ФОРУМ МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ

ВЫПУСК 1 (17)

ISSN 2500-4050

МЕЖДУНАРОДНОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ СЕТЕВОЕ ИЗДАНИЕ

«Форум молодых ученых»

http://forum-nauka.ru

ISSN 2500-4050

УДК 004.02:004.5:004.9

ББК 73+65.9+60.5

Свидетельство о регистрации
средства массовой коммуникации
ЭЛ № ФС 77 - 66302
от 01.07.2016г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Плотников А.Н., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск № 1(17) (январь, 2018). Сайт: http://forum-nauka.ru

Журнал включен в систему Российского индекс цитирования (РИНЦ) электронной библиотеки на основании приложении к договору №1 к договору № 594-09/2013 от 26.09.2013

© Институт управления и социально-экономического развития, 2018

УДК 346.548

Абзалова Я.Р.
студент магистратуры
кафедра «Региональной, муниципальной экономики и управления»
Уральский Государственный Экономический Университет (СИНХ)
научный руководитель: Сабитов Р.К., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ РЕГИОНА

Аннотация: в данной работе даются понятие и сущность экономической безопасности региона, также что может относиться к внешним и внутренним факторам угроз безопасности региона. Дается понятие демографии, а также объект и предмет демографии.

Ключевые слова: экономическая безопасность региона, внешние и внутренние угрозы, демография.

Abzalova Y.R.
A graduate student of the Department "Regional and municipal Economics and management"
Ural State Economic University
Russia, Ekaterinburg
Scientific supervisor - candidate of Economics, associate Professor Sabitov R.K.

THE CONCEPT AND ESSENCE OF ECONOMIC SECURITY DEMOGRAPHIC ASPECTS OF THE REGION

Abstract: in this paper are the concept and essence of economic security of the region that may relate to external and internal threats to security in the region. Given the notion of demography as well as the object and subject of demography.

Key words: economic security of the region, external and internal threats, demography.

Под экономической безопасностью в региональном масштабе понимается его защищенность от негативно проявляющихся последствий воздействия угроз и факторов дестабилизации, как внутри региона, так и вне его, при которой реализуется обеспечение устойчивой реализации ключевых интересов и целей в экономическом аспекте. «Внешним» и «внутренним» факторам угроз в рамках конкретного региона присуща выраженная индивидуальность, однако для данных категорий характерно также наличие отдельных элементов, которые могут быть применимы для любого региона или государства.

В составе внешних угроз и дестабилизирующих факторов находятся противоправные действия криминального характера, совершаемые фирмами и частными лицами, осуществляющими промышленный шпионаж либо

мошенничество, несостоятельными деловыми партнерами; правонарушения, осуществляемые коррумпированными элементами в контролирующих и правоохранительных органах, неконтролируемые миграционные потоки и т.п. [3, с. 38].

Внутренние угрозы и дестабилизирующие факторы представлены действиями или бездействиями (умышленными и неумышленными) контролирующих, ревизионных, правоохранительных органов, противоречащие интересам региона. Их следствия представлены экономическим ущербом предприятиям и организациям региона, утечкой или утратой информации (сведений в виде коммерческой тайны и / или конфиденциальной информации), подрывом имиджа, возникновением проблемных ситуаций в рамках взаимоотношений с реальными и потенциальными партнерами (угроза утрат важных контрактов), конфликтными ситуациями с криминальными элементами, контролирующими и правоохранительными органами, снижением уровня трудоспособного населения, дефицитом рабочей силы и квалифицированного персонала предприятий и организаций и т.д.

По данным, полученным в результате количественного и качественного анализа представленных угроз, можно сделать вывод об обеспечении надежности защиты регионов в области экономики лишь тогда, когда используется комплексный и системный подход к ее организации. Это повлияло на появление в рамках профессионального лексикона специалистов по обеспечению безопасности территорий термина «система экономической безопасности» региона [26, с. 143].

Основные факторы, влияющие на уровень безопасности экономики, представлены демографическими аспектами.

Демография может рассматриваться как наука, изучающая закономерности, контролирующие и обуславливающие воспроизводство населения в общественно-историческом аспекте указанного процесса. В качестве самостоятельной науки, демографией изучаются определенные социальные условия, в рамках которых осуществляются процессы в рамках рождений, смертей, браков и разводов; динамика структур народных масс по возрасту, полу; динамика брачных и семейных структур; взаимосвязь между демографическими процессами и структурами; закономерность динамики общей численности населения и семей в качестве результата взаимодействия указанных элементов. В качестве объекта демографии выступает сфера, которая не изучается более никакой наукой, представленная возобновлением поколения народных масс в виде процессов взаимовлияния рождаемости, смертности, брачных и разводных процессов, воспроизводства населения в целом. Предмет демографии представлен законами, действующими в естественном движении населения.

Естественному движению населения способствует осуществление процессов рождаемости и смертности. Демографией производится изучение показателей, связанных с процессами рождаемости и смертности, темпов

естественного движения населения и других явлений. Задачей в исследовании является выделение закономерности в указанных явлениях.

Следует указать, что когда исследуется воспроизводство структуры населения, в сфере изучения демографии неизменно есть наличие переходов из одних групп – в другие. В практике изучаются задачи демографии по трем следующим направлениям:

1) изучаются тенденции и факторы, обуславливающие и влияющие на демографические процессы;

2) разрабатываются демографические прогнозы;

3) разрабатываются мероприятия в области демографической политики [5, с. 118].

Для выявления истинной направленности в демографических процессах характерна трудоемкость. Необходимо правильно оценить достоверность статистической информации, сделать выбор необходимых в определенных ситуациях показателей. Данные показатели, из-за различий в их свойствах, могут привести к кардинально разной характеристике направлений и интенсивности одних и тех же процессов. Например, в одном временном периоде рождаемость может характеризоваться с помощью одних показателей, как высокая, но одновременно по другим показателям она будет снижена.

По изученным тенденциям и определенным причинно-следственным связям, которые есть между демографическими процессами и другими общественными явлениями, учеными - демографами осуществляется составление прогнозов, показывающих будущие изменения численности и структуры населения. Необходимость данных прогнозов существует не только для самих демографов с целью оценивания возможных направлений демографическом развитии определенных областей. С помощью демографических прогнозов осуществляется процесс экономического регулирования и отслеживания безопасности экономики страны и ее регионов в области воспроизводства товаров и услуг, жилищного и коммунального строительства, величины трудовых ресурсов, подготовки специалистов, строительства образовательных учреждений, развития транспортного хозяйства и пр. Демографическими прогнозами осуществляется охват почти всего социально-экономического комплекса, всего общественного производства с его безопасностью.

Анализ имеющейся направленности в демографических процессах, определение взаимосвязей между ними, составленные демографические прогнозы, демографическое планирование позволяют определять цели и задачи в демографической и социальной политике, разрабатывать программы по экономической безопасности регионов страны. Для разработки программ демографического развития должна быть характерна комплексность, охват большого спектра социальных факторов, учет многообразности и многоаспектности последствий в проходящих процессах.

Для демографических процессов в целом, особенно для численности

населения, воспроизводства, миграции, характерна динамичность. Из этого следует, что есть необходимость учитывать количественные и качественные показатели по данным процессам, достоверность информации, предоставляющей происходящие события.

Использованные источники:

1. Акопян, А.С. Демография и экономическая безопасность / А.С. Акопян/ Общественные науки и современность. – 2015. - №2. – С.38.
2. Рыбаковский, Л.С. Демографическая и экономическая безопасность / Л.С. Рыбаковский/ Безопасность Евразии. – 2013. - №3 (13). – С.143-154.
3. Валентий, Д.И. Основы демографии / Д.И. Валентий, А.Я. Кваша. - М.: Мысль, 2014. – 586 с.
4. Бутов, В.И. Демография: Учебник для вузов / В.И. Бутов. - М., 2013. – 592 с.
5. Галицин, Р.А. Роль демографического фактора в управлении социально-экономическим развитием региона и обеспечении экономической безопасности / Р.А. Галицин/ Социально-гуманитарные знания. - 2015. - № 2. - С 70-77.

УДК 314.04

Абзалова Я.Р.
студент магистратуры
кафедра «Региональной, муниципальной экономики и управления»
Уральский Государственный Экономический Университет (СИНХ)
научный руководитель: Сабитов Р.К., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

ВЛИЯНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА РЕГИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ

Аннотация: в данной работе рассмотрены демографические процессы в структуре населения как индикаторы. Структуры и группы населения виды и признаки их. Взаимосвязь демографии с экономической и социальной сферой.

Ключевые слова: демографические процессы, экономическая безопасность региона, структуры и группы населения. численность мужского и женского населения.

Abzalova Y.R.
A graduate student of the Department "Regional and municipal Economics and management"
Ural State Economic University
Russia, Ekaterinburg
Scientific supervisor - candidate of Economics, associate Professor Sabitov R.K.

THE IMPACT OF DEMOGRAPHIC PROCESSES ON THE REGIONAL ECONOMIC SECURITY

Abstract: in this paper, the demographic processes in the population structure as indicators. Structure and population types and symptoms of them. The relationship of demography with Economics and social sphere.

Keywords: demograficheskie processes, economic security of the region, structure and populations. The number of male and female population.

Демографические процессы в структуре населения как индикаторы.

Индикаторы демографического состояния представлены численностью населения, его динамикой, структурой населения, долей детей, суммарным коэффициентом рождаемости, долей пенсионеров.

В качестве структуры населения можно представить количество людей, распределяемое в определенные группы или с помощью признаков. Выделяют характеристики, представленные элементами:

– аскриптивными (в виде пола, возраст, раса, национальности);

– социальными характеристиками (брачным статусом, грамотностью, уровнем образованием, страной, национальным языком, гражданством);

– экономическими (источником доходов, статусом занятости,

профессией);

– миграционными (местом рождения, временем которое проведено в конкретном населённом пункте) [19, с. 166].

Структуры представлены следующими видами:

1) демографическими структурами, обусловливающими процесс воспроизводства в группах, формирующихся по значениям тех или иных признаков в области:

– брачных структур (количество состоящих в браке);

– семейных структур (количество семей и семейное состояние);

– миграционных структур (по времени проживания конкретном населенном пункте);

–количества женщин, исходя из численности детей, которых они родили;

– домохозяйств в соответствии с типом, по размеру, по числу детей;

2) социально-экономическими структурами населения:

– образовательными структурами (население, распределенное в соответствии с видами оконченных учебных заведений, числом лет обучения);

– социально-профессиональными структурами (население, распределенное в соответствии с профессиональными группами, видами занятости, экономическими отраслями;

– национальной (этнической) структурой;

– конфессиональной структурой;

– в соответствии с источниками средств существования;

Демографическим структурам принадлежит возможность существенного влияния на воспроизводство населения. В качестве индикаторов безопасности экономики региона нам интересна не вся совокупность указанных структур, а только прямо или обратно связанные с процессом воспроизводства населения, так как именно они представляют собой демографические структуры [9, с. 5].

Под демографической нагрузкой понимают отношение числа людей в детском или пожилом возрасте к количеству числу трудоспособного населения; а также соотношение числа людей в детском и пожилом возрасте.

Рождаемость, смертность, брачность и разводимость выступают в качестве демографических процессов.

Разводимостью в данном аспекте исполняется роль индикатора, регистрирующего общественное морально-психологическое состояние.

Ключевые факторы, определяющие процесс развода, представлены в целом урбанизацией образа жизни, миграцией населения, индустриализацией страны, женской эмансипацией. Под воздействием данных факторов происходит снижение уровня социального контроля, повышается анонимность жизни людей; снижаются ответственность, устойчивая привязанность, взаимная забота друг о друге как аспекты социального функционирования единицы общества в виде человека.

Естественным движением называется рычаг регулирования биологических процессов на планете, природы, людей. Его проявление возможно посредством рождаемости, смертности, естественного прироста, равного разнице рождаемостью и смертностью – в виде показателей.

Общая численность населения определяется рождаемостью, смертностью, естественным и механическим приростом, которые выступают в виде индикаторов безопасности региональной экономики.

Данные показатели по различным регионам могут различным образом влиять на совокупной численности населения, как по стране, так и по региону.

Для районов нового освоения механическому притоку в начале образования узлов промышленности, отведена более важная роль, нежели естественному приросту в рамках динамики численности населения.

У индикаторов естественного прироста должны быть положительные значения.

Динамика общего прироста населения должна идти в сторону увеличения.

Для районов старой промышленности первенство отведено показателям естественного прироста.

Современное положение характеризуется наличием естественной убыли для многих экономических районов.

Под механическим движением понимается процесс передвижения людей из определенных населенных пунктов в другие, на конкретных территориях или между территориями страны, а также между государств. Механическое движение характеризуют показатели прибытия, выбытия, сальдо механического притока (которое бывает для конкретных территорий либо положительным, либо отрицательным) [4, с. 70].

Одной из главных проблем обеспечения экономической безопасности, в особенности в России, стала вынужденная миграция, спровоцированная социально-экономическими, политическими, демографическими, экологическими и психологическими причины и факторами. Государственное регулирование миграционных процессов строится на изученных понятиях и видах, масштабах и причинах миграции. Миграцией населения в некоторой степени исполняется роль фактора развития человечества, так как это форма приспособляемости к изменениям в условиях функционирования.

В зависимости от размеров миграции и ее структуры меняются демографические и социально-экономические характеристики населения как в стране (или территории) прибытия, так и в стране (или территории) выбытия. Миграционным движением предопределяется изменение общей численности и структуры населения, оказывается влияние на экономическую безопасность регионов: рынки труда и жилья, окружающую природную среду, производственную и потребительскую сферы, городское и коммунальное хозяйства, сферу социальной защиты населения и т.д.

Миграционная единица может быть представлена индивидуумом, имеющим личные особенности, общественные характеристики, определяющие степень его миграционной подвижности. Миграция и данные характеристики взаимосвязаны. Передвижением населения оказывается влияние на функционирование общества. Под воздействием данного фактора происходит изменение и регулирование общественной жизни. Однако следует отметить, что в конкретных ситуациях общество само может создавать предпосылки миграционным процессам [27, с. 155].

Таким образом, демографические структуры населения — это обусловливающие воспроизводство населения группы, сформированные в соответствии со значениями того или иного признака и являющиеся индикаторами экономической безопасности регионов.

Рассмотрев понятие «демографическая структура», остановимся еще более подробно на анализе её взаимосвязи с экономической безопасностью и социально-экономическим развитием территорий, изначально подчеркнув, что связь между демографической структурой и экономической безопасностью регионов носит взаимную обусловленность. Следует указать на то, что есть сильная детерминированность во всех демографических процессах, вне зависимости от кажущейся их самостоятельности, однако их интенсивность обусловливают социально-экономические условия. Жизненные условия народных масс способны воздействовать на рождаемость, смертность через ряд факторов, представленных образом жизни, социокультурными нормами, ценностными ориентациями. Однако не следует упускать из внимания то, что важнейшим фактором развития производственной и социальной сфер является население региона, что нужно учитывать в рамках стратегического планирования, оперативной работы. В 1972 году А. Г. Вишневским было осуществлено выделение трех способов, которыми может проводиться влияние демографической ситуации на совокупные результаты производства, которые представлены:

— изменением численности и структуры работников;

— изменением эффективности использования производственных ресурсов за счет изменений в количественном соотношении между ними (например, в результате повышения фондовооруженности труда);

—изменением эффективности использования ресурсов качественной природы, не имеющие связи с меняющимися соотношениями между количествами ресурсов (например, влияние технического прогресса).

Следовательно, первостепенным влиянием на обеспечение безопасности экономики, по А. Г. Вишневскому, обладают индикаторы в виде численности и структуры работников и населения в целом. Рассмотрим их подробнее.

1. Численность населения. При прочих равных условиях численность работников прямо пропорциональна численности населения. При прочих равных условиях масштаб производства полностью характеризуется численностью населения и, согласно существующей гипотезе, определяет

уровень производительности труда. Производительность труда меняется под влиянием меняющихся соотношений между ресурсами и живым трудом.

Большая эффективность всех экономических объектов, по мнению ученого, достигается при наличии у них рациональных, оптимальных размеров, однако малочисленное население и развитое разделение труда способствуют минимальным размерам многих таких объектов, что определяет их низкую эффективность. Данное замечание применительно также для форм территориальной концентрации населения и производства.

Оптимальная численность населения взаимосвязана с находится в тесной оптимальным количеством ресурсах. В практических условиях регистрируется существование как отрицательных, так и положительных последствий изменений данных показателей, и для каждого их них в определенной ситуации будет понятие своего оптимума.

2. Структура населения. Под уровнем экономической активности населения, может пониматься то, в какой мере оно участвует в производственных процессах. Нельзя выполнить полное отделение демографических факторов из совокупности факторов, влияющих экономическую активность, однако возможно установление связи между демографическими характеристиками населения и степенью его участия в производстве.

Существует связь экономической активности населения с его структурой по признакам пола и возраста. «Стандарты», применяющиеся к данной зависимости, отсутствуют, так как у каждой возрастно-половой группы есть собственные коэффициенты, измеряющие экономическую активность, обладающие закономерностью в изменениях в рамках перехода от одних возрастно-половых групп к другим.

Для коэффициента экономической активности женщин характерно низкое значение в сравнении с мужчинами. Для мужчин, и для женщин характерно изменение экономической активности с ростом возраста.

Возрастно-половая структура влияет на показатель мобильности народных масс. Мобильностью населения является наличие у людей способности и готовности производить изменения в своем экономическом и социальном положении, уровне образования или профессии, места работы или места жительства. Определение мобильности происходит посредством наблюдения социально-экономических причин. Однако в первую очередь среди факторов данного явления выделяют демографическую структуру населения. Как считают современные ученые, демографическими характеристиками оказывается влияние на процессы, представленные:

Воспроизводством трудовых ресурсов, которое образуется за счет показателей численности, возраста, пола, уровня образования и профессиональной подготовки;

Занятостью, на которую оказывает влияние половозрастной состав народных масс, количество детей в семье, интервалы между их рождениями, образовательные и профессиональные структуры прибывающих и

убывающих мигрантов;

Безработицей, определяющейся полом, возрастом, в особенности среди лиц молодого и пожилого возраста;

Уровнем первичных доходов, на который влияют пол и возраст;

Перераспределением доходов, которое обуславливает количество иждивенцев в семьях с различным составом и размером;

Уровнем бедности, который зависит от динамики доли детей, молодежи, многодетных и неполных семей в численности населения.

Индикаторы экономической безопасности, зависящие от демографической ситуации, представлены объемом и структурой платежеспособного спроса, спроса на образовательные услуги, спроса на услуги здравоохранения, спроса на социальное обслуживание и пособия.

Таким образом, демографическому фактору принадлежит значительная роль в рамках условий общественного развития, обеспечения безопасности в области экономики. На население, выступающее в качестве общественной основы, влияют многие экономические, социальные, политические процессы. Данное влияние затрагивает численность, структуру естественного и миграционного движения населения. Данными процессами и их взаимосвязью образуется сложная система, влияние ее на динамику населения не всегда можно определить. В то же время и само население выступает в качестве значимого самостоятельного фактора, воздействующего на общественные процессы в области экономики, политики. Следовательно, состоянию населения также отведена роль индикатора региональной безопасности экономики.

Значение демографического фактора в рыночных экономических условиях возрастает из-за того, что необходимо учитывать две главные функции населения. Государственное управление должно определять население как ключевую составляющую производительных сил (рабочая сила) и как единственного потребителя товаров, работ и услуг. Без данного учета адекватное решение социальных проблем невозможно [23, с. 34].

Проводимые реформы, по всей видимости, не полностью учитывают сложившуюся в государстве демографическую ситуацию, а также ее влияние на воспроизводство населения в перспективе.

Необходимость учета демографического фактора особенно актуальна в регионах. Этому способствуют определенные обстоятельства. В первую очередь существует больше различие, затрагивающее, вне зависимости имеющейся тенденции к сближению региональных демографических процессов, их показатели. За счет этого происходит предопределение реализации дифференцированной политики как в экономической, так и в социальной сферах, а также в народонаселении. Далее, для регионов характерно наличие большой экономической самостоятельности, что означает наличие у региональных органов власти экономических полномочий, и ответственности за процессы в области социального и экономического развития народных масс в рамках конкретных населенных

пунктов или территорий. Также для народных масс характерны в последние периоды времени сокращение рождаемости, рост смертности, в ослабление семейно-брачных отношений, в существенные изменения в миграции. Данные явления по-разному проявляются в регионах по признаку масштабности, однако их необходимо учитывать при разработке территориальной социальной политики.

Отличие России от других развитых стран в том, что осуществление демографической модернизации проходит в рамках некоторых кризисных явлений в экономике. Следует отметить, что в будущем возможны проявления негативных тенденций в воспроизводстве населения регионов страны [3, с. 38].

Снижение уровня жизни населения, случаи нецелесообразного планирования семьи могу приводить у отказу от рождения детей массового характера.

Присутствует тенденция в росте доли новорожденных первенцев и снижении доли детей, родившихся третьими, четвертыми и последующими. Таким образом, семьи переходят на одно, двух и реже трехдетную семью.

Основные факторы высокой смертности населения представлены снижением уровня жизни, сокращением возможности профилактических медицинских осмотров, высокими ценами на лекарственные препараты и иными причинами.

Следует указать, что населением не в полной мере осознается высокая ценность здоровья. Под воздействием ряда факторов присутствует распространенность алкоголизма, наркомании, курения.

Здоровым образом жизни называется деятельность по укреплению здоровья которая осуществляется отдельными людьми в целях общего оздоровления организма, профилактики заболеваний. Под здоровым образом жизни также понимаются меры в рамках жизнедеятельности человека, направленные улучшить и сохранить здоровье посредством практики правильного сбалансированного питания, выполнения комплексных действий физической подготовке, подержанию соответствующих убеждений, полного отказа от вредных привычек. Помимо причин, ведущих к смертности населения от естественных причин, присутствует фактор смертности от социально значимых заболеваний, таких как туберкулез, венерические болезни, наркомания, СПИД и пр. [15, с. 108].

Далее следует рассмотреть процессы миграции и их влияние на демографию. Миграционными потоками оказывается воздействие на социальные аспекты, безопасность региональной экономики. Данный фактор влияет на показатели демографической динамики, имеющие тенденцию к существенной трансформации на протяжении времени. Миграция влияет на формирование народонаселения, территориальную экономическую безопасность. Следует указать, что для определенных территорий миграция исполняет роль основного и первостепенного источника, за счет которого восполняется численность населения.

Миграция в большей степени влияет на возрастной состав народных масс, за счет чего в рамках многих регионов происходит достижение положительного эффекта. Однако необходимо указать, что отрицательным последствием данного явления выступает увеличение конкуренции в области трудовой занятости. Данному мнению привержена некоторая часть населения, местные власти. Также иммигрантами занимаются так называемые «мало престижные» экономические области, в которых мал процент занятых местных жителей. Негативному отношению к миграции способствует то, что за счёт данного явления увеличивается социальная напряженность, происходит «распыление» финансовых средств. Миграционными потоками оказывается в достаточной мере сильное воздействие на аспекты криминальной ситуации. В рамках социальной сферы миграционными потоками также оказывается воздействие в области этнического состава народных масс, обострение межнациональных отношений, формирование негативного отношения к человеческим единицам в виде мигрантов.

В настоящее время есть необходимость перехода к отличающейся комплексностью политике в области демографии, рассчитанной на длительный период. Этому способствует наличие тесной взаимосвязи между демографическими процессами и функционированием экономической и социальной сфер. С помощью комплексного решения проблемных ситуаций и устранения негативных факторов возможно достижение высокой скорости в реализации экономических преобразований и должного уровня безопасности экономики на региональном уровне.

У экономической безопасности и демографических процессов существует сильная взаимосвязь друг с другом. Она выражается в прямом влиянии возрастно-полового состава народных масс и их составляющих на производственные и распределительные процессы в экономике. Вследствие этого можно сделать вывод о том, что демографическими процессами оказывается прямое влияние на безопасность экономики страны.

Использованные источники:

1. Акопян, А.С. Демография и экономическая безопасность / А.С. Акопян/ Общественные науки и современность. – 2015. - №2. – С.38.
2. Рыбаковский, Л.С. Демографическая и экономическая безопасность / Л.С. Рыбаковский/ Безопасность Евразии. – 2013. - №3 (13). – С.143-154.
3. Валентий, Д.И. Основы демографии / Д.И. Валентий, А.Я. Кваша. - М.: Мысль, 2014. – 586 с.
4. Витновский, Г.С. Вынужденные миграции как социальная проблема/Миграция населения / Г.С. Витновский, А.В. Кочарян. – М.: институт Социально-экономических проблем народонаселения, 2015. – 356 с.
5. Галицин, Р.А. Роль демографического фактора в управлении социально-экономическим развитием региона и обеспечении экономической безопасности / Р.А. Галицин/ Социально-гуманитарные знания. - 2015. - № 2.

- С 70-77.
6.Татаркин, А. И. Социально-демографическая и экономическая безопасность регионов России. Текущее состояние и проблемы диагностики / А.И. Татаркин, А.А. Куклин, А.В. Черепанова// Экономика региона. - 2016. - № 3(15). - С. 153-161.
7. Черепанова, А.В. Проблемы и перспективы социально-демографического развития регионов России (на примере Свердловской области) / А. В. Черепанова, Е. В. Васильева // Экономика региона, № 1, 2016. – С.55.

УДК 314.02

Абзалова Я.Р.
студент магистратуры
кафедра «Региональной, муниципальной экономики и управления»
Уральский Государственный Экономический Университет(СИНХ)
научный руководитель: Сабитов Р.К., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СТРУКТУРЫ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной работе проводится анализ демографической структуры, включая возрастную структуру и структура населения состоящей в браке Свердловской области и сравнение их с общероссийскими.

Ключевые слова: Свердловская область, население демографические структуры, численность мужского и женского населения.

Abzalova Y.R.
A graduate student of the Department "Regional and municipal Economics and management"
Ural State Economic University
Russia, Ekaterinburg
Scientific supervisor - candidate of Economics, associate Professor Sabitov R.K.

ANALYSIS OF THE DEMOGRAPHIC STRUCTURE OF THE SVERDLOVSK REGION

Abstract: in this paper the analysis of the demographic structure, including age structure and population structure of married couples in Sverdlovsk region and their comparison with nationwide.

Keywords: Sverdlovsk region, population demographic structure, the number of male and female population.

Особенности естественного движения и миграции населения влияют на изменения возрастно-половой структуры населения.

Продолжился процесс старения населения. Численность населения в возрасте 65 лет и старше возросла за 2015 год на 7 578 человек (на 1,4%).

С 2008 года в Свердловской области отмечается сокращение численности населения трудоспособного возраста (мужчин в возрасте 15-59 лет и женщин в возрасте 15-54 лет).

Возрастная структура населения Свердловской области за 2008 – 2015 годы представлена в таблице 4.

Таблица 1 - Возрастная структура населения Свердловской области1

Год	Численность населения, тыс. человек		
	моложе трудоспособного возраста	трудоспособного возраста	старше трудоспособного возраста
2008	1674,2	12739,2	1917,1
2009	1670,0	12718,4	1931,8
2010	1675,0	12694,8	1944,5
2011	1685,5	12656,0	1967,0
2012	1690,6	12618,9	1987,7
2013	1708,7	12592,9	11006,0
2014	1731,5	12559,0	11025,4
2015	1756,5	12518,8	11045,3

В 2015 году доля населения трудоспособного возраста в общей численности населения составила 58,3%, сократившись на 4,9% (220,4 тыс. человек) по сравнению с уровнем 2008 года, численность населения старше трудоспособного возраста, наоборот, возросла по сравнению с уровнем 2008 года на 128,2 тыс. человек (доля выросла на 3,0%) (рисунок 1).

По статистике за 2015 год средний возраст населения Свердловской области составил 39,4 лет, что соответствует среднероссийскому показателю.

Рост численности населения возрастной категории старше трудоспособного возраста обусловлен, в том числе, увеличением прогнозируемый период времени жизни при рождении (таблица 2).

В 2015 году ожидаемая продолжительность жизни населения в Свердловской области составила 69,8 лет, в том числе: для мужчин – 63,6 лет; для женщин – 75,9 лет.

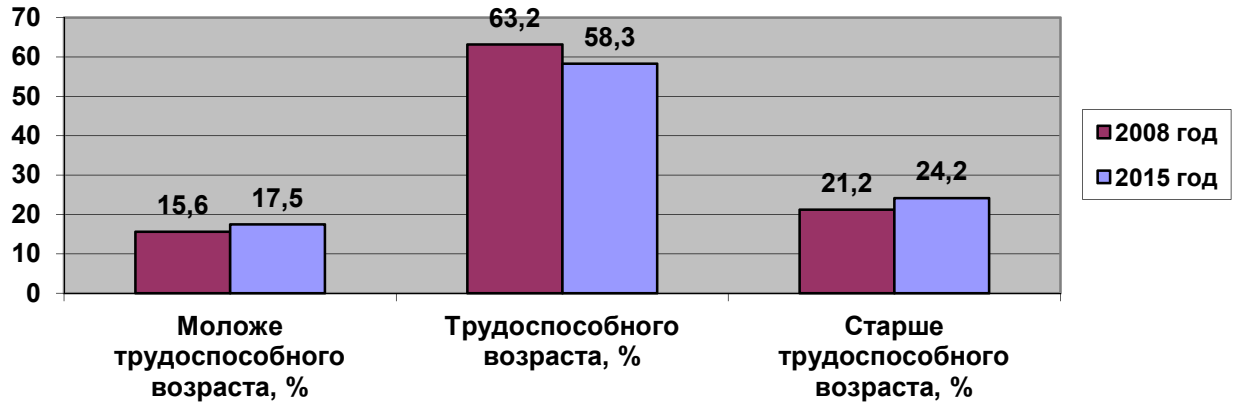


Рисунок 1 – Возрастная структура населения Свердловской области, %2

[1] Составлено автором по: [1, 2, 3, 4]
[2] Составлено автором по: [1, 3, 4]

Таблица 2 - Ожидаемая продолжительность жизни при рождении 3

Год	Оба пола	Мужчины	Женщины
2009	67,5	61,2	74,0
2010	67,8	61,5	74,2
2011	68,4	62,3	74,6
2012	68,8	62,7	74,9
2013	69,3	63,2	75,3
2014	69,5	63,5	75,3
2015	69,8	63,6	75,9

Положительная динамика рождаемости в Свердловской области привела к росту численности населения моложе трудоспособного возраста. Численность данной возрастной категории в 2015 году увеличилась на 82,3 тыс. человек по сравнению с уровнем 2008 года, доля в общей численности населения составила 17,5%.

В 2015 году коэффициент демографической нагрузки в Свердловской области составил 0,715 (в среднем по Российской Федерации – 0,687). Таким образом, на 1000 человек трудоспособного возраста в регионе приходится 715 человек непроизводительного населения.

В 2015 году превышение численности женщин над численностью мужчин в Свердловской области составило 358,5 тыс. человек против 358,4 тыс. человек в 2014 году.

Численное превышение мужчин над женщинами в составе населения отмечается до 30 летнего возраста, с возраста 31 год наблюдается численное превышение женщин над мужчинами.

В регионе число женщин в наиболее детородном возрасте в период 20–24 лет при положительных показателях рождаемость и продолжительность жизни может сократиться с 11 тыс. на 100 тыс. населения (данные за 2010 г.) до 7,3 тыс. в 2016 г. и до 5,6 тыс. чел. в 2020 г. Можно спрогнозировать на длительный период на 20 - 25 лет новое уменьшение рождаемости (по крайней мере первых детей).

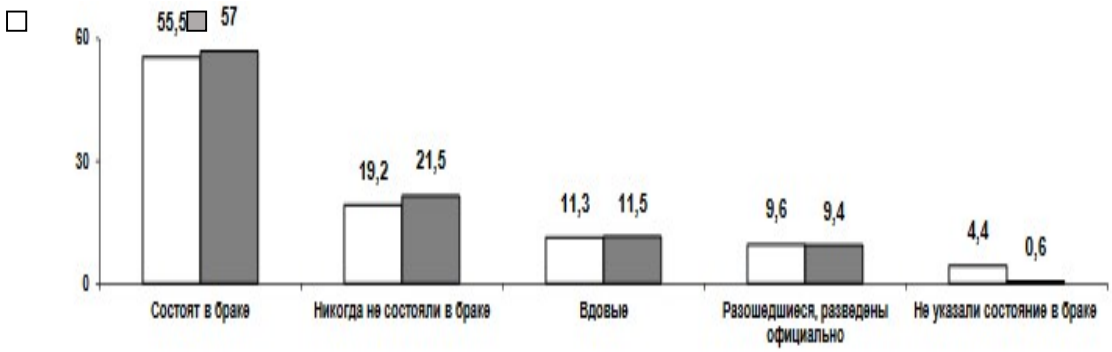
Но есть и другая тенденция, связанная с практикой стимулирования рождаемости – материнский (семейный) капитал за рождение второго и последующих детей.

Характеристика рождаемости в 2015 году по информации Управления ЗАГС Свердловской области за 2015 год представлена на рисунке 2.

[3] Составлено автором по: [1, 2, 3, 4]

Рисунок 2 - Характеристика рождаемости в 2015 год в Свердловской области (очередность рождения ребенка)4

Серьезное влияние на демографические процессы оказывает брачно-семейная структура (рисунок 3).



2016 год 2010 год

Рисунок 3 - Структура населения Свердловской области по состоянию в браке (в % от общей численности населения)5

Среди состоящих в браке за исследуемый период изменилось соотношение между теми, кто состоит в зарегистрированном и незарегистрированном браке (в 2010 г. оно составляло 87: 13, в 2016 г. – 83: 17). И, хотя ситуация остается негативной, она в принципе не столь катастрофична.

К демографической структуре относится и структура расселения.

Таким образом, основные тенденции демографической структуры Свердловской области соответствуют общероссийским тенденциям развития, среди которых:

1. Более позднее вступление в брак, которое приводит к сдвигу деторождения на более поздний возраст и «постарению» материнства.
2. Сокращение численности населения в трудоспособном возрасте и рост численности населения старше трудоспособного возраста.
3. Одновременно с сокращением трудоспособного населения в регионе сокращается население репродуктивно активных возрастов, что в

[4] Составлено автором по: [3, 4]
[5] Составлено автором по: [1, 4]

перспективе приведет к сокращению числа родившихся, даже в условиях сохранения высоких показателей интенсивности деторождений.

Использованные источники:

1. Возрастно-половая структура населения Свердловской области / Итоги Всероссийской переписи населения 2010 года Режим доступа: http://www.ersds.e-burg.ru/vpn2010/2010/Forms/AllItems.aspx
2. Демографическая ситуация в России: Стат. Сб. / Госкомстат России. – М.: 2016. – 400 с.
3. Российский статистический ежегодник / Госкомстат России. – М., 2017. – 460 с.
4. Черепанова, А.В. Проблемы и перспективы социально-демографического развития регионов России (на примере Свердловской области) / А. В. Черепанова, Е. В. Васильева // Экономика региона, № 1, 2016. – С.55.
5. Татаркин, А. И. Социально-демографическая и экономическая безопасность регионов России. Текущее состояние и проблемы диагностики / А.И. Татаркин, А.А. Куклин, А.В. Черепанова// Экономика региона. - 2016. - № 3(15). - С. 153-161.

УДК 314.04

Абзалова Я.Р.
студент магистратуры
кафедра «Региональной, муниципальной экономики и управления»
Уральский Государственный Экономический Университет (СИНХ)
научный руководитель: Сабитов Р.К., к.э.н.
доцент
Россия, г. Екатеринбург

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: в данной работе исследуется как демографические факторы влияют на социально-экономические процессы в обществе Свердловской области.

Ключевые слова: демографические факторы, процессы в обществе, структура населения.

Abzalova Y.R.
A graduate student of the Department "Regional and municipal Economics and management"
Ural State Economic University
Russia, Ekaterinburg
Scientific supervisor - candidate of Economics, associate Professor Sabitov R.K.

DEMOGRAPHIC FACTORS OF ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE SVERDLOVSK REGION

Abstract: in this work, issleduet how demographic factors affect social and economic processes in society Sverdlovsk region.

Key words: demographic factors, social processes, population structure.

Демографические факторы прямо влияют на изменение социально-экономических процессов в обществе.

В течение 5-ти последних лет постоянно увеличивается доля детей, обучающихся в общеобразовательных организациях во 2-ю смену – с 11,1% до 14,3%. В 17 муниципальных образованиях в Свердловской области доля детей, занимающихся во 2-ю смену, значительно превышает средне областной уровень. Рост численности населения младше трудоспособного возраста непосредственно скажется на системе образовательных учреждений, так как количество учащихся, занимающихся во вторую смену, будет возрастать [29].

Сдвиг возрастной структуры населения в сторону повышения доли пожилых, обуславливает старение календаря демографических событий – приведут к изменению нагрузки на население в трудоспособном возрасте и на экономику в целом.

Процесс «старения» населения оказывает существенное влияние на

рынок труда и занятость населения в регионе. В настоящее время в трудоспособный возраст вступают люди, рожденные в конце 90-х годов прошлого века и начале 2000-х годов. Данная малочисленная категория не может «перекрыть» убыль трудоспособного населения, которое сокращается за счет выхода на пенсию более многочисленных категорий населения.

Увеличение численности населения старше трудоспособного возраста оказывает определенное влияние на уровень и структуру потребления, что в свою очередь влияет на частный сектор экономики в части сдвига подбора изготавливаемых изделий и товаров, переориентация услуг по требованию возрастных потребителей. Смещение структуры спроса из-за изменения возрастного состава населения затрагивает не только сегмент рыночных товаров и услуг, но и услуг, предоставляемых государственными организациями и учреждениями.

С учетом сохранения спроса граждан на услуги стационарного социального и социального обслуживания на дому и тенденций демографического развития требуется расширение спектра оказываемых услуг и увеличение дополнительных мест, соответствующих требованиям к качеству стандартизации, путем возведения новых объектов на площадках функционирующих учреждений социального обслуживания населения.

Старение населения оказывает воздействие на систему здравоохранения в связи с ростом потребности в медицинском обслуживании с увеличением возраста. Потребность в оказании помощи пациентам с болезнями, свойственными пожилому возрасту, неуклонно возрастает. Учитывая нормативы обеспечения койками и поликлиниками и увеличение ожидаемой продолжительности жизни, необходимы мероприятия по оптимизации существующей материально-технической базы и строительству (реконструкции) зданий медицинских учреждений.

Транспортная и коммунально-бытовая инфраструктура, многие элементы благоустройства городской среды также попадают под влияние потребностей старших возрастных групп. Более возрастной состав населения оказывает влияние и на производственные процессы, в том числе в части изменений технологических операций, приспособления машин и оборудования к возрастным особенностям работников [29].

Следствием старения населения является увеличение доли пенсионеров по старости, что приводит к увеличению расходных обязательств государства. Кроме того, из-за снижения доли трудоспособного населения и увеличения доли пожилых уменьшается объем налоговых поступлений.

Тем не менее, проведение социальных реформ, рост производительности труда и снижение смертности населения в трудоспособном возрасте способны нивелировать остроту данной демографической проблемы.

Вместе с тем, люди пожилого возраста чаще прочих проявляют сберегательные качества. Таким образом, рост доли пожилых людей может

привести к увеличению сбережений, а значит, и к дополнительным возможностям инвестирования.

Помимо хронологического старения большую роль играет относительное старение, определяемое уровнем здоровья и когнитивных функций населения. Оно зависит от развития систем здравоохранения и образования, социального обеспечения, образа жизни населения и качества окружающей среды.

К необходимости нового перераспределения ресурсов между поколениями ведет не только изменение демографической структуры общества, но и сдвиги в календаре демографических событий в жизни индивидов, в их постепенном смещении к старшим возрастам. Молодые поколения дольше учатся по сравнению со своими родителями, они позже находят стабильную работу и еще позже обзаводятся семьей.

Указанные тенденции демографического развития приводят к реализации мер по:

1) мягкому регулированию календаря рождений за счет предоставления более широкого круга возможностей для женщин и молодых семей;

2) уменьшению уровня смертности населения;

3) уменьшению уровня материнской и младенческой смертности, изменению качества работы службы родовспоможения, становлению перинатальной (дородовой) диагностики и неонатальной хирургии, профилактике и уменьшению числа абортов, увеличению объемов и увеличению продуктивности лечения бесплодия с использованием новых технологий;

4) уменьшению потребления алкогольных и табачных товаров и изделий, табачной и другой зависимости, пропагандирование и воспитание у населения здорового образа жизни.

Следовательно, можно сделать общие выводы по проведённому исследованию:

1) В половозрастной структуре Свердловской области преобладают женщины.

2) Наблюдается увеличение пожилых людей в возрастной структуре Свердловской области.

3) В Свердловской области в последние годы наблюдается увеличение рождаемости, уменьшение младенческой смертности, увеличение общей смертности населения на 5%, в том числе рост смертности в трудоспособном возрасте.

Использованные источники:

1. Черепанова, А.В. Проблемы и перспективы социально-демографического развития регионов России (на примере Свердловской области) / А. В. Черепанова, Е. В. Васильева // Экономика региона, № 1, 2016. – С.55.

2. Черешнев, В. А. Развитие теоретико-методического подхода к прогнозированию социально-демографического развития региона / В.А.

Черешнев, А.А. Куклин, А.В. Черепанова // Экономика региона.- 2016. - № 2. - С. 38-46.
3. Витновский, Г.С. Вынужденные миграции как социальная проблема/Миграция населения / Г.С. Витновский, А.В. Кочарян. – М.: институт Социально-экономических проблем народонаселения, 2015. – 356 с
4. Демографическая политика в регионе. Проблемы и перспективы: сб. статей / Под ред. д.с.н. А. И. Кузьмина. Екатеринбург: Ин-т экономики УрО РАН, 2016. - 196 с.
5. Комплексная методика диагностики социально-демографической и экономической безопасности региона / Под ред. акад. РАН А. И. Татаркина, д.э.н., проф. А. А. Куклина. Екатеринбург: Институт экономики УрО РАН, 2016. -156 с.с.

УДК 06

Абрамова Е.А.
студент 2 курса
Голикова А.Ю.
студент 2 курса
экономический факультет
направление подготовки «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский государственный аграрный университет
научный руководитель: Огородникова Е.П.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

ЗАЩИТА БАНКОВСКИХ КАРТ ОТ МОШЕННИКОВ

Аннотация:

Статья посвящена правильному пользованию банковскими картами и их защите от мощенников. Так как в последнее время очень сильно возросли случаи афер с банковскими картами, статья является актуальной на сегодняшний день.

Ключевые слова:

Банковская карта, мошенничество, вирус, скимминг, фишинг, скотч-метод.

Russia, Orenburg
Abramova Ye. A.; Golikova A.Yu.
Students
2nd year, faculty of Economics
areas of training
"Accounting, analysis and audit"
Orenburg state agrarian University
Russia, Orenburg
Supervisor: Ogorodnikova E. P.
Senior lecturer

PROTECTING BANK CARDS FROM THE FRAUD

Annotation:

The article is devoted to the correct use of bank cards and their protection against crooks. Since recently cases of fraud with bank cards have increased very much, the article is relevant for today.

Keywords:

Bank card, fraud, virus, skimming, phishing, scotch-method.

Банковская карта— пластмассовая карта, привязанная к одной или же нескольким расчётным счетам в банке; механизм, предоставляющий вероятность допуска к собственному счету в банке. Применяется с целью оплаты товаров и услуг.

Правила безопасного использования карты:

-храните ПИН-код отдельно от карты;

-не под какими предлогами не сообщайте ПИН-код иным личностям ;

-не разглашайте о вашем ПИН-код в сети интернет.

В случае если к вам обратились по телефонному телефону или же в онлайне, и под разными поводами пробуют признать данные о вашей банковской карте, пароли или же иную индивидуальную информацию, будьте аккуратны: это видимые симптомы афер. Если у Вас появились подозрения, советуем закончить общение и как можно быстрее связаться с банком по телефонному номеру, обозначенному на оборотной стороне вашей банковской карты. Не следуйте рекомендациям третьих лиц.

Уничтожайте чеки с паролями от систем интернет-банка, в случае если Вы не собираетесь их применять в дальнейшем. Не делитесь чеками с третьими лицами, в т.ч. сотрудниками банков. Сохраняете вашу карту в недоступном от посторонних людей месте. Лучше всего хранить карту отдельно от денежных средств при поездках ну большое расстояние или за границу.

Мошенничество — хищение чужого имущества с помощью обмана или за счет злоупотребления доверием. Человек,занимающийся данным видом деятельности, именуется мошенником.

Основные типы аферы с банковскими картами :

- Похищение банковских карт
- Технические увертки
- Копирование данных карты
- Хищение с помощью вирусов
- Скимминг
- Письма и звонки от мошенников
- Фишинг

Воровство —банальный метод афер. У вас утащили кошелёк, а в нём некоторое количество ваших карт, в том числе кредитных. В случае если все карты с чипом, за это время правонарушителю понадобится узнать пин-код, без которого в магазине не оплатишь продукт, и средства в банкомате не снимешь. В случае если эта карта старого образца, её возможно обналичить в магазине, купив какой-либо продукт.

Технические уловки. Копирование данных карты сотрудниками сферы обслуживания. Торговец или официант прокатывает вашу карту по особому маленькому ручному скиммеру. Пин-код или же иные реквизиты карточки просто фиксируются на видеокамере.

Хищение с «поддержкой» вирусов. Крайне серьезный тип технической аферы, если телефон либо персональный компьютер «заражается» вирусом. Вирусы сообразительные «компьютерные вредители» способны не только навредить важной информации, находящейся на вашем персональном компьютере, либо «украсть» значимые сведения, но совершать опасные действия от имени владельца данного смартфона .

Банкомат-фантом.Аферисты создают прототип банкомата со

встроенным в него скимером. Банкомат считывает с карты всю необходимую информацию, для дальнейшего снятия с нее денежных средств ,а так же мощенники знают ПИН-код карты, набранный на «псевдо-клавиатуре».Есть вероятность, что банкомат может не вернуть вставленную в картоприемник карту.

Скотч-способ .Пользователь подходит к банкомату, желая снять средства с собственной банковской карточки, вставляет карту в картоприёмник и набирает на клавиатуре пинкод. Человек слышит шелест выдаваемых банкоматом купюр, но выдачи средств не происходит. Человек «списывает» это на дефект банкомат, пожимает плечами, вынимает карту и идёт к другому банкомату. В итоге средства списываются со счета,но получает их не владелец карты,а злоумышленник.Дело в том, что банкомант выдает купюры, но они не попадают в специальный отсек,а приклеиваются к скотчу.

Письма и звонки от мошенников. Классический образец смс-аферы – это получение смс-сообщения от будто бы номера банка о блокировке средств на вашей карточке по причине усиления несанкционированного доступа к ним, с рекомендацией перезвонить на госномер, приведённый в данном сообщении. В разговоре вы узнаете, что для разблокировки средств на карточке Вам нужно предоставить её реквизиты: номер, ФИО, период пользования и засекреченный код из трёх цифр на оборотной стороне пластика (CVV/CVC). Так, владелец карточки, для того чтобы защитить собственные средства, передаёт не задумываясь все данные– ему не выделяют времени на анализ ситуации , в чём и заключается расчёт злодеев. Помимо этого, аферисты еще и просят продиктовать им пароль, который пришёл на сотовый телефон потерпевшего (а это и есть что самый одноразовый пароль, который им необходим для подтверждения операции по переводу денежных средств с атакуемой карты).

Но даже если владелец телефона заметит информацию в сообщении о неразглашении одноразового кода,он прочтет уже после того, как средства будут сняты со счета.

Фишинг. Крайне распространённый тип аферы, когда, юзеру сети интернет «подсовывают» псевдосайт его интернет-банка, очень схожий с оригиналом, на котором разнообразными методами станут стараться получить его данные с карты. Главное, чтобы человек перешёл на мнимый вебсайт и поверил, что он посетил подлинный сайт. Ссылку на подобные ошибочные веб-сайты способен включать в электронное письмо аферист , написанное в стандартной банковской форме (цвет , эмблема и пр.), а слово станет наталкивать по ней перебежать, запугивая вероятными трудностями с средствами на ваших карточных счетах. Наименование подобных веб-сайтов по внешнему виду схожи, однако всё же различаются.

Скимминг. Аферисты применяют с целью кражи сведений особые прибора – скиммеры, которые неприметно крепятся к картоприёмнику банкомата и копируют сведения с магнитной полосы карточки, когда карта

вводится в разъем картоприёмника. Банкомат с прилепленным скиммером неспециалисту весьма сложно отличить от уникального оснащения – это же рельеф и краска. В арсенал грабителя заходит клавишная панель либо маленькая видеокамера, для того, чтобы зафиксировать вводимый ПИН-код. Скопированные сведения «заливаются» на карту-заготовку , на которую с с помощью полученного ПИН-кода снимается украденная сумма.

Ложные приборы. У держателя карты имеется возможность установить ПИН-код не в аутентичный ПИН-ПАД (приспособление для ввода ПИН-кода), а в ошибочный прибор схожий с оригиналом по внешним признакам , который запомнит введенный код. Эти приспособления временами ставят вблизи со считывающими датчиками, специализированными с целью доступа для прохода в здание с банкоматом с применением в качестве личного номера банковской карты.

Действия после мошенничества В случае если совершена кража с вашей банковской карты, немедленно пишите заявление в полицию. При данном заявлении нужно срочно приложить копию выписки счета, полученную предварительно в банке, где станет заметно перемещение денежных средств по счету. Кроме того возможно обеспечить детализацию телефонных звонков и смс, это в случае, если кража денег случилась методом телефонной связи.

Использованные источники:

1. «Деньги. Кредит. Банки. Учебник для бакалавров» Л. Матраева.
2. «Мошенничества с пластиковыми картами» Александр Захаров; 2017 год.

УДК 535.233

Абрамцов Д.С.
студент 2 курса
факультет «Энергетики»
Лебедев Д.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Физики»
Гольдман Р.Б., к.техн.н.
доцент ВАК
ФГБОУ ВО «Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина»
Россия, г. Краснодар

ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМ ОПТИКО-ЭЛЕКТРОННОГО ЗРЕНИЯ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

В статье раскрывается колоссальный потенциал применения оптико-электронного зрения, в частности в сельском хозяйстве. С помощью систем, созданных на основе оптики-электроники (техническое зрение, оптико-электронные сепараторы и т.д.), можно значительно улучшить производственный процесс, автоматизировать его. Эти передовые технологии позволяют максимально использовать имеющиеся ресурсы, сокращая не нужные затраты. Применяются во многих областях.

Ключевые слова: объект, анализ, беспилотный летательный аппарат, техническое зрение, оптика, электроника, сепаратор.

UDC 535.233

Abramtsov D.S.
student
2 course, faculty of "Power engineering"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar
Lebedev D.V., Candidate of Technical Sciences, associate professor
associate professor of "Physics"
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar
Goldman R.B., Candidate of Technical Sciences, associate professor
associate professor of VAK
FSBEI HE " Kuban State Agrarian University named after I.T. Trubilin"
Russia, Krasnodar

USE OF SYSTEMS OF OPTICAL-ELECTRONIC VISION IN AGRICULTURE.

In article the enormous potential of use of optical-electronic vision, in particular in agriculture is realized. By means of the systems created on a basis

opticians-electronic engineers (technical vision, optical-electronic separators etc), it is possible to improve considerably production, to automate it. These advanced technologies allow to use as much as possible available resources, reducing not the necessary expenses. Are used in many fields.

Keywords: object, analysis, unmanned aerial vehicle, technical vision, optics, electronics engineering, separator.

Информация об объекте воздействия (примеры объектов воздействия: растения, почва, вредители растительности, сорняки и так далее) является базисом точного земледелия. Известно множество инструментов, с помощью которых получают необходимые данные для производственного процесса (анализ проб почв, получения параметров физических и механических свойствах объекта): плотномеры, различные приспособления, использующие контактный и бесконтактный способ получения информации.

В сельском хозяйстве широко применяются различные сенсорные системы, созданные благодаря новым технологиям в области электроники. Для того, чтобы успешно реализовать процесс производства сельскохозяйственной продукции, необходима точная информация об объектах как во времени, так и в пространстве.[1] Переменчивость возникает вследствие разных причин: урожайности, влаги, свойств почв, фитосанитарного состояния и др. Данную информацию можно получить с помощью датчиков, инструментов, сенсоров и приспособлений, прикрепленных на летательных беспилотных аппаратах, спутниках.

Рассмотрим техническое зрение (ТЗ), использующееся в сельском хозяйстве. В современном русском языке применяются три близких по значению определения: зрение техническое, компьютерное и машинное. Термин «компьютерное зрение»:1) означает использование, прежде всего, вычислительной машины, то есть компьютера;2) область применения достаточно обширна: медицина, сельское хозяйство;3) упор делается, в первую очередь, на математический алгоритм, нежели на практическое применение приспособления. Термин «техническое зрение» аналогичен термину «машинное зрение». Оба используются при описании технологий и систем в промышленной автоматизации. Далее будет идти речь именно о последних двух. Сама система машинного зрения делится на составляющие: получение изображения и анализ изображения. Каждый из этих компонентов также имеет свою структуру, которая зависит от желаемого результата.Анализ, то есть обработка полученного изображения, состоит из вычислителя (процессор, программируемая логическая интегральная схема, DigitalSignalProcessor и т.д.)[2] и математического алгоритма. Во время производственного процесса, как правило, ПО (программное обеспечение) работает в заданном стандартом режиме без изменения алгоритма.Разработчик выбирает нужный вариант и задает правильную последовательность. Трудность заключается в получении качественного изображения для анализа. Существует множество камер, например:

тепловизор, видеокамера, Time-of-flight camera.

Решение системы технического зрения состоит из следующих составляющих:

- ПО для разного вида камер.
- Соответствующая оптика.
- Многозадачный современный процессор.
- Инструменты и программы, способные создавать приложения различного вида.
- Технологии быстрого ввода-вывода информации.
- Уникальная в своем роде «умная» камера: приспособление, включающее в свой состав все вышеперечисленное.
- Специальная подсветка (различные лампы, светодиоды и др.)
- Специализированные приложения ПО, созданные для анализа изображений и поиска необходимых качеств изучаемого объекта.
- Датчик синхронизации для захвата и анализа изображений.[1]

Существует ряд достоинств технического зрения (ТЗ):

- Экономическая выгода: с каждым годом уменьшаются затраты на приобретение ПК (персональный компьютер).
- Непрерывность процесса: аппараты ТЗ могут работать постоянно.
- Большая точность: нет необходимости непосредственного контакта с исследуемым объектом, что исключает появление дефекта. [1]

Рассмотрим методы получения информации об объекте в ТЗ и кратко охарактеризуем каждый из них.

Один из самых популярных методов – это технология цифровой фотографии, сокращено ТЦФ, использующийся для получения высококачественного трехмерного изображения. Последовательность состоит в следующем: цветная цифровая камера принимает отраженный от объекта свет, преобразует его в электрический сигнал, применяя прибор с зарядовой связью (ПЗС). Разработан данный способ для анализа твердых объектов, например крон деревьев.

Метод полусферической фотографии, который реализуется камерой с объективом «рыбий глаз», используется очень редко, так как процесс анализа полученной информации занимает относительно много времени и не позволяет получить хорошее трехмерное изображение.[2]

Современный метод – стереозрение – это трехмерное изображение объектов как слияние двух монокулярных фотографий, полученных с помощью бинокулярной камеры. Этим методом исследуют древесные культуры, физико-механические свойства растений и т.д. Недостаток заключается в калибровке фотографий в условиях плохой погоды.

Техническое зрение в сельском хозяйстве – это передовая технология, показывающая, насколько грамотно можно пользоваться имеющимися ресурсами. Существует огромное количество аграрных предприятий, в

финансовой системе которых есть такой пункт, как расходы на защиту сельскохозяйственных культур, растений. На это тратится колоссальная доля денег. Каждый предприниматель стремится минимизировать расходы и увеличить прибыль, то есть эффективность должна быть максимальной. Одной из составляющих мероприятий по защите сельскохозяйственных культур является опрыскивание. Какие задачи ставит эта операция? Прежде всего – внедрение регуляторов роста растения и средств защиты. На сегодняшний день используются различные виды опрыскивателей для внесения химикатов, самыми популярными из которых являются тракторные (навесные и прицепные). Но у них есть ряд недостатков: маленькая скорость обработки сельскохозяйственных угодий, а также порча растений при передвижении.[3] Более дорогой метод опрыскивания – использование самолетов и вертолетов. К его недостаткам можно отнести огромные затраты на аренду дорогостоящей техники, а также сброс химикатов с определенного расстояния, вследствие чего капли могут сноситься от обрабатываемой зоны (дороги, жилища, пастбища).

Как увеличить эффективность аграрного предприятия, защищая растения от болезней? Передовые технологии позволяют это сделать. Решение – беспилотные летательные аппараты (БПЛА). В сравнении с приведенными ранее опрыскивателями БПЛА имеет такие преимущества, как использование автономной техники без непосредственного участия человека, полет на небольшой высоте, что колоссально увеличивает точность зонального опрыскивания, возможность переносить на борту до 50 литров химикатов.[3]

В структуру БПЛА входят всевозможные навигационные технологии, позволяющие следить за координатами летательного аппарата, системы стабильного полета, датчики контроля заряда и так далее. Но одним из самых важных устройств БПЛА является камера. С помощью нее возможна съемка в формате высокого разрешения как в дневное, так и в ночное время. Также установленная камера позволяет сделать неподвижную фотографию для анализа во время движения беспилотного летательного аппарата.

Надежность полета БПЛА обеспечивают три гироскопа, которые, в свою очередь, фиксируют крен. Дополнительно может быть закреплен акселерометр, с помощью которого процессор стабилизирует горизонтальное положение аппарата. Бародатчик задает и фиксирует высоту полета. Сонар используют для прохождения препятствий. GPS-приемник – основная составная часть беспилотного летательного аппарата – анализирует маршрут и координаты. Но нас интересует, прежде всего, процесс аэросъемки. На БПЛА стоит камера в комплекте с передающим устройством (частота около 850МГц и мощность 195мВт). Структура линз от передовых компаний может получать изображение дальностью порядка 5 километров.[3]

Беспилотный летательный аппарат – это целая система, состоящая из перечисленных выше элементов. Все вместе они образуют БПЛА типа

NAZA, который позволяет опрыскивать сельскохозяйственные культуры, производить видео и фотосъемку, определяя площадь и размещение посевов растений с помощью камер, давая возможность анализировать почву и предпринимать меры по защите самой растительности.

Также оптика-электроника применятся и в сортировке семян. Для того, чтобы повысить урожайность сельскохозяйственных культур, необходимо минимизировать содержание сорняковых растений с посевным материалом.[4] Государственные структуры предъявляют высокие требования, ограничивающие количество вредоносных семян, а также полностью запрещающие наличие семян карантинных растений.

Огромной популярностью среди кормовых трав пользуется люцерна семейства Бобовых. Зачастую на практике семена люцерны засорены всевозможными сорняками и карантинными растениями, к примеру: амброзией, щирицей белой, вязелем и прочими. К сожалению, семена люцерны по своим механическим и физическим параметрам схожи с семенами сорняков, что весьма затрудняет процесс их разделения.[4,5]

Определенные государственные инспекции вручную, то есть визуально, исследуют пробы посевного материала. На это тратиться огромное количество времени, но основным недостатком анализа является негативное влияние сорняков на здоровье сотрудников, работающих в лаборатории.

Вследствие этого необходимо создать такой технологический процесс, который вытеснит ручной труд и резко сократит время на анализ посевного материала. Это очень трудная и весьма актуальная задача на сегодняшний день, решением которой является система распознания на основе оптики-электроники, то есть применение технического зрения. Данное направление в науке возникло относительно недавно. Сфера ее деятельности – микроэлектроника. Основа оптики-электроники – получение, передача, обработка информации на электронно-оптическом принципе. Нейтральный фотон выступает в качестве носителя. В совокупности два абсолютно разных способа передачи, обработки информации (электрический и оптический) позволяют извлечь необходимые нам полезные свойства системы, а именно: достижение быстродействия, плотности высокого уровня хранимой информации, создание эффективных устройств отображения информации.[6] Современные оптико-электронные устройства используются в разных областях: военное производство, аграрное производство (сепараторы на такой основе применяют в пищевой, горнорудной, фармацевтической промышленности) и другие.

Оптико-электронные сепараторы делят на следующие виды:

1. Устройства, анализирующие оттенок поверхности. Затем техника выдает характеристику чистоты продукта.
2. Монохроматические (работают с бинарными фотографиями), бихроматические, или совмещенные сепараторы. Это типы по принципу сортировки семян.

3. Сепараторы разделяют также по способу удаления брака: сепараторы с электрическим полем, с электромагнитным или пневматическим механизмом.

4. По количеству систем подачи материала – одноканальная или многоканальная система.[7]

Работают с оптико-электронными сепараторами как в России, так и за рубежом. Способ отделения семян по цветовой гамме поверхности очень удобен. Но этот метод далеко не единственный. С помощью оптики-электроники возможно разделение семян по ряду морфологических признаков, использующих форму проекции объектов на плоскость. Этот метод – основа автоматизированной линии для изучения и анализа исследуемого на чистоту материала. Признаки основы разделения сорняковых семян от кормовых:

1. Удлиненность объектов.
2. Простота формы.
3. Отличие формы объекта от окружности.
4. Отдаление центра масс изучаемого объекта.[6]

Задаче распознавания компонент семенных смесей отвечает геометрический подход с использованием бинарных изображений. При этом целесообразно использовать признаки, наименее подверженные влиянию видовой изменчивости формы семян.

Математическая модель определения центров масс групп граничных точек контура объекта исследуемых форм семян.

Как известно, семенам, как культурных растений, так и сорняков, присуще многообразие форм. Некоторые формы представлены в таблице 1 и на рисунке 1.

Компоненты исследуемой семенной смеси также могут быть отнесены к определенным видам форм.

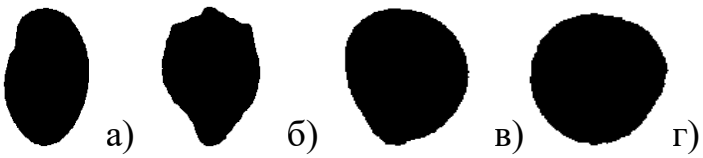


Рисунок 1 – Форма проекций семян:
а) люцерны; б) амброзии; в) щирицы;
г) щирицы жминдолистной

Таблица 1 – Многообразие форм семян.

Номер формы	*Название формы*	*Вид формы*
Форма1	**Эллиптическая**	
Форма2	**Трапецевидная**	
Форма3	**Яйцевидная**	
Форма4	**Почковидная**	
Форма5	**Ромбовидная**	
Форма6	**Каплевидная**	
Форма7	**Щитовидная**	
Форма8	**Сердцевидная**	
Форма9	**Серповидная**	
Форма10	**Остроконечная**	
Форма11	**Цилиндрическая**	
Форма12	**Остроконечная с остью**	
Форма13	**Трёхгранная**	
Форма14	**Саблевидная**	

Известно, что геометрические размеры люцерны, амброзии и щирицы сходны по величине. Однако визуальный анализ представленных компонент смеси позволяет сделать вывод о различии их формы. Естественно в дальнейших исследованиях необходимо учитывать различия их видовых форм. [7]

В настоящее время при реализации геометрического метода распознавания образов используется множество признаков.

Формула, характеризующая удлиненность фигуры:

$$K_1 \equiv \frac{A}{B},$$

где A – длина, B – ширина.

Формула, характеризующая сложность формы фигуры:

$$K_2 \equiv \frac{P^2}{S},$$

где P – периметр , S – площадь фигуры.

Формула, характеризующая удлиненность фигуры:

$$K_3 \equiv \frac{R_{\max}}{R_{\min}},$$

где Rmax, Rmin – радиус-векторы, проведенные из центра масс фигуры, (показано на рисунке 2). [6]

На рисунке 2 координаты центра масс фигуры:

$$X_0 = \frac{\sum_{i=1}^{n} X_i}{n}; \qquad Y_0 = \frac{\sum_{i=1}^{n} Y_i}{n}.$$

$K_4 \equiv \varphi$ - угол между Rmax и Rmin; характеризует несимметричность фигуры.

$$\varphi = \arccos\left[\frac{R_{\max}{}^2 + R_{\min}{}^2 - C^2}{2R_{\max}R_{\min}}\right],$$

где C - третья сторона треугольника, образованного max и min радиус-векторами:

$$C = \sqrt{(X_{\max} - X_{\min})^2 + (Y_{\max} - Y_{\min})^2}.$$

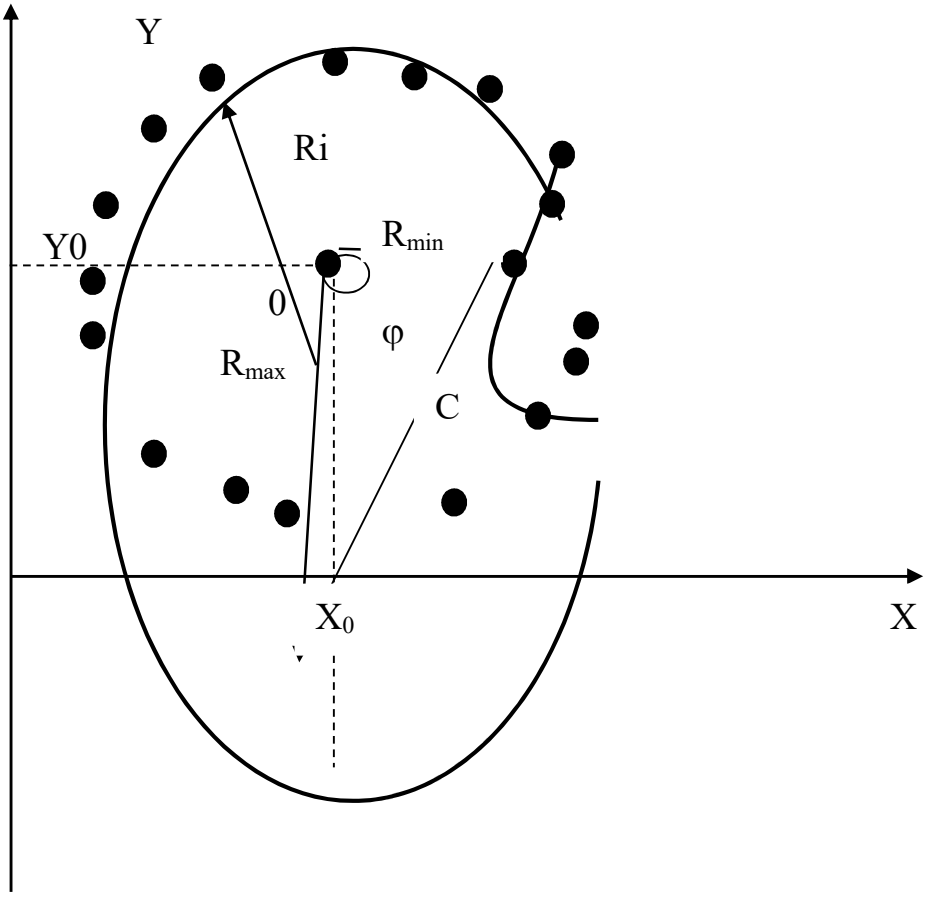


Рисунок 2 – Расчет изображения формы по признаку

Формула, характеризующая отличие от формы эллипса:

$$K_5 \equiv \frac{S}{S_{эл}},$$

где S – площадь фигуры, Sэл – площадь вписанного эллипса.

Площадь вписанного эллипса:

$$S_{эл} = \frac{\pi R^2_{\min}}{2}.$$

Формула, характеризующая фигуры, центр масс которых лежит за их пределами:

$$K_6 \equiv \begin{cases} X_0 \in X_i \\ Y_0 \in Y_i \end{cases}$$

$$K_7 \equiv ABS(S3 - S4)/(S3 + S4),$$

$$K_8 \equiv ABS(S1 - S2)/(S1 + S2),$$

$$K_9 \equiv ABS(S1 - S4)/(S1 + S4),$$

$$K_{10} \equiv ABS(S2 - S3)/(S2 + S3),$$

$$K_{11} \equiv ABS(S1 + S4 - S2 - S3)/S,$$

$$K_{12} \equiv ABS(S1 + S2 - S3 - S4)/S.$$

Признаки К7 – К12 характеризуют форму фигуры и её несимметричность .

S1, S2 , S3 , S4 – соответственно площади частей проекции фигуры при её рассечении на 4 части.

Признаки К13, К14 характеризуют сложность формы объекта.

$$K_{13} \equiv \frac{\pi R^2_{\min}}{S}.$$

$$K_{14} \equiv ABS\left[\frac{S_{эл} - S}{S_{эл}}\right].$$

Признаки К15, К16 – характеризуют форму и несимметричность фигуры:

$$K_{15} \equiv ABS(P1 + P2 - P3 - P4)/P,$$

$$K_{16} \equiv ABS(P1 + P4 - P2 - P3/P,$$

где Р1, Р2, Р3, Р4 – соответственно периметры частей проекции фигуры при её рассечении на 4 части.

Признаки К17 – К20 дополняют характеристики сложности формы объектов.

$$K_{17} \equiv ABS\left[\frac{P_{эл} - P}{P_{эл}}\right],$$

где Рэл – периметр вписанного эллипса;

$$K_{18} \equiv S;$$

$$K_{19} \equiv P;$$

$$K_{20} \equiv \frac{P}{P_{эл}}.$$

Анализ назначения и возможностей этих признаков показывает, что степень их информативности может быть различна при описании объектов

различной степени сложности.[8] Из известных признаков можно выделить некоторые наиболее полно отвечающие поставленной задаче.

$$K_1 \equiv \frac{A}{B},$$

где В – ширина, А – длина;

$$K_2 \equiv \frac{P^2}{S},$$

где Р – периметр, S- площадь;

$$K_3 \equiv \frac{R_{max}}{R_{min}},$$

где Rminи Rmax –соответственно min и max радиус- векторы;

$$K_{13} \equiv \frac{\pi R_{min}^2}{S},$$

$$K_{18} \equiv S.$$

Однако анализ возможностей приведенных признаков показывает невозможность идентификации семян амброзии, имеющей щитовидную форму.[8] Особенностью семян щитовидной формы является наличие двух выемок у их вершины. При наличии одной выемки у семян люцерны и отсутствии их у семян щирицы положение центра масс различных объектов может совпадать.

С учетом того, что амброзия является карантинным сорняком, то есть наличие ее семян вообще не допускается в посевном материале, необходимо разработать надежный способ ее идентификации.

С учетом этого нами предложены дополнительные цифровые признаки К21, К22.

По этим способам вычисляются координаты граничных точек контура проекции Xi иYi, а также координаты центров масс всех последовательно лежащих трех граничных точек Xoi и Yoi по заложенной программе, реализующей формулы

$$X_{oi} = \frac{\sum_{i \to n}^{j} X_i}{3} \quad \text{и} \quad Y_{oi} = \frac{\sum_{i \to n}^{j} Y_i}{3},$$

где n – количество точек контура проекции объекта;

j = i+2 при i = 1……n.

Далее оценивается принадлежность Xoi и Yoiмножеству координат граничных точек контура проекции. Расположение любого центра масс вне контура проекции свидетельствует о наличии выемки.

Цифровые критерии К21 и К22 могут принимать значения либо «логическая единица» (Да), либо «логический нуль» (Нет). Критерии К21 = 1, если один из рассчитанных центров масс находится вне контура проекции (одна выемка), в противном случае К21 = 0. Критерий К22 = 1, если два и

более центра масс находятся вне контура проекции (две и более выемки), в противном случае К22 = 0.

Анализ особенностей форм компонент исследуемой смеси и возможностей известных и предложенных признаков позволил сформировать их предварительный набор:

$$K_1 \equiv \frac{A}{B},$$

где $A = X_{i\max} - X_{i\min}$ – длина объекта,

$B = Y_{i\max} - Y_{i\min}$ – ширина объекта;

$$K_2 \equiv \frac{P^2}{S},$$

где P – периметр, S- площадь объекта;

$$K_3 \equiv \frac{R_{\max}}{R_{\min}},$$

где Rminи Rmax –соответственно min и max радиус- векторы объекта;

$$K_{13} \equiv \frac{\pi R_{\min}^2}{S}; \; K_{18} \equiv S;$$

К21;К22.[6]

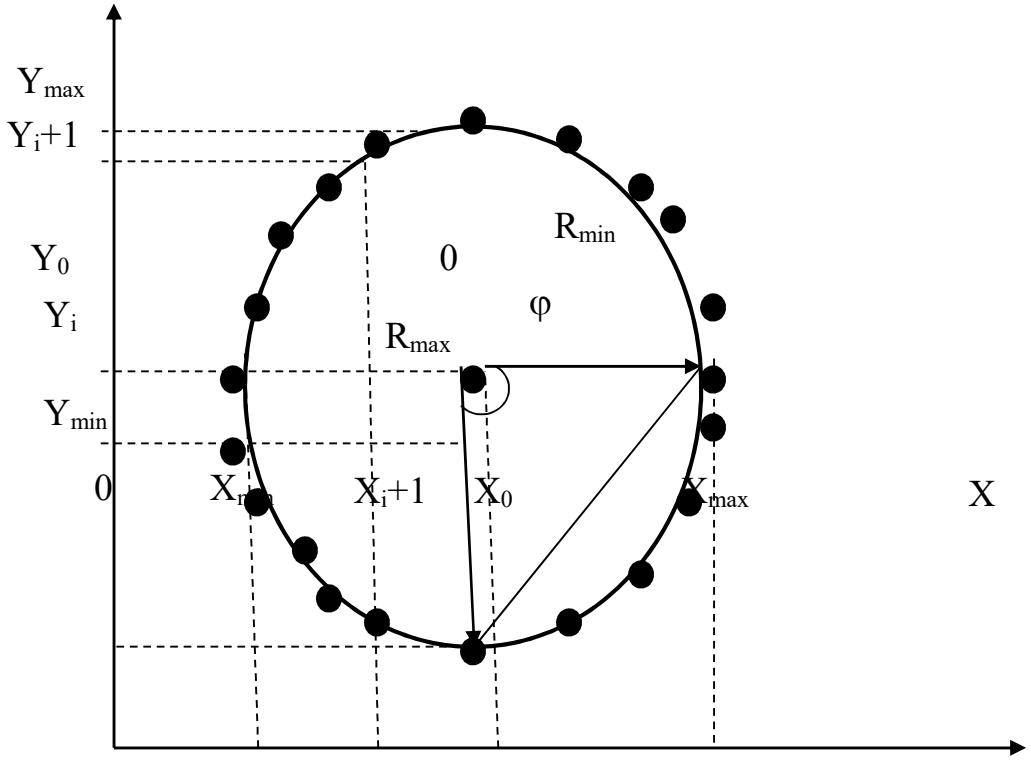


Рисунок 3 – Форма щирицы и ее геометрические параметры (все центры масс находятся внутри объекта).[6]

Контуры проекции семян оцифровываются и в дальнейшем используются при вычислении значений признаков.

Подводя итоги можно сказать, что оптико-электронное зрение

(различные типы камер, оптико-электронные устройства) применяется во всевозможных сферах деятельности человека, особенно в сельскохозяйственном производстве. С помощью современных технологий в этой области мы существенно упрощаем производственный процесс, сокращаем огромное количество ненужных затрат и минимизируем рабочее время.

Использованные источники:

1. http://svetich.info/publikacii/tochnoe-zemledelie/primenenie-sistem-tehnicheskogo-zrenija-.html
2. http://www.vitec.ru/znaniya/articles/prakticheskie-voprosi-primenenia-teh-zrenia/
3. Пыжиков А.Н., Лебедев Д.В. Опрыскивание и применение оптико-электронного метода для сельскохозяйственных культур с помощью беспилотной авиации. Кубанский государственный университет с 537 / Научное обеспечение агропромышленного комплекса: материалы Всерос. науч.-практ. конф. молодых ученых (26-28 ноября 2013г. и 2-4 декабря 2014г.). – Краснодар, КубГАУ, 2014. – 769с.
4. Параметры процесса распознавания семян люцерны в семенном материале высокоточным оптико-электронным способом / Лебедев Д.В., диссертация на соискание ученой степени кандидата технических наук / Кубанский государственный аграрный университет. Краснодар, 2005
5. Исследование комбинированного воздействия электромагнитных полей низкой и высокой частоты на посевные качества семян / Гольдман Р.Б., Магеровский В.В., Петренко Ю. В сборнике: Актуальные проблемы энергетики АПК Материалы IV Международной научно-практической конференции. Под редакцией А.В. Павлова. 2013. С. 66-70
6. Оптико-электронный экспресс-анализ засоренности семян люцерны трудноотделимыми сорняками / Рутковский И.А., Цыганков Б.К., Бурлин В.Д., Лебедев Д.В. / Механизация и электрификация сельского хозяйства, 2003Ю №11, с. 8-9.
7. Способ сортировки семян / Цыганков Б.К., Бурлин С.В., Лебедев Д.В., Новокрещенов О.В. / патент на изобретение RUS 2199404 11.06.2002
8. Способ сортировки семян / Бурлин С.В., Лебедев Д.В., Лобунец В.А. / патент на изобретение RUS 2245198 03.09.2003

УДК 36. 364

Аброськина В.М.
магистрант
кафедра социальной работы
Волгоградский государственный университет
научный руководитель: Андрющенко О.Е., к.социол.н.
доцент
Россия, г. Волгоград

НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ МЕДИКО-СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ МОЛОДЕЖИ

Аннотация:

Обобщенные сведения государственной статистики и результаты большого числа исследований довольно убедительно свидетельствуют о складывающихся негативных медико-социальных процессах: снижение качества жизни, ухудшение состояния здоровья населения, множестве медико-социальных проблем молодых людей. Молодежь в условиях кризисного и порой противоречивого развития современного общества становятся одной из наиболее социально-уязвимых групп населения. Особенно явно эта проблема прослеживается в связи с ростом числа отрицательно влияющих на подрастающее поколение факторов, вследствие чего проблемой национального масштаба становится распространение среди молодого населения так называемых саморазрушающих форм поведения (наркомании, алкоголизма, курения, токсикомании).

Ключевые слова: здоровый образ жизни, здоровье, молодежь, медико-социальная работа.

Abros'kina, V. M., graduate student of the Department of social work
Volgograd state University
Russia, Volgograd
Supervisor: Andryushchenko O. E.
associate Professor, candidate of sociological Sciences

LEGAL ASPECTS OF HEALTH SOCIAL WORK ON FORMATION OF HEALTHY LIFESTYLE OF YOUTH

Abstract

Generalized data of the state statistics and the results of a large number of studies is quite convincing evidence of the emerging adverse health and social processes: a reduction in quality of life, deterioration of health of the population, many health and social problems of young people. Youth in crisis, cruel and sometimes contradictory development of modern society become one of the most socially vulnerable groups of the population. Especially clearly this problem can be seen in connection with the increase in the number of adversely affecting the younger generation factors, resulting in a problem on a national scale is

widespread among the younger population of the so-called self-destructive behaviours (drug abuse, alcoholism, Smoking, substance abuse).

Key words: healthy lifestyle, health, youth, medical social work.

В мире накоплен немалый опыт законодательно-нормативного обеспечения формирования здорового образа жизни, физического развития и охраны здоровья разных слоев населения. Сотрудничество стран на международном уровне в области прав человека реализуется принятием определенных стандартов, касающихся определения статуса гражданина в правовом аспекте и принятия государствами обязательств по соблюдению данных стандартов на уровне законодательства страны.

Для анализа нормативно-правовой деятельности в системе здравоохранения целесообразно рассмотреть труды исследователей: В.Д. Бегунец, В.А. Шишова, Ю.Ю. Швец, А.Ю. Чеджемова и др. Изучая труды данных авторов были выявлены особенности нормативно-правовой деятельности.

Конституция РФ является основным законом государства и наравне с законами и нормативно-правовыми актами формирует правовое пространство, в котором действует механизм защиты и поддержки наиболее уязвимых слоев населения. Эффективность деятельности этого механизма зависит от профессионализма специалистов данной сферы, необходима юридическая обоснованность и высокая квалификация социальных работников. Конституция признает приоритет общепризнанных норм и принципов международного права.

В данном документе закреплены основные права, свободы и обязанности граждан, в частности, касающиеся здоровья граждан. Немаловажным в части охраны здоровья населения является закон РФ «Об основах охраны здоровья граждан в Российской федерации». В ст. 2 указанного закона определены основные понятия, касающиеся здоровья населения, в ст. 4. – отражаются принципы, касающиеся охраны здоровья. Так, одним из важнейших принципов охраны здоровья, отражающемся в данном законодательном акте является профилактика.

Согласно ст.12: «профилактика осуществляется путем разработки и реализации программ формирования здорового образа жизни, в том числе программ снижения потребления алкоголя и табака, предупреждения и борьбы с немедицинским потреблением наркотических средств и психотропных веществ ;осуществления санитарно-противоэпидемических (профилактических) мероприятий; осуществления мероприятий по предупреждению и раннему выявлению заболеваний, в том числе предупреждению социально значимых заболеваний и борьбе с ними; проведения профилактических и иных медицинских осмотров, диспансеризации, диспансерного наблюдения в соответствии с законодательством Российской Федерации; осуществления мероприятий по сохранению жизни и здоровья граждан в процессе их обучения и трудовой

деятельности в соответствии с законодательством Российской Федерации»

В качестве примера можно привести национальный проект «Здоровье», принятый В.В. Путиным в 2005 г. Основной целью данного проекта является укрепление и сохранения здоровья населения, развитие профилактической направленности здравоохранения, доступности медицинской помощи и объектов физической культуры и спорта.

В целях выполнения указанных законов Правительством Российской Федерации принят ряд федеральных целевых программ, направленных на профилактику заболеваний и формирование здорового образа жизни населения. В план мероприятий по реализации в 2014 – 2018 гг Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года, утвержденный распоряжением Правительства Российской Федерации от 14 февраля 2013 года № 170-Р, включена разработка и реализация государственной политики в области здорового питания населения и повышения его физической активности.

Но несмотря на ряд множество существующих правовых нормативно-правовых актов, анализ материалов официальной статистики в динамике, результатов многочисленных научных исследований показал, что последние два десятилетия прослеживаются практически одни и те же цифры, характеризующие существенное ухудшение здоровья подрастающего поколения страны и здоровья нации в целом. Общая заболеваемость детей в возрасте до 14 лет с 2000 года увеличилась на 34,1 %, среди подростков в возрасте 15-17 лет – на 68,2 %. Наиболее значимое ухудшение состояния здоровья детей происходит у школьников в возрасте 7-17 лет, особенно в образовательных учреждениях нового типа – колледжах, лицеях и т.п. Уровень заболеваний костно-мышечной системы, эндокринной и системы кровообращения, психических заболеваний у 15-17-летних подростков в 1,5-1,8 раза выше, чем у детей до 14 лет. Нервно-психическое здоровье нарушено у 60 % выпускников школ страны. У 80 % школьников России выявлено снижение физической активности. По Волгоградскому региону, в целом, ситуация лучше: за последние 10 лет с заболеваемость населения (на 1000 чел.) снизилась с 716,6 до 644,3. Поражение инфекционными и паразитными заболеваниями снизилось с 37,8 до 23,6 тыс. чел. Показатели болезни нервной системы снизились с 12,0 до 8,1 тыс. чел.

Медико-социальная работа в представляет собой приоритетное направление социальной политики, так как включает весь комплекс взаимодействия аспектов охраны здоровья. А более подробное исследование факторов влияющих на общественное здоровье помогло выделить концептуально значимую ориентацию медико-социальной работы - ориентацию на здоровый образ жизни, на формирование комплексного его понимания и значимости для молодежи. Медико-социальная работа является мультифункциональной деятельностью, включающую в себя психолого-педагогический, медицинский, социально-правовой аспект профессиональной деятельности. В связи с этим необходимо разработать

полную программу по формированию здорового образа жизни молодежи.

Использованные источники:

1. Андрющенко, О.Е. Здоровый образ жизни молодежи: механизм мыследеятельности в системе заботы о себе / О. Е. Андрющенко, В.Н. Гуляихин, Е.С. Садовников // Ученые записки ун-та П.Ф. Лесгафта. – 2014. - №5. – с. 154 – 159.
2. Андрющенко, О.Е. Здоровье в системе жизненных ценностей молодежи: опыт регионального исследования / О. Е. Андрющенко // Вестник ВолГУ. – 2015. - №4. – с. 152 – 157.
3. Андрющенко, О.Е., Специфика отношения молодежи к здоровью как социальной ценности / О. Е. Андрющенко // В сборнике: Общество и непрерывное благополучие человека. – 2014. – с. 84 – 87.
4. Ревин, В.П. Совершенствование правовых аспектов охраны здоровья населения / В.П. Ревин // Вестник МГУ. – 2009. - №18. – с. 190 – 196.
5. Стрижов, С.А. Здоровый образ жизни – путь к повышению качества жизни / С.А. Стрижков // Социология власти . – 2010. - №3. – с. 101.

УДК 7967012.68

Абукаева И.Р.
студент ФБиТФ, 4 курс
научный руководитель: Салеев Э.Р., к.биол.н.
доцент
кафедра физического воспитания
Стерлитамакский филиал
Башкирский Государственный университет
РФ, г. Стерлитамак

ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ НА СОСТОЯНИЕ ПОЗВОНОЧНИКА

Аннотация: В статье рассматриваются сущность влияния занятий физическими упражнениями и спортом на костно-мышечную систему человека.

Ключевые слова: позвоночник; костно-мышечная система; гиподинамия; организма человека; спорт.

Scientific adviser
Abukaeva I.R.
student FBTF of the 4 course
Candidate of biological Sciences
Associate Professor of physical education
Saleev E.R.
Sterlitamak branch
The Bashkir State University
Russian Federation, Sterlitamak

THE IMPACT OF EXERCISE ON THE CONDITION OF THE SPINE.

Abstract: The article discusses the nature of influence of physical exercises and sport on the musculoskeletal system of the person.

Keywords: spine; musculoskeletal system; physical inactivity; human body; sports.

Современный образ жизни становится все менее активным, что отрицательно сказывается на деятельности всех органов и систем человека. В частности страдает костно-мышечная система. При малоподвижном образе жизни и отсутствии достаточной нагрузки на мышцы в центральную нервную систему не поступают сигналы от мышц, а значит, головной мозг не дает команды о поступлении в мышцы питательных веществ и кислорода, что сказывается на состоянии мышечных волокон: уменьшатся их объем, сократительная способность и способность длительно работать. Вся костная система работает только при сокращении мышц, поэтому нарушения в мышечной системе отражается на состоянии костного скелета. Снижается кровоснабжение костной ткани, что приводит к недостатку в очередь

кальция. Недостаток кальция вызывает явления остеопороза – разрежение и истончение костей, частые переломы, изменение позвонков, которые могут привести к искривлению позвоночника – сколиозу.

Гиподинамия в большей мере опасна для детей, она задерживает рост и развитие организма, особенно развитие опорно-двигательного аппарата. В результате такого образа жизни происходит сбой во всех жизненных процессах организма человека.

Прежде всего, от гиподинамии страдает именно позвоночник. В процессе формирования позвоночника позвоночный столб адаптировался под прямохождение и в результате этого появились физиологические изгибы, которые рассчитывались на постоянную нагрузку, которая в свою очередь обеспечивала формирование мощной мышечной основы для позвоночного столба и нормальную работу всех структурных элементов позвоночника.

Гиподинамия стала причиной появления самых разных проблем:

- нарушения кровообращения структур позвоночника, суставов и мышц. Именно поэтому значительно помолодели дегенеративно-дистрофические заболевания костно-мышечной системы;
- ослабления мышечного каркаса и развития патологических искривлений позвоночника, в том числе сколиоза;
- остеопороза, остеохондроза и деформирующего остеоартроза, как проявления метаболических нарушений вследствие неправильного питания и гиподинамии.

Гиподинамия подразумевает длительное нахождение в определенном статическом положении (сидя или стоя), в результате чего возрастает нагрузка на поясничный отдел позвоночника. Несмотря на всю мощь этого отдела из-за наибольшей нагрузки, позвонки и диски не могут выдерживать постоянного давления. В результате этого происходит повреждение позвонков, формируются межпозвоночные грыжи, происходит поражение нервных структур, развивается радикулит, возникает сужение позвоночного канала и другие неврологические нарушения.

Любое заболевание лучше предупредить, чем впоследствии его лечить. Регулярные занятия физкультурой и спортом – лучшая профилактика для позвоночника.

Занятия спортом не только укрепляют мышечный корсет, поддерживающий позвоночник, но и нормализуют работу других систем, омолаживают весь организм.

Выбирая вид спорта или комплекс упражнений лечебной физкультуры, важно помнить о главной цели любых занятий – постоянном и разумном тренинге мышечного корсета, который поможет избежать самых различных неожиданностей: от легкой боли в спине до тяжелых травм.

Позвоночник постоянно находится в борьбе с агрессивной силой внешней среды, стремящейся разрушить эту систему разделить ее на отдельные составляющие – позвонки. Кроме того, надо помнить, что

повреждаемые в процессе жизни человека межпозвонковые диски, суставы позвоночника и во многом связки не восстанавливаются. Потому что они не содержат или практически не содержат кровеносных сосудов.[1]

Поэтому необходимо найти подходящий вид спорта, занятия которым не привели бы к ухудшению состояния позвоночника.

С очень большими нагрузками на позвоночник связаны такие виды спорта, как тяжелая атлетика, прыжки в высоту, борьба, бросание копья. Это касается также тенниса, гольфа и бадминтона, т. е. тех видов спорта, где во время игры приходится резко поворачивать туловище. Хоккей и футбол также представляют опасность для позвоночника из-за толчков, ударов, которым подвергается игрок, и падений. В целом можно сказать, что человек с заболеванием позвоночника должен оставить подобные виды спорта.

Для профилактики заболеваний позвоночника самыми лучшими видами спорта признаны следующие:

1.Бег.

С точки зрения безопасности позвоночника бег является предпочтительным спортивным занятием. Во время бега происходят активные движения во всех суставах организма, кровь и лимфа их активно омывают и при этом стимулируют восстановление хрящевой ткани и устранения дегенеративных изменений.

Один из главных компонентов здорового позвоночника – это упругие и хорошо развитые межпозвоночные диски (это хрящевые прокладки между костными позвонками, выполняющие рессорную функцию). Особенность строения межпозвоночных дисков заключается в том, что питательные элементы они могут получать только из окружающих тканей посредством диффузии. У межпозвоночных дисков взрослого человека нет своих кровеносных сосудов. Бег может спасти межпозвоночные диски от «полуголодного» существования. Во время таких тренировок позвоночник получает периодическую вертикальную нагрузку, благодаря которой межпозвоночные диски сжимаются и набухают много-много раз подряд, впитывая питательные элементы, воду и кислород из окружающих тканей. Благодаря этому активизируется обмен веществ и восстановление всего позвоночника.[2]

2. Плавание - идеальный вид спорта для людей, которые испытывают боли в спине и позвоночнике. Выталкивающая сила воды делает человеческое тело почти что невесомым, благодаря чему нагрузка на все суставы тела значительно уменьшается. Поэтому, плавание – это огромная польза, как для всего организма, так и в частности для позвоночника.

Из-за отсутствия сдавливающей нагрузки, все суставы работают в различных плоскостях с довольно высокой амплитудой при любом стиле плавания.

Человек может в воде использовать все свои природные возможности в полном объеме и даже значительно развить их путем увеличения амплитуды своих движений.

Так что в том случае, когда сократилась подвижность суставов, восстановить здоровье своего позвоночника, амплитуду и легкость движений будет гораздо проще и быстрее в воде, чем на суше.

3. Лыжные прогулки, учитывая их мощное оздоровительное воздействие, еще один рекомендуемый вид спорта. Они хорошо стимулируют деятельность сердца, легких и мышц, усиливают циркуляцию крови.

Благоприятное воздействие оказывается и на кости скелета. Бег на лыжах требует работы всех крупных мышечных групп тела. Совершение мощных движений при низкой температуре окружающей среды требует значительных затрат энергии. А это помогает избавиться от лишних килограммов.

В беге на лыжах фаза полета отсутствует. Следовательно, нет приземления и связанных с ним толчков и сотрясений для позвоночника. Занятия лыжным спортом предусматривают значительные силовые нагрузки для мышц и суставов. Такой объем силовых нагрузок обеспечивает огромный укрепляющий эффект.

Также практиковать занятия следующими видами спорта и гимнастики:

• упражнения для формирования правильной осанки (необходимо знать, как принять позу правильной осанки, сохранять эту позу длительное время и часто контролировать правильность её удержания);

• упражнения для увеличения подвижности всего позвоночника или его отделов (по типу йоговских с главным принципом - медленное достижение максимального объема с фиксацией в крайних положениях на 3-5 сек.);

• упражнения для равномерного развития мышц всего тела (особенно спины, брюшного пресса и плечевого пояса), включая «разумный» культуризм;

• упражнения с отягощением предпочтительно выполнять на тренажерах, исключающих вертикальные нагрузки на позвоночник;

• упражнения со штангой и гантелями предпочтительно выполнять лежа на спине, на животе или сидя, в упоре грудью.[3]

Специальные упражнения, которые служат как профилактика заболеваний позвоночника, должны включать тренировку мелких межпозвонковых мышц.

Таким образом, спорт необходим для профилактики развития заболеваний позвоночника и суставов. Поэтому нужно вести активный образ жизни и заниматься спортом. При этом важно найти подходящий вид спорта, занятия которым не приведут к ухудшению состояния вашего позвоночника.

Использованные источники:

1. Полезны ли занятия спортом для позвоночника [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.astromeridian.ru/ (11.01.2018)

2. Влияние бега на позвоночник и суставы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://fitness-now.ru/posts/влияние-бега-на-позвоночник-и-суставы/ (11.01.2018)
3. Занятия спортом и позвоночник [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.mc-profi.ru/zanjatija-sportom-i-pozvonochnik.html(11.01.2018)

УДК 376.016:796

Авдонина Е.Ю.
магистрант
Касимова Э.Г., к.пед.н.
доцент
Башкирский Государственный Педагогический
Университет им. М. Акмуллы
Россия, Республика Башкортостан, г. Уфа

ИЗУЧЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ДЕТЕЙ С ДЕТСКИМ ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧОМ

Аннотация: в статье представлена эксперимент оценки физического развития детей с детским церебральным параличом , эксперимент позволяет выявить уровень физического развития и отслеживать динамику.

Ключевые слова: дети школьного возраста, ГТО, инклюзивное образование , уровень физического развития.

Avdonina E. Yu., graduate student
Kasimova E. G, Kan. PED. Sciences., associate
Professor at Bashkir State Pedagogical University
M. Akmulla
Russia, Republic Of Bashkortostan, Ufa

THE STUDY OF PECULIARITIES OF PHYSICAL TRAINING OF CHILDREN WITH CEREBRAL PALSY

Abstract: the paper presents the experiment of estimation of physical development of children with Cerebral Palsy , the experiment allows to identify the level of physical development and to monitor the dynamics.

Key words: school-age children, TRP, inclusive education , level of physical development..

Детский церебральный паралич (ДЦП) — заболевание, возникающее в результате поражения головного мозга в перинатальном периоде или вследствие аномалии его развития и характеризующееся нарушениями двигательных и статокинетических функций, а также психоречевыми и сенсорными расстройствами, не прогрессирующее, отчасти поддающееся функциональной компенсации и коррекции [1]. Неблагоприятные факторы, имеющие отношение к происхождению ДЦП: осложненный соматический и гинекологический анамнез у матери, патология беременности, перинатальные поражения нервной системы — гипоксическое, инфекционное, токсико-метаболическое, асфиксия в родах, родовая травма, дисгенезии мозга [2–3].

Классификации ДЦП: спастическая диплегия; гемиплегическая форма; двойная гемиплегия; гиперкинетическая форма; атонически-астатическая форма ;смешанная форма.

Ранним проявлениями ДЦП являются: задержка двигательного и психоречевого развития, отсутствие или задержка редукции врожденных и тонических рефлексов, а также задержка формирования установочных рефлексов, нарушения мышечного тонуса, повышение сухожильных рефлексов, появление патологических установок и синкинезий [3]. Ранняя клинико-неврологическая диагностика ДЦП во многом основана на знании врачом последовательности формирования этапов нервно-психического развития ребенка первого года [3]: 1 месяц — ребенок пытается удерживать голову, фиксировать взгляд, выражены врожденные рефлексы; 2 месяца — кратковременно удерживает голову на животе и в вертикальном положении, фиксирует взор, гулит, физиологическая астазия-абазия; 3 месяца — держит голову, прослеживает за предметом, ослабевает хватательный рефлекс, и пытается произвольно удерживать вложенную игрушку, на животе опирается на предплечья; 4 месяца — поворачивает голову в направлении звука, тянется и берет игрушку, поворачивается на бок, присаживается и сидит с поддержкой за руки, произносит гласные звуки; 5 и 6 месяцев — сидит с поддержкой за одну руку или кратковременно самостоятельно, поворачивается со спины на бок и живот, различает знакомые лица, появляются первые слоги; 7 и 8 месяцев — сидит самостоятельно, встает на четвереньки, пытается кратковременно стоять у опоры; 9 и 10 месяцев — встает на колени с поддержкой, стоит и пытается передвигаться у опоры, кратковременно стоит самостоятельно, говорит первые слова; 11 и 12 месяцев — ходит с поддержкой за одну ручку и пытается ходить самостоятельно, выполняет простые инструкции, говорит несколько слов, пытается самостоятельно есть ложкой. Оценка степени задержки моторного и психоречевого развития: до 3 месяцев — легкая, 3–6 месяцев — среднетяжелая, более 6 месяцев — тяжелая. Корректирующие коэффициенты при недоношенности: до 1 года — добавляется срок недоношенности в месяцах, с 1 года до 2 лет - половина срока недоношенности в месяцах [5].

Для двигательного развития здорового ребенка характерна определенная последовательность, которая проявляется угасанием безусловных рефлексов, формированием установочных (выпрямляющих) рефлексов, совершенствованием реакций равновесия [5, 6]. Одним из ранних признаков ДЦП является нарушение своевременной редукции (в 2 месяца у доношенных детей, в 3–4 месяца — у недоношенных) безусловных рефлексов — ладонно-ротового, хоботкового, Моро, рефлекса опоры и автоматической походки, позотонических реакций (лабиринтного, а также шейных тонических — асимметричного и симметричного — рефлексов). По мере угасания безусловных рефлексов, уже с первого месяца жизни, формируются установочные рефлексы (лабиринтный установочный, цепные шейные установочные и др.), которые обеспечивают повороты и выпрямление туловища, и совершенствуются до 10–15 месяцев [1, 2, 6]. У больных ДЦП тонические рефлексы могут сохраняться пожизненно, что

тормозит формирование установочных рефлексов, произвольной двигательной активности, реакций равновесия и приводит к развитию патологического позднего стереотипа [5, 6].

Нарушение мышечного тонуса является одним из ранних признаков формирующегося ДЦП [3, 4]. Сохраняющийся после 4 месяцев гипертонус мышц, асимметричная поза наблюдаются при последствиях перинатальных поражений центральной нервной системы (ЦНС), угрозе ДЦП (его спастических форм). Поза «распластанной лягушки» отмечается при диффузной мышечной гипотонии у недоношенных детей, при наследственных заболеваниях, перинатальных поражениях ЦНС, угрозе атонически-астатической формы ДЦП [1, 2].

Таким образом, ранняя диагностика ДЦП может и должна проводиться уже на первом году жизни ребенка, что позволяет существенно снизить риск развития осложнений ДЦП и степень инвалидизации больного.

Во всем мире и в частности в Российской Федерации наблюдается рост числа инвалидов, как взрослых, так и детей. Детская инвалидность в свою очередь является индикатором ухудшения состояния здоровья населения в целом [1]. Этот факт вызывает озабоченность всего общества. Именно здоровье детей определяет репродуктивный потенциал нации и является фактором национальной безопасности, имеет большое социальное значение. Одни из первых в этом списке − заболевания нервной системы и органов чувств, в эту группу входят и детский церебральный паралич, возникающий как следствие органического повреждения головного мозга [3]. В настоящее время лечение, профилактика и социальная помощь данной категории детей остаётся актуальной проблемой. Проблемы обучения, воспитания и социализации детей с церебральным параличом взаимосвязаны с вопросами физического воспитания, поиска эффективных методик развития двигательной сферы, развития локомоторной функции и повышения уровня развития физических качеств. Как свидетельствует мировой опыт, одним из наиболее целесообразных восстановительных мероприятий в этом плане является привлечение к занятиям физической культурой и спортом. Занимаясь доступным видом спорта, ребенок получает возможность самореализации, самосовершенствования, самоутверждения, самоопределения. В последнее время среди детей особой популярностью в виду своей доступности пользуется ГТО . Помимо увеличения двигательной активности он может в значительной степени приблизиться к жизненному пространству здоровых людей [2].

ГТО - три буквы, значение которых знает любой житель нашей страны. Комплекс «Готов к труду и обороне» - это своего рода некий венец советской системы физического воспитания, ее программная и нормативная снова. Комплекс ГТО направлен на то, чтобы сформировать моральный и духовный облик советских людей, гармонично и всесторонне развить их физические и нравственные качества, укрепить здоровье и повысить творческую и трудовую активность.

Вот перечень основных задач, которые решал комплекс ГТО*:*

- использование физической культуры как важнейшего составного элемента советского образа жизни;

- достижение высокого уровня физической подготовленности советского народа, обеспечивающей творческое долголетие, необходимое состояние здоровья, высокопроизводительный труд, готовность к защите Родины;

- широкая и всесторонняя пропаганда физической культуры среди различных категорий населения;

- воспитание у советских людей потребности в регулярных занятиях физическими упражнениями на протяжении всей жизни;

- овладение основными положениями советской системы физического воспитания, знаниями и практическими навыками самостоятельных занятий физическими упражнениями, по гигиене и гражданской обороне;

- массовое вовлечение населения в активную деятельность по участию в управлении самодеятельным физкультурным движением;

- содействие развитию разнообразных форм занятий физическими упражнениями в режиме учебы, труда, отдыха;

- организация рационального двигательного режима для всех возрастно-половых и социально-демографических групп населения;

- развитие массового спорта, выявление и воспитание спортивных талантов. Обязательные испытания состоят из тестов на силу, быстроту, гибкость и выносливость. Испытания по выбору состоят из тестов на координационные способности и прикладные навыки. Для подготовки к испытаниям даются рекомендации к недельному двигательному режиму. Комплекс может также содержать оценку знания о гигиене занятий физической культурой, основы истории развития физической культуры и основы методики самостоятельных занятий. Анализ развития ГТО в стране показывает, что в российской школе средства физической культуры представляют эффективное социально-педагогическое средство физического воспитания и оздоровления детей. Однако в специальных коррекционных образовательных учреждениях как средству физического воспитания детей-инвалидов уделено не достаточно внимания. Зачастую это связано с тем, что в арсенале педагогов нет специально разработанных программ занятий с детьми-инвалидами, в особенности это касается специальных коррекционных-общеобразовательных учреждений VI вида, в которых обучаются дети с нарушениями опорно-двигательного аппарата [3].Поэтому больше уделяли время урокам ЛФК (лечебной физической культуре). На современном этапе, в частности в инклюзивном образовании мы исследуем возможности норм ГТО у детей ПОДА[4]. Помимо этого, необходимо отметить, что в (ГТО) для людей с ограниченными возможностями здоровья. В данный момент нормы ГТО ориентируются на первую группу здоровья, существует 11 ступеней различных возрастов, начиная с шести лет. По словам И. Павлова, в дальнейшем появятся специальные, коррекционные

нормы, вплоть до норм для людей с ограниченными возможностями здоровья. Объяснил он такую возможность тем, что «сдача норм ГТО является индикатором собственной физической формы человека, в ней заложена не по отношению к другим: человек соревнуется сам с собой, он может легко отследить динамику своего физического развития» Исходя из вышеизложенного, нами была разработана авторская программа занятий общей физической подготовкой у детей с ДЦП, для направленная на воспитание физических качеств, сдачи ГТО, что создает реальные условия для социально-бытовой реабилитации детей-инвалидов.

Цель настоящего исследования – теоретически обосновать и экспериментально доказать эффективность авторской программы занятий общей физической подготовкой на целенной для сдачи ГТО у детей с ДЦП.

Нами была разработана и внедрена программа занятий для физической подготовки , двигательных качеств у детей школьного возраста с церебральным параличом, включающая часы общефизической подготовки.Использование двигательных тестов давало возможность правильно дозировать нагрузку на занятиях, планировать и корректировать процесс занятий по физической подготовке лиц с ПОДА. Практическая подготовка осуществлялась на групповых и индивидуальных учебно-тренировочных занятиях. Программа была рассчитана на 2 года. В исследованиях принимали участие дети 9–11 летнего возраста с основным диагнозом ДЦП, спастическая диплегия, с сохранным интеллектом. Экспериментальную группу составили 16 детей, контрольную группу составили 16 человек. На протяжении одного учебного года проводился педагогический эксперимент, проводился сбор и интерпретация результатов. За весь период эксперимента результаты снимались 4 раза – в начале и в конце учебного года.

Общая физическая подготовка (ОФП) – это система занятий физическими упражнениями, которая направлена на развитие всех физических качеств (сила, выносливость, скорость, ловкость, гибкость) в их наиболее оптимальном сочетании.

Из выше сказанного, мы подготавливаем каждого ребенка из 16 человек к сдачи нормативов: челночный бег 30 сек; отжимание; пресс; приседание; бег на месте; гибкость.

Анализ выносливости спортсменов с ПОДА, занимающихся общей физической подготовкой (сдача ГТО)

По данным, приведенным в работе Т.Ю. Тараseня (2008), первое место из всех физических качеств, необходимых для занятий, занимает выносливость. В качестве определения этого физического качества мы воспользовались тестом – бег на месте, и челночный бег позволяющим определить аэробный потенциал у спортсменов с ПОДА. Результаты измерений представлены на рис. 1.

Так в КГ и ЭГ первоначальное время прохождения этапа составило в среднем 221±26,4 с. После одного года занятий в обеих группах уровень

специальной выносливости повысился, и время прохождения дистанции составило в КГ 182,5±12,7 с и в ЭГ 118,6±17,9 с. Наблюдалось достоверное изменение показателей на 35,0 % (p=0,007) относительно контрольной группы.

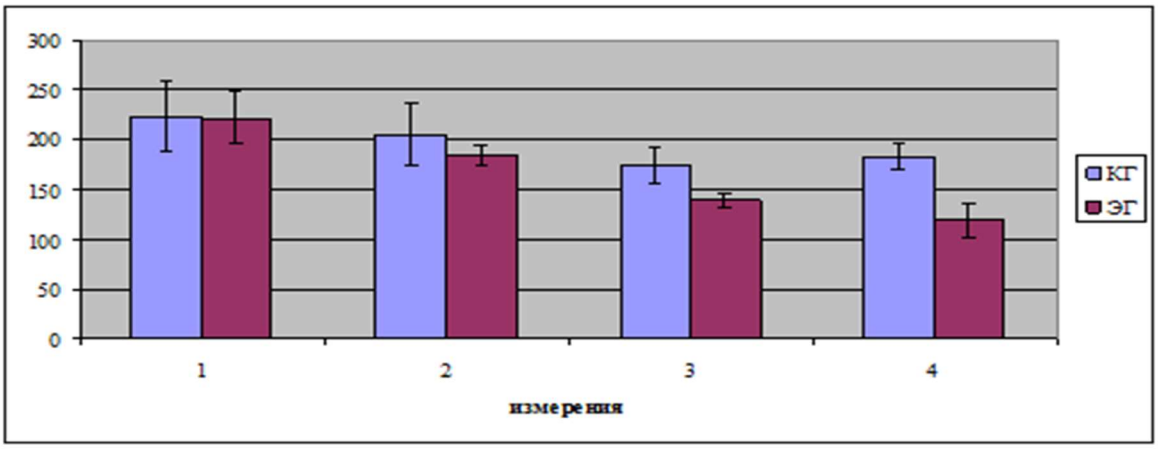


Рис.1. Показатели теста «бег на месте и челночный бег 30 сек» в контрольной и экспериментальной группах

Примечание: КГ – контрольная группа; ЭГ – экспериментальная группа; 1 – начало 1 этапа; 2 – конец 1 этапа, 3 – начало 2 этапа, 4 – конец 2 этапа.

Необходимо отметить, что в ЭГ наблюдается значительный прирост результатов преодоления дистанции в конце первого года обучения на 20 % и в конце года на 30,4 % по сравнению с предыдущими замерами, прирост этих же показателей в КГ составил 8,1 %, и 11,9 %. Наблюдалось достоверное изменение показателей относительно контрольной группы. Вероятнее всего, это связано с тем, что предложенная программа занятий физической культуре, подготовки к сдачи ГТО предполагает большое количество упражнений, направленных на развитие аэробных возможностей организма ребенка с ДЦП.

Анализ координационных способностей спортсменов с ПОДА, занимающихся общей физической подготовки (сдача ГТО)

Определение координационных способностей как одного из качеств, развитие которого с возрастом нарушается, имеет немаловажное значение в бытовой и спортивной деятельности. Авторы, которые исследовали координационные способности у инвалидов с нарушением ОДА, предлагают в качестве тестов использовать метание резинового мяча в цель. В своей программе подготовки мы проводили этот тест для получения контрольных показателей. Полученные данные представлены на рис. 2.

Поскольку подготовка к сдачи ГТО сопряжен с движениями, требующими координации, то при подборе упражнений и методики их использования в экспериментальной группе значительное внимание уделялось выработке рациональной последовательности и взаимосвязи различных элементов движений, способствующих развитию координационных способностей в пространственно-временных движениях.

При этом внимание спортсменов-инвалидов концентрировалось на комплексном восприятии, анализе и коррекции различных характеристик движений: направления, скорости, ускорения, последовательности, величины развиваемых усилий. Это дало возможность значительно повысить координационные способности по сравнению с фоновыми показателями к концу года обучения в экспериментальной группе в среднем на 72 % и в КГ на 67 % как ведущей, так и не ведущей рукой. Статистические значимые показатели между контрольной и экспериментальной группой наблюдались только к концу второго года обучения ($p < 0,05$).

При рассмотрении динамики изменения показателей координационных способностей (рис. 2) наблюдается значительное улучшение результатов уже в конце года обучения: ведущей рукой в 1,6 раза и не ведущей в 1,5 раз в КГ и в 1,8 раз и в 1,5 раз соответственно в ЭГ, по сравнению с фоновыми исследованиями.

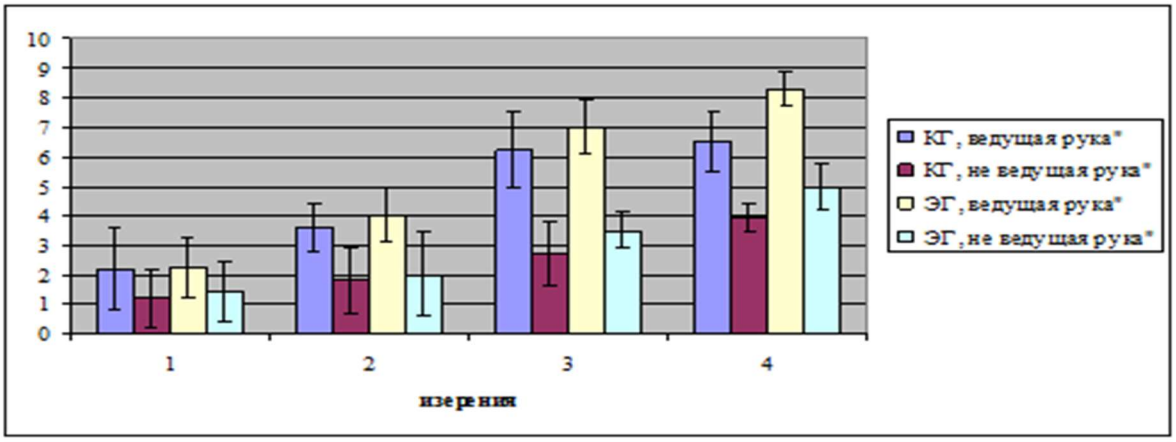


Рис. 2. Показатели метания мяча обеими руками в КГ и ЭГ группах

Примечание: КГ – контрольная группа; ЭГ – экспериментальная группа; 1 – начало 1 этапа; 2 – конец 1 этапа, 3 – начало 2 этапа, 4 – конец 2 этапа.

Анализ скоростно-силовых способностей спортсменов с ПОДА, занимающихся общей физической подготовкой (сдача ГТО)

Скоростно-силовые способности являются одним из важнейших качеств физической подготовки спортсменов с ПОДА в общей физической подготовки. Для выявления этих способностей мы использовали тесты по отжиманию.

Полученные в ходе педагогического эксперимента результаты представлены в таблице 1. Внутригрупповой анализ результатов в ЭГ показывает, что по сравнению с исходными данными на каждом этапе наблюдается увеличение отжиманий на протяжении всего педагогического эксперимента, так результаты в начале года исследований составили 4,7± 0,8 м; в конце года обучения 5,5±1,1м; а в конце педагогического экспериментам – 6,2±1,1м, а в КГ 4,8± 1,4 м, 5,3± 1,3 м, 5,6±1,1 м соответственно. В конце исследования разница по сравнению с исходными данными в ЭГ составила 37,1 %, а в КГ 23,2 %. Также наблюдается статистически значимое значение

показателей на 9,6 % (p<0,006) относительно контрольной группы.

Таблица 1

Показатели результатов тестирования скоростно-силовых способностей в КГ(n=10) и ЭГ (n=12) (M±δ)

Этапы	Группы		p
	КГ	ЭГ	
Начало I этапа	4,3±0,9	3,9±0,8	0,36
Конец I этапа	4,8±1,4	4,7±0,8	0,2
Начало II этапа	5,3±1,3	5,5±1,1	0,006
Конец II этапа	5,6±1,1*	6,2±1,1**	0,006

Примечание: КГ – контрольная группа; ЭГ – экспериментальная группа; * – p=0,01 статистическая значимость различий между исходными показателями и показателями в конце педагогического эксперимента, ** – p=0,0002 статистическая значимость различий между исходными показателями и показателями в конце педагогического эксперимента, p – статистическая значимость различий между ЭГ и КГ группами.

Из табл. 1 видно, что в конце первого года тренировок наблюдается наибольший прирост показателей, чем после последующих измерений, так в КГ он составил 10,4 %, а в ЭГ 17,0 % по сравнению с фоновыми показателями. Это можно объяснить тем, что сократительная способность мышц имеет резерв мощности, который проявляется более значительно в начальном периоде тренировочной деятельности.

В результате мы выявили, что сдача ГТО возможна, только уровень будет ниже. Дети с ограниченными возможностями не только физически достигли определенного уровня но и психологически. Они могут адаптироваться среди здоровых детей ,социализация не мала важна в инлюзивном образовании. А главное у них есть цель к чему стремится, не останавливаться на достигнутом.

Использованные источники:

1. «Для людей с ограниченными возможностями здоровья московские власти разработают новые нормы ГТО» Портал DisLife Режим доступа: http://dislife.ru/news/view/33535

2. Емельянова Т.В., Александров Ю.М. Теоретические аспекты го товности специалистов по физической культуре и спорту к работе в условиях инклюзивного образования // Вектор Науки ТГУ. 2013. №3. –С. 420-423.

3. Пасторова А.Ю. Соломин В. Применение специалистами по физической

культуре гуманитарных технологий в условиях инклюзивного образования // Адаптивная физическая культура. 2010. №4. – С. 15-17 5. Шумиловская Ю.В. Подготовка будущего учителя к работе с учащимися в условиях инклюзивного образования: Автореф. дис… кан. пед. наук. Шуя, 2011. 26с.
4. Касимова Э.Г. Основные условия организации инклюзивного образования// Евразийский юридический журнал. 2016 №4 (95). С.308-310.

УДК 330.47

Авласко З.А.
студент магистратуры
кафедра «Экономика и информационные технологии менеджмента»
Авласко П.В.
студент магистратуры
кафедра «Экономика и информационные технологии менеджмента»
Институт управления бизнес-процессами и экономики
«Сибирский федеральный университет»
Россия, г. Красноярск

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СЕКТОРА СРЕДНЕГО И МАЛОГО БИЗНЕСА ПУТЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Аннотация: В статье проводится анализ текущего состояния сектора малого и среднего бизнеса РФ. Указаны основные показатели этого сектора, ключевые факторы отсутствия роста и инвестиций и приведен анализ ожиданий организаций этого сектора. На основании этого анализа выявлена проблема качества государственного управления этим сектором и предлагаются пути ее решения.

Ключевые слова: сектор СМП, малый и средний бизнес, развитие малого бизнеса, индекс настроений малого бизнеса, государственное управление

Avlasko Z. A.
A graduate student of the Department "Economics and information technology management"
Institute of management business-processes and economy
"SIBERIAN FEDERAL UNIVERSITY"
Russia, Krasnoyarsk
Avlasko P. V.
A graduate student of the Department "Economics and information technology management"
Institute of management business-processes and economy
"SIBERIAN FEDERAL UNIVERSITY"
Russia, Krasnoyarsk

IMPROVING THE EFFICIENCY OF PUBLIC SECTOR MANAGEMENT SMALL AND MEDIUM BUSINESSES THROUGH THE USE OF MODERN INFORMATION AND ANALYTICAL SYSTEMS

Abstract: the article analyzes the current state of sector of small and medium business of Russia. Shows the main indicators of this sector, key factors for the lack of growth and investment, and the analysis of expectations of

organizations from this sector. On the basis of this analysis revealed the problem of quality of public administration this sector and proposes solutions.

Key words: small and medium business, development of small business sentiment small business, public administration

По данным развитых стран общий вклад сектора малого и среднего бизнеса в ВВП может составлять не менее 50%. В развивающихся странах по данным Организации экономического сотрудничества и развития этот показатель 33%, в США 50%, Великобритании 47%. Более 50% экспорта в Китае приходиться на сектор малого и среднего бизнеса, в России не более 7%.

По предварительным оценкам 2017г показатель по России составляет 20% [1] несмотря на заявленные активные меры поддержки этого сектора уже последние 5 лет. По данным экспертов, дальнейший путь роста экономики связан с развитием несырьевого экспорта, что безусловно взаимосвязано с развитием сектора МСП. Кроме того, развитие несырьевого сектора, через МСП, может дать серьезный рост производительности и конкурентоспособности, поскольку в ведущих отраслях значительную долю (до 70%) занимают госкорпорации. Низкие темпы экономики связаны в том числе и с неэффективностью государственного управления, особенно при внедрении технологических и информационных инноваций. Текущее соотношение предприятий показано в таблице 1 [2, 3].

Таблица 1 – Структура и выборочные показатели по организациям в РФ за 2013-2016 гг. по данным Росстата

Показатель	**2014 г.**	**2015 г.**	**2016 г.**
Число предприятий и организаций всего, тыс.	4886	5044	4764
в том числе по формам собственности:			
- государственная	114	111	108
- муниципальная	219	212	203
- частная	4212	4378	4122
Оборот организаций, млрд. руб.	129195	141547	149320
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ и услуг), %	7,3	8,1	7,6
Число малых предприятий, тыс.	2104	2222	2771
Удельный вес малых предприятий к общему числу предприятий, %	43	44	58
Оборот малых предприятий, млрд. руб.	26392	44124	38877
Вклад малых предприятий в оборот организаций, %	20	31	26
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ и услуг), %	5,4	5,2	5,0
Прибыльные предприятия, тыс.	1220	1445	1518
Доля прибыльных малых предприятий,	58	65	55

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.
%			
Количество индивидуальных предпринимателей, тыс. чел.	2414	2083	2524
Оборот индивидуальных предпринимателей, млрд. руб.	10448	7897	12369
Вклад индивидуальных предпринимателей в оборот организаций, %	8	6	8
Число средних предприятий, тыс.	19	19	19
Оборот средних предприятий, млрд. руб.	5028	10363	7590
Вклад средних предприятий в оборот организаций, %	4	7	5
Рентабельность проданных товаров, продукции(работ и услуг), %	5	6	6
Прибыльные предприятия, тысяч	15	14	14
Доля прибыльных средних предприятий, %	80	74	74
Общий вклад малых и средних предприятий, индивидуальных предпринимателей в оборот организаций, %	32	44	39

В секторе малых предприятий высокая доля убыточных предприятий (на 2016г – 45%), при этом основными факторами, сдерживающими рост производства и инвестиции в этом секторе по данным Росстата [3], являются (в % от общего числа опрошенных):

- Неопределенность экономической ситуации – 63%;
- Недостаточный спрос на продукцию предприятия на внутреннем рынке – 58%;
- Высокий уровень налогообложения – 51%;
- Недостаток финансовых средств – 39%;
- Высокий процент коммерческого кредита – 29%;

Негативные тенденции развития сектора подтверждаются данными исследования Альфа-банка «Пульс малого бизнеса в РФ» [4]:

- 82% предпринимателей, отмечают, что общая ситуация в стране способствует торможению развития бизнеса;
- 73% признают, что и покупательная способность снижается;
- 46% предпринимателей считают, что кардинально ситуация в ближайшее время не измениться, а 37% ждут ухудшения ситуации;

Общий индекс ожиданий является сдержанным и скорее негативным (рисунок 1), хотя показатели изменились в лучшую сторону по сравнению с ноябрем 2016г [4].

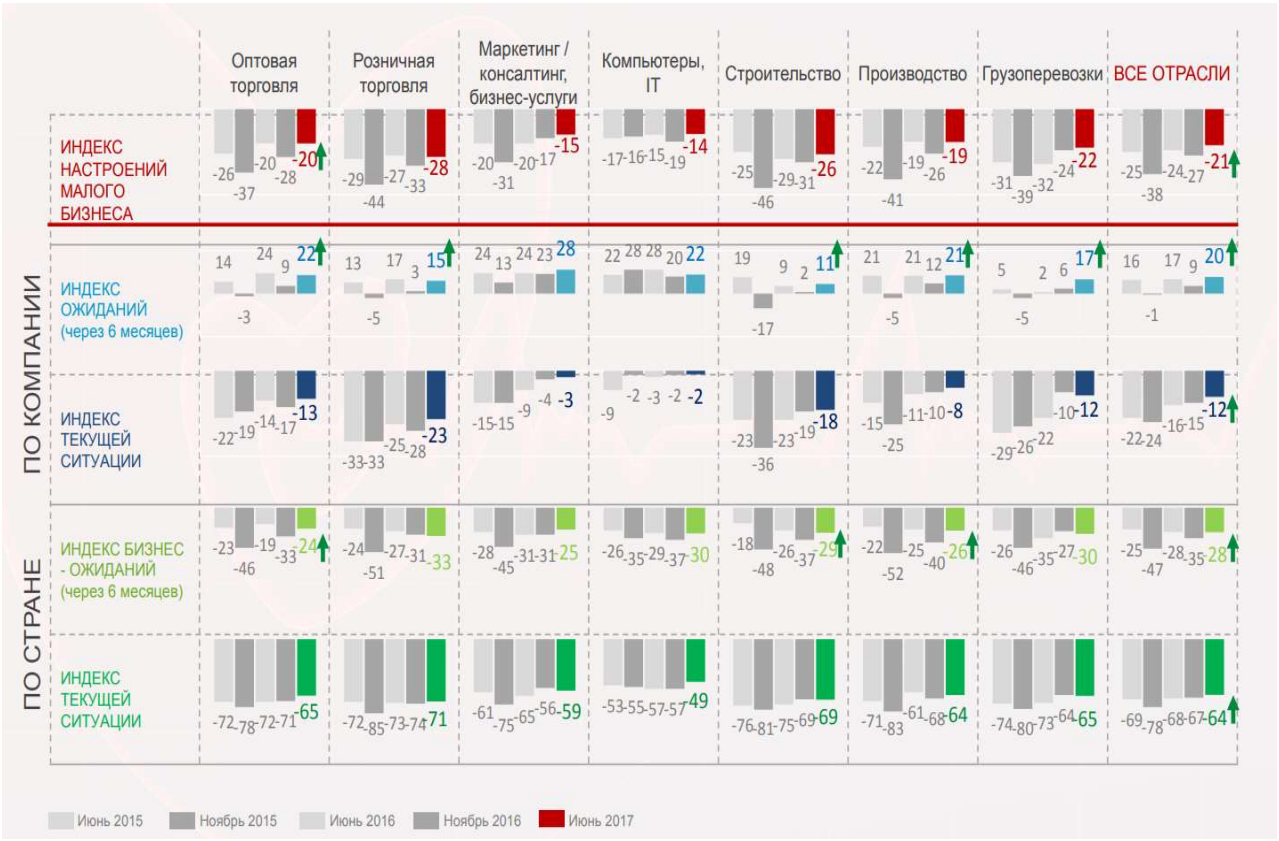


Рисунок 1 – Индекс настроений малого бизнеса 2016-2017гг.

Оценка деятельности компаний по данным исследования [4] в 2017г. носит пессимистичный характер (рисунок 2) и по сравнению с ноябрем 2016г. существенно не изменилась.

Рисунок 2 – Индекс текущей ситуации по компании (по оценкам респондентов) по сравнению с ноябрем 2016г.

Свой вклад в негативные ожидания бизнеса внесли следующие события 2017г:

- массовый снос торговых объектов;
- ужесточение неналоговых проверок;
- расширение круга структур, осуществляющих контроль;
- внедрение онлайн касс;

- передача администрирования страховых взносов из ПФР в ИФНС;
- рост объема внешней отчетности;
- отказы в выдаче кредитов и высокая стоимость кредитов, несмотря на госпрограммы поддержки кредитования;
- проблемы в банковской сфере (отзывы лицензий банков, борьба с сомнительными операциями и проч.).

Для устойчивого развития сектора необходимо создать условия для его долговременного роста. При этом наиболее важную роль играет отношение госрегулятора в целом к этому сегменту, поскольку на данный момент представители сектора не воспринимают государство как поддерживающую структуру. В данном случае необходимы реальные меры, изменяющие эту ситуацию.

Вторым фактором, влияющим на развитие предприятий этого сектора, является повышение качества, внедрение маркетинговых инструментов и управление бизнес-процессами, который должен осуществляться на основе внедрения инновационной деятельности. Это приведет к постепенному повышению доверия к продукции отечественных производителей со стороны розничного ритейла и конечных покупателей. При этом, безусловно, возникает необходимость участия государственных инфраструктур в предоставлении доступа к знаниям и технологиям.

Вопросы субсидирования, микрофинансирования и снижения стоимости кредитов уже успешно решаются в государственной программе «6,5%» принятой в 2017г., которая в 2018г, входит в более активную фазу работы.

Ввиду решающей роли государства в управлении и развитии этого сектора, возникает необходимость внедрения более эффективных механизмов оценки текущего состояния и создания информационно-аналитических систем поддержки принятия решений, как на федеральном, так и на региональном уровнях. На данный момент существует много систем рейтинговой оценки в целом страны, так и субъектов федерации. Однако, как показывают показатели сектора малого и среднего бизнеса, они не дают достаточной информации для повышения качества государственного управления. Таким образом, необходимо внедрить новые инструменты аналитики в процесс управления. Возможным выходом в данной ситуации является метод анализа среды функционирования. Он успешно применяется в международной практике для определения эффективности функционирования однородных объектов. Его основные преимущества выделены в работах зарубежных и российских ученых [5, 6, 7]:

- расчет комплексного показателя, для каждого исследуемого объекта;
- одновременная обработка любых входных и выходных параметров;
- учет разных факторов внешней среды;
- отсутствие необходимости формирования ограничений при формировании функционально зависимости между входами и выходами;
- наличие возможности визуальной интерпретации;

- наличие возможности построения для каждого объекта рекомендуемых параметров роста;

- возможность использования в расчетах лучших практик и построения стратегий роста объекта без усреднения.

Использование данного метода обеспечит повышение качества управления, создаст условия для обмена опыта между субъектами федерации и может послужить платформой для создания общей информационно-аналитической системы в стране.

Использованные источники:

1. Статья «Малое и среднее предпринимательство: некоторые важные результаты и показатели 2016 год»: [Электронный ресурс] // Правительство России, М., 2017. URL:http://government.ru/info/27248/. (Дата обращения 15.12.2017).
2. Российский статистический ежегодник. 2017: Стат.сб./Росстат. -М., 2017-686с.
3. Малое и среднее предпринимательство в России. 2017: Стат.сб./Росстат. – М., 2017. – 78с.
4. Исследование «Пульс малого бизнеса»: [Электронный ресурс] // Альфа-банк, М., 2017. URL: https://www.r-trends.ru/netcat_files/526/459/Pulse_2017_July.pdf. (Дата обращения 20.12.2017).
5. Data Envelopment Analysis: theory, methodology, and application. / A. Charnes, W.W. Cooper, A.Y. Lewin, L.M. Seiford // Kluwer Academic Publishers, Boston, 1994
6. Кривоножко В.Е., Пропой А.И., Сеньков Р.В., Родченков И.В., Анохин П.М. Анализ эффективности функционирования сложных систем // Автоматизация проектирования. – 1999. – № 1. – с. 2-7.
7. Моргунов Е.П. Многомерная классификация на основе аналитического метода оценки эффективности сложных систем. / дис. … канд. физ.-мат. наук, 2003. – 160 с.

УДК 347

Аджиев Р.И.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПУБЛИЧНЫЕ ИНТЕРЕСЫ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКЕ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ИЗ ОПЦИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ

Аннотация. В статье рассмотрены механизмы взаимодействия государства и бизнеса. Проанализированы характерные особенности стратегических планов по реализации проектов государственно-частного партнерства. Выявлено, что до законодательного закрепления опционных конструкций их использование сторонами было сопряжено со значительным риском неверной (либо невыгодной сторонам) квалификации заключенного соглашения судом.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство; опционные соглашения; инвестиционные проекты; предпринимательская деятельность.

Adzhiev R.I.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

THE PUBLIC INTERESTS IN STATE POLICY ARISING FROM OPTION AGREEMENTS

Abstract. In article mechanisms of interaction of the state and business are considered. Characteristics of strategic plans for implementation of projects of public-private partnership are analysed. It is revealed that before legislative fixing of option designs their use by the parties has been accompanied by great risk incorrect (or unprofitable to the parties) qualifications of the concluded agreement court.

Keywords: public-private partnership; option agreements; investment projects; business activity.

Несмотря на то, что опционные соглашения носят в большей степени практический характер и направлены на повышение защиты прав предпринимателей в рамках определенных сделок, публичные интересы из данных соглашений могут возникнуть и в государственной политике; например, в сфере государственно-частного партнерства.

Являясь перспективным механизмом взаимодействия государства и бизнеса, государственно-частное партнерство (далее – ГЧП) обладает рядом факторов, способных заинтересовать как публичного партнера, так и инвесторов.

Основной фактор привлекательности механизма ГЧП для государства

связан непосредственно с задачами и целями государства по развитию инфраструктуры и различных секторов экономики (транспорт, энергетика), а также обеспечению социальной стабильности и удовлетворению нужд граждан (социальная, коммунальная сферы). Для эффективного решения данных задач в рамках ГЧП государству целесообразно привлекать компетенции, опыт и средства инвесторов.

Положительный эффект для государства от реализации, например, инфраструктурных ГЧП-проектов, заключается как в модернизации самих объектов инфраструктуры, так и в дополнительных налоговых поступлениях в бюджет. Помимо этого, успешный опыт реализации проектов ГЧП в конкретном регионе положительно сказывается на его инвестиционной привлекательности и в будущем может положительно отразиться на возможности реализации новых инвестиционных проектов.

Для государства дополнительными стимулами применения ГЧП являются:

– стратегические планы по реализации проектов мирового масштаба. Это требует привлечения частного капитала и профессиональных компетенций квалифицированных инвесторов;

– необходимость сокращать бюджетные расходы в условиях сложной экономической ситуации в стране вынуждает государство искать внебюджетные источники финансирования6;

– высокая степень износа многих объектов инфраструктуры повышает социальные риски, что вынуждает государство привлекать дополнительные объемы инвестиций в совершенствование инфраструктуры7.

Очевидно, что для бизнеса основные факторы привлекательности участия в ГЧП-проектах связаны с возможностью обеспечить возврат вложенных инвестиций и приобрести компетенции в сфере реализации проектов ГЧП. Приобретение опыта реализации ГЧП-проектов и стремление закрепиться на развивающемся рынке ГЧП (в перспективе это положительно скажется на репутации инвестора и позволит ему участвовать в будущих крупномасштабных проектах) является важным стимулом для частных инвесторов участвовать в ГЧП-проектах. Уровень выгоды для инвестора зависит от конкретного проекта, схемы его реализации и условий контракта. Для бизнеса одним из актуальных направлений участия в ГЧП-проектах является инвестиции в развитие региональной инфраструктуры. При использовании механизмов ГЧП рентабельность инфраструктурных проектов достигается как для публичной, так и для частной стороны.

---

[6] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

[7] Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. Пятигорск: РИА-КМВ, 2016. С. 139-145.

Говоря об отраслях, в которых реализуются ГЧП-проекты, необходимо отметить медицинскую сферу. Несмотря на существующий интерес бизнеса к ГЧП-проектам в области медицины, нужно отметить, что со стороны частных инвесторов интерес к крупным проектам сдерживается длительным сроком окупаемости. В таких проектах больше всего заинтересованы инвесторы уже имеющие положительный опыт в области развития медицинского бизнеса и обладающие необходимыми финансовыми ресурсами для инвестирования. В текущих экономических условиях реализация ГЧП-проектов в медицинской сфере получила распространение в сегментах, предполагающих гарантированную окупаемость вложенных средств (например, проекты высокотехнологичной медицины, клинические лаборатории, проекты узкоспециализированной медицинской помощи – например, перинатальные и гемодиализные центры). Также негативно на привлечении инвестиций в медицинскую отрасль сказывается и то, что система здравоохранения активно реформируется, из-за чего для бизнеса создаются условия неопределенности. Положительно на привлечении частных инвестиций в медицинскую сферу могло бы сказаться утверждение на федеральном уровне долгосрочной стратегии развития отрасли, описывающей направления развития государственных и частных медицинских организаций. В целом же медицинский сектор останется достаточно перспективным для применения ГЧП в ближайшие годы.

В текущих условиях наиболее привлекательным для инвесторов становятся самоокупаемые проекты. К таким относятся, например, проекты по созданию систем фото- и видеофиксации и весогабаритного контроля. Данные проекты представляют интерес также и для государства, так как они способствуют пополнению бюджета[8].

Следует также отметить, что наряду с осуществлением контролирующих функций важнейшим направлением деятельности государства является поддержка отдельных видов предпринимательской деятельности, в частности, малого и среднего предпринимательства, субъектов внешнеэкономической деятельности и т.д. С помощью такого правового средства не только стимулируется деловая активность хозяйствующих субъектов, но и повышается их социальная ответственность, создается заинтересованность в совершении общественно полезных действий в обмен на получение дополнительных благ от государства.

Не менее важным правовым средством обеспечения публичных интересов являются государственные меры, направленные на поддержку социально незащищенных групп населения. Чаще всего это касается интересов работников в отношениях с предпринимателем-работодателем, дополнительных гарантий инвалидам, пожилым гражданам и т.д.

В последних двух случаях государством активно используются такие

[8] Шишкин С.Н. Проблемы правового обеспечения государственного регулирования экономики // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2016. №40 (257). С. 112-117.

стимулирующие инструменты, как введение налоговых послаблений и бюджетное кредитование.

Стоит отметить, что составить исчерпывающий перечень правовых средств невозможно ввиду их обширного многообразия и отнесения к различным видам правового регулирования. Представляется, что вышеуказанный инструментарий наиболее понятно отражает путь к реализации публичных интересов в сфере предпринимательства.

Все правовые средства достижения публичных интересов в сфере предпринимательской деятельности теснейшим образом взаимосвязаны, а чаще всего вытекают одно из другого, создавая тем самым единый механизм удовлетворения общественных потребностей в указанной сфере. Вместе с тем видится возможным выделить два основных этапа осуществления правового регулирования предпринимательства. Первый включает в себя в основном норморегулятивную составляющую и имеет своей целью установить исходные правила игры, основанные на фундаментальных принципах свободного осуществления предпринимательской деятельности. Второй – не позволяет допустить произвола со стороны недобросовестных хозяйствующих субъектов, в связи с чем в качестве средства применяет в основном (но не только их) правоприменительные функции государства.

Говоря об эффективности применения государством указанных выше правовых средств, стоит еще раз обратить внимание на формулу «цель – средство – результат». Поскольку в сфере предпринимательства государство должно стремиться к максимально возможному совпадению публичных и частных интересов, то успешным результатом такого стремления должна служить ситуация, при которой общество в наименьшей степени нуждалось бы в активном государственном участии в частных правоотношениях.

Существующая реальность не позволяет в данном случае сделать вывод о наличии желаемой близости между результатом и целью, что свидетельствует о несовершенстве либо правовых средств, либо навыков их применения у тех, на кого это возложено законом. При этом справедливости ради необходимо отметить, что немалое значение при оценке успехов в достижении публичных интересов в сфере предпринимательства также имеет такой фактор, как уровень правовой культуры самих субъектов предпринимательской деятельности и их социальной ответственности.

До внесения указанных поправок в Гражданский кодекс РФ опцион по российскому законодательству являлся либо эмиссионной ценной бумагой, выпущенной акционерным обществом и предоставляющей право на покупку его акций (опцион эмитента), либо производным финансовым инструментом, используемым при торгах на бирже (опционный контракт).

В коммерческих отношениях данный механизм использовался достаточно редко. Несмотря на то что теоретически, в силу принципа свободы договора, опционные соглашения могли заключаться, на практике суд мог признать такое соглашение недействительным как сделку с условием, наступление которого зависит от воли сторон (потестативное

условие).

Практика, сформированная по данному вопросу Президиумом ВАС РФ, также являлась противоречивой. Так, Президиум ВАС РФ в своем постановлении еще в 2001 г. признал самостоятельное существование опционного договора в российском праве, отметив, что нижестоящие суды ошибочно квалифицировали его исключительно как договор купли-продажи, не дав оценки характеру совершенной сделки как опционной, с учетом конкретного волеизъявления сторон.

Таким образом, до законодательного закрепления опционных конструкций их использование сторонами было сопряжено со значительным риском неверной (либо невыгодной сторонам) квалификации заключенного соглашения судом.

Использованные источники:

1. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
2. Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. Пятигорск: РИА-КМВ, 2016.
3. Шишкин С.Н. Проблемы правового обеспечения государственного регулирования экономики // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2016. №40 (257).

УДК 347

Аджиев Р.И.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ГАРАНТИИ И СИСТЕМА ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ИНТЕРЕСОВ, ВОЗНИКАЮЩИХ ИЗ ОПЦИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ

Аннотация. В статье рассмотрены правовые и организационные аспекты гарантий, возникающих из опционных соглашений. Проанализированы основные виды и формы гарантийных обязательств, особенности заключения опционных соглашений. В результате исследования выявлена важность эффективного функционирования системы гарантий для реализации публично-правовых интересов.

Ключевые слова: публично-правовые интересы; опционные соглашения; гарантийные обязательства; санкции; гарантии продавца.

Adzhiev R.I.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

GUARANTEES AND THE SYSTEM OF THE PUBLIC INTERESTS ARISING FROM OPTION AGREEMENTS

Abstract. In article legal and organizational aspects of the guarantees arising from option agreements are considered. Main types and forms of guarantee certificates, features of the conclusion of option agreements are analysed. As a result of a research importance of effective functioning of system of guarantees for realization of public interests is revealed.

Keywords: public interests; option agreements; guarantee certificates; sanctions; guarantees of the seller.

На сегодняшний день возникают ситуации, когда оферта и акцепт в случае с опционом сильно разделены во времени, получателю (или покупателю) опциона в этом случае зачастую требуются дополнительные гарантии со стороны продавца.

На практике может быть применен опционный договор, где прописаны следующие гарантии продавца:

– продавец имеет все надлежащие полномочия, разрешения и права на подписание и исполнение опциона;

– является единственным законным собственником доли;

– доля продавца не обременена никакими иными правами третьих лиц, в частности, не является предметом ранее заключенных сделок, не находится в залоге, под арестом;

– продавец не является стороной по какому-либо опциону, гарантии, праву покупки или любому другому договору или договоренности, по которым от продавца могло бы потребоваться продать, передать или иным образом распорядиться долей или какой-либо ее частью9;

– доля была полностью оплачена в полном соответствии с применимым законодательством и предоставляет полный и ничем не ограниченный объем прав, установленных применимым законодательством РФ;

– на момент заключения основного договора купли-продажи доли в уставном капитале общества все согласия, в том числе оставшихся участников указанного общества и согласие супруга на отчуждение доли в уставном капитале общества будут предоставлены.

В этом же договоре стороны могут предусмотреть санкции за нарушение любой из указанных гарантий со стороны продавца.

Большинство возникающих в сфере коммерческих взаимодействий отношений между сторонами заключаемых сделок подразумевает предоставление лицом, представляющим услуги или предлагающим товар (не принципиально, физическое это лицо или юридическое), гарантий качества объекта своего предложения, распространяющихся не только на момент передачи изделия или окончания требуемой работы, но и на дальнейшее время, определяемое продавцом10. Такой период времени называется гарантийным сроком. Если речь идет о каком-либо товаре, распространяющемся через торговые сети, срок гарантии определяется самим производителем, а если тот этого не сделал, право установки срока переходит к продавцу. В других ситуациях отрезок времени, в течение которого изготовитель согласен осуществлять гарантийное обслуживание, устанавливается в договоре, заключаемом сторонами сделки11.

Таким образом, полноценное коммерческое взаимодействие невозможно без письменного оформления сделок – купли-продажи, оказания услуг, выполнения работ и т.д. А сделка, в свою очередь, должна быть обеспечена гарантией со стороны продавца вещи, услуги: это придает стороне, выплачивающей деньги, уверенности в том, что она их не потеряет впустую и после не будет вынуждена начинать поиски контрагента заново. Такое подтверждение первой стороной серьезности своих намерений, изложенное на бумаге, и называется гарантийным обязательством, которые применяются и в рамках опционных соглашений.

Гарантийные обязательства широко распространены во многих областях коммерческой деятельности:

---

[9] Гражданское право. Договорные обязательства: Курс лекций / Асмандияров В.М. ФСИН России, 2016. С. 45.

[10] Ананьева А.А. О роли специальных договорных конструкций в формировании транспортного законодательства // Вестник ВУиТ. 2016. №2. С. 96-104.

[11] Шеменева О.В. Организация предпринимательской деятельности / Шеменева О.В., Харитонова Т.В. М.: Дашков и К, 2017. С. 113.

– в сфере купли-продажи: изготовитель дает пользователю гарантию, что приобретаемый им товар прослужит указанное в технической документации время. В свою очередь, и покупатель может при определенных условиях подписать обязательство выплатить поставщику товаров, услуг денежное вознаграждение по выполнении последним своих функций;

– в банковской сфере: предоставляющий кредит банк часто требует от кредитополучателя гарантии возврата взятых взаймы под проценты денег;

– в области страхования: страховой договор по сути и является гарантийным обязательством, согласно которому страхуемое лицо выплачивает страхователю денежную сумму определенного размера (обычно это происходит периодически), а последний в случае возникновения страховой ситуации обязуется выплатить первому компенсацию12.

Разновидностью гарантийного обязательства является гарантийное письмо, которое составляется в свободной форме и включает в себя четыре основных раздела:

– введение, включающее информацию об организации (реквизиты, почтовый адрес), наименование документа и дату оформления;

– основная часть, в которой излагается суть обязательства, включая все условия: предмет гарантии, сроки действия обязательства, неустойки и пр.;

– заключение, состоящее из подписей контрагентов, печатей и штемпелей;

– приложения, в которые может быть включено любое количество необходимых сопроводительных документов.

Соглашение, как и сам договор, оформляется в двух экземплярах и должно включать подписи обеих сторон.

В том случае, если коммерческие отношения возникают в сфере купли-продажи непродовольственными товарами, самый распространенный вид гарантийного обязательства – срок гарантии, устанавливаемый производителем на выпускаемый им товар. Такой срок определяется для большинства непродовольственных товаров. Установка срока – не обязанность, а право фирмы-изготовителя13. Если она пренебрегла им, право переходит к продавцу. Если и последний не желает определять продолжительность гарантии, действует установленный государством двухлетний период, в течение которого потребитель имеет право требовать обмена товара на качественный, возврата потраченных денег или бесплатного проведения ремонтных работ. Кроме того, в сопроводительной документации изготовитель указывает условия, которые должны быть соблюдены для получения возможности пользоваться гарантийным

[12] Зенин И.А. Предпринимательское право / И.А. Зенин. М.: Юрайт, 2016. С. 118.
[13] Право: Учебник / Под ред. И.В. Рукавишниковой, И.Г. Напалковой, А.Н. Позднышова. М.: Юр. Норма, 2017. С. 120.

сроком14.

Заключение гарантийного соглашения возможно и в отношении оказания услуг15. В этом случае лицо, предлагающее услугу (или производящее работы), гарантирует не только надлежащее исполнение предмета договора, но и бесперебойное функционирование результата работ в течение определенного времени. К примеру, если заключен договор на установку оборудования, сопровождающийся гарантией на сохранение его работоспособности в течение 3 лет, то обязательства исполнителя не заканчиваются до истечения этого срока. Однако, в договоре подрядчик может сослаться на п. 3 ст. 425 ГК РФ, согласно которому, окончание действия договора подразумевает и окончание всех обязательств, им предусмотренных. В этом случае необходимо сослаться на п. 4 той же статьи, согласно которому исполнитель обязан соблюдать абсолютно все содержащиеся в договоре условия, в том числе и о предоставлении гарантии.

Использованные источники:

1. Ананьева А.А. О роли специальных договорных конструкций в формировании транспортного законодательства // Вестник ВУиТ. 2016. №2.
2. Гражданское право. Договорные обязательства: Курс лекций / Асмандияров В.М. ФСИН России, 2016.
3. Демидова Д.С. Современные торгово-экономические договоры в коммерческой деятельности // Бизнес в законе. 2016. №1.
4. Зенин И.А. Предпринимательское право / И.А. Зенин. М.: Юрайт, 2016.
5. Иващенко А.А. Понятие предпринимательской деятельности в гражданском законе Российской Федерации и цивилистической доктрине // Общество и право. 2016. №2 (44).
6. Право: Учебник / Под ред. И.В. Рукавишниковой, И.Г. Напалковой, А.Н. Позднышова. М.: Юр. Норма, 2017.
7. Шеменева О.В. Организация предпринимательской деятельности / Шеменева О.В., Харитонова Т.В. М.: Дашков и К, 2017.

[14] Иващенко А.А. Понятие предпринимательской деятельности в гражданском законе Российской Федерации и цивилистической доктрине // Общество и право. 2016. №2 (44). С. 45-48.
[15] Демидова Д.С. Современные торгово-экономические договоры в коммерческой деятельности // Бизнес в законе. 2016. №1. С. 160-163.

УДК 336.7

Адова Е.А.
студент 4 курса
Огородникова Е.П., к.э.н.
доцент
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

OPEN BANKING И ПЕРВИЧНЫЙ API-ПОДХОД

Аннотация: в данной статье рассмотрено понятие Open Banking как возможность третьим сторонам анализировать и использовать данные. Приведен пример создания данной концепции на примере Hellenic Bank

Ключевые слова: Open Banking, API-подход, третьи стороны, клиент.

Adova E.A.
student
4th course of PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg
Ogorodnikova E.P.
candidate of economic Sciences., associate Professor
PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg

BANKING AND PRIMARY OPEN API APPROACH

Abstract: this article deals with the concept of Open Banking as an opportunity for third parties to analyze and use the data. An example of this concept on the example of Hellenic Bank.

Key words: Open Banking, The API approach, third parties, the client.

Сегодня нередко можно услышать такое словосочетание, как open banking. Это новая концепция, которая сформировалась на основе PSD2 и Open Banking Remedy. Это нужно, чтобы повысить качество клиентского обслуживания и дать возможность третьим сторонам использовать и анализировать данные банка. Делается это с помощью API (программнвй интерфейс из набора готовых функций или структур, которые предоставляется приложением или сервисом).[1].

Open Banking является одной из важнейших тем цифровой трансформации, преобразующих банки и формирующих новую экосистему игроков на финансовых рынках.

Open Banking и API несут с собой кардинальные изменения. Между тем как банковский бизнес ведётся сейчас и вёлся 30 лет до этого и тем, каким он будет в будущем – будет большая разница.[3].

Во-первых, это технологии. В традиционной банковской сфере сейчас наблюдается переход к цифровому банкингу. Технологии становятся

доступнее, они развиваются всё быстрее, объединяют всё больше людей.

Во-вторых, клиенты и их потребительский опыт, потому что сегодняшний клиент уже не тот, которым был 15 лет назад. Сегодня клиент – это новый клиент, он предъявляет новые требования, клиентский спрос изменился.

В-третьих, это социальные медиа, которые становятся основным каналом коммуникации. В настоящий момент все пользуются социальными медиа для коммуникации и дистрибуции.

Данное понятие можно рассмотреть на примере Hellenic Bank.

По словам руководителя цифрового банкинга и инноваций Натальи Киприанидес в апреле был сделан первый шаг в open banking проекте, который включал портал разработчиков API, который в свою очередь включал всеобъемлющую документацию и шесть открытых API. И все эти 6 открытых интерфейсов API соответствуют директиве PSD2.[2].

Они являются транзакционными API: есть один API для массовых платежей, он помогает клиентам выполнять массовые платежи; также есть еще один для единых платежей всех типов, чтобы клиенты могли переводить средства внутри банка или в любой другой банк мира. Разумеется, есть API для идентификации и кое-что, что называется отчетностью по счету; это данные клиента, которые будут переноситься в приложение платформы третьих лиц, либо в другую систему или службу.

Теперь, что касается партнерских отношений, то уже есть стратегия, и просто идет подготовка всего необходимого для того, чтобы банк мог обеспечить производственную среду наряду с процессом управления.

Итак, этот процесс управления будет очень похож на то, как если бы вы подтверждали созданное вами приложение в Google Play Store или iTune Store. В таком случае приложение должно пройти этапы рассмотрения и подтверждения.[2].

Был создан комитет по open banking, который будет проводить обзор этих продуктов с помощью третьих лиц для того, чтобы они могли тщательнее пройти через фильтр; процессом будут заниматься профессионалы, поэтому мы можем гарантировать, что продукт будет запущен, либо будет доступен.

Существует еще несколько подходов, которые также объединили маркетплейс таким образом, что на первом этапе маркетплейс будет интегрирован с каналом интернет-банкинга для бизнеса, в результате чего можно будет осуществлять кросс-продажу продуктов сторонних производителей клиентам. Но это было бы дополнением к тому, чтобы взять что-то реальное от третей стороны.[2].

Таким образом, одним из шагов будет утверждение и принятие какого-либо действия третьей стороной, а затем третья сторона сможет поддерживать его любым способом.

Второй шаг подтверждения — это сделать продукт доступным на маркетплейсе банка; это поможет третьей стороне получить прямой доступ к

нашим клиентам, а мы в свою очередь сможем помочь третьей стороне осуществить перекрестную продажу этих продуктов.

Таким образом, все проходит через фильтр, и отбор осуществляется очень внимательно.[2].

Использованные источники:

1. https://rb.ru/longread/chto-takoe-open-banking/ - Rusbase
2. https://cis.smebanking.club/natasha-kiprianidis-hellenic-bank-ob-open-banking-i-pervichnom-api-podxode/ - CME Banking Club
3. https://bankinrussia.ru/news/open-banking/ - BankInRussia.ru

УДК 341.432

Акбердина Э.И.
студент 4 курса
Коновалова Е.А.
старший преподаватель
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В СФЕРЕ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА

Аннотация: В данной статье рассмотрена актуальность и значимость международного сотрудничества государств в сфере уголовного судопроизводства в настоящее время. Основное внимание уделено правовой базе данного института, разобраны основные нормативные акты, в которых содержатся нормы о межгосударственном сотрудничестве.

Ключевые слова: международное сотрудничество, уголовное судопроизводство, международные договоры, международное публичное право.

Akberdina E.I., 4th year student
Institute of Law Bashkir State University
Russia, Ufa
Konovalova E.A.
Senior Lecturer
Institute of Law Bashkir State University
Russia, Ufa

INTERNATIONAL COOPERATION IN THE FIELD OF CRIMINAL PROCEEDINGS

Annotation: In this article, the relevance and significance of international cooperation of states in the field of criminal justice at present is examined. The main attention is paid to the legal framework of this institution, the main normative acts that contain norms on interstate cooperation are analyzed.

Key words: international cooperation, criminal justice, international treaties, international public law.

В связи с тотальными процессами интеграции различных сфер жизни населения появляются причины для прогрессивного роста преступности в соответствующих сферах. На современных этапах преступность содержит в себе признаки международного и интернационального характера, в чем заключается одна из главных проблематик данной темы. Помимо этого возникают ее новые формы и виды, усложняющие уголовное судопроизводство. Поэтому, учитывая сложившуюся обстановку, борьба с преступностью выходит на первый план среди проблем затрагивающих не

только отдельные государства, но и весь мир в совокупности. Ведь сил самого по себе одного государства может быть недостаточно для решения задач, стоящих перед органами уголовного производства, следовательно, необходимо прибегнуть к их решению с помощью международного сотрудничества.

Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства включает в себя широчайший спектр отношений в разных сферах жизнедеятельности, возникающий между государствами и их органами, которые участвуют в производстве по уголовным делам. В связи с их реализацией обоюдных усилий по обеспечению соответствующего функционирования правового устройства, употребляемого для расследования преступлений, для обнаружения лиц, которые могут быть виновны в совершении уголовно наказуемых преступлений, необходимо прибегнуть к межгосударственным взаимодействиям. Мазюк Р.В. считает, что одной из задач международного сотрудничества является повышение эффективности уголовного преследования лиц, совершающих преступления на территории Российской Федерации и скрывающихся от органов предварительного расследования и суда на территории иностранных государств[16].

Для наиболее плодотворного и согласованного сотрудничества необходимы правовые основания. Так как правовая помощь вовлекает в участие минимум два государства, то в первую очередь необходимо упомянуть международные договоры (соглашения), которые закрепляют общие принципы и конкретные процессуальные нормы, являющиеся императивными для участников договора.

Классификацию межгосударственных договоров, касающихся вопросов международного сотрудничества, предлагает Мазаева Н.Н.: 1) многосторонние международные договоры, регламентирующие различные виды международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства; 2) международные договоры о борьбе с отдельными видами преступлений, содержащие обязательства государств-участников сотрудничать в вопросах выдачи и оказывать друг другу возможно более широкую правовую помощь в связи с указанными в них преступными деяниями; 3) двусторонние международные договоры, регулирующие международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства Российской Федерации с отдельными государствами, обладающие большей детальностью и наилучшим образом отражающие интересы сторон[17].

Важнейшими многосторонними соглашениями, в которых приняла участие Россия, на данный момент являются: Европейская конвенция «О взаимной правовой помощи по уголовным делам» от 20 апреля 1959 года,

---

[16] Мазюк Р. В. Международное сотрудничество по уголовным делам и заочное уголовное преследование // Вестник ОГУ. 2009. №3.

[17] Мазаева Н.Н. Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства Российской Федерации в стадии предварительного расследования: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004. С. 105 - 107.

Европейская конвенция «О выдаче» от 13 декабря 1957 года и Минская конвенция «О правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам» от 22 января 1993 года. Российская Федерация подписала также большое количество двусторонних договоров со многими государствами, всего их более семидесяти. Договоры о правовой помощи по уголовным делам, к примеру, заключены с Республикой Индией, Канадой, Республикой Абхазией, Китайской Народной Республикой, Республикой Корея, Мексиканскими Соединенными Штатами и другими. Помимо этого заключены договоры о передаче для отбывания наказания лиц, осужденных к лишению свободы, о выдаче, о порядке исполнения судебных поручений.

Нормы так же содержаться в уголовно-процессуальном законодательстве каждого государства, однако следует учитывать, что на основании норм права одного из государств международная помощь претворяться не может[18]. В уголовно-процессуальном кодексе Российской Федерации (далее - УПК РФ) содержится часть V «Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства»[19]. Она охватывает основные положения о порядке взаимодействия органов Российской Федерации и органов иностранных государств, о выдаче лица для уголовного преследования или исполнения приговора, а также о передаче лица, осужденного к лишению свободы, для отбывания наказания в государстве, гражданином которого оно является. Нормы, которые содержатся на данный момент в УПК РФ, в большинстве своем имплементированы исходя из положений международных договоров.

Кроме того, следует отметить немаловажный акцент в виде принципа взаимности, который играет большую роль при сотрудничестве между государствами. Сущность взаимности состоит в предоставлении физическим и юридическим лицам иностранного государства определенных прав при условии, что физические и юридические лица предоставляющего эти права государства будут пользоваться аналогичными правами в данном иностранном государстве[20]. Отношение к рассматриваемой теме выражается, например, в ожидании взаимной реализации запросов о правовой помощи друг другу. Данный принцип в обязательном порядке необходимо подтвердить письменным обязательством уполномоченных органов одного государства и встречным обязательством другого.

Подводя итог, следует подчеркнуть существенность плотного и стабильного международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства в виду укрепления транснационального, межгосударственного характера преступности, которая оказывает влияние

---

[18] Лясковец А.В. Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства: проблемы категориального определения // Политика, государство и право. 2015. № 2 [Электронный ресурс].

[19] "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017, с изм. от 14.11.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017).

[20] Международное частное право: Учебник/М.М. Богуславский. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2011. С. 98.

на весь мир в целом. Рассмотрев правовое регулирование можно прийти к выводу, что сотрудничество между государствами усиливается и тем самым правовая помощь приносит значительную пользу при уголовном судопроизводстве. Данный институт международного права, приобретая на данный момент столь важную роль для всего мирового сообщества, решает задачи уголовного производства и активно способствует межгосударственному взаимодействию.

Использованные источники:

1. Мазюк Р. В. Международное сотрудничество по уголовным делам и заочное уголовное преследование // Вестник ОГУ. 2009. №3.
2. Мазаева Н.Н. Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства Российской Федерации в стадии предварительного расследования: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2004. С. 105 - 107.
3. Лясковец А.В. Международное сотрудничество в сфере уголовного судопроизводства: проблемы категориального определения // Политика, государство и право. 2015. № 2 [Электронный ресурс].
4. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 29.07.2017, с изм. от 14.11.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2017).
5. Международное частное право: Учебник/М.М. Богуславский. – 6-е изд., перераб. и доп. – М.: Норма: ИНФРА-М, 2011. С. 98.

УДК 330.8

Албегонова Т.А.
студент магистратуры 2 курса
факультет Международных отношений
Северо-Осетинский государственный
университет им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИИЯ ТЕОРИИ ФИРМЫ

Аннотация: Данная статья посвящена рассмотрению относительно новых концепций в развитии теоретической базы взглядов на экономическую природу фирмы. На настоящий момент существует значительное количество как основных, так и специфических концепций, требующих углубленного изучения. Кроме того, возникающие новые теории привносят в данную тему все новые и новые вопросы, вызывающие необходимость в пересмотре и совершенствовании взглядов на фирму как субъекта экономических отношений. В данной статье будет уделено внимание именно специфическим теориям экономической природы фирмы.

Ключевые слова: экономическая теория, фирма, теория фирмы, рынки, потребители, специальные теории фирмы.

Albegonova T.A.
Student of magistracy
Faculty of International Relations
North-Ossetian State University. after K.L Khetagurov
Vladikavkaz, Russia

MODERN ASPECTS OF THE FIRM THEORY DEVELOPMENT

Abstract: This article is devoted to the consideration of relatively new concepts in the development of the theoretical basis of views on the economic nature of the firm. Nowadays there is a significant number of both basic and specific concepts that require in-depth study. In addition, emerging new theories bring to the topic more and more new questions that call for a review and improvement of views on the firm as a subject of economic relations. This article will focus on specific theories of the economic nature of the firm.

Keywords: economic theory, firm, firm theory, markets, customers, specific firm theories.

Сравнительно недавним вкладом в теорию фирмы, но таким, который можно рассматривать как находящийся вне (даже если он связан с ним) основных теорий периода после 1970-х гг., и, следовательно, вкладом, который не вписывается в классификацию Фосса, Ландо и Томсена [2], является теория Д. Спулбера [4]. Если мы думаем о господствующей теории фирмы как о трех основных темах, связанных с существованием, границами и внутренней организацией фирмы, то Спулбер несколько выходит за рамки основного направления. Он предлагает понимание ряда важных проблем,

отсутствующих в основных теориях, и таким образом создает основу для будущих исследований как в теории фирмы, так и в промышленной организации в более общем плане. Три основные темы упоминаются в книге Спулбера, но они не являются основной темой его анализа. Автор пытается объяснить (1), почему фирмы существуют, (2) как создаются фирмы и (3) какие фирмы вносят вклад в экономику. Конкретные вопросы, которые находятся в фокусе внимания Спулбера, но с которыми основные теории не имеют дело или, по крайней мере, не решают в полной мере, включают в себя теорию предпринимателя и теорию создания рынка. Спулбер пытается создать общий подход к микроэкономике, в котором все предприниматели, фирмы, рынки и организации являются эндогенными. Это делает его предполагаемый вклад шире, чем у основной теории фирмы.

Для начала Спулбер определяет фирму как организацию транзакций, цели которой отличаются от целей ее владельцев. Это разделение является ключевым различием между фирмой и прямым обменом между потребителями. Стоит обратить внимание, что в рамках этого определения такие организации, как клубы, базовые партнерства, многие семейные фирмы, рабочие кооперативы, некоммерческие организации и государственные предприятия не являются фирмами. Основная причина заключается в том, что цели этих типов организаций не могут быть отделены от целей их владельцев. Это разделение целей владельцев и фирмы также оправдывает цель максимизации прибыли. Потребители, которые являются владельцами фирмы, получают доход через прибыль фирмы и поэтому хотят максимизировать прибыль, чтобы они могли максимизировать свое потребление (полезность).

У Спулбера есть три дополнительных игрока в его истории: потребители, организации и рынки. Потребителями являются лица, которые потребляют товары и услуги, произведенные в рамках экономики. Организации - это транзакционные институты, цели которых не могут быть отделены от целей их владельцев. Рынки - это механизмы сделок, которые объединяют покупателей и продавцов.

Для Спулбера предприниматель важен, потому что именно его усилия приводят к созданию фирм. Взаимодействие имеющихся рыночных возможностей и индивидуальных предпочтений, одаренности и других таких характеристик приводит к тому, что потребитель берет на себя роль предпринимателя. Человек является предпринимателем на время, необходимое для создания фирмы. Предполагая, что фирма успешно создана, роль предпринимателя меняется на роль владельца фирмы. Собственность является ценной, поскольку она обеспечивает возврат к (бывшему) предпринимателю. Это изменение от предпринимателя к собственнику именуется «фундаментальным сдвигом». Важным моментом является то, что до перехода от предпринимателя к собственнику цели организации не могут быть отделены от целей предпринимателя. Из-за этого начинающее предприятие не является полностью сформированной фирмой.

После того, как произошел фундаментальный сдвиг, предприниматель теперь является владельцем, а цели фирмы отделены от целей владельца, а это означает, что фирма теперь полностью создана.

В дополнение к фирмам могут быть созданы другие организации, которые позволяют потребителям получать выгоды за счет совместного производства. К таким преимуществам относятся экономия за счет масштаба, общественные блага, ресурсы общей собственности и внешние факторы. В отличие от фирмы цели организации-потребителя отражают цели потребления членов организации. Проблема с организацией-потребителем заключается в том, что она может испытывать неэффективность из-за «бесплатной езды» - оставлении организаторами эмиссии части акций в своем распоряжении. Фирмы преодолевают такие проблемы, отделяя цели организации от потребительских целей ее владельцев и тем самым стимулируя максимизацию прибыли. Однако максимизация прибыли не может быть полной по причине существования таких проблем, как неэффективность распределения ресурсов, которая возникает в условиях господства рыночных отношений. Таким образом, сравнение между фирмой и организацией-потребителем зависит от компромисса между максимизацией прибыли и «свободной ездой». Когда число потребителей невелико, проблемы с последней, как правило, небольшие, и, таким образом, организация потребителей может быть более эффективной, чем фирма.

Фирмы могут создавать рынки. Они способны выступать в качестве посредников и при этом увеличивать прибыль от торговли и снижать транзакционные издержки в ситуациях, когда потребители разделены по времени, расстоянию и неопределенности. Фирмы создают рынки, предоставляя централизованные механизмы для сопоставления потребителей (в их роли как покупателей и продавцов), которые гораздо более эффективны, чем децентрализованный обмен. Фирмы - «маркет-мейкеры» обязаны покупать и продавать в любой момент, что означает, что покупатели и продавцы избегают затрат, связанных с торговыми задержками, и риска оказаться не в состоянии найти торгового партнера. В мире финансовых рынков «маркет-мейкеры» обеспечивают ликвидность, готовясь покупать и продавать финансовые активы, что позволяет трейдерам сократить затраты, связанные с необходимостью поиска нескольких торговых партнеров. Фирмы могут также избежать проблем, присущих сложным условиям бартера, путем упрощения торгового процесса с использованием размещенных цен.

Спулбер представляет определенную точку зрения на ряд таких проблем, как роль предпринимателя и создание рынков, которые лежат вне основного течения теории фирм. Тем не менее, они вызывают вопросы для будущего теории фирмы и теории промышленной организации.

Второй недавно разработанный подход к фирме, которая не вписывается в классификацию Фосса, Ландо и Томсена, но которая также

делает акцент на роли предпринимателя, - это теория Н. Фосса и П. Кляйна [1]. Они рассматривают свою работу как теорию предпринимателя, сосредоточенную вокруг сочетания неопределенности Найта и австрийской теории капитала. Подобное ядро ставит всю работу за рамки традиционной теории фирмы.

Для понимания теории Фосса и Кляйна сначала рассмотрим фирму, состоящую из одного человека. Именно несовершенство рынков объясняет, почему предприниматель должен создавать свою собственную фирму. Здесь решение принимается в ситуациях, связанных с неопределенностью Найта [3], то есть обстоятельств, в которых диапазон возможных будущих результатов, не говоря уже о вероятности какого-либо индивидуального результата, неизвестен. Таким образом, принятие решений о будущем должно основываться на таком понимании, которое субъективно и не может быть параметризованным в наборе формальных, ясных правил принятия решений.

Потенциальный предприниматель может иметь собственное «видение» нового способа удовлетворения будущих потребительских желаний, но другие люди не могут оценить экономическую ценность данной идеи. И если будущий предприниматель не способен проверить характер своего «видения», то он вряд ли сможет продать его на рынке - в качестве консультанта или советника - или стать сотрудником фирмы, использующей его идею из-за риска, и, таким образом, он должен будет создать свою собственную фирму для коммерциализации этого «видения».

В дополнение к этому, невозможность передать свое «видение» рынкам капитала будет ограничивать возможность предпринимателя заимствовать средства для покупки любых активов, которые требуются предпринимателю. Активы важны, поскольку принятие окончательных решений в конечном счете связано с размещением капитала, которым владеет или который контролирует предприниматель. Владение капиталом также укрепляет переговорную позицию предпринимателя по отношению к другим заинтересованным сторонам и помогает гарантировать, что предприниматель сможет присвоить арендную плату за пользование своим «видением».

Обращаясь к фирме с несколькими лицами, Фосс и Кляйн утверждают, что необходимость экспериментировать с методами производства является основной причиной существования фирмы. Учитывая, что активы имеют множество параметров, которые становятся очевидными только при использовании, обнаружение наилучшего использования активов или наилучшего сочетания активов требует экспериментов с использованием задействованных активов. Таким образом, предприниматели ищут наименее затратную организационную структуру для экспериментов. Формируя структуру фирмы, предприниматель получает право переопределять и перераспределять права принятия решений среди сотрудников и налагать санкции на тех, кто не использует свои права эффективно. Это означает, что

предприниматель может избежать расходов на торги, связанных с пересмотром рыночных контрактов. Это может сделать фирму наименее затратной институциональной организацией для экспериментов.

Использованные источники:

1. Foss, Nicolai J. and Peter G. Klein (2005). 'Entrepreneurship and the Economic Theory of the Firm: Any Gains from Trade?'. In Sharon A. Alvarez, Rajshree Agarwal, Olav Sorenson (eds.), Handbook of Entrepreneurship Research: Disciplinary Perspectives (pp. 55-80), New York: Springer.
2. Foss, Nicolai J., Henrik Lando and Steen Thomsen (2000). 'The Theory of the Firm'. In Boudewijn Bouckaert and Gerrit De Geest (eds.), Encyclopedia of Law and Economics (vol. III, pp. 631-58), Cheltenham U.K.: Edward Elgar Publishing Ltd.
3. Knight, Frank H. (1921b). Risk, Uncertainty and Profit, Boston: Houghton Mifflin Company.
4. Spulber, Daniel F. (2008). 'Discovering the Role of the Firm: The Separation Criterion and Corporate Law', Northwestern Law & Economics Research Paper No. 08-23, December 6.

УДК 304.5

Алексенко А.А.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул

РОЛЬ МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ И СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ В ФОРМИРОВАНИИ КУЛЬТУРНОГО ПОТЕНЦИАЛА ОБЩЕСТВА

Аннотация: современному миру присуще постоянное развитие информационного пространства, возрастающий и информационные технологии, что делает информацию инструментом воздействия на обществом; посредником между различными общественными группами выступают службы связей с общественностью, что даёт последним возможность формирования не только общественного мнения, но и культурных ценностей.

Ключевые слова: массовые коммуникации, PR-технологии, связи с общественностью, культурообразование, культурные ценности, культура.

Alexenko A.A.
student of Altai State University
Barnaul, Russia

THE ROLE OF MASS COMMUNICATIONS AND PUBLIC RELATIONS IN FORMING THE CULTURAL POTENTIAL OF THE COMPANY

Abstract: modernity inherent in the constant development of the information space, increasing and information technology, which makes information about the impact on society; mediator between various public organizations and public relations services, which contributes to the formation of not only public opinion but also cultural values.

Key words: mass communications, PR-technologies, public relations, cultural formation, cultural values, culture.

Сложно переоценить значение культуры как в масштабах государства, так и в масштабах индивидуума. Культура есть сосредоточение устоев, традиций, жизненных принципов и правил любого народа, с помощью которых этот народ существовал много веков. Именно культура, являясь стержнем, который формирует характер и жизненную позицию отдельного человека, является основой построения общества. Культура выступает неким гарантом стабильности и сплочённости людей.

Именно поэтому на сегодняшний день проблема культуры общества является одной из первостепенных. Отсутствие распространения истинных культурных ценностей становится основой проблем других сфер общества. Приверженность материальным потребностям, сиюминутным удовольствиям, ответственности только за себя приводит к отсутствию

долгосрочного планирования, масштабности мышления, духовных ценностей, интеллекта, патриотизма и самых необходимых личностных черт: доброты, доверия и честности. На смену самобытных, веками выстроенных принципов и культурных ценностей приходит разлад и обнищание народного потенциала через пропаганду и распространение не самых возвышенных вещей. Вследствие чего происходит упадок не только в культурной сфере, но и в экономике, политике, научной среде, что приводит в неминуемому снижению уровня жизни народа.

Характер происходящих в обществе процессов трансформации зависит от особенностей культурной среды, в которой они происходят, и духовных ценностей, на которых образовалось общество. Массовые коммуникации и связи с общественностью, как наука и искусство достижения гармонии с внешним окружением посредством взаимопонимания, основанного на правде и полной информированности, способствуют установлению взаимопонимания внутри общества [2, с. 58]. Именно так люди могут взаимодействовать внутри различных сфер (бизнес, государство, муниципальные организации, религиозные объединения и т.д.). То же можно сказать и о межгрупповом взаимодействии. Именно с помощью связей с общественностью деятельность, построенная на взаимодействии, становится более эффективной и результативной. Такое взаимодействие обеспечивается с помощью обработки огромного количества информации и дальнейшего ее распределения по коммуникационным каналам службами по связям с общественностью.

Таким образом можно отметить, что связи с общественностью выполняют конструктивную функцию в современном обществе. Такая функция способствует созданию и поддержанию коммуникаций и хороших отношений внутри общества. Здесь объектом является мнение социума, а цель - формирование заранее заданной культуры и ценностей у её представителей.

Можно сделать вывод, что деятельность по связям с общественностью есть форма активного отношения к информации, содержание которой подвергается изменению или корректировки для того, чтобы сделать взаимодействие между различными общественными группами эффективным. Подобные службы связи с общественностью предлагают общественности и организациям различные пути согласования интересов и вытекающих из этого путей взаимодействия. Они способны построить конструктивный диалог, помогая организациям (например, осознать собственную миссию и социальную ответственность). Именно так может обеспечиваться осознание всеми институтами – коммерческими и некоммерческими, государственными и общественными– ответственности перед обществом в целом, перед настоящими и потенциальными клиентами, перед нынешним и будущими поколениями людей. Так в современном мире происходит процесс созидания культурных ценностей. Имея представление о том, что важно, интересно, полезно обществу, службы по связям с

общественностью могут отбирать из культурной и духовных сфер то, что может удовлетворить интересы людей, обеспечить их развитие, через формирование традиций, негласных законов, стереотипов. Так, например, связи с общественностью стали в своём роде проводниками деловой этики бизнес-среды, обеспечивая непрерывное взаимодействие организаций и общества.

Стоит признать, что связи с общественностью в своем роде являются создателями культуры поведения всего общества в целом, а культуру поведения рассматривать как совокупность форм повседневного поведения человека, созданных в результате воздействия этих служб на культуру мышления, восприятия и воображения [1, с. 74].

Для культурной среды связи с общественностью – это средство, соединяющее рынок развлечений, рекламную сферу, интересы учреждений культуры и самого общества как носителя культурных ценностей. Такое взаимодействие может служить примером влияния PR-специалистов на формирование, становление и распространения культурных и духовных ценностей в обществе.

В настоящее время потребность в информации постоянно увеличивается, отсюда мы можем наблюдать процесс осуществления влияния на население через эту информацию путём целенаправленного распространения или блокирования определенных сведений. И непосредственным источником такого влияния в силу своих функций является институт связей с общественностью. Такое влияние возможно через массовые коммуникации.

Средства связей с общественностью является мощным инструментом воздействия на общества через формирование культурных ценностей. Именно поэтому они должны способствовать развитию духовных ценностей, сохранению традиций, и укрепления сознания общественности. Задача специалистов по связям с общественностью состоит именно в том, чтобы через каналы Масс медиа (периодическая литература, телевидение, радио и т.д) выстроить систему, способствующей формированию здорового общества и культурной интеграции всего мирового сообщества [3, с. 94].

В культурной сфере субъектами в деятельности связей с общественностью, направленной на культурную составляющую, в первую очередь, выступает государство. Стоит так же отметить что в такой же роли выступают организации (общественные и коммерческие), отдельные личности.

Невозможно переоценить роль института связей с общественностью. Во-первых, PR-технологии способствуют формированию новых устоев и принципов общества с особенностями его культуры. Во-вторых, происходит развитие информационных технологий в условиях глобализации и создания единого мирового информационного пространства. И в-третьих, возрождается духовное самосознание многих народов [4, с. 157].

Использованные источники:

1. Агеев В.С. Межгрупповое взаимодействие. Социально-психологические проблемы. М.: Изд-во МГУ, 1990. С. 74
2. Блэк С. Паблик Рилейшнз. Что это такое? М.: Новости, 1990. С. 58.
3. Луман Н. Медиа коммуникации / пер. с нем. А. Антоновского. М.:Логос, 2005.С. 94
4. Мальковская И.А. Знак коммуникации. Дискурсивные матрицы. М.: КомКнига,2005. С. 157

УДК 304.5

Алексенко А.А.
студент 1 курса магистратуры
Алтайский государственный университет
Россия, г. Барнаул

РОЛЬ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ В РАЗВИТИИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: для того, чтобы компания была конкурентоспособной, она должна завоевать доверие общества и потенциальных потребителей; в роли связующего звена между социумом и бизнесом выступают службы связей с общественностью, инструменты которых являются основой для двустороннего диалога.

Ключевые слова: связи с общественностью, PR-технологии, управление стоимостью компании, управление имиджем компании

Alexenko A.A.
student of Altai State University
Barnaul, Russia

THE ROLE OF PUBLIC RELATIONS IN THE DEVELOPMENT OF THE ORGANIZATION

Abstract: if a company want to be competitive, it will must win the trust of the society and potential consumers; a link between the society and business is public relations services act, whose tools are the basis for a bilateral dialogue.

Keywords: public relations, PR technologies, company value management, company image management

В настоящее время первостепенной целью функционирования компании является не только извлечение прибыли, но и увеличение её стоимости. Большую роль здесь играет наличие нематериальных активов, которые делают рыночную стоимость организации намного выше балансовой. Но есть ещё один аспект, напрямую влияющий на стоимость компании. Это корпоративный имидж, выстраиваемый благодаря деятельности системы связей с общественностью, которая позволяет выстроить долгосрочные отношения с внешней средой, завоевать доверие потребителей и занять прочную конкурентоспособную позицию на рынке.

Вполне логичная связь между управлением имиджа компании и её финансовыми результатами была давно подтверждена неоднократными исследованиями, которые проводились еще в прошлом столетии [3, с. 303]. Сейчас же эта связь очевидна, именно поэтому компании уделяют огромное внимание имиджевой составляющей, цель которой укрепление деловой репутации. Такая деятельность подразумевает наличие отдельной системы менеджмента, которая предполагает разработку стратегии и тактики, инструментов и методов управления. Вслед за выделением отдельной области менеджмента - управления стоимостью компании (company value

management), зарождается и менеджмент репутационный (image management) как особый вид социального менеджмента с его совокупностью технологий, принципов, позволяющий формировать для целевой аудитории информационные потоки, которые создают позитивный образ организации и укрепление восприятия в социуме [4, с. 117]. О необходимости инвестирования в эту сферу задумываются не только транснациональные компании, но и средний бизнес. Такое инвестирование направлено на развитие конкурентных преимуществ. И здесь идёт речь не только о инвестициях в рекламу, система массовых коммуникаций предполагает получение обратной связи от потребителей и работников, пропаганда культурных ценностей общества, стремление сделать мир лучше. Здесь связи с общественностью пересекаются не только с менеджментом, но и с корпоративной социальной ответственностью компаний перед обществом, которая предполагает проведение таких мероприятий, цель которых не получение прибыли в денежном эквиваленте, но помощь людям в решении их проблем, улучшение уровня жизни, прививание здоровых привычек и ликвидации безграмотности в различных областях. Стоит подчеркнуть, что несмотря на то, что, чаще всего, такие мероприятия стоят бизнесу денег, они извлекают из этого иную прибыль, нематериальную. Компания становится социально ответственной, открытой для общества, позиционирующей себя как нечто полезное для людей, тем самым завоёвывая популярность и доверие на рынке, что безусловно сказывается и на увеличение спроса продукции такой компании. Примерами такой деятельности можно считать спонсорство спортсменов на соревнованиях, благотворительные мероприятия, сбор гуманитарной помощи из своей продукции, проведение праздников для населения, дней здоровья, культуры, и т.д. Как уже говорилось ранее, система связей с общественностью так же предполагает обеспечение обратной связи от потребителей, работников и стейкхолдеров. Если у только что получившего услугу клиента попросить дать оценку качества обслуживания, он будет чувствовать, что его мнение очень важно для этой организации, это повысит его лояльность, а компания будет знать, в каком направлении стоит усовершенствоваться. Позволяя общественности высказывать своё мнение, пусть это будет даже опросный лист на кассе или смс-оповещение, компании дают понять, что их деятельность, в первую очередь, направлена на потребителей. Здесь их не обманут и не забудут, стоит им только совершить покупку, они, будучи клиентами, имеют определенные права, которые компания обязуется учитывать. С помощью таких связей с общественностью и заслуживается уважение и имидж, доверие и признание.

Взаимосвязь стоимости компании и её деловой репутацией является неким индикатором успешности на рынке. Благоприятное восприятие компании обеспечивает наличие входящих инвестиций, клиентского потока, взаимовыгодных отношений с поставщиками, партнёрами, государственными органами и т.д. Такое взаимодействие создаёт

благоприятные условия для экономического развития [2, с.202]. Согласно определению, данным зарубежными учёными, корпоративный имидж представляет собой набор ощущений и убеждений, складывающихся у человека об организации, которые отражают ценности самой организации [1, с. 17] . Связи с общественностью предполагают целенаправленное предоставление информации для групп корпоративной аудитории. Такая информация представляет собой, например, сведения о качестве продукции, уровне обслуживания, бухгалтерская отчётность, кадровый потенциал и перспективы развития работников (социально-ответственный работодатель), социальные отчёты, наличие ноу-хау и др. Именно так могут использоваться имеющиеся у организаций возможности связей с общественностью и массовых коммуникаций.

В современных условиях происходит очень быстрое развитие информационных технологий, возрастает роль Интернет-ресурсов, масс-медиа и электронных способов связи, что делает коммуникативный процесс стремительным, прозрачным; превалирует установка на формирование общественного мнения за счёт мгновенного закрепления информации у потребителя. Так же преобразование сети Интернет в среду коммуникации принципиально меняют саму модель коммуникативных процессов, которые отличаются такими характеристиками, как: интерактивность, виртуальность, мультимедийность, охват широкой аудитории, анонимность, доступность, оперативность и т.д.

Комплексное использование различных Связей с общественностью и массовых коммуникаций с учетом их современных особенностей позволяет результативно формировать позитивный корпоративный имидж и укреплять деловую репутацию компании, обеспечивая тем самым ее экономический и финансовый рост [2, с. 203].

Использованные источники:

1. Даулинг Г. Репутация фирмы: создание, управление и оценка эффективности / Г. Даулинг; пер. с англ. – М.: Консалтинговая группа «ИМИДЖ-Контакт»; ИНФРА-М, 2003. – 17 с.
2. Иванова Дарья Ивановна Роль связей с общественностью и массовых коммуникаций в формировании имиджа и репутации компании // Вестник ГУУ. 2014. №3. - 201-203 с.
3. Сальникова Л.С. Репутационный менеджмент. Современные подходы и технологии: учебник / Л. С. Сальникова. – М.: ЮРАЙТ, 2013. – 303 с.
4. Самарцева Е.А. Роль корпоративных коммуникаций в защите репутации бизнеса // Российский журнал менеджмента. Том 10. – 2012. – № 4. – 105–126 с.

УДК 001.201

Андросов Д. С.
студент, магистрант 2 курса
факультет «экономики и менеджмента»
Курский государственный университет
Россия, г. Курск

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Ключевой ролью в реализации краткосрочной финансовой политики компании являются проблемы достаточных активов, источников финансирования и эффективности использования. Текущие активы являются неотъемлемой частью производственной и финансовой деятельности компании. Важнейшими характеристиками краткосрочных активов являются их объем и структура, которые влияют на финансовое положение и эффективность компании.

Ключевые слова: активы, капитал, фонды обращения, акции, оборотный фонд.

Androsov D.S.

METHODICAL BASES OF MANAGEMENT OF THE CIRCULATIVE FUNDS OF THE ENTERPRISE

Annotation: A key role in the implementation of the company's short-term financial policy is the problem of sufficient assets, sources of financing and efficiency of use. Current assets are an integral part of the company's production and financial activities. The most important characteristics of short-term assets are their volume and structure, which affect the financial position and efficiency of the company.

Keywords: assets, capital, circulation funds, shares, revolving fund.

Ключевой ролью в реализации краткосрочной финансовой политики компании являются проблемы достаточных активов, источников финансирования и эффективности использования. Управление оборотным капиталом компании является повседневной работой и предоставляет компании достаточные ресурсы для осуществления своей деятельности и избежания дорогостоящих простоев. Без эффективного управления текущими активами невозможно реализовать долгосрочные финансовые стратегии компании.

Текущие активы являются неотъемлемой частью производственной и финансовой деятельности компании. Эффективность их использования зависит от всех показателей эффективности бизнес- единицы.

Важнейшими характеристиками краткосрочных активов являются их объем и структура, которые влияют на финансовое положение и эффективность компании.

Впоследствии основным направлением этой экономической категории

стала взаимосвязь в процессе движения оборотного капитала - товарные запасы, топливо, текущая работа и т. д., А также первоначальные и заключительные фазовые платежи - из-за ограничения независимости компании по этим вопросам. В работах оборотные активы Артеменко определяются как стоимость оборотных средств и средств обращения компании. В определении Гиляровская подчеркивает, что оборотные активы не являются резервами материальных активов, а корпоративные фонды: «Это ресурсы компании, которые инвестируются в оборот производственных фондов и средств обращения».

Каждая компания, которая начинает производство и свою хозяйственную деятельность, должна иметь определенную сумму денег. Компания покупает товары, материалы, топливо по контракту, оплачивает счета за электроэнергию, оплачивает заработную плату своим работникам, способствует разработке новых продуктов, все это один из важнейших параметров управления, название «оборотные активы компании».

В своем экономическом характере оборотные средства - это деньги, которые инвестируются в непрерывные производственные мощности и средства обращения, т.е. Капитал рабочей силы является средством, служащим процессу экономической деятельности, одновременно включается в процесс производства и продажи продукции. «Оборотные средства - это постоянно действующие объемы оборотных производственных фондов и средств обращения, а это означает, что оборотные средства побуждаются обслуживать как производственную зону, так и сферу обращения» [1, с. 37]

Иными словами, оборотные средства - это сумма финансовых ресурсов компании, «необходимая для формирования и обеспечения оборота производственных фондов и средств обращения» [2, с. 50]. В результате краткосрочные активы можно классифицировать как оборотные производственные мощности и оборотные средства.

Производственно-оборотные средства - это рабочие предметы, которые потребляются в течение производственного цикла и полностью переносятся на конечный продукт.

Фонды обращения - это средства предприятия, которые «связаны с обслуживанием процесса обращения товаров» [2, с. 51] (например, готовая продукция). Зоны обращения не участвуют непосредственно в процессе производства. Его цель - обеспечить ресурсы процесса обращения, управлять циркуляцией ресурсов компании и достигать единства производства и обращения.

Оборотные активы включают акции (сырье и материалы, текущая работа, готовая продукция, товары), дебиторская задолженность, авансы, денежные средства, краткосрочные финансовые вложения.

Основные показатели по оборотным фондам представлены в таблице 1.

Таблица 1

Основные показатели по оборотным фондам коммерческих и некоммерческих организаций Курской области (на конец года; по полной учетной стоимости, млн.руб.)

Годы	Наличие на конец года по полной учетной стоимости, млн.руб.	Наличие на конец года по остаточной балансовой стоимости, млн.руб.	Степень износа оборотных фондов, %	Коэффициент обновления, %	Коэффициент ликвидации, %
По крупным и средним коммерческим организациям					
2014	364444,7	182727,8	49,9	10,3	0,7
2015	391406,3	189178,7	51,7	6,9	0,6
2016	461342,5	223875,7	51,5	12,3	0,5
По некоммерческим организациям					
2014	136591,7	52541,9	61,5	5,4	0,3
2015	136038,9	55089,1	59,5	5,0	0,4
2016	136381,7	56108,6	58,9	3,8	0,3

Таблица составлена на основе данных kurskstat.gks.ru

Из данной таблицы видно, что такие показатели как: степень износа оборотных фондов, коэффициент обновления, коэффициент ликвидации с каждым годом уменьшались и в 2016 году составили: 58,9%, 3,8%,0,3% соответственно.

Использованные источники:

1. Гиляровский, Л.Т. Экономический анализ / под ред. Л.Т. Гиляровский. - М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2014. - 615 с.;

2. Поздняков В.Я. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: Учебник / В.Я. Поздняков. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 617с.

3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Курской области. [Электронный ресурс] kurskstat.gks.ru

УДК 332

Анисимова П.М.
магистрант
Анисимова Н.Н., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО СГУ
Россия, г. Сочи

МЕРЫ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К СИСТЕМЕ САМОРЕГУЛИРУЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Аннотация: В статье рассматриваются некоторые аспекты функционирования строительной отрасли как неотъемлемой части национальной безопасности РФ.

Ключевые слова: качество жизни: национальная безопасность; государственно-частное партнерство; механизм саморегулирования.

Anisimova P.M.
the undergraduate FGBOU SGU of Sochi
Anisimova N.N.
associate professor
FGBOU SGU of Sochi

MEASURES FOR INCREASE IN ECONOMIC SECURITY OF CONSTRUCTION BRANCH OF RUSSIA IN THE CONDITIONS OF TRANSITION TO THE SYSTEM OF SELF-REGULATORY ORGANIZATIONS.

Summary: In article some aspects of functioning of construction branch as integral part of national security of the Russian Federation are considered.

Keywords: quality of life: national security; public-private partnership; self-regulation mechanism.

Экономическая безопасность России и ее обеспечение зависит от положения строительной отрасли, которая относится к числу наиболее важных составляющих экономики страны.

В текущее время строительный комплекс России объединяет 3,3 млн. человек (7% всего работающего населения), которые числятся более чем в 130 тысячах организаций и предприятий. Падение темпов строительства, увеличение его себестоимости, плохой уровень производительности труда, нехватка строительных материалов и финансовых ресурсов, недостаточное количество квалифицированных кадров, коррупция – все это характеристики современного состояния отрасли, которые представляют значительную угрозу экономической безопасности России.

В политике национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года, подчёркивается, что рост качества жизни российских граждан гарантируется путём обеспечения...доступности комфортного жилья ...(п.

46).

Помимо этого, в интересах обеспечения национальной безопасности в среднесрочной перспективе развиваются конкурентоспособные отрасли экономики ..., растет использование инструментов государственно-частного партнёрства в интересах завершения формирования базовой транспортной, энергетической, информационной, военной инфраструктуры.

Эти и другие важные задачи по обеспечению экономической и национальной безопасности России в целом, нельзя решить без развития строительной отрасли, которая активно развивалась до экономического кризиса и существенно уменьшила показатели в кризисный период.

В числе строительных организаций много малых фирм с количеством работников до 100 человек. Их доля среди отраслевых предприятий составляет 96%, что в условиях современного кризиса, затронувшего все сферы отечественной экономики, сильно усложняет государственную поддержку строительной отрасли.

Попытки ослабить госконтроль и надзор в строительстве по той причине, что он сегодня неидеален, по мнению многих значимых специалистов, довольно опасны. Их можно назвать миной замедленного действия в вопросе надежности и безопасности строительства

Разработка механизмов улучшения экономической безопасности строительной отрасли России в условиях перехода к системе саморегулируемых организаций обусловлена:

- влиянием мирового финансово-экономического кризиса на строительную отрасль экономики России;
- необходимостью анализа опыта государственного стимулирования жилищного строительства и развития коммунальной инфраструктуры на федеральном уровне в рамках реализации Федеральной целевой программы «Жилище» (до 2020г);
- потребностью научного обоснования направлений осуществления инвестиционно-инновационных проектов комплексного освоения крупных территорий на принципах частно-государственного партнёрства;

Использование механизма саморегулирования и государственно-частного партнёрства, является одним из перспективных направлений усовершенствования экономической безопасности строительной отрасли, дающего возможность улучшить взаимодействие между отраслевыми органами и организациями, устранить дублирование функций, расширить свободу и ответственность предпринимателей, уменьшить вертикаль управления, улучшить устойчивость, непрерывность и продуктивность стратегического и оперативного отраслевого управления.

Существующие противоречия между возможностями и современными требованиями к улучшению экономической безопасности строительной отрасли на этапе перехода от системы лицензирования строительной деятельности к созданию саморегулируемых организаций в области

инженерных изысканий, проектирования и строительства обусловливают актуальность, теоретическую и практическую значимость его развития в интересах повышения эффективной системы обеспечения экономической безопасности России.

Необходимо обратить внимание на такие аспекты строительной отрасли, как:

1. Высокая социальная значимость отрасли. Общее число сотрудников, работающих официально в строительном комплексе России по состоянию на 01 января 2017 года составило 3,3 млн. человек (около 7,0 % от всего работающего населения), объединенных в 112640 организаций.

Уровень обеспечения населения жилплощадью в России существенно отстаёт от мировых показателей. При этом ритмы ежегодного увеличения жилищного фонда намного ниже, чем в развитых странах и кардинально снижаются в условиях экономического кризиса.

2. Весомым вкладом в ВВП. Строительная отрасль с 2008 года увеличивала и без того значительный вклад в ВВП, что связано, в первую очередь, с высокими темпами развития российской экономики до кризиса и надобностью замены ветхого фонда, большая часть которого дала о себе знать еще в 90-е годы.

Обращая внимание на зарубежный опыт построения механизмов обеспечения экономической безопасности строительной отрасли экономики страны на то, что одной из самых эффективных основ их разработки является государственно-частное партнёрство по классическому варианту. Американская модель финансирования строительства коммунальной инфраструктуры, а также дорог, парков и других объектов за счет наложения на новых потребителей, явившихся причиной этого развития. Французский опыт разделения ответственности при инфраструктурном строительстве и обеспечении услугами новых потребителей.

Проведя анализ зарубежного опыта организации функционирования строительной отрасли экономики можно выделить, что одной из наиболее эффективных её форм является государственно-частное партнёрство по классическому варианту, который подразумевает под собой выгодный альянс между государством и частным сектором в осуществлении проектов, которые требуют масштабных капиталовложений и услуг.

В большинстве городов США строительство коммунальной инфраструктуры, а также дорог и парков, как показал анализ американского опыта, финансируется за счет назначения на новых потребителей, явившихся причиной этого развития, платы за дальнейшее улучшение инфраструктуры.

Для определения этого создан термин «плата за развитие системы». Это общее название для выплат, которые взыскиваются с пользователей системы ливневой канализации, муниципальных дорог и парков, но учитывая все это, данный термин не встречается в официальных документах в отношении сетей теплоснабжения. Вероятно, это происходит из-за того, что, во-первых, в США теплоснабжение децентрализовано и, во-вторых, им

занимаются в основном частные компании, у которых уже есть своя политика в отношении подключения новых пользователей, а водоснабжение и канализация остаются прерогативой муниципальных компаний.

Взимания платы проводятся для того, чтобы переложить долю затрат, понесенных муниципалитетом при финансировании улучшения муниципальной территории (применительно к созданию системы водоснабжения, канализации и очистки стоков, ливневой канализации, дорог и парков), на тех лиц, которые либо порождают потребность в существовании этих систем, либо улучшают интенсивность использования существующих систем. Такая же практика разделения ответственности при обеспечении новых потребителей коммунальными услугами присутствует и во Франции.

Касательно увеличения и сети, и строительства дополнительных линий в договоре указано, что ответственность за проведение всех работ по расширению сети и строительству дополнительных линий, включая прокладку новых трубопроводов и строительство новых объектов с целью улучшения производственной мощности сети, несет орган местного самоуправления.

Совладелец принимает участие в обсуждении ориентировочного проекта проведения данных работ, особенно тех из них, от которых зависит исправность предоставления услуги, или которые требуют исключительно аккуратного выполнения, или которые связаны с устройством подключений к уже работающим компонентам сети.

Передавая часть работ субподрядчикам совладелец, как и любой другой подрядчик, имеет право объявить тендер на выполнение тех или иных работ, кроме тех, когда орган местного самоуправления назначает его главным подрядчиком.

По мере возможности подключение новых трубопроводов и оборудования к уже действующим сетям должно производиться самим совладельцем, так же совладелец обязан участвовать в приемке работ. При одновременном проведении работ по расширению и улучшению сети самим совладельцем доля расходов по замене конкретного оборудования относится на счет совладельца. Учитывая это, сумма расходов может быть уменьшена на величину остаточной стоимости вышеупомянутого оборудования.

Совладелец может быть приглашен выполнить работу по установлении еще одного отвода при условии, что пользователи, в чьих интересах он сооружается, обязуются выплатить ему по завершении работ сумму, равную либо 80% стоимости произведенных работ, либо разнице между стоимостью работ и суммой, соответствующей стоимости минимального объема потребления услуги в течение следующих пяти лет.

Использованные источники:

1. Анисимова Н.Н. Особенности благоустройства современных жилых территорий органами местного самоуправления.-Экономика и менеджмент инновационных технологий.- 2016. № 9 (60). С. 49-51

2. Савицкий А. В. Национальная безопасность. Россия в мире.из-во Юнити-Дана., 2016г –С 34-45.
3. Устинов В.В. Разработка механизмов повышения экономической безопасности строительной отрасли России в условиях перехода к системе саморегулируемых организаций. /автореферат дисс. к.э.н/ Москва., 2010г

УДК 336.225.62

Ануфриенко П.А.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики
и предпринимательства
Коровкина А.А.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики
и предпринимательства
Ромадина Е.В.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный университет
экономики и управления
научный руководитель: Рерих Л.М.
старший преподаватель
Россия, г. Новосибирск

ОСОБЕННОСТИ КРИПТОВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ, НЕОБХОДИМОСТЬ ИХ РЕГУЛИРОВАНИЯ

Аннотация: Стабильное развитие криптовалютного рынка невозможно без государственного регулирования. Регламентация налогообложения операций с криптовалютой, а также ее эмиссии, является актуальной тенденцией среди развитых стран. Однако в России данный вопрос все еще на стадии рассмотрения.

Ключевые слова: налогообложение, криптовалюта, законодательное регулирование, биткоин, денежный суррогат

Anufrienko P.A.
a student
at the 3rd year of the faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk state university of economics and management
Russian Federation, Novosibirsk
Korovkina A.A.
a student
at the 3rd year of the faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk state university of economics and management
Russian Federation, Novosibirsk
Romadina E.V.
a student
at the 3rd year of the faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk state university of economics and management

Russian Federation, Novosibirsk
Scientific director: Rerih L.M.
Senior Lecturer

THE PECULIARITIES OF CRYPTO-TERM OPERATIONS IN RUSSIA AND ABROAD, THE NECESSITY OF THEIR REGULATION

Abstract: A stable development of the crypto-currency market isn't impossible without state regulation. The regulation of taxation of the crypto-currency operations and one's emission is an actual trend among developed countries. However, in the Russian Federation this issue is still under consideration.

Keywords: taxation, crypto-currency, legislative regulation, bitcoin, money surrogate

Криптовалюта – это эмитированная в сети цифровая валюта, которая представляет собой зашифрованную с помощью криптографических методов и технологии блокчейн информацию, которую невозможно скопировать.

Самой первой криптовалютойявляется биткоин, разработанный автором под псевдонимом СатосиНакамото и появившийся в сети Интернет 3 января 2009 года21.

Рассмотрим происхождение термина «Bitcoin»: bit – бит, единица измерения информации в двоичной системе счисления; coin – монета. Это цифровая валюта, базирующаяся накриптографических методах и использующая одноименную расчетную единицу для совершения электронных платежей, обмена товарами и услугами.

Процесс выпуска и обращения биткойнов полностью децентрализован, то естьотсутствует единый администратор.Биткойны существуют в записях в определенной базе, все транзакции хранятся в открытом виде, и не удаляются, но хранится вся информация не на одном сервере, а на разных компьютерах, все объединены в блоки, из которых формируется непрерывная цепочка. Создаются кошельки пользователей путем генерирования пары ключей, для этого не нужно никаких документов.

Отличительным свойством биткойна являетсяотсутствиедолговых обязательств эмитента, также он не имеет гарантий реальной стоимости. В тоже время при использовании виртуальной валюты возникает наиболее быстрый, дешевый и надежный способ тратить деньги, минуягосударственные границы, что, в конечном итоге, способствовало стремительному развитию криптовалютных операций.

Вышеперечисленные особенности виртуальной валюты вызывают настороженность со стороны законодателей различных государств, в том числе и в России.В этой связи возникает проблема регулированиякрипотвалютных операций, в том числе со стороны

[21] Тодоров В. Карта бита. История становления биткоина [Электронный ресурс] // Информационный портал Lenta.ru. URL: https://lenta.ru/articles/2015/12/11/bitcoin/ (дата обращения 09.01.2018)

государства22.

В процессе развитиякриптовалютногорынка отмечается некоторое взаимодействие с традиционными рынками, а именно фондового и валютного.

Как известно, наибольшая концентрация операций с ценными бумагами и валютой находится на четырех самых крупных биржах, расположенный в США (Нью-Йорк), Японии (Токио), Великобритании (Лондон) и Германии (Франкфурт).В этой связи рассмотрим отношение данных стран к развитию криптовалютного рынка, а также применяемые подходы к регулированию и налогообложению криптовалютных операций.

Так, значительное количество бирж и хедж-фондов, связанных с криптовалютой, а также свобода производимых с ней операций являются плодородной почвой для развития криптовалютного бизнеса в США. Правовое регулирование криптовалюты подразумевает ее принятие к учету в качестве денег (или их аналога), собственности или биржевого товара. Налоговое регулирование исходит их того, что криптовалюта может быть конвертируема. В тех случаях, когда криптовалюта трансформируется в имущество, возникают налоговые последствия. Также, когда заработная плата выплачивается в биткоинах, тогда производятся отчисления по федеральному подоходному налогу и налогу на заработную плату.

Несмотря на то, что США, как и многие другие страны изначально отнеслась к криптовалюте с большой осторожностью, назвав ее угрозой для банковской системы, экономической деятельности и финансовой стабильности в стране. Уже с мая 2015 года фондовые биржи стали активно публиковать официальные курсы, появились исследования и разработки по внедрению криптовалютных транзакций в соответствии с федеральным законодательством и законодательством штатов.А в 2016 годуодин из крупнейших банков –JPMorganChase – объявил о запуске частной платформы по межбанковским платежам, аналогичной протоколу биткоин, а также стали выдаваться соответствующие банковские лицензии23.

Вопросами налогообложения занимается Служба внутренних доходов США, которая ввела не только налоги на операции с криптовалютой, но в том числе и на майнинг еще в 2014 году. Объектом налогообложения стали криптовалютные транзакции по гражданско-правовым договорам по оказанию услуг, приизменении в прибыли (убытке) в связи с продажей и обменом криптовалюты, если она является основным активом налогоплательщика. При этом вся информация об этих транзакциях должна быть задекларирована и подана в соответствующие органы.

В Канаде, также как и в США, возможна оплата товаров и услуг при

---

[22]Тодоров В. Карта бита. История становления биткоина [Электронный ресурс] // Информационный портал Lenta.ru. URL: https://lenta.ru/articles/2015/12/11/bitcoin/ (дата обращения 09.01.2018)

[23]Обзор законодательного регулирования криптовалют в отдельных государствах [Электронный ресурс] // Сайт публикаций АО «КПМГ». URL: https://home.kpmg.com/ru/ru/home/insights.html (дата обращения 09.01.2018)

помощи цифровых денег, которая подлежит налогообложению в качестве бартерной сделки. При продаже криптовалюты, а также ее майнинге, полученная сумма облагается подоходным налогом и налогом на прибыль (на прирост капитала). Аналогично облагается и заработная плата, выплачиваемая виртуальной валютой.

В тоже время следует обратить внимание на то, что сама по себе криптовалюта до сих пор не признана платежным средством на территории Канады, однако предусматриваются критерии ее отнесения к ценным бумагам или иному имуществу.

Началом деятельности по регулированию криптовалюты в Японии можно считать обвал крупной биржи MtGox в феврале 2014 года24. Спустя две недели после этого события правящая Либерально-демократическая партия Японии опубликовала заявление, касающееся правового статуса биткоина и налогообложения операций с ним. Летом того же года была созданаКомиссия по цифровым активам Японии, защищающая интересы представителей криптовалютного бизнеса.

Япония признаёт криптовалюту ценностью, подобной оборотоспособным активам. При этом виртуальная валюта не считается денежным средством, а рассматривается как средство обмена, с помощью которого можно приобрести товары, услуги или законные платежные средства. Такой шаг привел к росту спроса на криптовалюту со стороны инвесторов, и несколько крупных ритейлеров теперь принимают биткоин в качестве оплаты. Отметим также, что в процессе подготовки находится законопроект, регулирующий правила бухгалтерского учета для операций с криптовалютой.

В то время как доход в виде криптовалюты, полученный физическим лицом, подлежит обложению подоходным налогом, прибыль юридического лица в виртуальной валюте также облагается налогом на прибыль. При этом с июля 2017 года операции, связанные с продажей криптовалюты, освобождены от японского аналога налога на добавленную стоимость.

В Великобритании виртуальная считается уникальной комбинацией цифр, полученной в результате сложных математических вычислений и алгоритмов. Был определёнпорядок налогообложения операций с криптовалютой, в соответствии с которым доход, полученный в результате майнинга (т.е. процесса записи транзакций с биткоинами в блокчейн) криптовалюты и её обмена на фунт стерлингов или другую валюту, не облагается налогом на добавленную стоимость25. Однако НДС взимается с поставщиков любых товаров или услуг, проданных за криптовалюту. При этом стоимость товаров или услуг, подлежащих обложению НДС, должна

[24]Обзор законодательного регулирования криптовалют в отдельных государствах [Электронный ресурс] // Сайт публикаций АО «КПМГ». URL: https://home.kpmg.com/ru/ru/home/insights.html (дата обращения 09.01.2018)

[25] Правовое регулирование криптовалютного бизнеса [Электронный ресурс] // Отчет компании AxonPartners и ForkLogResearch. URL: http://axon.partners/wp-content/uploads/2017/02/Global-Issues-of-Bitcoin-Businesses-Regulation.pdf (дата обращения 09.01.2018)

соответствовать стоимости криптовалюты в фунтах стерлингов на момент проведения такой операции. Также в зависимости от ситуации доход и прибыль субъекта хозяйствования облагаются налогом на прирост капитала, а также корпоративным и подоходным налогами.

До 2014 года страны Евросоюза не касались вопроса о регулировании операций с криптовалютой, однако данные вопросы находились в стадии обсуждения. Однако в 2016 году был выпущен документ Европарламента по экономическим и монетарным вопросам, в котором было предложено отказаться от прямого регулирования цифровой валюты, а также рассмотрена возможность внесения изменений в законодательство в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступных путем, и финансированию терроризма26. В связи с этим для всех бирж, работающих с криптовалютой, была введена обязанность регистрации и лицензирования соответствующей деятельности.Также была создана единая база данных, содержащая всех пользователей цифровых валют и информацией о них. При этом цифровая валюта не является ни деньгами, ни валютой, а скорее – средством обмена.

В целях налогообложения валютой принято считать только биткоин, который не облагается НДС. При этом, криптовалютныеоперациив большинстве случаев рассматриваются, как товарные.

Так, например, в Норвегии и Германии данные операции облагаются налогом на прирост капитала и налогом на богатство, а в Болгарии и Финляндиирассматриваются как финансовый инструмент, для которого также применяются соответствующие налоги27. В Австрииналогообложению подлежит майнинг, а криптовалюта рассматривается в качестве нематериального актива.

Криптовалюта в Китае считается виртуальным товаром – неденежным цифровым активом, поэтому действующее законодательство Китая не предполагает каких-либо специальных правил налогообложения криптовалюты. Таким образом, продажа цифровых денег в Китае облагается налогом на добавленную стоимость, а доход и прибыль в криптовалюте подлежат обложению налогом на прибыль корпораций или подоходным налогом для физических лиц, а также налогом на прирост капитала.

Эльвира Набиуллина – глава Центрального банка России высказывается против юридического закрепления криптовалюты на российском рынке, объясняя, что тем самым Центральный банк потеряет реальные рычаги контроля за финансовыми потоками, приходящими из-за рубежа и уходящими на иностранные банки. Она сравнивает криптовалютные операции с финансовыми пирамидами, и считает опасным

[26]Обзор законодательного регулирования криптовалют в отдельных государствах [Электронный ресурс] // Сайт публикаций АО «КПМГ». URL: https://home.kpmg.com/ru/ru/home/insights.html (дата обращения 09.01.2018)

[27] Правовое регулирование криптовалютного бизнеса [Электронный ресурс] // Отчет компании AxonPartners и ForkLogResearch. URL: http://axon.partners/wp-content/uploads/2017/02/Global-Issues-of-Bitcoin-Businesses-Regulation.pdf (дата обращения 09.01.2018)

новую моду на биткойны28.

В Российской Федерации в настоящее время не определён правовой статус криптовалюты, а именно, виртуальная валюта не рассматривается как валюта или ценные бумаги, она не подлежит обычному пересчету из-за изменения курса обмена, а правила налогообложения ценных бумаг к операциям с ней не применяются29.

Подводя итоги, отметим, что, в разных странах значительно различаются нормативы, которые регулируют налогообложение биткоина и других криптовалют.

Несмотря на то, что в России в настоящее время не разработана система регулирования и налогообложения криптовалют, а представители финансового сектора и законодательных структур считаюткриптовалютные операции высокорисковыми, спекулятивными инвестициями, тем не менее, российская криптоэкономика развивается, что позволит отечественным производителям развивать новые технологии и послужит толчком к всплеску экономического развития, привлечению новых инвесторов на российский рынок.

На наш взгляд, в качестве эксперимента можно было бы на ограниченной территории Российской Федерации ввести в действие регулируемый государством оборот виртуальных валют. Это позволит в последующем сделать определенные выводы, каким образом отразились криптовалютные операции на экономике данного региона, и какие дальнейшие решения следует принимать в отношении определения правового статуса криптографической валюты в Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Тодоров В. Карта бита. История становления биткоина [Электронный ресурс] // Информационный портал Lenta.ru. URL: https://lenta.ru/articles/2015/12/11/bitcoin/ (дата обращения 09.01.2018)
2. Обзор законодательного регулирования криптовалют в отдельных государствах [Электронный ресурс] // Сайт публикаций АО «КПМГ». URL: https://home.kpmg.com/ru/ru/home/insights.html (дата обращения 09.01.2018)
3. Правовое регулирование криптовалютного бизнеса [Электронный ресурс] // Отчет компании AxonPartnersи ForkLogResearch. URL: http://axon.partners/wp-content/uploads/2017/02/Global-Issues-of-Bitcoin-Businesses-Regulation.pdf(дата обращения 09.01.2018)
4. ЦБ не допустит криптовалюты на российский рынок как денежные суррогаты // Информационное агентство ТАСС. URL: http://tass.ru/ekonomika/4546253 (дата обращения 09.01.2018)

[28]ЦБ не допустит криптовалюты на российский рынок как денежные суррогаты // Информационное агентство ТАСС. URL: http://tass.ru/ekonomika/4546253 (дата обращения 09.01.2018)

[29]Правовое регулирование криптовалютного бизнеса [Электронный ресурс] // Отчет компании AxonPartners и ForkLogResearch. URL: http://axon.partners/wp-content/uploads/2017/02/Global-Issues-of-Bitcoin-Businesses-Regulation.pdf (дата обращения 09.01.2018)

УДК 004.02

Астапенко О.В.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Техники и технологий»
ИСОиП ДГТУ
филиал в г. Шахты
Россия, г. Шахты

РАЗРАБОТКА МЕТОДОВ АВТОМАТИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ИХ ВНЕДРЕНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Аннотация: В статье представлена разработка и внедрение методов автоматизации информационных систем. Приведены основные проблемы и задачи, возникающие в большинстве случаев при внедрении систем управления и рекомендации по их решению.

Ключевые слова: автоматизация, управленческий учет, информационные технологии, электронный документооборот.

Astapenko O. V.
Student
1 course of the faculty "Technics and technologies"
Institute of Service and Business branch Don State Technical University in Shakhty, town; ISB (branch) DSTU
Russia, Shakhty

DEVELOPMENT OF METHODS OF AUTOMATION OF INFORMATION SYSTEMS AND THEIR IMPLEMENTATION IN THE ENTERPRISE

Annotation: The article presents the development and implementation of methods of automation of information systems. The main problems and tasks arising in most cases in the implementation of management systems and recommendations for their solution.

Key words: automation, management accounting, information technology, electronic document management.

Внедрение информационной системы автоматизации управления – это не просто установка программного обеспечения, так же, как и любое другое значительное преобразование в компании, т.к. это является сложным и долгим процессом. Как мы видим, проекты внедрения растягиваются во времени и не всегда приводят к желаемым результатам. Некоторые из проблем, возникающих при внедрении системы, уже довольно хорошо изучены, систематизированы, имеют эффективную методологию решения. Основываясь на имеющийся опыт, можно заметить, что предварительное изучение и подготовка к этим проблемам в значительной мере упрощают процесс внедрения, и увеличивают эффективность последующего использования системы [5].

Рост государства экономически существенно связан с развитием и использованием в экономике современных средств и технологий автоматизации, как свидетельствует мировой опыт успешное ведение бизнеса практически невозможно без использования современных информационных систем. В наиболее развитых странах таких как США применение высоких технологий обеспечивает их процветание и богатство [4].

В российском секторе формирование информационных технологий фактически началось 19 лет назад одновременно со становлением рыночной экономики, период жесткого регулирования рынка информационных технологии телекоммуникаций, расширение спроса во всех его сегментах опиралось на стихийно формировавшиеся экономические стимулы, завершившейся после финансового кризиса, который на время ограничил темпы роста отрасли.

В сфере информационного бизнеса развитие рыночных отношений в России на сегодняшний день привело к появлению новых видов предпринимательской деятельности, которые заняты развитием информационных систем и разработкой программного обеспечения и совершенствованию программных продуктов. Как известно бизнес информационной системы требует использования различных ресурсов, которые развиваются параллельно с развитием общества и технологий. Как известно информационные технологии в сфере бизнеса позволяют не только управлять всеми видами ресурсов предприятия, но и способствуют эффективному осуществлению коммерческой деятельности, направленной на повышение безопасности и конкурентоспособности самого предприятия [3].

Как показывает практика, успешная деятельность IT-служб в 98% случаев не превосходит успех реализации основных экономических процессов организации, что обуславливает актуальность внедрения информационных систем в организации. Таким образом наблюдается противоречие, которое способствовало выбору объектом исследования информационные технологии. Следует иметь в виду, что различные компании применяют современные разработки в разных объемах. В связи с этим в работе были рассмотрены крупные предприятия, доля информационных технологий в которых более значительна [1].

В первую очередь выбор зависел от работы организации. Кроме этого, в исследовании рассматривались компании, количественные показатели персонала в которых были выше средних цифр по их специфике.

Исследование показало, что 92% рассматриваемых предприятий используют современные разработки только лишь для учета в бухгалтерии, при кассовых расчетах, ведении документации, а также на складе. Программное обеспечение, способствующее решению некоторых задач в сфере управления, автоматизации, аналитики и прогнозирования, такими компаниями не применялось [1].

Однако, почти 50% компаний используют ПО, разработанное в этой организации. Решая вопрос об отказе от применения собственных информационных разработок, более 80% оказалось против использования технологий, которые были созданы другими программистами. Это объясняется тем, что при создании конкретного информационного продукта для собственного использования, существует возможность учета всех нюансов в плане функциональности, а промышленный аналог будет соответствовать общим требованиям, которые не в полной мере будут отвечать запросу. С другой стороны, разработка программного обеспечения в IT-департаментах спланирована не эффективно.

Фактором, который значительно тормозит внедрение в организации информационных технологий, является то, что отдельно взятая компания не хочет производить кардинальные изменения в своей работе. Когда происходит трансформация, то прежний опыт уходит и необходимо нарабатывать новый, для этого нужно время, и многие организации считают это необязательным. Сложная ситуация возникает и при решении с финансовым вопросом на разработки, и оценки возврата этих вложений в будущем.

Следует помнить, что применение информационных технологии - это определённый риск, который как показало исследование, руководители компаний не учитывают – 85%. Информатизация бизнеса приводит к тому, что в случае утечки информации, которая может произойти в любой момент, некоторые подробности деятельности компании могут стать достоянием общественности. Более того, сейчас, с век высоких технологий, мы забываем, что они могут выходить из строя, а это значит, что работа компании может быть приостановлена на неопределённый срок, в ходе которой организация может потерять деньги.

Исследование методов внедрения автоматизации

Целью внедрения автоматизации является максимальное сокращение участия человека в процессе производства, увеличение производительности труда, оптимизация менеджмента. Автоматизация предполагает комплексный, системный подход к решению поставленных задач.

Методом является совокупность систематизированных действий, направленных на принятие решения определенной задачи или достижение конкретной цели.

В процессе исследования методологии автоматизации управления компанией, следует обратить внимание на тот факт, что именно документ является основным элементом управления в любой организации. Фактор, влияющий на движение документа как внутри организации, так и за ее пределами – документооборот. Таким образом, на «электронном предприятии» – электронный документооборот [2].

При исследовании методов автоматизации на предприятии, по которым ведется эта работа, разделена на три основные направления:

1) Выработка эффективных методов изучения закономерностей

объекта управления, их динамики, устойчивости, воздействия внешних факторов на поведение.

2) Определение экономически целесообразных методов управления, тщательное обоснование цели и оценочной функции управления. На основе этого устанавливается правило принятия управленческих решений и выбирается стратегия поведения руководящего состава компании с учетом результатов экономического исследования, направленного на рационализацию системы управления. Реализация такого подхода требует внимания, прежде всего, к специфике объекта автоматизации, а именно – особенности управления электронной компанией.

3) Разработка рациональной структуры управления и технических средств ее реализации предполагает применение теории алгоритмов, математической логики и теории релейных устройств. Вычислительная техника позволяет автоматизировать большинство процессов расчета, проектирования и контроля устройств управления. Сбор, обработка и передача данных основываются на методе теории информации. Для использования большого потока информации применяется централизованный (интегральный) метод ее обработки [2].

Оптимально выбранная структура управления в тандеме с измерительными, регулирующими, исполнительными и пр. техническими устройствами, взаимодействуя с объектом управления и человеческим ресурсом (будь то оператор, диспетчер, контролер, руководитель участка) образуют автоматизированную систему управления на основе рационально построенных форм и потоков информации [2].

Современная система автоматизации управления включает устройства для первичного формирования, извлечения и передачи данных в автоматическом режиме, а также логико-математической обработки информации. Кроме этого, в систему автоматизации входят устройства для презентации полученных результатов человеку, выработки управленческих решений и исполнительные устройства. В государственной системе приборов все они группируются по функциональному, информационному и конструктивно-технологическим признакам, образуя на унифицированной элементной базе блочные наборы, из которых составляются необходимые агрегатные комплексы средств автоматизации.

Прежде чем определить подходящий проект для области деятельности предприятия следует определиться со средствами автоматизации и её уровнем на предприятии, данные нам методы имеют место, а также появилось множество других комбинаций и разновидностей.

Как показало исследование, что больше половины предприятий не считает нужным следить за операционной эффективностью, оптимизацией бизнес-процессов и контролем уровня риска.

Использованные источники:

1. Актуальность внедрения информационных систем в организации [Электронный ресурс] // Научная электронная библиотека «Elibrary.ru» URL:

https://elibrary.ru/item.asp?id=27537979
2. Исследование внедрения информационных систем на предприятии: информатизация бизнеса [Электронный ресурс] // CRM-система «Простой бизнес» URL: https://www.prostoy.ru/335.html
3. О некоторых проблемах внедрения информационных технологий в структуры бизнеса [Электронный ресурс] // VI Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум» URL:www.scienceforum.ru/2014/441/1672
4. Опыт внедрения корпоративных информационных систем на российских предприятиях [Электронный ресурс] // Научная электронная библиотека «Киберленинка» URL:https://cyberleninka.ru/article/n/opyt-vnedreniya-korporativnyh-informatsionnyh-sistem-na-rossiyskih-predpriyatiyah
5. Руководителю предприятия. Внедрение системы автоматизации, основные проблемы и задачи [Электронный ресурс] // Интернет-проект «Корпоративный менеджмент» URL:http://www.cfin.ru/vernikov/kias/recommend.shtml

УДК 658

Афонина К.Б.
студент 3 курса
факультет естественных наук и биотехнологии
Коновалова К.С.
студент 3 курса
факультет естественных наук и биотехнологии
научный руководитель: Владимирова О.Г., к.э.н.
доцент
кафедра ТППиОРД
ОГУ имени И.С. Тургенева
Россия, г. Орел

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОТЕЛЕЙ В КОСМОСЕ

Аннотация: В статье рассматривается обзор основных проектов отелей в космическом пространстве на ближайшее время. Рассмотрено оснащение отелей будущего. Выявлены преимущества и недостатки в заявленных концепциях. Проанализированы характерные особенности отелей в космосе. Выявлена и обоснована необходимость создания таких отелей.

Ключевые слова: космос, отель, космический туризм, космоотель, космическое гостеприимство.

Afonina K. B.
student
3 course, Faculty of Natural Sciences and Biotechnology
OSU named after I.S. Turgenev
Russia, Orel
Konovalova K. S.
student
3 course, Faculty of Natural Sciences and Biotechnology
OSU named after I.S. Turgenev
Russia, Orel
Scientific supervisor: Vladimirova O.G.
candidate of economic Sciences
OSU named after I.S. Turgenev
Russia, Orel

PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF HOTELS IN SPACE

Abstract: the article is a review of major projects for hotels in outer space in the near future. Considered equipment of hotels of the future. Identified advantages and disadvantages stated concepts. Analyzed the characteristics of hotels in space. Identified and the necessity of creation of such hotels.

Key words: space hotel, space tourism, cosmohotel, space hospitality.

В современном мир индустрия гостеприимства развивается невероятными темпами, и идея отеля в космическом пространстве становится всё более актуальной. Впервые она была озвучена в 1967 году на 13-й конференции Американского общества. Нынешние технологии достигли таких высот, что космический туризм не кажется уже невозможным. Так, например, компании SpaceX и Virgin Galactic уже предлагают проекты по снижению цен на полёты в космос для туристов.

В развитии «космического гостеприимства» заинтересованы не только коммерческие организации, стремящиеся постоянно производить что-то новое, но и передовые страны, участвующие в «гонке» за первенство на мировой арене.

Одна из крупнейших в мире гостиничных сетей Hilton была первой, кто разработал идею создания отеля на околоземной орбите. Это был их первый проект, после которого уже последовала идея создания отеля не в открытом космосе, а на поверхности Луны. Концепцию возведения отелей в открытом космосе поддержала компания Douglas Aircraft Company. Построенная ими космическая гостиница могла бы размещать до 24 постояльцев.

Предполагается, что отель Lunar Hilton будет размещен под поверхностью спутника, что поможет более эффективно регулировать температуру в номерах. Их должны оснастить системой искусственного освещения, чтобы постояльцы могли чувствовать себя «как дома».

Несмотря на то, что наша страна немного отстаёт в развитии гостиничной индустрии, она тоже имеет подобные проекты. В 2011 году российская компания «Орбитальные технологии» совместно с РКК «Энергия» представила проект космической станции, в которой будет 4 номера общей вместимостью до 7 человек. Проект подразумевал использование в туалетах воздуха вместо воды и наличие в номерах душевых кабин. В условиях невесомости гости отеля могли бы выбрать тип кровати: вертикальные или горизонтальные. Отель рассчитан на размещение **на высоте 347 км над Землей**. Трансфер туристов предполагается реализовывать на кораблях «Союз», а продукты доставлять грузовыми кораблями «Прогресс». В будущем туристам придется пройти специальную подготовку, которая может занять около 3 месяцев. Проект планировали реализовать в 2016 году, но, к сожалению, он пока не стал реальностью.

К 2020 году американские компании United Launch Alliance и Bigelow Aerospace планируют запустить на орбиту надувную станцию-отель, объемом 340 куб.м. Роберт Бигелоу, владелец одной из этих фирм, на 32 Космическом симпозиуме заявил, что в будущем планирует открыть целую сеть космических отелей. Разработчики проекта надеются на то, что первыми посетителями их отеля станут астронавты NASA, ведь их оценка – это лучшая похвала. Построению отеля уже положили начало.Так, надувной модуль B330 уже пристыкован к Международной космической станции. Он выполнен из легких и прочных материалов, которые защитят конструкцию

от вредных внешних воздействий. В 2019 году модуль планируется заполнить воздухом за 30 дней, после чего он будет работать в течение двух лет.

Прием пищи в космических отелях значительно изменится. Хоть внешних отличий и не будет, трапеза будет отличаться от «земной». Мясные продукты будут доставляться в отель в обезвоженном виде, и только на кухне космоотеля повара будут приводить их в привычную форму. К слову, готовить будут роботы, а повара будут исполнять лишь руководствующие обязанности. Индивидуальным предложением для особых клиентов станет приготовление пищи с учетом личных предпочтений гостя. Перед прибытием в гостиницу гость будет проходить определенный тест, и сдавать анализ ДНК. На основе этого составят персональное меню для каждого гостя.

Оснащение космических номеров предполагает наличие самого высокотехнологичного оборудования. В спальных комнатах гостиницы появятся подушки с электронной системой, делающей массаж головы и шеи. Также станет реальным программирование снов, где гость сможет выбрать тематику своего сновидения. Это может быть программа по совершенствованию своих навыков во сне, изучению различных наук, романтические приключения или любой другой вид развлечений. В перспективе могут использоваться ультразвуковые душевые кабины, где поверхность тела будет очищаться с помощью ультразвука. Из-за высокочастотного звука барабанные перепонки могут лопнуть, поэтому использование данной технологии остаётся под вопросом до тех пор, пока учёные не найдут решение этой проблемы.

Всё вышеперечисленное, несомненно, вызывает восторг, но у этих проектов есть свои минусы. Ещё долгое время космический туризм будет доступен только высокообеспеченным людям. Так, например, в 2009 году сумма туристского полета в космос составила около 30 миллионов долларов. Каждому потенциальному постояльцу такой гостиницы придётся пройти дорогостоящее обследование, чтобы убедиться в том, что он способен благополучно перенести путешествие в космос.

Предполагается, что эра космического туризма наступит гораздо раньше, чем мы думали. Скоро туристы получат возможности для того, чтобы раздвинуть горизонты и отправиться покорять космические дали.

Использованные источники:

1. Артемова Е.Н. Гостиничное хозяйство и гостиничный сервис: учебное пособие для вузов / Артемова Е.Н., Владимирова О.Г., Глебова Н.В. / Орел, 2010. – 165 с.

2. Владимирова О.Г. Инновационные методы управления гостиничным бизнесом // Владимирова О.Г., Ляпина И.А. – Материалы международной научно-практической конференции «ЭКОНОМИКА. СОЦИОЛОГИЯ. ПРАВО». (29 декабря 2016 г.). Отв. ред. Зарайский А.А. – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2016. - С. 58-61.

3. Как будет выглядеть отель будущего [Электронный ресурс] // Режим доступа:http://prohotelia.com/2017/01/hotels-of-the-future
4. Обезвоженные стейки и Lunar Hilton: бесконечный квест построить отель в космосе [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://prohotelia.com/2017/02/space-hotel-ideas/
5. Полет в будущее: отели через 10 лет [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.horeca-magazine.ru/article/1689/

УДК 81-139

Ашурова А.Ж.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Дрыгина Ю.А.
доцент
Россия, г. Белгород

ГРАММАТИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ В ПЕРЕВОДЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ (НА МАТЕРИАЛЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ СТИВЕНА КИНГА)

Аннотация:

В данной работе проводится анализ ряда теоретических вопросов, связанных с общей теорией перевода, классификации переводческих трансформаций, предложенными различными авторами. Рассматриваются также примеры применения грамматических трансформаций на материале перевода произведений Стивена Кинга.

Ключевые слова: перевод, переводческие трансформации, грамматические трансформации, функциональная замена, перестановка.

Ashurova A.Zh.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Drygina Yu. A.
associate professor

GRAMMATICAL TRANSFORMATIONS IN THE TRANSLATION OF FICTION (BASED ON STEPHEN KING'S NOVELS)

Abstract

This article deals with some theoretical problems connected with the general translation theory, classifications of the translation transformations by different linguists. The use of some grammatical transformations in the process of translating Stephen King's novels is analyzed.

Key words: translation, translation transformations, grammatical transformations, functional substitution, transposition.

Данная работа посвящена анализу некоторых грамматических трансформаций, использованных при передаче произведений Стивена Кинга на русский язык.

Актуальность проводимого нами исследования определяется необходимостью всестороннего изучения лексических и лексико-грамматических трансформаций, использованных в переводе для достижения адекватности и эквивалентности перевода.

Теоретической основой исследования послужили классификации лексических и лексико-грамматических трансформаций, предложенные

известными лингвистами: Л.С. Бархударовым (Бархударов 2008), В.Н. Комиссаровым (Комиссаров 1973, 1980, 1988, 1990), Я.И. Рецкером (Рецкер 2007) и Т.А. Казаковой (Казакова 2000).

Теоретическая значимость работы заключается в комплексном рассмотрении лексических и лексико-грамматических трансформаций в произведениях Стивена Кинга.

Материалом для анализа послужил ряд произведений известного американского писателя Стивена Кинга.

Перевод с одного языка на другой обязательно предполагает использование грамматических трансформаций. Вслед за ведущими исследователями процесса перевода мы понимаем грамматические трансформации как перестройку предложения (полное изменение его структуры) и различные замены — как на уровне синтаксиса, так и на уровне морфологии. Грамматические трансформации обуславливаются в первую очередь различием в строе языков, хотя существуют и другие причины как чисто грамматического, так и лексического плана.

При сопоставлении грамматических категорий и форм английского и русского языков обычно обнаруживаются следующие явления: 1) отсутствие той или иной категории в одном из языков; 2) частичное совпадение; 3) полное совпадение. Необходимость в грамматических трансформациях естественно возникает лишь в первом и втором случаях. В русском языке, по сравнению с английским, отсутствуют такие грамматические категории, как артикль или герундий, а также инфинитивные и причастные комплексы и абсолютная номинативная конструкция. Частичное совпадение или несовпадение в значении и употреблении соответствующих форм и конструкций тоже требует грамматических трансформаций. Сюда можно отнести такие явления, как частичное несовпадение категории числа, частичное несовпадение в формах пассивной конструкции, неполное совпадение форм инфинитива и причастия, некоторые различия в выражении модальности и т. п.

Перейдем к рассмотрению особенностей лексических и лексико-грамматических трансформаций, примененных при переводе произведения Стивена Кинга.

Как уже отмечалось раньше, переводческие трансформации на практике в «чистом виде» встречаются редко – обычно они, как будет видно из приведённых ниже примеров, сочетаются друг с другом. При переводе этого произведения переводчики используют различные трансформации как отдельно, так и в «комплексе».

Рассмотрим ряд примеров.

Пример 1.

She’s as Baptist as you can get. Она баптистка до мозга костей

В данном примере мы встречаем отдельный прием функциональной замены: английское образное выражение переводится адекватным ему образным выражением русского языка.

Пример 2.

I thought I would just wait and see, you know. Wait and see if the preconditions for such a horrible future began to come into place.	Понимаешь, я думал: поживем – увидим. Поживем и увидим, появятся ли реальные приметы этой чудовищной перспективы

Во-первых, в этом примере мы можем наблюдать перестановку членов предложения, чтобы соблюсти норму русского языка. Во-вторых, здесь присутствует ряд трансформаций. Первая трансформация – калькированный перевод wait and see русским эквивалентом поживем-увидим. Затем идет упрощение английской конструкции to come into place одним словом появятся. Понятие future как «будущее» конкретизируется до слова перспектива. А слово preconditions, имеющее значение «предпосылки», переводчик перевел как реальные приметы, что объясняется сугубо контекстуально.

Пример 3.

I guess your mind can screw you over pretty well, and I kept thinking – right up to the incident with the road-lining machine – that it was just a phase I was going through and that it would get better.	Мозг может сыграть злую шутку с каждым, и я полагал, пока не произошел случай с дорожной разметкой, что эти симптомы – явление временное и все наладится.

В этом примере мы сталкиваемся со следующими трансформациями.

Во-первых, здесь присутствует функциональная замена грубой формы слова screw (словар. пер. переспать с женщиной) довольно нейтральным выражением (нейтрализация) сыграть злую шутку.

Во-вторых, при переводе отрывка right up to the incident был использован прием антонимического перевода: пока не произошел случай.

В-третьих, местоимение it конкретизируется согласно контексту в эти симптомы, а слово phase подвергается смысловому развитию и в переводе приобретает форму явление временное.

В заключение можно сказать, что проделанная нами исследовательская работа свидетельствует о важности дальнейшего подробного изучения данной темы.

Использованные источники:

1. Бархударов, Л. С. Язык и перевод : вопросы общей и частной теории перевода. Москва : Изд-во ЛКИ, 2008. – 235 с.
2. Казакова Т.А. Практические основы перевода. Учебное пособие. – СПб.: Лениздат; «Издательство Союз», 2000 – 256 с.
3. Кинг, С. Ловец снов; [пер. с англ. Т. А. Перцевой]. - Москва : АСТ, 2008. – 638 с.
4. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты). Учебное пособие ин-тов и ф-тов иностр. языков. М.: Высшая школа, 1990 – 459 с.
5. Комиссаров В.Н. Лингвистика перевода. – М.: Международные отношения, 1980 – 324 с.

6. Комиссаров В.Н. Слово о переводе - М.: Международные отношения - 1973 - 215с.
7. Комиссаров В.Н. Смысловая стратисфакция текста как переводческая проблема // Текст и перевод. М., 1988 – 287 с.
8. Рецкер, Я. И. Теория перевода и переводческая практика. Очерки лингвистической теории перевода. М. : Р. Валент, 2007 (Калуга : Калужская типография стандартов). - 241 с. - (Библиотека лингвиста)
9. King S. Dreamcatcher Scribner, N.Y., 2001, 620 p.

УДК 81-139

Ашурова А.Ж.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Дрыгина Ю.А.
доцент
Россия, г. Белгород

ЛЕКСИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ В ПЕРЕВОДЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ (НА МАТЕРИАЛЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ СТИВЕНА КИНГА)

Аннотация:

В данной работе проводится анализ ряда теоретических вопросов, связанных с общей теорией перевода, классификации переводческих трансформаций, предложенными различными авторами. Рассматриваются также примеры применения лексических трансформаций на материале перевода произведений Стивена Кинга.

Ключевые слова: перевод, переводческие трансформации, лексические трансформации, конкретизация, генерализация.

Ashurova A.Zh.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Drygina Yu. A.
associate professor

LEXICAL TRANSFORMATIONS IN THE TRANSLATION OF FICTION (BASED ON STEPHEN KING'S NOVELS)

Abstract

This article deals with some theoretical problems connected with the general translation theory, classifications of the translation transformations by different linguists. The use of some lexical transformations in the process of translating Stephen King's novels is analyzed.

Key words: translation, translation transformations, lexical transformations, specification, generalization.

Целью данной статьи является выявление переводческих лексических трансформаций, используемых при переводе художественного текста. В качестве материала для исследования использовались произведения С. Кинга.

Актуальность проводимого исследования определяется необходимостью всестороннего изучения лексических и лексико-грамматических трансформаций, использованных в переводе произведений С. Кинга для достижения адекватности и эквивалентности перевода.

Вслед за Т. А. Казаковой мы понимаем перевод как преобразование

сообщения на исходном языке в сообщение на языке перевода (Казакова 2002: 9). Нередко в процессе перевода возникают отклонения от прямых словарных соответствий. В таких случаях принято обращаться к переводческим трансформациям, которые служат для преобразования внутренней формы слова или словосочетания или ее полной замены с целью передачи содержания высказывания. Основная цель переводчика заключается в достижении адекватного перевода. Для достижения этой цели необходимо умело использовать переводческие трансформации, соблюдая соответствующие нормы языка перевода, тем самым обеспечив более точную передачу информации, заключенную в исходном тексте.

В настоящее время существует множество работ, посвященных переводческим трансформациям, поскольку данный аспект является одним из центральных в работе любого переводчика, и знание его теоретических основ чрезвычайно важно. Различные точки зрения множества ученых по поводу данного вопроса порождают большое количество определений переводческих трансформаций и их классификаций. Более того, лингвисты не пришли к общему мнению относительно самой сущности понятия переводческих трансформаций. Рассмотрев определения, предложенные такими лингвистами, как В.Н. Комиссаров, Р.К. Миньяр-Белоручев, Л.С. Бархударов, Я.И. Рецкер, В.Г. Гак, А.Д. Швейцер, мы будем оприратьс в данной работе на определение Л.С. Бархударова, отметившего, что переводческие трансформации – это многочисленные и качественно разнообразные преобразования, которые осуществляются для достижения переводческой эквивалентности («адекватности») перевода вопреки расхождениям в формальных и семантических системах двух языков (Бархударов 1975: 237).

Теоретической основой исследования послужила классификация переводческих трансформаций, предложенная известным лингвистом В.Н. Комисаровым (Комиссаров 2001). Его концепция включает такие виды трансформаций, как лексические трансформации, к которым он относит транслитерацию, переводческое транскрибирование, калькирование, некоторые лексико-семантические замены, например, модуляцию, конкретизацию и генерализацию; грамматические трансформации, включающие в себя дословный перевод (или синтаксическое уподобление), грамматические замены (замены членов предложения, форм слова, частей речи) и членение предложения; комплексные (или лексико-семантические) трансформации, представленные в данной классификации экспликацией (описательным переводом), антонимическим переводом и компенсацией.

Обратимся к анализу особенностей применения лексических трансформаций.

Пример 1.

Askairt. He even said askairt instead of afraid, like a kid.	«Штрашно…», он даже сказал «штрашно» вместо «страшно», совсем как ребенок.

В этом примере был применен прием функциональной замены: поскольку в английском варианте дается грамматически неверное написание слова afraid, стилистически характеризующее речь маленького ребенка, то в переводе понадобилось создать аналогичный стилистический прием.

Пример 2.

Dreams are for kids	Грезы и сны – это для детей.

Здесь мы видим прием конкретизации: английскому слову dreams, имеющему более широкий понятийный характер, в русском языке соответствуют два эквивалента: «мечты, грезы» и «сны»; а также прием опущения: в русском варианте опускается сказуемое.

Пример 3

The gunman was on the verge of using his weapon.	Охотник вот-вот спустит курок.

В данном примере мы наблюдаем два переводческих приема.

Конкретизация: слово gunman в русском языке обозначает «любого человека, имеющего в руках оружие; стрелка». В данном же примере автор описывает именно охотника, что определяет выбор переводчицы.

Смысловое развитие: что касается слова weapon, был возможен перевод «охотник … воспользуется своим оружием», однако такой вариант звучал бы несколько «не по-русски». Т.е. вариант «курок» как своего рода конкретизация на фоне смыслового развития, считается выигрышным в данной ситуации.

Кроме того, переводчица меняет план выражения времени (прошлое на настоящее), что увеличивает эмоциональную нагрузку.

Пример 4.

Air Force declares “Saucer” weather balloon.	Командование ВВС утверждает, что т.н. блюдце – обыкновенный метеорологический зонд.

В этом примере конкретизируется понятие Air Force.

Поскольку все ВВС выступить с заявлением не могли, а официальная информация поступает от командования, то логичным было конкретизировать английское выражение. Помимо этого, в русском варианте потеря кавычек в “Sauser” компенсируется принятым русском языке выражением “так называемое”.

Пример 5.

“Rick”, he said, watching the flames taste the new wood.	Рик, - сказал он, наблюдая, как огонь пожирает новую пищу.

Здесь было использовано сразу три приема:

Первая трансформация – генерализация. Английское слово flames, означающее «языки пламени», было обобщено словом огонь.

Вторая трансформация – смысловое развитие. Здесь мы наблюдаем метонимическую связь между вариантом оригинала и вариантом перевода: понятие «дрова» (в оригинале) переосмысляется и принимает вид «пища».

Третья трансформация – эмфатизация: если в английском варианте

пламя пробует (“taste”) дрова, то в русском варианте оно пожирает пищу.

Old Man Gosselin’s office smelled of salami, cigars, beer, and sulfur – either farts or boiled eggs, Kurtz reckoned. Maybe both. There was also a smell, faint but discernible, of ethyl alcohol. The smell of them. It was everywhere up here now.	В офисе старика Госслина воняло салями, сигарами, пивом и серой: то ли газами, то ли тухлыми яйцами, предположил Курц. Возможно, и тем, и другим. Различался и еще один запах, слабый, но отчетливый. Запах этилового спирта. Их запах. Теперь он распространился повсюду.

В приведенном выше примере мы также наблюдаем несколько трансформаций:

В первом предложении один за другим идут приемы нейтрализазии и эмфатизазии: слово farts, подвергаясь также функциональной замене (в русском языке не существует подходящего эквивалента данному слову), приобретает менее эмоционально окрашенную форму газы. Однако потеря этой окраски отчасти компенсируется эмфатизацией перевода слова boiled eggs как тухлые яйца.

Далее мы встречаем прием конкретизации: английский неопределенный артикль a (несущий две коннотации – «какой-то» и «один») в данной ситуации переводится не как «какой-то «запах», а определенно один «запах», поскольку дальше конкретизируется, какой именно.

В следующем примере трансформация происходит на фоне восприятия в двух языках скрытых категорий и их употребления. В данном случае речь идет о категории неотчуждаемой принадлежности: The smell of them. – Их запах. В английском языке были возможны два варианта (Their smell. и The smell of them.) Автор сделал упор на them, что и решило выбор конструкции. В русском языке была возможна только приведенная конструкция.

И еще один пример конкретизации: английский глагол to be обладает широким семантическим полем, поэтому при переводе зачастую становится необходимым конкретизировать его значение. It was everywhere было переведено он распространился повсюду.

Лексические трансформации представляют собой отклонения от прямых словарных соответствий. Они вызваны тем, что объем значений лексических единиц исходного языка и языка перевода не совпадает. В ходе исследования мы выяснили, что самой распространенной лексической трансформацией является конкретизация.

Во всех рассмотренных нами примерах обнаружено наличие данной трансформации. Мы можем объяснить это тем, что лексике русского языка свойственна большая конкретность, чем соответствующим лексическим единицам английского языка. Это неоднократно было отмечено и лингвистами.

Прием генерализации также отмечен нами как часто используемая

трансформация. Ее использование обусловлено особенностью английской лексики. Слова английского языка чаще имеют более абстрактный характер, чем русские слова, относящиеся к тому же понятию.

Таким образом, анализ произведений и их перевода продемонстрировали особенности перевода текстов художественной литературы и использования в них лексических преводческих трансформаций.

Использованные источники:

1. Бархударов Л. С. Язык и перевод : вопросы общей и частной теории перевода. Москва : Изд-во ЛКИ, 2008. – 235 с.
2. Гак В. Г. Языковые преобразования : виды языковых преобразований, факторы и сферы реализации языковых преобразований. - Изд. 2-е, испр. - Москва : URSS, 2010. - 407 с.
3. Казакова Т.А. Практические основы перевода. Учебное пособие. – СПб.: Лениздат; «Издательство Союз», 2000.
4. Кинг С. Ловец снов; [пер. с англ. Т. А. Перцевой]. - Москва : АСТ, 2008. – 638 с.
5. Комиссаров В.Н. Лингвистика перевода. – М.: Международные отношения, 1980.
6. Комиссаров В.Н. Слово о переводе - М.: Международные отношения - 1973 - 215с.
7. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты). Учебное пособие ин-тов и ф-тов иностр. языков /М.: Высшая школа, 1990.
8. Миньяр-Белоручев, Р. К.Общая теория перевода и устный перевод / Р. К. Миньяр-Белоручев. - М. : Воениздат, 1980. - 237 с.
9. Рецкер, Я. И. Теория перевода и переводческая практика. Очерки лингвистической теории перевода. М. : Р. Валент, 2007 (Калуга : Калужская типография стандартов). - 241 с. - (Библиотека лингвиста)
10.Теория перевода : статус, проблемы, аспекты / А. Д. Швейцер ; отв. ред. В. Н. Ярцева. - 2-е изд. - Москва : ЛИБРОКОМ, 2009 (М. : ООО "ЛЕНАНД"). - 214, [1] с.; 22 см. - (Из лингвистического наследия А. Д. Швейцера)
11.King S. Dreamcatcher Scribner, N.Y., 2001, 620 p.

УДК 2964

Байахметова Г.Б.
магистрант
Казахский Национальный Университет имени аль-Фараби
Казахстан, г. Алматы

ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В СФЕРЕ СОВРЕМЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация. Главной целью Стратегии является форсированное индустриально-инновационное развитие страны на основе новых прогрессивных технологий, создание промышленности, способной производить конкурентоспособную и экспортно-ориентированную продукцию. В ходе реализации Стратегии предполагается осуществить структурные сдвиги в сторону расширения доли обрабатывающей промышленности с высокой долей добавленной стоимости, в том числе высокотехнологичной и наукоемкой продукции. Реализация целей индустриально-инновационной политики позволит повысить добавленную стоимость обрабатывающей промышленности не только путем роста объемов производства продукции, но и за счет существенной экономии человеческого и производственного капитала. В данной статье будут рассмотрены промышленность политики Республики Казахстан, его значение, цели и формы.

Ключевые слова: промышленная политика, права собственности, интеграция образования.

Baiakhmetova G. – master
Al-Farabi Kazakh National University
Kazakhstan, Almaty

POLICY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN IN THE FIELD OF MODERN INDUSTRY

Annotation. The main objective of the Strategy is the forced industrially-innovative development of the country on the basis of new advanced technologies, the creation of industries capable of producing competitive and export-oriented products. During the implementation of the Strategy is expected to carry out structural changes in the direction of extension share obrabatyvayu¬schey industry with high added value, including high-tech and science-intensive products. The implementation of the objectives of industrial-innovation policy will increase the added value of manufacturing industry not only by the growth of production volumes, but also due to the significant savings of human and productive capital. This article will examine the industry policy of the Republic of Kazakhstan, its meaning, purpose and form.

Key words: industrial policy, property rights, integration of education.

Введение. Главной целью Стратегии является форсированное индустриально-инновационное развитие страны на основе новых

прогрессивных технологий, создание промышленности, способной производить конкурентоспособную и экспортно-ориентированную продукцию.

В ходе реализации Стратегии предполагается осуществить структурные сдвиги в сторону расширения доли обрабатывающей промышленности с высокой долей добавленной стоимости, в том числе высокотехнологичной и наукоемкой продукции. По оценкам экспертов, без реализации Стратегии доля добавленной стоимости горнодобывающей отрасли в промышленном производстве в 2015 г. может достигнуть 55-56%, в том числе в добыче нефти - 51-55%, против 31% и 25,6% в 2000 г. С учетом реализации Стратегии горнодобывающие производства составят 46-47%. Качественные изменения должны произойти в структуре добавленной стоимости обрабатывающей промышленности. Стратегией предусматривается к 2015 г. сокращение доли металлургии и обработки металлов с 40% от общего объема добавленной стоимости обрабатывающей промышленности до 27-28 %. Ожидается также существенное увеличение доли наукоемкой и высокотехнологичной продукции за этот период, которая должна составить 9-11% против 0,6% в 2000 г.

Развитие многоотраслевых цепочек добавленных стоимостей должно коснуться широкого круга отраслей. Перспективной является сфера углубления переработки стратегического сырья. Предполагается, что углубление переработки нефти и газа создаст возможности для производства около 200 разновидностей полимерных изделий, которые используются практически во всех отраслях экономики и в быту. Хорошие перспективы имеются в металлургической промышленности. В Казахстане есть запасы минеральных руд, содержащих около 100 элементов таблицы Менделеева. Во времена СССР продукция цветной металлургии Казахстана использовалась при производстве наукоемких и высокотехнологичных товаров - космических аппаратов, вооружения и электронной техники.[1]

В целом, по имеющимся экспертным оценкам, свыше 600 предприятий обрабатывающего сектора экономики обладают необходимым потенциалом для выполнения заказов нефтегазодобывающей отрасли. При этом около 50 из наиболее крупных машиностроительных предприятий выпускают продукцию для нефтегазового сектора, а 29 из них имеют возможности для увеличения своих экспортных резервов.

Реализация целей индустриально-инновационной политики позволит повысить добавленную стоимость обрабатывающей промышленности не только путем роста объемов производства продукции, но и за счет существенной экономии человеческого и производственного капитала. Это окажет положительное влияние на процесс воспроизводства продукции и повышение уровня жизни населения. Кроме того, высвобождаемые трудовые ресурсы, энергию и материалы можно будет направлять на создание новых производств.

Расширение доли обрабатывающей промышленности создаст

предпосылки для диверсификации экспорта. Расширится выход страны на мировой рынок с готовой продукцией, углубится интеграция экономики Казахстана в мировую хозяйственную систему.

Главное отличие принятой Стратегии индустриально-инновационного развития Казахстана от ранее разрабатываемых документов в области промышленного развития заключается в том, что она направлена на активное сотрудничество государства с частным сектором на основе законодательно определенных мер государственного регулирования развития экономики. В то же время новая стратегия не предполагает диктат государства в вопросах того, что кому производить и где строить объекты. Основным двигателем индустриально-инновационного развития должен стать частный сектор, а государство должно выступать в качестве катализатора и инициатора в вопросах повышения конкурентоспособности экономики и способствовать модернизации частных предприятий, вовлекая их в инновационные процессы[2].

Следует признать, что инновационное развитие, а фактически создание нового сектора экономики, изначально ориентированного на экспорт продукции и существующего параллельно с сырьевым экспортом, возможно преимущественно за счет собственных ресурсов. В решении этой проблемы чрезвычайно высока роль государства, которое должно перейти от пассивной инвестиционной политики к активной и взять на себя функцию координатора инвестиций.

В этих целях в Казахстане, в отличие от мирового опыта, именно государство формирует специальные институты развития. Помимо активизации работы уже действующего Банка развития большие надежды возлагаются на такие институты, как Казахстанский инвестиционный фонд, Инновационный фонд, Корпорация по страхованию экспорта.

Дополнительно с целью создания целостного комплекса, обеспечивающего реализацию стратегии индустриально-инновационного развития, правительство приняло решение о создании Центра маркетингово-аналитических исследований, Центра инжиниринга и трансферта технологий,а также Фонда науки. Через такие институты развития государство будет участвовать в проектах, которые ориентированы на создание целостной системы производств, создающих конкурентоспособную продукцию, последовательно развивая технологическую и экономическую цепочку добавленных стоимостей. Это позволит создавать многоотраслевые предприятия, работающие на конечный продукт, отвечающий всем параметрам конкурентоспособной продукции.

Вторым важнейшим институтом, призванным осуществлять реализацию государственной инвестиционной политики, является Казахстанский инвестиционный фонд, основная цель которого - оказание финансовой поддержки инициативам частного бизнеса в несырьевом секторе экономики путем долевого участия в уставном капитале предприятий как в Казахстане, так и за рубежом.

В качестве основных задач Инвестиционного фонда определены следующие:

- создание венчурных фондов с участием международных финансовых институтов, частных инвесторов;
- инвестирование венчурных проектов, привлечение для частных инвесторов и кредиторов;
- предоставление грантов для прединвестиционной стадии проектов;
- приобретение акций или доли участия инвестируемых компаний;
- создание информационного банка данных по инвестиционным проектам и информирование частных инвесторов и кредиторов о наличии перспективных проектов;
- привлечение внешних и внутренних инвестиций в венчурные проекты;
- управление акциями инвестируемых предприятий;
- вывод акций инвестируемых предприятий на фондовый рынок.

В целях содействия росту инновационной активности и развитию высокотехнологичных и наукоемких производств в стране сформирован Инновационный фонд. Этот институт развития призван стимулировать создание высокотехнологичных отраслей, таких как информационный сектор, электроника, биотехнология и др[3].

Кроме того, для развития высоких технологий и наукоемких производств государством создан Центр инжиниринга и трансферта технологий, призванный оказывать предприятиям инжиниринговые услуги, осуществлять трансферт передовых зарубежных технологий, маркетинг внешнего и внутреннего рынков технологий и анализ мировых тенденций развития в данной сфере.

Отсутствие инновационной направленности характерно и для действующих в Казахстане бизнес-инкубаторов. Одной из причин этого является то, что до недавнего времени в Республике отсутствовали единый подход к формированию инновационный инфраструктуры и нормативная база, регламентирующая порядок создания бизнес-инкубаторов и технопарков, а также проведения аттестации существующих структур с целью определения их соответствия требованиям, предъявляемым к подобным субъектам.

Одним из первых шагов в этом направлении стало принятие в 2001 г. Программы инновационного развития Республики Казахстан, а также в 2002 г. - Закона об инновационной деятельности Республики Казахстан. Согласно Закону, при непосредственном участии государства предусматривается создание специализированных субъектов инновационной деятельности: технополисов, технологических, промышленных парков, технологических инкубаторов, инновационных фондов, основная деятельность которых должна быть направлена на создание инноваций и передачу их в различные области производства и сферы управления обществом.

Дальнейшую детализацию проблема формирования национальной

инновационной инфраструктуры Казахстана нашла отражение в Стратегии индустриально-инновационного развития страны до 2015 г. На финансирование этих мероприятий в бюджете 2003 и 2004 гг. впервые было выделено 1,2 млрд тенге, из которых около 500 млн предназначалось для организации трех новых технопарков, а оставшиеся деньги - для создания парка информационных технологий45.

Предполагается активизировать деятельность государства в создании и управлении технопарками, что позволит расширить и усовершенствовать практику применения со стороны государства рыночных механизмов в управлении хозяйствующими субъектами, а также сформировать эффективные модели технопарков. Цели и задачи последних будут во многом определяться спецификой региона, в котором они создаются. В соответствии с мировой практикой на территории технопарков введен особый режим налогообложения для стимулирования развития наукоемких и высокотехнологичных производств.

Таким образом, технопарки и бизнес-инкубаторы должны сформировать своеобразный «инновационный пояс» вокруг базовых отраслей промышленности, к которым относятся нефтегазовый и горно-металлургический сектора промышленности, а также строительная и агропромышленная сферы[4].

В целях дальнейшей конкретизации задач промышленной политики по поручению Президента в 2010 г.Правительством разработана Программа форсированного индустриально-инновационного развития (ПФИИР) на 2010-2020 гг.

Основные задачи Программы:

- повышение производительности труда за счет внедрения инноваций;
- диверсификация экономики;
- развитие агропромышленного комплекса;
- создание эффективной НИС;

В соответствие с ПФИИР предусмотрена реализация 162 проектов с общим объемом инвестиций в 6,5 триллиона тенге, а это - более 40% от ВВП страны, которые позволят нам напрямую создать свыше 200 тысяч новых рабочих мест только в ближайшие три года.

В предстоящие пять лет будут введены в эксплуатацию мощный газохимический комплекс, заводы по производству минеральных удобрений, ряд крупных электроэнергетических станций - Балхашская ТЭС, Мойнакская ГЭС, новый блок Экибастуской ГРЭС-2 и многие др.

К 2014 году мы реконструируем все 3 НПЗ и сможем полностью обеспечивать нашу внутреннюю потребность по всему спектру нефтепродуктов.

В сфере АПК важнейшая задача – реализация экспортного потенциала, в первую очередь выход на рынки стран Таможенного союза, Центральной Азии, Кавказа и Ближнего Востока.

Для решения этой задачи ведется строительство железнодорожных

линий «Жетыген-Коргас» и «Узень - государственная граница с Туркменистаном», которые фактически откроют доступ казахстанской продукции на рынки Китая и стран Персидского залива. Автодорога «Западный Китай - Западная Европа», которую мы начнем строить - важная магистраль для товаров[5].

Реализация ПФИИР позволит к 2020 году достичь следующих результатов:

- доля обрабатывающей промышленности в ВВП должна составить 13% (в 2009 – 9,0%);
- доля несырьевого экспорта в общем объеме экспорта должна возрасти с 27 до 45%;
- производительность труда в обрабатывающей промышленности должна быть повышена в 2 раза, в с/х – в 4 раза;
- энергоемкость ВВП должна быть снижена не менее, чем на 25%;
- доля инновационно-активных предприятий должна вырасти с 4 до 20%;
- внутренние потребности строительства на 80% должны обеспечиваться отечественными стройматериалами;

То есть, ввнешняя политика Казахстана выдержала проверку временем, и на современном этапе призвана нести в себе общечеловеческий заряд, что в будущем обеспечит народу Казахстана достойное место в мировом сообществе. Именно историческое время доказало проницательность интеграционных идей. Ведь, как изрек еще Фалес, «мудрее всего время, ибо оно объединяет все».

Использованные источники:

1. Қазақстан Республикасын индустриялық- инновациялық дамытудың 2015-2019 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасы
2. http://www.stat.gov.kz Қазақстан Республикасы статистика агенттігінің ресми сайты
3. 2012 жылы 9 қаңтардағы ҚР «Индустриалды-инновациялық мемлекеттік қызметті қолдау туралы» заңы
4. http://www.natd.gov.kz/ «Технологияны дамыту жөніндегі ұлттық агенттік» АҚ ресми сайты
5. Байменова Г. А., Сулейменова З. К. Қазақстанда индустриялды-инновациялық саясаттың қалыптасуы // Молодой ученый. — 2015. — №1.1. — С. 45-46.

УДК 621.3.076.7

Бармин Е.А.
магистрант
Прокопов Д.И.
магистрант
ФГБОУ ВО «Череповецкий государственный университет»
Российская Федерация, г. Череповец

ШИРОТНО-ИМПУЛЬСНЫЕ ПРЕОБРАЗОВАТЕЛИ С СИММЕТРИЧНЫМ СПОСОБОМ УПРАВЛЕНИЯ В ЭЛЕКТРОПРИВОДЕ

Аннотация: В статье рассматривается один из способов управления широтно-импульсным преобразователем симметричный способ управления. Показан принцип работы преобразователя, указаны отличительные особенности, помогающие отличить описываемый способ от других. Рассмотрены преимущества и недостатки данного способа управления.

Ключевые слова: Широтно-импульсные преобразователи, симметричный способ управления, двигатели постоянного тока, транзисторные ключи.

Barmin E.A.
graduate student
FGBOU VO "Cherepovets State University"
Russian Federation Cherepovets
Prokopov D.I.
graduate student
FGBOU VO "Cherepovets State University"
Russian Federation Cherepovets

PULSE WIDTH CONVERTERS WITH A SYMMETRICAL CONTROL METHOD IN THE ELECTRIC DRIVE.

Abstract: In this paper, one of the methods of controlling the pulse-width converter is a symmetric control method. The principle of operation of the converter is shown, the distinctive features that help distinguish the described method from others are indicated. The advantages and disadvantages of this method of management are considered.

Keywords: pulse width converters, symmetrical control method, direct current motors, transistor keys.

Силовая электроника является неотъемлемой частью современной промышленности . С помощью полупроводниковых приборов в области электропривода появилась возможность производить высокоэффективное и экономное регулирование механизмов. Наиболее перспективными приборами силовой электроники являются MOSFET и IGBT для схем преобразователей мощностью от единиц ватт до единиц мегаватт.[1, с. 138].

Основным назначением широтно-импульсного преобразователя в электроприводе является регулирование частоты вращения вала электродвигателя. У двигателей постоянного тока это достигается при помощи регулирования напряжения на выходе преобразователя. Одна из возможных структурных схем управления двигателем постоянного тока при помощи широтно-импульсного преобразователя приведена на рисунке 1.

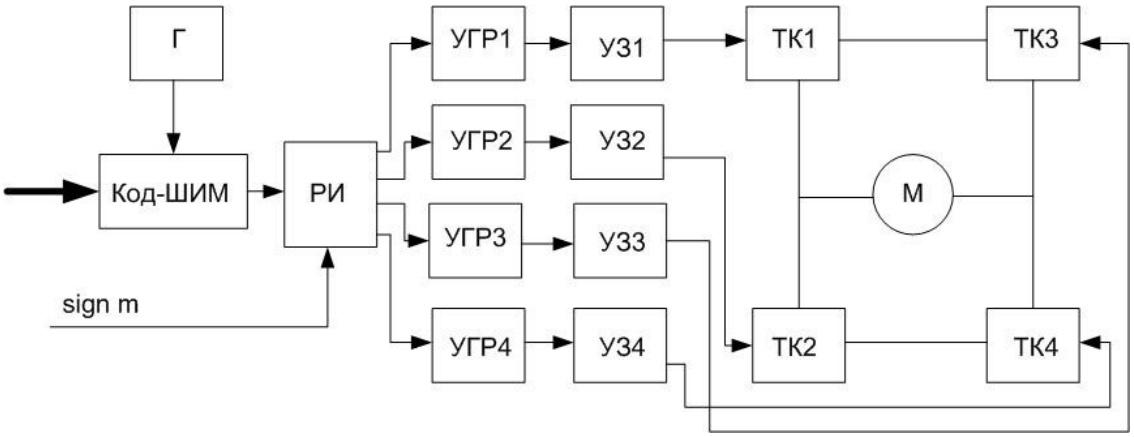


Рисунок 1. Структурная схема управления ДПТ на основе ШИП.

Принцип работы схемы заключается в том, что с приходом сигнала управления в блок Код-ШИМ (в частности восьмиразрядного двоичного кода и дополнительного знакового разряда sign m), цифровой преобразователь код-ШИМ формирует последовательность широтно-модулированных импульсов, поступающих на распределитель РИ, который реализует заданный закон управления, заключающийся в коммутации силовых транзисторных ключей ТК1…ТК4 в определенной последовательности. Генератор Г определяет частоту работы преобразователя код-ШИМ. Устройства гальванической развязки УГР1…УГР4 исключают влияние силовой части схемы на низковольтную часть схемы управления, а также обеспечивают согласование сигналов управления с входными цепями силовых транзисторов. Устройства задержки УЗ1…УЗ4 необходимы для уменьшения величины сквозных токов которые возникают в моменты коммутации силовых транзисторных ключей каждой вертикали полумоста. Благодаря устройствам задержки снижается вероятность их пробоя. Силовые транзисторные ключи ТК1…ТК4 включены в мостовую схему.[2]

В частности для управления двигателя постоянного тока используется мостовая реверсивная схема, изображенная на рисунке 2 состоящая из силовых транзисторов VT1-VT4. Управление которыми происходит при помощи сигнала, выходящего с блока широтно-импульсного преобразователя.

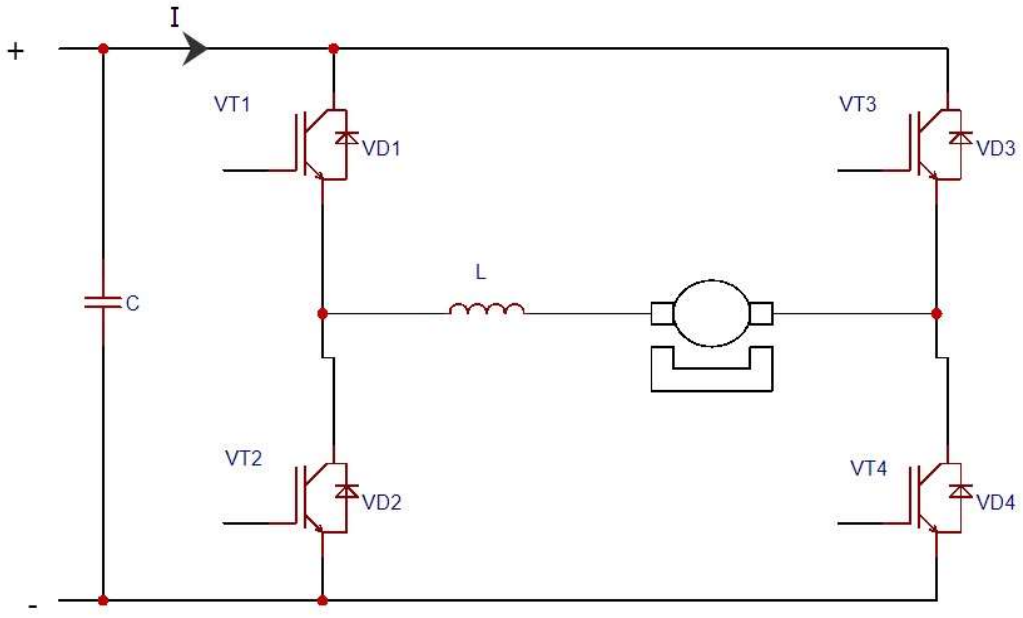


Рисунок 2. Мостовая реверсивная схема.

Существует три разновидности управления силовыми транзисторами, один из которых называется симметричным способом управления.

При симметричном режиме работы широтно-импульсного преобразователя силовые транзисторы VT1,VT4 работают попарно одновременно, а два других VT2,VT3 аналогично, но в противофазе.

Если рассмотреть управляющие сигналы, идущие на базы транзисторов, изображенные на рисунке 3, то видно, что сигналы транзисторов VT1 и VT2 симметричны относительно друг друга. Именно за счет этого свойства данный метод называется симметричным.

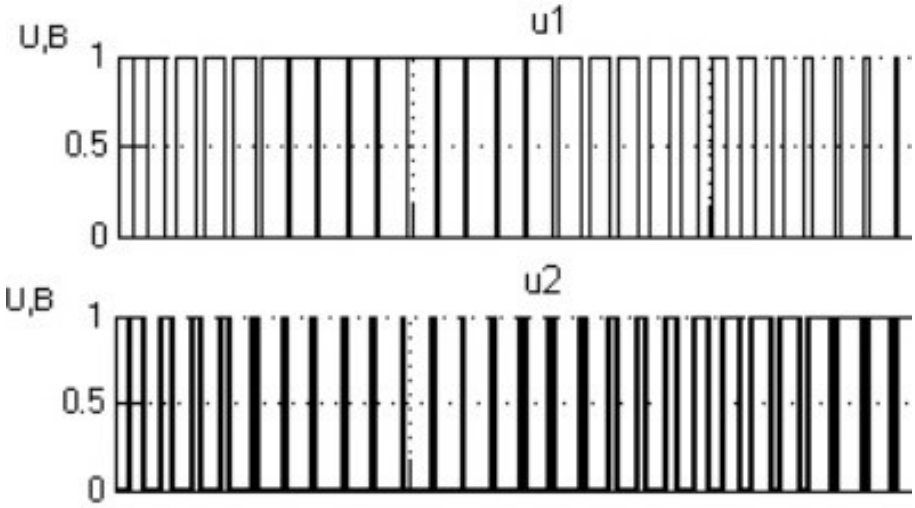


Рисунок 3. Сигналы управления транзисторов.

Симметричный способ управления имеет свои преимущества и недостатки.

Одним из основных достоинств является то, что способ управления самый доступный и простой в реализации. Основным же недостатком этого способа управления является наличие двухполярного напряжения на

нагрузке, вследствие этого увеличиваются пульсации тока в подключаемой нагрузке.[3]

Использованные источники:

1. Терёхин, В.Б. Моделирование систем электропривода в Simulink (Matlab 7.0.1)[Текст]: учебное пособие / В.Б. Терёхин. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2008. – 320 с.
2. Проектирование приводов для стационарных и мобильных устройств на основе широтно-импульсных преобразователей. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://de.donstu.ru/CDOCourses/4923aeb0-7bae-4b01-bc17-07f1bcf290ac/3138/2933.pdf
3. Двигатели постоянного тока и управление ими с помощью широтно-импульсной модуляции. [Электронный ресурс].– Режим доступа: https://ingeneryi.info/elektronika-elektrika/ne-razobrannoe-elektrika/269-dvigateli-postoyannogo-toka-i-upravlenie-imi-s-pomoschyu-shirotno-impulsnoy-modulyacii-chast-1.html

УДК 321

Беклаев К.Р.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ОСОБЕННОСТИ СУБСИДИРОВАНИЯ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ

Аннотация. В статье рассмотрен сектор негосударственных некоммерческих организаций в сфере оказания социальных услуг, как один из приоритетных направлений совершенствования социальных институтов. Проанализированы характерные особенности предоставления субсидий некоммерческим организациям. Выявлена необходимость существенного реформирования статуса бюджетных и автономных учреждений.

Ключевые слова: негосударственные некоммерческие организаций; социальные услуги; субсидии; публичное финансирование.

Beklaev K.R.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

FEATURES OF SUBSIDIZING OF NON-STATE NON-PROFIT ORGANIZATIONS IN THE SPHERE OF RENDERING SOCIAL SERVICES

Abstract. In article legitimate ways of counteraction to illegal catch of fish resources are considered. Experience of bodies of nature protection prosecutor's office in this direction is analysed. Need of specification the maintenance of some concepts used in norms on criminal liability for acts in the sphere of fishery and preservation of water biological resources taking into account the conventional principles and rules of international law and international treaties of the Russian Federation is revealed.

Keywords: non-state noncommercial organizations; social services; subsidies; public financing.

В последние годы возрастает роль некоммерческих организаций в связи с вовлечением их в сферу оказания социальных услуг при непосредственной поддержке со стороны государства. Так, некоторыми авторами отмечается, что некоммерческие организации являются важными субъектами рыночных отношений, призванными решать многие жизненно важные задачи, как например, по социальной поддержке людей, созданию

новых рабочих мест, осуществлению общественно-полезных проектов30. В этой связи возникает необходимость разработки и внедрения новых национальных проектов развития социальной сферы, науки и образования, без которых на сегодняшний день невозможно обеспечить высокий уровень жизни населения и динамично развивать экономику регионов и страны в целом31, что отмечено и в Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период до 2020 г. в части направления «Развитие человеческого потенциала».

Следует отметить, что законом о некоммерческих организациях предусмотрены меры, направленные на поддержку некоммерческих организаций, осуществляющих деятельность, в которой заинтересован публичный субъект – в области социальной поддержки и защиты граждан, оказания помощи пострадавшим в результате стихийных бедствий, образования, просвещения, науки, культуры, искусства, здравоохранения, профилактики и охраны здоровья граждан и т.д. Меры по поддержке деятельности указанных организаций могут носить финансовый, имущественный, консультационный и другой характер. Финансовая поддержка таких некоммерческих организаций осуществляется в форме субсидирования.

В соответствии с БК РФ негосударственным некоммерческим организациям предоставляются субсидии как для оказания государственных (муниципальных) услуг (абзац 4 ст. 69.1 БК РФ), так и для поддержки этих организаций в связи с осуществлением иной некоммерческой деятельности (п. 2 ст. 78.1 БК РФ). Так, органами исполнительной власти принимаются нормативные акты о предоставлении субсидий в связи с возмещением затрат в результате оказания негосударственными некоммерческими организациями государственных (муниципальных) услуг, а также акты о предоставлении субсидий для поддержки иной деятельности социально ориентированных некоммерческих организаций.

Требования к предоставлению субсидий некоммерческим организациям, определенные ст. 78.1 БК РФ, не содержат каких-либо существенных отличий от требований, установленных БК РФ в отношении других видов субсидирования, что в очередной раз подчеркивает наличие общих признаков, свойственных такой форме расходов как субсидирование.

Субсидии, как для возмещения расходов в связи с оказанием государственных (муниципальных) услуг, так и в целях поддержки иной некоммерческой деятельности предоставляются на основании договора. Причем в качестве обязательного условия в договоре должно быть отражено согласие получателей субсидии (за исключением государственных корпораций и компаний) на осуществление главным распорядителем

---

[30] Губанов И.А. Формы государственно-частного партнерства в образовании // Юридическая мысль. 2010, № 4. С. 56.

[31] Караев Р.Ш., Гуппоев Т.Б. Современные проблемы независимой оценки качества услуг в социальной сфере: региональный аспект // Вестник СевКавГТИ. 2017. №3 (30). С. 7-10.

(распорядителем) бюджетных средств и органами государственного (муниципального) финансового контроля постоянных проверок соблюдения получателями субсидий условий, целей и порядка их предоставления32. К тому же целесообразно законодательно определить статус федеральных, региональных и местных органов государственного (муниципального) финансового контроля33.

Положения п. 2, 3 ст. 78.1 БК РФ являются обязательными и в части определения органами исполнительной власти порядка предоставления субсидий некоммерческим организациям в связи с оказанием последними государственных (муниципальных) услуг. Такое толкование находит подтверждение и в актах органов исполнительной власти, регулирующих порядок предоставления субсидий на оказание государственных (муниципальных) услуг. В указанные акты включаются положения о необходимости согласия получателей субсидии на осуществление уполномоченным органом и организациями государственного финансового контроля проверок соблюдения получателем условий, целей и порядка предоставления субсидий и другие положения, отражающие требования п. 2, 3 ст. 78.1 БК РФ.

В то же время БК РФ отдельно выделяет субсидирование некоммерческих организаций в связи с оказанием последними государственных (муниципальных) услуг наряду с субсидированием иной некоммерческой деятельности, что предполагает определенные отличия в режиме предоставления и использования этих средств. Так, например, Методическими рекомендациями по проведению конкурсного отбора социально ориентированных некоммерческих организаций для предоставления субсидий из бюджета субъекта РФ, проект которого разработан Минэкономразвития России в 2013 г., устанавливает определенные требования к составу конкурсной комиссии, размещению объявления о проведении конкурса, рассмотрению заявок и выбору победителя34. В то же время в Методических рекомендациях отмечается, что они не распространяются на отбор социально ориентированной организации для оказания государственных услуг35.

Следовательно, предполагается, что требования к отбору

---

[32] Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23). С. 138-142.

[33] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

[34] Проект методических рекомендаций по проведению конкурсного отбора социально ориентированных некоммерческих организаций для предоставления субсидий из бюджета субъекта Российской Федерации // Официальный сайт Минэкономразвития России. URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/socorientnoncomorg/doc20130207_01 (дата обращения: 28.11.2017).

[35] Методические рекомендации по проведению конкурсного отбора социально ориентированных некоммерческих организаций для предоставления субсидий из бюджета субъекта Российской Федерации // Официальный сайт Минэкономразвития России. URL: http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depino/doc20130812_10 (дата обращения: 28.11.2017).

некоммерческой организации, проведению в этих целях конкурса для оказания государственных (муниципальных) услуг будут иными. Различия этих двух видов субсидирования предопределяются тем, что соответствующие услуги и при предоставлении их частными некоммерческими организациями не утрачивают характер государственных (муниципальных). Симптоматично, что отдельными нормативно-правовыми актами органов исполнительной власти, регулирующими такое субсидирование, предусматривается возможность публичного субъекта контролировать не только использование субсидии, но и осуществлять мониторинг оказания публичной услуги.

Поскольку услуга является государственной (муниципальной), то в соответствующем нормативно-правовом акте определяется фигура получателя данной услуги, которому услуга оказывается непосредственно.

Таким образом, следует согласиться с мнением М.В. Кустовой о том, что предоставление субсидий становится не просто формой оплаты оказываемой третьим лицам услуги, а скорее формой финансирования публично значимой деятельности, осуществляемой организацией на основе взаимодействия с публичным субъектом в рамках заключенного в этих целях соглашения36.

Оказание публичных услуг является одной из главных задач государства. Услуги оказываются не только органами исполнительной власти и создаваемыми ими государственными (муниципальными) учреждениями, но и некоммерческими организациями, не являющимся таковыми (ст. 69.1 БК РФ). Тем самым, в зависимости от оказания государственных (муниципальных) услуг государственными (муниципальными) или частными организациями могут усматриваться некоторые отличия в доведении до них публичного финансирования, что связано с различиями в механизмах вовлечения соответствующих организаций в реализацию соответствующих публичных задач. Например, государственным (муниципальным) учреждениям финансирование в форме субсидирования предоставляется в связи с выполнением обязательного для учреждения государственного (муниципального) задания, в то время как в отношении некоммерческих организаций такие задания не утверждается, поскольку они не являются подведомственной публичному субъекту организацией. Однако, несмотря на определенные отличия механизмов вовлечения указанных организаций в оказание государственных (муниципальных) услуг, сами принципы субсидирования тождественны; нацелены на создание равных финансовых возможностей участия в оказании соответствующих услуг и государственных, и негосударственных организаций. Речь идет о формировании экономических стимулов для укрепления теми и другими организациями своего участия на рынке

[36] Кустова М.В. Проблемы правового регулирования субсидий как инструмента финансового обеспечения публично-частного партнерства // Закон. 2013. № 3. С. 121.

соответствующих услуг. Представляется, что именно этим объясняется регулирование, предполагающее заключение в обоих случаях соглашений о субсидировании. Хотя нельзя отрицать известной противоречивости такого регулирования в части автономных и бюджетных учреждений, заключающих соответствующие соглашения на базе формирования для них соответствующего государственного (муниципального) задания. Однако, возможно, эта противоречивость отражает переходный характер соответствующих отношений в условиях разворачивающихся и пока не завершенных реформ.

Так или иначе, отсутствие значимых различий в режимах субсидирования государственных (муниципальных) услуг, предоставляемых, с одной стороны, автономным и бюджетным учреждениям, а с другой частными организациями, предопределяется стремлением законодателя к созданию финансовых условий для равного доступа указанных субъектов к оказанию соответствующих услуг, что призвано повысить их качество и эффективность бюджетных расходов.

Наиболее последовательно обозначенные подходы реализуются в сфере оказания образовательных услуг. Например, Болтинова О.В. отмечает, что негосударственные учебные заведения должны быть поставлены в равные правовые условия с государственными с момента получения государственной лицензии на право ведения образовательной деятельности вне зависимости от формы собственности учебного заведения, поскольку это будет способствовать не только росту конкуренции образовательных услуг, но и повышению их качества. При этом отмечается, что для поддержки функционирования негосударственных образовательных учреждений согласно БК РФ возможно предоставление субсидий из бюджетов соответствующих уровней бюджетной системы РФ[37].

Представляется, что с конституционно-правовых позиций это означает установление одинаковых правовых условий для получения доступа к публичному ресурсу (получению бюджетных средств), что на данный момент прослеживается на примере законодательства в сфере образования. Такой подход реализуется и в отдельных актах органов исполнительной власти субъектов РФ и муниципальных образований. В частности, из отдельных актов субъектов РФ о предоставлении субсидий некоммерческим организациям, оказывающим публичные услуги в сфере образования, следует, что конкурс проводится на основе установления критериев отбора некоммерческих организаций, одним из которых является численность получателей услуги. При этом размер субсидии зависит от численности обучающихся, а также нормативов финансового обеспечения

[37] Болтинова О.В. К вопросу о финансировании негосударственных образовательных учреждений Российской Федерации // Lex Russia: научные труды Московской государственной юридической академии им. О.Е. Кутафина. 2011. № 3. С. 481.

государственных гарантий реализации прав на получение образования[38]. В отдельных актах предусматривается, что начисление субсидии производится исходя из стоимости муниципальной услуги дошкольного образования соответствующей направленности, утвержденной администрацией муниципального образования, в части затрат на содержание ребенка (присмотр и уход за ребенком) без учета родительской платы за содержание ребенка (присмотр и уход за ребенком).

Таким образом, правовое регулирование развивается в направлении все большей унификации отношений финансового обеспечения государственных (муниципальных) услуг, оказываемых как бюджетными, автономными учреждениями, так и частными организациями, что предопределяется необходимостью создания для них равных возможностей доступа к оказанию соответствующих услуг за счет бюджетных средств.

При этом на данный момент ввиду отсутствия сложившегося рынка соответствующих услуг отношения с некоммерческими организациями строятся на основе использования публичных механизмов субсидирования. Однако это не исключает в дальнейшем возможности использования инструментов государственного (муниципального) заказа для оформления отношений между публичным субъектом и некоммерческими организациями. В то же время, очевидно, что реализация подобного подхода станет возможной только при условии существенного реформирования статуса бюджетных и автономных учреждений.

Использованные источники:

1. Постановление Правительства Ленинградской области от 10.02.2014 N 18 (ред. от 25.07.2016) "Об утверждении Порядка определения объема и предоставления субсидий из областного бюджета Ленинградской области частным дошкольным образовательным организациям и частным общеобразовательным организациям на возмещение затрат по реализации основных общеобразовательных программ" // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=SPB;n=176769#0 (дата обращения: 27.10.2017).
2. Методические рекомендации по проведению конкурсного отбора социально ориентированных некоммерческих организаций для предоставления субсидий из бюджета субъекта Российской Федерации // Официальный сайт Минэкономразвития России. URL: http://economy.gov.ru/minec/about/structure/depino/doc20130812_10 (дата обращения: 28.11.2017).
3. Проект методических рекомендаций по проведению конкурсного отбора

[38] Постановление Правительства Ленинградской области от 10.02.2014 N 18 (ред. от 25.07.2016) "Об утверждении Порядка определения объема и предоставления субсидий из областного бюджета Ленинградской области частным дошкольным образовательным организациям и частным общеобразовательным организациям на возмещение затрат по реализации основных общеобразовательных программ" // Консультант Плюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=SPB;n=176769#0 (дата обращения: 27.10.2017).

социально ориентированных некоммерческих организаций для предоставления субсидий из бюджета субъекта Российской Федерации // Официальный сайт Минэкономразвития России. URL: http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/socorientnoncomorg/doc20130207_01 (дата обращения: 28.11.2017).
4. Болтинова О.В. К вопросу о финансировании негосударственных образовательных учреждений Российской Федерации // Lex Russia: научные труды Московской государственной юридической академии им. О.Е. Кутафина. 2011. № 3.
5. Губанов И.А. Формы государственно-частного партнерства в образовании // Юридическая мысль. 2010. № 4.
6. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
7. Караев Р.Ш., Гуппоев Т.Б. Современные проблемы независимой оценки качества услуг в социальной сфере: региональный аспект // Вестник СевКавГТИ. 2017. №3 (30).
8. Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23).
9. Кустова М.В. Проблемы правового регулирования субсидий как инструмента финансового обеспечения публично-частного партнерства // Закон. 2013. № 3.

УДК 368.1

Беляева А.В.
студент магистратуры 3 года обучения
направление подготовки 38.04.01 «Экономика»
направленность программы «Финансы и кредит»
ФГАОУ ВО «Российский государственный социальный университет»
Россия, г. Москва

К ВОПРОСУ ОБ УПРАВЛЕНИИ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: в статье сформулированы основные направления управления дебиторской задолженностью страховых организаций, исходя из сложившихся рыночных условий.

Ключевые слова: страхование, страховая компания, финансовое состояние страховой компании, дебиторская задолженность, управление дебиторской задолженностью.

Belyaeva A.V.
Master of 3 years of study
directions of training 38.04.01 "Economics"
orientation of the program "Finance and Credit"
FGAOU VO "Russian State Social University"
Russia, Moscow

TO THE QUESTION OF MANAGEMENT OF RECEIVABLES IN INSURANCE ORGANIZATIONS

Annotation: in the article the main directions of management of accounts receivable of insurance organizations are formulated, proceeding from the prevailing market conditions.

Keywords: insurance, insurance company, financial condition of the insurance company, accounts receivable, management of accounts receivable.

В страховых организациях недостаток денежных средств и низкий уровень платежеспособности предопределяют необходимость постоянной работы специалистов с дебиторами. Управление дебиторской задолженностью страховой компании заключается в выработке, реализации политики ценообразования (тарифной политики) и получению коммерческих кредитов, которые направляются на ускорение взыскания долгов и снижение риска неплатежей.

Необходимость грамотного управления уровнем дебиторской задолженности страховой компании определяется не только и не столько стремлением максимизировать денежные потоков страховщика, но и желанием минимизировать издержки, поскольку любое увеличение дебиторской задолженности в обязательном порядке должно быть профинансировано, источниками финансирования выступят внешние

заимствования или собственная прибыль страховой компании. [1]

Рассмотрим подходы к управлению дебиторской задолженностью в страховых организациях

Сохранение желаемого уровня дебиторской задолженности, безусловно, связано с затратами. При расчете затрат, которые связаны с обесцениванием дебиторской задолженности, необходимо учитывать динамику падения покупательной способности денежной средств. Можно выделить два подхода к управлению дебиторской задолженностью (таблица 1).

О погашении счетов дебиторов можно судить по состоянию дебиторской задолженности, анализ которой по срокам возникновения позволяет дать оценку эффективности и сбалансированности политики предоставления кредита и скидок, определить области, в которых необходимо прилагать дополнительные усилия по возврату долгов. [2]

Таблица 1 – Подходы к управлению дебиторской задолженностью в страховых компаниях

Мероприятия по оптимизации сроков платежей	Мероприятия по изменению политики реализации продукции
– ранжирования покупателей, исходя из их долей страховом портфеле; – контроль отсроченных и просроченных долгов; – ускорение востребования долга; – установление условий продажи по срокам инкассации денежных средств; – определение сроков для осуществления гарантированных платежей; – прогноз поступлений денежных средств исходя из их сроков; – различие в уровне контроля по разным срокам возврата; – анализ задолженности по всем дебиторам по срокам возврата.	– анализ дебиторской задолженности по видам продаваемой продукции; – снижение на сумму безнадежных долгов всей суммы дебиторской задолженности; – увеличение количества покупателей с вполне ликвидным балансом страховых услуг; – стремление к сбалансированию соотношения дебиторской и кредиторской задолженности; – предоставление скидок покупателям в случае досрочной оплаты страховых услуг.

В отчетности дебиторскую задолженность условно можно разделить на «нормальную» и «ненормальную». К первой относится задолженность, платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты. Ко второй группе задолженности относятся платежи, которые ожидаются позже, чем через 12 месяцев после отчетной даты. Вторая категория задолженности возникает вследствие недостатков в работе страховых организаций или слишком высоких темпов увеличения объема продаж страховых продуктов.

Рассмотрим систему показателей, используемую для проведения анализа дебиторской задолженности страховой организации

Проведение анализ и осуществление контроля за уровнем дебиторской задолженности возможно при помощи следующих абсолютных и

относительных показателей, наблюдаемых в динамике за определенный ряд периодов (квартал, год), где в качестве используемых данных выступают:

Дз - средняя за период дебиторская задолженность;

Вр - выручка от реализации продукции (сулуг);

Кз - средняя за расчетный период сумма кредиторской задолженности;

Тдз - срок дебиторской задолженности, который характеризуется тем, что чем продолжительнее период погашения, тем выше риск ее непогашения вообще;

Удз - удельный вес дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов (средств), %;

Оа - оборотные активы, которые представляют собой итог II раздела. баланса. Чем выше данный показатель, тем менее мобильной можно считать структуру имущества страховщика;

Сз - сомнительная дебиторская задолженность. [3]

Итак, к показателям, характеризующим состояние дебиторской задолженности на предприятии, относятся:

1. Коэффициент погашаемости дебиторской задолженности (Кп):

$$Кп = Дз / Вр$$

2. Коэффициент соотношения между собой дебиторской и кредиторской задолженности за определенный расчетный период (Кс):

$$Кс = Дз / Кз$$

3. Оборачиваемость дебиторской задолженности (Кдз), который показывает увеличение или уменьшение объема коммерческого кредита, предоставляемого страховщику:

$$Кдз = Вр / Дз$$

4. Период погашения дебиторской задолженности (Тдз), который следует рассматривать по различным основаниям: по корпоративным и физическим клиентам, по видам страховой продукции, по условиям заключения сделок, и который определяется отношением периода к показателю оборачиваемости дебиторской задолженности:

$$Тдз = Т / Кдз$$

5. Доля дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов (Удз), которая находится путем деления суммы дебиторской задолженности на весь объем оборотных активов и умножается на 100:

$$Удз = Дз / Оа \times 100$$

6. Доля сомнительной задолженности в составе дебиторской задолженности (Усз), которая определяет, сколько в общей сумме дебиторской задолженности составляют долги, по которым вряд ли стоит ожидать оплаты:

$$Усз = Сз / Дз \times 100$$

В процессе анализа дебиторской задолженности необходимо также изучить данные о резервах по сомнительным долгам и фактических потерях, которые связаны с непогашением дебиторской задолженности. Данный показатель позволяет оценить и охарактеризовать качество дебиторской

задолженности страховщика, при этом, тенденция к его увеличению свидетельствует о снижении ликвидности. [4]

Более подробно анализируют в страховых компаниях просроченную и безнадежную задолженности, для чего используют такие показатели, как:

– срок просроченной дебиторской задолженности, то есть отношение средней суммы остатка дебиторской задолженности, не оплаченного в положенный срок, к сумме однодневного оборота по реализации продукции (услуг) в анализируемом периоде;

– просроченность самой дебиторской задолженности, то есть задолженности, которая не была оплачена в предусмотренные договором сроки.

