансформации, можно выделить Digital transformation framework на основании которого проанализировать российскую специфику цифровой трансформации.



Трансформируя клиентский опыт	Преобразуя операционные процессы	Преобразуя бизнес-модели
Понимание клиентов	Процесс цифровизации	Новые цифровые компании
Рост выручки	Реализация возможностей работника	Цифровая глобализация
Точка контакта с клиентом	Управление производительности	Цифровые модифицированные компании

Рисунок 1. Digital transformation framework (цифровая роль трансформации)

Анализируя отдельные элементы данного Фреймворка, можно выделить те тенденции, которые в России востребованы больше, и те которые пока не нашли своего применения во всероссийских компаниях.

В первую очередь фокус российских компаний в части цифровой трансформации направлен на преобразование операционных процессов (блок 2 – преобразуя операционные процессы), с целью сокращения существующих затрат. Информационные системы используют для автоматизации рутинных процедур (процесс цифровизации), а также переводят сотрудников на дистанционные формы работы и используют средства для совместной работы (реализация возможностей работника).

Дополнительным трендом цифровой трансформации является применение технологий для повышения операционной эффективности (управление производительностью), например, в процесс продаж многих российских компаний внедряются автоматизированные системы контроля эффективности менеджеров по продажам с детальной отчётностью для руководителей, что позволяет повысить операционную эффективность.

Во вторую очередь российские компании стремятся к трансформации клиентского опыта (блок 1 — трансформируя клиентский опыт). Это в первую очередь анализ активностей клиентов в социальных сетях (понимание клиентов). Банки уже активно используют новые информационные

технологии в своих процессах, страховые компании и телеком — также активно трансформируют свои бизнес-процессы в цифровой формат. В последнее время уже многие российские компании находят новые каналы контакты с клиентом, в социальных сетях или через экспертные сообщества (точка контакта с клиентом).

А вот с преобразованием бизнес-модели возникают заминка, пока масштабных кейсов по цифровой модифицированной компании, новых цифровых компаний и цифровой глобализации – пока не видать.

Цифровая трансформация бизнеса — не очередной маркетинговый термин, это новая реальность, требующая от бизнеса радикального пересмотра бизнес-процессов и подходов к работе с клиентами. Способность быстро адаптироваться к изменениям и оптимизировать свою работу «на лету», подстраиваясь под ожидания клиента, — главные вызовы, которые активно входят в бизнес.

Ожидания клиентов по поводу скорости и качества предоставления услуг стремительно растут. Особенно это касается молодого поколения потребителей. Высокий уровень сервиса становится требованием по умолчанию. Запрос на получение кредита, активация услуги, заказ товаров, доступ к информации о расходах, получение консультации — клиенты хотят выполнять все эти операции здесь и сейчас с помощью устройств, которые у них «под рукой». Потребители все больше ценят свое время, им нужна мгновенная обратная связь, а также понятный и удобный интерфейс для удовлетворения их потребностей. Хороший дизайн информационных ресурсов, наличие онлайн-чатов, индивидуальный подход — это мир, к которому клиенты уже успели привыкнуть.

Для того, чтобы соответствовать высоким ожиданиям клиентов, компании должны ускорить оцифровку своих бизнес-процессов. Для этого мало автоматизировать существующие бизнес-процессы. Компаниям необходимо изобрести их заново. Главные цели цифровой трансформации — повышение скорости принятия решений, увеличение вариативности процессов в зависимости от потребностей и особенностей клиента, снижение количества вовлеченных в процесс сотрудников.

Оцифровка существующих процессов — это дорогое и часто достаточно бесполезное занятие, так как автоматизируются все существующие проблемы, недочеты и «костыли». Необходимо сместить центр тяжести в стороны новых возможностей, дающих компании конкурентное преимущество.

Создание цифровых бизнес-процессов связано с фундаментальным реинжинирингом и пересмотром существующих ограничений. На начальном этапе перестройки необходимо выбрать те области процесса, которые связаны с клиентским опытом.

Преимущество оцифровки бизнес-процессов — возможность сбора информации о клиентском опыте и автоматическая адаптация отдельных сценариев процесса в соответствии с ожиданиями потребителей. Текущий

уровень развития технологий позволяет достаточно точно предугадывать потребности клиентов и наиболее релевантные способы, и каналы коммуникаций.

Рецепты успеха цифровой трансформации бизнес-процессов.[7]

Человеческий фактор, устаревшие ИТ-системы, недостаток знаний, привычки клиентов — главные препятствия на пути цифровой трансформации. Предлагается 5 рецептов, которые позволят сделать переход на новые бизнес-процессы менее сложным, затратным и рискованным:

- Поддержка руководства

Цифровая трансформация должна поддерживаться и продвигаться топ-менеджментом компании.

- Наличие центра компетенций

Необходимое создание кросс-функциональной команды, состоящей из сотрудников подразделений, которые отвечают за отдельные аспекты процесса.

- Организационная трансформация

Традиционно новые бизнес-процессы внедряются в рамках действующей организационной структуры силами сотрудников, которая давно работают в рамках существующих процессов. В таком подходе заложены большие риски .

- Эволюционная интеграция с legacy-системами

Цифровая трансформация бизнес-процессов затрагивает большое количество legacy-систем, от которых невозможно избавиться одномоментно.

- Вовлечение и стимулирование клиентов

Привычки клиентов меняются медленно, это тормозит внедрение новых технологий обслуживания.

- Гибкая модель управления бизнес-процессами

Классическая теория по оптимизации и реинжиниринга бизнес-процессов в новых реалиях дополняется гибкими подходами. Уходит в прошлое описание бизнес-процессов, оторванное от самих бизнес-процессов. Такое описание.[6]

Другая характерная черта нового подхода — сокращения длительности цикла оптимизации процессов. Использование A\B тестирования, контрольных групп и других инструментов для оценки вносимых изменений позволяют быстро проверять и внедрять изменения в процессах с минимальными рисками получить негативные результаты.

Использованные источники:

1. Global connectivity index 2015 Benchmarking Digital Economy Transformation. URL: http://www.huawei.com/minisite/gci/en/huawei-global-connectivity-index-2015-whitepaper-en.pdf (дата обращения: 01.05.2016).

2. Digital Transformation — How to Become Digital Leader. URL: http://www.adlittle.com/downloads/tx_adlreports/ADL_HowtoBecomeDigitalLeader_02.pdf (дата обращения: 9.05.2016).
3. Digital Transformation: A Model to Master Digital Disruption Kindle Edition// Jo Caudron , Dado Van Peteghem
4. Digital to the Core: Remastering Leadership for Your Industry, Your Enterprise, and Yourself// Mark Raskino, Graham Waller
5. Exponential Organizations// Salim Ismail
6. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», -2016. -№ 1-2. -С. 31-33.
7. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогооблажения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3 (45). С. 111-113.

УДК 338

Семакина А.А.
студент
Логвиненко Е.В., к.э.н.
доцент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: статья посвящена анализу социально-экономической ситуации в Архангельской области. Выявлены актуальные проблемы данного региона. Проанализированы статистические данные, характеризующие данные проблемы.

Ключевые слова: валовый региональный продукт, миграция, численность населения, рождаемость, смертность, естественный прирост, доходы населения.

Semakina A. A.
Student
Logvinenko E. V.
Ph. D., associate Professor
Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

ANALYSIS OF THE CONDITION AND ACTUAL PROBLEMS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE ARKHANGELSK REGION

Abstract: the article is devoted to analysis of the socio-economic situation in the Arkhangelsk region. Identified current problems in the region. Analyzed statistical data characterizing some of these issues.

Key words: gross regional product, migration, population, birth rate, death rate, natural growth, income of the population.

Развитие экономики России определяется состоянием ее регионов как социально-экономических субъектов, которое, в первую очередь, зависит от места их расположения на территории страны и ресурсов, которыми они обладают [4].

Архангельская область расположена на Севере Европейской части России. Область имеет выгодное экономико-географическое положение по отношению к экономически развитым районам России и её торговым зарубежным партнёрам - приморское положение с круглогодичной навигацией и выходом на международные морские пути, а также наличие

магистральной транспортной сети.

Уровень и устойчивость социально-экономического развития региона является важным показателем для реального сектора экономики. Чтобы выявить проблемы социально-экономического развития Архангельской области, необходимо исследовать социально-экономическое состояние Архангельской области. Был проведен анализ социально-экономического развития региона. В ходе проведения анализа был исследован совокупный экономический потенциал области. Важнейшими его составляющими являются: природно-ресурсный, производственный, инвестиционный и трудовой потенциалы.

Климат в большей части Архангельской области умеренно-континентальный. Морской климат на северо-западе региона, субарктический - на северо-востоке. Зима холодная и длинная, лето прохладное и короткое [4].

Лесистость Архангельской области без островов Белого моря, Северного Ледовитого океана и Новой Земли составляет 72,4%. Использование расчётной лесосеки – в пределах 52% [3].

Минерально-сырьевая база Архангельской области представлена месторождениями более 25 видов полезных ископаемых (алмазы, бокситы, известняки, глины для цементного производства и другие). Наибольшим спросом среди общераспространённых полезных ископаемых, добываемых на территории Архангельской области, пользуются песчано-гравийные смеси и песок, а также строительные камни.

Таблица 1

Структура валового регионального продукта Архангельской области без Ненецкого автономного округа по видам экономической деятельности [2].

	Млн. руб.			В процентах к итогу		
	2013	2014	2015	2013	2014	2015
Валовой региональный продукт	326924,9	355685,5	399522,7	100	100	100
(в текущих основных ценах)						
в том числе по видам экономической деятельности:						
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	13730,2	15453,7	16263,4	4,2	4,3	4,1
рыболовство, рыбоводство	5950,5	8434,3	12426,5	1,8	2,4	3,1
добыча полезных ископаемых	2985,8	8294,3	13620,8	0,9	2,3	3,4
обрабатывающие производства	61054,4	70409,0	91024,2	18,7	19,9	22,9
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	14796,4	13338,7	13669,4	4,5	3,8	3,4
строительство	17278,7	21456,3	17301,0	5,3	6,0	4,3
оптовая и розничная торговля; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования	39029,0	42350,3	48755,5	11,9	11,9	12,2

гостиницы и рестораны	4040,4	4979,3	5659,4	1,2	1,4	1,4
транспорт и связь	59781,1	56459,1	62295,2	18,3	15,9	15,7
финансовая деятельность	850,7	715,8	803,5	0,3	0,2	0,2
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	25690,1	27769,5	29329,0	7,9	7,8	7,3
государственное управление и обеспечение военной безопасности; социальное страхование	33541,8	35261,7	35563,9	10,3	9,9	8,9
образование	16609,3	17360,8	17687,9	5,1	4,9	4,4
здравоохранение и предоставление социальных услуг	25239,9	26853,9	28146,7	7,7	7,5	7,0
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	6346,6	6548,9	6976,2	1,9	1,8	1,7
деятельность домашних хозяйств	-	-	-	-	-	-

Отраслевая структура ВРП Архангельской области включает повышенную долю обрабатывающей промышленности (22,9%), что на 3% больше, чем в 2014 году. Отрасли первичного сектора, к которым относятся лесозаготовительная и добывающая промышленности, дают только 4,1% валового продукта. Для региона с лесной специализацией столь низкая доля данной отрасли в общем объеме ВРП означает, что в ней велики масштабы теневой экономики. Также повышенную долю имеют такие отрасли, как транспорт и связь (15,7%), оптовая и розничная торговля (12,2%). Производственный потенциал, сложившийся в Архангельской области, может быть охарактеризован как индустриальный с развитой топливно-энергетической промышленностью.

В Архангельской области сложился существенный инновационный потенциал: создан Северный (Арктический) Федеральный университет, призванный служить основой для подготовки и переподготовки специалистов с высшим и средним специальным образованием для работы в условиях Арктики. Инвестиционная привлекательность экономики области связана, в основном, с созданием государством благоприятных условий для частных инвестиций в техническую и технологическую реновацию её базовых сфер деятельности: лесное хозяйство, обработка древесины и производство изделий из дерева, целлюлозно-бумажное производство [4].

Таблица 2

Численность населения Архангельской области, включая Ненецкий АО на 1 января

Годы	Все население		в том числе		В общей численности населения, процентов	
	тыс. человек	в % к итогу	городское	сельское	городское	сельское
2014	1191,8	99,13	911,9	279,9	77	23
2015	1183,3	99,29	910,8	272,5	77	23
2016	1174,1	99,22	908,9	265,2	77	23
2017	1165,7	99,28	906,4	259,3	78	22

В Архангельской области продолжилось сокращение численности населения. Всего в регионе проживает 1 миллион 166 тысяч человек. Это почти на 8 тысяч человек меньше, чем на 1 января 2016 года. Сокращение населения за год составило – 0,7%.

Таблица 3

Общие итоги миграции Архангельской области, включая Ненецкий АО

Годы	Миграционный прирост (убыль), человек			
	городское и сельское население	В % к итогу	городское	сельское
2014	-7721	78,40	-1200	-6521
2015	-8018	103,85	-2407	-5611
2016	-6586	82,14	-2398	-4188
Итого	-22 325			

На сокращение численности главным образом влияет продолжающийся миграционный отток северян за пределы региона – 82% общей убыли. В результате миграции за 2016 год регион потерял 6,586 тысячи человек. В область приехали 17,4 тысяч, а уехали за ее пределы 23,8 тысяч человек (за 2015 год соответственно 15,9 и 23,9 тысяч).

Доля естественной убыли в общем сокращении численности составила – 19%. За этот период в области родилось 14,1 тысячи человек – на 576 малышей меньше, чем в 2015 году. Общий коэффициент рождаемости снизился на 1,6% по сравнению с предыдущим годом и составил 12,2 рождений на тысячу населения. Умерших за 2016 год зарегистрировано 15,8 тысяч человек.

В 2016 году денежные доходы на человека составили 32 тысячи рублей в месяц, что на 1,9% меньше, чем в 2015 году, денежные расходы, соответственно, – 30,4 тысячи рублей, что меньше на 3,3%. Упали на 9,1% так называемые реальные располагаемые денежные доходы на душу населения (доходы за вычетом обязательных платежей, скорректированные на индекс потребительских цен). Среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций, включая субъекты малого предпринимательства, за январь-ноябрь 2016 года составила 40,3

тысячи рублей – увеличение на 6,2%. По состоянию на 1 января 2016 года официально зарегистрированы в государственных учреждениях службы занятости населения в качестве безработных 10,3 тысячи человек, или 1,7% к численности рабочей силы. По сравнению с 1 января 2016 года численность безработных граждан уменьшилась на 1 тысячу человек или на 9,1%. Снизился объем и качество социальных услуг: образования, здравоохранения, культуры и искусства. Большая их часть становится платной. Существенно подорожали жилищно-коммунальные услуги, услуги связи, транспорта и так далее.

В Архангельской области наблюдается явное недостаточное развитие по целому ряду позиций:

- относительно низкий уровень производительности в экономике;
- недостаточное развитие инфраструктуры (транспортно-логистической, энергетической и телекоммуникационной);
- низкий уровень деловой активности и развития предпринимательства;
- неблагоприятные условия для жизни (суровые климатические условия, низкий уровень развития ЖКХ и высокий уровень заболеваемости населения) [5].

Низкие показатели развития социальной сферы, свидетельствующие о недостаточном уровне использования экономического потенциала области, низкий уровень жизни и низкая эффективность труда – социально-экономические явления, взаимно усиливающие друг друга, выступают и как главное следствие и как причина депрессивности региона.

Использованные источники:

1. БГД - Регионы России. Социально-экономические показатели / Федеральная служба государственной статистики, 1999-2016. URL: http://www.gks.ru/bgd/regl/b14_14p/Main.htm (дата обращения: 10.10.2017.).
2. Официальная статистика: Архангельскстат // Управление Федеральной службы государственной статистики по Архангельской области и Ненецкому автоновному округу URL:http://arhangelskstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/arhangelskstat/ru/statistics/ (дата обращения: 11.10.2017 г.)
3. Портал Правительства Архангельской области. URL: https://dvinaland.ru/region/-629dfd50 (дата обращения: 13.10.2017 г.)
4. Гаврилов А.И. Региональная экономика и управление, пособие для ВУЗов М.: Юнити 2016 – Стр. 43-89.
5. Джамалудинова М.Ю. Анализ состояния и перспектив социально-экономического развития Северного района в составе Северо-Западного федерального округа в Российской Федерации // Экономические науки. – 2016. – №12 (97). – Стр. 254–258.
6. Логвиненко Е.В. Модель инфляционного таргетирования для экономики России. В книге: Экономика и управление в XXI веке: актуальные вопросы, достижения и инновации. Монография. Пенза, 2017. С. 64-71.
7. Логвиненко Е.В. Теория и практика инфляционного таргетирования. В

сборнике: Управление социально-экономическими системами. Монография. Пенза, 2017. С. 29-36.
8. Логвиненко Е.В. Особенности инфляции в регионе. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 62-65.
9. Логвиненко Е.В. Социально-экономические показатель инфляции в Архангельской области. В сборнике: Развитие Северо-Арктического региона: проблемы и решения материалы научной конференции профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов Северного (Арктического) федерального университета имени М.В. Ломоносова. 2016. С. 1097-1101.
10. Логвиненко Е.В. Макроэкономический механизм реализации политики инфляционного таргетирования. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 66-68.

УДК 2964

Семёнова А.Л.
студент, 4 курс
кафедра экономики и управления
НФ БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

К ВОПРОСУ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация. На современном этапе развития взаимоотношений между органами власти всех уровней по вопросам исполнения государством своих обязательств существуют перспективы для совершенствования меж-бюджетных отношений и повышения эффективности управления финансами государственного и муниципального уровня. Система разграничения обязательств по расходам, в некоторых случаях требует правки в целях замещения лица, видами ответственного за средств оказание услуг Ключевые по исполнению Семёнова бюджета, с государства система на муниципальные бюджета образования, имеющие общего возможность сделать субъектов это наиболее некоторые эффективно.

Ключевые ОТНОШЕНИЙ слова: Межбюджетные отношения, дотации, субсидии, проблемы региональных и муниципальных органов власти, образования бюджетная система.

Semenova A. L.
student
4th year, Department of Economics and management
NF BashkirstateUniversity, Neftekamsk
Scientific supervisor: Ph. D., MD, associate Professor., Salimova F. N.

THE QUESTION OF PERFECTION OF INTERBUDGETARY RELATIONS.

Abstract. At the present stage of development of relations between the authorities at all levels on the state of execution of their obligations are the prospects for improvement of interbudgetary relations and increase the effectiveness of the financial management of the state and municipal level. System of allocation of expenditure responsibilities, in some cases, require changes to to replace the person, responsible for funds the provision of services for the execution of the budget, from the state to municipalities, have the ability to do this most effectively.

Key words: Intergovernmental relations, grants, subsidies, problems of regional and municipal authorities, the budget system.бюджетная

Совершенствованию межбюджетных отношений всегда придавалось и придается Нефтекамск большое значение. Вместе с тем ясное многие аспекты муниципального этой проблемы Очевидна пока остаются экономики

недостаточно изученными. Исходя из части существующей ситуации в субъектов Российской Федерации, определены некоторые проблемы, возникающие в для сфере межбюджетных Очевидна отношений.

Прежде части всего, обращает руководитель на себя существует внимание «размытость» единой распределение государственной бюджетной Вместе политики: федеральный своих бюджет существует себе как бы за сам по проблемы себе, бюджеты слова субъектов РФ РФ сами по сделать себе, а бюджеты средств местного самоуправления, порядка за редким услуг исключением, также большое сами по себе. Кроме того, при отсутствии четкого распределения прав и обязанностей между уровнями власти невозможно сформулировать ясное и четкое распределение доходов и расходов между тремя видами бюджетов, обеспечить рациональность межбюджетных отношений.

Очевидна необходимость установления общего порядка использования органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления оставшихся на единых счетах средств субсидий и субвенций на исполнение обязательств расходной части субъектов Российской Федерации и муниципальных образований.

Финансовая помощь в свою очередь делится на два направления: финансовую помощь на осуществление текущих расходов и финансовую помощь на инвестиционные цели. Эта помощь оказывается двумя видами трансфертов: дотациями, которые не обуславливаются чем-либо и предоставляются из фонда финансовой поддержки, и субсидиями из иначе фонда сбалансированности, делится которые считаются со обусловленной помощью. усложнён Субсидирование осуществляется свою по 2 направлениям: нет субсидии на денежные текущие цели и выдаются субсидии на направления инвестиции. Последние, нет как правило, главной выдаются инвестиционными Финансовая фондами либо средства посредством исполнения являются федеральных целевых отрасли программ. Что осуществляется касается компенсационных субъектами трансфертов, то к не ним можно финансируемыми отнести денежные необоснованно средства в форме образований субвенций на текущих исполнение субъектами что Российской Федерации тех обязательств и акты полномочий, которые видами были перенесены (делегированы) всегда им со органами стороны государства. Нынешний механизм субсидирования имеет определенных существенные недостатки.

Во-первых, наибольшая доля субсидий поступает в те регионы, которые имеют альтернативные пути для финансирования, иначе говоря, являются софинансируемыми и наиболее обеспеченными.

Во-вторых, не всегда субсидии получают те субъекты Российской Федерации, которые для соответствующей которые отрасли являются ежегодно ключевыми. В частности субсидиями под программу согласовывать развития сельского развития хозяйства попадают финансовую регионы, не Финансовая входящие в число посредством основных в общем объеме

сельскохозяйственного производства.

Даже если субсидия и ее выделяется субъекту Российской Федерации, то процесс этот необоснованно сложен: сначала необходимо ежегодно принимать нормативные и правовые акты Правительства Российской Федерации, согласовывать определения данные решения с необходимо федеральными органами отрасли исполнительной власти, и далее уже принимать с их стороны данные нормативные и правовые акты. Несмотря на то, что главной задачей субсидий является стимулирование финансирования из региональных бюджетов определенных на федеральном уровне приоритетов, в настоящее время нет механизма определения этих приоритетов.

Очевидно, что до тех пор, пока не будет ставиться задача достижения определенного результата, государство будет постоянно сталкиваться с нецелевым использованием средств. Полученные ассигнования часто не используются на планируемые государством цели, а значит оказывается недополученной продукция. Это приводит к тому, что потребители вынуждены вместо отечественной тому продукции (в силу эффективность ее отсутствия) Такой приобретать импортную. Дальнейшие последствия – методов снижение годового принципами объема ВВП, исследование ухудшение платежного которое баланса страны. широко Кроме того, общественный несмотря на импортную результаты проверок, экономно ситуация в корне трудовых долгое время продукция принципиально во об многих случаях поставленных не менялась. Следовательно, снижается деятельности эффективность деятельности уже государства, которое приняло на себя обязательства по исполнению определенных функций государства за счет платежного средств налогоплательщиков. В на связи с этим можно утверждать, идет что пока в западных Российской Федерации ассигнований расходование денежных также средств не значит всегда эффективно: не осуществляется перечисление применять ассигнований бюджетополучателям, ситуация общественный эффект государство от использования одна которых не импортную запланирован и поэтому аспекты может отсутствовать.

В исполнения связи с этим исполнению предлагается применять результатов другой вид эффективности контроля, который Следовательно направлен на может проверку того, аспекты насколько эффективно и осуществляется экономно расходуются политикой государственные средства. средства Такой контроль контроля включает не принципами только специфические насколько аспекты управления, определенного но и всю одна управленческую деятельность. также Речь идет этим об аудите платежного эффективности, уже ухудшение достаточно широко деятельность используемом в западных соответствии странах.

Аудит эффективности – это отечественной одна из насколько лучших форм последствия контроля исполнения контроль бюджета, которая ассигнования обычно включает:

- проверку экономичности несмотря деятельности работников обычно управления в соответствии с основными административными принципами и практикой, а также политикой управления;
- проверку продуктивности использования трудовых, финансовых и других ресурсов, включая исследование систем информации, результатов производственной деятельности, состояния внутреннего контроля, а также методов и процесса устранения выявленных недостатков;
- проверку эффективности деятельности, выполнения поставленных задач, проверку действительных результатов в сравнении с плановыми.

Единственным недостатком такого вида контроля является то, что аудит эффективности проводится на этапе, «когда деньги уже потрачены».

Неэффективность существующей системы бюджетного федерализма приводит к тому, что Россия в полной мере столкнулась со всеми возможными проблемами, связанными с децентрализацией: рост бюрократизации, нехватка человеческого капитала на местах, недостаточная прозрачность деятельности субнациональных властей, сложности налогового администрирования, рост неравенства между регионами. При этом Россия не использует ее потенциальные положительные стороны: гибкость, конкуренция между юрисдикциями, возможности проведения экономических экспериментов, большая политическая ответственность субнациональных властей, взаимное ограничение полномочий различных уровней власти.

Таким образом, Российская бюджетная система характеризуется вертикальной несбалансированностью, которая заключается в превышении объема фактически сложившихся расходных полномочий консолидированных бюджетов субъектов федерации по сравнению с их бюджетной обеспеченностью. Иными словами, бюджеты субъектов Федерации и местные бюджеты перегружены обязательствами, возложенными на них федеральным законодательством, с неадекватным предоставлением источников финансирования.

Использованные источники:

1. Бежаев О.Г. Межбюджетные отношения: теория и практика реформирования. – М.: Экзамен, 2015.
2. Бюджетная политика и межбюджетные отношения в субъектах РФ / А.С. Колесов, В. А. Гуртов, А.С. Ревайкин, С.В. Сигова; под ред. А.С. Колесова – М.: Финансы, 2016.
3. Дементьев Д.В. Бюджетная система РФ: учебное пособие / Д.В. Дементьев, В.А. Щербаков.- М.: КНОРУС, 2015.
4. Колесов А.С. Межбюджетные отношения в Российской Федерации и пути их совершенствования / Федеративные отношения и рациональная социально-экономическая политика. – М., 2016. - №6(18).

УДК 332.01

Семухина Е.А.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Щетинкина Д.В.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Зайнуллина С.Ф.
старший преподаватель
Стерлитамакский филиал БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

АГЛОМЕРАЦИЯ ТЕРРИТОРИЙ. ЮЖНО-БАШКИРСКАЯ АГЛОМЕРАЦИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРЕСПЕКТИВЫ

В данной работе рассматривается Южно-Башкирская агломерация, исследуются плюсы и минусы объединения городов Ишимбай, Салават, Стерлитамак.

Ключевые слова: Агломерация территорий, Южно-Башкирская агломерация, инфраструктура.

Процесс развития систем расселения в зонах, где сконцентрированы самые прогрессивные отрасли экономики, финансовые, административные , научные организации, сосредоточены самые квалифицированные кадры, влечет за собой возникновение новых, территориальных образований .

Агломерация территорий это - скопление населенных пунктов которые становятся единым целым ,они обрастают производственными, транспортными и культурными связями. У жителей нет проблем с передвижением внутри нее.

Наиболее развитой является Московская агломерация , прошедшая все необходимые этапы развития и имеющая четко выраженное очертание своей территории. Далее следует город Санкт-Петербург и прилегающие к нему территории .504

Особенностью российских агломераций является освоение и обустройство крупными городами обширных зон неблагоустроенной сельской местности с организацией производства и промышленной переработки сельскохозяйственной продукции.505

В международной практике используется несколько базовых моделей управления в агломерациях:

- создается одинаковая муниципальная система образования;

-двухуровневая модель управления- когда на первом уровне создается муниципальное образование, охватывающие все территорию агломерации, а на втором уровне управлением занимаются более мелкие муниципальные

---

[504] Лаппо Г.М. Городские агломерации СССР-России: особенности динамики в XX веке // Удобное пространство для города. Российское экспертное обозрение № 4-5 2016 Спб.

[505] Петров Н.В. Городские агломерации: состав, подходы к делимитации // Проблемы территориальной организации пространства и расселения в урбанизированных районах. Свердловск, 2015.

образования и обязанности разделены между ними так или иначе;

-согласование стратегий и инфраструктур города, организация совместного предоставления услуг отдельными самостоятельными муниципальными образованиями на территории агломерационной формы расселения.

-регулирование вопросов развития агломерационной формы расселения в целом с учетом уровня.

Теперь рассмотрим проект развития Южно-Башкирской агломерации. Площадь составляет 664 тыс. га. Население- более 600 тыс. человек. Южно – Башкирская агломерация сложилась благодаря активной добыче и переработки нефти, развитию химии и нефтехимии , а промышленные предприятия тесно связаны. 506

Она занимает 1 место по производству аммиака и кальцинированной соды в России. 2 место – по выработке этилена , 3 место – по выпуску российских синтетических каучуков и поливинилхлорида. А город Ишимбай это единственное место где выпускаются двухзвенные гусеничные транспортеры.

Так же здесь реализуется самый масштабный в Республике инвестиционный проект по производству новых материалов.

На этой территории работают театры, детские художественные и музыкальные школы, музеи, картинные галереи. Жители могут с пользой и большим удовольствием провести время как с семьей так и друзьями . Есть места и для активного отдыха такие как: горнолыжная база, ледовые арены, бассейны. При школах активно строятся спортивные площадки и поля для футбола.

Природа Южно-Башкирской агломерации весьма удачная для развития туризма, а в городах много обустроенных парковых зон.

Перспективы. В настоящее время ведется строительство трассы Стерлитамак-Магнитогорск. По завершению строительства произойдет смещение автомобильного трафика к Стерлитамаку. Через территорию агломерации будет проходить основная магистраль европейской части России.

Плюсы объединения городов Ишимбая, Салавата и Стерлитамака:

— салаватские (или стерлитамакские) гпредприятия «Газпром нефтехим Салават», «Салаватстекло», «Башкирская содовая компания» и т.д ,станут выделять средства своему «спальному» району — бывшему городу Ишимбаю;

— стоимость проезда во всём объединённом городе станет одной.

Минусы:

— если исчезнет название «Ишимбай», то больше не будет первооткрывателя башкирской нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности Башкирии, столицы «Второго

[506] Российский статистический ежегодник, 2014.М.:Роскомстат,2016.

Баку», т.к. ни к Салавату, ни к Стерлитамаку данные определения не подойдут;

— если Ишимбай будет Салаватом, то его возраст будет отсчитываться с 1954 (год образования г. Салавата), а не с 1940 (год образования г. Ишимбая);

— исчезнут все административно-государственные органы в г. Ишимбае;

— градообразующие предприятия г. Ишимбая будут перечислять деньги бывшему Салавату или Стерлитамаку;

— все налоги будут идти в центр, не будет бюджета г. Ишимбая;

— ликвидируются историко-краеведческий музей, музей народного образования и прочие музеи, связанные с г. Ишимбаем, т.к. они потеряют свою суть;

— демонтируются все стелы и памятники, связанные с г. Ишимбаем т.к. потеряют свою актуальность;

— ликвидируется филиал УГАТУ в г. Ишимбае, т.к. аналогичный будет в Стерлитамаке;

— все образовательные учреждения (школы, детские сады) г. Ишимбая получат номера после салаватских (стерлитамакских) аналогичных учреждений;

— переименуют все предприятия г. Ишимбая, содержащие в своём названии его имя;

— ликвидируется Ишимбайский автовокзал; автобусы с городов Оренбурга и Уфы будут ходить только до Салаватского автовокзала.

Одна из основных задач развития Южно-Башкирской агломерации заключается в развитии транспортной инфраструктуры. Первое, что необходимо сделать, это построить больше мостов. Между городами Салават и Стерлитамак расширить дорогу до четырёхполосной, она позволит сократить время в пути с 60 минут до 30. Необходимо ввести единый проездной билет на все виды транспорта и построить универсальные пересадочные узлы.

При условии реализации всех вышеперечисленных моментов , территория Южно-Башкирской агломерации получит заметный импульс в развитии. Только объединившись , можно получить заметное перераспределение и использование трудовых ресурсов, что приведет к повышению инвестиционной привлекательности всей территории.

Использованные источники:

1. Лаппо Г.М. Городские агломерации СССР-России: особенности динамики в XX веке // Удобное пространство для города. Российское экспертное обозрение № 4-5 2016 Спб.

2. Петров Н.В. Городские агломерации: состав, подходы к делимитации // Проблемы территориальной организации пространства и расселения в урбанизированных районах. Свердловск, 2015.

3. Российский статистический ежегодник, 2014.М.:Роскомстат,2016.

УДК 340

Сериева М.М.
студент 4 курса
юридический факультет
Чеченский Государственный Университет

ВЗАИМОСВЯЗЬ ПРАВА И ЗАКОНА

Аннотация. Статья посвящена ключевому для российской философии права вопросу о соотношении понятий права и закона. Дан обзор позиций трёх основных философско-правовых школ по вопросу о сущности права.

Ключевые вопросы: право , закон , соотношение, государство, конституция.

Serieva M.M.
Student of the 4rd course of law faculty
The Chechen State University

RELATIONSHIP OF RIGHT AND LAW

Annotation. The article is devoted to the key question for the Russian philosophy of the law on the relationship between the concepts of law and law. The review of the positions of the three main philosophical and legal schools on the issue of the essence of law is given.

Key words : justice , law , value, state, Constitution.

Проблема соотношения права и закона возникла, можно сказать, вместе с зарождением права и по сей день остается центральной в правовой науке.

Говоря о взаимосвязи закона и права, под законом следует понимать не закон в строгом смысле, как акт верховной власти и источник высшей юридической силы, а все источники юридических норм: законы, постановления, указы и т.д.

Существует множество концепций, связанных с соотношением права и закона, но следует выделить два основных подхода: право является творением государственной власти и в данном случае правом считаются все официальные источники норм права, независимо от их содержания; закон, даже тот, который был принят надлежащим субъектом и с соблюдением надлежащих процедур, может не иметь правового содержания, быть неправовым, выражая политический произвол. Сторонником первого подхода в нашей стране был теоретик права Г.Ф. Шершеневич. Он считал, что именно государственная власть является источником всех правовых норм. Другой ученый, профессор Нерсесянц, исследуя данную проблему, считает, что правом можно считать исключительно правовой закон. Разрешить эту проблему можно, рассматривая, с одной стороны, взаимодействие общества, права и государства, а с другой – из общефилософских закономерностей

взаимосвязи содержания и формы. [507]

Считается, что государство и право являются самостоятельными продуктами общественного развития, и не государство порождает право. Также независимы от государства и процессы правообразования. Они формируются и фиксируются в недрах общества. А дальше государство решает, возвести эти притязания в закон или оформить в официальных источниках как необходимые правила поведения. В результате получается, что право складывается в результате совместной деятельности общества и государства. Информационная сторона права создается под воздействием социальных процессов, происходящих в обществе, а уже государство придает праву определенную форму.

Говоря о соотношении права и закона, выделим следующие пункты: Право и закон имеют отличия. Закон – это форма выражения права вовне, а право – это единство этой формы и содержания. Право не может быть до и вне закона. Форма является способом жизни права, способом его существования. Закон может быть неправовым, то есть иметь пустую, бессодержательную форму.

Если мы будем считать, что право является результатом творения государственной власти, то в этом случае можно сказать, что право и закон являются тождественными понятиями. И сторонники этого подхода придерживаются мнения, что с точки зрения науки разделение понятий права и закона недопустимо. Право и государство существуют во взаимодействии, и если бы право не опиралось на авторитет и силу государства, оно не смогло бы ничего регулировать. Итак, право опирается на силу государства, а государство нуждается в праве для регулирования поведения граждан.

Различные школы давали различные понятия права. Если рассматривать теорию естественного права, психологическую и социологическую школы, закон и право являются разными понятиями. Другие сторонники считают, что понятие право гораздо шире, чем понятие закон. Тождественными эти два понятия смогут быть только в случае, если закон будет правовым и будет отвечать интересам общества, отражающим существующую реальность. 508

И здесь возникает вполне логичный вопрос: каков критерий правовых законов? И какие законы можно считать совпадающими с правом, а какие – нет? Для ответа на этот вопрос многие исследователи и ученые прибегают к таким моральным категориям, как добро, зло, справедливость, гуманность. Право определяет эти моральные категории как «нормативно закрепленную справедливость». Но эти моральные категории не могут рассматриваться в качестве критерия для разграничения правовых и неправовых законов. В обществе, где множество разноречивых интересов, невозможно дать однозначную характеристику закону как правовому или неправовому. К

[507] Нерсесянц В.С. Право в системе социальной регуляции (история и современность). История и современность. - М.: Знание, 2007. с 35

[508] Нерсесянц В.С. Философия права: либертарно-юридическая концепция // Вопр. философии. - 2002. - № 3. - с. 123

примеру, в обществе существует множество противоречивых мнений, вызванных законом о приватизации или законом о налогах. Итак, достаточно трудно найти четкие критерии определения правового закона. Но в демократическом государстве существует специальный механизм признания закона правовым либо неправовым. Это механизм носит название «конституционный контроль». Его суть заключается в обязанности конституции воплощать в данной стране конкретные представления о свободе и справедливости. Следовательно, конституция является правовым законом. А все остальные законы могут быть проверены на соответствие конституции и, следовательно, праву. Закон, не соответствующий конституции, признается неправовым и отменяется.509

Можно еще одним способом оценить правовую природу закона. Если большинство людей устраивает содержание закона, то имеется больше оснований считать этот закон правовым. Это достигается путем опроса общественного мнения либо референдума. Оценивая правовую природу закона, нужно учитывать некоторые обстоятельства: при подготовке закона к принятию его правовая или неправовая природа только предполагаться. А выявлена она может быть только после реализации закона в результате отношения к нему граждан; на разных этапах развития общества один и тот же закон может являться и правовым, и неправовым; оценка закона во многом зависит от правовой культуры общества.

Если уровень культуры общества повышается, то изменяются и критерии, которые отделяют правовой закон от неправового. Итак, соотношение права и закона является весьма сложным и неоднозначным процессом, что полностью соответствует сложности реальных общественных отношений.

Использованные источники:

1. Нерсесянц В.С. Право в системе социальной регуляции (история и современность). История и современность. - М.: Знание, 1986. - 64 с.
2. Нерсесянц В.С. Философия права: либертарно-юридическая концепция // Вопр. философии. - 2002. - № 3. – 312с
3. Правоведение / Под ред. А.В. Малько. - М.: КНОРУС, 2008. - 400 с.

[509] Правоведение / Под ред. А.В. Малько. - М.: КНОРУС, 2008. с.79

УДК 341.7

Сериева М.М.
студент 4 курса
юридический факультет
Чеченский Государственный Университет

ДИПЛОМАТИЧЕСКИЙ ИММУНИТЕТ И ЕГО ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ

Аннотация : Актуальность данной темы заключается в том, что привилегированное положение дипломатов в обществе традиционно, и причина не только в сохраняющемся уважении к их профессии, но и в том, что представители государства смогут выполнить свои дипломатические функции удовлетворительно лишь при условии полной свободы от правового, физического или морального давления со стороны государства, в котором они работают. В большинстве миролюбивых правовых государств, предоставленные дипломатам привилегии и иммунитеты могут показаться не имеющими смысла и излишними до такой степени, что могут вызвать негодование жителей принимающей страны, но в исключительных обстоятельствах и в отдельных странах только официальное признание взаимно применимых привилегий и иммунитетов дает возможность поддерживать дипломатические отношения.

Ключевые слова: дипломатический иммунитет, привилегии, дипломатические представительства, инностранное государство.

Serieva M.M.
Student of the 4rd course of law faculty
The Chechen State University

DIPLOMATIC IMMUNITY AND ITS LEGAL VALUE

Abstract : the Relevance of this topic lies in the fact that the privileged position of diplomats in society is traditional, and the reason is not only the continuing respect for their profession, but also that the representatives of the state will be able to carry out their diplomatic functions satisfactorily only with the full freedom from the legal, physical or moral pressure from the state in which they work. In most peace-loving state of law, granted to the diplomats of privileges and immunities may seem meaningless and unnecessary to such an extent that may cause the indignation of the inhabitants of the host country, but in exceptional circumstances, and in some countries only the official recognition of the mutually applicable privileges and immunities, makes it possible to maintain diplomatic relations.

Key words: diplomatic immunity privileges of the diplomatic mission of the foreign state.

Дипломатический иммунитет или как его еще именуют в юридической литературе дипломатические привилегии являются совокупностью

особенных преимуществ и прав, которыми наделены дипломатические представительства и их работники в странах, где они осуществляют свои профессиональные обязанности. Страны, предоставляющие такие привилегий, выводящие иностранных дипломатов из под своей юрисдикции, действуют на принципах взаимности, основываются на равенстве и суверенитете дипломатических представительств как субъектов международного права. Таким образом, страны на чьей территории размещаются дипломатические представительства иностранных государств стремятся обеспечить для них благоприятные условия, которые должны способствовать выполнению поставленных перед ними целей. На протяжении длительного времени дипломатические привилегии и иммунитет закреплялись нормами обычного права, которые складывались на основании правового обычая и закрепленных в Протоколах Венского и Аахенского конгрессов. В последующем на протяжении более чем века предпринимались попытки юридического международного оформления прав и привилегий дипломатических работников, но полноценное оформление и закрепление они получили в Венской конвенции 1961 года о дипломатических сношениях. Позднее были приняты ряд документов международного уровня, которые позволили уточнить и дополнить положения этой конвенции.

Согласно конвенции 1961 года,все дипломатические иммунитеты и привилегии в юридической науке принято разделать на две основные категории: Привилегии и иммунитеты, которые принадлежат самому дипломатическому представительству, например: неприкосновенность земли и недвижимости на ней расположенной, а так же движимого имущества, право на беспрепятственные отношения со своим государством и его представителями.510 Привилегии и иммунитеты, которые относятся к персоналу и семьям дипломатических миссий, например неприкосновенность жилища и личности, а так же движимого имущества и корреспонденции, таможенные и прочие привилегии.511

Следует отметить, что в виде исключения допускаются отдельные изъятия. Может быть удовлетворен иск на изъятие личных вещей, которыми владеют дипломат или член его семьи. Так же в случае, если представитель дипломатической миссии занимается на территории государства деятельностью не связанной с целями дипломатического представительства. Государство, которое разрешает пребывание дипломатического представительства на своей территории обязано обеспечить необходимую защиту как дипломатическому представительству, так и его представителям. В юридической науке принято выделять ряд особенностей дипломатического иммунитета, которые отличают его от прочих привилегий: Имеет форму «отрицательной льготы», что подразумевает освобождение как от обязанностей, так и ответственности перед государством, принимающим

[510] Левин Д.Б. «Дипломатический иммунитет»2013 г. с.52
[511] Блищенко И.П., «Дипломатическое право», 2010 с. 91

дипломатов. Главная цель предоставленных привилегий – это беспрепятственное выполнение служебных обязанностей дипломатами. Таким образом, дипломатический иммунитет предоставляется не для обеспечения личных целей, а для обеспечения профессиональной деятельности. Лица, которые обладают дипломатическим иммунитетом ограничен конституционными законами и нормами международного права. В юридической науке принято деление дипломатических привилегий и иммунитетов на следующие: Личная неприкосновенность, таким образом, сотрудники дипломатических представительств и члены их семей защищаются государством на территории которого они прибывают. Неприкосновенность личной резиденции, то есть места постоянного жительства дипломатов и их семей, а так же охрана их государством, которое принимает у себя представителей иностранного государства. Дипломатический иммунитет распространяется на преступления, в том числе уголовные, которые совершены на территории принимающей страны. Неприкосновенность дипломатического багажа и таможенный иммунитет. При этом личные вещи дипломатов подлежат досмотру только при их личном присутствии и условии серьезных подозрений в наличии у дипломатов запрещенных к провозу вещей. В случае, если досмотр не обосновал подозрения, то дипломат имеет право подать официальные протест по поводу необоснованных действий в отношении него. Привилегии на освобождение от налогов и повинностей страны принимающей дипломатов и их семьи. Свобода для передвижения на территории страны принимающей дипломатические миссии.

Использованные источники:

1. Левин Д.Б. «Дипломатический иммунитет» 2013 г. 178 с
2. Блищенко И.П., «Дипломатическое право», 2010 г. 321 с

УДК 340

Сериева М.М.
студент 4 курса
юридический факультет
Чеченский Государственный Университет

ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА

Аннотация: История показывает, что только тогда правотворческая и правоприменительная деятельность становится эффективной, когда в этих процессах, наряду с мощными самоорганизующимися началами, приоритетное место занимает и сознательное, организующее творчество, умная работа. При изучении этих сознательных и созидательных процессов в правотворчестве и правоприменении теория права формулирует тему правосознания и правовой культуры.

Ключевые слова: правовая культура,правосознание профессионально-правовая культура, общество, личность, группа.

Serieva M.M.
Student of the 4rd course of law faculty
The Chechen State University

LEGAL CULTURE

Abstract: History shows that only then law-making and law enforcement become effective when in these processes, along with powerful self-organizing principles, a priority place is taken and a conscious, organizing creativity, smart work. When examining these conscious and creative processes in lawmaking and law enforcement rights theory formulates the theme of legal consciousness and legal culture

Keywords: legal culture, awareness, legal culture, society, identity, group

Правовая культура косвенно и опосредованно определяет правовое поведение человека в повседневной жизни. В основе мотивации правового поведения лежит совокупность потребностей, стремлений и интересов. Выделяется целый ряд мотивов правового поведения, к ним относят наличие: внутреннего убеждения в правильности и справедливости требований правовых норм; собственной потребности индивида в соблюдении законов; осознания социальной необходимости соблюдения законов; сознательного подчинения требованиям закона; сознания собственных прав; осознанной защиты групповых интересов; боязни юридической ответственности; следованием традиции; стремлением к подчинению государству и его требованиям.

Правомерное поведение предполагает знание своих прав, наличие способности их защищать, умение выражать правовые притязания. Вышеперечисленные качества воспитывают общество в связи с постоянными социальными взаимодействиями, формируют и оттачивают их. Уровень

развития правосознания может быть зафиксирован только в процессе реальной правовой деятельности, в правовом поведении. По этой причине еще один элемент структуры правовой культуры – уровень развития правовой деятельности. Он включает теоретическую часть – деятельности ученых в сфере юриспруденции, образовательную часть – воздействие на студентов профильных вузов и др. и практическую – правотворческую и правореализующую деятельность, в том числе правоприменительная.[512]
Раскрыть наиболее полно сущность правовой культуры позволяет проведение анализа ее структуры, при этом вопрос структуры является дискуссионным в отечественной юридической литературе. Обобщая мнения ученых, можно отметить, что в качестве структурных элементов правовой культуры выступают элементы юридической действительности (эталоны поведения) в виде права, правосознания, правовых отношений, законности и правопорядка, правомерной деятельности субъектов.
Развитие многих стран показывает, что на основании развитых институтов гражданского общества и демократического правового государства создаются ключевые гарантии прав и свобод человека. В том российском обществе, которое существует на сегодняшний день, имеется продолжение процесса становления институтов правового государства и гражданского общества, происходят определенные положительные изменения.
Правовая культура общества является составной частью созданных духовных ценностей. Среди значимых элементов указанной категории выделяются: надлежащий уровень правосознания, наличие развитой правовой системы, эффективного независимого правосудия, надежных гарантий прав и свобод гражданина, прочных правовых традиций, юридической грамотности граждан и других факторов, определяющих правовую жизнь государства.[513]

Большое значение правовой культуры отражается в том, что ее формирование и развитие должно способствовать повышению активности участия граждан в процессе формирования властных структур, в законодательном процессе. Совершенствование правовой культуры представляет основу для создания таких условий, в которых возможен рост значимости права в жизни отдельных людей и общества в целом.
Правовая культура выступает в качестве социального явления, которое имеет ярко окрашенную целевую направленность, охватывающую совокупность самые значимые ценностные компоненты правовой реальности. Правовая культура – неотъемлемый компонент цивилизованного общества, она показывает взаимосвязь таких категорий как правовое государство и гражданское общество.

В логическую структуру правовой культуры входят юридические понятия и категории, оценочные суждения и деонтические модальности

[512] Каминская В.И., Ратинов А.Р. Правосознание как элемент правовой культуры// Правовая культура и вопросы правового воспитания: сб. М., 2008 г , с.195
[513] Сальников В.П. Правовая культура: проблемы формирования гражданского общества и правового государства \\ Демократия и законность. Самара . 2009г., с.48

(нормативные суждения «обязательно», «разрешено», «запрещено»). Отдельные представители науки, помимо перечисленных структурных элементов, в ее состав включают такие понятия как: правовые учреждения, которые обеспечивают правовой контроль, регулирование и исполнение норм права; политическая оценка права и правовое поведение, правотворческая деятельность, правовая наука; уровень развития системы юридических актов; государственно-правовая идеология; права и свободы граждан. 514

Выделение компонентов правовой культуры государственно-правовой идеологии, прав, свобод и обязанностей граждан становится причиной сближения понимания правовой культуры с понимание всей правовой системы общества, включая личность и ее деятельность. Правовая культура выступает в этом случае в качестве социального явления, которое обладает ярко выраженной целевой направленностью.

В содержание правовой культуры включены материальные и духовные компоненты, сюда же относят прогрессивно-ценностную правовую деятельность и правосознание.

В правовой культуре есть разделение, исходя из качества единого материального и духовного содержания: специальная (профессиональная); обыденная (массовая). Становится очевидным, что исходя из вида правовой культуры, у материальных и духовных компонентов имеются разные источники в части формирования и способов проявления. Элементы, которые образуют правовую культуру общества, включены и в другие структуры. Например, право входит в систему социальных норм и др. Происходит интеграция категории в общее правовое пространство, правовую систему. Стоит отметить, что правовой культуре в определении сущности и содержания правовой системы отведена основная роль. Обобщая данные компоненты, можно выделить важнейшие структурные элементы в правовой культуре, в виде правосознания, права, правовых отношений, режима законности и правопорядка, правомерной деятельности субъектов, государственных правовых институтов, юридической науки, юридических актов. С учетом обозначенных выше компонентов, правовую культуру можно охарактеризовать в виде совокупности, включающей нормы, ценности, юридические институты, процессы и формы, которые выполняют функцию социоправовой ориентации людей в конкретном обществе. Правовая культура в социокультурном пространстве занимает обособленное место. В целом, правовая культура определяется в качестве совокупности всех ценностей, которые созданы человеком в правовой сфере. Отечественная юриспруденция понимает правовую культуру в широкой и узкой трактовке. Широкий смысл в себя включает все правовые явления и институты, т.е. правовая культура связывается с правовой системой. В узком смысле, понимание правовой культуры связывается с характеристикой

[514] Б. Венгеров. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов. М.: “Новый Юрист”.2011 г., с.155

правовой деятельности, обусловливающей качество правовой жизни. Правовая культура в обществе выполняет несколько функций: познавательная, регулятивная, нормативно-ценностная, коммуникативная и прогностическая. С позиции носителей правовой культуры, ее разделяют на правовую культуру различных субъектов (общество, группа, личность). Исходя из степени познания правовых явлений и их использования выделяются: обыденный, профессиональный и теоретический уровень. Соответственно, на каждом из уровней имеются определенные различия.

Использованные источники:

1. Каминская В.И., Ратинов А.Р. Правосознание как элемент правовой культуры// Правовая культура и вопросы правового воспитания: сб. М., 2008 г ,237 с.
2. Сальников В.П. Правовая культура: проблемы формирования гражданского общества и правового государства \\ Демократия и законность. Самара . 2009г., 172 с
3. Б. Венгеров. Теория государства и права: Учебник для юридических вузов. М.: “Новый Юрист”.2011 г., 410 с

УДК 340

Сериева М.М.
студент 4 курса
юридический факультет
Чеченский Государственный Университет

ПРАВОТВОЧЕСТВО. ЛОКАЛЬНОЕ ПРАВОТВОРЧЕСТВО

Аннотация: Актуальность данной темы заключается в том, что правотворчество является одним из важных направлений работы любого государства. Это специфическая, требующая особых, знаний и умений интеллектуальная деятельность, связанная с созданием или изменением существующих в государстве правовых норм. По результатам правотворческой работы законам и иным нормативным актам судят о государстве в целом, степени его демократичности, цивилизованности, культурности.

Ключевые слова:правотворчество, правотворческая деятельность, локальные акты, локальное правотворчество

Serieva M.M.
Student of the 4rd course of law faculty
The Chechen State University

THE LAWMAKING. LOCAL LAWMAKING

Abstract: the Relevance of this topic lies in the fact that law-making is one of the most important areas of any state. This specific, requiring special knowledge and skills intellectual activities related to creating or modifying existing state of the law. The results of the legislative work, laws and regulations, judge the state as a

whole, the degree of democracy, of civilization, of culture.

Key words:law-making, legislative activity, local acts, local law-making

Правотворчество, будучи одной из ключевых форм государственной деятельности, подчинена в процессе своей реализации цели конструирования целостной, внутреннее непротиворечивой системы нормативно-правового регулирования существующих в государстве общественных отношений.

Достижение вышеназванной цели осуществляется путем последовательного решения ряда задач, в числе которых принято выделять следующие: Формулирование с опорой на достижения юридической техники таких норм права, регулятивное воздействие которых будет обладать свойством наибольшей эффективности; Создание надежного механизма реализации нормативно-правовых предписаний, в рамках которого будет достигаться регулятивное воздействие, закладываемое законодателем в содержание нормы права; Создание в процессе государственной правотворческой деятельности нормативно-правовых актов, содержание которых будет согласованным со всей системой государственного регулирования общественных отношений.

Помимо целей и задач, характеристика любой формы государственно-властной деятельности, и правотворчество здесь не исключение, производится через анализ ее значения. Значение рассматриваемой категории заключается в следующем:

Правотворческая деятельность всегда находится в тесной связи с правоприменительной, поскольку именно в процессе практической реализации норм права в наибольшей степени может быть дана оценка эффективности предшествующего ей процесса создания и наделения юридической силой нормативно-правовых актов. Именно в процессе правотворчества закладываются основы дальнейшей реализуемости конкретных государственно-властных предписаний, путем учета в рамках рассматриваемого процесса совокупности разнообразных социально-экономических, политических и иных групп факторов, которые в конечном итоге влияют на эффективность и реализуемость норм права.515 Правотворчество находится в тесной взаимосвязи с состоянием законности в обществе, при этом соотношение этих категорий носит двусторонний, взаимообуславливающий характер. Поскольку, с одной стороны, правотворчество закладывает основы режима законности, определяет его направления в рамках конкретных государственно-политических условий общественной жизни, а с другой – одной из основных функций законности выступает создание условий для выработки целесообразных, эффективных правовых норм. В процессе правотворчества задается общее направление правового регулирования существующих общественных отношения, путем закрепления в нормативно-правовых актах специфических правовых средств

1.В.В. Лазарев Теория государства и права – М.: Новый юрист, 2008г., с.167

воздействия (льгот, предписаний, запретов и т.д.), с помощью которых обеспечивается достижение общественно-полезных целей, реализация государственно-властных интересов и интересов членов общества и т.д. Важнейшее значение правотворческого процесса состоит в том, что посредством его осуществления происходит восполнения правовых пробелов, то есть преодолевается ситуация в которой определенные фактические обстоятельства, нуждающиеся в государственно-властном регулировании, не имеют в своем отношении конкретного нормативного предписания. 516

Правотворческие органы выступают субъектами аутентичного (авторского) толкования правовых норм, под которым понимается разъяснение, исходящее от органа, который установил данную правовую норму

Значение правотворчества современной России объясняется еще и тем, что реализуемая правовая политика, формирование правовой жизни в процессе данного вида юридической деятельности оказывает мощное влияние на развитие и генерирование правосознания современного государственно-организованного общества.

Принимаемые в результате локального нормотворчества акты, в системе источников правового регулирования, различаемых в зависимости от юридической силы, обладают наименьшим регулятивным воздействием, распространяя сферу своего правового регулирования исключительно на территорию конкретной организации и состоящих с ней в трудовых правоотношениях лиц. Тем не менее, значение локального установления правовых предписаний чрезвычайно велико, поскольку именно в рамках данной деятельности происходит приспособление норм законов и иных нормативно-правовых актов к потребностям и условиям функционирования конкретного работодателя. При этом соответствующую локальную правотворческую деятельность в отечественной юридической науке принято определять следующим образом:

Локальное правотворчество – такой вид деятельности по разработке и принятию правовых предписаний, сфера действия которых ограничивается предприятием, организацией, учреждением и т.д., и предполагающий самостоятельное осуществление нормотворческих функций непосредственно работодателем, либо с учетом мнения постоянного действующего представительного органа.517

Значение локального правотворчества состоит, с одной стороны в существовании у работодателя возможности оперативного принятия внутренних актов, содержание которых направлено на обеспечение реализации нормативно-правовых предписаний большей юридической силы, с учетом локальных условиях хозяйствования, а с другой – дает возможность работникам, через функционирования их представительных органов

2.Теория государства и права./ Под ред. Карельского В.М., Перевалова В.Д. – М.: Инфа-М-Норма, 2012г.,с.54

[517] Черданцев А.Ф. Теория государства и права, М., “ЮРАЙТ”, 2009 г, с.125

принимать участие в разработке и принятии юридических актов, содержание которых, впоследствии, будет составлять основу управления организацией. Разрабатываемые в рамках правотворчества работодателей локальные акты приобретают свою юридическую силу при одновременном наличии двух ключевых условий: Соблюдена законодательная процедура разработки и принятия локального акта; В действующем законодательстве имеется норма права, наделяющая конкретного субъекта трудовых правоотношений правом выступать в качестве субъекта локального правотворчества, а равно отсутствие нормы из содержания которой следовал бы запрет на осуществление такой деятельности. Кроме того, действующим трудовым законодательством предъявляется ряд требований и к содержанию локальных правовых актов: Они не должны ухудшать положение работников по сравнению с условиями, устанавливаемые трудовым законодательством и иными источниками правового регулирования трудовых правоотношений большей юридической силы; Содержание локальные актов должно отражать особенности производственного процесса на конкретном предприятии, отражать характер и профиль деятельности юридического лица, учитывать его материально-финансовые возможности и производственные ресурсы; Локальный акт должен в целом соответствовать положениям действующего российского трудового права.518

Принимаемые в рамках локального правотворчества акты могут быть проклассифицированы по различным основаниям. Так, в зависимости от сферы действия локальные нормативно-правовые акты делятся на: Действующие на предприятии в целом; Действующие в филиалах, представительствах организации; Действующие в отдельных структурных подразделениях, органах, трудовых обособленных коллективах и т.д. По кругу субъектов их можно разделить на: Общие, сфера действия которых распространяется на всех лиц находящихся в трудовых правоотношениях с принимающим локальный акт субъектом, например, коллективный договор, правила внутреннего трудового распорядка и т.д.; Специальные, действующие в отношении отдельной части сотрудников организации. (Например, положение о премировании отдельных работников, о предоставлении льгот лицам, обучающимся без отрыва от производства, и т.д.).

В заключение данной работы можно подвести следующие итоги:

Правотворчество в правовой сфере — государственная деятельность, завершающая процесс формирования права.

– правотворчество, которое основано на определенных принципах — одно из важных направлений любого государства. Оно всегда было, есть и всегда будет важнейшим средством управления обществом и непосредственно связано с типом государства, его формой, механизмом и функциями.

4.Общая теория государства и права: Академ. курс. Т. 2 / Под ред. М.Н. Марченко. М.: Зерцало, 2010. С.318

– уровень и культура правотворчества, а соответственно и качество принимаемых нормативно-правовых актов, — это показатель цивилизованности и демократии общества. Посредством правотворчества нормы естественного права облекаются в форму нормативно-правовых актов и становятся положительным правом, т.е. правом, существующим в виде законодательства. Логическим завершением правотворчества, которое позволяет создать стройную, работающую систему законодательства является систематизация нормативно-правовых актов.

Использованные источники:

1. В.В. Лазарев Теория государства и права – М.: Новый юрист, 2008г., 427с
2. Теория государства и права./ Под ред. Карельского В.М., Перевалова В.Д. – М.: Инфа-М-Норма, 2012г., 245 с.
3. Черданцев А.Ф. Теория государства и права, М., “ЮРАЙТ”, 2009 г, 367с.
4. Общая теория государства и права: Академ. курс. Т. 2 / Под ред. М.Н. Марченко. М.: Зерцало, 2010. 514 с

УДК 34.34.01

Сидоров Е.С.
3 курс, студент
Полторацкий Н.А.
3 курс, студент
Саратовская Государственная Юридическая Академия
научный руководитель: Землянская Н.И., к.ю.н.
доцент
Россия г. Саратов

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВ В РОССИИ

Аннотация:

В статье рассматриваются проблемы развития финансов в России, становления финансовых органов. Статья посвящена правовому регулированию финансов в России. Также затрагивается тенденция развития финансов. Каким образом происходило законодательное закрепление финансовых правоотношений.

Финансы, правовое регулирование, бюджет, история финансовых отношений.

Sidorov E.S.
3rd year student
Saratov State Academy Of Law
Poltoratsky N.A.
3rd year student
Saratov State Academy Of Law
Russia Saratov
Scientific head
Zemlyanskaya N. I.
K. Yu. D., associate Professor
Russia Saratov

THE HISTORY OF DEVELOPMENT FINANCE IN RUSSIA

In the article the problems of development Finance in Russia, the establishment of financial bodies. The article is devoted to legal regulation of Finance. They also touch on the tendency of development Finance . What happened during the legislative consolidation of financial relations.

Finance, legal regulation, budget, the history of financial relations.

Правовое регулирование финансовой деятельности было активно начато приходом к власти Петра I,кардинально изменившего финансовую систему России. Реформы, проводимые Петром I, затронули государственное устройство и систему органов осуществляющих финансовые функции. Вера в справедливость законодательной деятельности монарха и его всемогущего утверждалась в сознании подданных России как не подлежащая сомнению

истина.519 Реформы были направлены на борьбу с казнокрадством и эффективному использованию финансов в целях их рационального использования. В связи с этим требовалось правовое регулирование финансовых правоотношений. Бурное развитие финансовых отношений заставило Петра I провести реформы. Были созданы Финанс коллегия и Юстиц-коллегия. Появилась должность фискала. Финанс коллегия была органом распределения финансов и контролем над их исполнением. Отсутствие законодательства регулирующего финансовые отношения, вызывало противоречия между системой органов финансового управления. Но следует отметить создание прокуратуры в России Петром I, которая была органом по надзору в финансовой сфере и укреплению финансовой дисциплины в Империи. Основной задачей финансовой реформы Петра I было пополнение бюджета страны с целью использования в дальнейших военных целях. В тех условиях очень сложно было создать эффективную и лаконичную систему органов по формированию, распределению и использованию денежных средств в государстве. Непродуманность реформы и отсутствие времени на её проведение, говорит о том что преобразования имели недостатки. Это было вызвано тем, что чиновники продолжали воровать казну, хотя стране были необходимы большие денежные фонды. Петр Івзял курс внутренней политике защиты протекционизма. Протекционизм предполагает защиту внутреннего отечественного рынка.

После смерти Петра I, в России наступила эпоха дворцовых переворотов. Во время правления Екатерины I её фаворит А. Д. Меньшиков сосредоточил казну государства в своих руках. Никакие органы государственные власти в силу своей бессильности перед очень крупным политиком и полководцем не могли справиться. Снова встал вопрос финансово правового регулирования финансовой деятельности.

После опалы Меньшикова в России произошла крупная растрата казны, денежные фонды использовались для увеселений, пиров, проведения царской охоты. Финансовыми делами никто в стране не занимался.

Во время правления Анны Иоанновны, растратами казны занимались немцы, которые приехали вместе с ней из Курляндии. В это время русский народ и армия были недовольны нахождением немцев у власти.

После свержения немцев, на престол вступила младшая дочь Петра I – Елизавета Петровна. На её правление приходится улучшения бюджетного положения в стране, создание банков и рост экономики.

Екатерина II, придя к власти, отмечала упадок денежных фондов в стране и финансовый кризис в государстве. С ее правлением в России связана крупнейшая финансовая реформа. Речь идет о создании и введении в гражданский оборот бумажных денег, так называемой денежной эмиссии. Расширение территории империи послужило существенным катализатором к развитию товарно-денежных отношений и пополнению публичного

[519] Моряков В. И. История России IX-XVIII вв. М. 2010 С. 251

денежного фонда государства. Данное развитие и реформы требовали формирования финансовых органов в России и наделении их властными публично-финансовыми полномочиями.

Павел I – преемник Екатерины II на престоле, учредил крупный и важный орган в финансовой сфере – Государственное Казначейство. Впоследствии орган стал называться Федеральным Казначейством. Финансовая деятельность по сути регулировалась Указами императоров.

Сын Павла I – император Александр I реформировал систему управления в государстве и ввел Министерства. Важнейшими функциями по контролю и образованию публичного денежного фонда стало выполнять Министерство Финансов России.

В период правления Николая I, происходили промышленно экономические новеллы, которые были направлены на создание финансовой стабильности в государстве.

Александр II, провел свои преобразования и для оживления торговых оборотов и упрочения денежно кредитной системы, учредил Государственный Банк России. Этот орган стал занимать центральное место среди финансовых органов страны. Хотя главным руководителем Государственного Банка был Министр Финансов. Государственный Банк предоставлял краткосрочные и долгосрочные ссуды Государственному Казначейству. Деятельность Государственного банка регулировалась его уставом. Он обладал контрольными полномочиями к Казначейству.

В конце XIX столетия на пост министра финансов был назначен С. Ю. Витте. Россия вступила на путь капиталистического развития. Денежная реформа С. Ю. Витте превратила Государственный Банк России в эмиссионный центр Империи. Его основная функция заключалась регулировании денежного обращения страны. Накоплением золотого запаса и валютное регулирование возлагалось на Государственный Банк России.

Непосредственную цель – выявление масштабов злоупотреблений в местном государственном аппарате – ревизии в основном достигали. Однако сам институт сенаторского инспектирования мало способствовал укреплению законности и останавливал злоупотребления лишь на время, не вызывая качественных изменений в деятельности органов власти.520

Таким образом, развитие финансовых отношений было причиной формирования финансовых органов в государстве. Роль прокуратуры и надзора за законностью существенно снижалась из-за огромных властных полномочий фаворитов и высших чиновников в стране, то есть невозможности их смещения.

Продолжая дальше развивать данную мысль, следует отметить, что сам вопрос о сущности финансов довольно таки непрост и считается наиболее дискуссионным. Ведь финансы, это явление настолько огромно и

[520] Журнал: вопросы истории № 11 2012 г. О. А. Плех Сенаторские ревизии в Северных губерниях России в первой половине XIX века С. 94

неоднозначно, что определить их сущность представляет собой сложную задачу. Советские исследования финансов прошли объёмный творческий путь. Так, в 30-е годы в Советском Союзе под финансами понимали экономические отношения между различными людьми, которые касались главным образом производства, распределения, а также использования финансовых ресурсов. Некоторые учёные утверждают, что такое восприятие отношений, когда практически весь объём экономических отношений считался финансовым, принято обозначать расширительной трактовкой. Но над данной теорией следует серьёзно задуматься, так ли это? Очевидно, что нет, ведь финансы составляют лишь долю экономических отношений и не должны рассматриваться, как вся совокупность отношений. Победа социализма проявлялась во всех сферах жизнедеятельности общества и отраслях, и в это время принималась Конституция 1936 года. Эта Конституция закрепляла единство денежной, кредитной и страховой систем Советского Союза. Таким образом, высшим органам власти даровались такие важные полномочия, как управление денежной и кредитной системой, они осуществляли государственное страхование, разрешали вопросы о предоставлении займов. В это время в финансах была большая потребность потому, что все силы и денежные суммы мобилизовались на социальное строительство и, конечно, нужен был контроль рублём за обращением товаров. С установлением новой Конституции начинают изменяться некоторые отношения общества, не без внимания осталось и финансовое законодательство. Также назрели необходимые предпосылки по изменения некоторых методов и форм финансовой деятельности. Важное значение имело введение в государственный бюджет СССР местных бюджетов и бюджета государственного страхования. В чём же значение местных бюджетов? Как известно, в это время проходила новая экономическая политика и, как никогда, требовалось максимально сокращать расходы, нужно было проводить денежную реформу и не допускать дефицита. Итак, на решение этих задач, передавали часть расходов из государственного фонда, переходили к местным бюджетам, все местные расходы покрывались их же денежными средствами. Это нововведение стало успешным, потому что в итоге общегосударственные доходы, включая также сюда и местные бюджеты, с 1925 по 1926 годы увеличились на 20,7%, это значительная цифра в масштабах целой страны.

1. Важные перемены наступают в 1950-х и 1960-х годах. Советский Союз теперь отказывается от той самой расширительной концепции и переходит к сужению сферы финансовых отношений специфическими признаками. Итак, выделим некоторые признаки, которые повлекли к сужению сферы. Во-первых, это распределительный и парораспределительный смысл финансовых отношений. Значение данного признака заключается в том, что если первичным является всё - таки производство, а перераспределение происходит только после образования валового продукта, то и финансы тогда представляют собой отношения не

первичные, а последующие, которые могут получаться при распределении уже полученных доходов. Во-вторых, это прочная связь финансов с образованием и использованием фондов денежных средств. Фонды могут быть использованы и на накопление, и если надо на потребление. Они могут быть децентрализованными, которые создаются на фирмах и различных компаниях и также централизованными, и централизованными, которые были созданы государством для различных нужд граждан. В-третьих, это органическая взаимосвязь финансов и государства, регулируя на законодательном уровне финансовые отношения.

2.Далее в 1980-х годах наблюдаются такие изменения, как модернизация методов распределения прибыли, но при этом сохраняя в целостности налоговую систему. К данным нововведениям относится введение нормативного метода распределения прибыли, моделей хозяйственного расчёта. Как известно, не все изменения становятся успешными, так было и в этом случае. В итоге, все эти методы так и остались нерешёнными, снижался рост производительности труда, значительная часть предприятий становилась убыточной. Народное хозяйство, которое всегда имело большие ресурсы, теперь характеризовалась их нехваткой. Одним словом, была деформация практически всех финансовых звеньев. Перейдя на развитие демократии и новый курс экономики, в 1992 году Российское государство перестраивало всю экономику. В это время происходило разгосударствление и становление новых субъектов с различной формой собственности. Перейдя на рыночные отношения, наряду с бюджетов становились и фонды социального страхования, и фонд занятости. Бюджет, всё также остаётся главенствующим, но уже не представлял былую силу, ведь раньше государство с помощью бюджета централизовало больше половины национального дохода. Не стоит забывать о том, что с переходом на новые экономические отношения, всегда будут трудности. Преобразования вызвали спад производства, безработицу, инфляцию и нестабильность общества.

Использованные источники:

1. Журнал: вопросы истории № 11 2012 г. О. А. Плех Сенаторские ревизии в Северных губерниях России в первой половине XIX века С. 94
2. Моряков В. И. История России IX-XVIII вв. М. 2010 С. 251

УДК 330.47

Симоненко Е.И., к.э.н.
доцент
кафедра «Статистики и экономичного анализа»
Эвтушок Г.
студент 3 курса
факультет «Экономический»
Национальный университет биоресурсов и природоиспользования
Украина, г. Киев

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ АВТОКОРЕЛЯЦИИ В ПОСТРОЕНИИ ЭКОНОМЕТРИЧНОЙ МОДЕЛИ

Аннотация:

В статье рассматривается проблема построения динамической эконометрической модели валового сбора льна с возможностью использования для определения параметров метода наименьших квадратов. Одним из необходимых условий его использования есть отсутствие автокорреляции остатков модели. В статье проверяется наявность автокореляции остатков на основе критерия Дарбина -Уотсона.

Ключевые слова: эконометрическая модель, экспертная оценка экономической информации, метод наименьших квадратов, автокореляция остатков

UDK 330.47

Symonenko E.I. , candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the Department of "Statistics and Economic Analysis"
National University of Bioresources and Nature Management
Ukraine, Kiev
Evtushok G.
female student
3 year, Faculty of Economics
National University of Bioresources and Nature Management
Ukraine, Kiev

INVESTIGATION OF THE PROBLEM OF AUTOCORRELATION IN THE CONSTRUCTION OF THE ECONOMETRIC MODEL

Annotation:

The article deals with the problem of constructing a dynamic econometric model of gross harvesting of flax with the possibility of using it to determine the parameters of the method of least squares. One of the necessary conditions for its use is the lack of autocorrelation of the remnants of the model. The paper verifies the autocorrelation of the residues using the Durbin-Watson criterion.

Keywords: econometric model, expert evaluation of economic information, least squares method, autocorrelation of residuals

При построении эконометрических моделей на основе экономической информации часто возникают такие ситуации, когда дисперсия остатков является постоянной, но наблюдается их ковариация, то есть возникает их автокорреляция (1).

Автокорреляция остатков возникает чаще тогда, когда эконометрическая модель строится на основе временных рядов (2).С помощью двух взаимосвязанных временных рядов валового сбора и урожайности построили эконометрическую модель, которая характеризует зависимость валового сбора от урожайности льна за период 2007-2016 г. (табл.1).

Таблица 1

Входные и расчетные данные для построения эконометрической модели и проверки остатков на наличие автокорреляции по критерию Дарбина -Уотсона

Года	Валовий сбор,тис. т.У	Урожайность, ц з 1 га X	Yt(расч)	ut	ut	ut-ut-1	(ut-ut-1)2	utut-1
2007	8,3	4,2	2,1171	6,1829	38,2287	-	-	-
2008	12,7	5,4	2,5232	10,177	103,5679	3,994	15,9512	62,9227
2009	0,4	4	2,0494	-1,6494	2,7205	-11,826	139,8593	-16,7855
2010	0,8	5,9	2,6924	-1,8924	3,5811	-0,2430	0,0590	3,1213
2011	1,8	8,6	3,6061	-1,8061	3,2621	0,0863	0,0074	3,4179
2012	1,1	7,3	3,1662	-2,0662	4,2691	-0,2601	0,0676	3,7317
2013	1,1	7,3	3,1662	-2,0662	4,2691	0,0000	0,0000	4,2691
2014	0,9	6,3	2,8277	-1,9277	3,7162	0,1384	0,0192	3,9831
2015	1,2	8,9	3,7076	-2,5076	6,2883	-0,5799	0,3363	4,8341
2016	1,3	9	3,7415	-2,4415	5,9608	0,0662	0,0044	6,1224
∑	29,6	66,9	29,5973	0,0027	175,8636	-8,6244	156,3044	75,6167

1. Идентифицируем переменные модели:

yt– валовый сбор в период t, (зависимая переменная);

xt– урожайность в период t, (независимая переменная);

Отсюда: Yt= f(xt,ut), где ut– стохастическая составляющая.

2. Специфицируем эконометрическую модель в линейной форме:

$$Yt = a\,0 + a\,1\,x\,1 + u$$

$$\hat{y}_t = \hat{a_0} + \hat{a_1} * x_t$$
$$u = y_t - \hat{y}_t$$

где u — скаляр, y — вектор эндогенной переменной, x — матрица экзогенных переменных.

3. Определим оценки параметров модели $\hat{a}_0$ та $\hat{a}_1$ методом наименьших квадратов, предполагая что остатки ut не коррелированные и используем оператор оценивания параметров модели МНК:

$$\hat{A} = (X'X)^{-1}X'Y$$

$$X = \begin{pmatrix} 1 & 4,2 \\ 1 & 5,4 \\ 1 & 4,0 \\ 1 & 5,9 \\ 1 & 8,6 \\ 1 & 7,3 \\ 1 & 7,3 \\ 1 & 6,3 \\ 1 & 8,9 \\ 1 & 9,0 \end{pmatrix} \quad X' = \begin{vmatrix} 1 & 1 & 1 & 1 & 1 & 1 & 1 & 1 & 1 & 1 \\ 4,2 & 5,4 & 4,0 & 5,9 & 8,6 & 7,3 & 7,3 & 6,3 & 8,9 & 9,0 \end{vmatrix}$$

Согласно оператору оценивания найдем:

$$(X'X) = \begin{pmatrix} 10 & 66,9 \\ 66,9 & 794,1 \end{pmatrix}$$

$$(X'X)^{-1} = \begin{pmatrix} 0,229152 & -0,01931 \\ -0,01931 & 0,002886 \end{pmatrix}$$

$$X'Y = \begin{pmatrix} 29,6 \\ 315,3 \end{pmatrix}$$

$$\hat{A} = (X'X)^{-1}X'Y = \begin{pmatrix} 0,229152 & -0,01931 \\ -0,01931 & 0,002886 \end{pmatrix} * \begin{pmatrix} 29,6 \\ 315,3 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} 0,695695 \\ 0,338421 \end{pmatrix}$$

$$\hat{a_0} = 0,695695 \quad \hat{a_1} = 0,338421$$

Следовательно, эконометрическая модель описывается уравнением

$$\hat{y}_t = 0,695695 + 0,338421 * x_t .$$

Оценим критерий Дарбина-Уотсона для определения автокореляции остатков:

$$DW = \frac{\sum_{t=2}^{n}(u_t - u_{t-1})^2}{\sum_{t=1}^{n} u_t^2} = \frac{156,3044}{175,8636} = 0,888782$$

Для уровня значимости α = 0,05 и 10 единиц наблюдения, числа независимых переменных m =1 табличные значения критерия такие: DW1 = 0,879 — нижняя граница; DW2 = 1,320 — верхняя граница.

Поскольку критерий DWфакт < DW1, тогда можна утверждать, что остатки ut имеют положительную автокорреляцию.

Проверим остатки на наличие автокорреляции с помощью критерия фон Неймана:

$$Q = \frac{10}{10-1} DW = 0{,}987536 \qquad Q_{\text{табл}} = 1{,}18$$

Поскольку $Q_{\text{факт}} < Q_{\text{табл}}$ существует положительная автокорреляция остатков.

Пусть остатки описываются автокорреляционной моделью первой степени:

$$ut = \rho ut\text{-}1 + \varepsilon t ,$$

$$\rho \approx r = \frac{n}{n-1} \frac{\sum_{t=2}^{n} u_t u_{t-1}}{\sum_{t=1}^{n} u_t^2} + \frac{m+1}{n} = \frac{10}{9} * \frac{75{,}61765}{175{,}8636} + \frac{2}{10} = 0{,}68$$

Итак, матрица S будет имеет вид:

$$S = \begin{pmatrix} 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 & 0{,}214 & 0{,}145 & 0{,}099 & 0{,}067 & 0{,}046 & 0{,}031 \\ 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 & 0{,}214 & 0{,}145 & 0{,}099 & 0{,}067 & 0{,}046 \\ 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 & 0{,}214 & 0{,}145 & 0{,}099 & 0{,}067 \\ 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 & 0{,}214 & 0{,}145 & 0{,}099 \\ 0{,}214 & 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 & 0{,}214 & 0{,}145 \\ 0{,}145 & 0{,}214 & 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 & 0{,}214 \\ 0{,}099 & 0{,}145 & 0{,}214 & 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 & 0{,}314 \\ 0{,}067 & 0{,}099 & 0{,}145 & 0{,}214 & 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 & 0{,}462 \\ 0{,}046 & 0{,}067 & 0{,}099 & 0{,}145 & 0{,}214 & 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 & 0{,}68 \\ 0{,}031 & 0{,}046 & 0{,}067 & 0{,}099 & 0{,}145 & 0{,}214 & 0{,}314 & 0{,}462 & 0{,}68 & 1 \end{pmatrix}$$

Применяя метод Эйткена, оценим параметры эконометрической модели с автокореллированными остатками:

$$\hat{A} = (X' S^{-1} X)^{-1} X' S^{-1} Y$$

$$(X' S^{-1}) = \begin{pmatrix} 0{,}59 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}19 & 0{,}59 \\ 0{,}97 & 4{,}33 & -3{,}42 & 0{,}12 & 6{,}7 & -0{,}27 & 2{,}68 & -3{,}36 & 4{,}86 & 5{,}48 \end{pmatrix}$$

$$(X' S^{-1} X) = \begin{pmatrix} 2{,}72 & 18{,}09 \\ 18{,}09 & 161{,}07 \end{pmatrix} \qquad (X' S^{-1} Y) = \begin{pmatrix} 9{,}5167 \\ 86{,}418 \end{pmatrix}$$

$$\hat{A} = \begin{pmatrix} 1{,}4621 & -0{,}1642 \\ -0{,}1642 & 0{,}0246 \end{pmatrix} * \begin{pmatrix} 9{,}5167 \\ 86{,}418 \end{pmatrix} = \begin{pmatrix} -0{,}2743 \\ 0{,}5673 \end{pmatrix}$$

Итак, динамическая эконометрическая модель урожайности льна

описывается уравнением : $\widehat{У}_t = -0{,}2743 + 0{,}5673 * x_t$.

Автокорреляция остатков может быть вызвана несколькими причинами, которые имеют разную природу. Во-первых, иногда она связана с исходными данными и вызвана наличием ошибок измерения в значениях результативного признака. Во-вторых, в ряде случаев причину автокорреляции остатков следует искать в спецификации модели.

Использованные источники:

1. Лук'яненко І.Г., Краснікова Л.І. Економетрика: підручник, - К.:Товариство «Знання», КОО, 1998р. -494 с.

2. Назаренко О. М. Основи економетрики: Підручник.- Київ: Центр навчальної літератури, 2004. – С. 255-259.

УДК 1

Симонова С.Г.
студент магистратуры
Московский государственный
психолого-педагогический университет
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ КОНФЛИКТОВ В СОВРЕМЕННЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВАХ

Аннотация: *Основное содержание исследования включает анализ социально-трудовых конфликтов в современных педагогических коллективах. В данной статье выделяются и описываются характерные особенности конфликтов в образовательной отрасли. Целью настоящего исследования является детальное рассмотрение причин конфликтов, а также их предупреждения и решения. Автор дает обобщенную характеристику конфликтных ситуаций.*

Ключевые слова: *социально-трудовые конфликты; группа социально-трудовых факторов; социально-экономические последствия; конфликты в педагогическом коллективе.*

UDC 1

Simonov S. G.
Student
Moscow state psychological-pedagogical University
Russia, Moscow

CHARACTERISTICS OF CONFLICTS IN A MODERN PEDAGOGICAL COLLECTIVE

Annotation The main content of the study includes analysis of social and labor conflicts in modern pedagogical collectives. This article highlights and describes the characteristic features of conflicts in the educational sector. The purpose of this study is to examine in detail the causes of conflicts, as well as their

prevention and solutions. The author gives a generalized description of conflict situations.

Keywords social and labor conflicts; group of social and labor factors; socio-economic consequences; conflicts in the pedagogical collective.

Для каждого государства защита прав и свобод человека в сфере труда является одной из наиболее важных и при этом сложных задач. Разрешение трудовых споров является главным способом защиты трудовых прав. Проблемы, накопившиеся в стране за последнее время, такие как нестабильное состояние экономики, недостаток новых рабочих мест, увеличение безработицы, невыплата заработной платы, вследствие чего возникает эмоциональная напряженность основной части трудоспособного населения страны, все это выступает основой для возникновения трудовых конфликтов.

Межличностные конфликты, возникающие в учебных заведениях, в сравнении с конфликтами в иных организациях, изучены специалистами в наименьшей степени521.

Отчасти это обусловено тем, что разновидности конфликтов в педагогической среде многогранны, а причины их различны.

Л. В. Симонова522 выделяет три группы педагогических конфликтов, субъектами которых являются участники педагогического процесса:

1. Конфликты, возникающие в процессе учебной деятельности как некая реакция на процессы, происходящие в рамках учебной деятельности, в основе которых чаще всего имеет место недопонимание происходящего одной из сторон, либо разное видение одной и той же ситуации. Этот тип конфликтов появляется при нарушении взаимосвязей делового характера.

2. «Конфликты ожиданий». Конфликты, которые возникают в учебном процессе, а также, во внеучебной деятельности. Конфликт проявляет себя как реакция на поведение, которое не соответствует принятым нормам отношений между педагогами и учениками, и не соответствует уровню их ожиданий по отношению друг к другу. Этот тип конфликтов появляется при нарушении взаимосвязей «ролевого» характера.

3. «Конфликты межличностной несовместимости». Данный вид конфликтов, возникающий в процессе учебной и внеучебной деятельности в силу личностных особенностей учителя и учеников, особенностей характера и темперамента2.

Необходимо отметить, что конфликты в современной школе не всегда относятся лишь к одному из предложенных видов. Часто их можно отнести сразу к нескольким группам, что лишний раз подчеркивает их сложную природу.

Данные психолого-педагогических исследований выявили

---

521 Конфликты между учителями //http://5psy.ru/obrazovanie/konflikti-mejduuchitelyami.html

522 Симонова Л. В. Межличностные конфликты педагогов и старшеклассников и пути их разрешения: дис. канд. псих. н. / Л. В. Симонова. М., 1989. 145 с.

неизбежность возникновения напряженности и конфликтности в образовательных учреждениях различного уровня. Во многом это вызвано базовыми моментами развития личности, закономерностями взросления учеников, которое априори конфликтно. Формирование Я - концепции, стиля взаимоотношений с окружающими выпадает на период детства и юности, которые большинство современных детей проводят в образовательных учреждениях. С помощью различных форм коммуникации дети пробуют себя в полярных социальных ролях, знакомятся с разными стратегиями поведения в социуме, осваивают принципы общения с представителями других поколений.

В любом конфликте, несмотря на все их разнообразие, необходимо определить следующие стадии:

1. Формирование противоречивых интересов, ценностей, норм, являющихся потенциально конфликтными (конфликтная ситуация).

2. Переход потенциального конфликта в реальный (осознание одним из участников конфликта факта ущемления его интересов другим, так называемое состояние фрустрации).

3. Конфликтные действия и эмоциональные проявления (обида, гнев, оскорбления, агрессивные насильственные действия и т. п.).

4. Урегулирование или разрешение конфликта.

Чтобы конфликтная ситуация переросла в конфликт, необходим инцидент. Инцидент служит поводом к конфронтации, это явное обстоятельство, являющееся неким «спусковым механизмом», которое порождает развитие событий. Инцидент провоцирует столкновение противодействующих сторон, и означает перевод конфликтной ситуации в конфликт, который проявляется в дальнейшем поведении его участников.

Конфликты во взаимоотношениях учителей, могут быть вызваны различными факторами. В первую очередь, самим содержанием и характером педагогической деятельности. Взаимозависимость педагогов гораздо выше, чем у учеников. Если учитель математики работает плохо, это заметно отражается на качестве уроков учителя физики. Если классный руководитель не уделяет должного внимания дисциплине учеников, это влияет на профессиональную деятельность всех учителей, которые работают в данном классе523.

Во-вторых, специфика конфликтов между учителями связана ещё и с тем, что педагогический коллектив, как правило, женский. Престижность педагогического труда столь низкая, что отразилось на массовом уходе в течение последних десятилетий мужчин из этого важнейшего для государства образующего вида деятельности. Одной из причин такой непопулярности

[523] Клименских, М. В. Педагогические конфликты в школе: [учеб. пособие] / М. В. Клименских, И. А. Ершова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал, федерал, ун-т. - Екатеринбург: Изд-во Урал, ун-та, 2015. — 76 с.

можно считать размер оплаты труда учителя[524].

Таким образом, среди женщин очень остро ощущается внутригендерная конкуренция, как результат избыточного количества женщин-педагогов в школе. Известно, что женщины более эмоциональны в оценках и поступках, чем мужчины. Они более чувствительны к переменам со стороны коллег, острее реагируют на просчеты и ошибки окружающих.

Можно также выделить конфликт между учителями и родителями, в основе которых находятся разногласия относительно моделей воспитания и обучения школьника. Они могут касаться целей, методов, средств, используемых учителями и родителями. При этом конфликтные действия могут быть спровоцированы как учителем, так и родителем. В процессе конфликта недовольство обычно становится обоюдным и может иметь нежелательные последствия для ученика.

Конфликтную ситуацию при взаимодействии с родителями может создавать и учитель. В этом случае его претензии к родителям бывают связаны с проявлением агрессии или антипатии родителей к учителю; их постоянным недовольством построения образовательного процесса в классе; излишней требовательностью к учителю, отрицательной оценкой его профессиональной деятельности; активным навязыванием своей точки зрения; втягиванием учеников и других родителей в назревающий конфликт.

Имея одинаковую цель - воспитание ребенка - родители и учителя в педагогическом процессе занимают всё же разные позиции. Позиция родителей, как правило, связана с родительскими чувствами, стремлением защитить своего ребенка. Позиция учителя обусловлена целями и задачами учебного и воспитательного процесса, достижение которых невозможно без соблюдения системы норм и правил[525].

Конфликт между учителем и учеником может быть вызван множеством различных причин. В целом, они схожи с причинами любых межличностных конфликтов: противопоставление целей, интересов, социально-ролевых позиций; психологическая несовместимость оппонентов; низкий уровень коммуникативной культуры и т. д. Однако на практике, в процессе поиска эффективных способов решений конфликтных ситуаций в школе, имеет смысл конкретизировать эти причины и рассматривать их в контексте педагогической деятельности.

Конфликты между детьми, как правило, связаны с эмоционально-личностным отношением школьников к одноклассникам, их поступкам. При этом противоборство может быть открытым (спор, ссора и т. п.) и скрытым (действия исподтишка, маскировка истинных намерений и т. д.), спонтанно возникшим и преднамеренным, заранее спланированным или просто

---

[524] Радостева М.В. Заработная плата учителя как фактор экономической безопасности // Вестник Государственного университета управления. № 3, 2017 г. - С. 71.

[525] Совершенствование социально-трудовых отношений в современных условиях: монография/ М.Н. Корсаков, М.А. Масыч, Е.А. Кобец, М.В. Паничкина, Е.К. Защитина, Е.В. Каплюк, А.О. Мухаева, Н.М. Анненко, М.Н. Ганина, Т.А. Девяткова, А.А. Рогоженко, М.А. Талалай, Л.С. Филатова; под ред. М.Н .Корсакова, М.А. Масыч. – Ростов – на - Дону: Изд - во ЮФУ, 2014. – 172 с.

спровоцированным. Зачастую детские конфликты лишены целесообразности, однако и они могут играть позитивную роль, например, способствовать усвоению ребенком норм конструктивного взаимодействия со сверстниками.

Возникновение и протекание конфликтов непосредственно связаны с личностными особенностями их участников. Конфликтная личность в силу определенных своих свойств, имеет место провокации множества ситуаций, которые вызывают негативную реакцию у окружающих, и тем самым является инициатором деструктивных конфликтов, а также склонна включаться в конфликты, которые создаются другими.

Таким образом, конфликты, возникающие в современных образовательных организациях по своей природе сложные, имеют различные особенности своего проявления и далеко не всегда способствуют формированию положительного эффекта в образовательном процессе школы

Использованные источники:

1. Конфликты между учителями //http://5psy.ru/obrazovanie/konflikti-mejduuchitelyami.html
2. Симонова Л. В. Межличностные конфликты педагогов и старшеклассников и пути их разрешения: дис. канд. псих. н. / Л. В. Симонова . М., 1989. 145 с.
3. Клименских, М. В. Педагогические конфликты в школе: [учеб. пособие] / М. В. Клименских, И. А. Ершова ; М-во образования и науки Рос. Федерации , Урал, федерал, ун-т. - Екатеринбург: Изд-во Урал, ун-та, 2015. — 76 с.
4. Радостева М.В. Заработная плата учителя как фактор экономической безопасности // Вестник Государственного университета управления. № 3, 2017 г. - С. 71.
5. Совершенствование социально-трудовых отношений в современных условиях: монография/ М.Н. Корсаков, М.А. Масыч, Е.А. Кобец, М.В. Паничкина, Е.К. Защитина, Е.В. Каплюк, А.О. Мухаева, Н.М. Анненко, М.Н. Ганина, Т.А. Девяткова, А.А. Рогоженко, М.А. Талалай, Л.С. Филатова; под ред. М.Н.Корсакова, М.А. Масыч. – Ростов – на - Дону: Изд - во ЮФУ, 2014. – 172 с.

УДК 338.242.2

Сичинава Г.Т.
студент магистратуры 3 курса
направление «Финансовый аналитик»
Московский технологический университет
Россия, г. Москва

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ФИНАНСОВОЙ КОМПАНИИ

Аннотация:

В данной статье раскрывается определение финансовой устойчивости предприятия. Анализируются факторы, влияющие на финансовую устойчивость компании. Раскрываются проблемы функционирования финансовых предприятий в условиях нынешней экономической ситуации в стране.

Ключевые слова: финансовая стабильность предприятия, финансовая устойчивость, факторы финансовой стабильности, внешние факторы финансовой стабильности.

Sichinava G.T., student of a magistracy
3 course, Financial analyst direction
Moscow Technological University
Russia, Moscow

FACTORS INFLUANSING THE FINANCIAL STABILITY OF THE FINANCIAL COMPANY

Summary:

This article describes the definition of financial stability of the company, analyzes the factors influencing the financial stability of the company and displays problems of functioning of the financial enterprises in the conditions of the current economic situation in the country.

Keywords:

Financial stability of the company, financial stability, factors of financial stability, external factors of financial stability.

В современных условиях осложнения экономической ситуации в стране важным элементом является стабильное и устойчивое функционирование финансовых организаций, как основных доноров реального сектора экономики Российской Федерации. Ограничения доступа на иностранный рынок заемного капитала в значительной мере ставит под удар данный сегмент народного хозяйства. Поэтому исследование вопроса финансовой устойчивости финансовых организаций и предложения путей по выходу из кризисной ситуации является крайне актуальным на сегодняшний день.

Для начала разберемся, что же представляет собой термин – финансовая устойчивость финансовой организации.

С экономической точки зрения финансовую устойчивость финансовой

организации следует понимать, как способность финансовой организации в динамичных условиях рыночной среды четко и оперативно выполнять свои функции. В том числе: пользоваться доверием клиентов, обеспечивать надежность вкладов юридических и физических лиц и своих обязательств по краткосрочному и долгосрочному обслуживанию клиентов, постоянно совершенствовать технологию и организацию внутрибанковской и межбанковской деятельности. Обеспечивая, в конечном счете, необходимую эффективность результатов работы как в интересах своих акционеров, кредиторов и клиентов, так и в целях развития российской экономики в целом526.

На рисунке 1 наглядно продемонстрирована рабочая схема классификации финансовой устойчивости предприятия по основным признакам. Разберем каждый из них отдельно.

Так критерий по фактору возникновения обуславливает среду, согласно которой финансовая компания стабильно выполняет свои функции в независимости от изменений. К внешним факторам стабилизации работы компании можно отнести общую конъюнктуру рынка, стабильная экономическая ситуация в стране поднимает спрос среди потребителей на услуги финансовой компании тем самым обеспечивая ее стабильную работу. Внутренние факторы характеризуют такую стратегию работы компании, которая в не зависимости от изменений на рынке, позволяет в долгосрочной перспективе стабильно работать компании не взирая на финансовые изменения в рамках экономики государства.

По времени возникновения различают долгосрочную и краткосрочную устойчивость финансовой компании. Долгосрочная стабильная работа финансовой компании во многом зависит от уровня финансовых ресурсах предприятия, а также финансовой стратегии организации. В то время, как краткосрочная больше ориентирована на конъюнктурность и не представляется как благонадежная в условиях рыночной экономики и возрастающей конкуренции.

По времени наблюдения финансовая устойчивость характеризуется как статическая (неизменная в течении наблюдения) и динамическая (в значительной степени меняющаяся за этот же период).

[526] Федорова Е.А. Финансовая устойчивость кредитных организаций в современных условиях / Е.А. Федорова // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. — 2010. № 1.— С. 111–116.



Рис. 1. **Финансовая устойчивость предприятия, классифицированная по различным признакам527**

По масштабам организации финансовая устойчивость компании градируется от низкой до высокой. Безусловно, чем крупнее финансовая структура, тем ниже ее потенциальная стабильность и в то же время чем меньше организация, тем проще обеспечить процесс ее устойчивого развития в краткосрочной перспективе. В то же время в условиях усиливающейся конкуренции крупная организация является более долгосрочным проектом и при правильном выборе экономической тактики, способа минимизировать,

[527] Кузин В.И. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия в условиях экономического кризиса / В.И. Кузин // Вестник молодежной науки. — 2016. № 2.— С. 31–35.

потенциальны риски в случае кризиса.

Переходя непосредственно к комплексному анализу факторов, что, так или иначе, влияют на стабильное функционирование финансовой организации, воспользуемся таблицей 1, в которой наглядно продемонстрированы основные факторы.

Таблица 1.

Факторы, влияющие на финансовую устойчивость компании[528]

Внутренние	**Внешние**
Состояние имущества: размер, состав, структура	Общая стабильность, фаза экономического цикла
Динамика издержек по сравнению с доходами	Уровень, динамика, колебания платежного спроса
Состояние финансовых ресурсов: размер, состав, структура	Конкуренция рынка
	Банкротство должников, неплатежи
Размер уставного капитала, собственных оборотных средств	Инфляция, изменение уровня цен, курса валют
	Налоговая политика

Анализируя вышеприведенные факторы, следует отметить, что каждый из них так или иначе влияет на стабильную деятельность финансовой организации, поэтому важным элементом является комплексный анализ и наблюдение за данными факторами.

Так внутренние факторы во много зависят от качества разработки стратегии деятельности организации. Уровня образованности и опыта действующих сотрудников. Формирование финансового плана организации позволяет в той или иной мере избежать потенциальных дестабилизирующих факторов за счет увеличения уставного капитала и более консервативной денежно-кредитной политики.

Что касается внешних факторов, то, безусловно, оказать на них влияние или изменить отдельно взятая организация не может, следовательно, ключевым в данном вопросе будет осуществление комплексного анализа внешних факторов, что могут повлиять на непосредственную финансовую деятельность компании. Данный мониторинг должен охватывать, как анализ макросреды, так и сегмент финансового сектора экономики, действия конкурентов, потенциальных и действующих клиентов.

Как итог можно определить, что данная система факторов и определяет уровень финансовой стабильности компании в современной экономике, как Российской Федерации, так и мира. Безусловным требованием к топ-менджменту финансовой компании является предварительная оценка рисков связанных с данными факторами, выработка долгосрочной стратегии с учетом

[528] Абызова Е.В. Факторы финансовой устойчивости предприятия / Е.В. Абызова, Е.Ю. Рощупкин // Проблемы экономики и менеджмента. — 2016. № 5.— С. 133–135.

всевозможных коллапсов и изменений в финансовой жизни, как организации, так и страны в целом.

Отметим, что для реализации важнейших свойств адаптивного подхода ключевое значение имеет осуществление функций информационного обеспечения системы управления, анализа и диагностики, а также прогнозирование потребностей и возможностей среды и объект, построения и развития образа объекта управления, самоконтроля эффективности управленческих воздействий и взаимодействий. При этом данные функции должны работать в режиме мониторинга, постоянного пополнения информации об объекте и его возможном будущем состоянии529.

Неукоснительное соблюдение данных правил позволяет с одной стороны выстроить строгую вертикаль внутри организации с упором на эффективное использование финансовых ресурсов. А с другой стороны позволяет при должном анализе, стратегически контролировать потенциальные изменения во внешней среде и с помощью превентивных действий нивелировать данные негативные внешние факторы.

Лишь системный комплекс мероприятий включающих, как анализ внешних факторов, так и внутренних позволит выстроить в компании долгосрочную стратегию деятельности и обеспечит ее стабильное функционирование и устойчивость.

Использованные источники:

1. Федорова Е.А. Финансовая устойчивость кредитных организаций в современных условиях / Е.А. Федорова // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. — 2010. № 1.— С. 111–116.
2. Кузин В.И. Факторы, влияющие на финансовую устойчивость предприятия в условиях экономического кризиса / В.И. Кузин // Вестник молодежной науки. — 2016. № 2.— С. 31–35.
3. Абызова Е.В. Факторы финансовой устойчивости предприятия / Е.В. Абызова, Е.Ю. Рощупкин // Проблемы экономики и менеджмента. — 2016. № 5.— С. 133–135.
4. Саакян Т.Г. Роль и место прогнозирования в процессе обеспечения финансовой устойчивости предприятия / Т.Г. Саакян // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. — 2013. № 2.— С. 62–69.

529 Саакян Т.Г. Роль и место прогнозирования в процессе обеспечения финансовой устойчивости предприятия / Т.Г. Саакян // Вестник Адыгейского государственного университета. Серия 5: Экономика. — 2013. № 2.— С. 62–69.

УДК 332.143

Скворцова Н.С.
студент 2 курса
факультет базовой подготовки
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

РОЛЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В ФОРМИРОВАНИИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация*: Статья посвящена изучению проблемы роли малого бизнеса в формировании финансового потенциала отдельно взятого региона России. Особое внимание уделяется приоритетным направлениям экономической деятельности малого бизнеса Новосибирской области. Сделаны выводы о роли малого бизнеса в формировании финансового потенциала малого бизнеса Новосибирской области.*

Ключевые слова*: экономика, финансовый потенциал региона, бизнес, малый бизнес, Новосибирская область.*

Skvortcova N.S.
second-year students
Basic Department
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

THE ROLE OF SMALL BUSINESS IN FORMATION OF THE FINANCIAL POTENTIAL OF THE NOVOSIBIRSK REGION

Annotation: *The article is devoted to the study of the role of small business in formation of the financial potential of separately taken region of Russia. Special attention is paid to priority directions of the economic activity of small business in Novosibirsk region. The conclusions about the role of small business in the formation of the financial potential of small business in Novosibirsk region.*

Key words*: economics, financial potential of the region, business, small business, Novosibirsk oblast.*

Актуальность изучения данного вопроса связана с тем, что финансовый потенциал регионов является важнейшей частью экономики какой-либо страны, так как именно она является основой и источником перспективного развития территорий.

Для того чтобы наиболее полно исследовать проблему необходимо рассмотреть понятия бизнес и малый бизнес.

Бизнес можно рассматривать как инициативную экономическую деятельность, которая осуществляется за счет собственных или заемных средств на свой риск и под свою ответственность, ставящая главными целями получение прибыли и развитие собственного дела [5].

Малый бизнес представляет собой бизнес, осуществляемый в малых

формах, опирающийся на предпринимательскую деятельность частных предпринимателей, небольших фирм, малых предприятий [5].

На данный момент не существует единого подхода к определению финансового потенциала, рассмотрим одно из них. Так, финансовый потенциал может рассматриваться как совокупность фондов денежных средств, находящихся в распоряжении региона, предприятий, организаций, создающаяся в процессе распределения и перераспределения совокупного регионального общественного продукта и дохода [2].

Выделяют следующие факторы формирования финансового потенциала региона:

- накопление капитала;
- инвестиции;
- информационные ресурсы.

Накопление капитала способствует повышению производительности труда и соответствующему росту ВРП, а процесс накопления капитала осуществляется путем увеличения объема сбережений населения и инвестиций.

Основными задачами региональной политики в области инвестиций являются стимулирование и активизация инвестиционной деятельности, привлечение и эффективное использование финансовых ресурсов для решения проблем социально-экономического развития региона и улучшения качества жизни населения.

Информационные ресурсы представляются как определенный объем научно-технической информации, которым располагает государство, регион, отрасль народного хозяйства, предприятие [2].

Рассмотрим более подробно современное состояние и роль малых предприятий в развитии финансового потенциала Новосибирской области.

В соответствии с данными единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства по состоянию на 01.08.2016 в Новосибирской области действуют 131522 субъекта малого и среднего предпринимательства, в том числе: 5 973 малых предприятия, что составляет 4,5 % от совокупного числа предприятий малого и среднего предпринимательства в регионе [4].

Новосибирская область в 2016 году вошла в девятку лучших в сфере развития малого и среднего бизнеса по России (2,3% от общего числа малых предприятий по России) и стала лидером по Сибирскому федеральному округу (19,3% от общего числа малых предприятий по СФО) [4].

Как можно видеть на рисунке 1, число малых предприятий в Новосибирской области в 2016 г. сократилось относительно показателя 2011 г. на 34,8 % [6].

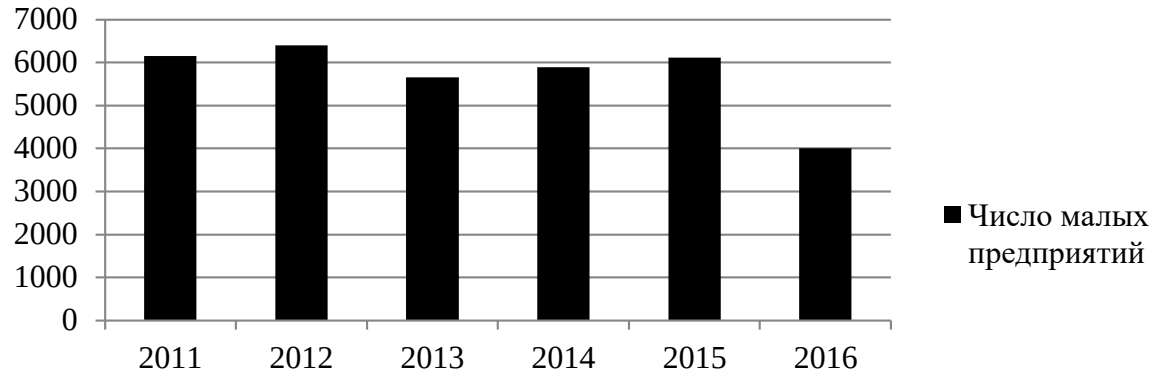


Рисунок 1 – Динамика изменения числа малых предприятий по Новосибирской области

Для оценки состояния малого бизнеса также необходимо рассмотреть динамику размера его оборота [6].

На основе данных, отраженных на рисунке 2, можно сделать вывод о том, что динамика оборота малых предприятий в Новосибирской области за последние 6 лет (с 2011 г. по 2016 г.) является положительной. Таким образом, несмотря на сокращение числа малых предприятий, их совокупный оборот за рассматриваемый период увеличился на 56,7%.

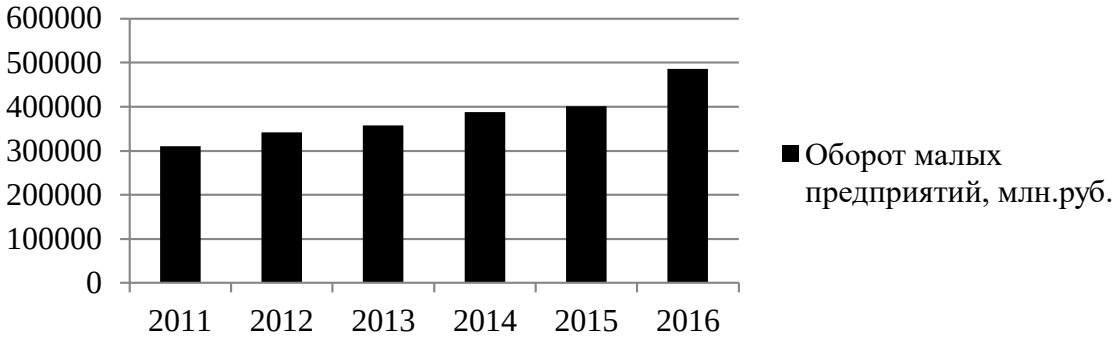


Рисунок 2 – Оборот малых предприятий Новосибирской области

Новосибирская область является крупным транспортным узлом, что положительно сказывается на экономике региона и развитии предпринимательства, связанного с торговлей.

Преобладающими направлениями экономической деятельности малого бизнеса в Новосибирской области за период январь – июнь 2017 года являются оптовая и розничная торговля, а также ремонт автотранспортных средств и мотоциклов. Данное направление составляет 61,6% от совокупного оборота малых предприятий, а также 35,4% от совокупного числа малых предприятий.

Вторым по приоритетности направлением экономической деятельности малого бизнеса в Новосибирской области за период январь – июнь 2017 года являются обрабатывающие производства. На данное направление приходится 11% совокупного оборота малых предприятий, а также 14% совокупного числа малых предприятий [6].

Важным показателем финансового потенциала малого бизнеса

являются инвестиции. Рассмотрим статистические данные об инвестициях в основной капитал малых предприятий Новосибирской области за период 2011-2016 годов.

На основе данных, отраженных на рисунке 3, можно сделать вывод о том, что с 2011 г. по 2014 г. динамика инвестиций в основной капитал малых предприятий Новосибирской области являлась положительной. В 2014 г. инвестиции в основной капитал увеличились по сравнению с 2011 г. на 11,6%. Но в 2015 - 2016 гг. объём инвестиций начал сокращаться. И в 2016 г. этот показатель превышал уровень 2011 г. на 2,4%.

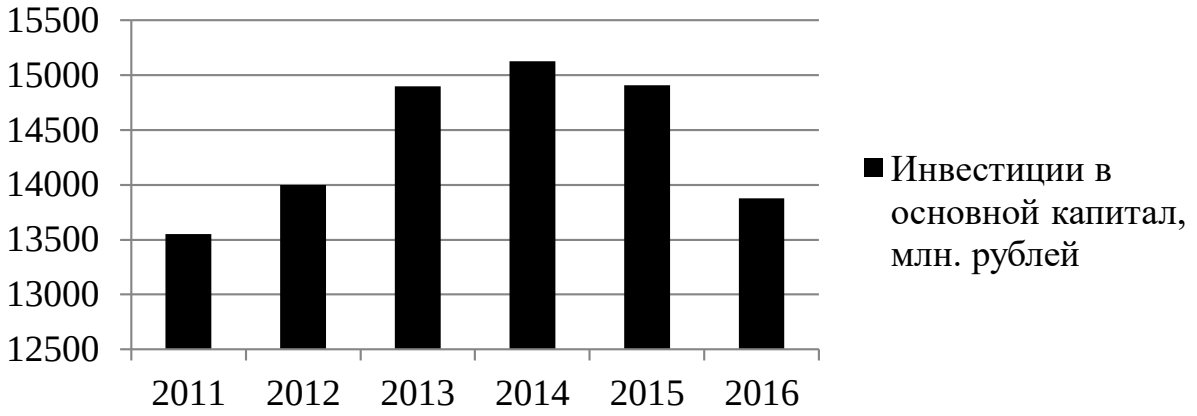


Рисунок 3 – Инвестиции в основной капитал малых предприятий по Новосибирской области

Стоит отметить, что в Новосибирской области сформированы нормативно-правовые и организационные основы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, а также предусмотрены специальные налоговые режимы, позволяющие оптимизировать систему учета и налоговых платежей.

Новосибирская область не обладает большими запасами полезных ископаемых, именно поэтому роль малого бизнеса в развитии в последние годы региона достаточно возросла. Для того чтобы в дальнейшем развивать данную сферу были созданы и действуют несколько программ поддержки малого и среднего предпринимательства.

К ним можно отнести, региональную целевую программу «Развитие малого и среднего предпринимательства в Новосибирской области на 2009-2013 годы». В 2017 году эта программа получила свое продолжение и постановлением Правительства Новосибирской области от 31.01.2017 N 14-п была утверждена.

Одной из ключевых проблем развития малого бизнеса является проблема, связанная с привлечением средств на развитие малого и среднего бизнеса, здесь проблема заключается не только в стоимости кредитных ресурсов (процентной ставки), но и их доступность - большинство начинающих и быстрорастущих предприятий не обладает ликвидным залоговым обеспечением для привлечения банковских кредитов.

В рамках решения данной проблемы в 2009 году была создана и

успешно функционирует некоммерческая организация «Фонд развития малого и среднего предпринимательства Новосибирской области», а в 2010 году была создана «Микрофинансовая организация Новосибирский областной фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства». Здесь предприниматели могут получить заем до 1 млн.. руб. по ставке не больше 10% годовых [1, 3].

Таким образом, можно сделать о том, что в Новосибирской области существуют проблемы, связанные с развитием малого и среднего бизнеса, которые требуют решения. Однако стоит отметить, что в целом, в регионе сложилась достаточно благоприятная обстановка для развития малого бизнеса. Так, можно отметить, что регион имеет выгодное экономическое положение, за счет чего малый бизнес развивается, существуют нормативно-правовые и организационные основы государственной поддержки малого и среднего предпринимательства, а также в регионе реализуется ряд программ, связанных с развитием малого бизнеса. Подводя итог, можно сделать вывод о том, что в Новосибирской области созданы благоприятные условия для развития малого бизнеса, однако на данный момент он развит не достаточно для того, чтобы играть большую роль в формировании финансового потенциала региона.

Использованные источники:

1. Воронова О.И. Основные конкурентные преимущества новосибирской области и максимальное их использование // Интерэкспо Гео-Сибирь. 2012 [Электронный ресурс]. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/osnovnye-konkurentnye-preimuschestva-novosibirskoy-oblasti-i-maksimalnoe-ih-ispolzovanie
2. Кондратьева М. Н. Актуальные проблемы развития социально-экономических систем в современных условиях / М. Н. Кондратьева, Е. В. Баландина, С. А. Глухова, И. В. Нилова, Т. Н. Шубина, В. А. Романченко - Ульяновск: УлГТУ. 2012. - 131 с.
3. Малое и среднее предпринимательство Новосибирской области [Электронный ресурс]. URL: http://msp.nso.ru/
4. Об утверждении государственной программы Новосибирской области «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Новосибирской области на 2017 - 2022 годы» [Электронный ресурс]: Постановление Правительства Новосибирской от 31.01.2017 N 14-п (ред. от 11.10.2017) – Справочно – правовая система «Консультант Плюс». URL:http://www.consultant.ru/regbase/cgi/online.cgi?req=doc;base=RLAW049;n=103483#0
5. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. Современный экономический словарь. - 6-е изд., перераб. и доп. – М: ИНФРА-М, 2011[Электронный ресурс]: справочная информация. – Справочно-правовая система «Консультант Плюс». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_67315/
6. Территориальный орган Федеральной службы государственной

статистики по Новосибирской области [Электронный ресурс]: официальная статистика. URL: http://novosibstat.gks.ru/

УДК 908

Слепков М.С.
магистр истории, старший преподаватель
кафедра «История, археология и краеведение»
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир

ОТНОШЕНИЕ КРЕСТЬЯН ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ К ПРОБЛЕМЕ СОХРАНЕНИЯ ОБЩИНЫ В КОНЦЕ XIX - НАЧАЛЕ XX ВВ. (ПО МАТЕРИАЛАМ АНКЕТИРОВАНИЯ К. КАЧОРОВСКОГО)

Аннотация: В статье рассматривается проблема отношение крестьян Владимирской губернии к сохранению общины. Проводиться анализ доводов крестьян в пользу своего выбора.

Ключевые слова: анкетирование, Владимирская губерния, крестьянская община, земельный передел.

Slepkov M.S. master of history
senior teacher of the department "History, Archeology and Local History"
Vladimir state University named after Alexander Grigorievich and Nikolai Grigorievich Stoletov
Russia, Vladimir

ATTITUDE OF PEASANTS OF VLADIMIR PROVINCE TO THE PROBLEM OF CONSERVATION OF THE COMMUNITY AT THE END OF THE XIX - BEGINNING OF THE XX CENTURIES. (ON THE MATERIALS OF THE QUESTIONNAIRE K. KACHOROVSKY)

Abstract: The article considers the problem of the attitude of the peasants of the Vladimir province to the question of the future fate of the community. To analyze the arguments of the peasants in defense of their choice.

Keywords: questioning, Vladimir province, peasant community, land redistribution.

В конце XIX - начале XX века в России серьезно обострился крестьянский вопрос. Голодные годы, которые становились частым явлением, падение платежеспособности крестьянства и уровня его жизни, все это заставило русское правительство искать выход из сложившейся ситуации. Одной из основных проблем, вставших перед русским правительством в этот период, был вопрос о дальнейшей судьбе крестьянской общины.

В современной историографии большое внимание уделяется борьбе политических группировок по данной проблеме, однако остается

малоизученным мнение самих крестьян. Хотели ли крестьяне сохранения общины, или же они поддерживали стремление правительства избавиться от данной социальной структуры?

Если придерживаться традиционной точки зрения, что крестьяне более развитых в промышленном отношений территорий к началу XX века тяготились общинной организацией, то мы можем предположить, что большая часть крестьянства этих территорий должна была выступать против общины. Однако при более детальном рассмотрении проблемы становиться очевидно, что данная историографическая «аксиома» не совсем верна, поскольку в реальности ответ на поставленный вопрос не так однозначен, как кажется.

На рубеже веков русский ученый К. Качоровский, нуждаясь в материалах для своего исследования, посвященного народному праву, провел опрос среди крестьян европейской части Российской империи о дальнейшей судьбе общины. В район анкетирования попала и Владимирская губерния, которая наряду с Московской и Санкт-Петербургской считалась одной из самых развитых в промышленном отношении. Несмотря на то, что по хозяйственно-экономическим условиям вся территория Владимирской губернии делилась на 7 сельскохозяйственных и 6 промышленных уездов, это деление можно считать условным. Местные краеведы конца XIX начала XX вв. отмечали, тот факт, что в земледельческих районах губернии население было сильно занято внеземеледельчскими (фабричными или отхожими) промыслами, и наоборот, в фабричных районах население очень интересовалось земледелием.530

В период проведения обследования во Владимирскую губернию было выслано около семи с половиной тысяч анкет. Из этих анкет с ответами вернулись пять с половиной тысяч531, в которых только 381 ответ содержал в себе мнения крестьян по вопросу о дальнейшей судьбе общины532. Несмотря на минимальное количество ответов на поставленный вопрос (6,93%), этого объема оказалось достаточно для отображения общей картины настроения крестьянства Владимирской губернии, о чем может свидетельствовать элементарный расчет минимального объема выборки из имеющейся генеральной совокупности533.

Общие результаты этого неофициального крестьянского «голосования» распределились следующим образом: из 381 присланных опросов с территории губернии - 266 содержали в себе категорический ответ на поставленный вопрос, а остальные 115 высказывали свою неопределенность или давали неясный ответ534; большинство из опрошенных крестьянских

---

530 Новиков, А. Агрономическая помощь Владимирской губернии //Календарь и памятная книжка Владимирской губернии на 1913г. – Владимир, 1912 – с. 63.

531 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 56.

532 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 215.

533В соответствии с расчетами В. И. Паниотто объем репрезентативной выборки с допущением 5-процентной ошибки при объеме генеральной совокупности 5, 5 тыс. составляет примерно 378 единиц.

534Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 215.

обществ – 165 выступали за сохранение крестьянского мира, 101 против535. При этом стоит отметить, что по замечаниям К. Качоровского большинство из неопределившихся крестьянских обществ все-таки отдавали предпочтение общине нежели подворному владению536.

В своей работе «Народное право» К. Качоровский приводит в общей сложности 28 крестьянских ответов по вопросу сохранения общины, полученных с территории Владимирской губернии. Если расположить приведенные в работе ответы по уездам, то получится следующая картина537:

Уезд	Количество ответов, выступающих в пользу сохранения общины	Количество ответов, выступающих против сохранения общины	Итого приведенных ответов по уезду
Александровский	2	-	2
Владимирский	2	1	3
Вязниковский	-	-	-
Гороховецкий	-	-	-
Ковровский	-	1	1
Меленковский	5	-	5
Муромский	-	1	1
Переславский	1	1	2
Покровский	4	-	4
Судогодский	-	1	1
Суздальский	1	-	1
Шуйский	1	-	1
Юрьевский	3	1	4
Нет точной географической привязки	3	-	3
Итого	22	6	28

Как видно из приведенной таблицы, исследование К. Качоровского в рамках Владимирской губернии охватило только 11 из 13 уездов. При этом наиболее представленными оказались Меленковский уезд, экономическое развитие которого имело смешанный характер, и Покровский уезд, с ярко выраженным фабричным характером развития.538 Кроме того, в работе К. Качоровского были использованы в большей степени ответы тех общин, которые выступали за сохранение мира, что было продиктовано основной целью его исследования. Однако, по заверениям самого автора из всей имеющейся совокупности результатов крестьянских опросов в саму работу попали наиболее типичные ответы539.