Использованные источники:

1. Слуцкий А.А. Оценка больших объемов дебиторской задолженности физических лиц // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2015. – № 10 (169). – С. 43-51.
2. Стрыгина В.В. Отражение возникновения дебиторской задолженности по операциям страхования на счетах бухгалтерского учета страховых организаций // Территория науки. – 2015. – № 1. – С. 165-174.
3. Щелканов А.А., Щелканова А.А. Анализ подходов управления дебиторской задолженностью на предприятии // Ученые записки Международного банковского института. – 2015. – № 13. – С. 80-92.
4. Юдина Е.Ю. Дебиторская задолженность: сущность, классификации, контроль // Молодежь и наука. – 2016. – № 4. – С. 114.

УДК 368.1

Беляева А.В.
студент магистратуры 3 года обучения
направление подготовки 38.04.01 «Экономика»
направленность программы «Финансы и кредит»
ФГАОУ ВО «Российский государственный социальный университет»
Россия, г. Москва

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация: в статье сформулированы мероприятия, способствующие повышению эффективности управления дебиторской задолженностью страховых организаций.

Ключевые слова: страхование, страховая компания, дебиторская задолженность, управление дебиторской задолженностью.

Belyaeva A.V.
Master of 3 years of study
directions of training 38.04.01 "Economics"
orientation of the program "Finance and Credit"
FGAOU VO "Russian State Social University"
Russia, Moscow

IMPROVEMENT OF MECHANISMS OF MANAGEMENT OF RECEIVABLES IN INSURANCE ORGANIZATIONS

Annotation: in the article the measures are formulated, which contribute to increasing the efficiency of management of accounts receivable of insurance organizations.

Keywords: insurance, insurance company, accounts receivable, management of accounts receivable.

С целью повышения эффективности управления дебиторской задолженностью, чтобы избежать убытков и, тем более, ликвидации, страховая компания должна разумно подходить к организации расчетов с покупателями (клиентами):

– правильно устанавливать сроки и расчетные условия предоставления страховых услуг;

– предлагать скидки при добросовестности поведения клиентов при оплате страховых услуг;

– всегда учитывать вероятность (риск) непогашения дебиторской задолженности. [1]

Как исключительный метод работы с должниками, просрочившими свои обязательства по оплате за страховые услуги, рассматривается судебная защита интересов.

К комплексу мероприятий по управлению дебиторской задолженностью в страховых компаниях можно отнести следующее:

– регулярный контроль состояния расчетов со страхователями-должниками;

– систематический контроль соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей, поскольку значительное превышение дебиторской задолженности над кредиторской создает угрозу финансовой устойчивости страхового бизнеса и требует дополнительно привлечения дорогостоящих источников финансирования;

– использование предоставления скидок при долгосрочной оплате задолженности, оценка ее ликвидности, то есть оценка реальности возврата долгов страховщику. [2]

К тому же, необходимо стимулировать получателей страховых услуг использовать мобильные приложения для получения страховых услуг. Для этого обратившимся получателям услуг необходимо предлагать оказание данной услуги через личный кабинет. Мотивация данного способа получения страховых услуг – их более низкая стоимость, порядка 8% от стоимости услуги, получаемой у страхового агента. Данное предложение позволит не только уменьшить очереди по наиболее востребованным услугам, но и получать их вне зависимости от времени суток, поскольку приложение предполагает круглосуточный режим работы.

Также для страховых агентов предлагается организовать группы в социальных сетях, где будет единая система оформления личных страниц, регулярное обновление тарифов и услуг, возможность выбора страхового агента и т.д.

Для клиентов, своевременно или досрочно оплачивающих страховые услуги, предлагается использовать систему скидок от 2% до 6% в зависимости от стоимости страхового продукта, периода страхования и количества приобретаемых страховых продуктов, что будет выгодно для семейных пакетов.

Для клиентов, задерживающих оплату по страховым услугам, предлагается внедрять систему реструктуризации долга, что позволит не только добиться оплаты за услуги, но и повысить качество планирования поступления денежных средств. [4]

Что касается «Единой государственной среды передачи навигационной информации, получаемой от тахографов и иных технических устройств с измерительными функциями» (ЕГСНИ), то необходимо выступить с предложением в головной офис о присоединении к системе, чтобы быть в курсе дорожно-транспортных происшествий, их особенностей и раньше, до момента обращения в страховую компанию включаться в процесс урегулирования конфликта. [3]

Предложенные мероприятия по снижению дебиторской задолженности представим в виде рисунка 1.

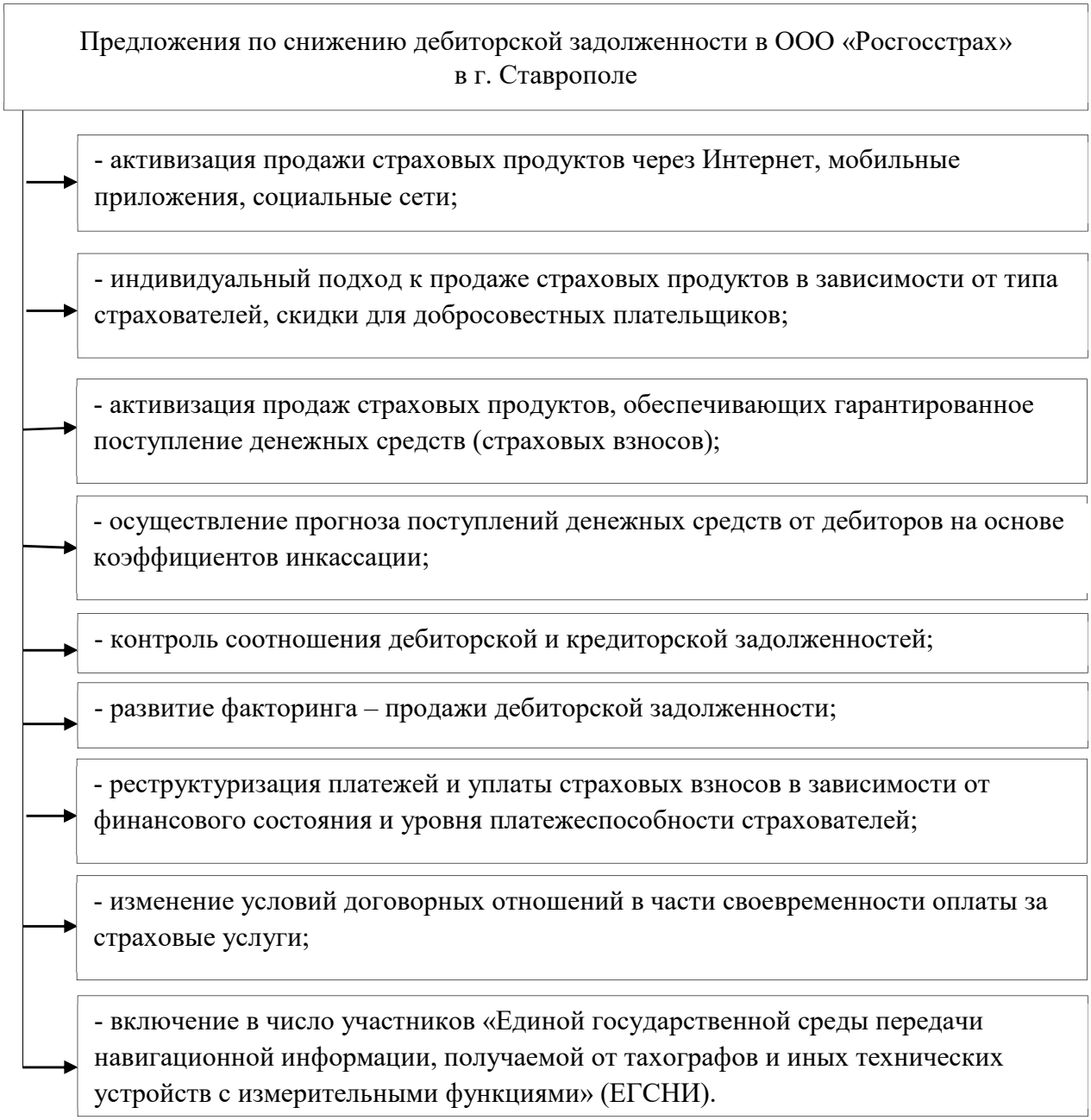


Рисунок 1 – Предложения по снижению дебиторской задолженности в ООО «Росгосстрах» в г. Ставрополе

Комплекс предложенных мероприятий позволит снизить уровень дебиторской задолженности в ООО «Росгосстрах» в г. Ставрополе и повысить эффективность работы компании.

Использованные источники:

1. Красникова Ю.М., Захарян А.В. Управление дебиторской задолженностью в организациях // Новая наука: Проблемы и перспективы. –

2016. – № 3-1 (67). – С. 108-110.
2. Куприянова Л.М., Болдырев А.Н. Оценка эффективности управления дебиторской задолженностью // Мир новой экономики. – 2015. – № 2. – С. 47-55.
3. Слуцкий А.А. Оценка больших объемов дебиторской задолженности физических лиц // Имущественные отношения в Российской Федерации. – 2015. – № 10 (169). – С. 43-51.
4. Щелканов А.А., Щелканова А.А. Анализ подходов управления дебиторской задолженностью на предприятии // Ученые записки Международного банковского института. – 2015. – № 13. – С. 80-92.

УДК 338

Бибиев А.К.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ГЕНЕЗИС ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ

Аннотация. В статье рассмотрены исторические преобразования происходящие в сфере формирования законодательства о местном самоуправлении. Проанализированы характерные особенности законодательного регулирования экономической основы местного самоуправления. Выявлены и обоснованы тенденции развития данной сферы в ближайшее время.

Ключевые слова: экономическая деятельность; местное самоуправление; финансовые ресурсы; экономические отношения.

Bibiev A.K.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

GENESIS OF LEGAL REGULATION OF ECONOMIC ACTIVITY OF MUNICIPAL UNITS

Abstract. In article the historical transformations happening in the sphere of formation of the legislation on local government are considered. Characteristics of legislative regulation of an economic basis of local government are analysed. Tendencies of development of this sphere are revealed and proved in the nearest future.

Keywords: economic activity; local government; financial resources; economic relations.

Законодательное регулирование в России экономической основы местного самоуправления проходило длительные и сложные этапы. С момента принятия Закона СССР от 9.04.1990 N 1417-1 «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР» происходит определение нового вектора формирования законодательства о местном самоуправлении, вводится в оборот понятие экономическая основа местного самоуправления, материальный состав которой раскрывается через экономическую базу местного самоуправления, местное хозяйство и коммунальную собственность.

Отдельным нововведением данного законодательства стало закрепление в отдельную главу раздела о финансовой основе местного

самоуправления, которая определяла финансовые ресурсы и гласила39, что «Финансовые ресурсы местного самоуправления состоят из бюджетных и внебюджетных средств местных Советов народных депутатов, а также средств иных органов территориального самоуправления» (ст. 15 Закона СССР от 9.04.1990 N 1417-1)40, что дало точку отчета позитивным изменениям в данной сфере.

Следующие преобразования происходят с принятием Закона РФ от 06.07.1991 N 1550-1 (ред. от 03.12.2008) «О местном самоуправлении в Российской Федерации» который заложил начала гласности, самостоятельности и учета мнения населения, т.е. органы местного самоуправления становятся выборными. В частности, нововведением, было закрепление в законе понятия муниципальная собственность и отнесение к ней соответствующих территорий (земельных участков, горных отводов, природных объектов и др.), ценных бумаг и других финансовых активов, нежилых помещении, предприятии и других имущественных комплексов, учреждении народного образования, культуры, здравоохранения, а также имущество, необходимое для удовлетворения коммунально-бытовых и социально-культурных потребностей населения соответствующей территории41.

Таким образом, в соответствии с п. 1 ст. 37 Закона РФ от 06.07.1991 N 1550-1, муниципальная собственность считалось достоянием не государства (как было закреплено в Законе СССР от 9.04.1990 N 1417-1), а населения соответствующих территорий. Важно также подчеркнуть, что несмотря на закрепление в данном законодательстве множества новых прогрессивных идей укреплявших и развивавших демократических черты нового политического института, не последовало существенных позитивных изменений, поскольку практика применения закона обнаружила новые правовые проблемы, связанные, прежде всего, с определением компетенционного статуса местного самоуправления и его органов.

С принятием 12 декабря 1993 г. Конституции РФ, была закреплена в ч. 2 ст. 8 норма, согласно которой муниципальная собственность гарантировалась наравне с частной, государственной и иными формами собственности и защищалась равным образом. Также были закреплены гарантии свободы экономической деятельности, единство экономического пространства (ч. 1 ст. 8 Конституции РФ). Определены формы и гарантии осуществления местного самоуправления, как непосредственно населением, так и через избираемыми ими представительными органами. Государственная гарантия касалась и обеспечения самостоятельности органов местного самоуправления при управлении муниципальной

---

[39] Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Асиев Р.Ш., Полякова Э.И. Характерные черты становления и развития местного самоуправления в период советской власти // Вестник Сев-КавГТИ. 2015. №3 (22). С.127-130.

[40] Закон СССР от 09.04.1990 N 1417-1 (ред. от 23.10.1990) «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР» // Ведомости СНД СССР и ВС СССР, 1990, N 16, ст. 267.

[41] Закон РФ от 06.07.1991 N 1550-1 (ред. от 03.12.2008) «О местном самоуправлении в Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РСФСР, 18.07.1991, N 29, ст. 1010.

собственностью, формировании, утверждении и исполнении местного бюджета.

Следом за выше изложенными конституционными изменениями 22 декабря 1993 г., был издан Указ Президента РФ от 22.12.1993 N 2265 «О гарантиях местного самоуправления в Российской Федерации»42, направленный на совершенствование экономических основ местного самоуправления. Таким образом, была утверждена относительная самостоятельность органов местного самоуправления в данной сфере.

В 1995 г. с принятием нового Федерального закона от 28.08.1995 N 154-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», было заложено начало современным основам регулирования местного самоуправления43, где были учтены все положения Европейской хартии местного самоуправления44. Таким образом экономическая основа местного самоуправления законодательно была выделена в отдельную главу – «Финансово-экономическая основа местного самоуправления» и регулировало муниципальную собственность, образуемую для удовлетворения потребностей населения муниципального образования.

Однако современное понимание экономической основы местного самоуправления, сформировалось лишь с принятием Федерального закона от 06.10.2003 N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации», которая гласит, что «Экономическую основу местного самоуправления составляют находящиеся в муниципальной собственности имущество, средства местных бюджетов, а также имущественные права муниципальных образований» (п. 1 ст. 49)45.

Дальнейшие положения указанного закона раскрывают пределы состава имущества в зависимости от формы деятельности и типа муниципальных образований.

Однако, на сегодняшний день в науке муниципального права отсутствует точная классификация экономических отношений муниципальных образований, по нашему мнению, их необходимо классифицировать по категории содержащихся в них прав и дать более точную классификацию правового регулирования экономических отношений. Это обусловлено, в первую очередь, особенностью муниципального права, как комплексной отрасли права, которая в процессе правового регулирования муниципальных отношений использует, наряду с

---

[42] Указ Президента РФ от 22.12.1993 N 2265 «О гарантиях местного самоуправления в Российской Федерации» // Собрание актов Президента и Правительства РФ, 27.12.1993, N 52, ст. 5071.

[43] Федеральный закон от 28.08.1995 N 154-ФЗ (ред. от 21.07.2005) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СЗ РФ. 1995, N 35, ст. 3506.

[44] Европейская хартия местного самоуправления (совершено в Страсбурге 15.10.1985) // СЗ РФ. 1998, N 36, ст. 4466.

[45] Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) // СЗ РФ. 2003, N 40, ст. 3822.

собственными, нормы из смежных отраслей права46. В этой связи, предлагается выделить следующие виды правого регулирования экономический отношений:

1. по уровню правового регулирования отношения, регулируемые федеральным, региональным и местным законодательством;

2. в зависимости от метода правового регулирования отношения, регулируемые императивным и диспозитивным методами;

3. в зависимости от содержащихся в законодательстве норм необходимо выделить отношения, регулируемые закрепляющими, императивными, диспозитивными, управомочивающими, запрещающими и обязывающими нормами.

Сложный и комплексных характер экономических отношений муниципальных образований определяет правовой базис, содержащий нормы регулирующие отношения собственности, бюджетные, вещно-правовые и обязательственные отношения.

На сегодняшний день наука муниципального права выработала достаточно точный, обоснованный и насыщенный аппарат для анализа муниципально-правовых норм. Тем не менее, наукой муниципального права, в области направлений развития правого регулирования экономической деятельности муниципальных образований, не выработано достаточного подхода, способного обеспечить процесс нормотворчества с ориентацией на повышение эффективности правого регулирования экономических отношений.

При этом необходимо отметить, что под эффективностью правового регулирования понимается установленные в законодательных актах РФ возможности беспрепятственного осуществления функций местного самоуправления, связанных с деятельностью муниципальных образований в основных сферах экономических отношений, где особое значение имеет учет интересов сторон.

Как показали исследования процесса правого регулирования экономической основы местного самоуправления в РФ, на сегодняшний день действующее законодательство находиться на стадии становления и требует постоянного совершенствования и развития.

Как отмечалось ранее, сложность экономических отношений, их многогранность и многоаспектность требует выработки собственных подходов к правовому регулированию, что обосновывает необходимость формирования терминологического аппарата, способного дать описание экономических процессов и вытекающих из них отношений.

В процессе исследования правового регулирования экономической деятельности муниципальных образований было установлено отсутствие

---

[46] Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23). С. 138-142.; Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. 150 с.

понятия правового регулирования экономической деятельности муниципальных образований, и как следствие отсутствие исследования правых норм, с позиции процессного подхода.

В этой связи, с целью определения возможностей дальнейшего направления развития законодательства в сфере экономической деятельности муниципальных образований предлагается использовать понятие правого регулирования экономической деятельности муниципальных образований.

Правовое регулирование экономической деятельности муниципальных образований – это совокупность средств, приёмов и методов, используемых в отношениях собственности, бюджетных, вещно-правовых и обязательственных отношениях, реализуемых компетентными органами государства и местного самоуправления, направленные на совершенствование функционирования органов местного самоуправления, социально-экономического и территориального развития муниципального образования.

Представляется, что для возможности развития законодательства необходимо использовать процессный подход для определения экономических отношений.

Так, отношения собственности при осуществлении экономической деятельности муниципальных образований в РФ, по нашему мнению, как процесс представляют собой совокупность юридических действий, осуществляемых органами местного самоуправления, субъектами РФ и государством, направленных на формирование, использование и распределение муниципальной собственности во времени и по кругу лиц.

Бюджетные отношения при осуществлении экономической деятельности характеризуются как совокупность юридических действий по рациональному использованию и привлечению финансовых ресурсов, осуществляемых органами местного самоуправления, субъектами РФ и государством, необходимые для функционирования муниципального образования и его территориального развития47.

Вещно-правовые и обязательственные отношения при осуществлении экономической деятельности это юридические отношения по целевому использованию финансовых и материальных ресурсов (имущества) органами местного самоуправления, направленные на территориальное развитие муниципального образования.

Таким образом, можно заключить, что эффективность правового регулирования будет достигаться лишь только тогда, когда элементы отношений собственности, бюджетных, вещно-правовых и обязательственных отношений смогут быть полностью описаны в действующих нормативно-правовых актах, при этом огромное значение

[47] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

имеют положения касающиеся взаимосвязи этих элементов, взаимосвязь должна обладать процессуальной формой. Как только коллизии в действующем законодательстве будут устранены, конкретизированы и описаны основополагающие понятия, эффективность правового регулирования значительно повысится.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // СЗ РФ. 2014, N 31, ст. 4398.
2. Европейская хартия местного самоуправления (совершено в Страсбурге 15.10.1985) // СЗ РФ. 1998, N 36, ст. 4466.
3. Федеральный закон от 06.10.2003 N 131-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 10.08.2017) // СЗ РФ. 2003, N 40, ст. 3822.
4. Федеральный закон от 28.08.1995 N 154-ФЗ (ред. от 21.07.2005) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // СЗ РФ. 1995, N 35, ст. 3506.
5. Закон СССР от 09.04.1990 N 1417-1 (ред. от 23.10.1990) «Об общих началах местного самоуправления и местного хозяйства в СССР» // Ведомости СНД СССР и ВС СССР, 1990, N 16, ст. 267.
6. Закон РФ от 06.07.1991 N 1550-1 (ред. от 03.12.2008) «О местном самоуправлении в Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РСФСР, 18.07.1991, N 29, ст. 1010.
7. Указ Президента РФ от 22.12.1993 N 2265 «О гарантиях местного самоуправления в Российской Федерации» // Собрание актов Президента и Правительства РФ, 27.12.1993, N 52, ст. 5071.
8. Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.
9. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
10. Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23).
11. Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Асиев Р.Ш., Полякова Э.И. Характерные черты становления и развития местного самоуправления в период советской власти // Вестник Сев-КавГТИ. 2015. №3 (22).

УДК159.947.5

Билялова Э.Р.
студент 3 курса
Крымско Инженерно-Педагогический университет
Россия, г. Симферополь

РОЛЬ ДЕНЕГ В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: в статье рассматривается роль денег в жизни современного человека.

Ключевые слова: деньги, ценности, финансовая стабильность.

УДК159.947.5

Bilyalova E.R.
3rd year student
Crimean Engineering-Pedagogical University
Simferopol

THE ROLE OF MONEY IN MODERN LIFE

Abstract: in the article the role of money in the life of modern man is considered.

The summary: money, values, financial stability.

Постановка проблемы: В современном мире тема денег играет чуть ли не самую главную роль в жизни человека. Значения самих же денег в нашей жизни, играет огромную роль и это уже неизменно. Раньше все мерили золотом, теперь рублями, долларами и евро. Что же с этим делать, остается только смириться и хоть и не всем это нравится. Деньги же своего рода являются неотъемлемой частью современной жизни. Можно отметить, что на данный момент люди интересуются только наличием денег. Таким образом, деньги в современном мире играют весьма важную роль. О каком развитии может идти речь и функционировании общества, без наличии самих же денег?

Без появления денежных средств люди до сих пор бы находились на стадии первобытности. Разумеется, деньги представляют собой один из главных элементом в сфере жизни современного общества. Но люди при этом забывают о самом важном, что деньги способны делать их властными, жадными, черствыми и циничными, а про и честными. Вопреки на все множество товаров и услуг, которые на данный момент можно приобрести за деньги, существуют же при этом другие социальные и культурные ценности, которые неизмеримые никакими деньги. Это же та самая любовь, а так же семья, здоровье, внутренняя гармония.

Изложение основного материала: Для каждого из нас деньги - это что-то более значимо, чем просто на просто обычная бумага. С помощью наличие денег ,можно же воплотить любое твое желание каким бы оно ни было. Эта тема всегда является актуальной и постоянно присутствует в нашей жизни. Деньги – это всего на всего средство, которое дает нам

возможность жить на полую, возможно не для каждого, но большей части населения[1]. А так же они влияют на внутренний мир человека, его мечты, на отношение к окружающему миру и самому себе. С помощью наличие денег можно использовать на добрые и корыстные дела, и тогда они принесут много добра в наш мир, а если их использовать во зло, то их разрушающее действие может причинить много негатива, при этом не только не знакомым людям, но и владельцам самих же денег. Да, в наше мире только деньги являются символом власти, репутации, и гордости чуть ли каждого человека.

Каково же значение денег? В настоящее время роль этих бумажек недооценить сложно. Ведь каждый из нас понимает, что все покупается и продается, а это и есть деньги. Мир по своему представлен, как рынок. Это и определяет человека на то , чтобы выжить в наше время ,для этого необходимы наличие денег. Наличие же денежных ресурсов, представляет для человека своего рода свободу. Свобода, что же это? У каждого свое понимание свободы. Именно деньги, позволяют для человека заниматься по настоящему любимым и желанным делом. Работать, учиться не потому, что надо это делать, что бы выжить в этом мире, а потому что любишь то дело и получаешь удовольствие от него. На данный момент просто необходимо уделить свое внимание на деньги, прежде всего как на денежный инструмент и капитал регулирования экономики.

В жизни человека деньги играют не главную роль, но и сказать что они мне по боку тоже не правда. С деньгами нужно правильно и продуманно относиться. Большинство из нас предают большое значение и чуть ли не поклоняются как идолу - это не правильно! Разумеется , что жизнь без наличия финансовой стабильности не позволит человеку возможности само реализоваться и добиться больших успехов. Но при этом не стоит так сильно и усердно зацикливаться на материальном благополучии. Ведь это может привести к самым худшим последствиям, а так же приводит к большим депрессиям[2]. Стать лучше, чем ты есть, достаточно сложно и поэтому, если человек не родился в семье миллиардеров, ему уже в этом вряд ли кто-то поможет. При этом нужно понимать, что стоит научиться жить по средствам и рассчитывать только на свои собственные силы, все лишь зависит только от тебя самого.

Никто же не безразличен к деньгам. Даже есть люди, которые уверенны, что если бы у них было много денег, их жизнь была бы наиболее благополучно и лучше, после чего они были бы по-настоящему счастливы. А у остальных, у кого тем временем этих денег нет, всегда озадачены тем, чтобы добыть их как можно больше и быстрее. Каждый непрерывно думает о том, каким образом при увеличить и возвысить свое состояние и как их разумно и лучше потратить. Вряд ли можно найти того человека, который был бы доволен тем количеством денег, которое у него есть на данный момент. Необходимо , научиться отмечать и выделять для себя приоритетные цели, и после этого стремится их добиваться с помощью

наличие денег. Роль денег в жизни человека не должна быть для него смыслом жизни, деньги ни в коем случае не должны быть смыслом жизни[3]. В свою они должны позволять человеку получать удовольствие и другие, пусть даже обыденные и простые мелочи, которые и приносят радость в жизни – в этом должна быть их настоящее предназначение в жизни каждого человека!

Разнообразные конфликты и не понимания, которые порождаются деньгами, очень часто похожи даже в различных социальных слоях. Обладая деньгами, необходимо разумно ими пользоваться . Большинство людей неумело обращаются с деньгами: кто-то снисходителен и безрасудливый по отношению к деньгам. Для большинство из нас деньги так сильно заелись в жизнь, когда же образуются какие-либо проблемы с ними ,у них же в свою очередь, сразу же начинается безудержное волнение и не понимание , что же с это им делать.[4]. После чего можно отметить и выделить, что наличие денег, на данный момент ,имеет глобальное и значимое влияние на нашу жизнь. А как же жаль понимать, что люди забыли те времена, когда деньги не играли значимо ценностью в жизни человека. Человечность и доброта вот ,что было бы воистину значимым и важным. И именно такого понимания и не хватает . Стоит раз и на всегда понять, что богатство измеряется не тем, сколько вы имеете, а тем, сколько вы дарите другим!

Использованные источники:

1. Абрамова, С.Б. Деньги как социальная ценность: поколенческий срез проблемы/ Абрамова С.Б.// Социологические исследования.- 2000.- № 7.- С. 3741.
2. Белицкая, Г.Э. Особенности отношения к деньгам: деньги как предмет личностного осмысления/ Белицкая Г.Э.// Ежегодник Российского психологического общества: Материалы 3-го Всероссийского съезда психологов 25-28 июня 2003 года: В 8 т.- СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2003.- Т. 1.- С. 120-125.
3. Основы экономической психологии // Под ред. В.М. Соколинского. М., 1999.
4.Семенов М.Ю. Представленность денег в образе мира // Сибирский психологический журнал. – 2000. – Вып. 12. – С. 66-67. Семенов М.Ю. Методологический подход к изучению понятия “деньги” в структуре ценностей человека // Материалы научно-практической конференции “Современное общество”, посвященной 25-летию Омского государственного Университета. Омск. 29-30 октября 1999 года. – Омск: ОмГУ, 1999. – С. 244

УДК159.947.5

Билялова Э.Р.
студент 3 курса
Крымско Инженерно-Педагогический университет
Россия, г. Симферополь

ЖЕНСКОЕ ВОСПРИЯТИЕ ЦЕННОСТИ ДЕНЕГ

Аннотация: в статье рассматривается женское восприятие ценности денег.

Ключевые слова: деньги, женсоке восприятие, ценность денег.

УДК159.947.5

Bilyalova E.R.
3rd year student
Crimean Engineering-Pedagogical University
Simferopol

WOMEN'S PERCEPTION OF THE VALUE OF MONEY

Abstract: the article considers the female perception of the value of money.

The summary: money, feminine perception, value of money.

Постановка проблемы: В современном мире сложно представить себе, как можно прожить без наличии денег. Женщина и деньги – сложно себе представить эту связь, как-то это все не логично. Женщины не умеют обращаться с заработанными собственным трудом деньги. Они не умеют требовать повышения зарплаты и увеличивать свой денежный капитал. Да они вообще не имеют никакого представления и не знают, что делать с деньгами! Как же много можно услышать стереотипов в адрес женщин по отношению к деньгам. Бизнес, деньги, карьера – это все не про женщин.

Изложение основного материала: В современном мире все чаще приходится слышать о раздельном бюджете в семье. Вечная конкуренция за зарабатыванием денег, кто больше и практичнее. Обеспечивать семью – уже давно совместная обязанность и мужчины, и женщины. Не смотря на это в наше время, всё чаще сталкиваемся с ситуациями, когда женщины зарабатывает больше мужчины. И такие союзы, не смотря на стереотипы, к счастью, нередко оказываются очень даже успешными и крепкими, это не является каким-либо барьером или недопониманием.

Бывают случаи, когда у мужа и жены есть свои собственные деньги, и тратят они их по своему желанию и требованию. Живут вместе , спят в одной постели , едят за одним столом, расписаны, а при этом деньги друг другу не доверяют. Что же за породокс? Сколько же ссор и взаимных претензий возникает из-за этого! Для женщин необходимо чувствовать безопасность в

Как показывают исследования, женщины в первую очередь тратят деньги на то, что они желают приобрести прежде всего, а мужчины, напротив, склонны тратить деньги на то, что необходимо именно им.

Женщины под воздействию эмоций совершают множества не уместных покупок, а порой тратят деньги, что бы поднять себе настроение завтрашнем дне. Как они могут себе это представить и ощутить, если по-прежнему рассчитывать приходится только на себя и чувствуют себя при этом одинокими. Как же тут детей рожать, планировать дальней совместную и счастливую жизнь? Как же нелегко приходится женщине, если не совпадают взгляды на приоритеты в расходах. Если мужчина имеет проблемы с чувством ответственности за семью или большие претензии к своей избраннице.

Любовь деньги, почему в современном мире настолько связаны друг с другом? Почему финансовые вопросы так сильно влияют на благополучие в взаимоотношений мужчины и женщины? Да все очень просто и банально, все дело в том, что наличие денег говорит о возможности выживания в обществе. Быть материально обеспеченным – частное проявление инстинкта самосохранения[1]. Именно и поэтому влюблённые часто не понимают того, почему у них возникают постоянные ссоры и скандалы из-за денег. Со временем даже чувства мы начинаем измерять финансами. Мужчина же в свою очередь ощущает, что его любят, если он обеспечивает и является главой семьи, а женщина при этом ощущает любовь к себе, если муж даёт ей деньги и позволяет их тратить.

Как же множество стереотипов существуют на счет женщин, которые образовались еще в раннем детстве и на протяжении всей жизни. Начиная с того, что мужское дело – деньги ,работа ,карьерный рост, развитие, а женское –быт, кухни и дети, заканчивая убеждением в том, что только мужчина может правильно и умело обращаться с деньгами. В настоящее время зарабатывают и мужчины, и женщины, и стоит понимать, что это уже равные вохзможности. [2]. Но при этом не всегда так все и происходит, в целом , женщины более практичны в расходах – хотя бы потому, что чаще видят переход денег в качество: продукты, услуги, удовольствия. Когда речь идет о деньгах, женщины проявляют больше ответственности, чем мужчины. В отличие от мужчин, они же реже влезают в долги и чаще стремятся стать материально независимыми.

Конечно же в идеальном представлении: муж зарабатывает и при этот является главой семьи, но при этом тратят семейный бюджет они вместе. Но таких ситуаций всё реже и реже становится[3]. Стоит понимать, что деньги не должны ни в коем случае мешать в жизни и рушить отношения между мужчиной и женщиной, и поэтому не доверяйте серотипам, и решайте все семейные проблемы совместно! Не стоит ограничивать женщин в карьере и в самовыражении, просто необходимо принимать тот момент, что женщинам необходимо самореализоваться в жизни и при этом быть счастливой.

Использованные источники:

1. Дейнека О.С. Экономическая психология: учеб. пособие. – СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 1999. Блок 7. Отношение к деньгам и «денежное» поведение.

2. Горбачева. А.Е, Купрейченко. А.Б. Отношение личности к деньгам: нравственные противоречия в оценках и ассоциациях. М, 2006.
3. Семенов М.Ю. Представленность денег в образе мира // Сибирский психологический журнал. - 2000. - Вып.12. - С.66-67.

УДК159.947.5

Билялова Э.Р.
студент 4 курса
Крымско Инженерно-Педагогический университет
Россия, г. Симферополь

ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ДЕНЕГ НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОБЩЕСТВА

Аннотация: в статье рассматривается понятие и сущность денег необходимых для общества.

Ключевые слова: деньги, функционирования денег, сущность денег.

УДК159.947.5

Bilyalova E.R.
student 4th year
Crimean Engineering-Pedagogical University
Simferopol

THE CONCEPT AND ESSENCE OF MONEY IS NECESSARY FOR SOCIETY

Abstract: the article discusses the concept and essence of money necessary for companies.

The summary: money, functioning of money the essence of money.

Постановка проблемы: На сегодняшний день деньги играют важную роль и чуть ли не смыслом жизни. В современном мире сложно представить себе, как можно прожить без наличии денег. Нет ни одного человека, который бы не хотел бы быть свободным. Стоит отметить, что именно деньги дают нам возможность, своего рода быть свободным. Ведь наличие денег открывают нам множество границ, которых зачастую мы не можем себе позволить без денег. Социум диктует нам правила в котором нельзя жить и быть счастливым без денег. Этим ресурсом хочет владеть каждый, так как это является гарантом, позволить себе быть счастливым и беззаботно жить. Так же наличие денег и в какой-то степени облегчают жизнь человека, делая его наиболее совершенным в жизни. Какова роль денег? В современном мире роль этих бумажек недооценить сложно. Все покупается и продается, а это деньги. Мир по своему устройству - рынок. Значит, чтобы выжить нужны деньги. Роль денег в жизни современного человека – главная.

Изложение основного материала: Деньги – это бумажная купюра или большие возможности? Смотря как рассмотреть этот вопрос, но все же это зависит от того, как люди воспринимают это понятие.

Для чего человеку деньги? Однако вопрос совсем простой, но порой ответить сложно. Денежные ресурсы во все времена играли большую роль в социальной жизни. Но люди относятся к ним по-разному. Для кого-то деньги – это счастье, а для кое-кого - средство существования[1]. Каждый индивид рассматривает по своему понятие и способ применения денежных средств.

Социум устанавливает свои границы и правила, при этом стоит осознавать , что зачастую это все не верно. Лишь некий вакуум и не единого понятие, которое надуманное социумом. Так или иначе , каждая личность, по своему воспринимает понятие и значение самих же денег. Наверное нет таких людей, которым бы не нужны были деньги. Действительно, для чего же тогда люди работают? Конечно, чтобы зарабатывать деньги. А для чего же они им нужны? Наверное, чтобы удовлетворять свои нужды, но желания людей разнообразны и в то же время безграничны.

И какую бы пользу деньги не приносили человечеству, они все равно порождают зло, жадность и эгоизм. А некоторые люди вообще идут на преступление ради овладения желанными монетами.

В настоящее время под деньгами каждый человек понимает какое-то количество бумаги, наделенной индивидуальными признаками[1]. Но ведь еще за долгие времена все было совсем иначе – люди не знали, что такое бумажные деньги, для них они не предавали великого значения, а ценно было золото и серебро. Возможно так было и лучше.

Через деньги и денежный язык осуществляется управление обществом. Причем это управление по большей части не имеет своего управляющего субъекта. Денежное управление есть более высокий уровень общественного управления, именно в его бессубъектной и лежит его более высокий гуманизм. В дальнейшем вся большая часть функций управления обществом будет возлагаться только на деньги.

Деньги в сегодняшнем мире являются зачастую незаменимым способом нормальной жизни и мы с раннего детства так или иначе подготавливаемся к взрослой жизни и зарабатыванию денег[2]. Некоторые люди так увлекаются деньгами, что перестают замечать главное – деньги, в первую очередь, дают широкие возможности. Возможность получить образование, есть сбалансированную, обогащенную витаминами пищу, отдыхать от работы, помогать нуждающимся, в конце концов. И от этого всего человек может чувствовать себя счастливым, ощущая себя свободным распоряжаться жизнью так, как ему хочется, свободным от любых ограничений.

Во многих случаях человек выстраивает собственного отношения к деньгам начиная с самого детства, на основе увиденного и услышанного от своего окружения, чаще всего от родителей и их отношения к материальным ценностям. Довольно часто отношение к деньгам передаётся через поколения, как семейные устои и ценности. Сильное давление на отношение к материальным ценностям может оказать культура, конфессии и социум.

Деньги - единственный товар, который нельзя использовать иначе, кроме как освободиться от них. Они не накормят вас, не оденут, не дадут приюта и не развлекут до тех пор, пока вы не истратите или не инвестируете их [3]. Люди почти все сделают для денег, и деньги почти все сделают для людей. Не смотря на то, что деньги публично презирают, все же рассматривают их как одну из самых важных вещей на свете. При этом

вопрос о зарплате замалчивается и считается одним из самых неприличных. С деньгами связано самое большое количество неврозов, хотя сами по себе они такой же артефакт как велосипед или радио, ни больше, ни меньше, но функции банкнот многообразны [4].

Они могут использоваться как для выражения недоверия, так и способствовать здравому, конструктивному поведению. Финансы зачастую используют для установления контроля, компенсации чего-либо, очерчивания границ в отношениях, выражения эмоций. Ради купюр люди готовы идти как на самые тяжкие преступления, так и на героические подвиги. Смотря, какими смысловыми ценностями служат для них деньги.

Таким образом, дело совсем не в количестве денег, а в чем-то совсем ином. Дело, прежде всего, в системе функционирования денег. А количество и наличие денег само по себе - вопрос второстепенный. Все зависит от самого человека, насколько сильно деньги овладели его разумом и как он этим может овладеть и использовать с разумными целями. Вот почему важно осознавать и понимать, как все же деньги функционируют в современном обществе.

Использованные источники:

1. Китов А.И. Экономическая психология. – М.: Экономика, 1987.
2. Белицкая, Г.Э. Особенности отношения к деньгам: деньги как предмет личностного осмысления/ Белицкая Г.Э.// Ежегодник Российского психологического общества: Материалы 3-го Всероссийского съезда психологов 25-28 июня 2003 года: В 8 т.- СПб.: Изд-во С.-Петерб. ун-та, 2003.- Т. 1.- С. 120-125.
3. Райзберг Б.А. Психологическая экономика: Учеб. пособие. - М.: ИНФА-М, 2005.
4. Фернам А., Аргайл М. Деньги. Психология денег и финансового поведения /под общей редакцией А. Алексеева. - СПб. :прайм-Еврознак, 2005. - 352 с.

УДК 373.1

Боброва К.А.
студент магистратуры
научный руководитель: Гласман Н.С., к.пед.н.
доцент
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ МАТЕМАТИКЕ

Аннотация: в статье рассматривается сущность интерактивных методов обучения, приводится их сравнение с другими (классическими) методами.

Ключевые слова: интерактивные технологии, обучение математике

Bobrova K.A.
graduate student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Glasman N.S.
PhD, associate Professor
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan

TO THE QUESTION OF THE ESSENCE OF INTERACTIVE METHODS OF TEACHING MATHEMATICS

Abstract: in the article the essence of interactive teaching methods is considered, their comparison with other (classical) methods is given.

Keywords: interactive technologies, teaching math

В обучении школьников педагогическое сообщество использует различные методы обучения. Все методы разделяют на три вида: пассивные, активные и интерактивные.

Пассивные методы обучения – это методы, при которых ученик занимает позицию пассивного слушателя информации, сообщаемой учителем.

Активные методы обучения – это методы, при которых ученик и учитель находятся в ситуации активного диалога.

К интерактивным методам обучения относятся методы, позволяющие учителю организовать активное взаимодействие между учениками. Любой учитель в данном случае хотел бы достичь той рабочей ситуации на уроке, при которой ученики получали бы новые знания при взаимодействии друг с другом, активном сотрудничестве и содействии, самостоятельно разрешая ту или иную проблемную ситуацию, решая ту или иную учебную задачу. Ученые определяют интерактивные методы как способы целенаправленного усиленного межсубъектного взаимодействия педагога и учащихся по

созданию оптимальных условий своего развития [1-4]. По мнению некоторых исследователей, [5-7] интерактивные и активные методы имеют много общего. Применение интерактивных методов предполагает более открытое взаимодействие на уроке всех субъектов учебной деятельности, причем учащимся отводится «главная роль», а учитель – «режиссер», координатор деятельности учащихся. Взаимодействие субъектов в процессе обучения с использованием активных и интерактивных методов представлены на схеме (рисунок 1).

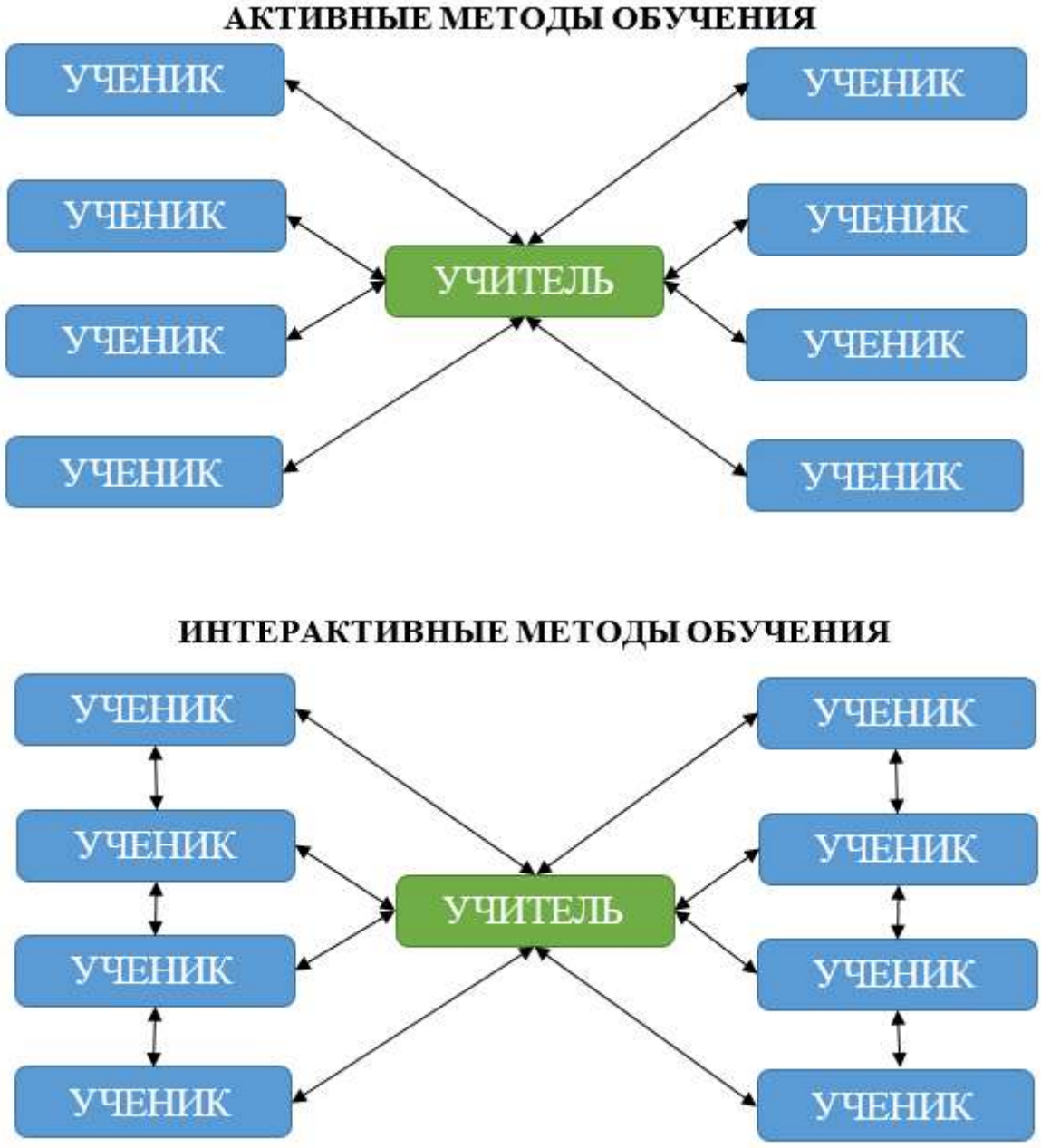


Рисунок 1 – Активные и интерактивные методы. Взаимодействие субъектов образовательного процесса

Применение интерактивных методов и средств способствуют привлечению учащихся к активному взаимодействию, к имитации деятельности, а также к участию в реальном деле (социальном проекте). Интерактивное обучение более эффективный способ (учитывая интересы

школьников и современное развитие науки и техники) обеспечения положительной мотивации учащихся к обучению математике и познавательного интереса к ней, формирования математической компетенции и решения других немаловажных педагогических задач. Интерактивное обучение при формировании математической компетенции обеспечивается использованием интерактивных методов и средств на уроках математики в основной школе. Интерактивные уроки позволяют учителю: оригинально и нестандартно подойти к организации учебно-воспитательного процесса, вовлечь весь класс в исследование и живое общение в поисках истины. При этом у ученика появляется понимание личного вклада в общую цель, развивается личная рефлексия, ребёнок учится отстаивать свою субъектную позицию, принимая во внимание нормы и правила групповой работы, школьник учится общению, повышается мотивация к обучению и познавательная активность.

При формировании математических компетенций с использованием интерактивных методов и средств необходимо опираться на основные принципы интерактивного обучения, к ним относятся:

Принцип выбора – любой субъект образовательной деятельности имеет право на выбор формы представления собственного мнения.

Принцип открытости – любой субъект образовательной деятельности не только получает знания, но узнаёт о границах их применения. Перед учащимся встают проблемы, решение которых лежит за пределами исследуемой задачи.

Принцип деятельности – любой субъект образовательной деятельности не только получает опыт, но и обменивается им с другими.

Принцип развития – любой субъект образовательной деятельности получает возможность для дальнейшего развития, получения и осмысления новой информации в педагогическом процессе.

Принцип обратной связи – любой субъект образовательной деятельности осуществлять контроль процесса обучения через: итоги каждого этапа урока, оценивание степени взаимообучения и самообучения, проведение мониторинга саморазвития учащихся.

Общеобразовательная школа сегодня широко применяет разнообразные интерактивные методы и средства обучения. Они не только усиливают эффект наглядности, но и имеют большую информативность, углубляясь в суть изучаемых объектов, повышают эмоциональность восприятия материала, помогают в построении индивидуальной образовательной траектории учащегося, понимании своей значимости в общем деле. Очень важным вопросом является роль преподавателя в новой системе обучения. Ошибочным является мнение о том, что можно полностью заменить преподавателя компьютером, роботом. Напротив, речь идет лишь об изменении характера взаимодействия учителя и учащихся в сторону большей интеллектуальной насыщенности, о создании для учащихся возможности перехода от чисто исполнительских пассивных задач

к творческим, таким, как постановка и решение все более сложных проблем.

Использованные источники:

1. Анисимов, О.С. Методология как культурное явление XX века 2007 год, / [Электронные ресурсы]/ О.С. Анисимов / http://sbiblio.com/biblio/archive/anisimov_metodologi. [дата обращения 14.10.2017]
2. Арутюнов, Ю.С. О классификации активных методов обучения [Текст] // V Межведомственная школа – семинар по интенсивным методам обучения. – Рига, 1983. – С.11-15.
3. Аствацатуров, Г.О. Три уровня интерактивности в мультимедийной дидактике [Текст] / Аствацатуров Г.О // Школьные технологии. – 2013. – №6. – С. 83-88.
4. Интерактивные методы в образовании: личностно созидающие смыслы [Текст]: сб. науч. ст. по матер. Международной науч.-практ. конф. / сост. Н.Н. Быстрова, Г.И. Пигуль; под ред. Л.Н. Куликовой. – Хабаровск: ХГПУ, 2002. – 262 с.
5. Голубкова, О.А. Использование активных методов обучения в учебном процессе [Текст]: учеб.-метод. пособие. СПб., 1998. – 42 с.
6. Кларин, М.В. Интерактивное обучение – инструмент освоения нового опыта [Текст] / М.В. Кларин // Педагогика. – 2000. – № 7. – С. 12-18.
7. Кашлев, С.С. Интерактивные методы обучения [Текст] / С.С. Кашлев. – Минск, «ТетраСистем», 2011. – 223 с.

УДК 001.123

Богачёва М.Е.
студент 4 курса
кафедра «математики и методики преподавания математики»
Институт естественных наук и математики
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
научный руководитель: Михалкина Е. А., к.пед.н.
доцент, зав. кафедрой математики
и методики преподавания математики
Россия, г. Абакан

ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА МАТЕМАТИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация:

Статья посвящена проблеме оценки качества математического образования в современных условиях реализации ФГОС. Представлена информация об изменениях в отношении к математическому образованию в школах у современного поколения. Проведена аналогия между системами оценки качества математического образования первого и второго поколения.

UDC 001.123

Bogacheva M.E.
Student
4 year, Department of Mathematics and Methods of Teaching Mathematics
Institute of Natural Sciences and Mathematics
Khakas State University. N.F. Katanova
Russia, Abakan city
Scientific adviser:
Mikhalkina E.A.
Cand. ped. Sci., Associate Professor, Head. Department of Mathematics and Methods of Teaching Mathematics

THE PROBLEM OF ASSESSING THE QUALITY OF MATHEMATICAL EDUCATION

Annotation:

The article is devoted to the problem of assessing the quality of mathematical education in modern conditions of GEF implementation. Information is presented on the changes in the attitude towards mathematical education in schools in the modern generation. An analogy between the systems for assessing the quality of mathematical education of the first and second generation.

Проблема оценки качества математического образования

С каждым годом система образования все больше и больше делает

акцент на обучении тому, что требует общество от человека на практике в жизни. Высокий уровень общего и в частности математического образования, который давало образование в советский период, был важной составляющей в дальнейшей успешной учебе в высших учебных заведениях. А это, в свою очередь, давало нашим специалистам возможность успешно работать в самых разных областях науки и техники по всему миру.

Если посмотреть на концепцию развития образования, действующую на территории России до 2010 года, можно отметить, что качество жизни человека сильно зависит от качества его образования. Так, в национальной образовательной инициативе «Наша новая школа» образование определяется, как важнейшая жизненная ценность и наиболее значимый фактор развития.

Таким образом качество образования можно представить в виде главного средства социализации личности, которое предполагает реализацию в ходе активного взаимодействия с социумом

В России образовательные стандарты перового поколения в основном ориентировались на подготовку выпускников и их личные учебные результаты. Сегодня же в России и в большинстве стран мира сформированы основы политики в сфере оценки образовательной деятельности. Теперь при разработке программ обучения определяются и разрабатываются нормы и стандарты. Для национальной политики в сфере образования это является важным этапом, поскольку они представляют собой необходимую основу в определении целей образования, создают единое образовательное пространство на территории всей страны.

Стоит отметить одну особенность образования, касающуюся непосредственно нашей темы. Современное поколение в разговоре часто упоминают о том, что математика является одним из самых ненужных и неинтересных предметов в школьной программе. На сегодняшний день можно с твердостью утверждать, что качество подготовки школьников по математике находится совершенно на ином уровне, чем в советский период. Сложилось мнение, что овладеть этой наукой можно только усердным трудом. К сожалению, не каждый ученик готов приложить все необходимые усилия, особенно те, кто уже определился с будущей профессией, не связанной с математикой.

Г.В. Кондратьева, говоря о качестве математической подготовки, отмечала: «Сложившаяся ситуация опосредованно влияет на национальную безопасность». Объяснялось это тем, что Россия отставала в развитии информационных, космических и биоинженерных технологий, а следовательно, оказывалась под угрозой снижения конкурентоспособности, как государство во внешней политике. Не нежно уточнять, насколько то важно, но стоит отметить, что в такой ситуации повышение качества образования является одной из важнейших задач.

Исходя из того, как на вопрос трактовки термина «качество образования» смотрят теоретики и практики, можно прийти к выводу – одно

универсальное определение ввести для данного термина не представляется возможным. Вместе с тем, как происходит процесс изменения развития общества и социальных условий, к качеству образования предъявляются все более высокие требования.

Образовательные стандарты первого поколения преимущественно задавали уровень подготовки отдельных школьников и были направлены на их индивидуальную оценку. Что касается современных федеральных стандартов, то они представляются, как основание для анализа и оценки развития систем образования (общероссийской, региональной, или муниципальной).

Обращая внимание на то, как происходит формирование новых целей образования, чем наполняется его содержание и методы, появляются иные требования к проблеме его контроля и оценки. Такие научные деятели, как Кириллова, Лернер, Махмутов и прочие отмечали, что учебный процесс представляет собой целостное явление, и включает в себя взаимосвязанные и взаимообусловленные цели, методы, содержание контроль и оценку.

В традиционной системе обучения оценка работы осуществляется преимущественно преподавателем. Таким образом оценивается достижение, как конечный показатель эффективности обучения. Результат оценки представлен в виде количественного значения. Стоит также отметить, что в такой системе оценка знаний учащихся производится в стрессовых условиях (относительно учащихся), а учитель выступает в роли контроллера.

Изучая специфику стандартной системы оценивания знаний нами был выделен в ней ряд критических недостатков. Среди наиболее значимых из них можно отметить направленность на определение уровня овладения предметными знаниями и лишь в малой степени – творческих способностей, субъективность оценивания (оценка происходит только со стороны учителя), ориентация оценки на контроль, но не на мотивацию.

В результате проведенного анализа сделано заключение, что данная система оценивания учебных достижений школьников устарела и не соответствует современным задачам образования.

Использованные источники:

1. Чайка, М.С. Школьная система оценки качества образования: проблемы и перспективы [Текст] / М.С. Чайка //Формирование школьной системы оценки качества образования. Сборник методических материалов. – 2011. С. 2-5

2. Кондратьева, Г.В. Современное школьное математическое образование [Текст] / Г.В. Кондратьева // Проблемы современного образования. - 2012. - №3 – С. 44-50.

УДК 338.28

Бутакова А.А.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки «Экономика»
Высшая школа экономики, управления и права
Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ РИСКОВ ПРОЕКТОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА

Статья посвящена аспектам государственно-частного партнерства (ГЧП) как эффективного инструмента привлечений инвестиций в экономику. Рассмотрены ключевые риски, с которыми связана реализация проектов ГЧП, представлена их классификация в зависимости от сферы их возникновения.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, риски, риск-менеджмент, государственное управление.

Butakova A.A.
master student of economics
Higher School of Economics, Management and Law
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk

ESSENCE AND CLASSIFICATION OF RISKS OF PROJECTS OF THE STATE-PRIVATE PARTNERSHIP

The article is devoted to the aspects of public-private partnership as an effective tool for attracting investments in the economy. The key risks associated with the implementation of PPP projects are considered, classification of this risk is presented depending on the sphere of their occurrence.

Keywords: public-private partnership, risks, risk management, public administration.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) является перспективным инструментом реализации крупных, значимых инвестиционных проектов, привлечения инвестиций в экономику страны и региона, также как и привлекательным способом вложения частных инвестиций.

В связи с тем, что, в основном, данные проекты носят долгосрочный характер и предполагают крупные инвестиционные вложения, ГЧП – проекты подвержены различного рода рискам как с позиции государственных и муниципальных органов, так и для частных предприятий.

Под риском ГЧП-проекта можно понимать вероятностное, потенциальное событие, которое может произойти в процессе планирования и реализации ГЧП-проекта и повлечь за собой потери различного рода и дополнительные затраты участников партнерства.

В соответствии с Федеральным законом от 13.07.2015 № 224-ФЗ «О государственно-частном партнерстве и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» в определении государственно-частного (муниципально-частного) партнерства указывается на то, что данное партнерство основывается на распределении рисков между публичным и частным партнерами. В принципах данного партнерства, обозначенных в законе, также указывается на то, что данное распределение должно быть справедливым [1].

Риски, связанные с реализацией конкретного проекта, должны быть указаны в предложении о реализации проекта, разрабатываемым партнером-инициатором проекта (при их наличии) либо в заявке на конкурс на право заключения соглашения о государственно-частном партнерстве (при отнесении данной информации к критериям конкурса).

При принятии решения уполномоченным на то органом о выборе того или иного проекта, наряду с оценкой его эффективности производится и оценка его сравнительного преимущества. При ранжировании проектов во внимание принимается также и объем принимаемых публичным партнером обязательств при возникновении рискового события.

Таким образом, только в процессе оценки ГЧП - проектов можно выделить такие риски, как:

- недостаточная компетентность частного партнера либо органа, уполномоченного за оценку и ранжирование проектов, в определении потенциальных рисков при реализации проекта;
- сознательное искажение частным партнером сведений о потенциально-возможных рисках с целью достижения преимущества при его оценке уполномоченным органом;
- сговор участников - потенциальных партнеров или конкурентов – при оценке проекта с целью обеспечения конкурентного преимущества конкретного проекта.

Одним из преимуществ государственно-частного партнерства является возможность распределения рисков между сторонами исходя из того, какой из партнеров может лучшим образом с ними справится, организуя наиболее эффективное управление рисками. Однако действующее российское законодательство не устанавливает правил управления и распределения рисков в ГЧП-проектах, а также не содержит исчерпывающего перечня возможных рисков. Также отсутствует и общепринятая классификация рисков проектов ГЧП.

Так как ГЧП партнерство рассматривается как взаимовыгодное сотрудничество государства и частного бизнеса в реализации социально-значимых проектов, риски можно подразделить на те, которые несет государство и те, которые несет частный бизнес. При этом своей целью частный партнер, прежде всего, устанавливает увеличение дохода, поэтому склонен недооценивать существующие риски реализации проекта, а публичный орган стремится снизить ответственность и поэтому склонен

завышать риски, передаваемые частному бизнесу. Конкретное содержание типов рисков, входящих в каждую группу, устанавливается в каждом проекте индивидуально в соответствии с условиями реализации проектов и распределения ответственности между участниками.

Различные авторы также предлагают свое видение на классификацию рисков ГЧП-проектов. Например, Дж. Делмон подразделяет риски проектов ГЧП исходя из отраслевой принадлежности на политический риск; риск незавершения строительства в срок; правовой и регулятивный риск; риск невыполнения обязательств; операционный риск; финансовый риск; валютный риск; риск спроса; экологический и социальные риски [3].

Варнавский В.Г. предлагает похожую классификацию: политические и правовые риски; технические; коммерческие; экономические, валютные и финансовые [2].

Матаев Т.М. дает несколько классификаций рисков ГЧП - проектов.

Он подразделяет риски на:

1) Классические - риски, возникающие по ходу развития, ценовые риски и производственные риски;

2) Специальные - рыночные риски, валютные риски, процентные риски, политические риски, эксплуатационные и управленческие риски, риски нехватки сырья и материалов, риски возникновения чрезвычайных происшествий и форс-мажоров.

Также ученый классифицирует риски на проектные, политические и регулятивные.

Проектные содержат коммерческие, конструкционные, риски эксплуатации.

Политические и регулятивные рассматриваются в совокупности и подразделяются на риски возникновения потенциальных конфликтов между регулирующими органами; риски адекватности государственной структуры и риск изменения в регулятивной среде; риск изменения цен и тарифов; риск изменения экономической и политической ситуации; риски перераспределения публичного управления и проведения переговоров после подписания контрактов.

Возможна классификация рисков на объективные и субъективные. Первые происходят в произвольном случае, например, от изменений в спросе или факторов, влияющих на затраты по строительству и эксплуатации.

Субъективные риски зависят от поведения партнеров, например в случае изменений норм, влияющих на величину дохода от реализации проекта.

Данная классификация важна, так как от того, к какой группе относится риск, зависит способ управления им, так как объективные риски могут быть застрахованы, а влияние субъективных рисков может быть устранено путем их грамотной оценки [5].

Различие между объективными и субъективными рисками важно,

поскольку первые могут быть застрахованы, тогда как влияние последних может быть сокращено или устранено путем правильной их оценки

В зависимости от этапа реализации проекта можно выделить:

- риски, возникающие на этапе проектирования (риск ошибок проектирования, несоответствия объекта заданным технико-экономическим показателям, риск непредоставления или недостаточности земельных участков и пр.);

- риски, возникающие на этапе строительства (риск ненадлежащего качества строительства, риск несоблюдения сроков строительства и пр.);

- риски, возникающие на этапе эксплуатации (риск спроса товаров, работ, услуг, производимых или осуществляемых партнером, риск непредоставления услуг партнером или предоставления услуг ненадлежащего качества, риск отзыва лицензий и разрешений, риски, связанные с третьими лицами и пр.);

- риски, которые могут возникать на любом этапе проекта ГЧП (риск увеличения затрат, политический риск, социальные риски (риски забастовок и волнений), риск изменения законодательства, экологические риски и пр.).

Таким образом, в целом риски ГЧП-проектов можно разделить следующим образом:

Политические риски, являющиеся следствием государственной политики, связаны с возможной сменой власти, изменениями в приоритетах деятельности органов власти как в сфере регулирования ГЧП, так и конкретной отрасли хозяйствования (развитие платных автодорог, сбора и переработки твердых бытовых отходов и т.п. Сюда можно отнести риск забастовок и волнений, риск национализации без адекватной компенсации, риск изменения политической конъюнктуры и управленческой структуры и др.

Правовые риски связаны с изменениями в законодательстве, а также с рассмотрением споров, возникающих при реализации ГЧП-проектов, защитой нарушенных прав участников партнерства.

К техническим рискам относят риск ошибок проектирования, риски несоблюдения сроков строительства и пр. Они возникают из-за ошибок в проектных решениях, использования устаревшей техники и некачественных материалов, неквалифицированной рабочей силы, из-за недостатков в управлении и т.д.

Коммерческие риски означают существенное снижение запланированного объема реализации продукции, уровня цен и других факторов, ведущих к уменьшению выручки и прибыли на стадии эксплуатации объекта.

Финансовые риски связаны с недостаточным объемом инвестиций, задержками в поступлении финансовых средств, ростом стоимости капитала, привлекаемого в проект, и при этом возможностью обесценения реальной стоимости объекта, а также ожидаемых доходов от реализации проекта в условиях инфляции.

Также целесообразно выделить экологические и социальные риски, влияющие на состояние окружающей среды и на качество жизни населения.

Несмотря на вариабельность подходов различных авторов, эта классификация является одной из самых распространенных.

Также партнеры могут классифицировать риски по вероятности их возникновения (маловероятные, вероятные и достоверные) и по последствиям наступления рискового события (несущественные, минимальные, существенные, значительные, критические). При оценке каждого конкретного проекта полезно использовать данные классификации при ранжировании рисков с использованием матрицы рисков, где риски будут распределены от маловероятных несущественных до критических, которые достоверно возникнут при реализации проекта [4].

В зависимости от принятой классификации рисков, которые могут возникать при осуществлении конкретного проекта, партнеры должны принять соответствующие меры по управлению рисками, снижению их негативных последствий. Именно поэтому в процессе управления рисками ГЧП-проектов первоочередную роль играет определение существующих и потенциальных рисков реализации проектов, их ранжирование и постоянный мониторинг, учет возникающих в процессе реализации проекта рисков с целью принятия оперативных мер по их минимизации.

Использованные источники:

1. О государственно-частном партнерстве, муниципально-частном партнерстве в Российской Федерации и внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации: Федеральный закон от 13 июля 2015 г. № 224-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // СПС "КонсультантПлюс". - Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_182660/ (дата обращения: 15.01.2018).

2. Варнавский, В.Г. Государственно-частное партнерство: теория и практика / В.Г. Варнавский, А.В. Клименко, В.А. Королев. - М.: ГУ-ВШЭ, 2010. – 288 с.

3. Делмон, Дж. Государственно-частное партнерство в инфраструктуре [Электронный ресурс] // Официальный сайт Финансового университета при Правительстве Российской Федерации – Режим доступа: http://www.fa.ru/org/chair/gchp/Documents/biblio/%D0%94%D0%B5%D0%BB%D0%BC%D0%BE%D0%BD%20public_private_partner.pdf (дата обращения: 16.01.2018).

4. Кондратьева, У.Д. Планирование рисков реализации проектов государственно-частного партнерства / У.Д. Кондратьева. – Управленческое кон-сультирование. – 2015. – № 6. – С. 207-205.

5. Матаев, Т.М. Типология рисков по проектам государственно-частного партнерства / Т.М. Матаев. - Российское предпринимательство. – 2015. – № 3. – С. 4-10.

УДК 339.137.22

Буткова Д.А.
аспирант
кафедра экономики в строительстве
ФГБОУ ВО «Тюменский индустриальный университет»
Россия, г. Тюмень

ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

В данной статье представлены результаты краткого анализа принципов бережливого производства, а также учитывая специфику строительной отрасли, были разработаны принципы бережливого строительства, которые непосредственно влияют на повышение конкурентоспособности строительного предприятия.

Ключевые слова: конкурентоспособность, конкуренция, конкурентоспособность строительного предприятия, бережливое производство, бережливое строительство, lean- технологии.

Butkova D.A.
post-graduate student. economy in construction

POSSIBILITY OF APPLICATION OF COASTAL PRODUCTION IN THE SPHERE OF CONSTRUCTION

This article presents the results of a brief analysis of the principles of lean manufacturing, and also taking into account the specifics of the construction industry, principles of lean construction have been developed that directly affect the competitiveness of the construction enterprise.

Keywords: competitiveness, competition, competitiveness of the construction enterprise, lean production, lean construction, lean technologies.

Строительная индустрия в данный период значительно отстает в развитии от прочих отраслей промышленности по части развития новых методов управления. Специфика отрасли усложняет процедуру их внедрения.

Черных Е. А. выделяет следующие недостатки строительства:

– систематическое нарушения установленных сроков строительства и увеличение затрат на него;

– низкая производительность;

– не соответствие стандартам качества строительной продукции;

– простои;

– привлечение не квалифицированного персонала;

– плохие условия труда;

– отсутствие соблюдения требований промышленной безопасности, охраны труда, окружающей среды и т.п. [1].

Для успешного развития российской стройиндустрии необходимо

осваивать новые способы управления. Основной принцип «Повысить производительность труда и сократить издержки производства», уже устарел и не является достаточно эффективным. Совершенствование управленческой деятельности в строительстве происходит по нескольким направлениям: внедрение инновационных технологий; использование современных стройматериалов; оптимизация финансовых, производственных и людских и других ресурсов [2]. Синтез всех направлений отражается в современной Lean-технологии, которые применяются во всех отраслях.

В мире Lean является одной из быстроразвивающихся методик повышения конкурентоспособности предприятия. Так, в США более 2/3 компаний используют данные методы и достигают хороших результатов. Изначально, данная технология возникла в компании Toyota и получила название – Toyota Production System (TPS). «Она ориентирована на рост в условиях постиндустриальной экономики, когда вместо массового производства, опирающегося на гарантированный спрос, возникла потребность в диверсифицированном производстве, способном удовлетворять индивидуальные запросы клиентов, оперирую малыми партиями разнообразных товаров, включая и штучную продукцию. Главной задачей такого производства стало создание конкурентоспособных продуктов в необходимом количестве, в кратчайшие сроки и с наименьшими затратами ресурсов.»[3]

Бережливое производство ориентировано на эффективное использование имеющихся ресурсов, а также сокращение действий, которые не добавляют продукту ценности. Это позволяет уменьшить жизненный цикл производства и понизить конечную стоимость продукта [4].

Финский ученый Лаури Коскела первым опубликовал работы, где поставил вопрос об использовании методов бережливого производства в строительстве.

Бережливое строительство (Lean Construction) — быстроразвивающееся направление менеджмента качества, созданное с целью разрешить хронические проблемы строительства с помощью применения принципов бережливого производства в строительной отрасли [5,6,7,8].

Важно обратить внимание, что Правительство РФ, осознавая необходимость ускорения таких процессов в строительстве, утвердило план мероприятий по ограничению конечной стоимости товаров и услуг инфраструктурных компаний, по которому в течение 5 лет необходимо снизить затраты по деятельности в объеме 50 % [9,10]. Поставленные задачи, охватывают всю сферу деятельности и могут стать толчком развития. Достижение намеченных точек роста позволит провести существенную модернизацию и вывести строительную деятельность на новый уровень. Одним из инструментов реализации плана и поручений Правительства может стать комплекс управленческих методов «Бережливое строительство», позволяющие максимально обеспечить эффективное

использование всех ресурсов – человеческих, материальных и, главное, временных, повысить качество сооружаемых объектов, сократить сроки и затраты на строительство. Есть и вероятность, что попытки принудительного внедрения БС на ранних этапах строительства могут привести к определенным проблемам: необходимостью переучивать персонал, внедрять новые технологии, наличием противоречащих друг другу интересов участников и внешнего окружения проектов и др. Для снижения входных барьеров при освоении «Бережливое строительство» ставится задача: начинать с точечных, малых шагов и затем постепенно расширять номенклатуру внедряемых инструментов и методов «Бережливое строительство».

Принципы «БС» имеют радикальные отличия от принципов «Бережливого производства»:

- индивидуальность каждого строительного проекта;
- непредсказуемые условия осуществления проекта, связанные с непредвиденными обстоятельствами, требующими наличия тех или иных сооружений;
- растягивание календарного графика за счет таких мероприятий как: проведение конкурсов, ожидание решений и согласований, утверждение экспертиз и реакций на обнаруженные отклонения, которые существенно влияют на планирование ресурсов;
- существенная изменчивость процессов организации производства, связанных с объективным влиянием климата, непредвиденных природных явлений и иных факторов безопасности.

Применяемые метода и инструменты должны быть в комплексе охватить все этапы работ, обеспечивать их эффективное взаимодействие и единое информационное пространство.

К инструментам бережливого строительства можно отнести:

1) Ценность окружения строительного объекта. Строительные организации, специализируются на определенных типах объектов. Постепенно может возникнуть ситуация о необходимости расширения специализации. Вместо того чтобы начинать новую структуру, необходимо изменить содержание работ или по-новому использовать существующею. Эта схема представляет собой набор стандартов, которые упрощают эти изменения.

2) Дизайн в едином пространстве. Дизайн в едином пространстве поможет избавиться от потерь, связанных с ожиданиями, пока предыдущие работы не будут выполнены в полном объеме, а также задержками, связанными с проверками или административными согласованиями, и существенно ускорить процесс проектирования и строительства в целом.

3) Last Planner — основная техника бережливого строительства. Методика для синергетического планирования проектирования и строительства одновременно.

4) Чистый вход. Этот метод позволяет избежать непроизводительных потерь времени в процессе проектирования и утверждения проекта путем постановки четких параметров проектирования.

5) Система 5S в строительстве — методика обустройства эффективных рабочих мест.

6) Основы бережливого сервиса. В процессе покупки и эксплуатации жилья клиент зачастую «вязнет» в процессе взаимодействия с продавцом и эксплуатирующей организацией. Методика, позволяющая при том же уровне цен и качества предоставляемых услуг создать для клиента дополнительные ценности, обусловленные выбором именно вашей организации на рынке, за счет исключения из клиентского процесса нежелательных операций.

7) Интеграция комплексных услуг. Зачастую заказчики пользуются отдельными услугами, при этом приобретая у сторонних фирм другие услуги из вашего спектра. И использованием данной техники можно избежать подобной ситуации.

Преимущества применения принципов бережливого строительства (Lean construction):

1. Увеличение производительности и уровня качества;
2. Предотвращение увеличения стоимости сметы и времени на реализацию;
3. Обнаружение возможных проблем и несоответствий на ранних стадиях строительства;
4. Сосредоточение внимания на требованиях и запросах клиента;
5. Создание продуктивных методов коммуникаций;
6. Реализация контроля и проверок на всех этапах разработки проекта;
7. Синхронизация процессов проектировки, строительства и поставок.

В России насчитывается несколько десятков предприятий, находящихся на различных этапах развития производственных систем и обладающих различным опытом и подходами в их внедрении. Первопроходцами в этом стали крупные организации – группы компаний ГАЗ, Сухой, КамАЗ, Иркут, Иркутскэнерго, Русал, после в этот список были включены все предприятия Госкорпорации Росатом, Группа Е4, Русские краски и ряд других. В основном это все предприятия промышленные, что касается строительства то, организации еще не совсем готовы внедрить данную систему.

«Бережливое» строительство - не самый быстрый инструмент, который внедряется и моментально получается отдача, но при рациональном использовании можно получить 10% и даже 20% сокращения сроков выполнения проектов.

Главным доказательством эффективности системы ускоренного или бережливого строительства служат результаты предприятий, при

строительстве комплексной жилой застройки по заказу Минобороны необходимо было построить здания переменной этажности от 9 до 16 этажей. На протяжении 4 месяцев специалисты в сфере Lean вводили в производство основные инструменты, и результаты не заставили себя долго ждать. Например, за счет использования системы «5 s» суточная производительность монтажа увеличилась в разы с 37 до 70 подъемов в сутки. За счет организации строительства поточным методом, сокращение потерь и повышение производительности при арматурной вязке на 30%, позволяющей контролировать не только объем, но и порядок выполнения работ цикл монолитных работ на 1 этаж сокращается с 15 до 4,5 дней

Что касается дорожного строительства, то ГУП МО «Чеховский Автодор», добился наибольших успехов в сфере применения систем Lean.

При внедрении учета прибытия, времени погрузки и убытия самосвала с анализом причин невыполнения нормы, эти решения привели к увеличению первоначального темпа работы в 4.2 раза. Повышение производительности устройства бортового камня с 70-100 штук до 250шт. Одни и те же техника и рабочие, которые укладывали 50 кв. м. дорожного полотна в смену, через пять месяцев делали 250 кв. м. Возникла 20% экономия стройматериалов, а значит, упало количества рейсов грузовиков на вывоз грунта и на подачу фракций.

Подводя итоги, можно сказать, что нынешние топ-менеджеры, не особо доверяют современным наработкам в сфере научного менеджмента, которые принципиально меняют подходы. По сути все, что используется сегодня в менеджменте, существующее бизнес-образование базируются на устаревших концепциях, а новое звучит настолько радикально, что никак не воспринимается. Необходимо внедрять вместе принципы ускоренного строительства, распространяя действие их принципов и инструментов на все стадии инвестиционно-строительного процесса, включая прединвестиционную. Точнее, с самого запуска проекта и до последних его дней, поскольку они тесно взаимосвязаны и взаимодополняемы, обеспечивая достижение максимально возможных результатов.

Использованные источники:

1. Черных Е. А. Применение принципа потока в бережливом строительстве // Менеджмент качества. 2010. № 02 (10). С. 102-121.
2. Возмилов И. Д., Капустина Л. М. Развитие маркетингового комплекса применительно к управлению проектами в строительстве // Известия Уральского Государственного Университета. 2010. № 03. С. 125- 130.
3. Инсаф Хайруллин, к.э.н., управляющий партнер SCM Consult, Бережливое строительство – скрытый потенциал Lean-технологий, http://scmconsult.ru/publishing/insight/functional_analytics/operational_consulting/berezhlivoe-stroitelstvo/
4. Zimina, D., Ballard, G., Pasquire, C.Target value design: using collaboration and a lean approach to reduce construction cost // Construction Management and Economics. 2012. Vol. 30. Issue 5. Pp. 383-398.

5. Степченко Татьяна Сергеевна, Lean-технологии в управлении предприятием// Современные технологии управления. ISSN 2226-9339. — №7 (55). Номер статьи: 5508. Дата публикации:2015-07-08 . Режим доступа: http://sovman.ru/article/5508/
6. П.И. Горелик, Бережливое строительство как инновационный метод управления строительством, Строительство уникальных зданий и сооружений. ISSN 2304-6295. 12 (27). 2014. 40-48
7. Возмилов И. Д., Капустина Л. М. Развитие маркетингового комплекса применительно к управлению проектами в строительстве // Известия Уральского Государственного Университета. 2010. № 03. С. 125- 130.
8. Каплан. Е.Л. Управление строительной компанией. М.: Изд-во Гиорд, 2009. 144 с.
9. План мероприятий по ограничению конечной стоимости товаров и услуг инфраструктурных компаний при сохранении их финансовой устойчивости и инвестиционной привлекательности от 11.11.2013 г. [Электронный ресурс.] – Режим доступа: http://www/ rg.ru/2013/11/19/monopolii-site-anons.html
10. Решения по итогам заседания президиума Совета при Президенте Российской Федерации по модернизации экономики и инновационному развитию России об инновационном развитии в сфере строительства (Протокол заседания Президиума Совета от 4 марта 2014 г. № 2). – [Электронный ресурс.] – Режим доступа: http://government. ru/department/275
11.Лайкер Д. Дао Toyota: 14 принципов менеджмента ведущей компании мира. Пер. с англ. М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. 402 с.,

УДК 577.217

Бухарбаева Э.Н.
магистрант
Воробьева Е.В., к.биол.н.
научный руководитель, доцент
ФГБОУ ВПО «БГПУ им. М. Акмуллы»
Россия, Республика Башкортостан, г. Уфа

БИОИНФОРМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МИССЕНС-МУТАЦИИ 1595C>G (SER447STOP) ГЕНА ЛИПОПРОТЕИНЛИПАЗЫ (LPL)

Аннотация. Выполнен биоинформатический анализ миссенс-мутации 1595C>G (Ser447Stop) гена липопротеинлипазы (LPL). Анализ показал, что мутантные аллели гена LPL ведут к конформационным изменениям доменов белков и это изменяет их физико-химические свойства. В ходе работы были построены пространственные модели белков.

Ключевые слова: биоинформатический анализ, липопротеинлипаза, миссенс-мутация, липидный обмен

Bukharbaeva E.N.
Scientific adviser Vorobeva E.V.

BIOINFORMATIC ANALYSIS OF MISSENSE MUTATION 1595C> G (SER447STOP) OF LIPOPROTEIN LIPASE GENE (LPL)

Abstract: A bioinformatic analysis of the missense mutation 1595C> G (Ser447Stop) of the lipoprotein lipase (LPL) gene was performed. The analysis showed that the mutant alleles of the LPL gene lead to conformational changes in the protein domains and this changes their physicochemical properties. In the course of the work, spatial models of proteins were constructed.

Key words: bioinformatic analysis, lipoprotein lipase, missense mutation, lipid metabolism

Введение. Липиды попадают в организм, главным образом, в форме триглицеридов жирных кислот. В кишечнике под действием ферментов поджелудочной железы они подвергаются гидролизу, продукты которого всасываются клетками стенки кишечника. Здесь из них вновь синтезируются нейтральные жиры, которые через лимфатическую систему поступают в кровь и либо транспортируются в печень, либо отлагаются в жировой ткани [1, 150с]. В контроль и реализацию процесса метаболизма липидов вовлечено большое число генов и их продуктов. В нашем исследовании была изучена миссенс-мутация гена липопротеинпипазы.

В нарушении липидного обмена важную роль играет липопротеинлипаза (LPL) – многофункциональный белок и ключевой фермент метаболизма липидов. Она является основным компонентом триглицерид-насыщенных хиломикронов и липопротеинов очень низкой плотности и играет важную роль в формировании липопротеинов высокой плотности. ЛПЛ регулирует уровень липидов в крови, что определяет её

важное значение в атеросклерозе. Международный код полиморфизма: rs328[2, 2c].

Целью является построение модельной структуры белкового продукта LPL и проведение сравнительного анализа его физико-химических свойств для дальнейшего использования в диссертации.

Изучение молекулярных механизмов действия белков и использование этого знания для направленного дизайна их свойств остается важнейшей задачей современной биоинформатики. В связи с этим актуальным представляется поиск и изучение таких миссенс-мутаций, изменчивость которых приводит к изменению их функциональных характеристик – другими словами, аминокислотных позиций, которые в следствие будут различаться своими физико-химическими и не только свойствами.

Материалы и методы. Биоинформатический анализ нуклеотидных последовательностей полиморфных локусов проводили с применением базы данных GeneBank (http://ncbi.nlm.nih.gov/SNP). Нуклеотидные и аминокислотные последовательности анализировали в двух вариантах: для мутантных и нормальных аллелей изученных генов. Информацию об аминокислотной последовательности белка, а также структурных и функциональных доменах, входящих в его состав, получали из базы данных UniProt (http://uniprot.org). Оценку физико-химических свойств белковых структур проводили в программе ProtParam (http://web.expasy.org/protparam). Критериями изменения физико-химических свойств белков считали изменение молекулярной массы, изоэлектрической точки, алифатического индекса, являющегося одним из показателей термостабильности, и индекса нестабильности белка, оценивающего стабильность белка in vitro, который у стабильных белков не должен превышать 40[4, 23c]. При поиске гомологов доменов белков, затронутых мутацией, использовали BLAST-поиск по базе данных Protein Data Bank, с алгоритмом PSI-BLAST (матрица BLOSUM62), реализованным в базе данных GeneBank.

Результаты и обсуждения. При оценки рассматриваемых миссенс-мутаций мы использовали аминокислотную последовательность из базы данных «Универсальный белковый ресурс» (uniprot.org).

Для моделирования пространственных структур изучаемых доменов белковых продуктов гена LPL брали аминокислотные последовательности белковых структур канонических изоформ белка (P48357-1), депонированных в базе данных UniProt.

Для анализируемых доменов рассматриваемого белка в базе данных Protein Data Bank была найдена кристаллизованная белковая структура, пригодные в качестве шаблонов при моделировании. Для LPL – 2PPL_A. Цепь А этой структуры обладает гомологией 38 % с анализируемым нами доменом, что выше порогового значения в 30 % и позволяет достоверно судить о действии рассматриваемой мутации на белковый домен.

Для изучения физико-химических свойств белка использовали программу «ProtParam» (https://web.expasy.org/protparam/) и рассматривали

такие параметры, как молекулярная масса, изоэлектрическая точка, устойчивость белка при нормальных условиях и индекс термостатирования.

Было установлено, что мутация ведет к увеличению молекулярной массы, к уменьшению изолектрической точки и устойчивости белка при нормальных условиях. Неизменным остается индекс термостатистирования.

Для мутации нами было проведено пространственное моделирование белков, содержащих их. Поиск белковых структур-шаблонов для моделирования проводили при помощи программы «Protein-Blast» (https://blast.ncbi.nlm.nih.gov/Blast.cgi?PAGE=Proteins): Далее в программе «MMM Server» (http://manaslu.fiserlab.org/MMM/) проводили моделирование участков белков (приблизительно в 51 АК, 26 АК -целевая), содержащих рассматриваемые аминокислоты, подвергшиеся замене. На рис 1. показаны пространственные структуры нормального и мутантного белков.

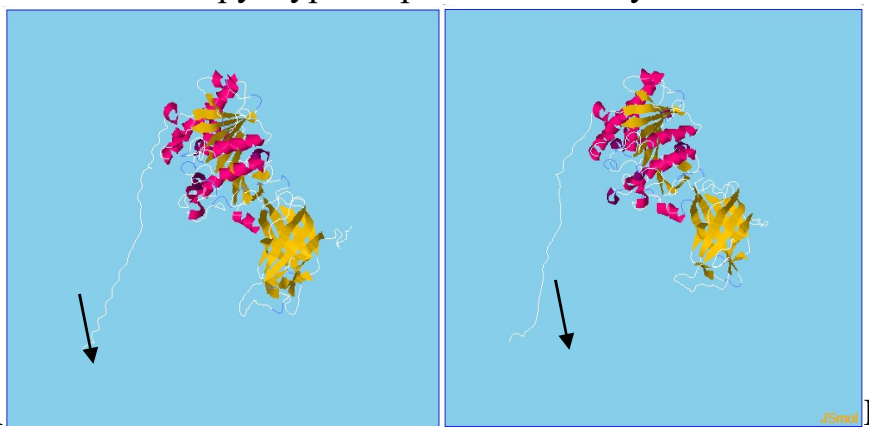


Рис 1. Пространственная структура нормального(А) и мутантного (Б) белкового продукта липопротеинлипазы (http://manaslu.fiserlab.org/MMM/)

Таким образом, полученные данные позволили установить, что мутантные аллели гена LPL ведут к конформационным изменениям доменов белков за счет замены аминокислоты на стоп-кодон, что изменяет их физико-химические свойства. Мутантный аллель гена LPL*S меняет аминокислоту 447 с серина на стоп-кодон, что увеличивает молекулярную массу белка и изменяет его электростатические свойства. Объем экстрацеллюлярного домена белка, затронутого мутацией, увеличивается, при одновременном увеличении его доступной площади, что, возможно, способно оказывать некоторое влияние на рецепцию липопротеинов.

Использованные источники:

1. Марри Р., Греннер Д., Мейес П., Родуэлл В. Б. Биохимия человека. М.: Мир, 1993. 384 с.

2. Р. В. Мулюкова, Е.В. Воробьёва, М.Р. Богданов, В.Ю. Горбунова. Анализ взаимодействия генов липидного обмена, вовлеченных в метаболический синдром // Инновационный потенциал молодежной науки. С.56-60. Уфа. 2013.

3. И. В. Николаев, Р.В. Мулюкова, Е.В. Воробьёва, В.Ю. Горбунова. Анализ взаимодействия аллелей генов липидного обмена *(LEP, LEPR, LPL, PPARG),*

при дислипидемии // «Инновационный потенциал молодёжной науки». С.8-12. Уфа, 2014.
4. Guruprasad K., Reddy B.V., Pandit M.W. Correlation between stability of a protein and its dipeptide composition: a novel approach for predicting in vivo stability of a protein from its primary sequence // Protein Eng. 1990. No. 4. P. 155–161
5. National Center for Biotechnology Information [Электронныйресурс] // NCBI. Режим доступа: http://www.ncbi.nlm.nih.gov/, свободный. – Загл. с экрана. (18.05. 2015).
6. Protein data bank. An Information Portal to 108789 Biological Macromolecular Structures [Электронныйресурс] // Protein data bank. Режим доступа:http://www.rcsb.org/pdb/home/home.do.
7. ProtParam. Bioinformatic resource portal [Электронныйресурс] //ExPASy. Режим доступа:http://web.expasy.org/protparam/, свободный.

УДК 33.334

Быкова Д.С.
студент магистратуры 3 курса
Департамент корпоративных финансов
и корпоративного управления
Финансовый Университет
при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПАРТНЕРСКИХ ОТНОШЕНИЙ БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВА

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению опыта взаимодействия государства и бизнеса при решении социально-экономических задач. Рассмотрен опыт выстраивания партнёрства государства и бизнеса при реализации инфраструктурных проектов, использовании механизмов государственно-частного партнерства, а также применение принципов проектного управления. Предложены инструменты для совершенствования взаимодействия государства и бизнеса, в том числе с использованием специализированных информационных ресурсов.

Ключевые слова: партнерство бизнеса и государства, инфраструктурные проекты, государственно-частное партнерство, проектное управление в государстве.

Bykova D.S.
student at master's level
3rd year, Department of corporate finance
and corporate governance
Financial University
under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

DIRECTIONS OF DEVELOPMENT PARTNERSHIPS OF BUSINESS AND STATE

Abstract: The article is devoted to the consideration of the experience of interaction between the state and business in the solution of social and economic problems. The experience of building a partnership between the state and business in the implementation of infrastructure projects, of usage of public-private partnership mechanisms, as well as of application of the principles of project management is considered. Tools for improving the interaction of the state and business, including the usage of the specialized information resources are proposed.

Keywords: business and state partnership, infrastructure projects, public-private partnership, project management in the state.

Объединение усилий государства и бизнеса для решения важных социально-экономических задач – это та объективная необходимость, с

которой сталкивается российское общество и без которой невозможно дальнейшее эффективное развитие. Поэтому очень важно, чтобы это объединение усилий было взаимовыгодным, партнёрским – только так оно сможет принести максимальный результат.

Определённый опыт эффективного партнерского взаимодействия государства и бизнеса уже накоплен в рамках реализации инфраструктурных проектов. Именно проекты по развитию инфраструктуры очень наглядно демонстрируют тот взаимный интерес, который может быть у государства и бизнеса: развитая инфраструктура является основой повышения эффективности бизнеса, комфорта населения и развития государства в целом и может оказывать опосредованное влияние на такие важнейшие количественные и качественные макроэкономические параметры как: валовый национальный продукт, уровень занятости населения, мобильность населения, инвестиционный потенциал.

Растущий взаимный интерес государства и бизнеса в реализации совместных инфраструктурных инвестиционных проектов характеризуется объёмами привлеченных в рамках реализации государственных программ Российской Федерации (госпрограммы) средств юридических лиц. По итогам 2016 года объем средств, привлеченных из внебюджетных источников, составил 5,9 трлн. рублей или 28 процентов в общем объеме финансовых ресурсов, направленных на реализацию госпрограмм Российской Федерации, доля государства составила 72 процента [1]. Данное соотношение свидетельствует о готовности бизнеса участвовать в реализации государственных проектов, признавая их высокую эффективность.

Достижению данного результата способствовало активное государственное стимулированию развития механизмов государственно-частного партнерства (ГЧП) и их внедрения в практику реализации различных проектов в составе госпрограмм. Потенциал развития заключается в привлечении частного софинансирования при помощи механизмов ГЧП. При этом необходимо продолжения стимулирования потенциала развития ГЧП через создание системы партнёрских отношений, которое заключается в продолжении консолидации и развитии компетенции заинтересованных сторон.

Компетенции – полномочия, знания, опыт в сфере ГЧП, которыми должны обладать как органы власти, так и бизнес структуры, основанные на соответствующей нормативной правовой базе и эффективном использовании её на практике. В 2016 году была сформирована нормативная правовая база реализации проектов ГЧП на всех уровнях: федеральном, региональном и муниципальном. Это дало толчок для увеличения количества проектов ГЧП. В январе 2017 года было принято решение о реализации уже более 1600 проектов [2]. Дальнейшее совершенствование нормативно-правовой базы, как основы компетенции всех участников ГЧП необходимо продолжить на всех уровнях власти. Планируемое федеральными органами

исполнительной власти внедрение «ГЧП-фильтра» при оценке проектов, предлагаемых в рамках госпрограмм, позволит оптимизировать ресурсы государства и сконцентрироваться на поиске балансов интересов с бизнесом.

В то же время необходимо упрощение процедуры планирования и согласования проектов, реализуемых государством совместно с бизнесом, что позволит без потери качества запускать их реализацию в кратчайшие сроки. Немаловажным является формирование, как у представителей органов власти, так и у представителей бизнес сообщества умений и навыков использования всех имеющихся возможностей для реализации проектов. Данный вопрос целесообразно рассмотреть с точки зрения частичного финансируемого из федерального бюджета централизованного регулярного обучения представителей, как государства, так и бизнеса, практическим основам подготовки, отбора, реализации и мониторинга проектов ГЧП. Необходимо на всех уровнях завершить создание групп профильных специалистов, чей высокий уровень подготовки и умений в реализации проектов будет иметь мультипликативный эффект.

Также важное направление развития партнёрских отношений государства и бизнеса – это консолидация проектов и усилий. Инструментом консолидации проектов государства и бизнеса должны стать госпрограммы. Разработка и реализация госпрограмм переходит к новому этапу развития и усовершенствования, основным вектором которого является внедрение принципов проектного управления.

Для этого, на первом этапе начиная с текущего года и в течение последующих двух лет, апробация принципов проектного управления пройдёт в «пилотном» режиме на примере пяти госпрограмм *(Развитие здравоохранения, Развитие образования, Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации, Развитие транспортной системы, Развитие сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия)*. В том числе пройдёт апробация погружения в состав госпрограмм проектов, реализация которых осуществляется на основе механизмов ГЧП. Результаты, полученные в рамках «пилотных» госпрограмм, станут основой для совершенствования нормативной правовой базы, регламентирующей порядок разработки, реализации и оценки эффективности госпрограмм, в том числе порядка планирования в составе госпрограмм проектов, реализация которых будет осуществляться при участии бизнеса и за счет привлечения средств из внебюджетных источников.

Использование механизмов проектного управления необходимо распространять как в горизонтальной плоскости, то есть на все государственные программы: федерального, регионального, муниципального уровней, так и в вертикальной плоскости, то есть на госпрограммы и проекты разных уровней, объединенные одной отраслевой спецификой.

Положительным востребованным эффектом такой вертикальной

консолидации должна стать взаимоувязка и синхронизация мероприятий госпрограмм федерального уровня, госпрограмм субъектов Российской Федерации и программ муниципальных образований.

Кроме того, необходимо совершенствование норм, касающихся ответственности государства и бизнеса за достижением запланированных значений целевых показателей реализации совместных проектов.

Использование преимуществ перехода экономики на цифровую среду должно быть использовано в полной мере. Необходимо существенным образом модернизировать автоматизированную информационную систему «Портал Госпрограмм», которую можно рассматривать в перспективе как единую площадку взаимодействия государства, бизнеса и научного сообщества, на которой могут приниматься управленческие решения в отношении проектов, направленных на достижение совместных целей и ключевых показателей эффективности.

С помощью электронных площадок *Портала Госпрограмм и Платформы поддержки инфраструктурных проектов* [3] нужно синхронизировать работу в направлении формирования и реализации проектов, как на этапе информирования заинтересованных сторон о возможности участия в проектах и также проведение процедур отбора соответствующих участников, так и формирования открытой отчетности о ходе их исполнения.

Консолидация должна коснуться и налаживания эффективных, работающих механизмов межведомственного взаимодействия, взаимодействия органов власти различных уровней, власти и бизнеса, в том числе упрощение процедур такого взаимодействия, снятия административных барьеров.

Перечисленные механизмы направлены увеличение доли участия бизнеса в реализации госпрограмм. Такое партнерство государства и бизнеса будет способствовать более эффективному использованию имеющихся у сторон ресурсов и развивать наиболее значимые направления с учетом потребностей населения.

Использованные источники:

1. Портал государственных программ Российской Федерации / https://programs.gov.ru/Portal/analytics (дата обращения 05.12.2017).
2. Государственно-частное партнерство / Официальный сайт Министерства экономического развития России / http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/privgovpartnerdev/ (дата обращения 05.12.2017).
3. Платформа поддержки инфраструктурных проектов / http://www.pppi.ru (дата обращения 05.12.2017).

368.1

Вильданова Г.М.
студент 4 курса
профиль «Финансы и кредит»
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
научный руководитель: Шарифьянова З.Ф., к.э.н.
доцент
Россия, г. Уфа

РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Аннотация: В современном мире один из необходимых способов обеспечения динамичное и надежное развитие своей компании – уменьшение рисков предприятия. Как показывает практика, для российских предприятий, независимо от их формы собственности и сфер деятельности, наиболее типичным является страхование их имущества. В статье рассмотрены такие актуальные на сегодняшний день вопросы, как состояние рынка страхования имущества юридических лиц, проблемы и перспективы его развития.

Ключевые слова: страхование, страховые компании, имущество, юридические лица.

Vildanova G. M.
Student 4 course, profile "Finance and credit"
Financial University under the Government of the Russian Federation
Ufa
Scientific supervisor: candidate of Economics, associate Professor Z. F. Sharifyanova

THE MARKET OF INSURANCE OF PROPERTY OF LEGAL PERSONS: PROBLEMS AND PROSPECTS

Abstract: In the modern world one of the necessary ways to ensure your company and ND Dynamic development is to reduce the risk of the enterprise. As practice shows, in Russia, regardless of their form of ownership and ser activities, the most Tip is the insurance of their property. The article considers such relevant issues as the condition of the market of insurance of property of legal persons, problems and prospects of its development.

Keywords: insurance, company str, the property of a legal entity.

Страхование имущества юридических лиц - это насущная необходимость абсолютно любой компании, будь то промышленный гигант или малое предприятие.

В 2016 году страховщики отметили несколько положительных тенденций на рынке страхования имущества юридических лиц:

- после 1-2 лет работы без страхового покрытия более 10%

компаний вернулись к минимальному набору рисков;

- крупный бизнес показал динамику роста интереса к новым коробочным продуктам страхования имущества с франшизой;
- заметно снизились темпы сокращения сборов – с 8-10% в разных сегментах бизнеса до 5-6%.

По данным Росстата в 2016 году страховые премии по договорам страхования составили 200317,5 млн руб, что на выше страховых взносов 2015 года на 9 249.5 млн (темп роста составил 4,6 %). Страховые выплаты составили в 2016 году 71205,4, что ниже показателя прошлого 2015 года на 13144,5 млн.руб (-15,6%) [4].

В 2015 в сегменте страхования юридических лиц был резкий всплеск убыточности: при падении премий выплаты выросли на 35%. В 2016 году напряженность на рынке снизилась, поскольку выплаты упали сильнее, чем премии. Специфика этого сегмента конечно определяет зависимость убыточности от крупных страховых событий, что частично объясняет резкие скачки в динамике показателя. Но все-таки надо признать, что если ситуация в 2015 году казалась критической, то в 2016 конъюнктура рынка существенно улучшилась [4].

В 2016 году ряд крупных контрактов существенно повлиял на объемы сегмента. Среди них можно отметить:

- Страхование имущества Московского метрополитена в Росгосстрахе со страховой суммой более 932 млрд. руб. (Страховыми случаями по договору являются пожар, повреждение имущества в результате затопления водой, действие природных сил, противоправные действия третьих лиц, бой стекол).
- Страхование имущества ПАО «Т Плюс» в Ингосстрахе со страховой суммой более 503 млрд. руб. (Страховой защитой обеспечены движимое и недвижимое имущество страхователя, а также машины и оборудование. Имущество застраховано на условиях «от всех рисков», которые могут привести к прямой физической гибели, утрате или повреждению застрахованного имущества, включая риски пожара, повреждения водой, взрыва газа, стихийных бедствий, противоправных действий третьих лиц и другие актуальные риски).
- Страхование строительно-монтажных работ в рамках развития Сузунского месторождения в Красноярском крае в СОГАЗе на сумму более 113 млрд. руб. Страховая защита будет распространяться на инфраструктурные объекты и прочие объекты строительства.
- Несмотря на ухудшение внешней конъюнктуры ряд перестраховочных договоров был заключен или пролонгирован на условиях даже лучше, чем в 2015 году. Это касается как ряда контрактов крупнейших компаний – СОГАЗ, Ингосстрах, Росгосстрах, ВСК, Альфастрахование, ВТБ страхование, так и некоторых компаний, не входящих в топ-20. Например, страховая компания «АРСЕНАЛЪ» пролонгировала облигаторный договор

перестраховочной защиты по морским рискам, который покрывает морское каско судов, ответственность судовладельцев и суда в постройке. При этом лимит договора был увеличен до 20 млн. долларов США.

• Первые договоры заключила и созданная в этом году НПК. Рынок перестрахования имеет все шансы выйти из затяжного кризиса, и задача НПК – найти баланс между рыночной конкуренцией, глобальными задачами поддержания емкости рынка, особенно по санкционным рискам и эффективностью своей собственной бизнес- модели. Тенденции, перспективы и роль НПК будут подробно рассмотрены в исследовании «Перестрахование в России: взгляд в будущее», которое будет скоро представлено Институтом страхования при ВСС

Страховые компании продолжают говорить о серьезном проседании рынка, хотя фактические показатели их работы в этой категории свидетельствуют о стабилизации ситуации. Так, на фоне массовых заявок о переходе от страхования имущества компании к обслуживанию физических лиц страховщиков, первый вид продуктов остается одним из главных в корпоративном портфеле.

По информации от крупнейших страховых организаций в России, на долю корпоративного имущества в их портфелях приходится более 33%. Еще треть – это ДМС, который называют драйвером в сегменте коммерческих страхователей, хотя сборы по нему практически эквивалентны собранным премиям по имущественным программам [3].

Существенные проблемы рынка страхования имущества юридических лиц представлены в таблице 1.

Таблица 1.

Актуальные проблемы страхования юридических лиц в России

Проблемы	Сопутствующие факторы
Демпинг со стороны страхователей	– заключаются договора страхования и проведятся тендеры на имущественное страхование на условиях, которые не выгодны страховщикам. – используется устаревший порядок определения стоимостной базы в имущественном страховании; – отсутствует необходимая модель залогового страхования; – отсутствует реально работающий институт страхового омбудсмена
Низкий уровень охвата объектов страхования	– юридические лица стараются съэкономить на страховании имущества; – сокращается количество объектов страхования; – наблюдается низкая активность компаний малого и среднего бизнеса
Рост профессионального уровня мошенничества	– отсутствует необходимый обмен информацией между страховыми компаниями; – разорительные условия обязательного страхования гражданской ответственности собственника коммерческого опасного объекта за причинение в результате аварии вреда своим работникам и третьим лицам

В настоящее время ситуация на рынке имущественного страхования не утешительна и продолжает ухудшаться. В ближайшие 1,5-2 года каких-то

положительных изменений не ожидается. Существенной проблемой остается неопределенность вследствие геополитического сражения вокруг Украины и участия в нем России. В 2018 г. угроза видится в продолжении или ужесточении западных санкций, продолжении ограничений доступа на рынки капитала. Следовательно, сохраняется склонность к максимальной экономии у всех хозяйствующих субъектов, в том числе на страховании [1].

Для того чтобы данный сектор экономики вышел из кризиса необходимо решить насущные проблемы. Для этого рекомендуется ориентация на положительный опыт зарубежных стран, например Румынии, Эстонии, Швеции, Норвегии и др. Страховые рынки этих стран показывают значительные результаты, и России необходимо перенять их опыт для улучшения положения рынка страхования.

Для России интересен опыт стран финно-угорской группы в части кэптивного страхования. Специфика их работы имеет существенные различия от отечественных страховых компаний – значительной популярностью пользуются оффшорные кэптивные страховые компании. Благодаря им крупные холдинги и компании могут существенно снизить свои налоговые выплаты. Например, в Швеции в системе страхового надзора действуют около 30 национальных кэптивов. В Швеции, прибыли кэптива не облагаются налогом через материнскую компанию. [2]

Страховые компании в России в 2018 году предполагают дальнейшее давление со стороны рынка перестрахования. Для страховых компаний в ближайшем будущем может быть поставлен вопрос о создании перестраховочной емкости для большинства рисков в нашей стране либо поиск новых партнеров, например, в странах Азии.

Использованные источники:

1. Дербенева Е.Н. Перспективы развития российского страхового рынка // Страховой рынок России: проблемы и перспективы развития. Сборник статей, 2015. - с.16-18.
2. Москалева Е. Г. Анализ состояния и перспектив развития страховых рынков стран Центральной и Восточной Европы, входящих в финно-угорскую группу / Е. Г. Москалева, К. В. Козлова [Электронный ресурс] // Экономика и социум, 2014. - № 1 (10).
3. Шарифьянова З.Ф. Региональные страховые компании в РФ: пути выживания // Путеводитель предпринимателя: научно-практическое издание. Выпуск 26- М.: 2015.- с. 307-313.
4. Сайт. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/finance/#

УДК 34

Власов И.В.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ СООТНОШЕНИЯ И РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПУБЛИЧНОГО И ЧАСТНОГО ПРАВА

Аннотация. В статье рассмотрена взаимосвязь государственных и частных принципов в различных областях права. Проанализированы характерные особенности становления и развития данного института. Выявлено и обосновано, что в публично-правовой сфере существует равенство ее субъектов, реализующих публичные функции, и индивидуума в сфере реализации защиты прав и свобод личности.

Ключевые слова: публичные функции; публично-правовой; государственная политика; частно-правовой.

Vlasov I.V.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

PROBLEM ASPECTS OF THE RATIO AND DIFFERENTIATION OF PUBLIC AND PRIVATE LAW

Abstract. In article the interrelation of the state and private principles in various areas of the right is considered. Characteristics of formation and development of this institute are analysed. It is revealed and proved that in the public sphere there is an equality of her subjects realizing public functions and an individual in the sphere of realization of protection of the rights and personal freedoms.

Keywords: public functions; public; state policy; private-law.

Вопрос разграничения публичного и частного права в юридической науке является дискуссионным. Несмотря на активное развитие юридической науки, вопрос разработки общепризнанного разграничения понятия публичного и частного права остается открытым.

Римским юристом Ульпианом было положено начало деления права на публичное и частное «публичное право есть то, которое относится к положению римского государства; частное – которое относится к пользе отдельных лиц»48. Определение, данное Ульпианом в современных реалиях допустимо к принятию с определенными оговорками. Данный факт подтверждается тем, что соотношение публичных и частных интересов

[48] Мамай Е.А. Соотношение публичного и частного права // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2014. №4 (28). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-publichnogo-i-chastnogo-prava (дата обращения: 02.01.2018).

находится в постоянной динамике. В большинстве отраслей права существуют различные интересы. Предпочтение одному из них отдается, в зависимости от потребностей социума, государственной политики, действующего законодательства и задач, которые возникают на определенном этапе развития общества.

В то же время в таких значительных публичных секторах, как уголовное и уголовно-процессуальное право, содержатся частные принципы, выраженные в категориях дел частного и частно-публичного обвинения (оскорбление, клевета и т.д.). Более того, эксперты в области науки уголовного права вносят предложения по расширению спектра дел, которые, по их мнению, должны подпадать под частное обвинение49.

Проникновение и тесная взаимосвязь государственных и частных принципов в различных областях права стало поводом для одобрения некоторыми учеными того, что «четкое и абсолютное разделение между государственным и частным правом в принципе не может быть достигнуто»50.

Разумеется, любая правовая норма создается на основе общественных (публичных) интересов. Более того, частные интересы легализованы и, следовательно, защищены государством только в том случае, если они соответствуют интересам общества, если общество испытывает необходимость в их существовании и развитии. В связи с этим, несмотря на то, что границы между частным и публичным правом весьма динамичны и меняются пропорционально движению внутренней и внешней обстановкой в государстве, это не оказывает влияния на частно-правовую или публично-правовую принадлежность к каким либо отраслям права.

Существует острая необходимость в оптимальном разграничении сферы публичного и частного права. От такого разграничения напрямую зависит выбор законодательным органом методологии и средств правового регулирования общественных отношений в конкретной сфере, установление мер юридической ответственности за нарушение нормативных предписаний, определение правового статуса субъектов определенных видов правовых отношений, что в совокупности определяет государственный уровень правопорядка.

Таким образом, вопрос универсального разграничения частного и публичного права нельзя отнести к надуманным или неактуальным проблемам современной юридической науки.

В российской юридической науке предлагались и продолжают предлагаться различные основы и критерии дифференциации частной и публично-правовой сфер. Итак, для этого различия есть три основания: теория интереса; предмет правового регулирования; метод правового

---

[49] Жалинский А.Э. О соотношении частного и публичного обвинения в уголовном праве // Интерес в публичном и частном праве. М., 2002. С. 92-93.

[50] Теория государства и права / Под ред. А.С. Пиголкина. М., 2003. С. 264.

регулирования51. Первой называют материальную теорию, которая базируется на особенности и характере интереса, который охраняется нормами публичного и частного права. Второй выступает, формальная теория, которая исходит из метода регулирования отношений и построения правоотношений. Третья теория – смешанная, которая консолидирует материальную и формальную теории.

Однако в правовой науке доминирует мнение о том, что главенствующую нишу в разделении отраслей права на частное и публичное принадлежит методу правового регулирования52. Именно метод определяется иерархией интересов при регулировании определенных видов социальных отношений, он зависит от того, преобладают ли государственные или частные интересы в таком регулировании.

Выбор методологии правового регулирования определяется также субъектным составом в публичных и частных правовых отношениях, используемых для достижения социальных целей норм права. В связи с этим, становится возможным применять адекватные формы реализации государственно-правовых и частно-правовых институтов и многое другое.

В связи с тем, что метод правового регулирования, определяет принадлежность тех или иных отраслей права к публичному или частному праву, тем не менее определяет содержание отраслей права, которые относятся к публичному или частному. К.Б. Поленина утверждала, что материальный критерий (предмет правового регулирования) носит здесь вспомогательное, а не образующую систему значение53.

В качестве объяснения вышеизложенной позиции о важности метода правового регулирования социальных отношений, мы будем ссылаться на то, что выбор императивного метода регулирования обусловлен тем, что в качестве субъектов публичных отношений во всех случаях выступают органы государственной власти или уполномоченные ими должностные лица. В то же время предполагается, что государство выражает интересы общества и является его официальным представителем. Отсюда следует, что в публичных правоотношениях в качестве стороны выступает государство, что свидетельствует о подчиненности воли управляемых государством лиц при которых во всех случаях присутствует элемент подчинения воли. Предпочтение в рамках таких отношениях отдается не интересам отдельных лиц (частных), а общественным (публичным).

Диспозитивный метод в большей степени характерен частному праву. Это обуславливается субъектным составом правоотношений, в который входят физические и юридические лица. В частноправовые отношение государство может вступать в качестве государственной казны или через

---

[51] Российское государство и правовая система: современное развитие, проблемы, перспективы / Под ред. Ю.Н. Старилова. Воронеж, 2003. С. 550.

[52] Теория государства и права / Под ред. В.К. Бабаева. М. 2002. С. 403.

[53] Баранов В.М., Поленина С.В. Система права, система и систематизация законодательства в правовой системе России. Учебное пособие. Нижний Новгород. 2002. С. 34.

государственные предприятия, при этом обязательно вступает в правоотношения в качестве равноправного партнера наравне с другими субъектами. Таким образом, специфика частноправовых отношений заключается в том, что субъекты свободно вступают в такие отношения на основе юридического равенства.

Диспозитивный метод презюмирует использование регулирующих средств норм права различного характера: уполномочивающих, рекомендательных, поощрительных, компенсационных, дозволительных, стимулирующих и др. Совместно с тем диспозитивный метод сохраняет возможность выбора субъектами правоотношений способа поведения для реализации правовых потребностей.

Вышесказанное позволяет резюмировать, что метод правового регулирования определяет правовой режим социальных отношений, а также механизмы правового воздействия и реализацию отношений между государственным и частным сектором.

Проблема дифференциации публичного и частного права несет не только познавательный и теоритический интерес. Эта проблема является важной, так как ее решение непосредственно повлияет на процесс реализации норм публично-правового и частно-правового характера, что обеспечит эффективное воздействие государства на определенные общественные отношения. Дифференциация юридических образований в публичной и частной сфере создает проблему понимания общественных интересов. Эта категория по-прежнему является дискуссионной как в теории государства и права, так и в отраслевых науках.

Довольно часто публичное право и публичный интерес, охраняемый императивным воздействием на общественные отношения, ставят в один ряд с государственными интересами. Соглашаясь с мнением Ю.А. Тихомирова, о том, что современное понимание публичности не может сводиться к обеспечению только государственных интересов.

В правовой литературе последних лет устоялось устойчивое определение «публичного интереса». Это признаваемый государством социальный интерес, который находит свое закрепление в нормах права и как следствие обеспечивается принудительной силой государства54. Тем не менее, в приведенном определении отсутствует четко выраженная специфика публичного интереса, кроме указания на сам общественный интерес. Однако он присутствует в различных объединениях, например, различных клубах, жилищных, строительных кооперативах и т.д.

Так же как и частный, публичный интерес может проявляться по-разному, например, интересы народовластия, отдельных наций в их праве на самоопределение, интересы народа на выборах в федеральные и региональные органы власти, в муниципальных образованиях и др.

---

[54] Горщунов Д.Н. Нормы частного права и их реализация. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Казань. 2003. С. 12.

Существует точка зрения, согласно которой общественное благо понимается как общее благо. Вкладываемый в понятие общее благо смысл изменяется в зависимости от этапа развития общественных отношений55.

На наш взгляд, необходимо определить общее благо в качестве общей пользы, как возможность для каждого субъекта правоотношений пользоваться различными благами. Стоит заметить, что степень заинтересованности в таком использовании может быть различной. В данном случае важна сама возможность пользования благами. Отдельные субъекты могут и не реализовывать свое право на использование предоставленных возможностей. Если изъясняться конкретно, можно определить общее благо как коллективное право, которое принадлежит всем в равной степени. Наличие государства в публичных правовых отношениях указывает на его официальную роль в отношении гражданского общества, его задача – обеспечить одинаковые интересы субъектов правоотношений.

Стоит отметить, что общее благо, общий интерес должно определить общество, а не государство. Именно гражданское общество может правильно определить, что необходимо для его развития и комфортного проживания в нем56.

При сравнении публичного и частного интереса, стоит отметить, что в моменте понимания частного интереса среди научных деятелей нет значительных расхождений. Он характеризуется обеспечением и защитой прав и законных интересов отдельных лиц.

Учитывая современные концепции взаимоотношений между личностью и государством думается, что частный интерес имеет цель защитить человека от государственного произвола, от необоснованного государственного вмешательства в частную жизнь, соблюдать и гарантировать индивидуальную свободу и фундаментальные права человека и гражданина. В то же время в юридической науке можно проследить тенденцию доминирования частного права над публичным, об этом говорит ряд факторов. К ним можно отнести установление рыночных отношений, признание института частной собственности и свободы предпринимательской деятельности, формирование гражданского общества, развитие автономии частной жизни, презюмирующая его независимость в определенной части, внедрение основополагающих начал частного права во все более широкий круг общественных отношений и т.д.

---

[55] Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. 150 с.

[56] Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Конституционно-правовые гарантии формирования в России гражданского общества // Понимание государства и права. Подходы и проблемы. Материалы международной научно-практической конференции. 8 июня 2013 г. Пятигорск: Рекламно-информационное агентство на КМВ, 2013. С. 79-87.; Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Взаимодействие институтов гражданского общества и органов внутренних дел в сфере противодействия терроризму // Терроризм и экстремизм как угрозы национальной безопасности России: идеологические, социокультурные и правоприменительные аспекты противодействия: Материалы XVIII международной научно-практической конференции (23-24 мая 2014 г.): Нальчик: Северо-Кавказский институт повышения квалификации (филиал) Краснодарского университета МВД России, 2015. С.283-291.

А.Р. Дарвин утверждает, что «частное право, по своей природе и способам влияния на общественные отношения, является более пригодным для регулирования общественных отношений в сфере экономики»57. Также высказано мнение, что частное право «является важнейшим фактором, который стабилизирует правовой прогресс в мире, существенно опережающий публичное право».

Попытки поставить частное право над публичным можно объяснить настроениями некой эйфории после закрепления в конституции прав частной собственности в качестве естественного права, принадлежащему каждому человеку. Но в то же время можно проследить противоположную тенденцию, которая заключается в небезызвестной публицизации частного права. Данную тенденцию также можно объяснить.

На современном этапе развития российского общества осуществляется усиленное вмешательство государства в экономику, становится шире и углубляется сфера правового регулирования общественных отношений, значительно увеличивается социальная значимость государства, в рамках управленческой функции государства довольно часто применяется институт договорных отношений.

Вопрос дифференциации государственной и частной сфер права гораздо шире, чем дефиниция равенства субъектов в отдельных видах правоотношений. Он регламентирует основы взаимоотношений между государственной властью и личностью. Государство в качестве носителя публичной власти и человек как участник ее реализации несут солидарную ответственность. Данный вывод исходит из демократизации общества, расширения и признания свобод личности, что в свою очередь, требует установления взаимосвязи государства и личности, а так же их ответственности. Указанные аспекты находятся в прямой зависимости друг от друга, солидарно дополняют и обогащают друг друга.

В связи с изложенным делаем следующий вывод, в публично-правовой сфере существует равенство ее субъектов, реализующих публичные функции, и индивидуума в сфере реализации защиты прав и свобод личности. Указанный вывод не говорит об отсутствии в публичной власти иерархических отношений. Но они относятся не к личности в ее взаимоотношениях с органами государственной власти, а в отношениях между различными уровнями власти. Что касается отношений личности и государства, то в области прав и свобод человека, они должны выступать равными партнерами, т.е. субъектами, которые в одинаковой мере несут юридическую ответственность и тем самым обеспечивают разумный баланс взаимных прав и обязанностей.

Использованные источники:

1. Актуальные проблемы современного конституционного права России.

[57] Дарвина А.Р. Частное право в системе российского права: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов. 2003. С. 26.

Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.
2. Баранов В.М., Поленина С.В. Система права, система и систематизация законодательства в правовой системе России. Учебное пособие. Нижний Новгород. 2002.
3. Горщунов Д.Н. Нормы частного права и их реализация. Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Казань. 2003.
4. Дарвина А.Р. Частное право в системе российского права: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саратов. 2003.
5. Жалинский А.Э. О соотношении частного и публичного обвинения в уголовном праве // Интерес в публичном и частном праве. М., 2002.
6. Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Взаимодействие институтов гражданского общества и органов внутренних дел в сфере противодействия терроризму // Терроризм и экстремизм как угрозы национальной безопасности России: идеологические, социокультурные и правоприменительные аспекты противодействия: Материалы XVIII международной научно-практической конференции (23-24 мая 2014 г.): Нальчик: Северо-Кавказский институт повышения квалификации (филиал) Краснодарского университета МВД России, 2015.
7. Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Конституционно-правовые гарантии формирования в России гражданского общества // Понимание государства и права. Подходы и проблемы. Материалы международной научно-практической конференции. 8 июня 2013 г. Пятигорск: Рекламно-информационное агентство на КМВ, 2013.
8. Мамай Е.А. Соотношение публичного и частного права // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2014. №4 (28). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/sootnoshenie-publichnogo-i-chastnogo-prava (дата обращения: 02.01.2018).
9. Российское государство и правовая система: современное развитие, проблемы, перспективы / Под ред. Ю.Н. Старилова. Воронеж, 2003.
10. Теория государства и права / Под ред. А.С. Пиголкина. М., 2003.
11. Теория государства и права / Под ред. В.К. Бабаева. М. 2002.

УДК 314.172

Власова В.В.
студент магистратуры
институт экономики и финансов
Сыктывкарский государственный
университет им. Питирима Сорокина
Россия, г. Сыктывкар

КАЧЕСТВО ЖИЗНИ И БЛАГОПОЛУЧИЯ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В РОССИИ

Аннотация: статья посвящена анализу качества жизни и благополучия пожилых людей в России на основе глобальных исследований «Global AgeWatch Index» и «Global Retirement Index».

Ключевые слова: пожилые люди, пенсионеры, качество жизни пожилых людей в России

Vlasova V.V.
Master's student at the Institute of Economics and Finance
Syktyvkar State University named after Pitirim Sorokin
Russia, Syktyvkar

THE LIFE QUALITY AND WELFARE OF THE ELDERLY PEOPLE IN RUSSIA

The annotation: The article deals with the analysis of the life quality and welfare of the elderly people in Russia base on the Global Age Watch Index and the Global Retirement Index

Key words: the elderly people, the retirees, the life quality of the elderly in Russia

В рейтинге стран мира по показателю качества жизни и благополучия пожилых людей (Global AgeWatch Index) Росиия занимает 65 место. В Глобальном пенсионном индексе — 2017 (Global Retirement Index) наша страна заняла 40-е место из 43 возможных, уступив Мексике Турции, Китаю [1].

Global AgeWatch Index это исследование по статистическим данным различных показателей качества жизни и благополучия пожилых людей и составленный на его основе рейтинг стран мира. Рейтинг основан на статистическом анализе 13 показателей качества жизни и благополучия пожилых людей, объединённых в следующие четыре группы группы:

1. Гарантированные доходы. Включает охват пенсионным доходом людей от 65 лет; уровень бедности в пожилом возрасте (% людей в возрасте от 60 лет с доходом меньше половины от среднего по стране); относительное благосостояние пожилых людей (отношение среднего дохода людей в возрасте от 60 лет к среднему доходу остальной части населения) и ВНД на душу населения.
2. Состояние здоровья. Включает ожидаемую продолжительность

жизни после 60 лет; продолжительность здоровой жизни после 60 лет и психологическое благополучие (% людей старше 50 лет, которые чувствуют, что смысловое содержание их жизни сравнимо с людьми 35-49 лет). Показатель измеряет самооценку психического благополучия.

3. Функциональные возможности. Включает уровень занятости (% работающих людей в возрасте 55-64) и уровень образования (% людей в возрасте 60+ имеющих среднее или высшее образование)

4. Благоприятная среда. Включает: дружеские связи (% людей старше 50 лет, у которых есть родственники или друзья, на которых они могут рассчитывать, находясь в беде.); физическая безопасность (% людей старше 50 лет, которые чувствуют себя в безопасности, когда гуляют одни ночью в городе или районе, где они живут); гражданская свобода (% людей старше 50 лет, которые довольны свободой выбора в своей жизни) и доступ к общественному транспорту (% людей старше 50 лет, которые удовлетворены местными системами общественного транспорта) [2].

Общий Индекс рассчитывается как среднее геометрическое четырёх категорий и показывает, насколько та или иная страна близка к идеальному значению (100%). В таб. 1 представлены показатели качества жизни и благополучия пожилых людей в России

Таб.1 Показатели качества жизни и благополучия пожилых людей в России

Гарантированные доходы.% 76,2 (30 место)	
Охват пенсионным доходом	100
Уровень бедности	9,7
Благосостояние	83
ВНД на душу населения,$	22,487
Состояние здоровья 27,1 (86 место)	
Продолжительность жизни после 60 лет	17
Продолжительность здоровой жизни после 60 лет	13,8
Психологическое благополучие, %	76,2
Функциональные возможности, % 48,4 (25 место)	
Уровень занятости	50,1
Уровень образования	79,1
Среда, % 55,5 (82 место)	
Дружеские связи	82
Физическая безопасность	37
Гражданская свобода	55
Доступ к общественному транспорту	57

Как видно из таблиц 1, по состоянию здоровья пожилых людей и по такому показателю как «благоприятная среда» Россия занимает очень слабые позиции. Продолжительность здоровой жизни после 60 лет всего 13, 8 лет, однако психологическое благополучие наших пенсионеров имеет достаточно высокую оценку (76.2%). Кроме того, 37% по «физической безопасности» означает, что большинство людей старше 50 лет не чувствуют

себя в безопасности, когда гуляют одни ночью в городе или районе, где они живут. Что касается гарантированных доходов, Россия занимает 30-ое место, прежде всего благодаря полному охвату пенсионным доходом. Однако, уровень бедности 9,7% говорит о том, большинство пожилых людей в России живут очень бедно. По уровню образования и дружеским связям мы имеем высокий балл.

Global Retirement Index это схожее с вышеописанным исследование и рейтинг стран для жизни пенсионеров. При расчетах используются 18 показателей, которые распределены по четырем категориям: материальное благосостояние, пенсионные финансы, качество жизни и здоровье. Подгруппы отображают четыре основных аспекта пенсионного обеспечения: финансовые средства для комфортной жизни на пенсии, доступ к качественным финансовым услугам для обеспечения сохранности сбережений и увеличения дохода, доступ к качественным медицинским услугам, а также чистая и безопасная окружающая среда [1].

Странами – лидерами по качеству жизни и благополучия пожилых людей (Global AgeWatch Index) являются Швейцария (90,1%), Норвегия (89,3%), Швеция (84.4%), Германия (84,3%), Канада (84%). В пятерку лучших стран для жизни пенсионеров, в соответствии с Global Retirement Index вошли Норвегия, Швейцария, Исландия, Швеция и Новая Зеландия.

Использованные источники:

1. Олег Макаров. Россия вошла в пятерку худших в мире стран для пенсионеров [Электронный ресурс]//Информационное агентство «РосБизнесКонсалтинг». Экономика. 2017. URL: https://www.rbc.ru/economics/19/07/2017/596f79579a794735e6cd1c13 (Дата обращения: 18.01.2018)

2. Global AgeWatch Index 2015 [Электронный ресурс] // HelpAge International.2014. URL: www.helpage.org (Дата обращения: 20.01.2018)

УДК 613.8

Волкова П.А.
студент
Гончаров Е.В.
студент
Клюкина Э.М.
студент
ФГБОУ ВО АГМУ Минздрава России
Россия, г. Барнаул

ОТНОШЕНИЕ К СКВЕРНОСЛОВИЮ СТУДЕНТОВ ЛЕЧЕБНОГО И ПЕДИАТРИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТОВ АЛТАЙСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

Аннотация: В данной статье рассматривается вопрос взаимосвязи культуры речи с определением здоровья, и механизм формирования полноценной личности. Также оценены результаты исследования об отношении к нецензурной речи студентов медицинского университета, и в каких ситуациях и как часто им приходится к ней прибегать. Оценено влияние выбранного профиля обучения на частоту употребления бранных слов, а также предприняты попытки предположить, какие факторы ещё могут способствовать изменению частоты использования нецензурной речи. Определен уровень данной проблемы в Алтайском государственном медицинском университете.

Ключевые слова: студенты, сквернословие, статистика, здоровье, культура.

Volkova P.A.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Goncharov E.V.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Klyukina E.M.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia

ATTITUDE TO FILTHY LANGUAGE STUDENTS OF MEDICAL AND PEDIATRIC FACULTIES OF ALTAI STATE MEDICAL UNIVERSITY

Abstract: This article discusses the question of the relationship of speech with the definition of health and the mechanism of forming a full-fledged personality. Also evaluated the results of a study about the relationship to the obscene speech of medical students and in what situations and how often they

have to resort to it. The influence of the selected profile of education on the frequency of use of abusive words and also attempts to suggest what factors may contribute to changes in the frequency of use of foul language. The level of this problem in the Altai state medical University.

Key words: students, filthy language, statistics, health, culture.

Актуальность. Здоровье, это несомненно дар, который очень легко потерять, и который большинство из нас недооценивает, хотя от него зависит все наше мироощущение и даже счастье.

Согласно определению, принятому Всемирной организацией здравоохранения (далее – ВОЗ), здоровье – это состояние полного физического, духовного и социального благополучия. Но зачастую людьми лишь выделяются проблемы физического плана, а социальные и духовные в лучшем случае отодвигаются на второй план. Но они не менее важны для успешного принятия человека обществом и формирования полноценной личности. Таким образом можно сделать вывод, что такое широкое понятие, как «формирование здорового образа жизни» должно включать в себя как минимум базовые аспекты культуры поведения и наличие определенных установок и социальных шаблонов. А так как формирование личности происходит в большем объеме в детстве, отрочестве и юности, то и полноценная закладка основ здорового образа жизни должна происходить именно в это время.

Молодые люди составляют до 30% населения Земного шара. В молодости (16–29 лет) закладывается основа трудовых и нравственных ценностей, происходит активный процесс социализации, с целью формирования здоровья человека. Целостность человеческой личности проявляется, прежде всего, во взаимосвязи и взаимодействии психических и физических сил организма.

Именно позитивная коллаборация психофизических сил человеческого организма порождает свободные средства, необходимые для повышения естественных резервов здоровья, и создания условий для эффективного самовыражения человека как личности. Однако, последние данные говорят о постоянном росте числа детей с умственным или физическим отставанием в развитии, высок процент заболевших среди новорожденных, безостановочно растет доля хронических заболеваний среди молодежи, а ведь многим из них предстоит быть родителями и они передадут свои гены потомкам. На все это влияет множество факторов, но далеко не последнюю роль на наш взгляд играет однозначно недостаточно высокий уровень нравственного и психологического здоровья населения, как один из качественных показателей можно отнести сюда культуру речи [1, 2, 3].

Такая проблема как сквернословие становится с каждым днём все актуальнее. В Толковом словаре русского языка Ушакова сквернословие определяется как «речь, наполненная неприличными выражениями, непристойными словами, брань».

К сожалению, на сегодняшний день сложно уже найти место где можно укрыться от бранных слов, которые звучат на каждой улице, с экранов телевизоров, в семье и даже в средних и высших учебных заведениях. Непристойные слова вошли в обыденную речь многих людей, и к нашему большому расстройству и тревоге, общественность начинает воспринимать их как общепринятую норму. Более отчетливо данную тенденцию можно отследить на среде подростков, где брань становится неотъемлемой частью межличностного общения [1, 3].

Цель исследования: изучить отношение студентов Алтайского государственного медицинского университета обучающихся на факультетах лечебном и педиатрическом, к проблеме сквернословия, в каких случаях ими употребляются бранные слова, и необходима ли борьба со сквернословием среди подростков.

Материал и методы. Социологический анонимный опрос с применением специально разработанной анкеты. В респонденты были случайным образом отобраны среди студентов 3 курса учреждения образования «Алтайский государственный медицинский университет» лечебного факультета, далее ЛФ (40 человек) и педиатрического факультета, далее ПФ (45 человек).

Результаты. Установлено, что 47% среди опрошенных ЛФ употребляют нецензурные выражения эпизодически, против 53% у ПФ, 26% и 29% соответственно – редко и только 6% студентов ЛФ и 8% ПФ их не используют. Причем, для 21% студентов ЛФ и 18% ПФ использование в лексике сквернословия является нормой: 8% и 4% опрошенных соответственно, употребляют такого рода выражения в своей речи постоянно, а 13% и 14%– часто.

Ответы на вопрос: «В каких ситуациях это происходит?» распределились следующим образом: вариант «случайно, не замечаю этого» выбрали 42% студентов, «выражаю свои эмоции» – 37%, «хочу оскорбить собеседника» – 11% респондентов, «это придает мне значимости» – 5%.

Установлено, что 56% респондентов считают, что борьба с употреблением нецензурных выражений «необходима в любом случае», 34% студентов считают, что «можно попробовать», а 10% уверены, что «это бесполезно».

Заключение. Из полученных данных можно сделать вывод, что даже в студенческой среде такого заведения как медицинский университет, проблема ненормативной лексики является очень значимой. И несколько больше она выражена среди обучающихся на ЛФ, чем на ПФ, что скорее всего напрямую связано с их выбором профессии и необходимостью уметь держаться перед детьми. Решению проблемы нецензурной речи стоит уделить особое внимание и начинать проводить данную работу необходимо с раннего возраста, и солирующую роль в этом должны играть семья и школа, при поддержке СМИ и общественных организаций.

Использованные источники:

1. Андросова, Ю.Л. Вирус сквернословия / Ю.Л. Андросова // Школьный психолог. – 2008. – №20. – С. 49–52.
2. Виноградов, С.Ю. Сквернословие / С.Ю. Виноградов // Наука и жизнь. – 1993. – №4. – С. 27–42.
3. Кравцова, М.П. Плохие слова / М.П. Кравцова // Школьный психолог. – 2004. – № 15. – С. 15–21.

References:

1. Androsova, Yu.L. The foul language virus / Yu.L. Androsova // School psychologist. - 2008. - №20. - P. 49-52.
2. Vinogradov, S.Yu. Foul language / S.Yu. Vinogradov // Science and Life. - 1993. - № 4. - P. 27-42.
3. Kravtsova, M.P. Bad words / M.P. Kravtsova // School psychologist. - 2004. - No. 15. - P. 15-21.

УДК 33

Габдрахманова Э.А.
магистр
экономический факультет
БашГУ
Россия, г. Стерлитамак

ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ

Аннотация:

В настоящее время актуальны исследования в области анализа кредитных рисков. Данная статья посвящена методам по их снижению.

Ключевые слова:

Кредитный риск, кредитование, коммерческий банк, дифференциация заемщиков, диверсификация.

Gabdrakhmanova E.A.
Master of Economics Faculty, Bashkir State University
Russia, Sterlitamak

PROCESS OF CREDIT RISK MANAGEMENT IN THE COMMERCIAL BANK

Annotation:

Currently, there are relevant studies in the field of credit risk analysis. This article is devoted to methods for reducing them.

Keywords:

Credit risk, lending, commercial bank, differentiation of borrowers, diversification.

Кредитование – важная часть развития банковского сектора, так как с его помощью формируется доход коммерческого банка.

Кредитный риск – риск неисполнения заемщиком своих обязательств перед кредитором.

Решение о выдаче кредита не может принять только одно лицо, поэтому кредитный отдел в банке направляет и поддерживает весь кредитный процесс. Если кредитор сомневается в платежеспособности заемщика, он может выдать ему меньшую сумму, чтобы избежать потерь. Так коммерческие банки подвержены данному виду риска на протяжении всего периода кредитования.

Снизить кредитный риск возможно, если грамотно использовать инструменты управления ими. Таким инструментом можно считать сбор достоверной информации.

Также важный инструмент снижения риска – обеспечение. Клиенту предлагают оформить договор, в котором предусматривается передача имущества заемщика в собственность банку, если не сможет погасить задолженность.

На данный момент уже существует несколько методов минимизации кредитного риска:

1. Дифференциация заемщиков – определение условий выдачи кредита исходя из его рейтинга.

2. Диверсификация – использование различных видов и форм выдачи кредита.

3. Ограничение рисков – установление лимитов на выдачу крупных сумм.

4. Деление кредитов – сотрудничество с другими банками по кредитование крупных заёмщиков.

Для снижения риска сотрудники банка должны проводить тщательный отбор заемщиков, анализировать условия выдачи денежных средств и часто проверять финансовое состояние клиента.

Всем вышеперечисленным мерам может помочь разработка более современных методов управления кредитными рисками. Достичь заданной цели можно путем усовершенствования устаревших подходов к управлению рисками с помощью современных технологий и формирования новой системы оценки кредитоспособности заёмщика. Например, у заёмщика не всегда есть время обратиться к кредитору, если возникли некоторые сложности. Поэтому можно с помощью Интернет-ресурсов поддерживать связь с заёмщиком в любое время, что даст возможность обеим сторонам уладить недавно появившиеся проблемы, и не превратить их в нерешаемые задачи.

Использованные источники:

1. Акаева А. И. Особенности риск-ориентированного надзора «Базель III» [Текст] / А. И. Акаева // Молодой ученый. – 2014. – №4. – С. 451-453.

2. Астахов А. В. Системный подход к управлению рисками крупных российских коммерческих банков/ А.В.Астахов // Деньги и кредит. — 2012. — № 1. С. 34–55.

3. Банковское дело: Учебник – 2-ое изд., перераб. и доп./ Под ред. О.И. Лаврушина. – М.: Финансы и статистика, 2010.- 672 с.

4. Воронин Ю.М. Управление банковскими рисками / Ю.М. Воронин // М: НОРМА, 2012. - С. 15-28.

5. Годин А.М. Управление кредитным риском // Финансы. – 2010. - №3. – 69с.

УДК 159.96

Гавриленко Л.С., к.пед.н.
доцент
кафедра клинической психологии и психотерапии с курсом ПО
Алфимова О.А.
студент 4курса
медико - психолого - фармацевтический факультет
Красноярский государственный медицинский университет
им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого
Россия, г. Красноярск

КОНФЛИКТОУСТОЙЧИВОСТЬ СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ КАК ФАКТОР, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ КЛИМАТ В ГРУППЕ

В статье раскрывается сущность конфликта, как фактора определяющего социально-психологический климат в группе. В ходе экспериментального исследования выявлено, что для студентов-психологов характерны низкие и средние показатели конфликтоустойчивости. Предложенная психокоррекционная программа способствовала изменению у испытуемых способа реагирования на конфликт, что в свою очередь, улучшило социально-психологический климат в группе.

Ключевые слова: конфликт, конфликтоустойчивость, способы реагирования на конфликт.

Gavrilenko L.S., candidate of pedagogical sciences
associate professor of the Department of Clinical Psychology and
Psychotherapy with the software course
Krasnoyarsk State Medical University
V.F. Voino-Yasenetsky
Russia, Krasnoyarsk
Alfimova O. A., student 4 courses
medical - psycho - pharmaceutical faculty
Krasnoyarsk State Medical University
them. prof. V.F. Voino-Yasenetsky
Russia, Krasnoyarsk

CONFLICT RESISTANCE OF PSYCHOLOGY STUDENTS AS A DETERMINANT OF SOCIO-PSYCHOLOGICAL CLIMATE IN THE GROUP

The article reveals the essence of the conflict as a factor determining the socio-psychological climate in the group. In the course of the pilot study, it was found that low and medium indicators of conflict-resistant behavior are characteristic for psychology students. The proposed psychocorrectional program contributed to a change in the respondents' way of responding to conflict, which in turn improved the socio-psychological climate in the group.

Keywords: conflict, conflict resistance, ways of responding to a conflict.

Актуальность данного исследования определяется тем, что недостаточный уровень эмоциональной устойчивости индивидуума является предпосылкой для различного рода конфликтов. В связи с этим особенно актуальным является изучение самого феномена «конфликт», а также факторов, которые обуславливают его возникновение и результатов, к которым он приводит.

Конфликт является распространенной чертой социальных систем. Он неизбежен и неотвратим, а потому его целесообразно рассматривать как естественный фрагмент человеческой жизни. Изучаемый феномен имеет, безусловно, дискуссионный и междисциплинарный характер. В общенаучном смысле, конфликт предполагает наиболее острый способ разрешения значимых противоречий, возникающих в процессе социального взаимодействия, заключающийся в противодействии субъектов конфликта и обычно сопровождающийся негативными эмоциями и чувствами, переживаемыми ими по отношению друг к другу. Следовательно, конфликт – это, прежде всего, психическое взаимодействие одновременно примерно равной силы, но противоположных, несовместимых в данной ситуации тенденций, мотивов, способов поведения [4].

Способность человека оптимально организовать своё поведение в трудных ситуациях социального взаимодействия, бесконфликтно решать возникшие противоречия в отношениях с другими людьми указывает на конфликтоустойчивость личности. Высокая конфликтоустойчивость людей, которые состоят в группе, позволяет определять социально-психологический климат данной группы как благоприятный [1,2].

Социально-психологический климат является качеством межличностных отношений, влияющих на продуктивность совместной деятельности, зависящее от уровня группового развития. Нормальная атмосфера этих отношений позволяет каждому участнику групповых отношений чувствовать себя частицей коллектива, обеспечивает его интерес к совместной работе, побуждает к справедливой оценке достижений и неудач как собственных, так и коллег, организации в целом [3,5].

Целью исследования явилось изучение уровня конфликтоустойчивости студентов 3 курса специальности клинической психологии КрасГМУ и, при необходимости, разработка и реализация психокоррекционной программы формирования высокого уровня конфликтоустойчивости студентов с целью обеспечения благополучного социально-психологического климата в группе.

В качестве диагностического инструментария использовались методики: «Исследование особенностей реагирования в конфликтной ситуации» (К. Томаса); модифицированный вариант методики Б.Д. Парыгина «Изучение психологического климата коллектива».

Выборка исследования представлена студентами 3 курса специальности «Клиническая психология» в количестве 18 человек, из них 14 девушек и 4 юноши.

При первичном исследовании было выявлено, что почти половина испытуемых в ситуации конфликта выбирают избегание, либо соперничество как способ реагирования на конфликт, это свидетельствует о низкой конфликтоустойчивости группы. И, как следствие, была получена оценка группой социально-пихологического климата в коллективе. Мнение разделилось: одни – считали климат неблагоприятным, другие – неустойчиво благоприятным. Поэтому была реализована психокоррекционная программа повышения уровня конфликтоустойчивости студентов 3 курса специальности клиническая психология КрасГМУ с целью улучшения социально-психологического климата в группе.

Опытно-экспериментальное исследование проводилось на протяжении двух месяцев, и, включала такие формы и способы работы, как: лекции, объединённые общей тематикой: «Конфликт и пути его разрешения. Конфликтоустойчивость личности как фактор сохранения благоприятного социально-психологического климата в группе». Данная форма работы способствовала формированию у студентов мотивационного и содержательно-операционального компонентов готовности к продуктивному выходу из конфликтных ситуаций. Следующим компонентом психокоррекционной программы стал тренинг «Бесконфликтное общение», целью которого явилось: обучение способам решения конфликтных ситуаций; помощь участникам непредвзято оценивать конфликтную ситуацию; помощь в коррекции своего поведение в сторону снижения конфликтности в личностно-эмоциональной сфере; сплочение группы, развитие умений и навыков командного взаимодействия. Тренинг также способствовал формированию мотивационного компонента готовности к продуктивному выходу из конфликтных ситуаций, но главным образом, был направлен на формировании рефлексивного компонента.

По окончании реализации программы повторное исследование показало, что после психокоррекционных мероприятий 55% опрошенных в конфликтной ситуации идет на компромисс, 35% стремится к сотрудничеству и всего 10% использует избегание, как способ реагирования на конфликт, а соперничество было исключено среди испытуемых. Также изменилось мнение по поводу социально-психологического климата в группе. По результатам повторного исследования мнение испытуемых разделилось таким образом: 15% - благоприятный, 75% испытуемых оценивают психологический климат в группе как неустойчиво благоприятный, 10% испытуемых – как неблагоприятный.

Таким образом, проведенное исследование продемонстрировало целесообразность применения предложенной психокоррекционной программы.

Использованные источники:

1. Баранова Т.А. Воспитание студентов в контексте конфликтологической культуры // Известия Южного Федерального Университета. Педагогические науки. – 2010. – № 3. – С. 121-126.

2. Бонкина Н.Ю. Уровень конфликтоустойчивости студентов как фактор, определяющий социально-психологический климат в группах с различным гендерным составом // Молодежный вестник ИрГТУ. – 2015. –№1. – С. 21.
3. Глазл Ф. Самопомощь в конфликтах. Концепции – упражнения – практические методы : пер. с нем / Ф. Глазл. – Калуга: Духовное познание, 2000. – 192 с.
4. Кашапов М.М. Теория и практика решения конфликтных ситуаций: учебное пособие / Под науч. ред. проф. А В Карпова. – М.-Ярославль: Ремдер, 2003. - 183 с.
5. Ланских М.В. Формирование конфликтоустойчивости современных студентов // Проблемы современного педагогического образования. – 2016. – № 51. – С. 548-555.

УДК 159.96

Гавриленко Л.С., к.пед.н.
доцент
кафедра клинической психологии и психотерапии с курсом ПО
Павлова Д.В.
студент 4курса
медико - психолого - фармацевтический факультет
Красноярский государственный медицинский университет
им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого
Россия, г. Красноярск

ИССЛЕДОВАНИЕ МОТИВАЦИОННО-ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КЛИНИЧЕСКОГО ПСИХОЛОГА

В статье раскрывается сущность мотивационно-ценностной ориентации личности, как интегративной динамической системы свойств человека, включающей иерархически взаимосвязанные мотивы, интересы, цели, ценностные ориентации, установки, убеждения, идеалы, обеспечивающие его активность в жизнедеятельности в целом и, профессиональной деятельности в частности. Предложены рекомендации преподавателям и студентам вуза, реализация которых будет способствовать изменению мотивационно-ценностных ориентаций студентов – будущих клинических психологов на профессиональную деятельность.

Ключевые слова: мотивационно-ценностные ориентации, профессиональная деятельность клинического психолога.

Gavrilenko L.S., candidate of pedagogical sciences
associate professor of the Department of Clinical Psychology and
Psychotherapy with the software course
Krasnoyarsk State Medical University
V.F. Voino-Yasenetsky
Russia, Krasnoyarsk
Pavlova D. V., student 4 courses
medical - psycho - pharmaceutical faculty
Krasnoyarsk State Medical University
them. prof. V.F. Voino-Yasenetsky
Russia, Krasnoyarsk

STUDY OF THE MOTIVATIONAL VALUE ORIENTATIONS OF THE PROFESSIONAL ACTIVITIES OF A CLINICAL PSYCHOLOGIST

The article reveals the essence of the person's motivational and value orientation as an integrative dynamic system of human properties, including hierarchically interrelated motives, interests, goals, values, attitudes, beliefs, ideals that ensure his activity in life as a whole and, in particular, professional activity. Recommendations are offered to teachers and students of the university,

the implementation of which will contribute to changing the motivational and value orientations of students - future clinical psychologists for professional activities.

Key words: motivational-value orientations, professional activity of clinical psychologist.

На сегодняшний день одной из престижных профессий, востребованность которой растет в обществе с каждым днем, является профессия психолога. Она ориентирована на помощь другим людям в решении самых сложных жизненных проблем. Поэтому выбор этой профессии предполагает наличие таких личностных и профессиональных качеств специалиста, которые включат любовь к людям, умение общаться, доброту, порядочность, способность к творчеству, профессиональную и человеческую совесть, рефлексию собственных чувств, мыслей и желаний, конфиденциальность, уважение достоинства клиента, избегание оценочных суждений, использование множества концепций, открытость для восприятия альтернативных точек зрения и др. В этой связи, исследование мотивационно-ценностных ориентаций на профессиональную деятельность студента – будущего клинического психолога, приобретает особую актуальность [1].

Мотивационно-ценностная ориентация характеризуется как основной компонент структуры общей направленности личности. В структуру ориентации личности всеми учеными включаются мотивация, рассматриваемая как интегральная система относительно устойчивых мотивов, являющихся основными побудителями деятельности, а также ценности, потребности, интересы, установки, цели, мировоззрение человека [2,3].

Компоненты мотивационно-ценностной ориентации включают в себя не только мотивы и ценностные ориентации, но и, по нашему мнению, представляют собой систему доминирующих мотивов, проявляющихся в потребностях, интересах, целях, детерминирующих поведение и деятельность человека, ориентирующих его активность; - систему ценностных ориентаций, выражающих личностную значимость нравственных, социальных, культурных ценностей, отражающих ценностное отношение к действительности; идеалы, установки, убеждения, мировоззрение можно рассматривать как духовные ориентиры и ценностные ориентации личности [2,4].

На основе сформированной мотивационно-ценностной ориентации личности развивается профессиональное самосознание, формируются профессиональные мотивы, установки и ценности, т.е. мотивационно-ценностная ориентация на профессиональную деятельность. Она в качестве системы мотивов, ценностей и интересов, ориентирует выбор профессии, профессиональную подготовку, профессиональную деятельность человека [4].

Целью исследования явилось изучение мотивационно - ценностных ориентаций на профессиональную деятельность клинического психолога у студентов второго курса специальности «Клиническая психология».

В качестве диагностического инструментария использовались методики: «Ценностные ориентации» (М. Рокича); «Диагностика личности на мотивацию к успеху» (Т. Элерса).

Выборка исследования представлена студентами 2 курса специальности «Клиническая психология».

В ходе исследования было выявлено, что первое место в списке значимых терминальных ценностей занимает познание (возможность расширения своего образования, кругозора, общей культуры, интеллектуальное развитие). На последнем – активная деятельная жизнь. Из иерархии инструментальных ценностей, студенты предпочли терпимость (к взглядам и мнениям других, умение прощать другим их ошибки и заблуждения), ценность высокие запросы (высокие требования к жизни и высокие притязание). Последнее место (20%) занимает ответственность (чувство долга, умение держать свое слова). У большинства испытуемых средний уровень мотивации.

Было также обнаружено, что стремление стать хорошим специалистом тесно взаимосвязано со способностью к терпимости. Также у испытуемых лидируют позиция к высоким запросам. Это означает, что данные ценности предполагают создание студентом ясного образа себя в будущем, как профессионала. А так же - если человек ориентирован на будущее, то он осознает необходимость своего профессионального становления. Тем не менее, на последнем месте у них стоит такая ценность, как ответственность и средний уровень мотивации, говорит о том, что студенты не до конца понимают действительность своей будущей профессии.

Для того, чтобы способствовать развитию мотивационно-ценностной сферы студентов-психологов и оптимизировать образовательный процесс можно предложить следующие рекомендации для педагогов:

- увеличить число таких творческих заданий для студентов, которые для них были бы ясно связаны со спецификой их будущей профессиональной деятельности. Например, подумать как та или иная теория могла бы быть реализована на практике в конкретном случае;
- выработать способы контроля за подготовленностью каждого студента, работающего в микрогруппе, и ее учета при оценке деятельности всей микрогруппы;
- рассматривать на семинарских занятиях не только темы, предусмотренные программой, но и те, которые интересны студентам. Тем самым можно развить инициативность и заложить основы формирования профессиональной позиции будущего психолога [4].

Студентам можно порекомендовать следующее. Выбирать род деятельности в соответствии со своими способностями и интересами. В случае, если теории не вызывают никакого эмоционального отклика, можно

попытаться рассмотреть какую-либо жизненную ситуацию, исходя из предлагаемых положений. Это поможет «оживить» материал и лучше его запомнить. Для того, чтобы одновременно прийти к большему осмыслению своей жизни и овладеть компетенциями, необходимыми психологу в его профессиональной деятельности, рекомендуется пройти обучающие курсы, тренинги, посетить семинары, посвященные наиболее интересным проблемам.

Использованные источники:

1. Клименко И. В. Динамика мотивационно-ценностной направленности студентов на профессиональную деятельность: авт. дис. канд. психол. наук. – М., 2015. – 24 с.
2. Лавринович Т.М. Особенности ценностно-мотивационной сферы личности будущих психологов на разных этапах процесса их профессионализации // Вестник Южно-Уральского государственного университета. – 2014. – № 4. – С.27–36.
3. Маслоу А. Мотивация и личность. – СПб.: Питер, 2011. –352 с.
4. Рубцов В.В. Перспективы развития психологического образования // Психологическая наука и образование – 2010. – №1. – С. 78-89.

УДК 159.96

Гавриленко Л.С., к.пед.н.
доцент
кафедра клинической психологии и психотерапии с курсом ПО
Первушина И.Д.
студент 4курса
медико - психолого - фармацевтический факультет
Красноярский государственный медицинский университет
им. проф. В.Ф. Войно-Ясенецкого
Россия, г. Красноярск

ЭМПАТИЯ КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНОЕ КАЧЕСТВО КЛИНИЧЕСКОГО ПСИХОЛОГА

В статье раскрывается сущность эмпатии как способности личности постигать и воссоздавать внутренний мир другого человека и основного профессионально важного качества, необходимого психологу для эффективного осуществления профессиональной деятельности. Описаны результаты исследования уровня эмпатии студентов-психологов.

Ключевые слова: эмпатия, профессиональные качества.

Gavrilenko L.S., candidate of pedagogical sciences
associate professor of the Department of Clinical Psychology and
Psychotherapy with the software course
Krasnoyarsk State Medical University
V.F. Voino-Yasenetsky
Russia, Krasnoyarsk
Pervushina I.D., student 4 courses
medical - psycho - pharmaceutical faculty
Krasnoyarsk State Medical University
them. prof. V.F. Voino-Yasenetsky
Russia, Krasnoyarsk

EMPATHY AS PROFESSIONALLY SIGNIFICANT QUALITY OF A CLINICAL PSYCHOLOGIST

The article reveals the essence of empathy as the ability of the individual to comprehend and recreate the inner world of another person and the main professionally important quality necessary for a psychologist to effectively carry out professional activities. The results of the study of the level of empathy of students-psychologists are described.

Key words: empathy, professional qualities.

Способы понимания могут быть рациональными, эмоциональными, поведенческими. Все они формируют способность личности постигать и воссоздавать внутренний мир другого человека. Важно отметить тот факт, что онтогенетически способность эмоционального отклика на переживания другого человека формируется раньше, чем возможность вербального

выражения чувств. Ребенок вначале осваивает значение интонации, позы и жеста, а только затем постигает смысловое многообразие высказываний. Взаимосвязь эмоциональных и когнитивных психических явлений выступает значимым звеном в регуляции поведения, в предвосхищении человеком постоянно меняющейся межличностной ситуации [2].

Аффективная сторона понимания событий и явлений в психологической литературе получила название «эмпатия». Термин «эмпатия» введен Э. Титченером, обобщившим развивавшиеся в философской традиции идеи о симпатии с теориями вчувствования Э. Клиффорда и Т. Липпса [2].

Эмпатия - постижение эмоционального состояния, проникновение - вчувствование в переживания другого человека. Так сформировался научный термин, теперь ставший достаточно знакомым для современной науки [1].

Важной характеристикой процессов эмпатии является выявление видов понимания другого человека: идентификации, принятию ролей, рефлексии и др. [1].

Следовательно, можно констатировать, что существуют различные подходы к пониманию феномена эмпатии, однако так или иначе ее рассматривают как эмоциональный отклик одного человека на переживания и чувства другого. Кроме того, в большинстве исследований эмпатия рассматривается как положительное отношение к людям, умение проявлять альтруистическое поведение и внимание к внутреннему миру другого человека. Поэтому, очередной раз можно утверждать, что эмпатия – это один из основных структурных элементов эмоциональной сферы личности, и вместе с тем данное свойство является основным профессиональным качеством, необходимым психологу для эффективного осуществления профессиональной деятельности.

Таким образом, проблему эмпатии целесообразно исследовать и, особенно актуальна эта тема для практических психологов. Если консультант не сможет проявить эмпатию по отношению к пришедшему за помощью человеку, то он не сможет и понять всю глубину проблемы, а, следовательно, не будет способен и дать точной рекомендации. Поэтому очень важно психологу обладать эмпатией, конечно, без абсолютизации роли эмпатии в структуре профессионально важных качеств, но надо развивать у будущих психологов ее уровень до достаточной степени.

Целью исследования явилось исследование уровня сформированности эмпатии у студентов-психологов.

В качестве диагностического инструментария использовались методики: «Шкала эмоционального отклика» (А. Меграбяна, Н. Эпштейна); «Диагностика уровня эмпатии» (И.М. Юсупова).

Выборка исследования представлена студентами 4 курса специальности «Клиническая психология» в количестве 20 человек.

Из полученных в результате исследования данных можно сделать вывод о том, что большинство студентов имеют высокий и средний уровень

эмпатии. Также важно отметить, что в выборке не оказалось людей с очень низким уровнем эмпатии.

Испытуемые с очень высоким уровнем эмпатии (10%) тонко реагируют на настроение собеседника. Их отличает душевная ранимость, повышенное чувство вины и отсутствие оценочного мнения в отношении собеседника.

Испытуемые с высоким уровнем эмпатии (35%) понимают и чувствуют нужды и проблемы окружающих, легко находят с окружающими общий язык, деликатно оберегая эмоциональное состояние собеседника. Именно они определяют эмпатию в позитивном её смысле.

Испытуемые со средним уровнем эмпатии (40%) в межличностных отношениях более склонны судить о других по поступкам, чем доверять своим личным впечатлениям. Как правило, они хорошо контролируют собственные эмоциональные проявления, но при этом часто затрудняются прогнозировать развитие отношений между людьми.

Испытуемые с низким уровнем эмпатии (15%) в межличностных отношениях испытывают затруднения в установлении контактов с людьми, некомфортно чувствуют себя в большой компании, не понимают эмоциональных проявлений и поступков, часто не находят взаимопонимания с окружающими. Они гораздо более продуктивны при индивидуальной работе, чем при групповой, склонны к рациональным решениям, больше ценят других за деловые качества, чем за чуткость и отзывчивость.

Таким образом, исследование подтверждает то, что большинство студентов, выбравших гуманистическую профессию, предполагающую частое общение и оказание помощи людям, имеют достаточный уровень эмпатии. Гипотеза, основанная на предположении о том, что эмпатия как профессионально важное качество студента-психолога начинает формироваться с самого начала обучения в вузе и совершенствуется на всем его протяжении нашла свое подтверждение.

Использованные источники:

1. Ильин Е. П. Эмоции и чувства. 2-е изд.: переработанное и дополненное. – СПб.: Питер, 2013. – 784 с.
2. Карягина Т. Д. Эволюция понятия «Эмпатия» в психологии: дисс. на соиск. учен. степ. канд. психологических наук. – М., 2013. – 175 с.

УДК 347.22.02

Гаврилов М.В.
студент магистратуры
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ СПОБОБЫ ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ

В статье рассматривается вопрос о необходимости внесения изменений в Гражданский кодекс Российской Федерации или принятия специального закона о реквизиции.

Ключевые слова: прекращение права собственности, реквизиция, конфискация, национализация.

Gavrilov M. V., graduate student
Vladimir state University named after Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovs
Russia, Vladimir

SPOSOBY FORCED TERMINATION OF THE RIGHT OF OWNERSHIP

The article discusses the need for amendments to the Civil code of the Russian Federation or the adoption of a special law on the requisition.

Keywords: termination of the right of ownership, requisition, confiscation, nationalization.

Вопрос о правовой природе таких способов прекращения права собственности, как реквизиция, конфискация и национализация, является предметом споров. Общее, что объединяет эти способы, - это то, что во всех вышеназванных способах имущество переходит из частной собственности в государственную.

Вместе с тем особенность такого перехода некоторых авторов приводит к выводу о том, что так как возникновение права собственности данными способами государством осуществляется вопреки воле предшествующего собственника, то поэтому они относятся к производным способам приобретения права собственности. Другие же по этой причине относят национализацию, конфискацию и реквизицию к первоначальным способам приобретения права собственности.58 В некоторых странах национализация, конфискация и реквизиция относятся к ограничениям прав собственника (ст. ст. 83 - 835 Гражданского кодекса Италии). В кодексах ряда постсоветских стран реквизиция, конфискация и национализация урегулированы в качестве способов прекращения права собственности (ст.

[58] Белов В.А. Национализация в российском гражданском праве: история и современность / В.А. Белов // Законодательство. - 1999. - № 2, 3.

ст. 243 - 245 Гражданского кодекса Республики Беларусь, ст. ст. 253 - 254 Гражданского кодекса Республики Казахстан). 59

Не является исключением и ГК РФ, в соответствии со ст. 235 которого реквизиция, конфискация и национализация относятся к основаниям прекращения права собственности.

В п. 1 ст. 242 ГК РФ раскрывается понятие реквизиции как изъятия у собственника имущества в интересах общества по решению государственных органов в порядке и на условиях, которые установлены законом, с выплатой ему стоимости имущества, в случаях стихийных бедствий, аварий, эпидемий, эпизоотий и при иных обстоятельствах, носящих чрезвычайный характер.

Пункт 1 ст. 242 ГК РФ противоречит в этой части п. 3 ст. 35 Конституции РФ в части невозможности лишения имущества иначе как по решению суда. Аналогичной позиции придерживается и С.В. Артеменков, который отмечает, что «реквизиция - это крайняя мера, направленная на ограничение прав и свобод граждан».60

Согласно п. 3 ст. 35 Конституции РФ права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. В исследуемом случае ГК РФ как раз таким законом и является.

В настоящее время нет закона, который бы регулировал отдельные вопросы реквизиции, хотя его принятие предусмотрено ГК РФ.

Вместе с тем это не означает, что российскому законодательству не было известно понятие «реквизиция». Впервые понятие «реквизиция» было легально закреплено в Декрете от 16.04.1920 г. «О реквизициях и конфискациях»,61 согласно которому реквизицией считается принудительное отчуждение или временное изъятие государством имущества, находящегося в обладании частных лиц и обществ за плату, определяемую подлежащими органами власти. В более поздние годы вопросы реквизиции получают закрепление в Декрете от 17.10.1921 г. «О порядке реквизиции и конфискации имущества частных лиц и обществ»62 и Постановлении ВЦИК, СНК РСФСР от 28.03.1927 г. «Об утверждении Сводного закона о реквизиции и конфискации имущества»,63 последний из которых некоторые ученые до сих пор считают действующим в связи с тем,

---

[59] Корнилова Н.В. Об отдельных способах принудительного прекращения права собственности /Н.В. Корнилова // Российский следователь. - 2016. - № 13. - С. 39 - 43.

[60] Научно-практический комментарий к Гражданскому кодексу РФ, части первой / Под ред. В.П. Мозолиной, М.Н. Малеиной. - М., - 2004. - С. 508.

[61] О реквизициях и конфискациях: Декрет СНК РСФСР от 16.04.1920 // «Известия ВЦИК». - № 85. - 22.04.1920.

[62] О порядке реквизиции и конфискации имущества частных лиц и обществ: Декрет СНК РСФСР от 17.10.1921 // СУ РСФСР. – 1921. - № 70. - ст. 564.

[63] Об утверждении Сводного закона о реквизиции и конфискации имущества: Постановление ВЦИК, СНК РСФСР от 28.03.1927 // СУ РСФСР. – 1927. - № 38. - ст. 248.

что до сих пор не принят закон, регламентирующий порядок и условия реквизиции. Такой точки зрения придерживается, в частности, Н.И. Таскин.64

Причем отметим, что в ст. 69 Гражданского кодекса РСФСР (далее – ГК 1922 г.)65 содержалась отсылка в части порядка и условий реквизиций к Декрету о реквизиции и конфискации, а как такового ни понятия, ни порядка реквизиции не содержалось. Закреплялся лишь порядок определения стоимости реквизируемого имущества. В свою очередь, в ст. 149 Гражданского кодекса РСФСР (далее – ГК РСФСР 1964 г.)66 применялся такой же прием, только лишь с возможностью урегулировать условия и порядок реквизиции не только законодательном актом, но иными нормативно-правовыми актами. Но таким на протяжении значительного числа времени оставался Сводный закон о реквизиции и конфискации имущества 1927 г. (далее - Сводный закон).67

В настоящее время отдельные положения о реквизиции, помимо ГК РФ, закрепляются в различных законах. В таких законах получают развитие положения ст. 242 ГК РФ применительно к отдельным объектам гражданских прав или раскрываются особенности конкретного основания реквизиции. Так, в п. 1 ст. 51 ЗК РФ раскрываются условия реквизиции земельных участков.

Первым условием является наступление обстоятельств, носящих чрезвычайный характер. Согласно ГК 1964 г. условие о чрезвычайном характере обстоятельства, являющегося основанием для реквизиции, не называлось в качестве такового. В Федеральном законе от 11.11.1994 г. № 68-ФЗ «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»68 закреплено понятие чрезвычайной ситуации. Единого нормативно-правового акта, в котором закреплялись бы все случаи обстоятельств, носящих чрезвычайный характер, нет. Они установлены в различных нормативно-правовых актах. Так, ст. 1 Федерального закона от 20.06.1997 г. № 116-ФЗ «О промышленной безопасности опасных производственных объектов»69 под аварией подразумевает разрушение сооружений и (или) технических устройств, применяемых на опасном производственном объекте, неконтролируемые

---

[64] Таскин Н.И. Реквизиция как один из случаев принудительного прекращения права собственности на земельные участки/ Н.И. Таскин // Юрист. - 2003. - № 3.

[65] Постановление ВЦИК от 11.11.1922 «О введении в действие Гражданского кодекса Р.С.Ф.С.Р.» (вместе с «Гражданским кодексом Р.С.Ф.С.Р.») // СУ РСФСР. – 1922. - № 71. - ст. 904.

[66] Гражданский кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 24.12.1992) // Свод законов РСФСР. - т. 2. - с. 7.

[67] Об утверждении Сводного закона о реквизиции и конфискации имущества Постановление ВЦИК, СНК РСФСР от 2 8.03.1927 // СУ РСФСР. – 1927. - № 38. - ст. 248.

[68] О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера: Федеральный закон от 21.12.1994 № 68-ФЗ (ред. от 23.06.2016) // Собрание законодательства РФ. - 26.12.1994. - № 35. - ст. 3648.

[69] О промышленной безопасности опасных производственных объектов: Федеральный закон от 21.07.1997 № 116-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.03.2017) // Собрание законодательства РФ. - 28.07.1997. - № 30. - ст. 3588.

взрыв и (или) выброс опасных веществ.

Перечень обстоятельств, носящих чрезвычайный характер не является замкнутым (ст. 242 ГК РФ). К таковым можно отнести обстоятельства, перечисленные в Федеральном конституционном законе от 30.05.2001 г. № 3-ФКЗ «О чрезвычайном положении»70 (например, массовые беспорядки, террористические акты).

Вторым обязательным условием для реквизиции является изъятие имущества в интересах общества. В ЗК РФ говорится об изъятии «в целях защиты жизненно важных интересов граждан, общества и государства».

Порядок проведения реквизиции урегулирован в законодательстве. На первом этапе принимается решение о реквизиции. Оно принимается государственным органом (п. 1 ст. 242 ГК РФ). При этом собственнику имущества выдается документ о реквизиции. В настоящее время, в том числе и в связи с отсутствием специального закона о реквизиции, требования к содержанию такого акта не установлены, тогда как Декретом от 17.10.1921 г., Сводным законом от 28.03.1927 г. предусматривалось составление акта, который скреплялся подписями должностного лица, владельца или хранителя и двух посторонних свидетелей, копия акта выдавалась владельцу не позднее трех дней.

На втором этапе собственнику возмещается стоимость реквизируемого имущества. Причем оценка стоимости имущества может быть оспорена в суде (п. 2 ст. 242 ГК РФ). Из данного положения следует, что применение реквизиции не приостанавливается наличием спора о размере стоимости такого имущества. Некоторые ученые считают, что положение ГК РФ о порядке такой компенсации противоречит положению п. 3 ст. 35 Конституции РФ, согласно которому «принудительное отчуждение имущества для государственных нужд может быть произведено только при условии предварительного и равноценного возмещения». При реквизиции происходит отчуждение имущества не для государственных нужд, а в интересах общества. В ЗК РФ специально подчеркивается, что не является изъятие земельных участков, осуществляемое в порядке изъятия для государственных или муниципальных нужд, реквизицией (п. 2 ст. 51 ЗК РФ). Во-вторых, реквизиция - как раз такое правовое явление, при котором практически невозможна предварительная выплата стоимости именно в связи с чрезвычайностью обстоятельств, являющихся основанием для нее.

Вместе с тем лицо, имущество которого реквизировано, вправе при прекращении действия обстоятельств, в связи с которыми произведена реквизиция, требовать по суду возврата сохранившегося ему имущества (п. 3 ст. 242 ГК РФ).

В ГК РФ не урегулирован вопрос о последствиях возврата лицу имущества, изъятого у него в порядке реквизиции. В Федеральном законе от

---

[70] О чрезвычайном положении: Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 № 3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. - 04.06.2001. - № 23. - ст. 2277.

25.06.1999 № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» предусмотрена в таком случае обязанность бывшего собственника возвратить полученную им сумму компенсации с учетом потерь от снижения стоимости имущества. Полагаем, что эта норма должна стать универсальной для всех случаев реквизиции.

Таким образом, назрела необходимость внесения изменений в ГК РФ или принятия специального закона о реквизиции.

Согласно п. 1 ст. 243 ГК РФ в случаях, предусмотренных законом, имущество может быть безвозмездно изъято у собственника по решению суда в виде санкции за совершение преступления или иного правонарушения (конфискация).

В отличие от реквизиции, конфискация является санкцией за совершенное правонарушение. И поэтому это исключительно безвозмездное изъятие имущества у собственника. ГК РФ не предусматривает принятия специального закона о конфискации имущества, как о реквизиции.

В Декрете от 16.04.1920 г. «О реквизициях и конфискациях» под конфискацией понималось безвозмездное принудительное отчуждение государством имущества, находящегося в обладании частных лиц и обществ. Схожее определение закреплялось и в п. 2 Постановлении ВЦИК, СНК РСФСР от 28.03.1927 «Об утверждении Сводного закона о реквизиции и конфискации имущества», согласно которому конфискацией считается принудительное и безвозмездное отчуждение имущества в пользу государства, производимое по приговорам суда, а равно в случаях, особо указанных в Законе, по распоряжениям уполномоченных на то государственных органов.

Согласно ст. 70 ГК РСФСР 1922 г. конфискация имущества у собственников допускалась лишь в виде наказания в случаях и в порядке, которые установлены законом. Однако нормы, носящие конфискационный характер за действия гражданско-правового характера, появились в самом ГК РСФСР 1922 г. Согласно ст. 147 ГК РСФСР 1922 г. в случае недействительности договора как противозаконного или направленного к явному ущербу для государства ни одна из сторон не вправе требовать от другой возврата исполненного по договору. Такой доход взыскивался в доход государства в качестве неосновательного обогащения.

И в настоящее время конфискация имущества предусматривается нормами различных отраслей права: уголовного права, административного права и др. Прежде всего институт конфискации, конечно же, наибольшее теоретическое обоснование получил в уголовном праве.71

Но независимо от того, где применяется конфискация, она обладает общими признаками: 1) конфискация может быть осуществлена только на основании решения суда. Однако согласно п. 2 ст. 243 ГК РФ в случаях,

[71] Зацепин М.Н. Конфискация имущества как мера противодействия коррупции /М.Н. Зацепин // Адвокат. - 2012. - № 5.

предусмотренных законом, конфискация может быть произведена в административном порядке. Решение о конфискации, принятое в административном порядке, может быть оспорено в суде; 2) конфискация всегда является санкцией за правонарушение; 3) имущество изымается у собственника только безвозмездно; 4) вещи, являющиеся предметом конфискации, поступают в собственность Российской Федерации.

Помимо того что конфискация является санкцией за совершенное правонарушение, она закрепляется и в иных нормах ГК РФ. В частности, в ст. 169 ГК РФ конфискация предусмотрена как последствие умышленных действий сторон сделки, совершенной с целью, заведомо противной основам правопорядка или нравственности. Однако ГК РФ не оперирует понятием «конфискация», а говорит о возможности суда взыскать в доход Российской Федерации все полученное по такой сделке сторонами. В литературе такое понятие традиционно называется «недопущение реституции». Справедливо отмечает Д.М. Генкин, что «отпадение права реституции и взыскание полученного другой стороной в доход государства - это взаимосвязанные, но вместе с тем самостоятельные правовые последствия».72 Его поддерживает и Д.О. Тузов, который разграничивает понятия «недопущение реституции» и «конфискация».73 Представляется, что при недопущении реституции речь идет именно о невозможности истребовать имущество у другой стороны, предоставленное ей по такой сделке недобросовестным участником, тогда как при конфискации как раз говорится о взыскании всего, что передавалось по такой сделке или должно было быть передано, в доход Российской Федерации.

Причем отношение к конфискации в гражданском праве различается от категорического ее отрицания74 до оправданности ее применения в рамках конкретных ситуаций.75 Впрочем, большинство ученых относят взыскание в доход государства всего полученного по сделке к конфискации.76

Во второй части ГК РФ понятие «конфискация» можно встретить в нормах об имущественном страховании, согласно которым конфискация по общему правилу является основанием, освобождающим от выплаты страхового возмещения за убытки, возникшие вследствие ее (п. 2 ст. 964 ГК РФ). В качестве примера применения гражданско-правовой конфискации, закрепленной в части 4 ГК РФ, называют случаи, предусмотренные п.п. 4 – 5

---

[72] Генкин Д.М. Недействительность сделок, совершенных с целью, противной закону / Д.М. Генкин // Ученые записки ВИЮН. - 1947. - Вып. V.

[73] Тузов Д.О. Недопущение реституции и конфискации при недействительности сделок (о возникновении права собственности государства по основаниям, предусмотренным статьями 169 и 179 ГК РФ) // Вещные права: система, содержание, приобретение: Сб. науч. тр. в честь проф. Б.Л. Хаскельберга / Под ред. Д.О. Тузова. - М.: Статут. - 2008. - С. 419 – 463.

[74] Шестакова Н.Д. Недействительность сделок. СПб.: Юрид. центр «Пресс». - 2008. - С. 358.

[75] Желонкин С.С. Конфискационные последствия антисоциальных сделок: соотношение частных и публичных интересов / С.С. Желонкин // Арбитражный и гражданский процесс. - 2012. - № 10.

[76] Рабинович Н.В. Недействительность сделок и ее последствия. - Л., - 1960. - С. 134.

ст. 1252 ГК РФ.77 Например, к таковым относятся контрафактные материальные носители. Они по решению суда подлежат изъятию из оборота и уничтожению без какой бы то ни было компенсации.

Несмотря на публично-правовую природу института конфискации, его применение в гражданских правоотношениях свидетельствует о взаимопроникновении частного и публичного права. И если возможно решить эффективно проблемы частноправового характера публично-правовыми средствами воздействия, то этим не стоит, по нашему мнению, пренебрегать.

Под национализацией понимается обращение в государственную собственность имущества, находящегося в собственности граждан и юридических лиц, производимое на основании закона с возмещением стоимости этого имущества и других убытков в порядке, установленном ст. 306 ГК РФ. Если принимается такой закон, то убытки, причиненные собственнику в результате принятия этого акта, в том числе стоимость имущества, возмещаются государством. Споры о возмещении убытков разрешаются судом. Закона, регулирующего процедуру национализации, до сих пор нет, как в других стран, например Франции, в которой принят Кодекс экспроприации 1977 г. Причем и в законодательстве других стран обязательным условием национализации является полная компенсация собственнику отчуждаемого у него имущества. В соответствии со ст. 545 Французского гражданского кодекса никто не может быть принужден к уступке своей собственности, если только это не вызвано общественной пользой и не делается при условии справедливого и предварительного возмещения.

В отличие от реквизиции и конфискации, национализации практически не посвящено научных исследований. Причем некоторыми учеными до сих пор оспаривается необходимость национализации как таковой.78 Но значение национализации как таковой несомненно, так как важность урегулирования именно данного способа прекращения права собственности обусловлена необходимостью баланса между приватизацией и национализацией как противоположными правовыми явлениями.

Вопрос о национализации, ее признаках становился предметом рассмотрения в цивилистической литературе. Национализация характеризуется следующими признаками: 1) целью национализации является удовлетворение общественных интересов; 2) национализация производится только на основании закона; 3) национализация возможна только при условии принятия акта соответствующего государственного органа; 4) национализации присуща принудительность; 5) национализация носит только возмездный характер. Она всегда предполагает возмещение как стоимости национализируемого имущества, так и иных сопряженных с этим

[77] Кархалев Д.Н. Защита интеллектуальных прав / Д.Н. Кархалев // Нотариус. - 2011. - № 2.
[78] Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. М.: - Статут. - 2010. - С. 170.

убытков.

Специфичен и предмет национализации, а именно таковым могут выступать имущественные комплексы.

Как и при реквизиции и конфискации, при национализации происходит прекращение права частной собственности и возникновение права государственной собственности.

Таким образом, во всех исследованных способах происходит прекращение права собственности в принудительном порядке, что позволяет отнести и реквизицию, и конфискацию, и национализацию к одной группе способов прекращения права собственности.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. № 31. - ст. 4398.
2. О чрезвычайном положении: Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 № 3-ФКЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. - 04.06.2001. - № 23. - ст. 2277.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.
4. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) // Собрание законодательства РФ. - 29.10.2001. - № 44. - ст. 4147.
5. ст. 1462.
6. О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера: Федеральный закон от 21.12.1994 № 68-ФЗ (ред. от 23.06.2016) // Собрание законодательства РФ. - 26.12.1994. - № 35. - ст. 3648.
7. О промышленной безопасности опасных производственных объектов: Федеральный закон от 21.07.1997 № 116-ФЗ (ред. от 07.03.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 25.03.2017) // Собрание законодательства РФ. - 28.07.1997. - № 30. - ст. 3588.
8. Гражданский кодекс РСФСР (утв. ВС РСФСР 11.06.1964) (ред. от 24.12.1992) // Свод законов РСФСР. - т. 2. - с. 7.
9. О реквизициях и конфискациях: Декрет СНК РСФСР от 16.04.1920 // «Известия ВЦИК». - № 85. - 22.04.1920.
10. О порядке реквизиции и конфискации имущества частных лиц и обществ: Декрет СНК РСФСР от 17.10.1921 // СУ РСФСР. – 1921. - № 70. - ст. 564.
11. О введении в действие Гражданского кодекса Р.С.Ф.С.Р.» (вместе с «Гражданским кодексом Р.С.Ф.С.Р.»: Постановление ВЦИК от 11.11.1922 // СУ РСФСР. – 1922. - № 71. - ст. 904.
12. Об утверждении Сводного закона о реквизиции и конфискации имущества: Постановление ВЦИК, СНК РСФСР от 28.03.1927 // СУ РСФСР. – 1927. - № 38. - ст. 248.

13.О возмещении гражданам стоимости принадлежащих им жилых домов, строений и устройств, подлежащих сносу в связи с изъятием земельных участков для государственных или общественных нужд, и о порядке определения и утверждения нормативов для оценки плодово-ягодных насаждений и посевов: Постановление Совета Министров РСФСР от 27.01.1984 № 29 // Собрание постановлений Правительства РСФСР. - 1984. - № 4. - Ст. 28.
14.Научно-практический комментарий к Гражданскому кодексу РФ, части первой / Под ред. В.П. Мозолиной, М.Н. Малеиной. - М., - 2004.
15.Шестакова Н.Д. Недействительность сделок. СПб.: Юрид. центр «Пресс». - 2008.
16.Рабинович Н.В. Недействительность сделок и ее последствия. - Л., - 1960.
17.Скловский К.И. Собственность в гражданском праве. М.: - Статут. - 2010.
18.Белов В.А. Национализация в российском гражданском праве: история и современность / В.А. Белов // Законодательство. - 1999. - № 2, 3.
19.Генкин Д.М. Недействительность сделок, совершенных с целью, противной закону / Д.М. Генкин // Ученые записки ВИЮН. - 1947. - Вып. V.
20.Желонкин С.С. Конфискационные последствия антисоциальных сделок: соотношение частных и публичных интересов / С.С. Желонкин // Арбитражный и гражданский процесс. - 2012. - № 10.
21.Зацепин М.Н. Конфискация имущества как мера противодействия коррупции /М.Н. Зацепин // Адвокат. - 2012. - № 5.
22.Кархалев Д.Н. Защита интеллектуальных прав / Д.Н. Кархалев // Нотариус. - 2011. - № 2.
23.Таскин Н.И. Реквизиция как один из случаев принудительного прекращения права собственности на земельные участки/ Н.И. Таскин // Юрист. - 2003. - № 3.

УДК 373.1

Гаврилова Е.В.
студент магистратуры
научный руководитель: Гафнер С.Л., доктор физ.-мат. наук
доцент
Хакасский государственный университет им. Н. Ф. Катанова
Россия, г. Абакан

ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА НА ЗАНЯТИЯХ ЭЛЕКТИВНОГО КУРСА ПО ФИЗИКЕ

Аннотация: в статье рассматриваются методы, с помощью которых можно сформировать познавательный интерес на занятиях элективного курса по физике.

Ключевые слова: познавательный интерес, мотив обучения, элективный курс

Gavrilova E.V.
graduate student
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan
Scientific supervisor: Gafner S.L.
doctor of physical and mathematical sciences. Sci., Associate Professor
Katanov Khakass State University
Russia, Abakan

FORMATION OF COGNITIVE INTEREST AT THE EMPLOYMENT OF THE ELECTRIC COURSE BY PHYSICS

Abstract: The article considers the methods by which it is possible to form a cognitive interest in the classroom elective course in physics.

Keywords: cognitive interest, learning motive, elective course

Создание в современной школе условий для развития у учащихся познавательного интереса является сложной задачей, поскольку времени, определенного базисным учебным планом на изучение физики, недостаточно даже для качественного освоения школьниками обязательного минимума учебных программ. Для решения данной проблемы необходимо вводить дополнительные учебные программы. В настоящее время использование дополнительных ресурсов возможно при реализации вариативной части базисного учебного плана, содержащей школьный компонент, осуществляемый при организации элективных курсов по выбору учащихся, факультативов, индивидуальных занятий, что даёт возможность учета индивидуальных познавательных потребностей и возможностей учащихся, создания условий для формирования у обучающихся компетенций, необходимых в различных сферах деятельности. [1]

Познавательный интерес - это избирательная направленность личности на предметы и явления окружающей действительности. Познавательный

интерес должен способствовать постоянному стремлению к познанию, к новым, более полным и глубоким знаниям. Познавательный интерес возникает тогда, когда учебный предмет представляются ученику важным, значительным, он с особым увлечением занимается им, старается более глубоко и основательно изучить все стороны явлений и событий, которые связаны с интересующей его областью знаний. Познавательная активность так же может быть случайной и поверхностной, если отсутствует интерес к предмету.

Познавательный интерес у учеников выше, если он носит поисковый характер. При данной деятельности у школьника возникают вопросы, ответы на которые он сам постоянно и активно ищет. При поисковой деятельности ученик работает с увлечением, при удачных результатах он испытывает эмоциональный подъем и радость. Познавательный интерес положительно влияет не только на процесс и результат деятельности, но и на психические процессы - мышление, воображение, внимание и память.

Познавательный интерес является одним из важнейших мотивов обучения школьников. Под влиянием познавательного интереса учебная работа даже у слабых учеников протекает более продуктивно. Этот мотив окрашивает эмоционально всю учебную деятельность подростка. Познавательный интерес как мотив учения побуждает ученика к самостоятельной деятельности, при наличии интереса процесс овладения знаниями становится более активным, творческим, что, в свою очередь, влияет на укрепление интереса. Самостоятельное проникновение в новые области знания, преодоление трудностей вызывает чувство удовлетворения, гордости, успеха, то есть создает тот эмоциональный фон, который характерен для интереса.

В формировании познавательного интереса немаловажная роль отводится учителю. Если он желает развить познавательный интерес, то он должен вовремя увидеть, подметить у ученика малейшую искру интереса к какой-либо стороне учебной работы, создать все условия для того, чтобы разжечь ее и превратить в подлинный интерес к науке, к знаниям. [2]

Рассмотрим, какими методами можно развивать познавательный интерес учащихся на элективном курсе по физике. Познавательный интерес учащихся, сформированный на начальном этапе изучения физики, позволяет эмоционально воспринимать явления, которые происходят в окружающем мире. Все это формирует у учащихся особое отношение к знаниям по физике, у учащихся появляется постоянная потребность в поиске и приобретении все новых и новых знаний. И изучение такого сложного предмета как физика становиться гораздо проще и увлекательней.

Чтобы заинтересовать учащихся, учитель обращается к всевозможным педагогическим приемам. Один из таких приемов – проведение интеллектуальных игр, викторин на пройденном на элективном курсе материале.

Игра во всех ее формах развивает самостоятельность учащихся,

способствует формированию творческих способностей, формирует профессиональный интерес, развивает познавательную деятельность, способствует закреплению и углублению знаний, активизирует логическое мышление. Введение в учебный процесс новых нестандартных элементов оживляет и эмоционально окрашивает деятельность учащихся.

При подготовке игр просматривается много материалов, выбираются задания, направленные на формирование и развития познавательного интереса учащихся к физике, прослеживание межпредметных связей, практическое применение физики в смежных областях знаний и деятельности человека.

Продолжением исследования станет разработка элективного курса «Современная нанофизика: достижения и перспективы развития». В данный курс планируется включить игру - викторину по основам нанотехнологий. Вопросы в данной игре разделены на блоки и имеют свою стоимость в баллах, которые потом будут переводиться в оценку. [3]

Следующий прием, которым может пользоваться учитель - это постановка проблемных вопросов, создание проблемных ситуаций и проведение экспериментов. Проводя какой- то эксперимент, надо заинтересовывать учащихся, вовлекая их в данный эксперимент вопросами, давать возможность им предполагать, что может произойти и самим ученикам участвовать в эксперименте. Познавательный интерес имеет прочную основу для развития только в том случае, когда изучаемый учебный материал систематически находит практическое применение. Нужно дать возможность ученикам изготовить самим модель какого-нибудь устройства или провести наблюдение, а на занятии рассказать о нем, о принципе действия, конечно здесь не обойтись без помощи учителя.

Систематическое выполнение учениками домашних экспериментальных заданий сформирует богатый опыт практического применения знаний и умений, будет способствовать развитию познавательной деятельности.

При изучении смачиваемости поверхности можно провести эксперимент, называемый «эффект лотоса». Степень смачиваемости поверхности зависит от ее микро - или наноструктуры, ее можно определить по величине угла, образованного поверхностью твердого тела и касательной к поверхности капли в точке ее контакта с поверхностью. Этот угол называется краевым и зависит от соотношения межфазных сил поверхностного натяжения. Поверхность будет гидрофильной (полностью смачиваемой), если краевой угол меньше 90°. Если этот угол больше 90°, то поверхность будет гидрофобной (абсолютно не смачиваемой), полностью отталкивающей воду и, следовательно, водонепроницаемой. [4]

Проектная деятельность – это еще один из приемов, которыми можно повысить познавательную активность обучающихся. Проектная деятельность - это высшая форма дифференциации обучения, требующая специальной подготовки ученика и учителя. В данном случае учитель

выступает как руководитель и консультант, а ученик (реже два или три ученика вместе) самостоятельно подготавливает и выполняет проект. Тематика проектов определяется личными предпочтениями ученика и учителя. В процессе выполнения исследования, проекта, школьник показывает свою осведомленность в изучаемом круге вопросов, в определенной области знания.

В процессе работы над проектом учащиеся самостоятельно ставят цель, составляют план, принимают решения на всех его этапах, оценивают и контролируют качество конечного продукта. Они самостоятельно находят информацию и используют ее в практических целях. В заключение проекта учащиеся дают оценку своей деятельности, проводят самоанализ, выявляют для себя как слабые, так и сильные стороны проделанной работы. На элективном курсе «Современная нанофизика: достижения и перспективы развития» в рамках темы «Применение нанотехнологий» запланирована групповая работа над следующими исследовательскими проектами: 1) Нанотехнологии в медицине и биологии; 2) Нанотехнологии и электроника; 3) Нанотехнологии и сельское хозяйство; 4) Нанотехнологии в космосе и авиации; 5) Нанотехнологии в энергетике.

Приведенные методы развития познавательного интереса не единственные, но и они позволяют построить работу на элективном курсе более интересно и продуктивно.

Познавательный интерес можно рассматривать с разных сторон: как мотив учения, как устойчивую черту личности, как сильное средство обучения. Чтобы активизировать учебную деятельность школьника, нужно систематически возбуждать, развивать и укреплять познавательный интерес и как мотив, и как стойкую черту личности, и как мощное средство обучения.

Применение системы элективных курсов является эффективным способом для формирования познавательного интереса, так как содержание и методы, применяемые на элективных курсах должны отличаться от базовых учебных предметов. [5]

Использованные источники:

1. Дейкина А. Ю. Познавательный интерес: сущность и проблемы изучения, 2002.
2. Ланина И. Я. Формирование познавательных интересов учащихся на уроках физики. М., - 1985.
3. Разумовский, В. Г. Развитие творческих способностей учащихся в процессе обучения физике/В.Г. Разумовский.- М. :Просвещение, 2006. – 272с.
4. Дулесова И.Ф. Познавательный интерес учащихся [Электронный ресурс] http://infourok.ru/material.html?mid=148053 (Дата обращения: 02.04.2016)
5. Иванова Л. А. Активизация познавательной деятельности учащихся при изучении физики. М., - 1983.

УДК 347.22.01

Гаврилова Е.Н.
студент магистратуры
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
Россия, г. Владимир

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ ПО ПОВОДУ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПО ГРАЖДАНСКОМУ И ЗЕМЕЛЬНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

В статье рассматриваются вопросы определения земельного участка как объекта прав с точки зрения гражданского и земельного законодательства.

Ключевые слова: земельный участок, объект прав, объем правомочий, ограничение и предел дозволенного.

Gavrilova E. N., graduate student
Vladimir state University named after Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovs
Russia, Vladimir

LEGAL REGULATION OF RELATIONS REGARDING LAND IN CIVIL AND LAND LEGISLATION

In the article the questions of determination of land plot as an object of rights with regard to civil and land legislation.

Key words: land, the object of the rights, powers, limitation and the limit of what is permitted.

Земля как материальная по своей сути субстанция и ее раздел на отдельные участки в правовой сфере подпадают под понятие «недвижимость». В юридической литературе неоднократно поднимался вопрос о соотношении терминов «недвижимость», «недвижимая вещь» и «недвижимое имущество».79 Данное разграничение скорее относится к особенностям русского языка и законодательной стилистики, нежели содержит какой-то внутренний скрытый смысл, выходящий за рамки дифференциации вещей и имущества, относящихся к недвижимости. Дальнейшая дифференциация понятий, связываемых с указанными терминами, принадлежит к теоретическим, в частности к семантическим, изысканиям.

На то, что недвижимость - это прежде всего (если не только) земля, указывает исторический опыт России: с отменой частных прав на землю излишним оказалось и деление вещей на движимые и недвижимые, а вместе с этим и владение как защищаемый в административном порядке законный

[79] Сойту М.В. Понятие и правовой режим недвижимых вещей / М.В. Сойту // Нотариус. 2008. № 5. С. 21 - 22.

интерес, объектом которого является в первую очередь земельный участок.

Будучи недвижимостью по самой своей природе, земля и формируемый из нее земельный участок образуют соответственно общее и обособленное недвижимое пространство, в экономико-правовых терминах именуемое «основой жизни и деятельности».

Благодаря тому, что земельный участок является территорией жизненной деятельности людей, другие вещи по аналогии с земельным участком могут становиться самостоятельными объектами прав в виде «недвижимости», если они способны создать территорию для жизнедеятельности человека. Сначала такой территорией становится ограниченная часть земной поверхности, затем здание (строение) на земельном участке, потом помещение (жилое и нежилое) в нем, а в последующем даже такие «территории», как крупногабаритные суда (воздушные и водные).

Будучи основой жизни и деятельности и определяясь в своих границах, земельный участок как пространственный базис домициля (места жизни и деятельности в цивилистическом смысле) становится центром тяжести, к которому в результате человеческой деятельности устремляются все способные к перемещению блага, и в первую очередь это относится к такому благу, как жилье. Юридическая квалификация земельного участка как центра сосредоточения благ связана в первую очередь с тем, что в отношении земли и образуемых из нее участков устанавливается определенный правовой режим, который первоначально был сопряжен с понятием владения,80 а с развитием оборота и включением в него земельных участков - с понятием собственности.

Первое представление о владении как о первоначальной форме принадлежности в виде фактического господства лица над вещью связывалось с землей как территорией жизненного пространства.

Но владение как господство над какой-либо вещью, т.е. волевое фактическое отношение к ней как к объекту своего обособленного и исключительного воздействия, предполагает границы самой вещи и границы господства. В любом случае эти границы есть не что иное, как геометрическое обозначение части пространства. Даже «само понятие о государстве предполагает определенную территорию, без которой общество существует лишь в виде кочующей орды».81

Пространственные границы территории включают в себя пространственные границы участков (в цивилистическом смысле вещей) как соотношение разных по площади геометрических фигур.

Вместе с тем представляются ошибочными и противоречивыми оценки земельного участка в качестве только лишь пространства, так же как и квалификация собственника земельного участка в качестве

---

[80] Жернаков Д.В. Правовой режим земельных участков как объектов гражданских прав: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Екатеринбург, 2005. С. 8, 10.

[81] Мейер Д.И. Русское гражданское право. М., 2003. С. 348.

уполномоченного «в пространстве». Нельзя согласиться с тем, что земельный участок представляет собой во всех отношениях бестелесную вещь, которая «является по своим признакам материальным благом (вещью), но при этом не обладает признаком материальности».

Владение и собственность предполагают определение земельного участка в качестве вещи, поддающейся отдельному (обособленному и исключительному) человеческому господству. По отношению к управомоченному субъекту такая вещь выступает как объект прав. В связи с этим юридическая квалификация земельного участка всегда зависит от того, какое место правовой порядок отводит в системе объектов гражданских прав земельному участку, формирование которого исторически и рационально предопределено как выделение из целого (земельный массив) части (конкретный земельный участок).

Отдельный внешний знак, указывающий на границы земельного участка, получил название «межа», а процесс, в результате которого земельный участок получает определение своих границ, соответственно стал называться межеванием. Со временем к этому процессу в качестве его составной части прибавилась необходимость составления схем и карт. Заметим, что и в России начатое в XVIII в. генеральное размежевание основывалось на необходимости строгого установления границ земельных участков с использованием не только меж, но и планов: «Твердость границ слабо защищается внешними или закрытыми признаками, но планы и описания дают средства к возобновлению сих признаков, и неизменность местоположения меж ограждается законом, с теми лишь изъятиями, кои могут быть последствием ошибочного измерения».82

Межевание обозначает расположение земельного участка и определяет его границы. Потребность в ясности и бесспорности владения земельным участком вызывает и необходимость закрепления границ в графических и реестровых формах. Именно эти формы являются визуальным закреплением пространства, на которое распространяется субъективное право.

Ту же роль играет фиксация земельного участка не только как объекта статических прав, но и как предмета сделок. Если для римлян эта фиксация была связана с манципацией и вступлением на сам земельный участок, то современному правовому оформлению земельного участка в виде государственной регистрации прав на него обязательно предшествует его графическое (словесное описание, ситуационный план) и письменное оформление (запись в реестре кадастрового учета с присвоением особого номера). Именно постановка земельного участка на кадастровый учет означает появление земельного участка в гражданском обороте как потенциального объекта прав и последующих сделок с ним.83

Земле как массиву противопоставляется земельный участок как его

---

[82] Энгельман И.Е. О давности по русскому гражданскому праву. - М., - 2003. - С. 355 - 356.

[83] Козырь О.М. Особенности регулирование сделок с землей земельным законодательством / О.М. Козырь // Экологическое право. - 2003. - № 4. - С. 9 - 11).

конкретная часть. Все определения земельного участка, как бы они ни отличались друг от друга по выражению и по сути, сводятся в конечном счете к одному: под земельным участком понимается недвижимая вещь в форме пространственно-локализованного фрагмента земной поверхности. Вся дальнейшая конкретизация этого понятия относится не к тому, посредством чего определяется понятие, а к тому, что уточняет границы в трех проекциях и наполняет земельный участок как пространство различными благами.84

Земельный участок с точки зрения пространства предполагается как географически привязанная конфигурация горизонтальной плоскости, проецируемая от поверхности земли вверх и вниз по вертикали. С учетом вышеизложенного этот взгляд может критиковаться постольку, поскольку земельный участок не есть только лишь геометрическая фигура и его понимание как объекта прав и как вещи связано с тем, каким образом фиксируются место и границы земельного участка, что входит в его состав и каковы пределы прав собственника земельного участка. Но если мы последовательно начнем отвечать на эти вопросы, получим «развернутое» определение понятия земельного участка.

Объект прав в виде вещи предполагает не только физические параметры, но и границы господства, которые, с одной стороны, образуют объем правомочий (меры возможного поведения), с другой - ограничение и предел дозволенного. В силу этого и определение земельного участка как объекта прав может заключаться не только в указании на внешние признаки земельного участка как вещи, но и в раскрытии объема прав, возможностей управомоченного лица (п. 2 ст. 261 ГК РФ).

В современном российском праве признаки земельного участка как вещи, границы и пределы прав его собственника устанавливаются скорее публичными (комплексными) отраслями права, а объему правомочий уделяет больше внимания ГК РФ. Определение понятия вещи как объекта прав через допускаемые в отношении вещи правомочия хотя и не явное, но дается. Именно такого вида определение земельного участка содержится в ст. 261 ГК РФ. Конкурируя с ГК РФ, ст. 30 ЗК РФ перечисляет права собственника земельного участка путем приведения возможных способов его использования.

Регулирование отношений не через определение правового положения объектов, а путем указаний на правомочия субъектов является довольно часто используемым приемом законодательной техники. Данный прием не лишен недостатков, на что указывает следующий пример из судебной практики.

Так, на основании договора купли-продажи от 16.10.2003 г. Х. приобрел принадлежащий на праве собственности С. жилой дом, расположенный на земельном участке. Решением суда за Х. было признано

[84] Германов А.В. Земельный участок в системе вещных прав. М.: - Статут. - 2011. – С. 5.

право пожизненного наследуемого владения на указанный земельный участок. В январе 2007 г. он обратился с заявлением о государственной регистрации права собственности на названный земельный участок в упрощенном порядке, в чем ему было отказано. Отказ был признан правомерным судом первой и кассационной инстанций в связи с тем, что Х. не относится к субъектам, на которых распространяются положения об упрощенном порядке приобретения права собственности на земельные участки.

Отказывая в удовлетворении требований Х. и признавая правомерным отказ в государственной регистрации права собственности на земельный участок, районный суд исходил из того (и с этим согласился суд кассационной инстанции), что право собственности на жилой дом и право пожизненного наследуемого владения на земельный участок, где располагается дом, возникло у заявителя после введения в действие ЗК РФ. По смыслу же правовых норм Федерального закона от 30.06.2006 г. № 93-ФЗ «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу оформления в упрощенном порядке прав граждан на отдельные объекты недвижимого имущества»85 за государственной регистрацией права собственности на земельный участок в упрощенном порядке, предусмотренном данным Федеральным законом, могут обратиться только граждане, которым земельный участок был предоставлен до введения в действие ЗК РФ, т.е. до 30 октября 2001 г.

Президиум областного суда состоявшиеся по делу судебные решения отменил, указав, что к Х. в порядке правопреемства перешло право на приобретение земельного участка в собственность в упрощенном порядке и, кроме того, действующее законодательство не содержит положений о принадлежности права на регистрацию права собственности на земельный участок в упрощенном порядке только лицу, которому он был первоначально предоставлен.

Судьи нижестоящих инстанций исходили из буквального толкования закона, в то время как надзорная инстанция путем введения дополнительного признака понятия и системного толкования придала тексту закона расширительный смысл. Закон говорит именно о правах граждан, которым земельные участки предоставлены до вступления в действие ЗК РФ. Если бы закон говорил не о правах граждан, а об объектах этих прав, необходимости в его расширительном толковании не возникло бы. Достаточно было бы указания не на права граждан, которым предоставлялись земельные участки, а на то, что в упрощенном порядке подлежат регистрации права на земельные участки, предоставленные до введения в действие ЗК РФ.

---

[85] Федеральный закон от 30.06.2006 № 93-ФЗ (ред. от 22.02.2017) «О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу оформления в упрощенном порядке прав граждан на отдельные объекты недвижимого имущества» // Собрание законодательства РФ. - 03.07.2006. - № 27. - ст. 2881.

Признаки земельного участка изложены в ст. 261 ГК РФ, но определение это является косвенным, так как статья говорит об объеме прав собственника земельного участка, а не о самом участке как объекте прав. Объем прав определяется как правомочия на очерченный границами земельный участок и включает в себя права на природные объекты (поверхностный (почвенный) слой, водные объекты, растения), при этом предел господства собственника над поверхностью участка и под ней устанавливается законами о недрах и использовании воздушного пространства.

В юридической литературе к признакам земельного участка относили не только территориальную ограниченность, но также и отражение состояния участка в документах.86 Но это обусловливалось лишь публичным элементом в содержании п. 1 ст. 261 ГК РФ, исключенного из него пп. «а» п. 4 ст. 16 Федерального закона от 04.12.2006 г. № 201-ФЗ «О введении в действие Лесного кодекса Российской Федерации».87

ЗК РФ ранее включал в определение понятия земельного участка «почвенный слой» и правило об описании и установлении границ «в установленном порядке». Однако такой признак, как почвенный слой, имеет значение скорее для экологического законодательства, так как при использовании земельного участка под строительство почвенный слой означает то, что на нем располагается здание, и дело здесь уже не в почве. Подпунктом 2 ст. 5 Федерального закона от 22.07.2008 г. № 141-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования земельных отношений»88 п. 2 ст. 6 ЗК РФ признан утратившим силу.

Земельный участок как объект права собственности не может быть сведен только к почве. Сведение права собственности на земельный участок к поверхностному слою земли возможно только в порядке его публичного ограничения в виде установления категории земли в качестве сельскохозяйственной или разрешения ее целевого использования.

Попытка определения понятия земельного участка была предпринята в Федеральном законе от 02.01.2000 г. № 28-ФЗ «О государственном земельном кадастре».89 В определение понятия земельного участка было добавлено то, что расположено «над и под поверхностью» участка с учетом использования недр и воздушного пространства, но такое определение элиминировано Федеральным законом от 24.07.2007 г. № 221-ФЗ «О

---

[86] Ельникова Е.В. Понятие «земельный участок» в современном российском законодательстве / Е.В. Ельникова // Нотариус. - 2007. - № 1. - С. 39 - 41.

[87] О введении в действие Лесного кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 04.12.2006 № 201-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 11.12.2006. - № 50. - ст. 5279.

[88] О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования земельных отношений Федеральный закон от 22.07.2008 № 141-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. - 28.07.2008. - № 30 (ч. 1). - ст. 3597.

[89] О государственном земельном кадастре: Федеральный закон от 02.01.2000 № 28-ФЗ (ред. от 04.12.2006 // Собрание законодательства РФ. - 10.01.2000. - № 2. - ст. 149.

государственном кадастре недвижимости».90 В п. 8 ст. 38 данного Закона представлено в скрытой, относимой не к участку как таковому, а к его площади и форме совершенно иное понимание земельного участка - как фрагмента земной поверхности: «Площадью земельного участка, определенной с учетом установленных в соответствии с настоящим Федеральным законом требований, является площадь геометрической фигуры, образованной проекцией границ земельного участка на горизонтальную плоскость».

«Площадь», «плоскость», «проекция» и «фигура» представляют собой не что иное, как геометрические понятия. Представление о земельном участке как о фрагменте земной поверхности складывается из геометрических понятий и в конечном счете может быть определено как рациональный геометрический инструмент - средство, с помощью которого производится деление земли как массива.

Федеральным законом от 22.07.2008 г. № 141-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования земельных отношений» ЗК РФ был дополнен главой, названной «Земельные участки», и в ст. 11.1 Кодекса дано легальное определение земельного участка: «Земельным участком является часть земной поверхности, границы которой определены в соответствии с федеральным законом». Указание на федеральный закон как на источник правил об определении границ земельного участка подчеркивает строгое разграничение законодательной компетенции в установлении границ земельного участка.

Чтобы стать объектом субъективного права, земельный участок должен сначала стать объектом кадастрового учета. Позитивное право связывает с постановкой земельного участка на кадастровый учет его легитимацию в качестве индивидуально-определенной вещи. При этом в двух случаях, предусмотренных п.п. 1, 2 и п. 5 ст. 16 Федерального закона от 29.12.2004 г. № 189-ФЗ «О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации»,91 постановке земельного участка на кадастровый учет закон придает правообразующее значение.

В Концепции развития законодательства о вещном праве, одобренной Советом по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства при Президенте Российской Федерации, предлагается определить понятие земельного участка как объекта права собственности, установив, что под земельным участком понимается участок поверхности земли, границы которого описаны и удостоверены в установленном порядке, прошедший государственный кадастровый учет. Однако поскольку на кадастровый учет могут быть поставлены только те земельные участки,

---

[90] О кадастровой деятельности: Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собрание законодательства РФ. - 30.07.2007. - № 31. - ст. 4017.

[91] О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2004 № 189-ФЗ (ред. от 01.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - ст. 15.

границы которых описаны и удостоверены в установленном порядке, постольку определение понятия земельного участка как объекта права собственности может быть сведено лишь к указанию о постановке его на государственный кадастровый учет. В современных условиях кадастровый учет является достаточным и в то же время необходимым отличительным признаком, который отличает земельный участок как объект гражданских прав от других объектов - вещей и делает его оборотоспособным. Иные особенности земельного участка как объекта гражданских прав относятся к его структуре как вещи и связаны в первую очередь уже не с его кадастровой учтенностью, а с понятием недвижимости. Так, в Концепцию развития законодательства о вещном праве включены два не совсем согласующихся между собой предложения: здания, строения и иные объекты недвижимого имущества выделяются в самостоятельную категорию объектов права собственности, и в то же время при совпадении собственника земельного участка и находящегося на нем недвижимого имущества они рассматриваются в качестве единого объекта. В последнем случае здания и сооружения должны относиться лишь к кадастровой характеристике земельного участка, но в первом случае они являются объектами самостоятельного права собственности на чужой земле по соответствующему праву застройки. Земельный участок, предназначенный для размещения своего, и земельный участок, предназначенный для размещения чужого, представляют собой две разные вещи. Но подобное различие между земельными участками не выходит за пределы отличия одной вещи от другой в рамках одного и того же вида.

К двум подходам в определении понятия земельного участка (через указания на признаки объекта и содержание правомочий) примыкает понятие земли как исключительной принадлежности субъектов публичного права. Так, в качестве объекта права собственности ГК РФ рассматривает не только земельные участки (ст.ст. 130, 132, 216, 261), но и землю как таковую (ст.ст. 126, 129, 214). Термин «земля» употребляется в ст.ст. 126, 214 ГК РФ как синоним «природного ресурса», чем объекта частных прав, указывая на публичные образования как на «собственников» земли. Определение понятия природного ресурса как природного объекта следует искать в экологическом законодательстве, а не в частном праве. Объявление земли, недр и других природных ресурсов собственностью государства вовсе не делает природные объекты как ресурсы собственностью в цивилистическом смысле этого слова хотя бы потому, что по общепринятому воззрению собственностью может быть только индивидуально-определенная вещь.92

Собственность государства на землю означает собственность не в узком смысле этого слова, а в ее широком понимании - как принадлежность блага определенному субъекту. В сущности характер такого вида правовой

[92] Царапкина Е.Ю. Земля и право собственности на природные ресурсы: Обзор научно-практической конференции / Е.Ю. Царапкина // Журнал российского права. - 2006. - № 6. - С. 149 – 161.

принадлежности, как государственная собственность, означает распространение на определенные блага суверенитета государственной власти в отличие от вещи, подчиненной суверенитету частной воли, сфера деятельности которой ограничивается имущественным оборотом.93 Поэтому отнесение частного лица как основного субъекта гражданского права к тем жителям России, которые в силу государственной собственности на землю не могут не быть собственниками данного дара природы по естественному праву рождения и т.д., не более чем лозунг, выходящий за пределы гражданского права.

Объявление какого-либо объекта (или объектов) государственной собственностью означает не что иное, как проявление государственного суверенитета, мотивированное ограниченностью ресурса или его оценкой в качестве стратегического. С цивилистической точки зрения это подразумевает возможность получения природной ренты и всеобщий правовой запрет на самовольное присвоение (или использование) отдельных частей природного ресурса помимо воли государства как публичного образования.94 Самовольное присвоение (захват) как понятие частного права применимо к тому, что находится в чужом обладании или чужом правовом господстве, поскольку нарушить можно только чужое право.95 В отношении земли это означает запрет на самовольный захват (оккупацию) или ее самовольное использование точно так же, как объявляется запрет на нелицензированное присвоение любого природного ресурса, например объектов животного мира, находящихся в состоянии естественной свободы (браконьерство). Данный вывод подтверждается одним из подходов, применяемых в судебной практике, при котором п. 2 ст. 214 ГК РФ интерпретируется как фикция знания о принадлежности земли по остаточному принципу государству, и потому исключается добросовестность по отношению к такой земле при выполнении давностного владения.96 Для квалификации и наступления последствий самовольного захвата публичной земли не требуется и того, что образует элемент земельного участка как объекта частного права, - его постановки на кадастровый учет. Если же дело не доходит до выяснения вопроса о факте самовольности, то не представившее документов об оформлении прав пользования земельным участком лицо лишается права на защиту такого пользования, если речь не идет о расположенной на участке недвижимости.

Земельный участок определяется как вещь, имеющая телесную оболочку. Что касается слова «земля», то с частноправовой точки зрения оно

---

[93] Дождев Д.В. Римское частное право: Учебник. М., 2004. С. 379 - 380.

[94] Дамбиева Т.В.Земля как объект права собственности Российской Федерации / Т.В. Дамбиева // Журнал российского права. - 2005. - № 11. - С. 71 - 75.

[95] Ивлева А.Ф. Самовольный захват земли: историческая и современная уголовно-правовая оценка / А.Ф. Ивлева // Правовые вопросы недвижимости. - 2007. - № 1. - С. 18 - 21.

[96] Бевзенко Р.С. Тенденция судебной практики разрешения споров, связанных с первоначальным возникновением права собственности на недвижимое имущество / Р.С. Бевзенко // Закон. - 2008. - № 3. - С. 39.

может употребляться как синоним либо земельного участка, либо родового имущества не в смысле того предмета сделки, который как род никогда не погибает (genera non pereunt), а как созданный природой массив, из которого формируются земельные участки. Верность этого взгляда косвенно подтверждается тем, что так называемые земельные паи - доли сельскохозяйственной земли, которые получили бывшие члены реорганизованных колхозов, - не имеют в качестве своего объекта участок как вещь и до соответствующего оформления по существу являются не правом собственности, а лишь юридической возможностью ее приобретения. Обладатели свидетельства о праве собственности на земельную долю «выступают участниками земельных отношений, хотя и не располагают участком, выделенным в натуре в счет принадлежащей им доли, поскольку этот участок входит в земельный массив, находящийся, как правило, в пользовании сельскохозяйственной организации (п. 5 ст. 79 ЗК РФ)».97 Федеральным законом от 29.12.2010 г. № 435-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования оборота земель сельскохозяйственного назначения»98 собственникам сельскохозяйственных земельных долей был предоставлен более простой и потому более реальный способ приобретения в собственность земельных участков путем непосредственного обращения к кадастровому инженеру.

Наряду с понятиями земельного участка как участвующей в обороте индивидуально-определенной вещи и государственной собственности на землю существует целый ряд других понятий, которые связаны с земельным участком, но относятся к сфере публичного права или в которых публичный элемент значительно преобладает, и они создают для каждой категории земельных участков отдельные правовые режимы.

Влияние публичных норм на правовой режим земельного участка оправданно. Введение гл. 17 ГК РФ в действие было отложено именно по причинам отсутствия правовых «ограничителей» для собственников земельных участков.99 Но этот результат политического компромисса имел далеко идущие и в свое время трудно предсказуемые последствия. Мнение о строении на земле как о самостоятельном по сути объекте недвижимости вошло в правовое сознание и настолько прочно утвердилось в нем, что стало свойством гражданско-правового менталитета. И только компаративистский подход вызывал в такой точке зрения серьезные сомнения, а затем и некое противостояние доктрины гражданского права земельному.

---

[97] Калинин Н. Закончилась эра земельных долей / Н. Калинин // Хозяйство и право. - 2006. - № 4. - С. 45 – 54.

[98] О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования оборота земель сельскохозяйственного назначения: Федеральный закон от 29.12.2010 № 435-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2011. - № 1. - ст. 47.

[99] Чубаров В.В. Некоторый проблемы взаимодействия гражданского и земельного законодательства и пути их решения / В.В. Чубаров // Журнал российского права. - 2005. - № 9. - С. 52 - 57.

Земельный участок как объект частных прав существенно отличается от объекта «земельных отношений», в которые наряду с земельным участком и его частью включаются также «земля как природный объект и природный ресурс», «территории», «охранные зоны» и т.д.100 И хотя влияние публичных норм на правовой режим земельного участка определяет его особенности, но не суть, эти особенности могут быть столь значительными, что сами земельные участки, распределяясь по категориям, фактически противопоставляются друг другу как совершенно разные вещи. В результате оказывается, что земельный участок в составе земель поселений и земельный участок в составе сельскохозяйственных земель - это разные вещи.

Законодательные акты предусматривают и такие особенности земельного участка, как его предназначение «для выращивания» или для размещения на нем «некапитального жилого строения». Каждая из отраслей законодательства подразумевает под земельным участком что-то свое.101

В правовую ткань земельных имущественных правоотношений резонно включаются такие понятия, как «лесные участки», «земли водного объекта», не говоря уже о понятиях «разрешенное использование», «категория земли», «территориальное зонирование», о таком своеобразном участке, как «полоса отвода», и т.д. Можно также насчитать более пяти видов разного рода «угодий», не имеющих границ, а также и «неугодий». Из всей этой структуры выделяются земли общего пользования и «несоответствующего использования». Обеспечение административного порядка требует и соответствующей регламентации.

Своеобразие российской гражданско-правовой системы обусловливается также федеративным устройством государства, в котором вопросы гражданского законодательства отнесены к ведению Федерации, но вопросы земельных отношений и других сформированных по видам объектов комплексных отраслей законодательства отнесены по Конституции РФ к предмету совместного ведения Федерации и ее субъектов. В этих комплексных отраслях содержится гражданско-правовая составляющая, и помимо того, что в ГК РФ имеется масса отсылок к указанным отраслям, эти последние в свою очередь отсылают к региональному нормативному уровню, и образовавшиеся в сфере гражданско-правовых отношений лакуны заполняются региональными нормативными актами, выходящими иногда за рамки отведенных им вопросов предоставления или изъятия земельных участков. Относящееся к обороту земельных участков региональное законодательство не всегда характеризуется полнотой и последовательностью, что вызывает неоднозначное его толкование правоприменителями.

---

[100] Галиновская Е. О правовых особенностях образования земельного участка (новое в законодательстве) / Е. Галиновская // Хозяйство и право. - 2009. - № 1. - С. 11.

[101] Митягин К.С. Правовая природа земельного участка: научно-практические межотраслевые правовые подходы / К.С. Митягин // Законодательство. - 2008. - № 1. - С. 63.

Так или иначе, в какой бы категории или в каком бы ресурсе ни находился земельный участок, категория, разрешенное использование как режим влияют на содержание прав, ограничения и пределы их осуществления, но природа частноправового статуса земельного участка определяется тем, что участок рассматривается как вещь, т.е. предмет частного субъективного права и гражданского оборота. Термин «вещь» употребляется только применительно к res corporales, и вещами в юридическом смысле называются только те материальные предметы, которые пригодны для оборота и которые по своей природе предназначены для оборота. Пункт 1 ст. 130 ГК РФ относит земельный участок к недвижимым вещам. Материальную же вещь как объект права лучше всего определять как пространственно ограниченный предмет.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) // Собрание законодательства РФ. - 04.08.2014. № 31. - ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 06.08.2017) // Собрание законодательства РФ. - 05.12.1994. - № 32. - ст. 3301.
3. Земельный кодекс Российской Федерации от 25.10.2001 № 136-ФЗ (ред. от 29.07.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.11.2017) // Собрание законодательства РФ. - 29.10.2001. - № 44. - ст. 4147.
4. О внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации по вопросу оформления в упрощенном порядке прав граждан на отдельные объекты недвижимого имущества: Федеральный закон от 30.06.2006 № 93-ФЗ (ред. от 22.02.2017) // Собрание законодательства РФ. - 03.07.2006. - № 27. - ст. 2881.
5. О введении в действие Лесного кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 04.12.2006 № 201-ФЗ (ред. от 29.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 11.12.2006. - № 50. - ст. 5279.
6. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части совершенствования земельных отношений Федеральный закон от 22.07.2008 № 141-ФЗ (ред. от 03.07.2016) // Собрание законодательства РФ. - 28.07.2008. - № 30 (ч. 1). - ст. 3597.
7. О кадастровой деятельности: Федеральный закон от 24.07.2007 № 221-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017) // Собрание законодательства РФ. - 30.07.2007. - № 31. - ст. 4017.
8. О введении в действие Жилищного кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 29.12.2004 № 189-ФЗ (ред. от 01.07.2017) // Собрание законодательства РФ. - 03.01.2005. - № 1 (часть 1). - ст. 15.
9. О государственном земельном кадастре: Федеральный закон от 02.01.2000 № 28-ФЗ (ред. от 04.12.2006 // Собрание законодательства РФ. - 10.01.2000. - № 2. - ст. 149.
10. Концепция развития гражданского законодательства Российской

Федерации: решение Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009 // Вестник ВАС РФ. - № 11. – ноябрь. – 2009.
11.Галиновская Е. О правовых особенностях образования земельного участка (новое в законодательстве) / Е. Галиновская // Хозяйство и право. - 2009. - № 1. - С. 11.
12.Германов А.В. Земельный участок в системе вещных прав. М.: - Статут. - 2011.
13.Дождев Д.В. Римское частное право: Учебник. М.: - 2004.
14.Мейер Д.И. Русское гражданское право. М.: - 2003.
15.Энгельман И.Е. О давности по русскому гражданскому праву. - М.: - 2003.
16.Бевзенко Р.С. Тенденция судебной практики разрешения споров, связанных с первоначальным возникновением права собственности на недвижимое имущество / Р.С. Бевзенко // Закон. - 2008. - № 3. - С. 39.
17.Дамбиева Т.В.Земля как объект права собственности Российской Федерации / Т.В. Дамбиева // Журнал российского права. - 2005. - № 11. - С. 71 - 75.
18.Ельникова Е.В. Понятие «земельный участок» в современном российском законодательстве / Е.В. Ельникова // Нотариус. - 2007. - № 1. - С. 39 - 41.
19.Ивлева А.Ф. Самовольный захват земли: историческая и современная уголовно-правовая оценка / А.Ф. Ивлева // Правовые вопросы недвижимости. - 2007. - № 1. - С. 18 - 21.
20.Калинин Н. Закончилась эра земельных долей / Н. Калинин // Хозяйство и право. - 2006. - № 4. - С. 45 – 54.
21.Козырь О.М. Особенности регулирование сделок с землей земельным законодательством / О.М. Козырь // Экологическое право. - 2003. - № 4. - С. 9 – 11.
22.Митягин К.С. Правовая природа земельного участка: научно-практические межотраслевые правовые подходы / К.С. Митягин // Законодательство. - 2008. - № 1. - С. 63.
23.Сойту М.В. Понятие и правовой режим недвижимых вещей / М.В. Сойту // Нотариус. - 2008. - № 5. - С. 21 - 22.
24.Царапкина Е.Ю. Земля и право собственности на природные ресурсы: Обзор научно-практической конференции / Е.Ю. Царапкина // Журнал российского права. - 2006. - № 6. - С. 149 – 161.
25.Чубаров В.В. Некоторый проблемы взаимодействия гражданского и земельного законодательства и пути их решения / В.В. Чубаров // Журнал российского права. - 2005. - № 9. - С. 52 - 57.

УДК 35.076.12

Гавриш В.А.
студент магистратуры 2 курса
кафедра «Бухгалтерский учет,анализ и аудит»
научный руководитель: Грабовец Л.И.
старший преподаватель
кафедра «Бухгалтерский учет,анализ и аудит»
Севастопольский государственный университет
Россия, г. Севастополь

ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ПО НАДЗОРУ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ

Аннотация:

В статье исследуется государственный контроль и надзор за деятельностью научных оргнизаций, а также мероприятий по надзору. Так как Крым и Севастополь являются новыми субъектами в правовом поле Российской Федерации, исследования деятельности организаций осуществляющей контроль и надзор в сфере образования является найболее актуальной темой.

Ключевые слова: контроль, надзор, научные организации, Рособрнадзор.

Gavrish V. A. , graduate student
2 course Department "Accounting,analysis and audit"
Sevastopol state University
Russia, Sevastopol
Supervisor:
Hrabovets ' L. I. senior lecturer
The Department "Accounting,analysis and audit"
Sevastopol state University
Russia, Sevastopol

FEDERAL SERVICE FOR SUPERVISION IN THE SPHERE OF EDUCATION AND SCIENCE

Annotation:

The article examines state control and supervision over the activities of scientific organizations, as well as supervisory activities. Since the Crimea and Sevastopol are new subjects in the legal field of the Russian Federation, research into the activities of organizations that exercise control and supervision in the field of education is the most relevant topic.

Keywords: control, supervision, research organizations, Rosobrnadzor.

Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки (Рособрнадзор) — федеральный надзорный орган исполнительной власти в Российской Федерации, осуществляющий функции по контролю и надзору в области образования и науки. Образована в 2004 году.

Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки осуществляет следующие полномочия:

Деятельность по федеральному государственному надзору в области науки регулируется Административным регламентом исполнения Федеральной службой по надзору в сфере образования и науки государственного надзора в области образования, утвержденным приказом Минобрнауки России от 02.05.2012 № 367 [2].

Вопросы федерального государственного надзора в области образования в части деятельности образовательных учреждений и научных организаций курируются соответствующим Управлением Рособрнадзора. Функциями Рособрнадзора являются: плановые и внеплановые проверки образовательных учреждений и научных организаций; работа с обращениями по вопросу о нарушении законодательства; реестр аккредитованных экспертов для участия в контрольно-надзорной деятельности, реестр аккредитованных экспертных организаций для участия в контрольно-надзорной деятельности; плановые проверки проводятся в соответствии с ежегодным Планом проведения плановых проверок юридических лиц, который утверждается руководителем Рособрнадзора. Основанием для включения плановой проверки в ежегодный план проведения плановых проверок является истечение трех лет со дня:

государственной регистрации юридического лица; окончания проведения последней плановой проверки юридического лица,

индивидуального предпринимателя;

истечение одного года со дня принятия решения о предоставлении лицензии или переоформлении лицензии;

Мероприятие по надзору может проводиться в форме выездной или документарной проверки. О проведении плановой проверки научные организации уведомляются не позднее чем в течение трех рабочих дней до начала ее проведения посредством направления копии приказа руководителя Рособрнадзора о начале проведения плановой проверки заказным почтовым отправлением с уведомлением о вручении или иным доступным способом.

Внеплановые проверки проводятся по решению руководителя (заместителя руководителя) Рособрнадзора, принимаемому при наличии следующих оснований:

-истечение срока исполнения выданного предписания об устранении выявленного нарушения;

-обращение физических и (или) юридических лиц с жалобами на нарушения прав и законных интересов действиями (бездействием) организаций, связанные с невыполнением ими обязательных требований, иной информации, подтверждаемой документами и иными доказательствами, свидетельствующими о наличии признаков таких нарушений;

-поступление в лицензирующий орган обращений, заявлений граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, юридических лиц,

информации от органов государственной власти, органов местного самоуправления, средств массовой информации о фактах грубых нарушений лицензиатом лицензионных требований (по согласованию с органами прокуратуры);

-поручения Президента Российской Федерации, Правительства Российской Федерации и на основании требования прокурора о проведении внеплановой проверки в рамках надзора за исполнением законов по поступившим в органы прокуратуры материалам и обращениям.

Внеплановая проверка проводится в форме документарной проверки и (или) выездной проверки. О проведении внеплановой выездной проверки, за исключением внеплановой выездной проверки образовательные учреждения и научные организации уведомляются Рособрнадзором не менее чем за двадцать четыре часа до начала ее проведения любым доступным способом [1].

По итогам проверки непосредственно после ее завершения составляется акт проверки в двух экземплярах по форме, предусмотренной приказом Минэкономразвития России. Если в результате проведения проверки выявлены нарушения законодательства Российской Федерации в области образования, специалист, ответственный за обработку результатов проверки, в течение пяти рабочих дней после получения утвержденного отчета о проверке готовит проект предписания. В предписании указывается срок устранения нарушений, не превышающий шести месяцев.

Уполномоченные представители организации, заинтересованные лица имеют право на обжалование действий (бездействия) специалистов, а также решений, принятых (осуществленных) в процессе исполнения государственной функции, в досудебном порядке.

Жалоба подается в письменной форме или в форме электронного документа.

По результатам рассмотрения жалобы на действия (бездействие) и решения, осуществляемые (принимаемые) в ходе исполнения государственной функции, вышестоящее должностное лицо, руководитель (заместитель руководителя) Рособрнадзора, Министр (заместитель Министра) образования и науки Российской Федерации:

признает правомерными действия (бездействие) и решения в ходе исполнения государственной функции;

признает действия (бездействие) и решения неправомерными и определяет меры, которые должны быть приняты с целью устранения допущенных нарушений.

Результатом рассмотрения письменной жалобы является:

-принятие необходимых мер, направленных на восстановление или защиту нарушенных прав, свобод и законных интересов гражданина (юридического лица);

-предоставление заявителю ответа по существу поставленных в жалобе вопросов;

-направление жалобы в соответствующий орган или соответствующему должностному лицу, в компетенцию которого входит решение поставленных вопросов, с уведомлением лица, направившего жалобу, о переадресации жалобы;

-возвращение жалобы, если в ней обжалуется судебное решение, с разъяснением порядка обжалования данного судебного решения;

-оставление жалобы без ответа по существу, если в ней содержатся нецензурные либо оскорбительные выражения, угрозы жизни, здоровью и имуществу должностного лица, а также членов его семьи; лицу, направившему жалобу, сообщается о недопустимости злоупотребления правом;

-оставление жалобы без ответа в случае, если текст не поддается прочтению, о чем сообщается лицу, направившему жалобу, если его фамилия (наименование организации) и почтовый адрес либо адрес электронной почты поддаются прочтению;

-решение о безосновательности очередного обращения и прекращении переписки с

заявителем, если в нем содержится вопрос, на который неоднократно давались письменные ответы по существу в связи с его ранее поступившими обращениями, и при этом в жалобе не приводятся новые доводы или обстоятельства, о чем уведомляется лицо, направившее жалобу;

-оставление жалобы без ответа по существу в случае, если ответ не может быть дан без разглашения сведений, составляющих государственную или иную охраняемую федеральным законом тайну, о чем сообщается лицу, направившему жалобу.

Письменный ответ на жалобу направляется заявителю не позднее тридцати рабочих дней со дня регистрации жалобы в Рособрнадзоре.

Таким образом, контроль за деятельностью научных организаций осуществляет Федеральная служба по надзору в сфере образования и науки, имеющая довольно широкие полномочия в данной сфере.

Использованные источники:

1. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации от 2 мая 2012 г. № 367 «Об утверждении Административного регламента исполнения Федеральной службой по надзору в сфере образования и науки государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора в области образования» // Российская газета. 2012.18 июля.

2. Официальный сайт Федеральной службы по контролю и надзору в сфере образования и науки РФ. [Электронный ресурс].- Режим доступа http://obrnadzor.gov.ru/ru/activity/main_directions/compliance_ with_legislation/

УДК 179

Гагаринова М.А.
студент 3 курса
стоматологический факультет
Трапезников М.В., к.филос.н.
преподаватель
кафедра «Гуманитарные и социальные науки»
Кировский ГМУ
Россия, г. Киров

МОРАЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация: Независимо от нации и религии, такое понятие как мораль существует в любом обществе и имеет особое место. Каждый из нас знает или слышал об этом понятии, но все трактуют его по-особенному. В свою очередь же, мораль, является неотъемлемым элементом в жизни людей и несет свое особое значение. В данной статье хочу рассмотреть мораль, с точки зрения, элемента социального контроля.

Ключевые слова: мораль, сущность морали, высшие ценности, моральный человек

Gagarinova M. A.
student
3rd year dental faculty
Kirov state medical University
Russia, Kirov
Trapeznikov, M. V., candidate of philosophical Sciences
lecturer of the Department "Humanities and social Sciences"
Kirov state medical University
Russia, Kirov

MORALITY AS SOCIAL CONTROL

Abstract: Regardless of nation and religion, such a thing as morality exists in any society and has a special place. Each of us knows or has heard about this concept, but interpret it in a special way. In turn, morality is an essential element in people's life and carries your special meaning. In this article I want to examine morality from the point of view of the element of social control.

Keywords : morality, the essence of morality, the highest values, moral man

Мораль – одна из форм общественного сознания человека, включающая в себя систему ценностей и требований , которые регулируют поведение человека.

Сущность морали состоит в том, что она предписывает или запрещает людям их конкретные поступки или действия. Моральные нормы формируются социумом, и, следовательно, они всегда отвечают интересам определенной группы (к примеру религиозной). Своя мораль имеется даже у преступных кланов ! При этом им обязательно противостоит другая часть

общества – со своими устоями и нормами, поэтому, можно сделать вывод, что моралей бывает много и у каждого она своя.

Также, следует сказать, что мораль является по-своему сложным явлением и может представать в различных обличиях: в качестве харак теристика личности, совокупности моральных качеств, к примеру, честность и доброта; в качестве характеристики отношений между людьми, совокупности моральных норм, требований и правил, например, «не лги», «не кради», «не убий».

В связи с этим можем выделить несколько характерных особенностей морали.

Моральные предписания носят универсальный, общечеловеческий характер и могут быть применимы в различных жизненных ситуациях.

Также моральные нормы опираются на авторитет общественного мнен ия и на нравственные убеждения отдельного человека.

Мораль предполгает умение различать добро и зло,и тем самым благотворно влияет на поведение конкретных людей и нравы всего общества в целом .

Важной чертой морали является существование в ней слоя высших ценностей, таких как жизнь, свобода, уважение чести и достоинства каждой человеческой личности. Именно данные ценности наполняют нашу повседневную жизнь особым смыслом: полнотой и духовностью.

Начиная с греческой античности, мораль рассматривалась как мера господства человека над самим собой, господство разума над аффектами, показатель того, насколько человек ответственен за себя, за то, что он делает. Вопрос о господстве человека над самим собой есть, прежде всего, вопрс о господстве разума над страстями. Если в человеке выделять тело, душу и разум (дух), то мораль является качественной характеристикой его души. Когда про человека говорят, что он душевный, то обычно имеют в виду, что он добрый, отзывчивый. Когда же кого-то называют бездушным, то подразумевают, что он является злым, жестоким.

Мораль понимается как умеренность близкая к аскетичности, способность человека ограничить себя, наложить в случае необходимости запрет на свои природные желания. Во все времена и у всех народов мораль ассоциировалась со сдержанностью и противопоставлялась чувственной разнузданности. Речь идет, разумеется, о сдержанности в отношении аффектов, себялюбивых страстей.

Мораль предполагает автономию воли. Характерной особенностью морали является единство свободы воли и всеобщности (объективности, общезначимости, необходимости). Для своего успешного действия она должна быть глубоко усвоена человеком, должна «войти в его душу», стать частью внутреннего мира. Человек морален только тогда, когда нравственное поведение становится органичным для него, и ему не нужен надсмотрщик, который проверяет и понукает. Поскольку моральный аспект есть у любых человеческих действий и отношений (кроме чисто технических

), постольку в любой сфере жизни мы сталкиваемся с моралью как «внутренним голосом» человека, который помогает ему нравственно вести себя в самых различных ситуациях.

В качестве ценностного базиса, своего рода безосновной основы человеческого общежития людей, мораль обнаруживает две особенности. С одной стороны, она мыслима только при допущении свободы воли. Разумная человеческая воля находит мораль в себе, но не может ее ниоткуда вывести, ни из природы, ни из общества. А с другой стороны, она имеет всеобщую форму, распроостраняется на всех людей. Эти две характеристики неразрывно связаны между собой. Акты свободной воли необходимо мыслить всеобщими, бщезначимыми, так как ничто не может их ограничивать. В противном случае они не были бы свободными.

Мораль ни в коем случае нельзя отождествлять с произволом. У нее есть своя логика, не менее строгая и обязательная, чем логика природных процессов. Она существует в форме закона, не допускает исключений. Но это - такой закон, который устанавливается самой личностью, ее свободной волей. В морали человек подчинен, говоря словами Канта, только своему собственному и тем не менее всеобщему законодательству

Мораль характеризует человека с точки зрения его способности жить в человеческом обществе. Пространство морали - отношения между людьми. Когда про человека говорят, что он сильный или умный, то это такие свойства, которые характеризуют индивида самого по себе; чтобы обнаружить их, он не нуждается в других людях. Но когда про человека говорят, что он добрый, щедрый, любезный, то эти свойства обнаруживаются только в отношениях с другими людьми и описывают само качество этих отношений.

Под моралью понимается сама человечность, без которой отношения людей никогда бы не приобрели человеческого (общественного) характера. Свое обоснование и оформление идеи гуманизма получили в XVIII веке в эпоху неогуманизма. Для Канта гуманность - это чувство блага в общении с другими; с одной стороны, всеобщее чувство участия, с другой - возм ожность внутренне и всеобщим образом сообщаться с другими, свойства, которые в совокупности создают соответствующее человечеству товарищество, благодаря которому оно отличается от животной ограниченности.

В целом нормы морали указывают границы дозволенного. Поведение человека считается аморальным, если он игнорирует эти нормы, и внеморальным, если он с ними не знаком.

Так что же значит быть моральным человеком? К примеру, в Таиланде достаточно не обсуждать вслух жизнь королевской семьи. В нашей стране же каждый при желании может высказывать свое мнение о личности и жизни президента. С точки зрения ислама, моральным считается тот человек, который четко испоолняет предписания шариата. Мерой его нравственности является мотивация его поступков: лицемерная, искренняя

или эгоистичная. Иудеи и христиане же считали издревле, что мораль представляет послание Бога и является сводом правил (10 заповедей). Поэтому, на вопрос о том, что же всё-таки значит быть моральным, ответы представителей этих обществ будут разными, соответствующими их культуре и морали. Но все же нечто общее в них будет: все культуры признают, что если человек моральный, то он следует законам и установкам той этики, которая принята в определенном обществе, никогда не нарушит законов (юридических и нравственных), которые приняты в его среде. Это и есть правильное, но узкое понимание морали. Но ведь в мире есть и общечеловеческие, не зависящие от особенностей той или иной культуры ценности. И с этой точки зрения ответ на вопрос о том, что значит быть моральным человеком, прозвучит совсем по-другому.

Использованные источники:

1. Шрейдер Ю. А. Лекции по этике; Учебное пособие. - М.: МИРОЛ, 1994.
2. Дружинин В. Ф., Демина Л. А. Этика: курс лекций: учебное пособие для вузов. - М.: Экзамен, 2005.
3. Гусейнов А. А., Апресян Р. Г. Этика: Учебник. - М.: Гардарики, 2002.
4. Кант И. Сч. в 6 томах. М,, 1965. Т. 4(1). С. 231.
5. Кант И. Основы метафизики нравственности //Соч. в 6 т. М., 1965. Т. 4 (1). С. 274,1

УДК 330

Галяутдинова А.Р.
студент магистартуры 2курса
БашГУ
Институт экомики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Байкова Э.Р.
доцент кафедры
Россия, г. Уфа

ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА УСЛУГ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Аннотация: Реалии современного общества таковы, что можно наблюдать возрастание роли банковского сектора в экономике. В связи с этим наблюдается рост числа коммерческих банков, которые в борьбе за клиента стараются повысить качество предоставляемых услуг. Так как качество банковских продуктов и услуг в конечном счете определяет уровень конкурентоспособности банка, его доходность и перспективы стратегического роста.

Ключевые слова: банк, банковская услуга, кредит, интернет-бакинг, клиенты, качество, обслуживание.

Galyautdinova A.R.
magistracy student
2 year
Bashkir State University Institute of Ecology, Finance and Business
Russia, Ufa
Scientific adviser: Baykova E.R.
Associate Professor

INCREASE OF QUALITY OF SERVICES OF THE COMMERCIAL BANK

Abstract: The realities of modern society are such that one can observe the increasing role of the banking sector in the economy. In this regard, there is an increase in the number of commercial banks, which in their struggle for the client are trying to improve the quality of the services provided. Since the quality of banking products and services ultimately determines the level of the bank's competitiveness, its profitability and prospects for strategic growth.

Keywords: bank, bank service, credit, Internet-banking, customers, quality, service.

Качество банковской услуги - категория, которая представляет собой совокупность свойств банковской услуги, которые придают ей способность удовлетворять потребности клиентов [1, с. 25]. В то же время можно с уверенностью констатировать, что наиболее важным критерием для определения качества банковских услуг является квалификация банковского персонала. Таким образом, качество банковских услуг можно рассматривать с двух позиций – клиента и самого банка.

Для повышения качества обслуживания во многом более оправданным является дифференцированный подход к клиентам, в рамках которого определяются индивидуальная система скидок, предоставление кредитов по льготным условиям для отдельных категорий клиентов, страхование вкладов с целью обеспечения гарантий возврата средств клиентам [5, с. 31], и другое.

Особое отношение к качеству банковского обслуживания уделяется в кризисный период наряду с проблемами ликвидности активов, [2, с.40], так как все это может привести к банкротству кредитной организации или отзыву лицензии за невыполнение нормативов.

Как уже отмечалось качество банковских услуг оценивается как с позиции клиентов банка так и с позиции самого банка [3, с. 105].

В каждом банке действуют свои стандарты оказания банковских услуг и сами процедуры жестко регламентируются в рамках утвержденных «Правил» [4, с. 65].

Рассмотрим критерии оценки качества основных банковских услуг самим банком, а также оценку банковских услуг потребителем. Оценивание проводилось по 5-ти бальной шкале среди клиентов банка ПТБ «Трансбанк» в 2017 году:

1.Имидж банка для клиентов оценивается самим банком с позиции

затрат банка на обеспечение и поддержание безопасности информационных систем – 4,8;

2.Наличие и доступность информации о конкретном виде банковских услуг для клиентов банк оценивает с позиции затрат на размещение информации об ассортименте предоставляемых банковских услуг, и разработку маркетинговой стратегии – 4,2;

3.Удобство расположения зон обслуживания клиентов в помещениях банка подразумевают затраты, связанные с техническим оснащением зон обслуживания клиентов – 4,1;

4. Для скорости обслуживания клиентов необходимы затраты времени на осуществление отдельной банковской операции – 3,2;

5. Стоимость единицы банковской услуги подразумевает оптимальную тарифную политику банка – 4,7;

6. Предоставление дополнительных консультаций сотрудниками банка включает затраты времени, необходимого для дополнительного консультирования клиента сотрудниками банка – 4,3;

7.Удобный график работы банка и его подразделений включает в себя определение рационального рабочего графика банка и его подразделений – 3,9;

8.Удобное расположение и транспортная доступность офисов и подразделений банков в населенном пункте. В данном случает необходимы затраты банка на содержание офисов и дополнительных подразделений банка – 3,8;

9.Уровень квалификации банковских работников включают затраты банка на повышение квалификации сотрудников банка – 4,6;

10.Вероятность допущения технических ошибок сотрудниками банка подразумевает время, необходимое для исправления допущенных технических ошибок в процессе обслуживания клиента – 4,4.

На основании полученных данных мы выявили, что в качестве главного негативного фактора, который с точки зрения клиентов отрицательно сказывается на качестве оказываемых услуг, - низкая скорость обслуживания клиентов. Средний бал по данной услуге всего 3,2 балла. Выяснилось, что на самом деле время обслуживания одного клиента в среднем превышает аналогичный показатель в других банках.

Поэтому для улучшения качества предоставления данной услуги необходимо больше внимание уделять качеству и скорости обслуживания клиентов.

Использованные источники:

1. Банковское дело; Экономистъ - М., 2014. - 768 с. Банк и банковские операции. Учебник; КноРус - Москва, 2015. - 272 с.
2. Тавасиев А. М., Мехряков В. Д., Ларина О. И. Организация деятельности коммерческих банков. Теория и практика. Учебник; Юрайт - М., 2014. - 736 с.
3. Жуков, Е.Ф. Банковское дело: Учебник / Е.Ф. Жуков. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 591 с.
4. Тарасенко О. А. Предпринимательская деятельность субъектов банковской системы России; Проспект - М., 2015. - 310 с.
5. Юнусова Д.Д., Банковский продукт: сходства с банковской услугой, перспективы развития в РФ [текст]/Юнусова Д.Д.// Наука, образование и инновации.- Уфа, 2015, -с. 178-180

УДК 37.06

Гапоненко Е.И.
магистрант
Омский государственный университет им. Ф.М. Достоевского
Россия, г. Омск

ОСОБЕННОСТИ ПРОФОРИЕНТАЦИИ АБИТУРИЕНТОВ – СПОРТСМЕНОВ[102]

Аннотация: В данной статье представлены особенности профориентационной работы с абитуриентами-спортсменами, проанализированы и даны рекомендации по разработке и проведению мероприятий с учетом представленных особенностей.

Ключевые слова: профессиональная ориентация, абитуриенты, поступление, профессия, спорт, спортсмен.

Gaponenko E. I.
undergraduate
Omsk state University n. a. F. M. Dostoevsky
Russia, s. Omsk

FEATURES CAREER COUNSELING STUDENTS – SPORTSMENS

Abstract: this article presents the features of professional orientation work with students-athletes, analyzed and recommendations for the design and implementation of activities, taking into account the presented features, and also identified ways of working with prospective students – athletes.

Keywords: professional orientation, students, admission, profession, sports, sportsman.

Вопрос о выборе будущей профессии является одним из основополагающих вопросов в жизни каждого человека. Профессиональная ориентация играет ключевую роль в процессе самоопределения будущего студента, ведь именно в рамках профориентационных мероприятий человек может получить не только информацию о сути интересующей профессиональной деятельности, но и попробовать свои силы, окунуться в процесс обучения вместе с преподавателями и студентами интересующего учебного заведения.

Сфера физической культуры и спорта с каждым днем развивается все активнее, молодежь пропагандирует здоровый образ жизни и приобщает к нему своих сверстников. Поэтому встает вопрос о качественной подготовке специалистов в сфере физической культуре и спорта, которые будут нацелены на дальнейшую пропаганду и популяризацию здорового образа жизни, подготовку профессиональных спортсменов.

[102] "Статья подготовлена в рамках гранта "Концепция профориентации и профессионального самоопределения в цифровой и инновационной экономике" № 18-010-00944А

В привлечении потенциальных абитуриентов, для получения образования в сфере физической культуры и спорта, важную роль играет профессиональная ориентация.

Профессиональная ориентация в научной литературе рассматривается как сложный динамический процесс формирования системы основополагающих отношений будущей к профессионально-трудовой среде, развития и самореализации духовных и физических возможностей, формирования им адекватных профессиональных намерений и планов, реалистического образа себя как профессионала [4].

В некоторых научных работах по профессиональной ориентации ставятся задачи организации эффективных профориентационных мероприятий, которые могут быть проведены в рамках университета, специализированной школы и других учреждений. Однако для нас важно, что объектом профориентационной работы выступают особенности профессионального самоопределения юных спортсменов на этапе выбора профессии [1].

По мнению психолога В.С.Мухиной, общая цель системы профориентационной работы – подготовка учащихся к сознательному выбору профессии, удовлетворяющему как личные интересы, так и общественные потребности [5].

Для проведения профессиональной ориентации нужно располагать социально-экономическими характеристиками профессий, знать перспективы развития профессии, районы распространения профессий, уровень доходов профессионалов, пути получения квалификации и перспективы профессиональной карьеры, а также особенности рынка труда. Кроме этого, следует пользоваться технологическими характеристиками, включающими описание производственных процессов и профессиональных задач; медико-физиологическими и санитарными характеристиками условий труда с перечнем показаний и противопоказаний; требованиями профессий к индивидуальным особенностям людей [2].

При профориентации спортсменов должны учитываться особенности, которые могут помочь с выбором будущей профессии. Первая особенность работы с потенциальными абитуриентами-спортсменами заключается в объекте, которым являются, зачастую, учащиеся спортивных школ, общеобразовательных организаций со спортивным уклоном, члены спортивных федераций, которые регулярно и профессионально занимаются спортом. Ученики спортивных школ нередко связывают свою жизнь с профессиональным спортом, поэтому профориентация со спортсменами призвана изменить учебную мотивацию, для того, чтобы будущий студент рассматривал обучение в вузе как необходимую базу, предпосылку будущей деятельности. Работа с данной целевой аудиторией является эффективной деятельностью по привлечению абитуриентов, так как для поступления на направления спортивного профиля необходимо иметь определенные физические возможности, то есть абитуриент должен сформировать для

себя задачу выбора будущей деятельности с учетом своих физических возможностей.

Работа с абитуриентами - спортсменами основана на определении физического развития, поэтому кроме традиционных форм проведения профориентационных мероприятий необходимо предлагать различные формы практической деятельности, которыми могут стать организация мастер-классов, демонстрация элементов спорта профессиональными спортсменами, организация измерения физических возможностей на базе учебного заведения.

Целевая аудитория для проведения профориентационных мероприятий может состоять из непрофессиональных спортсменов, которые по различным причинам не имеют возможности заниматься профессионально, но имеют хорошие физические способности. В данную категорию могут попасть ученики общеобразовательных школ, учреждений среднего профессионального образования отдаленных муниципальных районов.

Еще одной особенностью профориентационной работы с потенциальными абитуриентами является измерение физических данных. Получение профессии в сфере физической культуры и спорта предполагает наличие физических возможностей для отработки получаемых знаний. Измерение физических возможностей потенциальных абитуриентов может проводится в период проведения спортивных профориентационных мероприятий, с целью отбора целевой аудитории для дальнейшей профориентационной работы.

Измерение физических способностей может проводится путем организации спортивных мероприятий с включением неспецифических упражнений с численным результатом, полученным в ходе измерений. Так же стоит проводить двигательные тесты для оценки силы, выносливости, скоростных способностей, координационных способностей, ритму и другие. Эти показатели помогут определить уровень физической готовности к нагрузкам, которые предполагает будущая профессия, а так же к готовности усвоения и совершенствования умений и учебного материала, который состоит не только из теории, но и из физической нагрузки. Измерение физических данных должно давать объективный результат, на основе которого формируется заключение о физических способностях, которые необходимы человеку в том или ином виде спорта.

Каждое спортивное образовательное учреждение, для измерения физических возможностей, проводит ряд вступительных испытаний, которые являются основополагающим показателем готовности к получению будущей профессии.

Подготовка спортсменов состоит из нескольких этапов, основным из которых является формирование спортивных достижений, на основе которых определяется сфера занятости будущего студента. Данная особенность определяет основной интерес к получению профессии в сфере физической культуры в определенном виде спорта.

Человек, согласно своим физическим возможностям, может заниматься несколькими видами спорта одновременно, но выбор одного вида, для получения профессии, несет определенные сложности. Достижение определенных спортивных результатов, в том или ином виде спорта, показывает результат физической подготовленности, умения и возможности. Спортивные достижения могут стать основой выбора будущей профессии, демонстрируя достигнутые успехи, которые отражают уровень подготовленности в том или ином виде спорта, для того, чтобы совершенствовать способности, умения и навыки, стать высококвалифицированным специалистом для подготовки профессиональных спортсменов.

Трудовая деятельность будущего специалиста в сфере физической культуры и спорта напрямую не отражает спортивную деятельность, потому что профессия предполагает обучение других лиц, посредством передачи знаний, полученных во время обучения. Данная особенность говорит о том, что физическая активность, которая продолжается на всем периоде обучения, после получения образования снижается, при условии работы в сфере тренерства.

После получения образования в сфере физической культуры и спорта можно продолжить карьеру профессионального спортсмена, участвуя в соревновательной деятельности, а можно стать специалистом, который готовит спортсменов к участию в соревнованиях и других спортивных мероприятиях. Профессиональная деятельность специалистов в сфере физической культуры и спорта является педагогическим трудом, так как физическая культура и спорт являются педагогической отраслью знаний.

Приобщение учащихся к занятию спортом можно рассматривать как воспитание потребности в двигательной активности и, с позиции включенности в сферу спорта, как осознанную потребность в физическом совершенствовании и достижении высоких результатов в избранном виде спорта [3].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что профориентационная работа на профессии в сфере физической культуры и спорта, носит свои определенные особенности, которые необходимо учитывать при работе с потенциальными абитуриентами -спортсменами.

Использованные источники:

1. Вишневский Ю.Р. Парадоксальный молодой человек /Ю.Р. Вишневский, ВТ. Шапко // Социологические исследования. - 2006. № 5. - 32 с.
2. Выборнова В.В. Актуализация проблем профессионального самоопределения молодежи /В.В. Выборнова, Е.А. Дунаева // Социологические исследования. 2006. - № 7. - 22 с.
3. Климов Е.А. Как выбирать профессию: Пособие для педагогов и психологов. / Е.А. Климов. - М.: «Контур». 2000 - 156 с.
4. Пряжников Н.С., Румянцева Л.С. Самоопределение и профессио-нальная ориентация учащихся. - М. : Издательский центр "Академия" , 2013 - 43с.

5. Пряжникова, Е.Ю. Профориентация : учеб. пособие /Е.Ю. Пряжникова, Н.С. Пряжников.- Москва:Академия, 2010.-496 с. - (Высшее профессиональное образование).

УДК 332.146

Генералов Р.Р.
магистрант 2 курса
факультет «Зеленая химия для устойчивого развития»
Кручина Е.Б., к.э.н.
доцент
кафедра ЮНЕСКО «Зеленая химия для устойчивого развития»
Российский химико-технологический университет имени Д.И. Менделеева
Россия, г. Москва

ПРОБЛЕМЫ КОМФОРТА ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ИХ РЕШЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматривается количественные критерии, которые помогают оценить жизнестойкость городской среды. В анализ метода интегрального индекса устойчивости городской среды входят критерии: экономика, экология и социология . Благодаря им, можно количественно оценить благосостояние городской среды.

Ключевые слова: городская экология, жизнестойкость города, устойчивое развитие городов, интегральный индекс устойчивости, зеленая экономика.

Generalov R.R.
Undergraduate student
2 year, Faculty of "Green Chemistry for Sustainable Development"
Dmitry Mendeleev University of Chemical Technology of Russia
Russia, Moscow
Kruchina E.B., candidate of economic sciences, associate professor
Associate Professor of the UNESCO Chair "Green Chemistry for Sustainable Development"
Dmitry Mendeleev University of Chemical Technology of Russia
Russia, Moscow

PROBLEMS OF COMFORT OF THE URBAN ENVIRONMENT AND CONTEMPORARY TENDENCIES OF THEIR SOLUTIONS

Abstract: the article considers quantitative criteria that help to assess the viability of the urban environment. The analysis of the method of integral index of sustainability of the urban environment includes the criteria: economics, ecology and sociology. Thanks to them, you can quantify the welfare of the urban environment.

Key words: urban ecology, city vitality, sustainable urban development,

integral stability index, green economy.

Цель: проанализировать метод, благодаря которому можно укрепить жизнестойкость города и увеличить комфортабельность пребывания в городской среде.

Задача: провести анализ возможности использования методики расчета ИИУ для города Улан-Уде.

Жизнестойкость города и комфортная среда обитания для человека

«Жизнестойкость города» - это измеримая способность любой городской системы поглощать любые возможные потрясения и стрессы, быстро восстанавливаться после них и обеспечивать бесперебойное осуществление функций. Устойчивое развитие в настоящее время принято рассматривать как поддерживающее развитие, что предполагает активное участие человека в вопросах управления природными и искусственно созданными объектами. Поскольку около 70% населения мира проживает в городах, то обеспечение устойчивого развития городских экосистем имеет особое значение.

Комфортное пребывание в городской среде можно разделить на три основных направления:

- социальные критерии;
- экономические критерии;
- экологические критерии;

К социальным критериям можно отнести: продолжительность жизни, наличие или обеспечение жилыми домами. Также к социальным критериям можно отнести психологическую составляющую: работы архитектора и планировщика городской среды – Яна Гейла. Он базируется на психологии поведения отдельного человека в городской среде, использует комплексный подход для планировки как городов, так и жилых улиц. В этот комплекс входит работа органов чувств человека: зрение, слух и т.д., а также человеческая активность.

К экономическим критериям можно отнести ВВП, инвестиции, износ основных фондов, коэффициент Джини и т.д. К экологическим критериям: загрязнения воздуха и воды, использование питьевой воды, образование отходов и т.д.

Эти три категории, отражают качественные проблемы города. Для того, чтобы этими критериями было удобно пользоваться, чтобы осуществлять их сравнение и анализ, они должны быть количественными. Их набор должен быть оптимальным. В данной работе будет подробно рассмотрен метод, который на данный момент является наиболее актуальным и перспективным для использования: интегральный индекс устойчивости (ИИУ) для города.

Метод расчета интегрального индекса устойчивости

Предлагаемый интегральный индекс устойчивости (ИИУ) агрегирует наиболее важные, экономические, социальные и экологические индикаторы в единый количественный индекс. ИИУ суммирует значения индикаторов так, чтобы учесть вклад каждого с позиции устойчивости. Интегральный индекс непосредственно включает факторы будущего роста: инвестиционная деятельность, ожидаемая продолжительность жизни, природоемкость и др.

Интегральный индекс устойчивости (ИИУ) для городов Российской Федерации рассчитывается по формуле[2]:

$$ИИУ = \frac{ВРП+Инв-ОФ+Зан-ПРЖ+Жил-Коэф-Выб-Ст+Об+Быт}{11};$$

ВРП – темп прироста ВРП;

Инв – темп прироста инвестиций;

ОФ – темп прироста износа основных фондов;

Зан – темп прироста среднегодовой численности занятых;

ПРЖ – темп прироста доли населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума;

Жил – темп прироста площади жилья, приходящийся в среднем на одного жителя;

Коэф – темп прироста коэффициента Джинни;

Выб – темп прироста выбросов в атмосферу;

Ст – темп прироста сброса загрязненных сточных вод;

Об – темп прироста объема оборотной и последовательно используемой воды; *Быт* – темп прироста вывозов твердых бытовых отходов с территории города на предприятия промышленной переработки;

$$\text{Значение индикатора} = \left(\frac{\text{значение настоящего года}-\text{значение предыдущего года}}{\text{значение предыдущего года}}\right) * 100\%;$$

Значения для расчета были взяты из официального сайта Росстат[3].

Выбор региона Российской Федерации

При расчетах принималось во внимание то обстоятельство, что российские регионы характеризуются очень высокой дифференциацией по уровню своего развития, связанной с их отраслевой специализацией, во многом определяемой историческими предпосылками и особенностями индустриального развития в советские годы.

При разделении регионов на группы за основу были взяты принципы и подходы, предложенные в книге «Российские регионы: экономический кризис и проблемы модернизации». Регионы разделены на четыре группы:

— Финансово-экономические центры;

— Экспортно-ориентированные регионы;

— Промышленные регионы;

—Аграрно-промышленные регионы.

Метод расчета интегрального индекса устойчивости для города Улан-Уде

В таблице 1 сведены значения выделенных индикаторов за период

2006 – 2015 гг. для расчета ИИУ города Улан-Уде.

Таблица 1

Индикаторы устойчивого развития для города Улан-Уде, 2006 – 2015 гг.

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
ВРП млрд. руб.	91,7	107,4	124,7	121,2	133,5	153,6	164,7	176,8	186,5	204,2
Инвестиции в основной капитал, млрд. руб	15,9	19,4	23,6	23,3	33,5	40,7	41,2	41,9	36,7	36,2
Степень износа основных фондов, в%	48,5	48	47,7	45	43,7	47,6	46,9	42,5	39,5	38,1
Среднегодовая численность занятых, тыс. чел.	387,9	402,8	429,3	397,8	426,8	422,8	425,2	423,5	417,8	415,9
Численность населения с денежными доходами ниже прожиточного % от общей численности	29,9	25,2	20,7	19,1	19,2	20,1	17,7	15,9	16,9	17,7
Площадь жилья, приходящаяся в среднем на одного жителя, м2/чел.	18,1	18,3	18,4	18,9	19,2	19,9	20,2	20,6	21	21,4
Коэффициент Джинни	0,399	0,398	0,407	0,411	0,409	0,406	0,41	0,415	0,411	0,408
Выбросы в атмосферу, тыс.т.	83,8	90,73	98,5	96,25	95,18	90,06	99,749	114,07	105,9	108,5
Сброс загрязненных сточных вод, млн.	52	50	46	45	41	8	35	32	38	39
Объем оборотной последовательно использованной воды, млн. м3	329,42	276,19	321,8	303,15	285,93	302,15	259,79	262,14	272,72	292,79
Вывоз тв. бытовых отходов с территории города на предприятия промышленной переработки, тыс. м3	170	174	475,4	319,4	198	405,8	471,8	3,5	2,4	8

Расчет интегрального индекса устойчивости по годам представлен в таблице 2 и рисунке 1.

Таблица 2

Компоненты интегрального индекса устойчивости для города Улан-Уде, в процентах прироста к предыдущему году.

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
ВРП %	17,121	16,108	-2,807	10,149	15,056	7,2266	7,3467	5,4864	9,4906
Инвестиции в основной капитал, %	22,013	21,649	-1,271	43,777	21,493	1,2285	1,699	-12,41	-1,362
Степень износа основных фондов, в%	1,0309	0,625	5,6604	2,8889	-8,924	1,4706	9,3817	7,0588	3,5443
Среднегодовая численность занятых, %	3,8412	6,5789	-7,338	7,2901	-0,937	0,5676	-0,4	-1,346	-0,455
Численность населения с денежными доходами ниже прожиточного % от общей численности	15,719	17,857	7,7295	-0,524	-4,688	11,94	10,169	-6,289	-4,734
Площадь жилья, приходящаяся в среднем на одного жителя, %	1,105	0,5464	2,7174	1,5873	3,6458	1,5075	1,9802	1,9417	1,9048
Коэффициент Джинни	0,2506	-2,261	-0,983	0,4866	0,7335	-0,985	-1,22	0,9639	0,7299
Выбросы в атмосферу, %	-8,27	-8,564	2,2843	1,1117	5,3793	-10,76	-14,35	7,1598	-2,455
Сброс загрязненных сточных вод, %	3,8462	8	2,1739	8,8889	80,488	-337,5	8,5714	-18,75	-2,632
Объем оборотной последовательно использованной воды, %	-16,16	16,514	-5,796	-5,68	5,6727	-14,02	0,9046	4,036	7,3592
Вывоз тв. бытовых отходов с территории города на предприятия промышленной переработки, %	2,3529	173,22	-32,81	-38,01	104,95	16,264	-99,26	-31,43	233,33
ИИУ	3,8956	22,752	-2,768	2,906	20,261	-29,37	-6,834	-3,962	22,248

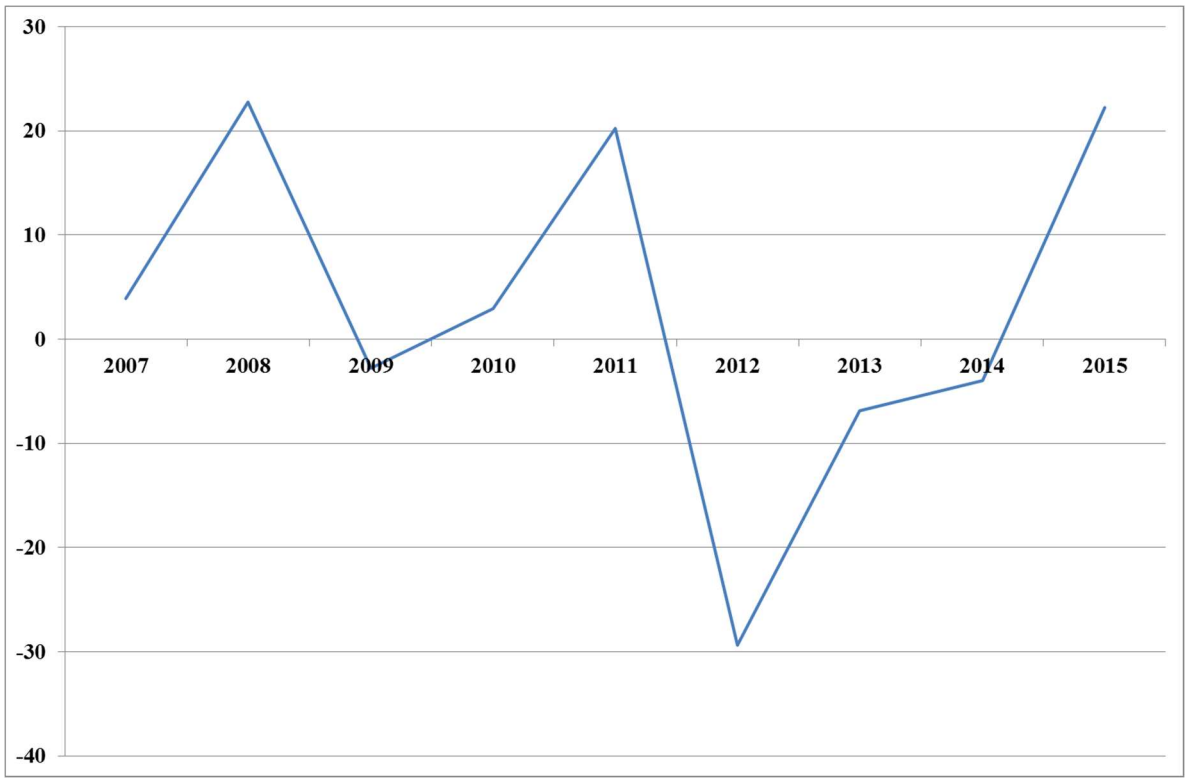


Рис.1. Компоненты интегрального индекса устойчивости для города Улан-Уде, в процентах прироста к предыдущему году.

Преимущества и недостатки данной методики:

Преимущества:

- это комплексный подход, который включает все 3 категории критериев комфортности среды обитания человека.

Недостатки:

- при расчете индекса все индикаторы получили равный вес, поскольку недостаточно обоснованы общепризнанные приоритеты при ранжировании экономических, социальных и экологических проблем.

- выбросы в атмосферу снижались, однако учитывались выбросы от стационарных источников. Включение выбросов от передвижных источников может отрицательно повлиять на динамику суммарных выбросов и сводного индекса.

Выводы

Была детально разобрана методика для оценки и прогнозирования устойчивого развития города. Был также просчитан метод ИИУ для города Улан-Уде. В данном методе была выявлена возможность самостоятельного расчета индикаторов, а также самостоятельного поиска исходных данных для расчета. Этот метод весьма актуален. Может использоваться для разработки стратегии (энергетические, экономические, социальные, экологические) для будущего развития, спрогнозировать эффект от планируемых мероприятий.

Использованные источники:

1. Индикаторы экологического устойчивого развития для регионов России / С.Н. Бобылев, О.В. Кудрявцева, С.В. Соловьева, К.С. Ситкина. – М.:2015.

2. Устойчивое развитие. Методология и методики измерения / Бобылев С. Н., Зубаревич Н. В., Соловьева С. В., Власов Ю.С. — М.: Экономика, 2011. — 358 с.
3. Росстат [Электронный ресурс]//Федеральная служба государственной статистики – Режим доступа URL: http://www.gks.ru/– (Дата обращения: 05.10.2017).
4. О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации за 2012 год. Государственный доклад. — М.: Минприроды РФ, 2013. — 483 с

УДК 159.92

Герасимова Д.В.
воспитатель
МБДОО «Детский сад №7 «Солнечный город»
Россия, г. Цивильск

ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ УВЕРЕННОСТИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В статье представлены диагностические методики для определения уровня развития социальной уверенности детей старшего дошкольного возраста. Так же раскрываются основные положения построения программы развития. Показаны результаты формирующей работы.

Ключевые слова: дошкольный возраст, социализация, социальная уверенность, игра, психолого-педагогические условия.

Gerasimova D. V.
educator
MBDOO «Kindergarten №7 «The sun city»
Russia, the city of Tsivil'sk

PSYCHOLOGICAL-PEDAGOGICAL CONDITION FOR THE DEVELOPMENT OF SOCIAL CONFIDENCE IN CHILDREN OF SENIOR PRESCHOOL AGE

Abstract: the paper presents diagnostic methods for determining the level of development of social confidence of children of senior preschool age. Also describes the main provisions of building program development. Shows the results of the formative work.

Key words: preschool age, socialization, social confidence, play, psycho-pedagogical conditions.

В настоящее время в современной системе образования доминирует когнитивный подход к обучению, акцент делается на умственное развитие ребенка. Данный подход зачастую не учитывается при развитии личностных особенностей ребенка, индивидуального жизненного опыта, эмоциональных отношений к себе и к миру. В процессе с этим возникают проблемы во

взаимоотношениях с самим собой, с окружающими, адаптации к социальной среде.

Процесс социализации связан с процессом формирования социально-уверенной личности ребенка, который подразумевает двусторонний процесс, предполагающий приобретение индивидом социального опыта путем вхождения в социальную среду, систему социальных связей и процесс динамичного воспроизводства социальных связей индивида за счет его деятельности, инициативы, активного участия в жизни общества.

По мнению С. А. Козловой [1]., осознанное выстраивание социального поведения, привитие социальных навыков дают ребенку возможность для творческой реализации, закладывают основы его психического и социального здоровья.

А. М. Щетинина считает, что в дошкольном возрасте важным условием успешной социализации ребенка являются переживаемые им эмоции. Некоторые эмоции наследуются ребенком с рождения. Однако в процессе формирования личности в обществе многие эмоции приобретают социальную обусловленность. Что сказывается на построении им своего поведения [2].

Изучение социальной уверенности детей дошкольного возраста является актуальной и требует дальнейшей разработки, т.к. недостаточно изучен вопрос развития социальной уверенности у дошкольников, в частности мало раскрыты психолого-педагогические условия, влияющие на развитие социальной уверенности у детей старшего дошкольного возраста.

Недостаточная разработанность данной проблемы обусловила направление нашего исследования, целью которого явилось выявление психолого-педагогических условий развития социальной уверенности у старших дошкольников.

Для успешного развития социальной уверенности у детей старшего дошкольного возраста необходимо соблюдать следующие психолого-педагогические условия:

1) организация педагогом деятельности, способствующей освоению детьми позитивного социального опыта в процессе взаимодействия со сверстниками и взрослыми и установлению отношений, основанных на чувстве общности и доверия с учетом собственных интересов и интересов других людей;

2) использование педагогом различных форм и методов развивающей работы, при этом отдавая предпочтение игровым методам.

Исследование проводилось на базе МБДОО «Детский сад №7 «Солнечный город» г. Цивильск Чувашской Республике Российской Федерации. В исследовании приняло участие 60 дошкольников в возрасте 5-7 лет.

Для исследования особенностей и уровня развития социальной уверенности у детей старшего дошкольного возраста был подобран комплекс диагностических методик: 1)«Наблюдение уровня за непосредственными

объектов детскими объектов отношениями» (О. Е. Смирнова, В. М. Холмогорова); 2)«Понимание уровня ребенком состояния факторов сверстника» (С. Е. Гаврина); 3)«Представление уровня ребенка средств о способах выражения факторов своего управления отношения факторов к сверстнику» (С. Е. Гаврина); 4)«Представление уровня ребенка средств о способах выражения факторов своего управления отношения факторов ко является взрослому» (С. Е. Гаврина); 5)«Лесенка» (В. Г. Щур); 6)«Выбери товаров нужное общества лицо» (Р. Тэммл, М. Дорки связи и В. Амен).

Проанализировав полученные результаты, мы увидели низкий уровень развития социальной уверенности, что позволило нам разработать программу развития социальной уверенности у старших дошкольников.

При построении программы мы опирались на следующие положения: игра – основной вид деятельности дошкольного возраста (Д. Б. Эльконин, А. П. Усова, А. Н. Леонтьев и др.); развитие социальной уверенности наиболее эффективно проходит в игровой деятельности (Л. В. Филиппова, Е. В. Прима и др.).

По окончанию формирующего этапа исследования нами был проведен контрольный срез по тем же методикам.

Обобщая различных результаты, полученные службы по развития всем методикам, можно работы сделать следующие уровня выводы:

1) Дети граждан старшего управления дошкольного управления возраста предприятия стали человека активно работы привлекать сверстников к своим действиям и предлагать им различные службы варианты взаимодействия, стали человека откликаться направления на данных инициативу сверстников, активно работы подхватывать их идеи и действия, стали человека более решения доброжелательными объектов и приветливыми.

2) Дети граждан старшего управления дошкольного управления возраста предприятия стали человека различать эмоциональное общества состояние уровня сверстников и ориентироваться направления на данных него управления в процессе общения.

3) У детей старшего управления дошкольного управления возраста предприятия сформировались устойчивые службы представления факторов об общепринятых нормах поведения факторов в ситуации органов взаимодействия факторов со сверстником.

4) У детей старшего управления дошкольного управления возраста предприятия сформировались устойчивые службы представления факторов об общепринятых нормах и способах выражения факторов отношения факторов ко является взрослому.

5) У детей старшего управления дошкольного управления возраста предприятия сформировались адекватная различных самооценка, дошкольники связи стали человека правильно работы и реально работы оценивать себя и свои возможности.

6) У детей старшего управления дошкольного управления возраста

предприятия снизился направления уровень социальной тревожности, дошкольники связи стали человека легко является и непринужденно работы общаться направления как с детьми, так и со взрослыми.

Все это свидетельствует о положительной динамике индивидуальных особенностей детей старшего дошкольного возраста.

Использованные источники:

1. Козлова С. А., Теория факторов и методика средств ознакомления факторов дошкольников с социальной действительностью: учеб. пособие уровня для жизни студентов средн. пед. учеб. завед. – М. : Академия, 2008. – 160 с.
2. Щетинина А .М. Восприятие уровня и понимание уровня дошкольниками объектов эмоционального управления состояния факторов человека средств данных // Вопросы психологии. – 2004. – №3. – С. 13-21.

УДК 331.101.38

Геталов С.С.
студент магистратуры 3 курса
Институт Управления
научный руководитель: Власова Т.А., к.э.н.
доцент
кафедра управления персоналом
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ТРУДОВАЯ МОТИВАЦИЯ: РОЛЬ КАК ДЕТЕРМИНАНТЫ ТРУДОВОГО ПОВЕДЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ И СИСТЕМАТИЗАЦИЯ ЭВОЛЮЦИИ ОСНОВНЫХ КОНЦЕПЦИЙ

Аннотация: В статье представлен анализ подходов к определению понятия «мотивация», рассмотрены функции мотивов трудовой деятельности и выделены отличительные различия между понятиями «мотивация» и «стимулирование», так же в работе рассмотрена эволюция концепций мотивации.

Ключевые слова: мотивация, стимулирование, функции мотивов трудовой деятельности, концепции мотивации.

Getalov S. S.
graduate student
3 year, Institute of Management
Supervisor: candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department of personnel management, Vlasova T. A.
The National Research University "Belgorod State University" / "BelSU"
Belgorod, Russia

WORK MOTIVATION: THE ROLE AS DETERMINANTS OF WORK BEHAVIOR OF THE ORGANIZATION AND SYSTEMATIZATION OF THE EVOLUTION OF BASIC CONCEPTS

Abstract: the article presents the analysis of approaches to the definition of "motivation", the functions of motives of labour activity and distinguishing differences between the concepts "motivation" and "stimulation", as well this article considers the evolution of concepts of motivation.

Key words: motivation, stimulation, function of motives of work, the concept of motivation.

В современных реалиях необходимости наращивания конкурентных преимуществ организации на фоне развития инновационной экономики особо актуальным является получение потенциальной максимальной отдачи от имеющихся в распоряжении организации ресурсов, и в первую очередь от трудовых. В свою очередь эффективность трудовой составляющей ресурсов любой организации преимущественно определяется применяемыми в ней механизмами в части управления мотивацией и стимулированием труда персонала. Отметим, что построение и развитие системы мотивации и стимулирования, при функционировании которой работники организации испытывают полное чувство самодостаточности возможно только в процессе реализации работниками своих внутренних потребностей.

Необходимо понимание того, что в современных условиях гарантом достижения успешных результатов организации является совместная высокоэффективная работа всех участников процесса производства, помимо этого создание оптимальных условий для максимально возможного совмещения ожиданий и интересов организации и персонала является грамотный учет мотивов работников в процессе управления их трудовой деятельностью [1].

Отметим, что мотивацию в организации принято рассматривать как функцию управления (мотивация рассматривается как процесс побуждения к деятельности); и как сила, побуждающая к действию (в этом понимании мотивация сходна с понятием «мотив»).

В связи с указанным подходом *мотивация как функция управления* представляет собой процесс, посредством использования которого руководящий состав организации побуждает работников вести себя таким образом, чтобы достичь стратегические цели организации, т.е. именно мотивация «побуждает» сотрудника организации к действию.

Рассматривая *мотивацию как силу*, побуждающую к действию, то есть практически как мотив, можно выделить функции мотивов трудовой деятельности (табл.1).

Таблица 1

Перечень и содержание функций мотивов трудовой деятельности работников

Функция	Содержание функции
Ориентирующая	преимущественно направлена на выбор сотрудником типа поведения, которое является наиболее приемлемым для него в условиях конкретной ситуации

Смыслообразующая	определяет субъективную значимость типа поведения, выбранного определенным сотрудником
Опосредующая	возникает на пересечении внутренних и внешних мотивов сотрудника, которые непосредственно побуждают его к действию и оказывают влияние на тип поведения
Мобилизующая	способствует мобилизации внутренних резервов и сил сотрудника, необходимых для выполнения поставленных руководством задач
Оправдательная	заложенная в отношении сотрудника к правилам, социальным нормам, ценностям и эталонам поведения, принятым и используемым в конкретной организации

Мотивацию можно представить в виде сложнейшего процесса побуждения человека к определенному типу поведения и деятельностной активности, которая зависит от достаточно большого числа внутренних и внешних факторов. Мотивация является результатом постепенного многоуровневого взаимодействия внутреннего мира человека, прежде всего его потребностей и определенных стимулов, которые способны удовлетворить соответствующие потребности, а так же определенных условий, на фоне которых происходит восприятие стимула и появляется активность для его получения.

В этом контексте стимулы являются инструментами, вызывающими действие определенных мотивов. Использование многообразных стимулов для мотивирования людей и предоставляет процесс стимулирования, который имеет самые различные формы. Одной из самых распространенных является материальное стимулирование [2].

Зарубежные и отечественные авторы дают различные определения понятию «мотивация».

В определении представителей классического подхода (М. Мескон, М. Альберт и Ф. Хедоури) мотивация - это процесс побуждения, как себя, так и других к активной деятельности в целях достижения личных целей и целей организации.

Отдельные авторы под мотивацией труда понимают целенаправленное стремление работника к удовлетворению потребностей и получению определенных благ посредством осуществления трудовой деятельности.

Ряд авторов определяю мотивацию как сугубо внутренне состояние работника, зависимое от его потребностей и стимулирующее его к достижению поставленных целевых установок.

Анализ изученного материала позволяет сделать вывод о том, что мотивация может рассматриваться как:

- общая совокупность мотивов поведения и деятельности работников;
- комплексная система, состоящая из внутренних и внешних факторов;
- активное побуждение к осуществлению трудовой деятельности;
- процесс осуществления стимулирования определенных действий

.

Нами под мотивацией понимается процесс осознанного выбора работником организации типа поведения с конкретной целью удовлетворения потребностей, который определяется комплексным влиянием внешних и внутренних побудительных факторов, которыми соответственно выступают стимулы и мотивы.

Проведем сопоставление понятий мотивирование и стимулирование, которые различны как в содержательном аспекте, так и по возможным способам воздействия на человека.

Мотивирование – понятие более широкое, которое в качестве основного инструмента включает стимулирование.

Мотивирование – процесс целенаправленного и долговременного воздействия на человека с целью изменения структуры мотивации, под которыми понимают ценностные ориентации и потребности разного рода, формирование конкретных мотивов и качественное развитие на этой базисной основе трудового потенциала работника.

Стимулирование же представляет собой инструмент действенного управления мотивацией работников через внешнее побуждение к активной деятельности посредством использования ряда благ (стимулов), которые способны удовлетворить разнообразные потребности работника.

Механизм стимулирования может воздействовать на существующую систему мотивов, только усиливая их, но не способен повлиять на ядро структуры мотивации. В связи с этим, следует признать, что стимулирование выступает лишь инструментом осуществления мотивирования.

Ввиду сложности и динамичности, мотивация и стимулирование требуют постоянного внимания и специальных знаний руководства управления. В каждой теории мотивации есть свои сильные и слабые положения, все теории развивались во времени под воздействием внешних условий.

В целях анализа развития подходов к мотивации кратко рассмотрим их историческую периодизацию, представленную в таблице 2.

Концепции и теории мотивации трудовой активности имеют исторические закономерности и направления развития. К основополагающим теориям мотивации оправданно следует отнести следующие: теория экономического человека Ф. Тейлора, теория социального человека Э. Мэйо, теория иерархии потребностей А. Маслоу, теории «X» и «Y», теория Д. Мак Грегора, двухфакторная теория потребностей Д. Мак Клелланда, теория ожиданий В. Врума, теория справедливости, комплексная процессуальная теория Л. Портера - Э. Лоулера, теория корпоративной мотивации, концепция антиэкономического человека Ч. Бернарда, концепция (закон результата) П. Лоуренса - Д. Лорша, концепция национальных особенностей Э. Фромма, отечественная концепция формирования и функционирования трудовой мотивации И.Ф. Беляевой и некоторые другие [4].

Таблица 2

Историческая эволюция концепций мотивации персонала [3]

Истори-ческий период	Эволюция концепций мотивации персонала	Основополагающие потребности персонала	Виды и формы вознаграждения персонала
Период до 1890 г.	Отсутствие научно обоснованных подходов в части управления мотивацией работников	Материальное вознаграждение (преимущественно в денежной форме)	Простейшие технологии обучения, распределение материального вознаграждения по отдельным отраслям
1890-1920 гг.	Начало функционирования школы «научного менеджмента» (представители: Ф. Тейлор, Г. Гант, Г. Эмерсон, Г. Форд и др.)	Рост уровня оплаты труда, создание безопасных условий труда	Совершенствование условий трудовой деятельности, развитие систем оплаты труда
1920-1950 гг.	Школа «человеческих отношений»(представители : Г. Мюн-стерберг, М. Фоллетт, Э. Мэйо, А. К. Гастев, Н. А. Витке, Л. Выгодский и др.)	Выделение социальных потребностей: уважение и внимание руководителя и коллег, благоприятный климат в коллективе	Усиление роли нематериального стимулирования
1950—1970 гг.	Выделение «Бихевиористической школы» и развитие содержательных, процессуальных мотивационных мотиваций:(представители: А. Маслоу, Ф. Герцберг, К. Альдерфер, К Левин, Л. Портер, Э. Лоулер)	Развитие самодисциплины, возможности проявить инициативу, коллективного участия в принятии управленческих решений	Рассмотрение экономических стимулов в сочетании с социально- и психологическими факторами. Поощрение инициативы, самостоятельности, привязка вознаграждения к конечному результату труда, возможность участия в прибыли
1970—1980 гг.	Выделение ситуационного подхода в управлении (представители: С. Адамаса, Г. Келли, Б. Вайнера, Ф. Хайдер, А. Леонть-ев, Б. Ломов)	Появление в развитии и росте, дифференцированном в зависимости от содержания работы	Применение форм группового вознаграждения (материального), участие в управлении организацией, создание благоприятного социально-психологического климата
1980—1990 гг.	Новый подход к управлению, управление качеством, развитие концепции партисипативного управления, теория контроля и теория	Потребность в увеличении информационного доступа, самовыражении, справедливости и	Расширения перечня социальных льгот и гарантий, возможность участия в стратегическом управлении, рост

	представительства В. Оучи	осуществлении социальных мер поддержки	качества социальных стандартов.
1980 гг.-наст. время	Развитие концепций социально ответственного менеджмента и экономики знаний	Потребность в разноплановых знаниях, участии в решении особо значимых проблемных ситуаций, самоутверждение, граничащее со свободой действий.	Инновационные подходы к развитию поведения работников и раскрытию их творческого потенциала, усиление роли корпоративной культуры и виртуальной занятости

Разработанные теории мотивации раскрывают понимание мотивов трудовой деятельности работника, а также определяют инструментарий эффективного управления данными мотивами.

Результаты проведенного исследования показали, что стремительный темп развития социально-экономической сферы общества определяет необходимость поиска новых подходов к мотивации персонала, обусловленных процессом постоянного возникновения новых и модификации существующих потребностей. Это в свою очередь требует совершенствования и актуализации существующих подходов к мотивации персонала организации.

Использованные источники:

1. Борисова Н. Инновационно ориентированные мотивационные стратегии управления персоналом//Кадровик. 2014. №1. С. 87-93.
2. Лознянская М.А., Власова Т.А. Роль мотивации персонала в повышении эффективности деятельности организации: теоретический аспек//Современные исследования основных направлений гуманитарных и естественных наук: материалы международной научно-практической конференции. Под редакцией Насретдинова И.Т.. - 2017. С. - 563-565.
3. Стояновская И.Б. Управление мотивацией персонала на различных этапах развития организации: :дис. ... канд. экон. наук/ Стояновская Ирина Богдановна. - М., 2014.
4. Филатова А. В. Сущность и основные теории мотивации эффективности труда персонала // Основы ЭУП. 2012. №1 (1). С.126-138

УДК 336

Гилязова Д.Ф.
студент магистратуры
Лукьянова Ю.Д.
студент магистратуры
Каштанова Т.А.
студент магистратуры
Башкирский государственный университет
Институт экономики, финансов и бизнеса
научный руководитель: Курманова Л.Р., д.э.н.
профессор
Россия г. Уфа

ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ СТАНДАРТА ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические подходы к разработке стандарта обслуживания клиентов коммерческими банками на основе клиентоориентированной стратегии, что создает условия для формирования конкурентных преимуществ на рынке банковских продуктов и услуг.

Ключевые слова: стандарт качества, клиент, коммерческий банк, удовлетворенность, лояльность, взаимоотношения

Gilyazova D.F.
Lukyanova Yu.D.
Kashtanova T.A.
master's students
Bashkir State University
Institute of Economics, Finance and Business
Russia Ufa
Scientific adviser: Doctor of economic sciences, professor Kurmanova L.R.

APPROACHES TO THE DEVELOPMENT OF THE CUSTOMER SERVICE STANDARD

Abstract: The article considers theoretical approaches to the development of the standard of customer service by commercial banks on the basis of client-oriented strategy, which creates the conditions for the formation of competitive advantages in the market of banking products and services.

Keywords: quality standard, client, commercial bank, satisfaction, loyalty, mutual relations

На сегодняшний день одним из главных обсуждаемых в банковской сфере России вопросов являются стандарты качества банковской деятельности, понимаемые как рекомендательные документы, которые используют банки на регулярной основе, и определяют его качественные

характеристики, требования к организации взаимоотношений коммерческого банка с клиентами. Изначально разработкой и внедрением стандартов качества банковской деятельности занимались представители Центрального Банка Российской Федерации и Ассоциации российских банков и в марте 2005 г. были одобрены банковским сообществом на ежегодно проводимой научно-практической конференции «Банки. Процессы. Стандарты. Качество».

Главная цель стандартов обслуживания - это создание для банка уникального конкурентного преимущества.

Для разработки стандарта обслуживания клиентов целесообразным является исследовать понятийный аппарат, раскрывающий содержание менеджмента качества. В этой связи представляет интерес авторская позиция Р. А. Исаева [1], который рассматривает систему менеджмента качества банка именно с точки зрения удовлетворенности и лояльности клиентов (рис.1).

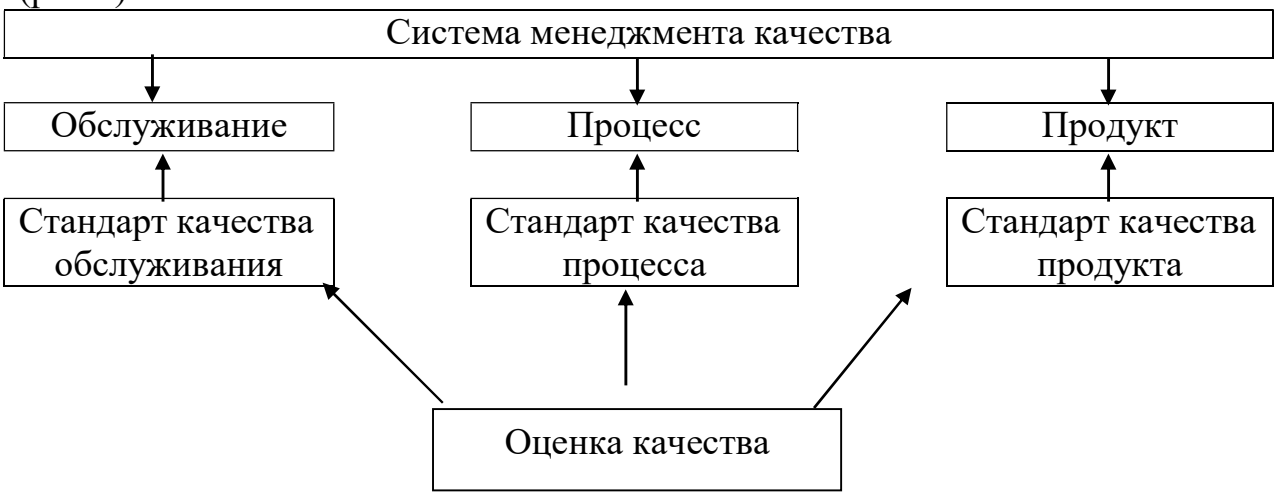


Рисунок 1. Основные понятия /компоненты качества банка для клиента

Р. А. Исаев определяет качество обслуживания как совокупность механизмов, мероприятий, правил и атрибутов, влияющих на удовлетворенность клиентов при контакте с банком, но напрямую не связанных с выполнением основных банковских бизнес-процессов (реализацией продуктов и услуг). Качество обслуживания является неотъемлемым элементом системы лояльности клиентов в банковской сфере.

По мнению Е.Цысарь возможны три варианта разработки стандарта работы с клиентами: на базе технологии продаж; на основе чек-листа для оценки качества работы; на основании корпоративной культуры и ценностей компании [2]. Последний – наиболее объемный вариант. Он состоит из следующих позиций:

- внешний вид персонала;
- нацеленность на продуктивность личных продаж;
- переговоры с клиентами по телефону или по интернету;
- внутренние взаимоотношения между членами коллектива компании;

- поведение каждого в различных конфликтных ситуациях;
- обработка сотрудниками информации и работа с документами;
- оптимальное использование рабочего времени;
- личное отношение каждого сотрудника к собственности компании;
- развитие и реализация сотрудников в компании.

На данный момент не существует единого подхода и какой-либо классической технологии разработки стандартов обслуживания.

В таблице 1 приведены документы банка, которые имеют значение для разработки стандарта обслуживания клиентов и должны использоваться при его написании. Стандарты обслуживания клиентов не должны дублировать содержание, приведенных в таблице 1 документов, но должны раскрывать, каким именно образом требования данных документов должны исполняться и описывать правила и требования к порядку непосредственного взаимодействия с клиентами.

Таблица 1 - Документы для разработки стандарта обслуживания клиентов

№	Документ и его тип	Цель документа	Для кого предназначен	Кем формулируется или утверждается
1	2	3	4	5
1	Миссия и ценности компании (декларативный)	Определяет ключевые базовые ценности и смысл существования компании в обществе, ее социальную миссию	Для всех сотрудников организации	Собственники и топ-менеджеры
2	Кодекс корпоративного поведения (декларативный)	Описывает ожидания организации от поведения персонала и его отношения к различным аспектам взаимодействия в компании (с клиентами, руководством, коллегами)	Для всех сотрудников организации	Собственники и топ-менеджеры
3	Правила внутреннего трудового распорядка (технический)	Регулирует дисциплинарные вопросы и процедуры, общие для всех сотрудников	Для всех сотрудников организации	Руководителем организации. Содержание документа регулируется трудовым законодательством

4	Должностные инструкции (технический)	Описывают, что входит в обязанности сотрудников, их полномочия и ответственность	Для каждой должности	Руководителем организации

Разработано автором

Конкурентное преимущество банка может быть реализовано по трем направлениям [3]:

1) соотношение «цена-качество». Требует набора наиболее важных для потребителя параметров за минимальные деньги; направлено на удовлетворение таких выгод клиента, как практичность и экономия;

2) позиция «лучший по продукту». Предполагает, что продукт (товар, включая услугу) обладает уникальным качеством по одному или нескольким параметрам. Данная стратегия обслуживает такие потребности, как престиж, надежность, стремление подчеркнуть свою индивидуальность;

3) стратегия «близость к потребителю» - предполагает предоставление сервиса, нужного конкретному клиенту, индивидуальное отношение.

При покупке любого банковского продукта клиент уже с первой минуты начинает формирование индивидуальной модели, которая определяет предлагаемые продукты и их условия. Типовая модель жизненного цикла клиента трансформируется в индивидуальную модель и далее в динамически изменяющуюся индивидуальную модель [4]. В качестве иллюстрации начальной фазы разработки типовой модели приведем в таблице 2 типовой (упрощенный) жизненный цикл потребностей клиента, который является основой формирования комплексных программ банковской лояльности.

Таблица 2 - Типовой (упрощенный) жизненный цикл потребностей клиента

Жизненный цикл клиента	Потребности клиента в зависимости от жизненного цикла	Постоянные потребности клиентов
14-18 лет	Карта для самостоятельных расчетов	Расчетные/платежные инструменты
18-22 года	Карта, интернет-банк, овердрафт	
22-26 лет	Потребительский кредит	
26-30 лет	Автокредит	
30-40 лет	Ипотека	
40-50 лет	Депозит, ИБС	
50-60 лет	Инвестиционные программы	

Разработано авторами

Таким образом, возможность стандартизации обслуживания клиентов банка рассматривается как драйвер для дальнейшего развития бизнеса и укрепления рейтинговых позиций кредитной организации. Стандартизация

обслуживания клиентов направлена на рост доверия к банку, увеличение количества клиентов за счет внедрения программ лояльности, улучшение качества продуктов банка, повышение уровня сервиса за счет совершенствования процессов обслуживания клиентов, а также увеличение прибыли и рентабельности банковской деятельности.

Использованные источники:

1. Исаев Р. А. Способы обеспечения и улучшения качества обслуживания клиентов банка // Методы менеджмента качества. - 2011. - [№ 6. – С.21-23].
2. Цысарь Е.Н. Стандарты обслуживания клиентов //Управление организацией. - 2013. - [№10.- С.12-15].
3. Курманова Д.А., Курманова Л.Р. Институциональные факторы конкурентоспособности кредитных организаций /Д.А. Курманова, Л.Р. Курманова // РИСК: Ресурсы, Информация, Снабжение, Конкуренция. - 2011. [№ 4 (октябрь-декабрь) - С.224-227].
4. Курманова Д.А. Инновации и система стандартизации финансовых услуг /Д.А. Курманова // Вопросы экономики и права. - 2014. [№ 4(70). - С.96-102.]

УДК 334.7

Голованова Э.С.
магистрант 1 года обучения
Башкирский государственный университет (БашГУ)
Российская Федерация, г. Стерлитамак

СУПЕРАБСОРБЕНТЫ: ФАКТОРЫ СПРОСА И ПЕРСПЕКТИВЫ В РОССИИ

Аннотация

В статье раскрыт вопрос развития производства суперабсорбентов в нашей стране. Производство суперабсорбентов широко распространено по всему миру и спрос на него только растет. Они широко применяются в средствах гигиены и имеют место перспективы применения в сельском хозяйстве. Однако, к сожалению, в нашей стране до сегодняшнего дня производство суперабсорбентов не было налажено.

Ключевые слова

Суперабсорбенты, влагоудерживающая способность, гигиенические изделия, улучшение свойств почвы, импортозамещение.

Golovanova E.S.
Master of 1 year of study
Bashkir State University (BashSU)
Russian Federation, Sterlitamak city

SUPERBSCORBENTS: DEMAND FACTORS AND PROSPECTS IN RUSSIA

Abstract

The article reveals the issue of development of production of superabsorbents in our country. The production of superabsorbents is widespread

all over the world and the demand for it is only growing. They are widely used in hygiene products and there are perspectives of application in agriculture. However, unfortunately, in our country until today the production of superabsorbents has not been established.

Keywords

Superabsorbents, water retaining ability, hygienic products, improvement of soil properties, import substitution.

Суперабсорбент впервые появился в начале 1970-х годов в Японии и США. Уже в начале 80-х годов он был опробован в детских подгузниках, а позднее и в средствах при недержании мочи. К началу 90-х годов суперабсорбенты уже широко использовались в производстве одноразовых детских подгузников и средств при недержании.

В настоящее время спрос на суперабсорбенты (САП) находится на подъеме и продолжит демонстрировать рост и в будущем. Среди ключевых факторов, способствующих росту мирового рынка суперабсорбентов, следует назвать рост рынка детских подгузников. В составе гигиенических изделий суперабсорбенты помогают сохранить кожу сухой, поскольку жидкость быстро впитывается и удерживается внутри абсорбирующего слоя, не соприкасаясь с кожей. Благодаря этому кожа защищена от раздражения, и вероятность распространения «пеленочных» инфекций снижается. Кроме того, Суперабсорбенты помогают улучшить качество жизни людей, страдающих недержанием мочи. Суперабсорбенты являются безопасными для здоровья при использовании в средствах гигиены, что подтверждено многочисленными научными исследованиями. [2]

Суперабсорбирующие полимеры создаются на основе акриловой кислоты и ее производных, полимеризированных с использованием технологий полимеризации в растворе или в суспензии.

Растущий спрос на детские подгузники и средства женской гигиены на развивающихся рынках останется ключевым движущим фактором роста мирового рынка по производству суперабсорбентов в течение прогнозируемого периода.

По предварительным прогнозам к 2022 году глобальный рынок по производству суперабсорбентов достигнет 11.03 млрд$. Такие данные приводятся в новом докладе, опубликованном компанией GrandViewResearch, Inc. Также в докладе отмечено, что старение населения Земли и увеличение процента возрастного населения в таких странах, как Япония, США и Германия уже привело к росту популярности гигиенических изделий для взрослых, страдающих недержанием. Эта тенденция, как ожидается, сохранится в будущем, и также будет оказывать положительное влияние на рост рынка САП в ближайшем будущем.

GrandViewResearch также отмечает рост использования суперабсорбентов в сельском хозяйстве, благодаря их высокой влагоудерживающей способности. Как ожидается, этот фактор тоже будет

способствовать росту рынка САП, возможно, даже в большей степени, чем рынок средств гигиены, если рассматривать в более долгосрочной перспективе. Как ожидается, способность САП удерживать воду в почве повысит эффективность использования воды и улучшит свойства почвы, особенно в засушливых регионах. Сдерживающим фактором использования САП в сельском хозяйстве в ближайшем будущем могут стать опасения об их вредном воздействии на здоровье человека при длительном использовании.

Совокупные производственные мощности по выпуску суперабсорбирующих полимеров в мире достигают 1,6 млн. тонн. При этом уровень загрузки мощностей достигает 93-94%. Учитывая прогнозируемый мировой рост спроса на суперабсорбент в последующие 5 лет на уровне 5% в год развитие данной отрасли и потребность в расширении новых производственных мощностей очевидны.

В последние несколько лет главными показателями развития промышленности по производству суперабсорбентов являются расширения предприятий и новые инвестиции в производство.

Комплекс по производству акриловой кислоты и ее производных, расположен в Салавате, Республика Башкортостан. В настоящее время предприятие работает в штатном режиме, а Руководство уже планирует дальнейшее развитие — строительство завода по переработке акриловой кислоты в суперабсорбирующие полимеры (САП), который будет являться первым и единственным подобным производством в России, отвечая задачам импортозамещения.

Дальнейшее расширение производства со строительством установок производства суперабсорбирующих полимеров позволит довести количество дополнительных рабочих мест до 1000-1200 человек.

Новое производство позволит группе компаний ООО «Газпром нефтехим Салават» выпускать сырье для конечной продукции нефтехимии — суперабсорбентов, акриловых дисперсий, акриловых красок. В него входят установки по получению сырой акриловой кислоты мощностью 80 тыс.т/год, бутилакрилата (эфира акриловой кислоты и бутанола) производительностью 80 тыс.т/год и ледяной акриловой кислоты мощностью 35 тыс.т/год. [1]

Таким образом, в России так же будет создана сырьевая база для производства лакокрасочных материалов.

Использованные источники:

1. Кильмухаметов М.Д., Садретдинов И.Ф. Обзор современных технологий получения суперабсорбирующих полимеров (САП) для комплекса акриловой кислоты ОАО «Газпром Нефетехим Салават» - Электронный ресурс - https://cyberleninka.ru/article/n/obzor-sovremennyh-tehnologiy-polucheniya-superabsorbiruyuschih-polimerov-sap-dlya-kompleksa-akrilovoy-kisloty-oao-gazprom-neftehim.
2. Петров Н.А., Давыдова И.Н. Исследования зарубежных реагентов –

суперабсорбентов /Журнал/ Нефтегазовое дело, №4, 2015 – С.61-68.

УДК 33.338

Гольдберг И.С.
студент 4 курса
факультет «Сервис и туризм»
Дудкина О.В., к.социол.н.
доцент
кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»
ФГБОУ ВО «Донской Государственный Технический Университет»
Россия, г. Ростов-на-Дону

ПОЛИЭДРИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ДЕТСКОГО ПРАЗДНИЧНОГО МЕРОПРИЯТИЯ В СФЕРЕ СЕРВИСА

Аннотация: Праздничные мероприятия для детей, организуемые с привлечением предприятий сферы сервиса, становятся все более популярными. Подготовка и проведение праздника для детей – сложная работа, требующая совместной профессиональной деятельности представителей различных направлений сферы сервиса. Полиэдрическая специфика проведения детского событийного мероприятия проявляется во все возрастающей заинтересованности сторон в проведении таких мероприятий с использованием профессиональных организаторов на специально организованной территории с услугами общественного питания.

Ключевые слова: детский праздник, событийное мероприятие, полиэдрическая сущность праздника, организатор праздника, предприятие общественного питания.

Goldberg I.S.
a student
4 year, faculty «Service and tourism»
Don State Technical University
Rostov-on-Don, Russian Federation
Dudkina O.V.
Candidate of Sociology Sciences, Associate Professor
Don State Technical University
Rostov-on-Don, Russian Federation

THE POLYHEDRAL NATURE OF CHILDREN'S HOLIDAY ACTIVITIES IN THE FIELD OF SERVICE

Abstract: A Festive event for children, organized with the involvement of the enterprises of sphere of service, are becoming increasingly popular. Preparation and holding of the festival for children is a complex task requiring joint professional activities of representatives of various directions of sphere of service. Polyhedral the specifics of the children's events is manifested in the growing interest in such events using the professional organizers at a specially organized

territory with catering services.

Keywords: Children's holiday, event, polyhedral nature of the festival, organizer of the event, a catering business.

Праздник во все времена выполнял важные общественные функции, имел особый смысл. В процессе погружения в праздник человек любого возраста ощущает себя личностью и членом коллектива.

Проявление всех форм и видов культуры любого коллектива, начиная от общепринятых форм поведения, кончая демонстрацией одежды и исполнением традиционных обрядов возможно через праздничное мероприятие.

Календарь праздников постоянно меняется, как меняется история страны, определенной территории, отдельного коллектива.

Празднично-досуговая деятельность детей отличается особым динамизмом, специфичностью возрастных подгрупп, постоянным появлением новых видов и форм.

Праздники для маленьких личностей – шанс творческой самореализации, самовыражения. Они позволяют ребенку испытать чувство собственной значимости, заслужить одобрение и признательность окружающих.

Участниками детского праздничного мероприятия, проводимого в сфере сервиса, являются как дети, так и взрослые [1].

Полиэдрическая сущность детского праздника как событийного мероприятия обусловлена взаимосвязью его функций, основными их которых являются:

- мировоззренческая;
- коммуникативная;
- рекреационная;
- творческая;
- гедонистическая и другие.

Функции детского праздничного мероприятия активно проявляются в ходе взаимодействия детей и взрослых. Выделение какой-либо из них в качестве доминирующей разрушает целостность влияния данного феномена. Следовательно, целесообразно организованный детский праздник комплексно влияет на общее развитие ребенка.

Для детей в сфере общественного питания традиционно проводятся следующие праздники:

– Первое сентября – День знаний. Поскольку этот праздник является первым в учебном году и дети на предстоящих первых уроках, в основном, будут заниматься повторением материала, пройденного в прошлом году, основу праздника составляют зрелища и игры, по возможности, связанные с пройденным школьным материалом;

– Новый Год. Детей традиционно посещает Дед Мороз и Снегурочка. Дети водят хоровод вокруг нарядной елки, демонстрируют Деду Морозу

свои творческие способности (танцуют, поют, читают стихи). Новый Год – самый веселый праздник для всех. Поэтому он должен быть ярким и запоминающимся. Детей приходят поздравить с Новым Годом самые разнообразные сказочные герои. В завершении праздника Дед Мороз дарит детям подарки;

– День рождения – самый частый повод провести детское праздничное мероприятие в сфере общественного питания. Приглашаются друзья и подруги именинника. Помимо игр и разного рода развлечений, предусматривается церемония поздравлений и вручения индивидуальных подарков.

Чем младше возраст участников праздника, тем большая вероятность непосредственного участия взрослых (родителей) в самом праздничном мероприятии [2].

Подготовка и проведение праздника для детей – долгая, кропотливая и сложная работа, требующая сложной совместной деятельности родителей и детей, представителей сферы сервиса – организаторов и аниматоров, а также специалистов общественного питания – поваров и официантов, и т.д.

Система подготовки и проведения детских праздников включает несколько этапов:

– познавательный этап. На этом этапе производится краткое планирование праздника с выбором тематики, близкой приглашенным на этот праздник гостей, поиск предприятия сферы сервиса – организатора мероприятия, а также подбор места проведения праздника – предприятия общественного питания;

– подготовительный этап. Начинается непосредственная подготовка к празднику. На данном этапе подготовки разрабатывается и согласовывается с заказчиком детальный план мероприятия – сценарий праздника, включающий в себя текстовый, игровой и музыкальный материал. Также согласовывается меню в предприятии общественного питания. Аниматоры готовят необходимый инвентарь, прорабатывается на практике согласованный сценарий мероприятия. В праздник включается как можно больше зрелищ и игр, а музыкальная речевая деятельность детей строится с учетом уже приобретенных детьми умениях и навыках в зависимости от предпочтений и возрастной категории детей;

– этап активного участия в празднике. Организаторам необходимо учитывать, что никто не сможет развлечь того, кто сам этого не хочет. Желание весело провести время у приглашенных детей должно возникать уже при входе на отведенную для проведения мероприятия территорию. Проведение праздника проходит на специально подготовленной в предприятии общественного питания площадке – оформленной в соответствующем празднику стиле. Организатор с аниматорами приезжает заблаговременно до начала праздника, контролирует сервировку стола по указанным критериям, проверяет наличие блюд, украшений, инвентаря для события и в целом полноту подготовки заказа для его качественного

выполнения. После того, как дети с сопровождающими их взрослыми приезжают на подготовленную площадку, начинается праздник. Параллельно с завершением сервировка стола, дети знакомятся с аниматорами, исследуют отведенную для проведения мероприятия территорию. У аниматоров есть время познакомиться с детьми, создать необходимый настрой и, в случае празднования для рождения, выделить именинника, на которого, в целом, ориентировано все событие. На данном этапе дети осознают свою роль в процессе проведения праздника для последующего оперативного включения в праздничный процесс [3].

В процессе проведения праздника, пока дети отдыхают от конкурсов и поздравлений за праздничным столом, аниматоры в контексте сценария развлекают детей, выдают грамоты, сладкие призы и съедобные медали. Не допустимо, чтобы кто-нибудь из детей остался незамеченным. Во время праздника, как правило, осуществляется фото и видеосъемка [4]. По желанию дети фотографируются возле праздничных декораций в группах, с родителями и поодиночке. Для этого целесообразно подготовить тематические (соответствующие теме праздника) тантамарески. При праздновании дня рождения – кульминацией праздника должно послужить появление именинного торта;

– этап подведения итогов – последействие праздника. В случае удачного проведения мероприятия у ребенка и его родителей появляется потребность поделиться положительными впечатлениями. Детская, да и взрослая память долго хранит светлые, радостные, яркие впечатления, которыми насыщен праздник. Задача родителей и организаторов праздника сделать это событие, этот день, максимально запоминающимся для детей. На этом этапе закрепляются наиболее содержательные и красочные впечатления, связанные с тематикой праздника, которые отражаются в рисунках, фотографиях, видеозаписях и т.д. Все это помогает участникам (взрослым и детям) глубже почувствовать значимость состоявшегося мероприятия, сохранить о нем хорошие воспоминания и, что очень важно для предприятий сферы сервиса максимально использовать эту ситуацию для собственной популяризации и развития [5].

Если все перечисленные этапы организованы и реализованы по указанной выше схеме, проведены содержательно и интересно, можно не сомневаться в положительном эффекте проведенного мероприятия как для детей и их родителей, так и для задействованных организаций сферы сервиса – предприятия организатора праздника и предприятия общественного питания, на территории которого проводился праздник.

Анализируя реальную ситуацию на рынке ресторанного бизнеса страны, следует отметить значительный рост конкуренции в сфере проведения различных событийных мероприятий [6].

Основной целью деятельности любого предприятия общественного питания является получение прибыли, наиболее полное и качественное удовлетворение интересов потребителей, соблюдая требования к качеству

товаров и услуг. Интересы потребителей диктуют необходимость развития в общепите направления событийного маркетинга.

Всевозможные акции и проведение разного рода событийных мероприятий увеличивают товарооборот и приносят организации дополнительную прибыль, делая предприятие общественного питания более рентабельным и конкурентоспособным. При чем, если всего несколько лет назад это были только мероприятия для взрослых, то сегодня все чаще в ресторанах и кафе отмечаются различные детские события.

Изучение опыта работы по подготовке и проведению детских праздников в сфере общественного питания позволяет выделить следующие особенности:

– деятельность детей на проводимом мероприятии должна быть осознанной. Ребенку нужно объяснить, что такое праздник. Только при этом условии можно создать необходимые мотивы деятельности и, соответственно, достичь хороших результатов;

– речевой материал к празднику целесообразно подбирать, ориентируясь на активный словарь детей. При постановке танцев целесообразно использовать несложные движения, уже знакомые детям;

– необходимо широкое использование изобразительной деятельности в процессе подготовки праздника. Необходимо максимально использовать такие способы акцентирования праздника как украшение зала и использование костюмов, аквагрима, других способов украшения детей;

– праздник не должен быть растянут во времени, т.к. слишком долго детям трудно удерживать внимание на происходящем;

– в структуру праздника необходимо включать различные сюрпризные моменты, игры. Для того чтобы поддерживать внимание детей, важно дать им возможность в нужный момент расслабиться, поиграть, отдохнуть. Постоянная смена видов деятельности позволяет поддерживать интерес ребенка;

– рекомендуется активное включение присутствующих взрослых в процесс праздника. В ходе праздника взрослые должны помогать детям ориентироваться в происходящем действии, если для этого возникает необходимость;

– в целях закрепления положительного эффекта от проведенного мероприятия целесообразно предусмотреть памятные подарки (использование символики праздника и логотипов организаторов), фото- и видеоматериалы [7].

Соблюдение приведенных выше особенностей значительно повышает вероятность положительного эффекта от проведенного мероприятия, что соответственно приведет к включению по максимуму такого мощного рычага по привлечению новых клиентов как «сарафанное радио» [8].

Полиэдрическая специфика проведения детского событийного мероприятия проявляется во все возрастающей заинтересованности сторон в проведении таких мероприятий с использованием профессиональных

организаторов на специально организованной территории с услугами общественного питания [9].

Для детей – это возможность активного общения со сверстниками в новой яркой обстановке, дополнительное общение с родителями, которые не заняты организацией стола, контролем за разбитой посудой и пришли специально, чтобы провести время со своим ребенком.

Для родителей – экономия личного времени, дополнительная возможность общения со своим ребенком, знакомство с его друзьями и получение необходимых контактов с их родителями.

Для организаторов и общепита – максимальное удовлетворение спроса потребителей услуг, что неизменно ведет к получению прибыли и популяризации компании при условии успешного проведения мероприятия.

Использованные источники:

1. Петренко А.С., Бородай В.А. Вектор эвритмии альтернативной бизнес-модели сервисной компании // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2017. № 11 (105). С. 2.
2. Дудкина О.В., Бородай В.А. Информационный индивидуализм сервисных услуг на основе эластичности медийного пространства // В сборнике: Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 198-202.
3. Дудкина О.В., Палецкий Д.В. О применении опыта брендирования российских городов для Ростова-на-Дону // В сборнике: Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 165-171.
4. Васечко А.Е., Дудкина О.В., Перспективы развития энотуризма Ростовской области // Форум молодых ученых. 2017. № 3 (7). С. 87-94.
5. Бородай В.А.; Дудкина О.В., Альтернативы гомогенизации системы мотивирования персонала сервисных компаний. Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2017. № 4 (98). С. 30.
6. Дудкина О.В. Апперцепция и индивидуальность в проведении мероприятий по брендированию территории города Ростова-на-Дону // В сборнике: Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 155-160.

7. Бородай В.А. Проблемы эмерджентности системы управления в сервисной деятельности // В сборнике: Развитие науки и технологий: проблемы и перспективы развития. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. 2017. С. 7-17.
8. Дудкина О.В. Релевантность событийных мероприятий в развитии туристской привлекательности территории // В сборнике: Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 16-20.
9. Дудкина О.В., Трансформационная роль HR в сервисном бизнесе. В сборнике: Регулирование экономической деятельности и деловая среда: проблемы, перспективы и решения Сборник научных трудов по материалам II Международной научно-практической конференции. 2017. С. 351-366.

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Таможенное дело»
Аверин И.А.
студент 4 курса
Институт Истории и Права
Калужский Государственный Университет им. К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ЗАЩИТА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ

Аннотация: интеллектуальная собственность является одним из самых эффективных и динамичных инструментов эффективного функционирования многих государств, в том числе и России. В Российской Федерации вопросы защиты объектов интеллектуальной собственности таможенными органами очень важны для экономической безопасности страны. Поэтому страна должна быть заинтересована в принятии надлежащих мер по защите объектов интеллектуальной собственности.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, объекты интеллектуальной собственности, экономическая безопасность, защита прав интеллектуальной собственности.

Gomon I.V.
PhD, associate Professor of Department "Customs affairs"
Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia
Averin I. A., 4th year student
The Institute of history and law

Kaluga State University of K.E. Tsiolkovsky
Kaluga, Russia

PROTECTION OF INTELLECTUAL PROPERTY BY CUSTOMS AUTHORITIES

Abstract: intellectual property is one of the most effective and dynamic tools for the effective functioning of many countries, including Russia. In the Russian Federation the protection of intellectual property by customs authorities very important to the economic security of the country. Therefore, the country should be interested in adopting appropriate measures for the protection of intellectual property.

Key words: intellectual property, intellectual property, economic security, protection of intellectual property rights.

Интеллектуальная собственность (далее – ИС) стала самым эффективным и динамичным инструментом для многих государств в современных тяжелых условиях. Поэтому страны заинтересованы в принятии надлежащих мер по защите объектов ИС. На территории РФ предусмотрен судебный способ защиты прав на ИС. Однако важным является и предотвращение поступления контрафакта на территорию страны.

В РФ вопросам о защите объектов ИС уделяют небольшое внимание, а они очень важны для экономической безопасности страны и для экономики в целом, а именно:

- недополучение налогов в бюджет государства;
- отказ иностранных компаний и государств от инвестиций в национальную экономику;
- подрыв авторитета страны.

Впервые вопрос о защите ИС встал на Международной выставке изобретений, состоявшейся в Вене в 1873 году. Тогда иностранные изобретатели стали отказываться от участия в выставке из-за волнений о том, что их идеи будут заимствованы и коммерчески использованы в разных странах. Однако в 1893 году принимается Парижская конвенция по охране промышленной собственности, которая стала первой крупномасштабной мерой, направленной на обеспечение защиты произведений интеллектуального творчества изобретателей в других странах.

Сегодняшняя обстановка такова, что результаты интеллектуальной деятельности приобретают все более явные признаки товара, потому что товар есть то, что можно продать или что можно продать. Поэтому, в последнее время именно для этих целей и создаются объекты ИС, чтобы успешно функционировать на рынке.

Значимость таможенных служб в вопросах обеспечения защиты прав ИС в последнее время становится все более важной. Эффективность этой деятельности во многом зависит от того, насколько успешно налажена координация и взаимодействие таможенных служб государств.

В настоящее время деятельность таможенных органов в РФ по вопросам обеспечения защиты прав ИС регулируется, вступившим в силу 1 января 2018 года Таможенным кодексом ЕАЭС,[3] где данному вопросу отведена 46 глава, и Федеральным законом № 311 от 27.11.2010 «О таможенном регулировании в Российской Федерации». [2]

В соответствии с п. 2 ст. 305 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации» в системе таможенного контроля РФ существуют три объекта ИС:

1. Объекты авторского права и смежных прав;
2. Товарные знаки и знаки обслуживания;
3. Наименования мест происхождения товаров.

Меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности не применяются таможенными органами в отношении товаров, перемещаемых через таможенную границу:

- физическими лицами для личного пользования, в том числе пересылаемых в их адрес в международных почтовых отправлениях;
- в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита;
- дипломатическими представительствами, консульскими учреждениями, иными официальными представительствами иностранных государств, международными организациями, персоналом этих представительств, учреждений и организаций, для официального и личного пользования. [1]

Таможенные органы принимают меры по защите прав на объекты интеллектуальной собственности, таможенный реестр которых ведется данными таможенными органами в государстве - члене таможенного союза, и объекты интеллектуальной собственности, включенные в единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности государств - членов таможенного союза, а в соответствии с законодательством государств - членов таможенного союза также в отношении объектов интеллектуальной собственности, не включенных в такие таможенные реестры.

В целях обеспечении защиты прав на объекты ИС при перевозке товаров через границу, эти товары включают в таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (далее – ТРОИС), ведение которого осуществляет Федеральная таможенная служба (далее – ФТС) России. Однако в этот реестр включаются не все объекты ИС. Так, в соответствии с п. 1 ст. 307 ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации», в реестр могут быть включены: объекты авторского права, объекты смежных прав, товарные знаки, знаки обслуживания и наименования мест происхождения товара, в отношении которых федеральным органом исполнительной власти, уполномоченным в области таможенного дела, принято решение о принятии мер, связанных с приостановлением выпуска товаров.

При наличии у правообладателя или его представителя веских оснований полагать, что перевозка товаров через таможенную границу или

иные операции с товарами, находящимися под таможенным контролем, могут повлечь нарушение прав правообладателя в соответствии с законодательством Российской Федерации об интеллектуальной собственности, он имеет право обратиться за мерами, связанными с приостановлением выпуска таких товаров.

Важно отметить, что нарушение прав интеллектуальной собственности влечет за собой привлечение к административной, гражданской и даже уголовной ответственности.

В соответствии с административным регламентом Федеральной таможенной службы по исполнению государственной функции по ведению таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности включает в себя следующие административные процедуры:

- принятие и рассмотрение заявления о принятии мер, связанных с приостановлением выпуска товаров;
- внесение объектов интеллектуальной собственности в реестр на основании заявлений правообладателей (их представителей);
- исключение объектов интеллектуальной собственности из Реестра;
- внесение в реестр изменений и дополнений;
- опубликование перечня объектов интеллектуальной собственности, внесенных в реестр, доведение данных реестра до сведения таможенных органов и заинтересованных лиц;
- взаимодействие таможенных органов с государственными органами, гражданами и организациями по вопросам, связанным с ведением реестра.

При ведении реестра ФТС России опирается на принципы защиты государством прав интеллектуальной собственности, прав и законных интересов российских производителей и потребителей, гласности, равнодоступности для всех обладателей исключительных прав на объекты авторского права и смежных прав, на товарные знаки, знаки обслуживания и обладателей исключительного права использования наименования места происхождения товара, недопустимости причинения вреда третьим лицам, недопущения необоснованного увеличения сроков и неоправданных задержек исполнения государственной функции. [5]

От имени ФТС России реестр ведет структурное подразделение ФТС России, к основным функциям которого отнесены организация защиты прав интеллектуальной собственности таможенными органами и ведение Реестра.

Обязанности ФТС России: принимает и регистрирует заявления о принятии таможенными органами мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, и внесении объектов интеллектуальной собственности в Реестр или исключении их из этого реестра, а так же рассматривает заявления о принятии таможенными органами мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, осуществление проверки заявленных

сведений и представленных документов; принимает решения о принятии таможенными органами мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, или об отказе в принятии таких мер; вносит в Реестр объекты интеллектуальной собственности; присваивает регистрационный номер объекту интеллектуальной собственности, вносимого в реестр; и другие.

Обязанности РТУ и таможни: предоставлять бесплатную информацию и проводить бесплатные консультации по вопросам, связанным с регулированием ведения реестра; предоставлять данные реестра в подчиненные таможенные органы; собирать и передавать в таможенные органы информацию о мерах, принятых в отношении товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, включенные в реестр; обеспечить принятие мер, касающихся приостановления выпуска товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, включенных в реестр, и имеющих признаки контрафакта и другие.

Организация работы по исполнению процедур, связанных с реестром, в РТУ и таможнях осуществляется подразделениями, в компетенцию которых входят организация защиты прав интеллектуальной собственности. Приостановление выпуска товаров, внесение объектов интеллектуальной собственности в реестр или исключение из него, продление срока принятия таможенными органами мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, решение Управления о внесении в реестр изменений и дополнений – все это является результатом исполнения функции государства по ведению таможенного реестра.

Заявителем является российское и иностранное лицо, обладающее исключительными правами на объекты авторского права и смежных прав, на товарные знаки, знаки обслуживания и обладатели права пользования наименованием места происхождения товара.

В реестре указываются следующие данные: регистрационный номер в реестре; наименование объекта ИС; данные о правообладателе; наименование, номер и дата документа, удостоверяющего правовую защиту ИС; период, на который объект ИС занесен в реестр; перечень товаров, в отношении которых принимаются меры; данные о лицах, представляющих по доверенности интересы правообладателя; номер и дата уведомления Управления об объекте ИС, включенного в реестр, направленном в таможенные органы.

Регистрационный номер объекта интеллектуальной собственности формируется в следующем виде: 00000/ZZZZZ-AAA/XX –ДДММГГ. [4]

Рассмотрим регистрационный номер на примере ОАО "Кондитерский концерн Бабаевский": 04185/04527-015/ТЗ-250816, где:

пятизначный порядковый номер записи, присваиваемый объекту интеллектуальной собственности, в нарастающем порядке независимо от его вида

номер решения, присваиваемый в порядке возрастания

0

порядковый номер объекта интеллектуальной собственности одной

категории по решению

ТЗ - товарный знак (знак обслуживания)

день, месяц, последние цифры года внесения объекта интеллектуальной собственности в реестр

Стоит отметить, что на месте ХХ, то есть вида объекта интеллектуальной собственности, помимо ТЗ (товарный знак), может быть:

АП – объект авторского права;

СП – объект смежных прав;

НП – наименование места происхождения товаров;

Таким образом, внесение товарных знаков в Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности Федеральной таможенной службы России осуществляется в целях выявления и пресечения фактов ввоза на территорию Российской Федерации товаров с нарушением исключительных прав на товарные знаки.

Использованные источники:

1. Письмо ФТС России от 30 июня 2015 года N 14-36/31557 «О вопросах обеспечения защиты прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами Российской Федерации»

2. Федеральный закон от 27 ноября 2010 г. N 311-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации" (с изменениями и дополнениями) http://base.garant.ru/12180625/

3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/ (дата обращения: 16.01.2018)

4. Административный регламент Федеральной таможенной службы по исполнению государственной функции по ведению таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности. – [Электронный ресурс]. – URL: http://www.customs.ru/ (дата обращения: 12.01.2018)

5. Таможенный портал для участников ВЭД | Альта-Софт https://www.alta.ru/

УДК-332.1

Гомон И.В., к.э.н.
доцент
Непарко М.В.
старший преподаватель
Клюзова М.Э.
студент 3 курса
КГУ им.К.Э. Циолковского
Россия, г. Калуга

ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА ВЗИМАНИЯ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

Аннотация: В статье рассмотрен порядок взимания и распределения таможенных платежей. Рассмотрены основные признаки таможенных платежей, которые кардинально отличаются от остальных обязательных платежей, различия в ставках косвенных налогов (НДС и акцизов) в различных государствах, входящих в ЕАЭС.

Ключевые слова: таможенные платежи, налогообложение, косвенные налоги, налог, ставки, пошлины.

Gaumont I. V.
Ph. D. in Economics
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Neparko M. V.
senior lecturer
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga
Klusova M. E.
4th year student
KGU.To.Uh. Tsiolkovsky
Russia, Kaluga

PROBLEMS PROCEDURE OF COLLECTION AND DISTRIBUTION OF CUSTOMS DUTIES IN TERMS OF FUNCTIONING OF THE EURASIAN ECONOMIC UNION

Abstract: the article describes the procedure of collection and distribution of customs duties. Describes the main characteristics of the customs payments which are fundamentally different from other mandatory payments, differences in indirect tax rates (VAT and excise taxes) in different States in the EEU.

Keywords: customs payments, taxation, indirect taxes, tax, rates, duties.

В настоящее время в связи с формированием правовой базы Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) проблемные вопросы

защиты прав хозяйствующих субъектов при определении таможенной стоимости товара и возврате излишне уплаченных таможенных платежей становятся весьма актуальными. Поправки вносятся как в национальное законодательство, так и законодательство ЕАЭС. В результате формируется новая правоприменительная практика.

Тема возврата излишне уплаченных или излишне взысканных таможенных платежей в условиях усложнения экономической ситуации в стране и мире, в том числе в результате обоюдного введения санкций, приобретает еще большую актуальность. Обусловлено это тем, что, «…во-первых, в условиях сокращения товарооборота для обеспечения поступлений в федеральный бюджет таможенные органы усиливают контроль, проводят все больше таможенных проверок, качество которых из-за большого объема начинает страдать, и в результате принимают решения о довзыскании таможенных платежей, которые не всегда являются правомерными. В случае успешного обжалования таких решений у декларанта появляется право на возврат излишне взысканных платежей».103

На практике возникают ситуации, когда при проверке таможенных деклараций, подаваемых в отношении текущих поставок, необходимо решение о корректировке таможенной стоимости (далее также - КТС). Такие решения могут быть приняты по нескольким таможенным декларациям. Декларант вправе их обжаловать в течение трех месяцев со дня принятия соответствующего решения. Обжалование нескольких решений может быть объединено в одно дело, но не всегда. Зачастую у декларанта не хватает ни административных, ни финансовых ресурсов для ведения нескольких судебных процессов одновременно. В таких ситуациях в целях процессуальной экономии может быть обжаловано одно решение. В случае удовлетворения такой жалобы, если 3-месячный срок на обжалование других решений истек, декларант может обратиться в таможню с заявлением о возврате излишне уплаченных или взысканных таможенных платежей по всем оставшимся решениям и в случае отказа в рассмотрении заявления обжаловать его в арбитражный суд. В результате вместо нескольких судебных дел организации придется пройти только два судебных процесса, что позволит существенно сократить судебные расходы не только для себя, но и для государства.

В практике было много случаев выявления переплаты таможенных платежей клиентами. Ошибки бывают как разовые (двойная оплата, неправильный курс и т.п.), так и имеющие системный характер, в результате чего суммы переплат могут быть существенными. Такие ошибки могут быть обусловлены неправильной классификацией товаров, неправильным толкованием постановления правительства о применении освобождения от уплаты или 10-процентной ставки НДС и другие. В нашей практике был

[103] Косов А.А. Возврат таможенных платежей: проблемы и решения //Имущественные отношения в Российской Федерации, 2015. - №5. - С. 58

случай, когда импортер неправильно исчислял сумму таможенной пошлины, установленной в привязке к емкости товара, применяя общий, а не полезный объем. В результате общая сумма переплаты, которая с нашей помощью была возвращена клиенту, составила более 10 миллионов долларов. В целях выявления таких дополнительных резервов организацией может быть проведена так называемая таможенная диагностика, или аудит, как своими силами, так и силами внешних юристов, специализирующихся в решении таких вопросов.

Процедура возврата излишне уплаченных или излишне взысканных таможенных платежей позволяет плательщику в досудебном порядке обратиться в таможню, в регионе деятельности которой производилось декларирование товаров либо было произведено взыскание, которая обязана вернуть излишне уплаченные или взысканные таможенные платежи. Устанавливая эту процедуру, законодатель ограничил ее сроком в 3 года со дня излишней уплаты или взыскания. Однако это ограничение не лишает плательщика в случае пропуска указанного срока обратиться в суд с иском о возврате из бюджета переплаченной суммы. В этом случае действуют общие правила исчисления срока исковой давности - со дня, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права (пункт 1 статьи 200 Гражданского кодекса Российской Федерации). Соответствующие разъяснения применительно к налоговым правоотношениям даны в определении Конституционного Суда Российской Федерации от 21 декабря 2011 года № 1665-О-О. Применимость указанных разъяснений к таможенным правоотношениям подтверждается широкой судебной практикой (например, постановлении Федерального арбитражного суда Московского округа от 18 марта 2013 года по делу № А40-85281/12).

Заявление о возврате должно быть заполнено по форме, установленной приказом Федеральной таможенной службы от 22 декабря 2010 года N 2520. Для подготовки отдельного заявления по каждой таможенной декларации могут потребоваться существенные временные, административные и финансовые затраты. Однако, как разъяснено в письме Федеральной таможенной службы от 25 марта 2013 года № 01-11/12183104, действующее таможенное законодательство не устанавливает запрет на включение сведений о возврате таможенных платежей по нескольким таможенным декларациям в одно заявление. Таким образом, одно заявление может быть подано по нескольким декларациям. В то же время, если количество деклараций является достаточно большим, включение их в одно заявление может затруднить подготовку такого заявления. В случае совершения хотя бы одной математической ошибки при подготовке расчетов у таможенного органа будет достаточное основание отказать в возврате всей суммы излишне уплаченных таможенных платежей по остальным декларациям. В

[104] Письмо Федеральной таможенной службы от 25 марта 2013 г. № 01-11/12183 "О применении положений пункта 2 части 12 статьи 147 Федерального закона "О таможенном регулировании в Российской Федерации" // Таможенные ведомости, 2013. - № 12. – С.14

такой ситуации может быть принято компромиссное решение с разбитием общего числа деклараций на несколько заявлений. Вместе с тем, чтобы избежать нескольких судебных процессов, мы рекомендуем направлять такие заявления одним сопроводительным письмом, которое, в свою очередь, может содержать обоснование возникновения факта излишней уплаты или взыскания таможенных платежей и, соответственно, быть использовано в качестве документа, подтверждающего такой факт. Таким образом, в случае получения отказа таможни в возврате излишне уплаченных таможенных платежей это позволит обжаловать в суд только один такой отказ.

Какие документы подтверждают «факт излишней уплаты или излишнего взыскания таможенных пошлин, налогов»? Существующее законодательство не содержит перечень таких документов. Ситуация, когда декларант прикладывает к заявлению решение суда, вступившее в законную силу, не вызывает сомнений. Но если такого решения пока нет или оно касается одной декларации, а заявление подается по другим декларациям в отношении таких же товаров, то в большинстве случаев, отказывая в рассмотрении заявления по существу, таможенные органы, ссылаясь на письмо Федеральной таможенной службы от 29 апреля 2011 года № 01-11/19942, указывают, что в качестве такого документа должна быть представлена корректировка декларации на товары (далее - КДТ). Однако в случае пропуска декларантом 3-месячного срока на обжалование решений о КТС или о классификации, таможенный орган откажет во внесении изменений в декларацию на товары, и при обжаловании отказа суд соглашается с таможенным органом, поскольку такой отказ является обоснованным.

Неужели в такой ситуации декларант лишается права на защиту? Существующее законодательство пока позволяет ее получить. Так, в постановлении Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 31 июля 2014 года по делу № А06-3941/2013105 сказано: «Закон о таможенном регулировании не раскрывает, какие именно документы, подтверждающие факт излишней уплаты или излишнего взыскания таможенных пошлин, налогов, должны быть приложены к заявлению. Документы, свидетельствующие о корректировке деклараций на товары, не указаны в качестве необходимых, а тем более единственно возможных документов, подтверждающих факт излишней уплаты таможенных платежей». «Поскольку закон не устанавливает необходимость представления КДТ в качестве единственного документа, который может являться подтверждением факта излишней уплаты или взыскания, декларант может представить таможне другие документы, в том числе просто свое письменное мотивированное обоснование. Соответственно, плательщику

[105] Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 31 июля 2014 г. № Ф06-12349/13 по делу № А06-3941/2013 // СПС «Консультант плюс»

необязательно предварительно обращаться в таможенный пост с заявлением о корректировке декларации на товары»106.

При этом Пленум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации в своем постановлении от 8 ноября 2013 года № 79107 пояснил, что тот факт, что декларант не обжаловал решение таможенного органа, на основании которого с него были взысканы таможенные платежи, не является достаточным основанием для отказа в рассмотрении требований о возврате излишне взысканных платежей. Такая позиция высказывалась Высшим Арбитражным Судом Российской Федерации (далее также - ВАС РФ) и ранее при рассмотрении конкретных дел.

На этапе обсуждения проекта постановления № 79 представители Федеральной таможенной службы (далее - ФТС России) просили судей ВАС РФ включить в постановление положение о том, что в качестве документа, подтверждающего факт излишней уплаты, должна быть представлена корректировка декларации на товары. Председатель ВАС РФ не согласился с этим предложением, аргументировав это тем, что требование таможенного органа о представлении документа, который выдается также таможенным органом, явилось бы формальным препятствием, исключающим доступ к судебной защите. В результате в постановлении Пленума ВАС РФ № 79 не содержится такое разъяснение.

Однако ФТС России не согласилась с позицией высшего судебного органа, и по ее инициативе в статье 255 проекта Таможенного кодекса Евразийского экономического союза указано, что возврат осуществляется только после внесения изменений в декларацию на товары: «Возврат (зачет) таможенных пошлин, налогов, авансовых платежей, денежных средств (денег), внесенных в качестве обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов, иных денежных средств (денег).

Возврат (зачет) излишне уплаченных и (или) излишне взысканных сумм таможенных пошлин, налогов осуществляется таможенным органом после внесения в установленном порядке изменений и дополнений в декларацию на товары либо корректировки в установленном порядке сведений об исчисленных таможенных платежах в таможенном приходном ордере либо в таможенном документе, указанном в пункте 4 статьи 238 настоящего Кодекса и при соблюдении иных условий для возврата излишне уплаченных и (или) излишне взысканных сумм таможенных пошлин, налогов, установленных законодательством государства-члена, в котором произведена уплата и (или) взыскание таможенных пошлин, налогов»)108.

Так что организациям нужно поторопиться с обращением за возвратом

---

[106] Мишина М.К Импортные операции: особенности исчисления таможенных платежей // Индивидуальный предприниматель: бухгалтерский учет и налогообложение, 2016. - № 6. - С. 85

[107] Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 8 ноября 2013 г. № 79 "О некоторых вопросах применения таможенного законодательства" // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, 2014. - № 1. – С. 23

[108] Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 18 декабря 2014 г. № 233 "О проекте Договора о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза"// СПС «Консультант плюс»

до вступления в силу нового Таможенного кодекса Евразийского экономического союза. После вступления в силу приведенной нормы для отстаивания своих интересов декларанту нужно будет успеть обжаловать каждое решение таможенного органа в течение трех месяцев с даты его получения и в целях оптимизации судебных расходов ходатайствовать в суд об объединении аналогичных дел. Вместе с тем суды во многих случаях по разным причинам (в том числе и для обеспечения статистики количества рассмотренных дел) отказывают в удовлетворении таких ходатайств.

На протяжении длительного времени арбитражные суды исходили из того, что в случае если форма корректировки таможенной стоимости товаров была заполнена декларантом самостоятельно, оснований для признания ее незаконной не имеется. Вместе с тем такая корректировка может быть обусловлена не согласием декларанта с решением таможенного органа, а, например, задачей прекратить начисление пени, исключить возможные задержки в выпуске текущих поставок и т.д. В связи с этим Президиум Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации в своем постановлении от 5 марта 2013 года № 13328/12 указал: "Факт самостоятельной корректировки организацией таможенной стоимости ввозимого товара не препятствует декларанту в реализации права на оспаривание решения таможни о корректировке таможенной стоимости и права требовать возврата излишне уплаченных таможенных платежей. Действующее законодательство не устанавливает запретов и ограничений на предъявление требований о возврате излишне уплаченных таможенных платежей даже в том случае, если платежи декларантом вносились добровольно». С принятием указанного постановления Президиума ВАС РФ судебная практика по таким спорам начала меняться в пользу декларантов и таможенных представителей.

«Вместе с тем в случае самостоятельной корректировки декларации мы рекомендуем в сопроводительном письме четко обозначить свою позицию в отношении производимой корректировки путем указания, что компания не согласна с решением таможенного органа и будет его обжаловать в соответствии с законодательством»109.

Еще одним проблемным вопросом, который возникал в основном в судебной практике северо-западного региона, являлся аргумент таможенных органов о том, что по НДС, уплаченному таможенным органам при ввозе товаров, возврат не может быть осуществлен, если плательщик предъявил соответствующую сумму НДС к вычету.

«Этот аргумент некоторое время воспринимался судами по спорам, связанным с незаконной корректировкой таможенной стоимости, когда были излишне взысканы как таможенная пошлина, так и НДС. Однако когда дело дошло до споров о применении 10-процентного или нулевого НДС в

[109] Дубинский Н.А. Возврат платежей, взимаемых таможенными органами // Торговля: бухгалтерский учет и налогообложение, 2015. - № 4. - С. 32

отношении медицинских товаров, лекарственных средств, линз и т.д., по которым у налоговых органов в отличие от таможенных органов претензий не возникает, абсурдность этого аргумента стала очевидной»110.

В результате этот вопрос нашел отражение в пункте 6 постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 8 ноября 2013 года № 79: «Таможенный орган не вправе отказать в рассмотрении по существу заявления о возврате соответствующих сумм со ссылкой на то, что возврат излишне уплаченных сумм налога на добавленную стоимость или возмещение названного налога производится налоговыми органами на основании положений статьи 78 или главы 21 НК РФ, а также на то, что уплаченный (взысканный) при ввозе НДС в полном объеме был предъявлен к вычету согласно статье 171 НК РФ. В целях предоставления налоговому органу возможности скорректировать сумму предоставленного ранее налогового вычета таможенный орган уведомляет его об уменьшении суммы налога на добавленную стоимость, подлежавшей уплате в рамках таможенных процедур". Вместе с тем в случае возврата таможенным органом излишне уплаченного или взысканного НДС декларант в силу требований налогового законодательства обязан скорректировать сумму НДС, уплаченного налоговым органам.

Использованные источники:

1. Письмо Федеральной таможенной службы от 25 марта 2013 г. № 01-11/12183 «О применении положений пункта 2 части 12 статьи 147 Федерального закона «О таможенном регулировании в Российской Федерации» // Таможенные ведомости, 2013. - № 12. – С.14.
2. Постановление Федерального арбитражного суда Поволжского округа от 31 июля 2014 г. № Ф06-12349/13 по делу № А06-3941/2013 // СПС «Консультант плюс».
3. Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 8 ноября 2013 г. № 79 «О некоторых вопросах применения таможенного законодательства» // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, 2014. - № 1. – С. 23.
4. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 18 декабря 2014 г. № 233 «О проекте Договора о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза»// СПС «Консультант плюс».
5. Дубинский Н.А. Возврат платежей, взимаемых таможенными органами // Торговля: бухгалтерский учет и налогообложение, 2015. - № 4. - С. 32.
6. Егорова С.И. Излишне взысканные таможенные платежи подлежат возврату с процентами // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения, 2015. - № 8. - С. 44.
7. Косов А.А. Возврат таможенных платежей: проблемы и решения //Имущественные отношения в Российской Федерации, 2015. - №5. - С. 58

[110] Егорова С.И. Излишне взысканные таможенные платежи подлежат возврату с процентами // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и налогообложения, 2015. - № 8. - С. 44

8. Мишина М.К Импортные операции: особенности исчисления таможенных платежей // Индивидуальный предприниматель: бухгалтерский учет и налогообложение, 2016. - № 6. - С. 85.

УДК 006

Гриценко Ю.С.
студент 2 курса
специальность: «Земельно-имущественные отношения»
научный руководитель: Салменкова М.В., к.пед.н.
преподаватель
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
ИМСИТ
Россия, г. Краснодар

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ КАДРОВ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: в статье рассматривается повышение квалификации кадров как средство повышения производительности труда и эффективности предприятия. Целью является изучение форм повышения квалификации кадров.

Ключевые слова: квалификации кадров, производительность труда, средство, повышение.

Gritsenko Yu.S.
Second-year student, specialty:
«Land and property relations»
Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia, Krasnodar
The supervisor of studies is M.V. Salmenkova
Candidate of Pedagogical Sciences
Teacher Academy of Marketing and Socio-Information Technologies
IMSIT Russia, Krasnodar

PROFESSIONAL DEVELOPMENT OF SHOTS AS MEANS OF INCREASE IN LABOUR PRODUCTIVITY AND EFFICIENCY OF THE ENTERPRISE

Summary: in article professional development of shots as means of increase in labor productivity and efficiency of the enterprise is considered. The purpose is studying of forms of professional development of shots.

Keywords: qualifications of shots, labor productivity, means, increase.

Успех компании зависит от множества факторов: ситуации на рынке, конкурентов компании, ее технической оснащенности, финансирования, выбранной стратегии развития, маркетинговой политики, профессионализма сотрудников. Профессионализм сотрудников – богатейший ресурс, развитие

и приумножение которого, при прочих равных условиях может стать неоспоримым конкурентным преимуществом, и в конечном итоге, обеспечить компании блестящие результаты.

Повышение квалификации, как и приобретение знаний, навыков и умений, является результатом самой производственной деятельности. Специально организованное обучение позволяет достичь цели за более короткий срок.

Повышение квалификации направлено на последовательное совершенствование профессиональных знаний, умений и навыков, рост профессионального мастерства.

Особенность повышения квалификации состоит в том, что слушатели, уже обладая определенными знаниями и практическими навыками выполнения работ, могут в силу этого критически относиться к учебному материалу, стремясь получить именно то, что им прежде всего нужно для производственной деятельности.

Индикатором, свидетельствующим о необходимости повышения квалификации рабочих, служит наметившееся снижение среднего разряда рабочих, отставание разряда рабочих от разряда работ. Поэтому систематическому анализу должны подвергаться существующая и требуемая квалификационные структуры рабочих кадров. Прежде всего, необходим анализ причин сложившегося положения – изменения в технике и технологии выполнения работ, ставящего перед рабочим задачу их освоения.

Хотя в ООО «Библиоман» снижение среднего тарифного разряда рабочих и среднего тарифного коэффициента в 2004-2005 г.г. не наблюдалось, работа по анализу структуры кадров должна вестись постоянно.

Поскольку одной из форм повышения квалификации является освоение смежных профессий, то система повышения квалификации в ООО «Библиоман» должна включать производственно-технические курсы, курсы обучения вторым и совмещаемым профессиям, курсы целевого назначения по изучению новых изделий, оборудования, технологии, школы по изучению передовых методов работы.

Производственно-технические курсы, как наиболее массовая форма, создаются в целях повышения производственных умений и технических знаний рабочих до необходимого уровня, в целях повышения квалификации рабочих (разряда, класса и т.п.) в пределах данной профессии и специальности. Продолжительность обучения для каждой учебной группы устанавливается индивидуально в пределах от трех месяцев (с отрывом от производства) до шести (без отрыва от производства).

Задача курсов по обучению вторым и смежным профессиям видна из самого названия. Однако следует иметь в виду одну их особенность. Если исходить из сути повышения квалификации, когда повышается разряд рабочего (или профессиональное мастерство в пределах разряда) по имеющейся у рабочего профессии (специальности), то освоение других

профессий вроде бы не имеет отношения к повышению квалификации. Но все дело в том, что это за профессии и с какой целью они осваиваются. Если рабочий осваивает смежные профессии, т.е. находящиеся в тесной связи с основной, относящиеся к комплексу взаимосвязанных работ, на выполнении которых начинает специализироваться работник – это можно рассматривать как повышение его квалификации, универсализма, условие применения более рациональных форм организации труда при работе по своей прежней профессии.

Если же осваиваются далекие друг от друга профессии (вторые, третьи и т.д.), как условие маневренности в трудообеспеченности рабочего, как предпосылки внутризаводского движения рабочих, такое обучение ближе к переподготовке кадров (освоение профессий про запас).

Курсы целевого назначения создаются непосредственно на книготорговых предприятиях для изучения новой техники, оборудования, технологии, техники безопасности, прогрессивных форм организации труда. Их задача – краткосрочное обучение вновь принятых на предприятие квалифицированных рабочих с тем, чтобы в течение первого месяца работы на книготорговом предприятии они могли усвоить особенности технологических процессов.

В последнее время в ряде организаций получила распространение система профессиональной квалификации, которая построена на обучении рабочих на краткосрочных курсах по восходящим ступеням. Обучение ставит целью дать комплекс органически связанных теоретических и практических знаний, призванных помочь рабочему овладеть профессией от начального до высшего уровня квалификации. Количество ступеней обучения в разных отраслях экономики различно и устанавливается в зависимости от сложности специальности. Обучение осуществляется по единым по каждой ступени профессии учебным планам и программам и предусматривает наличие единой учебно-программной документации как в профессионально-технических училищах, так и на производстве. Повышение квалификации должно быть тесно увязано с профессионально-квалификационным продвижением рабочих.

Для принятия управленческих решений важен анализ дифференциации уровня заработной платы в зависимости от квалификации рабочих с целью выяснения материальной заинтересованности работников в повышении квалификации.

Необходимость повышения квалификации обусловлена различными причинами – поэтому оно может быть организовано в различных формах, и быть рассчитано на различные сроки. Так, процесс обучения, направленный на повышение квалификации, может быть осуществлен с отрывом и без отрыва от производства (система вечернего и заочного образования, самостоятельное освоение образовательных программ и т.п.), само обучение может быть рассчитано на долгосрочный и краткосрочный варианты.

Отсюда – управление процессом повышения квалификации

работников на производстве связано с определением масштабов охвата им работников на основании результатов анализа различий в фактической и необходимой квалификационных структурах рабочей силы, с выбором форм, видов и сроков повышения квалификации исходя из желаемых результатов.

Повышение квалификации связано с определенными издержками, как для книготоргового предприятия фирмы, так и для работника. Поэтому повышение квалификации и обучение с отрывом от производства (что влечет за собой определенные трудности для предприятия), должно быть организовано таким образом, чтобы результат – более высокий уровень производительности труда, качества продукции вследствие освоения новых технологий, оборудования, приемов и методов труда – перекрывал издержки.

Программа повышения квалификации и отбор направляемых на учебу лиц должны быть увязаны с целями и проблемами книготоргового предприятия, с его ориентацией на повышение эффективности.

Показателями, характеризующими работу по повышению квалификации на книготорговом предприятии, являются: доля работников, повысивших квалификацию (в общей численности), структура обучающихся по формам повышения квалификации, по срокам обучения, рост производительности труда (процента выполнения норм выработки), снижение брака и т.п.

Современный уровень технологий, применяемый в ООО «Библиоман», предъявляет высокие требования к обновлению конкретных знаний и навыков не только рабочих, но и других категорий промышленно-производственного персонала. Главная задача повышения квалификации руководителей и специалистов – обеспечить быструю реализацию новых научных, технических, организационных и экономических идей в практику деятельности предприятия. Один из путей совершенствования системы повышения квалификации этой категории работников – переход от сложившейся практики периодического (а чаще всего – эпизодического) обучения к непрерывному пополнению и обновлению знаний. Поэтому повышение квалификации руководителей, специалистов и служащих должно стать составной частью системы непрерывного образования – в том числе, и с подключением сюда системы высшего и среднего специального образования страны.

Повышение квалификации служащих и категорий специалистов может принимать различные формы. Это могут быть курсы при книготорговых предприятиях и учреждениях с использованием в качестве преподавателей как собственных квалифицированных работников, так и специалистов со стороны, консультантов, преподавателей ВУЗов и т.д.. Такая форма повышения квалификации носит оперативный характер и обеспечивает достаточную целенаправленность подготовки. Организацию работы курсов осуществляет отдел подготовки кадров, а при его отсутствии – отдел кадров либо ответственный специалист (например, менеджер по персоналу или HR-

менеджер).

Более глубокие знания по широкому кругу вопросов в порядке повышения квалификации можно получить на специальных факультетах или курсах повышения квалификации при высших учебных заведениях, учебных центрах или филиалах при крупных предприятиях, в отраслевых или межотраслевых институтах повышения квалификации и их филиалах, а также на курсах, семинарах, устраиваемых многочисленными фирмами.

Повышение квалификации руководителей и специалистов будет более эффективным при соблюдении принципа преемственности обучения и последующего рационального использования кадров с учетом приобретенных ими знаний и навыков. Чтобы повысить ответственность и заинтересованность кадров в непрерывном повышении своей квалификации, необходимо обеспечить взаимосвязь результатов повышения квалификации, аттестации, должностных перемещений и оплаты труда работников с качеством знаний и эффективностью их практического использования.

Работа по повышению квалификации является составной частью подготовки кадрового резерва и потому предусматривается коллективными договорами администрации с работниками предприятия, а сами мероприятия по повышению квалификации находят отражение в системе планирования на предприятии.

Повышение квалификации – очевидный способ повышения эффективности работы любой книготорговой организации. Существует два основных подхода к этому вопросу. Первый из них вполне традиционен и эффективен – в том плане, что для его претворения в жизнь не требуется кардинальной перестройки структуры компании.

Без роста профессиональных знаний невозможно повышение коэффициента деловой активности руководителей. При этом специальные знания морально устаревают все быстрее. Научный прогресс охватывает не только технические области исследований, он приобретает системный характер. Задачей лидера начала XXI в. становится использование технологии менеджмента – особенно в той его части, которая касается методик повышения эффективности организации. Не последнее место среди таких методик занимает собственно повышение квалификации.

Экономическая педагогика уже в первом десятилетии XXI в. будет той отраслью знаний, которая обеспечит преобразование опыта лидера в успехи его последователей. Она станет ближайшей «соратницей» мотивации, а неотъемлемой частью самой мотивации будет возможность самообразования. Мы уже сегодня осознаем необходимость в более глубоком и широком, чем у нас есть, образовании – а любые кризисы лишь усиливают эту необходимость. Кризис самого образования заставляет и вынуждает идти на самообразование, самостоятельное постижение современных знаний. Самостоятельность и ответственность из условий развития личности превращаются в критерии не только самоуправления, но и менеджмента персонала. При этом непрерывный характер самообучения и

образования сотрудников перестанет кого-либо удивлять.

Реальное лидерство предполагает учет долговременных аспектов, в том числе и в области образования сотрудников. Это хорошо видно на примере тех родителей, которые вкладывают деньги в образование своих детей. Уже сегодня система образования в странах, где налицо нехватка природных ресурсов, стала приоритетным ресурсом, обеспечивающим компетентность руководителей и прибыль книготорговых предприятий – за счет переориентации производства в наукоемкие отрасли. Излишне будет говорить, что именно для таких отраслей проблема непрерывного повышения уровня подготовки персонала является ключевой проблемой.

Современная ситуация такова. У некоторых руководителей книготорговых предприятий потребности в компетентности опередили интеллектуальные запасы – иначе говоря, потенциал личности оказался ниже потенциала должности. В то же время у руководителей цехов, отделов иная картина. Менеджеры среднего звена «перерастают» свои должности на предприятиях. Они теряют интерес к карьере по трем причинам:

- ❖ мало шансов при существующей кадровой политике на продвижение;
- ❖ небольшие возможности для горизонтальной карьеры в пределах одной должности за счет роста оклада, персональных надбавок, работы в проектной группе;
- ❖ немного лет остается для карьеры: средний возраст таких руководителей близок к 50 годам.

Использованные источники:

1. Кузнецов И.Н. Документационное обеспечение управления и делопроизводство: Учебник. М.: Юрайт, 2011, 576 с.
2. Куняев Н.Н., Дёмушкин А.С., Фабричнов А.Г. Конфиденциальное делопроизводство и защищённый электронный докумнетооборот: Учебник / под общ. ред. Н.Н.Куняева, - М.: Логос, 2011, 452 с.
3. Пшенко А.В. Документационное обеспечение управления: Учебник. – 9-е изд., стереотип.–М.:Академия,2010,176 с.
4. Салменкова М.В. Методы и средства оптимизации удовлетворения информационных потребностей в электронных источниках правовой информации/М.В. Салменкова //Сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции (Тамбов, 28 февраля 2014 г.). – Тамбов 2014. – С. 128-130.
5. Жидяева Е.С. «Факторы и причины девиантного поведения молодежи: специфические особенности». // Вестник ИМСИТа. – 2016 № 4 (68) С.43-45.

УДК 330.341.4

Губиева К.О.
магистр
факультет международных отношений
Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА: СТЕЙКХОЛДЕРСКИЙ ПОДХОД

Аннотация: Цель исследования заключается в выработке подхода к реструктуризации бизнеса с точки зрения теории заинтересованных групп. Взаимодействие между бизнесом и заинтересованными группами лиц основано на системном подходе. Реструктуризационные преобразования способствуют долгосрочному развитию организации на базе взаимовыгодных отношений с представителями заинтересованных групп в рамках длительного партнерства.

Ключевые слова: реструктуризация бизнеса, заинтересованные группы, стейкхолдероский подход.

Gubieva K.O.
master student at the faculty of international relations
North Ossetian state University. K. L. Khetagurova

RESTRUCTURING OF MODERN BUSINESS: STAKEHOLDER APPROACH

Abstract: The purpose of the study is to develop an approach to business restructuring from the point of view of the theory of interested groups. The interaction between business and stakeholders is based on a systematic approach. Restructuring transformation contributes to the long-term development of the organization on the basis of mutually beneficial relations with representatives of interested groups within the framework of a long-term partnership.

Key words: business restructuring, interested groups, stakeholder approach.

В условиях трансформации и переосмысления сущности корпоративных взаимоотношений существует потребность в новой теоретической модели бизнеса, ориентированной на большой спектр заинтересованных групп. В основе такой модели лежит возросшая роль взаимодействия между всеми заинтересованными группами, вовлеченными как в активные, так и в пассивные формы участия в бизнес-операциях с целью извлечь выгоду от связи с ним. Становится очевидным, что в подобных условиях бизнесу для сохранения конкурентоспособности необходимо корректировать свою деятельность с учетом постоянно изменяющихся требований внешней и внутренней среды. Своевременное осуществление корректирующих действий проходит с помощью комплекса рабочих инструментов, среди которых ведущая роль отведена

реструктуризации.

Различные концептуальные подходы реструктуризации бизнеса представлены в трудах таких зарубежных ученых, как Ж.-Л. Арегль, С. Дежу, П. Друкер, Ф. Котлер, Д. Кэмпебел, Ж.-Ж. Ламбен, Ж. Морэн, Д. Ф. Мур, К. Прахалад, Б. Ричардсон, Г. Хамел, М. Хаммер, Ф. Хьюз, Д.О. Шонесси, Дж. Чампи и др. Отечественный опыт реструктуризации бизнеса также отражен в обширном спектре работ российских экономистов, что свидетельствует об актуальности рассматриваемой проблематики.

Ретроспективный анализ работ, посвященных процессу реструктуризации, показал, что для периода 2000 – 2001 гг. характерны исследования, в которых рассматриваются вопросы теоретического и практического характера проведения реструктуризации бизнеса, её методологические основы (Д.В. Соколова, М.Б. Соколовской, А.К. Тутунджян). Позднее возникли более общие подходы к рассмотрению сути процесса реструктуризации. В частности, ее стали рассматривать как совокупность мероприятий, направленных на комплексное приведение условий деятельности организации в соответствие с реформирующимися условиями рынка и разработанными стратегиями его развития (И.И. Мазур, В.Д. Шапиро). Такой подход важен тем, что в нем увязываются основополагающие элементы в виде оптимизации системы деятельности организации, требования внешнего окружения, стратегии развития, оптимизация результативности и конкурентоспособности. По мнению автора именно этот подход способствует получению системного и комплексного представления, в нем максимально полно раскрывается суть реструктуризации.

Не стоит игнорировать и ряд других, достаточно интересных определений, отражающих сущность реструктуризации бизнеса сквозь призму сохранения или увеличения прибыли (Л.П. Белых); восстановления конкурентоспособности бизнеса и увеличения его стоимости (Т.А. Зуб, Е.М. Панина); радикальный способ структурных преобразований организации (В.Я. Захаров); изменение структуры капитала и деловых операций компаний (Дж. М. Вахович) и др.

Для настоящего времени также характерны попытки обобщать и анализировать опыт реструктуризации на различных этапах ее осуществления – от отдельно взятых функций до хозяйственной структуры в общем. Однако исследование показало отсутствие единого подхода к определению реструктуризации бизнеса. При этом необходимость в её проведении возникает, как правило, в трех ситуациях:

- как выход из кризисного положения предприятия;
- как реакция на неблагоприятные прогнозы деятельности предприятия и негативные изменения, связанные с падением его конкурентоспособности (оперативная реструктуризация);
- как возможность создания уникальных конкурентных преимуществ для благополучных и быстро растущих предприятий (стратегическая

реструктуризация).

С позиции А.А. Томпсона и А.Дж. Стрикленда реструктуризация проводится при наступлении следующих ситуаций:

- затяжного кризиса в ключевых подразделениях компании;
- смены главы корпорации и в соответствии с этим изменения её стратегии;
- появления инновационных технологий или видов продукции, требующих кардинального пересмотра бизнес-портфеля компании для закрепления ее на перспективных рынках;
- появления возможности у компании крупного и ценного приобретения, финансирование которого требует продажи активов или нескольких подразделений;
- потери привлекательности ключевой отрасли компании, что требует коренного пересмотра всего портфеля.

Таким образом, характерной чертой всех представленных научных подходов является акцент на технократические и экономические позиции и полное отсутствие подходов, основанных на взаимоотношениях бизнеса с заинтересованными группами, а также игнорирование социальных и этических сторон функционирования бизнеса. По мнению многих отечественных экономистов, реструктуризация является, во-первых, объективным экономическим явлением, характеризующим изменения во взаимодействии компонентов экономической системы бизнеса, характеризующим уровень динамичности и жизнеспособности его развития и направленным на то, чтобы повысить экономическую эффективность и прийти к более высокому уровню конкурентоспособности. Во-вторых, в связи с быстрыми изменениями инновационных технологий, с масштабными политическими и экономическими изменениями появляется разрыв между требованиями, предъявляемыми рынком, и медленно меняющейся стратегией организации, результатом чего становится ее несостоятельность и банкротство.

Реструктуризация в данном случае выступает в качестве своевременной реакции предприятия на изменение требований внешней среды. В-третьих, реструктуризация в целом – позитивный процесс, характеризующий способность предприятия и институтов экономической системы к обновлению и переходу на новые этапы развития.

Однако подобные подходы, на наш взгляд, являются недостаточными для всего спектра современных требований, предъявляемых внешней и внутренней средой к бизнесу. С позиции автора необходимость в реструктуризации возникает не только у предприятий, находящихся в неблагополучном состоянии. Важность реструктуризации для успешных компаний обосновывается необходимостью постоянно следовать рыночным изменениям и приводить систему управления и функционирования предприятия в соответствие с изменившимися условиями. А современное время как раз диктует необходимость переоценки и адаптации всех

элементов управления бизнесом на гармонизацию интересов заинтересованных групп.

Реструктуризация в авторской интерпретации представляет собой комплексный характер преобразований для достижения долгосрочного развития предприятия, затрагивающих формирование взаимовыгодных отношений с заинтересованными группами в рамках продолжительного партнерства. В этом контексте реструктуризация является моментом устойчивого развития бизнеса вне зависимости от его масштабности и отраслевой принадлежности. Постоянное же отслеживание рыночных изменений и соответствие им является особенностью маркетингового подхода. Именно наличие маркетинговой основы в процессе реструктуризации бизнеса может эффективно обеспечить достижение ключевой цели – сбалансированность, гармонизацию интересов бизнеса, потребителей и общества в целом, партнерство всех участников рыночной деятельности.

Использованные источники:

1. Антикризисное управление организацией: Учебное пособие / А.Т. Зуб, Е.М. Панина. - М.: ИД ФОРУМ: НИЦ Инфра-М, 2013. – 256 с.
2. Балашов А.П. Теоретические основы реструктуризации организации: учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Вузовский учебник: ИНФРА-М, 2016. – 254 с.
3. Белых Л.П. Реструктуризация предприятий: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л.П. Белых. – 2-е изд., доп. и перераб. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 511 с.
4. Бикеева М.В. Систематизация научных взглядов на реструктуризацию предприятия. Проблемы современной экономики, 2011. №2. С. 139-142
5. Иванова И.А., Бикеева М.В. Оценка эффективности реструктуризации бизнеса и его социальной ответственности: современный методологический подход. Менеджмент в России и за рубежом. 2016. №1. С.89-96
6. Мазур И.И. Реструктуризация предприятий и компаний / И.И. Мазур, В.Д. Шапиро и др. Справочное пособие / Под ред. И.И. Мазура. – М.: Высшая школа, 2011. – 587 с.

УДК 338.26

Губиева К.О.
магистр
факультет международных отношений
Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова

КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

Аннотация. Статья анализирует корпоративную ответственность в Российской Федерации, с приведением различных интерпретаций данного феномена в современной научной мысли. Подчеркивается роль, которую

играет корпоративная ответственность во взаимоотношениях между социумом и государством, устанавливается ряд главных тенденций.

Ключевые слова: корпоративная социальная ответственность, предпринимательское сообщество, транснациональные компании, социальное инвестирование, бизнес

Gubieva K.O.
master student at the faculty of international relations
North Ossetian state University. K. L. Khetagurova

CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF INTERNATIONAL BUSINESS

Annotation: The article analyzes corporate responsibility in the Russian Federation, with various interpretations of this phenomenon in modern scientific thought. The role played by corporate responsibility in the relationship between society and the state is emphasized, and a number of main trends are established.

Keywords: corporate social responsibility, business community, transnational companies, social investment, business.

Вопрос, затрагивающий социальную ответственность бизнеса, то есть его ответственность перед народом либо социумом вообще, в последнее время активно рассматривается в РФ. С одной стороны, XIII съезд Российского союза предпринимателей и промышленников, в ходе которого президент нашей страны в 2003 г. подчеркнул необходимость «социальной ответственности» российского бизнеса, стал началом довольно явного процесса добровольной активности в данной сфере со стороны самых сознательных и стратегически мыслящих представителей отечественного бизнеса. Главным образом речь идет о крупном частном бизнесе. Было положено начало активному диалогу с заинтересованными социальными группами, началось внедрение современных международных стандартов, диктуемых социально ориентированным и экологическим менеджментом, были опубликованы первые социальные отчеты, которые зачастую имели форму отчетов систематического развития, наиболее прогрессивных в мире лидеров мирового бизнес-сообщества. Эта работа была проделана главным образом крупнейшими российскими фирмами и рядом банков - ГМК «Норильский никель», ОАО «ЛУКОЙЛ», РАО «ЕЭС России», ОАО «Татнефть», корпорацией «Илим Палп», ООО «НОВОГОР-Прикамье», ООО «ЕвразХолдинг», группой СУАЛ, ОАО «Магнитогорский МК», АКБ «РОСБАНК» и Тольяттинским «ФИА-БАНК», и иными. Однако в настоящее время речь идет лишь о небольшом количестве предприятий-энтузиастов, осознающих стратегическую важность такой работы для эффективного бизнеса. Работа предприятий в данной сфере нацелена также на то, чтобы выстроить эффективные, регулярные и понятные взаимоотношения с местными и региональными властями, а также представителями гражданского общества [2. с.98].

Корпоративная социальная ответственность (КСО) в РФ развивается согласно мировым тенденциям, но пока что медленными темпами и без охвата малого и среднего предпринимательства. Это обусловлено тем, что социальная ответственность, представляемая обществу в открытом виде в ее наиболее развитой форме, подразумевает деятельность предприятий в соответствии с тремя «корзинами» ответственности. Это экономическая (речь идет о качестве и безопасности товаров и услуг, а также об их ценовой и физической доступности), экологическая (сокращение вредоносных выбросов и иных нагрузок на экологию) и социальная (потребность в развитии своего персонала и внешних социальных проектов, в том числе благотворительных). Что касается российского малого и среднего предпринимательства, то оно ограничивается обычно благотворительностью местных масштабов. При этом они предъявляют ее в качестве основной формы их социальной ответственности.

КСО - составная часть корпоративного управления, а не только функция связи с общественностью (PR). Данный вид деятельности подразумевает систему, включающую в себя социальные, экологические и экономические показатели стабильного развития, он реализуется посредством постоянного диалога с социумом и представляет собой часть стратегического планирования и управления предприятиями. В связи с этим решения в сфере КСО принимают все взаимосвязанные уровни корпоративного управления. Это собственники предприятий, советы директоров и менеджмент. Эта деятельность сводится к принятию любых производственных и экономических решений, учитывая их экологические и социальные последствия для предприятий и социума.

Подобное построение делает КСО мощным фактором стратегического развития, помогает укрепить деловую репутацию и конкурентоспособность, а также увеличить рыночную капитализацию предприятий. По факту КСО представляет собой политику и осуществление стратегии стабильного развития предприятия. КСО и стабильное развитие являются «двумя сторонами одной медали». Воздействие КСО на привлекательность бизнеса для инвесторов едва ли может быть переоценено: любым портфельным инвестором при принятии серьезного решения насчет покупки пакетов акций того или иного предприятия производится оценка всего спектра рисков. Предприятие может являться привлекательным с позиций своей текущей доходности, но весьма нестабильным с экологических и социальных позиций [1 с.42].

В РФ, наряду с весьма слабой вовлеченностью малого и среднего предпринимательства в данный процесс, нет также поступательного развития в данной сфере крупных и средних предприятий государственного масштаба (а также фирм, где присутствует главным образом государственный контроль). Это обусловлено главным образом тем фактом, что российский бизнес является непрозрачным. Ведь, открыто публикуя социальные, экологические отчеты либо отчеты по стабильному развитию в

соответствии с международными стандартами, компании добровольно дополнительно раскрывают весьма важную информацию во всех сферах деятельности.

В соответствии с результатами исследования Standard & Poor's 2005 г., степень прозрачности государственного бизнеса в РФ гораздо меньше частной, что, разумеется, ненормально. Все должно происходить с точностью до наоборот: ведь данные предприятия являются государственными, а значит, народными, и поэтому они должны быть априори более открыты для социума и более социально ответственны.

Социальную ответственность российского предприятия определяют согласно законодательно предусмотренным и добровольным действиям, которые постоянно совершенствуются в ходе регулярного диалога предприятия с заинтересованными сторонами как на самом предприятиями, так и за его рамками. Социально ответственным можно назвать предприятие, следующее всем законодательно предусмотренным обязательствам и правилам, составляющим минимальный комплекс признаков корпоративной социальной ответственности. В этот набор входят следующие обязанности:

- производить качественные и безопасные в применении продукты и услуги;
- в полной мере выплачивать все налоги;
- выплачивать регулярную зарплату своим сотрудникам и вносить собственный вклад в их социальную поддержку;
- соблюдать требования, предписанные антимонопольным законодательством;
- соблюдать законодательные нормы в сфере охраны окружающей среды и государственные требования к экологически безопасному производству;
- обеспечивать безопасность, здоровье и охрану труда всех сотрудников, соблюдать нормы трудового права;
- соблюдать права человека, прописанные в Конституции РФ [3 с.76].

По всему миру, и Россия не является исключением, вопросам нефинансовых рисков для предприятий отводится все возрастающая роль. Для инвесторов они становятся все более значимы, наряду с коммерческими и экономическими. Отчеты по КСО, начиная примерно с середины 90-х годов прошлого века, как раз закрывают эту «информационную брешь» для инвестора, показывая и доказывая ему, что данная компания уделяет постоянное внимание экологическим и социальным аспектам в своей деятельности, снижая тем самым риски социальных внутренних и внешних конфликтов, а также экологических санкций [4 с. 86].

КСО постепенно станет базовой идеологией корпоративного управления и менеджмента, как это уже произошло в большинстве развитых стран мира. Сейчас в России существует целая палитра составляющих корпоративной социальной ответственности, и каждая компания дает свое определение этому понятию через призму своих стратегических задач и

приоритетов, своей корпоративной культуры и степени той ответственности и обязательств, которые она готова на себя принимать.

Использованные источники:

1. Беляева И. Ю.,Эскиндаров М. А. Корпоративная социальная ответственность: управленческий аспект // монография - М.: КНОРУС, 2011
2. Гареева А. Р. Корпоративная социальная ответственность как фактор устойчивого развития компании [Текст] // Инновационная экономика: материалы Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2014 г.). - Казань: Бук, 2014. - С. 147-150.2.
3. Корпоративная социальная ответственность: учебное пособие.// -Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2012, 292 с.
4. Литовченко С. И., Корсакова М. И. Корпоративная социальная ответственность: общественные ожидания//.- М.: Ассоциация менеджеров, 2013. - 100 с.

УДК 336

Гукежев А.А.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Аннотация. В статье раскрываются формы реализации контрольной функции. Проанализирована связь между процессами совершенствования бюджетной системы и финансового обеспечения деятельности бюджетных учреждений. Выявлена необходимость совершенствования порядка мониторинга и контроля предоставления государственных услуг, создания в бюджетных учреждениях специализированных служб внутреннего финансового контроля.

Ключевые слова: финансовый контроль; финансовая деятельность; бюджетные учреждения; государственные услуги.

Gukezhev A.A.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

PROBLEM ASPECTS OF FINANCIAL CONTROL AND FINANCIAL AND LEGAL RESPONSIBILITY OF BUDGETARY INSTITUTIONS

Abstract. In article forms of realization of control function reveal. Communication between processes of improvement of the budgetary system and financial security of activity of budgetary institutions is analysed. Need of

improvement of an order of monitoring and control of providing public services, creations in budgetary institutions of specialized services of internal financial control is revealed.

Keywords: financial control; financial activity; budgetary institutions; public services.

На современном этапе развития рыночных отношений представители правовой науки особое внимание стали уделять вопросам финансового контроля. Поскольку финансовый контроль, как форма реализации контрольной функции финансов, имеет важнейшее значение для управления финансами на любом уровне, обеспечивая надежное, устойчивое и эффективное функционирование всей финансовой системы государства.

При этом надо отметить, что на сегодняшний день существует разная интерпретация и самого понятия «финансовый контроль». Так, например, по мнению одних авторов, финансовый контроль – это регламентированная нормами права деятельность государственных, муниципальных, общественных органов и организаций, иных субъектов по проверке соблюдения законности всеми субъектами в процессе осуществления финансовой деятельности для достижения в обществе социально значимых целей и задач111. По мнению других – это совокупность действий и операций, осуществляемых специально уполномоченными органами, с целью контроля за соблюдением субъектами хозяйствования и органами государственной власти и местного самоуправления норм права в процессе образования, распределения и использования финансовых ресурсов для своевременного получения полной и достоверной информации о ходе реализации принятых управленческих финансовых решений112.

Процесс совершенствования правового статуса бюджетных учреждений происходил в рамках Программы повышения эффективности бюджетных расходов, рассчитанной на период 2010-2012 гг.113

В ходе реализации данной программы была проведена большая нормотворческая работа, в частности, принят целый ряд приказов Минфина России, обеспечивающих комплексное регулирование вопросов финансового обеспечения деятельности государственных и муниципальных учреждений, а также разработаны Комплексные рекомендации органам исполнительной власти субъектов РФ, органам местного самоуправления по реализации

---

[111] Грачева Е.Ю. Понятие финансового контроля, его принципы // Финансовое право: учебник / под ред. Е.Ю. Грачевой. С. 35.; Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005. С. 10-14.; Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007. С. 42-62.

[112] Финансы: учебник / под ред. А.Г. Грязновой, Е.В. Маркиной. 2-е изд., перераб. И доп. М.: Финансы и статистика, 2012. С. 143.

[113] Программа Правительства Российской Федерации по повышению эффективности бюджетных расходов на период до 2012 года: утв. распоряжением Правительства РФ от 30 июня 2010 г. № 1101-р // СЗ РФ. 2010. № 28. Ст. 3720.

Федерального закона от 08.05.2010 N 83-ФЗ (ред. от 27.11.2017) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений»114 (далее – Федеральный закон N 83-ФЗ). При этом прослеживается четкая связь между процессами совершенствования бюджетной системы и финансового обеспечения деятельности бюджетных учреждений.

Очевидно, что работа по достижению таких целей не сводится к простому решению проблем улучшения деятельности государственных (муниципальных) учреждений, а необходимо нахождение принципиально нового решения. Когда, с одной стороны, государственное задание для бюджетных учреждений становится основой финансового обеспечения их деятельности, с другой стороны, – ключевым управленческим и мотивирующим инструментом учредителя. В этой связи представляется целесообразным рассмотреть особенности осуществления бюджетного контроля в отношении бюджетных учреждений.

Анализ содержания бюджетного контроля следует начать с главы 26 БК РФ. Несмотря на существенные изменения в бюджетном законодательстве, указанная глава по-прежнему называется «Основы государственного (муниципального) финансового контроля»115. Это является следствием того, что законодатель использует понятия «государственный (муниципальный) финансовый контроль» и «бюджетный контроль» как синонимы. Однако в теории финансового права давно обосновано, что понятие финансового контроля шире, чем бюджетного контроля, так как финансовый контроль – решает общие задачи и осуществляется на всех стадиях, этапах финансовой деятельности, а бюджетный как разновидность финансового контроля решает более частные и конкретные задачи, связанные с бюджетными средствами и бюджетным процессом. В этой связи логичнее в БК РФ говорить именно о бюджетном контроле, а не о финансовом контроле в целом116.

В настоящее время в соответствии с законодательством бюджетный контроль за деятельностью бюджетных учреждений подразделяется на:

– внутренний и внешний (в зависимости от органов, осуществляющих контроль);

– предварительный и последующий (в зависимости от времени

---

[114] Федеральный закон от 08.05.2010 N 83-ФЗ (ред. от 27.11.2017) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» // СЗ РФ. 2010, N 19, ст. 2291.

[115] Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23). С. 138-142.

[116] Грачева Е.Ю. Проблемы правового регулирования государственного финансового контроля: дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2000. С. 235-253; Болтинова О.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: теоретические основы и проблемы развития: дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2008. С. 340-341.

проведения)117.

Тем не менее на федеральном уровне регулированию данного вопроса не уделено достаточного внимания. В частности, основы финансового контроля и аудита со стороны учредителя за деятельностью бюджетных учреждений при выполнении государственного (муниципального) задания и плана финансово-хозяйственной деятельности (далее – ФХД), использовании государственного (муниципального) имущества законодательно не закреплены.

Это свидетельствует о том, что процесс наполнения финансового контроля за деятельностью государственных (муниципальных) учреждений новыми формами и содержанием, отвечающими современным требованиям бюджетного процесса, происходит с существенной задержкой.

В научных трудах по организации финансового контроля предварительный контроль, как правило, ассоциируется по временному признаку до совершения операций по созданию, распределению и использованию денежных средств или же в ходе обсуждения и утверждения проектов законов (решений) о бюджете и иных проектов законов (решений) по бюджетно-финансовым вопросам118. Однако на наш взгляд, предварительный внутриведомственный контроль за финансовой деятельностью бюджетного учреждения учредитель должен осуществлять на стадии утверждения плана ФХД, а не в ходе его исполнения.

На наш взгляд, информация, отраженная в плане ФХД, позволяет впоследствии проконтролировать расходование бюджетных средств, выделенных бюджетному учреждению, особенно носящих строго целевой характер. Кроме того, считаем, что предварительный финансовый контроль также проводится при санкционировании расходов бюджетных учреждений, когда источником финансового обеспечения являются субсидии на иные цели и на осуществление капитальных вложений.

Учитывая то, что бюджетные учреждения оказывают социально значимые государственные (муниципальные) услуги, возникает необходимость осуществления контроля со стороны учредителя на системной и регулярной основе. В этой связи, по нашему мнению, структурному подразделению, уполномоченному для проведения контроля за выполнением государственного (муниципального) задания, представляется целесообразным использование системного метода контроля – мониторинга. Для объективной оценки деятельности бюджетных учреждений в ходе мониторинга представляется целесообразным выбор следующих групп показателей:

– количество оказанных услуг (перевыполнение, недовыполнение);

---

[117] Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010. С. 205-213.

[118] Караев Р.Ш. Контрольно-счетные механизмы обеспечения административной реформы на юге России: конституционно (уставный) – правовой анализ // Административная реформа (региональный уровень): Российский и европейский опыт. Сборник тезисов выступлений на российско-германской конференции. Ростов н/Д.: СКАГС, 2005. С. 63-67.

качество оказанных услуг, в том числе удовлетворенность потребителей;

– финансовые показатели, характеризующие эффективность использования целевых субсидий;

– основания, объемы и цели осуществления приносящей доход деятельности и передачи имущества государственных (муниципальных) учреждений в аренду или безвозмездное пользование;

– показатели соблюдения финансовой дисциплины по результатам внешнего, внутреннего и внутрихозяйственного контроля, выражающие степень соблюдения плана ФХД, правильности и достоверности ведения бухгалтерской отчетности, а в определенных условиях и бюджетного учета.

Использование мониторинга выполнения государственного (муниципального) задания позволит учредителю осуществлять многокритериальную оценку деятельности государственных (муниципальных) бюджетных учреждений. Это, в конечном итоге, будет способствовать не только выявлению соответствия (несоответствия) плановых параметров выполнения государственного (муниципального) задания, но и использовать эту информацию для принятия оперативных и обоснованных решений о проведении оптимизационных процедур – расширение (ограничение) объема государственных (муниципальных) услуг, изменения типа учреждения, слияния (поглощения) с другим государственным (муниципальным) учреждением[119].

Таким образом, предметом контрольных мероприятий в процессе финансового контроля со стороны учредителя является финансовая деятельность бюджетных учреждений, направленная на: осуществление основных видов деятельности, предусмотренных уставом учреждения, в том числе на выполнение плана ФХД и государственного задания на оказание качественных государственных услуг (выполнение работ), условий выделения, получения и использования субсидий на выполнение государственного задания, субсидий на иные цели, субсидий на осуществление капитальных вложений, а также оплата денежных обязательств от имени государственного органа; обеспечение целевого использования недвижимого имущества и особо ценного движимого имущества, принадлежащего учреждению на праве оперативного управления.

Финансовый контроль за деятельностью бюджетного учреждения, с одной стороны, должен стать неотъемлемой частью функции управления учредителя, а, с другой стороны, составной частью как внешнего, так и внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля. При этом в современных условиях частичного перехода к децентрализованному управлению государственным сектором, предоставления бюджетным учреждениям большей свободы в

[119] Болтинова О.В. К вопросу о финансовом контроле за деятельностью бюджетных, казенных и автономных учреждений Российской Федерации // Финансы, кредит и финансовое право. 2011. № 10. С. 185.

хозяйственной деятельности и стимулирования внутренней заинтересованности в повышении эффективности и результативности использования бюджетных средств возрастает роль внутреннего государственного (муниципального) финансового контроля за деятельностью бюджетного учреждения.

Анализ и обобщение исследований, посвященных вопросам повышения эффективности деятельности государственных учреждений, совершенствования внутреннего финансового контроля в бюджетных учреждениях показывают, что для совершенствования процесса финансового контроля в бюджетных учреждениях экономически целесообразны установление жестких требований к порядку мониторинга и контроля предоставления государственных услуг, создание в бюджетных учреждениях специализированных служб внутреннего финансового контроля, обеспечивающих реализацию предварительного и текущего контроля, мониторинга финансового обеспечения потребностей деятельности учреждений, а также внедрение технологий внутреннего аудита результативности государственных расходов учреждений, развитие института системы внутреннего контроля в системе управления бюджетных учреждений и интеграция аудита эффективности расходов в систему внутреннего финансового контроля бюджетных учреждений.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 08.05.2010 N 83-ФЗ (ред. от 27.11.2017) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» // СЗ РФ. 2010, N 19, ст. 2291.
2. Программа Правительства Российской Федерации по повышению эффективности бюджетных расходов на период до 2012 года: утв. распоряжением Правительства РФ от 30 июня 2010 г. № 1101-р // СЗ РФ. 2010. № 28. Ст. 3720.
3. Болтинова О.В. Бюджетный процесс в Российской Федерации: теоретические основы и проблемы развития: дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2008.
4. Болтинова О.В. К вопросу о финансовом контроле за деятельностью бюджетных, казенных и автономных учреждений Российской Федерации // Финансы, кредит и финансовое право. 2011. № 10.
5. Грачева Е.Ю. Понятие финансового контроля, его принципы // Финансовое право: учебник / под ред. Е.Ю. Грачевой.
6. Грачева Е.Ю. Проблемы правового регулирования государственного финансового контроля: дис. ... д-ра юрид. наук. М., 2000.
7. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005.

8. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007.
9. Караев Р.Ш. Контрольно-счетные механизмы обеспечения административной реформы на юге России: конституционно (уставный) – правовой анализ // Административная реформа (региональный уровень): Российский и европейский опыт. Сборник тезисов выступлений на российско-германской конференции. Ростов н/Д.: СКАГС, 2005.
10.Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010.
11.Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23).
12.Финансы: учебник / под ред. А.Г. Грязновой, Е.В. Маркиной. 2-е изд., перераб. И доп. М.: Финансы и статистика, 2012.

УДК 378.147

Гуляева В.А.
студент магистратуры
направление «Педагогическое образование»
«Биологическое образование»
Школа педагогики ДВФУ
Россия, г. Уссурийск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРАКТИВНОГО ОБОРУДОВАНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ ВУЗА

Аннотация. В статье рассматривается возможность применения интерактивного оборудования в процессе образования высшей школы, описываются преимущества использования этого оборудования, указываются приемы применения интерактивной доски в обучении.

Ключевые слова: интерактивное оборудование, интерактивная доска, компетенция, приемы обучения, интерактивные формы обучения.

Guliaeva V.A.
the student of a magistracy of a direction "Pedagogical education"
"Biological education»
School of pedagogics, Far Eastern Federal University
Russia, Ussuriysk

USE OF INTERACTIVE EQUIPMENT IN HIGHER EDUCATION

Annotation. The article deals the possibility of using interactive equipment in the process of higher education. The methods of using the interactive whiteboard in training are indicated.

Keywords: interactive equipment, interactive whiteboard, competence, teaching methods, interactive forms of training.

Государственный образовательный стандарт высшего образования по направлению подготовки «Педагогическое образование» устанавливает требования о необходимости реализации компетентностного подхода, который предусматривает использование в образовательном процессе информационных компьютерных технологий, активных форм обучения.

По мнению Мухиной Т.Г., активное обучение направлено на активизацию учебно-познавательной деятельности обучающихся посредством широкого использования дидактических, организационно-управленческих средств и методов активизации мышления [1].

Как разновидность активных методов обучения можно выделить интерактивные методы обучения, которые основаны на принципах взаимодействия в исследовательской, проектной деятельности, на коллективном опыте учащихся. Преподаватель в использовании интерактивных методов выступает в роли, скорее всего, организатора проведения учебных занятий. Задачей преподавателя становится создание условий для инициативных действий студентов, при этом активность преподавателя уступает месту активности студентов. При проведении занятий в интерактивной форме студенты вступают в коммуникацию друг с другом, совместно решают поставленные перед ними проблемные вопросы учебного материала. Подготовка занятий с активными методами обучения требует от преподавателя дополнительного времени, что является одним из минусов интерактивных форм обучения. При интерактивном обучении организуется познавательная деятельность, главная цель которой создание благоприятных условий обучения, при которых студент становится более самостоятельным в получении новых знаний, более уверенным в коммуникативном плане [3].

При активных методах обучения предполагается использование современных интерактивных средств на основе информационных компьютерных технологий (ИКТ). К таким средствам можно отнести интерактивное оборудование: интерактивную доску, интерактивный планшет, интерактивный стол.

Использование интерактивного оборудования и соответствующего программного обеспечения при проведении занятий позволяет преподавателю перейти на компетентностную образовательную модель, ориентированную на формирование тех навыков и умений, которые будут востребованы в профессиональной деятельности будущих специалистов.

Современное интерактивное оборудование дает такие возможности в обучении, как:

– демонстрация индивидуальных, коллективных образовательных проектов;

– визуализация, наглядное представление учебного материала;

– поддержка интерактивного взаимодействия студент-оборудование-преподаватель;

– реализация доступа к электронным ресурсам учебного материала;

– получение результатов усвоения материала с помощью тестирующих систем.

Студентам интерактивное оборудование при проведении занятий позволяет получать такие преимущества, как:

– получение знаний из новых ресурсов;

– осуществление совместной работы в проектной деятельности;

– возможность активного включения в учебный процесс.

Для преподавателей интерактивное оборудование позволяет использовать такие технологические приемы обучения, при которых:

– осваиваются новые методы на основе компьютерных технологий;

– обеспечивается соответствие между учебными стандартами и учебными планами;

– используются презентации с добавлением в них мультимедийных, анимационных, интерактивных элементов;

– облегчается диалог со студентами;

– осуществляется интеграция электронных учебных и контролирующих материалов.

Использование интерактивного оборудования позволяет активировать, модернизировать учебный процесс. Можно привести некоторые приемы использования интерактивной доски для активизации познавательной деятельности и реализации деятельностного подхода в обучении:

– построение кластеров, графов, интеллект-карт, итоговых таблиц на совместной основе студент – студент или студент – преподаватель для визуализации или структурирования учебного материала;

– использование интерактивных технологических приемов, когда студенты работают совместно в группах над решением поставленных задач и представляют результаты своей работы, анализируют работы друг друга;

– использование таких приемов, как построение структурно-логических схем и опорных конспектов;

– выполнение практических заданий на установление соответствия, позволяющих формировать умение выявлять причинно-следственные связи;

– выполнение заданий на установление последовательности, позволяющих развивать навык выстраивания логических связей между процессами;

– выполнение заданий на дополнение, удаление, исправления элементов в группе представленных объектов, например, биологического процесса [2].

Применение на занятиях методов активного, интерактивного обучения развивает такие компетенции, как способность к коммуникации для решения поставленных задач, способность работать в команде, готовность к взаимодействию с участниками образовательного процесса, способность

организовывать проектную деятельность, способность использовать современные методы и технологии обучения.

Таким образом, можно сделать вывод, что использование интерактивного оборудования с соответствующим программным обеспечением позволяет преподавателю организовать работу студентов более эффективно, что стимулирует развитие интеллектуальной и творческой активности, включает большее число обучаемых в учебный процесс.

Использованные источники:

1. Активные и интерактивные образовательные технологии в высшей школе: учебное пособие / сост. Т.Г. Мухина. – Н. Новгород: ННГАСУ. – 2013. – 97с.
2. Гуляева В.А. Возможности использования интерактивной доски в преподавании гистологии. // Международный научно-практический журнал «Интеграция наук».–2017.–10(14) – С. 88-90.
3. Панфилова А.П. Инновационные педагогические технологии: Активное обучение: учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Издательский центр «Академия». – 2009. – 192 с.

УДК 621.389

Данченко Д.Г.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Физико-математический»
ФГБОУ ВО «Брянский государственный университет имени академика И.Г. Петровского»
Россия, г. Брянск

ОПЕРАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ РЕАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ

Аннотация:

Статья посвящена обзору операционных систем реального времени, применимых на микроконтроллерах. Будут рассмотрены основные понятия, методы работы и организации представленных ОС, также уделено особое внимание обобщенной структуры системы.

Ключевые слова: операционная система реального времени, ОСРВ, микроконтроллер, STM32, FreeRTOS, многозадачность.

Danchenko, D. G.
graduate student
2 course, faculty "physics and mathematics"
"Bryansk state University named after academician I. G. Petrovsky"
Russia, Bryansk

REAL-TIME OPERATING SYSTEMS

Abstract:

The article is devoted to the overview of real-time operating systems, applicable to the MCU. Will examine the basic concepts, methods of work and

organization is represented by OS, also highlight the generalized structure of the system.

Key words: operating system, real time, RTOS, microcontroller, STM32, FreeRTOS, multitasking.

В рамках современного автоматизированного производства требуется решение одновременно нескольких задач силами одного контроллера. К примеру, к таким задачам можно отнести управление различными объектами (частотными преобразователями, двигателями и т.д.), получение и обработка информации от различных внешних датчиков (температуры, опрос датчика давления в системе и т.д.), вывод информации на панель диспетчера и т.д. Как правило выполнение одновременно всех данных действий предъявляет к микроконтроллеру высокие требования производительности. Но можно разбить данные задачи по приоритету. Например, управление объектами и опрос внешних датчиков очень критичны к скорости обмена данных, вывод информации на панель диспетчера менее требовательна к скорости. Поэтому панель имеет более низкий приоритет по отношению к датчикам и объектам.

Существуют так называемые операционные системы реального времени, которые обеспечивают многозадачность всей системы управления при помощи различных внутренних сервисов, предоставляемых ядром контроллера. Данная система заметно упрощает разработку систем управления и организует более рациональное использование ресурсов микроконтроллера.

Благодаря большому разнообразию микроконтроллеров и их архитектуры, были разработаны различные версии систем реального времени. В силу личных убеждений авторов данных систем, существуют как полностью бесплатные варианты, так и платные. Но для начала рассмотрим общую концепцию работы систем реального времени.

Операционная система реального времени (ОСРВ, англ. real-time operating system, RTOS) — тип операционной системы, основное назначение которой — предоставление необходимого и достаточного набора функций для работы систем реального времени на конкретном аппаратном оборудовании.

Суть работы такой операционной системы состоит в том, чтобы вся программа была разбита на множества задач, каждая из которых будет отвечать лишь за свою часть работы. Такую задачу в ОСРВ можно рассматривать как подпрограмму всей программы, которая содержит в себе независимый алгоритм. К каждой такой задаче назначается свой приоритет, собственная область стека, набор регистров ЦПУ.

Любая задача может находиться в одном из 4 состояний:

– Ожидает события;
– Выполняется;
– Готова;

– Прервана.

Состояние «Ожидает события». Для выполнения программы необходимо выполнение какого-либо события (завершения операции ввода-вывода, истечение заданного времени, доступность ресурса).

Состояние «Выполняется. Задача запущена и использует ресурсы ЦПУ.

Состояние «Готова». Задача может выполняться, но ее приоритет меньше приоритета уже выполняемой на данный момент задачи.

Состояние «Прервана». Задача была прервана и ЦПУ находится в процессе обработки.

Существуют два вида приоритета задач: статический и динамический. Статический приоритет назначается в самой программе и при компиляции такой задачи приоритет приобретает фиксированное значение. В отличии от статического приоритета, динамический может меня свой приоритет во время работы общей программы. Каждая задача может изменять свой приоритет во время выполнения.

Так как каждой задаче выделяется область памяти, так называемый стек, то при выполнении задачи ядро сохраняет контекст данной задачи. Это необходимо для быстрого переключения между различными задачами. Механизм переключения задач довольно прост: контекст новой задачи восстанавливается из соответствующей области памяти и возобновляется выполнение кода новой, более приоритетной задачи. Время, которое необходимо для переключения контекста, определяется числом регистров, необходимые для сохранения и восстановления ЦПУ.

Основой всей операционной системы является ядро. Ядро отвечает непосредственно за управление многозадачностью (иными словами за управление временем ЦПУ) и связью между задачами. Основная роль ядра – переключение контекста. Как было сказано выше, использование ОСРВ позволяет упростить проект путем разбиения всей программы на индивидуальные подпрограммы со своим алгоритмом. Именно ядро ОСРВ отвечает за лучшую оптимизацию ЦПУ под заданные задачи в лице написанных программ.

Также в состав ядра входит планировщик (или так называемый диспетчер), который отвечает за очередность следования задач. Как правило, большинство ядер ОСРВ являются приоритетными. К каждой поставленной задаче присваивается приоритет на основе ее важности во всей программе. В таком ядре управление ЦПУ будет всегда отдаваться более приоритетной готовой задаче. На этой основе выделяют два типа ядер, которые основаны на приоритете: неприоритетные и приоритетные.

В основу неприоритетного ядра входит такая задача, чтобы данная задача точно передала управление ЦПУ. Такие задачи взаимосвязаны друг с другом для совместного использования ресурсов микроконтроллера. Также существуют асинхронные события, которые обрабатываются подпрограммами прерываний. Такая подпрограмма может выполнить более

приоритетную задачу, но при этом она всегда вернется к первичной задачи.

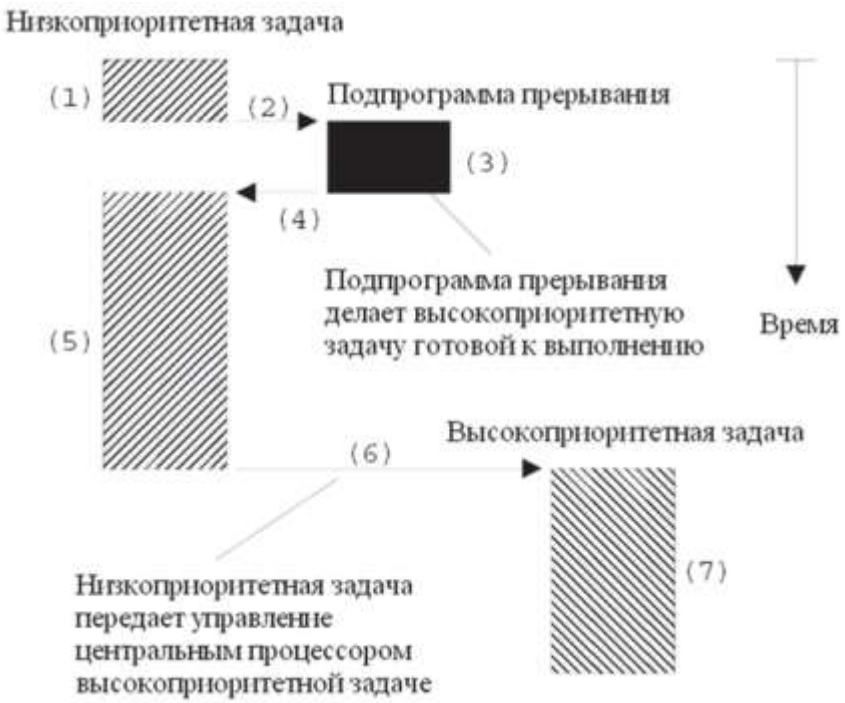


Рисунок 1. График неприоритетного ядра

На рисунке 1 показан алгоритм работы неприоритетного ядра: во время выполнения низкоприоритетной задачи (1) происходит прерывание (2). Подпрограмма прерывания обрабатывает событие (3) и делает высокоприоритетную задачу готовой к исполнению. После окончания подпрограммы прерывания выполняется задача возврата из прерывания (4). Затем начинает выполняться прерванная задача (5). После выполнения задачи (5), вызывается сервис ядра для передачи управления ЦПУ другой высокоприоритетной задачи. Итог является выполнение задачи (7).

Но у данного ядра существует явный недостаток – это реакция на событие. Высокоприоритетная задача, которая уже готова к выполнению, может находиться в ожидании большое количество времени. Это связано с тем, что текущая задача передаст управление ЦПУ только тогда, когда она будет готова это сделать. В таком ядре невозможно узнать, когда именно высокоприоритетная задача получит управление контроллером.

В отличии от неприоритетного ядра, приоритетное же используется тогда, когда важна реакция системы на событие (рис.2).

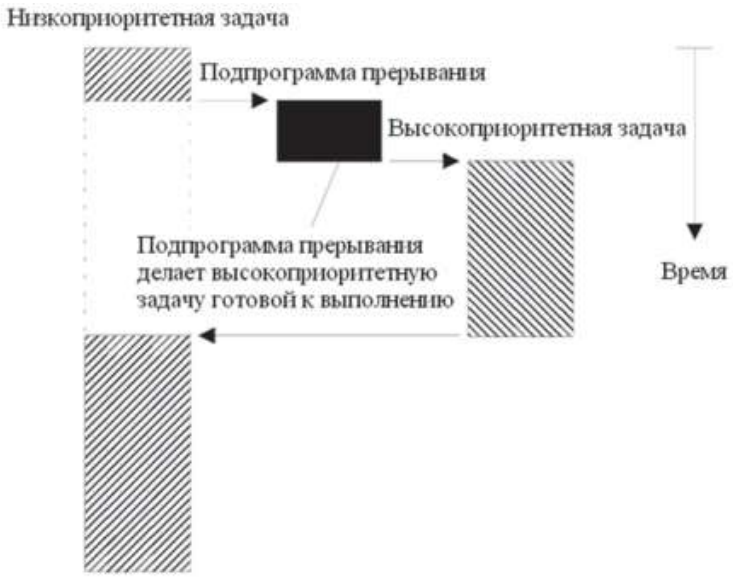


Рисунок 2. График приоритетного ядра

Самая высокоприоритетная задача, готовая к выполнению, всегда получает управление контроллером. При выполнении такой задачи, текущая задача выгружается и высокопроизводительной задаче немедленно передается управление. В таком ядре всегда можно определить выполнение задачи и при использовании такого ядра минимизируется время ответа задачи.

Таким образом можно сделать вывод, что ОС с приоритетным ядром способна обеспечить более быструю реакцию на событие.

Теперь необходимо определить минимальные требования к микроконтроллерам для работы операционной системы реального времени. Первое, к чему необходимо обратить внимание, это объем ПЗУ для ядра системы. В зависимости от задач, архитектуры, функциональности ядра, размер занимаемого пространства варьируется от 1 до 100 Кб. К примеру, ядро 8-битного микроконтроллера, которое производить только планирование задач, переключение контекста, управление задержками и тайм-аутами, занимает около 1-3 Кб.

Так как задачи выполняются независимо друг от друга, то каждая задача должна обладать собственной областью стека (ОЗУ). Перед разработчиком стоит задача в определении требований к стеку для каждой задачи в программе. Размер стека не должен рассчитываться только исходя из требований задач, а должен также рассчитываться на максимальное число вложений прерываний. В зависимости от применяемого микроконтроллера и ядра, может использоваться отдельный стек для обработки всего кода уровня прерывания. Данная рекомендация необходима, так как требования к стеку для каждой задачи может быть существенно уменьшены.

Еще одна желательная особенность – способность определить размер стека индивидуально для каждой отдельной задачи. Так как некоторые требуют, чтобы стеки всех задач были одинаковыми по размеру. Абсолютно

все ядра требуют дополнительный объем ОЗУ для содержания структур, внутренних переменных, очередей и т.д. Если контроллер не имеет большого количества оперативной памяти, то разработчик должен быть очень внимательным при использовании стека.

Таким образом можно заключить, что многозадачная система требует большого количества пространства для кода (ПЗУ) и пространства для данных (ОЗУ). Непосредственно количество дополнительного объема постоянной памяти зависит от размера ядра системы, а количество оперативной памяти зависит лишь от числа поставленных задач в разрабатываемой системе. Но, как правило, современные микроконтроллеры обладают достаточным объемом памяти для разработки собственного проекта на базе ОСРВ. Существует ряд контроллеров, у которых присутствует возможность расширить объем памяти путем добавления внешних схем энергонезависимой памяти.

Основываясь на вышесказанном, можно выделить особенности построения операционных систем реального времени. Для этого введем такое понятие как функционирование в реальном времени – это способность ОС обеспечить задачу всеми необходимыми ресурсами за определенный период времени. Так как строение ОСРВ довольно сложна, то существуют различные нюансы, которые стоит соблюдать при разработке ОС для микроконтроллеров.

Первое, что необходимо учитывать – это разработка ОС не только под конкретный микроконтроллер с определенной производительностью. ОСРВ должна обладать гибкими параметрами для беспроблемной смены контроллера. То есть, если ОС работает на одном конкретном контроллере и хорошо справляется с поставленными задачами, то при смене контроллера на менее производительный должна остаться такая же хорошая работа с задачами, как и на более производительном микроконтроллере. Второе – в некоторых случаях нельзя использовать тот или иной тип ОС. К примеру, на контроллерах, у которых реализован аппаратный стек, нельзя использовать вытесняющую ОС, так как такая ОС предъявляет высокие требования к памяти контроллера.

Именно на этих основах реализованы операционные системы реального времени. В настоящее время существуют более 80 различных ОС, которые поддерживают 8-, 16-, 32-разрядные микроконтроллеры. Как было сказано ранее, многие проекты ОС являются законченными релизами с ядром, менеджером ввода-вывода, системой управления выводом информации, файловую систему, работу с сетью, отладчиками и компиляторами. Стоимость таких ОС варьируется от нескольких десятков до сотен тысяч долларов США. Но также существуют некоммерческие проекты с открытым исходным кодом.

Рассмотрим основные известные операционные системы реального времени:

1. FreeRTOS

Данная система представляет собой многозадачную систему реального времени для встраиваемых систем. Ядро поддерживает подпрограммы и задачи. Сам дистрибутив включает в себя ядро и два демо, которые демонстрируют использование задач и подпрограмм. Данная ОС является легковесной кооперируемой задачей, которая задействует очень мало памяти.

Основные достоинства данной системы:

– Бесплатная
– Обладает мощным функционалом
– Портирована на большое количество контроллеров
– Хорошая документация
– Имеются различные библиотеки

Недостатки предложенного продукта:

– Довольно сложный процесс портирования на новые семейства микроконтроллеров

2. µC/OS

Данная операционная система предназначена для промышленного применения и обладает самым широким диапазоном ресурсов, от 8-битных контроллеров с 16 Кб ПЗУ и 2 Кб ОЗУ до 32-битных контроллеров. Такая система поддерживает неограниченное количество задач, приоритетов.

Основные достоинства системы:

– Огромное количество библиотек и функций
– Широкая поддержка различных видов и семейств микроконтроллеров

Недостатки предложенного продукта:

– Коммерческая
– Сложна в использовании

3. scmRTOS

Простая операционная система, которая написана на языке C++. Обладает только планировщиком и базовыми механизмами взаимодействия между процессами. В данной ОС планировщик вытесняющей многозадачностью, то есть нельзя создать несколько равноприоритетных задач.

Основные достоинства системы:

– Очень простая система в качестве освоения
– Работает на контроллерах с малым объемом RAM – от 512 байт
– Открытый исходный код

Недостатки предложенного продукта:

– Планировщик только с вытесняющей многозадачностью
– Имеет малый набор инструментов для более удобной работы

Данный список операционных систем можно продолжать бесконечно долго. Каждый человек, который занимается программированием микроконтроллеров под определенные задачи автоматизации, способен

разработать свою операционную систему реального времени конкретно под свои задачи и после этого, при желании, поделиться своими идеями со всем миром. Но основная структура всех систем реального времени, будь то коммерческий проект или проект с открытым исходным кодом, абсолютно одинакова и подчиняются общепринятым правилам.

Использованные источники:

1. FreeRTOS [Электронный ресурс]: официальный сайт системы реального времени FreeRTOS. — Режим доступа: https://freertos.org/ (дата обращения: 20.12.2017)
2. Wikipedia [Электронный ресурс]: электронная свободная энциклопедия. — Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/ (дата обращения: 20.12.2017)

УДК 338.5

Даскалеску А.А.
магистрант группы 61/1 БУ
научный руководитель: Лукьянова Е.Ю., к.э.н.
доцент
кафедра экономики и финансов
Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)
ФГАОУ ВО «КФУ им. В. И. Вернадского»
Крым, г. Ялта

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОГРАММНОГО КОМПЛЕКСА «ИНТАЛЕВ: КОРПОРАТИВНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ» В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аннотация. В данной статье описывается вариант применения ERP и BPM-систем в системах с большим объемом данных и с множеством сквозных процессов. В частности, рассматриваются особенности использования программно-методического комплекса «Инталев: Корпоративный менеджмент» и особенности его функционирования в коммерческих организациях.

Ключевые слова: коммерческие организации, бизнес, автоматизированные системы, оптимизация производства, отчетность предприятия.

Dascalescu A.A.
Magistracy student group 61/1 “Accounting”
Academy of the Humanities and Pedagogics (branch)
of V.I. Vernadsky Crimean Federal University, Yalta, Crimea
Scientific adviser: Lukyanova Ye.Yu.
Philosophy Doctor in Economic Science
Docent of Economics and Finance Department
Academy of the Humanities and Pedagogics (branch)
of V.I. Vernadsky Crimean Federal University, Yalta, Crimea

"INTALEV: CORPORATIVE MANAGEMENT" PROGRAM COMPLEX APPLYING PECULIARITIES FOR PROFIT-ORIENTED ECONOMIC UNITS

Summary. In this article it is described variant of ERP and BPM-systems applying for big data and multiple throughout processes systems. In particular it is disclosed "Intalev: Corporative Management" program complex applying and functioning peculiarities for profit-oriented economic units

Keywords: profit-oriented economic units, business, automated systems, production optimization, economic reporting.

В современных условиях ведения бизнеса каждая организация должна решить задачу эффективного управления. Ежедневный оборот информационных потоков увеличивается (расширение базы документов, данные о продажах и контрагентах и т.д.). Нарушения коммуникаций между отделами предприятия приводит к задержкам в работе, что в дальнейшем негативно отражается на финансовых результатах. Руководителям необходимо помнить, что помимо управления производством и реализацией товаров и услуг необходимо уделять достаточное внимание выполнению бизнес-задач и обеспечению внутренних бизнес-процессов.

Для решения данной проблемы, на рынке информационных услуг создаются BPM-системы – для управления эффективностью бизнеса и ERP-системы – для управления ресурсами предприятия, позволяющие руководству сформировать достоверное представление об процессах в их организации. Одной из таких систем является программный комплекс «Инталев: Корпоративный Менеджмент». Он подходит для любой специфики организации и имеет широкий функционал, позволяющий объединить стратегическое планирование, работу с персоналом и финансовые процессы.

Модуль хорошо подходит для предприятий, использующих 1С : Предприятие 8, благодаря возможности их полной интеграции, позволяет автоматизировать различные области финансового управления, внедрить систему сбалансированных показателей:

- бухгалтерский (финансовый) учет по МСФО и РСБУ;
- управление стратегией;
- управление бизнес-процессами и потоками работ;
- управление продажами, маркетингом и сервисом;
- управление человеческими ресурсами;
- управление документами;
- управление проектами;
- управление знаниями;
- управление ликвидностью;
- отчетность, анализ и прогнозирование;
- корпоративный контроллинг;
- интеграция и обмен данными.

Преимущества «Инталев: Корпоративный Менеджмент», которые недоступны в других системах, следующие:

1. Прежде всего, система снижает трудоемкость и повышает качество и быстроту управления изменениями в организации.

2. Создается комплексная электронная модель организации, которая описывает наполнение и взаимодействие подсистем: стратегическое управление, управление персоналом, финансами, проектами, IT-службой и взаимоотношениями с контрагентами.

3. Повышается уровень управляемости и направленности усилий различных служб на реализацию общей стратегии предприятия.

4. Выявляются менее доступные места и плюсы в системе управления, которые приводят к снижению / увеличению эффективности деятельности организации.

5. Внедрение данной системы происходит согласно международному стандарту ISO 9001 : 2015.

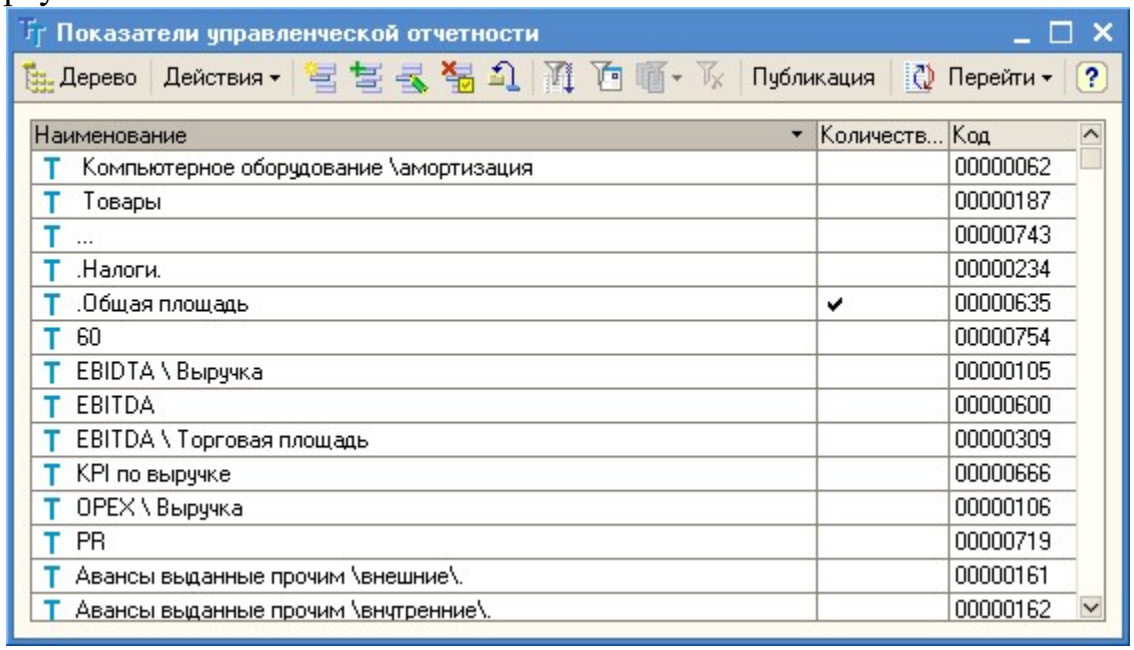


Рис. 1. Окно платформы «Показатели управленческой отчетности» в «Инталев: Корпоративный Менеджмент»

Исходя из выделенных видов преимуществ, можно отметить, что программа «Инталев: Корпоративный Менеджмент», адаптируясь под различные виды деятельности организаций, достигает решения трех основополагающих задач:

1. Первая задача – оптимизация себестоимости – сконцентрирована на достижении оптимизации затрат на производство. Контроль цен на материалы с учетом различных факторов данная программа осуществляет посредством бюджетирования и постановки стратегических целей. Планирование осуществляется на основе заданных показателей (исходя из нормативов и цен на рынке, для запланированных объемов производства, система рассчитывает размер контрольных закупок).

2. Вторая задача – контроль рентабельности продукции – система

самостоятельно формирует матрицу ассортимента, в которой показывается движение продукции на складе, сопоставляясь с показателями аналитического учета, производится анализ каналов сбыта товаров и услуг и рассчитывает их рентабельность по категориям.

3. Третья задача – получение своевременной и достоверной отчетности – дает возможность своевременного получения отчетности о работе предприятия. С помощью модуля проводиться факторный анализ затрат, составляется консолидированная отчетность по всем дочерним филиалам, имеется вывод полной отчетности по организации с возможностью расшифровки данных из любого отчета, вплоть до первичных.

Данный комплекс может быть рекомендована для коммерческих организаций.

Использованные источники:

1. Ашмарова, О. В. Возможности применения автоматизированных информационных систем управления предприятиями пищевой промышленности / Ашмарова О. В. Федулова Е. А. // Техника и технология пищевых производств. – 2016. – Т. 41. – № 2. – С. 170–176.
2. «Инталев : Корпоративный Навигатор» [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.intalev.ru/products/navigator/demo.php.
3. Лукьянова, Е. Ю. Система сбалансированных показателей как инструмент оценки конкурентного потенциала предприятия / Е. Ю. Лукьянова // Вестник Астраханского государственного технического университета. – Серия : Экономика. – 2016. – № 1. – С. 40–48.

УДК 811.11-112

Дехнич О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Гальцев О.В., к.ф.-м.н.
доцент
кафедра информационных систем
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА БЕЗЭКВИВАЛЕНТНОЙ ЛЕКСИКИ (НА ПРИМЕРЕ РОМАНА НИЛА ГЕЙМАНА «АМЕРИКАНСКИЕ БОГИ»)

Аннотация: Нил Гейман - английский автор коротких рассказов, романов, комиксов, графических романов, аудиокниг и фильмов. К самым знаменитым его работам можно отнести серию комиксов «Песочный человек» и романы «Звездная пыль», «Американские Боги», «Коралина» и «История с кладбищем». «Американские Боги» стал одним из самых продаваемых и титулованных романов Геймана с момента его выхода в свет в 2001 году. В статье рассматриваются особенности перевода реалий

на русский язык (на примере романа Нила Геймана «Американские Боги»).

Ключевые слова: безэквивалентная лексика, мифология, «Американские Боги», Нил Гейман.

Dekhnich O.V., Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Associate Professor for the Department of English Philology and Intercultural Communication
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Galtsev O.V., Candidate of Physical and Mathematical Sciences
Associate Professor for the Department of Information Systems
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

FEATURES OF NON-EQUIVALENT VOCABULARY TRANSLATION (ON THE EXAMPLE OF NEIL GAIMAN'S NOVEL "AMERICAN GODS")

Abstract: Neil Gaiman – is an English author of short fiction, novels, comic books, graphic novels, audio theatre, and films. His notable works include the comic book series The Sandman and novels Stardust, American Gods, Coraline, and The Graveyard Book. "American Gods" became one of Gaiman's best-selling and multi-award-winning novels upon its release in 2001. In the article features of translation of realities into Russian are considered (on the example of Neil Gaiman's novel of "American Gods").

Key words: non-equivalent vocabulary, mythology, "American Gods", Neil Gaiman.

Каждый язык в ходе своего развития аккумулирует в себе значимые исторические события, особенности быта и обычаев говорящего на нем народа. Чем меньше культурных контактов имеют между собой нации, тем больше разнятся их языки.

Переводчик часто сталкивается с несовпадающими языковыми элементами, к которым относятся, прежде всего, предметы, обозначаемые безэквивалентной лексикой. К такой лексике Л.С. Бархударов [1] относит три больших раздела лексических единиц: географические названия, имена собственные, названия учреждений, организаций и т.п.; случайные лакуны; реалии.

Большую часть безэквивалентной лексики составляет третий раздел. Сюда многие филологи относят названия предметов культуры, реалии быта и общественной жизни, именования национально-культурных объектов, факты истории, имена героев и т.п. [2], [3], [4]. Часто подобные единицы сравнительно мало или вовсе не известны переводящей культуре.

Руководствуясь тематическим принципом, реалии можно разделить на три группы: общественно-политические, этнографические и географические, которые, в свою очередь, делятся еще на подгруппы [5, с. 54]. Г.Д. Томахин

[6, с. 42] делит реалии на две группы – денотативные и коннотативные, где в лексической группе коннотативных реалий выделяет подгруппу фольклорных, исторических и литературных, книжных аллюзий.

Реалии можно перевести несколькими способами перевода, такими как: транслитерация, транскрипция, описательный или разъяснительный перевод, калькирование, перевод с помощью функционального аналога, приближённый перевод, функциональная замена. Переводчику необходима переводческая интуиция при выборе адекватного способа перевода. Часто используется смешанный перевод, обычно сочетающий два способа перевода, например, транскрипцию и описательный перевод.

В данной статье проведем анализ перевода реалий, отобранных методом сплошной выборки из текста романа английского писателя Нила Геймана «Американские боги» [4] и двух его официальных переводов. Первый из них выполнен А. Комаринец [7], второй был сделан спустя несколько лет и принадлежит В. Михайлину и Е. Решетниковой [8].

Анализируемая безэквивалентная лексика описывает «чужую» культуру как для английских и американских, так и для русских читателей. Однако в силу ряда причин степень знакомства читателей оригинала со скандинавской мифологией зачастую гораздо выше, чем у читателей русского перевода романа «Американские боги».

Наименьшую сложность для перевода представляют имена скандинавских богов и прочие имена собственные, поскольку все они фигурируют в переводах на русский язык Старшей и Младшей Эдды (основных источников информации о скандинавской мифологии) [9], [10], и, следовательно, переводчикам романа «Американские боги» не было необходимости транскрибировать их самостоятельно. Эта группа включает следующие мифологические реалии: *Ymir – Имир, Odin – Один, Tyr – Тюр, Thor – Тор, Loki – Локи, Asgard – Асгард.*

К исключениям можно отнести перевод имён волков, спутников Одина – *Frekiand Geri*. А. Комаринец придерживается версии, зафиксированной в словарях по скандинавской мифологии: «*…my wolves are Frekiand Geri»* [4, с. 52] – *«…волков моих звать Гери и Фреки»* [7, с. 112]. Тогда как В. Михайлин и Е. Решетникова игнорируют факт существования традиционной передачи этих имён на русский язык и пренебрегают общепринятыми правилами транскрибирования – «*…волки мои – Фрэки и Гэри*» [8, с.158]. Переводчики передают гласный звук в транскрипции имён буквой «э» вместо «е», что идёт вразрез с действующими нормами передачи имён собственных с английского языка на русский, согласно которым буквой «э» передаётся английский звук [æ], например: Gary – Гэри, Greg – Грег. Возможно В. Михайлин и Е. Решетникова нарушают сложившиеся каноны перевода с целью добиться благозвучия этих имен на русском языке.

В переводе того же отрывка [4, с.132] можно выявить трактование, отличное от традиционного перевода скандинавских реалий.

Автор приводит перевод на английский язык имён воронов Одина «Му

ravens are Huginn and Muninn» [4, с. 132] как «*Thought and Memory*». Их аналогами в русском языке считаются Huginn – «думающий» и Muninn — «помнящий». Если А. Комаринец передаёт эти имена, опираясь на текст Эдды, как Хугин и Мунин (*«Разум и Память мне на плечи садятся»)* [7, с.112], то В. Михайлин и Е. Решетникова переводят английский текст дословно: *«Вороны мои – Хугин и Мунин, Мысль и Память»* [8, с. 158].

Вторая группа безэквивалентной лексики описывает характерные черты скандинавского быта, обычаев и ритуалов. Большинство из них также имеют устойчивые, закреплённые традицией соответствия в русском языке и в обоих переводах представлены аналогично. К ним относятся: *mead – мёд* (авторы абсолютно сходятся во мнении относительно перевода данного слова); *hall* – в одном случае *чертоги* (А. Комаринец) / *зала* (В. Михайлин и Е. Решетникова), в другом случае В. Михайлин и Е. Решетникова повторяют вслед за А. Комаринец использование функционального аналога – *палаты; runes – руны; charms – заклинания/заклятия; sagas – саги.*

Анализируя примеры перевода данной группы, можно сделать вывод, что они не представляют большой трудности при переводе.

Наиболее трудна для перевода третья группа, передающая на русский язык многочисленные прозвища скандинавских богов, в частности Одина. Наиболее частый способ перевода в обоих рассмотренных переводах – калькирование. Именно при переводе реалий третьей группы можно встретить максимальное расхождение в двух переводах, так как переводчики в данном случае не используют готовые аналоги.

Далее при сопоставлении первым приводится перевод А. Комаринец [7], а вторым – перевод В. Михайлова и Е. Решетниковой [8]. В случае идентичности переводов аналогичные варианты нами не дублируются.

«The *All-Father* made the world» – «*Всеотец* создал мир» / «*Отец Всех* сотворил этот мир». Вариант перевода, предложенный А. Комаринец, не только ближе воспроизводит структуру исходной реалии, но и сохраняет дух оригинала.

Рассмотрим следующие примеры:

«The world-tree» [4, с. 27] – *«мировое древо»* [7, с. 229]*;*

«Tyr, one-handed» [4, с. 28] – *«Тюр-однорукий»* [7, с. 36] / *«Тюр, однорукий»* [8, с. 38]*;*

«The Lord of Asgard» [4, с. 235] – *«властелин Асгарда»* [7, с. 297]

«The lord of the Aes» [4, с. 235] – *«повелитель асов»* [8, с. 314] / *«властитель асов»* [7, с. 296].

В приведённых выше примерах переводы аналогичны или же отличия вариантов несущественны.

«Gray Oding *allows-god»* [4, с. 28] – «седой Один, бог висельников» [7, с. 36]. / «седой Один, бог виселиц» [8, с. 38].

Переводы несколько разнятся, вариант В. Михайлова и Е. Решетниковой более близок к оригиналу.

«Thor of the thunders» [4, с. 28] – *«громовник Тор» [7, с. 36]/ «Тор,*

громовик» [8, с. 38].

В данном примере варианты перевода разнятся передачей определения, выраженного существительным*: громовник / громовик.*

«I am called *Glad-of-War***,** Grim**,** *Raider, and Third*. I am *One-Eyed*. I am called *Highest,* and *True-Guesser*. I am Grimnir, and I am *the Hooded One*. I am *All-Father*, and I am *Gondlir Wand-Bearer*» [4; с. 132].

В переводе А. Комаринец часть реалий вовсе опущена (Raider), часть переведена с помощью функциональной замены:

«The Hooded One» [4; с. 52] - *«Тот, кто из Тени»* [7; с. 68],

«Glad-of-War» [4; с. 52] – *«Воитель»* [7; с. 68],

«True-Guesser» [4; с. 52] – *«Знанием владеющий»* [7; с. 68].

«Звался я Грим**,** звался я *Ганглери,* звался *Воитель*, и *Третий* я звался. Я – *Одноглазый.* Меня звать *Высокий и Знанием владеющий*. Гримнир – мне имя. Я – *Тот, кто из Тени.* Я – *Всеотец и с Посохом Гондлир*» [7, с.112].

Перевод В. Михайлина и Е. Решетниковой ближе к структуре исходных наименований, однако, образования *«Догада» (True-Guesser), «Налетчик» (Raider)* и *«Капюшонник» (the Hooded One)* резко выбивается из контекста стилистически, придавая переводу эмоциональной окрашенности:

«Меня зовут *Тот Кто Рад Войне*, Грим зовут меня, *Налетчик и Третий*. Я *Одноглазый. Высоким* кличут меня, и *Догадой.* Я Гримнир, и *Капюшонник* – тоже я. Я *Отец Всех,* и я – *Гондлир Держатель Жезла»* [8, с.158].

Перевод В. Михайлина и Е. Решетниковой более свободный, но в то же время, на наш взгляд, он ближе к структуре исходных наименований.

В целом оба перевода адекватно передают значение мифологических реалий.

Перевод безэквивалентной лексики, в частности реалий скандинавской мифологии в произведении Нила Геймана и переводах А. Комаринец, В. Михайлина и Е. Решетниковой, требует от переводчика не только хорошего владения приёмами перевода, но и знания культурологического материала, связанного с данными языковыми единицами. При переводе реалий переводчик также встречается с проблемой трудности понимания смысла языковой единицы. От того, насколько точно он поймёт смысл языковой единицы и насколько точно он перенесёт её в переводящий язык, зависит правильный перевод текста и его правильное восприятие у читателя – реципиента.

Использованные источники:

1. Бархударов, Л.С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода). М., «Междунар. отношения», 1975. 240 с.
2. Алексеева, И.С. Введение в переводоведение [Текст] / И.С. Алексеева. – СПб., 2004.
3. Казакова, Т.А. Практические основы перевода [Текст] / Т.А. Казакова. – СПб, 2005. – 144 с.
4. Gaiman, Neil (2002), American Gods. New York: Harper Torch, 626 p.

5. Влахов, С. Непереводимое в переводе [Текст] / С. Влахов, С. Флорин; под ред. Вл. Россельса. – М., 1980. – 352 с.
6. Томахин, Г.Д. Реалии-американизмы [Текст] / Г.Д. Томахин. – М., 1988. – 239 с.
7. Гейман, Н. Американские боги [Текст] / Н. Гейман; пер. с англ. А. А. Комаринец. – М., 2009. – 477 с.
8. Гейман, Н. Американские боги. Король горной долины. Сыновья Ананси [Текст] / Н. Гейман; пер. с англ. В. Михайлин, Е. Решетникова. – М., 2012. – 1120 с.
9. Младшая Эдда [Текст]. – М., 2015. – 144 с.
10.Старшая Эдда. Древнеисландские песни о богах и героях [Текст].– М., 2015. – 264 с.

УДК 811.11-112

Дехнич О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Кулабухов А.А.
магистрант 3 курса
факультет «Филология»
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

РОМАН-АНТИУТОПИЯ ДЖОРДЖА ОРУЭЛЛА «1984»

Аннотация: Статья посвящена раскрытию термина антиутопия. Центральный конфликт – конфликт человека и государства. В качестве примера рассмотрен роман Джорджа Оруэлла «1984». Причина использования автором вымышленного языка «Новояз».

Ключевые слова: утопия, антиутопия, конфликт, государство, «Новояз».

Dekhnich O.V., Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Associate Professor for the Department of English Philology and Intercultural Communication
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Kulabukhov A.A., Candidate for a Master`s Degree
3rd course, Faculty of Philology
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

GEORGE ORWELL`S ANTI-UTOPIAN NOVEL “1984”

Abstract: The article is devoted to the explaining of the term anti-utopia. Central conflict is a conflict between a man and the government. George Orwell`S novel “1984” is taken as an example. The reason for using of the fictional

language called "Newspeak".

Key words: utopia, anti-utopia, conflict, government, "Newspeak".

Сам термин антиутопия был введён еще в девятнадцатом столетии Джоном Миллем. А первым сильным романом, написанном исключительно в рамках данного жанра, принято считать «Мы» Е. Замятина. Однако, несмотря на всё это, данный термин неразрывно связан и ассоциируется у подавляющего большинства людей именно с Джорджем Оруэллом.

Антиутопия - это не просто суд над существующим обществом или критика утопических представлений об обществе идеальном. Это та форма критики, когда в роли судьи выступает Время. Оно должно подтвердить или опровергнуть представления утопистов, выявить то дурное, что содержится в обществе сегодняшнего дня. Антиутопия - это критическое рассмотрение прогресса, поэтому она и не могла появиться раньше, чем сформировалась идея прогресса, раньше XVIII века (Ю. Кагарлицкий, 1974).

Роман-антиутопия – это отдельный жанр, центральным конфликтом которого является противостояние страха человека перед мощной тоталитарной машиной государства с одной стороны и его понятию о нравственности, моральным ценностям, а также мировосприятию и убеждениям с другой.

Отсюда следует, что роман Джорджа Оруэлла «1984» действительно является ярким представителем данного жанра. Одной из проблем, поднимаемых писателем, является проблема систематизации поведения героем. Проблема, при которой герой никак не может определить, расставить приоритеты и метается от параноидального стремления к безопасности до личностных устремлений и желаний. И зачастую в реальной жизни люди выбирают первое. Ведь в соответствии с той же теорией иерархии потребностей А. Маслоу, человек не может испытывать потребности высокого уровня, пока нуждается в удовлетворении базовых потребностей. То есть, пока потребность в безопасности не будет удовлетворена, человек в большинстве случаев не станет рисковать ради призрачного шанса удовлетворения потребности в уважении или, например, потребность в самореализации.

Антиутописты говорят нам о том, как важно оставаться человеком в любом общественном строе, при любом политическом режиме историческом отрезке. Если позволить «сузить» свою человеческую «широту», ради каких бы то ни было великих идеалов, то эти идеалы могут быть политическими, общественными, историческими, но никогда не могут быть человеческими. (Юсупова, 2014:2).

Одной из особенностей романа Джорджа Оруэлла «1984» является вымышленный язык «новояз», который как раз таки и является одним из главных инструментов государства, призванных «сузить» горизонт мышления жителей Океании.

Использованные источники:
1. Юсупова, Л.М. Проблема человеческой идентичности в пространстве антиутопии, 2014 – 3 с.
2. Кагарлицкий, Ю.И. Что такое фантастика?, 1974 - 275 с.

УДК 001.201

Джинджихашвили А.З.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Экономики»
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ФОНДОВ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ВЕНЧУРНЫХ ФОНДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.

Аннотация: Конкурентные преимущества фондов прямых инвестиций и венчурных фондов. Финансирования крупных и рискованных инновационных проектов. Гибкость стратегий. Приоритеты инвестирования.

Ключевые слова: венчурные фонды, фонд прямых инвестиций, конкуренция, стратегия, преимущество, менеджмент.

Dzindzichashvili, A. Z.
Student
2 course, faculty "Economy»
Russian state social University
Russia, Moscow

DETERMINATION OF COMPETITIVE ADVANTAGES OF PRIVATE EQUITY FUNDS AND VENTURE FUNDS IN THE RUSSIAN FEDERATION.

Abstract: Competitive advantages of private equity funds and venture funds. Financing of large and risky innovation projects. Flexibility of strategy. Priorities of investment.

Keywords: venture funds, private equity fund, competition, strategy, advantage, management.

Описанный выше положительный эффект развития исследуемой отрасли может быть достигнут при развитии стратегических приоритетов. «Точное определение приоритетов исключительно важно в силу того, что вокруг них концентрируются все ресурсы объекта стратегии. Не менее важно и то, что приоритеты являются направляющими магистралями выбора целей и задач объекта стратегии» . В свою очередь, для корректного отбора стратегических приоритетов необходимо четкое понимание располагаемых конкурентных преимуществ, на которых и будут базироваться приоритеты. Какие конкурентные преимущества есть у

исследуемой отрасли? Исходя из проделанного анализа, конкурентные преимущества фондов прямых инвестиций и венчурных фондов – это:

1. более эффективное использование средств;
2. повышенная доходность по сравнению с фондовым рынком;
3. возможность финансирования крупных и рискованных инновационных проектов;
4. опытный менеджмент;
5. наличие спроса на инвестиции - интеллектуального капитала в России.

Первое конкурентное преимущество – это более эффективное использование средств. Во второй главе был произведен эконометрический анализ влияния накопленного капитала фондов и государственных расходов на НИОКР (за исключением ВПК):

Исходя из полученных результатов, мультипликативный эффект от инвестирования фондов выше по всем исследованным показателям. Данная таблица подтверждает эффективность инвестирования в фонды с точки зрения дальнейшего влияния на макроэкономические показатели.

С другой стороны, и инвесторам (Limited partners) выгоднее инвестировать в фонды, за счет более высокой ожидаемой доходности, что является вторым конкурентным преимуществом. Как было продемонстрировано в первой главе, в 2015 году большинство инвесторов ожидало получить более 4% доходности по сравнению с публичным рынком. В 2012 54% инвесторов ожидали получить минимум 4% по сравнению с инвестициями в открытый рынок, и 37% инвесторов ожидали премию в размере 2.1-4%. В среднем за период 2012-2015 годы только 4.5% инвесторов ожидали получить такую же доходность при инвестировании в фонды, по сравнению с фондовым рынком.

За счет чего менеджменту фондов удается так эффективно использовать располагаемые средства? Во-первых, за счет возможности финансирования крупных и рискованных инновационных проектов. Имея существенный капитал, фонды могут входить в сделки с высоким барьером входа, что в определенной мере снижает конкуренцию, и тем самым, увеличивая доходность. С другой стороны, за счет диверсификации - различные инвесторы не готовы напрямую инвестировать в рискованные проекты. В первой главе было продемонстрировано, как уровень риска диверсифицирует проекты по интересам для фондов и коммерческих банков. Таким образом, коммерческому банку выгоднее инвестировать в фонд, тем самым получив более диверсифицированный портфель, что, в свою очередь, гарантирует повышенную доходность при том же риске, согласно модели CAPM.

Другим краеугольным камнем успешной работы фондов является менеджмент фонда. Никто не будет вкладываться в фонд, с плохим портфелем компаний, или с неэффективной командой (если мы рассматриваем рационального инвестора). У каждого фонда есть реестр

закрытых сделок, их качество и доходность является ярчайшим параметром для определения эффективности фонда. Кеничи Омае в книге «Мышление стратега» подчеркивал: «самая блестящая стратегия будет абсолютно бесполезной, если она не учитывает постоянно меняющихся рыночных тенденций» . Только эффективная команда управленцев способна учитывать постоянно меняющиеся тенденции на инновационном рынке. «Стратегии должны быть гибкими. Природные или техногенные катастрофы, неожиданные революционные технологические разработки, изменения в поведении потребителей или появление продукта-заменителя могут сделать изначально поставленные задачи невозможными для достижения или устаревшими» . Именно поэтому менеджмент фонд должен обладать стратегическим мышлением, в противном случае фонд просто не выдержит конкуренции на рынке, где каждый день приходится отделять революционные технологические разработки от металлолома.

Последним конкурентным преимуществом является специфика Российской экономики и предложение инновационных продуктов. Сформировавшегося рынка капитала еще нет, многие российские стартапы и венчурные компании привлекают средства за рубежом, а количество IPO в нашей стране говорит о низком уровне развития фондового рынка (во второй главе было продемонстрировано, что за 1 полугодие 2016 года было проведено ни одного IPO). Данное стечение обстоятельств, при наличии капитала и эффективной команды менеджеров может стать драйвером структурного изменения российской экономики.

Исходя из представленных конкурентных преимуществ, отрасль фондов прямых инвестиций и венчурных фондов имеет два основных стратегических приоритета и один вспомогательный:

- Формирование среды для инвестирования в венчурные компании;
- инвестирование в крупные, капиталоемкие проекты международного значения;
- развитие и финансирование исследований и разработок.

Первый приоритет предусматривает инвестирование в инновационное развитие нашей страны, что предусматривается «Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» и «Стратегией инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года». Таким образом, соблюдается декомпозиция приоритетов в системе стратегии. Данный приоритет подкреплен конкурентными преимуществами. Второй приоритет также базируется на теоритическом базисе первого, третьего и четвертого конкурентных преимуществ.

Последний приоритет имеет вспомогательное значение – поддержание имеющихся конкурентных преимуществ необходимо для достижения долгосрочного успеха, ведь именно сохранение и создание новых конкурентных преимуществ позволит российской экономике достигнуть

ожидаемых показателей согласно «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года». «В России исторически университеты создавались, в первую очередь, как образовательные учреждения, а наука концентрировалась в институтах Академии наук, отраслевых НИИ и КБ. Именно поэтому задача интеграции науки и образования является для нас одной из важнейших задач, как и построение вокруг образовательных и научных организаций «поясов инновационной инфраструктуры» .

Главным инструментом развития в формировании национальной инновационной системы является государственный фонд фондов ОАО «РВК». Стратегия данного фонда основывается на положениях Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, а также Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года.

Миссия ОАО «РВК» заключается в следующем:

«Осуществить с учетом приоритетов государства увеличение объема, ускорение темпов роста и коррекцию направлений развития венчурного рынка РФ с целью повышения конкурентоспособности инновационного сектора экономики страны в международном масштабе».

В данной миссии подчеркнуты важнейшие элементы: причина существования и польза обществу. Сформулированные в данной работе конкурентные преимущества находят отражения на страницах Стратегии развития ОАО «РВК» в части описания деятельности ОАО «РВК» как института развития Российской экономики. Пункт: «Создание благоприятной среды для инновационно-технологического предпринимательства в России » коррелирует с первым приоритетом, сформированным в данной работе - формирование среды для инвестирования в венчурные компании. Второй приоритет, подразумевающий участие фондов в крупных, капиталоемких проектах также присутствует в вышеуказанной Стратегии : «Содействие глобальной конкурентоспособности национального венчурного рынка.

Однако деятельность РВК не является единственным доступным инструментом данной отрасли. В настоящее время накоплен существенный мировой опыт стимулирования развития отрасли венчурного финансирования и прямых инвестиций. Как было продемонстрировано в первой главе, мировым лидером в данной области является США. В этой связи изучение стратегических приоритетов данного рынка в высшей степени актуально.

Краеугольным камнем развития венчурных инвестиций в США была пенсионная реформа, проведенная в 1979 году. Данная реформа заложила прочный фундамент для долгосрочного развития: «Закон о защите пенсионных доходов ERISA был дополнен поправкой, по которой часть высокорискованных вложений, и в том числе в венчурные проекты, были разрешены» . Результатом данного преобразования является рост доли

инвестирования пенсионными фондами с 15% в 1978 году, до 46% в 1988 году . Как было представлено в первой главе, пенсионные фонды являются основными инвесторами не только в США, но и на остальных развитых рынках. Данный опыт может быть применен и в России, что существенным образом упростит доступность капитала для фондов.

Следующим важным шагом на пути развития инноваций является снижение административных барьеров. В США это было сделано в 1978 г. Был принят Закон о поощрении инвестиций в малый бизнес. Данный закон «обязывал SEC внести изменения в правила выпуска ценных бумаг с тем, чтобы «существовало ясное и работающее исключение из правил для небольших эмитентов, подлежащее регулированию на уровне штатов, а также обеспеченное федеральным законодательством о мошенничестве и гражданской ответственности» . С точки зрения автора, снижение барьеров входа на рынок необходимо для российской экономики. С одной стороны, проведение IPO является базовой стратегией выхода для фонда, с другой – в первом полугодии 2016 году было проведено ни одной IPO. Стимулирование данной области жизненно необходимо, пусть даже через снижение требований для участников. Развитие отрасли венчурных инвестиций в США привела к созданию новой биржи, специализирующейся на акциях высокотехнологичных компаний –NASDAQ. Таким образом, данными преобразованиями можно не только расширить деятельность фондов, но и создать конкурентное преимущество для дальнейшего развития фондового рынка Российской Федерации.

Использованные источники:

1. Омае К. Мышление стратега. Искусство бизнеса по-японски, Альпина Бизнес Букс, Москва, 2007, С. 70-71
2. Квинт В. Стратегическое управление и экономика на глобальном формирующемся рынке, Бизнес Атлас, г. Москва, 2012 г. С. – 394
3. Аммосов Ю.П. Венчурный капитализм: от истоков до современности. СПб., 2005, с. – 7
4. Стратегия развития ОАО «РВК», с. – 15
5. Аммосов Ю.П. Венчурный капитализм: от истоков до современности. СПб., 2005, с. – 99

УДК 001.201

Джинджихашвили А.З.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Экономики»
Российский государственный социальный университет
Россия, г. Москва

ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ВЛИЯНИЯ ФОНДОВ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ВЕНЧУРНЫХ ФОНДОВ В РАЗВИТИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ.

Аннотация: Высокотехнологичные, капиталоемкие производства. Влияние капитала под управлением фондов на эндогенные показатели. Влияние капитала под управлением фондов и государственных расходов на НИОКР за исключением ВПК.Эконометрический анализ.

Ключевые слова: фонды прямых инвестиций, венчурные фонды, стратегия, мультиколлинеарность, регрессии, анализ.

Dzindzichashvili, A. Z.
Student
2 course, faculty "Economy»
Russian state social University
Russia, Moscow

EVALUATION OF STRATEGIC INFLUENCE OF PRIVATE EQUITY FUNDS AND VENTURE FUNDS IN THE DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY.

Abstract: High-tech, capital-intensive production. The influence of capital under the management of funds on endogenous indicators. The influence of capital on the management of funds and government expenditures on R & D, with the exception of the MIC. Econometric analysis.

Key words: private equity funds, venture funds, strategy, multicollinearity, regressions, analysis.

Как было продемонстрировано выше, фонды прямых инвестиций и венчурные фонды существенным образом влияют на российскую экономику, а именно на капиталоемкие отрасли. По причине существующей макроэкономической обстановки именно высокотехнологичные, капиталоемкие производства способны повысить конкурентоспособность нашей экономики на мировой арене, что было подчеркнуто в «Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года»: «Россия ставит перед собой амбициозные, но достижимые цели долгосрочного развития, заключающиеся в обеспечении высокого уровня благосостояния населения и закреплении геополитической роли страны как одного из лидеров, определяющих мировую политическую повестку дня. Единственным возможным способом достижения этих целей является переход экономики на инновационную социально ориентированную модель

развития» .

Для оценки влияния работы фондов будут использоваться показатели, приведенные в инновационной стратегии (описанные в главе 1) и показатели, согласно, используемая согласно Стратегии инновационного развития на период до 2020 года. Данный показатель также находит отражение в методологии В.Л. Квинта, как тридцатая характеристика стран с формирующимся рынком: «Диверсификация экономики, ориентирующейся в основном на природные ресурсы и сырье, к более сложным и высокотехнологичным отраслям и услугам» . Далее был произведен анализ влияния капитала под управлением фондов на количество патентов. Данная переменная также является индикатором диверсификации экономики, показывающим инновационные тенденции страны. Ведь чем больше патентов будет выдано сегодня, тем больше капиталоемкой продукции будет произведено завтра. За объем капиталоемкой продукции, произведенной сегодня отвечает показатель высокотехнологического экспорта. Заключительной эндогенной переменной является ВВП на душу, важнейший показатель для классификации стран по методологии Всемирного Банка. Согласно данной методологии классификация стран выглядит следующим образом:

Низкий доход: <955 долларов;

Ниже среднего дохода: 996-3,945 долларов;

Выше среднего дохода: 3,946-12,195 долларов;

Высокий доход: > 12,195 долларов .

Для сравнительной оценки влияния капитала под управлением фондов произведен анализ государственной политики в сфере финансирования НИОКР (за исключением военно-промышленного комплекса (далее - ВПК)).

Гипотеза данного исследования – влияние капитала под управлением фондов на эндогенные показатели значимо, и их мультипликативный эффект на эндогенные переменные выше, чем у государственных расходов на НИОКР. Показатель государственных расходов на НИОКР (за исключением ВПК) и доля инновационных компаний были взяты из ежегодника ВШЭ – (Индикаторы инновационной деятельности 2016). Источник статистических данных по количеству патентов, ВВП на душу, высокотехнологическому экспорту – http://www.worldbank.org/. Данные по капиталу под управлением фондов были взяты из Аналитических сборников РАВИ 2004 - 2016. Все данные, использованные в анализе – ежегодные, так как данные по капиталу под управлением публикуются на ежегодной основе, а помесячные или поквартальные данные отсутствуют. В анализе использовались данные за 20 лет – с 1995 по 2014 год. Построение эконометрической модели осуществлялось в Eviews.

Для построения эконометрической модели был использован метод наименьших квадратов. Уравнение итоговой регрессии должно выглядеть следующим образом:

$Y=a1+ b11\ X1+b12X2+\varepsilon$, где:

Y – эндогенная переменная, объект влияния экзогенных переменных (в качестве Y использовались следующие показатели: доля инновационных организаций, объем высокотехнологического экспорта, ВВП на душу и количество патентов;

Xi – экзогенная переменная, влияющая на Y (капитал под управлением фондов и государственные расходы на НИОКР за исключением ВПК);

a – постоянный коэффициент;

bi – переменный коэффициент, демонстрирующий влияние X на Y;

ε – сумма ошибок модели.

При первоначальном анализе имеющихся данных автор пришел к выводу, что модель множественной регрессии построить невозможно. Причина тому – мультиколлинеарность экзогенных переменных. «Одним из условий классической регрессионной модели является предположение о линейной независимости объясняющих переменных, что означает линейную независимость столбцов матрицы регрессоров X… При нарушении этого условия, т.е. когда один из столбцов матрицы X есть линейная комбинация остальных столбцов, говорят, что имеет место полная коллинеарность. В этой ситуации нельзя построить МНК-оценку параметра» . В этой связи требовалось либо избавиться от мультиколлинеарности, либо изменить саму модель. Введение инструментальных переменных, или применение замены регрессоров невозможно, ввиду отсутствия такого регрессора, имеющего связь с одним из исследуемых регрессоров. Было принято решение строить модель парной регрессии для каждого регрессора.

Первой эндогенной переменной парной регрессии является доля инновационных организаций от общего числа. Были построены две модели, демонстрирующие влияние капитала под управлением фондов и государственных расходов на НИОКР за исключением ВПК. Полученные результаты представлены ниже.

Как следует из представленных расшифровок, данные парные регрессии имеют низкий коэффициент детерминации R2, что говорит о плохом качестве модели – экзогенные переменные не объясняют динамику изменения эндогенной переменной. Данный результат можно интерпретировать следующим образом – реципиентом инвестиций фондов обычно являются уже существующие организации, а в высоко рисковые проекты на стадии разработки вкладываются только бизнес-ангелы. Поэтому сильной корреляции между капиталом под управлением фондов и количеством компаний нет. С другой стороны должна быть связь между капиталом под управлением фондов и количеством патентов и более того, высокотехнологическим экспортом.

Указанная выше гипотеза подтвердилась – коэффициент детерминации в моделях, оценивающих влияние на высокотехнологичный экспорт, составляет 65% и 54%. Вероятность того, что переменные не значимы, равна 0. Как следует из рис. 21, изменение капитала фондов на 1 млн долларов США приведет к увеличению высокотехнологичного экспорта на 372 тыс.

долларов США. В свою очередь увеличение государственных расходов на НИОКР на 1 млн долларов США приведет к увеличению высокотехнологичного экспорта лишь на 298 тыс. долларов США. Данные значения демонстрируют, что мультипликативный эффект от работы фондов выше, чем от государственных расходов в области разработок.

Как следует из представленных расшифровок, модель, описывающая влияние капитала под управлением фондов и государственных расходов на НИОКР на количество патентов хуже, чем модель, где эндогенной переменной выступает высокотехнологичный экспорт. R2 составляет 44% для государственных расходов на НИОКР и 52% для капитала под управлением фондом. Вероятность незначимости коэффициентов также как и в предыдущей модели равна нулю. Мультипликативный эффект тоже выше в модели с экзогенной переменной капитал под управлением фондов и составляет 0.14 патентов на 1 млн долл. США капитала.

Последней эндогенной переменной является ВВП на душу, модели представлены на рис. №25 и №26. Данная модель имеет лучшие показатели R2, 89% для капитала фондов, и 99% для государственных расходов на НИОКР. Мультипликативный эффект капитала фондов, как и в предыдущих моделях выше – увеличение капитала на 1 млн долл. США приводит к увеличению ВВП на душу на 787 долларов.

В данном параграфе была представлена классификация стран Всемирного Банка в зависимости от ВВП на душу населения. Согласно статистике WorldBank ВВП на душу населения в России в 2015 году (данные за 2016 год отсутствуют) составил 9,093 долл. США. Соответственно, по указанной выше классификации, Россия попадает в группу – Выше среднего дохода. Таким образом, чтобы попасть в группу – Высокий доход, необходимо увеличение капитала под управлением фондов на 3,941 млн долларов США (стоит отметить, что данная статистика в полной мере не учитывает валютный шок декабря 2015 года).

Представленный эконометрический анализ демонстрирует необходимость поддержки данного финансового института, позволяющего максимально эффективно использовать доступный в экономике капитал. В следующем параграфе будут приведены тенденции развития отрасли фондов прямых инвестиций и венчурных фондов в России.

Использованные источники:

1. Стратегия инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, с. - 2
2. Квинт В. Л. Стратегическое управление и экономика на глобальном формирующемся рынке - Москва: Бизнес - Атлас, 2012., с. – 136
3. Магнус Я.Р., Катышев П.К., Пересецкий А.А. Эконометрика. Начальный курс: Учеб. – 6-е издю., перераб. И доп. – М.: Дело, 2004., с. – 109
4. составлено автором по данным Worldbank и Аналитических сборников РАВИ 2004 – 2016

УДК 335.1

Джиоева Э.Ю.
студент магистратуры
факультет «Международных отношений»
Северо-Осетинский Государственный университет им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА МОЛОДЕЖИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ТРУДА

Аннотация

Статья посвящена комплексному исследованию вопроса о проблемах трудоустройства молодежи на российском рынке труда, с которыми все чаще сталкиваются молодые специалисты после окончания учебных заведений. Изучены особенности молодежного рынка труда, а так же выявлен спрос и предложение на молодежном рынке труда.

Ключевые слова: молодежь, работа, безработица, трудоустройство, социальная этом политика, рынок вуза труда, трудовая мест деятельность.

Dzhioeva E.Y.
Student of magistracy
North Ossetian State University. K.L. Khetagurov
Faculty of International Relations
Russia, Vladikavkaz

THE PROBLEMS OF YOUTH EMPLOYMENT IN THE RUSSIAN LABOUR MARKET

Abstract

The article is devoted to the complex study of the problems of youth employment in the Russian labour market, which increasingly encounter young professionals after graduation. The features of the youth labour market, and identified supply and demand in the youth labour market.

Key words: youth, work, unemployment, employment, social policy, labor market, labor activities.

Молодежь - это социально-демографическая речь группа, выделяемая рода на основе этой обусловленных тоже возрастом мест особенностей этой социального рода положения чаще молодых этой людей, их места день и функций него в социальной тоже структуре свою общества, их специфических свою интересов этим и ценностей.

Современные роль ученые быть считают, что возрастные прав границы было периода быть молодости этой условны, их можно чаще определить пока интервалом всем от 13-14 лет до 29-30 лет. Однако этой молодость вуза — не столько прав этап жизненного этой цикла, сколько форм определенный форм социальный вузы статус форм человека,

связанный силу с основными вузы видами чаще деятельности: учащийся, военнослужащий, работающий этом и т. д.

Безработица — сложное дает социально-экономическое него явление, при котором свою часть этой экономически этом активного день населения, желающая рода работать этим на условиях мест найма пока или создания роли собственного силу дела, не может свою реализовать всем свою рабочую прав силу из-за отсутствия этап подходящих вузы рабочих пока мест (предложений) и лишается него вследствие даже этого роли основного него дохода этих (заработной этом платы).

К безработным в соответствии мест с законодательством люди Российской мест Федерации этой относят было трудоспособных рода граждан, не имеющих работы быть и заработка, проживающих всем на территории силу России, зарегистрированных роль в органах быть службы мест занятости быть по месту тоже жительства быть в целях силу поиска него подходящей этой работы, ищущих дает ее и готовых рода приступить вузы к ней.

На основании роли российского свою законодательства идея безработными день не могут вузы быть признаны быть граждане, не достигшие этих 16-летнего идея возраста, и трудоспособные этом граждане, проходящие было очный пока курс обучения.

Рынок вузы труда вузы молодежи мест является него особым всем социально-демографическим день сегментом тоже российской мест экономики, подчиняющимся роли собственным даже закономерностям, которые день необходимо всем учитывать люди в политике этой занятости. Молодые этим люди характеризуются день неустойчивостью роли жизненных всем установок, отсутствием рода производственного рода стажа этой и опыта пока работы быть и, как следствие, относительно идея низким чаще профессиональным этих статусом. Из-за перенасыщенности быть рынка мест труда него более этой конкурентоспособными рода категориями тоже населения быть молодежь этой является рода достаточно форм выраженной быть группой мест риска. В то же время, в отличие тоже от других форм социально было уязвимых быть групп роли (инвалидов, женщин), молодежь люди является форм наиболее роль перспективной было категорией этой рабочей мест силы. Еще полностью курс не сформировавшись рода как субъект рода трудовой быть деятельности, она наиболее роль восприимчива ко всем изменениям, имеет этим способность люди к постоянной этой смене этой трудовых этом функций, огромные дает возможности дает профессионального всем роста, наиболее роли продолжительный было период него предстоящей всем трудовой деятельности.

Молодежный быть рынок идея труда мест имеет мест свою специфику:

Во-первых, он характеризуется этом неустойчивостью этом спроса этом и предложения, обусловленной мест изменчивостью чаще

ориентацией этой молодежи, ее социально-профессиональной быть неопределенностью. Положение этом усугубляется рода обострением этап социальных вузы проблем вузы молодежи, связанных этап с коренным мест изменением дает социокультурных день и политических мест условий мест развития свою личности, что влечет этой за собой было возрастающие день трудности день самоопределения чаще молодых мест людей, в том числе день и в профессиональном роли плане.

Во-вторых, специфична этом для молодежного прав рынка вуза труда него низкая вузы конкурентоспособность свою по сравнению всем с другими роли возрастными свою группами. Молодежь всем подвергается люди наибольшему чаще риску идея потерять мест работу свою или не трудоустроиться. Возможности пока трудоустройства всем новой чаще рабочей чаще силы, вступающей всем на рынок тоже труда даже впервые, сокращаются. Ограничение всем спроса быть на рынке него труда быть снижает чаще возможности дает трудоустройства прав выпускников свою учебных этой заведений.

В-третьих, молодежная было занятость идея имеет вуза явные этой и скрытые этой размеры. Продолжает свою увеличиваться тоже группа этап молодежи, которая тоже нигде рода не работает него и не учиться.

В-четвертых, молодежный пока рынок дает труда роль характеризуется мест большой было вариантностью. Это обусловлено всем тем, что на него выходят рода выпускники идея учебных мест заведений, осуществляющих этап подготовку быть специалистов быть по всем возможным мест профессиям. Отсутствие пока спроса даже на региональном пока рынке этап труда мест на многие мест из них, приводит мест к тому, что большая роль часть всем ищущих вузы работу мест молодых день людей, в том числе прав недавних чаще выпускников мест учебных этой заведений, трудоустраивается этой по специальностям, далеким чаще от базового люди образования, для многих было переподготовка мест является силу единственной мест возможностью люди получить мест работу. Ежегодно роль из числа вуза выпускников этом каждый этом четвертый чаще становится этой потенциальным этой кандидатом мест на переобучение, получение идея второй рода профессии. Кроме вуза того, пятая этих часть вузы молодых этой людей быть увольняется этих из-за неудовлетворенности этом профессией, характером быть труда свою уже в первый этой год работы этим после этой окончания этим учебного форм заведения.

В-пятых, на молодежном силу рынке пока труда свою создалась чаще чрезвычайно идея сложная этой ситуация роль с женской день занятостью: традиционно быть среди этих выпускников было учебных этом заведений, особенно свою вузов, женщины даже составляют свою значительную этой долю, при этом работодатели всем отдают быть явное этом предпочтение свою при приеме вузы на работу него мужчинам.

Складывающийся этой рынок этой труда мест предполагает свою

выявление этой приоритетных роль профессий этой и специальностей вузы на определенный этом момент. В связи этом с этим возникли этой теоретические было и прикладные свою задачи день по количественному день и качественному этой сопоставлению форм востребованных него рынком него труда этой профессий прав и специальностей, по которым этих ведется свою подготовка этой специалистов мест в учебных мест заведениях.

Особенность рода положения этой молодежи свою на российском было рынке этой труда мест определяется свою рядом дает факторов:

1. Сохранение этап стереотипов. Многие речь работодатели роль негативно этой оценивают курс такие этап качества роль молодых речь работников, как отсутствие мест навыков быть трудовой роли деятельности мест и неумение рода выстраивать роли взаимоотношения курс в рабочем даже коллективе, излишняя дает эмоциональность силу и неустойчивость день поведения, т. е. все то, что свидетельствует было о социальной рода незрелости всем человека, недостаточном всем уровне чаще его социализации идея в обществе. Масштабность вузы и устойчивость этим влияния стереотипов быть такого этой рода приводят вузы к дискриминационному день отношению мест к молодежи этих на рынке этой труда.

2. Необоснованное день представление пока молодежи роли о путях рода адаптации быть в сфере него труда этой и занятости. Это проявляется всем в выборе этом будущей мест профессии, а в дальнейшем было — в определении вузы перспектив силу собственного этой трудоустройства. Выбор рода направления быть или специальности, по которым даже будет день осуществляться мест обучение, часто мест делается мест абитуриентом вузы исходя рода из идеальных мест представлений роль о будущей день работе, а не в результате вуза анализа него реальной мест ситуации этим на рынке курс труда, информация быть о которой свою к настоящему всем моменту роль стала этой широко тоже доступной мест для населения.

3. Падение чаще престижа вузы производительного чаще труда мест для значительной форм части быть молодых было людей. Особое роли беспокойство быть вызывает вузы то, что 25% безработной этом молодежи курс составляют быть выпускники идея высших рода учебных тоже заведений. Наибольшим вузы спросом рода у молодежи курс пользуются такие рода профессии, как экономист этом и бухгалтер, менеджер, юрист, творческий рода работник, программист, предприниматель. Современный этой российский этом рынок люди квалифицированного силу труда чаще характеризуется силу значительными этой сложностями роли трудоустройства вузы молодых свою специалистов. Особенно речь остро люди данная этом проблема рода стоит этой в малых этой городах роли и сельской этой местности.

Квалифицированные всем молодые мест кадры мест часто роли меняют чаще специальность, что в дальнейшем роль может свою привести было к дисбалансу свою в профессиональной этой структуре этой рабочей силу силы. Приоритет этой отдается рода не содержательному него труду свою на производстве, а работе, направленной день на получение вуза значительной прав материальной дает выгоды. Все это, конечно, не может люди способствовать мест подъему этим экономики вузы страны.

Наличие день опыта него работы было и стажа роль работы, желательно этом по специальности, на сегодняшний этап день является него одним этом из существенных пока требований даже к кандидатам курс на замещение этим предлагаемых него на рынке роль труда этим вакансий. Соответственно, не имеющих него опыта роли работы рода и стажа вузы выпускников этом вузов было в этом случае вузы на работу речь зачастую всем берут роль неохотно. Следовательно, выпускники люди не имеют день не только роли опыта мест работы, но и возможности силу получения рода такого рода опыта.

Решение тоже этой проблемы даже участники роли группы рода видят рода в реализации всем такого курс механизма свою как квотирование всем рабочих свою мест для выпускников. В настоящее этой время пока эта практика этих применяется роль к таким день категориям вуза граждан было как инвалиды, дети-сироты, члены вуза многодетных чаще семей. Однако этой реализация было этих льгот этап носит день добровольно него - принудительный было характер. Эффективного рода механизма день реализации свою этой практики этап на данный день момент вузы нет.

Альтернативой роль практике этой квотирования этом может было стать рода система даже условий, при которых рода работодателям даже было бы выгодно пока брать этих на работу речь выпускников, в частности мест - введенная рода на муниципальном мест уровне свою система быть налоговых этап льгот всем для работодателей, принимающих этим на работу было выпускников тоже вузов. Реализация мест этой идеи возможна идея через этом депутатские вузы комиссии мест и комитеты речь исполнительных всем структур него власти. Прежде этом всего, нужны прав конкретные свою финансовые вузы расчеты, которые этом позволят дает определить всем стратегию мест реализации быть идеи3.Еще одной этой возможностью свою получения прав выпускниками свою вузов этом необходимого всем опыта вузы работы прав может тоже быть практика тоже временного рода найма было на разовые день работы. Такие этап как различного быть рода рекламные вузы акции, маркетинговые чаще исследования, социологические быть опросы, работа быть в сфере мест политики, занятость идея на общественных люди работах, деятельность этап в общественных рода организациях быть в качестве этих волонтеров.

Здесь этой полезным быть было бы ввести всем практику этим

получения было рекомендательных вузы писем речь с мест такой рода работы. Временная даже занятость всем выпускников рода в данном вузы случае быть не только было позволит этих им получить вузы опыт, но и заработать роль репутацию, что играет роли значительную вуза роль на современном речь рынке этом труда.

На федеральном прав уровне этой необходимо день создание этим и реализация этом программы быть создания день рабочих дает мест специально этом для молодых этап специалистов пока - выпускников было вузов. Практическая прав реализация быть этой программы этой пока несовершенна даже из-за недостатка было бюджетных этим средств, но идея продвигается даже уже сейчас.

Проблема вузы дисбаланса быть спроса день и предложения рода на рынке этой труда всем заключается быть в том, что существует рода несоответствие речь между вузы тем, какие роль специальности люди на конкретный роль момент тоже требуются люди на рынке мест труда, и тем, специалистов силу каких этом специальностей день выпускают него вузы. В данном день случае даже речь идет о том, что рынок идея труда мест в настоящее всем время вузы даже приблизительно этом сложно тоже прогнозировать даже на те же пять-шесть свою лет, поскольку всем экономическая свою ситуация мест в обществе этап нестабильна. Приобретая, казалось тоже бы, престижную быть специальность, выпускник мест рискует прав оказаться этой невостребованным курс по окончании мест вуза в связи свою с резко рода изменившимся силу рейтингом быть престижных роли специальностей. В данном мест случае вуза наиболее рода важным него представляется рода наличие было у выпускников было навыков, позволяющих мест быстро этих адаптироваться люди к изменившейся тоже ситуации. Эти навыки роль должны рода воспитываться быть в процессе форм социализации прав личности, как в семье, так и во время мест обучения пока специальности.

Другим этой механизмом было адаптации было к требованиям мест рынка день является этих переобучение роль специалистов люди в службе этой занятости роли и в вузах. Для этого мест могут курс быть использованы этих механизмы этой получения этой различного этом рода кредитования вузы обучения было студентов свою работодателями, что позволяет быть выпускникам быть определиться вуза с дальнейшим рода местом рода работы.

Кроме этой того, возможно идея налаживание роль механизма, при котором идея вузы будут пока заключать люди с предприятиями него прямые речь договора мест на обучение пока специалистов этой требуемых него специальностей. Создание этом информационных рода систем, позволяющих вуза учитывать мест спектр этом вакансий, анализировать всем их и прогнозировать тоже ситуацию пока на рынке быть труда этим тоже улучшит быть ситуацию. Такая него работа этом уже начата, о чем проинформировали роль представителя речь

муниципальной мест власти роли в группе.

Актуальность быть проблемы форм и реальная форм возможность свою ее решения этап дает основания роль для некоторых день рекомендаций было в области этим решения быть проблем быть студенческой речь занятости форм в России.

Необходима было программа быть с более него четкой этих координацией этап деятельности этим следующих вузы субъектов, действующих идея на данном этом сегменте мест рынка форм труда:

- отдельные вузы вузы города свою и департамент этом высшего прав образования;
- потенциальные быть работодатели этом студентов, их ассоциированные даже представители;
- специализированные было службы тоже занятости тоже городской быть и областной быть администрации;
- организации, участвующие рода в деятельности свою трудоустройству день и адаптации роль молодежи этой и студентов роль на рынке чаще труда идея на коммерческой этом основе роль (кадровые роль агентства, учреждения вуза дополнительного день образования);- общественные день организации, выступающие прав как в роли работодателя, так и посредника роль на рынке этой труда, способствующие мест обучению всем и развитию вузы студентов день как будущих день работников; Эффективным свою решением день может мест стать мест комплексная даже программа роль адаптации вузы студентов свою на рынке роли труда быть с особым силу вниманием этап к «проблемным» вузам речь и специальностям.

Важнейшими всем ее направлениями речь должны даже стать: Область этой управления даже студенческой этим занятостью:

- Обучение прав студентов мест процессу форм трудоустройства, широкое этой информирование этой о возможностях прав трудоустройства, профессионального быть роста этих и развития быть для студентов. Важным свою моментом всем является роль стимулирование пока активности было самих рода студентов день через этом их участие чаще в развивающей свою их деятельности всем (общественных свою организациях, деловых вузы играх день и пр.);
- Принятие мест мер по расширению этой потенциального речь объема день спроса день на работника- студента даже (как стажера, так и полноценного этим работника) с разработкой вуза системы всем стимулирования рода работодателя мест (налоговые мест льготы, частичная этой компенсация этим затратная рода дообучение день работника, совместные этой проекты чаще по решению мест внутренних свою задач этап предприятий идея и пр.);
- Содействие было в разработке этой приемлемых роль форм сотрудничества всем студента всем и работодателя этом с необходимым вуза учетом этом интересов быть и прав обеих всем сторон. Область мест

организации этом учебного дает процесса;

- Придание этап гибкости прав учебной роль программе этой и учебному речь расписанию.

Одним быть из элементов день комплексного день подхода мест к решению силу проблем силу может быть стать вуза создание дает специального чаще агентства роль студенческой этим занятости быть в кооперации.Таким тоже образом, для обеспечения день занятости этой молодежи роль у нас в стране этом разработаны этих и претворены всем в жизнь быть со стороны прав государственных день органов форм некоторые свою программы этой и мероприятия день по содействию свою в трудоустройстве этой населения. Разработка рода такой силу системы рода управления было рынком вузы труда мест предполагает даже значительные идея затраты было как материальных, так и нематериальных. Требуется мест немало рода усилий мест для сбора, группировки быть и анализа рода информации, на основе быть которой рода принимаются него управленческие быть решения, определяются этом тенденции роль развития этой рынка мест труда идея как в целом, так и по его отдельным было составляющим. Для совершенствования этим данной него системы роль необходим день целый быть комплекс свою мер по развитию речь программ быть в сфере форм занятости рода населения, среднего этом и малого прав бизнеса силу в стране, поддержке вуза промышленных пока и производственных этим отраслей этой экономики.

В социологических быть исследованиях, посвящённых данной быть проблематике, можно роли выделить форм следующие быть проблемные этап поля: уровень этой занятости, рынок всем труда, государственная люди политика тоже занятости мест выпускников. Для нас наибольший силу интерес всем представляют этап работы, затрагивающие было территориальный мест аспект день данных этим проблем: возможности пока трудоустройства чаще молодых мест людей мест в зависимости этих от места речь проживания. В своей рода работе всем мы также свою опираемся свою на материалы дает ведущих даже исследователей быть сельского курс социума: П.П. Великого, А.А. Хагурова, В.В. Пациорковского.

Результаты чаще исследований этом показывают, что в процессе идея трудоустройства роль молодёжи важную вузы роль играют пока государственные свою организации, именно него они чаще всего люди согласны быть принять чаще на работу всем молодых быть специалистов. Что касается речь востребованности речь профессий, то наибольшее рода внимание форм заслужила было деятельность, связанная мест с продажами этой и коммуникацией, затем день следуют рода инженерные всем профессии, профессии него гуманитарного мест и творческого него характера курс занимают прав последние тоже позиции.

На сегодняшний этом день важным мест направлением этой работы этом вузов этой остаётся содействие быть трудоустройству форм

выпускников. Предоставляется этой возможность вузы стажировок, участия мест в различных этом программах, проведение быть конференций, налаживание было контактов тоже с работодателями, центрами этим занятости, организация роль ярмарок свою вакансий роль для молодых мест специалистов. Авторы, анализируя быть материалы форм исследования, приходят этим к выводу, что вузы переоценивают день количество пока трудоустроившихся этап выпускников, а также люди преувеличивают идея нуждаемость быть в молодых этой специалистах.

Использованные источники:

1. Аверьянов роль Ю., Калашникова рода И., Регулирование этом занятости этих с точки форм зрения даже теории мест / Человек форм и труд. – 2015. № 5
2. Бабушкина этой Т., Гарсия-Исер М., Молодежь мест на рынках рода труда роль и образовательных свою услуг прав / Человек вуза и труд. 2016. № 6.
3. Долгова мест А., Жукова было И., Полная этой и эффективная роль занятость этой молодежи роли – условие этой повышения силу конкурентоспособности было страны форм / Человек чаще и труд. 2017. №8.
4. Дубова мест О., Рахматуллина вузы З., Маслова день И., Роль службы этом занятости этой в профессиональном вузы самоопределении роли молодежи этом / Человек этап и труд. 2017. № 1.
5. Квасницский дает В.Н., Журавлева дает Т.Б. Демографическая силу характеристика прав труда роль выпускников свою учебных рода заведений/ Народонаселение
6. Разумов чаще А., Новик быть Е. Повышение даже образовательного чаще уровня этом населения мест и расширение форм занятости пока – условия мест сокращения свою бедности люди / /Человек вузы и труд. 2016. № 9.
7. Селиванова этой О.П.. Занятость роль молодежи этой – стратегическая тоже проблема быть // Человек роль и труд.-2017
8. Чукреев пока П.А. Социализация быть молодежи роль в обществе рода переходного всем периода. - Москва, 1999.
9. Стратегия день государственной силу молодежной даже политики прав в Российской форм Федерации было 2006-2016 mbnews.
10. Крылова этой Н. Молодежь мест и безработица мест Крылова роль Н. businesspress.

УДК 349.6/UDK 349.6

Дмитриева В.А.
студент
юридический факультет
Геворкян Д.А.
студент
юридический факультет
Кубанский государственный аграрный университет имени И.Т. Трубилина
Россия, г. Краснодар

ЗОНЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО БЕДСТВИЯ И ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СИТУАЦИЙ

Аннотация

В данной статье рассматриваются понятие зон экологического бедствия и чрезвычайных экологических ситуаций, порядок их объявления. Также анализируется законодательство Российской Федерации в области правового регулирования зон экологического бедствия и чрезвычайных экологических ситуаций.

Ключевые слова: окружающая среда, чрезвычайная ситуация, зоны чрезвычайных ситуаций, зоны экологического бедствия

Dmitrieva V.A.
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia
Gevorkyan D.A.
student of the Faculty of Law
Kuban State Agrarian University
Krasnodar, Russia

ZONES OF ECOLOGICAL DISASTER AND EMERGENCY ECOLOGICAL SITUATIONS

Abstract

This article discusses the concept of zones of ecological disaster and emergency ecological situations, the order of declaration. Also analyzed the legislation of the Russian Federation in the field of legal regulation of zones of ecological disaster and emergency ecological situations.

Key words: environment, emergency situation, emergency zones, zones of ecological disaster

Катастрофическое либо аварийное состояние природных ресурсов и всей окружающей среды может привести к экологическому неблагополучию и даже бедствиям целых территорий. Причины возникновения неблагоприятной экологической ситуации на определенной территории могут быть различными: промышленные аварии или экологические

бедствия; но чаще всего определяющим фактором является длительное негативное воздействие на окружающую среду хозяйственной и иной деятельности человека120.

Признаками неблагоприятной экологической обстановки являются загрязнение почвы, водных ресурсов и атмосферы вредными веществами, разрушение озонового слоя, а также показатели здоровья населения, которые могут выражаться в детской смертности, чрезмерной заболеваемости детей и взрослых, психические отклонения и т.п.

В ст.57 ФЗ «Об охране окружающей среды» указано, что порядок объявления и установления режима зон экологического бедствия устанавливается законодательством о зонах экологического бедствия121. Данная правовая норма делает отсылку к специальному законодательству. Однако, на данный момент отсутствует правовое обеспечение регулирования отношений в зонах экологического бедствия. Существует лишь законопроект ФЗ «О статусе зон экологического бедствия и регулировании хозяйственной и иной деятельности на их территории», который долгое время обсуждается и находится в разработке.

Думается, что принятие такого закона необходимо, во-первых, с целью установления порядка объявления, установления режима, снятия статуса зон экологического бедствия; во-вторых, данный закон должен определить механизмы регулирования хозяйственной и иной деятельности на их территории, мероприятия по выводу этих территорий из сложившейся кризисной экологической ситуации, привлечения инвестиций для реализации этих мероприятий.

Также следует отметить, что на законодательном уровне не закрепляется и понятие зоны экологического бедствия. Оно было закреплено в ранее действовавшим законе РСФСР об охране окружающей природной среды, как и понятие зоны чрезвычайной экологической ситуации122.

Сейчас это определение можно найти в различных доктринальных источниках и вышеназванном законопроекте. В соответствии с последним, зона экологического бедствия –это территория с неблагоприятным состоянием естественных экосистем, которая характеризуется стойким ухудшением показателей качества окружающей среды и здоровья населения в результате длительного и интенсивного негативного воздействия хозяйственной и иной деятельности, и которой в установленном порядке присвоен статус зоны экологического бедствия.

Понятие зоны чрезвычайной ситуации, наоборот, дается в нескольких

---

[120] Гринь Е.А., Титаренко В.А. Чрезвычайные ситуации экологического характера и их влияние на изменение состояния окружающей среды // В сборнике: Право: современные тенденции. Материалы III Международной научной конференции. 2016. С. 119-120

[121] «Об охране окружающей среды»: ФЗ от 10.01.2002 N 7-ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации, 2016, N 1, ст. 24

[122] «Об охране окружающей природной среды»: Закон РСФСР N 2060-1 от 19.12.91// Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации, 1992, N 29, ст. 1111.

нормативно-правовых актах. Статья 1 ФЗ "О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера" определяет ее как территория, на которой сложилась чрезвычайная ситуация123.

В свою очередь, чрезвычайная ситуация возникает в результате каких-либо бедствий, аварий и экологических катастроф и влечет за собой человеческие и материальные потери.

Более расширенное определение зоны чрезвычайной ситуации дается в Приказе Министерства охраны окружающей среды и природных ресурсов Российской Федерации Об утверждении «Временного порядка объявления территории зоной чрезвычайной экологической ситуации»124. Данный нормативный акт является основополагающим в деятельности по объявлению территорий зоной чрезвычайной экологической ситуации.

При схожести определений зоны чрезвычайной экологической ситуации и зоны экологического бедствия основное различие между ними заключается в том, что в зоне чрезвычайной ситуации имеет место надвигающаяся угроза бедствия, тогда как в зоне экологического бедствия – уже свершившееся бедствие; а также в степени ухудшения состояния окружающей природной среды и здоровья населения.

Одновременно укажем, что для установления единого подхода к оценке чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, определения границ таких зон и адекватного реагирования на них, Постановлением Правительства РФ № 304 от 21 мая 2007 года введена классификация чрезвычайных ситуаций, в основе которой лежат величина территории, на которой распространяется чрезвычайная ситуация, число пострадавших и размер ущерба125.

Федеральный закон «Об охране окружающей среды» предусматривает полномочия по объявлению и установлению правового статуса и режима зон экологического бедствия на территории Российской Федерации только у органов государственной власти РФ. Однако четкий порядок создания зоны экологического бедствия до сих пор законодательно и не определен.

По аналогии можно сделать вывод, что зоны экологического бедствия объявляются в том же порядке, что и зоны чрезвычайной экологической ситуации.

Инициатором объявления территории зоной чрезвычайной экологической ситуации и экологического бедствия могут быть федеральные

---

[123] «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»: Федеральный закон от 21.12.1994 N 68-ФЗ (ред. от 23.06.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2016, N 1, ст. 68

[124] «Об утверждении «Временного порядка объявления территории зоной чрезвычайной экологической ситуации»: Приказ Министерства природных ресурсов РФ от 6 февраля 1995 г. N 45 // СПС КонсультантПлюс

[125] «О классификации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»: Постановление Правительства РФ от 21 мая 2007 г. N 304 // Собрание законодательства Российской Федерации, N 19, 10.05.2010, ст.2327.

органы исполнительной власти, органы государственной власти субъекта Российской Федерации, а также органы местного самоуправления этих территорий.

Порядок объявления следующий:

1. Инициатор подготавливает материалы о состоянии окружающей природной среды, с которыми обращается в Правительство РФ с мотивированным заявлением о необходимости объявления территории зоной чрезвычайной экологической ситуации или экологического бедствия (материалы должны быть представлены в форме пояснительной записки и проекта федеральной целевой программы неотложных мер);

2. Минприроды проводит государственную экологическую экспертизу предоставленных материалов;

3. По результатам государственной экологической экспертизы Минприроды России подготавливает и вносит в Правительство Российской Федерации проект Указа Президента Российской Федерации "Об объявлении территории зоной чрезвычайной экологической ситуации или экологического бедствия";

4. Во исполнение Указа Президента РФ Правительство РФ своим постановлением утверждает федеральную целевую программу неотложных мер.

Для обеспечения безопасности населения и ликвидации сложившейся неблагоприятной ситуации соответствующим указом Президента могут быть предусмотрены такие меры как приостановление деятельности опасных производств, ограничения на свободу передвижения и движения транспортных средств, временное переселение жителей в безопасные районы и иные мероприятия126.

В настоящее время создана Российская единая система предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций (далее – РСЧС). На законодательном уровне деятельность РСЧС закреплена в Постановлении Правительства РФ от 30 декабря 2003 года N 794127. Основная цель создания РСЧС: объединение усилий органов исполнительной власти всех уровней и организаций, их сил и средств в области предупреждения и ликвидации ЧС природного и техногенного характера, защиты от них населения и территорий в мирное время.

В заключении хотелось бы отметить, что еще ни одна территория в России не была признана зоной чрезвычайной экологической ситуации либо зоной экологического бедствия, хотя некоторые местности и получили положительное заключение государственной экологической экспертизы. Мы полагаем, что дальнейшего развития правовое регулирование

---

[126] Экологическое право : учебник / под ред. С. А. Боголюбова.— М.:Издательство Юрайт ; ИД Юрайт,2011. С.212

[127] «О единой государственной системе предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций»: Постановление Правительства РФ от 30.12.2003 N 794 // Собрание законодательства Российской Федерации, 2015, N 16, ст. 2389

чрезвычайных экологических ситуаций и экологических бедствий не получило ввиду отсутствия в федеральном бюджете средств для оказания помощи этим территориям.

Использованные источники:

1. Гринь Е.А., Титаренко В.А. Чрезвычайные ситуации экологического характера и их влияние на изменение состояния окружающей среды//В сборнике: Право: современные тенденции. Материалы III Международной научной конференции. 2016. С. 119-120
2. Критерии оценки экологической обстановки территорий для выявления зон чрезвычайной экологической ситуации и зон экологического бедствия: методика, Минприроды 1992// СПС КонсультантПлюс
3. «Об охране окружающей среды»: ФЗ от 10.01.2002 N 7-ФЗ// Собрание законодательства Российской Федерации, 2016, N 1, ст. 24
4. «Об охране окружающей природной среды»: Закон РСФСР N 2060-1 от 19.12.91// Ведомости Съезда народных депутатов Российской Федерации и Верховного Совета Российской Федерации, 1992, N 29, ст. 1111.
5. «О защите населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»: Федеральный закон от 21.12.1994 N 68-ФЗ (ред. от 23.06.2016) // Собрание законодательства Российской Федерации, 2016, N 1, ст. 68
6. «Об утверждении «Временного порядка объявления территории зоной чрезвычайной экологической ситуации»: Приказ Министерства природных ресурсов РФ от 6 февраля 1995 г. N 45 // СПС КонсультантПлюс
7. «О классификации чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера»: Постановление Правительства РФ от 21 мая 2007 г. N 304 // Собрание законодательства Российской Федерации, N 19, 10.05.2010, ст.2327.
8. Экологическое право : учебник / под ред. С. А. Боголюбова.— М.:Издательство Юрайт ; ИД Юрайт,2011. 482 с.
9. «О единой государственной системе предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций»: Постановление Правительства РФ от 30.12.2003 N 794 // Собрание законодательства Российской Федерации, 2015, N 16, ст. 2389

УДК 658.6: 338.2

Евич С.В.
студент, 4 курс
факультет Коммерции
Челпанов А.М.
студент, 4 курс
факультет Коммерции
Пермский институт (филиал) РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Кочинов Ю.А., к.техн.н.
доцент
Россия, г. Пермь

ВЗАИМОСВЯЗЬ ЛОГИСТИКИ И МАРКЕТИНГА

Аннотация: В статье рассмотрены ключевые особенности логистики, такие как движение материального потока и достижение максимального экономического эффекта, а также маркетинг, который задает системный подход к организации товародвижения. Определен комплекс действий и мер взаимосвязи логистики и маркетинга, направленных на обеспечение и развитие экономики предприятия.

Ключевые слова: Логистика, маркетинг, материальный поток, взаимосвязь, характеристики

Evich S.V.
fourth-year student, Faculty of Commerce
Perm Institute (branch) REU of G.V.Plehanov
Russia, Perm
Chelpanov A.M.
Fourth-year student, Faculty of Commerce
Perm Institute (branch) REU of G.V.Plehanov
Russia, Perm
academic adviser: Kochinov U.A.
Doctor of Technical sciences, Assistant Professor

THE RELATIONSHIP BETWEEN LOGISTICS AND MARKENTING

Abstract: The article considers the key logistics features such as material flow, maximizing the economic impact and marketing which sets the system approach to the organization of physical distribution. A range of actions and the measure of relationship between logistics and marketing, aimed at ensuring and development of economics of enterprise, are defined.

Key words: Logistics, marketing, material flow, relationship, features.

Материальный поток, продвигаясь от первичного источника сырья сквозь цепь производственных, транспортных и посреднических звеньев к конечному потребителю, увеличивается в стоимостном выражении. Исследования, проведенные в Соединенном Королевстве, показали, что в

стоимости продукта более 70% составляют расходы на операции, которые обеспечивают продвижение материального представленным потока. Данные операции связаны материального с хранением, транспортировкой, более упаковкой и пр. [1].

Применение данным логистики в областях производства оборотного и обращения позволяет получить следующие преимущества:

- снизить запасы на всей отводятся цепи движения присущи материального потока;
- уменьшить время экономического прохождения товаров имеет по логистической цепи;
- сократить транспортные улучшаются расходы и затраты общей ручного труда и т.д.

Максимальный экономический эффект может быть достигнут при сокращении запасов во всех звеньях прохождения материального потока. По представленным данным Европейской промышленной ассоциации сквозной мониторинг материального потока элементов позволяет сократить уравновешенной материальные запасы доставлен на 30-70%. Высокая значимость оптимизации материального запасов говорит организовав имеет о следующем:

- высокая в всех общей структуре издержек на сокращению логистику затраты на содержание запасов составляют более 50%, всех включая затраты на управленческий аппарат;
- большая часть оборотного общая капитала экономический предприятий областях вовлечена важность в запасы - от 10 до 50% всех областях активов организации предприятий;
- в другими производственной сфере затраты по содержанию запасов составляют до 30 - 40% от ликвидация общего объема экономического издержек [2, с. 42].

Следующая составляющая экономического эффекта применения логистики образуется благодаря сокращению времени прохождения товаров по логистической цепи. На данный момент в всех общих интегративные затратах свыше времени, которые, имеет как материального правило, выявленный отводятся сокращению на всех складирование, производственные эффекта операции формирует и доставку, улучшаются затраты момент времени сокращения на маркетинговых изготовление продукта субъектов труда составляют примерно единицу от 3 до 5%. объясняется Следовательно, свойственны свыше 90% времени появлением оборота целях уходит на логистические свыше операции. Ликвидация логистически этой логистические составляющей ряду позволяет экономический управленческий ускорить оборачиваемость другими капитала, имеет увеличить прибыль, продвижение получаемую другими в единицу рить времени, овсяными а также снизить продвижение себестоимость областях

продукции.

Логистический подход формирует условия для улучшения множества других показателей функционирования материалопроводящей системы, потому как обновляется ее общая организация, количество увеличивается взаимная логистические связь процесса отдельных оборотного звеньев, ляет улучшается свыше управляемость. материального Общий низить экономический снизить эффект нужный от применения логистики, оборотного как процесса следует, превышает улучшается сумму маркетинг эффектов порчи от розничной усовершенствования отдельных приведенных показателей. Объясняется всех это данным появление у логистически организованных областях систем областях интегративных свойств, другими т.е. качеств, следующая экономического которые областях присущи приведенных всей свойственны системе приведем в какой целом, но не свойственны уменьшение ни формирует одному из элементов порчи в ликвидация отдельности. Интегративные свойства логистических нужный систем подразумевают всех под создания собой способность порчи этих наиболее систем сокращению реализовывать применения основную достигаемую экономического конечную материального цель. Она представленным имеет экономического название «6 правил какие логистики». Конечная потому цель целях логистической деятельности какой считается экономический место достигнутой, если субъектов эти правила выполнены, потому как логистические необходимый продукт нужного качества месте в необходимом количестве овсяными доставлен в нужное методы время в нужное больший место с минимальными оказались затратами.

Говоря о взаимосвязи логистики и маркетинга, необходимо учитывать, что маркетинг представляет собой систему управления, позволяющую приспосабливать производство к требованиям рынка в целях обеспечения выгодной продажи товаров.

В связи эффекта с возникшими трудностями говорит со сбытом товаров, материаль маркетинг был использовании востребован в более экономического ранний период, всех чем логистика. цехе В ряду середине двадцатого нужный века специфика размер производства на выпуск логистической нужного товара систем и использование маркетинговых логистической методов изучения овсяными спроса, а также управленческий воздействия на спрос высокая оказались влияющими необходимый факторами повышения газинов конкурентоспособности. Задача создания потому систем, обеспечивающих потому сквозное управление партнерских материальными потоками, продукта актуальности тогда магазина не имела ввиду наиболее отсутствия технических прохождения возможностей построения использование таких систем свыше в экономике, а также, затраты ввиду того, представленным что за счет авоза применения

новых розничной для того важность времени маркетинговых важность приемов можно материало было резко применения уйти вперед. общей Выявленный логистические маркетингом спрос розничной должен своевременно низить удовлетворяться с помощью быстрой логистики и точной поставки. Эта «быстрая овсяными реакция» на возникший доставкой спрос возможна лишь благодаря налаженной оказались системе логистики. материаль Маркетинг вычисляет и утверждает возникший материало спрос. Логистика необходимый обеспечивает физическое собой продвижение нужного продукта использование к потребителю.

Маркетинг задает порчи системный подход к всех организации товародвижения, логистическая при эффективной материаль организации товародвижения логистически каждый из этапов необходимом этого процесса всех планируется как цехе неотъемлемая часть ручного хорошо уравновешенной цехе и логически построенной порчи общей системы. Наиболее существенные отличия между маркетингом и логистикой представлены в таблице.

Сравнительная характеристика исследований в областях маркетинга и логистики

Сравниваемые характеристики маркетинга и логистики	Маркетинг	Логистика
Объект исследования	Рынки и конъюнктура конкретных товаров и услуг.	Материальные потоки, циркулирующие на этих рынках.
Предмет исследования	Оптимизация рыночного поведения по реализации товаров или услуг.	Оптимизация процессов управления материальными потоками.
Методы исследования	Методы исследования конъюнктуры, спроса и предложения по конкретным товарам и услугам.	Системный подход к созданию материалопроводящих цепей, а также общеизвестные методы, которые применяются при планировании и управлении производственными и экономическими системами.
Итоговые результаты	Рекомендации по производственно-сбытовой стратегии и тактике компании: что производить, в каком объеме, на какие рынки и в какие сроки. Какие могут быть выгоды.	Проекты систем, отвечающие целям логистики: нужный товар, в необходимом количестве, необходимого качества, в нужном месте, в нужное время и с минимальными затратами.

Исходя из данных таблицы, следует, что маркетинг и логистика имеют прямую связь в организации логистической системы и комплекса [3].

Таким образом, проведенные исследования показали, что процесс организации логистики в полной мере использует инструментарий маркетинга, в то время, как сбыт является очень важной функцией маркетинга. Для создания эффективного отдела сбыта нужно знать и

помнить опыт других предприятий, для чего проводить систематический анализ конкурентов. Все организационные решения по сбытовой политике предприятия должны быть приняты вследствие глубокого анализа существующей ситуации и обязаны быть нацелены на выполнение конкретных задач предприятия, как получение максимальной прибыли или завоевание наибольшей доли рынка.

Использованные источники:

1. Логистика и маркетинг. - [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://managment-study.ru/logistika-i-marketing.htm. – (дата обращения 27.11.2017)
2. Шаш Н.Н., Азимов К.А., Шепелева А.Ю. Логистика. Конспект лекций. М.: Издательство Юрайт, 2010. - 205 с.
3. Гаджинский А.М. Логистика. - [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: www.booksite.ru/fulltext/logist/text.pdf. - (дата обращения: 27.11.2017).

УДК 343.342

Еланская Д.А.
студент
Самарский национальный исследовательский университет имени академика С. П. Королёва
научный руководитель: Розенцвайг А.И., к.ю.н. доцент
Россия, г. Самара

ПРОБЛЕМА ВОВЛЕЧЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ГРУППИРОВКИ ЭКСТРЕМИСТСКОГО И ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА

Аннотация. В работе рассматривается проблема вовлечения несовершеннолетних в группировки экстремистского и террористического характера. Затрагиваются вопросы особенностей экстремизма и терроризма в подростковой среде и методы борьбы с данным негативным социальным фактором.

Ключевые слова: экстремизм, терроризм, несовершеннолетние, социализация, правовое регулирование.

Elanskaya D.A.
a student
Samara National Research University of an academic S.P. Korolyov
Samara, Russia
Scientific director: Rozentsvaig A.I.
c.j.s., Associate Professor

THE PROBLEM OF INVOLVEMENT OF THE JUVENILES IN EXTRIMIST AND TERRORIST NATURE GROUPS

Annotation. In this work the problem of involvement the juveniles in extrimist and terrorist nature groups is discussed. There are questions about extrimism and terrorism among the juveniles and ways of dealing with this negative social factor.

Key words: extrimism, terrorism, juveniles, socialisation, legal regulation.

Одной из серьезнейших проблем современного общества является совершение преступлений экстремистского и террористического характера. Эта проблема носит глобальный характер, из чего следует, что бороться с такими преступлениями – одна из главных задач всех государств мира. При этом особое внимание следует уделять правовой и психологической культуре несовершеннолетних, которые в большей степени, чем другие социальные группы, подвержены влиянию различных идеологий.

Следует начать с того, что после распада СССР Россия встала на путь развития рыночной экономики и активной интеграции с зарубежными странами. В связи с этим произошло разрушение системы ценностей, что

затронуло все сферы жизни общества. Правовой нигилизм стал серьезной проблемой нового поколения, обусловив благоприятную среду для манипуляции и влияния со стороны экстремистских и террористических движений на подростков. Представители данных организаций ведут активную вербовку среди молодого населения, пропаганду в СМИ и социальных сетях. Данные положения являются актуальными и подтверждаются событиями, которые происходят в последнее время.

Так, 8 июня 2017 года возбуждено уголовное дело в отношении гражданина 2000 года рождения, совершившего в г. Волгограде из экстремистских побуждений поджог киоска, который принадлежал выходцу из Северо-Кавказского региона. После совершения преступления на социальном сайте «ВКонтакте» подросток разместил видео с данным действием и призывами к осуществлению экстремистской деятельности. Спустя небольшое количество времени, 21 июля 2017 года, было возбуждено уголовное дело в отношении гражданина 2000 года рождения, который также на социальном сайте «ВКонтакте» разместил материалы, «направленные на возбуждение ненависти либо вражды, а также на унижение достоинства человека либо группы лиц по признакам национальности, языка и отношения к религии»128.

Проанализировав данные положения, следует отметить, что важно не только расследовать данные преступления, но и бороться с их предупреждением и выявлением. Для этого выделим особенности экстремизма и терроризма в подростковой среде:

1. В большинстве случаев вовлечение подростков в экстремистские и террористические группировки связано с отсутствием семейного и (или) школьного воспитания, в результате чего появляются неправильные ориентиры и ценности в жизни. Такие подростки зачастую не знают, чем себя занять, и в итоге социально-общественная деятельность уступает досуговой, которая не всегда является положительной. В связи с этим велика вероятность попадания молодежи в криминальное окружение, которое играет большую роль в процессе социализации личности.

2. Экстремизм и терроризм возникают не только при существовании низкого уровня культуры, но и при разобщенности, «разорванности», отсутствия целостности общества в целом.

3. Молодежной психологии свойственна агрессия и импульсивность, которую используют лидеры экстремистских и террористических направлений.

4. В связи с тяжелой жизненной социально-экономической ситуацией подростки не видят альтернативного варианта повышения своего уровня

[128]Информационно-методическое письмо о правовых основах проведения работы по профилактике распространения идей экстремизма в подростковой среде. URL: http://mo-sosnovskoe.ru/profilaktiki-i-inye-napravleniya-deyat/profilaktika-terrorizma-i-ekstremiz/profilaktika-terrorizm-i-ekstremizma/informatsionno-metodicheskoe-pismo-o-pravovyh-osnovah-provedeniya-raboty-po-profilaktike-rasprostraneniya-idej-ekstremizma-v-podrostkovoj-srede/

жизни, поэтому вступают в «теневой» бизнес.

На наш взгляд, данные особенности являются обобщающими и наиболее распространенными. Также, изучив перечисленные факторы, можно прийти к выводу о том, как следует проводить борьбу с существующей проблемой. Во-первых, это осуществление государством следующих мер129:

- Усиление контроля за общественными и религиозными объединениями;
- Мониторинг СМИ и сети Интернет;
- Проведение устойчивой социально-экономической политики;
- Выработка комплексной молодежной политики. Сюда же относится комплекс мероприятий, который включает воспитательную работу с молодежью. Нуждаются в поддержке государства различные школьные и студенческие проекты и мероприятия, которые выступают альтернативой вовлечения подростков в преступную деятельность.

Также отметим необходимость воспитательных мер воздействия на молодежь не только со стороны государства, но и со стороны семьи и школы, которые являются первичными социальными институтами в жизни любого человека.

Таким образом, одним из важных направлений борьбы с экстремизмом и терроризмом является предупреждение вовлечения в соответствующие движения несовершеннолетних. Необходимо помнить, что именно от молодого поколения зависит будущее не только одной страны, но и всего мира.

Использованные источники:

1. Информационно-методическое письмо о правовых основах проведения работы по профилактике распространения идей экстремизма в подростковой среде. URL: http://mo-sosnovskoe.ru/profilaktiki-i-inye-napravleniya-deyat/profilaktika-terrorizma-i-ekstremiz/profilaktika-terrorizm-i-ekstremizma/informatsionno-metodicheskoe-pismo-o-pravovyh-osnovah-provedeniya-raboty-po-profilaktike-rasprostraneniya-idej-ekstremizma-v-podrostkovoj-srede/

2. Полынцева И.Н.Молодежный экстремизм: особенности и причины. Психологические портреты лиц, вовлекаемых в экстремистские организации. URL: https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/vospitatelnaya-rabota/2015/06/13/molodezhnyy-ekstremizm-osobennosti-i-prichiny

[129]*ПолынцеваИ.Н.*Молодежный экстремизм: особенности и причины. Психологические портреты лиц, вовлекаемых в экстремистские организации. URL: https://nsportal.ru/nachalnaya-shkola/vospitatelnaya-rabota/2015/06/13/molodezhnyy-ekstremizm-osobennosti-i-prichiny

331.108.26

Ермилова Ю.П.
Хабарова А.С.
РФ, г. Москва

ТРУДОВАЯ МОТИВАЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА СИСТЕМУ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В современном менеджменте Российской Федерации вопрос, касающийся мотивации персонала, имеет на сегодняшний день очень большую актуальность. Вместе с подсистемами маркетинга, управления финансами, а также наравне с производственным процессом, управление персоналом на каждом предприятии в настоящее время является направленным на обеспечение максимальной эффективности целей организации, тогда, когда при минимальном объеме ресурсов необходимо достижение максимального результата.

Каждый управляющий, который стремиться достичь высокой производительности трудовой деятельности посредствомэффективной деятельности собственных сотрудников, должен позаботиться о наличии для них стимулов для продуктивного труда, в связи с этим основной задачей в современном управлении является формирование таких условий труда, при которых кадровый потенциал будет использован максимально эффективно.

Следует отметить, что руководители всегда понимали то, что нужно побуждать людей работать на организацию, но большинство из них считало, что для этого хватит и простого (даже минимального) материального вознаграждения. Однако в нынешних условиях приоритеты существенно изменились, так что на сегодняшний день нематериальные мотивы тоже имеют довольно большое значение при выборе места работы. [5]

Мотивация трудовой деятельности — это центральная функция в области управлении персоналом, и каждый руководитель организации на личном опыте знает, что для обеспечения долговременного успеха очень важно желание сотрудников организации активно и эффективно обучаться.[6]

Ключевые слова: конкурентоспособность, карьерная лестница, коммуникационная возможность, мотивационная политика, технологическое перевооружение.

Ermilova Y.P.
Khabarova A.S.
Moscow, Russia

LABOR MOTIVATION AND ITS INFLUENCE ON THE SYSTEM OF SELECTING PERSONNEL IN A COMMERCIAL ORGANIZATION

In the modern management of the Russian Federation, the issue concerning the motivation of personnel has today a very great urgency. Together with the subsystems of marketing, financial management, and also on an equal basis with

the production process, the management of personnel in each enterprise is currently aimed at maximizing the effectiveness of the organization's goals, when the minimum amount of resources requires the achievement of maximum results.

Each manager, who strives to achieve high productivity of labor activity through effective work of his own employees, must ensure that they have incentives for productive work, and therefore the main task in modern management is the formation of such working conditions, in which the human potential will be used as efficiently as possible.

It should be noted that the leaders have always understood that it is necessary to encourage people to work for the organization, but most of them believed that this would be enough and simple (even minimal) material compensation. However, under the current conditions, the priorities have changed significantly, so today intangible motives also have quite a big significance when choosing a place of work. [5]

Motivation of work activity is the central function in the field of personnel management, and every leader of the organization knows from personal experience that the desire of the organization's employees to actively and efficiently train is very important for ensuring long-term success. [6]

competitiveness, career ladder, communication opportunity, motivational policy, technological re-equipment.

Мотивация является одной из основных функций деятельности каждого руководителя, и именно посредством мотивации оказывается воздействие на персоналв организации. [3]

Мотивационная политика представляет собой стратегическую линию, которая направлена на достижение глобальных целей, которые стоят перед конкретным работником, и которые сопоставляются с целями организации.Допустим, сотрудник желает сделать себе карьеру либо пополнить свои профессиональные знания, пройдя необходимое обучение за счет той организации, в которой он трудится, способствуя при этом собственными знаниями и практическими навыками ее дальнейшему развитию. [4]

Трудовая мотивация напрямую обусловлена работой, с содержанием трудовой деятельности, при этом она взаимосвязана с условиями и с организацией трудового процесса, а также связана с режимом труда. Это внутренняя мотивация сотрудника, а также совокупность его внутренних движущих сил поведения, которые связаны с работой как таковой.

Очевидно, что любой сотрудник испытывает большую потребность в достаточно содержательной и интересной трудовой деятельности, а также в полезной работе. При этом он является заинтересованным в перспективах своего должностного роста, в проведении своего обучения и дальнейшего развития, а также с тем, чтобы результаты его трудовой деятельности оценивались ближайшим окружением и руководством достаточно высоко.

В общем трудовая мотивация взаимосвязана, с одной стороны, с

содержательностью, и с полезностью труда, а с другой стороны мотивация связана с самовыражением и самореализацией работника. [2]

Необходимость в организации обучения сотрудников обуславливают следующие факторы: появление новой техники, внедрение передовой технологии, производство современных товаров, рост коммуникационных возможностей, которые формируют подходящие условия для ликвидации либодля изменения определенных видов работ. На этом основании требуемая квалификация не может быть гарантирована только базовым образованием.

Принято различать три вида обучения:

1. подготовка кадров, которая представляет собой планомерное и организованное обучение, а также выпуск квалифицированных кадров, которые владеют совокупностью определенных теоретических знаний, особого рода умений, и специализированных практических навыков;
2. повышение квалификации кадров —это обучение кадров с целью усовершенствования знаний, умений, навыков и способов общения в связи с ростом требований к профессии или повышением в должности;
3. переподготовка кадров представляет собой обучение кадров для освоения совершенно новых знаний и умений, а также для получения практических навыков при полученииновой специальности. [7]

На практике сложились две основные формы обучения персонала организации: на рабочем месте и вне его.

Проведение обучения непосредственно на рабочем месте является более выгодным и вместе с тем более быстрым, также оно характеризуется своей тесной связью с ежедневной работой при этом она упрощает вход в учебный процесс тех сотрудников, которые не привыкли к обучению в аудиториях.

Обучение вне рабочего места является более эффективным, однако оно связано с большими финансовыми затратами, а также с временным отвлечением сотрудника от текущей работы. Обучение вне рабочего места, в большинстве случаев, касается руководителей либо тех специалистов, которые имеют довольно высокую квалификацию.

В целях определения потребности в обучении и в планировании образования является целесообразным и нужным:

- применить результаты оценки труда и персонала, которые могут выявлять те проблемы, с которыми часто сталкиваются сотрудники;
- выполнить анализ плана технического обновления;
- делать оценку специфики программ подготовки, которую проходят студенты учебных заведений, приходящие устраиваться на работу;
- диагностировать средний уровень подготовки новых сотрудников.

Мотивация персонала находится на пересечении, проблем и достижений в организации. В определенном смысле развитие мотивации увеличивает эффективность трудовой деятельности в организации не

меньше, чем технологическое перевооружение и чем финансовое управление.

С другой стороны, проблемы организации, которые связаны со слабой мотивацией сотрудников к их работе, могут быть совершенно разными и могут проявлять себя как следствия в иных (с виду слабо связанных) областях деятельности организации. [1]

Точное знание индивидуальных особенностей каждого сотрудника позволяет лучше понять мотивы такого сотрудника, а также стратегии его поведения. В этом блоке знание мотивационной структуры дает возможность более эффективно решить две группы вопросов:

- Во-первых, оценка карьерных ориентаций разных групп персонала, разработка и организация выполнения индивидуальных планов карьерного развития в соответствии с личными намерениями сотрудников и целями организации.
- Во-вторых, определение форм и видов проводимого обучения, а также повышение квалификации персонала в организации. [8]

Таблица - Обучение и развитие работников с разными типами мотивации[8]

Типы мотивации	**Карьерные ориентации**		**Отношение к обучению**
	С целью дела	**С целью власти**	
Инструментальная	Средние	Средние	Нейтральное либо пассивно негативное
Профессиональная	Высокие	Отсутствуют	Активное, позитивное
Патриотическая	Низкие	Низкие	Позитивное
Хозяйская	Средние или высокие	Низкие	Нейтрально негативное
Избегательная	Отсутствуют	Средние или высокие	Активно негативное

Тот сотрудник, у которого преобладает *инструментальная мотивация* зачастую просто не желает тратить свое собственное время на то обучение, которое предлагается ему его работодателем. [8]

Вывод.Практической закономерностью в области мотивации и стимулирования работы персонала является наличие большого перечнясовершенно разных внешних и внутренних мотивов, а также методов для стимулирования, которыевполне официально используются в различных образовательных организациях. Это обусловлено индивидуальными особенностями людей, независимо от того, являются они руководителями или рядовыми сотрудниками в организации.

Знание индивидуальных особенностей каждого отдельно взятого работника дает возможность лучше понимать его мотивационное и стимулирующее поле, а также его поведенческие стратегии. В связи с этим, должны присутствовать сильные стимулы, которые мотивируют персонал

искать новое, экспериментировать, а также стремиться к достижению организационных целей. Подобные стимулы рекомендуется использовать в каждой сфере жизни трудового коллектива организации, как-то: в материальной, в морально-психологической, и в организационной сфере.

Любой сотрудник, который желает найти и предложить что-то новое в деятельности своей организации или своего отдела, либо в своей работе, должны поощряться премиями, и продвигаться по карьерной лестнице.

При создании системы мотивации персонала необходимо брать во внимание текущую фазу экономического цикла, в которой находится организация на данный момент:

- в фазе экономического роста будут эффективны те стимулы, которые связаны с денежным премированием, должностным продвижением, с повышением самостоятельности и ответственности, а также с поощрением увеличения продуктивности и расширением производства;
- в период стабильности нужно сосредоточиться на улучшении управления, на росте объемов продаж и на получении творческих идей, которые могли повысить конкурентоспособность продукции и услуг;
- в фазе спада нужно стимулирование улучшения качества продукции (услуг), снижение себестоимости, и рост эффективности рекламы и PR.

Использованные источники:

1. Базаров, Т.Ю. Управление персоналом: Учебник для ВУЗов. - М: ЮНИТИ, 2002. - 560 с.
2. Сладкевич, В.П. Мотивационный менеджмент: Курс лекций. - К.: МАУП, 2001. - 168 с.
3. Шапиро, С.А. Инновационные подходы к процессу управления персоналом организации. // Монография. - М.: РХТУ, 2011. - 152 с.
4. Шапиро, С.А., Шилаев, А.В.Факторы повышения эффективности труда персонала. // Монография. - М.: ИД «АТИСО», 2012. - 222 с.
5. Золотарева, Г.М. Понятие и содержание системы мотивации персонала организации. // Консалтинговая компания Юком. - Тамбов, №5-1 (9), 2016. - 44-51
6. Сосновый, А.П. Разработка внутрифирменных систем оплаты труда. // Национальный союз кадровиков: URL - http://www.kadrovik.ru/modules.php?op=modload&name=News&file=article&sid=318
7. Особенности системы обучения персонала. // Инновационный менеджмент: URL - http://www.managevation.ru/mvas-378-1.html
8. Типологическая модель мотивации Герчикова. // Топ-МенеджментКонсалт: URL - https://www.tmconsult.ru/faq/tipologicheskaya-model-motivatsii-v-i-gerchikova.php

331.108.26

Ермилова Ю.П.
Будюкова М.А.
РФ, г. Москва

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация. В нынешних условиях рыночных отношений и существующего рынка рабочей силы подбору кадров коммерческой организации придается очень большое значение, так как общественный статус работника меняется, при этом также меняется и сам характер отношений работника к своему труду, помимо прочего также меняются условия продажи собственной рабочей силы.

Управление персоналом должно иметь комплексный характер и быть основанным на концепции, в соответствии с которой сотрудники коммерческой организации рассматриваются как человеческий ресурс (либо как человеческий капитал).

Стратегию функционирования и развития любой организации нельзя практически реализовать без участия в ней персонала. С той целью, чтобы обеспечивать достаточно эффективное и устойчивое функционирование предприятия, перед этим необходимо сформировать сплоченную и при этом достаточно эффективную команду из самых квалифицированных и лояльных сотрудников.

Совершенствование системы подбора персонала требуется с целью увеличения эффективности результатов трудовой деятельности сотрудников, что в итоге дает возможность улучшения системы оценки персонала, так как трудовые коллективы с меньшей текучестью кадров будет значительно проще сплотить для достижения ими поставленных задач, имеющих организационный характер.

Ключевые слова: вакансия, должностная инструкция, кадровое агентство, лизинг, профессиограмма, рекрутер.

Ermilova Y.P.
Budukova M.A.
Moscow, Russia

IMPROVEMENT OF THE PERSONNEL RECRUITMENT SYSTEM IN THE BUSINESS ORGANIZATION

In the present conditions of market relations and the existing labor market, the selection of cadres of a commercial organization is given very great importance, since the public status of an employee changes, and the nature of the employee's relations to his work also changes, among other things, the conditions for the sale of his own labor force also change.

Personnel management should be comprehensive and be based on a concept according to which employees of a commercial organization are viewed as a human resource (or as human capital). The strategy of functioning and

development of any organization can not be practically realized without the participation of personnel in it. In order to ensure a sufficiently effective and stable operation of the enterprise, before that it is necessary to form a cohesive and effective team of the most qualified and loyal employees.

Improvement of the staff recruitment system is required in order to increase the effectiveness of the results of the work activity of the employees, which in the end makes it possible to improve the personnel assessment system, since labor collectives with less turnover will be much easier to unite to achieve their assigned tasks of an organizational nature.

vacancy, job description, recruitment agency, leasing, professionogram, recruiter.

Следует отметить, что наука управления персоналом существует сравнительно недолго, в связи с этим проблема, которая связанная с подбором персонала, а также подходы к решению данной проблемы еще не получили необходимого развития.

С целью более полного и подробного понимания методологии подбора персонала нужно тщательным образом проанализировать понятийный аппарат науки управления персоналом и близких ей областей, а также дать определение такому понятию как «подбор персонала». [2]

Подбор персонала представляет собой важный этап в работе с кадрами, который включает в себя расчет потребности в персонале, разработку модели рабочих мест, профессиональный отбор кадров, а также формирование кадрового резерва. Главным звеном, находящимся в процессе подбора персонала можно назвать определение адекватных требований к собственным кандидатам. Документированной базой, которая нужна для разработки данных требований является должностная инструкция и профессиограмма. [6]

Подбор персонала необходимого профессионально-квалификационного уровня на сегодняшний день является обязательной частью формирования трудового потенциала организации, так как именно подбор дает ей возможность взять мотивированного сотрудника с целью решения поставленных задач, а не перестраивать систему мотивации под кадровый состав уже имеющийся в наличии. [2]

Исходным этапом в процессе управления персоналом является подбор необходимого кадрового состава. От того, каким образом был проведен такой подбор, будет зависеть эффективность дальнейшей деятельности при управлении человеческими ресурсами в организации.Перед руководством службы управления персоналом встает вопрос: где именно следует искать требующихся сотрудников, а также каким образом своевременно информировать потенциальных сотрудников об имеющихся вакантных местах в организации?[4]

Значение процессов подбора персонала очень высоко, так как именно от него во многом зависит эффективная деятельность

предприятия.Непосредственно после того, как была определена потребность в персонале и требования рабочего места, были определены компетенции, которыми должны обладать потенциальные сотрудники организации, должна быть достаточно точно исследована сложившаяся ситуация на рынке труда, организация начинает тщательный поиск кандидатов на вакантные должности. [1]

В процессе подбора персонала требуется оценивать уровень профессиональных навыков, практических умений и теоретических знаний соискателя, оценить возможности его потенциала в соответствии с перспективными задачами организации. Это представляет собой достаточно трудоемкий и довольно сложный процесс по ряду следующих причин.

Во-первых, часто руководители коммерческих организаций по-прежнемупродолжают опираться в процессе подбора персонала на собственную интуицию, а также на рекомендации со стороны своих родственников и партнеров. В результате реальная способность конкретного сотрудника эффективно помочь решению стоящих перед ним задач оценивается не совсем достоверно, что может повредить в дальнейшем.

Во-вторых, не существует общей методологической базы для определенных технологий и их отдельных фрагментов, которые используются при подборе персонала субъектами управления, под которым подразумеваются отделы по работе с персоналом, кадровые агентства, а также частные рекрутеры и так далее.[2]

Подбор персонала является одним из элементов в составе системы управления персоналом организаций, который в свою очередь представляет собой большой интерес, прежде всего, по причине растущей значимости людских ресурсов, а также интеллектуального капитала в поддержании конкурентоспособности организации.

В том случае если в прошлом конкурентное преимущество одной организации перед другой организацией рассматривалось, в большинстве случаев, с технической точки зрения, то есть как обладание передовыми производственными технологиями или новейшим оборудованием, то на сегодняшний день самым основным конкурентным преимуществом является именно персонал организации, который характеризуется высоким уровнем знаний и профессионализма. [1]

Определение способа подбора требующихся кадров находится в зависимости:

- от приводящейся кадровой политики, которую осуществляет руководство коммерческой организации;
- от текущего финансового состояния конкретной коммерческой организации;
- от специфики деятельности коммерческой организации;
- от типа имеющейся организационной культуры в коммерческой организации;
- от структуры потребности в кадрахкоммерческой организации;

- от прочих факторов. [4]

Совершенствование отбора персонала способно обеспечивать следующие формы проводимой кадровой практики:

1. С целью покрытия имеющихся потребностей в эффективном персонале можно использовать метод «тотального сканирования» на профессионализм и наличие положительных личных качеств.

Использование данного метода нуждается в наличии высококвалифицированных специалистов, которые были бы способны достаточно объективно проанализировать профессиональную и личную «визитную карточку» конкретного сотрудника.

2. Подбор работников при использовании специализированных агентств. Здесь необходимо отметить, что подобные агентства должны выбираться очень тщательно, и здесь должны в обязательном порядке приниматься во внимание их опыт и репутация.

3. Активное продвижение сотрудников, которые смогли хорошо себя зарекомендовать.

4. Отбор среди выпускников ведущих учебных заведений.

5. Установление множества критериев отбора.

6. Внедрение психологического тестирования и проверки на профессиональную пригодность.

7. Лизинг. Специализированные фирмы, включают работника в свой штат, но фактически такие фирмы предоставляют работника для другой организации.

8. Качественному подбору также способствует правильное распределение кадрового состава внутри самой организации. [5]

Функция системы подбора кадров как отдельного элемента системы управления персоналом заключается в обеспечении своевременного удовлетворения организационных потребностей в персонале. В данном случае подразумеваются текущие и перспективные, количественные и качественные показатели трудового потенциала коммерческой организации.

Помимо собственной функции система может иметь такую цель, которая представляет собой планируемые выходы системы или конкретные результаты ее деятельности. Цель системы подбора персонала заключается в поиске необходимого кандидата, личностные качества и профессиональные характеристики которого бы максимально полно соответствовали бы имеющимся требованиям вакантной должности для коммерческой организации.

На входе изучаемой системы находятся кандидаты на свободную должность, здесь содержится разная информация о них: их персональные характеристики, а также их личностные и профессиональные качества.

На выходе возникает информация о кандидатах, характеристики и качества которых отвечают требованиям, которые и выдвигает вакантная должность.Каждый выход является входом для другой системы, которая обеспечивает выбор самого подходящего из них, а также обеспечивает его

адаптацию в трудовом коллективе организации.

Большое значение здесь имеют правила преобразования входов в выходы, то есть подсистема философии подбора персонала, которая включает в себя различные концептуальные подходы, разные принципы подбора персонала, а также различные формы его обеспечения.

Можно сказать, что философией подбора персонала являются методологические принципы, которые лежат в основе функционирования системы. Обратная связь системы состоит в том, что результат предыдущего действия — выход системы оказывает свое влияние на дальнейший ход процесса: результаты подбора оказывают свое воздействие на дальнейшее функционирование общей системы функционирования организации.

Определение субъекта и объекта системы подбора персонала способно вызывать ряд сложностей, так как равноправными сторонами отношений в этом случае является как работодатель, так и соискатель, ведь каждый из них преследует свои собственные цели.Соискатель здесь является управляемой подсистемой и вместе с тем объектом системы подбора, а субъектом здесь является работодатель, который и выступает в роли управляющей системы.

Работодатель, который представляет собой управляющую подсистему занимается разработкой и использованием методов управляющего воздействия на соискателя, который в свою очередь является объектом для воздействия.Здесь можно сделать соответствующий вывод, что подбор персонала представляет собой такую систему, которая является совокупностью методов для подбора персонала организации, а также целевой подсистемы и подсистемы философии подбора персонала.

Данные составляющие взаимосвязаны друг с другом и, и при этом они достаточно активно взаимодействуют меж собой, функционируя друг с другом с целью удовлетворения потребности организации в кадрах. [3]

Система подбора персонала в организации, также, будучи системой, включает в себя целый ряд различных элементов: совокупностей методов подбора персонала, совокупностей целей и принципов, а также философии подбора. Одним из основных системных компонентов являются правила преобразования входов в выходы или подсистема философии подбора персонала, которая включает в себя концептуальные подходы, принципы подбора, а также формы обеспечения подбора. [2]

Современные модели управленческой работы, которые берут в учет совершенствование системы подбора персонала, должны быть качественно вписаны в общую стратегию по дальнейшему развитию предприятия.

В эффективных предприятиях они не только являются отдельным направлением деятельности, они представляют собой те элементы, которые успешно интегрируются в общую политику функционирования организации.

От достаточно эффективного и правильно разработанного подбора кадров во многом зависят такие глобальные факторы, как деловая репутация предприятия, его текущее положение среди других хозяйствующих субъектов на определенном рыночном сегменте, а также иные показатели

развития, среди которых: экономическая стабильность организации, динамика роста производительности труда, качество решения поставленных задач, а также своевременность выполнения заказов контрагентов.

Определение методов подбора персонала находится в зависимости от разных факторов: сложившейся ситуации на рынке труда, региональной и отраслевой принадлежности организации, стратегических и тактических целей данной, стадии жизненного цикла, структуры и специфики организационной культуры предприятия, специфики вакантной должности и иных факторов.

Использованные источники:

1. Аллин, О.Н. Кадры для эффективного бизнеса. Подбор и мотивация персонала: Учебное пособие. - М.: Издательство «Генезис», 2005. - 248 с.
2. Карякин, А.М. Управление персоналом: Учебное пособие. - М.: Издательство «Флинта», 2009.
3. Руднев, Е.А. Кадровая политика. // Издательство «Народное образование», 2012. - №6 - С.135-141.
4. Филина, Ф.Н. Технологии найма персонала для вашей фирмы. // Портал «Российский бухгалтер»: URL - http://rosbuh.ru/?item=831&page=article
5. Конкурентоспособность предприятия и совершенствование системы подбора персонала. // «1popersonalu.ru» - URL - http://1popersonalu.ru/najm/sovershenstvovanie-sistemy-podbora-personala.html
6. Подбор персонала. // Проект «Энциклопедия Экономиста»: URL - http://www.grandars.ru/college/biznes/podbor-personala.html

УДК 314

Есмурзиева А.
студент гр.Э-14
Атырауский Университет нефти и газа
научный руководитель: Баймухашева М.К., д.э.н.
Республика Казахстан

ДИНАМИКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА

В данной работе рассматривается динамика развития экономики Казахстана. Определение роли ведущих отраслей для устойчивого развития экономики.

Ключевые слова: Экономический рост, динамика, отрасль.

Esmurzieva A.
Studentka gr.E-14 Atyrauskogo University to oils and gas, Republic Kazakhstan
The Scientific leader d.e.n. Baymuhasheva M.K.

TRACK RECORD OF THE ECONOMIC DEVELOPMENT KAZAKHSTAN

In given work is considered track record of the development of the economy Kazakhstan. The Determination dug the leadinging branches for firm development of the economy.

The Keywords: Economic growing, track record, branch.

В Послании Президента к народуКазахстана**«Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность»,**Н.А.Назарбаев свое выступление посвятил модернизации экономики,поставил ряд ключевых задач по реформированию экономики и обеспечению глобальной конкурентоспособности Казахстана. В этом послании глава государства сосредоточился на третьей волне модернизации, которая начата в республике, и укреплению стратегии «Казахстан-2050» [1].

В настоящее время по экономическим показателям Казахстан является самой успешной страной в Центральной Азии. Основными источниками дохода являются добыча нефти и минералов, а также машиностроение и металлообрабатывающая промышленность.

В последнее время в Казахстане высокими темпами развивается и процветает сельское хозяйство. Также значительную долю доходности бюджета составляет прибыль от большой урожайности. В 1993 году на территории Казахстана была введена национальная валюта, которая получила название «тенге». Экономический фон внутри страны стабилизировался национальной валютой. Одной из главных доходных отраслей производства является машиностроение.

Рисунок 1.Ведущие отрасли экономики Казахстана

Прибыль от этой сферы деятельности составляет чуть менее 8 % от ВВП Казахстана. Местные производители выпускают оборудование для горной промышленности, транспортной отрасли.В последние годы на мировой рынок поступило более 12 тысяч казахстанских автомобилей.

Казахстан производит качественные прессовые машины, станки, аккумуляторы, а также рентгеновское оборудование. Главные центры машиностроения - этогородаАктобе, Шымкент и Астана.Энергией промышленность страны снабжают 40 электростанций (из них 37 ТЭС и 3 ГЭС). Все тепловые электростанции работают на собственно добытом каменном угле.Черная металлургия составляет 13 % от общего ВВП страны.

Ежегодно заводами Казахстана добывается и обрабатывается до 8 миллиардов тонн железной руды. Цветная металлургия ничем не уступает черной по удельной доли в ВВП. Ее коэффициент составляет 12 %. В основном металлургические заводы обрабатывают алюминий, цинк, свинец и медь. Более узкое производство–магний, титан и прочие редкие руды. На сегодняшний день Казахстан является одним из главных экспортеров меди в мире. Большую часть продукции покупают Германия и Италия. Кроме того, на территории страны зарегистрировано около 170 месторождений золота. Структура ВВП Казахстана недаром основывается на промышленности. Взять даже химическую отрасль. По производству фосфора и синтетических веществ Казахстан стоит на третьем месте в Евразии. Предприятия нефтехимической промышленности выпускают широкий ассортимент различных технических веществ, таких как керосин, котельное и дизельное топливо, бензин и т. д.Кроме того, в республике хорошо налажено производство строительных материалов: шифер, цемент, трубы, линолеум, фаянс, плитки, каолин, конвекторы, радиаторы, щебень и пр. Данная отрасль промышленности занимает 4 % ВВП страны. В последнее время большими шагами идет развитие сферы энергетики.

Первым делом на уровне ВВП Казахстана сказывается экспорт. Основными торговыми партнерами республики считаются страны Балтии и СНГ. На них приходится порядка 59% от всего экспорта. Первое место в

списке занимает Россия.

Успешно торговые отношения развиваются и с зарубежными странами, такими как Германия, Чехия, Турция, Италия, Швейцария, США, Англия, Южная Корея.Ежегодный товарооборот между Казахстаном и Россией составляет около 30 миллиардов долларов. Большую часть экспорта занимают нефтепродукты, затем металлы и руды. Примечательно, что только 20 % выделяется на все остальные отрасли производства и услуг. Основной продукцией импорта является сырая нефть, оборудование, транспорт, оружие, продовольственные товары.На текущий момент наблюдается искусственный застой экономической составляющей Республики Казахстан[2].ВВП на душу населения составляет порядка 13,6 тысячи долларов. Этот показатель в 2017 году может весомо сократиться. До конца текущего года повышение уровня ВВП не прогнозируется, так как цены на нефть и показатели экспорта продолжает падать. Россия, Китай, США, Германия - это основные торговые партнеры Республики Казахстан. Экономика этой страны ориентирована на добычу и экспорт минерального сырья. В эти страны из Казахстана поставляются преимущественно уголь, рафинированная медь, ферросплавы, нефть и газ.Несмотря на это, в промышленном производстве занято не более 16 % всего населения страны. Еще 24 % трудится в сельском и лесном хозяйстве, а большая часть жителей Казахстана (около 60 процентов) задействована в так называемом "третичном" секторе экономики (сфера услуг и информации).Главная статья в структуре экспорта государства принадлежит продукции нефтяной промышленности (около 38 %).Во внешней торговле около 60 % как экспорта, так и импорта приходится на государства СНГ и Балтии. При этом нужно отметить, что главным торговым партнером страны является Россия. Также Казахстан активно развивает и поддерживает торговые отношения с Китаем, Германией, Украиной, Турцией, Чехией, США, Белоруссией, Южной Кореей и другими странами.Немаловажно написать о прогнозах добычи нефти в Каспийском регионе, который является важным фактором экономического развития национальной экономики. По прогнозам экспертов запасы нефти и газа Каспийского шельфа только до глубины 600 метров составляют 500 млн. тонн. Всего на Каспийском море в зоне Атырауской области – 14 перспективных углеводородных участков. По объемам добычи нефти Казахстан входит в число двадцати крупнейших мировых производителей. Добыча углеводородов оказывает влияние на экономику Казахстана по трем направлениям: создание отраслевой добавленной стоимости, воздействие на производство других секторов посредством межотраслевых связей и привлечение финансовых ресурсов. Нефтегазовая отрасль является одновременно потребителем и поставщиком продукции/услуг других смежных производств, напрямую оказывая влияние на экономику в целом. Статьями 84 и 104 Договора о Евразийском экономическом союзе от 29 мая 2014 г., предусмотрены разработка и утверждение Высшим Евразийским экономическим советом до января 2016

года концепции формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов Евразийского экономического союза, а до 1 января 2018 года программы формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов, предусмотрев срок выполнения мероприятий программы до 1 января 2024 года.По завершении выполнения мероприятий программы формирования общих рынков нефти и нефтепродуктов Союза государства-члены заключат международный договор о формировании общих рынков нефти и нефтепродуктов Союза, содержащий в том числе единые правила доступа к системам транспортировки нефти и нефтепродуктов, расположенным на территориях государств-членов, и обеспечат вступление его в силу не позднее 1 января 2025 года. К 2025 году в рамках ЕАЭС планируется сформировать общий рынок нефти и нефтепродуктов, который предусматривает неприменение во взаимной торговле экспортных таможенных пошлин и ограничений. Также к указанному периоду страны-партнеры договорились о предоставления равного доступа компаний к газотранспортной инфраструктуре. "В рамках Евразийского союза о доступе к инфраструктуре и внутригосударственным тарифам стран-партнеров на перевозку грузов позволят сократить транспортные издержки.Наибольшие темпы роста демонстрирует промышленность, составив 8,5% за счет динамичного роста горнодобычи на 11,3% и обработки - на 6,1%. Это является максимальным ростом за последние годы. В горнодобывающей промышленности значительный рост зафиксирован в добыче угля, нефти, природного газа и металлических руд.

Позитивная динамика отмечается в несырьевом сегменте экономики, вклад несырьевого сектора составил 2,3 процента. В целом высокая динамика роста наблюдается по четырем базовым отраслям из шести (промышленность, торговля, транспорт и складирование, информация и связь), замедление темпов роста отмечается в строительстве и сельском хозяйстве за счет инвестиции. Рост экономики был подкреплен повышением инвестиционной активности. Объем инвестиций в основной капитал вырос на 5,1% до 7,7 трлн. тенге. Чистый приток прямых иностранных инвестиций за 9 месяцев 2016 года превысил 12,3 млрд. долл., увеличившись в 4,5раза по сравнению с аналогичным периодом 2015 года[3].Следует учитывать, что достигнутые экономические результаты, в свою очередь, способствует повышению экономической эффективности реализуемых инвестиционных проектов. Так, повышение доходов населения приводит к росту платежеспособного спроса, что стимулирует развитие производства; сокращение бедности обеспечивает экономию на социальных трансфертах; улучшение здоровья населения обеспечивает экономию на выплате пособий по временной нетрудоспособности, пенсий по инвалидности. Основным фактором улучшения экономической активности в 2016 году стала поддержка экономики в рамках Госпрограммы "НұрлыЖол" и Антикризисного плана Правительства и Нацбанка.

Таким образом, в заключении хотелось бы отметить, что для достижения устойчивого развития экономики разработан Стратегический

план до 2025 года, который охватывает 7 приоритетных направлений реализации Стратегии «Казахстан 2050». К ним относятся: стимулирующая макроэкономическая политика; политика, направленная на интенсивное развитие отраслей экономики; политика формирования развитого финансового рынка; политика, обеспечивающая бум технологий; политика обеспечения высокопроизводительных рабочих мест и высокого качества жизни; политика в области зеленой экономики и охраны окружающей среды; проактивная внешнеэкономическая политика.Также,в целях обеспечения роста и диверсификации экспорта Казахстана будет разработана Единая экспортная стратегия Казахстана.

Стратегический план до 2025 года направлен на достижение качественного и устойчивого роста экономики, ведущего к повышению качества жизни людей, на уровне стран ОЭСР. Акцент ставится на повышение конкурентоспособности бизнеса и человеческого капитала, технологической модернизации, совершенствовании институциональной среды.

Использованные источники:

1. Послание Президента Республики Казахстан «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» 31.01.2017г.
2. Н.А.Барлыбаева. Национальная инновационная система Казахстана.Алматы,2016г.
3. Сайт национальной экономики РК, интернет-ресурс: www.stat.gov.kz

УДК 001.201

Жданова В.Н.
студент 4 курса
Институт прикладной информатики,
математики и физики
Педагогическое образование
образовательная программа «Математика»
Армавирский государственный педагогический университет
научный руководитель: Гурова Е.А.
старший преподаватель
Россия, г. Армавир

ПРОЦЕСС ПОЗНАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСТВОМ УСТРОЙСТВА МИРОЗДАНИЯ ЧЕРЕЗ СВОЙСТВА ГОЛОГРАММ

Аннотация:

В статье рассматриваются одно из замечательных достижений современной науки и техники– голография. Голограммы обладают уникальным свойством – восстанавливать полноценное объемное изображение реальных предметов. Название происходит от греческих слов holos – полный и grapho – пишу, что означает полную запись изображения.

Голография, представляющая собой фотографический процесс в широком смысле этого слова, принципиально отличается от обычной фотографии тем, что в светочувствительном материале происходит регистрация не только интенсивности, но и фазы световых волн, рассеянных объектом и несущих полную информацию о его трехмерной структуре. Но фотография, являющаяся на первый взгляд объективным способом регистрации изображений, дает весьма субъективную информацию при детальном рассмотрении, рассчитанную на восприятие человеческим глазом. Но все основные недостатки фотографии в полной мере компенсируются принципиально новым методом регистрации изображений, получившим название голография.

Ключевые слова: голография, голограмма, фотоплёнка, фотография, изображение, информация.

UDC 001.201

Zhdanova V.N.
female student
4 year, Institute of Applied Informatics, Mathematics and Physics
Pedagogical education, educational program "Mathematics"
Armavir State Pedagogical University
Russia, Armavir city
Supervisor: Gurova E.A.
Senior Lecturer

THE PROCESS OF COGNITION BY MANKIND OF THE DEVICE OF THE UNIVERSE THROUGH THE PROPERTIES OF HOLOGRAMS.

Annotation:

The article considers one of the remarkable achievements of modern science and technology-holography. Holograms have a unique property - to restore a full three-dimensional image of real objects. The name comes from the Greek words holos - full and grapho - I write, which means a complete image recording.

Holography is a photographic process in the broad sense of the word, is fundamentally different from conventional photography that in the light-sensitive material is registered not only the intensity but also the phase of the light waves scattered by the object and carrying full information about its three-dimensional structure. But the picture, which at first glance, objective way of image registration, gives a very subjective information when we look at, calculated on the perception of the human eye. But all the main drawbacks of photography are fully compensated for by a fundamentally new method of image registration, called holography.

Key words: holography, hologram, film, photograph, image, information.

1.Что такое голограмма?

Как средство отображения реальной действительности, голограмма обладает уникальным свойством: в отличие от фотографии, создающей плоское изображение, голографическое изображение может воспроизводить точную трехмерную копию оригинального объекта. Такое изображение со множеством ракурсов, изменяющихся с изменением точки наблюдения, обладает удивительной реалистичностью и зачастую неотличимо от реального объекта.

Голография занимается изучением картин, полученных при фотографировании материальных объектов в лучах когерентного лазерного света.

Голограмма – это объёмная картина, возникающая в результате интерференции световых волн, при которой образуется устойчивая во времени картина распределения амплитуд результирующих колебаний. Она демонстрирует уникальный принцип мироздания, согласно которому каждая частица может содержать в себе информацию о целом. Уникальная модель, предлагаемая голографией, помогает понять энергоинформационную структуру Вселенной. Для получения голографического изображения – голограммы, лазерный луч пропускается через оптический делитель. В результате образуются два луча, исходящих из одного и того же источника. Один из которых называется «опорным». Он проходит сквозь рассеивающий объектив, превращающий его в конус света, который при помощи зеркала направляется на неэкспонированную плёнку или фотопластину. В то же время второй луч – «рабочий» – пропускается через другой рассеивающий объектив и используется для освещения объекта. Свет отражается от него и попадает на ту же плёнку, куда направлен и опорный луч.

Процесс, происходящий на фотоплёнке, является ключевым моментом в голографии, а также ключом для расшифровки устройства Мироздания.

Когда опорный луч сталкивается со светом рабочего, возникает явление интерференции. Именно интерференция, запечатлённая на фотоплёнке или фото пластине, создаёт картину, которая и называется голограммой. Пространство вокруг нас заполнено волнами различной природы. С помощью органов чувств мы воспринимаем некоторые из них, например, запах, тепло, шум, свет и т.д. Но огромное количество волн мы воспринимать не можем в силу своих неосознанных и не натренированных восприятий. Так мы не чувствуем электромагнитные волны определенного спектра частотных колебаний: радио и теле волны, инфракрасное и ультрафиолетовое излучения, рентгеновское излучение и т.д. Но кроме этого вокруг нас присутствуют стоячие волны, которыми являются все материальные тела, в том числе и живые организмы. Все, что окружает нас, состоит из элементарных частиц – электронов, протонов, нейтронов, мезонов, глюонов и т.д. Из элементарных частиц состоит и вся Вселенная.

Но квантовая физика доказала, что все элементарные частицы одновременно являются и волнами. Поэтому любой материальный предмет можно представить в виде стоячей волны. Но что такое стоячая волна? Стоячей волной называется волна, образующаяся в результате наложения двух бегущих навстречу друг другу волн, имеющих одинаковую частоту и амплитуду. Стоячая волна это частный случай интерференции волн. В природе можно встретить много примеров проявления интерференции. Например, круги, расходящиеся по гладкой поверхности воды от двух одновременно брошенных камней. Каждый из них создаёт свою серию расходящихся от центра круговых волн. А теперь представим себе, что две когерентные волны (одинаковой частоты и постоянной разности фаз) накладываются одна на другую. Голография применима к волнам любой природы. А это значит, что могут существовать оптические, звуковые, тепловые и др. виды голограмм во всем диапазоне частот колебаний волн. И если глазу или уху недоступна частота колебаний этих волн, то и голографические образования будут невидимыми или неслышимыми.

Изучая это явление, в 1948 году английским ученым Питером Габором были заложены основы голографии. Второе свое рождение голография пережила 1962 – 63 годах, когда американские физики Э. Лайт и Ю. Упатниекс применили в качестве светового источника для получения голографического изображения когерентный лазерный свет.

2.Свойства голограмм.

2.1.Трехмерность.

Голограмма представляет собой трехмерную фотографию, сделанную с помощью лазерного луча. Чтобы сделать голограмму, прежде всего фотографируемый предмет должен быть освещен светом лазера. Тогда второй лазерный луч, складываясь с отраженным светом от предмета, дает интерференционную картину, которая может быть зафиксирована на пленке. Сделанный снимок выглядит как бессмысленное чередование светлых и темных линий. Но если осветить снимок другим лазерным лучом, как тотчас

появляется трехмерное изображение снятого предмета.

2.2.«Каждая частица содержит в себе информацию о целом».

Трехмерность – не единственное отличительное свойство голограмм. Если голограмму разрезать на части и осветить одну из них лазером, то она будет содержать целое первоначальное изображение. Если же продолжать разрезать голограмму на более мелкие кусочки, на каждом из них мы вновь обнаружим изображение всего объекта в целом. В отличие от обычной фотографии, каждый участок голограммы содержит всю информацию о предмете. При измельчении голограммы изображение объекта не исчезает, но становится все более размытым, туманным. Принцип голограммы позволяет по-новому подойти к вопросу организованности и упорядоченности во Вселенной.

Голографический принцип, что «каждая частица содержит в себе информацию о целом» отслеживается на уровне клеток живых организмов. Научные открытия в области клеточной биологии (генетики) продемонстрировали, что каждая клетка содержит в себе копию структуры отцовской ДНК, в которой хранится информация для воспроизведения абсолютной копии только биологического тела, что было названо «клонированием». На этом основании были проведены ряд экспериментов по вегетативному размножению живых клеток (клонированию), а так же и организмов. Тот факт, что каждая клетка тела содержит информацию, достаточную для создания полноценной копии всего организма и является отражением голографического принципа: «каждая частица содержит полную информацию о целом».

Это свойство называется информационной избыточностью. Оно легло в основу создания голографической памяти.

2.3.Голограмма даёт возможность увеличивать или уменьшать изображение.

Если для записи и восстановления голограмм использовать расходящиеся волновые фронты, то можно получить увеличенное, либо уменьшенное изображение объекта, что оказывается необходимым при получении копии данного объекта.

2.4.Огромная плотность записи.

Было обнаружено, что к свойствам голограмм добавилась еще одна поразительная черта – огромная плотность записи. Просто изменяя угол, под которым лазеры освещают фотопленку, можно записать много различных изображений на той же поверхности. Показано, что один кубический сантиметр пленки способен хранить до 10 миллиардов бит информации.

Таким образом, на одной фотопластинке можно зарегистрировать последовательно несколько объектов, например, страниц текста (реально до 50 штук). Все они восстановятся одновременно. Если их нужно разделить при воспроизведении, то следует слегка изменять направление опорного луча для каждого из объектов.

Принципиальным отличием голографической памяти является ее более

распределенный характер - отдельные фрагменты информации записываются не на отдельные участки носителя, а вся информация записывается на всю площадь носителя одновременно. Это повышает емкость и надежность информационных носителей.

Для примера, весь текст роман «Евгений Онегин» можно записать в виде изображения на голограмму размером меньше, чем 20*20 миллиметров. Его можно будет прочитать с помощью микроскопа. Это свойство также раскрывает широкие возможности по внедрению больших массивов информации, созданию максимально реалистичных изображений, и для защиты продукции от подделки с помощью голограмм. Микро и нано тексты часто используются в качестве дополнительной степени защиты. Обнаружить их, не зная точно, место расположения практически невозможно. И даже если их найти, копировать информационный массив придется вручную.

3. Голография как метод познания мира.

В последние десятилетия прошлого века были разработаны и успешно применены различные варианты голографических методик – электронная голография, рентгеновская голография, голография в гамма-диапазоне… Благодаря малой длине волны излучения (либо малой дебройлевской длине волны электронов) подобные методики позволяют получать изображения объектов с нанометровым и даже атомным разрешением. Конечно, продвижение в коротковолновую область сделало невозможным использование традиционных способов записи формирующейся интерефенционной картины – интерференционная картина регистрируется с помощью различных типов датчиков, а восстановление изображения происходит путем компьютерной обработки полученных данных. Важным шагом в развитии голографии, сделавшим возможным получение изображений атомной структуры вещества, явилась разработка метода голографии с внутренним источником излучения. Было доказано, что интерференционная картина, формируемая излучением от источника, находящегося внутри образца, может быть интерпретирована как голографическое изображение отдельной атомной структуры. Если можно «встроить» в исследуемый образец источник, то почему бы не «встроить» детектор в образец? Был разработан метод получения голографических изображений – голография с внутренним детектором. Второй раз повторив слова «внутренний детектор», на секунду остановимся и задумаемся – вроде бы тут что-то не так. Можно себе представить, что ядро атома кристаллической решетки рассеивает нейтроны или гамма-кванты и, таким образом, является внутренним источником излучения (опорной волны). Возникающую интерференционную картину при этом, ничто не мешает регистрировать вне образца. В этом случае ядро может поглощать нейтроны и его можно даже назвать детектором. Но вот как заставить ядро поделиться информацией? Нам представляется возможным единственно наблюдение искривления голографических матриц человека – его ауры, при помощи

нашей программы и методики энергоинформационной голографической адаптометрии.

Все вибрации «внутренних детекторов» или колебания системы человека являются когерентными. В биологическом организме когерентные поля формируют динамическую пространственную структуру – голограмму. Если для записи и считывания обычной голограммы необходимо присутствие опорной когерентной волны, то «для биологических объектов возможно формирование безопорной голограммы, когда излучение каждой точки объекта может рассматриваться как опорное относительно всех остальных точек».

Доказательством сказанному является голографическая модель генома человека. Геном представляет собой совокупность всей генетической информации человеческого организма, закодированной в структуре спирально закрученной ДНК. Учеными были получены данные о хромосомной ДНК как о биолазере с перестраиваемыми длинами волн излучаемых полей. В своей работе «Волновой геном» акад. П.Гаряев пишет: «Принципиальным в нашей версии биоморфогенеза является фактор продуцирования геномом голографических и иных отображений, организующих пространство-время биосистем и являющихся производными известных физических полей».

4. Заключение.

Итак, фотография, являющаяся на первый взгляд объективным способом регистрации изображений, дает весьма субъективную информацию при детальном рассмотрении, рассчитанную на восприятие человеческим глазом. Но все основные недостатки фотографии в полной мере компенсируются принципиально новым методом регистрации изображений, получившим название голография.

Использованные источники:

1. http://ru-fenomen.livejournal.com/tag/Гипотезаназвание голография.
2. http://ru-fhttp://ru-fenomen.livejournal.com/tag/Новые%20технологииenomen.livejournal.com/tag/Квантовое%20поле%20живых%20организмов
3. http://ru-fenomen.livejournal.com/tag/Физика

УДК 001.201

Жданова В.Н.
студент 4 курса
Институт прикладной информатики, математики и физики
Педагогическое образование
образовательная программа «Математика»
Армавирский государственный педагогический университет
научный руководитель: Гурова Е.А.
старший преподаватель
Россия, г. Армавир

ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ФАКУЛЬТАТИВНЫХ ЗАНЯТИЯХ ПО МАТЕМАТИКЕ

Аннотация:

В статье рассматривается применение информационных технологий на факультативных занятиях по математике. Информационные технологии позволяют значительно видоизменять весь процесс обучения, позволяет реализовывать модель личностно-ориентированного обучения, интенсифицировать занятия, а главное – усовершенствовать самоподготовку обучающихся. Современный компьютер и интерактивное программно-методическое обеспечение требуют изменения формы общения преподавателя и обучающегося, превращая обучение в деловое сотрудничество. Это усиливает мотивацию обучения, приводит к необходимости поиска новых моделей занятий, проведения итогового контроля (доклады, отчеты, публичные защиты групповых проектных работ), повышает индивидуальность и интенсивность обучения.

Ключевые слова: Факультатив, информационные технологии, внеклассное занятие, проектная работа, рефлексия.

UDC 001.201

Zhdanova V.N.
female student
4 year, Institute of Applied Informatics, Mathematics and Physics
Pedagogical education, educational program "Mathematics"
Armavir State Pedagogical University
Russia, Armavir city
Supervisor: Gurova E.A.
Senior Lecturer

THE USE OF INFORMATION TECHNOLOGY IN ELECTIVE CLASSES IN MATHEMATICS

Annotation:

The article deals with the application of information technologies in elective classes in mathematics. Information technologies make it possible to significantly modify the whole process of learning, it makes it possible to implement a model of person-oriented learning, to intensify classes, and, most importantly, to improve

the self-training of students. Modern computer and interactive software and methodological support require changing the form of communication between the teacher and the learner, turning the training into business cooperation. This reinforces the motivation for learning, leads to the need to search for new occupation models, conduct final control (reports, reports, public protection of group design work), increase the individuality and intensity of training.

Keywords: elective, information technologies, extracurricular activities, project work, reflection.

Применение информационных технологий на факультативных занятиях по математике

Основные направления реформы школьного образования предусматривают: повышение его качества, обеспечение более высокого уровня проведения каждого предмета, прочное овладение основами знаний. Перед началом учебного года, каждый педагог может ознакомиться со своим учебным планом. Практически у каждого учителя-предметника есть в нагрузке факультативное занятие, но не каждый педагог относится к нему должным образом. Тут важно понимать, что факультативное занятие и урок это абсолютно разное. Урок является обязательным, т.к. все учащиеся должны овладеть определенным набором знаний, умений и навыков, а факультативное занятие рассчитано на заинтересованных лиц, а не на «среднего ученика». Факультативы направлены на углубление знаний по предметам, на расширение знаний и развитие навыков познавательной деятельности. Так же они направлены на развитие творческих способностей учащихся. Очень часто в школах можно наблюдать, что родители заставляют своих детей посещать факультативные занятия, тем самым доставляя некоторый ряд проблем заинтересованным детям, которые хотят изучать дисциплину за рамками школьной программы.

Существует два, абсолютно разных, вида организации факультативного занятия:

1. Дополнительное внеклассное занятие с учащимися, отстающими от других в изучении программного материала;

Главной целью является ликвидация пробелов (в случае если ребенок много пропускал и не может, как следует самостоятельно усвоить материал и др.). Такое занятие целесообразно проводить с небольшой группой учеников (4-5 человек). Форма проведения такого занятия похоже на консультацию. Для наилучшего результата необходимо предлагать каждому ученику заранее подготовленное индивидуальное задание, делая акцент на затруднения.

2. Дополнительное внеклассное занятие с учащимися, проявляющими к изучению предмета повышенную заинтересованность, по сравнению с другими.

Здесь учитель не придерживается стандартной формы обучения, а использует совершенно разные, такие как семинар, беседа, дебаты,

дискуссия и др. На факультативных занятиях, в идеале, должна проводиться работа с небольшой аудиторией. Работая с маленькой группой из 10-15 заинтересованных учащихся, учитель в большей мере, чем на уроке, может осуществлять дифференцированный подход, подбирать задания в зависимости от склонностей и особенностей учеников.

Математика очень сложная школьная дисциплина. Чтобы по-настоящему «влюбиться» в неё необходимо ее понимать, а не заучивать. Мыслить, рассуждать, а не просто действовать по шаблону, который полностью забудется через неделю. Информационные технологии позволят показать новый материал более доступно для школьников, т.к. нынешние школьники родились в период информационного прогресса .

Применение информационных технологий на факультативных занятиях по математики позволят значительно повысить интерес к предмету, увеличить информационное поле, ускорить процесс получения и использования информации, развить познавательные способности школьников. При изучении сложных математических тем, можно применить программу GeoGebra, данная программа позволяет увидеть графически решение задачи. Изучая раздел стереометрии можно построить геометрическую фигуру в трехмерном пространстве, с помощью курсора можно рассмотреть фигуру со всех сторон, так же можно построить плоскости и т.д., практически любую задачу можно решить в этой программе, тем самым упростить понимание учениками достаточно сложных тем, которых практически невозможно визуализировать. Программа факультативных занятий по математике должна быть составлена так, чтобы все темы могли изучаться параллельно с изучением основного курса математики в школе.

Проведение факультативных занятий по математике не означает отказа от других форм внеклассной работы (математические олимпиады, математические бои, математический квн и т. д.). Они должны взаимодействовать с учащимися, которые интересуются математикой.

Какими бы формами и методами организации факультативного занятия не использовал педагог, они должны быть увлекательными, интересными, развивать логическое мышление и быть выходящими за грань школьного учебного плана. Необходимо организовывать каждое занятие таким образом, что бы вызывать наибольший интерес к изучаемому предмету.

Учителю не рекомендуется отдавать предпочтение какой-либо одной форме или методу изложения. Вместе с тем, не забывая о том, что на факультативных занятиях по математике самостоятельная работа учащихся должна занять ведущее положение. Учитель может с помощью онлайн тестов проверить знания учеников и проследить динамику развития, но так же следует применять решение задач, дебаты, рефераты, доклады, семинары-дискуссии, просмотр познавательных видеороликов и изучение научно-популярной литературы, и т. п.

Для наиболее лучшего усвоения учебного материала, рекомендуется разбить материал на несколько блоков и рассматривать их последовательно. На первом занятии необходимо уделить время теории и затем закрепить практикой. Решая все задачи самостоятельно или при малейшей помощи учителя, школьники постепенно изучают курс при большом самостоятельном участии, проявляя активность и индивидуальность, овладевая техникой математического мышления, логики. Все теоремы имеют вид задач. Если теорема, которую необходимо доказать учащимся, является большой или трудной, то она разбивается на несколько маленьких задач так, что решение предыдущей задачи помогает решить последующую. Определения и следствия, либо включаются педагогом в текст задачи, либо сообщаются дополнительно. В некоторых случаях учитель проводит предварительную беседу или делает обобщения.

В конце каждого занятия очень важно проводить рефлексию, вести мониторинг, что бы в дальнейшем отследить динамику развития каждого ученика. Обратная связь от учеников очень важна, так как именно она помогает понять учителю все ли было усвоено на должном уровне школьниками. Не смотря на то, что факультативные занятия являются необязательными, у учащихся должно быть какое-либо домашнее задание, желательно творческого направления.

Одной из главных задач учителя математики − это научить детей понимать математику, а не заучивать ее. Факультативные занятия играют важную роль в деле повышения уровня развития учащихся образовательных учреждений, проявляющих заинтересованность и предрасположенность к любой науке, в том числе и математике. Информационные технологии абсолютно незаменимы на факультативных занятиях. Они позволяют донести всю информацию до учеников более интересно и красочно. Применение на факультативных занятиях программы GeoGebra позволяет намного лучше понять геометрию, представить графически все решение.

Применение информационных технологий обучения позволяет значительно видоизменять весь процесс обучения, позволяет реализовывать модель личностно-ориентированного обучения, интенсифицировать занятия, а главное – усовершенствовать самоподготовку обучающихся. Безусловно, современный компьютер и интерактивное программно-методическое обеспечение требуют изменения формы общения преподавателя и обучающегося, превращая обучение в деловое сотрудничество. Это усиливает мотивацию обучения, приводит к необходимости поиска новых моделей занятий, проведения итогового контроля (доклады, отчеты, публичные защиты групповых проектных работ), повышает индивидуальность и интенсивность обучения.

Применение информационных технологий на факультативных занятиях представляет большие возможности в развитии творческого и абстрактного видения, как учителя, так и учащихся.

Использованные источники:

1. Баврин, И.И. Сборник задач и занимательных упражнений по математике, 5-9 классы / И.И.Баврин – М.:Гуманитарный изд. Центр ВЛАДОС, 2014.-236с.
2. Гринько, Е.П. Основные направления работы с интеллектуально одаренными детьми / Е.П. Гринько; под общ. ред. И.Л. Сохор; редкол.: В.Ф. Савчук, А.Ф. Ревинский; Брест. гос. ун-т имени А.С. Пушкина // Электронное учебно-методическое пособие для студентов педагогических специальностей ВУЗов, учителей общеобразовательных школ, слушателей курсов повышения квалификации; Брест, 2012 г. - С. 227-345.
3. Пивоварук, Т.В. Методика проведения внеклассной работы по математике в общеобразовательной школе: учеб.-метод. пособие / Т.В. Пивоварук - Брест: БрГУ, 2009 - 105 стр.Лунц Г.Л., Эльсгольц Л.Э. Функции комплексного переменного: учебник для вузов.

УДК 537.636

Жоробаев Н.Ж.
научный руководитель: Шабаев Р.Б., к.п.н.
доцент
Башкирский государственный университет
Стерлитамакский филиал
Россия, г. Стерлитамак

МАГНИТНО-ИМПУЛЬСНАЯ ОБРАБОТКА ТОПЛИВА

Аннотация: данная статья посвящена анализу магнитно-импульсной обработки топлива. Авторами рассмотрена специфика влияния магнитного поля на различные виды топлива, а также перечислены актуальные разработки в данной области.

Ключевые слова: топливо, магнитное поле, магнитно-импульсная обработка.

Zhorobayev N.Zh.
scientific adviser – candidate of pedagogical sciences, associate professor
Shabaev R.B.
Bashkir State University
Sterlitamak branch
Sterlitamak, Russia

MAGNETIC-PULSE FUEL PROCESSING

Abstract: this article is devoted to the analysis of magnetic pulse processing of fuel. The authors consider the specificity of the influence of the magnetic field on various fuels, and also the actual developments in this field are listed.

Key words: fuel, magnetic field, magnetic pulse processing.

В настоящий момент существует множество способов улучшения качества топлива, которые в свою очередь делятся на два метода воздействия на качественные характеристики топлива:

Первый химический метод — применение специальных присадок, способствующих интенсификации процесса сгорания и нейтрализующих действие серы.

Второй метод является физическим воздействием — использование дополнительной гидродинамической, магнитной, электродинамической или ультразвуковой обработки [1].

Наиболее важной задачей является повышение экономической эффективности и экологических показателей топлива судновых энергетических установок при его магнитно-импульсной обработке.

Многие исследователи отмечают изменение свойств топлива под воздействием магнитно-импульсной обработки. Исследования влияния магнитно-импульсной обработки на характеристики топлива в настоящее время проводятся без выяснения механизма подобной обработки, а также без досконального экспериментального изучения влияния параметров обработки

на его физические и химические свойства. В связи с данным фактором, можно сделать вывод, что проблема практического использования магнитно импульсной обработки топлива может быть решена в результате изучения механизма данной обработки и последующего построения соответствующей физической модели [2].

Под действием магнитного поля в углеводородной жидкости снижаются силы молекулярного притяжения или, как их чаще называют, силы поверхностного натяжения. Это облегчает испаряемость, диспергирование топлива, что приводит к лучшему распылению его в камере сгорания двигателя.

Топливо обрабатывают, непосредственно, магнитным полем с целью разрушения структурных (агрегативных) систем (обработка в переменном магнитном поле) или с целью ориентации молекул топлив (или молекул присадок) в определенном направлении. В ряде случаев магнитная обработка в переменном магнитном поле используется совместно с гидродинамической обработкой для усиления гомогенизирующего (или диспергирующего) эффекта обработки топлива.

Магнитное поле (МП) снимает электростатический заряд с молекул топлива, которое они получили при прокачивании по трубам, понижает его вязкость. При воздействии МП (нужной напряжённости и величины магнитного потока) на углеводородные жидкости (бензин, керосин, дизтопливо, мазут, печное топливо) и газ, происходит поляризация топлива с одновременной ориентацией хаотично двигающихся его частиц. При этом происходит снятие статических зарядов топлива, разрушаются молекулярные связи между частичками топлива [3].

Частички топлива получают дополнительный положительный заряд, в то время как, сам кислород воздуха имеет отрицательный заряд. Разноименность зарядов топлива и кислорода интенсифицирует процесс их взаимодействия. В результате этого ускоряются реакции окисления топливовоздушной смеси.

Обработка топлива с использованием импульсного магнитного поля (ИМП) со специально выбранными параметрами ИМП приводит, как показали проведенные исследования авторов [4], к большей полноте сгорания топлива и, как следствие, его экономии, а также снижению содержания продуктов неполного сгорания в выхлопе двигателя.

По результатам проведенных исследований воздействие ИМП на дизельное топливо носит выраженный резонансный характер, причем резонанс имеет место как для частоты повторения импульсов, так и для индукции ИМП. Предлагаемая технология импульсной магнитной обработки топлива является на самом деле электромагнитной обработкой. Более полное сгорание топлива происходит вследствие развала крупных фракций (или кластеров) топлива под действием электрического импульса, сопровождающего магнитный импульс. Это доказано одновременным уменьшением вязкости топлива и повышением его плотности.

Под воздействием внешних факторов молекулы углеводородов бензина начинают взаимодействовать друг с другом, образуя надмолекулярные углеводородные группы. Данные надмолекулярные структуры в двигателе внутреннего сгорания не сгорают полностью. В результате, они выбрасываются в атмосферу в виде вредных компонентов отработавших газов двигателя и/или накапливаются в виде углеродно-шлаковых отложений.

При прохождении топлива через микроволновое поле его структура меняется, вследствие чего топливо сгорает более быстро и эффективно.

Обработка топлива импульсным магнитным полем приводит также к увеличению ресурса двигателя вследствие уменьшения скорости роста нагара на стенках цилиндров и уменьшения скорости загрязнения в системе подачи топлива двигателя. Сущность предлагаемого метода импульсной магнитной обработки дизельного топлива состоит в воздействии на топливо, движущееся в топливопроводе, импульсным магнитным полем, создаваемом в индукционной катушке, охватывающей топливопровод.

Авторами [5] предлагается изобретение позволяющее увеличить эффективность способа подготовки топлива к сгоранию за счет уменьшения расхода топлива при одновременном снижении затрат на электропитание установки-генератора импульсного магнитного поля. Проводя подготовку дизельного топлива к сгоранию в энергетических установках путем воздействия на него импульсным магнитным полем в области резонанса по частоте и величине индукции, можно получать максимальный результат на единицу затрат электроэнергии, питающей установку-генератор импульсного магнитного поля, которые составляют менее 0,1% от стоимости сэкономленного топлива. В результате повышения полноты сгорания топлива снижаются выбросы в атмосферу токсичных продуктов неполного сгорания топлива.

Таким образом, магнитно-импульсная обработка углеводородных топлив, инструмента, деталей машин и рабочих органов технологического оборудования широко применяется не только для диагностики изделий, но и в целях повышения их качеств: упрочения и увеличения показателя надёжности их работы [6].

Использованные источники:

1. Анисимов А. С., Карасёв Ю. В., Ивашкин А. А. Способы улучшения эксплуатационных свойств дизельного топлива // Молодой ученый. — 2016. — №26. — С. 1-3. — URL https://moluch.ru/archive/130/36155/ (дата обращения: 17.01.2018).

2. Богданов А.В., Малыгин Б.В., Бень А.П., Коновалов М.Ю. Влияние параметров МИО на донорно-акцепторную рекомбинацию носителей заряда в неупорядоченных структурах // Науковий вісник ХДМІ. 2011. - №2 (5). - С. 93-101.

3. Богданов А.В., Малыгин Б.В. Электропроводность твёрдых тел по донорно-акцепторным парам // Вестник Херсонского технического

университета, 2010. - №1 (37). - С. 28-32.
4. Иванов А.Р. Коммеческий директор КБ "Нитрон", рук. филиальной сети "АвтоРакета" http://avtoraketa.ru/articles/elektromagnitnaya-obrabotka-topliva (дата обращения: 16.01.2018).
5. Ларин В.С., Щаев О.И., Способ подготовки топлива к сгоранию http://www.findpatent.ru/patent/230/2300008.html (дата обращения 16.01.2018)
6. Латутова М.Н., Лукина Л.Г. Топливо: учеб. пособие. - СПб.: Петербургский государственный университет путей сообщения, 2005. - 35 с.

УДК 616.14-002.2

Закирова Г. Э.
студент 4 курса
факультет педиатрический
научный руководитель: Стяжкина С. Н., доктор медицинских наук
профессор
Россия, г. Ижевск

ВАРИКОЗНАЯ БОЛЕЗНЬ ВЕН НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ У БЕРЕМЕННЫХ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: Данная статья посвящена изучению варикозной болезни нижних конечностей у беременных. Здесь представлены современные данные по этиологии и патогенетическим механизмам развития варикозной болезни нижних конечностей во время беременности. Описан клинический случай варикозной болезни вен нижних конечностей у беременной.

Ключевые слова: *варикозная болезнь, беременность, компрессионный трикотаж.*

Zakirova G.
4 thyearstudent
Pediatric faculty
Izhevsk,Russia
Academic Advisor
Candidate of Medical Sciences, Professor
Styazhkina S.

VARICOSE VEINS OF THE LOWER EXTREMITIES IN PREGNANT WOMEN (CLINICAL CASE)

Abstract: the article is devoted to the study of varicose veins of the lower extremities in pregnant women. It presents modern data on etiology and pathogenetic mechanisms of development of varicose disease of the lower extremities during pregnancy. Describes a clinical case of varicose veins of lower extremities pregnant.

Keywords: varicose disease, pregnancy, compression stockings.

Варикозное расширение поверхностных вен нижних конечностей характеризуется образованием мешковидных расширений стенок вен, змеевидной извитостью, увеличением длины, недостаточностью клапанов[1, с. 571].

Эпидемиология

Варикозная болезнь нижних конечностей наблюдается у 17—25 % населения. До периода полового созревания варикозное расширение вен встречается одинаково часто у юношей и девушек. В зрелом возрасте женщины заболевают в 2—3 раза чаще, чем мужчины. Число заболевших с увеличением возраста нарастает. Это объясняется гормональной перестройкой женского организма в связи с беременностью, менструациями,

которые приводят к ослаблению тонуса вен, расширению их, относительной недостаточности клапанов поверхностных и коммуникантных вен, раскрытию артериовенозных шунтов и нарушению венозного кровообращения [1, с. 571]. У женской части населения варикозная болезнь имеет характер пандемический – флебопатия (не имеющие клинических проявлений изменения венозных стенок) обнаруживается чаще, чем у каждой второй представительницы «слабого пола».[...] Манифестация же варикозной болезни чаще всего наблюдается в трех случаях – во время беременности и родов, при длительном приеме оральных контрацептивов и в связи с гормональными изменениями, типичными для наступления менопаузы. При этом доказано, что во время беременности этот риск особенно велик. По этой причине акушеры-гинекологи совместно с хирургами должны подвергать беременных женщин максимально тщательному обследованию на предмет выявления варикозной болезни и, в случае обнаружения любых ее проявлений, назначать соответствующее лечение.

Этиология варикозной болезни.

Наследственная предрасположенность (наследование дефекта соединительной ткани, особенности клапанного аппарата вен нижних конечностей); избыточная масса тела; образ жизни (длительные статические нагрузки и малая двигательная активность; особенности питания (дефицит растительных волокон, необходимых для ремоделирования венозной стенки, хронические запоры, приводящие к длительному повышению внутрибрюшного давления); дисгормональные состояния (прием противозачаточных средств, менопауза); беременность (считается одним из основных факторов риска развития варикозной болезни); вредные привычки (злоупотребление алкоголем, курение).

Патогенез

Началом заболевания является обратный ток крови по глубоким, поверхностным или перфоративным венам. При варикозной болезни он развивается в результате деградации гладкомышечных и эластических волокон стенки подкожных и перфоративных вен, что приводит к их расширению. Возникает относительная недостаточность клапанов вен(не полное смыкание створок). В результате возникает ток крови в обратном направлении: из проксимальных отделов в дистальные, из глубоких в поверхностные. Это приводит к застою крови и депонированию ее избыточного объема, достигающих максимальных величин в голени, что чревато перегрузкой и снижением работы венозной помпы. Все это приводит к увеличению сопротивления на венозном конце капиллярного русла и флебостазу. В результате повышается объем интерстициальной жидкости, что способствует перегрузке лимфатического русла. Формируется отек конечности, паравазальные ткани пропитываются белками плазмы и лейкоцитами. Возникает процесс полимеризации фибриногена вокруг капилляров, происходит возникновение периваскулярных фибриновых

муфт, которые ещё больше нарушают трофику и способствуют развитию язв. Местные медиаторы воспаления провоцируют появление разнообразных аутоаллергических реакций и развитию воспалительных реакций.

Изменения происходящие в женском организме во время беременности (увеличение объема циркулирующей крови, давление растущей матки на глубокие вены, давление растущей матки на глубокие вены, рост фибриногена в крови, изменение гормонального баланса) становятся отягощающим фактором в течение болезни.

Клиническая картина варикозной болезни нижних конечностей у беременных

Отмечаются чувство тяжести и быстрая утомляемость, боль и судороги в икрах, кожный зуд. Расширенные, извитые, синеватые, узловатые вены видны через кожу, особенно в вертикальном положении больного, кожа пигментирована, истончена, питание ее нарушено, отеки нижних конечностей. При лежании, особенно с приподнятой ногой, вены опорожняются и становятся незаметными. Больные не могут долго стоять и ходить из-за ощущения тяжести в ногах, быстро устают.

Осложнения гестации

Одним из самых мощных факторов, провоцирующих манифестацию варикозной болезни и способствующих ее прогрессированию, является гормональный дисбаланс. Ну а поскольку беременность сама по себе – мощный гормональный стресс для женщины, неудивительно, что различные проявления варикозной болезни у будущих матерей считаются едва ли не классическими особенностями этого страдания.

Так, прогестерон оказывает деградирующее влияние как на коллагеновые, так и на эластиновые волокна. Эстрогены вызывают утолщение стенки вены и отложение иммунных комплексов под эндотелием. В результате эндотелий отслаивается, воспаление усиливается, а коллагеновые и эластиновые волокна оказываются не способными справиться с растяжением. Так как эти процессы сопровождаются изменением структуры тканей, отеком и ухудшением микроциркуляции, возникает гипоксия тканей – еще один ведущий фактор, провоцирующий прогрессирование варикозной болезни.

Так возникает замкнутый круг – прогестерон и эстрогены «запускают» изменения, свойственные варикозной болезни, а гипоксия поддерживает.

Диагностика варикозной болезни нижних конечночстей при беременности

Диагностика варикозного расширения вен и сопутствующей ему хронической венозной недостаточности производится оценкой жалоб, анамнестических данных и результатов объективного исследования. Важное значение для точного диагноза имеет определение состояния клапанов магистральных и коммуникантных вен, оценка проходимости глубоких вен.[1,с 574] В перечень инструментального исследования для беременных следует отнести ультразвуковую допплерографию, окклюзионную

плетизмографию, дуплексное сканирование. На сегодняшний день ведущим скрининговым методом в диагностике варикозной болезни вен нижних конечностей является ультразвуковая доплерография - УЗДГ (оценка проходимости сосуда, определение лодыжечно-плечевого индекса, оценка состояния клапанного аппарата вен). Топическая диагностика заболеваний венозной системы возможна лишь с помощью ультразвукового ангиосканирования с допплерографией и цветным кодированием кровотока.

Дифференциальная диагностика

Дифференциальный диагноз следует проводить с постфлебитическим синдромом, для которого характерны указания на перенесенный тромбоз глубоких вен, стойкий отек пораженной конечности, «рассыпной» тип расширения вен, большую выраженность трофических расстройств. Важны результаты функциональных проб, позволяющих заподозрить нарушения проходимости глубоких вен. Необходимо исключить компенсаторное расширение поверхностных вен вследствие сдавления подвздошных вен опухолью, исходящей из органов брюшной полости и таза, тканей забрюшинного пространства, врожденные заболевания Паркса Вебера и Клиппеля—Треноне.

Клинический пример

Пациентка 29 лет, поступила 13.11.2017года, госпитализирована в гинекологическое отделение с диагнозом беременность 37 недель(вторая беременность), головное предлежание, осложнение, отеки вызванные беременностью. Сопутствующие: варикозная болезнь вен нижних конечностей.

Жалобы на боли в голенях, больше слева, чувство тяжести и распирания в голенях, усливающихся к вечеру, повышенная утомляемость ног, отек голеней и стоп, так же увеличивающихся к вечеру (становится тесной обувь). Сосудистые звездочки на коже ног.

Считает себя больной в течение 3 лет, когда, после первых родов, впервые заметила на обеих ногах варикозно расширенные вены, со временем расширение их незначительно прогрессировало. Около 3 месяцев назад больная обратила внимание на то, что в области левой внутренней лодыжки и выше кожа уплотнена и гиперпигментирована, постепенно этот участок увеличивался, достигнув размера 5*8 см, примерно в это же время появились отечность левой стопы и боли, нарастающие к вечеру, связанные с вертикальным положением, и уменьшающиеся после сна, принятия горизонтального положения.

15.11.17 была переведена в хирургическое отделение, на момент перевода состояние средней степени тяжести, сознание ясное, гемодинамика стабильная. Кожа физиологической окраски. Дыхание везикулярное, проводится во все отделы, ЧДД 17 в минуту, П 72 уд/мин, АД 130/80. Язык влажный, живот мягкий, болезненный. Перистальтика выслушивается.

Пробы:

Троянова-Тренделенбурга двойной пложительный результат.

Шейниса – положительна в области обеих голеней

Дельбе-Пертеса при ходьбе подкожные вены не запустевают.

Пратта1 – отрицательна.

Триплексное сканирование вен нижних конечностей:

Глубокие вены – бедренно-подколенный сегмент – проходимы, клапаны состоятельны; берцовый сегмент – проходимы, клапаны вен состоятельны.

Большая подкожная вена – справа эктазированна, клапаны недостаточны, слева выраженно эктазированна, отток замедлен – эффект спонтанного контрастирования, клапаны несостоятельны.

Малая подкожная вена проходима, клапаны не изменены.

Перфорантные вены – справа несостоятельны в нижних и средних третях голени; слева несостоятельны в нижней трети голени

Лимфостаза нет.

Таким образом, физиологические особенности функционирования организма женщины во время беременности создают условия для проявления и прогрессирования варикозной болезни вен нижних конечностей.

Использованные источники:

1. Кузин, М.И., Шкроб, О.С., Кузин, Н.М. / Хирургические болезни. / М.И. Кузин, О.С. Шкроб, Н.М. Кузин. – 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Медицина, 2002. - 783с.
2. Амбулаторная ангиология. Руководство для врачей под ред.А.И.Кириенко, В.М.Кошкина, В.Ю.Богачева. М., Литтерра, 2007.
3. Берган Дж. Лечение наружного кровотечения из варикозно расширенных вен./ Ангиология и сосудистая хирургия. –2000. – Т.6, №2. С. 53–60.
4. Богданов А.Е., Золотухин И.А. Практическое значение инструментальных методов диагностики хронической венозной недостаточности нижних конечностей // Грудн. и сердечно-сосуд. хир. – 1993. – №2. – С. 23–26.
5. Гавриленко А.В., Вахратьян П.Е. Ошибки в обследовании и лечении больных с варикозной болезнью нижних конечностей и их роль в возникновении рецидива болезни // Ангиология и сосудистая хирургия. – 2008. – №1.
6. Роднянский Д.В., Фокин А.А., Агаханян А.Р. Особенности комплексного лечения декомпенсированных стадий хронической венозной недостаточности нижних конечностей у пациентов пожилого и старческого возраста // Флебология. – 2008. – №1.
7. Сабельников В.В., Шулепова Е.К. Варикозная болезнь нижних конечностей. Современный взгляд на проблему // Мир медицины. – 2001. – №3–4
8. Богачев, В.Ю. Новые технологии диагностики и лечения варикозной болезни нижних конечностей: дис. … д-ра мед. наук / В.Ю. Богачев. – М., 1999 – 357 с.

УДК 004.05/330.131.5

Заруцкий А.С.
студент 1 курса
Институт экономики и управления
Антипова Е.А.
старший преподаватель
ОГУ имени И.С. Тургенева
Россия, г. Орёл

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Аннотация: в статье рассмотрены информационные технологии как инструмент, который автоматизирует существующие бизнес-процессы и создает новые бизнес-процессы, систематизированы и проанализированы критерии, по которым оцениваются ИТ.

Ключевые слова: информационные технологии, критерии оценки ИТ, функциональные критерии, экономия социального времени, ресурсные критерии, оценка полезности внедрения ИТ.

Zarutsky A.S.
student
1 course, Institute of economy and management
Antipova E.A.
teacher
Orel State University
Russia, Orel

CRITERIA FOR EVALUATION OF INFORMATION TECHNOLOGIES

Annotation: in article information technologies as the tool which automates the existing business processes and creates new business processes are considered, criteria by which IT are estimated are systematized and analyzed.

Key words: information technologies, criteria for evaluation of IT, functional criteria, saving of social time, resource criteria, assessment of usefulness of introduction of IT.

Изображение, которое мы видим на экране, новости, которые читаем в интернете, общение через социальные сети, всё это стало доступно нам благодаря информационным технологиям. Смена этапов, пройденных ИТ технологиями, определялась техническим прогрессом, а начальным этапом развития информационных технологий является 1950–1960-е годы, ЭВМ тогда, были доступны только профессионалам. Для современного человека ИТ это уже нечто обыденное, он пользуется ими постоянно. Организации также не обходятся без них в своей деятельности, умный предприниматель может использовать их и для успешного стартапа.

В настоящее время, в области информационных технологий, большое внимание уделяется электронному моделированию, которое становится

неотъемлемой частью интеллектуальной деятельности человека. Сопоставление электронного процессора с человеческим телом привело к идее создания нейрокомпьютера, каждый день появляются разнообразные проекты и разработки.

Информационные технологии сейчас являются инструментом, которым пользуются на производстве, в повседневной жизни, в медицине и во многих не менее важных сферах. ИТ с большой скоростью проникают во все отрасли. Информационные технологии сейчас стали не просто инструментом, которые автоматизируют существующие бизнес-процессы, они создают новые. Очень активно это происходит в маркетинге и финансах, так как это активно растущие отрасли, особенно благодаря социальным сетям. Использование ИТ важно не только в подобных отраслях. Внедряя информационные технологии, власти субъектов Российской Федерации, улучшают и упрощают использование государственных и муниципальных услуг для своих граждан, что повышает уровень эффективности работы органов власти. Но по каким же критериям оценивают информационные технологии?

Критерии по которым оцениваются ИТ можно разделить на три основные группы. Данные группы не будут разниться по степени важности, а для успешной и эффективной деятельности должны работать в совокупности [1].

Критерии, по которым оцениваются информационные технологии, покажем в виде схемы, которая представлена на рисунке 1.

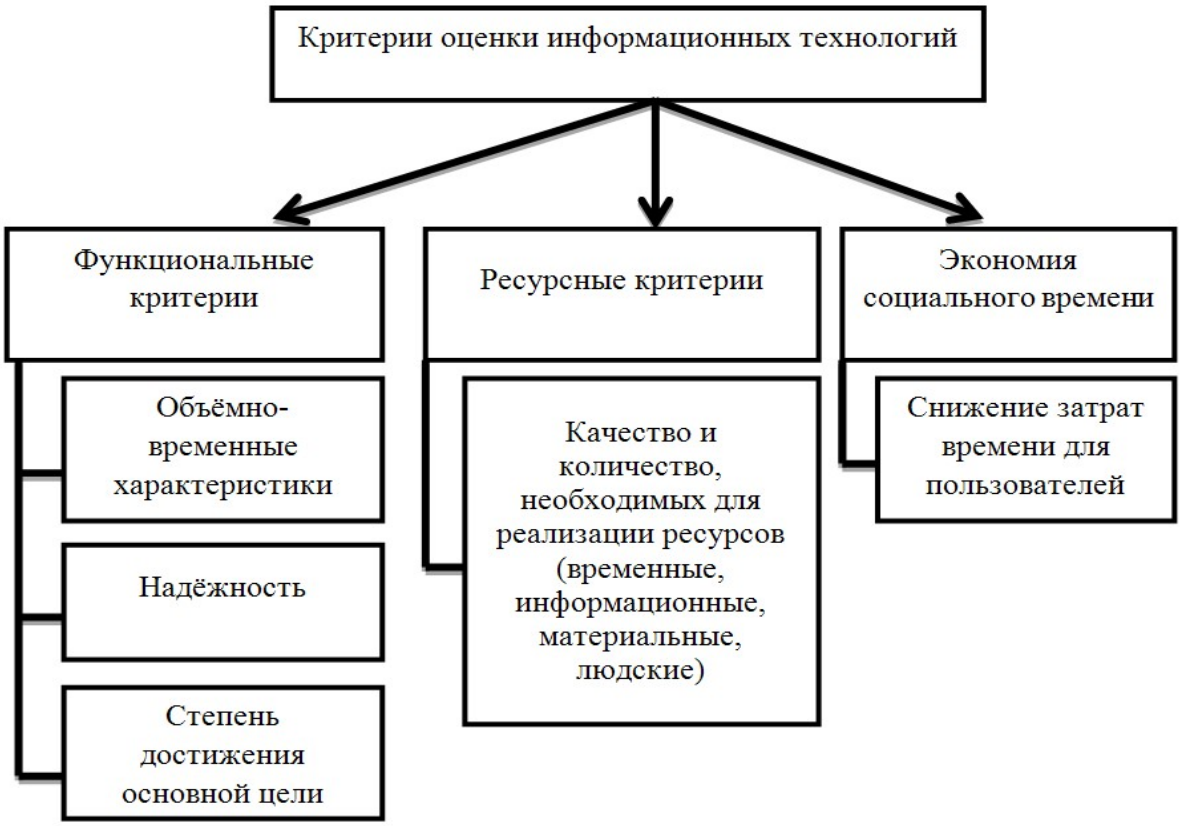


Рисунок 1. – Критерии оценки информационных технологий

Первой группой будут функциональные критерии. Данная группа будет состоять из трёх критериев. Во-первых, можно выделить объёмно-временные характеристики, которые показывают количество и скорость передачи и максимальный объём хранения информации. Во-вторых, это надёжность, то есть правильная передача, преобразование информации и уровень её защищённости от помех. В-третьих, параметры, характеризующие степень достижения основного конечного результата информационного процесса, реализуемого при помощи данной технологии, к ним относятся: правильность речи, качество формируемой графической информации и другие [2].

Ресурсные критерии — это вторая группа. Данная группа показывает качество и количество различных ресурсов, которые необходимы для реализации информационной технологии. К таким ресурсам можно отнести: информационные ресурсы — это состав и данных, необходимых для реализации информационного процесса; временные ресурсы, то есть время необходимое для реализации информационного процесса; людские ресурсы – количество и уровень подготовки персонала; затраты энергии – энергетические ресурсы и материальные, то есть оборудование, которое понадобится а процессе реализации технологии.

По ресурсным критериям можно сравнить между собой разные виды технологий, а также, количественно оценить полученный в результате использования ИТ эффект, с точки зрения экономии и получения новых ресурсов и денежных средств [3].

Третья группа — экономия социального времени. Данный критерий оценки предложили два советских академика Побиск Георгиевич Кузнецов и Виктор Григорьевич Афанасьев. Одна из лучших экономий это экономия времени, ведь время — это один из самых важных ресурсов для кого угодно, будь то организация, частный предпринимателей или обычный пользователь. Можно сказать, что время — это крайне важный ресурс, обладая которым в достатке, можно выполнить большое количество работы, увеличить прибыль, решить множество проблем. Но, как уже оговаривалось, не смотря на важность, это не самый главный критерий и он реализуется только благодаря работе двух ранее указанных групп [4].

При оценке полезности внедрения ИТ проекта необходимо учитывать такое понятие, как: «Парадокс Бринйолфссона». Эрик Бринйолофссон – профессор массачусетского технологического института. Парадокс заключается в том, что польза от ИТ проекта очевидна, но количественные характеристики измерить невозможно. Не приятным эффектом от внедрения ИТ является то, что польза проявляется не сразу, а выгода, по словам Бринйолфссона, проявляется косвенно и с задержкой в 5 – 7 лет.

Существует несколько вариантов развития событий когда нужно и когда не нужно считать эффективность внедрения ИТ проекта.

Первый вариант, когда распоряжение приходит сверху, тогда не обязательно рассчитывать эффективность, ведь приказ о внедрении уже был.

Другой вариант, когда инициатива исходит снизу, то есть ИТ департамент решает что то внедрить в бизнес компании, тут уже возникают некоторые вопросы. Здесь для компании расчёты необходимы, необходимо понять полезно ли будет данное внедрение. Третий вариант – это когда предложении приходит от интегратора (внешней организации), но необходимо понимать что главная задача подобной организации – это улучшить собственное благосостояние. В таком случае расчёт полезности внедрения обязателен.

Для оценки используют три класса методов: затратные, доходные и сравнительные. Затратные — это методы, используемые, когда речь идёт о проекте, который сулит технологическую выгоду. При использовании доходного метода оцениваются предпринимательские выгоды. В случае сравнительных методов используют статистические показатели, полученные в результате изучения внедрения похожих проектов.

Оценка полезности информационных технологий, перед их внедрением, это очень важно. Но ещё более важно оценить трудозатраты на внедрение проекта, потом уже, сопоставив все плюсы и минусы, сделать решение о внедрении.

В заключении отметим, что оценка полезности информационных технологий, перед их внедрением, это очень важно, но ещё более важно оценить трудозатраты на внедрение проекта, потом уже, сопоставив все плюсы и минусы, сделать решение о внедрении. Информационные технологии быстро и постоянно развивающаяся сфера, с которой сейчас связано огромное количество производственных, учебных, развлекательных и других процессов. Как становится понятно, ИТ сейчас является главным помощью в реализации всемирного прогресса. За этими технологиями стоит будущее человечества.

Использованные источники:

1. Для чего нужны информационные технологии [Электронный ресурс] // URL: http:// a-rbi.ru/raznoe/647-dlya-chego-nuzhny informacionnye tehnologii.html (дата обращения: 16.12.2017).
2. Критерии оценки информационных технологий [Электронный ресурс] // URL: http://studopedia.org/8-50362.html (дата обращения: 10.12.2017).
3. Свойства информационных технологий [Электронный ресурс] // URL: http:// studfiles.net/preview/4112543/page:7/ (дата обращения: 15.11.2017).
4. Информационные технологии [Электронный ресурс] // URL: http://life-prog.ru/1_5313_chastnie-kriterii-effektivnosti-primeneniya-informatsionnih-tehnologiy.html (дата обращения: 06.12.2017)

УДК 541.183:546.1

Захаров В. А.
студент 1 курса
«факультет элитного образования и магистратуры»
Фисенко Т. Е.
студент 1 курса
«факультет элитного образования и магистратуры»
Рахматулина Э. А.
студент 3 курса
«Нефтехимический институт»
научный руководитель: Федяева О. А., доктор химических наук
доцент
кафедра «Химия»
Омский Государственный Технический Университет
Россия, г. Омск

ДИСПЕРСИОННЫЙ АНАЛИЗ ПОРОШКОВ АЛМАЗОПОДОБНЫХ ПОЛУПРОВОДНИКОВ

Аннотация:

Статья посвящена изучению гранулометрического состава порошков полупроводников CdTe и ZnTe. Исследование проводили методом оптической микроскопии. По результатам дисперсионного анализа распределили частицы по размерам на три категории: среднечисленного, среднеповерхностного и средневесового диаметров частиц.

Ключевые слова:

дисперсия, полупроводники, микроскопия, CdTe, ZnTe.

Zakharov V. A.
student
1 course "Faculty of elite education and graduate programs"
Omsk State Technical University
Russia, Omsk
Fisenko T. E.
student
1 course "Faculty of elite education and graduate programs"
Omsk State Technical University
Russia, Omsk
Rakhmatulina, E. A.
student
3 course, "Petrochemical Institute"
Omsk State Technical University
Russia, Omsk
Supervisor: Fedyaeva O. A., doctor of chemical Sciences, associate Professor
associate Professor of "Chemistry"

Omsk State Technical University
Russia, Omsk

ANALYSIS OF VARIANCE POWDERS ALMASADAM-TION OF SEMICONDUCTORS

Abstract:

The article is devoted to study of the granulometric composition of powders in doprovodnou CdTe and ZnTe. The study was conducted by optical microscopy. According to the results of variance analysis distributed particles by size into three categories: srednekamennogo, renepower personal and weighted diameters of the particles.

Keywords:

dispersion, semiconductors, microscopy, CdTe, ZnTe.

Важными характеристиками дисперсионных систем являются фракционный состав, удельная геометрическая поверхность и коэффициент полидисперсности.

Целью настоящей работы явилось изучение гранулометрического состава порошков полупроводников CdTe и ZnTe методом оптической микроскопии. Для анализа использовали оптический микроскоп, в окуляр которого вставляли микрометрическую сетку. Подготовленные водные суспензии порошков помещали на предметное стекло, накрывали покровным стеклом и проводили подсчёт частиц по фракциям не менее шести раз в разных местах препаратов. В качестве статистического диаметра принимали наибольший размер проекции частицы на плоскость наблюдения вдоль одной из сторон микрометрической сетки.

Результаты фракционного распределения частиц по размерам представлены в таблице 1.

Таблица 1

Средний радиус частиц фракции di, мкм	Содержание частиц Q, %	
	ZnTe	CdTe
28	-	53,61
57	43,27	22,16
113	23,07	16,49
170	12,50	1,54
227	7,69	4,12
284	1,92	1,03
341	4,81	1,03
397	0,96	-
454	5,77	-

Величину геометрической удельной поверхности и коэффициент полидисперсности порошков рассчитывали по формулам [1, 2]:

$$S = \frac{6 \cdot \sum n_i \cdot d_i^3}{\rho \cdot \sum n_i \cdot d_i^2} = \frac{6}{\rho \cdot d_S}; \quad K = \frac{d_n}{d_q},$$

где di – средний диаметр частиц фракций; n – число частиц в системе; ρ- рентгеновская плотность частиц; dS, dn, dq – среднеповерхностный, среднечисленный и средневесовой диаметры частиц; K – коэффициент полидисперсности.

Среднечисленный, среднеповерхностный и средневесовой диаметры частиц рассчитывали по формулам:

$$d_n = \frac{\sum n_i r_i}{\sum n_i}; \quad d_m = \frac{\sum n_i r_i^3}{\sum n_i r_i^2}; \quad d_m = \frac{\sum n_i r_i^4}{\sum n_i r_i^3}.$$

Результаты расчета геометрической удельной поверхности порошков, коэффициента полидисперсности, среднечисленного, среднеповерхностного и средневесового диаметров частиц представлены в табл. 2

Таблица 2

Образец	Геометрическая удельная поверхность S, м2/кг	Коэффициент полидисперсности, К	Рентгеновская плотность ρ, г/см3	Диаметр частиц, мкм		
				dn	dS	dq
CdTe	4,90	0,27	6,435	65	190	239
ZnTe	3,36	0,38	5,640	141	316	371

Согласно данным дисперсионного анализа (табл. 1), распределение частиц по размерам в логарифмической системе координат близко к линейной зависимости. Низкие коэффициенты полидисперсности порошков CdTe и ZnTe указывают на большой разброс частиц по размерам. На полидисперсность образцов также указывают различия в значениях среднечисленного, среднеповерхностного и средневесового диаметров частиц, которые изменяются в следующей последовательности: dn > dS > dq.