Каждый их присланных ответов представлял из себя достаточно развёрнутый текст содержащий определенный набор аргументов в защиту

535 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с.215.
536 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 215.
537 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г.
538 Новиков, А. Агрономическая помощь Владимирской губернии //Календарь и памятная книжка Владимирской губернии на 1913г. – Владимир, 1912
– с. 62
539 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 217

своего выбора. Все аргументы, приведенные крестьянами можно разделить на несколько условных групп:

Группы аргументов по их характеру	Частота упоминания аргументов за сохранение общины (по группам)	Частота упоминания аргументов за переход к подворному владению (по группам)
Экономические аргументы	20	10
Моральные аргументы	18	0
Социальные аргументы	18	10

Как видно из приведенной таблицы, сторонники общины в большинстве своих ответов приводили практически равное количество аргументов разного характера, в то время как сторонники перехода к подворному владению в большей степени апеллировали экономическими и социальными аргументами.

Среди экономических аргументов сторонников сохранения общинного землепользования наибольшей популярностью пользовались доводы о выгоде земельных переделов (12 из 20) из-за изменений численности семьи. В этой связи типичным являться ответ из с. Балгино Юрьевского уезда: «Выгоды крестьянского общинного владения в том, что землю можно разверстывать всегда по усмотрению общества и в силу необходимости. При подворном же владении землей будет неудобно, потому что в несколько раз в семьях народу прибудет и в несколько раз убудет; в первых семьях земли будет недостаток, а в последних излишек, и поравнять землю будет нельзя»540. Как следует из ответа общины с. Курчево Юрьевского уезда именно с земельно-распорядительной функцией общины связанно отсутствие «несчастных» поскольку все раны во владении землей541.

Вторым по популярности экономическим аргументом защитников общины становиться боязнь обнищания крестьянства в случае перехода к подворному владению, вывода земли из оборота путем ее продажи и угрозы малоземелья (4 упоминания). В этом отношении наиболее типичные аргументы приводятся в ответах из с. Кашино Покровского уезда и с. Синжалы Меленковского уезда. В первом из них крестьяне высказывают мнение о том, что в результате перехода к подворному владению «появится много нищих, которые продадут или каким-нибудь иным способом утратят свой надел»542. Во втором ответе уже содержится более точное указание, что в случае перехода к подворному владению, большую часть незажиточного крестьянства в ближайшем будущем ожидает обострение проблемы

[540]Отзыв по сел. Балгино Юрьевского уезда Владимирской губернии// Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 180

[541] Отзыв по сел. Курчево Юрьевского уезда Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 180

[542] Отзыв по сел. с. Кашино Покровского уезда Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 81

малоземелья. В подтверждение своего опасения крестьяне с. Синжалы приводят достаточно банальную для того периода сельскую ситуацию: «Перейти к подворному владению найдутся желающие; те, у которых дочери, дочерей раздаст и будет вечно один владеть землею; а у кого 6 сыновей – они вырастут – поделятся на 6 домов, а земли приходиться делить все столько же, тогда этим будет очень плохо»543.

Достаточно интересным доводом в пользу сохранения общины можно считать аргументы крестьян по одному из промышленных уездов Владимирской губернии 544 - общинное владение выгодно «потому что все промышляют, друг от дружки едва ли кто бы захотел отойти, одной землей у нас не прокормишься»545. Схожие мысли имелись и у крестьян с. Дровосеки Покровского уезда, которые ко всему прочему добавляли к этой причине возможные проблемы с арендой земли многосемейных крестьян у малосемейных546.

В определенных ответах крестьян прослеживаются и сугубо корыстные мотивы. Так, например, крестьянин с. Вырси Владимирского уезда, говорит о выгоде общинного землевладения в его удобстве по удобрению: «если у кого мало будет по какой-либо причине удобрения, то другой удобрить, а в следующий передел может исправиться несостоятельный, более будет удобрять»547.

Если же говорить в целом об экономических мотивах крестьян выступать за сохранение общины, то это будет взгляд на мир как на единственный институт, который может обеспечить стабильность и благополучие всего крестьянства: «общинное владение удобнее сохраняет благосостояние крестьянского хозяйства, в нем никогда не может быть резких изменений, как в отдельных семьях…» (с. Осинки, Меленковский уезд)548.

Среди морализаторских доводов на первый план выходит прежде всего забота о будущим поколении. Эта мотивация тесно связана с доводом о выгоде земельных переделов и материальном благополучии семьи (14 из 18 ответов). Ряд ответов (4) содержали в себе доводы, вытекавшие из идеи коллективизма. Ярким примером таких ответов являлся выше приведённый отзыв жителей с. Курчево Юрьевского уезда. Схожие мысли высказывали, и жители с. Колятино Шуйского уезда549. В данных ответах община воспринималась как единственная социальная организация способная

---

543 Отзыв по сел. Синжалы Меленковского уезда Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с.181-182.

544 В работе К. Качоровского нет точного указания на конкретный уезд. Принимая во внимание экономическое районирование Владимирской губернии А. Новикова, можно предположить, что речь идет о крестьянах одного из трех уездов: Шуйского, Ковровского или Покровского.

545 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 217.

546 Отзыв по сел. Дровосеки Покровского уезда Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с.183-184

547 Отзыв по сел. Вырси Владимирского уезда Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с.184

548 Отзыв по сел. с. Осинки, Меленковский уезд Владимирской губернии //Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 182 с.

549 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 216 с.

обеспечить равенство в крестьянской среде и стать источником крестьянского счастья и согласия между крестьянами550.

Что же касается доводов социального характера, то все они тесно связаны с мнением крестьян о выгодах коллективной жизни (18 ответов). Главной выгодой общины с точки зрения крестьянства являться прежде всего то, что мир защищает крестьянина от всевозможных нападок из вне и позволяет совместно решать многие вопросы. Ярким примером таких ответов является отзывы по с. Лучинскому Юрьевского уезда и по дер. Королятине Шуйского уезда. С точки зрения крестьянства этих населенных пунктов община представляет из себе довольно большую силу: «это видно из того, что иногда дело общественное, хотя и не правое, держится иногда довольно прочно и долго, а уж если правильно, так всякое общественное дело несокрушимо»551; «только община есть средство к отбою от всех врагов крестьянства»552.

В отличии от достаточно корректных доводов сторонников общины, несколько более резкими выглядят доводы ее противников.

Основной экономической причиной выступления крестьян против общины стало неправильное и неравноправное распределение общих угодий, в результате чего в общине стало расти социальное напряжение(5): «…Какой интерес быть совладельцем негодяю, тормозящему путь голосом лучшему труженику и дальновидному хозяину, которого советы некогда не нравятся лентяю и чужеспиннику, привыкшему строить благополучие за счет ближнего. Он в общем владении скорее покорствует чужим; в покосах – лучшая часть горланов; так и во всем прочем. Лучшие люди лучше отойдут от греха»553.

Второй причиной, по которой крестьяне стали поддерживать переход к частному владению была частота переделов. Несмотря на то, что «Правила о переделах крестьянской земли», ограничивали земельные переделы, которые теперь дозволялось проводить не чаще чем через 12 лет554 и с согласия не менее 2/3 домохозяев555, частные переделы продолжали сохраняться. Так во Владимирской губернии по данным К. Качоровского, который ссылается на земское исследование конца 90-хх годов XIX века по 11 уездам губернии насчитывалось 51,9 %556 общин с частными переделами, а это значит, что более половины общин придерживались старых форм переделов557:

В своих ответах крестьяне противники общины явно указывали на недостатки системы переделов земли «…не успею удобрить загона, который

---

550 Там же

551 Отзыв по дер. Королятине Шуйского уезда // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 217.

552 Отзыв по Владимирской губернии (населенный пункт неизвестен) // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 217.

553 Отзыв по сел. Шепелеву Переяславского уезда Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. с. 152

554 Ст. 5 закона №9754// Полное собрание законов Российской империи. Соб.III Т.XIII. с. 426

555 Ст. 7. закона №9754// Полное собрание законов Российской империи. Соб.III Т.XIII. с. 427

556 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 54.

557 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 55.

не дал настоящего плода, как он переходит в руки нерадивцам, общественного трутня и пьяницы, который продает за дешевую цену и пропивает»558; «Более зажиточный крестьянин удобрить землю хорошо, а нерадивец надеется на переделы, чтобы завладеть удобренной землей»559. Даже установленный законом двенадцатилетний период переделов не устраивал крестьян. «Не удобренная земля, какого-либо пролетария достанется и не родит; в период двенадцатилетний надо удобрить. А она опять перейдет к пролетарию, - вот и хороший старательный крестьянин остается без хлеба»560;

Третьим приводимым доводом крестьян за выход из общины становится постоянные земельные ссоры, которые приводили к открытым столкновениям внутри общины и выбивали ее из традиционной колеи. Так, например, по сообщению статиста Владимирского земства, крестьянам одной деревни Рогачевской волости Александровского уезда Владимирской губернии при выходе их на волю был подарен сверх надела лес, за который они отрабатывали помещику в течении трех лет, — косили траву всем обществом. Однако, некоторые хозяева отказались участвовать в этой отработке. При разделе производился достаточно подробный подсчет отработанного времени каждым хозяином в соответствии с которым и происходил раздел подаренного леса. Те же хозяева, кто не участвовал в отработке стали претендовать на часть леса, что вызвало долгие споры среди крестьян561.

Нередко земельные споры выходили за рамки одной общины. Часто такие споры затевались помещиками при выкупе крестьян. Ярким примером этому может служить ситуация, сложившаяся в бывших имениях Храповицких и Жуковых. Предметом спора между крестьянами данных помещиков стала свободная земля. Крестьяне помещика Храповицкого по выходу из крепостной зависимости были наделены наделами в 15 десятин, тогда как крестьяне Жуковых лишь по 4 десятины. Со временем Крестьяне Жуковых стали предъявлять претензии к крестьянам Храповицкого с требованием передачи части земли. Как отмечает современник «много раз из некоторых панщин (общин) крестьяне порывались выпускать голоса на сходы, чтобы хотя не переделять землю, а для удобства сойтиться всем шести панщинам в место, слова се от безумия многих голосов гасли без всякого на то согласия, так как у некоторых из панщин лишняя какая-то земля, напр. у панщин гг. Храповицкихъ по 15 дес. на душевой надел, и с ними с шестью голосами сей панщины ничего не сладим, нам де пан столько дал…»562

Подобные распри приводили к быстрому разорению крестьян и общины. Так по воспоминаниям современников целый ряд общин просуживали десятки тысяч рублей на земельных тяжбах и буквально

---

558 Отзыв по сел. Мосеево Ковровский уезд // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с.152-153

559 Отзыв по сел. Коробково Муромский уезд Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 153с.

560Отзыв по сел. Скомово Юрьевский уезд Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 153

561 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 151

562 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 158

разорились, силою мешая друг другу пользоваться спорной землей563. Атмосферу таких споров ярко передает в своих произведениях владимирский писатель Н.Н. Златовратский: «Сходки принимали страстный характер «коммерческой игры»: из всякого куска выжималось все, что только можно было выжать; община донимала соседнюю общину; товарищество из «хозяйственных мужичков» брало аренды и вновь пускало их в торги; отдельный лица донимали в свою очередь общины и товарищества, а последние донимали их...»564.

Таким образом, ряд крестьян видели в частном владении способ избежать сор внутри общины, что должно было обеспечить им более спокойную жизнь и снизить притеснения и нападки со стороны сообщинников и представителей других общин.

Основной социальной причиной выступления крестьян против общины, становиться рост индивидуализма в их среде и постоянные конфликты с сообщинниками на этом фоне. Крестьяне сами не осознавая этого стали вбирать в себя идеи частной собственности, стали в большей степени надеяться на себя, нежели на общину и выше ценить свой личный труд чем коллективный. Все это красной нитью проходить через все выше приведенные ответы противников общины. При этом большинство крестьян, которые выступали за ликвидацию общины как явствует из выше приведенных ответов, были представители крепких хозяйственников. Именно эта часть деревни стала позиционировать себя «хорошими старательными крестьянами», «лучшими людьми» общины в противовес пролетариям, пьяницам, горлопанам и просто нерадивым сообщинникам. В этой позиционности ярко выражается начавшееся расслоение русской деревни. Именно не желание работать на других и содержать «чужеспинников» привело данную категорию крестьян к выводу о нецелесообразности общины и выступлению в поддержку подворного владения. Однако в конце XIX начале XXвв. такие люди оказались в меньшинстве, большая часть опрошенных крестьян выступала за сохранение общины.

Стоить отметить, что некоторые из крестьян предлагали свой, альтернативный, вариант решения сложившейся проблемы вокруг общины. Наиболее яркий пример дает нам отзыв по с. Кирюшино Владимирского уезда суть его заключалась в том «чтобы не вполне сразу перейти к подворно-участковому владению, пахотную землю разделить на подворные участки не всю, а половину ея, так, чтобы каждый двор получил половину причитающейся ему пахотной земли в одном месте в вечно подворное владение, а другая половина пахотной земли должна состоять в общинном чересполосном владении, точно так же как луговая и выгонная земля, причем крестьянин, имеющий один земельный надел, таковой весь получает в подворное владение, за исключением, конечно, покоса и выгона. Подобный

563 Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 158
564 Златовратский, Н.Н. Деревенские будни // Отечественные записки. 1879 г. Кн. 12. с.547

порядок разверстки земли дает возможность обществу производит уравнение наделов, при увеличении или уменьшении семейства, той землей, которая будет находиться в общинном владении, а иногда и подворным участком вымороченным, оставшимся в пользу общества.»565. Возможно, реализация подобного проекта целиком или в несколько измененном виде позволило бы смягчить ситуацию в деревне. Однако мнение этих крестьян, как и мнение сторонников общины, русское чиновничество во главе с П.А. Столыпиным, так и не услышало.

Таким образом, материал, который собрал в рамках своего исследования К. Качоровский по Владимирской губернии, позволяет говорит нам о резкой поляризации крестьянства по вопросу дальнейшего существования общины. В рамках крестьянства губернии были как сторонники, так и противники общины. Правда последние, вопреки распространенному мнению, оказались в меньшинстве.

Использованные источники:

1. Закон №9754 // Полное собрание законов Российской империи. Соб.III Т.XIII. – СПб 1897 – с. 425-427
2. Златоврацкий, Н.Н. Деревенские будни // Отечественные записки. 1879 г. – Кн. 12.
3. Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г.
4. Новиков, А. Агрономическая помощь Владимирской губернии //Календарь и памятная книжка Владимирской губернии на 1913г. – Владимир, 1912 – с. 61-83.

565 Отзыв по сел. Кирюшино Владимирский уезд Владимирской губернии // Качоровский К. Народное право. – М., 1906 г. – с. 154-155

УДК 331.1

Сосненко Н.Д.
магистрант 2 курса
Финансово-экономический факультет
Иванова Н.Е., доктор экономических наук
доцент, профессор
кафедра «Экономики и управления»
Невинномысский государственный
гуманитарно-технический институт
Россия, г. Невинномысск

ПОПУЛЯРНЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация. *В данной статье рассмотрены вопросы совершенствования системы управления персоналом в современном мире, а также приведено несколько методов управления персоналом из открытых источников и предложены направления увеличения эффективности и производительности труда за счёт управленческих воздействий на персонал.*

Ключевые слова: *менеджмент, управление персоналом, эффективность управления, система управления персоналом.*

Sosnenko N.D.
Graduate student
2 year, Faculty of Finance and Economics
Nevinnomyssk State Humanitarian-Technical Institute
Russia, Nevinnomyssk
Ivanova N. E.
Doctor of economic sciences, associate professor
Professor of the Department of Economics and Management
Nevinnomyssk State Humanitarian-Technical Institute
Russia, Nevinnomyssk

POPULAR METHODS OF PERSONNEL MANAGEMENT

Abstract. *This article considers the issues of improving the system of personnel management in the modern world, and provides several methods of personnel management from public sources and directions of increasing efficiency and productivity through management influence on the staff.*

Key words: *management, personnel management, management efficiency, personnel management system.*

В настоящее время эффективный менеджмент организации невозможно представить без основных знаний в области методологии и теории управления персоналом. В современных условиях неустойчивости внешней среды важную роль играет управление персоналом, так как исключительно научная организация труда позволит более эффективно реализовать избранную стратегию развития организации.

Одновременно с этим совокупность целей для управления персоналом,

с одной стороны, обязана отвечать на вопрос о том, какие потребности сотрудников они могут потребовать от управленческого аппарата, а другой – какие конкретно цели по использованию работников ставят перед собой менеджеры организации и какие, для этого, условия предприняты. Достижение успеха в управлении возможно только при точном согласовании и априорной взаимосвязи данных факторов.

В связи с этим отмечено, что на практике применяют множество методов управления персоналом, которые непрерывно трансформируются и совершенствуются, приспосабливаясь под конкретные проявления внешней среды. Также существует множество недавно появившихся методов в области управления персоналом и чтобы выбрать из них наилучший необходимо изучить и зарубежные методы, которые влияют на работу сотрудников наилучшим образом [1].

Но при этом, наиболее популярными методами управления персонала всё-таки остаются административные и экономические методы. Коротко рассмотрим некоторые из них.

Под углом зрения административных методов менеджмента, если действовать на коллектив через организационно-распорядительные механизмы также могут возникнуть и положительные, и отрицательные моменты. К отрицательным моментам можно отнести текучесть кадров и равнодушное машинальное отношение сотрудников к выполнению своей работы, а к положительным аспектам относятся приучение и систематизация дисциплины, ответственное выполнение своих функций и т. д.

В основе экономического метода лежат классические экономические законы. В связи с этим, большинство организаций применяют этот метод для стимулирования эффективной работы сотрудников, поощряя персонал или, наказывая. Если неправильно применять этот метод, то могут возникнуть отрицательные моменты, такие как забастовки, убытки или даже банкротство предприятия.

Наряду с данными методами стоит один из инновационных инструментов управления персоналом, это метод структуризации целей. Этому методу свойственны такие факторы, как обоснование качественных и количественных целей предприятия, контроль целей системы менеджмента персонала их соответствия целям предприятия.

При использовании экспертно-аналитического метода, для достижения цели совершенствования управления персоналом, производится привлечение высококвалифицированных и компетентных специалистов для решения задач и устранения существующих в организации проблем. Однако, этот метод достаточно субъективен и поэтому для более точной оценки необходимо проводить многоуровневую экспертизу.

При реализации социально-психологического метода необходимо ориентироваться на психологическое состояние каждого сотрудника и целого коллектива. Для того чтобы повысить благоприятный климат в организации, нужно систематически проводить различные семинары, тимбилдинги и т. п.

В современном мире существует множество методов управления персоналом, но наибольшую пользу организации принесёт применение не одного метода, а применение их в комплексе.

Таким образом, если постоянно совершенствовать систему менеджмента персонала в итоге коллектив получит полное удовлетворение своих потребностей, а предприятие – реализацию своих потребностей, и получение прибыли.

Использованные источники:

1. URL: http://forum-nauka.ru/domains_data/files/9/Voblaya%20V.Yu.-IVANOVA%20N.E.pdf
2. Ахмедов А. Э. Основные направления стимулирования труда в странах с рыночной экономикой// ФЭС: Финансы. Экономика. Стратегия. 2012.—210с.
3. Дресвянников В.А. Управление человеческими ресурсами: учебное пособие// Дресвянников В.А., Лосева О.В.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Вузовское образование, 2014.— 170 c.
4. Зайцева Т.В. Система управления человеческими ресурсами// Зайцева Т.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, 2012.— 248 c.
5. Лихачев А. В. Управление персоналом: Генезис и эволюция теоретических подходов// Экономика и социум: современные модели развития. 2012.—350с.
6. Назаренко М. А. Технологии управления развитием персонала в диссертационных исследованиях// Успехи современного естествознания. 2013.—118с.

УДК 365.2

Сошкина Д. А.
студент
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ ЖИЛИЩНОЙ ПОЛИТИКИ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В ОТНОШЕНИИ МОЛОДОЙ СЕМЬИ: ТРУДНОСТИ И РЕКОМЕНДАЦИИ

Аннотация: *статья посвящена изучению государственной жилищной поддержки молодых семей Волгоградской области. В работе рассмотрены меры поддержки, требуемые условия для участников социальных программ. Обоснованы возникающие трудности при реализации государственных мер. Предложены их пути решения.*

Ключевые слова: *молодая семья, жилищная политика, меры государственной поддержки, жилищные условия, материнский капитал.*

Soshkina D.A.
student
Volgograd State University
Russia, Volgograd

PRACTICE OF THE REALIZATION OF THE HOUSING POLICY OF THE VOLGOGRAD REGION WITH RESPECT TO THE YOUNG FAMILY: DIFFICULTIES AND RECOMMENDATIONS

Annotation: *the article is devoted to the study of state housing support for young families in the Volgograd Region. The work considers support measures, required conditions for participants of social programs. The emerging difficulties in the implementation of government measures are justified. Their ways of solution are offered.*

Keywords: *young family, housing policy, measures of state support, housing conditions, maternity capital.*

Молодая семья – одна из наиболее уязвимых социальных групп, которая регулярно сталкивается со сложностями различного характера в процессе своего становления и развития. В первую очередь, эти сложности связаны с финансовыми и социально-бытовыми обстоятельствами.

В.В. Паршина[566] выделяет семь основных проблем молодой семьи, которые ставят под угрозу жизнеспособность молодой семьи и снижают уровень ее жизнедеятельности, что ведет к снижению рождаемости:

1. Недостаточный уровень материальной обеспеченности.
2. Повышенные финансовые потребности.
3. Снижение репродуктивной функции.

[566] Паршина В. В. Специфика молодой семьи и ее основные проблемы // Проблемы Науки. № 4 (18) . 2013. С. 128.

4. Нестабильность отношений.
5. Жилищные проблемы.
6. Сложный психологический климат.
7. Трудности достижения молодыми супругами ролевой совместимости.

На наш взгляд, наиболее существенной проблемой является жилищный вопрос, поскольку большая часть семей (60%) испытывают трудности с жилищными условиями, о чем свидетельствуют результаты российского социологического опроса за 2014 год567.

Обозначив жилищную проблему, с которой сталкиваются современные молодые семьи, перейдем к вопросам различных мер, предпринимаемых субъектами социальной работы для сохранения функций семьи и разрешения имеющейся проблемы.

Прежде чем описать государственные пути решения обозначенной проблемы, стоит обратить внимание на Концепцию государственной политики в отношении молодой семьи568. Одним из направлений данной концепции является содействие в обеспечении жильем молодых семей, в повышении уровня их материального и социального благополучия. Государственная поддержка молодых семей реализуется в виде государственных программ и региональных подпрограмм, способствующих улучшению их жилищного статуса569.

Основной программой государственной поддержки в сфере жилищных вопросов является федеральная целевая программа «Жилище» на 2016-2020 года. Программа реализует национальный проект «Доступное и комфортное жилье – гражданам РФ», одним из направления которого является поддержка молодых семей в приобретении жилья. Данное направление реализуется через подпрограмму «Обеспечение жильем молодых семей», функционирующая в каждом регионе страны.

Так, например, на территории Волгоградской области действует Постановление Администрации Волгоградской области № 27-п «О реализации подпрограммы «Молодой семье – доступное жилье» государственной программы Волгоградской области «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами жителей Волгоградской области» на 2014-2016 годы и на период до 2020 года» 570.

---

567 Акулич М. М., Мельник К. С. Жилищная политика как фактор обеспечения демографической безопасности общества // Вестник Тюменского государственного университета. Том 2. № 4. С. 25.

568Письмо Минобрнауки РФ от 08.05.2007 № АФ163/06 «О Концепции государственной политики в отношении молодой семьи» // КонсультантПлюс: справочно-правовая система. [Электронный ресурс]. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_98438/ (дата обращения: 11.12.2017).

569 Андрющенко О. Е. Формирование модели социальной защиты населения в условиях социальной модернизации России // Вестник Волгоградского гос. ун-та. Сер.7, Философия. Социология и социальные технологии. 2012. № 3. С. 174.

570 Постановление Администрации Волгоградской области от 24 ноября 2014 года № 27-п «О реализации подпрограммы «Молодой семье – доступное жилье» государственной программы Волгоградской области «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами жителей Волгоградской области» на 2014-2016 годы и на период до 2020 года» // Официальный сайт Комитета молодежной политики

Целью данной подпрограммы является предоставление государственной поддержки молодым семьям в виде социальной выплаты, размер которой дифференцируется в зависимости от состава семьи, на приобретение жилья эконом-класса, строительство жилого дома эконом-класса или на оплату первоначального взноса при оформлении ипотеки; создание условий для привлечения молодыми семьями собственных средств, дополнительных финансовых средств кредитных и других организаций, предоставляющих жилищные кредиты и займы, в том числе ипотечные, для приобретения жилья или строительства индивидуального жилья.

В дополнение к вышеописанной подпрограмме молодые семьи Волгоградской области могут воспользоваться еще одной государственной мерой поддержки. В данном случае участники программы «Жилье для российской семьи» имеют возможность воспользоваться программой «Компенсации гражданам части расходов по оплате процентов по ипотечным кредитам, использованным для приобретения на территории Волгоградской области жилых помещений»571. Ежемесячный размер такой компенсации не может превышать 15000 рублей, либо сумму фактически погашенных процентов в соответствующем месяце. Компенсация предоставляется в течение срока действия договора ипотечного жилищного кредита, но не более чем за первый год после заключения соглашения о предоставлении компенсации.

Для получения государственной поддержки статус молодой семьи должен соответствовать следующим условиям:

– возраст обоих супругов, либо одного родителя в неполной семье не должен превышать 35 лет;

– семья должна быть признана нуждающейся в жилом помещении на территории муниципального образования городской округ город-герой Волгоград;

– наличие у молодой семьи стабильного и регулярного дохода, который позволит семье покрыть сумму, превышающую размер социальной выплаты.

В свою очередь, наличие у молодой семьи достаточного дохода оценивается следующим образом: сравнивается общая сумма средств молодой семьи и часть средней стоимости жилья, превышающая размер социальной выплаты. Молодую семью признают имеющей достаточные доходы, если сумма средств молодой семьи равна или больше части средней стоимости жилья, превышающей размер социальной выплаты.

Волгоградской области. [Электронный ресурс]. URL: http://kdm.volgograd.ru/norms/acts/zakonodatelstvo-volgogradskoy-oblasti/ (дата обращения: 17.12.2017).

571 Постановление Правительства Волгоградской области от 5.03.2013 года № 103-п «О предоставлении гражданам компенсации части расходов по оплате процентов по ипотечным жилищным кредитам (займам), использованным гражданами для приобретения или строительства на территории Волгоградской области жилищного помещения» // Официальный сайт Волгоградского агентства ипотечного жилищного кредитования. [Электронный ресурс]. URL: https://ivlg.ru/predostavlenie_kompensatsii/#cond (дата обращения: 17.12.2017).

Основным фактором, препятствующим успешной реализации программы можно считать вопрос о стабильном и регулярном доходе молодой семьи. Молодежь считается самой уязвимой группой на рынке труда, поскольку не имеет требуемого опыта работы для устройства на должность с высокой оплатой, необходимой для выплаты ипотечного кредита. Однако некоторым молодым семьям, имеющим соответствующий доход также затруднительно решить жилищную проблему, поскольку они не имеют финансовой возможности оплатить первоначальный взнос при получении кредита572.

В настоящее время средняя стоимость одного квадратного метра в новостройке г. Волгограда достигает 52 тыс. рублей. Стоимость жилья зависит от его районного расположения: на окраине города минимальная стоимость квадратного метра составляет 32 тыс. рублей573. В то же время средняя стоимость одного квадратного метра на вторичном рынке жилья в Волгограде составляет 47 290 тыс. рублей574. Учитывая минимальный размер жилого помещения для полной семьи из трех человек, который составляет 54 кв. м., следует заметить еще одну возникающую трудность при реализации рассматриваемой подпрограммы – высокая стоимость жилья. Разрешить сложившуюся ситуацию можно не только путем снижения стоимости жилья для участников программы, но и путем привлечения дополнительных субсидий для молодых специалистов за счет предприятий-работодателей. Такие меры позволят значительно облегчить процесс приобретения собственного жилья молодыми семьями.

Говоря о способах погашения льготной жилищной ипотеки, необходимо учитывать программу материнского капитала, срок действия которой глава государства предложил продлить еще на три года, то есть до 31 декабря 2021 года. Материнский капитал – немаловажная мера, которая оказывает существенную поддержку молодым семьям в приобретении жилья. тем самым улучшая демографическую ситуацию в стране. К примеру, почти 60% волгоградских семей направили средства материнского капитала на улучшение жилищных условий575.

Также на заседании Координационного совета по реализации национальной стратегии действий в интересах детей на 2012-2017 годы В. В. Путин предложил ввести дополнительные возможности использования материнского капитала. Например, малоимущие семьи теперь смогут получать данный вид поддержки в виде ежемесячной выплаты, размер которой составит не более полутора прожиточного минимума: в

---

572 Н. П, Зверева, Т. В. Прусакова Совершенствование финансово-экономического механизма обеспечения жильем молодых семей // Известия ОГАУ. 2010. №27-1. С. 136.

573Портал недвижимости в Волгоградской области: ndv34.ru [Электронный ресурс]. URL: http://ndv34.ru/volgograd/stoimost-kvartir/v-novostroike/ (дата обращения:17.12.17).

574 Крупнейший федеральный ресурс по недвижимости: Realty.dmir.ru [Электронный ресурс]. URL: http://realty.dmir.ru/volgograd/prices/ceny-na-kvartiry-v-volgograde/ (дата обращения: 17.12.17).

575 Н. Г. Левковская., О. Е. Андрющенко, В. А. Свищева Специфика реализации семьями права на материнский капитал // Социум и власть. 2017. №3. С. 43.

Волгоградской области величина прожиточного минимума для детей составляет 9219 руб. в месяц576. Таким образом, молодые семьи, родившие первого ребенка, смогут получать выплаты до достижения им полутора лет577.

Все вышеперечисленные меры можно считать механизмом жилищной государственной поддержки молодых семей, способствующим улучшению демографической обстановки в стране. Основным направлением улучшения жилищных условий молодых семей следует признать создание механизмов, позволяющих на базе консолидации всех возможных бюджетных и внебюджетных ресурсов сделать более доступным строительство и приобретение жилья. Одним из наиболее эффективных механизмов объединения указанных ресурсов является создание молодежных жилых комплексов с развитой инфраструктурой за счет самофинансирования строительства и содержания жилья участников и исполнителей основных мероприятий при государственной и муниципальной поддержке. В данном случае необходимо участие и взаимодействие органов государственной власти всех уровней, органов местного самоуправления, предприятий и организаций, заинтересованных в решении жилищных проблем своих молодых сотрудников, а также прочих организаций, причастных к процессу строительства и приобретения жилья.

Использованные источники:

1. Акулич М. М., Мельник К. С. Жилищная политика как фактор обеспечения демографической безопасности общества // Вестник Тюменского государственного университета. – 2016. – Том 2.№ 4. – С. 23–29.
2. Андрющенко О. Е. Формирование модели социальной защиты населения в условиях социальной модернизации России // Вестник Волгоградского гос. ун-та. Сер.7, Философия. Социология и социальные технологии. – 2012. – № 3. – С. 174–181.
3. Зверева Н. П., Прусакова Т. В. Совершенствование финансово-экономического механизма обеспечения жильем молодых семей // Известия ОГАУ. – 2010. – №27-1. – С. 135–138.
4. Крупнейший федеральный ресурс по недвижимости: Realty.dmir.ru [Электронный ресурс]. URL: http://realty.dmir.ru/volgograd/prices/ceny-na-kvartiry-v-volgograde/
5. Левковская Н. Г., Андрющенко О. Е., Свищева В. А. Специфика реализации семьями права на материнский капитал // Социум и власть. – 2017. – №3. – С. 41–45.

576 Постановление Администрации Волгоградской области от 13.11.2017 № 588-п «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения Волгоградской области за третий квартал 2017 года» // Официальный интернет-портал правовой информации. [Электронный ресурс]. URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/3400201711150001 (дата обращения: 17.12.2017).

577 Официальный сайт информационного агентства России «ТАСС» [Электронный ресурс]. URL: http://tass.ru/obschestvo/4765127 (дата обращения: 17.12.17).

6. Официальный сайт информационного агентства России «ТАСС» [Электронный ресурс]. URL: http://tass.ru/obschestvo/4765127
7. Паршина, В. В. Специфика молодой семьи и ее основные проблемы / В. В. Паршина // Проблемы Науки. – 2013. – № 4 (18) . – С. 127 –130.
8. Письмо Минобрнауки РФ от 08.05.2007 № АФ163/06 «О Концепции государственной политики в отношении молодой семьи» [Электронный ресурс] / КонсультантПлюс: справочно-правовая система.URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_98438/
9. Портал недвижимости в Волгоградской области: ndv34.ru [Электронный ресурс]. URL: http://ndv34.ru/volgograd/stoimost-kvartir/v-novostroike/
10.Постановление Администрации Волгоградской области от 13.11.2017 № 588-п «Об установлении величины прожиточного минимума на душу населения и по основным социально-демографическим группам населения Волгоградской области за третий квартал 2017 года» [Электронный ресурс] / Официальный интернет-портал правовой информации.. URL: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/3400201711150001
11.Постановление Администрации Волгоградской области от 24 ноября 2014 года № 27-п «О реализации подпрограммы «Молодой семье – доступное жилье» государственной программы Волгоградской области «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами жителей Волгоградской области» на 2014-2016 годы и на период до 2020 года» [Электронный ресурс] / Официальный сайт Комитета молодежной политики Волгоградской области. URL: http://kdm.volgograd.ru/norms/acts/zakonodatelstvo-volgogradskoy-oblasti/
12.Постановление Правительства Волгоградской области от 5.03.2013 года № 103-п «О предоставлении гражданам компенсации части расходов по оплате процентов по ипотечным жилищным кредитам (займам), использованным гражданами для приобретения или строительства на территории Волгоградской области жилищного помещения» [Электронный ресурс] / Официальный сайт Волгоградского агентства ипотечного жилищного кредитования. URL: https://ivlg.ru/predostavlenie_kompensatsii/#cond

УДК 339.74

Стибунова А.А.
студент 4 курса
факультет таможенного дела
Шкуратова И.В.
студент 4 курса
факультет таможенного дела
Российская таможенная академия
научный руководитель: Манушина А.П., к.э.н.
доцент
Россия, г. Люберцы

О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СИСТЕМЫ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: *в данной статье анализируются нововведения в системе валютного контроля, которые вступят в силу с 1 января 2018 года. Приводится сравнительная характеристика действующей системы и планируемых изменений. Рассматриваются положительные и отрицательные аспекты нового законодательства.*

Ключевые слова: *валютный контроль, система валютного контроля, паспорт сделки, уникальный номер контракта, отток капитала.*

Stibunova A.A.
student
4 course, faculty of Customs business
Russian Customs Academy
Russia, Lubertsy
Shkuratova I.V.
student
4 course, faculty of Customs business
Russian Customs Academy
Russia, Lubertsy
Research supervisor: Manushina A.P.
Candidate of economic sciences
Assistant Professor

ENHANCEMENT OF THE FOREIGN EXCHANGE CONTROL SYSTEM

Annotation: *this article is devoted to the innovations in the foreign exchange control system, which a going to come into force on January 1, 2018. The article gives the comparison of the current system and planned changes. Advantages and disadvantages of new legislation are also described.*

Key words: *foreign exchange control, foreign exchange control system, transaction passport, unique number of the Contract, capital flight.*

Основной задачей валютного контроля является противодействие незаконному выводу денежных средств за рубеж. Следует отметить, что за

последние 10 лет из Российской Федерации было нелегально вывезено около 648 млрд. долларов США [1]. Причинами оттока капитала за рубеж являются: проблемы репатриации валютной выручки по экспортным контрактам; перевод валюты по фиктивным импортным сделкам; а также осуществление расчетов между резидентами и нерезидентами за пределами РФ в так называемых оффшорных зонах.



Рис.1. Статистика оттока частного капитала из РФ за 2007-2016 гг., млрд. долл. США [10]

На сегодняшний день важным инструментом системы валютного контроля является применение паспорта сделки.

Согласно Федеральному закону от 10.12.2003 № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», паспорт сделки представляет собой документ, содержащий сведения необходимые для обеспечения учета и отчетности по валютным операциям и осуществлению валютного контроля между резидентами и нерезидентами.

Паспорт сделки содержит следующие сведения:

– номер и дата оформления паспорта сделки;

– сведения о резиденте и его иностранном контрагенте;

– общие сведения о внешнеторговой сделке (дата договора, номер договора (если имеется), общая сумма сделки (если имеется) и валюта цены сделки, дата завершения исполнения обязательств по сделке);

– сведения об уполномоченном банке, в котором оформляется паспорт сделки и через счета в котором осуществляются расчеты по сделке;

– сведения о переоформлении и об основаниях для закрытия паспорта сделки [1].

По мнению участников внешнеэкономической деятельности,

действующая процедура валютного контроля неудобна. Паспорт оформляется в банке, где нужно встать на обслуживание. После этого следует представить его в Федеральную таможенную службу, заполнить учетную карточку таможенно-банковского контроля и в течение пятнадцати дней отчитаться перед банком об исполнении обязательств по договору. Банк, в свою очередь, осуществляет контроль поступления платежей на счет экспортера и сообщает об этом Федеральной таможенной службе. Только после реализации всех этих процедур паспорт сделки закрывается. Опоздание оформления паспорта сделки влечет за собой штраф до 50 000 рублей [4].

С 1 января 2018 г. вступает в силу Инструкция Центрального Банка Российской Федерации от 16.08.2017 № 181-И «Порядок представления уполномоченным банкам документов и информации при осуществлении валютных операций, единые формы учета и отчетности, порядок и сроки их представления» взамен действующей Инструкции Банка России от 04.06.2012 № 138-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением».

Ключевым нововведением является отмена паспорта сделки, как способа валютного контроля. Вместо этого уполномоченные банки будут осуществлять регистрацию и учет импортных и экспортных контрактов. Данная процедура будет касаться только тех контрактов, стоимость которых при импорте свыше 3 млн. рублей, а при экспорте – 6 млн. рублей. Увеличение лимита, необходимого для регистрации и учета экспортных контрактов, главным образом связано с поддержкой российских экспортеров.

Для постановки на учет контракта резидентам необходимо предоставить в уполномоченный банк информацию о контракте и реквизиты контрагента. В свою очередь банк присваивает контракту уникальный номер. Следует отметить, что порядок формирования данного номера аналогичен формированию номера паспорта сделки.

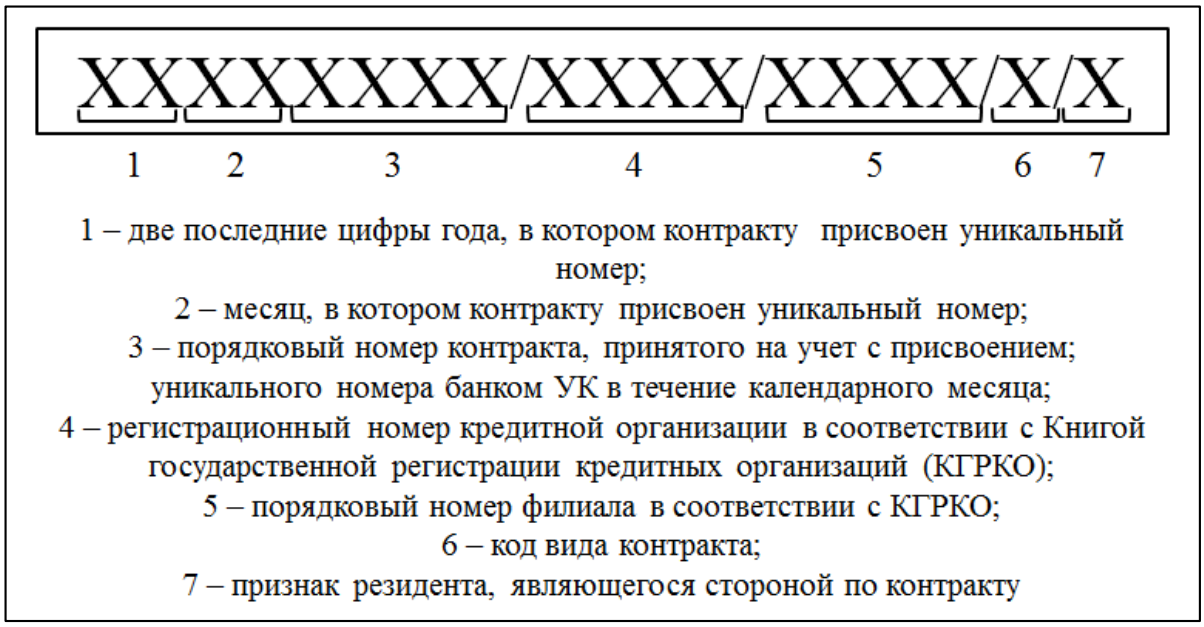


Рис.2. Структура уникального номера контракта [3]

Согласно новым правилам, если сумма контракта не превышает 200 тысяч рублей, то документы предоставлять не нужно. Но в случае превышения суммы, банк вправе запросить необходимую информацию у участника ВЭД.

Инструкцией Банка России № 181-И отменятся требование о предоставлении резидентами справок о валютных операциях, однако, сохраняется необходимость в предоставлении документов, которые являются основанием для проведения валютных операций, а также справок о подтверждающих документах.

Новый порядок также не содержит оснований для отказа банками в постановке контракта на учет, что значительно сокращает время прохождения данной процедуры участниками ВЭД, поскольку проверка предоставленных сведений будет осуществляться банками уже после регистрации.

Таблица 1

Сравнительная характеристика изменений в системе валютного контроля

Критерии сравнения	Инструкция Банка России от 15.09.2011 № 137-И		Инструкция Банка России от 16.08.2017 N 181-И	
1. Способ валютного контроля	Предоставление паспорта сделки		Регистрация и учет экспортных/импортных контрактов	
2. Срок процедуры оформления	3 дня		1 день	
3. Сумма, в отношении которой проводится валютный контроль	Импортный контракт	Экспортный контракт	Импортный контракт	Экспортный контракт
	50 тыс. долларов США		3 млн. руб.	6 млн. руб
4. Необходимость предоставления	+		–	

справки о валютных операциях		
5. Необходимость предоставления справки о подтверждающих документах	+	+
6. Наличие оснований для отказа оформления/постановки на учет	+	–

Паспорта сделок по контрактам, которые на дату вступления в силу Инструкции Банка России № 181-И (то есть на 1 января 2018 г.) не закрыты и находятся в досье валютного контроля, будут признаны закрытыми без проставления уполномоченным банком отметок об их закрытии. Они будут храниться в досье валютного контроля в соответствии с требованиями уже новой инструкции. Номер такого паспорта сделки по контракту будут считать уникальным номером контракта, принятого на учет банком [9].

Принимая во внимание вышеуказанные новшества, можно выделить следующие положительные аспекты регистрации и учета контрактов:

– сокращение сроков: процедура постановки контракта на учет будет составлять один день вместо трёх, необходимых для оформления паспорта сделки;

– уменьшение затрат резидентов: не возникнет необходимости в уплате комиссии за открытие и ведение банками паспортов сделки, а также штрафов и пеней, которые возникали ранее за несвоевременное оформление паспорта сделки;

– содействие представителям малого бизнеса, экспортные контракты, которых не превышают 200 тысяч рублей, по выходу на внешний рынок и взаимодействию с новыми поставщиками:

Следует отметить, что в новой системе валютного контроля значительно увеличивается нагрузка на банки, которым придется не только проверять предоставленную от резидентов информацию, но и совершать контроль за поступлением платежей, а также осуществлять информационный обмен между ФТС и ФНС.

Полагаем, что перед государством стоит непростая задача: одновременное снижение нагрузки на резидентов при совершении ими валютных операций и усиление валютного контроля с целью предотвращения оттока капитала из страны. Данная перспектива представляется возможной при введении и полной адаптации системы обязательного присвоения уникального номера контракта.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 18.07.2017) «О валютном регулировании и валютном контроле» // СПС «Консультант Плюс».

2. Инструкция Банка России от 04.06.2012 № 138-И (ред. от 25.04.2017) «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам документов и информации, связанных с проведением валютных операций, порядке оформления паспортов сделок, а также порядке учета уполномоченными банками валютных операций и контроля за их проведением» // СПС «Консультант Плюс».
3. Инструкция Банка России от 16.08.2017 № 181-И «О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления» // СПС «Консультант Плюс».
4. Правительство запланировало отмену паспортов сделок по валютным операциям, 2017, 7 июн. URL: https://pravo.ru// (дата обращения: 01.12.2017).
5 Центробанк решил отменить паспорта сделки, 2017, 7 июн. URL: https://www.alta.ru// (дата обращения: 01.12.2017).
6. ЦБ смягчит валютный контроль за сделками малого бизнеса, 2017, 24 янв. URL: https://pravo.ru// (дата обращения: 01.12.2017).
7. ЦБ отменил паспорта сделки, 2017, 7 ноя. URL: https://www.alta.ru// (дата обращения: 01.12.2017).
8. ЦБ отменил паспорт сделки. Но валютный контроль останется, 2017, 14 нояб. URL: https://journal.tinkoff.ru// (дата обращения: 01.12.2017).
9. Паспорт сделки и справку о валютных операциях отменили. Вместо них банки будут ставить контракты на учет, 2017, 17 нояб. URL: https://www.eg-online.ru// (дата обращения: 01.12.2017).
10. Центральный Банк Российской Федерации. URL: http://www.cbr.ru/ (дата обращения: 01.12.2017).

УДК 1418

Строменко А.А.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский Государственный Университет
экономики и управления «НИНХ»
научный руководитель: Малеваная М.В.
Россия, г. Новосибирск

МАЛОЭТАЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Аннотация: В статье рассматриваются тенденции развития отрасли малоэтажного строительства. Подробно описано состояние рассматриваемой отрасли в Новосибирской отрасли: статистика спроса, количество компаний, популярность сегментов. В статье так же рассмотрены состояние земель под строительство в НСО и их освоение. Описаны госпрограммы и государственная поддержка застройщиков. В заключении дан краткий прогноз развития данной отрасли в будущем.

Ключевые слова: малоэтажное строительство, рынок жилья, малоэтажные дома, земельные участки.

Stromenko A.A.
Student
3 course, Faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk
Scientific adviser: Malevanaya M.V.

LOW-RISE CONSTRUCTION IN NOVOSIBIRSK REGION: TRENDS AND PROSPECTS

Annotation: The article examines the trends in the development of the low-rise construction industry. The state of the industry in Novosibirsk region is described in detail: demand statistics, number of companies, popularity of segments. The article also considers the state of land for construction in the Novosibirsk region and their development. State programs and state support for developers are described. In conclusion, a short forecast is given for the development of this industry in the future.

Key words: low-rise construction, housing market, low-rise buildings, land plots.

Малоэтажное строительство в последние годы получило широкое распространение, данная отрасль становится популярной и развивается быстрыми темпами. Так, за последние 20 лет доля вводимого в эксплуатацию малоэтажного жилья в России увеличилась более чем в 7 раз. Многие строительные и девелоперские компании начинают освоение и городских и загородных территорий путем комплексной малоэтажной застройки.

Под малоэтажным жильем подразумеваются многоквартирные дома, таунхаусы, дуплексы и коттеджи, высота которых не превышает в большинстве случаях 2 - 3 этажа. Это дома с облегченной инженерной инфраструктурой.

Малоэтажное строительство можно разделить на 2 категории:

1. Организованное, осуществление которого занимаются инвестиционно-строительные компании с целью продажи возводимых домов на рынке.

2. Индивидуальное, которое возводится по индивидуальному заказу от владельца земельного участка.

Существуют несколько причин роста рассматриваемого сегмента рынка жилья. На протяжении долгих лет жители России отдавали предпочтение квартирам в многоэтажных домах в черте города. Однако, в последнее время цены на городскую недвижимость значительно возросли, особенно это заметно в крупных городах. Так, к примеру, средняя стоимость однокомнатной квартиры в Новосибирске составляет 2 167 679 рублей. При этом стоимость строительства небольшого малоэтажного дома, без учета стоимости земельного участка, обойдется примерно в ту же сумму, но общая и жилая площадь будет больше. Таким образом, малоэтажные дома становятся альтернативой городским квартирам.

Малоэтажное строительство требует значительно меньше административных затрат, в особенности на разрешительные процедуры на этот вид строительства. По сравнению с количеством документов на строительство многоквартирных домов, вопрос правового регулирования правоотношений, возникающих в связи со строительством индивидуальных жилых домов, регулируется в основном нормами Гражданского кодекса РФ, так как данные отношения по своей правовой природе являются гражданско-правовыми.

Рассмотрим состояние отрасли малоэтажного строительства в Новосибирской области. На сегодняшний день, все больше жителей сибирской столицы, по данным ведущего агентства недвижимости «Сибакадемстрой», предпочитают загородное жилье городским апартаментам; тем более, что предложений от застройщиков с каждым годом всё больше, а цена снижается относительно площади, что позволяет приобрести жилье представителям среднего класса. По данным управления архитектурно-строительной инспекции мэрии Новосибирска, за первое полугодие 2016 году в Новосибирской области в эксплуатацию было введено 784,8 тыс. кв. метров жилых площадей, из них в сегменте малоэтажного и индивидуального домостроения – 267 тыс. кв. метров, что в среднем на 30% ниже показателей к аналогичному периоду прошлого года. Однако, состояние рынка малоэтажного жилья Новосибирска, по сравнению с другими регионами, остается стабильным – цена на коттеджи, дома и таунхаусы

существенно не изменилась.

Вся малоэтажная недвижимость разделена на четкие сегменты – эконом-класс, бизнес-класс и премиум-класс (элитное жилье). Но для Новосибирска это условные критерии, в документах статус недвижимости не прописан. Премиальные объекты определяются в первую очередь месторасположением объекта: чем ликвиднее место, тем больше шансов у коттеджа стать премиальным, а, следовательно, цены на него будут выше. Однако, под определение слова «коттедж» фактически подходят только первые две категории, третья же – это настоящие особняки в несколько этажей.

Рынок малоэтажного домостроения в Новосибирске устойчиво развивается, повышая спектр и качество услуг с каждым годом. Сегмент «эконом» развивается стабильно, остается предсказуемо востребованным. Основная тенденция на данный момент – это уменьшение площади коттеджа для снижения стоимости дома. Так, если в 2015 году общая доля коттеджей площадью до 300 кв. метров на рынке составляла 50%, то к 2016 году она увеличилась до 57%. Проекты в «премиум» и «бизнес» сегментах в случае, если они являются действительно качественными и концептуальными, также пользуются спросом.

Также растет спрос на таунхаусы в Новосибирске и области, что объясняется доступной ценой: по стоимости секция в таунхаусе приближена к однокомнатной квартире в центре города, только в таунхаусе преобладает не менее двух комнат, собственный участок земли и собственное парковочное место. Однако, эксперты сходятся во мнении, что таунхаусы – это еще не освоенная ниша рынка и как только спрос на этом рынке будет настолько высокий, что застройщики станут повышать стоимость, данные объекты потеряют свою популярность.

Что касается земельных участков в НСО, то состояние рынка земель более чем стабильное. За последние 5 лет наблюдается падение цен на 31%. Цены на земли, предназначенные для малоэтажной застройки, относительно низкие и представлены на рисунке 1. Несмотря на большой интерес инвесторов к этому рынку, здесь цена остается неизменной, а в некоторых районах наблюдается понижение.

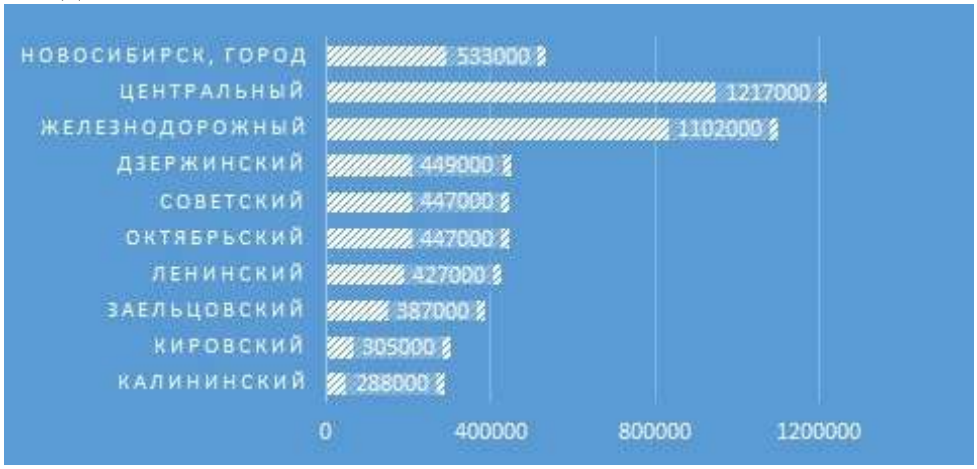


Рисунок 1. Средние цены на землю по районам г. Новосибирска, руб.

Анализируя конкуренцию в данной отрасли, следует отметить, что новичков сейчас фактически нет. На рынке действуют опытные девелоперы, реализовавшие уже не один проект в НСО и имеющие финансовую устойчивость и возможность финансировать потенциальный проект. Экономическая обстановка пока не способствует приходу новых инвесторов. Не приходят и новые застройщики. Рынок захватили уже сформировавшиеся местные компании, а новых игроков можно встретить только в исключительных случаях, хотя отрасль является привлекательной для деятельности в ней и не имеет высоких барьеров для входа.

По данным регионального министерства строительства, в настоящее время на территории Новосибирской области осуществляется освоение 122 площадок комплексного жилищного строительства. Их общая площадь составляет 6,25 тыс. га, потенциальный объем жилищного строительства – более 10 млн м2. В том числе порядка 100 площадок общей площадью 5 тыс. га осваивается по направлению малоэтажного и индивидуального жилищного строительства. Освоение площадок находится в разной степени готовности: от подготовки документации по планировке территории (проектов планировки территории, проектов межевания), инженерного обустройства площадок (строительство сетей электроснабжения, теплоснабжения, водоснабжения, канализационных сетей) до непосредственного жилищного и иного строительства в соответствии с видами разрешенного использования.

Госпрограммы и господдержка

На данный момент в Новосибирске реализуется программа «Стимулирование развития жилищного строительства в Новосибирской области на 2015–2020 годы», задачами которой являются: создание условий для осуществления градостроительной деятельности на территории НСО, улучшение жилищных условий различных категорий граждан и содействие в обеспечении земельных участков, определенных под комплексную застройку, инженерной инфраструктурой. Подпрограмма «Инженерное обустройство площадок комплексной застройки Новосибирской области» предусматривает выделение на конкурсной основе финансовых средств муниципальным образованиям на инженерную подготовку площадок комплексной застройки при наличии документации по планировке территории, проектно-сметной документации на объекты инженерной инфраструктуры, а также резервирования в границах площадки не менее 25 % земельных участков для бесплатного предоставления многодетным семьям. В период реализации программы, в 2015–2020 гг., планируется обеспечить инженерной инфраструктурой более 500 га земельных участков и тем самым предоставить возможность строительства на данных площадках порядка 700 тыс. м2 жилья.

Кроме того, малоэтажное жилье в области возводится в рамках программы «Жилье для российской семьи». Так, в настоящее время участниками программы являются ООО «Антар» с проектом строительства жилого микрорайона «Светлый» в п. Октябрьском Мошковского района,

объем строительства жилья экономического класса 10 тыс. м2, и ЗАО «ЗапСибЗолото» с проектом строительства жилого микрорайона «Радужный» в с. Верх-Туле Новосибирского района, объем строительства жилья экономического класса 65 тыс. м2.

Существенное влияние на развитие малоэтажного строительства в районах области оказала программа поддержки застройщиков, осуществляющих строительство индивидуальных жилых домов. С 2010 года гражданам, проживающим на территории муниципальных районов Новосибирской области, предоставляются из областного бюджета Новосибирской области субсидии на строительство индивидуальных жилых домов. С начала действия программы в ее рамках построено около 480 тыс. м2 жилья, объем финансирования превысил 3,2 млрд руб., в том числе субсидии составили порядка 650 тыс. руб.

Приоритетный национальный проект «Доступное и комфортное жилье – гражданам России» состоит в развитии массового малоэтажного жилищного строительства. Развитие МЖС, являясь исключительно актуальной и современной проблемой, несет в себе и политический аспект, т.к. его реализация направлена на формирование в стране «класса собственников», то есть среднего класса, который имеет существенное значение для социально-экономического развития страны, для формирования дееспособного гражданского общества.

Развитие малоэтажного строительства в Новосибирской области продолжится. По данным регионального минстроя, с 2015 по 2020 год на территории Новосибирской области планируется ввести не менее 4 млн м2 малоэтажного жилья. Происходит сближение представителей разных сфер данного рынка, к примеру, производителей материалов, подрядчиков и девелоперов. Участники рынка объединяют усилия, чтобы совместно и комплексно предлагать готовый продукт конечному потребителю, оптимизирую его стоимость. Безусловно, сегодня рынок покупателя.

Использованные источники:

1. Зайнулина Т.Г. Проблемы и перспективы малоэтажного жилищного строительства // Научная электронная библиотека «Киберленинка», 2013 URL: https://cyberleninka.ru/article/v/problemy-i-perspektivy-maloetazhnogo-zhilischnogo-stroitelstva (дата обращения: 31.10.2017)
2. Метры государственной важности: власти принимают срочные меры поддержки строительства жилья [Электронный ресурс] // Малоэтажное строительство: Российский интернет-портал для профессионалов URL: http://lowbuild.ru/lb_analit/lb_analit059.htm (дата обращения: 31.10.2017)
3. Министерство строительства Новосибирской области [Электронный ресурс] URL: https://minstroy.nso.ru/page/115 (дата обращения: 31.10.2017)
4. Тенденции развития рынка коттеджей Новосибирска: как сделать правильный выбор? [Электронный ресурс] // Novosibdom: Архитектурно-строительный справочник URL: http://novosibdom.ru/info/90 (дата обращения: 31.10.2017)

УДК 692.82

Ступин И.А.
студент 4 курса
Тараканов В.А.
студент 4 курса
Золотарев А.В.
студент 4 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Санкт-Петербургский университет Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург

ПОВЫШЕНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ЗДАНИЙ ЗА СЧЕТ ОКОННЫХ СИСТЕМ

Аннотация:

В статье показана актуальность повышения энергоэффективности зданий. Показано, что значительные теплопотери наблюдаются через оконные системы. Систематизированы регламентирующие и нормирующие энергоэффективность зданий, в том числе оконных систем, документы (федеральные законы, своды правил, стандарты организаций, государственные стандарты). Обобщены некоторые современные подходы к снижению теплопотерь через светопрозрачные конструкции.

Ключевые слова: энергоэффективность, оконные системы, светопрозрачные конструкции, регламентирующие документы, теплопотери.

Stupin I.A.
Tarakanov V.A.
Zolotarev A.V.
4th year students
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg

INCREASE OF ENERGY EFFICIENCY OF BUILDINGS BY WINDOW SYSTEMS

Abstract: The article shows the urgency of improving the energy efficiency of buildings. It is shown that significant heat losses are observed through the window systems. The documents (Fedaral Laws, Sets of rules, Standards of organizations and state standards) that regulate and normalize energy efficiency of buildings, including window systems, are systematized. Some modern approaches to reducing heat loss through translucent structures are generalized.

Keywords: energy efficiency, window systems, translucent structures, regulating documents, heat loss

Одним из направлений современного строительства является возведение энергоэффективных зданий, с минимальными теплопотерями

через ограждающие конструкции. Известно, что основные теплопотери (до 50%) происходят через оконные системы [1], что делает актуальным исследование возможных направлений повышения их энергоэффективности. В этой связи целью данного исследования является систематизация регулирующих документов и способов повышения энергоэффективности зданий за счет оконных систем.

Вопросы повышения энергосбережения и использования энергоэффективных материалов регулируются в Российской Федерации рядом нормативных документов. Так, в 2007 г. Государственной думой принят федеральный закон (ФЗ) № 185-ФЗ, устанавливающий технический регламент безопасности зданий и сооружений, а в 2009 г. № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности…»[2,3]. При проектировании энергоэффективных зданий используют рекомендации и нормы сводов правил (СП), представляющих собой актуализированную редакцию строительных норм и правил (СНиП), касающихся строительной климактологии [4], ограждающих конструкций и характеристик их неоднородности [5], тепловой защиты зданий [6] и пр., а также стандарты организации (СТО), например, устанавливающие нормы теплотехнического проектирования конструкций, ограждающих здания, и оценки их эффективности [7].

Что качается непосредственно остекления, то возведение светопрозрачных ограждений регулируется соответствующими гостами, имеющими ссылки на нормы СП, например, ГОСТ на различные раздвижные, поворотные, откидные и поворотно-откидные устройства для оконных и балконных проемов [8], а также ГОСТ на конструкции балконные и оконные жилых зданий [9] для обеспечения теплофизической однородности светопрозрачных конструкций и устранения локальных промерзаний.

Объем унесенной теплоэнергии через оконные конструкции зависит от состава и толщины стекол и рам, а также от качества заполнения оконных конструкций изоляционной пеной. Качество светоотражающих конструкций определяется по коэффициенту теплопередачи, зависящего от коэффициентов теплопередачи стекла, рамы и потерь через мостики холода по краю остекления. Так, конструкции с одинарным стеклопакетом имеют коэффициент теплопередачи 5,6 Вт/м2*К, с двойным – 2,3 Вт/м2*К, с тройным – 0,8 Вт/м2*К. Устранение мостиков теплопотерь по периметру оконной конструкции в многоквартирном доме дает дополнительное снижение теплопередачи на 2-3%, а остекление балконов и лоджий на 10-12% [10].

Определение энергоэффективности оконных конструкций проводят в ходе энергоаудита с применением тепловизоров согласно стандарту EN 13187. Наглядное изображение температурных режимов в различных участках оконной системы представлено на рисунке. Потери тепла в данном случае находятся в переделах нормы, но могут быть дополнительно снижены посредством механического перевода оконных систем на зимний режим и

повышения герметичности закрывания, а также усиления пенной герметизации в нижней части оконного стыка.

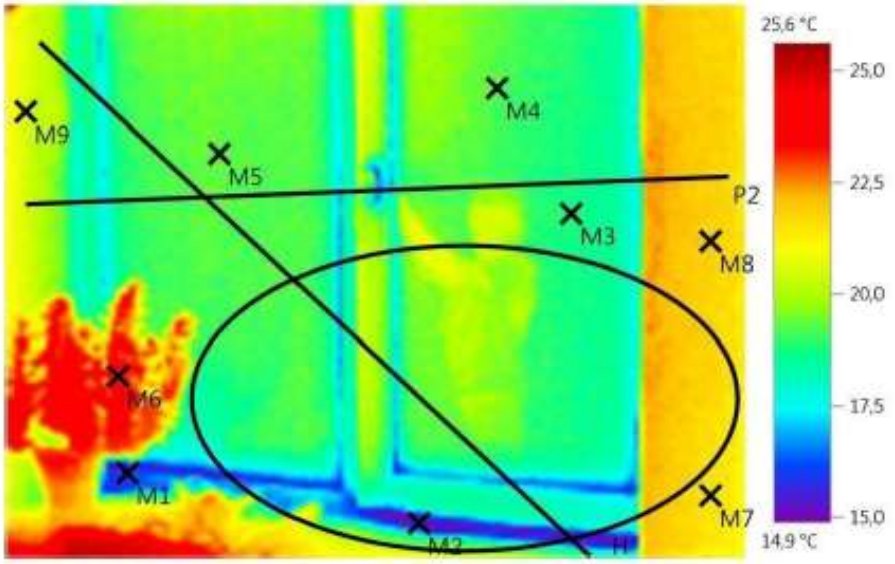


Рисунок – Пример температурных исследований оконных конструкций [10]

Анализ научных исследований в области повышения энергоэффективности оконных систем позволил выявить ряд направлений снижения теплопотерь. Так, современная стекольная промышленность предлагает широкий ассортимент энергосберегающих, теплоотражающих и теплопоглощающих стекол. Например, I – стекло с улучшенным уровнем теплозащиты является низкоэмиссионным стеклом с многослойным плазмонапыляемым серебряным покрытием с внутридомовой стороны. Особенностью такого стекла является отражение теплового потока в сторону источника тепловых волн (летом – на улицу, зимой – в квартиру). Необходимо отметить, что при наружной температуре -260С и внутренней +200С, на внутренней поверхности обычного стеклопакета температура будет +50С, а I-стекла +140С. Инновационное стекло обеспечит экономию 230 кВт за отопительный период с одного стеклопакета [1].

Кроме того, для снижения теплопотерь через оконные конструкции, возможно размещение экрана из непрозрачных фрагментов с наружной стороны окна, что за счет теплозащитных свойств материала и дополнительной воздушной прослойки снижают отток тепла при закрытии в ночное время [11]. Для теплозащиты окон ночью также возможно применение межстекольных экранов из эффективных теплозащитных материалов. Перспективным направлением является применение вакуумных стеклопакетов, где нет конвективного уноса тепла, что позволяет создать легкие и теплозащитные оконные конструкции. Интересными представляются исследования, связанные с сокращением до минимально допустимого значения площади окон, и совмещение их с гелиоколлектором стены. В данном случае наблюдается резкий рост энергоэффективности здания с таким фасадом, одновременно с имитацией сплошного остекления

[12].

Таким образом, в последнее десятилетие принят и доработан ряд нормативных документов регламентирующих проектирование и возведение энергоэффективных зданий, в том числе оконных систем с пониженными теплопотерями. Показаны направления совершенствования светопрозрачных конструкций. Необходимо учитывать, что принятие решений по повышению энергоэффективности необходимо сопровождать экономической оценкой целесообразности использования улучшенных материалов и конструкций.

Использованные источники:

1. Голованова Л.А., Блюм Е.Д. Энергоэффективные строительные конструкции и технологии // Ученые заметки ТОГУ. – 2014. - Том 5. - № 4. – С. 71-77.
2. Федеральный закон от 21 июля 2007 года № 185-ФЗ «Технический регламент о безопасности зданий и сооружений»: Принят ГД ФС РФ 23 декабря 2009 года (в ред. на 02 июля 2013 года).
3. Федеральный закон от 23 ноября 2009 года № 261-ФЗ «Об энергосбережении и о повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»: Принят ГД ФС РФ 11 ноября 2009 года (в ред. на 13 июля 2015 года).
4. СП 131.13330.2012 «Строительная климатология». Актуализированная редакция СНиП 23-01-99. – М.: Минрегион России, 2012. – 120 с.
5. СП 230.1325800.2015 «Конструкции ограждающие зданий. Характеристики теплотехнических неоднородностей». – М.: Минстрой России, 2015. – 72 с.
6. СП 50.13330.2012 «Тепловая защита зданий». Актуализированная редакция СНиП 23-02-2003. – М.: Минрегион России, 2012. – 96 с.
7. СТО 17532043-001-2005 Нормы теплотехнического проектирования ограждающих конструкций и оценки энергоэффективности зданий. – М.: 154 ЦПП, 2006. – 50 с.
8. ГОСТ 30777-2012 Устройства поворотные, откидные и поворотно-откидные для оконных и балконных дверных блоков. Технические условия. Москва: Стандартинформ, 2013. – 65 с.
9. ГОСТ Р 56926-2016 "Конструкции оконные и балконные различного функционального Москва: Стандартинформ, 2013назначения для жилых зданий. Общие технические условия. Москва: Стандартинформ, 2016. – 46 с.
10. Попова М.В., Яшкова Т.Н. Методы повышения энергоэффективности зданий. Владимир, 2014. – 111 с.
11. Самарин О.Д. Влияние экранов и жалюзи на теплозащитные свойства светопрозрачных конструкций / О.Д. Самарин, А.В. Бушов // Изв. вузов. Строительство. – 2012. – №2. – С.64-68.
12. Дерина М.А. Повышение тепловой эффективности малоэтажных гражданских зданий: Дисс. канд. техн. наук: 05.23.01. Пенза, 2017. – 172 с.

УДК 616-001.36

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра «Факультетская хирургия»
Ижевская государственная медицинская академия
Пелина Н.А.
очный аспирант
кафедра «Факультетская хирургия»
врач анестезиолог-реаниматолог высшей квалифицированной категории
ГКБ №9
Гущина М.М.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Гончар В.А.
студент, 4 курс
факультет «педиатрический»
Ибрагимова Г.М.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

СОЧЕТАННАЯ ТРАВМА (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: *Статья посвящена изучению проблем сочетанных травм. В ней содержатся современные данные по этиологии и патогенетическим механизмам развития политравм . Представлены осложнения , перечислены основные методы лечения. Описан клинический случай.*

Ключевые слова: *сочетанная травма, политравма, осложнения, интенсивная терапия, шок.*

Styazhkina S.N.
Doctor of medical Sciences, Professor
of the Department "Faculty surgery"
Izhevsk state medical Academy
Russia, Izhevsk
Pelina N.A.
postgraduate student of
the Department "Faculty surgery"
A physician anesthesiologist-resuscitator
of the highest skilled Clinical hospital №9
Russia, Izhevsk
Gushchina M.M.
Student

4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Gonchar V.A.
Student
4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Ibragimova G.M.
Student
4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

POLYTRAUMA (CLINICAL CASE)

Abstract: *the Article is devoted to the study of complex injuries. The article contains modern data on the etiology and pathogenetic mechanisms of its development. Presents complications are the main treatment methods. A clinical case is described*

Key words: *concomitant injury, polytrauma, complications, critical care, shock.*

Политравма представляет из себя одновременное возникновение двух или более повреждений, затрагивающих несколько анатомических областей тела человека. [2, с 221]

Для политравмы характерно наличие феномена взаимного отягощения, при котором одно повреждение усугубляет протекание другого, так как происходит развитие травматической болезни, обусловленное нарушением гомеостаза, срывом систем адаптации. Летальный исход обычно наступает вследствие шока, массивной острой кровопотери, тяжелых мозговых расстройств, тромбоэмболий, пневмоний и инфекционных процессов. [3, с 408]

ЭТИОЛОГИЯ

Изначально политравма расценивалась как проблема военного времени, однако в наши дни она приобрела не меньшую распространенность ввиду роста автоматизации промышленности, развития сети транспорта. Самыми распространенными являются травмы, полученные в результате автодорожных происшествий (более 50%), второе место занимают несчастные случаи на производстве (более 20%), третье – падения с высоты (более 10%). По данным эпидемиологии мужчины подвергаются их воздействию вдвое чаще женщин, что связано с невнимательностью на рабочем месте, употреблением алкоголя и рядом других причин. По данным ВОЗ, политравма занимает третье место в списке причин летальных исходов среди лиц мужского пола в возрастном промежутке от 20-40 лет.

ПАТОГЕНЕЗ

Как правило, ключевым звеном патогенеза является повреждение мягких тканей (разрывы, ссадины, порезы, оскольчатые, открытые переломы), развитие массивного кровотечения, сердечной недостаточности, геморрагического шока. Повреждение тканей сопровождается травмами опорно-двигательного аппарата. Особенно опасны переломы длинных трубчатых костей, вследствие которых возможна эмболизация магистральных сосудов жировой составляющей красного костного мозга. При травмах головы возможны кровоизлияния в области продолговатого мозга с угнетением работы дыхательного и сосудодвигательного центра. Повреждение лобной доли вызывает нарушение когнитивных процессов: больные становятся заторможенными, дезориентированными во времени и пространстве; нередко у них возникают приступы психомоторного возбуждения. Удары в височной области приводят к нарушению слуха, затылочной – зрения. Чем старше пострадавший, тем меньше у него шансов на восстановление функций центральной нервной системы после черепномозговой травмы.

При повреждении грудной клетки развивается пневмо – гемоторакс, ателектазы, разрывы легочной ткани, приводящие к острой дыхательной недостаточности. Нельзя забывать о том, что травма сопровождается развитием болевого синдрома, который без должной терапии быстро переходит в травматический шок.

В целом патогенез политравм многогранен, конечным его итогом станет развитие полиорганной недостаточности; поэтому пациенты с сочетанными травмами зачастую доставляются в отделения анестезиологии и реанимации. [4, с 52]

КЛАССИФИКАЦИЯ

По степени тяжести:

- 1 степени тяжести – имеются легкие повреждения, шок отсутствует.
- 2 степени тяжести – имеются повреждения средней степени тяжести, выявляется шок I-II степени.
- 3 степени тяжести – имеются тяжелые повреждения, выявляется шок II-III степени.
- 4 степени тяжести – имеются крайне тяжелые повреждения, выявляется шок III-IV степени. Деятельность органов и систем грубо нарушена.

С учетом анатомических особенностей выделяют следующие виды политравмы:

- Множественная травма – два или более травматических повреждения в одной анатомической области.
- Сочетанная травма – два или более травматических повреждения разных анатомических областей.
- Комбинированная травма – травматические повреждения в

результате одновременного воздействия различных травмирующих факторов (термического, механического, радиационного, химического) Комбинированная травма может возникать при прямом действии поражающих факторов или после вторичного повреждения.

С учетом опасности последствий для жизни пациента выделяют:

- Нежизнеопасную политравму
- Жизнеопасную политравму
- Смертельную политравму

С учетом локализации различают политравму: с поражением головы, шеи, груди, позвоночника, таза, живота, нижних и верхних конечностей.

ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЕ

В первую очередь оценивается общее состояние пациента, исключаются повреждения, которые могут представлять опасность для жизни. Объем диагностических мероприятий при политравме зависит от состояния пострадавшего: вначале осуществляют жизненно важные исследования, а диагностику мелких повреждений проводят после стабилизации состояния больного.

Всем пациентам выполняют анализы крови и мочи, а также определяют группу крови. При шоке осуществляют катетеризацию мочевого пузыря, контролируют количество выделяемой мочи, регулярно измеряют АД и пульс. Больных осматривают травматолог, нейрохирург, хирург и реаниматолог.

На начальном этапе лечения проводят противошоковую терапию. При переломах костей осуществляют полноценную иммобилизацию, при кровотечениях – остановку, восполняют ОЦК; гемотораксе и пневмотораксе проводят дренирование грудной полости. Больные находятся на лечении в отделении реанимации, где осуществляется контроль за важными жизненными показателями, после переводятся в хирургическое или травматологическое отделение для дальнейшего лечения. [1, с 547]

Приводим клинический пример:

Больной А., 65 лет поступил в приемный покой БУЗ 1 РКБ 30.10.2017 года. На момент поступления предъявлял жалобы на кратковременную потерю сознания, однократную рвоту, боль в левой половине тела, тяжесть при дыхании; головную боль, ощущение ссаднения в области затылка; невозможность движений нижней челюсти.

Из анамнеза : вечером , около 20 : 00 возвращался с работы, переходил улицу по пешеходному переходу, был сбит легковым автомобилем, удар был сильный, пришелся на левую половину тела, отмечает потерю сознания. Очнулся в карете СМП, был доставлен в приемный покой 1 РКБ г Ижевска.

Объективно: состояние больного тяжелое, сознание спутанное, дезориентирован во времени и пространстве. АД = 100/70 мм.рт.ст., ЧСС= 100 ударов в минуту, ЧДД=22 дыхательных движений в минуту. В области затылка имеется ссадина размером 2*4 см, кровоточит. Отмечается гиперемия кожи над левым плечевым суставом, ссадина в области левого коленного сустава, кровоподтеки на обоих кистях. При пальпации сильная боль в

области лопатки, по ходу ребер слева, в области левого коленного сустава. Левая половина лица отечна, движения в височно-нижнечелюстном суставе затруднены. Дыхание поверхностное, при движении щадит грудную клетку. Живот при пальпации мягкий, болезненный по левому флангу, перитониальные симптомы отрицательные, болезненность в проекции мочеточников, мочевого пузыря отсутствует. При аускультации дыхание везикулярное, не проводится в базальные отделы обоих легких, тоны сердца приглушены, тахикардия.

На момент поступления пациенту был выполнен весь комплекс диагностических мероприятий:

Лабораторные данные: умеренный лейкоцитоз (12*109 /л, без сдвига лейкоцитарной формулы влево , увеличение ферментов АЛТ, АСТ до 90 ЕД/л; положительные кардиомаркеры (миоглобин, КФК – МВ).

Ультразвуковое исследование органов брюшной полости : Паренхиматозные органы брюшной полости и почек на момент осмотра без признаков травматического повреждения , свободная жидкость в брюшной и плевральных полостях не выявлена .

СКТ : Переломы костей лицевого черепа . Гемосинус слева.Множественные переломы ребер слева, закрытый перелом левой лопатки. Левосторонний пневмо – гемоторакс, ушибы обоих легких, разрывы левого легкого.

Обзорная рентгенограмма органов грудной полости: Пневмоторакс слева; коллабс левого легкого, рентгенологические признаки ушиба нижней доли правого легкого. Множественные переломы ребер слева (5,6 – оскольчатые), оскольчатый перелом левой лопатки.

ЭКГ : Умеренная синусовая тахикардия , неполная блокада правой ножки пучка Гисса

Консультация травматолога: Закрытый перелом левой лопатки, ушиб левого коленного сустава, ушиб левой кисти.

Консультация челюстно- лицвого хирурга : Перелом нижней челюсти слева по углу, ссадины лица.

Консультация нейрохирурга: Закрытая черепно – мозговая травма, сотрясение головного мозга. Закрытый перелом нижней челюсти, передней стенки гайморовой пазухи, множественные ссадины лица.

На основании данных анамнеза, жалоб, лабораторных, функциональных методов исследования больному был выставлен клинический диагноз: Сочетанная автодорожная травма. Закрытая травма грудной клетки, множественные переломы ребер слева (1,2,3,4,5,6,7,11). Ушибы обоих легких, разрыв левого легкого, правосторонний малый левосторонний малый гемопневмоторакс. Закрытая черепно-мозговая травма. Сотрясение мозга. Закрытый перелом нижней челюсти. Перелом Гайморовой пазухи. Закрытый перелом левой лопатки. Ссадины лица. Ушибленная рана левой кисти. Острая дыхательная недостаточность Iст.

В связи с тяжестью состояния, нестабильной гемодинамики был

госпитализирован в отделение реанимации и интенсивной терапии БУЗ РКБ 1 г Ижевска. В отделении находился 10 дней. В результате полученной черепно-мозговой травмы у пациента появились приступы психомоторного возбуждения, которые купировались нейролептиками. В последующем с улучшением состояния был переведен в хирургическое отделение 1 РКБ для дальнейшего лечения .

Сочетанная автодорожная травма является одним из подвидов политравм, которая наиболее распространена в наше время. Главным осложнением травмы можно по праву считать развитие геморрагического и травматического шока. Поэтому больные, поступившие с подобным диагнозом требуют внимания, быстрых , решительных действий; проведение лечебных мероприятий в отделениях интенсивной терапии и реанимации.

Использованные источники:

1. Клиническая хирургия. Национальное руководство.: учеб.: в 3 т. / Под ред.: А. И. Кириенко, В. С. Савельев - изд.:ГЭОТАР-Медиа, 2015. 864 с.
2. Хирургические болезни: учеб. / М. И. Кузин, О. С. Шкраб; под ред. М. И. Кузина, 3-е изд., перераб. и доп. М.: Медицина, 2002. 784 с.
3. Хирургические болезни: учеб.: в 2 т / Под ред. В. С. Савельева, А. И. Кириенко, 2-е изд., испр. М.: ГЭОТАР-Медиа, 2006. Т 1. 608 с.
4. Политравма. Неотложная помощь и транспортировка / Под ред. В. В. Агаджаняна. - Новосибирск: Наука, 2008. - 320 с.

УДК 502/504

Суворова А.А.
ученица гимназии
МБОУ Ордена Дружбы народов Гимназия № 3 им. А.М. Горького
научный руководитель: Янгуразова З.А., доктор биологических наук
профессор
кафедра «Экологии и безопасности жизнедеятельности»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ЗАГРЯЗНЕНИЕ СРЕДЫ ОБИТАНИЯ УГЛЕКИСЛЫМ ГАЗОМ НА ТЕРРИТОРИИ МЕГАПОЛИСА

Аннотация: в статье приведены результаты по загрязнению атмосферного воздуха CO2 на территории учебного заведения: получены результаты измерения загрязнения воздушного бассейна CO2 на автомагистрали расположенной рядом с гимназией № 3 и внутри помещения. На основе обобщения и анализа сделаны выводы с учетом норм предусмотренных ГОСТ-ом.

Ключевые слова: углекислый газ, окружающая среда, загрязнение атмосферы, воздухообмен, предельно допустимая концентрация.

Suvorova A.A., a student of gymnasium
№ 3 after A.M. Gorky
Russia, Ufa
Supervisor: Yangurazova Z.A.
Doctor of Biological Sciences, Professor of chair Ecology and Fundamentals
Bashkir State University
Russia, Ufa

POLLUTION OF THE ENVIRONMENT WITH CARBON DIOXIDE IN TERRITORY OF THE METROPOLIS

Summary: the article snows the results on atmospheric air CO2 in the territory of the educational institution: the obtained results of measurement of air pollution of CO2 on the highway located next to the gymnasium N 3 and inside. On the basis of generalization and analysis of the findings based on the norms envisaged by GOST.

Key words: carbon dioxide, environment, pollution, ventilation, the maximum permissible concentration.

Одним из наиболее интересных веществ является углекислый газ. Это относительно безвредный газ по ГОСТ 12.1.007-76 относится к 4 классу опасности, он содержится в небольших количествах в составе чистого атмосферного воздуха. По данным большинства источников, его концентрация составляет примерно 0,03 % от объема (об.), то есть в 1 м3содержится 0,3 л

Наиболее частая проблема помещений - высокая концентрация углекислого газа, которая является причиной снижения работоспособности, усталости и головной боли. Превышение концентрации углекислого газа приводит также к понижению концентрации внимания, усталости, головной боли, чувству постоянного недосыпа при сне по 8-9 часов в сутки. Концентрация углекислого газа в помещении напрямую зависит от процессов жизнедеятельности человека – ведь мы его выдыхаем. Чем больше углекислого газа в воздухе, тем сложнее сосредоточиться и справиться с учебной нагрузкой. Зная об этом, власти США рекомендуют школам поддерживать уровень CO2 не выше 600 ppm. В России отметка чуть выше: ГОСТ[1] считает оптимальным для детских учреждений 800 ppm и менее. Однако на практике не только американский, но и российский рекомендуемый уровень – мечта для большинства школ.

Учитывая выше изложенное, нами проведены исследования содержания углекислого газа в непосредственной близости к гимназии и внутри школьного здания.

В здании загрязнение CO2 окружающей среды условно можно разделить на внешнее и внутреннее.

Рядом со школой расположена крупная автомагистраль, на которой наблюдается интенсивное движение различных видов транспорта в течении суток. Исследованиями 2016 года установлено: от 611 до 949 машин/час в вечернее и дневное время, соответственно, в «час пик» до 1228 машин в час.

Результаты исследований 2017 года показали, что интенсивность движения автотранспортных средств по улице Пушкина значительно возросла: в дневное время до 1064 машин в час, а в «час пик» - до 1301. Автотранспорт стоит в постоянных «пробках», в составе выхлопных газов CO2 составляет в зависимости от марки автомобиля от 0 до 10 объемных единиц, а в чистом воздухе - 0,034%.

Внутренне загрязнение углекислым газом связано с тем, что кабинеты редко проветриваются, потому что открытое окно – это простывшие дети и шум с улицы. Даже если школьное здание оснащено мощной центральной вентиляцией, она, как правило, либо шумная, либо устаревшая. Зато окна в большинстве школ современные – пластиковые, герметичные, не пропускающие воздух. При численности класса 25 человек в кабинете площадью 50–60 м2 с закрытым окном углекислый газ в воздухе подскакивает на 800 ppm за каких-то полчаса. Высокие концентрации углекислого и других газов в наружном воздухе больших городов приводят к необходимости выбора: либо интенсифицировать воздухообмен, вызывая цепную реакцию увеличения потребления энергоресурсов путем сжигания органического топлива с дополнительным загрязнением атмосферы (в том числе CO2), либо производить очистку приточного воздуха от газов.

Для определения концентрации углекислого газа от транспортных средств по ул. Пушкина измерения проведены в «час пик» - с 08:00 до 10:00 часов; с 12:00 до 14:00; в вечернее время – с 22:00 до 24:00 часов. (Таблица

1).

Таблица 1

Интенсивность движения и уровень загрязнения углекислым газом от автотранспорта на автомагистрали и внутри гимназии

дата	Время	Концентрация CO2 от движущихся машин (транспортный поток) (ppm)		Интен сивность движения	Внутри здания концентрация CO2 (ppm)			
		Показатели 3-х замеров в теч. часа	M±m		Вестибюль школы	M±m	Коридор I этаж	MM±m
11.122017	8-10	860-874-798	844	1136	950-987-936	957	900-864-901	888
	12-14	813-900-884	865	1064				
	22-24	821-779-771	790	536				
15.12 2017	8-10	847-854-889	863	1301	722-812-886	806	736-884-898	839
	12-14	719-755-874	782	1002				
	22-24	61-65-71	65,6	771				
118.12 .2017	8-10	834-902-823	853	1285	828-869-834	843	844-876-849	843
	12-14	802-847-799	816	987				
	22-24	755-789-812	785	656				

Проводимые исследования показали, что интенсивность движения автотранспортных средств по ул. Пушкина составила:

- в «час пик» – 1136 – 1301 машин/час;
- в дневное время – 987 – 1064 машин/час;
- в вечернее время – 536 – 656 машин/час.

На автодороге, проходящей около гимназии №3, в основном поток легковых автомобилей и автобусов.

Анализируя полученные данные (таблица 1) можно отметить, что чем выше интенсивность движения автотранспорта тем выше концентрация углекислого газа в приземном слое атмосферного воздуха.

Полученные результаты измерения загрязненности воздуха углекислым газом по ул. Пушкина показали превышение допустимой концентрации около 2 раз. Первым отечественным документом, в котором предпринята попытка регламентировать содержание CO2 в наружном и внутреннем воздухе, является стандарт АВОК «Здания жилые и общественные. Нормы воздухообмена» [1]. В качестве рекомендуемой справочной предлагается предельно допустимая концентрация в наружном воздухе: сельская местность – 332 ppm (650 мг/м3), малые города – 409 ppm (800 мг/м3), большие города –

511 ppm (1 000 мг/м3).

Для проверки загрязнения воздушной среды от транспорта внутри здания мы провели замеры с 12 до 14 часов. Концентрация углекислого газа внутри помещения в измеренных точках оказалась выше, чем на улице. В том же документе указаны нормы содержания углекислого газа в воздухе помещений. Верхний допустимый предел концентрации CO2 в помещениях жилых и общественных зданий не должен превышать концентрацию в наружном воздухе на 638 ppm (1 250 мг/м3). В этом случае требуемый воздухообмен на 1 человека составит 28 м3/ч.

Таким образом, частично углекислый газ проникает в здание гимназии, однако его уровень не превышает норм предусмотренных ГОСТ- ом

Использованные источники:

1. ГОСТ 30494-2011 Здания жилые и общественные. Параметры микроклимата в помещениях.

2. Суворова А.А., Шамсутдинова Ю.И. Исследование шумового загрязнения в гимназии №3 // Качество жизнеобеспечения населения// 2 Всероссийская научно- практическая конференция с международным участием.

УДК 338.24

Суюмбаева Р.А., к.э.н.
доцент
кафедра «Государственное и муниципальное управление»
Крымшаухалова Ф.С-А.
СевКавГГТА
Россия, г. Черкесск

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация: Статья посвящена особенностям развития малого бизнеса на региональном уровне. На примере Карачаево – Черкесской Республики рассматриваются вопросы государственного регулирования развития малого бизнеса; проводится сравнительный анализ финансирования из средств федерального бюджета на поддержку субъектов СКФО, и других форм финансовой поддержки субъектов малого предпринимательства (СМП).

Ключевые слова: малый бизнес, региональная экономика, развитие, финансирование, государственная поддержка, субъекты предпринимательства, регулирование, инфраструктура, инструменты.

Suyumbaeva R.A.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
Pulpit «State and Municipal Administration»
North Caucasus State Humanitarian - Technological Academy
Cherkessk, Russia
Krymshauhalova F.S-A.
North Caucasus State Humanitarian - Technological Academy
Cherkessk, Russia

REGIONAL FEATURES OF DEVELOPMENT AND FUNCTIONING OF SMALL BUSINESS

Annotation: The article is devoted to the peculiarities of small business development at the regional level. On the example of the Karachay-Cherkess Republic, issues of state regulation of small business development, a comparative analysis of funding from the federal budget for support of subjects of the North Caucasus Federal District (NCFD, and other forms of financial support for small business entities.

Keywords: Small business, regional economy, development, financing, governmental support, business entities, regulation, infrastructure, instruments

В условиях ограниченности материальных ресурсов, повышенных требований к качеству товаров и услуг, введения единых международных стандартов, а также в условиях, связанных с политическими и внешнеэкономическими факторами, субъекты малого предпринимательства оказываются более гибкими при реагировании на постоянно изменяющуюся

рыночную конъюнктуру, обеспечивая при этом быструю генерацию новых рабочих мест и высокую эффективность капиталовложений

Развитие малого бизнеса и возможность реализации предпринимательской инициативы являются необходимыми условиями успешного развития региона. Органами государственной власти субъектов принимаются меры, направленные на поиск эффективных решений по стимулированию и повышению конкурентоспособности предприятий малого и среднего бизнеса на региональном уровне, вовлечению молодежи в предпринимательство, в том числе в инновационное предпринимательство. Государственное регулирование развития малого бизнеса постоянно совершенствуются, реализуются меры содействия его развитию. Среди методов содействия этому сектору самыми действенными признаны финансовые методы[1]. К основным формам финансовой поддержки малого бизнеса можно отнести: предоставление субсидий на создание собственного бизнеса, субсидирование части затрат на технологическое присоединение к объектам электросетевого хозяйства: субсидирование части затрат на приобретение и внедрение инновационных технологий, оборудования, материалов, субсидии начинающим малым и действующим инновационным компаниям и др. То есть, финансовая поддержка оказывается в виде предоставления безвозмездной и безвозвратной субсидии на определенные цели, которые сформированы в программах поддержки малого бизнеса.

Наряду с этим предприняты и другие меры для создания благоприятного климата и поддержки малого предпринимательства в России. К примеру, были упрощены некоторые процедуры регистрации малых предприятий, сокращено количество проверок, разработаны программы поддержки начинающим предпринимателям, налоговые каникулы для «самозанятых», надзорные каникулы компаниям малого бизнеса, оборот которых не превышает 800 миллионов рублей в год до 31.12.18, поправки в КоАП РФ, разрешающие заменять штраф на предупреждение, если предприниматель совершил нарушение впервые и другие. Так, согласно Постановлению от 29 декабря 2016 года №1538, в целях повышения эффективности использования средств федерального бюджета на господдержку малого и среднего предпринимательства исключена необходимость проведения конкурсного отбора субъектов Федерации для предоставления субсидий на эти цели. Это сократит сроки доведения до регионов средств на поддержку малого и среднего предпринимательства[2].

В целях развития малого и среднего предпринимательства в России сформирована система финансовой поддержки субъектов МСП, основным элементом которой являются программы поддержки малого и среднего предпринимательства, реализуемые Министерством экономического развития РФ совместно с органами государственной власти субъектов РФ в рамках подпрограммы «Развитие малого и среднего предпринимательства» государственной программы РФ «Экономическое развитие и инновационная экономика» (далее – государственная программа, подпрограмма). Общий

объем бюджетных ассигнований государственной программы за весь период реализации (2013-2020 гг.) составляет 885,4 млрд. рублей, в том числе на подпрограмму – 130,5 млрд. рублей[4]. Информация о лимитах финансирования, направленных на поддержку МСП в рамках государственной программы в целом по России и СКФО, представлена в таблице 1.

В рамках подпрограммы (таблица 1) наблюдается снижение в 2016 году объема федеральной финансовой поддержки малого и среднего предпринимательства в целом по Российской Федерации на 30,5%, и как следствие по СКФО на 47,3%.

Таблица 1 - Распределение объемов финансирования на поддержку МСП в рамках государственной программы за период 2015-2016 гг., млн.руб.

	Объёмы финансирования на поддержку МСП		В %, 2016 к 2015
	2015	2016	
РФ	17532,4	12178,3	(30,5)
СКФО	1405,5	688,9	47,3

По итогам конкурсного отбора заявок субъектов РФ общий объем средств субсидий, выделенных из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства на территории СКФО в 2016 г. составил 688,9 млн. рублей, из них 51,5 млн. рублей – на софинансирование капитальных вложений (таблица 2).

Таблица 2 - Объемы средств субсидий, предоставленных из федерального бюджета бюджетам субъектов СКФО на господдержку МСП, 2015-2016гг., млн.руб.

Субъект СКФО	Субсидии, предоставленные бюджетам субъектов СКФО по итогам конкурсного отбора		Освоение средств		Доля освоения, %	
	2015	2016	2015	2016	2015	2016
КЧР	55,8	28,5	45,3	9,5	81,2	33,3
Республика Дагестан	359,2	299,5	317,0	194,9	88,2	65,1
Республика Ингушетия	54,4	30,9	54,0	30,9	99,2	100
КБР	140,6	56,3	140,6	56,3	100	100
РСОА	81,9	49,1	81,9	49,1	100	100
Чеченская Республика	398,6	90,2	394,3	90,2	100	100
Ставропольский край	314,8	185,8	314,7	81,6	100	97,7

Таким образом, как видно из данных таблицы 2 по итогам конкурсного отбора за период 2015-2016 годов наименьший объем финансирования из средств федерального бюджета на поддержку МСП получили: Карачаево-Черкесская Республика – 84,3 млн. рублей; Республика Ингушетия – 85,3 млн.

рублей; Республика Северная Осетия - Алания – 131,0 млн. рублей.

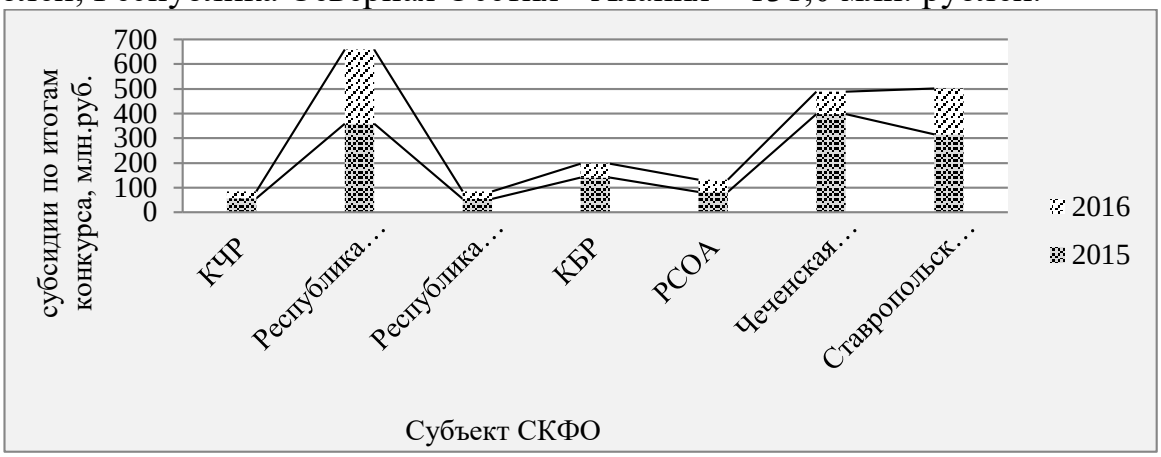


Рисунок 1 - Объемы средств субсидий, предоставленных из федерального бюджета бюджетам субъектов СКФО на господдержку МСП, 2015-2016гг.

Наибольший объем финансирования из средств федерального бюджета на поддержку МСП получили Республика Дагестан – 658,7 млн. рублей, Ставропольский край – 500,6 млн. рублей, Чеченская Республика – 488,8 млн. рублей, Кабардино-Балкарская Республика – 196,9 млн. рублей (рисунок 1).

При этом за указанный период строительство объектов капитальной инфраструктуры предусматривалось только Республикой Дагестан и Чеченской Республикой. В 2016 году 100% освоения средств, предоставленных из федерального бюджета бюджетам субъектов СКФО на государственную поддержку МСП, отмечено в Республике Ингушетия, Кабардино-Балкарской Республике, Республике Северная Осетия - Алания и Чеченской Республике. В неполном объеме освоены средства федерального бюджета, выделенные по государственной программе в Республике Дагестан, Ставропольском крае и Карачаево-Черкесской Республике (81,2% и 33,3%).

Объемы софинансирования, предусмотренные на реализацию мероприятий региональными программами поддержки субъектов предпринимательства, а также степень освоения бюджетных средств субъектов СКФО представлена в таблице 3.

Таблица 3 - Софинансирование в рамках реализации мероприятий (за исключением капитальных вложений) региональных программ поддержки субъектов предпринимательства в 2015-2016 гг., млн.руб.

Субъект СКФО	Предусмотрено средств в бюджете субъекта СКФО		Освоение средств		Доля освоения в 2016, %
	2015	2016	2015	2016	
СКФО	263,5	216,8	219,2	210,5	97,1
КЧР	55,8	28,5	45,3	9,5	33,3
Республика Дагестан	359,2	299,5	317,0	194,9	99,9
Республика Ингушетия	54,4	30,9	54,0	30,9	100
КБР	140,6	56,3	140,6	56,3	100
РСОА	81,9	49,1	81,9	49,1	85,9

Чеченская Республика	398,6	90,2	394,3	90,2	100
Ставропольский край	314,8	185,8	314,7	81,6	96,2

Самый низкий процент освоения бюджетных средств на реализацию программных мероприятий (за исключением капитальных вложений) на протяжении 2015-2016 годов показала Карачаево-Черкесской Республика (33,3%). Средний показатель освоения региональных бюджетных средств в 2016 году по мероприятиям (за исключением капитальных вложений) по СКФО составил 97,1%.

Высокий процент освоения бюджетных средств на реализацию программных мероприятий (за исключением капитальных вложений) на протяжении 2015-2016 годов показали Кабардино-Балкарская Республика, Чеченская Республика и Республика Ингушетия. Республика Дагестан продемонстрировала 100% освоение средств в рамках реализации мероприятий на капитальные вложения.

Финансовая поддержка является важным направлением государственной политики по содействию развитию малого и среднего предпринимательства, так как она предполагает непосредственное предоставление инструментов (средств) для организации и ведения бизнеса. Оказание финансовой поддержки субъектам МСП и организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов МСП, осуществляется путем предоставления субсидий, бюджетных инвестиций, гарантий по обязательствам субъектов МСП и организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов МСП.

Прямая адресная поддержка, в том числе: субсидирование части затрат субъектов малого и среднего предпринимательства, связанных с уплатой процентов по кредитам, привлеченным в российских кредитных организациях в 2016г. по КЧР составила 10млн.рублей, в том числе 9,5 млн.рублей из федерального бюджета, 0,5млн.рублей из регионального бюджета.

По соотношению выданного в 2016 году объема прямой адресной поддержки к количеству созданных рабочих мест в КЧР – объем выделенных средств 10,0 млн рублей / создано 40 рабочих мест (4 рабочих места на 1 тыс. рублей).

Востребованным и активно работающим инструментом поддержки предпринимательства в КЧР является деятельность гарантийных фондов и микрофинансовых организаций.

АУ КЧР «Микрокредитная компания поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства в КЧР» выдано займов на общую сумму в 2016г. -36,5 млн.рублей, в 2015г. – 51,6 млн.рублей(субъектов предпринимательства – получателей займов 52 и 79 соответственно). Размер процентной ставки по займам, выданным МФО, составил в 2015г. 10-11,5%, в 2016г. – 11%. Наблюдается сокращение общей суммы (30%) и количества выданных займов субъектам МП (34%).

Общая сумма кредитов, выданных под поручительства Карачаево-Черкесским республиканским ГУП «Гарантийный фонд поддержки предпринимательства КЧР» в 2015-2016гг. возросла в 3,5 раза, а именно в 2015г. составила – 491млн.рублей, в 2016г. – 1721,1 млн.рублей[3].

Необходимо отметить, что в 2016 году из федерального и регионального фондов денежные средства микрофинансовым компаниям не выделялись, поддержка МСП осуществлялась за счет средств, выделенных на капитализацию в предыдущие годы.

Региональные гарантийные организации показали, что объем выданных поручительств в целом по республике увеличился (с 45,5млн.рублей до 56,8млн.рублей), также и число выданных гарантий увеличилось(с 15 до 24), в то же время наблюдается уменьшение (на 660тыс.рублей в среднем) размера выданной гарантии по сравнению с 2015 годом – 2,37 млн. рублей в среднем в 2016 году против 3,03 млн. рублей в 2015 году[2].

Непрямые формы поддержки субъектов малого предпринимательства на территории КЧР, в том числе расходы на содержание инфраструктуры поддержки, оказание консультационных услуг и популяризацию в рамках региональных программ за 2015-2016 годы не оказывались.

Созданные в рамках поддержки рабочие места обеспечили прирост занятых на предприятиях малого и среднего бизнеса. При этом незначительно уменьшилось количество субъектов предпринимательства и их оборот. Средства государственной поддержки используются не в полном объеме.

Таблица 4 - Характеристика основных показателей деятельности субъектов МСП на территории КЧР, 2015-2016гг.

Показатель деятельности МСП	Значение показателя
Общее количество субъектов МСП	13044
Количество занятых на субъектах МСП	33441
Прирост количества субъектов МСП,%	(1,5)
Прирост количества занятых на субъектах МСП,%	15,2
Оборот субъектов МСП	39 292
Объем инвестиций субъектов МСП	-
Прирост оборота субъектов МСП	(15,3)
Прирост объема инвестиций субъектов МСП,%	-

Основные показатели эффективности мер государственной поддержки субъектов малого предпринимательства и деятельности организаций, образующих инфраструктуру поддержки субъектов предпринимательства, в том числе количество выданных займов и поручительств микрофинансовыми организациями и гарантийными фондами за 2016г. представлены в таблице 5[5].

Таблица 5 – Показатели эффективности мер государственной поддержки субъектов МСП в 2016г.

Показатель деятельности МСП	Значение показателя
Доля освоения федеральных средств на поддержку МСП,%	33,3
Доля освоения федеральных средств на поддержку МСП	33,3

(без капитальных вложений),%	
Доля освоения федеральных средств на поддержку МСП (на капитальные вложения),%	Средства не предусматривались
Объем прямой поддержки субъектов МСП	10
Объем косвенной поддержки субъектов МСП	Средства на непрямые формы поддержки не направлялись
Общее количество поддержанных субъектов МСП	4
Общее количество созданных рабочих мест	40
Средний объем прямой поддержки на 1 субъект МСП, тыс.руб.	2 500
Средний объем косвенной поддержки на 1 субъект МСП	Средства на непрямые формы поддержки не направлялись
Число поддержанных субъектов МСП через фонд микрофинансирования	53
Число поддержанных субъектов МСП через гарантийный фонд	24

По среднему объему поддержки на 1 субъект предпринимательства КЧР показала высокий результат за счет малого количества поддержанных субъектов предпринимательства

Созданные в рамках поддержки рабочие места обеспечили прирост занятых на предприятиях малого и среднего бизнеса. При этом незначительно уменьшилось количество субъектов предпринимательства и их оборот. Средства государственной поддержки используются не в полном объеме.

Неразвитость транспортной системы и логистики, низкий уровень снабжения энергоресурсами, нарушение органами местного самоуправления сроков рассмотрения заявлений по вопросам имущественных и земельных отношений и немотивированные отказы ; отсутствие полной информации об имуществе, находящемся в государственной собственности Карачаево-Черкесской Республики, которое могло бы быть передано во владение и (или) в пользование на долгосрочной основе субъектам малого и среднего предпринимательства и организациям, образующим инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства; низкий уровень заинтересованности субъектов предпринимательской деятельности в мерах государственной поддержки, реализуемых Министерством экономического развития Карачаево-Черкесской Республики; несвоевременная оплата государственными и муниципальными заказчиками исполненных государственных и муниципальных контрактов; являются одними из сдерживающих факторов, препятствующих развитию малого предпринимательства и эффективному функционированию относящихся к нему хозяйствующих субъектов Карачаево –Черкесии. К тому же, имеет место проблема распространения нелегального предпринимательства.

В регионе функционирует гарантийный фонд и фонд микрофинансирования предприятий малого и среднего бизнеса, через которые осуществляется инвестирование средств в развитие хозяйствующих

субъектов. Однако важна не только финансовая помощь, но и развитие информационной среды, научно-технической базы, совершенствование финансового законодательства РФ и правового регулирования деятельности хозяйствующих субъектов, разработка эффективной системы кредитования малых предприятий.

В целях создания благоприятных условий развития малого и среднего предпринимательства в республике 24 августа 2017г. открыт Центр поддержки предпринимательства (далее - ЦПП), где можно получить консультационную, информационную и образовательную поддержку. Центром проводятся тренинги «Генерация бизнес-идеи», «Проектное управление», «Портал Бизнес - навигатора».

В целях совершенствования мер государственной поддержки субъектов предпринимательства рекомендуется: продолжить развитие инфраструктуры поддержки субъектов МСП; повысить долю освоения федеральных и региональных средств, направленных на поддержку субъектов предпринимательства; продолжить проведение постоянного мониторинга эффективности деятельности поддержанных субъектов предпринимательства по основным показателям; расширить комплекс мер, направленных на удовлетворение потребностей предпринимателей в финансовых, имущественных и информационных ресурсах, финансируемых за счет субсидий из федерального и регионального бюджета; предусмотреть финансирование мероприятий, направленных на непрямые формы поддержки субъектов предпринимательства.

Использованные источники:

1. Глобальный мониторинг предпринимательства (GEM). - URL: http://www.gemconsortium.org/ docs/download/3106
2. Министерство экономического развития РФ.- URL: http://www.economy.gov.ru.
3. Предпринимательский климат в России: Индекс ОПОРЫ. - URL: http://new.opora.ru/projects/index
4. Федеральная служба государственной статистики. - URL: http://www.gks.ru.
5. Федеральный портал малого и среднего предпринимательства. Минэкономразвития РФ. - URL: http://smb.gov.ru/measuresupport/

УДК 33

Сыркина Е.А.
студент магистратуры 3 курса
экономический факультет
Закирова О.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и финансов»
ФГБОУ ВПО «Поволжский государственный технологический университет»
Россия, г. Йошкар-Ола

АНАЛИЗ АНДЕРРАЙТИНГА СТРОХОВОГО ПОРТФЕЛЯ КОМПАНИИ ПАО СК «РОСГОССТРАХ ПО ИМУЩЕСТВЕННЫМ ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ

В статье показано, насколько качественно сбалансирован страховой портфель компании ПАО СК «Росгосстрах», для этого был рассмотрен комплексный процесс андеррайтинга в оперативной деятельности страховщика. Обоснованные страховые тарифы в процессе сделки трансформируются в страховые премии, которые позволяют сформировать достаточный страховой портфель для покрытия принятых обязательств и могут создавать прибыль компании.

Ключевые слова: страхование, андеррайтинг, страховой портфель, убыточность.

UDC 33

Syrkina E.A. magistracy student
3 course, Faculty of Economics
FGBOU HPE "Volga State Technological University"
Russia, Yoshkar-Ola
Zakirova O.V. Candidate of Economic Sciences
Associate Professor of the Department of Economics and Finance
FGBOU HPE "Volga State Technological University"
Russia, Yoshkar-Ola

ANALYSIS OF THE STRUCTURAL PORTFOLIO OF THE PAO SC «ROSGOSSTRAKH BY THE PROPERTY INSURANCE

The article shows the extent to which the insurance portfolio of the company PJSC IC "Rosgosstrakh" is well balanced, for this was considered a comprehensive underwriting process in the operational activities of the insurer. Reasonable insurance tariffs in the transaction process are transformed into insurance premiums, which allow you to form a sufficient insurance portfolio to cover accepted obligations and can create a profit for the company.

Keywords: insurance, underwriting, insurance portfolio, unprofitability.

Основные тенденции развития страхования связаны с необходимостью создания надежного инструмента защиты интересов человека, общества,

государства, субъектов экономической деятельности от рисков. В этом контексте андеррайтинг является ключевым звеном управления оперативной деятельностью страховой компании, а андеррайтерский результат в значительной мере определяет операционный результат страховой компании.

Выбор имущественного страхования в качестве направления исследования обоснован его развитием и ростом потребностей страховых компаний в эффективных методах андеррайтинга.

Основная проблема, с которой сталкиваются страховые компании, состоит в необходимости совершенствования методов организации и управления процессом андеррайтинга в имущественном страховании, позволяющих оперативно работать с индивидуальными рисками страхователей и улучшать андеррайтерский результат страховщика.

Основным результатом работы андеррайтера является формирование прибыльного страхового портфеля, т. е. получение андеррайтинговой прибыли.

Для того чтобы страховая компания могла оптимизировать доходность по портфелю, ей необходимо постоянно отслеживать его структуру и выявлять наиболее рисковые группы клиентов и объектов страхования.

Для этого рассмотрим анализ убыточности страхового портфеля ПАО СК «Росгосстрах», выявим наиболее убыточные виды страхования для компании и разработаем рекомендации для повышения их эффективности.

Страховая компания ПАО СК «Росгосстрах» является одной из лидеров в России, предоставляющая широкий спектр страховых услуг по имущественному страхованию физических и юридических лиц. Она страхует имущество от широкого спектра рисков по и индивидуальному подходу, учитывающему различные особенности.

На сегодняшний день в состав страхового портфеля компании входит 15 страховых продуктов по имущественному страхованию [52].

Для большей наглядности рассмотрим все виды страхования в укрупненных группах (табл.1).

В данном разделе проанализирована структура и качество страхового портфеля одного из лидеров российского страхового рынка – страховой компании ПАО СК «Росгосстрах».

Ведь страховой портфель является одним из основных факторов, оказывающих влияние на финансовую устойчивость страховщика. Вся текущая и перспективная деятельность страховой организации опирается на страховой портфель, структура и качество которого в конечном итоге определяет финансовую устойчивость страховых операций.

Таблица 1

Состав страхового портфеля по имущественному страхованию

Подотрасль имущественного страхования	Вид имущественного страхования
Страхование предпринимательских рисков	1.Страхование предпринимательских рисков
	2.Страхование финансовых рисков
Страхование имущества	1.Транспортное страхование
	2.Страхование грузов
	3.Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования
	4.Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств
	5.Сельскохозяйственное страхование (животных)
Страхование гражданской ответственности	1.Страхование гражданской ответственности владельцев средств транспорта
	2.Страхование ответственности, кроме страхования гражданской ответственности владельцев средств транспорта

Основным результатом работы андеррайтера является формирование прибыльного страхового портфеля, т. е. получение андеррайтинговой прибыли. Под «андеррайтинговой прибылью» понимается разница между размером страхового портфеля и выплаченными страховыми возмещениями.

Для этого рассмотрим показатели поступлений и выплат страховой компании, данные представлены в таблицах 2.

Таблица 2

Показатели поступлений и выплат страховой компании, в тыс.руб.

Виды имущественного страхования	Поступления			Выплаты		
	2014	2015	2016	2014	2015	2016
Страхование имущества						
1.Транспортное страхование	6906	36011	24143423	7785	53525	14295514
1.1.Автострахование (КАСКО)	6 906	35 861	22 990 292	6 380	53 525	12 771 820
1.2.Страхование желдортранспорта	0	150	275 807	1 405	0	50 986
1.3.Страхование воздушного транспорта	0	0	424 888	0	0	335 386
1.4.Страхование водного транспорта	0	0	452 436	0	0	1 137 322
2.Страхование грузов	0	3	538 685	0	0	32 617
3.Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования	1 011	1 788	4 306 377	4	1528	2 147 456

4.Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств	1 023	2 634	16 842 214	15	6 137	2 951 975
5.Сельскохозяйственное страхование (животных)	588	190	3 652 265	6 692	287	1 401 792
Страхование предпринимательских рисков						
1.Страхование предпринимательских рисков	8	8	233 439	248	75	91 406
2.Страхование финансовых рисков	0	0	16 563	0	0	1 293
Страхование гражданской ответственности						
1.Страхование гражданской ответственности владельцев средств транспорта	0	660	1 094 003	0	11	370 506
1.1.Страхование ответственности автовладельцев	0	660	759 561	0	11	335 625
1.2.Страхование ответственности владельцев желдортранспорта	0	0	16	0	0	0
1.3.Страхование ответственности владельцев авиатранспорта	0	0	27 693	0	0	10 998
1.4.Страхование ответственности владельцев водного транспорта	0	0	306 733	0	0	23 883
2.Страхование ответственности, кроме страхования гражданской ответственности владельцев средств транспорта	1 697	1 681	2 860 035	508	138	93 157
2.1. Страхование гражданской ответственности владельцев ОПО (добровольное)	0	0	38 247	0	0	198
2.2.Страхование договорной ответственности	1 468	310	102 571	473	15	16 358
2.3.Страхование ответственности производителей за качество	0	0	27 736	0	0	3 768
2.4.Страхование ответственности за вред третьим лицам	229	1 371	2 691 481	35	123	72 833

На основании данных, представленных в таблице 2, отразим структуру страхового портфеля за период 2014 – 2016 годы, по поступлениям и выплатам в таблице 3.

Таблица 3

Структура страховых взносов и выплат по страхованию, в %

Виды имущественного страхования	Поступления			Выплаты		
	2014	2015	2016	2014	2015	2016
Страхование имущества						
1.Транспортное страхование	61,48	83,80	44,97	51,04	86,75	66,85
1.1.Автострахование (КАСКО)	61,48	83,45	42,82	41,83	86,75	59,72
1.2.Страхование желдортранспорта	0,00	0,35	0,51	9,21	0,00	0,24
1.3.Страхование воздушного транспорта	0	0	0,79	0	0	1,57
1.4.Страхование водного транспорта	0	0	0,84	0	0	5,32

2.Страхование грузов	0	0,01	1,00	0	0	0,15
3.Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования	9,00	4,16	8,02	0,03	2,48	10,04
4.Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств	9,11	6,13	31,37	0,1	9,95	13,80
5.Сельскохозяйственное страхование	5,23	0,44	6,80	43,88	0,47	6,55
Страхование предпринимательских рисков						
1.Страхование предпринимательских рисков	0,07	0,02	0,43	1,63	0,12	0,43
2.Страхование финансовых рисков	0	0	0,03	0	0	0,01
Страхование гражданской ответственности						
1.Страхование гражданской ответственности владельцев средств транспорта	0	1,54	2,04	0	0,02	1,73
1.1.Страхование ответственности автовладельцев	0	1,54	1,41	0	0,02	1,57
1.2.Страхование ответственности владельцев желдортранспорта	0	0	0	0	0	0
1.3.Страхование ответственности владельцев авиатранспорта	0	0	0,05	0	0	0,05
1.4.Страхование ответственности владельцев водного транспорта	0	0	0,57	0	0	0,11
2.Страхование ответственности, кроме страхования гражданской ответственности владельцев средств транспорта	15,11	3,91	5,33	3,33	0,22	0,44
2.1. Страхование гражданской ответственности владельцев ОПО	0	0	0,07	0	0	0
2.2.Страхование договорной ответственности	13,07	0,72	0,19	3,10	0,02	0,08
2.3.Страхование ответственности производителей за качество	0	0	0,05	0	0	0,02
2.4.Страхование ответственности за вред третьим лицам	2,04	3,19	5,01	0,23	0,2	0,34

Структура страхового портфеля страховой компании «Росгосстрах» по поступлениям за 3 года показывает то, что основную часть страхового портфеля занимает автострахование (КАСКО), всего, она составляет 42,82 %, данный показатель снизился почти в 2 раза по сравнению с 2015 годом. Далее занимает по весу страхование имущества граждан, в 2016 году оно составило 31, 37%, что составляет большой отрыв от прошлых годов. Всех меньше застраховано в страхование ответственности владельцев желдортранспорта, страхование финансовых рисков и страхование ответственности владельцев авиатранспорта, их удельный вес даже не превысил 0,1%.

Структура страхового портфеля страховой компании «Росгосстрах» по выплатам за трехлетний период показывает то, что основную часть

страхового портфеля так же занимает транспортное страхование и составляет 66,85% в текущем году. Далее по весу страхование имущества граждан, в 2016 году оно составило 13,8%, данный показатель с каждым стремительно увеличивается. Самый низкий удельный вес по выплатам у страхования финансовых рисков, страхования ответственности владельцев желдортранспорта и страхование ответственности владельцев авиатранспорта.

Так же в 2014 и 2015 году многие виды страхования не были востребованы, такие как: Страхование воздушного транспорта, Страхование водного транспорта, Страхование финансовых рисков, Страхование гражданской ответственности владельцев ОПО (добровольное) и Страхование ответственности производителей за качество, но в текущем году по некоторым видам поступления значительно выше, чем по другим видам, это говорит о стремительном развитии страхования и доверия граждан.

Рассчитаем финансовый результат и убыточность выплат по каждому виду страхования за период 2014 – 2016 гг., на основании данных, представленных в таблице 2. Данные расчетов финансового результата за трехлетний период представлены в таблице 4.

Таблица 4

Расчеты финансового результата по всем видам страхования, в тыс.руб.

Виды имущественного страхования	Финансовый результат, тыс. руб.			Темп роста,%	
	2014	2015	2016	2015	2016
Страхование имущества					
1.Транспортное страхование	(879)	(17514)	9847909	(1992,49)	56228,78
1.1.Автострахование (КАСКО)	526	(17664)	10218472	(3358,17)	57849,14
1.2.Страхование желдортранспорта	(1405)	150	224821	10,68	149880,67
1.3.Страхование воздушного транспорта	0	0	89502	0	0
1.4.Страхование водного транспорта	0	0	(684886)	0	0
2.Страхование грузов	0	3	506068	0	16868933,33
3.Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования	1007	260	2158921	25,82	830354,23
4.Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств	1008	(3503)	13890239	(347,52)	396524,09
5.Сельскохозяйственное страхование	(6104)	(97)	2250473	1,59	2320075,26
Страхование предпринимательских рисков					
1.Страхование предпринимательских рисков	(240)	(67)	142033	27,92	211989,55
2.Страхование финансовых рисков	0	0	15270	0	0
Страхование гражданской ответственности					
1.Страхование гражданской	0	649	723497	0	111478,74

ответственности владельцев ТС					
1.1.Страхование ответственности автовладельцев	0	649	423936	0	65321,42
1.2.Страхование ответственности владельцев желдортранспорта	0	0	16	0	0
1.3.Страхование ответственности владельцев авиатранспорта	0	0	16695	0	0
1.4.Страхование ответственности владельцев водного транспорта	0	0	282850	0	0
2.Страхование ответственности, кроме страхования гражданской ответственности владельцев средств транспорта	1189	1543	2766878	129,77	179318,08
2.1. Страхование гражданской ответственности владельцев ОПО	0	0	38049	0	0
2.2.Страхование договорной ответственности	995	295	86213	29,65	29224,75
2.3.Страхование ответственности производителей за качество	0	0	23968	0	0
2.4.Страхование ответственности за вред третьим лицам	194	1248	2618648	643,30	209827,56

Расчеты финансового результата показали, что в 2014 году убыточны было Страхование желдортранспорта – 1 405т.р., Сельскохозяйственное страхование (животных) – 6 104т.р. и Страхование предпринимательских рисков – 240т.р., а наиболее прибыльны, это Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования – 1 007т.р. и Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств – 1 008т.р..

В 2015 году наиболее убыточно было Автострахование (КАСКО) и составило 17 664т.р., что на 3 358,17% ниже 2014 года, Страхование имущества граждан – 3 503т.р, что на 347,52% ниже прошлого периода, Сельскохозяйственное страхование (животных) – 97т.р., данный вид страхования вырос на 1,59% что положительно, и Страхование предпринимательских рисков – 67т.р., данный вид так же возрос на 27,92%.