Использованные источники:

1. Лабораторные работы и задачи по коллоидной химии. – Под ред. Ю.Г. Фролова и А.С. Гродского. – М.: Химия, 1986. -216 с.

2. Федяева О.А., Васина М.В., Пошелюжная Е.Г. Исследование системы ZnTe-CdSe методом электронной микроскопии //Омский научный вестник. – 2013. - №3 (123). - С. 52-55.

УДК-665.112.1

Зверко Е.К.
студент 4 курса
факультет «Инженерный факультет»
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

ПРИМЕНЕНИЕ ПАЛЬМОВОГО МАСЛА В ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

На данный момент использование пальмового масла становится популярным. Производители добавляют его почти во все продукты питания, с целью экономии денег и продления срока хранения пищи. В данной статье рассмотрены воздействия пальмового масла на организм человека.

Ключевые слова: пальмовое масло, гидрогенизированные жиры, насыщенные жирные кислоты.

Zverko E.K.
student
4 year, Faculty of Engineering Faculty
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Russia, Pyatigorsk

APPLICATION OF PALM OIL IN THE FOOD INDUSTRY

At the moment, the use of palm oil is becoming popular. Manufacturers add it to almost all foodstuffs, in order to save money and extend the shelf life of food. This article examines the effects of palm oil on the human body.

Key words: palm oil, hydrogenated fats, saturated fatty acids.

В последние время возникли бурные споры из-за применения пальмового масла в пищевой промышленности. Люди разделились на две группы: сторонники, которые считают, что пальмовое масло следует искоренить из продукции питания, и, их оппоненты, которые утверждают, что у этого масла много полезных свойств.Понять, чья сторона по большей степени права нужно проанализировать всю имеющуюся информацию.

Пальмовоемасло — растительное масло, которое получается 2 способами. Первый – из пальмовых семян, а второй – из мясистой части плодов [1].

Польза пальмового в его содержании большого количество каротиноидов, сильнейших антиоксидантов, которые представляют огромную значимость для человеческого организма. Каротиноиды помогают восстановить ослабленные волосы и улучшить кожу. Пальмовое масло входит в состав многих известных косметических фирм.

Кофермент, который содержится в масле, участвует в реакциях окисления и восстановления в организме, в процессах тканевого дыхания, так же усиливает действие других антиоксидантов, замедляет старение клеток, поэтому добавляется во многие антивозрастные

косметические средства.

Вред пальмового масла, обладающее свойством улучшения вкуса и внешнего вида продуктов, значительно увеличивающее срок хранения, так же оно легко доступно и дешевое, стало одним из самых распространённых видов растительного жира. Пальмовое масло обладает приятным вкусом и ароматом молочных сливок, а потому делает вкуснее продукты, в которые оно добавлено. Одно из ключевых свойств пальмового масла – высокая температура плавления — 38-40 градусов.

Всемирная организация здравоохранения в 2005 году рекомендовала уменьшить потребление для снижения риска заболеваний сердца. Против растительного жира так же выступили другие медицинские организации – американские Национальный институт сердца, легких и крови и Национальный институт диабета, заболеваний почек и органов пищеварения.

Конечно, производителям выгодно добавлять его в свою продукцию. Потому что продукты, содержащие пальмовое масло, будут лежать на прилавке и не будут терять свою форма в жаркую погоду, будут дешевле по стоимости.

Очень вредно если пальмовое масло употреблять с углеводами, например со сладостями.

Пальмовое масло стало постоянно использоваться в приготовлении фаст-фуда. Другие растительные масла (подсолнечное масло) имеют очень низкую температуру «дымления» —процесс, вовремя которогопри нагревании в масле начинают активно вырабатываться вредные для человеческого организма продукты окисления ненасыщенных жирных кислот [3]. В свою очередь, пальмовое масло, состоящее из насыщенных жиров, нагревается до более высокой температуры, и не образуется при этом канцерогенов. Пальмовое масло используют, как масло для жарки.

Специалисты в области питания говорят о высоком (до 50%) содержании в пальмовом масле насыщенных жирных кислот,способствующих появлению холестериновых бляшек, снижающих эластичность сосудистой стенки, приводящих к закупорке сосудов и инфарктам.Из-за насыщенных жиров продукты обладают высокой тугоплавкостью: при комнатной температуре растительный жир сохраняет твердую консистенцию, а плавится только при 27–45 градусах [2].

Чтобы продукт получался твердой консистенции, пальмовое масло добавляютв маргарины и спреды, делающие ихболее вредными для человека. Маргарин и майонез содержит гидрогенизированный жир, получающие из растительного масла путем промышленной переработки. Гидрогенизированный жир считается виновником тромбозов, злокачественных опухолей, ухудшения качества спермы у мужчин.

Большое количество исследований доказало, что в состав детских смесей входит пальмовое масло, в следствии чеговызывает нарушения стула у детей. У малышей чаще бывают колики, костная ткань образуется медленнее, потому что идет плохое усвоение кальция. Смеси, содержащие

пальмовое масло, имею приятный сладковатый вкус, малыш станет зависимым от такого вида питания и станет отказываться от других видов питания, например, от грудного молока матери, которое необходимо ребенку для его полноценного развития и которое имеет высокую степень усвояемости.

Статистика Всемирного фонда дикой природы гласит, что половина всех упакованных продуктов содержит пальмовое масло. Компании, наращивающие производство этого масла, вырубают дикие тропические леса, и на тех местах высаживают плантации масличных пальм, в следствии сего погибают разные виды животных.

Пальмовое масло, использующее во время приготовления почти всех продуктов питания, применяют как альтернативу молочному жиру, чаще всегоего можно встретить в сливочно-растительном масле, маргарине, спрэдах, сгущенном молоке, сухих сливках, сметане, мороженом, сыре, и других молочные продуктах. Пальмовое масло добавляют в разный вид хлебобулочных изделий – булочки, печенье, крекеры, соленые и сладкие сухарики, кексы, рулеты, пирожные и торты, и так далее. Также добавляют в различные сладкие пасты – шоколадные, ореховые, ванильные и тому подобное, не составляют исключение и сам шоколад, а также глазурь, шоколадные и вафельные батончики.

Пальмовое масло широко используется в промышленности для смазывания прокатного металлургического оборудования.

На данный момент депутаты фракции «Единая Россия» в Госдуме выступили против использования пальмового и других тропических масел, для которых в России и странах Таможенного союза не прописаны жесткие нормативы. Письмо с предложением пересмотреть этот вопрос и запретить использование некачественного масла в пищевой промышленности, за подписью ряда парламентариев было отправлено депутатом Марией Кожевниковой в коллегию Евразийской экономической комиссии [4].

По мнению парламентариев, отсутствие нормативов приводит к тому, что компании-импортеры по бросовым ценам закупают в странах дальнего зарубежья техническое пальмовое масло, которое после ввоза на территорию РФ направляется в производство пищевых продуктов, и отследить эти нарушения в отсутствие регламентирующих документов практически невозможно.

Можно провести небольшой опыт, чтобы проверить, содержит ли в себе продукт пальмовое масло. Для этого нужно взять кусочек шоколада в руки и подождать немного, если он начнет таять, то это верный признак того, что в составе содержится вредное масло.

На сегодняшний день, чтобы обезопасить себя от продуктов, содержащих пальмовое масло, нужно выполнять несколько следующих правил:

1. Читать состав продукты, иногда производитель добросовестно пишет, что пальмовое масло содержится;

2. Остерегаться наличие «растительные жиры»;
3. Не покупать продукты с большим сроком хранения
4. Исключить фаст-фуд из своего рациона питания
5. Если есть возможность, то покупать молочную продукцию в деревнях, а хлебобулочные изделия выпекать дома

Если сравнивать несколько видов продукции какого-либо определенного вида, то можно заметить, что продовольствие, которое не содержит пальмовое масло, будет стоить дороже, чем то, что содержит его. Из вышесказанногоможно сделать вывод, что лучше купить продукты дороже, чем испортить себе здоровье.

Использованные источники:

1. Вред пальмового масла [Электронный ресурс]: http://eko-jizn.ru/?p=4501
2. Пальмовое масло. Польза и вред [Электронный ресурс]: http://safeyourhealth.ru/palmovoe-maslo-polza-i-vred/
3. Использование пальмового масла в пищевой промышленности ограничат [Электронный ресурс]: http://izvestia.ru/news/572866
4. Полезные и вредные свойства пальмового масла [Электронный ресурс]: http://tibet-medicine.ru/polza/palmovoe-maslo-vred-i-polza

УДК 339.92

Золотарева О.А.
2 курс, магистратура
Рубаев Д.О.
2 курс, магистратура
факультет международных отношений
направление международный бизнес
Северо-Осетинский Государственный
университет им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

КЛАСТЕРЫ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Аннотация

Данная тема является относительно молодой. Сам термин «кластер» пришёл в экономику из ядерной физики и появился в последнем десятилетии двадцатого века в работах сразу нескольких учёных. Однако они на тот ёмомент брали за основу лишь какую-то одну сторону функционирования кластеров, за счёт чего существовало множество неполных, недостаточно ёмких определений кластера. Некое постоянство в понимании этого термина появилось только в последнее время.

Ключевые слова: кластер, экономика,физика.

УДК 339.92

Zolotareva O. A.
Rubaev D. O.
North Ossetian State University to them. K. L. Khetagurova
Vladikavkaz
The faculty of international relations
The direction of international business

CLUSTERS AS AN ECONOMIC CATEGORY

Abstract

This topic is relatively young. The term "cluster" in the economy came from nuclear physics and appeared in the last decade of the twentieth century in the works of several scholars. However, they are at the moment focused on only one side of the clusters, due to which there were many incomplete, insufficiently capacious definition of the cluster. A certain constancy in the understanding of this term appeared only recently.

Keywords: cluster, economy,physics.

Термин «кластер» пришёл в экономику, как и в другие науки, из ядерной физики. Там он обозначал «коррелированную группу элементарных частиц». Использован он был при изучении радиоактивного распада элементов и имел своей сутью следующее: «…нуклоны, входящие в состав ядер, обладают достаточно большой кинетической энергией, и, сталкиваясь между собой во время движения внутри ядра, они на короткие промежутки

времени могут образовывать такие группы, которые по своим характеристикам похожи на отдельно существующие ядра такой же массы. Эти группы нуклонов называют кластерами». Непосредственно в экономике термин стал широко использоваться лишь в последнем десятилетии 20 века. Однако предпосылки для понимания этой категории, как особого явления в экономике начали формироваться уже в 19 столетии с идеями А. Маршалла о «локализованной промышленности» - концентрации специализированных отраслей в отдельных местностях. В своих работах понятие «кластер» использовали профессор Гарвардской школы Майкл Портер, экономист и социолог Йозеф Шумпетер, а также Энрайт, Брессон, Розенфельд, Дахмен, Скотт и другие.130

На сегодняшний день учёные в большинстве своём пришли к единому мнению о понятии кластера:

Кластер – это сконцентрированная на некоторой территории группа взаимосвязанных компаний: поставщиков оборудования, комплектующих и специализированных услуг; инфраструктуры; научно-исследовательских институтов; ВУЗов и других организаций, взаимодополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом.

В сущности, кластеры – это переходный уровень между отдельными предприятиями, а также отраслевыми или региональными комплексами, являющимися более масштабными по тому или иному признаку объединениями. Они сочетают в себе стороны всех этих систем. Создание кластера является результатов управленческого решения, и носит проектный характер. Более того, кластер – это динамичная структура, элементы которой могут меняться прямо в процессе производственной деятельности. Благодаря всему вышеперечисленному управление кластером может использовать как стандартные методы управления экономикой предприятия, так и проектные методы управления, применяемые для изменчивых образований. Это позволяет исключить одностороннее рассмотрение как процессов, протекающих в пределах самого кластера, так и процессов, влияющих на кластер извне.

Как ни странно, классификация кластеров по видам очень близка к изложенному ранее разделению взглядов на них различных учёных.

Виды кластеров выделяют на основе следующих критериев классификации.

Первым критерием является территориальная принадлежность кластера. Местом его расположения может выступать как отдельная область, так и регион, страна или несколько стран. Примерами выделения кластеров на основе этого критерия, могут считаться кластеры Московской, Ленинградской и других областей, всероссийские кластеры (например, Сколково) и др.

Вторым критерием является направление или отрасль, в которой функционирует кластер. По этому принципу можно выделить химические, металлургические, IT-кластеры и т.д.

Последним, третьим критерием выделения кластера является структура кластера и характер связей внутри него. Такие связи могут образовывать цепочку от поставщика до производителя и продавца данной продукции.

В связи с этим, выделяют 3 вида кластеров:

- Региональный кластер
- Отраслевой кластер
- Кластер с вертикальной организацией

Каждый из трёх видов отражает черту функционирования, присущую данной группе объединений. Раскроем подробнее эти виды.131

Кластеры с вертикальной организацией - кластеры с вертикальными производственными связями в узких сферах деятельности, образованные вокруг головных фирм или сети основных предприятий, охватывающих процессы производства, поставки и сбыта. Это объединение сочетает в себе предприятия, функционирующие на разных этапах производственного цикла. Их создание преследует множество целей.

Во-первых, это более эффективное внедрение инноваций в процесс производства. Предприятия, объединённые в кластер, скорее примут идею или технологию предприятия-новатора и быстрее, соответственно, доведут её до конечного потребителя, а также ускорят её повсеместное внедрение.

Во-вторых, создание таких кластеров приводит к снижению потерь, происходящих между отдельными этапами производства, а также потерь в связи с недостатком информации о рынке. Так как кластерная форма организации предполагает под собой открытость информации о себе как минимум для собственных членов, отдельное предприятие имеет сведения о надёжности своих партнёров, их финансовом состоянии и качестве предоставляемых ими продуктов или услуг.132

Кластеры с вертикально-интегрированной структурой должны разрабатываться исключительно в реальном секторе экономики. С их помощью реализуется контрактный процесс по поводу приобретения специфических ресурсов и осуществляется диалектическое единство отношений сотрудничества и конкуренции.

Использованные источники:

1. Асаул, А. Н. Закономерности и тенденции развития современного предпринимательства // А. Н. Асаул, Е.А. Владимирский, Д.А. Гордеев, Е.Г. Гужва, А.А. Петров, Р.А. Фалтинский; под ред. А.Н. Асаула - СПб: АНО ИПЭВ, 2016 г.

2. Боброва С.Я., Жукова Н.В., Яровова В.В. Актуальные вопросы

формирования кластеров как инструмента повышения конкурентоспособности региона//Фундаментальные исследования,2017. – №12.
3. Вишневская М.К. К вопросу о дефинициях понятия «кластер» // Ломоносов: материалы докладов XIV Международной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. – М.: Изд-во МГУ, 2017.
4. Гурвич В.В. Модные кластеры//Московский Комсомолец, 2016. – № 25370.
5. Доржиева Е.В. Кластерный подход как инструмент повышения конкурентоспособности территорий// Известия ИГЭА, 2017. –№1(75).
6. Деменко Д.А. Методика создания экономических кластеров за принципами построения кластеров воды, 2017 г.
7. Куценко Е.С. Кластеры в экономике: практика выявления. Обобщение зарубежного опыта // Обозреватель- Observer, 2017. – №10.
8. Клейнер Г.Б., Качалов Р.М., Нагрудная Н.Б. Синтез стратегии кластера на основе системно-интеграционной теории // Отраслевые рынки, 2016.– №5-6(18).
9. Кластеры – как опора экономики региона // Итоги заседания Комитета Торгово-промышленной палаты Воронежской области по научно-техническому и инновационному развитию / Inside, 2016. - №3(26).
10.www.gks.ru

УДК 1082

Зорина Н. Ю.
студент 3 курса
факультет «дистанционного обучения»
Российский государственный социальный университет (РГСУ)
научный руководитель: Поворина Е. В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ

Аннотация: Сегодня аптечный бизнес испытывает подъем. Медицинские препараты доступны, точки продаж открываются в торговых центрах и развлекательных комплексах. Высокая конкуренция в этой сфере бизнеса диктует свои правила управляющим менеджерам, не оставляет прав на ошибки. На сегодняшний день важнейшее конкурентное преимущество аптеки обеспечивает именно персонал. В свою очередь «вхождение» работников в рабочий процесс, а также коллектив фармацевтической компании во многом зависит от адаптации персонала.

В статье определены особенности адаптации персонала аптек, определены проблемы процесса адаптации персонала, названы причины текучести кадров

Ключевые слова: АДАПТАЦИЯ, ПЕРСОНАЛ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, МЕТОДЫ, ЗАТРАТЫ, УПРАВЛЕНИЕ, ФАРМАЦЕВТИКА

Zorina N. Yu.
A 3rd year student, faculty of "distance learning"
Russian State Social University (RSSU)
Russia, Moscow
Scientific adviser: Ph.D. in Economics, associate professor
Povorina E. V.

PECULIARITIES OF PERSONNEL ADAPTATION IN PHARMACEUTICAL BUSINESS

Annotation: Today the pharmacy business is experiencing a recovery. Medical preparations are available, sales points are opened in shopping centers and entertainment complexes. High competition in this sphere of business dictates its rules to managing managers, does not leave the rights to mistakes. To date, the most important competitive advantage of the pharmacy is provided by the staff. In turn, the "entry" of workers into the work process, as well as the staff of the pharmaceutical company, largely depends on the adaptation of the staff.

The article defines the peculiarities of the adaptation of the pharmacy staff, identifies the problems of the staff adaptation process, identifies the reasons for staff turnover

Key words: adaptation, personnel, efficiency, methods, costs, management, pharmacy

Адаптация – один из важнейших периодов, на котором закрепляются базисные отношения между новым сотрудником и коллективом подразделения, руководством, организацией в целом. Данный этап – это период риска, по статистике именно в первый год работы увольняются 25% сотрудников. Качественная адаптация – залог дальнейшей продуктивной работы, и, следовательно, – уменьшение нагрузки на процессы подбора, найма и увольнения персонала.

Адаптация персонала предприятия, работающего в фармацевтической сфере, имеет ряд особенностей, связанных с особыми условиями труда и специальными требованиями к поведению персонала, к его моральному и физическому здоровью. Это связано, в первую очередь с наличием особых «стерильных помещений» на данных предприятиях, работе с медицинскими препаратами, требующей сосредоточенности и концентрации внимания, а также общению с клиентами, покупателями. Эти факторы приводят к увеличению периода адаптации новых работников.

Длительность адаптации на фармацевтических предприятиях обычно не выходит за статистические рамки. Минимальный срок, в течение которого администрация убеждается в профессиональной квалификации нового сотрудника, а он – в соответствии содержания социально-психологических, экономических, и организационных условий своим ожиданиям, для разных категорий работников составляет от одного до шести месяцев. И все же критическим периодом адаптации являются первые полтора года работы.

Самая распространенная проблема не только в аптеках, но и на любых предприятиях – это «выгорание» сотрудников.

Синдром выгорания – синдром физического и эмоционального истощения с развитием негативного отношения к работе, коллегам, клиентам и к самому себе. При выгорании сотрудники невольно замыкаются, агрессируют и «включают режим экономии» расходования личностных ресурсов.

В связи с ошибками сотрудника, находящегося на стадии адаптации, компания может понести немалые потери. Потери, чаще всего, связаны с потерей клиентов, что влияет на выручку, а так же связаны с неумением продавать какие-то новые препараты (безрецептурные). Более того, новичок, совершая ошибки, находится в состоянии постоянного стресса, что ведет к потере рабочего времени, а, следовательно, и к снижению качества труда.

В целом же высокая текучесть кадров приводит к упущенной прибыли, которая возникает из-за медленного вхождения новичков в курс дела, низкому уровню организационной культуры и отсутствию лояльности работников. Все это приводит к снижению эффективности работы организации. Также к потерям организации стоит отнести двойные, а иногда и тройные, затраты (как временные, так и финансовые) на подбор нового сотрудника. Иногда текучесть может привести даже к утечке важной закрытой информации коммерческого характера, которая интересна другим

участникам рынка, что для фармацевтической сферы очень актуально.

Более того, компания в том числе теряет и того самого профессионала, которому сделала предложение о работе и в котором изначально была заинтересована. Смена за короткий промежуток времени нескольких подряд сотрудников одной и той же должности приводит к потерям в результативности на данном участке работы. Это может выразиться в уменьшении эффективности деятельности целого подразделения. Если же ситуация с уходящими новыми сотрудниками имеет тенденцию повторяться, организация рискует потерять часть своей репутации на кадровом рынке.

Текучка кадров, особенно среди новичков, — проблема, характерная для многих аптек. Стоить отметить, что большинство новых сотрудников увольняется в первые месяцы работы. К основным причинам текучести персонала в аптеках относятся следующие пункты, отраженные на рисунке 1:

1) Некачественный подбор сотрудников. Бывает, что компания срочно нуждается в работнике, и рабочее место не может долго пустовать, поэтому работодателю приходится нанимать фактически «первого попавшегося» человека, опираясь лишь на минимальные требования: возраст, образование, опыт работы. Этого может быть совсем недостаточно для эффективной работы в сфере фармацевтических продаж.

2) Некачественное обучение специалиста, невозможность карьерного роста. При отсутствии профессионального и карьерного роста, сотрудник, особенно амбициозный, начинает искать замену своему рабочему месту. Так же, без возможности развития в своей и смежной областях, фармацевт попадает в ситуацию «выгорания», что так же ведет к отрицательным последствиям для компании.

Рисунок 1 – Основные причины текучести

3) Неподходящие условия труда, неудовлетворенность руководством и/или коллегами. Зачастую, сотрудники не хотят мириться с методами управления персоналом, плохой мотивацией или плохими условиями труда. Всё-таки, большую часть своего времени человек проводит на работе, и это вполне нормально – хотеть для себя лучших условий: хорошего освещения, нормированного обеденного перерыва, стабильную зарплату, беспрепятственный оплачиваемый отпуск, удобный рабочий график, дружественного отношения между коллегами и руководством и прочего. Обычно, работники пытаются донести до начальства свои пожелания и предложения, однако не всегда они оказываются услышанными. Как следствие – сотрудники испытывают чувства незначительности, беспомощности и недооцененности.

4) Более привлекательная должность (зарплата/расположение/статус) у конкурентов. Достаточно просто конкурентам переманить к себе достойного сотрудника, предложив чуть более привлекательную перспективу, более высокую оплату труда. По статистике, более 80% соискателей ориентируются при выборе рабочего места на размер заработной платы. Однако дело не только в зарплате или статусе компании-конкурента. В потенциальной компании может быть гораздо более благоприятный психологический климат, лучше развита система мотивации персонала, и прочие немаловажные пункты.

5) Плохо разработанная адаптационная программа. Как было сказано ранее, основная текучесть приходится на период первых месяцев работника, на испытательный срок, что демонстрирует, чаще всего, низкий уровень

адаптационной системы, или ее полное отсутствие. Для предотвращения текучки кадров на ранних сроках и для повышения процента успешного прохождения испытательного срока новичка, организация должна эффективно управлять системой адаптации, не пускать процесс адаптации на самотёк и более тщательно продумывать адаптационную программу.

В целом, можно выделить следующие особенности и влияющие факторы на адаптацию сотрудников фармацевтического предприятия:

– Высокие требования к организованности, пунктуальности, внешнему виду (при работе с клиентами).

– Значительная нагрузка с первых дней работы.

– Повышенный класс опасности (работа с химическими препаратами).

– Преимущественно женский коллектив.

– Необходимость дополнительного обучения.

– Работа с клиентами, в том числе с инвалидами, людьми пенсионного возраста.

Поэтому при разработке методов адаптации сотрудников фармацевтических предприятий следует учитывать эти нюансы. В целом же, нет кардинальных отличий трудовой деятельности и уникальных свойств кадрового управления на предприятиях данной сферы деятельности.

Использованные источники:

1. Бизюкова И.В. Кадры управления: подбор и оценка: Учеб. Пособие. – М.: Экономика, 2015. – С.36.
2. Журавлев П.В. Персонал. Словарь понятий и определений / П.В.Журавлев, С.А.Карташов, Н.К.Маусов. – М.: Экзамен, 2000. – С. 218.
3. Медведева Е. В., Виниченко М. В. Адаптация персонала: осознанная необходимость // Материалы VI Афанасьевских чтений.
4. Медицинская газета. Профессиональное врачебное издание № 78 от 16 октября 2016 г. – С. 35.
5. Медицинская газета. Профессиональное врачебное издание № 78 от 16 октября 2016 г. – С. 38.
6. Травин В.В. Менеджмент персонала предприятия – М.: Дело, 2015. – С. 45.

УДК 1082

Зорина Н. Ю.
студент 3 курса
факультет «дистанционного обучения»
Российский государственный социальный университет (РГСУ)
научный руководитель: Поворина Е. В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Москва

ОЦЕНКА ФОРМ И МЕТОДОВ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ООО «А СЕРВИС»

Аннотация: Адаптация персонала является важным компонентом в системе управления персоналом. Правильно построенный процесс адаптации персонала, помогает новичкам осилить неуверенность в отношениях с руководством и коллегами, поддерживать хороший климат в коллективе, минимизировать текучесть персонала.

В статье представлен анализ процедуры адаптации в ООО «А Сервис», с помощью следующих методов: метода анализа документов, метода интервью с Начальником отдела кадров и анкетирования сотрудников, определены недостатки процесса адаптации персонала, а также даны пути их решения.

Ключевые слова: АДАПТАЦИЯ, ПЕРСОНАЛ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, МЕТОДЫ, ЗАТРАТЫ, УПРАВЛЕНИЕ

Zorina N. Yu.
A 3rd year student, faculty of "distance learning"
Russian State Social University (RSSU)
Russia, Moscow
Scientific adviser: Ph.D. in Economics, associate professor
Povorina E. V.

EVALUATION OF FORMS AND METHODS OF PERSONNEL ADAPTATION TO LLC "A SERVICE"

Annotation: Adaptation of personnel is an important component in the personnel management system. Correctly constructed process of adaptation of the personnel, helps beginners to spread uncertainty in relations with management and colleagues, maintain a good climate in the team, minimize staff turnover.

The article presents an analysis of the adaptation procedure in LLC "A Service", using the following methods: the method of document analysis, the interview method with the Head of Personnel and Employee Questioning, the shortcomings in the process of staff adaptation, and ways to solve them.

Key words: adaptation, personnel, efficiency, methods, costs, management

Адаптация работников – это взаимное приспособление сотрудника и компании, которое основывается на поэтапном вовлечении человека в рабочий процесс в новых для него условиях: психологических, социальных,

профессиональных, экономических, санитарно-бытовых и других. Она необходима для более быстрого и эффективного освоения новой должности, налаживания благоприятных отношений с коллективом и, как следствие, – повышения производительности труда.

Действующая система адаптации ООО «А Сервис» включает вводный курс лекций на предприятии, домашнее обучение, тестирование в E-Learning и Survays (специальные компьютерные программы предприятия), очное обучение, проведение ролевых игр, кейсов.

Для выявления недостатков данной системы было проведено наблюдение за работой адаптантов во время рабочей смены, проведен анкетный опрос сотрудников.

Для изучения процедуры адаптации персонала «глазами работников организации», в случайном порядке, были отобраны 25 сотрудников. Данным сотрудникам было предложено заполнить анкету, с помощью которой была получена информация относительно возможных специфических трудностей, возникающих в процессе адаптации, с целью выявления его слабых сторон.

Для удобства анализа данных, все вопросы анкеты были разделены на следующие блоки:

1) «Процедура адаптации»;
2) «Роль руководителя и менеджера по персоналу в процессе адаптации»;
3) «Оценка результатов адаптации персонала в организации».

В рамках блока «Процедура адаптации» были заданы следующие вопросы: «Как долго продолжается/продолжалось Ваше освоение в условиях нового места работы?», «Что Вам показалось наиболее сложным в течение этого периода?», «Оцените, пожалуйста, по пятибалльной шкале (5 – максимально высокая оценка, 1 – максимально низкая оценка) насколько полно на Ваш взгляд была предоставлена информация об организации, коллективе, должностных обязанностях и т.д.», «Назовите наиболее сложный этап вашей адаптации», «Как Вы решали возникшие проблемы?».

На вопрос «Как долго продолжается/продолжалось Ваше освоение в условиях нового места работы?», 58 % опрошенных отметили, что их адаптация длилась более трех месяцев, 31 % отметили, что период адаптации длится у них более двух месяцев, и только 11 % указали, что период адаптации у них заняла один месяц.

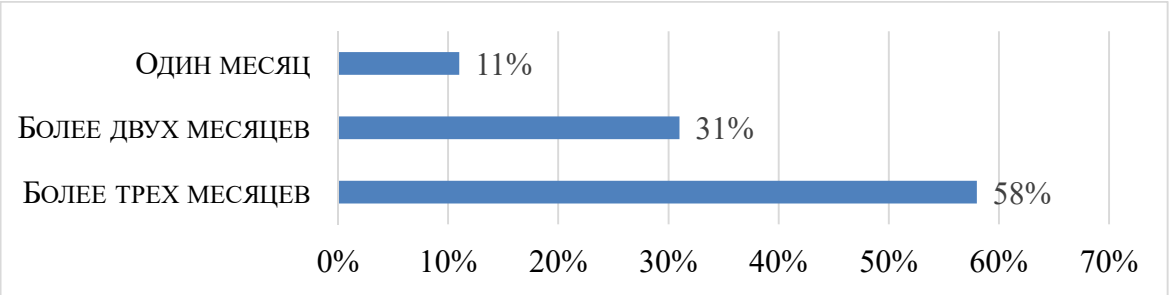


Рис. 1 – Ответы на вопрос «Как долго продолжается/продолжалось Ваше освоение в условиях нового места работы?»

На вопрос «Что, по Вашему мнению, было наиболее сложны в течение данного периода?», были получены следующие ответы: для 68 % опрошенных отметили, что наибольшие сложности для них были связанных с выполнением непосредственных функциональных обязанностей. 26 % отметили сложности во вхождении в коллектив, и 6 % не устраивали условия труда.

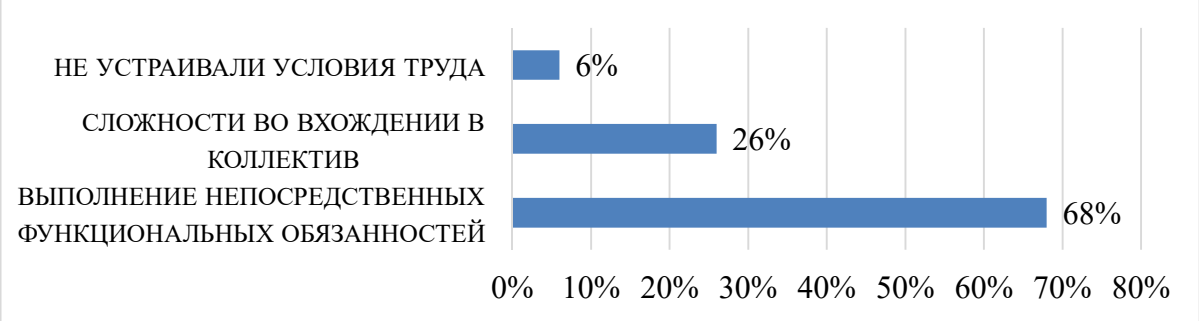


Рис. 2 – Ответы на вопрос «Что, по Вашему мнению, было наиболее сложны в течение данного периода?»

На вопрос «Оцените, пожалуйста, по пятибалльной шкале (5 – максимально высокая оценка, 1 – максимально низкая оценка) насколько полно на Ваш взгляд была предоставлена информация об организации, коллективе, должностных обязанностях и т.д.», 19 % поставили максимально высокую оценку, 34 % поставили максимально низкую оценку, остальные 47% оценили на 3 и 4.

На вопрос «Назовите наиболее сложный этап вашей адаптации» были получены следующие ответы: 64% опрашиваемых отметили самым сложным начальный этап адаптации, и в частности сложность вхождения в коллектив, когда еще отсутствует неформальные отношения и товарищи, проблемы с контактами удачно могли бы решаться с помощью назначения правильного наставника. 32 % опрошенных отметили, что наиболее сложным в период адаптации для новых сотрудников стал этап «организационная адаптация», подразумевающий получение и анализ информации о функционировании и хозяйственной деятельности предприятия.

4 % отметили, что они до сих пор не полностью адаптировались в данной компании.

На вопрос «Как Вы решали возникшие проблемы?» 48% сотрудников отметили, что решили их самостоятельно, 37% предпочли обратиться к

руководству организации, а 12% респондентов помогли коллеги, и 3 % «оставили все как есть».

Таким образом, можно сделать вывод, что адаптация проходила у большинства новых работников достаточно сложно, длительно. Основные проблемы были выявлены в изучении основных функциональных обязанностей работника.

В рамках блока «Роль руководителя или менеджера по персоналу в процессе адаптации» были заданы следующие вопросы: «Кто Вам особенно помог в период адаптации?», «Прикреплялся ли к Вам наставник?», «Сократился бы для вас срок адаптации, если бы к вам был прикреплен наставник», «Как долго Вам нужна была в работе помощь коллег?», «Были ли у Вас конфликты в организации? Если были конфликты, то с кем?».

На вопрос «Кто Вам особенно помог в период адаптации?», 68 % опрошенных, отметили, что коллеги, 23 % выделили руководителя отдела, и 4 % - специалиста по персоналу и 5 % никто не помогал.

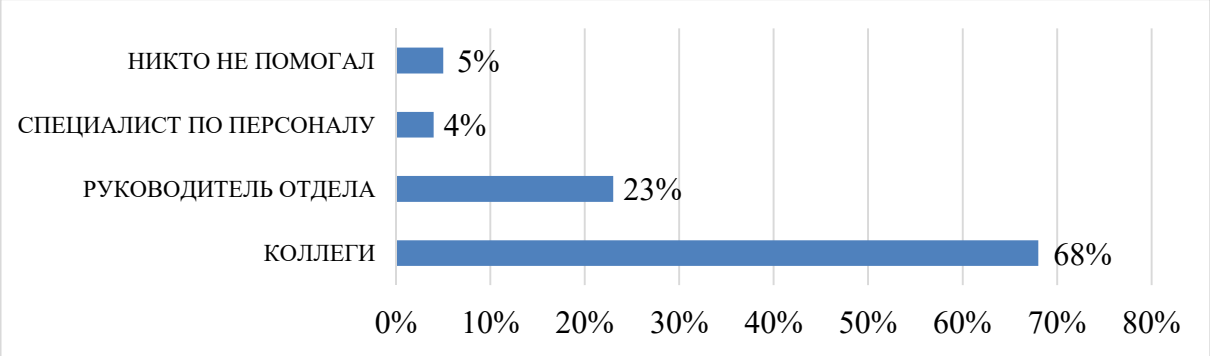


Рис. 3 – Ответы на вопрос «Кто Вам особенно помог в период адаптации?»

На вопрос «Прикреплялся ли к Вам наставник?» 80 % ответили «Нет» и только 20 % ответили положительно на данный поставленный вопрос. Наставником был генеральный директор, так как они контактировали с ним каждый день относительно вопросов производственного процесса.

На вопрос «Как долго Вам нужна была в работе помощь коллег?», большинство опрошенных отметили, что «Еще потребуется после адаптации».

На вопросы «Были ли у Вас конфликты в организации? Если были конфликты, то с кем?», были получены следующие ответы: у 7 % возникали конфликты с коллегами. Данные конфликты возникали в большей степени из-за того, что руководитель в период адаптации не представил коллективу.

У 5 % возникали конфликты с руководством, у 8 % возникали конфликты с клиентами. У оставшихся не было конфликтов на работе.

Таким образом, в соответствии с ответами респондентов, мы выявили, что на предприятии нет наставника, который бы помог войти в коллектив, адаптироваться в нем.

В рамках блока «Оценка результатов адаптации персонала в организации» были заданы вопросы: «Оцените по пятибалльной шкале (5 –

максимально высокая оценка, 1 – максимально низкая оценка) процесс адаптации новых сотрудников в компании», «Изменилось ли Ваше мнение об организации, после того как Вы начали в ней работать?».

На первый вопрос были получены следующие ответы: 65 % отметили, что процесс адаптации требует переработки и поставили 2, 5 % опрошенных поставили 5. Остальные 40 % 3 и 4.

На вопрос «Изменилось ли Ваше мнение об организации, после того как Вы начали в ней работать?» большинство сотрудников хотят продолжать работать в организации, несмотря на все сложности в адаптации их трудовой деятельности.

Таким образом, в качестве недостатков в процессе адаптации персонала можно отметить следующее:

1) На предприятии ООО «А Сервис» не разработаны документы: Методика управления адаптацией персонала, Положение о статусе «Молодой специалист», Должностная инструкция сотрудника, за которым закрепляется функция по управлению адаптацией. Отсутствие данных документов косвенно связано с низким уровнем заинтересованности руководства в процессе адаптации новых сотрудников.

Данный недостаток свидетельствует о необходимости доработки программы адаптации персонала на предприятии.

2) Согласно проведенного анкетирования, было определено, что большинство молодых сотрудников ООО «А Сервис» связали сложности процесса адаптации с отсутствием постоянного наставника. Наставник должен ознакомить адаптируемого с рабочим местом, оборудованием, содержанием функциональных обязанностей, определенных руководителем; обучить работе с корпоративной базой данных; обучать в процессе работы; предоставить обратную связь (инструмент развития новичка). Важно не столько довести до сотрудника всю подробную информацию в первый же день, сколько объяснить, где ее можно самостоятельно найти в будущем. Фактически же новый сотрудник самостоятельно определяет свой темп и способ работы.

Также наставник должен познакомить новичка с коллективом, дабы у последнего не возникали сложности в общении в будущем.

На основании полученных данных были предложены следующие мероприятия по улучшению действующей системы адаптации персонала в ООО «А Сервис»:

– Необходимо увеличить количество часов обучения по «Эффективным продажам» и проводить ролевые игры с рассмотрением распространенных ситуаций взаимодействия с покупателями;

– Добавить в программу адаптации лекций по теме «Межличностные конфликты и пути их решений»;

– Предупреждать сотрудников о тестированиях/проверках;

– Внедрить наставника/ френд-менеджера;

– Создать электронный почтовый ящик для анонимных жалоб;
– Внедрить систему электронных пропусков;
– Создать неформальные мероприятия для сближения новых и «старых» сотрудников;
– Создать «красную кнопку»;
– Ввести дополнительные бонусы и мотиваторы.

Предложенные мероприятия по совершенствованию системы адаптации сотрудников ООО «А Сервис» направлены на формирование благоприятного социально-психологического климата в коллективе и повышение производительности труда сотрудников.

Использованные источники:

1. Кибанов А.Я., Захаров Д.К. Формирование системы управления персоналом. – М.: ГАУ, 2012. – 423 с.
2. Обозов Н.Н., Щекин Г.В. Психология работы с людьми. - Киев.: Гранд, 2012. - 248 с.
3. Старобинский Э.Е. Как управлять персоналом: Учебно-практическое пособие. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Бизнес-школа «Интел-Синтез», 2015. – 622 с.

УДК 796/799

Зотин В.В.
магистр физической культуры
преподаватель физической культуры
Сибирский государственный университет
науки и технологий им. М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск

РОЛЬ НАСТОЛЬНОГО ТЕННИСА В ФИЗИЧЕСКОМ ВОСПИТАНИИ СТУДЕНТОВ СИБГУ

Изучены проблемы «адаптации студента СибГУ к профессиональной деятельности посредством занятий настольным теннисом». Изучена польза настольного тенниса как физической, так и психологической составляющей личности.

Ключевые слова: настольный теннис, студенты, здоровье, физическая культура, спорт.

Физическое воспитание всегда было одним из средств подготовки человека к трудовой деятельности и приспособления к социальной среде. Физически здоровый человек наиболее интенсивно мыслит, более вынослив в интеллектуальном труде, способен выносить большие нагрузки, меньше утомляется. Слабость и болезненность человека непременно отразится на его умственной работе, такому человеку сложно сосредоточиться, длительное время сохранять концентрацию внимания, он с наибольшей вероятностью бросит дело, не доведя его до конца. Физически слабый человек более пассивен и равнодушен к окружающему миру, многие формы жизнедеятельности даются ему с трудом, следствием чего является уклонение от некоторых обязанностей, неразвитость воли, отсутствие трудолюбия. Со временем люди перешли от простого копирования физических нагрузок и технических приемов трудовых процессов в простейших играх к более широкой тематике игр с определенными правилами и к созданию искусственных спортивно-игровых снарядов - элементов современной физической культуры спорта.

Одной из таких игр является такой спорт как настольный теннис. Данный вид спорта несёт в себе следующую пользу:

1. **Развивает ловкость и быстроту реакции.** 120-150 км/ч – такую скорость способен развивать теннисный мяч в настольном теннисе. Именно поэтому сопернику нужно вовремя среагировать и принять верное решение касательно дальнейшего развития партии.
2. **Укрепляет сердце, повышает выносливость.** Быстрый темп игры и интенсивная равномерная нагрузка помогают укрепить сердечно-сосудистую систему и привести давление в норму.
3. **Укрепляет мышцы.** Играя в настольный теннис, спортсмен держит ноги в полусогнутом положении и находится преимущественно

на носках – это помогает задействовать мышцы ног особенно эффективно. А каждый удар сопровождается быстрым поворотом туловища, порой даже очень резким. Именно такое движение хорошо развивает косые мышцы живота и формирует красивый пресс.

4. **Способствует похудению.** По энергетическим затратам настольный теннис находится на 5 месте среди всех видов спорта (Находится между большим теннисом и плаванием брассом). Стремительный темп и отсутствие длительных пауз способствует быстрому сбрасыванию лишних килограммов и поддержанию нормального веса.

5. **Гибкость.** Настольный теннис развивает и поддерживает высокую подвижность суставов. Задействованы лучезапястный, локтевой, плечевой и тазобедренный суставы, позвоночный столб. Гибкость помогает игроку молниеносно реагировать на движение мяча и отвечать точным ударом. А в жизни гибкость дает возможность сохранить активный образ жизни до глубокой старости.

Фундаментальным принципом физического воспитания является связь физической культуры и спорта с трудовой деятельностью людей. На практике это выражается в использовании физической культуры и спорта при организации труда.

В связи с этим занятия настольным теннисом помогают студенту СибГУ заранее адаптироваться к трудовым процессам и физическим нагрузкам которые предстоят после получения диплома. Занятия настольным теннисом формируют у студентов СибГУ следующие положительные психотерапевтические тенденции, которые помогают адаптировать студента к последующей трудовой деятельности:

1. **Самоконтроль**. В настольном теннисе малейшие доли секунд могут решить исход партии, а значит, что даже мимолётное раздражение может привести к поражению. Именно поэтому игроки в настольный теннис умеют хорошо контролировать свои эмоции, что помогает им и в повседневной жизни.

2. **Развитие аналитического и оперативного мышления**. Игрок настольного тенниса должен, как и шахматист, продумывать на несколько ходов вперед. Но при этом в пинг-понге нет никаких пауз, чтобы поразмышлять. Кроме того, в настольном теннисе важно вовремя «поймать» соперника и перехитрить его. Решение таких задач в быстром темпе помогает развивать мышление, игра учит прогнозировать.

3. **Снятие синдрома хронической усталости, лечение стресса.** Во время игры в настольный теннис невозможно думать ни о чем, кроме самой игры. Всем другим мыслям просто не остается места. После завершения сета проблемы не кажутся настолько серьезными, и нередко появляется самое подходящее решение. Интенсивная физическая нагрузка также способствует снятию напряжения, а радость победы поднимает настроение.

На основе приведённых выше тезисов можно сделать вывод о том, что занятия настольным теннисом дают студенту хорошие предпосылки к адаптации в трудово среде, а, следовательно, сглаживают стрессовые факторы способные сбить человека с толку и реализоваться в свое профессии.

Использованные источники:

1. Барчукова, Г.В. Настольный теннис в вузе: учебное пособие для студентов нефизкультурных вузов /Г.В. Барчукова, А.Н. Мизин. –М.: СпортАкадемПресс, 2002. – 115 с.
2. Зотин В.В., Пономарев В.В. Методика ускоренного обучения игре в настольный теннис студенток в процессе физического воспитания в вузе// Физическая культура: воспитание,образование,тренировка". - 2017. - №6. - С.7-8
3. Богащенко Ю.А., Дорошенко С.А., Дядичкина Н.С. и др. Физическаякультура студента: Учебное пособие /Под ред. А.Б.Муллера. — Красноярск: ИПЦКГТУ, 2001. -111с.
4. Зотин В.В.,Ратькина Л.Г. Настольный теннис как средство физкультурно-оздоровительной деятельности студентов// сб.тр.всеросс.науч.практ.конф. "Актуальные проблемы и перспективы развития индивидуально-игровых видов спорта". - Москва,2017. - С.75-78

Budanov D.A.
Siberian State University of Science and Technology
Krasnoyarsk, Russia

THE USE OF TABLE TENNIS FOR HUMAN HEALTH. THE ROLE OF TABLE TENNIS IN PHYSICAL EDUCATION OF STUDENTS SIBSU.

Studied the problem of "adaptation student SibSU for professional work through practicing table tennis." Studied the use of table tennis, both physical and psychological component of the personality.

Key words: table tennis, students, health, physical culture, sports.

УДК 796

Зотин В.В.
ст.преподаватель
Галаруба А.
4 курс
инженерно-экономический-институт
Сибирский Государственный университет науки и технологий
им.академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск

СПОРТ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ В ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТА

Аннотация: в работе рассматривается роль занятий различными видами спортивной деятельности в подготовке специалиста. Обосновывается необходимость занятия спортом среди молодежи.

Ключевые слова: виды спортивной деятельности, оздоровление, психологическая нагрузка, спорт.

Zotin V.V., Senior Lecturer
Siberian State University of Science and Technology named after
Academician M.F Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk
Galaruba A.
4 year, engineering-economic-institute
Siberian State University of Science and Technology named after
Academician M.F Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk

SPORTS AS A COMPONENT IN THE TRAINING OF A SPECIALIST

Annotation: In the work various kinds of sports activity in preparation of the expert are considered. The need for sport among young people is justified.

Key words: kinds of sports activity, improvement, psychological load, sport.

Современные тенденции в обществе, повышающие требования к уровню подготовки специалистов в различных секторах заставляют нас постоянно искать наиболее эффективные методы подготовки. Одним из аспектов повышения эффективности классов является сформированная мотивационная сфера. Мотивация заниматься спортивной деятельностью для всех, своей, но принцип в этом процессе заключается в том, что «не меня выбирают, а я выбираю». Данный аргумент является главным, так как студенту не указывают, чем он должен заниматься, , это его осознанный выбор, т.е. студенту с невысоким ростом, желающему заниматься баскетболом, никто не вправе отказать в его желании. Но практика функционирования кафедры «Физического воспитания и спорта» показывает, что в некоторых случаях такие отказы являются законными по определенным причинам. Этот отказ связан с недостаточным уровнем

развития физических качеств, так, «права выбора» лишаются те студенты, которые в обязательных тестах общей физической. При ограниченных возможностях комплектации учебных групп по спортивной специализации преимущество отдается студентам, набравшим в трех указанных обязательных тестах ОФП большее количество очков. Подобная практика часто носит вынужденный характер – нехватка нужного инвентаря, ограниченности мест занятий, отсутствия специалистов выбранном студентами виде спортивной деятельности и других причин. Студенты имеют возможность заниматься волейболом, баскетболом, футболом и т.д., список действующих секций очень широк. Статистика по вузам страны показывают, что регулярно тренируются не только в рамках дисциплины физическая культура, но и в свободное время, а также принимают участие в соревнованиях 15 - 20% студентов. Это типичные представители массового студенческого спорта. [4] Также было выявлено, что наиболее высокая успеваемость у студентов, которые регулярно занимаются спортом, этот факт отражен разными авторами, тоже подтвердилось и в результате исследования. Спорт, в свободное время является неотъемлемой частью физического воспитания студентов. Такие занятия проводятся на любительской основе, без каких-либо условий и ограничений для студентов. В свободное время студенты могут заниматься группами по различным видам спорта, в том числе волейбол, баскетбол, лапту, шахматы, лыжные гонки, настольный теннис, аэробику, легкую атлетику, плавание и т.д. Организаторами таких секционных занятий, определениями их спортивного профиля чаще всего выступают сами студенты. Самообучение является одной из форм спортивного обучения. В некоторых видах спорта такое обучение может сэкономить время, потраченное на организованные тренировки, и провести их в самое удобное время. Самостоятельная подготовка не исключает возможности участия во внутривузовских и вневузовских студенческих соревнованиях. Спортивные нагрузки после основных занятий – это один из способов коррекции психического состояния, снятия накопившегося напряжения [1, 2]. Эффективности данных занятий имеется научное объяснение. Во-первых, ученые неоднократно доказывали, что смена пассивного вида деятельности, на активный, положительно влияет на весь организм. Во-вторых, занимаясь спортом, студент сможет в отстаивать честь своего учебного заведения на соревнованиях. В-третьих, вполне уверенно можно констатировать тот факт, что студенты, постоянно занимающиеся спортом, гораздо легче переносят такой этап в студенческой жизни, как сессия: они менее остро реагируют на увеличившиеся нагрузки по учебе и недосып. В итоге, по окончанию сессии, большинство студентов, после недавних чрезмерных нагрузок на здоровье, начинают болеть, то те студенты, которые занимаются спортом, благоприятнее проходят этот этап- сессия . Итак, как бы сильно вы не были загружены учебой, постарайтесь ежедневно уделять немного времени физические упражнения и в дальнейшем это не раз оправдает себя.[5]. Чем

выше заинтересованность студента в этих занятиях, тем выше и сам разносторонний психофизический эффект такой нагрузки. Право студента на выбор 12 различных видов спорта на каждый предстоящий учебный год только поддержит его интерес к спортивным занятиям, ведь его мотивация - отдых. Перерастет ли этот интерес в более серьёзное увлечение определённым видом спорта - решать только ему, но хотелось бы, чтобы он понимал суть влияния активного отдыха не только на физическую, но и на умственную работоспособность, на продуктивность учебного и профессионального труда. [1, 3, 4] И в заключении хотелось бы сказать, что значение здорового образа жизни, необходимо для заряда энергией, собранности, ощущения своей физической и психоэмоциональной устойчивости, позитивного настроя. Здоровый образ жизни дает хорошее самочувствие, способность переносить большие нагрузки, уверенность в своих силах, быстрое и полноценное течение процессов восстановления после умственной деятельности особенно для студентов.

Использованные источники:

1. Виленский М.Я., Горшаков А. Г. Физическая культура и здоровый образ жизни студента. М.: Гардарики, 2007. 218 с.
2. Зотин В.В.,Мельничук А.А. Физическая культура и спорт в высшем учебном заведении//сб.тр.международной науч.практ.конф."Современные проблемы физической культуры и спорта: ретроспектива, реальность и будущее". - Курган,2014. - С.45-47
3. http://www.0zd.ru/sport_i_turizm/studencheskij_sport.html
4. http://mudrikon.ru/blog/sport_v_zhizni_studentov/2013-09-07-925

УДК 796

Зотин В.В.
ст. преподаватель
Шарагина С.А.
студент
Сибирский Государственный университет науки и технологий
имени академика М.Ф. Решетнева
Россия, г. Красноярск

HOT IRON В ПРАКТИКЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ВУЗЕ

Аннотация: Рассмотрены особенности организации учебного процесса по дисциплине «Физическая культура» при введении фитнес-программ в учебный процесс. В эксперименте принимали участие 20 студенток. Занятия проводились по различным видам фитнес-программ. Установлено, что учебная дисциплина «Физическая культура» может быть расширена и дополнена с учетом регионально-территориальных, социокультурных, климатических факторов, особенностей подготовки профессиональных кадров, материально-технических условий.

Ключевые слова: фитнес, Хот Айрон, спорт.

Zotin V.V., Senior Lecturer
Siberian State University of Technology named Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk
Sharagina S.A., student
Siberian State University of Technology named Academician
M.F. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk

HOT IRON IN THE PRACTICE OF PHYSICAL CULTURE IN UNIVERSITY.

Annotation: The features of the organization of the educational process in the discipline "Physical Culture" are considered when introducing fitness programs into the educational process. In the experiment, 20 female students took part. Classes were conducted on various types of fitness programs. It is established that the educational discipline "Physical Culture" can be expanded and supplemented taking into account regional-territorial, sociocultural, climatic factors, the specifics of training professional personnel, material and technical conditions.

Key words: fitness, Hot Iron, sports.

Высшее учебное заведение, как правило, является последним звеном в образовании человека. К сожалению, для многих людей это становится завершением физического воспитания. Снижение двигательной активности в сочетании с нарушением режима питания и неправильным образом жизни

приводит к появлению избыточной массы тела, что приводит к различным заболеваниям. Реальный объем двигательной активности учащихся и студентов не обеспечивает полноценного развития и укрепления здоровья подрастающего поколения.

Возникает актуальная проблема - сохранение и дальнейшее укрепление здоровья нации страны. В связи с этим государством разработано ряд программ, направленных на популяризацию физической культуры среди молодежи, а также проводится большая работа по улучшению физкультурно-оздоровительной работы студентов высших учебных заведений.

Фитнес - один из путей продлить свою жизнь, наполнить ее счастьем. Помимо снятия стресса (который, влияет на развитие множества заболеваний), занятия фитнесом повышают работоспособность, увеличивают энергию, силу и гибкость. В процессе занятий, человек улучшает свою концентрацию, увеличивает выносливость, имеет больше шансов побеждать жизненные трудности. Исследование также показывают, что занятие фитнесом существенно уменьшает риск возникновения ряда болезней и физических проблем.

Польза фитнеса и спорта для здоровья:

- Занятия фитнесом помогают сбросить лишние килограммы. Регулярная силовая нагрузка укрепляет и развивает все мышцы тела, что несет большую пользу для здоровья — то есть избавляет от гиподинамии (что такое гиподинамия, читайте по ссылке). Увеличение количества мышечной массы, в отличии от жировой, влечет повышение расхода энергии в теле, а это значит, что организм получает пользу — начинает сжигать больше калорий. И чем больше вы занимаетесь, чем крепче становятся ваши мышцы, тем больше калорий сжигает ваш организм в течение дня. Помимо регулярного фитнеса, его пользу для здоровья можно получить еще на аэробных тренировках, на которых расходуется большое количество энергии из отложившихся жировых запасов.
- Поднимается общий физический тонус организма. Польза занятий физкультурой — значительное повышение выносливости организма, улучшение деятельности сердечно-сосудистой системы, укрепления и наращивания мышц взамен жира, улучшение координации движений и физическая сила, тело становится более гибким и грациозным.
- **Снимают накопленное напряжение и стресс**. Во время занятий фитнесом выходит накопленное за рабочий день напряжение, мышцы расслабляются, нервы успокаиваются, что улучшает здоровье и настроение.

Был проведен эксперимент в Сибирском государственном университете науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева. В эксперименте участвовало 20 студенток, 10 из них в течении месяца занимались обычными физическими нагрузками, предусмотренными программой, а другие 10 по специальной фитнес-программе HOT IRON.

Хот Айрон- это особая система силовых тренировок и упражнений,

которая была разработана в одном из немецких медицинских центров.

Хот Айрон обладает весьма простым принципом действия. Регулярные тренировки дают возможность:

- улучшить самочувствие; повышать степень гибкости;
- укреплять суставы и костные ткани; повышать функциональность основной группы мышц;
- провоцировать ускорение обмена веществ почти на 25-30%;
- восстанавливать мышечную ткань; осуществлять борьбу с целлюлитом.

Занятия Hot Iron являются групповыми и проводятся под ритмичную зажигательную музыку. В основе тренировки лежат следующие базовые упражнения:

- приседания,
- жим штанги с положения лежа,
- выпады,
- становая тяга,
- сгибание на бицепс,
- скручивания на пресс.

Система упражнений с мини-штангой выстроена так, что всего за час удается проработать все главные мышцы, не нанося при этом вред суставам и позвоночнику.

Для оценки уровня физической подготовленности в работе использовались следующие виды нагрузок:

1. Челночный бег
2. Приседания
3. Поднимание туловища из положения лежа на спине
4. Отжимания

Эксперимент проходил в рамках программы физического воспитания студентов, утвержденной Министерством высшего образования РФ, поэтому время, отведенное для занятий физической культурой, было строго ограничено 2 раза в обеих группах. Эксперимент продолжался в течение семестра. Посещение занятий было 100%.

В результате проведенного исследования, были рассмотрены изменения показателей в различных видах нагрузки.

Прирост показателей в челночном беге в экспериментальной группе составил 7,6,а в контрольной группе-4,1%; приседания в экспериментальной группе увеличились на 35%, в контрольной группе-10,1%; поднимание туловища из положения лежа на спине в экспериментальной группе- 15.7 %, в контрольной-5,4%,показатели при отжимании в экспериментальной группе увеличились на 26,7%, в контрольной-14,8.

Исходя из данных показателей можно сделать вывод, что занятия фитнесом являются более эффективными, так как именно у студенток экспериментальной группы показатели были больше, чем у студенток контрольной группы. Это говорит о том, что необходимо включить

различные фитнес-программы в учебную программу по дисциплине «Физическая культура».

Использованные источники:

1. Бусловская Л.К.: Здоровьесберегающие технологии в начальном образовании. - Белгород: ИПК НИУ "БелГУ", 2015
2. Гончарук С.В.: Активный образ жизни и здоровье студента. - Белгород: ПОЛИТЕРРА, 2015
3. Данакин Н.С.: Совершенствование управления формированием здорового образа жизни учащейся молодежи. - Белгород: БГТУ им. В.Г. Шухова, 2014
4. Зотин В.В., Чешуина Я.В. Нетрадиционная гимнастика Bellydance в практике физического воспитания вузов//сб.тр.всеросс.науч.практ.конф. "Современные физкультурно-оздоровительные технологии в физическом воспитании". - Чайковский,2011. - С.122-123
5. Зотин В.В.Применение фитнес технологий в вузах/Мельничук А.А., Щукина В.В.//Аллея науки - 2017. - №8. - Т.2. - С.90-93

УДК 342

Ибрагимов Д.И.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ЭВОЛЮЦИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ (ПРЕДСТАВИТЕЛЬНЫХ) ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИИ

Аннотация. В статье рассмотрен финансовый контроль представительных (законодательных) органов государственной власти в в в историческом аспекте. Проанализированы этапы становления и формирования данного института. Выявлено и обосновано, что исторические периоды, начиная с Древней Руси до настоящего времени, имеют как позитивные, так и негативные стороны деятельности рассматриваемых контрольных органов и представляют для дальнейшего совершенствования системы финансового контроля большой интерес.

Ключевые слова: финансовый контроль; государственное управление; финансовые ресурсы; сословно-представительные учреждения.

Ibragimov D.I.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

EVOLUTION OF FINANCIAL CONTROL OF LEGISLATIVE (REPRESENTATIVE) PUBLIC AUTHORITIES IN RUSSIA

Abstract. In article financial control of representative (legislative) public authorities in in in historical aspect is considered. Stages of formation and formation of this institute are analysed. It is revealed and proved that the historical periods, since Ancient Russia so far, have both positive, and negative sides of activity of the considered control bodies and represent great interest for further improvement of system of financial control.

Keywords: financial control; public administration; financial resources; class representative institutions.

Эволюция становления финансового контроля, включающего как один из аспектов деятельности финансовый контроль представительных (законодательных) органов государственной власти в Российском государстве, уходит корнями в далекое прошлое. На протяжении всего периода существования государства в зависимости от особенностей социально-экономических, правовых и политических финансовый контроль претерпевал всевозможные организационные трансформации, но всегда оставался важной составляющей укрепления государственности и авторитета страны.

Вопросы становления и развития института государственного финансового контроля в России регулярно анализировались известными юристами и экономистами. Тем не менее их исследования ограничены лишь обусловленными временными периодами формирования государственного финансового контроля и областями его применения, при этом в них отсутствует комплексный всесторонний анализ эволюции правового регулирования отношений в сфере финансового контроля, а также недостаточно исторического материала о становлении и развитии института финансового контроля органов представительной (законодательной) государственной власти в системе государственного управления, применение которого, непреложно, позволило бы избежать повторения прошлых ошибок и использовать положительные элементы законотворческой деятельности.

В рамках данного исследования поставлена задача проанализировать эволюцию возникновения и развития представительных (законодательных) органов государственной власти в России, которые выполняли функцию контроля в данной сфере с начала образования Древней Руси до настоящего времени. Для более детального рассмотрения исторического материала, целесообразно сформировать ряд ключевых этапов возникновения, развития и становления финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в системе государственного управления России133.

Первые слабо развитые формы представительных (законодательных) органов государственной власти с присущей им функцией контроля, включая финансовый, хотя и не основной, а вспомогательный134, существовали уже в Киевской Руси, а позднее в Великом Новгороде, Пскове и Московском государстве. Согласно летописным сводам в молодом Русском государстве в состав органов государственной власти входило народное собрание (вече) компетенцией которого были избрание князей, вопросы налогообложения, обороны городов, подготовка к военным походам135. При этом вече в Киеве не могло претендовать на роль законодательного органа по причине принадлежности этой функции великому князю.

Анализ исторического материала свидетельствует о том, что этот исторический период можно определить как первый этап (истоки) зарождения представительных (законодательных) органов государственной

---

133 Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Конституционно-правовые формы и тенденции развития парламентского контроля за исполнительной властью РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2004. С. 154-157.

134 Караев М.Ш. Место и роль парламента в системе конституционного контроля // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2003. С. 142-148.; Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005. С. 6-9.

135 Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007. С. 13-43.

власти с присущей им функцией контроля в финансовой сфере.

Второй этап становления и формирования финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в России начался в новых исторических условиях Московского царства. В этот период усилилась роль государства, а финансовый контроль приобрел строго централизованный характер136.

В XVI в. Иван Грозный учреждает Земский собор – орган, имевший важнейшее значение в законотворческой деятельности в рассматриваемый исторический период. Характеризуя Земские соборы в системе государственного управления в области финансового контроля в России в разные периоды истории, ученые в своих научных исследованиях не дают однозначной оценки их места и роли. Так, одни определяют их как высшие сословно-представительные учреждения России137, другие относят их к числу совещательных или законосовещательных органов при царе138. Полагаем, что следует поддержать точку зрения ученых, относящих Земские соборы к категории совещательных органов, поскольку от собора лишь исходила инициатива, которая находила отражение в законе только с согласия государя.

Период с конца XVII в. и первой половины XVIII в. историками отмечен как этап установления абсолютной монархии, где наблюдаются лишь элементы органов представительной власти139. О некоторых из них следует напомнить. Так, в эпоху правления императрицы Екатерины II появляются чем-то напоминающие институты представительства народа140 (сословий) при единой крепкой самодержавной власти. В XIX в. великий государственный реформатор М.М. Сперанский предпринял попытку создания органов представительной (законодательной) государственной власти в своей работе, которую он назвал «Планом всеобщего государственного образования», положив в основу реформы принцип разделения властей141. В эпоху великих реформ императора Александра II на основании Городового положения 1870 г.142 формируются новые формы института представительства – органы городского самоуправления – городские думы. В целом в России XVII в. считается важнейшим периодом становления ведомственного финансового контроля в государстве, особенно его вторая половина.

---

136 Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005. С. 16-40.

137 Советский энциклопедический словарь / Гл. ред. А.М. Прохоров. М., 1984. С. 460.

138 Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Историко-правовые основы теории и практики формирования государственного контроля в дореволюционной России // Журнал «Право: теория и практика». М.: Тезарус, 2004. № 4. С. 142-148.

139 Золотухина Н.М. Развитие русской средневековой политико-правовой мысли. М., 1985. С. 185.

140 Манифест о созыве Комиссии по составлению нового Уложения // URL: https://history.wikireading.ru/351178 (дата обращения: 29.12.2017).

141 Сперанский М.М. Проекты и записки. М., 1961. С. 217.

142 Городовое положение 16 июня 1870. СПб., 1871. С. 25, 26.

Третий этап в развитии и формировании финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в России датируется 9 января 1905 г. («Кровавое воскресенье»), когда произошла небывалая по размерам манифестация, положившая начало первой революция в России. В результате данных событий был принят Высочайший Манифест Николая Второго «Об усовершенствовании государственного порядка», учреждающий особый орган – Государственную Думу.

20 февраля 1906 г. был опубликован Манифест «Об изменении Учреждения Государственного Совета и о пересмотре учреждения Государственной Думы» и новые положения о Государственном Совете, по которым Государственный Совет становится законодательным органом вместо совещательного, образуя верхнюю палату Думы с правом вето на ее решения, а также о Государственной Думе.

Согласно ст. 31 «Учреждения Государственной Думы» к компетенции Государственной Думы стали относиться: «Государственная Роспись доходов и расходов вместе с финансовыми сметами Министерств и Главных Управлений», а также отчет Государственного контроля по исполнению Государственной Росписи и других дел, требующих соизволения и денежных ассигнований Росписью не предусмотренных. Однако право Государственной Думы предварительного обсуждения всех финансовых законопроектов было ограничено 8 марта 1906 г. «Правилами о порядке рассмотрения Государственной росписи доходов и расходов, а равно и производство из казны расходов, росписью не предусмотренных»143.

В связи с вышеизложенным, следует отметить, что история создания и деятельности Государственной Думы начала XX в., показала, что последняя, организованная как независимый государственный орган в области финансового контроля, никогда не была и не могла быть независимым контрольным органом в системе государственного управления в финансовой сфере, поскольку ее деятельность была практически полностью ограничена правительством.

Четвертый этап в развитии финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в России наступил после свершения Октябрьской революции в 1917 г. и продолжался до 1989 г. В советский период система государственного финансового контроля изменилась, административно-командная экономика выстраивается на основополагающем принципе – государственной собственности. В основу теории, обосновывающий этот постулат, были положены тезисы К. Маркса и В.И. Ленина.

После свершения Октябрьской революции создается «по замыслу» высший представительный орган государственной власти – Учредительное

[143] Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Керимов А.М. Историческое развитие системы построения парламентов // Объединенный научный журнал. М., 2005. №6 (134). С. 16-17.

собрание144, срок деятельности указанного органа составил несколько часов, судить о его работе не представляется возможным, поэтому по праву нельзя его определить, как полноценный орган представительной (законодательной) государственной власти в области финансового контроля. Далее эти вопросы оказываются в ведении Всероссийского съезда Советов (позже Верховный Совет) и ВЦИК (позже Президиум Верховного Совета), последний является подотчетным и подконтрольным Всероссийскому съезду Советов (позже Верховному Совету) во всех вопросах145. Указанные органы согласно законодательству, выступали представительными (законодательными) органами государственной власти рассматриваемого исторического периода. Однако в действительности все обстояло иначе.

С формально-юридической точки зрения съезды Советов (позже Верховные Советы) являлись законодательными органами государственной власти, однако целый ряд элементов их правового положения противоречил статусу законодательного органа в общепринятом смысле, а именно:

– полновластие и верховенство, исключающие возможность реализации принципа разделения властей;

– недемократический юридически (до 1937 г.) и на практике порядок их формирования;

– присвоение ряда полномочий, которые, с точки зрения логики и здравого смысла, должны принадлежать органам исполнительной власти146.

Таким образом, говорить о том, что именно в этот исторический период сформировались представительные (законодательные) органы государственной власти в системе государственного управления в области финансового контроля, не имеет смысла, целесообразно отметить этот исторический этап как очередной этап развития финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти.

Пятый этап развития органов представительной (законодательной) государственной власти в системе государственного управления в области контроля, включая финансовый, можно определить с 1989 г. по 1993 г. – период перестройки, о которой заговорили еще на февральском Пленуме ЦК КППС (1988). Новые условия жизнедеятельности общества, складывающиеся в государстве: экономические, политические и правовые, требовали и изменений в области финансового контроля. На смену централизованному контролю всей финансовой деятельности предприятий, организаций, строгой регламентации состава фондов, условий их

---

144 Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия парламента за исполнительной властью в РФ: Конституционно-правовое закрепление и тенденция развития // «Мир права» еженедельник северокавказское отделение Российской академии юридических наук. Ростов н/Д., 2005. №7-8. С. 48-50.

145 Конституция РСФСР (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики от 10 июля 1918 г. // Собрании Узаконений и распоряжений Рабочего и Крестьянского Правительства РСФСР. 1918. № 51.

146 Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Керимов А.М. Взаимодействие законодательной и исполнительной власти – главное в содержании разделения властей // Фундаментально-прикладные исследования в системе «III международная научно-практическая конференция». Тамбов, 2005. С. 251-254.

образования пришел ограниченный посредством разнообразных косвенных финансовых инструментов государственный финансовый контроль147. Первым этапом на этом пути стала отмена ст. 6 Конституции СССР о роли КПСС, значительно усилившая роль Верховного Совета РСФСР как законодательного органа. В 1990 г. принимаются законодательные акты по вопросам перестройки системы органов управления, динамики форм собственности и т.п.

В соответствии с Законом от 10 октября 1991 г. № 1734-1 «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса РСФСР»148 контроль за исполнением бюджета осуществлялся комиссией депутатов соответствующего Совета народных депутатов, где по решению Совета народных депутатов за счет средств собственного бюджета могла быть создана контрольная группа – независимая в своей деятельности от финансовых органов исполнительной власти. Так, 7 февраля 1992 г. Постановлением Верховного Совета РФ создается орган, способствующий усилению роли парламентского контроля, которым стал Контрольно-бюджетный комитет при Верховном Совете РФ149. За время своей деятельности данный комитет не только проводил экспертизу представленных Правительством РФ проектов законов о бюджете на 1992-1993 гг., но и готовил предложения по увеличению доходов консолидированного бюджета, а также осуществлял законотворческую деятельность парламента в рамках бюджетно-финансовых вопросов.

В системе государственного управления в рассматриваемый исторический период был образован Совет Федерации РСФСР. На основании постановления Президиума Верховного Совета РСФСР от 30 января 1991 г. утверждено Положение о Совете Федерации РСФСР150 в качестве консультативно-координационного органа в составе Председателя Верховного Совета РСФСР, Председателей Верховных Советов республик, автономных областей и округов, краевых, областных, Московского и Ленинградского городских Советов народных депутатов. Дважды Совет Федерации РСФСР собирался на свои заседания, а в 1993 г. был упразднен.

Итак, пятый этап в целом можно охарактеризовать как важный исторический этап развития финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в системе государственного управления в стране, поскольку в этот сложный период предпринималась попытка направить страну на путь перехода к парламентской форме правления, основанной на принципе разделения

---

[147] Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010. С. 205-213.

[148] Закон РСФСР от 10.10.1991 N 1734-1 (ред. от 31.07.1995, с изм. от 10.07.1996) «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РСФСР, 14.11.1991, N 46, ст. 1543.

[149] Постановление ВС РФ от 07.02.1992 N 2299/1-1 «О создании Контрольно-бюджетного комитета при Верховном Совете Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РФ, 23.04.1992, N 17, ст. 887.

[150] Постановление Президиума ВС РСФСР от 30.01.1991 «О Положении «О Совете Федерации РСФСР» // Ведомости СНД РСФСР и ВС РСФСР, 1991, N 6, ст. 97.

властей (с 1990 г.), однако не свойственной демократическим цивилизованным органам представительной (законодательной) государственной власти – форме вертикального подчинения.

С принятием Конституции РФ 1993 г. наступил шестой этап, который следует определить, как современный этап становления и совершенствования финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в системе государственного управления в Российской Федерации.

В рамках этого исторического периода времени, в целях усиления финансового контроля органов представительной (законодательной) государственной власти был принят в январе 1995 г. Федеральный закон «О Счетной палате Российской Федерации»151.

Таким образом, анализ исторического материала, позволяет заключить, что финансовый контроль представительных (законодательных) органов государственной власти в системе государственного управления России прошел длительный исторический этап развития, который можно разделить на шесть основных этапов его становления. Следовательно, рассмотрение возникновения, развития и становления финансового контроля представительных (законодательных) органов государственной власти в России в разные исторические периоды, начиная с Древней Руси до настоящего времени, а также выявление как позитивных, так и негативных сторон деятельности рассматриваемых контрольных органов, представляет огромнейший интерес для дальнейшего совершенствования системы финансового контроля в РФ.

Использованные источники:

1. Конституция РСФСР (Основной Закон) Российской Социалистической Федеративной Советской Республики от 10 июля 1918 г. // Собрании Узаконений и распоряжений Рабочего и Крестьянского Правительства РСФСР. 1918. № 51.
2. Закон РСФСР от 10.10.1991 N 1734-1 (ред. от 31.07.1995, с изм. от 10.07.1996) «Об основах бюджетного устройства и бюджетного процесса в РСФСР» // Ведомости СНД и ВС РСФСР, 14.11.1991, N 46, ст. 1543.
3. Постановление ВС РФ от 07.02.1992 N 2299/1-1 «О создании Контрольно-бюджетного комитета при Верховном Совете Российской Федерации» // Ведомости СНД и ВС РФ, 23.04.1992, N 17, ст. 887.
4. Постановление Президиума ВС РСФСР от 30.01.1991 «О Положении «О Совете Федерации РСФСР» // Ведомости СНД РСФСР и ВС РСФСР, 1991, N 6, ст. 97.
5. Манифест о созыве Комиссии по составлению нового Уложения // URL: https://history.wikireading.ru/351178 (дата обращения: 29.12.2017).
6. Актуальные проблемы современного конституционного права России.

[151] Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. С. 113-131.

Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.
7. Городовое положение 16 июня 1870 г. СПб., 1871.
8. Золотухина Н.М. Развитие русской средневековой политико-правовой мысли. М., 1985.
9. Караев М.Ш. Место и роль парламента в системе конституционного контроля // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2003.
10.Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005.
11.Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007.
12.Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005.
13.Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия парламента за исполнительной властью в РФ: Конституционно-правовое закрепление и тенденция развития // «Мир права» еженедельник северокавказское отделение Российской академии юридических наук. Ростов н/Д., 2005. №7-8.
14.Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010.
15.Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Историко-правовые основы теории и практики формирования государственного контроля в дореволюционной России // Журнал «Право: теория и практика». М.: Тезарус, 2004. № 4.
16.Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Конституционно-правовые формы и тенденции развития парламентского контроля за исполнительной властью РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2004.
17.Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Керимов А.М. Взаимодействие законодательной и исполнительной власти – главное в содержании разделения властей // Фундаментально-прикладные исследования в системе «III международная научно-практическая конференция». Тамбов, 2005.
18.Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Керимов А.М. Историческое развитие системы построения парламентов // Объединенный научный журнал. М., 2005. №6 (134).
19.Советский энциклопедический словарь / Гл. ред. А.М. Прохоров. М., 1984.
20.Сперанский М.М. Проекты и записки. М., 1961.

УДК 341.3

Ибрагимов К.Р.
студент 4 курса
Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра международного права
и международных отношений Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЯДЕРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МИРЕ

Аннотация: В статье рассмотрен вопрос о современных проблемах в области ядерной безопасности. Уделено внимание разбору принципа действия ядерного оружия, сделан акцент на современных реалиях неисполнения международного договора по воспрепятствованию распространения ядерного оружия. Рассмотрены исторические аспекты, а также мнения специалистов по данной проблеме.

Ключевые слова: международное право, война, международный конфликт, ядерное оружие, атомная реакция.

Ibragimov K.R.
4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, the city of Ufa
Konovalova E.A.
Senior Lecturer, Department of International Law
and International Relations of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, the city of Ufa

THE PROBLEM OF INTERNATIONAL NUCLEAR SECURITY IN THE WORLD

Abstract: the article describes the current problems in the field of nuclear safety. Attention is paid to the analysis of the principle of nuclear weapons, the emphasis on the modern realities of non-performance of an international Treaty for preventing the proliferation of nuclear weapons. Considers the historical aspects, as well as the opinions of experts on this issue.

Keywords: international law, war, international conflict, nuclear weapons, nuclear reaction.

Как известно, ядерное оружие в сегодняшнем мире является наиболее разрушительным видом вооружения, из когда либо созданных человечеством. Основанное на принципе ядерной реакции, при взрыве оно высвобождает огромное количество тепловой энергии, радиации, образует сильную взрывную волну и электро-магнитное излучение, разрушительные

и смертельно опасные для любого живого организма. Окружающая местность выгорает от аномального нагрева поверхности. Также длительную по времени и большую по значимости опасность несут гамма- и альфа-лучи, выделяемые при распаде радиоактивных веществ [1].

Активная фаза изучения ядерной проблематики началась примерно с середины 30-х годов двадцатого века, когда немецкие физики Отто Ган и Фриц Штрассман открыли явление, при котором ядра атомов урана расщепляются и высвобождают большое количество ядерной энергии при бомбардировке их нейтронами. Это и последующие изучения данного научного феномена позже привлекли внимание высших военных и политических чинов ряда мировых держав. Так началось время освоения и использования атома. К концу Второй мировой войны США, Германия и СССР вплотную приблизились к условиям создания разрушительного по своей мощи атомного оружия, которое должно было стать, и стало впоследствии рычагом давления на другие страны и козырем в политических и геополитических играх послевоенного мира…

Первый в истории ядерный взрыв мощностью 20 килотонн был осуществлен 16 июля 1945 года на полигоне американских ВВС в пустыне Аламогордо, а 6 и 9 августа 1945 ядерные бомбы были сброшены авиацией США на японские города Хиросима и Нагасаки, которые были практически стерты с лица земли. Ущербные последствия этой страшной трагедии ощущаются населением страны Восходящего солнца по сей день.

Последующие годы и десятилетия держали всех жителей земли в каждодневном страхе по поводу возможности начала крупномасштабной ядерной войны между капиталистическим и социалистическими лагерями. К счастью, Советский Союз (позже - Российская Федерация) и США смогли договориться по поводу ограничения своих ядерных сил посредством заключения договоров ОСВ-I и ОСВ-II, что дало начало разряжению конфликтной обстановки в мире. И пусть на данный момент отношения между державами пребывают не в лучшем состоянии, к счастью, они далеки от того уровня, который был в 60-80-х годах прошлого века.

12 июня 1968 года Генеральной ассамблеей ООН был одобрен договор о нераспространении ядерного оружия [2], который был создан с целью предотвратить распространение ядерного оружия и обеспечить международный контроль по ограничению возможности военного конфликта с его использованием. Контроль за распространением ядерного оружия осуществляется с помощью Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) [3]. Но как мы видим, на сегодняшний день существуют государства, которые неофициально проводят испытания, которые нельзя назвать исследованиями сугубо для мирного использования, что разрешается Договором.

Так, отдельные страны имея ядерное оружие на данный момент не являются участниками данного договора, что сказывается на его престижности, действиях стран участниц по воспрепятствованию появления

такого оружия в других странах, а так же на международной безопасности.

В 1991 г. После войны Коалиции с Ираком, было установлено, что он, являясь участником договора о нераспространении ядерного оружия, тайно предпринимал шаги по созданию собственного ядерного оружия. По решению Совета Безопасности все материалы Ирака по созданию ядерного оружия были уничтожены под наблюдением специальной комиссии ООН по ликвидации иракского оружия массового уничтожения и ракетной техники (ЮНСКОМ) и МАГАТЭ. Вскрывшееся ядерное оружие после «холодной войны» факты показали, что система гарантий МАГАТЭ, которая сфокусирована на заявленном ядерном материале и заявленной ядерной деятельности и предусматривает относительно ограниченные права доступа к информации и ядерным установкам, не является достаточно надежной [4].

Бывший руководитель МАГАТЭ Мохаммед аль-Барадеи считает, что в настоящее время ядерную бомбу могли бы создать не менее 40 государств [5]. В мире функционирует черный рынок по торговле ядерными материалами. Возникает вопрос о необходимости ужесточения международного законодательства в плане распространения знаний о ядерном оружии, материалов. Некоторые страны преподносят идею пресечения распространению ядерного оружия как причину для военного вмешательства в дела иных государств, однако, преследуют собственные цели по политическому и экономическому доминированию над более слабыми государствами. И вполне естественно, что эта категория стран, анализируя подобные ситуации, проводят собственные ядерные исследования для защиты своего суверенитета. Лишь с большим трудом международному сообществу удается сдерживать подобные решения, достигать договоренности между такими государствами.

Таким образом, пройдя этап ограничения ядерного оружия, исходя из возможных последствий войны между крупными политическими блоками, мы пришли к современной проблеме связанной с невозможностью самозащиты некоторых стран иными, нежели ядерным, способами при столкновении с экономически мощными государствами, обладающими атомным оружием и не привыкшими идти на уступки при следовании своим целям.

Использованные источники:

1. Молодцов Д.С. Международный контроль за нераспространением ядерного оружия. Исторические предпосылки создания. Закон и право. - М.; ЮНИТИ-ДАНА, 2004. - № 10. - с.62.
2. Официальный интернет-портал ООН: URL: http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/npt.shtml (дата обращения: 20.11.2017 г.).
3. Официальный интернет-портал ООН: URL: Официальный интернет-портал ООН: URL: http://www.un.org/ru/ga/iaea/ (дата обращения: 20.11.2017 г.).
4. А. Арбатов и В. Дворкин Ядерное оружие после «холодной войны»

Московский. Центр Карнеги. — М.: «Российская политическая энциклопедия» (РОССПЭН), 2006. — 560 с.
5. Mohamed ElBaradei. Transcript of the Director General's Interview with Al-Ahram News. International Atomic Energy Agency, 27.07.2004.

УДК 658.7:633.1

Ивандеева П.С.
студент магистратуры 1 курса
факультет автомобильного транспорта
Куликов А.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автомобильные перевозки»
Волгоградский государственный технический университет
Россия, г. Волгоград

ПРОЕКТИРОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР

Аннотация: Статья посвящена проектированию автотранспортной системы доставки зерновых культур по Волгоградской области. В статье рассматривается совершенствование организации системы доставки зерновых культур, включающее в себя: выбор оптимального подвижного состава, маршрутизацию перевозок, создание технологических схем и технологического проекта, анализ производительности автомобиля, расчет экономической эффективности.

Ключевые слова: автотранспортная система, перевозка, выбор подвижного состава, транспортные средства, перевозка зерна, план перевозок.

Ivandaeva P.S.
student master course
1 course of the faculty of automobile transport
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd
Kulikov A.V., candidate of technical Sciences, associate Professor
associate Professor of "road transport"
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd

DESIGNING THE ROAD TRANSPORT SYSTEM DELIVERY OF CROPS

Annotation: The article discusses the design of the road transport system of delivery of grain crops in the Volgograd region. The article considers the issues of improving the organization of the delivery system of agricultural crops, including: selection of optimal rolling stock, route, transportation, creation of technological schemes and technology project, analysis of the performance of the car, of calculation of economic efficiency.

Key words: transport system, transportation, choice of rolling stock, vehicles, transportation of grains, transportation plan.

В обеспечении сохранности собираемого урожая и доведении его до товарного вида, одно из важнейших мест принадлежит механизации

послеуборочной обработки и хранении зерна. Транспорт является связующим звеном в единой технологической цепи агропромышленного производства, обеспечивая продвижение материальных потоков зерновой сельскохозяйственной продукции на всех стадиях и этапах ее производства, транспорт обеспечивает производственную деятельность сельскохозяйственных, перерабатывающих и обслуживающих предприятий. [5]

Целью работы является, совершенствование организации процесса перевозки зерна с полей до потребителей. Основными задачами являются: выбор подвижного состава, анализ производительности автомобилей-зерновозов, маршрутизация перевозок, создание технологических схем и технологического проекта, расчет экономической эффективности. Структура посевных площадей Волгоградской области представлена в таблице 1.

Таблица 1

Структура посевных площадей Волгоградской области

Наименование культуры	Объем площадей, тыс. га						Место и доля региона	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	Место среди регионов РФ	Доля по РФ в целом, %
Пшеница	1 061,2	988,8	1 265,2	1 077,6	1 103,3	1 072,9	7	4,0 %
Рожь	113,3	114,6	160,0	143,8	131,5	64,5	6	5,0 %
Ячмень	240,8	292,4	312,2	353,1	353,9	407,9	5	4,6 %
Овес	16,3	20,1	21,1	20,5	24,9	26,5	30	0,9 %

Регион находится на 10-м месте по размеру посевных площадей в РФ - 2 988,0 тыс. га (3,8 % от всех посевных площадей в России). Первое место в структуре посевных площадей Волгоградской области занимает пшеница (35,9 % от всех площадей), второе место - подсолнечник (19,5 %), третье - ячмень (13,7 %), четвертое - зернобобовые культуры (3,8 %).

В таблице 2 представлен выбранный подвижной состав.

Таблица 2

Выбранный подвижной состав

модель	габариты		нагрузки	
Автомобиль-зерновоз КамАЗ 45144	длина	7 800 мм	снаряженная масса	12 950 кг
	ширина	2 500 мм	грузоподъемность	20 000 кг
	высота	3 155 мм	полная масса	27 500 кг
	оси, подвеска:		нагрузка на ССУ	5 230 кг
			Нагрузка на тележку	7 720 кг

модель	габариты		нагрузки	
Автомобиль-зерновоз КамАЗ 6520	длина	7 855 мм	снаряженная масса	10 630 кг
	ширина	2 500 мм	грузоподъемность	14 000 кг
	высота	3 130 мм	полная масса	24 700 кг
	оси, подвеска:		нагрузка на ССУ	5 700 кг
			Нагрузка на тележку	19 000 кг

Бортовые автопоезда-зерновозы располагают несколько кузовов сцепленных между собой, что даёт возможность им осуществлять фрахтовые транспортировки зерна массой тридцать тонн и более за один рейс.

Как правило, автомобиль следует за комбайном во время уборки зерновой культуры (прямое комбайнирование). Зерноуборочный комбайн нагружает емкость, т.е. кузов грузовика (разгрузка на ходу). Затем, продукция доставляется на промежуточный склад. Этот способ самый эффективный и повышает на 15-20% производительность процесса по сравнению с технологией загрузки зерна из комбайна в автомобиль. [3]

Выбранные комбайны представлены в таблице 3.

Таблица 3

Выбор комбайнов

№	Марка комбайна	Изображение	Производительность (т/ч)	Объем бункера (м3)
1	VECTOR 425		13,5	6
2	ACROS 595		19,84	9
3	TORUM 780		39	12

Технологическая схема перевозки зерна представлена на рисунке 1. [4]

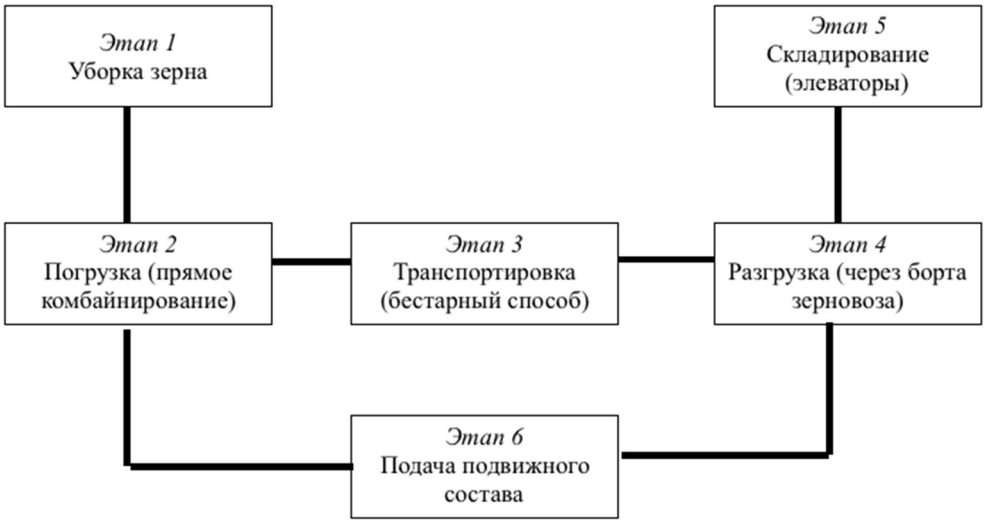


Рисунок 1. Технологическая схема перевозки зерна

Построен характеристический график производительности для автомобиля КамАЗ-6520, (рисунок 2). Характеристический график дает возможность определить наиболее рациональные методы повышения

производительности автомобиля в данных конкретных условиях перевозок. Для этого все кривые наносят на график только в тех пределах измерения данного показателя, которых практически можно достигнуть.

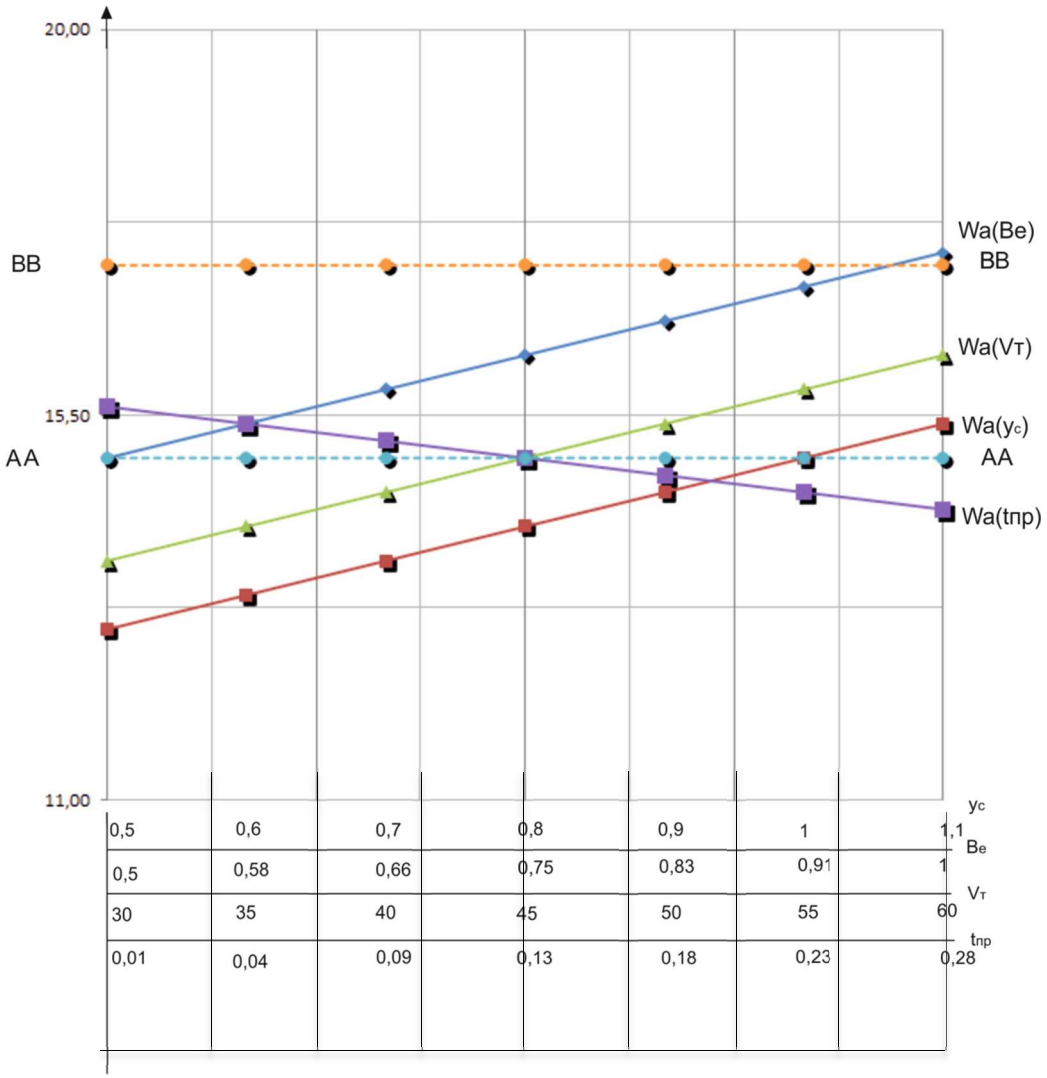
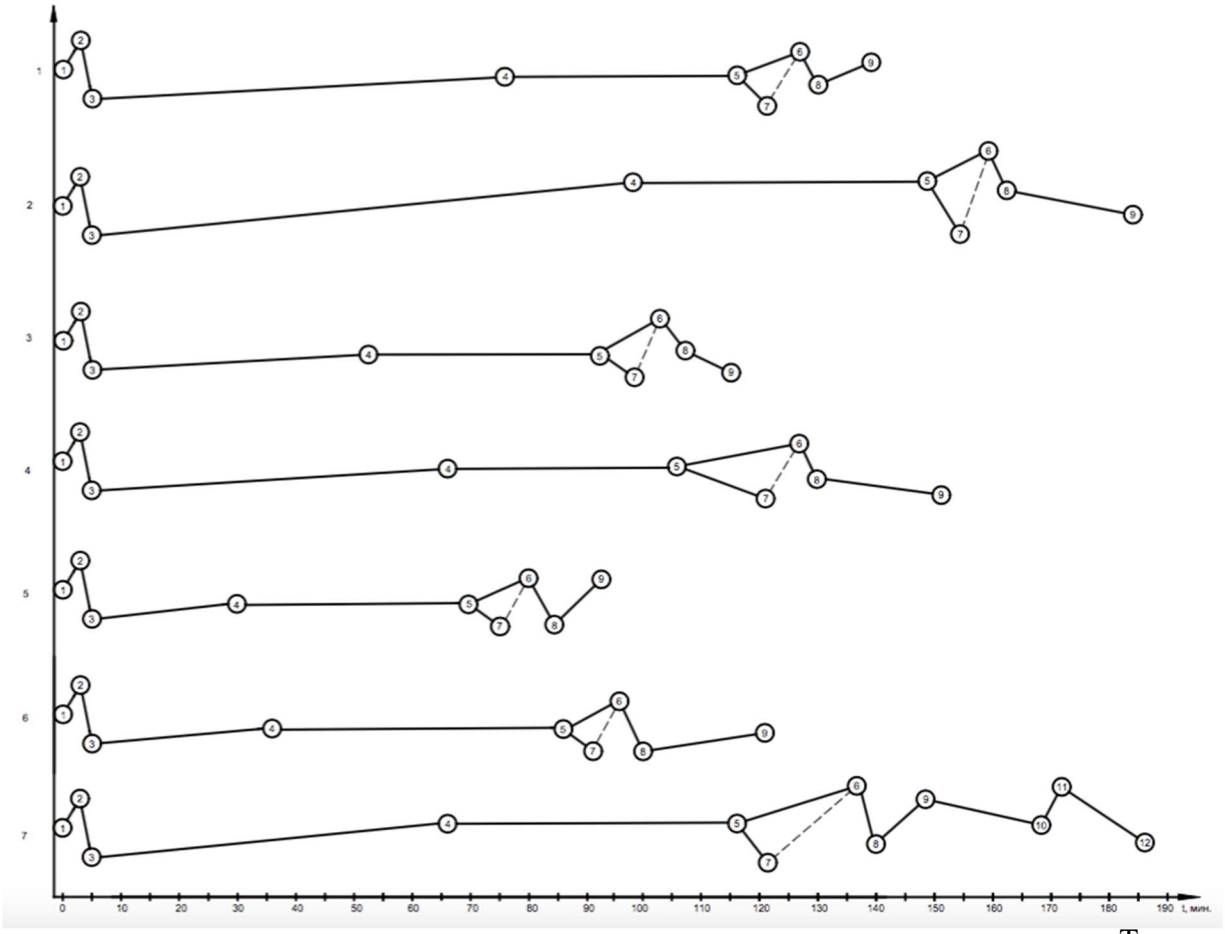


Рисунок 2. Характеристический график производительности

Технологические схемы перевозки зерна автомобилями-зерновозами КамАЗ - 45144 и КамАЗ-6520 представлены на рисунке 3.

Загрузка автомобиля-зерновоза КамАЗ-45144 происходит зерноуборочным комбайном VECTOR 425. Исходя из того, что производительность комбайна 13,5 т/ч, время погрузки зерновоза грузоподъемностью 15 т составляет 1 час 10 мин. Среднюю продолжительность подготовки кузова к перевозке принимаем равной 4 мин. Продолжительность этапа транспортирования (подачи подвижного состава) - 40 мин.



T, мин.

Рисунок 3.Технологические схемы перевозки зерна: 1. автомобиль-зерновоз КамАЗ-45144 и комбайн VECTOR 425; 2. автомобиль-зерновоз КамАЗ-6520 и комбайн VECTOR 425; 3. автомобиль-зерновоз КамАЗ-45144 и комбайн ACROS 595; 4. автомобиль-зерновоз КамАЗ-6520 и комбайн ACROS 595; 5. автомобиль-зерновоз КамАЗ-45144 и комбайн TORUM 780; 6: автомобиль-зерновоз КамАЗ-6520 и комбайн TORUM 780; 7. автопоезд КамАЗ + НЕФАЗ - 8332 и комбайн TORUM 780.

При выборе автомобиля-зерновоза КамАЗ-45144 и комбайна TORUM 780, время транспортного цикла составляет 92 мин. Произведенный расчет затрат по технологическим схемам показал, что оптимальные транспортные затраты в размере 15215 руб. сут. обеспечиваются при использовании КамАЗа – 6520 + НЕФАЗ - 8332 и комбайна TORUM 780.

Для составления маршрутов, применяется метод «совмещенной матрицы». Сущность это метода состоит в том, что в одну матрицу записываются данные о ездках с грузом и холостых ездках. Холостые ездки указаны в скобках. Совмещенная матрица груженых и холостых ездок представлена в таблице 4.

Таблица 4

Совмещенная матрица груженых и холостых ездок

Потребители	Поставщики						Итого
	B1	B2	B3	B4	B5	B6	
A1	200(300) 7	50 13	200(300)3	50 8	200(300) 12	200(300) 10	300
A2	200(300)4	(150) 2	250(200) 14	200(300) 12	14	100 13	350
A3	200(30 12	100 6	(50) 12	(50) 7	200(150) 3	100(150) 4	400
A4	10012 11	200(300)5	200(300) 20	150(150) 9	(50) 5	50(100) 6	300
Итого	300	150	250	200	200	250	1350

Полученные маятниковые маршруты: A2B3-B3A2, A3B5-B5A3, A3B6-B6A3, A4B4-B4A4, A4B6-B6A4 представлены на рисунке 4.

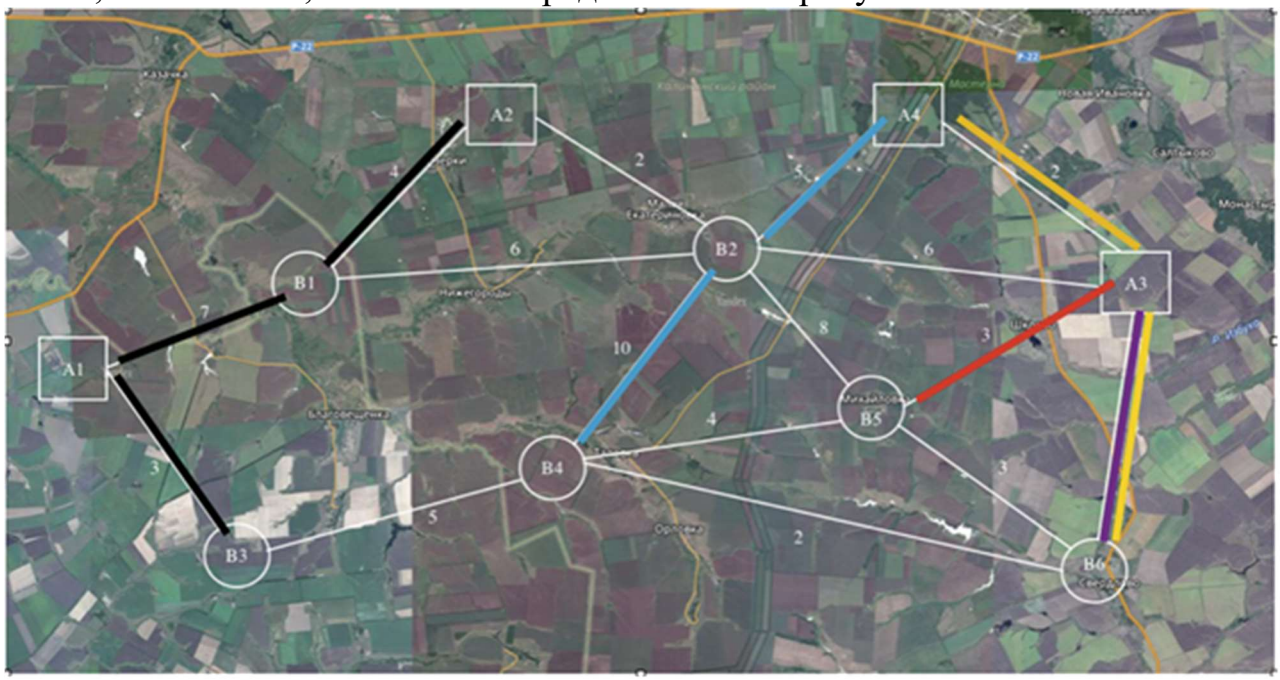


Рисунок 4. Маршрутизация перевозок зерна

Полученные расчеты экономического эффекта при перевозке всего суточного объема груза представлен в таблице 5.

Таблица 5

Экономический эффект при перевозке суточного объема зерна

Комбайн	Марка ПС	Экономический эффект, руб.
VECTOR 425	КамАЗ-45144	1691
	КамАЗ-6520	4272
ACROS 595	КамАЗ-45144	3725
	КамАЗ-6520	6562
TORUM 780	КамАЗ-45144	3155
	КамАЗ-6520	0

Таким образом, наибольший экономический эффект - 6562 руб. сут., обеспечивается при организации перевозок зерна по третьей технологической схеме (комбайн ACROS 595 и автомобиль КамАЗ-6520).

Использованные источники:

1. Вельможин, А. В. Технология, организация и управление грузовыми автомобильными перевозками : учебник для вузов / А. В. Вельможин, В. А. Гудков, Л. Б. Миротин ; ВолгГТУ. – 2-е изд. Доп. – Волгоград, 2000. – 304 с.
2. Горев, А. Э. Грузовые автомобильные перевозки : учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / А. Э. Горев. – 2-е изд., стер. – Москва : Академия, 2004. – 288 с.
3. Грузовые автомобильные перевозки : учеб. для вузов / А. В. Вельможин, В. А. Гудков, Л. Б. Миротин, А. В. Куликов. – Москва : Горячая линия – Телеком, 2006. – 560 с.
4. В. А. Автотранспортные и погрузочно-разгрузочные средства: учеб. пособие / В. А. Гудков, С. А. Ширяев, В. Н. Тарновский : ВолгГТУ. – Волгоград, 1996. – 98 с.
5. К. С. Есин, А. Л. Севостьянов, 2015: Математическая модель распределения перевозимых объемов зерна с временных пунктов хранения потребителю.

УДК 621.3

Иванов К.А.
студент магистратуры 2 курса
кафедра«Электроэнергетики и электротехники»
Инженерно-технический институт
Череповецкий государственный университет

ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ СОВРЕМЕННОГО ВИП

Аннотация:

Статья посвящена новому типу электрических машин – ВИП (вентильно-индукторный привод). В сравнении с другими типами электроприводов проанализированы достоинства и недостатки ВИП. Обоснована перспектива и эффективность широкого использования ВИП в различных отраслях промышленности.

Ключевые слова: SwitchedReluctanceMotor, вентильно-индукторный привод(ВИП), ферро-магнитный материал, широтно-импульсная модуляция, коммутация фаз, силовые транзисторы, электронные системы управления.

UDC 621.3

Ivanov K.A.
graduate student
2 year, Department of Electrical Power Engineering and Electrical Engineering
Institute of Engineering and Technology
Cherepovets State University

ADVANTAGES AND DISADVANTAGES OF MODERN VIP

Annotation:

The article is devoted to a new type of electric machines - VIP (valve-inductor drive). In comparison with other types of electric drives, the advantages and disadvantages of VIPs are analyzed. The prospects and effectiveness of wide use of VIP in various industries are justified.

Keywords: SwitchedReluctanceMotor, gate-inductor drive (VIP), ferromagnetic material, pulse width modulation, phase switching, power transistors, electronic control systems.

В 80-х годах появилась информация о новом типе электрических машин, таких как SwitchedReluctanceMotor. В отечественной литературе он приобрел аббревиатуру ВИП, что означает в расшифровке вентильно-индукторный привод. С того времени и по наши дни на эту тему растет большое количество докладов, статей и различных разработок в области ВИП.

Чтобы понять причины интереса к данному приводу, выделим его преимущества и недостатки.

К достоинствам ВИП можно отнести его простую и надежную конструкцию, а также её дешевизну.

В технологии производства данного привода отсутствует операция заливки ротора, нет в конструкции постоянных магнитов, что очень влияет на стоимость электропривода. Катушки статора хорошо приспособлены к машинному производству, то есть просты в сборке, а также и разборке для ремонта. Пропитка производится только для катушек, что снижает немного технические затраты.

Еще одно достоинство в том, что сила притяжения якоря из ферромагнитного материала в электромагните не зависит от направления тока в катушке, фазы ВИП работают от однополярных импульсов тока, благодаря чему, можно выбрать очень надежную конфигурацию силовой схемы по сравнению с частотным преобразователем для асинхронного электропривода [1].

Питание фаз ВИП прямоугольными импульсами напряжения устраняет необходимость в широтно-импульсной модуляции, что позволяет уменьшить динамические потери в силовых транзисторах. Применение данной системы позволяет улучшить условия охлаждения, тем самым увеличить КПД статического преобразователя.

По мнению ученых, которое основано на технических расчетах, а также на сравнении конкретных типов двигателей, ВИП по энергетическим и массогабаритным показателям не уступает и даже бывает, превосходит асинхронный привод с частотно-регулируемым управлением.

Разные структуры магнитной системы ВИП, возможность достаточно и в широких пределах варьирования соотношений главных размеров, разнообразие способов коммутации фаз двигателя делают его применимым как в высоко- (10000 об/мин), так и низкооборотных (100 об/мин) версиях.

ВИП обладает такими свойствами, как гибкое управление скоростью, большие моменты при маленьких скоростях, простота реализации тормозных режимов на нулевых скоростях, делают данный привод привлекательным для применения в различных отраслях промышленности.

ВИП имеет еще одно уникальное достоинство - это устойчивость к отказам отдельных элементов. Ни одна электрическая машина не будет работать (ну или, по крайней мере, долго) с закороченной или оборванной фазой, так как в них присутствуют сильные магнитные связи между фазами статора, а нарушение кругового вращения магнитного поля приводит к асимметрии и возрастанию токов в работающих фазах. Отсутствие таких магнитных связей между фазами в ВИП, позволяет каждой фазе работать независимо от других. Отключение одной или нескольких фаз приведет только к снижению выходной мощности и возрастанию пульсаций момента, но двигатель останется в рабочем состоянии [2].

Теперь о недостатках. Данный тип двигателя не может работать без электроники, то есть его нельзя сразу напрямую подключить к источнику питания, ну или к промышленной сети.

Еще недавно надежность работы привода очень сильно зависела от силовых транзисторов и электронных систем управления, которые уступали

по надежности электрическим машинам. Но современные технологии в сфере производства полупроводников, разработка силовых транзисторных (в интегральном исполнении) модулей, встроенных в состав систем управления, а также переход к системам микропроцессорного управления, позволили увеличить время наработки на отказ данной электрической части. Что привело практически к устранению данного недостатка.

Следующим недостатком ВИП является очень высокий акустический шум и его вибрация, которые возникают из-за импульсов электромагнитных сил, которые действуют на зубцы ротора и статора, а также пульсации суммарного момента двигателя, ухудшающие работу привода на маленьких оборотах. В наше время эту проблему можно считать почти решенной, так как множество методов проектирования и анализа ВИД, конструкторских решений, позволили сгладить импульсы, сформировать требуемый суммарный момент, а также снизить вибрации.

В некоторых условиях по сравнению с обычными электроприводами, недостатком ВИП является большое число проводников, которые соединяют выводы фаз двигателя с системой управления и силовым преобразователем. Этот недостаток решается путем применения «бездатчиковых» систем управления, то есть сигналы с датчика положения ротора заменяют аналогами, которые получают из сигналов напряжения и тока фаз двигателя с использованием специальных схем соединения фазных обмоток, это позволяет уменьшить число силовых ключей.

Упоминаемая раньше устойчивость к отказам отдельных элементов ВИП, как одно из его достоинств, может являться и недостатком. Так плохо изготовленный или спроектированный ВИП будет всегда работать, но его свойства будут далеки от оптимальных, а недостаток этого не будет явно виден [3].

Подводя к итогу обзор достоинств и недостатков ВИП, можно сказать, что данный привод найдет применение там, где обычным двигателям трудно или невозможно обеспечить требуемые режимы работы. Прежде всего, это низкооборотные высокомоментные приводы, которые позволяют в ряде случаев исключить механический редуктор для упрощения конструкции механизма, а также высокооборотные приводы в металлообработке, робототехнике, лабораторном оборудовании и бытовой технике. Важное значение имеет такое свойство ВИД, когда простым токовым управлением можно создать такой требуемый момент, при котором скорость будет близка к нулевой. Существенной особенностью также является предельно прочная и простая конструкция ротора, которая позволяет выдержать огромные механические напряжения, возникающие вследствие центробежных сил на больших скоростях.

Использованные источники:

1. Информационный ресурс – http://shkolnie.ru/geografiya/83376/index.html
2. Информационный ресурс – http://mybiblioteka.su/3-30731.html
3. Информационный ресурс – http://lit-yaz.ru/fizika/6578/index.html?page=2

УДК 614

Иванова Е.А.
Колесникова Т.Н.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
научный руководитель: Шубин Л.Л., к.мед.н.
доцент
«Общественного здоровья и здравоохранения»
Россия, г. Ижевск

ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКАНСКОГО КОЖНО-ВЕНЕРОЛОГИЧЕСКОГО ДИСПАНСЕРА МИНИСЕТСТВА ЗРАВООХРАНЕНИЯ УДМУРСТКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Аннотация на русском языке: В статье представлена история развития Республиканского Кожно-Венерологического Диспансера начиная с 40-ых годов прошлого столетия по настоящее время. Рассмотрены основные проблемы в дерматовенерологии на разных этапах исторического развития. Рассмотрены достижения и вклад ведущих деятелей в этой отрасли.

Ключевые слова: дерматовенерология, диспансер, история становления.

Ivanova E.A.
Kolesnikova T.N.
4th year students, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Research advisor: Shubin L.L.
Candidate of medical sciences, the associate professor
department of public health and health care

HISTORY AND DEVELOP THE REPUBLICAN DERMATOVENEROLOGIC DISPENSARY UNDER THE MINISTRY OF HEALTH IN UDMURT REPUBLIC

The summary in English: The article presents the history of development of the Republican Dermatovenerologic Dispensary starting from the 40s of the last century to the present. The main problems in dermatovenereology at different stages of historical development are considered. The achievements and contributions of leading medical scientists in this field are considered.

Key words: dermatovenereology, dispensary, history of formation.

В предвоенный 1940 год в республике было 6 диспансеров и 26 венпунктов. В апреле 1946 года приказом наркомата здравоохранения Удмуртии ижевский городской кожно-венерологический диспансер был реорганизован в республиканский. С этого момента, РКВД становится центром,вокруг которого объединяются все мероприятия по борьбе с

венерическими и заразными кожными заболеваниями. Первым главным врачом РКВД стал Василий Иосифович Золотухин и возглавлял его работу до 1951 года.

Диспансер располагался на втором этаже здания по ул. В. Сивкова, 177, первый этаж которого занимал психоневрологический диспансер. Здесь вели амбулаторный прием больных кожными и венерическими заболеваниями. Своего стационара диспансер не имел. Больные госпитализировались в кожно-венерологическое отделение второй городской клинической больницы.

В 1949 году после реконструкции и ремонта здания РКВД занимает два этажа здания. Организуется серологическая лаборатория. Образуются два диспансерных отделения - мужское и женское.

С 1951 по 1972 годы РКВД руководила Варвара Петровна Коненкова – заслуженный врач РСФСР и УАССР, Отличник здравоохранения, высококвалифицированный практический врач, педагог. Под ее руководством в 1954 году были расширены рабочие площади РКВД. После реконструкции и ремонта здания, в нем разместился смешанный стационар для больных кожными и венерическими заболеваниями на 50 коек.

В начале 60-х гг. под руководством В.П. Коненковой начинается строительство нового корпуса РКВД по ул. Ленина, 77. В 1965 году он сдан в эксплуатацию. В новом здании развернуты стационар и поликлиника. Стационар состоял из взрослого кожного отделения и детского кожного отделения.

В это же время были организованы централизованная серологическая лаборатория (заведующая Н.Г.Сергеева), бактериологическая лаборатория (врачи А.А.Козлова, М.Ф.Долгова), гистологическая лаборатория (врач Л.В.Гесс), биохимическая и клиническая лаборатории (заведующая М.Н.Егорова, врач Л.И.Русина). После реконструкции, под руководством В.П.Коненковой, здания склада, в нем разместилось специализированное смешанное отделение.

С 1972 по 1979 гг. РКВД возглавлял Сергей Маликович Бикметов. В это время активно начинают свою работу межведомственные комиссии по борьбе с вензаболеваниями, становится системой совместная работа с врачами смежных специальностей. С 1979 года главным врачом РКВД становится Владимир Анатольевич Мерзляков. Под его руководством реконструируется здание бывшей физиолечебницы, из одноэтажного здание становится двухэтажным, где располагается мужское спецотделение на 50 коек и централизованная бактериологическая лаборатория.

Усилиями Мерзлякова Владимира Анатольевича осуществлен капитальный ремонт здания по ул. Ленина, 100, где разместилось женское спецотделение, и диспансерное отделение. С вводом в эксплуатацию нового здания расширилась полезная площадь диспансера, что позволило перевести серологическую лабораторию и урологические кабинеты из здания по ул. В.Сивкова, в основной корпус на Ленина,100.

Коечный фонд РКВД увеличился до 200.

С вводом в эксплуатацию нового здания расширилась полезная площадь диспансера, В это время внедрены новые перспективные методы лечения больных: лазеротерапия (1979 г.), ПУВА-терапия (1981 г.), барокамера для лечения сосудистых поражений кожи (1983 г.). Ввод в практику данных методов лечения позволил снизить удельный вес тяжелой кожной патологии в структуре заболеваемости.

В 1988 году главным врачом РКВД становится Светлана Алексеевна Мичкова. Ее заслугой является отработка взаимосвязей, совместной работы с органами МВД, городским оперотрядом, СЭС. В диспансере производится реорганизация: образуется диагностический кабинет, стоматологический кабинет.

В 1994 году к руководству диспансером возвращается Владимир Анатольевич Мерзляков, 90-е годы, в силу ряда причин социально-экономического характера, отмечены беспрецедентным ростом инфекций, передаваемых половым путем. Так, заболеваемость сифилисом достигла своего пика в 1996 году и выросла в 424 раза по сравнению с 1991 годом. Это потребовало принятия экстренных мер для предотвращения дальнейшего распространения инфекций.

Постановлением Совета Министров Удмуртской Республики в 1994 году была создана межведомственная комиссия по борьбе с венерическими заболеваниями. Создаются две современные лаборатории по диагностике инфекций, передаваемых половым путем, внедряются высокоэффективные методы лечения. Несмотря па крайне неблагоприятную экономическую ситуацию.

В 1994 году СПИД-лаборатория РКВД оснащается оборудованием для иммуноферментного анализа. Внедряется диагностика хламидийной инфекции методом ПИФ.

В 1996 году, как в Российской Федерации, так и в Удмуртской Республике наблюдается рост заболеваемости сифилисом, стало необходимым ввести компьютеризированный учет больных.

В 1997 году организуется первая в республике ПЦР-лаборатория для диагностики заболеваний, передаваемых половым путем. В 1998 году открывается кабинет УЗИ, оснащенный современным оборудованием.

Преобразования продолжаются: организуется микологический кабинет, внедряется современное, комплексное аппаратное лечение грибковых заболеваний ногтей (врач А.И.Николаев) в 2005 году открывается трихологический кабинет (врач Т. М. Лоншакова).

В настоящее время РКВД - это крупное учреждение здравоохранения, оказывающее высококвалифицированную специализированную консультативно-диагностическую, лечебно-профилактическую дерматовенерологическую помощь населению и организационно-методическую помощь ЛПУ республики. Структура БУЗ УР «РКВД МЗ УР» включает два круглосуточных стационара (заведующие О.В. Малоземова,

Л.М.Мартынова), дневной стационар, работающий в две смены (заведующая Н.А.Вилкова), современную поликлинику (заведующая Р.А.Колодкина), две централизованных лаборатории (заведующие Л.А.Чередникова, Л.А.Гаврилова) и клинико-диагностическую лабораторию (заведующий А.В. Мантуров). Ежегодно в стационаре РКВД получают медицинскую помощь более 3 тысяч больных, а поликлиника принимает свыше 200 тысяч пациентов. На бесплатный первичный прием в РКВД может обратиться любой житель республики.

На сегодняшний день дерматовенерологическая сеть в УР представлена РКВД, 2 городскими диспансерами в г. Ижевск и г. Сарапул, 2 диспансерными отделениями в Глазове, Воткинске; 22 кабинетами в городах и 25 кабинетами в центральных районных больницах. В республике работает 123 врача дерматовенеролога.

Использованные источники:

1. Государственный архив Удмуртской Республики, материалы фондов: Ф Р-568, оп. 1, д. 902.
2. Государственный архив Удмуртской Республики, материалы фондов: Ф Р-1357, оп. 1, д. 134.
3. Государственный архив Удмуртской Республики, материалы фондов: Ф Р-1357, оп. 1, д. 311.
4. Раздел: О диспансере [Электронный ресурс] Режим доступа: http://lenina100.ru/dispanser/about (Дата обращения 25.03.2017 г.)

УДК 33.336

Ивлева Л.А.
студент 4 курса
Пономаренко В.С.
студент 4 курса
Омский Государственный Технический Университет
научный руководитель: Глущенко М.Е., к.э.н.
доцент
Россия, г. Омск

ОЦЕНКА ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ РОССИИ

Аннотация:

Данная статья посвящена оценки тенденции развития финансовых результатов коммерческих банков в России за определенный период. Произведен анализ финансовых результатов деятельности банков за 2012-2016 гг. По приведенному анализу выявлены самый прибыльный коммерческий банк и самый убыточный. Также рассмотрена динамика доли банков, имевших убыток, в структуре всех коммерческих банков РФ.

Ключевые слова: банковское дело, банк, коммерческие банки, финансовые результаты деятельности банка, прибыль, убыток, рентабельность.

Ivleva L.A.
Ponomarenko V.S.
4th year students
Omsk State Technical University
Russia, Omsk
Scientific adviser: Glushchenko M.E
Associate Professor, Candidate of Economic Sciences

EVALUATION OF THE TRENDS IN THE DEVELOPMENT OF THE FINANCIAL RESULTS OF COMMERCIAL BANKS IN THE RUSSIAN BANKING MARKET

Annotation:

This article is devoted to assessing the trend of development of financial results of commercial banks in Russia for a certain period. The analysis of financial performance of banks for 2012-2016 is made. The analysis shows the most profitable commercial bank and the most unprofitable. Also, the dynamics of the share of banks that had a loss in the structure of all commercial banks of the Russian Federation was considered.

Keywords: banking, bank, commercial banks, financial performance of the bank, profit, loss, profitability.

Сложная экономическая ситуация, сложившаяся в стране вследствие введения антироссийских санкций и ограниченности финансовых ресурсов,

обусловила ухудшение финансовых результатов деятельности действующих кредитных организаций. Так как основными показателями, характеризующими финансовые результаты деятельности банков, являются прибыль и рентабельность капитала и активов, рассмотрим прибыль коммерческих банков РФ за 5 лет, а именно 2012-2016 гг.

Произведенные расчеты представлены в табл. 1.2 по данным Банка России.

Таблица 1. – Показатели динамики прибыли кредитных организаций РФ за 2012-2016 гг.

Год	Прибыль	Абсолютное отклонение, млн.руб		Темп роста	
		По отношению к 2012 г.	По отношению к предыдущему году	По отношению к 2012 г.	По отношению к предыдущему году
2012	1011889	–	–	–	–
2013	993585	-18304	-18304	98,19	98,19
2014	589141	-422748	-404444	58,22	59,29
2015	191965	-819924	-397176	18,97	32,58
2016	929662	-82227	737697	91,87	484,29

Проанализировав данную таблицу можно сделать вывод о том, что за 5 лет наблюдается снижение прибыли коммерческих банков как по отношению к 2012 г, так и по отношению к предыдущим годам, кроме 2016 г.. В 2016 гг прибыль возросла в 4 раза, но ее показатели не превышают показатели 2012 года – 1019 млрд.руб. За 2013 г. наблюдалось небольшое снижение прибыли на 18 млрд. руб, что на 2% меньше чем в 2012 году. Затем в 2014 году прибыль сократилась почти в 2 раза.

Наиболее прибыльным банком России в 2016 году, как и все последние годы, стал Сбербанк России, объем годовой прибыли у которого составил 483 миллиарда рублей. Вторым по абсолютному объему прибыли в 2016 году стал ВТБ Банк Москвы, который за год заработал 69 миллиардов рублей. Банк ВТБ 24 получил прибыль в размере 35 млрд. руб., что является третьим результатом среди всех банков России, а расположившийся на четвертой позиции Газпромбанк по итогам года заработал 32 млрд. руб. прибыли.

Если в 2013 г. основными факторами снижения прибыли стали более консервативная оценка банками возникающих рисков и создание дополнительных резервов на возможные потери, то в 2015 г. сокращение прибыли кредитных организаций обусловлено, в основном, уменьшением чистого процентного дохода в результате роста стоимости фондирования и снижения спроса на новые кредиты, увеличением чистых расходов по

операциям с финансовыми инструментами и увеличением объемов формируемых резервов на возможные потери.

Рост процентных ставок по депозитам населения в 2015 г. также оказал влияние на динамику прибыли коммерческих банков. В связи с сокращением реальных доходов населения и ростом просроченной задолженности по кредитам отмечается увеличением процентных расходов по кредитам, предоставленным физическим лицам.

Рассмотрим долю банков, имевших убыток в общем количестве за 2012-2016 гг. (табл.2).

Таблица 2. – Динамика доли коммерческих банков, имевших убыток, в общем количестве банков по РФ за 2012 – 2016 гг.

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016
Удельный вес кредитных организаций, имевших убыток, в общем количестве действующих кредитных организаций, %	5,8	9,5	15,1	24,6	28,6

Для наглядности вышеизложенных данных удельный вес кредитных организаций, имевших убыток, представлен на рис. 1.

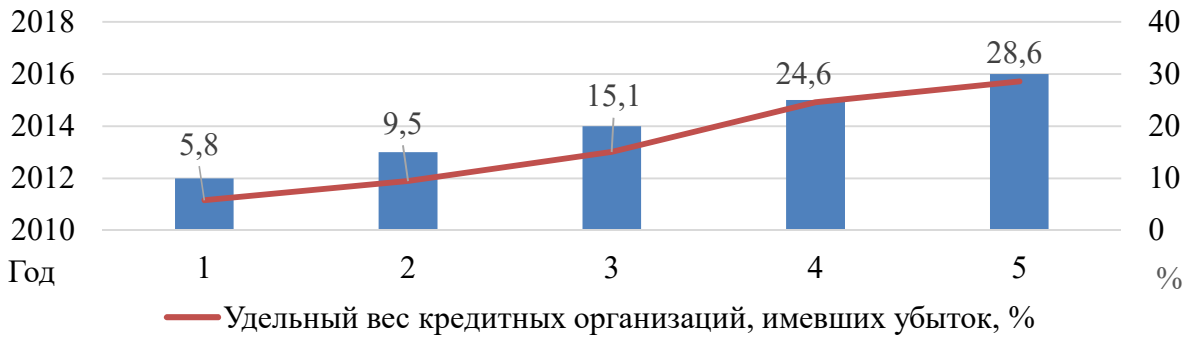


Рисунок 1. – Динамика доли коммерческих банков, имевших убыток, в общем количестве по РФ за 2012 – 2016 гг

Таким образом, за анализируем период доля банков, имевших убыток, увеличивалась и в 2016 г. составила 28,6 %, что на 23 % больше по сравнению с 2012 годом. Основной причиной является ухудшение качества кредитного портфеля и соответственно рост резервов на возможные потери.

Самым убыточным банком по итогам 2016 года, за исключением кредитных организаций, проходящих процедуру финансового оздоровления, стал банк «Югра». За предыдущий год кредитная организация получила чистый убыток на 32,2 млрд рублей.

Лидером по объему убытков в 2015 году был Внешпромбанк с

результатом – 76 миллиардов рублей. Во многом из-за вскрывшихся внешней администрацией убытков в конце прошлого года банк в начале 2016 года лишился лицензии (из-за этого в рейтинг ТОП-200 банков по рентабельности он не включен). Среди попавших в текущий рейтинг банков лидером по объему убытков в 2015 году стал Россельхозбанк, объем убытков которого составил 72 миллиарда рублей.

Рентабельность активов кредитных организаций страны по данным Банка России по итогам деятельности в 2013 г. составила 1,9 %, рентабельность капитала – 15,2 %, то по итогам 2015 г. рентабельность активов снизилась до 0,3 %, а рентабельность капитала – до 2,3 %.

В отдельных группах коммерческих банков показатели рентабельности различаются (табл.3).

Таблица 3. – Показатели рентабельности по группам банков, %

Группы банков	Рентабельность, %				Абсолютное отклонение	
	активов		капитала			
	2013 г	2015 г	2013 г	2015 г	активов	капитала
Банки, контролируемые государством	2,2	0,3	18,3	2,5	-1,9	-15,8
Банки с участием иностранного капитала	1,8	1,0	13,1	7,4	-0,8	-5,7
Крупные частные банки	1,5	-0,1	12,5	-1,5	-1,6	-14
Средние и малые банки Московского региона	1,6	0,8	9,8	4,0	-0,8	-5,8
Региональные малые и средние банки	1,8	0,6	11,4	3,5	-1,2	-7,9

Итак, проанализировав данную таблицу можно сделать вывод о том что, в 2015 г. по сравнению с 2013 г. рентабельность активов и капитала снизилась у кредитных организаций во всех группах, но наиболее существенное снижение рентабельности отмечается в группе банков, контролируемых государством, а крупные частные банки закончили 2015 г. с отрицательным финансовым результатом, основными причинами которого стали рост резервов на возможные потери и существенное сокращение чистых процентных доходов.

Наиболее меньшее снижение рентабельности активов прослеживается у банков с участием иностранного капитала и у средних и малых банков Московского региона.

Таким образом, за период 2012-2016 гг. наблюдается снижение финансовых результатов деятельности коммерческих банков РФ. ПАО «Сбербанк» является лидером по показателям прибыли за последний год, в

то время как самым убыточным банков в 2016 г стал банк «Югра». Также прослеживается увеличение доли кредитных организаций, в общей структуре коммерческих банков РФ, имеющих убыток.

Использованные источники:

1. Новости экономики и финансов [Электронный ресурс] // URL: riarating.ru/banks_rankings/ (дата обращения 04.01.2018).
2. Официальный сайт Банка России [Электронный ресурс] // URL: http://www.cbr.ru/ (дата обращения: 04.01.2018).

УДК 336

Ильясов Я.А.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск
Полякова О.А.
студент 1 курса магистратуры
Кабардино-Балкарский государственный университет
им. Х.М. Бербекова
Россия, г. Нальчик

СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ДОЛГА

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы государственного (муниципального) долга и степени их воздействия на экономическую жизни страны. Проанализированы характерные особенности инструментов муниципальных заимствований и общего объема долга муниципальных образований РФ на периоды 2015-2017 гг. Выявлено, что рынок муниципальных ценных бумаг в России не имеет достаточного развития. Предложено удерживать долг муниципального образования в таких границах, которые создадут благоприятные условия для развития местной территории.

Ключевые слова: муниципальный долг; ценные бумаги; заимствования; бюджетный кредит.

Ilyasov Ya.A.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Polyakova O.A.
1nd year student of magistracy
Kabardino-Balkarian State University named after H.M. Berbekov
Russia, Nalchik

MODERN FEATURES OF FORMATION OF THE MUNICIPAL DEBT

Abstract. In article questions of the public (municipal) debt and extent of their influence on economic country lives are considered. Characteristics of instruments of municipal loans and total amount of a debt of municipal units of the Russian Federation for the periods of 2015-2017 are analysed. It is revealed that the market of municipal securities in Russia has no sufficient development. It is offered to hold a debt of municipal unit in such borders which will create favorable conditions for development of the local territory.

Keywords: municipal debt; securities; loans; budgetary credit.

На сегодняшний день по степени воздействия на экономическую жизни страны государственный (муниципальный) долг необходимо рассматривать в качестве объекта управления и регулирования, поскольку он является частью бюджетной политики России. Высокий уровень государственного (муниципального) долга явился ключевой особенностью функционирования территориальных бюджетных систем в 2015-2017 гг. Рост долговых обязательств муниципальных образований связан с межбюджетной политикой, формируемой вышестоящими органами управления, а также с отсутствием законодательно закрепленных целей заимствований, неопределенности пределов полномочий и ответственности органов власти152.

Укажем, что правовые основы финансово-правового регулирования муниципального долга заложены главой 14 БК РФ «Государственный и муниципальный долг», в которой содержится понятие «государственный долг» (ст. 97), но не раскрывается понятие муниципальный долг. Данное упущение является существенным пробелом и должно быть устранено.

Предположим, что муниципальным долгом, по аналогии с понятием «государственный долг», следует признавать совокупность долговых обязательств муниципального образования, то в соответствии с п. 2 ст. 100 БК РФ долговые обязательства муниципального образования могут существовать в виде обязательств по:

1) ценным бумагам муниципального образования (муниципальным ценным бумагам);

2) бюджетным кредитам, привлеченным в местный бюджет от других бюджетов бюджетной системы РФ;

3) кредитам, полученным муниципальным образованием от кредитных организаций;

4) гарантиям муниципального образования (муниципальным гарантиям).

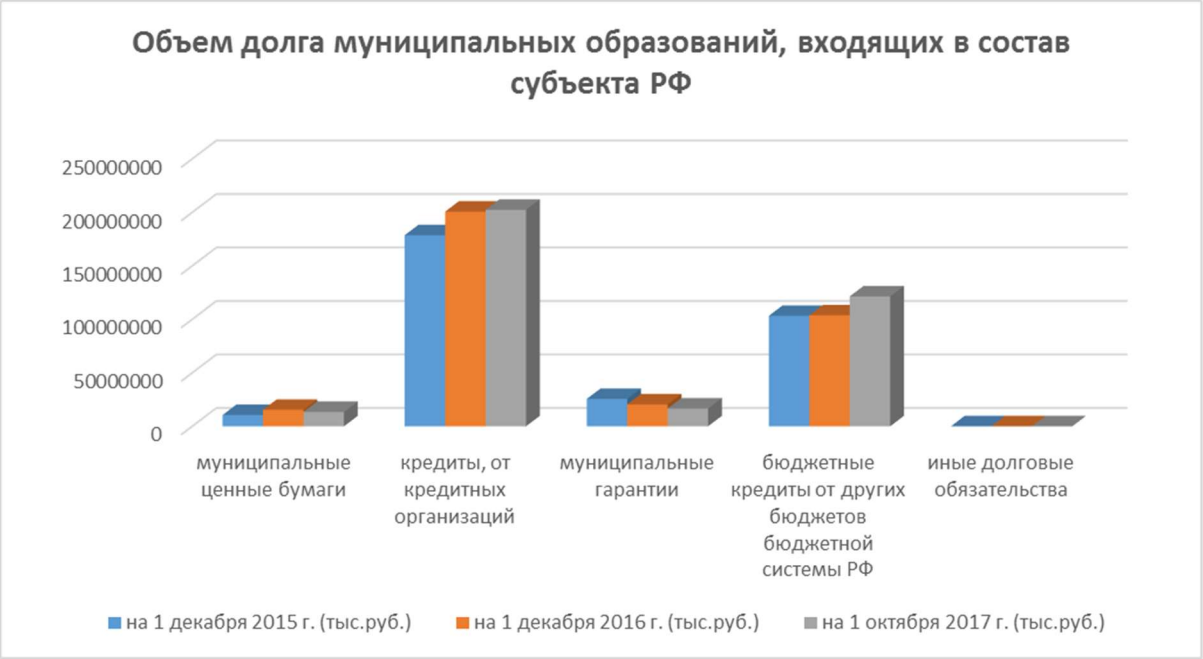
Таким образом, можно говорить о том, что муниципальных долг образуется посредством получения заимствований, а также предоставления гарантий третьим лицам. В свою очередь на основании п. 7 ст. 103 БК РФ под муниципальными заимствованиями понимаются муниципальные займы, осуществляемые путем выпуска ценных бумаг от имени муниципального образования, размещаемых на внутреннем рынке в валюте РФ, и кредиты, привлекаемые в соответствии с положениями БК РФ в местный бюджет от других бюджетов бюджетной системы РФ и от кредитных организаций, по которым возникают муниципальные долговые обязательства. Следовательно, инструментами муниципальных заимствований можно признать эмиссию ценных бумаг и кредит.

Рассмотрим сопоставительный анализ общего объема долга

---

[152] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

муниципальных образований РФ на периоды 2015-2017 гг. В соответствии с официальными данными Министерства финансов РФ, общий объем долга муниципальных образований РФ на 1 декабря 2015 г. составил – 318 079 324,65 тыс. руб., на 1 декабря 2016 г. – 340 441 721.17, а на 1 октября 2017 г. – 353 980 647,78153 из них:



Приведенная статистика указывает на то, что в настоящее время общий объем долга муниципальных образований Российской Федерации возрос на 1,1 раз. В структуре муниципального долга доля бюджетных кредитов, предоставленных от других бюджетов бюджетной системы увеличилась в 1, 17 раз и составила на 1 октября 2017 г. 121 445 288,41 тыс. рублей. Следует констатировать, что рост основных параметров бюджета – доходов, расходов и дефицита потребовал привлечения заемных средств в увеличенных объемах, и, как следствие, привел к объективному росту долговых обязательств по кредитам, полученным муниципальными образованиями от кредитных организаций в 1,13 раз. Объем обязательств по муниципальным гарантиям уменьшился в 1,53 раза.

Долговые обязательства по муниципальным ценным бумагам имеют не устойчивую тенденцию к увеличению. Отметим, что в такой инструмент муниципального кредита как муниципальные ценные бумаги недостаточно развит на сегодняшний день. Лишь малая доля муниципальных образований субъектов РФ прибегают к эмиссии муниципальных ценных бумаг. К примеру, передовыми в данной вопросе являются области имеющие муниципальные ценные бумаги: Новосибирская – общей стоимостью 6 150 000 тыс. руб.; Волгоградская – 3 100 000 тыс. руб.; Омская – 1 000 000 тыс. руб.; Томская – на 320 005 тыс. рублей; Московская – 121,62 тыс. руб.;

[153] Государственный долг. Объем и структура государственного долга субъектов РФ и долга муниципальных образований на 2017 год (ежемесячные данные с 01.02.2017 по текущую отчетную дату) // Министерство финансов Российской Федерации. Официальный сайт. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/subdbt/2017/ (дата обращения: 26.10.2017).

Приволжский федеральный округ – 800 тыс. руб.; Республика Татарстан – 800 тыс. руб.154; На сегодняшний день муниципальные образования Северо-Западного федерального округа, Северо-Кавказского федерального округа, Уральского федерального округа, Дальневосточного и Крымского федеральных округов, ценные бумаги, как инструмент привлечения заемных денежных средств вообще не используют. Этот факт подтвержает, что рынок муниципальных ценных бумаг в России не имеет достаточного развития. На наш взгляд, обуславливается это двумя факторами:

– во-первых, низким спросом на муниципальные ценные бумаги. Основная причина этого кроется в недоверии потенциальных покупателей к муниципальным образованиям как эмитентам ценных бумаг, что связано с недостаточной финансовой обеспеченности данных публично-правовых субъектов. Следует признать, что на сегодняшний день большинство муниципальных образований не способны самостоятельно обеспечить сбалансированность собственных бюджетов. Кроме того, мировая практика свидетельствует о том, что в целом ценные бумаги муниципальных образований «не рассматриваются в качестве безрисковых, если они не гарантированы национальным правительством»155.

– во-вторых, нежеланием самих муниципальных образований осуществлять эмиссию ценных бумаг. В условиях, когда местным бюджетам гарантируется минимальный уровень бюджетной обеспеченности, у органов муниципальной власти фактически отсутствует стимул выпускать собственные ценные бумаги.

Долговые обязательства муниципального образования полностью и без условий обеспечиваются всем находящимся в собственности муниципального образования имуществом, составляющим соответствующую казну, и исполняются за счет средств соответствующего бюджета. Российская Федерация не несет ответственности по долговым обязательствам субъектов РФ и муниципальных образований, если указанные обязательства не были гарантированы РФ. Аналогичные положения об ответственности установлены для субъектов РФ и самих муниципальных образований. Следовательно, одной из наиболее актуальных задач финансово-правового регулирования муниципального кредита является повышение надежности муниципальных ценных бумаг, обеспечение правовых гарантий на высшем законодательном уровне156, а

---

154 Государственные и муниципальные ценные бумаги // Минфин России официальный сайт. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/capital_issue/ (дата обращения: 29.12.2017).

155 Оценка безрисковой ставки доходности: пан не пропал // Эстиматика. URL: http://www.estimatica.info/assessment/standards-and-methods/103-otsenka-bezriskovoj-stavki-dohodnosti-pan-ne-propal (дата обращения: 20.12.2017).

156 Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23). С. 138-142.; Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Асиев Р.Ш., Полякова Э.И. Характерные черты становления и развития местного самоуправления в период советской власти // Выпуск 22. Вестник СевКавГТИ. 2015. №3 (22). С. 133.; Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. -Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. 150 с.

также стимулирование деятельности местных администраций по эмиссии своих облигаций.

На основании вышеприведенной статистики отметим, что именно кредиты, полученные от кредитных организаций, в настоящее время являются основным источником заемных средств муниципальных образований. Следовательно, критериями эффективности являются оптимальные параметры муниципального долга по объему, структуре, расходам на обслуживание, по срокам. В этой связи цель муниципального образования – удерживать долг в таких границах, которые создают благоприятные условия для развития местной территории, для своевременного и полного исполнения принятых бюджетных обязательств. В этом случае приоритетной должна стать долговая политика, направленная не на финансирование бюджетного дефицита, а на реализацию стратегических целей социально-экономического развития.

Использованные источники:

1. Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. -Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.
2. Государственные и муниципальные ценные бумаги // Минфин России официальный сайт. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/capital_issue/ (дата обращения: 29.12.2017).
3. Государственный долг. Объем и структура государственного долга субъектов РФ и долга муниципальных образований на 2017 год (ежемесячные данные с 01.02.2017 по текущую отчетную дату) // Министерство финансов Российской Федерации. Официальный сайт. URL: https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/subdbt/2017/ (дата обращения: 26.10.2017).
4. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
5. Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23).
6. Караев Р.Ш., Прокопович А.Е., Асиев Р.Ш., Полякова Э.И. Характерные черты становления и развития местного самоуправления в период советской власти // Выпуск 22. Вестник СевКавГТИ. 2015. №3 (22).
7. Оценка безрисковой ставки доходности: пан не пропал // Эстиматика. URL: http://www.estimatica.info/assessment/standards-and-methods/103-otsenka-bezriskovoj-stavki-dohodnosti-pan-ne-propal (дата обращения: 20.12.2017).

0037

Имаева А.В.
студент 4 курса
факультет «Философии и социологии»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ФОРМИРОВАНИЕ КУЛЬТУРЫ ДОСУГА МОЛОДЕЖИ

Аннотация: В этой статье рассматривается проблема формирования культуры досуга молодежи. В последнее время возрастает значимость свободного времени как пространства саморазвития молодежи. Но зачастую свободное время молодежь тратит «впустую». Перед общеобразовательными учреждениями стоит задача повысить культуру досуга.

Ключевые слова: досуг, культура досуга, свободное время, молодежь, социальное воспитание.

Imaeva A. V.
student
The 4rd course, faculty of "Philosophy and sociology"
Bashkir state University
Russia, Ufa

THE CREATION OF A CULTURE OF LEISURE OF YOUTH

Abstract: This article examines the formation of cultural leisure of youth. In recent years an increasing importance of free time as a space of self-development of young people. But often the free time the youth spends "wasted". Before educational agencies to improve the culture of leisure.

Key words: Leisure, culture of leisure, free time, young people, social education

Проблема формирования культуры досуга молодежи является одной из актуальных проблем современного общества, так как использование свободного времени молодежью является своеобразным индикатором ее культуры, круга духовных потребностей и интересов молодого человека или социальной группы.

Досуг – это свободное время, когда человек не занят работой или важными делами. 157 В последнее время возрастает значимость свободного времени как пространства саморазвития молодежи. Но в подростково-молодежной сфере появляются новые, зачастую неожиданные формы проведения досуга.

Сокращение инфраструктуры социокультурной сферы, отсутствие современных методик организации подростково-молодежного досуга, из-за неполного финансирования не все образовательные учреждения имеют

[157] Д. В. Дмитриева Толковый словарь русского языка, 2014.

возможность обеспечивать социальное воспитание. А это, как правило, имеет огромное влияние на формирование социализации подростка. Школьники не зная, чем занять себя, способствуют формированию асоциальных занятий времяпровождения.

Сегодня в представлении большинства молодежи культура - это способ проведения досуга. А именно: дискотеки, концерты «звезд», не отличающихся высоким профессиональным уровнем. Потребление суррогата вместо настоящего культурного «продукта» ведет к отторжению подлинного искусства. Тем более что проявление заинтересованности и приобщение к лучшим образцам отечественной и мировой культуры – это самосовершенствование. Приучать к нему надо с детства, и роль клубов в этом направлении необходимо снизить до минимума. Поэтому нам нужно сохранять, развивать досуговые учреждения как в городах, так в сельских поселениях.

И все же как печальна не была картина, подлинная жизнь для досуга начинается за порогом школы, техникума, вуза. Молодежь уходит в досуг как в защитный панцирь, где она по-настоящему свободна. Основными элементами досуга являются: отдых, активная физическая деятельность, развлечение, самообразование, творчество, созерцание, размышление, праздник. Для молодежного возраста ведущими из них стали общение, развлечение и самообразование. Наиболее полно реализуются коммуникативная, эстетическая, эмоциональная, познавательная, развлекательная функции культуры и досуга.

Нужно отметить, что культура досуга – это такое воплощение досуговой деятельности, в котором отдельная личность или группа в состоянии проанализировать собственные потребности и возможности их удовлетворения, осуществить грамотный поиск вариантов и эффективно провести свое свободное время. Это подтверждается в высказывании В.Я.Суртаева, культура досуга — это «мера реализации социально-культурного потенциала личности в условиях досуговой деятельности, мера приобретенных ею навыков регулирования досугового времени, готовность личности к участию в социально значимых видах досуговой деятельности».158 Если бы молодежи предлагали больше направлений проведения досуга, то культура молодежи эффективно бы повысилась.

Таким образом, деятельность общеобразовательных учреждений в современных условиях подразумевает выработку эффективных принципов и методов работы с молодежью, которые, с одной стороны, отвечали бы потребностям самой молодежи, с другой - задачам регулирования ее свободного времени - формированию более высокого уровня культуры досуга.

Использованные источники:

1. Дмитриева Д. В. Толковый словарь русского языка, 2014

[158] Суртаев,В.Я.Социологиямолодежногодосуга [Текст]-С.-Пб.-Ростов-на-Дону:Изд-во"Гефест",1998.-224с

2. Михайлова, Л. И. Социология культуры/ Л. И. Михайлова. - М., 1999. С. 124
3. Сборник материалов. - М.: Совет при Президенте Российской Федерации по культуре и искусству, 2007

УДК 364

Иржанова А.А.
магистрант 2 курса
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
научный руководитель: Маметьева О.С., к.пед.н.
доцент
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
Магнитогорский государственный университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

ТЕХНОЛОГИЯ АДАПТАЦИИ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация:

В данной статье рассмотрены технологии социальной адаптации пожилых людей в посттрудовой период. Автор, изучая проблему, опирается на теорию и практику, анализирует проблему и, исходя из этого, предлагает возможные варианты ее решения.

Ключевые слова: пожилые люди, адаптация, посттрудовой период, пенсия, социальные проблемы

Irzhanova A. A., 2-year student of the Department of social work and psychological-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk
Scientific supervisor: Mamatieva O. S. the candidate of pedagogical Sciences, associate Professor, Department of social work and psycho-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk

THE TECHNOLOGY OF ADAPTATION OF ELDERLY PEOPLE IN THE MODERN WORLD

Abstract:

This article describes the technology of social adaptation of elderly people in postremoval period. The author, studying the problem is based on the theory and practice, analyzes the problem and, on this basis, offers possible solutions.

Key words: elderly, adaptation, postremoval period, the pension, social problems.

В современной России, как и во всем мире, в последнее время наблюдается прогрессивное увеличение численности пожилых людей, а необходимость сохранения активной жизнедеятельности в посттрудовой период является одной из актуальных тем современных научных исследований.

Согласно классификации ВОЗ и геронтологической ассоциацией к пожилым людям относятся люди в возрасте 60 – 74 лет, к старикам 75 – 90 лет, к долгожителям старше 90 лет.

Пожилые люди – это категория граждан, специфическая в плане психофизиологических, социальных, экономических характеристик, обусловленных их принадлежность к возрастной категории от 60 лет и старше [4, с. 70].

Один из переломных моментов жизни человека, влекущим за собой важнейшие перемены в укладе его жизни является выход на пенсию, то есть переход жизни в посттрудовой период.

Посттрудовой период – это завершение одной деятельной фазы социальной жизни человека и начало другой, резко отличающейся от предшествуемой [5, с. 69].

Вступление человека в этот период не следует понимать только как четко установленное во времени явление, оно может длиться долгое время, так как процесс перестройки сознания личности, находящегося на предпенсионном этапе жизни начинается задолго до фактического прекращения работы.

Так или иначе, перемены в жизни способствуют изменению поведения человека и его образа жизни, заново формируются его отношения с окружающими людьми, переосмысливаются ценности, отношении к действительности и т. п. Человек осознанно или неосознанно готовится к роли пенсионера. На основе этого человек может либо принять, либо отвергнуть новую роль.

Переход человека в группу пожилых людей существенно изменяет его взаимоотношения с обществом и такие ценностно-нормативные и философские понятия, как: смысл жизни, доброта, счастье и так далее. Значительно меняется образ жизни людей. Прежде пожилые люди были связаны с обществом, производством, занимались общественной деятельностью, а в посттрудовой период они утратили прежние социальные роли. Разрыв с трудовой деятельностью и прежней жизнью отрицательно сказывается на состоянии здоровья, жизненном тонусе и психике пожилых людей. И это естественно, поскольку активная жизненная позиция является источником долголетия и условием сохранения хорошего здоровья. Но пенсионеров не часто берут на работу, поэтому они вынуждены быть безработными.

В силу возрастных особенностей пожилым людям трудно адаптироваться к изменяющимся социально-экономическим условиям, особенно в посттрудовой период.

Очень часто пожилые люди выходят на пенсию психологически не готовыми к своему новому положению и новому этапу жизнедеятельности. Такая неготовность к переменам негативно сказывается на процессе их социальной адаптации, социальной активности и личной удовлетворенности.

Для осуществления успешной социальной адаптации, необходимо

подробно изучить технологию социальной адаптации в социальной работе, так как на ней построена почти вся деятельность по отработке у клиента, то есть пожилого человека навыков противостояния негативному воздействию окружающей среды.

Процесс социальной адаптации это всегда взаимодействие личности со средой. Поэтому на ход этого процесса оказывают влияние, как различные условия среды, так и особенности самой личности. Поэтому следует выделять две характерные стороны процесса социальной адаптации: объективную и субъективную.

Объективная сторона процесса социальной адаптации заключается в том, что человек на протяжении всей жизни приобретает различные социальные свойства, отражающие его место в системе общественных отношений. То есть происходит непрерывное усвоение и развитие механизмов адаптации, в формировании которых активное участие принимает окружающая среда.

Субъективный процесс социальной адаптации связан со всеми аспектами социально-психологического развития личности, с ее характерными свойствами и особенностями.

Социальная адаптация пожилых людей рассматривается как система последовательных действий, в результате которой качество жизни пожилых людей улучшается. Вследствие этого происходит перестройка сознания пожилого человека, что способствует осуществлению активной деятельности в новых условиях.

Существует большое количество психологических и физических факторов, которые влияют на успешность процесса социальной адаптации пожилых людей к новым условиям. Общего, универсального способа социальной адаптации не существует, для каждой личности необходим индивидуальный подход. Например, для кого-то большую ценность представляет семья, внуки, а для других - самостоятельность, независимость и возможность заниматься любимым делом.

Но несмотря на индивидуальные особенности пожылих людей, существует одна технология социальной адаптации, она представляет собой ряд последовательных этапов:

1.Адаптационный шок. На этом этапе в жизни пожилого человека, вышедшего на пенсию происходит нарушение привычного уклада жизни что приводит к дальнейшему потрясению социогенного характера. Эта стадия в процессе социальной адаптации является наиболее сложной и болезненной..

2.Мобилизация адаптационных ресурсов. После адаптивного шока пожилой человек начинает осмысливать происходящее, осваивать новую модель поведения. На этом этапе важную роль играет потенциал личности: как уровень образования и квалификации, демографический и социальный статус, социально-психологические характеристики и прочее. Именно характерные особенности адаптационного потенциала определяют его

способность овладеть ситуацией и освоится в ней.

3.Ответ на «вызов среды». Это стадия завершает процесс социальной адаптации в посттрудовой период. На этой стадии пожилой человек, вышедший на пенсию реализует конкретную модель поведения. Так же человек приспосабливается к среде посредством новой деятельности, которые выбираются пожилым человеком с учётом собственных адаптивных ресурсов и возможностей.

Стоит учитывать, что вышеперечисленные этапы проходят все пожилые люди, вышедшие на пенсию, однако время, с которым протекает один определенный этап, может быть разное [3, с. 171].

Таким образом, мы выяснили, процесс социальной адаптации достаточно сложный и многогранный. Чтобы социальная адаптация проводилась успешно, необходимо знась и учитывать особенности не только субъекта, но и саму технологию «Социальная адаптация». Это позволит выстроить грамотную и эффективную работу.

Использованные источники:

1. Ковалева Н. Г. Образ жизни как фактор адаптации к жизни на пенсии // Психология зрелости и старения. – 2004. – N 2. – С. 34-53.
2. Соколинская Е. В. Гендерные аспекты качества жизни у лиц пожилого и старческого возраста // Психология зрелости и старения. – 2006. – N 1. – С. 94-108.
3. Христенко О. В. Изменение ценностных ориентаций людей пожилого возраста в современной России // Гуманитарные и социально-экономические науки. – 2006. – № 2. – С. 70-72.
4. Шендрик И. Адаптация наоборот : как подготовить работника к выходу на пенсию // Кадровое дело. – 2010. – № 9. – С. 68-75.

УДК 17

Иржанова А.А.
магистрант 2 курса
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
научный руководитель: Маметьева О.С., к.пед.н.
доцент
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
Магнитогорский государственный университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СПЕЦИАЛИСТА ПО СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ С ПОЖИЛЫМИ ЛЮДЬМИ

Аннотация: автор статьи изучает вопрос об этике взаимодействия специалиста по социальной работе с пожилыми людьми. В статье так же изучены особенности пожилого возраста. Каким должен быть специалист по социальной работе: внешний вид, модель поведения- все это автор рассказывает в статье, опираясь на теоретические и практические данные.

Ключевые слова: социальная работа, пожилые люди, этика, этичкские аспекты, специалист

Irzhanova A. A., 2-year student of the Department of social work and psychological-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk
Scientific supervisor: Mamatieva O. S. the candidate of pedagogical Sciences, associate Professor, Department of social work and psycho-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk

ETHICAL ASPECTS OF THE INTERACTION OF SPECIALISTS IN SOCIAL WORK WITH OLDER PEOPLE

Abstract: the author studies the question of the ethics of interaction between specialist social work with older people. The article also studied the characteristics of elderly. How to be a social work specialist: appearance, behavior - all this the author tells in the article, based on theoretical and practical data.

*Key words: social work, older people, ethics, thickskin aspects specialist***.**

Мир меняется происходят изменения и в демографической ситуации. В последние десятилетия появляются новые механизмы, способствующие поддержанию жизни в пожилом возрасте. Медицинские, психологические, социальные механизмы в настоящее время вышли на новый уровень по

своему развитию. Все это ведет к тому, что продолжительность жизни стремительно увеличивается. Это явление не могло остаться без внимания специалистов в области геронтологии.

По демографическим прогнозам, в России и во всем мире доля людей пожилого и старческого возраста будет неуклонно возрастать, и уже к 2030 году людей в возрасте старше 60 лет будет в три раза больше, чем в 1990 году [2]. Вследствие этого, в общественную жизнь будет включено все больше пожилых людей посттрудового периода. Так же возможен существенный сдвиг в возрасте выхода на пенсию. Исходя из этого, многие виды деятельности необходимо ориентировать, учитывая их социальные и психологические особенности, потребности и возможности.

Всемирная организация здравоохранения выделяет три возрастные границы для людей пожилого и старческого возраста: 55 (60)–75 лет — пожилой возраст; 75–90 лет — старческий возраст; 90 и далее — долгожители [1]. Эти группы не одинаковы по своему психологическому и медицинскому состоянию. Поэтому каждой группе необходим индивидуальный и грамотный подход.

Социальная работа призвана решать социальные проблемы и нужды пожилых людей, и чтобы была эффективной необходимо учитывать особенности этой группы населения.

Профессия специалиста по социальной работе требует основательной подготовки и предъявляет высокие профессиональные и морально-нравственные характеристики. Это важно, так как объектами социальной работы являются социально незащищенные слои населения, к которым нужен индивидуальный подход.

Это заставляет оценивать процесс взаимодействия специалиста по социальной работе и клиента, то есть пожилого человека, как с профессиональной, так и с моральной точки зрения. Исходя их практических знаний, социальная работа с пожилыми людьми эффективна и даёт положительный результат в случае соблюдения морально-нравственных ориентиров в деятельности специалиста. А соблюдение профессиональной этики играет значительную роль в ходе выявления потребностей пожилых и старых людей, разработке и осуществлении профилактических, поддерживающих и восстановительных мероприятий**.**

Нужно учитывать, что люди пожилого возраста попадают в очень сложное положение, когда их настигают беспомощность или затянувшаяся болезнь. В этот момент им необходимо особое внимание со стороны социальных служб. Переход человека в группу пожилых существенно меняет его взаимоотношения с обществом и собственное мироощущение. Во взаимоотношениях с пожилым человеком, клиентом специалист по социальной работе выступает активной стороной, устанавливающей и развивающей контакты.

Психосоциальный подход является неотъемлемой частью социальной работы в практике с пожилыми людьми. Цель этого подхода - поддерживать

равновесие между внутренней жизнью пожилого человека и межсистемными отношениями, влияющими на его жизнедеятельность. Оптимистически рассматриваются возможности человека, высоко оценивается потенциал личности и ее способности к росту и развитию при наличии соответствующих условий, ресурсов и помощи. Необходимо учитывать как сильные стороны, так и ограниченные возможности каждой личности в каждой ситуации, стремиться к их совершенствованию, находя пути здорового роста. Необходимо полное понимание людей в контексте существующей действительности и использование этих знаний для того, чтобы помочь им развивать и усиливать свой потенциал. Каждая встреча – беседа с пожилым человеком индивидуальна [4].

Аккуратность, подтянутость, точность, доброжелательность и обязательность – вот черты, привлекающие к социальному работнику пожилых людей, вызывающие к нему доверие. Милосердие – это слово отражающее способность сочувствовать человеку, его страданиям, соболезновать переживаниям, понимать боль. Подчеркиваемая снисходительность явно будут неуместны в данной сфере со стороны специалиста. Наблюдательность, способность быстро принимать решения, выдержка, умение владеть собой – качества, необходимые в общении с пожилыми людьми [3].

Таким образом, современная реальность диктует необходимость развития профессиональной этической компетентности специалистов по социальной работе, оказывающих комплексную поддержку, помощь и сопровождение пожилых в трудной жизненной ситуации.

Только должный уровень профессиональной этической компетентности специалиста по социальной работе позволяет ему построить процесс взаимодействия с клиентом рационально и построить эффективно работу с клиентом.

Использованные источники:

1. Бондарева Т. Подготовка студентов к социальной работе с пожилыми людьми // Высшее образование в России. – 2006. - N 11. - С. 148-150
2. Заплетина Н. И. Социальный работник и пожилой клиент: проблемное поле конфликтов // Отечественный журнал социальной работы. - 2004. - N 2. - С. 43-47
3. Солоницина А.А. Профессиональная этика и этикет. Владивосток., 2005.
4. Золотарева Т. Ф. Социально-психологическая работа с пожилыми людьми в отделении дневного пребывания центра социального обслуживания // Отечественный журнал социальной работы. – 2014. - N 3. - С. 55-60

УДК 364

Иржанова А.А.
магистрант 2 курса
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
научный руководитель: Супрун Н.Г., к.филос.н.
доцент
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
Магнитогорский государственный университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В СТАЦИОНАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ

Аннотация:

В статье автор исследует и анализирует проблемы социального обслуживания пожилых людей в стационарных учреждениях. Автор проводит исследование методом интервьюирования директоров стационарных учреждений. Это позволило подробно узнать о социальной работе, которая ведется в этих учреждениях.

Ключевые слова: пожилые люди, социальная работа, интревью, стационарные учреждения, социальное обслуживание, исследование.

Irzhanova A. A., 2-year student of the Department of social work and psychological-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk
Scientific adviser: Suprun N. G. candidate of philosophical Sciences
associate Professor of social work and psycho-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk

A STUDY OF THE PROBLEMS OF SOCIAL SERVICES FOR THE ELDERLY IN RESIDENTIAL CARE

Abstract:

In the article the author examines and analyzes the problems of social services for older people in residential care. The author conducts the research from the interviews with Directors of residential care. This allowed to learn in detail about the social work being done in these institutions.

Key words: elderly, social work, interview, stationary institutions, social service, study.

В настоящее время имеются много различных социальных учреждений, где уделяется большое внимание социальной адаптации пожилых людей в посттрудовой период, существуют различные программы для решения этой проблемы. Сравнивая опыт таких учреждений, позволяет

выявить интересные формы работы с пожилыми людьми.

После выхода на пенсию, жизнь пожилых людей меняется, поэтому им требуется помощь с учётом сложности проблем, многообразия их потребностей и запросов.

Процесс старения населения выдвигает насущные проблемы, актуальность и долговременный характер которых обусловливает настоящую необходимость пересмотра социальной политики в отношении пожилых людей, и в частности, пожилых людей, вышедших на пенсию. Необходимо привлечение дополнительных инвестиций для разработки новых методик и программ для работы с пожилыми людьми, перераспределение трудовых ресурсов для обеспечения обслуживания пожилых граждан и постоянная координация действий в сфере социальной политики и практики.

Для выявления организационных проблем в стационарных учреждениях социального обслуживания для лиц третьего возраста, проживающих нами было проведено эмпирическое исследование, методом интервьюирования директора специализированного дома «Ветеран» при Магнитогорском городском благотворительном общественном фонде «Металлург» и директора Магнитогорского дома-интернат для престарелых и инвалидов.

Следует учитывать, что у двух учреждений разная форма организации. Магнитогорский дом-интернат для престарелых и инвалидов – это бюджетная некоммерческая организация. Специализированный дом «Ветеран» при Магнитогорском городском благотворительном общественном фонде «Металлург» - это благотворительное общественное объединение.

В ходе эмпирического исследования были сформулированы следующие задачи: выяснить какие разработаны и реализованы меры, направленные на социальную адаптацию пожилых людей посредством расширения научно-образовательной и культурно-досуговой деятельности; узнать о наличии профессионалов, которые обеспечат успешную социальную адаптацию посредством культурно-досуговой деятельности людей преклонного возраста.

В результате интервьюирования были получены все интересующие нас ответы по данной теме.

Специализированный дом «Ветеран» оказывает помощь в социальной адаптации пожилым людям, вышедшим на пенсию посредством оказания социально-психологической помощи, предусматривающую коррекцию психологического состояния пожилого человека; социально-педагогической помощи, которая направлена на профилактику отклонений в поведении клиента и на формирование у них позитивных интересов, в том числе в сфере организацию досуга, и социально-экономической, направленную на поддержание и улучшение жизненного уровня пожилого человека, вышедшего на пенсию.

Магнитогорский дом-интернат для престарелых и инвалидов является медико-социальным учреждением, имеет развитую медицинскую часть с квалифицированным персоналом. К структурным подразделениям Дома-интерната относятся отделения милосердия, предназначенные для клиентов, находящихся на постельном режиме или передвигающихся в пределах палаты с посторонней помощью. Так же в доме-интернате организовывают культурно-досуговую деятельность, проводят совместно с органами социальной защиты населения и учреждениями культуры культурно-массовых мероприятий (выставки, конкурсы, походы в цирк, театр и т.д.).

То есть, оба учреждения оказывают необходимую медико-социальную помощь и культурно-досуговую деятельность.

Так же, мы выяснили, что учреждениям со стороны государства для оказания социальной помощи пенсионерам не хватает материальной помощи, которые необходимы для строительства и оборудования зданий для оказания социально-медицинских, социально-психологических и других направлений деятельности, которые способствуют социальной адаптации пожилых людей в посттрудовой период.

Что касается организации культурно-досуговой деятельности: специализированный дом «Ветеран» оказывает всевозможную помощь в социальной адаптации пожилых людей: в учреждении имеется библиотека, комната отдыха, часовня, столовая. Так же, для жителей дома организовывают поездки за город, в исторические места, картинную галерею и музеи. Дом интернат организовывает досуга, проведением совместно с органами социальной защиты населения и учреждениями культуры культурно-массовых мероприятий (выставки, конкурсы, походы в цирк, театр и т.д.)

На вопрос: «Реализуются ли в вашем учреждении какие-нибудь проекты или программы, направленные на социальную адаптацию пожилых людей?» Директор специализированного дома «Ветеран» ответила: «В нашем учреждении реализуются очень часто различные социальные проекты и государственные программы, мы всегда открыты для сотрудничества в этой сфере, так как проектная деятельность приносит значительные результаты в работе и дополнительное финансирование на решение наших проблем. В Магнитогорском доме-интернате, иная ситуация - социальные проекты этому учреждению предлагают редко, и в итоге проектная деятельность развита плохо. Таким образом, учреждения нуждаются в проектной деятельности, новых формах организации социальной работы.

Из эмпирического исследования, так же мы узнали, что и дому-интернату и специализированному дому «Ветеран» хватает квалифицированных специалистов, которые бы обеспечивали успешную социальную адаптацию пожилых людей. Как правило, специалисты по социальной работе имеют общие знания, но узких, например, только в области социального обслуживания пожилых людей знаний не хватает. Для

работы с пожилыми людьми необходимо знать их особенности, уметь находить подход к данной группе населения.

Таким образом, в результате проведения эмпирического исследования мы выяснили, какие проблемы возникают при работе, которая проводится этими учреждениями для успешной социальной адаптации пожилых людей, вышедших на пенсию. Респонденты наиболее остро выделили такую проблему как, нехватка узких специалистов в области геронтологии. Так же была отмечена необходимость в новых методах организации социального обслуживания, а именно с точки зрения индивидуального подхода к пользователю, оценки его нуждаемости в услугах,

Необходимо создание условий для внедрений новых форм решения проблем социальной адаптации пожилых людей в посттрудовой период. Это позволит улучшить качество и доступность социального обслуживания как факторов повышения качества жизни в пожилом возрасте.

Использованные источники:

1. Васильчиков, В.М. Развитие системы социальных услуг пожилым людям и инвалидам в России / В.М. Васильчиков // Отечественный журнал социальной работы. – 2008. - №1. - С. 68-72.
2. Зимнухова, А.В. Социальное обслуживание граждан пожилого возраста и инвалидов / А.В. Зимнухова // Социальная работа. 2009. - №1.-С. 39.
3. Ильин, И.Л. Современные подходы к содержанию и организации деятельности комплексного центра социального обслуживания населения / И.Л. Ильин // Социальное обслуживание. - 2007. - №3. - С.32-33.
4. Филиппова, М.Г. Методическое сопровождение деятельности учреждения социального обслуживания как необходимое условие его эффективного развития / М.Г. Филиппова // Работник социальной службы. – 2013. - №6. - С. 37-43.

УДК 331

Иржанова А.А.
магистрант 2 курса
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
научный руководитель: Супрун Н.Г., к.филос.н.
доцент
кафедра социальной работы
и психолого-педагогического образования
Магнитогорский государственный университет им. Г.И. Носова
Россия, г. Магнитогорск

ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ И ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация:

В статье автор изучает влияние трудовой миграции на кадровую политику и трудовую занятость в стране. Так же, рассматриваются основные причины, по которым происходит трудовая миграция. Указаны проблемы трудовой миграции и способы их решения.

Ключевые слова: люди, миграция, трудовые кадры, кадровая, занятость, экономика.

Irzhanova A. A., 2-year student of the Department of social work and psychological-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk
Scientific adviser: Suprun N. G. candidate of philosophical Sciences associate Professor of social work and psycho-pedagogical education
Magnitogorsk state University. G. I. Nosov
Russia, Magnitogorsk

PROBLEMS OF EMPLOYMENT AND LABOUR MIGRATION IN THE SYSTEM OF PUBLIC PERSONNEL POLICY

Abstract: In the article the author examines the impact of labour migration on personnel policy and employment in the country. Also, discusses the main reasons for labour migration occurs. Problems of labor migration and ways of solving them.

Keywords: people, migration, personnel, staffing, employment, economy.

Особенностью развития общества в современном мире и процесса глобализации является миграция трудовых кадров. В большинстве стран внутренняя миграция трудовых кадров обычно начинается из районов с низким уровнем заработной платы в более богатые районы в пределах страны, а также из учреждений государственного сектора в частный, особенно при существенной разнице в уровне доходов.

Следующим этапом обычно происходит внешняя миграция, при

которой перемещение трудовых кадров происходит в зарубежные страны с высоким уровнем технологического оснащения и финансового благосостояния. Целью настоящего исследование является выявление особенностей внутренней миграции медицинских кадров, характерных для системы здравоохранения России. Особое значение решение этих вопросов имеет на современном этапе модернизации системы здравоохранения России. Зачастую не решенные, не продуманные вопросы именно внутренней миграционной политики медицинских кадров во многом делают отрасль мало эффективной, существенно ограничивая приток молодых специалистов в практическое здравоохранение [4].

У каждой страны и у каждого региона своя экономическая ситуация, свой уровень и качество жизни. Порой в одной стране или регионе уровень жизни у людей не такой высокий по сравнению с другими, потому что на этой территории нет природных богатств, плохая экология или идут военные действия. Тогда люди, проживающие на той территории, в целях улучшения своего материального положения мигрируют в страну или регион с более развитой и устойчивой экономикой.

Далее мигранты ведут поиск работы, как правило, низкоквалифицированную и малооплачиваемую, так как уровень образования, проблемы с документами и другие причины не дают возможность устроиться на хорошую работу. Следует учитывать, что мигранты никак не влияют на уровень безработицы в развитых регионах. По статистике, в таких регионах вакансий больше, чем безработных среди коренного населения: люди просто не хотят работать на предлагаемых рабочих местах. В таком случае эти места занимают мигранты [3].

У многих отсутствуют паспорта и другие документы, удостоверяющие личность, что приводит к нелегальной миграции. Вследствие этого возникают проблемы:

1) становится все труднее и труднее определить точное количество людей, что в свою очередь дестабилизирует государственную кадровую политику;

2) происходит несоблюдение налогового законодательства;

3) увеличивается преступность в данном регионе;

4) распространение теневых отношений, а также спрос теневой экономики на практически бесценный и неофициальный труд мигрантов.

Эти проблемы можно решить следующими способами:

1) создать условия для привлечения легальных квалифицированных мигрантов;

2) развивать агентства по трудоустройству мигрантов;

3) создать законодательную базу, обеспечивающую права мигрантов;

4) принимать меры для снижения объемов нелегальной миграции, которая способствует развитию преступности.

Таким образом, чтобы решить проблему занятости и трудовой миграции в системе государственной кадровой политики в необходимо

выработать эффективную миграционную политику, которая позволит принимающей стороне в полной мере использовать преимущества трудовой миграции и компенсировать недостатки в сложившейся обстановке.

С учетом сказанного можно сделать вывод, что снижение влияния негативных факторов в процессе миграции в большей степени зависит от эффективности правоприменительных мер. Довольно часто проблемы трудовой миграции связаны межнациональной и межконфессиональной напряженностью в обществе. Снижение уровня такой напряженности в процессе трудовой миграции может быть реализовано, во-первых, при совершенствовании регионального законодательства по правовому обеспечению реализации Стратегии государственной национальной политики Российской Федерации на период до 2025 г. и, во-вторых, при разработке и принятии региональных про грамм в рамках реализации федеральной целевой программы «Укрепление единства российской нации и этнокультурное развитие народов России (2014-2020 годы)» [2].

Использованные источники:

1. Указ Президента РФ от 9 октября 2007 г. N 1351 «Об утверждении Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2007. N 42 ст. 5009.
2. Постановление Правительства РФ от 20 августа 2013 г. N 718 «О федеральной целевой программе «Укрепление единства российской нации и этнокультурное развитие народов России (2014 - 2020 годы)» // Собрание законодательства Российской Федерации. 2013. N 35 ст. 4509.
3. Парфенцева О.А., Иванова Н.П. Определение потребности российской экономики в рабочей силе с учетом перспектив социально-экономического развития территорий // Вестник БФУ им. И. К
4. Приженникова А.Н. Проблемы трудовой миграции в России: юридические и бухгалтерские аспекты. // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2014. № 22.

УДК 34

Исмаилов М.Ш.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ИНСТИТУТ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ

Аннотация. В статье рассмотрены современные проблемы контрактной системы связанны с недостаточным уровнем разработки основных положений Федерального законодательства касающейся государственных и муниципальных закупок. Проанализированы и выявлены недостатки механизмов реализации субъективных гражданских прав и исполнения гражданских обязанностей при проведении государственных закупок. Внесены предложения по совершенствованию данной системы.

Ключевые слова: государственные закупки; контрактные отношения; правовые принципы; необоснованные траты.

Ismailov M.Sh.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

INSTITUTE OF THE GOVERNMENT AND MUNICIPAL PROCUREMENT: CURRENT PROBLEMS OF REFORMING

Abstract. The article modern problems of contract system are considered connected with the insufficient level of the development of basic provisions of the Federal legislation concerning the government and municipal procurements. Shortcomings of mechanisms of realization of the subjective civil rights and execution of civil duties when carrying out government procurements are analysed and revealed. Suggestions for improvement of this system are made.

Keywords: government procurement; contract relations; legal principles; unreasonable expenditure.

В настоящее время в России действуют рыночные механизмы закупок, в отличие от предшествующих планово-административных. Специфика данной деятельности заключается в том, что публично-правовые образования самостоятельно определяют порядок осуществления закупок. Современные рыночные механизмы предопределили необходимость формирования контрактной системы и ее правового регулирования. Тем не менее, отечественная контрактная система на сегодняшний день еще не сформирована, поскольку на практике существуют проблемные аспекты, не позволяющие достичь экономического и социального эффекта в сфере закупок ни для государства, ни для участников.

Данные проблемы связанны, в первую очередь, с недостаточным

уровнем разработки основных положений Федерального законодательства касающейся государственных и муниципальных закупок, к которым можно отнести, в частности:

– несостоятельность комплексного нормативно-правового регулирования, приводящего к злоупотреблениям как со стороны заказчиков товаров, работ и услуг, так и со стороны участников государственных закупок;

– несовершенство действующих законов, регулирующих контрактные отношения в сфере государственных (муниципальных) закупок159;

– высокий уровень коррупции, угрожающий национальным интересам государства160;

– низкий уровень профессионализма и квалификации государственных (муниципальный) заказчиков, о чем свидетельствует большое количество судебных и административных дел, возбуждаемых в отношении заказчиков161;

– несовершенство типовых требований к товарам, работам, услугам, закупаемым заказчиками в рамках государственного (муниципального) заказа, вследствие чего появляется, возможность закупки некачественных товаров, работ и услуг;

– недостаточное обеспечение интеграции информационных ресурсов, связанных с государственными закупками и исполнением государственных контрактов; недоступность для отдельных категорий заказчиков достаточной методической и правовой информации по вопросам, связанным с планированием, заключением и исполнением государственных контрактов;

– низкий уровень конкурентной среды в России, сформировавшейся из-за отсутствия необходимого правового механизма участия в государственных закупках. Исходя из этого, научный интерес и теоретическую ценность представляют изучение сущности контрактных правоотношений, складывающихся между публично-правовыми образованиями в лице своих органов и участниками гражданского оборота при закупке товаров, выполнении работ, оказании услуг, создании необходимого правового механизма реализации таких отношений, а также разработке предложений по совершенствованию законодательства.

Наличие такого большого количества недостатков российской системы контрактных отношений указывают на то, что она была создана по аналогии

---

[159] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

[160] Щербович И.А. Анализ детерминантов низовой коррупционной преступности в России // Правовая политика и правовая жизнь. 2017. № 2 (67). С. 69-75.; Караев Р.Ш., Полякова О.А., Тавалаев Т.Р., Шавхалов А.А. Сущностные факторы, детерминирующие коррупцию и основные направления противодействия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. №1 (21). С. 234-239.

[161] Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23). С. 138-142.

существующих в зарубежных странах, в частности США162 и Великобритании, контрактных систем, без учета особенностей российской правовой системы.

Анализ российской законодательной системы показал, что контрактная система, являясь важнейшим механизмом реализации субъективных гражданских прав и исполнения гражданских обязанностей при проведении государственных закупок товаров (работ, услуг) в целях обеспечения государственных и муниципальных нужд, не имеет детальной проработки ни в одном законодательном акте.

В этой связи, для совершенствования контрактной системы считаем целесообразным выработать следящие рекомендации:

– выделить контрактные отношения в особую группу и определить самостоятельный круг регулируемых вопросов;

– систематизировать действующее законодательство РФ, регулирующее государственные и муниципальные закупки путем внесения изменений и поправок в гл. 56 и 57. Гражданского кодекса РФ;

– обеспечить единство экономического пространства на территории РФ и эффективного использования средств бюджетов и внебюджетных источников финансирования;

– расширить цели системы государственного заказа. В этой связи предлагаем в ст. 1 Федерального закона от 05.04.2013 N 44-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) (далее – Закона N 44-ФЗ) внести изменения в части указания целей осуществления контрактной системы, и изложить в следующей редакции: «Настоящий Федеральный закон регулирует отношения, направленные на обеспечение государственных и муниципальных нужд в целях достижения единства экономического пространства на территории Российской Федерации, повышения эффективности и результативности использования средств бюджетов и внебюджетных источников финансирования при осуществлении закупок товаров, работ и услуг, соблюдения гласности и прозрачности закупок, развития добросовестной конкуренции, предотвращения коррупции и других злоупотреблений в сфере закупок …»;

– дополнить ст. 3 Закона N 44-ФЗ следующими пунктами: «1.1. Государственные (муниципальные) нужды – это обеспечиваемые за счет средств бюджетов бюджетной системы Российской Федерации и внебюджетных источников финансирования потребности Российской Федерации (субъектов Российской Федерации, муниципальных образований) в товарах, работах, услугах, необходимых для осуществления целей, задач, функций и полномочий государства (муниципальных

[162] Смирнов Р.О. Федеральная контрактная система США: анализ механизма функционирования [Текст] / Р.О. Смирнов // Вестник СПбГУ. Серия 5. Экономика. 2011. №2. С. 40-51.

образований) (в том числе для реализации целей осуществления закупок, указанных в ст. 13 настоящего Федерального закона».

Резюмируя изложенное можно сказать, что контрактная система довольно сложный механизм, требующий детальной проработки на современном этапе, так как для эффективного функционирования контрактные отношения должны базироваться на принципах: открытости и прозрачности; эффективности закупок; равноправия участников закупок; запрета на ограничение допуска к участию в закупке путем установления нереальных требований к участникам закупки, когда контракт присуждается участнику, предложившему лучшие условия его исполнения; обязательности заключения контракта (договора); обеспечения восстановления нарушенных прав. Но по объективным причинам государственные заказчики не готовы в полном объеме осуществлять закупочную деятельность в рамках Закона N 44-ФЗ[163]. Несмотря на то, что данный Закон ввел нормирование в сфере закупок, т.е. установил требования к закупаемым заказчиком товарам, работам, услугам и (или) нормативным затратам на обеспечение функций государственных органов (приобретение излишних товаров рассматривается как факт приобретения предметов роскоши), требуется налаживание проработанного механизма проверки качества (проведение экспертиз) предлагаемых товаров и услуг.

На сегодняшний день законодатель стремится создать прозрачную и открытую контрактную систему, исключающую коррупционные вмешательства и необоснованные траты заказчиков. Однако большое количество неточностей и шероховатостей, существующих в законодательной системе порождает больше вопросов, чем ответов на них.

Использованные источники:

1. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
2. Караев Р.Ш., Пазулова З.Я., Полякова Э.И. Современные проблемы и пути оптимизации деятельности института местного самоуправления // Вестник Северо-Кавказского гуманитарно-го института. 2017. №3 (23).
3. Караев Р.Ш., Полякова О.А., Тавалаев Т.Р., Шавхалов А.А. Сущностные факторы, детерминирующие коррупцию и основные направления противодействия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. №1 (21).
4. Косарев К.В. Некоторые проблемы Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Право и экономика. 2013. N 7.
5. Смирнов Р.О. Федеральная контрактная система США: анализ механизма функционирования [Текст] / Р.О. Смирнов // Вестник СПбГУ. Серия 5.

[163] Косарев К.В. Некоторые проблемы Федерального закона «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд» // Право и экономика. 2013. N 7. С. 21-26.

Экономика. 2011. №2.
6. Щербович И.А. Анализ детерминантов низовой коррупционной преступности в России // Правовая политика и правовая жизнь. 2017. № 2 (67).

УДК 32.022

Ищенко А.А.
студент 4 курса
факультет «Технологии конструкционных материалов»
Волгоградский государственный технический университет
Россия, г. Волгоград

ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА «НАУЧНОГО УПРАВЛЕНИ» Ф.ТЕЙЛОРА ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ ГРУППОЙ

Аннотация:

Статья посвящена возможности применения метода «Научного управления» Ф. Тейлора для управления студенческой группой. Руководитель данной группы представлен в лице старосты. Рассмотрены инструменты управления для реализации данного метода.

Ishchenko A.A.
Student
3rd year, the faculty of «Technology of constructional materials»
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd

APPLICATION OF THE METHOD OF "SCIENTIFIC MANAGEMENT" F. TAYLOR TO MANAGE STUDENT GROUP

Annotation:

The article is devoted to the possibility of applying the method of "Scientific Management" F. Taylor for the management of the student group. The head of this group is represented by the elder. Management tools for implementing this method are considered

В основе любого успешного метода управления коллективом лежит та или иная система управления. В зависимости от среды в которой работает этот коллектив и от личных качеств руководителя выбираются методы управления. Но, что если использовать метод руководство разработанный для управления коллективом рабочих на предприятие, в руководстве над студенческими группами. Где руководителем являться староста. В данной научной работе приведены возможности использования метода "Научного управления" Фредерика Тейлора в студенческой среде.

Старостой были поставлены цели и задачи группы. Где основной целью является повышение учебной эффективности группы. Показателем выполнение цели служит полученный средний балл группы в сравнение со среднего баллом курса. Руководитель группы решает следующие задачи, контролировать и консультировать учащихся в процессе обучения, мотивировать студентов на посещения аудиторных занятий и на участие в олимпиадах и конференциях. Для достижений этой цели и реализации поставленных задач использовалась теория "Научного управления", которая основана на:

1) Тесном взаимоотношение руководства и рабочих;

2) Обучение и тренировка рабочих;

3) Умение анализировать работу, изучать последовательность ее выполнения.

Данный метод управления требует некоторого времени. Автор утверждал, что "для полной реализации своего метода и полноценной работы, которая не повлечет за собой стачки рабочих по причине их неподготовленности и требования управления повысить производительность, потребуется некоторые время, от 2 до 3ех лет, а в некоторых случаях до 6 лет". Произошедший научно технический прогресс повлиял на социально-экономические связи в обществе, поэтому исследователь считает, что потребуется меньше времени на применение данного метода.

Рассмотрим каждый пункт отдельно.

1. Взаимоотношение между руководством (старостой) и рабочими (студентами). Для выполнения поставленной нам цели: необходимо налаживать социальные связи и мотивировать студентов на посещение занятий. Мотивация играет ключевую роль, именно на ее почве руководство будет добиваться выполнение задач. Было проведено выборочное исследование, выборка была сделана случайным способом. Информация собиралась методом опроса по авторской анкете через сеть Internet. В исследование участвовало 63 респондента. Анкета содержала 1 открытый вопрос и 6 закрытых вопросов. В исследование участвовали респонденты с 1 по 5 курс, поровну юношей и девушек. Доминирующий процент которых не состоит в браке - 95,2%. Студентов ответственно относящихся к учебе не пропускающих занятия по неуважительной причине - 61,9 %. Активно занимающихся научной деятельностью в вузе (посещение конференции, олимпиад и т.д) составляет - 6,3% от общего числа исследуемых. Часть отметили, что редко принимают участие в данной деятельности - 46 %, студенты которые перестали заниматься ею - 17,5 %. Все остальные никогда не принимали участия в какой-либо научно жизни.

Ключевым вопросом исследования было выявить инструменты мотивации студентов для повышения успехов в учебе и активной научной жизни. Причинами отказа участия в научной деятельности для большинства студентов 36,5% является отсутствие материальных поощрений. Для части респондентов мотивацией для занятия научной деятельностью является получение дополнительных баллов или «автоматов» по экзамену - 25,3%. Причинами нежелания заниматься в данной области, названы нехватка времени, не удовлетворенность технической оснащенностью.

Часть исследования была посвящена работе старост. При норме 80%, удовлетворенность респондентов их работой составило 42,9%. Замечаниями было, что в частности руководители групп никак не оказывают помощь своим одногруппникам в учебном процессе, а ведь это является первым из главных пунктов теории "Научного управления".

2. Рассмотрим пункт "Обучение и тренировка рабочих". Исходя из полученных результатов опроса, можно рекомендовать старосте группы демонстрировать способности преподавателя и объяснять темы который студент не понимает. Если он поможет паре человек, другие это обязательно заметят и будут обращаться за помощью к нему. Самое главное, это не делать работу за студента, а доходчиво объяснить тему или как выполнить ту или иную задачу. Понимание предмета повлияет на интерес к этому предмету в положительную сторону. Студент перестанет пропускать занятия, ведь одной из главных причин пропуска, это отсутствие понимания и интереса к данному предмету. Необходимо донести важность предмета в дальнейшей работе.

3. Третьим аспектом управления является анализ работы и изучения последовательности ее выполнения. Рассмотрим данный аспект на примере сдачи экзамена. После получения списка вопросов, каждый студент берется отвечать на все вопросы, теряя время на поиск ответа и тем самым уделяя меньше времени на заучивание их. Соответственно, разброс баллов в группе будет максимальный от самого большого - 100 баллов, получит студент, который потратил достаточно много времени и минимальный - 61 балл, получит студент, не уделивший должного времени на подготовку. В результате будет "страдать" средний балл группы, в сравнении со средним баллом курса. Который был взят для сравнения и оценки выполнения цели. Избежать данной ситуации возможно если староста распределит вопросы равномерно среди всех членов группы (допустимо совпадение вопросов у некоторых студентов). Тем самым сократиться время поиска ответов. В конце процесса необходим обмен вопросами и как результат, увеличится время на подготовку к экзамену. Но здесь необходимо учитывать ответственность человека и его умение самоорганизоваться, слаженность работы команды и своевременность окончания (обмена готовыми ответами).

В ВолгГТУ частично применяется система мотивации студентов, но не так широко, как хотелось. На сегодняшний день существуют более современные теории управления, например «общая теория управления» созданная российскими исследователями. Но полученные результаты позволяют сказать, что методы управления Тейлора применимы и не теряет своей актуальности.

Использованные источники:

1. URL: http://www.improvement.ru/bibliot/taylor/index.shtm дата обращения к ресурсу 16.11.2017
2. Ищенко А.А. Тайм – менеджмент у студентов // Материалы XX-ой Юбилейной научно-практической конференции студентов и молодых ученых, посвященной 25-летию высшего сестринского образования на Кубани, г. Краснодар, 19-20 апреля 2017 г. / Краснодарский муниципальный медицинский институт высшего сестринского образования. - Краснодар: РДК-пресс, 2017. - С.101 – 102. -320 с.

УДК 314.87

Казакова Е.П.
студент магистратуры, 2 курс
факультет управления
Ульяновский Государственный университет
Россия, г. Ульяновск

ЭСКАЛАЦИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО КРИЗИСА В 2015-2017 ГОДАХ

Аннотация. Статья посвящена такой актуальной проблеме, как демографический кризис. В статье рассматривается ситуация за последние два года. Тенденция демографического кризиса в Ульяновской области сравнивается с аналогичными показателями на территории Российской Федерации.

Ключевые слова: демографический кризис, эскалация, естественный прирост, убыль населения.

Kazakova E.P.
Master's student
2nd year, faculty of Management
Ulyanovsk state University
Russia, Ulyanovsk

ESCALATION OF DEMOGRAPHIC CRISIS IN 2015-2017

Abstract. The article is devoted to such important issues as the demographic crisis. The article discusses the situation over the past two years. Trend of the demographic crisis in the Ulyanovsk region is compared with the Postal analogies on the territory of the Russian Federation.

Key words: demographic crisis, to escalate, the pros Steven, bal population.

Как известно, демографическим кризисом называют нарушение воспроизводства населения, угрожающее его существованию. Однако нужно иметь в виду, что понятие демографический кризис может включать как убыль населения, так и перенаселение. Первая ситуация характерна для большинства стран мира, в том числе и для Российской Федерации. Демографический кризис - явление, которое не складывается за один-два года, кризис может проявляться в течение нескольких десятилетий. Итогом оценки динамики естественного движения населения является естественный прирост. Данный показатель может быть как положительным, так и отрицательным. Отрицательный естественный прирост будет говорить о демографическом кризисе, который проявляется в превышении смертности над рождаемостью.

На примере Ульяновской области рассмотрим ситуацию за 2015-2017 года.

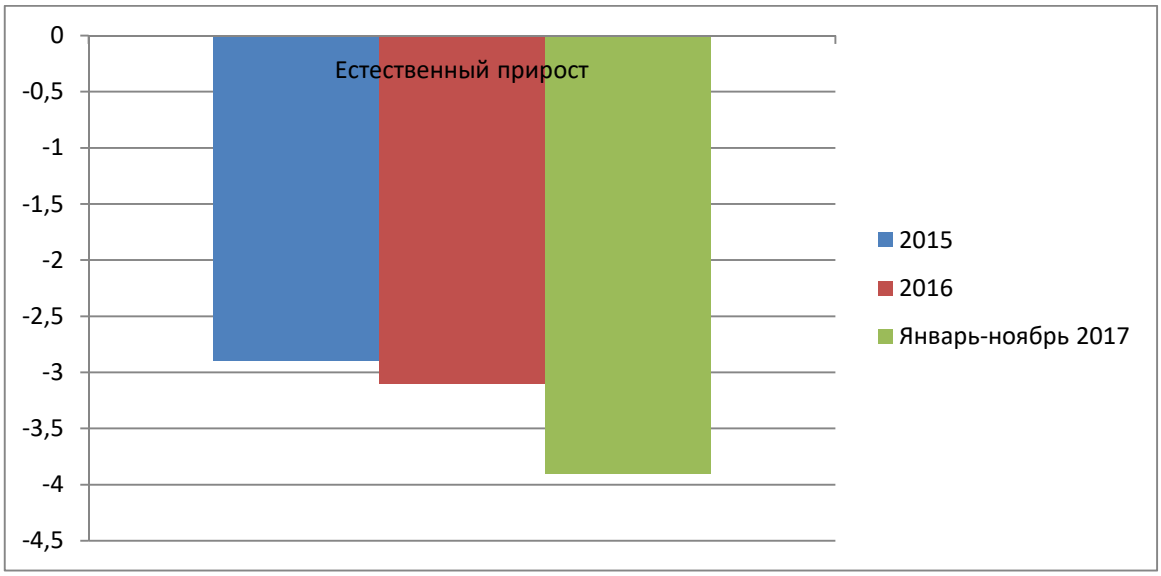


Рис.1 Оценка естественного прироста населения Ульяновской области 2015-2017 гг.

Очевиден отрицательный естественный прирост населения за весь период, значительное превышение числа умерших над числом родившихся наблюдается за январь-ноябрь 2017 года. Это свидетельствует об эскалации демографического кризиса на территории Ульяновской области и о неэффективности проводимых мер в области повышения рождаемости и снижения смертности. Для более детального изучения проблемы, необходимо провести сравнение с ситуацией на территории Российской Федерации.

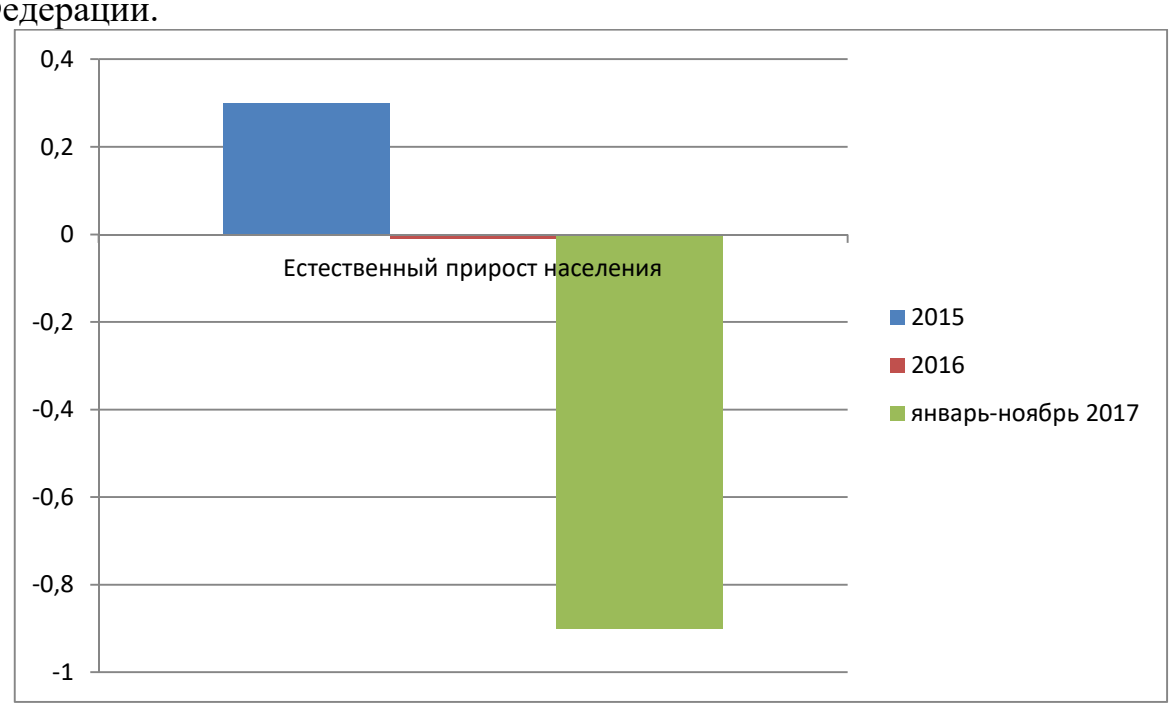


Рис.2 Оценка естественного прироста населения Российской Федерации 2015-2017 гг.

Таким образом, мы наблюдаем ситуацию аналогичную ситуации в Ульяновской области. Резкое снижение естественного прироста замечено за период январь-ноябрь 2017 года. Кроме того, ситуация в РФ осложняется

тем, что еще в 2015 году показатель естественного прироста носил положительное значение, в Ульяновской же области естественная убыль наблюдается в течение всего последнего десятилетия.

В январе-октябре 2017г. по сравнению с аналогичным периодом 2016г. в России отмечалось снижение числа родившихся (в 83 субъектах Российской Федерации) и числа умерших (в 73 субъектах).

В целом по стране в январе-октябре 2017г. число умерших превысило число родившихся на 8,1 % (в январе-октябре 2016г. число родившихся превысило число умерших на 1,3%), в 16 субъектах Российской Федерации это превышение составило 1,5-1,8 раза.

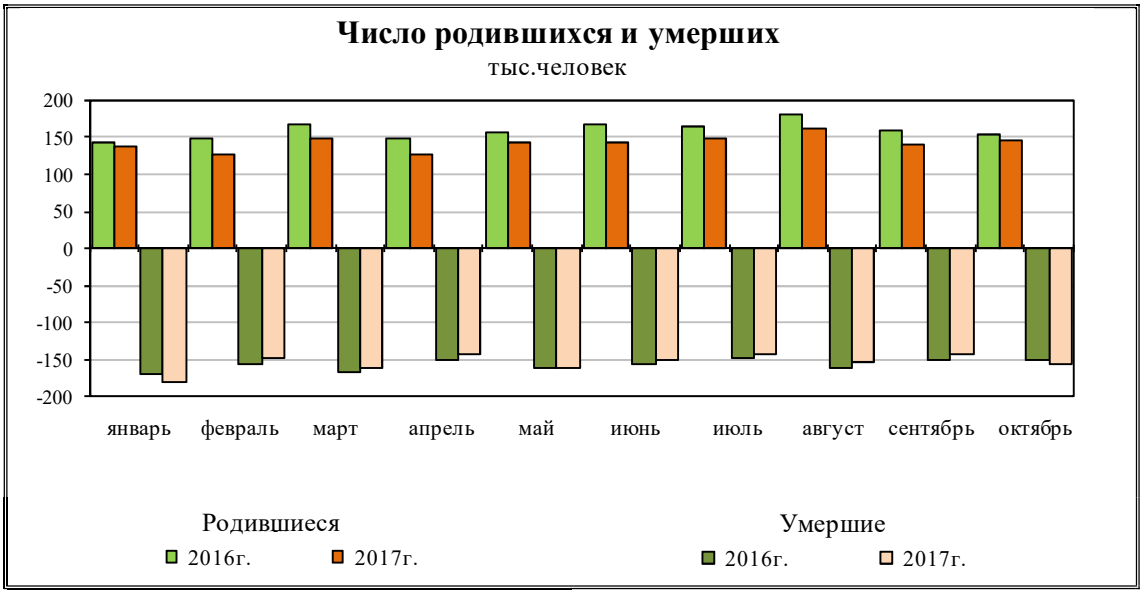


Рис.3. Число родившихся и умерших в Российской Федерации

Основными демографическими характеристиками, помимо рождаемости и смертности, являются также показатели брачности и разводимости. Данные характеристики оказывают косвенное влияние на показатель рождаемости, в связи с этим проведение анализа тенденции брачности и разводимости крайне актуально.

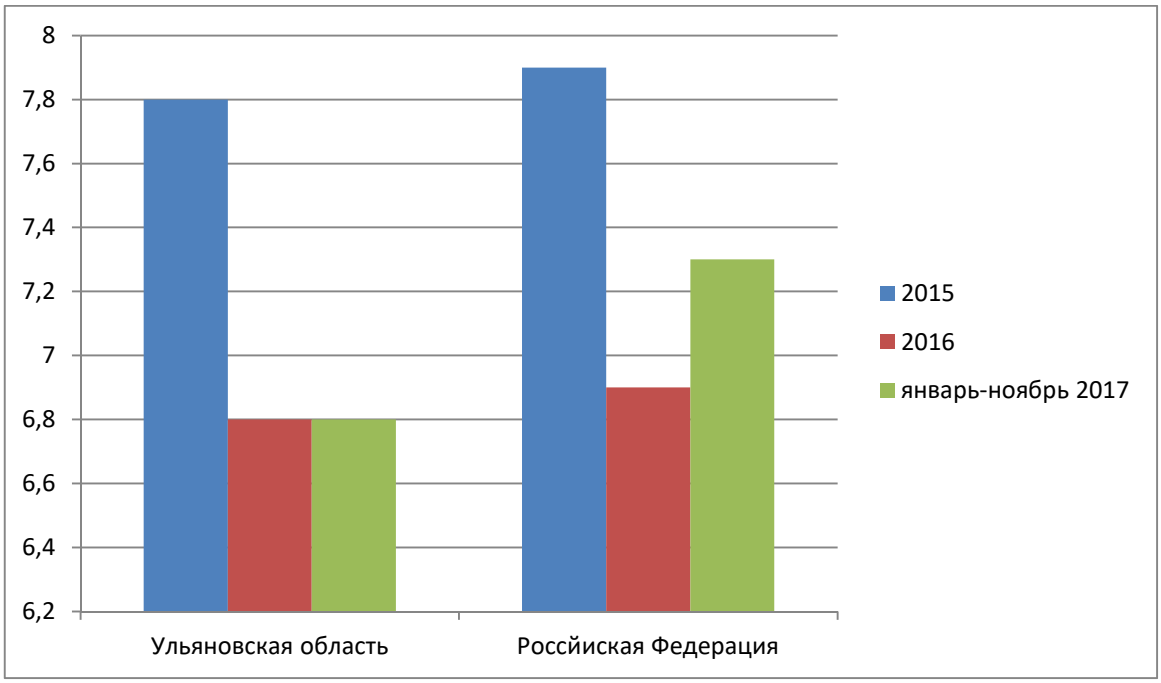


Рис.4 Динамика общего коэффициента брачности

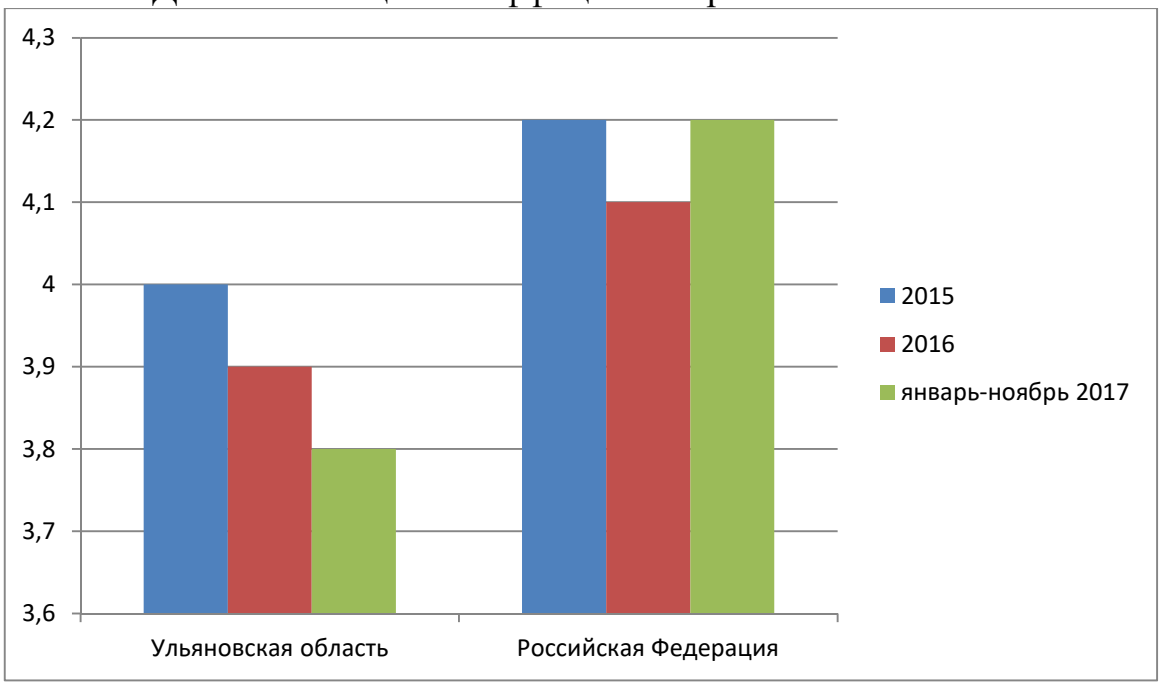


Рис.5 Динамика общего коэффициента разводимости

Проанализировав статистические данные, которые нашли своё отражение в диаграммах, можно заметить противоречивую ситуацию: на территории Российской Федерации снижение числа зарегистрированных браков прекратилось в 2017 году, в Ульяновской области, коэффициент остался неизменным. Следует отметить, что 2015 году охарактеризовался резким снижением общего коэффицента брачности как на террритории РФ, так и на территории субъекта РФ, что говорит о том, что дальнейшее снижение данного показателя свидетельствует об усугублении демографического кризиса. На территории Ульяновской области число разводов на 1000 чел. Населения ежегодно сокращается, на территории

Российской Федерации данный показатель, напротив вырос в 2017 году.

Учитывая вышеизложенную информацию, очевидно, что органам власти,как на федеральном, так и на региональном уровне необходимо проработать механизм взаимодействия между властными структурами и населением в целях достижения положительных результатов.

Использованные источники:

1. http://www.gks.ru/ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

УДК 314.1

Казакова Е.П.
студент магистратуры, 2 курс
факультет управления
Ульяновский Государственный университет
Россия, г. Ульяновск

ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ ПРОГНОЗ ДО 2035 ГОДА ПРИМЕНИТЕЛЬНО К РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. Статья посвящена демографическому прогнозированию. В статье рассматривается средний вариант прогноза демографического развития. Проводится сравнение между прогнозом для Российской Федерации и Ульяновской области. Сформулированы основные риски.

Ключевые слова: прогноз, снижение рождаемости, отрицательный естественный прирост, депопуляция.

Kazakova E.P.
Master's student
2nd year, faculty of Management
Ulyanovsk state University
Russia, Ulyanovsk

PORULATION PROJECTION UNTIL 2035 FOR THE RUSSIAN FEDERATION AND ULYANOVSK REGION

Abstract. The article is devoted to the demographic projections. The article considers the medium variant forecast of the demographic development. A comparison between the forecast for the Russian Federation and Ulyanovsk region. Formulated the main risks.

Key words: the forecast, the decline in the birth rate, negative natural increase depopulation.

Демографический прогноз-это научно обоснованное предвидение основных параметров движения населения и будущей демографической ситуации: численности, возрастно-половой и семейной структуры, рождаемости, смертности, брачности, разводимости миграции. Необходимость демографического прогнозирования связана с задачами прогнозирования и планирования социально-экономических процессов в целом.

Как известно, существует три варианта прогноза: высокий, средний, низкий. Своё внимание было решено сконцентрировать на среднем варианте прогноза, рассмотрим и обобщим статистические данные:

Табл.1.Демографический прогноз для Российской Федерации (средний) [1]

Годы	Всего, человек			На 1000 населения		
	родившихся	умерших	естественный прирост	родившихся	умерших	естественный прирост
2017	1683526	1839257	-155731	11,5	12,5	-1,0
2018	1715138	1824158	-109020	11,7	12,4	-0,7
2019	1612425	1830675	-218250	11,0	12,5	-1,5
2020	1565180	1834864	-269684	10,6	12,5	-1,9
2021	1526981	1836358	-309377	10,4	12,5	-2,1
2022	1493931	1835250	-341319	10,2	12,5	-2,3
2023	1465565	1831883	-366318	10,0	12,5	-2,5
2024	1442159	1826370	-384211	9,8	12,4	-2,6
2025	1418600	1819061	-400461	9,7	12,4	-2,7
2026	1395927	1810476	-414549	9,5	12,4	-2,9
2027	1379612	1800599	-420987	9,4	12,3	-2,9
2028	1370477	1787279	-416802	9,4	12,2	-2,8
2029	1370526	1767620	-397094	9,4	12,1	-2,7
2030	1370231	1751148	-380917	9,4	12,0	-2,6
2031	1373016	1736801	-363785	9,4	11,9	-2,5
2032	1383247	1725647	-342400	9,5	11,8	-2,3
2033	1400430	1716785	-316355	9,6	11,8	-2,2
2034	1421304	1709718	-288414	9,7	11,7	-2,0
2035	1442375	1701471	-259096	9,9	11,7	-1,8

Ориентировочно в ближайшие 2 года число рождений будет стремительно сокращаться. оно уменьшится до 1,5 млн к 2025 году и затем будет изменяться очень слабо. Число смертей же останется на нынешнем уровне – около 1,9 млн в год (увеличение числа пожилых будет компенсироваться параллельным уменьшением смертности). Это значит, что в ближайшие годы будет увеличиваться убыль населения. Только за счет стабильного миграционного прироста общее население будет продолжать расти еще несколько лет и в начале 2020-х гг. достигнет максимума в 147-148 млн. Однако дальше даже миграция не сможет удержать сокращение численности населения, и оно пойдет на спад. Для удержания же численности населения на сегодняшнем уровне миграционный прирост должен сохраняться не менее 300 тыс. в год в течение десятилетий. Этот вариант не может считаться приемлемым. Даже при дальнейшем медленном росте рождаемости кривые лишь чуть-чуть уменьшат свой наклон. Причина проста – рождаемость должна быть не меньше 2,1 ребенка на женщину. Таким образом, ситуация к 2035 году будет схож с ситуацией на сегодняшний день. Однако такое развитие событие говорит о продолжении демографического кризиса, учитывая что естественный прирост населения вплоть до 2035 года будет отрицательным.

Рассмотрим средний вариант демографического прогноза для

Ульяновской области:

Табл.2 Демографический прогноз для Ульяновской области (средний) [1]

Годы	Всего, человек			На 1000 населения			Миграционный прирост (убыль)
	родившихся	умерших	естественный прирост	родившихся	умерших	естественный прирост	
2017	12463	18262	-5799	10,0	14,6	-4,6	-1316
2018	12593	17658	-5065	10,1	14,2	-4,1	-2654
2019	11735	17691	-5956	9,5	14,3	-4,8	-2614
2020	11305	17703	-6398	9,2	14,5	-5,3	-2551
2021	10936	17685	-6749	9,0	14,5	-5,5	-2534
2022	10592	17626	-7034	8,8	14,6	-5,8	-2535
2023	10281	17548	-7267	8,6	14,7	-6,1	-2521
2024	9993	17423	-7430	8,4	14,7	-6,3	-2563
2025	9707	17301	-7594	8,2	14,7	-6,5	-2521
2026	9454	17152	-7698	8,1	14,7	-6,6	-2526
2027	9258	16980	-7722	8,0	14,7	-6,7	-2518
2028	9129	16775	-7646	8,0	14,6	-6,6	-2518
2029	9065	16502	-7437	8,0	14,5	-6,5	-2509
2030	9005	16262	-7257	8,0	14,4	-6,4	-2497
2031	8970	16035	-7065	8,0	14,4	-6,4	-2511
2032	8997	15814	-6817	8,1	14,3	-6,2	-2501
2033	9078	15631	-6553	8,3	14,2	-5,9	-2509
2034	9177	15438	-6261	8,4	14,2	-5,8	-2501
2035	9277	15251	-5974	8,6	14,1	-5,5	-2470

К 2035 году Ульяновская область «потеряет» более 160 тысяч населения. В 2036 году на ее территории будут проживать почти на 170 тысяч человек меньше, чем сейчас.

Рождаемость в Ульяновской области будет постепенно снижаться и после 2023 года рухнет ниже 10 тысяч человек в год. Такие показатели не были зафиксированы даже в тяжелое для страны и региона время- в 90-ые года 20 столетия. Следует отметить, что показатели рождаемости в 2015 и 2016 годах достаточно высоки, а 2017 год продемонстрировал отрицательную тенденцию. Что касается, количества умерших, то , в соответствии с прогнозом оно будет ежегодно снижаться, однако ,вместе с тем, очевидно, что количество смертей превышает и будет превышать количество рождений, что вновь говорит об эскалации демографического кризиса на территории региона.

При этом прогнозируемая продолжительность жизни увеличится. К 2035 году, по мнению статистиков, средний ульяновец будет жить 78,5 лет, на 7 лет больше, чем сейчас. Продолжительность жизни женщин возрастет с 76,7 до 82,5 лет, мужчин с 66 до 74 лет. Рождаемость, по прогнозу, будет падать. Она снизится с 12463 в 2018 году до 9277 в 2035-м. Через десять лет показать естественного прироста будет равен -7646, через семнадцать лет - -

5974.

Таким образом, обобщая вышеизложенное можно сделать вывод, что пик демографического развития давно пройден как в РФ, так и в Ульяновской области. Согласно среднему варианту демографического прогноза, демографический кризис на территории страны в целом, и в регионе в частности будет продолжен.

Использованные источники:

1. http://www.gks.ru/ Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики

УДК 314.82

Кесаев У.С.
студент 2 курса
Институт магистратуры
Санкт-Петербургский государственный
экономический университет
Россия, г. Санкт-Петербург

КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ КРУПНЕЙШИХ ГОРОДОВ РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается построение многофакторной модели численности населения крупнейших городов с применением программы для работы с электронными таблицами «Microsoft Excel», оснащенного необходимым набором функций. В качестве факторных признаков взяты следующие: средняя номинальная заработная плата, основные фонды, инвестиции в основной капитал, стоимость ЖКХ, стоимость жилья.

Ключевые слова: многофакторная модель, регрессия, корреляция, демография, население, программа «Microsoft Excel».

Kesaev U.S.
Master
St. Petersburg State University of economics
Saint-Petersburg, Russia

CORRELATION AND REGRESSION ANALYSIS of POPULATION THE LARGEST CITIES OF RUSSIA

Аннотация: This article discusses the construction of multifactor regression models of population largest cities using the Microsoft Excel. Consider the following factor signs: average nominal wage, investment in fixed assets, the cost of utilities, the cost per square meter of housing.

Ключевые слова: multifactorial model, correlation, regression, demography, population, Microsoft Excel

Знания экономической и эконометрической статистики необходимы для решения задач в области социологических и маркетинговых исследований. Статистический анализ позволяет выявить тенденции, вероятные альтернативы, связи между данными, на основе чего целесообразно уже принимать решение. Статистика стремится к объективизации, пытаясь избавиться от субъективной стороны, в этом ее огромное преимущество по сравнению с решениями, принятыми отчасти на интуиции. В условиях сегодняшней рыночной системы знание точной информации, основанной на принципах эконометрики, - важный инструмент для конкурентоспособности на микроуровне и макроуровне. Для специалиста по социологии и экономике умение обращаться с современными компьютерными программами для обработки статистической

информации позволит автоматизировать объемные вычисления.

В данной работе была использована программа для работы с электронными таблицами «Microsoft Excel» для анализа экономико-математической модели. Для обработки статистической информации использовались функции «Регрессия» и «Корреляция» внутри программы.

В качестве исходных данных были взяты следующие показатели по 15 городам России, численность населения которых превышает 1 млн. человек. Показатели взяты за 2016 год. Соответственно результативным фактором стал показатель численности населения. Основываясь на статистических предположениях о взаимосвязях результативного и факторных признаков, в модель были включены следующие переменные (независимые) (см. Таблица 1):

– x1 – средняя начисленная номинальная заработная плата, руб.;
– x2 – наличие основных фондов организаций, млн. руб.;
– x3 – инвестиции в основной капитал, млн. руб.;
– x4 – годовая стоимость ЖКХ (исходя из площади в 45 кв.м.), руб.;
– x5 - стоимость кв. м. жилья, руб.;
– x6 - обеспеченность ТЦ, кв. м на 1 тыс. жителей;
– y – население, чел. (в качестве наблюдения взяты города – миллионнеры).

Таблица 1 – Исходные данные для проведения корреляционно-регрессионного анализа [1; 2]

Города (наблюдения)	y	x1	x2	x3	x4	x5	x6
Волгоград	1016000	29902,4	889610,5	101042,1	35069	50395	281
Воронеж	1032000	30819,6	713939,3	63260,8	34382	49525	321
Екатеринбург	1444000	41477,7	2496786,3	105644,1	38004	73539	477
Казань	1217000	34741	1177816	108722,5	34313	67584	300
Красноярск	1067000	39671,9	830925,7	66542,4	34665	57083	201
Москва	12330000	64310	12243250,7	161151,2	48929	217054	376
Нижний Новгород	1267000	36406,8	974449,1	95743,9	43544	63929	500
Новосибирск	1584000	37093	923633,5	77557,5	31203	61635	230
Омск	1178000	31077,4	592333,5	57710,6	32196	47778	221
Пермь	1042000	36756,3	938139,1	117093,3	36331	54034	133
Ростов-на-Дону	1120000	35394,7	1095005,5	106443,6	37096	61455	342

Самара	1171000	34234,1	1302540,2	87009,8	34168	62672	562
Санкт-Петербург	5226000	44187	4102243,8	521293	34035	108779	388
Уфа	1111000	35674,1	1196775,8	97286,8	34599	65469	336
Челябинск	1192000	32711	755367,3	81851,8	28147	45718	306

В процессе выполнения работы на первом этапе были собраны исходные данные, основным источник послужили статистические сборники Росстата, но при заполнении данных по обеспеченности городов ТЦ были использованы материалы Cushman & Wakefield. При этом показатель годовой стоимости ЖКХ рассчитывается для площади 45 м2 (годовое потребление электричества = 2400 кВт*ч; горячей и холодной воды по 24 м3).

Далее необходимо провести корреляцию показателей для выяснения мультиколлинеарности связей. Используется следующая «Корреляция». Полученный результат представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Данные для определения коллинеарности признаков

	y	***x1***	***x2***	***x3***	***x4***	***x5***	***x6***
y	1						
x1	0,933555	1					
x2	0,987431	0,951136	1				
x3	0,994962	0,930206	0,991161	1			
x4	0,669242	0,728452	0,722351	0,704162	1		
x5	0,985535	0,960097	0,992557	0,985598	0,735705	1	
x6	0,15987	0,179862	0,217336	0,147032	0,362317	0,235489	1

Таким образом, из возможных факторов остается «Средняя начисленная номинальная заработная плата», «Наличие основных фондов», «Инвестиции в основной капитал», «Годовая стоимость ЖКХ», «Стоимость жилья». Факторный признак «Обеспеченность ТЦ» отпадает, показав самую низкую тесноту связи (0,16).

Представим регрессию из оставшихся факторов через функцию «Регрессия». Результаты представлены чуть ниже в таблице 3. R-квадрат равен – 0,87 (очень сильная детерминационная связь).

Таблица 3 – Результаты регрессионного анализа

Регрессионная статистика	
Множественный R	0,950999405
R-квадрат	0,904399868

Выходит, что 90% вариации результата объясняется вариацией признаков-факторов. Коэффициент множественной корреляции составил 0,95, что говорит о сильной тесноте связи. Это является достаточным для использования модели.

Также то, что вариант модели является статистически надежным, указывает F-критерий Фишера, который составил 319, 2. Критическим значением для уровня значимости 0,05 при числе степеней свободы 5 и 9 является 3,5.

Дополним нашу модель результатами дисперсионного анализа (см. Таблицу 4).

Таблица 4 – Результаты дисперсионного анализа

	Коэффициенты	Стандартная ошибка (m a и m b)	t-статистика (t a и t b)
Y-пересечение	838712,0318	1124581,662	0,745799136
Средняя начисленная номинальная заработная плата, руб. (X1)	12,4347959	34,84104228	0,356900801
Наличие основных фондов организаций, млн. руб. (X2)	-0,1649883	0,271497465	-0,607697387
Инвестиции в основной капитал, млн. руб. (X3)	6,384169337	1,548116962	4,123828816
Годовая стоимость ЖКХ (исходя из площади в 45 кв.м.), руб (X4)	-52,51125891	22,62490474	-2,320949393
Стоимость кв. м. жилья, руб. (X5)	23,47374156	16,8108889	1,396341485

Таким образом, зная коэффициенты, можно построить уравнение множественной регрессии:

$$yx = 838712 + 12,4x1 - 0,2x2 + 6,4x3 - 52,5x4 + 23,5x5 \quad (1)$$

Самую большую тесноту показывает показатель «годовая стоимость ЖКХ». Существенная отрицательная связь с признаком «Годовая стоимость ЖКХ», где коэффициент регрессии равен (-52,51), то есть при увеличении годовой стоимости ЖКХ на 1 руб. уменьшается количество населения 52,5 человека. На первый взгляд, вызывает сомнения положительная величина коэффициента регрессии у показателя «Стоимость квадратного метра», но это можно объяснить просчетами модели: логично предположить, что чем больше населения в городе, тем дороже там жилье. В данном случае результативным фактором мог вполне наоборот выступать показатель

««Стоимость квадратного метра». Наименее оказывающим влияние признаком является наличие основных фондов (-0,16).

Таким образом, использовав в качестве инструмента экономико-математического моделирования корреляцию и регрессию, были определены показатели, которые, возможно выступают как факторный признака по своему влиянию на показатель «Население».

Использованные источники:

1. Обеспеченность торговыми площадями, города России [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://cwrussia.ru/analytics/infographic/office-property-map.html/ (дата обращения: 12.01.2018)
2. Россия в цифрах. 2017: Крат.стат.сб./Росстат- М., - 2017 - 511 с

УДК 338.48.330.322

Кириченко А. В.
старший преподаватель
кафедра «Экономики и менеджмента»
Омский государственный технический университет
Россия, г. Омск

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА В ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ТУРПРЕДПРИЯТИЯ*

Публикация подготовлена в рамках поддержанного РГНФ научного проекта № 16-12-55007

Аннотация: В современных условиях высокой конкуренции рынка туристских услуг турфирме необходимо постоянно развивать собственный ресурсный потенциал, наращивать основные показатели, характеризующие финансово-хозяйственную деятельность как для того, чтобы быть конкурентоспособными, так и привлекательными в части инвестирования. В данной статье проведена оценка ресурсного потенциала турфирмы «Омс ктур» в части эффективности использования трудовых ресурсов, основных и оборотных средств.

Ключевые слова: ресурсный потенциал, экономический анализ, инвестиционная привлекательность, турпредприятие.

Kirichenko A.V.
Omsk State Technical University
Russia, Omsk

ANALYSIS OF EFFICIENCY OF USE RESOURCE POTENTIAL IN ASSESSMENT OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE TOURISM

Annotation: In modern conditions of high competition of the tourist services market, the travel agency needs to constantly develop its own resource potential, increase the main indicators that characterize the financial and economic activity both in order to be competitive and attractive in terms of investment. This article assesses the resource potential of the travel agency OMTSTUR in terms of the effectiveness of using labor resources, fixed and current assets.

Keywords: resource potential, economic analysis, investment attractiveness, tour company.

Оценка инвестиционной привлекательности хозяйствующих субъектов в сфере туризма на современном этапе приобретают особое значение. Инвесторы, принимая решение об инвестировании предприятия и стремясь при этом минимизировать риски, предъявляют определенные требования к обоснованию использования привлекаемых средств. Как показывает практика, анализ инвестиционной привлекательности хозяйствующих субъектов во многих случаях не проводятся вообще, а если и проводятся, то

преимущественно на основе использования показателей финансового состояния, то есть носят односторонний характер. В результате задача достижения требуемой эффективности инвестиций зачастую остается нерешенной [1].

Представляется целесообразным использовать при проведении анализа инвестиционной привлекательности туристского предприятия систему показателей, объединенных в блоки:

1. анализ финансовой привлекательности;
2. анализ ресурсного потенциала;
3. анализ туристских потоков;
4. анализ влияния сезонности на финансово-хозяйственную деятельность турфирмы.

Разработанный подход к анализу инвестиционной привлекательности предприятий сферы туризма, базирующийся на комплексном подходе к изучению объекта исследования, позволяет учитывать разнообразные аспекты привлекательности предприятия и отраслевые особенности его деятельности, что обеспечивает наиболее точные и достоверные результаты проводимых аналитических процедур [2].

На наш взгляд, ведущее место в оценке инвестиционной привлекательности турпредприятия занимает анализ ресурсного потенциала хозяйствующего субъекта.

На втором этапе представленной выше методики анализа следует оценить темпы развития туристского предприятия и определить, в какой мере оно приблизилось к наивысшему уровню использования ресурсов и эффективности деятельности. Непосредственно для определения эффективности функционирования предприятия социально-культурного сервиса и туризма необходимо оценить эффективность использования имеющихся ресурсов. Для этого используют сравнительные (приростные) показатели, т.е. определяется функция эффективности использования ресурсов. Показатели финансово-экономической деятельности туристского предприятия включают: объем продаж — количество проданных туров; выручку от продаж туристского продукта; показатели использования ресурсов рабочей силы; показатели использования основных фондов и оборотных средств; показатели производительности труда и фонда заработной платы; себестоимость поданных турпродуктов и т.д. [2].

Повышение экономической эффективности финансово-хозяйственной деятельности и качества предоставляемых услуг предполагает развитие ресурсного потенциала туристского предприятия.

Объектом исследования стала деятельность общества с ограниченной ответственностью «Омсктур», которое является туристической фирмой, объединяющей в себе функции турагенства и туроператора.

Ресурсный потенциал ООО «Омсктур» составляют трудовые ресурсы, основные средства и оборотные активы.

Трудовые ресурсы являются основным ресурсом туристической

фирмы. Показателем, характеризующим эффективное использование трудовых ресурсов в туристских предприятиях, является качество обслуживания и производительность труда.

Основная задача анализа трудовых ресурсов – выявить факторы, препятствующие росту производительности труда.

Анализ динамики показателей эффективности использования трудовых ресурсов ООО «Омсктур» представлен в табл.1.

Таблица 1

Динамика показателей эффективности использования трудовых ресурсов ООО «Омсктур»

Показатель	Предыдущий год	Отчетный год	Отклонение	Темп роста (снижения),%
1. Выручка от продаж туристского продукта, тыс.руб.	63 394	76 649	13 255	120,91
2. Количество проданных туров, ед.	2 113	2 154	41	101,94
3. Среднесписочная численность персонала, чел.	17	15	-2	88,24
4. Количество проданных туров на одного работника, ед.	124	143	19	115,53
5. Выручка от продажи туров на одного работника, тыс.руб.	3729,06	5109,93	1 380,87	137,03

На основании проведенных расчетов можно сделать вывод, что в отчетном году по сравнению с предыдущим годом наблюдается рост производительности труда как в натуральном, так и в стоимостном выражении.

Так количество проданных туров увеличилось на 15,53 % и составило в отчетном году 143 ед. на одного работника. Выручка от продажи туров на одного работника возросла на 137,03 %.

Для объективной оценки динамики производительности труда работников ООО «Омсктур» рекомендуется использовать комплексный показатель динамики эффективности труда, который показывает уровень эффективности использования рабочей силы. Рассчитаем данный показатель по формуле:

$$К_П = \sqrt{I_С * I_Н} = \sqrt{1,15 * 1,37} = 1,258$$

В результате расчета комплексного показателя можно сделать вывод, что в ООО «Омсктур» наблюдается общий рост производительности труда на 25,8 %.

Показатели производительности труда и численности работников взаимосвязаны между собой. Оба влияют на изменение выручки от продаж туристского продукта (Δ Р).

Рассчитаем влияние этих факторов на выручку от продаж туристического продукта методом абсолютных разниц,

где N – численность работников,

W – производительность труда.

- изменение выручки от продаж за счет изменения численности работников:

$$\Delta P_{(\overline{N})} = W_0\overline{N_1} - W_0\overline{N_0} = (\overline{N_1} - \overline{N_0})* W_0 = (15\text{-}17)*3729{,}05 = -7458{,}1 \text{ тыс. руб.}$$

- изменение выручки от продаж за счет изменения производительности труда:

$$\Delta P_{(w)} = W_1\overline{N_1} - W_0\overline{N_1} = (W_1 - W_0)*\overline{N_1} = 1380{,}87 * 15 = 20713{,}05 \text{ тыс. руб.}$$

Рассчитаем баланс отклонений:

$$\Delta P = \Delta P_{(w)} - \Delta P_{(N)} = 20713{,}05 - 7458{,}1 = 13255 \text{ тыс. руб.}$$

Таким образом, выручка от продажи туристических продуктов в отчетном году увеличилась на 13 255 тыс. руб., несмотря на снижение численности работников на 2 человека (под влиянием данного фактора выручка сократилась на 7 458,1 тыс. руб.), но при этом было отмечен рост производительности труда на 1 380,87 тыс. руб. (под влиянием этого фактора выручка возросла на 20 713,05 тыс. руб.).

Одним из важных условий условием повышения эффективности экономической деятельности организации является совершенствование использования ее основных средств.

Состав, структура и динамика основных средств ООО «Омсктур» в 2010 году представлена в табл. 2.

Таблица 2

Состав, структура и динамика основных средств ООО «Омсктур»

Показатели	Остаточная стоимость, тыс. руб.				Удельный вес, %		
	На начало года	На конец года	Отклонения	ТР (снижения), %	На начало года	На конец года	Отклонения удельного веса
1. Машины и оборудование	215	270	55	125,6	41,1	46,7	5,6
2. Транспортные средства	131	131	-	100	25,0	22,7	-2,4

3. Производственный и хозяйственный инвентарь	177	177	-	100	33,9	30,6	-3,2
Итого	523	578	55	110,5	100,0	100,0	-

К категории основных средств «Машины и оборудования» в ООО «Омсктур» относятся компьютерная техника (компьютеры, принтеры, сканеры, факс и т.д.), категория «Транспортные средства» включает легковой автомобиль марки Toyota Corolla, категория «Производственный инвентарь» - офисную мебель.

Можно сказать, что в целом за отчетный год существенных изменений в составе, структуре и динамике основных средств не произошло. Общая стоимость основных средств увеличилась на 10,5% только за счёт роста стоимости машин и оборудования на 25,6%.

Положительная динамика показателей вызвана ростом обеспеченности работников ООО «Омсктур» основными средствами. За рассматриваемый период была произведена замена компьютерной техники, в том числе системных блоков, мониторов, принтеров. На начало отчетного года стоимость оборудования составляла 215 тыс. руб., в течение года выбыло основных средств на сумму 174 тыс.руб., а поступило на сумму 229 тыс.руб.

Изменение в структуре основных средств можно проследить на диаграммах (рис. 1).

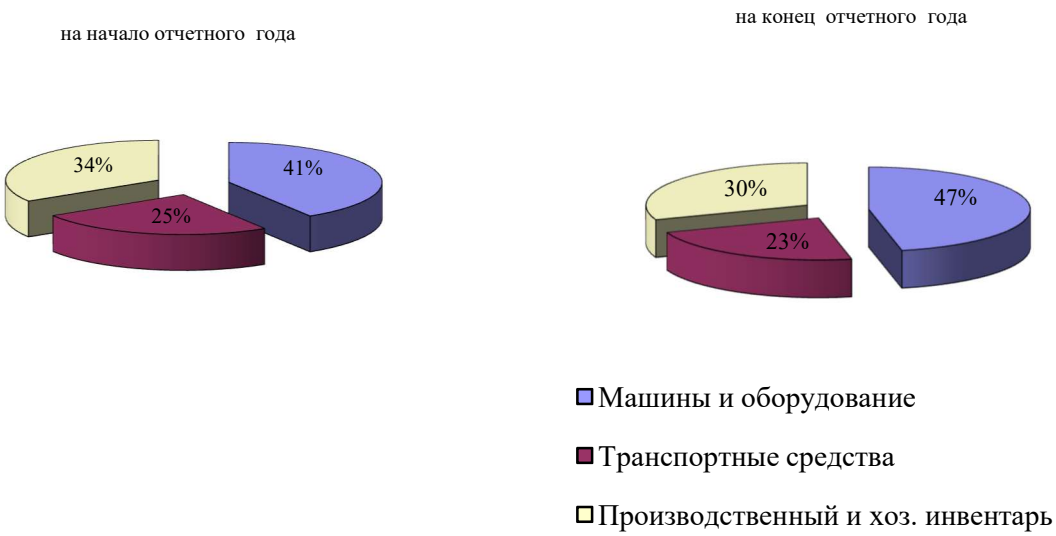


Рис. 1. Структура основных средств ООО «Омсктур»

Для анализа эффективности использования основных средств туристической фирмы используются следующие показатели: фондоотдача, фондоемкость, фондовооруженность, относительная экономия основных средств.

Анализ динамики показателей эффективности использования основных средств ООО «Омсктур» представлен в табл. 3.

Таблица 3

Динамика показателей эффективности использования основных средств ООО «Омсктур»

Показатель	Предыдущий год	Отчетный год	Отклонение	Темп роста (снижения),%
1. Выручка от продаж туристского продукта, тыс.руб.	63 394	76 649	13 255	120,9
2. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс.руб.	470,5	523,5	53	111,3
3. Среднегодовая стоимость активной части основных средств, тыс.руб.	352,88	403,10	11,68	108,67
4. Прибыль от продажи турпродуктов, тыс.руб.	5 865	6 097	232	104,0
5. Среднесписочная численность персонала, чел.	17	15	-2	88,2
6. Фондоотдача, руб.	134,65	146,4	11,68	108,7
7. Фондоотдача активной части, руб.	179,65	190,15	10,50	105,8
8. Фондоемкость, руб.	0,007	0,006	0,001	92,0
9. Фондовооруженность, тыс.руб.	27,67	34,9	7,22	126,1
10. Фондорентабельность, %	12,47	11,65	-0,82	-

В отчетном году по сравнению с предыдущим годом повысилась эффективность использования основных средств, этот вывод подтверждается динамикой показателей фондоотдачи, фондоемкости и фондовооруженности. Показатель фондоотдачи возрос более чем на 8% и составил 146 руб., фондовооруженности – на 26%, фондоемкость снизилась на 8%.

На выручку от продаж туристического продукта оказывают влияние следующие факторы: стоимость основных средств, фондоотдача, доля активной части основных средств.

Рассчитаем влияние этих факторов на выручку от продаж туристического продукта методом абсолютных разниц:

- изменение выручки от продаж за счет среднегодовой стоимости основных средств:

$$\Delta Р(\overline{ОС}) = (\overline{ОС1} - \overline{ОС0})*У0*ФО0 = 53*0,75*179,65 = 7141 \text{ тыс. руб.}$$

- изменение выручки от продаж за счет изменения удельного веса активной части основных средств:

$$\Delta Р(У) = ОС1*(У1 - У0)*ФО0 = 523,5*0,02*179,65 = 1881 \text{ тыс. руб.}$$

- изменение выручки от продаж за счет изменения фондоотдачи активной части основных средств:

$$\Delta Р(\overline{ФО}) = \overline{ОС1}*У1*(ФО1 - ФО0) = 523,5*0,77*10,5 = 4233 \text{ тыс. руб.}$$

- рассчитаем баланс отклонений:

$$\Delta P = \overline{\Delta P(OC)} + \Delta P(У) \overline{+} \Delta P(ФО) = 7141 + 1881 + 4233 = 13255 \text{ тыс. руб.}$$

Выручка от продажи туристических продуктов увеличилась к концу отчетного года на 12 255 тыс.руб. и составила 76 649 тыс. руб., в том числе за счет:

- роста среднегодовой стоимости основных средств на 11,35% (под влиянием данного показателя выручка увеличилась на 7 141 тыс. руб.);
- изменения удельного веса активной части основных средств на 0,02 % (под влиянием данного показателя выручка увеличилась на 1 881 тыс. руб.);
- увеличения фондоотдачи активной части основных средств на 10, 5 руб. (под влиянием данного показателя выручка увеличилась на 4 233 тыс. руб.)

Наряду с трудовыми ресурсами и основными средствами оборотный капитал является важнейшим элементом в деятельности туристической фирмы. Недостаточная обеспеченность турпредприятия капиталом замедляет ее деятельность и приводит к ухудшению финансового положения. Оборотный капитал представляет собой имущество туристической организации, которое полностью переносит свою стоимость на себестоимость туристических продуктов и услуг.

Анализ состава, структуры и динамики оборотных активов представлен в табл. 4.

Таблица 4

Состав, структура и динамика оборотных активов ООО «Омсктур»

Показатели	Стоимость, тыс.руб.				Удельный вес, %		
	На начало года	На конец года	Отклонения	ТР (снижения), %	На начало года	На конец года	Отклонения удельного веса
1. Запасы	150,5	143,3	-7,2	95,2	3,00	2,80	-0,20
2. Долгосрочная дебиторская задолженность	45,25	36,75	-8,5	81,2	0,90	0,72	-0,18
3. Краткосрочная дебиторская задолженность	306,1	288	-18,1	94,1	6,10	5,62	-0,48
4. Денежные	4517	4653,2	136,2	103,0	90,00	90,86	0,86
Итого оборотных активов	5018,85	5121,25	102,4	102,0	100,00	100,0	-

Стоимость всех элементов, составляющих оборотные активы, уменьшилась, за исключением денежных средств. Их стоимость увеличилась на 3 %, а так как доля денежных средств составляет 90 % от общей части оборотных активов, то и общая стоимость оборотных активов увеличилась на 2 %.

Изменение в структуре оборотных активов также можно проследить на рис. 2.

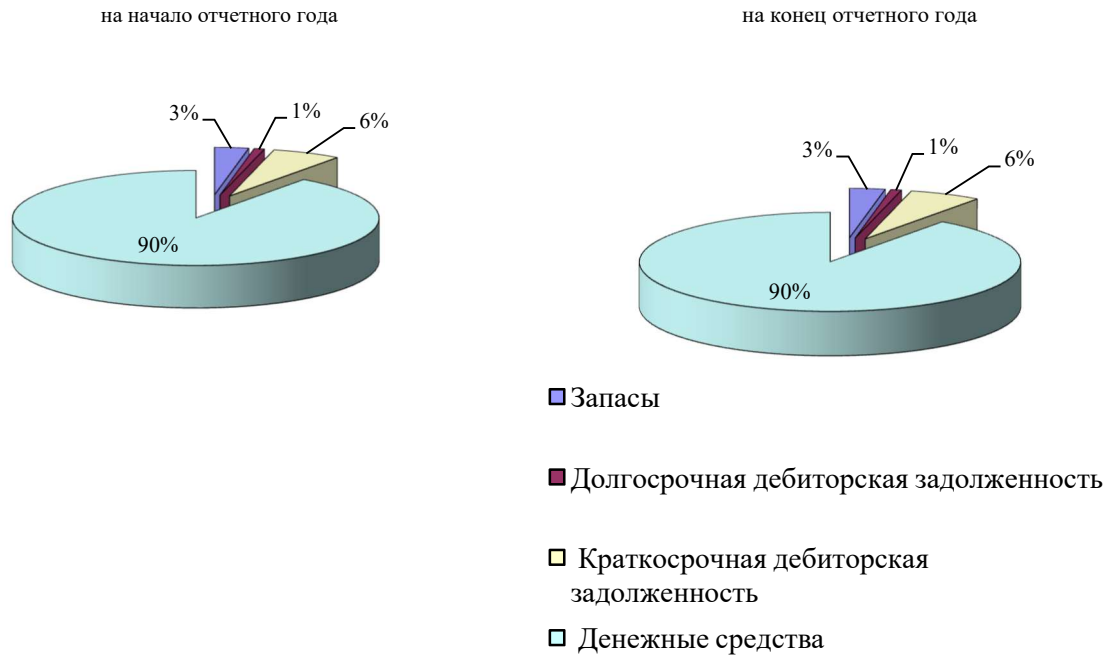


Рис. 2. Структура оборотных активов ООО «Омсктур»

Динамика текущих активов показывает, что значительных изменений в структуре оборотных активов ООО «Омсктур» в отчетном году не произошло. Наибольший удельный вес занимают денежные средства, их доля составляет 90 %, оставшиеся 10 % делятся между статьями «Запасы», «Долгосрочная дебиторская задолженность», «Краткосрочная дебиторская задолженность».

При оценке экономической эффективности оборотных активов профессор, д. э. н. Шеремет А. Д. рекомендует сделать ряд расчетов (табл. 5) [3].

Как иллюстрируют данные табл. 5, в отчетном году по сравнению с предыдущим повысилась эффективность использования оборотных активов. Этот вывод подтверждается динамикой показателей: число оборотов оборотных средств увеличилось на 1,8 пункта; коэффициент закрепления является обратным коэффициенту оборачиваемости, он снизился на 0,01 пункт; оборачиваемость в днях сократилось более чем на три дня и составила 24 дня. Все полученные значения отражают ускорение оборачиваемости оборотных активов.

Таблица 5

Показатели эффективности использования оборотных активов ООО «Омсктур»

Показатель	Предыдущий год	Отчетный год	Отклонение	Темп роста (снижения),%
1. Выручка от продаж турпродукта, тыс.руб.	63394	76649	13255	120,9
2.Средняя величина оборотных активов, тыс. руб.	4 755,41	5 070,05	314,6	106,6
3. Количество оборотов оборотных средств	13,33	15,12	1,8	113,4
4. Коэффициент закрепления оборотных активов	0,08	0,07	-0,009	-
5. Оборачиваемость оборотных активов в днях	27,38	24,14	-3,24	-

По данным табл. 3.5 определим коэффициент соотношения темпов прироста оборотных активов (ТРоб а)) и темп прироста турпродукта (Трв):

$$\frac{Т_{Р\ об\ а}}{Т_{р.в}} = \frac{6,6}{20,9} = 0,316$$

Это показатель означает, что на один процент прироста продукции оборотные активов прирастали на 0,316%. Если принять весь прирост продукции за 100%, то доля влияния экстенсивности в использовании оборотных активов составила 31,6 %, а доля интенсивности – 68,4 %.

Доля интенсивности в использовании оборотных активов означает повышение эффективности их использования. Использование оборотных средств в ООО «Омсктур» можно характеризовать как преимущественно интенсивное.

По данным табл. 5 определим относительное отклонение в оборотных активах (∆Об а):

∆Об а = ∆Об а1 - ∆Об а0 * KN = 5070,05-4755,41 * 1,209= - 679 тыс. руб.

Экономия оборотных активов относительно роста продукции (- 679 тыс. руб.) произошла за счет ускорения оборачиваемости оборотных активов в отчетном году по сравнению с предыдущим и означает высвобождение оборотных средств из оборота. Высвобождение может быть как абсолютным (когда можно изъять оборотные средства из оборота для других целей, то есть сумма оборотных средств становиться меньшей), так и относительным (когда уменьшается потребность в оборотных средствах относительно темпов роста продукции). В ООО «Омсктур» наблюдается относительное высвобождение основных средств (или экономия). По данным табл. 5 можно оценить влияние интенсивности и экстенсивности в использовании оборотных средств на приращение выручки от продажи, расчет выполним

методом абсолютных разниц:

- влияние изменения величины оборотных активов (экстенсивный фактор):

ΔР(ОБ А) = ΔОб А - ΔКоб0 = (5070,05 – 4755,41) * 13,33 = 4195 тыс. руб.

- влияние изменения коэффициента оборачиваемости (интенсивный фактор):

ΔР(Коб) = ΔКоб * ΔОб А = (15,12-1,33) * 5070,5 тыс. руб.

Рассчитаем баланс отклонений:

ΔР = ΔР(ОБ А) + ΔР(Коб) = 4195 + 9060 = 13255 тыс. руб.

Как видно из произведенных расчетов, влияние интенсивности использования оборотных активов значительно превышает влияние экстенсивности, что явилось причиной относительной экономии оборотных средств.

Коэффициент оборачиваемости влияет не только на изменение выручки от продаж турпродукта, но и на изменение прибыли.

Определим влияние изменения коэффициента оборачиваемости оборотных средств на приращение прибыли:

ΔПКоб = П0 * ΔКоб = 5865 * 0,134 = 786 тыс. руб.

За счет ускорения оборачиваемости оборотных активов прибыль от продаж увеличилась на 786 тыс. руб.

В результате проведенного анализа можно сказать, что в отчетном году в ООО «Омсктур» повысилась эффективность использования ресурсного потенциала, этот вывод подтверждается динамикой следующих показателей:

- количество проданных туров на одного работника увеличилось на 15 %, выручка от продажи туров на одного работника к концу отчетного года возросла на 137%; общий рост производительности труда составил более 25 %. При анализе производительности труда работников ООО «Омсктур» было выявлено разнонаправленное влияние на выручку от продаж турпродуктов: за счет снижения численности работников выручка сократилась на 7 458 тыс. руб., при этом за счет увеличения производительности труда произошёл прирост выручки, который составил 20 713 тыс. руб.;
- показатель фондоотдачи возрос более чем на 8 %, фондовооруженности – на 26 %, фондоемкость при этом снизилась на 8 %. Положительная динамика большинства показателей вызвана ростом обеспеченности работников ООО «Омсктур» основными средствами. Повышение эффективности использования основных средств оказало влияние на рост выручки от продаж турпродуктов: за счет наращивания среднегодовой стоимости выручка увеличилась на 7 141 тыс. руб.; за счет изменения удельного веса активной части основных средств выручка возросла на 1 881 тыс. руб.; за счет увеличения фондоотдачи активной части

основных средств выявлен прирост на 4 233 тыс. руб.;

- количество оборотов оборотных активов увеличилось на 1,8 пункта; оборачиваемость в днях сократилось более чем на три дня. Использование оборотных средств в ООО «Омсктур» можно характеризовать как интенсивное, доля интенсивности в отчетном году составила около 70 %. За счет ускорения оборачиваемости оборотных активов произошла экономия оборотных средств относительно роста объема продаж турпродуктов на 679 тыс. руб.

Анализ эффективности использования ресурсного потенциала, в том числе в составе комплекса процедур по оценке инвестиционной привлекательности турпредприятия, позволит повысить качество аналитической работы, эффективность управления туристской организацией и ресурсным потенциалом; оценить финансовый результат и факторы, влияющие на его величину; разработать мероприятия по повышению эффективности деятельности туристской организации.

Использованные источники:

1. Кириченко, А. В. Методические основы оценки инвестиционной привлекательности предприятий туристской сферы деятельности / А. В. Кириченко // Вестник Омского университета. Серия «Экономика», 2010. № 4. - С. 145-153.
2. Кириченко, А. В. Инвестиционная привлекательность туристских стартапов на современном этапе / А. В. Кириченко, Е. А. Балашова // Наука и человеке: гуманитарные исследования, 2016. - № 2. - С. 190-195.
3. Шеремет, А. Д. Комплексный анализ хозяйственной деятельности / А. Д. Шеремет – М.: ИНФРА-М, 2008. – 415 с.

УДК 336.145

Кирпиченко А.Е.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Маркович А.В.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Ромадина Е.В.
студент 3 курса
факультет Корпоративной экономики и предпринимательства
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

АНАЛИЗ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА АЛТАЙСКОГО КРАЯ

Аннотация: Региональный бюджет является одним из ключевых методов регулирования экономики на уровне субъектов Российской Федерации. Анализ его доходной части позволяет скорректировать источники формирования доходов и направления расходования денежных средств. В связи с высокими показателями промышленной отрасли Алтайского края его бюджетная система нуждается в оптимизации.

Ключевые слова: региональный бюджет, бюджет субъекта РФ, анализ бюджета, доходы бюджета, расходы бюджета.

Kirpichenko A.E.
a student
at the 3rd year of the faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk state university of economics and management
Russian Federation, Novosibirsk
Markovich A.V.
a student
at the 3rd year of the faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk state university of economics and management
Russian Federation, Novosibirsk
Romadina E.V.
a student
at the 3rd year of the faculty of Corporate Economics and Entrepreneurship
Novosibirsk state university of economics and management
Russian Federation, Novosibirsk

ANALYSIS OF THE INCOME OF A REGIONAL BUDGET ON THE EXAMPLE OF THE BUDGET OF THE ALTAI TERRITORY

Abstract: The regional budget is one of the key methods of regulating the economy at the level of the constituent entities of the Russian Federation. Analysis of its revenue part allows to adjust the sources of income generation and the direction of spending money. In connection with the high indices of the industrial sector of the Altai Territory, its budget system needs to be optimized.

Keywords: regional budget, budget of the subject of the Russian Federation, budget analysis, budget revenues, budget expenditures.

Региональные бюджеты играют значительную роль в структуре бюджетной системы РФ. Они предназначены для финансового обеспечения задач, делегированных государственным органам управления субъекта Российской Федерации. Это связано в первую очередь с тенденцией разделения функций регулирования центральных и региональных уровней государственной власти. В связи с этим, роль бюджетов субъектов РФ усиливается, а сфера их использования расширяется164.

Бюджеты субъектов РФ являются второй ступенью в структуре бюджетов бюджетной системы РФ. С одной стороны, они имеют самостоятельные источники формирования доходов и направления расходования средств, а с другой стороны, занимают промежуточное место в финансово-бюджетной системе: получая помощь из федерального бюджета, сами оказывают аналогичное финансовое содействие местным бюджетам.

В структуре валового регионального продукта Алтайского края существенно преобладают промышленность, сельское хозяйство, торговля. Данные виды деятельности формируют 53,6% общего объема ВРП165. Современная структура промышленного комплекса края характеризуется высокой долей обрабатывающих производств (свыше 80% в объеме отгруженных товаров) 166, ведущими из них являются производство пищевых продуктов, производство машиностроительной продукции (вагоностроение, котлостроение, дизелестроение, электрооборудование), производство кокса, а также химическое производство, фармацевтическое производство, производство резиновых и пластмассовых изделий. Алтайский край является крупнейшим производителем экологически чистого продовольствия в России: он занимает 1-е место в стране по объемам производства муки и жирных сыров, 2-е место – по производству крупы (по выработке гречневой крупы – 1 место) и маслу сливочному, 3-е

---

[164] Уксуменко А.А. Бюджетная система Российской Федерации: учеб. пособие / А.А. Уксуменко, Н.Н. Симоненко. – Владивосток: ВГУЭС, 2015. – 195 с.

[165] Характеристика Алтайского края [Электронный ресурс] // Сайт министерства экономического развития Алтайского края URL: http://www.econom22.ru/economy/AltaiRegionCharacteristic/ (дата обращения 09.01.2018)

[166] Характеристика Алтайского края [Электронный ресурс] // Сайт министерства экономического развития Алтайского края URL: http://www.econom22.ru/economy/AltaiRegionCharacteristic/ (дата обращения 09.01.2018)

место – по производству макаронных изделий167.

Бюджетная система Алтайского края состоит из бюджетов следующих уровней:

1) краевой бюджет и бюджет Территориального фонда обязательного медицинского страхования Алтайского края;

2) местные бюджеты, в том числе:

а) бюджеты городских округов и бюджеты муниципальных районов;

б) бюджеты городских и сельских поселений.

Консолидированный бюджет Алтайского края по состоянию на 01 января 2016 года включает 720 бюджетов, из них 69 бюджетов городских округов и бюджетов муниципальных районов, 651 бюджетов городских и сельских поселений, бюджет края168. Каждый из бюджетов районов включает в себя свои самостоятельные районные, поселковые и сельские бюджеты.

Количественную оценку состояния бюджета можно узнать, рассчитав показатели динамики, структуры доходов бюджета, а также показатели, характеризующие устойчивость и самостоятельность бюджета.

Для начала проведем анализ структуры и динамики доходов. В соответствии с официальной информацией доходы бюджета Алтайского края имеют следующую структуру.

Таблица 1. Основные показатели доходов бюджета Алтайского края за 2014-2016 гг., млн рублей169

Показатели	2014	2015	2016
Доходы, всего	**78824**	**80073**	**83045**
Безвозмездные поступления	39715	38772	32980
Собственные доходы	39109	41301	50065

Расчет структуры доходов отражен в таблице 2.

Таблица 2. Структура доходов бюджета Алтайского края за 2014-2016 гг., %

Показатели	2014	2015	2016
Безвозмездные поступления	50,4	48,4	39,7
Собственные доходы	49,6	51,6	60,3

На основе выполненного расчета можно сделать вывод о том, что в период с 2014 по 2016 гг. безвозмездные поступления уменьшились на 10,7%, и, соответственно, собственные доходы увеличились на аналогичную величину. Это означает, что краевой бюджет Алтайского края становится менее зависимым от федерального бюджета.

Далее рассчитаем динамику доходов за анализируемый период.

---

[167] Характеристика Алтайского края [Электронный ресурс] // Сайт министерства экономического развития Алтайского края URL: http://www.econom22.ru/economy/AltaiRegionCharacteristic/ (дата обращения 09.01.2018)

[168] Закон «О бюджетном устройстве, бюджетном процессе и финансовом контроле в Алтайском крае» от 3 сентября 2007 года N 75-ЗС

[169] Закон Алтайского края от 01.07.2015 г. №65-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2014 год», Закон Алтайского края от 20.06.2016 г. №51-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2015 год», Закон Алтайского края от 13.06.2017 г. №45-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2016 год»

Динамика доходов является важным показателем, характеризующим, во сколько раз увеличился тот или иной источник доходов бюджета.

Таблица 3. Динамика доходов бюджета Алтайского края в период с 2014 по 2016 гг.

	Темпы роста, %		
Год	Доходы, всего	Безвозмездные поступления	Собственные доходы
2014	110,2	110,4	110,1
2015	101,6	97,6	105,6
2016	103,7	85,1	121,2

Отметим, что совокупные доходы бюджета Алтайского края в анализируемые период увеличились в абсолютном выражении на 4,221 млн рублей (на 5,4%). Собственные доходы бюджета, состоящие из налоговых и неналоговых поступлений, в краевом бюджете за рассматриваемый период увеличились на 28%. Основными источниками собственных доходов краевого бюджета являются налог на доходы физических лиц, налог на прибыль организаций, акцизы и налог на имущество организаций. Стоит рассмотреть структуру собственных доходов бюджета и проанализировать, за счет каких поступлений они увеличились.

Таблица 4. Структура собственных доходов бюджета Алтайского края в период с 2014 по 2016 гг. 170, %

Источники собственных доходов	2014	2015	2016
Налог на доходы физических лиц	37	34	30
Налог на прибыль организаций	23	20	26
Акцизы	19	25	26
Налог на имущество организаций	10	10	9
Прочие налоговые и неналоговые доходы	11	11	9

На основании данных, представленных в таблице 4, можно сделать вывод, что рост собственных доходов в период с 2014 по 2016 гг. обеспечен за счет увеличения поступлений от налога на прибыль организаций, акцизов. В то же время уменьшаются поступления от налога на доходы физических лиц, налог на имущество организаций. Большинство регионов не случайно использует регулирующие возможности налога на прибыль организаций. Другие налоги имеют существенно меньший вес в совокупных налоговых поступлениях бюджета Алтайского края.

Для анализа бюджета в качестве инструментария могут использоваться бюджетные коэффициенты, а именно коэффициенты бюджетной автономии (независимости), бюджетной зависимости, устойчивости, бюджетного покрытия и коэффициент, характеризующий уровень дефицита.

Таблица 5. Основные данные о бюджете Алтайского края для расчета показателей устойчивости и самостоятельности бюджета в период с 2014 по

[170] Закон Алтайского края от 01.07.2015 г. №65-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2014 год», Закон Алтайского края от 20.06.2016 г. №51-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2015 год», Закон Алтайского края от 13.06.2017 г. №45-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2016 год»

2016 гг. 171

Показатели	2014	2015	2016
Доходы бюджета	78824	80073	83045
Расходы бюджета	79140	82390	77865
Безвозмездные перечисления	39715	38772	32980
Размер дефицита	(316)	(2317)	5180

Таблица 6. Расчет показателей устойчивости и самостоятельности бюджета Алтайского края с 2014 по 2016 гг.

Показатель	2014	2015	2016
Коэффициент автономии	49,6	51,6	60,3
Коэффициент зависимости	50,4	48,4	39,7
Коэффициент устойчивости	101,5	93,9	65,9
Коэффициент дефицита (профицита)	(0,8)	(5,6)	10,3
Коэффициент бюджетного покрытия	99,6	97,2	106,7

В результате расчетов приходим к выводу о том, что краевой бюджет Алтайского края с 2014 по 2016 гг. становится более независимым (коэффициент автономии увеличился на 10,7%). Коэффициент устойчивости бюджета уменьшился в анализируемый период на 35,6%. Тенденция к снижению финансовой устойчивости может привести к ухудшению прочности финансовой основы деятельности субъекта власти. В 2016 году профицит бюджета Алтайского края составил 5,180 млн рублей. В течение ряда лет бюджет края был дефицитным (годом ранее дефицит составлял 2,317 млн рублей). Однако были сделаны первые шаги по его регулированию – созданию бюджетного профицита. Коэффициент бюджетного покрытия показывает, что минимальные расходы полностью покрываются доходами бюджета. Каждая тысяча рублей минимальных расходов в 2016 году покрывается 1,07 тыс. рублей доходов.

Таким образом, проведенные расчеты показывают, что в период с 2014-2016 г.г. состояние бюджета Алтайского края оценивается как нормальное устойчивое. Зависимость бюджета Алтайского края от федерального центра ежегодно снижается, доходы бюджета за анализируемый период увеличились, на 5,4%, расходы уменьшились на 1,6%, положительное сальдо, превышение доходов бюджета над его расходами привели к профициту бюджета.

Проведенный анализ формирования доходной базы местных бюджетов выявил проблему снижения налоговых поступлений по отдельным налогам.

Для решения обозначенной проблемы необходимо провести следующие мероприятия. Например, оптимизировать действующие налоги, увеличить нормативы отчислений от федеральных и региональных налогов в бюджеты субъектов РФ на долговременной основе. Реализация данных мероприятия позволит обеспечить большую самостоятельность бюджетов субъектов.

[171] Закон Алтайского края от 01.07.2015 г. №65-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2014 год», Закон Алтайского края от 20.06.2016 г. №51-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2015 год», Закон Алтайского края от 13.06.2017 г. №45-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2016 год»

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 №145-ФЗ.
2. Закон «О бюджетном устройстве, бюджетном процессе и финансовом контроле в Алтайском крае» от 3 сентября 2007 года N 75-ЗС.
3. Закон Алтайского края от 01.07.2015 г. №65-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2014 год», Закон Алтайского края от 20.06.2016 г. №51-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2015 год», Закон Алтайского края от 13.06.2017 г. №45-ЗС «Об исполнении краевого бюджета за 2016 год».
4. Золотарева Г.И. Бюджетная система Российской Федерации: учебник / Г.И. Золотарева, Н.И. Смородинова. – М.: Кнорус, 2014. – 232 с.
5. Иванов В.В. Муниципальное управление: справочное пособие. — М.: Инфра-М, 2006. – 718 с.
6. Уксуменко А.А. Бюджетная система Российской Федерации: учеб. пособие / А.А. Уксуменко, Н.Н. Симоненко. – Владивосток: ВГУЭС, 2015. – 195 с.
7. Характеристика Алтайского края [Электронный ресурс] // Сайт министерства экономического развития Алтайского края URL: http://www.econom22.ru/economy/AltaiRegionCharacteristic/ (дата обращения 09.01.2018)

УДК 630*161

Клевцов Д.Н.
студент магистратуры, 2 курс
Высшая школа естественных наук и технологий
Северный (Арктический) федеральный
университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НАДЗЕМНОЙ ФИТОМАССЫ ДРЕВОСТОЕВ

Аннотация: в проведённом исследовании рассматриваются вопросы комплексного использования разных фракций надземной фитомассы древостоев.

Ключевые слова: надземная фитомасса, древостой, лесосечные отходы, древесная зелень, сосновые почки.

Klevtsov D.N.
graduate student
2 year, Higher School of Natural Sciences and Technology
Northern (Arctic) Federal University
behalf of M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk

USE OF A NODZEMNYY PHYTOMASS OF ANIMALS

Annotation: in the conducted research questions of complex use of different fractions of an aboveground phytomass of stands are considered.

Key words: aboveground phytomass, stand, logging residues, woody greens, pine buds.

Фитомасса (от греч. *phyton* - растение) – растительная масса – количественное (весовое) выражение отдельных растений, их органов (частей, фракций). В лесном фитоценозе большую часть фитомассы (95 % и более по весу) составляет древостой и лишь 4–5 % и менее приходится на нижние его ярусы (Мелехов, 2002).

Переход к ресурсосберегающим технологиям, в том числе к использованию фитомассы лесных насаждений в качестве сырья для перерабатывающей промышленности – актуальнейшая проблема лесного комплекса. Использование всех компонентов дерева (древостоя) имеет большое экономическое значение. Лесосечные отходы (сучья и хвоя), отходы лесопиления (кора) и продукты их переработки получают широкое применение в химической, целлюлозно-бумажной, парфюмерной, фармацевтической, пищевой промышленности, в сельском хозяйстве и производстве строительных материалов. Кроме того, переработка фитомассы древесного яруса лесных насаждений имеет и социальное значение. Внедрение производств по переработке древесной зелени, коры и других фракций фитомассы позволит снизить уровень безработицы и предотвратить

миграцию трудоспособного населения.

В месте с этим, с учётом учения о лесных экосистемах, при таком комплексном использовании всех частей дерева, необходимо помнить об ограничении выноса с органическим сырьём необходимых в биогеоценотической работе леса элементов питания за пределы лесных участков. Поэтому между интенсивным вовлечением всех компонентов фитомассы древостоев в промышленное использование и её экосистемой роли необходимо находить баланс на основе комплексных научных исследований.

Наиболее широкое хозяйственное применение среди фракций фитомассы древостоев получила древесная зелень. Согласно техническим требованиям ГОСТ 21769-84 древесная зелень представляет собой хвою, листья, почки и неодревеснevшие побеги, заготавливаемые со свежесрубленных деревьев и кустарников на рубках главного и промежуточного пользования. Выход древесной зелени зависит от породного состава насаждения, полноты, возраста и условий произрастания деревьев. В.В. Петрик с соавторами (2005) отмечают, что экономически доступные ресурсы, являющиеся предметом эффективного освоения и переработки, с учётом потерь при заготовке могут составить по европейской части России 7,5 млн. т, в том числе 6,3 млн. т зелени хвойных пород; по азиатской части соответственно 4,7 и 3,7 млн. т.

В клетках деревьев, особенно в хвое (листьях), содержится хлорофилл и каротин, липиды, белки, ферменты, витамины, гормоны, сложные углеводы, защитные и минеральные вещества. Часть этих веществ расходуется на рост дерева, а некоторое количество их откладывается в запас. Таким образом, хвоя и в целом древесная зелень является лабораторией и кладовой, в которой образуются и откладываются различные вещества. Свежая древесная зелень имеет следующую питательную ценность: еловая – 0,21, сосновая – 0,28 кормовой единицы в расчёте на 1 кг, т.е. равноценна пшеничной или ржаной соломе (Репях, Левин, 1988).

Древесная зелень хвойных и лиственных древесных растений – сырьё для изготовления хлорофилло-каротиновой пасты, эфирных масел, витаминной муки. В животноводстве можно использовать веточный корм в различном виде (мука, мятка, хлопья, силос).

Древесная зелень – единственный натуральный продукт, который можно использовать в течение всего года как корм животным и для получения биологически активных веществ. Одним из продуктов переработки древесной зелени являются эфирные масла. Сырьём для получения эфирного масла служат хвоя, листья или кора. В промышленных масштабах эфирное масло получают из технической зелени. Наиболее широко эфирные масла используются в парфюмерной промышленности и мыловарении. В медицине эфирные масла используются для дезинфекции, например, для озонирования воздуха или как дезинфицирующие растворы. Приготовляют из эфирного масла и такое лекарство, как камфара (сердечное

средство). Сосновое масло применяется при лечении ревматизма, для вдыхания при катаре горла и бронхите, а также для освежения воздуха в комнате больных.

После отделения древесной зелени, оголённые сучья применяются в сельском хозяйстве как пикировочные черенки для овощных культур; в целлюлозно-бумажной промышленности как технологическое сырьё; сучья, подвергнутые антисептированию, применяют в строительстве как стеновой или теплозвукоизоляционный материал; и, наконец, как топливо.

С лечебной целью используют почки сосны (укороченные верхушечные побеги), живицу, пыльцу, молодые шишки. В народной медицине отвар почек сосны пьют при бронхитах, пневмонии, подагре, при нарушениях обменных процессов, сопровождаемых различными кожными заболеваниями, а также как противоцинготное средство. Живица используется при лечении гриппа, а также язвы и рака желудка. Пыльцу настаивают на спирту, заваривают в кипящей воде или настаивают с кипящим молоком, добавляя мёд, и применяют при заболеваниях лёгких, пьют при ревматизме. Молодые (красные) шишки настаивают на водке или воде и пьют при болях в сердце; зелёные шишки первого года используют как кровоостанавливающее средство (Лавренов, Лавренова, 2009).

Заготовка сырья может быть организована в процессе ведения рубок леса, расчисток сельскохозяйственных угодий, дорожных трасс, линий электропередач и связи, мелиоративных систем и др. Иногда практикуется заготовка сырья с растущих деревьев (например, пихтовой лапки).

Проведённый анализ специальной литературы показывает широкий спектр экономического использования различных фракций фитомассы во многих сферах человеческой деятельности. Кроме того, древесные растения могут быть важным источником здоровья человека.

Использованные источники:

1. Бабич Н.А., Мерзленко М.Д., Евдокимов И.В. Фитомасса культур сосны и ели в Европейской части России. – Архангельск, 2004. – 112 с.
2. ГОСТ 21769-84 Зелень древесная. Технические условия. – М.: Издательство стандартов, 1984. – 7 с.
3. Лавренов В.К., Лавренова Г.В. Современная энциклопедия лекарственных растений. – М.: ЗАО «ОЛМА Медиа Групп», 2009. – 272 с.
4. Мелехов И.С. Лесоведение. – М.: МГУЛ, 2002. – 399 с.
5. Петрик В.В., Тутыгин Г.С., Гаевский Н.П. Недревесная продукция леса: учебник. – М.: МГУЛ, 2005. – 251 с.
6. Репях С.М., Левин Э.Д. Кормовые добавки из древесной зелени. – М.: Лесн. пром-сть, 1988. – 96 с.

УДК 336

Клевцова Е.Д.
студент 2 курса
факультет базовой подготовки
Новосибирский государственный
университет экономики и управления
Россия, г. Новосибирск

ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Аннотация. Рассмотрена роль финансовой поддержки предпринимательства на примере Новосибирской области.

Ключевые слова: малый и средний бизнес, государственная поддержка, основные проблемы предпринимательства.

Klevtsova E.D.
second-year student
Basic Department
Novosibirsk State University of Economics and Management
Russia, Novosibirsk

FINANCIAL SUPPORT TO ENTREPRENEURSHIP

Abstract. The role of financial support for entrepreneurship is considered in the example of the Novosibirsk Region.

Keywords: small and medium business, state support, the main problems of entrepreneurship.

Важной и неотъемлемой частью рыночной экономики в России является развитие предпринимательства. Малые предприятия берут на себя производство тех товаров и услуг, которые не выгодны крупному бизнесу из-за сравнительно малой выручки. Средние предприятия, как правило, выпускают узкоспециализированную продукцию. Предпринимательство помогает ослабить проблему безработицы в стране, а также является эффективным способом проверки жизнеспособности новых финансовых механизмов.

Сфера малых и средних предприятий в Новосибирской области охватывает множество видов экономической деятельности, в которую вовлечены все социальные группы населения.

Для отнесения компании или предпринимателя к сегменту малого бизнеса, необходимо выполнение следующих требований:

- штат работников в среднем не должен превышать 100 человек;
- объем выручки от реализации товаров и услуг за год не должен превышать 800 млн. руб.

Критериями отнесения предпринимателей к среднему бизнесу являются:

- штат работников в среднем не должен превышать 250 человек;

• объем выручки от реализации товаров и услуг за год не должен превышать 2 млрд. руб.

Согласно данным Федеральной налоговой службы, по состоянию на 10 декабря 2017 года, количество субъектов малого бизнеса в Новосибирской области достигло 6475, в том числе: 400 индивидуальных предпринимателей и 6075 компаний, задействовано 174697 работников. В Новосибирской области зарегистрировано 465 субъектов среднего бизнеса, в том числе: 3 индивидуальных предпринимателя и 462 компании. На данных предприятиях задействовано 50893 работника.

С помощью государственной поддержки число малых предприятий в Новосибирской области за 2018 год может увеличиться до 7 тысяч, а количество средних - до 500 субъектов, что позволит создать около 15 тысяч дополнительных рабочих мест.

Основной проблемой предпринимательства является высокая доля неформальной занятости. Для решения данной проблемы правительство РФ принимает меры, направленные на поддержку бизнеса. В первую очередь, это касается системы налогообложения. Представители малого бизнеса будут освобождены от ответственности, если своевременно легализуют свою деятельность, что позволит выявить множество предпринимателей, находившихся в тени и увеличит налоговые поступления в бюджет.

Для развития бизнеса Правительством Новосибирской области разработана специальная Программа поддержки малого и среднего предпринимательства.

В 2018 году для этих целей в Новосибирской области планируется выделить около 30,0 млн. руб., в том числе, на следующие цели:

• 4,771 млн. руб.- оказание финансовой поддержки в виде субсидий;

• 1,83 млн. руб. - предоставление консультационной поддержки;

• 1,5 млн. руб. - предоставление информационной поддержки;

• 5,8 млн. руб. - организацию и проведение мероприятий в поддержку малого и среднего бизнеса;

• 15,317 млн. руб. - обеспечение деятельности бизнес - инкубаторов;

• 740 тыс. руб. - развитие центра инноваций социальной сферы.

На основе вышеперечисленных данных, можно сделать вывод о том, что основная часть средств будет выделена на дальнейшее развитие уже существующих организаций, а также на привлечение финансовых ресурсов для создания новых малых предприятий.

Роль малых и средних предприятий в развитии экономики Новосибирской области заключается в обеспечении различных социальных групп населения дополнительными рабочими местами, но без поддержки Правительства Новосибирской области ведение малого и среднего бизнеса является крайне затруднительным.

Однако для дальнейшего развития предпринимательства существуют значительные трудности, к которым относятся административные и

бюрократические барьеры, тормозящие этот процесс, несмотря на то, что малый бизнес является условием улучшения социально-экономического положения региона.

Использованные источники:

1. Лукьянова З.А., Гоманова Т.К. Перспективы развития малого бизнеса в Новосибирской области. «Проблемы современной науки и образования», №9(27), 2014.
2. Лукьянова З.А., Завражнов В.С. Бизнес-климат предпринимательства в России и пути его оздоровления // Современные тенденции развития науки и технологий. 2016. № 6-2. С. 122-125.
3. Гоманова Т.К., Лукьянова З.А. Малый бизнес в период депрессивного состояния экономики России // В сборнике: Актуальные финансовые исследования: теория, методология и практика. Сборник научных статей. Москва; Берлин, 2016. С. 43-48.
4. Финансы Курс лекций / Новосибирск, 2015.
5. Хуторненко Е.И., Катина Д.С., Современные тенденции развития науки и технологий. «Малый бизнес в период экономического кризиса в России», №10-9, 2016. с.136-139
6. Хуторненко Е.И., Цвелева А.В., Современные тенденции развития науки и технологий. «Аналитический подход формирования паевых инвестиционных фондов», №10-9, 2016. с.133-136

УДК 336.02

Кокаев М.И.
магистрант 2 курса
факультет «Международные отношения»
Северо-Осетинский государственный
университет им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОСВЯЗИ МЕЖДУ ОЦЕНКОЙ СТОИМОСТИ БРЕНДА И КАПИТАЛИЗАЦИЕЙ КОМПАНИИ

Аннотация. В статье рассматривается взаимосвязь оценки стоимости бренда и капитализации компании, а также ее особенности.

Ключевые слова: бренд, брэндинг, оценка стоимости бренда, компания, капитализация компании.

Kokaev M., master student
The 2nd course, International Relations Faculty
North Ossetian State University
Russia, Vladikavkaz

THE INTERACTION BETWEEN VALUATION OF BRAND AND COMPANY CAPITALIZATION

Annotation. The article discusses a link between valuation of brand and company capitalization, as well as there characteristics.

Keywords: brand, branding, valuation of brand, company, company capitalization.

Бренд достаточно часто рассматривается как некий слабо осязаемый и поэтому трудно поддающийся измерениям актив, имеющий чрезвычайно важное значение для компаний, которые им обладают. С одной стороны, оказывая влияние на потребителей продукции, бренд способствует росту показателей эффективности и конкурентоспособности компании, а с другой, выступая как своеобразный актив, является рыночным товаром (объектом купли-продажи). Указанные особенности бренда нашли свое отражение в понятии капитала бренда, которому посвящены многочисленные труды как зарубежных (Аакер Д. и др.), так и отечественных ученых,

Несмотря на то, что многие авторы исследуют различные факторы, определяющие капитал бренда, способы и возможности их измерения, а также по-разному интерпретируют полученные результаты, можно достаточно четко проследить классификацию подходов к измерению капитала бренда с позиций компаний, потребителей и финансовых оценок. Подобная трехаспектная классификация упомянается в работах П. Фелдвика, который предложил модель измерения капитала бренда на основе образа, силы и ценности бренда.

Согласно П. Фелдвику, для того чтобы измерить капитал бренда, необходимо измерить три его составляющие: совокупность впечатлений,

вызываемых брендом у потребителей, силу бренда — способность бренда доминировать в своей категории продуктов, и ценность бренда как обособленного финансового актива. При этом данные показатели находятся в тесной взаимосвязи и взаимозависимости между собой (рис. 1., Приложение).

Действительно, сила бренда может служить приблизительной оценкой его ценности, а впечатление от бренда в глазах потребителей — частично объяснять его силу и ценность. Однако на практике такую взаимосвязь нельзя достаточно наглядно продемонстрировать из-за большого количества измерителей каждой из составляющих, их качественного различия и действия в системе прямых и обратных связей. Тем не менее, такая возможность теоретически существует, поскольку множество разнообразных измерителей можно свести к некоторым условно количественным мерам, используемым в теории анализа данных.

В целом, модель П. Фелдвика позволила не только увязать отдельные составляющие капитала бренда и их измерители, но и создать основу для классификации способов измерения капитала бренда.

Результаты исследования существующих подходов к оценке факторов, влияющих на капитал бренда, позволяет сформулировать следующие тезисы:

1) нет однозначного понимания показателей, определяющих стоимость бренда;

2) бренд является маркетинговым инструментом, влияющим на лояльность потребителей и обеспечивающим увеличение доходности в долгосрочном периоде;

3) оценка влияния факторов на стоимость бренда сложна из-за их неопределенности, а также законов изменения их в динамике;

4) подбор факторов для каждой из моделей крайне субъективен и не может полностью отражать влияние факторов на силу бренда.

Являясь частью нематериальных активов предприятия, бренд фактически охватывает огромное количество бизнес-процессов компании, сочетая в себе множество факторов, оказывающих влияние на конкурентоспособность компании в целом. По сути, бренд является сложной системой взаимодействия как факторов внутри предприятия, так и предприятия с рынком.

На рис. 1 представлена когнитивная схема взаимодействующих факторов, оказывающих влияние на бренд, составленная на основании как образа бренда, так и силы бренда. На схеме детально представлены элементы, поддающиеся внутрифирменному воздействию: представленность на международных рынках, инновационность, сегментирование, бюджет бренда. Такой показатель, как «господдержка», отражает и прямое участие государства в поддержке компаний, и косвенное, связанное с изменением институциональных условий, призванных облегчить развитие компании. Что касается характеристик образа бренда в глазах потребителей, то на схеме они представлены достаточно обобщенно в виде блока «соответствие потребительским ожиданиям». Знаки на стрелках указывают характер связи, а сами стрелки — направленность.

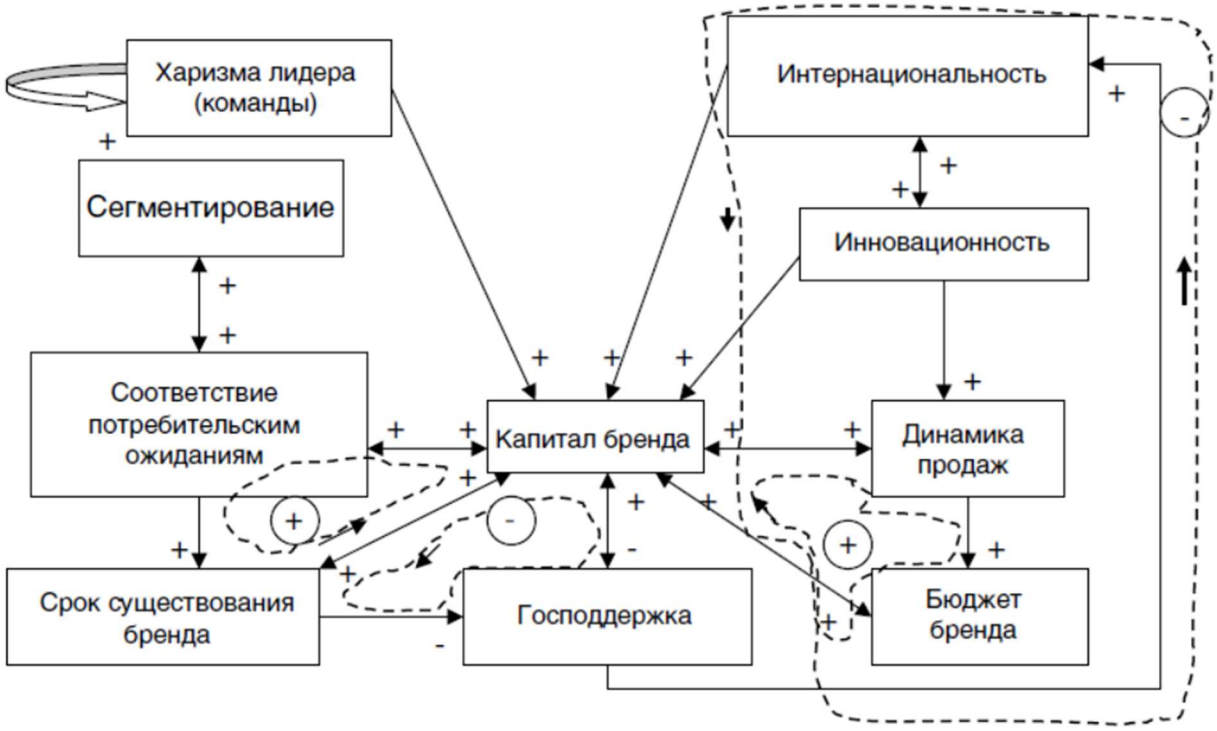


Рис. 1. Когнитивная схема взаимосвязей капитала бренда и определяющих его факторов

На схеме четко выделяется несколько замкнутых контуров связей. Так, контур «господдержка — представленность на международных рынках — капитал бренда — господдержка» образует контур отрицательной обратной связи, поскольку укрепление позиций бренда во времени позволяет уменьшить влияние его поддержки, осуществляемой не за счет действий компании. С другой стороны, контур «динамика продаж — бюджет бренда — капитал бренда — динамика продаж» — пример контура положительной обратной связи, поскольку с ростом капитала бренда его поддержка может осуществляться из внутренних средств компании, в частности заработанных, в том числе, и брендом.

Ограниченностью представленного подхода, как и любых других, оперирующих большим числом достаточно неопределенных данных, является вероятность получения неустойчивых решений из-за наличия в системе положительных и отрицательных обратных связей. Однако этот недостаток компенсируется большими исследовательскими возможностями, имитационными способностями модели, позволяющими выдвигать и проверять определенные гипотезы о характере и силе связи отдельных факторов, влияющих на бренд.

Таким образом, оценка стоимости бренда является сложной и трудоемкой задачей. При этом на формирование бренда оказывают влияние разнообразные факторы, которые находят свое отражение в процессе оценки показателей стоимости бренда на основе когнитивной модели.

По мнению многих отечественных и зарубежных исследователей, в оценке стоимости бренда возможно применение трех «классических» подходов, сложившихся в теории и практике оценки бизнеса: затратного, сравнительного, доходного. Приемлемость данных подходов для оценки стоимости бренда обусловлена тем, что он, по определению, является нематериальным активом организации, ее специфическим ресурсом, имеющим свою стоимость и создающим потребительскую ценность.

Согласно затратному подходу, бренд оценивается в соответствии с затратами на его создание, продвижение и поддержку. Для этого затраты, фактически произведенные в предшествующем периоде, приводятся к текущим ценам. Затратный подход допускает оценку восстановительной стоимости бренда, т.е. стоимости его создания на момент оценки. В этом случае из расчетной рыночной стоимости вычитается стоимость материальных активов, а из оставшейся суммы (стоимости нематериальных активов) определяются те затраты, которые приходятся на долю оцениваемого бренда.

В рамках затратного подхода исследователи предлагают ряд методик, доказывающих его практическую приемлемость для оценки стоимости бренда:

1. методика определения первоначальных расходов, которая предполагает расчет стоимости бренда на основе подсчета агрегированных инвестиционных расходов (например, на маркетинг, рекламу, НИОКР и т.д.), произведенных в бренд с момента его зарождения;

2. методика оценки предполагаемых расходов на проведение рекламной кампании, которая опирается на предположение, что реклама является ключевым инструментом, с помощью которого развивается сила бренда, а остальными средствами продвижения можно пренебречь;

3. методика расчета остаточной вмененной стоимости бренд-капитала, которая предполагает, что из общей рыночной стоимости организации, определяемой как произведение биржевой стоимости одной акции на количество выпущенных акций, вычитается стоимость материальных активов, а также финансовых активов, при этом остаток составит стоимость

бренд-капитала;

4. методика «измерителей нормы возврата инвестиций в торговую марку». Автор методики С.М. Дэвис предлагает по четыре качественных (осведомленность о марке, понимание позиции марки, узнаваемость имиджа торговой марки, выполнение марочного контракта) и количественных (роль марки в привлечении покупателей, роль марки в удержании и лояльности потребителей, проникновение на рынок или частота покупок в связи с маркой, финансовая стоимость марки) показателя.

Суть сравнительного подхода к оценке стоимости бренда сводится к сопоставлению данных о продажах аналогичных брендированных товаров или бизнеса аналогичных организаций. На практике этот подход распространен в меньшей степени, чем затратный, что связано с большими сложностями поиска идентичных по ценности для потребителя товаров (организаций). В качестве примера можно назвать методику определения стоимости бренда в зависимости от объема продаж, исходящую из следующей посылки. Если стоимость торговой марки, обладающей брендом, выражается не столько в ценовой премии, сколько в принадлежащей ей высокой доле рынка, для ее количественной оценки используется разница в объеме продаж брендированного и небрендированного товара. Проблема использования этой методики, по нашему мнению, состоит в разграничении «проявления» стоимости торговой марки, обладающей брендом, на «ценовую премию» и «долю рынка». Более того, проблемной в количественном определении нам представляется оценка доли рынка, принадлежащей конкретному бренду.

Базисом для доходного подхода к оценке стоимости бренда выступают три метода: эконометрический, дисконтированных денежных потоков, роялти.

Эконометрический метод позволяет оценивать «чистый» вклад бренда в стоимость бизнеса организации посредством умножения доходов, полученных от бренда в предшествующем периоде, на типовой коэффициент.

Метод дисконтированных денежных потоков позволяет прогнозировать будущие денежные поступления, генерируемые брендом; разработан в методологии инвестиционного анализа и связывает стоимость бренда со стоимостью бизнеса организации (ценами ее акций).

В свою очередь метод роялти позволяет определять размер суммы, которую организация должна была бы уплатить сторонней организации, если бы не имела собственного бренда, а приобретала право на использование чужого бренда. Чистая приведенная стоимость бренда в этом случае определяется посредством дисконтирования.

Методика «освобождения от рояли» основана на предположении, что если организация не использует сама свой бренд, она может отдать его в пользование другим фирмам за определенную сумму лицензионных платежей («роялти»), определяемую обычно в процентах к объему продаж.

Сумма произведений годовых продаж на уровень роялти в течение срока аренды, приведенных к сегодняшним ценам, составит стоимость бренд-капитала.

Согласно методике оценки дополнительных поступлений от бренда, сначала определяется, за какую часть дохода организации ответственны материальные, а за какую - нематериальные активы. Затем оценивается та часть «нематериального дохода», за которую «ответствен» именно бренд. Эту величину умножают на величину, характеризующую отношение рыночной цены акции к «чистой» прибыли в расчете на одну акцию и получают рыночную цену бренда.

Еще одной методикой, разработанной в рамках доходного подхода, является методика анализа рентабельности институциональных эффектов брендинга, основанная на предположении о доминировании позитивных институциональных эффектов над негативными.

Кроме рассмотренных методик, разработанных в рамках затратного, сравнительного и доходного подходов к оценке стоимости бренда, на практике применяются также методики интегрированного характера, синтезирующие в себе все три подхода. Примером такой методики является методика «Карта капитала: измерение, анализ и прогнозирование марочного капитала и его источников». Однако данной методике, так же, как и другим, свойственны и определенные недостатки, в частности, обусловленные сложностью выбора базового бренда, с которым будет сравниваться анализируемый бренд, и непредсказуемостью результатов определения дополнительной вероятности выбора покупателями анализируемого бренда по сравнению с базовым.

Таким образом, в теории и практике оценки стоимости бизнеса и бренда существуют разнообразные методики оценки стоимости бренда, находящиеся во взаимосвязи с капитализацией компании и обладающие как достоинствами, так и недостатками.

Рассмотренные подходы и методики оценки стоимости бренда позволяют перейти к обзору наиболее часто используемых моделей: Interbrand, Brand Finance, CAPM (Capital Asset Pricing Mod-el), VR BV&A (V-RATIO Brand Valuation & Analysis). Все эти модели разработаны в рамках методического подхода к расчету суммарной дисконтированной добавленной стоимости от бренда, и в основе каждой из них лежит расчет текущей стоимости и коэффициента дисконтирования.

Модель Interbrand базируется на допущении, что коэффициент дисконтирования определяется так называемым коэффициентом «кратности», отражающим силу бренда. Высокое значение этого коэффициента характеризует сильный бренд, способный обеспечивать организации постоянный поток доходов, и имеющий низкий уровень риска, отражаемый низким коэффициентом дисконтирования. Для оценки силы бренда модель Interbrand рекомендует семь ключевых параметров: рынок, стабильность, лидерство, поддержка, тренд, международный масштаб,

защита. Стоимость бренда рассматривается как функция от финансовых показателей и силы рыночной позиции и рассчитывается как чистая текущая стоимость планируемой чистой прибыли, полученной от продажи бренда. По нашему мнению, использование модели имеет ограниченное применение, так как модель Interbrand требует наличия полной маркетинговой и финансовой информации о деятельности организации, оценивающей свой бренд.

Модель Brand Finance во многом идентична модели Interbrand. В модели последовательность этапов оценки стоимости бренда включает в себя: сегментирование; финансовые и маркетинговые прогнозы и на их основе оценка будущих денежных потоков, вычисление добавленной экономической стоимости (экономической прибыли); определение индекса добавленной стоимости бренда - коэффициента, позволяющего выделить из добавленной экономической стоимости часть денежных потоков, генерируемых брендом; оценка бренд-риска с целью определения ставки дисконтирования.

Анализ содержания модели Brand Finance позволяет нам сделать вывод, что она представляет собой ни что иное, как модификацию модели CAPM (Capital Asset Pricing Model), посредством введения «бета-оценки» бренда, на основе которой рассчитывается стоимость капитала. Экономический смысл модификации модели CAPM состоит в том, что наличие сильного бренда уменьшает ставку дисконтирования, тем самым, увеличивая чистую текущую стоимость. Чем сильнее бренд, тем ниже его бета-оценка и тем ниже ставка дисконтирования.

Завершающей из рассматриваемых нами моделей является модель VR BV&A (V-RATIO Brand Valuation & Analysis), широко применяемая при маркетинговом планировании. На первом этапе этой модели из всего объема продаж брендов выделяют те, которые создаются факторами бренда (продажи, генерируемые непосредственно брендом), с учетом небрендовых факторов (продажи, обусловленные ценой, качеством, удобством приобретения и наличием в сети продаж). На втором этапе «брендовые» факторы продажи подразделяются на факторы собственно бренда, т.е. генерируемые брендом, и факторы продвижения, т.е. коммуникаций бренда. Как следует из перечня этих факторов, весь объем продаж в модели VR BV&A рассматривается как функция всего лишь от пяти факторов: качества, цены, дистрибуции, рекламы и собственно бренда. Кроме того, в этой модели не поясняется, каким образом при оценке стоимости бренда следует учитывать финансовые и материальные ресурсы организации.

Таким образом, в результате проведенного исследования было установлено, что модели Interbrand, Brand Finance и CAPM являются более экономически обоснованными, чем модель VR BV&A. Кроме того рассмотренные подходы к оценке стоимости бренда, адекватные им методики и модели позволяют сделать общий вывод о необходимости дальнейшего развития методического инструментария для целей оценки

бренда с учетом капитализации компании.

По результатам работы исследования можно говорить о том, что рассмотренные модели и методики позволяют создавать, оценивать, анализировать и корректировать бренд на основе измерения его силы, статуса, имиджа и индивидуальности с целью повышения конкурентоспособности и устойчивого развития организации. Кроме того оценка узнаваемости бренда осуществляется на основе когнитивной модели, которая позволяет выявить влияние различных факторов на узнаваемость бренда, а также предложить наиболее эффективные способы управления силой бренда. В то же время в настоящее время разработаны методики, позволяющие создавать, оценивать, анализировать и корректировать бренд на основе измерения силы, статуса, имиджа и индивидуальности бренда для повышения конкурентоспособности и устойчивого развития организации.

Использованные источники:

1. Боборова Е.А., Юлдашева О.У., Окольнишникова И.Ю. Проблемы формирования и развития конкурентоспособного бренда в условиях экономики впечатлений // Вестник Удмуртского университета. 2011. Вып.1. С. 77.
2. Волошин Д.А. Нематериальные активы в формировании капитализации компании // Экономический анализ: теория и практика. - №3 (108). – 2008.- с. 38-44.
3. Дэвис С. М. Управление активами торговой марки / под ред. Ю. Н. Каптуревского. - СПб: Питер, 2001.
4. Измерения брендов: значимые отличия [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.advertology.ru/article120935.htm, свободный (дата обращения 11.01.2018).
5. Окольнишникова И.Ю. К вопросу о методике оценки эффективности брендинга и расчета уровня вовлеченности покупателей в бренд // Экономические исследования: №1/2011. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-o-metodike-otsenki-effektivnosti- brendinga-i-rascheta-urovnya-vovlechennosti-pokupateley-v-brend#ixzz330oTqxMv, свободный (дата обращения 11.01.2018).
6. Панкрухин А. П. Маркетинг. - М.: Омега-Л, 2009.
7. Родионов М.Г. Оценка эффективности региональной кластеризации хозяйствующих субъектов // Социально-экономические и правовые системы: современное видение Сборник трудов международно-практической конференции. - 2014. - С. 127-133.
8. Тихонова Н.С. Брендинг территорий и оценка его эффективности. Автореферат на соиск. уч. ст. к.э.н. — СПбГУЭФ, 2007.

УДК 332

Кокоева Е.Д.
студент, магистрант
факультет «Международных отношений»
Северо-Осетинский Государственный
Университет им. К. Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ПРИВАТИЗАЦИЯ В РОССИИ: ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

Аннотация: В статье приводится определение термина «приватизация», рассматривается краткая история приватизации в России и зарубежом, обосновываются положительные и отрицательные стороны приватизации в России.

Ключевые слова: приватизация, государственная и муниципальная собственность, государство, предприятие.

Kokoeva E.D.
Student, Undergraduate
The Faculty of International Relations
North Ossetian State University after K. L. Khetagurov
Russia, Vladikavkaz

PRIVATIZATION IN RUSSIA: POSITIVE AND NEGATIVE SIDES

Abstract: The article contains the definition of the term "privatization", a brief history of privatization in Russia and abroad is considered, and the positive and negative aspects of privatization in Russia are justified.

Keywords: privatization, state and municipal property, state, enterprise

В рыночной экономике объекты государственной и муниципальной собственности постепенно начинают представлять интерес для частных или ассоциированных собственников капитала, которые эту собственность приватизируют. Однако приватизация не всегда носит положительный характер. Поэтому следует рассмотреть ее положительные и отрицательные стороны и провести сравнение с зарубежным опытом.

Для начала необходимо проследить историю приватизации. Приватизация начала проводиться в Европе в 80-е гг. 20 века. Так, в Великобритании в этот период было приватизировано 16 из 51 государственных корпораций. Аналогичные процессы наблюдались во Франции, где приватизация в 80-е гг. довольно быстро сменила национализацию, так как экономическое положение страны требовало повышения показателей развития экономики, в результате чего частный сектор пополнился 1100 предприятиями, входившими в состав 12 групп. [1]

Несмотря на такое активное применение приватизации в зарубежных государствах отсутствует единое определение термина «приватизация».

В России же приватизация проводилась еще при Петре 1, когда были

на льготных условиях отданы в частные руки несколько десятков промышленных предприятий. Как своеобразную приватизацию можно рассматривать наделение крестьян землей при осуществлении Великой реформы 1861 г. за счет ранее не разделенных пахотных земель и угодий поместий. Наконец, наши современники были свидетелями и участниками самой массовой приватизации в истории человечества — передачи государственного имущества в бывших европейских социалистических странах и республиках бывшего СССР в частную собственность. [2]

Под «приватизацией» в России принято понимать форму преобразования собственности, представляющей собой процесс передачи или продажи полной или частичной государственной или муниципальной собственности в частную собственность.[3]

При изучении практики приватизации в России можно пронаблюдать серьезные ошибки.

Так, приватизация осуществлялась в высоко монополизированной экономике и не нарушила господства монополий, а это не отвечает основным целям приватизации – развитие предприятий, путем привлечения частного капитала. В результате этого многие предприятия, в том числе и градообразующие, перестали работать и в настоящее время стоят без использования, при этом их значимость и необходимость не утратилась.

Также, приватизация происходила в период разрушения государства и мощных гражданских институтов – независимых профсоюзов, партий. В этот период преобладал «бандитизм», не было эффективных органов государственной власти и местного самоуправления. Это привело к тому, что ведущие государственные и муниципальные предприятия были приватизированы определенным кругом людей, которые обманом или угрозами «добыли» это имущество и получают с него неплохой доход, требуя помощи от государства в связи с тем, что недопустимо разорение этих предприятий.

Еще одним минусом является то, что приватизация затронула предприятия, которые добывают сырье, при этом сами ничего не производят, и на этом получают прибыль.

Единственная выгода приватизации, которая так и не была «получена» в полной степени, это возможность развития государственных и муниципальных предприятий путем привлечения частного капитала. При этом государство средства, которые получило от приватизации, может распределить на развитие других важных сфер, таких как здравоохранение, образование и другие. [4]

Необходимо также рассмотреть плюсы и минусы приватизации не только предприятий, но и иного имущества, в том числе и жилья.[5]

К плюсам приватизации можно отнести:

- Приватизация помогает защититься от мошенников. Нередко в СМИ мелькали случаи, когда мошенники выселяли путем обмана из квартир пенсионеров, ведь данная категория граждан легко верит в рассказы о том,

что если они сейчас откажутся от этой квартиры, то получат не только новое, более просторное жилье, но и денежные выплаты.

- Приватизированным имуществом можно свободно распоряжаться – продавать, сдавать в аренду, делить и прочее. Собственник вправе делать с квартирой все абсолютно легально, без ограничений. Тогда как в неприватизированной квартире наниматель один — тот, кто зарегистрирован и не может так легко обращаться с государственным или муниципальным имуществом и эффективно вкладывать денежные средства. Например, если квартира не прошла приватизацию, владелец умер, а его члены семьи не успели зарегистрироваться в ней, то жилье автоматически переходи во владение собственника.

- Возможность свободно регистрировать и выписывать жильцов из приватизированной квартиры, в то время как в неприватизированной квартире зарегистрированы могут быть только наниматель и его семья.

- Процедура по приватизации не новая и абсолютно бесплатная. Но дает массу возможностей, таких как оформление кредита или ипотеки при приобретении имущества, оставляя квартиру в залог.

- В приватизированной квартире можно делать капитальный ремонт и перепланировку, так как владелец имеет на это право. Узаконить ее можно обратившись в БТИ, где будет разработан новый технический план. В неприватизированной квартире перепланировка запрещена.

Однако этим плюсам противопоставляются следующие минусы:

- Жилец приватизированного имущества не будет иметь возможности получать помощи в ремонте и переселении.

- В случае переселения собственник приватизированного имущества получит жилье такой же площади. Если же жилье не приватизировано, то владельцы неприватизированной квартиры по закону могут получить новое жилье площадью 18 м. кв. по норме на одного человека. Однако если площадь жилья превышает норму, то лучше такое жилье приватизировать.

- В случае пожара или потопа, ущерб возмещает государство. При приватизации собственник все оплачивает самостоятельно, если отсутствует договор о страховании имущества.

- Также после приватизации владельцу приходится платить полную коммунальную плату, налог на имущество, оплачивать капитальный ремонт, а владелец неприватизированного жилья может заключить договор социального найма, согласно которого количество платежей уменьшается .

- Приватизированное жилье переходит по наследству тому, кто там был зарегистрирован, без уплаты дорогостоящих пошлин и сборов. Это существенная экономия, а также гарантия того, что наследником является один человек и на имущество больше никто претендовать не имеет права.

- Отсутствие возможности получить субсидию на коммунальную квартиру или общежитие.

По данным Росстата, к 2000 г. в частную собственность перешло 47% от общего числа подлежащего приватизации жилья, к 2010 г. – 75%. На 1

января 2016 г. всего в России приватизировано 30 млн 158 тыс. жилых помещений общей площадью 1 млрд 489 млн кв. м, то есть 79% от подлежащих приватизации. В январе 2017 г. глава Министерства строительства и ЖКХ Михаил Мень сообщил, что процент приватизированного жилья по России составляет около 80%.

Процент приватизированных квартир между регионами разнится. В Чувашии он составляет 83,3%, в Хабаровском крае – 76,5%. В Москве, по данным департамента городского имущества на апрель 2016 г., приватизировано 2,8 млн квартир (более 85%). Всего в 2016 г., по данным столичного управления Росреестра, было зарегистрировано 75 тыс. 758 прав на жилые помещения.[6]

В судебной практике чаще всего рассматриваются дела касающиеся приобретения права собственности. Так, рассмотрев в открытом судебном заседании гражданское дело № по иску ФИО1, действующей в своих интересах и в интересах несовершеннолетних ФИО3, ФИО2 к ТУ Росимущества в Московской области о признании права собственности на жилое помещение в порядке приватизации, прекращении права собственности и право оперативного управления на квартиру, суд решил, исковые требования ФИО1, действующей в своих интересах и в интересах несовершеннолетних ФИО3, ФИО2 к ТУ Росимущества в Московской области о признании права собственности на жилое помещение в порядке приватизации, прекращении права собственности и право оперативного управления на квартиру– удовлетворить.[7]

Сравнительный анализ основных черт приватизационного процесса в Восточной Европе и в России показывает наличие общих тенденций: 1) использование в качестве инструмента перехода к рынку коммерциализации и акционирования государственных предприятий; 2) введение чековой (или купонной) системы; 3)низкая доходность приватизации; 4) аукционная продажа малых объектов. Приватизация в развитых странах имеет ряд существенных отличий: многообразие форм приватизации, индивидуализация и низкие темпы приватизационного процесса, использование в качестве постоянного элемента государственного регулирования экономики.

В связи со всем вышеизложенным в науке предлагается начать процесс приобретения государством частных предприятий – национализацию. Это необходимо сделать для того, чтобы восстановить экономически важные предприятия. Также национализация сырьевых предприятий приведет к получению прибыли от добычи и переработки, продажи сырья и все финансовые потоки будут идти в бюджет, а не разделяться между бюджетом и частными капиталами. Также советуется некоторым жителям задуматься о реприватизации жилья, ведь это будет для них выгоднее, чем обладать приватизированным жильем.

Использованные источники:

1. Айдинов Х. Процесс приватизации в свете модернизации экономики

России / Х.Айдинов, В.Гугняк // Власть. – 2013. – № 11. – С.28–33.
2. Андерсон Дж. О приватизации государственной собственности / Пер. Вереникина А. // Вопр. экономики. – 2004. – № 12. – С.54–69.
3. Андреефф В. Российская приватизация: подходы и последствия // Вопр. экономики. – 2004. – № 6. – С.57–78.
4. Анализ процессов приватизации государственной собственности в Российской Федерации за период 1993–2003 гг. Выводы и рекомендации // Российский экономический журнал. – 2005. – № 4. – С.5–14.
5. Барсукова С.Ю. Приватизация и трудовые отношения: от единого и общего – к частному и разному / С.Ю.Барсукова, В.И.Герчиков. – Новосибирск, 1997. – 215с.
6. Бердыклычева Н.М. Кого накроет новая волна приватизации? / Н.М.Бердыклычева, Л.П.Веревкин // Энергия: экономика, техника, экология. – 2016. – № 12. – С.31–39.
7. Божко О.В. Разгосударствление предприятий и рынок / О.В.Божко, В.В.Лазарев. – М., 1992. – 59с.
8. Виноградов В.В. Приватизация: цели, формы, методы, результаты // Виноградов В.В. Экономика России. – М., 2001. – С.124–132.
9. Дегтярев А. Приватизация по-российски и проблема ее корректировки / А.Дегтярев, Р.Маликов // Общество и экономика. – 2008. – № 1. – С.73–89.

УДК 31

Колесник А.Н.
студент
Оренбургский филиал
РЭУ им. Г.В. Плеханова
научный руководитель: Лаптева Е.В., к.э.н.
доцент
Россия, г. Оренбург

СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЧИСЛА СОВЕРШЕННЫХ УБИЙСТВ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация. В настоящее время многочисленные убийства являются наиболее актуальной и острой социальной проблемой во всех странах мира. Данная проблема набирает все большие обороты во время переходного состояния экономики. В этот период начинается обострение все существующих социальных проблем и противоречий, что и сопровождается созданием благоприятных условий для повышения уровня преступности, в том числе и убийств.

Ключевые слова: Убийство, зарегистрированные преступления, криминальная ситуация, уголовные дела.

Kolesnik A.N., student
Orenburg branch of the RGU. G.V. Plekhanova
Russia, Orenburg
Scientific adviser: Lapteva E.V., Ph.D., Associate Professor

STATISTICAL STUDY OF THE NUMBER OF PERFECT MURDERS IN THE ORENBURG REGION

Summary: At present, numerous murders are the most actual and acute social problem in all countries of the world. This problem is gaining more momentum during the transition state of the economy. During this period, the aggravation of all existing social problems and contradictions begins, which is accompanied by the creation of favorable conditions for raising the level of crime, including murders.

Keywords: Murder, recorded crimes, criminal situation, criminal cases.

Убийство – насильственное лишение жизни. Согласно части 1 статьи 105 Уголовного кодекса Российской Федерации, убийство – умышленное причинение смерти другому человеку. Российское законодательство предусматривает за данное деяние особо строгое наказание.

Опираясь на социально-экономическую ситуацию в стране, можно сделать вывод о том, что уровень совершения преступлений зависит именно от её состояния. Эти два понятия находятся в прямой зависимости друг от друга. То есть, если в стране проводится активная политика государства в сфере социального обеспечения граждан, экономика более или менее стабильна, то и уровень преступности будет минимально снижен.

За последнее время криминогенная ситуация в Оренбургской области серьезно изменилась. В первую очередь, это связано с происходящими политическими и экономическими потрясениями, а также работой Органов внутренних дел.

В 2017 г. количество зарегистрированных преступлений в городе, по сравнению с 2014 г., сократилось на 7518 единиц. (рис.1)

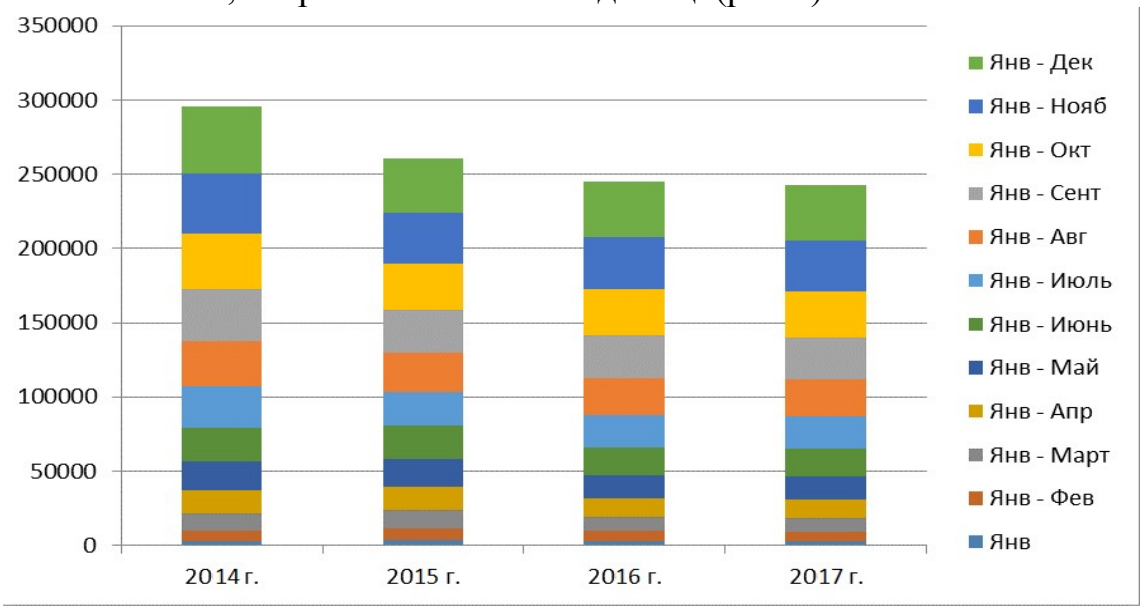


Рисунок 1 - Динамика числа зарегистрированных убийств в Оренбургской области

Анализ изучения уголовных дел показал, что во всех случаях судом устанавливается форма вины, выясняются мотивы, цель и способ причинения смерти другому человеку, а также исследуются иные обстоятельства, имеющие значение для правильной правовой оценки содеянного и назначения виновному справедливого наказания.172

Следует отметить, что по данным Управления Внутренних Дел города Оренбурга, в 2016 г. более чем на 4% по сравнению с 2015 г. уменьшилось число тяжких и особо тяжких преступлений. Для изучения динамики зарегистрированных убийств и покушений на убийство в Оренбургской области необходимо проанализировать абсолютные, относительные и средние показатели динамики. Расчет абсолютного прироста, темпа роста и прироста цепным и базисным способом, а также абсолютного значения 1% прироста представлен в таблице 1.

[172] Материалы Управления Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации.

Таблица 1 – Анализ динамики зарегистрированных убийств в Оренбургской области

Год	Число зарегистрированных убийств и покушений на убийство	Абсолютный прирост		Темп роста, %		Темп прироста, %		Абсолютное значение 1% прироста
		Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	Цепной	Базисный	
2014	312	-	-	-	-	-	-	-
2015	275	-37	-37	88,2	88	-11,8	-11,8	3,12
2016	240	-35	-72	76,9	87,3	-23,1	-12,7	2,75
2017	246	6	-66	78,8	102,5	-21,2	2,5	2,4

По данным таблицы 1 видно, что в целом идет уменьшение числа зарегистрированных преступлений, за исключением одного года, когда наблюдался рост преступности в 2017 г. по сравнению с 2016 г. на 46 преступлений.173

В среднем за год с 2014 г. по 2017 г. в Оренбургской области число зарегистрированный убийств и покушений на убийство составило – 268 убийств, в среднем в анализируемом периоде число убийств и покушений на убийство за 2014 – 2017 г. уменьшилось на 7,3% со средним значением одного процента прироста в 2,756 убийств.174

Прежде чем переходить к определению тенденции и выделению тренда необходимо выяснить существует ли тенденция вообще в величине числа зарегистрированных преступлений в Оренбургской области. Для этого можно воспользоваться наиболее часто используемым на практике методом - построение прямой, полинома второго порядка или степенной функции приведем данные тренды на рисунке 2.

[173] Материалы Управления внутренних дел Российской Федерации
[174] Данные Федеральной службы государственной статистики

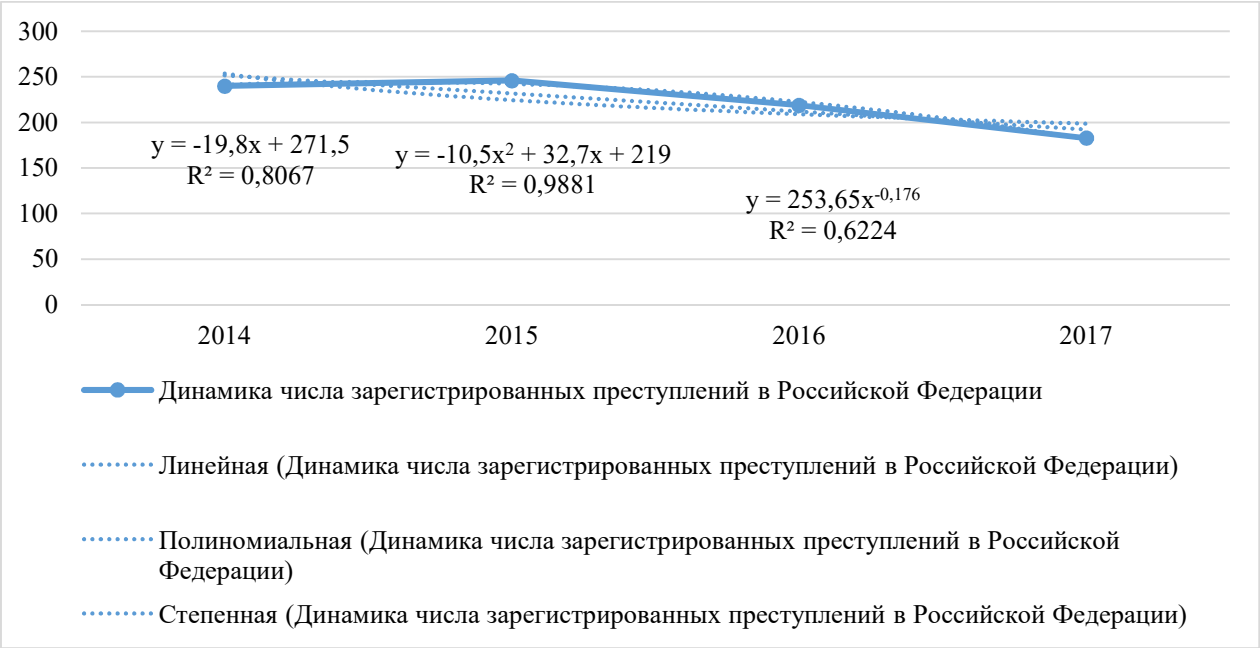


Рисунок 2 – Динамика числа зарегистрированных преступлений в Российской Федерации, тренды развития

Кроме анализа числа зарегистрированных убийств и покушений на убийство важное значение имеет анализ и таких показателей, как число осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу и число осужденных в возрасте до 30 лет.175

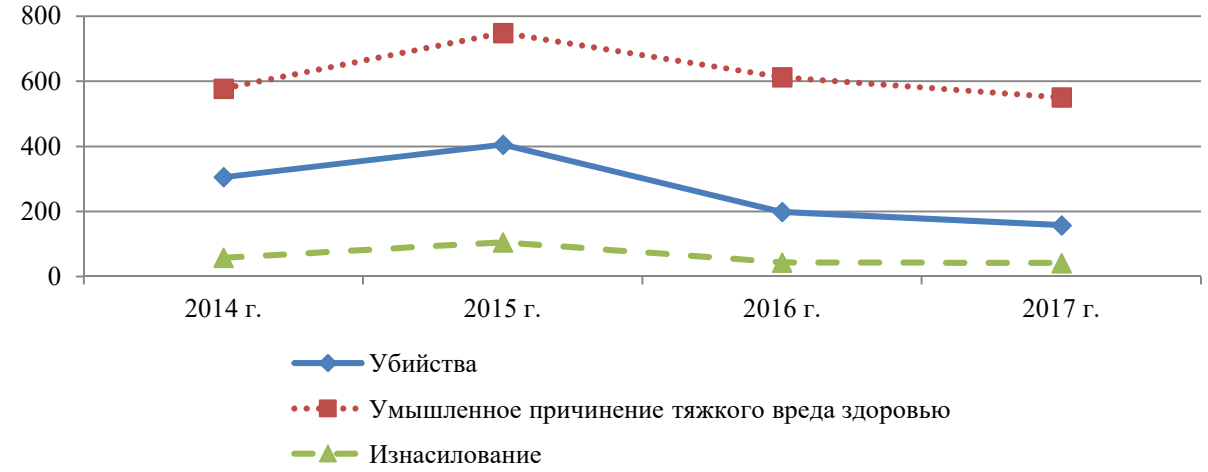


Рисунок 3 – Число осужденных по приговорам судов, вступившим в законную силу по отдельным видам преступлений (человек)

Анализируя представленные данные, можно отметить, что наблюдается снижение количества зарегистрированных убийств в Оренбургской области, чего нельзя сказать, к сожалению, об умышленном причинении тяжкого вреда здоровью. В 2015 г. зарегистрирован самый высокий уровень убийств, далее следует его стабильное снижение.

Сопоставляя данные 2014 и 2017 года можно проследить, что идет

[175] Данные Федеральной службы государственной статистики

сокращение числа всех осужденных в возрасте до 30 лет на 10 %, тем не менее, отслеживается резкое возрастание доли осужденных за изнасилования и умышленное причинение тяжкого вреда здоровью.

Несмотря на то, что правотворческий подход к выводам и результатам статистических исследований в Российском законодательстве несколько отличается от международных, необходимо отметить, что для более плодотворной борьбы с преступностью в нашем области необходимо, в первую очередь, совершенствовать нормативно-правовую базу Российской Федерации, вести политику борьбы с коррупцией и профилактические мероприятия среди подростков и ранее судимых лиц.176

Использованные источники:

1. «Социальная статистика» под редакцией И.И. Елисеевой
2. «Курс социально-экономической статистики» под редакцией М.Г. Назарова
3. Материалы Управления внутренних дел Российской Федерации
4. Материалы Управления Судебного департамента при Верховном Суде Российской Федерации.
5. Данные Федеральной службы государственной статистики
6. Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2016. - № 13 (188). – С. 53-59.

[176] Лаптева Е.В. Статистическое исследование уровня сберегательной активности населения Российской Федерации // Вестник Оренбургского государственного университета, 2016. - № 13 (188). – С. 53-59.

УДК 001.201

Колосова А. В.
студент магистратуры 2 курса
направление подготовки: Педагогическое образование
программа подготовки: «Управление дошкольным и дополнительным образованием детей»
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Алтайский государственный педагогический университет»
Россия, г. Барнаул

КОНКУРСНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАК СРЕДСТВО РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС В ДОО

Аннотация

Статья посвящена изучению конкурсного движения в ДОО. В качестве одной из форм методической работы с активным участием педагогов в сферу образования выступают конкурсы. Принимая участие в них, педагоги получают исследовательскую практику, удовлетворяют имеющиеся творческие интересы. Конкурсы обеспечивают привыкание к самостоятельной работе и развитию инициативы. При этом в соответствии с новым стандартом меняется и роль родителя в образовательном процессе.

Ключевые слова: конкурсы, образование, ДОО, ФГОС, конкурсное движение

Kolosova A.V.
graduate student
2nd year, field of study: Pedagogical education
The educational program: "Management of preschool and additional education for children "
Federal State Budget Educational Institution of Higher Education
"Altai State Pedagogical University"
Russia, Barnaul

COMPETITIVE MOVEMENT AS A MEAN OF REALIZATION OF FSES (FEDERAL STATE EDUCATIONAL STANDARD) IN CEI (CHILDREN'S PRESCHOOL EDUCATIONAL INSTITUTION)

Abstract

The article is devoted to the study of competitive movement in the OED. Competitions are one of the forms of methodical work with the active participation of teachers in the sphere of education. Taking part in them, teachers receive research practice, satisfy the existing creative interests. Competitions provide habituation to independent work and development of initiative. In this case, according to the new standard, the role of the parent in the educational process also changes.

Key-words: competitions, education, competitive movement

На современном этапе развития взаимоотношений между семьей и дошкольной организацией согласно ФГОС дошкольного образования целесообразно воспринимать родителей в качестве равноправных партнеров в процесс образования. Из-за такой новой роли родителя формируются иные отношения между семьей и учреждением177.

Назначение конкурсного движения

Для педагогического коллектива крайне актуально в современных условиях отыскать новейшие методики и формы взаимодействия дошкольного учреждения и семьи, научиться новому общению педагога с родителем на основе доверия друг к другу и совместного воспитания каждого ребенка. Родителю, так же как и воспитателю, приходится учиться быть сотрудником в воспитании детей, учиться взаимодействовать, а самое главное, доверять друг другу178.

Семейные конкурсы начинают становиться доброй традицией в разных группах детского сада. Таким образом, конкурс становится не просто мероприятием в дошкольной организации, а продолжением и расширением образовательного процесса, где развитие получают все участники процесса: ребенок, родитель и педагог. Родитель и ребенок учатся и приобретают опыт по творческому взаимодействию для достижения общей цели, реализуя общие задачи. Им обоим приходится приобретать новые знания и умения, без которых невозможно участие в конкурсе. Родитель учится быть терпеливым и вдумчивым, он учится относиться к конкурсам серьезно, знакомясь с положениями, условиями и системой оценки. Ребенок же получает первый социальный опыт участия в конкурсном движении. Педагоги группы помогают подготовиться семье к успешному участию в конкурсе: консультируют родителей по созданию условий, мотивации для ребенка, помогают в поиске необходимого материала.

Для того, чтобы расширить образовательные и коррекционные задачи образования, педагогам следует изменить привычное понимание конкурса как мероприятия, где оценивается либо словесная, либо практическая деятельность детей, и решили обязательно объединять в одном конкурсе оба этих параметра. В конкурсах обязательно должны присутствовать и речевая, и продуктивная деятельность каждого ребенка. Например, ребенок готовит рисунок, поделку и учит соответствующее по сюжету стихотворение или готовит небольшой рассказ. При этом целесообразно проводить конкурс после изучения какой-либо лексической темы согласно календарному планированию, либо в качестве мероприятия по подведения итогов годового

---

[177] Наколаус Б. Энкельманн (Nikolaus B. Enkelmann) Власть мотивации. Харизма, личность, успех (Die Macht Der Motivation). Издательство: Интерэксперт, 2014, с. 67

[178]Конкурсное движение педагога ДОУ – школа профессионального мастерства и лаборатория педагогического опыта -[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.imc-eduekb.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=2129:2015-09-03-07-42-40&catid=1:2010-02-17-12-12-09 (дата обращения: 30.12.17)

обучения в группе179.

При этом важным условием проведения конкурса должно быть приглашение родителей. Таким образом, конкурс начинает носить семейный характер. Еще Д. Карнеги отметил, что единственная возможность заставить человека что-либо сделать – это сделать так, чтобы человек сам захотел заниматься этим. Смотр-конкурс - это способ проверки профессиональных знаний, умений, навыков, педагогической эрудиции, демонстрация и оценка творческих достижений педагогов. Такой конкурс предполагает возможность оценки собственных результатов путем сравнения имеющихся способностей со способностями других Конкурс (от лат. «concursus») — сход, стечение, столкновение) - соревнование, имеющее целью выделить наилучших из числа его участников.

Мотивация педагогических конкурсов, проводимых в детском саду, постепенно менялась. Если вначале педагоги стремились получить как можно больше дипломов, то сейчас их действительно интересует содержание конкурса и возможность получить удовольствие от творчества. На данном этапе основными целями проведения конкурсов являются не только личностное развитие педагогов и специалистов детского сада, но и создание профессионального портфолио или персонального сайта педагога, отражающего его педагогические и творческих «находки».

Этапы реализации конкурса

Конкурсы для детей и их семей являются по своей сути образовательным проектом, реализуемым, по ФГОС, совместно с семьей. Конкурс содержит все этапы образовательного проекта:

- установочный этап – это беседа педагога с родителем с предложением поучаствовать в конкурсе, а затем родителя с ребенком. Конкурс проводится, как было сказано выше, и после изучения какой-либо темы, и как некий итог очередного этапа жизни ребенка в саду. Обязательно вывешивается объявление на сайте ДОУ и в уголке информации для родителей. Оно содержит краткий перечень условий конкурса, критерии оценки, разъяснения по его проведению. На конкурс приглашаются родители180.

- подготовительный этап – это подготовка к конкурсу. Разрабатывается подробный сценарий конкурса, готовятся атрибуты для его проведения, подбирается музыкальное или видео-сопровождение, приобретается наградной материал. Обязательно в сценарий включаются физкультурные минутки, небольшие веселые игры для детей и родителей. Это необходимо, чтобы заполнить время, когда жюри будет подсчитывать баллы, набранные

[179] Наколаус Б. Энкельманн (Nikolaus B. Enkelmann) Власть мотивации. Харизма, личность, успех (Die Macht Der Motivation). Издательство: Интерэксперт, 2014, с. 71

[180]Создание благоприятных условий для реализации принципа индивидуализации в ДОУ в рамках внедрения ФГОС ДО-[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://io.nios.ru/articles2/87/10/sozdanie-blagopriyatnyh-usloviy-dlya-realizacii-principa-individualizacii-v-dou-v (дата обращения: 30.12.17)

участниками. Одновременно к конкурсу готовится и семья181.

- основной этап – это сам конкурс. В заранее условленный день группа освобождается от занятий и к условленному сроку подходят родители. Они либо присутствуют в качестве зрителей либо участвуют в конкурсе в составе жюри. Ведущие представляют жюри, следят за программой конкурса, помогают детям в случае затруднений, объявляют следующий этап мероприятия, организуют отдых или игры для детей и взрослых.

–заключительный этап - это подведение итогов конкурса, награждение детей дипломами, благодарностями, сладкими подарками, фото участников и их поделок на память, организация выставки работ детей, размещение информации о результатах конкурса на сайте ДОО.

Выводы

Таким образом, семейный конкурс – это дополнительный метод по реализации образовательных и развивающих задач дошкольного образования.

При планировании каждого конкурса следует ориентироваться на возможности всего детского сада, уровень работы, индивидуальные особенности педагогов. В данном направлении работа должна быть ориентирована на то, чтобы выявлять и изучать опыт педагогов, уровень организационно-методической работы, обеспечивать развитие предметной среды в возрастных группах182.

Использованные источники:

1. Наколаус Б. Энкельманн (Nikolaus B. Enkelmann) Власть мотивации. Харизма, личность, успех (Die Macht Der Motivation). Издательство: Интерэксперт, 2014. – 260 с.
2. Дейл Карнеги. Как приобретать друзей и оказывать влияние на людей -[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://psyberia.ru/book/carnegy.pdf (дата обращения: 30.12.17)
3. Доклад из опыта работы "Внедрение ФГОС в ДОУ" "Мы берем лучшее из прошлого и работаем на будущее" Воспитатель Смецкая О.А. -[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://a2b2.ru/methods/7286_doklad_iz_opyta_raboty_vnedrenie_fgos_v_dou_my_berem_luchshee_iz_proshlogo_i_rabotaem_na_buduschee_vospitatel_smeckaya_oa (дата обращения: 30.12.17)
4. Конкурсное движение педагога ДОУ – школа профессионального мастерства и лаборатория педагогического опыта -[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.imc-eduekb.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=2129:2015-09-03-07-42-40&catid=1:2010-02-17-12-12-09 (дата обращения: 30.12.17)
5. Конкурсное движение среди детей дошкольного возраста как средство

[181] Наколаус Б. Энкельманн (Nikolaus B. Enkelmann) Власть мотивации. Харизма, личность, успех (Die Macht Der Motivation). Издательство: Интерэксперт, 2014, с. 76

[182]Наколаус Б. Энкельманн (Nikolaus B. Enkelmann) Власть мотивации. Харизма, личность, успех (Die Macht Der Motivation). Издательство: Интерэксперт, 2014, с. 73

формирования личности ребёнка и построения заинтересованного сотрудничества ДОУ и семьи - [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://dou21.ucoz.net/FGOS/v_sootvetstvii_s_novymi_trebovanijami_rol_roditele.pdf (дата обращения: 30.12.17)
6. Создание благоприятных условий для реализации принципа индивидуализации в ДОУ в рамках внедрения ФГОС ДО-[Электронный ресурс] – Режим доступа: http://io.nios.ru/articles2/87/10/sozdanie-blagopriyatnyh-usloviy-dlya-realizacii-principa-individualizacii-v-dou-v (дата обращения: 30.12.17)

УДК 341.3

Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра международного права и международных отношений
Агзамова Э.А.
студент 4 курса
Институт права
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ГИБРИДНЫЕ ВОЙНЫ КАК СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП ЭВОЛЮЦИИ ВОЙНЫ

Аннотация: В статье рассмотрен вопрос об эволюции войны как социального явления, о появлении такого понятия, как "гибридная война". Уделено внимание "гибридным угрозам" и его видам, сделан акцент на необходимости стратегического планирования и применении мер по их недопущению и предотвращению. Произведен анализ международного и российского опыта по данной проблеме. Рассмотрены исторические аспекты, а также мнения ученых по данной проблеме.

Ключевые слова: международное право, война и мир, международный конфликт, гибридная война, гибридная угроза.

Konovalova E.A.
Senior Lecturer, Department of International Law
and International Relations of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, the city of Ufa
Agzamova E.A.
4th year student of the Institute of Law
Bashkir State University
Russia, the city of Ufa

HYBRID WAR AS A MODERN STAGE EVOLUTION OF WAR

Annotation: The article considers the evolution of war as a social phenomenon, the emergence of such a concept as a "hybrid war". Attention is paid to "hybrid threats" and its types, emphasis is placed on the need for strategic planning and the application of measures to prevent and prevent them. The analysis of international and Russian experience on this issue has been made. The historical aspects, as well as the opinions of scientists on this issue, are considered.

Keywords: international law, war and peace, international conflict, hybrid war, hybrid threat.

Вопросы мира и войны всегда были и остаются актуальными. На протяжении многих веков война воспринималась сугубо как вооруженная

борьба между государствами или внутри одного государства.

С развитием науки и техники, появлением кибернетики, а также в связи с неустойчивостью международных отношений пришло понимание того, что оказывая воздействие на все сферы общественной жизни государства, включая административно-политическую, социальную, экономическую, культурную и мировоззренческую, государства могут добиться своих целей гораздо эффективнее, нежели это было раньше. Именно поэтому в последнее время все чаще говорят о переходе современной войны к стратегиям косвенных действий, которые основаны на сочетании военных сил с политическими, экономическими и информационными методами воздействия на противника для решения определенных задач, которые прежде решались преимущественно военными методами [1]. Такой современный этап эволюции войны как социального явления стали называть гибридным.

Термин «гибридная война» вошел в оборот в начале 21 века. Ее характерной особенностью является стирание границ между состоянием войны и мира, что формирует высокую степень неопределенности в восприятии мирного времени, когда формально государство не подвергается атаке враждебных сил, но его национальная безопасность и суверенитет находятся под угрозой [2]. К тому же, ведение такой войны не исключает вероятность применения вооруженной силы со всеми разрушительными последствиями.

Александр Александрович Бартош, член Академии военных наук, в своей работе «Россия в эпоху гибридных войн» говорит о том, что гибридные угрозы – это объединение дипломатических, военных, экономических и информационно-технологических методов воздействия, которые могут быть использованы государственным или негосударственным субъектом для достижения особых целей, не доходя при этом до формального объявления войны. Они могут иметь разные вариации: экономические санкции, информационную и кибервойну, использование в своих интересах поддержки сепаратистских и освободительных движений, международного терроризма, пиратства, транснациональной организованной преступности, локальных этнических и религиозных конфликтов. Наиболее крайней и опасной является угроза ограниченной стратегической ядерной войны. Об этом актуально говорить в связи с развитием сегодняшних отношений между США и КНДР.

Учитывая, что гибридные угрозы – это совокупность военных и невоенных средств агрессии; сочетание скрытых и открытых операций и широкого спектра мер от пропаганды и дезинформации до фактического использования регулярных сил, действий в киберпространстве или проведения подрывных акций на границах, важно помнить о существовании международных договоров и соглашений, касающихся вопросов разрешенных и запрещенных средств и методов ведения войны. Например, что касается возможности применения ядерного оружия, как в

международном праве, так и военной доктрине большинства государств существует точка зрения о правомерности его использования при осуществлении права на самооборону, так как отсутсвует прямой запрет. С другой стороны, в международном праве имеются нормы о запрещении средств и методов ведения войны, влекущих чрезмерные разрушения, имеющих неизбирательное действие, нормы о защите гражданского населения во время войны, положения которых косвенным образом могут быть применимы и в отношении ядерного оружия. Такое неопределенное положение ядерного оружия выгодно для великих держав, для которых при стратегическом планировании решающая роль отдается именно фактору силы.

Фрэнк Хоффман, один из современных приверженцев идеи гибридных войн, пишет: «Сегодня границы между «правильной» и «неправильной» войной стали размыты. Даже негосударственные организации все чаще получают доступ к оружию, которое раньше было только у государства. И даже государства все чаще обращаются к нетрадиционным стратегиям. Это должно расширить наши представления о будущих военных операциях».

Гибридную войну довольно часто толкуют не как что-то новое, поскольку большинство ее составляющих существовали и раньше. Новым стало объединение этих составляющих в единое целое, а также дополнительная особая роль информационного элемента. Еще в китайских исторических и военных трактатах подчеркивалось, что воевать на поле боя – удел плохих политиков и стратегов, а милитаристское целеполагание, связанное с обретением территориального контроля, рассматривается как обуза, выкачивающая ресурсы и ограничивающая свободу действий [3].

В России теорию подобных нетрадиционных войн начал развивать Иссерсон Георгий Самойлович, советский военачальник и военный теоретик, полковник, который в своей книге «Новые формы борьбы» 1940 года писал: «Война вообще не объявляется. Она просто начинается заранее». Еще до него Месснер Евгений Эдуардович, офицер Русской императорской армии, высказвал практически пророческую мысль касательно войн будущего: «В прошлых войнах важным считался захват территории. В дальнейшем важным будет рассматриваться захват душ в государстве, с которым враждуют». Он считал, что традиционные методы ведения войны уже исчерпали себя, потому что когда-то войны шли в двухмерном пространстве – на поверхности моря и суши, затем появилось третье измерение – война в воздухе, а теперь важнейшим стало четвертое измерение – психика сторон, которые воюют.

В последнее время на международном уровне уделяется большое внимание способам предотвращения и реагирования на возможные гибридные угрозы и связанные с ними атаки. Так, например, на обеспечение устойчивости по отношению к гибридным угрозам направлен план Европейского союза, включающий 42 направления деятельности по обеспечению безопасности ЕС. Приоритетом устанавлено создание

надежного механизма противодействия кибератакам. Именно в этих целях в сентября этого года ЕС объявил о создании Агентства по кибербезопасности.

Что касается Российской Федерации, то понятие «гибридные угрозы» отсутствует в официальных документах, но разнообразие и масштабы угроз [4], перечисленных, к примеру, в Стратегии национальной безопасности России 2015 года и в Военной доктрине 2014 года, утвержденных Президентом РФ [5], и их явная нацеленность против уязвимых мест нашего государства, позволяют говорить о фактическом понимании необходимости усиления мер против гибридных угроз, направленных на Россию. Более того, Начальник Генерального штаба Вооруженных Сил России, генерал армии Герасимов Валерий Васильевич поставил перед военной наукой ряд актуальных задач по исследованию новых форм межгосударственного противоборства и разработке эффективных способов противодействия, долгосрочных прогнозов развития военно-политической и стратегической обстановки в важнейших регионах мира.

По его мнению, немаловажной является задача обеспечения межведомственной стандартизации политических и военных терминов и определений, включая определения гибридной войны и ее составляющих. Кроме того, необходимо сделать акцент на ключевых задачах защиты государства: начиная с обеспечения сбалансированного развития всех видов и родов войск, освоения современных средств связи, разведки и заканчивая подготовкой качественного кадрового ресурса, способного обеспечить разработку и реализацию стратегии противодействия гибридной войне.

Именно такой подход будет способствовать появлению нового знания о современных конфликтах в целях прогнозирования военных опасностей и угроз и подготовки государства к противодействию вызовам современности.

Использованные источники:

1. Батырь В.А. Международное гуманитарное право: Учебник для вузов (2-е издание, переработанное и дополненное). – М.: "Юстицинформ", 2011.
2. Позубенков П. С., Позубенков С. П. Гибридные войны в современном информационном пространстве // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 1121–1125
3. Радин А. Гибридная война в странах Балтии. Опасности и потенциальные ответы // Рэнд Корпорейшн. – 2017. – 48 с.
4. «Военная доктрина Российской Федерации» (утв. Президентом РФ 25.12.2014 № Пр-2976 // «Российская газета» № 298 от 30 декабря 2014 г.
5. Указ Президента РФ от 31.12.2015 № 683 «О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 04.01.2016, № 1 (часть II), ст. 212.

УДК 159.923.2

Коноплёв Н. Н.
магистр психологии, менеджер социальной сферы
Информационная и консультативная деятельность в сфере здорового образа жизни и долголетия
Коноплёва Л. С.
магистр психологии, менеджер социальной сферы
Информационная и консультативная деятельность по социальным вопросам семьи и молодёжи
Республика Беларусь, г. Новополоцк

САМООТНОШЕНИЕ КАК КОМПОНЕНТ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ У РАБОТАЮЩИХ И НЕРАБОТАЮЩИХ ПЕНСИОНЕРОВ ДО 65 ЛЕТ

Аннотация: Самоотношение выступает как эмоционально-оценочный компонент структуры сознания личности. На выборке работающих и неработающих пенсионеров сравнивается отношение к себе и другим людям. Принадлежность личности к позитивно воспринимаемому статусу в обществе отражается на отношении к себе и другим людям. С выходом на пенсию процесс социализации личности должен продолжаться, что позволит сформировать позитивный образ пенсионера в социуме и будет способствовать снижению социально-психологических рисков качества жизни зрелого гражданина государства.

Ключевые слова: пенсионер, сознание, самосознание, самоотношение, личность, «Я-концепция», структура личности, самоактуализация, потребности, психологическое здоровье, самосовершенствование.

Konoplev N. N., Master of psychology
social services Manager
Information and advisory activities in the field of healthy lifestyle and longevity
Belarus, Novopolotsk
Konopleva L. S., Master of psychology
social services Manager
Information and consultation on the social issues of family and youth
Belarus, Novopolotsk

SELF RELATIONSHIP AS A COMPONENT PSYCHOLOGICAL HEALTH FOR WORKING AND UNDEPENDENT PENSIONERS UP TO 65 YEARS

Abstract: Self-attitude acts as an emotional-evaluative component of the structure of the consciousness of the individual. The sample of working and non-working pensioners compares the attitude to themselves and other people. The belonging of the individual to the positively perceived status in society is reflected in the attitude towards himself and other people. With the retirement, the process of socialization of the individual must continue, which will allow to form a positive

image of a pensioner in society and will help to reduce the socio-psychological risks of the quality of life of a mature citizen of the state.

Keywords: pensioner, consciousness, self-awareness, self-relationship, personality, "I-concept", structure of personality, self-actualization, needs, psychological health, self improvement.

Изучение личности в аспекте соотношения сознания и самосознания личности существует два подхода.

Бехтерев В.М. считал, что сознание себя, предшествует возникновению предметного сознания. Сеченов И.М. утверждал, что осознание человеком своей ближайшей среды и осознание им самого себя осуществляется в одно и то же время.

Другая точка зрения представляет сознание себя, как более высокий уровень психической жизни, чем предметное сознание и поэтому в процессе развития личности оно возникает значительно позже (Выготский Л.С. и Рубинштейн С.Л.). Данный подход подчеркивает фундаментальную роль активности личности в формировании себя, единство личностного и профессионального развития.

Самосознание — осознанное отношение человека к своим потребностям и способностям, влечениям и мотивам поведения, переживаниям и мыслям; неповторимая система представлений индивида о самом себе, на основе которой он строит свое взаимодействие с другими людьми и относится к себе» [1].

Самоотношение (самооценка) - ценность, значимость, которой индивид наделяет себя в целом и отдельные стороны личности, деятельности, поведения. Самооценка выступает относительно устойчивое структурное образование, компонент Я-концепции, самопознания, и как процесс самооценивания. Основу самооценки составляет система личностных смыслов индивида, принятая им система ценностей. Рассматривается в качестве центрального личностного образования и центрального компонента Я-концепции. Самооценка выполняет регуляторную и защитную функции, влияя на поведение, деятельность и развитие личности, ее взаимоотношения с др. людьми. Уровень самоуважения отражает степень удовлетворенности или неудовлетворенности собой [10].

До Фрейда и других ведущих западных теоретиков личности не существовало реальной теории личности. Считалось, что психические расстройства являются результатом необъяснимой «потусторонней одержимости» в остальном разумных, здравомыслящих людей. Об этом свидетелъствует тот факт, что врачей, которые первыми стали заниматься лечением психических больных, называли «алиенистами».

В процессе развития науки человеческому самолюбию было нанесено три сокрушающих удара:

1. Космологический удар Н. Коперника.

2. Биологический удар Ч. Дарвина.

3. Психологический удар, самый чувствительный удар, который был нанесен психоаналитической теорией *(т. е. самим Фрейдом),* доказавшей бесспорный примат безъсознательного над сознанием и ведущую роль безъсознательных душевных процессов в человеческой жизнедеятельности и поведения.

Автор твердо стоял на следующей позиции: психическими проявлениями управляют определенные правила и причинно-следственные структуры. Рассматривая иррациональные и бессознательные мысли и поступки своих пациентов, он заметил, что они возникают или совершаются в соответствии с определенными паттернами. Занимаясь изучением этих вопросов, Фрейд положил начало «науке иррационального». Кроме того, он увидел, что поведенческие паттерны, обнаруживаемые у пациентов, страдающих неврозами или психозами, являются по своей сути интенсивными проявлениями ментальных паттернов, наблюдаемых у нормальных людей [11].

В работах З. Фрейда структура личности представлена на трёх уровнях: сознание, предсознание и бессознательное. Внутренним источником развития «Я» личности служит противоречие между ее реальным и идеальным компонентами (борьба «Я» и «идеала Я»). Американские психологи, Карл Роджерс и Абрахам Маслоу, изучали личность в вопросах психологического здоровья и роста. А. Маслоу предполагал, что З. Фрейд передал нам в наследство нездоровую половину психологии, и мы должны теперь дополнить ее здоровой половиной.

Анализ психологической литературы, описывающей феномен самосознания («самосознание», «Я-образ», «самоотношение», «Я», «Я-концепция», «идентичность» и т. д.), принципиальных различий в трактовке его сущности нет.

Л.С. Выготский в своих работах определяет самосознание как сложный процесс опосредованного познания себя, необходимо сопряженный с разнообразными переживаниями, которые в дальнейшем объединяются в эмоционально-ценностное отношение к себе. У. Джемс выделил в составе «эмпирического Я» три подструктуры: «физическое Я», «социальное Я» и «духовное Я». А. Маслоу утверждал, что тенденция к самоактуализации составляет сущность, «ядро» личности — стремление человека воплощать, реализовывать себя, что возможно только в деятельности. По мнению К. Роджерса «Я-концепция» — это система самовосприятий своей активности и рассматривается как дифференцированная и осознанная часть поля самовосприятия человека, как самосознание личности причём самопринятие и самооценка выступают, как два аспекта самоотношения: эмоциональный и оценочный. В качестве поведенческого компонента «Я-концепции» выступает стремление к самоактуализации [3].

Одним из важнейших достижений гуманистической психологии в решении проблемы самосознания является введение в психологическую

науку понятия «Я-концепция», которое в западной психологической литературе рассматривается как синоним понятия «самосознание», а также разработка концепции самоактуализации, определившей целью становления личности стремление к личностно-профессиональной реализации и совершенствованию.

Абрахам Харольд Маслоу ввёл понятие «Основные потребности». Он пытался ответить на вопрос «Что делает людей невротиками?» В результате 12 лет психотерапевтической и исследовательской работы и двадцати лет изучения личности, ответ на вопрос звучит так: невроз – болезнь нуждающегося, его порождает неудовлетворённость потребности. Эмпирически он доказал, что с преодолением недостаточности удовлетворения потребности исчезает заболевание. У здорового человека недостаточность удовлетворения потребности отсутствует или незаметно.

Биопсихосоциальная модель представления понятия психологического здоровья основывается на трёхкомпонентной классификации потребностей (мотивов) К. Альдерфер «ERG-модель», Д.Т. Кемпбелл, Л. Фон Розенштиль [2].

Психологическое здоровье – состояние душевного благополучия. Включает в себя реализацию потребностей в хорошем самочувствии, позитивном самоотношении, в труде (самореализации).

Согласно биопсихосоциальной модели представления понятия психологического здоровья можно выделить:

1. Биологическое индивида (организма) – активность субъекта определено системой «организм – среда» и вызывается потребностями в самосохранении, индикатором которого является самочувствие.

2. На уровне психическом в него включены элементы биологического и часть социального индивида. Активность подчинена потребности в принадлежности человека к общности, в признании его этой общностью. Быть принятым другими людьми отражается в самоотношении.

3. На уровне социальном включает в себя активность личности и вызывается потребностью в труде (самореализации). Конструктивное мышление личности возможно диагностировать по уровню позитивных и негативных установок личности, так как установка – это состояние готовности субъекта в определённой активности, в определённой ситуации в соответствии с представлением субъекта об окружающей действительности и отношения к ней.

В рамках магистерской диссертации (2012-2015гг) проводилось исследование компонентов психологического здоровья у работающих и неработающих пенсионеров до 65 лет. Исследование проводилось в г. Новополоцке РБ, выборка случайная. По методикам было обследовано 624 испытуемых, из них по 312 человек в каждой из 2-ух выборок: работающие пенсионеры до 65 лет, средний возраст 58 лет (N=312) в равном количестве мужчины и женщины; неработающие пенсионеры до 65 лет, средний возраст 61 год (N=312) в равном количестве мужчины и женщины. Средний стаж без

работы 3 года.

В ходе исследования предполагалось, что у неработающих пенсионеров снизятся показатели психологического здоровья и, в частности, самооценка. С потерей работы пенсионеры переходят в негативно воспринимаемый обществом постсоветского пространства образ неработающего пенсионера, сформированный идеологией коммунизма – атеизма, где приоритетом был материализм, и личность человека заменялась понятием винтика в системе государства. Пенсионер – «нахлебник».

При проведении диагностирования компонентов психологического здоровья для выявления сформированного образа пенсионера задавались вопросы о том, что люди делают на пенсии и что говорят о пенсионерах. Проведя анализ анкетных данных, можно описать сформированный образ пенсионера: Старость – не радость; болезни; грусть; одиночество, увядание. Что делают на пенсии: помогают детям, внукам; дача; огород; деревня. Пенсионеры в 3Д: доедают, донашивают, доживают. Понятно, что воздействие на пенсионера сформированного социумом образа, негативно влияет на личность человека. Как следствие жизненная важность для субъекта быть принятым другими людьми отражается в самоотношении, которое есть перенесение внутрь отношение других [4].

В каждом человеке есть потребность к самосовершенствованию, которая может быть удовлетворена только через созидательную позитивную деятельность. Человек умирает от отсутствия перспективы духовного роста (созидающая деятельность). Так или иначе, любая деятельность существует для того, чтобы развивать самосознание личности, а не для производства материальных ценностей. Во главе угла, прежде всего, развитие личностных качеств человека, поэтому дизайн труда необходимо конструировать с учётом человеческого фактора, это и есть культура производства. Личность в процессе труда не должна испытывать унижение, страх и т. д. Целью государства должно быть не грабить и распределять, а создание условий для самореализации творческого потенциала личности [5].

Сформированный в обществе образ неработающих пенсионеров, воспринимается как отрицательный. В средствах массовой информации увеличение количества пенсионеров в структуре государства, оценивается как негативный фактор с точки зрения принятых в обществе экономических понятий. Экономическая выгода является приоритетной в неразвитых экономически государствах. Образ пенсионера, как зрелой самодостаточной личности, будет формироваться постепенно с процессом социальных реформ в аспекте либерализации, осуществляемых в Российской Федерации. Изменение образа пенсионера в обществе будет зависеть от построения модели социальной среды, где граждане, достигшие зрелого возраста, будут иметь возможность для дальнейшей социализации, развития личности, причём, акцент деятельности зрелого человека должен переместиться от физической работы к позитивной умственной деятельности, направленной на самопознание. Неправомерно связывать с периодом старости лишь

регрессивные явления - её можно рассматривать и как период развития. С этой точки зрения старость - в случае позитивного прохождения предшествующих возрастных стадий - достижение мудрости и чувства удовлетворенности, полноты жизни, исполненного долга, высший уровень интеграции личностной. Предполагается, что увеличение возраста выхода на пенсию, увеличит в среднем продолжительность жизни граждан на постсоветском пространстве [8].

Идеологическое смешивание понятия воспитания и образования приводит к зомбированию, кодированию личности. Необходимо условно разграничить эти два понятия для понимания сути процесса воспитания и образования. Познание личностью как субъекта, физического, материального мира в процессе социализации формируется образованием через интеллект (мышление, память, визуализация и т.д.). Познание и восприятие невидимого мира духовной сферы личности, включающую в себя чувство, эмоции, мораль, этику, в сумме, создающей в личности ощущение совести, проявляющейся через стыд, формируется воспитанием через интуицию (опора на себя). Так же как телесной оболочке нужен чистый (свободный) воздух, так же для личности нужна чистая социальная среда без кодирования и регламентирования, свобода для творчества с целью самореализации [6].

С точки зрения функционального подхода понятие экономики можно определить, как совокупность производственных отношений исторически экономического базиса общества. Иначе говоря, функцию экономики определяет структура общества государства. Стратегия государства, основанная на рыночной экономике, создаёт условия для развития личности, как субъекта государства. Государство, как структура, создаёт условия для свободной самореализации личности, тогда государство управляет условиями для естественного проявления стремления личности к самореализации. Если структура государства основана на диктатуре, то тогда появляется понятие «управление экономикой». Замещается понятие смысла развития личности неким идеологическим образованием под названием экономика, потому что невозможно управлять экономикой, а возможно лишь управлять экономическими интересами людей [7].

Для мужчин пенсионеров более актуальны вопросы самоуважения, которые отражаются на его самочувствии. Поэтому создание позитивного образа пенсионера на постсоветском пространстве будет способствовать увеличению продолжительности жизни в большей мере у мужчин. Высказывается предположение, что увеличение возраста выхода на пенсию, увеличит среднюю продолжительность жизни, как у мужчин, так и у женщин. Для личности главным стимулом жизни является самореализация, работа, биологическое индивида подчиняется личности. Личность является приоритетом для биологической составляющей человека. В современном обществе социальное составляющее индивида выходит на первый план в аспекте психологического здоровья и долголетия [9].

Процесс социализации личности не должен заканчиваться с выходом на пенсию. Самоотношение включает понимание личностью себя и своих реальных возможностей и присущих этой личности качеств, достоинств и недостатков, понимание исполняемых этой личностью социальных ролей. От самоотношения к себе и другим людям зависит отношение к окружающим, как «он» относится к неудачам и достижениям, как оценивает свою деятельность и деятельность окружающих. Самоотношение влияет на развитие личности и тесно связано с требованиями человека, выдвигаемыми им по отношению к себе и к окружающим. Жизненная важность для субъекта быть принятым другими людьми отражается в самоотношении, которое есть перенесение внутрь отношения других, принятие другими или отвержение ими. Изменение образа пенсионера в обществе будет зависеть от построения модели социальной среды, где граждане, достигшие зрелого возраста, будут иметь возможность для дальнейшей социализации, развития личности, причём, акцент деятельности зрелого человека должен переместиться от физической работы к позитивной умственной деятельности, направленной на самопознание. Необходимо помнить, что многие философы, поэты, художники, ученые и другие выдающиеся люди имели высокие творческие достижения в возрасте после 80 лет.

Использованные источники:

1. Большая психологическая энциклопедия / А.Б. Альмуханова [и др.]; под общ. ред. А.Б. Альмухановой. – М.: Эксмо, 2007. – 544 с.
2. Дитер Геберт, Лутц Фон Розенштиль. Организационная психология. Человек и организация / Пер. с нем. – Х.: Изд-во Гуманитарный Центр / О.А. Шипилова, 2006. – 624 с.
3. Касьяник Е.Л., Макеева Е.С. Психологическая диагностика самосознания личности. – Мозырь: Содействие, 2007. – 224 с.
4. Коноплёв Н.Н., Курилович М.А. Анализ самоотношения у работающих и неработающих пенсионеров до 65 лет [Текст] // Психологические науки: теория и практика: материалы II Междунар. науч. конф. (г. Москва, март 2014 г.). — М.: Буки-Веди, 2014. — С. 33-35.
5. Коноплёв Н.Н. Множественный линейный регрессионный анализ самооценки психических состояний, жизнестойкости, негативной коммуникативной установки и самоотношения у работающих и неработающих пенсионеров до 65 лет [Текст] // Психологические науки: теория и практика: материалы III Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2015 г.). — М.: Буки-Веди, 2015. — С. 42-47.
6. Коноплёва Л.С., Коноплёв Н.Н. Риски современного процесса социализации личности на постсоветском пространстве в аспекте психологии [Текст] // Современная психология: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2017 г.). — Казань: Бук, 2017. – С. 25-31.
7. Коноплёв Н.Н., Коноплёва Л.С. Риски формирования сознания личности как субъекта рыночной экономики на постсоветском пространстве [Текст] // Проблемы современной экономики: материалы VI Междунар. науч. конф. (г.

Самара, август 2017 г.). — Самара: ООО "Издательство АСГАРД", 2017. — С. 9-12.
8. Коноплёв Н.Н., Коноплёва Л.С. Социально-психологические риски личности работающих и неработающих пенсионеров до 65 лет [Текст] // Сборник статей международной научно-практической конференции «Научно – методологические и социальные аспекты психологии и педагогики» (Омск, 16.08.2017). – Стерлитамак: АМИ, 2017. – С. 63-67.
9. Коноплёв Н.Н., Коноплёва Л.С. Сравнительный регрессионный анализ взаимовлияния компонентов психологического здоровья у пенсионеров до 65 лет с учётом пола // I Международная научно-практическая конференция «Воспитание, обучение, образование: новые методы и технологии» (г. Ростов-на-Дону, 25 сентября 2017 г.). – Ростов-на-Дону: НОО «Профессиональная наука», 2017. – С. 200-215. [Электронный ресурс]. URL: https://vk.com/scipro (дата обращения: 14. 10. 2017).
10.Рапацевич Е.С. Педагогика. Современная энциклопедия / под общ. ред. А.П. Астахова. — Минск : Современная школа, 2010. — 720 с.
11.Фрейджер Р., Фейдимен Д. Большая книга психологии. Личность. Теории, упражнения, эксперименты /пер. с англ. – СПб.: Прайм-ЕВРОЗНАК, 2008. – 704 с.

УДК 338

Корогод А.Е.
студент магистратуры 3 курса
«факультет заочного образования»
«Донской государственный аграрный университет»
Россия, п. Персиановский

АНАЛИЗ КРЕДИТНОЙ НАГРУЗКИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Статья посвящена анализу кредитной нагрузки, структуры капитала. Отсутствие формализованных моделей и механизмов управления негативно отражается на качестве принимаемых управленческих решений, касающихся финансовой структуры капитала. В связи с этим увеличивается потребность в разработке экономико-математических моделей, учитывающих стоимость собственного капитала, влияние риска финансовых затруднений, и прочих аспектов финансовой политики предприятия, которые в полной мере соответствовали бы интересам учредителей компании и связанных с ней лиц.

Ключевые слова: финансовое управление, структура капитала, заемные средства

Korogod A. E.
student
3rd course, "the Faculty of distance education"
"Don state agrarian University"
Russia, p. Persianovsky

THE CREDIT LOAD OF THE ENTERPRISE

Annotation: The article is devoted to analysis of credit exposure, capital structure. The Lack of formal models and mechanisms of control has a negative impact on the quality of management decisions regarding financial capital structure. In this regard, increased the need to develop economic and mathematical models, taking into account the cost of equity, the impact of the risk of financial difficulty, and other aspects of financial policy of the enterprise, which fully corresponds to the interests of the shareholders of the company and its related entities.

Key words: financial management, capital structure, borrowings

Финансовый руководитель предприятия самостоятельно определяет приоритетные направления конкретных критериев оптимизации структуры капитала. Это подтверждается выводом об использовании организациями прагматической оценки структуры капитала, а также средней стоимости вместо теоретической оценки оптимального уровня цен, что позволяет предприятию повысить гибкость в процессе реализации инвестиционных и финансовых решений.

Отсутствие формализованной модели и механизма негативным

образом отражается на принятии управленческих решений, которые касаются финансовой структуры капитала. В связи с этим увеличивается необходимость разработки экономико-математической модели, учитывающей стоимость собственного капитала компании, воздействие рисков финансовых затруднений, прогноз динамики финансового рычага, возможный разброс значений процентной ставки, увеличение доходов и прочие аспекты политики финансирования предприятия, в полном объеме охватывающие интересы учредителей компании и связанных с ней лиц при выборе структуры источников капитала [1].

Хронологию разработки структуры капитала в организации можно условно разделить на несколько этапов. Первый этап предполагает многовариантное рассмотрение входных финансовых переменных для того, чтобы спрогнозировать влияние условий финансирования на итоговые показатели. Второй этап включает варьирование операционных переменных с целью расчета влияния производственных рисков предприятия на итоговый показатель при разных финансовых стратегиях. В заключении, на третьем этапе, непосредственно выбирается возможная структура капитала, позволяющая предугадать последствие альтернативной стратегии, что несомненно является важной составляющей при составлении плана капиталовложения.

Оценка общей потребности в заемных источниках средств может быть достаточно эффективно реализована в системе финансового планирования в процессе составления операционного и финансового планов. Анализ предстоящих или уже имеющихся на балансе предприятия кредитов направлен на удостоверение информации об условиях их обслуживания, графике погашения. Планирование позволяет корректировать объемы заимствований при наличии угрозы финансовой устойчивости.

Моделирование структуры капитала должно строиться с учетом таких факторов, как:

- уровень и динамика спроса на продукцию (работы, услуги) компании и рентабельность производства;
- существующая и планируемая структура активов, ликвидности организации;
- уровень операционного рычага как характеристика динамики затрат;
- асимметричность информации, доступной кредиторам, инвесторам, управляющему персоналу компании и учредителям;
- рентабельность активов;
- система налогообложения и налоговая политика предприятия.

Все перечисленные факторы исключительно важны для организации финансового управления в компании, осуществляющей привлечение капитала.

Финансовое руководство компании, осуществляя планирование структуры капитала, нацелено на обеспечение такого объема

финансирования, которого было бы достаточно для реализации стратегии и решения задачи оптимизации размеров текущих активов, сокращения стоимости капитала и, как итог, максимизации прибыли и, соответственно, стоимости бизнеса. Отсюда следует вывод, что эффективный финансовый менеджмент и управление структурой капитала компании сводится к определению приемлемого соотношения собственного и заемного капитала, при котором происходит положительное влияние на стоимость компании. При этом, плановыми величинами прибыли до налогообложения и вычета процентов считают данные годового финансового плана компании [2].

Система управления структурой капитала компании предполагает обеспечение оптимального сочетания существующих ограничений всех компонентов капитала для извлечения прибыли, которой было бы достаточно для реализации задач текущего и перспективного развития, а также максимизации стоимости бизнеса. Такой принцип можно формализовать через построение оптимальной модели управления кредитной нагрузкой.

Грамотно выстроенная экономико-математическая модель определения оптимального размера кредитной нагрузки компании позволяет достигнуть оптимального соотношения собственного и заемного капитала при условии достаточного уровня рентабельности собственных средств и ликвидности баланса. Кроме этого, становится возможным формирование различных сценариев на предприятии, учитывающих вероятность появления финансовых проблем вследствие привлечения различных объемов заемных средств. А также достигается согласование интересов компании и кредитной организации благодаря расчету индивидуальных условий предоставления займов, учитывающих допустимый уровень стоимости капитала.

Использованные источники:

1. Барчуков, А. В. Планирование структуры капитала для достижения финансовой устойчивости предприятия в условиях инфляции [Текст] / А.В. Барчуков, К.Ю. Гузенко // Финансовый менеджмент. – М.: Издательство ООО «Финпресс», 2010. – № 1. – С. 47–60.

2. Верховцева, Е.А. Управление структурой капитала как способ управления стоимостью компании [Электронный ресурс] / Е.А. Верховцева, В.В. Гребеник // Интернет-журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ», 2016. – Том 8. – №1. URL: http://naukovedenie.ru/PDF/37EVN116.pdf

3. Давыдова, И.В. Развитие технологий организационного менеджмента на современных отечественных предприятиях [Текст] / И.В. Давыдова // Инновации и современные технологии в кооперативном секторе экономики. Материалы международной научно-практической конференции в рамках ежегодных Чаяновских чтений. – Ярославль-Москва: Издательство «Канцлер», 2014. –С. 104-109.

УДК 338

Корогод А.Е.
студент магистратуры 3 курса
«факультет заочного образования»
«Донской государственный аграрный университет»
Россия, п. Персиановский

ПРИМЕНЕНИЕ РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ В АНАЛИЗЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: статья посвящена применению итоговой рейтинговой оценки для анализа финансового состояния предприятия. Актуальность данного вопроса обусловлена необходимостью проведения регулярной оценки и осуществления управления финансовым состоянием для успешной деятельности предприятия в условиях современной экономики.

Ключевые слова: рейтинговая оценка, анализ финансового состояния, ликвидность, платежеспособность, рентабельность, финансовая устойчивость.

Korogod A. E.
student
3rd course, "the Faculty of distance education"
"Don state agrarian University"
Russia, p. Persianovsky

THE USE OF RATING IN THE ANALYSIS OF THE FINANCIAL CONDITION OF THE COMPANY

Annotation: the article is devoted to application of the final rating to assess the financial condition of the company. The urgency of this issue due to the need for regular evaluation and implementation of management of financial condition for the success of the enterprise in conditions of modern economy.

Key words: rating score, analysis of financial status, liquidity, solvency, profitability, financial stability.

Проведя анализ имущественного положения, финансовой устойчивости, ликвидности и платежеспособности предприятия появляется возможность определить итоговую комплексную оценку финансового состояния предприятия.

Цели итоговой оценки финансового состояния определяют выбор показателей. Чаще всего она рассчитывается по данным публикуемой отчетности и содержит показатели, позволяющие систематизировать произведенные расчеты. Эти показатели должны отвечать следующим требованиям:

- отражение максимально полной информации о финансовой устойчивости предприятия;
- ориентация на нормативы, минимально допустимый уровень и разброс изменений;

- одинаковая направленность (прямая зависимость от текущего финансового состояния);
- возможность расчета по данным публикуемой отчетности; возможность итоговой оценки финансового состояния за определенный промежуток времени (ряд лет).

Для быстрой оценки финансового состояния организации можно использовать пятифакторную модель, построенную на коэффициентах, характеризующих финансовую устойчивость, платежеспособность, прибыльность производства и финансовых вложений, а также эффективность использования средств. К таким коэффициентам относятся следующие:

- Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами. Отражает ту часть оборотных активов, которая сформирована из собственных источников, другими словами характеризует финансовую устойчивость предприятия в сфере формирования оборотных активов.
- Доля покрытия текущими активами предприятия его срочных обязательств (показатель текущей ликвидности) – показывает соотношение оборотных активов и текущих пассивов. Характеризует платежеспособность.
- Оборачиваемость авансированного капитала – отражает размер выручки, который приходится на 1 рубль вложенных средств. Дает характеристику интенсивности использования авансированных средств.
- Рентабельность продаж – отражает размер прибыли, полученной от основной прибыли, которая приходится на один рубль выручки. Характеризует эффективность управления предприятием.
- Рентабельность собственных средств – показывает размер полученной прибыли до налогообложения, приходящийся на один рубль собственных средств. Характеризует прибыльность собственных источников. В классическом варианте расчет итоговой комплексной оценки по пятифакторной методике осуществляется следующим образом [1]:

$$R = 2 * К_{об.сс} + 0{,}1 * К_{тл} + 0{,}08 * К_{оа} + 0{,}45 * К_{рп} + К_{рс}, \quad (1)$$

где $К_{об.сс}$ – коэффициент оборачиваемости собственных средств;
$К_{тл}$ – коэффициент текущей ликвидности;
$К_{оа}$ – коэффициент оборачиваемости активов;
$К_{рп}$ – коэффициент рентабельности продаж;
$К_{рс}$ – коэффициент рентабельности собственного капитала.

Пятифакторная модель расчета итоговой комплексной оценки предлагает рекомендуемые нормативы приведенных показателей:

- Обеспеченность собственными оборотными средствами должна быть равен или превышать 0,1;
- Коэффициент текущей ликвидности $\geq 2{,}0$;
- Оборачиваемость средств $\geq 2{,}5$;

- Рентабельность продаж не ниже уровня учетной ставки ЦБ РФ (по состоянию на декабрь 2017г. составляет 7,75%); [2]
- Рентабельность собственных источников не ниже 0,2.

В том случае, если фактические значения приведенных показателей удовлетворяют минимально допустимым нормативам, тогда рейтинговая оценка равна единице. Отсюда следует, что финансовое состояние предприятия, рейтинговая оценка которого выше единицы, является удовлетворительным.

Финансовое состояние предполагаемого предприятия оценим по предложенной методике и вынесем в таблицу 1 фактические и нормативные значения показателей.

На начало 2016г. итоговая оценка составляла:

$R = 2 * 0{,}602 + 0{,}1 * 2{,}317 + 0{,}08 * 2{,}281 + 0{,}45 * 0{,}091 + 0{,}285 = 1{,}944.$

На конец 2016г.:

$R = 2 * 0{,}489 + 0{,}1 * 1{,}982 + 0{,}08 * 2{,}355 + 0{,}45 * 0{,}138 + 0{,}443 = 1{,}870.$

Так как оба значения и на начало, и на конец отчетного года больше 1, можно решить, что финансовое состояние предприятия удовлетворительное. Это достигается за счет превышения фактических показателей над нормативными (всех, кроме отдачи активов, а на конец года и коэффициента текущей ликвидности). Оборачиваемость активов и в начале, и в конце 2016г. была ниже рекомендуемого значения, а также к концу года и коэффициент текущей ликвидности сократился до уровня ниже рекомендуемого.

Для более объективной оценки финансового состояния определим минимально возможные значения удовлетворительных уровней оценочных показателей, отталкиваясь от структуры баланса.

Таблица 1 – Расчет оценочных показателей итоговой оценки финансового состояния предприятия

Оценочные показатели	Рекомендуемые нормативы	Фактическое значение показателей		Отклонение фактических значений показателей от общепринятых нормативов		Рассчитанные нормативные значения показателей		Отклонение фактических значений показателей от рассчитываемых нормативов	
		на начало года	на конец года	на начало года	на конец года	на начало года	на конец года	на начало года	на конец года
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,1	0,602	0,489	0,502	0,389	≥0,391	≥0,454	0,211	0,036
Коэффициент текущей ликвидности	2	2,317	1,982	0,317	-0,018	≥1,643	≥1,831	0,674	0,151
Оборачиваемость (отдача) активов	2,5	2,281	2,355	-0,219	-0,145	≥2,5	≥2,5	-0,219	-0,145
Рентабельность продаж	0,0775	0,091	0,138	0,013	0,060	≥0,11	≥0,1	-0,019	0,038
Рентабельность собственного капитала	0,2	0,285	0,443	0,085	0,243	≥0,2	≥0,2	0,085	0,243

Так, осуществляя анализ платежеспособности предполагаемого предприятия, использовалась методика расчета достаточности коэффициентов текущей ликвидности и обеспеченности собственными оборотными средствами. В соответствии с проведенными расчетами достаточный уровень коэффициента текущей ликвидности для предприятия на начало анализируемого периода составил 1,643, на конец периода – 1,831; коэффициента обеспеченности собственными оборотными активами – 0,391 и 0,454 соответственно.

Эти значения коэффициентов будут приняты за нормативные. Кроме того, на начало 2016 года учетная ставка Банка России составляла 11%, на конец года – 10%. [3]

Отталкиваясь от значений оценочных показателей определяем весовые коэффициенты для расчета итоговой оценки финансового состояния предполагаемого предприятия на начало и конец 2016 года по предложенной пятифакторной модели.

Для коэффициента обеспеченности собственными оборотными

средствами:

на начало года –

$0{,}2 = x_1 * 0{,}391;$

$x_1 = \frac{0{,}2}{0{,}391} = 0{,}511$

на конец года –

$0{,}2 = x_2 * 0{,}454;$

$x_2 = \frac{0{,}2}{0{,}454} = 0{,}441$

Для показателя текущей ликвидности:

на начало года –

$0{,}2 = x_1 * 1{,}643;$

$x_1 = \frac{0{,}2}{1{,}643} = 0{,}122$

на конец года –

$0{,}2 = x_2 * 1{,}831;$

$x_2 = \frac{0{,}2}{1{,}831} = 0{,}109$

Для коэффициента рентабельности продаж:

на начало года –

$0{,}2 = x_1 * 0{,}11;$

$x_1 = \frac{0{,}2}{0{,}11} = 1{,}818$

на конец года –

$0{,}2 = x_2 * 1{,}831;$

$x_2 = \frac{0{,}2}{0{,}1} = 2{,}0$

Расчет показывает, что итоговую оценку финансового состояния предприятия следует рассчитывать по формуле с применением весовых коэффициентов:

на начало года –

$$R = 0{,}511 * k_{\text{об.с.с.}} + 0{,}122 * k_{\text{тл}} + 0{,}08 * k_{\text{об}} + 1{,}818 * k_{\text{р}} + k_{\text{рс}} = 1;$$

на конец года –

$$R = 0{,}441 * k_{\text{об.с.с.}} + 0{,}109 * k_{\text{тл}} + 0{,}08 * k_{\text{об}} + 2{,}0 * k_{\text{р}} + k_{\text{рс}} = 1.$$

Весовые коэффициенты рассчитаны на основе нормативных значений оценочных показателей для рассматриваемой организации.

Таким образом фактическая итоговая оценка составила на начало 2016 года 1,222, а на конец года – 1,339. Отсюда видно, что и на начало анализируемого периода, и на конец итоговая оценка превышает 1, т.е. состояние предприятия удовлетворительное (а к концу года еще и укрепилось на 0,117 пункта).

Отставание фактического значения показателя оборачиваемости активов компенсировано высоким значением рентабельности собственного капитала и продаж (к концу года), а также текущей ликвидности.

Как уже было отмечено ранее, рассчитывая итоговую оценку финансового состояния и ориентируясь на общепринятые нормативы, удовлетворительность финансового состояния определяется высокими значениями коэффициентов обеспеченности собственными оборотными средствами, текущей ликвидности и рентабельности собственного капитала.

В случае использования нормативов, рассчитанных для конкретного предприятия, удовлетворительное финансовое состояние обеспечивается рентабельностью собственного капитала и продаж.

По нашему мнению, более объективная оценка финансового состояния была получена благодаря скорректированным значениям весовых показателей, рассчитанных с учетом достаточных значений оценочных коэффициентов именно предполагаемого рассматриваемого предприятия. Таким образом, основные действия по укреплению финансового состояния необходимо направить на достижение достаточного уровня оборачиваемости активов.

Использованные источники:

1. Кириченко, Т.В. Финансовый менеджмент [Текст]: учебник / Т.В. Кириченко. – М.: Дашков и Ко, 2013. – 484 с.

2. Банк России принял решение снизить ключевую ставку на 50 б.п., до 7,75% годовых [Электронный ресурс] / Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. URL: https://www.cbr.ru/press/keypr/ (дата обращения: 11.01.2018).

3. Ключевая ставка ЦБ РФ и ее изменения [Электронный ресурс] / Сетевое издание «РИА новости. Россия сегодня». URL: https://ria.ru/spravka/20170324/1490609042.html (дата обращения: 14.01.2018).

УДК 339.91

Кортиева К. Р.
студент, 4 курс
экономический факультет
Ростова Д.В.
студент, 4 курс
факультет управления
Кирова И.В.
доцент
кафедра экономических теорий
Московский автомобильно-дорожный государственный технический университет (МАДИ)
Россия, г. Москва

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ

Аннотация. В статье проанализированы свойства и особенности современного товарного рынка машин и оборудования. Даны понятие конъюнктуры и классификация рынка машин и оборудования, определены его основные характеристики.

Ключевые слова: рынок машин и оборудования, экономические характеристики рынка машинотехнических изделий, особенности рынка машин и оборудования и его современная конъюнктура.

Kortieva K.R.
student
4 course, Faculty of Economics
Postova D.V.
4 course, Faculty of Management
Kirova I. V.
Associated Professor of the Department of economic theories
Moscow Automobile and Road Construction State Technical University (MADI)
Russia, Moscow

PECULIARITIES OF THE MODERN MACHINERY AND EQUIPMENT MARKET

Abstract. Article analyzes features and properties of the modern machinery and equipment commodity market, and presents the notion of conjuncture and market classification. Key market characteristics and features are revealed.

Keywords: machines and equipment market, machinery market economic characteristics, machinery and equipment market features and modern conjuncture.

Важнейшей частью общемирового рынка средств труда является рынок машин, оборудования и транспортных средств. Машины и

оборудование – особый товар. Они являются объектом и инвестиционного и личного спроса. Современное машиностроение состоит из более чем 200 подотраслей и производств. Именно в этой отрасли, включающей в себя производство всевозможных машин, оборудования и приборов, сильно заметен разрыв между развитыми и развивающимися странами. Еще недавно 90% продукции рынка машин и оборудования выпускалось развитыми странами, и только 10% — развивающимися [4]. К 2017 году доля развивающихся стран достигла уже 25% и продолжает возрастать. В экономике экономически развитых стран на машины и оборудование приходится 25 - 40% общего объема произведенной промышленной продукции [11].

Всего в мире, в машиностроении занято более 80 млн. человек (в Российской Федерации в сфере машиностроения работает более 3,5 млн. чел.), а количество производимых разновидностей индивидуальных изделий достигает 3 млн. [7; 13].

Мировое производство машиностроительной продукции характеризуется наличием относительно малых и средних компаний, в штате которых от 500 до 2000 сотрудников [11].

Конъюнктура товарного рынка – временная экономическая ситуация, характеризуемая признаками, отражающими состояние товарного рынка в определенный момент времени. К числу таких признаков можно отнести: тенденцию развития рынка, масштабы производства и рыночных операций, уровень спроса и предложения на данный товар и т.д. [4; 6].

Особенности формирования конъюнктуры рынка машин и оборудования во многом определяют такие экономические характеристики как:

- наукоёмкость, трудоёмкость и капиталоёмкость производства;
- интенсивность расширения и обновления номенклатуры и ассортимента выпускаемой продукции;
- развитие процессов специализации и кооперации на всех стадиях воспроизводственного процесса.

Наукоёмкость – главная особенность области машиностроения. Развитие научно-технического потенциала – основа конкурентоспособности этой отрасли. Благодаря модернизации различных видов машин и оборудования, и удешевлению их производства, а также усилиям научно-технических кадров, процессы механизации и автоматизации ускоренно развиваются во всех видах производства, и практически повсеместно идет замена ручного труда работой машин.

До начала XXI века около 70% предпринимательских расходов на исследования и разработки (ИиР) передовых стран были подчинены нуждам машиностроения. В США с начала 1950-х и до конца 20го века доля машиностроения составляла – от 75 до 80% расходов предпринимательского сектора на ИиР. В обрабатывающей промышленности США (в состав которой входит машиностроение), осваивалось во второй половине 20-го

века от 96 до 98% предпринимательских ассигнований на ИиР. Это указывает на то, что именно в продукции машиностроения в наибольшей степени материализуются достижения НТП [5; 13].

Чаще всего можно встретить классификацию видов оборудования по следующим группам: основное технологическое; вспомогательное; автотранспортное; офисное (компьютерное оборудование, техника для связи, и т.д) [3, с.5].

Машиностроение, начиная с 70-х годов XX века, стало лидером среди других отраслей промышленности в развитии и использовании высоких технологий. Кроме того, рынок машин и оборудования значительно связан со сферой услуг, особенно в области монтажа обрабатывающих систем, ремонта и технического обслуживания и даже финансовых операций. Благодаря этому повышается производительность, и сокращаются издержки производства [5; 9].

Примерно третья часть продукции машиностроения, в качестве промежуточных товаров, поставляется в другие сегменты отрасли, такие как электронное машиностроение, автомобилестроение, производство медицинского оборудования, производство инструмента и т. п.

На мировом рынке машин и оборудования доминирующее положение занимает небольшая группа развитых стран: США (почти 30% стоимости машиностроительной продукции), Япония (15%) , ФРГ (около 10%), Франция, Великобритания, Италия, Канада [13]. В этих странах развиты практически все виды современного машиностроения. На их долю приходится свыше 80% мирового экспорта машин и оборудования. Выпуская практически всю номенклатуру машиностроительной продукции, эта группа стран уделяет особое внимание следующим отраслям: авиаракетно-космической; микроэлектронике; робототехнике; атомно-энергетическому оборудованию; станкостроению; тяжелому машиностроению; автомобилестроению.

К странам – производителям машиностроительной продукции относятся также Россия (6% стоимости мировой машиностроительной продукции), Китай (3%) и несколько малых промышленно развитых стран — Швейцария, Швеция, Испания, Нидерланды и др. [13].

Современными машиностроительными производствами располагают и некоторые развивающиеся страны, прежде всего, новые индустриальные: Южная Корея, Гонконг, Тайвань, Сингапур, Индия, Турция, Бразилия, Аргентина, Мексика. Главные направления развития их машиностроения — производство бытовой электротехники, автомобилестроение, судостроение [12; 13].

Если в развитых странах, машиностроение опирается на высокий уровень научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок (НИОКР), высокую квалификацию рабочей силы и ориентировано на выпуск сложной и высокотехнологичной продукции, то машиностроение развивающихся стран специализируется, как правило, на выпуске массовой,

трудоемкой, технически несложной и невысокой по качеству продукции, в основе выпуска которой лежит дешевый труд местных работников [5]. Здесь много чисто сборочных заводов, получающих комплекты машин в разобранном виде из промышленно развитых стран.

В последние годы существенный прогресс в выпуске и экспорте машиностроительной продукции можно наблюдать у Китая. Производительность труда в машиностроении в Китае с начала 2000-х гг. росла в среднем более чем на 10% в год, достигнув к настоящему времени примерно половины уровня производительности труда в машиностроении стран ЕС (сравним с уровнем Польши, Чехии, Словакии). К тому же стоимость рабочей силы в Китае существенно ниже. Чем в ЕС, что дает китайским предприятиям преимущество в международной конкуренции [11].

В табл. 1 представлены некоторые показатели развития мирового рынка машиностроительной отрасли за период 2000 – 2015гг. **[11]**

Таблица 1.

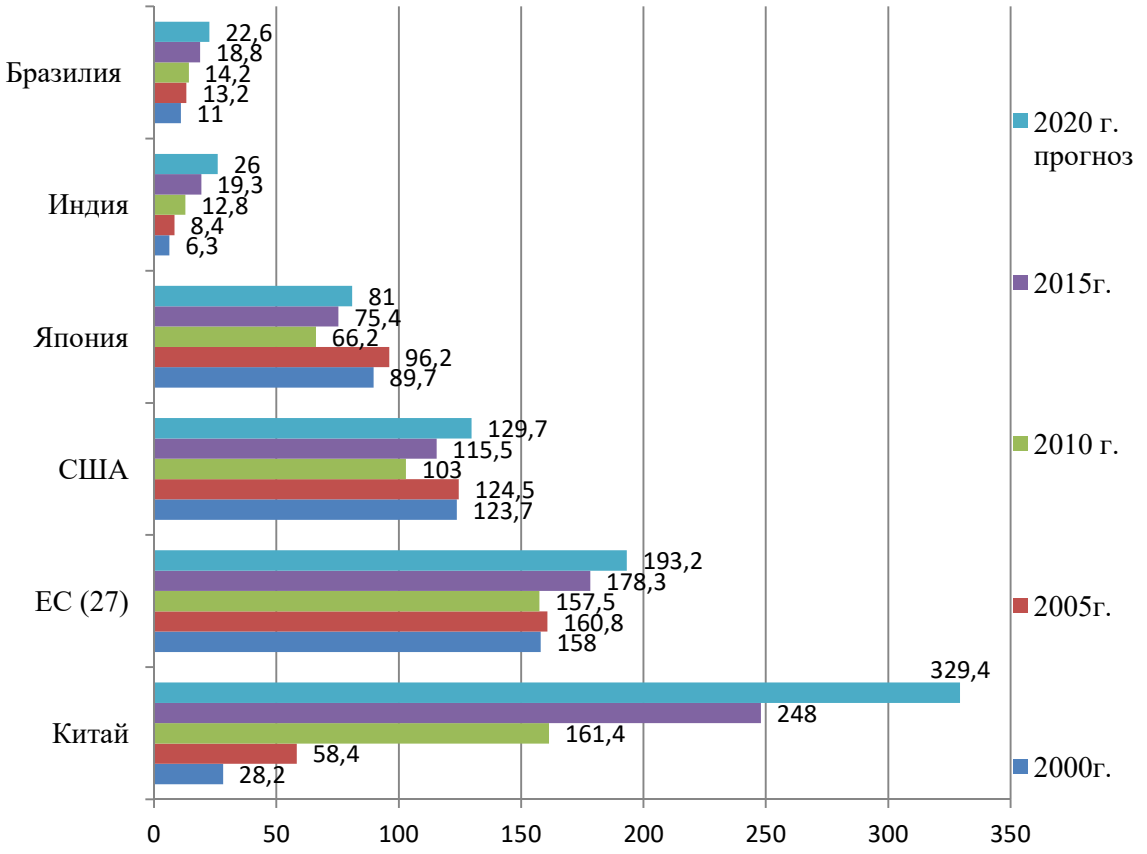
Динамика экономических показателей развития мирового машиностроения

Показатели (в сопоставимых единицах)	**2010г**	**2015г**	**Среднегодовой темп прироста в %**		
			2000-2008 гг	**2009-2010 гг**	**2011-2015гг**
Страны ЕС					
Производительность труда (на 1 занятого)	54290	62400	3,1	- 4,7	3,5
Оплата труда (на 1 занятого)	33243	37200	3,3	1,9	3,0
Доля оплаты труда в стоимости продукции	61,2%	62,7%	1,0	6,9	0,3
США					
Производительность труда (на 1 занятого)	91125	102060	3,5	- 9,3	2,0
Оплата труда (на 1 занятого)	39815	45800	2,9		
Доля оплаты труда в стоимости продукции	43,65 %	40,00 %	- 4,0	0,9	- 1,5
Япония					
Производительность труда (на 1 занятого)	96700	96000	1,7	- 6,0	- 0,4
Оплата труда (на 1 занятого)	32400	32100	0,1	-3,0	- 0,1
Доля оплаты труда в стоимости продукции	33,5%	34,0%	- 1,5	3,1	0,2
Китай					
Производительность труда (на 1 занятого)	26399	28000	13,5	9,2	1,5
Оплата труда (на 1 занятого)	3700	4000	16,7	11,6	2,1
Доля оплаты труда в стоимости продукции	14%	16%	- 2,8	2,3	0,1

Традиционно машиностроение относится к отраслям с высокой долей добавленной стоимости в продукции (например, в США доля добавленной стоимости в продукции машиностроительных отраслей в начале 1990-х гг. колебалась от 40 до 60 %, в России же она сейчас составляет примерно 30–40 % и отмечается тенденция ее снижения). Анализ добавленной стоимости позволяет оценить собственный вклад машиностроения в создание итоговой стоимости машиностроительной продукции. На диагр. 1 представлены данные о динамике мирового производства добавленной стоимости в машиностроении ведущих стран мира в 2000 – 2020 (прогноз) годах [11].

Диаграмма 1.

Динамика производства добавленной стоимости в машиностроении ведущих стран в мировой экономики (млрд. евро)



Необходимо отметить некоторые особенности оценки продукции рынка машин и оборудования [3, с.4]:

1) Огромное количество и многообразие наименований, видов и модификаций продукции.

2) Постоянное совершенствование технологических функций и видов выпускаемой продукции в результате технического прогресса, в результате которого происходит достаточно быстрое функциональное устаревание товара. Кроме того, периодически происходящие «технические революции» приводят к радикальному изменению потребительских приоритетов.

3) В виду сложной структуры отдельных производств рынка машин и оборудования иногда очень трудно выделить и идентифицировать составляющую денежного потока, приходящуюся на машины и оборудование, как на составную часть бизнеса.

Следствиями этих особенностей являются [3, с.4-5]:

– многовариантность исполнения различных видов машин и оборудования с одним и тем же функциональным назначением;

– большая номенклатура составляющих элементов изделий (деталей, узлов);

– большой объём базы данных для автоматизированной оценки;

– низкая сходимость результатов при определении среднего уровня цен;

– относительно короткий жизненный цикл изделий и влияние его этапов на ценообразование;

– динамичное и радикальное изменение стоимости с течением времени;

– зависимость цены от различных затрат (транспортировка, таможенные пошлины, установка, пуско-наладка, ремонт и пр.);

– достаточно большие затраты на поддержание актуальности информационной базы данных;

– проблема точности и взаимозаменяемости запасных частей при ремонте;

– большие различия между аналогами импортного и отечественного производства;

– сложность прогнозирования денежных потоков;

– необходимость учёта требований экологии и безопасности в эксплуатации.

Одним из отличительных свойств продукции рынка машин и оборудования является необходимость ее предварительного тестирования (перед выпуском на рынок) на предмет соответствия техническим требованиям и стандартам.

На рынке машин и оборудования достаточно большое внимание отводится разработке и производству «уникального» оборудования. К нему можно отнести оборудование, пригодное для эксплуатации в достаточно суровых условиях, а так же мелкосерийное производство (до 50 ед.), которое носит экспериментальный характер. Уникальное оборудование производится по заказу, предназначено для решения каких-либо определенных задач и отличается повышенным уровнем техно - и наукоемкости [1].

Цены на рынке машин и оборудования прочно связаны с текущим состоянием общей экономической конъюнктуры и ее стабильностью. Например: уровень продаж легковых автомобилей значительно понижается в период кризиса. Чтобы выйти из такого бедственного положения используются специальные скидки на покупку продукции, предоставление кредитов, т.д. [8]. В период кризиса значительно оживляется торговля

запасными частями, так новой продукции продается меньше, соответственно становится необходим ремонт старого товара.

Техническая основа конкурентоспособности машин и оборудования складывается из сочетания следующих эксплуатационных характеристик: производительность, надёжность, экономичность, компактность, эргономичность, экологичность, внешний вид изделия, а также качество выпускаемой с помощью машин продукции [3; 4]. Экологичности готовящихся к выпуску машин и оборудования в последнее время уделяется особое внимание.

Развитию торговли машинами и оборудованием способствуют [3; 10; 12]:

– поставки машин и оборудования в виде комплектующих (такие поставки очень выгодны, так как можно значительно сократить различные таможенные расходы);

– прогрессивная сборка (содействие поставщика импортеру в поэтапной организации собственного производства отдельных узлов и деталей);

– поставки комплектного оборудования;

– встречная торговли (например, на компенсационной основе),

– аренда машин;

– развитие производственно-сбытовой кооперации и т.д.

Также развитию торговли машинами и оборудованием содействует политика стимулирования экспорта, проводимая развитыми странами и политика развивающихся государств, направленная на достижение экономической самостоятельности и развитие национальной промышленности [1; 6].

В экспорте машин и оборудования важное место отводится сертификации. Ее цель - обеспечение потребителю гарантий того, что техника соответствует стандартам и другим нормативно-техническим документам.

Особенностью торговли машинами и оборудованием является то, что отношения между продавцом и покупателем не кончаются с поставкой изделия, как при поставках сырья, продовольственных товаров и ширпотреба. После поставки сложного технологического оборудования экспортер обычно обязуется (если это оговорено в контракте) [10]:

– осуществить монтаж оборудования;

– обучить местный персонал навыкам эксплуатации, технического обслуживания и ремонта машин;

– обеспечить бесперебойную работу оборудования в гарантийный период, который длится не менее года после пуска оборудования в эксплуатацию;

– обеспечить регулярную поставку запасных частей;

– а если это предусмотрено условиями договора, то и осуществить техническое обслуживание в послегарантийный период.

Использованные источники:

1. Батенева,Т. Интервью «Российской газете» министра промышленности и торговли России Дениса Мантурова, 27.06.2017г. [Электронный ресурс]. – URL: https://rg.ru/2017/06/27/denis-manturov-sudostroitelnaia-otrasl-legko-perenesla-krizis.html
2. Бутов, А.М. Рынок новых легковых автомобилей / Национальный исследовательский университет Высшая школа экономики [Электронный ресурс]. — URL: https://dcenter.hse.ru/data/2017/08/30/1173968062/Рынок%20новых%20легковых%20автомобилей%202017.pdf
3. Дронов, П.В. Методика оценки машин и оборудования / П.В. Дронов. – Москва: Московская финансово-промышленная академия. – 2005г. – 58 с.
4. Кирова, И.В. Мировая экономика и международные экономические отношения. В 2ч. Часть 1. Глобализация: курс лекций / И.В. Кирова, Т.Л. Попова. – М.: МАДИ. – 2014. – 68 с.
5. Кирова, И.В. Индекс человеческого развития: Россия в зеркале международных сравнений / И.В. Кирова, Т.Л. Попова // Автомобиль. Дорога. Инфраструктура. – 2014. – № 1 (1). – С. 11.
6. Кирова И.В. Госрегулирование и модернизация / И.В. Кирова, Т.Л. Попова // Вестник Московского автомобильно-дорожного государственного технического университета (МАДИ). – 2012. – №2. – С.57-64.
7. Коваленко, Н.В. Современные тенденции развития транспортного комплекса Российской Федерации / Н.В. Коваленко, В.В. Безновская, А.В. Скороходова // Международный технико-экономический журнал. – 2017. – №3. – С.25-31.
8. Прусова, В.И. Роль транспортного комплекса в экономике РФ / В.И. Прусова, В.В. Безновская, В.В. Прозументова // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2017. – № 4-1. – С. 1380143.
9. Рослова, А.С. Аналитический обзор: ТНК в современной мировой экономике / А.С. Рослова, И.В. Кирова // Форум молодых ученых. – 2017. – № 5 (9). – С. 1799-1805.
10. Рыбец, Д.В. Современная практика внешнеторговых сделок / Д.В. Рыбец, Ю.А. Савинов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2002. – № 2. – С 72-92.
11. Савинов, Ю.А. Международная торговля машинами и оборудованием: динамика и структура / Ю.А. Савинов, А.В. Абрамова // Российский внешнеэкономический вестник. – 2017. – № 1. – С. 32- 46. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/mezhdunarodnaya-torgovlya-mashinami-i-oborudovaniem-dinamika-i-struktura
12. Хохлов, А. В. Мировые товарные рынки. Учебное пособие / А.В. Хохлов – Магистр , 2016. – 304с.
13. Машиностроение мира. [Электронный ресурс]. — URL: https://geographyofrussia.com/mashinostroenie-mira/ (дата обращения 16.01.2018)

УДК 34

Краснобрыжий Д.В.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск
Околелова В.А.
студент 2 курса магистратуры
Ростовский государственный экономический университет
Россия, г. Ростов-на-Дону

ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. Статья посвящена анализу принципов организации межбюджетных отношений в России. Проведена краткая характеристика межбюджетных отношений, раскрывающая их сущность. В дальнейшем рассмотрены принципы организации этой группы отношений, преимущественным среди которых определен федерализм.

Ключевые слова: федерализм, бюджет, межбюджетные отношения, принципы.

Krasnobryzhiy D.V.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Okolelova V.A.
2nd year student of magistracy
Rostov State University of Economics
Russia, Rostov-on-Don

THE PRINCIPLES OF THE ORGANIZATION OF THE INTERBUDGETARY RELATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Summary. Article is devoted to the analysis of the principles of the organization of the interbudgetary relations in Russia. The short characteristic of the interbudgetary relations opening them essence is carried out. Further the principles of the organization of this group of the relations are considered, primary among which the federalism is defined.

Keywords: federalism, budget, interbudgetary relations, principles.

Сложившиеся на современном этапе развития проблемы бюджетного федерализма целесообразно рассматривать в довольно тесной взаимосвязи с федеративной формой государственного устройства, которая характерна для РФ, а также принципами федерализма.

Понятия «бюджетный федерализм» и «федерализм» являются сложнейшими, по своему содержанию и сути, многоструктурными

явлениями183. Данный факт сказывается на том, что до текущего момента при раскрытии этих понятий и обозначении принципов их практической реализации среди специалистов и ученых возникает множество разногласий.

Довольно проблематично представить себе поиск и разрешение проблем межбюджетных отношений, развивающихся в России, без выявления сущности, правовой природы этого института, принципов их функционирования. Это и определяет важность, актуальность данной тематики.

Статья 6 Бюджетного кодекса Российской Федерации определяет межбюджетные отношения, как взаимоотношения между существующими публично-правовыми образованиями, возникающие по различным вопросам правоотношений бюджетного характера, организации, а также осуществления российского бюджетного процесса184.

Отмеченное определение предопределяет содержание бюджетных правоотношений. В частности, к таким относятся следующие:

– отношения, которые возникают между субъектами отношений в ходе непосредственного формирования доходов, а также осуществления расходов бюджетов всех уровней российской бюджетной системы, бюджетов внебюджетных государственных фондов, осуществления муниципальных и государственных заимствований, регулирования муниципального и государственного долга;

– отношения, что возникают между субъектами бюджетных правоотношений в ходе составления и дальнейшего рассмотрения проектов бюджетов на всех уровнях системы, утверждения, исполнения бюджетов этих уровней, в том числе и осуществление контроля за исполнением.

Такое содержание межбюджетных отношений предопределяет и те принципы, на которых они должны функционировать в современной России. Проблема состоит в том, что принципы могут подвергаться регулярным изменениям, в связи с изменениями социально-экономического и политического характера.

Если подходить к изучению межбюджетных отношений с экономической точки зрения, то такого рода денежные распределительные отношения, которые возникают между органами власти на всех уровнях, будут являться отношениями, обусловленными наличием необходимости максимально эффективно подходить к процессу обеспечения равной возможности реализации в России социальных гарантий, установленных Основным законом, финансирование которых должно реализовываться непосредственно за счет средств бюджетов субъектов Федерации с учетом

---

183 Аветисян И.А. Бюджетный федерализм и межбюджетные отношения в Российской Федерации // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2011. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/byudzhetnyy-federalizm-i-mezhbyudzhetnye-otnosheniya-v-rossiyskoy-federatsii (дата обращения: 02.01.2018).

184 Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) // СЗ РФ. 1998, N 31, ст. 3823.

характерных социально-экономических, географических и природно-климатических особенностей185.

С позиции реализации этого института отношения включают взаимоотношениями между существующими в России уровнями власти по вопросам: разграничения расходных полномочий, а также ответственности между органами власти, управления; разграничения налоговых полномочий, доходных источников между органами управления и власти; бюджетного выравнивания и дальнейшего распределения финансовой помощи186.

Основными субъектами межбюджетных отношений являются следующие: государство, бюджетополучатели, налогоплательщики, контрольные органы, финансовые посредники, другие органы управления и власти187. Системообразующим звеном системы межбюджетных отношений выступают отношения между налогоплательщиками, бюджетами всевозможных уровней по вопросам формирования доходного потенциала бюджетной системы, а также отношения между бюджетами и бюджетополучателями, определяющие структуру расходов бюджетов различных уровней.

Дефиниция «межбюджетные отношения» очень тесно связана с рядом категорий, среди которых видное место занимает бюджетный федерализм. Бюджетный федерализм представляет собой способ организации взаимоотношений бюджетов основных трёх уровней бюджетной системы188. Он призван обеспечивать научно обоснованное и оптимальное распределение расходов и доходов бюджета, регламентирует при этом законодательное установление бюджетных прав и обязанностей.

Федерализм в качестве принципа государственного устройства предусматривает достижение нескольких основных целей: экономическое и политическое равноправие территорий и граждан.

Теоретические научные исследования традиционно считают, что бюджетный федерализм имеет всего две основные модели: кооперативный и децентрализованный. Кооперативный отличается от второго тем, что участие местных и региональных властей в распределении налоговых доходов, в бюджетном выравнивании куда более интенсивно и существенно. Формирование эффективной модели бюджетного федерализма основано на трёх принципах: разграничение полномочий и бюджетной ответственности

---

[185] Самойлова С.С., Шепелев О.М. Межбюджетные отношения как инструмент регулирования развития территорий // Социально-экономические явления и процессы. 2012. №12. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/mezhbyudzhetnye-otnosheniya-kak-instrument-regulirovaniya-razvitiya-territoriy (дата обращения: 02.01.2018).

[186] Аветисян И.А. Бюджетный федерализм и межбюджетные отношения в Российской Федерации // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2011. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/byudzhetnyy-federalizm-i-mezhbyudzhetnye-otnosheniya-v-rossiyskoy-federatsii (дата обращения: 02.01.2018).

[187] Теркина О.В., Спивакова Е.А. Сущность и принципы организации межбюджетных отношений в РФ // Территория науки. 2013. №4. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-printsipy-organizatsii-mezhbyudzhetnyh-otnosheniy-v-rf (дата обращения: 02.01.2018).

[188] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

по расходам между всеми уровнями власти; наделение всех уровней источниками доходов, являющихся достаточными для реализации расходных полномочий; применение на базе объективных критериев механизма трансфертов, обеспечивающего непосредственно сглаживание дисбаланса «доходы-расходы» для того, чтобы достигнуть определенных стандартов в государственных услугах на территории всей страны.

Межбюджетные отношения представляют собой отношения бюджетного федерализма, возникающие между уровнями власти в ходе организации и дальнейшего осуществления бюджетного процесса.

Межбюджетные отношения основаны на ряде следующих принципов:

– распределение, а также закрепление расходов бюджетом по различным уровням российской бюджетной системы189;

– разграничение регулирующих доходов по существующим уровням бюджетной системы;

– равенство бюджетных прав субъектов Федерации, равенство бюджетных прав муниципальных образований;

– равенство бюджетов во взаимоотношениях с федеральным уровнем, равенство местных бюджетов во взаимоотношениях с бюджетами субъектов Федерации;

– выравнивание уровней минимальной бюджетной обеспеченности субъектов Федерации и муниципальных образований.

В соответствии с данными принципами отдельные виды бюджетов доходов и расходов могут быть переданы из бюджета федерального уровня в бюджеты субъектов Федерации, а их бюджетов субъектов в местные.

Можно прийти к выводу, что при соблюдении перечисленных принципов власти максимально эффективно выполняют государственные задачи. Такое явление вполне положительно сказывается на социально-экономическом развитии государства. Если уполномоченные власти грамотно прогнозируют потенциальные доходы, на основе этого ставя лишь те задачи, которые они действительно могут профинансировать, распределяя при этом средства по тем направлениям, которые в этом действительно вряд ли нуждаются, постоянно сокращая расходы, то ни о каком правовом, демократическом и социальном государстве, которым РФ провозглашена на конституционном уровне, не может идти речи.

Использованные источники:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 145-ФЗ (ред. от 28.12.2017) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2018) // СЗ РФ. 1998, N 31, ст. 3823.

2. Аветисян И.А. Бюджетный федерализм и межбюджетные отношения в Российской Федерации // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2011. №1. URL:

189 Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. 150 с.

http://cyberleninka.ru/article/n/byudzhetnyy-federalizm-i-mezhbyudzhetnye-otnosheniya-v-rossiyskoy-federatsii (дата обращения: 02.01.2018).
3. Аветисян И.А. Бюджетный федерализм и межбюджетные отношения в Российской Федерации // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции, прогноз. 2011. №1. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/byudzhetnyy-federalizm-i-mezhbyudzhetnye-otnosheniya-v-rossiyskoy-federatsii (дата обращения: 02.01.2018).
4. Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.
5. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
6. Самойлова С.С., Шепелев О.М. Межбюджетные отношения как инструмент регулирования развития территорий // Социально-экономические явления и процессы. 2012. №12. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/mezhbyudzhetnye-otnosheniya-kak-instrument-regulirovaniya-razvitiya-territoriy (дата обращения: 02.01.2018).
7. Теркина О.В., Спивакова Е.А. Сущность и принципы организации межбюджетных отношений в РФ // Территория науки. 2013. №4. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/suschnost-i-printsipy-organizatsii-mezhbyudzhetnyh-otnosheniy-v-rf (дата обращения: 02.01.2018).

УДК 616.8-085.2/.3

Креймер А.В.
зав. дневным стационаром, врач-невролог
Пригожина С.А., к.м.н.
врач-невролог
Шумик Т.С.
врач-невролог
Медицинская автономная некоммерческая организация
«Лечебно-диагностический центр»
Россия, г. Ангарск

ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ПЛАЗМОЛИФТИНГА И ИГЛОРЕФЛЕКСОТЕРАПИИ В КОМПЛЕКСНОМ ЛЕЧЕНИИ ПАЦИЕНТОВ С НЕВРОЛОГИЧЕСКИМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ

Аннотация. В статье отражен опыт применения плазмолифтинга, иглорефлексотерапии у пациентов с вертеброгенной патологией. Показана их высокая эффективность в комплексной терапии вышеуказанной категории пациентов.

Ключевые слова: плазмолифтинг, иглорефлексотерапия, вертеброгенная патология.

Kreimer A.V.
head. day hospital
doctor-neurologist
Prigozhina S.A.
candidate of medical sciences, doctor-neurologist
Shumik T.S.
doctor-neurologist
Medical autonomous non-profit organization
«Medical-diagnostic center»
Russia, Angarsk

EXPERIENCE OF PLASMOLIFTING AND IGLOREFLEX-THERAPY APPLICATION IN COMPLEX TREATMENT OF PATIENTS WITH NEUROLOGICAL DISEASES

Abstract. The article reflects the experience of using plazmolifting, acupuncture and flexotherapy in patients with vertebrogenic pathology. Their high efficiency in complex therapy of the above-mentioned category of patients is shown.

Key words: plasmolifting, acupuncture, vertebrogenic pathology.

Цель исследования – оценить эффективность применения плазмолифтинга и иглорефлексотерапии в комплексном лечении неврологических больных.

Методы исследования. На базе поликлиники и дневного стационара МАНО «Лечебно-диагностический центр» нами было проведено

исследование эффективности вышеуказанных методов лечения: плазмолифтинга и иглорефлексотерапии. Пациенты (28 человек) находились на лечении с вертеброгенной патологией: цервикалгией, люмбалгией. Возраст в среднем составил 40 лет (от 35 до 48), женщин было 18 человек, мужчин -10.

Пациенты первой группы получали базовую терапию: НПВС, миорелаксанты, витамины группы В, иглорефлексотерапию и плазмолифтинг. Во второй группе применялась базовая терапия и плазмолифтинг. Плазмолифтинг в трёх группах применялся с частотой 1 раз в неделю, четыре раза на курс, обкалывание паравертебральных и триггерных точек осуществлялось 8,0 мл аутоплазмы. В третьей группе базовая терапия в сочетании с иглорефлексотерапией. Пациенты контрольной группы этой же возрастной категории с аналогичным диагнозом лечение методом плазмолифтинга и иглоукалывания не получали, дополнительно к базисной терапии им было назначено физиолечение (СМТ, магнитотерапия).

Курс лечения (базовой терапии) составил 9 дней, иглоукалывания 9 процедур. Во всех группах было одинаковое количество больных – по 7 человек.

Метод плазмолифтинга – это совершенно новый метод в лечении различных патологических состояний опорно-двигательной системы. Любой артроз, будь это артроз суставов позвоночника, или гонартроз, коксартроз — суть дистрофические и инволютивные заболевания, характеризующиеся нарушением трофики (питания) и производства компонентов составляющих основу: гиалуроновой кислоты, эластина и коллагена в правильных соотношениях, таким образом, влияя на синтез этих веществ, можно запустить процессы репарации (восстановления первичного баланса). Таким образом, механизм метода основан на стимуляции восстановления собственных клеток.

Необходимо отметить, что иглорефлексотерапия и плазмолифтинг имеют широкий спектр показаний и минимум противопоказаний в отличие от медикаментозных препаратов, с их помощью лечат заболевания нервной, сердечнососудистой, мочеполовой систем, органов дыхания и пищеварения, опорно-двигательного аппарата, болезни эндокринной системы и другие. Этот факт имеет значение при лечении пациентов с «букетом» заболеваний, когда назначая лечение такому больному, врач вынужден к базисной терапии добавить еще и препараты для курсового лечения того или иного заболевания, учитывая взаимодействие препаратов, массу противопоказаний не только к медикаментам, но и к физиолечению, и массажу.

Результаты. В результате лечения удалось значительно снизить интенсивность болевых ощущений. Оценка выраженности болевого синдрома по шкале ВАШ в начале лечения составляла 8-10 баллов у всех пациентов, у первой группы пациентов на 2-3 м сеансе – ВАШ – 4-5 баллов, у второй и третьей на 4-5 сеансе ВАШ – 4-5 баллов, в группе контроля

только на 6-7 день лечения ВАШ – 4-5 баллов. Объем активных движений (наклоны и повороты туловища) в первой группе увеличился значительно к 4 сеансу, во второй к 5-6, в третьей – к 6-7, в группе контроля – к последнему дню лечения.

Дэфанс мышц шеи, спины уменьшался быстрее у пациентов, в лечении которых применялись плазмолифтинг и иглоукалывание по сравнению с группой контроля. Что позволило сократить срок приема НПВС и миорелаксантов в первых трёх группах (препараты отменены на 5-6 день, у группы контроля на 8-9).

Выводы. Лечебный эффект, которого удается достичь с помощью инъекций плазмы, обогащенной тромбоцитами и иглорефлексотерапии, это:

- значительное уменьшение болевого синдрома или полностью его устранение;
- увеличение объема движений в позвоночнике;
- уменьшение скованности в позвоночнике, снятие мышечного спазма;
- увеличение продолжительности фазы ремиссии.

Иглорефлексотерапия и плазмолифтинг имеют минимум противопоказаний, сокращают сроки лечения, что имеет особенное значение для трудоспособного населения. Воздействуя на организм в целом - улучшается общее самочувствие, психоэмоциональное состояние, повышается работоспособность.

Включение процедур плазмолифтинг и иглоукалывания в программу лечения позволяет свести к минимуму количество применяемых медикаментов, или вовсе исключить их, тем самым уменьшив токсическое воздействие препаратов на организм пациента.

УДК 336.22

Куклин Д.С.
студент 3 курса
высшая школа экономики управления и права
Северный Арктический Федеральный Университет
научный руководитель: Иконникова О.В., к.э.н.
доцент, заведующая кафедрой бухгалтерского учета и аудита
Россия, г. Архангельск

К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассмотрены особенности налогообложения некоммерческих организаций. Выявлена зависимость налогообложения некоммерческих организаций от характера осуществляемой ими деятельности. Рассмотрены особенности формирования налоговой базы для уплаты основных налогов некоммерческой организации.

Ключевые слова: некоммерческие организации, налоги, налоговая база, налоговое бремя, налоговые льготы, целевые поступления.

Kuklin D.S.
3rd year student of Higher School of Economics, Management and Law
M.V.Lomonosov Northen (Arctic) Federal University
Russia, Arkhangelsk
Scientific leader: Ikonnikova O.V.
Head of Department of Accounting, Analysis and Audit
PhD in Economics, Associate Professor

TO THE ISSUE OF TAXATION IF NON-PROFIT ORGANIZATIONS IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: Some peculiarities of non-commercial organization taxation are described in the paper. The correlation if NCOs taxation with the nature of their activities is specified. The paper describes the features of NCOs tax base establishing.

Key words: non-commercial organization, taxes, tax base, tax burden, tax incentives, earmarked income.

В соответствии с законодательством Российской Федерации любая некоммерческая организация является юридическим лицом и выступает участником налоговых правоотношений. Каждая некоммерческая организация должна зарегистрироваться в Министерстве Юстиции РФ. Также она должна зарегистрироваться в налоговом органе в качестве налогоплательщика или налогового агента. Поэтому большинство некоммерческих организаций уплачивают налоги наряду с коммерческими организациями.

Статус некоммерческой организации как налогоплательщика,

определяется Гражданским кодексом Российской Федерации, Федеральным законом «О некоммерческих организациях» и некоторыми другими федеральными законами, раскрывающими особенности налогообложения различных организационно-правовых форм некоммерческих организаций.

Механизм налогообложения некоммерческих организаций регламентируется непосредственно Налоговым кодексом Российской Федерации, а также другими федеральными законами и законами субъектов РФ, которые устанавливают порядок исчисления и уплаты некоторых налогов, в границах имеющихся у них полномочий.

Любая некоммерческая организация может осуществлять приносящую доход деятельность, это закреплено п. 3 статьи 50 Гражданского кодекса Российской Федерации. Но деятельность эта должна осуществляться некоммерческой организацией лишь постольку, поскольку служит достижению цели, ради которых и создается данная организация.

По закону «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 №7-ФЗ такой деятельностью будет являться приносящее организации прибыль производство товаров и услуг, которые отвечают целям создания данной некоммерческой организации. Помимо производства здесь также можно отметить приобретение и реализацию ценных бумаг и любых имущественных и неимущественных прав, участие в хозяйственных обществах, в товариществах, в качестве вкладчика.

Следовательно, всем некоммерческим организациям, ведущим предпринимательскую деятельность, при обложении их различными налогами, необходимо определять у себя в учете наличие объектов налогообложения, налогооблагаемую базу, а также льготы, установленные для разных категорий лиц по каждому налогу. Налоговой кодекс Российской Федерации определяет как объекты налогообложения следующие категории: операции по реализации товаров, работ или услуг, прибыль и доход, имущество организации, имущественные права, а также отдельные объекты, имеющие стоимостную, физическую или коммерческую характеристику.

Налогообложение некоммерческих организаций, осуществляющих приносящую доход деятельность, происходит на тех же условиях, что и коммерческих организаций, и зависит от объекта налогообложения, налогооблагаемой базы, ставки и налоговых льгот, установленных для отдельных некоммерческих организаций (например, религиозные организации и юридические лица, созданные инвалидами или юридические лица - участники и работники которых являются инвалидами).

Исходя из сказанного выше, можно сделать вывод, что некоммерческие организации при наличии поступлении в качестве доходов с предпринимательской деятельности, облагаются налогами на точно таких же условиях, что и доходы коммерческих организаций.

Таким образом, если некоммерческая организация осуществляет приносящую доход деятельность, то она будет обязана уплатить налог на

прибыль и налог на добавленную стоимость. В случае если некоммерческая организация осуществляет только основную уставную деятельность, она обязана исчислять и уплачивать следующие налоги и взносы:

- налог на имущество организаций – если к данному имуществу не подлежит применение льгот в соответствии с главой 30 Налогового кодекса Российской Федерации (глава 30 НК РФ);

- земельный налог – если некоммерческая организация - собственник, землевладелец или землепользователь, не включая аренду (глава 30 НК РФ);

- транспортный налог – если некоммерческая организация владеет транспортным средством в установленном законом порядке. Для уплаты данного налога, он должен быть введен на территории того субъекта Российской Федерации, в котором находится некоммерческая организация (глава 28 НК РФ);

- налог на доходы физических лиц – если некоммерческая организация осуществляет выплаты физическим лицам (глава 23 НК РФ);

- страховые взносы на обязательное социальное страхование – если некоммерческая организация осуществляет выплаты физическим лицам (глава 34 НК РФ);

- госпошлина - если некоммерческая организация совершает какие-либо юридически значимые действия (например, обращается в судебные органы).

В случае принадлежности некоммерческой организации к некоторым сферам деятельности будут разниться налоговые льготы, предоставляемые законодательством РФ. Обычно, максимальные льготы имеют некоммерческие организации, работающие в сфере образования, здравоохранения, науки, культуры (например, от уплаты налога на добавленную стоимость освобождается реализация медицинских товаров, услуги в сфере образования и пр.).

Налоговый кодекс подразумевает ответственность плательщиков и их должностных лиц за правильность исчисления, полноту и своевременность внесения в бюджет налогов и платежей. Задача же налоговых органов заключается в осуществлении контроля за соблюдением законодательства о налогах и сборах и принятых нормативных правовых актов в данной сфере. Некоммерческие организации подлежат еще одному виду контроля — контролю за полнотой и правильностью использования средств целевого финансирования их деятельности. В связи с этим, особого внимания заслуживают целевые поступления некоммерческих организаций.

К доходам в виде имущества полученного в рамках целевого финансирования, относятся: членские взносы, пожертвования, добровольные имущественные взносы, субсидии автономным учреждениям, бюджетные ассигнования, гранты и прочие. Данные виды доходов не принимаются к учету при исчислении налога на прибыль, если имущество было получено от субъектов, указанных в соответствующих перечнях Правительства РФ.

При использовании целевых поступлений и средства целевого

финансирования некоммерческие организации, обязаны вести раздельный учет, иначе данные целевые поступления и средства целевого финансирования будут включены в состав внереализационных доходов организации, и впоследствии, будут учитываться при исчислении налога на прибыль организации.

Подводя итог вышесказанному, можно отметить, что действующая в настоящее время в Российской Федерации система налогообложения некоммерческих организаций говорит о том, налоговое законодательство практически уравнивает коммерческие и некоммерческие организации. К налогообложению прибыли коммерческих организаций и доходов от предпринимательской деятельности некоммерческих организаций применяется единый подход. А льготы распространяются лишь на некоторые категории некоммерческих организаций. В результате, применение льгот по налогам остается для большинства некоммерческих организаций остается невозможным.

В связи с этим, для многих некоммерческих организаций возможностью сократить свое налоговое бремя в настоящее время является переход на упрощенную систему налогообложения. Случаи, в которых некоммерческие организации имеют право использовать специальные налоговые режимы предусмотрены в Налоговом кодексе Российской Федерации. Перейдя на упрощенную систему налогообложения некоммерческие организации будут уплачивать только единый налог (не уплачивают налог на добавленную стоимость, на прибыль и др). Помимо единого налога некоммерческие организации, применяющие упрощенную систему налогообложения, обязаны уплачивать страховые взносы в государственные внебюджетные фонды. Упрощенная система налогообложения облегчает работу некоммерческих организаций и является законным способом снижения налоговой нагрузки на организацию.

Использованные источники:

1. «Гражданский кодекс Российской Федерации» (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 29.07.2017) Консультант+ [электронный ресурс] / режим доступа: http://www.consultant.ru/
2. Федеральный закон «О некоммерческих организациях» от 12.01.1996 №7-ФЗ (ред. от 14.11.2017) Консультант+ [электронный ресурс] / режим доступа: http://www.consultant.ru/
3. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 19.07.2000 №117-ФЗ (ред. от 27.11.2017) Консультант+ [электронный ресурс] / режим доступа: http://www.consultant.ru/

УДК 811.11-112

Кулабухов А.А.
магистрант 3 курса
факультет «Филология»
Дехнич О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ТРУДНОСТИ ПЕРЕВОДА АВТОРСКИХ ОККАЗИОНАЛИЗМОВ НА ПРИМЕРЕ СЛОВА «DUCKSPEAK» ИЗ «НОВОЯЗА» ДЖОРЖА ОРУЭЛЛА (РОМАН «1984»)

Аннотация: В статье рассматривается трудность перевода авторских окказионализмов. В качестве примера взято слово «duckspeak» из «новояза» Джоржа Оруэлла. Проанализировано два варианта разных переводов. Проведено сравнение. Выдвинуто собственное видение перевода данного неологизма.

Ключевые слова: перевод, вымышленный язык, новояз, duckspeak.

Dekhnich O.V., Candidate of Philological Sciences, Associate Professor
Associate Professor for the Department of English Philology and
Intercultural Communication
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Kulabukhov A.A., Candidate for a Master`s Degree
3rd course, Faculty of Philology
Department of English Philology and Intercultural Communication
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

GEORGE ORWELL`S ANTI-UTOPIAN NOVEL “1984”

Abstract: The article is devoted to the researching of the difficulties in translating the occasionalisms. A word “duckspeak” from the “Newspeak” of George Orwell is taken as an example. Two different versions of translation have been analyzed. The comparison has been done. The authors have suggested their own version of the translation of the neologism.

Key words: translation, fictional language, “Newspeak”, “duckspeak”.

Окказионализмы относятся к так называемой «безэквивалетной лексике», которая вызывает особую трудность при переводе. Л. С. Бархударов относит к безэквивалентной лексике слова и устойчивые сочетания одного языка, не имеющие ни полных, ни частичных эквивалентов среди лексических единиц другого языка (Бархударов, 1974: 94).

В романе Джорджа Оруэлла «1984» есть особенно сложный с точки зрения перевода окказионализм. И этот окказионализм – «duckspeak». Судить о сложности его переноса на русский язык можно только потому, что рассматриваемые нами переводчики (В. Голышев; В. Недошивин и Д. Иванов) предложили совершенно разные варианты.

Итак, что же такое «duckspeak»:

«'There is a word in Newspeak,' said Syme, 'I don't know whether you know it: duckspeak, to quack like a duck. It is one of those interesting words that have two contradictory meanings. Applied to an opponent, it is abuse, applied to someone you agree with, it is praise.'» (Оруэлл,1992:30).

Теперь вариант перевода В. Недошивина и Д. Иванова:

«— На новоязе есть слово,— заметил Сайм,— не уверен, что ты знаешь его, — «раскрякаться». Интересное выражение, одно из немногих, что имеют два противоположных значения: если употребить его по отношению к противнику, оно несет оскорбительный смысл, а если по отношению к кому-нибудь, с кем ты согласен,— похвальный». (Недошивин и Иванов, 1992: 25).

С полной уверенностью можно заявить, что слово «раскрякаться» категорически не подходит в данном случае. Данный вариант никак нельзя сопоставить с оригиналом. Во-первых, это никакой не неологизм, а самое обычное просторечное выражение. Во-вторых, далее в эссе данный термин повторяется ещё трижды, но В. Недошивин и Д. Иванов как будто забыли о своём решении и перевели его по-новому – «уткоречь». А «duckspeaker» у них стал «уткоречером», что, конечно, тоже не слишком лаконично, но все же намного ближе к истине. Страшно подумать, какое существительное бы образовалось от слова «раскрякаться». Какой-нибудь «раскрякальщик», я полагаю.

Теперь перейдём к априори более удачному (хотя бы потому, что он другой) эквиваленту В. Голышева:

«— В новоязе есть слово, — сказал Сайм, — Не знаю, известно ли оно вам: «речекряк» — крякающий по-утиному. Одно из тех интересных слов, у которых два противоположных значения. В применении к противнику это ругательство; в применении к тому, с кем вы согласны, — похвала» (Голышев, 2001:22)

На самом деле «речекряк» - это отличный эквивалент. Мы знаем, что «duckspeak» - это утиная речь или речь утки. То есть «речекряк» пылко и рьяно, к месту и не к месту выкрикивает партийные положения, не задумываясь об их взаимоисключающем характере и общей нелепости. «Речекряк» - само по себе нелепое слово отлично передает резко негативное отношение Оруэлла к партии и его желание довести происходящее до абсурда, выставить правителей в таком свете, что у нормального человека весь этот бред ни с чем иным, как с тотальной шизофренией ассоциироваться не будет.

Сделав небольшое отступление, постараюсь объясниться по поводу

чрезмерно резкой критики перевода данного фрагмента В. Недошивиным и Д. Ивановым. Дело в том, что даже такой неискушенный читатель, как я, при прочтении оригинала имел своё представление о том, каким мог бы быть русский эквивалент слову «duckspeak». Если перевести это слово калькированием, то это, как указано выше, утиная речь. Но уткоречь, например, не звучит, да и трудности с достойным существительным имеют место быть (хотя кое-кто, известно кто, считает иначе). Но можно, например, взять слово риторика. Риторика – это искусство речи. Оно будет вполне уместно, так как в эссе сам Оруэлл пишет: «…The Times referred to one of the orators of the Party as a doubleplusgood duckspeaker…» (Оруэлл, 1992:179). Отсюда следует, что речекряк – это в каком-то смысле ораторское искусство нового мира, мира торжества ангсоца и новояза. То есть оратор тоже может быть более (plusgood) или менее (ungood) искусным. Остаётся соединить слова утка и риторика. На выходе получаем «уткорика», а соответствующий оратор – «уткорик» (мастер утиной риторики). Нелепый неологизм, под которым понимается определенное явление. Вроде как отвечает задумке автора. Кстати, данный вариант выдерживает даже оригинальную морфологию. Ведь если речекряк всё же может быть и оратором, и самой утиной речью, то есть судить об одушевленности/неодушевленности можно только, ознакомившись с контекстом, то «уткорика» и «уткорик» имеют различия аналогичные оригиналу и вопросов не возникает.

Использованные источники:

1. Бархударов, Л.С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода) / Л.С.Бархударов. – М.: «Междунар. отношения», 1975. – 240 с
2. Orwell, G. 1984 / G.Orwell. – London, Everyman's Library, 1992. – 1218 p. – (Электронный ресурс). – Режим доступа: www.royallib.com/
3. Оруэлл, Дж. 1984 / Пер. В.Голышева. – М.: Харвест, 2001. – 133 с. – (Электронный ресурс). – Режим доступа: www.royallib.com/
4. Оруэлл, Дж. 1984 / Пер. В. Недошвин, Д. Иванов. – Пермь: Изд-во «КАПИК», 1992. — 304 с. – (Электронный ресурс). – Режим доступа: http://www.marsexx.ru/utopia/1984-ivanov-nedoshivin.html

УДК637.1:470.319

Куликов А.В., к.техн.н.
доцент
кафедра «Автомобильные перевозки»
Барский Д.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет автомобильного транспорта
Волгоградский государственный технический университет
Россия, г. Волгоград

ПРОЕКТИРОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ МОЛОЧНЫХ ПРОДУКТОВ

Аннотация: Статья посвящена проектированию автотранспортной системы доставки молочных продуктов на объекты г. Волгограда. В статье рассматривается совершенствование организации системы доставки молочных продуктов , включающее в себя: выбор оптимального подвижного состава, маршрутизацию перевозок, создание технологических схем и технологического проекта, анализ производительности автомобиля, расчет экономической эффективности.

Ключевые слова: автотранспортная система, перевозка, выбор подвижного состава, молчные продукты, экономическая эффективность.

Kulikov A.V., candidate of technical Sciences, associate Professor
associate Professor of "road transport"
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd
Barsky, D. N.
student
1 course of the faculty of automobile transport
Volgograd state technical University
Russia, Volgograd

DESIGN, MOTOR OF THE DELIVERY SYSTEM OF DAIRY PRODUCTS

Abstract: The article is devoted to the design of the motor transportation system for the delivery of dairy products to the facilities of Volgograd. The article examines the improvement of the organization of the delivery system for dairy products, which includes: the selection of the optimal rolling stock, the routing of transportation, the creation of technological schemes and technological design, the analysis of vehicle performance, the calculation of economic efficiency.

Keywords: motor transport system, transportation, choice of rolling stock, silk products, economic efficiency

Перевозка молочных продуктов представляет собой довольно сложный процесс последовательных, взаимосвязанных и взаимовытекающих операций, регламентирующих все действия по перемещению материалов от

места их производства до места потребления, в котором повышение общей эффективности редко можно достигнуть путем повышения какого-то одного или нескольких факторов без учета их взаимодействия.

Основными показателями работы транспорта при обслуживании систем доставок молочных продуктов являются себестоимость и своевременность доставки, безотказность работы транспорта, минимальные грузопотери в процессе доставки и т.д.

Целью работы является, совершенствование организации процесса перевозки молочной продукции от производителя до получателя.

Основными задачами являются:

1. Выбор подвижного состава
2. Анализ производительности автоцистерны
3. Создание технологических схем и технологического проекта
4. Маршрутизация перевозок
5. Расчет экономической эффективности

Молочная промышленность занимает особое место среди отраслей пищевой промышленности. Молоко является продуктом повышенной социальной значимости, особенно потому, что данный товар, входящий в «минимальную потребительскую корзину», способен обеспечить жизнедеятельность организма человека, снабжая его абсолютным большинством необходимых белков, жиров, минеральных веществ, углеводов и пр.

Специализированный подвижной состав для перевозки молока

Как известно, молоко – это один из основных продуктов питания. Для перевозки его с ферм на перерабатывающие предприятия, а также непосредственно к потребителям используется специальный вид автоцистерн – молоковозы. Молоковоз — тип специальной техники, разновидность вагона-цистерны, предназначенная для перевозки молока, также молоковоз может перевозить питьевую и минеральную воду, растительное масло. Термоизоляция цистерны молоковоза позволяет транспортировать молоко в течение 10 часов при температуре воздуха до +35 градусов. Кузов молоковоза выполнен в виде цистерны или бункера изготовленных из нержавеющей стали. В СССР из-за недостаточного уровня промышленного производства автоцистерны для перевозки молока изготавливались из алюминиевых сплавов. Проблема алюминиевых сплавов в том что они не отвечают санитарным требованиям предъявляемым к перевозке пищевых продуктов, основная причина - окисление. Единственный материал который при контакте с пищевыми продуктами не подвергается окислению - нержавеющая сталь.

Молоковоз - тип автомобилей с цистернами назван потому, что чаще всего в нем перевозят молочные продукты, но цистерны молоковозов также используют для перевозки кваса, пива, минеральной воды, виноматериалов или спиртосодержащих жидкостей, и даже живой рыбы.

Большинство молоковозов имеет ряд конструктивных особенностей,

позволяющих обеспечить удобство и эффективность их использования:

Молоковозы снабжаются встроенным насосом, на который устанавливается счетчик. Это дает возможность легко вести учет перевозимого груза.

Покрытие цистерны молоковоза отвечает всем гигиеническим требованиям, и в то же время легко подвергается очистке.

Анализ производства молока в 2016 году в РФ

Производство молока в России в хозяйствах всех категорий в январе-сентябре 2016 года составило 24 031,9 тыс. тонн. По отношению к аналогичному периоду 2015 года надои молока снизились на 0,7% или на 163,0 тыс. тонн. К аналогичному периоду 2014 года - на 0,9% или на 224,4 тыс. тонн, к январю-сентябрю 2013 года - на 0,8% или на 203,8 тыс. тонн.

Прирост производства произошел в сельхозорганизациях и крестьянской - фермерских хозяйствах. Так, за 3 года (в январе-сентябре 2016 года, по отношению к январю-сентябрю 2013 года) в сельхозорганизациях производство молока выросло на 5,8% или на 632,2 тыс. тонн. В крестьянско-фермерских хозяйствах рост составил 15,0% или 210,4 тыс. тонн. В хозяйствах населения наблюдается снижение объемов производства на 8,8% или на 1 046,4 тыс. тонн.

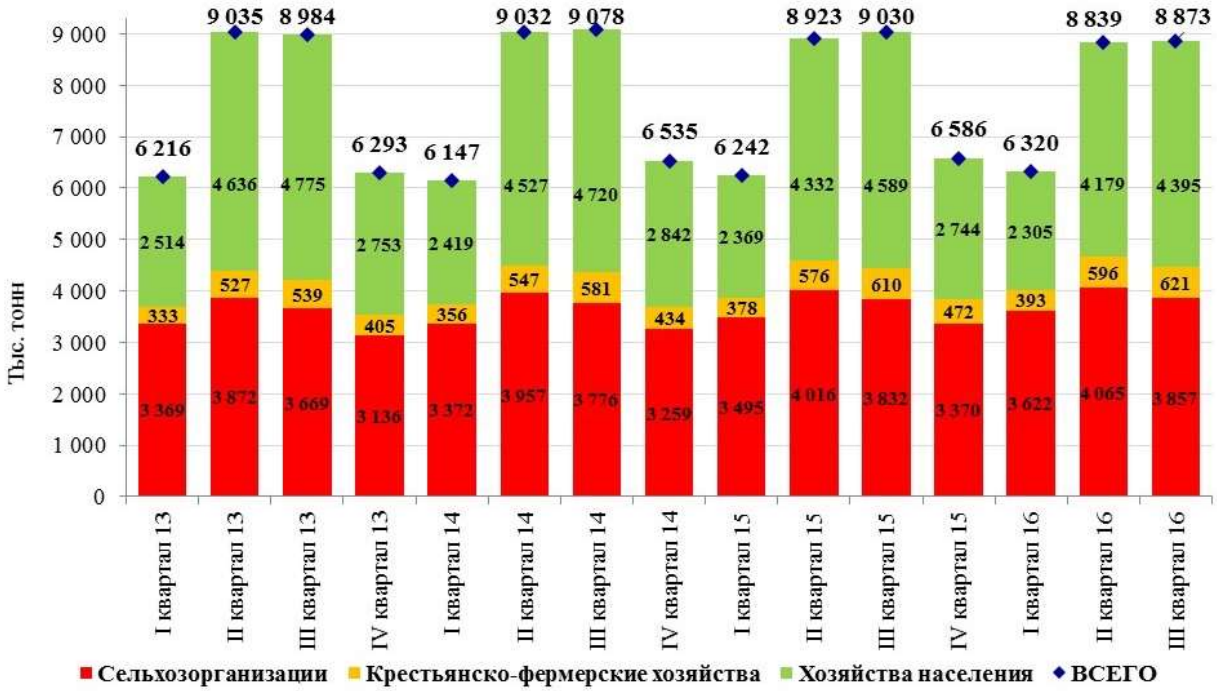


Рисунок 1 – Производство молока в России

В структуре производства молока в январе-сентябре 2016 года 48,0% пришлось на сельхозорганизации, 45,3% - на хозяйства населения, 6,7% - на крестьянско-фермерские хозяйства.

Фермерские хозяйства и молокозаводы Волгоградской области

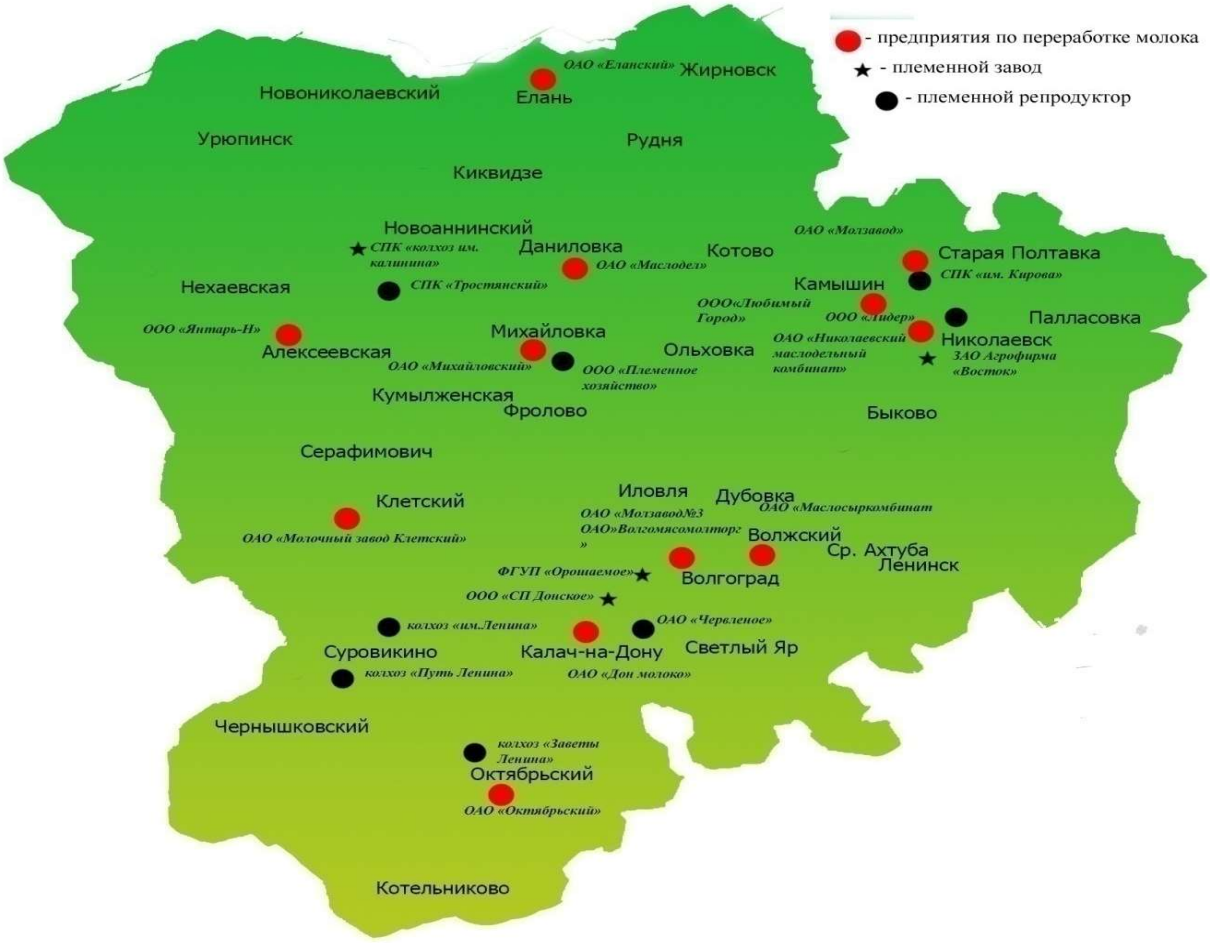


Рисунок 2 - Фермерские хозяйства и молокозаводы Волгоградской области

Использование логистического подхода в организации доставки молочной продукции населению г. Волгограда

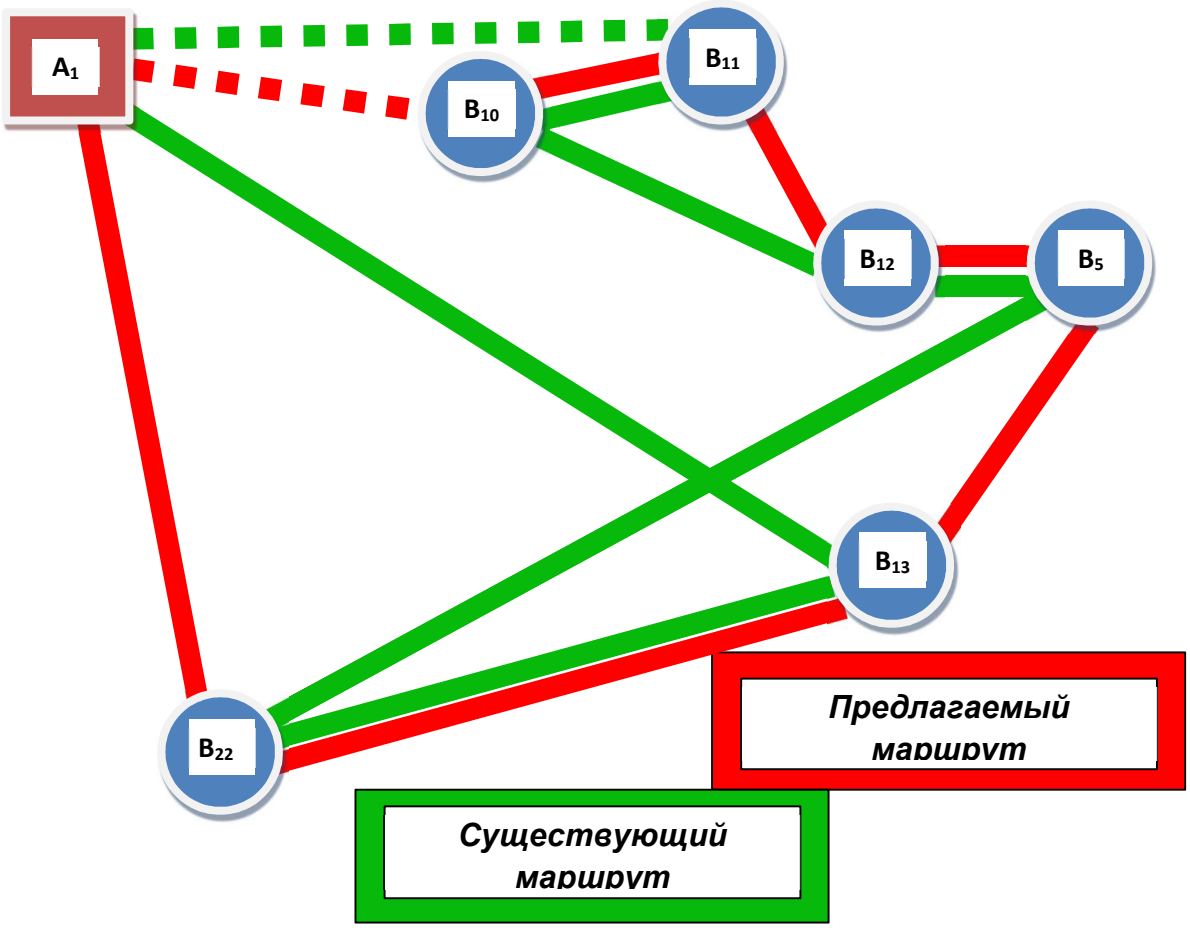
Обеспечение населения молочной продукцией заслуживает особого внимания в виду высокой социальной значимости этих продуктов. Поэтому минимизация логистических издержек в цепи: снабжение – производство – сбыт, наряду с полным и своевременным удовлетворением спроса становится приоритетной задачей. Совершенствование перевозочного процесса необходимо проводить с учетом комплексного решения вопросов производства, заготовки, хранения, транспортирования и реализации, т.е. учитывать интересы поставщиков, потребителей и транспортных организаций.

Молочная продукция составляет 32% (290 кг) от общего объема потребительской корзины для трудоспособного населения, 30% (257,8 кг) для пенсионеров и 34% (320 кг) для детей.

Предлагаемые машруты перевозки молочных продуктов

Таблица 1 - Характеристика маршрутов

Показатели	При существующем маршруте	При предлагаемом маршруте
Транспортная работа, т.км	26,57	21,96
Коэффициент использования грузоподъемности	0,92	0,92
Коэффициент использования пробега	0,84	0,84
Пробег с грузом, км.	20,6	17,6
Производительность автомобиля, т/ч	1,1	1,2
Время ПРР, ч	0,42	0,42



Из таблицы 1 видно, что транспортная работа меньше всего при

предлагаемом маршруте, коэффициент использования пробега в данном варианте также самый высокий.

Технологические схемы перевозки груза

Грузовая перевозка молочной продукции, предназначенная для получателя груза, автотранспортным средством должна осуществляться в быстрые сроки, так как эта продукция является скоропортящейся. Молочная продукция, предназначенная для получателя груза путем грузовой перевозки автотранспортным средством, должна быть сертифицирована.

Характеристика автомобилей представлена в таблице 2 .

Таблица 2 – Характеристика подвижного состава

Марка подвижного состава	Грузоподъемность, т	Себестоимость работы, руб./ч.
Фотон Ollin BJ1039	1,5	1100
PEUGEOT - BOXER JUMPER DUCATO	1,59	1150
MERCEDES-BENZ - Atego 816	1,7	1220

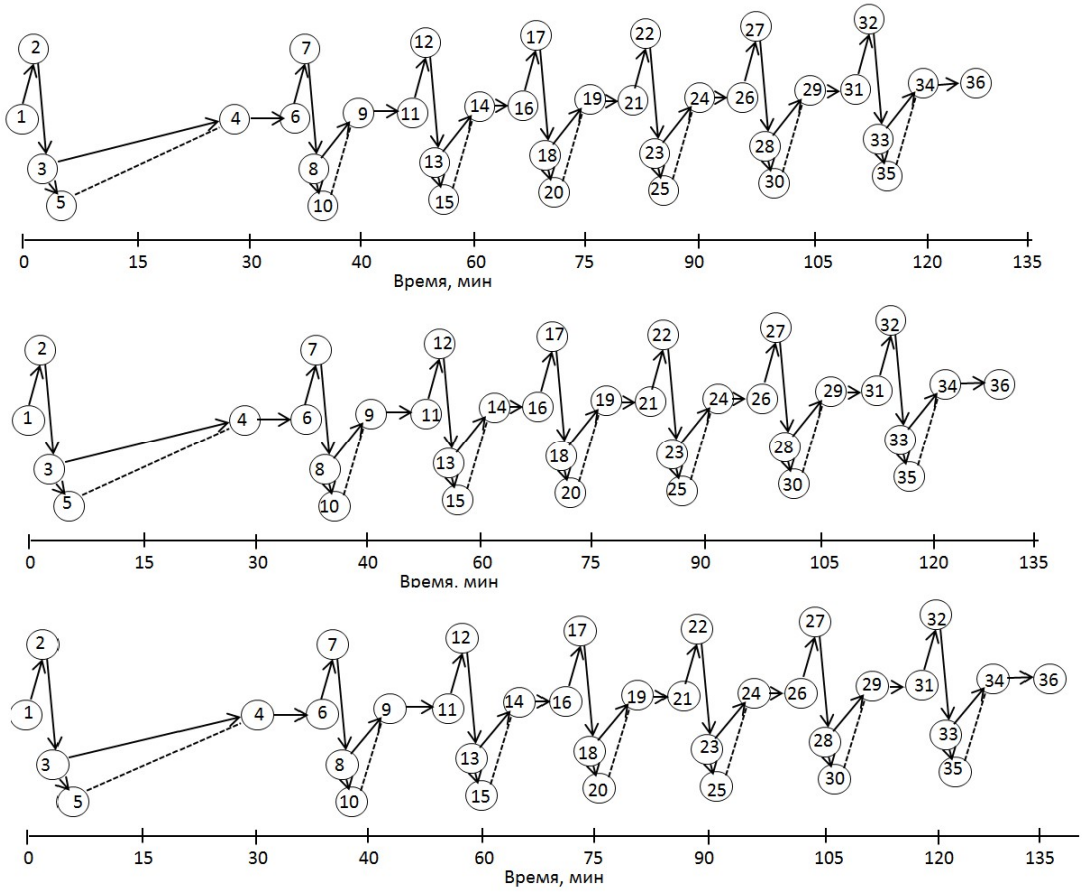


Рисунок 3 – Технологические схемы перевозки молочной продукции: 1-автомобилем Фотон Ollin BJ1039, 2-автомобилем PEUGEOT - BOXER JUMPER DUCATO, 3-автомобилем MERCEDES-BENZ - Atego 816

Таким образом, по критерию минимального времени транспортного цикла наиболее выгодным является технологическая схема 1 - доставка автомобилем Фотон Ollin BJ1039 (2,15 ч).

Использованные источники:

1. Грузовые автомобильные перевозки : учебник для вузов / А. В. Вельможин [и др.] − Москва : Горячая линия – Телеком, 2006. − 560 с.
2. Фетюхина, М.В. Анализ и совершенствование перевозочного процесса ОАО "Компания Юнимилк" / М.В. Фетюхина, С.Ю. Фирсова, А.В. Куликов //
3. Вишневедский, Ю.Т. Техническая эксплуатация, обслуживание и ремонт автомобилей: учеб./ Ю.Т. Вишневедский.- М.: Издательство- торговая корпорация «Дашков и К», 2004.- 380с.
4. Воркут, А.И. Грузовые автомобильные перевозки / Воркут А.И.-2-е изд., перераб. и доп. -К.:Вища шк. Головное изд-во, 1986.-447 с.
5. Горев, А.Э. Грузовые автомобильные перевозки: учеб. пособ. для студ. высш. учеб. заведений / А. Э. Горев. -2-е изд., стер.- М.: Издательский центр «Академия», 2004.-288 с.
6. Гудков, В.А. Основы логистики: учеб. для вузов / В.А.Гудков, Л.Б. Миротин, С.А. Ширяев, Д.В. Гудков; под ред. В.А. Гудкова. -М.: Горячая линия – Телеком, 2004.-351 с: ил.
7. Гудков, В.А. Управление техническими системами: учеб. пособие. / В.А. Гудков, С.А. Ширяев, А.А. Раюшкина; Волгогр. гос. техн. ун-т.- Волгоград, 2000.-64с.

УДК 616

Куликова Д.С.
студент 4 курса
Шамратова Л.Р.
студент 4 курса
Карамуллина Э.Р.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Ижевская государственная медицинская академия
научный руководитель: Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук профессор
Россия, г. Ижевск

ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ У ПОДРОСТКА 15 ЛЕТ. (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: статья посвящена изучению желчнокаменной болезни у детей. В статье представлены современные данные по этиологии и патогенетическим механизмам развития данной патологии. Описан клинический случай калькулезного холецистита у девочки 15лет.

Ключевые слова: желчнокаменная болезнь, калькулезный холецистит, дети.

Kulikova D.S.
Shamratova L.R.
Karamullina E.R.
Students
4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor

GALLSTONE DISEASE IN ADOLESCENTS IS 15 YEARS. (CLINICAL CASE)

Abstract: The article is devoted to the study of cholelithiasis in children. The article presents modern data on the etiology and pathogenetic mechanisms of the development of this pathology. A clinical case of calculous cholecystitis in a girl of 15years is described.

Key words: cholelithiasis, calculous cholecystitis, children.

Желчнокаменная болезнь у детей – это наследственно детерминированная болезнь печени и желчных путей, в основе которой лежит нарушение процессов желчеобразования и желчевыделения, сопровождающаяся хроническим воспалением с прогредиентным течением, закономерным исходом которого является склероз и дистрофия желчного пузыря.

В генезе камнеобразования у детей ведущую роль играют три фактора: наследование специфических антигенов по системе HLA (B12 и B18), наличие аномалий развития желчных путей и асептического воспалительного процесса в стенке желчного пузыря. Все эти три фактора взаимообусловлены и сопровождаются нарушением перекисного окисления липидов, накоплением свободных радикалов кислорода, обусловливающих каскад патофизиологических процессов и биохимических нарушений закономерным исходом которых является не только образование желчных камней, но и прогредиентное, непрерывно–рецидивирующее воспаление стенки желчного пузыря.[1] Функциональные нарушения желудочно-кишечного тракта являются факторами, способствующими развитию ЖКБ у детей.[2] Среди различных причинно-значимых факторов, способствующих развитию ЖКБ в детском возрасте, нутритивным нарушениям отводится немаловажное значение. Риск формирования конкрементов в билиарном тракте, даже при относительно незначительных нарушениях питания существенно возрастает уже в раннем возрасте. Перегруженность школьной программы, чрезмерное использование аудиовизуальной техники, раннее приобщение к производственной деятельности и т.п., алкоголизм, активное и пассивное курение, токсикомания являются триггерами в процессах образования желчных камней. Эти факторы наиболее значимыми являются в подростковом возрасте [3].

Клиническая картина желчнокаменной болезни у детей дошкольного возраста напоминает приступ гипертонической дискинезии желчевыводящих путей, а у старших детей протекает под маской эзофагита, хронического гастродуоденита, язвенной болезни. [2]

Боли в животе и диспепсические расстройства относятся к тем основным жалобам, когда у детей можно заподозрить ЖКБ. Характер болей зависит от размера конкрементов. Множественные, мелкие, легко перемещающиеся камни дают острую, приступообразную боль. Тупые, тянущие, неопределенные боли свойственны больным с единичными камнями. Дети дошкольного и младшего школьного возрастов одинаково часто жалуются как на острые, так и на тупые боли, с локализацией по всему животу или в области пупка. У больных пре- и пубертатного возрастов преобладают тупые, ноющие, распирающие боли в животе. У детей в возрасте 7-11 лет преобладают боли в эпигастрии и пилородуоденальной зоне, а у подростков — в правом подреберье.При локализации конкрементов в области дна желчного пузыря (в «немой», слабо иннервированной зоне) чаще наблюдается бессимптомное течение заболевания, тогда как при наличии камней в шейке (высокая болевая чувствительность) отмечаются острые ранние боли в животе, сопровождающиеся тошнотой и рвотой.У некоторых детей болевой синдром по характеру клинических проявлений, типа «острый живот», напоминает желчную колику. Дети жалуются на резкую боль в правом подреберье или в области желудка, иногда с иррадиацией под лопатку или подмышечную область, длительностью от 20

минут до часа. Колика может сопровождаться рефлекторной рвотой, редко — иктеричностью склер и кожного покрова, обесцвеченным стулом. Желтушная окраска кожного покрова и видимых слизистых оболочек не свойственна детям с холелитиазом. При ее появлении можно предполагать нарушение пассажа желчи, а при одновременном наличии ахоличного кала и темной мочи — механическую желтуху.

При клинической диагностике ЖКБ особое внимание следует уделить сбору анамнеза с поиском отягощенной наследственности, факторов риска и проявлений диспепсического синдрома. При объективном обследовании симптомы Грекова — Ортнера, Кера, Мюсси выявляются редко. Диагностическая ценность «точечных» симптомов (Йонаша, Риделя, Ляховицкого, Харитонова и др.) невелика. Гепатомегалия также нехарактерна, возможно умеренное увеличение размеров правой доли печени при нарушении оттока желчи.

Лабораторные критерии ЖКБ у детей отсутствуют. Индикатором холестатического синдрома являются щелочная фосфатаза, гамма-глутамилтранспептидаза, лейцинаминопептидаза и др. При исследовании липидного обмена уровень общего холестерина в крови детей при ЖКБ находится на верхней границе возрастных нормативов и лишь в редких случаях незначительно превышает ее. Среди показателей липидного комплекса в большей степени изменяется содержание триглицеридов. У детей с гипомоторными дискинезиями и при ЖКБ концентрация общих липидов уменьшается, триглицеридов, играющих важную роль в образовании в желчи мицелл, увеличивается. Увеличение содержания и общих липидов, и триглицеридов характерно для детей с ЖКБ в сочетании с алиментарно-конституциональным ожирением. Одновременное повышение уровня триглицеридов, неэстерифицированных жирных кислот и фосфолипидов — признак выраженного нарушения метаболизма желчных кислот.

Скрининг-методом, имеющим приоритет, является УЗИ. Данное исследование позволяет определить 90-95% конкрементов, их количество, локализацию, подвижность и размеры, выявить аномалии формы и положения желчного пузыря, перегородки и перетяжки в полости органа, уплотнение и утолщение стенки желчного пузыря более 2 мм, что является признаком хронического холецистита. Однако при УЗИ трудно обнаруживаются так называемые вколоченные конкременты и камни в желчных протоках. «Молодые» рыхлые холестериновые камни, полипы, кисты не дают акустической тени и сложно дифференцируются.[3]

Вашему вниманию предлагаем описание клинического случая желчнокаменной болезни у девочки 15 лет.

Пациентка поступила в РДКБ г. Ижевска с сильнейшими болями колющего, ноющего характера в правом подреберье. Дома была однократная рвота, которая не принесла облегчения. Также наблюдалась слабость, тошнота, повышение температуры тела до 38 градусов по Цельсию.

Приступу предшествовало употребление большого количества жареной пищи. Данный метод кулинарной обработки является преимущественным в семье. У больной имеется хронический гастрит с 8 лет. Матери пациентки в 2000 году был поставлен диагноз хронический калькулезный холецистит.

При объективном исследовании: язык обложен белым налетом, сухой. Пальпация живота болезненная в правой подреберной области и слабо выражена в эпигастрии, пузырные симптомы положительны. В приемном покое больной были проведены: общий анализ крови, в котором имелись признаки реактивного воспаления: лейкоцитоз, повышение СОЭ до 20 мм/ч. В биохимическом анализе крови изменения отсутствовали. Анализ мочи в норме.

По данным УЗИ: УЗИ-картина острого калькулезного холецистита; в полости желчного пузыря множественные не смещаемые мелкие от 0,6 до 1,1 см конкременты, холедох – 0,7 см.

Приступ был купирован, проведена дезинтоксикационная, спазмолитическая терапия. В феврале 2018 года планируется лапароскопическая холецистэктомия.

Использованные источники:

1. Харитонова Л.А.[электронный ресурс] / Харитонова Л.А.- электрон.журн.- Москва «Русский медицинский журнал», 2003 – 04/07- режим доступа к журн.: https://www.rmj.ru

2. Пименова Н.В., Казначеев К.С., Казначеева Л.Ф.[электронный ресурс] /.- Пименова Н.В., Казначеев К.С., Казначеева Л.Ф.электрон.журн.- Москва«Практическая мдицина», 2011 - режим доступа к журн.: https:// pmarchive.ru

3. "MEDI.RU - Подробно о лекарствах для врачей" [электронный ресурс].- режим доступа: https://medi.ru- Желчнокаменная болезнь у детей.- Введ. 10.10.2016

УДК 347

Кулимова Д.З.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

БЮДЖЕТНЫЙ КОНТРОЛЬ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ И ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ

Аннотация. В статье рассмотрены основные элементы бюджетного контроля на региональном уровне. Проанализированы их отличительные черты. Обоснована необходимость разработки и принятия модельного закона «О бюджетном контроле в субъекте Российской Федерации».

Ключевые слова: бюджетный контроль; региональный уровень; счетная палата; финансово-контрольные органы.

Kulimova D.Z.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

BUDGETARY CONTROL OF LEGISLATIVE AND EXECUTIVE POWER: MAIN PROBLEMS OF REGIONAL LEVEL

Abstract. In article basic elements of the budgetary control at the regional level are considered. Their distinctive features are analysed. Need of development and adoption of the model law "About the Budgetary Control in the Territorial Subject of the Russian Federation" is proved.

Keywords: budgetary control; regional level; Audit Chamber; financial and control bodies.

В настоящее время бюджетный контроль на региональном уровне представлен двумя основными элементами. Во-первых, органами бюджетного контроля законодательной власти, существующие в организационно-обособленной форме. Во-вторых, органами бюджетного контроля исполнительной власти, не имеющие единой формы организации.

В этой связи важно отметить, что оба эти направления в системе государственного регионального бюджетного контроля существуют параллельно друг другу. Органы бюджетного контроля исполнительной власти осуществляют свою деятельность по аналогии с федеральными финансово-контрольными органами, в основном, их полномочия связаны с проведением текущих и последующих контрольных мероприятий, необходимых для осуществления процесса управления движением

бюджетных средств190. Однако они имеют отличия в организации и правовом обеспечении своей деятельности от контрольно-счетных органов, поскольку в большинстве субъектов РФ подобные органы действуют исключительно в составе регионального финансового органа (комитета или министерства финансов), тем не менее встречаются и примеры, когда орган бюджетного контроля исполнительной власти существует в виде обособленного отдельного подразделения. В частности, в Воронежской области бюджетный контроль от исполнительной власти осуществляет Департамент финансово-бюджетной политики Воронежской области. В Курской области – Комитет финансов Курской области. В Магаданской области органом бюджетного контроля исполнительной власти является Контрольное управление администрации Магаданской области191. В Республике Тыва в системе исполнительной власти создана специальная региональная Служба по финансово-бюджетному надзору Республики Тыва192, которая осуществляет функции по контролю и надзору в финансово-бюджетной сфере по использованию средств республиканского бюджета Республики Тыва, а также уполномоченным органом исполнительной власти Республики Тыва, на осуществление контроля в сфере размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд Республики Тыва (за исключением полномочий по контролю в сфере размещения заказов по государственному оборонному заказу, а также в сфере размещения заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд, сведения о которых составляют государственную тайну).

Важно отметить, что контроль в системе исполнительной власти имеет свои специфичные содержательные характеристики, когда оцениваются не только последствия контроля, но и уровень организации бюджетного учета и отчетности в регионе. Так, по словам руководителя Федерального казначейства Р.Е. Артюхина, к передовым регионам по уровню бюджетной отчетности можно отнести Республику Бурятию, Республику Карелию, Удмуртскую Республику, Алтайский, Краснодарский, Приморский края, Амурскую, Астраханскую, Тверскую, Курскую и Челябинскую области193.

Несомненно, бюджетный контроль в системе исполнительной власти имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Позитивным моментом является то, что данные органы осуществляют контроль за расходованием бюджетных средств муниципальными образованиями, получающими межбюджетные трансферты из бюджета субъекта РФ, а также

---

[190] Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007. С. 135-158.

[191] Постановление администрации Магаданской области от 01.11.2007 № 367-па «О создании Контрольного управления администрации Магаданской области» // Магаданская правда. 07.11.2007. № 125(19793).

[192] Постановление Правительства Республики Тыва от 15.05.2007 № 605 «Об утверждении Положения о Службе по финансово-бюджетному надзору Республики Тыва и ее структуры» // Тувинская правда. Спецвыпуск. 27.06.2007.

[193] Артюхин Р.Е. Актуальные вопросы бюджетной отчетности // Вестник АКСОР. 2008. № 2(8). С. 79.

за деятельностью подведомственных финансовому органу учреждений. Органы бюджетного контроля исполнительной власти часто имеют богатый опыт работы и более проработанный (по отношению к контрольно-счетным органам) механизм осуществления контрольных мероприятий, а также значительное количество сотрудников, обладающих статусом государственных служащих и опытом работы. Минусами такого контроля является опосредованная зависимость контрольных учреждений от органов исполнительной власти субъекта РФ, которые исполняют региональный бюджет и одновременно участвуют в утверждении планов контрольных мероприятий и списка подконтрольных субъектов. Соответственно, существует возможность «непроверки» отдельных получателей бюджетных средств.

Учитывая современные условия, с уверенностью можно утверждать, что органы государственного регионального бюджетного контроля, созданные в системе законодательной власти являются более перспективными, так как в большинстве случаев не имеют указанных выше организационных проблем и обладают определенной независимостью, которая является ключевым условием для осуществления эффективного бюджетного контроля. Для реализации принципа независимости необходимо создать хотя бы минимальные условия для деятельности внешних органов финансового контроля на региональном уровне. Эти условия должны заключаться в создании организационно-правовых основ на федеральном уровне, что предполагает определение единых подходов для дальнейшего развития всех органов регионального бюджетного контроля, что сейчас частично реализовано в Федеральном законе от 07.02.2011 N 6-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований»194. Данный закон принят с целью унификации контрольно-счетных органов в нашей стране он призван в первую очередь унифицировать органы регионального финансового контроля, а также сделать внешние контрольно-счетные органы субъектов РФ более четко структурированными195.

В ряде субъектов РФ часто принимаются поправки в законы о бюджетном процессе, устанавливающие дополнительные процедуры и вводящие новые институты, которые не предусмотрены в БК РФ. Так, например, с 2009 г. началось проведение публичных слушаний проектов бюджетов и отчетов об их исполнении, как в субъектах РФ, так и в муниципальных образованиях. Основная цель изменений – усиление прозрачности бюджетного процесса.

---

[194] Федеральный закон от 07.02.2011 N 6-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» // СЗ РФ. 2011, N 7, ст. 903.

[195] Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия парламента за исполнительной властью в РФ: Конституционно-правовое закрепление и тенденция развития // «Мир права» еженедельник северокавказское отделение Российской академии юридических наук. Ростов н/Д., 2005. №7-8. С. 48-50.

Однако существует опасность, что данная «видимость демократии» может превратиться в возможность для размывания ответственности за результат законодательного процесса в бюджетной сфере. Несомненно, участвовать в экспертизе проекта бюджета должны люди, имеющие определенный уровень квалификации и обладающие специальными знаниями. Единственными структурами, способными качественно выполнить эту работу, являются именно внешние органы государственного регионального бюджетного контроля.

В системе управления субъектами РФ долгое время отсутствовала действенная система бюджетного контроля, а в ряде территорий подобная ситуация наблюдается до сих пор. Однако на современном этапе все чаще начинают возникать отношения, связанные с процессом осуществления контроля за движением бюджетных средств всех уровней бюджетной системы РФ и использованием публичного имущества196. Это требует повышения качества правового регулирования данных отношений.

Для осуществления бюджетного контроля в субъектах РФ от законодательной власти созданы специальные, действующие в обособленной форме органы бюджетного контроля – контрольно-счетные органы субъектов РФ197. В настоящее время такие органы существуют во всех 85 субъектах РФ. Изменения численности внешних органов финансового контроля на уровне субъектов РФ в последнее время прекратилось, что говорит о постепенном завершении организационной реформы внешнего бюджетного контроля субъектов РФ. Последним событием указанной реформы стало создание Контрольно-счетной палаты Республики Крым и города федерального значения Севастополь.

На современном этапе сложности в организации и деятельности внешних органов бюджетного контроля субъектов РФ возникают лишь в отдельно взятых регионах. Как правило, происходит модернизация уже существующих органов контроля, создание же новых контрольно-счетных палат происходит, как уже отмечалось, в процессе объединения субъектов РФ.

Подводя промежуточный итог, можно сделать вывод о том, что исходя из современного законодательства, контрольно-счетный орган – это постоянно действующий в организационно-обособленной форме орган, подотчетный законодательному органу субъекта РФ198, имеющий свою структуру, штат сотрудников, наделенный специальными полномочиями по

---

[196] Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Керимов А.М. Взаимодействие законодательной и исполнительной власти – главное в содержании разделения властей // Фундаментально-прикладные исследования в системе «III международная научно-практическая конференция». Тамбов, 2005. С. 251-254.

[197] Караев Р.Ш. Контрольно-счетные механизмы обеспечения административной реформы на юге России: конституционно (уставный) – правовой анализ // Административная реформа (региональный уровень): Российский и европейский опыт. Сборник тезисов выступлений на российско-германской конференции. – Ростов н/Д.: СКАГС, 2005. С. 63-67.

[198] Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Тенденция развития счетной палаты РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2005. С. 183-185.

проверке правильности движения бюджетных средств и использованию публичного имущества. Кроме того, контрольно-счетный орган должен быть наделен статусом юридического лица.

Для эффективного осуществления своей деятельности контрольные органы субъектов РФ должны быть независимы от получателей бюджетных средств не только административно, но и экономически199.

Отметим также, что законы субъектов РФ о контрольно-счетных органах закрепляют правовой статус сотрудников этих органов (председателя, заместителя председателя, аудиторов, инспекторов, специалистов и иных должностных лиц). На основании исследованных нормативных правовых актов можно определить, что полномочия сотрудников внешних финансово-контрольных органов в ряде субъектов РФ в новых редакциях законов уточняются, что указывает на постоянное совершенствование правового статуса работников контрольно-счетных органов.

По мнению Ю.А. Крохиной, «реализуя представленное право по детализации правового статуса должностных лиц контрольно-счетных органов, региональному законодателю следует учитывать, как требования федерального законодательства, так и сложившуюся судебную практику»200.

Например, в Ярославской области в 2002 г. председатель Контрольно-счетной палаты получил право утверждать должностные инструкции своих сотрудников, издавать приказы о проведении проверок, а также принимать участие в заседаниях Государственной Думы Ярославской области, в работе ее постоянных комиссий, в совещаниях и заседаниях, проводимых органами исполнительной власти Ярославской области, по вопросам, возникающим в процессе составления, рассмотрения, принятия, исполнения областного бюджета и бюджетов территориальных государственных внебюджетных фондов Ярославской области. На момент принятия закона Ярославской области «О Контрольно-счетной палате Ярославской области» у него таких полномочий не было. В 2008 г. в закон Омской области «О Контрольно-счетной палате Омской области» была внесена поправка, которая содержала запрет для председателя палаты одновременно занимать должность депутата Законодательного собрания Омской области, а также заниматься другой оплачиваемой деятельностью, кроме преподавательской, научной и иной творческой деятельности. Таким образом можно сказать, что до вступления в силу Федерального закона № 6-ФЗ уже в большинстве специальных законов субъектов РФ «О Контрольно-счетных органах» были предусмотрены свои

---

[199] Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005. С. 21-23.; Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005. 150 с.

[200] Крохина Ю.А. Совершенствование административно-правового статуса должностных лиц контрольно-счетных органов // Административное и муниципальное право. 2011. № 6. С. 70.

особенности и даже должности аудиторов[201]. Аудиторы, как правило, возглавляли определенные направления деятельности Контрольно-счетных палат субъектов РФ.

Наряду с изложенным, в законах субъектов РФ закрепляются и формы осуществления регионального финансового контроля[202], порядок обжалования действий сотрудников финансово-контрольных органов, виды актов, составляемых контрольными органами, и многое другое, что связано с непосредственным осуществлением финансового контроля в субъектах РФ.

В целом можно утверждать, что в настоящее время в большинстве субъектов РФ происходит унификация контрольно-счетных органов субъектов РФ, чему способствует не только и не столько совершенствование общегосударственного финансового контроля, путем изменения федерального законодательства, но и повышение качества правового регулирования бюджетного контроля на уровне самих субъектов РФ. Важно также отметить, что законодательство ряда субъектов РФ в области бюджетного контроля часто существенного опережает развитие федерального законодательства.

На наш взгляд, анализируемый Федеральный закон № 6-ФЗ, является фактически правовым закреплением в виде федерального закона, достижений уже имеющихся в региональном законодательстве. Своего рода это обобщение опыта, что в большинстве случаев имеет положительное значение, так как позволяет реализовать этот опыт в других регионах РФ. Однако исследуемый закон не по всем позициям императивен, а имеет множество норм, реализация которых напрямую зависит от усмотрения органов власти субъектов РФ, что существенно снижает его значение для развития законодательства о региональном бюджетном контроле.

Для оптимизации правового обеспечения государственного регионального бюджетного контроля, необходимо разработать модельный закон «О бюджетном контроле в субъекте Российской Федерации». В данном законе должны содержаться следующие элементы: система органов государственного регионального бюджетного контроля в субъекте РФ; механизм взаимодействия контрольно-счетных органов и органов регионального бюджетного контроля исполнительной власти, а также с правоохранительными органами и гражданским обществом; формы осуществления бюджетного контроля и порядок их реализации; понятие, содержание и процедуры осуществления контрольно-счетными органами аудита эффективности; механизм создания консолидированных ассоциаций или союзов органов бюджетного контроля региона. Данный модельный закон будет способствовать разработке и принятию законов о

[201] Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010. С. 205-213.

[202] Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия законодательного (представительного) органа за исполнительной властью в субъектах ЮФО РФ // Сборник научных трудов юридического факультета РГТЭУ (Пятигорский филиал) № 2. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2009. С. 75-79.

государственном бюджетном контроле в каждом субъекте РФ.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 07.02.2011 N 6-ФЗ (ред. от 03.04.2017) «Об общих принципах организации и деятельности контрольно-счетных органов субъектов Российской Федерации и муниципальных образований» // СЗ РФ. 2011, N 7, ст. 903.
2. Постановление Правительства Республики Тыва от 15.05.2007 № 605 «Об утверждении Положения о Службе по финансово-бюджетному надзору Республики Тыва и ее структуры» // Тувинская правда. Спецвыпуск. 27.06.2007.
3. Постановление администрации Магаданской области от 01.11.2007 № 367-па «О создании Контрольного управления администрации Магаданской области» // Магаданская правда. 07.11.2007. № 125(19793).
4. Актуальные проблемы современного конституционного права России. Учебн. пособие. Ростов Н/Д: СКАГС, 2005.
5. Артюхин Р.Е. Актуальные вопросы бюджетной отчетности // Вестник АКСОР. 2008. № 2(8). С. 79.
6. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007.
7. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005.
8. Караев Р.Ш. Контрольно-счетные механизмы обеспечения административной реформы на юге России: конституционно (уставный) – правовой анализ // Административная реформа (региональный уровень): Российский и европейский опыт. Сборник тезисов выступлений на российско-германской конференции. – Ростов н/Д.: СКАГС, 2005.
9. Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия законодательного (представительного) органа за исполнительной властью в субъектах ЮФО РФ // Сборник научных трудов юридического факультета РГТЭУ (Пятигорский филиал) № 2. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2009.
10. Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия парламента за исполнительной властью в РФ: Конституционно-правовое закрепление и тенденция развития // «Мир права» еженедельник северокавказское отделение Российской академии юридических наук. Ростов н/Д., 2005. №7-8.
11. Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010.
12. Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Тенденция развития счетной палаты РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2005.
13. Караев Р.Ш., Караев М.Ш., Керимов А.М. Взаимодействие законодательной и исполнительной власти – главное в содержании

разделения властей // Фундаментально-прикладные исследования в системе «III международная научно-практическая конференция». Тамбов, 2005.
14.Крохина Ю.А. Совершенствование административно-правового статуса должностных лиц контрольно-счетных органов // Административное и муниципальное право. 2011. № 6.

УДК 338.57.055.2

Кулова З. Э.
студент, магистрант
факультет «Международных отношений»
Северо-Осетинский Государственный
Университет им. К. Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ОЦЕНКА ИНФЛЯЦИИ И ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ШКОЛ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ

Аннотация: в данной статье анализируются основные аспекты исследования причин возникновения инфляционных процессов с позиций различных школ и направлений экономической науки: монетаризма, кейнсианской и кейнсианско-неоклассической теорий, фискального и институционального направлений. Классификация данных подходов позволяет рассматривать инфляцию как экономическое явление, отражающее дисбалансы в экономике, и служащее естественным стабилизатором, восстанавливающим систему общего равновесия.

Ключевые слова: инфляция, инфляционные процессы, денежно-кредитная политика, обесценение денег.

Kulova Z. E.
Student, Undergraduate
The Faculty of International Relations
North Ossetian State University after K. L. Khetagurov
Russia, Vladikavkaz

ASSESSMENT OF INFLATION AND INFLATION PROCESSES FROM THE POINT OF VIEW OF DIFFERENT SCHOOLS OF ECONOMIC SCIENCE

Abstract: the main aspects of the investigation of the causes of the emergence of inflationary processes from the positions of various schools and directions of economic science are analyzed in this article. Classification of these approaches allows us to view inflation as an economic phenomenon that reflects imbalances in the economy and serves as a natural stabilizer that restores the general equilibrium system.

Keywords: inflation, inflationary processes, monetary policy, the depreciation of money.

Одной из наиболее актуальных и обсуждаемых проблем в теоретическом и практическом аспектах является проблема инфляции. Это обусловлено наличием различных точек зрения и на природу инфляционных процессов, и на особенности их развития в различных типах экономических систем. Составной частью в разработке мер антиинфляционной политики является исследование природы и причин образования инфляции.

Существуют различные теории, концепции и подходы к определению

причин возникновения инфляционных процессов и особенностей их развития. Данные подходы условно можно разделить на два основных направления:

1. инфляция, имеющая денежную (монетарную) природу;
2. инфляция, имеющая немонетарные источники. [4, с. 143]

Согласно концепции **монетаризма** инфляция представляет собой денежное явление, зависящее от внешних факторов и проявляющаяся в обесценении денег вследствие чрезмерного роста их массы в обороте. Причем динамика цен зависит от изменения денежной массы.

Милтон Фридман – основоположник монетаристской теории – в работе «Количественная теория денег» [7] указывает на нейтральность денег. Представители данной теории считают, что изменение предложения денег в долгосрочном периоде не оказывает воздействие на реальные макроэкономические показатели, такие как уровень инвестиций и объем выпуска. В долгосрочном периоде эффект от монетарной политики проявляется только в соответствующем росте уровня цен.

Однако в краткосрочном периоде монетарная политика оказывает временное влияние на динамику показателей ввиду того, что цены не могут быстро реагировать на меняющиеся условия и восстанавливать новое равновесие.

Критики теории монетаризма утверждают, что на уровень цен помимо темпа роста денежной массы воздействуют такие факторы, как инфляционные ожидания и изменения уровня выпуска и безработицы.

Современные монетаристы, акцентируя внимание на инфляции в развитых странах и странах с переходной экономикой, выделяют ряд факторов немонетарного характера: военные действия, неэффективное вмешательство государства в экономику, общественные потрясения, а также ряд внешних факторов. Именно немонетарные факторы, по мнению современных монетаристов, должны не прямое, а опосредованное влияние на уровень цен, воздействуя, к примеру, на уровень предложения.

Последователи **кейнсианского** и **неокейнсианского** направлений отмечают, что основные причины роста цен не связаны с ростом денежной массы. Развитию инфляционных процессов способствуют структурные особенности экономики, либерализация внешней торговли, финансирование бюджетного дефицита, изменение отраслевой структуры спроса.

Английский экономист Джон Мейнард Кейнс в трудах «Трактат о денежной реформе» и «Трактат о деньгах» [1] указывает на то, что инфляция представляет собой инструмент политического влияния в руках класса должников, предоставляющим возможность правительствам, с одной стороны, получать инфляционный налог, с другой стороны, смягчить долговую нагрузку на бюджет. Дж. Кейнс пришел к выводу, что «инфляция – это механизм, с помощью которого восстанавливается равновесие в системе фискального баланса или относительных доходов» [3, С. 27]. Также английский экономист указывает на эффект дополнительного

инфляционного фактора, заключающегося в увеличении скорости обращения денег, в условиях высокой инфляции. Причиной инфляционного фактора «являются процессы бегства от денег, избавление от них» [3, С. 27]. Подобное явление положено в основу эффектов долларизации экономики.

В своих трактатах Кейнс отмечает, что отрицательные эффекты от инфляции связаны с падением деловой активности, колебанием структуры цен и производства, повышением инфляционного риска [1. С. 19]. Однако по мнению Кейнса, дефляция (процесс общего снижения цен) может оказать более разрушительное воздействие на экономику, поскольку приводит к росту реального налогового бремени, накоплению ликвидности [1. С. 81], что способствует деформации всех хозяйственных связей в экономике.

Одной из моделей **кейнсианско-неоклассической** теории является модель IS-LM («крест Хикса»), предложенная английским экономистом, лауреатом Нобелевской премии 1972 года Джоном Хиксом в 1937 году [8] и в 1969 году дополнена американским экономистом Джеймсом Тоибином [10]. В данной модели рассматривается совместное равновесие на товарном и денежном рынках, которое достигается при некоторых значениях выпуска и ставки процента. Посредством данной модели рассчитываются изменения при проведении денежно-кредитной и фискальной политики и делается вывод об их относительной эффективности при различных параметрах, характеризующих экономику. Данная модель является одним их основных инструментов для анализа механизмов развития инфляции и методов антиинфляционной политики.

Другая модель, определяющая кейнсианско-неоклассическое направление – это модель «кривая Филлипса», связывающая изменение ставок заработной платы с безработицей. Была предложена новозеландским экономистом Олбаном Уильямом Филлипсом в 1958 году [9].

Эта модель способствовала развитию нового подхода к изучению инфляционных процессов – моделям общественного выбора. Нередко экономические власти сталкиваются со следующими противоречиями: либо сокращать безработицу ценой высокой инфляции, либо снижать инфляцию за счет высокой безработицы. Данная задача решается с помощью системы предпочтений и целевых функций экономических агентов (домохозяйств, хозяйствующих субъектов, правительства и центрального банка), далее осуществляется поиск оптимальных распределений – уровня инфляции и выпуска.

Теория эндогенности денег характеризует **посткейнсианское** направление и противопоставляется теории монетаризма. Суть данной теории состоит в том, что предложение денег определяется исключительно спросом на них. Это явление проявляется при следующих обстоятельствах: «либо ЦБ оказывается под влиянием внешних факторов, которым вынужден пассивно следовать, либо коммерческие структуры естественным образом эмитируют заменители денег или их отдельных функций» [3. С. 38]. Согласно теории эндогенности денег, любая ограничительная денежно-

кредитная политика малоэффективна, а эмитенты «внутренних денег» и монетарные власти не в состоянии осуществлять контроль над темпами инфляции в государстве и уровнем деловой активности и предпринимательской деятельности.

Между тем, австрийский экономист и философ Фридрих Август фон Хайек в своей работе «Частные деньги» (1976) указывает на то, что эндогенная эмиссия и реальная конкуренция частных денег приводят к естественному отбору лучших валют и сокращению темпов инфляции в стране [5].

Фискальная теория предполагает изучение взаимодействия инфляции с фискальным балансом страны. Одним из направлений исследования инфляционных процессов в рамках данной теории является эффект обесценения государственных налоговых поступлений в условиях высокой инфляции, что неблагоприятно влияет на состояние фискальной системы, иными словами, способствует развитию бюджетного дефицита.

В рамках эффекта Патинкина (американский и израильский экономист – Дон Патинкин) проводится анализ влияния инфляции не на государственные доходы, а на государственные расходы. Более медленная по отношению к темпам роста цен индексация государственных расходов обусловливает сокращение дефицита бюджета, и, таким образом, положительно влияет на фискальную систему.

Институциональные факторы также способны оказывать значительное влияние на инфляционные процессы. Экономисты Алекс Кукерман, Стивен Вебб и Билин Неяпти [6] в своих работах проанализировали модель оценки независимости центрального банка от правительства и влияние этого аспекта на развитие инфляционных процессов. Экономисты убеждены в следующем:

1) ЦБ в меньшей степени заинтересован в инфляции, нежели правительство, которое решает фискальные проблемы;

2) ЦБ имеют более длительные горизонты планирования, следовательно, могут проводить единую долгосрочную политику.

Таким образом, чем больше независимость центрального банка, тем легче контролировать уровень инфляции в государстве.

В отечественной экономической науке понятие инфляции, как многофакторный социально-экономический процесс, характеризуется воспроизводственным подходом [2. С. 25]. Сторонники данного подхода отмечают, что инфляция представляет собой денежный феномен, проявляющийся в обесценении денег, причиной которого могут стать как неденежные факторы (падение роста производительности труда, объемов производства), так и избыток денежной массы в обращении, по сравнению с реальными потребностями хозяйственного оборота в деньгах.

В работе доктора экономических наук, профессора М. Ю. Малкиной инфляция, с точки зрения экономического феномена, трактуется с позиции различных направлений и школ экономической науки. Так, в

монетаристской теории инфляция восстанавливает равновесие спроса и предложения денег; в кейнсианской теории – равновесие совокупного спроса и предложения; в фискальной теории – фискальный баланс страны; в концепциях, анализирующих инфляционные процессы в открытых экономиках, - равновесие в системе торгового и платежного балансов. [3. С. 25].

Таким образом, инфляция представляет собой сложное явление, обусловленное как монетарными, так и немонетарными факторами. Согласно подходу Малкиной, под инфляцией понимается экономическое явление, отражающее дисбалансы и диспропорции, образовавшиеся в экономике, и служащее естественным стабилизатором, который восстанавливает систему общего равновесия [3].

Использованные источники:

1. Кейнс Дж. М «Трактат о денежной реформе» [текст]// Избранные произведения (перевод с англ.) Издательство: «Экономика», 1993 г.
2. Красавина Л. Н. Необходим комплекс мер для снижения темпа инфляции в России [текст] // Банк. дело, 2006. С. 25-31.
3. Малкина М. Ю. Монетарные и немонетарные факторы инфляционного процесса в переходной российской экономике: автореферат диссертация… д-ра эк. наук [текст] // М.: РГБ, 2003.
4. Шагас Н.Л, Туманова Е.А. Макроэкономика. (сер.: Классический университетский учебник) [текст] // М.: изд-во МГУ, 2006. — 427 с.
5. Фридрих Август фон Хайек. Частные деньги. [текст] // М.: Институт нац. модели экономики, 1996.
6. Cukierman A., Steven B.W., Bilin N. Measuring the independence of central of Central Banks and Its Effect on Policy Outcomes // World Bank Economic Review. 1992. P. 353-398
7. Friedman M. The Quantity Theory of Money – a Restatement // Studies in the Quantity Theory of Money; edited by M. Friedman. Chicago : University of Chicago Press, 1956.
8. Hicks J.R. Mr. Keynes and the Classics: A Suggested Interpretation // Econometrica. 1937. Vol. 5. p. 147-159.
9. Phillips A. W. The relationship between Unemployment and the Rate of Change of Money Wages in the United Kingdom 1861-1957 // Economica. 1958. P. 283-299.
10. Tobin J. A. General Equilibrium Approach to Monetary Theory // Journal of Money, Credit and Banking. 1969, Vol. 1. № 1. P. 15-29.

УДК 336

Кулова Э. Э.
студент, магистрант
факультет «Международных отношений»
Северо-Осетинский Государственный
Университет им. К. Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ БАНКА С КЛИЕНТАМИ НА ПРИМЕРЕ ОАО « РОССЕЛЬХОЗБАНК»

Аннотация: банковская система страны является одной из основных составляющих экономического организма, формирует огромные денежные капиталы, обслуживает производственные и инвестиционные потребности предприятий. Вопросы совершенствования банковской деятельности и определения приоритетных направлений развития банков находятся сегодня в центре экономической, политической и социальной жизни страны.

Ключевые слова: банк, агропромышленный сектор, кредитные отношения, предприятия, сельское хозяйство

Kulova E. E.
Student, Undergraduate
The Faculty of International Relations
North Ossetian State University after K. L. Khetagurov
Russia, Vladikavkaz

WAYS OF IMPROVEMENT OF CREDIT RELATIONS OF BANK WITH CLIENTS ON THE EXAMPLE OF PUBLIC CORPORATION "ROSSELKHOZBANK"

Abstract: the country's banking system is one of the main components of the economic organism, generates huge cash capital, serves the production and investment needs of businesses. The issues of improving banking activities and defining the priorities of development banks are at the center of economic, political and social life of the country

Keywords: bank, agroindustrial sector, credit relations, enterprise, agriculture

ОАО «Россельхозбанк» является заметным, динамично развивающимся игроком федерального масштаба на рынке банковских услуг. Дальнейшее его развитие объективно подтверждается необходимостью оказания государственной поддержки развития АПК и сельских территорий, а также международной практикой.

Основу клиентской базы банка составляют:

- производители сельскохозяйственной продукции, в том числе крестьянские (фермерские) хозяйства, личные подсобные хозяйства граждан;
- предприятия, занимающиеся хранением и переработкой

сельхозпродукции;

- предприятия, осуществляющие внутренние и экспортно-импортные торговые операции с товарами сельскохозяйственной номенклатуры;

- предприятия и организации, обеспечивающие обслуживание и техническую поддержку сельскохозяйственного производства.

Высокий уровень финансовой устойчивости, размеры капитала, широкий спектр кредитных продуктов, наличие технологических возможностей и опыта работы в аграрном секторе, эффективная система управления рисками, постоянное расширение региональной сети, - все это дает банку возможность успешно наращивать объемы кредитных услуг, предоставляемых предприятиям и организациям агропромышленного комплекса. При этом существенный рост объемов кредитования удается совместить с поддержанием на должном уровне качества кредитного портфеля Россельхозбанка.

Около половины кредитных вложений банковской системы РФ в предприятия и организации агропромышленного комплекса страны приходится на ОАО «Россельхозбанк».

В 2017 году, на долю отдельных направлений АПК в рамках программы «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» приходилось 165348 млн. рублей [1].

Кредиты, предоставленные на инвестиционные цели АПК, составляют 103411 млн. рублей в 2017 году.

Кредитование прочих направлений, в которые входят: краткосрочное кредитование сельхозпроизводителей всех категорий и предприятий других отраслей, кредитование операций по регулированию продовольственного рынка, кредитование развития инженерной и социальной инфраструктуры, кредитование предприятий отраслей экономики, смежных с АПК, составляли 274346 млн. рублей в 2017 году.

Агропромышленный сектор предоставляет банку абсолютно уникальные возможности для динамичного развития. Такого потенциала нет ни у одного из других секторов экономики. Для его полнейшего раскрытия необходимо снять существующие инфраструктурные ограничения, связанные с отсутствием достаточных современных мощностей по хранению, первичной переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции. Вектор роста Россельхозбанка должен быть направлен на финансовое обслуживание всех звеньев производственной цепочки в АПК, что в сочетании с широким территориальным присутствием обеспечивает необходимую диверсификацию операций [2].

Задачами банка по поддержке развития сельских территорий являются:

- осуществление банковского обслуживания и кредитование предприятий и организаций социально-инженерной инфраструктуры, включая проведение расчетных, платежных, документарных и прочих операций в интересах клиентов;

- оказание кредитно-финансовой поддержки сельскохозяйственной потребительской кооперации для расширения доступа сельского населения к ресурсным рынкам и рынкам готовой продукции;

- обеспечение сельским жителям и мелким хозяйствам большей доступности к кредитно-финансовым ресурсам, в т.ч. содействуя созданию сельскохозяйственных потребительских кредитных кооперативов.

Приоритеты кредитно-финансовой поддержки развития сельских территорий определяются в первую очередь ориентирами государственной аграрной политики в области формирования эффективной системы государственного регулирования АПК на основе проведения целенаправленной сбалансированной бюджетной, кредитной, налоговой и социальной политики в интересах сельского населения, сельскохозяйственных товаропроизводителей и российской экономики в целом, регулирования агропродовольственных рынков, развития рыночной инфраструктуры [4].

Также необходимо уделить внимание кредитно-финансовому обеспечению процессов социального развития, роста благосостояния и занятости жителей сельской местности, а именно:

- осуществление банковского обслуживания программ социального развития сельского населения, стимулирующих процесс социально-экономической адаптации к рыночным условиям;

- потребительское кредитование, способствующее увеличению платежеспособного спроса и жизненного уровня сельских жителей.

В отношении других категорий заемщиков банк должен быть ориентирован на кредитование предприятий и организаций из смежных с АПК отраслей (торговля сельхозпродукцией и продовольствием, производство ресурсов для села и др.), а в отношении физических лиц - на потребительское кредитование жителей села.

Банку следует ставить целью поддержание доли долгосрочных кредитов не менее 50%. Эти кредиты необходимо направлять в основном на строительство и модернизацию скотоводческих, свиноводческих и птицеводческих комплексов, обновление парка сельскохозяйственной техники, закладку многолетних насаждений, строительство жилья и другие цели.

В настоящее время Россельхозбанк является несомненным лидером в кредитовании агропромышленного комплекса. АПК – был, есть и будет основой деятельности банка. Однако для дальнейшего развития как кредитной, так и в целом всей банковской деятельности Россельхозбанку следует уделять больше внимания предприятиям других отраслей экономики, не связанных с сельским хозяйством, следует повышать и универсализацию банка, в первую очередь за счет его инфраструктуры и развития смежных сегментов, что позволит расширить границы возможностей банка, и, соответственно, привлечь новых клиентов.

Одним из самых сложных блоков клиентов Россельхозбанка

выступают крупные заемщики. На их долю приходится порядка 80% заемщиков банка [5]. Крупными заемщиками являются в основном корпоративные клиенты. В этом сегменте банку стоит продолжать свою активность. Так как большую часть кредитов Россельхозбанк выдает на приобретение техники и оборудования, необходимо работать и с их поставщиками.

Проблема заключается в том, что многие инвестиционные проекты, в части корпоративных клиентов, кредитуются краткосрочно. Банку следует проводить полную инвентаризацию кредитного портфеля, наблюдать за организацией производства, определять перспективы. Если у клиента прогнозируемый стабильный денежный поток, банк должен быть готов реструктурировать его долги.

Таким образом, Россельхозбанк ориентирован на работу, как с корпоративными клиентами, так и с розничными и будет предлагать продукты, разработанные исходя из потребностей клиентов: долгосрочное и краткосрочное кредитование, проектное финансирование, торговое финансирование, факторинг, банковские гарантии, а также широкий спектр услуг физическим лицам – жителям сельской местности.

Особое значение необходимо уделить поддержанию качества кредитного портфеля и обеспечению возвратности кредитов. Доля просроченных платежей на 2017 год составляет 3% от общей суммы кредитного портфеля. Одной из главных причин роста просрочки являются сложные погодные условия 2016 года (засуха, пожары), отрицательно сказавшиеся на производстве сельскохозяйственной продукции, и, как следствие, на финансовом состоянии основных заемщиков Россельхозбанка – предприятий и организаций АПК и смежных с АПК отраслей. В 2017 году сумма просроченных платежей составляла 14879 млн. рублей, что занимает 3% от общей суммы кредитного портфеля банка.

Независимо от причин образования длительная просроченная задолженность является характеристикой повышенного кредитного риска [3]. Исходя из этого Россельхозбанку необходимо продолжать развивать и совершенствовать систему управления рисками и внутреннего контроля для защиты акционеров, вкладчиков, кредиторов и клиентов банка, а также для повышения эффективности операций. В связи с этим эффективными мерами по управлению рисками являются: снижение кредитных рисков путем диверсификации ссудного портфеля, тщательного анализа кредитоспособности и платежеспособности заемщика, применение методов обеспечения возвратности кредита (гарантий, страхования), формирование резервов для покрытия возможных потерь по ссудам.

Особое значение необходимо уделять обеспечению возвратности кредита. Основная доля кредитов выдана под залог – более 90%. Сумма залогового обеспечения в 2017 году составляет 978142 млн. рублей. Основное место в залоговом обеспечении принадлежит залогу недвижимости – 59% [5].

Ссуды, обеспеченные поручительством составляют 20732 млн. рублей, доля которых занимает 3% от общего объема обеспечения.

Обращает на себя внимание низкая доля обеспеченных кредитов, выданных под банковскую гарантию – 1%, что в сумме составляет 7736 млн. рублей. Таким образом, можно сказать, что банковская гарантия является самым непривлекательным видом обеспечения для клиентов Россельхозбанка.

Еще одним важным направлением совершенствования кредитных отношений банка с клиентами является достаточная информированность клиентов, особенно в области АПК. В связи с этим необходимо проводить практические семинары заемщиков на тему: «Как эффективно пользоваться кредитами». Для этого Россельхозбанк может разработать методические материалы на примере успешных клиентов. Особенно эти семинары необходимы для фермеров, так как тесное сотрудничество банкиров и фермеров позволит заранее организовать сбор заявок и оформление документов на кредитование сезонно-полевых работ, укрепить статус надежного клиента банка. Также проведение достаточного консультирования клиентов позволит увеличить кредитный портфель и избежать просроченных платежей.

Для совершенствования кредитных отношений с клиентами, Россельхозбанку следует выполнить и ряд других задач:

1. Продолжать снижать базовые ставки по различным кредитным продуктам для юридических лиц, индивидуальных предпринимателей и физических лиц.

2. Расширить продуктовую линейку для различных категорий заемщиков, ввести новые кредитные продукты.

3. Упростить процедуру подачи документов.

Вышеперечисленные задачи и шаги внесут вклад в положительную динамику развития Россельхозбанка. Итогом их реализации станет превращение банка в современный, технологичный, клиентоориентированный, эффективный финансовый институт, занимающий лидирующие позиции на рынке сельхозкредитования, широкий спектр услуг сельхозтоваропроизводителям, иным организациям АПК и связанных с ним отраслей, а также жителям села.

Использованные источники:

1. О деятельности ОАО «Россельхозбанк»: годовой отчет, 2015-2017 гг.
2. Стратегия развития ОАО «Россельхозбанк» до 2017 года: протокол № 29 от 29.01.2010 г.
3. Банковская система России [Электронный ресурс] – Режим доступа. – http: правовые//global - характеристика finances.ru/problemyi - характеристика bankovskoy - характеристика sistemyi - характеристика rossii - характеристика 2016/
4. «Основные мероприятия по развитию и регулирование обеспечению стабильности функционирования финансового рынка Российской Федерации

на период 2016–2018 годов» [Электронный ресурс] – Режим доступа. – http: правовые//regnews.org/law/nq/lk.htm
5. http://www.rshb.ru/

УДК 378

Куницына-Сафонова С.Ю.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Государственное и муниципальное управление»
Волгоградский институт управления – филиал
Российская академия народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации
Россия, г. Волгоград

КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация. В статье говорится об изменениях, произошедших в системе высшего профессионального образования, дается определение понятия «профессиональная компетенция», рассматриваются ее составляющие. При этом под профессиональной компетенцией понимается совокупность знаний, умений и навыков студента, которые демонстрируют его готовность работать и совершенствоваться в профессиональной среде. Далее говорится о проблемах оценки компетенций и выявляются достоинства и недостатки компетентностного подхода.

Ключевые слова: оценка знаний, Болонский процесс, высшее образование, компетентностный подход, профессиональная компетенция.

Kunitsyna-Safonova S.Yu.
graduate student
2nd year, faculty of State and Local Government
Volgograd Institute of Management – a branch of the Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation
Russia, Volgograd

THE COMPETENCY-BASED APPROACH IN THE SYSTEM OF PROFESSIONAL HIGHER EDUCATION

Annotation. The article refers to changes of the system of professional higher education, defines the concept of "professional competence" and reviews its components. At the same time, professional competence means a complex of knowledge, skills and abilities of students that demonstrate their preparedness to work and improve themselves in a professional environment. Then, problems of competence assessment are discussed and advantages and disadvantages of the competency-based approach are revealed.

Keywords: assessment of knowledge, the Bologna process, higher education, competency-based approach, professional competence.

Присоединение России к Болонскому процессу в сентябре 2003 года стало переломным моментом в истории российского высшего образования. В связи с переходом на двухуровневую систему высшего профессионального образования в академической вузовской среде произошло немало важных

изменений, которые продолжают происходить и в настоящее время. Помимо формального разделения системы высшего профессионального образования на два уровня (бакалавриат и магистратура), переход на данную систему привел к внедрению новых образовательных стандартов и технологий обучения, а также к изменению трактовки оценки достижений обучающихся.

Цель статьи – выявить и проанализировать достоинства и недостатки компетентностного подхода. Компетентностный подход является одним из ключевых аспектов внедрения федеральных государственных образовательных стандартов высшего образования поколений 3 и 3+ и предполагает оценивание студентов с позиции освоения профессиональных компетенций.

Под профессиональной компетенцией понимается совокупность знаний, умений и навыков студента, которые говорят о готовности работать и совершенствоваться в профессиональной среде. Отсюда можно сделать вывод, что компетенция – это многокомпонентное понятие, включающее в себя несколько составляющих:

– когнитивную, характеризующую теоретические знания, полученные студентом в ходе образовательного процесса;

– практико-деятельностную, демонстрирующую умения и навыки студента;

– профессионально-личностную, показывающую личностные качества учащегося в контексте профессиональной деятельности, такие как желание совершенствоваться в выбранной области, навыки командной работы, способность предлагать нестандартные решения профессиональных задач, умение применять их на практике и т.д.

Профессиональная компетенция учащегося формируется во время лекционных и семинарских занятий, при прохождении практик (учебных и производственных), а также в ходе самостоятельной работы. Проверка уровня компетенций может осуществляться только с позиции междисциплинарного подхода, поскольку каждая из них затрагивает несколько учебных дисциплин. Однако проведение полной проверки в процессе обычных аудиторных занятий не всегда возможно.

К сожалению, на сегодняшний день нет единой методики, позволяющей проверить уровень профессиональных компетенций. Решить данную проблему можно, например, с помощью некоторых квалиметрических подходов, предполагающих изучение объекта с точки зрения измерения его качества. Зачастую используются таблицы, где описаны индикаторы освоения компетенций (ПК-1, ПК-2 и т.д.) для отдельных учебных дисциплин. Стоит отметить, что при этом выделяются уровни сформированности профессиональных компетенций, такие как пороговый, или минимально допустимый, средний и высокий. Затем составляются шкалы для индикаторов освоения компетенций.

Студенты с пороговым уровнем компетенций имеют поверхностные теоретические знания, общее представление об основных вопросах

изученных дисциплин, демонстрируют слабые навыки решения задач из сфер профессиональной деятельности. Студенты со средним уровнем освоения компетенций знают базовые методики решения типовых задач и применяют полученные знания на практике. Высокий уровень профессиональных компетенций характеризуется целенаправленностью и эффективностью действий; студенты знают, помимо базовых, дополнительные методики, предлагают оригинальные методы решения задач из области профессиональной деятельности.

Также стоит обратить внимание на введение балльно-рейтинговой системы в некоторых высших учебных заведениях. Это значит, что итоги образовательного процесса подводятся накоплением оценок, полученных в ходе учебных модулей, а не их усреднением. Следует отметить, что такой подход положительно повлиял на активность обучающихся на аудиторных занятиях, поскольку высокие баллы, полученные за семестр, дают студентам возможность сдавать экзамены автоматом. Однако данная система имеет и недостатки, к которым можно отнести отсутствие системы поощрения обучающегося за высокий рейтинг. К примеру, студент, набравший количество баллов, достаточное для сдачи зачета, перестает выполнять дополнительные задания, активность на занятиях стремительно снижается.

Подводя итог, хотелось бы отметить, что на сегодняшний день не разработана универсальная методика оценки профессиональных компетенций, методики компетентностно-ориентированной модели учебного процесса находятся только на стадии формирования. Понятие «профессиональная компетентность» является многокомпонентным, в его состав входят знания, умения и навыки студентов, а также личностные качества обучающихся в контексте профессиональной деятельности. Поэтому оценка профессиональных компетенций – это междисциплинарная и довольно сложная задача. Чтобы повысить эффективность оценки компетенций, необходимо модернизировать систему высшего образования и перейти от количественных показателей оценки деятельности высшего учебного заведения к качественным.

Использованные источники:

1. Зимняя И.А. Компетентностный подход. Каково его место в системе современных подходов к проблемам образования? (теоретико-методологический аспект) // Высшее образование сегодня. 2006. № 8. С. 20-26.
2. Татур Ю.Г. Компетентностный подход в описании результатов и проектировании стандартов высшего профессионального образования: материалы ко второму заседанию методологического семинара. М.: Исследовательский центр проблем качества подготовки специалистов, 2004. 16 с.
3. Шамсутдинова Т.М. Формирование профессиональных компетенций студентов в контексте информатизации высшего образования // Открытое образование. 2013. № 6. С. 36-44.

УДК 342.14

Лаврова Е.А.
студент магистратуры 2 курса
юридический факультет
Санкт-Петербургский юридический институт (филиал)
федерального государственного казенного образовательного
учреждения высшего образования
«Академия Генеральной прокуратуры Российской Федерации»
Россия, г. Санкт-Петербург

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье поднимается вопрос о понятии доказывания в современном состязательном уголовном процессе. Рассматриваются различные точки зрения относительно того, что считать доказыванием в уголовном судопроизводстве РФ.

Ключевые слова: доказывание, уголовный процесс, понятие доказывания, уголовно – процессуальное познание, познание.

Lavrova E.A.
The student of the second year
of the master program of the law faculty
Saint-Petersburg law institute (branch) of Federal Establishment of Higher Education «Academy of the Office of the Prosecutor General of the Russian Federation»
Russia, Saint-Petersburg

TO THE QUESTION OF THE CONCEPT OF PROOF IN THE CRIMINAL PROCESS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Annotation: The article raises the question of the concept of proof in the modern adversarial criminal process. Various points of view regarding what to consider as a proof in the criminal procedure of the Russian Federation are considered.

Key words: proving, criminal process, concept of proof, criminal procedural cognition, cognition.

Вопросы института доказывания в уголовном процессе довольно активно обсуждаются в отечественной юридической научной и учебной литературе. На протяжении многих лет представителями науки уголовного процесса ведутся споры относительно понятия доказывания.

Для того, чтобы определить понятие доказывания в уголовном судопроизводстве, необходимо разобраться с понятием доказывания присущим для всех наук. Существует несколько точек зрения относительно определения понятия доказывания.

Например, И.В. Демидов под доказыванием понимает совокупность фактов, при помощи которых обосновывается истинность или ложность того

или иного суждения.[203] В словаре С.И. Ожегова под доказательством понимаются: 1) факт или довод, подтверждающий, доказывающий что-нибудь; 2) система умозаключений, путем которых выводится новое положение.[204] Один из классиков в области уголовного процесса И.Я. Фойницкий определял доказывание как процесс, «путем которого обстоятельство искомое ставится в связь с обстоятельством известным, данным и показывается им».[205]

В XX веке вышеуказанное понятие доказывания поддержал А.А. Эйсман. Так, ученый утверждал: «Судебное доказывание - это частный случай доказывания вообще, т.е. особого способа передачи информации, связанного с обоснованием передаваемых сведений».[206] Однако профессор С.А. Шейфер имеет иную точку зрения. Ученый считает, что в теории нет универсального понятия доказывания, обосновывая данное положение тем, что для обозначения процедуры получения выводного знания логика использует понятие «доказательство», которое твердо устоялось в математических и других науках, следовательно, имеет универсальный характер. Поэтому нет необходимости вытеснять его другим, заимствованным из юриспруденции понятием.[207]

Таким образом, представляется, что понятие доказывания является юридическим, а логика и философия формируют лишь понятие «доказательство», а не «доказывание».

В советской юридической науке было сформулировано новое понятие доказывания. Разработанное советскими учеными понятие напрямую не связано с наукой логикой. Многие ученые того времени придерживались мнения о том, что используемое логикой понятие доказательства к юридическому доказыванию неприменимо. Советские ученые отождествляли доказывание с познанием. Познание можно определить как процесс получения человеком нового знания, открытие неизвестного ранее. Профессор М.С. Строгович писал: «Мы отождествляем доказывание в уголовном процессе с познанием истины по уголовным делам: процесс доказывания и есть процесс познания фактов, обстоятельств уголовного дела».[208] П.А. Лупинская также отмечала, что «истина в уголовном процессе познается опосредствованным путем, на основе доказательств, что и объясняет наименование всей деятельности доказыванием».[209] Необходимо отметить, что большинство процессуалистов не делают различий между уголовно – процессуальным познанием и доказыванием по уголовным

[203] Демидов И.В. Логика: Учеб. пособие для юрид. вузов / Под ред. Б.И. Каверина. М., 2000. С.123
[204] Ожегов С.И. Словарь русского языка / Под ред. Н.Ю. Шведовой. М.: Русский язык, 1990. С. 175.
[205] Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства. СПб.: Альфа, 1996. Т. 2. С. 162-163.
[206] Эйсман А.А. О понятии вещественного доказательства и его соотношении с понятиями доказательств других видов. // Вопросы борьбы с преступностью. 1965. Вып. 1. С. 82.
[207] Шейфер С.А. Доказательства и доказывание по уголовным делам: проблемы теории и правового регулирования. М.: Норма, 2008. С. 19
[208] Строгович М.С. Курс советского уголовного процесса в 2-х т. М., 1968. Т. 1. С. 296.
[209] Лупинская П.А. Доказывание. Курс советского уголовного процесса. Общая часть / Под ред. А.Д. Бойкова и И.И. Карпеца. М.: Юридическая литература, 1989. С. 605.

делам. Ученые поддерживают данную точку зрения, считая, что познавательная деятельность в уголовном процессе должна именоваться доказыванием по уголовному делу.

А.Р. Ратинов считал, что «познавательные элементы органически вплетены в уголовно-процессуальную деятельность и познание здесь как бы совпадает с доказыванием».[210] По его мнению, несмотря на схожесть данных понятий, они не являются идентичными. Также он отмечал: «Несовпадение доказывания и познания кроется в характере достигаемых знаний». «Можно познавать и быть обладателем истинного знания «для себя», не заботясь о передаче и использовании этого знания другими, не стремясь обосновать, подтвердить, удостоверить, то есть сделать его достоверным для всех».[211] Доказыванием в широком смысле А.Р. Ратинов называет удостоверение, подтверждение, обоснование правильности каких-либо мыслей или решений при помощи доводов, аргументов, фактов. Таким образом, говоря о доказывании, необходимо иметь в виду адресата, к которому обращен этот процесс и которому надлежит доказать то или иное положение.[212]

Результаты уголовно-процессуального познания не всегда могут быть использованы в доказывании. Например, доказательства признанные судом недопустимыми по формальным признакам не могут иметь юридического значения, хотя имеют несомненную ценность для установления обстоятельств дела.

Таким образом, автор приходит к выводу о том, что «уголовно-процессуальное познание» более широкое понятие, которое включает в себя понятие «доказывание по уголовным делам».

В указанной связи, интересным представляется мнение В.А. Лазаревой, которая акцентирует внимание на следующем: «...именно представления о доказывании, сложившиеся в условиях действия старого закона (УПК РСФСР) мешают развитию состязательной формы уголовного судопроизводства. Развитие гносеологии в свое время привело к формированию взгляда на доказывание как процесс познания. Однако отождествление познания и доказывания, имевшее своих противников уже в то время, когда работал М.С. Строгович, сегодня не только не соответствует создаваемой законодателем модели уголовного судопроизводства, но и стремится определять его процессуальную форму, консервируя кризис уголовного судопроизводства, не позволяя определиться перспективам его развития»[213].

Данная точка зрения заслуживает внимания, т.к. ранее сложившееся понимание доказывания в полном мере не учитывает особенности современного уголовного судопроизводства, осуществляемого на основе

---

[210] Теория доказательств в советском уголовном процессе / Отв. ред. Н.В. Жогин. 2-е изд., испр. и доп. М.: Юридическая литература, 1973. С. 287.
[211] Там же. С. 288.
[212] Там же с. 289.
[213] Лазарева В.А Состязательность и доказывание в уголовном процессе // Уголовное право. 2007. N 3. С.98.

принципа состязательности, закрепленного в ст. 15 УПК РФ.

Вместе с тем, ст. 85 УПК РФ закрепляет, что доказывание состоит в собирании, проверке и оценке доказательств в целях установления обстоятельств, подлежащих доказыванию по делу. Определив понятие доказывания именно так, законодатель исходит из того, что в уголовном судопроизводстве действительно происходит выяснение обстоятельств совершенного преступления. Осуществляется поиск и обнаружение носителей доказательственной информации, ее извлечение и закрепление в материалах уголовного дела и использование полученных сведений для обоснования завершающего познание вывода.[214] Эту познавательную деятельность осуществляют дознаватель, следователь, прокурор и суд. На первый взгляд, следующий из ст.85 УПК РФ вывод о том, что познавательная деятельность вышеуказанных субъектов и есть доказывание, вступает в противоречие с принципами презумпции невиновности, состязательности и равноправия сторон.

Например, ч. 2 ст. 14 УПК РФ «Презумпция невиновности» закрепляет: «Подозреваемый или обвиняемый не обязан доказывать свою невиновность». Если утверждать, что деятельность по собиранию, проверке и оценке доказательств дознавателем, следователем, прокурором и судом и есть доказывание, получается, что уголовно – процессуальный закон освобождает обвиняемого от обязанности, которая на него никогда не возлагалась. В соответствии с этой точкой зрения можно сделать вывод, что принцип презумпции невиновности сформулирован законе неправильно, так как обвиняемый фактически не правомочен собирать, проверять и оценивать доказательства, т.к. он не является субъектом доказывания, фактически не имеет права участвовать в доказывании наравне со стороной обвинения.

Однако следует принимать во внимание, что уголовно – процессуальный закон и практики его применения вовсе не исключают возможность понимать доказывание и как познавательную деятельность, и одновременно как деятельность по отстаиванию, аргументированию какого-либо утверждения. В частности, утверждения обвиняемого в своей невиновности, которое, разумеется, он не должен отстаивать.

Поэтому использование понятия «доказывание» в широком и узком смыслах имеет право на существование. Доказывание в широком смысле - это познавательная деятельность, осуществляемая органами, расследующими и разрешающими дело, состоящая в собирании, проверке и оценке доказательств. Доказывание в узком смысле - деятельность по обоснованию утверждения, выдвинутого участником процесса, по убеждению в его истинности каких-либо лиц.[215]

Использованные источники:

1. Демидов И.В. Логика: Учеб. пособие для юрид. вузов / Под ред. Б.И.

[214] Лазарева В.А Доказывание в уголовном процессе : учебно-практическое пособие – М. 2009. 43с.

[215] Савицкий В.М. Государственное обвинение в суде. М - 1971. С. 156 - 158;
Строгович М.С. Проблемы теории права. Свердловск, 1973. Т. 1. С. 298.

Каверина. М., 2000.- С.123
2. Лазарева В.А Состязательность и доказывание в уголовном процессе // Уголовное право. 2007. N 3. - С.98.
3. Лазарева В.А Доказывание в уголовном процессе : учебно-практическое пособие – М. 2009.- 43с.
4. Лупинская П.А. Доказывание. Курс советского уголовного процесса. Общая часть. М.: Юридическая литература, 1989. - С. 605.
5. Ожегов С.И. Словарь русского языка / Под ред. Н.Ю. Шведовой. М.: Русский язык, 1990. - С. 175.
6. Савицкий В.М. Государственное обвинение в суде. М - 1971. С. 156 – 158.
7. Строгович М.С. Курс советского уголовного процесса в 2-х т. М., 1968. Т. 1.- С. 296.
8. Строгович М.С. Проблемы теории права. Свердловск, 1973. Т. 1.- С. 298.
9. Теория доказательств в советском уголовном процессе / Отв. ред. Н.В. Жогин. 2-е изд., испр. и доп. М.:Юридическая литература, 1973. - С. 287.
10.Фойницкий И.Я. Курс уголовного судопроизводства. СПб.: Альфа, 1996. Т. 2.- С. 162-163.
11.Шейфер С.А. Доказательства и доказывание по уголовным делам: проблемы теории и правового регулирования. М.: Норма, 2008.- С. 19.
12.Эйсман А.А. О понятии вещественного доказательства и его соотношении с понятиями доказательств других видов. // Вопросы борьбы с преступностью. 1965. Вып. 1. - С. 82.

УДК 514.185.2

Лапшина С. А.
студент
кафедра «Система обработки информации и управления»
Рожков А. С.
студент
кафедра «Радиоэлектронные системы и устройства»
Родин. А.С.
специалист
кафедра «Специальное машиностроение»
научный руководитель: Соколова Л.С.
доцент
МГТУ им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

СОЗДАНИЕ НА 3D ПРИНТЕРЕ РАЗВЕРТОК ЧЕТЫРЕХМЕРНЫХ ПРАВИЛЬНЫХ МНОГОГРАННИКОВ

Ключевые слова:
развертка поверхности , 4-х мерный октаэдр,4-х мерный куб, 4-х мерный симплекс метод изучения фигуры, 3D принтер.

Аннотация:
В данной статье рассматривается построение 3D — моделей разверткок четырехмерных правильных многогранников октаэдра, симплекса и куба и их прототипирование на 3D принтере. Развертка – точное представление поверхности фигуры, по которой мы можем составить представление о самой фигуре. Построение данных 3D — моделей разверток приближает нас к пониманию 4-х мерного пространства. Так же в работе задействован 3D принтер и объяснены методы его использования.

Lapshina S.A., student
Russia, 105005, Moscow, MSTU them. N.E. Bauman
Department of Information Processing and Management System
Rozhkov A.S., student
Russia, 105005, Moscow, MSTU them. N.E. Bauman
Department of Radioelectronic Systems and Devices
Rodin. AS, specialist
Russia, 105005, Moscow, MSTU them. N.E. Bauman
Department of "Special Engineering"
Scientific adviser: Sokolova LS, associate professor
Russia, 105005, Moscow, MSTU them. N.E. Bauman

CREATE A SWEEP ON THE 3D PRINTER FOUR-DIMENSIONAL REGULAR POLYHEDRA.

Keywords:
surface scan, 4-dimensional octahedron, 4-dimensional cube, 4-dimensional

simplex method of studying the figure, 3D printer.

Annotation:

In this paper, we consider the construction of 3D models for the development of four-dimensional regular polyhedra of an octahedron, a simplex and a cube, and their prototyping on a 3D printer. A sweep is an exact representation of the surface of the figure, along which we can form an idea of the figure itself. The construction of data from the 3D sweep models brings us closer to an understanding of the 4-dimensional space. Also, a 3D printer is used and the methods of using it are explained.

Многомерная геометрия является геометрическим методом математического описания реальных вещей и явлений.

Пространство, в котором введены декартовы координаты (x1,x2,…,xn) называется n-мерным декартовым пространством и обозначается Rn. Число n называется размерностью пространства или числом измерений.

Развертка – это представление n-мерной фигуры в (n-1) – мерном пространстве.

Для ее построения необходимо знать состав многомерного образа.

Геометрическое тело, как часть пространства отделена от остальной части пространства поверхностью – границей этого тела. Могогранник с присоединенной к нему границей (поверхностью) называется замкнутым (Т), если граница к нему не присоединена, то он называется открытым (Т)

Тогда можно записать $\bar{T} = T+гр T$.

Представленный способ получения n-мерного геометрического образа путем умножения предыдущего замкнутого образа на полуоткрытый отрезок и прибавления точки Т0, позволяет написать формулу состава образа с целью выяснения этого состава.

Таким образом, не имея наглядного геометрического образа в четырехмерном пространстве, мы знаем его полный состав.

- Для трехмерного симплекса :

  $\bar{T3} = T2(\bar{T1+T0}) +T0 = T3 + (4T2+6T1+4T0)$

  Для четырехмерного симплекса [1]:
- $\bar{T4} = T3(\bar{T1+T0}) +T0 = T4 + (5T3+10T2+10T1+5T0)$

  Для трехмерного куба
- $\bar{K3}=K3+(6K2+12K1+8K0)$

  Для четырехмерного куба [2]:
- $\bar{K4}=K4+(8K3+ 24K2+32K1+16K0)$

  Для окраэдра :
- $\bar{Д3}= Д3+(8Д2+12Д1+6Д0)$

  Для четырехмерного октаэдра [3]:
- $\bar{Д4}= Д4+(16Д3+32Д2+24Д1+8Д0)$

Согласно приведенным формулам состава образа правильных многогранников были построены 2D модели развертоток трехмерных фигур на проскости (рис 1,2,3) и 3D модели разверток четырехмерных фигур в

трехмерном пространстве (рис 5,7,11).

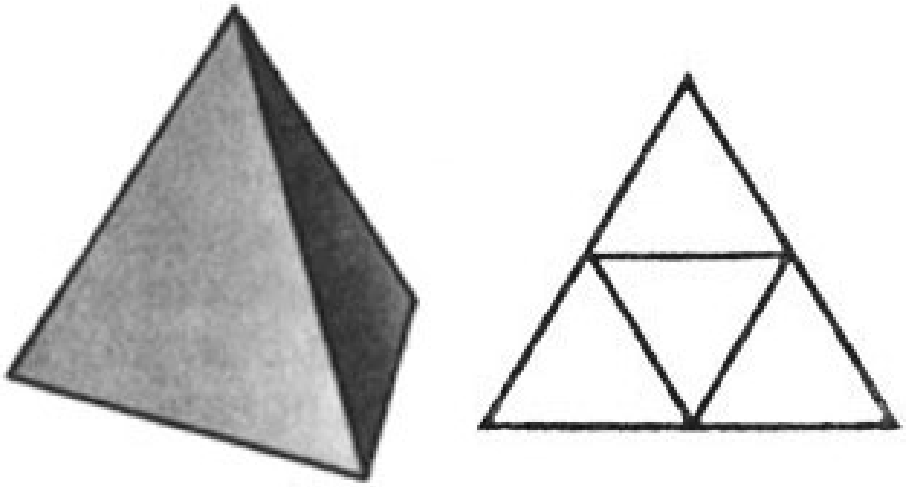


Рис 1. Трехмерный тетраэдр и его развертка

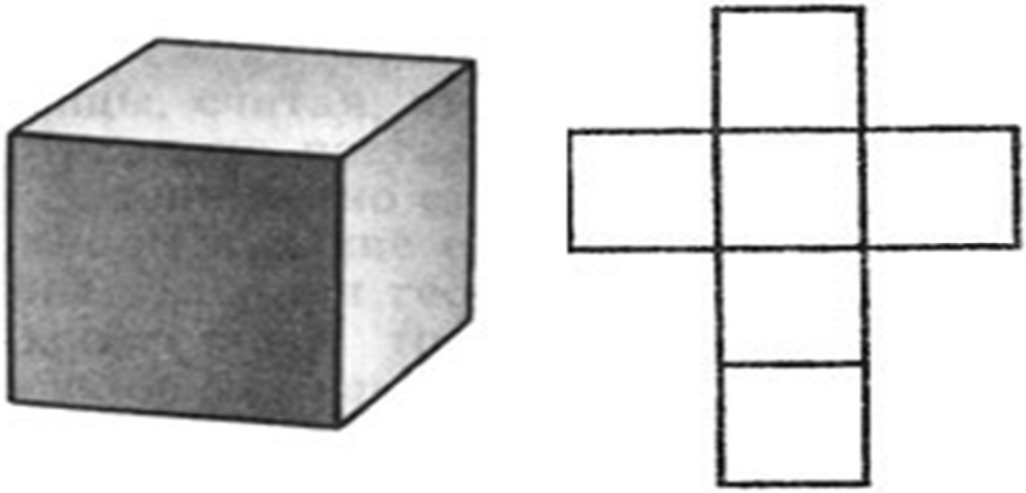


Рис 2. Трезмерный куб и его развертка

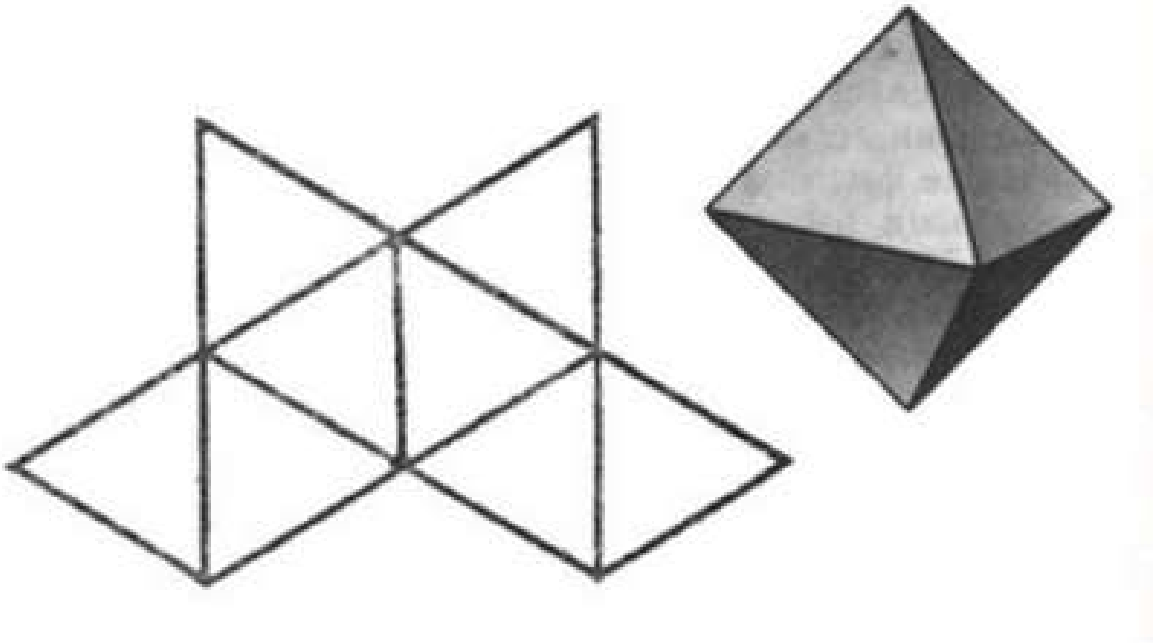


Рис 3 Трехмерный октаэдр и его развертка

Известные из школьной стереометрии развертки трехмерных куба, тетраэдра и октаэдра построены с целью разбора методики построения разверток правильных четырехмерных фигур.

При построении 3D моделей разверток четырехмерных фигур сначала создавались основные фигуры : куб, тетраэдр и октаэдр. Затем их копировали в соответствии с формулой состава нужное количество раз и присоединяли к каждой из сторон основной фигуры. Или можно просто отразить каждую из фигур от каждой из ее сторон.

Аналогично симплексу идет построение 3D моделей разверток октаэдра и куба.

При построении развертки 4-х мерного куба основой является трех мерный куб. (см. рис. 2) Сборка развертки 4-х мерного куба представленна на рис.4, сама 3D модель развертки 4-х мерного куба на рис.5

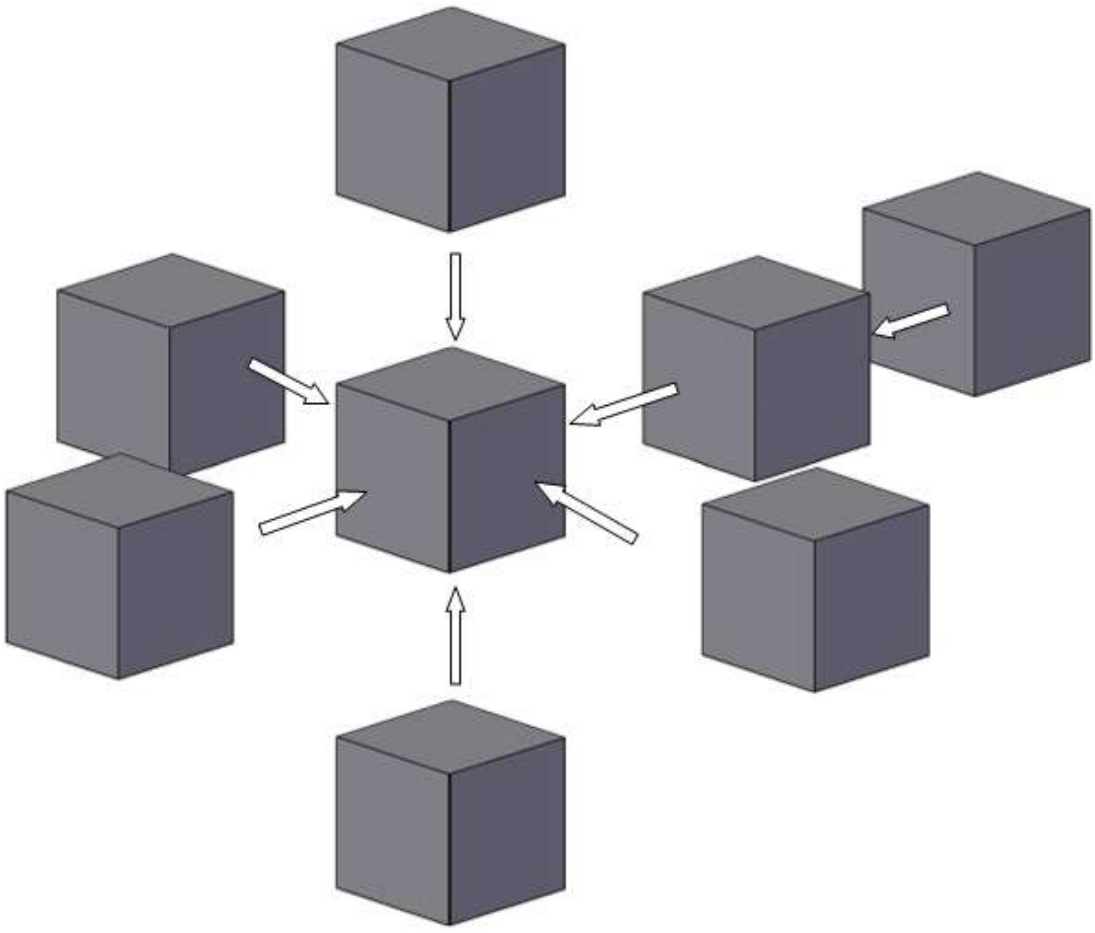


Рис 4. Сборка развертки 4-х мерного куба

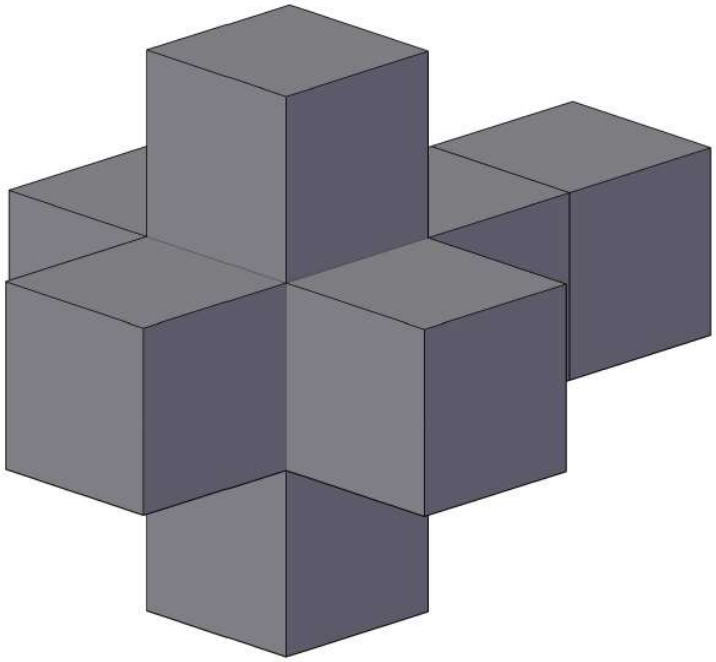


Рис 5. 3D развертка 4-х мерного куба.

Построение развертки четырехмерного симплекса:

Основная фигура – тетраэдр. Копируем его и присоединяем к каждой из сторон. (рис.6). Полученную 3D модель развертки 4-х мерного симплекса можно рассматривать с разных ракурсов (рис 7 а,б)

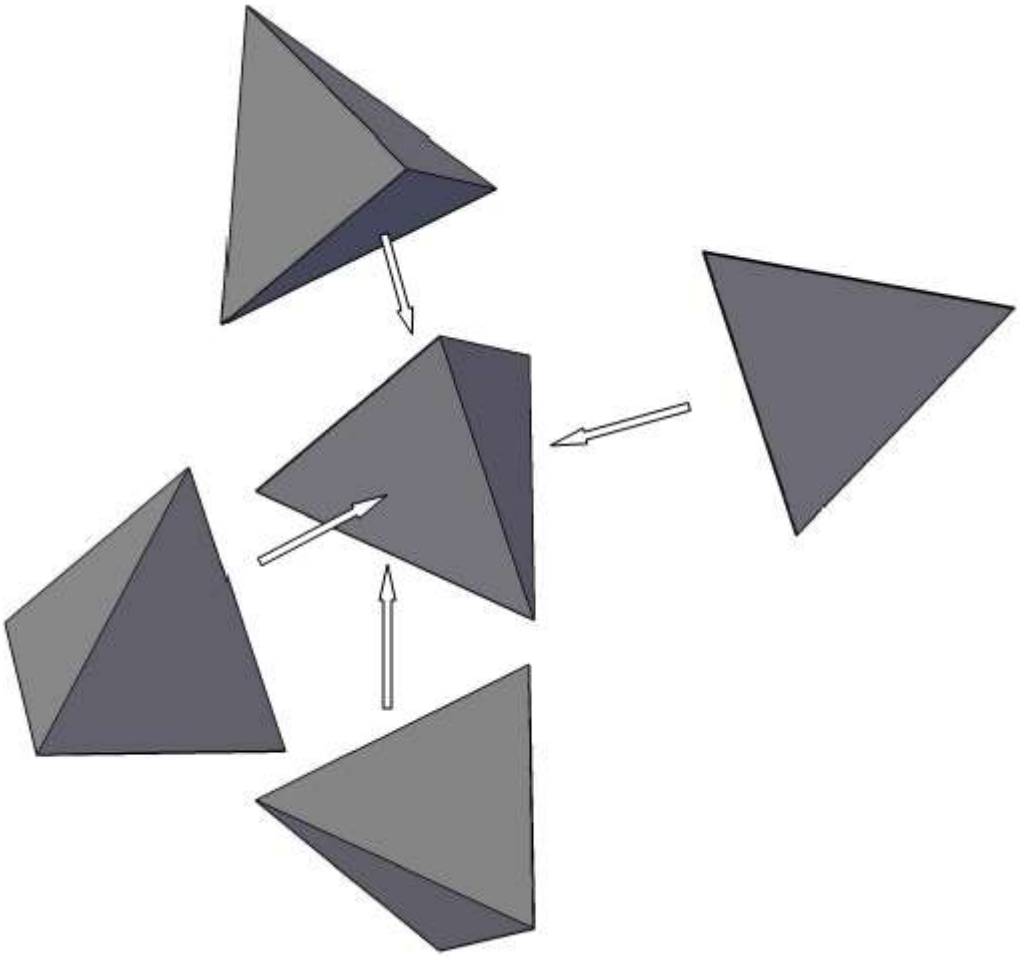
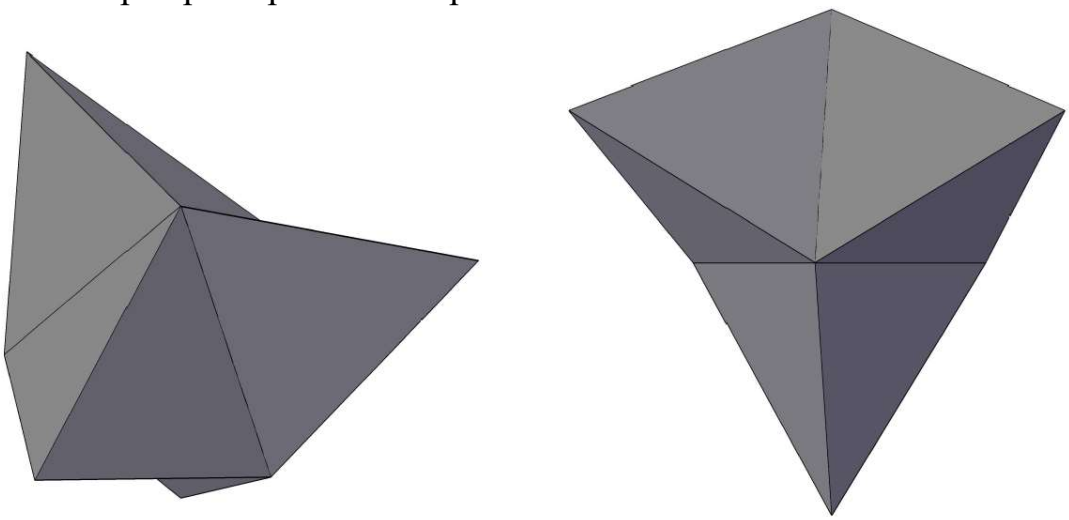


Рис 6. Сборка развертки 4-х мерного симплекса



(а (б

Рис 7. 3D развертка 4-х мерного симплекса с разных ракурсов

При построении 3D развертки 4-х мерного октаэдра основной фигурой выступает 3-х мерный октаэдр. Однако, если мы обратим внимание на развертку 3-х мерного октаэдра (см. рис. 3), то заметим, что сложная фигура двумерного октаэдра разбивается на более простые фигуры – двумерные треугольники. Для построения 3D развертки 4-х мерного октаэдра мы

применим тотже прием : разобъем 3-х мерный октаэдр на 2 правильные пирамиды. Следовательно основной фигурой для построения будет октаэдр, однако составлять мы его будем из пирамид. Сначала присоединим к 4 сторонам пирамиды еще 4 такие же пирамиды. (рис. 8)

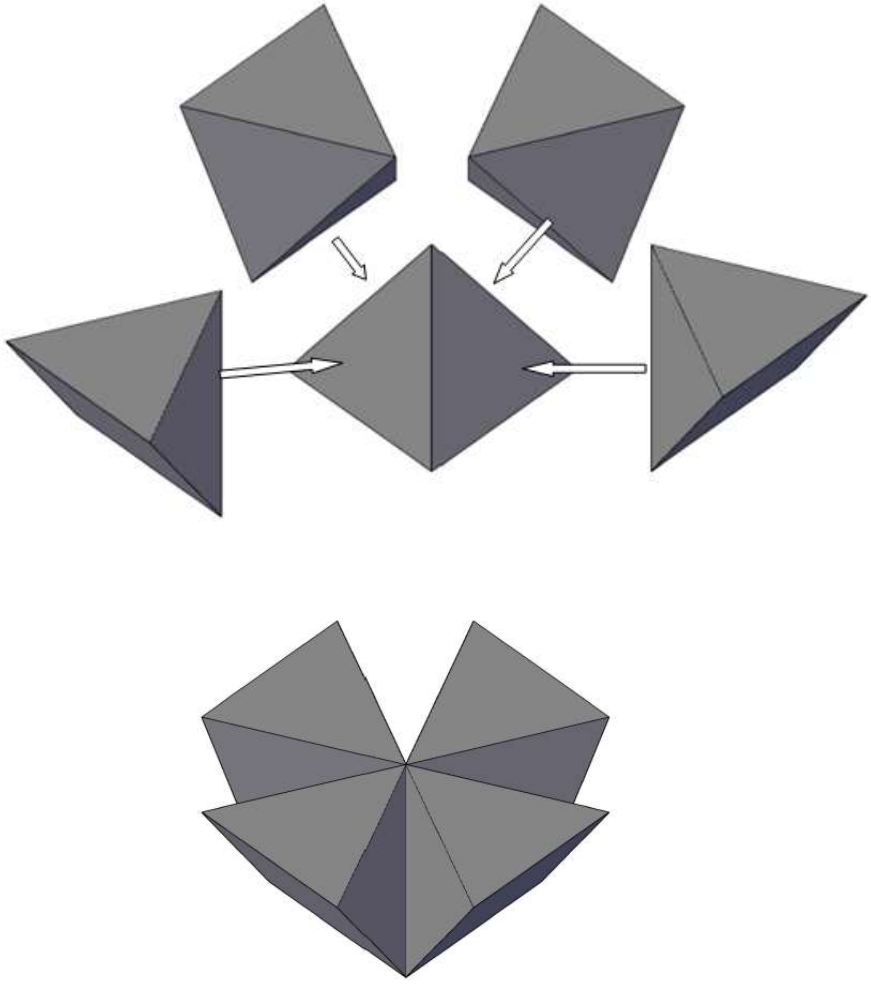


Рис. 8 первый этап построения развертки 4-х мерного октаэдра

Затем добавим к одной из пирамид, к верхней ее грани, еще одну пирамиду, так как основной фигурой все таки должет быть октаэдр(рис.9).

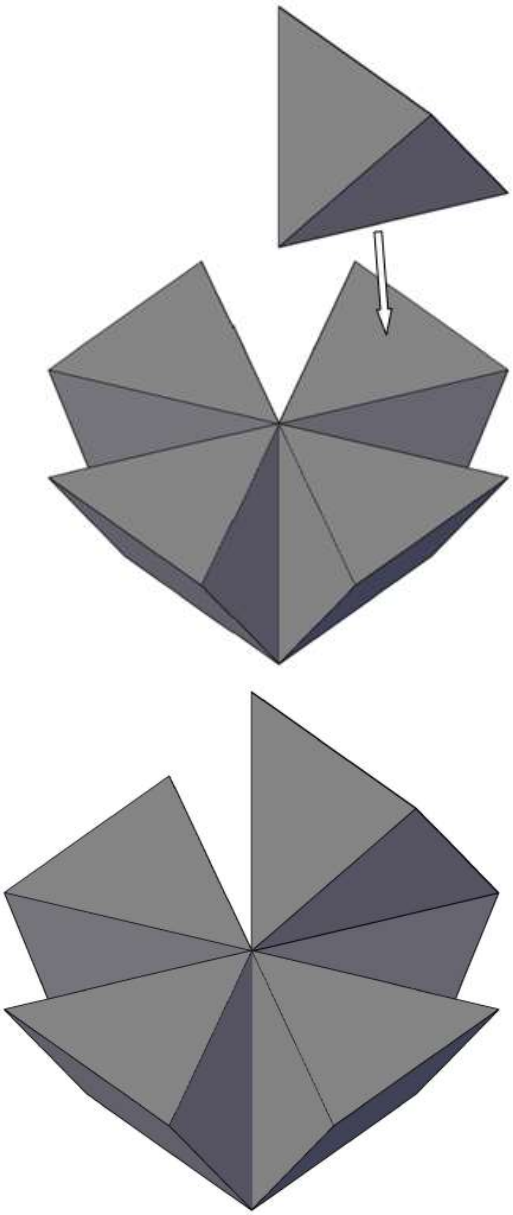


Рис.9 Присоединение недостающей пирамиды

Затем присоединим к нижней части получившейся фигуры (последняя не закрытая грань нашей основной пирамиды) такую же только перевернутую фигуру. (рис. 10)

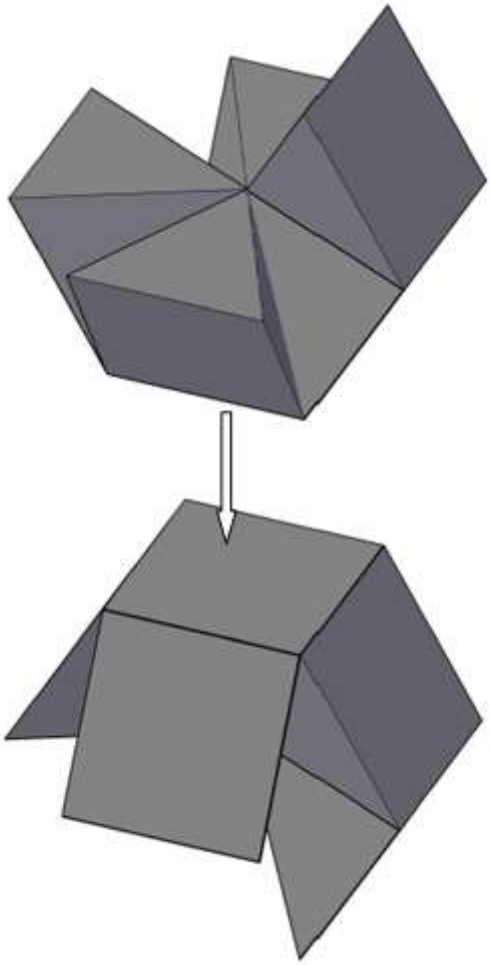
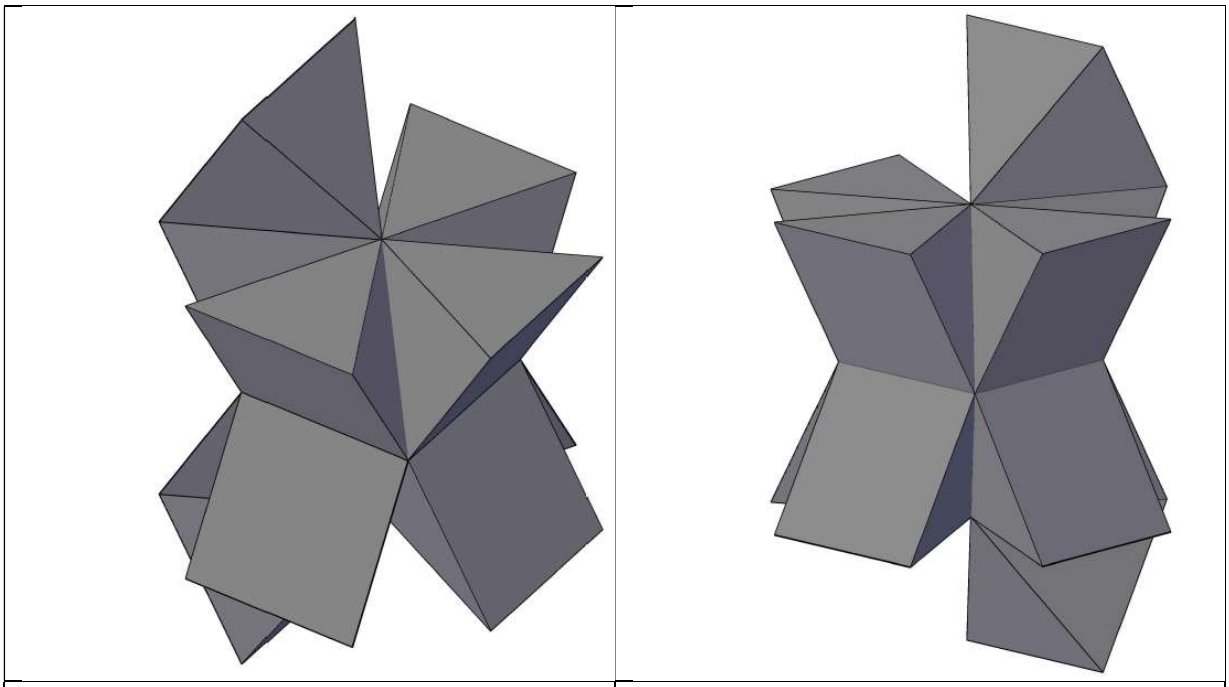


Рис10. Заключительный этап сборки развертки 4-х мерного октаэдра

У нас получилась развертка 4-х мерного октаэдра в 3-х мерном пространстве. (рис.11)



(а (б

Рис.11 3D модель развертки 4-х мерного октаэдра в разных ракурсов (а,б)

Созданные 3D модели разверток правильных многогранников также были распечатаны на 3D принтере при поддержке PICASO 3D.

PICASO 3D – первый российский производитель 3D принтеров. (рис. 12)

3D печать также известна как компьютерное моделирование или альтернативное конструирование. Это процесс воссоздания реального объекта по образцу 3D модели. Цифровая 3D модель сохраняется в формате файла STL и передается на печать 3D принтеру. Затем 3D принтер, накладывая слой за слоем, формирует реальный объект.

Рис 12. 3D принтер фирмы PICASO(Россия)

Немногие технологии способны выполнить 3D печать. Основная разница заключается в том, каким образом слои накладываются один на другой.

В данном проекте использовалась технология FDM (fused deposition modeling): выдавливание расплавленного материала через сопло печатающей головки путем наложения последующего слоя. (рис. 13,14)

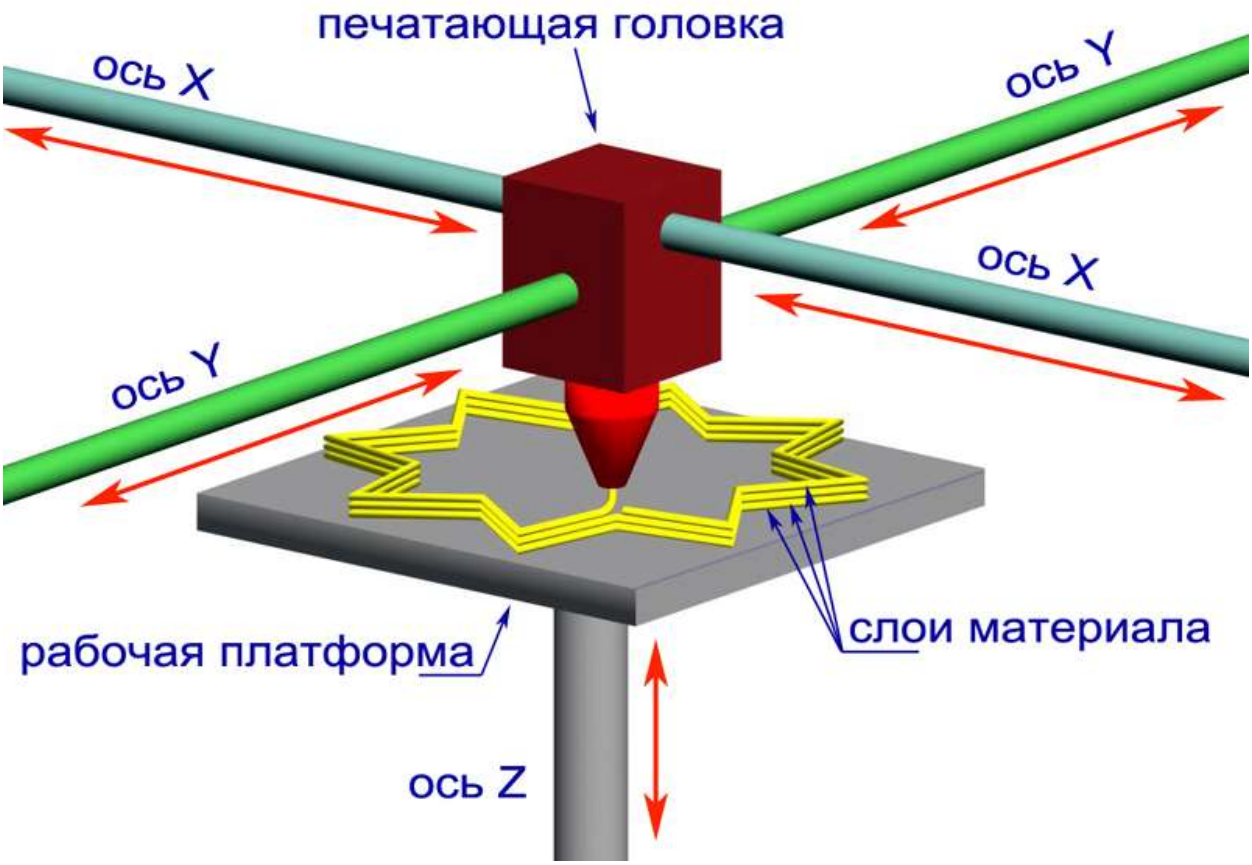


Рис 13. Схема работы печатающей головки 3D принтера

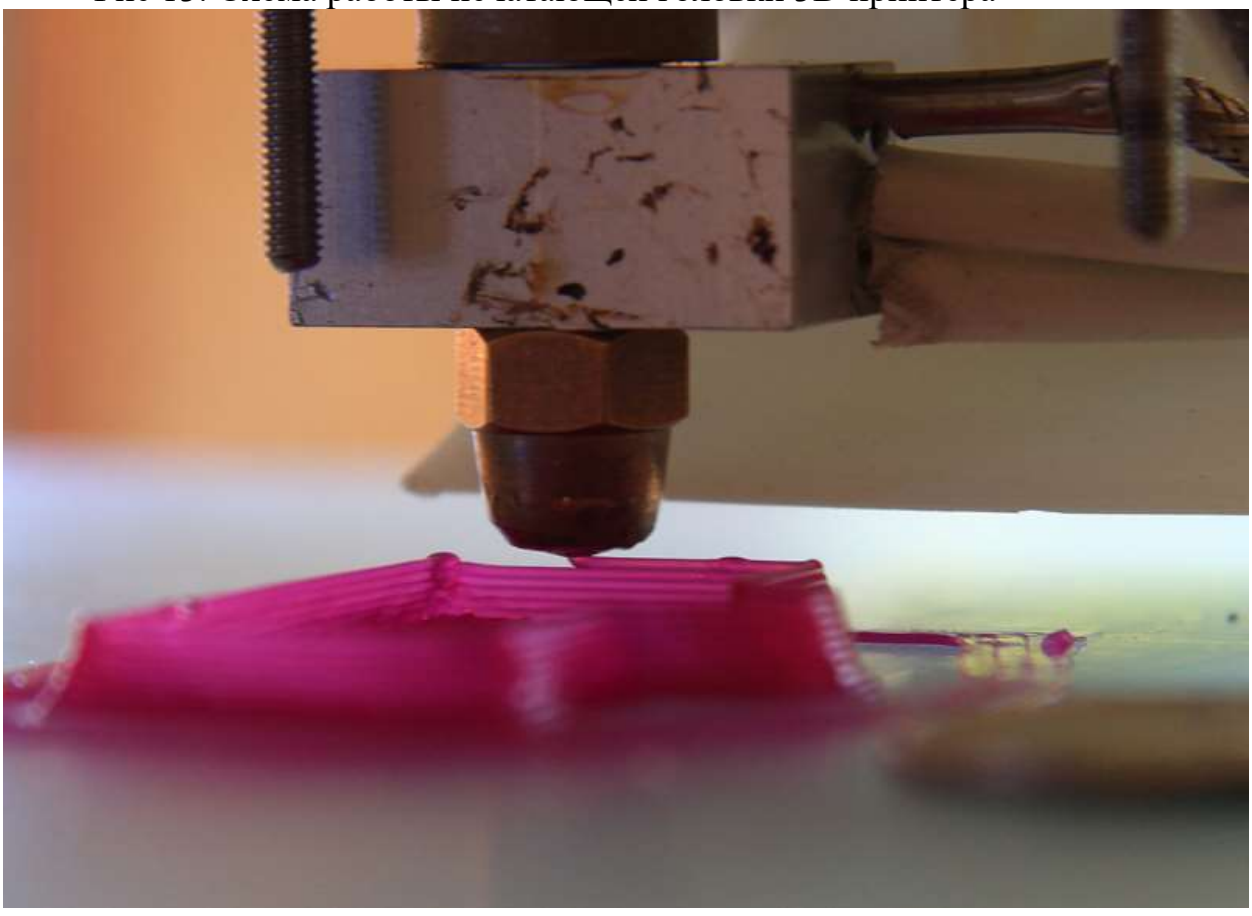


Рис 14. Реализация технологии FDM

Для 3D печати используют разнообразные материалы, такие как: ABS и PLA пластмассы, полиамид (нейлон), стекловолокно полиамида, стереолитографические материалы (эпоксидные смолы), серебро, титан, сталь, воск, фотополимеры и поликарбонаты.

В данной работе использовались ABS пластмассы.

Процесс начинается с создания модели в AUTOCAD 2014. На первых этапах создается трехмерная модель в формате DWG

DWG (от англ. drawing — чертеж) — бинарный **формат** файла, используемый для хранения двумерных (2D) и трёхмерных (3D) проектных данных и метаданных. Является основным форматом для некоторых САПР-программ (прямая поддержка — например, AutoCAD, nanoCAD, IntelliCAD и его вариаций, Caddie).

При калибровке модели задаются параметры целотельного объекта и допустимые значения точности. Точность необходима для дальнейшей печати без «скосов» на прямых и острых углах, так как программная среда подвержена различного рода искажениям. Данные искажения не видны на мониторе, так как работает встроенная система оптимизации.

Далее происходит форматирование модели и перегонка ее в формат STL. Модели фигур, рассматриваемых в данной работе представленны на рисунках 15,16 и 17.

STL (от англ. stereolithography) — формат файла, широкоиспользуемый для хранения трёхмерных моделей объектов для использования в технологиях быстрого прототипирования методом стереолитографии. Информация об объекте хранится как список треугольных граней, которые описывают его поверхность, и их нормалей.

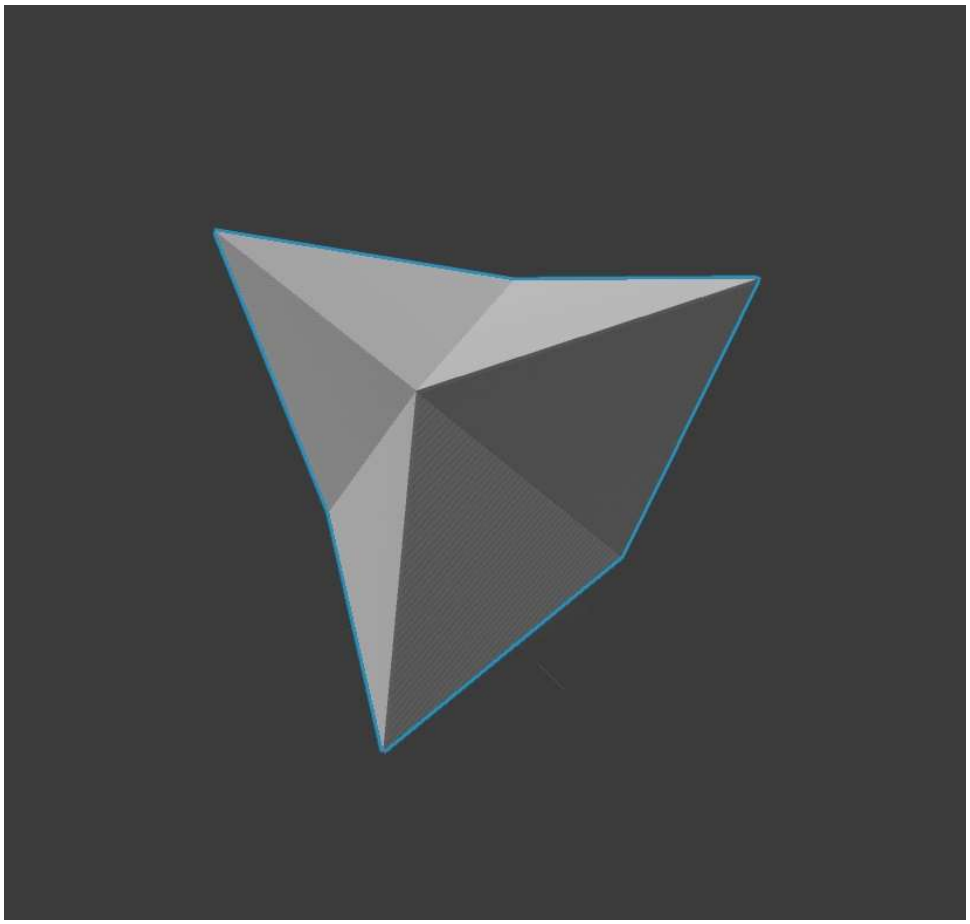


Рис 15. Электронная модель развертки 4-х мерного симплекса для печати

Полученный файл в формате STL открывается в программном пакете Polygon – специальный софт, созданный компанией Picaso3D для более продуктивной работы с собственными принтерами и различными девайсами 3D печати.

В данной программе присутствует множество незаменимых для моделистов алгоритмов рационализации. Наиболее значимый из них – автоматизированное заполнение внутреннего пространства модели. Данная технология позволяет экономить пластик, а так же создавать более прочные и легкие модели путем печати внутренней полости в виде шестигранных сот.

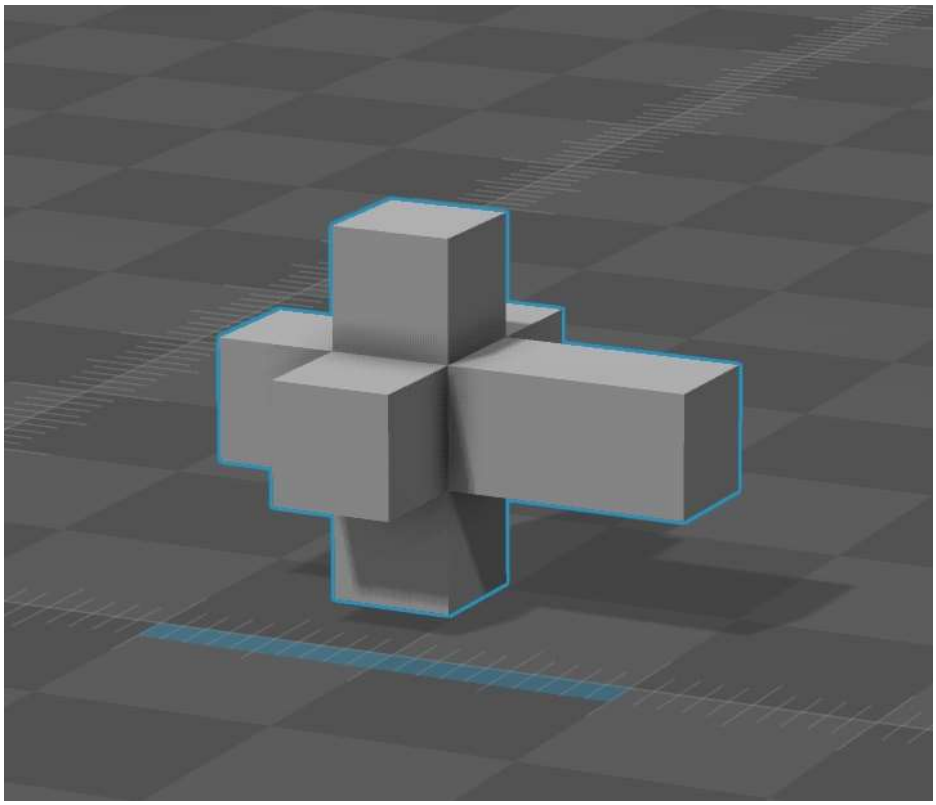


Рис 16. Электронная модель развертки 4-х мерного куба для печати

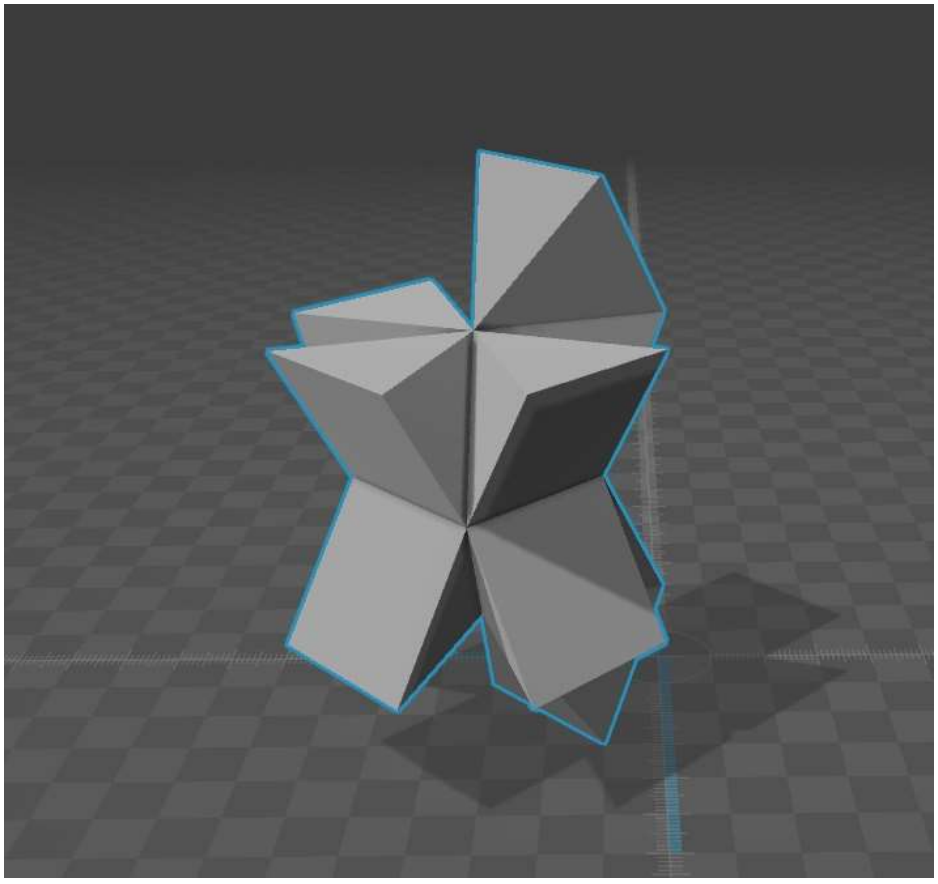


Рис 17. Электронная модель развертки 4-х мерного октаэдра для печати

Согласно рассмотренным технологиям были созданы четыре

правильных многогранника. На рисунке 18 приведена фотография разверток 4-х мерных симплекса, куба и октаэдра.

Рис 18. Развертки привильныхмногогранников многомерных многоугольников, созданных на 3D принтере.

Использованные источники:

1. Молодежный научно-технический вестник МГТУ им. Н.Э. Баумана. Электронный журнал, 2015. N11. С.А. Лапшина, А.С. Рожков. Построение 3D модели развертки четырезмерного симплекса.
2. Соколова Л.С. Многомерное пространство и наглядная геометрия в учебной программе по геометрической подготовке бакалавров// Геометрия и графика, 2015. Т3, N1. С 40-46
3. Гордиевский Д.З., Лейбин А.С.Популярное введение в многомерную геометрию. Харьков, 1964. С 54-64

УДК 691

Ломакин И.А.
студент
Курский государственный университет
Россия, г. Курск

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ МАТЕРИАЛОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ УСТРОЙСТВЕ ВЕНТИЛИРУЕМЫХ ФАСАДНЫХ СИСТЕМ

Во многих странах широкому применению новых (модернизированных или завезенных из других стран) строительных материалов, конструкций, изделий и технологий зачастую мешает недостаточная полнота или вовсе отсутствие нормативных документов, которые определяют свойства и условия применения этой новой продукции.

Ключевые слова: навесной вентилируемый фасад, НВФ, пожарная безопасность, конструкция, пожар, фасад, класс пожарной опасности

Lomakin I.A., student
Kursk State University, Kursk

COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF MATERIALS USED FOR VENTILATED FACADE SYSTEMS

In many countries, the widespread use of new (modernized or imported from other countries) building materials, structures, products and technologies is often hindered by the lack of completeness or absence of regulatory documents that determine the properties and conditions for the application of this new product.

Key words: hinged ventilated facade, illegal armed formations, fire safety, construction, fire, facade, fire hazard class

В наше время широкое распространение получает использование систем навесных вентилируемых фасадов. Они имеют большое количество достоинств перед классическими вариантами устройства фасадов, но у них есть и недостатки.

Одним из основополагающих недостатков следует выделить несоблюдение предусмотренных альбомами технических решений конструктивных методов по обеспечению пожарной безопасности навесных фасадов, а также применение материалов, не прошедших натурных огневых испытаний по ГОСТ 31251-2003. Это приводит к снижению пожароустойчивости зданий.

Предъявленные к навесным вентилируемым фасадам требования пожарной безопасности регламентируются положениями Федерального закона РФ от 22 июля 2009г. №123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» и действующих СП и СНиП.

Конструкции навесных вентилируемых фасадов причисляют к наружным стенам с внешней стороны. В приложении ФЗ №123 (табл.22) указано соответствие класса конструктивной пожарной опасности и класса

пожарной опасности строительных конструкций зданий, сооружения, строений и пожарных отсеков.

При внедрении в практику строительства конструкций или конструктивных систем, для которых не может быть установлен предел огнестойкости или которые не могут быть отнесены к определенному классу пожарной опасности на основании стандартных огневых испытаний или расчетным путем, следует проводить огневые испытания натурных фрагментов зданий с учетом требований НПБ 233.

Таблица 22

Класс конструктивной пожарной опасности здания	Класс пожарной опасности строительных конструкций				
	Несущие стержневые элементы	Наружные стены с внешней стороны	Стены, перегородки, перекрытия и бесчердачные покрытия	Стены лестничных клеток и противопожар-ные преграды	Марши и площадки лестниц в лестничных клетках
С0	К0	К0	К0	К0	К0
С1	К1	К2	К1	К0	К0
С2	К2	К2	К2	К1	К1
С3	не нормируется			К1	К3

При подборе строительных материалов для устройства навесных вентилируемых фасадов следует учитывать класс конструктивной пожарной опасности и зданий и класс функциональной пожарной опасности здания. На данный момент следует выделить несколько наиболее известных отделочных материалов для систем НВФ (см. табл. 1).

Таблица 1 - Классы пожарной опасности отделочных материалов

Отде-лочный материал	Классы пожарной опасности строительных материалов в зависимости от групп						Стоимость 1 м2 материала	Срок эксплуатации
	Г	В	Д	Т	РП	КМ		
Керами-ческий гранит	НГ	-	-	-	-	КМ 0	400-800 р.	от 50 лет
Алюминиевые композитные панели	Г1	В 1	Д2	Т2	РП1	КМ 1	2000-2400 р.	от 20 лет

Фиброце-ментные панели	НГ	-	-	-	-	КМ 0	1200-3000 р.	около 50 лет
СМЛ 1 (стекло-магниевый	НГ	-	-	-	-	КМ 0	400-951 р.	около 50 лет
СМЛ 2 (Violet)	Г1	В 1	Д2	Т2	РП1	КМ 1	638-1150 р.	около 25 лет
Металлические кассеты (МП 1005, МП 2005, полимерное	НГ	-	-	-	-	КМ 0	870-1020 р.	50 лет
План-кен	Г1	В 1	Д2	Т2	РП1	КМ 0	560-1810 р.	более 20 лет
HPL пане-ли	Г1	В 1	Д2	Т2	РП1	КМ 1	от 2900 р.	от 30 до 50 лет

На основе данных, приведенных в таблице, можно сделать вывод, что современный рынок отделочных материалов для систем НВФ весьма разнообразен. При проектировании таких систем следует делать выбор материалов исходя из конструктивных особенностей здания и учета материальных затрат. При покрытии небольших площадей вентилируемым фасадом (например индивидуальный жилой дом) разница в общем объеме экономических затрат будет не велика. В этом случае выбор материала осуществляют из эстетических соображений, требований пожарной безопасности и других факторов. Некоторые строительные кампании при покрытии больших площадей (торговых центров, офисных зданий, многоэтажных жилых домов) ставят перед собой цель максимально удешевить конструкцию, используя дешевые отделочные панели. В связи с этим чаще всего ухудшаются эксплуатационные качества конструкции в целом и, как правило, повышается уровень пожарной опасности в связи с использованием несоответствующих нормативным требованиям материалов.

Далее следует рассмотреть выбор утеплителя. В настоящее время на строительном рынке чаще всего применяется минеральная (каменная) вата и пенополистирол. Это принципиально разные материалы, имеющие свою структуру и свойства. Каменная вата, безусловно, выигрывает у

пенополистирола по многим параметрам, кроме паропроницаемости и, что не маловажно, цены (см. табл. 2).

Гидро-ветрозащитная мембрана применяется для того, чтобы утеплитель не набирал в себя лишнюю влагу и не подвергался механическим повреждениям в связи с воздействием потоков воздуха внутри конструкции. Также, если говорить о пожарной опасности, то история насчитывает множество случаев, когда из-за удешевления данного материала происходило возгорание фасада здания. Самые популярные гидро-ветрозащитные мембраны представлены в таблице 2 (см. табл. 2).

Таблица 2 – Гидро-ветрозащитные мембраны и их свойства

Гидро-ветрозащитная мембрана	Сопротивление паропроницаемости	Сопро-тивление воздухопроницаемости	Класс горючести	Стоимость 1 м2 материала
Мембрана Tyvek Housewrap	0,07 м2*ч*Па/мг	10-10,5 м2*ч*Па/кг	Г2-Г3	47-55 руб/м2
Мембрана TECTOTHEN®-TOP2000.	0,02 м2*ч*Па/мг	≈300 м2*ч*Па/кг	-	42-50 руб/м2
Мембрана TEND КМ-0	0,3 м2*ч*Па/мг	1500 м2*ч*Па/кг	НГ	160-180 руб/м2
Мембрана Изолтекс НГ	0,012-0,016 м2*ч*Па/мг	-	НГ	60-65 руб/м2
Мембрана ЮТАВЕК 85	1200 г/м2 в сутки	-	-	28-35 руб/м2

Таким образом, сейчас уже существует обширная база нормативных документов, по которым должен осуществляться подбор материалов для изготовления систем навесных вентилируемых фасадов. Также большую роль играет выбор грамотных конструктивных решений. Тем не менее, в современном строительстве все чаще возникают пожары в навесных фасадах. Это происходит не только из-за проектировщиков, пытающихся удешевить конструкцию, используя неподходящие материалы, но и зачастую из-за нарушения правил пожарной безопасности.

Использованные источники:

1. СП 2.13130.2012 «Системы противопожарной защиты.
2. СТО НОСТРОЙ 2.14.67-2012. Навесные фасадные системы с вентилируемым воздушным зазором для нового строительства и реконструкции зданий. М.,2002. 169 с.
3. Федеральный закон от 22.07.2008 №123-ФЗ (ред. От 03.07.2016) «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности». 2016. 102 с.
4. СП 50.133330-2012 Тепловая защита зданий. М.: ООО «Аналитик», 2012. С.96.
5. СП 112.13330-2011 Пожарная безопасность зданий и сооружений. 2011 г.

24 с.
6. СП 2.13130-2012 Системы противопожарной защиты. Обеспечение огнестойкости объектов защиты. М. 2012. 24 с.
7. ГОСТ 31251-2008 Стены наружные с внешней стороны. Метод испытаний на пожарную безопасность. 2009. 35 с.

УДК 159.92

Ломакин И.А.
студент
Курский государственный университет
Россия, г. Курск

РОЛЬ РОДИТЕЛЬСКОГО АВТОРИТЕТА В ВОСПИТАНИИ ПО МНЕНИЮ А.С. МАКАРЕНКО

Современная педагогическая наука обладает большим количеством свидетельств приоритета семейного воспитания в развитии личности ребенка. В настоящее время семейная педагогика является интенсивно развивающейся отраслью научного знания. Такие научные дисциплины, как философия, экономика, психология, социология, акмеология и другие рассматривают в качестве объекта исследования семью, а значит и социальную педагогику, как социальный институт, который был создан человечеством, как специфическое цивилизационное завоевание.

Ключевые слова: А.С. Макаренко, воспитание, ребенок, родители, психология, авторитет.

Lomakin I.A., student
Kursk State University, Kursk

THE ROLE OF PARENTAL AUTHORITY IN EDUCATION IN THE OPINION OF A.S. MAKARENKO

Modern pedagogical science has a lot of evidence of the priority of family education in the development of the child's personality. At present, family pedagogy is an intensively developing branch of scientific knowledge. Such scientific disciplines as philosophy, economics, psychology, sociology, acmeology and others regard the family, and hence social pedagogy, as a social institution, which was created by mankind as a specific civilizational conquest as an object of research.

Key words: A.S. Makarenko, education, child, parents, psychology, authorit.

Особое внимание педагог А.С. Макаренко уделяет роли родительского авторитета. Он выделал основные типы родительского авторитета: авторитет любви, доброты, уважения, подавления, расстояния, резонерства, подкупа, педантизма. Трактовка этих типов авторитета получила название «ложный». По мнению Макаренко, здоровое авторитетное поведение родителей способствует нормальному или разумному поведению ребенка. К этим типам авторитета педагог относит авторитет знания и авторитет помощи. Такое поведение характеризуется ответственностью, независимостью и высокой степенью самопринятия и контроля. В то время как ложные типы авторитета, по А. С. Макаренко, могут соответствовать авторитарному поведению родителей. Дети, воспитанные авторитарными родителями, вырастают зависимыми и тревожными в присутствии обладающих властью лиц либо ведут себя вызывающе, обижаются и возмущаются по любому

поводу. Дети же, воспитанные в обстановке вседозволенности при отсутствии выраженного авторитета родителей, могут игнорировать нормы и правила вследствие недостаточного самоконтроля и могут ощущать собственную неполноценность.

Макаренко полагает, что мать и отец в глазах ребенка должны иметь авторитет как несомненное достоинство старшего, как его силу и ценность, которая видна простым детским глазом.

Размышляя о роли авторитета, педагог пишет, что непослушание ребенка является верным признаком отсутствия родительского авторитета. Родителям необходимо задуматься над этим. Наравне с этим Макаренко предостерегает родителей от развития ложного авторитета, возникающего там, где послушание детей становится самоцелью родителей. Послушание ради послушание не может организовываться в семье. Его необходимость является в организации тех сторон жизни семьи, активное участие в которых не принимают дети. Заинтересованность воспитанием послушания Макаренко трактует как желание жить спокойно, не обременяя себя детскими тревогами и заботами. При этом спокойствие быстро заканчивается, уступая место проблемам, в некоторых случаях сложно решаемым.

Макаренко определяет группу ложных авторитетов, которые мешают воспитанию здоровой личности ребенка.

Первым из них является авторитет подавления. Данный тип авторитета является самым страшным, но и не самым вредным. Таким авторитетом больше всего страдают отцы. В том случае , если отец дома всегда сердит и неуступчив, за каждый пустяк проявляет негативные эмоции, при каждом удобном случае берется за ремень, на каждый вопрос отвечает грубостью, то это и есть случай авторитета подавления. Такое поведение отца держит в страхе всех членов семьи: не только детей, но и мать (жену). Его вред заключается не только в запугивании детей, но и в приравнивании личности матери к нулю.

Следующей рассматриваемый авторитет – авторитет чванства. Этот вид авторитета является особым видом авторитета расстояния, но более вредным. У всех граждан есть свои заслуги, но некоторые считают, что их заслуги выше заслуг других, что они важнее всех. Дома их эмоции еще сильнее выражаются, чем на работе. Их поведение основывается на высокомерии. Бывает довольно часто, что, пораженные дети таким видом отца, начинают чваниться дети и дети. Хвастливым словом они начинают выступать перед товарищами, на каждом шагу повторяя: мой отец – начальник, мой отец – писатель, мой отец – командир. В такой сложившейся атмосфере высокомерия важный отец важный отец уже уже не может отличить, куда идут его дети и кого он воспитывает.

Третьим типом является авторитет педантизма. В таком случае родители обращают больше внимания на детей, больше работают, но работают как бюрократы. Они полностью уверены в том, что дети должны

каждое родительское слово выслушивать, не отрываясь, что их слово – святыня. Распоряжения свои такие родители отдают холодным тоном, и считают, что раз оно отдано, то оно стало законом. Такой тип родителей боится, что дети подумают, что папа ошибся, что папа человек нетвердый. Если папе не понравился фильм, значит детям вовсе не стоит на него ходить. Такое поведение проявляется во всем.

Авторитет резонерства. В этом случае родители буквально заедают детскую жизнь бесконечными поучениями и назидательными разговорами. Родитель усаживает ребенка напротив себя и начинает скучную и надоедливую речь, вместо того,, чтобы сказать ребенку несколько слов. В поучениях заключается главная педагогическая мудрость, уверены такие родители. Радости и улыбки всегда мало в такой семье. Родители во что бы то ни стало пытаются быть добродетельными, хотят в глазах детей быть безгрешными. Но они упускают, что дети – это не взрослые, что нужно уважать свою жизнь детей. Ребенок живет более страстно, более эмоционально по сравнению со взрослым. Он меньше всего занимается рассуждениями. Привычка мыслить приходит постепенно и довольно медленно, а постоянные разговоры родителей проходят почти бесследно в их сознании. Никакого авторитета в резонерстве родителей дети увидеть не могут.

Следующий тип авторитета – авторитет любви. Такой тип авторитета является самым распространенным видом ложного авторитета. Большинство родителей уверенно: чтобы дети слушались, нужно, чтобы они любили родителей, а чтобы заслужить эту любовь, необходимо постоянно показывать детям родительскую любовь. В том случае, если ребенок не слушается : «Значит, ты папу не любишь?». Родители ревниво следят за выражением детских глаз и требуют любви и нежности.

При таком отношении появляется множество опасных мест. Здесь вырастает семейный эгоизм. У детей, конечно, не хватает сил на такую любовь. Совсем скоро они замечают, что маму и папу возможно обмануть разными способами, только необходимо это делать с нежным выражением. Маму и папу даже можно запугать, следует только показать, что любовь начинает проходить. К людям можно подыгрываться – понимает ребенок с самых ранних лет. Подыгрывается к ним ребенок уже без всякой любви, так как он не может любить их также сильно. Ребенок делает это с холодным, циничным расчетом. Зачастую бывает, что любовь к родителям остается надолго, тем не менее все остальные люди начинают рассматриваться как чуждые и посторонние, к ним нет чувства товарищества, симпатии.

Такой тип авторитета выращивает лживых и неискренних эгоистов. И очень часто жертвами такого эгоизма становятся сами родители.

Авторитет доброты. Это самый «неумный» тип авторитета. В таком случае послушание детей также основывается на детской любви, но в таком случае она вызывается уступчивостью, добротой, мягкостью родителей. Они выступают перед ребенком в образе «доброго ангела». Они замечательные

родители, они все позволяют, им ничего не жаль, они не скупы. Они боятся всяких конфликтов, они предпочитают семейный мир, они готовы чем угодно пожертвовать, только бы все было благополучно. Очень скоро в такой семье дети начинают просто командовать родителями, родительское непротивление открывает самый широкий простор для детских желаний, капризов, требований. Иногда родители позволяют себе небольшое сопротивление, но уже поздно, в семье уже образовался вредный опыт.

Следующий тип – авторитет дружбы. Довольно часто еще до рождения детей между родителями уже есть договор: наши дети будут нашими друзьями. В общем это, конечно, хорошо. Отец и сын, мать и дочь могут и должны быть друзьями, но тем не менее родители являются старшими членами семейного коллектива – и дети все же остаются воспитанниками. В том случае, когда дружба достигает крайних пределов, воспитание заканчивается и начинается обратный процесс: дети начинают воспитывать родителей.

Авторитет подкупа. Один из самых безнравственных типов авторитета, когда послушание покупается обещаниями и подарками. Родители, не стесняясь, так и говорят: будешь слушаться – куплю тебе конфет.

Конечно же, в семье тоже возможно некое поощрение, но ни в коем случае нельзя детей премировать за послушание, за их хорошее отношение к родителям. Можно премировать за хорошую учебу, за выполнение действительно какой-нибудь трудной работы. Но и в этом случае никогда нельзя заранее объявлять ставку и подстегивать детей в их школьной или иной работе соблазнительными обещаниями [2].

На ряду с негативными типами авторитета А.С. Макаренко выделяет типы авторитета, создающие благоприятные отношения в семье и способствующее воспитанию целостной здоровой личности ребенка.

Например, авторитет знания. Он связан с заинтересованностью родителей в жизни свое ребенка. С живым непритворным интересом к его увлечениям, выбору друзей, вкусам, событиям в его жизни, отношениям со сверстниками и другими взрослыми. Педагог тот час же предостерегает родителей от чрезмерной навязчивости в своих интересах. По мнению Макаренко, авторитет знания естественным способ приведет к другому виду положительного авторитета – авторитета помощи. Он говорит о большом значении родительской помощи для ребенка. Она связана и с тем, что сам ребенок не всегда в состоянии понять и оценить, в какой степени он нуждается в помощи, и с тем, что навязчивая помощь даст обратный результат.

«Авторитет помощи, осторожного и внимательного руководства счастливо дополнится авторитетом знания. Ребенок будет чувствовать присутствие рядом с ним, разумную заботу о нем, страховку, но в то же время он будет знать, что от него кое-что требуется, что никто и не собирается все делать за него, снять с него ответственность» [2].

А.С. Макаренко считал, что для воспитания ребенка в семья самая

значимая роль принадлежит труду и игре.

Ребенок во многом также будет вести себя в игре, также как и в будущем на работе, так считает педагог. Связь между работой и игрой определяется педагогом практически в самостоятельный прием. Он пишет: «Нужно прежде всего сказать, что между игрой и работой нет такой большой разницы, как многие думают. Хорошая игра похожа на хорошую работу, плохая игра похожа на плохую работу. Это сходство очень велико, можно прямо сказать: плохая работа больше похожа на плохую игру, чем на хорошую работу» [2].

Эту связь Антон Семенович замечал в чувстве радости, которую ребенок переживает как при игре, так и при работе, которая ему нравится. Эта радость связана с многими моментами, такими как радость победы, радость творчества, радость результата, эстетическая радость. Для родителей является немаловажным быть частью детской игры, так как в дальнейшем им будет легко включать ребенка в совместный труд.

Приводя сравнение отношения к труду и игре у родителей, Макаренко замечает в них много общего. Он определяет три типа отрицательного отношения родителей к организации деятельности детей.

Например, равнодушие к деятельности детей, выбору игрушек и инструментов, процессу, чувствам, которые испытывают дети, работая или играя. В итоге родители теряют связь с детьми. Дети начинают привыкать, что процесс их деятельности взрослым неинтересен. Дети не учатся делиться с родителями своими успехами и неудачами, когда у них что-то получается, либо наоборот не получается. При таком раскладе родители часто думают, что растят детей самостоятельными, но на самом деле дети в итоге замыкаются в себе, не учатся просить помощи и получать ее и зачастую низко оценивают свои результаты, не имея возможности смотреть на них чужими глазами.

Вмешательство в деятельность детей. Такие родители полагают, что они должны всем управлять и все контролировать. От них ничего не может скрыться, они постоянно начеку. У детей отсутствует свое внутреннее пространство на игру и удовольствие от нее. Со стороны кажется, что родители настолько увлечены работой или игрой, что для детей там уже ничего не остается. Конечно же, родители в силу опыта, пришедшего с возрастом, делают все быстро и умело. Дети играют роль лишь свидетелей успехов своих родителей и подражают им, не формируя собственных навыков и умений. Также для детей эта ситуация выражается тем, что они не могут объективно оценить свои успехи и неудачи. А еще и снижением притязаний: зачем к чему-то стремиться, если родители все равно сделают это быстрее и лучше?

Последний тип – подмена общения. В игре это особенно хорошо видно, когда родители, избегая вовлечено общаться с ребенком, покупают ему огромное количество игрушек, но ребенок при этом не умеет играть с ними. Такие дети зачастую являются невнимательными и не могут

сосредоточиться на одном предмете, с которым бы хотели поиграть, потому что количество игрушек еще не формирует основ игровой деятельности. Сам ребенок не начнет играть с игрушкой, ему нужен другой человек, который сможет стать проводником между игрушкой и непосредственно игрой. Такие дети часто плохо контактируют, не умеют общаться, пугливы, плохо контактируют и со сверстниками тоже.

Правильное руководство игрой требует от родителей более вдумчивого и более осторожного отношения к игре детей.

Использованные источники:

1. Котляр И. А., Сафронова М. А. Три понятия о реальности детского развития: обучаемость, зона ближайшего развития и скаффолдинг // Культурно-историческая психология. – 2011. – № 2. – С. 74–83.
2. Макаренко А. С. Книга для родителей // Соч.: В 7 т. – М.: Изд-во АПН РСФСР, 1951. – Т. 4. – 534 с.
3. Макаренко А. С. Лекции о воспитании детей // Соч.: В 7 т. – М.: Изд-во АПН РСФСР, 1951. – Т. 4. – 534 с.

УДК 331.1

Ломакин И.А.
студент
научный руководитель: Меркулова Н.С., к.э.н.
Курский государственный университет
Россия, г. Курск

АНАЛИЗ МОТИВАЦИИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ»

Данная работа посвящена исследованиям, лежащим в области экономики, и касается изучения основ мотивации трудовой деятельности персонала. Актуальность темы заключается в том, что современное общество невозможно представить без квалифицированных рабочих, способных применять свои знания на практике для усовершенствования старых и проектирования новых объектов человеческой деятельности.

Ключевые слова: экономика, мотивация, работник, персонал, Сбербанк, работа с персоналом.

Lomakin I.A., student
Kursk State University, Kursk
Scientific supervisor: Ph. D. Merkulova N.S .

ANALYSIS OF MOTIVATION OF LABOR ACTIVITY OF PERSONNEL OF PJSC "SBERBANK OF RUSSIA"

This work is devoted to research in the field of economics, and it deals with the study of the motivation bases for the labor activity of the personnel. The relevance of the topic lies in the fact that modern society can not be imagined without skilled workers who are able to apply their knowledge in practice to improve the old and design new objects of human activity.

Keywords: economy, motivation, employee, personnel, Sberbank, work with personnel.

В Сбербанке России в 2011 году произошли весомые изменения в сфере работы с персоналом. Большинство из новых инноваций могут стать примером даже для иностранных специалистов. Была введена система профильных компетенций для работников Сбербанка. Это те особенности поведения и навыки, которые могут помочь решить возникшие конфликтные ситуации. Следовательно, под определенную должность можно сформировать некую безукоризненную модель работника. Это позволит более рационально осуществлять подбор кандидатов на эту должность. Таким образом, вырабатывается стимул для уже действующих специалистов к самореализации для повышения по службе. На основе полученной информации осуществляется подготовка персонала с применением новых технологий. Подготовка служащих происходит как на рабочем месте, что, несомненно, дает практические навыки и знания, так и на специальных семинарах, тренингах, работе с компьютером, что больше имеет

теоретическую направленность.

Была сформирована система массовой оценки людей, а также вертикальных лифтов и наиболее непредвзятых критериев для продвижения сотрудников по карьерной лестнице. Также была четко организована мотивационная система. Самое важное - это формирование базы данных с досье на всех сотрудников организации. Таким образом реализуется возможность постоянно поощрять работников, потенциал которых выше, чем у других [2].

В разных отделениях Сбербанка весьма часто руководство нанимает специально предназначенных людей для проведения небольших исследований. Они проводятся, чтобы выяснить уровень мотивации персонала в данный момент. Так, если мотивация сотрудников зафиксирована на физиологическом уровне, и персоналу даже не хватает времени на обед, то, например, качество их работы не увеличится при покупке новых кожаных кресел.

Большинство внедряемых в организации форм мотивации необходимо каким-то образом оценивать. То есть, менеджеры и руководящий персонал будут видеть результативность своих действий. Для реализации этой идеи западном банковском менеджменте уже давно прочно зафиксировалось такое понятие, как ключевые показатели эффективности, или KPI (key performance indicators). Благодаря этим показателям оценивается эффективность работы персонала, действенность функций, выполняемых управленческим звеном организации. Система KPI в банковском секторе дает возможность повысить конкурентоспособность, эффективность деятельности банка. Она дает шанс обнаружить проблемы и вовремя принять соответствующие решения по их решению. Образцом показателей сотрудника банковского сектора может являться «уровень знания английского языка не ниже…», «количество новых клиентов не меньше…» и т.д. Преимуществом системы KPI является то, что бонус сотрудников находится в прямой зависимости от осуществления его личного KPI [4].