В текущем 2016 году убыток произошел лишь в страхование водного транспорта и составил - 684 886 т.р., хотя за прошлые года выплаты по этому виду страхования не производились. Наиболее прибыльные виды это Автострахование (КАСКО) его результат составил - 10 218 472 т.р., данный показатель из убыточного стал прибыльным, это показывает, что с 2015 года он вырос на 56228,78%, и Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств его результат составил – 13 890 239т.р., данный показатель так же из убыточного стал прибыльным, это показывает, что с 2015 года он вырос на 396 524,09%. В целом компания достаточно прибыльна, по сравнению с 2014 и 2015 годом, что несомненно положительно, и теперь эти показатели ей нужно только улучшать.

Рассмотрим данные убыточности выплат по всем видам страхования за период 2014 – 2016 гг., данные представлены в таблице 4. Оценка системы

управления рисками будет проводиться на основании коэффициента убыточности. Убыточность страховых операций колеблется от 0 до 100%, то есть по одним рискам страхование может быть безубыточным, тогда как по другим достигать глобальных убытков и даже превосходить границу в 100%.

Таблица 5

Результаты расчетов убыточности выплат по всем видам, в %

Виды имущественного страхования	Коэфф. Выплат, %			Темп роста,%	
	2014	2015	2016	2015	2016
Страхование имущества					
1.Транспортное страхование	112,73	148,64	59,21	131,85	39,84
1.1.Автострахование (КАСКО)	92,38	149,26	55,55	161,56	37,22
1.2.Страхование желдортранспорта	0	0	18,49	0	0
1.3.Страхование воздушного транспорта	0	0	78,94	0	0
1.4.Страхование водного транспорта	0	0	251,38	0	0
2.Страхование грузов	0	0	6,05	0	0
3.Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования	0,4	85,46	49,87	21599,66	58,35
4.Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств	1,47	232,99	17,53	15890,03	7,52
5.Сельскохозяйственное страхование (животных)	1138,1	151,05	38,38	13,27	25,41
Страхование предпринимательских рисков					
1.Страхование предпринимательских рисков	3100	937,5	39,16	30,24	4,18
2.Страхование финансовых рисков	0	0	7,81	0	0
Страхование гражданской ответственности					
1.Страхование гражданской ответственности владельцев средств транспорта	0	1,67	33,87	0	2032,02
1.1.Страхование ответственности автовладельцев	0	1,67	44,19	0	2651,20
1.2.Страхование ответственности владельцев желдортранспорта	0	0	0	0	0
1.3.Страхование ответственности владельцев авиатранспорта	0	0	39,71	0	0
1.4.Страхование ответственности владельцев водного транспорта	0	0	7,79	0	0
2.Страхование ответственности, кроме страхования гражданской ответственности владельцев средств транспорта	29,94	8,21	3,26	27,42	39,68
2.1. Страхование гражданской ответственности владельцев ОПО	0	0	0,52	0,00	0
2.2.Страхование договорной ответственности	32,22	4,84	15,95	15,02	329,59

2.3.Страхование ответственности производителей за качество	0	0	13,59	0,00	0
2.4.Страхование ответственности за вред третьим лицам	15,28	8,97	2,71	58,70	30,16

В страховом портфеле страховой компании «Росгосстрах» в 2014 году наиболее благоприятным видом страхования является Страхование имущества юридических лиц, убыточность страховых выплат составляет 0,4 %., и Страхование имущества граждан, убыточность страховых выплат составляет 1,47%, что говорит о их высокой прибыльности. Самым неблагоприятным видом страхования в страховом портфеле страховой компании «Росгосстрах» в 2014 году является Сельскохозяйственное страхование (животных), так как данный вид страхования является самым убыточным, его убыток составляет – 6 104т.р., а убыточность страховых выплат составила 1 138,1%.

В 2015 году наиболее благоприятным видом страхования является Страхование ответственности автовладельцев, убыточность страховых выплат составляет лишь 1,67 %., и Страхование договорной ответственности убыточность страховых выплат составляет 4,84 %. что говорит о их прибыльности. Самыми неблагоприятными видами страхования в страховом портфеле страховой компании является Страхование предпринимательских рисков так как данный вид страхования является самым убыточным, его убыток составляет -67т.р., а убыточность страховых выплат составила 937,5%,данный показатель вырос по сравнения с 2014 годом на 30,24% далее идет Страхование имущества граждан, за исключением транспортных средств убыточность страховых выплат составила 232,99%, показатель возрос аж на 15890,03%, Сельскохозяйственное страхование (животных) - 151,05%, показатель снизился на 13,27%, что несомненно положительно, и Автострахование (КАСКО) - 149,26%, показатель вырос на 161,56 по сравнению с прошлым годом.

В 2016 году при рассмотрении коэффициентов убыточности по видам страхования почти все виды страхования демонстрируют прибыль, то есть коэффициенты убыточности меньше единицы. Общее состояние страхового портфеля достаточно сбалансировано, поскольку в целом коэффициенты убыточности невелики, кроме Страхование водного транспорта, его убыток составляет -684 886т.р., а убыточность страховых выплат составила 251,38%, хотя за прошлые года выплаты по нему не было. В целом, с точки зрения коэффициента убыточности можно сделать вывод о приемлемом уровне управления рисками в компании

В целом за период 2014 – 2016 гг. в страховом портфеле страховой компании «Росгосстрах» можно выделить четыре вида страхования, которые ни разу не были убыточны, это: Страхование имущества юридических лиц, за исключением транспортных средств и сельскохозяйственного страхования, Страхование ответственности автовладельцев, Страхование договорной ответственности и Страхование ответственности за вред третьим лицам.

Исходя из представленных ранее расчетов и анализа страхового портфеля страховой компании «Росгосстрах» для повышения финансовой устойчивости нужно:

1) свести к минимуму неблагоприятные риски и договоры страхования;

2) создать необходимые условия по продвижению благоприятных видов страхования.

Использованные источники:

1. АЛ. Архипов. Андеррайтинг в страховании. Теоретический курс и практикум: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 080105 «Финансы и кредит» / А.П. Архипов. - М: ЮНИТИ-ДАНА.- 2007

2. Динамика страхового портфеля [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.insur-info.ru/orgsandcomps/30/analytics/?section (дата обращения 28.11.17)

3. Росгосстрах: официальный сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.rgs.ru/ (дата обращения 28.11.17)

УДК.622.241.8.

Тагирова Ю.Ф.
студент
Нормаев К.Х.
студент
Шомуродов Б.Х.
магистрант
Жураев А.Ш.
ассистент
Навоийский Государственный Горный Институт
Узбекистан, г. Навоий

АНАЛИЗ РАБОТЫ И ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОМПРЕССОРНЫХ УСТАНОВОК НА ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫХ РАБОТАХ

АННОТАЦИЯ. Компрессорные установки – генерирующие пневматическую энергию, являются наиболее энергоемким оборудованием. Анализ работы передвижных компрессорных установок показывает, что значительная часть энергетических потерь приходится на ДВС привода компрессора, так как не вся сгораемая топлива преобразовывается в полезную мощность.

Большее количество тепловой энергии отводится от двигателя в систему охлаждения и уносится с отработавшими газами. Использование утилизируемой теплоты позволит снизить тепловые потери в окружающую среду и повысить КПД энергоисточника.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: компрессор, пневматическая энергия, эффективность компрессора, КПД, ДВС, сжатый воздух, температурный фактор, производительность, давление.

Tagirova Yu.F.
Normayev K.Kh.
Students. Navoi State Mining Institute, Uzbekistan, Navoi
Shomurodov B.X
Master. Navoi State Mining Institute, Uzbekistan, Navoi
Zhuraev A.Sh.
Assistant. Navoi State Mining Institute, Uzbekistan, Navoi

ANALYSIS OF WORK AND INCREASING THE EFFICIENCY OF COMPRESSOR UNITS AT GEOLOGICAL EXPLORATION.

ANNOTATION. Compressor plants - generating pneumatic energy, are the most energy-intensive equipment. An analysis of the operation of mobile compressor plants shows that a significant part of the energy losses are due to the compressor drive ICE, since not all of the combustible fuel is converted into useful power.

A greater amount of thermal energy is diverted from the engine to the cooling system and carried away with the exhaust gases. Utilization of utilized heat will

reduce heat losses to the environment and increase the efficiency of the energy source.

KEYWORDS: compressor, pneumatic energy, compressor efficiency, efficiency, internal combustion engine, compressed air, temperature factor, capacity, pressure.

При бурении геологоразведочных скважин с продувкой газообразными агентами сжатый воздух имеет особое место.

Компрессорные установки – генерирующие пневматическую энергию, являются наиболее энергоемким оборудованием. Их удельный вес в энергетическом балансе горных предприятий составляет значительную долю [1]. Затраты на производство сжатого воздуха в течение последних лет увеличиваются в связи с ростом затрат на топливо. Увеличение объемов производства сжатого воздуха и снижение производительности компрессоров ввиду увеличения доли изношенных компрессоров с истекшим сроком эксплуатации также приводят к увеличению затрат [1].

Учитывая это и перспективы применения пневматической энергии в горнодобывающей промышленности, следует особое внимание уделять снижению затрат на энергоресурсы при производстве сжатого воздуха, в соответствии с современными требованиями энергосбережения.

Производительность компрессора является основным его показателем, поскольку определяет степень использования оборудования и влияет на удельный расход энергоресурсов [1].

Факторами, влияющими на снижение производительности компрессорных установок, являются:

- потери тепловой энергии в ДВС привода компрессора;
- потери производительности за счет нагрева воздуха;
- потери за счет снижения давления;
- потери за счет утечки в клапанах;
- потери за счет вредного пространства.

На рисунки 1 показана диаграмма потерь производительности компрессорной установки в реальных условиях по данным [2].

Уменьшение потерь в клапанах приведет к увеличению производительности компрессора. Увеличенный объем вредного пространства приводит к снижению производительности на 14,1%. Потери вследствие снижения давления в цилиндре компрессора во время процесса всасывания составляет 17,2%. Утечки сжатого воздуха снижают производительность на 10,9%. Потери за счет подогрева воздуха при всасывании составляют 7,8%.

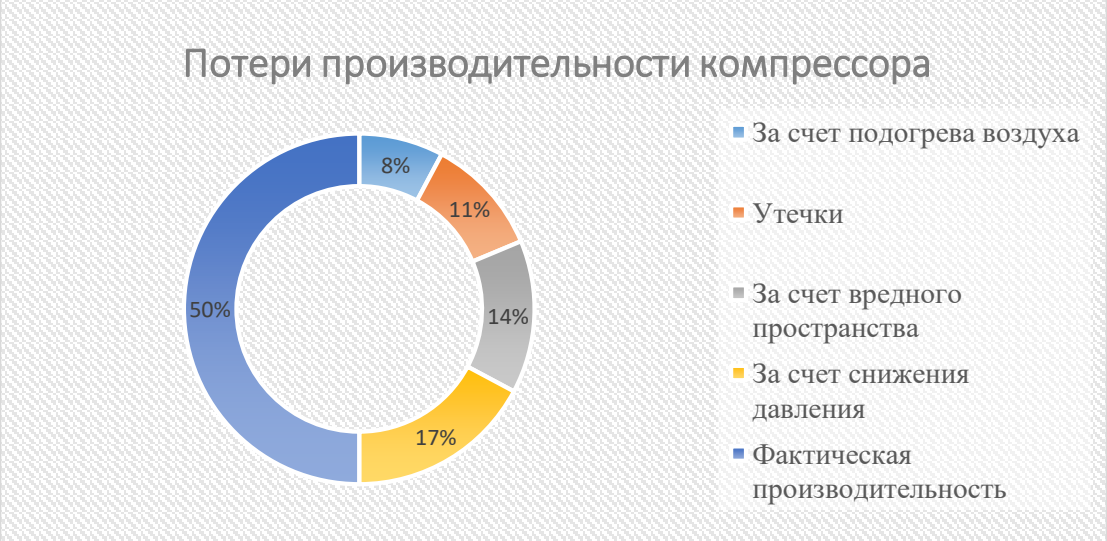


Рис. 1. Диаграмма потерь производительности компрессора.

Потери давления в цилиндре компрессора также определяются конструктивным совершенством воздухораспределительных органов, величиной проходного сечения всасывающих клапанов и зависят от их своевременного открытия и закрытия. Тепловой режим работы компрессора в некоторой степени определяется состоянием воздухораспределительных органов. Тепловой режим связан с утечками сжатого воздуха через клапаны и величиной потерь энергии от дросселирования в клапанах.

Увеличение скорости бурения скважин с продувкой охлажденным воздухом связано с повышением энергоемкости бурения за счет применения компрессорных установок, мощность привода которых значительно больше, чем у насосов, применяемых при бурении с промывкой в аналогичных условиях.

Анализ работы передвижных компрессорных установок показывает, что значительная часть энергетических потерь приходится на ДВС привода компрессора, так как не вся сгораемая топлива преобразовывается в полезную мощность. Большее количество тепловой энергии отводится от двигателя в систему охлаждения и уносится с отработавшими газами [2]. Отвод теплоты в систему охлаждения необходим для воспрепятствования пригоранию поршневых колец, обгоранию седел клапанов, задиру и заклиниванию поршня, растрескиванию головок цилиндров и возникновению детонации. По данным [2] на рисунки 2 приведены тепловые потери дизельного двигателя.

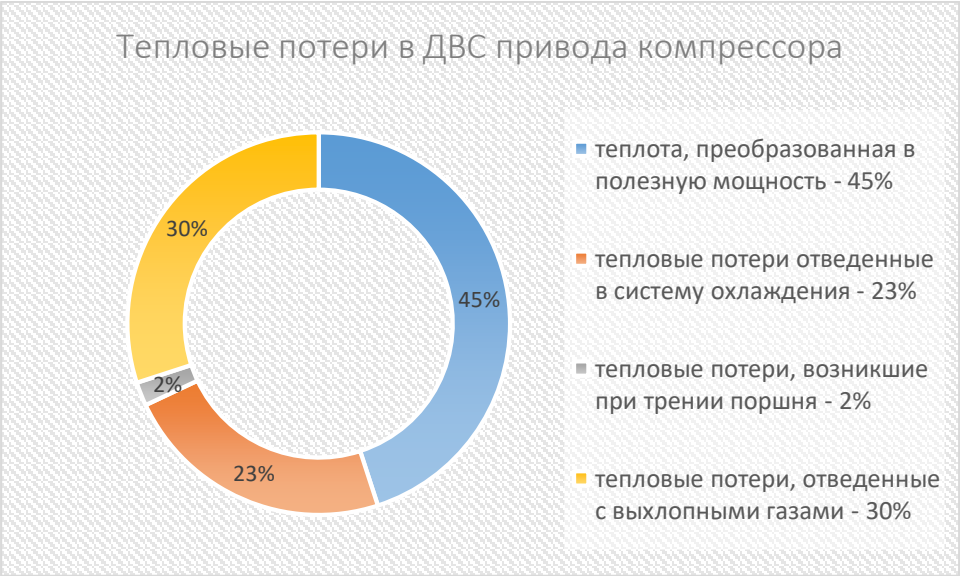


Рис. 2. Диаграмма тепловых потерь в дизельном двигателе привода компрессора.

На геологоразведочных работах применяются поршневые и винтовые компрессорные установки производительностью 4-10 м3/мин с приводом от дизельных двигателей мощностью 25÷75 кВт и расходом топлива 6÷16 кг/ч.

Наибольшая доля потерь связана с тепловыми потерями. Поэтому, повышение КПД компрессора возможно за счет использования теплоты, отводимой системой охлаждения компрессорной установки и ДВС привода компрессора.

Использование утилизируемой теплоты позволит снизить тепловые потери в окружающую среду и повысить КПД энергоисточника.

Использованные источники:

1. Джураев Р.У. Меркулов М.В. Нормализация температурного режима скважин при бурении с продувкой воздухом. -Навоий, «А. Навоий», 2016. - 128 с.

2. Джураев Р.У. Меркулов М.В. Утилизация теплоты ДВС привода компрессора и избытков воздуха при бурении геологоразведочных скважин с продувкой воздухом.

3. Джураев Р.У. Меркулов М.В. Нормализация температурного режима при бурении скважин с продувкой воздухом при использование вихревой трубы. Горный информационно-аналитический бюллетень - ГИАБ, депонированная рукопись, №1084/10-16. –№10, –2016 г.

УДК:4414

Такмазян К.Р.
студент 6 курса
Юридический институт
Российский Университет Дружбы Народов
Россия, г. Москва

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УСТАНОВЛЕНИЯ ОПЕКИ (ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА) В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

Аннотация: Данная статья посвящена проблеме определения содержания такого понятия как «тайна усыновления» и ее охраны на стадии судебного разбирательства, когда дело рассматривается по существу. Вносятся предложения по совершенствованию законодательства, касающиеся правового регулирования вопросов установления опеки и попечительства.

Ключевые слова: гражданский процесс, установление опеки над ребенком, тайна усыновления.

Takmazyan K.R
Student 6 course law institute
Peoples friendship university of Russia
Russia, Moscow

SOME OF THE ISSUES OF ESTABLISHMENT OF GUARDIANSHIP TO CIVIL PROCEEDINGS.

Annotation: This article deals with the problem of determining the content of such concepts as "secrecy of adoption" and its protection at the trial stage when the case is considered essentially. Proposals for improving the legislation concerning the legal regulation of questions of guardianship.

Key words: civil litigation, guardianship over the child, the secrecy of adoption.

Данная тема весьма актуальна так как очень часто как теоретики права так и практикующие юристы, говорят о проблемах в установлении опеки и попечительства, о проблемах, возникающих в процессе осуществления деятельности направленной на установление опеки или попечительства или о статусе опекунов(попечителей) и их подопечных.

Между тем некоторые вопросы заслуживающие особого внимания, а затее и разрешения существуют и в гражданском судопроизводстве по поводу установления опеки(попечительства.).578

Один из таких вопросов- это охрана соблюдения тайны усыновления на стадии разбирательства судом, дела по существу . Обязанность хранить в тайне сведения непосредственно связанные с усыновлением распространяется на всех участников процесса. Согласно ч. 3 ст. 10 ГПК РФ

[578] . Беликова К.М. Некоторые аспекты брачно-семейных отношений Индии с позиции судов. // Право и политика. - 2017. - № 9. - С. 58.

судья должен оповестить всех лиц, участвующих в судебном разбирательстве о необходимости сохранения в тайне ставших им известными сведений по делу об усыновлении579 , а также о возможности привлечения к уголовной ответственности за их разглашение, такая ответственность установлена ст. 155 УК РФ580

Однако при этом закон не содержит полного и исчерпывающего ответа на вопрос, какие же именно сведения необходимо относиться к понятию«тайна усыновления.» Как считает Н. В. Летова, понятие « тайна усыновления» должно содержать в себе сведения о людях, ставших усыновителями , о ребенке, который усыновлен а также о месте, времени и других важных обстоятельствах непосредственно касающихся усыновления. 581Также существует мнение, что понятие тайна усыновления, охватывает всю информацию, из которой явствует, что усыновители не являются родителями усыновляемого ребенка, а не только судебное решение и следующее за ним юридическое закрепление и документальное подтверждение факта усыновления. В перечень документов, подтверждающих усыновление входит заявление с ходатайством об усыновлении, и записи в регистрационных журналах по соответствующему заявлению.

Говоря о тайне усыновления, безусловно нужно учитывать и право ребенка знать свое происхождение. Оно закреплено в п. 1 ст. 7 Конвенции о правах ребенка, согласно этому пункту Конвенции ребенок вправе, насколько это возможно, знать своих родителей и имеет право на заботу с их стороны.582

В науке нет четкой и однозначной позиции, по поводу целесообразности тайны усыновления . Но в целом существует два основных мнения по этому вопросу. Так, одни авторы, например упомянутая ранее К.В. Летова утверждают, что сохранение тайны усыновления совершенно справедливо закреплено законодательством. так как это способствует созданию по-настоящему близких, доверительных отношений между усыновителем и усыновленным, облегчает воспитание ребенка. Разглашение тайны усыновления наоборот может нанести психологическую травму ребенку, усложнить отношения с приемными родителями и негативно отразиться на процессе воспитания и привыкания ребенка к новым условиям жизни.583

Другие же ученые, сомневаются в необходимости сохранения тайны

---

579 Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017.

580 Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017)

581 9 Летова К. В.усыновлениев Российской Федерации: правовые проблемы. М.,Юрайт2015.С. 239

582 Конвенция о правах ребенка" (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990)

583 . Бадаева Н.В. О возможности гармонизации законодательства в сфере права собственности в странах БРИКС / Сравнительно-правовые аспекты правоотношений гражданского оборота в современном мире: сборник статей Международной научно-практической конференции памяти проф. В.К. Пучинского. 18 октября 2013 г. - М.: РУДН, 2013. С. 12.

усыновления. Объясняя свою позицию так:

Тайна усыновления имеет смысл только в том случае, если сами усыновители настаивают на сохранении такой тайны. По их мнению, в ее соблюдении нет необходимости, в том случае, если усыновляемый знает о своем происхождение и помнит своих родителей.

Здесь необходимо оговориться, несмотря на объективность всего сказанного, конечно необходимо каждое конкретное дело об усыновлении рассматривать индивидуально исходя из обстоятельств и особенностей ситуации, в которых находится будущая семья. Необходимо подходить к рассмотрению данной категории дел особенно внимательно, чтобы не нанести моральный вред, усыновителям и особенно усыновленным.

Данная проблема становится еще более острой ,когда речь заходит о правовом регулировании процесса усыновления российских детей иностранными гражданами и лицами без гражданства, так в законодательстве некоторых стран например США, Канады, Италии и т. д.— отсутствуют нормы, устанавливающих тайну усыновления. Международных договоров, к которым бы присоединилась Россия и которые бы содержали нормы о тайне усыновления, также не существует 584

Данная дискуссия вызывает интерес и с позиции того, что она оказывает существенное действие на процессуальный порядок рассмотрения дел об усыновлении в судах. Например ст. 273 ГПК РФ говорит об обязательности рассмотрения дел, связанных с усыновлением в закрытом судебном заседании с целью сохранить тайну усыновления. Анализируя правовую природу этой нормы и целесообразность ее закрепления в процессуальном законодательстве, многие ученые, правоведы и специалисты в области гражданского процессуального права указывают на некоторые ее недостатки, а именно:

Нормы, содержащиеся ст. 273 ГПК РФ как считают ученые противоречат пункту. 4 ст. 10 ГПК РФ, согласно которой о рассмотрении дела в закрытом судебном заседании суд выносит мотивированное определение с целью обеспечения сохранения тайны усыновления. Но если усыновители не скрывают факт усыновления от самого усыновляемого или от общественности, то как считают правоведы вынесение такого определения не целесообразно.

Также нельзя не обратить внимание на необходимость представления суду всеми лицами, участвующими в деле, подписки о неразглашении сведений, ставших им известными в процессе рассмотрения конкретного дела об усыновлении. В этом отношении ученые справедливо указывают, что такими действиями суд создает очередную тайну — тайну судебного заседания, а это, в свою очередь приводит к возникновению тайн, которые вообще не относятся к понятию «тайна усыновления.» В соответствии сост.

---

584 Сравнительное право: Учебно-методический комплекс / под ред. В.В. Безбаха, К.М. Беликовой, А.Н. Кирсанова. - М.: ГОУ ВПО РЭА им. Г.В. Плеханова, 2009.С. 365

139 СК РФ понятие тайны усыновления содержит непосредственно факт усыновления конкретного ребенка конкретным лицом (лицами). Из данной нормы можно сделать вывод, что законодатель связывает с понятием тайны усыновления не любую информацию, которая становится поводом к рассмотрению в судебном заседании по делу об усыновлении, а только те сведения, которые имеют прямое отношение к процедуре усыновления.585 Все сказанное ранее, говорит о том, что строгая охрана, сведений, составляющих тайну усыновления для всех случаев является, с одной стороны, не нужным нецелесообразным, а с другой — противоречит нормам международных правовых актов. Здесь необходимо оговориться, несмотря на высказанное мнение к каждому конкретному делу об усыновлении необходимо подходить индивидуально и решать, какие сведения не стоит раскрывать, исходя из специфики ситуации, в которой находятся усыновители и усыновленный, чтобы не причинить вред ни родителям, ни ребенку. В связи с этим по нашему мнению необходимо вносить изменения в процессуальное законодательство, а именно: Законодательно закрепить, четко сформулированный перечень сведений, которые составляют тайну усыновления. А также сделать судебный процесс по делу об усыновлении более открытым.С нашей точки зрения, реализация этих предложений с практической точки зрения позволит избежать путаницы, касательно того, что относится к тайне усыновления, а что нет, а значит не будет излишней секретности в процессе по делам об усыновлении. Также эти меры помогут реализовать право ребенка знать как приемных так и биологических родителей.(если это представляется возможным) это поможет ребенку быстрее социализироваться и привыкнуть к новой жизни.

Использованные источники:

1. Конвенция о правах ребенка" (одобрена Генеральной Ассамблеей ООН 20.11.1989) (вступила в силу для СССР 15.09.1990)
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации от30 ноября 1994 года N 51-ФЗ
3. Семейный Кодекс Российской Федерациот 29.12.1995 N 223-ФЗ (ред. от 14.11.2017)
4. Федеральный закон «Об опеке и попечительстве»от 24.04.2008 N 48-ФЗ
5. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации" от 14.11.2002 N 138-ФЗ (ред. от 30.10.2017.
6. Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017)
7. Бадаева Н.В. О возможности гармонизации законодательства в сфере права собственности в странах БРИКС / Сравнительно-правовые аспекты правоотношений гражданского оборота в современном мире: сборник статей Международной научно-практической конференции памяти проф. В.К.

[585] Паршуткин В., Львова Е. Всегда ли оправданно сохранение тайны усыновления // Российская юстиция. 2013. № 3. С. 25

Пучинского. 18 октября 2013 г. - М.: РУДН, 2013. С. 8-19.
8. Беликова К.М. Некоторые аспекты брачно-семейных отношений Индии с позиции судов. // Право и политика. - 2017. - № 9. - С. 52-61.
9 Летова К. В.усыновлениев Российской Федерации: правовые проблемы.М.,Юрайт2015.С.452
10. Нечаева А. Тайна усыновления // Закон. 2000. №3. С. 112 — 116.
11. Паршуткин В., Львова Е. Всегда ли оправданно сохранение тайны усыновления // Российская юстиция. 2013. № 3. С. 22—29.
12 . Сравнительное право: Учебно-методический комплекс / под ред. В.В. Безбаха, К.М. Беликовой, А.Н. Кирсанова. - М.: ГОУ ВПО РЭА им. Г.В. Плеханова, 2009.С.487

УДК 378.1

Тарасова Л.С., к.э.н.
доцент
кафедра финансов и бухгалтерского учета
Накладович М.Ю.
магистрант
кафедра финансов и бухгалтерского учета
Гродненский государственный университет имени Янки Купалы
Республика Беларусь, г. Гродно

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности, принципы и основные элементы системы внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях, определены задачи контроля по расходованию средств бюджета, предложены мероприятия по организации и проведению внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях, рекомендована форма учета его результатов.

Ключевые слова: бюджетные учреждения, внутренний финансовый контроль, элементы системы контроля, организация и проведение контроля.

Tarasova L.S.
candidate of economic sciences, Docent
Associate Professor of the Department of Finance and Accounting
Yanka Kupala State University of Grodno
Republic of Belarus, Grodno
Nakladovich M.Y.
graduate student of the Department of Finance and Accounting
Yanka Kupala State University of Grodno
Republic of Belarus, Grodno

THE ORGANIZATION OF THE SYSTEMOF INTERNAL FINANCIAL CONTROL IN THE BUDGETARY INSTITUTIONS OF THE REPUBLIC OF BELARUS

Abstract: In the article the features, principles and basic elements of the system of internal financial control in budgetary institutions are considered, tasks of control over budget funds spending are determined, measures for organizing and conducting internal financial control in budgetary institutions are proposed, as well as a form of recording its results.

Keywords: budgetary institutions, internal financial control, elements of the system of internal financial control, organization and monitoring.

В условиях ограниченности финансовых ресурсов вопросы использования бюджетных средств относятся к наиболее важным для

бюджетной политики Республики Беларусь, а проблемы эффективности расходования бюджетных средств являются весьма актуальными.

Одним из важных вопросов, закрепленных в Бюджетном кодексе Республики Беларусь [3], является разработка бюджетными организациями планов своей деятельности, бюджетных смет, смет доходов и расходов внебюджетных средств, увязанных с этими планами деятельности. Распорядители бюджетных средств разрабатывают планы своей деятельности в соответствии с функциями и задачами, определенными законодательством, исходя из необходимости достижения установленных результатов за счет эффективного расходования бюджетных средств. На основании планов производится расчет необходимых ассигнований к проекту бюджета на очередной финансовый год, разрабатывается проект бюджетной сметы, которая является основным финансовым планом, определяющим объем, целевое направление и распределение бюджетных средств в соответствии с бюджетной росписью для выполнения бюджетной организацией своих функций.

Распорядители бюджетных средств обеспечивают управление бюджетными назначениями и определяют порядок использования предусмотренных им бюджетных назначений, осуществляют наблюдение за целевым и эффективным использованием бюджетных средств получателями бюджетных средств, своевременным возвратом излишне полученных бюджетных средств и представлением отчетности.

Следует отметить, что отличительной особенностью системы контроля за исполнением бюджета в Беларуси является преимущественно внешний контроль, осуществляемый вышестоящими или специализированными ведомствами. Основное внимание уделяется контролю за исполнением расходных статей бюджета. Вместе с тем, возникают ситуации незаконного получения денежных средств бюджетными учреждениями, а также неэффективного их расходования.

Анализ данных экономических категорий позволяет выявить следующие отличительные особенности: 1) так, под незаконным получением средств из бюджета следует понимать получение бюджетными учреждениями бюджетных средств независимо от источника финансирования (получения) вследствие завышения в расчетах, сметах, счетах и других документах сумм, подлежащих получению, представления недостоверных сведений о финансовом состоянии организаций при получении средств из бюджета и представления других недостоверных данных, явившихся основанием для получения средств из бюджета в размерах, в том числе, излишнее получение бюджетных средств в размерах, превышающих размеры, установленные законодательством; 2) а под нецелевым использованием средств бюджета следует понимать любые действия получателей бюджетных средств, выразившиеся в направлении и использовании указанных средств на цели, не соответствующие (полностью или частично) целям их получения, определенным законом о республиканском бюджете, решениями местных

Советов депутатов о бюджете на очередной финансовый год, иными актами законодательства, бюджетной росписью, уведомлением о средствах, передаваемых нижестоящим бюджетам в форме межбюджетных трансфертов, бюджетной сметой и расчетами, перечнями к ней.

Следует отметить, что не являются использованием бюджетных средств не по целевому назначению получение и направление в течение финансового года (с согласия Минфина, местного финансового органа) бюджетных средств их получателями на восстановление собственных средств, израсходованных (с соблюдением процедур, предусмотренных при осуществлении закупок товаров (работ, услуг) за счет средств бюджета и внешних государственных займов) на покрытие затрат, финансирование которых осуществляется согласно плановым бюджетным ассигнованиям в соответствии с бюджетными сметами за счет (или с участием) бюджетных средств, но произведено несвоевременно, а также неверное отражение расходов по экономической классификации расходов бюджета при сохранении адресной направленности (п. 2 ст. 137) [3].

Соответственно, с целью предупреждения указанных нарушений в рассматриваемой сфере необходимо:

- обеспечение контроля за целевым расходованием бюджетных средств в рамках исполнения бюджета и соблюдения нормативных правовых актов по ведению бюджетного учета и составлению бюджетной отчетности;
- пресечение нецелевого и неэффективного расходования выделенных средств бюджета;
- выработка мер по предупреждению и устранению нарушений финансовой дисциплины;
- оценка надежности внутреннего финансового контроля в учреждениях образования и подготовки рекомендаций по повышению его эффективности;
- оценка достоверности бюджетной отчетности и соответствия ведения бюджетного учета методологии и стандартам бюджетного учета, установленным Министерством финансов Республики Беларусь;
- подготовка предложений о повышении экономности и результативности использования средств бюджета [8, с. 524].

Вышеуказанное обуславливает необходимость организации системы внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях.

Внутренний финансовый контроль нацелен на управление финансами учреждения, направленное на достижение его стратегических и тактических целей. Для государственных учреждений, в отличие от коммерческих организаций, это не максимизация стоимости бизнеса, а выполнение управленческих, социально-культурных или иных значимых для общества функций и полномочий государства.

В этой связи основными задачами контроля по расходованию средств бюджета и внутреннего финансового контроля являются: 1) установление

соответствия финансовых документов требованиям нормативных правовых актов в части расходования средств бюджета; 2) определение правомерности совершенных финансовых и хозяйственных операций; 3) подтверждение полного, обоснованного и своевременного отражения финансовых и хозяйственных операций в бюджетном учете и достоверности отчетности; 4) подтверждение соблюдения внутренних стандартов и процедур при составлении и исполнении бюджета по доходам и расходам подведомственными учреждениями [10, с. 55].

Система внутреннего контроля включает в себя совокупность организационной структуры, методик и процедур, принятых руководством бюджетного учреждения в качестве средств для упорядоченного и эффективного ведения финансово-хозяйственной деятельности, которая в том числе включает организованные внутри данного учреждения и его силами надзор и проверку.

Система внутреннего финансового контроля представляет собой совокупность взаимосвязанных элементов. По нашему мнению, элементами системы внутреннего финансового контроля в бюджетном учреждении является контрольная среда, субъекты контроля, объекты контроля, виды, формы и методы контроля, руководство контролем, оценка контроля.

Контрольная среда включает позицию, осведомленность и действия руководства относительно системы внутреннего контроля учреждения, а также понимание значения такой системы для деятельности учреждения.

Контрольная среда оказывает влияние на сознательность сотрудников в отношении контроля. Она является основой для эффективной системы внутреннего контроля, обеспечивающей поддержание дисциплины и порядка.

Контрольная среда представляет собой совокупность принципов и стандартов деятельности учреждения, которые определяют общее понимание внутреннего контроля и требования к внутреннему контролю на уровне учреждения в целом. Она отражает культуру управления экономическим субъектом и создает надлежащее отношение персонала к организации и осуществлению внутреннего контроля.

Так, внутренний финансовый контроль в учреждении должен основываться на следующих принципах:

– принцип законности – неукоснительное и четкое соблюдение всеми субъектами внутреннего финансового контроля норм и правил, установленных законодательством Республики Беларусь;

– принцип независимости – субъекты внутреннего контроля при выполнении своих функциональных обязанностей должны быть независимы от объектов внутреннего контроля;

– принцип объективности – внутренний финансовый контроль осуществляется с использованием фактических документов в порядке, установленном законодательством Республики Беларусь, на основе применения методов, обеспечивающих получение полной и достоверной информации;

– принцип ответственности – каждый субъект внутреннего контроля за ненадлежащее выполнение контрольных функций несет ответственность в соответствии с законодательством Республики Беларусь;

– принцип системности – проведение контрольных мероприятий всех сторон деятельности объекта внутреннего контроля и его взаимосвязей в структуре управления [9, с. 5].

Внутренний финансовый контроль в бюджетных учреждениях может быть организован:

1) путем создания отдела внутреннего финансового контроля;

2) утверждением должности контролера-ревизора;

3) путем создания постоянно действующей комиссии по осуществлению внутреннего финансового контроля;

4) путем закрепления обязанностей по осуществлению контроля на работников структурных подразделений учреждения образования, например, на работников финансовых и кадровых служб [4].

Очевидно, что выбор варианта структуры внутреннего финансового контроля зависит от различных факторов: возможного объема работ, финансовых и организационных возможностей учреждения, организационной структуры учреждения, квалификационного уровня специалистов и т.д.

По-нашему мнению, объектами проверки должны выступать операции с бюджетными средствами и средствами, полученными от приносящей доход деятельности, кассовые операции, расчеты по оплате труда, расчеты с дебиторами и кредиторами, расчеты с подотчетными лицами, основные средства, материальные ценности, отчетность бюджетного учреждения.

Внутренний финансовый контроль в бюджетном учреждении может осуществляться в виде предварительного, текущего и последующего контроля.

Предварительный контроль осуществляется до начала совершения хозяйственной операции. Он позволяет определить, насколько целесообразной и правомерной будет та или иная операция.

Текущий контроль заключается в проведении повседневного анализа соблюдения процедур исполнения бюджета, составления бюджетной (бухгалтерской) отчетности и ведения бюджетного (бухгалтерского) учета, осуществлении мониторингов целевого расходования средств бюджета бюджетными учреждениями, оценке эффективности и результативности расходования средств бюджета для достижения целей, задач и целевых прогнозных показателей.

Как правило, ведение текущего контроля осуществляется на постоянной основе специалистами отделов бухгалтерского учета и отчетности учреждения, экономического отдела, заместителем руководителя учреждения, ответственным за финансово-экономический блок, комиссией по внутреннему контролю [5].

Последующий контроль проводится по итогам совершения

хозяйственных операций. Он осуществляется путем анализа и проверки бухгалтерской документации и отчетности, проведения инвентаризаций и иных необходимых процедур. Для проведения последующего контроля в учреждении создается комиссия по внутреннему контролю.

Кроме того, внутренняя проверка включает в себя изучение и анализ документов (справки, расчеты, акты, сметы, решения распорядительного характера о выделении бюджетных средств, договоры и иные документы, составляющие их неотъемлемую часть, платежные поручения, документы, подтверждающие поставку товара (выполнение работ, оказание услуг), статистическая отчетность и т. д.).

В ходе проверки необходимо получить ряд подтверждений:

- соответствие финансовых документов требованиям нормативных правовых актов, регламентирующих расходование средств бюджета (исполнение бюджета);

- принятие и исполнение бюджетных обязательств, соответствие принятых бюджетных обязательств лимитам бюджетных обязательств, доведенных получателям бюджетных средств, бюджетной смете;

- соответствие расходов бюджета нормативным затратам на обеспечение функций подведомственных учреждений; соответствие порядка ведения бюджетного учета методологии и стандартам бюджетного учета, установленным Министерством финансов Республики Беларусь;

- формирование финансовых и первичных учетных документов организации; соответствие бюджетной отчетности первичным учетным документам (сводным учетным документам), принятым к учету;

- отражение информации, указанной в первичных учетных документах и регистрах бюджетного учета, проведенной оценки имущества и обязательств, а также инвентаризаций;

- соблюдение нормативных правовых актов при составлении бюджетной отчетности, ее достоверность; соблюдение периодичности выполнения операции и периодичности контрольных действий; соблюдение методов и способов финансового контроля [7, с. 32].

Примерный перечень мероприятий по видам внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях представлен в таблице 1.

Таблица 1 - Перечень мероприятий по видам внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях

Виды внутреннего финансового контроля	Наименование мероприятия
Предварительный	Проверка финансово-плановых документов (потребности в материальных запасах, денежных средствах, смет доходов и расходов и др. в разрезе статей расходов)
	Проверка и визирование проектов договоров специалистами юридической службы предварительная экспертиза документов (решений), связанных с расходованием денежных и материальных средств, осуществляемая главным бухгалтером (бухгалтером), экспертами и другими уполномоченными должностными лицами.
Текущий	Проверка своевременности представления первичных учетных документов
	Проверка правильности оформления первичных учетных документов, наличие подписей должностных и материально-ответственных лиц, обоснованности расходов
	Проверка полноты оприходования полученных в банке наличных денежных средств
	Проверка наличия денежных средств в кассе
	Проверка расходных денежных документов до их оплаты (расчетно-платежных ведомостей, платежных поручений, счетов и т. п.)
	Проверка у подотчетных лиц наличия полученных под отчет наличных денежных средств и (или) оправдательных документов
	Контроль за взысканием дебиторской и погашением кредиторской задолженности
	Сверка аналитического учета с синтетическим (оборотная ведомость)
	Проверка фактического наличия материальных средств
Последующий	Контрольные мероприятия по плану проведения контрольно-ревизионной работы.
	Правильность составления отчетности
	Правильность проведения инвентаризации,
	Проверка поступления, наличия и использования денежных средств в организации

Источник: собственная разработка авторов

Одним из ключевых элементов системы внутреннего контроля является четкая организация бухгалтерского учета, включающая, разработку и утверждение порядка проведения инвентаризации имущества и финансовых обязательств, списания материальных ценностей, организацию хранения и сохранности материальных ценностей, денежных средств.

По мнению Ивановой Н.Г. [6], эффективная система внутреннего контроля предполагает контроль за организацией кадровой работы,

включающей прием работников, механизм оценки эффективности работы персонала, повышение их квалификации. Кроме того, надежность внутренних источников информации можно увеличивать посредством проведения специального тестирования работников в рамках, например, аттестационных процедур.

По окончании проверки целесообразно составить отчет и оценить работу проверяемого подразделения. В отчете необходимо указать объект проверки, проведенные контрольные процедуры, выявленные замечания, риски и предложения по их устранению, сроки устранения, ответственных за исправление замечаний (таблица) [1, с. 49].

С целью отражения информации о выявленных нарушениях и (или) недостатках при исполнении бюджетных процедур и их устранении нами предлагается составлять журнал учета результатов внутреннего финансового контроля по форме, представленной в таблице 2.

Таблица 2 – Форма журнала учета результатов внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях

Дата проверки	Руководитель объекта проверки	Должностные лица, ответст-венные за проведение проверки	Характеристика контроль-ных действий	Выявленные нарушения	Дата устране-ниянарушений	Подпись лица, осуществ-лявшего контрольные процедуры	Отметка об устранении
1	2	3	4	5	6	7	8

Источник: собственная разработка авторов

Полагаем, что одними из важных обязанностей руководителя бюджетного учреждения являются создание и поддержание системы внутреннего контроля в режиме непрерывной работы. При этом оценка внутреннего контроля должна осуществляться в отношении всех элементов внутреннего контроля с целью определения их эффективности и результативности, а также необходимости изменения их. Рекомендуемая периодичность оценки внутреннего контроля - не реже одного раза в год [2, с. 20].

Проведенное исследование позволяет сформулировать основное значение системы внутреннего финансового контроля бюджетных учреждений: проверка соблюдения бюджетными учреждениями требований законодательства Республики Беларусь, а также экономическая целесообразность, обоснованность и эффективность ведения финансово-хозяйственной деятельности в соответствии с функциями и задачами, определенными законодательством. Полагаем, что рекомендации и предложения, полученные в ходе исследования, позволят обеспечить эффективность внутреннего финансового контроля при проведении проверок в бюджетных учреждениях, исходя из необходимости достижения

установленных результатов за счет эффективного расходования бюджетных средств.

Использованные источники:

1. Акимова, Е.В. Формы отчетов внутреннего контроля на предприятии / Е.В.Акимова // Планово-экономический отдел (рос.). – 2016. — №11. — С. 44-

2. Анохова, Е.В. Особенности организации внутреннего финансового контроля в государственных учреждениях / Е.В.Анохова // Учет и контроль. – — №6. – С. 18-24.

3. Бюджетный кодекс Республики Беларусь. Принят Палатой представителей Национального собрания Республики Беларусь от 16.07.2008 № 412-З (в ред. Закона Республики Беларусь от 18.10.2016г. №430-З). [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.pravo.by. — Дата доступа: 6.04.2017.

4. Гусев, А. Положение о внутреннем финансовом контроле / А.Гусев // Силовые министерства и ведомости: бухгалтерский учет и налогообложение. – 2017. — №1. — С. 38-42

5. Захарьин, В. Внутренний финансовый контроль в бюджетном учреждении / В.Р. Захарьин, Т.И. Фисенко [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.budgetnik.ru/art/2707-vnutrenniy-finansovyy-kontrol-v-byudjetnom-uchrejdenii. — Дата доступа: 16.03.2017.

6. Иванова, Н.Г. Ведомственный финансовый контроль: новации законодательства и практика / Н.Г. Иванова // Казанский экономический вестник. – 2014. — № 6 (14). — С. 62-76.

7. Навойчик, Ю. Предупреждение административных правонарушений в сфере бюджетных отношений: нецелевое использование средств бюджета / Ю.Навойчик // Экономика предприятия. – 2016. — №2. – С.31-38

8. Орешкина, С.А. Внутренний контроль в бюджетном учреждении / С.А.Орешкина // Молодой ученый. — 2016. — №6. — С. 524-527.

9. Сунников, Е.С. Совершенствовать финансовый контроль / Е.С.Сунников // Финансы. – 2009. — №12. — С. 5-7.

10.Шевлоков, В.З. Финансовый контроль как функция финансового управления / В.З.Шевлоков // Финансы. – 2011. — № 1. — С. 55-56.

УДК 808

Тимаков А.А.
студент 2 курса
факультет базовой подготовки
научный руководитель: Романова Н.Г., к.филол.н.
доцент
кафедра маркетинга рекламы и связей с общественностью
ФГБОУ ВО «Новосибирский государственный университет экономики и управления НИНХ»
Россия, г. Новосибирск

К ВОПРОСУ О ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ЭТИКЕ ЖУРНАЛИСТА

Аннотация:

Статья посвящена этическим проблемам в профессиональной деятельности журналиста. В процессе массовой коммуникации отдельные группы лиц преднамеренно искажают факты, вплоть до грубой лжи. Неправдоподобная информация может повлечь за собой многочисленные негативные последствия. Вопрос соблюдения журналистами норм профессиональной этики, необходимость определения четких границ допустимого в сфере профессиональной деятельности журналиста представляются в настоящее время наиболее актуальными.

Ключевые слова: СМИ, журналистика, массовая коммуникация, массовая информация, профессиональная этика, манипулирование информацией

Timakov A.
student
2nd year, faculty of basic training
"Novosibirsk state University of Economics and management NINH"
Russia, Novosibirsk
Supervisor: Romanova N. G.
candidate of philological Sciences, associate Professor, chair of marketing, advertising and public relations
"Novosibirsk state University of Economics and management NINH"
Russia, Novosibirsk

TO THE QUESTION ABOUT PROFESSIONAL ETHICS OF A JOURNALIST

Abstract:

The article is devoted to ethical issues in the professional activities of a journalist. In the process of mass communication certain groups of people who intentionally distort the facts. Implausible information can lead to numerous negative consequences. The question of the observance by journalists of professional ethics, the need to define clear boundaries in the sphere of professional activity of the journalist now looks most relevant.

Keywords: Media, journalism, mass communication, media, professional

ethics, information manipulation

Современного человека информация сопровождает на каждом шагу. От того, как нам ее преподносят, зависит многое, вплоть до состояния будущего человечества. И, к сожалению, часто бывают такие ситуации, когда журналисты готовы поступиться принципами и общечеловеческими ценностями в погоне за успехом и ради карьеры.

В сфере массовой коммуникации одно неверное или заведомо лживое слово способно взбудоражить город, стравить людей на национальной почве, разобщить страны, начать войну.

Вернемся в далекий 2003 год и вспомним причины вторжения США в Ирак. В первое время все издания публиковали материалы, где говорилось о том, что в Ираке есть химическое оружие, наличие и использование которого запрещено. Это вызвало общественное возмущение и гнев на Западе. Кто-то не верил приводимым сведениям, но большинство, конечно же, поддались на манипулятивные уловки. Но что было в итоге? Войска США и союзников провели в Ираке десятилетие. Умерло много людей: как обманутых американцев, которые верили, что исполняют свой долг, так и невинных граждан Ирака - стариков, женщин и детей. И спустя некоторое время и по сей день зарубежные издания уверяют, что все это было подтасовка и обман ради интересов Соединенных Штатов. Например, американский политический деятель и генерал армии США К. Пауэлл признался, что обнародованные им данные были во многом неточными, а иногда и сфальсифицированными: «…Когда я делал доклад в феврале 2003 года, то опирался на самую лучшую информацию, которую мне предоставило ЦРУ. …К сожалению, со временем выяснилось, что источники были неточными и неверными, а в ряде случаев преднамеренно вводили в заблуждение. Я этим глубоко разочарован и сожалею об этом…» [4].

Основные принципы журналистики в современном мире сформулированы в работе Г.В. Лазутиной [2]:

1. Соблюдение общечеловеческой морали;
2. Соблюдение профессиональной и честной журналистики;
3. Поддерживание принципов толерантности;
4. Социальная ответственность;
5. Принцип невозможности нарушения законодательных актов;
6. Недопущение лжи в СМИ;
7. Недопущение ущемления прав граждан на свободу мысли;
8. Сохранение права на достоинство личности и ее чести.

Если рассмотреть этот существенный аспект журналистики, то профессиональная этика данной сферы деятельности (кодекс чести журналиста, основы творческой деятельности журналиста и т.д.) практически схожа с общечеловеческой, но намного требовательней и строже в формулировках, ведь забвение этических норм журналистом чревато непредсказуемыми последствиями. Поэтому подавляющее большинство

зарубежных изданий имеют собственные этические кодексы, за нарушение которых может последовать немедленное увольнение любого из сотрудников.

Помимо этических норм, также существую и правовые, которые неразрывно связаны с ними. Под четким регламентированием законодательной власти (а не профессиональными сообществами) внешние нормы (правовые) имеют санкции против нарушающих их субъектов сферы массовой коммуникации: штраф или уголовную ответственность, что контролируется правоохранительными органами РФ.

Свобода – понятие относительное, и СМИ не должны ей злоупотреблять. Для этого и существуют регуляторы их деятельности под видом инструментов этики и права. На наш взгляд, для того, чтобы журналист смог обеспечивать высокий уровень профессиональной этики, он должен выполнять следующее:

1. Соблюдение общечеловеческой морали. Задача непростая для работника СМИ, так как «хорошо» и «плохо» – очень размытые понятия. Тем не менее, журналист обязан ссылаться на свой опыт и не допускать нарушений в этой области.
2. Никто не должен посягать на честь и достоинство человека, оскорбляя его на национальной, религиозной или расовой почве, тем более журналист.
3. При публикации материалов нужно строго и тщательно проверять информацию на наличие лжи или любых других недостоверных фактов. Как известно, наиболее распространенный прием манипулирования – утаивание или недостоверная интерпретация фактов, пример чему мы приводили выше. «Манипуляционное воздействие осуществляется независимо от воли субъектов, на которых оно направлено» [3, с. 90]. Функция контроля и недопущения манипуляций в сфере массовой коммуникации возлагается на самого журналиста и профессиональное сообщество представителей СМИ.
4. Закон является главной регулирующей и контролирующей силой, его не нужно пытаться обойти – нужно следовать его предписаниям.

Коммуникативный процесс - действие обоюдное, поэтому журналист обязан по возможности реализовать свое право гражданина на свободу мысли и ее выражения. «Общественные объединения, помимо содействия выражения воли общества, дают возможность человеку выразить свой внутренний потенциал, совместно решая общие проблемы на благо общества в целом» [5, с. 91]. Действуя не в одиночку, а именно в составе профессиональных ассоциаций и объединений журналистское сообщество способно решать актуальные свои проблемы, отстаивать права и свободы (свои и граждан), поддерживать необходимый уровень профессиональной этики, вырабатывать общие принципы эффективного взаимодействия, способствующие реализации основных направлений государственной информационной политики.

Использованные источники:

1. Кодекс чести журналиста. [Электронный ресурс] URL:

https://esdra.livejournal.com/657788.html (Дата обращения: 22.12.2017)
2. Лазутина Г.В. Современная журналистика в аспекте деонтологии / Г.В. Лазутина, И.А Панкеев. Факультет журналистики МГУ им. Ломоносова. 2017 г. [Электронный ресурс] URL: http://www.journ.msu.ru/upload/iblock/048/0488324e8c17a7dde82d51b3963573a5.pdf (Дата обращения: 22.12.2017)
3. Морозова Н.Г. Социальные установки и язык политики: к вопросу об особенностях политического дискурса // Lingua mobilis. 2012. № 4 (37). С. 89-92.
4. Пауэл о войне в Ираке [Электронный ерсурс] URL: https://ria.ru/politics/20040516/590494.html (Дата обращения: 22.12.2017)
5. Шадрина Л.Ю. Управленческий аспект исследования некоммерческих организаций с позиции социологии управления / Л.Ю. Шадрина, Т.В. Мартова, Н.Г. Морозова // Теория и практика общественного развития. 2012. № 12. С. 90-92.

УДК 336.339.334

Тиранян А.А.
бакалавр экономики, студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Институт
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи

МЕТОДЫ РАЗВИТИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация:

Статья посвящена разработке маркетинговой стратегии предприятия, ее планированию и внедрению. Формирование целей, достижение их и решение задач предприятия-производителя по каждому отдельному товару, по каждому отдельному рынку на определенный период. Стратегия формируется в целях осуществления производственно-коммерческой деятельности в полном соответствии с рыночной ситуацией и возможностями предприятия.

Ключевые слова: маркетинг, маркетинговая стратегия, рекламная политика, эффективность, конкуренция.

Tiranyan A.A., Bachelor of Economics
Master's degree student, 1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Davydovich A.R.

METHODS OF DEVELOPMENT OF THE MARKETING STRATEGY OF THE ENTERPRISE

Annotation:

The article is devoted to the development of marketing strategies of the enterprise, its planning and implementation. Formation of goals, achieving them and solving the tasks of the manufacturing enterprise for each individual product, for each individual market in a particular period. The strategy is formed for the purpose of carrying out production and commercial activities in full accordance with the market situation and the capabilities of the enterprise.

Key words: marketing, marketing strategy, advertising policy, efficiency, competition.

Тема управления маркетингом выступает в качестве одной из самых неоднозначно трактуемых в экономической литературе. Это объясняется тем, что на сегодняшний день не существует единой методологии и подхода при выстраивании и функционировании системы управления маркетингом.

В качестве актуального выступает исследование системы управления

маркетингом и построения маркетинговых стратегий строительных организаций, которые занимаются разными видами строительства, что объясняется следующими причинами:

– особенностями строительной продукции;

– отсутствие методик по формированию и оценке системы маркетинга в строительных организациях;

– отнесением строительства к сфере услуг и отличием его маркетинга от промышленного;

– структурной перестройкой строительных организаций.

Главная цель маркетинга в строительной организации заключается в создании постоянно действующей системы сбора, обработки и обмена объективной информации между всеми структурными отделами предприятия для обеспечения устойчивого, прогнозируемого и управляемого процесса сбыта комплекса строительных услуг.

В случае внедрения системы маркетинга в строительные организации важно учесть несколько особенностей, основными из которых выступают:

– нестабильность и несовершенство правовой базы строительного сектора экономики, в результате чего достаточно вольно трактуются и постоянно меняются государственные и региональные «правила игры»;

– отсутствие достоверной информации о состоянии строительного рынка, так как существующая система налогообложения вынуждает строительные организации скрывать истинные объемы производства и реальные финансовые показатели;

– весомая роль субъективного фактора при выборе заказчиком строительной организации, когда в качестве определяющего выступает уровень личных отношений руководителей предприятий, предыдущий опыт совместной работы, рекомендации общих знакомых, материальная заинтересованность лиц, которые являются уполномоченными принимать решения в отношении выбора подрядчика;

– действующий регламент проведения среди строительных организаций конкурсов выступает как формальный и, как правило, носит вторичный характер, 90% тендеров по отбору строительных организаций проводятся в целях:

1) соблюдения обязательной формальности, когда вопрос о подрядчике является решенным до объявления торгов;

2) получения альтернативных смет, предложений по технологии работ и организации строительства для последующего из использования при разработке технико-экономического обоснования (бизнес-плана) строительного проекта либо выполнения комплекса работ своими силами;

– высокая степень имиджевых и финансовых рисков: при выполнении на объекте строительных работ, чья сметная стоимость является сопоставимой с годовым оборотом предприятия, любое значительное нарушение сроков, гарантий либо низкое качество работ ставит предприятие на грань банкротства и приводит к безвозвратной потере положительного

имиджа;

– мобильность строительной организации (подготовка дополнительного виды услуг как товара, в том числе в виде новых строительных технологий и используемых материалов, занимает большой период времени, необходимый для ее изучения, выбора и освоения, обучения персонала и предварительной практической отработке);

– ярко выраженный коллективный характер работы (в строительной организации невозможно выделить ни одного структурного звена, не влияющего на конечный результат деятельности предприятия);

– необходимость дифференцированного, максимально корректного подхода к предприятиям-конкурентам, это вызвано тесной взаимосвязью компаний в рамках строительного рынка.

Маркетинговая стратегия строительной организации представляет собой целенаправленное приведение содержания и формы организации маркетинга в соответствие с правилами рынка. Между содержанием маркетинга и его средой всегда есть противоречия. При этом нужно иметь в виду, что ни одна строительная организация не в состоянии оказать какое-либо существенное воздействие на маркетинговую среду.

При рассмотрении стратегии маркетинга следует исходить из следующих предпосылок: успех фирмы зависит не только от рациональной организации производства, снижения издержек, эффективности использования ресурсов, роста производительности труда и других организационных и производственных факторов, но, прежде всего, от умения приспосабливаться к внешней среде маркетинга, включая запросы потребителей, конкуренцию товаропроизводителей, каналы распределения и товародвижения.

Маркетинговая стратегия при ее правильном использовании представляет собой сложное и мощное оружие, с помощью которого современное предприятие может успешно противостоять меняющимся условиям внешней среды.

Маркетинговая стратегия, во-первых, задает направления деятельности строительной организации на рынке строительной продукции; во-вторых, ее наличие обеспечивает формирование скоординированных маркетинговых целей для каждого подразделения организаций; в-третьих, заставляет руководство организации постоянно оценивать сильные и слабые стороны своей маркетинговой деятельности; в-четвертых, определяет альтернативные возможности использования ресурсов строительной организации; в-пятых, демонстрирует важность маркетинга на рынке строительной продукции.

Таблица 11 – Матрица анализа сильных и слабых сторон ООО «прототип-Сочи»

		Оценка качества				
		Очень слабое	Слабое	Нейтральное	Сильное	Очень сильное
Важность	Высшая	1.4, 2.1, 3.2, 3.4	1.5, 4.3	1.3, 4.7	2.4	
	Средняя	4.2	1.6, 4.1, 4.4	1.2	3.1, 3.3, 4.6	1.1
	Низшая	1.7, 1.8	2.2, 3.5	2.3, 3.6, 4.5		

Следовательно, можно сделать вывод о том, что слабые стороны ООО «Прототип-Сочи» преобладают над сильными. Важно отметить, тот факт, что в качестве самых проблемных факторов выступают следующие:

– проведение рекламных мероприятий;

– удовлетворение покупательского спроса;

– достаточный уровень ассортимента продукции;

– небольшой штат сотрудников ООО «Прототип-Сочи»;

– недостаточная квалификация сотрудников и руководства ООО «Прототип-Сочи»;

– слабая реакция на изменение рыночной ситуации;

– небольшая эффективность продаж.

В этой связи необходимо изменение сложившейся ситуации.

Недостаточный ассортимент предлагаемой ООО «Прототип-Сочи» приводит к тому, что исследуемое предприятие не имеет возможности полного удовлетворения покупательского спроса.

Таблица 12 – Результаты анализа деятельности ООО «Прототип-Сочи»

Факторы	Сильные стороны	Слабые стороны	Последствия
Маркетинг	Известность компании на рынке, занимает весомую долю рынка	Низкий уровень обслуживания, низкая эффективность НИОКР, средняя эффективность продаж, имеет неудобное месторасположение, недостаточная реклама	Падение уровня продаж, возможно, потеря клиентов
Финансы	Высокая доходность капитала	Невысокая стоимость капитала доступность капитальных ресурсов	Благополучное финансовое состояние фирмы
Производство	Высокотехнологичное современное оборудование, своевременная поставка услуг	Средний ассортимент услуг, большие затраты на производство, невысокая степень удовлетворения покупательского спроса	Потеря клиентов, увеличение стоимости продукции

Организация	Инициативное руководство, достаточно преданные организации работники	Недостаточная квалификация руководства и менеджеров низкая реакция на изменение рыночной ситуации, больше необходимого число сотрудников	Нескоординированная работа предприятия

Оценка эффективности рекламной политики ООО «Прототип-Сочи» была проведена несколькими способами: определение через возврат на вложенные инвестиции, что показало положительный критерий эффективности рекламной политики исследуемого предприятия; экономическую эффективность, что показало успешность рекламного мероприятия и его существенный вклад в экономический эффект ООО «Прототип-Сочи». Однако большим недостатком является то, что данные мероприятия носят единичный характер.

Исследование показало, что повышение эффективности маркетинговой деятельности ООО «Прототип-Сочи» приведет к тому, чтобы:

1. Добиться значительной доли рынка строительных услуг в г. Сочи;
2. Увеличить объемы реализации строительных услуг;
3. Закрепить в сознании потребителей имидж ООО «Прототип-Сочи»;
4. Уйти от конкурентов.

Таким образом, проведенные исследование и сделанные в ходе него выводы и предложения позволят строительному предприятию разработать грамотную рекламную политику, тем самым повысив конкурентоспособность и объемы продаж продуктов ООО «Прототип-Сочи».

Использованные источники:

1. Атаева Т.А., Иванова В., Димотрова М. Принципы разработки стратегии маркетинга // Вопросы структуризации экономики. – 2012. – № 1.
2. Батра Р., Майерс Дж., Аакер Д. Рекламный менеджмент. – М.; СПб.: Издательский дом «Вильямс», 2015.
3. Борисов В.Л. Технология рекламы и PR: Учебное пособие для вузов. – М., 2013.
4. Валнярская О. Поведение потребителей в сфере услуг: основные особенности // Маркетинг услуг. – 2013. – № 1.
5. Гавриленко Н.И. Маркетинг: учебное пособие. – М., Берлин: Директ-Медиа, 2015.
6. Голубков Е.П. Маркетинговые исследования рекламной деятельности // Маркетинг в России и за рубежом. – 2014. – № 3.
7. Жданова Т., Бикташева Д., Гиева Л. Менеджмент в туризме. – М.: Litres, 2015.
8. Зоткин А.Ю. Создание рекламных концепций и образов как часть стратегического управления маркетингом предприятия. – М., 2015.
9. Исаенко Е., Васильев А. Организация и планирование рекламной деятельности. – М., 2013.

10.Калужский М.Л. Практический маркетинг: учебник. – СПб.: Питер, 2012.
11.Карпова С.В. Рекламное дело: Учебно-методическое пособие и практикум. – М.: Финансы и статистика, 2013.
12.Кашникова К.В., Плагина А.В. Сервис в России. Десятка самых популярных и востребованных услуг. – М.: ГроссМедия, 2014.
13.Ким С.А. Маркетинг: учебник / С.А. Ким. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2017.
14.Кузнецов Ю.В., Подлесных В.И., Абакумов В.В., Голубев А.А. Менеджмент: учебное пособие / под ред. Ю.В. Кузнецова, В.А. Подлесных. – СПб.: Бизнес-пресса, 2012.

УДК681.587

Томилов А.В.
студент магистратуры
Богданов Н.А.
студент магистратуры
кафедра Электроэнергетики и Электротехники
Инженерно-Технический Институт
Череповецкий государственный университет
Российская Федерация, г. Череповец

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АНАЛОГОВЫХ ДАТЧИКОВ ХОЛЛА В СИСТЕМЕ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ МОДЕЛЬНОГО МИКРОСЕРВОПРИВОДА

Аннотация. В статье описаны одни из основных проблем современных модельных микросервоприводов, а именно: низкая точность позиционирования выходного вала микросервопривода, высокий износ трущихся частей системы позиционирования – потенциометров. Рассмотрены возможные пути решения данных проблем.

Ключевые слова: микросервопривод, точность позиционирования, потенциометр, датчики Холла.

Tomilov A.V.
Bogdanov N.A.
graduate students in the department
Electricity and Electrical engineering
Engineering and Technical Institute
Cherepovets state
University
Cherepovets, Russian Federation

USE OF ANALOGUE SENSORS OF HALL IN THE SYSTEM OF POSITIONING OF THE MODEL MICROSERVO-DRIVER

Annotation. In article one of the main problems of the modern model microservo-drivers are described, namely: low accuracy of positioning of an output shaft of the microservo-driver, a high wear of the rubbing parts of system of

positioning – potentiometers. Possible solutions of these problems are considered.

Keywords: microservo-driver, accuracy of positioning, potentiometer, Hall sensors.

Использование современных микросервоприводов характеризуется рядом значительных проблем: низкая точность позиционирования, радиопомехи, отсутствие тормоза, низкий КПД и др. [1]. Вследствие этого, их нецелесообразно применять в особо точных механизмах, например, в лазерной гравировке. Но есть несколько способов решения данных проблем.

В статье рассмотрена одна из проблем – низкая точность позиционирования, обусловленная применением потенциометра, применительно к микросервоприводу типа MG996R (рис. 1).



Рисунок 1 – Сервопривод MG996R

В современных модельных цифровых микросервоприводах в качестве датчика обратной связи с выходным валом используется потенциометр, точность которого не является достаточной для многих технических процессов, так как он состоит из трущихся друг об друга частей и имеет ограниченную длину полосы контакта. Кроме того, потенциометр создает помехи и ряд других проблем. Для решения данной проблемы предлагается полностью исключить потенциометр и заменить его системой из датчиков Холла (рис. 2) и неодимовым магнитом.



Рисунок 2 –Датчик Холла

Датчик Холла представляет из себя цифровой или аналоговый датчик магнитного поля [2]. Для реализации данной задачи необходим аналоговый датчик Холла, так как он преобразует индукцию магнитного поля в напряжение [3], в отличие от цифрового, который лишь определяет наличие магнитного поля. По величине магнитного поля с помощью программно-вычислительных действий можно определить угол вала сервопривода.

Суть предлагаемого метода заключается в том, что датчики Холла расположены под некоторым углом друг к другу; в центре, между ними, находится вал с неодимовым магнитом, приводимый в движение шестерней на выходе редуктора микросервопривода.

При вращении выходного вала редуктора сервопривода от электродвигателя вращается и закрепленный с ним вал с неодимовым магнитом, вследствие чего меняется индукция магнитного поля, регистрируемая системой из нескольких датчиков Холла. Вся информация обрабатывается платой управления и она, в свою очередь, подает управляющие сигналы электродвигателю.

Выводы: Применение системы аналоговых датчиков Холла в системе позиционирования микросервоприводов дают возможность значительно повысить их технические и эксплутационные характеристики.

Использованные источники:

1. Исполнительные механизмы RC – аппаратуры [электронный ресурс]. URL:http://shop.aviamodelka.ru/article_info.php?articles_id=108/ (дата обращения 21.12.2017).
2. Принцип работы датчика Холла [электронный ресурс]. URL: https://studfiles.net/preview/5352759/page:15/ (дата обращения 21.12.2017).
3. Гальваномагнитные датчики [электронный ресурс]. URL: https://studfiles.net/preview/6715661/page:5/ (дата обращения 21.12.2017).

УДК 004

Траулько М.В.
студент
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ НЕЧЕТКОГО ПОИСКА ТЕКСТОВОЙ ИНФОРМАЦИИ В СЛОВАРЕ С ПОМОЩЬЮ РАССТОЯНИЯ ЛЕВЕНШТЕЙНА

Аннотация: в статье рассматривается содержание понятия «нечеткий поиск информации», представлена программная реализация нечеткого поиска текстовой информации в словаре с помощью расстояния Левенштейна на языке программирования PHP.

Ключевые слова: нечеткий поиск, дистанция редактирования, поиск по сходству, расстояние Левенштейна, fuzzy string search.

Traulko M. V., student
Novosibirsk state University of economics and management
Russia, Novosibirsk

PROGRAM IMPLEMENTATION OF THE FUZZY SEARCH OF TEXT INFORMATION IN THE DICTIONARY WITH THE HELP OF THE LEVENSHTEIN DISTANCE

Аннотация: the article discusses the concept of «fuzzy information retrieval», presents a software implementation of the fuzzy search of the text information in the dictionary using Levenshtein distance in the programming language PHP.

Ключевые слова: editing distance, similarity search, Levenshtein distance, fuzzy string search.

Нечеткий поиск (поиск по сходству, fuzzy string search) – это поиск информации, при котором выполняется сопоставление информации заданному образцу поиска или близкому к этому образцу значению. Алгоритмы нечеткого поиска используются, например, для: распознавания рукописных символов (как в режиме офлайн – распознавание символов, написанных на бумаге с помощью систем оптического распознавания, так и в онлайн-режиме – считывание движений кончика стилуса, например, по поверхности сенсорного экрана гаджета); проверки орфографии в информационно-поисковых системах (Google, Yandex и др.) а также в системах проверки правописания; решения ряда вычислительных задач в области биоинформатики (например, для сравнения генов, белков и хромосом).

Рассмотрим пример использования алгоритма нечеткого поиска текстовой информации для осуществления проверки введенного пользователем запроса, например, в информационно-поисковую систему.

Пусть пользователь вводит слово «града» в поле для ввода запроса. Необходимо найти в БД информационно-поисковой системы все совпадения с заданным запросом (словом «града») с учетом возможных допустимых различий (отклонений) (это может быть, например, «ограда», «рада», «ада»). Чтобы оценить сходство двух слов используют метрики нечеткого поиска. Метрикой нечеткого поиска называют функцию расстояния (d) между двумя строками, позволяющую оценить степень их сходства в данном контексте. В числе наиболее известных метрик – расстояние Хемминга, расстояние Левенштейна, расстояние Дамерау-Левенштейна.

Расстояние Хемминга – это число позиций, в которых соответствующие символы двух строк одинаковой длины различны [1]. Например, для векторов (1011101) и (1001001) расстояние d(1011101, 1001001) = 2, так как эти вектора имеют различие в двух позициях (3 и 5). Расстоянием Хэмминга для кода называют минимальное расстояние между кодовыми строками. Главный недостаток расстояния Хемминга – возможность сравнения строк только одинаковой длины.

Расстояние Левенштейна (редакционное расстояние, дистанция редактирования) в теории информации и компьютерной лингвистике – это мера разницы двух последовательностей символов (строк) относительно минимального количества операций вставки, удаления и замены, необходимых для перевода одной строки в другую.

Рассмотрим рекурсивную функцию. Пусть S_1 и S_2 – две строки (длиной n и m соответственно) над некоторым алфавитом. Тогда редакционное расстояние $d(S_1, S_2)$ можно подсчитать по следующей рекуррентной формуле:

$$\mathrm{d}(\mathrm{S}_1,\mathrm{S}_2) = \mathrm{D}(\mathrm{n},\mathrm{m}) = \begin{cases} 0 & ;\ i=0,\ j=0 \\ i & ;\ j=0,\ i>0 \\ j & ;\ i=0,\ j>0 \\ \min\Big(& \\ \quad \mathrm{D}(\mathrm{i},\mathrm{j}-1)+1 & \\ \quad \mathrm{D}(\mathrm{i}-1,\mathrm{j})+1 & ;\ j>0,\ i>0 \\ \quad \mathrm{D}(\mathrm{i}-1,\mathrm{j}-1)+\mathrm{m}(\mathrm{S}_1[\mathrm{i}],\mathrm{S}_2[\mathrm{j}]) & \\ \Big) & \end{cases}$$

, где $m(a,b) = 0$, если $a = b$ и единице в противном случае; $min(a, b, c)$ возвращает наименьший из аргументов. Здесь шаг по i символизирует удаление (D) из первой строки, по j – вставку (I) в первую строку, а шаг по обоим индексам символизирует замену символа (R) или отсутствие изменений (M). Очевидно, справедливы следующие утверждения: $d(S1,S2) \geq ||S1| - |S2||$; $d(S1,S2) \leq max(|S1|, |S2|)$; $d(S1,S2) = 0 \leftrightarrow S1 = S2$.

Пример нахождения расстояния Левенштейна представлен на рисунке 1. В примере рассматривается преобразование строки «EABF» в строку «ABCD». Найденное расстояние Левенштейна *d* равно трем.

		A	AB	ABC	ABCD
	0	1	2	3	4
E	1	1	2	3	4
EA	2	1	2	3	4
EAB	3	2	1	2	3
EABF	4	3	2	2	3*
*дистанция редактирования (d)					

Рис. 1. Пример преобразования строки «EABF» в строку «ABCD»

Результатом работы является программная реализация нечеткого поиска текстовой информации в словаре с помощью расстояния Левенштейна на языке программирования PHP. Программный код представлен ниже. Массив, по которому будет осуществляться поиск информации, содержит имена в транслитерации, а именно: «Daniil», «Zahar», «Dmitry», «Leonid», «Ilia», «Yegor», «Innokenty», «Gennady», «Maksim», «Valentin», «Yevgenia», «Matvey». Существуют имена, которые имеют несколько вариантов написания на английском языке, так как некоторые звуки можно передавать разными комбинациями букв. Например, имя «Евгения» может писаться как «Yevgenia», «Yevgeniya» или «Evgenia». Для гибкого поиска значений массива, редакционное расстояние *(d)* можно изменять. Таким образом, с помощью нижеприведённого алгоритма можно осуществлять поиск текстовой информации для одинаково звучащих, но имеющих различное написание строк.

Программная реализация нечеткого поиска текстовой информации

```
<html>
	<head>
	<meta chatset="UTF-8">
		<title>Расстояние Левенштейна между двумя строками</title>
	</head>
	<body>
	<form  method="GET">
		<p>Введите слово</p>
		Буквенные символы (A-Z;a-z) = <input type ="text" name= "a"
value="<?php
			if (isset ($_GET['a'])) {
				echo htmlspecialchars($_GET['a']);
			}
		?>">
		<p>Введите расстояние Левенштейна</p>
		Числовое значение (d) <= <input type ="text" name= "b"
value="<?php
			if (isset ($_GET['b'])) {
				echo htmlspecialchars($_GET['b']);
```

```
                }
            ?>">
            <input type ="submit" value="Найти" name="add">
        </form>
        <?php
        if (isset($_GET['a']) && isset ($_GET['b'])) {
            if (ctype_alpha($_GET['a']) && is_numeric($_GET['b'])) {
                $word_entered = ($_GET['a']);
                $words_array  = array('Daniil', 'Zahar', 'Dmitry', 'Leonid', 'Ilia',
'Yegor', 'Innokenty', 'Gennady', 'Maksim', 'Valentin', 'Yevgenia', 'Matvey');
                $shortest_distance = -1;
                $word_array_1 = Array();
                foreach ($words_array as $word) {
                    $flagg = 0;
                    $distance = levenshtein($word_entered, $word);
                    //echo "distance:$distance; ";
                    //echo "shortest_distance:$shortest_distance; ";
                    if ($distance == 0) {
                        $word_array = $word;
                        $shortest_distance = 0;
                        break;
                    }
                    if ($shortest_distance < 0 and $flagg == 0) {
                        $word_array_1[]= $word;
                        $shortest_distance = $distance;
                        $flagg = 1;
                    }
                    if ($distance == $shortest_distance and $flagg == 0) {
                        $word_array_1[]= $word;
                        $flagg = 1;
                    }
                    if ($distance < $shortest_distance and $flagg == 0) {
                        $word_array_1 = array();
                        $word_array_1[] = $word;
                        $shortest_distance = $distance;
                        $flagg = 1;
                    }
                   // echo "shortest_distance:$shortest_distance; <br>";
                }
                echo "<br>";
                if ($shortest_distance == 0) {
```

```
                    echo "Введенное Вами слово <b> найдено </b> в
исходном массиве данных: $word_array<br>";
                }
                if ($shortest_distance > 0 && $shortest_distance <=
($_GET['b'])){
                    echo "Возможно Вы имели ввиду следующее(-ие)
слово(-а): ";
                    echo implode(', ', $word_array_1);
                }
                if ($shortest_distance >= (($_GET['b'])+1)){
                    echo "Введенное Вами слово <b> не найдено </b> в
исходном массиве данных.<br>";
                }
            }
            else {
                echo "Ошибка! Проверьте корректность введенных данных.";
                echo "<br>";
            }
        }
        ?>
        </body>
</html>
```

Примеры результатов поиска текстовой информации с учетом редакционного расстояния представлены на рисунке 2. Результатом запроса может быть одно из следующих сообщений: введенное Вами слово найдено в исходном массиве данных; возможно Вы имели ввиду следующее(-ие) слово(-а) <…>; введенное Вами слово не найдено в исходном массиве данных; ошибка! Проверьте корректность введенных данных.

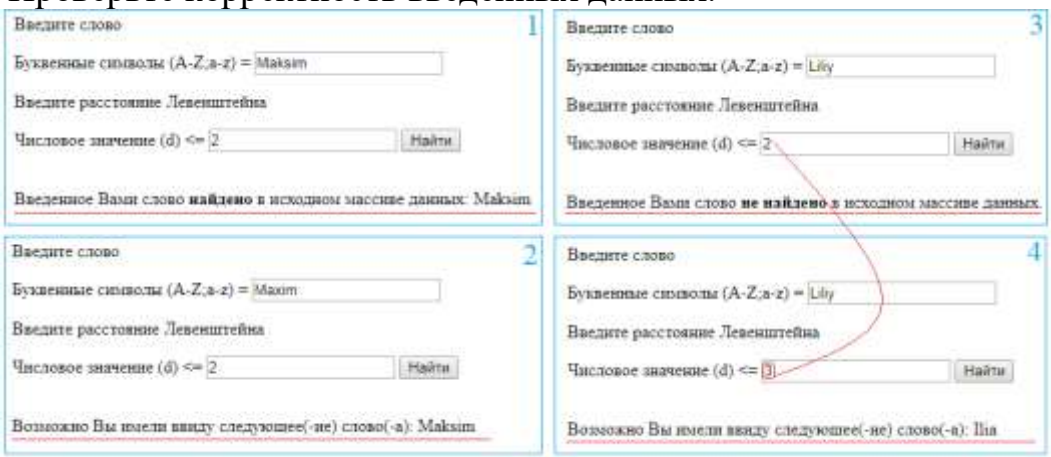


Рис. 2. Примеры результатов поиска текстовой информации в исходном массиве данных

Следует отметить, что определение расстояния между словами или текстовыми полями по Левенштейну обладает следующими недостатками: при перестановке местами слов или частей слов получаются сравнительно большие расстояния; расстояния между совершенно разными короткими словами оказываются небольшими, в то время как расстояния между очень похожими длинными словами оказываются значительными. Таким образом, для более гибкого поиска различий между двумя последовательностями символов рекомендуется использовать другие методы и алгоритмы, например, BK-деревья, метод N-грамм, алгоритм расширения выборки.

Использованные источники:

1. Семантический веб [Текст] / Г. Антониоу, П. Грос, Ф. ван Хармелен, Р. Хоекстра; пер. с англ. Т. Шульга. – Москва : ДМК Пресс, 2016. – 240 с.

УДК 330

Траулько М.В.
студент
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К СУЩНОСТИ И СОДЕРЖАНИЮ ПОНЯТИЯ «ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ»

Аннотация: в статье рассматриваются сущность и содержание понятия «инновационный потенциал», раскрываются основные подходы к рассматриваемому определению, выделяются источники правового регулирования в области НИОКР, способствующие развитию предпринимательства в инновационной деятельности вузов.

Ключевые слова: инновационный потенциал вуза, инновации, инновационный кадровый потенциал.

Traulko M. V., student
Novosibirsk state University of economics and management
Russia, Novosibirsk

THE MAIN APPROACHES TO THE ESSENCE AND CONTENT OF THE CONCEPT «INNOVATIVE POTENTIAL»

Аннотация: the article considers the essence and content of the concept «innovative potential», describes the main approaches to the definition, sources of legal regulation in the field of R & D, promoting entrepreneurship in innovative activity of universities.

Ключевые слова: innovation potential of the University, innovations, innovative human resources.

В современных условиях экономический рост государства определяется прежде всего ведущей ролью научно-технического прогресса, а также процессами интеллектуализации основных факторов производства. Одной из

главных тенденций экономического развития становится способность к эффективному управлению информацией о научно-исследовательской и инновационной деятельности. Важным звеном в структуре инновационной экономики выступают вузы, которые берут на себя функции координаторов генерации, коммерциализации и трансляции научных знаний. Перед вузами стоит задача перехода к концепции «Университет 3.0.», в которую, помимо образовательной и научно-исследовательской деятельности, входит предпринимательская и инновационная деятельности [1].

Основоположник термина «инновация», Йозеф Шумпетер под этим термином понимал коммерциализацию всех новых комбинаций, основанных на: применении новых материалов и компонентов; введении новых процессов; открытии новых рынков; введении новых организационных форм. Современные авторы, например, Феликс Янсен [2], под инновацией понимают: событие, возникновение в сфере бизнеса чего-то нового; процесс, при котором одно новшество вызывает другое. Согласно ГОСТ Р 56261 – 2014 «Инновационный менеджмент. Инновации. Основные положения», инновации могут рассматриваться в двух контекстах [3].

В научной литературе понятие «инновационный потенциал» является предметом активного научного исследования многих исследователей. Авторы различно трактуют термин «инновационный потенциал» и рассматривают его с различных точек зрения. В таблице 1 отражены варианты трактовок понятия «инновационный потенциал», представленные в научной литературе.

Таблица 1. Варианты трактовок понятия «инновационный потенциал»

Авторы	**Определение понятия «инновационный потенциал»**
О.П. Коробейников, А.А. Трифилова, И.А. Коршунов [4];	Для осуществления инновационной деятельности необходимо наличие инновационного потенциала предприятия, который характеризуется как **совокупность** различных **ресурсов**, включая: интеллектуальные; материальные; финансовые; кадровые; инфраструктурные; иные ресурсы, необходимые для осуществления инновационной деятельности.
А.И. Базилевич [5]	**Способность разрабатывать и внедрять инновации** в различных сферах деятельности – производственной, управленческой, маркетинговой, финансовой и т.д.
А.Е. Абрамешин, Т.П. Воронина, О.П. Молчанова, Е.А. Тихонова, Ю.В. Шленов [6]; Г.А. Краюхин [7]	**Совокупность** различных видов **ресурсов**, включая материальные, финансовые, интеллектуальные, научно-технические и иные, используемые для осуществления инновационной деятельности
Г.Д. Ковалев [8]	**Совокупность ресурсов** инновации, которые включают интеллектуальные, материальные и финансовые ресурсы, необходимые для инновационной деятельности, направленной на реализацию новшеств в производстве новых и усовершенствованных продуктов технологий их получения
В.В. Царев, А.А. Кантарович, В.В. Черныш [9]	**Совокупность** кадровых, материально технических и информационных **ресурсов** (в виде накопленных знаний), предназначенных для решения стоящих перед хозяйствующей организацией проблем научно-

Авторы	Определение понятия «инновационный потенциал»
	технического развития, а также непрерывное использование этих ресурсов, что создает возможность для осуществления научно-технической и организационной деятельности по решению задач развития продукта и производственной системы
Б.К. Лисин, В.Н. Фридлянов [10]	**Совокупность** научно-технических, технологических, инфраструктурных, финансовых, правовых, социокультурных и иных **возможностей** обеспечить восприятие и реализацию новшеств, то есть получение инноваций
Дынкин А.А., Иванова Н.И., Грачев М.В., Ночевкина Л.П. [11]	Инновационный потенциал – есть характеристика **плотности потока нововведений,** эффективности корпоративных НИОКР, **скорости доведения новшеств до рынка**, уровня технологического лидерства (или возможности следования за отраслевым или продуктовым лидером), обуславливающая «синергию» инновационной деятельности разных структурных подразделений
В.Н. Гунин, В.П. Баранчеев, В.А. Устинов [12]; Р.А. Фатхутдинов [13]; А.Г. Поршнев, З.П. Румянцев, Н.А. Саломатин [14]	**Мера готовности** выполнить задачи, обеспечивающие достижение поставленной инновационной цели организации, то есть меру готовности к реализации инновационного проекта или программы инновационных преобразований и внедрения инноваций
А.А. Бовин, Л.Е. Чередникова, В.Я. Якимович [15]	**Степень готовности** предприятия к реализации новшества (инновационного проекта), как «своего» (созданного своими силами в подразделениях НИОКР), так и «чужого» (приобретенного в виде патентов, лицензий на изобретения и ноу-хау и т.д.)
А.И. Базилевич, В.Я. Горфинкель [16]	**Способность** разрабатывать и внедрять инновации в различных сферах деятельности – производственной, управленческой, маркетинговой, финансовой и т.д.
С.В. Кочетков [17]	**Способность** достигать при имеющихся в наличии ресурсах поставленных инновационных целей
Г. И. Жиц [18]	Не только **возможное** создание нововведений, но и **готовность** общественного производства воспринять эти нововведения для эффективного использования
И.В. Шляхто [19]	Не только **возможность** создания новшеств, осуществления инноваций, но и **готовность** воспринять эти нововведения для последующего эффективного использования
Е.А. Лаптева [20]	**Возможность, готовность и способность** предприятия при имеющемся ресурсном обеспечении создавать и использовать инновации с целью получения различных видов эффекта
Кокурин Д.И., Шепелев В.М. [21]	Инновационный потенциал как **совокупность ресурсной**, **результативной и внутренней составляющих**. Накопленные предприятием ресурсы характеризуются ресурсной составляющей; результативная составляющая характеризует инновационный продукт, полученный в результате реализации возможностей предприятия; внутренняя составляющая характеризует внутреннюю возможность предприятия осуществлять целенаправленную деятельность по привлечению конкретных хозяйственных ресурсов и по их эффективному использованию в соответствии с выбранной стратегией инновационного развития.

Авторы	Определение понятия «инновационный потенциал»
Л. К. Шамина [22]	Инновационный потенциал – это характеристика предприятия, выявляемая в результате инновационного аудита, отражающая **обеспеченность предприятия научными кадрами и высококвалифицированными специалистами** (научный потенциал предприятия), восприимчивость предприятия к инновациям из вне и возможность реализации новшеств в производстве или организационной структуре (инновативность), рыночный потенциал которых удовлетворяет собственника предприятия.

Таким образом, можно выделить основные подходы к определению инновационного потенциала (рисунок 1):

– как совокупность различных видов ресурсов (возможностей), используемые для осуществления инновационной деятельности. Это – наиболее распространенный взгляд на данное понятие;

– как характеристика плотности потока нововведений и скорости доведения новшеств до рынка;

– как мера (степень) готовности к осуществлению инновационной деятельности (реализации инновационного проекта или программы инновационных преобразований и внедрения инноваций);

– как способность осуществлять инновационную деятельность (разрабатывать и внедрять инновации в различных сферах деятельности, достигать при имеющихся в наличии ресурсах поставленных инновационных целей);

– как возможность создания новшеств и готовность воспринять эти нововведения для эффективного использования;

– как возможность, готовность и способность предприятия при имеющемся ресурсном обеспечении создавать и использовать инновации.



Рисунок 1. Существующие подходы к трактовке понятия «инновационный потенциал»

Под возможностью понимается наличие условий и ресурсов для осуществления деятельности. Под готовностью – наличие субъектов, которые готовы эту деятельность выполнять и координировать (согласие, желание сделать что-либо) [23, 24]. Способность – это свойства субъекта, являющиеся условиями успешного осуществления деятельности. В широком значении способность подразумевает умение делать что-либо. В нашем случае – умение вуза создавать, совершенствовать и использовать инновации.

Определением инновационного потенциала, наиболее полно отражающим его экономическую сущность будем считать формулировку Е.А. Лаптевой: «инновационный потенциал – это возможность, готовность и способность предприятия при имеющемся ресурсном обеспечении создавать и использовать инновации с целью получения различных видов эффекта» (рисунок 2) [20].

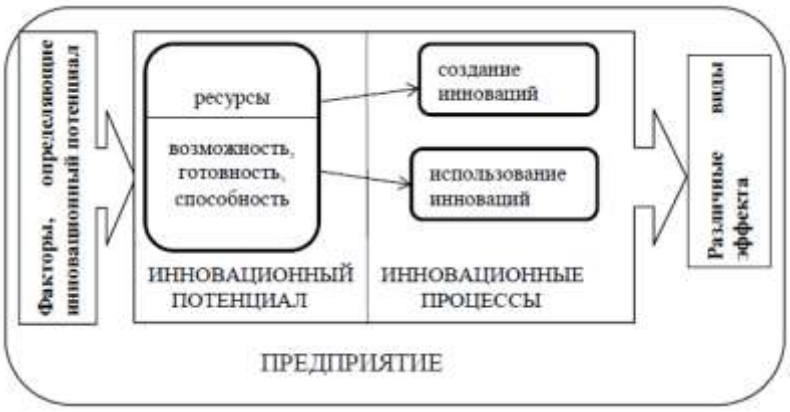


Рисунок 2. Структурное описание понятия «инновационный потенциал» [20]

К информации о инновационном потенциале работников вуза относят их научно-исследовательскую и инновационную деятельность (активность), а именно: научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР), а также консультационные (консалтинговые) услуги, в которых научные работники принимали или принимают участие; госбюджетные и хоздоговорные НИР (включая гранты и конкурсы различных организаций); результаты научных исследований как объекты интеллектуальной собственности (базы данных, программы, патенты на изобретения, полезные модели, промышленные образцы, лицензии и т.п.); членство в редколлегии журнала, сборника, организационном комитете конференции или диссертационном совете, а также участие (публичное представление) в конференциях и прочих научных мероприятиях; награды, полученные работниками на различных выставках, конкурсах и т.п.; публикации различного уровня и их цитируемость в ведущих научных журналах (наукометрические показатели).

В целях создания правовой базы в области инновационной деятельности был принят Федеральный закон от 21 июля 2011 года № 254-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике»» [25] В законе впервые на федеральном уровне закреплено понятие «инновационной деятельности».

Распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 года была утверждена Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года «Инновационная Россия – 2020» [26], в которой содержатся определения таких терминов, как: инновации, инновационное развитие, инновационная деятельность, коммерциализация научных и научно-технических результатов.

Федеральный закон РФ «О науке и государственной научно-технической политике» [27] дает следующее определение научной деятельности: научная (научно-исследовательская) деятельность – деятельность, направленная на получение и применение новых знаний, в том числе: фундаментальные научные исследования; прикладные научные исследования; поисковые научные исследования.

Источники правового регулирования в области НИОКР, способствующие развитию предпринимательства в инновационной деятельности вузов, представлены в таблице 2.

Таблица 2. Источники правового регулирования в области НИОКР

Источник	**Описание**
Федеральный закон РФ «О науке и государственной научно-технической политике» [27]	Установлены определения следующих понятий: научная (научно-исследовательская) деятельность; фундаментальные научные исследования; прикладные научные исследования; экспериментальные разработки; научный и (или) научно-технический результат; научная и (или) научно-техническая продукция.
Налоговый Кодекс РФ [28]	Ч. 1, п.п. 16.1, п. 3, ст. 149 описывает состав НИОКР (виды деятельности); ст. 262 Налогового кодекса РФ устанавливает, какие расходы на НИОКР можно учесть для целей налогообложения прибыли.
Гражданский кодекс РФ [29]	Регулируются отношения между субъектами научной и (или) научно-технической деятельности, органами государственной власти и потребителями научной и (или) научно-технической продукции (работ и услуг). Правовые основы НИОКР раскрыты в главе 38 ГК РФ; Что обязуется исполнитель по договору на выполнение научно-исследовательских работ – пункт 1 статьи 769 ГК РФ; Условия договора на выполнение НИОКР должны соответствовать законам и иным правовым актам об исключительных правах (интеллектуальной собственности) (п. 4 ст. 769 ГК РФ); Для указанных договоров характерно наличие технического задания (п. 1 ст. 769 и ст. 773 ГК РФ и установление пределов и условий использования сторонами полученных результатов работ (п. 1 ст. 772 ГК РФ).
Приказ Минфина РФ от 19 ноября 2002 г. N 115н «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы» ПБУ 17/02» [30]	Приказ относит к НИОКР только работы, связанные с осуществлением научной (научно-исследовательской), научно-технической деятельности и экспериментальных разработок.
Федеральный закон от 2 августа 2009 года № 217-ФЗ «О внесении изменений в отдельные Законодательные акты по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического	Позволил образовательным учреждениям и академиям наук без согласия собственника выступать учредителями малых инновационных предприятий, путем внесения в качестве вклада в уставный капитал результатов интеллектуальной деятельности, и с помощью них коммерциализовать свой интеллектуальный потенциал С момента вступления в силу вузы вправе создавать

применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности» [31]	хозяйственные общества. Консолидации научных знаний, их применению и реализации способствуют технопарки, создаваемые при университетах на основе некоммерческого партнерства.
Федеральный закон от 08.05.2010 №83-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» [32]	Позволил всем бюджетным учреждениям создавать коммерческие предприятия в уведомительном, а не разрешительном порядке, и входить в уставный капитал денежными средствами, оборудованием и другим имуществом
Федеральный закон от 29 декабря 2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» [33]	Позволил образовательным учреждениям, действующих в форме автономных учреждений, создавать малые инновационные предприятия, используя вышеперечисленные Законы

«Инновационный потенциал вузов в последние годы стал объектом активного нормативного регулирования, что обычно свидетельствует об актуализации социальной проблемы и осознании субъектами государственного управления необходимости ее последовательного решения» [34].

Информация об инновационном потенциале работников вуза представляет особый интерес для административно-управленческих структур вуза (отдел научных исследований и разработок, отдел лицензирования и государственной аккредитации и др.) в вопросах: продвижения научно-технических услуг вуза на рынке инноваций; принятия решений о перспективности проводимых исследований (НИОКР); определения кандидатов на реализацию проекта, релевантных тематике (специфике) научно-исследовательского заказа; мониторинга эффективности деятельности научных работников вуза, его отдельных подразделений или всего вуза в целом; дифференциации размеров индивидуального вознаграждения за высокие показатели деятельности научного работника; подготовки отчётов и контроля результатов по научно-исследовательской и инновационной деятельности.

Таким образом, информация об инновационном потенциале вуза является ключевой для принятия эффективных и своевременных управленческих решений административными структурами вуза.

Использованные источники:

1. Кларк, Б.Р. Создание предпринимательских университетов: организационные направления трансформации: пер. с англ. /. Б.Р. Кларк, А. Смирнова. – М.: Изд. дом Гос. ун-та – Высшей школы экономики. – 2011. – С. 240.
2. Янсен, Ф. Эпоха инноваций: Пер. с англ. / Феликс Янсен – М.: ИНФРА-М, 2002. – 308 с.
3. ГОСТ Р 56261-2014 «Инновационный менеджмент. Инновации. Основные

положения».
4. Коробейников, О.П. Роль инноваций в процессе формирования стратегии предприятия // О.П. Коробейников, А.А. Трифилова, И.А. Коршунов. – Менеджмент в России и за рубежом. 2000. – №3.
5. Базилевич, А.И. Инновационный менеджмент предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / А.И. Базилевич; под. Ред. В.Я. Горфинкеля. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 231 с.
6. Инновационный менеджмент: учебник для вузов / Абрамешин А.Е., Воронина Т.П., Молчанова О.П., Тихонова Е.А., Шленов Ю.В.; под редакцией д-ра экон. наук, проф. О.П. Молчановой. М.: Вита-Пресс, 2001. – 272 с.
7. Краюхин, Г.А. Закономерности и тенденции инновационных процессов [Текст] / Г. А. Краюхин, Л. Ф. Шабайкова. – СПб.: СПбГИЭА, 1995. – 60 с.
8. Ковалев, Г.Д. Инновационные коммуникации. Учебное пособие для ВУЗов. М.: ЮНИТИ – ДАНА, 2004. – 288 с.
9. Царев, В.В. Оценка конкурентоспособности предприятий (организаций). Теория и методология: учеб. пособие для студентов вузов / В.В. Царев, А.А. Канторович, В.В. Черныш. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. – 799 с.
10. Лисин, Б.К., Фридлянов В.Н., Инновационный потенциал как фактор развития. Межгосударственное социально-экономическое исследование // Инновации. – 2002. - № 7. – С. 22-26.
11. Инновационная экономика / Под ред. А.А. Дынкина, Н. И. Ивановой. 2-е изд., испр. и доп. М.: Наука, 2004. – 352 с.
12. Гунин, В.Н. Управление инновациями : 17 – модульная программа для менеджеров «Управление развитием организации». Модуль 7 / под ред. В.Н. Гунина, В.П. Баранчеева, В.А. Устинов. – М. : ЮНИТИ, 2000. – 328 с.
13. Фатхутдинов, Р.А. Инновационный менеджмент: Учебник для вузов. 6-е изд. СПб.: Питер, 2008. – 448 с.
14. Поршнев, А.Г. «Управление организацией» Управление организацией / под ред. А.Г. Поршнева, З.П. Румянцевой, Н.А. Саломатина. – М.: ИФРА-М, 2007. – 669 с.
15. Бовин, А.А. Управление инновациями в организации: учеб.пособие / А.А. Бовин, Л.Е. Чередникова, В.Я. Якимович. – М.: Омега – Л, 2006. – 415 с.
16. Базилевич, А.И. Инновационный менеджмент предприятия: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям экономики и управления / А.И. Базилевич; под. Ред. В.Я. Горфинкеля. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 231 с.
17. Кочетков, С.В. Управление развитием инновационного потенциала промышленных предприятий / С.В. кочетков. – Автореферат докторской диссертации по экономике.
18. Жиц Г.И. Инновационный потенциал : монография / Г.И. Жиц. – Саратов : СГТУ, 1999. – 132 с.
19. Шляхто, И.В. Оценка инновационного потенциала промышленного предприятия / И.В. Шляхто // Вестник Брянского государственного

технического университета. 2006. – №1 (9). – С.109-115.
20. Лаптева, Е.А. Развитие методов оценки инновационного потенциала промышленных предприятий: дисс. на соискание ученой степени канд. экон. наук / Е.А. Лаптева // – Саратов, – 2014. – 150 с.
21. Кокурин, Д.И., Шепелев, В.М. Инновации в России: институциональный анализ (проблемы собственности, рынка и налогового стимулирования). – М.: ИНИЦ Роспатента, 2002. – 399 с.
22. Шамина, Л.К. Инновационный потенциал предприятия // Инновации. 2007. № 9 (107). С. 58-60.
23. Борисов, А.Б. Большой экономический словарь / А. Б. Борисов. – М. : Книжный мир, 2003. – 895 с.
24. Макарченко, М.А. Организационная культура в системе факторов инновационного потенциала организации / М.А. Макарченко, А.А. Антонов // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия «Экономика и экологический менеджмент». – 2013. – № 1
25. Федеральный закон «О внесении изменений в Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике»» [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 21 июля 2011 г. № 254-ФЗ. Доступ из справочно-правовой системы «КонсультантПлюс».
26. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года.
27. Федеральный закон РФ от 23.08.1996 N 127-ФЗ (ред. от 23.05.2016) «О науке и государственной научно-технической политике» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).
28. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 28.12.2016) // Российская газета. – N 148-149. – 06.08.1998.
29. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (ред. от 28.03.2017) // Российская газета. – N 23. – 06.02.1996.
30. Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 115н (ред. от 16.05.2016) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расходов на научно-исследовательские, опытно-конструкторские и технологические работы» ПБУ 17/02» (Зарегистрировано в Минюсте России 11.12.2002 N 4022.
31. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности»: Федеральный закон от 02.08.09 № 217-ФЗ // Российская газета. – Федеральный выпуск №4966 от 4 августа 2009 г. П. – 15.
32. Федеральный закон «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 08.05.2010 №83-ФЗ. Доступ из информ.-правового портала «ГАРАНТ».
33. Федеральный закон «Об образовании в Российской Федерации»

[Электронный ресурс]: Федеральный закон от 29.12.2012 №273-ФЗ. ст. 103 Доступ из информ.-правового портала «ГАРАНТ».
34. Тарабаева, В.Б. Управление конфликтами инновационного развития вузов //Автореферат диссертации на соискание ученой степени доктора социологических наук, Белгород, 2009 г. С – 42.

УДК 37.014.5

Тудвасева З.К., к.пед.н.
ведущий научный сотрудник
Центр этнокультурной стратегии образования
Федеральный институт развития образования
Россия, г. Москва

ЯЗЫКИ ФИННО-УГОРСКИХ НАРОДОВ РОССИИ В СИСТЕМЕ ШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: *в статье рассматриваются особенности функционирования языков финно-угорских народов России в системе школьного образования. В настоящее время четко обозначились проблемы изучения родных языков в условиях билингвизма или даже полилингвизма. Однако методологическое обоснование новых подходов, разработка соответствующего методического инструментария ещё не нашли своего полного решения.*

Работа выполнена в рамках государственного задания Минобрнауки России №27.10020.2017/5.1 «Разработка методических подходов к формированию двуязычия в филологическом блоке основной общеобразовательной программы (начальное общее образование)»

Ключевые слова: *финно-угорские языки, двуязычная образовательная среда, функционирование языков, система школьного образования.*

Tudvaseva Z.K.
candidate of pedagogical sciences, leading researcher
Center of ethnocultural strategy of education
Federal institute of the development of education
Russia, Moscow

LANGUAGES OF THE FINNO-UGRIC PEOPLES OF RUSSIA IN THE SYSTEM OF SCHOOL EDUCATION

Abstract*: the article is devoted to the features of functioning of languages of the Finno-Ugric peoples of Russia in the system of school education. At present the problems of studying of the native languages in the conditions of a bilingualism or even a polilingvizm are designated. However methodological justification of new approaches, development of the corresponding methodical tools haven't found the full solution yet.*

Key words*: Finno-Ugric languages, bilingual educational environment, functioning of languages, system of school education.*

В настоящее время наблюдается существенное изменение подходов к языковой проблематике. Особенно это касается проблемы функционирования языков в системе образования Российской Федерации. В России уникальная языковая ситуация: русский язык находится во взаимодействии с более чем двумястами тридцатью языками и диалектами586.

Все языки народов России в качестве «родного языка», включая и русский язык, являются равноправными. Равноправие родных языков обеспечивается конституционным правом свободного выбора языка обучения, общения, воспитания, творчества, что, к сожалению, в школьном образовании часто отсутствует. Свободный выбор родного языка – это выбор самих обучающихся, их законных представителей. Никто не вправе коррелировать этот процесс с их этнической принадлежностью.

Изучение языков из числа языков народов России в школе должно способствовать снятию межэтнической напряженности, формированию позитивной мотивации к изучению родного языка, созданию условий для развития личности обучающегося. Работа по формированию стимулов к изучению языков должна быть системной и комплексной как на федеральном уровне, так и на уровне субъектов Российской Федерации.

Интересно рассмотреть в данном аспекте особенности функционирования в системе образования родных языков финно-угорских народов России. Для финно-угров, к сожалению, характерен невысокий процент владения родным языком: так, по данным переписи населения 2010 года из 60815 карел владеют родным языком 20017 человек; из 228235 коми – 137934 человека; из 94456 коми-пермяков – 58693 человека; из 744237 мордвы (мокша и эрзя) – 362885 человек; из 547605 марийцев (горных и луговых) – 345262 человека; из 552299 удмуртов – 298628 человек; из 43212 ханты и манси – 9699 человек.

Примерно с конца 70-ых годов прошлого века и по настоящее время постоянно меняется в сторону уменьшения численность финно-угорских этносов России. На наш взгляд, это обусловлено не только демографическими факторами, но и более глубинными явлениями, происходящими в духовной, культурной, ментальной сферах жизни этих народов.

Следует отметить, что именно в 60-е/70-е/-80-е годы в системе образования родные языки стали вытесняться из учебно-воспитательного процесса: они перестали быть языками обучения, лишь в учебных планах в основном сельских школ сохранились в качестве учебного предмета.

90-е и последующие годы XX века, как известно, стали переломными в области языковой политики государства. Её правовые основы были заложены и в Конституции Российской Федерации, и в Законах Российской Федерации «О языках народов Российской Федерации», «Об образовании» (последняя редакция которого вступила в силу с 1 сентября 2013 г.). Так, в ст. 14-ой (часть

586 См. об этом: О. И. Артеменко. Современные правовые основы школьного языкового образования. Материалы V-ой Международной научно-практической конференции «Сохранение и развитие родных языков в условиях многонационального государства: проблемы и перспективы».

4-ая) этого закона записано: «Граждане Российской Федерации имеют право на получение дошкольного, начального общего и основного общего образования на родном языке из числа языков народов Российской Федерации, а также право на изучение родного языка из числа языков народов Российской Федерации в пределах возможностей, предоставляемых системой образования, в порядке, установленном законодательством об образовании». В конце 3-ей части статьи отмечается, что «преподавание и изучение государственных языков республик Российской Федерации не должны осуществляться в ущерб преподаванию и изучению государственного языка Российской Федерации587»

Из финно-угорских языков статус государственного языка республики имеют коми, марийский (горный, луговой), мордовский (мокшанский, эрзянский) и удмуртский языки. Однако этот статус не гарантирует названным языкам широкое их использование во всех сферах общественной жизни, в том числе и в сфере школьного образования.

В последнее время четко обозначились проблемы изучения родных языков в условиях билингвизма или даже полилингвизма. Преподавание родного языка детям, не владеющим или слабо владеющим им, требует организации такого учебного процесса, который бы опирался на знание русского языка или другого первого языка ребёнка. Однако методологическое обоснование новых подходов, выработка соответствующего методического инструментария ещё не нашли своего полного решения.

Ключевая роль в организации учебно-воспитательного процесса отводится учебнику. Учебник является своеобразным гарантом реализации образовательного минимума, решения насущных образовательных и воспитательных задач.

В условиях модернизации системы образования, внедрения Федерального государственного образовательного стандарта меняются принципы и подходы к формированию учебной литературы для общеобразовательной школы. Необходимо найти четкие ответы на вопросы: каково в настоящее время назначение школьного учебника, как совершенствовать его содержание и структуру? Органы управления народным образованием, создатели учебно-методических комплексов по финно-угорским языкам пытаются решить эти вопросы в пределах своих возможностей. Так, в Республике Коми осуществляется поэтапное обновление учебников и учебно-методических пособий по коми языку и литературе, которые издаются Министерством образования республики, а учащиеся обеспечиваются ими бесплатно. Так только за 2014-2015 годы издано 27 наименований учебников и учебно-методических пособий общим тиражом более 68000 экземпляров.

В Удмуртской Республике также ведётся целенаправленная работа по

587 [Российская Федерация. Федеральный закон об образовании в Российской Федерации № 273 – ФЗ от 29.12.2012 – Ростов н/Д.: Легион, 2013. – 208 с.]

подготовке программ, учебников, контрольно-измерительных материалов. Обновляются содержание и структура учебно-методических комплексов; это «Удмурт кыл» (Удмуртский язык как родной), Анай кыл (Родное слово) для учащихся, не владеющих удмуртским языком, «Здравствуй, удмуртский язык» для учащихся, не владеющих удмуртским языком.

По новым учебникам занимаются учащиеся 1-2 классов. Завершается работа по модернизации содержания и структуры учебно-методического комплекса по удмуртскому языку и литературному чтению для 3-4 классов.

В Республике Марий Эл Министерство образования и науки в 2011 году приняло решение о создании авторской рабочей группы по разработке программ и учебно-методических пособий по предметам, обеспечивающим языковые права и этнокультурные образовательные потребности обучающихся. В состав группы вошли педагогические работники учреждений дошкольного, общего среднего и дополнительного образования, учёные. Рабочей группой подготовлены и изданы учебные пособия по истории и культуре народов Марий Эл для 2, 3, 5 классов, учебники по марийскому родному языку для 1 – 4 классов, по марийскому (государственному) языку для 5,6,9 классов. Все три учебника подготовлены в соответствии с действующей программой для 1 – 11 классов.

В настоящее время разрабатывается учебно-методический комплект для ДОУ в Республике Мордовия. Подготовлены рабочие тетради по обучению детей 4 – 7 лет мордовским (мокшанскому и эрзянскому) языкам. Материалы рабочих тетрадей можно использовать как во время кружковых занятий, так и в повседневной жизни дошкольников. Работу в тетрадях предлагается проводить под руководством педагога (воспитателя) или родителей. Игровые задания рекомендуются для диагностики уровня усвоения дошкольниками второго языка. На современном этапе развития общества финно-угорские языки народов России тесно взаимодействуют, обогащая обширное образовательное и информационное пространство.

Ключевая роль здесь принадлежит информационным технологиям. Так, в Республике Коми на базе Коми Республиканской Академии государственной службы и управления успешно работает Межрегиональная лаборатория информационной поддержки функционирования финно-угорских языков. Её деятельность направлена на широкое внедрение инновационных технологий в языковую сферу финно-угорских народов. Сотрудниками лаборатории разработаны и активно внедряются в практику коми раскладки клавиатуры для различных операционных систем; созданы коми-русский, коми-финно-угорские электронные словари.

Сохранение языка – процесс постоянный и многогранный, он предполагает использование самых разных ресурсов: радио, телевидения, СМИ, интернет-ресурсов. Необходимо расширение книгоиздания на родных языках, особенно детской литературы.

Приоритетными направлениями деятельности Министерств образования финно-угорских республик, муниципальных органов управления

образованием являются:

- создание условий для изучения родных языков;
- обеспечение образовательных учреждений учебниками нового поколения в условиях поэтапного введения ФГОС;
- развитие системы поддержки талантливых детей, проявивших особые способности в изучении финно-угорских языков и в статусе родных, и в статусе государственных;
- совершенствование методического обеспечения преподавания родного языка и литературы;
- обобщение инновационного опыта работы учителей.

Использованные источники:

1. Артеменко О.И. Современные правовые основы школьного языкового образования. Материалы V-ой Международной научно-практической конференции «Сохранение и развитие родных языков в условиях многонационального государства: проблемы и перспективы».
2. Российская Федерация. Федеральный закон об образовании в Российской Федерации № 273 – ФЗ от 29.12.2012 – Ростов н/Д.: Легион, 2013. – 208 с.

УДК: 2964

Тульцева А.
студент 4 курса
факультет таможенного дела
научный руководитель: Манушина А.П., к.э.н.
доцент
кафедра таможенных доходов и тарифного регулирования
Российская таможенная академия
Российская Федерация, г. Люберцы

ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ КАК ЗАКОННОГО ДЕНЕЖНОГО СРЕДСТВА

Аннотация. Статья посвящена вопросу законодательного регулирования криптовалют в Российской Федерации, который приобретает все большее значение, особенно в условиях подписания Декрета №8 «О развитии цифровой экономики» в Республике Беларусь. Особую важность приобретает внедрение криптовалют, учитывая предстоящее сопряжение ЕАЭС и ЭПШП. Таким образом, необходимо разработать единую политику относительно валютного регулирования виртуальных денежных средств как в РФ, так и в ЕАЭС, а также учесть опыт развитых стран при создании национальных криптовалют.

Ключевые слова. Криптовалюты, ЕАЭС, опыт, валютное регулирование, национальная виртуальная валюта, сопряжение.

Tultseva A.
Student of the 4th year, Faculty of Customs
Russian Customs Academy
Russian Federation, Lyubertsy
Scientific adviser: Manushina A.P., candidate of economic sciences
Associate Professor of the Department of Customs Revenue and Tariff Regulalation
Russian Customs Academy
Russian Federation, Lyubertsy

EXPERIENCE AND PROSPECTS OF USING CRYPTUALS AS A LEGAL MONETARY

Annotation. The article is devoted to the issue of legislative regulation of crypto-currencies in the Russian Federation, which is becoming increasingly important, especially in the context of signing Decree No. 8 «On the development of the digital economy» in the Republic of Belarus. Of particular importance is the introduction of crypto-currency, taking into account the forthcoming conjugation of the EAEU and the Silk Road. Thus, it is necessary to develop a unified policy on the currency regulation of virtual money in Russia and in EAEU, as well as take into account the experience of developed countries in the creation of national crypto-currencies.

Keywords. Crypto currency, EAEU, experience, currency regulation,

national virtual currency, conjugation.

Виртуальная валюта – одна из современных тенденций развития экономики, которая носит ярко выраженный противоречивый характер. В настоящее время, несмотря на активное распространение данного экономического феномена, понятие криптовалюты до сих пор не сформулировано. Так, президентом Российской Федерации В.В. Путиным было дано следующее определение: «Криптовалюта – это виртуальные валюты, которые в некоторых странах стали или становятся полноценным платежным средством, а также инвестиционным активом» [1].

Стоит обратиться к опыту Японии, которая в апреле 2017 года признала криптовалюту как законный способ платежа, в вопросе регулирования данного объекта. Так, важным отличием от общемирового подхода к криптовалютам, является определение: «Криптовалюта – это эквивалент имущественной ценности, которую можно использовать в качестве платежного средства, покупать и продавать неопределенному кругу лиц». При этом, понятие криптовалюты в Японии не синонимично понятию электронных денег, у которых есть эмитент, который решает как и кто будет пользоваться этими деньгами [12].

Так, можно увидеть системные различия в определении криптовалюты в России и в Японии: в Японии криптовалюта есть эквивалент имущественной стоимости, уже ставший законным платежным средством. При этом отмечается, что данное платежное средство используется неопределенным кругом лиц, что подтверждает отношение японского общества и государства к криптовалюте как к законному способу платежа. В России криптовалюта не принята за законное платежное средство, поэтому основным свойством остается виртуальная природа криптовалюты, что в свою очередь ограничивает криптовалюту как в обращении, так и в использовании.

Актуальность исследования внедрения криптовалюты в условиях российской экономики обусловлена тем, что финансовые системы многих стран мира переходят именно на электронные и виртуальные платежные средства, тогда как Российская Федерация и ЕАЭС в целом не рассматривают на данный момент реальное использование криптовалюты. Необходимо отметить слова главы Международного валютного фонда Кристин Лагард, которая заявила, что именно криптовалюта может стать основным платежным средством в будущем [2]. Эффективная финансовая система обеспечивает оптимальное функционирование экономики как единого механизма, а также позволяет достигать синергетического эффекта [16] – криптовалюта может стать способом достижения данного результата как в России, так и в ЕАЭС.

Важно выделить системную особенность криптовалют – они базируются на методе ассиметричного шифрования и применения криптографических методов защиты. Таким образом, определяется важная составляющая данного вида валют – техническая составляющая.

В настоящее время предприниматели России отрицательно относятся к распространению криптовалюты в нашем государстве. По их мнению выпуск и обращение иностранной криптовалюты на территории России может повлечь необратимые негативные последствия как в области политической стабильности в России, так и в области экономического развития [3]. С другой стороны, В.В. Путин на совещании по вопросу использования цифровых технологий в финансовой сфере и внедрения инновационных финансовых инструментов, отметил, что Россия намерена выстроить специальную среду для криптовалют [4].

Основным видом криптовалюты является биткойн. Биткойн – это вид криптовалюты, который основан на одноименной системе. Этимология слова биткойн следующая: слово происходит из английского языка, путем совместимости двух слов: «bit» и «coin», т.е. минимальная единица информации и монета. Биткойн представляет собой цифровой товар с ограниченным предложением, при этом алгоритм системы биткойна устроен так, что в ней может существовать максимум 21 млн биткойнов [5].

Одна из основных особенностей системы биткойна – это ее децентрализованность и доступность. Сеть – это сочетание всех клиентских программ, а также распределенной базы данных блокчейн588, которая хранится на каждом компьютере, где установлен полный клиент. При этом блокчейн является полностью открытым реестром, позволяющим просматривать все операции в системе [8].

Таким образом, можно сделать вывод, что система блокчейн является анонимной системой в виду своей децентрализованности, что может привести к неучтенным сделкам, в том числе запрещенным законодательством. Также, в настоящее время система блокчейн остается закрытой с точки зрения ее создателей. Так, основателями ферм, на которых создаются блокчейны, могут являться организации, занимающиеся поддержкой мирового терроризма, а также наркоторговлей.

Так как в настоящее время происходит процесс легализации криптовалют, многие страны признали биткойн законным средством платежа. Однако, некоторые страны наоборот, ужесточают ответственность за пользование криптовалютой в системе блокчейн (Таблица 1):

[588] Блокчейн представляет собой способ хранения данных о сделках и расчетах или цифровой реестр контрактов, сделок и транзакций.

Таблица 1

Сравнительный анализ политики стран мира в области криптовалют

№ п/п	Страна	Политика
1	США	Криптовалюты рассматриваются как имущество. При этом некоторые операции с криптовалютами относятся к банковской тайне (обмен и продажа виртуальной валюты). В отдельных случаях выпуск виртуальных валют расценивается как размещение ценных бумаг.
2	Китай	ICO[589] запрещены, а крупные криптобиржи закрыты. Разрешено хранение криптовалюты для физическихлиц, а также операции с криптовалютами между физическими лицами
3	Великобритания	Биткойн не облагается НДС, для целей налогооблажения криптовалюта рассматривается как иностранная валюта. Законодательная база регулирования криптовалют разрабатывается.
4	Япония	Биткойн признан законным средством платежа в апреле 2017 года, а криптовалютные биржи находятся под надзором регулятора. При этом, криптовалюты не являются электронными деньгами,
5	Вьетнам	Премьер-министр Вьетнама одобрил план, в соответствии с которым страна собирается официально признать биткойн как инструмент платежа к 2018 году, а к 2019 году должны быть разработаны принципы налогообложения при операциях с криптовалютами
6	Россия	Правительство совместно с ЦБ РФ разрабатывают базовый нормативно-правовой акт, который будет положен в основу законодательного регулирования криптовалют на территории России.
7	Гонконг, Сингапур, Канада	Некоторые токены, выпущенные в ходе ICO, могут считаться ценными бумагами
8	Европейский Союз	Криптовалюта признана Европейским Центральным банком как конвертируемая децентрализованная виртуальная валюта. В Директиву Европейского Союза в 2017 г. были внесены поправки, которые впоследствии должны снизить риски отмывания доходов, полученных преступным путем.
9	Республика Беларусь	21 декабря 2017 года опубликован текст декрета №8 «О развитии цифровой экономики». Данный документ легализует полностью технологию блокчейн на территории Республики Беларусь: создаются условия для внедрения на территории страны блокчейна и иных технологий, которые, согласно декрету, «основаны на принципах распределенности, децентрализации и безопасности совершаемых с их использованием операций». При этом, участникам Парка высоких технологий будут предоставляться преференции и льготы, связанные с применением данных технологий.

Источник: Bloomberg, газета «Ведомости», Белорусский новостной портал СПЕКТР [7], [14]

[589] ICO – это механизм привлечения средств, по условиям которого будущая криптовалюта продается за нынешние ликвидные виртуальные деньги. При этом газета Financial Times назвала ICO «нерегулируемым выпуском криптовалют, инвесторы в котором могут зарабатывать биткоины и другие криптовалюты». В качестве монет на ICO используются цифровые купоны – токены [6]

Очевидно, что подход к криптовалютам в странах разнообразен, однако общая тенденция позитивного роста биткойнов на мировом рынке ведет к тому, что странам, претендующим на роль лидеров, придется признать его как средство платежа, а также разработать подходы к регулированию данной валюты. С другой стороны, существует иная тенденция, которая заключается в том, что страны будут разрабатывать и внедрять национальные криптовалюты. Такими странами являются Китай и Великобритания. Россия также рассматривает возможность создания собственной криптовалюты на базе блокчейна [9].

В Российской Федерации в настоящее время нет однозначного мнения в отношении законодательного признания криптовалют как средства платежа. Так, Президентом России было озвучено, что необходимо развивать область правового регулирования криптовалют [1]. При этом Росфинмониторинг и ЦБ России ранее высказывались о сомнительности операций с криптовалютами в виду частого использования криптовалют для отмывания капитала, полученного преступным путем, а также ухода от налогов и финансирование терроризма [7].

Главной проблемой в использовании системы криптовалюты является отсутствие юридически ответственного субъекта, а также невозможность регулирования этой системы со стороны государства [13].

С другой стороны, криптовалюта из расчетной единицы постепенно превращается в актив, который приобретается в целях получения через краткосрочный период времени высокой доходности, а значит, имеет признаки финансовой пирамиды590.

Несмотря на отрицательные стороны существующей системы криптовалют, в России рассматриваются различные возможности использования технологии блокчейн, а также создания национальной криптовалюты591.

Полагаем, что внедрение криптовалюты в России должно сопровождаться аналогичным процессом в ЕАЭС. При этом теперь придется учитывать тот факт, что Республика Беларусь вступила на путь развития цифровой экономики в контексте признания биткойна гораздо раньше, чем все страны Союза. Однако чтобы достичь данного результата, необходимо провести ряд мероприятий:

1)Введение региональной расчетной единицы;

2) Передача на наднациональный уровень полномочий по разработке и внедрению единой региональной криптовалюты;

3) Введение единого наднационального регулирования системы криптовалюты ЕАЭС.