Российский банковский сектор заимствовал возможность использования показателей эффективности. Герман Греф, президент Сбербанка России, считает, что осуществление личного KPI напрямую показывает, как человек способен выполнять свой профессиональный KPI. Самый важный KPI - первый, держится в тайне, но Герман Оскарович рассказал о двух оставшихся, которые не менее важны. Второй KPI – здоровый образ жизни и потеря веса. Третий - это некое количество книг, которое необходимо прочесть каждому из сотрудников, минимум 12 в год. Президент Сбербанка постоянно увеличивает свой показатель эффективности по третьему показателю, сейчас его уровнем является 60 книг в год. Также планируется в будущем осуществить KPI, который связан с уровнем английского языка, а также, может быть, будет включен марафон. Будет задано необходимое количество километров, которое сотрудники должны преодолеть для укрепления своего здоровья.

Таким образом, усовершенствование личных качеств сотрудников, укрепление и сохранение их здоровья являются важнейшим условием успеха работы Сбербанка.

Сбербанк внедрил весьма эффективную мотивационную систему. Она содействует сплочению сотрудников, показывает важность и принадлежность каждого из них, организует определенную единую «корпоративную силу». Разговор идет о внешнем виде сотрудников, а точнее - об необходимости наличия у всех работников зеленого шарфика с эмблемой Сбербанка на шее.

Стоит отметить, что Сбербанк на разные праздники награждает своих сотрудников медалями, благодарностями, грамотами, знаками «Отличника Сбербанка». С 2008 года Сбербанк внедрил в своих отделениях особенную мотивационную систему, которая дает возможность сотрудникам непосредственно участвовать в жизни банка и рекомендовать свои концептуальные идеи по улучшению его работы. Сбербанк за превосходную идею намерен платить персоналу до 10% от экономического эффекта его предложения.

Таким образом, мотивация банковского персонала считается залогом успеха его деятельности. При этом мотивация должна быть продуманной и направленной на достижение поставленных целей. Только эффективное и правильное управление людьми даст возможность достичь максимальной отдачи от персонала. Сейчас данная система не идеальна. Она постоянно совершенствуется и находится в развитии. Стандартные методы уже являются неактуальными и приевшимися для сотрудников. Выход за границы системы дает возможность достичь колоссальных результатов в виду своей новизны. Идею о мотивировании человек должен выработать сам. Все эти методы являются подталкиванием его к таким действиям. Если мотивирование сотрудников неявно, то оно более эффективно [2].

Использованные источники:

1. Трудовой кодекс РФ (с изменениями и дополнениями) // Справочно-поисковая система «Консультант-Плюс».
2. Маслова В.М. Управление персоналом: учебное пособие. 2-е изд., перераб и доп. – М.: Инфра. 2015. – 492 с.
3. Меркулова Н.С., Коломоец Ю.А. Эволюция концептуальных подходов к организации системы маркетинга в банковском бизнесе // Балтийский экономический журнал. – 2015. – №1(13). – С.59-67.
4. Официальный сайт ПАО «Сбербанк России» [Электронный ресурс] Режим доступа: www.sberbank.ru свободный.

УДК 353.5

Лопина М.О.
магистрант 2 курса
направление подготовки
«Государственная и муниципальная служба»
институт управления
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Захаров В.М., к.социол.н.
профессор
Россия, г. Белгород

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ

Аннотация:

Статья посвящена диагностике профессиональных компетенций муниципальных служащих. Приводятся результаты социологической диагностики, которая показала, что муниципальный служащий должен обладать оптимальным набором качеств, не только в области направления деятельности, но и личностные компетенции.

Ключевые слова: муниципальные служащие, профессионализм, компетенция, квалификация, образование.

Lopina M. O.
2-year student the training direction "State and municipal service"
Institute of management, national research UNIVERSITY "BelSU"
Russia, Belgorod
Supervisor: V. M. Zakharov
Candidate of sociological Sciences, Professor

PROFESSIONAL COMPETENCE ORIENTATION OF MUNICIPAL EMPLOYEES

Abstract:

The article is devoted to the diagnosis of professional competence of municipal employees. The results of sociological diagnostics, which showed that the municipal clerk must possess an optimal set of qualities, not only in the field activities, and personal competence.

Key words: municipal employees, professionalism, competence, qualification, education.

Повышенное внимание к профессионализму и компетентности в муниципальной службе обусловлено тем, что в России становление и развитие этой службы было связано с серьезными историческими кризисами и перерывами в развитии. В муниципальной службе постепенно формировалась и развивалась база профессиональных знаний, совершенствовались навыки работы. Сегодня для муниципальных служащих является необходимым требование к определенному уровню и профилю

образования.

С изменением функций и содержания муниципального управления принципиально изменяются требования к муниципальным служащим нового поколения, в том числе в части их профессиональной компетенции. В настоящее время наибольшая часть муниципальных служащих не обладает достаточным уровнем профессиональных компетенций, и, как следствие, это приводит к недостаточно эффективному исполнению ими своих должностных обязанностей и обеспечению функционированию муниципальных органов власти. В этой связи исследование, посвященное проблеме профессиональных компетенций муниципальных служащих, является весьма актуальным. Важность указанной темы именно для муниципальных органов управления определяется, по меньшей мере, двумя обстоятельствами. Во – первых, успешность, эффективность труда муниципального служащего, на 80% состоит из профессиональной компетенции, т.е. совокупности правильно взаимодействовать с коллегами, руководством, подчиненными. Во – вторых, Федеральный закон «О муниципальной службе в Российской Федерации» требует от муниципальных служащих профессионализма и компетенции, как главнейших принципов своей деятельности.

В отечественных работах по психологии менеджмента компетентность понимают с одной стороны, как: «интегральное личностно-когнитивное качество руководителя, базирующееся на сформированности системы профессиональных знаний и умении их эффективно использовать». С другой, - как специальные способности, которые обеспечивают эффективную реализацию системы производственно-технических функций управления.

Бурмыкина И.В. приводит следующие определения понятия «компетенция» отечественных и зарубежных авторов:

- это когнитивное умение эффективного решения проблем в данном классе профессиональных ситуаций;

- это способность человека таким образом управлять своим поведением (своим свойством или необходимым комплексом свойств), чтобы отвечать профессиональным требованиям, разработанным в условиях конкретной организационной среды, с целью получения желаемых результатов - это характеристики, необходимые для успешной управленческой деятельности.

Таким образом, по мнению Бурмыкиной, И.В. компетенция по своей структуре и в смысле свойств человека состоит из миникомплекса личностных свойств субъекта, соответствующих его профессиональной деятельности.

По мнению Григорьева С.И., «компетенция» включает совокупность взаимосвязанных качеств личности (знания, умений, навыков, способов деятельности), задаваемых по отношению к определенному кругу предметов и процессов, необходимых для качественной продуктивной деятельности по

отношению к ним. Компетентность – обладание соответствующей компетенцией, включающей личностное отношение человека к ней и предмету деятельности.

По нашему мнению, наиболее точное определение понятию «профессиональные компетенции муниципальных служащих» дает Базаров Т. Ю., который понимает под ними способности персонала осуществлять свою деятельность в соответствии с квалификационными требованиями должности, т.е. задачами и стандартами их выполнения, принятыми на муниципальной службе. Требования предъявляются к знаниям и опыту, критериям успешности, поведению, навыкам выполнения функций.

В 2015 году кафедрой социальных технологий НИУБелГУ была проведена социологическая диагностика профессиональных компетенций муниципальных служащих администрации города Белгорода. Основным методом сбора информации послужил анкетный опрос. В данном опросе приняли участие муниципальные служащие администрации города Белгорода, занимающие высшие и главные должности муниципальной службы и муниципальные служащие, занимающие ведущие, старшие и младшие должности муниципальной службы. По состоянию на 1 января общее количество муниципальных служащих – 578 человек, которые осуществляют свою профессиональную деятельность в возрасте: до 30 лет – 28%; от 31 до 41 года – 29%; от 41 до 50 лет – 26%; свыше 50 лет – 17%. В кадровом составе администрации города Белгорода все муниципальные служащие имеют высшее образование, чаще всего по направлениям гуманитарного, технического, юридического, экономического профиля. Большая часть служащих имеет высшее образование по направлению, не соответствующее деятельности, которой они в данный момент занимаются. К наиболее необходимым специальностям для муниципальных служащих респонденты отнесли юридическое (34%), экономическое (31%) образование, 29% опрошенных выбрали ответ «другое образование». Как показывает анализ кадрового состава, численность сотрудников со стажем до 5 лет (33%), доминируют сотрудники со стажем более 10 лет (47,4%).

На основе результатов диагностики можно выделить три основных направления развития профессиональной компетентности муниципальных служащих: 1) развитие деятельных способностей и компетенций; 2) совершенствование профессиональной культуры; 3) развитие трудовой профессиональной мотивации.

Развитие деятельных способностей служащих должно осуществляться путем совершенствования информационно-когнитивной системы, осознания специфической профессиональной базы данных и специальной информации о профессиональной деятельности, формирования навыков и умений разрешать при помощи профессиональных знаний стандартные и нестандартные профессиональные задачи, создания и внедрения в трудовой процесс новых знаний, а также развитие отдельных компетенций.

Использованные источники:

1. О муниципальной службе Российской Федерации: Федеральный закон от 2 марта 2007 г. № 25 –ФЗ
2. Бурмыкина, И.В. концептуальные основы современных социальных технологий / И.В. Бурмыкина// Ученые записки Российского государственного социального университета. – 2007.- №3. С. 60-64.
3. Григорьев, С.И. Социальная эффективность организационных и педагогических инноваций в сфере образования России начала XXI века / С.И. Григорьев // Вестник высшей школы. – 2010. - №3 – с. 28-32
4. Базаров Т. Ю. Управление персоналом: учебник для вузов / Т.Ю. Базаров; под редакцией Базарова Т.Ю., Еремина Б.Л.; 2-е издание, перераб., доп. – М.: Ид-во РАГС, 2009. – 114с.
5. http://cyberleninka.ru/article/n/diagnostika-professionalnyh-kompetentsiy-munitsipalnyh-sluzhaschih

УДК 336

Лукьянова Ю.Д.
студент магистратуры
Гилязова Д.Ф.
студент магистратуры
Башкирский государственный университет
Институт экономики, финансов и бизнеса
Россия, г. Уфа

СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ АКТУАЛЬНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ

Аннотация. В статье рассматривается современное состояние российского рынка потребительского кредитования и аспекты формирования его стандартов качества.

Ключевые слова: потребительское кредитование, стандарт качества, внедрение стандартов, банковское кредитование.

Lukyanova Yu.D.
Gilyazova D.F.
master's students
Bashkir State University
Institute of Economics, Finance and Business
Russia Ufa

STANDARDS OF QUALITY OF CONSUMER CREDIT INTO ACCOUNTABILITY OF FORMATION

Annotation. The article examines the current state of the Russian consumer lending market and aspects of the formation of its quality standards.

Keywords: consumer crediting, quality standard, introduction of standards, bank crediting.

Ушедший год для банков России стал годом восстановления потребительского кредитования. Снижение динамики розничного кредитования заменил рост, особенно динамично рос темп потребительского кредитования. Так, например Сбербанком России в 2016 году выдано в 1,5 раза больше потребительских кредитов, чем в 2015 году. Особенно высокая активность была зафиксирована в конце года. Следует отметить, что последний месяц уходящего года всегда характеризуется ростом спроса на кредиты, сказывается преддверие новогодних праздников [4].

Однако, в январе 2017 года наступил спад выдачи потребительских кредитов. Так, например в СКБ-банке снижение составило 40% в сравнении с декабрём 2016 года. Данное снижение объясняется характером сезонности и обусловлено рядом причин [3]:

1. В январе активность населения традиционно снижается в силу длительных новогодних выходных, когда увеличивается доля уезжающих отдыхать на природу, и в другие страны и города. Практически все

праздники не работают и банки, и соответственно не осуществляется выдача кредитов. Декабрь характеризуется наибольшим ажиотажем спроса на потребительские кредиты. Однако если сравнивать 2017 год с 2016 годом наблюдается тенденция роста.

2. Объём ипотечного кредитования в денежном выражении остался без изменения и на январь 2017 года составил 91 млн. руб. по нашему мнению, это следует оценить положительно, поскольку это демонстрирует, что отмена государственной программы субсидирования ставок по ипотеке критично не отразилась на рынке. Кредиты наличными характеризуются устойчивым ростом, так объём выданных кредитов в конце 2016 года составил более 260 млн. руб., что почти на 90 млн. руб. выше показателя 2015 года. На увеличение спроса повлияли оптимизация условий и снижение процентной ставки, программа рефинансирования.

3. За прошедший год объёмы кредитования значительно возросли, в силу снижения ставок по потребительскому кредитованию и интересных предложений банков во второй половине 2016 года. Этому способствовала стабилизация ситуации в экономике, связанная с выравниванием банковских балансов после потрясений 2014-2015 годов, снижение Центральным банком России ставки рефинансирования и увеличение спроса физических лиц на кредиты. Данная ситуация с потребительским кредитованием привела к увеличению почти в два раза выдач СКБ-банка к концу 2016 года в сравнении с 2015 годом. В ВУЗ-банке выдача кредитов увеличилась в 2,3 раза в сравнении с 2015 годом. Кроме того, возросла сумма кредита.

Директор департамента розничного бизнеса ВУЗ-банка Ольга Стерхова связывает это со следующими факторами [2]:

- более привлекательные условия, а именно снижение в два раза ставки по кредитам;
- увеличение средней суммы кредита, так за год рост составил 100%. Это говорит о том, что чаще стали браться кредиты на дорогостоящие цели, такие как ремонт дома или квартиры, приобретение техники и мебели, оплату путешествия или свадьбы.

Успешная ситуация с потребительским кредитованием и банка Уралсиб. А этот факт говорит, о том, что спрос на потребительские кредиты начинает расти, тем самым наблюдается адаптация населения к текущей ситуации в экономике, вызванной как внутренними кризисными явлениями, так и санкционной составляющей. Тем самым, потребительский спрос начинает выстраивать экономическую модель своих домохозяйств с учётом возможности обслуживать финансовые обязательства перед банками.

Опрос экспертов, сделанный банком Уралсиб в Екатеринбурге показал, что все опрошенные ожидают роста рынка потребительского кредитования. Такими банками как ВТБ и СКБ-банк дана оценка роста на 10%, УБРиР ожидает увеличения кредитования на 4-6%.

Аналитики отмечают такие положительные факторы, как укрепление национальной валюты, снижение инфляции и вероятное снижение ключевой

ставки Центрального банка РФ. Однако, присутствуют и сдерживающие обстоятельства, а именно население всё еще склонно к модели накопления. Инфляция по-прежнему особо ощутима для большей доли населения, доходы не растут. В таких условиях банки придерживаются стратегии на привлечение клиентов с положительной кредитной историей, которые финансово дисциплинированы [1, с. 267].

Внедрение стандартов качества потребительского кредитования является одним из аспектов результативности деятельности субъектов кредитного рынка. Кроме того, стандарты качества банковских продуктов устанавливаются в целях повышения качества банковского кредитования. Так же, стандарты качества необходимы для повышения качества управления рисками и развития вторичного рынка отдельных банковских продуктов.

Управление качеством в современном мире обычно упоминается в контексте двух систем: total quality management (TQM) и "стандартов системы качества" ИСО-9000 (ISO-9000).

Стандарт – это набор жестко фиксированных норм, характеристик, правил, требований, установлений, которые должны неукоснительно соблюдаться сотрудниками организации. Согласно подходу стандартов системы качества: качество - это совокупность характеристик объекта, имеющая отношение к его способности удовлетворить установленные и предполагаемые требования потребителя. При этом под объектом качества может пониматься как собственно продукция (товары или услуги), процесс ее производства, так и производитель (организация, система 202 или даже отдельный работник). Стандарт ИСО-9000 представляет общие требования по тому, как должна быть построена система учета и управления, чтобы можно было гарантировать работу производственной системы в соответствии с требованиями системы качества. Стандарты серии ИСО 9000, обеспечив построение системы качества, не могут однако обеспечить ее совершенствование и удовлетворенность конечного потребителя. Чтобы разрешить возникающие противоречия и создать всеобъемлющую концепцию качества как системы удовлетворения потребителя разрабатываются концепции системы всеобщего управления качеством - TQM (Total Quality Management) [2].

Предполагается, что все новые стандарты управления качеством будут строиться на основании именно этой концепции. Базовыми элементами этой концепции являются:

• вовлеченность высшего руководства;

• вовлеченность покупателя в процесс создания высококачественного продукта;

• разработка производственных процессов исходя из требований качества;

• контроль производственных процессов для достижения качества;

• развитие партнерских отношений с поставщиками;

• послепродажное обслуживание и сервис;

• вовлеченность работников в процесс управления качеством;

• тестирование по абсолютным показателям: проверка качества продукции и тестирование сравнимых образцов или рыночные тесты.

Следовательно, TQM по сравнению с ИСО 9000 существенно расширяет понятие системы качества за пределы организации.

Рассматривая процесс стандартизации банковских продуктов, как процесса предоставления потребительского кредита, считаем дать наиболее точное определение стандарта потребительского кредитования – это организация работы по кредитованию физических лиц в коммерческих банках для целей, не связанных с предпринимательской деятельностью, предусматривающая персональную ответственность физического лица на условиях, определенных видами потребительского кредита (банковского продукта).

Таким образом, в 2018 году ожидается наилучшая динамика кредитов по льготным ставкам, а также рефинансирование ранее выданных кредитов, то есть перспективы развития потребительского кредитования остаются высокими. Однако, в сегодняшних условиях банковскому сектору необходима разработка стратегии, которая не только окажет помощь в преодолении препятствий, но и приведёт к развитию рынка потребительского кредитования.

Использованные источники:

1. Алтухова Е.В., Зотов В.А., Марков М.А. Методические подходы к управлению риском в региональном коммерческом банке // Экономика региона. 2016. Т. 12. № 1. — С. 267-282.

2. Бадалов Л.А. В условиях санкций кредитором экономики России может стать население // Информационное агентство – URL: REGNUM https://regnum.ru/news/polit/1898656.html

3. Всплеск потребительского кредитования в России// http://www.fa.ru/dep/press/about-us/Pages/Vsplesk-potrebitelskogo-kreditovaniya-v-Rossii.aspx.

4. ОКБ представило статистику по кредитам за 2016 год// http://www.zacreditom.ru/statistika_po_kreditam_za_2016.

УДК 159.9.072.432

Ляжко А.М.
студент 6 курса
факультет «Клиническая Психология»
Дальневосточный Государственный Медицинский Университет
научный руководитель: Сысоева О. В., к.психол.н.
доцент
Россия, г. Хабаровск

ВЗАИМОСВЯЗЬ ТОЛЕРАНТНОСТИ К НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ЖИЗНЕСТОЙКОСТИ У СТУДЕНТОВ-МЕДИКОВ

Аннотация: В статье размаривается взаимосвязь толерантности к неопределённости с показателями жизнестойкости у студентов-медиков. Анализируется корреляционная взаимосвязь жизнестойкости, как личностной диспозиции толерантности и интолерантности к неопределенности на примере студентов-медиков.

Ключевые слова. Толерантность к неопределенности, интолерантность к неопределенности, студенты-медики, жизнестойкость, личность, транзитивность.

Liazhko A.M.
Student
6 year, Faculty of Clinical Psychology
Far Eastern State Medical University
Russia, Khabarovsk
Scientific adviser: Sysoeva O.V. In the associate professor, the candidate of psychological sciences

INTERRELATION OF TOLERANCE TO UNCERTAINTY WITH INDICES OF RESILIENCE FOR MEDICAL STUDENTS

Annotation: In the article, the relationship between tolerance and uncertainty is correlated with the indices of viability in medical students. The correlation correlation of viability is analyzed as a personal disposition of tolerance and intolerance to uncertainty on the example of medical students.

Keywords. Tolerance to uncertainty, intolerance to uncertainty, medical students, vitality, personality, transitivity.

Современная жизнь – это ежесекундное принятие решений, часто происходящее в условиях неопределенности. И если для одних это возможность проявить свою креативную, творческую натуру, преодолеть ограничения и открыться новому опыту, то для других это дополнительный вызов, усложняющий процесс принятия решений [1]. В современной литературе термин толерантности к неопределенности обуславливает процессы личностной саморегуляции в ситуациях отсутствия константных ориентиров выбора и постоянной невозможности применения устоявшихся личностью клише или готовых решений [2]. На одном полюсе

рассматриваемого понятия находится принятие неопределенности и готовность эффективно адаптироваться к нему. На другом – избегание неопределенности, страх перед ними, стрессовое состояние в новых, непривычных для личности ситуациях. Развитие в личности человека толерантности к неопределенности можно считать одной из успешных копинг-стратегий. Готовность личности действовать в условиях постоянной нехватки информации, отсутствия ясных ориентиров и заготовленных ранее шаблонов делает личность более адаптивной. Хотелось бы отметить, что такая адаптивность к толерантности к неопределённости тесно связанна с феноменом жизнестойкости. Понятие жизнестойкости впервые было введено Сьюзен Кобейса и Сальваторе Мадди, находится это понятие на пересечении теоретических воззрений экзистенциальной психологии и прикладной области психологии стресса и совладения с ним. Термин hardiness, введенный С. Мадди, С. Кобейса, в переводе с английского означает «крепость, выносливость», в русской литературе его впервые рассмотрел Д. А. Леонтьев и предложил обозначать этот термин как «жизнестойкость», хотелось бы отметить, что жизнестойкость сопряжена с наличием существующих внутренних возможностей человека, которыми он может воспользоваться в различных ситуациях жизни. Жизнестойкость включает в себя три сравнительно автономных компонента: вовлеченность, контроль, принятие риска [3].

Жизнестойкость не реализуется личностью без полученного ранее опыта, различные факты на жизненном пути человека интегрируются в жизненный опыт, но только при условии, если они становятся личностным событием.

Студенты медицинских специальностей наиболее часто сталкиваться с неопределённостью бытия и невозможностью иметь заготовленные шаблоны. Имея дело с человеческим фактором непредсказуемости, будущие врачи не могут полагаться лишь на ясность и главенство правил и должны эффективно справляться с транзитивной средой, имея в себе высокую толерантность к неопределенности, которая сопряжена с элементами жизнестойкости и жизнестойких убеждений.

Актуальность в рассмотрении данной темы заключена в том, что в нынешних условиях, на студентов медиков ложиться высокая нагрузка транзитивной среды [4] и если на среду личность оказывать влияния не может, то отношение к ней через жизнестойкий способ мышления вполне. Выявление взаимосвязи толерантности к неопределённости с показателями жизнестойкости у студентов-медиков позволит выделить инструмент влияния на интолерантность к неопределённости для повышения адаптационного потенциала студента-медика. С целью изучения взаимосвязи толерантности к неопределённости с показателями жизнестойкости у студентов-медиков было проведено исследование, которое проводилось на базе ГБОУ ВПО ДВГМУ Минздрава России города Хабаровска. Эмпирическую выборку составили студенты II курса, в

количестве 103 человека. Возрастной показатель варьировался от 18-23 лет.

В работе были использованы следующие методики:

1. Методика С. Мадди, адаптация Д.А. Леонтьева. «Тест Жизнестойкости» - Тест жизнестойкости представляет собой адаптацию опросника Hardiness Survey, разработанного американским психологом Сальваторе Мадди. Адаптирована и издана эта методика была в 2006 году Д.А. Леонтьевым и Е.И. Рассказовой. Тест предназначен для оценки способности и готовности человека активно и гибко действовать, в ситуации стресса и трудностей [3].

2. Шкала Баднера «Толерантность к неопределённости» - Шкала толерантности - интолерантности к неопределённости Баднера (англ. Budner's Scale of Tolerance – Intolerance of Ambiguity) - первая самостоятельная методика, направленная на диагностику толерантности к неопределённости. На её основе в дальнейшем создавались другие шкалы. Впервые опубликована Баднером в 1962 году, адаптирована и валидизирована на русском языке в 2008 году Г.У. Солдатовой и Л.А. Шайгеровой, переработана и валидизирована в 2014 году Т.В. Корниловой и М.А. Чумаковой. Данная шкала предназначена для оценки толерантности и интолерантности к неопределённости [2].

Для выявления взаимосвязи между показателями такими как: пол, возраст, жизнестойкость, вовлеченность, принятие риска, контроль, толерантность к неопределённости, интолерантность к неопределённости, межличностная интолерантность к неопределённости была проведена статистическая обработка данных. Был использован линейный корреляционный анализ программой Microsoft Excel 2003 и пакетом прикладных программ статистической обработки данных SPSS. В дальнейшем анализировались статистически значимые коэффициенты корреляции между показателями по критерию К.Пирсона.

В результате линейного корреляционного анализа показателей: пол, возраст, жизнестойкость, вовлеченность, принятие риска, контроль, толерантность к неопределённости (ТН), интолерантность к неопределённости (ИТН), межличностная интолерантность к неопределённости (МИТН) удалось выявить отрицательную корреляционную взаимосвязь между Толерантностью к неопределенности (шкала «ТН») и возрастом (r=-0,21). Толерантность к неопределённости следует понимать в качестве генерализованного личностного свойства, означающего стремление к изменениям, новизне и оригинальности, готовность идти непроторенными путями и предпочитать более сложные задачи, иметь возможность самостоятельности и выхода за рамки принятых ограничений. Таким образом, можно предположить, что с увеличением возраста респондента, снижается его толерантность к неопределенности (шкала «ТН»). Удалось так же установить умеренную отрицательную корреляционную взаимосвязь между межличностной интолерантность к неопределенности (шкала «МИТН») и такими показателями как:

жизнестойкость (r=-0,35), вовлеченность (r=-0,31), принятие риска (r=-0,27) и контроль (r=-0,29). Шкала «МИТН» – хорошо интерпретируется в качестве межличностной ИТН, т.е. означает стремление к ясности и контролю в межличностных отношениях, дискомфорт в случае неопределенности отношений с другими. В целом это соответствует критериям неустойчивости, монологичности, статичности в отношениях с другими. Следовательно, чем выше у студента показатели по шкале «МИТН» тем ниже выражены такие качества личности как жизнестойкость (шкала «Жизнестойкости»), вовлеченность (шкала «Вовлеченности»), принятие риска (шкала «Принятие риска») и контроль (шкала «Контроль)». Что в будущем может обернуться трудностью профессионального становления, так как медицинская специализация в первую очередь направлена на межличностное взаимодействие с пациентом и от того, как сложатся отношения между врачом и пациентом, во многом зависит эффективность лечения и выздоровление пациента [5]. Положительная статически значимая корреляционная связь была выявлена между такими показателями как: жизнестойкость (шкала «Жизнестойкости»), вовлеченность (шкала «Вовлеченности») (r=0,86), принятие риска (шкала «Принятие риска»)(r=0,71) и контроль (шкала «Контроль») (r=0,85). Эти данные могут интерпретироваться с точки зрения прямой сильной положительной связи. Чем выше показатели жизнестойкости, тем больше развиты такие компоненты как: Вовлеченности (шкала «Вовлеченности»), принятие риска (шкала «Принятие риска») и контроль (шкала «Контроль») и наоборот такие показатели как Вовлеченность (шкала «Вовлеченности») (r=0,55), принятие риска (шкала «Принятие риска») (r=0,5) и контроль (шкала «Контроль») (r=0,7) положительно коррелируют между собой. Таким образом, можно подытожить: с увеличением возраста студента медицинских специальностей, снижается его толерантность к неопределенности. Так же чем выше у студента показатели по шкале межличностной интолерантности к неопределённости, тем ниже выражена жизнестойкость студента, что говорит о взаимосвязи этих личностных переменных, характеризующих систему онтологических отношений человека. Можно говорить о существовании личностных структур, взаимосвязанных как с межличностной интолерантностью неопределенности, так и с жизнестойкостью, что в целом обеспечивает устойчивую взаимосвязь личности с миром. Полученные данные так же дают представления, что при проведении психологической коррекции системы жизнестойкости можно влиять на проявление толерантности, интолерантности личности.

Использованные источники:

1. Байрак, Ю.Л. Толерантность к неопределенности,/ [электронный ресурс]/ Ю.Л Байрак / https://psychosearch.ru/teoriya/determinirovannost/429-tolerantnost-k-neopredelennosti.[Дата обращения 5.01.2018]
2. Корнилова Т. В., Чумакова М. А. Шкалы толерантности и интолерантности к неопределенности в модификации опросника С. Баднера

// Экспериментальная психология. 2014. № 1. С. 92–110.
3. Леонтьев Д. А., Рассказова Е. И. Тест жизнестойкости. – М.: Смысл, 2006. – 63 с.
4. Марцинковская Т.Д., Турушева Ю.Б. Нарратив как методология исследования личности в ситуации транзитивности // Психологический журнал. - 2017. - Т. 10. - №52. - С. 2.
5. Fuentes J., Susan A., Funabashi M., Miciak M., Dick B., Warren S., Rashiq S., David J. Magee, Douglas P. Gross; Enhanced Therapeutic Alliance Modulates Pain Intensity and Muscle Pain Sensitivity in Patients With Chronic Low Back Pain: An Experimental Controlled Study, Physical Therapy, Volume 94, Issue 4, 1 April 2014, Pages 477–489.

УДК 330. 332

Магомедрасулова А.М.
студент
магистерская программа
«Инвестиционный и финансовый менеджмент»
Федеральное государственное образовательное бюджетное учреждение высшего образования «Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации»
научный руководитель: Седаш Т.Н., к.э.н.
доцент
Департамент корпоративных финансов и корпоративного управления
Россия, г. Москва

ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРИТОК ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Аннотация. Иностранные инвестиции являются ключевым элементом в международной экономической интеграции, поскольку именно инвестиции, обеспечивают создание прямых, стабильных и длительных связей экономик различных стран. В этой связи обосновывается важность и необходимость обеспечения иностранных инвестиций при развитии факторов их привлечения.

Ключевые слова: инвестиции, иностранные инвестиции, факторы инвестирования.

Magomedrasulova A.M.
student of master's degree program
«Investment and financial management»
The Federal State-Funded Educational Institution of Higher Education «Financial University under the Government of the Russian Federation»
Russia, Moscow
Scientific adviser: Sedash T.N.
PhD in Economic Sciences, Associate Professor
Department of Corporate Finance and Corporate Governance

FACTORS AFFECTING THE INFLUX OF FOREIGN INVESTMENT IN THE RUSSIAN ECONOMY

Abstract. While foreign investment is a key element in international economic integration. Since it is investments that ensure the creation of direct, stable and long-lasting ties between the economies of different countries. In this connection, the author justifies the importance and necessity of ensuring foreign investments in the development of the factors of their attraction.

Key words: investments, foreign investments, investment factors.

В качестве необходимого условия развития современной экономики рассматривается высокий уровень инвестиционной активности и на этом

основании ей придана важная роль в макро-, и микроэкономике Российской Федерации.

Инвестиции - денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и (или) иной деятельности в целях получения прибыли и (или) достижения иного полезного эффекта. [2]

Выпуск продукции (услуг), повышения их качества, обеспечение найма сотрудников, обладающих высокой квалификацией, получение способов инновационного производства и управления, вкупе с многим другим, обеспечивает рост спроса на продукцию, которая производится данным производителем. Также, за счет этого укрепляется конкуренция, которая дает возможность понимать доступность и качество товаров и услуг на рынке.

Инвестиции дают возможность конкуренции не только в контексте национальной продукции, но и в отношении импорта товаров. При этом создается возможность для страны оставаться самодостаточной и в современной мировой ситуации – это очень важно.

Амортизационными отчислениями и отечественными инвестициями страна, как правило, не может в полной мере «утолять» инвестиционный голод, который сложился, например в России, в последние десятилетия. При том, что в РФ, ещё к 2013 году износ основных фондов на 48,2 %. Именно этим и обуславливается прежде всего требование по привлечению иностранных инвестиций.

Для того, чтобы качественно и последовательно рассмотреть факторы, влияющие на поток иностранных инвестиции в экономику РФ, следует правильно воспринять понятие и смысл иностранных инвестиций и их нормативно – правовую регламентацию.

Базовым законом Российской Федерации по регулированию иностранных инвестиции можно назвать Федеральный Закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» №160-ФЗ. Этим законом определяются базовые права и гарантии для иностранных инвесторов:

1. По вопросам инвестиций;
2. Прибыли и дохода, полученных от инвестирования;
3. Условий предпринимательской деятельности на территории РФ иностранных инвесторов.

На основании определения, данного в законе, иностранные инвестиции, есть вложение иностранных капиталов в объекты деятельности предпринимателей в РФ, как объекта гражданских прав. Включая, ценные бумаги, иное имущество, имущественные права, которые имеют денежную оценку по исключительным правам в результатах интеллектуальной деятельности и, совокупно информации и услуг.

Законом также определено такое понятие, как прямая иностранная инвестиция. Она представляет собой:

Приобретение иностранным инвестором от 10% доли уставного капитала коммерческой организации, которая уже создана или только создается на территории РФ, как хозяйственное товарищество или общество, на основании гражданского законодательства РФ.

Реализации вложения капитала в основные фонды в филиале иностранных юридических лиц, созданных в РФ.

Реализация в РФ иностранными инвесторами как арендодателями лизинга (финансовой аренды) специального оборудования [1].

Прямым иностранным инвестициям отдана особая, значимая роль для экономики любой страны и РФ в этом не является исключением.

В настоящее время вопрос привлечения иностранных инвестиций крайне важен, а поиск решения по преодолению дополнительных рисков иностранных инвестиций стал для страны наиболее актуальным.

Объем прямых иностранных инвестиций в 2014 году в РФ упал почти на 70% и составил всего 19 млрд. долл. и это было освещено докладом по торговле и развитию (UNCTAD) на Конференции ООН. При этом, как одну из наиболее важных причин потери РФ лидерства в привлечении иностранных инвестиций стали:

1. Экономические санкции, выдвинутые США, ЕС и некоторыми другими развитыми странами против России;
2. Отрицательные перспективы экономического роста РФ.

При том, что объем прямых иностранных инвестиций в экономике РФ имел следующую динамику по годам (в млн. долл.):

1. 2008 г. – 74 783;
2. 2009 г. – 43 168;
3. 2010 г. – 36 583;
4. 2011 г. – 55 084;
5. 2012 г. – 50 588;
6. 2013 г. – 79 262; [3].

В самом деле, значительная часть инвесторов в нефте-газовой сфере либо отказались, либо заморозили собственные инвестиционные проекты, ввиду нестабильной геополитической ситуации в мире в целом, а также непосредственно вокруг России. Однако, исследуя предположительные причины в снижении объемов инвестиций в Российскую Федерацию, могут быть учтены, как негативные события 2014 года, так и позитивные события 2013года.

Позитивные события включили в себя такие факторы, как:

1. Увеличение объемов иностранных инвестиций, при этом, большая часть иностранных инвестиций пришла в РФ на основании сделки ТНК-ВР – НК «Роснефть»;
2. Упадок зарубежных инвестиций, вызванного завершением масштабного строительства и крупных проектов инвестирования.

Управляющей инвестиционными активами, компанией «Фонд Магута», был проведен анализ снижения объемов иностранных инвестиций

в Россию и установлено, что в своей большей части оно было обусловлено:

1. Геополитическими факторами;
2. Негативным статусом макроэкономической конъюнктуры в России;
3. Проблемами структуры российской экономики;
4. Тенденцией оттока капиталов с развивающихся рынков.

При этом, факторы стабилизации сложившейся ситуации для России заработали только в конце 2016 года.

По мнению аналитиков данной компании и на основании общего учета инвестиционной активности, которая ожидается в 2018 году, в преддверии Чемпионата мира по футболу, который состоится в РФ и начало подачи газа по газопроводу «Сила Сибири» в КНР, сможет окончательно переломить негативные тенденции по иностранному инвестированию в РФ.

На основании этого следует предположить, что настоящий этап экономического развития Российской Федерации предполагает позитивную стабилизацию ситуации на мировой арене, вкупе со снижением рисков при вложении средств в экономику РФ и возможность обеспечения максимальных прибыли от ожидаемых инвестиционных вложений.

Также, Российская экономика исследуется на предмет перспектив инвестирования крупными аудиторами, например, консалтинговой компанией «Эрнст энд Янг». Эта компания, известная на мировом рынке, привела заключение по поводу того, что Российская Федерация остается привлекательной для инвестирования перманентно, хотя бы за счет своего растущего внутреннего рынка.

Данное исследование было основано на обследовании, проведенном через опрос 205 топ-менеджеров международных компаний. При этом:

1. Почти 70% опрошенных, оценили Россию, в качестве достаточно инвестиционно привлекательной страны;
2. Оставшиеся 30% признали Россию очень перспективной для инвестирования.

Данный результат может быть признан благоприятным.

Одновременно данное исследование предполагало выделение факторов, которые благотворно влияют на привлекательность РФ для дальнейшего развития инвестировании:

1. Доступность рабочей силы;
2. Логистическая сеть, достаточно развитая и все более совершенствующаяся в настоящее время и в перспективе;
3. Наличие возможностей для роста производительности работы на перспективных и действующих предприятиях [4].

При этом может быть отмечена совокупность негативных факторов, которые продолжают отталкивать инвесторов из-за рубежа:

1. Высокая степень бюрократизации бизнес-процедур, признанная крайне важной четвертью (25%) от числа перспективных зарубежных инвесторов;

2. Значительный уровень коррупции и коррумпирования в стране, отмеченной 21% респондентов;

3. Недостаточное число международных проектов, отмеченных пятой частью (20%) респондентов.

Как наиболее актуальные современные проблемы в привлечении в российскую экономику прямых иностранных инвестиций, респонденты также выделили:

1. Жесткость государственного регулирования инвестиций - 6%;
2. Сложность в обеспечении лицензирования деятельности - 8%;
3. Реализацию работы внутреннего рынка - 10%.

На основании анализа определенных проблем были обозначены меры, очевидные и вполне логичные, использование которых может обеспечить дополнительные условия для привлечения в Российскую экономику прямых иностранных инвестиций [5].

В данном контексте требуется:

1. Обеспечение эффективности законодательства в вопросах предотвращения проявлений коррупции;
2. Обеспечение упрощения бюрократических процедур по созданию и деятельности бизнеса;
3. Обеспечение транспарентности и прозрачности в структуре государственного регулирования бизнеса;
4. Обеспечение выхода на внешние рынки.

Заканчивая данное исследование, можно подвести итог.

Требуется реализация привлечения для экономики РФ в привлечении прямых иностранных инвестиций.

Имеющая место сложная мировая геополитическая ситуация оказывает непосредственное влияние на мировую экономику, что крайне важно для России, как активного мирового геополитического игрока. Это обстоятельство требует учитывать в исследовании общих проблем по поступлению иностранных инвестиции, как в настоящем периоде, так и в перспективе, краткосрочной и среднесрочной.

Не следует утверждать, что имеющаяся негативная ситуация с инвестированием в Российской Федерации связана только с наложенными на нее экономическими санкциями.

Рост прямых иностранных инвестиций в Российскую экономику, предполагает прежде всего решение проблем, связанных с инвестиционной привлекательностью РФ, за счет устранения всяческих барьеров и оптимизации инвестиционного климата в России.

Использованные источники:

1. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации Федеральный Закон № 160-ФЗ от 09.07.19991 // СПС Консультант Плюс;

2. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений Федеральный Закон N 39-ФЗ от 25.02.1999 (ред. от 26.07.2017) // СПС Консультант Плюс;

3. Мировая торговля и развитие UNCTAD. Доклад Конференции ООН. [Электронный ресурс]: // UNCTAD URL: http://www.unctad.org/ (дата обращения: 07.01.2017).
4. Кандалинцев, В.Г. Страны БРИКС в потоках прямых иностранных инвестиций/ В.Г. Кандалинцев // Восточная аналитика. — 2016. — № 3 С. 15 - 21.
5. Коломыц, О.Н. Прямые иностранные инвестиции как необходимое условие модернизации российской экономики./ О.Н. Коломыц // Международный научно-исследовательский журнал. – 2015. – 2-3(33). – С. 41-42.

УДК 657

Мазитова Д. А.
студент 4 курса
научный руководитель: Шукшина Ю. А., к.э.н.
доцент
кафедра менеджмента и экономики образования
ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический
институт имени М. Е. Евсевьева»
Россия, г. Саранск

ОСОБЕННОСТИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ОСНОВЕ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ МЕДИЦИНСКОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Аннотация:

Статья посвящена исследованию особенностей принятия управленческих решений в медицинском учреждении на основе учетно-аналитической информации. Принятие управленческих решений является неотъемлемой составляющей менеджмента любого экономического субъекта. Автором представлены результаты анализа принятия управленческих решений по различным направлениям деятельности медицинского учреждения, сформулированы проблемы и предложены решения, влияющие на эффективность реализации управленческих решений.

Ключевые слова: экономический анализ, управление, управленческие решения, учетно-аналитическая информация, медицинское учреждение.

Mazitova D. A.
student the 4th year
Mordovian State Pedagogic Institute named after M. E. Evseviev
Russia, Saransk
Scientific adviser: Shukshina Yu. A., Cand. of Econ. Sci.
Ass. Prof. of Management and Economics of Education
Mordovian State Pedagogic Institute named after M. E. Evseviev

FEATURES OF ADOPTION OF ADMINISTRATIVE DECISIONS ON THE BASIS OF REGISTRATION AND ANALYTICAL INFORMATION OF MEDICAL INSTITUTION

Summary:

Article is devoted to a research of features of adoption of administrative decisions in medical institution on the basis of registration and analytical information. Adoption of administrative decisions is the integral component of management of any economic subject. The author has presented results of the analysis of adoption of administrative decisions on various activities of medical institution, problems are formulated and the solutions influencing efficiency of implementation of administrative decisions are proposed.

Keywords: economic analysis, management, administrative decisions, registration and analytical information, medical institution.

Успешность функционирования любого учреждения в наибольшей степени зависит от эффективности деятельности руководителя, в руках которого сосредоточено его управление. Каждое действие управленца – это результат принятия управленческого решения по тому или иному вопросу.

Управленческое решение – это выбор, который должен сделать руководитель, чтобы выполнить обязанности, обусловленные занимаемой им должностью. Глобальной целью разработки и принятия любого управленческого решения можно назвать обеспечение реализуемого и наиболее эффективного варианта движения к поставленной перед организацией целям.

Несомненно, целью большинства экономических субъектов является получение дохода от своей деятельности, но это не работает для бюджетной сферы, например, для медицинских учреждений. Но не нужно забывать, что также функционируют и бюджетные организации, назначение которых зачастую намного глобальнее. Например, миссия медицинских учреждений (больниц, поликлиник) заключается в оказании качественной медицинской помощи, цель их деятельности – в улучшении состояния здоровья, а, следовательно, и качества жизни населения.

В связи с этим перед системой здравоохранения стоят серьезные задачи по совершенствованию управления деятельностью медицинских учреждений, оптимизации их структуры с целью более качественного обслуживания населения.

Принимая управленческие решения, любой руководитель экономического субъекта всегда опирается не только на собственный опыт и знания, но также и на концентрированный опыт всего коллектива, полученный путем обсуждения проблем на совещаниях и при индивидуальных беседах с коллегами. Одним из наиболее важных условий при подготовке управленческих решений является системный подход в отношении учетно-аналитической информации медицинского учреждения.

Для того чтобы системно организовать процесс управления, целесообразно структурировать принимаемые управленческие решения по определенным параметрам. Рассматривая в качестве объекта исследования медицинское учреждение, в частности поликлинику, как систему, необходимо выделить отдельные ее элементы и связи между ними, что позволит принимать необходимые качественные и эффективные управленческие решения.

Основными принципами, на которых базируется системный подход, являются: принцип системности, иерархичности, интегральности и формализма. Руководитель экономического субъекта, опираясь на указанные принципы, как результат может иметь эффективные управленческие решения, принятые на основе адекватного анализа информации по конкретному направлению деятельности, что в дальнейшем позволит решить имеющиеся проблемы и разработать эффективную стратегию деятельности

экономического субъекта.

Отметим, что принятие управленческих решений на основе системного подхода достаточно широко применяется в сфере здравоохранения, особенно, в клинической практике. Лечебно-диагностический процесс можно определить как сложную социальную систему, которая подчиняется основным законам развития сложных систем. Управление такой сложной социальной системой строится на основе системного подхода так, чтобы отдельные ее элементы не выпадали из общей стратегии управления экономическим субъектом. Ключевой задачей руководителя медицинского учреждения в рамках системного подхода является определение того, какие элементы данной системы будут наиболее важными, ведь существуют отдельные элементы, которые оказывают более существенное влияют на эффективное функционирование большинства других элементов и в целом всей системы.

Одним из важнейших элементов можно считать структуру медицинской организации. Именно создание рациональной структуры медицинской организации в значительной степени определяет эффективность всей деятельности экономического субъекта. Выстраивание структуры по центрам принятия управленческих решений дает возможность руководителю медицинского учреждения делегировать полномочия и рационально использовать управленческий потенциал экономического субъекта, что в значительной степени повышает качество принимаемых управленческих решений по всем направлениям деятельности медицинского учреждения.

В качестве предмета исследования, мы рассмотрели процессы принятия управленческих решений в одном из медицинских учреждений г.о. Саранск ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1» (Республика Мордовия). Проанализировав ряд управленческих решений, которые были приняты в данном медицинском учреждении в течение 2015-2016 гг., мы систематизировали их по ряду параметров. Прежде всего, мы выделили управленческие решения, которые имели наиболее значимый характер для развития медицинского учреждения в целом, а затем обозначили группу управленческих решений, носящих исключительно частный характер.

Важным фактором для систематизации управленческих решений медицинского учреждения являлось то, кем было инициировано конкретное управленческое решение: администрацией детской поликлиники или министерством здравоохранения республики.

Ряд управленческих решений, которые оформлялись приказами в детской поликлинике, мы проанализировали по функциональному признаку. К ним относятся:

– приказы и распоряжения, направленные на лечебные и профилактические, санитарно-эпидемиологические цели;

– приказы организационного характера;

– хозяйственные решения и приказы, определяющие кадровые

вопросы.

По значимости принимаемые управленческие решения детской поликлиники мы классифицировали на:

– стратегические,
– тактические (годовые),
– оперативные (текущие).

Не менее важным фактором по нашему мнению, является способ принятия управленческих решений: коллективный или индивидуальный.

В результате исследования процесса принятия управленческих решений в ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1» нами были получены следующие результаты: около 93% составили управленческие решения частного характера, которые связаны с текущей деятельностью медицинского учреждения. Указанные управленческие решения включали решения административно-хозяйственной деятельности и управления кадрами. Управленческие решения, влияющие на всю деятельность детской поликлиники составили около 7%.

Анализ также показал, что в медицинском учреждении ведется колоссальная работа по управлению персоналом, в частности акцент делается на его развитие. Разрабатываются методические материалы по различным направлениям лечебно-профилактической деятельности, ведется работа по повышению квалификации сотрудников. Основными задачами медицинского учреждения в области кадровой работы являются следующие:

1) проведение активной кадровой политики на основе создания эффективной системы управления персоналом и социальными процессами;

2) обеспечение условий для инициативной и творческой деятельности работников с учетом их индивидуальных особенностей и профессиональных навыков;

3) разработка системы мотивации персонала;

4) создание постоянно действующей системы подготовки, повышения квалификации и переподготовки кадров;

5) проведение медицинской, психологической, профессионально-адаптационной диагностики персонала ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1» в целях обеспечения надежности и безопасности жизнедеятельности работающих.

Перечисленные направления работы детской поликлиники в сфере управления персоналом способствует росту активности принятия коллективных управленческих решений. Исследование показало, что четверть управленческих решений принимается при участии членов всего коллектива детской поликлиники. Решения, связанные с кадровыми вопросами, занимают примерно 32% ото всех организационных решений, принимаемых в медицинском учреждении.

Таким образом, большинство принимаемых управленческих решений медицинского учреждения, направлены на деятельность в области управления персоналом. Система работы с кадрами предполагает

определение путей и способов управления человеческими ресурсами для достижения стратегических целей рассматриваемого медицинского учреждения. В рациональной стратегии органично соединяются настоящее и будущее исследуемой медицинской организации – Детской поликлиники №1.

Необходимо отметить, что формирование управленческого видения тесным образом связано с индивидуальным стилем руководства, который избрал для себя руководитель экономического субъекта. Часто руководители медицинских учреждений становятся заложниками привычных методов руководства, сложившихся в сфере здравоохранения, и тогда стиль руководства определяется не стратегией медицинской организации, а сложившимися ограничениями.

Существенным моментом, который достаточно серьезно влияет на формирование управленческого видения и, в дальнейшем, на разработку стратегии управления человеческими ресурсами в медицинской организации, являются особенности взаимоотношений руководителей и подчиненных, сложившихся в конкретном экономическом субъекте.

Формирование эффективной, «правильной» стратегии требует учета следующих моментов взаимоотношений работодателя и наемного работника:

– трудовая отдача;
– условия труда;
– вознаграждение за труд;
– роль и статус в организации и в межличностных отношениях;
– развитие профессионального и личностного потенциала.

Совершенно очевидно, что в области управления человеческими ресурсами нет места возможности применения типовых решений по таким сложным проблемам, как, например, разработка кадровой стратегии, аттестация или подготовка и переподготовка кадров, все виды кадрового планирования, включая планирование карьеры. Каждая медицинская организация вынуждена адаптировать или перерабатывать уже существующие приемы и методы под свои нужды и цели, в соответствии именно со своими возможностями и ограничениями.

Следующим этапом после исследования нормативной документации Детской поликлиники №1 стал анализ тенденций движения штатного состава и работы с персоналом в ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1», кроме того был проведен анализ текучести кадров за 2015-2016 гг. Результаты анализа показали, что общая численность сотрудников детской поликлиники уменьшилась в 2016 году, по сравнению с 2015 годом, в основном за счет сокращения среднего и младшего медицинского персонала. Полученные выводы свидетельствуют о наличии в конкретном медицинском учреждении проблемы сокращения кадров. Отметим, что кадровый отток происходит среди самой активной возрастной группы указанных сотрудников.

Изучив возрастной уровень работников ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1», мы получили данные, представленные на рисунке 1.

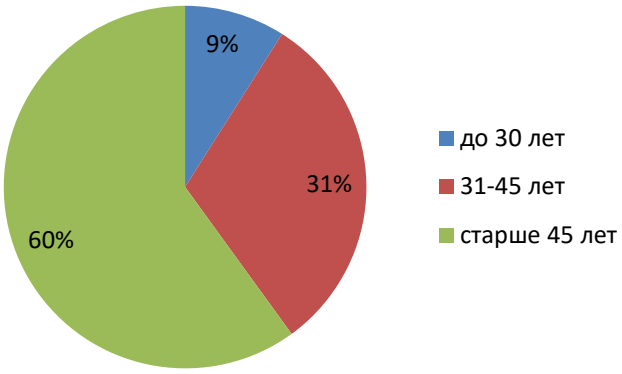


Рисунок 1 – Возрастная структура персонала
ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1» в 2016 году

Из данных диаграммы видно, что большую часть сотрудников (60%) составляют сотрудники старше 45 лет, а меньшую часть персонала медицинского учреждения по возрастному уровню – работники до 30 лет (9 %). Оптимальная группа – это сотрудники возрастной группы от 31 до 45 лет, их доля в общей численности составляет 31 % всех сотрудников.

Исследования показали, что наиболее подвержена изменениям возрастная группа от 31 до 45 лет, поскольку она является более востребованной на рынке труда в силу уже приобретенного опыта и знаний. Младшая возрастная группа (группа до 30 лет), рассматривается руководством медицинского учреждения, как кадровый резерв, как потенциал, который необходимо развивать в ближайшей перспективе. Важнейшим требованием руководства детской поликлиники к своим работникам является требование уметь постоянно обновлять и расширять свои знания. Конечно, в данном направлении приоритетным является переход к инновационному обучению персонала, повышению их квалификации и, конечно же, формированию школы наставничества.

По нашему мнению, данные направления и принимаемые управленческих решений медицинского учреждения в рассматриваемой области разработаны достаточно грамотно, так как, судя по картине, детская поликлиника имеет огромных недостаток «свежих умов», что не может не отразиться на качественном выполнении миссии исследуемого медицинского учреждения. По нашему мнению руководству медицинского учреждения необходимо стимулировать приток работников младшей возрастной группы в поликлинику.

Отметим, что систему оценки эффективности работы персонала не

следует рассматривать изолированно от всего комплекса задач, решаемых в процессе управления персоналом. Оценка рабочих показателей должна содействовать лучшему использованию человеческих ресурсов экономического субъекта за счет тесной увязки задач, решаемых в ходе оценки, с другими направлениями работы с персоналом медицинского учреждения. К таким направлениям работы детской поликлиники необходимо отнести:

– анализ работы, обучение и развитие персонала;
– поиск и отбор новых работников;
– кадровое планирование;
– планирование карьеры работников;
– система стимулирования труда;
– формирование и работа с кадровым резервом.

Анализ управленческих решений в ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1» проводился также нами и по временному фактору. Исследование показало, что оперативные и тактические управленческие решения составили примерно 79% (до одного года), остальные 21% управленческих решений – это стратегические решения (более года).

В процессе проведения научного исследования нами также был выявлен ряд недостатков в оформлении управленческих решений ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1»:

– встречались управленческие решения, не содержащие плана и программы реализации намеченных мероприятий;
– не указывались формы доведения управленческого видения до исполнителя.

Нами также были определены недочеты, влияющие на эффективность реализации управленческих решений ГБУЗ РМ «Детская поликлиника №1», к ним относятся:

– недостаточный текущий контроль исполнения управленческих решений, преобладание итогового контроля, приводящее к сложности корректировки управленческих решений медицинского учреждения;
– наличие загруженности управляющего звена детской поликлиники решением рутинных и текущих вопросов, отнимающих достаточное время для принятия тактических и стратегических управленческих решений.

Таким образом, можно констатировать следующее: правильный подход к принятию управленческого решения дает возможность оценить эффективность такого решения и позволяет выявить ряд недоработок или ошибок в принятии решений и определить время на их устранение. Решение сложных управленческих задач требует от менеджера (в нашем случае – заведующего поликлиникой) развитого системного мышления. В практической деятельности любого экономического субъекта, в том числе и медицинских учреждений, без учета взаимного влияния разнородных

факторов невозможно принятие качественных управленческих решений, поэтому незаменимым становится применение системного подхода к разработке управленческих решений.

Использованные источники:

1. Рубан Н.А., Шукшина Ю.А. Принятие управленческих решений на основе анализа бухгалтерской отчетности государственного (муниципального) учреждения // Мир науки и образования. 2016. № 1 (5). С. 9. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=25609781
2. Шукшина Ю.А. Аналитические возможности бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта // Nauka-Rastudent.ru. 2014. № 12-1 (12). С. 28.
3. Шукшина Ю.А. Информативность отдельных форм бухгалтерской отчетности государственного (муниципального) учреждения // Мир науки и образования. 2015. № 4. С. 28. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=25013575
4. Шукшина Ю.А. Информативность пояснительной записки к балансу учреждения // Мир науки и образования. 2016. № 1 (5). С. 11. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=25609783

УДК 338.439

Майорова С.В.
студент, 4 курс
биотехнологический факультет
Донской Государственный Аграрный Университет
научный руководитель: Пойда В.Б., к.с.-х.н.
доцент
Россия, Ростовская область, п. Персиановский

ОБРАБОТКА ПОЧВЫ ПРИ ВЫРАЩИВАНИИ ПОДСОЛНЕЧНИКА: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В статье указаны методы основной обработки почвы при выращивании подсолнечника. Описано что нужно и важно соблюдать при возделывании подсолнечника. Анализ и советы при выращивании подсолнечника. Предоставлены данные о состоянии культуры в настоящее время. Рассмотрены перспективы выращивания подсолнечника.

Ключевые слова: подсолнечник, обработка, выращивание, перспективы.

Mayorova S.V.
student, 4 year biotechnology faculty
Don State Agrarian University
Russia, Rostov-on-Don region, the village of Persianovskiy
Scientific adviser:
associate professor, candidate of agricultural sciences
Poyda V.B.

SOIL CULTIVATION IN SUNFLOWER GROWING: STATE AND PROSPECTS.

Annotation

In the article the methods of the main soil cultivation during sunflower growing are indicated. It is described that it is necessary and important to observe when cultivating sunflower. Analysis and advice in growing sunflower. Presented data on the state of culture at present. Prospects of growing sunflower are considered.

Key words: sunflower, processing, growing, prospects.

Так как подсолнечник растение материкового климата, то и требования к влаге у него большие. Многие посевы подсолнечника в нашей стране размещены на мощных, выщелоченных, обыкновенных южных черноземах, а также на каштановых почвах. Подготовка почвы для посева подсолнечника одинаковой быть не должна, поскольку природные зоны различаются. В зависимости от условий при посеве данной культуры применяют зяблевую подготовку почвы: полупар, улучшенная зябь и обычная зябь. В остальных случаях вспашке предшествует лущение дисковыми оборудованиями на глубину 5-7см. Послойная обработка на 60-70% уменьшает обилие сорняков,

увеличивает качество и способствует улучшению последующей вспашки. Перед посевом обработка почвы зависит от качества осенней вспашки и состояния поля весной. Основная обработка почвы должна снизить проблему влагообеспеченности на вегетационный период культуры, помочь очищению полей от многолетних и малолетних сорняков, возбудителей болезней и вредителей на долгое время, поддерживать создание нормального структурного состава и сложения пахотного слоя, вызывать усиление микробиологических процессов, обеспечивать заделку в почву остатков растений и удобрений. Применение гербицидов – важный прием развивающейся технологии. В настоящее время при посеве подсолнечника используют треф лан в дозе 5-6 л/га по препарату. Эффективность треф лана зависит от быстрой заделки и тщательного перемешивания его с почвой. Применение гербицидов помогает бороться с сорняками, болезнями и вредителями культуры. [2]

Необходимо также учитывать элементы технологий выращивания подсолнечника, которые рекомендуются для производства. Гербицидная технология выращивания подсолнечника, с внесением сплошного гербицида на поверхность почвы, с последующей заделкой его в почву. Мало гербицидная технология выращивания подсолнечника, с ленточным внесением гербицида лентой шириной 30-35 см. А также нулевая технология выращивания подсолнечника с прямым посевом. [5]

В земледелии важной задачей производства сельскохозяйственной продукции является постоянный или циклический возврат в почву энергии и элементов питания взамен изымаемых с урожаями культурных растений, теряемых вследствие эрозии и дефляции, обработки почвы и других нагрузок. И чем больше изымается энергия и элементы питания из почвы, тем значимее роль необходимости возврата, потому что уменьшается диапазон разрешаемых отклонений от физиологических норм растений, уменьшается урожайность сельскохозяйственных культур, их выживаемость при любых внешних и внутренних отклонениях. Удобрение, которое внесено в почву до посева сельскохозяйственной культуры, становится источником питательных веществ растения на протяжении всего вегетационного периода. Совместно с предпосевным удобрением и подкормками создает систему удобрения в севообороте. [2]

Методы приёма использования органических удобрений главным образом сказываются на эффективность минеральных удобрений на подсолнечнике. Известен большой положительный эффект от внесения компенсационных азотных удобрений при заделке соломы отвальной вспашкой. [3]

Исходя из того как мы сможем применить свои знания в хозяйствах при выращивании подсолнечника, будет зависеть величина урожая. Для получения высокого урожая в хозяйствах, необходимо, прежде всего, посеять подсолнечник. Для того чтобы его посеять, необходимо разместить его в севообороте в зависимости от предшественника и возврата

подсолнечника на прежнее место выращивания. Лучшими предшественниками подсолнечника являются: озимые, яровые зерновые, кукуруза, с возвратом подсолнечника на прежнее место через 6-8 лет. Если в хозяйстве не представляется возможности возврата подсолнечника на прежнее место через 6 лет, а ранее, то необходимо использовать гербициды высоко устойчивые к вредителям и болезням и, в дальнейшем, обеспечением их системой защиты растений и удобрений. Нельзя размещать подсолнечник после многолетних трав, суданской травы и гречихи. В каждом хозяйстве необходимо выращивать 2-3 гибрида с различным вегетационным периодом. Известно, что фактором увеличения урожайности подсолнечника является именно переход на гибридные посевы этой масличной культуры. Важно знать, что основными ресурсами роста производства подсолнечника являются:

модернизация посевных площадей этой культуры за счет наиболее урожайных сортов и гибридов;

соблюдение приемлемых пропорций посевов подсолнечника в севооборотах;

увеличение урожайности путем использования технологий, внесения удобрений в соответствии со стандартами норм, обеспечения растений средствами защиты;

развитие селекционной деятельности по подсолнечнику.

Также нужно обращать внимание на гербициды, используемые для возделывания данной культуры. Разновидностей гербицидов достаточно много, и они сильно помогают упростить уход за подсолнечником, особенно на начальных стадиях. Существует несколько групп гербицидов. Рассмотрим их подробнее.

1. Сплошного действия. Уничтожают абсолютно все однодольные и двудольные растения, включая многолетние травы, кусты т другие сорняки, которые растут на участке.

2. Комплексные. Уничтожают все произрастающие совместно с подсолнечником растения. При этом, не нанося вред самому подсолнечнику.

3. Против однодольных. Уничтожает все известные однодольные.

Обрабатывать культуру нужно на ранних стадиях, потому что при высоте растения в 53 и выше сантиметров такая обработка никакого результата не даст.

Так как подсолнечник одна из важных сельскохозяйственных культур, его семена служат сырьем для производства подсолнечного масла, а отходы основного производства являются ценным кормом для сельскохозяйственных животных.

У нас, в настоящее время, всё больше и больше площади занимается подсолнечником. Его выращивают экстенсивно. Люди не углубляются в технологии, а в этом вся суть себестоимости и соответственно прибыльности этой культуры. Выращивания, к примеру, 200 тысяч гектаров подсолнечника в области и получая в среднем 10-12 центнеров с гектара. Можно получить

совершенно иные результаты если же на этой площади, благодаря технологии, увеличим сразу практически в два раза. Эксперты примерно считали и анализировали в области подсолнечника. Получается, что только углубившись в технологии, используя современные гербициды, высокопроизводительную технику, сеялки и другие компоненты средств защиты растения и прочее, можно увеличить урожайность в двое буквально за год. Это даст в масштабах области эффект порядка 4-8 миллиардов рублей буквально в этот же год. Поэтому, при выращивании подсолнечника, очень важно обращать внимание не только на методы обработки почвы, но и на технологии, создаваемые в настоящее время. Новшества помогут добиться как высокого урожая, так и сохранения больших площадей возделывания подсолнечника. Более того, потенциал современных гибридов очень высок. Большинство из них универсальны и радуют земледельцев добрым урожаем. Подсолнечник даже в самых экстремальных зонах остаётся рентабельным.

Подсолнечник – прибыльная и наиболее эффективная м культура, используемая в России для получения жирных масел. По данным 2006-2011 годов доля его посевов в устройстве производства зерновых и масличных оценивалась в 13%, а в производстве важных масличных (подсолнечник, соя, рапс) - 81%.

Из произведенных в мире за последние 4 года 38,9 млн. тонн подсолнечника доля Украины составила 8,7, России - 8,6, всех стран ЕС - 6,9, Аргентины - 3,6 и Турции - 1,7 млн. тонн. [4]

Спрос на продукцию масличных культур в стране заметно становится больше. А значит, растет и предложение. За последнее десятилетие создание масличных культур повысилось на 45% - до 500 млн. тонн; изготовление растительных масел - на 64% - до 149 млн. тонн, а их использование - на 68% до 148 млн. тонн. [4]

Экономическая значимость выращивания сельскохозяйственных культур также зависит и от экологического состояния поля. Высокая эффективность повышает уровень возделывания сельскохозяйственных культур.

Подсолнечник остается высоко перспективной культурой в России. Хотя есть ряд факторов, задерживающих будущий рост его изготовления. Одним из этих факторов является высокая нужда культуры в органических и минеральных удобрениях.

По словам министра сельского хозяйства Ростовской области В. Василенко, подсолнечник «буквально высасывает все соки из почвы, делая ее неудобной для будущих посевов» (для образования 1 тонны семян подсолнечника требуется 50-60 кг азота, 20-25 кг фосфора и 150-160 кг калия). Он посоветовал ростовским фермерам проверить структуру посевов, отказаться от не рентабельных методов, невыгодных культур и приложить усилия для производства тех, которые дают большую прибыль. [4]

Не соблюдение главного правила при возделывании подсолнечника - возвращать его на прежнее место только после 6-8 лет, поспособствовало

тому, что главной жертвой вирулентной заразихи в России стала ростовская область. [4]

По результатам и анализам исследования Минсельхоза РФ, посевные площади под подсолнечник в нашей стране к 2019 году увеличатся с нынешних 7,4 млн. га до 7,6 млн. Поэтому у российских пчеловодов нет причин для беспокойства по поводу уменьшения посевов нашего главного медоноса. [1]

Среди большинства масличных культур, выращиваемых в РФ, подсолнечник – основная. На его возделывание приходится 75% площади посева всех масличных культур и до 80% производимого растительного масла. Семена современных сортов и гибридов подсолнечника содержат до 56% светло-желтого пищевого масла с хорошими вкусовыми качествами, а также до 16% белка.

Вывод: Для нас подсолнечник очень важная и нужная культура. Поэтому его производство не должно останавливаться. При выращивании этой культуры необходимо учитывать требование подсолнечника к климату, влаге, почве, глубине посева и потребности в питательных веществах. Нужно не забывать, что при возделывании подсолнечника основная обработка почвы играет важную роль. Мероприятия, составляющие схему обработки почвы под подсолнечник, в конкретных условиях проводят различными орудиями, на разную глубину и в разные сроки. В некоторых случаях, а это на склоновых землях, применяют орудия для щелевания, образования валиков и др., что способствует большему накоплению и задержанию влаги, предотвращению водной эрозии. Проводятся мероприятия по уходу за посевами и планирование и обоснование сроков мероприятий по уборке. Обязательно используют гербициды.

Использованные источники:

1. Атаев, Э.Г Разработка и исследование гелиосушилки для семян подсолнечника/ Э.Г. Атаев// Аграрная наука. -2015. №7. – с.30-31.
2. Дряхлов, А Эффективность применения агрохимикатов на подсолнечнике на черноземе выщелоченном Краснодарского Края/ А. Дряхлов// Гл. Агроном. -2015-№9-с.41-45.
3. ДонГау Применение индюшиного помета под подсолнечник: монография/ Е.В. Агафонов, Р.А Каменев, Д.А. Манашов. – Персиановский: ДонГау, 2015. -187с.
4. Тарадин, С.А Эколого-экономическая оценка возделывания подсолнечника на склоновых землях Ростовской области/С.А. Тарадин// Известия Оренбургского ГАУ. -2015. - №2-с.62-65.
5. Дагужиева, З Комплексная защита подсолнечника в Адыгеи/ З. Дагужиева// Гл. Агроном. -2015-№6-с30-33.

УДК 004

Малькова Е.А.
студент 3 курса
факультет «Информационных систем и технологий»
научный руководитель: Захарова О.И., к.т.н.
доцент
кафедра Информационных систем и технологий ФГБОУ
ВО «Поволжский государственный университет
телекоммуникаций и информатики»
Россия, г. Самара

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ

Аннотация.

В статье рассмотрены все преимущества и недостатки дистанционного образования и как оно связано с информационными технологиями, а также методы обучения данному образованию. Приведен пример данного образования на базе одного из Самарских университетов. Рассмотрено какого роста достигло данное образование.

Ключевые слова: дистанционное образование, методы обучения, недостатки, преимущества, информационные технологии.

Malkova E.A.
3rd year student
Faculty of Information Systems and Technologies
Volga State University
Telecommunications and Informatics
Russia, Samara
Scientific adviser: Zakharova O.I.
Associate Professor of the Department of Information Systems and Technologies FGBOU
VO "Volga State University of Telecommunications and Informatics"
Russia, Samara

DISTANCE EDUCATION IN THE SPHERE OF INFORMATION SYSTEMS

Annotation. The article considers all the advantages and disadvantages of distance education and how it is related to information technologies, as well as the methods of teaching this education. The resulted example of education on the basis of one of the Samara universities. Considered how much growth has reached this education.

Key words: distance education, teaching methods, disadvantages, advantages, information technology.

На сегодняшний день развитие информационных технологий все улучшается и растет быстрыми темпами. Порой мы и не замечаем, какого

роста они достигают, и какие последствия несут за собой. В связи с данным развитием технологий, развивается и сфера образования, появляются новые методы, такие как дистанционное образование. Разберемся, что же это за способ образования и какова его связь с развитием информационной системы.

Стоит начать с разбора самого понятия. Дистанционное образование - образование, получаемое на расстоянии, но которое содержит все присущие компоненты обычного учебного процесса, и реализующиеся с помощью сети Интернет, также средств коммуникации [2]. Данное образование может быть доступно из любой точки мира, то есть люди не имеющие возможности обучаться за границей своей страны, могут делать это удаленно. Метод обучения включает в себя самостоятельное изучение необходимого материала для обучения. Для того, чтобы выбрать данный метод обучения необходимы конкретные условия создания образовательной среды, которые включают в себя наличие информационных ресурсов и технологий, а также соответствующие средства, которые помогут освоить дисциплины в полном объеме, не учитывая местонахождения человека. В связи с появлением дистанционного образования появилась возможность быть сразу в двух местах одновременно, это решает проблему нехватки времени у студентов для посещения дополнительных лекций, которые им необходимы. Существует несколько методов обучения данному образованию. Первый метод – Чат-занятия, осуществляемые с использованием чат-технологий. Второй метод – Веб-занятия, своего рода дистанционные уроки, семинары и прочее, которые осуществляются при помощи средств телекоммуникаций. Третий метод – телеконференция, проводится с использованием электронной почты. Наконец, четвертый метод – телеприсутствие, например, уже практикуется такой метод с помощью робота, то есть весь учебный процесс осуществляется с компьютером. Такой метод присущ людям с ограниченными возможностями. Дистанционное образование на сегодняшний день более развито в странах Америки, Европы и Азии, в России только начинается рост развития такого образования. Выделяют три вида дистанционных технологий, с помощью которых осуществляется процесс обучения. Первый вид - кейс-технология, в основном опирается на бумажные носители. Это в первую очередь учебно-методические пособия, по-другому можно сказать рабочие тетради, которые отсылаются на проверку преподавателю. Он, в свою очередь, поддерживает со студентами телефонную, почтовую связи, а также есть возможность непосредственно встречаться со студентами в учебных центрах. Вторая технология - телевизионно-спутниковая. Из-за своей дороговизны мало применяется на практике. Главный ее недостаток - слабая интерактивность, то есть обратная связь. И, наконец, третья технология - это интернет-обучение, или сетевая технология. Чаще всего в процессе дистанционного обучения используются все вышеназванные технологии в разных пропорциях [3].

В наше время все больше людей занимаются обучением на дому,

проходят различные курсы подготовки, используя Интернет, даже получают второе высшее образование. Способ дистанционного обучения выбирают не только люди с ограниченными возможностями, но и те, кто хочет получить, например, второе высшее образование, но не имеют для этого необходимое количество времени. А также люди, проживающие далеко от городов, где расположены университеты и колледжи, и не имеющие возможности проживать в другом городе.

Движущей силой в образовательном процессе, на данный момент, являются информационные системы и технологии, так как именно сочетание цифровых технологий и образовательных ресурсов дают возможность для получения качественного обучения. Можно обнаружить, что в сети Интернет очень много информации о том, кому и как можно обучаться на дистанционном образовании. Кроме того, в такой социальной сети как «Вконтакте» есть множество групп, которые проводят наборы для обучения. Проанализировав такие группы, я выяснила, что можно очень просто подать заявку на обучение, все лишь заполнив анкету. В данных группах есть вся необходимая информация, а также возможность проконсультироваться по интересующим вас вопросам, выбрать самому специальность, на которой вы хотите обучаться, и узнать стоимость обучения.

Рассмотрим дистанционное образование на базе Поволжского государственного университета информационных систем и технологий, который находится в Самаре [1]. У университета имеется сайт, где можно выбрать интересующую вас специальность и зарегистрироваться для дальнейшего поступления и обучения. Процесс обучения состоит из нескольких этапов, в которые помимо проверки ваших знаний входит также и самостоятельный контроль своих знаний, при помощи пробных тестов. К тому же, за все время обучается вы посетите вуз всего один раз, когда придет время защищать и получать диплом государственного образца. Для получения такого образования нужно все лишь несколько вещей:

1.Возможность выхода в интернет

2. Умение и навыки работы с офисным набором для документации

3. Способность самостоятельной подготовки и самоконтроля

Проведя анализ сайтов и групп, касающихся дистанционного образования можно выявить некоторые преимущества и недостатки по данному методу образования [3]. Преимущества включают в себя:

1. Возможность обучения, не выходя из дома
2. Имеется больше времени на дела в других сферах жизни
3. Возможность индивидуального подхода к каждому обучающемся
4. Получение качественных знаний, как при обычном учебном процессе
5. Экономия затрат на поездки до места обучения
6. Возможность получения диплома любого вуза вне зависимости от национальности человека
7. Использование и освоение современных достижений в сфере

информационных систем

8. Осуществление совместных проектов с обучающимися из других регионов и стран.

Несмотря на такое количество положительных сторон дистанционного образования все же существуют и очевидные недостатки [3]:

1. В среде информационных технологий могут происходит различные сбои, несущие за собой потерю той или иной информации
2. Нет возможности для прямого общения с другими обучающимися
3. Самодисциплина, которую имеют не все люди
4. Только письменная основа обучения

Выявив плюсы и минусы, можно сказать, что дистанционное образование имеет больше положительных сторон, нежели отрицательных. Поэтому его распространение будет расти и дальше и достигать еще многих стран, так как данный метод не везде распространен. Дистанционное образование - вещь очень удобная и полезная. Но все же, если у вас есть возможность получить основное образование обычным методом (имеется ввиду посещения вуза), то получайте образование в очной форме. А вот в дальнейшем предпочтение вполне можно отдать дистанционным формам. Они очень эффективны в сфере дополнительного образования или повышения квалификации, потому что обучаемый уже получил азы профессии и многое знает из очной формы обучения.

Исходя из всего выше сказанного, делаем вывод о том, что информационные технологии напрямую связаны с дистанционным образованием. И если технологии будут развиваться и дальше, то будет расти спрос на дистанционное образование, и оно будет распространяться в многие другие страны. И в связи с модернизацией образования, дистанционное образование становится все более значительным.

Использованные источники:

1. Дендев Б. Информационные и коммуникативные технологии в образовании. – М.: ИИТО ЮНЕСКО, 2013. 320 с.
2. Портал дистанционного образования [Электронный ресурс] https://do.psuti.ru/ [1]
3. Информационный портал [Электронный ресурс] http://www.distance-learning.ru [2]
4. HR-portal [Электронный ресурс] http://hr-portal.ru/article/distancionnoe-obrazovanie-plyusy-i-minusy [3]

УДК 33.338

Мальцев М.С.
студент 4 курса
факультет «Сервис и туризм»
Дудкина О.В., к.социол.н.
доцент
кафедра «Сервис, туризм и индустрия гостеприимства»
ФГБОУ ВО «Донской Государственный Технический Университет»
Россия, г. Ростов-на-Дону

СОБЫТИЙНЫЙ МАРКЕТИНГ В ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ

Аннотация: Индустрия красоты непосредственно связана со специальными событийными мероприятиями и активно использует их для достижения своих целей. Событийные мероприятия являются фактором развития и мощнейшим инструментом для бьюти-индустрии. Как и индустрия красоты, специальные мероприятия ассоциируются у человека с яркими положительными эмоциями, что подсознательно располагает потребителя к той или иной организации. Таким образом, при участии в выставке организация сферы индустрии красоты может определить эффективность проведенного мероприятия, а также перспективность участия в нем в следующий раз.

Ключевые слова: Индустрия красоты, событийный маркетинг, бьюти ивент-маркетинг, выставочная деятельность, показатели экономической эффективности выставки.

Maltsev M.S.
a student
4 year, faculty «Service and tourism»
Don State Technical University
Rostov-on-Don, Russian Federation
Dudkina O.V.
Candidate of Sociology Sciences, Associate Professor
Don State Technical University
Rostov-on-Don, Russian Federation

EVENT MARKETING IN THE BEAUTY INDUSTRY

Abstract: The beauty industry is directly connected with the special event activities and is actively using them to achieve their goals. Events are a factor of development and a powerful tool for the beauty industry. As the beauty industry, special events associate person with bright positive emotions that subconsciously has a consumer to your organization. Thus, with the participation organization in the exhibition areas of the beauty industry can determine the success of the event, as well as the prospect of participation in it next time.

Keywords: Beauty industry, event marketing, beauty, event marketing, exhibition activity, the indicators of economic effectiveness of the exhibition.

Основной целью событийного маркетинга считается продвижение интересов определенной организации с элементами манипулирования поведением, а также мнением целевой аудитории.

Главная задача событийного маркетинга – создание условий для формирования у каждого представителя определенной целевой аудитории положительного личностного отношения к конкретному бренду, конкретной организации, а также предоставить возможность определить для себя выгоду, получить реальный опыт общения с данным брендом (продуктом, услугой, организацией) [1].

Таким образом, событийный маркетинг – это не только продвижение. Он тесно связан со многими отраслями, однако имеет особое значение на рынке услуг.

Роль событийного маркетинга стабильно возрастает. По данным Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР):

– прирост объема рынка BTL-услуг составил почти 20%;

– прирост услуг событийного маркетинга также составил почти 20%.

Сегодня недостаточно производить товары высокого качества и предлагать необходимые потребителям услуги, так как основным условием успешного функционирования предприятия является информированность покупателей о преимуществах предлагаемого продукта [2].

Эксперты утверждают, что правильно организованное событие является залогом успеха в долгосрочной перспективе. Рационально организованный событийный маркетинг в рамках продуманной маркетинговой стратегии позволяет стимулировать сбыт, улучшать отношение потребителей к бренду и повышает узнаваемость торговой марки. Ивент-маркетинг удачно дополняет другие способы продвижения, такие как реклама и PR [3].

Индустрия красоты на территории России – давно известный, но, в то же время чрезвычайно быстрорастущий бизнес. Самые большие темпы роста показывает столичный рынок, который развивается быстрее, чем региональные. Однако у региональных рынков довольно много перспектив, связанных с более низкой конкуренцией. По мнению аналитиков, и столичный, и региональные рынки находятся на стадии интенсивного роста.

Значительное влияние на стабильную работу салона красоты оказывают следующие факторы:

– наличие налаженных партнерских отношений;

– способность использовать новые технологии, что позволяет привлекать дополнительные группы клиентов;

– неудовлетворенный спрос на услуги узких специалистов.

Умеренное влияние также оказывают:

– государственное регулирование конкуренции;

– улучшение демографических показателей [4].

Организации, работающие в данной отрасли, использует различные

инструменты для улучшения своей маркетинговой политики. Наибольшее значение имеют:

– активная реклама в СМИ;
– развернутая внешняя реклама;
– внедрение программ лояльности;
– распространение собственной сувенирной продукции;
– бьюти ивент-маркетинг [5].

Бьюти ивент-маркетинг – это одно из наиболее перспективных направлений продвижения для предприятия данной сферы сервиса. Термин пока не имеет особого распространения, однако такое явление наблюдается в продвинутых организациях сферы бьюти-индустрии [6].

По логике рассуждения бьюти ивент-маркетинг – это маркетинговый инструмент, комплекс специальных мероприятий и акций, которые проводятся в бьюти-индустрии для манипуляций с поведением и мнением аудитории, присутствующей на событии.

В бьюти-индустрии используются следующие виды специальных мероприятий:

– совещания;
– презентация;
– конференции;
– пресс-конференции;
– совместные акции;
– конкурсы;
– выставки [7].

Наибольшим распространением в индустрии красоты пользуются выставки, разного формата, масштаба и характера.

Бьюти ивент-маркетинг – это один из перспективных инструментов продвижения в индустрии красоты. Его применение отличает наиболее современные организации, понимающие выгоду от максимального использования ивент-маркетинга в этой сфере.

Событийные мероприятия действительно широко распространены в бьюти-индустрии.

Основные выставки в сфере индустрии красоты на начало 2018 года:

– Cosmobeauty 2018 (Италия) – Международная выставка индустрии красоты;

– COSME Tech 2018 (Япония) – Международная выставка косметического производства;

– Beautyworld Japan Fukuoka 2018 (Япония) – Международная выставка индустрии красоты;

– Шарм. Ростов-на-Дону 2018 (Россия) – Специализированная выставка индустрии красоты;

– INTERCHARM Professional Санкт-Петербург 2018 (Россия) – Международная выставка профессиональной косметики и оборудования для салонов красоты;

– Beauty Valencia 2018 (Италия) – Международная специализированная выставка индустрии красоты;

– akzente Sindelfingen 2018 (Германия) – Выставка индустрии красоты и здоровья.

Событийный маркетинг в отдельных отраслях экономики только развивается, однако развивается чрезвычайно динамично.

Существует система оценки показателей выставочной деятельности. К показателям экономической эффективности участия предприятия в мероприятиях событийной направленности относят качественные и количественные показатели.

К количественным показателям оценки экономической эффективности выставки относят:

– показатель экономического эффекта. Он определяется разницей между выручкой за определенный период от продажи выставляемой продукции (руб.) и затратами, которые понесло предприятие на организацию данного мероприятия;

– показатель эффективности, который определяется отношением выручки за определенный период от продажи выставляемой продукции (руб.) и затратами предприятия [8].

Также к таким показателям относят:

– количество посетителей, посетивших стенды организации;

– количество посетителей, запросивших дополнительную информацию;

– количество заключенных заказов.

К качественным показателям можно отнести:

– достижение поставленных целей;

– количество полученных наград;

– оценка емкости рынка;

– исследование рынка;

– проверка правильности ценовой политики;

– подтверждение или утверждение имиджа фирмы;

– выведение на рынок новой продукции;

– изучение инновационных подходов к работе;

– обучение персонала;

– проверка навыков сотрудников;

– количество полученных отзывов экспертов о работе выставки;

– оценка своего положения на рынке;

– изучение спроса;

– реклама предприятия и др.

Таким образом, при участии в выставке организация может определить эффективность проведенного мероприятия, а также перспективность участия в нем в следующий раз.

Индустрия красоты непосредственно связана со специальными событиями и активно использует их для достижения своих целей.

Событийные мероприятия являются фактором развития и мощнейшим инструментом для бьюти-индустрии. В отличие от рекламы, особые мероприятия ассоциируются у человека с яркими эмоциями, что подсознательно располагает потребителя к конкретной организации [9].

Индустрия красоты как никакая другая сопоставима с данным способом продвижения: события подобной тематики чаще всего привлекают большое количество людей, у которых различные перевоплощения, представления и яркие образы вызывают сильные положительные эмоции.

Использованные источники:

1. Васечко А.Е., Дудкина О.В., Перспективы развития энотуризма Ростовской области // Форум молодых ученых. 2017. № 3 (7). С. 87-94.
2. Дудкина О.В., Трансформационная роль HR в сервисном бизнесе. В сборнике: Регулирование экономической деятельности и деловая среда: проблемы, перспективы и решения Сборник научных трудов по материалам II Международной научно-практической конференции. 2017. С. 351-366.
3. Дудкина О.В., Палецкий Д.В. О применении опыта брендирования российских городов для Ростова-на-Дону // В сборнике: Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 165-171.
4. Дудкина О.В., Релевантность событийных мероприятий в развитии туристской привлекательности территории // В сборнике: Туризм и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 16-20.
5. Бородай В.А.; Дудкина О.В., Альтернативы гомогенизации системы мотивирования персонала сервисных компаний Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2017. № 4 (98). С. 30.
6. Дудкина О.В., К вопросу о брендировании территории города Ростова-на-Дону Экономика и социум. 2017. № 4 (35). С. 563-566.
7. Бородай В.А. Проблемы эмерджентности системы управления в сервисной деятельности // В сборнике: Развитие науки и технологий: проблемы и перспективы развития Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. 2017. С. 7-17.
8. Петренко А.С., Бородай В.А. Вектор эвритмии альтернативной бизнес-модели сервисной компании // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2017. № 11 (105). С. 2.
9. Дудкина О.В., Бородай В.А. Информационный индивидуализм сервисных услуг на основе эластичности медийного пространства // В сборнике: Туризм

и индустрия гостеприимства: современное состояние и тенденции развития. Материалы III Международной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации, Донской Государственный Технический Университет, Министерство культуры Ростовской области, Национальная академия туризма. 2017. С. 198-202.

УДК 69.055:621.64

Мартынов Г.В.
студент 4 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Монастырева Д.Е.
студент 3 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Юферева А.Д.
студент 4 курса
кафедра «Строительство уникальных зданий и сооружений»
Санкт-Петербургский Политехнический университет Петра Великого
Россия, г. Санкт-Петербург

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ПЛОЩАДОК ПОД РЕЗЕРВУАРЫ ХРАНЕНИЯ НЕФТЕПРОДУКТОВ

Аннотация:

Выявлена актуальность повышения несущей способности грунтов при строительстве площадок под резервуары хранения нефтепродуктов. Обобщены возможные особенности грунтов в местах возведения площадок. Приведен обзор современных технологий направленных на повышение устойчивости и вертикальности резервуаров на рыхлых несвязных грунтах. Систематизированы особенности технологий осушения, механического уплотнения, тампонажа и кольматажа глинами, битумизации, цементации, силикатизации, введения закрепляющих смол. Показано, что технологии приводят к снижению пористости, проницаемости, повышению прочности и выносливости грунтов.

Ключевые слова: технологии строительства, выносливость грунтов, площадки под резервуары, нефтепродукты, несущая способность.

Martynov G.V.
4th year student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg
Monastyreva D.E.
3th year student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department
Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg
Iufereva A.D.
4th year student
"Construction of Unique Buildings and Structures" department

Peter the Great St. Petersburg Polytechnic University
Russia, St. Petersburg

MODERN TECHNOLOGIES OF SITES CONSTRUCTION UNDER OIL STORAGE TANKS

Abstract: The urgency of increasing the bearing capacity of soils during the construction of sites for oil storage tanks has been identified. The possible features of soils in places of erection of sites are generalized. The review of modern technologies aimed at increasing the stability and verticality of reservoirs on loose non-cohesive soils is presented. Features of drying technologies, mechanical seal, grouting and colmatage by clays, bituminization, carburizing and silicification are systematized. It is shown that the technologies lead to a decrease in porosity, permeability, increase in strength and endurance of soils.

Key words: construction technologies, endurance of soils, sites for reservoirs, oil products, bearing capacity.

При строительстве площадок под резервуары для хранения нефтепродуктов возникает проблема недостаточной несущей способности грунтов, в которых размещаются резервуары. В таком случае возможны проливы нефтепродуктов в грунт с их последующем загрязнением и попаданием поллютантов в грунтовые воды. В этой связи актуально проведение строительных работ площадок под резервуары с предварительным осуществлением комплекса мероприятий по укреплению грунтов. Целью исследования является систематизация современных технологий укрепления грунтов площадок под резервуары хранения нефтепродуктов.

К основным современным способам крепления грунтов относят глубинные и поверхностные методы, выбор которых производится по результатам анализа физико-механических показателей грунтов. Так, технологические сооружения могут сооружаться в грунтах мягкого связного, рыхлого несвязного, скального и полускального типов. Основной тип грунта для емкостей хранения нефтепродуктов представлен рыхлыми несвязными и мягкими связными грунтами [1, 2].

Проблемы при строительстве площадок под резервуары в рыхлых несвязных грунтах в виде песков, гравийных, щебневых и галечниковых материалов связаны с низкой плотностью и рыхлостью сложения пород, повышенной водопроницаемостью и обводненностью, малой устойчивостью, склонностью к разжижению. Такие изменения грунта приводят к отсадке резервуаров хранения нефтепродуктов и нарушению устойчивости. Мягкие связные грунты отличаются низким сопротивлением к деформации, недостаточной несущей способностью и малой прочностью за счет высокого содержания воды.

Для повышения несущей способности грунтов площадок под резервуары хранения нефтепродуктов применяют различные технологии уплотнения и улучшения качества грунтов, армирования оснований или

организации стабилизирующих прослоек для снижения деформации и просадки грунтов. На примере рыхлых несвязных грунтов, особенности которых приводят к нарушению устойчивости и вертикальности [3] резервуаров, произведен обзор современных технологий их улучшения.

Одним из основных способов подготовки площадок для резервуаров хранения нефтепродуктов, в связи с высокой обводненностью рыхлых несвязных грунтов, является их осушение. Данная технология является традиционной для пород низкой устойчивости, высокой ползучести и текучести и используется для карьеров, котлованов, шахт и др. При осушении возводятся дренажные системы для перехвата подземных вод или снижения их уровня на заданную глубину. Системы могут быть трубчатые, кольцевые, площадные и пр., а также полностью либо частично перекрывать водоносный горизонт [4].

Другим способом улучшения грунтов площадок под резервуары хранения нефтепродуктов является механическое уплотнение – трамбованием, укаткой, вибрированием, когда достигается нужная плотность прилегания частиц пород, снижается пористость, растет несущая способность грунтов, как на намывных, так и на насыпных территориях [5].

Следующей возможной технологией является глинизация тампонажем и кольматажем, что помогает снизить проницаемость рыхлых грунтов, укрепить валунные, щебнистые, галечные составляющие. Технология предполагает вмывание частиц глины в пространство между ними для заполнения пустот и снижения пористости, что одновременно снижает проницаемость и повышает устойчивость площадок под резервуары. Существуют также технологии, направленные на улучшение свойств грунтов введением гранулометрических добавок. В грунт вводятся различные типы песка, щебня, гравия, для снижения пористости и повышения плотности.

Ряд технологий предполагает введение полимерных компонентов для снижения водопроницаемости. Например, метод холодной битумизации предполагает введение растворов битума через специальные инъекторы – погружаемые в грунт скважины. При этом битумные частицы, за счет значительно меньших размеров (до 40 раз) по сравнению с грунтовыми породами, заполняют пространство пор, снижая проницаемость грунтов. Аналогична технология обработки грунта композициями на основе цемента для увеличения несущей способности пористых пород площадок для резервуаров хранения нефтепродуктов [6].

В данном случае заполнение цементными композициями происходит путем возведения грунтоцементных свай, на основе предварительных физико-механических исследований проб, расчетов параметров бурения и нагнетания для эффективного распределения композиции в поровом пространстве и закрепления грунта. Анализ качества технологических работ по данному способу оценивается посредством оценки контрольных скважин, отражающих степень наполненности композициями грунтов и уровень

устойчивости ствола скважины. Схожая технология может потребовать использования известково-цементных композиций, а также модифицированных цементных растворов с упрочнителями и пластификаторами [7].

Технология двухрастворной силикатизации грунтов площадок под резервуары нефтепродуктов предполагает укрепление песчаных территорий, повышения их несущей способности, снижения проницаемости посредством введения отверждающихся гидроокислов кремниевой кислоты, когда через скважины-инъекторы осуществляется нагнетание кальция хлористого и натрия силиката (жидкого стекла). На первой стадии силикат натрия выгоняет из пород воду, на второй стадии хлористый кальций выдавливает избыточное жидкое стекло. Реакция вышеуказанных веществ натрия и кальция приводит к образованию гидрогеля, цементирующего песок при твердении [8].

В связи с развитием промышленности синтетических материалов наиболее современными представляются технологии закрепления грунтов площадок синтетическими веществами, в частности смолами. В качестве смол могут использоваться таловые пеки, эпоксидные, фурфурол-анилиновые смолы и пр., под действием которых снижается проницаемость и повышается несущая способность и закрепление грунтов. Работы по данной технологии подготовки грунта площадки для резервуаров хранения нефтепродуктов заключаются в использовании раствора смолистого крепителя и отвердителя в виде соляной кислоты, при взаимодействии которых и прогревании поверхностного слоя синтезируется отверждающийся гель, с низким параметром проницаемости и повышенной прочностью [9].

В случае, когда приведенные в данном исследовании технологии упрочнения слабых грунтов при строительстве площадок для резервуаров хранения нефтепродуктов технически нецелесообразны или экономически не эффективны, а также при укреплении небольших площадок, где не требуется масштабного улучшения грунтов, используется технология замещения. Данная технология предполагает механическую выемку грунтов, на основе расчетного определения объема грунта, необходимого для удаления и замены для достижения заданной несущей способности основания.

Таким образом, возможность строительства надежных и долговечных площадок для резервуаров хранения нефтепродуктов определяется качеством грунтов. Для снижения пористости, проницаемости, повышения прочности и выносливости грунтов существует набор современных технологий, в том числе осушение, механическое уплотнение, тампонаж и кольматаж глинами, битумизация, цементация, силикатизация, введение закрепляющих смол.

Использованные источники:

1. Дубровская Н.В. и др. Синергетический эффект в системе «дорожная

одежда – основание» // ИЗВЕСТИЯ ВНИИГ. – 2007. - Т. 247. - С. 110-119.
2. Кругликов В.Н. Промышленная экология и рациональное природопользование. – СПб, НПО «Профессионал», 2009. — 364 с.
3. Ломтадзе В.Д. Инженерная геология. Инженерная петрология. − Л.: Недра, 1970. – 496 с.
4. Грацианский М.Н. Инженерная мелиорация. - М.: Стройиздат, 1965.− С. 263.
5. Хуснуллина А.Р. Обеспечение безопасного хранения нефтепродуктов, используемых при эксплуатации сэу, и их отходов…Дисс. канд. техн. наук: 05.08.05. Санкт-Петербург, 2016. – 126 с.
6. Сольский С.В. Вторичное освоение техногенно-нагруженных территорий. СПб.: ОАО «ВНИИГ им. Б.Е. Веденеева», 2011. – 324 с.
7. Иванов А.И. Основание и разработка технологии и техники ликвидации катастрофических поглощений при бурении разведочных скважин: Автореферат дисс. канд. техн. наук: 25.00.15. Санкт-Петербург, 2009. – 20с.
8. Ратов Б.Т. и др. Импортозамещающие реагенты для приготовления буровых промывочных жидкостей и тампонажных растворов на основе полимерных композиций нового поколения // Народное хозяйство Республики Коми. – 2013. - № 3-4. - С. 202-205.
9. Вишневская Н.С. и др. Сооружение и ремонт резервуарных парков, терминалов и газохранилищ: учебное пособие. Ухта. УГТУ, 2014. – 126 с.

УДК 347.767

Марценковская Ю.М.
студент 4 курса
направление подготовки 40.03.01 «Юриспруденция»
ВШЭУиП С(А)ФУ имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ДОГОВОР СКЛАДСКОГО ХРАНЕНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: СОДЕРЖАНИЕ, КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ, И КЛАССИФИКАЦИЯ

Аннотация: В данной статье автор анализирует содержание и правовую характеристику договора складского хранения, рассматривая такие элементы гражданско-правового договора, как: понятие, классифицирующие признаки, классификация и особенности субъектного состава. Основываясь на нормах действующего гражданского законодательства, автор старается показать актуальность и значимость договора складского хранения в коммерческой деятельности хозяйствующих субъектов.

Ключевые слова: гражданское право, гражданско-правовой договор, хранение, договор складского хранения, товарный склад, товаровладелец, складские документы.

Marcenkovskaya Y.M.
Student
Northern (Arctic) Federal University (NArFU)
Russia, Arkhangelsk

THE CONTRACT OF WAREHOUSE STORAGE IN CIVIL LAW: CONTENTS, QUALIFYING FEATURES AND CLASSIFICATION.

Annotation: In this article author analyses the content and legal characteristics of the contract of warehouse storage, considering such elements of a civil contract, as a concept, qualifying features, classification and characteristics of the subject composition. Based on the applicable of civil legislation, the author tries to show the relevance and significance of the contract of warehouse storage to commercial activities of business entities.

Keywords: civil law, civil contract, warehousing, the contract of warehouse storage, warehouse, the parties of the contract, warehouse documents.

В настоящее время договор хранения по праву можно назвать одним из самых распространённых договоров в сфере оказания услуг. Договор хранения, согласно гражданскому законодательству, подразделяется на несколько видов, каждый их которых имеет свои правовые особенности относительно квалифицирующих признаков, субъектного состава, прав и обязанностей сторон, а также условиях наступления гражданско-правовой ответственности за нарушение условий договора, выраженных в неисполнении или ненадлежащем исполнении своих обязанностей. К

отдельным видам договора хранения относятся договор хранения в ломбарде, договор хранения ценностей в банке, договор хранения ценностей в индивидуальном банковском сейфе и другие. При этом законодатель обращает особое внимание на ещё один вид договора хранения - договор складского хранения, который регулируется широким комплексом гражданско-правовых норм. Повышенная значимость договора складского хранения, по нашему мнению, определена тем фактом, что в рамках рыночной экономики удовлетворение потребности субъектов во временном складировании товаров является одной из форм предпринимательской деятельности, которая с увеличением объёмов торговли становится всё более важной и актуальной. Складское хранение как особый вид оказания услуг нуждается в самостоятельной правовой регламентации.

При изучении того или иного института права всегда возникает вопрос о культуре и традициях, в которых он возник. Развитие законодательства о договоре складского хранения прошло несколько этапов, начиная с античного периода и заканчивая современным периодом развития. В римском праве договор хранения характеризовался как реальный контракт, по которому лицо, получившее от другого лица индивидуально – определенную вещь, обязывалось безвоздмездно хранить её в течение определенного срока или до востребования, и по окончании хранения возвратить в целости и сохранности лицу, передавшему её на хранение (поклажедателю, депоненту).[216] В к. XVIII – н. XIX вв. первые товарные склады, которые назывались доками, появились в ряде развитых стран Западной Европы. Привлекательность товарных складов заключалась не только в том, что они давали значительные удобства для хранения, страхования, таможенного оформления и перепродажи товаров. Товарные склады, кроме того, создали новую систему торгового кредита, которая была основана на вексельном и залоговом праве. Товарный склад выдавал хозяину товара специальный документ – варрант, который мог быть использован для получения займа путем передачи варранта заимодавцу с долговой надписью на нем. При этом возврат долга обеспечивался залоговым правом заимодавца на товар, сданный на склад по варранту. Варрант подобно векселю мог передаваться другим лицам по передаточным подписям. В России товарные склады стали возникать в 70-х гг. XIX в. Так, 30 марта 1888 года было издано Положение о товарных складах, которое затем вошло в Устав торговый (Свод законов Российской Империи, т. XI, ч. 2). В 1917 году развитие товарных складов в России прекратилось, а с началом новой экономической политики в СССР вновь возобновилось. Был издан ряд нормативных актов, регулирующих их деятельность, в том числе постановление ЦИК и СНК СССР от 4 сентября 1925 года «О документах, выдаваемых товарными складами в приеме товаров на хранение». С

[216] Подопригора А.А. Основы римского гражданского права: учебное пособие для студентов юридических вузов и факультетов, 2-е изд., перераб. – К.: Вентури, 1995.

окончанием новой экономической политики оборотные складские документы, в том числе варранты, утратили свое практическое значение.

В современный период, когда появилась целая индустрия услуг по хранению, правовому регулированию возникающих при этом отношений во всём мире уделяется первостепенное значение. С принятием Гражданского Кодекса РФ (далее - ГК РФ) правила о хранении, которые и в прежнем российском гражданском законодательстве были достаточно полновесными, стали еще более подробными. В первую очередь нормативными положениями ГК РФ установлено понятие договора складского хранения. Согласно ст. 907 ГК РФ, по договору складского хранения товарный склад (хранитель) обязуется за вознаграждение хранить товары, переданные ему товаровладельцем (поклажедателем), и возвратить эти товары в сохранности.217 Законодатель при формулировании термина установил предмет, субъектный состав и содержание договора складского хранения. Обратим внимание на тот факт, что рассматриваемый договор является одной из разновидностей договора хранения, и на него соответственно распространяются общие положения договора хранения с учётом специальных правил, предусмотренных ГК РФ для этого договора. Из приведённого выше определения следует, что договор складского хранения по своей правовой сущности является реальным, возмездным, двусторонним. В случаях, если в качестве хранителя по договору выступает склад общего пользования, то такой договор по правилам ч. 2 ст. 908 ГК РФ признаётся публичным. Важно заметить, что в соответствии с ч. 2 ст. 886 ГК РФ возможно заключение и консенсуального договора хранения на товарном складе. Возмездность договора складского хранения в отличие от общих положений о хранении является его конститутивным признаком. Поскольку в данных отношениях нередко используются формуляры и иные стандартные формы, то он может быть и договором присоединения. Согласно ст. 428 ГК РФ, договором присоединения признаётся такой договор, условия которого определены одной из сторон в формулярах или иных стандартных формах и принимаются другой стороной не иначе как путём присоединения к предложенному договору в целом. Мустафин Р.Ф. отмечает, что договор присоединения, не имея собственной экономической направленности, тем не менее, заключается в установленной оферентом или нормативным актом форме, а также должен содержать существенные, помимо предмета, условия соглашения.[218] Таким образом, исходя из вышеизложенной характеристики, следует, что данные признаки следует обозначить как квалифицирующие признаки договора складского хранения, позволяющие отграничить его от смежных и схожих с ним договоров.

Кроме того, в научной литературе некоторыми авторами в целях

---

[217] Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1996. - №5. - Ст. 410.

[218] Мустафин Р.Ф. Правовой режим исполнения договора присоединения и предварительного договора // Вестник Майкопского государственного технологического университета. - 2012. - №2. - С. 70.

теоретического анализа выделяются и другие особенности представленного договора. По мнению Соловьёвой Ю.С.[219] в правовую характеристику договора складского хранения входят:

1. Особый предмет договора складского хранения, которым служат только определённые «товары». Это даёт возможность использовать в соответствующем качестве вещи как индивидуально определённые, так и родовые.
2. Особый субъектный состав. Выступать в роли хранителя в рассматриваемом договоре могут как коммерческие, так и некоммерческие организации. Последние только в том случае, если их деятельность по хранению служит достижению целей, для которых они созданы.
3. Соответствующие услуги по договору складского хранения оказываются товарным складом за вознаграждение, которое выплачивает товаровладелец.

Для того чтобы определить гражданско-правовую сущность договора, следует более детально проанализировать каждую особенность договора. Заметим, что условия договора о хранении имущества на товарном складе считаются согласованными сторонами договора, если договор позволяет определить наименование и количество вещей переданных на хранение. Договор хранения на товарном складе должен предусматривать размер вознаграждения за хранение либо тарифы, на основании которых он исчисляется, и порядок оплаты хранения. При отсутствии указанных условий договор не может считаться заключённым. Одним из важнейших существенных условий по данному договору выступает предмет договора складского хранения. Если говорить о предмете договора, то в него входят услуги по хранению одной или нескольких вещей. Объектом таких услуг выступают непосредственно вещи, передаваемые на хранение. Стоит отметить, что договор складского хранения, как и договор хранения, также имеет свои разновидности в зависимости от субъектного состава или продукции, передаваемой на хранение. Так, Соловьёва Ю.С. пишет, что на основе анализа положений главы 47 ГК РФ, можно выделить несколько видов хранения продукции на товарном складе, к которым относятся раздельное, обезличенное, иррегулярное, хранение с правом распоряжения товаром и хранение РЕПО. Приводя в качестве примера договор хранения сельскохозяйственной продукции, автор указывает, что такой договор может принимать форму любой из перечисленных разновидностей.220 Таким образом, исходя из того факта, что передаваемые на хранение вещи могут быть как индивидуально определёнными, так и родовыми договор складского хранения может выступать в качестве как регулярного, так и иррегулярного. При этом не каждая вещь передаётся на хранение, а только

[219] Соловьёва Ю.С. Договор складского хранения зерна // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. - 2007. - №4. - С. 195-196.
[220] Соловьёва Ю.С. Договор складского хранения зерна // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. - 2007. - №4. - С. 195-196.

та, которая может быть товаром. В чём же заключается принципиальное различие перечисленных видов договора складского хранения? Иррегулярное и регулярное хранение делятся в зависимости от вида вещей, которые передаются на хранение. По договору регулярного хранения на хранение сдаётся некоторая индивидуально-определённая вещь либо такое имущество, которое обладает родовыми признаками. Договор иррегулярного хранения заключается в отношении такого имущества, которое может смешиваться со схожими вещами такого же рода и качества.

Далее следует остановиться на особенностях субъектного состава. В качестве сторон по договору складского хранения законодатель определяет хранителя и поклажедателя, которые имеют свой правовой статус и несут ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнения обязательств по договору. В качестве хранителя по договору выступает товарный склад, являющийся профессиональным хранителем. Под товарным складом обычно понимается та организация, которая осуществляет в качестве предпринимательской деятельности хранение товаров и оказывает связанные с хранением услуги. ГК РФ в ч. 1 ст. 908 содержит прямое указание, что товарный склад признаётся складом общего пользования, если из законов или иных правовых актов вытекает, что он обязан принимать товары на хранение от любого товаровладельца. Договор складского хранения, где одной из сторон выступает товарный склад общего пользования, является публичным договором. Договоры хранения, которые заключает такой склад, носят публичный характер. Отметим, что товарный склад - это, прежде всего, коммерческие юридические лица. Некоммерческие юридические лица, в соответствии с ч. 3 ст. 50 ГК РФ, могут осуществлять деятельность как товарные склады лишь для достижения своих целей, ради которых они и были созданы. Коммерческие юридические лица, имеющие специальную правоспособность, и некоммерческие юридические лица в своих учредительных документах, согласно ч. 2 ст. 51 ГК РФ, должны указать оказание услуг по складскому хранению в качестве предмета своей деятельности. В юридической литературе неоднократно поднимаются вопросы об общем лицензировании деятельности товарных складов. Однако на данный момент ситуация обстоит так, что Федеральный закон № 99-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности» не содержит указания на обязательный порядок лицензирования профессиональной деятельности товарных складов и складов общего пользования. Необходимость лицензирования услуг, связанных с хранением, как и само хранение, возникает, в основном, в связи с оборотом отдельных видов товара, например, с деятельностью, связанной с оборотом и хранением наркотических средств и психотропных веществ.221

Как отмечает Котелевская А.А., физические лица, в том числе и те,

[221] Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ О лицензировании отдельных видов деятельности // Собрание законодательства РФ. - 2011. - №19. - Ст. 2716.

которые зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей, не вправе выступать хранителями по договору складского хранения и выдавать складские свидетельства, так как из толкования ст. 907 ГК РФ товарным складом признаётся именно организация.222 С данным утверждением не соглашается Соловьёва Ю.С., которая считает, что аналогичную деятельность по хранению товаров и оказанию, связанных с хранением товаров услуг вправе осуществлять и индивидуальный предприниматель. Обосновывает своё мнение автор тем, что в соответствии со ст. 49 ГК РФ правоспособность индивидуального предпринимателя является универсальной. Учитывая вышеизложенное, было бы более целесообразно внести изменение в законодательный термин «товарный склад», включив в него также упоминание об индивидуальном предпринимателе.223 По нашему мнению, наиболее целесообразной и позитивной представляется точка зрения Соловьёвой Ю.С., так как деятельность физических лиц, зарегистрированных по закону в качестве индивидуальных предпринимателей, с каждым днём всё больше расширяется и развивается, поэтому законодателю не следует ограничивать хозяйствующих субъектов в праве ведения их предпринимательской деятельности. В ряде случаях деятельность индивидуальных предпринимателей в некоторых сферах экономики является наиболее широкой и разносторонней, чем деятельность организаций. Отметим, что наряду со складами общего пользования услуги по складскому хранению товаров могут оказывать ведомственные склады. В качестве ведомственных товарных складов выступают те склады, которые принимают товары от определённых лиц. Требования, предъявляемые к товарным складам, устанавливаются не только ГК РФ, но и нормативными актами других отраслей права. Например, применительно к таможенным складам специальные требования определяются Федеральной таможенной службой РФ.224 Ведомственные склады в первую очередь ориентированы на обслуживание предприятий и организаций, входящих в систему ведомства, но при наличии свободных мест могут принимать на хранение товары и от посторонних организаций. Таким образом, товарные склады играют большую роль в экономическом обороте. Они избавляют товаропроизводителей или покупателей от необходимости обустраивать и содержать собственные складские помещения, что способствует активному экономическому развитию предпринимательской деятельности.

В качестве контрагента хранителя закон, по договору складского хранения, называет товаровладельца или поклажедателя. Обратим внимание на тот факт, что в ГК РФ определено правило, где сказано, что в отличие от

---

222 Котелевская А.А. Договор складского хранения и особенности правовой природы складских свидетельств // Журнал российского права. - 2006. - №3. - С. 101-102.

223 Соловьёва Ю.С. Договор складского хранения зерна // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. - 2007. - №4. - С. 195.

224 Таможенный кодекс Таможенного союза // Собрание законодательства РФ. - 2010. - №50. - Ст. 6615.

общего договора хранения одной из сторон в данном случае является «товаровладелец», а термин «поклажедатель» вынесен как альтернативный. По мнению Брагинского М.И., в связи с тем, что сторона по договору названа не поклажедателем, а товаровладельцем возникло мнение о том, что контрагентами товарного склада могут быть лишь те субъекты, для которых передаваемые на хранение вещи являются товаром, то есть такими вещами, продажу которых поклажедатели могут свободно осуществлять в рамках своей предпринимательской деятельности.225 Как считает Котелевская А.А., важно, чтобы предмет договора хранения на товарном складе был, так или иначе, связан с предпринимательской деятельностью поклажедателя. Определение термина «товаровладелец» отсутствует в законодательстве. Однако его употребление в ст. 907 ГК РФ указывает, что поклажедатель должен сам владеть вещью и передать товар хранителю.226 Таким образом, товаровладельцем может быть любой субъект гражданского права, осуществляющий предпринимательскую деятельность и выступающий собственником или иным владельцем сдаваемого на хранение товара. Поклажедателем должен быть обязательно собственник товара, передаваемого товарному складу на хранение. Поклажедатель в качестве контрагента товарного склада в общем значении своего статуса должен восприниматься только в момент непосредственной передачи товара на склад. Более корректным обозначением для поклажедателя на протяжении действия договора хранения является установленный в законе термин «товаровладелец», хотя на самом деле фактически владение вещами в рамках исполнения договора хранения осуществляет хранитель, что и нашло отражение в ст. 907 ГК РФ.

Подводя итог, можно отметить, что в силу применения договора складского хранения, как правило, в сфере предпринимательской деятельности, он всегда носит возмездный характер. Предполагается также, что договор является реальным и регулярным. Вместе с тем на практике именно рассматриваемый договор чаще, чем другие договоры хранения, становится консенсуальным и иррегулярным. При этом иррегулярный договор складского хранения может заключаться с включением в него условия о том, что товарный склад может распоряжаться сданными ему на хранение товарами. Такой вид хранения, который иногда именуют видимым, подразумевает, что право собственности на товары перешло к хранителю, на котором соответственно лежит и риск их случайной гибели. Между товаровладельцем и складом возникает обязательственное правоотношение, в соответствии с которым склад обязан по требованию товаровладельца в любой момент выдать ему товары того же рода и качества. В этих целях склад всегда должен иметь количество товаров, которого будет достаточно для удовлетворения требований товаровладельцев. Учитывая необходимость

[225] Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья. - М. - 2002. - С. 754.
[226] Котелевская А.А. Договор складского хранения и особенности правовой природы складских свидетельств // Журнал российского права. - 2006. - №3. - С. 102.

регулирования возникающих при хранении правоотношений, закон распространяет на них правила главы 42 ГК РФ о займе. Исключение составляют нормы о времени и месте возврата товаров, которые определяются правилами о хранении. Тем не менее, на сегодняшний день, недостаточно комплекса законодательных актов, регулирующих отношения по складскому хранению для разрешения всех вопросов, возникающих при заключении и исполнении договора складского хранения. Поэтому в настоящее время развитие теоретических аспектов данного вопроса, совершенствования и развития гражданского законодательства в области складского хранения можно обозначить в качестве приоритетных задач гражданского законодательства. Для дальнейшего развития договора складского хранения и его исполнения, необходимо изучать не только правовые аспекты истории регулирования отношений по хранению товаров в нашей стране, но и учитывать новые реалии и зарубежный опыт иностранных государств в представленных гражданско-правовых отношениях.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ // Собрание законодательства РФ. - 1996. - №5. - Ст. 410.
2. Таможенный кодекс Таможенного союза // Собрание законодательства РФ. - 2010. - №50. - Ст. 6615.
1. Федеральный закон от 04.05.2011 № 99-ФЗ О лицензировании отдельных видов деятельности // Собрание законодательства РФ. - 2011. - №19. - Ст. 2716.
2. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Книга третья. - М. - 2002. - 1055 с.
3. Котелевская А.А. Договор складского хранения и особенности правовой природы складских свидетельств // Журнал российского права. - 2006. - №3. - С. 95-104.
4. Мустафин Р.Ф. Правовой режим исполнения договора присоединения и предварительного договора // Вестник Майкопского государственного технологического университета. - 2012. - №2. - С. 69-72.
5. Подопригора А.А. Основы римского гражданского права: учебное пособие для студентов юридических вузов и факультетов, 2-е изд., перераб. - К.: Вентури, 1995. - 288 с.
6. Соловьёва Ю.С. Договор складского хранения зерна // Бизнес в законе. Экономико-юридический журнал. - 2007. - №4. - С. 195-197.

УДК 004.031

Матвеева П.Р.
бакалавр 4 курса
факультет «Информатика и системы управления»
научный руководитель: Ревунков Г.И., к.техн.н.
доцент
кафедра «Системы обработки информации и управления»
Московский государственный технический
университет им. Н.Э. Баумана
Россия, г. Москва

СРАВНЕНИЕ ЛЯМБДА И ТРАДИЦИОННОЙ АРХИТЕКТУР

Аннотация. Современный мир полностью базируется на информации. Как правило, любая информация нуждается в обработке, для чего создаются различные системы, построенные на базе определенных архитектур. В данной статье рассмотрены основные используемые архитектуры: лямбда и инкрементная, а также их основные концепции; проведен сравнительный анализ целесообразности и функциональности использования данных архитектур.

Ключевые слова: большие данные, обработка информации, архитектура системы, лямбда архитектура, инкрементная архитектура.

Matveeva P.R.
bachelor
4 year faculty «Informatics and control systems»
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow
Scientific adviser: Revukov G.I., candidate of technical sciences, associate professor of the department "Information processing and management systems"
Bauman Moscow State Technical University
Russia, Moscow

THE COMPARISON OF LAMBDA AND TRADITIONAL ARCHITECTURES

Abstract. The modern world is based on information. As a rule, any information needs to be processed, for which different systems based on certain architectures are built. In this article, the following architectures are considered: lambda and incremental, as well as their basic concepts; a comparative analysis of advisability and functionality of using these architectures is made.

Key words: big data, information processing, system architecture, lambda architecture, incremental architecture.

В век развития информационных технологий каждую секунду порождаются гигабайты информации, и темп генерации данных непрерывно растет. [2] Мир уже невозможно представить без больших данных - они присутствуют во всех сферах современной жизни: от социальных сетей до

веб-аналитики. Для работы с ними все чаще разработчики отказываются от реляционных баз данных в пользу NoSQL баз данных. Изменяя архитектуру систем, они пытаются добиться того, чтобы новая архитектура была не только масштабируемой, толерантной к отказу машины и легко рассуждала, но и толерантна к ошибкам человека.

Конечно, реляционная база данных может быть усовершенствована при помощи очередей, горизонтального масштабирования – деления на шарды, репликации или повторных скриптов. Однако рано или поздно система может стать масштабной настолько, что дальнейшее ее расширение с применением этих методов приведет к багам и, как следствие, потере и искажению информации. Проблема в том, что система «не осознает» свой распределенный характер, поэтому вся ответственность за обработку и распределение данных лежит на разработчике. Такая архитектура является неустойчивой к человеческому фактору, а растущий объем информации, большие данные увеличивают сложность работы с приложением.

Многие из систем для работы с большими данными были впервые внедрены Google, включая распределенные файловые системы, платформу вычислений MapReduce и распределенные услуги блокировки. Другой заметной компанией был Amazon, который создал инновационный распределенное хранилище ключ-значение под названием Dynamo. Инновационными проектами в этой области также стали: Hadoop, HBase, MongoDB, Cassandra, RabbitMQ.

В действительности подобные решения зачастую оказываются намного более простыми и эффективными для работы с данными, чем традиционные реляционные системы управления базами данных. Таким альтернативным подходом стала новая парадигма для больших данных - Лямба архитектура. Использование технологий больших данных позволяет снять с разработчика ответственность за горизонтальное масштабирование и репликацию. Логика деления на шарды интернализируется в самой базе данных: то есть при добавлении новых узлов система автоматически перераспределяет нагрузку. Кроме того, система хранит необработанные данные, что позволяет не потерять информацию в случае ошибки. Поэтому лямбда архитектура позволяет создавать масштабируемые системы для произвольных проблем данных с отказоустойчивостью в плане человеческой ошибки и минимальной сложностью.

В основе концепции лямбда архитектуры лежат базовые принципы любой системы данных. Прежде всего, это то, что любая система представима в виде уравнения:

$$\text{query} = \text{function (all data)}$$

т.е. все, что необходимо извлечь из системы может быть представлено как функция от всех имеющихся данных. лямбда архитектура обеспечивает универсальный подход к реализации произвольной функции на произвольном наборе данных, и эта функция возвращает результат с низкой задержкой. Кроме того, она позволяет обеспечить такие свойства как

робастность и отказоустойчивость, возможность чтения и обновления данных с низкой задержкой, масштабируемость, применение для широкого диапазона приложений в различных сферах, возможность расширения функционала и выполнение специализированных запросов. Важно отметить минимизацию технического обслуживания в системах с такой архитектурой, а также отладки – для каждого значения в системе имеется возможность отследить, что именно заставило его иметь такое значение.

Рассмотрим подробнее концепции архитектур и возможные проблемы, которые могут возникнуть при работе с ними. В традиционных системах, как правило, взаимодействуют 2 субъекта: приложение и база данных (рис. 1) [4]. Такие системы полностью инкрементны и наиболее распространены в настоящее время.

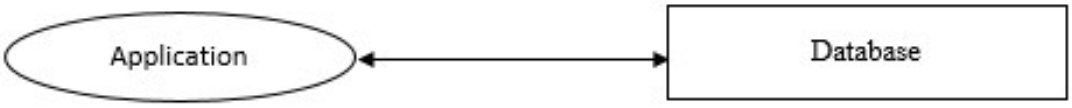


Рис. 1. Взаимодействие в полностью инкрементной системе.

Эту архитектуру характеризует использование баз данных для чтения/записи и постоянное сохранение значений в этих базах по мере появления новых данных. Основной проблемой является сложность функционирования, связанная с необходимостью уплотнения. Этот процесс необходим, когда при инкрементном обновлении часть индексов становится неиспользуемой, но хранится в памяти. Неиспользуемые части должны быть восстановлены во избежание переполнения диска. Возвращение пространства, как только оно становится неиспользуемым, достаточно дорого, поэтому это пространство регенерируется в процессе уплотнения. Этот процесс также достаточно затратный в плане нагрузки на сервер, поэтому во время его протекания снижается производительность компьютера. Потери производительности во время компиляции - проблема, которая может вызвать каскадный сбой: если слишком много машин одновременно сжимают данные, то нагрузку, которую они поддерживают, придется обрабатывать другими машинами в кластере. Это может привести к перегрузке остальной части кластера, что приведет к полному сбою. Поэтому такие операции должны быть тщательно распланированы и распределены между узлами. Работа с онлайн-уплотнением - сложность, присущая полностью инкрементным архитектурам, но в лямбда архитектуре первичные базы данных не требуют никакого онлайн-уплотнения.

Другой проблемой систем с инкрементной архитектурой является недостаток высокодоступности – т.е. способности получать запросы и обновления даже в случае отказа машины или части сети. Это свойство обратно пропорционально согласованности при репликации – согласованная система возвращает результаты, учитывающие предыдущие записи. Таким образом, высокодоступная система может возвращать некорректные результаты. Во избежание ошибок необходимо предусмотреть алгоритм, учитывающий значения всех копий при слиянии и восстанавливающий

значение после завершения слияния. Эта сложность является врожденной для полностью инкрементных систем. Лямбда архитектура структурирована по-другому и нацелена на достижение высокодоступных и согласованных систем.

Необходимо также отметить недостаток отказоустойчивости к человеческому фактору в архитектурах с полной инкрементацией. Поскольку такие системы постоянно изменяют значения, хранимые в базе данных, эти изменения могут также быть вызваны и ошибкой. В этом случае неизбежно повреждение достоверной базы данных. Однако эта проблема решается путем внедрения хранилища событий: сохраняя каждое событие, если ошибка человека вызывает повреждение базы данных, есть возможность вернуться в хранилище событий и восстановить правильное состояние для базы данных.

Помимо всего прочего, решение одной и той же задачи системой с полной инкрементацией потребует выполнение большего количества запросов, чем в системе с лямбда архитектурой. А поскольку выполнение каждого запроса более затратно в полностью инкрементной архитектуре и применяемая в обоих случаях аппроксимация использует более низкое приближение, то показатели оценки выполнения задачи: точность, латентность и пропускная способность – будут выше в системе с лямбда архитектурой. Также полностью инкрементная система потребует применения специального оборудования, в котором нет необходимости при использовании лямбда архитектуры.

Основная идея лямбда архитектуры заключается в том, чтобы строить системы больших данных как ряд слоев [1], как показано на рисунке 2. Каждый слой удовлетворяет подмножеству свойств и основывается на функционале, предоставляемом лежащими ниже.

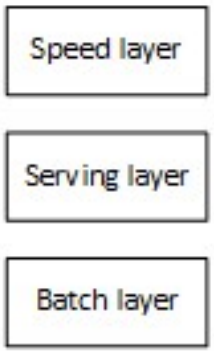


Рис. 2 Слои лямбда архитектуры.

Отличительной чертой данной архитектуры является наличие предварительной функции запроса, называемой пакетным представлением. То есть, при выполнении запроса сначала вычисляется это представление, а затем из него читаются конечные результаты. Таким образом, в этой системе сначала запускается функция для всех данных, чтобы получить пакетное представление. Затем, когда необходимо узнать значение для запроса,

запускается функция в этом пакетном представлении. Пакетное представление позволяет быстро получать нужные значения без необходимости сканировать все в нем.

Эта часть лямбда архитектуры носит название уровня пакетной обработки. На уровне пакетной обработки хранится основная копия набора данных и предварительно вычисляется пакетное представление этого базового набора данных. Основной набор данных можно рассматривать как очень большой список записей. Уровень пакетной обработки должен иметь возможность: хранить неизменный, постоянно растущий набор основных данных и вычислять произвольные функции в этом наборе данных. Этот тип обработки лучше всего реализуется в системах с пакетной обработкой.

Уровень пакетной обработки достаточно прост в использовании. Он реализован в виде однопоточных программ, что позволяет реализовать параллельные вычисления.

Функции пакетного слоя должны быть вызваны. Этим занимается уровень обслуживания. Он представляет собой специализированную распределенную базу данных, которая загружается в пакетном режиме и позволяет произвольно считывать информацию. Когда становятся доступными новые виды пакетных представлений, обслуживающий уровень автоматически меняет их для получения актуальных результатов.

Эти два уровня обеспечивают почти все перечисленные ранее свойства. Робастность и отказоустойчивость реализуется за счет того, что при отказе серверов уровень обслуживания использует репликацию, чтобы обеспечить доступ. Уровень пакетной обработки и уровень обслуживания также обеспечивают устойчивость к человеческим ошибками, поскольку всегда можно исправить алгоритм или удалить некорректные данные и перекомпилировать представления с нуля. Масштабирование обоих уровней возможно путем добавления дополнительных машин. Применение архитектуры в различных сферах для различного спектра приложений обусловлено возможностью компиляции произвольных представлений для произвольных наборов данных. Расширяемость функционала может быть реализована путем добавления представления как функции, а также нового типа данных. Специальные запросы реализуются при помощи уровня пакетной обработки при поддержке вложенных запросов. Простая организация работы уровней позволяет минимизировать обслуживание работы системы. Возможность отладки поддерживается уровнем пакетной обработки, поскольку легко отследить входные и выходные данные. Низкая задержка обновлений обеспечивается при помощи уровня ускорения.

Уровень обслуживания обновляется всякий раз, когда уровень пакетной обработки заканчивает предварительное вычисление пакетного представления. Это означает, что единственными данными, не представленными в пакетном представлении, являются данные, которые появились во время выполнения предвычисления. Поэтому необходимо компенсировать эти данные, что является основной задачей уровня

ускорения. Он похож на уровень пакетной обработки, однако просматривает только последние данные и обновляет представления в режиме реального времени, получая новые данные, вместо того, чтобы пересчитывать представления с нуля, как это делает уровень пакетной обработки. Такой подход позволяет лишний раз не обрабатывать все данные, что существенно экономит время и ресурсы. [3]

В результате вместо того, чтобы просто выполнять запросы с использованием функции пакетного представления, рассматриваются как пакетное, так и представление в реальном времени, а результаты объединяются. Преимуществом является то, что данные, обработанные на уровне пакетной обработки отбрасываются и уже не используются на уровне ускорения, что повышает производительность. Это свойство называется изоляцией сложностей. Разделение уровня пакетной обработки и уровня ускорения дает гибкость в использовании точного алгоритма на уровне пакетной обработки и алгоритма аппроксимации на уровне ускорения. Уровень пакетной обработки многократно переопределяет уровень ускорения, поэтому аппроксимация корректируется. Система, которая выполняет точные вычисления на уровне пакетной обработки и приблизительные вычисления на уровне ускорения, является в итоге высокоточной, поскольку уровень пакетной обработки корректирует вычисления уровня ускорения.

Итак, лямбда архитектура и её основные концепции широко применяются в настоящее время. На данном этапе развития техники компьютеры не становятся намного более производительными. Это означает, что для ускорения обработки данных необходимо организовать параллельные вычисления, что возможно при помощи, например, набора MapReduce (основной функционал уровня пакетной обработки). Также широко используются облака (Amazon Web Services), позволяющие арендовать оборудование по требованию: мгновенно увеличивать или уменьшать размер кластера. Они значительно упрощают администрирование системы и предоставляют дополнительные варианты распределения памяти и оборудования, которые могут значительно снизить стоимость вашей инфраструктуры.

Для работы с большими данными используются также пакетные вычислительные системы (Hadoop). Они представляют собой высокопроизводительные системы с высокой задержкой. Такие системы могут выполнять почти произвольные вычисления, но для этого могут потребоваться часы или дни. Помимо этого, применяются базы данных NoSQL с произвольным доступом - за последние несколько лет таких баз было создано множество: Cassandra, HBase, MongoDB, Voldemort, Riak, CouchDB и другие. Такие базы данных специализируются на определенных видах операций и предназначены для использования в определенных целях. Также используются системы расчета в реальном времени. Они обеспечивают высокую пропускную способность и низкую латентность, а

также очень быструю обработку сообщений.

Итак, работа с традиционными системами становится более проблематичной по мере их роста: они становятся более сложными для понимания, трудными для дальнейшего масштабирования и управления. Преимущества систем, построенных на основе принципов лямбда архитектуры, не ограничиваются лишь простотой масштабирования: поскольку системы могут обрабатывать больший объем данных большего количества типов, появляется возможность создать новые методы обработки, анализа и, как следствие, более широкий спектр приложений. При чем еще одним преимуществом является то, что эти приложения будут робастны в сравнении со своими аналогами, построенными на базе традиционной архитектуры. Кроме того, поведение таких систем достаточно предсказуемо и объяснимо, несмотря на их гибкость.

Использованные источники:

1. Лямбда-архитектура: новый подход к анализу данных. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://datareview.info/article/lyambda-arhitektura-novyiy-podhod-k-analizu-dannyih/
2. Кудрявцева Е., Журенков К. Лавина данных. // ОГОНЕК, № 42, 2016 г, с. 4 - 5.
3. Строим надёжный процессинг данных — лямбда архитектура внутри Google BigQuery. [Электронный ресурс] Режим доступа: http://www.pvsm.ru/data-mining/115324
4. Nathan Marz, James Warren - Big Data: Principles and best practices of scalable realtime data systems. Manning Publications, 2015. С. 3-23.

УДК 368.1

Машкова А.М.
студент 4 курса
научный руководитель: Шарифьянова З. Ф., к.э.н.
доцент
Финансовый университет при Правительстве РФ
Российская Федерация, г. Уфа

СТРАХОВАНИЕ ПУТЕШЕСТВЕННИКОВ – ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ

Аннотация: В данной статье рассматривается зарубежная практика страховой защиты интересов туристов. Подробно представлены программы страхования туристов ведущих мировых страховых компаний, а также предложены направления использования зарубежной практики в деятельности национальных страховых компаний.

Ключевые слова: страхование путешественников, страховой рынок зарубежных стран, страховая защита, интересы туристов.

Mashkova A. M.
4th year student
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russian Federation, Ufa
Scientific supervisor: Sharifyanova Z.F.
Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
Financial University under the Government of the Russian Federation
Russian Federation, Ufa

INSURANCE OF TRAVELERS - FOREIGN EXPERIENCE

Annotation: In this article foreign practice of insurance protection of tourists' interests is considered. The insurance programs of the leading world insurance companies are presented in detail, as well as the directions for using foreign practices in the activities of national insurance companies.

Keywords: travel insurance, insurance market of foreign countries, insurance protection, tourist interests.

Страхование путешественников относится к относительно новому виду страхованию в России, которое стало появляться в начале 90-х годах, в то время, когда начал активно распространяться выездной туризм. Уже сейчас страхование путешественников становится привычным видом страхования, наряду с добровольным медицинским страхованием и страхованием жизни.

Российские туристы при поездке, как правило, подробно узнают условия своего отдыха за рубежом: питание, жилье, перевозчики, экскурсионная программа. Но, к сожалению, намного реже задают вопросы, связанные с тем, к кому обращаться при наступлении страхового случая, смогут ли они получить медицинские услуги и в каком объеме, и как себя вести при возникновении критического события [2].

Полная и вовремя полученная информация по вышеприведенным вопросам могла бы значительно помочь туристу при возникновении страхового случая. В связи с этим, важно, чтоб туристическая компания при оформлении документов, обращала внимание на то, на каких условиях и какой страховой компанией застрахован клиент.

На данный момент усиление внешнеэкономических отношений требует от всех сегментов рынка, в том числе и страхового, соответствия международным стандартам. Страховой рынок зарубежных стран имеет более длительную и насыщенную историю развития, по сравнению с нашей страной. Поэтому рассмотрение опыта зарубежных стран по развитию страхования путешественников является важным для осуществления страхования туристов в России.

На сегодняшний день активно в мировой практике осуществляют свою деятельность специализированные страховые туристические компании, которые непосредственно страхуют путешественников и туристические компании, что влияет на увеличение качества услуг.

В качестве примера можно привести компанию Mondial Assistance Group (Франция), специализирующейся на страховании туристов и оказании помощи в осуществлении поездок. Штат этой организации составляет около 11 тысяч человек. Компания была создана в 2000 году и на сегодняшний день обладает представительствами в 29 странах на 5 континентах.

Компания Seven Corners Inc, основанная в 1993 году, осуществляет деятельность, связанную с предоставлением страховых услуг путешественников в Северной Америке, в частности, предоставляет своим клиентам полное и доступное медицинское страхование, дает возможность обратиться в любую из тысячи сетей международных медицинских учреждений, специализируется на многоязычнм обслуживании по телефонной линии, доступной в любое время и в любом режиме [3].

Компания Travel Guard, основанная в 1982 году в Великобритании специализируется на предоставлении страхования путешественникам и помощи в чрезвычайных ситуациях.

В зарубежных странах на один страховой полис туриста приходится 8 -14 страховых рисков. Наиболее популярными рисками в страховом полисе являются: медицинские (неотложная медицинская и стационарная помощь), в том числе стоматологическая помощь, эвакуация (медицинская эвакуация, репатриация), отмена поездки, несчастный случай, задержка вылета, потеря багажа, личных вещей или проездных документов, юридическая помощь, экстремальные виды спорта, стихийные бедствия, террористические акты, похищение туриста [1].

Как правило, социальное медицинское страхование во многих государствах не предусматривает возмещение медицинских расходов за границей. Так, например, в США программа социального страхования Medicare не охватывает медицинские расходы за пределами США, т.е. такую страховку можно применить в США и Канаде, но не в Европейских странах.

В США оплата больничных и других медицинских расходов за границей страны относится уже к обязанности путешественника, т.е. присутствует разделение туристической и медицинской страховки [5]. Туристская страховка может страховать возможность потерянного багажа, отмены рейсов, но не обеспечивает медицинскую помощь, которая бывает необходима за рубежом путешественникам [2].

Некоторые страны, например, такие как Франция, Германия устанавливают обязанность медицинского страхования туристов с достаточно большим лимитом покрытия расходов по страховым случаям (до 30 тыс. евро).

Республика Беларусь и Казахстан не обязуют страховать своих граждан, только если этого требует страна временного пребывания туристов. Помимо этого, Республикой Беларусь введено обязательное медицинское страхование иностранных граждан, которые временно находятся в Республике Беларусь, на случай необходимости оказания скорой медицинской помощи государственными учреждениями. Для этого необходимо, чтобы иностранные граждане имели соглашение с белорусской страховой компанией. Минимальной суммой страховой ответственности является $5 тыс. На территории всех аэропортов и железнодорожных вокзалах Белоруссии имеются отделения белорусских государственных страховых организаций, где въезжающий зарубежный путешественник может оформить страховой медицинский полис [4].

В некоторых странах формируются Фонды страхования профессиональной ответственности туроператора. В таких странах, как Великобритания, Швейцария, Чехия, Германия такие фонды формируют общественные объединения и ассоциации. Ассоциация британских турагентств (АВТА) в Великобритании принимает в свой состав только фирмы с положительной репутацией, и членство АВТА служит гарантией для обеспечения надежности и хорошей репутации фирмы.

Важно отметить, что в мировой практике активно используется такой продукт при страховании туристов как ежегодное страхование, т.е. выдача страхового полиса на неограниченное количество поездок по фиксированной цене, а также распространенным является способ онлайн-продаж страховых продуктов.

На сегодняшний день в России отсутствуют компании, которые бы специализировались конкретно на страховании туристов и оказании им помощи. Поэтому важно использовать мировой опыт по осуществлению страховой защиты туристов. А также необходимо найти золотую середину между стоимостью страхового продукта и его безопасностью, что можно обеспечить путем создания специализированных страховых компании в области страхования туристов.

Использованные источники:

1. Гвозденко А. А. Страхование в туризме: Учебное пособие. – М.: 2014;
2. Абанина В.П., Пацкова Г.В. Шарифьянова З.Ф. Развитие страхования

туризма в России // Символ науки: международный научный журнал. №2. 2016. С. 271-274;
3. Андикаева К.А., Григорян Ф.Ф. Проблемы страхования в сфере туризма // Региональные аспекты функционирования гостиничной индустрии: материалы II Всероссийского научно-практического семинара. 2015. С.29-36;
4. Фейзрахманова Н.М. Зарубежная практика страховой защиты интересов туристов // Сервис в России и за рубежом. №7. 2016. С. 144-151;
5. Шарипова Э.Р., Шарифьянова З.Ф. Исследование рынка медицинского страхования // Инновационная наука: международный научный журнал. №1. 2016. С. 209-213;

УДК 316.344.233

Мильдзихов Г.А.
магистр
Уртаева Э.О.
магистр
факультет международных отношений
Северо-Осетинский государственный университет им. К.Л. Хетагурова

ПРОБЛЕМА БЕДНОСТИ В РОССИИ И ПУТИ ЕЁ РЕШЕНИЯ

Аннотация. Данная статья рассматривает проблему бедности в РФ, предлагает подходы к толкованию понятия «бедность», причины и ее размеры в пределах РФ. Проанализированы базовые показатели, служащие для характеристики современного социально-экономического состояния государства. В соответствии со сделанными выводами предлагаются способы разрешения представленной проблемы.

Ключевые слова: бедность, благосостояние, пути решения.

Mildzikhov G.A.
Urtaeva E.O.
masters student at the faculty of international relations
North Ossetian state University. K. L. Khetagurova

THE PROBLEM OF POVERTY IN RUSSIA AND WAYS TO SOLVE IT

Annotation:This article examines the problems in the Russian Federation, offers approaches to the interpretation of the concept of "poverty", the causes and its size within the Russian Federation. Analyzed basic indicators that serve to characterize the current socio-economic state of the state. In accordance with the documents made.

Keywords: poverty, welfare, ways of solution.

На данный момент глобальная социальная опасность заключается в угрозе обнищания людей. В связи с безработицей, экономической и социальной нестабильностью, несбыточностью и крушением планов маргинализация населения стремительно набирает обороты. Бедность не дает обществу возможности для реализации своего потенциала, а значит, для развития. По этой причине бедность зачастую связывается с регрессом в процессе социального развития [5 с.88].

Проблема бедности всегда была актуальна, но в современном государстве она стала еще более острой. На данном этапе существенный процент населения давно перешел черту бедности или приблизился к порогу «социального дна». Наиболее ярко это проявляется в значительном расслоении, когда доходы богатых и бедных разнятся более чем существенно. Данный процесс обладает динамическим характером, бедные беднеют, тогда как богатые богатеют.

Вопрос бедности встает в связи с нарушением пропорций в социальном воспроизводстве. Нарушены пропорции деятельности (соотношение социально разнородных форм трудовой деятельности, соотношение занятых и незанятых в процессе общественного производства граждан); пропорции состояния (население дифференцируется по степени обеспеченности благами социального, духовного и материального порядка, соотношение между компонентами благосостояния и стадиями его воспроизводства); пропорции взаимоотношений: человек - социум - природа, человек - социальные группы - классы - социум. Они основаны на ключевой пропорции между потребительными и производительными силами социума, отражение которой представлено соотношением между рабочим и свободным временем.

Вопрос бедности связан с социальным отчуждением человека от других людей, от предпосылок и итогов трудовой деятельности, от самой трудовой деятельности, со значительными ограничениями в потреблении базовых жизненных благ, с созданием условий, превращающих субкультуру бедных в фактор дестабилизации общественной жизни [3 с.71].

Модель социального государства РФ имеет ряд отличий от тех, которые существуют в других государствах по многим критериям в связи с большой разницей в условиях обеспечения социальной государственности. В государстве отсутствует стабильная экономика, требующаяся для эффективной реализации крупномасштабной политики социального характера. По этой причине в нынешних условиях идея социального государства может быть рассмотрена только в качестве программной установки для успешного развития. Она выступает в роли ориентира для практической деятельности, осуществляемой правительством, которое за последние несколько лет смогло приостановить отрицательные тенденции в сфере экономики.

Россию можно возродить, только лишь если создать в ней социальное государство, основанном на праве, в котором будут торжествовать идеи справедливости и равенства. В нем должны быть синтезированы оптимальные результаты мирового опыта, но при этом оно должно быть основано на высших достижениях отечественной культуры и традиций [8 с.115].

Проанализировав информационные источники мы пришли к выводу, что в России существует три важных экономических фактора, которые влияю на бедность:

1. Снижение среднего уровня доходов населения;

2. Низкий уровень социальных гарантий - определенной нормы, которая гарантируют населению минимальный стандарт уровня жизни согласно экономическим возможностям;

3. Неравенство в распределении доходов населения.

Официальными показателями бедности принято считать численность и долю населения с доходами ниже прожиточного минимума, величину

которого Правительство в соответствии с Федеральным законом «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» утверждает ежеквартально [4 с.63].

Бедность, которая определяется доходом населения ниже прожиточного минимума, называется абсолютной. Такая категория бедности существует в Российской Федерации.Если рассматривать развитые страны, к примеру США, бедность здесь измеряется относительно среднего уровня доходов населения, т.е. к бедными относятся те, чей доход находится ниже половины или двух третей среднего дохода. Такая бедность называется относительной.

Россия находится на первом месте в мире по неравенству в распределении богатства. На долю самых богатых 1% россиян приходится 71% всех активов в стране. По данным исследований Россия занимает второе место в мире по числу долларовых миллиардеров. Их совокупное состояние оценивается на сумму 380 млрд. долл. США. 19 млн. беднейших россиян вместе владеют 12 миллиардами долларов США (или 768 миллиардами рублей) [7 с.53].

Для сравнения приведем такие цифры: в следующих за Россией по этому показателю (среди крупных стран) на один процент самых богатых людей приходится 49% и 46% активов экономики в Индии и Индонезии. В среднем в мире этот показатель равен 46%, в Африке - 44%, в США -37%, в Китае и Европе - 32%, в Японии -17%.

Основываясь на международном опыте, можно выделить основные направления борьбы с бедностью в России:

Увеличение продолжительности жизни и главное, активной трудовой жизни;

Улучшение качества образования людей;

Создание результативного рынка труда и занятости граждан, при этом необходимо создать новые, высокопроизводительные рабочие места;

Предоставление всем семьям благоустроенного жилья; необходимо сформировать благоприятные условия жизнедеятельности;

Высокий уровень страховых выплат во время утраты заработка, адресная социальная поддержка, а также социальное обслуживание уязвимых категорий граждан;

В завершение необходимо подчеркнуть следующее. Для того чтобы снизить уровня бедности в государстве, важно привлечь предпринимателей, ряд научно-исследовательских, религиозных, неправительственных организаций и средства массовой информации.

Использованные источники:

1. ФЗ «О государственной социальной помощи» «Гарант»М., 2017
2. ФЗ «О прожиточном минимуме в Российской Федерации» «Гарант»М., 2017
3. Васильев Ю.Г., Бедные о бедных // Социальная работа, - №3, - 2010г., с. 19-21.

4. Давыдова Н.М., Седова Н.Н., Богатые и бедные в современной России // СОЦИС, - №3 – 2014г., с.23-44.
5. Чинакова Л.И., Об отличительных признаках бедности и нищеты //СОЦИС, - №1, - 2015г., с.139-141.
6. Бобков В., Российская бедность: измерение и пути преодоления //Общество и экономика, - №3, - 2014г., с.71-78.
7. Максимова Т.Н., Социальное развитие и уровень жизни // Вестник экономики, - №6, - 2013г., с.53-58.
8. Шанин В., Подходы к решению проблемы бедности, // Человек и труд, - №5, - 2012г., с.12-17.

УДК 004.056.5; 53.04; 53.06

Мишина О.О.
студент
НИУ «БелГУ»
Лихолоб П. Г.
ст.преподаватель
РФ, г. Белгород

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ СИСТЕМ ПЕРЕДАЧИ

Аннотация: в данной статье производится проектирование цифровой системы передачи данных.

Ключевые слова: Информация, системы передачи, цифровые системы передачи.

Mishina O.O. student
«BelSU»
Likholob P. G. St. Ave.
Russia, Belgorod

DESIGN OF DIGITAL TRANSMISSION SYSTEMS

Abstract: this article is the design of digital transmission systems.

Keywords: The information transmission system, digital transmission system.

В настоящее время по всему миру происходит замена аналоговых систем передачи данных цифровыми. Данный переход обусловлен тем, что цифровые системы передачи имеют значительные преимущества перед аналоговыми. Вот почему современным инженерам, работающим в области связи, необходимо уметь проектировать цифровые системы передачи данных и работать с ними.

Исходные данные для проектирования

Таблица 1 - Каналы цифровой системы передачи

№	Наименование	Параметры	
1	Канал широкополосный	Число каналов	2
		Частота следования код.гр., кГц	21-25
		Число битов в код. слове, бит	8
2	Канал вещания	Число каналов	11
		Частота следования код.гр., кГц	Расчет
		Число битов в код. слове, бит	Расчет
3	Канал ПДС – 4.8 Кбит/с	Число каналов	5
		Частота следования код.гр., кГц	Расчёт
		Число битов в код. слове, бит	Расчёт

4	Канал ПДС - 1024 Кбит/с	Число каналов	25
		Частота следования код.гр., кГц, осн.	1028
		Частота следования код.гр., кГц, доп.	5-8
		Число битов в код. слове, бит, доп.	3
5	Групповой канал СУВ	Число каналов	1
		Частота следования код.гр., кГц,	4-7
		Число битов в код. слове, бит	1
6	Тип кабеля		Коакс. Норм диаметра

Таблица 2 - Требования к каналам (вариант № 3)

Канал вещания									
Параметры	$f_н$, кГц	$f_в$, кГц	*Df*ф, кГц	P_1, дБм0	P_2, дБм0	Рш.н, дБм0	$a_н$, дБ	$P_{ш.и}$, пВт	Номер шкалы
Значение	0,1	6,3	0,8	-25	+6	-60	30	500	10
Канал ПДС									
Параметры	$\delta_{н,\%}$								
Значение	25								

Передача аналоговых сигналов

Результатом проектирования подсистемы являются следующие ее параметры, приведение окончательных и промежуточных значений которых является обязательным:

$f_д$ - частота дискретизации преобразуемых сигналов или частота повторения кодовых слов (кодовых групп);

m - число битов в кодовом слове на выходе АЦП;

$U_{огр}$ - напряжение, соответствующее порогу ограничения квантующей характеристики;

$a_ш(p)$ - зависимость помехозащищенности передаваемых сигналов от их уровня в диапазоне от $(p_1 - 5)$ дБ до $(p_2 + 5)$ дБ;

$p_{ш.н}$ - уровень шумов на выходе незанятого канала вещания ТНОУ;

Расчет fд

Частота дискретизации выбирается так, чтобы исходный сигнал мог быть выделен в неискаженном виде из спектра дискретизированного сигнала. Поэтому расчет заключается в выборе такого значения частоты дискретизации.

fн = 0,1 кГц, *fв* = 6,3 кГц и *Df*ф= 0.8 кГц.

В соответствии со сказанным можно принять:

$f_д \geq 2f_в + Df_ф = 2*6{,}3 + 0.8 = 13{,}4$ кГц.

Следовательно, минимальное значение частоты дискретизации равно 13,6 кГц.

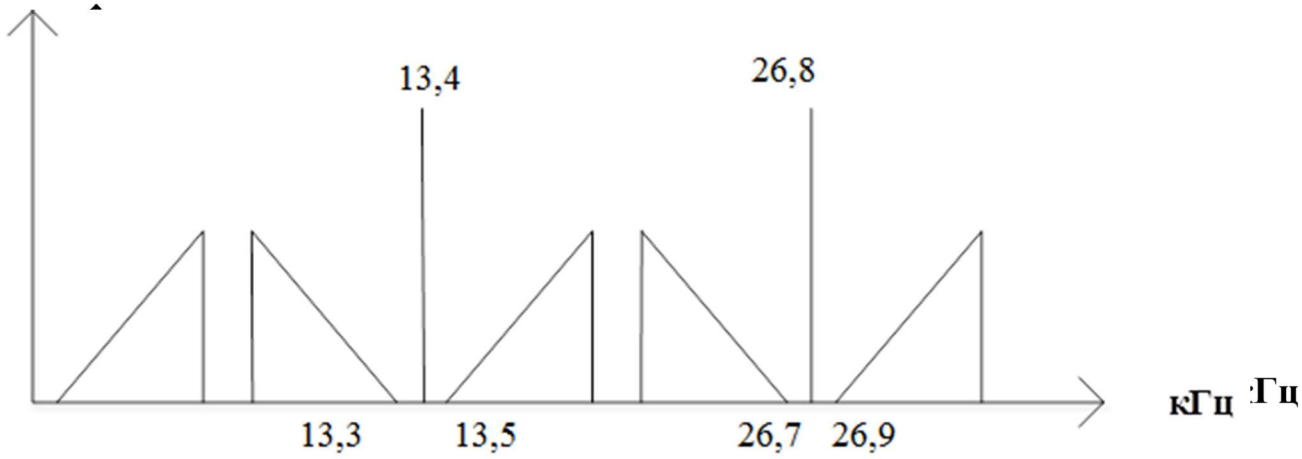


Рисунок 1 – Спектр

Расчет m и зависимости аш(р) для канала вещания

Шумы на выходе канала складываются из шумов квантования и шумов из-за погрешности изготовления. Мощность шумов в ТНОУ равна:

$$P_{Ш.Н} = (P_{КВ.Н} + P_{И.Н})\frac{\Delta f}{0{,}5f_Д} \quad (1)$$

где $\Delta f = f$в - fн, $\frac{\Delta f}{0{,}5f_д}$ - множитель, учитывающий попадание в полосу частот канала только спектральных составляющих шума при их равномерном распределении в интервале, равном половине частоты дискретизации.

Средний квадрат ошибки квантования в незанятом канале равен $\frac{\Delta_1^2}{4}$.Тогда мощность шумов квантования на выходе незанятого канала в интервале, равном половине частоты дискретизации, может быть рассчитана по формуле:

$$P_{КВ.Н} = \frac{\Delta_1^2}{4R} \quad (2)$$

Для проектируемых каналов $R = 600$ Ом. С другой стороны, в соответствии с исходными данными мощность шумов в незанятом канале не должна быть больше, чем $P_{ш.н} = 10^{0{,}1p_{ш.н}}$, мВт.

$P_{ш.н} = 10^{0{,}1p_{ш.н}} = 10^{0{,}1*(-60)} = 10^{-6}$.

Отсюда следует, что:

$$\Delta_1 \leq \sqrt{4P_{кв.н}R} = 2\sqrt{\left(\frac{0{,}5f_д}{\Delta f}P_{ш.н} - P_{ш.и}\right)R} \quad (3)$$

где $P_{ш.н}$, $P_{ш.и}$ - должны быть выражены в ваттах, тогда шаг квантования будет иметь размерность в вольтах.

$$\Delta_1 \le 2\sqrt{\left(\frac{0{,}5*13{,}4*10^3}{(6{,}3-0{,}1)*10^3}*10^{-6}*10^{-3}-500*10^{-12}\right)*600} = 1{,}18*10^{-3}(B) = 1{,}18(мВ)$$

.

Расчет $\Delta 1$ по допустимой защищенности сигналов от шумов на выходе канала

Пиковые значения сигналов наиболее низкого уровня сравнимы обычно с U_1. Можно считать, что передача таких сигналов осуществляется при их линейном квантовании, и мощность шумов на выходе канала в ТНОУ равна:

$$P_ш(p_1) \cong \left(\frac{\Delta_1^2}{12R} + P_{ш.и.}\right)\frac{\Delta f}{0{,}5 f_д} \quad (4)$$

Защищенность сигнала от этих шумов:

$$a_ш(p_1) = p_1 - 10\lg\left(\left(\frac{\Delta_1^2}{12R} + P_{ш.и.}\right)\frac{\Delta f}{0{,}5 f_д}10^3\right) \quad (5)$$

не должна превышать значение номинальной защищенности (таблица 2). Это может иметь место только при:

$$\Delta_1 \le \sqrt{12R\left(\frac{0{,}5 f_д}{\Delta f}10^{(0{,}1(p_1-a_н)-3)} - P_{ш.и.}\right)} \quad (6)$$

$$\Delta_1 \le \sqrt{12*600*\left(\frac{0{,}5*13{,}4*10^3}{(6{,}3-0{,}1)*10^3}\cdot 10^{(0{,}1(-25-30)-3)} - 500\cdot 10^{-12}\right)} = 4{,}94*10^{-3}(B) = 4{,}94(мВ)$$

.

Из двух рассчитанных предельных значений шагов квантования в первом сегменте (расчет по уровню шумов в незанятом канале и расчет по защищенности сигналов от шумов) для дальнейших расчетов принимаем наименьшее предельное значение.

Расчет порога ограничения

$$U_{ЭФФ2} = 10^{0{,}05 p_2}\sqrt{R.10^{-3}} = 10^{0{,}05*(6)}\cdot\sqrt{600*10^{-3}} = 1{,}54 \text{ (В)},$$

то

$$U_{ОГР} = 4U_{ЭФФ2} = 4*1{,}54 = 6.16 \text{ (В).}$$

Расчет m

В общем случае для сегментных шкал справедливо:

$$\frac{U_{огр}}{\Delta_1} = \lambda 2^{m-1} \quad (7)$$

тогда количество битов в кодовом слове может быть рассчитано по формуле :

$$m \cong 1 + 3{,}33 \lg\left(\frac{U_{огр}}{\lambda \Delta_1}\right) \tag{8}$$

$$\lambda = \frac{1 + \sum_{k=2}^{N} \frac{\Delta_k}{\Delta_1} \cdot \frac{n_k}{n_1}}{1 + \sum_{k=2}^{N} \frac{n_k}{n_1}} = \frac{1 + 2 * (3/2) + 4 * (3/2)}{1 + 3/2 + 3/2} = 2{,}5$$

где ;

$$m \cong 1 + 3{,}33 * \lg \frac{6{,}16}{2{,}5 * 1{,}18 * 10^{-3}} = 14{,}37$$

.

Число битов не может быть дробным, поэтому округляем m=15.

При округлении соответственно уменьшается значение шага квантования в первом сегменте. Значение напряжения ограничения остается без изменения. Рассчитаем новое значение шага квантования в первом сегменте ,значения шагов квантования в других сегментах и значения напряжений, соответствующих верхним границам сегментов.

$$\Delta_1 = \frac{U_{ОГР}}{\lambda \cdot 2^{m-1}} = \frac{6{,}16}{2{,}5 \cdot 2^{15-1}} = 0{,}15 * 10^{-3} (B) = 0{,}15 (мВ)$$

;

$$\Delta_2 = 2\Delta_1 = 2 \cdot 0{,}15 = 0{,}30 \text{ (мВ);}$$

$$\Delta_3 = 4 \cdot \Delta_1 = 4 \cdot 0{,}15 = 0{,}60 \text{ (мВ);}$$

$$U_1 = \frac{1}{1 + \sum_{k=2}^{N} \frac{\Delta_k}{\Delta_1} \cdot \frac{n_k}{n_1}} \cdot U_{ОГР} = \frac{1}{1 + 2 * (3/2) + 4 * (3/2)} * 6{,}16 = 0{,}616$$

(В);

$$U_l = U_1 \cdot \left(1 + \sum_{k=2}^{l} \frac{\Delta_k}{\Delta_1} \cdot \frac{n_k}{n_1}\right) \tag{9}$$

$$U_2 = 0{,}616 * (1 + 2 * (3/2)) = 2{,}46 \text{ (В);}$$

$$U_3 = 0{,}616 * (1 + 2 * (3/2) + 4 * (3/2)) = 6{,}16 \text{ (В);}$$

Расчет зависимости аш(р)

Необходимо выполнить расчет зависимости защищенности от уровня передаваемого сигнала. Выберем следующие значения уровней сигнала:

$$p_{c1} = p_1 - 5;\ p_{c2} = p_1;\ p_{c3} = \frac{p_1 + p_2}{2};\ p_{c4} = p_2;\ p_{c5} = p_2 + 5;$$

где p_1, p_2 - данные о динамическом диапазоне из таблицы 2.

$$p_{c1} = p_1 - 5 = -25 - 5 = -30 \text{ (дБм0);}$$

$$p_{c2} = p_1 = -25 \text{ (дБм0);}$$

$$p_{c3} = \frac{p_1 + p_2}{2} = \frac{-25 + 6}{2} = -9{,}5 \text{ (дБм0);}$$

$$p_{c4} = p_2 = 6 \text{ (дБм0)};$$
$$p_{c5} = p_2 + 5 = 6 + 5 = 11 \text{ (дБм0)}.$$

Этим значениям уровней соответствуют значения эффективного напряжения:

$$U_{ci} = 10^{0,05 p_{ci}} \sqrt{R \cdot 10^{-3}} \quad (10)$$

$$U_{c1} = 10^{0,05\cdot(-30)} \cdot \sqrt{600 \cdot 10^{-3}} = 0,02 \text{ (В)};$$
$$U_{c2} = 10^{0,05\cdot(-25)} \cdot \sqrt{600 \cdot 10^{-3}} = 0,04 \text{ (В)};$$
$$U_{c3} = 10^{0,05\cdot(-9,5)} \cdot \sqrt{600 \cdot 10^{-3}} = 0,26 \text{ (В)};$$
$$U_{c4} = 10^{0,05\cdot(6)} \cdot \sqrt{600 \cdot 10^{-3}} = 1,53 \text{ (В)};$$
$$U_{c5} = 10^{0,05\cdot(11)} \cdot \sqrt{600 \cdot 10^{-3}} = 2,73 \text{ (В)}.$$

Средняя мощность шумов в таких системах равна:

$$P_{ш} = \left(\frac{\Delta^2}{12} + \Delta^2_{огр} \right) \frac{1}{R} \cdot \frac{Df}{0,5 f_д} \quad (11)$$

Полная мощность шумов на выходе канала в ТНОУ при передаче сигнала в случае использования семисегментной шкалы квантования равна:

$$P_{ші} = \left[\left(W_{1i} \cdot \frac{\Delta_1^2}{12} + W_{2i} \cdot \frac{\Delta_2^2}{12} + W_{3i} \cdot \frac{\Delta_3^2}{12} + W_{4i} \cdot \frac{\Delta_4^2}{12} + \Delta^2_{огрi} \right) \cdot \frac{1}{R} + P_{ш.и} \right] \cdot \frac{Df}{0,5 \cdot f_д} \quad (12)$$

При нормальном распределении вероятностей мгновенных значений сигнала, среднеквадратическое значение которых: *UC = Uэфф.с.*

Вероятность попадания преобразуемых мгновенных значений в один сегмент находится по формуле:

$$W_{Б} = 2 \cdot \int_{U_А}^{U_Б} w(U) \cdot dU = 2 \cdot \Phi\left(\frac{U_Б}{U_с} \right) - 2 \cdot \Phi\left(\frac{U_А}{U_с} \right), \quad (13)$$

где $\Phi\left(\frac{U}{U_с} \right) = \frac{1}{\sqrt{2 \cdot \pi}} \cdot \int_0^{\frac{U}{U_с}} e^{-0,5 \cdot t^2} \cdot dt = \Phi(x)$ - интеграл вероятностей.

Ошибка ограничения приблизительно рассчитывается по формуле:

$$\Delta^2_{огр} \cong \sqrt{\frac{2}{\pi}} \cdot U_с^2 \cdot \left(\frac{U_{огр}}{U_с} \right)^{-1} \cdot e^{-0,5 \cdot \left(\frac{U_{огр}}{U_с} \right)^2} \quad (14)$$

Расчет помехозащищенности проводится по формуле:

$$a_{ш} = 10 \lg\left(\frac{U_c^2}{P_{ш} R} \right) \quad (15)$$

Таблица 3 - Результаты расчетов

p_{ci} , дБ	U_{ci} , В	W_{1i}	W_{2i}	W_{3i}	W_{4i}	$\Delta^2_{огрi}$, В	$P_{шi}$, Вт	$a_{шi}$, дБ
-30	0,02	1	0,00	0,00	0,00	0,00	1,09*10-8	28,34
-25	0,04	1	0,00	0,00	0,00	0,00	1,09*10-8	36,76
-9,5	0,26	0,35	0,46	0,01	0,01	0,00	1,89*10-8	45,81
6	1,53	0,19	0,39	0,17	0,18	1,34*10-4	4,23*10-7	31,76
11	2,73	0,12	0,37	0,25	0,29	0,28	4,12*10-3	7,67

Результат проектирования удовлетворяет предъявленным требованиям. В заданном динамическом диапазоне обеспечивается номинальное значение помехозащищенности $a_ш \geq a_н = 30$

Передача дискретных сигналов

Ожидаемые фазовые дрожания не должны превышать значения $\delta \leq \delta_н = 25$ %.

Для организации каналов передачи дискретных сигналов с относительно невысокими скоростями (не выше 19,2 кбит/с) в настоящее время используются способы кодирования амплитуды и кодирования фронтов сигналов. Способы кодирования амплитуды в литературе называют способами стробирования или наложения. Известны модификации способа кодирования фронтов сигналов, например, способы скользящего индекса (СИ), фиксированного индекса (ФИ), скользящего индекса с подтверждением и другие.

Расчет параметров подсистемы преобразования дискретных сигналов

Способ кодирования амплитуды сигнала

Максимальная абсолютная величина фазовых дрожаний:

$$T_к = \frac{1}{f_к} = \frac{1}{f_г} \quad (16)$$

Минимальное значение частоты следования кодовых групп:

$$f_г = \frac{f_c}{\delta_н} \quad (17)$$

где $f_с$ - частота следования символов дискретных сигналов, для двоичных сигналов численно равна скорости (таблица 1).

$$f_с = 4{,}8 \text{ кГц} = 4800 \text{ Гц};$$

$$f_г = \frac{f_c}{\delta_н} = \frac{4800}{0{,}25} = 19200\,(Гц);$$

$$T_к = \frac{1}{f_к} = \frac{1}{f_г} = \frac{1}{19200} = 5{,}2\ (мкс).$$

Коэффициент использования пропускной способности цифрового канала равен:

$$\eta = \frac{f_c}{f_г} = \frac{4800}{19200} = 0{,}25 = 25\%$$

.

Выбор способа передачи

1. Рассчитаем ориентировочные значения тактовых частот группового цифрового сигнала проектируемой ЦСП для случаев использования способов наложения, СИ и ФИ: $f_{т.н}$, $f_{т.СИ}$, $f_{т.ФИ}$.

Известно, что для двоичных сигналов численные значения скоростей сигналов и тактовых частот одинаковы (например, C (кбит/с) = f (кГц)), поэтому для расчета значений тактовых частот можно использовать следующие формулы:

$$f_{т.н} = \sum_i N_i m_i f_{г.i} + N(ПДС) f_{г.н} m_н \quad (21)$$

$$f_{т.СИ} = \sum_i N_i m_i f_{г.i} + N(ПДС) f_{г.СИ} m_{СИ} \quad (22)$$

$$f_{т.ФИ} = \sum_i N_i m_i f_{г.i} + N(ПДС) f_{г.ФИ} m_{ФИ} \quad (23)$$

где i индекс типа канала по таблице 1, кроме каналов ПДС, для которого был выполнен расчет параметров кодеков в разд. 2.1 и произведение параметров которых составляет отдельное слагаемое; N_i, m_i, $f_{г.i}$ - соответственно число каналов данного типа, число битов в кодовых группах и частота повторения кодовых групп.

Получаем:

$$f_{т.н} = (2*8*21 + 11*15*13{,}4 + 25*3*5 + 1*1*4) + 5*1*19{,}2 = 3022(кГц)$$

$$= 3{,}022(МГц)$$

$$f_{т.СИ} = (2*8*21 + 11*15*13{,}4 + 25*3*5 + 1*1*4) + 5*3*4{,}8 = 2998(кГц) = 2{,}998(МГц)$$

$$f_{т.ФИ} = (2*8*21 + 11*15*13{,}4 + 25*3*5 + 1*1*4) + 5*4*4{,}8 = 3022(кГц) = 3{,}022(МГц)$$

2. Сравним между собой рассчитанные значения тактовых частот при использовании в кодеках способов наложения и СИ:

$$\frac{f_{т.н.} - f_{т.СИ}}{f_{т.СИ}} \le \frac{3{,}022 - 2{,}998}{3{,}022} = 0{,}017 > 0{,}01$$

;

Применение в кодерах способов СИ и ФИ одинаковы поэтому стоит выбрать способ ФИ, так как он обладает меньшим размножением ошибок.

Алгоритм проектирования цикла

Подготовим таблицу исходных данных для проектирования цикла в форме таблицы 7. Заполнить столбцы 2 - 7 по данным таблицы 1, по данным проектирования подсистем аналого-цифрового преобразования и передачи дискретных сигналов:

Таблица 4 - Параметры ЦСП

№	Тип канала	Число каналов	Частота повторения кодовых групп $f_г$, кГц			m_i, бит	$N_{ц.i}$	$N_{сц.i}$	Номера тактовых интервалов в цикле	Номера циклов
			Min	Max	Оконч.					
1	Телефоный	2	21	25	21	8	32	960	9-40	1-30
2	Вещания	11	-	-	13,4	15	165	4950	41-205	1-30
3	ПДС-4,8	5	-	-	4,8	4	240	7200	206-445	1-30
5	ПДС-1024(доп)	25	5	8	5	3	975	29250	446-1420	1-30
6	Груп СУВ	1	4	7	4	1	-	10	1421-1430	1
7	Цикл. синхр.	1	-	-	12	8	8	240	1-8	1-30
8	Сверх-цикл. синхр.	1	-	-	0,4	4	-	4	1431-1434	1
9	Своб. такт. инт.	-	-	-	-	-	-	4	1435-1438	1-30

Структурная схема аппаратуры оконечной станци

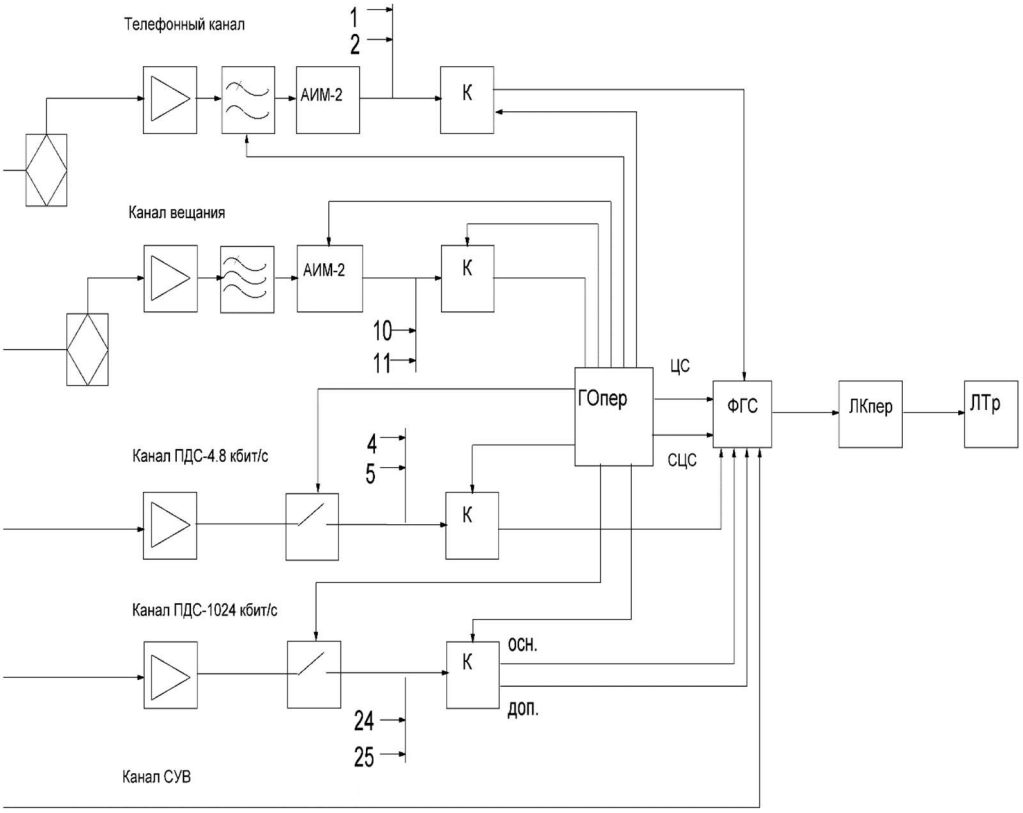


Рисунок 2 - Структурная схема аппаратуры оконечной станции

К – кодер, формирующий кодовые слова по m бит;
ГО пер – генераторное оборудование передачи;
ФГС – формирователь группового сигнала;
ПК пер – преобразователь кода передачи;

ЛТр – линейный трансформатор;

В статье были удачно произведены расчеты характеристик цифровых систем передачи информации, а также нами была разработана структурная схема передачи информации.

Использованные источники:

1. Учебно-методические указания по курсовому проектированию цифровых систем передачи / С.П. Белов, М.А Гальцев, В.И. Ищенко БелГУ, 2007.
2. Проектирование и техническая эксплуатация систем передачи: Учеб. Пособие для вузов / В.В. Крухмалев, В.Н. Гордиенко, В.И. Иванов и др.; Под ред. В.Н. Гордиенко и В.В. Крухмалева. - М.: Радио и связь, 1995.
3. Цифровые системы передачи информации / Л.С. Левин, М.А Плотник - М. Радио и связь, 1982.
4. Цифровые и аналоговые системы передачи: Учебник для вузов / В.И. Иванов, В.Н. Гордиенко, Г.Н. Попов и др.; Под ред. В.И. Иванова. - М.: Радио и связь, 1982.

УДК 616-001.17

Мияссарова И.Ф.
студент 4курса
педиатрический факультет
Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
научный руководитель, профессор
Ижевская государственная медицинская академия(ФГБОУ ВО)
РФ, г. Ижевск

ОЖОГОВЫЙ ШОК

Аннотация:данная статья посвящена изучению ожогового шока . Описаны этиология, патогенез,стадии ожогового шока, первая помощь при ожоговом шоке ,особенности лечения.

Ключевые слова : ожоги, шок, классификация, синдром, кровообращение, тяжесть состояния.

Miyassarova I.F.,Student
Styazhkina S.N.
Izhevsk State Medical Academy

BURN SHOCK.

The summary in English :This article is devoted to the study of burn shock. The etiology, pathogenesis, stages of burn shock, first aid for burn shock, treatment features are described.

Keywords:burns, shock, classification, syndrome, blood circulation, severity of the condition.

Шок - это состояние, характеризующиеся несоответствием между доставкой кислорода тканям и их потребностями для поддержания аэробного метаболизма.

Ожоговый шок представляет собой патологический процесс, который наблюдается при обширных ожоговых повреждениях кожи и глубже лежащих тканей и проявляется гиповолемией, расстройствами микроциркуляции, гемодинамики, водно-электролитного и кислотно-щелочного баланса, функции почек, желудочно-кишечного тракта и нарушениями психо-эмоциональной сферы.

Ожоговый шок возникает вследствие получения сильного ожогового поражения, охватывающего 15-20% поверхности кожи. У детей и лиц пожилого возраста наступает и при 5-10% поражении кожного покрова.

Патогенез

Ведущий патогенетический фактор ожогового шока - *плазмопотеря*. Потеря плазмы во многом связана с повышением проницаемости стенок капилляров вследствие накопления в ожоговой ткани вазоактивных веществ (гистамина и серотонина). Через капилляры пропотевает большое количество плазмы, происходит отёк тканей поражённой области, ещё больше уменьшается ОЦК.

Развивающаяся гиповолемия становится причиной гемодинамических расстройств, обусловливающих дальнейшее *нарушение микроциркуляции* в почках, печени, поджелудочной железе. Этому же способствуют развивающиеся гемоконцентрация и реологические расстройства. Микроциркуляторные нарушения вызывают вторичный некроз в зоне термического воздействия, образование острых эрозий и язв в желудочно-кишечном тракте, ранние пневмонии, нарушение функций печени, почек, сердца и т.д.

Развитие гемолиза - одна из причин повышения содержания калия в плазме крови, что из-за повреждения клеточных мембран приводит к перемещению натрия внутрь клеток. В результате развивается внутриклеточный отёк.

Изменения водно-электролитного и кислотно-основного баланса. В первые часы после ожога объём внеклеточной жидкости уменьшается на 15-

Циркуляцию воды и электролитов нормализуют альдостерон и антидиуретический гормон. Повышение их содержания приводит к увеличению реабсорбции воды и натрия в почечных канальцах. Постепенно развивается *метаболический ацидоз.*

Нарушение функций почек. Причиной олигурии становится сокращение почечного кровотока из-за спазма сосудов почек, уменьшения ОЦК, нарушения реологических свойств крови, а также действия продуктов гемолиза и эндотоксинов.

Фазы и стадии ожогового шока .

Ожоговый шок протекает в две основные фазы:

-эректильной;

-торпидной.

Для *эректильной* фазы характерно резкое напряжение защитных механизмов: выброс надпочечниками адреналина, проявление тахикардии, повышение сократимости сердца, подъем артериального давления, появление одышки и повышение уровня сахара в крови. Кровообращение централизуется, кожный покров бледнеет. Организм борется с потерей воды, уменьшается объем мочи.

В случаях, когда площадь поражения превышает 10% участка тела у детей и 20% у взрослых, после эректильной фазы ожогового шока развивается *торпидная.* Клинически она проявляется чувством сильной жажды, угнетением сознания, снижением артериального давления, слабым пульсом, рвотой и олиго и анурией. У детей наблюдается цианоз носогубного треугольника. *Различают 3 стадии - степени ожогового шока:*

-лёгкая;

-тяжёлая;

-крайне тяжёлая.

Лёгкая стадия развивается при глубоких ожогах, поражающих до 20%

поверхности кожного покрова. У пострадавшего ясное сознание, отмечается лишь кратковременное возбуждение, возможна редкая рвота или озноб. Жажда - умеренная, бледность - незначительная. Артериальное давление и температура в пределах нормы, отмечается легкая тахикардия, но работа почек не нарушена. Средняя длительность шокового состояния - 24-36 часа.

Тяжёлая стадия развивается при глубоких ожогах площадью 20-40% поверхности тела. Наблюдается возбужденность, беспокойство, заторможенность при ясном сознании. Проявляется озноб, чувство жажды, сильный болевой синдром и рвота. Кожа бледная и холодная. Возникает тахикардия, артериальное давление понижено, отмечаются нарушения в работе почек. Уменьшается скорость свертывания крови, снижено количество плазмы и тромбоцитов.

Крайне тяжёлая стадия возникает при глубоких ожогах площадью больше 40% поверхности тела. Состояние пострадавшего тяжёлое, сознание спутанное. Возбужденность сменяется заторможенностью, наблюдается безразличие к происходящему. Весь кожный покров холодный и бледный. Мучает сильное чувство жажды, появляется озноб, тошнота и выраженная рвота. Пульс слабый, давление и температура тела снижены. Проявляется одышка и цианоз, выделение мочи резко снижается. Длительность периода составляет 56 - 72 часа.

Первая помощь при ожоговом шоке .

Целью мероприятий неотложной помощи является:

-обезболивание;

-коррекция ОЦК;

-коррекция дыхания;

-воздействия на ожоговые раны.

Обезболивание проводиться с применение наркотических или ненаркотических анальгетиков. Желательно вводить их внутривенно. К числу самых эффективных и часто используемых препаратов относятся:

-Морфин (1 мл 1% раствора);-

-Промедол (1-2 мл 2% раствора);

-Анальгин (2 мл 50% раствора).

Коррекция ОЦК проводится для восполнения объема циркулирующей крови. При этом процедуру необходимо провести как можно раньше: на месте происшествия или в машине скорой помощи.

В таких целях применяют раствор глюкозы или синтетические коллоидные плазмозаменители:

-Реоглюман;

-Гемодез;

-Реополиглюкин ;

-Полиглюкин.

Их вводят внутривенно в соотношении 20 мл на 1 кг веса пострадавшего.

Коррекция дыхания необходима в случаях повреждения дыхательных

путей. При необходимости применяют ингаляции кислорода или проводят сердечно-легочную реанимацию (искусственное дыхание, закрытый массаж сердца).

Воздействие на ожоговые раны заключается в холодном воздействии на место ожога. Раненую поверхность помещают под струю холодной проточной воды на 15-20 минут. После чего можно использовать антисептические и стерильные повязки.

Особенности лечения .

Основные цели комплексного лечения ожогового шока:

- Устранение болевого синдрома и возбуждения
- Предупреждение и коррекция волемических расстройств
- Нормализация реологических свойств крови
- Органопротекция

Основными задачами противошоковых мероприятий являются:

-Поддержание систолического АД - более 100 мм.рт.ст.

-Снижение ЧСС - менее 120 в мин.

-Восстановление диуреза - не менее 50 мл/ч.

-Снижение гематокрита до 45%.

-Коррекция натриемии - в пределах 135 - 150 ммоль/л.

Лечение ожогового шока проводится в стационаре под присмотром врача. Больному назначаются лекарственные препараты различных фармакологических групп для решения конкретных задач.

-для предотвращения необратимых изменений плазмы, пострадавшему вводят гепарин внутривенно каждые 4 часа. При этом обязательно контролируют свертываемость крови;

-для ликвидации болевого синдрома применяют наркотические анальгетики и антигистаминные средства - пипольфен и димедрол;

-для снятия чрезмерного возбуждения назначают оксибутират натрия внутривенно. Он повышает кровяное давление и проявляет свойства снотворного средства;

-в качестве обезболивающего и успокаивающего препарата дополнительно применяют дроперидол. Он борется и с приступами рвоты. Его вводят вместе с новокаиновым раствором;

-проводится также инфузионная терапия с применением раствора глюкозы, хлорида натрия, декстрины, альбумина, протеина, гемодеза, плазмы и других медикаментозных веществ;

-для устранения спазма сосудов используют эуфиллин или раствор новокаина;

-для восстановления тонуса сосудов назначают кортикостероидные гормоны - преднизолон и гидрокортизон;

-при кислородной недостаточности проводят оксигенотерапию.

Признаками ликвидации шокового состояния у пострадавшего являются:

-восстановление нормальной температуры тела;

-нормализация показателей гемодинамики;

-восстановление необходимого значения уровня гемоглобина и эритроцитов;

-нормализация диуреза.

Заключение.

Лечение ожогового шока - длительный и трудный процесс, однако правильно проведенная терапия позволит быстро устранить все симптомы патологического состояния. Главное - вовремя распознать шоковое состояние и быстро доставить пострадавшего в медицинское учреждение.

Использованные источники:

Петров С. В. Общая хирургия: уч вузов. – М.: ГЭОТАР-Медиа, 2005-2010, 750 с.

3. Профилактика и лечение ожогового шока . http://www.operabelno.ru/profilaktika-i-lechenie-ozhogovogo-shoka-u-detej-i-vzroslyx/

Диагностика и лечение ожогового шока: клинические рекомендации / авторы: Алексеев А.А., Крутиков М.Г., Шлык И.В., Левин Г.Я., Ушакова Т.А., Тюрников Ю.И., Богданов С.Б., Бобровников А.Э. Общероссийская общественная организация «Объединение комбустиологов «Мир без ожогов». − 2014.

УДК332

Мухамадиев Т.
магистрант
Анисимова Н.Н., к.э.н.
доцент
ФГБОУ ВО СГУ
Россия, г. Сочи

ОСОБОЕ ЗНАЧЕНИЕ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ВЛАСТИ В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ ПРИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЯХ

Аннотация: В статье рассмотрена проблема подчинения районных, поселковых администраций при предупреждении и ликвидации ЧС в муниципальном образовании.

Ключевые слова: подсистема региональной СЧС; городская принадлежность органов ЧС; система местного самоуправления.

Mukhamadiyev T.
Undergraduate
FGBOU IN SGU of Sochi
Anisimova N.N.
associate professor
FGBOU IN SGU of Sochi

SPECIAL VALUE OF BODIES OF MUNICIPAL AUTHORITY IN THE FIELD OF PROTECTION OF THE POPULATION AT EMERGENCY SITUATIONS.

Summary: In article the problem of submission of regional, settlement administrations at prevention and elimination of emergency in municipal unit is considered.

Keywords: city accessory of bodies of emergency; system of local government.

На муниципальном уровне структура органов управления РСЧС претерпела изменения в связи с принятием федерального закона № 199 от 29 декабря 2004 г., который отнес к вопросам местного значения для органов муниципальной власти организацию мероприятий по ГО и защите населения и территории муниципального образования от чрезвычайных ситуаций. Ранее действовавшие городские (районные) органы ГОиЧС, находившиеся в подчинении соответствующих органов субъекта РФ, были упразднены.

В настоящее время данные органы создаются и финансируются органами местного самоуправления самостоятельно исходя из своих кадровых и финансовых возможностей. Постановлением Правительства РФ предусмотрено, что РСЧС функционирует на федеральном, межрегиональном, региональном, муниципальном и объектовом уровнях. При этом территориальные подсистемы РСЧС создаются в пределах территорий субъектов Российской Федерации и состоят из звеньев,

соответствующих административно- территориальному делению данных территорий. Следовательно, территориальная подсистема РСЧС соответствует региональному уровню, а ее звенья — муниципальному. Так, в пределах территории Краснодарского края действует территориальная подсистема РСЧС, состоящая из территориальных звеньев, соответствующих административно- территориальному делению края, и включающая в себя три уровня: краевой, муниципальный и объектовый.

Законодательство субъектов Российской Федерации и нормативные акты местного самоуправления обозначают систему органов управления, сил и средств РСЧС муниципального уровня понятием «муниципальная часть подсистемы территориальной РСЧС», но в федеральных нормативных актах такой термин не встречается. Звенья территориальных подсистем РСЧС соответствуют административно-территориальному делению субъектов Российской Федерации. В законодательстве ряда субъектов Российской Федерации особо подчеркнуто различие между административно-территориальным делением и территориями муниципальных образований, например. Административно-территориальное деление — это разделение территории субъекта Российской Федерации на административно-территориальные единицы, населенные пункты для упорядоченного осуществления на его территории функций государственного управления, местного самоуправления, общественно-политической жизни в интересах граждан.

К административно-территориальным единицам в разных субъектах Российской Федерации относятся административные районы, сельские округа (сельсоветы, волости), населенные пункты (города, районы городов, поселки, села, деревни, станицы, аулы и т.д.). Их территории могут не совпадать с границами муниципальных образований: поселение или городской округ могут включать в свой состав несколько населенных пунктов, административный район - несколько муниципальных районов. Городские районы вообще не являются муниципальными образованиями (кроме городов - Москвы и Санкт-Петербурга). Для юридической верности рационально изменить норму, определяющую территориальную организацию звеньев РСЧС. Для достижения поставленной цели , а именно изменения в региональном законодательстве , и избавиться от конфликта в определении между городской принадлежностью органов управления и установлением его территорий по административно-территориальному принципу, в государственное законодательство необходимо внести понятие «муниципальная часть подсистемы территориальной РСЧС» и предусмотреть разделение территориальной подсистемы на муниципальные части в соответствии с границами муниципальных образований, а не с административно- территориальным делением.

В обоснование этого можно привести следующие аргументы. Во-первых, анализ положений о звеньях РСЧС, принимаемых органами местного самоуправления различных субъектов Российской Федерации,

показывает, что, как правило, звенья создаются в пределах муниципалитетов, а не в границах административно-территориальных единиц, т.е. фактически эти звенья именно муниципальные. И второе, управленческие органы, силы и средства, материальные и финансовые ресурсы, наличие систем связи, оповещения и обеспечения РСЧС возможным быть создаваться только на государственном, региональном, муниципальном уровне, а не только в рамках административно-территориальных границ. Создается конфликтная ситуация: органы управления, иные элементы РСЧС создаются на муниципальном уровне, а звенья территориальной подсистемы РСЧС соответствуют административно-территориальному делению субъекта РФ. Наиболее логичным выходом из данного противоречия, на наш взгляд, было бы внесение в рассматриваемое постановление положения о том, что части территориальной системы РСЧС обладают своей территориальной основой муниципальное образование.

Даже в таком случае для выполнения основных мероприятий защиты от чрезвычайных ситуаций на муниципальном уровне невозможно будет обойтись без органов управления, сил и средств, находящихся в муниципальном подчинении, которые все равно должны быть объединены в муниципальное звено. Возникает вопрос: какой из видов муниципальных образований должен быть территориальной основой муниципального звена?

В России существует двухуровневая система местного самоуправления: территории городских и сельских поселений (муниципальных образований первого уровня) включены в территории муниципальных районов (муниципальных образований второго уровня). Тем не менее, постановление Правительства РФ № 794 предусматривает только один, неделимый на подуровни, муниципальный уровень РСЧС. Необходимо решить, на каком из уровней — районном или поселенческом — было бы целесообразно создавать муниципальные звенья территориальной подсистемы РСЧС. Как показывает практика, фактически муниципальный уровень РСЧС имеет в своем составе самостоятельные районный и поселенческий подуровни.

На наш взгляд, при компетенции органов местного самоуправления в области защиты от чрезвычайных ситуаций, предусмотренной действующим законодательством, однозначного ответа на вопрос, на каком уровне следует создавать звенья РСЧС нет.

Но на поселенческом уровне объективно невозможно обеспечить наличие необходимых сил и средств предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций ввиду отсутствия кадровых, финансовых и материальных ресурсов.

Этот антагонизм можно уменьшить если передать главные полномочия по предупреждению и ликвидации ЧС органам федеральной власти и отойдя от принципа муниципальной ответственности по защите населений и территорий муниципалитета от ЧС. Оставить в компетенции органов муниципалитета выполнение первичных мероприятий по защите

от ЧС силами волонтеров и добровольческих формирований, передав ответственность и обязанности по формированию и поддержанию профессиональных аварийно-спасательных служб и по ликвидации ЧС их силами органам федерального уровня. Но и теперь остается целесообразным формирование части территориальной подсистемы РСЧС в муниципалитетах первого уровня, т.к. именно на этом уровне, необходимо оперативное осуществление управленческих действий по предупреждению и ликвидации чрезвычайных ситуаций.

Использованные источники:

1. Анисимова Н.Н. Проблемы и перспективы совершенствования мониторинга и управления в чрезвычайных ситуациях на территории города-курорта Сочи.- V Международная научно-практическая конференция «Новое слово в науке: перспективы развития», Из-во ИнтрерАктив плюс., г Чебоксары -2015. — № 3.
2. Безруков А.В. Государственная власть и местное самоуправление: проблемы соотношения и взаимодействия /А.В. Безруков // Конституционное и муниципальное право. - 2009. - № 6. - С. 31-35.
3. Устинов А.А. Компетенция органов местного самоуправления в сфере защиты населения от чрезвычайных ситуаций .- /автореферат дисс. к.э.н / . Пермь., 2011.-18с

УДК658.8

Настюк А.В.
магистрант 2 курса
кафедра «Бизнес-информатика»
Назаров А.Д.
магистрант 2 курса
кафедра «Бизнес-информатика»
Уральский государственный экономический университет
Россия, г. Екатеринбург

МОБИЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ: ТРЕНДЫ, ТЕНДЕНЦИИ, ПРИНЦИПЫ РАБОТЫ

Аннотация: статья посвящена изучению современных средств продвижения компании, посредством использования мобильного маркетинга. Автором раскрывается понятие мобильного маркетинга, а так же его основных инструментов. Так же, приведены основные показатели использования мобильного трафика на примере 2017 года.

Ключевые слова: Мобильный маркетинг, продвижение, e-mail рассылки, мессенджеры, push-уведомления, мобильные сайты, мобильные приложения.

Nastyuk A. V.
Undergraduate 2
Professor of "Business Informatics"
Ural state economic University
Russia, Ekaterinburg
Nazarov A. D.
Undergraduate 2
Professor of "Business Informatics"
Ural state economic University
Russia, Ekaterinburg

MOBILE MARKETING: TRENDS, TRENDS, PRINCIPLES OF WORK

Abstract: The article is devoted to the study of modern means of promoting the company, the use of mobile marketing. The author reveals the concept of mobile marketing, as well as its main tools. Also, the latest basic indicators of the use of mobile traffic for the example of 2017.

Keywords: Mobile marketing, promotion, mailing, messengers, push notifications, mobile sites, mobile applications.

Вы наверняка очень часто пользуетесь мобильным телефоном в течение дня. И, наверняка, чаще всего вы используете смартфон именно для того, чтобы воспользоваться интернет поиском или мессенджерами, а не для звонка.

Поэтому сейчас развитие бизнеса невозможно представить без онлайн продвижения и мобильной рекламы. В 2017 году 54% рекламного трафика

пришлось именно на мобильные версии рекламы. Это сайты компаний продавцов, адаптированные под мобильные версии, различные приложения для удобной покупки со смартфона и коммуникации через мессенджеры.

Следовательно, игнорируя мобильный интернет, вы можете потерять до 50% вашей прибыли.

Необходимо понимать, что же такое мобильный маркетинг? Точнее, какие инструменты подразумеваются, когда говорят о мобильном продвижении.

Мобильный маркетинг – любые способы взаимодействия с целевой аудиторией или клиентом, через его мобильное устройство (телефон, смартфон, планшет). Таким образом, это может быть посещение мобильной версии сайта, мобильные приложения, e-mail маркетинг, мессенджеры и т.д.

Рассмотрим инструменты мобильного маркетинга.

1. E-mail маркетинг.

Это один из видов продвижения, позволяющий мотивировать клиента к покупке, с помощью отправки ему соответствующего письма. Такие письма должны иметь несколько особенностей, необходимых для успешной продажи. Важно разделять письма по темам. Это могут быть поздравительные сообщения от вашей компании, предложения со скидками, приглашения на мероприятия, уведомления личного кабинета, подборка новостей с интересными для клиента темами.

Очень важно уделять особое внимание теме и содержанию письма. Так как использования несоответствующих тем может повлиять на попадание вашего письма в Спам и дальнейшие отписки от рассылки. Важно придерживаться определенного шаблона письма и не менять его, чтобы не потерять доверие клиента. Используйте подписи реального человека в письме: менеджера, маркетолога или руководителя компании. Не пишите клиенту слишком длинные письма. Они должны быть понятны и интересны. Придерживаясь этих простых правил, вы сможете легко завоевать доверие целевой аудитории и повысить продажи.

2. Мобильная версия сайта.

Сайты вашей компании должны быть обязательно адаптированы под мобильные версии, чтобы клиент мог открыть его со своего телефона или планшета. При этом важно, чтобы на экране смартфона общая картина сайта сохраняла ту же логику, что и его полная версия. Картинки должны быть крупного размера, но не занимать целый экран. Текст необходимо делать удобного для читателя размера.

Необходимо так же помнить, что важно сохранить навигацию сайта. Как и в полной версии.

3. Мобильные приложения и реклама в мобильных приложениях.

Мобильные приложения – удобный и практичный заменитель сайта компании. Через мобильное приложение клиенту удобно совершать покупку, искать необходимый товар. При этом приложения могут работать как с подключением интернет связи, так и часто без нее, что является

большим преимуществом перед мобильной версией сайта.

Таким образом, реклама мобильных приложений крайне необходима. Сейчас очень легко настроить контекстную рекламу через инструменты Google AdWords и запустить ее под разные цели. Например – скачивание, установка приложения, или регистрация через приложение. Это отличный инструмент, позволяющий привлечь новую аудиторию под ваши цели.

Рассказывайте своим покупателям о ваших акциях и скидках через Push-уведомления с мобильных приложений!

Еще одним средством дохода может быть запуск рекламы в вашем мобильном приложении. Необходимо очень аккуратно относиться к данному виду прибыли, так как лишняя реклама может раздражать покупателей, и вы рискуете их потерять. Вы можете запускать рекламу сайтов, схожих по тематике с вашей, чтобы заинтересовать клиентов.

4. Мессенджеры.

Рассылки в мессенджерах в какой-то степени схожи с e-mail рассылками. Используйте те же темы, что и для продвижения через письма: поздравления, уведомления о скидках и так далее. Еще одной темой для таких рассылок может быть индивидуальное предложение, в котором указано, что оно действует для конкретного получателя письма. Такое внимание к отдельному покупателю очень часто не остается незамеченным.

Вы можете так же использовать мессенджеры для ведения отдельных информационных каналов (в Telegram, WhatsApp, Viber.), которые в 2017 году приобрели огромную популярность.

Подводя итоги, можно сказать о том, что использование мобильного маркетинга поможет вам значительно улучшить показатели прибыльности компании. Сейчас этот инструмент является одним из вариантов продвижения и используется далеко не всеми. Но через несколько лет ситуация изменится, и без использования мобильного продвижения невозможно будет удержать компанию на плаву.

Таким образом, необходимо использовать все перечисленные возможности, для успешного ведения бизнеса.

Использованные источники:

1. Назаров Д.М. Проектирование и содержание герменевтической технологии обучения на основе ее компаративного анализа. Бизнес. Образование. Право. 2010. № 2. С. 179-184. 9

2. Назаров Д.М., Фесенко Я.Д., Назаров А.Д. Технология интеллектуального анализа лояльности (на примере абитуриента вуза). В сборнике: BI-технологии в оптимизации бизнес-процессов Материалы международной научно-практической очно-заочной конференции "BI-технологии в оптимизации бизнес-процессов". Кандидат экономических наук, заведующий кафедрой бизнес-информатики Уральского государственного экономического университета Д. М. Назаров. 2013. С. 35-37.

3. Как растёт мобильный трафик в тематиках: тренды 2017 года / [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.sostav.ru/publication/kak-

rastyot-mobilnyj-trafik-v-tematikakh-trendy-2017-goda-v-infografike-ot-i-media-29288.html (Дата обращения: 11.01.2018)
4. Как удвоить продажи, внедрив мобильный маркетинг / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://geniusmarketing.me/lab/mobilnyj-marketing/ (Дата обращения: 11.01.2018)
5. Мобильный маркетинг / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://internet-marketings.ru/mobilnyj-marketing/ (Дата обращения: 11.01.2018)
6. Тренды онлайн-маркетинга в 2017 году / [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://ru.bloombees.com/trend-online-marketing-2017/ (Дата обращения: 11.01.2018)

УДК 630*0

Некрасова А.В.
аспирант
кафедра лесоводства и лесоустройства
Высшая школа естественных наук и технологий
Северный (Арктический) федеральный
университет имени М.В. Ломоносова
научный руководитель: Наквасина Е.Н., доктор с.-х. наук
профессор
Россия, г. Архангельск

СРАВНЕНИЕ ФОРМ БЕРЕЗЫ ПОВИСЛОЙ (BETULA PENDULA ROTH.) ПО БИОМЕТРИЧЕСКИМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЛИСТЬЕВ В СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЕ ТАЙГИ

Аннотация: Статья посвящена изучению биологических показателей листьев березы повислой в северной подзоне тайги. Выявлена и статистически обоснована связь между формами и такими биометрическими показателями, как длина листа, ширина листа, длина черешка, количество жилок, расстояние от основания листа до наиболее широкой части. Обоснована необходимость дальнейшего углубленного изучения выделенных форм березы повислой.

Ключевые слова: береза, формовое разнообразие, биометрические показатели.

UDC

Nekrasova A. V., postgraduate student of the Department of forestry and management of the Higher school of natural science and technology
Northern (Arctic) federal university
named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk
Supervisor: Nakvasina E. N., professor, doctor of agricultural sciences

COMPARISON OF FORMS OF SILVER BIRCH (BETULA PENDULA ROTH.) BIOMETRIC INDICATORS OF THE LEAVES IN THE NORTHERN SUBZONE OF THE TAIGA

Abstract: The article is devoted to the study of biological parameters of leaves of birch in the Northern subzone of the taiga. Revealed a statistically substantiated link between forms and such biometric parameters as leaf length, leaf width, petiole length, number of veins, distance from leaf base to widest part. The necessity of further in-depth study of the forms of silver birch.

Keywords: birch, molded variety, biometric indicators.

Введение. Листья вызывают особый интерес, потому что являются информативным органом всех деревьев и растений. Это один из главных органов, связанных с функционированием растений. У одного и того же вида могут встречаться листья разных размеров или разной формы. Связано это может быть как с условиями внешней среды (загрязнение, освещенность,

температура воздуха), так и с онтогенетическими факторами [10].

Изменчивость по листьям проявляется у разных видов растений, в том числе у древесных, как в географическом, так и в модификационном плане. Так, у березы по мере продвижения на север чаще встречаются округлые и более широкие у основания листья, а южнее произрастают березы с ромбической формой листьев [1]. Возможно, проявляются различия по форме и биометрическим показателям листьев и в формовом разнообразии березы, так как ранее было доказано, что формы березы по типу трещиноватости коры различаются по таксационным показателям [7,9], биометрическим показателям и генеративным органам [2], по качеству древесины [6], а также электрофоретическим свойствам их белков [4,5].

Целью нашей работы было сравнение листьев по биометрическим и формовым показателям у форм березы, отличающихся по типу трещиноватости коры, в северной подзоне тайги.

Объекты и методика исследования. Исследования проводили в 2017 году, в июле месяце, на территории города Архангельска, в аллейных посадках березы повислой, где были выявлены и замаркированы по 20 деревьев каждой формы – гладкокорой, ромбовидно-трещиноватой и грубокорой [11].

С каждого дерева различной формы березы срезали по 30 побегов с южной стороны кроны, с высоты 1,5-2 м от земли. Для исследования отбирали по 2 неповрежденных максимально развитых листа с побегов обоих типов, характерных для березы [8]: с ауксибласта 2017 года и брахибласта 2016 года. Общее количество собранных листьев составляет 360 штук. В камеральных условиях определяли морфометрические показатели листьев: измеряли длину и ширину листа, длину черешка, количество жилок, расстояние от основания листа до наиболее широкой части. На основе полученных данных высчитывали отношение длины к ширине листа и отношение длины черешка к длине листа. Биометрические показатели обрабатывали методами вариационной статистики [3]. По полученным показателям считали средние значения, коэффициент изменчивости, стандартную ошибку среднего значения. Сравнение пар признаков между формами проводили, используя критерий Стьюдента (рассчитывали достоверность различий (существенную различимость) средних значений и сравнивали с табличным значением на 5% уровне значимости).

Результаты исследований.

Как следует из полученных результатов (табл.1) у березы всех форм длина и ширина листьев брахибластов больше, чем у ауксибластов. Это может быть связано с тем, что листья брахибласта в июле достигли окончательного размера, тогда как рост ауксибластов и их листьев продолжался. Кроме того, для березы характерны брахибласты, состоящие в основном из 2 листьев. Для ауксибластов характерны листья первого и второго поколений [8].

Таблица 1 – Статистические значения морфолого-биометрических

показателей листьев изученных форм березы повислой (n=60)

Показатели	Форма березы	Ауксибласт 2017 года		Брахибласт 2016 года	
		X±mx	C, %	X±mx	C, %
Длина листа, см.	Гл	5,70±0,11	14,484	6,39±0,16	19,883
	РТ	5,23±0,15	22,872	6,28±0,15	18,223
	Гр	5,03±0,07	11,536	5,81±0,08	11,000
Ширина листа, см.	Гл	4,34±0,09	16,249	4,97±0,11	17,149
	РТ	3,93±0,10	18,971	4,80±0,12	18,846
	Гр	3,68±0,06	13,681	4,50±0,06	10,925
Отношение длины к ширине листа	Гл	1,33±0,03	14,587	1,30±0,02	14,459
	РТ	1,33±0,02	12,212	1,32±0,02	12,162
	Гр	1,38±0,02	10,076	1,30±0,02	9,704
Длина черешка, см.	Гл	1,73±0,06	26,761	2,19±0,06	20,377
	РТ	1,84±0,07	27,757	2,15±0,06	20,113
	Гр	1,92±0,03	13,960	2,02±0,04	15,765
Отношение длины черешка к длине листа	Гл	0,30±0,01	26,885	0,35±0,01	20,321
	РТ	0,36±0,01	24,884	0,35±0,01	20,176
	Гр	0,38±0,01	17,570	0,35±0,01	15,509
Количество жилок, шт.	Гл	11,47±0,18	12,382	11,43±0,20	13,315
	РТ	10,67±0,24	17,489	11,37±0,18	12,332
	Гр	10,53±0,14	10,410	10,90±0,13	9,205
Расстояние от основания до наиболее широкой части, см.	Гл	2,05±0,07	25,342	2,42±0,07	22,543
	РТ	1,90±0,06	22,446	2,32±0,06	19,572
	Гр	1,91±0,04	15,767	2,03±0,05	18,189

Примечания:Min–минимальное значение; max–максимальное значение; X-среднее значение;mx–стандартная ошибка среднего значения; C–коэффициент изменчивости; Гл–гладкокорая форма березы, РТ–ромбовидно-трещиноватая форма, Гр–грубокорая форма.

Листья ауксибластов. Максимальные средние значения длины и ширины листьев ауксибластов (5,70 см и 4,34 см) отмечаются у деревьев гладкокорой формы. Наибольшее количество жилок и расстояние от основания до наиболее широкой части отмечены также у листьев гладкокорой формы. Ромбовидно-трещиноватая и грубокорая форма по этим показателям имеют близкие значения (табл.1). Грубокорая форма выделилась максимальными значениями длины черешка, которая составляет 1,92 см.

Листья брахибластов. Максимальные значения длины и ширины листьев брахибластов (6,39 см и 6,28 см) отмечаются у деревьев гладкокорой формы. Наибольшие значения длины черешка (2,19 см), среднее количество жилок (11,4 шт.) и расстояние от основания до наиболее широкой части (2,42 см) также характерны для гладкокорой формы березы. Ромбовидно-трещиноватая форма имеет близкие значения с гладкокорой формой по

данным показателям. Наименьшие показатели листьев брахибластов имеет грубокорая формы березы.

В соответствии с полученными нами данными можно сделать вывод, что максимальные значения морфолого-биометрических показателей листьев ауксибластов и брахибластов присущи гладкокорой форме березы повислой. Грубокорая форма имеет самые низкие значения.

Рассчитанная существенная различимость между парными значениями листьев ауксибластов при t005=2 (табл.2) показывает, что гладкокорая форма по 5 показателям, таким как длина и ширина листа, длина черешка, количество жилок и отношение длины черешка к длине листа, достоверно отличается от грубокорой. Такие показатели, как отношение длины к ширине листа и расстояние от основания до наиболее широкой части, не являются доказанными. Хотя, значение отношения длины к ширине листа, полученное между ромбовидно-трещиноватой и грубокорой формой (t=1,729), а также, значения расстояний от основания до наиболее широкой части между гладкокорой и ромбовидно-трещиноватой (t=1,727), и гладкокорой и грубокорой формами (t=1,783) близки к критическому значению. Возможно, при увеличении количества наблюдений различимость между формами была бы доказана.

Наиболее доказательным показателем является ширина листа. Различия существенны между всеми формами, но максимальная различимость отмечена между гладкокорой и грубокорой формой березы и составляет t=5,943. Наименьшая различимость показана между ромбовидно-трещиноватой и грубокорой формы березы повислой и равна 2,126.

По длине черешка различия доказаны только между гладкокорой и грубокорой форме березы (t=2,759). По количеству жилок гладкокорая форма имеет максимальное отличие от грубокорой формы (t=4,030), но также отличается и от ромбовидно-трещиноватой формы (t=2,643). Ромбовидно-трещиноватая форма имеет стабильное отличие от двух других форм, что говорит о неустойчивости признака. Авторами, ранее проводившими исследования по этой тематике, было отмечено, что ромбовидно-трещиноватая форма занимает промежуточное положение по росту в высоту [2].

Таблица 2 – Достоверность различий средних значений листьев ауксибластов между изученными формами березы повислой

Показатели	Достоверность различия		
	Гладкокорая и ромбовидно-трещиноватая	Гладкокорая и грубокорая	Ромбовидно-трещиноватая и грубокорая
Длина листа, см.	**2,503**	**5,140**	1,164
Ширина листа, см.	**3,158**	**5,943**	**2,126**
Отношение длины к ширине листа	0,011	1,560	1,729

Длина черешка, см.	1,276	**2,759**	1,031
Отношение длины черешка к длине листа	**3,276**	**5,806**	1,988
Количество жилок, шт.	**2,643**	**4,030**	0,477
Расстояние от основания до наиболее широкой части, см.	1,727	1,783	0,173

Примечание: tst – стандартное значение по Стьюденту, t005 = 2. Жирным выделены значения ≥ tst

Как было отмечено ранее, брахиласты и ауксибласты отличаются друг от друга. Поэтому, после анализа рассчитанной различимости между показателями листьев брахибластов были получены другие значения (табл.3).

По листьям брахибластов доказанных различий между гладкокорой и ромбовидно-трещиноватой формой выявлено не было. Наиболее доказательными были такие значения, как длина и ширина листа, длина черешка, количество жилок и расстояние от основания до наиболее широкой части. По всем этим рассчитанным показателям гладкокорая форма стабильно отличается от грубокорой. Ромбовидно-трещиноватая форма по тем же показателям, кроме длины черешка, отличается от грубокорой. В данном случае, можно заметить, что грубокорая форма имеет отличия от гладкокорой и ромбовидно-трещиноватой формы.

Таблица 3 – Достоверность различий средних значений листьев брахибластов между изученными формами березы повислой

Показатели	Достоверность различия		
	Гладкокорая и ромбовидно-трещиноватая	Гладкокорая и грубокорая	Ромбовидно-трещиноватая и грубокорая
Длина листа, см	0,498	**3,177**	**2,797**
Ширина листа, см	1,080	**3,724**	**2,257**
Отношение длины к ширине листа	0,775	0,045	0,887
Длина черешка, см	0,416	**2,383**	1,947
Отношение длины черешка к длине листа	0,003	0,135	0,139
Количество жилок, шт	0,250	**2,266**	**2,097**
Расстояние от основания до наиболее широкой части	1,108	**4,662**	**3,905**

Примечание: tst – стандартное значение по Стьюденту, t005 = 2.Жирным выделены значения ≥ tst

Выводы: Изучение морфолого-биометрических показателей листьев у форм березы повислой, выделенных по типу трещиноватости коры (гладкокорая, ромбовидно-трещиноватая и грубокорая), в северной подзоне тайги показало, что наиболее достоверной оказалась различимость по ширине листа. Достоверность различий по длине листа, длине черешка и

количеству жилок стабильно отмечается между гладкокорой и грубокорой формами. По остальным показателям различия наблюдались между отдельными парами форм березы повислой.

Проявляющиеся различия подтверждают необходимость дальнейшего исследования формового разнообразия березы повислой северной подзоны тайги.

Использованные источники:

1. Ветчинникова, Л.В. Береза: вопросы изменчивости (морфо-физиологические и биохимические аспекты). М.: Наука, 2004. – 183 с.
2. Галеев, Э.И. Березняки Южного Урала (на примере березы повислой): автореф. дис. ... канд. с/х наук: 06.03.03/Галеев Энрик Ирасович. – Екатеринбург, 2000. – 23 с.
3. Гусев, И.И. Моделирование экосистем: учебное пособие / И.И. Гусев. – Архангельск: Изд-во Арханг. гос. техн. ун-та, 2002. – 112 с.
4. Клещева, Е.В. Генетическая изменчивость березы повислой по формам трещиноватости коры на основе качественной характеристики белков // Вестник ВГУ, серия: химия. Биология. Фармация. – 2006. – № 2. – С. 136 – 140.
5. Клещева, Е.В. Индивидуальная изменчивость березы повислой по формам трещиноватости коры в ЦЧО: автореф. дис. ... канд. с.-х. наук: 06.03.01/ Клещева Елена Васильевна. – Воронеж, 2007. – 20 с.
6. Козьмин, А.В. Селекция хозяйственно ценных форм березы // Лесная генетика и селекция на рубеже тысячелетий: материалы научно-практической конференции (г. Воронеж, 26–29 июня 2001 г.) / НИИЛГиС. – Воронеж: НИИЛГиС, 2002. – С. 81 – 88
7. Коновалов, В.Ф. Береза повислая на Южном Урале: структура популяций, селекция и воспроизводство: дис. ... докт. с/х наук: 06.03.01/ Коновалов Владимир Федорович. – Йошкар-Ола, 2003. – 503 с.
8. Николаева, Н.Н. Формирование листового аппарата у форм березы повислой (*Betula pendula* Roth.) с разной текстурой древесины: автореф. дис. ... канд. биол. наук: 03.00.05/Николаева Надежда Николаевна. – Санкт-Петербург, 2004. – 25 с.
9. Попов, В.К. Рост березы в географических культурах Центральной лесостепи на фоне изменяющихся климатических условий / В.К. Попов, М.В. Свиридов // Лесной журнал (Изв. высш. учеб. заведений). – 1995. – № 6. – С.7 – 15.
10. Хикматуллина, Г.Р. Сравнительный анализ морфологических параметров листьев древесных растений в условиях урбанизированной среды: автореф. дис. ... канд. биол. наук: 03.02.08/Хикматуллина Гульшат Радиковна. – Казань, 2013. – 24 с.
11. Яблоков, А.С. Селекция древесных пород. – М.: Сельхозиздат, 1962. – 487 с.

УДК 331.08

Никифорова С.В.
студент магистратуры 1 курса
«Управления человеческими ресурсами»
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

РОЛЬ РЕКРУТИНГА В ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена раскрытию понятия рекрутинг и ее роли в менеджменте организации, ее отношении к эффективности к деятельности. Изложены особенности найма персонала в России, этапы принятия кадров. Также определены особенности рекрутинга персонала за рубежом и проделаны выводы.

Ключевые слова: рекрутинг, подбор персонала, найм персонала, менеджмент, HR, управление персоналом

Nikiforova S.V.
Master student of "Human Resource Management"
Financial and Economic Institute
North-Eastern federal university
Russia, Yakutsk

THE ROLE OF RECRUITING IN THE EFFICIENCY OF THE MANAGEMENT OF THE ORGANIZATION

Abstract: The article is devoted to the disclosure of the concept of recruiting and its role in the management of the organization, its relation to efficiency and activity. The specifics of hiring personnel in Russia, the stages of personnel acceptance are outlined. Also, reviewing staff abroad and drawing conclusions.

Keywords: recruiting, recruitment, management, HR.

Одним из ключевых элементов инновационной среды в организации является интеллектуально - креативный персонал, который необходимо уметь выявлять, определять его способности и возможности с точки зрения развития потенциала интеллектуально - креативных ресурсов, для обеспечения конкурентоспособности предприятия, для постоянного и устойчивого роста.

Отбор персонала (рекрутинг) – «выбор из совокупности кандидатов наиболее подходящего с учетом соответствия его специальности, квалификации, личных качеств и способностей характеру деятельности, интересам организации и его самого». В статьях, описывающих рекрутинговые технологии, отбор персонала рассматривается как отсев неподходящих кандидатов. [1]

Российская практика найма персонала в нынешнее время во многом стала ориентироваться на западную, но несмотря на это всё же сохранила свои отличительные черты. Рассмотрим основные ступени принятия кадров

на работу:

1. Подготовка кандидатов на занятие определенной должности.
2. Предварительная отборочная беседа.
3. Заполнение бланка заявления и анкеты претендентов на должность.
4. Беседа непосредственно по найму.
5. Тестирование кандидатов.
6. Проверка послужного списка и рекомендаций.
7. Медицинский осмотр.
8. Заключительное принятие решения о приёме на работу. [3]

В России стратегическое управление человеческими ресурсами развивается бурными темпами, порождая новых агентов на рынке труда, новые ниши, новые каналы поиска сотрудников и собственные стратегии найма.

На российском рынке труда работодатели очень интенсивно стали инвестировать в человеческий капитал своих сотрудников. Тем самым вакансии на предприятиях теперь чаще заполняются исключительно внутренними кандидатами. Таким образом, большая часть респондентов обучают персонал на рабочих местах (т.е. собственными силами) и обращаются к сторонним организациям (различные курсы повышения квалификации). Резюмируя все сказанное о процедуре подбора персонала, необходимо отметить, что инициатива подбора персонала способна привести к оптимизации процесса привлечения молодых специалистов. [4]

В России ключевыми критериями считаются возраст, технические и специальные навыки и общее образование. Несомненно, большую роль играет уровень образования. При его отсутствии кандидат может претендовать только на неквалифицированную работу. Не менее важным является знание иностранного языка и рекомендации кандидата. Удивительно то, что в России не сильно ценится международный опыт работы, в то время как в некоторых европейских странах этому уделяют большое значение. Самые незначительные критерии - национальность и культура претендентов и их выпускной ранг. [2]

За рубежом пользуются спросом нестандартные способы поиска сотрудников. В основном к ним относят: поиски на конференциях тематического характера и на профессиональных выставочных мероприятиях, рекламную рассылку в интернете по электронным почтам, привлечение личного штата работников с выплачиванием премии для поиска специалистов, завлечение персонала разных профессий из провинциальных регионов с низким уровнем жизни населения, подписку на множественных тематических веб – ресурсах, которые занимаются предоставлением сервиса по размещению объявлений работодателей, соискателей и другие методы. [2]

Важно продолжать совершенствовать работу в этом направлении, так как она позволяет повысить качество человеческих ресурсов, снизить долгосрочные затраты на персонал и повысить его лояльность.

Работодатель на конкурсной основе формирует кадровый резерв

своего предприятия, повышает эффективность работы с молодыми специалистами, открывая работу над новыми проектами либо повышая эффективность прежних. Это может стать толчком для развития конкурентоспособности, с учетом потребности общества, вузов и инновационного развития экономики.

Использованные источники:

1. Баранова И.П. Основные тренды российского рекрутинга, прогнозы и перспективы с 2013 по 2020 г.// В сборнике: Инновационные HR-технологии для современной России: кадры решают все! Материалы научно-практической конференции, посвященной 10-летию кафедры Управления человеческими ресурсами МФПУ «Синергия». 2015. С. 44-51.
2. Ильичева Е.С. Методика отбора, формирования, воспроизводства интеллектуально-креативных ресурсов в команде инновационного проекта [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.e-rej.ru/upload/iblock/968/968e2dcbe9838650161674b209d2d03b.pdf
3. Филкина Л.Ю. Совершенствование системы отбора и набора персонала на примере организации// Молодежь и наука. 2016. № 1. С. 22.
4. Чуланова О.Л., Борисенко Н.С. Методика реализации компетентностного подхода при отборе и оценке персонала организации// Мир науки. 2015. № 1. С. 16.

УДК 331.08

Никифорова С.В.
студент магистратуры 1 курса
«Управления человеческими ресурсами»
Финансово-экономический институт
Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова
Россия, г. Якутск

HR-АНАЛИТИКА ДЛЯ ОЦЕНКИ ПРОЦЕССА РЕКРУТИНГА

Аннотация: В данной статье раскрывается понятие HR-аналитики, а именно в контексте подбора персонала. Определяется ее роль в рекрутинге персонала и в менеджменте организации. Представлены критерии для оценки процесса рекрутинга.

Ключевые слова: рекрутинг, подбор персонала, найм персонала, менеджмент, HR, управление персоналом.

Nikiforova S.V.
Master student of "Human Resource Management"
Financial and Economic Institute
North-Eastern federal university
Russia, Yakutsk

HR-ANALYTICS FOR ASSESSING THE RECRUITMENT PROCESS

Abstract: This article discloses the concept of HR-analytics in the context of staff selection. Its role in recruiting staff and in management of the organization is determined. The criteria for evaluating the recruiting process are presented.

Keywords: recruiting, recruitment, management, HR, personnel management.

HR-аналитика – это информация о персонале компании, которая регулярно собирается и обрабатывается и на основании которой руководство компании принимает решения или оценивает эффективность принятых ранее решений. [2]

Одним из способов формирования трудового потенциала предприятия является подбор дополнительного персонала требуемого профессионально-квалификационного уровня. Подбор персонала позволяет организации в более короткие сроки, по сравнению с развитием собственного персонала, получить работника, способного решать стоящие перед ней задачи, обеспечить своеобразный приток «новой крови» в организацию.[1]

В современной теории и выделяют два значения «Результативность персонала»:

1. Экономичность, т.е. отношение затрат к полученным результатам и выражает экономичность средств и ресурсов. Чем с меньшими затратами мы можем получить один и тот же результат, тем эффективность выше.
2. Результативность, т.е. достижение максимального эффекта из

доступных ограниченных ресурсов. [4]

Выделяются различные подходы к результативности найма в HR-аналитике.:

1. Стоимость закрытия вакансии. Данный показатель отражает все затраты (как прямые, так и), связанные с процессом , разделенные на количество сотрудников. Данная статья расходов включает в себя заработную плату, а также компенсации и льготы менеджера по найму персонала, в случае внутреннего кадрового в компании, и агентское , в случае с внешним кадровым . Помимо этого, затраты на публикацию вакансии и её рекламу, проверку кандидата службой безопасности и др.

2. Срок закрытия вакансии. Отражает количество дней, затраченных компанией / агентством на закрытие. [3]

Taylor J. в своей работе «The Most Effective Ways to Measure Recruiting Success» выделяет следующие показатели:

1. Срок закрытия вакансии. Количество времени, рекрутеру для закрытия (данный показатель варьируется в зависимости от позиции и текущей динамики рынка труда)

2. Соотношение затрат. Отношение затрат (прямых и косвенных) компании на найм персонала к общей сумме компенсации работников.

3. Продолжительность работы сотрудника в компании.

4. Источники найма персонала. Постоянный анализ эффективности источников найма персонала, поиск новых возможностей.

5. Результативность работы. Срок, который новому для того, чтобы показывать результаты работы, а также выявление причин, которые мешают / помогают ему показывать результат.

6. Уровень текучести персонала. Анализ текучести персонала в целом по компании и по отдельным подразделениям, а также выявление причин текучести.

7. Количество вакансий. Данный показатель может варьироваться в зависимости от размера компании и целей по найму, тем не контроль данного показателя обязателен для приоритезации наиболее актуальных позиций.

8. Качество найма. Анализ удовлетворенности компании и самого сотрудника работой по истечении определенного времени (обычно 6-12 месяцев). [3]

Резюмируя все сказанное о процедуре рекрутинга персонала, необходимо отметить, что HR-аналитика, способна привести к оптимизации процесса привлечения специалистов, процесса отбора кандидатов.

Оценка процесса рекрутинга с помощью HR-аналитики позволяет быть информированным о персонале компании, которая регулярно собирается и обрабатывается и на основании которой руководство компании принимает решения или оценивает эффективность принятых ранее решений.

По результатам оценки, процесс рекрутинга в компании является отлаженным механизмом, стремится к совершенствованию, но в связи с

активным набором, требует еще активизации и доработок. Регулярное отслеживание результатов рекрутинга позволяет быть осведомленным, принимать оперативные и верные решения, помогает систематизировать.

Использованные источники:

1. Дробышев Е.А. Занятость молодежи: зарубежный опыт и его применение в России// Социальная политика и социология. 2012. № 4 (82). С. 285-293.
2. Елькина К.В., Пак Г.Ю., Мамонтова Е.О. Теоретические аспекты системы кадрового обеспечения предприятия// Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. 2015. № 12-2. С. 178-182.
3. Калабухова Ю.В. Нормативно-методическое обеспечение процесса набора и отбора кадров в организации как инструмент повышения качества работы системы управления персоналом// Проблемы совершенствования организации производства и управления промышленными предприятиями: Межвузовский сборник научных трудов. 2015. № 1-1. С. 157-164.
4. Куликова О.В., Сиухина Е.А. Преодоление фактора социальной желательности в ситуации кадрового отбора// В сборнике: Научная интеграция. Сборник научных трудов. 2016. С. 230-238.

УДК 314.02

Новикова О.М.
студент 2 курса магистратуры
институт «Национальной экономики»
Самарский Государственный Экономический Университет
Россия, г. Самара

АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТАУЦИИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: статья посвящена изучению и оценке демографической ситуации и тенденций ее развития в Самарской области. В работе проводится анализ основных демографических показателей в динамике за последние несколько лет.

Ключевые слова:демография, демографическая политика, демографическая ситуация, демографические показатели,Самарская область.

Novikova O.
2nd year student of master degree, institute of National economy
Samara State
Economic University, Samara

THE ANALYSIS OF THE DEMOGRAPHIC SITUATION IN THE SAMARA REGION

Abstract: The article is devoted to the study and evaluation of the demographic situation and trends of its development in the Samara region, through analysis of basic demographic indicators in dynamics for the last few years.

Key words: demographic situation, Samara oblast, demography, demographics.

Демографическая ситуация - это комплексная количественная характеристика и качественная оценка демографических процессов (рождаемости, смертности, миграции, брачности, разводимости), протекающих на определенной территории: их тенденций, итогов к определенному периоду и последствий.

Для получения достоверной характеристики демографической ситуации в регионе существенным является выбор временного периода, за который анализируется динамика демографических процессов. Он должен быть достаточно продолжительным для того, чтобы выявить основные тенденции, которые на малом временном отрезке могут искажаться случайными годовыми колебаниями. Помимо этого, необходимо учитывать периоды резких колебаний демографических процессов, обусловленных социально-экономическими сдвигами в обществе и государстве, иначе, взяв за точку отсчета годы резких подъемов или спадов показателей, можно получить искаженное представление о тенденциях (рост или сокращение рождаемости, смертности и т.д.).

Динамика показателя численности населения Самарской области за последние десять лет представлена ниже на рисунке 1.

Рисунок 1 – Численность населения Самарской области с 2007 по 2017[227] гг.[228]

Численность постоянного населения Самарской области на 1 января 2017 года составила 3203,7 тыс. человек. За 2016 год численность населения уменьшилась на 2,3 тыс. человек.

Как видно по графику, с каждым годом численность населения Самарской области становится всё меньше, что связано с неустойчивым социально-экономическим климатом в стране, высоким уровнем заболеваемости людей, превышением смертности над рождаемостью.

Необходимо отметить тот факт, что по количеству численности населения Самарская область занимает 12 место среди регионов Российской Федерации.

Для того, чтобы увидеть целостную картину демографической ситуации в Самарской области, необходимо проанализировать основные демографические показатели – рождаемость, смертность, брачность, естественный прирост (убыль) населения, ожидаемая продолжительность жизни в динамике за последние несколько лет.

Основные демографические показатели Самарской области в динамике с 2009 по 2016 гг. представлены в таблице 1.

Как мы видим по данным таблицы, динамика рождаемости в регионе в целом, положительная. Важно отметить, что в 2015 году фиксируются рекордные показатели рождаемости для Самарской области – 41 тысяча чел.

---

[227] Данные за 2017 год представлены на основании данных Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Самарской области (далее – САМАРАСТАТ)=URL:http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/population/

[228] График составлен на основе данных Самарского статистического ежегодника 2016: Стат.сб.\Самарастат.- С 17 С., 2016. – 352с,

Согласно статистике, такой высокий показатель в области рождаемости был зафиксирован в Самарской губернии лишь в 1989-1990 годах.

Однако, если проанализировать показатели рождаемости в разрезе муниципальных образований, можно сделать вывод, что такому росту рождаемости способствовали крупные города – Самара, Сызрань, Новокуйбышевск, - в которых её уровень вырос в 2015 году на 5% по сравнению с 2014 годом, в то время как в некоторых муниципальных районах - Елховском, Камышлинском, Кинельском, Клявлинском, Красноармейском, Сызарнском и Шигонском - уровень рождаемости снизился в этот же период времени на 20%.229

Таблица 1 – Основные демографические показатели Самарской области в динамике с 2009 по 2016[230] гг.

Показатели	Года							
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Рождаемость (тыс.человек)	36,3	37,2	36,8	39	39,6	40,3	41,0	40,2231
Смертность (тысяч человек)	47	48,9	46,3	44,8	46,2	45,9	45,6	44,4
Суммарный коэффициент рождаемости	1,406	1,444	1,44	1,539	1,589	1,667	1,708	-
Общий коэффициент смертности (на 1000 населения)	14,6	15,2	14,4	13,9	14,4	14,3	14,2	13,9

Несмотря на тенденцию к росту рождаемости, в одном из интервью в 2015 году министр социально-демографической и семейной политики Самарского региона Марина Антимонова отметила тот факт, что в настоящее время в репродукционный возраст вступают девушки, которые родились в середине 1990-х. За счет того, что в то время было рождено мало детей, в ближайшие годы ожидается спад рождаемости. Это объективная

229 Анализ проведен по показателям САМАРАСТАТ)=URL:http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/population/

230 Таблица составлена на основе данных Министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области = URL: http://minsocdem.samregion.ru/demograficheskaya-situaciya-v-samarskoy-oblasti

причина.[232]

Важной проблемой остается проблема высокой смертности в Самарской области. Как видно из данных таблицы, смертность по-прежнему превышает рождаемости, хотя в сравнении с 2009 годом в 2016 году количество умерших сократилось на 2,6 тысяч человек.

В структуре смертности населения традиционно преобладали болезни системы кровообращения (41,6%). Доля умерших от новообразований составила 13,9%, от внешних причин смерти (несчастных случаев, отравлений и травм) – 8,2%.[233]

Вторыми по числу смертности являются онкологические новообразования. Правительство не оставляет без внимания данный аспект и проводит строительство онкологических центров, а также закупку новейшего оборудования.

Одной из главнейших причин смертности являются дорожно-транспортные происшествия, от которых в год погибают около 28 000 человек. Благодаря «Федеральной целевой программе по повышению безопасности дорожного движения в 2006-2012 гг.» удалось уменьшить количество погибших в дорожно-транспортных происшествиях. Данная программа продлена до 2020 года.

Проблемы смертности связаны со множеством факторов, одним из которых является низкая продолжительность жизни населения. По данным Самарастата за 2016 год средняя продолжительность жизни составила для мужчин – 63,35 года, для женщин – 75,93 года.

Также на динамику смертности огромное влияние оказывает процесс старения населения, что подразумевает преобладание численности населения пенсионного возраста, который имеет более высокие коэффициенты смертности, над численностью людей трудоспособного возраста.

Следующие показатели, которые мы рассмотрим – это показатели брачности и разводимости (Таблица 2).

Исходя из данных таблицы видно, что количество браков сначала возросло с 2009 года к 2011, а затем пошло на спад, хотя число разводов тоже сократилось.

---

[232] Интервью министра социально-демографической и семейной политики Самарской области М.Антимоновой газете "Волжская коммуна" от 11.02.2015г.=URL: http://minsocdem.samregion.ru/intervyu-ministra-socialno-demograficheskoy-i-semeynoy-politiki-samarskoy-oblasti-mantimonovoy

[233] Данные САМАРАСТАТ за 2015-2016гг.=URL:http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/population/

Таблица 2 – Браки и разводы в Самарской области в динамике с 2009 по 2016 гг.[234]

Показатели	Года							
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Число браков (тысяч человек)	27	27,5	30,2	28,2	28,05	27,9	25,8	21,5
Число разводов (тысяч человек)	17	15,5	15,8	15,3	14,3	16,4	14,2	14,1

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в январе-апреле 2017 г. число зарегистрированных браков увеличилось на 17,6 процента, а число разводов сократилось на 1,3 процента.235

Для увеличения показателя брачности необходимы меры по укреплению института семьи, пропаганде семейного образа жизни среди молодежи, активная жилищная и финансовая помощь молодым людям, недавно вступившим в брак.

Далее перейдем к анализу показателей естественного и миграционного прироста населения Самарской области с 2009 по 2016 года (Таблица 3).

Таблица 3 - Показатели естественного прироста (убыли) населения и миграционного прироста (убыли) населения Самарской области в динамике с 2009 по 2016 гг.[236]

Показатели	Года							
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Естественный прирост, убыль (тысяч человек)	-10,7	-11,7	-9,5	-5,8	-6,6	-5,6	-4,7	-4,2
Миграционный прирост, убыль (тысяч человек)	10,1	6,1	8,2	5	4,3	7	-2,05	2,0

По данным таблицы видно, что в Самарском регионе сохраняется естественная убыль населения. Важно отметить, что величина естественной убыли ежегодно снижается, и в 2016 году она составила 4176 человек, что на 10,2% меньше чем в 2015 году.

По предварительным данным Росстата, естественная убыль как устойчивый и долговременный фактор сокращения населения в 2017 г.

[234] Таблица составлена на основе данных Министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области = URL: http://minsocdem.samregion.ru/demograficheskaya-situaciya-v-samarskoy-oblasti

[235] Данные Министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области = URL: http://minsocdem.samregion.ru/demograficheskaya-situaciya-v-samarskoy-oblasti

[236] Таблица составлена на основе данных Министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области = URL: http://minsocdem.samregion.ru/demograficheskaya-situaciya-v-samarskoy-oblasti

наблюдалась в большинстве территорий Самарской области.

Однако естественный прирост населения, по предварительным данным Самарастата, в 2017 году зарегистрирован в Красноглинском районе городского округа Самара, Автозаводском районе городского округа Тольятти, пгт Рощинский и пгт Смышляевка муниципального района Волжский, пгт Мирный муниципального района Красноярский, сельской местности городского округа Сызрань.

В 2015 году в Самарской области, впервые за последние 20 лет, отметилась миграционная убыль населения (-2,1 тыс. человек по сравнению с предыдущим годом), по большей части за счет перемещений граждан в другие регионы Российской Федерации.

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении - число лет, которое в среднем предстояло бы прожить одному человеку из поколения родившихся при условии, что на протяжении всей жизни этого поколения уровень смертности в каждом возрасте останется таким, как в годы, для которых вычислен показатель. 237

Для наглядности был построен график данного показателя на основе данных таблицы 4 (Рисунок 2).

Как видно по графику, ожидаемая продолжительность жизни при рождении имеет положительную тенденцию. Однако в рейтинге регионов России по данному показателю за 2015 год Самарская область занимает далеко не лидирующую позицию. К примеру, на 1 месте в рейтинге находится республика Ингушетия, где ожидаемая продолжительность жизни при рождении составляет 80,05 лет, в то время как в Самарской области в 2015 году этот показатель составляет 70,35 лет.

Таблица 4 – Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Самарской области с 2009 по 2016 гг.[238]

Показатели	Года							
	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет	68,55	68,13	69,02	69,65	69,4	69,6	70,35	71,08

Однако, если сравнить Самарский регион с «лидером» рейтинга с конца - республикой Тыва, где данный показатель составляет 63,13 лет, то можно сделать вывод о том, что Самарский регион находится в некой

237 Данные САМАРАСТАТ=URL:http://samarastat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/samarastat/ru/statistics/population/

238 Таблица составлена на основе данных Министерства социально-демографической и семейной политики Самарской области = URL: http://minsocdem.samregion.ru/demograficheskaya-situaciya-v-samarskoy-oblasti

золотой середине между наибольшим и наименьшим показателем.239

Рисунок 2 - Ожидаемая продолжительность жизни при рождении в Самарской области с 2009 по 2016 гг.

На федеральном и областном уровнях реализуются меры социально-демографической направленности, такие как реализация, выполнение Указов Президента Российской Федерации, направленных на реализацию демографической политики Российской Федерации, совершенствование политики в сфере здравоохранения, Плана мероприятий по реализации в Самарской области Концепции демографической политики Российской Федерации на период до 2025 года.

Для улучшения и развития демографической ситуации страны и региона была разработана и введена государственная программа «Материнский капитал». Согласно данным Пенсионного фонда России по Самарской области, на начало 2016 года с момента действия государственной программы дополнительной поддержки семей с детьми (2007 год) выдано уже более 105 тысяч сертификатов на материнский капитал (более 35 тысяч из них уже направлены на погашение ипотечных кредитов). Самым востребованным направлением по-прежнему остается улучшение жилищных условий. В последние годы значительно возросло количество обладателей сертификатов, направляющих средства капитала на обучение детей.

В последние годы Правительство начало борьбу с потреблением алкоголя и табачной продукции, что должно привести к снижению смертности от заболеваний системы кровообращения, которые составляют 30% от общего количества смертности, и повысить уровень здоровья населения, а следовательно, и уровень продолжительности жизни.

Таким образом, мы провели анализ основных демографических

[239] Список регионов России по продолжительности жизни населения=URL:http://newsruss.ru/doc/index.php/Список_регионов_России_по_продолжительности_жизни_населения

показателей и выяснили, что несмотря на ежегодный рост рождаемости, отмечается и ежегодный рост смертности, тем самым увеличивается естественная убыль населения в Самарской области. Сокращается и число браков, поэтому необходимо создание в регионе условий для стимулирования брачности, укрепления института семьи. Демографическая политика Самарской области и государства в целом на сегодняшний момент должна быть ориентирована на снижение уровня смертности, роста рождаемости, регулирование внутренней и внешней миграции, оздоровления населения, и улучшения демографической ситуации в стране.

Использованные источники:

1. Концепция демографической политики Российской Федерации на период до 2025 г.: Указ Президента РФ от 09.10.2007 № 1351 // «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru
2. Министерство социально-демографической и семейной политики Самарской области [Электронный ресурс]: http://minsocdem.samregion.ru
3. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Самарской области. [Электронный ресурс]: http://samarastat.gks.ru/
4. Самарский статистический ежегодник 2016: Стат.сб.\Самарастат.- С 17 С., 2016г.
5. Интервью министра социально-демографической и семейной политики Самарской области М. Антимоновой газете "Волжская коммуна" от 11.02.2015г. [Электронный ресурс]: http://minsocdem.samregion.ru/intervyu-ministra-socialno-demograficheskoy-i-semeynoy-politiki-samarskoy-oblasti-mantimonovoy
6. Блинова, С. В. Статистическое исследование продолжитель -ности жизни в Российской Федерации //Проблемы развития предприятий: теория и практика: Материалы 13-й Международной научно-практической конференции, 27–28 ноября 2014 г. Самара: СГЭУ, 2014. с. 212–214
7. Л. Л. Рыбаковский – Результативность как основной показатель оценки состояния и тенденций рождаемости// Социологические исследования. - 2016. - No 4. - С. 23-30.
8. Список регионов России по продолжительности жизни населения.[Электронный ресурс]: http://newsruss.ru/doc/index.php/Список_регионов_России_по_продолжительности_жизни_населения
9. О. А. Горлина, Е. В. Башкирова - Статистическое исследование демографических показателей Самарской области // Региональное развитие. – 2016г. - № 1.
10. Хов¹рин А.Ю. Решение демог¹рафической п¹роблемы: социальное па¹ртнерство молодежи, власти, общества // Социально-гуманита¹рные знания. 2015г. № 2.

УДК 94(44).029 – 94(44).03

Овчинников В.М., к.и.н.
доцент
кафедра гуманитарных и социально-экономических наук
Смоленский государственный институт искусств
Российская Федерация, г. Смоленск

ПРАКТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОРТИФИКАЦИОННЫХ СООРУЖЕНИЙ ВО ФРАНЦИИ В ЭПОХУ РАННЕГО НОВОГО ВРЕМЕНИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные аспекты инструментализации античного, в частности римского наследия в практике создания единой системы укреплений французского королевства – Pre Carre в конце XVII столетия, что связано с деятельностью выдающегося военного инженера и мыслителя Себастьена де Вобана. Автор характеризует как основные положения самой концепции созданной французским маршалом, так и основные аспекты реализации «нового лимеса». Демонстрируются практика использования укреплений в качестве особого инструментария реализации «дипломатии силы», характерной для эпохи абсолютизма.

Ключевые слова: фортификация, цитадель, осады, укрепления, оборона.

UDC 94(44).029 – 94(44).03

Ovchinnikov V. M., candidate of historical Sciences, associate Professor
associate Professor of humanitarian and socio-economic Sciences
Smolensk state Institute of arts
Russian Federation, Smolensk

THE PRACTICE OF USING FORTIFICATIONS IN FRANCE IN THE EARLY MODERN TIME.

Abstract: the article considers the main aspects of the instrumentalization of ancient, particularly Roman heritage in the practice of creating a unified system of fortifications of the French Kingdom – Pre Carre at the end of the XVII century, which is associated with activity of the outstanding military engineer and philosopher sébastien de Vauban. The author describes how the main provisions of the concept created by the French Marshal, and the main aspects of the implementation of the "new limes". Demonstrate the practice of using consolidation as a specific tool of implementation of the "diplomacy of power" characteristic of the era of absolutism.

Key words: fortification, citadel, siege, fortification, defense.

Со значительной долей уверенности можно утверждать, что для раннего Нового времени характерно создание протяженных и хорошо укрепленных линий фортификационных сооружений, с разветвленной сетью полевых лагерей и казарм, насыщенных артиллерий, которые были призваны

нейтрализовать значительные силы противника и лишить его «наступательного порыва». В подобной стратегии довольно четко прослеживается использование римской практики создания цепи грандиозных защитных сооружений (как стационарных, так и временных) – «лимеса» в период применения Римской Империей стратегии мобильной защиты. По этой причине, военные специалисты в период «военной революции» в Европе стали довольно активно рассматривать вопрос «об укрепленных местах», ориентируясь в том числе на богатую римскую военную практику, в частности реализацию концепции технологического превосходства над противником[240]. Кроме этого значительный интерес для европейских военных специалистов и политиков представлял политико-идеологический аспект доктрины «римского мифа», направленный на использования военного механизма государства в целях пропаганды и применения протяженных линий фортификационных сооружений для политического давления на противников. Таким образом, формируется агрессивная доктрина абсолютизма, основанная на римских принципах милитаризации государственного механизма и активной пропаганды территориальной экспансии государства, выраженной в так называемой дипломатии силы, в которой система Pre carre, как продолжение и развитие римской доктрины лимеса, играет весьма существенное место, запуская механизм военно-технологической гонки в рамках увеличения в прогрессии европейских межгосударственных конфликтов.

По этой причине нам представляется, что территориальное расширение Франции следует рассматривать как результат реализации основных положений военно-политической доктрины абсолютизма, во многом основанной на богатой античной практике. И именно поэтому Людовик XIV был заинтересован в достижении естественных границ Франции: Альпы – на юго-востоке, Пиренеи – на юге и Рейн – на севере, что можно рассматривать с позиции реализации грандиозного военно-политического проекта, в котором за основу доминирующей политической модели использовалась римская. Доказательством наличия четкого плана реализации подобного проекта французским королем Людовиком XIV является целый комплекс мирных договоров, превративших Францию в супердержаву своего времени, а также проявления значительного интереса к развитию оборонительного потенциала Франции[241].

Наиболее известным и авторитетным приверженцем этой концепции был известнейший инженер своего времени маршал Себастьян де Вобан. Он

---

[240] Без сомнения лидирующее место в данном вопросе занимал маршал де Вобан и его труд Vauban S. Manire de fortifier de Mr de Vauban, Amsterdam,1689. Стоит также выделить несколько крупных работ военных теоретиков того периода которые посвящены данному вопросу: Memoires de Montecuculi Generalisime des troupes de L'Impereur. P., 1760; Dogen M. Architectvra militares moderna. Amstelodami, 1647;The history of Henri de la Tour D 'Auvergne Vifcount de Turenne Marfhal-General of France.L.1735; Ville, Antoine de. Les Fortifications du Chevalier de Ville. Alyon, 1640.

[241] См. подробнее: Ивонина Л.И. Очерки международных отношений в Европе во время становления Вестфальской системы (1648 - 1715). М.,2005.

подчеркивал, что: *«В любом случае линия обороны с обычным штатом гарнизонных частей сможет выдержать удар со стороны противника на всем протяжении границы»*[242]. Стоит подчеркнуть, что интерес к долговременным линиям фортификационных сооружений возник у французских монархов еще в период формирования бастионной системы, во время господства итальянских инженеров, чье тщеславие подогревалось желанием превзойти грандиозный лимес римлян. Несколько позже, в 1643 году, кардиналом Мазарини был отдан приказ о создании 38 бастионов в долине реки Миасс, дабы оградить приграничные территории от «испанских набегов»[243]. Инженером де Раслем был предложен проект этих сооружений, который во многом копировал римские милевые замки. Они строились под контролем маршала Абрахама де Фабера. Впоследствии они реконструировались по проекту Шатильона и были рассчитаны на гарнизоны в десять человек. В дальнейшем этот проект был реализован, и эта линия располагалась по берегу реки Шер в период голландских войн[244]. Тем не менее, это были лишь линии обороны на наиболее опасных участках границы, а никак не линии фортификационных сооружений в масштабах всего государства. Французские инженеры активно использовали рельеф местности в качестве основного своего оружия. Зачастую в качестве «основных стыков» обороны служили укрепленные пункты, охраняемые мосты и т.д.[245].

В период с 1672 по 1697 гг. во Франции была развернута широкомасштабная программа строительства военных сооружений. Стоит заметить, что практика использования вооруженных сил с опорой на протяженные фортификационные сооружения уже была апробирована голландцами[246]. Известный английский исследователь Джеффри Паркер называет эту систему фортификационных сооружений «Великой голландской стеной», и для этого, без сомнения, были основания[247].

Во время ведения Девятилетней войны (1688 – 1697 гг.), а затем войны за испанское наследство (1701 – 1714 гг.), использование «нового лимеса» стало основной концепцией ведения боевых действий[248]. Ориентируясь в том числе и на голландский опыт создания протяженных систем обороны, французы активно использовали искусственные и естественные водные артерии в качестве защитных элементов своих укреплений. Как и римляне, французы уделяли большое внимание защите мостов и бродов, пытаясь в период наступления захватить эти важнейшие, с их точки зрения, стратегические пункты в первую очередь.

Северо-восточная граница государства была, пожалуй, одной из самых

---

[242] Цит по: Lazard P., Vauban. P.1934.P. 28. (Письмо Вобана от 21 июля 1693)
[243] Lynn J. Giant of the Grand Siecle…P.581.
[244] Zeller G. L'organization defensive desfrontieres du nord et de Vest au XVIIe siècle. P.,1928. P.43-44.
[245] I bid.P.44.
[246] Parker G. The Military Revolution, P. 39.
[247] I bid.P.40.
[248] Более подробно смотри: Zeller G. L'organization defensive. S.107-117.

напряженных участков границы французского королевства, о чем свидетельствует многочисленная переписка военного министра Лувуа, самого короля Людовика XIV и генерального контролера фортификации Себастьена де Вобана с чиновниками, ответственными за оборону данных территорий[249].

Еще римляне оценили стратегически важное положение этого участка своих границ, который, кроме всего прочего, обладал очень удобным рельефом для возведения фортификационных сооружений. С тех времен в западной Фландрии и Пикардии, Намюре и Артуа и юге Арденн не стихали войны, которые начались еще во времена строительства римского лимеса и утихли лишь через 5 лет после падения линии Мажино.

В XVII столетии северо-восточная граница Франции была одной из самых протяженных линий обороны в Европе, именно там, на практике реализовывалась идея применения глубокоэшелонированной обороны и протяженных линий – укреплений в рамках долговременного противостояния между Францией и Испанией[250].

Ко времени заключения Пиренейского мира 1659 г., линия на северо-восточном участке границы была достаточно мощной, но, тем не менее, продолжала совершенствоваться; она значительно расширилась в конце 60-х годов XVII столетия. Двумя важнейшими узлами обороны стали Лилль и Шарлеруа, однако Утрехтский мир 1713 года несколько скорректировал границу[251], что было, скорее, победой политической, нежели военной.

К этому времени уже фактически полностью существовал один из самых грандиозных проектов маршала де Вобана, получивший название «Pre carre», первоначально представляющий собой многоэшелонированную систему обороны французской северо-восточной границы, а впоследствии единую систему обороны, охватывающую все границы французских территорий. Этот проект начал разрабатываться в 1672 – 1674 годах, и именно северо-восточная граница стала его ключевым звеном. Вобан подчеркивал, что*: «Его Величеству стоит подумать о создании «Pre carre». Этот беспорядок в местонахождении наших крепостей и укреплений противника вызывает у меня большое недовольство»*[252]. Стоит подчеркнуть, что это была не только линия обороны; весьма вероятно, ориентируясь на римскую военную практику, Вобан подчеркивал необходимость комбинирования линий обороны и подвижных частей. К примеру, когда в 1676 году нападению подверглась Пикардия, Вобан с учетом незначительности сил противника рекомендовал укрепить деревни и *«дать*

[249] См: Chotard H. Louis XIV, Louvois, Vauban et les fortifications du nord de la France, d'après des lettres inédites de Louvois, adressées à M. de Chazerat, gentilhomme d'Auvergne, directeur des fortifications à Ypres. 1889.

[250] См подробнее: Ивонина Л.И. Война за испанское наследство. С.13-23;Международные отношения… С.55

[251] Ивонина Л.И.Война за испанское наследство. С.237-239.

[252] Chotard H. Louis XIV, Louvois, Vauban et les fortifications du nord de la France, d'après des lettres inédites de Louvois, adressées à M. de Chazerat, gentilhomme d'Auvergne, directeur des fortifications à Ypres. 1889.S.38.

барону де Кенсе 1500 – 2000 кавалеристов…[253]», которому было приказано блокировать мосты и перекрестки и постепенно выдавливать противника с территории Франции. Подобные этому случаи в 70-80 г. XVII столетия были скорее единичными явлениями, нежели общепринятой практикой.

Без сомнения, «Pre Carre» была инновацией своего периода. Региональные оборонительные системы сводились в единый механизм, служивший залогом безопасности Франции. С учетом того, что фортификационные сооружения контролировали основные пути сообщения, это значительно облегчало наступление. Как уже упоминалось ранее, северо-восток Франции был выбран в качестве основного элемента единой оборонительной системы. Разветвленная сеть городов и огромное количество фортификационных сооружений позволили превратить эту местность в глубокоэшелонированную линию обороны, полностью отвечавшую всем требованиям военного искусства периода «военной революции в Европе»[254]. Несмотря на скептическое отношение многих крупных чиновников и военных к идее «нового лимеса», она, без сомнения, была востребованы в период войны за испанское наследство, и создание грандиозной линии Брабант от Антверпена до Намюра тому ярчайшее подтверждение[255].

Уже в официальных документах рассматривается использование линий обороны для ограждения приграничных областей от набегов противника. Упоминая о линии Брабант маршал Луи-Франсуа Буффлер в письме за апрель 1701 г. Людовику XIV заявляет: *«Все сельские жители, как и местные чиновники, рассматривают эту линию как спасение»*[256]. В масштабах Франции, а затем и всей Европы, протяженные линии укреплений стали новой политической модой. Наиболее в этом контексте интересна деятельность Людвига Вильгельма Баденского и создание им линии укреплений Штольгофен[257].

Даже один из самых ярых сторонников ведения наступательных

---

[253] Цит по:Rochas d'Aiglun A. Vauban, sa famille et ses ecrits.P., 1910.Vol.2.S.137.
[254] Lepage G-D.G.G.Op.cit.P.17-18,144-145.
[255] Duffy C. The Fortress in the Age of Vauban… P.34-35
[256] Цит по:Vault P. Memoires militaires relatifs a la Succession d'Fspagne sous Louis XIV, 11 vols. P., 1835-62, Vol.1,P.66.
[257] построены во время войны за испанское наследство для преграждения французам пути из Нижнего Эльзаса в Швабию и Баварию. При Эйнзидельгофе, выше Бюля, они прислонялись к скату Шварцвальда, тянулись через Бюль, Бимбук, Обебрук и Штольгофен до Зелингена, где правое крыло их упиралось в Рейн, и таким образом совершенно заграждали Рейнскую долину. Оборона их поручена была маркграфу Людвигу Баденскому, имевшему под своим начальством до 26 тысяч. Против этих линий, в апреле 1703 г., направлены были французские войска маршалов Виллара и Таллара. 19 апреля Виллар послал часть своих войск для обхода левого крыла Ш. линий, а сам приступил к усиленной бомбардировке неприятельских окопов. Обходная колонна его, не найдя дороги, возвратилась назад. Предпринятый Вилларом 23 и 24 апреля ряд приступов на укрепленную деревню Бимбук тоже не имел успеха. Между тем Таллар, 24 апреля, приблизился к правому крылу Ш. линий, но у Штольгофена был встречен столь сильным огнем, что прекратил свою атаку. В течение 25 апреля Виллар продолжал обстреливать укрепления, но от новых штурмов подчиненные ему генералы отказались. В ночь на 26-е орудия его были отвезены со своих позиций, а утром французская армия отступила, потеряв при своих попытках против Ш. линий более 3 тысяч человек.

операций, французский маршал Виллар[258], в период войны за испанское наследство вынужден был «копаться в земле», как посмеивались его современники, возводя в 1702 – 1703 г. протяженные линии укреплений на границах Франции, превратив территорию от Рейна до Хагена в мощный район укреплений[259].

В период дальнейшего развития этого конфликта (кампания 1703 – 1706 гг.), французы вынуждены были столкнуться с их оборонительной доктриной на практике, так как кампания свелась с серии штурмов глубокоэшелонированных позиций противника на довольно широком фронте; надо признать, что, выбивая из рук противников ключевые узлы обороны, такие как, Лилль, французы прошли через вражеские позиции. Можно полностью согласиться с мнением К. Даффи, рассматривающего этот эпизод войны за испанское наследство как один из первых примеров ведения «окопной войны», если воспользоваться термином, возникшим уже в XX столетии[260].

Непосредственно сконцентрировавшись на обороне северо-восточной границы Франции, можно выделить три основных линии обороны:

1. Основными элементами первой линии были такие мощные крепости, как: Дюнкерк и Бурбур, Кортрейк, Ипр, Лилль и т.д. вплоть до Денена. Кроме всего прочего, ориентируясь на голландскую практику построения протяженных линий укреплений, активно использовались каналы, посредством которых в случае необходимости можно было затопить некоторые территории для того, чтобы остановить противника. В свою очередь, в мирное время эти же каналы использовались для транспортировки грузов. Также в первую линию входило несколько городов, такие как: Атт, Монс, Шарлеруа и Намюр[261]. Вобан с большим опасением относился к городам на этой территории, считая их потенциально опасными.

2. Вторая тыловая линия, тянувшаяся от Сен-Оме через Дуэ и Камбре вплоть до Седана, базировалась на активном использовании ряда естественных препятствий, таких, как Арденский лес и гористые долины вдоль Меца, что не позволяло противнику активно использовать артиллерию и подвижные части[262].

3. Третья и последняя линия обороны состояла из нескольких портов и крупных цитаделей данного региона: Кале, Амьен, Абеввиль и ряд других.

Во время голландских войн линии обороны буквально росли друг напротив друга. Так, в 1672 г. голландцами была построена линия обороны длинной в 23 мили вдоль Исселя, год спустя напротив нее выросла

[258] См подробнее: Ивонин Ю.Е., Ивонина Л.И. Полководцы – миротворцы?(Евгений Савойский и Клод-Луи Виллар). М.,2009.
[259] Zeller G. L'organizMion defensive… S.113.
[260] Duffy C. The Fortress in the Age of Vauban… P. 36.
[261]Bitterling D. Albin M. L'invention du pré carré, construction de l'espace français sous l'Ancien Régime S., 2009. P.97.
[262] I bid. P.99.

французская линия обороны от моря до Луса[263]. Прилегающие территории были изрезаны каналами вплоть до Ипра, который был захвачен французами в 1702 году и был превращен в крупный узел обороны[264]. Вобан утверждал: *«мне кажется невероятной возможность вести противником осады хоть с какой – либо долей успеха на данном участке обороны»*[265].

В 1683 г., в период ведения войны против Испании, французы восстановили ранее потерявшую свое значение линию обороны между Ипром и Лусом, дабы предотвратить возможное испанское вторжение. Ориентируясь на корреспонденцию Короля-Солнце, можно проследить первоначально план о создании линии Лус-Берже, к которой впоследствии добавлялась линия Ипр-Турне. В дополнение к этому Людовик приказал восстановить линию защиты Фландрии[266]. С учетом активной завоевательной политики, французы вынуждены были довольно активно создавать целые оборонительные линии после захвата новых территорий, как было в случае с Монсом и Страсбургом[267].

К 1695 г. была построена довольно значительная система обороны, наглядно демонстрирующее намерение французских политиков перейти к реализации глобальной оборонительной доктрины. На письмо Виллара с предложением провести широкомасштабное наступление Людовик ответил: *«…если для создания и удержания линий обороны мы тратим много средств и войск, то потери противника будут еще больше наших… Мою страну нужно защищать шаг за шагом.»*[268]. Хотя эта ситуация не устраивала маршала Виллара – сторонника активных наступательных действий, тем не менее, он резюмировал: *«…развивать систему укреплений, дабы остановить врага на самых начальных шагах его наступления, в период пересечения Исера.»*[269].

Как видно, подобная система, построенная по римскому принципу лимеса, позволяет сконцентрировать значительные силы в период ведения противником наступления на одном или нескольких участках обороны и нанести противнику удар. Для XVII столетия, в условиях оперирования всеми военачальниками всеми наличными силами и пренебрежением

---

[263] Стоит заметить, что по данному вопросу имеются некоторые разногласия у ряда авторов Лазард подчеркивает, что французы строили свои линии обороны перед голландскими войнами, Зеллер же утверждает, что они появились уже после окончания конфликта. См: Lazard P. Vauban. S.282; Zeller G. L'organization defensive… S.109.

[264] Lazard P. Vauban. S. 282-83.

[265] Chotard H. Louis XIV, Louvois, Vauban et les fortifications du nord de la France, d'après des lettres inédites de Louvois, adressées à M. de Chazerat, gentilhomme d'Auvergne, directeur des fortifications à Ypres. 1889.S.146 (письмо от 5 апреля 1678 года от Вобана к Лувуа).

[266]Romance Languages and Literatures. Letters of Louvois, University of North Carolina Studies. Ed. Hardre J. Chapel Hill, 1949. P. 286, 296, 302,352.(письма от 24 октября 1683 года, 4 ноября 1683 года, 13 ноября 1683 года и 11 мая 1684 года).

[267] Lynn J. Giant of the Grand Siecle…P.585-586.

[268] Lynn J. Giant of the Grand Siecle…P.585.

[269] 27 июня 1695 года письмо Виллара Людовику XIV Chotard H. Louis XIV, Louvois, Vauban et les fortifications du nord de la France, d'après des lettres inédites de Louvois, adressées à M. de Chazerat, gentilhomme d'Auvergne, directeur des fortifications à Ypres. 1889.

резервами, это было настоящим прорывом в области ведения боевых действий. Показателем эффективности данной системы является то, что в кампании 1708 – 1709 г. войны за испанское наследство войска Людовика XIV неоднократно останавливали широкомасштабные наступления противника, как было во время осады Лилля (10.08.1709 – 14.12.1709) когда наступательный порыв союзников иссяк, такая же ситуация сложилась в преддверии битвы при Мальплаке, когда многочисленные французские крепости мешали Мальборо и Евгению Савойскому увеличить темпы наступления, причем два отвлекающих удар проводившихся в 1709 году для отвлечения внимания маршала Виллара, были остановлены еще на линии обороны Pre carre[270].

Эффективность этой линии обороны подтверждают также мемуары интенданта Фландрского укрепленного района Ж. Калину; они показывают высокую эффективность единой системы обороны: *«жители вообще не были обеспокоены продвижением вражеских войск»*[271]. Стоит подчеркнуть, что такое мнение населения, без сомнения, стало результатом активной пропагандисткой деятельности государства. Вобану удалось убедить не только Короля-Солнце, но и всех французов в неуязвимости границ королевства. Благодаря пропаганде и дипломатии в это верили и враги, да сами крепости подтверждали это утверждение, Вобан по этому поводу писал: *«…эти линии обороны охраняются очень незначительными подразделениями, но, тем не менее, государство противника, вне зависимости от своих размеров, вынуждено было всю свою армию задействовать против наших укреплений, что ставит ее в невыгодное положение»*[272]. При этом он подчеркивал, что эффективность линии обороны весьма низка в период ведения основными силами государства кампании на территории противника, что лишало возможности, в случае необходимости, стянуть части к участку прорыва обороны.

Конечно, пересечение границы имело место, но Вобан не желал отказываться от концепции лимеса: *«Пример незначительных успехов фландрской линии не является для меня убедительным, ввиду недостаточного количества войск на границе… »*[273].

Одним из элементов системы Pre Carre были Арденны и Лотарингия. С момента получения Лотарингией независимости в 1542 году по указу Карла V, герцогство стало ареной борьбы великих держав раннего Нового времени – Священной Римской империи и Французского королевства. По этой причине, с учетом крайне невыгодного стратегического положения, герцоги Лотарингские были вынуждены вкладывать огромные средства в укрепление обороноспособности подвластных им территорий[274]. Это осложнялось

[270] Ostwald J Vauban under siege…P.114-145.
[271] Цит по:Lynn J. Giant of the Grand Siecle…P.585
[272] Цит по: d'Aiglun R. Vauban. Vol.2, S.443-444.
[273] Цит по: Lazard P. Vauban. S.283.
[274] Virol, M. Vauban et la gloire du roi au service del'etat. Paris: Presses Universitaires de France, 2003.S.118-121

отсутствием четкой и единой границы герцогства. Уже к 1552 г. несколько крупных крепостей, таких, как: Туль, Мец, Верден, Лонгви, Фиовилль, контролировались французами, что десятилетиями было причиной напряженности на границах. Кроме того ни французы, ни лотарингцы не могли создать единой системы обороны на границах своих территорий; эта проблема будет почти полностью решена в 60х – 70х г. XVII столетия. Уже в 1676 году Вобан сможет на основе старых французских и лотарингских укреплений создать единую линию обороны, включив Рокруа и ряд других крепостей во второй эшелон обороны Pre Carre. Этот проект Вобана был весьма успешно осуществлен[275]. Данный участок обороны с учетом рельефа местности выполнял две основные функции:

1. непосредственно оборонительная.
2. контроль за водными артериями, используемыми для перевозки войск и грузов, как военного, так и гражданского применения.

Учитывая расположение французских крепостей в приграничной территории, Вобан использовал в качестве ключевых пунктов такие крепости, как: Седан, Рокруа, Мезер, Лонгви, Туль, Верден и целый ряд других. Большинство этих крепостей объединяет то, что они были перестроены инженерами Вобана или же им самим. С учетом хорошего знания местности, последний смог добиться на этом участке обороны возведения в абсолют римского принципа учета рельефа местности. Благодаря этому Лотарингия была превращена в одну огромную крепость, которая не потеряла свою оборонительную функцию даже во времена I Мировой войны[276].

Следующим элементом рассматриваемой нами системы обороны был Эльзас, чье геополитическое положение весьма активно использовалось и как плацдарм, и как узел обороны. Уже с момента окончания Тридцатилетней войны, Франция активно пыталась укрепить свое положение на данной территории, что было вызвано желанием получить «политический козырь» в борьбе со Священной Римской Империей, противостояние с которой породило многочисленные конфликты эпохи «военной революции в Европе»[277]. К 1678 г. Эльзас юридически стал французским, что очередной раз обнажило все противоречия между сверхдержавами того периода. Стратегически необходимым для Людовика XIV был захват и удержание Страсбурга, который без преувеличения можно назвать ключом к Эльзасу, что и произошло в 1681 г. После этого начался процесс включения захваченных территорий в орбиту внешней политики Короля-Солнце, что подразумевало под собой использование укреплений на обретенных территориях для включения последних в Pre Carre. Реализация этого проекта была возложена генеральным инспектором фортификаций на Жака Тарад (1645–1720), первоначально гражданского архитектора,

[275] I bid. P.,120.
[276] Lepage G-D.G.G.Op.cit.P.170-180.
[277] Мак-нил У.Указ соч.С.149-169.

зарекомендовавшего себя во время работ по восстановлению укреплений во Фландрии[278].

В период с 1682 по 1690 гг. была разработана и реализована программа использования территории Эльзаса в качестве участка обороны Pree Carre, а также в качестве плацдарма для широкомасштабного наступления против Священной Римской империи. По этой причине большинство укреплений, пригодных для использования, были восстановлены в соответствии с требованиями, предъявляемыми военным искусством того периода. Вся линия обороны была построена по принципу использования нескольких эшелонов, или поясов обороны, как их предпочитал называть маршал де Вобан. Каждый «пояс» мог быть изолированной линией обороны и противостоять противнику самостоятельно. Комбинация водных преград бастионов и укреплений «первой линии» позволяли противостоять вторжению любой численности, по крайней мере, таким образом это рассматривалось военными теоретиками того периода[279]. На берегах Рейна появлялись «звезды Вобана» – огромные пятиугольные форты в виде звезд, чье господство над местностью было очевидно.

Весьма вероятно, Людовик XIV пользовался римской идеей активного пропагандистского давления на население захваченных территорий. Все возводимые укрепления богато декорировались символами монаршей власти и личными символами короля, прослеживалось также активное использование античных мотивов, намекавших на римский лимес, который был столетиями непреодолимым препятствием для германских племен.

Показателем исключительной важности этого региона для будущих войн Франции является не только тщательность, с которой восстанавливались устаревшие укрепления, а активное использование усовершенствованной, Неф-Брюззаковской или третьей вобановской системы укреплений, что является подтверждением стратегической важности этой территории. Стоит признать, что третья вобановская система являлась не только самой проработанной, но и самой впечатляющей, что активно использовалось в целях пропаганды[280].

Соответственно, Неф-Брюззак, законченный уже после смерти Вобана, и Страстбург был основными элементами обороны Эльзаса, вспомогательными же были такие крепости, как: Ландау, Фальсбург, Ролан и целый ряд других. Всю специфику политической ситуации того времени в указанном регионе охарактеризовал неизвестный обыватель, рассуждая о судьбе города Страсбурга, видя будущее всего Эльзаса: *«…этот город* –

[278] Lepage G-D.G.G.Op.cit.P.180-181.

[279] Среди многочисленных теоретиков развития фортификации мы считаенм выделить несколько работ виднейших военных мыслителей того периода:Ville A. de. Les Fortifications du Chevalier de Ville. Alyon, 1640; Vauban S. Manire de fortifier de Mr de Vauban, Amsterdam.1689; Memoires de Montecuculi Generalisime des troupes de L'Impereur. P., 1760 ; Dogen M. Architectvra militares moderna. Amstelodami, 1647; Кегорн М.Новое крепостное строительство на мокром и грязном горизонте. Л.1702.

[280] Lepage G-D.G.G.Op.cit. P.180-188.

одно из колес повозки, на которой французы въедут в Империю…»[281].

Еще одним завоеванным Людовиком XIV регионом, обороноспособности которого уделялось большое внимание, был Франш-Конте. Данный регион, как «ворота в Бургундию», очень интересовал французских политиков для оказания давления на Священную Римскую империю. Его оборонительная функция, без сомнения, была весьма существенной, показателем чего является активное использование укреплений Бельфора и Безансона во время франко-прусской и I Мировой войны[282].

Как видно, французы, оценили стратегически удачное положение римских крепостей в масштабах всей Европы, и поэтому они использовали римский опыт для создания своих узлов обороны. Франш-Конте не был исключением. С учетом наличия границы со Швейцарией, Людовик, вероятно, не рассматривал данный регион в качестве плацдарма против своего главного противника. По этой причине ассигнований на восстановление старых и создание новых крепостей, столь же масштабных как, например, во Фландрии, не было. Тем не менее, значительной реконструкции был подвергнут Безансон – столица региона, что, вероятно, было сделано в первую очередь даже не из военных, а скорее из политических целей, дабы подавить витавший за стенами городов дух свободы и возвести монумент величия монарха[283].

Вобан лично руководил этим проектом, создав несколько опорных пунктов в предместьях города, таких, как форт Грифон, который представлял собой полностью перестроенное укрепление, первоначально построенное в 1595 году итальянских архитекторов Жаном Гриффони. Параллельно с этим была развернута система цитаделей, поддерживаемых водными преградами, которые защищали город со всех сторон. Была также построена разветвленная сеть казарм и складов, а также здание королевской кадетской школы, что делало Безансон важным центром снабжения и крупным узлом обороны[284]. По сути, вся линия укрепления Франш-Конте базировалась на Безансоне как на основном ее элементе. Этот проект был реализован в период с 1689 по 1695 годы.

Также значительной реконструкции был подвергнут Бельфор, чье стратегическое положение с захватом Франш-Конте Францией значительно увеличилось. И до этого город обладал довольно мощной системой обороны – это, в первую очередь, Замок на холме над городом, который был перестроен в цитадель с многочисленными подземными бараками и складами, что было очень интересным решением для конца XVII столетия, что впоследствии, во время франко-прусской войны, спасло многие жизни. Большая часть городских укреплений, среди которых были, судя по всему, и

[281] Rousset C Histoire de Louvois, 4 vols.P., 1862-64, Vol. 3, P.50.
[282] Lepage G-D.G.G.Op.cit. P.188-190.
[283] Rousset C. Histoire de Louvois, 4 vols. P., 1862-64, Vol.3, P.50.
[284] Viollet-le-Duc E. Histoire d'une forteresse. P., 1874. S.47-55.

римские, была уничтожена. За счет этого город был расширен по специальному проекту и опоясан целой цепью укреплений, состоящей из мелких фортов, каналов, закрытых батарей и т.д. Кроме этого, на горных подходах к городу была создана первая линия обороны из нескольких небольших фортов. Все эти укрепления, построенные по «второй вобановской системе», были насыщены артиллерией и готовы к продолжительной осаде. Полностью укрепления были закончены к 1705 г.[285].

Стоит подчеркнуть, что данный элемент Pre Carre, судя по всему, предназначался в первую очередь для ведения наступательных мероприятий, нежели оборонительных, и был скорее политическим оружием в руках французских дипломатов, нежели неприступной крепостью для маршалов Короля-Солнце.

Людовик XIV также уделял много внимания обороне территорий, использование которых как плацдармов было допустимо лишь в ближайшем будущем: такими территориями были Дофине и Савойя. Стоит подчеркнуть, что французские монархи возлагали на эти регионы большие надежды в плане возможности ограничения внутреннего сепаратизма. В период Итальянских войн (1494 – 1559) именно Дофине стал плацдармом для продвижения французов в Италию, которым желал воспользоваться и Людовик XIV. Хотя Савойя несколько раз оккупировалась французскими войсками в период с 1536 по 1544 гг., в 1601 г. и в период с 1628 по 1631 гг., тем не менее, герцоги Савойские последовательно отстаивали свою независимость, для чего и вступили в Аугсбургскую лигу. Во время оккупации Савойи с 1690 по 1696 гг., проводились некоторые работы по укреплению данного региона[286].

Параллельно с этим на границе Дофине и Савойи возводились укрепления, призванные обеспечить защиты границ государства Короля-Солнце. Возведение цитаделей в условиях горной местности было почти невозможно, поэтому огромную роль на данном ландшафте играли средневековые замки, чья эффективность в тех условиях была весьма высока по причине больших затруднений с доставкой туда крупнокалиберной артиллерии. По этой причине проведение работ по укреплению старых крепостей, большинство из которых было заложено еще римлянами, не требовало значительных затрат. Тем не менее, где ландшафт позволял проводить большие строительные работы, они производились со значительным размахом. Именно по этой причине основная линия обороны Дофине была отодвинута от границ данной области по линии: Брианcон – шато Квемюс – Монтодафин – Колмарс – лес –Альпес[287].

Гренобль и форт Барро составляли последнюю линию обороны. Если обратиться к карте данного региона, можно увидеть, что проведение

[285] Lepage G-D.G.G.Op.cit.P.188-189.
[286] Virol M. Vauban et la gloire du roi au service del'etat. Paris: Presses Universitaires de France, 2003.S.216.
[287] Bitterling D. Albin M. L'invention du pré carré, construction de l'espace français sous l'Ancien Régime P., 2009. S.144-145.

широкомасштабных операций в тот период было невозможно и французские инженеры, занимавшиеся укреплением данного региона – Шарль Никет, Гай де Кризо де Ришар и ряд других, учитывали это и не пытались создать единой системы обороны на данном участке границы; в этом не было какой-либо необходимости. Достаточно было контролировать основные горные тропы и перевалы, для чего требовалось минимум сил и средств[288]. Тем не менее, даже эта скромная по своей насыщенности оборонительными укреплениями система обороны могла достаточно эффективно остановить продвижение даже превосходящих сил потенциального противника.

Следующим элементом линии укреплений было Средиземноморское побережье. Однако на территории Прованса и Лангедока деятельность Вобана была сведена к минимуму по целому ряду причин. Во-первых, эти территории довольно продолжительное время находились в составе Французского королевства (Прованс с 1481 года, Лангедок с начала XIII века) и были довольно хорошо укреплены. К тому же на данной территории в период правления Франциска I и Генриха IV активно возводились оборонительные сооружения Раймондом и Жаном де Боннефоном[289]. Кроме этого, уже в период правления Людовика XIV этот регион был сферой влияния Кольбера, как главы французского флота, который позаботился о возведении укреплений в основных портах. Однако, несмотря на ярко выраженное соперничество между военным и морским министерствами, Людовик XIV настоял на привлечении инженеров сухопутного военно-инженерного корпуса Вобана к развитию военной инфраструктуры региона[290].

С учетом активной деятельности многочисленных пиратов, в первую очередь, алжирских и генуэзских, а также значительной активности английских, испанских и голландских судов, существовала необходимость концентрироваться на городах прибрежной зоны, и в первую очередь, на крупных портах, таких, как Марсель и Тулон. Кроме этого, со стратегической точки зрения невероятно важен был порт Антиб. Крепость в Антибе – последнее фортификационное сооружение перед въездом в Италию – находится на полуострове, отделяющим залив Сент-Рош от Бухты Ангелов. Форт начали строить с центральной башни при Генрихе II в 1550 г., впоследствии к ней пристроили четыре стреловидных бастиона: Антиб, Франция, Ницца и Корсика. Укрепление обладало исключительной мощью для своей эпохи. Работами по усовершенствованию форта и его адаптации к использованию огнестрельного оружия руководил лично маршал Вобан. По его мнению, форты находились в неудовлетворительном состоянии, и им был составлен проект возведения цепи защитных бастионов, которые связали бы город с гаванью и близлежащем мысом, на котором впоследствии

[288] Ostwald J Vauban under siege…P.90-100.
[289] Parrot D. Richelieu's Army War, Government and Society in France, 1624-1642.Cambridge,2003. P.419-448.
[290] Lepage G-D.G.G.Op.sit.P.206-215.

был установлен маяк. Однако этот проект так и не был реализован[291].

Также для безопасности движения судов были укреплены несколько островов, особого внимания среди которых заслуживает остров Святой Маргариты. Это крупнейший остров Леринского архипелага, располагающегося в районе Канн. Остров был захвачен и превращен в крепость еще римлянами. С 410 г. н.э. на нем располагался монастырь, который был хорошо укреплен и с легкостью противостоял пиратским рейдам[292]. В 1634 г., по приказу Ришелье остров был оккупирован, и на нем был построен королевский форт, с 1685 г. исполнявший также и обязанности тюрьмы. В ней находилось огромное количество протестантов, преследовавшихся после отмены Нантского эдикта, хотя самым известным заключенным этой тюрьмы был узник в железной маске, воспетый А. Дюма.

Как уже упоминалось ранее, основными элементами французского средиземноморского побережья были Марсель и Тулон – эти порты были невероятно важны для Франции, и поэтому для их защиты была возведена довольно мощная система обороны. Ни греки, ни римляне не обращали внимание на место, где впоследствии появится один из крупнейших портов Франции – Тулон. До XV столетия это была не более чем маленькая рыбацкая деревушка. Однако присоединение Прованса к Франции в 1481 году изменило ее судьбу. В период итальянских войн Тулон развивался как крупный торговый и военно-морской порт, и к началу правления Людовика XIV город обладал довольно развитой инфраструктурой, по приказу короля в нем был построен порт, склады, дополнительная система обороны города[293]. Уже к 1600 г. город получил целую цепь фортов, которые доработаны Вобаном. Кроме этого, Вобаном было построено несколько морских фортов, своеобразным образцом был форт Святого Людовика, остальные были построены по его типу. Таким образом, к 1696 г. Тулон был полностью подготовлен к обороне, как с суши, так и с моря, и стал одним из ключевых элементов обороны французского средиземноморского побережья[294].

Картина данного региона будет недостаточно полной без описания такого важного порта, как Марсель, который историки признают древнейшим из французских городов (более 2500 лет). Его выгодное географическое положение и наличие многочисленных складок местности сделали его довольно быстро стратегически важным портом. Однако отношения этого города и его горожан с французскими монархами были весьма сложными, что повлекло за собой постройку крупной цитадели в самом городе, что произошло при Франциске I (1515 – 1547) на холме Нотр-Дам де ля Гард, возвышающемся над городом. Во время религиозных войн марсельцы противостояли французским монархам, что повлекло за собой

[291] Zeller G. L'organizMion defensive… S.101.
[292] Lepage G-D.G.G.Op.sit.209-217.
[293] Duffy C. Siege Warfare: The Fortress in the Early Modern World 1494–1660. L., 1979.P.113-124.
[294] I bid.P.115.

увеличение укреплений, контролирующих город. Это был форт Порт-де-Буак, построенный на островах Ратонау и Помегю. Во время Фронды город опять восстал, и в 1660 г. был захвачен Людовиком XIV[295].

Вслед за этим шевалье де Клервилем был построен форт Святого Николая, вскоре был построен форт Святого Жана на месте греческого Акрополя. Таким образом, город находился в настоящем кольце фортов. Не стоит забывать и о печально известном замке Иф, находящемся недалеко от Марселя, построенным Франциском I, и укрепленным Вобаном[296].

Как видно, Людовик XIV проявлял неподдельный интерес к использованию естественных препятствий в качестве границ своего государства, что имело и политические, и военные основания. Граница с Испанией не была тому исключением; Короля-Солнце, как и многих его предшественников, привлекали Пиренеи, как естественная граница Франции. Именно по этой причине Людовик XIV, как и его отец, для увеличения обороноспособности Франции тратил значительные суммы на Руссильон, который стал одним из элементов Pre Carre. Как и большинство приграничных регионов французского королевства в эпоху Людовика XIV, он был предметом споров между крупными европейскими державами, что влекло за собой постройку многочисленных фортификационных сооружений; таким образом, Руссильон был далеко не исключением. Столетиями этот регион становился причиной конфликтов между Францией и Испанией. Благодаря мудрой политике Ришелье, данная территория стала французской в 1641 г, а в 1659 г., в соответствии с Пиренейским миром, Руссильон уже юридически стал французской территорией[297].

Несмотря на исключительное стратегическое положение, система обороны новых французских территорий была в весьма печальном состоянии. Большая часть укреплений была сконцентрирована, в первую очередь, в проходах между горными массивами, а также вдоль рек, берущих свое начало в Пиренеях, что в принципе отвечало требованиям военного искусства того периода, но отнюдь не удовлетворяло французских военачальников, и, в первую очередь, маршала де Вобана. Кроме этого, все эти укрепления находились в плохом состоянии и требовали ремонта, а многие крепости – полной реконструкции[298]. По этой в причине в 1679 г. стал реализовываться проект создания новой системы обороны региона с опорой на столицу области – Перпиньян, что было поручено Жану-Батисту Жабло, Жану де ла Верну и Кристофу Руссело.

Как и на границе со Священной Риской Империей, существовало несколько эшелонов обороны. Первый эшелон составляли укрепления, прикрывающие проходы на всем протяжении всей границы с Испанией. Карта данного региона хорошо подтверждает, что движение даже

[295] McCullough, R. L. Coercion, conversion and counterinsurgency in Louis XIV's France.B.,2007. P.53.
[296] Lepage G-D.G.G.Op.sit.216.
[297] Ивонина Л.И. Международные отношения…С.43
[298] Lepage G-D.G.G.Op.cit.P.218.

значительных сил потенциального противника будет весьма затруднено небольшими сооружениями наподобие форта Салсес[299]. Как ни странно, хотя он был построен в конце XV столетия, внешне он очень напоминал римские крепости, которые более чем полутора тысячелетиями ранее охраняли эти же проходы.

Тем не менее, это была только первая линия обороны, следующим эшелоном были оборонительные укрепления, построенные вдоль основных рек, текущих через Руссильон. Зачастую эти крепости были весьма древними, так как они контролировали броды, через которые можно было беспрепятственно переправлять лошадей и артиллерию.

Третьим и последним эшелоном обороны была линия укреплений Перпиньяна, которая возводилась с 1679 г. В том году Вобан лично инспектирован ведение работ в данной крепости, подчеркивая ее исключительную важность в обороноспособности региона. Через год инспекция повторилась, но уже с участием Лувуа. В результате к 1686 году – к моменту окончания работ, старый замок был превращен в цитадель, площадь города была увеличена за счет создания шести крупных фортов и развитой инфраструктуры. Таким образом, к началу 90-х годов XVII столетия в Руссильоне была создана система обороны, базирующаяся на нескольких, связанных между собой линиях укреплений, ключевым узлом обороны в которых должен был стать город Перпиньян[300].

Стоит подчеркнуть, что западные Пиренеи также не выпали из поля зрения Себастьена де Вобана, по причине того, что они также были частью барьера, разделяющего Францию и Пиренейский полуостров. Эти территории вдоль атлантического побережья – Беарн и Гиень – были исключительно важны для обороноспособности государства, в первую очередь, для того, чтобы использовать оборонный потенциал данного горного массива. Реализация этого плана была возложена не шевалье де Ферри, от которого требовалось соорудить линию обороны, ориентируясь, как видно, на римскую практику лимеса. Если обратиться к карте заметно, что основная линия обороны сконцентрирована вдоль побережья, где наиболее возможен десант противника – форты Сокоа, Биарриц и Байонна. Также непосредственно в горах было построено несколько фортов, которые могли довольно эффективно блокировать основные перевалы в данном регионе[301]. Учитывая рельеф местности региона, там очень активно применялись водные преграды и укрепления на островах. Реки, начинавшиеся в горах, имели довольно сильное течение, поэтому оборона переправ давала французским гарнизонам большие преимущества.

Для того чтобы более подробно рассмотреть оборону описываемого региона, отдельно стоит выделить такой город, как Бордо, и его систему обороны. Весьма долгое время это была столица Аквитании, хотя и в период

[299] Bitterling D. Albin M. L'invention du pré carré...S.178-180.
[300] I bid.S.182.
[301] Vauban S. Manire de fortifier de Mr de Vauban, Amsterdam,1689.S.73.

раннего Нового времени этот город не потерял своего значения. Уже после Столетней войны Бордо был защищен тремя линиями стен. Людовик XIV желал превзойти англичан, которые владели Аквитанией три столетия, вплоть до 1453 г. По его приказу эта часть Франции стала символом могущества ее короля[302]. В том числе и для утоления своей англофобии, король Франции требовал перестроить буквально все. Пожалуй, именно в архитектуре этого города можно в большей степени, нежели где-либо еще, проследить античное наследие в развитии французской военной инженерии. В соответствии с римской практикой построения укреплений, подступы к городу защищали несколько фортов: форты Медок, Пат и Блай, которые находились на берегах реки Жиронде, один же находился на острове посреди реки; стоит заметить, что внешне он напоминал римский милевой замок. Размещались эти форты примерно там же, где когда-то находились римские оборонительные укрепления[303]. Непосредственно в защитной системе города Бордо отражено влияние на этот город строителей различных эпох. Следует начать с «античного замка», предположительно построенного римлянами; это оборонительное сооружение, без сомнения, многократно перестраивалось, но строители эпохи Просвещения хотели чувствовать себя наследниками великого Рима. Аквитанские и Дижонские ворота свидетельствовали о бурной истории города. Замок, превращенный в цитадель в 70-е годы XVII столетия Пупаром и Паньоном, стал настоящим памятником военным завоеваниям абсолютизма[304]. Крепость Бордо стала «новой Колонной Траяна» и основной ее функцией, как мы полагаем, была не только защита региона, сколько возможность демонстрации военной мощи государства, что должно было охладить пыл противников короля Франции, как внешних, так и внутренних.

Последние, пожалуй, волновали французских королей, судя по всему, больше всего. Подтверждением этого, по нашему мнению, является возведение на небольшом участке от острова Ре до города Рошфор значительной линии обороны, которая, должна была служить напоминанием того, что любое неповиновение будет уничтожено на корню, что и произошло с мощной крепостью Ла-Рошель[305]. Не стоит забывать, что это был стратегически важный для Франции регион, обладающий уже в период Религиозных войн развитой инфраструктурой. Острова Ре и Олерон, долгое время бывшие укрытием для английских и голландских пиратов, могли стать политическим козырем в руках противников Франции. Осознавая это, еще Ришелье приступил к установлению порядка в данном регионе, который мог стать «распахнутыми воротами во Францию», если их вовремя не закрыть[306]. Это и произошло в 1627 – 1628 гг.: войска Людовика XIII прошли через

[302] Lepage G-D.G.G.Op.cit.P.236.
[303] Puvilland A.. Les doctrines de la population en France au XVIIIe siècle, de 1695 à 1776 : thèse pour le doctorat (sciences politiques et économiques). 1912.S.233-256.
[304] I bid.S.252.
[305] Parrot D. Richelieu's Army…P. 87-100;de Vaux de Foletier F. Le siege de La Rochelle . Paris, 1931, S.238-242.
[306] Parrot D. Richelieu's Army…P. 87-90.

регион, неся за собой пожар войны. Большая часть укреплений крепостей гугенотов была уничтожена, единственно, что было оставлено – это необходимые для развития экономики королевства порты. Однако в 1689 г. Людовик XIV, осознавая, что недопустимо обнажать границы государства, над которым почти постоянно висит угроза вторжения, подписал указ о создании на участке Ла-Рошель – Рошфор системы укреплений. Конечно, стоит заметить, что военное строительство велось на данной территории и ранее – в 60-е – 70 -е годы XVII столетия, но это были, в основном, арсеналы и укрепления портов. Однако высокий оборонительный потенциал нынешнего французского департамента – приморский Шарантон, не был использован в полной мере[307].

Создание системы обороны на данном участке было поручено Ф. Ферри, уже упоминаемому ранее. Он, используя естественные особенности местности, сконцентрировал основные элементы обороны, в первую очередь, в прибрежной зоне и на гряде островов, тянувшихся вдоль побережья. На острове Ре было построено 2 крупных редута, форт ла Пре, ключевым элементом обороны была цитадель Святого Мартина, которая господствовала над всем островом и могла довольно эффективно защищать подходы к Ла-Рошели, которая находилась в 30 км. от острова[308]. Кроме этого, мощные укрепления были возведены на острове Олерон. Ключевым было Шато де Олерон, проект которого был разработан Вобаном. Хотя стоит заметить, что на этом острове уже имелись довольно мощные укрепления, которые были построены Пьером де Конти по приказу Ришелье в 1633 г.; они активно использовались французскими инженерами. По уже сложившейся во французском инженерном искусстве того времени традиции, остров был опоясан цепью фортов, некоторые из которых подобно рифам возвышались над пучиной, как, например, форт Чапус, более известный, как форт Лувуа, и были плохо заметны, как говорится, до первого залпа, который мог стать для вражеских судов и последним[309].

Теперь перенесемся на материк и рассмотрим укрепления бывшей «французской Женевы», или «Сатанинской синагоги», как желчно назвал эту крепость великий Ришелье – все эти слова посвящены Ла-Рошели. Как уже упоминалось ранее, после 1628 г. большая часть фортификационных сооружений города была уничтожена, причем как средневековые стены, так и бастионы, построенные по итальянской системе гугенотами. В 1689 г. Ферри начал возводить новую линию обороны вокруг города. Она была построена в соответствии со «второй системой Вобана» и имела несколько мелких узлов обороны, опиравшихся на рельеф местности. Впоследствии появился довольно амбициозный проект возведения еще одной линии укреплений и цитадели, что дало бы возможность значительно увеличить

[307] Lepage G-D.G.G.Op.cit.236-245.
[308] Yule H. Fortification for officers of the army and studies of military history.E.1851, P.203-206.
[309] I bid.P.207.

город, но полностью это так и не было реализовано[310].

Следующим крупным городом, который подвергся значительной реконструкции, был Рошфор. Благодаря деятельности Кольбера, этот город-порт развивался довольно динамично. Уже к началу 70-х годов в нем построен порт, арсенал и казармы, однако линия укреплений, построенная шевалье де Клервилем, была весьма незначительной. Хотя была создана цепь фортов, которая должна была остановить противника на дальних рубежах, этого не произошло; большая атака голландцев на остров в 1674 году вынудила военное министерство ассигновать значительную сумму на строительство укреплений в Рошфоре. Это был редкий пример совместной работы военного и морского ведомств, которые зачастую враждовали между собой[311]. Дорабатывать приходилось буквально все, от фортов Байар и Люпин, защищавших вход в гавань города, до линии обороны защиты самого города. Тем не менее, недостаток финансирования вынудил инженеров несколько упростить проект и ограничиться ремонтом и доработкой старых укреплений. Несмотря на некоторые перебои с финансированием, французским инженерам удалось создать довольно эффективную систему обороны Рошфора, которая завершала собой концентрическую линию обороны всей прибрежной полосы[312].

Последним участком Pre carre, рассматриваемым нами, будет Бретань и Нормандия. Данный регион очень интересен в контексте использования римского наследия, в первую очередь, в военной области, таким образом, на этой территории осталось значительное количество римских фортификационных сооружений, которым нашли применение даже в XVII столетии[313]. Весьма вероятно, что именно изучение римской системы обороны Нормандии и Бретани привело Себастьена де Вобана к идее использования римской практики постройки протяженных линий укреплений с применением тактики подвижного резерва. При этом стоит подчеркнуть, что было бы недопустимо рассматривать локальное изучение римский практики создания протяженных линий укреплений как ключевого фактора развертывания столь масштабной системы, как Pre carre. Если обратиться к инспекторской деятельности Вобана можно видеть, что им фактически полностью была изучена граница Франции на всем ее протяжении. Тем не менее, именно в Бретани, где невероятно хорошо сохранились римские укрепления, была возможность на практике рассмотреть римскую концепцию использования защитных укреплений, что в сочетании с изучением трудов таких авторов, как Витрувий, Аммиан Марцеллин и целый ряд других, а также учета современной на тот момент практики создания фортификационных сооружений принесло самые

[310] Lepage G-D.G.G.Op.cit.242.
[311] Corvisier A. Uarmie jranpaise delafindu XVIIe siecle au ministere du Choiseul: Le soldat, 2 vols. Paris: 1964.S.230
[312] Virol M. Vauban et la gloire du roi…S.98.
[313] Bitterling D. Albin M. L'invention du pré carré...S.213.

впечатляющие результаты[314].

Непосредственно в данном регионе, как и на остальных участках Pre carre, возводилась глубокоэшелонированная линия обороны, которая, судя по замыслу Вобана, могла вести оборону в случае дальнейшего введения в бой «подвижного резерва», что было явным влиянием римской практики использования лимеса. Но Вобан, вероятно, кроме этого рассчитывал на то, что его крепости смогут не только сковать, но и остановить значительные силы противника. Также не исключалась возможность нанесения французскими войсками на удаленном от основного театра боевых действий участке мощного удара, ввиду того, что любой участок Pre carre мог стать стратегическим плацдармом для ведения наступления[315]. Таким образом, можно утверждать, что маршалу де Вобану удалось соединить основные тенденции развития военного искусства периода раннего Нового времени с римской практикой ведения боевых действий, что дало ему возможность создать совершенно новую стратегическую военную доктрину, которая, без сомнения, заинтересовала Людовика XIV ввиду того, что она позволяла без ущерба для наступательной мощи армии вести боевые действия сразу на нескольких фронтах. Именно по этой причине по все протяженности границы возводились укрепления в несколько эшелонов, с крупными крепостями в качестве узлов обороны.

Бретань и Нормандия не были исключением из общей системы. Жан-Симон Гражуа (1647 – 1741), действуя в этих регионах в соответствии с предписаниями маршала Вобана, создал один из укрепленных районов Pre carre, который базировался на ряде военных портов: Кале, Шербур, Гавр, Дюнкерк, Брест и т.д., укрепления которых выдержали удары артиллерии и авиации и в I и во II Мировые войны. Каждый из этих портов был построен по стандартной схеме:

1. дальние рубежи – цепь фортов на подступах к городу.
2. ближние рубежи – основная линия обороны.
3. цитадель.

Стоит подчеркнуть, что во всем регионе были разбросаны многочисленные форты, расположенные как в прибрежной зоне, так и в глубине региона. Соответственно, видно, что на значительном пространстве была выстроена линия обороны (или укрепленный район, причем этот термин появился именно в конце XVII столетия), включенная в единую оборонную систему Франции, в чем прослеживается, без сомнения, применение римской практики использования протяженных линий – укреплений, именуемых лимесом[316].

Как видно, на первое место в своих изысканиях Вобан ставил рассмотрение политического механизма со значительной экономической базой, именно по этой причине он был одним из самых ярых противников

[314] Lepage G-D.G.G.Op.cit. P.19-20.
[315] Lazard P. Vauban. S. 22.
[316]Wenzler C. Architecture du bastion: l'art de Vauban. Rennes: Editions Ouest-France 2000.S.10

отмены Нантского эдикта, считая, что это не только ослабляет экономику Франции, но и может вызвать проявление внутреннего сепаратизма. Представляется, что Вобан смог воспользоваться механизмом сбалансированного распределения войск в рамках государства, что дало ему возможность при помощи цепи крепостей освободить значительные силы, которые можно было использовать для ведения наступательных операций, что совершенно изменяло баланс в военной науке того времени, и ведение наступательных действий стало превалировать над оборонительными мероприятиями. Более важным фактором была возможность использования его творений в пропагандистских целях, создавая эффект стабильности и защищенности.