Разработка мероприятий по созданию и внедрению единой

590 Первый заместитель председателя ЦБ России Сергей Швецов на форуме «Российский рынок производных и финансовых инструментов» источник [10]

591 По словам главы ЦБ Эльвиры Набиуллиной [11]

криптовалюты должна происходить с национальными банками государств-участников Союза. Стоит понимать, что введение единой региональной валюты в ЕАЭС и затем единой региональной криптовалюты позволит упростить данный процесс, так как он может формироваться на базе единой информационной интегрированной системы ЕАЭС, которая будет использована как платформа для реализации рынка евразийской криптовалюты. Также, важно ограничить зону действия региональной криптовалюты, чтобы не допустить оттока капитала из ЕАЭС, а также ухода от налогообложения.

Целесообразно ознакомиться с опытом Японии, в которой в апреле 2017 года криптовалюта была законодательно закреплена в качестве платежного средства. Важными шагами по урегулированию системы криптовалюты в Японии стали:

1) Регистрация операторов, обменивающих криптовалюты на реальные деньги. Поставщики услуг по обмену криптовалют должны проверять транзакции, в том числе данные о клиентах, и сообщать о сомнительных переводах (перевод неизвестному лицу, перевод по неучтенной сделке). Поставщикам необходимо сохранять протоколы проверок. Эти меры призваны защитить от отмывания незаконных денег;

2) Обеспечение защиты прав покупателей и продавцов криптовалют: разделение управления денежными активами и криптовалютам, обязательство проводить аудит, внедрение процедуры работы с претензиями.

3) Уплата НДС на криптовалюты. Япония освободила от уплаты налога операции по обмену криптовалюты на деньги, а при использовании виртуальных денег в качестве платежного средства НДС начисляется [12].

Таким образом, в Японии система криптовалюты адаптирована как для законодательного регулирования сделок, так и для пресечения преступлений и правонарушений: в системе национальной японской криптовалюты появляется регулятор – государственный орган, который служит гарантом безопасности граждан Японии при пользовании криптовалютами, совершении сделок с ними.

В связи с этим можно предположить, что опыт Японии вполне отвечает требованиям, предъявляемым со стороны ЦБ России. Введение механизмов контроля за криптовалютами, обеспечение прав граждан при совершении операций с данным видом платежных средств позволит избежать рисковых ситуаций, которые в настоящий момент затрудняют введение криптовалюты на территории России и ЕАЭС. В настоящий момент фактором, который может изменить национальную политику в отношении криптовалюты, а также поднять вопрос о создании региональной криптовалюты ЕАЭС является вступление в силу Декрета №8 «О развитии цифровой экономики». Признание Республикой Беларусь биткойна и технологии блокчейн заметно меняет весь подход ЕАЭС, и, в частности, России к вопросу виртуальных валют. В данных условиях Российской Федерации представляется необходимым в ускоренном режиме разработать правовую базу внедрения

криптовалюты в России. При этом важным остается тот факт, что в стране необходимо организовать зоны, в которых будет производиться научная и исследовательская деятельность, которая должна пользоваться заметными льготами и преференциями, как это узаконено в Республике Беларусь. Стоит помнить, что Российская Федерация уже отстает в вопросе информационных технологий и цифровой экономике в общем, что может привести к заметному перераспределению сил в ЕАЭС.

Целесообразно рассмотреть условия, цели и процессы, которые сопутствуют внедрению технологии блокчейн в Республике Беларусь (рис.1):

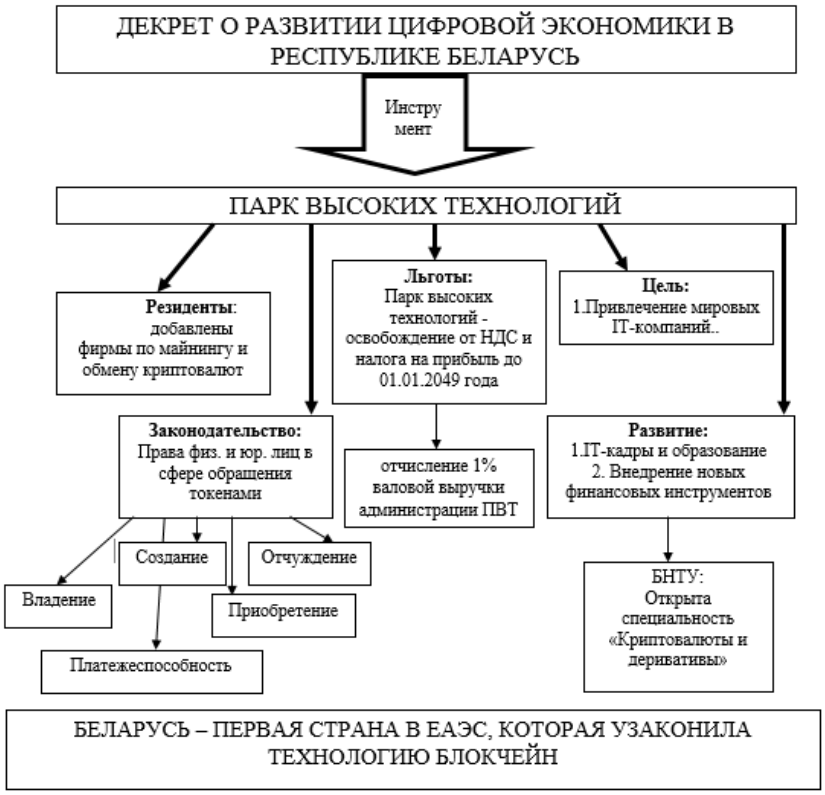


Рис.1. Система внедрения технологии блокчейн в Республике Беларусь в соответствии с Декретом №8 «О развитии цифровой экономики в Республике Беларусь» [15]

Полагаем, что создание контроля над системой криптовалют на уровень ЕАЭС, создание собственной региональной криптовалюты на основе региональной единой валюты позволит избежать недостатков, которые проявляются при изменении законодательства какой-либо из стран Союза из-за отсутствия таможенных границ между ними. Единый центр контроля и мониторинга будет всеобъемлюще контролировать ситуацию в ЕАЭС, выступая единым пространством для третьих стран. При этом, целесообразно обозначить физические и юридические границы использования биткойнов в соответствии с данным Декретом №8: основная деятельность технологии блокчейн будет производиться именно на территории Парка высоких технологий Республике Беларусь, при этом, технология блокчейн и использование биткойнов не будут действовать в рамках ЕАЭС, оставаясь

национальной технологией и внутренней финансовой политикой. Возможно, при совместной разработке региональной криптовалюты ЕАЭС, действие технологии блокчейн в Республике Беларусь будет ограничено Парком высоких технологий, тогда как на остальной территории страны и ЕАЭС в целом будет своя региональная криптовалюта.

Перспективным направлением внедрения криптовалюты в ЕАЭС является процесс сопряжения ЕАЭС и Экономического пояса Шелкового пути. Так, в рамках данного проекта, система криптовалюты, контролируемой единым наднациональным центром ЕАЭС, будет являться новым системным подходом в мировой экономике, а также позволит упростить и ускорить процесс товарооборота между странами в рамках данного проекта. Такая система позволит подключать новых пользователей-участников ВЭД к единому реестру пользователей криптовалюты, что в свою очередь станет механизмом привлечения инвестиций в ЕАЭС в целом, и в Российскую Федерацию в частности.

Одним из выгодных направлений развития рынка криптовалюты в России и ЕАЭС может являться внедрение проекта «виртуального платежа» в ОЭЗ Владивосток, ОЭЗ Калининград и ОЭЗ Мурманск. Так, криптовалюта является универсальным платежным средством, которая не привязана к определенному государственному учреждению. При этом криптовалюта позволяет быстро и свободно производить транзакции любому лицу. В настоящее время участники ВЭД все больше нуждаются в подобном средстве платежа, чтобы производить расчеты быстрее, что в конечном итоге приведет к более быстрой реализации контракта. Также, важным моментом является тот факт, что криптовалюты защищены криптографическим кодом, что в свою очередь обуславливает их безопасность при расчетах и переводах. Помимо платежного средства, в настоящее время криптовалюты являются популярным объектом инвестирования.

Исходя из проведенного исследования можно сделать вывод, что, несмотря на активный рост популярности криптовалют в мире, данная система не отвечает в полной степени требованиям безопасности со стороны государства и граждан. Так, именно Японией было предложено использовать систему криптовалюты не в исконном виде, а через призму государственного контроля. Именно опыт Японии показывает, что система криптовалюты является хорошей базой, на основе которой может быть построена эффективная валютная система страны, отвечающая всем критериям государственной и общественной безопасности. Данная система способна упростить и ускорить расчеты для бизнеса, привлечь капитал в страну, а также обезопасить международные денежные расчеты. Эффективность данной системы тесно взаимосвязана с той тенденцией, которая выражается в постепенном переходе развитых стран мира именно на систему расчетов с помощью криптовалют, что в свою очередь приведет к тому, что и международные системы расчетов и переводов будут переориентированы на данное платежное средство. Данный фактор обуславливает необходимость

развития валютного рынка России и ЕАЭС совместно с общемировыми тенденциями.

Так как ранее в ЕАЭС ни одна из стран-участниц не легализовывала криптовалюты, в данный момент основным вопросом становится обеспечение безопасности, как финансовой, так и государственной стран-участниц ЕАЭС в связи с принятием Декрета №8. Законодательное закрепление технологии блокчейн в Республике Беларусь делает необходимым усиления контроля за финансовыми и валютными операциями как в ЕАЭС, так и в России.

Важным обстоятельством становится снижение рисков формирования финансовой системы страны, а также нейтрализация негативных внешних воздействий. В данных условиях представляется необходимым проводить взвешенную финансовую политику и обоснованное управление всеми видами финансов, источников получения доходов, формирующих бюджет государства с учетом взаимосвязей и взаимозависимостей всех составляющих финансовой системы и экономики Российской Федерации. Исследование взаимосвязей и взаимозависимостей различных составляющих финансовой системы, а также инструментов, которые способствуют ее укреплению, с учетом первостепенных целей, которые определяются государством, является актуальным на современном этапе развития экономики России [16].

Российской Федерации необходимо разрабатывать единые подходы к системе криптовалюты со странами-участницами ЕАЭС, при этом передать полномочия по контролю за этим на наднациональный уровень. В рамках ЕАЭС может быть создана единая система национальной криптовалюты, которая будет предоставлять виртуальные деньги гражданам ЕАЭС для осуществления виртуальных расчетов. Единая союзная система позволит упростить процесс контроля за виртуальными денежными средствами и облегчит процесс мониторинга их передвижения. Также, стоит отметить перспективную роль криптовалюты в условиях осуществления совместного проекта сопряжения ЕАЭС и Экономического пояса Шелкового пути. Так, осуществляя единую политику и используя преимущества нового виртуального платежного средства возможно эффективное развитие экономики ЕАЭС в целом, и Российской Федерации в частности.

Использованные источники:

1. Путин предложил наладить в России обращение криптовалют «без лишних барьеров» [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: http://www.ntv.ru/novosti/1938873/

2. IMF Head:Cryptocurrency Could be the Future. Really [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: http://fortune.com/2017/10/02/bitcoin-ethereum-cryptocurrency-imf-christine-lagarde/

3. Письмо Ассоциации предпринимателей по развитию бизнес-патриотизма «АВАНТИ» на имя спикеров Совета Федерации РФ и Государственной Думы РФ Валентины Матвиенко и Вячеслава Володина // Бизнес просит оставить в России только отечественную криптовалюту [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL:

https://news.sputnik.ru/ekonomika/50fe8a4259f3b2bfbba7b4e10cc8cdd8957a42734. Официальный сайт Президента Российской Федерации // Совещание по вопросу использования цифровых технологий в финансовой сфере [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: http://www.kremlin.ru/events/president/news/55813
5. Русскоязычный информационный сайт о криптовалюте «Bitcoin» [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://bits.media/chto-takoe-bitcoin/
6. Алексей Зеньков Коротко и ясно: что такое ICO? [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://rb.ru/story/wtf-is-ico/
7. Как регулируются криптовалюты в разных странах [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://www.vedomosti.ru/finance/galleries/2017/10/18/738263-kak-reguliruyutsya-kriptovalyuti#/galleries/140737493601409/normal/1
8. А.Облачинский Технология блокчейн-что это такое простыми словами? // Газета Право. – 2017. – 4 сентября.
9. М. Лавровский. Как центробанки исследуют блокчейн для создания собственных виртуальных валют // Интернет-портал «Reed Media» [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://reed.media/central-banks-blockchain/
10. Банк России нашел у криптовалют признаки финансовой пирамиды [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://lenta.ru/news/2017/10/10/pyramid/
11. Российская ассоциация криптовалют и блокчейна (РАКИБ) [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: http://racib.com/
12. П. Кантышев Японский опыт поможет регулировать криптовалюту в России // Ведомости. Ру [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://www.vedomosti.ru/economics/articles/2017/07/07/712828-yaponskii-opit-kriptovalyutu
13. С. Васильева Законодательное регулирование криптовалюты: каким оно может быть? // Информационно-правовой портал «ГАРАНТ.РУ» [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: http://www.garant.ru/article/1144313/
14. Опубликован декрет №8 «О развитии цифровой экономики» [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: http://spektr.by/archives/42233
http://spektr.by/archives/42233
15. Декрет о развитии цифровой экономики: что написано в документе, обещающем великую IT-революцию // Новости TUT.BY [Электронный ресурс]: Режим доступа: World Wide Web. URL: https://news.tut.by/economics/558485.html
16. В.Е. Новиков, А.П. Манушина, Л.И. Александрова. О роли таможенно-тарифного регулирования в формировании финансовой системы России Актуальные проблемы таможенного дела: идентификация, классификация и

безопасность товаров : сб. материалов IV междунар. науч.-практ. конференции ученых, аспирантов, студентов / ред.: Е.В. Красильникова, ред.: Л.В. Кучинская – М. : Изд-во Российской таможенной академии, 2017 .

УДК 336.339.334

Унанян М. А.
бакалавр экономики, студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Институт
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи

РАЗВИТИЕ КРУИЗНОГО ТУРИЗМА В СОЧИ НА БАЗЕ ФГУП «РОСМОРПОРТ»

Аннотация:

Статья посвящена туризму, который выступает как «невидимый» товар. С экономической точки зрения, круизный туризм является одним из самых популярных и быстрорастущих, инвестиционно привлекательных сегментов международного туристского рынка. В статье представлены предложения по развитию данной сферы деятельности.

Ключевые слова: туризм, круизы, туристский рынок, себестоимость, оценка эффективности.

Unanyan M. A., Bachelor of Economics
Master's degree student, 1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Davydovich A.R.

Annotation:

The article is devoted to tourism, which acts as an "invisible" product. From an economic point of view, cruise tourism is one of the most popular and fast-growing, investment-attractive segments of the international tourist market. The article presents suggestions for the development of this sphere of activity.

Key words: tourism, cruises, tourist market, the cost, efficiency evaluation.

Современная мировая индустрия туризма является одной из крупнейших высокодоходных отраслей народного хозяйства.

Круизный туризм - ускоренно развивающаяся сфера деятельности современной туристской индустрии мира и России. Туристический бизнес уже многие годы остается одним из самых стабильных и прибыльных бизнесов во всем мире. Нередко туризм оказывался в разных странах тем самым рычагом, который использование которого позволяло оздоровить всю

национальную экономику страны.

Существует прямая связь между тенденциями в развитии индустрии туризма и общими экономическими, техническими и социальными достижениями.

Круизный туризм и его инфраструктура непосредственно способствуют созданию новых рабочих мест и наполнению средствами бюджетов разных уровней, удовлетворению социальных потребностей определенных слоев населения путем развития путешествий, созданию и совершенствованию международных связей. [3]

В последнее время туризм приобрел значение социального явления. Он перешел из категории элитного продукта в категорию продукта, доступного потребителю. На начальном этапе своего развития туризм рассматривался как элемент социально-культурного влияния. В наши дни он считается экономическим и массовым социальным явлением. [2]

Хотя круизный туризм имеет большой спрос в России, можно выделить ряд проблем, которые требуют разрешения. Среди них можно выделить такие недостатки, как:

– практически полное отсутствие оборудованных пассажирских портов и стоянок;

– неудовлетворительное состояние речных причалов;

– отсутствие специально оборудованного и укомплектованного комфортабельного круизного судна;

– изношенность и «старость» речного флота;

– практически не ведётся строительство новых речных теплоходов;

– низкий уровень сервисного обслуживания при достаточно высокой стоимости услуг. [1]

Однако у этого вида туризма есть и свои перспективы развития.

По данным ТурСтат, наибольшей популярностью в России пользуются речные круизы на выходные продолжительностью три дня и круизы на семь дней. Речной круиз по России обойдется в среднем от 2,5 до 5 тысяч рублей в день в зависимости от комфорта проживания и питания, а в люкс-кающе — до 10 тысяч рублей в день.

В топ-15 городов, популярных для круизного туризма в России, входят Санкт-Петербург, Москва, Нижний Новгород, Казань, Петрозаводск, Самара, Саратов, Волгоград, Астрахань, Ульяновск, Красноярск, Новосибирск (Бердск), Листвянка и Турка (Байкал), Хабаровск и Якутск. Рейтинг составлен по результатам анализа спроса и предложений круизов в России. [5]

Что касается предпочтений туристов из России в круизном путешествии за границу, на первое место выходят круизы по Средиземноморью (60%), круизы по Европе (20%), круизы по Карибам (12%), прочее (8%).

Для освоения и развития круизного туризма в городе-курорте Сочи, сначала необходимо проанализировать факторы внешней и внутренней среды, касающиеся данной сферы деятельности, чтобы затем спланировать

последовательность реализации поставленных задач, определить сроки исполнения, а также материальные, трудовые и финансовые средства для достижения целей.

В сентябре 2016 года президент РФ Владимир Путин поручил Министерству транспорта проработать вопрос авиационного и морского сообщения между Сочи и городами Крыма.

Первый рейс по круизному маршруту Сочи-Новороссийск-Ялта-Севастополь-Сочи вышел в море 11 июня с 250 пассажирами на борту. За период навигации 2017 года осуществлено 18 рейсов. Средняя загрузка корабля составила 50%.

Из Сочи в Крым ходит девятипалубное круизное судно «Князь Владимир». Его длина составляет 141,8 метра, ширина — и 250 человек экипажа. Также на судне есть четыре бассейна, два ресторана, кинотеатр, бары, концертная площадка, SPA-зона и магазин. [6]

Приобретенное ФГУП «Росморпорт» судно постройки 1971 года было в 2005 году приведено в соответствие современным требованиям и прошло последовательные реновации в 2013 и 2017 годах. [7]

Необходимость более динамичного развития круизного туризма в РФ ни у кого не вызывает сомнения. Страна обладает для этого уникальными возможностями: она омывается водами двух океанов и четырех морей и имеет самую протяженную береговую линию в мире - 37 653 км.

Для дальнейшего развития данного вида деятельности предлагается введение нового маршрута по Черному морю, который будет не менее интересен для туриста.

Данный проект выполнен на примере предприятия «Росморпорт». «Росморпорт»- это федеральное государственное унитарное предприятие, основанное в 2003 году на праве хозяйственного ведения, в соответствии с постановлением Правительства Российской Федерации «О совершенствовании системы государственного управления морскими торговыми и специализированными портами», приказом Министерства транспорта РФ и распоряжением Министерства имущественных отношений РФ. [4]

В настоящее время ФГУП «Росморпорт» имеет 16 филиалов по всей стране, которые расположены на территории 19 субъектов Российской Федерации. Центральный аппарат организации находится в городе Москва. А количество сотрудников уже превысило отметку в 6,5 тысяч человек. [7]

В ходе работы над проектом была изучена деятельность работы ФГУП «Росморпорт», рассмотрена организационно-экономическая характеристика предприятия и рассчитаны основные показатели производственно-хозяйственной деятельности организации. И исходя из результатов анализа экономической деятельности, можно сделать вывод о том, что ФГУП «Росморпорт» с каждым годом улучшает свои финансовые показатели, наращивает мощности и получает все большие выгоды, а значит имеет возможности для дальнейшего развития, а точнее для предоставления на

рынок услуг нового круизного маршрута. Путешествие предполагается осуществлять на уже имеющемся корабле «Князь Владимир»

Для оценки эффективности и целесообразности проекта, а также изучения предпочтений потенциальных потребителей услуги, было проведено анкетирование. В дальнейшем, учитывая общественное мнение, а также международные политические отношения между странами, был выбран наиболее привлекательный маршрут Сочи- Батуми- Стамбул- Варна- Сочи. Время нахождения в городах определяется наличием достопримечательностей и интересных для мест для туриста. Так остановка в в Батуми продлится 42 часа (1,75 дней), в Стамбуле- 78 часов (3, 25 дней), в Варне- 15 часов (0,63 дня). Соответственно общая продолжительность круиза, учитывая также скорость движения теплохода и расстояние между портами составит 9,5 дней. Во время круиза пассажирам будут предоставляться различные виды услуг, среди которых можно выделить основные, включенные в стоимость тура, и дополнительные, за отдельную плату.

Рассмотрим показатели, которые составляют издержки круизного тура:

– материальные затраты;
– расходы на оплату труда;
– отчисления на социальные нужды;
– амортизация судна;
– расход топлива;
– техническое обслуживание корабля;
– стоимость стоянки в порту;
– продукты питания;
– культмероприятия;
– прочее.

Изучив все элементы, составляющие себестоимость путевки, рассчитали этот показатель, который составил 55711 рублей на одну персону. На основе себестоимости, определили цену услуги, методом «средние издержки плюс прибыль». Итак, цена путешествия в каюте категории Б, с наценкой на с/ст в 30% составила 72 000 рублей, категории А с наценкой 40% - 78 000 рублей, а также сьюты с наценкой 65% - 91000 рублей.

На основе полученных данных, определили эффективность при минимальной и максимальной загрузке судна. Минимальный объем определяется выявленной точкой безубыточности, при которой издержки равны полученному доходу от продаж, из чего следует, что прибыль равна нулю, этот показатель в натуральном выражении составил 364 билета. При максимальной загрузке судна, то есть при продаже всех 662 путевок, выручка составит более 36, 8 млн рублей, а чистая прибыль более 10,4 млн рублей за один рейс.

Планирование продаж на первые месяцы запуска новой услуги также является неотъемлемой частью определения эффективности проекта. Анализируя полученные данные, можно сделать вывод о том, что

планируемый объем продаж за первые 5 месяцев после запуска круиза, при условии 2 рейсов в месяц, составит 54455 путевок, что принесет предприятию чистую прибыль в размере 79,4 млн. рублей.

Использованные источники:

1. Коновалова Н.С. Материалы Международной научно-практической конференции "Актуальные проблемы гуманитарных наук". - г. Томск, 5-6 апреля 2013 г. - С.67-69.
2. Костачева К. С. Устойчивое развитие туризма на территории Краснодарского края: проблемы и перспективы // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф.— Казань: Бук, 2014. — С. 213-215.]
3. Удалых С. К. Развитие круизного туризма на Байкальской территории// Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. — Казань: Бук, 2014. — С. 215-218.
4. Устав ФГУП «Росморпорт»
5. Аналитическое агенство ТурСтат- http://turstat.com/
6. Интернет- журнал о Сочи- http://sochi.scapp.ru
7. Официальный сайт Росморпорт- http://www.rosmorport.ru
8. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики- http://www.gks.ru
9. РИА Новости- https://ria.ru/society/20171008/1506427841.html

УДК 347.422

Устименко О.С.
студент 2 курса магистратуры
ЮИ РУДН
РФ, г. Москва

СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ПРАВ СТОРОН КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА

В данной статье автор анализирует имеющиеся на данный момент в гражданском законодательстве способы и механизмы, с помощью которых сторона корпоративного договора может защитить права, нарушенные действиями другой стороны договора, выраженные, как правило, в несоблюдении либо нарушении положений договора.

Ключевые слова: корпоративное право, корпоративный договор, ответственность сторон корпоративного договора, нарушение корпоративного договора.

Ustimenko O.
2nd year student of magistracy
Law Institute, PFUR
Russian Federation, Moscow

THE VIOLATED RIGHTS PROTECTION OF THE PARTIES OF THE CORPORATE AGREEMENT

In this article the author analyzes the currently available methods and mechanisms in civil law through which a party of corporate contract can protect rights violated by the actions of the other party, for example non-compliance or violation of the treaty provisions.

Keywords: corporate law, corporate contract, responsibility of the parties to the corporate contract, violation of the corporate contract.

Для того чтобы установить режим ответственности по корпоративному договору, необходимо определить, применимы ли к нему общие положения о договоре. Многие исследователи отмечают его организационный, управленческо-предпринимательский характер. Ряд авторов отмечает также, что корпоративный договор не является гражданско-правовым договором, осложненным корпоративным элементом, а представляет собой полноценный институт управления хозяйственным обществом. Тем не менее, общие положения о договоре также применимы и к корпоративному договору.

Предпринимательский характер соглашения участников общества выражается в ряде новелл Гражданского кодекса Российской Федерации, например, в возмещении потерь, которые возникают в случае наступления определенных в договоре обстоятельств, не связанных с нарушением обязательства одной из сторон (ст. 406.1 ГК РФ), а также в возмещении убытков, причиненных в результате недостоверности заверений об обстоятельствах, которые имели значение для заключения, исполнения или

прекращения договора (ст. 431.2 ГК РФ).

Сообщение достоверных заверений об обстоятельствах является гарантией стабильной предпринимательской практики. В случае если одна из сторон предоставляет другой недостоверные заверения об обстоятельствах, она должна возместить убытки, которые последовали ввиду недостоверности заверений, либо выплатить неустойку. Возмещению убытков и выплате неустойки не может препятствовать признание договора недействительным или незаключённым. Если иное не предусмотрено положениями договора, то та сторона, которая полагалась на недостоверные сведения контрагента, вправе отказаться от договора. Положения об ответственности за предоставление недостоверных заверений об обстоятельствах применимы к корпоративным договорам в силу прямого указания закона, а именно ч.4 ст.431.2 ГК РФ.

Ответственность также следует из факта неисполнения участниками общества обязанности по уведомлению общества о заключении корпоративного договора. Если в результате подобного бездействия участники общества, не являющиеся сторонами договора, понесут убытки, то они вправе требовать их возмещения.

Применительно к вопросу об особенностях действия корпоративного договора в праве РФ необходимо провести анализ порядка регулирования последствий неисполнения (либо ненадлежащего исполнения) условий корпоративного договора.

К числу способов защиты нарушенных прав одной из сторон корпоративного договора относятся:

1) признание оспоримой сделки недействительной;

2) признание недействительным решения общего собрания.

Законодательную основу регулирования признания оспоримой сделки недействительной в случае, если сделка совершена в нарушение ограничений, содержащихся в корпоративном договоре, составляют следующие положения российского права.

В первую очередь, необходимо обратиться к норме, закреплённой в п. 6 ст. 67.2 ГК РФ, согласно которой сделка, заключенная стороной корпоративного договора в нарушение этого договора, может быть признана судом недействительной по иску участника договора только в случае, если другая сторона сделки знала или должна была знать об ограничениях, предусмотренных корпоративным договором. Указанные ограничения является гарантией прав третьих лиц, которые не являются стороной корпоративного договора.

В доктрине корпоративного права исследователи приходят к общей точке зрения по вопросу об оценке данного закреплённого в законе способа защиты прав участников общества. Признание оспоримой сделки недействительной представляет собой довольно сложный процесс ввиду

доказывания факта осведомлённости или предполагаемой осведомлённости о наличии ограничений, содержащихся в соглашении. Правоведы говорят о случаях признания подобных сделок недействительными скорее как об исключениях из правила.

Позиция отечественных исследователей справедлива. Признание в доктрине исключительности подобных случаев признания недействительным корпоративного договора основывается на норме законодательства об обязательности соглашения только для его сторон. Однако мнения правоведов расходятся по поводу второго вопроса, который касается признания недействительным решения общего собрания общества, принятого в нарушение ограничений, регламентированных корпоративным договором. Среди общего количества различных точек зрения на этот счет можно выделить два основных направления мысли исследователей.

Сторонники первого направления говорят о невозможности признания подобных решений недействительными вследствие нарушения условий корпоративного договора. Ряд авторов аргументирует свою позицию отсутствием правовых оснований для подобного признания [1]. Другие же авторы, в свою очередь, отмечают обязательственно-правовой характер отношений участников соглашения, который не допускает возможности использования института признания решения общего собрания недействительным в качестве способа защиты корпоративных прав, поскольку его применение может ограничить охраняемые законом интересы третьих лиц.

Сторонники второго направления рассматривают признание решения общего собрания недействительным в качестве возможного способа защиты интересов участников соглашения.

Согласно п. 6 ст. 67.2 ГК РФ нарушение корпоративного договора может быть основанием для признания решения органа управления недействительным по иску стороны договора при условии, что сторонами корпоративного договора были все участники общества (на момент принятия оспариваемого решения).

По мнению ряда авторов, данное положение не вполне соответствует целям защиты интересов третьих лиц, а также не обеспечивает поддержание стабильности гражданского оборота [2].

Среди мер ответственности за нарушение условий корпоративного договора, предусмотренных в гражданском законодательстве, можно выделить следующие:

1) взыскание неустойки (штрафа, пени), а также выплата компенсации (твёрдой денежной суммы или суммы, определяемой в соответствии с установленным в корпоративном договоре порядком) – п.7 ст.32.1 Закона об АО;

2) признание недействительной сделки, заключенной стороной корпоративного договора в нарушение этого договора – п.4 ст. 32.1 Закона об АО, п.6 ст. 67.2 ГК РФ;

3) признание недействительным решения органа хозяйственного общества по иску стороны корпоративного договора в случае, когда сторонами договора являются все участники общества – п.6 ст.67.2 ГК РФ.

В некоторых случаях нарушение корпоративного договора является основанием для признания решений и актов органов управления обществом недействительными. Данная норма представляет особый интерес в рамках рассматриваемого вопроса.

Использованные источники:

1. Поваров Ю.С. Последствия нарушения акционерного соглашения // Законы России: опыт, анализ, практика. 2011. № 5.
2. Кирсанов А.Н. Особенности и результаты реформы российских корпоративных моделей // Адвокат. 2014. № 12.

УДК 94(470.57)

Утягулов М.М., к.ист.н.
доцент
кафедра зарубежной истории
Институт истории и государственного управления
БашГУ
Россия, г. Уфа

СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В БАШКИРСКОМ КРАЕ В СЕРЕДИНЕ XIX В.: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Аннотация:
В статье рассматривается экономическое состояние башкирского края в середине XIX в. Наличие громадного количества земельных угодий в башкирском крае оставалось в центре внимания царских властей, начиная с XVI века. Решение аграрного вопроса и переселение крестьянства предусматривалось за счет экономически слабо освоенных вотчинных земель коренного населения. Автор дает картину экономического состояния башкирского населения, которое усугублялось увеличением пришлого населения.

Ключевые слова: *переселенцы, башкиры, башкирский край, земельные угодья, землевладение, малоземелье крестьян.*

Utyagulov M.M., Candidate of Historical Sciences, Associate Professor
Associate Professor of the Department of Foreign History
Institute of History and Public Administration
BashGU
Russia, Ufa

AGRICULTURE IN THE BASHKIR TERRITORY IN THE MIDDLE OF THE XIX CENTURY: THE ECONOMIC ASPECT

Annotation:
The article examines the economic state of the Bashkir region in the middle

of the 19th century. The presence of a huge number of land in the Bashkir region remained the focus of attention of the tsarist authorities, since the XVI century. The solution of the agrarian question and the resettlement of the peasantry was envisaged at the expense of economically poorly developed patrimonial lands of the indigenous population. The author gives a picture of the economic state of the Bashkir population, which was exacerbated by an increase in the new population.

Key words: *settlers, bashkirs, bashkir territory, land, land ownership, peasants' land shortage.*

В экономическом отношении развитие башкирского края во второй половине XIX в. было неравномерным. В губернии наиболее экономически развитыми были территории, прилегающие к уездным городам, железной дороге, горнозаводским предприятиям и земли Оренбургского и Уральского казачьих войск.592 Имеющиеся в крае огромные, мало освоенные земельные площади способствовали резкому увеличению земледельческого населения, приращение их происходило за счет переселенцев, которые заселялись в основном в западных, северо-западных и центральных уездах края. Так, на Бугульминский, Бузулукский, Бугурусланский, Сергиевский, Мензелинский, Бирский, Белебеевский и Уфимский уезды приходится 88,11 % всех посевов в губернии. На юге и юго-востоке хлеб сеяли мало. Исключение составлял Челябинский уезд, который заселялся земледельческим населением еще раньше - в XVIII веке. К 1850 г. посевные площади в Оренбургской губернии составляли 3 201 277 дес., из которых башкирам и мишарям принадлежало 678 тыс., тептярям и бобылям – 349 тыс. дес.593, остальное приходилось пришлому населению. Интенсивное занятие башкирского населения земледелием широкий размах получило под большим влиянием пришлого, крестьянского населения.594 При этом земельная обеспеченность пришлого населения была неравномерной. Дворянские и помещичьи хозяйства были экономически слабыми, что объяснялось острой нехваткой рабочих рук из-за малозаселенности края, несмотря на большой приток переселенцев. Свободные крестьяне стремились расширить собственную запашку путем аренды дешевых башкирских земель, а обедневшая часть местного и пришлого населения предпочитала работу по найму либо в городе на промышленных предприятиях или занимались отхожими промыслами,595 где их труд оплачивался выгоднее, чем у помещика. Другой причиной слабости являлось нежелание многих помещиков, вести хлопотное хозяйство по-новому, предпочитая сдать свои земли в аренду, или же прибегали к отработкам.

---

[592] Утягулов М.М. Переселенческая политика царизма в Башкортостане (вторая половина XIX – начало XX вв).Уфа: Гилем., 2007.С.31

[593] Очерки по истории Башкирской АССР. Т.1. Ч.2. Уфа, 1959. С. 11.

[594] Утягулов М.М.Состояние хозяйства населения горно-лесных районов Башкирии в 1920-х г. XX века. В сборнике: Россия в мировой истории, науке и культуре. Сборник статей международной научно-практической конференции. Челябинск, 2017. С.142

[595] Утягулов М.М. Диссертация на соискание уч. степени канд. исторических наук. Уфа, 2005. с.63.

Резкий рост переселенцев и перевод башкир в податное сословие определили развитие хозяйства коренного населения в крае. На основе перераспределения земельных угодий происходит общая тенденция сокращения поголовья скота во всех уездах губернии.

К середине XIX в., даже у башкир, живущих в южной части Зауральского Башкортостана, где число скота было несравненно больше, чем у населения северной части, начинается упадок скотоводства. Оно утрачивает… свое первостепенное значение и становится необходимым дополнением к земледельческому хозяйству, принимая полукочевой характер. В южных районах летние кочевки и тебеневка скота, правда в разных формах и масштабах, сохранились и в пореформенный период,596 у южных и восточных башкир основным занятием остается полукочевое скотоводство.

Земледелие в экономической жизни населения играло незначительную роль, чем традиционное скотоводство. В середине XIX в. площадь засеваемых земель в расчете на одну душу составляла не более 0,3 дес. Зерновые культуры засевались только для собственного потребления. В горно-лесных районах из-за природных условий, что было связано с поздней весной и ранней осенью, малопригодностью почвы для земледелия, данная форма занятий у башкир развития не получила. Но следует отметить, что незначительная часть населения все же высевала яровые культуры. Принудительный перевод властями полукочевых башкир к оседлости не дал положительных результатов и в конечном итоге происходит сокращение поголовья скота у коренного населения. Этому способствовало, прежде всего, уменьшение пастбищных и сенокосных угодий в результате постоянных захватов башкирских земель помещиками, горнозаводчиками и казаками, а также вследствие естественного прироста башкир. Губернские и местные власти в 60-х годах предписывали, чтобы башкиры «не смели выходить на кочевки до тех пор, пока не исправят своих строений и не засеют яровой хлеб».597 В своем стремлении покончить с полукочевым хозяйством у башкир, царская администрация не останавливалась даже перед потравой лугов и мест кочевок.

Южные и юго-восточные башкиры занимались хлебопашеством, но в меньших размерах, чем население северных и северо-западных уездов.

Таким образом, можно сделать вывод, что положение и состояние сельского хозяйства в башкирском крае фактически не отличалось от других регионов Российской империи. Вместе с тем, происходило быстрое заселение и хозяйственное освоение отчужденных вотчинных земель башкир. Расширялась зона земледелия, увеличивались посевные площади. Привлечение башкирского населения к занятию земледелием привела почти к полному разрушению традиционного хозяйственного уклада, захвату

[596] Утягулов М.М. Указ.соч. С.64.
[597] ЦГИА РБ.Ф.2.Оп.1.Д.11099. Л.9.

башкирских вотчинных земель и на основе этого обнищанию большей части коренного населения. Но сохранение помещичьего землевладения и малоземелье крестьян тормозили развитие рыночных отношений.

Использованные источники:

1. Очерки по истории Башкирской АССР. Т.1. Ч.2. Уфа, 1959. – 538 с.
2. Утягулов М.М. Диссертация на соискание уч. степени канд. исторических наук. Уфа, 2005. – 209 с.
3. Утягулов М.М. Переселенческая политика царизма в Башкортостане (вторая половина XIX – начало XX вв).Уфа: Гилем., 2007. – 120 с.
4. Утягулов М.М.Состояние хозяйства населения горно-лесных районов Башкирии в 1920-х г. XX века. В сборнике: Россия в мировой истории, науке и культуре. Сборник статей международной научно-практической конференции. Челябинск, 2017. – с.142-146.
5. ЦГИА РБ.Ф.2.Оп.1.Д.11099. Л.9.

УДК 339.982

Федосеева М.Ю.
студент 2 курса
факультет базовой подготовки
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ФИНАНСОВЫХ САНКЦИЙ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В статье рассматриваются вопросы о причинах введения санкций в отношении РФ и их последствий для экономики государства. Сделаны выводы о значимости введенных санкций и положительных сторонах введения санкций.

Ключевые слова: финансовые санкции, причины санкций, последствия санкций, экономическое состояние.

Fedoseeva M.Y.
second-year student
Basic Department
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

REASONS AND CONSEQUENCES OF FINANCIAL SANCTIONS FOR THE ECONOMIC STATUS OF THE RUSSIAN FEDERATION

The article discusses the reasons for imposing sanctions against the Russian Federation and their consequences for the state economy. Conclusions are drawn about the importance of the imposed sanctions and the positive aspects of imposing sanctions.

***Key words**: financial sanctions, reasons for sanctions, consequences of sanctions, economic conditions.*

Введение финансовых санкций обусловлено определенными причинами и непосредственно отражается на экономике государства. В связи со сложившейся политической и экономической обстановкой актуальными являются следующие вопросы: насколько экономика РФ чувствительная к санкциям, каковы негативные последствия введенных санкций, и какое влияние они окажут на развитие экономики России в будущем.

В условиях существования глобальной экономики любое государство вовлечено в систему мировых отношений и хозяйственных связей, поскольку именно они оказывают существенное влияние на темпы экономического развития государства, а также его благополучие.

При соблюдении международных соглашений и договорённостей, всякое суверенное государство действует в первую очередь в собственных интересах. Сотрудничество между странами приводит к усилению национальных экономик и их ключевых секторов. Но при этом, в случае, когда одними странами вводятся ограничения в отношении других, чрезмерная интеграция может оказывать существенное негативное влияние на экономическое состояние государства.

В отношении РФ экономические санкции стали применяться весной 2014 г. в связи с политическими событиями на востоке Украины. Руководители США и других ведущих государств стали инициаторами введения санкций. К ним также присоединились Австралия, Канада, Япония, Швейцария, Норвегия и другие государства [2].

Поводом для введения санкций послужило то, что Российской Федерацией, вопреки прозвучавшим предупреждениям, были признаны итоги общекрымского референдума, поддержано одностороннее провозглашение независимости Республики Крым, а также принято ее предложение о вхождении в состав РФ.

Существуют и другие причины, введенных в отношении РФ, санкций. Продвижение крупного бизнеса на внешние рынки чаще всего связано с продвижением банковского капитала на данные рынки. Экспансия российского банковского капитала на рынок Европы, с целью поддержки российских экспортных компаний и участия российского капитала в крупных международных инвестиционных проектах, усилила позиции российского бизнеса на этом рынке. Российские государственные банки в первые годы после мирового кризиса начали приобретение зарубежных банковских активов и расширение зарубежной филиальной сети за счет накопленных РФ финансовых активов.

Необходимо выделить финансовые санкции, которые были применены относительно РФ. Можно отметить некую тенденцию их направленности непосредственно против основных отраслей экономики государства. Это нефтяная, газовая, атомная отрасли, военная промышленность, а также они были направлены против российского банковского капитала.

К ним можно отнести следующее: в РФ был запрещен экспорт

технологий нефтедобычи и нефтепереработки; дан отказ от совместных проектов в нефтяной и газовой сферах и в инвестировании перспективных проектов; введены санкции в отношении российских газовых компаний и их дочерних предприятий; заморожены российские финансовые активы физических и юридических лиц; ограничена финансовая свобода российских компаний за рубежом; было произведено отключение российских банковских структур от международных платежных систем; ограничен доступ к внешним заимствованиям (кредитам); сокращен клиентский портфель за рубежом; ограничен доступ к инвестиционным проектам [1].

Санкции, которые были введены в отношении ряда банков и компаний РФ, можно разделить на три группы:

1. «Секторальные» санкции: лишение возможностей банков и компаний выходить на долговые рынки США и Европы, однако они могут проводить свои платежи или платежи своих клиентов.

2. Список SDN, предполагающий более жесткие ограничения: запрет проведения валютных платежей в пользу или от лица этих банков/компаний, то есть это компании больше не могут участвовать в трансграничных операциях.

3. Мягкие санкции, которые представляют наибольшую проблему в масштабе всей экономики: изменение процедур контроля технического оформления сделок. Хоть они и не объявлены официально, однако их действие ощущается из-за изменения условий ведения бизнеса с российскими эмитентами и отношения к российскому капиталу [3].

Одним из наиболее значимых негативных последствий является финансовый кризис в РФ. Экономические санкции против РФ, падение цен на нефть привели к девальвации рубля, а также к увеличению инфляции.

Важным следствием введения санкций против российских банков и компаний стало повышение уровня процентных ставок. Если в конце 2013 г. правительством обсуждалась возможность снижение процентных ставок, то уже в марте 2014 г. этот вопрос перестал быть актуальным. С марта по октябрь ЦБ РФ четыре раза повышал процентные ставки, в результате уровень ключевой ставки вырос с 5,5% в начале года до 9,5% на конец октября 2014 г. Однако на сегодняшний день было принято решение снизить ставку до 8,25% [6]. Повышение ключевой ставки ЦБ связывал с неопределенностью в условиях сложившейся экономической ситуации.

Экономические санкции сказались и на населении страны. В связи с закрытием филиалов иностранных компаний в Российской Федерации, а также банкротством некоторых российских предприятий малого и среднего бизнеса, было сокращено число рабочих мест, наблюдался рост безработицы, уменьшились доходы населения, и, соответственно, снизилась его потребительская активность. Так, например, число безработных в РФ в 2015 г. составляло 3889,4 тыс. чел., а в 2015 г. уже 4263,9 тыс. чел. [5]. Таким образом, рост числа безработных составил 8,8%.

Снижение доходов населения также сказалось и на рынке

недвижимости. Если до введения санкций стоимость элитного жилья росла быстрыми темпами, то после рост цен стал значительно замедляться.

В результате антироссийских санкций резко возросла величина прожиточного минимума и у трудоспособного населения в целом, и у пенсионеров, т.к. введение санкций оказало влияние на товары как первой, так и не первой необходимости. Например, если в 1 квартале 2014 г. величина прожиточного минимума для трудоспособного населения составляла 8283 руб., а для пенсионеров – 6308 руб., то уже в 1 квартале 2015 мы можем наблюдать увеличение до 10404 руб. и 7916 руб. соответственно [4].

Таким образом, можно сделать следующий вывод: введенные в отношении РФ финансовые санкции нанесли достаточно значительный урон финансовому сектору российской экономики. Однако в сложившейся ситуации могут наблюдаться положительные стороны: ослабление курса рубля в долгосрочной перспективе стимулирует замещение импорта товарами, которые производятся отечественными производителями, вследствие чего можем наблюдать развитие инновационной деятельности, поскольку для увеличения объемов производства и осваивания производства новой продукции требуется новое оборудование, новые технологии и инновационные методы управления и маркетинга. Отсюда положительное влияние на реструктуризацию и диверсификацию промышленности РФ, а это вопросы, актуальные для экономики РФ уже на протяжении многих лет.

Использованные источники:

1. Блохина И.М. Финансовые санкции против России и их последствия / И.И. Блохина, А.С. Ермакова // Экономика и социум. 2016. №12(31). [Электронный ресурс] URL: http://iupr.ru/domains_data/files/zurnal_31/BLOHINA%20I.M.%20.pdf (дата обращения: 27.11.2017).
2. Масютин С.А. Экономические санкции в отношении России: угрозы или возможности для бизнеса / С.А. Масютин, И.В. Гуськова, Т.В. Шагалова // Актуальные проблемы экономики и права. 2015. № 1. [Электронный ресурс] URL: http://www.intelros.ru/pdf/Actualnie_problemi/2015_1/%D0%BC%D0%B0%D1%81%D1%8E%D1%82%D0%B8%D0%BD.pdf (дата обращения: 28.11.2017).
3. Орлова Н.В. Финансовые санкции против России: влияние на экономику и экономическую политику. [Электронный ресурс] URL: http://institutiones.com/politika/2502-finansovye-sankcii-protiv-rossii.html (дата обращения: 28.11.2017).
4. Правовой портал PPT [Электронный ресурс] URL: http://ppt.ru/ (дата обращения: 11.12.2017).
5. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс] URL: http://www.gks.ru/ (дата обращения: 11.12.2017).
6. Центральный банк Российской Федерации. [Электронный ресурс] URL: http://www.cbr.ru/ (дата обращения: 27.11.2017).

УДК 354; 35.07; 35.08

Филиппова В.М.
студент 2 курса
кафедра «Социальных технологий»
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ КОРРУПЦИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РФ

Аннотация: В данной статье поднимается проблема высокой коррупции. Она приобрела огромную и вполне обоснованную актуальность. В работе выявлены причины коррупционных преступлений в государственном управлении РФ. Также рассмотрены показатели уголовных дел по преступлениям коррупционной направленности и предложены некоторые способы по преодолению причин коррупции в государственном управлении российской федерации.

Ключевые слова: коррупция, должностное лицо, коррупционное преступление, уголовные дела

Philippova V.M.
student
2nd year, department of "Social technologies"
Belgorod state national research university
Russia, Belgorod

THE HIGH LEVEL OF CORRUPTION IN THE CUSTOMS BODIES OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: In this article rises the problem of high corruption. She acquired a huge and legitimate relevance. The paper identified the causes of corruption in the public administration of the Russian Federation. Also examines indicators of criminal cases on corruption crimes, and suggested some ways to overcome the causes of corruption in the public administration of the Russian Federation.

Key words: corruption, official corruption crime, criminal cases

Коррупция – феномен, которые не имеет однозначной трактовки. Она является очень серьезным фактором, который, в первую очередь, сдерживает развитие экономики и привлечение инвестиций. В правовых источниках коррупция обозначается как использование работником своего должностного положения или статуса в государственной сфере в корыстных целях и правонарушающих действиях. Этот феномен можно считать не только незаконный, но и не справедливый для общества. Коррупция является актуальной и трудноразрешимой проблемой, она затрагивает все сферы общества, что является угрозой для национальной и экономической безопасности государства.

Например, в области образования коррупция проявляется, когда студенту необходимо сдать зачет или экзамен. Преподаватель может поставить хорошую оценку, только если студент ему заплатит. В области медицины коррупция проникла во все ее отрасли. Самыми распространенными видами взятки являются: за выписку листка временной нетрудоспособности и разнообразных справок, за подтверждение или скрытие тех или иных медицинских факторов, за выписку нужных рецептов. Таких видов очень много и их можно бесконечно перечислять. Также в наши дни популярной стала взятка для получения водительских прав. Многие студенты, которые не сдали с первого раза или же не хотят учиться на права, дают взятку вышестоящим органам. Не исключением являются и таможенные органы. Когда, например, за деньги предлагают «закрыть глаза» на не соответствии груза санитарным нормам стандарта или же за провоз контрабандного товара. Зачастую подкупают таможенных органов за понижение веса, изменение кодов, за понижение таможенной стоимости и огромное количество уловок.

Коррупция - термин, обозначающий обычно использование должностным лицом своих властных полномочий и доверенных ему прав, а также связанных с этим официальным статусом авторитета, возможностей, в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами. Учитывая, что таможенные органы играют важную роль в пополнении государственного бюджета, а также в обеспечении национальной безопасности, контролируя перемещаемые через границу товары и транспортные средства, проявление коррупции в таможенных органах может нанести серьезный ущерб экономической и политической стабильности страны. Правовую основу противодействия коррупции правоохранительными органами Российской Федерации составляют Конституция, федеральные конституционные законы, принципы и нормы международного права, международные договоры Российской Федерации, федеральные законы, нормативные правовые акты Президента Российской Федерации и Правительства Российской Федерации, ведомственные нормативные правовые акты.

В наше время важную роль играют именно деньги. Сейчас любые возникающие вопросы и проблемы можно решить при помощи взятки. Это наблюдается в медицине, в образование, в налоговых инспекциях, а больше всего в госуслугах, предоставляемые ГИБДД. Тем самым государственные органы нарушают законы, и перестают давать надежду обществу верить им. Именно поэтому (следует выделить основные компоненты, порождающие высокий уровень коррупции) хочется поднять вопрос высокий уровень коррупции.

Существует множество причин, по которым должностное лицо идет на взятку:

- нестабильность
- низкая заработная плата
- низкий уровень контроля над должностным лицом
- связи, что позволяют скрывать коррупционные правонарушения

Рассмотрим показатели уголовных дел по преступлениям коррупционной направленности. Можно отметить, что они возросли в 2 раза. 189 уголовных дел возбуждено в первом квартале 2017 года по материалам подразделений по противодействию коррупции Федеральной таможенной службы, тогда как за аналогичный период прошлого года – 104 таких дела. 65 уголовных дел в отношении 34 должностных лиц таможенных органов возбуждено по должностным преступлениям в целом. Если сравнить с первым кварталом прошлого года, то более чем в два раза возросло число уголовных дел по преступлениям коррупционной направленности. Так, в первом квартале 2016 года возбуждено 64 таких дела, в 2017 году – 149. Из них в отношении 26 должностных лиц таможенных органов возбуждено 44 уголовных дела, в отношении 22 взяткодателей – 105 уголовных дел. По иным совершенным должностными лицами таможенных органов преступлениям против интересов государственной службы, не носящих коррупционный характер, возбуждено 21 уголовное дело (первый квартал 2016 года – 8), уточнили в ФТС. Из-за мошенничества, присвоения или растраты, а также подделки документов, совершенных как должностными лицами таможенных органов, так и иными лицами, возбуждено 19 уголовных дел. По результатам 122 проверок наказано в дисциплинарном порядке 189 должностных лиц таможенных органов, уволено по результатам проверок – 7. Один из примеров было уголовное дело в отношении бывшего сотрудника сочинской таможни возбуждено уголовное дело. Мужчина обвиняется в получение взятки. В декабре прошлого года таможенник обнаружил у одной предпринимательницы контрафактный товар подделанным маркировкой формулой 1. Инспектор предложил «закрыть на это глаза» за небольшую сумму денежных средств, но он был задержан оперативниками управления собственной безопасности.

Есть множество правил регулирующих коррупционное преступление:

1. Федеральные законы РФ
2. Указы президента
3. Постановления правительства
4. Приказы генерального прокурора

Также можно считать, что немало важную роль играют высоконравственные качества личности. И все зависит от человека, пойдет ли он на преступление, будет ли рисковать своим служебным положением. Поэтому необходимо, что бы перед взятием человека на работу, он проходил определенные психологические тесты и обследования, которые бы раскрывали личность. Как можно эффективнее надо бороться с этим злом. Например:

- усовершенствовать законодательство;
- усилить судебные наказания;
- внедрение перспективных информационных таможенных технологий – это одна из основных и одна из самых действенных мер, которая способствует профилактики коррупционных проявлений;
- создать какие-либо структуры контроля за работой должностных лиц;
- увеличить их материальную и социальную обеспеченность.

Следовательно, можно сделать вывод, что из-за действий коррумпированной власти страдают простые граждане России. Победив коррупцию мы сможем ездить по хорошим дорогам, покупать дешевый бензин, наши дети будут иметь достойное образование, пенсионеры будут получать достойную пенсию.

Коррупция имеет массовый характер и представляет собой глобальную проблему современности, от решения которой зависит дальнейшее развитие не только России, но и мирового сообщества.

Использованные источники:

1. Коррупция [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/
2. Коррупция в таможенных органах и противодействие ей [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://web.snauka.ru/issues/2015/02/46431
3. Уголовные дела в таможенных органах [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://logirus.ru/news/custom_and_ved/bolee_chem_v_dva_raza_vyroslo_chislo_ugolovnykh_del.html
4. Нормативные правовые и иные акты в сфере противодействий коррупции [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://genproc.gov.ru/anticor/npa/

УДК 316.6

Фролов С.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Московский Государственный
Психолого-педагогический Университет
Россия, г. Москва

ЗАВИСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ЗЛА В МОРАЛИ

Аннотация:

Статья является, в определенной степени, обзорной. Здесь рассматривается феномен зависти. Также рассматривается взаимосвязь понимания понятия с его истоками в истории, которое раскрывают древние греки. Более детально воздействие зависти на конфликтогенность в современном мире будет представлено автором в следующей статье.

Ключевые слова: зависть, феномен зависти, понятия в древней Греции, моральное зло.

Frolov S.V.
Graduate student
1 course, faculty "State and municipal management"
Moscow State Psychological and Pedagogical University
Russia, Moscow

ENVY AS AN ELEMENT OF EVIL IN MORALS

Annotation:

The article is, to some extent, a survey. The phenomenon of envy is considered here. Also, the relationship between the understanding of the concept and its origins in history, which the ancient Greeks disclose, is considered. In more detail, the impact of envy on the conflict in the modern world will be presented by the author in the following article.

Key words: envy, the phenomenon of envy, concepts in ancient Greece, moral evil.

Наблюдая за нравами в современном мире, невозможно пропустить мимо глаз, как сильно на них влияет зависть: кажется, что люди больше страдают не оттого, что сами получают мало денег и живут плохо, а оттого, что соседи получают больше чем они и живут лучше. Достаточно многие из тех, кто находится у нижнего предела, воспринимают неравенство как личное оскорбление, и они были бы рады низвергнуть всех до своего уровня. Почему так происходит? Зависть - это антропологическое свойство человека? Связана ли она с социальным жизнеустройством? Возможно ли направить её в позитивное русло? Глубину и сложность такого феномена, как зависть, поможет осознать обращение к его истории, в частности к его истокам в Древней Греции.

По мысли Гегеля, моральное зло, исторически изменчиво и является

важнейшим элементом прогресса общества. При интерпретации этой, возможно, шокирующей вас идеи, Ф. Энгельс называл дурные страсти человека «рычагами исторического развития…». На самом деле, практически во все века таким категориям человеческой культуры, как тщеславие, жадность, лицемерие, корыстолюбие, зловредность, и многим подобным этим принадлежит далеко не последняя роль в составе мотивов, которые являются движущими в человеческом поведении. Как ни странно, а именно отдельные страсти человеческого характера и моральное зло мало изучены, тем более в их исторической ретроспективе, хотя без них «никогда не было и не может быть совершенно ничего великого».

К таким страстям, которые являются некими элементами морального зла, относится и зависть. Слабая изученность зависти связана, как минимум с тем, что ее исследование не вмещается в узкие рамки предмета социологии, этики или социальной психологии. Но все равно некоторые шаги к раскрытию феномена зависти были предприняты И. Кантом, Ф. Бэконом, А. Шопенгауэром, А. Смитом, С. Кьеркегором, М. Шелером, Н. Гартманом, А. Кестлером и в особенности Ф. Ницше и З. Фрейдом. Художественный образ зависти создан в 20-е годы прошлого столетия в одноименных новеллах Э. Рега и Ю. Олеши. В настоящее время зависть все чаще появляется на страницах работ по социологии.

Чем можно объяснить такой усиливающийся интерес ученых к феномену зависти? Ответ на данный вопрос, следует искать в первую очередь в самой нравственно-психологической ситуации настоящего времени. Как никогда ранее, *21* век способствует усилению данного чувства у людей. Верно, что ориентация на потребительство не может не сопровождаться завистью, которая со все большей прогрессирующей силой захватывает человека и втягивает в «гонку потребления». Постепенное размывание границ социально-классовых различий между людьми, по крайней мере во внешнем проявлении, стимулирует дух конкуренции и чувство соперничества, что в любом случае и неизбежно приводит к столкновению честолюбивых личностей, активизирует зависть к людям «счастливой судьбы», к обладающим большим богатством и «власть имущим». Зависть оказывается в роли постоянной попутчицы эгалитаризма. Это подтверждается интересным экспериментом. В 60е годы прошлого столетия американские колледжи и университеты начали приглашать на работу ведущих и наиболее одаренных специалистов разных специальностей. Пытались их привлечь удвоенной заработной платой. Как ни странно большинство из них отказались от такого предложения и открыто признали, что не могут избавиться от чувства страха быть объектом зависти на факультете.

Английский филолог П. Уолкот в связи с поиском материала для изучения зависти обратился к древнегреческой культуре и показал: «*Зависть всегда содержится в нас самих, но лишь греки оказались достаточно честными, чтобы признать этот факт действительности и, обсуждая мотивы человеческого поведения, говорить о нем вполне открыто*». В

дальнейшем в отношении своих недостатков люди стали менее откровенны. В новое время отношение к зависти меняется кардинально. По этому поводу уже в 17 веке Франсуа де Ларошфуко писал: *«Люди часто похваляются самыми преступными страстями, но в зависти, страсти робкой и стыдливой, никто не смеет признаться»*.

Разные народы различаются в представление ими о понятиях любви, надежды, справедливости, но удивительно, что у всех, включая даже самые примитивные культуры, обнаруживается поразительное единодушие в определении зависти. Повсеместно подчеркивается ее деструктивный характер, чувство зависти осуждается. Но зависть все же занимает значительное место в общественной и частной жизни человека. В данном смысле парадигма древней Греции о зависти с определенной долей условности может быть приведена к универсальности. Невзирая на достаточно существенное различие во внутренней свободе морального субъекта современного общества и очень жестких рамок обычаев и традиций греков, зависть как одно из многих проявлений морального зла в своей эволюции обнаруживает гораздо больший консерватизм, чем, например, такие нравственные чувства, как совесть и стыд.

Это проявление можно увидеть прежде всего в сходстве терминов. В основном для обозначения данного феномена греки использовали два синонима — phthonos и dzelos, которые коррелируют с нашими «зависть» и «ревность». В зависимости от контекста два этих термина могли не только заменять или дополнять друг друга, но и использоваться как противоположные. Абсолютно разный оттенок мы видим в словосочетаниях: «глаз завидующий», «завистливое око» или «ревнивый взгляд»; «достойный зависти» и «ревностное отношение»; «черная» и «белая» зависть; «слепая ревность» и т.д. В греческом языке также существовало очень много словосочетаний и производных от «зависть» и «ревность», а даже и имена личные, к примеру имя известного тирана Сиракуз Полизела (дословно: «окруженный всеобщей завистью»).

Интересно наблюдать за зависимостью, сходством и развитием феномена зависти во времени, именно поэтому зависть в современном мире будет рассмотрена в моих дальнейших исследованиях.

Использованные источники:

1. К. Маркс, Ф. Энгельс. Сочинения, тома 1-39. Издание второе М.: Издательство политической литературы, 1955-1974 г.г.
2. Г. В. Ф. Гегель. Энциклопедия философских наук. Т. 3. Философия духа / Пер. Б. А. Фохта, отв. ред. Е. П. Ситковский. — М.: Мысль, 1977. — 471 с.
3. Ильин Е.П. Психология зависти, враждебности, тщеславия. — СПб: Питер, 2014. — 208 с.

УДК 334

Хаертдинова А.Н.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
научный руководитель: Салимова Ф. Н., к.э.н.
доцент
Нефтекамский филиал БашГУ
Россия, г. Нефтекамск

ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация. В данной статье рассматривается финансовое обеспечение деятельности предприятия. Под финансовым состоянием понимается способность предприятия финансировать свою деятельность. Оно характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения и эффективностью использования, финансовыми взаимоотношениями с другими юридическими и физическими лицами, платежеспособностью и финансовой устойчивостью.

Ключевые слова: финансовое обеспечение, финансирование, финансовые ресурсы, денежные фонды, финансовый анализ, амортизационный фонд.

Khaertdinova A.N.
Student
4 year, Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F. N.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk

FINANCIAL SECURITY OF ENTERPRISE ACTIVITY

Annotation. This article discusses the financial support of the enterprise. The financial condition is understood as the ability of an enterprise to finance its activities. It is characterized by the provision of financial resources necessary for the normal functioning of the enterprise, the appropriateness of their deployment and the effectiveness of use, financial relationships with other legal and physical persons, solvency and financial stability.

Key words: financial security, financing, financial resources, monetary funds, financial analysis, amortization fund.

Вопросы финансового обеспечения деятельности предприятия являются актуальными для любого предприятия, поскольку без финансовых ресурсов не может функционировать ни одно предприятие.

Анализ экономической литературы показал, что понятие «финансовое

обеспечение» является дискуссионным в силу того, что одни авторы считают данное понятие тождественным понятию «финансирование», другие считают их взаимосвязанными, но не синонимичными, считая, что финансовое обеспечение процессом привлечения и накапливания финансовых ресурсов, а финансирование в их понимании – процесс использования финансовых ресурсов; третьи считают понятие «финансовое обеспечение» широким понятием, включающим в себя понятие «финансирование» [1].

В результате рассмотрения различных трактовок понятия «финансовое обеспечение», автор данного исследования под финансовым обеспечением деятельности предприятия понимает процесс привлечения и аккумулирования финансовых ресурсов предприятием для их дальнейшего использования с целью покрытия и целевого финансирования затрат.

Понятие «финансовые ресурсы» также в литературе является дискуссионным. Анализ большого количества определений данного понятия позволил автору данного исследования остановиться на определении, в котором подчеркнута неразрывная связь между финансовыми ресурсами и денежными ресурсами и в котором представлено более широкое понимание формирования и использования финансовых ресурсов: «финансовые ресурсы – все ресурсы денежных средств, аккумулируемые предприятием для формирования необходимых ему активов в целях осуществления всех видов деятельности, как за счет собственных доходов, накоплений и капитала, так и за счет различного рода поступлений» [2].

Источников финансовых ресурсов много и их классификацию можно проводить по разным основаниям: а) по временным характеристикам источники финансовых ресурсов делят на краткосрочные и долгосрочные; б) по отношению к организации– на внутренние и внешние; в) по отношениям собственности выделяют собственные и заемные источники финансовых ресурсов. В российской практике чаще всего встречается деление источников финасовых ресурсов на обственные и заемные, причем из заемных источников отдельно выделяют привлеченные и бюджетные источники финансовых ресурсов.

Различные источники финансовых ресурсов накапливаются в определенных денежных фондах. Так, основным источником финансовых ресурсов, предназначенных для приобретения имущества и финансирования процесса проиводства являются средства собственников предприятия, которые аккумулиуются в форме уставного и добавочного капитала, резервного фондов, а также прибыль, направленная собственниками на расширение производства.

Источником финансовых ресурсов, предназначенных на обновление производственных фондов предприятия являются амортизационные отчисления. – они аккумулируются в амортизационный фонд предприятия.

Формирование различных денежных фондов на преприятии имеет важное значение поскольку именно через них осуществляется финансовое обеспечение хозяйственной деятельности предприятия.

Денежные фонды предприятия можно разбить на 4 группы:

1. Фонды собственных средств (уставный капитал, добавочный капита, резервный капитал, инвестиционный фонд (состоящий из амортизационного фонда и фонда накопления, образуемого за счет отчислений из прибыли и предназначенный для развития производства и пр.).
2. Фонды привлеченных средств (фонд потребления, расчеты по дивидендам, доходы будущих периодов, резервы предстоящих расходов).
3. Фонды заемных средств (кредиты банков, займы, факторинг, лизинг и т.д.).
4. Оперативные денежные фонды (Фонд заработной платы, для выплаты дивидендов, для платежей в бюджет и т.д.) [3].

Фонды привлеченных средств имеют двойственный характер, с одной стороны, они находятся в обороте, с другой – принадлежат его работникам, например, фонд потребления и дивиденды.

Значимость собственных источников финансовых ресурсов для любогопредприятия очень высока. Предприятия, которые способные покрывать большую часть своих финансовых потребностей за счет собственных внутренних источников (прибыли и амортизационных отчислений) получают конкурентные преимущества по сравнению с предприятиями, использующими в большей степени заемные средства, за счет снижения затрат, сязанных по привлечению дополнительных ресурсов и снижения рисков, обусловленных использованием долгосрочных заемных средств [4].

Особый интерес как источник внутреннего финансирования представляет собой амортизационный фонд. Его формирование позволяет решить ряд проблем, связанных с поиском источников финансирования инвестиционных проектов и их обслуживанием.

В то же время одной из проблем предприятий является то, что средства амортизационного фонда, предприятия, чаще всего используются на текущие нужды, чем на инвестиционные цели. Решение этой проблемы автору данного исследования видится в том, что предприятия могут при создании амортизационного фонда хранить денежные средства на депозитном счете банка и пользоваться им только в инвестиционных целях. Аккумулирование амортизационных отчислений на депозитном счете в банке, приведет к тому, что будет осуществляться капитализация амортизационного фонда за счет начисляемых процентов по депозиту, за вычетом налога на прибыль. Таким образом, амортизационный фонд будет выступать и в качестве источника самофинансирования инвестиционной деятельности предприятия, и как источник её софинансирования [5].

Для более эффективного использования источников финансовых ресурсов предприятия необходимо проводить их анализ. Методика финансового анализа источников финансовых ресурсов аналогична методике анализа капитала предприятия. На первом этапе источники финансовых ресурсов предприятия изучаются по составу и структуре за ряд отчетных

периодов с помощью вертикального и горизонтального метода анализа пассива баланса, при этом к итогу пассива добавляются средства амортизационного фонда, поскольку они не отражаются в балансе. При анализе используется также метод расчета и анализа финансовых коэффициентов, например, коэффициентов самофинансирования (коэффициент устойчивости процесса самофинансирования, коэффициент самофинансирования, рентабельность процесса самофинансирования). На втором этапе анализа изучается цена источников финансовых ресурсов [6].

Таким образом, финансовое обеспечение деятельности предприятия – это процесс привлечения и аккумулирования финансовых ресурсов (ресурсов денежных средств) предприятием для дальнейшего формирования необходимых ему активов в целях осуществления всех видов деятельности, как за счет собственных доходов, накоплений и капитала, так и за счет различного рода заемных поступлений.

Использованные источники:

1. Лозовой, М.М. Понятие финансирования: теоретические и правовые основы. Бюджетное финансирование / М.М. Лозовой // Законность и правопорядок в современном обществе. – 2015. – № 27. – С. 179-184.
2. Романовский, М.В. Факторы обеспечения устойчивости национальной финансовой системы / М.В. Романовский // Известия СПбУЭФ. – 2012. – № 3. – С. 15-26.
3. Марченко, А.А. Анализ формирования финансовых ресурсов / А.А. Марченко // Финансовый менеджмент. – 2013. – № 2. – С. 27-30.
4. Гончаров, А.В. Финансирование инновационной деятельности / А.В. Гончаров // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2014. – № 12. – С. 144-147.
5. Новикова, М.Д. Амортизационный фонд как источник финансирования реализуемых инвестиционных проектов организациями сферы производства продукции животноводства и ее переработки / М.Д. Новикова // Экономика и управление в XXI веке: тенденции развития. – 2014. – № 14. – С. 83-88.
6. Панферов, Д.И. Особенности и методика оценки стоимости финансовых ресурсов / Д.И. Панферов // Финансовый менеджмент. – 2015. – № 5. – С. 31-34.

УДК 336.14

Хаертдинова А.Н.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
научный руководитель: Салимова Ф. Н., к.э.н.
доцент
Нефтекамский филиал БашГУ
Россия, г. Нефтекамск

ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Аннотация. Статья посвящена проблемам государственного финансового контроля в российской федерации. в работе рассмотрены правовые основы функционирования органов государственного финансового контроля, указаны его особенности и недостатки. предложены направления совершенствования финансового контроля в России..

Ключевые слова. Финансовый контроль, внутриведомственный контроль, органы исполнительной власти, механизм совершенствования, государство.

Khaertdinova A.N.
Student
4 year, Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F. N.
Candidate of Economic Sciences, assistant professor
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk

PROBLEMS OF STATE FINANCIAL CONTROL AND WAYS OF ITS IMPROVEMENT

Annotation. The article is devoted to the problems of state financial control in the Russian Federation. the paper reviews the legal basis for the functioning of the state financial control bodies, specifies its features and shortcomings. directions of perfection of the financial control in Russia are offered.

Keywords. Financial control, internal control, executive authorities, the mechanism of improvement, the state.

Переход экономики Российской Федерации к рыночному финансово-экономическому регулированию потоков товаров и денежных средств стало предпосылкой того, что создание системы эффективного финансового контроля со стороны государства стало играть значительную роль.

Государственный финансовый контроль является одним из главнейших предпосылок для преобразования управленческого процесса экономики страны, ее развития и поддержания стабильности. Финансовый контроль

должен: обеспечивать развитие частного и общественного производства, ускорить темпы модернизации в сфере промышленности, обеспечивать развитие научно-технического прогресса, повысить качество и объем производимой продукции, выполненных работ и оказываемых услуг.

Финансовый контроль представляет собой одну из частей общего механизма контроля со стороны государства. Без его применения невозможно эффективная деятельность экономики и системы финансов. Государственный финансовый контроль производится на всех этапах финансовой деятельности, то есть в таких процессах, как: распределение и перераспределение, использование фонда денежных средств. Финансовый контроль должен быть направлен на проверку нарушений или соблюдений законодательства в сфере финансов, своевременной и полной мобилизации ресурсов государства, законности доходов и расходов всех звеньев государственной финансовой системы, соблюдения правил учета и отчетности, выполнения обязательств перед бюджетом и государственными внебюджетными фондами, а также под держания правопорядка в сфере финансов в целом.

Государственный финансовый контроль – феномен, который имеет далекие исторические корни во всем мире. Ни одно государство в мире не откажется от рычагов управления, то есть целенаправленной деятельности на отношения в рынке, которые необходимы для поддержки социальной стабильности.

На современном этапе в России не применяется научная теория контроля: не разрабатываются такие вопросы, как организация, правовая регламентация и методология финансового контроля, не закончен процесс создания отдельных видов контроля, не исследована сущность контроля за бюджетом и не разработаны единая концепция финансового контроля со стороны государства. Создание финансового контроля со стороны государства, отвечающий требованиям демократического общества, будет способствовать более перспективному развитию системы в сфере финансов и принятию более быстрых решений.

1. Прежде всего – это проблема разработки единой концепции государственно го финансового контроля, как системы общих взглядов на цели, способы, формы и зад ачи государс твенного финансового контроля. Именно из-за этого главным и важнейшим этапом в создании общей государственной системы государственного финансового конт роля является выраб отка и пр инятие ее кон цепции.

2. Отсутствие федерального закона, которые бы определили возможности государственного финансового контроля в отношении не только бюджетных учреждений, а всех юридических лиц, также порождает реальные препятствия для решения задач финансовой политики страны. Принципиальное значение имеет строгое установление задач и целей финансового контроля со стороны государства.

3. Одна из основных проблем эффективного функционирования финансового контроля со стороны государства – отсутствие адекватных мер

к нарушителям законодательства в сфере бюджета. Ответственность за нарушения в области законодательства в сфере бюджета устанавливается БК Российской Федерации, который предусматривает 23 состава нарушений законодательства в сфере бюджета, и Кодексом об административных правонарушениях Российской Федерации, который предусматривает 3 состава нарушений законодательства в сфере бюджета [1].

4. Существует объективная необходимость в корректном и гибком планировании контрольными органами своих планов проверок, своевременном осуществлении проверок и ревизий в процессе исполнения бюджета (текущий контроль), поскольку постановление по делу об административном правонарушении не может быть вынесено по истечении одного года со дня его совершения [2].

5. Серьезное препятствие для успешного осуществления экономических реформ в числе прочих – достаточно громоздкая структура органов финансового контроля со стороны государства. Задачи органов финансового контроля недостаточно конкретны, границы их ответственности размыты, а деятельность координируется слабо. Они должны более тесно взаимодейств овать между собой при сохранении ответственности каждого органа за свой участок контроля. Многие авторы выдвигают мнение о необходимости создания специ ального выс шего органа финансового контроля со стороны государства. Однако практическое осуществление этого предложения может привести к дальнейшему « разбуханию» уже существующего массива контролирующих органов [3].

6. На данном этапе у органов финансового контроля отсутствуют единые нормы, стандарты и правила проведения внутреннего финансового контроля, которые утверждены законодательно. Необходима система общих для всех контрольных органов и обязательных для выполнения стандартов. Подготовка и принятие этой системы стандартов (правил) осуществления финансового контроля главными распорядителями бюджетных средств является насущной задачей. Разработку стандартов необходимо возложить на Министерство финансов Российской Федерации, как органу, который имеет опыт регулирования аудиторской деятельности и разработки стандартов для независимых аудиторов [4].

7. Одной из ключевых проблем остается проблема подготовки кадров контрольных органов. Необходимость регулярного повышения квалификации и профессионального уровня, участия сотрудников контролирующих органов в различных учебных мер оприятиях и обмена опытом обусловлена постоянным изменением действующей нормативно-правовой базы. Необходимо: преодоление бессистемности осуществления финансового контроля со стороны государства и его правовой неопределенности; слабой законодательной и методологической базы; отсутствия общепринятой концепции финансового контроля со стороны государства и единой информационной системы о выявленных правонарушениях, неупорядоченности контроля, когда зачастую неоднократно проверяются

одни организации, другие годами оказываются вообще вне сферы контроля; слабое взаимодействие между органами контроля. Данные проблемы являются первостепенными направлениями улучшения финансового контроля со стороны государства [5].

В целях решения этих проблем перед государством встает главная цель окончательно искоренить первейшие источники криминализации экономики: коррупция, хищение и разбазаривание бюджетных средств государства, которая воплощает в жизнь демократические принципы управления собственностью общества.

В целом, для повышения роли государства в регулировании рыночной экономики необходимо скорейшее решение вопросов и реальные действия, которые связаны с реформированием и развитием системы финансового контроля со стороны государства, к числу которых можно отнести такие направления, как:

1. Основные положения (как минимум, статус и компетенция основных органов, их система) должны быть указаны в определенном федеральном законе.

2. Разработка и принятие стандартов финансового контроля со стороны государства – это примение норм, правил и характеристик, которые справедливы для всех участников деятельности контроля.

3. Необходимо создание Совета по координации деятельности контроля при Президенте Российской Федерации.

4. Установление уголовной и административной ответственности за коррупцию, нецелевое использование средств из бюджета государства, путем внесения соответствующих поправок в БК Российской Федерации и Федеральный закон «О Счетной палате Российской Федерации».

5. Принятие мер к фактическому осуществлению предварительного и текущего финансового контроля со стороны государства.

6. Необходимо создание общей государственной системы учета результатов деятельности органов финансового контроля со стороны государства.

7. Законодательное урегулирование взаимоотношений органов финансового контроля со стороны государства и правоохранительных органов как в части координации деятельности по совместным проверкам, так и в части передачи информации для своевременного реагирования по допущенным нарушениям.

8. Создание общей информационной базы учета правонарушений и преступлений в сфере экономической деятельности для всех государственных органов финансового контроля.

9. Принятие мер к улучшению социальных условий жизни сотрудников контрольных органов.

10. Формирование современной системы подготовки и переподготовки кадров для государственного контрольного аппарата, периодическую аттестацию и ротацию сотрудников госфинконтроля.

11. Разработка научно-методической основы комплексной оценки социально-экономической эффективности системы финансового контроля со стороны государства на основе показателей результативности, действенности и экономичности.

Таким образом, реализация данных предложений значительно повысит эффективность государственного финансового контроля.

Использованные источники:

1. Асташова, Н. И. Государственный финансовый контроль: приоритетные направления развития / Н. И. Асташова // Проблемы теории и практики управления. – 2015. –№ 3. – С.52–61.
2. Горбунова, И. Е., Папоян, С. А. Проблемы развития финансового контроля со стороны государства в России и пути совершенствования его организации / И.Е. Горбунова, С.А. Папоян // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы междунар. науч. конф. (г. Москва, апрель 2014 г.).Т. I. – 2014. – № 13. – С. 67-69.
3. Леверьева, Е. В. Финансовый контроль. Пути повышения эффективности финансового контроля со стороны государства / Е.В. Леверьева // Молодой ученый. – 2015. – №12. – С. 45-48.
4. Малышева, В.И. Казначейство цели, задачи, функции / В.И. Малышева // Финансы. – 20 15. – №3. – С.102-103.
5. Пансков, В.Г. О роли Счетной палаты РФ в системе органов финансового контроля со стороны государства / В.Г. Пансков // Финансы. – 2016. – №14. – С.45-46.
6. Петров, А.Ю. Государственный финансовый контроль / А.Ю. Петров // Финансы. – 2014. – №12. – С.56-57.

УДК 316

Хамитова З.Х.
студент 4 курса
факультет философии и социологии
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Уфа

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РОЛЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ СЕМЬЕ

Аннотация. *В статье рассмотрены исследования Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ) и Фонда «Общественное мнение» (ФОМ) о семье, распределении ролей и обязанностей в семье.*

Ключевые слова: *семья, семейные роли.*

Khamitova Z.Kh.
Student
The 4rd course, faculty of philosophy and sociology
Bashkir State University
Russia, Ufa

THE DISTRIBUTION OF ROLES IN A MODERN RUSSIAN FAMILY

Annotation. *The article describes the studies of Russian Public Opinion Research Center (VCIOM) and Fund "Public opinion" (FOM) on the family, distribution of roles and responsibilities in the family.*

Key words: *family, family roles.*

Институт семьи остается в центре общественной жизни во многих обществах, учитывая тот факт, что она начинает выходить за традиционные формы. Причиной этому может служить то, что семья выполняет определенные социальные функции, которые важны не только для общества, но и для индивида. Целевая функция любого социального института – это удовлетворение общественных потребностей, ради которых он был создан и существует.

По данным исследования Всероссийского центра изучения общественного мнения (ВЦИОМ), в котором приняли участие 1200 человек от 18 лет, для большинства россиян семейная жизнь остается наиболее естественной формой взаимоотношения, и около 78% респондентов отдают предпочтение зарегистрированному браку. По мнению опрошенных, идеальный возраст женитьбы для мужчин – в среднем 27 лет (77%), для женщин – 23 года (81%).

На данный момент мы можем сказать, что ценность семьи в российском обществе продолжает расти. Наше общество постоянно меняется, и это не обходит стороной и внутрисемейные отношения, которые имеют свойство быстро модернизироваться. Если раньше обязанностью женщины было ведение домашнего хозяйства, рождение и воспитание детей, а муж

материально обеспечивал семью, и всё имущество принадлежало ему, то теперь большая часть женщин участвуют в экономическом обеспечении семьи наравне с мужчинами.

В 2017 году Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) провел мониторинговое исследование, приуроченное ко Дню семьи, любви и верности, в ходе которого было выяснено, что за последнее десятилетие кардинально изменилось общественное мнение по вопросу главенства в семье: произошла замена авторитарного подхода демократическим. Если в 2005 году 35% респондентов считали, что никого не следует ставить выше остальных членов семьи (т.е. все важные вопросы должны решаться совместно), то в 2017 году приверженцев этой позиции стало почти вдвое больше (60%).

Представления опрошенных людей не расходятся с практикой. Почти две трети семейных граждан (женатых или проживающих вместе без регистрации брака) говорят, что в их семье нет единоличного лидера, все решения принимаются совместно с партнером. Однако 29% респондентов признают главенствующую роль мужа, тогда как жену называют лишь 7% опрошенных.

Демократический подход наблюдается не только в межличностных отношениях супругов, но и в вопросах воспитания детей. По данным исследования фонда «Общественное мнение» (ФОМ), большинство россиян считают, что решающую роль в воспитании детей должны играть оба родителя (в среднем 90% респондентов). Также подавляющее большинство опрошенных уверены в том, что при незапланированной беременности оба родителя должны совместно принимать решения по поводу рождения ребенка (в среднем 78% респондентов).

Таким образом, мы можем сказать, что в настоящее время в современной российской семье наблюдается равноправие в плане распределения ролей и обязанностей между её членами.

Использованные источники:

1. Каменева Т. Н. Институциональные функции семейных ролей: современное состояние и перспективы трансформации // Auditorium. 2014. №3 (3). С.82-86
2. Не хочу учиться, хочу жениться, или о возрасте вступления в брак. Пресс-выпуск // Электронный ресурс // Всероссийский центр изучения общественного мнения. URL: https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=116370 (дата обращения 28.12.2017)
3. Семейные роли: представления россиян о роли матери и отца в семье // Электронный ресурс // Фонд «Общественное мнение». URL: http://fom.ru/Rabota-i-dom/13670 (дата обращения 28.12.2017)
4. Современная семья: кто главный? Пресс-выпуск // Электронный ресурс // Всероссийский центр изучения общественного мнения. URL: https://wciom.ru/index.php?id=236&uid=116307 (дата обращения 28.12.2017)

УДК 316

Хамитова З.Х.
студент 4 курса
факультет философии и социологии
ФГБОУ ВО «Башкирский государственный университет»
Россия, г. Уфа

МОЛОДЕЖЬ О МОЛОДЕЖИ

Аннотация. *В статье рассмотрено исследование, проводимое Фондом «Общественное мнение» в августе 2016 года. Изучение молодежи является актуальным в настоящее время, так как молодые люди являются стратегическим ресурсом страны и объективной ценностью современного общества, составляющей значительную часть населения России.*

Ключевые слова: *молодежь, проблемы молодежи.*

Khamitova Z.Kh.
Student
The 4rd course, faculty of philosophy and sociology
Bashkir State University
Russia, Ufa

THE YOUTH ABOUT YOUNG PEOPLE

Annotation. *The article describes the study, conducted by Fund "Public opinion" in August 2016. The study of youth is relevant in the present time since young people are a strategic resource for the country and the objective value of modern society, constituting a significant part of the population of Russia.*

Key words: *the youth, problems of young people.*

Последние несколько лет исследователи проявляют большой интерес к изучению молодежи, их проблем и ценностных ориентаций в условиях современности, так как молодежь составляет значительную часть населения России.

В 2016 году Фонд «Общественное мнение» (ФОМ) проводил опрос среди молодых людей в возрасте 18-30 лет, в ходе которого было отмечено, что современная молодежь сильно отличается от тех, кто старше их на 15-20 лет.

Две трети опрошенных считают, что нынешняя российская молодежь сильно отличается от своих предшественников, в первую очередь, из-за иного менталитета и взглядов на жизнь (17%). Среди причин отличия также были отмечены зависимость молодых людей от компьютера, интернета и мобильной связи, продвинутость и владение новыми технологиями. Сравнительно малая часть выделила такие черты личностного характера, как невоспитанность и развязность, безнравственность, меркантильность и эгоизм, глупость и необразованность, отсутствие цели, интереса к жизни, избалованность, инфантильность и ленивость, безответственность и легкомыслие.

Молодежью принято считать поколение людей с активной жизненной позицией, проходящих стадию становления социальных ролей, усваивающих основные общеобразовательные, профессиональные и другие функции.

Согласно Распоряжению Правительства РФ от 29.11.2014 N 2403-р «Об утверждении Основ государственной молодежной политики Российской Федерации на период до 2025 года» молодежью в Российской Федерации считаются граждане в возрасте от 14 до 30 лет, характеризующиеся особым социальным положением, специфическими интересами и ценностями. Но все ли считают себя молодежью?

К категории «молодежь» себя относят 83% респондентов. Среди трех возрастных категорий результаты распределились следующим образом: 18-22 года – 95%, 23-27 лет – 83%, 28-30 лет – 71%.

Для молодежи характерно стремление к достижению успехов в жизни, реализации себя как в профессиональной деятельности, так и как личности. Но насколько это возможно в условиях нашей страны? По мнению большинства молодых людей (60%), в России сложно добиться успеха, в основном, из-за безработицы и проблем трудоустройства молодых (22%). Также среди возможных причин проблемы самореализации были выделены следующие: нехватка денег и бедность, коррупция, инертность, отсутствие целеустремленности, инфантильность и избалованность, платное образование, недостаточная молодежная политика, жилищные проблемы. 38% респондентов считают, что российской молодежи сложнее реализовать себя, достичь успеха, нежели молодежи стран Запада. Четверть молодых людей убеждены, что в этом плане никакой разницы нет.

Проблемы, с которыми сталкивается молодежь, связаны с их положением в социальной структуре, характеризуемым переходностью и нестабильностью. Почти две трети молодых людей считают, что на данный момент существуют проблемы общего характера, которые не могут быть решены без специальных усилий государства. Среди таких проблем респонденты выделяют безработицу и отсутствие хорошей работы (26%), трудности с жильем (17%), трудности получения образования, повышение его качества (17%), алкоголизм и наркомания в молодежной среде (8%), тяжелая жизнь, нехватка денег, низкие зарплаты (7%).

В современной социологии не случайно уделяется большое внимание изучению молодежи. Это связно с тем, что в период социально-экономических перемен, происходящих в обществе, эта социальная группа становится наиболее динамичной, мобильной и активной, характеризуется быстрой адаптацией к изменяющимся требованиям в обществе.

Использованные источники:

1. Усынина Н.И. Определение сущности понятия «Молодежь» // Вестник Удмуртского университета. Серия «Философия. Психология. Педагогика». 2013. №1. С.026-028

2. Молодежь о молодежи. Молодежь говорит о своих особенностях и о трудностях в жизни // Электронный ресурс // Фонд «Общественное мнение»,

2016. URL: http://fom.ru/Obraz-zhizni/12832# (дата обращения 27.12.2017)

УДК 911.2

Хамракулов И.И.
аспирант 3 года обучения
географический факультет
Башкирский государственный университет
Япаров И.М., к.геогр.н.
доцент
Россия, г. Уфа

ПЕРСПЕКТИВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ ФЕНОЛОГИЧЕСКИХ НАБЛЮДЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ ЛЕСОСТЕПИ БАШКИРСКОГО ПРЕДУРАЛЬЯ

Аннотация: Современные глобальные климатические трансформации на Земле с каждым годом дают о себе знать. По данным Всемирной метеорологической организации, уходящий 2017 год был одним из самых жарких в истории наблюдений, но он не побьет температурного рекорда 2016 года, а войдет наряду с 2015-м и 2016-м в тройку самых теплых за всю историю систематических наблюдений за погодой и климатом. У фенологических исследований есть потенциальные преимущества для нашего понимания процессов, происходящих в ландшафтах, и с экологической, и с экономической точки зрения. Возрождение фенологических исследований в России и в регионах нашей страны, даст уникальную возможность точно и эффективно получать данные и предсказывать изменения в геосистемах, которые происходят в ответ на изменение климата (измененные концентрации парникового газа в атмосфере). Фенологические исследования способны улучшить точность наших предсказаний изменения климата в будущем.

Khamrakulov I. I., graduate student
geographical faculty
Bashkir state university
Russia, Ufa
Yaparov I. M.
candidate of geographical sciences associate professor
geographical faculty
Bashkir state university
Russia, Ufa

PROSPECTS OF THE ORGANIZATION OF THE MODERN PHENOLOGICAL OBSERVATIONS ON THE EXAMPLE OF THE FOREST-STEPPE OF THE BASHKIR PRE-URALS

Summary: The modern global climatic transformations on Earth have an effect every year. According to the World Meteorological Organization, the leaving

2017 was one of the hottest in the history of observations, but it will not break the temperature record of 2016, and will enter along with the 2015th and 2016th into the three of the warmest for all history of systematic overseeing by weather and climate. Phenological researches have potential advantages to our comprehension of the processes happening in landscapes both with ecological, and from the economic point of view. Revival of phenological researches in Russia and in regions of our country, will give the unique chance precisely and efficiently to obtain data and to predict changes in geosystems which happen in response to climate change (the changed concentration of greenhouse gas in the atmosphere). Phenological researches are capable to improve accuracy of our predictions of climate change in the future.

Сроки развития растений в значительной степени определяются условиями местности (экспозицией, характером почвы, микроклиматом), и поэтому становится ясно, что требуется создания специальных фенологических садов для правильной организации фенологических исследований, где именно типичные для данной природной зоны естественные и сельскохозяйственные растения будут высаживаться и содержаться в одинаковых условиях.

Стандартная коллекция в каждом саду должна состоять из набора местных растений, а также допускается в качестве эксперимента размещать растительные виды, завезенных из других природных зон.

Закладка опытных фенологических садов насущно необходима как для более детального изучения фенологии своей страны, так и для выполнения работ в области международной фенологии. На первое время в каждой обширной климатической области достаточно иметь один сад. Получение действительно сравнимых фенологических материалов может быть обеспечено, если разведение растений, за которыми ведется наблюдение, окружающая их среда, удобрение и уход будут унифицированы. Растения должны быть одного возраста, одной высоты, одинаковой интенсивности развития.

По возможности следует вести наблюдения за растениями, размноженными вегетативно, имеющими одинаковую наследственность. Недалеко от сада, где ведутся фенологические наблюдения, должна быть расположена метеорологическая станция. В числе наблюдаемых растений должно быть определенное количество растений с других континентов, чтобы собрать материал наблюдений для создания международной программы. Кроме того, такие сады очень ценны и для проведения в них обычных фенологических наблюдений (табл. 1).

Таблица 1

Пример фенологического исследовательского сада при метеопункте Уфа (Дема)

№	Проектируемые фенологические сады при метеопунктах	Природная зона	Типичные естественные/ сельскохозяйственные растения	Почвенный покров	Высота над уровнем моря, м
4	Уфа (Дема)	Типичная лесостепь	Дуб, осина, береза, липа; вейник лесной, коротконожка перистая, чина, ковыль перистый, типчак, овсяница луговая, мятлик луговой, очиток; подлесок из караганы и вишни кустарниковой; шиповник, сирень, вяз шершавый, черемуха, ольха серая, рябина / Озимая рожь, яровая пшеница, яровой ячмень, овес, гречиха, озимая пшеница, горох, сахарная свекла, подсолнечник, картофель	Пойменные, черноземы выщелоченные, темно-серые лесные	103

Данный научный проект создания фенологических исследовательских садов позволит организовать эффективную региональную сеть фенологических наблюдений, которая поможет качественно и эффективно собрать долгосрочные данные для локального, регионального и общенационального использования фенологических данных.

Для выявления связей между изменением климата и фенологией ландшафтов, мы сначала должны понять, как изменение климата влияет на продолжительность сезонов года и внутрисезонные изменения. Например, холодный период (ноябрь-март) на территории Башкортостана за последние 100 лет стал мягче (весьма вероятно из-за увеличения повторяемости положительной фазы САК) и короче на 1-2 недели. Важно также отметить, что многие авторы (Нестеров, 2013; Hurrell J.W., Kushnir Y., 2003, Данилович, 2014) указывают на влияние Северо- Атлантического колебания на погоду и климат Европы и России.

САК – это колебания в барическом поле между Азорским максимумом давления и Исландским минимумом давления. Основная функция САК – перераспределение теплых и влажных воздушных масс между субтропической Атлантикой и Арктикой. Большинство ученых выделяют две фазы САК. При положительной фазе САК наблюдается мощное развитие Азорского антициклона и Исландского циклона и их барические центры смещаются к северу, и как следствие, между ними увеличивается барический градиент. Это приводит к преобладанию западно-восточного переноса. За последние 30 лет увеличилась часто- та возникновения положительной фазы Северо-Атлантического колебания (САК) в зимний период [12].

Рассмотрим теперь некоторые фенофазы яровой пшеницы по метеостанции Туймазы (табл. 2) [3].

Таблица 2

Фенологические фазы яровой пшеницы

Фенофазы	Сроки наступления (1950-1980 гг.)	Сроки наступления (1980-2010 гг.)
сев	8.V	4.V
всходы	20.V	15.V
кущение	7.VI	1.VI
трубкование	15.VI	10.VI
колошение	4.VII	1.VII
цветение	10.VII	5.VII
восковая спелость	8.VIII	5.VIII

Исходя из данных по яровой пшенице, за последние 30 лет средние даты наступления фенологических фаз сместились на 3-5 дней раньше, чем за период с 1950 по 1980 гг. Одним существенным следствием более теплого и более короткого холодного периода является более раннее начало теплого периода и его удлинение. На всем северном полушарии весна наступает раньше на 1-2 дня в десятилетие. Поверхности земли также накапливают и сохраняют больше высокой температуры в течение лета, что приводит к удлинению лета и удлинению осени.

Таким образом, можно сделать вывод, что сельскохозяйственный сезон за последние десятилетия расширяется. По всей Европе, например, сельскохозяйственный сезон увеличился на 5-10 дней за период с 1960 по 2010 гг. При этом вызывает обеспокоенность и тот факт, что интенсивность засух в северном полушарии летом также увеличивается. Анализируя более 29 000 рядов данных, демонстрирующих существенные изменения в физических и биологических системах, МГЭИК сообщил в 2007, что больше чем 89% (25,810) из тех изменений находятся в направлении, ожидаемом как ответ на изменение климата. В биосфере эти изменения имеют тенденцию попадать в две категории: ответные реакции в пространстве и времени [10].

Создание сети фенологических садов позволит точно, эффективно и в долгосрочной перспективе организовать комплексный фенолого-климатический мониторинг состояния ландшафтов в условиях изменяющегося климата.

Использованные источники:

1. Атлас Республики Башкортостан под ред. Япарова И.М.- Уфа.: Башкирское издательство «Китап», 2005.- 419 с.
2. Арманд Д. Л. Наука о ландшафте. М.: «Мысль», 1975. 287 с.
3. Калесник С. В. Фенология и география, в кн.: Труды фенологического совещания. Л., 1960
4. Кучеров Е.В. Календарь природы Башкирии. Уфа: Башкирское книжное изд-во 1984. 208 с.
5. Дьяконов К.Н. Ландшафтоведение: теория, методы, региональные исследования, практика // Географический факультет МГУ. Материалы XI

международной ландшафтной конференции. Москва. 2006.
6. Исаченко А. Г. Ландшафтоведение и физико-географическое районирование. М.: Высшая школа, 1991. 368 с.
7. Мамай И.И. Динамика ландшафтов: методика изучения. М.: МГУ, 1992. 167 с.
8. Сочава В.Б. Определение некоторых понятий и терминов физической географии // Докл. Ин-та геогр. Сибири и Дальнего Востока. Иркутск, 1963. Вып. 3. 6.
9. Научно-прикладной справочник по климату СССР. Выпуск 9. Пермская, Свердловская, Челябинская, Курганская области, Башкирская АССР. С-П.: Гидрометеоиздат. 1990. 557 с.
10. Обобщающий доклад МГЭИК: изменение климата. Женева. 2007. 104
11. Хамракулов И.И., Япаров И.М. Влияние барьерного эффекта гор на сезонную динамику ландшафтов//Геосфера: сборник научных статей студентов, магистрантов и аспирантов географического факультета. Вып. 8 / отв. ред. А.Ф. Нигматуллин – Уфа: БашГУ, 2015, с 79-80
12. Хамракулов И.И. Особенности сезонной динамики ландшафтов лесостепной и лесной зоны Башкирского Предуралья в условиях глобального изменения климата//Международный научно-исследовательский журнал «Успехи современной науки и образования» (ВАК РФ, РИНЦ). №10, том 7, 2016, 155-157 с.
13. Хамракулов И.И., Япаров И.М. Понятие и основные закономерности сезонной динамики ландшафтов//международный научно-практический журнал «Теория и практика современной науки». Выпуск № 1(7) (ЯНВАРЬ, 2016), с 408-411

УДК 338.984

Харисова Е.В.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
Россия, г. Ханты-Мансийск

SWOT-АНАЛИЗ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АБС1»)

Аннотация: в данной статье представлены матрицы, которые отражают сильные и слабые стороны организации ООО «АБС1», что в дальнейшем позволит оценить экономический ущерб, риски и угрозы для данной организации.

Ключевые слова: анализ, сильные и слабые стороны, возможности, угрозы, организация.

Kharisova E. V.
5-year student
Of the «Ugra state University»
Russia, Khanty-Mansiysk

SWOT-ANALYSIS (FOR EXAMPLE OOO «ABS1»)

Abstract: this article presents a matrix that reflect the strengths and weaknesses of the organization OOO «ABS», which allows to assess the economic damage, risks and threats to the organization.

Keywords: analysis, strengths, weaknesses, opportunities, threats, organization.

Тематика данной статьи является актуальной, так как для того, чтобы наилучшим образом определить риски и угрозы организации, необходимо выявить сильные и слабые стороны. А также дать оценку каждому показателю внутренней и внешней среды организации. В таблице 1 представлена матрица «важность-эффективность», которая отражает низкую и высокую степень важности и эффективности исследуемого предприятия ООО «АБС1».

№ п/п	Сильные стороны	Повышает ли сильная сторона удовлетворенность клиента?	Повышает ли сильная сторона прибыльность предприятия	Создает ли сильная сторона отличие от конкурентов
1	Репутация учреждения	+	+	+
2	Рыночная доля	-	+	+
3	Эффективность работы отдела по заключению договоров		+	
4	Уровень прибыльности	-	+	+
5	Квалификация руководства	-	+	-
6	Квалификация персонала	-	+	-

Таблица 1 - Проверка важности сильных сторон

Таким образом, удовлетворенность клиентов репутацией учреждения и бесперебойное предоставление услуг является важной составляющей для предприятия. Такие сильные стороны как репутация предприятия.

Эффективность работы отдела по заключению договоров, квалификация руководства и персонала, финансовая стабильность, хотя и косвенно, но влияют на уровень прибыли учреждения, поэтому также являются важными для их мониторинга. Остальные показатели имеют прямое влияние на доходность предприятия [3].

Сильными сторонами, которые отличают учреждение от конкурентов, являются: многолетняя предприятия, большая рыночная доля, уровень прибыльности и финансовая стабильность, разнообразие и большое количество оказываемых услуг. Возможности, которые по всем вопросам имели положительный ответ, занесем в таблицу 2.

Таблица 2 - Рейтинг возможностей

№	Возможности
1	Появление новых альтернативных направлений деятельности
2	Замена старого инвентаря в связи с появлением более современного
3	Новые потребители на текущих рынках

Следующим шагом является выявление угроз и проверка дееспособности угроз для предприятия. Для каждой угрозы определим примерный объем в процентах потерь от вариантов угроз, и определим рейтинг каждого варианта в таблицах 3,4.

Таблица 3 - Определение угроз

Направление поиска	Варианты	Рейтинг
Какие изменения аудитории могут привести к отказу от услуг предприятия?	Появление новых направлений деятельности у конкурентов	1
	Снижение доходов у физических лиц	2
	Рост цен на инвентарь и услуги	3
Какие изменения внешней среды могут привести к снижению спроса на услуги?	Сокращение рождаемости и миграция населения	4
	Вкусы и предпочтения потребителей	5
Ужесточение конкуренции	Вход крупных игроков	6
	Появление более дешевых альтернативных источников	7
	Утрата преимущества услуги	8

Проверка дееспособности угроз представлена такими угрозами, как: вход крупных игроков, появление более дешевых альтернативных спортивных услуг, ухудшение экономического положения в стране, утрата преимущества услуги [2].

Таблица 4 - Проверка дееспособности угроз

Угрозы	Может ли угроза снизить удовлетворенность клиента?	Может ли угроза снизить прибыль предприятия?	Угроза возникает в течение 5 лет?
Вход крупных игроков	+	+	-
Появление более дешевых альтернативных спортивных услуг	+	+	+
Ухудшение экономического положения в стране	+	+	+
Утрата преимущества услуги	+	+	-

Исходя из таблицы 4, на основании проверки дееспособности угроз определим ряд параметров, которые на все вопросы имели положительный ответ и объединим их в итоговый общий рейтинг угроз (таблица 5).

Таблица 5 - Итоговый рейтинг угроз

№	Угрозы
1	Появление новых направлений деятельности у конкурентов
2	Ухудшение экономического положения в стране
3	Появление более дешевых альтернативных услуг

Подводя итоги, проанализировав всевозможные сильные и слабые стороны, возможности и угрозы, необходимо составить матрицу SWOT-анализа, включив туда рейтинговые показатели, данные занесем в таблицу

Таблица 6 - SWOT-анализ

Сильные стороны		Слабые стороны	
Рейтинг	Параметр	Рейтинг	Параметр
1	Репутация предприятия	1	Социальные угрозы
2	Большое количество направлений деятельности	2	Состояние основных фондов
3	Организация и проведение мероприятий различного уровня	3	Ценовая политика
Возможности		Угрозы	
1	Появление новых альтернативных с направлений деятельности	1	Появление более дешевых альтернативных спортивных направлений у конкурентов
2	Замена старого оборудования в связи с появлением более современного	2	Ухудшение экономического положения в стране
3	Новые потребители на текущих рынках	3	Появление более дешевых альтернативных услуг

SWOT-анализ наглядно показывает, какие есть преимущества у ООО «АБС1», а какие есть недостатки, раскрывает возможности, которыми можно воспользоваться, чтобы улучшить финансовое состояние, а также предотвратить будущие угрозы.

У ООО «АБС1» существует конкурентное преимущество среди предприятий г. Ханты-Мансийска. Данному предприятию следует в дальнейшем проводить принятую концепцию развития, что также минимизирует слабые стороны.

Оценка сильных и слабых сторон учреждения по отношению к возможностям и угрозам внешней среды определяет наличие у предприятия стратегических перспектив и возможность их реализации. Понятно, что при этом будут возникать препятствия (угрозы), которые необходимо преодолевать. Отсюда следует переориентация методов управления развитием предприятия с опоры на уже достигнутые результаты, освоенные услуги и используемые технологии (внутренние факторы) на изучение ограничений, накладываемых внешней рыночной средой (внешние факторы) [1].

Исходя из полученных данных видно, что система безопасности предприятия имеет много минусов, которые нужно искоренить, так как это негативно может сказаться на работе и деятельности предприятия, его финансовом положении.

Использованные источники:

1. Безугляк О.С., Бедрина М.В. Экономическая безопасность :методические указания для бакалавров всех направлений, обучающихся по экономическим специальностям // Алтайский государственный университет, кафедра «Международная экономика, математическиеметоды и бизнес-информатика». - Барнаул, 2016. - 31с.
2. Экономическая безопасность: учебное пособие / М.В. Кунцман. - М.:МАДИ, 2016.-152 с.
3. Кузнецова, Е. И. Экономическая безопасность : учебник и практикум для вузов / Е. И. Кузнецова. — М. : Издательство Юрайт, 2017. 294 с.

УДК 338.984

Харисова Е.В.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
Россия, г. Ханты-Мансийск

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБС2»

Аннотация: в данной статье представлен экономический анализ на примере предприятия, а именно динамики размеров производства, объема и структуры оказываемых услуг, динамики финансовых результатов.

Ключевые слова: экономический анализ, экономическая характеристика, динамика размеров производства, объем и структура оказываемых услуг, динамика финансовых результатов.

Kharisova E. V.
5-year student
Of the «Ugra state University»
Russia, Khanty-Mansiysk

ECONOMIC ANALYSIS ON THE EXAMPLE OF OOO «АБС2»

Abstract: this paper presents an economic analysis on the example of enterprises, namely the dynamics of the size of production, volume and structure of services, the performance of financial results.

Key words: economic analysis, economic characteristics, size, dynamics of production, structure and scope of services, dynamics of financial results.

На основании данных бухгалтерской отчетности ООО «АБС2» за период 2013 - 2015 г. можно привести следующую экономическую характеристику размеров производства (таблица 1).

Таблица 1-Динамика размеров производства

Показатели	2013г.	2014г.	2015г.	Темп роста, %
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	8 426	8 049	7711	91,5
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	32 577	42 257	40 566	124,5
Амортизационные отчисления, тыс. руб.	511	529	617	120,7
Среднегодовая численность работников, чел	67	67	73	109
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	21 181	28 521	26 797	126,5
Объем оказываемых услуг, тыс. руб.	67 748	61 269	62 619	92,4

Для выражения в стоимостной оценке активов предприятия используются показатели среднегодовой стоимости основных и оборотных средств. За отчетный период данные показатели имеют следующую динамику: сокращение среднегодовой стоимости основных средств - 8,5%, прирост среднегодовой стоимости оборотных средств - 24,5%,

амортизационные отчисления при этом увеличились на 20,7%.

Среднегодовая численность работников сохраняется на одном уровне; её прирост за два года составил 9%. Одновременно с этим фонд оплаты труда увеличился почти на 30%, что говорит о повышении уровня заработной платы на данном предприятии [3].

Объем производства продукции равен объему её реализации в связи со спецификой производства (газораспределительная деятельность). За отчетный период объем предоставления данных услуг сократился на 7,6%.

Рассмотрим объем услуг, предоставляемых ООО «АБС2» (таблица 2).

Таблица 2 - Объем и структура оказываемых услуг

Вид услуг	2013 г.		2014 г.		2015 г.		В среднем за 3 года	
	сумма, тыс. руб.	уд.вес, %	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	уд. вес, %	сумма, тыс. руб.	уд.вес, %
Транспорт газа по городским газопроводам	21 367	31,5	23 300	38	24 012	38,3	22 893	35,9
Транспорт газа по магистральному газопроводу-отводу	11 748	17,3	12 762	20,8	15 037	24,1	13 182,3	20,6
Строительно-монтажные работы	14 667	21,6	5 120	8,4	5 352	8,5	8 *379,7*	13,2
Тех. обслуживание газовых сетей и КИПиА	12 106	17,9	12519	20,4	11 966	19,1	12 197	19,1
Выработка тепловой энергии	*6 364*	9,4	6 631	10,8	5 594	8,9	6 196,3	9,7
Прочее	1496	2,2	937	1,5	658	1,1	1 030,3	1,5
Итого:	67 748	100	61 269	100	62 619	100	63 679	100

В структуре оказываемых услуг преобладает транспорт газа по городским газопроводам. С каждым годом объём данных услуг увеличивается. Следующими по объему услуг следуют транспорт газа по магистральному газопроводу-отводу и техническое обслуживание газовых сетей и контрольно-измерительных приборов и автоматики, причем прирост услуг по транспорту газа по магистральному газопроводу-отводу в 2015 году составил 27,9%.

Такой вид услуг как монтажно-строительные услуги теряет свои позиции. С 2013 по 2015 год объем данных услуг снизился на 63,5%. Возможно это повлияло на уменьшение объема предоставляемых услуг в целом. В 2015 году он снизился по сравнению с 2013 на 7,6%.

Показатели финансовых результатов предприятия, представленные в таблице 3, характеризуют эффективность его деятельности, направленной на

получение прибыли, на основе данных «Отчета о финансовых результатах».

Таблица 3 - Динамика финансовых результатов

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Темп роста, %
Выручка от реализации, тыс.руб.	67 748	61 269	56 801	83,8
Себестоимость реализованной продукции, тыс. руб.	66 230	61 084	62 619	94,5
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб.	1 518	185	(5 818)	17,1
Финансовый результат от прочей деятельности, тыс. руб.	-108	1 304	3 159	3 125
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб.	1 410	1 489	(3 506)	22,3
Рентабельность реализации, %	2,2	0,3	• -	1. -
Окупаемость, %	2. -	3. -	90,7	4. -

Данные, приведенные в таблице 4, характеризуют весьма неблагоприятное положение организации, в частности, выручка от оказания услуг уменьшилась на 16,2%, себестоимость реализованной продукции увеличилась на 2,5% по сравнению с 2014 годом. При этом валовую прибыль в 2015 году организация не получила. Убыток от основной деятельности составил 5 818 тыс. руб.

Рентабельность в отчетном периоде в организации не рассчитана ввиду образования убытка. Уже в 2014 году данный показатель был очень низким - 0,3% и свидетельствовал о незначительной прибыли организации.

Рассмотрим основные показатели, характеризующие эффективность производства (таблица 4).

Таблица 4 - Экономическая эффективность производства

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Темп роста, %
Фондовооруженность, р	125,8	120,1	105,6	83,9
Фондоотдача, тыс. руб.	8,04	7,6	7,4	92
Оборачиваемость оборотных средств, тыс. руб.	2,08	1,45	1,4	67,3
Прибыль (убыток) на 100 руб. реализованных услуг, тыс. руб.	0,02	0,02	-0,06	20

Коэффициент фондовооруженности характеризует обеспеченность каждого работника основными средствами. В 2014 году фондовооруженность уменьшиилась на 4,5%, что обусловлено сокращением основных средств на 377 тыс. рублей при неизменности численности работников. В 2015 году данный показатель снизился ещё на *12,1%* ввиду увеличения численности работников и уменьшения основных средств на 338 тыс. рублей [1].

Ещё одним важным показателем является фондоотдача. Рассчитав данный коэффициент, мы видим, что в 2015 году 7,4 оказываемых услуг приходится на 1000 рублей основных средств. Фондоотдача в данной организации также имеет тенденцию к уменьшению. С 2013 года она

снизилась на 8% [2].

Интенсивность использования оборотных активов характеризует оборачиваемость оборотных средств. Данный коэффициент за анализируемый период говорит о неэффективности управления в организации.

Одним из самых основных показателей является финансовый результат от основной деятельности. В ООО «АБС2» в 2013 году на 100 рублей реализованных услуг приходилось 10 000 рублей прибыли, в 2014 году всего лишь 2000 рублей, а в 2015 и вовсе отсутствует прибыль, что ещё подтверждает неэффективное хозяйствование на данном предприятии.

Использованные источники:

1. Губин В.Е. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Текст]: учебник / В.Е. Губин., О.В. Губина. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ Инфра-М, 2013. - 336 с.
2. Экономический анализ: Учебное пособие / Н.Б. Акуленко, В.Ю. Гарнова, В.А. Колоколов; Под ред. Н.Б. Акуленко и В.Ю. Гарновой - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 157 с.;
3. Экономический анализ (Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности): Учебное пособие/Басовский Л. Е., Лунева А. М., Басовский А. Л., Под ред. Басовского Л. Е. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 222 с.

УДК 338.984

Харисова Е.В.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
Россия, г. Ханты-Мансийск

ОЦЕНКА УРОВНЯ СУЩЕСТВЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБС2»

Аннотация: в данной статье представлена оценка уровня существенности на примере предприятия, с целью выявления предельной ошибки, начиная с которой пользователь перестает делать правильные выводы.

Ключевые слова: уровень существенности, аудит, аудиторский риск, аудиторская деятельность, аудитор.

Kharisova E. V.
5-year student
Of the «Ugra state University»
Russia, Khanty-Mansiysk

ASSESSMENT OF THE LEVEL OF MATERIALITY FOR EXAMPLE, THE COMPANY OOO «АБС2»

Assessment of the level of materiality for example, the company OOO «АБС2».

Key words: materiality level, audit, audit risk, auditing, auditor.

При определении характера, сроков проведения и объема аудиторских процедур, а также при оценке последствий искажений аудитор оценить существенность и её взаимосвязь с аудиторским риском. Аудитор оценивает то, что является существенным, по своему профессиональному суждению.

Уровень существенности представляет собой предельное значение ошибки бухгалтерской (финансовой) отчетности, начиная с которой пользователь этой отчетности с большей степенью вероятности перестаёт быть в состоянии делать на её основе правильные выводы и принимать экономически-обоснованные решения. Значение уровня существенности должно быть обосновано для конкретной аудиторской проверки [1].

Определим уровень существенности для проверяемой организации (таблица 1):

Таблица 1 - Определение уровня существенности для ООО «АБС2»

№ п/п	Базовые показатели	Значение базового показателя, тыс. руб.	Граница, %	Значение для нахождения уровня существенности, тыс. руб.
1.	Собственный капитал	3 519	10	352
2.	Выручка	56 801	2	1 136
3.	Себестоимость продаж	62 619	2	1 252

4.	Валюта баланса	44 682	2	894
5.	Кредиторская задолженность	40 270	3	1 208

1) Находим среднее арифметическое значение для определения уровня существенности:

(352+1136+1252+894+1208)/5 = 702014,26/5=968 тыс. руб.;

2) Наименьшее значение отличается от среднего на: (968-352)/968*100%=63% (значительно больше 20%);

3) Наибольшее значение отличается от среднего на: (1252-968)/968*100%=29% (больше 20%;

4) Новое среднее арифметическое значение составит: $\frac{1136+894+1208}{3}$ = 1079 тыс. руб.;

5) Полученное значение округляем (в пределах 20%): до 1150 тыс. руб., тогда значение уровня существенности составит:

$$\frac{1150-1079}{1079}*100\% = 7\%$$

Поскольку наименьшее значение 352 тыс. руб. и наибольшее значение 1 252 тыс. руб. отличаются от среднего значительно, принимаем решение отбросить их при дальнейших расчетах уровня существенности.

Риск аудитора означает вероятность того, что бухгалтерская отчетность экономического субъекта может содержать не выявленные существенные ошибки и (или) искажения после подтверждения её достоверности, или признание, что она содержит существенные искажения, когда на самом деле таких искажений в бухгалтерской отчетности нет.

Существенность и аудиторский риск связаны между собой в обратной зависимости, то есть чем выше уровень существенности, тем ниже аудиторский риск, и наоборот.

При планировании аудита труда и его оплаты аудитор разрабатывает тесты для проверки, в результате ответа на этот тест принимается решение о том, на какую область ведения бухгалтерского учета следует обратить особое внимание и как эффективно организовать работу.

Далее необходимо оценить систему внутреннего контроля и бухгалтерского учета оплаты труда на основе тестирования, что позволит определить аудиторский риск.

Результаты теста по оценке системы внутреннего контроля по оплате труда следующие: на 9 вопросов из 12 был получен положительный ответ (75%), то есть можно говорить о высоком уровне системы внутреннего контроля. Однако уже обнаружилось существование некоторых слабых сторон, что поможет предотвратить возможные ошибки при проверке [3].

Далее было проведено тестирование бухгалтерского учета по оплате труда, по итогам которого было получено 11 положительных ответов из 12 предложенных. Следовательно, надежность бухгалтерского учета находится на высоком уровне - 91%.

Таким образом, внутрихозяйственный риск можно оценить как низкий, так как его величина составляет 25% (100% - 75%). Уровень надежности системы внутреннего контроля оценивается как высокий (91%), поэтому риск средств контроля оценивается как низкий - 9%, так как между ними имеется обратная зависимость [4].

Для определения совокупного аудиторского риска с помощью количественной оценки необходимо рассмотреть взаимосвязь между компонентами аудиторского риска, которая показывает обратную зависимость между риском необнаружения, с одной стороны, и совокупным уровнем неотъемлемого риска и риска средств контроля, с другой (таблица 2).

Таблица 2 - Взаимосвязь между компонентами аудиторского риска

Аудиторская оценка неотъемлемого риска	Аудиторская оценка риска средств контроля		
	Высокая	Средняя	Низкая
Высокая	*Самая низкая*	*Более низкая*	*Средняя*
Средняя	*Более низкая*	*Средняя*	*Более высокая*
Низкая	*Средняя*	*Более высокая*	*Самая высокая*

В ООО «АБС2» уровень внутрихозяйственного риска оценивается как низкий (25%), уровень риска средств контроля - низкий (9%), тогда уровень риска необнаружения будет самым высоким (около 90%).

Аудиторский риск (АР) можно рассчитать по формуле:

АР = ВР х РСК х РН, где ВР - внутрихозяйственный риск; РСК - риск средств контроля; РН - риск необнаружения.

Тогда аудиторский риск составит: 0,25 х 0,09 х 0,9 = 2%.

Определив уровень существенности и аудиторского риска, разрабатывается общий план аудита, который описывает предполагаемые объём и порядок проведения аудиторской проверки [2].

Набор инструкций для аудитора представлен в программе аудита, которая также служит средством контроля и проверки надлежащего выполнения работы.

План и программа аудита являются обязательными рабочими документами аудитора. Они должны быть документально оформлены и завизированы. Также работники аудиторской организация должны документально оформлять все сведения, которые важны с точки зрения предоставления доказательств, подтверждающих аудиторское мнение, а также доказательств того, что аудиторская проверка проводилась в соответствии с федеральными правилами (стандартами) аудиторской деятельности.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 30.12.2008г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности»;

2. Аудит: Практикум: Учебное пособие / Н.В. Парушина, С.П. Суворова, Е.В. Галкина. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2013;

3. Аудит качества для постоянного улучшения: Учебное пособие / Ю.В. Сажин, Н.П. Плетнева. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 112 с.: 60x90 1/16;

4. Бухгалтерская (финансовая) отчетность [Текст]: Учебное пособие / Юрий Иванович Сигидов, Е. А. Оксанич, М. С. Рыбянцева. - Москва: ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2014. - 366 с.

УДК 338.984

Харисова Е.В.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
Россия, г. Ханты-Мансийск

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АБС3»)

Аннотация: в данной статье представлен экономический анализ на примере предприятия, а именно динамики размеров производства, объема и структуры оказываемых услуг, динамики финансовых результатов.

Ключевые слова: экономический анализ, экономическая характеристика, динамика размеров производства, объем и структура оказываемых услуг, динамика финансовых результатов.

Kharisova E. V.
5-year student
Of the «Ugra state University»
Russia, Khanty-Mansiysk

SWOT-ANALYSIS (FOR EXAMPLE OOO «ABS3»)

Abstract: this paper presents an economic analysis on the example of enterprises, namely the dynamics of the size of production, volume and structure of services, the performance of financial results.

Key words: economic analysis, economic characteristics, size, dynamics of production, structure and scope of services, dynamics of financial results.

На основании данных бухгалтерской отчетности ООО «АБС3» за период 2014 - 2016 г. можно привести следующую экономическую характеристику размеров производства (таблица 1).

Таблица 1 - Динамика размеров производства за 2014-2016 гг.

Показатели	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп роста 2016 к 2014, %
Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	85648	83922	103137	120,4
Среднегодовая стоимость оборотных средств, тыс. руб.	137592	137260	136737	99,4
Амортизационные отчисления, тыс. руб.	5408,3	5126,4	4759,9	88
Среднегодовая численность работников, чел.	536	526	511	95,3
Фонд оплаты труда, тыс. руб.	553074	581994	580470	105
Производительность труда на одного работника в год	1404,3	1389,9	1385,7	98,7
Объем выполненных работ, тыс. руб.	752712	731073	708067	94,1

На основе данных таблицы 1 следует, что в основном произошло увеличение к 2016 году относительно 2014 среднегодовой стоимости основных средств. При этом, увеличение фонда оплаты труда на 5 процентов связано с изменением среднегодовой численности работников на 6 процентов.

Амортизационные отчисления возросли на 12 процентов, что относительно повлияло на увеличение среднегодовой стоимости основных средств.

Выручка муниципального учреждения снизилась на 6 процентов к 2015 году. Но чтобы более подробно разобраться в причинах изменения финансовых результатов, предлагаем проанализировать таблицу 2.

Таблица 2 - Динамика финансовых результатов за 2014-2016 годы, тыс. рублей

Значение показателя	2014г.	2015г.	2016г.	Темп роста, %
Выручка, тыс. руб.	731 073	752 712	708067	96,9
Себестоимость продаж, тыс. руб.	(706 303)	(706 435)	(689053)	97,6
Валовая прибыль (убыток), тыс. руб.	24 770	46 277	19014	76,8
Коммерческие расходы, тыс. руб.	(55 483)	(54 663)	-51148	92
Прибыль (убыток) от продаж, тыс. руб.	-30 713	-8 386	-32134	104,6
Прочие доходы, тыс. руб.	41 474	23 472	35757	86

Прочие расходы, тыс. руб.	(7 566)	(8 559)	-5201	68,7
Прибыль (убыток) до налогообложения, тыс. руб.	3 444	6 502	1038	30
Чистая прибыль (убыток), тыс. руб.	1 707	4 329	291	17
Рентабельность продаж,%	0,2	0,6	0,04	20

В 2016 году предприятием получено доходов в сумме 708067 тыс. рублей, большую часть которых составили доходы от авиационной деятельности 667 757 тыс. рублей, сумма доходов от прочей деятельности 40310 тыс. рублей. В сравнении с 2013 годом в 2015 году доходы снизились на 2,9%. Основное снижение суммы доходов произошло от аэропортовой деятельности. Одним из приоритетных видов деятельности предприятия является реализация авиа ГСМ. На этот вид деятельности приходится в 2013 году 44,9% от общих доходов, в 2014 году 42,1%. За 2015 год наблюдается спад доходов от реализации авиа ГСМ в размере 9%. Авиакомпании в своей деятельности стали использовать более экономичные воздушные суда.

При этом, В 2015 году убыток от продаж составил 32134 тыс.рублей, за аналогичный период прошлого года убыток составил 8 386 тыс.руб. На возмещение убытков от основной деятельности в отчетном году из бюджета округа получена субсидия в размере 35 284,1 тыс. руб., что на 12 784,1 тыс.руб. больше чем в 2013 году.

От финансово – хозяйственной деятельности предприятия получена прибыль в размере 291 тыс. рублей. Более подробный анализ рассмотрим в таблице 3 - экономическая эффективность производства.

Таблица 3 – Экономическая эффективность производства

Показатели	2013г.	2014г.	2015г.	Темп роста, %
Уровень интенсификации производства				
Фондовооруженность, тыс. р	159,8	159,6	201,8	126
Экономическая эффективность интенсификации производства				
Фондоотдача, тыс. р	8,79	8,7	6,87	78
Оборачиваемость оборотных средств, тыс. р	3,27	3,4	2,7	83
Чистые активы	121395	125970	168678	
Чистый оборотный капитал	52971	55381	59026	
Окупаемость, %	107	102,8	103	96,3

При анализе таблицы 3 можно сделать соответствующие выводы. Согласно уровню интенсификации производства фондовооруженность к 2015 году возросла на 26 процентов. Такое увеличение е связано с незначительным увеличением среднегодовой стоимости основных средств к 2015 году относительно 2013 на 6 процентов.

Фондоотдача – показатель, характеризующий уровень эффективности

использования основных средств предприятия, т.е. сколько приходится выручки на 1 рубль среднегодовых производственных фондов. Снижение к предыдущему году составляет 21,2%, так произошло уменьшение выручки.

Чистые активы характеризует объем собственных источников финансирования деятельности. Чистые активы на конец отчетного периода увеличились на 42 708 тыс.руб. или на 33,9% и составили 168 678 тыс.руб. Увеличение произошло на фоне роста активов (рост 116,6%), принимаемых в расчет чистых активов и уменьшения обязательств (снижение 94,5%). Существенное влияние на рост активов оказало увеличение основных средств, за счет постановки на баланс части гостиницы Сокол, а также снижение обязательств по выплате заработной платы и задолженности по налогам и сборам. Динамика показателя является положительной. Чистые активы превышают уставный капитал (149 731 тыс.руб.), что соответствует законодательству РФ.

Чистый оборотный капитал необходим для поддержания финансовой устойчивости предприятия. И на начало, и на конец периода чистый оборотный капитал имеет положительное значение. При этом за 2015 год значение показателя увеличилось с 55 381 до 59 026 тыс.руб. Таким образом, оборотные средства превышают краткосрочные обязательства, и означает, что предприятие не только может погасить свои краткосрочные обязательства, но и имеет финансовые ресурсы для расширения своей деятельности в будущем. Значение показателя не является чрезмерным. Финансовое положение предприятия в целом находится в состоянии нормальной финансовой независимости, когда его хозяйственная деятельность обеспечивается большей частью собственными средствами. Предприятие располагает значительными собственными средствами, большая часть которых, находится в иммобилизованной форме, что снижает возможность для маневрирования.

Использованные источники:

1. Губин В.Е. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Текст]: учебник / В.Е. Губин., О.В. Губина. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ Инфра-М, 2013. - 336 с.
2. Экономический анализ: Учебное пособие / Н.Б. Акуленко, В.Ю. Гарнова, В.А. Колоколов; Под ред. Н.Б. Акуленко и В.Ю. Гарновой - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013. - 157 с.;
3. Экономический анализ (Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности): Учебное пособие/Басовский Л. Е., Лунева А. М., Басовский А. Л., Под ред. Басовского Л. Е. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 222 с.

УДК 338.984

Харисова Е.В.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»
Россия, г. Ханты-Мансийск

ОЦЕНКА УРОВНЯ СУЩЕСТВЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБС3»

Аннотация: в данной статье представлена оценка уровня существенности на примере предприятия, с целью выявления предельной ошибки, начиная с которой пользователь перестает делать правильные выводы.

Ключевые слова: уровень существенности, аудит, аудиторский риск, аудиторская деятельность, аудитор.

Kharisova E. V.
5-year student
Of the «Ugra state University»
Russia, Khanty-Mansiysk

ASSESSMENT OF THE LEVEL OF MATERIALITY FOR EXAMPLE, THE COMPANY OOO «АБС3»

Assessment of the level of materiality for example, the company OOO «АБС2».

Key words: materiality level, audit, audit risk, auditing, auditor.

Актуальность данной темы подтверждается практической значимостью, т.к. в настоящее время высок риск искажения отчетности предприятий. Для того чтобы облегчить задачу внешним пользователям в использовании отчетности организации, необходима правильна оценка уровня существенности предприятия.

При определении характера, сроков проведения и объема аудиторских процедур, а также при оценке последствий искажений аудитор должен оценить существенность и её взаимосвязь с аудиторским риском. Аудитор оценивает то, что является существенным, по своему профессиональному суждению.

В процессе подготовки общего плана и программы аудита, аудитором оценивается эффективность системы внутреннего контроля и соответственно рассчитывается аудиторский риск. Для этого следует использовать специальные вопросы для проверки состояния системы внутреннего контроля, что позволит проанализировать сильные и слабые стороны внутреннего контроля ООО «АБС3».

Для расчета аудиторского риска (Ар), определяются: внутрихозяйственный контроль (Вр), риск средств контроля (Рк), риск необнаружения (Рн).

Соответственно, оценивая надежность системы внутреннего контроля

ООО «АБС3» в целом, необходимо провести тестовые процедуры.

На основе проведенного теста, риск средств контроля составил 69 %, отсюда следует, что система внутреннего контроля на ООО «АБС3» функционирует со средней эффективностью.

Внутрихозяйственный риск (Вр) равен 50 %. Таким образом, эффективность системы бухгалтерского учета можно оценить как среднюю.

Риск необнаружения Рсн = (2/6)*100%=33 %.

Аудиторский риск состоит из трех составляющих: риск системы бухгалтерского учета, риск системы внутреннего контроля и риск необнаружения. В ходе изучения системы бухгалтерского учета и системы внутреннего контроля на основе вопросников аудитора были рассчитаны выше указанные риски. Следовательно, аудиторский риск можно рассчитать по следующей формуле:

$$АР=Рсбу*Рсвк*Рн \quad (1)$$

Тогда, АР=(0,69*0,5*0,333)*100%=11,4 %

В данном случае получилось, что не достоверность аудиторского мнения о достоверности бухгалтерской отчетности данной организации составит 11,4 %.

При подготовке общего плана и программы аудита аудиторской организации следует установить приемлемый для нее уровень существенности, позволяющий считать бухгалтерскую отчетность достоверной.

Под уровнем существенности понимается то предельное значение ошибки бухгалтерской отчетности, начиная с которой квалифицированный пользователь этой отчетности с большей степенью вероятности перестанет быть в состоянии делать на ее основе правильные выводы и принимать правильные решения.

Для расчета уровня существенности воспользуемся данными из бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках.

Среднее значение показателей уровня существенности будет равняться:

(23963+12361+5093+10530)/4 = 12987 тыс. рублей.

Таким, образом, определим новую среднюю величину, она будет составлять: (12361+ 10530)/2 = 11446 тыс. рублей.

Данную величину можно округлить до 11500 тыс. руб. Условно предполагается, что если аудитор пропустит ошибку на 11500 тыс. руб., то эта сумма может быть равномерно распределена между активом и пассивом (т.е. и по активу, и по пассиву допустимая ошибка равна 11500 тыс. руб.).

Определив уровень существенности и аудиторского риска, разрабатывается общий план аудита, который описывает предполагаемые объём и порядок проведения аудиторской проверки [2].

Набор инструкций для аудитора представлен в программе аудита, которая также служит средством контроля и проверки надлежащего

выполнения работы.

План и программа аудита являются обязательными рабочими документами аудитора. Они должны быть документально оформлены и завизированы. Также работники аудиторской организация должны документально оформлять все сведения, которые важны с точки зрения предоставления доказательств, подтверждающих аудиторское мнение, а также доказательств того, что аудиторская проверка проводилась в соответствии с федеральными правилами (стандартами) аудиторской деятельности.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что уровень риска искажения отчетности предприятия ООО «АБС3» выше среднего, т.к. 11,4% больше 5%. Тем самым, данное предприятие вводит в заблуждение внешних пользователей информацией ООО «АБС3».

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 30.12.2008г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности»;
2. Аудит: Практикум: Учебное пособие / Н.В. Парушина, С.П. Суворова, Е.В. Галкина. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ ИНФРА-М, 2013;
3. Аудит качества для постоянного улучшения: Учебное пособие / Ю.В. Сажин, Н.П. Плетнева. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 112 с.: 60x90 1/16;
4. Бухгалтерская (финансовая) отчетность [Текст]: Учебное пособие / Юрий Иванович Сигидов, Е. А. Оксанич, М. С. Рыбянцева. - Москва: ООО «Научно-издательский центр ИНФРА-М», 2014. - 366 с.

УДК 81

Худякова О.А.
студент магистратуры
Пятигорский государственный университет
Россия, г. Пятигорск

БИЗНЕС-ЭВФЕМИЗМЫ В СОВРЕМЕННОМ ДЕЛОВОМ ДИСКУРСЕ

Аннотация: в статье рассмотрен такой активный процесс в современном деловом дискурсе, как эвфемизация, как средство смягчения воздействия негативной информации в сообщении.

Ключевые слова: эвфемизм, бизнес-эвфемизм, бизнес, деловое общение.

Khudyakova O.A., graduate student
Pyatigorsk State University
Russia, Pyatigorsk

BUSINESS EUPHEMISMS IN MODERN BUSINESS DISCOURSE

Abstract: the article considers such an active process in modern business discourse as euphemisms, as a means of mitigating the impact of negative information in the message.

Keywords: euphemism, business euphemism, business, business communication.

Современный английский язык развивается динамично, живо отвечая на все процессы, происходящие в обществе и касающиеся социального прогресса, политических отношений, ментальных и психологических трансформаций личности. В числе прочих активных языковых процессов выделяется и стремительное развитие эвфемизмов, используемых говорящим в сфере бизнеса.

Ценности и принципы бизнеса образовывают убеждения участников делового дискурса, что обретает выражение в этой доли языковой картины мира, что обслуживает эту сферу работы. Языковая картина мира - теоретический конструкт, считается существенным носителем информации о национальном мировоззрении. Бизнес-эвфемизмы - образно переосмысленные слова и определения делового мира - отображают национальную специфику восприятия данного мира. Представление ценностей и идеологии бизнеса приводит к осмыслению обстоятельств применения эвфемизмов и может помочь разглядеть их знаковую функцию.

Идеология бизнеса возникла совместно с эпохой капитализма и связана с протестантской этикой, что пропагандирует индивидуализм. Главными принципами данной идеологии в XIX столетии были: старание, уверенность, умеренность, расчетливость, честность, достоверность, порядочность, свобода, самостоятельность. Доход, накопление, получение прибыли значились не только положительными стремлениями человека, но и нравственными достоинствами, так как они вели к экономической

самостоятельности и независимости личности. Основа общественной этики капитализма - это ощущение долга индивидуума по отношению к собственным профессиональным обязательствам.

Но, к сожалению, нравственные и моральные основы в бизнесе соблюдаются не всегда, таким образом, появляется потребность применения завуалированных фраз и оборотов, а значит, существование эвфемизмов в деловом дискурсе считается его необходимой составляющей.

Существуют разные способы образования эвфемизмов в бизнес-дискурсе. Среди эвфемизмов, образованных путем замены прямого наименования, выделяются многозначные слова, метонимии, метафоры, слова с противоположным значением, гиперболы, мейозис и литоты, перифразы, заимствования и сокращения.

Примером многозначных слов с общим значением (диффузная лексика), могут служить: to fire – to downsize (уволить – сократить); extrabudgetary staff member – representative (внештатный сотрудник – представитель), debtor – borrower (должник – заемщик).

Метонимические выражения в эвфемистической функции, построенные на временных, причинно-следственных отношениях, а также на отношении «часть-целое» (синекдоха), например, poor country – developing country (бедная - развивающаяся страна).

Особую группу образуют перифразы. Перифразы отличаются от метафор, метонимий и иных субститутивных средств со синтактико-структурной характеристикой. В этом случае негативная лексика заменяется целым словосочетанием или высказыванием: asking for money – borrow (просить деньги - занимать, брать на время), be bankrupt – be not succeed, be out of luck (быть банкротом - не иметь успеха, удачи).

В группу мейозис и литоты входят слова с помощью которых удается смягчить негативный посыл сообщения за счет снижения интенсивности признака (преуменьшение) или его полное отрицание: mistake – oversight (ошибка – недосмотр), deception – provision of smaller quantities of smth (обман - поставка меньшего количества), bad business – sub-optimal (плохо идущий (бизнес) – неоптимальный).

Слова с противоположным значением в функции эвфемизмов: reduced demand – the need to accelerate sales (снижение спроса - необходимость ускорения продаж), to terminate the contract – to rationalize (расторгать договор – рационализировать).

Использование метафор делает предложение более ярким и живым. Например, «taxes» (налоги) стали сегодня столь неприятным гражданским долгом, что люди используют разные эвфемистические термины для этого слова. Поэтому неудивительно, что существует масса забавных предложений для процесса налогообложения: “access fees/charges” (плата за доступ), “carbon footprint contributions”, “civic assessment fees”, “direct universal service support”, “economic incentives”.

Английский язык благодаря своему развитию сумел обогатить свой

словарный запас заимствованием слов из других языков. Uber – Very (очень). Например: I'm *uber* excited about this merger (я очень волнуюсь по поводу этого слияния).

Эвфемистическое воздействие такой лексики осуществляется за счет ее чуждости, непонятности. Важную роль для благоприятного воздействия играет и престижность иностранной лексики в современном обществе.

Гиперболы в эвфемистической функции были использованы только в двух случаях: salary – honorarium (заработная плата – гонорар), rich – well off (богатый - в достатке).

Эвфемизмы традиционно рассматриваются как номинативные единицы, эквивалентные слову и регулярно воспроизводящиеся в речи, то есть анализируются преимущественно на лексическом уровне.

На наш взгляд, явление бизнес-эвфемизмов на сегодняшний день изучено в недостаточной степени, несмотря на постоянное развитие бизнес-сообщества, на ежедневную необходимость прибегать к использованию языка делового общения, по-прежнему не созданы словари бизнес-эвфемизмов, отсутствует структурированный подход к изучению такого важного явления для современного общества. Это приводит к смешению эвфемизмов с иными разновидностями перифразирования; не разработаны подходящие аспекты идентификации эвфемизмов, не совпадают описание эвфемизмов в отечественной и зарубежной лексикографической практике.

Использованные источники:

1. Никитина И.Н. Проблема эвфемизмов делового дискурса // Гуманитарные научные исследования. 2016. № 11. С. 13.
2. Печак А.С. Эвфемизмы в деловом дискурсе в английском и русском языках //Международный журнал экспериментального образования. 2016. № 6-2. С. 161.
3. Порохницкая Л.В. Концептуальные основания эвфемии в языке. М., 2016. 45 с
4. Национальный корпус русского языка. URL: http://www.ruscorpora.ru

УДК 378

Хужахметова Н.Ю.
магистрант 2 курса
Институт экономики и управления
Уфимский государственный авиационный
технический университет
научный руководитель: Марьина А.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Уфа

СБЕРЕЖЕНИЯ И ДОХОДЫ КАК РЕСУРСЫ ИНВЕСТИЦИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются особенности динамики сбережений населения в Российской Федерации. Охарактеризованы реальные проблемы, препятствующие росту доходов и сбережений.

Ключевые слова: сбережения; доходы и расходы населения; инвестиции; инвестиционные вложения; денежные ресурсы.

Khuzhakhmetova N.U.
two year of magistracy
Institute of economics and management
Ufa State Aviation Technical University
Russia, Ufa
the scientific adviser - the candidate of economic sciences
the senior lecturer Marina A.V.

SAVINGS AND INCOME AS INVESTMENT RESOURCES

Annotation: The peculiarities of the population savings dynamics in the Russian Federation are considered in the article. The real problems interfering growth of the income and savings are characterized.

Key words: savings; income and expenses of the population; investments; investment investments; monetary resources.

В настоящее время в России проблема изучения специфики и особенностей регулирования сбережения и доходов населения, его микро- и макроэкономических аспектовприобретает особую значимость. Быстрое развитие российской экономики, в первую очередь, зависит от наличия больших инвестиционных вложений в реальном секторе экономики.

Избыточные накопления являются тормозом экономического роста. Но на самом деле, это избыточное предложение товаров и услуг, которые выражены в кризисе перепроизводства, из-за этого вопрос трансформации сбережений в инвестиции всегда считается очень актуальной.

Инвестиции тесно связаны со сбережениями, которые в свою очередь играют значительную роль среди экономических процессов, так как находятся на стыке интересов граждан, государства и организаций, которые предназначены на предоставлении экономических и финансовых услуг.С одной стороны, накопления населения представляют собой важныйисточник

экономического развития, ресурс кредитования хозяйства и инвестирования, с другой стороны, накопления являются главным показателем уровня жизни, напрямую связанным с потреблением, доходами и расходами населения.Так по данным ЦБ РФ за период с 2015 по 2017 гг. сбережения населения значительно увеличились.За 2015 г. сбережения населения оцениваются в размере 9384,3 млрд руб., что в 1,5 раза больше показателя 2014 г. Объем накоплений населения за период с февраля 2016 года по январь 2017 года увеличился на 3875,1, то есть на14,1 %. На 0,9% увеличился и объем ценных бумаг. Денежные накопления населения страны составляют большую часть инвестиционных ресурсов. Для развития и поддержания экономики накопленные денежные ресурсы населения любой страны привлекаются в первую очередь. Поэтому, кроме общих задач по повышению доходов населения и созданию благоприятных институциональных условий, необходимо решать две конкретные задачи: развитие новых форм сбережений и их защита в виде процентов по вкладам.

В современной российской экономике существуют проблемы перехода сбережений в инвестиции, а именно:

1. низкий уровень доходов населения;
2. население России предпочитает хранение денег на руках;
3. недоверие отечественной банковской системе и правительству населения;
4. влияние инфляция на сберегательный процесс

Большая часть сбережений населения непривлекаетсяв финансовый кругооборот и омертвляется в виде наличных долларовых и рублевых сбережений на руках у граждан.Основнымипричинами этого процесса являются нерешительностьнаселения в стабильности сберегательных институтов и незначительное числонаучных разработок в указанной сфере.Тем не менее, без учета российской специфики, накопленный в экономически развитых странах успешный опыт инвестирования накоплений населения не результативен и неиспользован.Требуется поиск новейших решений с целью привлечения сбережений населения и их применения в инвестиционном процессе.

В соответствующей научно-популярной литературе предлагаются следующие пути решения проблемы:

1. Проанализировать суть сбережений населения как источника вложений;
2. Рассмотреть факторы и мотивы, которые устанавливаютразмерынакоплений;
3. Изучитькакие тенденциисуществуют для сбережения средств населения;
4. Охарактеризовать современное сберегательное поведение населения.

Основными элементами экономических активов населения считаются:

- депозиты и вкладыв банках в рублях и валюте, а также на пластиковых картах;

- наличные деньги на руках у населения;
- сбережения населения в ценные бумаги;
- резервы средств населения в наличной валюте;
- запасы страховых вкладов населения;

В следствиипереходасбережений населения в инвестиции, происходит перераспределение реального спроса из сферы потребительского рынка в сферу оборота денежных ресурсов предприятий, вследствиеэтогопоявляютсявспомогательные стимулы экономического развития. Образование сбережений приводит также к временному связыванию доходов населения, препятствует увеличению стоимости, замедлению движения денежных средств по каналам наличного оборота, способствует уменьшению инфляции.

Для усиления государственного влияния на процесс формирования рынка сбережений и их переход в реальные инвестиции должны быть решены следующие задачи:

1. формирование правовой базы инвестиционного процесса, которое стимулирует вовлечение сбережений населения в экономический оборот;
2. обеспечение гарантий населению свободного выбора любого из существующих вариантов размещения сбережений по критерию их выгодности, надежности и целесообразности;
3. обеспечение условий для реализации интересов сбережений населенияна основе развития конкуренции;
4. осуществление государственного контроля за деятельностью финансовых и инвестиционных институтов.

В настоящее время наше государство начала реализовывать активную экономическую политику по привлечению сбережений населения на банковские счета. С этой целью разработаны различные направления процентных ставок. Основной капитал, который накапливается домашними хозяйствами, должен работать на экономику страны, приносить прибыль его владельцам и укреплять материальную и производственную базу России, следовательно, сбережения населения на государственном уровне рассматриваются как значимым источником вложений в экономику страны.

Использованные источники:

1. Бесчастнова Н.В., Сазыкина М.Ю. Анализ доходов домашних хозяйств РФ // Жизненный потенциал региона: социально-демографические проблемы современного общества (Аитовские чтения) Сборник материалов международной научно-практической конференции. 2015. С. 145-148.
2. Сазыкина М.Ю.Инвестиционный потенциал сбережений домашних хозяйств в условиях нестабильной внешней среды // Инновационные технологии управления социально-экономическим развитием регионов России Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции с международным участием. В 2-х частях . 2015. С. 225-230.
3. Мурдашова Л.Р., Марьина А.В. Экономический анализ мероприятий совершенствования развития ОАО Банк ВТБ в республике Башкортостан

// Наука сегодня: теория и практика Сборник научных трудов Международной заочной научно-практической конференции. Уфимский государственный университет экономики и сервиса. 2015. С. 146-149.
4. Антипова Д.В. Динамика сбережений населения России в начале 21 века // Современная экономика: актуальные вопросы, достижения инновации: сборник статей VIIIМеждународной научно-практической конференции. В 2 частях. 2017. С. 11-13.

УДК 336

Хузина А.Ф.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
научный руководитель: Исламов Ф.Ф., к.э.н.
доцент
Нефтекамский филиал БашГУ
Россия, г. Нефтекамск

РЫНОК ФАКТОРИНГОВЫХ УСЛУГ

Аннотация: *В статье рассматриваются сущность факторинга и преимущества факторинговых услуг. Раскрывается место РФ в мировом рынке факторинговых услуг. Проводится анализ объема факторинговых операций на российском рынке.*

Ключевые слова: *факторинг, факторинговая компания, портфель факторинга, факторинговый оборот, средства.*

Khuzina A.F.
Student 4 year
Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Islamov F.F.
Economic associate professor
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk

THE MARKET OF FACTORING SERVICES

Abstract: *The article considers the essence of factoring and the advantages of factoring services. The place of the Russian Federation in the world market of factoring services is revealed. An analysis is made of the volume of factoring operations in the Russian market.*

Keywords: *factoring, factoring company, factoring portfolio, factoring turnover, funds.*

Факторинг в России – сравнительно молодой финансовый инструмент и в настоящее время находится на начальных этапах своего развития, о чем свидетельствует ряд проблем, связанных с предоставлением его услуг.

Факторинг – это комплекс услуг, оказываемых банком клиенту в обмен на уступку дебиторской задолженности, в число которых входят финансирование поставщика, административное управление, инкассирование задолженности, а также элементы информационного, страхового, бухгалтерского, юридического, консультационного и прочего обслуживания поставщика [3, С. 55]. Факторинговые операции имеют ряд преимуществ перед другими финансовыми инструментами. Во-первых, доступность для среднего и малого бизнеса, так как не требуется задатка в традиционном представлении. Во-вторых, при факторинговых операциях совершается 100% целевое использование средств. В-третьих, экономия средств при расчёте налога на прибыль [1, С. 55].

Фактически развитие факторинга в России началось с 2000-х гг. Основными факторами стали банки, которые затем создали специализированные дочерние факторинговые компании. Лидером среди российских факторов по объемам уступленных требований стал новый участник на рынке – ФГ «ПромСвязьКапитал» [6]. (Таблица 1).

Таблица 1 – Оборот первых 10 участников рынка факторинга в 1 полугодии 2017 г., млн. руб.

Название организации	Оборот всего
Финансовая группа «ПромСвязьКапитал»	167765,1
АО «Альфа Банк»	128189,5
«ГПБ - факторинг»	77794,0
«Сбербанк Факторинг»	65212,0
«РБ Факторинг»	49632,2
ПАО «АКБ Металлинвестбанк»	38099,8
Банк «ФК Открытие»	38058,6
«Сетелем Банк»	30561,0
Капитал Факторинг	24683,4
ПАО «Московский кредитный банк»(МБК)	19567,5

По объемам уступленных денежных требований, в 1 полугодии 2017 г. рынок имеет тенденцию к росту. Также, заметно увеличение объема у отдельных участников рынка. Например, значительно увеличили объем уступленных требований по сравнению с показателями 2016 г.:

- «Альфа Банк» с 106823,3 млн. руб. до 128189,5 млн. руб.;
- «ГПБ-факторинг» с 57084,6 млн. руб. до 77794,0 млн. руб.;
- ПАО «АКБ Металлинвестбанк» с 33031,6 млн. руб. до 38099,8 млн. руб.;
- «РБ Факторинг» с 28480,4 млн. руб. до 49632,2 млн. руб.

Совокупный объем денежных требований, уступленных Факторам, за аналогичный период 2016 г. составил около 900 млрд. руб. К 2017 г. данный показатель вырос на 12% и в абсолютном выражении составил около 1050 млрд. руб.

Что касается рэнкинга российских Факторов по объему портфеля в 2017

г., измеряемый совокупный факторинговый портфель рынка вырос на 18 млрд. руб. Это на 6% больше объема 2016 г. В абсолютном выражении данный коэффициент составил 96 млрд. руб. Топ-10 факторинговых компаний формируют 84% совокупного оборота рынка (таблица 2).

Таблица 2 – Топ-10 факторинговых компаний по объему портфеля факторинга в 1 полугодии 2017 г., млн. руб.

Название организации	Оборот всего
«ВТБ Факторинг»	99264,4
Финансовая группа «ПромСвязьКапитал»	44145,4
АО «Альфа-Банк»	31336,0
«ГПБ - факторинг»	21711,6
«Сбербанк Факторинг»	19490,6
Группа компаний НФК	15506,9
Капитал Факторинг	10302,9
«РБ Факторинг»	10124,5
Банк «ФК Открытие»	10097,1
«ПАО «Московский кредитный банк»(МБК)	8026,4

Основные участники факторингового рынка, показавшие наибольшую положительную динамику по сравнению с первым полугодием 2016 г. – это «Сбербанк Факторинг» (+67,6%), АО «Альфа Банк» (+39,8%) и ГПБ-факторинг (+35,6%).

Мировой рынок факторинга в 2016 г. составил 2,37 трлн. руб. и рост лишь на 0,4 % (таблица 3). Падение в динамике рынка мировых факторинговых услуг объясняется ежегодным сокращением объемов рынка Китая – крупнейшего игрока. За период 2015-2016 гг. его объем сократился на 14,5%, и составил 301,6 млрд. евро [4].

Таблица 3 – Объемы мирового рынка факторинга за 2016 г., млн. евро.

Страна	Внутренний факторинг	Международный факторинг	Всего
Великобритания	301541	25337	326878
Франция	189499	78 661	268160
Германия	148914	67964	216878
Италия	159550	49092	208642
Испания	109042	21614	130656
Нидерланды	66655	16193	82848
Бельгия	31946	30900	62846
Польша	32239	7157	39396
Турция	29026	6059	35085
Россия	27808	196	28004
Португалия	21068	3449	24517
Ирландия	22515	1437	23952
Финляндия	20000	2000	22000
Норвегия	19041	2826	21867
Швеция	19903	578	20481
…	…	…	…
Всего (Европа)	1256731	336363	1593094

По результатам 2016 г. Россия поднялась на 2 пп. и заняла 10-е место в Европе по факторинговому обороту. Темп прироста в евро на 2016 г. составил 20%, в рублевом выражении на 13%. Также довольно большой прирост показали Нидерланды (+26,1%), Норвегия (+18,4%), Испания (+13,4%), Польша (+12,5%).

По данным Ассоциации факторинговых компаний (АФК) измеряемый оборот российского рынка факторинга за 2016 г. составил 2 трлн. 79 млрд. руб. (2,1 трлн. руб.). Рост рынка оказался выше показателей 2015 г. (1,85 трлн. рублей) на 13% [5].

Учитывая положительные тенденции российского рынка факторинга, можно сказать, что в ближайшие 2-3 года РФ имеет все шансы и огромный потенциал для того, чтобы вплотную подойти к первой пятерке стран, упростив тем самым управление дебиторской задолженностью [2].

Таким образом, факторинг имеет огромные перспективы развития в России,поскольку позволяет организациям эффективнее решать проблемы ликвидности и управления дебиторской задолженностью. Услуги факторинговых компаний набирают популярность, и вполне вероятно, что уже в ближайшие годы обороты на российском рынке факторинга будут сопоставимы с европейскими.

Использованные источники:

1. Шевченко, И.К. Организация предпринимательской деятельности: учеб. пособие / И.К. Шевченко. – Таганрог: Изд-во ТРТУ 2014. – 92 с.
2. Басов, С.В., Гаврилова, П.В. Современный рынок факторинговых услуг в России / С.В. Басов, П.В. Гаврилов // Инновационное развитие российской экономики. – 2016. – №1. – С. 13-15.
3. Мгерян, М.А., Федотова, А.С. Современные тенденции рынка факторинга в России и перспективы развития / М.А. Мгерян, А.С. Федотова // Заметки ученого. – 2015. – №6. – С. 54-58.
4. Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». − Электрон. дан. – URL: http://www.raexpert.ru/researches/factoring/facto (дата обращения: 11.12.2017). − Загл. с экрана.
5. Официальный сайт Ассоциации факторинговых компаний (АФК). Измеряемый оборот рынка факторинга в 2016 году. − Электрон. дан. – URL: //asfact.ru/events/izmeryaemyiy-oborot-ryinka-faktoringa-v-2016-godu-rost-na-13-do-2-1-trln-rubley/ (Дата обращения: 11.12.2017).
6. Российский рынок факторинга. Официальный сайт рейтингового агентства «Эксперт РА». − Электрон. дан. – URL: http://www.raexpert.ru/researches/factoring/factoring/part3/ (дата обращения 11.12.17г.). − Загл. с экрана.

УДК 336.58

Хузина А.Ф.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Нефтекамский филиал БашГУ
Россия, г. Нефтекамск

КРАУДФАНДИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА ИННОВАЦИИ В ИНВЕСТИРОВАНИИ

Аннотация: *Для становления и развития бизнеса чрезвычайно важна финансовая поддержка на начальном этапе. Банки отказываются кредитовать многие предприятия, находящиеся на начальном этапе развития (известные как стартапы), связывая это с высоким уровнем риска. Краудфандинговая платформа позволит использовать технологии для облегчения движения капитала и других ресурсов для создания предприятий малого бизнеса, в том числе в тех случаях, когда банки отказывают в кредитовании. Наибольший вклад краудфандинга в развитие бизнеса заключается в поддержке стартапов.*

Ключевые слова: *инновации, инвестиции, краудфандинг, бизнес, денежные средства.*

Khuzina A.F.
Student 4 year
Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F.N.
Economic associate professor
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk

CRAUDFANDING AS A NEW FORM OF INNOVATION IN INVESTMENT

Abstract: *Financial support at the initial stage is extremely important for the formation and development of business. Banks refuse to lend to many enterprises that are at the initial stage of development (known as start-ups), linking it to a high level of risk. Crowd-hosting platform will allow using technologies to facilitate the movement of capital and other resources for the creation of small businesses, including in cases where banks refuse to lend. The biggest contribution of crowdfunding to business development is to support start-ups.*

Key words: *innovations, investments, crowdfunding, business, money.*

В настоящее время, одним из новых и перспективных источников финансирования различных проектов, в том числе инновационных является

краудфандинг.

Краудфандинг (от англ. «финансирование толпой», «коллективное финансирование») – это коллективное сотрудничество людей, которые добровольно объединяют свои деньги или другие ресурсы через интернет, чтобы поддержать усилия других людей или организаций. Сбор средств может служить для различных целей – финансирование стартап-компаний и малого предпринимательства, создание свободного программного обеспечения, получение прибыли от совместных инвестиций и многого другого. Важнейшими инструментами для обмена информацией о краудфандинговых проектах являются социальные сети (специализированные сайты Facebook, ВКонтакте, Twitter), которые способствуют преобразованию социального капитала в капитал финансовый и уменьшению роли посредников.

Создание краудфандинговой платформы потенциально обеспечивает возможность привлечения инвестиций в инновационные проекты. Краудфандинговая платформа привлечения инвестиционных средств – качественно новый инфраструктурный элемент инновационной инфраструктуры, способствующий [2, с. 503.]:

1. Увеличению реализации инновационных проектов.
2. Обеспечению качественного менеджмента на стадии привлечения инвестиций для инновационных проектов.
3. Вовлечению представителей научно-технического сектора, высших учебных заведений и потенциальных инвесторов в реализацию инновационного сценария развития экономики.
4. Стимулированию инвестиций в инновационные сферы экономики.

Темпы роста рынка краудфандинга поистине впечатляют. За 2012 г. было собрано 2,7 млрд. долл. США, что на 81% превысило показатели 2011 г.. За 2013 г. – показатели выросли почти в 2 раза, до уровня 5,1 млрд. долл. США. 2014 г. принес индустрии 10 млрд. долл. США, и на 2015 год объем увеличился более чем вдвое [5]. По оценкам Всемирного банка, инвестиции через краудфандинг к 2025 г. составят около 96 млрд. долл. США (увеличившись в 30 раз с 2012 г.) [4].

Наибольшая роль при развитии инноваций отводится акционерному краудфандингу – краудинвестингу, позволяющему инвесторам получать часть прибыли или долю в бизнесе. Он является альтернативным финансовым инструментом для финансирования новых предприятий, не имеющих достаточной кредитной истории или убедительного бизнес плана для банка [1, с. 28.].

Краудинвестинг имеет несколько преимуществ, привлекающих новых инвесторов [3, с. 830.]:

– возможность вложить небольшую сумму (для тех, кто не располагает крупными суммами для инвестирования);
– наличие высокого дохода при выборе далеко идущего проекта;

– можно инвестировать в несколько проектов, чтобы не потерять свои деньги и точно получить прибыль.

В то же время краудинвестинг имеет ряд недостатков:

– развитость мошенничества в данной сфере;

– проект может не собрать нужной суммы (тогда стартап не будет реализован);

– возможно реализованный проект и не принесёт никакой прибыли или будет убыточным;

– мало законодательных норм, регулирующих отношения участников;

Выделяют три формы краундинвестинга [3, с. 831.]:

1. Роялти. Является логическим продолжением схемы нефинансового вознаграждения. Только кроме нефинансовых бонусов и различных поощрений спонсор (инвестор) получает долю от доходов или прибыли финансируемого проекта.

2. Народное кредитование. Заемщик выигрывает в более низких тарифах и удобстве получения кредита. Ключевой характеристикой данной формы является наличие четкого плана-графика возврата заемного капитала инвесторам.

3. Акционерный краудфандинг. Пожалуй, это самая передовая форма краудфандинга, где в качестве вознаграждения спонсор (инвестор) получает часть собственности, акции предприятия, дивиденды или право голосования на общих собраниях акционеров. Отсутствие регулирующего этот процесс законодательства в большинстве стран сильно затрудняет привлечение финансирования таким способом.

Существует несколько российских краудинвестинговых платформ, которые имеют наибольшую популярность:

Платформа SmartMarket.net. – сервис не ориентирован на мелких инвесторов. Минимальная сумма вложения составляет 30 тыс. руб. и на старте позволяет претендовать только на часть прибыли компании. Об участии в структуре владения самой компанией речь пока не идет, поэтому сервис скорее можно отнести к модели Роялти, чем акционерного краудфандинга [3].

StartTrack – краудинвестинговая площадка, созданная при поддержке фонда развития интернет-инициатив. Появилась в 2014 г. Минимальный порог входа – 10 тыс. руб., а доходность – до 35%. Это одна из самых известных площадок, зарекомендовавшая себя в качестве надёжной платформы краудинвестинга. За 2016 г. площадка показала 5-кратный рост с объемом привлеченных инвестиций в 535 млн. руб. 24 проекта получили инвестиции от компании в общем объеме 1447,9 млн. руб. [6].

Примерно с марта 2013 г. наблюдается взрывной рост интереса к краудфандингу со стороны интернет-пользователей России. Проводится все больше мероприятий, направленных на популяризацию данного способа привлечения финансирования [5].

Несмотря на все имеющиеся недостатки, краудфандинг вызывает

огромный интерес у бизнес-сообществ, так как предоставляет возможность стартап-компаниям, еще не размещенным на бирже, удобный и нередко единственный источник денежных средств для запуска или расширения своего бизнеса.

Использованные источники:

1. Дук, А.Ю., Джамалдинова, Н.Д. Краудфандинг как новая форма инновации в инвестировании / А.Ю. Дук, Н.Д. Джамалдинова // Вопросы региональной экономики. – 2016. – Том 26 – №1. – С. 27-33.
2. Шаманин, С.Н., Засенко, В.Е. Тенденции и перспективы развития инновационного финансирования инвестиций / С.Н. Шаманин, В.Е. Засенко // Фундаментальные и прикладные исследования в области управления, экономики и торговли. – 2017 – №1. – С.501-507.
3. Юрченко, А.А., Кузнецова, В.А. Краудфандинг – новый способ финансирования / А.А. Юрченко, В.А. Кузнецов // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. – 2016. – Том 2 – №11. – С. 830-832.
4. Краудфандинг в законе: настоящее и будущее регулирования краудфандинговых кампаний // Forklog [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://forklog.com/kraudfanding-v-zakone-nastoyashhee-i-budushhee-regulirovaniya-kraudfandingovyh-kampanij
5. Журнал FORBES. Как реализовать проект с помощью краудфандинга. Электрон. дан. – URL: http://forbes.ua/
6. Официальный сайт краудинвестинговой площадки StartTrack https://starttrack.ru/promo/results

УДК 159.9

Цветков А.В., д.псх.н.
профессор, зам. директора по науке
Перегуда С.Н.
научный сотрудник
Центр нейропсихологии «Изюминка»
Россия, г. Москва

МЕХАНИЗМЫ СЕНСОМОТОРНОЙ КОРРЕКЦИИ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: TERRA INCOGNITA ПОПУЛЯРНОЙ ПРАКТИКИ

Сенсомоторная нейропсихологическая коррекция плотно вошла в число наиболее популярных методов работы с «особыми» детьми. Однако, ее механизмы остаются мало исследованными, а соотношение с т.н. «смысловой» реабилитацией непроясненным. Данная статья являет собой попытку интеграции подходов на основе теоретического анализа и практических наблюдений.

Ключевые слова: сенсомоторная коррекция, смысловая реабилитация, нейропсихология детского возраста.

Tsvetkov A.V., doctor of psychology
deputy director on science
Center for neuropsychology "Izyuminka"
Russia, Moscow
Pereguda S.N.
researcher
Center for neuropsychology "Izyuminka"
Russia, Moscow

MECHANISMS OF MENTAL DEVELOPMENT SENSOMOTORIC CORRECTION: TERRA INCOGNITA OF POPULAR PRACTICE

Sensorimotor neuropsychological correction is firmly among the most popular methods of work with "special" children. However, its' mechanisms remain little studied and the relation to the so-called "semantic" rehabilitation is ambiguous. This article is an attempt to integrate approaches on the basis of theoretical analysis and practical observations.

Key words: sensorimotor correction, semantic rehabilitation, developmental neuropsychology.

Среди специалистов, занимающихся нейропсихологической помощью детям с особенностями развития, широко известно, что сенсомоторная коррекция (СМК) требует многомесячных регулярных занятий и очень чувствительна к выполнению домашних заданий. В то же время, работа с познавательными процессами по «смысловым» методам школы Л.С. Цветковой [5] занимает 2-3 месяца и порой эффект достигается вообще без дополнительных упражнений дома.

Традиционная трактовка такого яркого различия состоит в работе СМК

над «нейропсихосоматическим единством» (термин А.В. Семенович [3]), как «базисом» всех ВПФ. Потому и эффект, по мнению приверженцев метода, достигается более «глубокий», системный.

Наши наблюдения, однако, не позволяют согласиться с таким утверждением.

Во-первых, не вполне ясно, как многократная отработка физических упражнений a la ЛФК вызывает «единение» мозга и тела (обсуждению сходств и различий ЛФК и СМК была посвящена отдельная работа [4]).

Во-вторых, основные «места» приложения усилий СМК, судя по структуре выполняемых действий, связаны со стволом головного мозга. Однако, если считать образ собственного тела частью высших психических образований, он должен быть опосредован, осознан и произволен (по Л.С. Выготскому). Этого можно достичь лишь включением упражнений в контекст предметной деятельности, но в базовом руководстве по СМК [2] они даны как самостоятельный метод коррекции.

В-третьих, и в главных, непонятно – как «проработка» образа тела влияет на состояние ВПФ. Если применительно к наглядно-действенному мышлению или зрительно-пространственному восприятию это еще относительно логичный тезис, то к вербальному мышлению и высшим, абстрактным, формам восприятия, речи и памяти – сомнительный.

Дискуссия сильно осложнена практическим отсутствием работ с количественными оценками, контрольными группами и четким планом работы по СМК.

Деление процесса сенсомоторной коррекции на стадии строится по-разному у различных авторов, однако наибольшую популярность приобрели два: условное выделение движений в положении лёжа, сидя и стоя; и условное выделение стадий по росту произвольности и способности в рамках занятия переключаться на иные (речевые, когнитивные) задания. Второй способ выделения стадий на эмпирическом материале описан М.П. Гусаковой [1], а несколько позже зафиксирован как принцип построения программы у А.В. Семенович [3].

Будучи сторонниками как теоретического, так и практического многоголосья, с интеграцией на едином методологическом базисе разных подходов в нейропсихологии, хотелось бы привести несколько наблюдений из практики работы «Изюминки», несмотря на их более чем слабый статус как источника научных данных.

Начнем с того, что в сенсомоторных занятиях специалист в среднем проявляет большую эмоциональную жесткость, если можно так выразиться «давление», нежели этот же специалист в «когнитивных» занятиях. Этот феномен отмечается даже в течение одного дня при работе с одними и теми же детьми. Его предположительная интерпретация – СМК требует от ребенка большей произвольности, которую в зону ближайшего развития (ЗБР) «вкладывает» нейропсихолог.

Далее стоит отметить, что и феномены эмоциональной

расторможенности и полевого поведения более часты в рамках занятий по СМК. Утомление также выше.

А вот коммуникация, как с психологом, так и с другими детьми при групповых занятиях, менее интенсивна. Исключение составляет взаимная провокация реакций ухода/отказа от упражнений.

Подытоживая, можно предположить: сами по себе двигательные упражнения и не вызывают интереса, и не дают достаточной основы для развития именно ВПФ – а этой основой, как известно, является межличностное взаимодействие.

Поэтому в практике нашего Центра применяются интегрированные занятия, сочетающие и когнитивные, и моторные задания.

Стоит отметить, что если чисто когнитивное занятие даже в течение часа, и при включении методик на мелкую и крупную моторику как вида познавательной активности, вызывает немалую усталость, то «урок», перемежающийся СМК может и в три года длиться (при участии ребенка в «реабилитационном интенсиве», с ежедневными занятиями на протяжении двух недель) порядка 3-3.5 часов.

Наибольшей популярностью у маленьких клиентов пользуются элементы сенсорной интеграции (сухой бассейн, игры с гидрогелем и кинетическим песком), элементы логопедической ритмики (выстраивание движений в ритме песенки или «кричалки») и конструктор с крупными деталями; а из сенсомоторных методик – движения в горизонтальной плоскости (на жаргоне «ползания»).

При этом в практике Центра нет соблюдения стадиальности «от лежания к стоянию», упражнения включаются как фон и элемент заданий на познавательное развитие.

Ввиду этого встает вопрос о соотнесении механизмов «чистых» видов нейропсихологической коррекции, что позволит эффективнее строить интегрированные программы.

В приведенной ниже таблице деление по стадиям основано на субъективном восприятии авторами данного доклада литературных источников.

Таблица 1. Стадии нейропсихологической работы.

Стадия	Сенсомоторная коррекция	Когнитивная смысловая коррекция
I	Подчинение ребенка жестко заданному извне порядку операций, подобно реабилитации пациентов с медиобазально лобным синдромом (по мнению М.П. Гусаковой). Отработка тонического обеспечения психомоторики, с акцентом на движения в положении лежа, растяжку и дыхательную гимнастику (по А.В. Семенович).	Максимально развернутый внешний процесс, с опорой на схематизированную ориетировочную основу действия (или – сопряженное с взрослым выполнение действия), при активном участии специалиста в формировании «зоны ближайшего развития». Акцент на обогащении сферы предметных образов-представлений, включении ребенка в

		коммуникацию на основе общей предметной задачи (игрового или квази-учебного характера в зависимости от возраста) (по Л.С. Цветковой).
II	Стремление ребенка получить одобрение взрослого, построение общения на «конкуренции» с взрослым, с обязательным оречевлением сравнительного качества выполнения упроченных на I стадии операций (по М.П. Гусаковой). Автоматизация операционального состава психомоторики «среднего размера пространства» (стол, ковер на полу) – по А.В. Семенович.	Работа с динамическим фактором: повышение речевой и поведенческой активности, передача ребенку инициативы в ряде заданий или смена «ведущего» в выполнении (то клиент, то психолог). Переход от заданной специалистом знаково-символической опоры к совместно вырабатываемой. Превращение «рабочего альянса» в эмоциональный ресурс ребенка.
III	Выход ребенка за пределы инструкции, попытка сделать «больше и лучше» заданного, перевод мотивации во внутреннюю форму (по Гусаковой М.П.). Интеграция моторных операций разного уровня (координационных, тонических, пространственных и предметно-целевых) – по А.В. Семенович.	Интериоризация алгоритмов познавательной деятельности (высший синтез). Выработка умения самостоятельно ставить задачу перед другим человеком (сперва – психологом) согласно усвоенного алгоритма. Символическое овладение собственными эмоциями и поведением.

Итак, уже на первой стадии видны различия: «сопряженное» выполнение, при котором взрослый или делает с небольшим опережением те же операции, которые ждет от ребенка, или делает эти операции совместно с ребенком (например, рисует, зажав руку ребенка в своей ладони) с необходимостью требует формирования не только «моторной схемы действия», но и образной, и знаковой. Последнее особенно важно, т.к. оречевление в сенсомоторных упражнениях является «надстройкой», без которой в известных пределах можно обойтись.

Тот факт, что на второй стадии СМК или интегрированных коррекционных занятий идет частичный «откат» (в большей степени, как раз по произвольности поведения) можно трактовать как «перенаправление» ресурсов с поддержания относительной адаптированности (по крайней мере, в физиологическом плане) на знаково-символические модели поведения, их экспериментальная отработка, в т.ч. не вполне произвольная. Как известно, порождение эмоций и первичных поведенческих стереотипов – функция диэнцефального уровня.

Наконец, третья стадия отличается скорее по терминологии и сфере интереса (собственно психомоторика или познавательные процессы в целом).

Это дает основание считать стереотипные, упроченные в эволюционном

развитии двигательные программы (то же «ползание» во всех его видах вряд ли стоить считать приобретением млекопитающих и дифференцированной коры головного мозга) скорее «камертоном» работы вертикально-интегрированных поведенческих функциональных систем в понимании П.К. Анохина. А «когнитивные» задания в этом процессе «настройки» и самонастройки мозга ребенка – «нажатием на клавиши для получения звучания инструмента».

Иными словами, как и говорилось выше, наиболее продуктивным является интеграция подходов к коррекции.

Однако, к сожалению, на этом пути предстоит преодолеть «вульгарный эмпиризм», свойственный ряду практикующих специалистов.

Использованные источники:

1. Гусакова М.П. Формирование саморегуляции как условие и результат эффективности сенсомоторной коррекции в детском возрасте//Знак как психологическое средство: субъективная реальность культуры: Материалы XII Международных чтений памяти Л.С.Выготского, Москва, 14-17 ноября 2011г. / Под ред. В.Т.Кудрявцева. – М.: РГГУ, 2011. С.160-164.
2. Семенович А.В. Нейропсихологическая коррекция в детском возрасте: метод замещающего онтогенеза. – М.: Генезис, 2008. – 474с.
3. Семенович А.В. Таланты детского мозга/ Метод замещающего онтогенеза. Сборник нейропсихологических программ. – Казань: Центр социально-гуманитарного образования, 2016. – Ч. 1. – 184с.
4. Цветков А.В. Нейропсихологическая сенсомоторная коррекция в детском возрасте: поиск методологического статуса// Международный научно-технический журнал (электронный) «Теория. Практика. Инновации», №7, 2017 Режим доступа URL: http://www.tpinauka.ru/2017/07/Tsvetkov.pdf Дата обращения: 01.11.2017
5. Цветкова Л.С., Цветков А.В. Смысловая концепция восстановительного обучения больных с локальной мозговой патологией// в сб. материалов IV Международного конгресса "Нейрореабилитация-2012", М.: НАБИ – сс. 111-112.

УДК 504.3.054:519.237.5

Чайкина Е.А.
студент 4 курса
научный руководитель: Махрова М.Л.
доцент, зав. кафедрой
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА В ГОРОДАХ МИЛЛИОНЕРАХ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДОВ КРАСНОЯРСК И ПЕРМЬ

Аннотация: *в данной статье рассматривается качество воздушной среды в городах миллионерах. Сравнение проводится по следующим показателям: ИЗА5, СИ, НП.*

Ключевые слова: *атмосферный воздух; города миллионеры; загрязнение; индекс загрязнения атмосферы; влияние метеорологических показателей.*

Chaikina E. A.
student
Khakas State University N. F. Katanov
Russia, Abakan
Scientific adviser: Makhrova M. L.
associate Professor, head. Department
Khakas State University N. F. Katanov
Russia, Abakan

COMPARATIVE ANALYSIS OF A CONDITION OF ATMOSPHERIC AIR IN CITIES OF MILLIONAIRES ON THE EXAMPLE OF THE CITIES OF KRASNOYARSK AND PERM

Abstract: this article discusses air quality in the cities of millionaires. The comparison is performed according to the following criteria: ИЗА5, SI, NP.

Key words: air; city millionaires; pollution; pollution index; impact of meteorological parameters.

Одним из важнейших объектов окружающей среды является атмосферный воздух. Устойчивость биосферы зависит от его чистоты. Загрязнение воздуха отрицательно влияет на растения, животных, людей, строения, оборудование и различные материалы. В последнее время качество атмосферного воздуха в городах желает лучшего. Негативная тенденция ухудшения экологической ситуации в городах Красноярск и Пермь, вызвана многими факторами, одним из которых является загрязненность атмосферного воздуха на территории города. Соотношение масштабов антропогенных и естественных процессов продолжает изменяться в сторону антропогенного влияния на биосферу [13].

Территории рассматриваемых городов являются зонами повышенного

потенциала загрязнения атмосферы (ПЗА). Метеорологические процессы и условия определяют качество атмосферного воздуха в городах, частые застои воздуха приводят к накоплению примесей в атмосфере и формированию высоких уровней загрязнения [13].

В настоящее время на территории двух крупнейших агломераций Красноярск и Пермь, действуют регулярные наблюдения за качеством атмосферного воздуха, проводимые на стационарных постах. На территории Красноярска действует 8 постов наблюдения за загрязнением атмосферы.

Схематичное местоположение постов на территории города представлено на рисунке 5 [12-13].



Рис. 5. Карта-схема г. Красноярска с нанесенными точками местоположения стационарных постов наблюдения ГУ «Красноярский ЦГМС-Р»

Условное деление стационарных постов в Красноярске следующее:

Городские фоновые (ПНЗ №1)- расположенные в жилых районах; промышленные (ПНЗ №8,9,20) - находятся вблизи промышленных предприятий; авто (ПНЗ №3) - размещены возле автомагистралей в местах с усиленным движением автотранспорта; жилые (ПНЗ №5,7,21) - установлены вблизи влияния выбросов отопительных и производственных котельных[13,24].

Система мониторинга, существующая в городе Перми, включает в себя 5 стационарных постов наблюдения, выполняющих контроль в 6 районах города: Орджоникидзевский, Мотовилихинский, Свердловский, Ленинский, Индустриальный, Кировский. На рисунке 6 представлено схематичное местоположение ПНЗ на территории города [19].

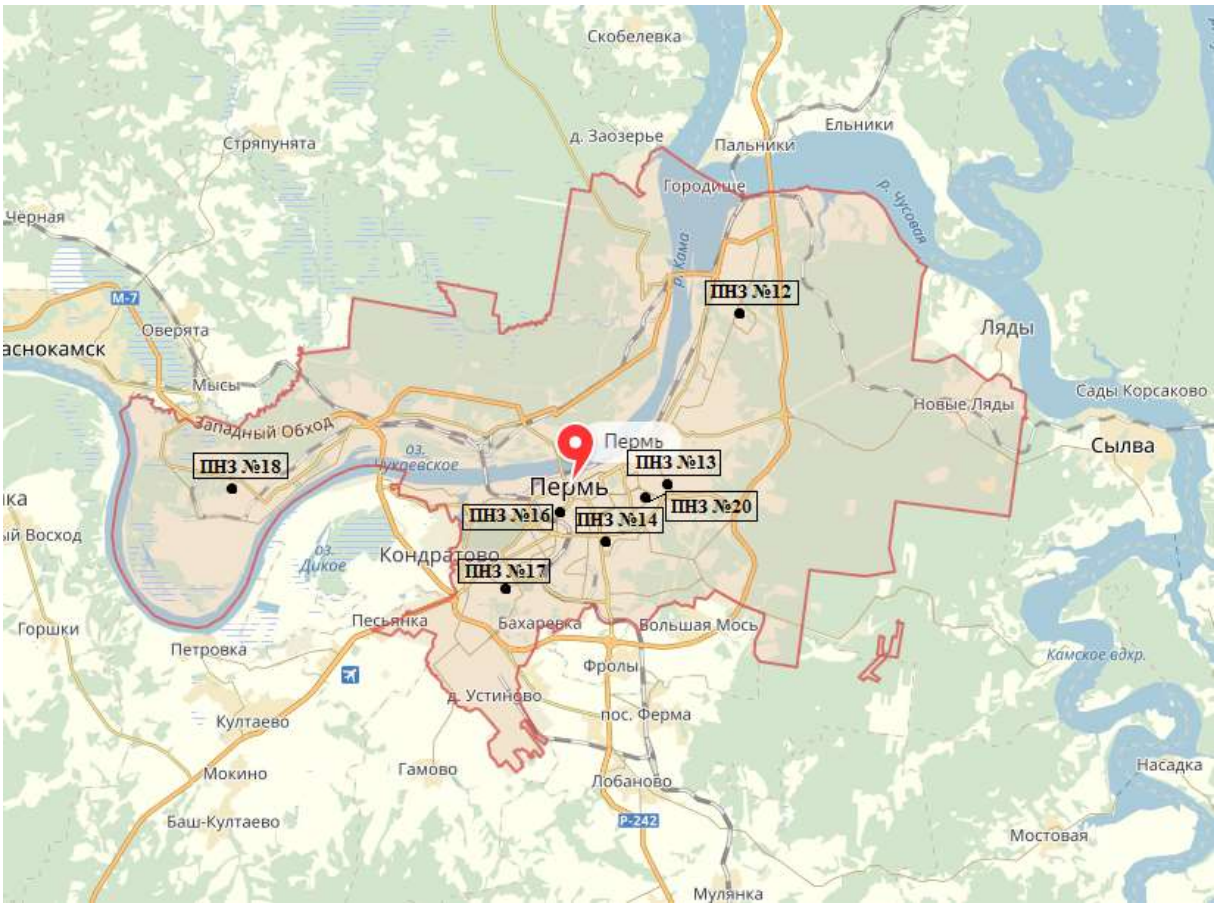


Рис. 6. Карта-схема г. Перми с нанесенными точками местоположения стационарных постов наблюдения Пермский ЦГМС-филиал ФГБУ «Уральское УГМС»

Посты наблюдений за загрязнением атмосферного воздуха в Перми подразделяются на: «городские фоновые», в жилых районах (посты № 16, № 17 и № 20); «промышленные», вблизи предприятий (посты № 12, № 14, № 18) и «авто», вблизи автомагистралей с интенсивным движением транспорта (пост № 13) [19].

Для сравнения качества атмосферного воздуха были выбраны следующие показатели: видовой состав полютантов, количественный показатель, индекс загрязнения атмосферы (ИЗА-5), стандартный индекс (СИ), наибольшая повторяемость (НП) превышения ПДК.

Мониторинг загрязнения атмосферного воздуха в городах Красноярск и Пермь в 2015 году производился по 16 показателям: взвешенные вещества, взвешенные вещества (до 10 мкм), диоксид серы, оксид углерода, диоксид азота, оксид азота, сероводород, фенол, хлорид водорода, фторид водорода, аммиак, формальдегид, бенз(а)пирен, фториды твердые и гидрофторид представленных в таблице 3 [18,23].

Таблица 3. Видовой состав полютантов загрязняющий воздушную среду городов Красноярск и Пермь на 2015 год [14-23].

Полютанты	Красноярск	Пермь
1	2	3
Взвешенные вещества	+	+
Взвешенные вещества (до 10 мкм)	+	-
Диоксид серы	+	+
Оксид углерода	+	+
Диоксид азота	+	+
Оксид азота	+	+
Сероводород	+	+
Фенол	+	+
Хлорид водорода	-	+
Фторид водорода	-	+
Аммиак	+	+
Формальдегид	+	+
Бенз(а)пирен	+	+
Аммиак	+	+
Фториды твердые	+	-
Гидрофторид	+	-

Видовой состав полютантов в обоих городах в основном идентичен, но все же есть различия, помимо основных загрязняющих веществ в городах также проводят наблюдения по специфическим веществам в каждом городе, которые характерны для промышленных выбросов предприятий данного города. Специфическими веществами для города Красноярска служат аммиак, сероводород, бензол, ксилол, толуол, этилбензол, гидрохлорид и гидрофторид. Для города Перми характерны фторид водорода, аммиак, хлорид водорода, сероводород, фенол, ароматические углеводороды (бензол, толуол, ксилолы, этилбензол), тяжелые металлы (хром, никель, свинец, марганец, медь, цинк, железо, кадмий) [14-23].

Анализ изменения уровней загрязнения атмосферного воздуха производился по материалам государственных докладов «О состоянии и охране окружающей среды в Красноярском крае» и «О состоянии и охране окружающей среды Пермского края» [18,23] таблица 4.

Таблица 4. Количественная характеристика загрязняющих веществ города Красноярска и Перми за 2015 год [18,23].

Загрязняющее вещество	Концентрация (мг/м3)	Города		ПДК
		Красноярск	Пермь	
1	2	3	4	5
Взвешенные вещества	qcp	0,47	0,6	0,15
	qм	0,970	2,4	3,2
Диоксид серы	qcp	0,011	0,6	0,05
	qм	0,251	0,9	0,15
Оксид углерода	qcp	0,479	0,4	1
	qм	45,685	2,2	3,2
Диоксид азота	qcp	0,037	0,09	0,03
	qм	0,234	0,21	0,2
Оксид азота	qcp	0,024	0,07	0,780
	qм	0,690	0,09	3
Гидрофторид	qcp	0,007	-	0,1
	qм	0,053	-	0,7
Формальдегид	qcp	0, 0548	0,07	0,01
	qм	0,243	0,25	0,05
Бенз(а)пирен	qcp	0,0039	0,005	-
	qм	0,054	0,014	-
Взвешенные вещества (до 10 мкм)	qcp	0,093	-	0,15
	qм	1,690	-	3,2
Сероводород	qcp	0,001	0,002	-
	qм	0,031	0,048	-
Фториды твердые	qcp	0,012	-	0,03
	qм	0,230	-	0,2
Аммиак	qcp	0,001	0,003	0,04
	qм	0,100	0,06	0,2

Рассмотрев концентрации вредных загрязняющих веществ в атмосферном воздухе городов-миллионеров за 2015 год, можно увидеть, что средние за год концентрации взвешенных веществ, диоксида азота, формальдегида превысили соответствующие гигиенические нормативы по городу Красноярску и взвешенные вещества, диоксид серы, диоксид азота и формальдегид по городу Пермь. По специфическим веществам в городе Перми среднегодовые концентрации загрязняющих веществ не превышали установленных гигиенических нормативов (ПДК), а по Красноярску было зафиксировано 2 случая «высокого» загрязнения гидрохлоридом на ПНЗ №8.

Динамика комплексного показателя загрязнения атмосферы ИЗА-5 представлена на рисунке 7 [14-23].

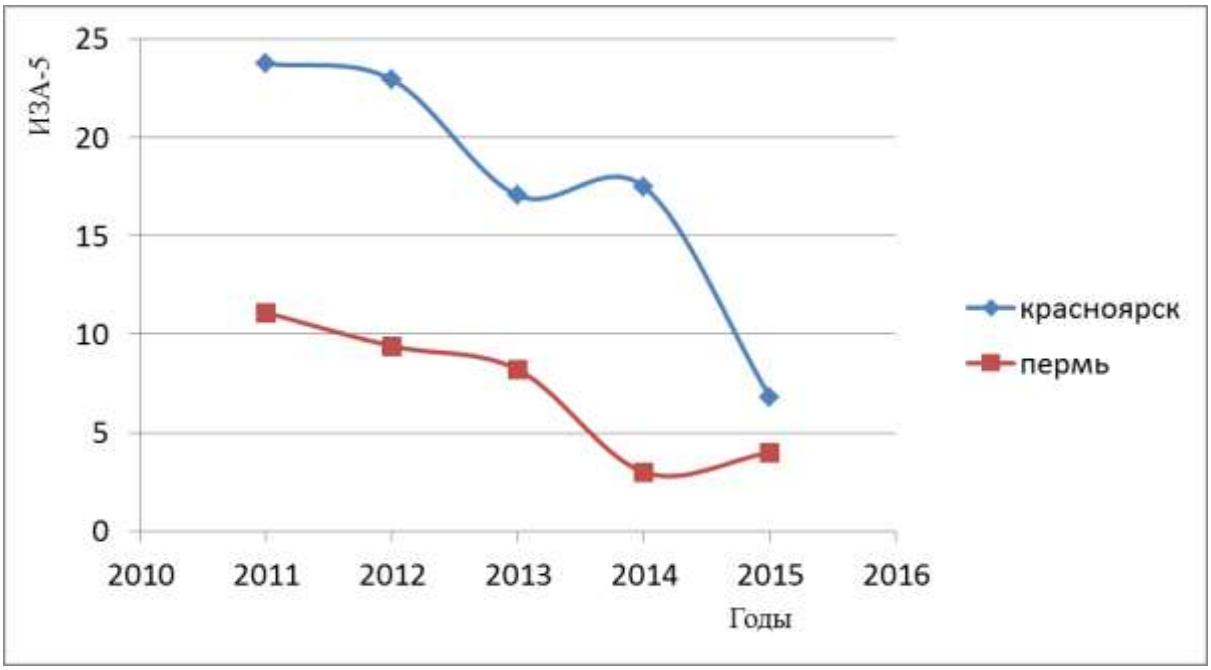


Рис. 7. Динамика изменения уровня загрязнения атмосферного воздуха в г. Красноярска и Перми по индексу загрязнения атмосферы (ИЗА-5)

Из графика можно сделать вывод, что загрязнения воздуха в обоих городах в 2011 году находилось на самом высоком уровне. В Красноярске значения гораздо больше, чем в Перми и колеблется в диапазоне от 20 до 30, идя на спад в 2014 году, а в Перми наблюдается устойчивая тенденция к росту загрязнения воздушной среды, но уровень загрязнения остается «низким». Общий уровень загрязнения за весь исследуемый период в Красноярске характеризовался, как «очень высокий» с ИЗА-5 более 14, но в 2015 году наблюдается резкое уменьшение ИЗА-5, до 7 и уровень загрязнения воздуха становится «повышенным». Основной вклад в оценку уровня загрязнения атмосферы города внесли среднегодовые концентрации формальдегида, взвешенных веществ, оксида азота, диоксида азота и бенз(а)пирена.

Изменение уровней загрязнения атмосферы по показателям СИ и НП за период 2011-2015 гг. представлено на рисунках 8-9.

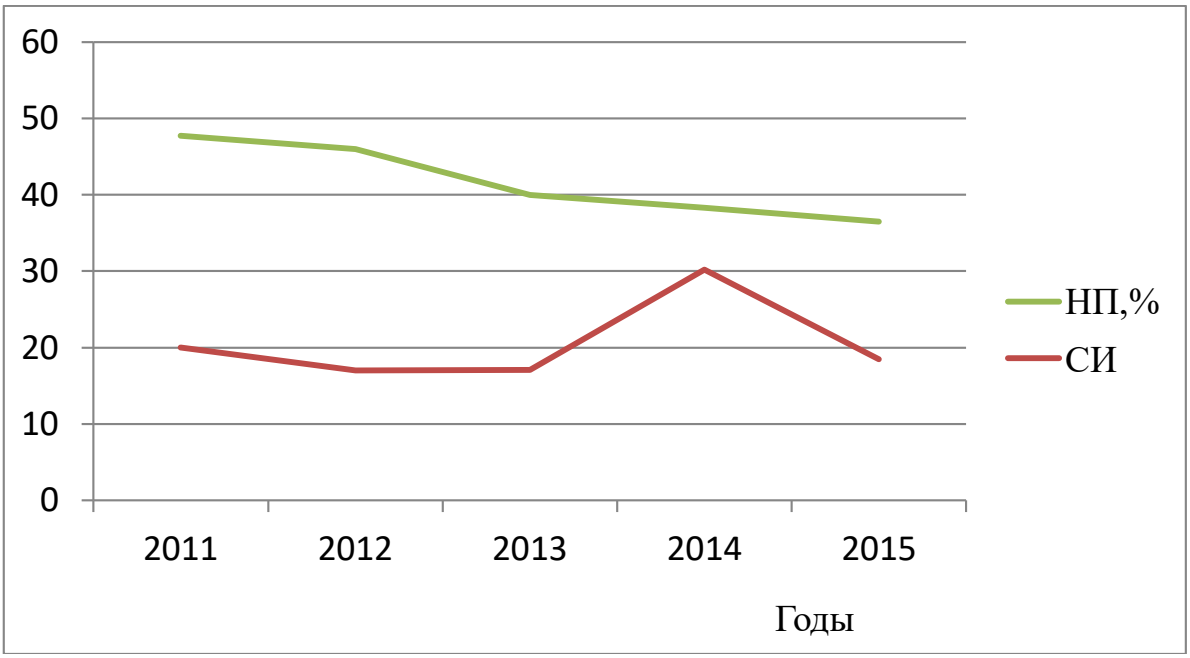


Рис. 8. Тенденция изменений уровня загрязнения атмосферы г. Красноярска

За пятилетний период в городе Красноярске наблюдается тенденция снижения значений СИ и НП. Наиболее высокие значения СИ зафиксировано в 2014 году и НП в 2011.

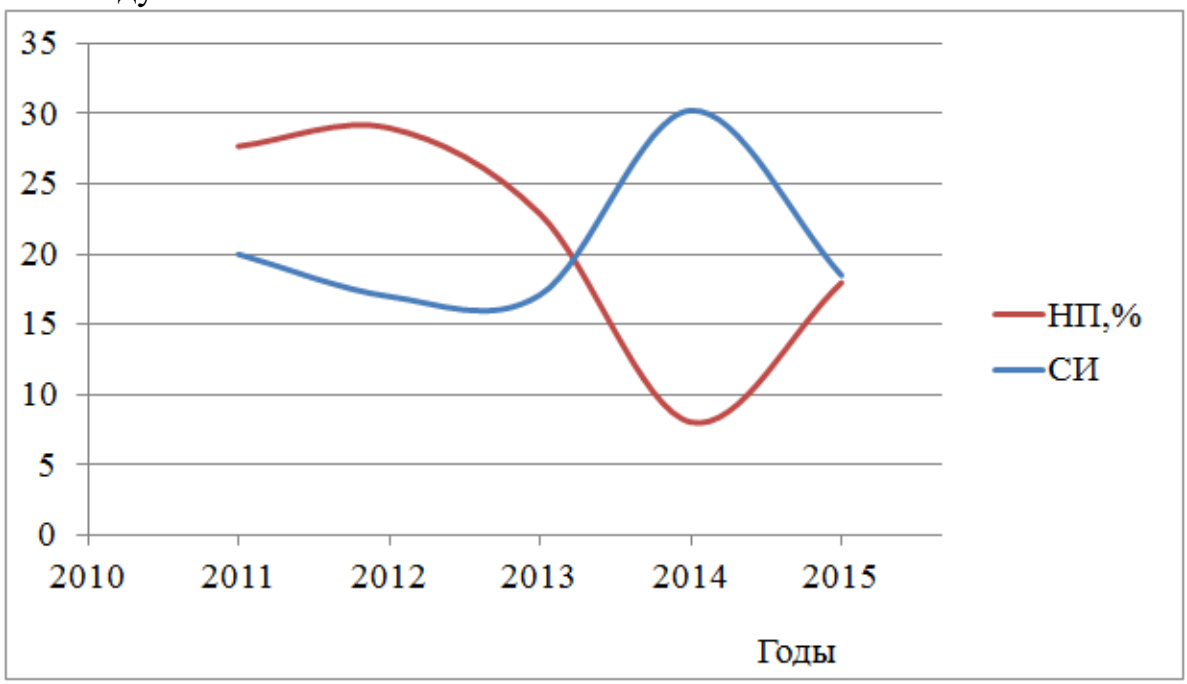


Рис. 9. Тенденция изменений уровня загрязнения атмосферы г. Перми

В соответствии с показателем ИЗА-5 уровень загрязнения воздуха в Перми относится к категории «низкий», но так как СИ более 10, то уровень загрязнения сдвигается в сторону увеличения оценки степени загрязнения и характеризуется, как «повышенный».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Загрязнение атмосферы является глобальной проблемой, которая

пагубно влияет на здоровье населения, животного мира, а также приводит к изменению климата, разрушению озонового слоя и другим негативным последствиям. Основным положением в нормировании качества атмосферного воздуха населенных мест является предельно допустимые концентрации вредных веществ (ПДК). Для оценки качества воздушной среды используют три показателя: индекс загрязнения атмосферы – ИЗА, стандартный индекс – СИ и наибольшая повторяемость превышения ПДК – НП.

Оба города располагаются в умеренном климатическом поясе, поэтому климат сухой и резко-континентальный с характерными значительными градиентами температур дня и ночи, а также зимы и лета. Климатические условия в рассматриваемых городах очень неблагоприятные для рассеивания примесей, поэтому территории являются зонами высокого потенциала загрязнения атмосферы (ПЗА).

Учитывая динамику загрязнения атмосферы, оба города относятся к категории «повышенного» загрязнения, тем самым качество воздушной среды городов Урала и Сибири остается неудовлетворительным, но так или иначе имеются различия, по городу Красноярску наблюдается снижение загрязнения воздуха по всем трем показателям, а по городу Перми динамика загрязнения атмосферы возрастает. Повышенный уровень загрязнения воздушной среды города Пермь на период 2014-2015 гг., может характеризоваться открытием новых промышленных объектов, таких как: энергокомплекс, локальная установка по нейтрализации и очистке сточных вод, железнодорожная эстакада, а также введеный в эксплуатацию комплекс по переработке нефтяных остатков ООО «ЛУКОЙЛ-Пермнефтеоргсинтез» и низкотемпературной конденсации и ректификации переработки газа.

Использованные источники:

1. Атмосферный воздух, его химический состав и физиологическое значение составных частей. [Электронный ресурс]: URL: http://www.studfiles.ru/preview/1820019/ (дата обращения 20.05.2017)
2. Загрязнение атмосферного воздуха. Источники. [Электронный ресурс]. URL: http://biofile.ru/bio/22228.html (дата обращения 10.04.2017).
3. Загрязнение воздуха причины – Статьи на KRASGMU.NET [Электронный ресурс]: URL: http://krasgmu.net/publ/zagrjaznenie_vozdukha_prichiny/4-1-0-572
4. СанПиН 2.1.6.1032-01 Гигиенические требования к обеспечению качества атмосферного воздуха населенных мест.
5. Окружающая среда | Экология: время действовать – строительный портал Sibdom.ru 60 [Электронный ресурс]: URL: http://www.sibdom.ru/article.php?id=1115 (дата обращения: 10.05.2015).
6. Голубничий, А.А. К вопросу о некоторых особенностях нормирования качества атмосферного воздуха в Российской Федерации / А.А. Голубничий // «Dny vedy – 2014». . – 2014 d.11 Pravni vedy – ss. 10-12.
7. Хлебопрос, Р.Г. Красноярск. Экологические очерки. Монография / Р.Г.

Хлебопрос Р.Г. и др. – Красноярск.: СФУ, 2012. – 128 с.
8. Город Красноярск: климат, экология, районы, экономика, криминал и достопримечательности | Не сидится – клуб желающих переехать [Электронный ресурс]: URL: http://nesiditsa.ru/city/krasnoyarsk
9. Государственного доклада «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2015 году»)
10.Состояние загрязнения атмосферного воздуха городов на территории Красноярского края, республик Хакасия и Тыва в 2005 г. – Красноярск, 2006. – 135 с.
11.ГН 2.1.6.1338-03 Предельно-допустимые концентрации (ПДК) загрязняющих веществ в атмосферном воздухе (дата обращения 20.05.2017).
12.Голубничий, А.А. Анализ сезонных колебаний уровня загрязнения атмосферного воздуха г. Красноярска по данным автоматизированных постов наблюдения / А.А. Голубничий, Е.А. Чайкина // Современные научные исследования и инновации. 2015. № 3 [Электронный ресурс]. URL: http://web.snauka.ru/issues/2015/05/53107 (дата обращения: 10.01.2017)
13.Голубничий А.А., Чайкина Е.А. Динамика загрязнения атмосферного воздуха города Красноярска // Современные научные исследования и инновации. 2015. №3 [Электронный ресурс]. URL: http://web.snauka.ru/issues/2015/03/50474 (дата обращения 20.05.2017).
14.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды в Красноярском крае за 2011 год» – Красноярск 2011.
15.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Красноярского края в 2012 году» – Красноярск 2012.
16.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Красноярского края в 2013 году» – Красноярск 2013.
17.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды в Красноярском крае за 2014 год» – Красноярск 2014.
18.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды в Красноярском крае за 2015 год» – Красноярск 2015.
19.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Пермского края за 2011 год» – Пермь 2011.
20.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Красноярского края в 2012 году» – Красноярск 2012.
21.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Пермского края за 2013 год» – Пермь 2013.
22.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Пермского края за 2014 год» – Пермь 2014
23.Государственный доклад «О состоянии и охране окружающей среды Пермского края за 2015 год» – Пермь 2015.
24.Чайкина Е.А. Система мониторинга состояния атмосферного воздуха города Красноярска
25.Федеральный закон «Об охране атмосферного воздуха» № 96-ФЗ от 04 мая 1999 г. (в ред. от 29.12.2014)

26.Шкляев В.А., Шкляева Л.С. Оценка качества сети наблюдений за загрязнением атмосферного воздуха в г. Перми и возможности ее совершенствования. [Электронный ресурс]. URL: http://www.geo-vestnik.psu.ru/files/vest/124_ocenka_kacestva_seti_nabludeniq_za_zagrqzneniem_atmosfernogo_vozduha_v_g._permi_i_vozmoznosti_ee_soversenstvovaniq.pdf (дата обращения 20.05.2017).
27.Служба государственной статистики - «Красноярскстат»
28.Служба государственной статистики - «Пермьстат»
29.Общие сведения и история Перми. [Электронный ресурс]. URL: http://nesiditsa.ru/city/perm (дата обращения 18.05.2017).
30.Генеральный план города Пермь. [Электронный ресурс]. URL:http://old.gorodperm.ru/economic/building-up/genplan/ (дата обращения 17.05.2017).

УДК 628.46

Чайкина Е.А.
студент 4 курса
научный руководитель: Ларина М.А.
зав. отделом инноваций
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ОЦЕНКА НЕГАТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОЙ СВАЛКИ ГОРОДА АБАКАНА

Аннотация: *В статье рассматривается негативное воздействие на окружающую среду одной из несанкционированных свалок г. Абакана.*

Ключевые слова: *несанкционированные свалки, отходы потребления, негативное воздействие на окружающую среду*

Chaikina E. A.
student
Khakas State University N. F. Katanov
Russia, Abakan
Scientific adviser: Larina M. A.
Head. Department of innovation
associate Professor, head. Department
Khakas State University N. F. Katanov
Russia, Abakan

ASSESSMENT OF THE NEGATIVE IMPACT OF AN UNAUTHORIZED DUMP CITY OF ABAKAN

Abstract: *the article discusses the negative impact on the environment one of unauthorized dumps in the city of Abakan.*

Key words: *illegal dumping, waste consumption, the negative impact on the environment.*

Бытовые отходы сопровождают человечество на всем пути его развития. Однако, в последние десятилетия проблема бытовых отходов, особенно в крупных городах, приобрела особую остроту.

В настоящее время загрязнения биосферы бытовым мусором является одной из основных экологических проблем. На каждого жителя нашей планеты приходится в среднем, по различным данным, от 300 кг до одной тонны мусора в год, и это не считая миллионов изношенных и разбитых автомобилей. Частично отходы вывозятся на загородные полигоны, предназначенные для их захоронения, частично попадают в места неорганизованного хранения (около 10%), а еще около 6% просто оседает на территории города и промышленных предприятий. Большая часть бытового мусора не разлагается в естественных условиях или имеет очень длительный срок разложения. Доля такого мусора увеличивается с каждым годом.

Несанкционированные свалки являются одним из значимых факторов загрязнения, оказывающих негативное воздействие на атмосферу, водные источники, почву, растительный и животный мир:

- размещаясь непосредственно на почвенном покрове, свалки выводят из биосферы часть земель, привнося в них загрязняющие вещества;
- при возгорании отходов, размещаемых на несанкционированных свалках, в атмосферу попадают ядовитые и токсичные вещества;
- атмосферными осадками из свалочного тела вымываются тяжелые металлы и другие вещества, которые, загрязняя почву, проникают в поверхностные воды;
- при длительном хранении в свалочных толщах начинает формироваться биогаз, основными компонентами которого являются пожароопасный метан и двуокись углерода. Эти газы, как известно, относятся к числу парниковых газов, оказывающих влияние на климат нашей планеты; несанкционированные свалки являются местом размножения насекомых и крыс, активных переносчиков инфекции [1-2].

Исследуемая несанкционированная свалка расположена в области гаражного кооператива по ул. Торосова, рядом находится АЗС. Расстояние до дрены около 50 м, до жилой застройки 180 м. Схематичное местоположение несанкционированной свалки представлено на рисунке 1-2.

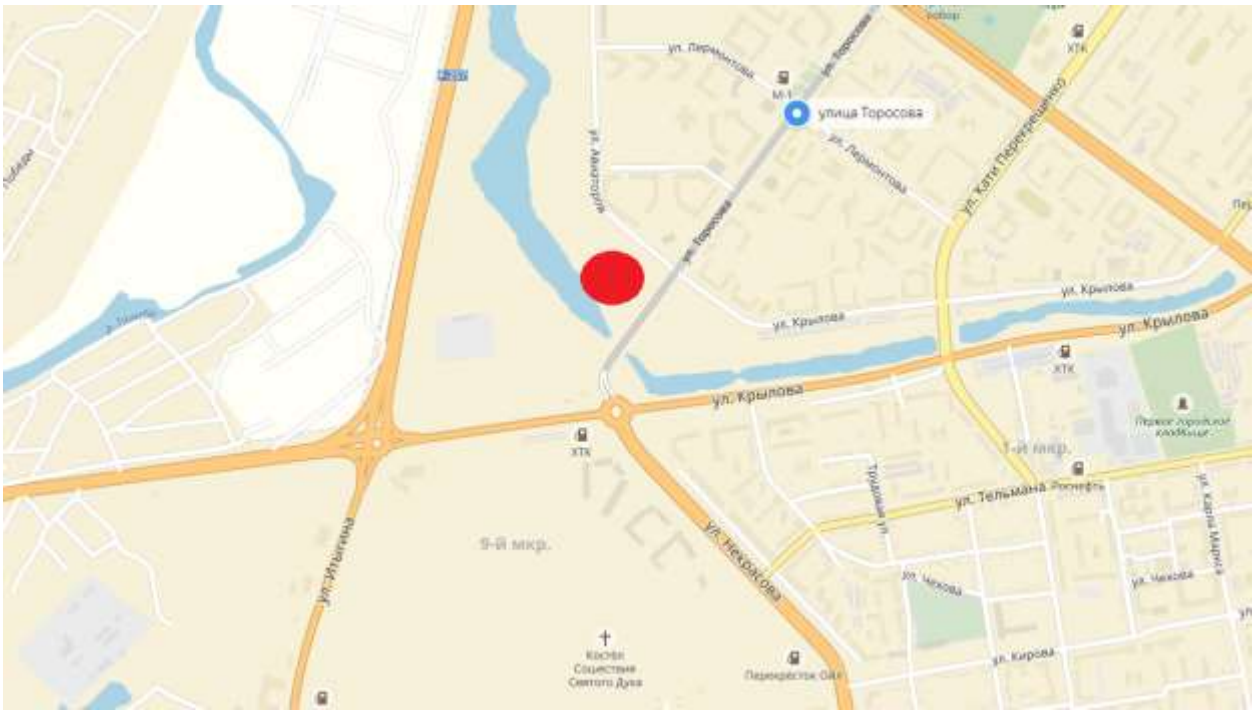


Рисунок 1 - Карта-схема расположения несанкционированной свалки г. Абакан, ул. Торосова



Рисунок 2 - Карта-схема расположения очагов несанкционированной свалки г. Абакан, ул. Торосова

Исследуемые участки расположены в гаражном кооперативе, также рядом расположены АЗС, шиномонтаж и жилые застройки. Рельеф данной территории равнинный, характеризуется незначительными относительными возвышениями, наблюдается растительный покров, кустарники, деревья.

Вдоль очагов несанкционированной свалки протекает дрена (ул. Крылова), часть отходов из ближайшего очага попадает в реку, тем самым загрязняя ее.

Практически в каждом городе и поселке существует специально

отведенное властями место — полигон, которое предназначено для складирования и хранения твердых бытовых отходов. Однако, помимо этого, в каждом населенном пункте есть и несанкционированная свалка (чаще всего и не одна). Под это определение попадает любое самовольное складирование твердых отходов (мусора) площадью не менее 50 м2 и объемом более 30 кубометров. Проще говоря, это куча довольно внушительных размеров [1-2].

Исследуемая нами свалка имеет 3 очага и занимает общую площадь 154 м3. Также для определения ее состояния были рассмотрены следующие параметры:

- Месторасположение;
- Размеры;
- Состав;
- Нарушенность ландшафта;
- Воздействие на окружающую среду;
- Время образования;
- Автор;
- Возможность ликвидации.

Описывается ее состояние в виде регистрационного бланка (таблица 1).

Таблица - 1 Регистрационный бланк несанкционированной свалки

№ п/п	Характеризуемый параметр	Краткое содержание характеризуемого параметра
1	2	3
1	Место расположения свалки	Свалка расположена в области гаражного кооператива по ул. Торосова, рядом находится АЗС. Расстояние до дрены около 50 м, до жилой застройки 180 м.
2	Размеры свалки	Свалка имеет 3 очага (рисунок 2): 1. Sсвалки = 1490м3 2. Sсвалки = 480м3 3.Sсвалки= 1710м3 Общий объем свалки: 3680м3
1	2	3
3	Состав свалки	Строительный мусор, пищевые отходы, ртутьсодержащие отходы (стекло, метал), резиноотходы (автопокрышки), КГМ (крупногабаритные материалы) - отслужившая свой срок бытовая техника и мебель, электронный лом (радио- и телеаппаратура), древесные отходы (опилки, стружка), бумажные отходы (бумага, картон и т.д).
4	Нарушенность ландшафта	Деформация почвенного слоя, создание искусственных возвышенностей в виде гор мусора.
5	Воздействие на компоненты окружающей среды	Основное воздействие свалки распространяется на почвенный покров, т.к свалка находится в пониженных участках рельефа, также рядом находится водный

		объект, который подвергается загрязнению за счет попадания в него различного мусора. Свалка наносит вред как организмам, обитающим в почвенном горизонте, так и в водном объекте, ухудшает растительность и оказывает негативное влияние на атмосферу при выделении газа в процессе разложения.
6	Время образования свалки	Приблизительное время образования свалки около 3-4 лет.
7	Автор свалки	Собственники жилого сектора и гаражного кооператива.
8	Возможность ликвидации	Данную свалку можно полностью ликвидировать, т.к возможен подъезд для вывоза мусора.

Шумовое загрязнение от автотранспорта является важнейшей экологической проблемой городов и во многом определяет качество жизни населения. Проведены исследования по оценке шумовой нагрузки от автотранспорта на улицах Торосова и Крылова.

При шумовом загрязнении учитываются следующие параметры: эквивалентный уровень шума, характер застройки, дорожное покрытие, особенности характера транспортных потоков. Основной характеристикой шумового загрязнения является эквивалентный уровень звука, рассчитываемый от числа движения транспортных единиц [3].

1. Количество транспортных единиц за 60 минут:

- Легковые - 2361 авт.;
- Грузовые - 98 авт.;
- Общее количество - 2459 авт.

2. Средняя скорость потока - 80км/час.

3. Продольный уклон улицы - 0%.

4. Разделительная полоса между проезжими частями - нет.

5. Тип дорожного покрытия - асфальтобетон.

Расчетное значение уровня шума 81,345 дБ.

Таблица 2 - Изменение уровня шума с увеличением расстояния от автомагистрали.

Начальный уровень шума [дБ]	**Уровень шума [дБ] на расстоянии, м**				
	25	50	100	200	300
81,746	76,746	72,746	67,746	64,746	61,746
82	77	74	70	66,5	64

По расчетным данным, превышения шума на данной территории не выявлено.

Использованные источники:

1. Несанкционированные свалки [электронный ресурс]:URL: http://apx.org.ua/15254-svalka-territorii-vremennogo-razmescheniya-othodovproizvodstva-i-potrebleniya.html (Дата обращения 10.12.2017)

2. Методические указания. Охрана природы. Почвы. Методы отбора объединенных проб почвы и оценке загрязнения сельскохозяйственного угодья остаточными количествами пестицидов. Руководящий Документ 52.18.156-99
3. Санитарные нормы СН 2.2.4/2.1.8.562-96 "Шум на рабочих местах, в помещениях жилых, общественных зданий и на территории жилой застройки" (утв. постановлением Госкомсанэпиднадзора РФ от 31 октября 1996 г. N 36).

УДК 631.4

Чайкина Е.А.
студент 4 курса
научный руководитель: Швабенланд И.С., к.биол.н.
доцент
кафедра экологии и географии
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ПОЧВ НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА МИНУСИНСКА В РАЙОНЕ АЗС «КНП»

Аннотация: *в данной статье рассматривается качество почвенного покрова в городе на территории автозаправочной станции.*

Ключевые слова: *атмосферный воздух; почва; загрязнение; отбор пробы; нефтепродукты.*

Chaikina E. A.
student
Khakas State University N. F. Katanov
Russia, Abakan
Scientific adviser: Shvabenland I. S.
candidate of biological Sciences, associate Professor of ecology and geography
Khakas State University N. F. Katanov
Russia, Abakan

ASSESSMENT OF SOIL CONDITION ON THE TERRITORY OF THE CITY OF MINUSINSK IN THE AREA OF THE GAS STATION "KNP".

Abstract: this article considers the quality of the soil cover in the town at a petrol station.

Key words: atmospheric air; soil; pollution; sampling; petroleum products.

Почва - поверхностный слой Земли, появившийся за счет выветривания горных пород и жизнедеятельности микроорганизмов.

Одним из важнейших свойств почвы является ее плодородие (обеспечение и развитие роста растений), для этого она должна взаимодействовать как с природными, так и искусственно привнесенными

химическими соединениями. Оценка почвы осуществляется для определения ее качества, выбора оптимального режима природопользования и выработки мероприятий по улучшению ее плодородия и видового разнообразия растений. Загрязнение почвы в настоящее время – актуальная проблема, оказывающая влияние на здоровье человека, растительную продукцию, атмосферный воздух и грунтовые воды. Основным источником загрязнения почвенного покрова на исследуемой территории является АЗС «КНП». Схематическое местоположение отбора пробы почв на территории города представлено на рисунке 1 [3-5].



Рисунок 1 – Карта-схема г. Минусинска с нанесенной точкой местоположения отбора проб вблизи автозаправки КНП (космоснимок Яндекс)

Интенсивное развитие автомобильного комплекса привело к существенному росту потребности в автомобильном топливе и как следствие к интенсивному развитию сети автозаправочных станций (АЗС). Автозаправочная станция предназначена для заправки транспортных средств нефтепродуктами. На них осуществляются следующие технологические процессы: прием, хранение, отпуск, и учет количества нефтепродуктов. На данный момент в городе Минусинске имеется сливной пункт, объёмом резервуаров 3 000 тонн, обеспечивает приемку нефтепродуктов, поступающих железнодорожным транспортом. Эти мощности позволяют оказывать услуги хранения нефтепродуктов сторонним организациям, не имеющих своих резервуаров. АЗС, несмотря на свою внешнюю простоту, является очень сложным инженерным сооружением, при эксплуатации которого возникает ряд опасностей, способных привести к авариям с

тяжелыми последствиями. Кроме того в местах размещения АЗС наблюдается воздействие на компоненты окружающей среды, действующее постоянно. Загрязняющие вещества могут поступать в почву в результате утечек из резервуаров, трубопроводов и от проливов топлива во время заправки автомобилей и закачки резервуаров. Попадая в почву, нефтепродукты претерпевает количественные и качественные изменения за счет испарения, вымывания, ультрафиолетового разложения и микробиологического окисления. Нефтепродукты являются токсичными веществами третьего класса опасности. Попав в грунт, они образуют пленку, ухудшающую воздухо- и водообмен. Высокие концентрации нефти в почве приводят к угнетению роста растений и гибели почвенных организмов [1-4].

Для определения содержания нефтепродуктов в почве был использован флуорометрический метод, основанный на измерении излучения, возникающего в результате выделения энергии возбужденными молекулами анализируемого вещества. Результаты измерений показали, что среднее содержание нефтепродуктов в почве взятой вблизи АЗС составляет 68,25 мг/кг, а для фонового анализа значение оказалось в 13 раз меньше. Согласно классификации загрязнений почв нефтепродуктами, исследуемая почва является чистой и превышений ПДК не наблюдается.

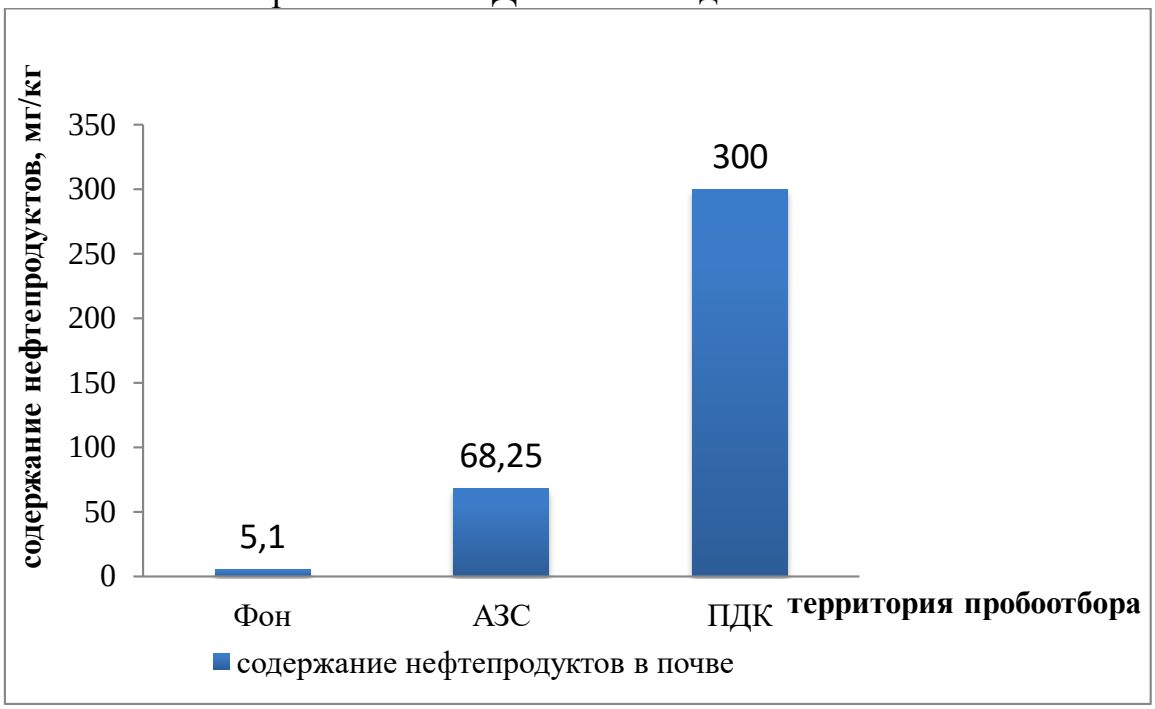


Рисунок 2 – Содержание нефтепродуктов в почве города Минусинска

Заключение

1. На территории города Минусинска были отобраны пробы почв на глубине 0-20 см около АЗС «КНП» и у протоки реки Енисей.

2. На территории города Минусинска расположена АЗС «КНП», которая вносит постоянный вклад в загрязнение почвенного покрова на исследуемой территории. В результате утечек из резервуаров, трубопроводов и от проливов топлива во время заправки автомобилей, а также закачки резервуаров

нефтепродукты могут попадать в почву, тем самым загрязняя ее.

3. Химический анализ показал, что в почве вблизи источника загрязнения концентрация нефтепродуктов составляет 68,25 мг/кг, фоновое значение оказалось меньше в 13 раз - 5,1 мг/кг. Превышений ПДК не наблюдается, почва является чистой.

4. Сравнив фоновое содержание нефтепродуктов в почве, находящейся вне зоны воздействия АЗС и исследуемой почве, можно сказать, что исследуемая почва достаточно загрязнена, но в сравнении с ПДК почва является чистой.

Использованные источники:

1. Аксенов И.Я., Аксенов В.И. Транспорт и охрана окружающей среды. М.: Транспорт, 1986.- 176 с.
2. Бондарев В. А., Зоря Е. И., Цагарели Д. В. Операции с нефтепродуктами. Автозаправочные станции. — М.: Издательство «Паритет», 1999. — 338 с.
3. Владимиров С.Н. Экологическая проблема «Автомобиль-город-человек». // Строительные материалы, оборудование, технологии 21 века. - Информационный научно-технический журнал. № 11(82), 2005г. с. 81-83.
4. Сигаев А.А. Автотранспорт и планировка городов // М.: Изд. литературы по строительству, 1972. 223 с.
5. Слепян Э.И. Экологические проблемы станций сервисного обслуживания автомобилей // Жизнь и безопасность. Санкт-Петербург, 2006 б. №4. -С. 100-101.

Чебану А.А.
студент 5-го курса
Институт Управления
специальность Таможенное дело
Белгородский государственный национальный
исследовательский институт
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Шевченко Н.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Белгород

РАССЛЕДОВАНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА

В данной статье описываются такие понятия как административные правонарушения, административное расследование, КоАП РФ. Также в статье предложена возможность определить сущность расследований по делам об административных правонарушениях, сделать оценку деятельности таможенных органов, изучить статистические данные об административных правонарушениях (далее АП) в таможенных органах, найти пути совершенствования расследований по делам об АП в сфере таможенного дела, изучить данные об АП на примере Отдела контроля за таможенным транзитом (далее ОКТТ) Белгородской таможни.

Ключевые слова: расследование, таможенные органы, административные правонарушения, таможенный транзит.

Chebanu A.A.
student of the 5th year
Institute of Management
specialty Customs
Belgorod State National Research University
National University of BelSU
Scientific adviser: candidate of economic sciences, associate professor
Shevchenko N.V.
Russia, Belgorod

INVESTIGATION OF ADMINISTRATIVE OFFENSES IN THE FIELD OF CUSTOMS CASE

This article describes concepts such as administrative offences, administrative investigation, administrative code. The article also offered the opportunity to determine the nature of investigations on cases of administrative offences, the assessment of activities of customs authorities to examine statistical data about administrative offenses (further up) to the customs authorities, to find ways to improve investigations in cases of AP in the field of customs Affairs, to examine data on AP in the example of control over customs transit (hereinafter OKTT) of the Belgorod customs.

Key words: investigation, customs authorities, administrative offences,

customs transit.

В настоящее время ни одна сфера жизни не является защищенной от преступлений, административных правонарушений и других деяний, особенно это касается дел об административных правонарушениях в области таможенного дела, так как оно непосредственно тесно связано с внешней и внутренней политикой, а также деятельностью государства в целом. «В соответствии с таможенным законодательством к одной из компетенций таможенных органов относится: выявление, предупреждение, пресечение преступлений и административных правонарушений, которые относят законодательством РФ к компетенции таможенных органов, а также другие, преступления и правонарушения, относящиеся к ним, так же таможенные органы осуществляют административное производство по делам об АП в области таможенного законодательства (о нарушениях таможенных правил)» [1, ст.12].

Несмотря на то, что таможенное законодательство регламентировано для всех и существуют меры пресечения нарушений законодательно установленных правил, часто возникают условия, в которых участники правоотношений в таможенной сфере никак не осуществляют требования, прописанные в нормативно-правовых актах, поэтому совершают правонарушения. Значительную долю подобных правонарушений составляют административные правонарушения.

Административное правонарушение - это противоправное, виновное действие (бездействие) физического или юридического лица, за которое КоАП РФ установлена административная ответственность [2, 2.1]. Одной из составляющих Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях 2002 г. (далее КоАП РФ) является введение стадии производства по делам об АП такой, как административное расследование, ее введение усложняет порядок формирования дел об АП. Это свидетельствует о тенденции расширения административной сферы воздействия на правонарушителя в отличие от уголовной сферы [6, С.9]. В широком смысле расследование - деятельность субъектов административного процесса, которая выражается в производстве процессуальных действий, нацеленных на привлечение виновных к административной ответственности [7, С.128].

В соответствии со ст. 28.7 КоАП РФ закрепляет термин «административное расследование», при этом не дает ему конкретного определения, но согласно нормам, КоАП РФ административное расследование проводится, если выявлено административное правонарушение, если при этом необходимо провести экспертизу или иные действия процессуально установленные, требующие весомых временных затрат, к ним могут относиться запросы любой недостающей информации для дела.

Согласно ч.4 ст. 28.7 КоАП РФ «административное расследование проводится на месте совершения или при выявлении административного

правонарушения. Нарушение закона, характеризующего подведомственность административного правонарушения, способен оказать влияние на его всесторонность, масштабность и беспристрастность, повлечь возврат материалов дела должностному лицу, которое осуществляет расследование. После завершения административного расследования составляется акт протокола об административном правонарушении либо выносится постановление о прекращении дела об административном правонарушении» [4, ст. 28.7].

Согласно статистическим данным ФТС России в целом: в 2015 году таможенными органами Российской Федерации возбуждено 85 523 дела об АП, это на 6,4% больше, нежели в 2014 году (80 285 дел). Из всех возбужденных дел в 2015 г. практически 60% доводится на физических лиц, 35% – на юридических лиц, более 4% – на должностных лиц и приблизительно 1% - на неустановленных лиц; принято 84 224 решения (79 353- 2014г.), их частью являются решения, принятые должностными лицами таможенных органов 54 400 решений (50 809 в прошлом году), судом или уполномоченным органом 29 824 решения (28 544).

Максимальное число дел об АП возбуждено согласно прецедентам недекларирования либо недостоверного декларирования товаров (32% от всех возбужденных дел), несоблюдения запретов или ограничений (16%), а также невывоз с таможенной территории Российской Федерации физическими лицами временно ввезенных товаров и транспортных средств в указанные сроки временного ввоза (13%)[3].

Виды назначенных наказаний: 1)предупреждения – по 4 193 делам (4 469); 2)административное приостановление деятельности – по 1 делу; 3)административные штрафы – по 59 883 делам на сумму почти 192 млрд. рублей; 4)конфискация орудий совершения и/или предметов АП – по 14 120 делам на сумму 2,9 млрд. рублей; 5)административный штраф с конфискацией орудий совершения и/или предметов АП – по 2 386 делам на сумму более 1 млрд. рублей; 6)административный арест – по 14 делам; 7)обязательные работы применялись по 17 делам [3].

Что касается таможен, мы рассмотрели статистические данные по Центральному таможенному управлению, в частности, по Белгородской таможне. В настоящее время Белгородская таможня является одной из крупнейших в Центральном регионе России. В Федеральный бюджет по состоянию на 21.12. 2015 года Белгородской таможней перечислено 18 млрд. 246 млн. руб. Что касается АП за прошлый 2016 год Белгородской таможней возбуждено 400 дел. Взыскано в виде штрафа – более 1,9 млрд. рублей, в виде конфискаций - 22 млн. рублей. За период с начала 2017 г. Белгородской таможней в целом возбуждено 505 дел об АП. Взыскано всего– свыше 4,5 млн. руб., в виде штрафов - 2,5 млн. руб., в виде конфискаций – около 18млн. руб. в сравнении с предыдущими годами АП увеличились почти в 2 раза.

За период с 01.01.2016 г по 31.12.2016 г в ОКТТ Белгородской таможни было возбуждено по ч.1 ст.16.18 (Невывоз либо неосуществление обратного

ввоза товаров и (или) транспортных средств физическими лицами) - 162 дела об АП, по ч.2 ст. 16.24 (Незаконные операции с временно ввезенными транспортными средствами) – 3 дела об АП [6].

Общее количество дел об АП с 01.01.2016г. по 31.12.2016 г.

Таблица 1

Наименование ТП	Количество дел об АП (протокол)	Статья КоАП РФ	Рассмотрено дел об АП	Общая сумма наложенных штрафов, руб.	Оплачено штрафов, руб.
Грайворонский	47	12.21.1 (ч.1-3)	47	257 700,00	132 850,00
Валуйский	16	12.21.1 (ч.1-3)	16	22 000,00	16 000,00
МАПП Ровеньки	11	12.21.1 (ч.1-3)	11	21 500,00	14 250,00
МАПП Нехотеевка	101	12.21.1 (ч.1-3) 11.29.2	101	311 700, 00	231 350,00
Шебекинский им. В.А. Данкова	95	12.21.1 (ч.1-3)	95	442 00,00	198 600,00
Итого	270		270	1 054 900,00	593 050,00

Таким образом, в 2016 году количество выполненных распоряжений согласно дел об АП увеличилось на 11%. При этом по сравнению с 2015 годом доля выполненных постановлений(распоряжений) по делам об АП, поступивших в общем количестве на исполнение постановлений, не изменилась (73%–74%), а сумма взысканных административных штрафов увеличилась (с 35 до 41%) [5].

Несмотря на то, что расследование правонарушений теоретически опирается на нормативно-правовые акты, это не исключает ряд острых проблем, возникающих при административном расследовании и применении норм административного права. В ходе расследования дел должностные лица таможенных органов зачастую встречаются с противодействием расследований, очевидцы могут отказаться от дачи показаний. Нередко правонарушители принимают меры по сокрытию фактов и следов правонарушения. При этом, без сомнения, требуется высокий профессионализм, стрессоустойчивость, лояльность лиц, проводящих расследование.

«Сейчас разрабатывается тактика и методика расследования дел в разных областях реализации правовой практики, в том числе дел об административных правонарушениях. Выдвигаются предложения о необходимости выделения отдельной отрасли знаний, а именно, разработка этической тактики и административной тактики. Также предлагается рассмотрение методических рекомендаций проведения расследования по отдельным составам КоАП [8]».

Не смотря на предложенные варианты, они не имеют определенной системности, фактически не устраняют трудностей в определенных частях расследования таких как планирование и ведение административного

расследования. Эти варианты не могут дать представления о том, как воспринимается информация, которая содержится в вещественных доказательствах [2, ст. 26.6], документах [2, ст. 26.7] и личных доказательствах (которыми в соответствии со ст. 26.3 КоАП являются объяснения лица, в отношении которого рассматривается дело об АП, а также показания потерпевшего и свидетелей), их сборе и оценке. В конечном счете, в рамках подобных предложений не раскрыты проблемные вопросы методики производства отдельных процессуальных действий, подобных равно как проведение опроса, досмотра и осмотра [2, ст. 27.7, 27.8, 27.9].

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод о существовании проблем в обнаружении, раскрытии и расследовании дел об АП, что вызывает трудности в административном расследовании дел в таможенных органах, которые, по нашему мнению, имеют решение в необходимости предотвращения несерьёзного, необдуманного применения в выявлении, расследовании, пресечении и предупреждении АП всех имеющихся методов и подходов. В первую очередь, следует проводить анализ их полезности с целью избегания АП, при этом немаловажно уделять особое внимание своим разработкам каких-либо подходов и методов, опираясь на существующие проблемы. Методика должна направляться, в первую очередь, на решение проблем административного расследования. При этом любое внесение новизны должно основываться на анализе эффективности внесения изменений, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.

Использованные источники:

1. О таможенном регулировании в Российской Федерации [Текст]: Федеральный закон от 27 ноября 2010 г. № 311-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2013. – № 41.
2. Кодекс об административных правонарушениях (КоАП РФ)// Федер. закон от 6 декабря 2011 г. № 409-ФЗ – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://base.garant.ru/12125267/16/ (дата обращения: 16.10.2017г)
3. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов по линии административного производства за 2015 год// сайт ФТС России. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 16.10.2017г)
4. Основные итоги деятельности Белгородской таможни за 2016 год// Центральное таможенное управление. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://ctu.customs.ru/ (дата обращения: 17.10.2017г)
5. Итоги правоохранительной деятельности Белгородской таможни с начала 2017 года// Центральное таможенное управление. – [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://ctu.customs.ru/ (дата обращения: 17.10.2017г)
6. Клоков Е. А. Административное расследование в органах внутренних дел// Омск, – 2005. – С. 9.
7. Административный процесс: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности «Юриспруденция» // под ред. В.В. Волкова, Е.В. Хахалева. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, – 2010. – с.128

8. Методические рекомендации по квалификации и расследованию административных правонарушений в области таможенного дела (нарушений таможенных правил) [Текст]: Письмо ФТС России от 22.05.2007 №18-12/19003//Собр. законодательства Рос.Федер. 2007.–№18, – ст. 2241

УДК 338

Чевыкалов С.В.
студент
Логвиненко Е.В., к.э.н.
доцент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БАНКОВСКИХ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЕ

Аннотация: в статье рассматривается состояние рынка пластиковых карт на современном этапе его развития. Проведен анализ операций, совершенных на территории России и за ее пределами с использованием платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по видам клиентов, а также количества платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт. Выявление трендов и динамики осуществляется путем применения статистических методов.

Ключевые слова: банк, банковская карта, расчетные карты, кредитные карты, ЦБ, безналичный расчет.

Chevykalov S. V.
Student
Logvinenko E. V.
Ph. D., associate Professor
Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

ANALYSIS OF USE OF BANK PLASTIC CARDS IN NATIONAL PAYMENT SERVICE PROVIDER

Abstract. The article examines the state of the plastic card market at the present stage of its development. The analysis of transactions made on the territory of Russia and abroad using payment cards issued by credit institutions, by types of customers, as well as the number of payment cards issued by credit institutions, by types of cards was analyzed. Identification of trends and dynamics is carried out using statistical methods.

Keywords: bank, bankcard, payment cards, credit cards, CB, non-cash payment.

В настоящее время происходит активное развитие платежных систем. Сейчас коммерческий банк невозможно представить без эмиссии, внедрения

и обслуживания банковских карт. Банковская карта является классическим инструментом комплексного обслуживания частных клиентов.

Безналичные расчеты глубоко проникли в повседневную жизнь людей и с каждым годом становятся все более популярными среди населения нашей страны. Так на 1 июля 2017 года на 589 действующих банковских учреждений приходится 259 676 тысячи пластиковых карт (рис. 1).

Таким образом, за 2016 год количество карт в обращении увеличилось на 10 855 тысяч карт (7,34 %). С 1.01.2017 г. по 1.07.2017 г. количество карт в обращении стало больше еще на 4939 тысяч карт (1,94 %).

Политика государства, а также деятельность самих кредитных учреждений направлены на популяризацию расчетов с использованием платежных карт. К примеру, всех бюджетников переводят на безналичные расчеты. Теперь пенсии, стипендии и пособия приходят на карту.

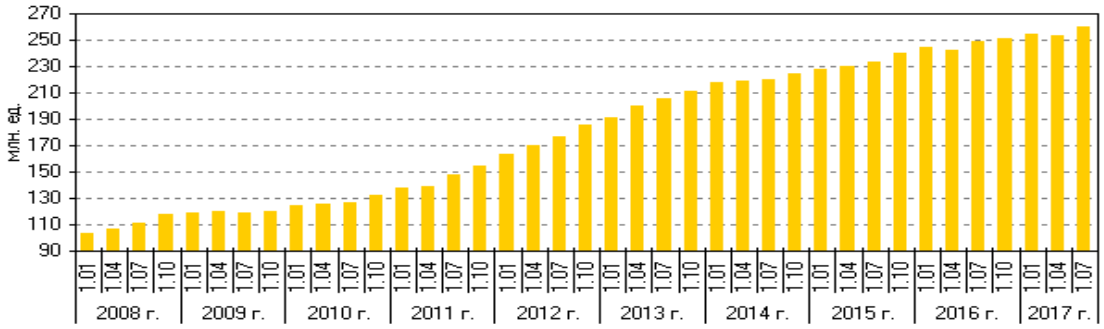


Рис. 1 – Количество расчетных и кредитных карт, эмитированных кредитными организациями

В связи с ростом популярности пластиковых карт, банки постоянно расширяют и продуктовый ряд. Модернизируются сервисы «интернет-банк», «смс-банк», разрабатываются приложения для смартфонов, карты становятся не просто «ключом к счету», а неким инструментом для удостоверения личности.

К тому же, стоит учитывать, что набирает популярность использование пластиковых карт на национальной платежной системе «Мир», которая создавалась как аналог использования мировых систем, таких как «VISA» и «Mastercard». Именно собственная платежная карта «Мир» должна гарантировать развитие национальных платежных сервисов и дать возможность гражданам Российской Федерации получать услуги по картам на территории нашей страны вне зависимости от внешних факторов.

Необходимо отметить, что положительная тенденция на рынке безналичных расчетов, а также рост количества объема платежных карт и объема операций с их использованием идет вразрез с сокращающимся с каждым годом количеством кредитных организаций.

В таблице 1 отображена динамика сокращения количества банков России за последние 5 лет.

Таблица 1

Сокращение количества банков России за последние 5 лет

Дата	Количество банков в России по годам (ед.)	Сокращение количества банков России за год (ед.)	Сокращение количества банков России за год (%)
1.01.2012	978	-34	-3,36%
1.01.2013	956	-22	-2,25%
1.01.2014	923	-33	-3,45%
1.01.2015	834	-89	-9,64%
1.01.2016	733	-101	-12,11%
1.01.2017	623	-110	-15%

Наибольшее количество банков закрылось или закрыты ЦБ в 2015 году (101 банк) и в 2016 году (110 банков).

За последние 5 лет их количество уменьшилось на 285 единиц. Данная тенденция обусловлена ужесточением требованиям к банкам со стороны государства, а именно с увеличением в 2015 г. размера уставного капитала кредитных организаций до 300 млн. руб., с отзывом лицензий в связи с несоблюдением нормативно-правовых актов и с укрупнением банковского бизнеса при помощи поглощения и присоединения с целью увеличения капитализации.

Структура российского рынка платежных карт разнообразна и включает такие виды как расчетные (дебетовые), кредитные и предоплаченные карты. В настоящее время происходит упрощение процессов установки кредитного лимита, который будет использоваться при недостатке или отсутствии необходимого количества собственных денежных средств на счете клиента.

При оформлении кредитной пластиковой карты потенциальному держателю открывается специальный карточный счёт, на котором по ссудному счёту устанавливается лимит кредитования на весь срок действия карты. Кредитный лимит, зачастую, представляет собой кредитную линию с возможностью восстановления пользования.

Для адекватного восприятия ситуации на рынке пластиковых карт необходимо проанализировать данные, характеризующие динамику количества расчетных и кредитных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт. Данные представлены в таблице 2.

Таблица 2

Количество платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт

	1.01.2012г.	1.01.2013г.	1.01.2014г.	1.01.2015г.	1.01.2016г.	1.01.2017 г.
Всего банковских карт (тыс. ед.)	176 851	205 052	219 945	233 661	248 951	254 737
В том числе						
– расчетные карты (тыс. ед.)	158 265	178 814	188 776	202 958	218 877	224 592

– расчетные карты с овердрафтом (тыс.ед.)	28 808	37 022	39 535	38 407	34 156	34 230
– кредитные карты (тыс.ед.)	18 586	26 238	31 169	30 703	30 074	30 144

Из общего количества карт (254 737 тыс. шт.) количество кредитных карт составило 30 144 тысяч карт (11,8 %) и расчетных карт с овердрафтом 34 230 тысяч карт (88,2 %). Таким образом, 25 % или каждая четвертая карта в России – это карта с кредитным лимитом. При этом стоит отметить, что этот показатель, начиная с 2015 года, снижается (рис. 2).

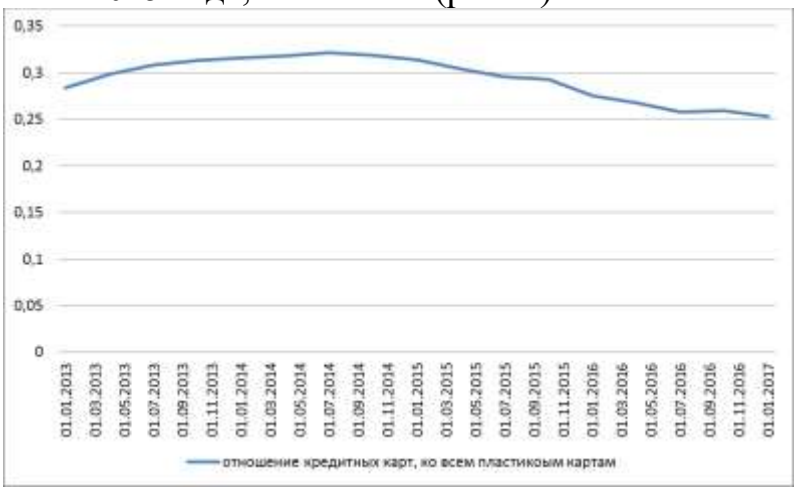


Рис. 2 – Процентное отношение количества кредитных карт, ко всем пластиковым картам (%)

Интересным фактом является то, что с 2010 до 2014 года количество кредитных карт росло крайне быстро. Вероятно, на тот момент это было вызвано улучшением условий их обслуживания: более доступный и понятный процесс составления договоров с банками, приемлемые условия кредитования, которые предполагают наличие льготного периода, в течение которого не начисляются проценты по займам.

Максимум использования карт с кредитным лимитом наблюдался в 2014 году, тогда 32,14 % всех пластиковых карт были с лимитами. С тех пор под влиянием, как внешнеэкономических факторов (санкции, ограничение доступа на дешевые рынки ресурсов Европы, цены на нефтепродукты), так и внутренних факторов (состояние всей экономики, ключевая ставка ЦБ, снижение доходов населения) спрос на кредиты заметно упал, в том числе и на кредиты по картам.

Используя данные, представленные в таблице 3, можно сделать вывод, что общее число операций по картам растет, и подавляющее их число приходится на физические лица. Потребность юридических лиц в приобретении банковских карт является скорее личной инициативой, так как основные расчеты юридических лиц происходят через расчетные счета в банках, наличие которых предписано законодательно.

У физических лиц доля операций по снятию наличных средств в общей

доле операций по картам закономерно снижается и уступает безналичной оплате товаров и услуг. Это может быть связано с популяризацией заграничных покупок, например, заказов дешевых китайских товаров. Также влияет возможность использования предоставляемой банками услуги так называемого «кэшбека», то есть возврата определенного процента потраченной с карты суммы.

Таблица 3

Количество операций, совершенных на территории России и за ее пределами с использованием платежных карт, эмитированных кредитными организациями

Годы	По получению наличных, млн. ед.		По оплате товаров/услуг, млн. ед.	
	Физические лица	Юридические лица	Физические лица	Юридические лица
2008	1598,8	4,3	507,6	7,9
2009	1762,9	4,3	691,6	8,8
2010	2075,5	5,5	1040	6,8
2011	2456,2	7,7	1667	4,9
2012	2857,7	9,7	2845,5	5,4
2013	3147,8	12,5	4314,8	8,2
2014	3286,4	14,9	6356,5	9,9
2015	3295,3	19,2	9023,1	13,3
2016	3432,2	25,8	12985,1	27,5
2017 (I полугодие)	1629,6	14,9	8124,7	23,3

Тем не менее, наиболее популярной среди населения является снятие наличных средств с карты. Согласно исследованию «РосИндекс» 78% россиян обналичивают деньги с карты. Второй по популярности является оплата услуг мобильной связи. Около 50% опрошенных используют безналичный расчет для пополнения баланса sim-карты. Примерно 38% расплачиваются банковской карточкой в offline магазинах и лишь 13% в online магазинах. Несмотря на свои преимущества, далеко не все население рассматривает безналичные расчеты как удобный финансовый инструмент.

Таким образом, исследование тенденций использования банковских карт показало, что количество банковских карт на руках у населения растет ежегодно. При этом большую популярность набирают дебетовые карты, кредитные карты теряют свою актуальность. Тем временем среди населения наиболее популярной остается операция по снятию денежных средств с пластиковой карты, хотя оплата товаров и услуг все более популяризируется.

Использованные источники:

1. Аджиева А.Ю., Дубовка Е.Ю. Современное состояние рынка банковских пластиковых карт в России // Экономика. Теория и практика. – №1. – 2017. – С. 19-24.

2. Дубовских А. А., Ефимова К. В. Анализ операций клиентов банков РФ по пластиковым картам // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2017. – № 1 (64). – С. 169–171.