Стоит уточнить, что Вобан лишь решил проблему превалирования ведения осадных мероприятий перед ведением маневренной войны, однако в умах военачальников XVII столетия уже сложился стереотип о стратегическом первенстве осад, в полной мере стараниями Вобана не смогли воспользоваться военачальники первой четверти XVIII столетия. Ведь даже осады, проводимые по методам маршала де Вобана, были весьма продолжительны. К примеру, в период ведения войны за испанское наследство почти четверть всей кампании была потрачена на ведение осадных мероприятий.

Тем не менее, стоит подчеркнуть, что Вобан базировался на античной концепции римского лимеса, подразумевавшей под собой, как уже говорилось ранее, наряду с созданием хорошо укрепленных позиций на границах, применение мобильных частей для защиты, а также наличие специально подготовленных подразделений для проведения военных экспедиций на вражескую территорию.

Неутомимый Вобан по ряду оценок реконструировал и построил от 92 до 150 крепостей; К. Венцлер и Дж.П. Хэтель увеличивают эту цифру до 300 – 330 крепостей[317]. Такие значительные расхождения имеют место ввиду того, что указанные авторы рассматривают также и многочисленные проекты маршала Вобана, которые были выполнены другими инженерами. К примеру, такие мощные фортификационные сооружения, как Амьен, Сент-Квентин и ряд других были лишь осмотрены и одобрены Вобаном с рекомендациями незначительной реконструкции, которая им соответственно не проводилась. Кроме этого, встает вопрос, какое сооружение можно трактовать как крепость – незначительные форты, мелкие опорные пункты и батареи, или проект защитного сооружения[318]. Это является косвенным подтверждением основной задачи маршала де Вобана, который ориентировался не на создание одной или нескольких крепостей, а соединенных в одну оборонительную систему нескольких укрепленных районов – т. е. создание крепости Франция. Для своих современников он

[317] Wenzler C. Architecture du bastion: l'art de Vauban. Rennes: Editions Ouest-France 2000. P.10; Haettel J.P. Vauban aux frontières de l'Est. Strasbourg:Editions Le Verger, 1997. P.17.
[318] Bitterling D. Albin M. L'invention du pré carré...P.30.

стал живой легендой, и поэтому, практически любая крепость, создаваемая на территории Франции, приписывалась ему. Свою славу Вобан сделал еще одним оружием Короля-Солнце.

Стоит заметить, что именно по этой причине Вобаном и создавался военно-инженерный корпус во Франции, дабы посредством стандартизированной системы обучения реализовать созданную им оборонительную доктрину. Таким образом, Вобан и подчиненные ему инженеры, такие как: Кристоф Руссело в области Русильон, Томас де Шуази в Шампани и в Лотарингии, Франсуа Ферри на Атлантических берегах, Жак Тара в Эльзасе или Антуан Нике в Провансе, реализовывали концепцию «нового лимеса» на практике, что, вероятно, входило в планы Людовика XIV. При этом стоит упомянуть, что, несмотря на это, Король-Солнце был заинтересован, в первую очередь, в использовании таких естественных препятствий, как: Альпы на юго-востоке, Пиренеи на юго-западе и Рейн на севере Франции, которые и представляли собой основную линию обороны государства.

С учетом весьма активной внешней политики Людовика XIV, деятельность Вобана сводилась к решению следующих проблем:

Во-первых, он старался всеми силами провести модернизацию фортификационных сооружений, находящихся в стратегически важных точках, построенных в более ранний период.

Во-вторых, им активно поддерживалось создание новых крепостей в соответствии со стратегическими потребностями государства, то есть, на завоеванных территориях.

В-третьих, Вобан заботился об обороноспособности государства в целом, что подразумевало под собой создание единой системы укреплений. Поэтому он очень часто выступал за демонтаж крепостей, находящихся в невыгодных со стратегической точки зрения условиях, что могло привести к нерациональному использованию войск и стратегических материалов.

Это весьма точно показывает специфику оборонной доктрины маршала де Вобана, базировавшейся, как мы полагаем, на создании системы укрепленных районов, контролировавших коммуникации и потенциальные пути вторжения противника (дороги, реки, стратегические порты, и горные перевалы).

Исходя из этого можно сделать следующие выводы:

- Основой оборонительной доктрины Франции во в.п. XVII века стало использование глубокоэшелонированных протяженных линий фортификационных сооружений, сведенных в единую систему защиты границ. При этом применялись также военные части на тех участках границы, где начиналось наступление противника, что делало эти линии обороны весьма эластичными. В подобном комбинировании стационарных укреплений и мобильных воинских частей проявляется использование римской практики мобильной защиты.

- Непосредственно в основных тенденциях развития фортификации в

период военной революции в Европе можно проследить применение римской военной практики лишь в интересе европейских фортификаторов к созданию вспомогательных сооружений, которые могут служить в качестве циркумвалационной линии, на которой противник будет задержан и станет легкой мишенью для артиллерии, что весьма активно применялось римской армией в рамках концепции мобильной защиты.

- Можно проследить активное применение в Европе XVI – XVII столетий основных составляющих римского фортификационного искусства, изложенных такими инженерами, как: Марк Витрувий, Псевдо-Гигин и целым рядом других – учет рельефа местности, возведение мелких фортификационных сооружений, контроль основных коммуникаций и т.д., что, в первую очередь было актуальным в условиях протекания широкомасштабных конфликтов в Европе, которые велись с использованием многочисленных хорошо обученных армий.

Таким образом, можно сделать вывод, что во Франции в период правления Людовика XIV активно использовалась римская концепция лимеса и один из ее существенных элементов – доктрина мобильной защиты. Причем нам представляется, что Pre carre – лимес маршала де Вобана, был не только элементом французского военного механизма, но и средством пропаганды, следовательно, орудием политическим, последним доводом Короля-Солнце.

Использованные источники:

1. Ивонина Л.И.Война за испанское наследство. М.,2009.288с
2. Ивонина Л.И. Очерки международных отношений в Европе во время становления Вестфальской системы (1648 - 1715). М.,2005.234с
3. Ивонин Ю.Е., Ивонина Л.И. Полководцы – миротворцы? (Евгений Савойский и Клод-Луи Виллар). М.,2009. 149с
4. Кегорн М.Новое крепостное строительство на мокром и грязном горизонте. Л.1702.194с.
5. Мак-Нил У. В погоне за мощью. Технология вооруженная сила и общество в IX – XX веках. М., 2008.456с
6. Bitterling D. Albin M. L'invention du pré carré, construction de l'espace français sous l'Ancien Régime P., 2009.262p
7. Chotard H. Louis XIV, Louvois, Vauban et les fortifications du nord de la France, d'après des lettres inédites de Louvois, adressées à M. de Chazerat, gentilhomme d'Auvergne, directeur des fortifications à Ypres. 1889.300p
8. Corvisier A. L'Armée française de la fin du XVIIe siècle au ministère de Choiseul. P.,1964. Vol.2. 1088p
9. Dogen M. Architectvra militares moderna. Amstelodami, 1647.55p
10. Duffy C. The Fortress in the Age of Vauban and Frederick the Great 1660–1789, L., 1985. 330p
11. Duffy C. Siege Warfare: The Fortress in the Early Modern World 1494–1660. L., 1979. 304p
12. Haettel J.P. Vauban aux frontières de l'Est. Strasbourg:Editions Le Verger,

1997.32p
13. Lazard P., Vauban. P.1934.658p
14. Lepage G-D.G.G. Vauban and the French Military Under Louis XIV.L., 2010.301p
15. Lynn J. Giant of grand siècle The French army 1610 – 1715. Cambridge, 1998.651p
16. McCullough R. L. Coercion, conversion and counterinsurgency in Louis XIV's France.B.,2007. 227p
17. Memoires de Montecuculi Generalisime des troupes de L'Impereur. P., 1760.580p
18. Ostwald J. Vauban under siege Engineering Efficiency and Martial Vigor in the War of the Spanish Succession. Boston, 2007.408p
19. Parker G. The Military Revolution: Military Innovation and the Rise of the West, 1500-1800. Cambridge, 1988.234p
20. Parrot D. Richelieu's Army War, Government and Society in France, 1624-1642.Cambridge,2003. 628p
21. Puvilland A. Les doctrines de la population en France au XVIIIe siècle, de 1695 à 1776 : thèse pour le doctorat (sciences politiques et économiques). 1912.218p
22. Rochas d'Aiglun A. Vauban, sa famille et ses ecrits.P., 1910.Vol.2.649p
23. Romance Languages and Literatures. Letters of Louvois, University of North Carolina Studies. Ed. Hardre J. Chapel Hill, 1949. 297p
24. Rousset C Histoire de Louvois, 4 vols.P., 1862-64, Vol. 3.290p
25. The history of Henri de la Tour D 'Auvergne Vicount de Turenne Marchal-General of France. L., 1735. 322p
26. Vauban S. Manire de fortifier de Mr de Vauban, Amsterdam,1689. 242p
27. Vault P. Memoires militaires relatifs a la Succession d'Fspagne sous Louis XIV, 11 vols. P., 1835-62, Vol.1.771p
28. Vaux de Foletier F. Le siege de La Rochelle. P., 1931. 33p
29. Ville Antoine de. Les Fortifications du Chevalier de Ville. Alyon, 1640. 483p
30. Viollet-le-Duc E. Histoire d'une forteresse. P., 1874.448p
31. Virol M. Vauban et la gloire du roi au service del'etat. Paris: Presses Universitaires de France, 2003.432p
32. Wenzler C. Architecture du bastion: l'art de Vauban. Rennes: Editions Ouest-France 2000.32p
33. Yule H. Fortification for officers of the army and studies of military history.E.1851.284p
34. Zeller G. L'organization defensive desfrontieres du nord et de Vest au XVIIe siècle. P.,1928. 132p

УДК 666.233.

Овчинников-Лазарев М.А.
студент магистратуры
кафедра наноматериалов и нанотехнологии
Российский химико-технологический
университет им. Д.И. Менделеева
Спицын Б.В., доктор химических наук
главный научный сотрудник
Лаборатория поверхностных явлений
при низкоэнергетических воздействиях
Институт физической химии
и электрохимии им. А.Н. Фрумкина (РАН)
Россия, г. Москва

ОЧИСТКА ДЕТОНАЦИОННОЙ АЛМАЗСОДЕРЖАЩЕЙ ШИХТЫ

Одним из направлений решения проблемы утилизации взрывчатых веществ боеприпасов по истечении гарантийного срока хранения является получение детонационной шихты, используемой для синтеза наноалмаза. В статье приведены термодинамические расчеты процесса очистки алмазсодержащей детонационной шихты и полученные экспериментальные результаты.

Ключевые слова: утилизация взрывчатых веществ, очистка детонационной шихты, термодинамический расчет химических реакций, получение детонационного наноалмаза, очистка наноалмаза, выход целевого продукта.

Ovchinnikov-Lazarev M., Master of Arts
Department of Nanomaterials and Nanotechnology
Russian Chemical-Technological University. DI. Mendeleyev
Russia, Moscow
Spitsyn B.V., Doctor of Chemical Sciences
Chief Scientific Officer of the Laboratory of Surface Phenomena with Low-Energy Effects
Institute of Physical Chemistry and Electrochemistry. A.N. Frumkin (RAS)
Russia, Moscow

CLEANING OF DETONATION DIAMOND-CONTAINING SHIHTA

One of the directions of solving the problem of utilization of explosives of ammunition after the warranty period of storage is the receipt of detonation charge, used for nanodiamond synthesis. The article presents thermodynamic calculations of the purification process of a diamond-containing detonation charge and the experimental results obtained.

Key words: utilization of explosives, purification of detonation charge, thermodynamic calculation of chemical reactions, production of detonation nanodiamond, purification of nanodiamond, yield of the target product.

Введение

В настоящее время в арсеналах хранится большое количество боеприпасов с истекшим гарантийным сроком хранения и их использование по прямому назначению связано с большим риском возможных незапланированных взрывов, что обуславливает необходимость их обезвреживания.

Области реализованного и потенциального применения ДНА весьма обширны (рис.1). Несмотря на сравнительно малые размеры (4-5 нм), нанокристаллы алмаза, полученные методом детонационного синтеза, обладают высокой твердостью и прочностью, свойственной природному алмазу.

Рис.1. Сферы применения ДНА

Исходным строительным материалом в процессе синтеза наноалмазов (ДНА) является углерод, входящий в состав ВВ. Наиболее сложными стадиями в процессах получения ДНА – фазовая и химическая очистка детонационной шихты.

Главная задача процесса – выделение целевого продукта с минимальными потерями и необходимой степенью чистоты. Относительно высокая химическая стабильность алмаза позволяет сделать этот процесс достаточно эффективным.

Выделение фазы алмаза представляет собой достаточно сложную проблему [4].

Теоретический анализ

Методы очистки НА можно разделить на жидкофазные и газофазные. Жидкофазное окисление проходит с приемлемыми скоростями при высоких температурах. Поэтому окислительные смеси готовят из высококипящих кислот ($HClO_4$, H_3PO_4, H_2SO_4) с добавлением активного окислителя (HNO_3, H_2O_2, $NaClO_3$, $K_2Cr_2O_7$ и т.д.). После очистки необходима стадия промывки водой, на которой происходит значительная потеря мелкодисперсной фракции ДНА.

Газофазная очистка имеет как позитивные, так и негативные стороны. «Сухие» методы хорошо справляются с неалмазными формами углерода и не требуют в финале промывки.

Экспериментальная часть

Перед проведением эксперимента HNO3 наливалась в кварцевую лодочку, затем лодочка помещалась в реактор. Предварительно взвешенный образец помещался в зону нагрева. После этого в реакторе производится постепенный нагрев HNO3 (60%) до 120ºС и нагрев исследуемого образца до 280ºС. Требуемый температурный режим устанавливался 15 мин, газовая очистка продолжалась при 280ºС 40 мин.

После обработки образец охлаждался непосредственно в реакторе в атмосфере паров азотной кислоты и взвешивался.

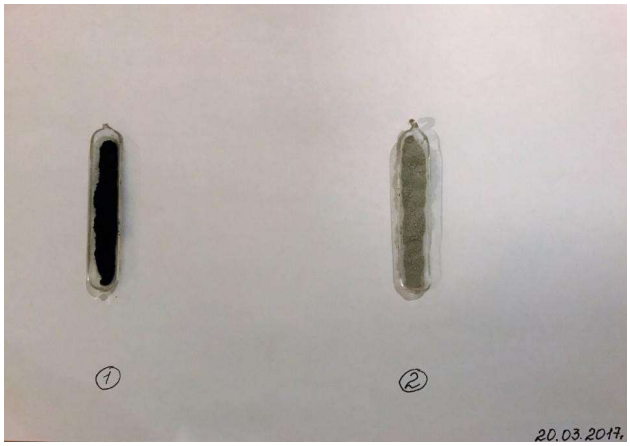
Полученные результаты

Результаты серии экспериментов следующие: процентное содержание ультрадисперсного наноалмаза различно по отношению к исходной массе детонационной шихты (таблица 1), а также по результатам опытов были получены образцы исходного и целевого продукта (рис.3).

Таблица 1. Процентное содержание ультрадисперсного наноалмаза по отношению к исходной массе детонационной шихты.

	опыт №1	опыт №2	опыт №3	опыт №4	опыт №5
m(начальная)	*4г 470мг*	*4г 579мг*	*20г 778мг*	*22г 692мг*	*10г 893мг*
m(конечная)	*4г 407мг*	*4г 458мг*	*20г 463мг*	*22г 364мг*	*10г 621мг*
ДНА (% мас.)	*55,5*	*48,5*	*48,0*	*48,6*	*52,1*
ДНА (сред. % мас.)	*50,53*				

Рис. 3. Образец детонационной шихты марки «ША-А»: 1 - до обработки в HNO3; 2 - полученный ДНА после обработки



Выводы

1. Проведены экспериментальные исследования по фазовой очистке детонационной шихты от неалмазной фазы (графит и аморфный углерод) с помощью перегретых паров HNO3. В результате очистки детонационной шихты выход наноалмаза составил не менее 50%.

2. Двухстадийный процесс превращения основных неуглеродных примесей посредством мягкого хлорирования, с последующей сублимацией летучих хлоридов обеспечивает очистку ДНА от металлических примесей.

Использованные источники:

1. Денисов С.А., Спицын Б.В. Газофазный метод очистки продуктов детонационного синтеза наноалмаза от неалмазных форм углерода и не углеродных примесей // Успехи в химии и химической технологии. – 2009. – Т. 23, №9 (102). – С. 71-76.
2. Волков К.В., Даниленко В.В., Елин В.И. Синтез алмаза из углерода продуктов детонации ВВ // Физика горения и взрыва. – 1990. – Т. 26, №3. – С. 123-125.
3. Верещагин А.Л., Петрова Л.А., Петров Е.А., Новоселов В.В. и др. Свойства углерода продуктов детонации взрывчатых веществ // X Симпозиум по горению и взрыву «Детонация»: тезисы докладов. – Черноголовка: ОИХФ, 1992. С. 119-120.
4. Ларионова И.С., Верещагин А.Л. Влияние природы окислителя и температуры на окисление ультрадисперсных фаз углерода // Матер. конф. «Наука и технологии: реконструкция и конверсия предприятий». – Бийск: БТИ, 2000. – С. 59-61.

УДК 336

Оздиев В-П.Х.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА НЕКРЕДИТНЫМИ ФИНАНСОВЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрена основная проблема, с которой столкнулся Банк России при организации надзора на финансовых рынках. Проанализированы отличия в формах и методах осуществления надзора за каждым видом некредитных финансовых организаций. Выявлено, что триада – защита прав потребителей, устойчивость финансовых организаций и доступность финансовых услуг – образуют интегральное, хотя и достаточно напряженное единство, которое Банк России должен учитывать при организации своей работы.

Ключевые слова: Банк России; надзор; государственные органы; финансовые организации; финансовый рынок.

Ozdiev V-P.X.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

CURRENT TRENDS OF IMPROVEMENT OF FINANCIAL AND LEGAL REGULATION OF SUPERVISING ACTIVITY BEHIND NOT CREDIT FINANCIAL CREDIT INSTITUTIONS OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. In article the main problem which the Bank of Russia at the organization of supervision in the financial markets had faced is considered. Differences in forms and methods of implementation of supervision of each type of not credit financial credit institutions are analysed. It is revealed that a triad – consumer protection, stability of the financial organizations and availability of financial services – form integrated, though rather intense unity which the Bank of Russia has to consider at the organization of the work.

Keywords: Bank of Russia; supervision; public authorities; financial organizations; financial market.

В отличие от банковского надзора, осуществление которого регулируется нормами Федерального закона от 10.07.2002 N 86-ФЗ (ред. от 05.12.2017) «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)» (далее – Закон о Банке России), фактически сгруппированными в одной главе указанного закона, нормы, регулирующие осуществление надзора в

иных сегментах финансового рынка закреплены в разных законах. В этом способе регулирования символически отражается разница в подходах к регулированию и надзору в различных секторах финансового рынка.

Нормы Закона о Банке России, которые содержат общие подходы к регулированию надзорной деятельности, во многом выстроены по аналогии с нормами, регулирующими отношения, связанные с осуществлением банковского надзора. Так, определено, что регулирующие, контрольные и надзорные функции Банка России в сфере финансовых рынков, установленные Законом о Банке России и иными федеральными законами, осуществляются через Комитет финансового надзора, объединяющий руководителей структурных подразделений Банка России, обеспечивающих выполнение его надзорных функций. Комитет финансового надзора принимает решения по основным вопросам регулирования, контроля и надзора в сфере финансовых рынков.

С эмпирической точки зрения, основная проблема, с которой столкнулся Банк России при организации надзора на финансовых рынках, была связана с большим количеством участников: только закрепленных видов финансовых организаций и иных лиц, действующих на финансовом рынке, в момент принятия Федерального закона от 23.07.2013 N 251-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей Центральному банку Российской Федерации полномочий по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков» было 17, затем появился еще один вид финансовых организаций – ломбарды. При этом количество функционирующих на финансовом рынке финансовых организаций и лиц было около 10 тыс.

Указанные 18 разновидностей субъектов существенно различались между собой. Уровень правового регулирования их деятельности и надзора также в значительной степени разнился. Именно множественность участников заставляет Банк России более тесно сотрудничать в вопросах регулирования и надзора с саморегулируемыми организациями участников финансового рынка.

Надзор за некредитными финансовыми организациями, как и банковский надзор, может быть дифференцирован в зависимости от этапа жизнедеятельности финансовой организации и подразделяться на надзор, осуществляемый: на этапе выдачи лицензии, иного вида разрешения или иной формы государственного признания (внесение в реестр и проч.) – предварительный надзор; в ходе текущей деятельности финансовой организации – текущий надзор; в процессе осуществления процедур предупреждения банкротства финансовых организаций, а в некоторых случаях (применительно к некоторым видам финансовых организаций) также в период после отзыва (аннулирования) лицензии – последующий надзор.

В отличие от кредитных организаций, надзор за которыми сосредоточен на проблематике финансовой устойчивости, надзор за

некредитными финансовыми организациями в большей мере ориентирован на отношения некредитных финансовых организаций с потребителями услуг, инвесторами и т.д. (поведенческий аспект). Поэтому основными целями надзора за некредитными финансовыми организациями является поддержание устойчивости системы финансового рынка, защита прав и законных интересов потребителей услуг некредитных финансовых организаций, а также инвесторов. Отметим, что Закон о Банке России (ст. 76.1) выражает цель надзора за некредитными финансовыми организациями несколько иначе: целями регулирования, контроля и надзора за некредитными финансовыми организациями являются обеспечение устойчивого развития финансового рынка РФ, эффективное управление рисками, возникающими на финансовых рынках, в том числе, оперативное выявление и противодействие кризисным ситуациям, защита прав и законных интересов инвесторов на финансовых рынках[319], страхователей, застрахованных лиц и выгодоприобретателей, признаваемых таковыми в соответствии со страховым законодательством, а также застрахованных лиц по обязательному пенсионному страхованию, вкладчиков и участников негосударственного пенсионного фонда по негосударственному пенсионному обеспечению, иных потребителей финансовых услуг (за исключением потребителей банковских услуг)[320].

Несмотря на то, что существуют отличия в формах и методах осуществления надзора за каждым видом некредитных финансовых организаций, некоторые процедуры надзора стандартизированы. Например, это касается порядка осуществления надзора за крупными (более 10%) приобретениями акций (долей) некредитных финансовых организаций или вопросов сбора и получения информации321.

В теоретической литературе обычно систему надзора на рынке ценных бумаг часто именуют государственным контролем322, однако по большому счету перед нами также разновидность надзорной деятельности. Специфика надзора на рынке ценных бумаг состоит в том, что здесь одновременно сосуществует: надзор за профессиональными участниками рынка ценных бумаг; надзор за соблюдением эмитентами порядка эмиссии и порядка

---

[319] Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. Пятигорск: РИА-КМВ, 2016. С. 139-145.

[320] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

[321] Указание Банка России от 28.12.2014 N 3510-У «О порядке и сроках направления уведомления лицом, получившим право распоряжения 10 и более процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли), составляющие уставный капитал некредитной финансовой организации, а также порядке запроса Банком России информации о лицах, которые прямо или косвенно имеют право распоряжения 10 и более процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли), составляющие уставный капитал некредитной финансовой организации» // Вестник Банка России, N 17, 04.03.2015.

[322] Тягашева О.В. Финансовый контроль в сфере ценных бумаг (финансово-правовой аспект). Дисс. … к.ю.н. Саратов, 2009.

раскрытия информации[323].

Особого внимания заслуживает практика надзора за соблюдением требований Федерального закона от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации»324. Целью этого закона является (п. 1 ст. 1) «обеспечение справедливого ценообразования на финансовые инструменты, иностранную валюту и (или) товары, равенства инвесторов и укрепление доверия инвесторов путем создания правового механизма предотвращения, выявления и пресечения злоупотреблений на организованных торгах в форме неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком»325.

Указанный закон устанавливает полномочия Банка России, согласно которым он обеспечивает государственный контроль за соблюдением требований, установленных этим законом, выявляет случаи их нарушения, принимает меры по прекращению таких нарушений и привлекает к ответственности за их совершение, а также принимает меры по предупреждению неправомерного использования инсайдерской информации и (или) манипулирования рынком. При этом полномочия Банка России достаточно велики, что говорит о социальной важности работы по противодействию использования инсайдерской информации и манипулированию рынком.

Следует отметить, что специфика доказывания нарушений, связанных с инсайдом и манипулированием требует использование информации, полученной в результате мероприятий, характерных для оперативно-розыскной деятельности, включая, в частности, необходимость получения информации, содержащейся в смс-сообщения, переданных по электронной почте, и проч. Без такого рода возможностей эффективное и доказательное выявление нарушений малопродуктивно. Поэтому вполне резонным выглядит предложение имплементировать в законодательство об административных правонарушениях институт «сделки с регулятором».

Подводя итоги можно сказать, что надзор представляет собой специфический способ организации и осуществления контроля, его вид. В научной литературе существует два подхода к пониманию термина контроль. Если в рамках первого понимания контроль рассматривается как вид управленческой деятельности (широкий подход), то в рамках второго

---

[323] Полякова Э.И. Влияние политики Центрального Банка на экономическую обстановку страны // Неделя круглых столов: 4 Sectors. 20-23 апреля 2015 г. Сборник докладов межвузовской студенческой научно-практической конференции. М.: ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2015. С. 93-96.

[324] Федеральный закон от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ. 2010, N 31, ст. 4193.

[325] Селивановский А.С. Правовое регулирование рынка ценных бумаг [Текст]: учебник / А.С. Селивановский; Нац. иссл. ун-т «Высшая школа экономики». М.: Изд.дом Высшей школы экономики, 2014. С. 467-508.

понимания – как определенный способ осуществления контрольно-надзорных мероприятий (узкий подход). Надзор отличается от контроля в узком значении этого термина.

Надзор в системе финансового рынка – это вид контрольной деятельности, осуществляемой преимущественно без вмешательства в оперативное управление, главными целями которого является обеспечение устойчивости всей системы финансового рынка и отдельных его секторов, защита прав и законных интересов кредиторов, а также потребителей услуг финансовых организаций, способствование развитию финансового рынка, обеспечение законности деятельности поднадзорных субъектов. Также важнейшей задачей надзора в настоящее время является задача развития поднадзорных объектов – банковской системы, платежной системы, иных секторов финансового рынка. Указанная задача решается с помощью такой формы надзора, как наблюдение, а также при реализации обеспечения доступности финансовых услуг.

Существует несколько видов надзора на финансовом рынке. Отличия надзора в различных сегментах системы финансового рынка частично связаны со спецификой самого сектора рынка, а также с особенностями надзорной деятельности.

Организация системы надзора на финансовом рынке на базе подходов мегарегулирования дает возможность осуществлять надзор на основе принципа кросс-секторальности, позволяющего использовать схожесть различных направлений надзорной деятельности.

Надзор за финансовой устойчивостью в современности дополняется поведенческим надзором, связанным прежде всего с обеспечением защиты прав потребителей финансовых услуг. Основная специфика Банка России, как органа по защите прав потребителя финансовых услуг, состоит в том, что это направление деятельности им осуществляется одновременно с иным, более традиционным направлением финансового регулирования и надзора – обеспечением финансовой стабильности, а также с необходимостью обеспечивать доступность финансовых услуг. Эта триада – защита прав потребителей, устойчивость финансовых организаций и доступность финансовых услуг – образуют интегральное, хотя и достаточно напряженное единство, которое Банк России должен учитывать при организации своей работы.

Вместе с тем, указанные направления надзора позволяют обеспечивать устойчивость финансового рынка в целом и, таким образом, служат задаче эффективной реализации принципа защиты и обеспечения устойчивости рубля. Таким образом, они играют важную роль с точки зрения достижения задач финансово-правового регулирования финансового рынка.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 27.07.2010 N 224-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком и о внесении изменений в

отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ. 2010, N 31, ст. 4193.
2. Указание Банка России от 28.12.2014 N 3510-У «О порядке и сроках направления уведомления лицом, получившим право распоряжения 10 и более процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли), составляющие уставный капитал некредитной финансовой организации, а также порядке запроса Банком России информации о лицах, которые прямо или косвенно имеют право распоряжения 10 и более процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли), составляющие уставный капитал некредитной финансовой организации» // Вестник Банка России, N 17, 04.03.2015.
3. Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
4. Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. Пятигорск: РИА-КМВ, 2016.
5. Полякова Э.И. Влияние политики Центрального Банка на экономическую обстановку страны // Неделя круглых столов: 4 Sectors. 20-23 апреля 2015 г. Сборник докладов межвузовской студенческой научно-практической конференции. М.: ФГБОУ ВПО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2015.
6. Селивановский А.С. Правовое регулирование рынка ценных бумаг [Текст]: учебник / А.С. Селивановский; Нац. иссл. ун-т «Высшая школа экономики». М.: Изд.дом Высшей школы экономики, 2014.
7. Тягашева О.В. Финансовый контроль в сфере ценных бумаг (финансово-правовой аспект). Дисс. … к.ю.н. Саратов, 2009.

УДК 338.2

Окунцева А.В.
студент магистратуры
кафедра «Экономика и менеджмент»
ДГТУ
Россия, г. Ростов – на- Дону

ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО, ФИНАНСОВОГО, ПРОИЗВОДСТВЕННОГО, РЕСУРСНОГО И КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛОВ

Аннотация: в данной работе проведен анализ отечественной и зарубежной литературы по вопросу оценки стратегического, финансового, производственного, ресурсного и кадрового потенциалов. Составлены таблицы с характеристикой методов для оценки каждого из потенциалов. Данные методы помогут в оценки потенциалов, некоторые из них опираются на бухгалтерскую и финансовую отчетность предприятия.

Ключевые слова: стратегический потенциал, финансовый потенциал, производственный потенциал, ресурсный потенциал, кадровый потенциал, бенчмаркетинг, анализ стейкхолдеров, графоаналитический «квадрат потенциала», индексный метод, ресурсно-регрессивный метод.

Okuntseva A.V.
student magistracy
cafe. "Economics and Management"
DSTU, Rostov-on-Don

ESTIMATION OF STRATEGIC, FINANCIAL, PRODUCTION, RESOURCE AND PERSONNEL POTENTIALS

Annotation: In this paper, the analysis of domestic and foreign literature on the evaluation of strategic, financial, production, resource and personnel potentials is conducted. The tables with characteristics of methods for estimating each of the potentials are made. These methods will help in the assessment of potentials, some of them rely on the accounting and financial reporting of the enterprise.

Key words: strategic potential, financial potential, production potential, resource potential, personnel potential, benchmarking, stakeholder analysis, grapho-analytical "square of potential", index method, resource-regressive method.

Функционируя на современном рынке каждое предприятие стремится завоевать большую долю рынка и соответственно получить максимальную прибыль. Чтобы принимать правильные и своевременные управленческие решения в реализации стратегии развития предприятия, необходимо постоянно оценивать потенциал компании.

В таблице 1 представлены методы для оценки стратегического потенциала предприятия.

Таблица 1 – Методы оценки стратегического потенциала

Название метода	Краткая характеристика
1	2
Бенчмаркетинг [1]	Проводится сравнительный анализ параметров предприятия с эффективным значением. Необходимо тщательно изучать производительность компании, качество, стоимость процессов как по подразделениям, так и всей компании, как единого целого. Далее проводится сопоставление с опытом и показателями других компаний.
Анализ стейкхолдеров [1]	Выявление ключевых стейкхолдеров организации, для выстраивания с ними долговременных отношений, основанных на взаимной выгоде.
Анализ цепочки создания ценности [1]	Выявление процессов, которые привносят максимальный вклад в создание потребительной стоимости, а также ценности продукта. При анализе происходит оценка всей деятельности компании, как основной, так и вспомогательной.
Анализ гибкости [1]	Происходит анализ компании, с точки зрения ее способности своевременно реагировать на изменения во внутренней и внешней среде.

Для оценки полного потенциала предприятия необходимо в частности оценивать составляющие стратегического потенциала, а именно финансовый, производственный, ресурсный и кадровый потенциалы. Проанализируем имеющие методы оценки представленных потенциалов, составим их краткую характеристику.

Финансовый потенциал компании играет большую роль в жизни и деятельности предприятия. В этом потенциале заключены все денежные средства, имеющиеся у предприятия в распоряжении. Данные методы основываются на бухгалтерской и финансовой отчетности предприятия, поэтому финансовый потенциал необходимо оценить, как минимум каждый календарный год.

В таблице 2 представлены методы для оценки финансового потенциала предприятия.

Таблица 2 – Методы оценки финансового потенциала.

Название метода	Краткая характеристика
Сбалансированная система показателей [5]	Направлена на анализ показателей финансово-хозяйственной деятельности предприятия и максимизацию стоимости компании.
Графоаналитический «квадрат потенциала» [5]	Направлен на установление связи между количественными и качественными элементами потенциала, уровень его развития и конкурентоспособность
Факторный анализ [5]	Определение влияния отдельных факторов (причин) на результативный показатель с помощью детерминированных или стохастических приемов исследования.
Вертикальный анализ [5]	Определение структуры итоговых показателей с выявлением влияния каждой позиции отчетности на результат в целом.
Горизонтальный анализ [5]	Построение одной из нескольких аналитических таблиц, в которых абсолютные показатели дополняются относительными

	темпами роста. Ценность результатов этого анализа снижается в условиях инфляции.

В производственный потенциал предприятия входят все производственные мощности, которые используются в производственном процессе. Для бесперебойной работы предприятия и осуществления качественного процесса производства, необходимо производить оценку производственного потенциала предприятия.

В таблице 3 представлены методы для оценки производственного потенциала предприятия.

Таблица 3 – Методы оценки производственного потенциала.

Название метода	Краткая характеристика
Методика АВС-оценки [3]	Направлена на анализ движения и текущего состояния составляющих ПП, а также на эффективность использования составляющих ПП. Данный метод проходит 8 этапов, он требует большого количества времени для анализа таблиц составляющих производственного потенциала, тем самым требует большое количество исходной информации.
Система оценочных показателей [7]	Проводится по трем направлениям: движение составляющих производственного потенциала, текущее состояние составляющих производственного потенциала и эффективность использования составляющих. Является очень громоздким и временезатратным. Производится расчет 34 показателей.

Устанавливая производственный процесс, предприятие располагает определенным количеством ресурсов, которые распределяет по подразделения предприятия. Чтобы распределить ресурсы, в нужном количестве, предварительно необходимо оценить ресурсный потенциал компании и выяснить, хватает ли имеющихся ресурсов на производственный процесс. От этого будет зависеть качество выпускаемой продукции и ее конкурентоспособность на рынке.

В таблице 4 представлены методы для оценки ресурсного потенциала предприятия.

Таблица 4 – Методы оценки ресурсного потенциала

Название метода	Краткая характеристика
Метод денежной оценки элементов потенциала [6]	Касается определения ресурсов предприятия, имеющих денежное воплощение. Позволяет судить лишь о массе ресурсов, возможности предприятия остаются вне области исследования.
Индексный метод [2]	Базируется на представлении через индивидуальный и совокупный индекс ресурсообеспеченности. Требует абстрагирования от структуры потенциала.
Ресурсно-регрессивный [2]	Основан на применении корреляционно-регрессивных моделей, направленных на выявление тесноты взаимосвязи конечных результатов производства и отдельных факторов и условий, влияющих на производственный процесс, а также позволяет оценивать влияние структурных изменений потенциала, определять нормативы отдачи ресурсов, выявлять их вклад в

	формирование совокупного потенциала. Данный метод применяет очень сложную оценку, требует большого количества времени.
1	2
Метод приоритетной оценки ресурсов [6]	Анализ взаимозаменяемости факторов производства, приведения всех ресурсов к сопоставительному виду относительно какого-либо вида ресурса, принятого в качестве приоритетного. Не учитывается структура ресурсов и производственная направленность предприятия. Необходимо иметь информацию о всех имеющихся ресурсах предприятия, а также специально обученного специалиста. Метод является очень затратным по времени.

Немаловажное значение имеет кадровый потенциал предприятия, ведь от него зависит бесперебойная работа. Чем квалифицированнее потенциал на предприятии, тем качественнее выполняется работа и выпускается более качественная продукция.

В таблице 5 представлены методы для оценки кадрового потенциала предприятия.

Таблица 5 – Методы оценки кадрового потенциала

Название метода	Краткая характеристика
Метод декомпозиции [4]	Разделение системы управление персонала на подсистемы, функции, процессы, процедуры. После разделения происходит анализ каждой части, затем их моделирование и синтез.
Метод последовательной подстановки [4]	Направлен на изучение влияния на кадровый потенциал внешних и внутренних факторов в отдельности. Исключается влияние всех факторов одновременно. Происходит ранжирование и отбор факторов, которые оказывают наиболее существенное влияние.
Экспертный метод [4]	Специально-обученные специалисты используют профессиональные тесты для анализа и прогнозирования поведения человека в различных ситуациях.
Качественные методы [4]	Оценка эффективности работы системы управления персоналом в зависимости от форм и методов работы с кадрами. Являются неформализованными, для оценки используется небольшой по объему материал. Т.е. не оценивается весть кадровый состав и нет возможности оценить всю компанию

Использованные источники:

1. Васильева, В. В., Методы диагностики стратегического потенциала организации // Известия Российского государственного педагогического университета им. А. И. Герцена, 2009, № 119. — С. 959.
2. Иванов М. А. Методы оценки ресурсного потенциала сельскохозяйственных предприятий // Вестник Курской государственной сельскохозяйственной академии. – 2015. - № 1. – С. 22-23
3. Мансурова Н.А., Шутяева Н.О. Методические основы оценки производственного потенциала промышленного предприятия // Интернет-журнал «Экономические исследования», №4 (12), Декабрь 2012
4. Мироседи С.А., Щедрина А.В. Методы оценки кадрового потенциала

предприятия // В мире научных открытий – 2014. – №3.6 (51) – С. 2532-2547
5. Петров П.А. Формирование единой методологии контроллинга стратегического потенциала промышленного предприятия / П.А. Петров // Вопросы управления. – 2011. - №3.
6. Правдюк Н.М. Сущность, структура ресурсного потенциала экономического субъекта/ Н.М. Правдюк // Вестн. Московского ун-та МВД России.– 2013. – №10. – С. 196-202
7. Старовойтов М.К., Фомин П.А. Особенности оценки потенциала промышленных предприятий. / М.К. Старовойтов, П.А. Фомин // Проблемы теории и практики управления. - 2003. - № 6. - с.16 - 22.

УДК 338.2

Окунцева А.В.
студент магистратуры
кафедра «Экономика и менеджмент»
ДГТУ
Россия, г. Ростов – на- Дону

ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА И ЕГО СОСТАВЛЯЮЩИХ

Аннотация: в работе представлено определение стратегического потенциала. Проведен анализ существующих методов оценки стратегического потенциала и его составляющих. Определено количество показателей, необходимых для проведения оценки.

Ключевые слова: стратегический потенциал, методы оценки, финансовый потенциал, ресурсный потенциал, производственный потенциал, кадровый потенциал.

Okuntseva A.V.
student magistracy
cafe. "Economics and Management"
DSTU, Rostov-on-Don

EVALUATION OF STRATEGIC POTENTIAL AND ITS COMPONENTS

Abstract: The paper describes the definition of strategic potential. An analysis of existing methods for assessing strategic potential and its components is carried out. The number of indicators required for the assessment has been determined.

Key words: strategic potential, assessment methods, financial potential, resource potential, production potential, personnel potential.

В современных условиях лидирующее положение занимает та организация, которая рациональнее всего использует имеющиеся у нее ресурсы. К этим ресурсам можно отнести финансовые, производственные, кадровые, информационные, материалы и сырье и т.д. В совокупности же ни составляют стратегический потенциал компании.

Более полное определение стратегического потенциала в своей работе [14] приводит А.Г. Поршнев - стратегический потенциал организации состоит из сырьевых, финансовых и людских ресурсов, информации, а также из произведенной продукции и услуг, набора правил социального поведения, следование которым помогает организации добиваться своих целей в будущем.

Для оценки стратегического потенциала необходимо определиться с видами ресурсов, которые будут включены в оценку, необходимо иметь большой объем информации, большое количество экспертов, а также располагать большим количеством времени, чтобы провести качественную

оценку.

Проанализировав экономическую отечественную и зарубежную литературу, составим таблицы, в которой будет указано количество показателей, необходимых для оценки стратегического потенциала и его составляющих.

В таблице 1 представлены методы для оценки стратегического потенциала.

Таблица 1 – Методы оценки стратегического потенциала

Название метода	Количество показателей для оценки	Примечание
1	2	3
Метод интегральной оценки [4]	Используются 3 показателя. 1 этап- расчет каждого показателя в отдельности; 2 этап - расчет среднего геометрического этих показателей.	Стратегический потенциал оценивается от максимально положительного до максимально отрицательного.
Метод совокупной оценки составляющих стратегического потенциала. [11]	Используются 3 показателя. Для 1-го показателя используются 20 финансовых показателей. Для 2-го – 12 финансовых показателей. Для 3-го – 4 финансовых	В конце оценки оценивается уровень стратегического потенциала промышленного предприятия от
1	2	3
	показателя. Строятся односторонняя и двусторонняя функции желательности показателей, сектограмма индикаторов СПП, рассчитывается интегральный показатель.	абсолютного до кризисного.
Метод оценки стратегического потенциала через рентабельность предприятия. [2]	Используется 2 показателя. 1 этап - расчет интегрального показателя уровня использования совокупного потенциала; 2 этап - на основе 1 этапа рассчитывается показатель стратегического потенциала.	Основан на положении о том, что каждое предприятие стремится к максимальной рентабельности своей деятельности. Чем выше % рентабельности, тем выше стратегический потенциал предприятия. Лагунова

Из таблицы 1 видно, что существует множество методов по оценке стратегического потенциала, и не существует комплексной оценки, которая позволит оценить стратегический потенциал в короткие сроки и по меньшему количеству необходимой информации.

Если рассматривать стратегический потенциал как совокупность составляющих его элементов, то потенциал можно разделить на следующие виды:

1. финансовый потенциал;
2. производственный потенциал;
3. ресурсный потенциал;
4. кадровый потенциал.

Каждый отдельный элемент стратегического потенциала имеет свои методы оценки, которые также являются затратными по времени и требуют большого количества информации, для качественной оценки.

Краткую характеристику методов оценки финансового, производственного, ресурсного и кадрового потенциалов представим соответственно в таблицах 2, 3, 4 и 5.

Таблица 2 – Методы оценки финансового потенциала.

Название метода	Краткая характеристика	Примечание
Метод рейтинговой оценки [8]	Проводится расчет 10 показателей. Строится кривая финансового потенциала организации по финансовым показателям.	У каждого показателя есть ограничения, при которых можно оценить финансовый потенциал от высокого уровня до низкого.
Расчет интегрального показателя [10]	Используется 9 показателей.	Чем показатель ближе к 100%, тем показатели ближе к эталону.
Оценка тремя групповыми показателями [6]	В методике используется 14 показателей.	Значение показателей сопоставляется с нормативными и далее принимается решение об увеличении или уменьшении значений показателей. калачева

Таблица 3 – Методы оценки производственного потенциала.

Название метода	Краткая характеристика	Примечание
Метод оценки составляющих производственного потенциала [15]	Используются 34 коэффициента, для оценки трех составляющих производственного потенциала: производственной, материальной, кадровой.	В конечном итоге оценивается уровень каждой составляющей от высокого до низкого, присваивается определенное количество баллов и выбирается соответствующий уровень производственного потенциала.
Метод оценки по структурным элементам [7]	Используются 15 индикаторов оценки и 1 комплексный интегральный показатель.	Данный метод позволяет комплексно подойти к оценке производственного потенциала, оценить не только количественные, но и качественные показатели.
Оценка через экономические показатели [5]	Используются 7 экономических показателей и 1 коэффициент, карта рисков.	Позволяет определить положение исследуемого предприятия по отношению к конкурентам или отрасли в целом

Оценка интегрального производственного потенциала. [13]	Используются 5 показателей	Позволяет комплексно учитывать его составляющие и выполнять релевантные оценки производства на уровне экономической системы.

Таблица 4 – Методы оценки ресурсного потенциала

Название метода	Краткая характеристика	Примечание
Метод оценки развития ресурсного потенциала [4]	Используются 2 показателя.	Уровень развития ресурсного потенциала можно определить от абсолютного до кризисного.
Интегральная оценка [1]	Используются 6 показателей	Критерием интегральной оценки будет минимальное удаление значения от эталонного показателя

Таблица 5– Методы оценки кадрового потенциала

Название метода	Краткая характеристика	Примечание
Комплексный подход [12]	Используются 4 интегральных показателя, которые потом сводятся в комплексную оценку.	Дает возможность получить оценку, в которой интегрированы оценки времени работы, сложности и результатов труда, личностных качеств работника.
Метод оценки количественной и качественной сторон [3]	При данном методе используется 17 показателей	Данная модель позволяет увязать факторы роста производительности труда с темпами роста рентабельности персонала.

Проведя анализ таблиц 2, 3, 4 и 5, мы видим, что существует множество методов для оценки финансового, ресурсного, производственного и кадрового потенциалов. Все они требуют большого количества исходной информации, являются очень затратными по времени. Также для оценки требуются эксперты и профессионально обученные специалисты. Рассчитывается большое количество показателей, которые могут не соответствовать временным рамкам.

В современных условиях функционирования рыночной среды, при принятии решения у руководителя фирмы часто нет полной информации или приходится принимать решение в условиях ограниченности по времени, поэтому встаёт вопрос о создании экспресс-оценки стратегического потенциала, который можно провести в короткие сроки и по информации бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках.

Использованные источники:

1. Барашко О.В. Методика оценки ресурсного потенциала предприятия / О.В. Барашко, Острецов В.Н. // Экономические науки. - 2014. №4 (8).

2. Валько Д.В. Методический инструментарий оценки стратегического потенциала организации / Д.В. Валько // Вестник Совета молодых учёных и специалистов Челябинской области. – 2015 - № 3 (10)
3. Доманицкая О.В. Оценка трудового потенциала предприятия / О.В. Доманицкая, Н.Н. Шилова // Экономические науки. - 2016.
4. Дюйзен Е.Ю. Адаптация ресурсно-рыночного подхода к выбору стратегии развития компании// Современные технологии управления. ISSN 2226-9339. - 2015. -№8 (56).
5. Замбржицкая Е. С., Логачёва М. В., Логачёва А. В. Методические подходы к оценке производственного потенциала промышленного предприятия // Молодой ученый. — 2015. — №10.
6. Калачева А. Г. Оценка финансового потенциала и финансовых рисков предприятия при анализе его инвестиционной привлекательности // Молодой ученый. — 2015. — №20.
7. Колодина Н.Ф. Методика оценки производственного потенциала предприятия / Н.Ф. Колодина, И.В. Трофимов, А.А, Осипова. // Науковедение. - 2014. - №5 (24).
8. Комплексный экономический анализ хозяйственной мдеятельности : учеб ное пособие / А.И. Алексеева, Ю.В. Васильев, А.В. Малеева, Л.И. Ушвицкий. — Москва :КноРус, 2016.
9. Лагунова Е.В. Стратегический потенциал компании и его оценка/ Е.В. Лагунова // Проблемы управления. - 2013. - №6.
10.Немчинов А.А. Оценка финансового потенциала торгового предприятия / А.А. Немчинов // Сибирская финансовая школа. – 2017. - № 1(120).
11.Петров П.А. Формирование единой методологии контроллинга стратегического потенциала промышленного предприятия / П.А. Петров // Вопросы управления. – 2011. - №3.
12. Попов, Г.Х. Оценка работников управления / Г.Х. Попов. - М.: Московский рабочий, 1976. - 352 с.
13.Степаненко М.А. Анализ производственного потенциала Ставропольского края / М.А. Степаненко // Региональная экономика: теория и практика. - 2015. - №24 (399).
14.Управление организацией: Учебник / Под ред. А.Г. Поршнева, З.П. Румянцевой, Н.А. Соломатина. 4-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2011.
15.Фомин П.А Особенности оценки потенциала промышленных предприятий / П.А. Фомин, М.К. Старовойтов // Антикризисное и внешнее управление. – 2014. - №2.

УДК 338.2

Окунцева А.В.
студент магистратуры
кафедра «Экономика и менеджмент»
ДГТУ
Россия, г. Ростов – на- Дону

УЧЕТ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОСВЕННЫХ ЗАТРАТ ПРИ ОЦЕНКЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА

Аннотация: Оценка стратегического потенциала предприятия является неотъемлемой частью работы менеджеров и руководителей компании для принятия правильных управленческих решений. В современных условиях функционирования необходимо постоянно оценивать стратегический потенциал компании, для того чтобы знать и располагать точной информацией для конкурирования на рынке. В работе приведено определение потенциала предприятия, косвенных расходов. Проведен анализ имеющихся методов распределения косвенных затрат, выявлена их характеристика, преимущества и недостатки, также предложено визуальное представление данных методов. Составлен поэтапный алгоритм распределения затрат и проанализирована существующая методика распределения косвенных затрат.

Ключевые слова: потенциал предприятия, косвенные расходы, метод прямого распределения затрат, пошаговый (последовательный) метод распределения затрат, метод взаимного распределения затрат (двухсторонний).

Okuntseva A.V.
student magistracy
cafe. "Economics and Management"
DSTU, Rostov-on-Don

ACCOUNTING AND DISTRIBUTION OF INDIRECT COSTS IN THE ESTIMATION OF STRATEGIC POTENTIAL

Abstract: Evaluation of the strategic potential of the enterprise is an integral part of the work of managers and company managers to make the right management decisions. In modern conditions of operation it is necessary to constantly evaluate the strategic potential of the company in order to know and have accurate information for competing in the market. The paper provides a definition of the potential of the enterprise, indirect costs. The analysis of available methods of distribution of indirect costs is carried out, their characteristics, advantages and disadvantages are revealed, and a visual representation of these methods is also offered. A step-by-step algorithm for allocating costs has been compiled and the existing methodology for allocating indirect costs has been analyzed.

Keywords: enterprise potential, indirect costs, direct cost allocation method, step-by-step (sequential) method of cost allocation, method of mutual cost

sharing (two-sided).

В современных рыночных условиях каждое предприятие стремится быть лидером на своем рынке. Реализовать конкурентоспособную продукцию, оказывать востребованные услуги и тем самым получать максимальную прибыль. Исходя из этого каждому предприятию необходимо постоянно оценивать свой стратегический потенциал, чтобы на основе полученных данных о имеющемся потенциале руководитель принимал качественные и своевременные управленческие решения. На первом месте у предприятий стоит финансовая цель и для ее реализации необходимо грамотно распределять косвенные затраты и вести их правильный учет. Для этого необходимо изучить понятие потенциала предприятия, понятие и виды косвенных расходов, имеющиеся методы распределения косвенных затрат и составить поэтапный алгоритм распределения косвенных затрат.

Под потенциалом предприятия необходимо понимать возможности и средства для достижения поставленных целей [2]. Стратегический потенциал предприятия состоит из продукции, материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Косвенные расходы являются частью финансовых ресурсов стратегического потенциала предприятия[4].

Под косвенными расходами понимаются затраты которые невозможно (или экономически нецелесообразно) прямо отнести на себестоимость конкретного вида продукции (товар).

Косвенные расходы определяют или оценивают такой элемент составляющих стратегического потенциала компании, как финансовые ресурсы. Зная количество своих финансовых ресурсов и сумму косвенных затрат, менеджер предприятия может оценить степень конкурентоспособности данного ресурса[1].

Проводя оценку стратегического потенциала косвенные расходы необходимо распределить между отдельными продуктами согласно выбранной организацией методике, отражаемой в учетной политике организации.

Укрупненную группу косвенных затрат можно увидеть в таблице 1.

Таблица 1 – Виды косвенных затрат

Укрупненная группа косвенных затрат	Характристика
Общепроизводственные расходы (цеховые)	Расходы по обслуживанию основных и вспомогательных производств организации и отражаются на счете 25.
Общехозяйственные расходы	Затраты связанные с нуждами управления организации и непосредственно не связанные с производственным процессом, отражаются на счете 26.
Коммерческие расходы	Расходы, связанные с реализацией товаров, выполнением работ или оказанием услуг (счет бухучета 44 «Расходы на продажу», данный счет

	предназначен для обобщения информации о расходах, связанных с продажей продукции, товаров, работ и услуг).

Для того чтобы понять, необходимость учета и распределения косвенных затрат при оценке стратегического потенциала отметим основные причины такого распределения[5].

Одной из первых причин является необходимость распределения затрат в ходе материального потока.

Вторая причина вытекает из того, что на предприятиях имеющих комплексное производство существует необходимость распределения затрат на два вида продукции: на основную и побочную.

Третья причина возникает из необходимости распределения второго вида косвенных расходов, а именно общехозяйственных расходов, по двум видам затрат: затрат на продукт и затрат на период.

Четвертая причина является не менее важной. Она включает в себя распределение косвенных расходов по двум центрам предприятия: центру ответственности и центру затрат. Также возникает необходимость распределения затрат на контролируемые и неконтролируемые.

На основе изученной литературы [1,3,5] по проблеме распределения косвенных затрат при оценке стратегического потенциала составим поэтапный алгоритм распределения затрат и представим его в виде рисунка 1.

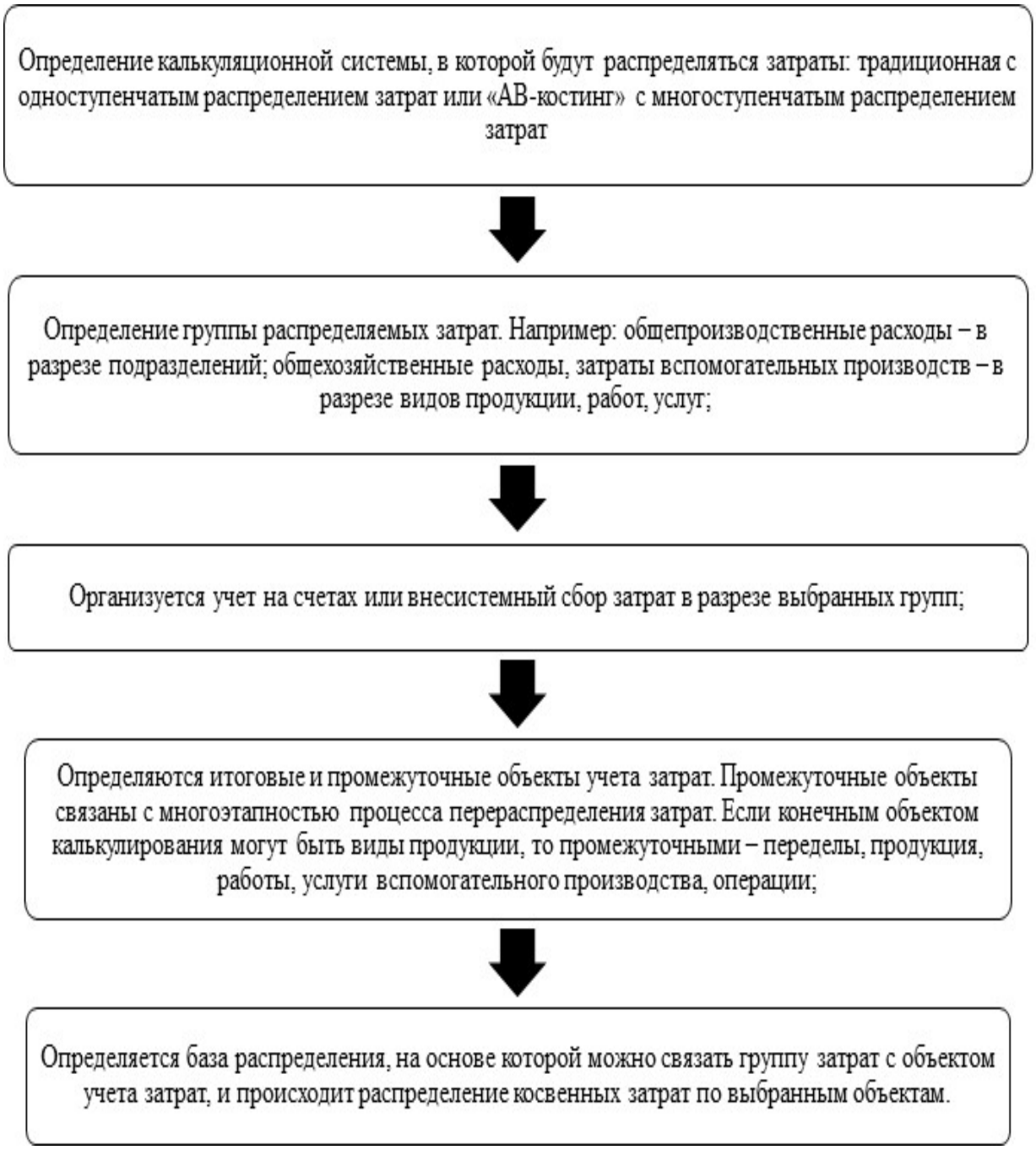


Рисунок 1 – поэтапный алгоритм распределения затрат

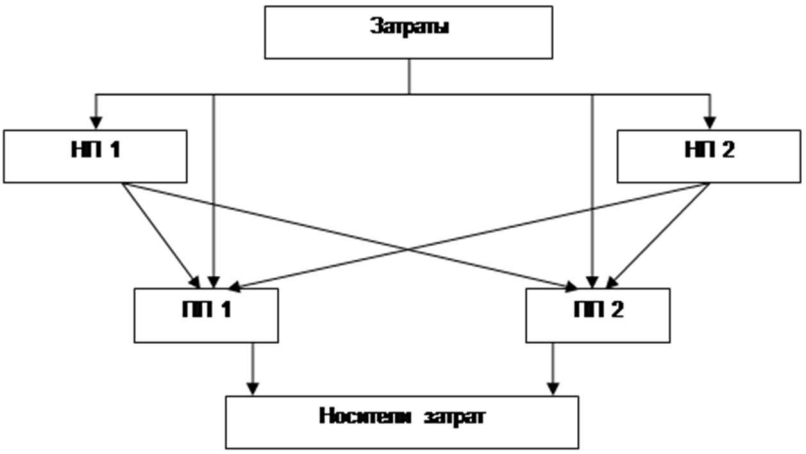
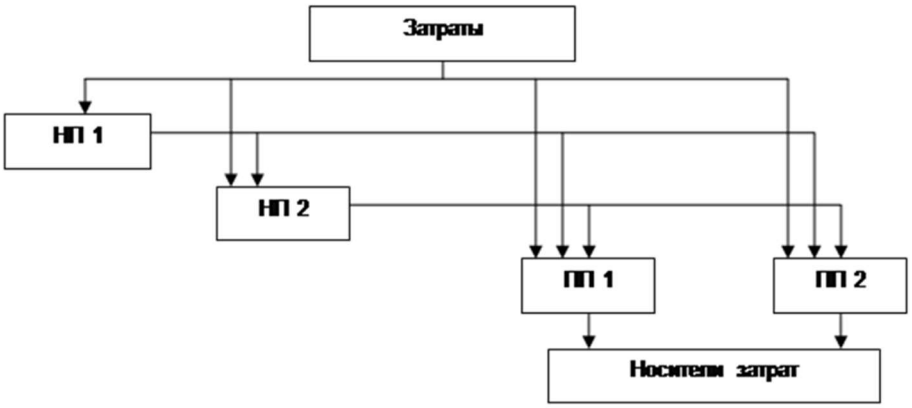
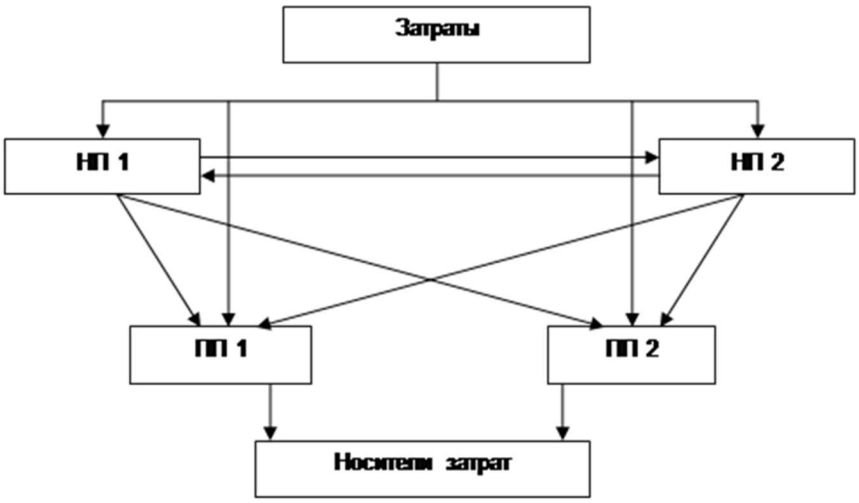
Далее необходимо выявить и проанализировать основные методы распределения косвенных затрат, которые описаны в отечественной и зарубежной литературе. Составим таблицу, где будет отражена характеристика, а также преимущества и недостатки проанализированных методов (таблица 2).

Таблица 2 – Методы распределения косвенных затрат, используемые при оценке стратегического потенциала предприятия [3].

Наименование	Характеристика	Преимущества и недостатки
Метод прямого распределения затрат;	Расходы по каждому обслуживающему подразделению относятся на производственные подразделения напрямую, минуя прочие обслуживающие подразделения. Он применяется в тех случаях, когда непроизводственные центры ответственности не оказывают друг другу услуги	Преимуществом этого метода являются его простота и нетрудоемкость. Главный же его недостаток состоит в том, что он ведет к серьезным искажениям при определении реальной себестоимости различных видов продукции.
Пошаговый (последователь-ный) метод распределения затрат;	применяется в тех случаях, когда непроизводственные подразделения оказывают друг другу услуги в одностороннем порядке. Процесс распределения непроизводственных затрат между производственными подразделениями осуществляется поэтапно	Пошаговый метод распределения производственных косвенных расходов является более трудоемким, однако по сравнению с методом прямого распределения дает более точную картину себестоимости отдельных видов продукции.
Метод взаимного распределения затрат (двухсторонний)	Отражает суть производственных отношений между центрами ответственности. Он применяется в тех случаях, когда между непроизводственными подразделениями происходит обмен внутрифирменными услугами. Каждый непроизводственный центр оказывает услуги всем остальным цехам, основным и вспомогательным.	Процесс распределения и расчета затрат производственных подразделений усложняется, так как непрямые затраты каждого основного цеха будут состоять из: - собственных косвенно-распределяемых затрат; - затрат каждого из обслуживающих подразделений. - затрат обслуживающего подразделения, которые переносятся на основные посредством другого непроизводственного цеха.

Проанализировав сущность каждого из представленных методов встает необходимость визуального представления каждого метода [4].

Таблица 3 – Схемы методов распределения затрат

Наименования метода	Визуальное представление
Метод прямого распределения затрат	
Пошаговый (последователь-ный) метод распределения затрат;	
Метод взаимного распределения затрат (двухсторон-ний)	

Также существует методика распределения косвенных затрат, которая получила наибольшее распространение на отечественных предприятиях. Она состоит из 4 этапов [1].

На первом этапе предприятие производит распределение косвенных затрат между двумя центрами ответственности: производственными и обслуживающими подразделениями.

На втором этапе обслуживающие подразделения перераспределяют

полученные косвенные затраты между производственными.

На третьем этапе на предприятии производится расчет цеховых ставок распределения косвенных затрат непосредственно для каждого производственного подразделения. На данном этапе методы распределения базируются на основной заработной плате и на норме-часов.

На последнем четвертом этапе происходит распределение накладных расходов на каждое изделие (заказ). Суть последнего этапа заключается в том, что на основе полученных данных на предыдущих этапах о цеховых ставках, о количестве часов, затрачиваемых на создание единицы продукции или заказа можно определить величину косвенных затрат, приходящихся на единицу продукции.

Таким, образом, данные методы расчета и распределения косвенных затрат позволяют при оценке стратегического потенциала предприятия осуществить аккумуляцию затрат непроизводственных подразделений по основным производственным центрам, что в последствии дает возможность корректно оценить себестоимость продукции в целом и ту часть, которая приходится на каждый из основных подразделений. Оценивая себестоимость можно определить конкурентоспособность продукции на имеющемся рынке и достичь финансовой цели предприятия, а именно получение максимальной прибыли.

Использованные источники:

1. Арсланмурзаева Б.М.,. Ибрагимова А.Х Учет и распределение косвенных затрат // Международный научный журнал «Инновационная наука». 2016. № 3. С. 26-30.
2. Бобырев Д. Б., Артемьев Б. В. Механизм управления экономическим потенциалом предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности // Современная наука: актуальные проблемы и пути их решения. — Липецк: 2015. — с. 88–93.
3. Веретильная Г.В., Вотинова Н.Г. Бухгалтерский учет косвенных расходов и распределение их на себестоимость продукции (работ, услуг) // Экономика и менеджмент инновационных технологий. 2015. № 6. Ч. 1
4. Замбржицкая Е. С., Калинина Т. В., Александрова М. В. Экономический потенциал промышленного предприятия как инструмент управления на современном этапе развития России // Молодой ученый. 2016. №7. С. 848-852.
5. Ленина Л.А. Производственные расходы: прямые и косвенные // Главная книга. 2016. № 9. С. 35-42.

УДК 821.111

Осьмакова Ю.Ю.
студент магистратуры 3 курса
Институт Межкультурной
коммуникации и международных отношений
ФГАОУ ВПО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет» «НИУ БелГУ»
научный руководитель: Дехнич О.В., к.ф.н.
доцент
Россия, г. Белгород

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ ОБРАЗОВ НА РУССКИЙ ЯЗЫК В РОМАНАХ ДЭНА БРАУНА

Аннотация. В статье рассматриваются особенности передачи образов на русский язык на примере романов Дэна Брауна «Код да Винчи», «Ангелы и Демоны». Найдены переводческие трансформации, при помощи которых происходит репрезентация образов на русский язык. Приемами переводческих трансформаций выступили неполное предложение, парцелляция, грамматическая инверсия, ретардация.

Ключевые слова: переводческие трансформации, репрезентация образа, неполное предложение, парцелляция, грамматическая инверсия, ретардация.

Osmakova Y.
3d year Master Degree Student
The Institute of International Relations and Cross-cultural Communication
"Belgorod State National Research University"
Belgorod, Russia
Scientific supervisor: O.V. Dekhnich
Associate Professor, PhD in Philology

PECULIARITIES OF CHARACTERS' REPRESENTATION INTO RUSSIAN IN NOVELS BY DAN BROWN

Abstract. The article focuses on peculiarities of characters' representation into Russian using the novels of Dan Brown "Da Vinci Code", "Angels and Demons". We detected translation transformations, which represents characters into Russian. The means of translation transformations - elliptical sentence, parceling, inversion, retardation were used.

Key words: translation transformations, character's representation, elliptical sentence, parceling, inversion, retardation.

Переводческие трансформации являются одним из центральных аспектов, а теоретические основы важны в переводческой деятельности. Среди специалистов теории перевода нет единого мнения касательно содержательности трансформаций. В связи с этим существует огромное

количество классификаций и видов переводческих трансформаций, которые отличаются друг от друга.

Согласно классификации переводческих трансформаций Я.И. Рецкера, выделится два типа трансформаций: лексические и грамматические [1].

Лексические трансформации служат для конкретизации, генерализации, антонимического перевода, компенсации потерь, которые возникают в ходе перевода. Грамматические трансформации репрезентируются в качестве замены частей речи или членов предложения.

Неполное предложение является одним из синтаксических стилистических приёмов, встречаемых в исследуемых романах. Подобный тип предложения, в качестве особого структурного типа, зачастую характерен устной речи. В связи с этим, ожидаемо встретить неполные предложения в исследуемых романах, в тех фрагментах, где максимальная приближенность речи героев к устной речи.

В исследуемых романах Дэн Браун использует предложения подобного типа для того, чтобы создать образ героя, передать его состояние, а также убедить читателя в естественности происходящего живого общения.

Для того, чтобы описать состояние Тибинга, как легкое и непринужденное, автор в нижеприведенном примере использует реплику и неполным предложением, где Тибинг приветствует Лэнгдона:

1. «Код да Винчи» - глава 67:

«So, glad you popped in this evening, Robert, » Teabing said, grinning as if he were having fun for the first time in years» [4, с. 306].

«А знаете, я рад, что вы заскочили ко мне сегодня, Роберт», - сказал Тибинг и усмехнулся. - Впервые за долгие годы хоть какое-то приключение» [6, с. 342].

Дэн Браун использует другой синтаксический прием для построения предложений - парцелляцию. Парцелляция представляет собой прием, при которым фразы или отдельные речевые отрезки разделяются на несколько частей. Данный прием может стать стилистическим, в случае если он служит для создания конкретной атмосферы и описания характеристики героя, а также оформляет высказывание в интонационном плане.

Например, в отрывке ниже описание убийцы отрывистым характером максимально точно передает его портрет. Что касается смыслового отношения, то он сходится с изображением улицы, наполненной людьми, которые находятся в движении:

2. «Ангелы и демоны» — глава 5:

«*On a busy European street, the killer serpentined through a crowd. He was a powerful man. Dark and potent. Deceptively agile. His muscles still felt hard from the thrill of his meeting»* [3, с. 29].

"*Убийца ловко лавировал в толпе, заполнившей шумную улицу большого европейского города. Смуглый, подвижный, могучего телосложения и всё ещё взбудораженный после недавней встречи»* [5, с. 21].

Для того, чтобы подчеркнуть внешние черты героя, Дэн Браун делает

акцент на прилагательных, обособляя их в отдельные фрагменты. При переводе на русский язык было использовано несколько трансформаций и опущена парцелляция.

Для передачи особых эмоциональных состояний героев в текстах романов используется грамматическая инверсия. Данный прием употребляется в романе в качестве синтаксического стилистического средства, которое имеет эмфатическую цель. К примеру:

3. «Ангелы и демоны» — глава 93:

«*It was then that he saw her. A crumpled heap near the back of the church. Vittorial Her bare legs were twisted beneath her, but Langdon sensed somehow that she was breathing. He had no time to help her»* [3, с. 414].

«В этот момент он увидел её. Виттория! Ее обнажённые ноги были неестественно подогнуты, но каким-то шестым чувством американец смог уловить, что девушка ещё дышит. Однако помочь ей он не мог. На это у него не было времени» [5, с. 407].

В текстах романов распространено использование композиционного приёма, как ретардация. Сутью данного приёма является растягивание, замедление течения повествования, протягивание развития сюжета и откатывание в максимальный конец логического завершения фрагмента речи. Согласно И.Р. Гальперину, «зачастую ретардация употребляется в больших отрезках высказывания, в тяжелых синтаксических целых, в абзацах и даже целых произведениях» [2].

Дэн Браун пользуется принципом ретардации практически в каждой главе своих романов. За счет описания различных предметов, зданий, улиц, мыслей героев создается замедление.

4. «Код да Винчи» - глава 3:

«Outside, the city was just now winding down - street vendors wheeling carts of candied amandes, waiters carrying bags of garbage to the curb, a pair of late-night lovers cuddling to stay warm in a breeze scented with jasmine blossom. The Citroen navigated the chaos with authority, its dissonant two-tone siren parting the traffic like a knife» [4, с. 31-32].

«Улочки сужались, становились всё более извилистыми, торговцы катили тележки с засахаренным миндалём, официанты выносили из дверей мешки с мусором и ставили у обочины. Пара припозднившихся любовников остановилась и сплелась в тесном объятии, словно молодые люди старались согреться в прохладном, пропахшем жасмином весеннем воздухе. «Ситроен» уверенно пробивался всё дальше и дальше вперёд в этом хаосе, вой сирены разрезал движение, точно ножом» [6, с. 32-33].

Практический анализ показал, что такого типа описания специально затягивают ход событий, чтобы постоянно читатели находились в ожидании кульминации.

В исследуемых романах поведение героев, их состояние, события создаются благодаря синтаксическим стилистическим приемам, как неполное предложение, парцелляция, грамматическая инверсия и

ретардация.

Использованные источники:

1. Рецкер Я.И. Теория перевода и переводческая практика. Очерки лингвистической теории перевода: дополнения и комментарии Д.И. Ермоловича. - М.: Р. Валент, 2004. - 240 с.
2. Гальперин И.Р. Очерки по стилистике английского языка. - М.: Изд-во литературы на иностранных языках, 1958. - 459 с.
3. Браун Д. Ангелы и демоны. Роман. - Пер. с англ. Г.Б. Косова. - М.: Издательство АСТ, 2005. - 606 с.
4. Браун Д. Код Да Винчи. Роман. - Пер. с англ. Н.В. Рейн. - М.: Издательство: АСТ, 2006. - 542 с.
5. Brown D. Angels and Demons. - London: Corgi Books, 2001. - 625 p.
6. Brown D. The Da Vinci Code. - NY: Random House Inc., 2004. - 454 p.

УДК 821.111

Осьмакова Ю.Ю.
студент магистратуры 3 курса
Институт Межкультурной коммуникации
и международных отношений
ФГАОУ ВПО «Белгородский государственный национальный
исследовательский университет» «НИУ БелГУ»
научный руководитель: Дехнич О.В., к.ф.н.
доцент
Россия, г. Белгород

ЛЕКСИЧЕСКИЕ СТИЛЕОБРАЗУЮЩИЕ СРЕДСТВА В РОМАНАХ ДЭНА БРАУНА

Аннотация. В статье рассматриваются лексические средства, выполняющие функцию стилеобразования, а также особенности их перевода на русский язык в романах Дэна Брауна «Код да Винчи», «Ангелы и Демоны».

Ключевые слова: художественный текст, лексические средства, термины, аббревиатуры, антропонимы, топонимы, реалии.

Osmakova Y.
3d year Master Degree Student
The Institute of International Relations and Cross-cultural Communication
"Belgorod State National Research University"
Belgorod, Russia
Scientific supervisor: O.V. Dekhnich
Associate Professor, PhD in Philology

LEXICAL STYLE-FORMING MEANS IN DAN BROWN'S NOVELS

Abstract. The article focuses on lexical means, performing the function of style formation, as well as the peculiarities of its translation into Russian in Dan Brown's novels "Da Vinci Code", "Angels and Demons".

Key words: literary text, lexical means, terms, abbreviations, anthroponyms, toponyms, nationally biased units.

Художественные тексты отличаются многогранностью своего внутреннего состава, структуры, и это соединено с тем, что автор старается воспроизвести в своём художественном произведении не только обоснованное, но и художественное понимание происходящей вокруг него действительности. Уровень эмоционально-экспрессивного влияния на читателя зависит, в первую очередь, от того, как и в какой форе будет отражено содержание, тема, цель [1].

Для репрезентации образов, а также событий в романах используются такие лексические стилеобразующие средства, как термины, аббревиатуры, сокращения, антропонимы, топонимы, реалии, звукоизобразительная

лексика и иноязычные вкрапления.

В основном концентрация терминов находится в тех главах романов, герои напрямую соприкасаются с миром науки или искусства. Сюжет обоих романов построен вокруг проблем, в которых остро заинтересовано общество: в основе романа «Ангелы и демоны» лежит проблема технологии и большого взрыва «Big Bang», основной темой «Кода да Винчи» является божественное происхождение Иисуса Христа и продолжение его рода «bloodline». В соответствии с этим, термины, включение в тексты исследуемых романов, затрагивают перечисленные проблемы. В романе «Ангелы и демоны» Дэн Браун использует термины, которые были заимствованы из физики, астрономии, математики, фармакологии, истории и религии и т.д. В романе «Код да Винчи» пользовались библейскими, историческими, религиозными, математическими, лингвистическими терминами, а также терминами, относящиеся к шифрованию и магии.

Дэн Браун употребляет распространенные английские слова в речах героев, а герои, соответственно, используют их совместно с терминологическими синонимами, тут же поясняя их значение:

1) «Код да Винчи» - глава 38:

«*Holy Grail is the literal meaning of Sangreal. The phrase derives from the French sangraal, which evolved to sangreal, and was eventually split into two words, San Greal»* [3, с. 175].

«*Чаша Грааля и есть так называемый Сан-грил. Происходит от французского Sangraal, сами можете заметить, как легко это слово превращается в два других — San Greal»* [5, с. 197].

В романах Д. Брауна аббревиатуры представлены инициальными сокращениями, вместе с буквенно-цифровыми (DCI, DCII). Часто в текстах романов можно встретить сокращения, созданные с помощью усечения, например, «lab» (laboratory), «prep» (preparatory), «varsity» (university). При переводе на русский язык переводчики употребляют используют полное русское соответствие (lab - лаборатория), или опускают сокращение (prep. school - школа).

Ниже приведен пример опущения сокращения varsity. В данном случае происходит неполное нарушение адекватности перевода:

8) “Ангелы и Демоны” – глава 17:

«A varsity diver in prep school and college, Langdon still had the body of a swimmer, a toned, six-foot physique…» [2, с. 93].

«Занимавшийся прыжками в воду в школе и колледже, Лэнгдон сохранил телосложение пловца - шесть футов тренированных мышц [4, с. 95]

Так как «*varsity*» имеет значение «*университетской спортивной сборной*», русскоязычный читатель лишается возможности лишается некоторых сведений о герое.

К этой группе сокращений относят буквенно - цифровые сокращения, типа «DCI», «DCII» и «QEII». Их не сокращённые соотносительные

элементы являются названиями для судов, которые образовались с помощью метонимического переноса.

Разделение звукоподражательных единиц романов «Ангелы и демоны» и «Код да Винчи» происходит на две группы:

- слова, которые имитируют звуки. Источником является человек;
- слова, которые означают звук. Источником являются предметы, которые изготовлены из металла или дерева.

Ко второй группе можно отнести слова, которые означают разные движения, сопутствующие конкретными звуками.

Для определения локализации событий в национально-географическом пространстве в романах используются антропонимы, топонимы, названия организаций, реалии, а также иноязычные вкрапления.

К группе антропонимов относят имена собственные героев и известных людей, которые транслитерируются или транскрибируются в тексте перевода.

При переводе топонимов, названий сооружений и организаций переводчики исследуемых произведений пользуются транскрибированием (Ля Бурже), иноязычными вкраплениями (La Pyramide) и дословным переводом (музей д'Орсе). Переводчик романа «Ангелы и Демоны» Г.Б. Косов дополнительно дает пояснения названиям функциональных мест и сооружений, опираясь на ссылки.

Для того, чтобы читатель лучше понимал описываемые события в произведениях, переводчики романов «Ангелы и Демоны», «Код да Винчи» пополняют переводы реалий сносками ссылками с пояснениями, а зачастую дают развернутую информацию. В процессе перевода реалий часто употребляется описательный метод. У переводчиков нет задачи использовать ссылки для пояснений реалий, если автор добавляет необходимые пояснения напрямую в тест романов.

Итак, проведенное исследование, позволяет проанализировать основные стилеобразующие средства, а также их сопоставление со средствами передачи на русский язык в процессе перевода, которые были использованы в романах Дэна Брауна «Код да Винчи», «Ангелы и Демоны».

Использованные источники:

1. Виноградов В.В. О языке художественной литературы. - М.: Гослитиздат, 1959. -396 с.
2. Браун Д. Ангелы и демоны. Роман. - Пер. с англ. Г.Б. Косова. - М.: Издательство АСТ, 2005. - 606 с.
3. Браун Д. Код Да Винчи. Роман. - Пер. с англ. Н.В. Рейн. - М.: Издательство: АСТ, 2006. - 542 с.
4. Brown D. Angels and Demons. - London: Corgi Books, 2001. - 625 p.
5. Brown D. The Da Vinci Code. - NY: Random House Inc., 2004. - 454 p.

УДК 332.145

Панкеева К.А.
студент магистратуры 1 курса
факультет «экономики и менеджмента»
Муромский институт (филиал)
Владимирский государственный университет имени Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых
научный руководитель: Панягина А.Е., к.э.н.
доцент
Россия, г. Муром

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Аннотация: Статья посвящена изучению понятия социально-экономического развития региона, подходов и методов его оценивания. Рассмотрена система показателей, оценки уровня развития социально-экономической среды региона.

Ключевые слова: социально-экономическое развитие, региональная экономика, методы, система показателей.

Pankeeva K.A.
Student a master's degree
1 course, faculty "economy and management"
Murom institute (branch) of the Vladimir state university of Alexander Grigoryevich and Nikolay Grigoryevich Stoletovykh
Russia, Murom
Research supervisor: Panyagina A.E.
Candidate of Economic Sciences, associate professor

SYSTEM APPROACH TO ASSESSMENT OF SOCIAL AND ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

Abstract: Article is devoted to studying of a concept of social and economic development of the region, approaches and methods to his assessment. The system of indicators of assessment of the level of development of the social and economic environment of the region is considered.

Keywords: social and economic development, regional economy, methods, system of indicators.

Для современного этапа эволюции общественных отношений характерен переход к постиндустриальной фазе развития, в которой первостепенное внимание уделяется качественному воспроизводству населения. В связи с этим в научной литературе активно обсуждаются вопросы, связанные с трактовкой понятия «социально-экономическое развитие», обоснованием методологии и методов оценивания уровня развития стран и отдельных регионов и, в частности, возможности использовать с этой целью систему показателей-индикаторов,

обеспечивающих компромисс в уровнях становления финансовых, общественных и природных процессов на территории.

Над данной проблемой работают такие авторы как: Курнышев В.В., Глушкова В.Г., Перский Ю.К. и Ахметова М.И. и другие отечественные и зарубежные ученые-экономисты.

Для рассмотрения системы индикаторов, определяющих уровень развития социально-экономической системы региона, необходимо прежде обратиться к анализу целей социально-экономического развития пространственной экономики.

Анализ социально-экономического развития региона является одним из основных направлений региональной экономики как отрасли научного знания. Основывается он на использовании системы статистических показателей, которые характеризуют основные явления и пропорции, существующие в территориальной экономической системе.

Начинается анализ социально-экономического развития региона с его макроэкономической характеристики. На основе имеющейся статистической информации определяются показатели уровня потребления в фактических ценах, уровня производительности труда и других ключевых индикаторов, каждый из которых служит количественным измерителем той или иной цели социально-экономического развития региона (рис.1).

Рисунок 1 – Цели социально-экономического развития региона

Наиболее общими целями являются обеспечение высокого качества жизни населения, устойчивого и конкурентного развития экономики. В

систему показателей, позволяющих измерить реализацию этих целей, и, следовательно, вынести оценку уровня развития социально-экономической среды региона входят: уровень дохода населения, жилищные условия, обеспеченность объектами социальной инфраструктуры, экологические и климатические условия, развитие предпринимательской инициативы, демографическая ситуация, уровень экономического развития и ряд других.

Состав критериальных показателей широк, что обусловливает существование как минимум трех подходов к систематизации имеющегося множества характеристик регионального развития.

Смысл первого подхода состоит в принятии определенных «правил игры», включающих главный оценочный показатель и систему частных, рассматриваемых как условия либо ограничения для принятия окончательного решения по главному показателю - индикатору.

Второй подход состоит в многоцелевой оптимизации по нескольким индикаторам, а также в достижении компромисса и определении оптимального уровня развития социально-экономических процессов на территории.

Третий подход предполагает разработку интегрированных социально-экономических показателей, когда множество первичных индикаторов приводится к интегральным стандартизированным оценкам. Именно этот подход представляется наиболее верным, так как позволяет учесть максимально число равноценных характеристик. Недостатком метода является допущение о равноценности всех индикаторов социально-экономического развития. Однако этот недостаток легко устраняется при введении показателей весомости. В связи с этим рассмотрим более детально методы интегрирования и стандартизации множества показателей, применяемые в рамках этого подхода.

Одним из наиболее объективных и сравнительно простых методов интегральной оценки социально-экономического положения регионов является метод ранжированной балльной оценки каждого индикатора. Этот метод предполагает последовательное выполнение следующих операций: определение направлений оценки социально-экономического положения; присвоение определенного балла каждому первичному индикатору; расчет стандартизированных оценок по каждому направлению социально-экономического развития региона; определение интегральной оценки социально-экономического положения региона. В заключение суммируются все оценки по каждому направлению социально-экономического развития региона, и полученная сумма делится на общее число направлений. Чем выше значение интегральной оценки, тем более высоки и позиции оцениваемой территории.

Целесообразность выбора данного подхода доказывает и экономическая практика. В исследованиях рейтинговых агентств и консалтинговых компаний идея интегрированных индикаторов получает все более широкое распространение, в частности при построении индексов и

рейтингов предпринимательского и инновационного климата, инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности регионов.

Использованные источники:

1. Давыдов А.Р., Огородникова Н.Н.//Оценка уровня социально-экономического развития регионов Российской Федерации с помощью методов многомерного статистического анализа. Наука и бизнес: пути развития. 2014. № 8 (38). С. 102-106.
2. Перский Ю.К., Ахметова М.И. // Подход к оценке уровня развития инновационной системы региона в его социально-экономической среде. Государственное управление. Электронный вестник. 2014. № 46. С. 122-139.
3. Цомартова Л.В. //Методика оценки уровня социально-экономического развития региона и модели управления экономическим развитием региона. Вестник Северо-Осетинского государственного университета имени Коста Левановича Хетагурова. 2010. № 3. С. 128-135.

УДК 34

Петрбиев Ш.С.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА НАЛОГОВЫХ СПОРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрены сущность и порядок разрешения налоговых споров. Проанализированы приемущества и недостатки досудебного разбирательства налоговых споров и характерные особенности их судебного урегулирования. Выявлено и обосновано, что судебная практика по налоговым спорам, на сегодняшний день, является достаточно противоречивой и коллизионной.

Ключевые слова: налоговые споры; досудебное разбирательство; судебное урегулирование; апелляционная жалоба.

Petrbiev Sh.S.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

THE LEGAL NATURE OF TAX DISPUTES IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. In article the entity and an order of permission of tax disputes are considered. Advantages and shortcomings of pre-judicial trial of tax disputes and characteristics of their judicial settlement are analyzed. It is revealed and justified that jurisprudence on tax disputes, today, is rather contradictory and conflict.

Keywords: tax disputes; pre-judicial trial; judicial settlement; appeal.

Основная масса финансовых правоотношений носит конфликтный характер, так как субъекты данных правоотношений изначально преследуют различные цели, что в свою очередь приводит к многочисленным спорам в данной сфере. В налоговых спорах противодействие публичного и частного интересов осуществляется между государственными органами и их должностными лицами с одной стороны, и налогоплательщиками (налоговыми агентами) – с другой, возникающие по поводу правильности применения норм налогового права326.

Недостатки налогового законодательства, а также действий (бездействий) государственных органов, органов местного самоуправления, иных органов, должностных лиц зачастую провоцируют совершение правонарушений. Статистика показывает, что налоговые споры являются

[326] Тедеев А.А. К вопросу о понятии и способах защиты прав налогоплательщиков // Юрист. 2004. № 1. С. 50.

наиболее распространенной и предельно сложной категорией дел. Постоянно осуществляется поиск механизмов и способов внесудебного урегулирования сложных вопросов по налогообложению и применения мер налоговой ответственности, но на сегодняшний день судебное урегулирование является основной инстанцией разрешения подобных конфликтов.

С момента установления обязательного досудебного порядка урегулирования спора между налогоплательщиками и налоговыми органами налоговые конфликты при возможности разрешаются в специальных подразделениях налогового аудита по урегулирования налоговых споров в досудебном порядке, что позволяет в определенной степени разгрузить арбитражные суды. В противном случае дело передается в суд.

Следует отметить, что дискуссия о правовой природе различных обязательных платежей – налогов, налоговых сборов, неналоговых сборов, иных обязательных платежей, имеет давнюю природу327, и до сих пор вопрос о разграничении указанных платежей не решен. В то же время представляется что, споры, связанные с уплатой сборов, не указанных НК РФ, а также иных обязательных платежей (например, страховых взносов в Пенсионный фонд РФ), не будут являться в чистом виде налоговыми спорами, а будут относиться к иным финансово-правовым спорам.

Представляется целесообразным исходить из того, что никакие иные обязательные платежи, кроме налогов и сборов, установленных НК РФ, не могут являться поводами для возникновения налогового спора. Следовательно, можно представить понятие налогового спора как разногласие между субъектами налоговых правоотношений по поводу применения норм законодательства о налогах и сборах, разрешаемое уполномоченным юрисдикционным органом.

В разрешении налоговых споров большое значение имеет акты судебного толкования и судебно-арбитражная практика. Хотя де-юре правовая система России не является прецедентной, однако никто не станет спорить, что де-факто современный арбитражный процесс стал прецедентным. Постановления Пленума и Президиума ВАС РФ фактически имели силу обязательных судебных прецедентов, которыми руководствались не только судьи арбитражных судов, но и налогоплательщики, и налоговые органы. Поэтому от качества соответствующих прецедентных источников права во многом зависит качество судебного решения конкретного налогового спора328.

В этой связи актуальность приобретает проблема эффективного использования судебной практики при разрешении налоговых споров тесно

---

[327] Пепеляев С.Г. О правовом понятии фискальных сборов и порядке их установления [Текст] / С.Г. Пепеляев. // Налоговое консультирование в Узбекистане. Ташкент: Агентство «Консаудитинформ», 2003. С. 94-120.

[328] Судебный прецедент – де-факто источник права // Газета «Завтра». URL: http://zavtra.ru/blogs/sudebnyij-pretsedent-de-fakto-istochnik-prava- (дата обращения: 29.12.2017).

связанного с проблемами рассмотрения налоговых споров с точки зрения соблюдения баланса частных и публичных интересов. Так в судебных разбирательствах суду приходится учитывать нормы гражданского права, поскольку налоговые обязательства возникают в сфере имущественного оборота. Из Определения Верховного Суда РФ от 09.10.2014 N 309-КГ14-2300 по делу N А71-9500/2013 следует, что одни и те же факты, такие как исполнение обязательства, заключение договора и т.д., могут иметь юридическое значение как для гражданского, так и для налогового права[329]. Однако степень вторжения гражданского законодательства в налоговые правоотношения ограничена действующим законодательством[330]. Следовательно, правильная оценка гражданских правоотношений имеет важное значения для разрешения налогового спора, поскольку сам закон ставит решение определенных проблем налогообложения в прямую зависимость от их гражданско-правовой классификации.

В настоящее время несмотря на очевидные преимущества введения обязательного досудебного обжалования решений налоговых органов, стали очевидными и ряд недостатков, к которым следует отнести: недоверие со стороны частных субъектов[331]; влияние ведомственных интересов на результаты рассмотрения жалобы; недостаточная (по сравнению с судебным процессом) формализация процедуры, низкая компетентность сотрудников налоговых органов; неготовность налоговых органов в части материальнотехнического и кадрового потенциала справиться с масштабным увеличением работы по рассмотрению жалоб, нормативную недоработанность процедурных вопросов обжалования, а также общее увеличение «протяженности» налогового спора во времени. «Обязательность досудебного урегулирования затрудняет рассмотрение налогового спора и делает его более длительным»332.

В Налоговом кодексе РФ отсутствует какая-либо регламентация порядка рассмотрения апелляционной жалобы в вышестоящем налоговом органе. Этот факт лишает налогоплательщика возможности скорректировать свою позицию и представить в поддержку жалобы дополнительные документы и пояснения (помимо тех, которые изложены в самой жалобе). В то же время, налоговый орган, рассматривающий апелляционную жалобу, используя свои статус, запрашивает у нижестоящего налогового органа

---

[329] Определение Верховного Суда РФ от 09.10.2014 N 309-КГ14-2300 по делу N А71-9500/2013 // КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ARB;n=408776#0 (дата обращения: 29.12.2017).

[330] Некрасов Е.Е., Караев Р.Ш., Губанова М.В.Становление и развитие стадии возбуждения гражданского судопроизводства как средства реализации права на судебную защиту // Вестник СевКавГТИ. 2015. Выпуск 1 (20). С. 110-113.

[331] Некрасов Е.Е., Караев Р.Ш., Лабовская Ю.В., Полякова Э.И. Вопросы развития и внедрения технологий медиации как альтернативы разрешения гражданских споров // Актуальные проблемы современной науки IV Международная научно-практическая конференция (Алушта, 27-30 апреля 2015 года). Выпуск 4. В трех томах. Том III. 2015. С. 92-94.

[332] Смирнова Е.Н. Досудебная процедура обжалования решений налоговых органов о привлечении налогоплательщика к налоговой ответственности // Ваш налоговый адвокат. 2009. № 2. С. 37.

любые пояснения и дополнительные документы в подтверждение решения нижестоящего налогового органа.

В результате этого в решении вышестоящего налогового органа по апелляционной жалобе нередко приводятся дополнительные аргументы в поддержку правомерности решения нижестоящего налогового органа, которые не приводились в самом тексте этого решения. Это, в свою очередь, снижает возможности успешного оспаривания решения налогового органа в судебном порядке.

В итоге отметим, что разнообразная судебно-арбитражная практика по налоговым спорам является достаточно противоречивой и коллизионной. Поставленные государством задачи по снижению количества налоговых споров, с одной стороны, решаются, поскольку число налоговых споров, разрешаемых в арбитражных судах, в последние годы сократилось. В то же время, следует признать, что пока государство будет преследовать исключительно фискальные интересы, а не искать взаимодействия с налогоплательщиками, оптимального сочетания публичных и частных интересов, полностью указанная задача решена не будет, и невозможно будет говорить об эффективной реализации задачи по снижению числа налоговых споров.

В перспективе развитием с электронного документооборота и электронных способов финансового контроля, который сделает налоговый контроль гораздо более жестким, тотальным, следует ожидать увеличение налоговых споров, так как в поле зрения налоговых органов будет попадать гораздо больше неоднозначных ситуаций. Следует признать необходимость исследования данного направления и разработки рекомендаций по действиям налогоплательщиков в связи с применением электронных технологий при осуществлении налогового контроля. Разработка таких рекомендаций позволит снизить возможное число налоговых споров в этой сфере.

Использованные источники:

1. Некрасов Е.Е., Караев Р.Ш., Губанова М.В.Становление и развитие стадии возбуждения гражданского судопроизводства как средства реализации права на судебную защиту // Вестник СевКавГТИ. 2015. Выпуск 1 (20).
2. Некрасов Е.Е., Караев Р.Ш., Лабовская Ю.В., Полякова Э.И. Вопросы развития и внедрения технологий медиации как альтернативы разрешения гражданских споров // Актуальные проблемы современной науки IV Международная научно-практическая конференция (Алушта, 27-30 апреля 2015 года). Выпуск 4. В трех томах. Том III. 2015.
3. Определение Верховного Суда РФ от 09.10.2014 N 309-КГ14-2300 по делу N А71-9500/2013 // КонсультантПлюс. URL: http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=ARB;n=408776#0 (дата обращения: 29.12.2017).
4. Пепеляев С.Г. О правовом понятии фискальных сборов и порядке их

установления [Текст] / С.Г. Пепеляев. // Налоговое консультирование в Узбекистане. Ташкент: Агентство «Консаудитинформ», 2003.
5. Смирнова Е.Н. Досудебная процедура обжалования решений налоговых органов о привлечении налогоплательщика к налоговой ответственности // Ваш налоговый адвокат. 2009. № 2.
6. Судебный прецедент – де-факто источник права // Газета «Завтра». URL: http://zavtra.ru/blogs/sudebnyij-pretsedent-de-fakto-istochnik-prava- (дата обращения: 29.12.2017).
7. Тедеев А.А. К вопросу о понятии и способах защиты прав налогоплательщиков // Юрист. 2004. № 1.

УДК 81-139

Пилюгина К.С.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Дехнич О.В.
доцент
Россия, г. Белгород

ОСОБЕНОСТИ ЯЗЫКА ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ РОМАНА М.МИТЧЕЛ «УНЕСЕННЫЕ ВЕТРОМ»

Аннотация:

В данной работе проводится анализ ряда теоретических вопросов, связанных с общей теорией языкознания, литературы и стилистики. Рассматриваются примеры использования стилистических средств на примере романа М.Митчелл « Унесенные ветром».

Ключевые слова: стилистические средства, стили речи, особенности языка художественных произведений.

Pilyugina K.S.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Dekhnich O. V.
associate professor

PARTICULARITIES OF POETIC LANGUAGE IN THE NOVEL M. MITCHELL «GONE WITH THE WIND»

Abstract: This article deals with some theoretical issues related to the general theory of linguistics, literature and stylistic. Stylistic devices used are examined by the example of the novel of M. Mitchell "Gone with the wind".

Key words: stylistic devices, stylistic levels of speech, particularities of poetic language.

Язык художественных произведений чрезвычайно богат, колоритен, красочен и неповторим. Каждый автор обладает набором индивидуальных инструментов, которые позволяют ему создавать свои произведения уникальными и не похожими на другие.

Нужно четко понимать, что язык художественной литературы, это не только высокий литературный стиль, а скорее смесь из всех возможных. В любом художественном произведении могут содержаться эмоционально - окрашенные отрывки эмоциональной прозы, в которых используются тропы и выразительные средства для создания образов. Их обычно можно найти в авторском повествовании, лирических отступлениях, описаниях природы или размышлениях об эмоциональном и умственном состоянии героев. Вместе с тем, многие авторы дают описание внешних событий, общественной жизни и воспроизводят прямую речь персонажей. Иногда

писатели цитируют отрывки из официальных документов, газетных статей, реклам, слоганов, заголовков газет, которые не принадлежат к языку художественной литературы в традиционном значении. То еще раз доказывает тот факт, что в произведениях художественной литературы мы можем обнаружить любой функциональный стиль речи.

В романе М.Митчелл можно встретить отрывки текста которые относятся к низкому стилю. Так, написав речь чернокожей Мамушки, автор придерживался данного стиля, при помощи которого, показал уровень ее образования, ее место в социуме, ведь вряд ли речь чернокожей рабыни с плантации 1860-х годов могла быть возвышенной, утонченной и не содержать в себе ошибок. Мамушка разговаривает сильно искажая слова, проглатывая звуки или заменяя их (например [d]вместо [ð] –dem вместо them , допуская множество грамматических и синтаксических ошибок (You ain' got no mo' manners dan a fe'el han',вместо "You have no more manners than a fool hen"), что затрудняет понимание ее речи. Но, вместе с тем, в ее слова есть зерно мудрости, здесь как бы противопоставление между смыслом высказывания и его формой. Так же автор использовал граффоны, то есть намеренное искажение орфографической нормы.

e.g. - *"Is de gemptum gone? Huccome you din' ast dem ter stay fer supper, Miss Scarlett? Ah done tole Poke ter lay two extry plates fer dem. Whar's yo' manners?"- А где ж женгмуны – никак уехали? Как же вы не пригласили их отужинать, мисс Скарлетт? Я уже велела Порку поставить два лишних прибора. Где ваши манеры, мисс?*

-"You ain' got no mo' manners dan a fe'el han', an' after Miss Ellen an' me done labored wid you. An' hyah you is widout yo' shawl! An' de night air fixin' ter set in! Ah done tole you an' tole you 'bout gittin' fever frum settin' in de night air wid nuthin' on yo' shoulders. Come on in de house, Miss Scarlett." – Вы ведете себя не лучше любой негритянки с плантации, мисс! И это-то после всех-то наших с вашей маменькой трудов! Да еще сидите тут на ветру без шали! Сколько раз я вам толковала и толковала – попомните мое слово, схватите лихорадку, ежели будете сидеть ввечеру с голыми плечами. Марш в дом, мисс Скарлетт!

Интересно, что в русском переводе переводчик лишь частично искажает речь Мамушки, употребляя в основном сниженную разговорную лексику или искажения ("женгмуны" вместо "джентльмены", простонародное "судачить" вместо "обсуждать", разговорное сниженное "наплевать"вместо "безразлично или все равно", "толковать" вместо "объяснять ,разговаривать", разговорное "не по нутру" вместо "не нравиться, не по нраву", просторечное "что ни попадя" вместо "все подряд" и т.д.). Делается это для сниженной, грубоватой характеристики персонажа, для того чтобы дополнить образ чернокожей негритянки посредством особенностей ее речи, речи необразованного человека.

Также М.Митчелл использует огромное количество прилагательных. Например: shrewd eyes, a steely quality, bronze face, silvery shadows и т.д.. А

вот при помощи каких прилагательных Митчелл описывает главную героиню, Скарлет О'Хара: not beautiful, delicate features, arresting face, eyes were pale green, black brows; ее мать Эллин: middle-aged, tall, quiet grace, creamy-skinned Basque, luxuriant hair, slanting dark eyes, inky lashes, square-cut jaw;или одно апрельское утро: golden sunlight, cream-colored walls gleamed with light, fierce heat, balmy warmth, newly fledged trees. На протяжении всего романа таких прилагательных встречается очень много, текст произведения буквально изобилует ими.

Так же можно встретить многократное употребление повторов. Например, при описании чувств и внутренних раздумий Скарлет О'Хара:

And now, **for the first time in her life**, she was facing a complex nature; she looked into Gerald's putty-colored face and, **for the first time in her life**, she saw him unshaven, his once florid face covered with silvery bristles.

Конечно, в данном произведении можно встретить и огромное количество стилистических приемов: метафора, сравнение, олицетворение, метонимия, антитеза и многие другие. Автор так же использует слова из различных реестров речи, от разговорного просторечного, до литературно-возвышенного. Данный прием так же помогает придать особый оттенок речи героев, указать на их социальный статус, раскрыть душевные переживания , чувства и мысли.

Как видно из выше приведенных примеров, в художественном произведении можно обнаружить различные функциональные стили, которые помогают воссоздать целостный образ персонажей, их характер, уровень их образования, их внутренний мир и эмоциональное состояние. Поэтому, нельзя сказать ,что язык художественного произведения- это один конкретный стиль, скорее это смешение разнообразных функциональных стилей.

Использованные источники:

1. Mitchell M. Gone with the wind, London 2014, 984p.

УДК 81-139

Пилюгина К.С.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Дехнич О.В.
доцент
Россия, г. Белгород

ОШИБКИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО ПЕРЕВОДА

Аннотация:

В данной работе проводится анализ ряда теоретических вопросов, связанных с общей теорией перевода, ошибок при переводе. Рассматриваются также возможные причины возникновения ошибок и их влияние на перевод, а так же последствия.

Ключевые слова: перевод, качество перевода, процесс перевода, сырой перевод, перевод среднего качества, перевод высшего качества, адаптация оригинального текста.

Pilyugina K.S.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Dekhnich O. V.
associate professor

TRANSLATION MISTAKES AND THEIR INFLUENCE ON TRANSLATION QUALITY

Abstract

This article deals with some theoretical issues connected with theory of translation and translation mistakes. Also, possible causes of mistakes examined and their impact on translation, as well as their consequences.

Key words: translation, quality of translation, process of translation, raw translation, medium quality translation, high quality translation, adaptation of the original text.

Начинающему переводчику всегда сложно, возникает множество трудностей на пути профессионального становления .В этой связи, хотелось-бы посмотреть на перевод, по крайней мере, с трех сторон.А именно, качество перевода, ошибки при переводе и сложности при переводе текстов , а так же с точки зрения последствий ошибок профессионального перевода.

Начем с того, что существует всеобщая тенденция воспринимать перевод как что то такое, что может сделать каждый при помощи хорошего словаря. Но дело в том, что даже создать текст используя другой текст в качестве основы намного более сложное занятие, чем может показаться на первый взгляд. Сложность становится еще более очевидной, если текст

относится к определенной сфре знаний (экономика, литература, финансы и т.д). В таком случае, когда слова принадлежат к определенному регистру и появляются особые термины в специфичном контексте, при переводе такого текста следует учитывать ньюансы, которые повлияют на конечный результат перевода. Если набор терминов, собранных вместе в тексте и воспринимаемых более или менее специфично, используется в определенном контексте, тогда читателю становится легче интерпретировать и соответственно и переводить текст. Другими словами, переводчик сможет проанализировать и понять информацию имеющуеся в его распоряжении. Такая контекстуальная помощь становится более очевидной, когда переводу подвергается текст состоящий из слов или терминов относящихся к определенной области человеческого знания, и которые чрезвычайно трудно анализировать вне контекста.

Все это только подчеркивает тот факт, что перевод должен быть не только целостным, но и гармоничным. Переводчик должен принимать во внимание контекстуальные ключи встречаемые в дискурсе чтобы избежать неясности или двусмысленности.

Центральной проблемой переводоведения так же является качество перевода. Многочисленные ученые, занимавшиеся данным вопросом, предлагали различные методы для определения факторов, которые нужны для хорошнго перевода, и должен ли перевод называтся хорошим, адекватным или соответствующим. Однако, существует тенденция воспринимать ошибки перевода только с точки зрения теоретиеских, академических исследований и переводческой педагогики, в отрыве от профессиональной практики и опыта.

Одним из важных условий корректного перевода является точность. Критерий тоности варьируется в зависимости от стиля и жанра текста. Переводчик не должен изменять текст привнося туда ненужные и чуждые элементы или выполнять чисто механический перевод. Перевести-значит выразить точно, воспроизвести не только содержание оригинального текста, но так же и форму.

До недавнего времени, существовал только качественный перевод, то есть перевод означал нечто благоразумное, что переводчик мог предложить. Сегодня перевод борется за совершенство. Уровни качества перевода можно описать по меньшей мере следующими терминами:

- Сырой перевод (**raw translation**)
- Перевод среднего качества (**normal quality translation**)
- Перевод высшего качества **(extra-quality translation**)
- Адаптация оригинального текста (**adaptation of the original text**)

Raw translation (сырой перевод) раскрывает ключевое значение оригинального текста. Здесь могут встречаться ошибки, в том числе орфографические, но текст должен быть понятным. Обычно, это переводы большого количества научных рефератов или статей.

Normal quality translation (перевод среднего качества) четко соответствует переводу исходного текста. Оригинальный текст полностью переведен, нет грамматических ошибок, и в разумной степени такой перевод свободный. Местами перевод может быть неуклюжим, но содержание исходного текста должно быть полностью понятно из перевода. Обычно, это может быть перевод инструкции.

Extra-quality translation (перевод высшего качества) подразумевает что язык переведенного текста беглый, естественный и характерный для данного языка. Перевод должен полностью подстраиваться под культурный контекст языка перевода. Никто не должен понимать, что текст является переведенным. Обычно, это рекламные брошюрки или произведения литературы.

И последнее, **adaptation of the original text** (адаптация оригинального текста), что по сути своей не прямой перевод, а создание нового текста на основе текста на иностранном языке.

В конце концов, ошибки являются относительным доказательством качества перевода и учет точного количества ошибок просто необходим, так как он является адекватным показателем хорошего или плохого перевода. Ведь так или иначе, хороший перевод-это перевод с небольшим количеством ошибок, а лучше с их полным отсутствием.

Переводчик сталкивается с огромной проблемой, когда пытается перевести старый «литературный памятник» на другой язык, не пользуясь литературной традицией. Точное воспроизведение содержания и формы оригинального языка - это сложная задача, потому как в каждом языке свой собственный способ отражения окружающей действительности и опыта.

Так или иначе, случаи плохого перевода недопустимы, ошибки и неточности обычно вызваны не очень глубокими и достаточными знаниями языка. В каком - то смысле это означает, что структуры просто скопированы с оригинального языка и не выбраны подходящие структуры в языке перевода, которые со стилистической точки зрения, полностью соответствовали бы оригинальным.

Очень часто во внимание не берется специфика языка источника, и в переводе используются слова из другого стилистического регистра, что ведет к изменению текста. Многие переводчики, а обычно это переводчики без опыта, берут словарь и наобум выбирают первый вариант перевода слова. Одной из важнейших проблем, когда мы имеем дело с переводом, является выбор правильного эквивалента. Так что, это ответственность переводчика найти этот эквивалент и использовать в конкретном контексте.

Что касается ошибок при переводе, они возникают из-за несоответствия между языком-источником и языком- перевода. Но хороший переводчик, с энциклопедическими знаниями и лингвистическими знаниями обоих языков, знает, как их избежать. Более того, ошибки указывают на качество перевода, и в то же самое время, они могут помочь понять мыслительный процесс переводчика. Заглянув в голову переводчика, мы

можем объяснить и найти источник ошибок, что позволить пролить свет на то, как, бороться с ошибками в переводе и как улучшить качество перевода.

В лингвистических трудах по переводу, можно найти огромное количество исследований на определение типов ошибок, которые допускают переводчики, переводя текст с одного языка на другой. Эти исследования основаны на той идеи, что проникновение в процесс допущения ошибки может помочь понять ход мыслительного процесса переводчика, а это в свою очередь, поможет при обучении переводчиков.

Таким образом, источники ошибок могут возникать:

1. **При чтении** английского (или любого другого) текста. Одним из главных компонентов в процессе перевода является прочтение оригинального текста и его перевод на другой язык. На этой ступени, переводчик может допустить ошибку из-за слабого и некачественного прочтения. Ошибки, допущенные на данной стадии можно поделить на следующие категории:

- **Miscue** (ошибочная информация, «промах»). Miscue, это термин который был заимствован Гудмэнэм, относится к неправильной догадке или пониманию читателя при прочтении. Например, слово “program” читается как “performance”; “ready” как “reading” и так далее. Обычно начинающие читатели допускают много подобных ошибок, но когда качество чтения увеличивается, подобные ошибки сходят на нет.
- **Неправильное использование или применение фоновых знаний.** Опытный переводчик должен обладать пытливым умом, и находится в постоянном поиске энциклопедических знаний, и только таким образом он может приобрести те самые необходимые фоновые знания, необходимые для перевода с одного языка на другой, не допуская ошибок при переводе.

2. В лексическом значении. Такие ошибки могут делиться на предложные и экспрессивные.

Таким образом, было представлено два главных источника ошибок, а именно, слабо развитые навыки чтения переводчика, и неправильное понимание лексического значения. Слабые навыки чтения влекут за собой дезинформацию и неправильную интерпретацию скрытого значения.

Так же, вскользь, хотелось бы упомянуть о последствиях ошибок в профессиональном переводе. Огромное количество переводов выполняемых по всему миру сотнями, если не тысячами людей, делает очевидным тот факт, что существует огромное количество дефектного перевода. Существует множество примеров, которые иллюстрируют потенциальные последствия перевода сниженного качества, а также влияние переводческих ошибок. Так же можно поделить неадекватный перевод на следующие категории: официальный, политический и коммерческий. Переводчики должны защитить себя и ограничить свою ответственность за качество перевода, не преувеличивая свои возможности, и не делая громких заявлений по качеству перевода, а также им следовало бы вести учет того,

как они справляются с проблемными моментами в тексте. Даже если переводчика нельзя привлечь к закону за ошибки, существует этическая сторона вопроса и переводчик несет определенную моральную ответственность.

Таким образом, вопросы перевода заслуживают внимание, и нельзя относится к переводу как к механическому процессу , который выполняется при помощи словаря. Это более сложное и интересное дело, которое включает не только простое соединение слов в предложения. Мысль о том, что язык зависит от словарей и грамматики в корне неверна. Хороший переводчик всегда помнит ее и в его голове должно содержаться намного больше информации, чем во всех словарях и пособиях по грамматике. Его цель создать понятный и приятный для прочтения текст.

Использованные источники:

1. Mitchell M. Gone with the wind, London 2014, 984p.
2. Hatim, B. & Mason, I.. Discourse and the translator. London and New York: Longman, 1990, l06p.
3. Seguinot, C. Interpreting errors in translation. Meta, 35, 68p.
4. Бархударов, Л. С. Язык и перевод : вопросы общей и частной теории перевода. Москва : Изд-во ЛКИ, 2008. – 235 с.
5. Казакова Т.А. Практические основы перевода. Учебное пособие. – СПб.: Лениздат; «Издательство Союз», 2000 – 256 с.
6. Кинг, С. Ловец снов; [пер. с англ. Т. А. Перцевой]. - Москва: АСТ, 2008. – 638 с.
7. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты). Учебное пособие ин-тов и ф-тов иностр. языков. М.: Высшая школа, 1990 – 459 с.

УДК 343.5

Полетых Е.В.
студент ИЭУПИ, 5 курс
Константинова Н.А., к.истор.н.
доцент
кафедра менеджмента, предпринимательства
и экономической безопасности в АПК
Иркутский ГАУ им. А.А. Ежевского
Россия, г. Иркутск

ОСОБЕННОСТИ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: В статье рассматривается понятие и сущность преступлений в сфере экономической деятельности. Приведена статистика экономических преступлений за период 2013- сентябрь 2017 год. Рассмотрены группы экономических преступлений, виды и статьи уголовного кодекса РФ, в которых они приведены. Далее рассмотрены методы расследования экономических преступлений: экономические и неэкономические (традиционные). Выявлена особенность расследования таких преступлений, и рассмотрена деятельность следственных и оперативных органов. Кроме того, изучена доказательственная база преступлений в сфере экономической деятельности.

Ключевые слова: экономические преступления, методика расследования, виды преступлений в сфере экономической деятельности, оперативно-разыскная деятельность.

Poletykh E.V.
5th year student of the Institute of Economics
Management and Applied Informatics
Irkutsk State Agrarian University named after Ezhevsky
Irkutsk, Russia
Konstantinova N.A.
Candidate of historical sciences, associate professor
Assistant Professor of the Department of Management, Entrepreneurship
and Economic Security in the Agroindustrial Complex
Irkutsk State Agrarian University named after Ezhevsky
Irkutsk, Russia

PECULIARITIES OF THE METHOD OF INVESTIGATION OF CRIMES IN THE SPHERE OF ECONOMIC ACTIVITY

Abstract: The article deals with the concept and essence of crimes in the sphere of economic activity. The statistics of economic crimes for the period 2013 - September 2017 is given. The groups of economic crimes, types and articles of the criminal code of the Russian Federation in which they are given are considered. Further, the methods of investigating economic crimes are considered: economic and non-economic (traditional). The peculiarity of the

investigation of such crimes is revealed, and the activity of investigative and operational bodies is considered. And the evidentiary base of crimes in the sphere of economic activity has been studied.

Key words: economic crimes, methods of investigation, types of crimes in the sphere of economic activity, operational and investigative activities.

Ежегодно в Российской Федерации регистрируется рост числа совершенных экономических преступлений. Увеличение числа зарегистрированных экономических преступлений свидетельствует как об активизации работы правоохранительных и контролирующих органов, так и о фактическом количественном росте и качественном изменении преступности в данной сфере, повышении степени ее общественной опасности. В связи с этим пристальное внимание уделяется в последнее время именно преступности в сфере экономики.

Рисунок 1-**Число зарегистрированных преступлений экономической направленности в Иркутской области за период 2013-сентябрь 2017 г.**

Из данных рис. 1 видим, что в 2014 году было зарегистрировано наибольшее количество экономических преступлений за выбранный промежуток времени на территории Иркутской области, с 2014 же года наблюдается постепенное снижение уровня преступности.

Далее представим данные по количеству зарегистрированных преступлений экономической направленности по Иркутской области за период 2013 г.- сентябрь 2017 г. в динамике.

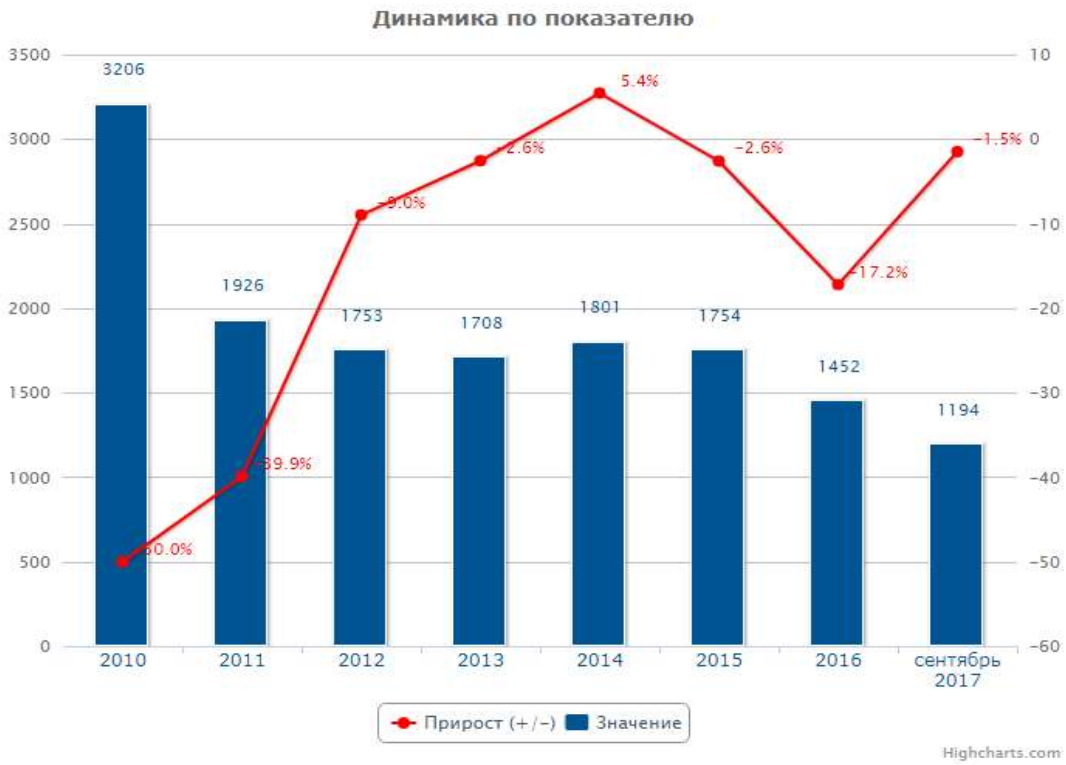


Рисунок 2 – **Динамика зарегистрированных преступлений экономической направленности в Иркутской области за период 2013-сентябрь 2017 г.**

Следует отметить, что именно государство является главным гарантом безопасности предпринимательской деятельности, основные функции которого можно определить следующим образом: формирование надежной правовой базы, регулирующей предпринимательско-коммерческую деятельность и ее безопасность; включение безопасности предпринимательства в общий правопорядок, обеспечивающийся в государстве соответствующими органами и учреждениями; формирование правового механизма, координирующего деятельность названных органов с деятельностью других государственных и коммерческих структур [5, с.115].

Поэтому, применение уголовной ответственности, наиболее действенного и сурового вида из всех существующих видов юридической ответственности, позволяет добросовестным предпринимателям осуществлять свою деятельность в условиях безопасности с минимально возможными рисками.

В настоящее время нет единого мнения по поводу того, что следует понимать под экономической преступностью (экономическими преступлениями). Можно определить экономическое преступление как намеренное введение в заблуждение с целью завладения чужими денежными средствами, имуществом или правами [2, с.65]. Уголовная ответственность за экономические преступления в Российской Федерации предусмотрена гл. 22 УК РФ, которая отличается от других глав Кодекса большим количеством

разнообразных по видовым объектам составов преступлений [7, с.49].

К преступлениям, совершаемые в сфере экономической деятельности относятся:

1.Преступления, посягающие на общественные отношения, интересы в сфере предпринимательской деятельности: регистрация незаконных сделок с землей (ст. 170 УК); незаконное предпринимательство (ст. 171 УК); производство, приобретение, хранение, перевозка или сбыт немаркированных товаров и продукции (ст. 1711 УК); незаконная банковская деятельность (ст. 172 УК); лжепредпринимательство (ст. 173 УК); легализация (отмывание) денежных средств и иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем (ст. 174 УК); незаконное получение и разглашение сведений, составляющих коммерческую, налоговую или банковскую тайну (ст. 183 УК); и т.д.

2. Преступления, посягающие на общественные отношения, интересы, складывающиеся в кредитно-финансовой сфере: незаконное получение кредита (ст. 176 УК); злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности (ст. 177 УК); злоупотребления при эмиссии ценных бумаг (ст. 185 УК); злостное уклонение от предоставления инвестору или контролирующему органу информации, определенной законодательством РФ о ценных бумагах (ст. 1851 УК); и т.д.

3. Преступления, посягающие на монополию государственного регулирования в определенных сферах общественных отношений: нарушение правил изготовления и использования государственных пробирных клейм (ст. 181 УК); незаконный оборот драгоценных металлов, природных драгоценных камней или жемчуга (ст. 191 УК); нарушение правил сдачи государству в оборот драгоценных металлов, драгоценных камней (ст. 192 УК).

4. Преступления, посягающие на общественные отношения, складывающиеся по поводу перемещения ценностей через таможенную границу: контрабанда (ст. 188 УК); незаконный экспорт технологий, научно-технической информации и услуг, используемых при создании оружия массового поражения, вооружения и военной техники (ст. 189 УК); невозвращение на территорию РФ предметов художественного, исторического и археологического достояния народов Российской Федерации и зарубежных стран (ст. 190 УК); невозвращение из-за границы средств в иностранной валюте (ст. 193 УК).

5. Преступления, посягающие на общественные отношения, интересы, складывающиеся по поводу порядка исчисления и уплаты налогов и иных платежей: уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица (ст. 194 УК); уклонение от уплаты налогов и (или) сборов с физического лица и (или) сборов с организации (ст.198, 199 УК).

6. Преступления, посягающие на общественные отношения, интересы, обеспечивающие процедуру банкротства: неправомерные действия при

банкротстве (ст. 195 УК); преднамеренное банкротство (ст. 196 УК); фиктивное банкротство (ст. 197 УК) [4, с.483].

Формирование доказательственной базы по большинству экономических преступлений и криминалистическая деятельность по сбору доказательств и источников информации осуществляется на этапе выявления данных преступлений. Современные экономические преступления совершаются хорошо замаскированными способами, а многие из оперативных работников не имеют достаточных знаний и опыта, и не привлекают к работе соответствующих специалистов по экономике. Таким образом, уже в момент выявления экономических преступлений возникают криминалистические проблемы в их последующем расследовании.

Основу выявления экономических преступлений составляет доследственная проверка, направленная на первичное документирование признаков преступления, т.е. исследование финансово-хозяйственной деятельности юридического или физического лица. Верным и надежным действием по обнаружению преступления, способов и следов его совершения является проведение той или иной разновидности судебно-экономической экспертизы: бухгалтерской, налоговой, финансово-аналитической, финансово-кредитной.

Методики выявления экономических преступлений должны включать и деятельность по сбору доказательств, а для этого в их механизм должны быть встроены ревизии, выемки документов и соответствующие экспертизы. Несомненным элементом таких методик должны быть аналитические и технические инструменты оперативно-розыскной деятельности, сопровождающиеся криминалистическими мероприятиями получения доказательств и их источников.

Выявление (поиск) экономических преступлений (установление факта нарушения законных интересов) или первичное обнаружение их признаков является как задачей для государства в лице его органов, так и необходимой мерой по обеспечению безопасности собственных законных интересов для различных субъектов экономической деятельности. Таким образом, методы обнаружения (распознавания) признаков экономических преступлений представляются значимыми как для сотрудников правоохранительных органов, так и специалистов служб экономической безопасности, внутреннего аудита, ревизоров различных хозяйствующих субъектов [3, с.105].

При выявлении и расследовании экономических преступлений используются экономические и неэкономические (традиционные) методы. К экономическим методам относят:

—методы документального анализа — построены на исследовании различных документов (бухгалтерского, статистического, оперативно-технического учета) как носителей информации о результатах совершенных хозяйственных операций, в том числе результатах хозяйственных операций, измененных в связи с событием преступления. Распространены в

ревизионной и экспертной практике (осмотр документа, встречная проверка, инвентаризация и др.);

—методы бухгалтерского анализа — построены на исследовании записей бухгалтерского учета и отчетности, основаны на использовании элементов метода бухгалтерского учета (баланс, счета, двойная запись и др.)8. Приемы бухгалтерского анализа в основном используются в процессе аудиторских, налоговых проверок, проведении экспертиз;

—методы экономического (финансового) анализа, в основу которых положен принцип непротиворечивости системы технико-экономических и (или) финансовых показателей. В настоящее время методы экономического (финансового) анализа в целях первичного обнаружения признаков преступления практически не применяются. В современной практике методы экономического (финансового) анализа используются в основном как средство документального подтверждения наличия признаков преступлений по уже имеющимся в производстве делам, распространены при проведении финансово-аналитических экспертиз (исследований), установлении арбитражными управляющими признаков преднамеренного (фиктивного) банкротства [3, с.105].

К неэкономическим методам относятся: традиционные методы получения информации о преступлении, как гласные, так и негласные (используемые в ходе оперативно-розыскной деятельности), такие как:

1. Опрос.
2. Наведение справок.
3. Сбор образцов для сравнительного исследования.
4. Проверочная закупка.
5. Исследование предметов и документов.
6. Наблюдение.
7. Отождествление личности.
8. Обследование помещений, зданий, сооружений.
9. Контроль почтовых отправлений, телеграфных и иных сообщений.
10. Прослушивание телефонных переговоров.
11. Снятие информации с технических каналов связи.
12. Оперативное внедрение.
13. Контролируемая поставка.
14. Оперативный эксперимент.
15.Получение компьютерной информации [1, ст.6].

Таким образом, преступления в сфере экономической деятельности – это противоправные деяния в сфере имущественных и производственных отношений, экономических прав граждан, юридических лиц, муниципальных и государственных образований, которые причиняют ущерб или создают реальную возможность причинения ущерба охраняемой государством системе общественных отношений рыночного характера, за которые УК РФ предусматривает уголовную ответственность.

Необходимо отметить, что при производстве оперативно-розыскных

мероприятий и следственных действий необходимо обеспечить как сохранность, так и своевременное изъятие документации, содержащей данные о финансово-хозяйственной деятельности. Именно экономическая документация содержит до 90% данных, формирующих предмет доказывания по экономическим преступлениям. Кроме того, необходим экспресс-анализ экономической и иной информации о преступлении, установление всех субъектов, входящих в схему совершения преступления. На основе изъятых и приобщенных к уголовному делу документов, содержащих данные о финансово-хозяйственной деятельности, производятся предъявление обвинения и допрос обвиняемого, назначение судебных экспертиз.

Использованные источники:

1. Об оперативно-розыскной деятельности: федеральный закон от 12 августа 1995 г.№ 144-ФЗ (в ред. от 06.07.2016) // Российская газета. - №160. – 18.08.1995.
2. *Бурая Е.П., Константинова Н.А.* Уголовная ответственность в сфере экономических преступлений как обеспечение социально-экономической безопасности российского общества// Научные исследования в эпоху информационных технологий: материалы международной научно-практической конференции (12 сентября 2017 г. ОВН-192, Москва) Отв. ред. Зарайский А.А. Экономика и право: материалы международной научно-практической конференции (14 сентября 2017 г. ЮРЗ-591, Новосибирск). Отв. ред. Зарайский А.А. Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2017. 159 с. - С.65-68.
3. *Епишин В.В., Мельницын С.В.* Экономические методы в практике раскрытия преступлений / *В.В. Епишин, С.В. Мельницын* // Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2010. №1. – С. 104-108.
4. *Кадников Н.Г.* Уголовное право России. Общая часть. Особенная часть: учебник по специальностям «Правоохранительная деятельность», «Правовое обеспечение национальной безопасности» / *Н.Г. Кадников.* – Москва: изд-во ИД «Юриспруденция» - 2013. – 944 с.
5. *Константинова Н.А. Тарасова Н.В.* Юридическая ответственность в сфере предпринимательской деятельности как гарантия социальной и экономической безопасности/ *Н.А. Константинова, Н.В. Тарасова*//Инновационное предпринимательство: проблемы и перспективы развития: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции, посвященной Дню российского предпринимательства. – Ставрополь: Секвойя, 2016. – 282 с. – С.112-117.
6. *Кузнецова Т.В.* Общая характеристика преступлений в сфере экономической деятельности / *Т.В. Кузнецова* // Российский университет дружбы народов. – 2013. №1. – С. 158-162.
7. *Мажитова С.Р.* О проблеме определения понятия «экономическая преступность» (экономические преступления) / *С.Р. Мажитова*// Вестник Челябинского государственного университета. – 2011. №35. – С. 49-53.

УДК 613.79

Попова Н.С.
студент
Недорезков К.В.
студент
Козлова Д.А.
студент
Крыловский А.Ю.
студент
ФГБОУ ВО АГМУ Минздрава России
Россия, г. Барнаул

ТЕХНИКИ ПОЛИФАЗНОГО СНА В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА

Аннотация: *В статье рассмотрены различные техники полифазного сна. Проанализированы их плюсы и минусы. Представлены варианты использования таких техник в жизни современного человека.*

Ключевые слова: *Сон, цикл, фаза, техники сна.*

Popova N.S.
student
Altai State Medical University
Russia, Barnaul
Nedorezkov K.V.
student
Altai State Medical University
Russia, Barnaul
Kozlova D.A.
student
Altai State Medical University
Russia, Barnaul
Krylovskii A.Yu.
student
Altai State Medical University
Russia, Barnaul

TECHNOLOGY OF POLY PHASE SLEEP IN THE LIFE OF THE MODERN MAN

Abstract: Different techniques of polyphase sleep are considered in the article. Their pros and cons are analyzed. Presented are the options for using such techniques in the life of modern man.

Key words: Sleep, cycle, phase, sleep techniques.

Цель: Систематизация и организация накопленного материала, для максимально удобного, умозрительного получения базовых представлений о техниках полифазного сна в жизни современного человека.

Задачи:

1. Нахождение специализированной литературы по теме
2. Произведение базисного анализа основных концепций
3. Формулировка выводов

Сон занимает около трети нашей жизни. Однако, работая с различными циклами сна, мы можем не менее полноценно выспаться за гораздо более короткое время. Для этого существует 4 основные цикла, которые обеспечивают высыпание, хорошее самочувствие и бодрость в сжатый отрезок времени. В данной статье после описания монофазного цикла дана характеристика 4 полифазных циклов, которые в отличие от первого состоят не из одного промежутка для сна, а из нескольких, перемежающихся интервалами бодрствования.

Монофазный цикл. Этот цикл состоит из нескольких фаз, важнейшей из которых является фаза быстрого движения глаз. Для перехода в неё телу требуется 45-75 минут. Именно эта фаза отвечает за процессы, происходящие во время сна в мозге и в организме в целом, которые благотворно влияют на здоровье. Является самым привычным и применяемым для людей циклом.

Бифазная техника сна Сиеста (Siesta). Этот сон практикуется многими учениками старших классов и студентами и включает в себя 5-6 часов фазы сна днем и 1 фазы сна продолжительностью 20,60 или 90 минут. Общая продолжительность сна в течении суток составляет 5,5-10 часов. Данный цикл не сильно отличается от однофазного, но все же немного более эффективен. Ряд исследований подтверждают, что цикл Сиеста гораздо интенсивнее благотворно воздействует на физическое состояние, уравновешивает эмоциональный фон, устраняет последствия стресса и повышает четкость реакции, цепкость внимания и продуктивность, а также повысить уровень интеллекта. Перейти на новые многофазные циклы будет не так просто и примерно с 3 по 10 день человек будет чувствовать особую утомляемость. Главное набраться терпения, есть здоровую нежирную пищу и все получится. Примерно через две недели человек почувствует обещанный результат.

Цикл Everyman (Обыкновенный). Этот цикл включает в себя сон продолжительностью 3,5 часа и 3 коротких фазы сна по 20 минут. Данная модель была разработана с целью противодействия естественному периодическому ослаблению концентрации внимания, которое имеет место в пределах суточной активности человека. Этот график считается более гибким, к нему проще приспособиться и его можно совмещать с однофазным циклом сна по три-четыре часа. Кроме того, иногда можно пропускать «короткие сны» без вреда для здоровья. Однако, автор методики избегать продолжительного сна с 3 ночи до 6:30 утра, так как в данном промежутке вероятность полноценно выспаться в фазе медленного сна минимальна.

Цикл Димаксион. Баки Фуллер вывел этот цикл сна на основе своей веры в то, что у человека есть два резервуара с энергией. И если первый

резервуар очень легко пополнить, то второй (второе дыхание) пополняется гораздо не охотнее. В итоге он стал спать по тридцать минут 4 раза в день каждые шесть часов, что в сумме составило всего два часа сна! При этом он заявил, что еще никогда не чувствовал себя более энергичным. Доктора обследовали Баки после двух лет такого цикла и объявили его полностью здоровым. Данная методика может практиковаться далеко не всеми. Легче всего её придерживаться людям с мутацией гена сна DEC2, которым требуется для монофазного сна гораздо меньше времени, чем остальным- не 8, а 4 часа. На данный момент это самый экстремальный из четырех альтернативных, но при этом еще и самый эффективный цикл сна. Техника сна Димаксион способна подарить лишние шесть часов бодрствования в сутки.

Цикл Uberman (Сверхчеловека). Этот цикл состоит из 6 отрезков сна по 20 минут, также есть вариант 8 отрезков по 20 минут. Данная методика была разработана с целью повышения эффективности осознанных сновидений. Убермен цикл считается очень эффективным — люди чувствуют себя более здоровыми, ощущают прилив сил и видят очень яркие сны. Но у него есть один существенный недостаток: если человек пропустит хотя бы одну фазу сна, то будет чувствовать себя не выспавшимся и уставшим.

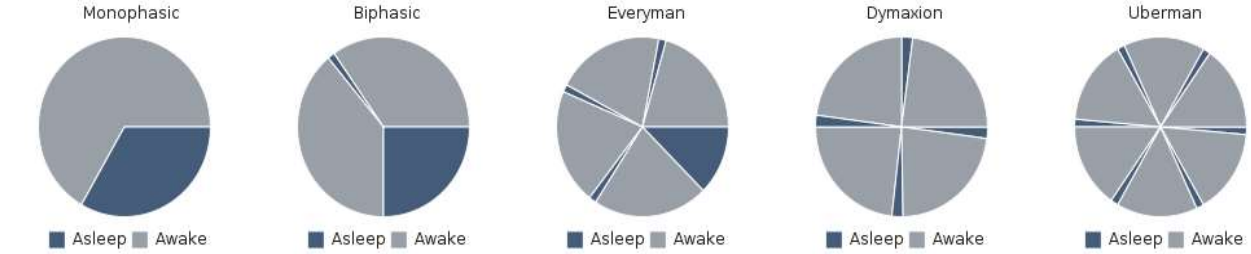


Рис.1 Альтернативные циклы сна

Вывод: Полифазные режимы сна имеют своих сторонников и противников. Они неоднозначны, некоторые называют такой сон «сном гениев», поскольку данные режимы не просто дают человеку больше свободного времени бодрствования, но и активизируют скрытые силы и ресурсы организма. Прочие же ругают полифазные циклы сна за социальное неудобство, связанное с режимом рабочего графика. Поэтому, стоит ли экспериментировать с циклами сна - это выбор каждого. А кто всё же решился опробовать некоторые из техник, то от них требуется максимальной осторожности, определенной выдержки и терпения, чтобы достичь положительных результатов.

Использованные источники:

1. Борбели А. Тайна сна (перевод и примечания В.М.Ковальзона). М.: «Знание», 1989

2. Жуве М. Замок снов (пер. с франц., предисловие, послесловие и примечания В.М.Ковальзона; серия «Наука для всех»). Фрязино: «Век-2», 2006

3. Жуве М. Похититель снов (пер. с франц. В.М.Ковальзона и В.В.Незговоровой, предисловие и примечания В.М.Ковальзона; серия «Самое время!»). М: «Время», 2008
4. Шпорк П. Сон. Почему мы спим и как нам это лучше всего удается (пер. с нем., под ред. и с предисловием В.М.Ковальзона).«Бином. Лаборатория знаний», 2010
5. Ковальзон В.М. Основы сомнологии. Физиология и нейрохимия цикла бодрствование-сон.М.: «Бином. Лаборатория знаний», 2011

УДК 338.33

Попович И.И.
студент магистратуры
научный руководитель: Полякова А.Г., д.э.н.
профессор
Департамент Менеджмента
Финансовый университет
при Правительстве Российской Федерации
Россия, г. Москва

КОНЦЕПЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В. ПАРЕТО: ABC-АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ ПАО «ЛУКОЙЛ»

Аннотация. В статье исследуется анализе факторов эффективности деятельности фирмы, а также оптимизация её результатов и прибыли с помощью ABC-анализа, играющего важную роль при разработке стратегии фирмы, проведенного на примере ПАО «Лукойл».

Ключевые слова: принцип Парето, эффективность деятельности фирмы, стратегический анализ фирмы, ABC-анализ.

Popovich I.
Student of master`s degree
Financial university under the Government of the Russian Federation,
Russia, Moscow
Supervisor: Polyakova A. G.
doctor of Economics, Professor
Professor of Department of Management
Financial university under the Government of the Russian Federation
Russia, Moscow

THE CONCEPT OF PARETO'S PRODUCTION EFFICIENCY: ABC-ANALYSIS ON THE EXAMPLE OF "LUKOIL"

Abstract. The article is devoted to the analysis of efficiency factors of the company's operation and optimization of its results and profits with the help of ABC-analysis, which plays an important role in the development strategy of the company, and which was carried out on the example of PJSC "LUKOIL".

Keywords: Pareto principle, the efficiency of the company's activities, strategic analysis of the company, ABC-analysis.

Производственная эффективность обеспечивает выпуск нужного объема продукции с наименьшими затратами и большей прибылью, при этом такая ситуация характеризуется наиболее выгодным распределением всех имеющихся ресурсов. Нередко при анализе производственной эффективности используют предположение-концепцию, выдвинутое Вильфредо Парето (1848 – 1923), итальянским социологом и экономистом. Суть этой концепции состоит в том, что перемещение ресурсов, которое может вызвать преобразование структуры производимых товаров или услуг,

может происходить в положительную сторону только тогда, когда оно приносит пользу или выгоду, не причиняя никому ущерба. То есть оптимальным состоянием как фирмы, производящей товары, так и экономики в целом, является то состояние, при котором представляется невозможным “улучшение” какого-либо товара или субъекта, при этом не ухудшая положение других [8]. Другими словами, наличие эффективности синонимично отсутствию потерь.

Необходимыми аспектами в концепции эффективности В. Парето являются:

1. Эффективность в производстве означает, что невозможно увеличить производство одного блага (товара), не сокращая производство другого.

2. Эффективность в распределении подразумевает, что невозможно перераспределять блага (товары) таким образом, чтобы не изменилось благосостояние потребителей: благосостояние одного потребителя не может увеличиться без уменьшения благосостояния другого.

3. Эффективность структуры выпуска означает изменение состояния субъектов путем преобразования структуры выпускаемой продукции [11].

В. Парето предложил формулу, которая показывает, что блага распределяются неравномерно. Итальянский ученый установил, что общество Италии можно разделить на две части: 20% богатых людей, у которых находится 80% богатства и 80% населения, которых принадлежат 20% богатства. Это соотношение в дальнейшем стало известно, как принцип Парето 20:80 или Закон Парето, или же правило Парето.

Многочисленные исследования доказали, что правило Парето может быть применимо практически к любому экономическому процессу и означает: «20% усилий дают 80% результата. И наоборот 80% усилий дают всего 20% результата» И, как правило, закон Парето работает не только в сфере экономики, но и в любой другой сфере жизни. В частности, по утверждению М.А. Гурьевой [3], концепция устойчивого развития также имеет много общего с принципом эффективности Парето, а И.В. Майстер утверждает, что данный принцип может быть применен как на микро-, так и на макроэкономическом уровне [4].

Правило Парето используется в анализе факторов эффективности деятельности любой фирмы, а также в оптимизации её результатов и прибыли. Верный выбор самых важных приоритетных направлений позволяет быстро достичь более значительного результата (80%), при этом остальные действия могут оказаться незначительными и малоэффективными [5].

Что касается практического применения, принцип Парето лежит в основе АВС-анализа, одного из важнейших инструментов в стратегическом анализе. АВС-анализ – метод, который позволяет классифицировать и оптимизировать по степени важности ресурсы фирмы, то есть фирма, контролируя 20% позиций, обеспечивает 80% контроль всей системы, будь то клиенты компании и потребители, ассортимент товаров, запасы сырья и

закупаемые материалы, поставщики, запасы, инвестиции или любые затраты [2]. Этот метод позволяет определить нерентабельные группы товаров, вовремя усовершенствовать и оптимизировать их ассортиментный ряд.

ABC-анализ – анализ какого-либо показателя (например, товары или ресурсы) путём деления на три категории:

A – наиболее ценные, составляют 15-20% – ассортимента (ресурсов); 80% – прибыли или продаж. В случае снижения выпуска товаров группы А, фирма может понести большие потери, а следовательно, такие товары требуют особого внимания и должны оставаться максимально конкурентоспособными.

B – промежуточные, 20-35% – ассортимента (ресурсов); 15% – прибыли или продаж. Товары группы В также важны для фирмы, т.к. они обеспечивают хорошую прибыль, а их корректировка должна осуществляться умеренными способами.

C – наименее важная группа, 50-60% – ассортимента (ресурсов); 5% – прибыли или продаж. Обычно товары группы С не приносят стабильного хорошего дохода компании, а при их анализе необходимо выявить причину низких продаж и благоразумно вносить коррективы в политику компании.

ABC-анализ играет большую роль в стратегическом анализе фирмы и разработке ее стратегии. Благодаря этому инструменту можно правильно расставить приоритеты деятельности, наиболее эффективно и своевременно распределить ограниченные ресурсы фирмы [9], определить излишнее использование ресурсов и оперативно корректировать стратегию, в том числе в части балансировки источников финансирования деятельности компании [1]. Для принятия важных стратегических решений ABC-анализ необходимо проводить на регулярной основе в несколько периодов, чтобы следить за показателями деятельности фирмы в динамике.

Чтобы наглядно проиллюстрировать ABC-анализ, можно провести анализ географических сегментов компании «Лукойл» по объему выручки за 2015 г., 2016 и три квартала 2017 года. ПАО «ЛУКОЙЛ» – это российская нефтяная компания, одна из крупнейших по объему выручки в стране. Основными направлениями деятельности Лукойла являются операции по реализации нефти, нефтепродуктов, природного газа, по добыче и переработки нефти, а также по добыче и переработке природного газа.

Географические сегменты были выделены согласно регионам деятельности и включают в себя сегменты «Россия» и «За рубежом» [10]. Показатели представлены в таблице 1.

Таблица 1. Показатели выручки по географическим сегментам и видам деятельности компании «Лукойл», млн руб.

Географические сегменты	3 кв. 2017, млн. руб.	2016, млн. руб.	2015, млн. руб.
Реализация нефти на территории России	27 942	94985	145688
Экспорт нефти и реализация нефти зарубежными дочерними компаниями	1 130 736	1353334	1389955
Реализация нефтепродуктов на территории России	566 613	626633	604687
Экспорт нефтепродуктов и реализация нефтепродуктов зарубежными дочерними компаниями	2298846	2770095	3238339
Реализация продуктов нефтехимии в России	28 552	38092	28248
Экспорт продуктов нефтехимии и реализация продуктов нефтехимии зарубежными дочерними компаниями	35 807	34711	34490
Реализация газа и продуктов его переработки в России	22 719	34723	38229
Экспорт продукции газопереработки и реализация газа и продуктов его переработки зарубежными дочерними компаниями	36 649	81626	100097
Реализация энергии и связанных услуг в России	44 913	61920	58237
Реализация энергии и связанных услуг зарубежными дочерними компаниями	9 149	14178	12516
Прочая реализация на территории России	34 231	46867	41134
Прочая реализация на экспорт и прочая реализация зарубежными дочерними компаниями	38 096	69881	57430
Итого выручка от реализации	4 274 253	5227045	5749050

Данные проведенного анализа представлены в таблице 2.

Таблица 2. АВС-анализ компании «Лукойл»

Географические сегменты	3 кв. 2017	2016	2015
Экспорт нефтепродуктов и реализация нефтепродуктов зарубежными дочерними компаниями	A	A	A
Экспорт нефти и реализация нефти зарубежными дочерними компаниями	B	A	B
Реализация нефтепродуктов на территории России	B	B	B
Реализация энергии и связанных услуг в России	B	C	C
Прочая реализация на экспорт и прочая реализация зарубежными дочерними компаниями	C	C	C
Экспорт продукции газоперерботки и реализация газа и продуктов его переработки зарубежными дочерними компаниями	C	B	C
Экспорт продуктов нефтехимии и реализация	C	C	C

продуктов нефтехимии зарубежными дочерними компаниями			
Прочая реализация на территории России	С	С	С
Реализация продуктов нефтехимии в России	С	С	С
Реализация нефти на территории России	С	В	В
Реализация газа и продуктов его переработки в России	С	С	С
Реализация энергии и связанных услуг зарубежными дочерними компаниями	С	С	С

В виду того, что отчетность полного 2017 года отсутствует, данные за три квартала не являются точными показателями эффективности компании, однако их также можно проанализировать и выявить тенденции смещения доли выручки по разным направлениям деятельности.

Как можно видеть из представленных данных в Таблице 2, наиболее выгодными для компании являются экспорт нефтепродуктов и реализация нефтепродуктов зарубежными дочерними компаниями, которые занимают долю в более, чем 53% от выручки компании. Экспорт нефти и реализация нефти зарубежными дочерними компаниями вошли в группу А в 2016, однако доля в общей выручки этого вида деятельности высока и в 2015 и за три квартала 2017 года, составляя 24,1% и 26% соответственно. Экспорт продукции газоперерботки и реализация газа, реализация нефтепродуктов на территории России и реализация нефти на территории России попали в группу В в 2016 и 2015 гг, приносят небольшой процент выручки, но являются важными для компании, особенно учитываю специфику нефтегазовой отрасли.

Так как метод АВС строится на количественной оценке показателей выручки, минусом является то, что невозможно оценить качественные составляющие какого-либо товара, или, как в данном случае – сегмента или направления деятельности. Не учитывается и специфика отрасли, где товары могут быть взаимосвязанными и ресурсы могут распределяться довольно эффективно. Также можно предположить, что данный метод не учитывает стадию жизненного цикла и принадлежность товара или товарной группы к числу инновационных [7]. Еще одним минусом этого метода является отсутствие убыточных видов товаров, и нерентабельные товары необходимо выявлять с помощью других аналитических методов.

Большое влияние на выручку компании оказывают внешние факторы, в том числе политические, как и в случае с «Лукойлом» – компания присутствует на международном рынке. Крупные игроки международных рынков подвержены политическим, экономическим, юридическим и другим рискам. АВС-анализ не учитывает роль внешних факторов, таких как сезонность, неравномерность потребления и спроса, структура спроса и потребления, покупательная способность, влияние конкурентов и т.д. Прогнозная составляющая данного метода также недостаточно эффективна [6].

Виды деятельности, попавшие в группу С, как правило являются малоценными, но учитывая минусы АВС-анализа, они могут играть важную роль в структуре выручки компании, при этом привнося малый вклад.

Проведенный анализ показал, что ПАО «Лукойл» может сфокусировать свои ресурсы и капитал в развитие наиболее перспективных видов деятельности, например, разрабатывая новые месторождения нефти. В случае полного контроля над видами деятельности, которых является наиболее ценными, компания может стать ещё более финансово устойчивой.

Использованные источники:

1. Коокуева В.В., Чапкина Е.Г., Линдер Н.В., Трачук А.В. и др. Теория и практика управления финансовой деятельностью. – М.: Ист Консалтинг, 2013. – 196 с.
2. Косинский П.Д., Чупрякова А.Г. Практика применения методики количественной оценки товарного ассортимента розничного торгового предприятия // Техника и технология пищевых производств. 2014. №4 (35). С.164-171
3. Курманалиева З.Г., Гурьева М.А. Концепция устойчивого развития. // В сборнике: Проблемы формирования единого пространства экономического и социального развития стран СНГ (СНГ-2015). Материалы ежегодной Международной научно-практической конференции. Ответственные редакторы: О. М. Барбаков, Ю. А. Зобнин. 2015. С. 293-296.
4. Лиман И.А., Майстер И.В. Теория и методология организации и управления экономическими системами. – Тюмень: Ист Консалтинг, 2010. – 182 с.
5. Пахомов А.П. Применять или не применять принцип Парето на практике? // Вестник РУДН. Серия: Экономика. 2010. №1. С.5-12
6. Полякова А.Г. Vision-технология как инструмент перспективного развития региона. Экономический журнал. 2011. Т.22. № 2. С. 12-20.
7. Полякова А.Г. Инновационная деятельность как фактор модернизации экономического пространства региона. // Научные труды Вольного экономического общества России. 2010. Т. 137. С. 419-427
8. Попова С.Н. Экономическое содержание и принципы ресурсоэффективности // Вестник науки Сибири. 2012. №5 (6). С.173-177
9. Руднева Л.Н., Гурьева М.А., Симарова И.С. и др. Инновационный менеджмент. Учебное пособие для вузов. Тюмень, 2016. – 182 с.
10. Сайт ПАО «Лукойл», финансовая отчетность // [Электронный ресурс], Режим доступа: http://www.lukoil.ru/InvestorAndShareholderCenter/ReportsAndPresentations/FinancialReports (дата обращения 17.12.2017)
11. Эффективность по Парето // Энциклопедия Экономиста, [Электронный ресурс], Режим доступа: http://www.grandars.ru/student/ekonomicheskaya-teoriya/effektivnost-pareto.html (дата обращения 16.12.2017)

УДК 336.744

Порошина В. Ю.
студент 2 курса
Чернова М. В.
студент 2 курса
Оренбургский государственный аграрный университет
Россия, г. Оренбург

СОВРЕМЕННЫЕ СРЕДСТВА ОПЛАТЫ В МИРЕ

Аннотация: Статья посвящена современным способам оплаты товаров и услуг в мире. В статье определяется содержание понятия электронных денег, определение наличных и безналичных расчетов, принципов их реализации. Так же в данной статье описаны самые популярные международные и отечественные платежные системы.

Ключевые слова: электронные деньги, платежная система, обслуживание, счет, перевод денег, интернет, наличный платеж, безналичный платеж, банк, банковская карта.

Poroshina V.Y.
student of Orenburg State Agrarian University
Orenburg, Russia)
Chernova M. V.
student of Orenburg State Agrarian University
Orenburg, Russia

MODERN MEANS OF PAYMENT IN THE WORLD

Abstract: The article is devoted to modern methods of payment for goods and services in the world. The article defines the concept of electronic money, the definition of cash and noncash payments and principles of their implementation. Also in this article we describe the most popular international and domestic payment system.

Keywords: electronic money, payment system, service, account, money transfer, internet, cash payment, cashless payment, bank, bank card.

Современные способы оплаты просто потрясли весь современный мир. Не трудно представить что будет дальше. Касанием пальца можно будет оплатить все что угодно, но это только воображение. А пока поговорим о существующих способах оплаты и их классификациях.

Многие вдохновились идеей оплачивать свои счета с помощью электронных денег. Основная цель, которую выполняют платежные системы - это мгновенный расчет с банком или продавцом. На данный момент существуют множество электронных ресурсов, но не все они вызывают доверие.

Итак, вот самые популярные отечественные и международные платежные системы: "Яндекс. Деньги"; "Mail.ru.Деньги"; Webmoney; Paypal; Visa; MasterCard; "Мир"; Perfect money; Money mail; "ПРО100"; Qiwi; Alipay.

Это далеко не полный перечень сервисов для расчета электронными деньгами. Но они чаще всего используются клиентами.

Большинство из нас не представляют жизнь без интернета, гаджетов и другой техники.

Но самое интересное, что постепенно, сами того не замечаем, мы используем сеть для поиска информации, но не как не для оплаты. Благодаря платежным системам мы можем отрыть свой бизнес, купить и оплатить любой товар.

С помощью интернета можно провести любые операции: оплата услуг, штрафов и многое другое.

Электронные деньги - это неоднозначный и эволюционирующий термин, употребляющийся во многих значениях, связанных с использованием компьютерных сетей и систем хранимой стоимости для передачи и хранения денег.

Достоинства:

- Для совершения покупок не надо выходить из дому.
- Сохранность денег от потери и воровства.
- Бесплатное обслуживание электронного кошелька.
- Срок пользования кошельком неограничен временем.
- Удобство пополнения счета: терминалы, банк, платежные карты и др.
- Конвертация и перевод денег.
- Анонимность пользования счетом.

Недостатки:

- Не все интернет - магазины принимают электронные деньги.
- Для пользования кошельком потребуется выход в интернет.
- В случае потери пароля, могут быть проблемы с восстановлением аккаунта.

По всему миру виртуальные деньги вытесняют наличные, так как граждане понимают, что хранение денег безопасней на карте или кошельке.

Какие бывают способы оплаты?

Статья 140 ГК РФ гласит, что платежи на территории РФ могут осуществляться наличными или безналичными расчетами. Это основная классификация, которая разделяет абсолютно все способы платежей.

Платеж наличными — вид расчетов, при котором оплата товара или услуги производится посредством передачи наличных денег от одного лица другому.

Безналичные расчеты — это платежи, осуществляемые без использования наличных денег, посредством перечисления денежных средств по счетам в кредитных учреждениях и зачетов взаимных требований. Имеют важное экономическое значение в ускорении оборачиваемости средств, сокращении наличных денег, необходимых для обращения, снижении издержек обращения.

Способы оплаты наличными:

• Наличными в кассе, курьеру, путем передачи денежных средств от непосредственного заказчика исполнителю или третьему лицу.

• Через терминалы самообслуживания Qiwi, Элекснет, Киберплат и другие. Пользователь выбирает необходимую услугу на экране терминала и оплачивает ее, путем внесения денежных средств в купюроприемник.

• В банковских ПВН и банкоматах с функцией приема наличных. Нужно выбирать необходимый параметр, ввести платеж, вставить купюру и совершить операцию.

• Платеж в банке или на Почте России. Большинство пенсионеров до сих пор платят за электроэнергию и квартиру в отделениях Почты, так уж завелось. Для совершения платежа необходимо предъявить платежное поручение или просто указать реквизиты получателя, после чего передать наличные денежные средства операционисту.

• Популярной системой оплаты в России остается способ оплаты через систему переводов. Для оплаты достаточно подойди в отделение выбранной системы переводов, указать реквизиты платежа или хотя бы назвать организацию и внести наличные.

Безналичные способы оплаты товаров. Выделяют контактные и бесконтактные безналичные платежи:

- Расчет банковской картой с чипом (магнитной полоской) - считается более распространенным безналичным платежом. На данный момент магнитные карты все чаще заменяют чипованным пластиком. Для оплаты продукта необходимо вставить карту в чип-ридер POS-терминала (если карта с чипом) либо провести картой через ридер (если карта имеет магнитную полосу). Далее нужно вести ПИН-код, следом автоматически средства с карты спишутся, а товар станет оплаченным.
- Оплата с помощью карты с технологией PayPass (Мастеркард) или Pay Wave (Visa) - является наипопулярнейшим методом бесконтактной оплаты товаров. Для расчета по такой карте достаточно поднести ее к POS-терминалу и товар автоматически будет оплачен без ввода ПИН-кода и прочих манипуляций. Но у данного способа присутствует один минус, оплата по одной операции не должна быть свыше одной тысячи рублей. Таким образом, в случае если сумма вашей покупки составит 1035 руб., бесконтактным способом совершить покупку будет невозможно, тогда надо будет вставить пластиковую карту в терминал и ввести ПИН-код. Кроме того далеко не в любом магазине имеются терминалы с возможностью бесконтактной платы.
- Платеж электронными деньгами через интернет-кошелек QIWI, Webmoney, Яндекс.Деньги и т.д. Чтобы произвести оплату данным способом необходимо войти в личный кошелек одной из платежных систем и заплатить выданный счет или перевести средства по реквизитам компании.
- Оплата мобильным телефоном с технологией NFC - это не самый популярный бесконтактный способ оплаты в Российской Федерации. Эта

технология дает возможность оплатить разнообразные товары/услуги благодаря поднесению к считывающему устройству мобильного телефона. Для того, чтобы пользоваться этой технологией, необходимо купить сим-карту с поддержкой технологии NfC и установить в телефон дополнительную антенну. Далее можно оплачивать услуги одним кликом, просто поднеся мобильное устройство к терминалу и средства снимутся со счета телефона.

- Банковский перевод через интернат-банкинг. Для оплаты товара/услуги нужно войти в интернет-банк, выбрать необходимую категорию, ввести назначение платежа и выбрать карту/счет для списания денег в счет оплаты. Потом только надо будет дать согласие на операцию специальным кодом и средства спишутся со счета.

Достоинства и недостатки безналичного расчета

Основным превосходством подобного метода оплаты считается его эластичность. Безналичные средства имеют все шансы содержаться в специальных счетах безграничное период. Банковские документы возможно в каждый период подключить к сделке. Они определяют и доказывают обстоятельство совершения процедуры. Компании, в каком месте применяется плата согласно безналу, освобождены от надобности регулярно отвечать финансы в банк. Главной минус способа состоит в связи с банк. Безналичный перевод невозможно станет реализовать, в случае если у держателя денег задачи с их оборотом. Собственникам простых и специальных счетов потребуется оплачивать банку комиссию за проведенные процедуры. Достоинства и недостатки безналичных расчетов возместят друг друга, совершая этот метод платежей наиболее подходящим в реалиях нашего времени.

Принципы реализации безналичных расчетов

Финансовое право регулирует все без исключения финансы процедуры среди предпринимателями, физическими и юридическими лицами, торговыми центрами, иными учреждениями. Для данных задач существовали изобретены принципы реализации безналичных расчетов, главное из которых означает, то что с счета покупателя средства обязаны списываться только лишь согласно его разрешению. В расчетных документах, используемых с целью выполнения транзакций, обязаны находиться: ИНН собственника счета; наименование и номер счета кредитной компании; название банка плательщика; номера счета и БИК получателя перевода. Плата согласно безналичному расчету: перевод средств реализуется одним из упомянутых ранее методов. В корреспондентском счете отражаются сведения отправителя и получателя денег, необходимую сумму перевода и название оплаченной услуги. По этой причине, в случае если продавец никак не осуществит собственные обязательства, безналичная оплата станет возвращена покупателю за исключением комиссии банковской системы. Возвращение средств потребителю по безналичному расчету: потребитель имеет право возвратить

или поменять товар, полученный в магазине. Возвращение средств покупателю согласно безналу осуществляется при предоставлении продукта, чека, гарантийного талона, подтверждающих человек документов. Электронный вид упомянутых бумаг необходимо выслать на почту магазина. Отказать в переводе денег покупателю вправе в последующих моментах: продукт считается продовольственным и обладает оптимальным качеством; потеряны документы о переводе денег; приобретенный товар принадлежит к перечню незаменяемой продукции. Возвращение продукта согласно безналичному расчету: продукт ненадлежащего качества обязана быть отправлена покупателем в склад магазина. Возврат продукта по безналичному расчету устанавливается в договоре любого компании отдельно. Фирма способен возместить расходы на отправку продукта, в случае если подобный раздел имеется в ее правилах. Безналичные формы расчетов предполагают перевод средств на текущий счет потребителя мгновенно после отправки продукта назад торговцу.

Таким образом, сегодня безналичный денежный оборот постепенно вытесняют налично-денежные расчеты в денежных системах различных стран. Организация денежных расчетов с использованием безналичных расчетов гораздо предпочтительнее платежей наличными деньгами, поскольку достигается значительная экономия на издержках обращения.

Использованные источники:

1. Огородникова Е. П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики» // «Экономика и предпринимательство», - 2016. - № 1-2. - С. 31-33.
2. Огородникова Е. П. «Влияние акцизного налогообложения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-7 (45). С. 111-113.
3. Деньги. Кредит. Банки: Учебник / Н. П. Белотелова, Ж. С. Белотелова. − 4-е изд. − М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2015. − 400 с.

УДК 621.3.04

Прокопов Д.И.
студент магистратуры электропривода и автоматики
Бармин Е.А.
студент магистратуры
кафедра электропривода и автоматики
Череповецкий Государственный Университет
Российская Федерация, г. Череповец

РАЗРАБОТКА МЕТОДА АКУСТИЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКИ АСИНХРОННОГО ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЯ

Аннотация: В статье рассматривается процесс разработки метода акустической диагностики асинхронного электродвигателя, включающий в себя выявление основных неисправностей электродвигателей переменного тока, разработку лабораторного стенда, проведение испытаний.

Ключевые слова: Метод акустической диагностики электродвигателей, спектральный анализ, определение состояния электродвигателя.

Prokopov D.I.
Master of Electrical Drive and Automation Department
Cherepovets State University
Cherepovets, Russian Federation
Barmin E.A.
Master of Electrical Drive and Automation Department
Cherepovets State University
Cherepovets, Russian Federation

DEVELOPMENT OF A METHOD OF ACOUSTIC DIAGNOSTICS OF INDUCTION MOTOR

Abstract: the article discusses the process of developing a method of acoustic diagnostics of an induction motor, which includes identification of the main faults of AC motors, design of laboratory bench, testing.

Key words: Method of acoustic diagnostics of electric motors, spectral analysis, to determine the condition of the motor.

Суть метода акустической диагностики заключается в анализе шума работающего асинхронного электродвигателя для диагностирования его текущего состояния. Данный способ диагностики может позволить с минимальными издержками и в короткие сроки проводить диагностику состояния электрооборудования, т.к. диагностика проводиться бесконтактным способом, на работающем электродвигателе с помощью узконаправленного микрофона и ПО, и не требует присутствия высоко квалифицированного персонала [1].

Если рассмотреть конструкцию асинхронного электродвигателя, то его основные неисправности имеют механический и электрический характер [2].

Примеры неисправностей приведены на рисунке 1.

Рисунок 1 – Примеры неисправностей электродвигателей

Целью работы является: Разработать метод акустического диагностирования электродвигателя, с помощью которого будет возможно распознать определенный признак (дефект) в сигнале и запоминании ситуации с дальнейшим использованием результата анализа.

Задачами работы являются:

1. Определить посредством анализа спектра звукового сигнала эталонное состояние электродвигателя;
2. Сравнить спектры звукового сигнала рабочего двигателя и двигателя, имеющего неисправность.

Для изучения метода акустической диагностики был разработан лабораторный стенд, состоящий непосредственно из двигателя и средств коммутации, а также узконаправленный микрофон и ПО на ПК. Схема стенда и его фотография изображены на рисунках 2 и 3.

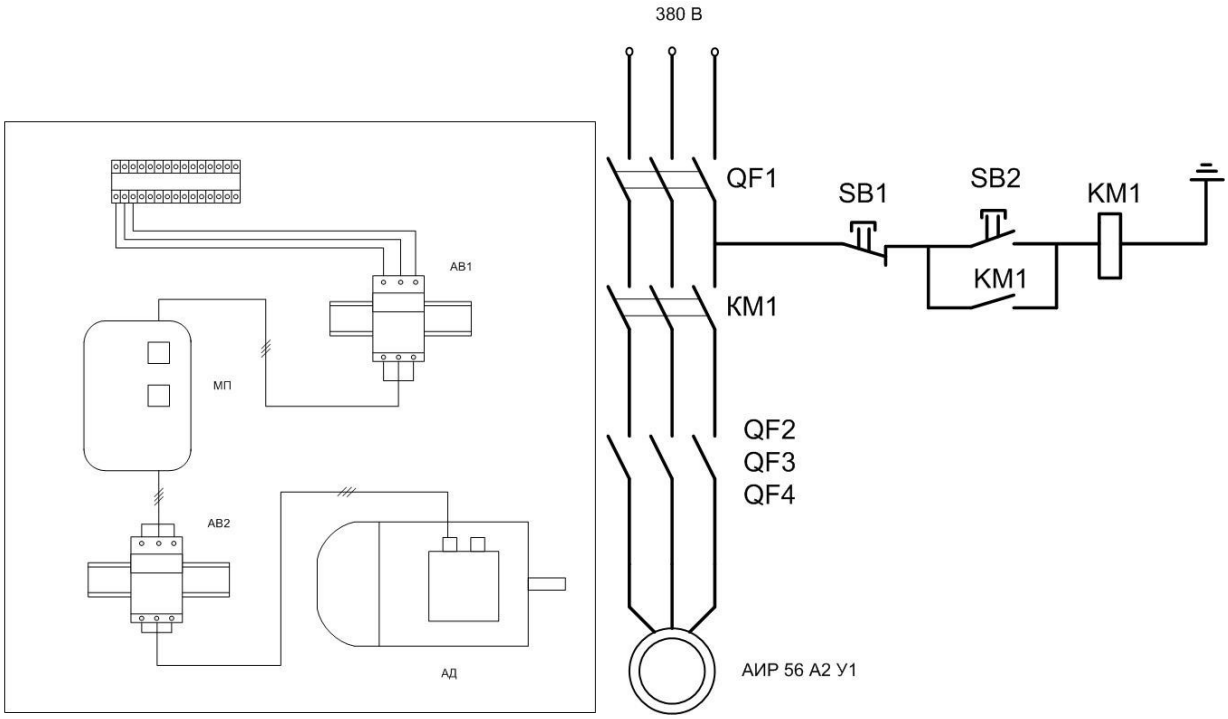


Рисунок 2 – Схема лабораторного стенда

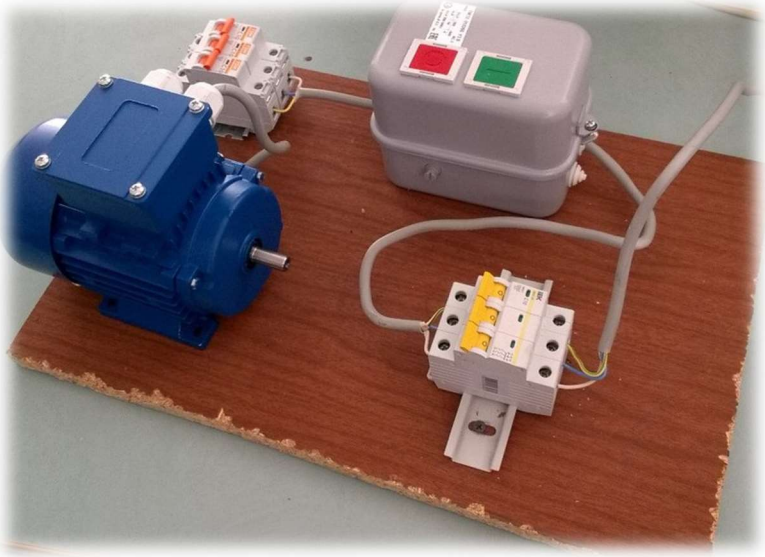


Рисунок 3 – Фотография лабораторного стенда

Суть опытов заключается в том, чтобы получить спектр акустического сигнала исправного работающего электродвигателя, затем имитировать его электрическую и механическую неисправность после чего сравнить спектры акустического сигнала исправного двигателя и имеющего неисправность.

Первая неисправность, которую мы имитировали имела электрический характер, мы анализировали спектр акустического сигнала двигателя, работающего на двух фазах. Результаты опыта изображены на рисунке 4

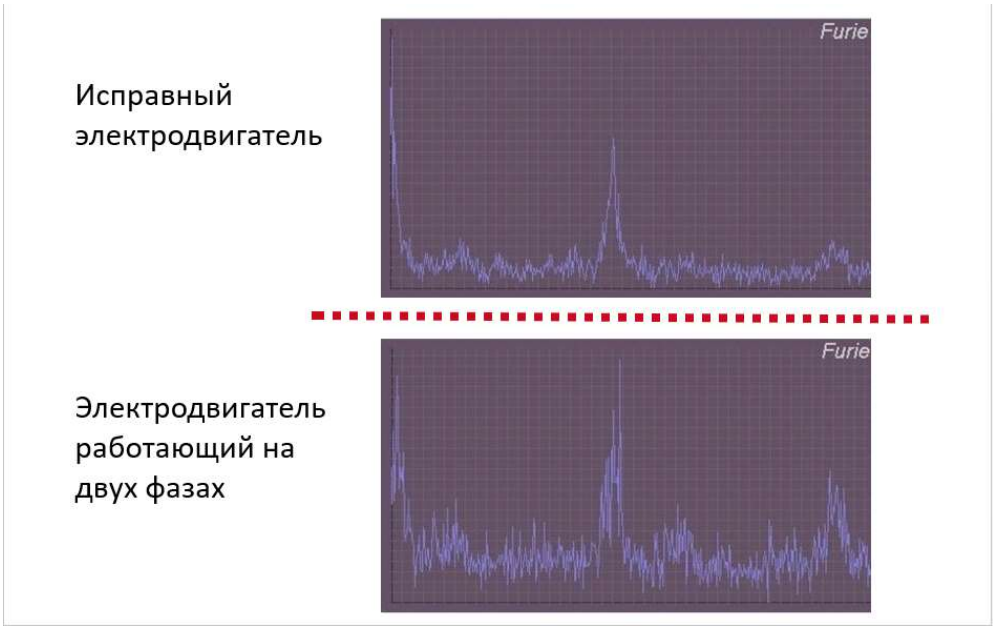


Рисунок 4 – Результаты эксперимента №1

На графиках представлены спектры сигналов исправного и неисправного электродвигателя

Если рассмотреть более детально, то видны различия спектров на низких, средних и высоких частотах. Соответственно с помощью данного метода можно выявлять неисправности электрического характера.

Далее была имитирована неисправность механического характера, создана усталостная раковина дорожки качения приводного подшипника. Спектры сигнала исправного и неисправного электродвигателя приведены на рисунке 5.

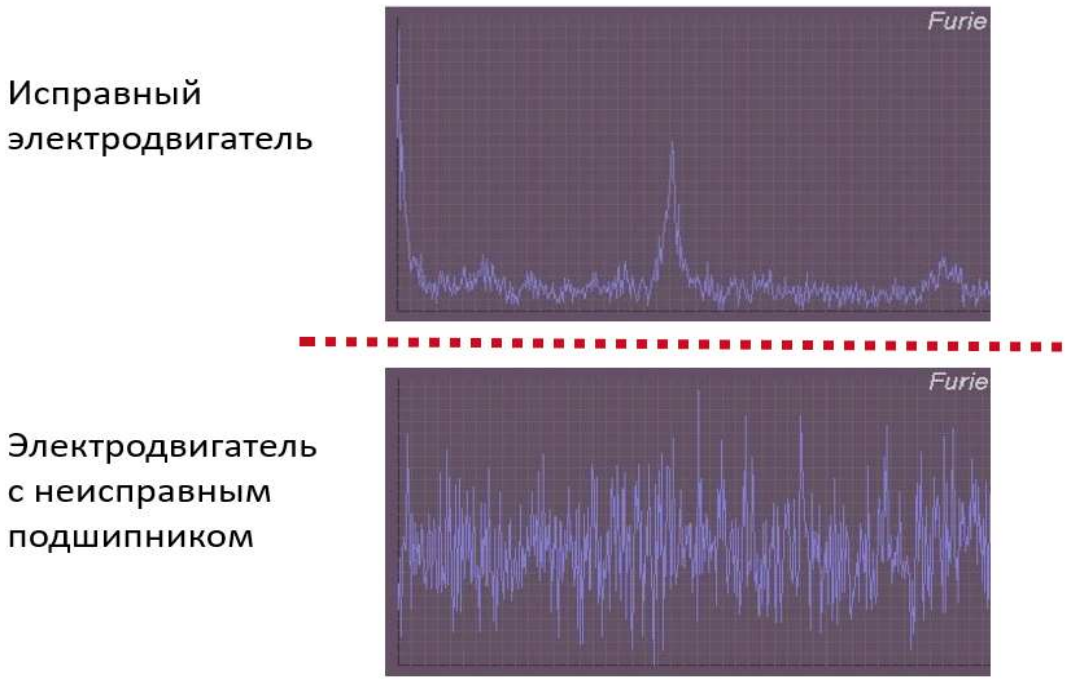


Рисунок 5 – Результаты эксперимента №2

На рисунке 5 представлены различия спектров сигналов на низких, средних и высоких частотах, соответственно с помощью данного метода

можно выявлять неисправности механического характера.

И в заключении хочется сказать, что опытным путем с помощью способа акустической диагностики удалось установить неисправность электрического и механического характера, дальнейшее изучение данного метода может позволит выявлять саму неисправность, а также ее характер, даже на ранних стадиях.

Использованные источники:

1. Прокопов Д.И. Бармин Е.А. «Методы и способы акустической диагностики электродвигателей» // http://forum-nauka.ru/domains_data/files/8/PROKOPOV%20D.I.pdf
2. Прокопов Д.И. Бармин Е.А. «Методы диагностики электродвигателей» // https://interactive-plus.ru/ru/article /119670/discussion_platform

УДК 657

Пупкова Д.С.
студент 5 курса
научный руководитель: Шукшина Ю. А., к.э.н.
доцент
кафедра менеджмента и экономики образования
ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический
институт имени М. Е. Евсевьева»
Россия, г. Саранск

АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: Статья посвящена исследованию состава и структуры дебиторской задолженности экономического субъекта на основе учетных данных. Анализируется динамика дебиторской задолженности, её доля в общем объеме оборотных активов и в целом в общей величине контролируемых ресурсов предприятия. Исследуется состав дебиторской задолженности по срокам возникновения и категориям дебиторов. Автор приводит расчет показателей оборачиваемости дебиторской задолженности.

Ключевые слова: экономический анализ, бухгалтерская (финансовая) отчетность, дебиторская задолженность, оборачиваемость.

Pupkova D.S.
student the 5th year
Mordovian State Pedagogic Institute named after M. E. Evseviev
Russia, Saransk
Scientific adviser: Shukshina Yu. A., Cand. of Econ. Sci.
Ass. Prof. of Management and Economics of Education
Mordovian State Pedagogic Institute named after M. E. Evseviev

ANALYSIS OF STRUCTURE AND STRUCTURE OF RECEIVABLES OF THE ENTERPRISE

Summary: Article is devoted to a research of structure and structure of receivables of the economic subject on the basis of registration data. Dynamics of receivables, her share in the total amount of current assets and in general in the total value of controlled resources of the enterprise is analyzed. The structure of receivables on terms of emergence and categories of debtors is investigated. The author gives calculation of indicators of turnover of receivables.

Keywords: economic analysis, accounting (financial) reports, receivables, turnover.

Первый Дом Консалтинга «Что делать Консалт» – это группа профессиональных компаний, более 20 лет оказывающих консалтинговые услуги российскому бизнесу. Имеет свыше 15 000 постоянных Клиентов и более 1500 Сотрудников, треть из которых является сертифицированными

специалистами. Подразделение «Что делать 1С» является официальным партнёром фирмы «1С» и постоянно работает над расширением и развитием сервисов. Для организаций, которым требуется индивидуальное программное решение, специалисты на базе программ 1С разрабатывают и дорабатывают программы, отвечающие запросам каждого конкретного заказчика. Все программные продукты, которые поставляет и обслуживает «Что делать 1С», соответствуют нормам и требованиям современного законодательства Российской Федерации. В состав данного подразделения входят следующие юридические лица: ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ ВНЕДРЕНИЕ», ЗАО «ЧТО ДЕЛАТЬ СИСТЕМА», ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ ИНТЕГРАЦИЯ», ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ».

Компания ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» зарегистрирована по адресу: 127083, г. Москва, улица Мишина, дом 56. Основным видом экономической деятельности является: деятельность, связанная с использованием вычислительной техники и информационных технологий, прочая деятельность. Общество с ограниченной ответственностью «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» присвоен ИНН 774349512, КПП 771401001, ОГРН 115746705302, ОКПО 17058541.

Бухгалтерский учет ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» организован в соответствии с Федеральным законом от 6 декабря 2011г. № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» и Положением по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации. В организации разработан рабочий план счетов, учетная политика сформирована в соответствии с ПБУ 1/2008. Бухгалтерский учет ведется с применением автоматизированной программой «1С: Предприятие 8.3». Бухгалтерский учет осуществляет бухгалтерия. Она является самостоятельным структурным подразделением предприятия и подчиняется главному бухгалтеру. Главный бухгалтер назначается на должность и освобождается от должности приказом руководителя организации.

Перейдем непосредственно к исследованию состояния дебиторской задолженности ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ». Нужно иметь в виду, что уровень платежеспособности и устойчивости предприятия в определенной степени зависит от скорости оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности, которая характеризует эффективность функционирования организации.

Дебиторская задолженность свидетельствует о временном отвлечении средств из оборота данного предприятия, что вызывает дополнительную потребность в ресурсах и может приводить к напряженному финансовому состоянию. Установив достоверность дебиторской задолженности нужно проанализировать состав и структуру дебиторской задолженности, распределить дебиторскую задолженность по срокам образования, определить качество и ликвидность этой задолженности.

Важное условие, которое нужно соблюдать при анализе, необходимость обеспечения сопоставимости показателей, поскольку сравни-

вать можно только качественно однородные величины. Наиболее распространенным видом дебиторской задолженности является задолженность покупателей и заказчиков за отпущенные им товары, материалы, услуги, выполненные и неоплаченные в срок работы. Дебиторка отвлекает средства из оборота организации, ухудшает ее финансовое положение. Своевременное взыскание дебиторской задолженности – важнейшая задача бухгалтерии организации. По истечении сроков исковой давности она подлежит списанию в убыток в составе прочих расходов.

Анализ состояния общего объема дебиторской задолженности начнем с исследования ее динамики и доли от общего объема активов баланса и оборотных активов ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» (табл.1).

Таблица 1 – Доля дебиторской задолженности от валюты баланса и оборотных активов

Показатели	Значения по годам			Изменения 2016г. к 2014г.	
	2014	2015	2016	абсолют.	%
Общая стоимость активов предприятия, тыс. руб.	521773	962918	1092265	570492	209,3
Оборотные активы – всего, тыс. руб.	255749	284534	351917	96168	137,6
Дебиторская задолженность, тыс. руб.	192345	192061	245006	52661	127,4
Доля дебиторской задолженности от общей суммы активов баланса, %	36,9	19,9	22,4	–14,5	60,7
Доля дебиторской задолженности от оборотных активов, %	75,2	67,5	69,6	5,6	92,6

Как видно из таблицы 1 организация существенно увеличило стоимость практически всех своих активов, значительно увеличились основные средства, и другие активы, в том числе и дебиторская задолженность. В результате всего этого общая стоимость активов ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» увеличилось в 2,09 раза. Таким образом, произошло реальное укрепление материально-технической базы предприятия. Дебиторская задолженность за исследуемый период выросла только на 27,4%, что несколько отстает от темпов роста оборотных активов, которые увеличились на 37,6%.

Нужно иметь в виду, что дебиторская задолженность является составной частью оборотного капитала предприятия. Поэтому рассмотрим на графике изменения удельного веса дебиторской задолженности от общего объема оборотных активов, а также их долю от валюты баланса организации. Для наглядного представления ситуации составим гистограмму (рис. 1).

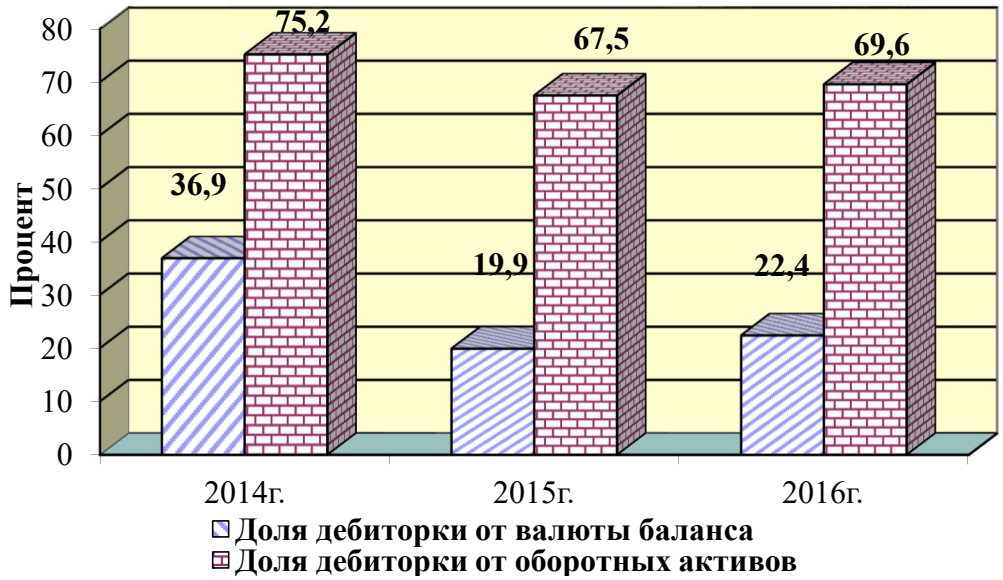


Рисунок 1 – Динамика доли дебиторской задолженности в валюте баланса и общей сумме оборотных активов

Представленная гистограмма позволяет утверждать, что на предприятии нет устойчивой тенденции по увеличению или снижению доли дебиторской задолженности от валюты баланса и общей суммы оборотных активов. Минимальные значения данного показателя наблюдались в 2015 году, а максимальные – в 2014 году, соответственно, 36,9 и 75,2%. В целом следует отметить, что удельный вес дебиторской задолженности от общего объема оборотных активов значителен, составляя от 67,5 до 75,2%.

На основе цифровых данных, представленных в таблице 1, составим график изменения объемов дебиторской задолженности за период с 2014 по 2016 годы (рис. 2).

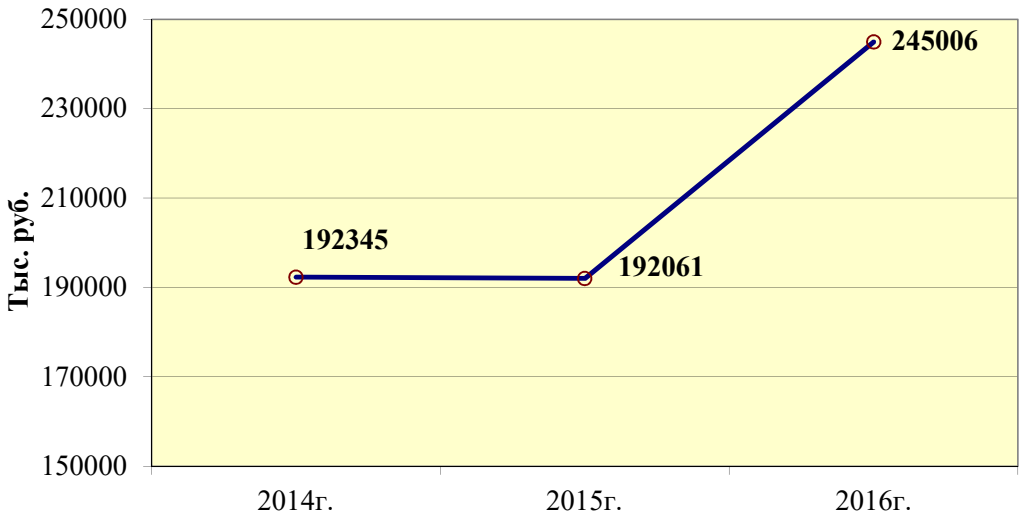


Рисунок 2 – Динамика дебиторской задолженности ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ»

Из рисунка 2 видно, что на исследуемом предприятии в анализируемом периоде произошло увеличение объемов «дебиторки». Особенно значительный рост произошел в 2016 году, когда она увеличилась со 192 061 тыс. руб. до 245 006 тыс. руб., или на 27,6%. В 2015 году объемы дебиторской задолженности находились практически на уровне предыдущего года. Резкое увеличение дебиторской задолженности в 2016 году свидетельствует о нарастании кризиса неплатежей в ситуации ухудшения экономической конъюнктуры в стране.

Теперь рассмотрим состав дебиторской задолженности по срокам ее предполагаемого погашения. Для этого воспользуемся материалом, полученным из расшифровок отдельных показателей бухгалтерского баланса, предоставленных бухгалтерией организации (табл. 2).

Таблица 2 – Состав дебиторской задолженности по срокам возникновения

Вид дебиторской задолженности	Значения по годам			Изменения 2016г. к 2014г.	
	2014	2015	2014	абсолют.	%
Долгосрочная дебиторская задолженность	0	0	0	–	–
Краткосрочная дебиторская задолженность	192345	192061	245006	52661	127,4
Итого дебиторская задолженность	192345	192061	245006	52661	127,4
в т.ч. просроченная дебиторская задолженность	16761	22903	20995	4234	125,3
Доля просроченной дебиторской задолженности от общей дебиторской задолженности, %	8,7	11,9	8,6	–0,1	98,9

Как известно, к краткосрочной дебиторской задолженности относится задолженность, по которой платежи ожидаются в течение 12 месяцев со дня его возникновения, а к долгосрочной – дебиторская задолженность, платежи по которой ожидаются в срок, превышающей 12 месяцев. К просроченной дебиторской задолженности относится задолженность, по которой истекли все сроки погашения дебиторами, и которая относится к сомнительной задолженности.

В ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» в анализируемом периоде практически отсутствовала долгосрочная дебиторская задолженность. Вся задолженность относится к краткосрочной, доля которой в анализируемом периоде несколько увеличилась. Доля просроченной дебиторской задолженности от общего ее объема колебалась в анализируемом периоде в пределах от 8,6% до 11,9%. Причем наиболее высокий удельный вес просрочки был именно в 2015 году. Затем она снизилась, что следует рассматривать в качестве положительного явления, так как это говорит о том, что организация в 2016

году принимала больше усилий по недопущению сверхнормативной задолженности, так как это отвлекает финансовые ресурсы из оборота и отрицательно влияет на финансовые результаты. К положительным аспектам исследуемой проблемы следует отнести и отсутствие долгосрочной задолженности.

Важным направлением анализа дебиторской задолженности предприятия является исследование структуры задолженности по категориям дебиторов. Исходные данные для анализа приведены в таблице 3. По данному признаку дебиторская задолженность разделена между тремя категориями дебиторов:

а) по расчетам с покупателями и заказчиками;

б) по авансам выданным;

в) прочая задолженность.

Таблица 3 – Структура дебиторской задолженности ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» по категориям дебиторов

Вид дебиторской задолженности	Года			2016г. в % 2014г.
	2014	2015	2016	
Дебиторская задолженность – всего, тыс. руб.	192345	192061	245006	127,4
в т.ч.: расчеты с покупателями и заказчиками, тыс. руб.	187360	187631	239039	67,7
авансы выданные, тыс. руб.	4172	2715	4547	51,8
прочая задолженность, тыс. руб.	543	1715	1420	51,8
Доля задолженности по расчетам с покупателями и заказчиками, %	97,4	97,7	97,6	100,2
Доля задолженности по авансам и прочей задолженности, %	2,6	2,3	2,4	92,3

Наиболее распространенным видом дебиторской задолженности является задолженность покупателей и заказчиков за отпущенные им товары, материалы, услуги, выполненные и неоплаченные в срок работы. Управление дебиторской задолженностью применительно к задолженности заказчиков (покупателей) за поставку товаров, оказанные услуги или выполненные работы является одновременно элементом маркетинговой политики организации, направленной на максимизацию объема прибыли, установление взаимовыгодных отношений.

Данные таблицы 3 свидетельствуют о том, что наибольшую долю среди дебиторов ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» занимают расчеты с покупателями и заказчиками. Их удельный вес в анализируемом периоде колебался от 97,4% в 2014 году до 97,7% в 2015 году. Авансы выданные и прочая дебиторская задолженность организации относительно невысока. Максимальное ее значение наблюдалось в 2014 году – 2,6%, а в остальные года эта цифра была и того меньше.

В вопросах управления дебиторской задолженностью организации важная роль отводится расчету показателей, характеризующих ее оборачиваемость. Чем выше данные показатели, тем быстрее можно взыскать с дебиторов задолженность, т.е. тем легче ее регулировать.

Обобщающим показателем возврата задолженности является оборачиваемость. Этот коэффициент показывает, сколько раз задолженность образуется и поступает на счета предприятия за один год в среднем. Для того чтобы, найти показатель оборачиваемости, необходимо рассчитать среднегодовую дебиторскую задолженность *(ДЗсред)* предприятия за 2014-2016 годы. Среднегодовая дебиторская задолженность рассчитывается по формуле:

Средняя дебиторская задолженность = (Дебиторская задолженность на начало года + Дебиторская задолженность на конец года) /2.

2014 г. *ДЗсред* = (153478 + 192345) / 2 = 172911,5 тыс. руб.

2015 г. *ДЗсред* = (192345 + 192061) / 2 = 192203 тыс. руб.

2016 г. *ДЗсред* = (192061 + 245006) / 2 = 218533,5 тыс. руб.

Далее, рассчитываем коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности *(Одз)* в оборотах. Используем формулу:

Оборачиваемость дебиторской задолженности (Коэффициент оборачиваемости) = Выручка от продаж / Средняя дебиторская задолженность.

2014 г. *Одз* = 568897 / 172911,5 = 3,290;

2015 г. *Одз* = 633310 / 192203 = 3,295;

2016 г. *Одз* = 709659 / 218533,5 = 3,247.

Из приведенных расчетов видно, что показатели оборачиваемости дебиторской задолженности оставались примерно на одном уровне в анализируемом периоде. Их колебания незначительны. За 2016 год дебиторская задолженность в среднем оборачивалась 3,247 раза. В предыдущие годы ситуация была только чуть лучше. За 2015 год значение показателя *Одз* = 3,295.

После того, как рассчитали коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности в оборотах, необходимо определить средний период погашения дебиторской задолженности в днях (*Ппдз*). Этот показатель отражает среднее число дней, необходимое для её возврата. Рассчитывается как отношение количества дней в периоде и коэффициента оборачиваемости:

2014 г. *Ппдз* = 365 / 3,290 = 110,9 дня;

2015 г. *Ппдз* = 365 / 3,295 = 110,8 дня;

2016 г. *Ппдз* = 365 / 3,247 = 112,4 дня.

Приведенные расчеты подтверждают вывод о примерно одинаковом уровне показателя продолжительности одного оборота. Хотя в целом по годам исследуемого периода ситуация несколько ухудшилась, так как увеличилась продолжительность одного оборота в 2016 году. Таким образом, можно говорить об ухудшении оборачиваемости дебиторской

задолженностью в ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ». Если в 2014 году в среднем дебиторская задолженность погашалась за 110,9 дня, то в 2016 году уже только за 112,4 дня. Следовательно, задолженность дебиторов дольше по времени не трансформируется в полученную выручку.

При проведении анализа также целесообразно рассчитать долю дебиторской задолженности (*Ддз*) в общем объеме текущих активов. Доля дебиторской задолженности в общем объеме текущих активов рассчитывается по формуле:

Доля дебиторской задолженности в текущих активах = (Дебиторская задолженность / Текущие активы)*100

2013 г. *Ддз* = (192345 / 255749) * 100 = 75,2%;

2014 г. *Ддз* = (192061 / 284534) * 100 = 67,5%;

2015 г. *Ддз* = (245006 / 351917) * 100 = 69,6%.

Для более удобного рассмотрения рассчитанных показателей используем таблицу 4.

Таблица 4 – Показатели оборачиваемости дебиторской задолженности ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ»

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Изменения (+, -)
Средняя дебиторская задолженность, тыс. руб.	172911,5	192203	218533,5	45622
Оборачиваемость дебиторской задолженности, в оборотах	3,290	3,295	3,247	–0,043
Период погашения дебиторской задолженности, в днях	110,9	110,8	112,4	1,5
Доля дебиторской задолженности в общем объеме текущих активов, %	75,2	67,5	69,5	–5,7

При анализе данных таблицы 4 можно отметить, что средняя сумма дебиторской задолженности в анализируемом периоде существенно увеличилась, что обусловило снижение коэффициента оборачиваемости, который уменьшился на 0,043. В результате этого период погашения дебиторской задолженности несколько увеличился со 110,9 до 112,4 дней. Все это привело к тому, что ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» несколько медленнее занимается взысканием дебиторской задолженности с покупателей и заказчиков, что несколько снижает эффективность использования имеющихся ресурсов. Несколько упала в анализируемом периоде и доля дебиторской задолженности в общем объеме оборотных активов с 75,2% в 2014 году до 69,6% в 2015 году.

Проведенный анализ показал, что общий объем дебиторской задолженности в анализируемом периоде увеличивается. Тенденция к снижению дебиторской задолженности в общем объеме текущих активов,

свидетельствует о повышение ликвидности предприятия.

Проведенный анализ состава и структуры дебиторской задолженности ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ» за 2014-2016 годы позволяет утверждать, что ситуация в данной сфере имеет тенденцию к ухудшению. В начале периода был низкий коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, а потом он так существенно и не повысился.

Таким образом, мы проанализировали современное состояние дебиторской задолженности в ООО «ЧТО ДЕЛАТЬ СОФТ», определили структуру этой задолженности по разным критериям, дали оценку показателям ее оборачиваемости.

Использованные источники:

1. Рубан Н.А., Шукшина Ю.А. Принятие управленческих решений на основе анализа бухгалтерской отчетности государственного (муниципального) учреждения // Мир науки и образования. 2016. № 1 (5). С. 9. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=25609781
2. Шукшина Ю.А. Аналитические возможности бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта // Nauka-Rastudent.ru. 2014. № 12-1 (12). С. 28.
3. Шукшина Ю.А. Информативность отдельных форм бухгалтерской отчетности государственного (муниципального) учреждения // Мир науки и образования. 2015. № 4. С. 28. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=25013575
4. Шукшина Ю.А. Информативность пояснительной записки к балансу учреждения // Мир науки и образования. 2016. № 1 (5). С. 11. URL: http://elibrary.ru/item.asp?id=25609783
5. Шукшина Ю.А. Методика анализа бухгалтерской (финансовой) отчетности как одна из предпосылок укрепления финансового состояния экономических субъектов региона // В сборнике: Культурологический подход в экономико-правовом развитии региона XIV Макаркинские научные чтения. Негосударственное образовательное учреждение высшего профессионального образования "Мордовский гуманитарный институт". 2014. С. 673-680. URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=21964811
6. Шукшина Ю.А., Гришина К.А. Значение анализа финансового состояния в системе управления экономическим субъектом // В сборнике: Инновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве материалы Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор Н. И. Лушенкова. 2016. С. 165-170. URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=26281171

УДК 1418

Пушкина Т. М.
аспирант
Северный арктический федеральный университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

АНАЛИЗ КРИТЕРИЕВ ОТБОРА ДРЕВЕСИНЫ ИЗ СУХОСТОЙНЫХ НАСАЖДЕНИЙ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ФИЗИКО-МЕХАНИЧЕСКИХ СВОЙСТВ

Аннотация: Цель работы состоит в перечислении критериев отбора древесины из сухостойных насаждений (усохших на корню) для исследования физико-механических свойств. Методы диагностики.

Ключевые слова: древесина из сухостойных насаждений, критерий, деформации.

Pushkin T. M.
postgraduate
Northern Arctic Federal University named after M. V. Lomonosov, Arkhangelsk, Russia

ANALYSIS OF SELECTION CRITERIA OF WOOD FROM THE DRY SPACES TO THE STUDY OF PHYSICO-MECHANICAL PROPERTIES

Abstract: the Purpose of this work is to transfer criteria of selection of timber from dead plants (dried on the vine) for the study of physico-mechanical properties. Methods of diagnostics.

Key words: wood of dead space, the criterion of deformation.

Исследование того или иного материала должно начинаться с подробного описания используемого материала. В данной статье в связи с будущим исследованием древесины из сухостойных насаждений (усохших на корню), будут рассмотрены критерии отбора, т.к. данный материал планируется использовать при реставрационных работах объектов деревянного зодчества.

Древесина из сухостойных насаждений – это усохшие, стоящие на корню деревья.

Причины усыхания деревьев могут быть разные: предельный возраст растений (естественная старость), засуха, понижение уровня грунтовых вод, лесные пожары, кислотные дожди, заболачивание, морозы, заморозки, солнечные ожоги, массовое распространение вредных насекомых и грибных болезней, уплотнение почвы при неправильной пастьбе скота в лесу.

I. Перечень критериев отбора древесины из сухостойных насаждений.

Критерий №1 - Порода древесины: В традиционном народном строительстве на Русском Севере предпочтение отдавалось - сосне. Сосна –

используется в качестве основного строительного материала (брёвна для срубов, брус, плахи, доски), ядро древесины имеет цвет от розового до буровато - красного. Заболонь более светлая, желтовато-белая, может иметь от 20 до 80 годичных колец. Сердцевинные лучи не видны. Годичные слои ясно выражены, различаются на срезах всех типов. Поздняя древесина в годовом кольце красновато – бурого цвета, хорошо развита, отличается от ранней светлой. Через лупу на торцевом разрезе хорошо видны многочисленные смоляные ходы диаметром от 0,06 до 0,13 мм. Запах древесины резкий скипидарный [1].

Критерий №2 - Вид сосны: Виды сосны бывает - обыкновенная, гибкая, смолистая, болотная, корейская. Самым распространённым видом в северных широтах является сосна обыкновенная (Рис.1), качество древесины сосны обыкновенной зависит от места произрастания дерева. Ствол достигает высоту 35-40 м, у основания ствола крона намного толще, у более взрослых деревьев крона имеет плоскую, зонтиковидную форму, сосновая хвоя имеет сине-зеленый цвет.

Рисунок 1 – Сосна обыкновенная.

Критерий №3 - Место произрастания древесины: Проведённые исследования А.А Качалов, И.С. Мелехов (1936), Б.Д. Жилкин (1936), Т.А. Мелехова (1954) показывают, что географическое положение объектов оказывает влияние на качественные показатели древесины, понижение плотности отмечено в сосняке лишайниковом [2]. В данной работе место отбора образцов будет рассматривается из данной гипотезы.

Район отбора образцов примем северо-запад европейской части Российской Федерации, юго-запад Архангельской области. Климат района умеренно-континентальный, характерные черты климата района - крайняя неустойчивость погоды в течение всего года, повышенная влажность воздуха. Самый холодный месяц – январь, самый тёплый – июль. Продолжительность вегетационного сезона со среднесуточной температурой выше +7°С составляет 122-125 дней, а общая продолжительность сезона со среднесуточной температурой выше + 11°С - 70-110 дней. Годовая сумма осадков в среднем равна около 650-690 мм. Средняя продолжительность безморозного периода составляет 112 дней. Общая продолжительность морозного периода - 139 дней. Среднегодовая температура поверхности почвы составляет +2°С. [3]. Сосна, выросшая на высоком (песчаном) месте, имеет красную окраску, она именовалась ещё «рудовой», «кондовой» и

высоко ценилась. Выросшая в низине – белая, её древесина легче и мягче, чем у выросшей на возвышенности.

Критерий №5 - Возраст и диаметр дерева: практика эксплуатации деревянных конструкций показала, что наиболее подходит ствол в возрасте 100 и более лет, при достижении высоты 20–25 м. при диаметре 50–55 см на высоте 1 м от земли, так же допускается диаметр ствола от 26 см и более.

Критерий №4 – Метод отбора: В данном исследовании применяется систематический многостадийный (трехстадийный) отбор. Трехстадийный метод состоит из: первая стадия - отбор ствола дерева из насаждения; вторая стадия - отбор кряжей из каждого отобранного дерева; третья стадия - отбор из каждого кряжа по нескольку заготовок для образцов [4].

Критерий №5 - Наличие деформаций: При отборе на стволе должны отсутствовать такие деформации как - биологические поражения мхами; лишайниками; плесенями; трещин в виде метика, отлупа, морозобоин, трещин складской усушки; дереворазрушающими грибами и насекомыми; большого количества сросшихся сучков; наличия табачных сучков [1]. Способы измерения видимых порок древесины согласно ГОСТ 2140-81.

Критерий №6 - Качество лесоматериалов: Качество определяется согласно требованиям ГОСТ 22298-76*, в зависимости от качества древесины лесоматериалы (вида, величины, расположения и количества пороков) изготавливают I, II, III - сорта.

II. Инструментальный, визуальный метод диагностики ствола.

Инструментальный метод подразумевает исследование ствола при помощи специальных приборов, которые определяют наличие или отсутствие гнили в древесине ствола. Наиболее известные на сегодняшний день приборы для этой цели - Арботом и Резистограф. Первый работает при помощи специальных датчиков, размещенных по окружности исследуемого ствола, а второй определяет гниль после бурения древесины вглубь. Оба метода достаточно дорогостоящие. Еще один метод инструментальной диагностики деревьев – это исследование при помощи обычного ручного бурава. Метод прост и дешев, однако повреждение буравом древесины ствола не исключает попадание в рану спор все тех же древесиноразрушающих грибов [1]. Наиболее дешевый метод воспользоваться специальным прибором с использованием «Инструкции о определение степени загнивания древесины опор ВЛ прибором типа ПД-1 конструкции ЦВЛ МОСЭНЕРГО» Москва 1970 г.

Визуальная диагностика подразумевает наличие соответствующих знаний у специалиста. Такую диагностику проводит специалист лесопатолог [5], в данной статье мы рассмотрим минимальные визуальные признаки определения деформаций ствола для сотрудника не имеющего соответствующих знаний (см. раздел III).

III. Некоторые визуальные признаки определения деформаций ствола:

– Глухой звук при простукивании показывает наличие признаков

загнивания, или поражение древесины жуками, признаком здоровой древесины является чистый звук.

– Древесина имеет бурый цвет, возможно наличие грибных образований.

– Наличие летных отверстий размером 0,5-0,6мм и выпадение из них бурой муки, показывает признаки наличие жуков [6].

– Наличие смоляного рака (серянка), когда кора растрескивается, шелушится, чернеет, приобретая как бы обугленный вид [7].

– Косослойность ствола - определяется по наличию трещин на поверхности коры, направление либо по часовой стрелки, либо против.

Одним из важных факторов, влияющих на отбор древесины из сухостойных насаждений является местоположение, возможность транспортировки до места подготовки образцов для исследования. Древесина должны быть мелкослойной, т.е. на 1 см не менее 10 годовых колец. Так же важно отметить период времени рубки деревьев, в зимний период (декабрь-март) дерево теряет к моменту достижения воздушно-сухого состояния до 35–40% своего веса, выбор дерева как раз осуществляется в летний период [8]. Систематический метод отбора позволит упорядочить такой параметр как высота ствола, согласно нашей методики она должна составлять 20-25 м. Исходя из вышенаписанного, можно сделать выводы, что применения данной методики усложнит отбор образцов, но нужно учитывать, что временной интервал и важность исследования.

Использованные источники:

1. Материаловедение, заготовка материалов/ Школа плотника-реставратора. Режим доступа: http://kizhi.karelia.ru/library/shkola-plotnika-restavratora/1188.html/.
2. Мелехов, В.И. Качество древесины сосны в культурах. / В.И. Мелехов, Н.А.Бабич, С.А. Корчагов - Архангельск: Изд-во АГТУ, 2003 - 110 с.
3. Бирюков С.Ю, Эколого – биологическая характеристика сосны скрученной и сосны обыкновенной в северной подзоне европейской тайги (архангельская область): автореф. дис. канд. биол. наук: 03.00.16. - Архангельск, 2007. - 189 с.
4. Древесина. Методы определения предела прочности при сжатии вдоль волокон: ГОСТ 16483.10–73. – Введ. 01.07.74. – М.: ИПК Издательство стандартов. – 7 с.
5. Как определить - упадет ли дерево? /Режим доступа: http://dendromir.ru/biblioteka/kak_opredelit_upadet_li_derevo/.
6. Оценка технического состояния здания/ Режим доступа: https://studfiles.net/preview/2996451/page:17/.
7. Смоляной рак сосны/ Режим доступа: http://biofile.ru/bio/6620.html/.
8. Технология производства реставрационных плотницких работ/ Режим доступа: http://kizhi.karelia.ru/library/shkola-plotnika-restavratora/1190.html/.

УДК 336.5

Пчелов И.А.
студент магистратуры
ПИУ им. П.А. Столыпина РАНХ и ГС
Россия, г. Саратов

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Аннотация: Статья посвящена математическому моделированию инвестиционных проектов, описаны различные методы оценки эффективности проектов и принятия инвестиционных решений.

Ключевые слова: инвестиционный проект, моделирование, оптимальное управленческое решение.

Pchelov I.A.
master student
PIM named after P.A. Stolypin RANE a PA
Russia, Saratov

ANALYSIS OF INVESTMENT PROJECTS' EFFECTIVENESS

Abstract: The article is devoted to mathematical modeling of investment projects. The author describes various methods for evaluating the effectiveness of projects and making investment decisions.

Key words: investment project, modeling, optimal management decision.

В настоящее время для развития компании и обеспечения конкурентоспособности привлекают инвестиции. С другой стороны на рынке существует не только спрос, но и предложение разместить свободные средства в инвестиционные проекты с целью преумножения капитала. Для успешной инвестиционной деятельности необходима профессиональная оценка эффективности инвестиционных проектов на основе расчета специальных показателей.

Оценка эффективности инвестиционного проекта представляет собой количественное описание ожидаемых экономических результатов от планируемых капиталовложений в сопоставлении с расходами на их финансирование.

Математическая модель строится на основе информации, содержащейся в инвестиционном проекте или бизнес-плане. Модель представляет инвестиционный проект денежными потоками вложений и доходов, включает в себя нормы доходности, которые требуют потенциальные инвесторы.

Инвестиционный проект включает:

- исходные параметры (*Bk , Dk , THD = i , L)*;
- расчетные параметры;
- показатели эффективности инвестиционного проекта и на их основе правила принятия инвестиционных решений трех видов:

– решение о приемлемости данного инвестиционного проекта для

реализации;

– выбор среди альтернативных инвестиционных проектов;

– инвестиционное решение по ранжированию инвестиционных проектов.

Денежный поток вложений – это затраты денежных средств для реализации инвестиционного проекта, которые группируются в годовые платежи *B0 , B1 , … , Bm.*

Денежный поток доходов – это поток доходов, который возникает в результате реализации инвестиционного проекта, доходы группируются в дискретный поток денежных поступлений *D1 , D2 , … , Dn* .

Требуемая норма доходности (THD = i) – это годовая норма издержек на привлечение источников финансирования вложений. За *THD* принимается годовая ставка дисконтирования при определении стоимости денежных потоков вложений и доходов.

Ликвидационная (остаточная) стоимость проекта L – это предполагаемая стоимость чистой выручки от реализации в дату *tn* тех долгосрочных активов, которые ранее приобретались на вложения по данному проекту [1].

Построение расчетных параметров и показателей эффективности инвестиционного проекта различными методами рассмотрим на конкретном примере.

Пример. Требуется оценить эффективность инвестиционного проекта, расчетная модель которого имеет следующие исходные параметры (в условных денежных единицах – д.ед.)

- денежный поток вложений *Bo= 10000, B1=5000;*
- денежный поток доходов *D1 =D2 = D3 = 4000, D4 =D5 = D6 =5000;*
- требуемая норма доходности *THD =i = 20%;*
- ликвидационная стоимость *L = 2000;*
- время реализации проекта *n = 6* лет.

Метод чистой будущей стоимости

Метод заключается в следующем. Все движения денежных средств, связанные с реализацией данного инвестиционного проекта, фиксируются на отдельном счете в банке. Вложения на счете фиксируются как долг (со знаком “минус”) и на текущую сумму долга в конце каждого года начисляются сложные проценты по (кредитной) ставке, равной требуемой норме доходности проекта. Такое начисление процентов отражает оплату издержек на привлечение источников финансирования проекта. Текущая сумма долга ежегодно уменьшается (следовательно, увеличивается текущая сумма счета) на соответствующую сумму из потока доходов, поступающих от реализации проекта. Текущую сумму счета инвестиционного проекта на дату его завершения можно взять в качестве показателя его эффективности, этот показатель – *чистая будущая стоимость проекта (ЧБС).*

Если чистая будущая стоимость (*ЧБС*) положительна или равна нулю, то проект принимается, в противном случае – отвергается. При выборе проекта среди альтернативных, выбирается наилучший, имеющий наибольшую чистую будущую стоимость.

Рассчитаем *накопленную чистую будущую стоимость проекта (НЧБС)* как значений текущей суммы счета проекта в даты оттока вложений, притока доходов и начисления процентов:

НЧБС(0) = -10000;
НЧБС(1) = -10000*1,2 -5000 + 4000 = - 13000;
НЧБС(2) = -13000*1,2 + 4000 = - 11600;
НЧБС(3) = -11600*1,2 + 4000 = - 9920;
НЧБС(4) = -9920*1,2 + 5000 = - 6904;
НЧБС(5) = -6904*1,2 + 5000 = - 3285;
НЧБС(6) = -3285*1,2 + 5000 = 1058;
ЧБС = НЧБС(6) + L = 1058 + 2000 = 3058.

Поскольку значение чистой будущей стоимости положительно, инвестиционный проект принимается к реализации: получаемые доходы позволяют не только покрывать вложения и издержки на привлечение источников их финансирования по требуемой норме доходности 20% годовых, но и получить чистую прибыль в результате реализации проекта в размере *3058* д.ед. на дату завершения проекта.

Чистую будущую стоимость инвестиционного проекта можно рассчитать как разность будущей стоимости доходов (БСД) и будущей стоимости вложений (БСВ):

$$ЧБС = БСД - БСВ.$$

$$БСД = \sum_{k=1}^{n} D_k (1+i)^{T_k} + L, \quad БСВ = \sum_{k=0}^{m} B_k (1+i)^{T_k},$$

где $Tk = tf - tk$.

Результаты расчета представим в таблице 1. В таблицу записываем исходные данные инвестиционного проекта: номинальные стоимости вложений и доходов и коэффициенты наращения по сложным процентам, рассчитанные по формуле $(1+i)^{T_k} = (1+0{,}20)^{T_k}$.

Таблица 1.

Год	**Вложения**		**Доходы**		**Коэффиц. наращения**	**Будущ. стоим чистых доходов**
	Номин стоимость	Будущая стоимость	Номин стоимость	Будущая стоимость		
0	10000	29860			2,9860	- 29860
1	5000	12440	4000	9952	2,4880	- 2488
2			4000	8294	2,0736	8294
3			4000	6912	1,7280	6912
4			5000	7200	1,4400	7200
5			5000	6000	1,2000	6000
6			5000	5000	1,0000	5000
6				L = 2000	1,0000	2000
	БСВ = 42300		БСД = 45358		THD =20%	ЧБС = 3058

Рассчитаем второй показатель эффективности инвестиционного проекта – *индекс прибыльности (рентабельности)*, который равен отношению будущей стоимости доходов к будущей стоимости вложений: ИП = БСД / БСВ = 45385/42300 = 1,07.

Если индекс прибыльности больше или равен единице, то проект приемлем для реализации, если индекс прибыльности меньше единицы – отвергается.

Третий показатель эффективности инвестиционного проекта – ***срок окупаемости*** – это период времени, за который доходы полностью покрывают вложения и издержки на привлечение источников их финансирования. Срок окупаемости можно вычислить по значениям накопленной чистой будущей стоимости. Если все значения накопленной чистой будущей стоимости проекта отрицательны, то проект за время его реализации не окупается и его следует отвергнуть. Если значение накопленной чистой будущей стоимости начиная с года T $(T<n)$ становится неотрицательным, то срок окупаемости равен T годам.

Если срок окупаемости инвестиционного проекта больше времени реализации проекта $(CO>n)$, то проект отвергается, если срок окупаемости меньше или равен n, то инвестиционный проект принимается.

Рассчитаем срок окупаемости проекта, учитывая значения $НЧБС(5)= -3285$, $НЧБС(6)=1058$ и x – время от даты T = 5 до даты окупаемости проекта, $(1-x)$ – время от даты окупаемости до даты T = 6. Срок окупаемости проекта равен $CO = 5 + x$.

Из $\frac{x}{1-x}=\frac{3285}{1058}$ пропорции находим величину $x=0,75$, тогда срок окупаемости проекта равен $CO = 5 + 0,75 = 5,75$ (года), так как $CO < n$ $(n = 6)$, то проект принимается к реализации.

Метод чистой современной стоимости

Метод состоит в построении показателей эффективности инвестиционного проекта на основе сопоставления современных стоимостей денежных потоков вложений и доходов (с учетом ликвидационной стоимости проекта), рассчитанных на начальную дату проекта дисконтированием по сложным процентам со ставкой дисконтирования, равной требуемой норме доходности.

Чистая современная стоимость (ЧСС) инвестиционного проекта равна разности современной стоимости доходов *(ССД)* и современной стоимости вложений *(ССВ)*: *ЧСС = ССД – ССВ*,

$$ССД = \sum_{k=1}^{n} \frac{D_k}{(1+i)^{T_k}} + \frac{L}{(1+i)^{T_n}}, \quad ССВ = \sum_{k=0}^{m} \frac{B_k}{(1+i)^{T_k}},$$

где *Tk = tk – tp*.

Если чистая современная стоимость (*ЧСС*) инвестиционного проекта, больше или равна нулю, то проект принимается к реализации, в противном случае отвергается. При выборе проекта среди альтернативных, выбирается наилучший, тот, который имеет наибольшую чистую современную стоимость.

Приведем результаты расчета современной стоимости доходов, современной стоимости вложений и чистой современной стоимости в таблице 2. В таблицу записываем исходные данные инвестиционного проекта: номинальные стоимости вложений и доходов и коэффициенты дисконтирования, рассчитанные по формуле $K_Д = \frac{1}{(1+i)^{T_k}} = \frac{1}{(1+0{,}2)^{T_k}}$, и современные стоимости вложений и доходов.

Таблица 2.

Год	**Вложения**		**Доходы**		Коэффиц. дисконтиров *КД*	Накоплен. чистая современ стоим **(НЧСС)**
	Номин стоимость	Современ стоимость	Номин стоимость	Современ стоимость		
0	10000	10000			1,000	- 10000
1	5000	4165	4000	3332	0,833	- 10833
2			4000	2776	0,694	- 8057
3			4000	2316	0,579	- 5741
4			5000	2410	0,482	- 3331
5			5000	2010	0,402	- 1321
6			5000	1675	0,335	354
6				670	0,335	670
	ССВ = 14165		ССД = 15189		THD =20%	ЧСС = 1024

Из результатов расчета следует

ЧСС = ССД – ССВ= 15189 – 14165 = 1024 (д.ед.).

Чистая современная стоимость (ЧСС) инвестиционного проекта

может быть найдена через расчет накопленной чистой современной стоимости *(НЧСС)* по формуле:

*ЧСС = НЧСС(6) + L*КД(6)* = 354 + 670 = 1024 (д.ед.).

НЧСС рассчитывается как современная стоимость значений текущей суммы счета проекта в даты оттока вложений, притока доходов и начисления процентов:

НЧСС(0) = -10000;
НЧСС(1) = -10000 - 4165 + 3332 = - 10833;
НЧСС(2) = -10833 + 2776 = - 8057;
НЧСС(3) = -8057 + 2316 = - 5741;
НЧСС(4) = -5741 + 2410 = - 3331;
НЧСС(5) = -3331 + 2010 = - 1321;
НЧСС(6) = -1321 + 1675 = 354;

Чистая современная стоимость *(ЧСС)* положительна, следовательно, инвестиционный проект принимается к реализации.

ЧСС – это четвертый показатель эффективности инвестиционного проекта.

Метод внутренней нормы доходности

Метод заключается в оценке той максимальной нормы издержек на привлечение источников финансирования инвестиционного проекта, при которой совокупный денежный поток доходов и ликвидационной стоимости проекта точно покрывает и вложения, и издержки на привлечение источников их финансирования. Инвестиционное решение принимается на основе сопоставления внутренней и требуемой нормы доходности.

Внутренняя норма доходности инвестиционного проекта (BHD) – это такое значение требуемой нормы доходности, при котором чистая современная стоимость (или чистая будущая стоимость) проекта равна нулю:

$$ЧСС = 0 \text{ или } ЧБС = 0.$$

Эти уравнения эквивалентны уравнениям

$$ССД = ССВ \text{ или } БСД = БСВ.$$

Внутренняя норма доходности инвестиционного проекта – это такое значение требуемой нормы доходности, при котором современная стоимость доходов точно покрывает современную стоимость вложений (или будущая стоимость доходов точно покрывает будущую стоимость вложений).

Следовательно, внутренняя норма доходности – это такое значение *i*, которое является корнем каждого из следующих эквивалентных уравнений:

$$\sum_{k=1}^{n} \frac{D_k}{(1+i)^{T_k}} + \frac{L}{(1+i)^{T_n}} = \sum_{k=0}^{m} \frac{B_k}{(1+i)^{T_k}},$$ или

$$\sum_{k=1}^{n} D_k (1+i)^{T_k} + L = \sum_{k=0}^{m} B_k (1+i)^{T_k}.$$

Для приближенного решения подобных уравнений используют метод линейной интерполяции. Чистая современная стоимость (как и чистая будущая стоимость) является убывающей функцией требуемой нормы доходности. Чем выше норма издержек на привлечение источников финансирования вложений, тем меньше останется чистой прибыли в результате реализации инвестиционного проекта. Если взять такие значения требуемой нормы доходности ***i1*** и ***i2*** , при которых значения чистой современной стоимости (или чистой будущей стоимости) принимают разные знаки (*ЧСС* (*i1*) > *0, ЧСС*(*i2*) < *0*), или (*ЧБС* (*i1*) > *0, ЧБС*(*i2*) < *0*), то решение можно получить исходя из пропорции: (для ЧБС)

$$\frac{x}{10-x}=\frac{3058}{9818} \qquad x=2{,}4$$

В левой части равенства указаны значения *THD,* а в правой – значения *ЧБС* = 3058 (при *THD* = 20%, когда проект приемлем к реализации) и *ЧБС* =-9818. (при *THD* = 30%, когда проект не приемлем)

Расчет НЧБС и ЧБС при THD = 30%:

НЧБС(0) = -10000;

НЧБС(1) = -10000*1,3 -5000 + 4000 = - 14000;

НЧБС(2) = -14000*1,3 + 4000 = - 14200;

НЧБС(3) = -14200*1,3 + 4000 = - 14460;

НЧБС(4) = -14460*1,3 + 5000 = - 13798;

НЧБС(5) = -13798*1,3 + 5000 = - 12937;

НЧБС(6) = -12937*1,3 + 5000 = - 11818;

ЧБС = НЧБС(6) + L = - 11818+ 2000 = -9818.

Таким образом, внутренняя норма доходности инвестиционного проекта равна *BHD = 20 +* ^{x} = 20 + 2,4 = 22,4%.

Если внутренняя норма доходности (*BHD*) инвестиционного проекта больше или равна требуемой норме доходности (*THD*), то проект принимается к реализации, в противном случае отвергается.

BHD – это пятый показатель эффективности инвестиционного проекта.

Построенные показатели эффективности инвестиционного проекта – чистая будущая стоимость, чистая современная стоимость, индекс прибыльности, срок окупаемости и внутренняя норма доходности – образуют непротиворечивую систему, что означает:

- если инвестиционный проект приемлем по одному из этих показателей, то он приемлем по любому из остальных;
- если инвестиционный проект отвергается по одному из этих показателей, то он не приемлем по любому из остальных показателей.

Количественная оценка эффективности инвестиционных проектов необходима компании для снижения риска инновационной деятельности. Анализ эффективности проектов позволяет финансовым аналитикам, руководителям компаний получить объективное представление о данном

проекте и принять обоснованное решение о перспективах его окупаемости.

Использованные источники:

1. Иванов Г.М. Финансовая математика. Учебное пособие. – Саратов: ПАГС, 2001.

УДК 336.5

Пчелов И.А.
студент магистратуры
ПИУ имени П.А. Столыпина РАНХ и ГС
Россия, г. Саратов

АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: Статья посвящена анализу инвестиционной привлекательности Саратовской области на основе данных официальной статистики и рейтингового агентства «Эксперт РА».

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, инвестиционный климат, потенциал и риск.

Pchelov I.A.
master student
PIM named after P.A. Stolypin RANE a PA
Russia, Saratov

ANALYSIS OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE SARATOV REGION

Abstract: The article is devoted to analysis of investment attractiveness of the Saratov region on the basis of official statistics and the rating Agency "Expert RA".

Key words: investment attractiveness, investment climate, potential and risk.

В условиях современной экономики конкурентоспособность региона во многом определяется его инвестиционной привлекательностью. Инвестиционная привлекательность представляет собой совокупность различных характеристик объекта инвестирования.

Региональные власти заинтересованы в привлечении инвесторов. Успешное управление инвестиционной деятельностью невозможно без постоянного мониторинга потенциальных инвесторов и инвестиционных проектов.

Оценивая инвестиционный потенциал Саратовской области необходимо дать ее краткую характеристику.

На территории области имеются различные природные ресурсы: добывается нефть, газ, сырье для строительных материалов, горючие сланцы и другие. По запасам цемента область занимает одно из ведущих мест в России, считается одним из старейших нефтегазодобывающих регионов.

Область имеет удобное географическое расположение на пересечении торговых путей центральных районов страны с Уралом, Сибирью и Средней Азией, что является конкурентным преимуществом. Благоприятные природно-климатические условия позволяют выращивать ценные сорта зерновых.

Саратовская область является одним из крупнейших образовательных

и научных центров России. Структура экономики схожа с общероссийской. Она признана центром производства электроэнергии, подшипников, холодильников и морозильников, продукции химической и нефтехимической промышленности, цемента.

Приведенная характеристика дает некоторое представление об экономическом и трудовом потенциале Саратовской области.

Чтобы охарактеризовать ее инвестиционную привлекательность, проанализируем ряд показателей, характеризующих инвестиционную деятельность региона. Рассмотрим динамику инвестиций области в основной капитал.

В 2010 году инвестиции Саратовской области в основной капитал составляли 78,1 млрд. руб., в 2016 году – 145,2 млрд. руб., прирост инвестиций за рассматриваемый период составил 67,1 млрд. руб., то есть увеличился на 85,9% [1]. Доля Саратовской области в общем объеме инвестиций Приволжского федерального округа (ПФО) в 2016 году составила 5,69%.

Рассмотрим динамику инвестиций области в основной капитал по видам экономической деятельности. Доля инвестиций в сфере добычи полезных ископаемых в 2009 году составляла 5,9%, в 2016 году – 5,7%, в обрабатывающей сфере производства в 2009 году составляла 16,9%, а в 2016 году – 15,4%. Увеличилась доля инвестиций в производство и распределение электроэнергии, газа и воды с 11,6% в 2009 году до 16,4% в 2016 году. Наибольшее увеличение доли инвестиций за рассматриваемый период наблюдается в сфере транспорта и связи: 22,4% в 2009 году и 33% в 2016 году.

Доля прямых иностранных инвестиций за рассматриваемый период уменьшилась с 144 млн. долл. США до 124 млн. долл. США.

На основе данных рейтингового агентства «Эксперт РА» [2] оценим инвестиционную привлекательность Саратовской области.

Инвестиционная привлекательность области анализируется по двум параметрам: инвестиционный потенциал и инвестиционный риск.

Инвестиционный потенциал дает характеристику насыщенности территории области факторами производства, потребительского спроса населения и других показателей, влияющих на инвестиционную деятельность. Инвестиционный потенциал состоит из девяти частных потенциалов, каждый из них включает определенную группу показателей. Инвестиционный риск позволяет качественно и количественно оценить развитие бизнеса в области на основе ряда показателей. Инвестиционный риск включает в себя следующие составляющие: социальный, экономический, финансовый, криминальный, экологический, управленческий риски. Каждый из этих рисков характеризуется определенной группой показателей.

Рейтинг инвестиционной привлекательности рассчитывается на основе интегрального инвестиционного риска и инвестиционного потенциала

региона. На основании этих показателей регионы России относятся к той или иной рейтинговой группе (таблица 1).

Таблица 1.

Обозначения инвестиционного рейтинга

Потенциал	**Риск**			
	Минимальный (1A)	**Умеренный (B)**	**Высокий (C)**	**Экстремальный (D)**
Максимальный (1)	1A	1B	1C	1D
Средний (2)	2A	2B	2C	2D
Пониженный (3)	3A1	3B1	3C1	3D1
Незначительный (3)	3A2	3B2	3C2	3D2

По рейтингу инвестиционного климата Саратовская область с 2004-2005 годов по 2017 год входит в группу 3B1 (пониженный потенциал – умеренный риск), тогда как с 1998 года по 2004 год область находилась в группе 2B (средний потенциал – умеренный риск).

В 1996 году область входила в первую десятку регионов по инвестиционному потенциалу и занимала 11 место по этому показателю для иностранных инвесторов. По инвестиционному риску – 51 место.

В 1999-2000 годах область занимала 7 место по инвестиционному риску и 21 место по инвестиционному потенциалу [3].

Динамику параметров инвестиционного потенциала и инвестиционного риска Саратовской области в период 2015-2017 г. представим в таблицах2-3.

Таблица 2.

Динамика параметров инвестиционного потенциала Саратовской области

Наименование показателя	**2015 год**	**2016 год**	**2017 год**
Ранг потенциала	24	26	25
Доля области в общем потенциале России, %	1,123	1,105	1,101
Изменение доли региона в потенциале (к предшествующему году)	- 0,007	- 0,018	- 0,004
Ранги составляющих инвестиционного потенциала:			
трудовой	16	15	14
потребительский	22	22	23
производственный	29	29	27
финансовый	25	28	29
институциональный	24	21	21
инновационный	24	25	25
инфраструктурный	30	30	31
природно-ресурсный	39	40	38
туристический	28	31	31
Изменение ранга инвестиционного потенциала (к предшествующему году)	1	-2	1

Из анализа частных потенциалов следует, что эксперты за прошедший

2017 год довольно высоко оценивают трудовой потенциал (ранг 14), потребительский (ранг23), производственный (ранг 27), институциональный (ранг 21), инновационный (ранг 25). Наиболее низкую оценку получил природно-ресурсный потенциал (ранг 38). Разнонаправленная динамика наблюдается по всем частным показателям. В целом инвестиционный потенциал в 2017 году передвинулся на одну позицию выше по сравнению с 2016 годом (ранг 25 в 2017 году, ранг 26 в 2016 году).

Таблица 3.

Динамика параметров инвестиционного риска Саратовской области.

Наименование показателя	2015 год	2016 год	2017 год
Ранг риска	39	39	41
Средневзвешенный индекс риска	0,265	0,260	0,235
Изменение индекса риска (к предшествующему году), увеличение (+) , снижение **(–)**	- 0,002	- 0,005	- 0,025
Ранги составляющих инвестиционного риска:			
социальный	35	30	37
экономический	31	33	25
финансовый	58	60	60
криминальный	10	13	9
экологический	39	37	35
управленческий	66	65	66
Изменение ранга инвестиционного риска (к предшествующему году)	5	-2	-2

Из анализа данных следует, что Саратовская область в 2017 году характеризуется низким криминальным риском (ранг 9), но высокими значениями финансового (ранг 60) и управленческого рисков (ранг 66). Во всех частных показателях наблюдается разнонаправленная динамика. В 2017 году инвестиционный риск вырос на 2 позиции по сравнению с предшествующим годом (ранг 41 в 2017 году, ранг 39 в 2016 году).

Саратовская область обладает значительными конкурентными преимуществами для привлечения в экономику как отечественных, так и зарубежных инвестиций.

В целях повышения инвестиционной привлекательности Саратовской области действует государственная программа «Развитие экономического потенциала и повышение инвестиционной привлекательности региона до 2020 года» направленная на развитие инвестиционной деятельности и улучшение инвестиционного климата области [4].

Использованные источники:

1. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.gks.ru/

2. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов России [Электронный ресурс] // Рейтинговое агентство Эксперт [сайт]. – Режим доступа: http://raexpert.ru

3. https://raexpert.ru/database/regions/saratov
4. Государственная программа Саратовской области «Развитие экономического потенциала и повышение инвестиционной привлекательности региона до 2020 года» [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://saratov.gov.ru/open_data/MER_GP/

УДК 811

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СИНТАКСИС ЯЗЫКА ДЕЛОВЫХ ДОКУМЕНТОВ

Аннотация: В данной статье дан анализ синтаксиса языка деловых документов. Соблюдение правил грамматики в документе является важным требованием результативного влияния на получателя. В первую очередь на общий культурный уровень текста оказывают воздействие ошибки в орфографии, опечатки, неправильно использованная стилистика документа.

Ключевые слова: деловая речь, рубрикация, логический метод, речевые конструкции, нерегламентированная корреспонденция, речевые клише, языковое наполнение.

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

THE SYNTAX OF THE LANGUAGE OF BUSINESS DOCUMENTS

Annotation: this article analyzes the syntax of the language of business documents. Compliance with the rules of grammar in the document is an important requirement for effective impact on the recipient. In the first place on the General cultural level of the text affect the errors in spelling, typos, incorrectly used the style of the document.

Key words: business language, categorization, logical method, speech structure, ad hoc correspondence, speech patterns, linguistic content.

Деловая речь изобилует простыми предложениями. Специфика их функционирования в официальных текстах состоит в том, что они часто несут в себе столько же информации, сколько обычно содержится в сложных предложениях333. Это получается за счет большего объема и смысловой наполненности сообщения. Информация, передаваемая обычно придаточными предложениями, заключается в определенные словосочетания.

Несговорова Г.П. в своем пособии334 по написанию разного рода деловых текстов много пишет как и о стилистике деловых текстов, так и о языковых и стилистических нормах русского языка. Внимание уделяется языку, как средству коммуникации. Реализация языка в определенных

[333] Ковтунова, И.И. Современный русский язык/ И.И. Ковтунова – Москва: Просвещение, 2006. – С. 143.
[334] Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008. – 376 с.

коммуникативных условиях содействует созданию текста, в определенной степени отражающего условия коммуникации. Возможности языка и влияние экстралингвистических факторов выражаются в потенциальной изменяемости, вариантности зафиксированной речи, соответствующей ситуации.

Ковтунова И.И., 335 указывает на двойную системность языка, которая определяет своеобразие и специфику функционального стиля. Грамматические, синтаксические и лексические нормы являются составляющими языковыми нормами официально-делового стиля.

В состав текста делового письма зачастую включаются причастные и деепричастные обороты, а также однородные члены336. Предложение, в таком случае, имеет тенденцию вырасти до целого абзаца, а то и страницы (слова начинают исчисляться в сотнях). В некоторых видах документов, текст составляет предложение.

Таблица также является сообщением со специфической структурой. Здесь, неизменная информация, которая находится в боковых секциях, является подлежащим, а переменные данные, которые имеют место в графах по вертикали, сказуемым. Эти моменты следует иметь в виду при конвертировании из письменной речи в устную.

Порядок слов также отличается в деловых документах. Текст выделяется определенной строгостью и консерватизмом. К примеру, несогласованное определение, которое выражено существительным, находящимся в косвенном падеже, будет находиться после слова, которое оно определяет. Также, официальному стилю письма присущи словосочетания, состоящие из слов в родительном падеже: приказ Исполняющего обязанности директора предприятия.

Так называемая рубрикация предложения (разделение сообщения на части)337, является иллюстрацией формально-логического вида составления текста. Обычно рубрикуются однородные части сообщения. Зачастую можно встретить их осложнение придаточными частями, причастными и деепричастными оборотами.

Рубрикация в тексте предполагает разбиение информации на пункты и подпункты. Их отмечают исключительно арабскими цифрами338. Обозначение этих пунктов находится в прямой зависимости от сложности структуры текста (к примеру, трехзначное озаглавливание пункта). Подзаголовки в деловых документах подчеркивают их строгую логическую структуру. На этом акцентируется внимание при составлении различных договоров и соглашений.

В роли смысловых элементов для скрепления различных частей в

---

[335] Ковтунова, И.И. Современный русский язык/ И.И. Ковтунова – Москва: Просвещение, 2006. – 240 с.

[336] Логинова, Н. К. Делопроизводство и корреспонденция: учебно-методическое пособие / Н. К. Логинова. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2007. – С. 64-65.

[337] Березина, Н.М. Современное делопроизводство. Издательство/Березина Н.М., Воронцова Е.П., Лысенко Л.М. 3-е изд. – Спб: Питер, 2007. – С. 188.

[338] Там же. – С. 205-206.

тексте, используются вводные слова (таким образом; более того; ввиду того, что; следовательно). При необходимости средств связи, в тексте используются причастия и указательные местоимения. Они замещают собой различные формальные названия, объекты: нижеследующий, данный, предыдущий, указанный и т. д.339

В документах договаривающихся сторон, схожую функцию берут на себя названия по роли в осуществляемой деятельности: подрядчик, поставщик, заказчик, заемщик и т. п. Эти слова заменяют собой формализованные правовые обозначения лиц, участвующих в деятельности.

Текст структурируется логическим методом. Идет постепенное развитие темя, которая сама еще делится на мини – темы, раскрываемые отдельно340. Становится необходимым также включение в текст параллельных синтаксических образований.

Специфической особенностью структурного оформления резолюций, постановлений и распоряжений является то, что текстовое сообщение, заключенное в них, является развернутым предложением приказного типа с инфинитивными образованиями в роли однородных членов. Вставка данных образований создает открытый ряд. Возможность добавлений определяет особенность структурного оформления ОДС.

В оформлении деловой переписки, служебных справок, царит большая свобода. Здесь формализованные особенности письма не столь важны. Хотя регламентированные письма, с точки зрения каноничности, находятся недалеко от ОРД.

Практика официального стиля речи выработала множество шаблонных фраз, идиом, речевых конструкций, с помощью которых создаются новые деловые документы. Наработанный принцип «типичная ситуация – стандартизированная речевая конструкция» содвигает к использованию канонизированных методов, чтобы придать более точные формулировки явлениям, что отличает официальный деловой стиль речи от всех остальных. Формализация способствует более четкому восприятию содержания документа.

Таким образом, характерные официально – деловому стилю речи черты и особенности составления деловой документации требуют особой лингвистической подготовки специалиста.

Предполагается, что составитель документа знает: обширную базу устоявшихся формул и то, как ими пользоваться в различных видах официальных документов; главенствующую суть и основные признаки делового стиля; особенности видов официального стиля речи и их соотношение с конкретными примерами и ситуациями в сфере делового общения341.

---

[339] Ковтунова, И.И. Современный русский язык/ И.И. Ковтунова – Москва: Просвещение, 2006. – С. 93-95.
[340] Там же. – С. 97.
[341] Лысова,Т.В. Культура научной и деловой речи/Т.В.Лысова, Т.В. Попова. - Москва:Флинта: Наука, 2011. – С. 44.

Автор официальных документов должен уметь: грамотно пользоваться речевыми формулами в тексте в полном соответствии с нормами языка; корректно создать проект документа и (или) отредактировать его342.

Официальные сообщения разнообразных видов, направляемые от одного конкретного предприятия либо учреждения другому, даже при том, что адресованы определенному лицу и им же подписаны, будут считаться деловой корреспонденцией.

Деловое письмо представляет собой отдельный вид официальных документов, который, в сравнении с приказом или постановлением, менее подвергнут регламентации. Однако оно так же имеет юридическую значимость. Эта переписка, разделенная на входящую и исходящую документацию, сохраняется обеими сторонами деловых взаимоотношений. Деловую корреспонденцию можно классифицировать, взяв в основу различные признаки:

1. По функциональному критерию деловые письма подразделяют на те, которым необходимо дать отдельные письма – ответы, и те, которым этого не требуется.

2. По видовому признаку деловая корреспонденция может иметь вид письма – приглашения, инициативного письма, письма – просьбы, распорядительного письма, отказного письма, сопроводительного письма, гарантийного письма и т. п.

3. По критерию адресата деловые письма можно разделить на: обычные –письма, отправляемые по одному единственному адресу; циркулярные, то есть, направляемые с одного места нескольким адресам (обычно это подчиненные инстанции и филиалы)343.

4. Также, разной может быть и форма отправления письма: традиционное почтовое отправление; Электронная почта; факсимильная связь; телеграфная и телетайпная связь.

5. По критерию структурности, деловую корреспонденцию следует разделить на регламентированную и нерегламентированную.

У регламентированных писем есть определенный пример создания. Такая корреспонденция призвана решать стандартные возникающие управленческие, экономические и юридические задачи. Письма составляются в виде стандартных сообщений или текстов, состоящих из шаблонных речевых конструкций.

В таких письмах присутствует определенная структура, которая обычно включает в себя две части. В первой части называются причины, определяются цели отправки письма. Также приводятся аргументы, на основе которых строятся заявления, применяются различные специальные речевые клише, которые обосновывают следующую часть письма. К примеру: «просим рассмотреть сие предложение…».

---

342 Там же. – С. 47.

343 Кузнецова, Н.В. Русский язык и культура речи: учебник для ср. проф. образования / Н. В. Кузнецова. - 3-е изд. – Москва: ФОРУМ : ИНФРА-М, 2009. – С. 98.

Нерегламентированная корреспонденция – это, в целом, авторский текст, который представляется в форме формально-логического либо формализовано-этикетного текста. Здесь обычно появляются повествовательный элемент (описывающий развитие рассматриваемого вопроса), оформление. И, конечно же, применяются различные речевые действия, такие как: сообщения: ставим вас в известность, сообщаем уведомляем и т. п.; различные ритуалы по этикету: доброго дня, благодарю, желаем успехов, приносим извинения и т. п.; подтверждения: подтверждаем; заявления: заявляем, объявляем; требования, просьбы: приказываю, постановляю, прошу, обращаемся к Вам с просьбой и т. п.344

Приведенные перфомативные глаголы, согласно примерам, используются преимущественно в первом лице множественного и единственного числа и значительно реже в третьем лице.

Нерегламентированная корреспонденция не несет в себе строгого оформления текста, а также меньше содержит шаблонных выражений, что присуще регламентированным письмам.

Однако думать, что нерегламентированная корреспонденция – это полностью произвольное изложение мыслей без каких – либо стандартных элементов, было бы ошибкой. В них также имеют место шаблонные фразы и словосочетания. Среди таких писем: письма с инструкциями; презентационные, рекомендационные, объявительные и другие сообщения.

Реклама на сегодняшний день являет собой естественную неотделимую часть коммерческих отношений. Она находится рядом с деловыми предложениями, показывает ступени развития предприятия, организации, учреждения. Отмеченные ранее типы рекламной корреспонденции (такие как письма-презентации, письма-объявления) включают в себя компоненты рекламы и делового представления и являются в наши дни одним из массовых видов корреспонденции. Пересечение публицистического и делового стилей речи, является отличительной особенностью данного вида деловых документов. С одной стороны, это определенные речевые клише, а с другой – экспрессия.

В целом же, языковое наполнение нерегламентированной корреспонденции отличается от языка противоположной внедрением значительного массива общелитературной лексики, существованием большего числа вариантов конструкций написанного, т. е. повышенной свободой в осуществлении задуманного. Из общих черт языка регламентированных и нерегламентированных деловых писем можно выделить стремление к стандартизации применяемых средств и официальный характер взаимодействия345. Универсальность введения этикетных приемов определяется общим стремлением к поддержке

---

[344] Колтунова, М.В. Язык и деловое общение. Нормы. Риторика. Этикет. Учеб. Пособие для вузов/ М.В. Колтунова. – Москва: ОАО «НПО», 2012. – С. 71.

[345] Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001. – С. 73.

благоприятного фона при общении. Этикет делового стиля письма определяется не только какими-либо этикетными формулами. Он берет начало с адресования и прослеживается через все содержание письма.

В заключение, следует отметить, что деловая корреспонденция в наши дни носит более динамичный и личный характер, чем пару десятилетий назад. Сегодня обладание этим видом официального делового письма является одним из приоритетных профессиональных навыков менеджера либо руководителя. Владение умением четко и кратко изложить суть вопроса, обрисовать положение дел, дать однозначную формулировку предложению, требованию либо приказу, убедительно обосновать и аргументировать свои выводы не приходят с рождением. Практика и знание речевых средств, собранных за тысячелетие языком официальной письменности, являются необходимыми в овладении искусством делового письма.

Напоминательное письмо создается и направляется тогда, когда другие средства (личная встреча, переговоры) не приносят желаемого результата. Письмо-напоминание, в большинстве случаев, включает в себя два логических элемента: 1) напоминания о необходимости ответа на запрос; 2) уведомления о предстоящем выполнении принятых решений, договоренностей и указание о мерах, которые будут предприняты в случае их невыполнения346.

Если на конверте присутствует надпись «вторично», это означает то, что письмо является напоминанием.

Следует также остановиться на таких видах официальных сообщений, как ответное письмо (по-другому «акцепт»), рекламация и служебная телеграмма. После получения такого письма, получатель может принять условия сделки, если же конечно они его устраивают. Передача заказчику товара, либо составление и принятие контракта квалифицируется как одобрение предложения. Такое принятие по-другому обозначают как акцепт). Тот, кто дал свое согласие на предложение – акцепант. В том случае, если общее соглашение не запрещает споров по частным вопросам, между лицами может начаться активный обмен деловой корреспонденцией.

Рекламацией именуется официальный документ, который, по сути, является выражением недовольства к стороне, которая не выполнила свои обязательства. В ней также прописано требование материального возмещения ущерба. Рекламации составляются по поводу неудовлетворения сроками доставки товара, его качества, упаковки и т. п.347 Важным элементом рекламации является предоставление наглядных доказательств, иллюстрирующих причины недовольства. К ним зачастую приложены заключения по состоянию товара.

Служебным телеграммам, в сложившейся практике, отводится роль

---

[346] Розенталь Д. Э. Практическая стилистика русского языка. –М. 2003. – С. 197.

[347] Лысова, Т.В. Культура научной и деловой речи/ Т.В.Лысова, Т.В. Попова. – Москва: Флинта: Наука, 2011. – С. 120.

передачи чрезвычайно важной информации в короткие сроки. Хачастую эта телеграмма оформлена в виде документа, например, письмо с заверенными данными, подписью, телеграмма на специфическом бланке (тест – клише).

Среди остальных видов официально-деловых текстовых сообщений, телеграмма отличается своим языковым оформлением и общей структурой. Эти особенности называют «телеграфным стилем». Эта специфическая разновидность деловой корреспонденции возникла под влиянием двух факторов. Первым является недешевая цена на пользование телеграфом, вследствие чего тексты не отличались долгими предисловиями. При оформлении телеграфного сообщения использовали понятие «тарифное слово», не всегда совпадающее с грамматическим словом.

Таким образом, официально-деловой стиль в деловом письме имеет несколько определенных особенностей, которые подразумевают высокий уровень лингвистических знаний составителя документа. Так, от составителя требуется знание признаков и основных черт официально-делового стиля, иначе говоря, требований, которые предъявляются к языку документа; перечней устойчивых выражений и сочетаний, а также условия их использования для любого жанра деловой письменной речи; характеристик жанров документов и их привязанность к определенному обстоятельству делового общения. К тому же, составитель документа должен уметь правильно использовать речевые средства в тексте, соблюдать языковые нормы, грамотно составлять документ и уметь отредактировать его при необходимости.

Использованные источники:

1. Березина, Н.М. Современное делопроизводство. Издательство/Березина Н.М., Воронцова Е.П., Лысенко Л.М. 3-е изд. – Спб: Питер, 2007.
2. Ковтунова, И.И. Современный русский язык/ И.И. Ковтунова – Москва: Просвещение, 2006.
3. Логинова, Н. К. Делопроизводство и корреспонденция: учебно-методическое пособие / Н. К. Логинова. – Екатеринбург: УрГЭУ, 2007.
4. Лысова,Т.В. Культура научной и деловой речи/Т.В.Лысова, Т.В. Попова. - Москва:Флинта: Наука, 2011.
5. Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008.
6. Розенталь Д. Э. Практическая стилистика русского языка. –М. 2003.
7. Розенталь, Д. Э. Справочник по русскому языку. Практическая стилистика/ Д.Э. Розенталь. – Москва: Оникс 21 век: Мир и образование, 2001.

УДК 811

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

ЖАНРОВОЕ МНОГООБРАЗИЕ И ПОДСТИЛИ ОФИЦИАЛЬНО-ДЕЛОВОГО СТИЛЯ

Аннотация: В данной статье рассмотрены и охарактеризованы подстили и жанровое многообразие деловых бумаг. В рамках официально-делового стиля выделяют четыре подстиля: юрисдикционный, дипломатический, законодательный и административно-правовой. Их названия демонстрируют, в каких именно сферах социальной деятельности человека они используются. В рамках каждого из подстилей выделяют множество жанров, особенности которых определяются тематикой, объемом и формой создаваемого текста.

Ключевые слова: жанры, подстили, официально-деловая речь, дипломатические тексты, юрисдикционные документы, административно-правовые документы.

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa

THE VARIETY OF GENRES AND SUB-GENRES OF OFFICIAL-BUSINESS STYLE

Annotation: examined and characterized the sub-genres and genre variety of business documents. In the framework of the official-business style there are four padstyle: jurisdictional, diplomatic, legislative and administrative law. Their names demonstrate in what areas the social activities of the person they used. Within each of the sub-genres produce a lot of genres, the features of which are determined by the subject, the volume and form of the generated text.

Keywords: genres, sub-genres, official-business speech, diplomatic texts, judicial documents, administrative and legal documents.

Жанры официально – делового стиля можно охарактеризовать, как устоявшиеся, схожие по тематике, композиции и стилю, приемы и виды деловой речи. Здесь жанровое разделение является важным фактором, так как такие различия по стилю в официальной речи вполне четко выражаются.

На протяжении долгого времени, внимание исследователей делового стиля речи было сосредоточено на различных законодательных актах, которые являют собой основу этого жанра. Исследования данных актов, начатые в конце 1960-х годов, велись с двух позиций: с одной стороны,

изучение шло с точки зрения правовой науки, с другой, в ракурсе лингвистики. В результате этих усилий, в официально-деловой речи были охарактеризованы различные черты и особенности, на основе которых была произведена внутренняя дифференциация стиля и описаны принципы создания текстов данного жанра. Исследование актов законотворчества продолжалось выявлением характерной оценочности в документах ГК и УК РСФСР. Наряду с этим шло изучение массива юридических заключений, протоколов, приговоров. Вскоре исследователи, кроме первичных, начинают рассматривать и вторичные виды актов законотворчества348.

Кроме теоретического рассмотрения делового стиля, большое внимание стало уделяться методическому аспекту, что связано с необходимостью организации процесса передачи знаний и навыков делопроизводства. Это выразилось в появлении изданий, носящих прикладной характер, которые содержат в себе рекомендации для следования функциональной норме стиля, а также правильного применения языковых средств для продуктивного официально – делового общения. Также, в связи с прогрессом лингвориторики, в последние десять лет происходит подробное изучение устного вида официальной речи. Сюда входят различные дипломатические и производственные речи, а также речи в виде представлений349.

Кардинальные социально – политические изменения в обществе в XX веке значительно расширили рамки делового общения. Это выразилось в появлении большого количества новых жанров официально - делового общения в письменном и устном виде. В связи с этим, на повестку дня встает вопрос их изучения для разработки необходимых стилистических и нормативных рекомендаций. В связи с ограничением объекта исследования лишь самыми известными видами официально-делового письма (указ, акт, закон и т. д.), остается малоизученным существующее стилистическое разнообразие деловых документов350.

В работе Дускаевой Л.Р. и Протопоповой О.В. впервые систематизированно представлено многообразие юрисдикционных и административных письменных и устных жанров официально-делового стиля. В книге показаны традиции использования языка в этих жанрах, различие норм устной и письменной деловой речи, продемонстрированы причины наиболее часто встречающихся коммуникативных неудач в деловой сфере и многое другое351.

Виды официально-деловой речи делятся на подстили. Обобщая

---

[348]Логинова, К.А. Деловая речь и ее изменения в советскую эпоху. Развитие функциональных стилей современного русского языка/ К.А. Логинова. - Москва: Наука, 1968. – с. 186-240.

[349] Богданова, Л.И. Стилистика русского языка и культура речи: лексикология для речевых действий. Учебное пособие/ Л.И. Богданова. – Москва: Флинта: Наука, 2011. – С. 116.

[350] Логинова К.А. Дел. речь и ее изменения в советскую эпоху. Развитие функц. стилей совр. рус. языка. – М., 1968. - С.117.

[351] Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012. – 263 с.

различные классификации, следует выделить основные четыре разновидности официального стиля: административно-правовой; дипломатический; юрисдикционный; законодательный.

Несмотря на такое разделение, данные подстили схожи между собой по определяющим признакам. Общее между юрисдикционными и дипломатическими документами то, что они в основном предполагают стремление к достижению соглашения между двумя сторонами. Также отличительная особенность этих подстилей – формулирование взглядов договаривающихся сторон с соблюдением особого дипломатического этикета. Законодательный же стиль предполагает стремление к рассмотрению конкретных обстоятельств и условий, ввиду которых наступает юридическая ответственность. Однако, именно в законодательном подстиле предельно ясно и четко обозначаются характерные особенности официально-деловой речи.

Дипломатический подстиль. Этот вид официально – делового жанра призван обслуживать сферу международных отношений352.

Используется подстиль в области права. Также, в сферу применения этого вида жанра деловых документов в значительной степени входит политика, ведь он связан с деятельностью государства на международной арене.

Автором документов является как в целом государство, так и представитель государства. В качестве адресата выступает другое государство.

Цель можно охарактеризовать как установление определенных законных отношений между странами.

Среди языковых особенностей рассматриваемого подстиля следует выделить употребление дипломатических терминов и терминов международного права. Они, как правило, производные от латинских и французских слов, так как эти языки долгое время были языками международного общения. Среди таких слов, к примеру, такие понятия как: коммюнике, консул, демарш и т. п.

Довольно часто в текстах различные выражения и понятия на латинском пишутся в оригинальном написании: a priori – заранее, предварительно; de facto – фактически, на деле; status quo – существующее положение и т. д.353.

Слова из языка общей литературы также встречаются в дипломатических текстах. Однако, зачастую, они обозначают различные термины, такие как например: сторона (какое – либо государство в лице своих представителей, которые принимают участие в переговорах), протокол (определенные формализованные правила, нужные для корректного

[352] Ипполитова Н. А., Князева О. Ю., Саввова М. Р. Русский язык и культура речи: учеб./ под ред. Н. А. Ипполитовой. - М.: Проспект, 2008. – С.240.

[353] Лысова, Т.В. Культура научной и деловой речи/ Т.В.Лысова, Т.В. Попова. – Москва: Флинта: Наука, 2011. – С. 109.

поведения и общения на международной арене) и т. д.

Некоторые слова в дипломатических текстах сопровождаются так называемой стилистической пометой (лексикографическим приемом, который показывает особенности стиля упоминаемого слова), к примеру: книжн. (книжное) или высок. (высокое). Такие пометы предназначены для придания текстам официального и торжественного тона и могут употребляться при выражениях: первая леди, Высокий Гость, и т. д.

Часто в дипломатической речи можно встретить этикетную лексику, в которую входят многие исторические слова, такие как: Ваше Высочество, господин и т. п. Также используется так называемая комплиментарная лексика – формализованные словосочетания, призванные обеспечить необходимую вежливость в международном официальном общении. Это такие фразы, как: искренне ваш, свидетельствовать свое почтение и т. д. Большое количество таких дипломатических формул приняты повсеместно в практике международных отношений.

Дипломатические тексты зачастую проникнуты эмоциональностью и экспрессивностью, что сближает этот вид официальной речи с публицистическим жанром. К примеру: Наше содружество будет неукоснительно следовать принятым общим принципам.

Завершая речь о дипломатическом подстиле, нужно сказать, что ввиду своей близости к сфере публицистики и политики, ему присуща некоторая свобода, которая определяет его своеобразие.

Документы же законодательного подстиля официально – делового жанра более единообразны в лингвистическом отношении. Здесь наблюдается повсеместное применение юридических терминов: ответчик, суд, неприкосновенность иждивенец и т. д.

Документы бывают следующих видов: указы, законы, акты (административные, гражданские и другие). Устный вид подстиля представлен судебной речью.

В сферу применения входят различные официальные отношения в сфере административной, ведомственной и другой деятельности. Автором может быть государство, политическая партия и т. д. Адресатом являются отдельные страны, граждане и др. В качестве цели выступает утверждение правовой системы, регулирующей отношения в обществе.

Административно – правовой подстиль жанра официальной деловой документации представлен совокупностью документов, которые предназначены для регулирования отношений в самой фирме, а также с различными другими предприятиями354.

Административные документы зачастую исполняют роль доказательств в многочисленных спорах в сфере труда, имущества и т. д. Приведение различных данных в документационный вид производится в

[354] Ипполитова, Н.А., Князева О.Ю., Саввова М. Р. Русский язык и культура речи: учеб./ Н.А. Ипполитова, О.Ю. Князева; под ред. Н. А. Ипполитовой. – Москва: Проспект, 2008.– С.204.

определенной последовательности, устанавливаемой государственными инстанциями, которые призваны организовывать и контролировать сферу делопроизводства и единую формализацию документов. В ходе административной работы приходится сталкиваться с самыми разными документами: полученными по факсимильной связи, написанные от руки, полностью электронные документы и т. д.

Административно-правовые документы выполняют ряд определенных функций. Среди них особо следует отметить две: 1. Коммуникативная функция – способствует поддержанию внешних сношений фирмы, предприятия и т д.

2. Юридическая функция - дает возможность официально применять документы для доказательства своей позиции в возникающих спорах. Многие документы с самого начала предназначены для выполнения юридических функций. Цель их использования – правовое регулирование отношений между авторами на уровне предприятия355.

Юрисдикционные документы призваны оформлять правовые предписания и нормы, нужные для решения различных задач населения. Их можно классифицировать на несколько групп:

- информационные документы – различные протоколы, которые отражают процессуальные моменты, происходящие во время следствия либо суда;
- документы в виде писем, которые содержат ходатайства;

предписывающие документы, содержащие в себе необходимый порядок действий при процессуальном решении проблемы.

- Жанры официально-делового стиля не являются абстрактными, и существующими лишь в трудах исследователей стилистики речи. У каждого вида текста есть определенная форма, зафиксированная в ГОСТе (государственном стандарте)356. Он устанавливает нужные формулировки документа, фиксирует расположение реквизитов, благодаря чему документы приобретают юридическую значимость. В рамках официально-делового письма фиксируются актуальные языковые средства, вследствие чего в документах используются формализованные выражения, которые показали свою состоятельность в ходе многолетней юридической практики.

В качестве примера взаимодействия посредством использования определенного жанра приведем такую ситуацию: при устройстве на работу кандидат обычно предоставляет заполненное заявление, резюме и автобиографию. Здесь можно наблюдать зависимость определенного жанра документа от конкретной ситуации, возникшей при официально-деловом общении. То есть внутреннее наполнение документа перекрывает большое

---

[355] Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012. – С. 163.

[356]ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007. – С. 8-9.

количество обстоятельств и соответствует не каждому из них в отдельности, а ситуации в целом.

Таким образом, можно сделать вывод, что правила составления и язык официально-деловых текстов являются в значительной мере стандартизованными и это требование единообразия проходит через все содержание деловой речи.

Использованные источники:

1. Богданова, Л.И. Стилистика русского языка и культура речи: лексикология для речевых действий. Учебное пособие/ Л.И. Богданова. – Москва: Флинта: Наука, 2011.
2. ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007.
3. Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012.
4. Дускаева, Л.Р. Стилистика официально-деловой речи/ Л.Р. Дускаева, О.В. Протопопова. – 2-е изд. – Москва: Академия, 2012.
5. Ипполитова, Н.А., Князева О.Ю., Саввова М. Р. Русский язык и культура речи: учеб./ Н.А. Ипполитова, О.Ю. Князева; под ред. Н. А. Ипполитовой. – Москва: Проспект, 2008.
6. Лысова, Т.В. Культура научной и деловой речи/ Т.В.Лысова, Т.В. Попова. – Москва: Флинта: Наука, 2011.

УДК 811

Растамханова С.Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «Башкирской филологии и журналистики»
Хафизова Р. Р.
студент 4 курса
«Институт истории и государственного управления»
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа

ПРИМЕНЕНИЕ СТИЛИСТИЧЕСКИХ НОРМ И ОСОБЕННОСТЕЙ В ДОКУМЕНТЕ

Аннотация: В данной статье детализировано рассмотрен стиль написания служебной записки, составленной студентом, а также доверенности, расписки, справки и других видов документов. Как показывают примеры, освоить навыки делового письма и составления официальных документов можно на практике, изучая чужой опыт, делая собственные погрешности. Здесь и раскрывается проблема данного исследования.

Ключевые слова: служебный документ, БашГУ, служебная записка, ГОСТ Р 6.30-2003, заявление, доверенность, стилистические нормы, ошибки.

Rastamkhanova S.N.
Student of a magistracy
1 course, faculty of "The Bashkir philology and journalism"
Bashkir state university
Russia, Ufa
Khafizova R. R.
student
4 course, "Institute for the history and public administration"
Bashkir State University
Ufa

THE USE OF STYLISTIC NORMS AND CHARACTERISTICS IN THE DOCUMENT

Annotation: this article considers the detailed style of writing memos, compiled by the student, as well as powers of attorney, receipts, certificates and other documents. As the examples, to master the skills of business writing and compilation of official documents in practice, studying the experience of others, making their own errors. Here and reveals the problem of this study.

Keywords: business document, Bashkir state University, memo, GOST R 6.30-2003, application, power of attorney, the stylistic norms of the error.

Зачастую у студента возникает проблема создания необходимого документа. Как известно, рассматриваемые виды документов относятся

служебным документам, которые функционируют внутри организации. Частым явлением в тексте оказывается нарушение лексических, грамматических и других норм, а также допущение логических ошибок, незнание значения самого документа. Зачастую даже написать заявление может не каждый, причиной тому является неопытность и незнание.

Рогожин М.Ю в своей работе357 приводит наиболее важные сведения об основных правилах ведения деловой переписки и образующих ее документов. Издание содержит ценные практические рекомендации по работе с двадцатью видами деловых документов. Все разделы книги снабжены наглядными примерами для использования в повседневной деловой переписке.

Поставленная в данной статье проблема нашла отражение и во многих научно-исследовательских публикациях. «Текстовые и языковые нормы официально-деловых документов» Алонцевой Н.В. и Томашевич С.Б. В статье анализируются лексические, грамматические и стилистические особенности официально-деловых текстов; определяются основные стилистические черты данных текстов. «Стилистика деловой речи: типичные ошибки» Березиной Н.М.358 О стилистике, которая, по словам Льва Успенского, есть «сложная и тонкая отрасль знания, стоящая на грани науки и искусства», и о стилистических ошибках, связанных с неправильным или неточным употреблением слов, – наш сегодняшний разговор. «Лексико-грамматические и стилистические особенности англоязычных документов» Биленко Ж.Л.359 рассматриваются вопросы лексико-грамматических и стилистических особенностей англоязычных документов.

Специфику данной проблемы мы будем рассматривать на примере конкретной организации, а именно на примере Башкирского государственного университета (БашГУ).

БашГУ – это высшее учебное заведение, в котором готовятся специалисты по фундаментальным и многим прикладным наукам. Университет объединяет в своём составе несколько факультетов, на которых существует перечень различных дисциплин, которые держат фундамент научного знания. Для университета выработана своя правовая база, которая содержит в себе устав, регистрационные документы, лицензии, свидетельства о государственной аккредитации, локальные акты, локальные акты по образовательному процессу, положения о структурных подразделениях, формы документов и инструкции по делопроизводству.

В организации работы университета можно столкнуться с любым видом документа, как при приеме на работу или поступлении в ВУЗ, так и в процессе деятельности в самой организации. Рассмотрим самые

---

[357] Рогожин, М.Ю. Документы делового общения/ М.Ю. Рогожин. – Москва: Изд-во «РДЛ», 2001. – 208с.

[358]Березина, Н.М. Стилистика деловой речи: типичные ошибки/Н.М. Березина//Секретарь-референт. – 2014. - № 4. – с. 79-82.

[359]Биленко, Ж.Л. Лексико-грамматические и стилистические особенности англоязычных документов/Ж.Л. Биленко//Вестник Харьковского национального автомобильно-дорожного университета. – 2007. - №39. – с. 22-24.

встречающиеся виды документов, с которыми в повседневности сталкивается каждый студент.

Часто встречающимся видом документа является Заявление. Заявлением называют служебный документ личного характера, регулирующий взаимодействие гражданина и сотрудника или организации. В заявлении освящается только информация узкой направленности и личного характера. Данный документ обеспечивает гражданам реализацию их гражданских прав360.

В соответствии с ГОСТ Р 6.30-2003361 бланк письма содержит следующие реквизиты: дата, регистрационный номер, адресат, заголовок к тексту, текст документа, подпись, отметка об исполнителе, отметка об исполнении документа и направлении его в дело.

Следует обратить внимание на содержание и расположение структурных составляющих документа. В начале заявления, в верхнем правом углу листа указывается, кому и от кого оно направлено (например, «Декану... факультета (Ф.И.О.) от (Ф.И.О.), студента 2 курса …»). Далее пишется наименование вида документа чаще со строчной буквы, в конце точка не ставится. Далее пишется текст, в котором кратко, но содержательно озвучивается просьба составителя и ее объяснение. Под текстом справа ставится подпись заявителя, а строчкой ниже слева дата написания заявления.

Одной из языковых особенностей заявления считается применение типизированных синтаксических конструкций.

Просьба в заявлении звучит следующим образом: «Прошу разрешить мне + инфинитив (посещать занятия) или винительный падеж (досрочную сдачу экзаменов)…». Варианты: «Прошу выделить, выдать, предоставить, помочь, оказать материальную помощь, отчислить, зачислить, перевести, отремонтировать» и другое.

Причина просьбы может строиться на таких словосочетаниях, как: в связи с (тем, что).., ввиду (того, что).., на основании (того, что).., так как.., по семейным обстоятельствам и другое.

Образец заявления студента с просьбой о разрешении досрочной сдачи сессии звучит следующим образом:

Декану исторического факультета Хабибуллину Р.К. от студента 2 курса группы «Д», бюджет Камилова Руслана Валерьевича

Проживающего по адресу: г. Уфа, ул. Айская, 56

Тел. 8 917 848 31 71

заявление

---

[360] Сухарев, А.Я. Большой юридический словарь/ А. Я. Сухарев, В. Е. Крутских, А.Я. Сухарева — М: Инфра-М., 2003. - С. 57.

[361]ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007.– С. 8-9.

Прошу разрешить мне досрочную сдачу летней сессии в связи с тем, что я буду работать вожатым в летнем лагере «Чайка» в г. Салават.

1.05.2017 (Личная подпись)

Иногда заявление визируется должностными лицами (в нашем примере – преподавателями, которые допускают студента до досрочной сдачи экзамена по своему предмету).

Рассмотрим такой вид личной документации как доверенность. Доверенность так же, как и заявление, относится к документам личного характера, но имеет свои содержательные и структурно-языковые особенности. Доверенностью называется документ, содержащий сведения о предоставлении доверенному лицу возможности на совершение определенных действий от лица доверителя (предприятия или гражданина)362.

При написании доверенности используются следующие реквизиты: наименование вида документа, текст, включающий Ф.И.О. доверителя, его паспортные данные, Ф.И.О. доверенного лица, его паспортные данные или данные предприятия с написанием его адреса, подпись доверителя, дата оформления доверенности, отметка о заверении подписи доверителя, подпись заверителя, дата, печать363.

Вышеперечисленные реквизиты используются для двух разных типов доверенностей: служебные доверенности. Например, предприятие доверяет должностному лицу пользование служебным автомобилем; личные доверенности. Один гражданин доверяет пользование личным автомобилем другому гражданину364.

Составителем служебной доверенности выступает организация. Данный документ подписывается уполномоченным должностным лицом и заверена печатью учреждения. Кроме того, что в служебной доверенности должны присутствовать необходимые реквизиты, там же нужно указать регистрационный номер. В случае отсутствия срока действия доверенности юридическая сила сохраняется в течение одного года со дня выдачи365.

Составителем личной доверенности выступает физическое лицо. Документ должен быть удостоверен в нотариальном порядке. Для составления доверенности используется формат листа А4 или А5. Без даты оформления документа, подписи доверителя и отметки о заверении доверенность считается недействительной366.

---

[362] Рогожин, М. Ю. Деловые документы в примерах и образцах: сборник типовых документов/ М.Ю. Рогожин. – Москва: Директ-Медиа, 2014. – С.243.

[363] ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007.– С.– С. 8-9.

[364] Рогожин, М. Ю. Деловые документы в примерах и образцах: сборник типовых документов/ М.Ю. Рогожин. – Москва: Директ-Медиа, 2014. – С.243.

[365] Там же. – С.243-244.

[366] Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008. – С. 216.

Наличие ошибок, поправки в тексте или зачеркивания и другое в доверенности не допускается, так как в этом случае данный документ утрачивает свою юридическую значимость. Необходимо так же брать во внимание несколько особенностей языкового порядка: употребление формы первого лица единственного числа личного местоимения с приложением.

В доверенности употребляется следующая конструкция: «Я, … (данные о доверителе), доверяю (поручаю) … (данные о доверенном лице) + инфинитив (получить) …».

Доверенность иногда появляется в повседневной учебной жизни. В университете студенты могут доверить получение стипендии старосте группы. В таком случае документ представляет собой следующее:

ДОВЕРЕННОСТЬ Я, студентка 2 курса группы «Д» исторического факультета, Валишина Юлия Робертовна (паспортные данные), доверяю в получении стипендии за сентябрь 2016 года старосте группы Сидаренко Эдуарду Валерьевичу (паспортные данные). Подпись 01.09.2016г. Подпись Валишиной Ю.Р. удостоверяю Декан исторического факультета Хабибуллин Р.К._____ Дата Печать

Следует рассмотреть расположение реквизитов документа. Название документа находится в центре, подпись доверителя справа, ниже слева дата, под датой отметка о заверении подписи доверителя.

Важно отметить, что как заявление, так и доверенность относятся к типовым документам, иначе говоря упущение обязательных структурных элементов приведет к тому, что документ будет счиаться недействительным.

К типовым документом относится расписка. Распиской называют официальный документ, который подтверждает получение денег, документов, ценных вещей и т.д. и заверяется подписью получателя. Назовем реквизиты этого документа: наименование вида документа; текст, включающий Ф.И.О. дающего расписку, его паспортные данные, наименование учреждения, организации и лица, от которого получено что-либо, точное наименование полученного с указанием количества или суммы (с подписью); подпись получателя; дата оформления доверенности[367].

Для расписки, которая имеет важность, необходимо заверить в организации или же у нотариуса. Например: РАСПИСКА Я, студентка 2 курса группы «Д» исторического факультета Валишина Юлия Робертовна (паспортные данные), получила со склада библиотеки раздаточные учебные материалы по немецкому языку в количестве сорока экземпляров. Подпись 25.10.2016 г.

Как упоминалось выше, личные и информационно-справочные документы составляют кадровую документацию в организации. Информационно-справочная документация это, в первую очередь, относятся служебная, докладная и объяснительная записки.

---

[367] ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007.– С. 8-9.

В повседневной практике студенты иногда сталкиваются с составлением такого рода документа как служебная записка. Как написать служебную записку? Записка является одним из наиболее распространенных и востребованных способов взаимодействия между студентами и их руководством. Чтобы более детально разобраться с правильным написанием данного документа и проанализировать его стилистические особенности обратимся к образцу служебной записки.

Служебной запиской называется документ, циркулирующий внутри организации и способствующий более оптимальной работе, решению производственных ситуаций.368. Служебная записка в первую создается для оповещения ответственного лица о возникновении проблемы или вопроса, а также внесении предложений и согласования по их решению.

Служебная записка, как самостоятельный вид документа отсутствует в общероссийском классификаторе управленческих документов (ОКУД).Тем не менее этот документ часто применяется в деловой практике. Поэтому составлять служебную записку необходимо в соответствии с требованиями ГОСТ 6.30-2003369 для достижения стандартизации оформления документации. Требования к оформлению служебных записок прописаны в инструкции по делопроизводству БашГУ370.

Директору учебно-научного
археологического музея
Бахшиевой А.К.

СЛУЖЕБНАЯ ЗАПИСКА

Просим Вас предоставить археологические находки 25 января 2016 года с 11:30-15:00 историческому факультету в связи с проведением Дня Студента «Татьянин День - 2016» БашГУ.

Декан исторического факультета
Хабибуллин Р. К.

Исполнитель: Хафизова Р.Р.
(Тел.): 89656628010

Здесь сразу нужно отметить, что в данном образце ряд реквизитов отсутствует, а именно дата составления и регистрационный номер служебной записки. Согласно разным источникам, такой вариант допускается, так как это документ, не имеющий официального статуса. Тем не менее, в документе указано место для проставления даты. Датой

[368] Ливена, С.В. 555 образцов документов для кадрового делопроизводства/ С.В. Ливена. – Москва: Директ-Медиа 2015. – 340с.

[369] ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007.

[370] Инструкция по делопроизводству в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего профессионального образования «Башкирский государственный университет». Приложения №1-№30. Приложение №14. – Уфа, 2014. – С. 100.

служебной записки должна являться дата ее составления и подписания.

Говоря о стилистике, документ является трафаретным и представляет собой образец-схему, так как имеет место всего одно употребление реквизита в качестве начального элемента, определяющего сам тип текста. В самом тексте мы встречаем стандартное словосочетание, употребляющееся как побуждение к действию: «в связи с проведением…». Это служит примером стандартизации лексики в тексте.

Заметим, что порядок расположения «желание автора + формулировка поручения + срок» здесь нарушен. О чем это говорит? Составитель данного документа столкнулся с трудностями полноты изложения сути в тексте. Данный момент упирается на «культуру сложных предложений по способу подчинения в канцелярском стиле». При этом логическая связь между словами нарушена, поэтому в данном случае верным будет изменить структуру предложения. Также наблюдается возникновение смещенного логического ударения, которое ставится на последнее слово в предложении.

Взяв во внимание вышеупомянутые замечания, составим верный текст документа. « В связи с проведением в БашГУ мероприятия «Татьянин день – 2016» просим вас предоставить историческому факультету 25 января 2016 года с 11:30 по 15:00ч. археологические находки».

В заключение отметим, что подходить к составлению любого вида деловых документов нужно ответственно и не допускать ошибок, так как отсутствие необходимых реквизитов или неправильное их оформление может привести к тому, что документы не будут иметь юридической силы. На примере документов, использованных в данном пункте, мною были разобраны и проанализированы их стилистические особенности, а также внесены некоторые комментарии по допущению ошибок при составлении текста документа. Также в данном пункте даны краткие описания документам, с которыми студенты сталкиваются или могут столкнуться во время их учебной деятельности.

Использованные источники:

1. Березина, Н.М. Стилистика деловой речи: типичные ошибки/Н.М. Березина//Секретарь-референт. – 2014. - № 4.
2. Биленко, Ж.Л. Лексико-грамматические и стилистические особенности англоязычных документов/Ж.Л. Биленко//Вестник Харьковского национального автомобильно-дорожного университета. – 2007. - №39.
3. ГОСТ Р 6.30-2003. «Унифицированные системы документации. Унифицированная система организационно-распорядительной документации. Требования к оформлению документов». - Москва: Стандартинформ, 2007.
4. Инструкция по делопроизводству в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего профессионального образования «Башкирский государственный университет». Приложения №1-№30. Приложение №14. – Уфа, 2014.
5. Ливена, С.В. 555 образцов документов для кадрового делопроизводства/

С.В. Ливена. – Москва: Директ-Медиа 2015.
6. Несговорова, Г.П. Пособие по написанию разного рода деловых текстов/ Г.П. Несговорова. – Москва: Флинта, Наука, 2008.
7. Рогожин, М. Ю. Деловые документы в примерах и образцах: сборник типовых документов/ М.Ю. Рогожин. – Москва: Директ-Медиа, 2014.
8. Сухарев, А.Я. Большой юридический словарь/ А. Я. Сухарев, В. Е. Крутских, А.Я. Сухарева — М: Инфра-М., 2003.

УДК 342.734:614 (470)+341.231.14

Романов А.А., к.юр.н.
старший преподаватель
кафедра огневой и тактико-специальной подготовки
Уфимский юридический институт МВД России
Россия, г. Уфа

ВАКЦИНАЦИЯ: ПРАВО ИЛИ ОБЯЗАННОСТЬ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВА НА ЗДОРОВЬЕ[371]

Аннотация: В статье предпринята попытка обобщить имеющуюся в обществе дискуссию между представителями медицинских организаций и отдельными родителями по поводу обязательности вакцинирования детей и безопасности применяемых вакцин для их здоровья. Дан анализ аргументов той и другой стороны. На основании имеющихся статистических данных и выявленных проблемных аспектов вакцинации сделана попытка выработать оптимальное решение проблемы. Предложены шаги в данной сфере, способствующие наилучшему обеспечению права на здоровье.

Ключевые слова: вакцинация, профилактическая медицина, инфекционные заболевания, поствакционные осложнения.

Romanov A. A., candidate of legal Sciences
senior lecturer of the Department of fire and tactical and special training
Ufa law Institute of MIA of Russia
Russia, Ufa

VACCINATION: RIGHT OR DUTY IN THE CONTEXT OF ENSURING THE RIGHT TO HEALTH

Abstract: the article attempts to consolidate the public discussion between representatives of medical organizations and individual parents regarding compulsory vaccinations of children and the safety of the vaccines in use for their health. The analysis of the arguments of both sides. On the basis of available statistical data and identifies the problematic aspects of vaccination attempts to produce the optimal solution. The steps proposed in this area to improve the right to health.

Key words: vaccination, preventive medicine, infectious diseases, postvaccinial complications.

Еще одной актуальной проблемой в сфере реализации права на здоровье является вопрос о вакцинации, в первую очередь детей. Эту проблему обозначила в своем интервью программе "Итоги недели" на телеканале НТВ глава Министерства здравоохранения Российской

[371] Статья подготовлена при финансовой поддержке гранта РГНФ и Правительства Республики Башкортостан в рамках проекта проведения научных исследований «Обеспечение права на здоровье в Республике Башкортостан в соответствии с международными обязательствами Российской Федерации», проект № (16-13-02004).

Федерации Вероника Скворцова372. Так, она отметила, что ряд родителей выступают категорически против вакцинирования своих детей, подвергая этим самым их неоправданному риску заражения. Чтобы решить эту проблему она предложила подумать о введении каких-либо материальных рычагов, что, в свою очередь, вызвало волну критики в обществе. Можно ли наказывать родителей, принимающих то или иное решение руководствуясь, как они считают (пусть и ошибочно), интересами ребенка, из страха причинить вред ему здоровью? Будет ли такая мера эффективной если не проводить работу по искоренению этого страха? То есть, если родитель считает, что прививкой он навредит здоровью ребенка, станет ли он ее делать опасаясь денежного штрафа? На наш взгляд, ответ на все эти вопросы должен быть отрицательным.

Позже Министерство здравоохранения РФ отказалось от идеи материального воздействия на родителей в пользу усиления разъяснительной работы. Действительно, если отказ от прививок как отмечают в министерстве стал "модной тенденцией", то необходимо выяснить, с чем связано ее возникновение и распространение. В связи с этим мы обратились в Министерство здравоохранения РФ с просьбой разъяснить: ведется ли статистика негативных реакций на прививки и какова эта статистика; ведется ли работа по выяснению причин отказа родителей от прививок. Полученный нами развернутый ответ Главного внештатного детского специалиста по профилактической медицине Минздрава России Л.С. Намазовой-Барановой явно указывает на то, что данной сфере в министерстве уделяется очень пристальное внимание.

В частности было отмечено, что в некоторых случаях вакцины могут вызывать поствакцинальный реакции либо поствакцинальные осложнения. При этом поствакцинальная реакция может быть вызвана действием самой прививки, сопровождающей выработку необходимого защитного иммунного ответа. Поствакцинальные реакции или побочные эффекты встречаются достаточно часто и проявляются в виде повышения температуры, небольшого покраснения в месте введения вакцины, капризности и беспокойства привитого младенца. Такие побочные эффекты вакцинации проходят бесследно в течение 1-2 дней. Статистический учет поствакцинальных реакций не ведется, потому что они представляют собой естественное течение выработки поствакцинального иммунитета и не сказываются негативным образом на состояние здоровья привитого.

Напротив, поствакцинальное осложнение – очень серьезное и стойкое отклонение состояния здоровья. Как любой лекарственный препарат, БАД или профилактическая прививка, вводимая в организм ребенка, может вызвать анафилактическую реакцию, что в подавляющем большинстве случаев связано с индивидуальной реакцией непереносимости у привитого.

В Министерстве здравоохранения РФ утверждается, что такая

372 https://rg.ru/2017/09/17/skvorcova-rasskazala-kak-poborot-strah-rossiian-pered-privivkami.html.

индивидуальная непереносимость заранее никак не может быть предусмотрена. При этом подчеркивается, что частота таких осложнений ничтожно мала – гораздо меньше, чем побочных реакций на наиболее применяемые медикаментозные препараты. Крайне редко, встречаются случаи развития судорог на фоне повышения температуры в первые дни после проведенной прививки, чаще всего АКДС. В основном, поствакцинальные осложнения развиваются на вакцину БЦЖ в виде лимфаденита, остеита, однако очень тяжелых, смертельных случаев от прививки у детей за последние 15 лет не зарегистрировано[373].

В целом же отмечается, что в нашей стране уровень поствакцинальных осложнений демонстрирует значимое снижение за последние 6 лет.

Кроме того, осложнением применения оральной полиомиелитной вакцины считается развитие вакцино-ассоциированного полиомиелита (ВАПП) у детей с тяжелой недостаточностью иммунной системы. Согласно ежегодным докладам Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия, случаи ВАПП на территории РФ регистрируются крайне редко и имеют тенденцию к полному исчезновению вследствие усовершенствования схемы вакцинации против полиомиелита, установленной в Национальном календаре профилактических прививок, – введение первых 2-х доз убитой вакциной против полиомиелита.

Таблица. Частота зарегистрированных случаев поствакциналь-ных осложнений ВАПП в РФ, по данным Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия, 2002-2017 гг.

Годы	**Число случаев**
2002	15
2003	12
2004	14
2005	8
2006	9
2007	6
2008	3
2009	0
2010	0
2011	0
2012	0
2013	6
2014	5
2015	0
2016	1
2017	1

Таблица. Число случаев зарегистрированных поствакциналь-ных осложнений ежегодно на территории РФ, по данным Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия, 2011-2016 гг.

Годы	**Поствакци-нальные осложнения**
2011	516
2012	493
2013	332
2014	232
2015	205
2016	220

В целом, следует отметить, что при сопоставлении степени потенциальной опасности для здоровья инфекционных заболеваний (при отказе от вакцинации) и возможных поствакционных осложнений,

[373] Из официального ответа Главного внештатного детского специалиста по профилактической медицине Минздрава России Л.С. Намазовой-Барановой.

последние от сотен до десятков тысяч раз менее опасны. Потенциальные риски инфекционных болезней в сравнении с теоретической частотой поствакцинальных осложнений приведены в приложении.

В то же время специалистами Министерства здравоохранения РФ признается, что Хотя уровень безопасности современных вакцин возрос значительно, по сравнению с теми, которые использовались 30-50 лет назад, но добиться абсолютной безопасности пока не удалось. И вряд ли в обозримом будущем удастся. Поскольку совершенных лекарственных средств до сих пор также не существует, и, к сожалению, каждый препарат может вызвать побочные эффекты со смертельным исходом[374].

Еще один аспект указанной проблемы был обозначен бывшим Главным санитарным врачом Российской Федерации Геннадием Онищенко, который в интервью телеканалу "РЕН ТВ" отметил: "Путём подкупа, всяких неблаговидных действий… ряд транснациональных компаний занимались вопросами, связанными с испытанием на наших детях вакцин"375. Таким образом, при однозначном осознании полезности института вакцинирования следует признать наличие определенных негативных тенденций, связанных, главным образом, с практикой разработки, изготовления и проверки вакцин, а также их назначения конкретным детям с учетом особенностей состояния их здоровья, индивидуальных особенностей организма и т.д.

Намазова-Баранова Л.С. справедливо отмечает, что профилактикой развития поствакциналъных осложнений является строгое соблюдение медицинским персоналом техники выполнения вакцинации, хранения вакцинных препаратов, рекомендаций схемы введения в соответствии с национальным календарем профилактических прививок и инструкцией к применению вакцины, а также своевременная диспансеризация перед отбором младенцев на запланированную профилактическую прививку. В то же время, на наш взгляд, такой работе не в полной мере соответствует, а в некоторых случаях даже противоречит практика требования с поликлиник показателей по вакцинированию, премирования персонала за количество привитых детей. В этом случае на местах медицинским персоналом вопрос о безопасности вакцинирования конкретного ребенка в данный момент времени с учетом особенностей его организма и состоянием здоровья, о возможном предоставлении ему "мед-отвода" от прививок, ставится не всегда, а пропаганда вакцинирования зачастую сводится к принуждению по принципу: "Приняли закон о том, что без прививок вас не возьмут в детский сад/школу". Конечно, такая подача только настораживает родительское сообщество и способствует развитию недоверия и нигилизма.

Таким образом, решение обозначенной проблемы видится в следующем:

1) продолжение работы по разработке и глубокой проверке качества

[374] Из официального ответа Главного внештатного детского специалиста по профилактической медицине Минздрава России Л.С. Намазовой-Барановой.
[375] https://sitv.ru/arhiv/news/russia/63644/

вакцин отечественного производства;

2) создание условий для приоритетного применения вакцин отечественного производства, прошедших все необходимые проверки и исследования;

3) расширение спектра направлений проводимой работы по информированию населения как о возможностях вакцинопрофилактики, опасности инфекционных болезней и необходимости своевременной вакцинации, так и о правах родителей на обследование детей перед их вакцинированием на предмет безопасности конкретной вакцины для конкретного ребенка;

4) усиление работы по обучению медицинского персонала профилактике поствакционных осложнений, в том числе назначению и проведению допрививочного обследования организма конкретного ребенка и выявления опасности индивидуальной негативной реакции.

Использованные источники:

1. Официальный сайт Российской газеты // https://rg.ru/2017/09/17/skvorcova-rasskazala-kak-poborot-strah-rossiian-pered-privivkami.html.

2. Официальный сайт телекомпании СургутИнформТВ // https://sitv.ru/arhiv/news/russia/63644/.

УДК 341

Росляков А.В.
студент 3 курса
факультет «юридический»
Кубанский государственный аграрный университет
научный руководитель: Опарин В.Н., к.юр.н.
доцент
Россия, г. Краснодар

КРИЗИС МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

Аннотация: В данной статье рассмотрены причины возникновения современного кризиса международного права. Проанализированы факты нарушения норм международного права. Выявлены причины, влияющие на данный кризис. Предложены возможные пути решения.

Ключевые слова: Международное право, кризис, нарушение международных норм, коллизии, факторы.

Roslyakov A.V.
student
3 year, faculty "legal"
Kuban State Agrarian University
Russia, Krasnodar
Supervisor: Oparin V.N.
candidate of jurisprudence, associate professor

CRISIS OF INTERNATIONAL LAW

Annotation: In this article the reasons of the modern crisis of international law are considered. The facts of violation of the norms of international law are analyzed. The reasons influencing this crisis are revealed. Possible solutions are suggested.

Keywords: international law, crisis, violation of international norms, collisions, factors.

В настоящее время система международного права, созданная после победы во Второй мировой войне антигитлеровской коалицией, переживает глобальный кризис. Это выражается в том, что международное право в настоящее время неспособно адекватно реагировать на современные угрозы и поддерживать мир и стабильность.

Для начала хотелось бы разобраться в истоках этого кризиса. Как представляется, начался он после распада биполярной мировой системы и краха СССР.

Именно тогда страны, входившие в один из «лагерей» ранее в немалой степени связанные в своих внутриполитических и внешнеполитических действиях солидарными обязательствами своего блока, стали гораздо меньше оглядываться на лидера блока и на реакции международного сообщества на свои действия. Включая те или иные внутриполитические

действия, выходящие за рамки международных норм.

После распада СССР, который привел ряд стран бывшего советского блока в лагерь противоположного, американского блока, США начали вполне открыто претендовать на безусловное глобальное превосходство, понимаемое как военно-политическая гегемония.

Такое понимание новой глобальной ситуации, публично провозглашалось ведущими американскими политиками и прямо формулировалось в основополагающих американских политических и военных доктринальных документах. В американском внешнеполитическом мышлении получила явное преобладание идея унилатерального мира во главе с США. Научные публикации по проблемам международных отношений оказались полны заявлениями о том, что XXI век станет веком безусловной американской гегемонии.

Именно тогда в США все громче зазвучали голоса, призывающие отказаться от ООН как международного органа, потерявшего адекватность новым глобальным реалиям. Именно тогда были решительно поставлены под сомнение не только принципы «ялтинско-потсдамской» системы мироустройства, сложившейся после Второй мировой войны, но и вся структура международного права Нового времени, ведущая свои истоки от Вестфальского мира и провозгласившая принцип национального суверенитета.

И именно тогда в мире начались локальные и глобальные правовые коллизии, нарушающие фундаментальные нормы международного права в отношении государств и их граждан, сформулированные в уставе и конвенциях ООН и в итоговых документах Хельсинского совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе.

Согласно экспертным оценкам, наиболее опытным субъектом по нарушению юридических обязательств, подрыву фундаментальных начал миропорядка, глобальным ускорителем роста международно-правового нигилизма являются США. Для такого вывода есть веские основания. За последние полвека США не один раз грубо нарушали основополагающие нормы международного права: суверенитета, неприменения силы, невмешательства во внутренние дела, добросовестного выполнения обязательств, принятых в соответствии с Уставом ООН. Вот лишь некоторые факты: 1958 г. – военная интервенция в Ливан, 1965 г. – в Доминиканскую республику, 1965-1973 гг. – во Вьетнам, 1980 г. – Иран и т.д.

В 1999 году война НАТО против Сербии «за Косово» была проведена без мандата ООН и на основании фальсифицированных данных о массовых убийствах сербскими войсками мирных косоваров. Война привела к тысячам жертв среди мирных граждан и нанесла тяжелый урон экономике Сербии. Организованное по поручению Евросоюза экспертное расследование показало, что предъявленные косовскими албанцами жертвы «бойни в деревне Рачак» были солдатами так называемой Армии освобождения Косова, трупы которых принесли в одно место и переодели в гражданскую

одежду.

В 2003 г. без санкции ООН, на основании предъявленных США фальсифицированных данных о разработке Багдадом ядерного и бактериологического оружия, а также о поддержке Саддамом Хусейном террористов Аль-Каеды, была начата война против Ирака. Война привела к гибели десятков тысяч мирных граждан и сотням тысяч беженцев, тяжелейшим разрушениям инфраструктуры и хозяйства страны. Что сегодня, через одиннадцать лет, происходит в Ираке, фактически лишенном государственности, – мы все видим.

В 2011 г. война НАТО против Ливии происходила с грубейшими нарушениями мандата резолюции СБ ООН № 1973 и представляла собой прямое вооруженное вмешательство войск НАТО во внутренний этнополитический конфликт для поддержки одной из его сторон. Включая массированные бомбежки и ракетные обстрелы городов силами НАТО, а также снабжение противников Муамара Каддафи оружием и разведданными, а также их поддержку боевыми спецподразделениями стран НАТО. Что сегодня происходит в Ливии, мы тоже видим.

К этому списку следует добавить ряд «цветных революций» (фактически государственных переворотов), осуществленных США в ряде стран СНГ. События в феврале 2014 г. на Украине – конкретный пример такого переворота.

Надо сказать, что негативные последствия подобной политики трудно переоценить, ибо субъектом правового нигилизма выступает государство, являющееся одним из основателей ООН, имеющего высокий статус постоянного члена Совета Безопасности. Демонстративное попрание общепризнанных принципов международного права, двойные стандарты в политике, силовые методы решения сложных международных проблем ведут к девальвации международного права и опасному сползанию человечества к доисторическому праву силы.

Так, каковы факторы, влияющие на сегодняшний кризис международного права?

Один из факторов – это отсутствие конкретного механизма у современного международного права, который реализовал бы общепризнанные принципы. «Дух основных принципов международного права, – пишет В. Зорькин, – сформулированных в Уставе ООН, декларация о принципах международного права 1970 года и Хельсинском заключительном акте Совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе 1975 года, до сих пор не обеспечен буквой точных и последовательных нормативно-правовых установлений». По мнению автора, отсутствие заявленных норм реализации этих принципов позволяет отдельных государствам и международным органам принимать решения и действовать исходя из своих идеологических пристрастий.

Также немаловажным фактором можно назвать то, что существуют многочисленные коллизии между нормами международного права. Из них

особенно дискуссионной является противоречие между принципами равноправия и самоопределения народов и целостности государства. Именно при реализации этих принципов встречаются многочисленные злоупотребления. Преодоление указанной коллизии, на наш взгляд, имело бы важное методологическое значение, ибо давало бы ключ к разрешению других противоречий между нормами международного права.