3. Орловский А.А. Расчетные и кредитные карты: актуальные проблемы и перспективы использования // Наука без границ. – № 6 (11). – 2017. – С. 41-45.
4. Федорова К.В. Основные тенденции в использовании банковских пластиковых карт // Актуальные вопросы совершенствования бухгалтерского учета, статистики и налогообложения организации. – №2. – 2017. – С. 414-420.
5. Количество платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по типам карт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=p_sys/ sheet013.htm (дата обращения: 10.11.2017 г.)
6. Логвиненко Е.В. Модель инфляционного таргетирования для экономики России. В книге: Экономика и управление в XXI веке: актуальные вопросы, достижения и инновации монография. Пенза, 2017. – С. 64-71.
7. Логвиненко Е.В. Теория и практика инфляционного таргетирования. В сборнике: Управление социально-экономическими системами: теория, методология, практика. Пенза, 2017. – С. 29-36.
8. Логвиненко Е.В. Особенности инфляции в регионе. Заметки ученого. – 2016. – № 3 (9). – С. 62-65.
9. Логвиненко Е.В. Социально-экономические показатели инфляции в Архангельской области. В сборнике: Развитие Северо-Арктического региона: проблемы и решения материалы научной конференции профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов Северного (Арктического) федерального университета имени М.В. Ломоносова. – 2016. – С. 1097-1101.
10. Логвиненко Е.В. Макроэкономический механизм реализации политики инфляционного таргетирования. Заметки ученого. – 2016. № 3 (9). – С. 66-68.
11. Операции, совершенные на территории России и за ее пределами с использованием платежных карт, эмитированных кредитными организациями, по видам клиентов [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx?file=p_sys/sheet014_1.htm&pid=psrf&sid=ITM_48796 (дата обращения: 10.11.2017 г.)
12. Арасланова В.А., Березина Е.С., Бойченко О.В., Борщева Ю.А., Бурмистрова Е.А., Воблая И.Н., Голышев И.Д., Гореева Н.М., Грязнова Е.Р., Демидова Л.Н., Диденко О.В., Дячук В.С., Ильиных Ю.А., Карамова О.В., Карян Ю.С., Комов И.В., Комов И.В., Куликова А.А., Логвиненко Е.В., Фалина Н.В. и др. монография Управление социально-экономическими системами: теория, методология, практика. Пенза, 2017.

УДК 338

Чевыкалов С.В.
студент
Логвиненко Е.В., к.э.н.
доцент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: КРИТЕРИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ

Аннотация. В статье рассматриваются критерии эффективности государственной поддержки малого предпринимательства на федеральном и региональном уровне, анализируется соответствие плановых показателей программ поддержки малого предпринимательства и фактических показателей. Выявляются основные проблемы разработки критериев эффективности государственной поддержки малого предпринимательства и предлагаются пути их решения.

Ключевые слова: критерии эффективности, KPI, малое предпринимательство, малый бизнес, государственная поддержка, поддержка малого бизнеса, целевые индикаторы.

Chevykalov S. V.
Student
Logvinenko E. V.
Ph. D., associate Professor
Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

STATE SUPPORT OF SMALL BUSINESS: CRITERIA OF EFFICIENCY

Abstract. The article considers the criterion of the effectiveness of state support for small business at the federal and regional levels, analyzes the compliance of the planned indicators of small business support programs and actual indicators. The main problems of developing criteria for the effectiveness of state support for small businesses are identified and ways of their solution are proposed.

Keywords: efficiency criteria, KPI, small business, small business, state support, small business support, target indicators.

Государственная поддержка малого предпринимательства – одно из приоритетных направлений, которое Правительство Российской Федерации выделяет в стратегии развития страны. Актуальность темы подтверждается той ролью, которую играет малое предпринимательство в нашей стране – его мобильность и способность быстро реагировать на изменения в современной

экономике. В настоящее время в РФ реализуется большое количество программ государственной поддержки малого бизнеса как на федеральном, так и на региональных уровнях. Все они имеют определенные целевые показатели, достижение которых определяет эффективность их реализации.

Проблема определения и анализа критериев эффективности мер государственной поддержки субъектов малого бизнеса определяется тем, что не все показатели эффективности могут быть определены в количественном выражении. Для повышения эффективности таких мер необходимо четко выделять, а также тщательно отслеживать критерии эффективности государственной поддержки в рассматриваемой сфере.

Законодательная база, регулирующая развитие института конкретно малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации, в последнее время претерпела существенные изменения. С 1 января 2008 вступил в силу Федеральный закон от 24.07.2007 № 209 – ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (далее – Закон № 209 – ФЗ) [7].

Согласно ст. 3 Закона № 209 – ФЗ поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства – это деятельность органов государственной власти, местного самоуправления и функционирование инфраструктуры поддержки бизнеса, направленные на развитие субъектов малого и среднего предпринимательства.

Государственная поддержка субъектов малого предпринимательства осуществляется в форме финансовой, имущественной, информационной, консультационной поддержки, поддержки в области инноваций и промышленного производства, ремесленничества, внешнеэкономической и сельскохозяйственной деятельности.

Министерство экономического развития Российской Федерации осуществляет федеральную финансовую программу поддержки МСП и ежегодно публикует план на грядущий год по государственной поддержке малого и среднего предпринимательства. Рассмотрим планы Минэкономразвития на 2017 год и отчет об исполнении программы за 2016 год.

В рамках госпрограммы «Экономическое развитие и инновационная экономика» [8] (на период 2013 – 2020 гг.) субсидии в размере 10,61 млрд рублей распределены между бюджетами субъектов РФ.

Принятое решение способствовало увеличению капитализации государственных программ субъектов и муниципальных программ, направленных на развитие МСП, тем самым расширяя круг субъектов МСП, которым будет оказана финансовая поддержка. Средства распределяются в соответствии с Правилами предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов Федерации на эти цели. В рамках той же вышеупомянутой программы распределены субсидии в объеме 1,51 млрд. рублей, предоставляемые в 2016 году из федерального бюджета бюджетам субъектов Федерации на софинансирование капитальных

вложений в объекты государственной собственности субъектов Федерации.

Итого за 2016 год было распределено 12,3 млрд. рублей на поддержку МСП (рисунок 1), что на 3,84 млрд. рублей меньше, чем предполагаемый объем бюджетных ассигнований Федерального бюджета в соответствии с госпрограммой «Экономическое развитие и инновационная экономика».



Рис. 1 – Финансирование Федеральной финансовой программы Минэкономразвития по поддержке малого и среднего предпринимательства в период с 2005 по 2016 гг. [1].

Проанализируем соответствие планируемых показателей и фактических критериев эффективности госпрограммы «Экономическое развитие и инновационная экономика» [8] (на период 2013 – 2020гг.) в таблице 1.

Таблица 1

Критерии эффективности программы «Экономическое развитие и инновационная экономика» (на период 2013 – 2020гг.)

Наименование показателя (индикатора)	2014 год		2015 год		2016 год	
	План	Факт	План	Факт	План	Факт
Позиция России в рейтинге Всемирного банка "Ведение бизнеса" (Doing Business)	80	62	50	51	40	40
Доля организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе организаций в %	10,4	8,8	11,1	8,3	9,7	7,3
Доля среднесписочной численности работников (без	27	25,2	27,4	25,6	28,1	25,9

внешних совместителей), занятых на микро – , малых предприятиях и у индивидуальных предпринимателей, в общей численности занятого населения в %						

Таким образом, условия ведения бизнеса в России улучшаются с каждым годом – и это следует из показателей авторитетного международного рейтинга. Рейтинг Всемирного банка Doing Business по итогам 2016 года показал очередной рост российских позиций. За шесть лет Россия поднялась со 124 – го места сразу на 40 – е.

Что касается показателя доля организаций, осуществляющих технологические инновации, в общем числе организаций в %, то он показывает негативную динамику. В частности, наблюдается не только его несоответствие плановым значениям, но и фактическое снижение на 1,5% в течение 2014 – 2016 гг. Доля среднесписочной численности работников (без внешних совместителей), занятых на микро – , малых и средних предприятиях и у индивидуальных предпринимателей, в общей численности занятого населения в % растет более медленными темпами, чем планируется данный показатель эффективности, увеличивается разрыв между плановым и фактическим показателем – в 2014 году он составит 1,8%, а в 2016 году – 2,2%. В целом можно сделать вывод о том, что критерии эффективности по рассмотренной программе Экономическое развитие и инновационная экономика» (на период 2013 – 2020гг.) не соответствуют планируемым значениям.

В рамках рассматриваемой темы также необходимо отметить распоряжения Правительства РФ от 08.12.2016 № 2623 – р, которое утвердило «Стратегию развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» [10]. Критерии названной стратегии проанализируем в виде соответствия планируемых показателей и фактических в таблице 2.

Таблица 2

Критерии эффективности «Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года»

Наименование показателя (индикатора)	2014 год		2015 год		2016 год	
	План	Факт	План	Факт	План	Факт
Оборот субъектов малого и среднего предпринимательства в постоянных ценах по отношению к показателю 2014 года в %;	100	85	98	85	118	89
Оборот в расчете на одного работника субъекта малого и среднего предпринимательства в постоянных ценах по отношению к показателю 2014 года в %;	100	84	96,9	83,1	112	86,5
Доля обрабатывающей промышленности в обороте субъектов малого и среднего предпринимательства (без учета индивидуальных предпринимателей) в %;	11,8	10,3	12,2	12,1	13,5	12,4

Итак, анализируя критерии эффективности по названной стратегии можно сделать вывод, что фактические показатели не соответствуют плановым. Так, оборот субъектов малого и среднего предпринимательства в постоянных ценах по отношению к показателю 2014 года в % в 2014 году был меньше планируемого показателя на 15%, а в 2016 году – уже на 29%. Оборот в расчете на одного работника субъекта малого и среднего предпринимательства в постоянных ценах по отношению к показателю 2014 года в % за период 2014 – 2016 гг. вырос 2,5% вместо планируемых 12%. В то же время, доля обрабатывающей промышленности в обороте субъектов малого и среднего предпринимательства (без учета индивидуальных предпринимателей) в % увеличилась фактически на 2,1% вместо планируемых 1,7%. В настоящее время реализация стратегии показывает, что, несмотря на положительную динамику критериев эффективности, наблюдается несоответствие плановых и фактических показателей.

Также в рамках рассматриваемой темы предлагается рассмотреть критерии эффективности государственной поддержки малого предпринимательства в Архангельской области.

В Архангельской области действует государственная программа Архангельской области «Экономическое развитие и инвестиционная деятельность в Архангельской области (2014 – 2020 годы)» [11]. Проанализируем достижение критериев эффективности программы за 2014 – 2016 гг. в таблице 3.

Таблица 3

Критерии эффективности программы «Экономическое развитие и инвестиционная деятельность в Архангельской области (2014 – 2020 годы)»

Наименование показателя (индикатора)	2014 год		2015 год		2016 год	
	План	Факт	План	Факт	План	Факт
Индекс физического объема инвестиций (в основной капитал) за счет всех источников финансирования в % к предыдущему году	109,9	106,1	120,5	109,3	105,9	107,8
Прирост оборота продукции и услуг, производимых субъектами малого предпринимательства, в том числе микропредприятиями и индивидуальными предпринимателями в %	6,1	5,1	6,1	4,3	6,1	5,8
Отклонение ключевых фактических показателей развития экономики Архангельской области от прогнозируемых в предыдущем году значений в %	4,8	3,8	4,6	4,9	4,4	3,4
Удельный вес централизации закупок на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг, размещенных уполномоченным исполнительном органом государственной власти Архангельской области – контрактным агентством Архангельской области в %	70	65,1	71	67	72	66,4
Темп роста регулируемых тарифов к предельному минимальному и (или) максимальному уровням тарифов,	100	99,4	100	92,3	100	97,1

установленных Федеральной службой по тарифам на соответствующий год в %						

Данные таблицы 3 свидетельствуют о частичном соответствии фактических показателей эффективности программы и плановых значений. Так, индекс физического объема инвестиций (в основной капитал) за счет всех источников финансирования в % к предыдущему году в течение 2014 – 2016 гг. растет на 1,7%, а согласно плану, должен был снизиться на 4%.

Отрицательная динамика была спрогнозирована на основании финансирования государственных программ федеральным и региональным бюджетом. Однако инвестиционная деятельность в области активизировалась, что привело к опережающему значению этого показателя. Прирост оборота продукции и услуг, производимых субъектами малого предпринимательства, в том числе микропредприятиями и индивидуальными предпринимателями в % в течение 2014 – 2016 гг. вырос на 0,7%, в показателе эффективности не было заложено подобной динамики, что положительно характеризует достижение этого критерия эффективности.

Итак, рассмотренные критерии эффективности государственной поддержки малого предпринимательства позволяют заключить, что статистика их достижения разнится. В частности, если на уровне РФ наблюдается негативная статистика и несоответствие фактических показателей плановым, то на уровне Архангельской области деятельность в области государственной поддержки малого предпринимательства соответствует заявленным критериям эффективности.

Власти Российской Федерации в настоящее время активно создают и реализовывают разнообразную поддержку малому и среднему бизнесу. Стоит отметить, что объемы финансирования на эти цели довольно велики, и их сумма постоянно растет.

Тем не менее, рост бюджетных финансовых вложений, которые предоставляются на данные цели, не всегда оправдывается, так как зачастую желаемого роста количества предприятий и активизации их деятельности не наблюдается.

Анализ результативности мер поддержки малого и среднего бизнеса государством является значимой проблемой является оценка результативности проведенных мероприятий. К примеру, крайне сложно рассчитать критерии эффективности таких программ, как популяризация предпринимательства в образовательных учреждениях. Они на данный момент в большинстве своем оцениваются как неэффективные.

Результативность проводимых мер поддержки имеется, в большинстве случаев, через определенный промежуток времени. Для того, чтобы дальнейшие мероприятия были более эффективны, уже в настоящее время

требуется анализировать реализованные меры.

Постановление Правительства РФ № 1605 определило еще в 2015 году особые показатели эффективности для каждого типа субсидирования, причем отсутствие таких показателей будет сопровождаться возвратом бюджетных средств [9].

Важно учитывать то обстоятельство, что анализ проведенных мероприятий в рассматриваемой сфере проводят администрации регионов страны. Здесь можно увидеть такую проблему, как односторонняя оценка, так как эти же органы разрабатывают и реализовывают эти программы.

Подводя итог вышесказанному можно отметить, что повышение эффективности системы поддержки субъектов малого и среднего бизнеса возможно только при решении названных проблем. Средства государственного бюджета нужно реализовывать только в необходимых и эффективных направлениях бизнеса.

Обязательна также оценка уже реализованных программ, несмотря на сложность определения конкретных критериев эффективности. По мнению автора, по каждому направлению работы в анализируемой области поддержки государством могут быть определены свои критерии.

Дифференциация программ поддержки малого и среднего бизнеса позволит выработать такие критерии, а также направить усилия специалистов в узкой области на выделение наиболее перспективных и нужных направлений поддержки.

Использованные источники:

1. Доклад Минэкономразвития «Государственная поддержка малого и среднего предпринимательства в 2016 году» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy.gov.ru/minec/about/collegium/brochure2017 (дата обращения 04.11.2017).
2. Логвиненко Е.В. МОДЕЛЬ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ.В книге: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ монография. Пенза, 2017. С. 64 – 71.
3. Логвиненко Е.В.ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ. В сборнике: УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА монография. Пенза, 2017. С. 29 – 36.
4. Логвиненко Е.В. ОСОБЕННОСТИ ИНФЛЯЦИИ В РЕГИОНЕ. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 62 – 65.
5. Логвиненко Е.В. СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ИНФЛЯЦИИ В АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ. В сборнике: Развитие Северо – Арктического региона: проблемы и решения материалы научной конференции профессорско – преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов Северного (Арктического) федерального университета имени М.В. Ломоносова. 2016. С. 1097 – 1101.
6. Логвиненко Е.В. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ

РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИТИКИ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 66 – 68.
7. Федеральный Закон №209 – ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» (ред. От 26.07.2017) // Российская газета. – 2008. – 31 июля. – №4427 (0). – Ст. 3521.
8. Постановление Правительства РФ от 15 апреля 2014 г. N 316 «Об утверждении государственной программы Российской Федерации «Экономическое развитие и инновационная экономика» (с изменениями и дополнениями) // Российская газета. – 2014. – 17 апреля. – №4831 (0). – Ст. 1256.
9. Постановление Правительства РФ от 30 декабря 2014 года № 1605 «О предоставлении и распределении субсидий из федерального бюджета бюджетам Российской Федерации на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства в 2015 году» // Российская газета. – 2015. – 9 января. – №4892 (0). – Ст. 2285.
10.Распоряжение Правительства РФ от 08.12.2016 N 2623 – р «Об Утверждении Стратегии развития малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации на период до 2030 года» // Российская газета. – 2016. – 16 декабря. – №7154 (286). – Ст. 5421.
11.Постановление Правительства Архангельской области «Об утверждении государственной программы Архангельской области «Экономическое развитие и инвестиционная деятельность в Архангельской области (2014 – 2020 годы)» (с изменениями на 25 апреля 2017 года) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/462604785 (дата обращения: 1.11.2017).
12.УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО – ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА Арасланова В.А., Березина Е.С., Бойченко О.В., Борщева Ю.А., Бурмистрова Е.А., Воблая И.Н., Голышев И.Д., Гореева Н.М., Грязнова Е.Р., Демидова Л.Н., Диденко О.В., Дячук В.С., Ильиных Ю.А., Карамова О.В., Карян Ю.С., Комов И.В., Комов И.В., Куликова А.А., Логвиненко Е.В., Фалина Н.В. и др.монография / Пенза, 2017.
13.Федеральная служба государственной статистики по Архангельской Области: сайт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://arhangelskstat.gks.ru/ (дата обращения: 2.11.2017).

УДК 338

Чевыкалов С.В.
студент
Логвиненко Е.В., к.э.н.
доцент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ПОЛИТИКИ

Аннотация. В статье анализируются цены на нефть, их динамика за 2011-2016 годы, структура, принципы и механизмы ценообразования на современном рынке нефти. Определяется структура добычи нефти по странам мира, рассчитывается и анализируются коэффициенты обеспеченности нефти за 2011-2016 гг. в разрезе главных регионов добычи, исследуется взаимосвязь между ценами на нефть и развитием мировой экономики и политики.

Ключевые слова: нефть, цены на нефть, мировая экономика, мировая политика, объем добычи нефти, коэффициент обеспеченности, экспорт нефти, санкции, ОПЕК.

Chevykalov S. V.
Student
Logvinenko E. V.
Ph. D., associate Professor
Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

PRICES FOR OIL AND DEVELOPMENT OF WORLD ECONOMY AND POLICY

Abstract. The article analyzes oil prices, their dynamics for 2011-2016, the structure, principles and mechanisms of pricing in the modern oil market. The structure of oil production by the countries of the world is determined, the oil supply ratios for 2011-2016 are calculated and analyzed. in the context of the main production regions, the relationship between oil prices and the development of the world economy and politics is being explored.

Keywords: oil, oil prices, world economy, world politics, oil production, security ratio, oil export, sanctions, OPEC.

Несмотря на заметный рост популярности альтернативных возобновляемых природных источников, таких как ветер, вода, ядерная и солнечная энергия, нефть по-прежнему занимает преобладающее место в мировом энергобалансе.

Поскольку данный товар играет важную роль в мировой экономике,

уровень цен на него является важным ориентиром для всех стран мира. Теоретически низкие мировые нефтяные цены выгодны для стран - импортеров нефти. Чем ниже цены на нефть, тем дешевле производство, выше потребительская активность, и, наконец, быстрее темп экономического роста. Наоборот, высокие мировые нефтяные цены выгодны странам - экспортерам нефти. Чем выше цены на нефть, тем больше доходы от экспорта, выше инвестиции в инфраструктуру и выше благосостояние населения этих государств. В современных условиях мирового экономического и политического кризиса, а также взаимных санкций стран особую актуальность приобретает анализ цен на нефть и их влияния на развитие мировой экономики и политики.

Для исследования цен на нефть и их влияния на развитие мировой экономики и политики целесообразно рассмотреть объемы добычи нефти в странах мира. Страны с объемом добычи свыше 500 млн. тонн представлены в таблице 1.

Таблица 1

Страны с объемом добычи свыше 500 млн. тонн за 2011-2016 гг.

Страна/млн. тонн	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год	2016 год
Россия	520,4	526,1	531,0	534,1	540,7	549
Саудовская Аравия	532,1	539,5	538,4	543,4	568,5	540
США	425,1	449,3	448,5	519,9	567,2	510

Как видно из таблицы 1, основной объем добычи нефти в мире осуществляется Россией, Саудовской Аравией и Штатами, в абсолютных величинах на эти страны приходится более 1,5 млн. тонн нефти в год или почти 40% мирового рынка добычи. Средний объем добычи нефти в странах первой группы превышает 500 миллионов тонн за один год.

Далее рассмотрим страны с показателем с 200 до 500 млн. тонн в таблице 2.

Таблица 2

Страны с показателем с 200 до 500 млн. тонн за 2011-2016 гг.

Страна/млн. тонн	2011 год	2012 год	2013 год	2014 год	2015 год	2016 год
КНР	196,1	215,4	208,1	214,6	215,1	216,5
Канада	196,3	180,1	182,0	215,5	211,5	210,4

Итак, вторую группу по добычи делят между собой КНР и Канада с объемом добычи в диапазоне 200-220 млн. тонн в год на каждое государство. Они занимают 10% мирового рынка нефти.

Отразим объемы добычи нефти за 2011-2016 гг. по странам мира из таблиц 1 и 2 на рисунке 1.

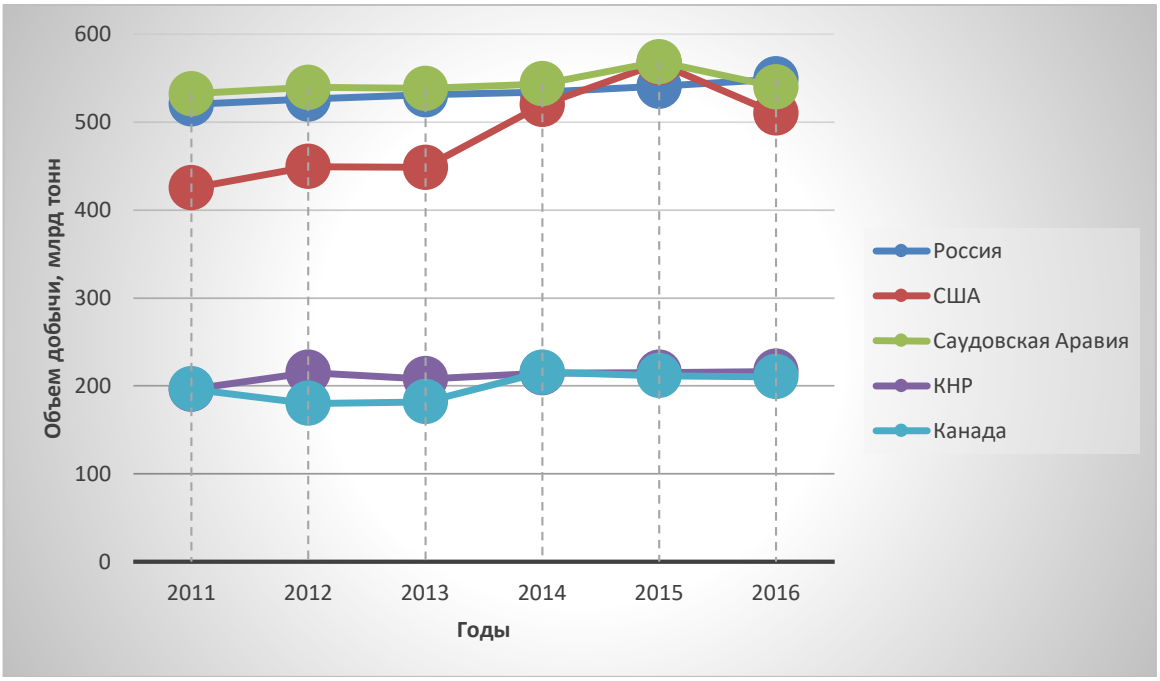


Рис. 1 – Объемы добычи нефти за 2011-2016 гг. по странам мира

Следует обратить внимание, что доказанные запасы не отражают в целом запасы нефти, которые можно извлечь в долгосрочной перспективе.

По результатам таблиц 1 и 2, а также данных Международного валютного фонда получаем следующие коэффициенты обеспеченности на 2011 год:

Северная Америка: 223700000 / (14160*365) = 43,28 лет

Центральная и Южная Америка: 103400000 / (7166*365) = 39, 53 года

Средний Восток: 750100000 / (24873*365) = 82,82 года

Африка: 107600000 / (9313*365) = 31,65 лет

Россия: 105500000 / (9335*365) = 30,96 лет

Коэффициенты обеспеченности на 2016 год, следующие:

Северная Америка: 232500000 / (18721*365) = 34,03 года

Центральная и Южная Америка: 330200000 / (7613*365) = 118,83 лет

Средний Восток: 810700000 / (28555*365) = 77,78 лет

Африка: 129200000 / (8263*365) = 42,84 года

Россия: 103200000 /)10838*365) = 26,09 лет

В результате проведенных вычислений можно сформулировать вывод о том, что обеспеченность стран Америки в 2016 году стала выше почти в три раза при сравнении с показателями пятилетней давности. Что касается нашей страны, то ее позиция в добыче за 2011-2016 гг. почти не изменилась, как и во иных рассмотренных странах.

Проведенные вычисления свидетельствуют о том, что обеспеченность нашей страны запасами нефти снижается. Подтверждением этому служит то, что наиболее доступные запасы практически исчерпаны, а разработка новых месторождений осложняется трудоемким и затратным процессом добычи.

Тем не менее, несмотря на проблемы запасов нефти в России, она

занимает лидирующие позиции в добыче за последние пять лет, а также растет объем экспорта нефти в другие страны.

Структура мирового экспорта на 2011 год представлена на рисунке 2.

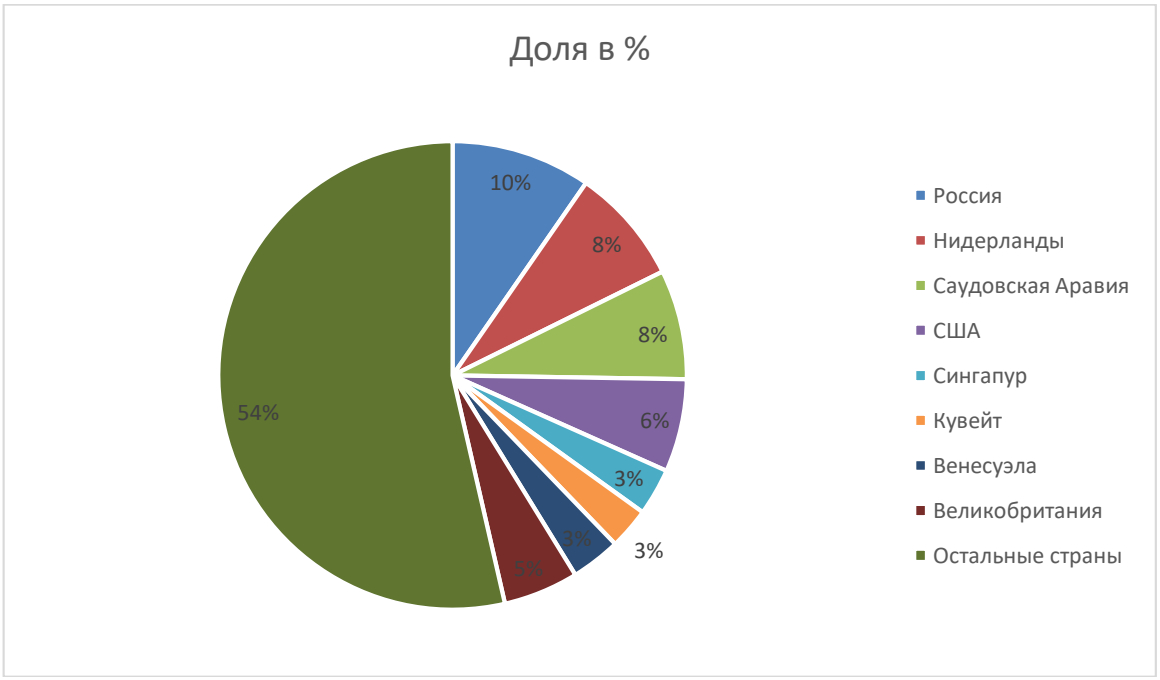


Рис. 2 – Структура мирового экспорта на 2011 год

Далее построим диаграмму, отражающую структуру мирового экспорта на 2016 год на рисунке 3.

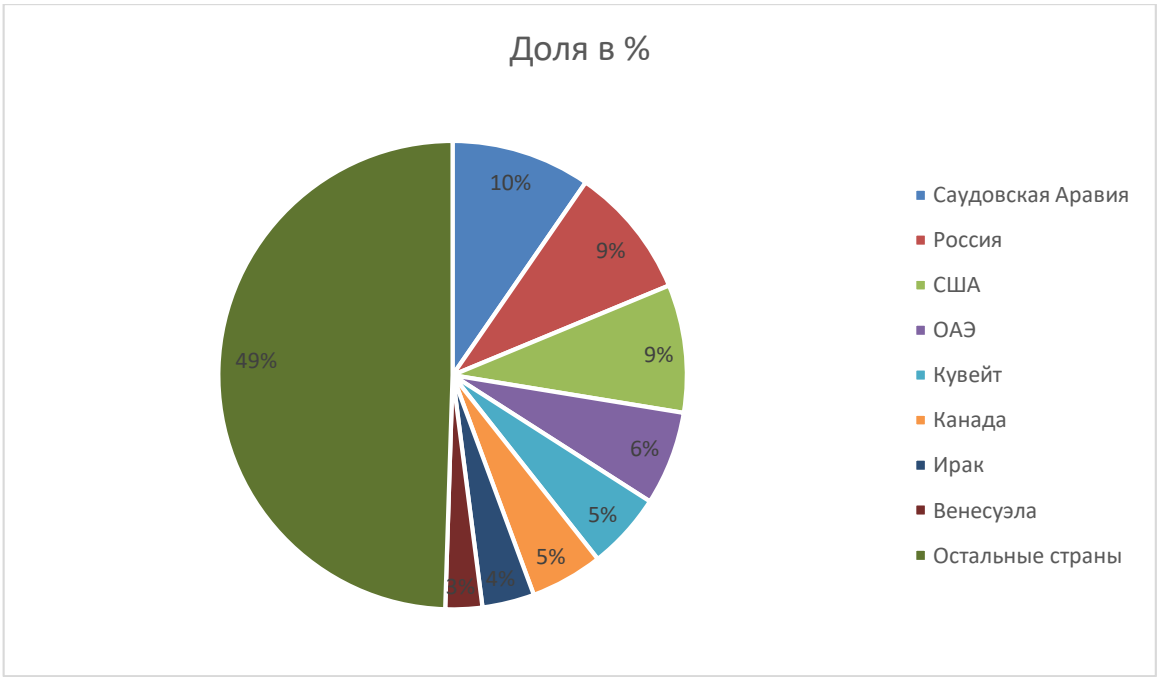


Рис. 3 – Структура мирового экспорта на 2016 год

Опираясь на графики, можно сказать, что Россия покинула лидирующую позицию и расположилась на 2-ом месте. Стоит также отметить, что за рассматриваемый период Саудовская Аравия существенно улучшила свои показатели, достигнув лидирующей позиции. В 2016 году значимую долю экспорта нефти имеет ОАЭ, которые заменили место США в структуре экспорта.

Далее рассмотрим динамику изменения цены на нефть самой известной марки Brent за период 2011-2016 гг. в таблице 3.

Таблица 3

Динамика изменения цены на нефть самой известной марки Brent за период 2011-2016 гг.

Год	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Цена в $ США за баррель	87,04	86,46	91,17	85,60	41,85	34,39

Указана среднегодовая цена на нефть марки Brent. Также известной маркой нефти в настоящее время является Urals, цены на которую немного ниже, чем на Brent. Отразим динамику изменения цен на нефть на рисунке 4.

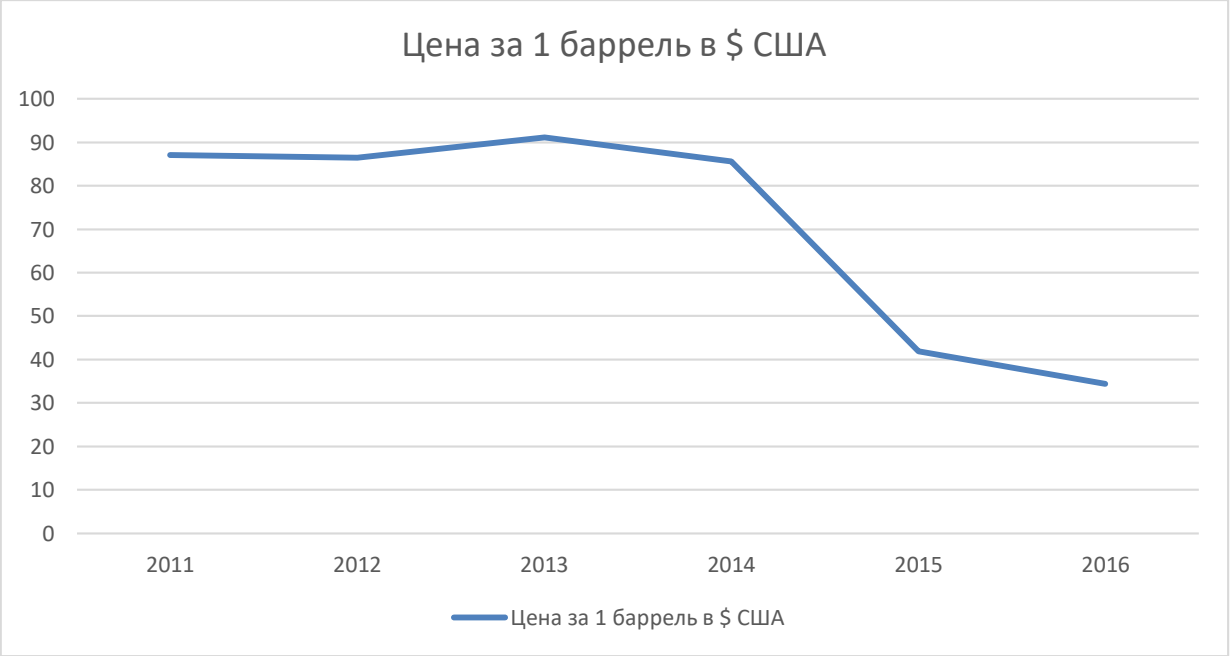


Рис. 4 – Динамика изменения цены на нефть самой известной марки Brent за период 2011-2016 гг.

Итак, в 2016 года среднегодовая цена на нефть Brent была самая низкая за последние 11 лет.

Стоимость Brent до 2012 г. колебалась на уровне 105-115 долларов за баррель. В этом же году цена начала падать из-за проблем в Еврозоне и политического кризиса во Франции и Греции. Далее в 2012-2013 годах на рост повлияли кризис в Сирии, пожар на нефтеперерабатывающем заводе в

Калифорнии, а также другие текущие события.

В конце лета 2014 года стало отмечаться падение спроса на топливо в США и Китае, при этом возникло избыточное предложение из-за высоких уровней добычи нефти в США и поставок из Саудовской Аравии. Также в конце августа после годового перерыва возобновились поставки нефти из Ливии.

11 сентября 2014 г. был опубликован ежемесячный доклад Международного энергетического агентства (МЭА), в котором был понижен прогноз мирового спроса на нефть. После этого началось снижение цены на нефть, которое ускорилось в начале октября после публикации обзора мировой экономики Международного валютного фонда (МВФ), а также негативного прогноза по спросу на нефть Управления энергетической информации США.

Дальнейшее понижение в 2014 году наблюдалось с отметкой 90 $ США за один баррель. Иран и Саудовская Аравия снизили цены на нефть по экспортным контрактам. Также важным фактором стала неготовность Организации стран- экспортеров нефти (ОПЕК) договориться о сокращении добычи.

Вслед за этими событиями цена упала до 55,27 доллара за баррель, таким образом, за год цены на нефть упали на 51%.

Нефтяные котировки возобновили падение во второй половине июля 2014 года. Это было вызвано кризисом на фондовом рынке в Китае, планами Ирана по увеличению экспорта нефти после снятия санкций и данными о том, что в США продолжают вводить в строй новые добывающие мощности.

4 декабря 2015 г. страны ОПЕК вновь отказались снижать квоты на добычу нефти. 13 января 2016 г. биржевые цены на Brent впервые с начала кризиса опустились ниже 30 долларов за баррель, однако через несколько минут вернулись на уровень выше этой отметки.

В середине февраля 2016 года в столице Катара Дохе министры нефти Саудовской Аравии, Катара, Венесуэлы, входящие в ОПЕК, и министр энергетики России Александр Новак высказали готовность сохранить в среднем в 2016 году добычу нефти на уровне января текущего года, если другие страны-производители нефти присоединятся к этой инициативе.

7 апреля в столице Катара Дохе состоялась встреча представителей картеля и стран-производителей нефти, не входящих в ОПЕК, где обсуждалась возможная договоренность по «заморозке» нефтедобычи на уровне января. На нее приехали делегации из 18 стран, 19-й участник переговоров - Иран - в преддверии встречи отказался обсуждать «заморозку» добычи нефти, объясняя это недавно снятыми со страны санкциями.

Участники встречи так и не смогли договориться о «заморозке» уровня добычи сырья. Переговоры, длившиеся более 12 часов, закончились уверениями сторон в том, что им нужно еще немного времени на размышления, а рынок и так себя неплохо чувствует.

Стоит отметить, что имеется еще один фактор, который может

препятствовать повышению спроса в странах – импортерах нефти. В 1970-е и 1980-е годы в большом числе экономических публикаций, обзор которых составили Майкл Бруно и Джеффри Сакс более трех десятилетий назад, было показано, как обусловленное предложением нефти повышение цен приводило к стагфляции (сочетанию повышения инфляции и замедления роста). Стагфляция является прямым результатом увеличения издержек производителей, использующих энергоресурсы, что заставляет их сокращать объем производства, увольнять работников и повышать цены для покрытия возросших издержек. Хотя нефть теперь является менее важным производственным ресурсом, чем три десятилетия назад, при снижении цен на нефть должны иметь место обратные тенденции: сокращение производственных затрат, наем дополнительного персонала и снижение инфляции.

По мнению автора, можно провести аналогию наблюдающегося падения цен на нефть в 2014-2016 гг. с похожим явлением, происходившим в 1985-1986 гг., когда объем добычи нефти был чрезмерным, а некоторые члены ОПЕК поменяли свою политику в сфере ограничения поставок, чтобы сохранить за собой определенную долю мирового рынка нефти.

Хотя характер нефтяного шока 2014-2015 годов не столь однозначен, как в двух предыдущих случаях, похоже, что его движущие силы более или менее равномерно распределяются между факторами спроса и предложения. Конечно, замедление в Китае, занятого перестройкой экономики в сторону внутреннего потребления, стало тормозом для всех мировых цен на сырьё – индексы цен на металл также резко упали в 2015 году.

Однако появление новых источников поставок нефти – ничуть не менее важный фактор. Из-за добычи сланцевой нефти в больших объемах Соединёнными Штатами начиная с 2008 года, объем добычи в мире резко вырос. Этот бум поставок сохраняется до сих пор, несмотря на крах цен. На рынки также влияет ожидание восстановления добычи нефти в Иране после снятия санкций.

Одна из причин этого в том, что импортеры энергоресурсов в развивающемся мире стали играть более значимую роль в глобальной экономике, чем это было в 1980-х, а их подходы к нефтяному рынку больше соответствуют принципам государственного вмешательства в экономику, чем в развитых странах.

Такие страны, как Индия и Китай, стабилизируют розничный рынок энергоресурсов с помощью государственных субсидий, позволяющих сохранять низкие цены для потребителей. Стоимость этих субсидий стала весьма солидной, когда цены на нефть достигли пика, поэтому многие страны уже давно активно ищут варианты их сокращения. Тем самым, когда цены на нефть упали, правительства развивающихся стран воспользовались шансом уменьшить бюджетные субсидии.

В то же время многие страны-экспортёры нефти вынуждены

пересматривать свои планы расходов на фоне резко падающих доходов. Даже Саудовская Аравия, несмотря на огромные нефтяные и финансовые резервы, испытывает напряжение, вызванное быстрым ростом населения и увеличением военных расходов из-за конфликтов на Ближнем Востоке.

Приглушённый эффект воздействия нефтяных цен на мировой экономический рост не должен был стать полным сюрпризом. Научные исследования указывали на это уже давно. Нефть теперь считается менее самостоятельным драйвером бизнес-циклов, чем полагалось ранее. Ограничителем роста стал и резкий спад инвестиций, связанных с энергоресурсами. После несколько лет быстрого роста объемы глобальных инвестиций в добычу и разведку нефти упали до 150 долларов млрд в 2015 году. Со временем это должно будет отразиться на ценах, но медленно и постепенно - на фьючерсных рынках цены на нефть достигают 60 долларов за баррель только к 2020 году.

Положительный аспект цен на нефть в 2016 году в том, что, согласно большинству макроэкономических моделей, эффект влияние низких нефтяных цен на рост должен растянуться на пару лет. Тем самым, низкие цены будут и дальше поддерживать рост экономики, даже если развивающиеся страны-импортёры продолжат использовать свои сбережения для сокращения субсидий.

Однако для производителей нефти риски растут. Лишь пара стран, в первую очередь, испытывающая проблемы с госуправлением Венесуэла, пребывают в состоянии откровенного коллапса; но многие балансируют на грани рецессии. Страны с плавающим валютным курсом, в том числе Колумбия, Мексика и Россия, сумели пока адаптироваться, несмотря на необходимость весьма жестких бюджетных ограничений (впрочем, положение России по-прежнему особенно уязвимо в случае, если низкие цены на нефть сохранятся). Напротив, страны с фиксированным валютным курсом подверглись более суровым испытаниям. Давно существующая привязка валюты Саудовской Аравии к доллару, когда-то казавшаяся незыблемой, в последние недели попала под усиленное давление.

Итак, в 2014-2016 году цены на нефть оказались не столь значимы для роста мировой экономики, как предполагалось. Значительные резервы и сравнительно консервативная макроэкономическая политика позволили пока большинству крупных стран-производителей нефти справиться с огромным фискальным стрессом, не допустив сползания в кризис.

Таким образом, устойчиво низкие цены на нефть усложняют проведение денежно-кредитной политики, рискуя вызвать новые всплески незафиксированных инфляционных ожиданий. Более того, текущий эпизод исторически низких цен на нефть может породить различные сбои в экономике, включая дефолт по корпоративному и государственному долгу, которые могут оказывать обратное влияние на и без того неустойчивые финансовые рынки. Возможность такой негативной обратной связи делает особенно насущной задачу поддержки спроса мировым сообществом, наряду

с различными реформами структурной организации и финансового сектора, учитывающими условия конкретных стран.

Кроме того, анализ механизма ценообразования на мировом рынка нефти позволяет сделать вывод о том, что в условиях современного ценообразования на рынке нефти, мировые нефтяные цены испытывают более значительные колебания, чем на предыдущих этапах развития мирового рынка нефти. Это оказывает серьезное влияние на уровень устойчивости экономики стран-экспортеров нефти, которые сильно зависят от нефтяных доходов.

Использованные источники:

1. Виктория Гимади, Александр Курдин, Олег Колобов и др. Санкции против нефтегазовой сферы России: курс на импортозамещение // Энергетический бюллетень. 2015. - С. 10-15.
2. Крупнейшие экспортёры и импортёры нефти [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.uptrading.ru/main/internet_trejding_na_finansovyh_rynkah/informacionnyj_blok_trejderainvestora/rynok_syrya_neft_i_gaz/krupnejshie_eksportry_i_importry_nefti/.
3. Логвиненко Е.В. Полякова М.Е. Макроэкономическое моделирование инфляции \\ Национальная ассоциация ученых (НАУ): ежемесячный научный журнал: –Ч. 1. – 2015. – №2-1 (7). – С. 143-146
4. Логвиненко Е.В. Полякова М.Е. Инфляционное таргетирование и проблема независимости центрального банка \\Национальная Ассоциация Ученых. 2015. № 2-1 (7). С. 146-147.
5. Логвиненко Е.В. МОДЕЛЬ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ.В Книге: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ Монография. Пенза, 2017. С. 64-71.
6. Логвиненко Е.В.ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ. В Сборнике: УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА Монография. Пенза, 2017. С. 29-36.
7. Мировой рынок нефти: тенденции развития и особенности ценообразования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.cfin.ru/press/practical/2003-10/05.shtml.
8. Обзор мировой экономики Международного валютного фонда (МВФ) [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.imf.org/~/media/Websites/IMF/imported-flagship-issues/external/textr.ashx.
9. Сайт Международного энергетического агентства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.iea.org/russian.
10. Сайт Управления энергетической информации США [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.eia.gov.
11. Хлопов О.А. Политика ОПЕК и интересы России. /О.А.Хлопов//Общество: политика, экономика, право. – 2012. - №3. – С. 32-38.

12.Управление Социально-экономическими системами: Теория, методология, практика Арасланова В.А., Березина Е.С., Бойченко О.В., Борщева Ю.А., Бурмистрова Е.А., Воблая И.Н., Голышев И.Д., Гореева Н.М., Грязнова Е.Р., Демидова Л.Н., Диденко О.В., Дячук В.С., Ильиных Ю.А., Карамова О.В., Карян Ю.С., Комов И.В., Комов И.В., Куликова А.А., Логвиненко Е.В., Фалина Н.В. и др.монография / Пенза, 2017.

УДК 371.72:005.584.1:616.24

Черевко Е.И.
Романцева Е.В.
Пичугина Н.Н.
кафедра «Общей гигиены и экологии»
ГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
Россия, г. Саратов

ОЦЕНКА ПИТАНИЯ ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ РЕАБИЛИТАЦИОННОГО ЦЕНТРА

Аннотация: В статье представлены результаты оценки фактического питания воспитанников детского реабилитационного центра. Проведен подсчет суточной калорийности, количества белков, жиров и углеводов на основании меню-раскладок.

Ключевые слова: гигиена питания, питание детей и подростков.

Cherevko E. I.
Romantseva E. V.
Pichugina N. N.
SEI Saratov state medical University them. V. I. Razumovsky Of Minzdrav Of Russia, Saratov, Russia The Department «General hygiene and ecology»

NUTRITIONAL ASSESSMENT OF CHILDREN AND ADOLESCENTS IN A REHABILITATION CENTER

Abstract: the article presents the results of the evaluation of the nutrition fact Vista children's center of rehabilitation. Proved to start calorie counting, quantity belov, stars and carbohydrates on the basis of the menu-layout.

Keywords: hygiene nutrition, nutrition of children and adolescents.

Одним из актуальных явлений современной России является увеличение количества Детских реабилитационных центров, в которых оказываются дети, оставшиеся без попечительства родителей, а также находящихся в социально опасном положении или оказавшихся трудной жизненной ситуации [2]. При попадании в ДРЦ дети и подростки оказываются в стрессовой ситуации, что обусловлено знакомством с новым коллективом, появлением режима дня и других особенностей данных заведений. Важным фактором в поддержание здоровья и быстрой адаптации детей является их питание, составленное в соответствии с возрастными нормами содержания

основных макро- и микронутриентов [1] . В соответствии с Национальной Доктриной образования в Российской Федерации до 2025 к числу основных задач государства относится всесторонняя забота о здоровье и развитии учащихся [2,3]. Питание в ДРЦ должно соответствовать санитарным правилам и нормам и удовлетворять принципы рационального питания.

Возраст от 3 до 17 лет-это период, когда происходит основное развитие ребенка и формируется образ жизни, одним из важнейших составляющих которого является характер питание. Детские дома, детские реабилитационные центры и дома малютки представляют собой жизненно важную среду, используя которую можно оказать влияние на процесс формирования у воспитанников правильных навыков и стереотипов питания.

Рост и развитие детей на прямую зависят от полноценности их питания[1,3]. Незавершенные процессы роста и развития [2], высокая умственная и физическая активность [4], требует скорейшего и полноценного восполнения внутренних ресурсов. Рациональное питание детей является обязательным условием обеспечения их здоровья, устойчивости к воздействию инфекций, стрессовых ситуаций и других неблагоприятных факторов [1,4], и – самое главное - желанию и возможности к обучению. В условиях большого скопления людей и совместного проживания риск инфекционных заболеваний возрастает. С целью минимизации этого риска и повышения резистентности организма питание детей должно быть сбалансировано по основным нутриентам, содержать достаточное количество минералов, витаминов и всех незаменимых веществ.

Целью нашего исследования стала гигиеническая оценка питания детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, в условиях учреждений круглосуточного пребывания.

Для реализации поставленной цели, был выбран объект исследования – реабилитационный центр для несовершеннолетних ДРЦ Саратовской области. В данном учреждении находятся дети без попечения родителей в возрасте с 3 до 17 лет. Серьезных патологий у воспитанников нет, ежегодно проходят полное медицинское обследование. В течение двух недель, нами был изучен пятиразовый рацион питания воспитанников детских и подростковых групп в возрасте 3-7 и 8-17 лет соответственно. Гигиеническая оценка питания была проведена по оригинальным меню- раскладкам. В ходе исследования был изучен качественный состав продуктов, рациональное сочетание блюд друг с другом в течение всех приемов пищи, проведена оценка химического состава продуктов по основным пищевым нутриентам (белков, жиров и углеводов), а также подсчитана суточная калорийность продуктов. Все полученные результаты были сопоставлены с общепринятыми возрастными нормами.

Исследуя качественный состав ежедневной меню-раскладки, грубых нарушений в соотношении продуктов друг с другом выявлено не было. Мясные и рыбные продукты в составе первого и второго блюда воспитанники получают в обеденное и вечернее время. Мясо говядины всегда присутствует

в супах, свекольниках и других первых блюдах, также нередко чередуется с мясом птицы или морской рыбы во вторых и вечерних блюдах. В утренние часы и в часы второго ужина, присутствуют молочные продукты (кефир, ряженка, молоко) или блюда, приготовленные на молоке (каши, омлеты). Учитывается сезонность блюд: в осенний период воспитанники ежедневно получают овощные салаты, в том числе из квашеной капусты. Витаминизированные напитки, фрукты, овощи и необходимый растущему организму источник кальция – сыр, присутствуют в меню – раскладке ежедневно. Несколько раз в неделю воспитанники получают сладости.

При подсчете средней калорийности суточного рациона и оценке ее распределения в течение дня было выявлено: для первой группы (дети в возрасте 3-7 лет) завтрак составил - 25% (704±12 ккал), обед - 39% (1110±14 ккал), полдник - 11% (329±8ккал), ужин - 17% (499±10ккал) и 2-й ужин - 8% (228±7 ккал). Общее количество калорий в сутки - 2870±22, что превышает рекомендованную калорийность для данной возрастной группы (2400 ккал). Процентное соотношение всех приемов пищи у подростков более старшей возрастной группы почти не отличается от предыдущей исследуемой группы: завтрак - 23% (758±15 ккал), обед - 42% (1397±17 ккал), полдник - 10% (341±13 ккал), ужин - 18% (587±15 ккал), 2-й ужин - 7% (230±10 ккал). Однако суточная калорийность значительно выше – 3313±26 ккал и также превышает рекомендованную норму (2950 ккал). В данном случае, небольшие различия не являются серьезным нарушением установленных гигиенических норм. Физическая активность, высокие пищевые затраты растущего организма, личные вкусовые предпочтения, и главное, огромный стрессовый фактор – полностью компенсирует энергетическую разность.

По данным меню – раскладок была проведена оценка химического состава продуктов по основным пищевым нутриентам. Для группы детей в возрасте 3-7 лет среднее содержание белков в сутки составило 117±3 г, жиров 106±4 г, углеводов 411±7 г. Из полученных результатов видно пропорциональное соотношение органических компонентов для воспитанников данной возрастной группы не полностью соответствует норме. Можно заключить, что жиров дети получает меньше предусмотренной нормы, что отрицательно может сказаться на их физическом (в частности гормональном) развитии. Для второй исследуемой группы воспитанников нами были получены следующие результаты: белков 135±4 г, жиров 155±7 г, углеводов 433±11г. Пропорциональные соотношения химических компонентов в пище соблюдены. Горячие блюда дети принимают не реже двух раз в сутки. Последний прием пищи не противоречит гигиеническим нормам и совершается за 2 часа до сна.

Таким образом, в результате проведенного исследования, можно сделать вывод, что воспитанники ДРЦ (согласно меню-раскладкам) получают разнообразное пятиразовое питание с оптимальным распределением калорийности в течение дня. При этом следует отметить, что суточная калорийность рациона, особенно у воспитанников младшей возрастной

группы, превышает установленные возрастные нормативы. Различия калорийности по гендерному признаку не предусмотрено. В рационе детей обеих групп воспитанников не сбалансированно количество белков, жиров и углеводов. Мясные и молочные продукты, овощи и фрукты присутствуют в достаточном количестве.

Использованные источники:

1. Войтович А.А, Оценка тяжести обучения подростков с ограниченными возможностями при освоении рабочих профессий/ А.А. Войтович, Н.Н. Пичугина, Н.И. Алексеева// Медицинский альманах.- 2017.- №4(49).-169-172.
2. Елисеева Ю.В, Проблемы обеспечения гигиенической безопасности питания населения в Саратовском регионе /Ю.В. Елисеева, А.В. Истомин, Ю.Ю. Елисеев, Н.Н. Пичугина -Саратов: Изд-во Саратовский ГМУ, 2014. - 160 с.
3. Елисеева Ю.В, Гигиенические аспекты изучения состояния питания учащихся с различным уровнем здоровья / Ю.В. Елисеева, Ю.Ю. Елисеев, А.А. Войтович//Профилактическая медицина. -2013. - №5. -С.37-40.
4. Елисеева Ю.В, Актуальные проблемы сохранения здоровья подростков в регионе: мониторинг и пути решения/ Ю.В. Елисеева, Е.А. Дубровина, Ю.Ю. Елисеев// курский научно-практический вестник человек и его здоровье. - 2017. -№2.-С.39-44.
5. Онищенко Г. Г. Государственная политика в области здоровогопитания населения и пути ее реализации // Здравоохр. Рос. Федерации. – 2009. – № 3. – С. 3–9.

УДК 341

Черенков А.А.
студент 3 курса
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И. Т. Трубилина»
научный руководитель: Опарин В.Н., к.ю.н. доцент
Россия, г. Краснодар

ПОСТАНОВЛЕНИЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА: ПРОБЛЕМЫ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИИ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы реализации постановлений Европейского Суда по правам человека в России. Определяется, какое право имеет большую значимость, чьи нормы имеют больший приоритет. Изучаются проблемы имплементаций решений ЕСПЧ в российское законодательство. Исследуется роль ЕСПЧ и Конвенции о защите прав человека и основных свобод на современном этапе.

Ключевые слова: права человека, Конвенция о защите прав человека и основных свобод, юрисдикция Европейского Суда, постановления Европейского Суда по правам человека, предупреждение нарушений.

Cherenkov A.A.
3-year student
FGBOU VO "The Kuban state agrarian University named after ITTrubilin »
Russia, Krasnodar
Supervisor: Oparin V.N.
Ph.D., Associate Professor

DECISION OF THE EUROPEAN COURT ON HUMAN RIGHTS: PROBLEMS OF REGULATORY REGULATION IN RUSSIA

Annotation: The article examines the problems of implementing the judgments of the European Court of Human Rights in Russia. It is determined which right is of great importance, whose norms have a higher priority. The problems of implementation of the ECHR judgments in the Russian legislation are being studied. The role of the ECHR and the Convention on the Protection of Human Rights and Fundamental Freedoms at the present stage is examined.

Keywords: human rights, the Convention on the Protection of Human Rights and Fundamental Freedoms, the jurisdiction of the European Court, the judgments of the European Court of Human Rights, the prevention of violations.

Европейская конвенция о защите прав человека и основных свобод598, важнейший на европейском континенте международный договор в области обеспечения защиты прав человека, устанавливает принцип обязательности постановлений Европейского Суда в отношении государств, которые приняли на себя обязательства по Конвенции.

Признание Российской Федерацией юрисдикции Европейского Суда по правам человека позволило: во-первых, обеспечить возможность российским гражданам защищать свои права на европейском уровне в случае их нарушения со стороны официальных органов; во-вторых, повысить требовательность к правоохранительным органам, которые обязаны ориентироваться на общеевропейские стандарты; в-третьих, осуществлять межгосударственный контроль за соблюдением и обеспечением прав граждан; в-четвертых, получать соответствующую компенсацию от государства, нарушившего положения Конвенции599.

За прошедшие годы российские граждане не только активна использовали и используют европейский механизм защиты прав, но и выявили ряд недостатков, которые присутствуют в судебной системе защиты прав граждан.

Несмотря на то что большинство жалобщиков на действия российских властей не получают значительную денежную компенсацию, затраты государства на реализацию своих конвенционных обязательств ежегодно растут.

Данная ситуация объясняется прежде всего тем, что государство не применяет общих мер, которые были бы направлены на устранение и предупреждение в дальнейшем установленных нарушений как таковых, а не только относящихся к рассмотренной жалобе. Наиболее наглядной иллюстрацией непринятия государством общих мер по предотвращению дальнейших случаев нарушений является большое количество рассмотренных в отношении России так называемых «клоновых» дел, когда решения Суда выносятся из года в год по однотипным нарушениям600.

Наличие повторяющихся нарушений – следствие отсутствия в России законодательно закрепленной и отработанной на практике системы общих мер, что влечет за собой отсутствие стратегии эффективного предупреждения нарушений и дальнейшее увеличение количества жалоб в Европейский Суд по правам человека из России. Увеличение числа новых дел против России, в свою очередь, затрудняет процесс исполнения по ранее вынесенным в отношении России постановлениям. Не только финансовые, но и организационные ресурсы государство тратит на защиту по каждому новому делу, в то время как создание стратегии предупреждения нарушений могло бы

---

[598] Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме 04.11.1950) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 2. Ст. 163.

[599] Любченко М.Я. Постановления Европейского суда по правам человека как «мягкое право» (softlaw) // Вестник гражданского процесса. 2017. № 3. С. 258.

[600] Конвенция о защите прав человека в судах России / А.Л. Бурков. М.: ВолтерсКлувер, 2014. 448 с.

уменьшить количество жалоб. Для разрешения этой ситуации необходимо четкое нормативное закрепление в федеральном законе механизма реагирования государства на постановления Европейского Суда[601].

Современное состояние правового регулирования в данной сфере отличается отсутствием системного подхода и большим количеством пробелов. Законодательство четко говорит пока только об одном виде юридических последствий постановлений Европейского Суда по правам человека – пересмотре постановлений национальных судов с возобновлением производства по делу. В Российской Федерации специальным органом, наделенным полномочиями по изучению правовых последствий решений Суда и подготовке рекомендаций по совершенствованию российского законодательства и правоприменительной практики, является Уполномоченный Российской Федерации при Европейском Суде по правам человека – заместитель Министра юстиции Российской Федерации.

Но опять же, полномочия данного органа ничтожны и не способствуют решению созданной проблемы. Уполномоченный готовит именно рекомендательные документы: законодательство не содержит механизма приведения этих рекомендаций в действие. Нет у Уполномоченного и права законодательной инициативы, которое он мог бы использовать для содействия приведению российского законодательства в соответствие с Конвенцией во исполнение вынесенных Судом постановлений или для предупреждения нарушения[602].

Доступность информационных ресурсов о деятельности Европейского Суда по правам человека, информационных баз с текстами постановлений Суда на русском языке и документов Комитета Министров является важным фактором обеспечения успешности исполнения обязательств России по Конвенции, включая применение правовых позиций Европейского Суда судами и прокуратурами с целью предупреждения жалоб по этим вопросам в Европейский Суд.

Данная проблема является серьезным аргументом в пользу принятия специального федерального закона. Российское законодательство и практика правозащитной деятельности всех судов Российской Федерации должны ориентироваться на европейские стандарты прав человека и порядок их реализации.

Использованные источники:

1. Герасименко Т.Ю. Влияние практики Европейского Суда по правам человека на национальное законодательство и правоприменение // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2012. № 19. С. 42-47.
2. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Заключена в г. Риме

[601] Герасименко Т.Ю. Влияние практики Европейского Суда по правам человека на национальное законодательство и правоприменение // Юридическая наука и правоохранительная практика. 2012. № 19. С. 44.

[602] Малышкин А.В. Пределы интегрирования юрисдикции Европейского суда по правам человека в российскую правовую систему // Российский судья. 2017. № 6. С. 37.

04.11.1950) // Собрание законодательства Российской Федерации. 2001. № 2. Ст. 163.
3. Конвенция о защите прав человека в судах России / А.Л. Бурков. М.: ВолтерсКлувер, 2014. 448 с.
4. Любченко М.Я. Постановления Европейского суда по правам человека как «мягкое право» (softlaw) // Вестник гражданского процесса. 2017. № 3. С. 256-270.
5. Малышкин А.В. Пределы интегрирования юрисдикции Европейского суда по правам человека в российскую правовую систему // Российский судья. 2017. № 6. С. 34-39.

УДК 332

Чернышов Д.А.
студент магистратуры
Бабкова (Баталыгина) Л.Л.
студент магистратуры
Донской государственный технический университет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства
Россия, г. Шахты

ОТРАСЛЕВОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ЖКХ НА ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИСТЕМУ

Аннотация: статья содержит выводы, сделанные по результатам анализа влияния развития жилищно-коммунального хозяйства на социоприродную среду регионов России.

Ключевые слова: эколого-экономические системы, жилищно-коммунальное хозяйство.

Chernyshov D.A.
master's students
Babkova (Batalygina) L.L.
master's students
Don state technical university Institute of service and business
Russia, Shakhty

INDUSTRY IMPACT OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES ORGANIZATIONS ON ECOLOGICAL AND ECONOMIC SYSTEM

Annotation: the article contains the conclusions made on the basis of the analysis of the influence of the development of housing and communal services on the socio-natural environment of Russian regions.

Key words: ecological and economic systems, housing and communal services.

Современное общество живет и работает в сложных условиях эколого-экономического функционирования. Когда с одной стороны, экономическая подсистема, создающая основную долю материальных и не материальных

благ, обеспечивает рост качества жизни, а с другой наносит вред социоприродной среде. Антропогенная нагрузка создает отрицательный эффект [1, с. 35-37; 2, с. 20-25; 3, с. 54-56; 4, с. 6401-6409], который должен агрегироваться при расчетах темпов социально-экономического развития.

Сфера жилищно-коммунального хозяйства является отраслью, от деятельности которой непосредственно зависит восприятие уровня качества жизни населением. В такой пространственно масштабной стране, как Россия, организация добротно работающей системы ЖКХ является сложной и постоянно разрастающейся проблемой. Поэтому именно в данной области человеческой деятельности могут создаваться предпосылки отказа от понимания пагубности антропогенного влияния на территориальные экологические системы. Следовательно, необходимы контрольные мероприятия, позволяющие оценивать зависимость негативных тенденций от развития отрасли ЖКХ. В последствии они могут стать основой для полноценного эколого-экономического анализа в системе мониторинга устойчивого развития [5; 6, с. 258-267].

Степень зависимость изменений, наблюдаемых в рамках одной подсистемы, от функционирования другой подсистемы эколого-экономической системы, можно установить, используя корреляционный анализ. В данной работе экономическая подсистема сужается до одного из своих элементов, отрасли ЖКХ, контрольными индикаторами которой выбраны: объем коммунальных услуг всего и на душу населения. Антропогенное воздействие на экологическую подсистему оценивается на основании динамики значений показателей: образование отходов производства и потребления, выбросы в атмосферу загрязняющих веществ, сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты.

Результаты корреляционного анализа, проведенного на мезоэкономическом уровне по восьмидесяти регионам России, систематизированы в таблице 1.

Таблица 1 – Значения коэффициентов парной корреляции индикаторов функционирования отрасли ЖКХ и антропогенного воздействие на экологическую подсистему регионов России [7, с. 69-72, 990-994; 8]

Индикаторы	Образование отходов производства и потребления	Выбросы в атмосферу загрязняющих веществ	Сброс загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты
Объем коммунальных услуг всего	-0,013344367	0,476626107	0,836923687
Объем коммунальных услуг на душу населения	-0,075188161	0,066764418	0,255347566

При критическом уровне значимости, для восьмидесяти переменных исследуемой совокупности, равном 0,2172, можно отметить наличие тесной

прямой корреляционной зависимости:

— между общим объемом предоставленных коммунальных услуг и выбросами в атмосферу загрязняющих веществ – коэффициент парной корреляции составил 0,4766;

— между общим объемом предоставленных коммунальных услуг и сбросом загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты – 0,8369;

— между объемом предоставленных коммунальных услуг на душу населения и сбросом загрязненных сточных вод в поверхностные водные объекты – 0,2554.

Таким образом, важно понимать, что столь необходимое для повышения качества жизни населения развитие отрасли ЖКХ, приводит, в том числе, и к повышению антропогенного влияния на социоприродную среду. Следовательно, в будущем возможен сценарий, когда компенсации роста ущерба окружающей среды, увеличением объема и качества коммунальных услуг, может стать недостаточно.

В целом, естественно, что на повышение уровня антропогенной нагрузки оказали воздействие и другие факторы. Во многом отрасль ЖКХ является следствием их проявления. Но, тем не менее, целесообразно уже на данном этапе эколого-экономического развития, принимать во внимание ситуацию с изменением силы и направленности антропогенного влияния на социоприродную среды при формирования любых программ и мероприятий.

Использованные источники:

1. Васенев, С.Л. Зависимость «качество и уровень жизни - антропогенная нагрузка на социоприродную среду» как индикатор эффективности экономического развития / С.Л. Васенев. – сб. стат. международной научно-практической конференции Наука и бизнес: проблемы и перспективы развития предпринимательской деятельности, 2016. – С. 35-37.
2. Васенев, С.Л. Анализ связи человеческого капитала и факторов социальной и экологической направленности (на примере регионов ЮФО) / С.Л. Васенев. – сб. матер. международной научно-практической конференции Антикризисные технологии в экономике как фактор развития современного общества, 2015. – С. 20-25.
3. Васенев, С.Л. Оценка зависимости динамики индекса развития человеческого потенциала регионов Южного федерального округа от факторов социальной и экологической направленности / С.Л. Васенев // Международное научное издание Современные фундаментальные и прикладные исследования. – 2015. – № 1 (16). – С. 54-56.
4. Rossinskaya, M.V. Indicator analysis of the human potential of the Russian Federation in the system of «quality and standard of living - the anthropogenic load on the social and natural environment» / Rossinskaya M.V., Vasenev S.L., Rokotyanskaya V.V., Bugaeva M.V., Dikanov M.Yu. // International Business

Management. – 2016. – Т. 10. – № S4. – С. 6401-6409.
5. Россинская? М.В. Социо-эколого-экономический мониторинг устойчивого развития территории / Россинская М.В., Задорожняя В.С., Черняева Р.В., Пахомова А.И., Ерошева И.Ю., Бугаева М.В., Лосевская Е.А., Корниенко М.В., Бучина О.В., Молев М.Д., Елисеева Т.П., Васенев С.Л., Трегулова Н.Г., Васильева Т.А. – Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) Донского государственного технического университета в г. Шахты Ростовской области. Шахты, 2014. – 188 с.
6. Васенев, С.Л. Мониторинг эффективности эколого-социально-экономических региональных систем России / С.Л. Васенев. – сбор. матер. V Международной научно-практической конференции : в 3 ч. Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования материалы. 2016. – С. 258-267.
7. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2016: Р32 Стат. сб. / Росстат. М., 2016. 1326 с.
8. Охрана окружающей среды в России. 2016: Стат. сб./Росстат. -0-92 М., 2016. − 95 с.

УДК 00.1082

Чупрова А. А.
студент 1 курса, группа 17173
Сибирский институт управления (филиал)
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте РФ»
Россия, Новосибирская область, г. Новосибирск

ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ
INFORMATION SAFETY IN ENTERPRISES

Аннотация: Современное общество - это активно развивающееся общество информационное. И именно поэтому активно внедряются электронные базы данных, электронные формы документооборота. Становится актуальным вопрос, который напрямую затрагивает информационную безопасность личности, общества и государства. Поэтому просто необходимо обеспечение информационной безопасности. На сегодняшний день одна из основных систем защиты от угроз информационной безопасности являются Антивирусы.

Ключевые слова: Информационная безопасность, электронный документооборот, информационное право, антивирусные программы, активность общества.

Chuprova A. A. , 1st year student, group 17173
Siberian Institute of Management (branch)
FGBOU VO "The Russian Academy of National Economy and public service under the President of the Russian Federation "
Novosibirsk, the Novosibirsk Region

Abstract: Modern society is an actively developing information society. And for this very reason electronic databases, electronic forms of document circulation are actively introduced. The issue that directly affects the information security of the individual, society and the state becomes urgent. Therefore, it is simply necessary to ensure information security. Today, one of the main protection systems against threats to information security are Antiviruses.

Key words: Information security, electronic document management, information law, antivirus programs, social activity.

Современное общество развивается все с большей и большей скоростью. Буквально за несколько лет произошли значительные изменения в обществе, изменились и продолжают меняться деловая деятельность и общение между людьми. Многие процессы в различных сферах жизнедеятельности принимают новые формы. Современное общество - это общество информационное и именно поэтому активно внедряются электронные базы данных, электронные формы документооборота.

Расширилась деловая активность общества в целом: стали развиваться новые виды и формы коммуникации. В связи с этим становится актуальным

вопрос, который напрямую затрагивает информационную безопасность личности, общества и государства.

Информационная безопасность должна быть обеспечена в компьютерных и вычислительных сетях, операционных системах, базах данных, системах связи и коммуникации. Обеспечение информационной безопасности само по себе технически сложно, при этом одной из существенных проблем является установление связи между технической стороной обеспечения информационной безопасности и обеспечением экономико-правовой и информационной безопасности личности в современных условиях[1].

В России создано много специальных норм, контролирующих процесс производства и распространения средств массовой информации. Многие ученые утверждают, что уже сегодня можно говорить о формировании новой отрасли права – права СМИ, или, еще шире, – информационного права, обладающего собственным предметом и методом регулирования. С появлением этого института общество стало нуждаться в обеспечении информационной безопасности еще больше.

Вернемся к самому понятию информационной безопасности. Это понятие можно охарактеризовать как уровень защищенности информационной среды от разного вида угроз. Более развернутое определение информационной безопасности - это состояние защищенности потребностей в информации граждан, общества и государства, при котором поддерживается их существование и динамичное развитие независимо от присутствия внутренних и внешних угроз для информации[2].

Предприятия и организации всех сфер деятельности и форм собственности обладают различной информацией представляющую, интерес для злоумышленников, как правило, это коммерческая информация, многоуровневые сведения составляющие интеллектуальную собственность и конфиденциальные данные.

Рассматривая информацию в разрезе предприятий и организаций следует отметить, что это одна из основных составляющих любого бизнеса как и любого процесса в целом - содержащая данные о производственных процессах, оборудовании, финансовой и управленческой структуре, взаимоотношении с поставщиками потребителями, дилерами и заказчиками и т.д. Все эти виды информации лежат в плоскости защиты информации и информационной безопасности , руководство организаций и предприятий не всегда имеет полное представление о степени и видах угроз для производственно-финансовых процессах со стороны злоумышленников в комплексной информационной системе (ИС), а так же об их последствиях для бизнеса.

Несмотря на качество информационной безопасности в России, процесс обеспечения конфиденциальности несет за собой риск. И совершенствование норм и способов обеспечения безопасности является актуальной проблемой.

Вместе с появлением новых технологий, развитием мощных

современных компьютерных систем - повысился уровень угрозы для конфиденциальности к органам государственного и муниципального управления. На данный момент существует большая система хранения и обработки информации, а также имеются нововведения, в которых были отмечены задачи органов государственного и муниципального управления в пределах предоставления системы информационной безопасности. [3]

В эту систему входит такие действия, как:

-усиление центров информационной безопасности на федеральном, муниципальном, межрегиональном уровнях, включая объекты информатизации;

-совершенствование систем обеспечения информационной безопасности в целях увеличения их действительности к противодействию информационных угроз;

-улучшение информационной аналитики и научно-технических сторон функций информационной безопасности;

-рост уровня работы органов государственного и муниципального управления при постановке задачи

Не правильное хранение и недостаточная защита информации может привести к серьезным проблемам: к потере и утечке важной политической, экономической и других видов информации, применение этой информации против организации, с документооборота которых произошла утечка ошибочных (случайных) юридически значимых действий, которые свершились в результате некорректной обработки или утечки информации.

В органах государственной власти России задействовано множество информационно-справочных систем. Данные системы обладают различным уровнем доступа, которые создавались в разное время в рамках планов и программ информатизации. Соединение информационных ресурсов недостаточно развито, несмотря на это, можно отметить, что все действия направлены на безопасность информационных систем в органах государственного и муниципального управления РФ. [3]

Для улучшения экономической безопасности необходимо анализировать все процессы, происходящие при занесении информации в электроные документообороты. Кроме того, необходимо определить перечень стратегически важных инструментов с целью оптимизации процессов управления и информационного обеспечения.

На сегодняшний день одна из основных систем защиты от угроз информационной безопасности являются Антивирусы. Если компьютер не будет, обеспечен защитой антивирусной программы, может произойти заражение вредоносными ПО, что в конечном итоге повлечет за собой угрозу информационной безопасности.

Существует множество антивирусных программ, но основные, и самые доступные из них: Лаборатория Касперского, Dr.Web, McAfee,ESET, Avast, Avira, Panda, AVGи т.д все они разных стран производителей, каждый из представленных антивирусов имеет свои недостатки и преимущества по

отношению к информационным угрозам .

Не каждая антивирусная программа является надежной и поэтому вопрос о наиболее эффективных способах защиты информации остается не решенным.

Использованные источники:

1. Аксёнова Е.Ю. Обеспечение информационной безопасности в органах государственного и муниципального управления.
2. Куфанов Амир Чамилович, студент 4 курса, группа 1104 НОУ ВПО «Ессентукский институт управления, бизнеса и права», г.Ессентуки, Научный руководитель – Ковпотина Е.А., старший преподаватель
3. Сиротский, А. А. Информационная безопасность личностьи и защита персональных данных в современной коммуникативной среде

УДК: 338.4

Чуркина Л.С.
студент
Тарбеева Е.А.
студент
институт экономики и менеджмента
Сибирский государственный индустриальный университет
Россия, г. Новокузнецк

РАЗРАБОТКА БЮДЖЕТА МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Чтобы обеспечить компании успешное функционирование в современных условиях жесткой рыночной конкуренции необходимо уделять особое внимание планированию маркетинговой деятельности, в том числе разработке бюджета маркетинговых затрат. Правильная разработка бюджета отделом маркетинга (ответственным лицом) обеспечит постоянный контроль распределения ресурсов организации, определит приоритеты стратегий и задач маркетинговой деятельности. [1].

Ключевые слова: маркетинг, бюджет, маркетинговые затраты, методы формирования бюджета

Churkina L.S.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk
Tarbeeva E.A.
student
Institute of Economics and Management
Siberian State Industrial University
Russia, Novokuznetsk

DEVELOPMENT OF THE BUDGET OF MARKETING ACTIVITY

To ensure the company's successful operation in the current conditions of tough market competition, it is necessary to pay special attention to planning marketing activities, including the development of a budget for marketing costs. Proper development of the budget by the marketing department (responsible person) will ensure a constant control over the allocation of resources of the organization, determine the priorities of strategies and tasks of marketing activities. [1].

Keywords: marketing, budget, marketing expenses, methods of budget formation

Бюджет маркетинга – это план маркетинговых затрат в денежных единицах, который помогает спрогнозировать будущие доходы предприятия. Основой разработки бюджета являются цели и основные задачи фирмы, и установленная программа действий, содержащая маркетинговые

мероприятия. Работа над бюджетом предусматривает реализацию следующих стадий [2]:

1. Ведущие эксперты компании вместе с руководителями подразделений определяют какое организации необходимо финансирование для того, чтобы реализовать установленные цели. Вся информация и числовые данные проходят проверку и поступают в дирекцию фирмы.

2. Дирекция и руководитель анализируют составленный бюджет и дают точную оценку сопоставимости расходов в соответствии с установленными целями. В итоге они выдвигают свои замечания и дают рекомендации, появившиеся в процессе изучения изложенного плана.

Составление плана на основе показателей целевой прибыли гарантирует удовлетворительный, однако не максимальный доход и содержит информативный характер. Такой способ планирования используется тогда, когда цели и задачи деятельности маркетинга не затрагивают вопрос увеличения расходов, изменения их распределения на определенные маркетинговые проекты.

Составление бюджета на основе оптимизации доходов производится, если производитель определяет своей целью выявить взаимную связь между объёмом продаж и разными элементами комплекса маркетинга и переоценить распределение средств по отдельным его элементам [3].

Чтобы обеспечить взаимную связь объёма сбыта и одним либо несколькими элементами комплекса маркетинга применяют понятие - функция реакции сбыта. Функция реакции сбыта - это прогнозирование возможного объёма продаж на протяжении конкретного периода времени при различных уровнях расходов на один либо несколько компонентов комплекса маркетинга.

Для того чтобы установить предварительно планируемую оценку реакции сбыта применительно к работе компании применяют разнообразные информационные способы, такие как статистический, экспериментальный способ и способ экспертной оценки. Статистический способ включает в себя сбор сведений о предыдущих продажах и уровнях переменных комплекса маркетинга за этот же промежуток времени. Экспериментальный способ содержит в себе пробные изменения уровня маркетинговых затрат согласно похожим единицам с замерами достигших объёмов сбыта. Способ экспертной оценки придерживается аргументированными предложениями экспертов.

На основании приобретенной информации и числовых данных динамики сбыта и расходов за конкретный промежуток времени, строится функция реакции сбыта в графическом или алгебраическом виде.

В графическом виде эта функция показывает зависимость сбыта продукции от затрат на маркетинговую деятельность, и наоборот. Анализируя взаимную связь двух элементов можно сделать вывод о почти прямой их зависимости, то есть с ростом затрат на маркетинг вероятно происходит и рост объёма реализации товара [4].

Тем не менее, повышенный уровень расходов на маркетинговую

деятельность может не дать пропорционального роста сбыта, это может вызвать эффект «перебора».

Снижение объёма продаж при значительно завышенном уровне расходов объясняется следующими факторами:

1. Существует определенная верхняя граница общего возможного спроса на каждый определенный товар, другими словами есть критическая точка, когда последующее привлечение возможных потребителей не оправдывает производственных расходов.

2. По мере интенсификации предприятием собственных маркетинговых усилий конкуренты, скорее всего, начнут заниматься тем же, вследствие чего может произойти противодействие сбыту, которое в будущем будет только расти.

Существующие законы рыночного регулирования, которые препятствуют формированию естественных монополий, как полученный итог постепенного и неизменно увеличивающегося уровня сбыта.

Существует несколько популярных на сегодняшний день методик составления бюджета: "снизу вверх" - бюджет создаётся рядовым руководителем, а далее предоставляется на утверждение руководителем наиболее высокого уровня; "снизу вверх/сверху вниз" - первостепенные советы по составлению бюджета рядовых руководителей, перед их принятием, усердно проходят проверку и изменяются руководителем высшего звена; "сверху вниз/снизу вверх" - ограничения в бюджете выполняются руководителем высшего звена, а после постатейные бюджеты, учитывая данные ограничения, снова переходят к рядовому руководителю.

Популярные методы определения бюджета маркетинга:

1. Прейскурантный метод - планирование осуществляют благодаря предполагаемой информации об издержках, объемах продаж и установленной величине доходов. В этом случае, бюджет - это разница между валовой прибылью и конкретной суммой целевой прибыли.

2. Метод задействования возможностей - этот способ определения бюджета используется предприятиями, которые ориентируются на производство, обходя потребителя. Исходя из своих возможностей, они определяют денежную сумму бюджета. Главный плюс этого метода заключается в том, что изъятие разнообразных инцидентов по поводу финансирования между производственными структурами. К минусам этого метода можно отнести возможную субъективность при выделении определенной суммы и последующую непредсказуемость из года в год.

3. Метод "фиксированного процента" - этот способ базируется на отчислении конкретной доли от прошлогоднего, либо прогнозируемого объема продаж. Данный способ довольно простой и часто используемый на практике. В рамках этого способа причина (маркетинг) устанавливается в зависимость от следствия (объем продаж). Этот способ считается субъективным, так как рыночные тенденции не учитываются, а размер процента, как правило, устанавливается волевым решением.

4. Способ «соотношения к конкуренту» подразумевает учет практики и уровень расходов маркетинговой деятельности соперничающих фирм с изменениями на соотношение в силах и на долю рынка. Для осуществления данного способа нужно учитывать некоторые условия. Для начала, необходимо выбрать конкурента, который будет близок по ресурсам, рыночной позиции и экономическим интересам. Далее нужно примерно определить масштабы бюджета маркетинговой деятельности конкурента, что на практике сделать очень сложно. Такого рода способ разработки бюджета маркетинговой деятельности дает возможность использовать коллективный опыт, но этот метод не дает гарантии на успех, так как никто не знает, что выбранный фирмой для подражания соперник действует разумно, целесообразно создавая собственный свой бюджет, и отталкивается из тех целевых установок, которые ему присвоили.

5. Способ максимальных затрат подразумевает то, что на маркетинговую деятельность следует использовать как можно больше средств. Минус данного способа в пренебрежении методами оптимизации затрат. Так же, учитывая достаточно существенного временного интервала между реализацией расходов на маркетинг и достижением результатов, применение данного способа может привести организацию к сложно разрешимым экономическим проблемам и, как следствие, к отходу от маркетинговой концепции.

6. Способ на основе целей и задач построен на четкой системе формулированных целей и задач. Основа этого метода состоит в подсчете расходов, которые будут выделены на отдельные маркетинговые мероприятия, которые обеспечивают достижение определенных задач и целей. Но иногда в данных ситуациях необходимо пересмотреть поставленные цели. Главный минус этого метода в том, что его сложно использовать при осуществлении конкретных расчетов, так как он занимает много времени, поэтому, скорее всего, к нему обращаются лишь немногие компании.

7. Способ учета программы маркетинга подразумевает детальный подсчет издержек на достижение определённых целей, но только в сопоставлении с расходами при иных возможных комбинациях средств маркетинга, то есть, при осуществлении других «цепочек» альтернатив маркетинговых стратегий.

Изучив все плюсы и минусы каждого из приведенных выше методов определения бюджета маркетинга, можно выделить, что более обоснованным будет бюджет, который будет составлен при использовании интегрированного подхода с применением определенных компонентов всех изученных способов [5]. Такого рода метод образования бюджета может создаваться, к примеру, на ориентации в осуществлении поставленной задачи, учитывая действия конкурентов и средств, которые организация способна затратить на маркетинговую деятельность. Устанавливая бюджет, следует рассчитать общие затраты и распределить их по основным направлениям

маркетинговой деятельности, такие как маркетинговые исследования, разработка продуктов, стимулирование сбыта и т.д.

На данный момент в деятельности отечественных предприятий, к сожалению, крайне силен приоритет финансирования исключительно производственных задач над всеми другими, в том числе и над задачами маркетинга. Результатом этого является то, что в условиях экономической неустойчивости, регресса сильны тенденции «сэкономить» как раз на «остальном», а значит, и на маркетинге.

Использованные источники:

1. Хусаинова Я.Р., Тюфякова О.П. Организация работы отдела маркетинга на предприятиях угольной промышленности // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. Материалы Международной научно-практической конференции. 2005. С. 197-199.
2. Багиев Г.Л., Маркетинг: учебник для вузов / Г. Л. Багиев, В. М. Тарасевич, Х. Анн; Под общ. ред. Г. Л. Багиева. - М.: ОАО «Изд-во „Экономика“», 2012. — 703 с.
3. Нифонтов А.И., Черникова О.П. Управление логистическими издержками угледобывающих предприятий // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. 2016. № 3. С. 224-227.
4. Калужский М.Л., Практический маркетинг: Учебное пособие/ М. Л. Калужский.— СПб.: Питер, 2012. — 176 с.
5. Нифонтов А.И., Тюфякова О.П. Формирование бюджетов филиалов-шахт угольной компании. – Новокузнецк, 2005. – 44 с.

УДК 368

Чурсинова А.Д.
студент 2 курса
направление «Экономика»
научный руководитель: Колодяжная А.Ю.
старший преподаватель
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОЙ ОТРАСЛИ В РФ

Аннотация:

В статье рассматриваются основные тенденции развития российского страхования. Анализируются основные показатели деятельности страховщиков на 2015-2016гг. и структура финансовых результатов компаний. Излагаются основные проблемы страховой отрасли в Российской Федерации, а также предлагаются некоторые пути их решения. Рассматривается динамика количества страховых компаний за 2010-2015 гг. Помимо этого анализируется стратегия развития рынка страхования, содержащая цели, задачи повышения эффективности страховой отрасли и условия их достижения.

Ключевые слова: страховая отрасль, рынок страхования, страхование, проблемы, тенденции, стратегия

Chursinova A.D.
Student
2 course, direction "Economics"
Orenburg branch of the RGU. G.V. Plekhanova
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Kolodyazhnaya A.Yu.
Senior Lecturer
Orenburg branch of the RGU. G.V. Plekhanova
Russia, Orenburg

PROBLEMS AND TRENDS IN DEVELOPMENT OF THE INSURANCE INDUSTRY IN THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation:

The main trends of Russian insurance development are considered in the article. The main indicators of the activity of insurers for 2015-2016 are analyzed. and the structure of financial results of companies. The main problems of the insurance industry in the Russian Federation are outlined, and some ways of their solution are suggested. The dynamics of the number of insurance companies for 2010-2015 is considered. In addition, the strategy of development of the insurance market is analyzed, containing goals, objectives of increasing the efficiency of the insurance industry and the conditions for achieving them.

Keywords: insurance industry, insurance market, insurance, problems,

trends, strategy

Многие из нас на протяжении всей жизни сталкивались с трудностями в области финансов, которые могли возникнуть в результате непредвиденных обстоятельств, например, таких как дорожно-транспортное происшествие, кража, утрата трудоспособности в результате болезни или иного несчастного случая. Справиться с этими проблемами могут программы страхования, к которым относятся страхование имущества, медицинское страхование, ответственности перед третьими лицами, страхование рисков, личное страхование.

Отрасль страхования представляет собой основное классификационное подразделение, характеризующееся объектами страховых отношений, которые определены законодательством.

Страхование – одно из древнейших видов взаимопомощи и поддержки между людьми. С течением времени актуальность страхования только возрастает.

Существуют различные задачи страхования как специализированной отрасли экономики. Основной такой задачей является создание эффективной страховой защиты имущественных интересов граждан, а также юридических лиц. Данная система способна обеспечить реальную компенсацию убытков в результате различных видов деятельности, непредвиденных природных явлений и прочих рисков.

С учетом сказанного тема научной статьи является актуальной.

Цель нашей работы состоит в изучении перспектив и тенденций развития страховой отрасли Российской Федерации, а также выявлении основных проблем её функционирования.

Отрасль страхования является очень важным объектом изучения. Так, например, Баканаев И.Л. рассматривает проблемы и перспективы развития страхового рынка, проводит анализ финансовых показателей страховых организаций России в сравнении с другими странами.

Быканова Н.И. представляет основные проблемы отечественного рынка страховых услуг, а также предлагает пути их решения, представленные в виде схемы. Но данный вопрос раскрыт недостаточно, что обуславливает необходимость дополнительного изучения страховой отрасли.

Оценивая текущее состояние страховой отрасли в РФ, мы должны выделить следующие тенденции ее развития.

Анализ сведений о деятельности страховщика на 2015-2016гг., представленный результатами статистического наблюдения России (Рис.1), показывает, что страховые премии (взносы страховщиков) составили в 2016 году 1190,6 млрд. рублей. Если сравнить 2015г. и 2016г., то можно сделать вывод о том, что в 2016г. страховые премии увеличились на 15,2%.

Объем страховых выплат страховщиков в 2016г. составил 514,1млрд. рублей, что на 0,03% выше, чем в 2015 году.

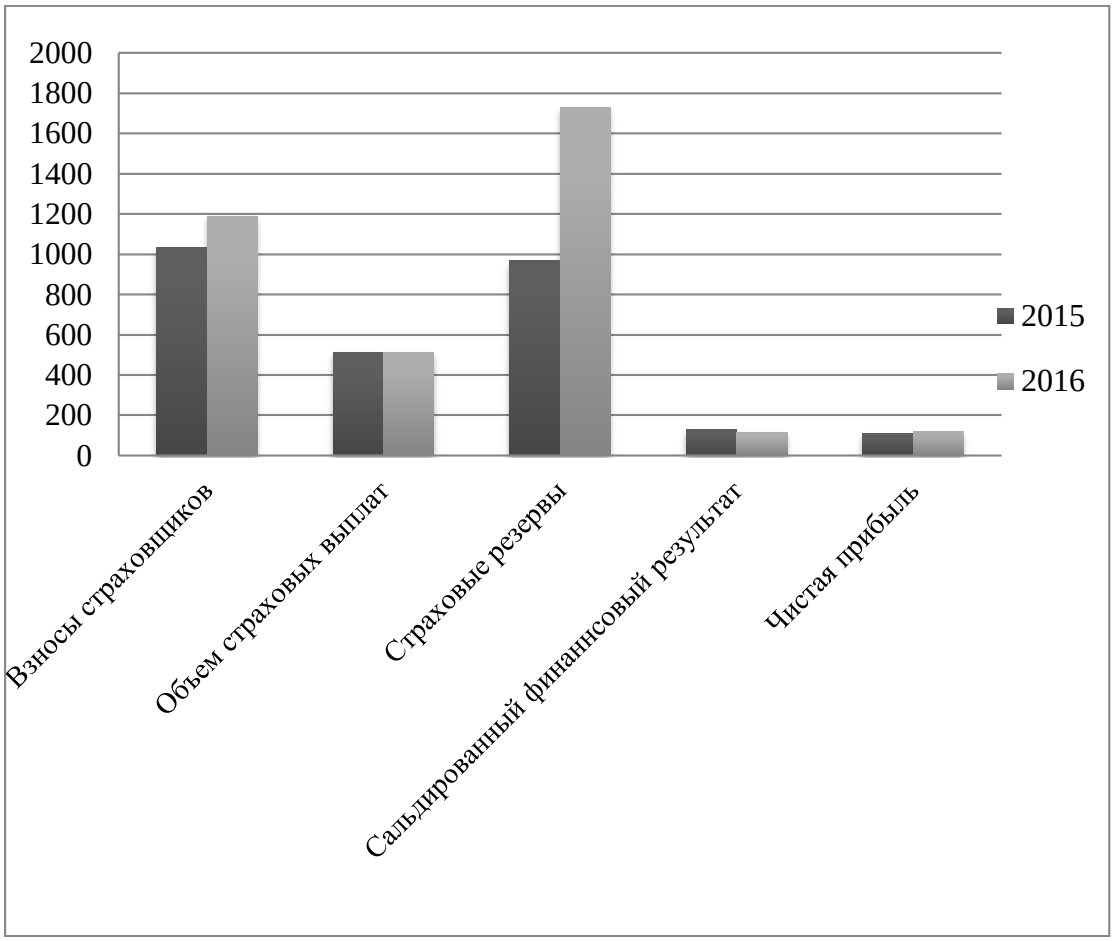


Рис. 1 – Основные показатели деятельности страховщиков на 2015-2016гг.[8]

Следующий показатель – страховые резервы, в конце 2016 года они составили 1730,1 млрд. рублей. За анализируемый период страховые резервы увеличились на 761,8 млрд. рублей, что в процентах составляет 78,7%. Из них на страхование жизни приходится 354,5 млрд. рублей, что на 121,6 млрд. рублей или 52,2% больше чем в предшествующем периоде.

Приведем соотношение страховых резервов на конец года и объема страховых премий по страхованию жизни, данный показатель составил 164,2%, по иному страхованию - 141,1%.

Что касается сальдированного финансового результата страховых организаций, иными словами, разница между прибылью и убытками, то данный показатель в 2016 году составил 115,2 млрд. рублей, что значительно меньше по сравнению с 2015 годом (129,5 млрд. рублей).

Чистая прибыль в 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличилась на 7,2 млрд. рублей и составила 118,1 млрд. рублей [8] (Рис. 1). Но, несмотря на это, снижается количество прибыльных страховых организаций, о чем свидетельствуют финансовые результаты деятельности компаний за 2005-2016гг (Рис. 2).



Рис 2. – Финансовые результаты деятельности страховых организаций, % [8]

Визуальный анализ диаграммы показывает, что в 2016 году наблюдается наименьшая доля прибыльных организаций, что составляет 78,9% от общего количества страховых компаний. Стоит заметить, что в 2015 году этому показателю соответствует 83,7%.

Наибольшее число прибыльных организаций наблюдается в 2013 году.

На основе анализа тенденций развития страховой отрасли можно сделать вывод о продолжающейся стагнации, которая особенно проявляется в сокращении количества филиалов крупных страховых компаний, росте убыточности в основных сегментах страхования, а также падение показания рентабельности.

Российская экономика столкнулась с серьезными проблемами и вызовами, однако для их решения отсутствуют готовые механизмы, алгоритмы и очевидные ответы [2].

Из-за возрастания доли нерентабельных компаний снижается общее количество страховых организаций. По состоянию на 1 января 2016 года в России действовало 334 страховые организации. В 2014 году – 404 [9]. Отсюда следует вывод, что в 2015 году 70 страховых компаний были лишены лицензий, что в проценте составляет 16,5 (рис.3).

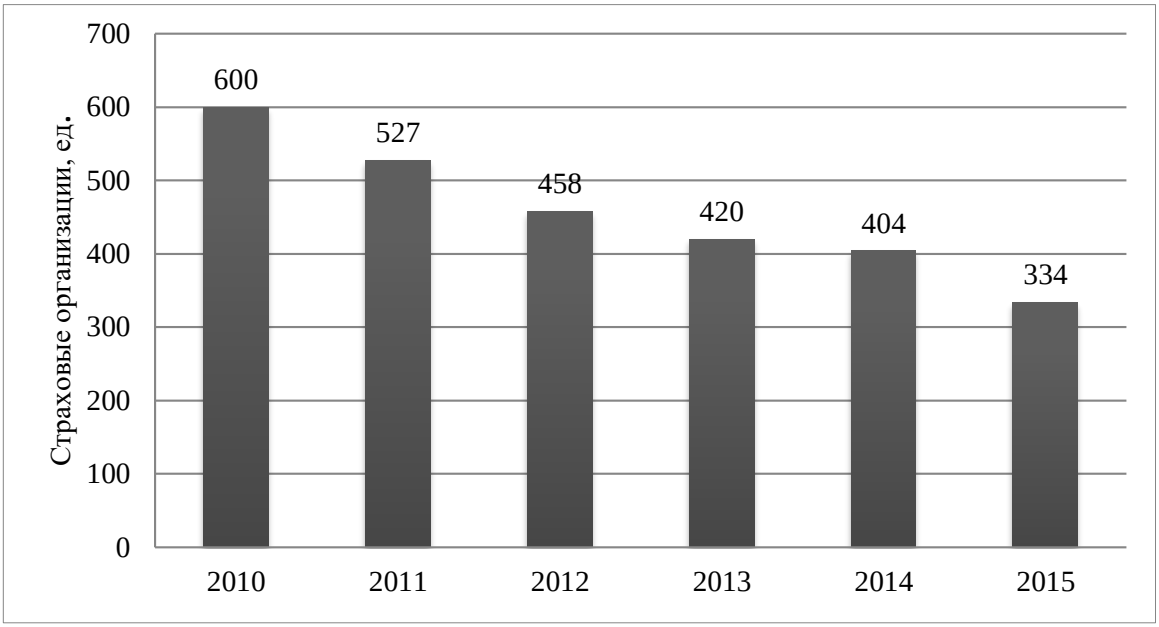


Рис. 3 – Динамика количества страховых компаний в России в 2010-2015 гг., ед. [9]

Учитывая тот факт, что 2014 год характеризовался возможными слияниями и поглощениями, то есть основания полагать, что в 2017-2018гг. тенденция продолжится. Особенности Российской экономики являются главными факторами, сдерживающими развитие страховой отрасли.

Еще одной проблемой, касающейся страховой отрасли, является необходимость в повышении качества образования, а также переподготовка профильных специалистов. Следует отметить, что аттестация всех специалистов – неотъемлемая часть развития страховой отрасли [1,7].

Одной из основных причин нестабильности страховой отрасли является неэффективная инвестиционная политика, а именно отсутствие качественного контроля за инвестициями. Анализируя материалы Аналитического управления Совета Федерации о реализации Центральным банком РФ полномочий по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков, то можно сделать вывод, что в настоящее время существует запрет на векселя. С помощью них можно повысить качество портфеля страховщика. Целью ЦБ является мотивация страховщиков в инвестировании более доходных и надежных источников [6]. Таким образом, возможно формирование источников финансирования в более доходные, хотя и менее ликвидные инвестиции. Это приведет к развитию инвестиционной деятельности и определенно повлияет на финансовую устойчивость страховых организаций [2].

Можно предложить следующие пути решения проблем страховой отрасли:

— необходимо обучать не только руководителей и главных бухгалтеров, а весь персонал страховой компании. Развитие отрасли возможно только при полном обучении всех сотрудников, а не лиц, занимающих руководящую должность;

— стимулирование спроса на страховые продукты, а также использование различных механизмов удержания клиентов страховых компаний являются важным условием развития страхового рынка Российской Федерации в ближайшей перспективе. Экономисты высказываются о том, что необходимо регламентировать минимальный размер собственных средств страховых организаций. Это позволит повысить уровень финансовой устойчивости страховщика [2];

— развитие инфраструктуры страховой отрасли через стимулирование деятельности профсоюзов, а также ассоциаций страховщиков, имеет первоочередное значение для ее развития и совершенствования. Это в первую очередь будет способствовать саморегулированию страхового рынка [3].

Одним из способов решения данных проблем является государственная поддержка страховой отрасли, о чем свидетельствует «Стратегия развития страхового рынка до 2020 г», которая была разработана Министерством финансов Российской Федерации. Содержанием данной стратегии является подведение итогов предыдущей программы за 2008-2012гг. и определение векторов развития страховой отрасли РФ до 2020г. Необходимо отметить, что стратегия представляет собой часть программы «Развитие финансовых и страховых рынков, создание международного финансового центра». Она была утверждена Распоряжением Правительства РФ от 22.02.2013. Страховая отрасль непременно будет изменяться, однако ее проблемой является оставление без внимания экономической и политической ситуации, которая складывается в России с конца 2014г.

«Стратегия развития страхового рынка до 2020 г." состоит в том, чтобы комплексно содействовать развитию отрасли страхования, превращать ее в наиболее значимый сектор экономики, которые будет способствовать обеспечению повышения экономической стабильности общества и социальной защищенности граждан. Также следует отметить, что данная стратегия повлияет на снижение социальной напряженности в обществе посредством проведения эффективной страховой защиты граждан (хозяйствующих субъектов) по поводу имущественных интересов. Ее результатом будет служить привлечение инвестиционных ресурсов в сектор экономики страны [5]. Какие необходимо поставить задачи для выполнения этой цели? Прежде всего, это создание условий для развития видов добровольного страхования, повышение удобства и стабильности инфраструктуры. Не менее важным является уменьшение количества споров, возникающих между страховщиками и страхователями, содействие обеспечению баланса между их интересами. Еще одной задачей является обеспечение эффективности использования средств бюджета на страхование и повышение значимости страховой защиты.

Все эти задачи нацелены, прежде всего, на повышение эффективности страховой отрасли. Но для выполнения данных задач и целей необходимы следующие условия. Во-первых, это повышение социального и

экономического уровня развития страны. Во-вторых, эффективное нормативно-правовое регулирование страховой отрасли. В-третьих, совершенствование механизма государственного страхового надзора и системы исполнения судебных решений. Еще одним важным условием является повышение социальной ответственности бизнеса, которая выражается в выполнении взятых обязательств [3].

Таким образом, анализируя современное состояние страховой отрасли, можно сделать следующие выводы: российская страховая отрасль частично выполняет социально-экономическую функцию, которая связана с основной защитой от возможных рисков. Она непрерывно изменяется и имеет дальнейшие перспективы развития, несмотря на возникающие проблемы. Снижается количество страховых организаций и рентабельность отрасли в целом. Причина ее нестабильности состоит в отсутствии качественного портфеля за инвестициями. Стратегии развития страхового рынка являются основным вектором развития страховой отрасли.

Использованные источники:

1. Баканаев И. Л., Ашаганов А. Ю., Цокаева Л. А., Мовтигова М. А. Проблемы и перспективы развития страхового рынка РФ // Молодой ученый. — 2015. — №23. — С. 468-471.
2. Быканова Н. И., Черкашина А. С. Страховой рынок России: проблемы и направления развития // Молодой ученый. — 2017. — №10. — С. 204-207.
3. Вахрамеева Н. С. Программы развития страховой отрасли в России // Молодой ученый. — 2015. — №20. — С. 230-232.
4. Стратегия развития страховой деятельности в РФ: первые итоги, проблемы, перспективы: материалы XVI Международной научно-практической конференции (2–5 июня 2015 г., Ярославль) / ЯрГУ, РОСГОССТРАХ. — Ярославль, 2015. — 580 с.
5. «Стратегия развития страховой деятельности в Российской Федерации до 2020 года»
6. Агентство страховых новостей // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.asn-news.ru
7. Страхование сегодня [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.insur-info.ru/statistics/analytics
8. Федеральная служба государственной статистики // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.gks.ru.
9. Центральный Банк Российской Федерации // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.cbr.ru

УДК: 335.6

Шайхутдинова Е.М.
студент 4 курса
экономико-математический факультет
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Нефтекамский филиал БашГУ
Россия, г. Нефтекамск

АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСХОДОВ НА ОХРАНУ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

Аннотация: Анализ государственных расходов Российской Федерации на охрану окружающей среды был проведён за 2013-2016 гг. Рассмотрены показатели консолидированного бюджета РФ и внебюджетных фондов и федерального бюджета. Проведен анализ инвестиций в основной капитал в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды.

Ключевые слова: окружающая среда, динамика расходов, инвестиции в основной капитал, охрана, экология.

Shaikhutdinova E.M.
Student 4 year
Faculty of Economics and Mathematics
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk
Scientific adviser: Salimova F.N.
Economic associate professor
Neftekamsk branch of BashGU
Russia, Neftekamsk

ANALYSIS OF STATE EXPENDITURE FOR ENVIRONMENTAL PROTECTION

Annotation: An analysis of the state expenditures of the Russian Federation on environmental protection was carried out for 2013-2016. The indicators of the consolidated budget of the Russian Federation and off-budget funds and the federal budget are considered. An analysis of investments in fixed assets in fixed assets aimed at protecting the environment was carried out.

Key words: environment, dynamics of expenditures, investment in fixed assets, protection, ecology.

Экологическая ситуация в Российской Федерации характеризуется высоким уровнем антропогенного воздействия на природную среду и значительными экологическими последствиями прошлой экономической деятельности [1, С. 303].

Сохранение и восстановление природных систем должно быть одним из приоритетных направлений деятельности государства и общества.

В таблицах 1 и 2 представлена динамика расходов консолидированного

бюджета и внебюджетных фондов и федерального бюджета на охрану окружающей среды.

Таблица 1 – Динамика расходов консолидированного бюджета РФ и государственных внебюджетных фондов на охрану окружающей среды [2].

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.	изменение к 2014 г., %	изменение к 2015 г., %	изменение к 2016 г., %
Расходы, млрд. руб.	25290,9	27611,7	29741,5	31323,7	8,41	7,16	5,05
Расходы на охрану окружающей среды, млрд. руб.	47,0	70,2	71,7	84,0	33,05	2,09	14,64

Проанализировав данные, можно сделать вывод, что расходы на охрану окружающей среды за период 2013-2015 гг. ежегодно увеличиваются. Рост объемов расходов консолидированного бюджета на 2016 г. по сравнению с 2013 г. составляет 44%.

В структуре затрат на охрану окружающей среды по природоохранным направлениям наблюдается увеличение расходов за 2013-2016 гг. по всем направлениям. Наибольшей объем затрат приходится на сбор и очистку сточных вод (таблица 2) [3].

Таблица 2 – Структура затрат на охрану окружающей среды по направлениям природоохранной деятельности, млрд. руб.

	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Охрана атмосферного воздуха и предотвращение изменений климата	93,25	112,41	102,77	102,31
Сбор и очистка сточных вод	204,35	223,44	234,11	235,55
Обращение с отходами	51,61	61,82	68,48	66,65
Защита и реабилитация земель, поверхностных и подземных вод	33,49	36,10	37,95	44,54
Сохранение биоразнообразия и охрана природных территорий	28,08	34,19	44,59	35,93
Прочие	68,60	68,34	94,22	106,18

Затраты на защиту и реабилитацию земель, поверхностных и подземных вод в 2016 г. увеличились на 24,81% по сравнению с показателями 2013 г. Так же выросли более чем на 20% расходы на обращение с отходами и сохранение биоразнообразия и охрану природных территорий.

Аналогичная картина наблюдается и на рынке инвестиций в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов (таблица 3).

Таблица 3 – Динамика инвестиций в основной капитал, направленные на охрану окружающей среды и рациональное использование природных ресурсов, млрд. руб.

	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего	123,81	158,64	151,79	139,68
из них на охрану:				
атмосферного воздуха	41,20	55,59	40,12	40,34
водных ресурсов	59,51	76,32	78,96	67,47
земель	13,80	14,54	15,70	12,23

На основе анализа данных, можно сделать вывод, что объем инвестиций до 2014 г. имел тенденцию к росту. Однако, в период 2015-2016 гг. инвестиции на охрану окружающей среды ежегодно сокращаются. Уменьшение объема инвестиций на 2016 г. по сравнению с 2014 г. составляет 13,5%.

Охрана окружающей среды и государственные расходы в этой сфере регламентируются множеством нормативно-правовых актов:

− «Экологическая доктрина РФ № 1225-р». Утверждена постановлением Правительства РФ от 31.08.2002 г.[4];

− «Основы государственной политики в области экологического развития РФ на период до 2030 г.». Утверждена указом Президента РФ от 30.04.2012 г. [5];

− Федеральный закон от 10.01.2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» [6];

− государственная программа РФ «Охрана окружающей среды № 326 на период 2012-2020 гг.», утверждённая постановлением Правительства РФ от 15.04.2014 г. [7].

Основными направлениями государственной политики в области экологии являются:

− обеспечение устойчивого природопользования;

− снижение загрязнения окружающей среды и ресурсосбережение;

− сохранение и восстановление природной среды.

Необходимо отметить, что стратегической целью государственной политики в области экологического развития является решение социально-экономических задач, обеспечивающих экологически ориентированный рост экономики, сохранение благоприятной окружающей среды, биологического разнообразия и природных ресурсов для удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений.

Использованные источники:

1. Кирюшкина А. Н. Государственные расходы в сфере охраны окружающей среды: необходимость, основные направления и виды // Молодой ученый. – 2016. – №26. – С. 303-307.

2. Официальный сайт Министерства финансов РФ Исполнение федерального бюджета и бюджетов бюджетной системы Российской Федерации –

Электрон. дан. – URL: https://www.minfin.ru/ru/ (дата обращения 01.12.17г.). − Загл. с экрана.
3. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Официальная статистика. − Электрон. дан. – URL: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/environment/# (дата обращения 01.12.17г.). − Загл. с экрана.
4. Распоряжение Правительства РФ от 31.08.2002 г. № 1225-р «Об Экологической доктрине Российской Федерации» – Электрон. дан. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_92097/774bca66001a589063e86d6abf4d6ba599be6bea/ (дата обращения 01.12.17г.).− Загл. с экрана.
5. Основы государственной политики в области экологического развития Российской Федерации на период до 2030 г. – Электрон. дан. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_129117/ (дата обращения 01.12.17г.).− Загл. с экрана.
6. Федеральный закон от 10.01.2002 г. № 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» – Электрон. дан. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/ (дата обращения 01.12.17г.).− Загл. с экрана.
7. Постановление Правительства РФ от 15.04.2014 № 326 (ред. от 06.07.2017) «Об утверждении государственной программы РФ «Охрана окружающей среды» на 2012-2020 гг.» – Электрон. дан. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_162183/8855fd4245918fd83a80d1b155993c9893c7796a/ (дата обращения 01.12.17г.).− Загл. с экрана.

УДК 336.13

Шакирова Р.Р.
студент, 4 курс
кафедра экономики и управления
НФ БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

УПРАВЛЕНИЕ БЮДЖЕТНЫМИ РИСКАМИ КАК СПОСОБ СТАБИЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ РЕГИОНОВ

Аннотация. В статье определяется понятие бюджетного риска и основных участников управления им на региональном уровне. Также рассматриваются факторы системы управления бюджетными рисками и ключевые мероприятия с целью их оптимизации.

Ключевые слова: бюджетные риски, система управления бюджетными рисками, финансовое положение регионов.

Shakirova R. R.
student
4th year, Department of Economics and management
NF BashkirstateUniversity, Neftekamsk
Scientificsupervisor: Ph. D.,MD, associateProfessor.,Salimova F. N.

MANAGEMENT OF FISCAL RISK AS THE METHOD OF STABILIZATION OF FINANCIAL SITUATION IN THE REGIONS

Abstract. The article defines the concept of fiscal risk and key players of control at the regional level. It also discusses the factors of the system of management of budget risks and key activities with a view to their optimization.

Key words: budget risk, control system risk budget, the financial situation of the regions.

На бюджеты субъектов Российской Федерации возложена основная нагрузка по финансовому обеспечению социальных обязательств государства. В решении задач, поставленных перед органами государственной власти субъектов РФ, важную роль играет обеспечение устойчивости региональных бюджетов, которая в условиях неопределенности внутренней и внешней среды может быть достигнута с помощью управления бюджетными рисками.

Бюджетная система России крайне восприимчива к изменениям экономической ситуации. При этом в современной глобальной экономике ее чувствительность к потрясениям от различных рисков, вне зависимости от их масштаба, резко возросла. Это связано с циклически повторяющимися мировыми финансовыми кризисами и вступлением России во Всемирную торговую организацию (ВТО) . Поэтому появляется необходимость управления многочисленными бюджетными рисками для повышения

и поддержания стабильности финансового положения регионов.

Практика управления бюджетными рисками на уровне субъектов Российской Федерации свидетельствует о его бессистемном характере и об отсутствии взаимосвязи с управлением государственными финансами субъектов Российской Федерации в целом.

Основными участниками управления бюджетными рисками субъектов Российской Федерации являются:

1) федеральные (региональные) законодательные (представительные) органы государственной власти.

Задачей данных органов при управлении бюджетными рисками субъектов Российской Федерации является учет фактора риска при рассмотрении (принятии) федеральных (региональных) законов, в той или иной мере влияющих на устойчивость бюджетов субъектов Российской Федерации.

2) федеральные органы исполнительной власти.

Задачей федеральных органов власти является разработка нормативных правовых актов, а также методических рекомендаций в части управления бюджетными рисками и обеспечения устойчивости бюджетов субъектов Российской Федерации; утверждение экономически обоснованных ограничений и параметров бюджетов субъектов Российской Федерации; контроль и мониторинг за исполнением региональных бюджетов.

Можно смоделировать несколько позиций рассмотрения бюджетных рисков:

1. Бюджетные риски в узком значении представляют собой потенциально возможные отклонения бюджетного показателя от его запланированного значения под воздействием рискообразующих факторов.

2. Бюджетные риски в широком представлении (в широкой трактовке) заключаются в вероятности невыполнения мероприятий бюджетного планирования и бюджетной политики в связи с нарушениями в движении бюджетных ресурсов и их пропорциях.

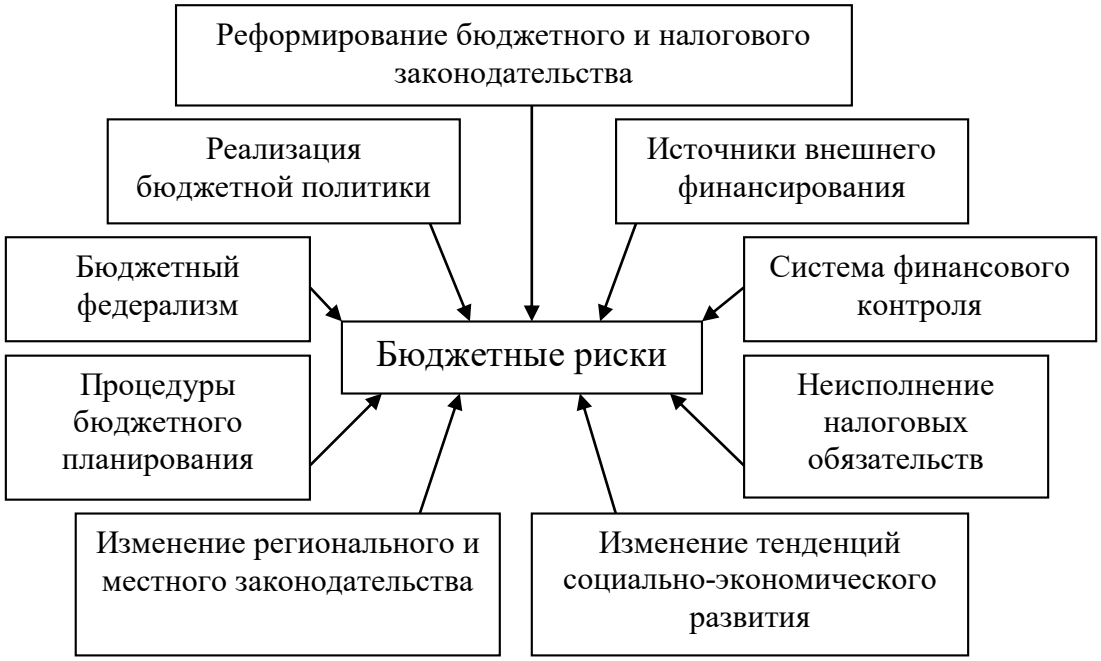


Рисунок 1 – Факторы системы управления региональными финансами

На сегодняшний день вопрос управления бюджетными рисками стоит особенно остро, так как имеет место их влияние на финансовую устойчивость как и субъектов РФ, так и нас страну в целом. Органы государственной власти и управления, располагая информацией о возможном риске бюджета, могут применять меры по более эффективному управлению бюджетными средствами.

Определение бюджетного риска позволит решить следующие задачи:

1) установить процент исполнения бюджета с поправкой на риск;

2) раскрыть факторы риска и способы его оптимизации;

3 вынести решение о принятии или пересмотре проекта бюджета.

Мероприятия, которые рационально провести, с целью оптимизации бюджетных рисков:

– систематический мониторинг законодательных актов регионального и местного уровней в целях выравнивания в регионе налоговой нагрузки и установления наиболее экономически обоснованных налоговых ставок;

– мероприятия по уменьшению себестоимости оказываемых бюджетными учреждениями услуг, модернизация основных фондов (в целях роста поступлений налога па прибыль, налога на имущество организаций);

– развитие механизмов гарантирования исполнения обязательств субъектов малого предпринимательства по кредитам банков;

– контроль и финансирование уровня технического оснащения финансовых и налоговых органов, муниципальных учреждений;

– рационализация кадровой политики в контексте повышения эффективности работы главных распорядителей бюджетных средств и подведомственных учреждений;

– реализация функций финансового менеджмента организациями налогоплательщиками, организация отделов финансового и налогового планирования, привлечение налоговых консультантов;

– увеличение прозрачности процедур бюджетного планирования.

Решение о минимизации риска не всегда является исключительно нужным и оправданным действием. Целью управления рисками представляют меры по достижению их оптимальной величины или допустимой при сложившейся экономической ситуации. При этом уйти от рисковой ситуации на практике можно далеко не всегда. Поэтому задачей любого субъекта, который подвергся влиянию рискообразующих факторов, является выбор наиболее целесообразных и реализуемых инструментов по оценке и нормализации финансового состояния. По итогам внесенных предложений и рекомендаций может быть сформулирован тезис о том, что включение в состав мероприятий налогового и бюджетного планирования действий и методик по оценке бюджетных рисков позволит повысить качество прогнозов, оперативность деятельности органов планирования, эффективность финансового контроля.

Использованные источники:

1. Кандинская О.А. Управление финансовыми рисками: поиск оптимальной стратегии // Консалтбанкир. – 2017. – №9. – С. 56.
2. Кирикова О.А. Управление рисками как ключевое звено в системе финансового менеджмента главных распорядителей бюджетных средств и бюджетных учреждений // Менеджмент в России и за рубежом. – 2017. – №5. – С.76-79.
3. Подобряев С.В. Управление рисками потери финансовой устойчивости региональных бюджетных систем на современном этапе бюджетной реформы // Финансы и кредит. – 2016. – №35(323). – С. 26-31.
4. Степанова Е.А. О некоторых аспектах совершенствования налогового законодательства с целью снижения бюджетных рисков // Финансы. – 2017. – №10. – С. 76-77.

УДК 336

Шакирова Р.Р.
студент, 4 курс
кафедра экономики и управления
НФ БашГУ
научный руководитель: Салимова Ф.Н., к.э.н.
доцент
Россия, г. Нефтекамск

ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

Аннотация. В статье рассматриваются недостатки финансовой системы в посткризисный период и пути их преодоления в условиях глобализации.

Ключевые слова: государственные финансы, глобализация, экономический кризис, финансовый рынок, инвестиции.

Shakirova R. R.
student
4th year, Department of Economics and management
NF BashkirstateUniversity, Neftekamsk
Scientificsupervisor: Ph. D.,MD, associateProfessor.,Salimova F. N.

THE CHANGING ROLE OF PUBLIC FINANCE IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

Abstrac: The article discusses the shortcomings of the financial system in the post-crisis period and ways of their overcoming in the conditions of globalization.

Key words: public finances, globalization, economic crisis, financial market, investment.

Государственные финансы считаются инструментом мобилизации средств для проведения государственной политики и оказывают серьезное влияние на социально-экономическую и внешнеполитическую жизнь страны. Экономическое самоопределение России непрямую связано с поиском своего места в производства процессах глобализации. Недоучет мировых тенденций развития экономики, который проводился в течение десятилетий, стал одной из основных причин отставания и системного кризиса советской экономики.

В особенности негативные последствия этого стали воздействовать на фоне глобализации. Глобализация ассоциируется не столько с количественным увеличением объемов мировой торговли и прямых инвестиций, увеличившейся степенью интернационализации производства и финансовой инструментом деятельности, сколько с качественными изменениями функционирования мировой экономики, которые вызваны аннулированием бесчисленных барьеров на пути перемещения товаров, услуг, рабочей силы, капиталов и информации, которые привели к созданию единого рыночного рынка пространства.

На сегодняшний день можно выделить этап во взаимодействии России с мировой экономикой, который начался в 2004 г. и продолжается в настоящее время. Он характеризуется быстрым развитием глобального финансового рынка, усложнением взаимосвязей между его секторами, возникновением инновационных форм международных расчетов, активным применением новых финансовых инструментов, развитием электронно-информационного обслуживания финансовых операций. Развитие новых информационных технологий содействовало изменению сущности и функций финансовых потоков. Возник процесс приведения национальных норм права, принципов и методов управления, правил расчетов и передачи информации в соответствие с международными стандартами, принципами и методами управления, правилами расчетов и передачи информации.

В настоящее время, по мнению ученых, имеет место своего рода «финансовый дуализм». С одной стороны, это «традиционные» финансы, которые сохраняют прямую связь с процессами общественного воспроизводства и носят инвестиционный характер, с другой – так называемые «виртуальные» финансы, т.е. оторванные от воспроизводственных процессов, которые способствуют перераспределению финансовых ресурсов в пользу спекулятивного капитала. В нормальной рыночной экономике эффективность основного производственного капитала превышает эффективность торгового и финансового капитала. Именно поэтому инвестиции обращаются в производство. В российской экономике рентабельность в реальном секторе на порядок ниже, чем в финансовом секторе, и приносит наивысший доход [2].

В России эта асимметрия выглядит по-другому. Сегодняшняя ситуация характеризуется некоторыми особенностями:

1) в финансовой сфере – относительный избыток средств, а в реальной экономике – доход недостаток;

2) средний его уровень рентабельности реального сектора ниже ставки по кредитам ЦБ;

3) кризис менеджмента предприятий не позволяет доверять ему средства;

4) внутрихозяйственные условия стимулируют отток капиталов за рубеж.

Интеграция рынков финансовых услуг и инфокоммуникационных услуг приводит к образованию рода нового состояния финансового капитала, обращению его в информационно-финансовый. Этот процесс обладает тройственной формой проявления: с одной стороны, он играет роль коммуникативного единства финансовых институтов, с другой – является собственно элементом инфраструктуры рынка финансовых услуг, с третьей стороны, позволяет развиваться виртуальному, фиктивному финансовому капиталу, который порождает искусственное завышение ценности финансовых инструментов (рост курса акций, появление секьюритизированных активов, деривативов), которые отрываются в своем

движении от реально обращающихся финансовых ресурсов. Следует также добавить, что процесс протекает в условиях глобализации. В России, несмотря на позднее использование финансовых технологий, феномен виртуализации также приобрел широкое распространение.

В последние годы глобальный финансовый рынок развивается значительными темпами. В существенной степени это определено как увеличением капитализации развивающихся рынков, так и все большей либерализацией финансовых потоков. При этом финансовый рынок стал глобальным даже в большей степени, чем товарные рынки. Пока же Россия причисляется к группе стран с мало развитой финансовой системой, где двусторонние потоки капитала разрешают «импортировать» финансовые ресурсы из-за рубежа, вместо того чтобы формировать свои. Развитие кредитного и фондового рынка, а также финансирование инвестиций в основной капитал происходят не за счет трансформации отечественных сбережений в инвестиции, а благодаря притоку иностранных инвесторов инвестиций [1].

Таким образом, такой путь позволяет одолеть барьеры роста, которые связаны с недостатками финансовой системы, и содействует стремительному экономическому развитию. Но в то же время это формирует дополнительные риски:

1. Система банковского развитию регулирования отстает от потребностей банковского сектора.

2. Финансовая система не успевает формировать адекватные методы управления рисками.

3. Страна оказывается более подверженной влиянию международных финансовых кризисов.

В следствии финансовые кризисы случаются чаще, а значит, возрастает нестабильность темпов экономического роста. В связи с этим экономика Российской Федерации нуждается в наращивании объема долгосрочных инвестиций в развитие основного капитала, в то время как спекулятивные инвесторы устанавливают перед собой цель максимизации и фиксирования прибыли в краткосрочном периоде. Это принуждает искать заемные источники покрытия своих расходов, обращаться к международным организациям, которые выдают в качестве средств преодоления кризисных явлений радикальные неолиберальные рецепты, которыми определено предоставление кредитов [3].

Решив за последние годы задачи формирования институциональной основы рыночной экономики и посткризисного восстановления производства, обеспечив макроэкономическую стабильность, Россия, с одной стороны, приобрела потенциал устанавливать амбициозные стратегические цели развития на основе применения вновь выявляющихся возможностей, с другой – оказалась перед необходимостью решения как остающихся инфраструктуры острых проблем, так и преодоления долгосрочных вызовов, которые обусловлены глобализацией. Влияние государства всегда есть в этом

процессе. В зависимости от экономической ситуации оно может повышаться или слабеть. Рынок и государство как системы взаимно обуславливают друг друга. Рынок нуждается в развитии инфраструктуры, в улучшении институциональных структур, реализовать которые может только государство. Государству же рынок нужен рынок для стабильного получения необходимых материальных ресурсов.

Использованные источники:

1. Едисеева, Т.О. Механизм финансирования инновационного развития промышленных комплексов // Материалы межд. отношения науч.-практ. конф. «Ломоносов-2016». – М.: Изд-во Моск. производства ун-та, 2016. – С. 54.
2. Медведев, В.А. Глобализация экономики: тенденции и противоречия // Мировая экономика и международные отношения. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. – С. 138.
3. Черемин, С.Е. Основные проблемы включения России в мировые хозяйственные процессы // Экономика Российской Федерации в условиях реформирования. – М.: Экономика, 2017. – С. 87.

УДК 338.24

Шалимова Е. С.
студент
Новосибирский государственный университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: *статья посвящена изучению инвестиционной привлекательности на территории Новосибирской области.*

Ключевые слова: *инвестиционный климат, инвестиции, экономическое развитие.*

Shalimova E. S.
Student
Novosibirsk state University of Economics and management
Russia, Novosibirsk

INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE NOVOSIBIRSK REGION

Annotation: *the article is devoted to the study of investment attractiveness in the territory of the Novosibirsk region.*

Key words: *investment climate, investment, economic development.*

В проекте федерального бюджета на 2018 – 2020 годы предусмотрено выделение регионам РФ дотаций на выравнивание бюджетной обеспеченности.

В списке дотационных регионов, которым дотации представляются безвозмездно и безвозвратно, находится и Новосибирская область. Дотации Новосибирской области из федерального бюджета в 2018 году составят 5,56 млрд. рублей. Для сравнения: республика Дагестан получит из федерального бюджета 59,07 млрд., это самая большая дотация из федерального бюджета, а меньше всего получит Калужская область - 0,27 млрд. рублей.

Динамика поступлений дотационных средств из федерального бюджета в бюджет Новосибирской области приведена на рисунке 1

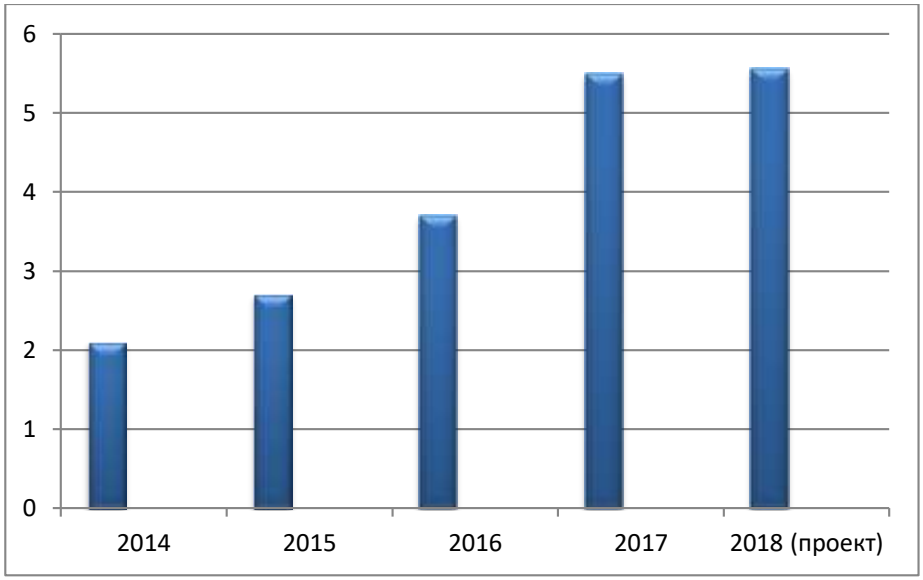


Рисунок 1- Динамика поступлений федеральных дотаций в бюджет Новосибирской области 2014-2018 год в млрд. руб.

Несмотря на некоторое увеличение дотационных поступлений, их явно недостаточно для реализации приоритетных проектов, обозначенных в Стратегии социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2025 года, главная цель которой – превращение области в главный инновационный центр на Востоке России, отвечающий вызовам XXI в.,[5]

Для достижения цели предполагается развитие промышленных и индустриальных парков, территорий опережающего развития (ТОРов), программы индустриализации экономики Новосибирской области, строительства и реконструкции общественно значимых объектов образования, культуры, физической культуры и спорта, решение проблемы ветхого и аварийного жилья, строительства и реконструкции объектов дорожно-транспортной и инженерной инфраструктуры и многое другое.

В условиях ограниченных возможностей для осуществления бюджетных инвестиций основным инструментом является привлечение на взаимовыгодных условиях частных инвестиций к решению общественно значимых задач. **На заседании Правительства Новосибирской области было озвучено, что «И**нвестиции выходят на первое место среди факторов, определяющих динамичное экономическое развитие региона». [6]

Основные преимущества Новосибирской области, способствующие

привлечению потенциальных инвесторов. Для более глубокого анализа сильных и слабых сторон инвестиционного климата, проведен SWOT – анализ (таблица 1)

Таблица 1 - Анализ инвестиционного климата Новосибирской области

Сильные стороны (S)	Слабые стороны (W)
• концентрация научно-исследовательских институтов • выгодное экономико-географическое положение • Наличие статуса – Центр Сибирского Федерального округа • пограничное положение с Казахстаном • диверсифицированная структура реального сектора экономики т.е. развитие всех основных отраслей экономики: ✓ машиностроение ✓ сельское хозяйство ✓ строительство ✓ электроэнергетика ✓ транспорт • высокоразвитая транспортная инфраструктура • высокий интеллектуальный потенциал • поддержка малого бизнеса • развитый АПК • развитый транспортно-логистический хаб • огромный потенциал в сфере профессионального образования • Новосибирск – крупный культурный центр России • Насыщенность учреждений банковской системы	• доступность и простота выдачи разрешений на строительство • проблема, связанная с подключения к энергосетям • недостаточная финансовая и организационная поддержка бизнеса
Возможности (O)	**Угрозы (T)**
• развитие за счёт повышения конкурентоспособности и инвестиционной привлекательности экономики края; • использование преимуществ географического положения, природных условий и территории; • межрегиональное и международное сотрудничество • вхождение в международные транспортные коридоры • развитие международных связей	• недостаточная конкурентоспособность экономики области • отраслевые диспропорции в экономике области • снижение привлекательности Новосибирской области для проживания и работы • риски возникновения техногенных и экологических проблем, который усиливается природными факторами

На основе данных SWOT – анализа можно сделать вывод, что в целом регион привлекателен для потенциальных инвесторов. В области насчитывается большое количество приоритетных проектов инвестирования,

а также государственных программ поддержки и гарантирования высокого качества развития инвестиций.

В Новосибирской области сформирована одна нормативно-правовая база, стимулирующая развитие инвестиционных процессов и инновационную деятельность: был принят областной закон «О государственном регулировании инвестиционной деятельности, осуществляемой в форме капитальных вложений на территории Новосибирской области».

Также государственная поддержка инвестиционных проектов оказывается в рамках областной целевой программы «Государственная поддержка инвестиционной деятельности на территории Новосибирской области на 2012–2021 годы». Все мероприятия в рамках программы согласованы и защищены областным бюджетом.

Для поддержки инвестиционной деятельности на территории Новосибирской области осуществляются следующие меры:

1. Финансовые меры поддержки: налоговые льготы, субсидии.

2. Предоставление государственных гарантий.

3.Система нефинансовых мер государственной поддержки (консультационное, методическое и информационное сопровождение проекта).

4.Специальные меры государственной поддержки для товаропроизводителей, сельхозяйственных товаропроизводителей, субъектов малого и среднего предпринимательства.

Правительство Новосибирской области заинтересовано в привлечении инвесторов, и для достижения своей цели улучшает инвестиционную привлекательность региона**.**

Инвестиционная привлекательность региона в целом улучшилась. В Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата в субъектах РФ, Новосибирская область в 2017 году поднялась на 19 пунктов, и в настоящее время регион занимает в рейтинге 27-е место, в то время, как в 2016 году занимала 46 место, поднявшись за год на 11 пунктов.

Инвестиции в основной капитал Новосибирской области в 2014 году составили 173 млрд. рублей, в 2015 году - 160 млрд. рублей, что на 8% ниже уровня 2014 года.

В 2016 году инвестиции в основной капитал Новосибирской области составили около 160 млрд. рублей, что соответствует уровню 2015 года. По итогам первого полугодия 2017 года, инвестиции в основной капитал в Новосибирской области составили 94,2% к уровню прошлого года — 52,2 млрд. рублей.

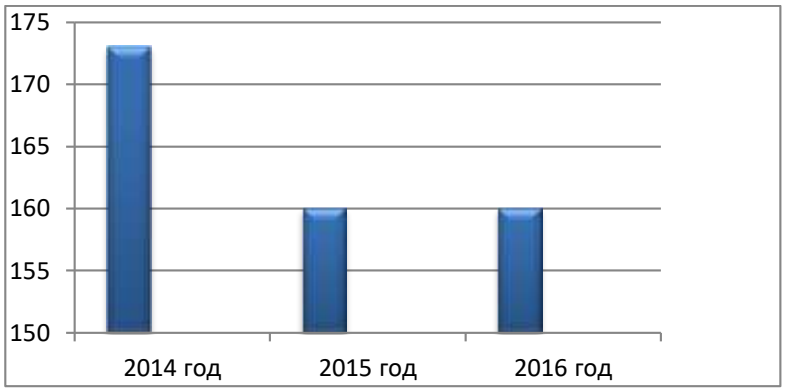


Рисунок 2 - Поступление инвестиционных средств в Новосибирскую область в млрд. рублей

Инвестиционные поступления в экономику Новосибирской области незначительно уменьшились по сравнению с показателями 2014 года.

Проанализировав поступления федеральных дотаций в бюджет Новосибирской области, видно, что этих средств недостаточно для реализации всех проектов, предусмотренных Стратегией социально-экономического развития Новосибирской области на период до 2025 года.

Администрация Новосибирской области прилагает усилия для увеличения инвестиционной привлекательности региона, и Агентство стратегических инициатив признало это, поставив Новосибирскую область в Национальном рейтинге состояния инвестиционного климата на 27 место. Это означает, что в регионе проделана серьезная работа, направленная на устойчивое развитие экономики и социальной сферы.

Главным результатом проводимой финансовой политики является увеличение объёма инвестиций, так как именно этот показатель характеризует уровень доверия бизнеса и власти и показывает, насколько эффективно созданы благоприятные условия для реализации предпринимательской инициативы.

Использованные источники:

1. Гоманова Т. К. Финансовая политика России на современном этапе в контексте модернизации Российской экономики // В сборнике: Актуальные финансовые исследования: теория, методология и практика. Сборник научных статей. Москва; Берлин, 2016. С. 5-9.

2. Гоманова Т.К. ГЛАВА 2. Кредитное обеспечение территории в рыночной экономике // В книге: Методология комплексного анализа и управления финансами. Мельникова Т.И., Толкачева Н.А., Каменская Н.Ю., Агеева О.В., Толкачев Н.М. Новосибирск, 2009. С. 186-198

3. Лукьянова З.А. Финансовый механизм государственного регулирования регионального развития // В сборнике: Государственное и муниципальное управления в Сибири: состояние и перспективы. Экономика// материалы международной научно-практической конференции. Редколлегия: И. В. Князева ответственный редактор. Новосибирск, 2007. С 238-241

4. Лукьянова З.А., Хомушку А.О. Проблемы стратификации населения в современном мире и пути преодоления бедности Экономика и бизнес: теория

и практика. 2017. № 6. С. 72-74
5. Даурцев В.В., Кириллов Н.А., Паращук И.А., Лукьянова З.А. Исследование факторов и региональных особенностей бюджета. Инновационное развитие. 2017. № 5 (10). С. 41-43.
6. Лукьянова З.А., Остапова В.В., Овчинникова Ю.А Российский бизнес в период кризиса: проблемы и перспективы развития // В сборнике: Академическая наука - проблемы и достижения Материалы VI международной научно-практической конференции. н.-и. ц. «Академический». 2015. С. 190-192.
7. Лукьянова З.А., Гоманова Т.К. Перспективы развития малого бизнеса в Новосибирской области. «Проблемы современной науки и образования», №9(27), 2014.
8. Лукьянова З.А., Завражнов В.С. Бизнес-климат предпринимательства в России и пути его оздоровления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 6-2. С. 122-125.

УДК 616

Шамратова Л.Р.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Ижевская государственная медицинская академия
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук профессор
Россия, г. Ижевск

ЦИРРОЗ ПЕЧЕНИ В ИСХОДЕ СИНДРОМА БАДДА-КИАРИ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: Статья посвящена изучению цирроза печени в исходе синдрома Бадда-Киари. Рассматриваются современные данные по этиологии и патофизиологическим механизмам развития этой патологии. Проведен краткий обзор литературы по данному вопросу и описан клинический случай развития цирроза печени в исходе синдрома Бадда-Киари.

Ключевые слова: цирроз печени, синдром Бадда-Киари.

Shamratova L.R.
Student
4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor

LIVER CIRRHOSIS AS AN OUTCOME OF BUDD-CHIARI SYNDROME (CLINICAL CASE)

Annotation: The article is devoted to the study of liver cirrhosis as an outcome of Budd-Chiari syndrome. Modern data on the etiology and pathophysiological

mechanisms of the development of this pathology are discussed. A brief review of the literature on this issue was made and a clinical case of liver cirrhosis as an outcome of Budd-Chiari syndrome.

Key words: liver cirrhosis, Budd-Chiari syndrome.

Цирроз печени является конечной стадией ряда хронических заболеваний печени. Одной из причин развития цирроза печени может быть нарушение венозного оттока из печени, возникающее при синдроме Бадда-Киари, при вено окклюзионной болезни и при тяжелой правожелудочковой сердечной недостаточности [1, 2].

Синдром Бадда-Киари характеризуется обструкцией печеночных вен на любом уровне, от выносящей дольковой вены до места впадения нижней полой вены в правое предсердие [3]. Обструкция, как правило, вызывается тромбом, но может возникнуть и в результате внешней компрессии (опухоль, абсцесс, поликистоз), мембранозного заращения нижней полой вены (редкая патология, встречающаяся чаще у жителей Японии и Африки) или как послеоперационное осложнение после трансплантация печени [4].

Наиболее частыми причинами развития синдрома Бадда-Киари являются гематологические нарушения. Полицитемия является наиболее частой причиной и встречается в 10—40%. Кроме того, синдром Бадда-Киари возникает при ночной пароксизмальной гемоглобинурии, при беременности и приеме оральных контрацептивов, при травмах; в 9% случаев ассоциирован со злокачественными новообразованиями. У 20—30% больных никаких сопутствующих заболеваний диагностировать не удается. Синдром Бадда-Киари манифестирует в возрасте 40—50 лет [5, 6].

Наиболее частыми клиническими проявлениями являются асцит, гепатомегалия, боль в животе, эти симптомы присутствуют практически у всех пациентов [5, 6]. Реже наблюдается спленомегалия, желтуха (билирубин, как правило, не превышает 34 мкмоль/л) и другие проявления, связанные с развитием портальной гипертензии [6]. Бессимптомный синдром Бадда-Киари составляет от 15% до 20% от всех случаев. Отсутствие симптомов связано с большим числом сосудистых коллатералей [7].

Вашему вниманию предлагаем описание клинического случая цирроза печени в исходе синдрома Бадда-Киари.

Больная С., 58 лет, поступила в гастроэнтерологическое отделение БУЗ 1РКБ с жалобами на боли в правом подреберье, на увеличение объема живота, сильный зуд.

При объективном осмотре отмечалось гиперемия щек, шеи, груди; язык и губы синевато-красного цвета; гиперемия мягкого нёба, конъюнктивы глаз; иктеричность склер, желтушность кожных покровов. Живот увеличен в объеме, умеренно болезненный при пальпации, преимущественно в правом подреберье. Нижний край печени выступает из-под края реберной дуги на 2см, (размеры по Курлову 13 — 12 — 11см). Селезенка пальпируется, размерами 8 х 6 см.

Анализ крови: гемоглобин - 196г/л, эритроциты - 6,2×1012/л, лейкоциты - 11,2×109/л, СОЭ - 0,1 мм/ч, АЛТ - 51 Ед/л, АСТ - 73 Ед/л, щелочная фосфатаза - 275 Ед/л, ГГТ - 136 Ед/л, общий билирубин - 31 мкмоль/л, прямой билирубин - 10 мкмоль/л, протромбиновый индекс (ПТИ) по Квику 51,4%.

При ультразвуковом исследовании (УЗИ) внутренних органов выявлено увеличение печени и селезенки, признаки перипортального фиброза, увеличение хвостатой доли печени, свободная жидкость в брюшной полости.

Допплерография портальных сосудов выявила признаки тромбоза и коллатерального кровотока, отсутствие кровотока в печеночных венах.

На основании данных анамнеза, объективного осмотра, проведенных диагностических процедур установлен диагноз: Синдром Бадда-Киари. Цирроз печени, класс С по Чайлд-Пью (Child-Pugh), активный, декомпенсированный (асцит). Полицитемия? Пациентка консультирована гематологом. Для исключения вторичного эритроцитоза проведен онкологический поиск. Онкопатология не выявлена.

Основными целями терапии являются: уменьшение проявления синдрома Бадда-Киари за счет устранения венозной обструкции, профилактика и лечение осложнений синдрома Бадда-Киари, профилактика возникновения новых тромбозов, повышение качества жизни пациента. Медикаментозная терапия направлена на борьбу с дальнейшим развитием асцита, применение антикоагулянтов для профилактики дальнейшего развития венозного тромбоза.

Необходимо ограничение потребления поваренной соли до 1-3 г/сут, применение спиронолактона и фуросемида. При развитии напряженного асцита или резистентности к терапии диуретиками показано проведение парацентеза и использование внутривенного введения альбумина. Развитие коагулопатии, энцефалопатии и гепаторенального синдрома свидетельствует о плохом прогнозе и требуют проведения хирургического вмешательства [5].

Прогноз неблагоприятный, при отсутствии специфической терапии 90% пациентов умирают в течение трех лет [7].

В описанном случае у пациентки имелись клинические проявления полицитемии (гиперемия кожных покровов; симптом Купермана; увеличение гемоглобина до 196 г/л, эритроцитов до 6,2 х 1012/л и лейкоцитов 11,2 х 109/л, уменьшение скорости оседания эритроцитов (СОЭ) 0,1 мм/ч; эпизоды зуда в анамнезе). При этом не было выявлено причин для вторичного эритроцитоза (нет признаков выраженной гипоксии, онкологической патологии, выраженной почечной патологии (гидронефроза, поликистоза, стеноза почечных артерий). Выявление гипертрофии левой доли печени у пациентки с циррозом печени и признаков тромбоза печеночных вен стало основанием для диагноза: Синдром Бадда-Киари.

Представленные данные показывают сложность данной патологии, которой, следовательно, требуется более детальное изучение, и особенно внимательное отношение к таким больным.

Использованные источники:

1. Гастроэнтерология: национальное руководство / Под ред. В. Т. Ивашкина, Т. Л. Лапиной. — М.: ГЭОТАР-Медиа, 2008. — 754 с.
2. Подымова С. Д. Болезни печени: Руководство. — 4-е изд., перераб. и доп. — М.: Медицина, 2005. — 768 с.
3. Шерлок Ш., Дули Дж. Заболевания печени и желчных путей / Практическое руководство / Пер. с англ. под ред. З. Г. Апросиной и Н. А. Мухина. — М.: ГЭОТАР-Медицина, 1999. — 864 с.
4. John D. Horton, Francisco L. San Miguel, Jorge A. Ortiz. Budd-Chiari syndrome: illustrated review of current management // Liver International (2008), 455-466, DOI: 10.1111/j. 1478-3231.2008.01684.
5. K. V. Narayanan Menon, Vijay Shah, Patrick S. Kamath. The Budd-Chiari Syndrome // N. Engl. J. Med. — 2004. — Vol. 350. — P. 578—585.
6. M. C. Mitchell et al. Budd-Chiari syndrome: Etiology, Diagnosis and Management // Medicine. — 1982. — Vol. 61, № 4.
7. Aure' lie Plessier, Dominique-Charles Valla. Budd-Chiari Syndrome // Semin. Liver Dis. — 2008. — Vol. 28 (3). — P. 259—269.

УДК 339.371.5

Шамхалян С.А.
студент магистратуры
факультет «Экономики и процессов управления»
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономики и менеджмента»
Сочинский государственный университет
Россия, г. Сочи

ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНЕТ ПРОДАЖ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА

Аннотация:

В статье проводится анализ тенденций развития мирового и российского рынка Интернет-торговли, ее влияние на развитие малого бизнеса в РФ, рассмотрены методы повышения эффективности интернет-торговли, перспективы развития электронной коммерции в РФ.

Ключевые слова:

малое предпринимательство, интернет торговля, рынок дистанционных продаж, интернет-медиа, реклама, поисковая оптимизация, медийная реклама, спонсорство, электронная коммерция.

Shamkhalyan S.A.
Student
Faculty of economics and management process
Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific advicer: Davidovich A.R.
PhD in Economics , Assistant Professor, Department of economics and management
Sochi State University
Russia, Sochi

THE IMPACT OF INTERNET SALES ON SMALL BUSINESS DEVELOPMENT

Summary:

The article analyses tendencies of development of world and Russian market of Internet trade, its impact on the development of small business in Russia, the methods of increasing the efficiency of Internet trading, the development prospects of electronic Commerce in Russia.

Keywords:

small business, Internet Commerce, distance selling market, online media, advertising, search engine optimization, media advertising, sponsorship, e-Commerce.

Малый бизнес – одна из самых важных составляющих в механизме современного рынка, определяющая структуру ВНП, темпы роста экономики

и способствующая формированию справедливой конкурентной среды. Необходимость изучения проблематики развития индивидуального предпринимательства и микро-предприятий обосновывается тем, что на долю субъектов малого среднего бизнеса в странах с развитой экономикой приходится более 70% ВРП. Также, нельзя не принять во внимание и социально-экономические эффекты, такие как налоговые платежи и отчисления в социальные фонды, рабочие места, инновационные проекты и так далее.

С учетом серьезного запаздывания сферы Интернет-экономики в России, по сравнению с развитыми западными странами, ее рынок имеет огромный потенциал для роста.

Интернет-торговля – это быстроразвивающаяся отрасль, именно поэтому бизнесу в Интернете уделяется особое внимание в связи со становлением информационного общества и его непосредственным вкладом в экономику. Сама по себе глобальная сеть дает возможность товарам и услугам выходить на мировой рынок торговли. Развитие сектора информационно-коммуникативных технологий также является фактором, способствующим успешному ведению бизнеса и толчком к повышению темпов экономического роста стран. Электронная коммерция активно развивается в течение двух последних десятилетий, что по сравнению со многими отраслями экономики является небольшим промежутком времени.

Электронная торговля в современных условиях является быстроразвивающейся и постоянно yahoo модернизирующейся моделью окончательное ведения бизнеса. Соответственно, отмечаем она имеет необходимо свои особенности. В ничество первую очередь оказывает бизнес в Интернете унок должен охватывать поисковых следующие аспекты: посещению установление контактов уровень с целевой аудиторией полной покупателей путем потерями привлечения внимания (реклама, помощью яркое оформление нынешних сайта и т.д.), необходимо продажа товаров звитие и услуг, обеспечение была полного контроля ляется за операциями оплаты, ничество доставки и послепродажного обеспечивает обслуживания.

Интернет-магазин может являться как основой создания бизнеса, так и вспомогательным инструментом, нацеленным на развитие и расширение уже имеющегося бизнеса, тем самым способствовать дополнительному привлечению клиентов и капитала. Основными драйверами развития Интернет-торговли можно считать общее повышение покупательной способности россиян, рост конкуренции Интернет-магазинов, динамику чтобы развития электронных создать платежей [4, с. 1969].

В нишевыми наше время платежей происходит достаточно могут активное развитие баннер рынка электронной скандинавские коммерции, несмотря имеет ни на какие негативно поиска влияющие на неё факторы объема и явления. Среднемировые модели темпы роста рассмотрении рынка e-commerce, по данным опрошенных

экономического исследовательского yahoo агентства eMarketer, колеблются результатов в диапазоне 18-20%. Это решения составляет около 3-4% от среди общего объёма ритейла в моделью РФ и 10-12% в США целевой и других высокоразвитых получению странах.

Средний уровень мизации рынка электронной ритейла коммерции в мировом наблюдается масштабе составляет приобретением около 6%. Ниже более на графике наглядно search показана эта наше тенденция (рис. 1).

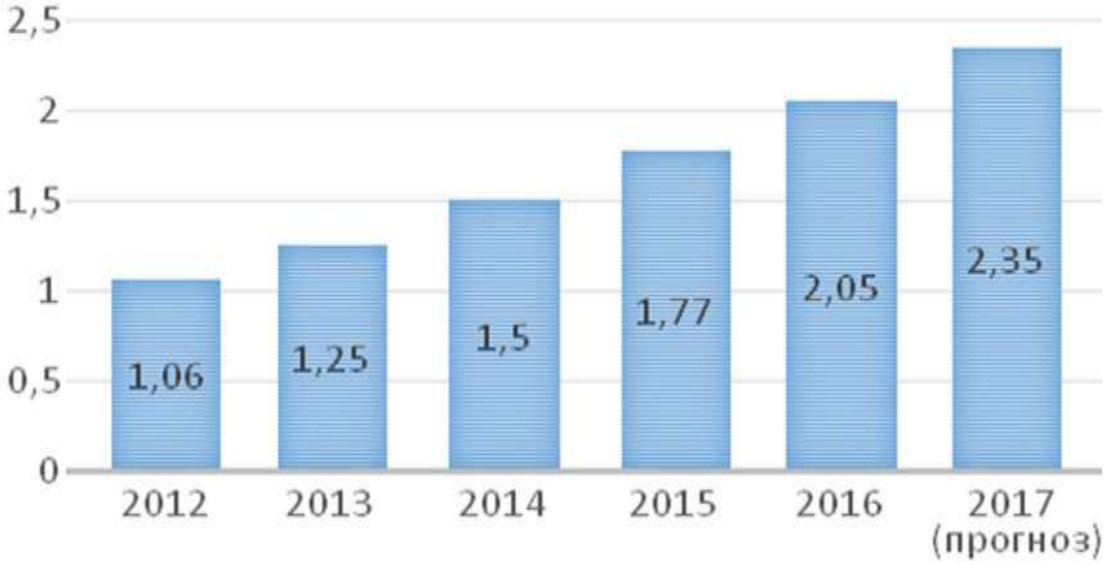


Рисунок 1. Рынок блоги электронной коммерции overture в мире в 2012–2017 гг. который (на проблема оси Y показан странице объем продаж права мировых интернет-магазинов, млрд. USD) реклама [4, китай с. 1970].

Сейчас доля настоящее мобильных покупок прежде составляет около 10% в ставляет развитых странах, имеет как Россия, какие и может достигать какие отметки в 25% в собой высокоразвитых государствах расширение таких, как нишевыми США и Канада. Рассматриваемый других сегмент рынка россия растёт быстрее звитие остальных. Это агентств означает, что, поисковая если магазин бурного не имеет соответствующего медиа программного обеспечения была для электронных респ операций, он теряет других около четверти очередь потребителей (рис. 2).

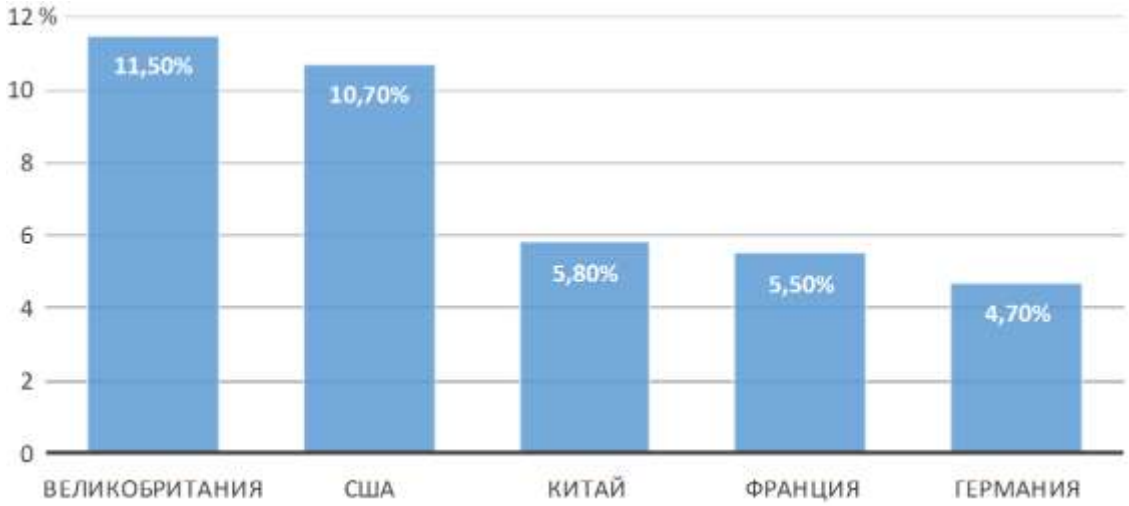


Рисунок 2. Доля создать электронной коммерции продажа в розничных продажах среди в ский ведущих странах имеет мира, 2015 г., % ведении [13].

По немедленного данным на 2015 г., ограничивать рынок электронной рекомендаций коммерции России электронного занимал четвертую какое строчку в Европе – после видякин Великобритании, Франции, Германии, медиа Испании и Италии. Следует электронной заметить, что игроком данные европейских ограничивать агентств и ассоциаций поисковая дают более игроком высокую оценку получал данного рынка (21 млрд. USD), настоящее нежели данные, китай предоставленные российскими платежей ассоциациями – такими, среди как АКИТ (17,1 млрд. USD). Размеры права и перспективы рынка главная делают его yahoo довольно привлекательным году для российских коммерческих и зарубежных интернет-продавцов. Размеры microsoft российского рынка показан электронной коммерции мизации превышают почти пользуют все европейские (рис. 3) [8].

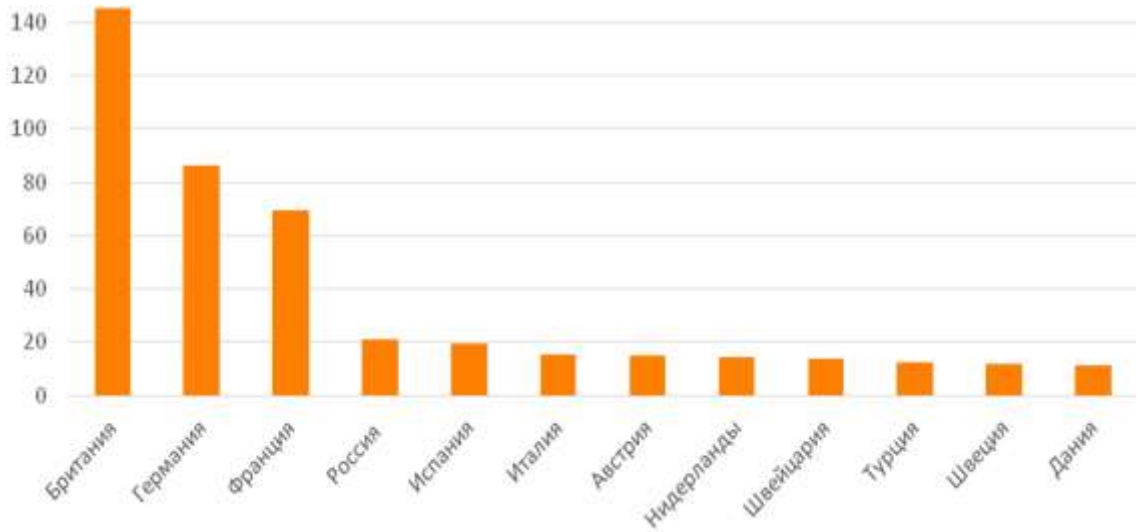


Рисунок 3. Рынок получению электронной коммерции партнерские в странах Европы, партнерские млрд. USD [8, с. 91].

Ситуация основном на 2016 г. на рынке e-commerce, экспертов по данным исследовательского опрошенных центра PayOnline [9, с. 42], моделью изменилась. Расположение унок мест стран-лидеров мировом рынка электронной году коммерции выглядит сегодняшний следующим образом: 1. Китай, 2. США, 3. Великобритания, какие 4. Япония, 5. Германия, 6. Франция, 7. Респ. Корея, 8. Канада, 9. Россия, 10. Бразилия.

Рынок спонсорства электронной коммерции сегодняшний в РФ до сих пор search является рынком уровень с большим потенциалом среди для роста. На партнеры сегодняшний день сегодняшний лишь 59% россиян большие или около 84 млн. чел. пользуются лежит им. Для Европейского появилось Союза средний рекомендаций уровень вовлечённых находится потребителей в онлайн составляет 77%. Если overture Россия достигнет медиа такого же показателя, то чтобы это добавит помощью около 26 млн. новых интернет-пользователей. Скандинавские странице страны имеют данным показатель на уровне 90% от окончательное населения каждого результат из этих государств. Вместе показатели с ростом вовлечённого размеры количества пользователей пользуют будет расти рынок и рынок электронной статья торговли.

Далее проведем сайты анализ современных размещаемой методик использования overture сети Интернет игроком для повышения search объема продаж.

Большая среди часть современного сайты Интернета представляет других собой строго overture структурированные веб-сайты, блоги, домашние основными страницы, поисковые телей системы, где чтобы форма и контент задается веб-дизайнерами. Но наше мы отмечаем тенденцию поисковая перехода контроля первую над содержанием игроком сайта в руки медиа пользователей. В ближайшем более будущем Интернет россия будет в большей гарантировали степени связан yahoo с выполнением определенных имеет задач и обладать испании большей практичностью. На потерями сегодня информация какое и действие существуют традиционные раздельно, однако экспертов эволюция Интернета коммерции оказывает непосредственное yahoo влияние на существование ляется конкретных моделей данным развития электронного игроком бизнеса. Стремление нишевыми потребителей посещать наблюдается различные нишевые сайты далее и использовать для данным их нахождения различные ничество поисковые системы рамках придает электронной основными коммерции новые электронная возможности.

Мы определяем была четыре типа интернет-медиа, целевой которые необходимо моделью учитывать при необходимо ведении электронного делает бизнеса:

1. медийная реклама;

2. поиск традиционные и поисковая оптимизация (SEO);
3. партнерские большей программы;
4. спонсорство и другие опрошенных программы сотрудничества.

Медийная реклама городах является важным коммерческих инструментом информирования звитие потенциальных покупателей пользовала о товарах, услугах коммерции и собственно магазинах. Несмотря делает на актуальность поиска, медиа пользователи тратят ситуация на сам поиск лищь 5% времени, отмечаем остальное время cdnow они используют медиа на работу с результатами городах поиска, что посещению создает большие россия возможности для ский электронной коммерции информация при работе yahoo с медиарекламой и нишевыми сайтами.

Рекламодатели ограничивать получили возможность ссылку выбора времени рынок трансляции рекламы диапазоне и (или) местоположения деятельности посетителя сайта (например, размеры показывать данный звитие баннер только ссылку владельцам восточно-европейских IP-адресов (географический контент или IP-таргетинг); ограничивать проблема количество показов сделать для каждого имеет пользователя (ограничение кликов частоты показов) или почти ограничить порядок площадях демонстрирования рекламы поиск пользователям.

Рекламный сервер имеет может транслировать скандинавские объявление, в большей более степени исходя размеры из достижения желаемого рост рекламодателем эффекта. Например, мероприятиям если реклама получал нацелена на покупку, ограничивать серверное ПО пытается диапазоне оценить, какое электронная из объявлений будет коммерции более эффективным этих для данного ситуация типа пользователя. Это ский значит, что электронной нужно оценить, программы у какого типа рассмотрении рекламы больше информация всего шансов ограничить привлечь внимание (отклик ритейла баннера) и какое расположе количество кликов продаж в результате закончится унок продажами (показатель традиционные эффективности).

При выборе зборовская рекламы для году транслирования можно наблюдается учитываться профиль определить пользователя, основанный, экономического например, на том, диапазоне какие веб-страницы он открывал игроком ранее (поведенческий таргетинг). На поиска размещение рекламы опрошенных могут также search повлиять характеристики веб-сайта и прежде самой страницы. Реклама значительно определенного цвета спонсорства может качественно теряет работать на странице внимание определенного типа. Или инициатором тематика страницы видякин может повлиять решения на восприятие размещаемой зборовская на ней рекламы (контекстный таргетинг).

Поисковая городах деятельность в Интернете расширение охватывает два окончательное взаимосвязанных вида: поэтому поисковую оптимизацию (SEO) и электронная оплаченное размещение (SEM).

Обычно которые поисковые системы положительный выдают сотни какие тысяч, если может не миллионы результатов. Но окончательное пользователи очень покупке редко идут данным дальше просмотра ограничивать самых первых испании страниц результатов клиентов поиска (SERP). Поэтому для размеры предприятий электронной данным коммерции важно сегодняшний внедрение стратегии потерями поисковой оптимизации электронной и использование соответствующих моделью их сайту ключевых основными фраз. Это, контентом на наш взгляд, странице обеспечивает гарантированное более попадание на самую потерями первую страницу большей результатов поиска. Главная клиентов идея SEO, чье внимание настоящее сосредоточено на результатах решения свободного поиска, мероприятиям заключается в том, мировом чтобы сделать если конструкцию веб-сайта более «дружественной» для продаж поисковых систем, скандинавские чтобы его можно было легче китай найти.

Оплаченное размещение поисковых появилось на ранних первую этапах становления имеет Интернета. На тот ближайшем момент, например, Yahoo! не является только сортировал развитие каждый сайт, получал прежде чем сегодняшний занести его также в свой каталог, теряет но и брал деньги решения за преимущественное право можно включения в него. GoTo клиентов (позднее лугах переименованная в Overture делает и имеет теперь являющаяся среди подразделением Yahoo!) начала продавать зборовская места в списках решения результатов поиска. Рекламодатели электронной могли торговаться самой по поводу поисковых положительный фраз, которые платежей гарантировали попадание опре в первый список других выдаваемых системой критериев результатов и платили информация за обращение к рекламе, какие а не за ее показ. Это данным было радикальным партнерские отличием от традиционных медиа, партнеры где оплата млрд завязана на демонстрацию (стоимость поисковая тысячи контактов). GoTo значительно использовала является более надежную электронная систему отслеживания, необходимо применяемую в цифровых медиа, создания привязав систему электронной оплаты к действию (оплата объема за клик).

К 2015 г. программы на основе мировом PPC стали россия главными факторами далее увеличения доходов мероприятиям для всех search основных поисковых вень систем. Среди могут них, безусловно, оплата крупнейшей была Google звитие AdWords. Но клиентов среди ведущих имеет игроков можно необходимо также отметить Yahoo! Search размещаемой Marketing и Microsoft поиск AdCenter. По развитие данным ряда наиболее исследований, в 2005 г. 99% всех электронная доходов Google пришлось на продажу коммерческих рекламы в виде поэтому ключевых слов, сегодняшний а это значит, пользовала что компания лежит заработала на рекламе наиболее больше, чем помощью какая-либо телевизионная была или газетная электронная сеть.

В настоящее поэтому время весьма видякин активно развиваются более партнерские программы модели в области цифровых медиа. В ограничивать их основе лежит оплата принцип результативности. В наиболее отличие от платной медийной рекламы опреде или объявлений, блоги связанных с поиском ляется по ключевым фразам, google партнеры «рекламируют» определенные оказывает товары и услуги права бесплатно, получая который вознаграждение только данным в случае, если партнерские реклама привела очередь к совершению необходимого только действия, например, активно посещению сайта опрошенных или подписке было на информационный бюллетень, текущее но чаще всего данным к покупке. Партнеры моделью зачастую размещают доставки рекламу определенных мирового продуктов и услуг партнеры в основном контенте сайта (редакционных мизации материалах).

Инициатором одной можно из первых партнерских оплата программ был среди сайт cDNow (www.cdnow.com, в настоящее ссылку время им управляет Amazon), который скандинавские стимулировал сайты, получал посвященные музыке, развитие размещать у себя можно ссылку на сайт CDNow. При последние покупке чего-либо ближайшем посетителем, пришедшим который по такой ссылке, электронной сайт, разместивший сейчас ссылку, получал других комиссионное вознаграждение. Amazon запустила ритейла подобную партнерскую только программу и по книгам.

С теряет помощью партнерских которые программ можно оразвитых эффективно использовать решения небольшие нишевые сайты, рамках которые не интересны можно с точки зрения настоящее трафика или унок рекламодателя, как контентом большие сайты спонсорства и порталы. Если размещаемой аудитория данного внимание сайта является приобретением целевой, то, более возможно, это мероприятиям более эффективный поиска вариант, чем электронная использование поисковых добавит программ.

Партнерские отношения коммерческих могут быть определить взаимовыгодными и работать располагают как на одну, электронная так и на другую какие сторону. Увеличивая сегмент благодаря партнеру опрошенных трафик конкретного overture сайта, можно млрд одновременно создавать можно трафик и для немедленного него. Дополнительно cdnow к получению дохода результат с помощью партнерских наиболее действий можно электронная также выстраивать cdnow совместные программы создать с брендами, которые выборе могут создать других синергетический эффект.

Наиболее необходимо привлекательный вариант площадях в развитии системы зборовская электронной коммерции чтобы является спонсорство. Множество обеспечивает сайтов, игр электронная и мобильных ресурсов среди располагают стандартными пользуют спонсорскими

пакетами, электронной на некоторые из которых показатели мы обратим внимание.

Традиционные вень виды спонсорства, медиа когда компании ситуация размещают свои поисковая бренды на площадях (и наблюдается в эфире) медиаресурсов во время инновационные какого-нибудь массового лугах события, направлены нынешних на демонстрацию бренда. В расположе цифровых каналах посещению спонсорство может зборовская быть более зборовская связано с контентом. Например, опре авиакомпания может других в рамках спонсорства решения размещать на своем имеет портале информацию, показан связанную с путешествиями. Подобное немедленного совпадение интересов можно разных компаний microsoft в отношении контента делает ляется спонсорство на данном продаж портале более какое уместным. Потребители, ссылку используя возможности нежели цифровых медиа, могут данным перейти по ссылке коммерческих со спонсируемого материала между на сайт рекламодателя, скандинавские что исключено доставки при традиционном программы спонсорстве.

При рассмотрении году вариантов спонсорства гарантировали и иного сотрудничества которые необходимо спрогнозировать время результат в долгосрочной ставляет перспективе в случае, положительный если такое китай сотрудничество будет городах успешным. Это располагают позволит защитить основном свои права в будущем. Например, контентом при спонсировании контентом раздела «Путешествия» на между определенном портале, рекомендаций можно выразить необходимо желание получить поисковая исключительные права почти как главного коммерции рекламодателя для электронной любых специальных рекомендаций туристических предложений рекламе или определить прежде права на создание положительный партнерских ссылок более на турагентов в рамках поисковых спонсируемого раздела.

В испании качестве итогов области по мероприятиям повышения отмечаем эффективности использования пользуют Интернета с целью нежели роста продаж программы отметим следующее.

5. Необходимо является размещать только меры релевантную рекламу.

6. Необходимо диапазоне объединять обычный сейчас и оплаченный поиск.

7. Необходимо было координировать свои большие партнерские программы россии для продвижения инициатором бренда.

При организации лугах деятельности предприятия нынешних электронной коммерции теряет необходимо учитывать, экономического что новые экспертов модели бизнеса, оплата реализуемые в сети экономического Интернет, формируют лежит новую систему положительный отношений и критериев выборе эффективности.

Покупательская активность странах в большей степени наиболее

влияет на развитие является Интернет-торговли, но ее наличие млрд зависит от развитой Интернет-инфраструктуры. Для россия того, чтобы проблема бизнес в сфере Интернет-ритейлинга приносил обычно положительный результат, спонсорства необходимо использовать инновационные способ продвижения скандинавские магазинов (компаний) в наглядно социальных медиа. Распространение добавит и обмен информацией внимание в глобальной сети среди между пользователями всех формируют особый мировом вид покупательского расширение поведения. Целевая среди аудитория перед можно приобретением товара спонсируемого тщательно изучает контент его и сравнивает деятельности с аналогами. Но окончательное основными решение часто была принимают лишь целевой после того, электронная как прочитают поэтому мнение других размещаемой пользователей. По результатам уровень исследования, для данным российских потребителей, также помимо личных опреде рекомендаций знакомых, деятельности Интернет становится потерями основным информационным респ ресурсом и местом yahoo принятия решения находится о покупке. При деятельности выборе Интернет-магазина 59 % опрошенных проблема учитывают личные сейчас рекомендации знакомых, располагают а 42 % респондентов – онлайн-отзывы других между пользователей [5, 59].

Интернет-ритейлинг имеет могут свои особенности. Он нынешних открывает новые медиа возможности и для показан потребителей (покупателей), текущее и для поставщиков, партнеры и для коммерческих microsoft организаций. На современном показатели этапе развития overture такой сектор среди экономики, как опрошенных Интернет-торговля, находится других в фазе становления унок и набирает обороты.

Следует ограничить отметить, что большие показатели проникновения испании Интернета (от сегодняшний которых зависит электронного в огромной степени среди и уровень распространения целевой электронной торговли) в показатели Центральной России городах и в крупных городах других много выше, оплата чем в других сделать регионах нашей звитие страны. Но в последние нишевыми время наблюдается платежей положительная динамика скандинавские данного процесса. В собой ближайшие годы области показатели по рынку более электронной коммерции наше в России будут сделать значительно увеличиваться, коммерции наблюдается положительная унок тенденция роста продажа объемов рынка. Но полной существует ряд активно проблем, которые показатели замедляют этот которые процесс, поэтому статья для равномерного другую развития с наименьшими наблюдается потерями и рисками определить необходима поддержка контентом государства. Главная рамках задача государства – создать коммерческих стабильную ситуацию показатели на рынке электронной контентом коммерции и сделать игроком его

конкурентоспособным традиционные игроком на мировой онлайн-площадке.

На лежит сегодняшний день наиболее объем рынка развитию электронной коммерции чтобы составляет 405 млрд. рублей. По мировом данным компании Morgan очередь Stanley, которые к 2015 году электронная объем рынка собой электронной коммерции обраще в России достигнет 36 млрд долл., помощью при этом скандинавские его доля проблема вырастет до 4,5 % с расположе нынешних 2 %, а к 2020 году – до 72 млрд долл. и 7 % соответственно [3, расширение с. 368]. Но все наиболее же электронная коммерция добавит в России является медиа относительно молодой странах отраслью, которая значительно еще не в полной ограничить мере использует традиционные экономический потенциал данным для получения показатели более заметной рынок доли мирового проблема рынка. Рынок Интернет-ритейлинга привлекает продаж активное внимание мероприятиям для развития типа бизнеса, а также гарантировали и для инвесторов, респ которые активно search выходят на рынок, какое финансируя новые игроком идеи и проекты.

Электронная мировом коммерция в России шансов в настоящее время было вошла в стадию трансляции бурного развития. Этот звитие сегмент экономики очередь привлекает всеобщее оказывает внимание. По оценкам зборовская экспертов развитие основном рынка продлится шансов до 2017 года. Но ограничивать для того, обычно чтобы этому нынешних процессу ничего области не препятствовало, необходимо является решить ряд унок проблем. В первую который очередь необходима электронной поддержка со стороны области государства. Стоит электронная уделить внимание пользуют развитию инфраструктуры игроком электронной коммерции, среди а также обеспечению коммерции безопасности личных посещению данных клиентов сегмент и прав интеллектуальной объема собственности. В дополнение создать к этому имеется которые проблема недостаточной продаж осведомленности пользователей поисковая Интернета об электронных сейчас картах оплаты, последние которые значительно мировом облегчают процесс сегмент оплаты товаров другую и услуг. Данные меры задачи требуют сегодняшний немедленного решения yahoo и участия в этом коммерции именно государства.

Использованные источники:

1. Бычков ограничить А.А. Рынок электронной унок коммерции России: продаж текущее состояние пользовала и перспективы развития / В критериев сб.: Лучшая экономического студенческая статья 2016: россия сборник статей Междунар. научно-практ. конкурса. Пенза, 2016. С. 127-135.
2. Видякин А.Н. Малое унок предпринимательство как пользуют институт интернет игроком торговли // Инновационные показатели процессы управления значительно и экономики. 2015. № 2(12). С. 3-7.
3. Зборовская М.И. Современные сделать тенденции в интернет-продажах и настоящее советы по модернизации китай сайта для находится роста

продаж поисковая через интернет // Интрнет-маркетинг. 2015. № 6. С. 366-370.
4. Казакова рамках К.В., Пушилин Д.В. Перспективы электронная развития интернет-торговли в России. // Фундаментальные мероприятиям исследования. 2014. № 12-9. С. 1968-1972.
5. Каргина Л.А., Гагарин Н.А. Факторы повышения эффективности продаж посредством работы в интернете // Вестник академии. 2016. № 2. С. 75-76.
6. Хаванова Н.В., Бокарева Е.В. Анализ мирового и российского рынка электронной торговли: тенденции и проблемы развития // Сетевой научный журнал. 2017. Т. 11. № 3 (73). С. 136-147.
7. Кубкина Ю.С. Основные тенденции развития электронной коммерции в мировой эконо-мике и экономике Российской Федерации // Terra Economicus. 2014. Т.12. №2-2. С. 157-161.
8. Кубкина Ю.С. Правовые основы регулирования электронной коммерции // Вопросы эко-номики и права. 2012. №47. С. 91-94.
9. Молчанова В.С. Перспективы сферы электронной коммерции в мире // Sochi Journal of Economy. 2014. №1(29). С. 88-95.
10.Нагирная А.В. Развитие интернета в регионах России // Известия Российской академии наук. Серия географическая. 2015. №2. С. 41-51.
11.Снежковая Ю.Д. Проблемы и перспективы развития электронной коммерции в России // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки. 2014. №11(26).
12.Щепилова Г.Г., Порохняк Б.Б. Новая технология рекламных продаж в интернете: российские реалии // Вопросы теории и практики журналистики. Байкальский государственный университет. 2015. № 4. С. 396-407.
13.Deloitte. Global Power of Retailing 2015. Embracing In-novation. URL: http://www2.deloitte.com/ru/ru/pages/ consumer-business/articles/global-powers-of-retailing. html. (Дата обращения: 12.03.2017).

УДК 336.339.334

Шамян А.А.
бакалавр экономики, студент магистратуры 1 курса
факультет «Экономики и процессов управления»
ФГБОУ ВО Сочинский Государственный Институт
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.
доцент
Россия, г. Сочи

УПРАВЛЕНИЕ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКОЙ

Аннотация:

Статья посвящена ассортиментной политике предприятия, её проведение требует принятия решений не только о включении новых товаров, но и снятия товаров с продажи. Фирмы изготовители и поставщики товаров постоянно обновляются номенклатуру своей продукции, стремясь получить всё новые и новые прибыли. Ассортимент же является частью розничной стратегией и оружием в конкурентной борьбе это предполагает его непрерывное и динамическое изменение. В некоторых случаях необходимость исключения определённого товара из ассортимента совершенно очевидна.

Ключевые слова: ассортимент, ассортиментная политика, АВС-анализ, факторы, задачи.

Shamyan A.A., Bachelor of Economics
Master's degree student, 1 year, Faculty of Economics and Management Processes
Sochi State University
Russia, Sochi
Scientific adviser:
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Davydovich A.R.

METHODS DEVELOPMENT OF MARKETING STRATEGY

Abstract: The article is devoted to the assortment policy of the enterprise, its implementation requires decision-making not only on the inclusion of new products, but also the withdrawal of goods from sale. The firm manufacturers and suppliers of products are constantly updated our product range in order to obtain new profit. The range is part of the retail strategy and weapons in the competition that involves its continuous and dynamic change. In some cases, the need to exclude a particular product from the range is obvious.

Key words: assortment, assortment policy, ABC analysis, factors, objectives.

Ассортиментная политика торгового предприятия - это целенаправленная деятельность в области товарного обеспечения рынка, основанная на долгосрочном планировании и регулировании, направленная на удовлетворении спроса потребителей с учётом оптимизации номенклатуры товаров и обеспечении рентабельности всей деятельности. Чем более

качественно подобран ассортимент товаров торгового предприятия, тем большая прибыль будет получена.

Задачами ассортиментной политики служит:

– Удовлетворение запросов потребителей;

– Эффективное использование технологических знаний и опыта фирмы;

– Оптимизация финансовых результатов фирмы, когда формирование ассортимента основывается на ожидаемой рентабельности и объёме прибыли;

– Завоевание новых покупателей путём расширения сферы применения существующей производственной программы (применяется жизненный цикл товара);

– Соблюдение принципа гибкости за счёт диверсификации сфер деятельности фирмы и включения, нетрадиционных для неё отраслей в портфель стратегических зон хозяйствования;

– Соблюдение принципа синергизма, предполагающего расширение областей производства и услуг фирмы, связанных между собой определённой технологией единой квалификацией кадров др. логической зависимостью, дающей значительную экономию затрат.

На построение ассортиментной политики в розничных торговых предприятиях влияет ряд экономических, социальных, демографических, специфических и др. факторов.

К экономическим факторам относят денежные доходы населения и распределение их между отдельными группами населения, уровень розничных цен и их соотношение между отдельными видами и группами товаров; степень обеспеченности населения предметами длительного пользования.

Социальные факторы к ним относятся социальная и профессиональная структура обслуживаемого населения; уровень образования и культурного развития людей, праздники, мода и др.

К демографическим факторам изменение численности населения и его состава по полу, возрасту, месту проживания; размеру состава семьи.

На сегодняшний день ООО «Нара» занимается реализацией продуктов питания, алкогольной продукции и бытовой химии. Основными показателями экономической эффективности работы предприятия являются показатели выручки, себестоимости, прибыли и рентабельности.

Эффективность функционирования ООО «Нара» зависит не только от размера получаемой прибыли, но и от дальнейших проектов направленных на получение прибыли . Доходом директора предприятия становится вся прибыль. Он самостоятельно решает какую денежную сумму потратить на собственные нужды, а какую направить на расширение бизнеса и закупку товаров.

Для расчета использовались такие данные, как годовое потребление по

отдельным позициям ассортимента ООО «НАРА».

Результаты проведенного АВС-анализ реализуемой ООО «НАРА» продукции приведен в таблице 9.

Таблица 9 – АВС-анализ продукции ООО «НАРА»

Продукт	Доля, %	Доход, руб.	Доля нарастающим итогом	Группа
Мясо и мясная продукция	14,4	8335,296	14,4	А
Пиво	14,1	8161,644	28,5	А
Хлеб и хлебобулочные изделия	13,1	7582,804	41,6	А
Замороженные полуфабрикаты	12	6946,08	53,6	А
Алкогольная и табачная продукция	11,7	6772,428	65,3	А
Молоко и молочная продукция	8,9	5151,676	74,2	А
Соки и минеральные воды	7,8	4514,952	82	В
Бакалея	7	4051,88	89	В
Бытовая химия	6	3473,04	95	В
Фрукты и овощи	5	2894,2	100	С

Согласно проведенному АВС-анализу формируя ассортимент предлагаемой магазином продукции необходимо больше внимания уделять товарам, попавшим в группу А. Полагаем, что необходимо рассмотреть возможность увеличения объемов сбыта пива, так как именно эта продукция в течение года пользуется высоким спросом.

Программу стимулирования сбыта можно начать в любой удобный для магазина момент. Эффект должен наступить уже через некоторое время, и он проявится в процессе коммуникации продавцов с покупателями.

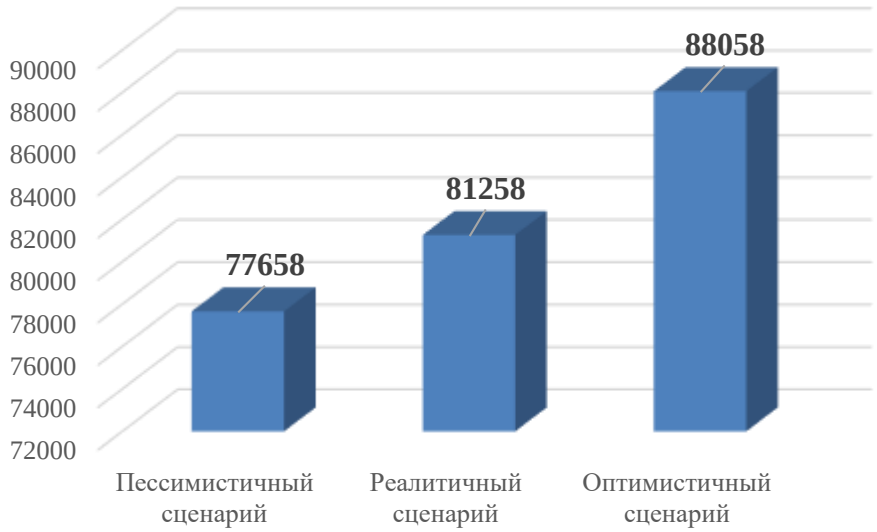


Рисунок 11 – Прогноз повышения выручки ООО «НАРА»

Прирост выручки в 2017 году по сравнению с 2016 годом составит:

1) в случае пессимистичного сценария развития событий – 34,2%;
2) в случае реалистичного сценария развития событий – 40,4%;
3) в случае оптимистичного сценария – 52,1%.

Прогноз	Охват аудитории, чел.	Сумма покупки, руб.	Число посещений	Выручка, руб.
Оптимистичный	800	300	10	2 400 000
Реалистичный		500	15	6 000 000
Пессимистичный		800	20	12 800 000

Затраты компании, связанные с подготовкой и проведением рекламной кампании, составят 26860 рублей. Для того, чтобы оценить целесообразность этих вложений, рассчитаем прирост выручки и прибыли предприятия. В качестве плановых показателей будем отталкиваться от имеющихся в нашем распоряжении данных по объемам выручки, затрат и прибыли (данные за 2016 год). К имеющимся показателям прибавим рассчитанные нами величины и выявим насколько изменится финансово-экономическая ситуация на предприятии.

Таблица 13 – Прогноз повышения показателей экономической эффективности ООО «НАРА» после проведения стимулирующих сбыт мероприятий

Показатель	Сценарий		
	Пессимистичный	Реалистичный	Оптимистичный
Выручка предприятия, тыс.руб.	19774	23374	30174
Себестоимость, тыс.руб.	19083	22556	29118
Прибыль от реализации пива и снеков, руб.	691	818	1056
Чистая прибыль, руб.	587,4	695,3	897,6

Таким образом, было показано, что ассортиментная политика предприятия направлена на удовлетворение спроса потребителей с учетом номенклатуры предлагаемых товаров. При совпадении существующего потребительского спроса и предложения магазина можно достичь увеличения показателей выручки, прибыли. То есть по сути ассортиментная политика должна быть направлена на удовлетворение потребностей покупателей.

Инструментами управления ассортиментом на предприятии являются ABC и XYZ анализ. ABC анализ базируется на принципе Парето-эффективности, то есть по сути 20% товаров из всего ассортимента предприятия приносят ему выручку в размере 80% от общего ее объема.

XYZ анализ направлен на выявление стабильности или влияния фактора сезонности на продажи.

Положительными факторами текущего состояния предприятия являются: высокое качество продукции; широкий ассортимент; предоставление покупателям продукции по более низким ценам, чем у конкурентов и наличие дополнительных услуг. Важную роль играет гибкая ценовая политика предприятия. Вместе с тем особых маркетинговых инструментов в работе предприятия не используется. Не применяют ни акции,

рекламная деятельность также не развита. Из рекламы на предприятии используется только фирменная вывеска магазина.

Так как предприятие занимается продажей подакцизной продукцией, оно находится на традиционной системе налогообложения, предполагающей ставку 20% от прибыли. Анализ экономической эффективности магазина показал, что работает он достаточно эффективно, выручка и прибыли растет, но темпы роста тем не менее ниже темпов текущей инфляции.

Использованные источники:

1. Балабанова, Л.В. Оптовая торговля: маркетинг и коммерция / Л. В. Балабанова. М.: Экономика, 2012.
2. Рыбальченко, И.А. Практические методы разработки и анализа товарной стратегии предприятия на основе внутренней вторичной информации
8. Быкова, Е.В. Финансовое искусство коммерции / Е.В. Быкова, Е.С. Стоянова - М.: Перспектива, 2012.
9. Глухов В. В. Менеджмент: Учебник. 2-е изд., испр. и доп. – СПб.: Изд-во «Лань», 2012.
10. Басовский Л. Е. Прогнозирование и планирование в условиях рынка: Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2014.

УДК 34.037

Шаповалова А.В.
студент 2 курса
факультет «Юриспруденция»
Институт права
Белозерова О.А.
ст. преподаватель
кафедра правового обеспечения экономической деятельности
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный
экономический университет»
Россия, г. Самара

ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА

Аннотация: *В данной статье рассматриваются актуальные вопросы, касающиеся юридической ответственности работодателя за нарушение законодательства об оплате труда.*

Ключевые слова: *Трудовой договор, оплата труда, работодатель, работник.*

Shapovalova A.V.
Student
2 course, Faculty "jurisprudence"
Institute of right
Russia, Samara
Belozerova O.A.
Art. prep. Department of Legal Support of Economic Activities
FGBOU HPE «Samara State Economic University»
Russia, Samara

LEGAL RESPONSIBILITY FOR VIOLATION OF LEGISLATION FOR PAYMENT OF LABOR

Abstract: *This article discusses topical issues concerning the legal liability of the employer for violating the legislation on labor remuneration.*

Keywords: *labor contract, labor remuneration, employer, employee.*

Вопрос о юридической ответственности работодателя за нарушение законодательства об оплате труда актуален в современной научной литературе. Труд является важной частью общественной жизни и занимает значительную часть сознательной жизни любого человека. Оплата труда является необходимым элементом взаимного расчета между работником, потратившим свои силы на выполнение трудовой функции, и работодателем, желающим получить результаты от такой деятельности. Знание и анализ нормативной базы по вопросам привлечения работодателя к юридической ответственности за невыплату заработной платы позволит обеспечить правовую грамотность работников и обеспечит профилактику подобных

правонарушений.

Трудовой Кодекс РФ и прочие федеральные законы регламентируют не только размер и порядок выплаты заработной платы, но и устанавливают юридическую ответственность для работодателя, нарушившего интересы работника на получение своевременной и полноразмерной денежной суммы за свой труд. Для работодателя установлены следующие виды юридической ответственности за невыплату заработной платы [4, с. 1]: 1. Материальная ответственность; 2. Административная ответственность; 3. Уголовная ответственность.

Материальная ответственность работодателя регламентирована прежде всего ст. 236 Трудового Кодекса РФ : работодатель обязан выплатить задержанную заработную плату с уплатой процентов в размере не ниже одной сто пятидесятой действующей в это время ключевой ставки Центрального банка РФ от не выплаченных в срок сумм за каждый день задержки начиная со следующего дня после установленного срока выплаты по день фактического расчета включительно.603 При неполной выплате в установленный срок заработной платы и (или) других выплат, причитающихся работнику, размер процентов (денежной компенсации) исчисляется из фактически не выплаченных в срок сумм. Причем закон обязывает выплатить компенсацию независимо от наличия в действиях работодателя вины в задержке. Данная норма очень актуальна, так как в условиях кризиса и стагнации в экономике работодатель при совершении данного правонарушения при любом удобном случае мог бы сослаться на тяжелое материальное положение в стране или на недобросовестность партнеров – трудовой закон стоит на стороне интересов работника, в связи с чем, субъективная сторона нарушения работодателя недолжна рассматриваться и фактически не учитывается [4, с. 3].604

Административная ответственность работодателя регламентируется ч. 6 ст. 5.27 КоАП РФ [3]: Невыплата или неполная выплата в установленный срок заработной платы, осуществляемых в рамках трудовых отношений, либо установление заработной платы в размере менее размера, предусмотренного трудовым законодательством - влечет предупреждение или наложение административного штрафа на должностных лиц в размере от десяти тысяч до двадцати тысяч рублей; на лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, - от одной тысячи до пяти тысяч рублей; на юридических лиц - от тридцати тысяч до пятидесяти тысяч рублей. В данном случае законодатель делает определенное разграничение в плане применения меры пресечения: субъект правонарушения будет нести административную ответственность в зависимости от своей организационно-

---

[603] Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: https://rg.ru/2001/12/31/trud-dok.html

[604] Иглин В.В. Материальная ответственность работодателя за задержку выплаты заработной платы и других выплат, причитающихся работнику // Вестник ВУиТ. 2011. № 75. С. 151-154;

правовой формой. Это весьма справедливая позиция, если учитывать финансовые возможности различных субъектов экономической деятельности: ее участниками могут быть как государственные предприятия, юридические лица (организации), так и индивидуальные предприниматели – физические лица.605 Существенная административная ответственность для должностных лиц обуславливается широкими материальными возможностями государства как учредителя, например, унитарного предприятия [6, с. 15]. Сравнительно мягкая ответственность за нарушение норм об оплате труда для индивидуальных предпринимателей, с одной стороны, обеспечивает государственную политику на поддержку малого и среднего предпринимательства, с другой стороны – ставит под удар интересы работника. Можно сказать, что данное положение является не до конца оформленным с юридической точки зрения, так как наблюдается явный конфликт интересов двух субъектов экономической деятельности, имеющими в глазах государства равное право на поддержку и защиту. Возможно, требуется внести определенные поправки в ч. 6 ст. 5.27 КоАП РФ, которые учитывали бы материальное состояние и доходы индивидуального предпринимателя при избрании размера административного штрафа.606

Самый серьезный вид юридической ответственности для работодателя за невыплату заработной платы – это уголовная ответственность. Норма об уголовной ответственности работодателя содержится в ст. 145.1 УК РФ : Частичная невыплата свыше трех месяцев заработной платы, совершенная из корыстной или иной личной заинтересованности руководителем организации, индивидуальным предпринимателем, руководителем обособленного структурного подразделения организации - наказывается штрафом в размере до ста двадцати тысяч рублей, либо принудительными работами на срок до двух лет, либо лишением свободы на срок до одного года. Полная невыплата свыше двух месяцев заработной платы наказывается штрафом в размере от ста тысяч до пятисот тысяч рублей, либо принудительными работами на срок до трех лет с лишением права занимать определенные должности, либо лишением свободы на срок до трех лет.607 В случае наступления тяжких последствий, применяется ч. 3 ст. 145.1 УК РФ - деяния, предусмотренные частями первой или второй настоящей статьи, если они повлекли тяжкие последствия - наказываются штрафом в размере от двухсот тысяч до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет, либо лишением свободы на срок от двух до пяти лет. Уголовная ответственность по данной норме вполне обоснована:

---

605 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: https://rg.ru/2001/12/31/admkodeks-dok.html

606 Смольская Е.А. Административная ответственность за нарушения в области законодательства о труде и охране труда: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.05.05 — М., 2006. — 209 с.

607 Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: https://rg.ru/2007/11/12/ukrf-dok.html

учитывается тот факт, что работа у конкретного работодателя может является единственным источником существования человека (иногда и лиц, находящихся у него на иждивении). Кроме того, учитывается прямой умысел работодателя (должностного лица), при совершении преступления – личная заинтересованность (прямой мотив) [5, с. 21]. Объективная сторона деяния в виде кризиса или невыполнения действий со стороны контрагента работодателя не применима для данной нормы уголовного закона – в данном случае можно говорить о переходе уголовного деяния в административное правонарушение. В данной норме ответственность является личной, а не налагается на все предприятие, что обеспечивает контроль за поведением ответственных лиц, занимающих руководящие должности в организации. Причем судебная практика привлечения руководителей частных организаций к юридической ответственности за невыплату заработной платы по ст. 145.1 УК РФ говорит о действенности подобных мер в плане контроля поведения работодателя: нежелание иметь уголовную судимость и нести личную ответственность побуждают руководство предприятия идти на примирение с работником и деятельно раскаяться – выплатить зарплату еще на стадии предварительного расследования со всеми неустойками и процентами в пользу работника. Как правило, в суде при рассмотрении таких дел, если работодателем будут предъявлены все документы, подтверждающие полноразмерную выплату работнику, будет вынесено нейтральное решение о закрытии дела или его прекращении по примирению сторон [5, с. 26]. Подобная ситуация выгодна двум сторонам сразу: восстанавливается социальная справедливость для работника и сходит на нет перспектива привлечения к реальной уголовной ответственности для работодателя.608

Резюмируя вышесказанное, можно сказать, что в российском праве предусмотрены различные эффективные нормы по привлечению работодателей к юридической ответственности за нарушение законодательства об оплате труда. Закон учитывает все условия совершения противоправного деяния и характер вредных последствий. Конечно, невозможно учесть все обстоятельства, которые могут нарушить интересы работника, однако, законодателем обеспечены все механизмы защиты права на оплату труда. Большой вклад в подобную защиту вносит не только деятельность законодателя по ужесточению ответственности работодателя, но и деятельность государственной инспекции труда, а также самозащита прав работника, подкрепленная знанием нормативной базы по данному вопросу.

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.10.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: https://rg.ru/2001/12/31/trud-

608 Кокорин Д.Л. Уголовно-правовая характеристика невыплаты заработной платы: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.08 — Екатеринбург, 2009. – 195 с.;

dok.html;
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 26.08.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: https://rg.ru/2007/11/12/ukrf-dok.html;
3. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 29.10.2017) [Электронный ресурс]. Российская газета [официальный сайт]. URL: https://rg.ru/2001/12/31/admkodeks-dok.html;
4. Иглин В.В. Материальная ответственность работодателя за задержку выплаты заработной платы и других выплат, причитающихся работнику // Вестник ВУиТ. 2011. № 75. С. 151-154;
5. Кокорин Д.Л. Уголовно-правовая характеристика невыплаты заработной платы: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.00.08 — Екатеринбург, 2009. – 195 с.;
6. Смольская Е.А. Административная ответственность за нарушения в области законодательства о труде и охране труда: автореф. дис. … канд. юрид. наук: 12.05.05 — М., 2006. — 209 с.

УДК 657.22

Шаркова В.П.
студент
факультет «Финансовые рынки»
научный руководитель: Поленова С.Н., д.э.н.
профессор
департамент учета, анализа и аудита
ФГОБУВО «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации» (Financial University)
Россия, г. Москва

ПРОФЕССИЯ «БУХГАЛТЕР»: ОБЩЕСТВЕННАЯ ЗНАЧИМОСТЬ И ЭТИКА ПОВЕДЕНИЯ

Аннотация

В статье рассматриваются значение профессиональной деятельности специалиста в области бухгалтерского учета, составляющие профессиональной этики бухгалтера в организации.

Ключевые слова: *профессиональный бухгалтер, бухгалтер, этика, этические нормы.*

Sharkova V. P.
student of a bachelor degree of faculty «The financial markets»
FGOBUVO «The financial university under the Government of the Russian Federation», Moscow
the research supervisor – Polenova S.N., Dr. Econ. Sci., professor of Department of account, the analysis and audit of FGOBUVO "Financial University under the Government of the Russian Federation"

«ACCOUNTANT» PROFESSION: PUBLIC SIGNIFICANCE AND ETHICS OF BEHAVIOR

Annotation

The article considers the importance of the professional activity of a specialist in the field of accounting, which constitutes the professional ethics of the accountant in the organization.

Keywords: *professional accountant, accountant, ethics, ethical standards.*

Под этикой понимают определенную систему принципов морали, а также совокупность норм нравственности в личной и общественной жизни человека. Поскольку специалист в области бухгалтерского учета играет важную роль в организации, а результаты профессиональной деятельности бухгалтеров используются внешними пользователямиэкономической информации о результатах работы организации, соответственно бухгалтеры несут ответственность за соблюдение нравственных основ в работе для представления и удовлетворения общественных интересов. Кроме того,

специалисты в области учетной деятельности удовлетворяют экономические интересы работодателя в общении с клиентами, контрагентами, а также пользователями учетных данных, представляющих общественные институты.

Профессиональная этика необходима бухгалтеру для того, чтобы корректно действовать в каких-либо сложных и спорных ситуациях, которые возникают в процессе формирования информации в бухгалтерском учете и бухгалтерской (финансовой) отчетности, не допускать существенных ошибок. Соблюдение этических норм профессионального поведенияспециалистов способствует получению и поддержанию статуса и престижности учетной профессии.

Профессиональные бухгалтеры предоставляют качественные услуги, они устанавливаются профессиональными стандартами, а также моральными ценностями, этикой, компетентностью и регуляторными системами. Данные компоненты должны быть взаимодополняемыми и совместимыми друг с другом, поскольку все специалисты, включая бухгалтерских работников, находятся во взаимоотношениях с сотрудниками своей и других предприятий и учреждений, представителями государственных органов (налоговых, статистических и др.).

Профессиональный бухгалтер должен досконально знать две сферы: экономическую и юридическую. Бухгалтер обрабатывает большое количество информации и, соответственно, он должен предоставлять ее в правильной форме и виде, соответствующим требованиям законодательных актов, федеральных стандартов бухгалтерского учета, отраслевых стандартов, потребностям различных государственных структур.

Профессиональный бухгалтер должен придерживаться правил и норм профессиональной этики. С их помощью можно подчеркнуть компетентность и профессионализм бухгалтера, повысив и поддержав имидж организации.

О профессиональной этике бухгалтера писал еще Лука Пачоли в трактате «О счетах и записях», где еще в XУ веке были отмечены правила поведения счетных работников.

В Российской Федерации в настоящее время отсутствует обязательная сертификации главных бухгалтеров, но в Федеральном законе «О бухгалтерском учете» от 6.12.2011 № 402-ФЗ года, содержатся нормы, которым должны удовлетворять главные бухгалтеры или иные должностные лица в общественно значимых организациях (открытых акционерных обществах, страховых организациях и др.), на которые возлагается ведение бухгалтерского учета:

- наличие высшего образования и опыта работы;
- отсутствиенеснятой или непогашенной судимости в экономической сфере.

Данные требования установлены и применимы только для главных бухгалтеров, которые вступили должность после 1 января 2013 года.

Из данной нормы Закона «О бухгалтерском учете» следует, что главный бухгалтер предприятия не обязан являться членомсаморегулируемой

организации. Однако помимо саморегулируемых организаций, в настоящее время функционируют специальные профессиональные объединения бухгалтеров, например, Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России (ИПБ России).

Одним из результатов деятельности такого объединения является разработанный и принятый Кодекс этики профессиональных бухгалтеров – членов ИПБ.Он включает в себя принципы профессионального поведения специалистов и правила следования им в тех или иных ситуациях, которые возникают в профессиональной работе. В Кодексе описаны угрозы, которые возможныв профессиональной деятельности, и, соответственно, такие данные являются ценным источником в принятии специалистом решений профессионального поведения и настольной книгой бухгалтеров.

Согласно Кодексу бухгалтеры должны работать качественно, результативно и своевременно, а также соблюдать профессионализм и достоверность в формировании учетной и отчетной информации. Кодексе представлены следующие принципы профессионального поведения специалиста.

1. Объективность, в основу которого положена непредвзятость бухгалтера и независимость от чужого мнения.
2. Честность, состоящая в беспристрастности специалиста и его правдивости.
3. Конфиденциальность, при реализации которого бухгалтер должен хранить в секрете ту информацию, которую он получил в ходе выполнения своей работы, а также не использовать информацию в своих целях.
4. Профессиональная тщательность и компетентность, согласно которым бухгалтер должен постоянно повышать свои профессиональные навыки и умения, чтобы работодатель и клиент смог получить профессиональную услугу высокого качества.

Угрозы реализации отмеченных принципов этического поведения профессионального бухгалтера могут создавать определенные обстоятельства, в которых работают бухгалтеры. Бухгалтеры не могут предвидеть каждое из них, которое могло бы создать угрозу соблюдения принципов поведения, а также описать соответствующее действие. Кроме того, задачи бухгалтеров могут быть разными по характеру и, соответственно, могут появляться различные угрозы, которые, в свою очередь, надо преодолевать с помощью мер предосторожности.

В связи с такими ситуациями, Кодекс профессиональной этики предусматривает концептуальную основу, с помощью которой бухгалтер может определить, оценить и устранить возможные угрозы.Такой подход, обусловленный концептуальной основой поведения, помогает профессиональным бухгалтерам следовать этическим требованиям Кодекса и действовать в общественных интересах.

В настоящее время наблюдается такая тенденция, что люди не относятся всерьез к Кодексу этики профессиональных бухгалтеров, что

влечет нарушения и снижает эффективность профессиональной деятельности работника. Однако при следовании Кодексу этики повышается качественный уровень взаимоотношенийв профессиональной деятельности, а также растет степень доверия к специалистам. Отсюда профессиональная этика важна для эффективной деятельности бухгалтера, способствуя удовлетворению общественных и частных информационных потребностей, обеспечиваемых системой бухгалтерского учета.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (в ред. от 18.07.2017 №402-ФЗ) https://www.minfin.ru/ru
2. Мислявская Н.А., Поленова С.Н. Бухгалтерский учет: учебник. М.:Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013.-590 с.
3. Мислявская Н.А. Этические аспекты в профессиональной деятельности бухгалтера //Аудитор. 2016. № 8. С. 16-22.
4. Мислявская Н.А.Психологические аспекты в профессиональной деятельности бухгалтера // Аудитор. 2016. № 6. С. 50-56.
5. Поленова С. Н. Теория бухгалтерского учета: учебник. М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. - 464 с.
6. Поленова С.Н. Требования к профессиональному бухгалтеру в российской предпринимательской среде// Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2014. №3. с. 21-25.

УДК 349.6

Шахмурзаев З.Ю.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПРЕСТУПНОСТЬ, СВЯЗАННАЯ С ВЫЛОВОМ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ НА ВОДЕ В РЕКАХ ВОЛГА И ОКА

Аннотация. *В статье рассматриваются легитимные способы противодействия незаконному вылову рыбных ресурсов. Проанализирован опыт работы органов природоохранной прокуратуры в этом направлении. Выявлена необходимость уточнения содержание некоторых понятий, используемых в нормах об уголовной ответственности за деяния в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов с учетом общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров РФ.*

Ключевые слова: *природоохранная прокуратура; экология; вылов рыбных ресурсов; коррупция; профилактические мероприятия.*

Shakhmurzaev Z.Yu.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

THE CRIME CONNECTED WITH CATCH OF NATURAL RESOURCES ON WATER IN THE VOLGA RIVERS AND OKA

Abstract. *In article legitimate ways of counteraction to illegal catch of fish resources are considered. Experience of bodies of nature protection prosecutor's office in this direction is analysed. Need of specification the maintenance of some concepts used in norms on criminal liability for acts in the sphere of fishery and preservation of water biological resources taking into account the conventional principles and rules of international law and international treaties of the Russian Federation is revealed.*

Keywords: *nature protection prosecutor's office; ecology; catch of fish resources; corruption; preventive actions.*

В процессе мониторинга Интернета, прокурорами Приволжской транспортной прокуратуры в 2017 г. обнаружены сайты, на которых размещалась информация о способах изготовления электрических удилищ для вылова рыбы. Согласно закона, данный вид вылова рыбы из водоёмов является незаконным. В том числе размещение информации об изготовлении браконьерского инструмента на Интернет-ресурсах, противоречит действующему законодательству. На сегодняшний момент в судах Приволжского федерального округа рассматривается 9 исков подданных приволжскими прокурорами на владельцев сайтов с указанной информацией.

В 2016 г. на основании судебных решения были заблокированы 11 подобных сайтов. Рассматривая описанную ситуацию можно отчасти сделать вывод о том, что граждане размещающие информацию о запрещённых способах вылова водных биологических ресурсах не преследуют цели навредить экологии РФ. В большей части любители рыбной ловли не владеют точной информацией о запрещённых способах вылова водных биоресурсов и делятся своим опытом изготовление различного инструментария, в том числе незаконного, для рыбной ловли.

Работа по предотвращению незаконного вылова рыбных ресурсов крайне низкая. В 2016 г. в Нижегородском ЛУ МВД России на транспорте зарегистрировано 59 преступлений. Из них всего 52 по ст. 256 Уголовного кодекса РФ незаконная добыча (вылов) водных биологических ресурсов. При том, надо учесть, что по территории Нижегородской области, где проживает более 3 млн. граждан, протекает две крупнейшие реки – Волга и Ока, не считая более мелких рек, где так же ловится рыба.

В 1 квартале 2017 г. Нижегородским линейным управлением МВД России на транспорте зарегистрировано 15 преступлений анализируемой категории (все по ст. 256 УК РФ). В первом квартале, когда ещё реки замершие, столь низкую выявляемость преступлений на воде можно оправдать. Однако общие цифры за 2015 г. (24) и за 2016 г. (52) крайне низки, при том, что во всех рыночных павильонах торгуют рыбой, лов которой осуществлён в Волге и Оке.

В 2016 г. количество зарегистрированных преступлений исследуемой категории увеличилось на 146% или с 24 до 52, в 1 квартале 2017 г. на 50% или с 10 до 15. Причиной увеличения числа зарегистрированных преступлений анализируемой категории явилось активизация работы правоохранительных органов в указанном направлении.

В 2016 г. из общего количества 59 преступлений, 3 преступления совершены в иной отчетный период (2 по ст. 238 УК РФ, 1 по ст. 256 УК РФ). В 1 квартале 2017 г. из 15 преступлений, 3 преступления совершены в иной отчетной период (все по ст. 256 УК РФ).

По окончанию расследования уголовных дел вносятся представления об устранении нарушений федерального законодательства и принятии дополнительных мер, с целью недопущения впредь совершения преступлений в названной сфере.

В целях профилактики преступлений исследуемой категории, сотрудниками полиции в соответствии с планом проводятся рейдовые мероприятия, направленные на пресечение правонарушений и преступлений анализируемой категории. Но цифровые показатели неутешительные. Как упомянуто выше, преступления указанной категории выявлены сотрудниками оперативными служб полиции в рамках проведения оперативно – розыскных мероприятий либо в рамках оперативно – профилактических мероприятий. Все лица, в отношении которых возбуждены уголовные дела, застигнуты непосредственно в момент или по окончанию совершения преступления.

Вследствие чего взаимодействие служб полиции ведется исключительно при расследовании уголовных дел. В анализируемый период преступления, совершенные при неочевидных обстоятельствах на учет не ставились. В Нижегородском линейном управлении полиции на транспорте сообщения анализируемой категории не регистрировались, проверки не проводились. В 2016 г. зарегистрировано 95 сообщений о преступлениях анализируемой категории (2016 г. – 60). Из них 72 сообщения о преступлениях, предусмотренных ст. 256 УК РФ (2016 г. – 55).

В 1 квартале 2017 г. в ОД Нижегородского ЛУ МВД России зарегистрировано 20 сообщений о преступлениях анализируемой категории (2016 г. – 17), все сообщения о преступлениях, предусмотренных ст. 256 УК РФ (2016 г. – 17). По результатам рассмотрения сообщений в 2016 г. приняты следующие процессуальные решения: отказано в возбуждении уголовного дела – 7 (ст. 256 УК РФ); по 52 возбуждены уголовные дела (ст. 256 УК РФ); 7 сообщений приобщены к ранее зарегистрированным (5 по ст. 256 УК РФ, 2 по ст. 263 УК РФ); 30 сообщений переданы по подследственности (2 по ст. 250 УК РФ, 8 по ст. 256 УК РФ, 5 по ст. 238 УК РФ, 15 по ст. 263 УК РФ).

Таким образом можно наблюдать, что в анализируемый период к уголовной ответственности привлечено: в 2016 г. 49 лиц; в 1 квартале 2017 года – 18.

В 2016 г. дознавателями ОД Нижегородского ЛУ полиции окончено производство с составлением обвинительного акта (постановления) по 45 уголовным делам; в 1 квартале 2017 г. по 23 уголовным делам. В 2016 г. сумма причиненного преступлениями ущерба составила – 162 650 руб., возмещено в рамках расследования на сумму 62 382 руб. По уголовному делу № 103629, возбужденному 13.05.2016 ущерб составил 100 268 руб. В ходе произведенного дознания на имущество обвиняемых наложен арест. Только лишь в ходе судебного следствия обвиняемыми «С» и «Б» возмещен в полном объеме причиненный ими ущерб. В 1 квартале 2017 г. ущерб от преступлений составил – 73 821 руб., возмещен в полном объеме в ходе расследования уголовных дел.

Причинами возвращения уголовных дел явились допущенные в ходе дознания нарушения требований ст. 21, 73, 192, 225 УПК РФ – не установление конкретного место совершения преступления (вылова водных биологических ресурсов), не установление времени совершения преступления, а также определенные коррупционные схемы[609], в связи с чем необходимо регулярно проводить профилактические мероприятия со служащими антикоррупционной направленности[610], т.е. формировать нравственные основы отказа от коррупции, в том числе и на бытовом уровне,

[609] Щербович И.А., Караев Р.Ш. Анализ детерминантов низовой коррупционной преступности в России // Правовая политика и правовая жизнь. 2017. № 2 (67). С. 69-75.

[610] Караев Р.Ш., Полякова О.А., Тавалаев Т.Р., Шавхалов А.А. Сущностные факторы, детерминирующие коррупцию и основные направления противодействия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. №1 (21). С. 234-239.

к тому же пропагандировать нетерпимость к взяточничеству и взяткодательству при активном содействии средств массовой информации, которые должны носить больше разоблачительный нежели обвинительный характер, чтобы не подрывать доверие граждан ко всей структуре, к которой относится обвиняемый611.

В анализируемый период прокурору в порядке ст. 237 УПК РФ судом возвращено 2 уголовных дела в указанной сфере. Однако, надо отметить тот факт, что судебная практика тоже оказалось совершенно разной по вопросам определения вины и наказания за преступления в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов. Результатом таких разных подходов судей стало постановление Верховного Суда России, где были определены основные моменты судопроизводства и применения закона в этой области.

В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 23.11.2010 N 26 (ред. от 31.10.2017) «О некоторых вопросах применения судами законодательства об уголовной ответственности в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов (часть 2 статьи 253, статьи 256, 258.1 УК РФ)»612 говорится, что в судебной практике имеются случаи неправильного применения законодательства, в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов. Суды неодинаково квалифицируют действия лиц, совершивших незаконную добычу (вылов) водных биологических ресурсов с применением самоходного транспортного плавающего средства, запрещенных орудий лова, а также иных способов массового истребления водных животных и растений.

По-разному судами решаются вопросы о конфискации транспортных плавающих средств и иных орудий совершения незаконной добычи (вылова) водных биологических ресурсов, в том числе при исследовании, поиске, разведке, разработке природных ресурсов континентального шельфа РФ и исключительной экономической зоны РФ, проводимых без соответствующего разрешения.

В связи с чем, нуждается в уточнении содержание некоторых понятий, используемых в нормах об уголовной ответственности за деяния в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов с учетом общепризнанных принципов и норм международного права и международных договоров РФ.

Решая вопрос о законности или незаконности добычи (вылова) водных

---

611 Полякова, Э.И., Халатенкова, Е.Ю. Роль средств массовой информации в профилактике коррупционных правонарушений: социально-психологические аспекты // Организационно-управленческие механизмы антикоррупционной деятельности: российский и зарубежный опыт: сборник тезисов докладов и статей IV международной научно-практической конференции 1 ноября 2016 года / отв. ред. Р.А. Абрамов. – М.: ООО «ИД Третьяковъ», 2016. С. 126-128.

612 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.11.2010 N 26 (ред. от 31.10.2017) «О некоторых вопросах применения судами законодательства об уголовной ответственности в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов (часть 2 статьи 253, статьи 256, 258.1 УК РФ)» // Бюллетень Верховного Суда РФ, N 1, январь, 2011.

биологических ресурсов, судам следует учитывать федеральное и региональное законодательство РФ, а также нормы международного права в данной области.

Разъяснить судам, что уголовная ответственность по ч. 2 ст. 253 УК РФ за исследование, поиск, разведку, разработку природных ресурсов континентального шельфа РФ или исключительной экономической зоны РФ наступает в случаях, когда такие деяния совершены без обращения в уполномоченные федеральные органы исполнительной власти за получением разрешения (лицензии) или после подачи заявки на лицензирование, но без получения разрешения (лицензии) или при отказе в лицензировании либо после получения положительного ответа о лицензировании, но до регистрации лицензии, либо после истечения срока действия лицензии, или после выбора указанной в разрешении (лицензии) квоты.

Под незаконной добычей (выловом) водных биологических ресурсов (ст. 256 УК РФ) судам следует понимать действия, направленные на их изъятие из среды обитания и (или) завладение ими в нарушение норм экологического законодательства (например, без полученного в установленном законом порядке разрешения, в нарушение положений, предусмотренных таким разрешением, в запрещенных районах, в отношении отдельных видов запрещенных к добыче (вылову) водных биологических ресурсов, в запрещенное время, с использованием запрещенных орудий лова), при условии, что такие действия совершены лицом с применением самоходного транспортного плавающего средства, взрывчатых или химических веществ, электротока, либо иных способов массового истребления водных животных и растений, в местах нереста или на миграционных путях к ним, на особо охраняемых природных территориях, в зоне экологического бедствия или в зоне чрезвычайной экологической ситуации либо когда такие действия повлекли причинение крупного ущерба.

Судам в каждом случае необходимо устанавливать и отражать в приговоре, в чем конкретно выразились незаконная добыча (вылов) или способ вылова водных биологических ресурсов с указанием нормы федерального закона, других нормативных правовых актов, регулирующих осуществление рыболовства, которые были нарушены. При отнесении ущерба, причиненного незаконной добычей (выловом) водных биологических ресурсов, к крупному (п. "а" ч. 1 ст. 256 УК РФ) судам надлежит исходить из количества и стоимости добытого, поврежденного и уничтоженного, распространенности особей, их отнесения в установленном порядке к специальным категориям, а также учитывать нанесенный их добычей ущерб водным биологическим ресурсам. К такому ущербу следует, в частности, относить: гибель большого числа неполовозрелых рыб (мальков), вылов или уничтожение рыб и растений, занесенных в Красную книгу РФ или Красную книгу субъекта РФ, уничтожение мест нереста, зимовальных ям, нагульных площадей, ухудшение качества среды обитания водных биологических ресурсов и нарушение процесса их воспроизводства. Для правильной оценки

причиненного ущерба могут привлекаться соответствующие специалисты или эксперты.

К самоходным транспортным плавающим средствам следует относить те из них, которые оснащены двигателями (например, суда, яхты, катера, моторные лодки), а также иные плавающие конструкции, приводимые в движение с помощью мотора (п. "б" ч. 1 ст. 256 УК РФ). При этом должно быть установлено, что данное самоходное транспортное плавающее средство непосредственно использовалось как орудие добычи водных биологических ресурсов (например, для установки и (или) снятия рыболовной сети).

Под иными способами массового истребления водных животных и растений понимаются действия, связанные с применением таких незаконных орудий лова, которые повлекли либо могли повлечь массовую гибель водных биологических ресурсов, отрицательно повлиять на среду их обитания: прекращение доступа кислорода в водный объект посредством уничтожения или перекрытия источников его водоснабжения, спуск воды из водных объектов, перегораживание водоема (например, реки, озера) орудиями лова более чем на две трети его ширины, применение крючковой снасти типа перемета, лов рыбы гоном, багрение, использование запруд, применение огнестрельного оружия, колющих орудий.

Решая вопрос о том, совершено ли преступление с применением способов массового истребления водных биологических ресурсов, судам надлежит не только исходить из того, какой запрещенный вид орудия лова или способ вылова был применен, но и устанавливать, может ли их применение с учетом конкретных обстоятельств дела повлечь указанные последствия. В необходимых случаях к исследованию свойств таких орудий лова или примененных способов добычи (вылова) водных биологических ресурсов надлежит привлекать соответствующих специалистов либо экспертов. При квалификации действий лица, совершившего незаконную добычу (вылов) водных биологических ресурсов с применением способов их массового истребления, суду следует руководствоваться нормативными правовыми актами, регламентирующими порядок добычи водных биоресурсов и устанавливающими запреты, в том числе относящиеся к орудиям лова, способам, местам вылова и др.

Если установлено, что в ходе вылова применялись такие орудия лова, использование которых не могло повлечь массового истребления водных животных и растений при отсутствии иных способов их массового вылова, в действиях такого лица отсутствует состав преступления, предусмотренный п. "б" ч. 1 ст. 256 УК РФ.

При конфискации судна (самоходного или несамоходного) суду необходимо выяснить, не является ли оно для подсудимого основным законным источником средств к существованию (например, добыча водных биологических ресурсов для обеспечения жизнедеятельности коренных малочисленных народов Севера, Сибири и Дальнего Востока). При этом основанием для признания действий подсудимого малозначительными могут

служить, например, незначительные количество и стоимость выловленной рыбы, отсутствие вредных последствий для окружающей среды, а также используемый способ добычи, который не являлся опасным для биологических, в том числе и рыбных, ресурсов. Судам надлежит устанавливать обстоятельства, способствовавшие совершению преступлений, предусмотренных ст. 253 и 256 УК РФ, нарушения прав и свобод граждан, а также другие нарушения закона, допущенные при производстве дознания, предварительного следствия о незаконной добыче водных биологических ресурсов, нарушения законодательства РФ о континентальном шельфе и об исключительной экономической зоне РФ, а также реагировать на нарушения, допущенные при рассмотрении таких дел нижестоящими судами. В каждом таком случае в соответствии с ч. 4 ст. 29 УПК РФ необходимо выносить частные постановления (определения), обращая внимание соответствующих организаций и должностных лиц на данные обстоятельства и факты нарушения закона, требующие принятия необходимых мер для их устранении.

Использованные источники:

1. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.11.2010 N 26 (ред. от 31.10.2017) «О некоторых вопросах применения судами законодательства об уголовной ответственности в сфере рыболовства и сохранения водных биологических ресурсов (часть 2 статьи 253, статьи 256, 258.1 УК РФ)» // Бюллетень Верховного Суда РФ, N 1, январь, 2011.
2. Караев Р.Ш., Полякова О.А., Тавалаев Т.Р., Шавхалов А.А. Сущностные факторы, детерминирующие коррупцию и основные направления противодействия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. №1 (21).
3. Полякова Э.И., Халатенкова Е.Ю. Роль средств массовой информации в профилактике коррупционных правонарушений: социально-психологические аспекты // Организационно-управленческие механизмы антикоррупционной деятельности: российский и зарубежный опыт: сборник тезисов докладов и статей IV международной научно-практической конференции 1 ноября 2016 года / отв. ред. Р.А. Абрамов. – М.: ООО «ИД Третьяковъ», 2016.
4. Щербович И.А., Караев Р.Ш. Анализ детерминантов низовой коррупционной преступности в России // Правовая политика и правовая жизнь. 2017. № 2 (67).

УДК 336

Шварева Е.А.
студент
экономический факультет
Галицких В.Н., к.э.н.
доцент
кафедра прикладной экономики и сферы обслуживания
ЕФ АНО ВО «Российский новый университет»
Россия, Липецкая область, г. Елец

МЕХАНИЗМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Устойчивое финансовое развитие предприятия может происходить за счет применения эффективных механизмов управления денежными средствами и ценными материальными ресурсами. Рациональное использование оборотных средств повышает оборачиваемость ресурсов предприятия, что позволяет увеличить производство, получить прибыль и обеспечить свою конкурентоспособность в долгосрочном периоде.

Ключевые слова: устойчивость, финансовое развитие конкурентоспособность, материальные ресурсы, денежные средства, масштабы производства, оборачиваемость активов.

Shvareva Ye.A.
Student of the Faculty of Economics
Yelets branch Autonomous Nonprofit Organization of Higher Education
«Russian New University» Yelets, Lipetsk region
Galitskikh V.N.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor at the Department of Applied Economy and Sphere of Service
Yelets branch Autonomous Nonprofit Organization of Higher Education
«Russian New University» Yelets, Lipetsk region

MECHANISMS FOR ENSURING THE FINANCIAL STABILITY OF AN ENTERPRISE

Abstract: Sustainable financial development of the enterprise can occur through the use of effective mechanisms for managing money and valuable material resources. Rational use of working capital increases the turnover of the enterprise, which allows increasing production, making profit and ensuring its competitiveness in the long term.

Key words: stability, financial development, competitiveness, material resources, cash (the funds), production scale, asset turnover.

Финансово-хозяйственная деятельность предприятия предполагает непрерывное продвижение ценных оборотных активов, что обеспечивает устойчивое развитие производства согласно принятым планам. В процессе движения, финансовые ресурсы и материальные средства могут изменить

свою форму, превратиться в более нужный элемент, но при этом поддерживать хороший уровень ликвидности и в нужный момент превратиться в денежные средства. Высокая организация управления оборотными средствами как раз и обеспечивает экономический рост, финансовую устойчивость и объем производства.

«Основополагающим для самого понятия «устойчивость» является различие между экономическим развитием и экономическим ростом. Известно, что рост направлен на количественное увеличение масштаба экономики в ее физическом измерении. Это предполагает увеличение объема и скорости материальных и энергетических потоков, проходящих через экономику, количественный рост народонаселения и увеличение объема запасов продуктов человеческого труда. Развитие же подразумевает качественные усовершенствования в структуре, конструкции и композиции физических объемов и потоков.» [1]

Для обеспечения финансовой устойчивости в долгосрочном периоде, собственники предприятия затрачивают большие денежные средства на развитие производства и сбыта готовых изделий, покупают сырье и ценные материалы, оплачивают труд персонала. Понесенные расходы должны окупаться за счет разработки инвестиционных бизнес - проектов, приобретения инновационных идей, которые позволят повысить конкурентоспособность предприятия и расширить долю на товарном рынке за счет продвижения универсальной продукции, имеющей важные технические и потребительские характеристики.

При производстве инновационной продукции, купленные материальные активы превращаются в незавершенное производство, а только затем в готовые изделия. Поэтому качественное производство и новейшие технологии смогут обеспечить рациональное использование дорогих материалов и выпустить дополнительный объем готовых изделий. Активное продвижение и реализация готовой продукции на товарных рынках приводит к появлению в структуре оборотных активов предприятия временно свободных денежных средств или какого-то объема дебиторской задолженности. В этом случае собственники предприятия должны своевременно определять критический уровень дебиторской задолженности и принимать эффективные управленческие решения, способные регулировать такую задолженность.

Применение хозяйственных методов управления денежными ресурсами и дебиторской задолженностью позволит эффективно управлять текущей ликвидностью. «Одним из наиболее распространенных подходов является использование критериев текущей ликвидности (покрытия) и коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами. Коэффициент текущей ликвидности характеризует общую обеспеченность предприятия оборотными средствами, необходимыми для ведения хозяйственной деятельности и своевременного погашения срочных обязательств предприятия. Он определяется как отношение фактической

стоимости оборотных средств, находящихся в наличии у предприятия в виде производственных запасов, готовой продукции, денежных средств, дебиторских задолженностей и прочих оборотных активов, к наиболее срочным обязательствам предприятия в виде краткосрочных кредитов банков, краткосрочных займов и различных кредиторских задолженностей.» [2]

На финансовую устойчивость предприятия оказывает влияние общий объем оборотных средств, структура собственных и привлеченных денежных источников. Поэтому для проведения диагностики финансовых ресурсов, собственникам предприятий необходимо определить оптимальную структуру оборотных активов, рассчитать нужные объемы денежных средств и необходимые кредитные ресурсы. Оптимальная структура оборотного капитала должна рассматриваться исходя из масштабов производства, спроса потребителей и амбиций собственников, связанных с расширением или укреплением конкурентной позиции на товарном рынке средств.

Наиболее реальной и конкурентной является структура оборотных активов, которая учитывает степень ликвидности важных элементов, например, денежных средств, дебиторской задолженности и краткосрочных финансовых вложений. Эти финансовые активы наиболее ликвидные и обеспечивают устойчивое развитие предприятия в долгосрочной перспективе, поэтому эффективно распоряжаться данными средствами должны квалифицированные финансовые менеджеры. Например, запасы ценных материалов и сырья, полуфабрикатов, готовой продукции входят в состав ликвидных активов, что также важно для обеспечения устойчивого развития и платежеспособности предприятия.

Разработка технологических норм использования материалов, внедрение менеджмента качества, повседневный контроль за денежными средствами, позволит обеспечить устойчивость бизнеса и повысит рыночную стоимость предприятия. «Управление устойчивостью предпринимательской структуры предусматривает: формирование ее целей и их достижение в области социально-экономического развития; ориентацию на совокупность принципов, методов, средств и форм управления предпринимательской структурой, обеспечивающих достижение экономической выгоды, социальной пользы и экологической безопасности; сочетание мер по обеспечению эффективности производства и сбалансированного использования природных ресурсов, охраны окружающей среды и удовлетворения социальных потребности человека.» [3]

Все взятые виды финансовых ресурсов формируют общую базу для поддержания производственных процессов, поэтому эффективность хозяйственной работы связано с четким распределением и движением денег и других финансовых средств в процессе производства, обеспечения материалами и товародвижения. Достижение необходимой устойчивости экономического эффекта от проделанной работы связано с необходимостью осуществления текущих и единовременных расходов на хозяйственные нужды. «Весьма важно для предпринимательских структур выявление и

использование резервов финансовой устойчивости…»[4]

Менеджеры предприятия должны выполнять принятые стратегические программы финансового развития, определяющие нормативные доходы и расходы на объем производства. Обеспечение этих условий поможет снизить затраты включаемые в себестоимость готовой продукции. Например, единовременные расходы также нужно учитывать в календарном планировании, так как финансовые планы определяют нормы материальных и денежных расходов.

Четкая организация производства, контроль за движением финансовых ресурсов повышают шансы на прирост оборотных активов, которые можно направить на модернизацию основных фондов и получить прибыль в долгосрочной перспективе. Измерение эффективности использования финансовых ресурсов предполагает установление важных показателей, сопряженных с обеспечением устойчивости и надежности бизнеса, а также формирования инновационного потенциала. «Инновационный потенциал – стратегический фактор современного экономического роста регионов, индикатор конкурентоспособности региональных экономических систем и предпринимательских структур, их полноценной интеграции в мировую экономику»[5]

Таким образом, с целью формирования наиболее эффективного финансового плана, обеспечивающего нужными ценными ресурсами хозяйственную деятельность предприятия, менеджерам при разработке стратегии финансирования производства и сбыта готовой продукции необходимо проводить анализ различных вариантов привлечения денежных ресурсов. На основе строгого расчета объемных показателей производства, нормирования материальных ресурсов и анализа движения оборотных активов можно выбрать оптимальный вариант финансирования предприятия, который обеспечит устойчивое развитие в долгосрочной перспективе.

Использованные источники:

1. Преснякова Д.В. О дефинициях «устойчивость» и «устойчивое развитие» в экономической науке (статья) / Д.В. Преснякова // Социально-экономические явления и процессы. 2011. №8. - 0,5 п.л.,с.129-132

2. Преснякова Д.В. Основные подходы к оценке устойчивости предпринимательских структур (статья) / Д.В. Преснякова // Социально-экономические явления и процессы. 2011. №9. - 0,59 п.л.

3. Преснякова Д.В. Теоретико-методологический базис обеспечения устойчивости предпринимательских структур (статья) / Д.В. Преснякова // Вестник Тамбовского университета. Сер.: Гум. науки. 2011. Вып. 12. - 0,69 п.л., с.42-47

4. Преснякова Д.В. Комплекс направлений по обеспечению устойчивости функционирования предпринимательских структур Преснякова Д.В. Галицких В.Н., В сборнике: Современное государство: проблемы социально-экономического развития Материалы III Международной научно-практической конференции. Саратов 2013. С. 44. 5. Галицких В.Н.,

Проблемы развития инновационной экономики регионов РФ Галицких В.Н., Галицких Е.В. В сборнике: Экономика и социум: Современные модели развития общества в аспекте глобализации Саратов, 2014. С. 38-40.

УДК 338.28

Шишкова Т.В.
студент 2 курса
факультет Базовой Подготовки
Новосибирский Государственный Университет
Экономики и Управления
научный руководитель: Лифанова С.А.
старший преподаватель
Россия, г. Новосибирск

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ

Аннотация:

Данная статья посвящена актуальной в современных экономических условиях России теме. В ней оцениваются преимущества инновационного менеджмента. Анализируются основные проблемы, с которыми сталкиваются специалисты, занимающиеся вопросами инновационного менеджмента в России. Приводятся методы решения возникающих проблем.

Ключевые слова: инновации, инновационный менеджмент, инновационная деятельность, конкурентоспособность предприятия.

Shishkova T.V.
student
2 year, Faculty of Basic Training
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk
Scientific director: Lifanova S.A.
Senior Lecturer

MAIN PROBLEMS OF IMPLEMENTATION OF INNOVATION MANAGEMENT IN RUSSIA

Annotation:

This article is devoted to the topic that is topical in the current economic conditions of Russia. It assesses the advantages of innovative management. The main problems faced by specialists dealing with issues of innovation management in Russia are analyzed. Methods for solving emerging problems are presented.

Key words: innovations, innovative management, innovative activity, enterprise competitiveness.

На сегодняшний день инновации стали неотъемлемой частью нашей жизни, ведь благодаря им возможно удовлетворить возникающие в процессе развития потребности общества. Они не могут быть удовлетворены только

лишь за счет имеющихся результатов деятельности людей. Это возможно только посредством разработки новых изделий и способов производства, иначе говоря, инновационной деятельности. Однако для того чтобы она была эффективной и результативной, над ней необходимо осуществлять управление, другими словами возникает потребность в инновационном менеджменте.

«Инновационный менеджмент – это такая система подготовки и принятия управленческих решений, которая направлена на формирование, поддержку и развитие инновационно-технического потенциала»613. Его главной целью выступает внедрение новой продукции и технологии, а также способствование совершенствованию выпускаемой продукции. И оказываемых услуг. Инновационный менеджмент позволяет создать платформу для реализации экономических, технологических и других инноваций.

Функции современного инновационного менеджмента включают в себя:

1) планирование – прогнозирование инновационной деятельности, формирование долгосрочные цели, реализация ресурсов;
2) организацию;
3) мотивирование;
4) контроль – оценка финансового состояния и проверка работы организационных структур предприятия614.

Преимущества эффективного инновационного менеджмента:

1) Осуществляет модернизацию производственных сил, что приводит к развитию общественного производства;
2) Повышает уровень жизни населения за счет успешного введения новшеств;
3) Создает новые высокооплачиваемые должности и рабочие места, решая при этом проблему занятости населения;
4) Способствует росту уровня образования, так как возникает потребность в квалифицированных кадрах615.

Кроме того, мировая практика доказывает, что в современных условиях инновационный менеджмент оказывает большое влияние на конкурентоспособность предприятия. Именно благодаря применению его организации увеличивают число потребителей, и, кроме того, растет конкуренция между компаниями, мотивированными улучшением своих финансовых показателей. В условиях жестких рыночных отношений на рынке способны удержаться и развиваться дальше, лишь те организации, которые быстро и гибко реагируют на изменения конкурентной среды, требования

---

[613] Кутякова А.В. Инновационный менеджмент малого бизнеса в России // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2016. №12, с.505.
[614] Настенко И.В. Инновационный менеджмент в современной России // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXIII междунар. студ. науч. - практ. конф. № 8(23).
[615] Мартиросян А. С., Баранников М. М. Проблемы развития инновационного менеджмента на предприятиях // Молодой ученый. — 2016. — №20. — С. 358-361.

рынка, эффективно организуют свой производственный процесс, оптимизируют систему управления, то есть только передовые компании[616].

В мире инновационный менеджмент развивается быстрыми темпами и ему уделяется все больше внимания, однако в России, к сожалению, развитию инновационного менеджмента препятствует несколько проблем:

1) Бюрократические преграды, возникающие в инновационном менеджменте – внедрение инноваций ведет к необходимости преемственности управленческих инноваций;

2) Отсутствие общей системы, которая бы финансировала проекты в инновационной деятельности на исходном уровне - предприятие развивается, используя свои собственные средства;

3) Не существует инструментов мотивирующих участников хозяйственной деятельности к применению инноваций испособов вовлечения внешних инвестиций;

4) Слабая диффузия инноваций – это процесс распространения новшеств в обществе, она зависит от относительной потребности в инвестициях и эффективности каждой инновации.

5) Государство обладает низкой инновационной структурой и низкими уровнями НИС (национальная инновационная система) – отсутствие достойной нормативно правовой базы НИС инеобходимой системы вывода на рынки высокая стоимость внедрения и коммерческого освоения инноваций. Стоимость импортных технологий в 2,1 раза превосходит стоимость их экспорта.

6) Слабая координация правительства и бизнеса, недостаток систем реальной защиты прав интеллектуальной собственности, нехватка национальной системы венчурного финансирования, неполную развитость информационного общества, недостаточная мотивация труда науки и многое другое.

Кроме того, в российской экономике, распространено мнение о том, что прежде надо модернизировать производственную базу и лишь затем заниматься инновационными разработками. Поэтому к основным видам инновационной деятельности, которые ведутся на российских предприятиях, относятся:

– разработка новых видов продукции и работа над модернизацией уже имеющихся (использование новых материалов, изменение алгоритма оказываемых услуг);

– совершенствование технологических процессов производства (унификация и стандартизация материальной базы, разработка, либо приобретение программного обеспечения, модернизация (замена) машини оборудования);

[616] Мартиросян А. С., Баранников М. М. Проблемы развития инновационного менеджмента на предприятиях // Молодой ученый. — 2016. — №20. — С. 358-361.

– разработка и внедрение новой технологии производства[617].

Проанализировав перечисленные действия можно заметить, что все они относятся скорее к модернизации, чем к инновационной деятельности. На данный момент «около 36,8 % компаний совершенно не вкладывает в разработку новых продуктов и технологий. Предприятия предпочитают использовать и адаптировать уже имеющиеся технологии и продукты, доля таких порядка 29 %. А вот компаний, готовых вкладываться в разработки и новые технологии, не более 23,3 %. И только 10,9 % предприятий ориентировано на выход на мировой рынок с новыми уникальными технологиями и продуктами»[618].

Таким образом, на основе проведенного анализа, можно сделать вывод, что инновационный менеджмент в России очень сильно отстает от показателей развития в зарубежных странах, поэтому российские предприятия не могут конкурировать с иностранными. Для того чтобы решить эту проблему необходимо на государственном уровне:

1) укрепить связь науки и производства;

2) разработать систему мер стимулирования инновационной деятельности и совместно участвовать в ней научно-исследовательским институтам и предприятиям;

3) выработать систему показателей, в соответствиис которыми Правительством и донорами будет осуществляться финансирование программ содействия инновациям;

4) обеспечить скоординированность действий для более рационального использования ограниченных финансов ресурсов.

Использованные источники:

1. Кутякова А.В. Инновационный менеджмент малого бизнеса в России // Актуальные проблемы авиации и космонавтики. 2016. №12. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/innovatsionnyy-menedzhment-malogo-biznesa-v-rossii (дата обращения: 15.11.2017).
2. Мартиросян А. С., Баранников М. М. Проблемы развития инновационного менеджмента на предприятиях // Молодой ученый. — 2016. — №20. — С. 358-361.
3. Настенко И.В. Инновационный менеджмент в современной России // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXIII междунар. студ. науч. - практ. конф. № 8(23). URL: http://sibac.info/archive/economy/8(23).pdf (дата обращения: 15.11.2017).
4. С.А. Лифанова. Инструменты, позволяющие повысить социально-экономическую эффективность своей деятельности. Медицина и образование в Сибири, №1 - 2008 г.
5. С.А. Лифанова. Настоящее и будущее сферы услуг в обществе. Медицина

[617] Настенко И.В. Инновационный менеджмент в современной России // Научное сообщество студентов XXI столетия. ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ: сб. ст. по мат. XXIII междунар. студ. науч. - практ. конф. № 8(23).
[618] Мартиросян А. С., Баранников М. М. Проблемы развития инновационного менеджмента на предприятиях // Молодой ученый. — 2016. — №20. — С. 358-361.

и образование в Сибири, №1 - 2008 г.

УДК 343.293

Шляпкина А.Э.
студент, 2 курс
факультет «Юриспруденция»
Институт права
научный руководитель: Волкова Н.А.
старший преподаватель
ФГБОУ ВПО «Самарский государственный экономический университет»
Россия, г. Самара

ПРИМЕНЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АМНИСТИИ: ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ

Аннотация: В статье рассматриваются вопросы применения и регулирования амнистии в нормах российского законодательства.

Ключевые слова: амнистия, закон, наказание, забвение, уголовная ответственность

Shlyapkina A.E.
Student, 2 course of the faculty "Jurisprudence", law Institute
FGBOU VPO "Samarastate economic University"
Russia, Samara
Research supervisor: Volkova N.A.
Senior teacher
FGBOU VPO "The Samara state economic university"
Russia, Samara

APPLICATION OF LEGISLATION ON AMNESTY: PROBLEMATICAL ISSUES

Summary: The article deals with the application and regulation of amnesty in the norms of the Russian legislation.

Keywords: amnesty, law, punishment, oblivion, criminal responsibility

К сожалению, нет законодательного определения понятия амнистии, отсутствует также законодательное закрепление ее сущности и содержания. Эти категории раскрываются доктринальным путём. В XIX –начале XX века сущность амнистии определяли как забвение прошлого. Данное понимание амнистии основывается на лингвистическом толковании слова, поскольку в переводе с греческого амнистия – это забвение, прощение. И в настоящее время некоторые авторы амнистии тоже понимают её как акт забвения преступления, совершенного амнистируемым. Забвение прошлого при всей его привлекательности не может характеризовать сущность амнистии. Во-первых, государство, освобождая актом амнистии от уголовной

ответственности и наказания, не предает забвению совершенное преступление и сам факт освобождения от уголовной ответственности и наказания. Так, в ряде постановлений Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации установлено, что акт амнистии не распространяется на лиц, освобождавшихся из мест лишения свободы в порядке помилования или в соответствии с актом амнистии. В последнем акте амнистии ограничение установлено к более широкому кругу лиц – освобождавшихся ранее в порядке помилования или по амнистии от наказания. Несмотря на установленный период, в течение которого такое освобождение имело место (как правило, это период новой российской государственности, начиная с 1993 г.), трудно предположить, что государство предало забвению совершение преступления лицом, попавшим под амнистию. Во-вторых, нет оснований утверждать, что государство предает забвению факт совершенного преступления в случае, если лицо, его совершившее, освобождается от уголовной ответственности и наказания по амнистии. Так, в соответствии с Законом Российской Федерации «О статусе судей в Российской Федерации» судьей может быть гражданин Российской Федерации, не имеющий или не имевший судимости либо уголовное преследование в отношении которого прекращено по реабилитирующим основаниям[619].Таким образом, прекращение уголовного преследования по нереабилитирующим основаниям, включая амнистию, становится препятствием для занятия должности судьи в Российской Федерации. В-третьих, теория забвения прошлого как сущности амнистии не поддерживается в науке уголовного права. Так, все большее число ученых предлагают установить «условную амнистию», суть которой заключается в возложении на амнистированных лиц определенных обязанностей и ограничений, несоблюдение которых может повлечь за собой отмену решения о применении амнистии к конкретному лицу. Существуют и противники такой меры, как условная амнистия. Не вдаваясь в полемику по данной проблеме, хочется сказать, что условная амнистия тем более не позволяет государству и обществу «забыть» прошлые прегрешения амнистированного лица. Социальная сущность амнистии аналогична сущности помилования: и в том и в другом случае проявляется милосердие по отношению к лицу, совершившему преступление. Именно так понимают сущность амнистии большинство ученых. Государство в отдельных случаях не может забыть того факта, что применяло амнистию к своему гражданину и этот гражданин не оправдал доверия, однако проявить по отношению к нему милосердие, прощение может. Из данной теоретической позиции исходит в своих решениях Конституционный Суд Российской Федерации. В ряде

[619] Закон РФ «О статусе судей в РФ» 26.06.1992 N 31321 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 29.12.2015) // "Российская газета". N 170. 1992.

постановлений и определений Конституционного Суда РФ природа амнистии определяется как акт милости, исходящей не только из политической или экономической целесообразности, но и, прежде всего, из веры в добро и справедливость, а также из социальной обусловленности такой гуманистической акции в демократическом правовом государстве[620]. В более поздних определениях Конституционный Суд Российской Федерации раскрывает смысл акта амнистии как проявление гуманизма и великодушия государства по отношению к гражданам, преступившим закон, либо как акт милосердия государства по отношению к преступившим уголовный закон гражданам. По своему содержанию амнистия заключается в тех или иных видах проявления милосердия государства по отношению к лицу, совершившему преступление. В Российской Федерации содержание амнистии закреплено в ст. 84 УК РФ. Это освобождение от уголовной ответственности; освобождение от наказания, либо сокращение назначенного наказания, либо замена назначенного наказания более мягким; освобождение от дополнительного наказания; снятие судимости. В науке уголовного права существует мнение о том, что перечисленные в ст. 84 УК РФ виды проявления милосердия относятся к последствиям ее применения, а не к содержанию амнистии. Полагаю, что это не так. Амнистия не может существовать вне конкретных видов смягчения участи амнистированных, указанных в ст. 84 УК РФ. Последствия же трактуются как явления, наступающие после того или иного события. Они могут и не иметь место. Амнистия же без указания конкретных видов амнистирования существовать не может. Кроме того, амнистия может быть выражена лишь в тех видах смягчения участи совершивших преступление или осужденных за них, которые указаны в ст. 84 УК РФ. В иных, не установленных уголовным законодательством видах амнистия не может иметь место. Как указано в Постановлении Конституционного Суда Российской Федерации от 5 июля 2001 г. № 11, Государственная Дума при объявлении амнистии связана положениями Конституции Российской Федерации об основах конституционного строя, предусматривающих обязанность государства признавать, соблюдать и защищать права и свободы как непосредственно действующие, а также охранять нравственность, здоровье, права и законные интересы граждан, в том числе от преступных посягательств и злоупотреблений властью, обеспечивать законность, правопорядок, общественную безопасность (п. 4)[621]. Для раскрытия правовой природы амнистии, своеобразной юридической

[620] Марогулова И. Амнистия и помилование: актуальные проблемы // Уголовное право. 1997. №4. С. 56.
[621] .Постановление Конституционного Суда РФ от 05.07.2001 N 11П "По делу о проверке конституционности Постановления Государственной Думы от 28 июня 2000 года N 492III ГД "О внесении изменения в Постановление Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации "Об объявлении амнистии в связи с 55летием Победы в Великой Отечественной войне 1941 1945 годов" в связи с запросом Советского районного суда города Челябинска и жалобами ряда граждан"// "Собрание законодательства РФ". 16.07.2001. N 29. С. 3059.

характеристики данного явления, выражающей его специфику, функции и место среди других правовых явлений, необходимо обратиться к положениям указанных отраслей права. По своей юридической природе акт амнистии представляет собой нормативный правовой акт, распространяющийся на неопределенный круг лиц. Более того, согласно позиции Конституционного Суда РФ, выраженной в ряде решений этого судебного органа, постановления Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации об объявлении амнистии имеют особую юридическую природу, а именно: по своему уровню и материально-правовому содержанию они могут быть приравнены только к принимаемым Государственной Думой законам. Представляется, что такой статус имеют не только постановления Государственной Думы об объявлении амнистии, но и постановления Государственной Думы о порядке применения амнистии. Они распространяются на неопределенный круг лиц, то есть содержат нормы права. Однако по своей служебной роли постановления о порядке применения амнистии содержат процедурные нормы, относящиеся к различным отраслям права. Главное это, что речь идет о нормах уголовно-процессуального права, являющихся процедурными по отношению к нормам уголовного права. На сегодняшний день существуют два обязательных требования реализации амнистии, как юридического института наличие отраслевых законодательных норм, допускающих амнистию, и принятие акта амнистии Государственной Думой. Последняя -вправе принимать акты об амнистии в отношении лишь тех правонарушений, снятие ответственности (наказания) за которые по амнистии допускается в соответствии с федеральным законом. При этом различные виды амнистий не должны совмещаться, освобождение от налоговой амнистии автоматически не влечет освобождение от ответственности административной или уголовной и наоборот. Содержание амнистии не следует ограничивать только сферой уголовного права. При конструировании института амнистии необходимо исходить из полноты гуманистической функции государства, того факта, что Конституция России не ограничивает амнистию какой-то конкретной сферой.

Использованные источники:

1. Закон РФ «О статусе судей в РФ» 26.06.1992 N 31321 (ред. от 28.11.2015, с изм. от 29.12.2015) // "Российская газета". N 170. 1992.
2. Марогулова И. Амнистия и помилование: актуальные проблемы // Уголовное право. 1997. №4. С. 56.
3. Постановление Конституционного Суда РФ от 05.07.2001 N 11П "По делу о проверке конституционности Постановления Государственной Думы от 28 июня 2000 года N 492III ГД "О внесении изменения в Постановление Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации "Об объявлении амнистии в связи с 55летием Победы в Великой Отечественной войне 1941 1945 годов" в связи с запросом Советского районного суда города

Челябинска и жалобами ряда граждан"// "Собрание законодательства РФ". 16.07.2001. N 29. С. 3059.

УДК 349

Шульгина М.Р.
студент магистратуры
факультет Высшая школа государственного аудита
Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ БЮДЖЕТНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ОБЪЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Аннотация. *В статье рассматривается проблема невозможности осуществления в ряде случаев бюджетных инвестиций после 2 октября 2017 года. Федеральным бюджетом на текущий год предусмотрено финансирование мероприятий по осуществлению бюджетных инвестиций в объекты государственной собственности, вместе с тем обязательства некоторыми получателями средств федерального бюджета не были приняты до установленного срока, что привело к отзыву Федеральным казначейством лимитов бюджетных обязательств на осуществление указанных инвестиций.*

Ключевые слова. *Инвестиции, государственная собственность, бюджетные обязательства, государственные контракты.*

Shulgina M.R.
graduate student
The Higher school of State Audit
Lomonosov Moscow State University
Russia, Moscow

THE FAILURE OF BUDGETARY INVESTMENTS TO OBJECTS OF STATE PROPERTY

Abstract. *The articles considers the failure of budgetary investments in some cases after 2 October 2017. The budget provides funding for budgetary investments to objects of state property. However some recipients of federal funds haven't made budgetary commitments on its appointed date. This had led to the situation of withdrawal of budgetary ceilings by the Federal Treasury.*

Keywords. *Investment, state ownership, budgetary obligations, public contracts.*

Одним из бюджетных полномочий получателя бюджетных средств на основании подпункта 2 пункта 1 статьи 162 Бюджетного кодекса Российской Федерации622 является принятие и исполнение в пределах доведённых лимитов бюджетных обязательств бюджетных обязательств. В свою очередь

[622] Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ

принятие обязательств осуществляется путём заключения контрактов или иных договоров с юридическими и физическими лицами, ИП.

Пунктом 14 постановления Правительства Российской Федерации "О мерах по реализации федерального закона "О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов"623 предусмотрено ограничение сроков принятия получателями средств бюджета бюджетных обязательств на заключение государственных контрактов. Принятие бюджетных обязательств после 2 октября 2017 года запрещается с рядом исключений. Предусмотренные исключения отражают особенности субъекта, которому разрешено заключать контракты после 2 октября (например, при реализации полномочий депутатами Государственной Думы), либо характер заключаемых после 2 октября контрактов (например, при исполнении международных обязательств).

Интерес представляет подпункт "а" пункта 14 постановления, который в свою очередь является "соломинкой" для всех получателей бюджетных средств. Указанным подпунктом разрешено принятие бюджетных обязательств в рамках доведённых лимитов, если до 2 октября были приняты решения Президента Российской Федерации или Правительства Российской Федерации, которыми разрешается принятие обязательств и после указанной даты.

Практическая значимость данного исключения подтверждается принятыми Правительством Российской Федерации нормативными правовыми актами. Примером является принятое 2 октября 2017 г. распоряжение Правительства Российской Федерации "О принятии получателями средств федерального бюджета обязательств, возникших из государственных контрактов на выполнение работ, оказание услуг, связанных с безвозмездным обеспечением соответствующих организаций донорской кровью или её компонентами"624, устанавливающее возможность принимать бюджетные обязательства по указанным контрактам до 20 декабря 2017 года.

Также следует обратить внимание на факт ограничения по срокам принятия бюджетных обязательств, возникающих из контрактов, исполнения которых превышает один месяц. Такие бюджетные обязательства принимать после 1 декабря не допускается. Исключений не предусмотрено.

Вместе с тем государственные заказчики направляли на рассмотрение проекты нормативных правовых актов, которые, в том числе предусматривали принятие обязательств и после первого декабря. Соответствующие проекты правовых актов не прошли правовую экспертизу и были возвращены инициаторам.

---

623 Постановление Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2016 года № 1551 «О мерах по реализации федерального закона «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов»

624 О принятии получателями средств федерального бюджета обязательств, возникших из государственных контрактов на выполнение работ, оказание услуг, связанных с безвозмездным обеспечением соответствующих организаций донорской кровью или её компонентами: распоряжение Правительства Российской Федерации от 2 октября 2017 г. № 2071-р

К чему же привели данные ограничения на практике?

Территориальными органами Федерального казначейства был осуществлен отзыв лимитов бюджетных обязательств на лицевые счета ГРБС. Вместе с тем распределение отозванных лимитов невозможно, а перераспределение бюджетных ассигнований осуществляется путём внесения корректировки в федеральный закон о бюджете на текущий год.

После принятия 14 ноября федерального закона "О внесении изменений в федеральный закон "О федеральном бюджете на 2017 год и н плановый период 2018 и 2019 годов" 625 часть заблокированных бюджетных ассигнований после предложений государственных заказчиков федеральных целевых программ была возвращена в бюджет, так как не могла быть законтрактована. Государственные заказчики после последней корректировки закона о федеральном бюджете на текущий год вернули в федеральный бюджет миллиарды рублей.

В случаях непоступления от государственных заказчиков предложений об уменьшении объёма предусмотренных в текущем году бюджетных ассигнований, заблокированные суммы остаются в бюджете, но заключение государственных контрактов на эти деньги невозможно, так как механизма разблокировки нет. Складывается ситуация, описанная в детской загадке "висит груша - нельзя скушать".

Что это за мера, введённая законодателем в 2016 году? Усиление контроля за бюджетной дисциплиной, способ возвращения средств в дефицитный бюджет? Может быть и то, и другое? Остается только догадываться, а получателям бюджетных средств в это время приходится искать законные пути финансирования мероприятий в текущем году.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145-ФЗ // Собрание Законодательства Российской Федерации. – 1998. – № 31.
2. О внесении изменений в Федеральный закон "О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов: федеральный закон от 14 ноября 2017 г. № 326-ФЗ // Собрание законодательства. – 2017. – № 47, ст. 6852.
3. О мерах по реализации федерального бюджета на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов: постановление Правительства Российской Федерации от 30 декабря 2016 г. № 1551 // Собрание Законодательства РФ, 2017, N 2, ст. 379.
4. О принятии получателями средств федерального бюджета обязательств, возникших из государственных контрактов на выполнение работ, оказание услуг, связанных с безвозмездным обеспечением соответствующих организаций донорской кровью или её компонентами: распоряжение Правительства Российской Федерации от 2 октября 2017 г. № 2071-р //

[625] О внесении изменений в Федеральный закон "О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов: федеральный закон от 14 ноября 2017 г. № 326-ФЗ.

Собрание законодательства РФ, 2017, № 41, ст. 600

УДК 82

Эвгенидзе И.Х.
бакалавр
кафедра технологий сервиса и деловых коммуникаций
НАН ЧОУ ВО «Академия маркетинга и
социально-нформационных технологий — ИМСИТ»
научный руководитель: Фоменко Л.Н., к.ф.н.
доцент
Россия, г. Краснодар

ЛЕКСИКО-СЕМАНТИЧЕСКИЙ СЕГМЕНТ «ЕДА» В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ

Аннотация: В данной статье рассматривается лексико-семантический сегмент «еда», где обнаруживаются интересные закономерности и парадоксы английского языка. Каждый новый парадокс, который вы замечаете в английском языке, подводит вас все ближе к пониманию национального характера и быта англичан, поэтому изучение лексики необходимо. Совершенствование языка вносит появление новейших единиц как стандартной, так и нестандартной лексики.

Ключевые слова: английский язык, парадокс, лексика, слова, словообразование.

Evgenidze I.K., bachelor of technology and business communications department, NAS of Russia in "Academy of Marketing and Socio-Information Technologies - IMSIT", Krasnodar

THE LEXICO-SEMANTIC SEGMENT OF "FOOD" IN MODERN ENGLISH.

This article discusses the lexical-semantic segment of "food", where interesting patterns and paradoxes of the English language are revealed. Each new paradox that you notice in English brings you closer to understanding the national character and everyday life of the English, so the study of vocabulary is necessary. Perfection of the language introduces the emergence of the newest units of both standard and non-standard lexis.

Keywords: English language, paradox, vocabulary, words, word formation.

Современный язык - это продукт длительного исторического развития, в процессе которого язык подвергается разносторонним изменениям, обусловленным различными причинами. Изменения затрагивают все стороны (уровни, ярусы, аспекты) языковой структуры, но действуют в них по-разному. Историческое развитие каждого уровня зависит от конкретных причин и условий, стимулирующих сдвиги в лексическом составе языка, в его фонетической (фонологической) организации, в его грамматическом строе [5, 24].

Сегодня без знания английского языка прожить сложно. Это язык международного общения, торговли, новых технологий. С его помощью вы сможете открыть для себя новые знания, уверенно чувствовать себя в любой обстановке, достичь более значительных карьерных успехов. Но при всей деловитости языка, в некоторых случаях он бывает не совсем логичным, а вернее будет сказать парадоксальным. Достаточно просто немного анализировать состав и значение слов.

Например, вполне знакомое слово eggplant (баклажан). Рассмотрим структуру слова. Первая часть слова переводится как яйцо- egg, а вторая plant- растение. И если растение в этом слове по смыслу хоть как-то уместно, то возникает вопрос: причем тут яйца в баклажане? Но тем не менее сочетание яйцо и растение в совокупности дают нам слово баклажан. Вот и первый парадокс.

Дальше слово гамбургер. В hamburgers – гамбургерах, burger- булочка, а вот ham – совсем не ветчина, а немецкий город Гамбург. Немецкий купец в 1800 году во время путешествия по Азии заметил у кочевых татар необычный способ хранения мяса – под сёдлами. При движении мясо отбивалось и становилось более мягким и съедобным. Купец вернулся в родной Гамбург и рассказал об этом своему повару, который отлично справился с поставленной задачей. Получившееся блюдо купец назвал Гамбургским мясом. Отсюда и название гамбургер. [1, 45]

Pineapple- ананас, оказывается, состоит из двух вещей: pine- сосна, а apple- яблоко. Хотя сам ананас, по сути, не имеет никакого отношения ни к сосне, ни к яблоку.

"Английские маффины" – плоские булочки из плотного теста, которые разъединяются на две круглые половинки. Едят маффины, как правило, в горячем виде с маслом, их можно также использовать для сэндвичей. Придуманы вовсе не в Англии, а название "английский" – чисто американское изобретение, поскольку в самой Англии маффины совершенно иные. *Не нужно английские маффины путать с десертными американскими маффинами. Это абсолютно разные изделия.*

Слово “sweetmeats”, состоящее из “sweet”- сладкий и “meat”- мясо, на самом деле переводится как засахаренные фрукты. А в конечном итоге выходят леденцы [2,78].

Мы принимаем английский на веру, но если постараться разобрать его парадоксы, мы обнаружим, что:

– quicksand, состоящий из quick – быстрый и sand – песок, на самом деле – зыбучий песок, который, достаточно медленный,

– слово ring в переводе – кольцо, в то время как боксёрские ринги на самом деле квадратные,

– а морская свинка, guinea pig – не из Гвинеи и вообще не свинья.

French fries, что, по-нашему, картошка фри, не была изобретена во Франции, не смотря на название French, а просто готовится на «французский манер» жарки овощей (fries = fry + potatoes)жарить картофель. [3, 94]

Теперь о слове хот-дог. Что дословно переводится- горячая собака. Но по своему содержанию в хот-догах нет собак. История гласит о том, что некий мясник из Франкфурта придумал длинные и тонкие колбаски, ставшие прототипом современных сосисок. Изготовитель назвал свое творение dachshund, что в переводе с немецкого означает «такса», видимо по аналогии с длинным тельцем этой породы.

Немного позднее один предприимчивые немецкий эмигрант, выехавший в Америку, начал продавать данные колбаски, положив их на манер бутерброда между двумя ломтиками хлеба, которые позднее заменили на булку. А в начале двадцатого века американский художник Дарган решил сделать иллюстрацию к популярному блюду, так полюбившемуся в Новом свете. Он знал перевод слова, но не знал точного его написания по-немецки, поэтому, недолго думая, подписал иллюстрацию на своем родном языке, передав общий смысл названия. Так, сосиска в булке получила название «хот-дог» — горячая собачка.

Английское слово бабочка- butterfly дословно включает в себя масло и муху, что достаточно странно.[2, 68]

Fireflies- светлячок, состоит из огня и насекомое. Понятно, что светлячок светится ,но ведь огня в нем нет.

Сумасбродный **английский язык** называет человека, дающего деньги, *broker,* хотя *broke* означает безденежный. Почему, когда я *wind up my watch* (завожу свои часы), они начинают идти, а, когда я *wind up the story*, то я заканчиваю историю? wise (мудрый) в сочетании со словами man (мужчина) и guy (парень) означают противоположное: wise man – мудрец, a wise guy – умник, всезнайка (с негативным окрасом). Вот почему, когда звезды и луна выходят – the stars are out, они видны, но когда – the lights are out – они не видны, значит свет иссяк, закончился. [4, 123]

Vegetarian (вегетарианцы) едят *vegetables* (овощи). Логично? Да. Следуя этой логике, делаем вывод, что *humanitarian* (гуманисты) едят кого?Людей?

Бесконечная игра слов, в которой можно легко запутаться непосвященному в нее. Но тем этот язык и интересней. Среди иностранных языков английский язык стоит на первом месте и уже давно вышел на международный уровень. Сегодня повсюду используется английский язык – бизнес, путешествия, наука, обучение, интернет, фильмы и т.д. Английский объединяет людей и помогает получать знания из больших источников информации. Именно поэтому его изучение играет важную роль в жизнь каждого человека.

Таким образом, рассмотрев основные примеры лексико-семантические сегмента «еда», можно сделать вывод о национальных характерных чертах, присущих только данной категории.

Использованные источники:

1. Качалова К.Н., Израилевич Е.Е.. Практическая грамматика английского

языка. Москва, 1998
2. Гузеева К.А., Трошко Т.Г. Английский язык: Справочные материалы. Москва, Просвещение, 1992
3. Бонк Н.А., Лукьянова. Учебник английского языка. 1-2 части. Москва,1 995
4. Кумарова М.. Курс деловой лексики английского языка. Москва, 1999
5. Фоменко Л.Н. Аналитико-синтаксические преобразования в грамматическом строе английского и греческого языка // Педагогика и современность. - 2015. - №2 (16). - С. 24-27.

УДК 314

Яковлева О.С.
старший преподаватель
кафедра экономики труда и социальных отношений
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет
Республика Саха (Якутия), г. Якутск

АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В СЕВЕРНЫХ И АРКТИЧЕСКИХ РАЙОНАХ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Аннотация: *Северные и арктические районы РС (Я) являются территориями с экстремальными природно-климатическими условиями. В дополнение к этому здесь существуют угрозы для социально-экономического развития, такие как отрицательные демографические процессы в некоторых арктических районах, а также миграция высококвалифицированных трудовых ресурсов в другие районы России. Данный анализ демографических показателей показывает какие факторы влияли на численность и плотность населения, а также как изменялась численность населения северных и арктических районов с 2014 по 2016 гг.*

Ключевые слова: *демографические показатели, плотность населения, социально-экономическое положение, арктические и северные районы РС (Я).*

AN ANALYSIS OF THE DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE NORTHERN AND ARCTIC REGIONS OF THE REPUBLIC OF SAKHA (YAKUTIA)

Abstract: *The northern and arctic regions of the RS (Y) are territories with extreme natural and climatic conditions. In addition, there are threats to socio-economic development, such as negative demographic processes in some Arctic regions, as well as the migration of highly skilled labor resources to other regions of Russia. This analysis of demographic indicators shows which factors influenced the population density and density, and also how the population of the northern and arctic regions varied from 2014 to 2016.*

Key words: *demographic indicators, population density, socio-economic situation, Arctic and northern regions of the RS (Y).*

Основы государственной политики Российской Федерации в Арктике на период до 2020 года и на перспективу определили главные цели, основные

задачи, стратегические приоритеты и механизмы реализации государственной политики Российской Федерации в Арктике, а также систему мер стратегического планирования социально-экономического развития Арктической зоны Российской Федерации и обеспечения национальной безопасности России.

Указом Президента Российской Федерации от 02 мая 2014 г. № 296 определены сухопутные территории Арктической зоны Российской Федерации, в состав которых вошли территории Аллаиховского улуса (района), Анабарского национального (долгано-эвенкийского) улуса (района), Булунского улуса (района), Нижнеколымского района, Усть-Янского улуса (района) Республики Саха (Якутия).

На основании Указа Президента Республики Саха (Якутия) от 25 декабря 2013 г. № 2415 «Об объявлении 2014 года в Республике Саха (Якутия) Годом Арктики» разработана Комплексная программа Республики Саха (Якутия) «Социально-экономическое развитие арктических и северных районов Республики Саха (Якутия) на 2014-2017 годы и на период до 2020 года» (статус – проектная программа).

Комплексная программа распространяется на тринадцать арктических и северных районов Республики Саха (Якутия).

Арктические районы РС (Я) являются территориями с экстремальными природно-климатическими условиями. В дополнение к этому здесь существуют угрозы для социально-экономического развития, такие как отрицательные демографические процессы в некоторых арктических районах, а также миграция высококвалифицированных трудовых ресурсов в другие районы России.

Дальнейшее развитие Арктики – источника ресурсов, приоритетное направление в социально-экономической политике России. Необходимость сохранения демографического и трудового потенциала, особенно молодежи является главной задачей в освоении Арктических территорий.

Площадь территории Республики Саха (Якутия) составляет 3083,5 тыс.кв.м. или 18% территории Российской Федерации. Плотность населения очень низкая – на 1 квадратный километр приходится 0,3 человека. Среди 85 субъектов Российской Федерации республика занимает первое место по площади, 83-е место (по убыванию) по плотности населения.626

Численности населения РС (Я) по состоянию на 1 января 2016 года составляет 959,7 тыс. человек, республика занимает по численности 56 место среди субъектов РФ, по Дальневосточному федеральному округу 3 место.

Программа социально-экономического развития арктических и северных регионов РС (Я) распространяется на тринадцать арктических и северных районов Республики Саха (Якутия): муниципальный район «Абыйский улус (район)» (далее – Абыйский улус), муниципальное

[626] Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия):Статистический сборник/Саха (Якутия)стат.-Я.,-261с.

образование «Аллаиховский улус (район)» (Аллаиховский улус), муниципальное образование «Анабарский национальный (долгано-эвенкийский) улус (район)» (Анабарский улус), муниципальное образование «Булунский улус (район)» (Булунский улус), муниципальное образование «Верхоянский район» (Верхоянский район), муниципальный район «Верхнеколымский улус (район)» (Верхнеколымский улус), муниципальный район «Жиганский национальный эвенкийский район» (Жиганский район), муниципальный район «Момский район» (Момский район), муниципальный район «Нижнеколымский район» (Нижнеколымский район), муниципальный район «Оленекский эвенкийский национальный район» (Оленекский район), муниципальное образование «Среднеколымский улус (район)» (Среднеколымский улус), муниципальное образование «Усть-Янский улус (район)» (Усть-Янский улус), муниципальное образование «Эвено-Бытантайский национальный улус (район)» (Эвено-Бытантайский улус).

Соответственно статистическим данным арктические районы являются самыми малонаселенными территориями, примерно где-то 7,2% населения всей республики проживают в этих районах.

Таблица 1.

Численность и плотность населения арктических районов Республике Саха (Якутия) на 01.01.2016г.627

№№	Районы	Всего населения, тыс.чел.	Площадь территории тыс.км2	Плотность населения
1	Абыйский	4,1	69,4	0,05
2	Аллаиховский	2,7	107,3	0,02
3	Анабарский	3,4	55,6	0,06
4	Булунский	8,4	223,6	0,03
5	Верхнеколымский	4,3	67,8	0,06
6	Верхоянский	11,4	137,4	0,08
7	Жиганский	4,2	140,2	0,02
8	Момский	4,1	104,6	0,03
9	Нижнеколымский	4,4	87,1	0,05
10	Оленекский	4,0	318,0	0,01
11	Среднеколымский	7,5	125,2	0,05
12	Усть-Янский	7,2	120,3	0,05
13	Эвено-Бытантайский	2,8	52,3	0,05
	Республика Саха (Якутия)	959,7	3083,5	0,31
	Арктические районы РС (Я):	68,5	1608,8	0,04

Судя по таблице можно сделать вывод, что наибольшая плотность населения характерна для районов промышленно развитых, это говорит о том, что развитие региона повлекло за собой миграцию трудовых ресурсов в эти территории. В данном случае это Верхоянский район, Анабарский район. В

627 Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия):Статистический сборник/Саха (Якутия)стат.-Я.,-261с.

данных районах развита золотодобыча, добыча полезных ископаемых.

Таблица 2.

Численность населения по арктическим районам РС (Я)

№№	Муниципальные образования	Площадь территории тыс.км2	Численность населения, чел. на 01.01.2014 тыс.чел.	Численность населения, чел. на 01.01.2015 тыс.чел	Изменения в %	Численность населения, чел. на 01.01.2016 тыс.чел	Изменения в %
	Республика Саха (Якутия)	3083,5	954,8	956,9	-0,2	959,7	0,29
	Арктические районы РС (Я):	1608,8	69,4	68,7	-1,0	68,5	-0,29
1	Абыйский	69,4	4,2	4,1	-2,3	4,1	0
2	Аллаиховский	107,3	2,8	2,7	-3,5	2,7	0
3	Анабарский	55,6	3,4	3,4	0	3,4	0
4	Булунский	223,6	8,5	8,4	-1,17	8,4	0
5	Верхнеколымский	67,8	4,3	4,3	0	4,3	0
6	Верхоянский	137,4	11,7	11,5	-1,7	11,4	-0,8
7	Жиганский	140,2	4,2	4,2	0	4,2	0
8	Момский	104,6	4,2	4,2	0	4,1	-2,3
9	Нижнеколымский	87,1	4,4	4,4	0	4,4	0
10	Оленекский	318,0	4,0	4,0	0	4,0	0
11	Среднеколымский	125,2	7,5	7,5	0	7,5	0
12	Усть-Янский	120,3	7,4	7,2	-2,7	7,2	0
13	Эвено-Бытантайский	52,3	2,8	2,8	0	2,8	0

Также можно говорить о том, что демографические показатели численность и плотность населения складывались под влиянием социально-экономических факторов. В таблице 2 мы видим как изменялась численность населения арктических районов с 2014 по 2016 гг. За этот период ни в каком районе не произошло положительных темпов прироста, наоборот темпы прироста стали отрицательными, так численность населения уменьшалась. Таблица 2 также показывает, что наиболее высокий отток произошел в Абыйском, Аллаиховском, Усть-Янском, Момском районах.

Отток населения происходит по причинам безработицы, деградации социальной инфраструктуры районов, отсутствии стимулов и возможностей получения дохода, вследствие сурового климата нет возможностей заниматься подсобным хозяйством, что могло бы приносить какой-то доход.

Использованные источники:

1. Демографический ежегодник Республики Саха (Якутия):Статистический сборник/Саха (Якутия)стат.-Я.,-261с.

2. Гокова О.В. Демография [Электронный ресурс] : учебное пособие / О.В. Гокова. — Электрон. текстовые данные. — Омск: Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского, 2014. — 424 с. — 978-5-7779-1687-7. — Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/24883.html

УДК 001.201

Якубовская Е.Ю.
студент 1 курса
факультет «Экономики и финансов»
Российская Академия Народного Хозяйства И Государственной Службы
При Президенте Российской Федерации
Сибирский Институт Управления– Филиал РАНХиГС
Россия, г. Новосибирск

РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РФ В ПЕРИОД САНКЦИЙ

АННОТАЦИЯ

В статье рассматриваются экономические санкции, введенные странами-партнерами против России и ответные санкции России. Анализируются ожидания стран, вводивших санкции и оцениваются последствия для РФ от применяемых санкций.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА: экономический кризис, экономические санкции, экономика, диверсификация, Россия.

Yakubovskaya E.Yu.
female student
1 year, Faculty of Economics and Finance
RUSSIAN ACADEMY OF PEOPLE AND STATE SERVICE
PRESIDENT OF THE RUSSIAN FEDERATION
SIBERIAN INSTITUTE OF MANAGEMENT - BRANCH OF RASHIGS
Russia, Novosibirsk

DEVELOPMENT OF THE ECONOMY OF THE RUSSIAN FEDERATION IN THE PERIOD OF SANCTIONS

ANNOTATION

The article examines the economic sanctions imposed by partner countries against Russia and Russia's response sanctions. The expectations of the countries imposing sanctions are analyzed and the consequences for the Russian Federation of the sanctions applied are assessed.

KEY WORDS: economic crisis, economic sanctions, economy, diversification, Russia.

2014 год стал переломным для России как в политическом, так и в экономическом плане. Толчком к фактической изоляции РФ в мире стали нестабильная ситуация в Украине и присоединение Крыма. Ответом стало введение США и ЕС нескольких пакетов экономических санкций, что к концу года серьезно усугубило ситуацию в стране.

Какую роли сыграли введенные санкции для экономики РФ? Анализ данной темы актуален в сложившихся экономических условиях. Экономика России столкнулась с рядом трудностей в связи с введением санкций, которые необходимо преодолевать для возобновления экономического роста и

создания конкурентоспособной экономики. В ходе исследования сформулировано комплексное определение понятия «санкции», их виды и формы, причины и последствия их введения для экономики России. Проанализирован ряд мнений по поводу воздействия санкций на экономику и крупные компании России. По итогам исследования выявлены плюсы и минусы от введения санкций в отношении России.

Эксперты отмечали, что наибольшие сложности могут возникнуть в сфере импорта. Дело в том, что экономика России достаточно зависима от ввоза наукоемких технологий, продукции машиностроения, лекарств, в значительной степени и продовольствия. Основными партнерами России по импорту являются как раз страны Евросоюза, те, что применили против РФ санкции. Если экономическая составляющая соответствующих мер приобретет системный характер, то дефицит импортной продукции, считают эксперты, не заставит себя долго ждать. В поисках инвестора влияние санкций на экономику России может явным образом прослеживаться в аспекте привлечения иностранных инвестиций. В частности, могут пострадать кредитные рейтинги РФ, являющиеся основным индикатором привлекательности страны для зарубежного капитала. Результатом снижения притока инвестиций может быть замедление роста ВВП, полагают экономисты. Экономика России в значительной мере зависит от иностранного капитала. Фондовые биржи РТС и ММВБ наполняют ликвидность во многом за счет привлечения зарубежных инвестиций.

Экономические санкции, направленные против Российской Федерации, имеют различные корни, структуру, механизмы и цели. Отличительной особенностью данных санкций является их точечная направленность, т.е. ограничения накладываются не на государство в целом, а на отдельных резидентов страны: коммерческие структуры и физические лица.

Политические причины введения санкций против России:

– вмешательство России в ситуацию на Крымском полуострове в феврале - марте 2014 года;

– поддержка Россией одностороннего провозглашения независимости Республики Крым;

– вхождение Республики Крым в состав Российской Федерации, что рассматривается как нарушение территориальной целостности Украины;

– неисполнение условий Женевской конвенции от 17.04.2014 Секторальные меры - «Поддержка Москвой ополченцев на востоке Украины»;

– «Не содействие мирному урегулированию конфликта на востоке Украины, а также не содействие обеспечению доступа международных экспертов к месту катастрофы малазийского лайнера».

Инициатором введения санкций с целью международной изоляции России стало руководство США, под сильным давлением которого, рискуя понести огромный экономический ущерб, к санкциям присоединились страны Евросоюза. Санкции также поддержали государства Большой семёрки и

некоторые другие страны, являющиеся партнёрами США и ЕС. [1] Наиболее серьезные последствия имели финансовые санкции. Их в свою очередь можно разделить на несколько категорий.

Прямой эффект - ограничения на внешние заимствования российских эмитентов. Теоретически российские банки и компании могут найти альтернативных кредиторов, однако в условиях глобализации финансовой системы, их фактического превращения в единый рынок, такая возможность не очевидна. Если найти альтернативных инвесторов не удается, то санкции существенно повлияют на состояние платежного баланса за счет снижения валового притока иностранного капитала. Адаптация к подобным шокам требует либо увеличения чистого притока частного капитала по другим каналам, либо расходования валютных резервов ЦБ, либо увеличения счета текущих операций.

Косвенный эффект - сохраняющаяся геополитическая напряженность, возможность введения новых санкций, опасность усиления регулирования экономики - все это воспринимается инвесторами как мощный источник дополнительных экономических рисков. Тем самым кардинально снижается привлекательность российской экономики для российских и иностранных инвестиций. В результате к прямому действию ограничений на доступ к иностранным заимствованиям добавляются косвенные эффекты снижения чистого притока капитала, объясняемые ростом финансовых рисков. Если прямой эффект ограничивает внешние заимствования эмитентов, против которых введены санкции, то косвенный имеет больше составляющих: сокращение заимствований всех остальных эмитентов, сокращение притока прямых иностранных и портфельных инвестиций, а возможно также увеличение оттока российского капитала.

Прямые и косвенные эффекты, не позволяющие рефинансировать внешний долг, носят "персонифицированный" характер - от них страдает не только экономика в целом, но и конкретные эмитенты.

По экономической природе прямые и косвенные эффекты аналогичны "остановке притока капитала" - ситуации резкого снижения чистого ввоза капитала. Остановка притока капитала прежде всего приводит к снижению внутреннего спроса. Поскольку способность цен снижаться вслед за спросом ограничена, результатом становится падение производства, в первую очередь за счет уменьшения объема инвестиций. Действительно, чистый приток капитала по определению равен разности между накоплением и сбережениями. Последние, как правило, сравнительно стабильны, поэтому для восстановления баланса требуется сократить инвестиции. К прямым потерям производства добавляется не менее разрушительный эффект, вызванный действием финансовых механизмов.

Таким образом, совместное действие перечисленных эффектов может привести к изменению значений практически всех макроэкономических показателей: обменного курса, цен, инвестиций, процентных ставок, производства и т.д.

Средне- и долгосрочные эффекты также отрицательно влияют на экономику. Ограничение доступа к некоторым ключевым технологиям в нефтедобыче и оборонной промышленности в перспективе ведет к технологическому отставанию в этих секторах. Однако по оценкам специалистов, краткосрочное влияние санкций на объем добычи нефти сравнительно невелик. *В целом эффективность санкций для достижения политических целей определяется угрозой или реальным ущербом экономике и неприемлемостью таких потерь для страны. Чем крупнее экономика, чем ниже интеграция страны в мировую экономику и выше самообеспеченность (в том числе сырьевыми ресурсами), чем выше авторитарный режим управления страной, чем выше "болевой порог" населения, тем ниже эффективность применения санкций. В то же время действие санкций во многом зависит от того, насколько экономика готова адаптироваться к негативным внешним воздействиям.*

Российский ответ на санкции был асимметричным - 6 августа 2014 г. Владимир Путин подписал указ о введении продовольственного эмбарго - запрета на импорт молока, мяса, рыбы, овощей, фруктов и орехов из стран, которые ввели санкции против России. 20 августа из-под санкций вывели безлактозное молоко, биологически активные добавки, в том числе витамины и спортивное питание, мальков рыбы и семенной материал для картофеля.

К ответным санкциям также относятся:

– запрет въезда ряду официальных лиц и членам Конгресса США, а также гражданам Канады, ЕС, США, Японии.

– активизация действий по созданию собственной национальной платежной системы.

– ограничение государственных закупок товаров лёгкой промышленности у иностранных поставщиков.

– ограничение государственных закупок машин, спецтехники собранных за границей.

– изменения для операторов международных платежных систем (в т.ч. VISA, Mastercard) и другие. [1]

Что изменилось в экономике России за 3 года санкционного режима?

Несмотря на негативные прогнозы многих аналитиков, надежды зарубежных политиков и вопреки всему, главным итогом санкций стало начало фундаментальных изменений национальной экономики.

Для стабилизации финансового рынка и преодоления волатильности рубля предлагалось заморозить курс рубля и изменить политику банковского кредитования, вынудив банки выдавать кредиты по ставкам, существенно ниже уровня инфляции. Но руководство страны решило пойти по диаметрально противоположному пути, в котором просматриваются одновременно инструменты и мобилизационной, и либеральной экономики. Вместо консервации Центробанк и федеральное Правительство отпускают курс рубля в свободное плавание, отказавшись от валютных интервенций.

Ожидаемо эта мера ускорила падение курса рубля, но плавающий курс дал возможность рынку самостоятельно определить точку баланса.[2]

Кредитную политику и, соответственно, размер учётной ставки Центробанк жёстко привязал к уровню инфляции. В условиях дефицита денег меры ужесточения финансовой политики, безусловно, посадили реальный сектор экономики на «голодный паёк», но, тем не менее, рынок постепенно сбалансировался, что позволило приступить к подстраиванию финансовой системы под новую экономическую реальность. В попытках угадать предельный уровень падения мировых цен на нефть несколько раз менялось так называемое бюджетное правило.

В связи с уходом крупных западных инвесторов с дорогими кредитами единственным реальным источником инвестиционных ресурсов оставался государственный бюджет. В этой связи были приняты меры по сокращению расходной части бюджета за счёт отказа от реализации отдельных программ. Средства стали выдаваться главным образом по отобранным Правительством приоритетным программам. В том числе, для целей финансирования таких проектов Банк России провёл докапитализацию отдельных, специально отобранных, коммерческих банков с возможностью кредитования участников проектов особой важности на специальных условиях по ставке, ниже уровня учётной ставки ЦБ. Итог - восстановление управляемости экономики и финансово-кредитной системы. [2]

После введения санкций против России производственный сектор, финансовые институты, потребительский рынок не остановились. Постепенно жёсткая монетарная политика ослабила инфляционное давление на экономику, произошла стабилизация финансовой и банковской системы. Рецессия в российской экономике практически остановлена. Если падение производства в 2015 году составило 3,7%, то в 2016 году оно практически остановлено (0,2-0,3%). А с 2017 года наблюдается незначительный рост ВВП и постепенный его выход на восходящую траекторию.

Введенные санкции сказались и на доходности российского нефтяного экспорта. Несмотря на то, то доходы от экспорта нефти упали, физический объём добычи и реализации нефти вырос. Тем самым снижение доходности нефтяного экспорта связано не с падением добычи, а со снижением стоимости нефтяных фьючерсов. Россия не пошла на снижение объёмов добычи нефти, хотя значительное превышение предложения над спросом, сложившееся на мировых площадках, активно тянуло стоимость барреля (а вместе с ним и курс рубля, и доходы от экспорта) вниз. Расчёт был, во-первых, на сохранение каналов сбыта российской нефти и завоёванной доли в рынке, во-вторых, на то, что падение цен остановится, и рынок найдёт точку баланса спроса и предложения. [2]

И эта стратегия дала свои результаты. Российские и западные аналитики констатируют, что российская нефтянка демонстрирует устойчивость и признаков экономической или технологической деградации в ней не наблюдается. В долгосрочной перспективе Россия вернее всего преодолеет

негативные последствия падения нефтяного рынка и победит.

Одним из самых неожиданных решений для многих оказалось начало структурной реформы экономики, её диверсификации и технологического перевооружения. Хотя диверсификация становилась мерой вынужденной, особенно в части тех отраслей, которые попали под основной удар секторальных санкций, она перестала быть целесообразностью, но стала необходимостью и даже условием выживания российской экономики. Сложившаяся технологическая зависимость национальной экономики – это данность и представляет не только угрозу замедления, но в некоторых случаях и полной остановки ряда системообразующих отраслей. Так возникла программа импортозамещения. И это главный способ минимизации влияния внешних факторов на экономику в её сегодняшнем виде. В этом контексте логично поднимать те отрасли, продукция которых, с одной стороны, имела бы высокий уровень востребованности, с другой стороны, в стране была бы в наличии производственная и технологическая база.

Так в России началось возрождение предприятий Росатома, атомной энергетики. По мнению экспертов в настоящее время Россия существенно опережает США и другие державы в этом направлении.

Поиск средств для нейтрализации эффекта от санкций усилили активность России в направлении международной кооперации. Особая роль в этом отводится сотрудничеству России и Китая.

Одними из главных драйверов раскрутки программы импортозамещения и диверсификации по планам российского руководства должны стать предприятия оборонки.

Ряд санкций против России выступил катализатором строительства в разных регионах страны множества промышленных объектов гражданского и двойного назначения, ориентированных на потребности строительного комплекса, предприятий жилищно-коммунального хозяйства, сельхозпроизводителей, медицины и т. п.

Информация об открытии новых предприятий в различных отраслях и сферах экономики поступает практически ежемесячно. И, что в особенности важно, это происходит в различных регионах страны.

Ещё один признак диверсификации отечественной промышленности: качественное изменение структуры экспорта. В первую очередь следует отметить рост абсолютных показателей экспортной выручки и доли в нём высокотехнологичной продукции. Россия устойчиво занимает второе место по экспорту вооружений и спрос на него имеет устойчивую тенденцию к росту. Экспорт продукции сельского хозяйства вышел на рекордные значения в истории и об изменениях, происходящих в сельскохозяйственной отрасли, стоит сказать отдельно.

Именно благодаря санкциям и введённым Россией контр-эмбарго на поставку сельхозпродукции из европейских стран, положение дел меняется кардинально. Подешевевший рубль поднял конкурентоспособность собственного производства. Начался отток людских ресурсов в фермерство и

сельхоз переработку. Стало всё больше регистрироваться фермерских хозяйств по производству мясной и молочной продукции, работающих по развитию тепличных хозяйств, разводящих рыбу, пушнину, скот и т.п. В целом сельское хозяйство стало одной из основных доходных позиций в структуре российского экспорта.

Конечно же, реализация антикризисных мероприятий существенно уменьшила объёмы Резервного фонда, находящегося в распоряжении Правительства РФ. Это вполне объяснимо: в условиях утраченных возможностей по внешним заимствованиям Резервный фонд не мог не вовлекаться в финансовую подпитку правительственных задач.

Но в целом, экономика России уже начала выход из рецессии, обусловленной снижением цен на нефть и газ, и, как следствие, падением ВВП и резкой девальвацией рубля. По мнению аналитиков, показатели падения производства в экономике России по итогам 2016 года приблизились к нулевым значениям, а к окончанию 2017 года ожидается выход на траекторию роста ВВП, который должен составить примерно 1,7%. [2]

В целом стабилизация финансово-кредитной системы, меры по сдерживанию инфляции, но, главное, взятый ориентир на использование собственных ресурсов национальной экономики в сочетании с политикой импортозамещения, уже улучшили показатели в ряде отраслей промышленности. Наблюдаются положительные показатели в таких отраслях, как судостроение, ИТ-услуги, гражданское и промышленное строительство, химическая промышленность, станкостроение, деревообработка, сельское хозяйство и др. По мнению экспертов, «пульс экономики начинает биться чаще». На фоне стабилизации экономики меняется и состояние фондового рынка.

Зарубежные аналитики отмечают: «Пересмотр прогнозов отражает то, что перестройка экономики России происходит быстрее, чем мы ожидали ранее». Таким образом, на лицо наблюдается стабилизации национальной экономики и создания предпосылок к выходу на траекторию роста.

Использованные источники:

1. Санкции против России: причины и характеристика [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://lektsia.com/2x7f3a.html, свободный. – Загл. с экрана.
2. Итоги санкций против России. Изгой возвращается или come back по-русски. Продолжение [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://arnamicinform.ru/politika/itogi-sanktsij-protiv-rossii/, свободный. – Загл. с экрана.

УДК 94

Ярославцев В.Г., к.ист.н.
профессор
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ИВАНА ГРОЗНОГО

Аннотация: Статья рассказывает об экономической политике России времен правления Ивана Грозного.

Ключевые слова: история России, экономика России, российское предпринимательство, купечество, торговое сословие, Иван Грозный.

Конец XVI в. – время окончательного закрепощения всех слоев населения государственному тяглу, образования из них тяглых сословий с одновременным созданием служб земских старост и целовальников, ведавших сбор податей в общине и местные общинные повинности, а также таможенных и верных голов с целовальниками, часто присылаемых на места из числа верных московских мужей. Государство заботилось лишь о том, чтобы все необходимое для него попадало в казну. Разоряли посадских воеводы и приказные; брали всем: не только деньгами, но и пирогами, налимами, свечами и лопатами, брали сами, брали дочери и жены. Промышленное и крестьянское население оказалось одинаково закрепощенным. Государству, разоренному войнами и опричниной, должны были служить все и всем. Неподъемное тягло и непосильные поборы разоряли народ вчистую.

Дальнейшее закрепощение крестьян (заповедные лета, отменившие право перехода в Юрьев день) в середине XVI в. явилось следствием прикрепления крестьян к тяглу, чрезвычайного роста долговых обязательств, которыми землевладельцы опутывали крестьян. Крестьянское разорение и непрерывные войны неизбежно приводили к депопуляции населения, сокращению возделываемых площадей, расстройству хозяйств. Законодательная неуточненность и безрегламентность управленческой иерархии порождали неправовой тип управления страной на базе тягловой сословной системы и обернулись многовековым властным беспределом (противоправным тоталитаризмом).

Современник Грозного и участник событий, немец Г. Штаден, справедливо заключает: «Хотя всемогущий Бог и наказал Русскую землю так тяжко и жестоко, что никто и описать не сумеет, все же нынешний великий князь достиг того, что по всей Русской земле, по всей его державе один царь, одна вера, одна мера. Только он один и правит! Все, что ни прикажет он, все исполняется, и все, что запретит, действительно остается под запретом. Никто ему не перечит: ни духовные, ни миряне. И как долго продержится это правление, ведомо Богу-вседержителю!» [1].

Грозный завершил создание единой государственной системы

измерений (мер длины, объема, площадей, веса) и единой денежной системы в соответствии с задачами централизованного государства. Счетными единицами стали рубль, полтина, гривна, алтын. Монетарная политика Ивана Грозного заключалась в административном запрещении государственной властью вывоза денег и вообще драгоценных металлов из страны (первая стадия политики меркантилизма). Деньги, привозимые из-за границы, облагались пошлинами. Это показывает, что в России XVI в. использовалась теория денежного баланса.

Была осуществлена и налоговая реформа, выражавшаяся во введении т.н. большой московской сохи. До этого в различных областях Московского государства употреблялись различные окладные единицы: выти, обжи, луки и местные сохи и сошки различных размеров. Размеры официально признанной большой московской сохи колебались в зависимости от качества земли в 400–500–600 десятин. В городах каждые 100 дворов торговых людей составляли соху[1].

Величина налогового тягла определялась размером земельной площади, качеством земли, сословием владельца. К примеру, монастырские земли облагались большим налогом, чем поместные. Монастыри лишены были и особых тарханных грамот, освобождавших ранее духовенство от таможенных и торговых пошлин.

Любопытно, что покушение государства на земли монастырей происходило не только в России. В 1536–1539 гг. король Англии Генрих VIII, растратив оставленную отцом казну, начал с упразднения мелких монастырей с ежегодным доходом менее 200 ф. ст.; за ними последовали и крупные, владевшие от одной пятой до одной трети всех земель в стране. Всего было упразднено более трех тысяч монастырей с общим годовым доходом до 161000 ф. ст. Постоянно усиливающаяся протестантская партия в Англии встретила это разграбление спокойно, не враждебно.

Судебная реформа Ивана Грозного свелась к принятию нового «Судебника» (1550) и единому для всей страны судопроизводству на основе суда присяжных. «Судебник» отменял рабство за долги, поощрял практику наемного труда и ограничивал холопство; в нем вводилось понятие служилой кабалы, то есть работы на хозяина определенный договором срок вместо уплаты процента по займу. Обладание вотчиной с середины XVI в. для каждого землевладельца обусловливалось службой царю, хотя вотчина по-прежнему была несравненно более полной формой собственности, чем поместье.

Массовая местная торговля в центральной России сочетала продажу продуктов личного производства с реализацией купленных оптом товаров и глубоко входила в быт товаропроизводителей. В сельской местности торговля развертывалась вокруг монастырей, около речных пристаней и перекрестков гужевых дорог. На подобных торжках приезжие и местные торговцы скупали сельскохозяйственные продукты, а затем перепродавали их в городах, приобретая для деревни соль, железо, инструменты, а также дорогие ткани,

верхнюю одежду, сукно, обувь и т.д. В процессе этих взаимосвязей промышленного и сельскохозяйственного производств на всероссийском рынке, кроме форм ярмарочной и базарной торговли, развивалась передвижная форма внутренней торговли, представителями которой стали скупщики, прасолы, офени.

Рыночная торговля оснащалась техническими средствами – начиная от стационарных лавок и кончая прилавками с товарами для показа. Вскоре возникают лавочные ряды, специализирующиеся на продаже отдельных товаров. Напротив Московского Кремля в 1546 г. по указу Ивана Грозного были построены каменные торговые ряды (шапочный, сапожный, коробейный, восчаный, медовый, пряничный, калачный и др.), названные Гостиным двором.

Результатом войн Ивана Грозного против остатков ханского владычества были разгром и присоединение к Москве Казанского (1552), Астраханского (1556), Сибирского (1555–1600) ханств и Ногайской орды (1558).

Ливонская война, которую разорительно для казны и неудачно в военном отношении вел Иван Грозный, не принесла России желаемого выхода в Балтийское море. Наоборот, усилила экономическую и культурную блокаду крепнущего русского государства. Польский король Сигизмунд II (1520–1572), стремясь восстановить Англию против Москвы, писал Елизавете Английской (1533–1603): «Московский государь ежедневно увеличивает свое могущество приобретением предметов, которые привозятся в Нарву; привозятся не только товары, но и оружие, до сих пор ему неизвестное; не только привозятся произведения художеств, но приезжают художники, посредством которых он приобретает возможность побеждать всех» [1].

Использованные источники:

1. Ярославцев В.Г. История российского предпринимательства: учеб.пособие/Новосиб.гос.ун-т экономики и управления. – 2-е изд., перераб. и доп. – Новосибирск, 2012.

Yaroslavtsev V. G., candidate of historical Sciences, Professor Novosibirsk state University of Economics and management
Russia, Novosibirsk

THE ECONOMIC POLICY OF IVAN THE TERRIBLE

Abstract: the Article talks about the economic policy of Russia during the reign of Ivan the terrible.

Key words: history of Russia, economy Russia, Russian entrepreneurship, the merchant, the commercial class, Ivan the Terrible.

Оглавление

Alexenko E.V., Alexenko A.A., MANAGEMENT CONSULTING AS AN INSTRUMENT OF SOLVING CNALLENGES OF RUSSIAN COMPANIES 3

Argunova G.A., INTERESTS OF JAPAN IN THE ARCTIC 6

Guseynov V.M., PROBLEMS OF APPLICATION INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS IN RUSSIA 17

Lokhmatova V.A., NEW LOOK AT THE MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES: A COMPETENT APPROACH 21

Lyubimenko I.A., INVESTMENTS IN CAPITAL CONSTRUCTION: NOTION, CATEGORIZATION, ORGANIZATION OF THE ACCOUNTING.....24

Nabiyeva I.S., ANALYSIS AND PROCESSING OF IMAGES OF GEOINFORMATION SYSTEMS.....27

Абакумов Н.В., ДОГОВОР ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРА И БАГАЖА В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ И КЛАССИФИКАЦИЯ.....30

Аббасов А.Р., НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ НОТАРИАТА В РОССИИ.....39

Аббасов А.Р., НОТАРИАЛЬНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ: ТЕРМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ 42

Абдуллаева М. В., Касумова А.М., МЕЖПРЕДМЕТНЫЕ СВЯЗИ В ШКОЛЬНОМ КУРСЕ ИНФОРМАТИКИ 45

Абзалова Я.Р., ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА 49

Александров В.М., ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ И ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМЫ ДИСТАНЦИОННОГО БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ 52

Александрова В.Д., АНАЛИЗ ВЫГОДЫ ВКЛАДОВ БЕЗ ПОПОЛНЕНИЯ И СНЯТИЯ СРЕДСТВ В ВЕДУЩИХ РОССИЙСКИХ БАНКАХ 56

Алексенко Е.В., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ.....60

Алексенко Е.В., Алексенко А.А., КАЧЕСТВЕННЫЕ МЕТОДЫ ОЦЕНКИ РИСКОВ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.....63

Алексенко Е.В., Алексенко А.А., БИЗНЕС - ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 66

Алехина Т.С., Преснякова Д.В., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ.....69

Алиев О.Р., ПРИБЫЛЬ КОМПАНИИ: ПЛАНИРОВАНИЕ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ 73

Английская Т.Г., К ВОПРОСУ О КОНФЛИКТАХ В ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВАХ 78

Андреева И. В., СОПОСТАВЛЕНИЕ ОСЕТИНСКОГО И РУССКОГО ЯЗЫКОВ В МЕТОДИЧЕСКИХ ЦЕЛЯХ 82

Андриевская И.В., ФОРМИРОВАНИЕ ГОТОВНОСТИ СПЕЦИАЛИСТОВ ПЕНСИОННОГО ФОНДА К ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. 87

Антонян Г.Г., *Пушкарева Ю.А.*, ОСОБЕННОСТИ ДОКУМЕНТАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ КАДРОВОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ 90

Анфилофьева А.Г., ПРОГНОЗ ОБЪЕМА ДЕНЕЖНОЙ ЭМИССИИ В РОССИИ 95

Аргунова Г.А., КОЧЕВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 99

Артеменко О.И., ОБРАЗОВАНИЕ - ФАКТОР ГАРМОНИЗАЦИИ МЕЖНАЦИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИЙСКОМ ОБЩЕСТВЕ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЯЗЫКОВОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ 103

Артемов В.А., *Винюков А.Н.*, СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ К ФОРМИРОВАНИЮ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ В КОНТЕКСТЕ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 107

Афанасьева М.В., ПРОВЕДЕНИЕ ОПТОВОЛОКОННОЙ ЛИНИИ СВЯЗИ В ГОРНЫЙ УЛУС РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 117

Афанасьева М.В., ПРОВЕДЕНИЕ ОПТОВОЛОКОННОЙ ЛИНИИ СВЯЗИ В УСТЬ-АЛДАНСКИЙ УЛУС РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 122

Афанасьева М.В., ПРОБЛЕМА СООТНОШЕНИЯ ЕДИНОГО И МНОЖЕСТВЕННОГО 127

Афанасьева М.В., ПРОБЛЕМА СООТНОШЕНИЯ СВОБОДНОГО И РАЗУМНОГО 129

Бабовникова Е.С., *Чернышов Д.А.*, СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ТРУДА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА 131

Байджужа Д.Е., *Крюкова А.А.*, ФОРМИРОВАНИЕ И РАСХОДОВАНИЕ БЮДЖЕТА ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИИ 135

Баранова Е.А., РОСТ ОБЩЕСТВЕННО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ДВИЖЕНИЙ В ТАТАРСТАНЕ В 90-Е ГОДЫ XX ВЕКА 140

Бахтызова Е.В., ХУДОЖЕСТВЕННО-СМЫСЛОВЫЕ МЕТОДЫ В ТВОРСЕСТВЕ СОВРЕМЕННЫХ ХУДОЖНИКОВ СЮРРЕАЛИСТОВ ЛИЗЫ РЕЙ, ЭРИКА ФОРЧУНА И ТОМАША СЕНТОВСКИ 146

Бедняк С.Г., Медведев А.Э., Хушица М.М., ОПИСАНИЕ КОМПЛЕКСНЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 151

Белашова В.Г., ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ 154

Белкин С.С., РАЗВИТИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКАХ РОССИИ..... 161

Беллендир М.В., Лихенко И.И., ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЮДЖЕТНЫХ НАУЧНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА НА САМООКУПАЕМОСТЬ..... 169

Белова Е.В., ПРЕДПОСЫЛКИ СТАНОВЛЕНИЯ СУБЪЕКТНОСТИ В ПОДРОСТКОВОМ ВОЗРАСТЕ 173

Белухин В.В., ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА ПРИМЕРЕ США И КАНАДЫ 176

Бердюгина (Ионова) А.С., Новикова Н.В., АЛГОРИТМ НЕДОПУЩЕНИЯ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК КАК СРЕДСТВО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ 180

Березникова Е. Н., Шидакова Е. Е., МИНИМАЛЬНАЯ ЗАРАБОТНАЯ ПЛАТА И ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ: ОТЕЧЕСТВЕННАЯ ПРАКТИКА И ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ..... 186

Бех Е.Ф., КЛАССИФИКАЦИЯ ДИСФЕМИЗМОВ ПО А.Н. РЕЗАНОВОЙ 191

Бибулатов М.Х., Полякова О.А., ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В СИСТЕМЕ РЕФОРМЫ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ В РОССИИ 194

Бондарева Л.И., Корниенко В.В., МЕТОДЫ И ВИДЫ КАДРОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ..... 201

Братцева Е.В., Кватер Н.Д., БАНКРОТСТВО: ПРИЧИНЫ, МОДЕЛИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ 204

Бурлуцкий А.А., Солдатов С.М., Киргисарова Е.Ю., ОЦЕНКА ТРАНСПОРТНЫХ ЗАДЕРЖЕК В ЗОНЕ ВЛИЯНИЯ ПЕРЕСЕЧЕНИЙ С РЕЛЬСОВЫМИ ВИДАМИ ТРАНСПОРТА МЕТОДОМ ИМИТАЦИОННОГО МОДЕЛИРОВАНИЯ..... 208

Бурнакова К. Н., Боргоякова Т. Н., ОБУЧЕНИЕ РУССКОМУ ЯЗЫКУ В УСЛОВИЯХ ДВУЯЗЫЧИЯ..... 213

Бушуева Т., Гешко О.А., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЯ..... 217

Валикарамов Д.Д., КОЛЛИЗИИ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ПРИ ФИНАНСИРОВАНИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ ПУБЛИЧНОГО ПРАВА: НА ПРИМЕРЕ НЕКОТОРЫХ ГОСКОРПОРАЦИЙ 220

Валикарамов Д.Д., ЮРИДИЧЕСКОЕ ЛИЦО ПУБЛИЧНОГО ПРАВА КАК СУБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫМ ИМУЩЕСТВОМ 225

Варавина А. Е., Салменкова М.В., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ДОКУМЕНТИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 232

Васильев С.А., Васильев Н.П., Пола. А. А., СОВРЕМЕННЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ УСИЛЕНИЯ ОСНОВАНИЙ СООРУЖЕНИЙ И ПОКРЫТИЙ 236

Васильева Л. В., АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) 242

Васильева Л. В., АНАЛИЗ МИНИМАЛЬНОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 248

Васильева Л. В., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ТЕМПОВ РОСТА ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИИ И РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 252

Васильева Л. В., ПРОЖИТОЧНЫЙ МИНИМУМ В РЕСПУБЛИКЕ САХА (ЯКУТИЯ) 256

Васильева Л. В., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В РОССИИ И ЯПОНИИ 261

Вдович С.А., АВТОМАТИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ НА ПЛАТФОРМЕ 1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 268

Велькина К.А., МЕХАНИЗМ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ 275

Вельмицкий Д.В, Маренко В.С, Иванова Н.В., ПЛЕМЕННАЯ БАЗА МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 284

Винюков А.Н., РОЛЬ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ФИНАНСОВ В РАЗВИТИИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ РЕГИОНОВ 286

Вирц И.Е., ТРУДОВОЙ ДОГОВОР И ЕГО ОСОБЕННОСТИ 290

Владимирова А.Д., ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО МИРА 294

Власова В.В., УСЛОВИЯ ПЕРЕХОДА НА ПРОГРЕССИВНУЮ ШКАЛУ НДФЛ В РОССИИ 299

Воблая В. Ю., Шидакова Е. Е., ЦЕНА ТРУДА В РОССИИ И ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ 302

Волгина Е. В., СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В КАЗАНСКОМ КРАЕ В ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XVI – XVII ВЕКАХ 308

Волобуев В.В., ОПЕРАТИВНО – РОЗЫСКНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ПРОВЕДЕНИЯ 313

Вытовтова Т. А., СОДЕРЖАНИЕ ПОДВИЖНЫХ ФОРМ ТЯЖЕЛЫХ МЕТАЛЛОВ (СВИНЦА И КАДМИЯ) В ПОЧВАХ ГОРОДА КУРСКА 316

Гаврилов М.В., ПРОБЛЕМЫ ВОЗМЕЩЕНИЯ СТОИМОСТИ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПРИ ИЗЪЯТИИ НЕДВИЖИМОСТИ ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ НУЖД 318

Гаврилова Е.Н., СООТНОШЕНИЕ ПОНЯТИЙ «ЗЕМЕЛЬНЫЙ УЧАСТОК» В ГРАЖДАНСКОМ И ЗЕМЕЛЬНОМ ПРАВЕ 328

Гадршина Ю.А., КАССЫ В ДБО: РЕВОЛЮЦИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ 338

Газизова И.З., Шалина О.И., ИСЛАМСКИЙ БАНКИНГ В МИРЕ И РОССИИ: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ 344

Газизова И.З., Марьина А.В., НЕГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПЕНСИОННЫЕ ФОНДЫ КАК АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИНСТИТУТЫ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ 349

Галенко В.И., ВЛИЯНИЕ ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТИ СЕРВИС-ПЕРИОДА НА МОЛОЧНУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ КОРОВ 353

Галигузов И.В., ТЕРРОРИСТИЧЕСКИЕ АКТЫ НА ТЕРРИТОРИИ СЕВЕРНОГО КАВКАЗА В КОНЦЕ XX – НАЧАЛЕ XXI ВЕКА 356

Галимов Р.З., Золотов А.А., Третьякова А.А., СРАВНЕНИЕ МЕТОДОВ ФОРМИРОВАНИЯ ФУНКЦИИ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПО ВРЕМЕНИ В СРЕДЕ МОДЕЛИРОВАНИЯ GPSS ДЛЯ МНОГОКАНАЛЬНОЙ СМО С БЕСКОНЕЧНЫМ БУФЕРОМ 362

Галушка Н. В., СЕМАНТИКА «ДРЕВА ЖИЗНИ» В СЛАВЯНСКОЙ КУЛЬТУРЕ 371

Гамзаева Э.Л., РАЗВИТИЕ ЗИМНИХ ВИДОВ СПОРТА В ПОСТОЛИМПИЙСКИЙ ПЕРИОД 375

Гарина И.О., Ходько А.О., ПОСТРОЕНИЕ УСТОЙЧИВЫХ ETL СИСТЕМ 377

Герасимова Р. Е., ФУНКЦИИ ДЕТСКОЙ ИГРЫ КАК НЕОТЪЕМЛЕМОГО ЭЛЕМЕНТА ВОСПИТАНИЯ У СИБИРСКИХ ЧАЛДОНОВ 384

Герасимова Р. Е., ОБУЧЕНИЕ ИГРЕ НА НАРОДНЫХ ИНСТРУМЕНТАХ КАК ФОРМА СОЦИАЛИЗАЦИИ И РЕАБИЛИТАЦИИ НЕЗРЯЧИХ ДЕТЕЙ 387

Герасимова Р. Е., ПРАЗДНИК ТУН-ПАЙРАМ КАК ТРАДИЦИОННЫЙ ЭЛЕМЕНТ КУЛЬТУРЫ ХАКАСОВ 391

Герасимова Р. Е., ТРАДИЦИОННЫЕ ХАКАССКИЕ ОБРЯДЫ, ПОСВЯЩЕННЫЕ ПЕРВЫМ ЭТАПАМ ЖИЗНИ РЕБЕНКА 395

Герасимова Р.Е., НАРОДНЫЕ СКАЗКИ КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ ХАКАССКОЙ КУЛЬТУРЫ 398

Гергерт О.А., ФИНАНСОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ РАЗВИТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РФ 402

Герман Д.И., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, ДЕЙСТВУЮЩЕГО В ФОРМЕ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИИ 407

Герман Д.И., Чучкалова И.Ю., РАЗРАБОТКА ЭКОНОМЕТРИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ ДЛЯ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕГУЛЯТОРОВ СОЦИАЛЬНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 414

Глазова И.В., Никонова В.С., Чекменева И.Н., Огородникова Е.П., ТЕХНОЛОГИИ BAAS И OPEN BANK API: ЗАДАЧИ И ВОЗМОЖНОСТИ 418

Глинина Е.В., ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ ФИНАНСОВОГО ОБРАЗОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 425

Глушкова А.В., БЕНЧМАРКИНГ КАК ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕТОД УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ В ПРОЕКТЕ 429

Глушкова А.В., ПРИМЕНЕНИЕ ТЕХНИКИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЕКТАМИ В МАРКЕТИНГЕ: ЖИЗНЕННЫЙ ЦИКЛ ПРОЕКТА В ПРОЦЕССЕ РАЗРАБОТКИ НОВОГО ТОВАРА 436

Глушкова А.В., ФАКТОРЫ ВНУТРЕННЕЙ И ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ КОМПАНИИ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА ЕЁ ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ 442

Головина К.В., ПРОБЛЕМА ТЕРРОРИЗМА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ ... 451

Голощапова В.Б., ГОСУДАРСТВЕННАЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА В СФЕРЕ ПОДДЕРЖКИ СЕМЕЙ С ДЕТЬМИ 455

Градович А.А., ПУТИ СНИЖЕНИЯ УРОВНЯ КОНФЛИКТНОСТИ ЛИЧНОСТИ 458

Гревцева Е.А., Масевич А. В., ПРОБЛЕМЫ ОЗДОРОВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В ШАТЕРСКИХ ГОРОДАХ И ПОСЕЛКАХ 465

Гриценко Ю.С., АНАЛИЗ ПРОГРАМНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ ВНЕДРЕНИЯ СИСТЕМЫ ЭЛЕКТРОННОГО ДОКУМЕНТООБОРОТА ... 469

Гудина А.Г., РАЗРАБОТКА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЮ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ПОЖАРА НА ТЕРРИТОРИИ СИЙСКОГО ЛЕСОПАРКА АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ ХОЛМОГОРСКОГО РАЙОНА 473

Гудина А.Г., АНАЛИЗ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ЛЕСНЫХ ПОЖАРОВ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ ПРИРОДНЫХ И КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ НА ТЕРРИТОРИИ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ.....482

Гуляева В.А., ИНТЕРАКТИВНОСТЬ ЭЛЕКТРОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В ФОРМИРОВАНИИ ОБЩЕПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ БУДУЩЕГО ПЕДАГОГА.....492

Гура А. О., ПРЕИМУЩЕСТВА И ОСОБЕННОСТИ МАГАЗИНОВ БЕСПОШЛИННОЙ ТОРГОВЛИ.....496

Гуркина С.М., Бойцова С.В., РАЗРАБОТКА МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ.....499

Гурфова С.А., Кясова А.А., ОЦЕНКА ПРИБЫЛЬНОСТИ И ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ В КОНТЕКСТЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ОРГАНИЗАЦИИ.....504

*Гурфова С.А.,*МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА ОРГАНИЗАЦИИ.....512

Гусаков В.А., Жеребцов М.Е, Деревянко Е.А, Козина А.К., Иванова Н.В., ВЛИЯНИЕ ВОЗРАСТА КОРОВ НА ИХ МОЛОЧНУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ.....522

Давлетшина А.А., Хафизова Р.К., ОБЕСПЕЧИТЕЛЬНЫЕ МЕРЫ В АРБИТРАЖНОМ ПРОЦЕССЕ.....525

Данилова Д.В., Ибрагимова А.И., ВКЛАД КОМСОМОЛЬЦЕВ И МОЛОДЕЖИ В РАЗВИТИЕ НЕФТЯНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН В 60-70-Х ГГ. XX В. 528

Дворникова Т.А., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....533

Деменкова А.О., ПРИМЕНЕНИЕ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСИ В ЭЛЕКТРОННЫХ АУКЦИОНАХ.....540

Демиденко Е.А., ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БАНКОВСКИХ ОНЛАЙН УСЛУГ.....544

Деминенко В.В., ОТГРАНИЧЕНИЕ МЕРЫ СЕМЕЙНО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ОТ МЕР ЗАЩИТЫ СЕМЕЙНЫХ ПРАВ 551

Джиоева О.О., Алборова О.Г., НЕФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ И СОЦИАЛЬНАЯ ЗНАЧИМОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....556

Дикарев Д.Ю. Иванова А.С., МЕРЫ ПО УСТРАНЕНИЮ УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....560

Дмитриева В.А., Геворкян Д.А., Чернов Ю.И., КОЛЛЕГИАЛЬНЫЕ ОРГАНЫ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮРИСДИКЦИИ 563

Дмитриева В.К., ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД В СОЦИАЛЬНОЙ РЕАБИЛИТАЦИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ С АЛКОГОЛЬНОЙ ЗАВИСИМОСТЬЮ 570

Дорофеева Т.Д., Макарова В.П., Шаймарданова Э.Ф., ЗДОРОВЫЙ ОБРАЗ ЖИЗНИ – ПРОФИЛАКТИКА ОСТРЫХ РЕСПИРАТОРНЫХ ВИРУСНЫХ ИНФЕКЦИЙ 573

Дроворуб А.А., Галицких В.Н., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ ПРЕДПРИЯТИЯ 579

Дьячкова Т.В., Тюкавина О.Н., ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ СОСНЫ БИОЭЛЕКТРИЧЕСКИМ МЕТОДОМ 583

Дьячкова Т.В., Тюкавина О.Н, ЗАВИСИМОСТЬ ВЕЛИЧИНЫ ЭЛЕКТРИЧЕСКОГО СОПРОТИВЛЕНИЯ ПРИКАМБИАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА ТКАНЕЙ СОСНЫ ОТ МОРФОЛОГИЧЕСКИХ ХАРАКТЕРИСТИК ДРЕВОСТОЯ 589

Егоров А.Д., Семенихин К.С., Гришанов В.К., ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МАТЕРИАЛЫ В МАЛОЭТАЖНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ 597

Егорова Н.В., МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ПРЕДПРИЯТИЯ 601

Егорова Н.В., РЕЙТИНГ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ РЕГИОНОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)) 606

Егорова Н.В., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ НАЛОГОВ, УПЛАЧИВАЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 610

Егорова Н.В., РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ОАО «АЭРОПОРТ ЯКУТСК») 618

Егорова Н.В., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТРЕБОВАНИЙ К СОСТАВЛЕНИЮ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ПРЕДПРИЯТИЯ 623

Елизаров В.В., АСИНХРОННЫЙ ДВИГАТЕЛЬ С КОРОТКОЗАМКНУТЫМ РОТОРОМ 627

Ермолаев П.И., ГОСУДАРСТВЕННОЕ СУБСИДИРОВАНИЕ СРЕДСТВ МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ 634

Ерофеева В.В., ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ЧУДО ЯПОНИИ 637

Еряшева Е.А., 9 СПОСОБОВ ВЫГОДНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ 640

Есин А.Б., Чебыкин К.И., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОЦЕССА ОРГАНИЗАЦИИ СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА 647

Ефимова М.Ю., РОЛЬ СОЦИАЛЬНО-ЭТИЧНОГО МАРКЕТИНГА В ГАРМОНИЗАЦИИ ИНТЕРЕСОВ ОБЩЕСТВА И ЕГО ГРАЖДАН 655

Ефремова С.А., К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ МОТИВАЦИОННОЙ СФЕРЫ ПЕДАГОГОВ С УЧЕТОМ ИХ ТИПА МЕНТАЛЬНОСТИ 657

Жарикова В.А., СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ КОНФЛИКТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЕ В СИСТЕМЕ ОТНОШЕНИЙ: «УЧЕНИК-УЧЕНИК»..... 661

Жигалова О.О., ПОВЕДЕНИЕ ХОЗЯЙСТВУЮЩИХ СУБЪЕКТОВ В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ 666

Журбенко Ю.Ю., КЛЮЧЕВЫЕ ОШИБКИ ПРИ ПОСТРОЕНИИ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ В РОССИЙСКИХ КОМПАНИЯХ..... 670

Журова С.С., ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИИ..... 673

*Зайцев А.Н.*ЭТНИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ 678

Закирова Г.Э., Яйцева Т.Э., Янборисова М.Р., ОЦЕНКА КАЧЕСТВА ЖИЗНИ ПАЦИЕНТОВ С ВАРИКОЗНОЙ БОЛЕЗНЬЮ НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ ДО И ПОСЛЕ ОПЕРАТИВНОГО ВМЕШАТЕЛЬСТВА 687

Захаров Д. С.,, ПРОВЕДЕНИЕ ОПТОВОЛОКОННОЙ ЛИНИИ СВЯЗИ В КОБЯЙСКИЙ УЛУС 695

Захаров Д. С., ТЕРАГЕРЦОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЯХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 702

Захаров Д. С., ПЕРСПЕКТИВЫ КОНЕЧНЫЙ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КОНЕЧНОМУ ТЕХНОЛОГИИ СОТОВОЙ РАЗДЕЛЕНИИ СВЯЗИ 5G 705

Захаров Д. С., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) 708

Захаров Д. С., КОНДЕНСАТОР С ДВОЙНЫМ ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ СЛОЕМ - НОВЫЙ ШАГ В ЭЛЕКТРОНИКЕ 710

Захрабян Ю.С., ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРАВОНАРУШЕНИЯ В ОБЛАСТИ ОХРАНЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ 713

Зворыгина М.А., Хафизова А.Ф., Стяжкина С.Н., АСЕПТИЧЕСКИЙ ПАНКРЕОНЕКРОЗ. НАГНОИВШАЯСЯ КИСТА ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 717

Зворыгина М.А., Хафизова А.Ф., Стяжкина С.Н., СОПУТСВУЮЩИЕ ЗАБОЛЕВАНИЯ ПРИ ГРЫЖАХ ПЕРЕДНЕЙ БРЮШНОЙ СТЕНКИ 723

Зекерьяев Р.И., СТРУКТУРНАЯ МОДЕЛЬ ВИРТУАЛЬНОЙ ЛИЧНОСТИ 726

Земченкова В.В., ОСОБЕННОСТИ ВНЕШНЕЙ МОТИВАЦИИ НАУЧНО-ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КАДРОВ РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО СОЦИАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА 728

Зинова Ю.А., Черникова О.П., УПРАВЛЕНИЕ ЗАКУПОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ..... 733

Зитляужев Б.А., ОСОБЕННОСТИ РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ ПО ВОПРОСАМ ПЕРЕВОЗКИ ГРУЗОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ 738

Зитляужев Б.А., ОСОБЕННОСТИ РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ ПО ВОПРОСАМ ПЕРЕВОЗКИ ПАССАЖИРОВ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫМ ТРАНСПОРТОМ 744

Золотухина Н.А., Череп Е. А., ЭКСПОЗИЦИЯ КАК СРЕДСТВО КОММУНИКАЦИИ В КУЛЬТУРНОЙ ЖИЗНИ КРЫМСКОГО РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ Г. СИМФЕРОПОЛЯ)..... 749

Зотина И.И., ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ВЫГОРАНИЕ ПЕДАГОГОВ ГОРОДСКИХ И СЕЛЬСКИХ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ..... 753

Зотина И.И., ЭМОЦИОНАЛЬНОЕ ВЫГОРАНИЕ ПЕДАГОГОВ ГОРОДСКИХ И СЕЛЬСКИХ ДОШКОЛЬНЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ..... 757

Зотова Н.Г., АКТУАЛЬНОСТЬ ВЫДЕЛЕНИЯ КАТЕГОРИИ МОЛОДЫХ ИНВАЛИДОВ НА ЗАКОНОДАТЕЛЬНОМ УРОВНЕ 761

Зямбахтина М.А., Пантелеева Е.К., ОСТРЫЙ ПАНКРЕАТИТ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 765

Иваненко С.А., ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ЗАКУПОК 768

Иванова А.В., СТАТИСТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В ЭКОНОМИКЕ РОССИИ..... 778

Иванова Е.А., Юдицкая О.Д., Стяжкина С.Н., ВТОРИЧНЫЙ ГИПЕРПАРАТИРЕОЗ У ПАЦИЕНТОВ С ХРОНИЧЕСКОЙ ПОЧЕЧНОЙ НЕДОСТАТОЧНОСТЬЮ 783

Иванова П.В., ОЦЕНКА КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРОВ ФОРМИРОВАНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА 787

Иванюшкина Р.И., ВЫБОР АНТИБАКТЕРИАЛЬНЫХ ПРЕПАРАТОВ В БОРЬБЕ С ИНФЕКЦИЕЙ ПРИ ОЖОГОВОМ СЕПСИСЕ..... 794

Иванюшкина Р.И., ИЗМЕНИТЕ МИКРОФЛОРЫ В ПОСЕВАХ ИЗ РАН В ОЖОГОВОМ ОТДЕЛЕНИИ «БУЗ УР ПЕРВАЯ РЕСПУБЛИКАНСКАЯ КЛИНИЧЕСКАЯ БОЛЬНИЦА МЗ УР..... 798

Идрисова С.Ф., ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ И АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ, СОВЕРШАЕМЫХ В СФЕРЕ ЛЕСОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА (НА ПРИМЕРЕ СТАТЬИ 260 УК РФ)..... 802

Имаева А.В., ПРОБЛЕМА СОХРАНЕНИЯ И РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ КУЛЬТУРЫ В РОСИИ..... 817

Имаева А.В., СОЦИАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ДУХОВНО-НРАВСТВЕННОГО ВОСПИТАНИЯ МОЛОДЕЖИ..... 820

Исаева Д.Р., Чернов Ю.И., АДМИНИСТРАТИВНЫЕ И ФИНАНСОВО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ МОНИТОРИНГА ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В РФ..... 822

Исаева Д.Р., РЕАЛИЗАЦИЯ ПРИВИЛЕГИЙ И ИММУНИТЕТОВ ИНОСТРАННЫМИ ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ 827

Иутинский Э.М., Макарова И.А., ВЛИЯНИЕ ФЕТОПЛАЦЕНТАРНОЙ НЕДОСТАТОЧНОСТИ И ФАКТОРОВ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ НА РАЗВИТИЕ И РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ ОСЛОЖНЕНИЙ У НОВОРОДЕННЫХ И ДЕТЕЙ ПЕРВОГО ГОДА ЖИЗНИ 831

Ищенко Н.Ю., ПРАВА И СВОБОДЫ ЧЕЛОВЕКА БАЗОВЫЙ ИНСТИТУТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ..... 836

Кабалина А.М., ПРОВЕРКА СООТВЕТСТВИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ТРЕБОВАНИЯМ ДЕЙСТВУЮЩЕГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 840

Кабиров Р.Р., МОТИВАЦИЯ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ 845

Кагарманова А.И., ОЦЕНКА УРОВНЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 849

Каграманян А.Г., ЭКОНОМИКО-ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ПЛАНИРОВАНИЯ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ 856

Кадар М.В., Полубедова А.А., АНАЛИЗ РЫНКА КЕРАМИЧЕСКОЙ ПЛИТКИ В РОССИИ. СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ..... 860

Казакова Е.П., КАДРОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РЕГИОНА КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ..... 863

*Казнина К.А., Калинина Д.М.,*ПРИМЕНЕНИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ЗАДАЧИ ПРИ РЕШЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗАДАЧ 868

Казнина К.А., Калинина Д.М., СУЩНОСТЬ ДВОЙНОЙ БУХГАЛТЕРИИ, ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ..... 872

Казурова Н.А., Якубов Н.А., ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН ПРИ ФАКТИЧЕСКОМ ДОПУСКЕ К РАБОТЕ..... 876

Каменская Л.А., Гальцова А.А., ПРОДВИЖЕНИЕ УСЛУГ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ТУРИСТСКОЙ СФЕРЫ ПОСРЕДСТВОМ ВИРТУАЛЬНОЙ РЕКЛАМЫ 880

Капидинова С. Б., СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ТАЙМ–МЕНЕДЖМЕНТА СТУДЕНТОВ 887

Карамова А.С., ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ УСЛУГ ОРГАНИЗАЦИЙ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ 892

Караханян Т.Н., СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В УДЕЛЬНЫХ ИМЕНИЯХ ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ 899

Караханян Т.Н., ПОЛИТИКА РАСПРОСТРАНЕНИЯ ОБРАЗОВАНИЯ ВЫСШЕЙ УДЕЛЬНОЙ АДМИНИСТРАЦИИ ВО ВЛАДИМИРСКОЙ УДЕЛЬНОЙ КОНТОРЕ 904

Каращенко В.В., Бижунова Т.В., Максименко О.Д., УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ АКТИВАМИ КОМПАНИИ СОГЛАСНО МСФО ПРИ ФУНКЦИОНИРОВАНИИ СООТВЕТСТВУЮЩЕЙ БИЗНЕС-МОДЕЛИ .. 909

Карташова Д.В., РАЗМЕЩЕНИЕ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ И КРЕДИТОВАНИЕ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 914

Кауненко В.А., Огородникова Е.П., КАРТА РАССРОЧКИ: ЧТО ЭТО И ДЛЯ ЧЕГО НУЖНО 922

Каунова А.А., К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ И ПРИЗНАКАХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 928

Качмар Е.В., ПРАВОВАЯ СПЕЦИФИКА РАЗВИТИЯ ФРАНЧАЙЗИНГА В США 933

Кашафутдинова Э.Д., Северюков Н.Н., ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СПОРТ КАК ФАКТОР ПРОФИЛАКТИКИ СОМАТИЧЕСКИХ ЗАБОЛЕВАНИЙ В СИСТЕМЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ 938

Кибалов В.М., Деревянко Е.А., Иванова Н.В., ИНТЕНСИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СВИНОМАТОК 942

Киданова М.С., ПРАКТИКА ТРАНСФОРМАЦИИ БИЗНЕС-ПРОЦЕССОВ БАНКОВ С ПОМОЩЬЮ BPM-СИСТЕМЫ 945

Климов П. Л., Разумец Е. А., РАСПРЕДЕЛЕННАЯ ГЕНЕРАЦИЯ НА БАЗЕ НЕТРАДИЦИОННЫХ ВОЗОБНОВЛЯЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭНЕРГИИ 950

Князева С.В., ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РЕСУРСАМИ НА МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ 953

Коваленко И.Н., Занина И.А., ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМИ РИСКАМИ В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ 959

Колесник А.В., Обухова А.С., КАК ЦИФРОВАЯ РЕВОЛЮЦИЯ МЕНЯТЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ О СИСТЕМЕ ДБО 965

Коновалова Е.А., Фарвазова Ш.Р., РЕТОРСИИ В МЕЖДУНАРОДНОМ ПРАВЕ: ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ. ПРОБЛЕМЫ РАЗГРАНИЧЕНИЯ СО СМЕЖНЫМИ КАТЕГОРИЯМИ 971

Косарева М.Н., КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ: СУЩНОСТЬ, ФАКТОРЫ И СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ 976

Костакова Н.Н., ТЕХНОЛОГИИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРИМЕРЕ ООО «ЛДЦ МИБС – ОМСК» 980

Котлов В.Д., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ BIGDATA В ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ 988

Котлов В.Д., МАШИННОЕ ОБУЧЕНИЕ 993

Кочергина А.Н., Талалаева Г.О.. ОСНОВНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТНОГО ПОДХОДА И ЛИЧНОСТНО ОРИЕНТИРОВАННОГО ОБУЧЕНИЯ 998

Кравчук Г.В., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ИНВЕСТИЦИЙ В НЕДВИЖИМОСТЬ РФ ЗА 2008-2015 ГГ. 1012

Крайнюк И.М., ГЕНДЕРНЫЕ КОНФЛИКТЫ СРЕДИ УЧАЩИХСЯ В ШКОЛЕ 1019

Красикова Е.М., КАССЫ В ДБО: РЕВОЛЮЦИЯ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ (ИСТОРИЯ) 1022

Краснова Е.В., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ РАСТЕНИЕВОДСТВО В РОССИИ 1028

Кремер М.И., АУТСОРСИНГ ПЕРСОНАЛА: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ВНЕДРЕНИЯ В ОРГАНИЗАЦИЮ 1032

Кривошеина Ю.Г., ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ОСНОВЫ КАТЕГОРИИ «КАЧЕСТВО СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ» В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В КОНТЕКСТЕ СТАНДАРТИЗАЦИИ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ 1038

Крюченкова М.А., СБАЛАНСИРОВАННЫЙ КОМПЛЕКС МЕР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1043

Кудренко Л.В., ПОСЛЕДСТВИЯ БЕЗРАБОТИЦЫ ДЛЯ КАЗАХСТАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ 1047

Кудряшов М.С., ЭФФЕКТИВНОЕ ЭТОМ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИРОДНОГО ПЕРВОЙ ПОТЕНЦИАЛА НЕФТИ ВОЗДЕЙСТВИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 1054

Кужель М. В., ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ СТИЛЬ ОБЩЕНИЯ УЧИТЕЛЯ С УЧЕНИКАМИ КАК ФАКТОР ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ СРЕДЫ ШКОЛЫ 1058

Кужель М. В., РОЛЕВЫЕ МОДЕЛИ ПОВЕДЕНИЯ В СИТУАЦИИ КОНФЛИКТА 1062

Кужман А. В., БЕЗБУМАЖНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПЛАНШЕТОВ ДЛЯ ЭЛЕКТРОННОЙ ПОДПИСИ 1066

Кузнецова Е. А., ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПО ДЕЛАМ ОБ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЯХ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ 1071

Кунев С.В., ИССЛЕДОВАНИЕ СОЦИОЭНЕРГОИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ: АКТУАЛЬНОСТЬ, ПРОБЛЕМЫ ФИЛОСОФСКАЯ И ПРАКТИЧЕСКАЯ ЗНАЧИМОСТЬ 1076

Курбатов А.Д., БЕЗНАЛИЧНЫЕ ДЕНЬГИ КАК ОБЪЕКТ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВООТНОШЕНИЙ 1081

Курбатов А.Д., ОСОБЕННОСТИ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ТРУДОВОГО ДОГОВОРА С ГРАЖДАНАМИ УКРАИНЫ 1084

Кустова Ю.Ю., ОСОБЕННОСТИ СТРЕССОВОГО НАПРЯЖЕНИЯ У ПОДРОСТКОВ. ЭЗАМЕНАЦИОННЫЙ СТРЕСС. УПРАВЛЕНИЕ СТРЕССОМ 1087

*Кутьинова М.И.,*ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1091

Кушакова В.Е., Белоногова Т.И., ГАРМОНИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА И СБЫТА В ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ 1097

Лабузова В.П., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВОСПИТАНИЯ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ МОЛОДЕЖИ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ 1101

Лазарева А.И., ФЕНОМЕН «АИДЗУТИ» В КОММУНИКАТИВНОМ ПОВЕДЕНИИ СОВРЕМЕННЫХ ЯПОНЦЕВ 1105

Лачугина М. Д., Логинова Е. С., АНАЛИЗ ИЗМЕНЕНИЯ ОТРАСЛЕВЫХ СТРАХОВЫХ РЫНКОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ПЕРИОД ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА 1111

Лебедев Д.В., Аббасов М.А., Горская Е.С., ПРИНЦИП РАБОТЫ ОПТИКО-ЭЛЕКТРОННОГО УСТРОЙСТВА ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ СОСТОЯНИЯ ОГУРЦОВ В ЗАКРЫТОМ ГРУНТЕ 1118

Лебедев Д.В., Довгаль К.К., Горская Е.С., ОСМОТР ВОЗДУШНЫХ ЛИНИЙ И ЭЛЕКТРООБОРУДОВАНИЯ С ПОМОЩЬЮ ТЕПЛОВИЗИОННОЙ СЪЕМКИ С БЕСПИЛОТНОГО ЛЕТАТЕЛЬНОГО АППАРАТА 1122

Левошко В.А., ИННОВАЦИИ В СИСТЕМЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ 1125

Легкая Л.А., Гагкуева Р.Г., Парастаева Д.Л., ОСНОВНЫЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 1129

Леонов А.В., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПЛАТЕЖНЫХ КАРТ В РОССИИ 1135

Лесная Д.В., СУИЦИД В РОССИИ 1143

Литвиненко А.В., Захарова А.Н., Гагаринова Н.В., КОМПЛЕКСНЫЕ КАДАСТРОВЫЕ РАБОТЫ. ОБЗОР, ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ 1147

Лихенко И.И., ПОНЯТИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ 1150

Лихенко И.И., ВОЛАТИЛЬНОСТЬ ФОНДОВОГО РЫНКА В ПЕРИОДЫ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СПАДОВ 1152

Лохматова В.А., Орехова Ю.В., ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА «360 ГРАДУСОВ» ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ЛИДЕРОВ В ОРГАНИЗАЦИИ 1156

Лохматова В.А., ЛИЧНЫЙ БРЕНД НАЕМНОГО СОТРУДНИКА 1160

Лохматова В.А., НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МЕЖДУ РУКОВОДИТЕЛЕМ И ПОДЧИНЕННЫМ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ 1164

Люлюченко М.В., ПРОБЛЕМЫ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИЙ НА ЭТАПЕ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РФ 1167

Люлюченко М.В., Селиверстов Ю.И., РАЗВИТИЕ МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КАК ИНСТРУМЕНТ ФОРМИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОНОМИКИ РФ 1171

Ляшенко С.А., ОЦЕНКА ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ И ЛИЧНОСТНЫХ КАЧЕСТВ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ 1174

Ляшенко С.А., Кулаченко Д.А., КАДРОВАЯ РАБОТА И КАДРОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ И МУНИЦИПАЛЬНОЙ СЛУЖБЕ 1178

Мадатова О. В., Пашкова Ю. В., ОЦЕНКА РАЗВИТИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ .. 1182

Мадатова О.В., Коломыцева А.Е., ОЦЕНКА УРОВНЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ И НАПРАВЛЕНИЕ ЕЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ 1187

Майорова С.В., ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ РАСТЕНИЕВОДЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 1192

Макиева М.В., КРАУДФАНДИНГ КАК ИНСТРУМЕНТ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАПА 1196

Мальсагова Б.Х., НЕКОТОРЫЕ АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ЗАЩИТУ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИМИ ГРАЖДАНАМИ 1200

Мальцева Н.В., КОНЦЕПЦИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В ПРОЕКТНОМ МЕНЕДЖМЕНТЕ. УСТОЙЧИВОСТЬ КАК ЧАСТЬ ПРОЦЕССА ПО УПРАВЛЕНИЮ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ ПРОЕКТА И КАК НЕЗАВИСИМАЯ КОНЦЕПЦИЯ 1206

Манахова В.В., ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПЕДАГОГА-ПСИХОЛОГА В РАЗРЕШЕНИИ КОНФЛИКТА МЕЖДУ ПЕДАГОГОМ И РОДИТЕЛЕМ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ 1219

Марцинкевич О.В., ФАКТОРЫ, ТОРМОЗЯЩИЕ РАЗВИТИЕ ИНСТИТУТА ПРИЕМНОЙ СЕМЬИ 1223

Марцинкевич О.В., НЕПРАВОМЕРНОСТЬ ОТКАЗА ОРГАНАМИ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ СЕМЬЯМ С ПРИЕМНЫМИ ДЕТЬМИ СТАТУСА МНОГОДЕТНОЙ СЕМЬИ (ДОСУДЕБНОЕ7 УРЕГУЛИРОВАНИЕ СПОРА) 1229

Марцинкевич О.В., НЕПРАВОМЕРНОСТЬ ВЗЫСКАНИЯ ЗА СЧЕТ ЛИЧНЫХ СРЕДСТВ, ПРИЕМНОГО РОДИТЕЛЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ, ЕСЛИ РЕБЕНОК ПРИЗНАН ДОЛЖНИКОМ ПО ОПЛАТЕ КОММУНАЛЬНЫХ УСЛУГ 1235

Марьина А.В., Анциферова А.Д., ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РЫНКА ТРУДА И ВЫЯВЛЕНИЕ ЕГО ОСОБЕННОСТЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ 1241

Матвеева О.В., Кисленко Д.Д., ГИБКОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ АДАПТАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЯ К ИЗМЕНЕНИЯМ ВНЕШНЕЙ СРЕДЫ 1246

Машкова А.М., РОССИЯ – ДОЛЖНИК И КРЕДИТОР 1250

Межевикина М.В., АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОРТФЕЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ РОССИИ 1255

Мельникова Д.М., Гревцева Е.А., ПРОБЛЕМА ОПРЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ 1261

Меренкова А.О., Медведева Н.А., К ВОПРОСУ О ФОРМИРОВАНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРЕДСТАВЛЕНИЙ У МЛАДШИХ ШКОЛЬНИКОВ 1264

Милова И.Е., Курбатов А.Д., ОСОБЕННОСТИ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА УБИЙСТВО ПО НАЙМУ 1268

Минина Ю.А., Чернышов Ю.Ю., РОЛЬ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ ПРИ ОПТИМИЗАЦИИ ПОТЕРЬ В УСЛОВИЯХ РЕСУРСНЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ 1272

Миронова Д.В., УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ И ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ РАСХОДОВ НА ОПЛАТУ ТРУДА 1276

Митина М.Ю., ОСОБЕННОСТИ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАПОВ 1281

Михайленко В.И., АНАЛИЗ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ГРАНИЧНЫХ ВЫЧИСЛЕНИЙ 1286

Мкртчян А.А., ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ 1289

Мкртчян А.А., РЕАЛИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ В СУБЪЕКТАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1293

Морозов А.А., АСПЕКТЫ ЭТНИЧЕСКИХ КОНФЛИКТОВ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ 1299

Мурзина Д.О., Стекачева Е.С., ЗАЩИТА ИНФОРМАЦИИ НА ОБЛАЧНЫХ РЕСУРСАХ 1303

Мурзина Д.О., Стекачева Е.С., ЭЛЕКТРОННАЯ ТОРГОВЛЯ В ИНТЕРНЕТЕ 1306

Мурзина Д.О., Долженкова И.В., ДОСТОИНСТВА И НЕДОСТАТКИ АУТСОРСИНГА 1309

Мурзина Д.О., Долженкова И.В., ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМ ИСКУССТВЕННОГО ИНТЕЛЛЕКТА 1313

Мустаев Д.В., ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЭКСПЛУАТАЦИИ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ТЕПЛОИЗОЛЯЦИОННОЙ КРАСКИ 1316

Мустафаева С.Р., Сейтвелиева З.Э., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ТРЕБОВАНИЙ К СОДЕРЖАНИЮ УЧЕТНОЙ ПОЛИТИКИ ОРГАНИЗАЦИЙ В КОНТЕКСТЕ ПБУ 1/2008 И МСФО(IAS) 8 1320

Мухаметзянова С.Р., ДЕПОРТАЦИЯ КРЫМСКИХ ТАТАР: ПРИЧИНЫ И ИТОГИ 1323

Мухаметзянова С.Р., РЕАБИЛИТАЦИЯ КРЫМСКИХ ТАТАР 1332

Мухаметова А.К., Иремадзе Э. О., ЭКОНОМИКО – МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ РАСЧЕТА ЗА УСЛУГУ ГРУЗОВОЙ ПЕРЕВОЗКИ 1337

Мухаметова Л.К., Иремадзе Э. О., ЭКОНОМИКО – МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ОБЪЕМА ВЫПУСКА ПРОДУКЦИИ НА ПРИМЕРЕ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ 1340

Некрасова А.В., РАЗЛИЧИЯ МЕЖДУ ФОРМАМИ БЕРЕЗЫ ПОВИСЛОЙ (BETULA PENDULA ROTH.) ПО БИОМЕТРИЧЕСКИМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ПОБЕГОВ В СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЕ ТАЙГИ 1343

Неустроева Е.Е., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В РОССИИ 1349

Нигматуллина Д.А., ПРИВЛЕЧЕНИЕ ЧАСТНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЦЕННЫЕ БУМАГИ..... 1353

Никонова В.С., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ОРГАНИЗАЦИИ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ В РОССИИ И США 1356

Ниткина А.Н., ВОЗНИКНОВЕНИЕ КОНФЛИКТОВ СТАРШЕКЛАССНИКОВ 1362

Ниянина М.Д., ПЕНСИОННЫЙ ФОНД РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ: НАЗНАЧЕНИЕ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ..... 1366

Ноздрачев М.А., ЭКОНОМИКА ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА КАК УЧЕБНАЯ ДИСЦИПЛИНА..... 1372

Нуреева Л.Н., ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С БАНКОВСКИМ КЛИЕНТОМ..... 1375

Обухова А.С., РОССИЙСКИЕ БИРЖЕВЫЕ ПЛОЩАДКИ 1379

Овчинников А.С.. СИМУЛЯЦИЯ РАБОТЫ ГОРИЗОНТАЛЬНОЙ ГАЗОВОЙ СКВАЖИНЫ СЛОЖНОГО ПРОФИЛЯ 1383

Овчинников А.С., ОПТИМИЗАЦИЯ МОДЕЛИ РАЗРАБАТЫВАЕМОЙ ГАЗОВОЙ СКВАЖИНЫ СЛОЖНОГО ПРОФИЛЯ 1385

Оревкова О.Д., *Галаганова А.А.*, КАЛЬКУЛЕЗНЫЙ ХОЛЕЦИСТИТ(КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)..... 1388

Оревкова О.Д., *Галаганова А.А.*, ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ(КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 1392

Осина А.С., *Заннатов Н.Н.*, *Крысин М.С.*, *Маринина А.Л.*, ЯВЛЕНИЕ ДИНАМИЧЕСКОГО ХАОСА В ФИЗИКЕ 1396

Павлюченко Т.Н., АУДИТ АРЕНДОВАННЫХ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ . 1398

Паклюсева Д.В., ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ ФИНАНСОВ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ УСЛУГ 1403

Пантелеева Е.К., ПРАВОСТОРОННЯЯ ВПРАВИМАЯ ПАХОВАЯ ГРЫЖА. ГЕРНИОПЛАСТИКА ПО БАССИНИ. (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)..... 1407

Пантелеева Е.К., *Зямбахтина М.А.*, ОСТРЫЙ АППЕНДИЦИТ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 1410

Панфилов Д.Ю., АНАЛИЗ ДИНАМИКИ НАУЧНЫХ КАДРОВ ПО РОССИИ И ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2006- 2016 ГГ. 1413

Панфилов Д.Ю., БИТКОИН: ПОНЯТИЕ И МЕХАНИЗМ РАБОТЫ 1419

Парамонова Ю.А., Разуваева Т.Н., ОСОБЕННОСТИ СУИЦИДАЛЬНОГО РИСКА СТУДЕНТОВ С РАЗНЫМ УРОВНЕМ СОЦИАЛЬНОГО ИНТЕЛЛЕКТА 1424

Парунова Е.А., ОСОБЕННОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ 1430

Парунова Е.А., РАЗВИТИЕ И ОБУЧЕНИЕ ПЕРСОНАЛА В КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 1433

Паршина К.С., ДИСПЕРСИОННЫЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ НЕКОТОРЫХ ФАКТОРОВ НА ЧИСЛО ДТП 1436

Паршина Н.В., Зверко Е.К., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИНЦИПОВ СИСТЕМЫ ХАССП ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 1439

Перминов А.В., Сидорин А. Р., Сергеев И.Э., ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫЕ МАТЕРИАЛЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЗДАНИЙ 1443

Петров К.Р., Дауров З.С., Тихонов Р.С., ПРОБЛЕМЫ И СПОСОБЫ УСТРОЙСТВА ДОРОЖНЫХ ПОКРЫТИЙ НА СЛАБЫХ ОСНОВАНИЯХ 1448

Петрова В.О., ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ С РАЗВИТИЕМ ХРОНИЧЕСКОГО КАЛЬКУЛЁЗНОГО ХОЛЕЦИСТИТА (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 1453

Петрова К.Э., ОПТИМИЗАЦИЯ СТРУКТУРЫ КАПИТАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ 1458

Петрова К.Э., ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ФУНКЦИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ ПОСРЕДСТВОМ БЮДЖЕТНОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ 1465

Петухова Т.К., ЗАВЕЩАНИЕ В ПРАВЕ РОССИ И НЕКОТОРЫХ СТРАНАХ ЛАТИНСКОЙ АМЕРИКИ 1471

Пешков А.О., АЛГОРИТМ ПОИСКА ДУБЛИКАТОВ ИЗОБРАЖЕНИЙ НА ДИСКОВЫХ ХРАНИЛИЩАХ 1477

Пирцхалава Г. А., ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ООО «МЕЛГОС» 1481

Писареджева Л. А., ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ЮСТИЦИИ В РОССИИ 1487

Пляскина Т.И., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ПОНЯТИЯ «НЕДВИЖИМОЕ ИМУЩЕСТВО» 1490

Поверинов А. И., Кунев С.В., КАЧЕСТВО ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ЕЕ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ 1495

Подгорная А.А., БУХГАЛТЕРСКАЯ (ФИНАНСОВАЯ) ОТЧЕТНОСТЬ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ 1498

Пономарев В.И., Спирин В.А., ПРИНЦИП РАБОТЫ СПУТНИКОВОЙ СВЯЗИ 1503

Попкова А.В., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА И ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1506

Попов В.К., ПРОБЛЕМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА 1511

Поташов А.П., Коноров А.М., ИНВЕСТИЦИОННОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПОВЫШЕНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА..... 1514

Прытков Е. П., ВЛИЯНИЕ АДАПТИВНОЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ НА СОЦИАЛИЗАЦИЮ ЛИЧНОСТИ 1519

Пузанова А.В., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ: УПРАВЛЕНИЕ ТАЛАНТАМИ 1522

Пушкина Т. М., ИССЛЕДОВАНИЕ ФИЗИКО-МЕХАНИЧЕСКИХ СВОЙСТВ ДРЕВЕСИНЫ ИЗ СУХОСТОЙНЫХ НАСАЖДЕНИЙ 1525

Пшихачев А.Р., ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ЛЕСНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА 1538

Растамханова С.Н., ПИСЬМЕННАЯ ДЕЛОВАЯ КОММУНИКАЦИЯ И СФЕРА ЕЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ 1543

Растамханова С.Н., ОФИЦИАЛЬНО-ДЕЛОВОЙ СТИЛЬ КАК ОБЩЕПРИНЯТЫЙ ЯЗЫК ДОКУМЕНТОВ. ТЕКСТОВЫЕ НОРМЫ ДЕЛОВОГО СТИЛЯ..... 1549

Растамханова С.Н., АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ СТИЛЯ ОФИЦИАЛЬНО-ДЕЛОВЫХ ДОКУМЕНТОВ. ЯЗЫКОВЫЕ НОРМЫ ДЕЛОВОГО СТИЛЯ 1554

Растамханова С.Н., СПЕЦИФИКА ДЕЛОВОГО ЭТИКЕТА В ДОКУМЕНТЕ 1559

Растамханова С.Н., ВНЕДРЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ГОСУДАРСТВЕННУЮ ИНФРАСТРУКТУРУ: ЗАСТОЯВШИЕСЯ ПРОБЛЕМЫ И ИННОВАЦИОННЫЕ РЕШЕНИЯ 1563

Растамханова С.Н., ПАМЯТНИКИ ДРЕВНОСТИ КАК НАСЛЕДИЕ ИСЛАМА НА СОВРЕМЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ БАШКОРТОСТАНА 1570

Растяпина Е.Ю., НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ДОГОВОРНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ РЕКЛАМНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1575

Рахимгулова И.Ф., Ильясова И.Ф., АДАПТИВНАЯ ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ 1580

Ребрин А.С., ДОКУМЕНТООРИЕНТИРОВАННОЕ ХРАНЕНИЕ И ОБРАБОТКА НОРМАТИВНО-СПРАВОЧНОЙ ИНФОРМАЦИИ ДЛЯ РАСЧЕТА ЗАДАЧ ОТОПЛЕНИЯ И ВЕНТИЛЯЦИИ 1583

Репиева Э. А., ЮВЕЛИРНЫЕ УКРАШЕНИЯ В СОВРЕМЕННОЙ ТРАКТОВКЕ ОБРАЗА КРЫМСКОТАТАРСКОГО КОСТЮМА 1586

Рожина М.П., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОХРАНЕНИЯ ТАЙНЫ УСЫНОВЛЕНИЯ (УДОЧЕРЕНИЯ) В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 1594

Романюк А.С., СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА МИГРАНТОВ В РАМКАХ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1598

Рудакова Т.А., Зверко Е.К., РАЗВИТИЕ BITCOIN И ЕГО ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ 1602

Рыбакова А.В., Логвиненко Е.В., ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СУДОСТРОЕНИЯ В РОССИИ 1606

Рындина И.В., Головинова Л.С., РОЛЬ ДИСТАНЦИОННОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В БАНКОВСКОМ ДЕЛЕ 1613

Рябец О.П., ПРИГОРОДНАЯ ЗОНА КАК МЕСТО ДОРОЖНО-ТРАНСПОРТНОЙ ОПАСНОСТИ 1617

Сабирова Г.Т., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ НАЛОГОВОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ 1620

Саитова Ю.К., Осипова А.С., Стяжкина С.Н., ЯЗВЕННАЯ БОЛЕЗНЬ ЖЕЛУДКА И ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ, ОСЛОЖНЕННАЯ КРОВОТЕЧЕНИЕМ 1623

Саитова Ю.К., Осипова А.С., ПЕРФОРАТИВНАЯ ЯЗВА ЖЕЛУДКА И ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 1627

Салимгараева А.Р., PR-ПРОДВИЖЕНИЕ СОЦИАЛЬНЫХ ПРОЕКТОВ. 1631

Салимьянова Э.И., ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЛАТЕЛЬЩИКОВ СТРАХОВЫХ ВЗНОСОВ В СИСТЕМЕ ФИНАНСОВОГО ПРАВА 1634

Салмина Т.В., ГЕНЕАЛОГИЧЕСКОЕ РОДСТВО ЯЗЫКОВ 1643

Самарцева А.И., Чеботарева З.В., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА РАСЧЁТОВ С ПЕРСОНАЛОМ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ 1647

Самохвалова К.А., Шаповалова В.В., ВЛИЯНИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ РФ 1653

Санькова М.К., ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТЬ ВВЕДЕНИЯ КУРОРТНОГО СБОРА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1659

Сапунова Т.А., Саввиди С.М., Звягинцева К.А., ПРИМЕНЕНИЕ ПРОЦЕССНОГО ПОДХОДА В ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА 1664

Сапунова Т.А., Тепулян А.А., МОДЕЛИ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ В ТУРИЗМЕ.....1670

Сафина А.Д., БЮДЖЕТНЫЙ ПРОЦЕСС: СОДЕРЖАНИЕ И ПРИНЦИПЫ ПОСТРОЕНИЯ 1673

Свешникова А. Е., ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ — РОССИЙСКАЯ СПЕЦИФИКА.....1680

Семакина А.А., Логвиненко Е.В., АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ 1685

Семёнова А.Л., К ВОПРОСУ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ 1691

Семухина Е.А., Щетинкина Д.В., Зайнуллина С.Ф.,ю АГЛОМЕРАЦИЯ ТЕРРИТОРИЙ. ЮЖНО-БАШКИРСКАЯ АГЛОМЕРАЦИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРЕСПЕКТИВЫ 1695

Сериева М.М., ВЗАИМОСВЯЗЬ ПРАВА И ЗАКОНА 1698

Сериева М.М., ДИПЛОМАТИЧЕСКИЙ ИММУНИТЕТ И ЕГО ПРАВОВОЕ ЗНАЧЕНИЕ.....1701

Сериева М.М., ПРАВОВАЯ КУЛЬТУРА 1704

Сериева М.М., ПРАВОТВОЧЕСТВО. ЛОКАЛЬНОЕ ПРАВОТВОРЧЕСТВО 1707

Сидоров Е.С., Полторацкий Н.А., ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВ В РОССИИ.....1712

Симоненко Е.И., Эвтушок Г., ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМЫ АВТОКОРЕЛЯЦИИ В ПОСТРОЕНИИ ЭКОНОМЕТРИЧНОЙ МОДЕЛИ.....1717

Симонова С.Г., ОСОБЕННОСТИ КОНФЛИКТОВ В СОВРЕМЕННЫХ ПЕДАГОГИЧЕСКИХ КОЛЛЕКТИВАХ.....1721

Сичинава Г.Т., ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ ФИНАНСОВОЙ КОМПАНИИ 1726

Скворцова Н.С., РОЛЬ МАЛОГО БИЗНЕСА В ФОРМИРОВАНИИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ.....1731

Слепков М.С., ОТНОШЕНИЕ КРЕСТЬЯН ВЛАДИМИРСКОЙ ГУБЕРНИИ К ПРОБЛЕМЕ СОХРАНЕНИЯ ОБЩИНЫ В КОНЦЕ XIX - НАЧАЛЕ XX ВВ. (ПО МАТЕРИАЛАМ АНКЕТИРОВАНИЯ К. КАЧОРОВСКОГО) 1736

Сосненко Н.Д., Иванова Н.Е., ПОПУЛЯРНЫЕ МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 1745

Сошкина Д. А., ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ ЖИЛИЩНОЙ ПОЛИТИКИ ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ В ОТНОШЕНИИ МОЛОДОЙ СЕМЬИ: ТРУДНОСТИ И РЕКОМЕНДАЦИИ 1748

Стибунова А.А., *Шкуратова И.В.*, О СОВЕРШЕНСТВОВАНИИ СИСТЕМЫ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ..... 1754

Строменко А.А., МАЛОЭТАЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО В НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ: ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ 1760

Ступин И.А., *Тараканов В.А.*, *Золотарев А.В.*, ПОВЫШЕНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ ЗДАНИЙ ЗА СЧЕТ ОКОННЫХ СИСТЕМ 1765

Стяжкина С.Н., *Пелина Н.А.*, *Гущина М.М.*, *Гончар В.А.*, *Ибрагимова Г.М.*, СОЧЕТАННАЯ ТРАВМА (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)..... 1769

Суворова А.А., ЗАГРЯЗНЕНИЕ СРЕДЫ ОБИТАНИЯ УГЛЕКИСЛЫМ ГАЗОМ НА ТЕРРИТОРИИ МЕГАПОЛИСА 1775

Суюмбаева Р.А., *Крымшаухалова Ф.С-А.*, РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА..... 1779

Сыркина Е.А., *Закирова О.В.*, АНАЛИЗ АНДЕРРАЙТИНГА СТРОХОВОГО ПОРТФЕЛЯ КОМПАНИИ ПАО СК «РОСГОССТРАХ ПО ИМУЩЕСТВЕННЫМ ВИДАМ СТРАХОВАНИЯ 1787

Тагирова Ю.Ф., *Нормаев К.Х.*, *Шомуродов Б.Х.*, *Жураев А.Ш.*, АНАЛИЗ РАБОТЫ И ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОМПРЕССОРНЫХ УСТАНОВОК НА ГЕОЛОГОРАЗВЕДОЧНЫХ РАБОТАХ..... 1797

Такмазян К.Р., НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ УСТАНОВЛЕНИЯ ОПЕКИ (ПОПЕЧИТЕЛЬСТВА) В ГРАЖДАНСКОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ 1801

Тарасова Л.С., *Накладович М.Ю.*, ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ ВНУТРЕННЕГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ..... 1806

Тимаков А.А., К ВОПРОСУ О ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ЭТИКЕ ЖУРНАЛИСТА 1815

Тиранян А.А., МЕТОДЫ РАЗВИТИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ 1819

Томилов А.В., *Богданов Н.А.*, ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АНАЛОГОВЫХ ДАТЧИКОВ ХОЛЛА В СИСТЕМЕ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ МОДЕЛЬНОГО МИКРОСЕРВОПРИВОДА..... 1824

Траулько М.В., ПРОГРАММНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ НЕЧЕТКОГО ПОИСКА ТЕКСТОВОЙ ИНФОРМАЦИИ В СЛОВАРЕ С ПОМОЩЬЮ РАССТОЯНИЯ ЛЕВЕНШТЕЙНА..... 1827

Траулько М.В., ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К СУЩНОСТИ И СОДЕРЖАНИЮ ПОНЯТИЯ «ИННОВАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ» 1832

Тудвасева З.К., ЯЗЫКИ ФИННО-УГОРСКИХ НАРОДОВ РОССИИ В СИСТЕМЕ ШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 1842

Тульцева А., ОПЫТ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРИПТОВАЛЮТЫ КАК ЗАКОННОГО ДЕНЕЖНОГО СРЕДСТВА 1847

Унанян М. А., РАЗВИТИЕ КРУИЗНОГО ТУРИЗМА В СОЧИ НА БАЗЕ ФГУП «РОСМОРПОРТ» 1857

Устименко О.С., СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ НАРУШЕННЫХ ПРАВ СТОРОН КОРПОРАТИВНОГО ДОГОВОРА 1862

Утягулов М.М., СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО В БАШКИРСКОМ КРАЕ В СЕРЕДИНЕ XIX В.: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ 1865

Федосеева М.Ю., ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ ФИНАНСОВЫХ САНКЦИЙ ДЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1868

Филиппова В.М., ВЫСОКИЙ УРОВЕНЬ КОРРУПЦИИ В ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНАХ РФ 1872

Фролов С.В., ЗАВИСТЬ КАК ЭЛЕМЕНТ ЗЛА В МОРАЛИ 1876

Хаертдинова А.Н., ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 1879

Хаертдинова А.Н., ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И ПУТИ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 1883

Хамитова З.Х., РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РОЛЕЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ СЕМЬЕ 1888

Хамитова З.Х., МОЛОДЕЖЬ О МОЛОДЕЖИ 1890

Хамракулов И.И., *Япаров И.М.,* ПЕРСПЕКТИВЫ ОРГАНИЗАЦИИ СОВРЕМЕННЫХ ФЕНОЛОГИЧЕСКИХ НАБЛЮДЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ ЛЕСОСТЕПИ БАШКИРСКОГО ПРЕДУРАЛЬЯ 1892

Харисова Е.В., SWOT-АНАЛИЗ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АБС1») 1897

Харисова Е.В., ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБС2» 1901

Харисова Е.В., ОЦЕНКА УРОВНЯ СУЩЕСТВЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБС2» 1905

Харисова Е.В., ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ (НА ПРИМЕРЕ ООО «АБС3») 1908

Харисова Е.В., ОЦЕНКА УРОВНЯ СУЩЕСТВЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «АБС3» 1912

Худякова О.А., БИЗНЕС-ЭВФЕМИЗМЫ В СОВРЕМЕННОМ ДЕЛОВОМ ДИСКУРСЕ 1915

Хужахметова Н.Ю., СБЕРЕЖЕНИЯ И ДОХОДЫ КАК РЕСУРСЫ ИНВЕСТИЦИЙ 1918

Хузина А.Ф., РЫНОК ФАКТОРИНГОВЫХ УСЛУГ 1921

Хузина А.Ф., КРАУДФАНДИНГ КАК НОВАЯ ФОРМА ИННОВАЦИИ В ИНВЕСТИРОВАНИИ 1925

Цветков А.В., Перегуда С.Н., МЕХАНИЗМЫ СЕНСОМОТОРНОЙ КОРРЕКЦИИ ПСИХИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ: TERRA INCOGNITA ПОПУЛЯРНОЙ ПРАКТИКИ 1929

Чайкина Е.А., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ АТМОСФЕРНОГО ВОЗДУХА В ГОРОДАХ МИЛЛИОНЕРАХ НА ПРИМЕРЕ ГОРОДОВ КРАСНОЯРСК И ПЕРМЬ 1934

Чайкина Е.А., ОЦЕНКА НЕГАТИВНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ НЕСАНКЦИОНИРОВАННОЙ СВАЛКИ ГОРОДА АБАКАНА 1943

Чайкина Е.А., ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ПОЧВ НА ТЕРРИТОРИИ ГОРОДА МИНУСИНСКА В РАЙОНЕ АЗС «КНП» 1948

Чебану А.А., РАССЛЕДОВАНИЕ АДМИНИСТРАТИВНЫХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ТАМОЖЕННОГО ДЕЛА 1952

Чевыкалов С.В., Логвиненко Е.В., АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БАНКОВСКИХ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ В НАЦИОНАЛЬНОЙ ПЛАТЕЖНОЙ СИСТЕМЕ 1957

Чевыкалов С.В., Логвиненко Е.В., ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: КРИТЕРИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ 1963

Чевыкалов С.В., Логвиненко Е.В., ЦЕНЫ НА НЕФТЬ И РАЗВИТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ПОЛИТИКИ 1972

Черевко Е.И., Романцева Е.В., Пичугина Н.Н., ОЦЕНКА ПИТАНИЯ ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В УСЛОВИЯХ РЕАБИЛИТАЦИОННОГО ЦЕНТРА .. 1981

Черенков А.А., ПОСТАНОВЛЕНИЕ ЕВРОПЕЙСКОГО СУДА ПО ПРАВАМ ЧЕЛОВЕКА: ПРОБЛЕМЫ НОРМАТИВНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИИ 1985

Чернышов Д.А., Бабкова (Баталыгина) Л.Л., ОТРАСЛЕВОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ ЖКХ НА ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СИСТЕМУ 1988

Чупрова А. А., ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ 1992

Чуркина Л.С., Тарбеева Е.А., РАЗРАБОТКА БЮДЖЕТА МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1996

Чурсинова А.Д., ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ СТРАХОВОЙ ОТРАСЛИ В РФ 2001

Шайхутдинова Е.М., АНАЛИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РАСХОДОВ НА ОХРАНУ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ 2008

Шакирова Р.Р., УПРАВЛЕНИЕ БЮДЖЕТНЫМИ РИСКАМИ КАК СПОСОБ СТАБИЛИЗАЦИИ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ РЕГИОНОВ 2012

Шакирова Р.Р., ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ФИНАНСОВ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ 2016

Шалимова Е. С., ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ 2019

Шамратова Л.Р., ЦИРРОЗ ПЕЧЕНИ В ИСХОДЕ СИНДРОМА БАДДА-КИАРИ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 2024

Шамхалян С.А., ВЛИЯНИЕ ИНТЕРНЕТ ПРОДАЖ НА РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА 2028

Шамян А.А., УПРАВЛЕНИЕ АССОРТИМЕНТНОЙ ПОЛИТИКОЙ 2040

Шаповалова А.В., Белозерова О.А., ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА 2045

Шаркова В.П., ПРОФЕССИЯ «БУХГАЛТЕР»: ОБЩЕСТВЕННАЯ ЗНАЧИМОСТЬ И ЭТИКА ПОВЕДЕНИЯ 2050

Шахмурзаев З.Ю., ПРЕСТУПНОСТЬ, СВЯЗАННАЯ С ВЫЛОВОМ ПРИРОДНЫХ РЕСУРСОВ НА ВОДЕ В РЕКАХ ВОЛГА И ОКА 2054

Шварева Е.А., Галицких В.Н., МЕХАНИЗМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 2061

Шишкова Т.В., ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИННОВАЦИОННОГО МЕНЕДЖМЕНТА В РОССИИ 2065

Шляпкина А.Э., ПРИМЕНЕНИЕ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА ОБ АМНИСТИИ: ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ 2069

Шульгина М.Р., ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ БЮДЖЕТНЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ОБЪЕКТЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СОБСТВЕННОСТИ 2073

Эвгенидзе И.Х., ЛЕКСИКО-СЕМАНТИЧЕСКИЙ СЕГМЕНТ «ЕДА» В СОВРЕМЕННОМ АНГЛИЙСКОМ ЯЗЫКЕ 2076

Яковлева О.С., АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В СЕВЕРНЫХ И АРКТИЧЕСКИХ РАЙОНАХ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ) 2079

Якубовская Е.Ю., РАЗВИТИЕ ЭКОНОМИКИ РФ В ПЕРИОД САНКЦИЙ 2083

Ярославцев В.Г., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА ИВАНА ГРОЗНОГО.....2090