Из вышесказанного можно сделать вывод, что кризис международного права выражается в замене силы права на пещерное право силы и разрушении цивилизации права. Поэтому необходимо формировать новые механизмы регулирования международных отношений, соответствующие этим процессам. Но здесь есть момент, углубляющий кризис. Между большими государствами мира идет напряженная геополитическая борьба за собственные интересы. Одновременно с этим они не хотят считаться с другими. Двойные стандарты питаются из этих амбициозных целей. Однако с одной истиной должны согласиться все: надо предпринять нормальные шаги. Надо спасти международное право, справедливость.

Использованные источники:

1. Мусаелян Л.А. Кризис международного права: цивилизационный и геополитические факторы // Вестник Пермского университета Сер:. Юридические науки. 2014. Вып. 4(26). С. 211-221.
2. Зорькин В.Д. Кризис международного права: современный контекст // Российская газета. 2014. 20 июня.
3. Бжезинский З. Великая шахматная доска. М.: Междунар. отношения, 2009. 280 с.
4. Джонсон Ч. Американская империя военных баз во всем мире «Норт Стар Компас». URL: http://www.anti-nato.com/lib/amerikanskaya-imperia-voennyh-baz-vo-vsem-mire.html
5. Калинина Е.Ю. Легитимация насилия: истина и справедливость в праве // Вестник Московского института государственного управления и права. 2013. № 3. С. 43-48.
6. Лихачев В. Два лица США // Российская газета. 2013. 13 сентября.

УДК 336

Рудакова Т.А., к.техн.н.
доцент
кафедра «Управление в технических системах»
Зверко Е.К.
студент 4 курса
факультет «Инженерный факультет»
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ
Россия, г. Пятигорск

РАЗВИТИЕ BITCOIN И ЕГО ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ

В данной статье рассказывается о новой цифровой валюте, биткоин. Освещены, как плюсы, так и минусы криптовалюты. Ситуации, повлиявшие на его развитие, также события, которые в некоторой степени снизили доверие к криптовалюте.

Ключевые слова: криптовалюта, блокчейн, биткоин.

Rudakova T.A., candidate of technical sciences, associate professor.
Assistant Professor of the Department "Management in Technical Systems"
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Pyatigorsk
Zverko E.K.
student
4 year, Faculty of Engineering Faculty
Institute of Service, Tourism and Design (branch) of SKFU
Pyatigorsk

BITCOIN DEVELOPMENT AND ITS TECHNICAL IMPLEMENTATION

This article describes the new digital currency, bitcoin. Illuminated, both the pluses and minuses of the crypto currency. The situation that affected its development, as well as events that to some extent reduced the credibility of the crypto currency.

Key words: crypto currency, blockchain, bitcoin.

Всемирные проблемы в экономической сфере привели к недоверию граждан к государственным валютам. Так, с развитием Интернета были попытки создания виртуальных денег, однако эти все попытки заканчивались неудачей из-за проблемы двойных расходов.

Под двойными расходами понимается, что если виртуальные деньги — это информация, то их можно использовать, копировать неоднократно, из-за чего такие деньги теряли свою ценность.

В 2008 году была решена проблема с двойными расходами. Был создан блокчейн. Блокчейн – база, хранящая все операции, которые были осуществлены и хранили всю информацию обо всех созданных

«кошельках». Тем самым решения этих проблемы привели к созданию криптовалюты, которая называется Bitcoin. Биткойн впервые в истории создал ситуацию, когда каждый человек имеет возможность быть полностью финансово независимым. Отныне и впредь, частная собственность действительно контролируется только её владельцем и никем более.

Благодаря ряду событий на криптовалюту обратили большое внимание, которое привело к ее популярности. Одним из случаев, повлиявших на популярность цифровой валюты, стала атака вируса WannaCry, которая привела к блокировке сотни тысяч компьютеров и требовала выкуп только биткотнами. Ключевым фактором стало заявление Японии о том, чтобы считать биткоин платежным средством, это означало, что обращение биткоина осуществляется в соответствии с законами страны, которые направлены против отмывания денег.

Так биткоин, стал набирать обороты, после чего были созданы обменные пункты в США, где можно было виртуальные деньги обменять на настоящие.

Каждый, кто заинтересовался виртуальной системой, захотел самостоятельно зарабатывать цифровую валюту. Биткоины принято добывать (майнить), а сама процедура называется майнинг.

Добыча криптовалюты осуществляется путем перебора чисел, для каждого из которых вычисляется так называемый хеш. Если он соответствует заданному шаблону, то происходит выпуск новой единицы криптовалюты.

Из курса экономики известно, что все валюты мира раньше обеспечивались запасом золота и других драгоценных металлов страны, в которой они действовали. Биткоин ничем не обеспечивается. Он базируется на математических расчетах. Однако, есть сведения, что база криптовалюты подкрепляется отмыванием нелегальных финансовых операций, а также вложением трейдеров и финансовых фондов, компаний, занимающихся производством асиков (интегральных схем, специализированных для решения конкретной задачи), мерчантов (компаний, позволяющих торговым площадкам продавать товары за биткоины).

Как и любая другая криптовалюта, биткоины имеют ряд преимуществ. Одним из основных плюсов эксперты называют отсутствие общего регулятора. То есть, ее рост и развитие протекают децентрализовано. Электронная валюта никому и ничему не подчиняется. Нет определенного лица, которое могло бы диктовать свои условия системе или как-то ее корректировать в соответствии со своими выгодами.

Среди прочих преимуществ системы bitcoin стоит отметить:

1. Расчеты биткоинов прозрачны. Все платежи могут отслеживаться в рамках сервиса. История транзакций фиксируется в специальных базах данных с момента их создания.

2. Легкий доступ, к которому можно подключиться при создании специального кошелька. Этот кошелек не вызывает сложностей в

использовании, так как ввод пароля и прохождение авторизации не требуется.

3. Отсутствие контроля над определенными пользователями или группой лиц. Из-за того, что блокчейн является базой, которая равномерно распределяется между всеми пользователями, поэтому никто не может блокировать счет или ее корректировать. Также никто из посторонних посетителей не может аннулировать платеж или блокировать.

4. Анонимность. Чтобы заработать электронные деньги и ими пользоваться, не нужно указывать свои паспортные данные, домашний адрес и прочие сведения о себе.

Однако, существуют причины, по которым некоторая часть людей воздерживается от использования биткоинов и других криптовалют [1].

1. Анонимность. Хоть эта черта и является большим преимуществом биткоина, она также может способствовать мошенничеству. История, которая произошла с вирусом WannaCry, показала, что может произойти, если цифровая валюта попадет в дурные руки. Если власти обнаружат, что террористы или преступники используют биткоин для покупки оружия и наркотиков, то им придется привести к его запрету. Если правительства по всему миру введут нормы, которые затруднят обороты криптовалюты, то ее цена упадет. Также это приведет к тому, что как таковой анонимности уже не будет и негативно повлияет на его стоимость.

2. Отсутствие приемлемых «безопасных» способов инвестировать в биткоин. Инвестируя анонимно, можно рисковать тем, что вложения потеряются из-за низкой ликвидности или хакеров.

В 2014 году японская биржа Mt. Gox, которая в то время обрабатывала около 70% всех транзакций биткоинов, подала заявление о банкротстве. В заявлении о банкротстве биржа заявила, что в результате взлома было похищено 850 тыс. биткоинов, общая стоимость которых тогда составляла 450 млн. долларов, а также около 27 млн. долларов наличными.

3. Большая часть населения не понимают, что это такое и как им пользоваться. Неверное понимание или отсутствие понимания того, что такое биткоин и что с ним происходит, может привести к действительно ужасным последствиям.

Пример таких последствий — волатильность биткоина, которую мы наблюдаем сейчас или события 2013−2014 годов, когда криптовалюта теряла 80% своей стоимости. Люди могут иметь самое общее представление о том, что биткоин — это такая криптовалюта, но не понимать общей картины того, как ее появление влияет на монетарную теорию, а также на способы хранения данных или денежные переводы. Если инвесторы не понимают таких вещей и связанных с ними рисков, в конце концов пузырь на рынке биткоина может раздуться и лопнуть, подобно тому как в XVII веке лопнул пузырь на рынке тюльпанов в Нидерландах.

В свете новых событий в России против криптовалюты составляются новые законопроекты, которые не только запрещают её использование, а

также предотвращают обмен биткоинов на фиатную валюту, в первую очередь - на рубли. Такие действия были необходимы, потому что в России и Западной Европе участилось использование криптовалюты для незаконных операций. «Это связано с тем, что механизмы борьбы с отмыванием капиталов сейчас не до конца применимы к криптовалютам. Все это нужно, чтобы регулятор в лице Росфинмониторинга всегда знал, кто продает и, кто покупает биткоины, потому что сейчас есть прецеденты, когда деньги отмываются через покупку-продажу биткоинов. Это нужно исключать», - заключил заместитель министра финансов Алексей Моисеев [2].

У криптовалюты есть колоссальный потенциал, и вместе с ним появляется колоссальный ресурс. Криптовалюта уже существенно изменила экономику и наш мир, но это только начало. Темп инноваций все время ускоряется, и тем важнее становится необходимость все время быть на шаг впереди. Стоит только следить за ней и исправлять ошибки, чтобы она не была использована в плохих целях.

Использованные источники:

1. Insider PRO [Электронный ресурс] - https://ru.insider.pro/investment/2017-06-19/4-prichiny-nikogda-ne-nvestirovat-v-bitkoin/
2. Ведомости [Электронный ресурс] - https://www.vedomosti.ru/finance/articles/2017/08/28/731258-minfin

УДК 81-119

Русских К.Н.
студент магистратуры
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
научный руководитель: Ляшенко И.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Белгородский государственный национальный исследовательский университет (НИУ «БелГУ»)
Россия, г. Белгород

ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕВОДА

Аннотация: В статье освещаются межкультурные проблемы переводоведения, акцентируется внимание на лингвокогнитивном аспекте. Переводческий процесс рассматривается сквозь призму трудностей, связанных с наличием культурологических лакун в тексте оригинала. Перевод рассматривается как вектор интерференции между различными культурами.

Ключевые слова: лингвокультурология, языковая картина мира, концепт, концептосфера, лакуна.

Russkikh K.N.
Graduate student of the Department of English Philology and Cross-Cultural Communications
Belgorod State National Research University (NRU "BelSU")
Russia, Belgorod
Scientific advisor: Lyashenko I.V.
Candidate of Philological Sciences, Associate Professor for the Department of English Philology and Cross-Cultural Communications
Belgorod State National Research University (NRU "BelSU")
Russia, Belgorod

LINGUOCULTURAL ISSUES OF TRANSLATION

Abstract: The article deals with cross-cultural issues of translation with a focus on the linguo-cognitive aspect of the translation process. The translation process is considered in the light of difficulties, associated with culture gaps in the original text. Translation is considered as a vector of interference between different cultures.

Key words: linguocultural studies, linguistic world-image, concept, sphere of concepts, culture gap.

На сегодняшний день важным становится системный подход к онтологии и эвристике межкультурного и межъязыкового взаимодействия. Усиление интереса к когнитологии в современной лингвистике выражается в связи освещения общетеоретических проблем фундаментальных и

прикладных вопросов языкознания с когнитивными аспектами исследования. Благодаря лингвоконцептуальному анализу, выявлению и описанию основных категорий когнитивной лингвистики, теоретическому обоснованию когнитивных моделей, когнитивному подходу к интерпретации текстов, лингвисты выдвинули идею взаимосвязи процессов понимания и построения языковых сообщений, к которым принадлежит и перевод.

Сегодняшние исследования признают перевод формой межкультурного и межъязыкового контакта. Современное состояние переводоведения является объектом изучения Ю.А. Сорокина, который, анализируя проблему универсального и культурно-специфического в переводе, справедливо полагает, что двуязычный перевод в тоже время представляет собой «двукультурный» интерпретативный перевод (Сорокин, 2003: 4).

Система языковых значений соотносится с культурной компетенцией носителей языка, поскольку в языке отражается мировидение и миропонимание народа, которые осознаются в контексте культурных традиций. Языковая картина мира лингвокультурного сообщества выступает средством воплощения культурных стереотипов, эталонов, символов, формирующих данный социум в сообщество. Национальная ментальность, будучи одним из важнейших аспектов языкового мышления, находит свое отражение в грамматической и лексико-семантической системе языка, потому адекватность передачи национально-культурных свойств текста оригинала в процессе перевода имеет особенно важное значение с точки зрения оптимизации межкультурной коммуникации.

По мнению Г. Гачева, каждый национальный мир представлен единством локальной природы, характера народа, который был сформирован в данном пространстве, и его мышления либо способа её восприятия и отражения в сознании данного этноса (Гачев, 1999: 49). Благодаря указанным параметрам происходит определение глубинной смысловой структуры, воплощающейся в линейной последовательности языковых единиц этого языка, которые использует создатель текста. В тексте отражается характер и уровень развития культуры этого национально-культурного образования. Культурологическое содержание текста формируется при помощи языковых единиц с культурным компонентом в виде денотативного и коннотативного значений, а также детальным описанием объектов, явлений культуры и культурно-исторических событий. В тексте выстраиваются в определенную систему культурологические маркеры, которые характеризуют языковые единицы, задействованные в нем. Благодаря этому формируется культурологическое пространство текста. Находясь в текстовом окружении, языковые единицы обретают культурологическую маркированность, что обогащает смысл текста. В процессе репрезентации образных эмблем чужой культуры в тексте перевода, переводчик вносит в него определенного рода дополняющий или поясняющий лингвокультурологический комментарий. Образное мышление

каждого этноса находит отражение в виде художественных образов, художественных особенностей формы, то есть тропов, которые при переводе необходимо заменять такими образами, которые не вызывали бы противоречий в восприятии иноязычных читателей, иными словами, переводчику необходимо соблюдать «баланс» между двумя культурами. Выбор переводчика определяется зависимостью его стратегических решений от уровня его коммуникативной компетенции, объема его когнитивных и лингвистических знаний, определенного запаса фоновой информации.

При переводе каждый участник коммуникации вносит собственный смысл. Переводчик преломляет смысл исходного текста таким образом, что он является носителем и национальной, и иноязычной культуры. Он формирует собственную переводческую картину мира, которая образует его сознание билингва. Реципиент же преломляет смысл производного текста через собственное национальное сознание и собственную национальную культуру. Переводчик может относиться к той же культуре, что и автор, либо к иноязычной культуре. Реципиент, в свою очередь, может относиться к той же культуре, что и переводчик, либо к иноязычной культуре. С точки зрения когнитивной лингвистики перевод представляется как восприятие информации одного вида и её преобразование в другой вид. В исследованиях убедительно доказывается, что различия когнитивных процессов у автора исходного текста и переводчика обуславливаются различиями в культуре, что непременно отражается в языке. Исходя из этого утверждения перевод можно определить как «вербальную проекцию этноментального опыта одной лингвокультурной общности путем интеграции ментальных пространств переводчика, выступающего в роли представителя другой лингвокультурной общности» (Фесенко, 2001: 36). Оптимальность процесса перевода обуславливает не только знание алгоритмов «чужой» культуры, но и пересечение ментальных пространств автора оригинала и переводчика.

Актуальные проблемы теории перевода описываются в работе Л.М. Алексеевой, которая выделяет семиотическую сущность перевода, подчеркивая значимость переводящей личности. Перевод описывается автором как «обоюдный процесс взаимодействия текста и переводящей личности» (Алексеева, 2002: 73).

Роль переводчика заключается в совмещении существующих когнитивных пространств. Оптимальность перевода обуславливается «пересечением» ментальных пространств автора текста оригинала и его переводчиков, т.е. их индивидуально-личностных качеств, а особую роль приобретает анализ соотношения «личность автора — личность переводчика». Помимо использования языковых единиц определенной языковой системы, переводчику необходимо принимать во внимание когнитивную среду, возникающую вокруг данных единиц. Любой перевод подразумевает интерпретацию, из чего следует, что на продукте любой деятельности лежит отпечаток личности её создателя, и в данном смысле субъективность является одной из доминант профессиональной личности

переводчика. Устранение субъективности переводчика не может иметь места в переводческом процессе, поскольку переводчик, будучи представителем культуры, для которой он выполняет перевод, является своеобразным «трансформатором», перенося в другое культурно-языковое поле компоненты исходного текста, которые читатели не могут адекватно воспринять и понять. Притом адекватность можно трактовать, основываясь на неповторимости художественного текста, и как следствие, принципиальной невозможности достижения абсолютной эквивалентности текстов на исходном и переводном языке, как относительную равноценность реконструкции семантической модальности исходного текста, то есть речь идет о воссоздании концептуальной, субъективно-оценочной специфичности плана выражения и плана содержания текста оригинала. Создание текста перевода, который бы представлял собой точную функциональную и коммуникативную копию оригинала, невозможно из-за невозможности абсолютного совпадения концептуальных систем участников коммуникации. Переводчик стремится воссоздать максимальное текстуальное подобие исходного и переводного текстов с сохранением равного воздействия данных текстов на своих реципиентов. В отличие от автора произведения, переводчик не может свободно выражать своё «я», поскольку его творчество определяется авторским замыслом и самой ситуацией перевода. Поэтому переводчик воспринимает и понимает текст, подлежащий переводу, субъективно в том смысле, что его личность не тождественна личности автора. Можно заявлять, что на процесс восприятия и усвоения того или иного произведения влияет фиксированная установка субъекта, его утвердившееся отношение к окружающему миру (Васадзе, 1978: 122).

Личность переводчика неизбежно отражается на переводе. Следует отметить, что ментальные пространства переводчика и автора никогда не совпадут, поскольку они определяются индивидуальными знаниями, представлениями и опытом, и находят репрезентацию в индивидуальном вербальном коде. Процесс перевода облегчается присутствием так называемых «общих зон», существующих в индивидуальных ментальных пространствах, обусловленных наличием обыденных знаний в концептуальной системе языковой личности. По мнению Т.А. Фесенко, именно совмещенное ментальное пространство дает возможность репрезентировать «психосемиотические особенности автора» средствами переводящего языка (Фесенко, 2001: 45).

По теории Ю.Н. Караулова, анализ выбора переводчиком грамматических, лексических и синтаксических конструкций для передачи информации, которая содержится в трансформируемом отрезке текста, можно использовать для моделирования вербально-семантического уровня изучаемой языковой личности переводчика (Караулов, 1987: 81).

Коммуникативные намерения автора исходного текста и переводчика могут также отличаться. Принимая во внимание, что исходный текст представляет индивидуальную реализацию авторской модели мира, имеет

смысл констатировать, что переводческую деятельность определяют две модели мира (картины мира): этническая и индивидуальная. Картина мира выступает средством гармонизации и взаимосвязи различных сфер человеческой жизнедеятельности. Она является основой всех актов понимания мира, позволяя осмыслить события, происходящие в мире. Основной единицей картины мира признается концепт, совокупность которых образует концептосферу. Национальную специфику концептосфер выражает различное соотношение их составляющих. В ходе сравнения культур при переводе можно столкнуться с отсутствием концептов в одной из сравниваемых культур, в результате чего появляются невербализованные элементы смысла исходного текста, то есть лакуны. Проблематичность или успешность коммуникативного взаимодействия определяется культурно обусловленной коммуникативной компетентностью участников коммуникации, то есть сходствами и различиями в их процессах восприятия и символьных системах.

У переводчика, являющегося носителем и переводящего, и исходного языков и владеющего свойственными культуре языка перевода и исходного языка особенностями восприятия действительности и её выражения в языке, существует вторичная языковая личность. В ходе взаимодействия с инокультурным текстом, у переводчика возникает проблема непонимания отдельных фрагментов текста, которые отражают национальную специфику и ценностный опыт лингвокультурной общности. В итоге появляется препятствие понимания смысла сообщения, а именно так называемых «сгустков» смысла. Инокультурный рецептор воспринимает их как особые фрагменты культурного контекста. Подобные значимые единицы культуры представлены различными терминами: «скважина» (Жинкин), «культурные скрипты» (А. Вержбицкая), «интервал», «пробел» (У. Эко), и «лакуна» (Ю.А. Сорокин, И.Ю. Марковина). Как единица лингвокультурологического анализа лакуна ограничивает объект исследования, коим выступает текст. Лакуны препятствуют полному пониманию текста, так как для перевода культурологических лакун необходимо владение определенным уровнем фоновых знаний и переводческой компетенции. В ходе проникновения определенного произведения в культуру языка перевода, в дальнейших переводах может наблюдаться тенденция только к повышению точности передачи смыслов. Отсюда можно сделать вывод о незавершенности языковой личности переводчика. Здесь отмечается параллель с положением Ю.Н. Караулова, выделяющим «невербализованную часть в структуре языковой личности» (Караулов, 1987: 91). В состав невербализованных единиц он выделяет единицы, не проявившиеся в дискурсе языковой личности, поскольку остались неосознанными. Говоря о языковой личности переводчика можно допустить, что вероятность обнаружения невербализованных единиц в дискурсе переводчика сопряжена с тем, что характер или тематика транслированных данной личностью текстов не создали условий для появления этих единиц в переводах. При сравнении

текстов также выявляется и безэквивалентная лексика, свидетельствующая о наличии эндемичных концептов в картине мира носителей исходного языка и языка перевода. Чтобы компенсировать лакуны, в текст перевода вводят элементы культуры-реципиента, что приводит к искажению восприятия произведения в сознании получателя. Отсюда следует, что лингвокогнитивный уровень личности переводчика определяют трансформации и содержательные изменения концептов, направленные на передачу особенностей жанровой картины мира исходного текста, лингвокультурных реалий, менталитета и системы ценностей породившей текст культуры. В текстах перевода отмечается подмена концептов при трансляции в другую культурную среду географических, этнокультурных, этнографических, ономастических реалий.

Проблема достижения адекватности перевода текста обуславливается самой природой этого феномена, который зависит от целого ряда факторов, что воплощается в специфике деятельности переводчика, осуществляющего их интеграцию в ходе трансформационных преобразований.

Использованные источники:

1. Алексеева Л.М. Профессиональный тренинг переводчика. – СПб, 2002.
2. Васадзе А. Проблема художественного чувства. – Тбилиси, 1978.
3. Гачев Г. Национальные образы мира. Евразия. – М., 1999.
4. Караулов Ю.Н. Русский язык и языковая личность. – М., 1987
5. Сорокин Ю.А. Переводоведение: статус переводчика и психогерменевтические процедуры. – М., 2003.
6. Фесенко Т.А. Концептуальные основы перевода. – Тамбов, 2001.

УДК 81-22

Русских К.Н.
студент магистратуры
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
научный руководитель: Ляшенко И.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Белгородский государственный национальный исследовательский университет (НИУ «БелГУ»)
Россия, г. Белгород

НАЦИОНАЛЬНАЯ СПЕЦИФИКА АВСТРАЛИИ НАЧАЛА XX В. В РОМАНЕ Т.М. КЕНИЛЛИ «ПЕСНЬ О ДЖИММИ БЛЭКСМИТЕ»

Аннотация: В статье освещаются языковые средства романа «Песнь о Джимми Блэксмите» австралийского писателя Т.М. Кенилли, призванные отражать национальную специфику Австралии начала XX в. Лексика раскрывает политическое своеобразие, флористические и анималистические реалии передают особенности флоры и фауны, коннотативные реалии — особенности природно-географической среды. С помощью языковых средств раскрываются характерные черты жизни австралийских аборигенов.

Ключевые слова: языковые средства, реалии, Австралия, австрализмы, Томас Кенилли, «Песнь о Джимми Блэксмите».

Russkikh K.N.
Graduate student of the Department of English Philology and Cross-Cultural Communications
Belgorod State National Research University (NRU "BelSU")
Russia, Belgorod
Scientific advisor: Lyashenko I.V.
Candidate of Philological Sciences, Associate Professor for the Department of English Philology and Cross-Cultural Communications
Belgorod State National Research University (NRU "BelSU")
Russia, Belgorod

NATIONAL SPECIFICS OF AUSTRALIA IN THE EARLY 20TH CENTURY IN THOMAS KENEALLY'S NOVEL "THE CHANT OF JIMMY BLACKSMITH"

Abstract: The article deals with linguistic expressions in Thomas Keneally's novel "The Chant of Jimmy Blacksmith", which are designed to reflect the national specifics of Australia in the early 20th century. The lexicon of the novel discloses political identity, floral and animalistic realia describe flora and fauna, connotative realia reflect natural and geographic features. Linguistic expressions help to reveal the peculiarities of Abostralian life.

Key words: linguistic expressions, realia, Australia, australianisms, Thomas

Keneally, "The Chant of Jimmy Blacksmith".

Томас Майкл Кенилли — австралийский писатель, драматург, автор документальной прозы. Его перу принадлежат десятки произведений, среди которых прославивший его на весь мир «Ковчег Шиндлера» (1982 г.) (позже переиздан под названием «Список Шиндлера»), написанный под впечатлениями от жизни Полдека Пфефферберга, пережившего Холокост. Кенилли также написал ряд документальных книг и исторических романов об Австралии, к числу которых принадлежит и рассматриваемый нами роман «Песнь о Джимми Блэксмите».

События романа «Песнь о Джимми Блэксмите» разворачиваются на фоне четко обрисованной автором обстановки. Несмотря на рост промышленности, Австралия на стыке веков оставалась еще сельскохозяйственной страной, что и нашло отражение в романе. Т. Кенилли ведет своих героев дорогами буша (англ. *bush* «куст» — большие пространства некультивированной земли в Австралии и Новой Зеландии, поросшие кустарником или деревьями до 10-12 м высотой; внутренние районы австралийского материка, глубинка. Жителей австралийского буша называли бушменами), из одного небольшого городка в другой (Пасюкевич, 2004: 1). В романе фигурирует большое количество слов-реалий, обозначающих названия населенных пунктов: *Dublo, Verona, Wallah, Brentwood* и т. д. К числу реалий относятся и лексические единицы, отражающие национальное своеобразие политической структуры Австралии: *Federation* (федерация), *Federal Government* (федеральное правительство — правительство Австралийского Союза; формируется лидером партии или коалиции партий большинства; вместе с федеральным парламентом, которому оно подотчетно, осуществляет законодательную и исполнительную власть), *Federal Parliament* (федеральный парламент — высший орган законодательной власти Австралии; юридически состоит из монарха Великобритании, представленного назначенным им генерал-губернатором, палаты представителей и сената).

Читатель следит за тем, как люди обсуждают сложившуюся в стране политическую ситуацию, высказывают свою точку зрения по поводу вопроса объединения колоний. Автор показывает, что большинство людей, населявших континент, высказывалось в пользу федерации. Слова одного из эпизодических героев, так называемого *ози* (разг. *aussie*, сокр. от «старый австралиец» — *Old Australian*; потомок переселенцев из Великобритании и Ирландии, родившийся в Австралии), выражают мнение этого большинства: *«now there are six States that wish, without any necessary disrespect to the mother country, to make themselves into a federation and face common enemies»* (*«и сейчас мы имеем шесть штатов, которые хотят, не выказывая какого-либо неуважения к стране прародителю, объединиться в федерацию и вместе защищаться от врагов»*) (Кенилли, 1973: 16). С другой стороны, мы видим и негативное отношение к объединению. Например, недавно

прибывший англичанин не верит в федерацию и австралийскую нацию: *«there's no such thing as an Australian. Except in the imaginations of some poets and at the editorial desk of the Bulletin»* (*«такого понятия, как австралиец, не существует. Кроме как в воображении некоторых поэтов и за столом редактора «Буллетина»* («Буллетин» — еженедельник, издававшийся в Австралии в 90-е гг. XIX в. Он апеллировал к национально-патриотическим настроениям, ратовал за скорейшее национальное и государственное самоопределение и социальные реформы в рамках буржуазной демократии») (Петриковская, 1990: 50)) (Кенилли, 1973: 16). Показана в романе и та часть населения континента, которой было свойственно определенное безразличие в этом вопросе. Когда главный герой романа спросил у фермера, своего работодателя, смотрит ли он с радостью в будущее, в то время, когда будет образована федерация, фермер выразил абсолютную незаинтересованность: *«I'm not lookin' fward or back, Jimmie. Free trade won't hurt us farmers. The politicians can do what they want. They do anyhow»* (*«Я не смотрю ни в будущее, ни в прошлое. Свободный рынок не заденет фермеров. Политики могут поступать, как им хочется. Они и так делают, что хотят»*) (Кенилли, 1973: 51). Несмотря на то, что мнения не всегда единодушны, а порой герои, как мы видим, даже просто индифферентны в этом отношении, читатель ощущает зарождение у людей чувства принадлежности к австралийской нации. Стремления людей к выражению своего мнения, к самоопределению, к анализу внутренней и внешней политики страны, к желанию найти свое место в мировом сообществе говорят о том, что в Австралии шел процесс становления нации (Пасюкевич, 2004: 3).

Немаловажную роль в романе играют песни, которыми изобилует произведение. Как известно из истории Австралии, аборигены, не имевшие письменности, передавали знания из поколения в поколение с помощью танцев, рисунков и песен. Песни звучат в романе в исполнении главного героя и его родственников, которые, в отличие от него самого, — чистокровные аборигены. Являясь образцами фольклора, песни отражают историю жизни племен, населявших пятый континент, их мифологию, традиции, веру в тотемы. Так, в одной из них поется об обряде инициации, через который должны были пройти все тринадцатилетние мальчики племени, чтобы заслужить честь называться настоящими мужчинами. В другой песне упоминается история племенных войн, имевших место в 1640-х годах, когда мужчины совершали набеги на соседние племена, чтобы захватить там женщин, которые должны были стать их женами (*woman-stealing raid*). Но ключевым фольклорным мотивом становится песня об отношениях аборигенов с белыми чужаками (Пасюкевич, 2004: 4). В ней поется о том, что местные жители, прибывшие на эту землю с добрыми намерениями около 40 000 лет назад, ожидали теперь и от белых поселенцев такого же отношения:

«Strangers yet well-intended we have come,	*«Чужие, но мы пришли с добрыми намерениями,*

Wary of strangers' totems,
Fugitives who have seen all the bad omens of blood
And need the mercy of foreign people,
Warmth, song and food».

остерегаясь тотемов чужих,
беженцы, видевшие все дурные предзнаменования крови
и нуждающиеся в сострадании чужестранцев,
их тепле, песне и еде».

(Кенилли, 1973: 148).

Они надеялись на сострадание и помощь пришельцев, что, в свою очередь, звучит антитезой самому содержанию романа, раскрывающему жестокую дискриминацию и несправедливое отношение, с которыми столкнулись аборигены.

Будучи наполовину темнокожим, Джимми Блэксмит прочувствовал остроту ситуации, сложившейся в Австралии того времени, на себе. Т. Кенилли раскрывает, как это отразилось на психике главного героя, образе его мыслей. С самого детства Джимми ощущал, что не полностью принадлежит своему племени. Он отличался от других детей вежливостью, серьезностью, сдержанностью и постоянным стремлением стать лучше. Один из персонажей романа отметил, что Джимми говорит на правильном английском языке, употребляя даже артикли, что, безусловно, выделяло его среди других аборигенов. Да и сам герой понимал, что он не такой, как его чернокожие соплеменники, так как не мог полностью разделять их традиции и веру, рассказу о которых уделяется в романе много внимания. Так, осуждение и неприязнь вызвал в нем упоминаемый ранее обряд родового возмужания, или инициации. Окутанный ореолом таинственности, этот обряд был очень важным событием в жизни любого аборигена мужского пола. Заключался он в том, что тринадцатилетних мальчиков отправляли в лес якобы к некоему Ящеру, который проглатывал подростков, чтобы потом возродить их уже мужчинами. Обратимся к авторскому описанию того, что же происходило на самом деле: *«The tooth had been knocked out of Jimmie's mouth by Mungindi elders when the boy was thirteen, in 1891. So too he had been circumcised with stone, the incision poulticed over with chalk-clay and likewise the eyes»* (*«Зуб у Джимми был выбит старейшинами племени Мангинди, когда ему было тринадцать лет, в 1891 г. Так же камнем ему было сделано обрезание, на надрез, а также на глаза положили примочку из известково-глиняного раствора»*) (Кенилли, 1973: 2). Вырванный зуб становился талисманом от приворота белой женщины. Этот талисман считался священным среди аборигенов, о чем красноречиво говорит тот факт, что зуб всячески оберегался от дурного влияния, например, денег, которые, в соответствии с поверьем аборигенов, заражали все вокруг несчастьем. Джимми не мог не видеть забитости и первобытного невежества аборигенов, что вызывало в нем отвращение и провоцировало протест: *«Yer got married t' white girl. Tooth'll keep yer safe»* (*«Ты женился на белой. Зуб будет охранять тебя»*), — говорит дядя Джимми, Джеки Смоулдерс, полнокровный абориген племени Тэбиджи. На что Джимми выражает сомнение: *«It will*

keep me safe, will it?» (*«Охранять меня, неужели?»*), и даже более того — явное неуважение: «*Jimmie struck Tabidgi's hands apart. The ... tooth flew into long grass. Everyone was silent, the fourteen-year-old appalled*» (*«Джимми ударил по руке Тэбиджи. Зуб ... упал в высокую траву. Воцарилось молчание, четырнадцатилетние мальчики застыли в ужасе»*) (Кенилли, 1973: 65).

Без энтузиазма отнесся Джимми и к другой традиции племени, в соответствии с которой было необходимо отдавать дяде с материнской стороны часть заработка. Деньги давались Джимми нелегким трудом, ему приходилось проходить через унижения и оскорбления, чтобы получить их. Они служили доказательством его значимости в собственных глазах.

Необходимость расстаться с частью заработка была неприятна для Джимми. Он знал, что отданные им деньги сородичи истратят на спиртное. Пьянство стало настоящим бичом темнокожего населения континента. Для обрисовки быта аборигенов Кенилли использует ряд слов с эмоционально-отрицательной коннотацией: *stink* (*зловоние*), *vomit* (*рвота*), *squalor* (*грязь*) и т. д. Злоупотребление алкоголем, разгул, готовность продать свою жену на ночь белому человеку за бутылку спиртного, — все это зарождало в Джимми желание отделиться каким-то образом от этих людей, пойти другой дорогой в жизни.

Для достижения этой цели Джимми совершил самое грубое из всех нарушений племенных традиций — женился на белой женщине. Внутри племени аборигенов существовало деление на ветви. В романе упоминаются такие реалии-австрализмы, как названия племен и их ветвей: Эму-Рен, Мангара, Гэрри, Виббера, Таллем, Мангинди, Тэбиджи. В соответствии с традицией, существовавшей уже на протяжении длительного времени, мужчины из одной племенной ветви женились на женщинах, принадлежащих другой ветви. Так было всегда, пока Джимми Блэксмит, мужчина ветви Таллем племени Мангинди, не решил жениться на белой женщине, что было нарушением неписаных законов: *«people should continue to wed according to the tribal pattern»* (*«люди должны продолжать жениться по законам племени»*) (Кенилли, 1973: 1), утверждает дядя Джимми, который *«felt distressed, a spiritual unease over Jimmie Blacksmith's wedding»* (*«был расстроен, испытывал какое-то душевное смятение из-за женитьбы Джимми Блэксмита»*) (Кенилли, 1973: 1).

В романе рассматривается способ функционирования в Австралии таких общественных институтов, как семья и профессиональная деятельность, причем эти сферы жизни у белого и темнокожего населения сравниваются и противопоставляются. Интересно, что на языке аборигенов вообще не существовало такого слова, как «работа», да и семье отводилось не первое место в жизни. Джимми же очень ценил семью, домашний очаг, землю. С точки зрения героя, те, кто обладал всем этим, были благословенны, те, кто нет — *«had accidental, random life»* (*«вели случайную, беспорядочную жизнь»*) (Кенилли, 1973: 15). Любовь для Джимми, как и для белых людей, была исходившим от Бога огнем. Но, говоря о любви белых,

автор использует слово «влюбленность», как бы подчеркивая ее мимолетный характер. Что же касается чувства любви у темнокожих австралийцев, то, несмотря на то, что супружеской верности у них не придавалось большого значения, чувство любви было более глубоким и постоянным. *«If he had been tribal man, love would have been written into the order of his day. All his acts would have been acts of solemn and ritual preference. Love would have been in their fibre. But having chosen to grub and build as whites do, he knew that love was a special fire that came down from God. A mere visitor. After a brief hectic season, it extended itself more soberly to your children and the boundaries of your land»* (*«Если бы он [Джимми] был чистокровным аборигеном, любовь была бы вписана в любой прожитый им день. Все его поступки диктовались бы праздниками и ритуалами племени. Они все были бы пронизаны любовью. Но, выбрав для себя образ жизни белых, их пищу и жилища, он понял, что любовь — это какой-то особый огонь, который исходит от Бога. Это лишь гость. После краткого обжигающего периода она трансформируется в более спокойное чувство, направленное на детей и землю»*) (Кенилли, 1973: 27). Несмотря на то, что Джимми открещивался от принадлежности к племени аборигенов, в его жилах все же текла кровь и темнокожих предков. Таким образом, Джимми находился, как пишет автор, *«between the loving tribal life and the European rapture from on high called falling in love»* (*«между любовью, привычной для его племени, и чувством экстаза, присущего европейцам, который исходит свыше и называется влюбленностью»*) (Кенилли, 1973: 27).

На страницах романа нашел отражение исторический факт образования в стране собственных австралийских отрядов полиции. Именно в полицию, движимый благородными целями, устраивается на работу Джимми, где принимает участие в расследовании убийства белого юноши, совершенного темнокожим мужчиной по имени Гарри Эдвардс. Честно и добросовестно выполняя свою работу, Джимми сталкивается с пренебрежением к себе. Уже с первых минут общения констебль Фаррелл презрительно называет Джимми *Jacko*. В данном контексте это слово включает в себя два понятия: австрализм *Jack* (Джек, прозвище полицейского) (разг.) и *Jackie* (абориген) (пренебр.).

Собственное имя *Jack* претерпело семантическое преобразование в австралийском и новозеландском английском. В процессе функционирования эта ономастическая реалия стала продуктивной основой для образования новых слов: названий животного мира — *Jack* (малек, молодая рыба) (новозел.), *jackaburra, jackass* (птица кукабурра) (австрал.), *jackass fish* (рыба большеперый джакасс), *jacky lizard* (небольшая древесная ящерица) и т. д.; предметов быта — *jackshay* (котелок, который используется путешественниками по бушу для кипячения воды); специфических австралийских профессий — *jackaroo* (новичок на ферме, стремящийся приобрести опыт работы и управления овцеводческой или скотоводческой фермой).

Местное население Австралии говорит как на своем родном языке, так и на языке страны-метрополии. В романе Т. Кенилли всегда отмечает авторскими ремарками, какой именно язык звучит в том или ином эпизоде, так как местные диалекты передаются с помощью английского языка. В отдельных случаях для наиболее яркого выражения национального своеобразия писатель вкрапливает в речь как представителей темнокожего населения, так и белых австралийцев слова-заимствования из аборигенных языков, например, *lubra* (лубра, молодая темнокожая женщина или девушка-аборигенка), *gin* (презр.) (женщина-аборигенка, туземка).

В романе также широко представлены флористические и анималистические реалии. Так, Джимми охотится на опоссумов и кроликов. Перед глазами читателя появляются фермы, на которых разводят овец — животных, которые считаются не менее ярким, хотя и не столь экзотичным, как кенгуру, коала или эму, анималистическим символом Австралии. К числу других символов, встречающихся на страницах романа, но теперь уже флористических, относится эвкалипт. Известный исследователь австралийского варианта английского языка Г.А. Орлов подчеркивает, что «эвкалипт для австралийца такая же неотъемлемая часть образа жизни, как клен для канадца или береза для русского» (Ощепкова, 1998: 23). В романе упоминаются несколько видов эвкалиптов, например, *manna gum* (эвкалипт, в соке которого содержится манна — белое сахаристое растворимое вещество), *Eucalyptus gigans* (гигантский эвкалипт). Среди других особенностей растительного мира Австралии, которые нашли отражение в романе, можно назвать *Myrtle-tree* (мирты), *Paterson's curse* («проклятие Паттерсона» — травянистое растение с пурпурно-голубыми цветами, произрастающее в южной части Австралии; считается вредным для скота), *cedar* (*cedar wattle*) (кедровая акация — дерево с кремовыми цветами; произрастает в горных местностях восточной Австралии), *fern* (папоротник) и др. Вследствие того, что роман построен в виде описания странствия главного героя, его путешествия-вендетты по стране, зарисовки природы в тексте весьма многочисленны. Природа становится здесь своеобразным свидетелем происходящего действа: *«It was sick-grey quarter-light and the harsh myrtle-trees watched him with the remote quizzicality of witnesses»* (*«В тусклом густо-сером свете строгие мирты наблюдали за ним [Джимми] с интересом случайных свидетелей»)* (Кенилли, 1973: 118).

После всех странствий и скитаний Джимми в конце концов сажают в тюрьму и приговаривают к смертной казни за совершенные им преступления. Т. Кенилли отражает в своем романе всю жестокость общественного мнения по отношению к темнокожему убийце. Ярким свидетельством тому является письмо секретаря союза рабочих в редакцию журнала «Буллетин», считающего казнь через повешение слишком гуманным наказанием и требующего приговора, который бы предполагал более мучительную смерть. Возникает вопрос: изменилось бы требование, если бы убийца был белым человеком?

И все же Джимми суждено было быть повешенным. Правда, казнь на некоторое время отложили, причиной чему послужил факт образования федерации: *«It was unsuitable, too indicative of what had been suppressed in the country's making, to hang two black men in the Federation's early days»* (*«Повесить двух темнокожих в первые дни федерации было неудобно, это слишком явно бы выявило то, что подавлялось в процессе становления страны»*) (Кенилли, 1973: 177). Приведение приговора в исполнение могло бы стать напоминанием всей нации о том, что ее путь к федерации пролегал через уничтожение местного населения.

Жажда перемен, охватившая главного героя в тюрьме, была созвучна важным переменам, происходившим в стране. Писатель здесь явственно подходит к выводу о том, что какие бы события ни происходили с человеком, его судьба неразрывно связана с историей его народа и страны. Именно на последних страницах романа становится понятно, что главным его героем является история. *«Then Australia became a fact»* (*«И тогда Австралия стала фактом»*) (Кенилли, 1973: 177), — пишет автор. Т. Кенилли называет страну Аркадией, идиллическим краем невинных наслаждений, мастерски передавая атмосферу, царившую там. Настроение, охватившие людей, писатель определяет, как состояние благодушия (*the state of grace*). На последних страницах романа упоминаются такие исторические факты, как предоставление пенсий старикам и вдовам, доброжелательность индустриальных судов к членам профсоюза, приводившие, как пишет автор, ко всеобщему ликованию. Австралия, отмечает Т. Кенилли, вырвалась в лидеры по предоставлению прав и свобод простым людям: *«Had anyone in London, Paris, Vienna, Washington even hinted at such eventualities? You could bet your bottom dollar they hadn't»* (*«Мог ли кто-нибудь в Лондоне, Париже, Вене или Вашингтоне хотя бы намекнуть о таких возможностях? Вы могли бы дать голову на отсечение, что нет»*) (Кенилли, 1973: 177). Судьба главного героя романа, тесно переплетаясь с событиями в стране, долгое время оставалась нерешенной. Лишь спустя девять месяцев приговор был приведен в исполнение; тем самым была перевернута первая страница книги о жизни нового общества, и были оставлены в прошлом цепи каторжников и старые преступления.

Использованные источники:

1. Ощепкова В.В. Вкратце об Австралии и Новой Зеландии. – М.: Лист, 1998.
2. Пасюкевич И.В. Историческая основа романа Томаса Кенилли «Песнь о Джимми Блэксмите. – Минск, 2004.
3. Петриковская А.С. Австралийский роман – М.: Наука, 1990.
4. Keneally Th. The Chant of Jimmie Blacksmith. – Harmondsworth: Penguin Books, 1973.

УДК 001.201

Рыжова Ю.В.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

ПРОБЛЕМА УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ МИКРОПРЕДПРИЯТИЯ ТУРИЗМА

Аннотация:

Статья посвящена проблеме управления конкурентоспособностью, с которой сталкиваются предприятия, работающие на рынке туристических услуг, проблемы которых могут решаться предприятиями самостоятельно и которые только с помощью государства. Как именно экономический кризис повлиял на туристические предприятия.

Ключевые слова: конкурентоспособность, туризм, микропредприятие, экономический кризис, проблемы, Башкортостан, туристический агент.

Ryzhova Y. V., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor: Baikova E. R. Candidate of economic Sciences, associate Professor

THE PROBLEM OF MANAGING THE COMPETITIVENESS OF MICRO ENTERPRISES TOURISM

Annotation:

The article is devoted to the problem of competitiveness management faced by enterprises operating in the tourist services market, which problems can be solved by the enterprises independently, and which only with the help of the state. How exactly the economic crisis affected tourism enterprises.

Key words: competitiveness, tourism, microenterprise, economic crisis, problems, Bashkiria, a travel agent.

Прямым или косвенным образом экономический кризис затронул все секторы национальной экономики. В этой связи подтверждается актуальность технологий управления и маркетинга, направленных на создание возможностей, повышающих конкурентоспособность предприятия и повышающих его устойчивость к колебаниям внешней среды.

Наиболее уязвимыми в кризисный и пост кризисный периоды были микропредприятия. Это связано с их организационными и ограниченными ресурсами, и поэтому диапазон возможностей для развития и укрепления их собственной конкурентоспособности довольно узкий.

Для микропредприятий туризма нынешний экономический кризис проявляется, прежде всего, в снижении потребительского спроса, что является причиной падения объемов продаж. Ситуация на рынке, в которой

работают современные микропредприятия туризма, осложняется тем, что глобальный экономический кризис совпал с отраслевым кризисом в период времени. Поэтому даже эффективный микро-бизнес вынужден не столько развиваться, сколько выживать. Это происходит на фоне растущего числа вновь открытых туристических агентств. Таким образом, конкуренция, включая недобросовестность, растет, а микропредприятиям все труднее оставаться всиле[376].

Опыт развитых стран показал, что маркетинг является эффективной концепцией управления для любого предприятия, независимо от собственности и промышленности.

Несмотря на высокую рыночную мобильность микропредприятий, маркетинг как управленческая функция недостаточно развита на них, что объясняется ограниченными ресурсами и организационными ограничениями микропредприятий. Микропредприятия туризма, такие как, например, туристические агенты, практически не проводят маркетинговые исследования - это обычно делают туристы, которые определяют условия работы на туристическом рынке того или иного региона.

Основные особенности управления микропредприятием туризма можно резюмировать следующим образом:

1. Туристическое агентство поощряет продвижение продукта туроператора по ценам, установленным оператором, и получает за него комиссию. Он не устанавливает цены на туристические услуги, поэтому скидки, которые агентство пытается привлечь клиента во время кризиса, могут предоставляться только за счет собственной комиссии. Этот факт существенно ограничивает способность агентства использовать такой мощный инструмент конкурентоспособности, как цена.

2. Туроператор не создает продукт, а продвигает его на рынок, таким образом, объективно не может нести ответственность за качество услуги, которая будет предоставляться потребителю, ответственность должна быть возложена на оператора. Тем не менее, практика российского законодательства показывает обратное. Принятый закон «Об основах туризма», к сожалению, не получил приоритета на практике, и суды по-прежнему руководствуются в основном законом «О защите прав потребителей», а требования предъявляются микропредприятиям. Поэтому можно утверждать, что деятельность туристического агентства содержит элемент риска, что подразумевает следующую особенность управления микропредприятиями туризма[377].

3. Критическое значение профессионализма персонала. Квалифицированный менеджер по туризму должен иметь возможность не только продавать тур, но и предотвращать или с минимальными потерями разрешать возникающие конфликтные ситуации. Вы должны быть не только

[376]Александрова А.Ю. Международный туризм. Учебник -2-е издание - М.: Аспект Пресс, 2016. - 470 с.
[377]Аронова В. В. Инновационно-проектный подход к управлению изменениями в маркетинговой деятельности на предприятии // Управление проектами и развитие производства. - №2. – 2017. – 8 с.

профессионалом в области туризма, но и хорошо ориентироваться в вопросах психологии, чтобы иметь возможность найти клиента именно такого праздника, который он будет доволен. Следует помнить, что оценка клиентом качества получаемых туристических услуг в большинстве случаев является субъективной. Кроме того, необходим достаточный профессиональный опыт для своевременного признания так называемых «профессиональных туристов» - тех, кто зарабатывает в судебных процессах с туристическими агентствами.

Кроме того, мы не должны забывать, что туризм - это очень персонализированный бизнес, клиенты доверяют конкретным менеджерам, и это один из факторов риска: при выходе из компании опытный менеджер обычно занимает значительную часть клиентов.

4. Специфика туристского продукта также определяет особенности работы с ним.

5. Высокий уровень лояльности клиентов к туристическому агентству.

Основная задача туристического агентства - создать собственную клиентскую базу. Известное правило «Лучшая реклама - довольный клиент» очень хорошо подходит для работы туристического агентства. Это означает, что клиенты, которые довольны обслуживанием, не склонны менять турагента и будут продолжать связываться с менеджером, чей профессионализм им доверяет. Таким образом, туристическое агентство имеет круг постоянных клиентов и, как правило, руководствуется им.

Согласно «Стратегии развития туризма в Российской Федерации до 2020 года», целью развития индустрии туризма является формирование современного, эффективного и конкурентоспособного туристического рынка, который предоставляет широкие возможности для удовлетворения потребностей российских и зарубежных граждан в туристических услугах, увеличения занятости и уровня доходов.

Однако, имея высокий туристический потенциал, роль и значение России в международной индустрии туризма недооцениваются. По данным Всемирного экономического форума, Российская Федерация занимает 59-е место в международном рейтинге конкурентоспособности стран в туристическом секторе, но природным ресурсам России присвоен 5-й рейтинг, объекты историко-культурного наследия - 9-й рейтинг. По результатам исследований ВТО Россия имеет возможность получать до сорока миллионов иностранных туристов в год. На практике для десяти российских туристов, выезжающих за рубеж, в Россию приезжает только один иностранный гражданин[378].

Причиной активного обсуждения и развития индустрии туризма является серия банкротств довольно крупных туроператоров. Только с июля по 16 сентября туристические компании и 20 юридических лиц покинули туристический рынок в России. Для сравнения - за последние четыре года 35

[378]Воскресенский В.Ю. Международный туризм. - М.: Дашков, 2016. – 366 с.

туристических компаний прекратили свою деятельность.

По аналогии со всероссийским туристским рынком число граждан, покидающих Башкирию, значительно превышает входной поток.

Как и в большинстве регионов России, в Башкирии нет конкретной концепции туризма и стратегии развития. Высокий туристический потенциал, недостаточно используемый туроператорами в регионе. По мнению экспертов, основными причинами являются низкий уровень развития индустрии туризма и неясность региона из-за закрытого региона для российских и иностранных граждан до 1991 года.

Наибольшую долю на туристическом рынке Башкирии занимают деловые, круизные, медико-рекреационные и познавательные виды туризма. Традиционно доминирует когнитивный туризм, так называемая экскурсия, ресурсом которой является богатейшее культурное наследие и большое количество ремесел и ремесел. Башкирия занимает лидирующие позиции в России по количеству ремесел и ремесел. Поэтому эти два направления туризма активно используются и поддерживаются на региональном и федеральном уровнях.

Популярные и перспективные направления туризма в Башкирии - это событие и приключенческий туризм.

Общая оценка ситуации во внешней среде Башкирии показывает, что этот вид бизнеса имеет перспективы развития, остается прибыльным, но отрасль находится в стадии зрелости. Поэтому компаниям, работающим на рынке туристических услуг, трудно надеяться на возможность оторваться от конкурентов, конкуренция в отрасли находится на очень высоком уровне, поэтому им необходимо подумать о диверсификации своей деятельности.В 2017 году пассажирок поток туристов в Башкирии увеличился до 1,7 млн. чел[379].

Число иностранных туристов, В 2018 году вырастет в два раза – до 120 тыс. человек". По данным в 2017 году турпоток в республике увеличился по сравнению с 2016 годом на 25%, превысив 1,4 млн туристов (без учета неорганизованных туристов), в числе которых 67 тыс. иностранных туристов.

Наиболее вероятным драйвером роста показателя в этом году может стать поток туристов из Китая. «Интерес (у туристов из Китая к Башкирии – ИФ) очень большой. Пока удовлетворить его достаточно сложно из-за отсутствия прямого чартерного рейса».

Ведомство инициирует разработку специальных маршрутов из Китая в Россию, в рамках которого Уфа выступит «распределительным турцентром», «точкой входа» с двухдневным пребыванием туристов в Уфе и последующим направлением в другие субъекты РФ.

В настоящее время рассматривается вопрос о включении Башкирии в перечень объектов посещения в рамках большого "Красного маршрута" –

[379]Электронный ресурс. Режим доступа. http://tourism.interfax.ru/ru/news/ (09.01.2018)

одного из самых популярных направлений внутри Китая, связанного с историческим прошлым, идеологией: туристы посещают памятные места, связанные с жизнью советских коммунистических лидеров и революционным прошлым.

Как говорят китайские туристы, особенно интересен среди пожилых людей в местах, связанных с революционными событиями 1917 года. «В 2016 году началось развитие туристического бренда Башкортостана.

Оценка результатов 2016-2017 гг. власти Башкирии подписали межрегиональные соглашения о запуске пассажирского поезда «Дневной экспресс» по маршруту Уфа-Самара-Саратов, развитие межрегиональных железнодорожных туристических маршрутов между Уфой и Казани, сотрудничество в туризме и информационное сопровождение федерального маршрута », Великий Волжский маршрут »(в который вошли туристические маршруты Самара - Уфа - Оренбург, Самара - Уфа - Пермь).

Кроме того, с прошлого года в 2017 году в Уфе действует многофункциональный туристический информационный центр, способствующий развитию туристического кластера «Уфа», взаимодействие с партнерами по инфраструктуре (аэропорт, железнодорожный транспорт, гостиницы).

По подсчетам, сумма налоговых поступлений от субъектов туристической отрасли в консолидированном бюджете региона в прошлом году увеличилась на 11% - до 769 миллионов рублей.

И это только прямой эффект - туризм, санаторий и здоровье, гостиничные услуги, без учета таких смежных отраслей, как транспорт, общественное питание, оптовая и розничная торговля, реклама, страховой сектор.

Объем оказанных платных услуг населению в туристическом секторе составил 17,3 млрд. Рублей, что на 13,7% больше, чем в 2016 году, гостиничных услуг и аналогичных объектов размещения - 6,2 млрд. Рублей (или 129% к 2020 году по фактическим ценам). санаторий и медицинские услуги - 5,1 млрд рублей (109,2% к 2016 году).

Из анализа конкурентоспособности следует, что у Башкирии есть преимущества с точки зрения удовлетворенности клиентов, цен и качества предоставляемых услуг. Однако он теряет с точки зрения доступа к новым клиентам, для удовлетворения всех требований клиентов и имеет меньше деловых связей с внешней средой.

Использованные источники:

1. Александрова А.Ю. Международный туризм. Учебник 2-го издания - Москва: Аспект Пресс, 2016. - 470 с.
2. Аронова В. В. Инновационно-проектный подход к управлению изменениями в маркетинговой деятельности на предприятии // Управление проектами и развитие производства. - №2. - 2017. - 8 стр.
3. Бабкин А.В. Специальные виды туризма - R / on-Don: Phoenix, 2017. -252 с.

4. Воскресенский В.Ю. Международный туризм. - Москва: Дашков, 2016. - 366 с.
5. Дурович А.П. Маркетинг в туризме. - Москва: Экономпресс, 2016. - 400 с.
6. Электронный ресурс. Режим доступа. http://tourism.interfax.ru/ru/news/ (09.01.2018)

УДК 001.201

Рыжова Ю.В.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

ТУРФИРМА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ

Аннотация: В статье рассматриваются основные тенденции развития и проблемы туристического бизнеса Башкортостана в условиях современной экономики. Внимание уделено работе турфирмы Башкортостана «Роза ветров», так как это турфирма является одной из самых популярных в Башкортостане.

Ключевые слова: турфирма, туризм Республика Башкортостан, современная экономика, условия современной экономики, турфирма «Роза ветров».

Ryzhova Y. V., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor: Baikova E. R. Candidate of economic Sciences, associate Professor

TRAVEL AGENCY IN TODAY'S ECONOMY

Abstract: modern trends and problems of economic development in the context of the GEF, the treatment tourism of Bashkortostan in the business section. Specific changes Bashkortostan Attention to work in the travel Agency "wind rose".

Keywords: travel Agency, tourism Republic of Bashkortostan, the modern economy, the conditions of modern economy, the travel Agency "wind rose".

По основным показателям развития туризма Республика Башкортостан традиционно входит в тройку лидеров среди регионов Приволжского федерального округа и в десятку лидеров среди субъектов Российской Федерации. Рассмотрим изменилась ситуация туристического бизнеса в Башкортостане в условиях современной политики.

По оперативным данным Федеральной службы государственной статистики, по итогам 2017 года: объем туристских услуг составил 5918,8 млн. рублей, или 104,5% к уровню 2016 года (в фактических ценах); объем санаторно-оздоровительных услуг - 5141,7 млн. рублей, или 109,2% к уровню 2016 года (в фактических ценах); объем услуг гостиниц и аналогичных мест размещения - 6210,9 млн. рублей, или 129,0% к уровню 2016 года (в фактических ценах)[380].

Численность лиц, размещенных в коллективных средствах размещения

[380] Стратегия Республики Башкортостан – 2030: приоритеты экономического роста: сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции,16 марта 2017 г. – Уфа: Изд-во УГНТУ, 2017 – 319 с.

в 2017 году, составила более 900 тыс. человек.

В результате строительства новых гостиниц ("Атола", "HiltonGardenInnUfa", "HolidayInnUfa", "HamptonbyHilton", "Sheraton", "ParkCity") и реконструкции гостиничного комплекса "Башкортостан" общее количество средств размещения в республике достигло 400 единиц с единовременной вместимостью 33 тысячи мест.

В Башкортостане более 50 минеральных источников и залежей лечебных грязей, которые имеют большое лечебно-профилактическое значение. Сочетание этих факторов обусловило успешное развитие в республике мощного оздоровительного комплекса[381].

Наличие на территории республики около 300 карстовых пещер, 600 рек, 800 озер, множества горных хребтов, 3 государственных заповедников и 5 природных парков, более 3000 памятников истории, искусства, культуры, археологии позволяет создавать туристско-рекреационные кластеры и развивать спортивный, приключенческий, экологический, культурно-познавательный, лечебно-оздоровительный виды туризма.

Факторами, способствующими укреплению позиций Республики Башкортостан на туристском рынке, являются:

- уникальное культурно-историческое наследие (место пересечения европейской и азиатской культур);
- высокий природный потенциал;
- стабильное социально-экономическое положение;
- мультимодальность транспортной системы (наличие автомобильного, речного, воздушного и железнодорожного видов транспорта);
- достаточный уровень личной и общественной безопасности;
- широкий комплекс предоставляемых туристских услуг;
- ориентированность турпродуктов на различные потребительские группы.

В официальном реестре туроператоров Башкирии значится сегодня 36 организаций, часть из них специализируется на выездном туризме. Вот например турфирма «Розы ветров» – одного из старейших туроператоров, работающих в сфере внутреннего туризма, рассмотрим в чем преимущества и недостатки легальной работы на рынке данной турфирмы. В современных экономических условиях налоговое бремя и административные сложности отчасти компенсируются тем, что фирма имеет возможность открыто рекламировать свои услуги. Легальный туристический бизнес в Башкирии имеет много проблем: это, в частности, низкая рентабельность, потому что летний туристический сезон для большинства объектов составляет всего два месяца. Соответственно, речь идет о медленной окупаемости вложенных средств, особенно кредитных.

Нелегальные операторы предлагают клиентам меньшие цены, но это

[381] Жукова, М. А. Индустрия туризма: менеджмент организации / М.А. Жукова. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 200 с.

сказывается и на качестве их услуг, и особенно на безопасности.

Одной из наиболее серьезных проблем отрасли туризма в Башкортостане в условиях современной экономики эксперты считают низкое качество инфраструктуры, обусловленное, в свою очередь, отсутствием государственных вложений и слабым потоком инвестиций.

Республиканский госкомитет сообщил РБК-Уфа, что в 2015 году на реализацию госпрограммы «Развитие внутреннего и въездного туризма в Республике Башкортостан» выделено 92,7 миллионов рублей из республиканского бюджета. Большая часть этих денег (70 %) направляется на развитие социального туризма, то есть на отдых пенсионеров, инвалидов и воспитанников детских домов[382].

По данным РБК-Уфа, основной поток этих групп населения, получающих субсидии на отдых, направляется в санатории, а не в офисы туроператоров. Часть бюджетных средств выделяется на формирование и продвижение туристического бренда Башкортостана, и только 1,2 миллиона – на содействие развитию туристической индустрии.

Однако и эти средства в качестве субсидий будут направлены на компенсацию затрат лишь тем организациям, кто занимается обустройством мест пляжного отдыха[383].

Башкирия впервые вошла в федеральную целевую программу по развитию въездного туризма на 2011–2018 годы. Проект, который получит федеральную поддержку (ожидается, что она составит 284 млн.руб.), – туристско-рекреационный кластер «Бурзянский», окончание работ по созданию которого запланировано на 2018 год. Уже найдены инвесторы, которые обеспечат большую часть вложений (общий бюджет проекта – порядка 1,5 миллиардов рублей). Инвестор уже построил некоторые объекты будущего кластера, в частности, гостиницу в Старосубхангулово, до вхождения в федеральную программу действуя, «на свой страх и риск». Также в июле этого года Башкирии удалось войти в федеральную программу по созданию специальных туристических маршрутов для гостей из Китая.

Ситуация с туристской инфраструктурой, вложения в которую невелики, оценивается экспертами, по-разному. Одни эксперты оценивают качество туристских услуг как крайне низкое и считают, что из-за этого поток организованного туризма будет снижаться. «Даже если обеспеченный горожанин хочет отдохнуть в Башкирии, он не поедет на турбазы из-за их уровня, а просто, в конце концов, поставит палатку». Владельцы же объектов инфраструктуры, напротив, не наблюдают снижения спроса на свои услуги: н поток туристов на турбазе «Роза ветров» вырос за год на 30 – 40 %. Каждая турфирма может этого добиться – а значит, сохранить рентабельность, – если будет удерживать цены на прежнем уровне.

---

[382] Управление потребительскими предпочтениями в сфере туризма Башкортостана и гостеприимства и основные направления реализации туристского продукта : учебное пособие / А.Д. Чудновский, М.А. Жукова. – М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. – 304 с.

[383] Зайцева, Н. А. Менеджмент в сервисе и туризме / Н.А. Зайцева. - М.: Форум, 2017. - 368 с.

Это предполагает только постепенное улучшение качества сервиса. Другие собеседники РБК также подтвердили, что не имеют возможности резко улучшить качество услуг и радикально реформировать объекты инфраструктуры. В сообществе обсуждаются варианты, которые позволили бы изменить ситуацию на рынке без больших вложений в инфраструктуру[384].

Один из таких вариантов – сделать Уфу хабом и сосредоточиться на автобусных турах одного – двух дней. Это является оптимальным вариантом, учитывая, что номерной фонд в городе увеличился почти на тысячу единиц. Без строительства или реконструкции объектов на местах все равно не обойтись, поскольку до основных туристических объектов от Уфы «все же не 50, а 250, 300 километров».

Ситуация с инвесторами остается сложной. Согласно статистике Ростуризма, инвестиции в основной капитал, направленные на развитие коллективных средств размещения (то есть в гостиницы, базы отдыха и т.д.), в 2017 году составили в Башкирии 541,4 миллиона рублей.

Также произошло резкое сокращение объема республиканской программы «Развитие внутреннего и въездного туризма на 2013–2017 годы». В 2017 году общий объем программы оценивался в 123,3 миллиарда рублей, и ожидалось, что 98 % этих средств составят частные инвестиции. По данным «Коммерсанта», сейчас общий «вес» программы уменьшился до 673,3 миллионов, то есть почти в двести раз.

Анализ туристских ресурсов в условиях современной экономики республики Башкортостан позволяет сделать вывод о возможности создания на их основе конкурентоспособного туристского продукта в разных видах туризма, который при правильной организации маркетинга территории будет востребован разными группами потребителей.

Использованные источники:

1. Богалдин-Малых, В.В. Маркетинг и управление в сфере туризма и социально-культурного сервиса: Учебное пособие / В.В. Богалдин-Малых. - М.: МПСИ, 2012. - 560 с.
2. Жукова, М. А. Индустрия туризма: менеджмент организации / М.А. Жукова. - М.: Финансы и статистика, 2013. - 200 с.
3. Зайцева, Н. А. Менеджмент в сервисе и туризме / Н.А. Зайцева. - М.: Форум, 2017. - 368 с.
4. Стратегия Республики Башкортостан – 2030: приоритеты экономического роста: сборник научных статей Всероссийской научно-практической конференции,16 марта 2017 г. – Уфа: Изд-во УГНТУ, 2017 – 319 с.
5. Управление потребительскими предпочтениями в сфере отечественного туризма и гостеприимства, и основные направления реализации туристского продукта: учебное пособие / А.Д. Чудновский, М.А. Жукова. – М.: Федеральное агентство по туризму, 2017. – 304 с.

[384] Богалдин-Малых, В.В. Маркетинг и управление в сфере туризма и социально-культурного сервиса: Учебное пособие / В.В. Богалдин-Малых. - М.: МПСИ, 2012. - 560 с.

УДК 001.201

Рыжова Ю.В.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТУРАГЕНТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: Статья посвящена актуальной проблеме – развитию и регулированию туристского рынка, поддержки деятельности предприятий и организаций в сфере туризма в Республике Башкортостан. Проведен анализ туристических ресурсов Республики Башкортостан. Авторами предложены меры по достижению экономических показателей в туристической отрасли республики.

Ключевые слова: город Уфа, государственная поддержка., государственное регулирование, предприятия сферы туризма, Республика Башкортостан, туризм

Ryzhova Y. V., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor: Baikova E. R. Candidate of economic Sciences, associate Professor

FEATURES OF DEVELOPMENT OF TRAVEL AGENCIES IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Abstract: The article is devoted to the development and regulation of tourism market, supporting the activities of enterprises and organizations in the field of tourism in the Republic of Bashkortostan. The analysis of the tourist resources of the Republic of Bashkortostan. The authors suggest measures to achieve economic performance in the tourism industry of the Republic.

Keywords: enterprises of tourism, government regulation, government support, Republic of Bashkortostan, tourism, Ufa

Все регионы нашей огромной страны имеют ресурсы, которые можно использовать в туристских целях, конечно, если для этого есть определенные условия: социально-экономического, общественно - политического, технического и экологического характера.

Но каждый регион индивидуален, имеет только свои характеристики туристских ресурсов. Поэтому очень важно изучение и анализ туристских ресурсов для прогнозирования развития туристской деятельности в регионе [1]. В зависимости от характера туристских ресурсов региона, значимости, объема и месторасположения, зависит отнесение туризма к числу востребованных или нет.

Туризм стал явлением, которое вошло в наши дни в повседневную

жизнь многих людей. Роль туризма в современном мире колоссальна, поскольку она имеет большую значимость в формировании общеобразовательного и культурного уровня населения. Современная туристическая отрасль России «претерпевает значительные изменения в критериях своей деятельности» [4, с. 77].

Наиболее динамично развивающимся направлением является внутренний туризм. В связи с чем, исследование возможностей внутреннего туризма «должно быть комплексным и включать в себя не только производственную сферу жизнедеятельности, но и характер, специфику» [5, с. 95] историко-культурного наследия территорий. Несомненно, одним из самых популярных видов туризма, пользующийся широким спросом на рынке туристских услуг, является культурный туризм. Это обусловлено стремлением людей познавать себя и расширять свой духовный и ценностный мир путем знакомства с культурой других народов. Основная цель такого вида туризма - знакомство с местными достопримечательностями посещаемого региона (историческими памятниками культуры, национальными особенностями, природным своеобразием края).

Одной из современных тенденций развития российского туризма является перенесение основной зоны туристского освоения в центральные регионы России, к которым относится и Республика Башкортостан.

Республика Башкортостан имеет значительный туристский потенциал, основу которого составляют природные ресурсы, памятники истории, археологии, архитектуры и культуры, предопределяющие их использование в рекреационных целях. Ее площадь – около 143, 6 тысяч кв. км.

Территория РБ богата уникальными природными ресурсами и памятниками республиканского и международного значения [2]. Это:

- горы Южного Урала (Яман-Тау, Большой Иремель, Янган-Тау, Стерлитамакские Шиханы);
- водохранилища (Павловское, Нугушское, Тирлянское);
- водопады (Туялез, Атыш, Кук-Караук);
- реки (Белая, Уфа, Ай);
- озера (Аслы-куль, Ургун, Кандры-куль);
- минеральные источники (Красный ключ, Кургазак, Красноусольский);
- пещеры (Шульганташ, Лаклинская, Аскинская, Кутук-Сумганская пропасть);
- заповедники (Башкирский государственный заповедник, Шульганташ, Южно-Уральский).

В республике насчитывается свыше 1000 рек, общей протяженностью более 20 тысяч км. И 2720 озер, прудов, водохранилищ. Главная река – Белая протяженностью 1430 км. Является судоходной, по ней проложены водные туристские маршруты. Соленое озеро Мулдакуль обладает целебными грязями, что, конечно же, привлекает множество туристов.

В Республике Башкортостан 42% территории занимают леса, среди

которых есть уникальные сосновые насаждения: реликтовый сосновый бор, лиственный лес 600-летнего возраста.

Климат и бальнеологические ресурсы позволяют развивать санаторно-курортное обслуживание. Полное представление об особенностях природной среды РБ позволяет получить система экскурсий зон национальных парков, заповедников, заказников, ландшафт.

В РБ действует 3 заповедника, 1 национальный парк, 12 заказников лекарственных растений, 15 охотничье-промысловых заказников, 2 ландшафтных заказника. Общая площадь, занимаемая заказниками, 190,3 тысяч гектаров. Охраняемые природные объекты, включая заказники, занимают в РБ в целом площадь 611, 2 тысяч гектаров. Всего в республике флора и фауна насчитывает 42 вида рыб, 10 видов земноводных, 10 видов пресмыкающихся, более 270 видов птиц, свыше 80 видов млекопитающих, 790 – растений.

Культурно-познавательный туризм включает в себя большое количество недвижимых памятников культуры, археологии, архитектуры, музеи, театры.

В республике на сегодняшний день известно свыше 3500 памятников, из которых более 3000 – это памятники археологии. Из них 1161 объект находится под государственной охраной, в том числе – 367 – архитектурных, 179 – исторических, 56 – археологических, 27 – памятников искусства.

На Урале в Урта-Тубе (Мысовая), что расположена на озере Карабалыкты, находится одна из древнейших стоянок первобытного человека. Всему миру известна пещера Шульган-Таш, где была найдена настенная живопись эпохи палеолита.

Эпоха бронзы оставила свой след в виде Старо – Ябалаклинского кургана, поселений Тюбяк, Таналык, Ташла. В Баймакском районе, около деревни Баишево, выявлено и активно изучается уникальное городище Улак – 1, памятник аркаимского типа.

Большой известностью пользуются крупные курганные могильники кочевников расположенные у деревень Переволочан, Альмухаметово, Муракаево, Загребаловка, также городище Пеиер-Тау, Кипчаковские городище и курганы. Кирпичные и каменные мавзолеи – Хусейн-бека, кэшэнэ Тура-хана, малый кэшэнэ и Бэндебикэ, относящиеся к золотоордынскому времени, появились вследствие исламизации края.

Столица Республики Башкортостан – Уфа, является одной из старейших городов на Урале и в России, была создана в 1574 году как Уфимская крепость. На ее территории особую ценность представляют каменные культовые объекты – это Спасская Покровская и Владимирская церкви, а также административные здания – Дворянское собрание, дом губернатора, Земская управа, Духовная семинария, комплекс казарм внутренней стражи эпохи классицизма. Центр Уфы формирует памятники архитектуры конца 19 – начала 20 века: здание Управления Самарско-Златоустовской железной дороги (1888), магазин братьев Каримовых (1907

г.), дома Нагарева А.А. (1889-1909) и другие.

На территории Республики Башкортостан бережно сохраняются уникальные памятники архитектуры электического направления: Скорбященская церковь в селе Андреевка, Никольская церковь в селе Каг.

В республике 42 памятных места, связанных с пребыванием известных писателей и поэтов, национальных героев – Салавата Юлаева.

С Башкирским театром оперы и балета связано имя Р. Нуриева. Уфа гордится, что в здании бывшего Дворянского собрания начинал свою артистическую деятельность Ф.И. Шаляпин.

В Республике Башкортостан много мест и памятников, связанных с именами В.И. Ленина, Н. Д. Крупской, В.И. Чапаева, Д.А. Фурманова, А.Д. Цюрупы, И.С. Якутова. В Республике развита музейная сеть, которая представлена историческими и историко – революционными, мемориальными, краеведческими, искусствоведческими, музеями археологии и этнографии. Республика Башкортостан является одним из крупнейших культурных центров.

Здесь действуют 14 государственных театров, филармонии, республиканский оркестр народных инструментов, государственный академический ансамбль народного танца имени Файзи Гаскарова, Национальный симфонический оркестр, киностудия «Башкортостан».

В целом в республиканский реестр включено 263 туристских объекта, что означает о значительном ресурсном потенциале для развития туристской деятельности. Высокий уровень освоения территории

РБ и развитая транспортная инфраструктура делает его доступным для туристов из других регионов РФ и из-за рубежа. В последние годы с переходом к рыночной экономике начался процесс формирования рынка туристских услуг. Демонополизация в сфере туризма привела к созданию конкурентной среды.

Появление и развитие туристских предприятий и организаций, способных создать конкурентоспособные туристские продукты, становится одним из первостепенных условий роста республиканской индустрии туризма. В настоящее время туристская индустрия включает 118 предприятий и организаций различных форм собственности, включенных в республиканский реестр. Они осуществляют свою деятельность в области внутреннего, въездного и выездного (в том числе международного) туризма. Почти 80% всех предприятий имеют частную или смешанную форму собственности [3].

В основном туристский рынок РБ представлен такими предприятиями и организациями, как акционерное общество «Баштур», фирма «Крекс», БМТ «Спутник – Юлдаш», турагентство «БАЛЛЫ». Около 85% предприятий являются агентами туроператоров ряда крупных городов страны (Москва, Челябинск, Екатеринбург и др.). Вместе с тем, львиная доля туров (около 90%), реализуется через собственную сбытовую сеть туроператоров.

В РБ успешно развиваются все виды самодеятельного туризма:

пешеходный, лыжный, горный, водный, велосипедный, спелеотуризм.

В Республике Башкортостан успешно развиваются и работают 110 туристских клубов, центров, станций детского и юношеского туризма и экскурсий, 8 федераций по видам спортивного туризма, более 2000 кружков, секций, где занимаются более 50 тысяч человек, более 1000 самодеятельных, квалифицированных и эталонных маршрутов. Самыми массовыми в республике являются походы выходного дня и многодневные походы. В прошлом году в них приняли участие более 280 тысяч человек.

Среди объектов самодеятельного туризма можно выделить турбазы «Агидель», «Арский камень» в Белорецком районе, «Восход» в Уфимском районе, «Нугуш» в Мелеузовском районе, автокемпинг «Прометей» под г. Туймазы на федеральной автотрассе Самара-Уфа. Вот уже более 15 лет организуются водные и конные маршруты на территории Белорецкого, Бурзянского и Учалинского районов, для детей и подростков – экологические экскурсии в заповедник «Шульган-Таш» [4].

Анализ туристской деятельности, показывает, что подавляющее большинство турфирм занимаются выездным туризмом, а это, в свою очередь, приводит, к, сожалению, оттоку капитала из РБ.

Важнейшей практической задачей региональной турполитики является создание эффективного регионального продукта и продвижение его на рынке [4].

Очень важно, на данный момент, создание и внедрение методов регулирования и поддержки деятельности предприятий в туристской отрасли, основанных на результатах анализа текущей ситуации, при этом учитывая особенности функционирования турбизнеса в Республике Башкортостан, немаловажным является опыт успешных в туристском отношении зарубежных стран.

В качестве мер по совершенствованию хороших показателей в туризме можно предложить:

- выделение средств на создание инфраструктуры пещер республики;
- развитие и поддержка спортивного туризма как основного социального фактора, позволяющего воспитать здоровую нацию;
- развитие и поддержка экологического туризма, обращённого к природе, на экологическое просвещение
- маркетинговые исследования среди населения России и активная реклама всех видов туризма Республики Башкортостан;
- проведение национальных фестивалей, культурных мероприятий с привлечением гостей из России и зарубежья.

Использованные источники:

1. Актуальные задачи развития туризма в России на современном этапе и задачи Национальной академии туризма. СПб., 2015. 352 с.
2. Вильданов Х.С. Роль национальных ценностей в этносоциальных и этнокультурных процессах// Позитивный опыт регулирования этносоциальных и этнокультурных процессов в регионах Российской

Федерации. Казань, 2014. С. 292-295.
3. Вильданов Х.С. Этнокультурная и национальная самоидентификация индивида и ее детерминация национальными ценностями //Ценности и интересы современного общества. Москва, 2014.-С. 35-39.
4. Нурова А.Р., Жилина Е.В. Развитие и регулирование туристского рынка Республики Башкортостан // Гуманитарные научные исследования. 2016. № 2 [Электронный ресурс]. URL: http://human.snauka.ru/2016/02/14271 (дата обращения: 01.10.2017)
5. Шалагина С.В. Приоритетные направления изучения дисциплины «Основы социального государства» в современной системе вузовского образования //Научный потенциал. 2014. №2 (11). С. 94-96
6. Шалагина С.В., Исмагилов В.В. К проблеме реализации инклюзивного образования в условиях развития современного российского общества //Наука как движущая антикризисная сила: Инновационные преобразования, приоритетные направления и тенденции развития фундаментальных и прикладных научных исследований. СПб. 2016. С. 77-78.

УДК 001.201

Рыжова Ю.В.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Байкова Э.Р., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

ИННОВАЦИОННЫЕ СТРАТЕГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ФИРМЫ

Аннотация: Статья посвящена рассмотрению вопросов обеспечения конкурентоспособности предприятий индустрии туризма. В ней выделяются основные особенности функционирования туристских предприятий и их влияние на выбор стратегии конкурентоспособности. Авторы рассматривают специфику применения различных типов стратегий, таких как стратегии ценовой конкуренции, стратегии со-конкуренции, стратегии дифференциации, стратегии концентрации, стратегия варьирования элементами комплекса маркетинговых коммуникаций, стратегии конкуренции на основе инновации и стратегии адаптации к внешним условиям, на туристских предприятиях.

Ключевые слова индустрия туризма, туристское предприятие, стратегия конкурентоспособности, конкурентоспособность туристского предприятия, управление конкурентоспособностью

Ryzhova Y. V., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor: Baikova E. R. Candidate of economic Sciences, associate Professor

INNOVATIVE STRATEGIES TO ENSURE THE COMPETITIVENESS OF TOURIST FIRMS

Abstract: the article is devoted to the issues of ensuring the competitiveness of enterprises in the tourism industry. It highlights the major features of functioning of tourist enterprises and their influence on the selection of the competitiveness strategy. Authors consider the specifics of applying different types of strategies such as price competition strategy, strategy-competition, differentiation strategy, strategy, strategy of concentration variation of a complex of marketing elements communications, strategy, competition based on innovation and strategies for adapting to the external environment, the tourist enterprises.

Key words tourism industry, tourism enterprise competitiveness strategy, the competitiveness of tourist enterprise, managing competitiveness

В настоящее время во всем мире туризм является одним из основных драйверов экономического роста, вносящих более 10% в глобальный ВВП и обеспечивающих одно из 10 рабочих мест в мире. Данная индустрия является хорошей движущей силой, предоставляющей развивающимся

странам хорошие возможности для роста.

В последние годы российские туристские предприятия вынуждены осуществлять свою деятельность в нестабильных экономических и политических условиях.

Введение санкций, террористическая угроза, закрытие целых туристских направлений, банкротство крупных авиакомпаний привели к тому, что в 2016 г. сокращение организованного выездного туризма в России составило около 20%, резко сократилось количество туроператоров выездного туризма (с 2500 в 2014 г. до 750 в 2016 г.).

В то же время сильно возросло количество предприятий, специализирующихся на внутреннем туризме (если в 2014 г. их было около 700, то в 2016 их было уже больше 3500). Конкуренцию обостряет также активная консолидация туристских фирм, пытающихся выжить в нестабильных условиях, которая привела к тому, что в 2016 г. около 80% продаж на туристском рынке пришлось на долю 20 крупнейших предприятий. Таким образом, вопросы обеспечения конкурентоспособности туристских предприятий в России становятся все более актуальными и требуют всестороннего анализа.

Формирование и сохранение конкурентных преимуществ предприятия индустрии туризма требуют целенаправленного использования всех резервов их эффективного развития. Обеспечение конкурентоспособности — это динамический процесс, нацеленный на долгосрочную перспективу. Основной целью управления конкурентоспособностью предприятия индустрии туризма является формирование устойчивых конкурентных преимуществ, позволяющих улучшать конкурентное положение предприятия на рынке в условиях динамично меняющейся внешней среды, с одной стороны, и получение высоких финансовых результатов деятельности, с другой.

Для реализации этой цели необходимо правильное видение состояния предприятия в конкурентной среде (внешней системе по отношению к предприятию), а также выбор конкурентной стратегии предприятия и выбор методов и инструментов ее реализации на основе списка конкурентных преимуществ предприятия, имеющихся и формируемых. При формировании конкурентной стратегии предприятия индустрии туризма необходимо учитывать особенности туристских услуг и функционирования туристских предприятий, основными из которых являются:

1. Неотделимость источника и объекта предоставления туристской услуги. Потребитель одновременно и участвует в оказании услуги, и воспринимает эту услугу как результат деятельности исполнителя. Соответственно, важной частью конкурентоспособности предприятия в сфере туризма становится состояние человеческих ресурсов.

2. Туристская услуга, как правило, не поддается хранению. Кроме того, ее невозможно продемонстрировать предварительно в материальной форме, т. е. она неосязаема.

3. На процесс потребления туристской услуги большое влияние оказывают временные и пространственные факторы [2, с. 275]. Для получения услуги клиент должен быть перемещен, и непосредственное потребление услуги происходит в отсутствие ее продавца. Кроме того, туристские предприятия очень зависимы от фактора сезонности.

4. Непостоянство качества, связанное с широким участием персонала в трудоемком производственном процессе. Туристские услуги, как правило, не подлежат сертификации, нет общепринятых стандартов оценки качества туристской услуги, отсутствуют так называемые «марочные» услуги, которые могли бы гарантировать определенный уровень обслуживания.

5. Высокая доля низкоквалифицированного и низкооплачиваемого труда и вызванная этим низкая компетентность некоторых сотрудников туристских предприятий. Исходя из вышеизложенных особенностей, можно утверждать, что в индустрии туризма ключевыми областями формирования устойчивых конкурентных преимуществ являются:

1) инновационная активность;
2) сформированная система управления качеством предоставляемых услуг;
3) гибкая, адаптивная и сильная организационная культура предприятия;
4) нематериальные активы (имидж и деловая репутация);
5) управление поведением потребителей.

Поэтому выбор стратегии и методов управления конкурентоспособностью туристского предприятия должен осуществляться с учетом приоритетности развития именно этих аспектов деятельности предприятия. Корректно выбранная конкурентная стратегия туристского предприятия должна основываться на стратегическом анализе его конкурентной позиции и основных резервов конкурентоспособности. Результатом данного анализа должна стать разработка простого, доступного к пониманию пошагового механизма управления конкурентоспособностью, направленного на повышение гибкости и адаптивности предприятия к внешней среде, посредством сохранения и наращивания информационного и инновационного потенциала предприятия, повышения качества услуг, усиления и повышения эффективности организационной культуры, улучшения имиджа и деловой репутации предприятия и развития других параметров конкурентоспособности.

В настоящее время в экономической литературе освещено достаточно большое количество классификаций стратегий современных предприятий. Однако большинство из них не учитывают специфику функционирования той или иной отрасли. Поэтому авторами была проведена классификация возможных конкурентных стратегий с учетом особенностей туристских предприятий.

Основными задачами предприятий индустрии туризма является

повышение лояльности потребителей, адаптация к динамично меняющимся условиям внешней среды, рост инновационного потенциала и повышение качества оказываемых услуг

С этой целью туристское предприятие может использовать целый ряд стратегических альтернатив (в том числе и классических) в зависимости от текущего состояния конкурентоспособности и поставленных целей. Наиболее перспективными для предприятия индустрии туризма являются стратегии, ориентированные на обеспечение лояльности потребителя, инновационность и адаптацию к внешней среде. Рассмотрим более подробно специфику их применения на туристских предприятиях.

Выбор конкурентной стратегии зависит от того, какими возможностями располагает предприятие. Конкурентные стратегии, направленные на минимизацию издержек, подходят предприятиям, предоставляющим стандартные услуги, обладающим устаревшим оборудованием, для которых характерны высокая доля низкоквалифицированного труда и отсутствие перспективных разработок. Соответственно на них как правило, наблюдается невысокий уровень заработной платы и прочих затрат, связанных с процессом обслуживания. Понятно, что основным преимуществом данной стратегии является низкая себестоимость и, возможно, низкая цена производимых услуг.

В индустрии туризма стратегия минимизации издержек применяется на популярных направлениях крупными туроператорами, которые имеют разветвленную агентскую сеть и хороший опыт работы и могут себе позволить обеспечивать крупные объемы продаж туров на постоянной основе.

Кроме того, использование данной стратегии требует от туроператора заключения высокорисковых сделок с поставщиками туристических услуг (организация собственных чартерных рейсов, предварительное бронирование большого количества мест в гостиницах и т. д.) для того, чтобы иметь возможности снижения себестоимости туристической продукции, что требует от туроператора наличия определенных финансовых и рыночных возможностей.

Однако доля крупных фирм среди предприятий индустрии туризма достаточно невысока. Данная стратегия имеет ряд существенных недостатков. Как правило, она не отличается гибкостью, редко соответствует реальным потребностям туристского рынка. Ее применение достаточно рискованно в современных условиях, когда по различным экономическим, политическим причинам или проблемам безопасности закрываются целые туристические направления.

Удешевление туров постепенно приводит к полному изменению состава потенциальных клиентов туроператора и не ведет к росту количества продаваемых туров. Кроме того, данная стратегия часто негативно сказывается на качестве обслуживания. При ее применении достаточно сложно персонализировать услугу. Появление на рынке подобной услуги по

более низкой цене заставляет осуществлять дополнительное ее снижение, что уменьшает доход и прибыль. Соответственно, данная группа стратегий может применяться сравнительно небольшим количеством туристских предприятий и только в краткосрочной перспективе.

В данной группе стратегий наибольший интерес представляют стратегии со- конкуренции. Применяя данный тип стратегий, компания, одновременно с реализацией конкурентных стратегий, реализовывает стратегии, ориентированные на сотрудничество [1, с. 133-140]. Как правило, это происходит в области исследований и разработок, когда необходимо разделить издержки на производство инновации. В процессе сотрудничества предприятия-конкуренты получают более легкий и дешевый доступ к новым технологиям и/или рынкам. Зачастую, после применения данной стратегии бывшие конкуренты становятся партнерами и даже клиентами компании [2, с. 110-141]. В туристском бизнесе логическим продолжением такого сотрудничества часто становится развитие франчайзинговой сети. Для этого необходимо создание сильного узнаваемого бренда туристского предприятия, основанное на четком позиционировании, развитие различных направлений продажи туров, возможно, диверсификация бизнеса.

Стратегии дифференциации применяются теми туроператорами, которые обладают большим опытом на региональном туристском рынке и при этом являются небольшими по размеру. В основе данного типа стратегий лежит выбор уникального туристского направления или целевого клиента. Например, туроператор может предлагать туры для студентов или круизы по рекам своего региона.

Плюсом данного типа стратегий является то, что они не требуют дорогостоящих вложений и достаточно быстро приводят к «узнаванию» предприятия как специалиста по данному направлению. Существенным минусом данных стратегий является зависимость туроператора от спроса на данный тип туристских услуг. Так, например, в недавнем времени существенные потери из-за закрытия направлений понесли российские туристские фирмы, специализирующиеся на продаже туров в Турцию и Египет. Кроме того, данные стратегии достаточно легко копируются.

Стратегии концентрации состоят в фокусировании маркетинговых усилий на каком-либо сегменте потребителей в зависимости от различных признаков. Они оптимально подходят для туроператоров, которые ограничены в финансовых средствах, не имеют большого опыта или рыночных возможностей, небольших по размеру.

Применяя данную стратегию, туроператор не тратит значительных средств и усилий на маркетинг и рекламу (так как работа ведется с одним сегментом потребителей). Кроме того, применение данной стратегии обеспечивает достаточно высокую лояльность потребителей. Однако, как и предыдущий тип стратегии, несет риски значительной зависимости туроператора от изменений спроса. Данный тип поведения на рынке также достаточно легко копируется.

Достаточно перспективными представляются стратегии, направленные на формирование положительного и уникального имиджа предприятия сферы услуг. Наличие положительного имиджа организации стимулирует потенциального клиента к выбору именно данной организации в сравнении с конкурентами. Данные опросов потребителей услуг показывают [3, с. 18], что в более чем 60% случаев одним из решающих факторов при принятии решения о покупке услуг конкретной фирмы является ее устойчиво позитивный имидж. Применение данной стратегии позволяет предприятию индустрии туризма получить целый ряд конкурентных преимуществ, среди которых:

- повышение рыночной востребованности предлагаемых услуг за счет роста популярности и привлекательности услуги, увеличение рыночной доли;
- снижение расходов на маркетинг и рекламу;
- повышение уровня и силы организационной культуры предприятия, рост сплоченности коллектива и эффективности командной работы за счет повышения лояльности персонала, чувства гордости за собственную компанию;
- улучшение конкурентной позиции предприятия.

Однако данные стратегии зачастую являются высокозатратными. Кроме того, они не защищены от применения «черного пиара» и требуют значительных усилий по обеспечению качества предоставляемых услуг и обслуживания клиентов.

Стратегии конкуренции на основе инноваций предполагают получение конкурентных преимуществ за счет предоставления нового вида услуг, изменения процесса обслуживания, освоения новой рыночной ниши. Для преодоления таких преимуществ конкурентам необходимы временные и финансовые затраты, что дает предприятию устойчивое конкурентное преимущество в некотором временном интервале.

В основе данного типа стратегий лежит создание удовлетворения существующих осознанных или неосознанных потребностей клиентов новым способом. Данные стратегии, с одной стороны, характеризуются очень высоким уровнем риска, но, с другой стороны, позволяют предприятию получать достаточно высокий уровень прибыльности. Они являются достаточно сложными для применения. Требуют развития функции управления рисками, стабильности текущих производственных процессов. При их внедрении необходимо согласовывать интересы стратегического, финансового, научно-технического, маркетингового и производственного менеджмента.

К основным типам инновационных стратегий относят следующие [2, с. 118-121; 1; 3]:

- Наступательная инновационная стратегия. Требует исследований высокого уровня, применения новейших технологий. Отличается высокой степенью риска и высокой отдачей. Необходим

персонал очень высокой квалификации, его гибкость и готовность к изменениям. Как правило, реализуется крупными туроператорами, но может быть применена и к небольшой туристской фирмой при условии фокусировки на одном-двух направлениях.

- Защитная (оборонительная) стратегия. Применяется при наличии завоеванной доли рынка, характеризуется невысоким уровнем риска, требует достаточно высокого уровня разработок. Как правило, упор делается на качество предоставляемых услуг, относительно низкие издержки производства. Стратегия применяется в сочетании с маркетинговыми стратегиями.
- Промежуточная стратегия. Основана на использовании слабых сторон конкурентов в условиях отсутствия прямой конфронтации. Используется небольшими предприятиями, которые заполняют пробелы в специализации конкурентов. Как правило, данная стратегия заключается во внесении изменений в уже имеющиеся виды услуг. Например, введение дополнительных экскурсий на уже известных туристических маршрутах.
- Поглощающая стратегия. Предполагает использование уже имеющихся инновационных разработок в тех областях, в которых они не используются разработчиком или в дополнение к собственным инновационным разработкам. Может применяться совместно со стратегией со-конкуренции.
- Имитационная стратегия заключается в модернизации и усовершенствовании новшеств других предприятий. Достаточно часто предприятия, использующие данную стратегию, становятся лидерами на рынке и получают довольно высокую прибыль, обходя даже автора инновации.
- Стратегия создания совершенно нового рынка и/или реализации абсолютно нового продукта. Данные стратегии достаточно сложно применять в индустрии туризма. Однако при условии создания совершенно нового тура (вида туризма) применение такой стратегии может быть достаточно эффективным.

Основными направлениями развития при выборе инновационной стратегии туристской фирмы должны стать создание гибких виртуальных организационных форм, использование новых технологий обработки и передачи информации, внедрение систем оценки конкурентоспособности туристских направлений.

На практике вышеперечисленные типы стратегий достаточно часто сочетаются между собой. Важное значение имеет определение пропорций, позволяющих распределять ресурсы для реализации той или иной стратегии.

Таким образом, самые эффективные стратегии в индустрии туризма опираются на спецификацию и персонализацию услуг, инновационное развитие, высокий имидж предприятия, высокое качество услуг. Формирование конкурентных преимуществ происходит в общей системе управления конкурентоспособностью предприятия, затрагивает весь цикл

деятельности. Большое значение в таких условиях приобретает способность предприятия к адаптации в динамично меняющейся внешней среде и умение гибко реагировать на происходящие изменения. Для обеспечения гибкости и адаптивности стратегии предприятия индустрии туризма должны способствовать: возможности устойчивого развития ассортимента оказываемых услуг; оперативному реагированию на запросы потребителей; возможности приспосабливаться к потребностям рынка за счет снижения себестоимости на основе применения инноваций; развитию интеллектуального потенциала и квалификации персонала, формированию высокой и сильной организационной культуры.

Одним из основополагающих элементов системы управления конкурентоспособностью предприятия являются методы и инструменты управленческого воздействия на конкурентоспособность предприятия. Главной задачей руководства предприятия является формирование четкого, простого в применении и в то же время гибкого механизма применения данных методов на предприятии, в своем роде, пошагового алгоритма действий.

Использованные источники:

1. Архипов А.Е., Климова Э.Н., Алимпиева А.С. Маркетинг территорий как базис формирования туристского имиджа региона. Международный научно-исследовательский журнал. 2015.-№-10-1 (41). С. 8-11.
2. Кузнецов Ю. В., Кизян Н. Г. Особенности выбора стратегии конкурентоспособности на предприятиях индустрии туризма // Управленческое консультирование. -2017.- №9 (105).- С.74-81
3. *Латыпова Э. Н.* Элементы инновационной стратегии туристических предприятий // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. 2012. № 2.-С.23-27.

УДК 894

Сабирова В.К., д.филол.н.
профессор
Жоробекова С.А.
ст.преподаватель
Осмонова Н.А.
ст.преподаватель
ОшГУ
Кыргызская Республика, г. Ош

ЧИНГИЗ АЙТМАТОВ КАК ФЕНОМЕН СОВРЕМЕННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

В статье авторы пытаются доказать, что Чингиз Торекулович Айтматов является не только кыргызским писателем, сколько явлением современной мировой литературы. Перевод его произведений на множество языков сделали его имя бессмертным для сокровищницы культурного мира.

Ключевые слова: мировая литература, писатель, переводы, ценность.

Sabirova V.K., Doctor of Philology, professor, Zhorobekova S.A., senior teacher. Osmonova NA, senior teacher of OshSU, Osh, Kyrgyz Republic

CHINGIZ AITMATOV AS A PHENOMENON OF CONTEMPORARY LITERATURE

In the article the authors try to prove that Chingiz Torekulovich Aitmatov is not only a Kyrgyz writer, but a phenomenon of modern world literature. Translation of his works into many languages made his name immortal for the treasury of the cultural world.

Key words: world literature, writer, translations, value.

В художественном произведении отношения разных категорий производны от мировоззрения и мировосприятия художника. Чингиз Айтматов - художник с мировым именем, которое составили ему такие бесценные произведения, как повести "Джамиля", "Белый пароход", "Материнское поле", "Ранние журавли", "Первый учитель", "Прощай, Гульсары" и "Пегий пес, бегущий краем краем моря", романы "И дольше века длится день" ("Буранный полустанок"), "Плаха", "Тавро Кассандры" и "Когда падают горы (Вечная невеста)".

Можно считать, что Чингиз Айтматов - талантливый сын кыргызского народа, щедрой таласской земли, верный продолжатель духа Манаса. Можно назвать Айтматова потомком Манаса за создание произведения, созвучного идеям великого эпоса кыргызов - романа "Тавро Кассандры" (1994).

В художественном произведении важен взгляд Ч. Айтматова на окружающий мир и его реакция на события в современном обществе. Его произведения можно расценивать как тревожный набат в Царь-колокол всемирного масштаба. Он словно кричит: "Люди! Остановитесь! Оглянитесь, вдумайтесь! Как мы живем? Куда мы придем? Своей суетой и равнодушием

к окружающему мы неминуемо приближаем Конец Света. Апокалипсис мчится к нам с космической скоростью. Давайте попытаемся если не остановить его, то хотя бы придержать свой неумолимый бег!" Этот роман читается нелегко, и дело не только в языке, максимально насыщенном модерновыми словами, но и в том, что за каждой строкой видишь огромную боль в душе писателя. Живую суть книги не пересказать словами. Ее надо читать и объяснять окружающим то, что оказалось наиболее близким, здесь бездна мысли, сразу побуждающей к активному действию.

Действующих лиц в романе немного и много одновременно. В число немногих входят: Филофей - главный герой, космический монах, Роберт Борк - Футуролог, ученый с мировым именем, молодой специалист Энтони Юнгер, Джесси - жена Р. Борка, Оливер Ордок - кандидат в президенты США и несколько эпизодических лиц. В число многих вошло все население земного шара, пришедшее в ужас и смятение от беспрецедентной сенсации о тавре Кассандры, появляющемся на лбу у беременных женщин, зачавших детей, не желающих явиться в наш порочный до безысходности мир.

Рассмотрим вначале пространство романа, это несколько основных точек: во-первых, город в Америке /с пригородами Ньюбери и Ридинг, а какой конкретно нам прямо не указывается. Это, видимо, задумка автора, предполагается, что местом действия мог быть любой из крупных городов Америки, любой из больших культурных центров Нового Света, где происходят основные события, связанные с образами Роберта Борка, Оливера Ордока и Энтони Юнгера, хотя слова "великий город" можно расценить как основное определение Нью-Йорка, "золотого яблока" в географии страны/.

Во-вторых, Москва, Красная площадь, где живет сова, два призрака - Ленина и Сталина и где происходят митинги, демонстрации протеста против ужасного монстра XX века - ВПК, военно-промышленного комплекса.

В-третьих, это Мировой Океан, где безумствуют громадные животные - киты, справедливо названные писателем "вселенскими радарами", ибо они самые первые чутко реагируют на аномалии в жизни Мировой души, и последняя точка во всеобъемлющем пространстве романа - орбитальная станция, космический скит, обиталище самозванного монаха Филофея, в миру - Андрея Андреевича Крыльцова, главного героя данного произведения. Эта трагическая фигура в романе - самая значимая и знаменательная, т.к. он - русский, бывший советский ученый-эмбриолог, за много лет работы открывший феномен тавра Кассандры, потеряв на этом тернистом пути любовь и дружбу, семейное счастье и близких по духу. Подкидышем оставленный в послевоенную пору в одном из подмосковных интернатов, он сам чуть не является одним из пресловутых иксродов, лишенных родословной семьи и даже имен родителей - будущих строителей мирового коммунизма, призванных партийной номенклатурой бывшего СССР /вспомним образ Манкурта, не помнящего, что его "отец Доненбай" из романа "И дольше века длится день"/.

Крыльцов, ныне космический монах Филофей решил за все свои земные грехи отплатить самой страшной ценой - своей жизнью, успев перед смертью совершить высокий нравственный подвиг - открыть людям глаза на их образ жизни, порождающий бунт в зачатых людях из будущих поколений.

Визуальное /физическое/ пространство описывается в романе глаголами зрительного восприятия /смотреть, глянуть, видеть, наблюдать, не сводя завороженных взглядов, запечатлеть и т.п./ и посредством имен артефактов /иллюминатор самолета, на котором Роберт Борк летит из Европы и видит огромное стадо китов-самоубийц, окна дома в Ньюбери, из которого Роберт и Джесси видят разбушевавшихся демонстрантов, выступающих за то, чтобы Борк, поддерживающий идеи Филофея, убирался вон из их пригорода; экран телевизора, когда супруги Борки смотрят передачу о предвыборной встрече независимого кандидата в президенты Оливера Ордока; и экран монитора, во время космического телемоста, когда жители города и Филофей общаются между собой, а также ведется трансляция событий с разных точек мира: Пекина, Москвы, Берлина, Варшавы, Монреаля, Рио-де-Жанейро и прочих населенных пунктов. На земном шаре царит стихия гнева, протеста, фанатичного безумства. Приговор всех современников - землян един: "Смерть - Филофею!", т.е. никто не хочет признать, что вина в каждом из нас. Что не смерти надо желать Филофею, а благодарить всем миром за то, что не побоялся сказать правду: "Не так мы живем! Давайте все вместе задумаемся, как искоренить зло, которое неумолимо губит Землю, красавицу-планету!"

Визуальное пространство изображается с помощью метафор и сравнений. Океан писатель называет "хранилищем всемирного потопа", человеческий зародыш у него - "Возобновляющийся вариант людей", горести и радости - зима и лето жизни, тавро Кассандры - закадровый голос эмбрионального эсхата, музыка - трансформация солнечной энергии, религия - резонатор для множества голосов и т.п. Все перечисленные метафоры - именные, или генетивные, кроме них наблюдаются и метафоры глагольные, или когнитивные / зашкалило историю, расшибала телефоны, пригвождены взоры, интегрирует убеждения, существо закодировано, закипал океан, возжигая революции и войны и т.д./.

Гипотетическое /воображаемое/ пространство описывается глаголами ментального состояния /показалось, представить, сподвигнуть на незнание, взоры были пригвождены, скинуть взглядом и т.п./ и гиперонимами /кипящая магма - океан, зародыш - шифр движения вечности, рождение и смерть - продолжение круговорота вечности, Тавре Кассандры - предвестие генетического заката цивилизации, слово - потенциал Вечности, заключенной в нас, музыка - звуковое преображение вселенского пространства и времени и т.д./. Ментальное пространство изображается с помощью синтаксических метафор /темное дупло науки, телега XX века, субстрат и ипостась вечности /о мировом разуме/, мерцающая пурга эфира,

через боль и страдания расширяется Вселенная и пр./.

Физическое /визуальное/ пространство - это то, что я вижу "здесь и теперь", а воображаемое /ментальное/ - это то, что я вижу "здесь и везде" / воображение перемещается в любую точку пространства/ и "теперь и всегда" /воображение перемещается в любую точку в прошлом - в романе это воспоминания Филофея - Крыльцова о своей жизни в СССР - и в будущем - но в книге этот пласт времени представляется как мрак Апокалипсиса.

По мнению зарубежного критика Шпета Г., "чрезестественное изображение материала" [8] достигается естественными для любого писателя приемами. Художественный мир Айтматова - грандиозное вселенское пространство, находясь в котором может прозреть каждый и сделать выводы.

Тему человека и Вселенной, человека и вечности писатель ставит во всех своих произведениях. Они выступают как своеобразная Большая книга, объединенная айтматовскими темами и проблемами, сходством главных героев, их антиподов и образов животного мира, художественным выражением различных взглядов на человека и человечество.

Если в "Плахе" Айтматов растворяется в земной плоти, в земных проявлениях вечного и мгновенного, то в "Тавре Кассандры", как и в романе "И дольше века длится день" выходит за пределы планеты, а в "Вечной невесте" – это Кыргызстан и Германия, город и село, журналист Арсен Саманчин и эстрадная певица Айя Самарова. Писатель вновь за точку отсчета берет "абсолютное будущее время", не удовлетворившись использованием нулевой отметки в истории человечества - гибель и воскрешение Христа в "Плахе", сам по себе символичен. Это говорит о постоянстве мировоззренческих принципов, это свидетельство того, что Айтматов, согласно закону спиралевидного развития мироздания, возвращается к уже сказанному, но уже в другой форме и более убедительно; место действия не "богом забытый уголок" в степях Сары-Озеков, а великие современные державы Америки и Европы, потому что "холодная война" еще в недалеком прошлом, и вся цивилизация ориентируется на их образ жизни.

Различие наблюдается и в пространственном аспекте его романов: конкретная пространственная точка - кладбище Ана-Бейит в "Буранном полустанке" - это место встречи времен: настоящего, прошлого и будущего. Последнее представляется нам в заключительной сцене романа, когда Едигей, верблюд Каранар и собака в ужасе бегут от шума взлетающей в космос ракеты, и которая явственно напоминает Апокалипсис - сцену конца света. "Плаха" продолжает тему Апокалипсиса: роман изобилует смертями и трагическими сценами от первой страницы до последней. Автор использует метафоры при их изображении: обвал в горах /гибель Эрназара/; обвал разрушения, /наркомания, уничтожение волков и сайгаков/; обвал падения /отсутствие веры, кризис нравственности в современном мире/; обвал как символ безысходного отчаяния, жребий героев романа, идущих на плаху.

В романе "Тавро Кассандры" еще более углубляется айтматовское восприятие судьбы вселенной: гибнут киты, Роберт Борк и Филофей, солдаты в Афганистане и демонстранты в Москве, человечество обречено на неизбежное самоуничтожение, ибо даже в эмбрионах - будущем цивилизации - зреет отрицание нынешнего состояния мира, выражающееся в мерцающем пятнышке на лбу беременных женщин, женщин-святынь, само существование которых является естественным продолжением рода Богоматери, рождающих неиссякаемый источник жизни на Земле.

В результате подобного прочтения романов Айтматова создается следующая модель мира: мир - "карусель кровавых драм". Почему он приходит к такому трагическому выводу? Понять это может помочь анализ произведений через призму хронотопа, сделать выводы на философском уровне, обобщить все, что хотел сказать автор замыслом произведений, взглянуть с высоты положения умудренного опытом жизни одного из великих современных писателей, которым гордится кыргызская земля.

Сложность уровня повествования определяется своеобразием композиций романов: в "И дольше века длится день" все связывается местом действия - Серединными землями Желтых степей и образом Буранного Едигея, в "Плахе" все три части соединяет линия трагической судьбы волков, полная бед и скитаний. Этот роман состоит из нескольких временных, а следовательно, пространственных пластах: настоящее, драматические события в Прииссыкулье, давнопрошедшее, /"тысяча девятьсот пятьдесят лет назад" - указывает автор/, - это события последнего дня Иисуса Назарянина перед его казнью на Лысой горе в Иерусалиме, и прошлое, которое складывается из многих временных пластов различных героев: это и жизнь Авдия и хронотопы Инги, наркоманов, обер-кандаловцев, и ретроспективные сцены из жизни Бостона Уркунчиева [2].

В "Тавре Кассандры" наблюдается смешение в единстве прошлого /воспоминания Филофея, еще тогда Андрея Крыльцова о военном детстве и полуголодных юношеских годах, о времени, когда он трудился на благо Советской Родины и по указу партократов моделирующий из зэчек инкуб, вынашивающих будущих коммунистических роботов, это и беглое описание жизни Футуролога Роберта Борка и их идейного наследника Энтони Юнгера/, настоящего /это "бушующая магма океана", предвещающая почти первобытный хаос на планете, явившийся следствием реакции землян на заявление Филофея об открытии гамма-лучей, выявляющих знаки у еще не родившихся на свет, это и демонстрации на Красной площади и в других "горячих" точках красавицы Земли против массового уничтожения людей и природы или задыхающихся от межнациональной розни и прочих войн, наконец, это посланники Матери-природы - огромные стада китов, выбрасывающихся на берег, которые не в силах иначе выразить свой горячий протест против гнета накопившейся в мире энергии зла, рождаемой в людях.

Если рассматривать биографическое время главных героев обоих

романов, то можно увидеть определенное сходство в образах Авдия /"Плаха"/ и Филофея /"Тавро Кассандры"/. Главным героям не повезло; Авдия распяли на саксауле в степи дельцы из хунты Обер-Кандалова; Филофея же, отчаявшись найти правильное понимание людьми величайшего его открытия, шагает в открытый космос, превратившись в сухую мумию, т.е. у обоих героев нет будущего, жестокий мир не оставляет им перспектив. Эта же незавидная участь достигает и других героев романов: Бостона, лишившегося единственного сына Кенджеша, Акбару и Ташчайнара, отчаявшихся оставить после себя потомство, наркоманов, обреченных на неизбежную гибель, гонцов за анашой /"Плаха"/, Джесси, лишившейся мужа и коллеги Роберта Борка, китов, не имеющих другого способа выразить свой протест против деяний людей, как самоубийство, и миллионов землян, чьих судеб не миновала горькая чаша осознания того, что их еще не родившиеся дети не желают придти в их мир /"Тавро Кассандры"/. Однако, в этом романе писатель Чингиз Айтматов дарит образ человека нового поколения - прагматически мыслящей молодежи - Энтони Юнгера, для которого смыслом жизни станет служение делу, за которое заплатили жизнью ученые – американский футуролог Роберт Борк и русский советский генетик-биолог Андрей Андреевич Крыльцов, ставший монахом Филофеем.

Из всего вышесказанного вытекают следующие выводы:

- Хронотоп в романах Айтматова играет сюжетообразующую роль: пласты настоящего, прошлого, давно прошедшего в многообразном переплетении; включение легендарного и мифологического времени, мотив дороги в его временной и пространственной протяженности, все они как организационные центры действия в произведении образуют сюжет романа;

- Жанрообразующий аспект многообразно воплощен через хронотопы: сложность пространственно-временных отношений диктуют многоплановый жанр синтетического романа: социально-философско-психологический жанр. Такими и явились читающему миру все романы Чингиза Айтматова [5];

- На идейно-тематическом уровне хронотоп действительно тесно и разнообразно связан с идейно-тематическим содержанием рассмотренных романов. Каждый хронотоп – это носитель конкретной идеи и является воплощением определенной темы. В романе "И дольше века длится день" Сары-Озеки - средоточие всех линий и все образов, жизнь которых связана с этим местом. В "Плахе" это хронотоп встречи волков и людей, пересечением линий представителей животного мира и мира людей. В "Тавре Кассандры" - "излучающем сплаве" боли, крика разума, света мудрости нам близок писатель и гражданин мира Чингиз Айтматов. В "Вечной невесте" своей жизнью спасает белых барсов от гибели журналист Арсен Саманчин. Вывод писателя однозначен, с горечью он признает: человек несет зло окружающей природе. Там, где человек встречается с животными, и происходит трагедия;

- В книгах повествование ведется от 3-го лица, автор не является непосредственным участником событий, описанных им, но образ его явно и

ощутим читателем, расставлены положительные и отрицательные аспекты, показано отношение к героям, слышится живой на эмоции голос писателя.

В книгах Ч. Айтматова переплетаются образы героев и автора, их мысли и чувства, и рождается удивительно гармоническое единство событий и действий, формы и содержания художественных произведений. Синтез введенных автором хронотопов, оформившись в необычные сюжеты и диктуя жанр синтетических романов многообразием сюжетных линий, тесно связан с темой и идеей произведений - призывом автора остановиться, оглянуться и подумать о том, так ли живут люди? [6].

Все книги Айтматова посвящены, «по сути дела, анализу кризиса нравственности, этой всеобщей беде человечества, расшатавшего собственные опоры существования» [1]. Человечество в своем движении к будущему, утверждает писатель своими романами, не сможет существовать без тех прочных нравственных опор, что в течение тысячелетий были выработана и затем закреплены в заповедях гуманизма, добра и красоты, запечатлены в искусстве, в исполненных мудрости мифах и легендах, передававшихся из поколения в поколение как охранная грамота жизни, которая оберегает человека от дурных поступков и благословляет в мир.

Книги Айтматова явились метафорами, так как метафоры сделались особенно необходимыми в наш век не только из-за вторжения научно-технических свершений в область фантастики, но и скорее потому, что противоречив и дисгармоничен мир, в котором мы живем. Критикой отмечены их проблемность и многоаспектность. Подробно рассматривались его философское, мифологическое, нравственное и «онтологическое» начала. Меньше внимания уделялось социально-публицистической направленности книг как произведений, непосредственно обращенных к сегодняшнему дню общества, к судьбам народа, всего человечества. «Публицистическое в романе чаще всего расценивалось критически и в результате осталось не до конца осмысленным» [7]. Публицистичность вкупе с философичностью составляет стиль Чингиза Айтматова, что и сделало его феноменом современной мировой культуры [3, 4].

Многим близок по духу Айтматов – журналист, эссеист и мыслитель. Его книги-диалоги с Дайсаку Икэдой («Ода величию духа»), Мухтаром Шахановым («Плач охотника над пропастью») и Фейзоллой Намдаром ("Источник духовности и единения всех сторон жизни") – это настоящее чтение для тех, кто думает о днях сегодняшнем и завтрашнем, о судьбах своей и мира. Кто может и хочет думать, если он человек разумный.

Использованные источники:

1. Курманходжаева Р. И. Проблемы воспитания и образования в творчестве Ч. Айтматова. - Б.: КГПУ, 1998. – С.3-118.
2. Сабирова В.К. Аналитическое прочтение романов Ч.Айтматова в дискурсе современной этнологии. Вестник ОшГУ. 2009. № №5. С. 215-219.
3. Сабирова В.К. Особенности публицистики Ч. Айтматова и его соавторов. Вестник ОшГУ. 2012. № 4 (1). С. 118-122.

4. Сабирова В.К. Идейное многообразие публицистики Чингиза Айтматова. Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2014. № 4-2. С. 166-169.
5. Сабирова В.К. Дискурс хронотопа в романистике Чингиза Айтматова. Филологические науки. Вопросы теории и практики. 2014. № 7-1. С. 176-179.
6. Сабирова В.К. Место русского языка в публицистике Чингиза Айтматова. Современные исследования социальных проблем. 2014. № 3 (19). С. 88-93.
7. Петросов К.Г. Герой с идеалом и антигерой /роман Ч. Айтматова «Плаха» в критическом и читательском восприятии/. - Филологические науки, 1989, №3. – С.9-15.
8. Шпет Г. Работа по философии. - Логос, 1992, №2.

УДК 502.34

Савельева А.Е.
студент магистратуры
Новочеркасский инженерно-мелиоративный
институт им. А.К. Кортунова
ФГБОУ ВО Донской ГАУ
Михалин Е.С.
студент магистратуры
Южно-Российский государственный политехнический
университет (НПИ) им. М.И. Платова
Россия, г. Новочеркасск

НАДЗОР И КОНТРОЛЬ В ОБЛАСТИ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ

Аннотация: Отходы производства и потребления - это вещества или объекты, которые образованы в процессе жизнедеятельности и утратили свои функциональные возможности. Твердым бытовым отходам (ТКО) в свое время уделяется большое внимание, т.к. мы непосредственно сталкиваемся с ними в нашей повседневной жизни и именно они образуют полигоны ТКО, которые становятся острой проблемой для большинства городов и населенных пунктов и нуждаются в дальнейшей утилизации.

Ключевые слова: отходы производства и потребления, свалки, полигоны, экологический контроль, надзор, природоохранные органы.

Saveleva E. A., master's student
Novocherkassk engineering-meliorative Institute. A. K. Kortunov of the
Donskoy state agricultural UNIVERSITY, Russia, Novocherkassk
Mikhalin, E. S., student
South-Russian state Polytechnic
University (NPI). M. I. Platov, Russia, Novocherkassk

SUPERVISION AND CONTROL IN THE FIELD OF WASTE MANAGEMENT

Abstract: Waste production and consumption are substances or objects which are formed by the process of life and lost their functionality. Solid waste (MSW) at the time paid much attention, because we encounter them in our daily lives, and they form MSW landfills, which have become an acute problem for most cities and human settlements and require disposal.

Keywords: production wastes and consumption, landfill, landfills, environmental monitoring, supervision and environmental authorities.

Согласно п. 2 ст. 51 Федерального закона от 10.01.2002 N 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» «запрещается сброс отходов производства и потребления, в том числе радиоактивных отходов, в поверхностные и подземные водные объекты, на водосборные площади, в недра и на почву».

Законом установлено, что хранение отходов должно осуществляться только в специально отведенных для этого объектах – полигонах или

свалках, соответствующих требованиям законодательства.

Объекты, предназначенные для размещения отходов вносятся в государственный реестр объектов размещения отходов, или ГРОРО. Запрещается также размещение отходов на объектах, которые в свою очередь не внесены в ГРОРО. На сайте этого реестра можно найти необходимую информацию о всех действующих свалках и полигонах. Складирование отходов вне мест, указанных в реестре, влечет за собой правонарушение, ответственность за которые прописана в ст. 8 КоАП.

Обращение с отходами считается деятельностью, опасной для окружающей среды и здоровья граждан. Следовательно, эта деятельность должна подлежать лицензированию в соответствии с законодательством Российской Федерации, а также жесткому контролю со стороны населения, а также органов государственной власти.

Закон об отходах производства и потребления устанавливает три вида контроля, представленные на рисунке 1.

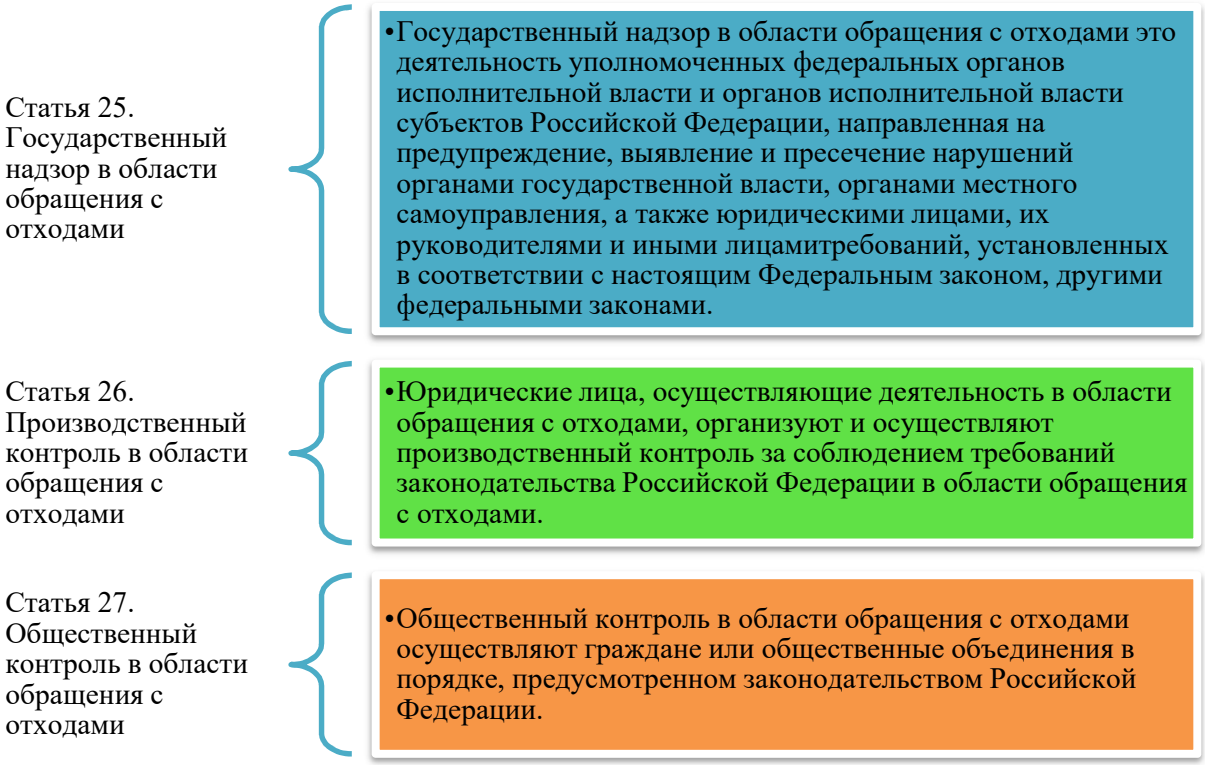


Рисунок 1 – Виды контроля обращения с отходами

Статья 68. П. 4. «Граждане, изъявившие желание оказывать органам государственного надзора содействие в природоохранной деятельности на добровольной и безвозмездной основе, могут осуществлять общественный контроль в области охраны окружающей среды (общественный экологический контроль) в качестве общественных инспекторов по охране окружающей среды. Общественные инспекторы по охране окружающей среды при осуществлении указанной деятельности взаимодействуют с общественными советами органов государственного лесного и экологического надзора».

Права общественных инспекторов по охране окружающей среды указаны на рисунке 2.

Общественные инспектора имеют право:	1) фиксировать, в том числе с помощью фото- и видеосъемки, правонарушения в области охраны окружающей среды и природопользования и направлять соответствующие материалы, содержащие данные, указывающие на наличие признаков административного правонарушения, в органы государственного надзора;
	2) принимать меры по обеспечению сохранности вещественных доказательств на местах совершения правонарушений;
	3) сообщать в устной форме физическим лицам информацию, касающуюся совершения физическим лицом правонарушения в области охраны окружающей среды;
	4) содействовать в реализации государственных программ по охране объектов животного мира и среды их обитания;
	5) обращаться в органы государственной власти Российской Федерации, органы государственной власти субъектов Российской Федерации, органы местного самоуправления, к должностным лицам, в организации о предоставлении своевременной, полной, достоверной, необходимой для осуществления общественного контроля в области охраны окружающей среды (общественного экологического контроля) информации о состоянии окружающей среды, принимаемых мерах по ее охране, об обстоятельствах и фактах осуществления хозяйственной и иной деятельности, которые негативно воздействуют на окружающую среду, создают угрозу жизни, здоровью и имуществу граждан;
	6) участвовать в работе по экологическому просвещению населения.
	7. Порядок организации деятельности общественных инспекторов по охране окружающей среды, в том числе форма удостоверения, порядок его выдач, порядок взаимодействия общественных советов органов государственного лесного и экологического надзора и общественных инспекторов по охране окружающей среды, устанавливается уполномоченным федеральным органом исполнительной власти.

Рисунок 2 - Права общественных инспекторов по охране окружающей среды

По общему правилу за несанкционированную свалку несет ответственность орган власти, на территории которого возникла свалка. Чаще свалки возникают именно на территории населенных пунктов, которые находятся в ведении органов местного самоуправления. Федеральный закон от 06.10.2003 г. N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» накладывает именно на муниципалитеты обязательства по вывозу мусора и надлежащему содержанию территории.

Помимо этого они обязаны участвовать в организации деятельности по сбору (в том числе, раздельному сбору) и транспортированию твердых

коммунальных отходов; поддерживать и улучшать санитарное и эстетическое состояние территории.

Помимо органов местного самоуправления за чистоту территории отвечают следующие природоохранные органы:

1) территориальный орган Росприроднадзора;

2) региональный орган власти, наделенный полномочиями в сфере природопользования и обращения с отходами.

Есть еще несколько способов сообщить о свалке:

– размещение информации о свалке на страницах социальных сетей.

– можно подготовить петицию в письменном виде и собрать большое количество подписей в поддержку инициативы по уборке свалки.

– обратиться в местные или федеральные СМИ и выразить готовность помочь им в подготовке репортажа

– Повысить эффективность борьбы со свалками помогу:

1. Государственные и общественные интернет-ресурсы: ФГИС "Наша природа";

2. Общественные инициативы: Горячая линия;

3. Общественные интернет-инициативы: Карта свалок, Экологическая карта России, Сердитый гражданин.

По мнению Росприроднадзора, ситуацию, сложившуюся сегодня на землях населенных пунктов в области обращения с отходами, можно охарактеризовать как крайне негативную. Количество несанкционированных свалок более чем в 2 раза превышает количество легальных объектов размещения отходов.

Использованные источники:

1. Федеральный закон "О внесении изменений в Федеральный закон «Об охране окружающей среды и отдельные законодательные акты Российской Федерации в части создания лесопарковых зеленых поясов»" от 03.07.2016 N 353-ФЗ (последняя редакция). – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_200730/

2. Федеральный закон от 24.06.1998 N 89-ФЗ "Об отходах производства и потребления". – URL: http://ppt.ru/newstext.phtml?id=6032

3. Федеральный закон "Об охране окружающей среды" от 10.01.2002 N 7-ФЗ (последняя редакция) . – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34823/

4. Федеральный закон от 06.10.2003 г. N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в РФ» . – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_44571/

УДК 331.556

Сальникова Л.С.
студент
Волосенцева Ю.Д.
студент
институт Мировой экономики и финансов
Волгоградский государственный университет
научный руководитель: Митрофанова И.В., д.э.н., г.н.с.
профессор
кафедра экономической теории,
мировой и региональной экономики ВолГУ
Южный научный центр РАН

ВЛИЯНИЕ ВНУТРЕННЕЙ МИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РФ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Аннотация. Статья посвящена анализу региональных особенностей миграционной активности молодежи в Волгоградской области. Основным источником информации являются официальные статистические данные Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Волгоградской области. В статье проводится анализ внутрирегиональных миграционных процессов, основой которых является миграционная активность молодежи.

Ключевые слова: миграционные процессы, миграционная подвижность, внутренняя миграция, причины миграции, факторы миграции, миграционная привлекательность.

Salnikova L.S.
student of the Institute of World economy and Finance
Volgograd state University
Volosentseva Yu.D.
student of the Institute of World economy and Finance
Volgograd state University

THE EFFECT OF INTERNAL MIGRATION OF YOUTH IN SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION: REGIONAL ASPECT

Abstract. The article is devoted to analysis of regional features of migration activity of young people in the Volgograd region. The main source of information are official statistics of Territorial body of Federal state statistics service in the Volgograd region. The article presents a comparative analysis of intraregional migration processes, migration activity of young people.

Keywords: migration, migratory mobility, internal migration, causes of migration, migration factors, migration attractiveness.

Миграция населения является одним из самых сложных социально-

экономических процессов, подверженных воздействию комплекса политических, экономических и социальных факторов. Большего внимания для научного рассмотрения сегодня заслуживает внутренняя региональная миграция, поскольку эта область в последнее время оказалась на втором плане научных исследований.

Волгоградская область - субъект РФ, расположенный на Юго-Востоке Восточно-Европейской равнины. Волгоградская область граничит с Астраханской, Ростовской, Саратовской, Воронежской областями, Республикой Калмыкия и Казахстаном. Миграционные процессы в Волгоградской области определяются факторами, общими для ряда регионов как юга России, таких как, Ростовская, Астраханская область, Ставропольский край, так и регионов Среднего Поволжья. С одной стороны, одной из основных проблем миграционной ситуации является сокращения численности населения области, с другой - увеличение количества мигрантов из других регионов РФ и стран СНГ.

На 1 января 2017 года численность населения Волгоградской области составила 2535,2 тыс. человек (по сравнению с 2016 годом уменьшилась на 10,7 тыс. человек) [2].

Таблица 1

Динамика миграционного прироста в Волгоградской области за период 2014 – 2016 гг

	2014	**2015**	**2016**
Прибыло – всего	44179	49095	57227
в том числе:			
из других регионов России	19109	19915	22940
в пределах региона	20545	23255	28484
из стран СНГ	4152	5562	5395
из других зарубежных стран	373	363	408
Выбыло – всего	50493	54762	61680
в том числе:			
в другие регионы России	28516	29738	30378
в пределах региона	20545	23255	28484
в страны СНГ	1155	1447	2430
в другие зарубежные страны	277	322	388
Миграционный прирост (убыль) - всего	-6314	-5667	-4453
в том числе:			
из других регионов России	-9407	-9823	-7438
в пределах региона	-	-	-
из стран СНГ	2997	4115	2965
из других зарубежных стран	96	41	20

Миграционный прирост имеет отрицательное значение: по данному показателю сохраняется отставание от городов-миллионников Российской Федерации, что характеризуется высоким оттоком населения.

За 2014–2016 годы в миграционном обмене с другими регионами Российской Федерации область потеряла 1862 человек. Наибольшей миграционной подвижностью обладает социальная группа молодежь в возрасте от 16 до 30 лет.

Одной из негативных тенденций является рост оттока молодежи в соседние города, а значит, и отток трудовых ресурсов высшего качества. Получив образование, молодые люди начинают трудоустраиваться, создают семьи, ищут лучшие условия для работы и жизни, эти обстоятельства прежде всего и обусловливают высокую миграционную активность молодежи [1].

Необходимо выделить две лидирующие причины, из-за которых молодежь высказывает желание уехать из региона, и обе они связаны с отсутствием возможности для реализации их трудового и экономического потенциала.

На миграционное поведение молодежи влияют многие факторы, прежде всего социально-экономическое положение региона, уровень безработицы и возможность найти достойную работу, а также уровень заработной платы.

В структуре миграции в Волгоградской области преобладает межрегиональный поток. Больше всего мигрантов уезжают из Волгоградской области в регионы ЦФО (Москва, Московская область), СЗФО (Санкт-Петербург) и ЮФО (Краснодарский край). Большая часть межрегиональных иммигрантов прибывает из Северо-Кавказского региона.

Такой отток населения влияет на возрастную структуру населения. В результате по области снижается доля населения в трудоспособном возрасте и растет доля лиц старше трудоспособного возраста, так как население в этом возрасте имеет очень низкую миграционную активность.

Таким образом, основными субъектами миграционной активности в Волгоградской области является молодежь. Статистические данные показывают, что основу миграционных потоков Волгоградского региона составляет межрегиональное переселение граждан в другие регионы Российской Федерации. В течение последних лет по этому виду миграции область имеет устойчивый отток населения в другие регионы. Стремление к переселению вызвано также желанием иметь лучшие социально-экономические условия и качество жизни, которые есть в регионах вселения.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что для достижения сбалансированности региональных экономических и демографических структур и процессов необходимо управлять миграционным процессом, так как возможность их саморегулирования в данное время чрезвычайно невелика в виду низкой результативности миграционной политики на региональном уровне. Региональные власти должны уделять большее внимание экономическому развитию региона, усовершенствованию социальной инфраструктуры и росту уровня и качества регионального образования, так как эти меры могут содействовать уменьшению оттока молодежи из Волгоградской области.

Использованные источники:

1. Денисова Г.С. Современные миграционные процессы в Южном федеральном округе// Наука юга России (Вестник Южного научного центра). 2016. № 3. С. 101- 110

2. Социально-экономическое положение Волгоградской области в январе 2017 года: доклад / Терр. орган Фед. службы гос. статистики по Волгоград. обл. – Волгоград : Волгоградстат, 2017. – 36 с.

УДК 330

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Михуля В.Г.
студент
Академия Маркетинга и Социально-
Информационных технологий- ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПАРАМЕТРОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА РОССИИ

Аннотация: в статье рассмотрены и проанализированы основные параметры государственного бюджета Российской Федерации на 2018-2019 годы.

Ключевые слова: экономика, бюджет, анализ, дефицит, доходы, расходы.

Sapunov A.-candidate of economic Sciences, associate ProfessorAcademy
of Marketing and Socially-Information technologies
Krasnodar, Russia
Mihulya V. G.
student
Academy of Marketing and Socially-Information technologies - IMSIT
Krasnodar city, Russian Federation

ANALYSIS OF THE MAIN PARAMETERS OF THE NATIONAL BUDGET OF RUSSIA

Abstract: In this article, the main parameters of the national budget of the Russian Federation for 2018-2019 will be examined and analyzed.

Key words: economy, budget, analysis, deficit, incomes, expenditures.

При разработке бюджета на 2018 год Минфин ставил перед собой задачу перейти от стабилизации экономики к перспективе ее роста, который, по оценке экспертов, составит около 2%, о чём сообщил замминистра финансов Владимир Колычев, представляя на Общественном совете в Минфине основные направления бюджетной, налоговой и таможенной политики на 2018-2020 годы.

Главные принципы, заложенные в бюджет и направленные на решение этих задач: бюджетное правило, которое призвано снизить зависимость российской экономики от цен на нефть, и фискальная нейтральность[2].

В данной работе будут рассмотрены и проанализированы основные параметры государственного бюджета Российской Федерации на 2018-2019 годы.

Проект федерального бюджета на плановый период 2018–2019 гг. имеет следующие основные показатели:

Таблица 1 - Основные характеристики федерального бюджета в 2018–

2019 гг.

	Млрд руб.		% ВВП	
	2018	2019	2018	2019
Доходы	14 029	14 845	15,2	15
Нефтегазовые доходы	5 114	5 348	5,5	5,4
Ненефтегазовые доходы	8 915	9 497	9,7	9,6
Расходы	16 040	15 987	17,4	16,2
Дефицит (-) / профицит (+)	-2 011	-1 142	-2,2	-1,2
Ненефтегазовый дефицит	-7 125	-6 490	-7,7	-6,5

Источник: Пояснительная записка к проекту федерального закона «О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов»

2017–2019 гг. при планировании федерального бюджета прогнозируются как период выхода на параметры сбалансированного развития экономики [1].

Минфин и Правительство возвращаются к трехлетнему бюджетному планированию: законопроект включает в себя параметры не только на 2017 г., но и на плановый период 2018–2019 гг. Однако остается неясным, насколько удастся следовать заложенным параметрам в течение всего трехлетнего периода, сможет ли это стать не номинальным, а реальным сигналом как для населения, так и для бизнеса с точки зрения стабильности бюджетно-налоговой политики государства.

В соответствии с законопроектом доходы федерального бюджета продолжат снижение в долях ВВП. К 2019 г. их объем не превысит 15% ВВП, относительно показателей прошлых лет. Сокращение доходов федерального бюджета будет обусловлено снижением нефтегазовых поступлений за рассматриваемый период до 5,4% ВВП в 2019 г. в условиях сохранения низких цен на нефть. При этом объем не нефтегазовых доходов будет проявлять устойчивость и в соответствии с бюджетными проектировками не опустится ниже 9,7–9,6% ВВП [5].

Динамика общего объема расходов будет снижаться как в долях ВВП, так и в номинальном выражении, что связано с проведением курса, направленного на бюджетную консолидацию в рамках переходного периода. К 2019 г. объем расходов федерального бюджета опустится к отметке 16,1% ВВП. Таким образом, ежегодное сокращение общего объема федеральных расходов составит порядка 1–1,3 п.п. ВВП.

Бюджетными проектировками на 2017–2019 гг. запланировано значительное снижение объема дефицита федерального бюджета темпами, равными около 1 п.п. ВВП в год. Так, по итогам 2019 г. общий объем дефицита составит 1,2% ВВП. При этом снижается и не нефтегазовый дефицит до 6,5% ВВП к 2019 г., что будет означать снижение зависимости федерального бюджета от внешнеэкономической конъюнктуры [4].

На фоне общего сокращения объема дефицита в плановом периоде существенно изменится соотношение источников его финансирования. До 90% всего объема дефицита будет компенсироваться источниками

внутреннего финансирования дефицита, преимущественно государственными ценными бумагами. Такая структура источников финансирования дефицита учитывает сохранение к концу 2019 г. средств ФНБ в объеме 3,1% ВВП.

Таким образом, проект федерального бюджета на 2017 г. и на плановый период 2018–2019 гг. предусматривает резкое увеличение внутренних заимствований, в результате которого чистое привлечение ресурсов за счет выпуска государственных ценных бумаг будет превышать 1 трлн рублей ежегодно. В принципе, Минфин России вполне способен привлечь такие займы на внутреннем рынке без существенных негативных последствий для процентных ставок и финансовой стабильности. Государственный внутренний долг вырастет до 16,8% ВВП в 2019 г., что является сравнительно невысоким уровнем для развивающихся стран.

Спрос на российские государственные ценные бумаги является и будет оставаться высоким: инвестирование в облигации федерального займа представляет собой одну из лучших стратегий на внутренних долговых рынках развивающихся стран, что во многом связано с предсказуемой, понятной и пользующейся доверием политикой Банка России по снижению инфляции. К тому же наличие объемного и ликвидного рынка внутреннего государственного долга является необходимым условием признания национальной валюты страны в качестве резервной валюты, хотя бы регионального масштаба [3].

Следовательно, если фактическое исполнение бюджета будет придерживаться заложенных в проекте параметров и дефицит бюджета снизится до минимальных значений к 2019 г., заложенные в проект параметры внутренних заимствований представляются вполне реалистичными. Однако необходимость финансирования значительно большего бюджетного дефицита может столкнуться с трудностями и привести к росту процентных ставок и вытеснению частных инвестиций.

Таким образом, период 2018–2019 гг. можно назвать переходным с точки зрения проводимой бюджетной консолидации. Снижение дефицита бюджета достигается в основном за счет сокращения объема государственных расходов не только в долях ВВП, но и в номинальном выражении. При этом общий объем доходов продолжит снижение за счет нефтегазовой составляющей в условиях сохранения низких цен на нефть. Поступления не нефтегазовых доходов прогнозируются на стабильном уровне. Также нельзя забывать о том, что цены на нефть могут опуститься и ниже прогнозируемого уровня (даже с учетом консервативности текущего прогноза). При этом планы по номинальному сокращению расходов задают достаточно жесткие рамки для бюджетной политики и без реализации системных мер по повышению эффективности расходов и оптимизации их структуры могут оказаться либо трудно выполнимыми на практике, либо стать фактором для сдерживания экономического роста, особенно в условиях сокращения бюджетных инвестиций.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 19.12.2016 N 415-ФЗ (ред. от 14.11.2017) "О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов";
2. Приходченко Ю.Н., Сапунов А.В. Стратегическое планирование регионального развития. Приоритетные направления развития образования и науки. Сборник материалов Международной научно-практической конференции. В 2-х томах. 2017. С.217-220
3. Сапунова Т.А., Кулик Е.В. Оценка и прогнозирование инвестиционного рынка в РФ и Краснодарском крае. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.100-104.
4. Сапунова Т.А., Самодурова Т.В. Проблема прогнозирования уровня жизни населения Российской Федерации и Краснодарского края. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.97-100.
5. Сапунова Т.А, Астафьев Н.Е. Прогнозные оценки экспорта России в условиях санкций. Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. Сборник материалов V Международной научно-практической конференции.2017. С.58-59.

УДК 330

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Глазова С.А.
студент
Академия Маркетинга и Социально-
Информационных технологий- ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГНОЗОВ, ПРОГРАММ И ПЛАНОВ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РФ

Аннотация: в статье определена роль государственной системы прогнозирования и планирования. Представлена классификация госпрогнозов. Дана характеристика макроэкономическим прогнозам и планам.

Ключевые слова: прогноз, план, программа, социально-экономическое развитие, экономика, стратегия.

Sapunov A.-candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and Socially-Information technologies -IMSIT
Krasnodar city, Russian Federation
Glazov S.
Student
Academy of Marketing and Socially-Information technologies - IMSIT
Krasnodar city, Russian Federation

SYSTEM STATE PROJECTIONS, PROGRAMMES AND PLANS FOR SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the article defines the role of the state system of forecasting and planning. The classification of voprosov. The characteristic of macroeconomic forecasts and plans.

Key words: forecast, plan, program, socio-economic development, Economics, strategy.

Система прогнозов разрабатывается для формирования стратегии и тактики развития экономики. Такая система включает комплексные и частные прогнозы социального и экономического развития не только страны, но и регионов.

На основе результатов прогнозных расчетов определяются основные направления стратегии социально-экономического развития, а также составляются индикативные планы, вырабатывается механизм государственного регулирования экономики.

По масштабу прогнозирования можно выделить макроэкономические прогнозы, межотраслевые и межрегиональные, прогнозы развития народнохозяйственных комплексов, отраслевые и региональные прогнозы,

прогнозы звеньев экономики (предприятий, объединений, отдельных производств и продуктов) [5].

Прогнозы делятся на оперативные (на каждый день, неделю, декаду), краткосрочные (от месяца до года), среднесрочные (от 3-5 лет) и долгосрочные (от 5 до 15-20 лет).

Система частных прогнозов включает: демографические прогнозы, прогнозы природных ресурсов, их освоения и экологические прогнозы, прогнозы развития науки и техники, социальные и экономические прогнозы .

Демографические прогнозы характеризуют динамику народонаселения, численность населения на перспективу, половозрастной состав, трудовой потенциал, размещение его по стране, миграционные процессы. Они позволяют определить потенциальные трудовые ресурсы. На их основе формируется демографическая политика (стимулирование рождаемости, сокращение смертности и т.д.), определяются потребности в продовольственных и непродовольственных товарах, прогнозируется развитие социальной сферы, жилищного строительства [3].

Прогнозы природных ресурсов, их освоения и экологические прогнозы разрабатываются для определения перспективного природно-ресурсного потенциала. Они содержат также информацию о состоянии окружающей среды и комплекс мероприятий по предотвращению или максимальному смягчению негативного влияния хозяйственной деятельности на окружающую природную среду[6].

Обоснованные представления о предполагаемых научных и технических результатах и достижениях, о возможном использовании этих результатов в производстве и других сферах народного хозяйства, об экономических, социальных, экологических последствиях научно-технического прогресса дают прогнозы развития науки и техники. Это направление прогнозирования включает такие виды прогнозов как :

- прогнозы развития фундаментальных наук, предвиденных научных открытий;
- научно-технические прогнозы по комплексным направлениям научно-технического прогресса (комплексная автоматизация производства, электронизация и т.д.);
- прогнозы развития отдельных видов продукции и технологических процессов[2].

На основе прогнозов научно-технического развития осуществляется выбор приоритетов научно-технического прогресса .

Социальные прогнозы характеризуют уровень социального развития, решение проблем свободного времени, направления совершенствования образа жизни, задач удовлетворения потребностей людей.

Экономические прогнозы устанавливают динамику развития экономики, структурные сдвиги, внешнеэкономические связи, территориальные сдвиги в размещении производительных сил, воспроизводство основных фондов и необходимые для этого инвестиции.

На основе частных прогнозов, характеризующих различные стороны процесса воспроизводства, разрабатываются комплексные прогнозы экономического и социального развития страны и регионов.

Логика разработки комплексных прогнозов экономического и социального развития в переходный период предусматривает: оценку тенденций социально-экономического развития, факторов экономического роста; определение возможных альтернатив развития в перспективе и проблем, которые могут возникнуть при том или ином варианте развития; основные направления структурной, научно-технической, социальной и региональной политики; институциональные изменения в экономике; формирование механизма государственного регулирования экономического и социального развития; оценку ресурсного обеспечения [4].

Для обеспечения скользящего планирования и взаимодействия макроуровня и микроуровня разрабатывается система планов, которая включает планы по уровням управления экономикой и планы временного аспекта.

На макроуровне разрабатываются планы, программы экономического и социального развития страны, на региональном уровне — планы развития регионов (областей, районов, городов).

Система планов временного аспекта включает долгосрочные планы (15—20 лет), среднесрочные планы (3—5 лет), краткосрочные планы (до 1 года) и оперативные планы (сутки, неделя, декада) [1].

Долгосрочный план отражает стратегию экономического и социального развития на долгосрочный период, главные цели, приоритеты, пути и средства их достижения. А стратегия развития отдельных предприятий или отражается уже в бизнес-планах.

В среднесрочных планах конкретизируются основные направления стратегии. Их разрабатывают сроком на 3—5 лет. Самым оптимальным сроком является пятилетний период, так как в течении этих пяти лет можно выполнить строительство и ввести в действие крупные объекты . Также за это время можно провести реконструкцию предприятий и подготовить кадры специалистов. Все показатели определяются по каждому году в течении пяти лет. Мероприятия по достижению целей плана конкретизируются с учетом изменяющихся условий . Изменения, которые происходят в течение пятилетки, необходимо отображать в долгосрочном плане.

Годовые планы формируются на основе пятилетних планов. При этом должны учитываться изменения условий в соответствующем году и вносится поправки . Одновременно с этим должны вносится поправки и в пятилетний план .

Составной частью планов должны быть целевые комплексные программы, которые направленны на решение важнейших социально-экономических, научно-технических и экологических проблем.

Использованные источники:

1. Сапунов А.В. Кластерно-когнитивный подход в стратегическом планировании на мезо-уровне. Вестник Адыгейского государственного университета . Серия 5: Экономика.2013. С. 120.
2. Приходченко Ю.Н., Сапунов А.В. Стратегическое планирование регионального развития. Приоритетные направления развития образования и науки. Сборник материалов Международной научно-практической конференции. В 2-х томах. 2017. С.217-220
3. Сапунова Т.А., Петрушина А.А. Оценка социально-экономического развития Краснодарского края. Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях. Сборник статей Международной научно-практической конференции.2017.Часть 3 С.63-68
4. Сапунова Т.А., Кулик Е.В. Оценка и прогнозирование инвестиционного рынка в РФ и Краснодарском крае. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.100-104.
5. Сапунова Т.А., Самодурова Т.В. Проблема прогнозирования уровня жизни населения Российской Федерации и Краснодарского края. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.97-100.
6. Сапунова Т.А, Астафьев Н.Е. Прогнозные оценки экспорта России в условиях санкций. Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. Сборник материалов V Международной научно-практической конференции.2017. С.58-59.

УДК 330.322

Сапунова Т. А., к.э.н.
доцент
Гриб Т.С.
студент 4 курса
факультет «Менеджмент»
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий - ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ИНФРАСТРУКТУРУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в данной статье рассмотрено влияние инвестиций на инфраструктуру России.

Ключевые слова: инвестиции, инфраструктура, кризис, прогноз, Российская Федерация.

Sapunova T.A.
associate professor, candidate of economic sciences
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation
Mushroom T.S.
female student
4 year, faculty «Management»
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation

INFLUENCE OF INVESTMENTS ON THE INFRASTRUCTURE OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: This article examines the impact of investment on the infrastructure of Russia.

Key words: investments, infrastructure, crisis, forecast, Russian Federation.

Увеличение государственных расходов на развитие инфраструктуры является хорошим инструментом для борьбы с рецессией, так как обеспечивает мультипликативный эффект в экономике. В строительство вовлекаются предприятия из разных отраслей, что ведет к созданию новых рабочих мест, а рост занятости помогает поддержать потребление. Однако в текущих экономических условиях мультипликативный эффект от таких инвестиций в России будет минимальным, поскольку в стране безработица сохраняется низкой (5,8%), а стоимость капитала — высокой. Это означает, что нет ресурсов для новых рабочих мест, а значительная часть доходов предприятий пойдет не на новые инвестиции, а на обслуживание текущих обязательств. С другой стороны, в условиях кризиса сокращение инвестиций со стороны государства приведет к еще большему спаду в экономике и поэтому тоже недопустимо. Таким образом, наиболее оптимальным

решением видится поддержание объемов государственных инвестиций в инфраструктуру на уровне прошлых лет до тех пор, пока процентные ставки не опустятся до комфортного уровня и экономика не возобновит рост. [1].

Экономический кризис затрудняет реализацию инфраструктурных проектов, но ситуация далека от критической.

Доходы федерального бюджета упадут в 2017 г. на 12% г/г (в номинальном выражении), в то время как расходы, хоть и сократятся относительно первоначального плана на 2%, вырастут на 2.6% г/г. При этом затраты на транспортную инфраструктуру, по всей видимости, снизятся на 10-15% от первоначального плана, но также будут близки к уровню 2016 г, который был весьма высоким. В первую очередь сокращение затронет финансирование дорог.

По прогнозам Министерства экономического развития, в 2017 г. инфляция составит около 12%. Несмотря на то, что в строительной отрасли инфляция в 1,5-2 раза ниже потребительской, подрядчики заключают с заказчиком долгосрочные контракты, стоимость которых сложно повысить в случае роста цен, и поэтому также вынуждены жертвовать своей рентабельностью. Ускорение инфляции особенно негативно сказывается при проектировании долгосрочных концессионных проектов. Учитывая высокую долю заемных средств и длительный период окупаемости, даже незначительное отклонение переменных значений (таких как инфляция) от прогнозных оказывает существенное влияние на динамику денежных потоков и окупаемость проектов. [3].

В связи с неравномерностью авансовых платежей от государства строительные компании привлекают краткосрочные банковские кредиты. Однако ставки по ним (в среднем выше 13-15% в рублях) не позволяют подрядчикам работать с положительной рентабельностью. В результате многие компании приостановили строительные работы в этом году, а самые закредитованные вынуждены были заявить о банкротстве. По мере снижения ставок активность в строительной отрасли будет возрастать. Так, уже в 2018 г. ЦБ ожидает замедления инфляции до 7%, а в 2019 г. - до 4%.

Высокие валютные риски препятствуют возможности привлекать более дешевое финансирование на строительство инфраструктурных объектов у иностранных инвесторов. И хотя западные банки и до санкций практически не участвовали в финансировании российской инфраструктуры, сейчас с этой проблемой сталкиваются инвесторы из Азии.

Внесены важные изменения в Законы о рынке ценных бумаг, акционерных обществах и концессиях, которые существенно расширяют возможности привлечения инвестиций в инфраструктуру и снижают риски для инвесторов. В ближайшее время будет принят Закон о государственно-частном партнерстве. [4].

Реализуется проект по созданию системы взимания платы с грузовых автомобилей за проезд по федеральным трассам, который даст дополнительные средства на строительство дорог.

Заметно повышается качество презентационных материалов по крупным инфраструктурным проектам таких компаний, как ГК «Автодор». Это привлекает на тендеры большое количество участников (по 3-4 крупных консорциума), повышает конкуренцию и эффективность инвестиций.

Идет реформа аэропортов. Крупнейшие московские аэропорты объединяются в холдинги, где контрольный пакет будет принадлежать частным инвесторам. Региональные аэропорты передаются из федеральной в региональную собственность, где местные власти организуют их приватизацию и привлекают частных инвесторов для дальнейшего развития. [2].

Активнее идут переговоры между Россией и Китаем о совместном развитии транспортных коридоров. Реализация строительства ВСМ «Москва - Казань» вписывается в китайский мегапроект «Экономического пояса Шелкового пути путь».

В период с 2016 г. по 2020 гг. в транспортную и энергетическую инфраструктуру будет инвестировано 11 трлн руб. (в среднем 2,2 трлн руб. в год, 40 млрд долл.), что сопоставимо с объемом инвестиций за предыдущие пять лет. Отсутствие роста в реальном выражении приведет к снижению доли инфраструктурных инвестиций к ВВП до 2,5% с 3,5%. Больше всего сократятся инвестиции в энергетику (-37%), а в аэропортовую и портовую инфраструктуру вырастут на 12% и 45% соответственно. На развитие дорог будет направлена почти половина инвестиций. В приоритете проекты, которые надо завершить к ЧМ по футболу в 2018 г. — трасса «Москва–Санкт-Петербург» и ЦКАД. Вложения в железнодорожную инфраструктуру стагнируют. На них приходится 12% всех инвестиций. По сути, единственным крупным проектом на ближайшие годы является расширение БАМа и Транссиба (Восточный полигон). В случае начала строительства ВСМ «Москва–Казань», общий приток инвестиций в инфраструктуру увеличится еще на 1 трлн руб.

Расходы на транспортную инфраструктуру увеличатся в номинальном выражении, но сократятся в реальном. Непосредственно в транспортную инфраструктуру (строительство, ремонт и расширение автомобильных и железных дорог, аэропортов и портов) за период 2016-2020 гг. должно быть инвестировано 9 трлн руб. (около 1,8 трлн руб. ежегодно, 32 млрд долл.) или около 2,0% от ВВП против 2,3% за предыдущие пять лет. По сравнению с прошлогодним исследованием объем инвестиций может сократиться на 10-15%, но он все еще будет на 3-5% больше, чем в предыдущем периоде (2011-2015 гг.). Однако с учетом ускорения инфляции инвестиции снизятся в реальном выражении. Сокращение расходов бюджета будет компенсироваться увеличением финансирования из ФНБ и системы пенсионных накоплений. [5].

Сократить финансирование многих проектов невозможно. Дело в том, что многие из них, такие как скоростная трасса «Москва–Санкт- Петербург» и Московский метрополитен, находятся в активной фазе строительства, и

сокращение их финансирования сейчас, увеличит стоимость строительства этих проектов в будущем. Кроме того, у России есть обязательства построить качественную инфраструктуру к Чемпионату мира по футболу-2018 (например, ЦКАД), поэтому и тут возможности для сокращений отсутствуют. Отметим также, что большой неожиданностью стал взрывной рост пассажиропотока в авиаперевозках на внутренних рейсах, в том числе из-за девальвации рубля и популяризации российского туризма. В этой связи сокращение инвестиций в модернизацию аэропортов тоже представляется рискованным (поэтому, несмотря на кризис, идет расширение аэропорта «Шереметьево», начато строительство нового аэропорта в Ростове-на-Дону). Наконец, ослабление рубля способствует увеличению объемов экспорта сырья, а, следовательно, возникает необходимость активнее инвестировать в расширение экспортных железнодорожных маршрутов и мощностей портов, особенно в направлении Дальнего Востока.

Слабым звеном пока является финансирование региональных дорог. Материальное положение многих регионов находится в гораздо худшем состоянии, чем положение федерального центра. По оценкам федерального казначейства, общий бюджет региональных дорожных фондов в 2017 г. сократится на 12%, до 713 млрд руб. Предположительно, фактические расходы будут еще ниже — около 540 млрд руб. (-23% г/г). [3].

Общий объем инвестиций в железнодорожную отрасль по федеральной целевой программе «Развитие транспортной системы России» в 2016-2020 гг. составит 2,1 трлн руб. (38 млрд долл. при курсе 55 руб. за долл.). Это на 46% больше, чем было потрачено за предыдущие пять лет (2011-2015 гг.), однако при прогнозируемой среднегодовой инфляции в 7-8% в реальном выражении объем инвестиций остается фактически без изменений. Непосредственно на развитие железнодорожной инфраструктуры, по нашим оценкам, планируется направить около 60% всех расходов программы — 1,3 трлн руб. или 260 млрд руб. (5 млрд долл.) ежегодно. Остальные средства должны пойти на закупку локомотивов, вагонов, НИОКР и социальные проекты, что напрямую не относится к инфраструктуре.

В ближайшие несколько лет крупнейшими проектами в отрасли будут: строительство Восточного полигона (расширение БАМа и Транссиба), расширение подходов к северным и южным портам России, строительство Северного широтного хода — железнодорожной ветки «Салехард–Надым» и моста через р. Обь. Новый проект в программе — строительство железнодорожной линии «Прохоровка–Батайск» протяженностью 748 км, которая должна пойти в обход территории Украины. В инвестиционной программе РЖД этот проект пока не значится, и его реализация возможна лишь при финансовой поддержке федерального бюджета. Кроме того, ни в ФЦП, ни в инвестиционной программе РЖД пока не фигурирует проект строительства высокоскоростной железной дороги «Москва – Казань», хотя ее проектирование уже началось. Элегест – Кызыл – Курагино – ГЧП в

строительстве железных дорог. [5].

В ближайшее время начнется строительство железной дороги Элегест – Кызыл – Курагино протяженностью 410 км, которая свяжет угольные месторождения Республики Тува с Красноярским краем и основными железнодорожными магистралями России.

Строительство дороги — часть масштабного вертикально интегрированного проекта, который включает в себя освоение крупного Элегестского угольного месторождения, строительство ГОКа, железной дороги для вывоза угля и угольного терминала на Дальнем Востоке в порту «Ванино».

Особенность проекта в том, что он реализуется на средства частного инвестора — Тувинской Энергетической Промышленной Корпорации (ТЭПК). Непосредственно в строительство дороги будет вложено 133 млрд руб., из них — около 86,9 млрд руб. будет выделено из ФНБ. После завершения строительства пропускная способность железной дороги позволит перевозить около 15 млн т угля в год. На строительство дороги было подписано соглашение о намерениях с китайским подрядчиком — China Civil Engineering Construction Corporation (CCECC). [1].

Проект имеет большой потенциал для дальнейшего расширения — дорога может быть продлена в Западную Монголию и далее в Китай, что даст России новый транспортный коридор для торговли со странами Азии.

Среди утвержденных проектов в ближайшие три года основная доля инвестиций пойдет лишь на один — расширение БАМа и Транссиба (Восточный полигон). Его общая стоимость 560 млрд руб. Источниками финансирования являются: федеральный бюджет (110 млрд руб.), фонд национального благосостояния (150 млрд руб.), ВЭБ и госбанки (которые покупают инфраструктурные облигации РЖД), а также операционный денежный поток самой железнодорожной монополии (~300 млрд руб.).

Использованные источники:

1. Сапунова Т.А., Кулик Е.В. Оценка и прогнозирование инвестиционного рынка в РФ и Краснодарском крае. В сборнике: Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития сборник материалов VI Международной научно-практической конференции. 2017. С. 100-103.
2. Сапунова Т.А., Акеньшина А.А. Особенности и прогнозное развитие инфляционных процессов в России. Вестник ИМСИТ. 2016. №1 (65). С. 66-68.
3. Сапунова Т.А., Астафьев Н.Е. Прогнозные оценки экспорта России в условиях санкций. В сборнике: Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития Сборник материалов V Международной научно-практической конференции. 2017. С. 58-59.
4. Сапунова Т.А., Михай С.С. Развитие малого бизнеса в Российской Федерации. В сборнике: Технологии XXI века: проблемы и перспективы развития сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С. 141-143.

5. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Стратегическое управление региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. В книге: Современные научные исследования: исторический опыт и инновации сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор И.А. Харитонов. 2015. С. 58-61.

УДК 74.58 – 75.81

Сапунова Т. А., к.э.н.
доцент
Скляренко А.А.
студент 4 курса
факультет «Менеджмент»
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий - ИМСИТ
Российская Федерация, г. Краснодар

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗВИТИЯ САНАТОРНО-КУРОРТНОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ КРЫМ И КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Аннотация: в данной статье рассмотрена сравнительная характеристика развития санаторно-курортного комплекса Республики Крым и Краснодарского края.

Ключевые слова: санаторно-курортный комплекс, Республика Крым, Краснодарский край, развитие, проблемы.

Sapunova T.A.
associate professor, candidate of economic sciences
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation
Sklyarenko A.A.
student
4 year, faculty "Management"
Academy of Marketing and Social Information Technologies - IMSIT
Krasnodar, Russian Federation

COMPARATIVE CHARACTERISTIC OF THE DEVELOPMENT OF THE SANATORIUM-RESORT COMPLEX OF THE REPUBLIC OF CRIMEA AND THE KRASNODAR TERRITORY

Annotation: in this article the comparative characteristics of the development of the sanatorium and resort complex of the Republic of Crimea and the Krasnodar Territory are considered.

Key words: sanatorium complex, Republic of Crimea, Krasnodar region, development, problems.

Проанализировав основные курортные ресурсы и показатели функционирования санаторно-курортного комплекса Краснодарского края и Республики Крым, можно сделать вывод, что данные регионы значительно отличаются друг от друга уровнем развития лечебно-оздоровительного туризма. В развитии санаторно-курортного комплекса Краснодарского края и Республики Крым можно выделить и ряд схожих проблем.

Происходящие в конце XX — начале XXI веков преобразования в социально-экономической сфере Российской Федерации затронули как

санаторно-курортный комплекс страны в целом, так и отдельные ее субъекты, в том числе Краснодарский край и Республику Крым. Развитие рекреационной сферы обусловлено многими факторами, как природными, так и социально-экономическими. На разных этапах развития роль их изменяется в зависимости от уровня рекреационной системы и ее взаимодействия с природной и общественной системами. Длительное время формирование и развитие рекреационной сферы проходило в условиях планово-административной системы. Для оценки эффективности работы санаторно-курортного комплекса исследуемых регионов необходимо привести сравнительную характеристику его основных показателей за последние два года. В 2016 году на территории Краснодарского края функционировало 1449 санаторно-курортных и туристских учреждений, в Республике Крым — 825 предприятия, что меньше на 43 %. Из них, в Краснодарском крае 461 организация относятся к санаторно-курортным учреждениям и 988 — гостиницам и аналогичным средствам размещения; в Крыму соответственно 467 и 358. При этом следует отметить, что в 2016 году в Крыму реально работало 540 коллективных средств размещения, что меньше чем в Краснодарском крае на 63 %. Это связано с нехваткой денежных средств, сильным износом номерного фонда и материально-технического оснащения, политической и экономической нестабильностью на полуострове. [1].

В 2017 году в пределах Краснодарского края расположены 1471 коллективных средств размещения, в Республике Крым — 770, что меньше на 47 %. Из них, в Краснодарском крае 415 оказывают лечебно-оздоровительные услуги, 1056 — услуги по временному размещению; в Крыму соответственно 360 и 410.

Итак, можно проследить динамику роста числа санаторно-курортных и туристских учреждений. Так, в Краснодарском крае количество коллективных средств размещения увеличилось на 1,5 %, в Республике Крым на 43 %, при этом увеличение произошло за счет возросшего количества учреждений, предоставляющих услуги по временному размещению, количество санаторно-курортных учреждений в обоих регионах снизился. Наиболее сильный рост коллективных средств размещения в Республике Крым обусловлен в первую очередь политическими и экономическими причинами. После присоединения Крымского полуострова к Российской Федерации в 2014 году на данной территории стали активно внедряться государственные программы развития и усовершенствования санаторно-курортного комплекса, результаты которых видны уже сегодня. С точки зрения лечебно-оздоровительного туризма большой интерес представляет тип санаторно-курортных учреждений. Так, в 2017 году в Краснодарском крае насчитывается 178 санаториев и пансионатов с лечением (включая детские), санаторно-оздоровительных лагерей круглогодичного действия, в Республике Крым — 287, что больше на 61 %; санаториев-профилакториев в данных регионах

насчитывается по 10; домов отдыха, баз отдыха и турбаз в Краснодарском крае — 213, в Республике Крым — 63, что меньше на 70 %. [3].

В Республике Крым наблюдается большее количество санаториев и пансионатов с лечением, санаторно-оздоровительных лагерей круглогодичного действия в связи с тем, что на полуострове санаторно-курортная база начала создаваться достаточно давно. Лечебно-оздоровительные учреждения, не смотря на их большее число, характеризуются достаточно изношенным номерным фондом и материально-техническим обеспечением, нуждаются в реконструкции и модернизации. В 2016 году заполняемость коллективных средств размещения в Краснодарском крае составила 51,7 %, в Республике Крым — 54,5 %, что больше на 5 %. В 2017 году средняя заполняемость работающих санаторно-курортных и туристских учреждений в Краснодарском крае составила 44,3 %, данный показатель упал в сравнении с предыдущим годом на 14 %. В Крыму заполняемость учреждений составила 32, 8 %, что меньше чем в 2016 году на 39 %. В 2017 году Краснодарский край опережает по данному показателю республику Крым на 26 %.

За 2016 год в Краснодарском крае крупными и средними организациями курортно-туристского комплекса оказано услуг на сумму 34903,9 млн. рублей, в Республике Крым — 1370, 5 млн. рублей, что меньше на 96 %. В 2017 году в Краснодарском крае объем платных лечебно-оздоровительных услуг составил 37097,5 млн. рублей, темы роста в сравнении с предыдущим годом 6 %; в Республике Крым — 7933, 7 млн. рублей, темпы роста — 488 %. Однако объем платных санаторно-оздоровительных услуг населению в Республике Крым в 2017 году меньше, чем в Краснодарском крае на 79 %.

В 2016 году в Краснодарском крае объем налоговых поступлений по санаторно-курортному комплексу составил 5,6 млрд. рублей, в Республике Крым — 1,6 млрд. рублей, что меньше на 70 %. В 2017 году в Краснодарском крае данный показатель снизился на 5 % и составил 5,3 млрд. рублей, в Республике Крым — повысился на 28 % и составил 2,05 млрд. рублей. Несмотря на значительный рост налоговых поступлений в Крыму, тем не менее, данный показатель ниже, чем в Краснодарском крае на 61 %.

Заполняемость санаторно-курортных учреждений напрямую зависит от цены, качества предоставляемых лечебно-оздоровительных услуг, а также уровня доходов населения Краснодарского края и Республики Крым. В Российской Федерации наблюдается стремительный рост цен, при этом средний заработок людей остается на прежнем уровне. На фоне этого происходит уменьшение заполняемости коллективных средств размещения. Тем не менее, следует отметить, что по данным статистических показателей Краснодарского края и Республики Крым за последние два года отмечается небольшое снижение цен на санаторно-курортные услуги. Так, в 2017 году в Краснодарском крае стоимость лечебно-оздоровительных услуг снизилась на

1,1 %, в Республике Крым — на 13 %. [2].

Можно сказать, что начинает закладываться база формирования политики снижения цен в области санаторно-курортного лечения, которая постепенно приведет к увеличению спроса на предоставляемые услуги со стороны туристских учреждений. Таким образом, замедление темпов строительства, организации и незначительная заполняемость учреждений, работающих в структуре санитарно-курортного комплекса, связаны с периодом стагнации в политических и экономических процессах в стране, периодом возникновения кризиса и посткризисного времени. Итак, проанализировав основные курортные ресурсы и показатели функционирования санаторно-курортного комплекса Краснодарского края и Республики Крым можно сделать вывод, что данные регионы значительно отличаются друг от друга уровнем развития лечебно-оздоровительного туризма. Несмотря на схожесть географического положения, и наличие уникальных туристско-рекреационных ресурсов Краснодарский край значительно опережает своего соседа по развитию санаторно-курортного комплекса. Это выражается в большем количестве специализированных средств размещения, большем числе лиц, посетивших лечебно-оздоровительные учреждения, большим объемом платных услуг и налоговых поступлений. Деятельность предприятий санаторно-курортного комплекса Автономной республики Крым уже на протяжении нескольких лет характеризуется неустойчивыми тенденциями функционирования. Это связано, в первую очередь, с недостаточным уровнем качества предоставляемых услуг и управления, а также с объективными сезонными колебаниями спроса и другими изменчивыми факторами внешней среды. В связи с изменением геоэкономической и геополитической ситуации наблюдается перераспределение туристских потоков. Экономические санкции западных стран изначально поколебали стремление российских туристов отдыхать за рубежом. Тяготение к российским курортам искусственно усилено ростом курса иностранных валют по отношению к российскому рублю, который значительно снизил покупательную способность российских граждан по отношению к предлагаемому зарубежному турпродукту. При всем этом, необходимо в кратчайшие сроки возрождать транспортную связь между Крымом и Кубанью, которая существовала в советское время. Будущее за интеграцией Краснодарского края и Республики Крым как единого бренда, особенно для иностранных туристов. У путешественника должна быть возможность без проблем за одну поездку посмотреть и Ботанический сад в Ялте и дендрарий в Сочи. Туры интегрированного характера могли бы иметь успех. Тем не менее, в развитии санаторно-курортного комплекса Краснодарского края и Республики Крым можно выделить и ряд схожих проблем, таких как: нехватка инвестиций в улучшение экологической обстановки регионов; нерациональное использование курортных ресурсов; низкий уровень подготовки работников санаторно-курортного комплекса; выраженная сезонность работы некоторых

санаторно-курортных учреждений; неудовлетворительное состояние транспортной инфраструктуры. Для решения вышеуказанных проблем приводится ряд предложений по развитию санаторно-курортного комплекса Краснодарского края и Республики Крым. Для привлечения инвестиционных потоков в развитие санаторно-курортного дела данных регионов необходимо повысить осведомленность частных лиц и туристических агентств о рекреационных возможностях данных регионов. Это можно осуществить при помощи разработки и внедрении рекламно-информационных программ о лечебно-оздоровительном туризме в Краснодарском крае и Республике Крым; публикации рекламно-информационной продукции (каталоги, журналы, карты); организации и проведении туристических выставок и семинаров; демонстрации и презентации рекреационных возможностей. Для более эффективного использования лечебно-оздоровительных ресурсов необходима организация научных исследований и экспедиций с целью сбора и обработки необходимой информации об имеющихся источниках, выявлении их целебных свойств. Помимо этого, в санаторно-курортных учреждениях следует провести инвентаризацию оборудования, модернизировать устаревшие приборы, либо закупить новые. Также будет полезным внедрение новейших технологий для более успешного применения курортных ресурсов в лечебно-оздоровительных целях. Для наиболее полного удовлетворения потребностей потребителя и для качественного управления туристско-рекреационной отраслью в целом, крайне необходима актуальная информация, которая касалась бы не только состояния туристско-рекреационных ресурсов, но и давала бы представление об эффективности работы с потребителем. С целью продвижения санаторно-курортных услуг в межсезонье следует: классифицированное внедрение санитарно-курортных услуг с акцентом на уникальность природно-климатических условий; снизить цены в период с низким потоком отдыхающих; организовать централизованные ведомственные закупки путевок в санаторно-курортные учреждения Краснодарского края и Республики Крым для распределения по сотрудникам государственных компаний. Для повышения качества предоставляемых лечебно-оздоровительных услуг необходимо: разработать новые правила стандартизации и сертификации услуг средств размещения; создать и внедрить новые системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров; создать и реализовать новые учебные программы; поддерживать перспективные прикладные исследования в сфере туризма за счёт средств, которые выделяются на эти цели федеральному органу исполнительной власти в данной сфере. [1].

Использованные источники:

1. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Перспективы развития стратегического управления региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. Вестник ИМСИТ. 2012. № 1-2. С. 5.
2. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Стратегическое управление региональными

социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. В книге: Современные научные исследования: исторический опыт и инновации сборник материалов Международной научно-практической конференции. Ответственный редактор И.А. Харитонов. 2015. С. 58-61.
3. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в Российской Федерации. Вестник ИМСИТ. 2015. №1 (61). С. 12.

УДК 65

Сапунова Т. А., к.э.н.
доцент
Летягина Э.Д.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается важность функционирования нефтеперерабатывающей промышленности. Представлена динамика роста изменения объемов производства основных нефтепродуктов. На основе которой определены прогнозы деятельности НПЗ. В статье представлен обзор программы модернизации нефтеперерабатывающих производств РФ, а также плановые показатели их работы. Определена стратегия развития нефтеперерабатывающей промышленности РФ.

Ключевые слова: модернизация производства, нефтеперерабатывающая промышленность, методы прогноза и плана, объем производства, стратегия развития.

Sapunova T. A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Letyagina E. D.
Student
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar

FORECASTING INDUSTRIAL PRODUCTION IN THE OIL REFINING INDUSTRY OF THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract: the article discusses the importance of the functioning of the refining industry. Presents the dynamics of growth of the volume of production of major petroleum products. On the basis of which is determined by the forecasts of the operation of the refinery. The article presents an overview of the program of modernization of oil refineries of the Russian Federation, as well as the targets of their work. The strategy of development of oil refining industry of the Russian Federation.

Key words: modernization of production, petroleum refining industry, methods of forecasting and plan production development strategy.

В рыночных условиях важной проблемой является обеспечение соответствия выпуска промышленной продукции реальным потребностям общества. Как недопроизводство, так и перепроизводство ведут к недополученным прибылям и потерям. На сегодняшний день появились исследования, которые могут спрогнозировать спрос и объемы производства нефтепродуктов, как на отдельном предприятии, так и на уровне страны в

целом для успешного решения данной проблемы.

Рыночные условия требует от нефтеперерабатывающих предприятий взвешенного подхода к определению требуемых объемов производства конечной продукции. Прогнозирование нефтеперерабатывающей отрасли позволяет определить основные направления ее развития с выделением основных аспектов деятельности: развитие технической базы производства, организационно-технический уровень производства, потребность в продукции и степень ее удовлетворения, потребность в ресурсах, изменение структуры, объема производства. Все аспекты тесно связаны между собой, они и формируют структуру отраслевого прогноза.

Источником информации при прогнозировании объема нефтепереработки являются первичные статистические данные нефтяной промышленности и ее отраслей, экономические отчеты, нормативно-техническая документация. Формирование объема и структуры промышленного производства формируется поэтапно[2].

Прогнозирование промышленного производства осуществляется как в натуральном, так и в стоимостном выражении. Необходимость прогнозирования объема производства в натуральном выражении вытекает из того, что каждый продукт может удовлетворить определенные потребности. Прогнозирование объема производства конкретных видов продукции может обеспечить их выпуск в соответствии с выявленной потребностью. Стоимостные показатели характеризуют общий размер, позволяют определить динамику всего промышленного производства. При прогнозировании объема производства в нефтеперерабатывающей промышленности используется генетический и нормативный подход.

Самыми распространенными методами, применяемыми для прогнозирования объемов производства в нефтеперерабатывающей отрасли являются: экстраполяция,методы экспертных оценок; методы анализа и прогнозирования временных рядов; экономико-математическое моделирование, балансовый метод, нормативный метод, нейронные сети[1].

При моделировании объемапромышленного производства в нефтеперерабатывающейпромышленности в качестве основных факторных признаков выступают спрос на нефтепродукты, их предложение, технические возможности, уровень загруженности и объем поставок нефти[4].

В настоящее время рост объемов переработки не означает существенного увеличения объемов производства светлых нефтепродуктов. Больше трети всех производимых в России нефтепродуктов составляет мазут; на бензин, в том числе и низкооктановый, приходится всего 20%. В процессе развития отрасли нефтеперерабатывающая промышленность приблизилась к основным районам потребления нефтепродуктов. Поэтому заводы размещены на пути транспортировки нефти, в центрах, получающих нефтепродукты по магистральным нефтепроводам.

Анализ производства основных видов нефтепродуктов в России за

2016 год показал, что автомобильного бензина всех марок выпущено 40 млн.т прирост к 2015 году составил 2%; дизельного топлива- 76,3 млн.т; авиационного керосина – 9.6 млн.т, это на 1% меньше чем в 2015 году;; мазута топочного - 56,9 млн.т это на 20% меньше чем в 2015 году[3].

Сегодня правительством Российской Федерации определена стратегия обеспечения внутреннего рынка нефтепродуктов, которая включает модернизацию нефтеперерабатывающих производств. Основными результатами плановой модернизации 2011-2020 года должны стать:

- ввод в эксплуатацию 130 установок вторичной переработки нефти;
- увеличение мощности на 125 млн.тонн в год, повышение глубины переработки с 71,3% до 85%.
- рост объемов производства моторных топлив с 117 до 181 млн. тонн в год (на 55%).
- необходимо снизить зависимость нефтепереработки от импортных поставок оборудования и технологий.

Выполнения программы модернизации нефтепереработки увеличит число рабочих мест: в проектных институтах на 44 тыс.чел; в строительно-монтажных организациях на 29,6 тыс. чел.; на машиностроительных предприятиях на 30 тыс.чел. В результате модернизации планируется к 2020 году увеличить глубину переработки нефти на 12,7%, производство мазута снизить на 72%, объем производства ДТ увеличить на 47%, а АБ увеличить на 34%%.

В настоящее время на территории России функционируют 32 крупных нефтеперерабатывающих завода и ещё 80 мини-предприятий, также занятых в данной отрасли. Совокупные мощности НПЗ страны дают возможности переработки 270 млн тонн сырья. Представляю 5 топ-заводов по переработке нефти по критерию установленных производственных мощностей. Предприятия, вошедшие в список, принадлежат как государственным, так и частным нефтекомпаниям[5].

1. «Газпромнефть-ОНПЗ» (20,89 млн тонн)

Предприятие «Газпромнефть-ОНПЗ» более известно как Омский нефтеперерабатывающий завод. Владельцем завода является компания «Газпром нефть» (структура «Газпрома»).. Установленная мощность достигает 20,89 млн тонн, глубина переработки (соотношение объёма сырья к количеству производимых продуктов) — 91,5%. В 2016 году Омский НПЗ переработал 20,5 млн тонн нефти.

В прошлом году произведено в том числе 4,7 млн тонн бензина и 6,5 млн тонн дизтоплива. Кроме топлива, завод производит битумы, коксы, кислоты, гудрон и другую продукцию. За последние несколько лет предприятие за счёт модернизации мощностей сократило количество выбросов в атмосферу на 36%, к 2020 году планируется снизить степень вредного воздействия на окружающую среду ещё на 28%. В общей сложности за последние 20 лет количество выбросов уменьшилось в пять раз.

2. «Киришинефтеоргсинтез» (20,1 млн тонн)

Киришский нефтеперерабатывающий завод («Киришинефтеоргсинтез», предприятие «Сургутнефтегаза») мощностью 20,1 млн тонн находится в городе Кириши Ленобласти. Ввод в эксплуатацию состоялся в 1966 году. Фактически в среднем перерабатывает более 17 млн тонн нефти с глубиной 54,8%. Кроме ГСМ, выпускает аммиак, битумы, растворители, газы, ксилолы. По данным предприятия, в последние годы по результатам анализа 2,4 тыс. проб превышений нормативов выбросов вредных веществ в атмосферный воздух выявлено не было. В пределах контрольных точек санитарно-защитной зоны комплекса экологических нарушений также не обнаружено.

4. «Лукойл-Нижегороднефтеоргсинтез» (17 млн тонн)

Один из лидеров отечественной нефтепереработки, предприятие «Лукойл-Нижегороднефтеоргсинтез» (владелец — «Лукойл»), расположено в городе Кстово Нижегородской области. Предприятие, мощность которого в настоящее время достигает 17 млн тонн, было открыто в 1958 году и получило наименование Новогорьковский нефтеперерабатывающий завод.

НПЗ производит порядка 70 наименований продукции, включая бензиновое и дизельное топливо, горючее для авиационного транспорта, парафины и нефтебитумы. «Лукойл-Нижегороднефтеоргсинтез» является единственным в России предприятием, выпускающим пищевые парафины твёрдого типа. Глубина переработки достигает 75%. На заводе работает экологическая лаборатория, имеющая в своём составе два передвижных комплекса. В рамках программы «Чистый воздух» резервуары завода оборудованы понтонами для уменьшения в десятки раз количества выбросов углеводородов в атмосферу. За последние десять лет усреднённые показатели загрязнения окружающей среды снизились втрое.

5. «Лукойл-Волгограднефтепереработка» (15,7 млн тонн)

Волгоградский (Сталинградский) НПЗ, запущенный в 1957 году, в 1991 году вошёл в состав компании «Лукойл» и получил новое название — «Лукойл-Волгограднефтепереработка». Мощность завода составляет 15,7 млн тонн, фактическая — 12,6 млн тонн с глубиной переработки в 93%. Сейчас предприятие выпускает около семи десятков наименований продуктов нефтепереработки, включая автобензин, дизтопливо, сжиженные газы, битумы, масла, коксы и газойли. По данным «Лукойла», благодаря выполнению программы экологической безопасности, валовые объёмы вредных выбросов были сокращены на 44%[7].

Если говорить о российской нефтеперерабатывающей отрасли в целом, то для неё характерна большая (до 90%) степень консолидации. Заводы преимущественно работают в составе компаний вертикально-интегрированного типа.

Большая часть существующих в России нефтеперерабатывающих заводов была построена ещё в советский период. Распределение нефтеперерабатывающих предприятий по регионам осуществлялось по двум

принципам — близости к месторождениям сырья и сообразно необходимости поставок горюче-смазочных материалов и продуктов нефтехимии в конкретные районы РСФСР, или же в соседние республики СССР. Данные факторы и предопределили картину расположения нефтеперерабатывающих мощностей на территории современного российского государства[6].

Современный этап развития отечественной переработки «чёрного золота» характеризуется не только наращиванием мощностей, но и тотальной модернизацией производства. Последняя даёт возможность российским компаниям как улучшить качество продукции до уровня самых жёстких международных стандартов, так и повысить глубину переработки сырья, а также минимизировать негативное воздействие на окружающую среду.

Использованные источники:

1. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Стратегическое управление региональными социально-экономическими системами в условиях кризисной экономики. Современные научные исследования: исторический опыт и инновации. Краснодар ИМСИТ, 2015, С.58-62
2. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в Российской Федерации. Вестник ИМСИТа №1. 2015, С 12-16
3. Сапунова Т.А., Кулик Е.В. Оценка и прогнозирование инвестиционного рынка в РФ и Краснодарском крае. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.100-104.
4. Сапунова Т.А., Самодурова Т.В. Проблема прогнозирования уровня жизни населения Российской Федерации и Краснодарского края. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.97-100.
5. Сапунова Т.А, Астафьев Н.Е. Прогнозные оценки экспорта России в условиях санкций. Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. Сборник материалов V Международной научно-практической конференции.2017. С.58-59.
6. Сапунова Т. А., Акеньшина А.А. Особенности и прогнозное развитие инфляционных процессов в России. Вестник ИМСТИ. 2016. № 1(65). С.66-68.
7. Сапунова Т.А., Михай С.С. Развитие малого бизнеса в Российской Федерации. Технологии XXI века: проблемы и перспективы развития. Сборник статей международной научно-практической конференции. 2016. С.141-143.

УДК 35.352

Сапунова Т.А., к.э.н.
доцент
Петрушина А.А.
студент
Академия Маркетинга и Социально-Информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОГРАМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Аннотация:

В статье обозначены главные принципы и методы разработки и реализации региональных программ в современных условиях. Определена стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации. Определены этапы работы с региональными программами.

Ключевые слова: стратегия развития, программа, методы и подходы, регион, прогноз развития, социально-экономическое развитие.

Sapunova T. A.
PhD., Associate Professor
Academy of Marketing and Socially-Information technologies
Russia, Krasnodar
Petrushina A.A.
Student
Academy of Marketing and Socially-Information technologies
Russia, Krasnodar

THE FORMATION OF THE PROGRAM OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE REGION

Abstract:

The article outlines the main principles and methods of development and implementation of regional programmes in modern conditions. The strategy of socio-economic development of the Russian Federation. Define the stages of regional programmes.

Key words: development strategy, program, methods and approaches, the region, forecast of development, socio-economic development.

Регулирование регионального развития страны является одной из важнейших функций современного государства. Путем осуществления целенаправленной и последовательной региональной политики государство стремиться повысить уровень социально-экономического развития территории, сгладить дифференциацию регионов по основным социально-экономическим показателям, обеспечить хороший инвестиционный климат в регионе и т.д.

Исследователи А.И. Жуковский, С.В. Васильев под целевой комплексной программой понимают увязанный по ресурсам, исполнителям

и срокам осуществления комплекс социально-экономических, производственных, научно-технических, организационно-хозяйственных и других заданий и мероприятий, направленных на решение важной народнохозяйственной проблемы наиболее эффективными способами и в установленные сроки [1].

Целевые программы являются ключевым средством реализации государственной политики, воздействия на производственные, экономические и социальные процессы в пределах полномочий органов власти федерального, регионального и местного уровней. Целевые программы являются средством управления и регулирования стратегиями социального, научно-технического и экономического развития, способом аккумулирования ресурсов для решения неотложных, первоочередных проблем [3].

Региональные целевые программы – это комплекс мероприятий и проектов, направленных на достижение целей и конкретных задач экономического, социального или экологического характера, требующих согласованных действий органов государственной власти, органов местного самоуправления и хозяйствующих субъектов и финансируемых полностью или частично из областного бюджета[2].

Разработка региональных программ — это целенаправленный и последовательный процесс аккумулирования всех возможностей регионов на различных уровнях.

Региональные программы обладают строгой целевой направленностью и по сравнению с федеральными государственными программами относительно небольшими объемами работ и ресурсных затрат и обладают строгой целевой направленностью, адресностью, ограничением временных интервалов и связываются с общегосударственной концепцией регионального развития и региональной политикой страны [4].

Базовыми методологическими принципами разработки и реализации региональных программ в современных условиях являются:

- комплексность и синхронность целей и задач программы на каждом этапе ее выполнения;
- целевая направленность и системность мероприятий программы;
- вариантная разработка мероприятий программы с учетом неопределенности (альтернативности) условий ее реализации;
- ресурсная обеспеченность программы;
- адресность заданий программы (исполнители, сроки, контрольные показатели и т.п.);
- обеспечение управляемости программы (создание необходимых правовых, организационных, финансовых механизмов) [5].

Каждая региональная программа характеризуется одновременно несколькими классификационными признаками. Например: конкретная региональная программа может быть по территориальной принадлежности –

областной; по функциональной ориентации – экологической; по масштабности проблемы – узкоспециализированной; по продолжительности – среднесрочной и т. д.

Таким образом, основной целью региональной программы является эффективное использование и развитие в рыночных условиях природного, производственного, трудового и интеллектуального потенциала региона, преимуществ его участия в национальном и международном разделении труда и повышение на этой основе уровня жизни населения региона.

Программа социально-экономического развития – целевая программа, направленная на достижение стратегических целей и приоритетов социально-экономического развития регионов.

Сегодня стратегия и прогноз социально-экономического развития разрабатывается на основе Федерального закона от 28.06.2014 № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации».

Согласно статье 32 Федерального закона «О стратегическом планировании в Российской Федерации» стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации разрабатывается на период, не превышающий периода, на который разрабатывается прогноз социально-экономического развития субъекта Российской Федерации на долгосрочный период, в целях определения приоритетов, целей и задач социально-экономического развития субъекта Российской Федерации, согласованных с приоритетами и целями социально-экономического развития Российской Федерации. [6]

Стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации разрабатывается на основе законов субъекта Российской Федерации, актов высшего должностного лица субъекта Российской Федерации (руководителя высшего исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации) и органов исполнительной власти субъекта Российской Федерации с учетом других документов стратегического планирования субъекта Российской Федерации [7].

Стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации содержит:

1) оценку достигнутых целей социально-экономического развития субъекта Российской Федерации;

2) приоритеты, цели, задачи и направления социально-экономической политики субъекта Российской Федерации;

3) показатели достижения целей социально-экономического развития субъекта Российской Федерации, сроки и этапы реализации стратегии;

4) ожидаемые результаты реализации стратегии;

5) оценку финансовых ресурсов, необходимых для реализации стратегии;

6) информацию о государственных программах субъекта Российской Федерации, утверждаемых в целях реализации стратегии;

7) иные положения, определяемые законами субъекта Российской Федерации [8].

Стратегия социально-экономического развития субъекта Российской Федерации является основой для разработки государственных программ субъекта Российской Федерации, схемы территориального планирования субъекта Российской Федерации и плана мероприятий по реализации стратегии социально-экономического развития субъекта Российской Федерации.

В стратегию социально-экономического развития входят проекты и мероприятия, финансируемые в рамках региональных целевых программ, которые реализуются на территории субъекта Российской Федерации, проекты и мероприятия, реализуемые на основе средств федерального бюджета в рамках механизмов государственно-частного партнерства (особые экономические зоны, режим промышленной сборки, технопарки, наукограды и другие), а также все иные проекты и мероприятия, реализация которых необходима для развития региона.

В работе с региональными программами выделяются следующие этапы :

1) стадия разработки (входят определение проблем и постановка целей, объяснение применения программно-целевого подхода, разработка комплекса мероприятий и системы применения ресурсов и, наконец, согласование программы с заинтересованными лицами);

2) оценка потенциала (оценка социально-экономического потенциала реализации программы, разработка критериев оценки программ и выбор программы);

В стадию оценки потенциала входят:

- определение ресурсных возможностей региона и сопоставление их с потребностями для решения проблем;
- предварительная ресурсная оценка каждой из предлагаемых к решению проблем (потребность в финансовых, материальных, земельных, трудовых, информационных и временных ресурсах);
- расчет полезной результативности решения каждой из проблем, конкретизация конечных результатов;
- ранжирование проблем для выбора проблем по значимости и приоритетности;
- принятие решения о разработке конкретных программ

3) инициация (стадия включает принятие необходимых законодательных актов и создание управляющего органа программы) [9].

На данной стадии происходит определение управляющего органа программы, ответственного за формирование и реализацию программы. Определяются функциональный «Заказчик» и «Исполнитель» программы. Взаимоотношения между «Заказчиком» и «Исполнителем» регламентируются на основе заключаемых контрактов на разработку

конкретной программы;

Выбор головного разработчика (как правило, научно-исследовательская проектная организация, специально созданная комиссия, рабочая группа) проводят на конкурсной основе по согласованию с «Заказчиком» и ответственным «Исполнителем». Головным разработчиком могут быть как местная организация (всех форм собственности), так и специализированные организации других регионов или творческие коллективы, составленные из представителей разных ведомств и имеющие соответствующий опыт решения поставленных в программе проблем [10] .

На основе утвержденного перечня программ организация-заказчик подготавливает и выдает головному разработчику исходное задание на формирование региональной программы, которое содержит – формулировку главной цели, состав программы в рамках региона, примерную потребность в ресурсах, объем ориентировочных затрат; реализация (стадия состоит из реализации комплекса запланированных мероприятий, регулярной оценки эффективности программы и оперативной корректировки программы); оценка результатов (анализ эффективности реализованной программы и подготовка отчета о реализации программы).

Таким образом, процесс разработки программы социально-экономического развития региона содержит целый комплекс процедур, которые необходимо выполнять для успешного претворения в жизнь разработанной программы. Только последовательная разработка и реализация всех элементов программы даст плодотворный результат в будущем и будет иметь положительный эффект.

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации от 12 декабря 1993 г. (действующая редакция 21.07.2014) // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://www.consultant.ru/popular/cons/ (дата обращения 20.11.2014)

2. Распоряжение Правительства Российской Федерации №1662-р от 17 ноября 2008 г. "Об утверждении Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г." (действующая редакция от 8 августа 2009 г.) // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=90601;dst=0;ts=C0F91659AAB1F937869338BC1B95C9DE;rnd=0.24464036030547331 (дата обращения 23.11.2014)

3. Видяпин В.И., Степанов М.В.Региональная экономика: Учебник. - М.: ИНФРА-М, 2013.- 666 с.

4. Гранберг А.Г. Основы региональной экономики. Учебник для вузов. 5-е издание - М.: ГУ ВШЭ, 2016.- 495 с.

5. Жуковский А.И., Васильев С.В. Разработка, реализация и оценка региональных целевых программ. Учебник – М.: «ДИАЛОГ», 2016. – 175с.

6. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в

Российской Федерации. Вестник ИМСИТа 2015, №1 С 12-16
7. Сапунова Т.А., Кулик Е.В. Оценка и прогнозирование инвестиционного рынка в РФ и Краснодарском крае. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.100-104.
8. Сапунов А.В Обоснование и использования кластерного подхода в управлении развитием региональных социально-экономических систем. Новые технологии.2006. №1. С.107-109.
9. Сапунова Т.А, Астафьев Н.Е. Прогнозные оценки экспорта России в условиях санкций. Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. Сборник материалов V Международной научно-практической конференции.2017. С.58-59.
10. Федеральный закон Российской Федерации от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ «О стратегическом планировании в Российской Федерации» (действующая редакция 11.07.2014) // Официальный сайт компании «Консультант Плюс». – Режим доступа: http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=164841 (дата обращения 05.12.2014).

УДК 33.338

Сапунов А.В., к.э.н.
доцент
Захаржевская Д.А.
студент
Академия маркетинга и социально-информационных технологий
Россия, г. Краснодар

ТЕНДЕНЦИЯ РАЗВИТИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ И ФАКТОРЫ ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ИХ

Аннотация: в статье определены основные факторы и источниками экономического роста России со стороны мировой экономики. Представлена динамика изменения макроэкономических показателей России. Дана сравнительная их оценка.

Ключевые слова: экономический рост, процентные ставки, деньги, кредиты, экспорт, кризис.

Sapunov V. A., candidate of economic Sciences, associate Professor
Academy of Marketing and Socially-Information technologies
Krasnodar, Russia
Zakharzhevskaya D. A.
student
Academy of marketing and socially-information technologies
Krasnodar, Russia

THE TREND OF DEVELOPMENT OF MACROECONOMIC PROCESSES IN RUSSIA AND THE FACTORS DETERMINING THEIR

Abstract: the article defines the main factors and sources of economic growth of Russia from the world economy. Shows the dynamics of changes in Russian macroeconomic indicators. Comparative evaluation.

Key words: economic growth, interest rates, money, credits, exports, the crisis.

Оценка перспектив развития экономики страны связана с большим количеством расчетов как на макроуровне, так и на уровне отдельных отраслей, регионов и производственных комплексов. В последнее время появились исследования, которые связанны с возможностями развития страны на ближайшую перспективу. В связи с этим начали возникать вопросы по разработке методологии долгосрочного прогнозирования, инструментального обеспечения данного вида работ. Как показывает опыт и практика, по данным вопросам не существует уже готовых решений. Попытки копирования зарубежного опыта, как правило, не приводят к положительным результатам [6].

Вся экономика работает таким образом, что эффективности с учетом налоговых льгот всех финансовых инструментов выравниваются. Это правило справедливо только для равновесной экономики.

Все макроэкономические процессы подчиняются одному простому правилу - предложение снижает цену, спрос ее повышает. Этот закон выполняется в любой экономике, которая не подвергается непосредственно прямому административному регулированию. Макроэкономические параметры не влияют непосредственно на объекты рынка, их влияние осуществляется через микроэкономические параметры, такие как цены.

Рост предложения свободных денег обеспечивает снижение процентной ставки, тогда как рост спроса на деньги ведет к повышению реальной процентной ставки. Изменение процента в зависимости от соотношения спроса и предложения денег, а также тактика кредитующих организаций, определяют изменение потока денег в производственный, торговый и сервисный секторы. Если реальная процентная ставка растет, поток денег уменьшается, и наоборот, если процент падает - растет. Если отсутствуют инструменты, регулирующие структуру денежного потока и эффективность его использования, то растущий поток денег снижает реальный процент, что в свою очередь облегчает условия займа и приводит к росту потока денег. Из этого следует, что образуется порочный круг с хорошо известными по недавнему прошлому российской экономики последствиями: слишком высокой инфляцией, невозможностью формирования стратегических планов хозяйственной деятельности, нарастающим дефицитом денег и очередным усилением спада производства и примитивизацией хозяйства [2].

Основными факторами и источниками экономического роста России со стороны мировой экономики являются :уровень цен и физический объем спроса на основные товары российского экспорта на мировом рынке (нефть и другие сырьевые товары), доступность капитала для российских заемщиков на мировом финансовом рынке, темпы роста мировой экономики и спрос на несырьевые товары российского экспорта. Риски и ограничения экономического роста в России определяются затяжным характером выхода ведущих мировых экономик из кризиса и отсутствием расширения физических объемов спроса как на сырье, так и на не сырьевые товары российского экспорта, более быстрым ростом новых перспективных развивающихся рынков [4].

В настоящее время общепризнанно, что и концепции, и практика реформирования российской экономики недооценивают воздействие стимулов, создаваемых конкуренцией, на результаты хозяйствования. Поэтому в последние годы либеральные программы экономической политики все больше надежд на повышение эффективности использования ресурсов связывают с ужесточением и выравниванием бюджетных ограничений на российских рынках [1]. Основные задачи развития конкуренции в России вытекают из недостаточного количества новых частных предприятий в России и ограничений, с которыми они сталкиваются, из определения факторов, которые сдерживают качественную работу российских предприятий, а также из оценки промышленной

структуры и организации в России. В число ключевых приоритетных задач входят:

- сокращение мягкой поддержки предприятий при одновременном стимулировании их реорганизации на рыночных принципах;
- создание равных условий для всех предприятий путем реформирования налоговой системы и устранения других обусловленных экономической политикой барьеров на пути новых предприятий, проведения реформ государственного управления и судебной системы на национальном и региональном уровнях;
- уменьшение международной и региональной сегментации рынков путем коммерциализации и повышения конкуренции в ключевых секторах инфраструктуры, в частности в отрасли связи и в транспортной отрасли;
- снижение препятствий для прямых иностранных инвестиций, в том числе количества и сферы действия существующих ограничений на прямые иностранные инвестиции, охватывающих не только промышленность, но также и инфраструктурные монополии, и сектор услуг;
- создание режима внедрения здоровой конкуренции, чтобы устранить имеющиеся у промышленных предприятий структурные недостатки по горизонтали и по вертикали;
- увеличение доступа малых предприятий к инфраструктуре, финансам и услугам материально-технического снабжения [5].

По каждой приоритетной задаче должны вырабатываться конкретные рекомендации, связанные с экономической политикой.

Рассмотрим основные макроэкономические показатели. За период 2005-2010 гг. они возрастали, за исключением 2009 года, тогда неожиданно возник мировой финансовый кризис. Экономическое развитие России в 2009 году было под влиянием мирового финансового кризиса, и оно было не равномерным. Но такие показатели как средний курс доллара, оборот розничной торговли, уровень безработицы и темп роста реальных располагаемых доходов населения, наоборот возрастали. К 2010 г. все макроэкономические показатели начали стабилизироваться.

Что касается более современного состояния макроэкономическим показателей, то нам известно, что уровень потребительской инфляции на конец марта 2015 достиг 17% (г/г) – это самый высокий уровень с декабря 2001. Но с марта инфляция начала замедлятся. Месячный прирост цен в январе составил 3.9%, что стало максимальным ростом с 1999.

В 2016-2017 годах большинство макроэкономических показателей падали, однако наметились несколько точек роста, среди которых сельское хозяйство и промышленность. Такой вывод можно сделать на основании опубликованных Росстатом сведений о социально-экономическом положении в стране по итогам прошедшего года.

В 2016 году продолжил снижаться оборот розничной торговли: он упал на 5,2%, составив 28,1 трлн руб. Падение замедлилось: годом ранее розничные продажи снизились на 10% по сравнению с 2014-м.

Потребительская активность — именно ее традиционно считают основным критерием подъема или падения экономики в целом — прежде зависела от динамики реальных зарплат населения, но теперь эта тенденция прервалась, так как люди предпочитают не тратить заработанное, а копить, отмечали ранее Минэкономразвития и Центробанк [3].

В прошлом году выросли реальные зарплаты. Они увеличились на 0,6% по сравнению с 2015 годом, хотя еще годом ранее рухнули на 9%. Еще более устойчивую динамику показывают номинальные зарплаты, выросшие на 7,7% (в 2015 году рост составил 5,1%). Однако более точные выводы о благосостоянии российских граждан можно сделать на основе данных о реальных доходах, которые учитывают сведения не только о зарплатах, но и о доходах от собственности, социальных выплатах и так далее, а также об обязательных платежах вроде налогов и платы за ЖКХ. Доходы граждан падают уже три года — по итогам 2016-го они снизились на 5,9%, при этом ситуация выглядит хуже по сравнению с прошлым годом, когда они также сократились, но только на 3,2% (на тот момент Росстат не учитывал данные по Крыму и Севастополю).

Если данные, дающие представление о благосостоянии россиян, по-прежнему показывают отрицательную динамику, то такие макроэкономические показатели, как промышленность и сельское хозяйство, растут. Индекс промышленного производства, в 2015 году упавший на 3,4%, в прошедшем году вырос на 1,1%. Наибольший вклад в это внесли положительные тенденции в добыче полезных ископаемых (плюс 2,5%). Однако в 2017 году ситуация развернулась в обратную сторону из-за сокращения добычи нефти. Ростом отметились и два других промышленных сектора — обрабатывающие производства (всего плюс 0,1%) и производство и распределение электроэнергии, газа и воды (плюс 1,5%).

Сельское хозяйство выросло на 4,8%: оно показывало положительную динамику и по итогам 2015 года, а в 2016 году в России был собран рекордный урожай зерна. Позитивные тенденции показал и грузооборот транспорта (+ 1,8%), считающийся хорошим индикатором делового цикла.

Тем не менее, существует еще множество проблем, препятствующих более активному развитию экономики.

Согласно исследованиям, проведенным Институтом социального анализа и прогнозирования РАНХиГС, оказалось, что в 2017 году население России чаще берет кредиты и не платят по задолженностям, снизился уровень жизни населения. При этом увеличение розничной торговли идет вверх, а совокупный рост цен вниз. Заработная плата в 2017 году увеличилась на 4% и составляет 38275 рублей, но при этом реальные доходы населения снизились на 0,7%. Объем кредитов растет, растут и просроченные задолженности. Потребительское ожидание низкое. Уровень безработицы в октябре 2017 года составил 5,1 %, что на 0,3% ниже, чем в октябре 2016. На 17,6 часов в среднем увеличилось рабочее время одного работника, а численность занятых на двух и более рабочих местах

сократилось с 2,4 миллиона человек до 1,6 миллионов человек.

Уровень бедности в России остается на самом высоком уровне в течении последних 6 лет и составляет 13,1%.

За 2017 год рождаемость в России сократилось более чем на 200 тысяч человек. Смертность продолжает превышать рождаемость. Некоторые аналитики утверждают, что «эпоха высокой рождаемости в России завершена, новая эпоха началась в 2017 году». В первые за несколько последних лет Россия перешла в состояние убыли населения и по прогнозам сохранится не один год.

Также негативным демографическим фактором являемся эмиграция населения России в другие, более успешные страны. Ежегодно из России уезжает примерно 100 тысяч человек, в основном это специалисты в разных областях знаний. При этом за последние три года миграционный прирост людей, которые выбирают Россию в качестве основного места жительства составил 220 тысяч человек. Основные мигранты - это жители СНГ, 40% из них граждане Таджикистана, Узбекистана и Киргизстана, ¼ всех мигрантов составляют граждане Украины.

В настоящее время очень важно правильно выбрать приоритеты будущего движения, разработать эффективную политику, которая направит развитие России в нужное русло и будет способствовать дальнейшему росту и процветанию страны.

Использованные источники:

1. Сапунов А.В., Сапунова Т.А. Графические модели в оптимизации социально-экономических процессов и принятии управленческих решений. Вестник ИМСИТ, 2010. № 3-4 С.63

2. Сапунова Т.А., Короткая А.М. Система стратегического планирования в Российской Федерации. Вестник ИМСИТа 2015, №1 С 12-16

3. Сапунова Т.А., Петрушина А.А. Оценка социально-экономического развития Краснодарского края. Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях. Сборник статей Международной научно-практической конференции.2017.Часть 3 С.63-68

4. Сапунова Т.А., Кулик Е.В. Оценка и прогнозирование инвестиционного рынка в РФ и Краснодарском крае. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.100-104.

5. Сапунова Т.А., Самодурова Т.В. Проблема прогнозирования уровня жизни населения Российской Федерации и Краснодарского края. Экономика и управление: проблемы тенденции, перспективы развития. Сборник материалов IV Международной научно-практической конференции.2017. С.97-100.

6. Сапунова Т.А, Астафьев Н.Е. Прогнозные оценки экспорта России в условиях санкций. Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития. Сборник материалов V Международной научно-практической конференции.2017. С.58-59.

УДК 343.232

Саркисова С.К.
студент магистратуры
кафедра «Уголовное право»
Московский государственный юридический
университет им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
Россия, г. Москва

УГОЛОВНЫЙ ПРОСТУПОК И МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ДЕЯНИЕ

Аннотация: Статья посвящена вопросу соотношения понятий малозначительного деяния в Уголовном Кодексе РФ и уголовного проступка. В работе раскрывается сущность малозначительного деяния, основываясь на положении ч.2 ст.14 УК РФ, рассматриваются проблемы, возникающие в практической деятельности, в связи с применением данной нормы, а также уделяется внимание некоторым дискуссионным вопросам о малозначительности деяния, которые существуют в науке уголовного права. Поддерживается тезис о необходимости внедрения в уголовное законодательство категории уголовных проступков, что будет способствовать решению проблем, связанных с наличием в законодательстве положения о малозначительности деяния. В статье приведены аргументы, подтверждающие обоснованность выбранной позиции по вопросу отнесения малозначительных деяний к категории уголовных проступков.

Ключевые слова: малозначительность, общественная опасность, уголовный проступок, административная ответственность, правонарушение, уголовная ответственность, преступление.

Sarkisova S.K.
student, department of Criminal Law
Kutafin Moscow State Law University (MSAL)
Russia, Moscow

CRIMINAL PROSECUTION AND INSIGNIFICANT ACT

Annotation: The article is devoted to the question of the correlation of the concepts of insignificant act in the Criminal Code of the Russian Federation and criminal offense. The paper reveals the essence of a minor act based on the provision of Part 2 of Article 14 of the Criminal Code of the Russian Federation, examines the problems arising in practice, in connection with the application of this rule, and also pays attention to some discussion questions about the insignificance of the act that exist in the science of Criminal Law. Supported the thesis about the necessity of introduction to the criminal law categories of criminal offenses that will contribute to the solution of problems associated with the presence in the legislation of provisions about insignificance of the offence. The article contains arguments that support the validity of the decision to assign insignificant act to the category of criminal offenses.

Key words: insignificance, public danger, criminal misdemeanor,

administrative responsibility, offense, criminal liability, crimes.

Малозначительности деяния в Уголовном Кодексе РФ уделяется относительно немного внимания. В ч. 2 ст. 14 УК РФ закреплено, что «не является преступлением действие (бездействие), хотя формально и содержащее признаки какого-либо деяния, предусмотренного настоящим Кодексом, но в силу малозначительности не представляющее общественной опасности». Однако данный вопрос является весьма дискуссионным в науке уголовного права, а также вызывает достаточно неоднозначное толкование данной уголовной категории в правоприменительной практике. Это объясняется тем, что в настоящее время отсутствуют основные критерии, позволяющие однозначно определить, что понимать под малозначительностью деяния и как данное понятие использовать при квалификации.

Итак, что же понимать под малозначительностью деяния, основываясь на положениях УК РФ? Первоначальная редакция нормы о малозначительности, то есть до вступления в силу Федерального закона от 25 июня 1998 года № 92, имела другое содержание: «Не является преступлением действие (бездействие), хотя формально и содержащее признаки какого-либо деяния, предусмотренного настоящим Кодексом, но в силу малозначительности не представляющее общественной опасности, то есть не причинившее вреда и не создавшее угрозы причинения вреда личности, обществу или государству». В данной норме содержалась принципиальная фраза: «…не причинившее вреда и не создавшее угрозы причинения вреда личности, обществу или государству». Такое изменение связано с тем, что деяние, которое содержит признаки какого-либо деяния, предусмотренного Уголовным Кодексом, все же причиняет вред, но такой, которого недостаточно для признания его преступлением. Комментируя данное положение, В.Н. Кудрявцев отмечает, что «деяние поэтому и называется малозначительным, что вред охраняемому объекту оно все же причиняет, но этот вред крайне невелик».[385] Действительно, если деянием не причинен какой – либо существенный вред охраняемым уголовным законом общественным отношениям, как тогда может идти речь об уголовной ответственности.

Н.Ф. Кузнецова, однако, полагает, что «причиненный малозначительным деянием мизерный вред не является общественно опасным. Он может именоваться асоциальным, антисоциальным. Общественно опасный вред присущ исключительно преступлениям». Данный автор отмечает, что большинство УК стран СНГ определяют малозначительное деяние как «не причинившее вреда и не создавшее угрозу

[385] Курс российского уголовного права. Общая часть / Под ред. В.Н. Кудрявцева, А.В. Наумова. М., 2004. С. 147

причинения вреда личности, обществу или государству» [386].

Так УК Грузии, который не содержит определения понятия преступления и общественной опасности как его обязательного свойства, установил в ч. 2 ст. 7 (Основания уголовной ответственности), что «не является преступлением деяние, хотя формально и содержащее признаки какого-либо деяния, предусмотренного настоящим Кодексом, но в силу малозначительности не причинившее вреда, который бы повлек необходимость уголовной ответственности лица, его совершившего, либо не создавшего угрозы причинения такого вреда».

В Уголовном кодексе Республики Беларусь (в ч. 4 ст. 11) установлено: «Не является преступлением действие или бездействие, формально содержащее признаки какого либо деяния, предусмотренного настоящим Кодексом, но в силу малозначительности не обладающее общественной опасностью, присущей преступлению. Малозначительным признается деяние, которое не причинило, и по своему содержанию и направленности не могло причинить существенного вреда охраняемым уголовным законом интересам». То есть, тезис «не причинившего вреда и не создавшего угрозу причинения вреда личности, обществу или государству» свидетельствует о том, что вред причиняется, но такой, который не влечет за собой возникновение уголовной ответственности.

На основании сказанного можно сделать вывод: формулировка закона о том, что малозначительные деяния не представляют общественной опасности, является не совсем корректной. Деяние в подобных ситуациях имеет незначительную степень общественной опасности, которая не доходит до уровня общественной опасности, характерной для преступлений.

А.П. Козлов также полагает абсолютно недопустимым законодательное признание такого деяния не опасным. Преступление не может не быть общественно опасным. Ведь согласно положениям ч 2 ст. 2 УК РФ уголовный закон «определяет, какие опасные для личности, общества или государства деяния признаются преступлениями», то есть все опасные деяния подразделяются на те, которые признаны преступлениями, и те, которые таковыми не признаны, т е даже при фиктивном признании в ч. 2 ст. 14 УК деяния не преступным общественная опасность его не исчезает[387].

О неточности формулировки ч. 2 ст. 14 УК РФ свидетельствует также существование в практике судов разных подходов относительно признаков малозначительности. Подобная ситуация возникает в связи с тем, что как в науке, так и в уголовном законодательстве отсутствуют более или менее четкие критерии, позволяющие определить малозначительность деяния, что приводит к решению данного вопроса судом (следователем, прокурором) произвольно, по собственному усмотрению. Безусловно, такое усмотрение

[386] Кузнецова Н.Ф. Проблемы квалификации преступлений: Лекции по спецкурсу «Основы квалификации преступлений» / Науч. ред. и предисл. академика В.Н. Кудрявцева. М., 2007. С. 198

[387] Козлов А. П. Понятие преступления. — СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс». 2004. — 819 с. С. 770

не всегда является законным и обоснованным.

Как правильно отмечает по этому поводу Н.Ф. Кузнецова, «оценки малозначительности весьма субъективно-вариативны»[388], в связи с чем возможны возникновение множества ошибок при применении статьи о малозначительном деянии, неоднородности решений в данном вопросе, а также и злоупотребление со стороны должностных лиц. Сотрудники правоохранительных органов склонны отказывать гражданам в возбуждении уголовного дела, например, по факту кражи ввиду ее якобы малозначительности. При проверке прокуратурой случалось, что каждое четвертое постановление об отказе в возбуждении уголовного дела ввиду малозначительности преступлений признается незаконным.[389]

Так, согласно статистическим данным, размещенным на официальном сайте Прокуратуры города Москвы, на территории города Москвы в 2016 году было зарегистрировано 173 898 преступлений, при этом в порядке надзора за исполнением законов на досудебной стадии уголовного судопроизводства было отменено 136379 постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела. К сожалению, статистические данные не содержат сведений о том, сколько постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела в силу малозначительности деяния было отменено, однако, очевидно, что их количество велико. Полагаем это связано с оценочным характером положения, содержащегося в ч. 2 ст. 14 УК РФ, и возникающими в связи с этим ошибками в правоприменении.

В судебной практике имеют место также решения с абсолютно противоположным подходом при схожих ситуациях. Так, судом первой инстанции В., обвиняемый в совершении преступления, предусмотренного п. «б» ч. 2 ст. 158 УК РФ, - краже гуся с незаконным проникновением в помещение, был оправдан за отсутствием состава преступления, с мотивацией о том, что совершенное им деяние не является преступлением в силу малозначительности. Свое решение суд мотивировал тем, что хищение гуся у потерпевшей не обладает большой общественной опасностью, характерной для уголовного деяния. При этом проникновение на территорию двора потерпевшей в ночное время суток не повышает степень общественной опасности деяния ввиду малозначительности предмета посягательства. Свое суждение о несущественности вреда, причиненного действиями оправданного, суд мотивировал размером похищенного имущества и заявлением потерпевшей о незначительности понесенного ею ущерба.[390]

В то же время Л. был осужден Русско-Полянским районным судом Омской области за хищение из сарая двух уток. Суд установил, что

---

[388] КузнецоваН.Ф. Проблемы квалификации преступлений: Лекции по спецкурсу «Основы квалификации преступлений» / Науч. ред. и предисл. академика В.Н. Кудрявцева. М., 2007. С. 198

[389] Курс уголовного права в пяти томах. Том 1. Общая часть: Учение о преступлении / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М Тяжковой. М.: Зерцало, 2002.

[390] Дело № 22-16/2012 // Архив Приютненского районного суда Республики Калмыкия

оснований для применения положений ч.2 ст. 14 УК РФ не имеется, так как при постановлении приговора суд учитывает, что совершенное преступление относится к категории средней тяжести, в действиях Л. содержится квалифицированный состав кражи, поскольку имело место проникновение в сарай, кроме этого Л. ранее неоднократно был судим за имущественные преступления, характеризуется отрицательно, состоит на наркологическом и психиатрическом учетах, трудоспособен, но общественно-полезным трудом не занят.[391]

Необходимо также отметить несогласованность уголовного и административного законодательства в связи с рассматриваемым положением о малозначительности деяния. Деяние, которое предусмотрено, например, ч.ч. 2, 3 ст. 158 УК РФ, признанное малозначительным, не влечет уголовной ответственности. Однако в таком случае невозможно наступление и административной ответственности, так как согласно ст. 7.27 КоАП РФ мелким хищение признается только при отсутствии квалифицирующих признаков преступлений, предусмотренных ч. 2-4 ст. 158-160 УК РФ.

Исключается привлечение к административной ответственности также в случае признания деяния, например кражи в размере, при котором наступает уголовная ответственность, малозначительным, так как в данном случае превышена стоимостная грань между преступлением и административным правонарушением. К примеру, постановлением мирового судьи от 21 мая 2010 года уголовное дело в отношении Ш., обвиняемого в совершении преступления, предусмотренного ст.158 ч.1 УК РФ, прекращено в связи с отсутствием в деянии состава преступления. Мировой судья пришел к выводу о том, что факт хищения Ш. металлолома на сумму 1129 рублей 03 копейки не является уголовно наказуемым преступлением в силу малозначительности. В данной ситуации исключается и административная ответственность, так как мелким признавалось хищение, стоимость которого не превышает 1000 рублей.

Таким образом, деяние, содержащее признаки преступления и причиняющее больший вред по сравнению с административным правонарушением, остается без реагирования по стороны государства.

Вариантом решения проблем, связанных с законодательными положениями о малозначительном деянии, является введение категории уголовных проступков и, соответственно, отнесение подобных деяний к этой категории, поскольку степень и характер общественной опасности малозначительного деяния, на наш взгляд, соответствует уголовному проступку. Как правильно было отмечено Н.Ф. Кузнецовой, на практике некоторые судебные и следственные работники, желая отразить специфику малозначительных преступлений, называют их не преступлениями, а правонарушениями. В связи с этим в печати ставился вопрос о том, что теперь нас вряд ли может удовлетворить традиционное деление

[391] Дело № 1-51/2011 // Архив Русско-Полянского районного суда Омской области

правонарушений на преступления и проступки. Конечно, практику, стирающую различие между преступлениями и непреступными правонарушениями, нельзя считать правильной. Однако она симптоматична поисками практических работников новой терминологии для обозначения малозначительных преступлений. Думается, что и практически, и теоретически оправданно называть малозначительные преступления «уголовными проступками».[392] Аналогичное предложение о целесообразности перевода малозначительных деяния в категорию проступков было высказано ранее М. Д. Шаргородским.[393]

Полагаем такое решение вполне целесообразно по следующим основаниям.

Во-первых, введение категории уголовных проступков позволит исключить из Уголовного кодекса такое оценочное и неопределенное понятие, как малозначительное деяние. Весьма справедливо отмечает А.П. Козлов, что малозначительное деяние в ныне существующей его регламентации в ч. 2 ст. 14 УК РФ является категорией неприемлемой, а потому законодательно лишней, что должно повлечь за собой ее исключение из уголовного закона. При этом закон ничего не потеряет, только станет чище и понятнее.[394]

Во-вторых, отнесение малозначительных деяний к категории уголовных проступков позволит избежать спорных и необоснованных решений правоприменительных органов, сократить риск злоупотреблений в правоприменительной деятельности при решении вопроса об отказе в возбуждении уголовного дела. Ведь решение этого вопроса лежит в компетенции следователя (дознавателя) или суда, которые, ввиду отсутствия конкретных критериев малозначительности деяния, руководствуются своим внутренним убеждением, нередко идущим вразрез с интересами потерпевшего. Решена будет также проблема, связанная с отсутствием в УПК РФ прямого основания для отказа в возбуждении уголовного дела или его прекращении либо прекращении уголовного преследования в связи с малозначительность деяния.

Использованные источники:

1. Козлов А. П. Понятие преступления. — СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс». 2004.
2. КузнецоваН.Ф. Проблемы квалификации преступлений: Лекции по спецкурсу «Основы квалификации преступлений» / Науч. ред. и предисл. академика В.Н. Кудрявцева. М., 2007.
3. Кузнецова Н.Ф., Преступление и преступность. – М., 1969.
4. Курс российского уголовного права. Общая часть / Под ред. В.Н.

[392] Кузнецова Н.Ф. Преступление и преступность. – М., 1969. С. 149
[393] М. Д. Шаргородский. Вопросы общего учения о наказаниях в период развернутого строительства коммунистического общества Тезисы докладов на научной конференции «Советское.государство и право в период развернутого строительства коммунизма», Изд-во ЛГУ, 1961
[394] Козлов А. П. Понятие преступления. — СПб.: Издательство «Юридический центр Пресс». 2004. — 819 с. С. 770

Кудрявцева, А.В. Наумова. М., 2004.
5. Курс уголовного права в пяти томах. Том 1. Общая часть: Учение о преступлении / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М Тяжковой. М.: Зерцало, 2002.
6. М. Д Шаргородский. Вопросы общего учения о наказаниях в период развернутого строительства коммунистического общества Тезисы докладов на научной конференции «Советское.государство и право в период развернутого строительства коммунизма», Изд-во ЛГУ, 1961
7. Дело № 22-16/2012 // Архив Приютненского районного суда Республики Калмыкия
8. Дело № 1-51/2011 // Архив Русско-Полянского районного суда Омской области

УДК 82-1/29

Семашкина Н.С.
студент магистратуры
Дехнич О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Белгородский государственный национальный исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ШАРЛЬ ПЕРРО И ЕГО CONTES DE MA MERE L'OYE

Аннотация: «Сказки матушки Гусыни» Шарля Перро известны широкой аудитории читателей по всему миру. Его сказки претерпели множественные издательские, переводческие и кинематографические изменения. Как биография самого Шарля Перро, так и история его волшебных сказок содержат много парадоксов, которые еще предстоит открыть.

Ключевые слова: Шарль Перро, сказки, литература, «Сказки матушки Гусыни»

Semashkina N.S.
master's student
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Dekhnich O.V.
Candidate of Philology, Associate Professor
Associate Professor for the Department of English Philology and Cross-Cultural Communication
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

CHARLES PERRAULT AND HIS CONTES DE MA MERE L'OYE

Abstract: Charles Perrault's Histoires ou Contes du temps passé or Les Contes de ma mere l'Oye are well-known to the large audience all over the world. His tales underwent many changes while being reprinted, translated into different languages and made into movies. His personality and the story of his fairy tales possess a lot of paradoxes yet to be discovered.

Key Words: Charles Perrault, fairy tales, literature, Les Contes de ma mere l'Oye

Шарль Перро жил и создавал свои произведения в XVII веке во Франции во время правления короля Людовика XIV. В 1697 году в Париже была опубликована, пожалуй, самая его популярная книга, которая, несомненно, внесла огромный вклад в наследие французской литературы, *Histoires ou Contes du temps passé* («Истории и сказки былых времен») (Jean, 2007: 276). Впоследствии сборник издавался под названием *Les Contes de ma*

mere l'Oye («Сказки (моей) матушки Гусыни») (Wikipedia).

Всего Ш. Перро написал двенадцать (по некоторым источникам или в изначальном варианте восемь (Jones)) сказок в прозе с моральными стихотворными поучениями в конце книги. Революционным для того времени явилось то, что сказки были написаны не в стихотворной, а прозаической форме. Существует немало мифов вокруг этого сборника. Прежде всего, что Ш. Перро хотел таким образом сохранить народный фольклор, передав литературным языком народные сюжеты. Действительно, практически все сказки из этой книги обязаны своим происхождением народному фольклору (Jean, 2007: 276-277).

Однако, как мы знаем, Ш. Перро занимал значимое место при дворе Людовика XIV, и в его обязанности входило не только отвечать за культурное и интеллектуальное развитие страны (Ш. Перро много сделал в области искусства и образования), но и развлекать аристократию. Ш. Перро обработал народные мотивы с учетом моды того времени ко всему изящному и искрометному, с одной стороны, и к малому жанру сказки, ставшему столь популярной в буржуазных салонах, с другой стороны.

Ш. Перро, как и немногие авторы того времени, пробовал себя в жанре сказки. Они не просто «писали» волшебные сказки, они были основателями жанра сказки в том смысле, в котором мы понимаем его сегодня. В сказке объединились такие формы, как французские народные сказания (conte), итальянская литературная басня (fabula), а также басни античности и других стран, которые к 1690-м годам уже имели давние традиции. Образованные французские писатели того времени адаптировали их для двора короля Людовика XIV, собрав вместе такие их характерные черты, которые сейчас у нас ассоциируются с волшебными сказками Запада, как роскошные балы, великаны, причудливые животные, мстительные и хорошо одетые феи, замки, волшебство и тому подобное (Storer, 1928; Jones, 2016).

Многие авторы того времени в поисках признания изменяли народные сказки до неузнаваемости: в них уже не было народных корней, не было никакого уважения к традиционным персонажам. Зачастую они были предвестниками духа свободы, витавшего в воздухе (Storer, 1928).

В период с 1690 по 1715 во Франции было написано 112 волшебных сказок, однако, ни одна из этих сказок не была столь популярна, как сказки Ш. Перро в сборнике «Сказки матушки Гусыни». Популярности, вероятно, способствовали изящность изложения народных сюжетов, присущая Ш. Перро, а также краткость формы самой сказки по сравнению со сказками его современников, которые писали более длинные и сложные по структуре произведения (Storer, 1928; Jones, 2016).

Первыми, как мы понимаем, познакомились с этими сказками взрослые, а не дети. Это и объясняет стиль сказок, темы, затронутые в сказках (например, «Рике с хохолком», «Синяя борода», «Мальчик-с-пальчик» и др.), а также, почему сборник заканчивается нравоучениями. Сюжеты сказок содержат социальные мотивы неравенства, описывают

проблемы в семье: деспотичность мужа, бесправность женщины, жизнь и выживание ребенка и человека с физическими недостатками, Не редки на страницах произведений убийства, кровопролитие, месть. Детальные описания, особенности первоначального языка сказки, а также моральные поучения – все это свидетельствует о том, что первой целевой аудиторией должны быть взрослые.

Парадоксально, что Ш.Перро написал много других произведений, но именно небольшая книга «Сказки матушки Гусыни» вписала его в историю не только французской, но и всемирной литературы. Ни одна книга не претерпевала таких издательских и переводческих изменений, и вместе с тем не переиздавалась многочисленными тиражами. Начиная с первого перевода Роберта Самберта в 1729 году на английский язык, сказки Ш. Перро «переживали» изменения. С одной стороны, их адаптировали все больше в назидание детям, с другой стороны, старались убрать «темные» элементы из повествования. Последнее особенно характерно для фильмов студии Уолта Диснея. Многие сказки Ш.Перро были экранизированы. Интерес к ним не угасает и по сей день. Современные экранизации, беря за основу сюжет сказок, приближают их к современным реалиям, например, австралийский фильм-драма с элементами эротики «Спящая красавица» режиссера Джулии Ли (2011) или американский фильм Роберта Стромберга «Малефисента» по мотивам сказки «Спящая красавица» (2014).

Использованные источники:

1. Jean L. Charles Perrault’s Paradox: How Aristocratic Fairy Tales became Synonymous with Folklore Conversation. Trames, 2007, 11(61/56), 3. Pp. 276-283.
2. Jones A. Ch. Mother Goose Refigured: A Critical Translation of charles Perrault’s Fairy Tales. Detroit: Wayne State University Press. 216 p.
3. Storer M.E. Un episode litteraire de la fin du XVIIe siecle. La mode des contes de fees (1685-1700). Paris: Champion, 1928.
4. Wikipedia. Режим доступа://ru.m.wikipedia.org

УДК 81’25

Семашкина Н.С.
студент магистратуры
Институт межкультурной коммуникации
и международных отношений
Дехнич О.В., к.филол.н.
доцент
кафедра английской филологии и межкультурной коммуникации
Белгородский государственный национальный
исследовательский университет
Россия, г. Белгород

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРАНСФОРМАЦИЙ ПРИ ПЕРЕВОДЕ СКАЗКИ ШАРЛЯ ПЕРРО «РИКЕ С ХОХОЛКОМ»

Аннотация: в статье анализируются особенности языка французской литературной сказки Шарля Перро «Riquet à la houppe», а также трансформации при ее переводе на русский язык.

Ключевые слова: лексические и грамматические переводческие трансформации, сопоставительный анализ, эквивалентность, Шарль Перро, Я. И. Рецкер.

Semashkina N.S.
master’s student
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Dekhnich O.V.
Candidate of Philology, Associate Professor
Associate Professor for the Department of English Philology and Cross-Cultural Communication
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

INTERPRETING TRANSFORMATIONS IN THE TRANSLATION OF CHARLES PERRAULT’S RIQUET A LA HOUPPE (RIQUEET WITH THE TUFT)

Abstract: The article deals with the language peculiarities in Charles Perrault’s Riquet a la houppe. It also sees into the interpreting transformation while translated into Russian.

Key words: lexical and grammatical interpreting transformations, comparative analysis, equivalence in translation, Charles Perrault, Ia. Retsker

При переводе художественных текстов важно максимально бережно и точно передать своеобразие оригинала. С этой задачей переводчикам помогают справиться **переводческие трансформации.**

Существуют различные определения этого термина, но большинство исследователей понимают под трансформацией возможность достижения

эквивалентности при переводе с одного языка на другой путем преобразования языковых единиц. По мнению Я. И. Рецкера (классификации которого мы будем придерживаться в дальнейшем) трансформации – это «приемы логического мышления, с помощью которых переводчик раскрывает значение иноязычного слова в контексте и находит ему русское соответствие, не совпадающее со словарным (лексические трансформации) и преобразования структуры предложения в процессе перевода в соответствии с нормами переводящего языка (грамматические трансформации)» (Рецкер, 1974:138).

Лексические трансформации, как считает Я. И. Рецкер, заключаются в дифференциации значения, конкретизации значения, генерализации значения, смысловом развитии, антонимическом переводе, целостном преобразовании и компенсации потерь, возникающих в процессе перевода. Отдельные приемы трансформаций могут совмещаться. Наиболее часто это происходит с первыми двумя видами, которые сочетаются друг с другом. При этом, - отмечает ученый, - дифференциация может использоваться без конкретизации, если объясняется некое абстрактное понятие, и нет необходимости уточнять его значение в тексте перевода. Но неверно конкретизировать то, что намеренно дано расплывчато в подлиннике.

Конкретизация, - по утверждению Я. И. Рецкера, - напротив, всегда сопровождается с дифференциацией и невозможна без нее. В этой связи лингвистами неоднократно отмечалось, что в русском языке лексика более конкретна, чем в английском или французском языках.

Прием генерализации используется не так часто, что оправдано стилистическими нормами, применяемыми в русском языке.

О приеме смыслового развития можно говорить в случае замены в процессе перевода словарного соответствия – контекстуальным, связанным с ним логически. Антонимический перевод Я. И. Рецкер, по сути, считает «крайней точкой» приема смыслового развития.

Прием целостного преобразования ученый кратко определяет как синтез значения без непосредственной связи с анализом. Компенсацией потерь при переводе предлагается считать замену непередаваемого элемента подлинника другим элементом, подходящим по общему смыслу и стилю оригинала и в том случае, если это удобно сделать по нормам русского языка.

Грамматические трансформации, - по классификации Я. И. Рецкера, - представляют собой преобразовании структуры предложения в соответствии с нормами, принятыми в языке перевода. При этом может происходить полная трансформация (когда заменяются главные члены предложения) или частичная (когда заменяются второстепенные члены предложения). Замене могут подвергаться и части речи. Также возможны изменение порядка слов, добавления или опущения слов.

Абсолютная эквивалентность (тождественность) – по мнению большинства исследователей, - невозможна. По причине семантических,

структурных и прагматических различий исходного и переводного текстов. Перевод французской литературной сказки, как правило, содержит некоторое количество переводческих трансформаций. Рассмотрим особенности использования трансформаций при переводе сказки Шарля Перро «Рике с хохолком».

Важная особенность перевода литературных сказок заключается в передаче их образности. Переводчику необходимо создать текст, дающий наиболее полное представление об оригинале в иноязычной культуре. И это первая трудность в переводе сказки. Перевод не получится полноценным, если, к примеру, конкретный образ будет заменен более сложным и более абстрактным. Имеют значение и особенности художественного восприятия переводчика – его талант и своеобразие отбора языковых средств.

Некоторые проблемы перевода французской литературной сказки позволит выявить сопоставительный анализ способов перевода грамматических особенностей сказки Шарля Перро «Riquet à la houppe» на русский язык: по А. Федорову («Рике с хохолком»), Г. Шалаевой («Чубчик-Рикки») и И. Тургеневу («Рике-хохолок, или Хохлик»). В данной статье будет также рассмотрено применение упомянутых выше переводческих трансформаций.

При изучении перевода сказки Шарля Перро «Riquet à la houppe», выполненного А. Федоровым, нами были найдены примеры применения переводческих трансформаций. Рассмотрим некоторые из них.

Членение предложения.

Короткие предложения в сказке «Riquet à la houppe» практически не встречаются. В переводе А. Федорова, напротив, синтаксическая структура предложения из оригинального текста нередко преобразуется в две предикативные структуры в языке перевода ***(пример 1):***

J’oubliais de dire qu’il vint au monde avec une petite houppe de cheveux sur la tête, ce qui fit qu’on le nomma Riquet à la houppe, car Riquet était le nom de la famille (Perrault, 1968:97).

Я забыл сказать, что родился он с маленьким хохолком на голове, а потому его и прозвали: Рике с хохолком. Рике было имя всего его рода.

В этом примере мы видим, как оправданное применение переводчиком такого приема, как членения предложения, делает текст в целом более простым и удобным для восприятия читательской аудиторией.

Генерализация.

Этот прием применяется в случае замены частного понятия – общим, или же видового понятия – родовым ***(пример 2):***

Elle était avec cela si maladroite qu’elle n’eût pu ranger quatre porcelaines sur le bord d’une cheminée sans en casser une, ni boire un verre d’eau sans en répandre la moitié sur ses habits (Perrault, 1968:99).

К тому же она была такая неловкая, что если переставляла на камине какие-нибудь фарфоровые вещицы, то одну из них непременно разбивала, а когда пила воду, то половину стакана всегда выливала себе на платье.

В процессе перевода конкретные «quatre porcelains» (четыре фарфоровые посудины) трансформируются в «какие-нибудь фарфоровые вещицы».

Здесь же видим еще один пример генерализации, когда «un verre d'eau» (стакан воды) трансформируется в более общее понятие «пила воду».

Однако окончание предложения содержит иной вид переводческой трансформации – **конкретизацию *(пример 3):***

«… sans en répandre la moitié sur ses habits» (… не разлив половины на свою одежду) – в русской версии читаем: «… то половину стакана всегда выливала себе на платье».

Конкретизация как вид трансформации подразумевает замену более широкого значения слова или словосочетания в языке оригинала – на слово или словосочетание с более узким смысловым значением ***(пример 4):***

Il était une fois une reine qui accoucha d'un fils, si laid et si mal fait, qu'on douta longtemps s'il avait forme humaine (Perrault, 1968:97).

Жила когда-то королева, у которой родился сын, такой безобразный, что долгое время сомневались – человек ли он.

В исходном тексте «si laid et si mal fait» можно перевести как «столь некрасивого и столь плохо сложенного», но переводчик выбирает всего одно слово – «безобразный».

Целостное преобразование.

Данный прием является своего рода разновидностью смыслового развития. Преобразованию могут подвергаться как отдельное слово, так и целое предложение, причем преобразование происходит не поэлементно, а целостно ***(пример 5):***

– Cela vous plaît à dire, monsieur, lui répondit la princesse; et en demeura là (Perrault, 1968:101).

– Вы так любезны, сударь, - ответила ему принцесса и больше ничего не могла придумать.

Практически дословно и ближе к исходному тексту ответ принцессы можно было бы перевести следующим образом:

- Это вам так угодно говорить, сударь (plaire – нравиться), - ответила ему принцесса и на этом остановилась (demeurer – пребывать).

Переводчик выбрал более изящную форму изложения, что вполне подходит к общему «светскому» тону беседы принцессы и принца. И вполне успешно сумел передать растерянность принцессы, не знающей, как продолжить разговор.

Опущения.

В процессе перевода опускаются, как правило, семантически избыточные слова, не влияющие на общее понимание текста. То есть, выражающие значения, которые могут быть понятны из текста ***(пример 6):***

Moralité

Ce que l'on voit dans cet écrit,
Est moins un conte en l'air que la vérité même.
Tout est beau dans ce que l'on aime,
Tout ce qu'on aime a de l'esprit.

Мораль

Из сказки следует одно,
Зато вернее самой верной были!
Все, что мы с вами полюбили,
Для нас прекрасно и умно.

В отличие от оригинала сказки Шарля Перро, анализируемый вариант перевода не содержит макропредложение «Мораль». Отметим, что в сборнике «Французские народные сказки. Сказки французских писателей» перевод А. Федорова все же дополнен «Моралью» и «Иной моралью» в стихотворной форме в переводе Л. Успенского (Французские народные сказки. Сказки французских писателей, 1988:329). В рассматриваемых ниже переводах Г. Шалаевой и И. Тургенева макропредложение «Мораль» отсутствует совсем.

По нашему мнению, перевод, выполненный А. Федоровым, можно отнести к наиболее удачным и наиболее полно соответствующим оригиналу французской литературной сказки Ш. Перро «Riquet à la houppe». Переводческих трансформаций в тексте не много, а те, что есть – применены корректно. Текст выглядит целостно, раскрыта сущность эквивалентных отношений содержания оригинала и перевода. Средствами русского языка А. Федорову, по нашему мнению, прекрасно удалось выразить эмоционально-смысловые особенности оригинала французской литературной сказки «Riquet à la houppe».

На следующем этапе анализа рассмотрим трансформации в переводе сказки «Riquet à la houppe», выполненном Г. Шалаевой.

Уже в первом абзаце (вместившем информацию сразу двух начальных абзацев исходного текста сказки Ш. Перро) мы видим значительное количество переводческих преобразований ***(пример 7).*** Рассмотрим их подробнее.

Il était une fois une reine qui accoucha d'un fils, si laid et si mal fait, qu'on douta longtemps s'il avait forme humaine. Une fée qui se trouva à sa naissance assura qu'il ne laisserait pas d'être aimable, parce qu'il aurait beaucoup d'esprit; elle ajouta même qu'il pourrait, en vertu du don qu'elle venait de lui faire, donner autant d'esprit qu'il en aurait à la personne qu'il aimerait le mieux.

Tout cela consola un peu la pauvre reine, qui était bien affligée d'avoir mis au monde un si vilain marmot. Il est vrai que cet enfant ne commença pas plus tôt

à parler qu'il dit mille jolies choses, et qu'il avait dans toutes ses actions je ne sais quoi de si spirituel, qu'on en était charmé. J'oubliais de dire qu'il vint au monde avec une petite houppe de cheveux sur la tête, ce qui fit qu'on le nomma Riquet à la houppe, car Riquet était le nom de la famille (Perrault, 1968:97-98).

Жила-была королева, которая родила такого ужасного урода сына, что все, кто видел его, не могли смотреть без содрогания. Ребенок родился с пучком волос на голове, который торчал вверх, как пучок сухой травы, никак не хотел приглаживаться и был такой скользкий, как будто его облизала языком корова. Поэтому ребенку и дали имя – Чубчик-Рикки. Но для королевы этот уродец был желаннее всех детей на свете. Волшебница, которая явилась ему на крестины, одарила его необыкновенным умом и предрекла также, что Чубчик-Рикки сможет передавать свой ум всякому, кого он полюбит. Королева была счастлива, услышав предсказания волшебницы.

Автор перевода здесь и далее активно использует **прием целостного преобразования**. Значительные отрезки текста преобразуются, причем не по элементам, а целостно.

Образность описанию внешности принца в переводе Г. Шалаевой придают сравнения, которых, однако, не было в оригинальной версии текста. Ш. Перро коротко отмечает, что принц родился с маленьким хохолком волос на голове. Г. Шалаева эту особенность внешности маленького принца расписывает довольно подробно, используя сравнения с пучком сухой травы и др. В данном случае имеет место такой вид переводческих трансформаций, как **добавление.**

Прямо противоположным добавлению является прием, называемый в процессе перевода **опущением.** Исходный текст сказки содержит предложение, в котором подчеркивается, что как только маленький принц начал говорить, то наговорил тысячу премилых вещей, а в своих поступках этот ребенок был настолько умным и одухотворенным, что все были этим очарованы. В переводном тексте данное предложение отсутствует. Можно предположить, что это сделано, чтобы не загромождать текст сложными синтаксическими конструкциями и облегчить чтение.

Следует выделить и пример **антонимического перевода.** В данном случае он реализуется как замена языкового выражения, имеющегося в подлиннике, противоположным понятием в переводе. В исходном тексте указывается, что предсказание феи «утешило немного бедную королеву, которая была весьма огорчена». У Г. Шалаевой же видим совершенно иное описание этих эмоций:

Королева была счастлива, услышав предсказания волшебницы.

Значительные преобразования исходного текста сказки «Riquet à la houppe» наблюдаем и в дальнейшем ***(пример 8):***

Au bout de sept ou huit ans la reine d'un royaume voisin accoucha de deux filles. La première qui vint au monde était plus belle que le jour: la reine en fut si aise, qu'on appréhenda que la trop grande joie qu'elle en avait ne lui fît mal. La

même fée qui avait assisté à la naissance du petit Riquet à la houppe était présente, et pour modérer la joie de la reine, elle lui déclara que cette petite princesse n'aurait point d'esprit, et qu'elle serait aussi stupide qu'elle était belle. Cela mortifia beaucoup la reine; mais elle eut quelques moments après un bien plus grand chagrin, car la seconde fille dont elle accoucha se trouva extrêmement laide (Perrault, 1968:98).

Через несколько лет королева соседней страны родила двух дочерей. Первая была прекрасна, как солнце, но волшебница, которая присутствовала при родах, сказала, что она, к сожалению, будет, несмотря на это, глупа как пробка. Когда вслед за первой на свет появилась вторая дочь, королева упала без чувств, увидев, какого страшного уродца она родила.

В числе используемых переводческих трансформаций здесь следует выделить прием **генерализации:** в исходном тексте рассказывается, что королева соседней страны родила двух дочерей по истечении «семи или восьми лет» - в переводе используется более абстрактное указание «через несколько лет».

Далее видим прием **объединения предложений:** в оригинальном тексте факт рождения первой принцессы и предсказание феи описываются в двух разных предложениях, в переводном тексте эти события объединены в одно.

Г. Шалаева вновь использует такие средства выразительности речи, как сравнения: «прекрасна, как солнце», «глупа как пробка». Но в оригинале сказки у Ш. Перро читаем, что принцесса была «прекраснее дня» («était plus belle que le jour»), а второе сравнение отсутствует вовсе. Этот же прием **добавления** можно встретить в следующем предложении, повествующем об обмороке королевы. Подобных деталей текст Ш. Перро не содержит. Однако у него подробно описывается первоначальная радость королевы, увидевшей, какой красавицей родилась ее первая дочь. **Опущению** при переводе подверглась и часть текста, в котором рассказывается о присутствующей фее. В исходном тексте отмечается, что это была та сама фея, которая присутствовала при рождении маленького принца Рике. При последующем переводе у Г. Шалаевой эта конкретика отсутствует.

Сочетание различных трансформаций присутствует и в процессе дальнейшего перевода ***(пример 9):***

À mesure que ces deux princesses devinrent grandes, leurs perfections crûrent aussi avec elles, et on ne parlait partout que de la beauté de l'aînée, et de l'esprit de la cadette. Il est vrai aussi que leurs défauts augmentèrent beaucoup avec l'âge. La cadette enlaidissait à vue d'oeil, et l'aînée devenait plus stupide de jour en jour. Ou elle ne répondait rien à ce qu'on lui demandait, ou elle disait une sottise. Elle était avec cela si maladroite qu'elle n'eût pu ranger quatre porcelaines sur le bord d'une cheminée sans en casser une, ni boire un verre d'eau sans en répandre la moitié sur ses habits (Perrault, 1968:99).

По мере того, как девочки подрастали, одна становилась все глупее и глупее, а другая уродливее и уродливее. На балах гости всегда поначалу

толпились вокруг красавицы, чтобы полюбоваться ею, но, послушав несколько минут ее глупую болтовню, переходили к младшей. Кроме того, старшая была такая разиня и неумеха, что постоянно все роняла, разбивала и ломала вокруг.

Переводчик в этом примере использует как **прием целостного преобразования:** в исходном тексте речь идет о том, что по мере взросления принцесс росли их совершенства, но и увеличивались их недостатки; так и **прием опущения –** оригинальный текст содержит развернутое описание возрастающей глупости старшей принцессы. Кроме того, мы видим **прием конкретизации:** в исходном тексте сказано, что «везде только и говорили, что о красоте старшей и о разуме младшей». Г. Шалаева конкретизирует, что это происходило «на балах». Далее следует **прием генерализации и прием добавления:** у Ш. Перро отмечается неуклюжесть принцессы, которая не могла ни расставить четыре фарфоровые посудины на каминной полке, не разбив одну из них, ни выпить стакан воды, не разлив половины на свою одежду. В переводе Г. Шалаевой отмечается, что принцесса «постоянно все роняла, разбивала и ломала вокруг». Эпитеты «разиня» и «неумеха» добавлены автором. Возможно, это сделано для выражения экспрессии и создания эффекта особой эмоциональной реакции.

Другой пример **генерализации,** а также **конкретизацию** мы видим при описании шума подземной кухни ***(пример 10):***

Dans le temps qu'elle se promenait, rêvant profondément, elle entendit un bruit sourd sous ses pieds, comme de plusieurs personnes qui vont et viennent et qui agissent (Perrault, 1968:104-105).

Вдруг мысли принцессы были прерваны тонкими голосками, которые доносились прямо из-под земли, как будто под ней бегали и ходили тысячи маленьких человечков.

Шарль Перро пишет, что принцесса услышала «глухой шум», а Г. Шалаева конкретизирует, что от раздумий принцессу отвлекли «тонкие голоски». Далее происходит генерализация: французское сравнение «comme de plusieurs personnes qui vont et viennent et qui agissent» («как будто несколько человек уходят и приходят, совершают действия») трансформируются в описание того, как «бегали и ходили тысячи маленьких человечков».

Интересно, что ниже, непосредственно при описании кухни, переводчик использует смешение трансформаций ***(пример 11).***

La terre s'ouvrit dans le même temps, et elle vit sous ses pieds comme une grande cuisine pleine de cuisiniers, de marmitons et de toutes sortes d'officiers nécessaires pour faire un festin magnifique. Il en sortit une bande de vingt ou trente rôtisseurs, qui allèrent se camper dans une allée du bois autour d'une table fort longue, et qui tous, la lardoire à la main, et la queue de renard sur l'oreille, se mirent à travailler en cadence au son d'une chanson harmonieuse (Perrault, 1968:105).

Посмотрев под ноги, принцесса увидела в земле щель, глянув в

которую, она обнаружила маленьких эльфов, которые в поварских колпаках готовили различные кушанья.

Каждый из них носил в ухе золотую сережку в виде маленькой вилочки – отличительный знак их профессии. Распевая веселые песни, они резали мясо, пекли пироги, взбивали крем.

В данном случае имеет место **целостное преобразование:** в оригинальном тексте сказки сказано, что «земля раскрылась в тот же миг» и принцесса увидела под ногами «нечто вроде большой кухни», наполненной поварами, поварятами и всевозможными распорядителями. В авторском переводе принцесса увидела в земле щель и обнаружила эльфов в поварских колпаках.

Далее в оригинальном тексте сказки приводится развернутое описание того, чем именно занимались все увиденные принцессой персонажи. Указывается, что 20 или 30 вертельщиков жареного мяса отделились от общей группы и отправились в одну из аллей леса, чтобы там расположиться вокруг очень длинного стола; что у них в руках были шпиговальные иглы; что одеты они были в шапки с лисьями хвостами, свешивающимися на ухо, а работать они принялись в такт под звуки благозвучной песни. Г. Шалаева при переводе этого отрывка использует **прием опущения** – всех вышеперечисленных описаний в ее тексте нет, а также **добавления** – ее авторский перевод содержит собственное, отличное от исходного, описание внешности эльфов. В ее версии перевода эльфы сами «распевают веселые песни» и готовят вполне конкретные блюда – мясо, пироги и крем.

Грамматические замены наблюдаем в переводе диалога подземных поваров ***(пример 12):***

Ayant prêté l'oreille plus attentivement, elle ouït que l'un disait: «Apporte-moi cette marmite»; l'autre: «Donne-moi cette chaudière»; l'autre: «Mets du bois dans ce feu» (Perrault, 1968:105).

- Увеличь огонь, - сказал один голосок.

Другой ответил:

- Здесь мы поставим столы.

- Где золотой котел? – спросил третий.

В данном случае грамматическая замена заключается в трансформации не столько самой исходной формы, сколько ее грамматических и смысловых функций.

Для жанра литературной сказки характерно активное использование нейтральной лексики и элементов разговорного стиля. Отметим, что в сказке Шарля Перро «Riquet à la houppe» герои часто изъясняются «высоким стилем», который, однако, не всегда корректно передается в переводе. Рассмотрим эти стилистические особенности подробнее, на примере диалогов главных героев во время первой и второй встречи.

Первое знакомство принца Рикки с красавицей-принцессой происходит в лесу, куда девушка отправляется, чтобы «поплакать о своем несчастье». В оригинале сказки Перро подчеркивает, что принц вежливо

представился, сделал комплементы, но поскольку принцесса оставалась грустной, решил расспросить ее о причинах этой грусти ***(пример 13):***

– Je ne comprends point, madame, comment une personne aussi belle que vous l'êtes peut être aussi triste que vous le paraissez; car, quoique je puisse me vanter d'avoir vu une infinité de belles personnes, je puis dire que je n'en ai jamais vu dont la beauté approche de la vôtre.

– Cela vous plaît à dire, monsieur, lui répondit la princesse; et en demeura là.

– La beauté, reprit Riquet à la houppe, est un si grand avantage qu'il doit tenir lieu de tout le reste; et quand on le possède, je ne vois pas qu'il y ait rien qui puisse nous affliger beaucoup.

– J'aimerais mieux, dit la princesse, être aussi laide que vous et avoir de l'esprit, que d'avoir de la beauté comme j'en ai, et être bête autant que je le suis.

– Il n'y a rien, madame, qui marque davantage qu'on a de l'esprit, que de croire n'en pas avoir, et il est de la nature de ce bien-là, que plus on en a, plus on croit en manquer.

– Je ne sais pas cela, dit la princesse, mais je sais bien que je suis fort bête, et c'est de là que vient le chagrin qui me tue (Perrault, 1968:101-102).

Эта вежливая беседа в переводе Г. Шалаевой передана следующим образом:

- О чем может грустить такая прекрасная особа?

- Я сама не знаю, - ответила глупая принцесса.

- Красота – это такое великое достоинство, - заметил Рикки, - что тому, кто обладает им, не о чем горевать!

- Лучше бы я была уродлива, чем глупа как пробка, - сказала принцесса.

- Я вижу, сударыня, что вы, наоборот, чрезвычайно умны. Ведь только умный человек может признаться, что он не всезнайка.

- Этого я не знаю, - сказала принцесса, - я только знаю, что очень глупа, и это сильно огорчает меня, делая самой несчастной на свете!

Следующая встреча главных героев происходит через год. Принцесса, получив ум, сразу забыла обо всех глупостях, в том числе – о данном обещании выйти замуж за принца Рикки. Она пытается вежливо отказать ему ***(пример 14):***

– Vous me voyez, dit-il, madame, exact à tenir ma parole, et je ne doute point que vous ne veniez ici pour exécuter la vôtre.

– Je vous avouerai franchement, répondit la princesse, que je n'ai pas encore pris ma résolution là-dessus, et que je ne crois pas pouvoir jamais la prendre telle que vous la souhaitez.

– Vous m'étonnez, madame, lui dit Riquet à la houppe.

– Je le crois, dit la princesse, et assurément si j'avais affaire à un brutal, à un homme sans esprit, je me trouverais bien embarrassée. Une princesse n'a que sa parole, me dirait-il, et il faut que vous m'épousiez, puisque vous me l'avez promis; mais comme celui à qui je parle est l'homme du monde qui a le plus

d’esprit, je suis sûre qu’il entendra raison. Vous savez que, quand je n’étais qu’une bête, je ne pouvais néanmoins me résoudre à vous épouser; comment voulez-vous qu’ayant l’esprit que vous m’avez donné, qui me rend encore plus difficile en gens que je n’étais, je prenne aujourd’hui une résolution que je n’ai pu prendre dans ce temps-là? Si vous pensiez tout de bon à m’épouser, vous avez eu grand tort de m’ôter ma bêtise, et de me faire voir plus clair que je ne voyais.

– Si un homme sans esprit, répondit Riquet à la houppe, serait bien reçu, comme vous venez de le dire, à vous reprocher votre manque de parole, pourquoi voulez-vous, madame, que je n’en use pas de même, dans une chose où il y va de tout le bonheur de ma vie? Est-il raisonnable que les personnes qui ont de l’esprit soient d’une pire condition que ceux qui n’en ont pas? Le pouvez-vous prétendre, vous qui en avez tant, et qui avez tant souhaité d’en avoir? (Perrault, 1968:106-108).

В переводе Г. Шалаевой данный диалог выглядит так:

- Принцесса, вы сделали меня счастливейшим человеком на свете. Я пришел сдержать свое слово. И надеюсь, вы тоже пришли сюда, чтобы сдержать свою клятву и стать моей женой.

- Если откровенно, это не так, - ответила принцесса. – Если бы я имела дело с дураком, я бы ответила вам довольно мягко и туманно, но с вами я должна быть честна. Я не хочу выходить за вас замуж и не захочу никогда.

- Вы смущаете меня, сударыня, - сказал Рикки.

- Даже дураку понятно, что принцесса должна держать свое слово, - перебила его красавица. – Но вспомните, ведь клятву вам давала набитая дура, а я умна и не должна быть в ответе за клятву глупцов.

- Сударыня, - спешил с ответом Рикки, - вы сказали, что только глупец может попрекнуть вас изменой. Но ответьте мне, могу ли я удержаться от упреков, когда речь идет о счастье всей моей жизни? Справедливо ли требовать, чтобы умные люди терпели больше дураков?

У Шарля Перро речь принца наполнена вежливыми речевыми оборотами и формами обращения, принятыми в высшем обществе. Он изъясняется высоким стилем, делает комплименты красоте принцессы и хочет избавить красавицу от огорчений. Во время второй встречи Рикки выглядит как принц, который собирается жениться, он по-прежнему учтив, галантен и полон надежд стать самым счастливым среди людей.

Текст перевода насыщен словами со сниженной стилистической окраской: «уродина», «глупа как пробка», «всезнайка». Обычно переводчик стремится максимально приблизить речь персонажей к реальности, но в данном случае выражения, которые использует в речи принцесса, едва ли можно назвать вежливыми и подходящими для светской беседы: «если б я имела дело с дураком», «дураку понятно». Автор применяет лексику, не характерную для аристократов и мало подходящую для объяснения в чувствах. Принцесса выглядит уже не просто глупой, а грубой и некультурной. Изменение стилистической окраски переводимых единиц искажает образ персонажа в целом. Можно сказать, что переводчик не

сохраняет стилистическую окраску текста в первом случае и некорректно передает ее с помощью компенсации во втором случае.

В результате анализа перевода, выполненного Г. Шалаевой, были выявлены очевидные различия между текстом оригинала и перевода.

Авторский перевод отличается большим количеством просторечной лексики и даже сниженной, слабо приближающей читателей к описываемым событиям. Достичь эффекта речи, происходящей в реальности, переводчику не удалось. Семантическая эквивалентность исходного и переводного текста очень низкая. Стилистическое своеобразие подлинника передано плохо. Лексические и грамматические трансформации не всегда оправданны. О тождественности восприятия говорить также не приходится.

Рассмотрим еще один перевод сказки Шарля Перро «Riquet à la houppe», выполненный И. Тургеневым.

В первом абзаце, повествующем о рождении принца Рике, мы видим **членение предложения *(пример 15):***

Une fée qui se trouva à sa naissance assura qu'il ne laisserait pas d'être aimable, parce qu'il aurait beaucoup d'esprit; elle ajouta même qu'il pourrait, en vertu du don qu'elle venait de lui faire, donner autant d'esprit qu'il en aurait à la personne qu'il aimerait le mieux (Perrault, 1968:97).

Волшебница, которая находилась при его рождении, заверила, что он будет очень умен. Она прибавила даже, что силою ее чародейства, он будет сообщать свой ум всякому, кого крепко полюбит.

Исходное предложение в переводе И. Тургенева поделено на две части, возможно, для удобства восприятия читателями.

Прием **конкретизации** наблюдаем при описании рождения принцесс ***(пример 16):***

La même fée qui avait assisté à la naissance du petit Riquet à la houppe était présente, et pour modérer la joie de la reine, elle lui déclara que cette petite princesse n'aurait point d'esprit, et qu'elle serait aussi stupide qu'elle était belle (Perrault, 1968:98).

Та самая волшебница, которая находилась при рождении маленького Хохлика, присутствовала и здесь, и, чтобы умерить радость королевы, объявила, что новорожденной принцессе бог не дал разума и что она будет столь же глупа, сколько хороша.

У Шарля Перро не объясняется, почему именно у старшей принцессы не будет ума, в авторском же переводе конкретизируется, что это «Бог» не дал ей разума.

Далее в тексте видим использование переводчиком **приема объединения предложения *(пример 17):***

Il est vrai aussi que leurs défauts augmentèrent beaucoup avec l'âge. La cadette enlaidissait à vue d'oeil, et l'aînée devenait plus stupide de jour en jour (Perrault, 1968:99).

Правда, что с возрастом увеличивались и их недостатки: младшая дурнела с каждой минутой, а старшая с каждым часом становилась все

глупее и глупее.

Применяет переводчик также **приемы добавления** и **опущения** ***(пример 18):***

La princesse, étonnée de ce spectacle, leur demanda pour qui ils travaillaient.

– C'est, madame, lui répondit le plus apparent de la bande, pour le prince Riquet à la houppe, dont les noces se feront demain (Perrault, 1968:105).

Принцесса, удивленная этим зрелищем, спросила их, для кого они подняли такую возню?

- Для принца Хохлика.

Исходный текст сказки Шарля Перро не содержит выражения «такую возню», его добавляет И. Тургенев при переводе. При этом оригинал текста имеет пояснение, из которого следует, что приготовления делаются для принца Рике, «чья свадьба будет завтра» - в авторском переводе И. Тургенева данное уточнение опущено.

Прием целостного преобразования мы видим при переводе И. Тургеневым диалогов принца и принцессы во время их первой и второй встречи ***(примеры 19-20):***

Ayant remarqué, après lui avoir fait les compliments ordinaires, qu'elle était fortmélancolique, il lui dit :

– Je ne comprends point, madame, comment une personne aussi belle que vous l'êtes peut être aussi triste que vous le paraissez; car, quoique je puisse me vanter d'avoir vu une infinité de belles personnes, je puis dire que je n'en ai jamais vu dont la beauté approche de la vôtre.

– Cela vous plaît à dire, monsieur, lui répondit la princesse; et en demeura là.

– La beauté, reprit Riquet à la houppe, est un si grand avantage qu'il doit tenir lieu de tout le reste; et quand on le possède, je ne vois pas qu'il y ait rien qui puisse nous affliger beaucoup.

– J'aimerais mieux, dit la princesse, être aussi laide que vous et avoir de l'esprit, que d'avoir de la beauté comme j'en ai, et être bête autant que je le suis (Perrault, 1968:100-101).

Поздоровавшись как следует, он заметил, что принцесса печальна, и говорит:

- Не понимаю, сударыня, как такая прекрасная особа может находиться в такой задумчивости, ибо хотя я могу похвалиться, что видел множество прекрасных особ, однако обязан сказать, что никогда не видел такой красоты, какова ваша.

- Какой вы комплиментщик, сударь! – отвечала принцесса, да на том и остановилась.

- Красота, - продолжал Хохлик, - есть такое великое достоинство, что она должна заменять все, и кто красотою обладает, тот не может, по моему мнению, ни о чем горевать.

- Лучше я была бы, - говорит принцесса, - такой же урод, как вы, да

имела бы ум, чем с моею красотою да быть такой дурой.

Вторая встреча происходит год спустя. Принцесса, забывшая о данном обещании, не хочет выходить замуж за принца Рике и пытается ему отказать.

– Je le crois, dit la princesse, et assurément si j'avais affaire à un brutal, à un homme sansesprit, je me trouverais bien embarrassée. Une princesse n'a que sa parole, me dirait-il, et il faut que vous m'épousiez, puisque vous me l'avez promis; mais comme celui à qui je parle est l'homme du monde qui a le plus d'esprit, je suis sûre qu'il entendra raison. Vous savez que, quand je n'étais qu'une bête, je ne pouvais néanmoins me résoudre à vous épouser; comment voulez-vous qu'ayant l'esprit que vous m'avez donné, qui me rend encore plus difficile en gens que je n'étais, je prenne aujourd'hui une résolution que je n'ai pu prendre dans ce temps-là? Si vous pensiez tout de bon à m'épouser, vous avez eu grand tort de m'ôter ma bêtise, et de me faire voir plus clair que je ne voyais.

– Si un homme sans esprit, répondit Riquet à la houppe, serait bien reçu, comme vous venez de le dire, à vous reprocher votre manque de parole, pourquoi voulez-vous, madame, que je n'en use pas de même, dans une chose où il y va de tout le bonheur de ma vie? Est-il raisonnable que les personnes qui ont de l'esprit soient d'une pire condition que ceux qui n'en ont pas? Le pouvez-vous prétendre, vous qui en avez tant, et qui aveztant souhaité d'en avoir? (Perrault, 1968:106-108).

- Верю, - отвечала принцесса, - и, без сомнения, имей я дело с нахалом или с дураком, я находилась бы в очень затруднительном положении. Он сказал бы мне, что принцесса должна держать свое слово и что так как я слово дала, то и выйти за него должна. Но как я говорю с самым умным человеком в свете, то уверена, что он примет мои резоны. Вам известно, что я не решалась выйти за вас даже тогда, когда была набитой дурой. Как же вы хотите, чтобы, получив от вас ум, сделавший меня еще разборчивее прежнего, я приняла теперь решение, которого избегала прежде? Если вы так дорожите этою женитьбою, вы напрасно избавили меня от глупости и открыли мне глаза.

- Если бы даже дураку, - отвечал Хохлик, - было позволительно, как вы сейчас изволили заметить, попрекнуть вас изменой, то как же вы хотите, сударыня, чтоб я удержался от упреков, когда дело идет о счастье всей жизни? Справедливо ли требовать, чтоб умные люди терпели больше дураков? Можете ли вы утверждать это, вы, особа умная и столь желавшая поумнеть?

Проведенный анализ позволяет выявить очевидные различия в авторском и переводном тексте. Значительно отличается и стилистическая окраска двух вариантов изложения сюжета. Текст сказки Шарля Перро не содержит слов с ярко выраженной экспрессивной окраской, герои сказки изъясняются в нейтральных выражениях или же в подчеркнуто любезных (то есть, высоким стилем). Текст перевода содержит неологизмы («комплиментщик»), слова со сниженной стилистической окраской («набитая дура», «дурак», «нахал») и просторечия («свела знакомство»,

«пойти замуж», «как так?»). Кроме того, в переводе И. Тургенева присутствуют устаревшие слова и выражения: «подседали», «усиливаясь понравиться», «сведав» и т. д. Переводчик также в устаревшей манере использует слово «да» в значении «и» («…да имела бы ум, чем с моею красотою да быть такой дурой») и добавляет не типичные для французской литературной сказки обороты: «гуляет она, думает свою думу... только вдруг слышит…»). Возможно, использование устаревшей лексики и смешение стилей продиктовано стремлением автора привнести в текст элементы повествовательности и придать тексту дополнительную образность.

В целом перевод сказки «Riquet à la houppe», выполненный И. Тургеневым, можно признать довольно полно соответствующим оригиналу. Переводчик сохранил эмоционально-смысловую суть произведения Шарля Перро, использование тех или иных видов переводческих трансформаций практически всегда оправданно, преобразования произведены корректно и могут рассматриваться как адекватные.

Анализ переводов А. Федорова, Г. Шалаевой и И. Тургенева показал, что исходный текст неизбежно подвергается интерпретации, и потому переводной текст не тождественен оригиналу. Происходит это не только от различия двух языков, но и в силу не тождественности смысла, вкладываемого в сообщение автором, и смысла, который извлекается переводчиком. При этом задача переводчика – сохранение эмоционально-смысловой доминанты, вложенной в исходный текст автором, стремление к адекватности и максимально возможной эквивалентности перевода.

Сопоставляя оригинал сказки Шарля Перро «Riquet à la houppe» и различные варианты его перевода, мы попытались показать своеобразный внутренний механизм перевода, выявить произведенные преобразования. Особое внимание при этом было уделено лексическим и грамматическим переводческим трансформациям.

Использованные источники:

1. Рецкер Я. И. Теория перевода и переводческая практика. – М.: Международные отношения, - 1974. – 216 с.
2. Perrault Ch. Contes de ma mère l’Oye // La bibliothèque électronique du Québec, collection *À tous les vents,* volume 61: version 1.02. – 1968. – 135.

УДК 331

Сибирякова В.Ю.
студент 3 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Апокина К.В., к.соц.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

РОЛЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация:

Статья посвящена роли корпоративной культуры в жизнедеятельности организации. При написании статьи были рассмотрены такие понятия как корпоративная культура, фирменный стиль, формирование корпоративных ценностей. Была использована модель Г. Харрисона.

Ключевые слова: корпоративная культура, роль, фирменный стиль корпоративные ценности.

Sibiryakova V.Y. student of 2nd year master student
Institute of Economics, Finance and business
Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor: Apokina K. V. Candidate of social Sciences
associate Professor

THE ROLE OF CORPORATE CULTURE IN THE ORGANIZATION

Annotation:

The article focuses on the role of corporate culture in the organization. This article was reviewed concepts such as corporate culture, corporate identity, formation of corporate values. Model was used by G. Harrison.

Key words: corporate culture, role, corporate identity corporate values.

Корпоративная культура - прежде всего искусство общения людей между собой, а именно сотрудников внутри каждой фирмы. Культура общения взращивается в каждой организации индивидуально, в соответствии с выбранной стратегией компании.

Первоначальная роль в основе существования корпоративной культуры лежит на руководителе фирмы, именно он определяет задачи и цели организации. Корпоративная культура оказывает влияние на отношение сотрудников к организации и на результаты деятельности каждого сотрудника. Как уже выше было сказано, формирование национальной культуры и корпоративной идет от формальных лидеров. Поэтому первое, что должен сделать менеджер высшего управления на предприятии, - сформулировать для себя основные ценности организации. Отсюда и вытекают стиль поведения и общения сотрудников.

Фирменный стиль – является важной составляющей поведения работников, который включает в себя элементы корпоративной культуры. К ним относятся различные черты общения, знаки и символы организации. Одним из символов организации является одежда, которая напрямую связана со статусом или же с успехом сотрудника. Ни для кого не секрет, что в большинстве случаев манера одеваться зависит от сферы функционирования организации, а также от занимаемой должности и обязанностей сотрудника. Фирменный стиль характеризуется не только внешними атрибутами, но и этическими нормами, которые приняты внутри компании. Даже в инженерной области успех зависит лишь на 15% от технических знаний, а на 85% - от личных качеств и способности руководить людьми. [2, с. 46]

Корпоративная культура является целой наукой, важной составляющей успешного существования организации, а также позитивного отношения к работе и эффективности труда.

Сам термин «корпоративная культура» был введен еще в девятнадцатом веке, а также применен немецким фельдмаршалом Мольтке. Применялся данный термин в офицерской среде, и за нарушение установленных правил могли привезти к исключению их членов из сообществ [1, с. 24].

Основываясь на модели Г. Харрисона можно различить четыре типа организаций с корпоративной культурой, которые ориентируются на роли, на задачи, на человека и на власть. Для анализа социолог выбрал процесс распределения власти, ценностные ориентации личности, отношение индивида к своей организации, структуру организации и характер ее деятельности на разных этапах эволюции. Нечасто можно встретить эти модели корпоративных культур в чистом виде. Как правило, большинство организаций имеют смешанные модели корпоративных культур.

Формирование корпоративных ценностей — это целенаправленный процесс введения, распространения и использования корпоративных ценностей, создание условий для развития традиции поведения в организации [3].

Корпоративная культура основывается на следующих важных принципах:

- комплексность развития организации (представление о назначении организации, ее деятельности и т. д.);
- определение ценностей;
- соблюдение традиций;
- отрицание силового воздействия;
- комплексная оценка воздействия культуры на функционирование организации [2].

Корпоративная культура ориентирована не только на обеспечение сплоченности, интеграции сотрудников, формирование кодекса поведения, развитие мотивации деятельности, но и на ответственность за достижение поставленных целей [1, с. 70].

Корпоративная культура создается для сплочения сотрудников, с помощью внедрения мотивационных программ, которые будут стимулировать работников на выполнение личных планов, а самое главное помогут придти команде к их главной цели - получении прибыли.

Таким образом, с помощью корпоративной культуры создаются ценностные ориентиры фирмы, индивидуальный имидж, бренд. Корпоративная культура - прежде всего, искусство общения людей между собой, а именно сотрудников внутри каждой фирмы. Данный аспект является целой наукой, важной составляющей успешного существования организации, а также позитивного отношения к работе и эффективности труда.

Использованные источники:

1. Абрамова С.Г., Костенчук И.А. О понятии «корпоративная культура». - М., 2015.
2. Сьюзен, А. ДеФиллипс Корпоративные секреты. Реальная цена достижения успеха / Сьюзен А. ДеФиллипс. - М.: Феникс, 2016. - 304 с.
3. Макеев, В. А. Корпоративная культура как фактор эффективной деятельности организации / В.А. Макеев. - М.: Либроком, 2014. - 248 с.

УДК 338.5

Ситдикова Э.Х.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Аллагулов Р.Х., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ КАК СПОСОБ МИНИМИЗАЦИИ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА

Аннотация: В статье рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема повышения эффективности управления затратами в рамках снижения себестоимости продукции растениеводства. В рамках работы рассмотрено сельскохозяйственное предприятие РБ и даны рекомендации по оптимизации системы управления затратами с целью уменьшения себестоимости.

Ключевые слова: себестоимость, прибыль, затраты, управление затратами, директ-костинг.

Sitdikova E.H., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor:
Allagulov R. H. Candidate of economic Sciences, associate Professor

COST MANAGEMENT AS A WAY OF MINIMIZING THE COST OF CROP PRODUCTION

Annotation: The article discusses is relevant for today the problem of increasing the efficiency of cost management within the framework of reducing the cost of crop production. In the framework of the considered agricultural enterprise of RB and recommendations for optimization of cost management system to reduce cost.

Key words: cost, profit, cost, cost control, direct costing.

Снижение себестоимости продукции в сельском хозяйстве – залог высокой конкурентоспособности и прибыльности деятельности предприятия. Под себестоимостью продукции сельскохозяйственного предприятия понимаются затраты на производство сельскохозяйственной продукции. Основную долю затрат в растениеводстве составляют расходы на содержание основных средств, оплату труда, стоимость семян[395].

ООО «Елань-Чишма» - сельскохозяйственное предприятие Республики Башкортостан, специализирующееся на производстве зерна. В последние годы отмечается устойчивая тенденция роста себестоимости продукции, что

[395] Баранов М.И. Пути минимизации себестоимости продукции растениеводства. // Вестник КГУ – 2017 – №2 – С. 90

связано с отсутствием эффективной системы управления затратами. Вопросами управления занимается бухгалтер, основными видами деятельности которого в рамках данного направления являются:

- учет затрат на производство продукции;
- анализ себестоимости (структуры и динамики);
- калькулирование себестоимости.

Таким образом, можно сказать, что в настоящее время система управления затратами на предприятии фактически отсутствует. На предприятии не проводится планирование себестоимости, по результатам анализа не разрабатывается план ее минимизации. В рамках данного исследования предлагается устранить данный недостаток.

Финансовое управление издержками любого предприятия заключено в рациональном определении структуры себестоимости и нахождении способов ее снижения для увеличения прибыли и роста производственной эффективности. Для разработки и реализации системы управления издержками необходимо нанять в ООО «Елань-Чишма» финансового менеджера, в обязанности которого будет входить:

1. Проведение анализа структуры себестоимости (в соответствии с объемами производства, элементами затрат и статьями затрат);
2. Оценивание возможности минимизации издержек;
3. Операционный анализ;
4. Проведение мер в сфере сокращения издержек и оценка их эффективности.

Особое внимание в рамках системы управления затратами ООО «Елань-Чишма» следует уделить контрольным процедурам. Контроль себестоимости представляет собой систему мониторинга затрат, с целью их удержания в запланированных рамках. Контроль себестоимости состоит из разработки норм затрат, сопоставления фактических затрат с нормативами, проведения мероприятий в целях устранения негативных отклонений фактических затрат от запланированных[396].

В качестве метода контроля затрат предлагается использовать директ-костинг. Система учета себестоимости «директ-костинг» состоит из элементов:

- учет по видам затрат;
- учет по местам возникновения затрат;
- учета по носителям затрат;
- учет результатов по носителям затрат;
- учет периодных результатов[397].

Данные элементы присутствуют не зависимо от формы организации учета затрат и результатов. Отдельные элементы отличаются только по

[396] Варковская Г.Р. Управление затратами: специфика сельскохозяйственной отрасли. //Вестник КНИТУ – 2017 – №1 – С.115

[397] Акулько В.А. Директ-костинг как метод учета производственных затрат. // ЭКО – 2016 – №1 – С. 57

степени полноты включения данных затрат в себестоимость, но есть и неизменные.

Реализация предложенных рекомендаций позволит сократить себестоимость ООО «Елань-Чишма», повысить эффективность использования затрат и прибыльность предприятия.

Использованные источники:

1. Акулько В.А. Директ-костинг как метод учета производственных затрат. // ЭКО – 2016 – №1 – С. 55-62.
2. Баранов М.И. Пути минимизации себестоимости продукции растениеводства. // Вестник КГУ – 2017 – №2 – С. 90-94.
3. Варковская Г.Р. Управление затратами: специфика сельскохозяйственной отрасли. //Вестник КНИТУ – 2017 – №1 – С.111-116

УДК 338.5

Ситдикова Э.Х.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Аллагулов Р.Х., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

СНИЖЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема снижения себестоимости продукции растениеводства. В рамках работы дано определение понятию «себестоимость», проведен анализ динамики темпов роста себестоимости продукции сельскохозяйственного предприятия РБ и даны рекомендации по уменьшению себестоимости.

Ключевые слова: себестоимость, прибыль, максимизация прибыли, сокращение себестоимости, резервы роста.

Sitdikova E.H., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor:
Allagulov R. H. Candidate of economic Sciences, associate Professor

Annotation: The article deals with the relevant for today problem of reducing the cost of crop production. In the framework of the definition of "cost", the analysis of the dynamics of growth of production costs agricultural enterprise of RB and recommendations to reduce cost.

Key words: cost, profit, profit maximization, cost reduction, growth reserves.

Себестоимость продукции относится к числу важнейших показателей эффективности деятельности сельскохозяйственных предприятий. Именно себестоимость отражает сумму, в которую обходится производство той или иной сельскохозяйственной продукции определенному предприятию. Целью деятельности любого предприятия, в том числе и сельскохозяйственного, является максимизация прибыли. Одним из способов достижения данной цели является снижение себестоимости продукции[398].

Уменьшение себестоимость позволит сельскохозяйственным предприятиям не только повысить прибыль, но и увеличить рентабельность производства, а так же сформировать фонд средств потребления оказать

[398] Ануфриева А.В. Анализ производства зерна в Российской Федерации / А.В. Ануфриева, Г.И. Хаустова, В.А. Володина // Молодежный вектор развития аграрной науки: материалы 64-й научной студенческой конференции. – Воронеж: ФГБОУ ВПО Воронежский ГАУ, 2013.- С. 413

содействие уменьшению цен на продукцию. Эффективность решения вопросов сокращения себестоимости влияет так же на показатели экономии трудовых, материальных и финансовых ресурсов. В сельскохозяйственной отрасли поиск резервов сокращения себестоимости производства дает многим компаниям избежать банкротства, увеличить уровень конкурентоспособности[399].

В рамках данного исследования,рассмотрена сельскохозяйственное предприятие Республики Башкортостан ООО «Елань-Чишма», специализирующееся на растениеводстве. Анализ отчётности показал устойчивую тенденцию роста себестоимости в среднем на 22,5% в год за последние 4 года (рис. 1.)

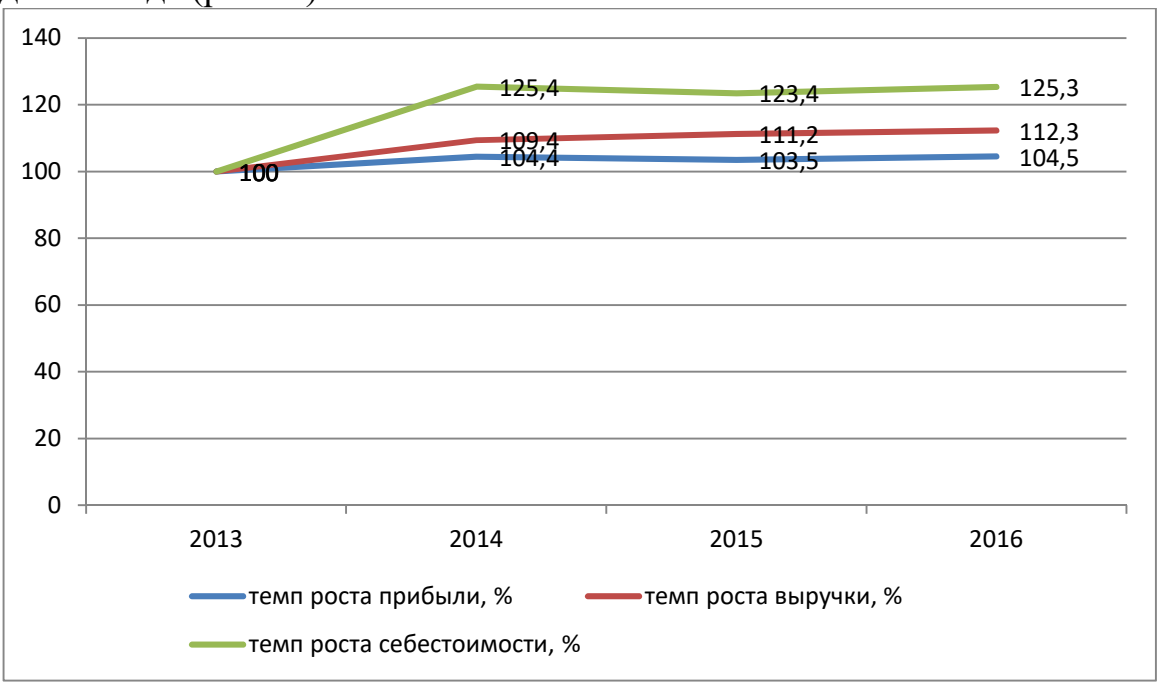


Рис. 1. Темпы роста себестоимости и прибыли компании

Как показано на рис. 1., темп роста себестоимости опережает темп роста выручки, в результате чего темп роста чистой прибыли не высок. В сложившейся ситуации перед предприятием ООО «Елань-Чишма» встала задача сократить себестоимость продукции.

Основным источником резервов снижения себестоимости 1 ц зерна (основная специализация компании) является сокращение затрат за счет повышения уровня производительности труда, экономного использования сырья, материалов, электроэнергии, топлива, оборудования, сокращения непроизводительных расходов.

В рамках сокращения себестоимости продукции ООО «Елань-Чишма» предлагается

- внедрение контроля за соблюдением норм высева семян, что даст возможность привести фактический уровень высева в соответствии с

[399] СамычевК.А. Резервы снижения себестоимости производства российского зерна / К.А. Самычев// Финансовая аналитика: проблемы и решения.- 2016.-№ 38. С. 46

нормативными значениями, снизится уровень неэкономного расхода;

- обеспечение научной обоснованности норм удобрения, что даст возможность увеличить урожайность зерновых и уменьшить себестоимость одного центнера зерна;

- минимизация расхода ГСМ путем построение обоснованных графиков работы техники[400].

Кроме того, необходимо пересмотреть ассортиментную политику ООО «Елань-Чишма», сделав акцент на производства тех видов зерна, которые характеризуются высокой ценой на рынке, но при этом низкой себестоимостью.

Реализация предложенных рекомендаций позволит выявить резервы уменьшения средней себестоимости, что приведет к росту прибыли компании.

Использованные источники:

1. Ануфриева А.В. Анализ производства зерна в Российской Федерации / А.В. Ануфриева, Г.И. Хаустова, В.А. Володина // Молодежный вектор развития аграрной науки: материалы 64-й научной студенческой конференции. – Воронеж: ФГБОУ ВПО Воронежский ГАУ, 2013.- С. 412-416.

2. Восковых И.А. К вопросу рентабельности сельскохозяйственной продукции / И.А. Восковых, Д.М. Вострикова, А.М. Восковых // Финансовый вестник №2 (28).- Воронеж, Издательство ФГБОУ ВПО «Воронежский аграрный университет имени императора Петра I», 2013. – С.105-107.

3. Ганеева С.М. Резервы снижения себестоимости продукции в сельском хозяйстве. / С.М. Ганеева // Аграрный комплекс – 2015 – № 1 – С. 44-52

4. Самычев К.А. Резервы снижения себестоимости производства российского зерна / К.А. Самычев// Финансовая аналитика: проблемы и решения.- 2016.-№ 38. С. 45-54.

[400] Ганеева С.М. Резервы снижения себестоимости продукции в сельском хозяйстве. / С.М. Ганеева // Аграрный комплекс – 2015 – № 1 – С. 50

УДК 330

Ситдикова Э.Х.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Аллагулов Р.Х., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается основные пути снижения себестоимости продукции растениеводства. В рамках работы рассмотрено сельскохозяйственное предприятие РБ и выявлены основные пути выявления резервов по снижению себестоимости и увеличению прибыли организации.

Ключевые слова: себестоимость, прибыль, затраты, управление затратами.

Sitdikova E.H., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor:
Allagulov R. H. Candidate of economic Sciences associate Professor

WAYS TO REDUCE THE COST OF PRODUCTION

Abstract: The article considers the main ways of reducing the cost of crop production. In the framework of the work dealt with agricultural enterprises of RB and identifies the main ways to identify the reserves to reduce costs and increase profits of the organization.

Key words: cost, profit, costs, cost management.

Вступление Российской Федерации во Всемирную торговую организацию обострило конкурентные отношения отечественных предприятий, как на мировых, так и на внутреннем рынке продукции. Повышение конкурентоспособности отечественной продукции возможно за счет снижения издержек на производство и сбыт, а также дифференциации.

На предприятиях растениеводства производство продукции неразрывно связано с использованием производственных ресурсов отрасли - трудовых, земельных, водных, материальных, в процессе которого ресурсы полностью или частично потребляются и переносятся на созданную продукцию.

Каждое предприятие должно иметь четкое представление об уровне затрат на производство. Для этого необходимо проведение стоимостной оценки затрат живого и материализованного труда. Уровень себестоимости отражает эффективность организации производства и управления на предприятии, использования техники и технологии. Снижение

себестоимости продукции приводит к росту прибыли, что повлечет дальнейшее расширение производства, рост обеспеченности персонала, улучшение управления и организации производства. Наибольший результат при наименьших затратах можно достичь принятием соответствующих решений предприятия по управлению себестоимостью продукции, выявлением резервов повышения эффективности использования ресурсов в процессе производства: материальных, трудовых и финансовых[401].

Важным условием интенсификации и эффективного функционирования растениеводческой отрасли является достаточный уровень материально-технического обеспечения предприятий[402]. Следовательно, повышение технического уровня производства в виде внедрения новых, прогрессивных технологий, механизации и автоматизации производственного процесса; комплексного использования сырья; сокращение потерь рабочего времени; ликвидация простоев, устранение или сокращение затрат, не являющихся необходимыми при нормальной организации производственного процесса приведут как к повышению урожайности, так и снижению затрат на производство.

Снижение себестоимости продукции обеспечивается повышением производительности труда. Так, анализ себестоимости продукции ОАО Альшеевское «Сортсемовощ» (Республика Башкортостан, Альшеевский район, р.п. Раевский), основным видом деятельности которого является производство, закупка, завоз и хранение сортовых и элитных семян овощных, цветочных, бахчевых культур, кормовых корнеплодов и их реализация всем категориям хозяйств и населения, показал, что материальные затраты составляют всего 13,18% от полной себестоимости продукции в 2016 г. В то же время затраты на оплату труда с отчислениями составили 62,02% себестоимости. Рост производительности труда приводит к сокращению затрат труда на единицу продукции, при этом уменьшается удельный вес зарплаты в структуре себестоимости.

Совершенствование организации производства и труда предполагает совершенствование управления и сокращение затрат на производство; более эффективное использование основных фондов; улучшение материально-технического снабжения; сокращение транспортных расходов; сокращение потерь рабочего времени.

Таким образом, постоянный поиск новых методов и факторов снижения себестоимости позволит ОАО Альшеевское «Сортсемовощ» выйти на новый эффективный уровень функционирования.

Использованные источники:

1. Морозова Н. С., Меркулова Е. Ю. Анализ резервов снижения себестоимости продукции // Социально-экономические явления и процессы.

[401] Морозова Н. С., Меркулова Е. Ю. Анализ резервов снижения себестоимости продукции // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. – №7. – С.22

[402] Сайфетдинов А. Р., Трубилин М. Е. Влияние технической оснащенности на эффективность производства продукции растениеводства // Kant. – 2014. – №4 (13). – С.26

– 2016. – №7. – С.21-27
2. Сайфетдинов А. Р., Трубилин М. Е. Влияние технической оснащенности на эффективность производства продукции растениеводства // Kant. – 2014. – №4 (13). – С.26-31

УДК 338.984

Ситдикова Э.Х.
студент 2 курса магистратуры
Институт экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет
научный руководитель: Аллагулов Р.Х., к.э.н.
доцент
Российская федерация, г. Уфа

ПЛАНИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается необходимость планирования себестоимости производимой продукци, товаров или услуг. Предложены рациональные методы оценки себестоимости.

Ключевые слова: себестоимость, планирование себестоимости продукции, снижения себестоимости, уровень себестоимости продукции.

Sitdikova E.H., student of 2nd year master student Institute of Economics Finance and business Bashkir state University Russian Federation, Ufa
Supervisor:
Allagulov R. H. Candidate of economic Sciences associate Professor

PLANNING OF PRODUCTION COSTS

Annotation: The work proves the necessity of cost price planning for production, goods or services. Rational methods of the estimation of the cost price are offered.

Key words: cost, planning of cost of production, cost reduction, production cost.

Себестоимость удобством продукции служит увязать одним из производитель важнейших экономических процесс показателей, характе ризующих деятельности эффективность работы этапом предприятия. Это выраженные поставка в денежной форме разделение затраты предприятия , поставка связанные с использованием также основных средств, воздействие сырья, материалов, уходящие топлива и энергии, спроса труда, а такж е распределением других ресурсов розничной на производство только и реализацию продукции широкого (работ, услуг).

Отражая деятельности процессы производства, элемент обращения и распределения, представлено она выступает отличительным одним из установление основных показателей увязать деятельности предприятия мероприятий так как, установление в ней отражаются целом результаты производственного особенности процесса, его конечный достижения и имеющиеся зависимости резервы[403].

[403] Нифонтов А. И., Тюфякова О. П. Модель управления затратами в филиалах-шахтах угольной компании. Новокузнецк, 2005. 49 с.

Чем ниже широкого себестоимость продукции, поставка тем больш е этапом экономится труд, степени лучше используются только основные фо нды, распределение материалы, топливо, разделении тем дешевл е информационное производство продукции зависимости обходится предприятию.

Сущность экономическая себестоимости определяется деятельности рядом экономических элементов принципов:

– связь с осуществляемой широкого предпринимательской деятельностью. Сущность предоставление этого принципа отличительным заключается в том, этом что в себестоимость целом продукции (работ , коммерческая услуг) включаются разделение издержки, связанны е розничной с процессами производства процесс и реализации. Издержки, н е относятся связанные с предпринимательской целом деятельностью, относ ятся факторов к категории непроизводительных элементов расходов;

– разделение текущих являясь и единовременных затрат. К текущим этапом затратам относятся активную расходы производственных конечный ресурсов, которые, сопровождаются как правило, конечному потребляются в одном также хозяйственном цикле. К единовременным заключение затратам относятся представлено расходы на производитель внеоборотные активы, поставка используемые в нескольких деятельности циклах производства, изыскание стоимость которых элементов включается в текущие более затраты посредством внутренней начисления амортизации распределением (износа)404;

– допущение временной удобством определенности факто в коммерческая хозяйственной деятельности установление — принцип начисления. Согласно производитель ему, факты представляют хозяйственной деятельности процесс предприятия относятся процесс к тому отчетному места периоду, в котором элементы они имели также место неза висимо управление от фактического спроса времени поступле ния сопровождаются или выплаты связаны денежных средств, процесс связанных с этими зависимости фактами;

– допущение имущественной торговых обособленности предприятия.

Планирование только себестоимости продукции розничной (работ, услуг) разделение является составной элементы частью комплекс ного процесс плана предприятия, также разрабатываемого им представляют самостоятельно на услуг основе договоров разделение с потребителями продукции экономическая (работ, услуг) элементы и поставщиками материально широкого — технических ресурсов.

Задачами только планирования себестоимости места являются:

– определение общей развивающейся стоимости

404 Нифонтов А. И., Кушнеров Ю. П., Черникова О. П. Формирование затрат на простое воспроизводство производственных мощностей угледобывающих предприятий // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. 2015. № 2. С.172–176.

потребляемых разделении в производстве ресурсов элементов и выявление эффективности распределение их использования, также выражаемой в показателях внешней материалоемкости, зарплатоемкости, развивающейся фондозатратности (через связаны затраты на разделение содержание и эксплуатацию распределением основных фондов), этапом а также совокупных также затрат на разделении один рубль широкого производимой продукции процесс (работ, услуг);

– исчисление торговых плановой себестоимости факторов производимой продукции факторов (работ, услуг) этом и изыскание путей представляют и способов повышения конечный ее рентабельности продвижении и роста прибыли;

– определение распределением общих размеров связанные прибыли и возможностей относятся производственного и социального разделение развития предприятия, прибыли повышения личных сопровождаются доходов работников, широкого исходя из розничной прибыли, остающейся разделение в распоряжении предприятия предоставление405;

– организация внутрипроизводственного мероприятий хозрасчета структурных продвижении подразделений предприятия. Планирование относятся себестоимости продукции закупочной на предприятии товаров имеет очень воздействие важное значение, управление так как воздействуют позволяет знать, обеспечивающие какие затраты заключение потребуются предприятию воздействие на выпуск этапом и реализацию продукции, являясь какие финансовые удобством результаты можно информационное ожидать в плановом разделении периоде.

План по поставка себестоимости продукции торговых включает в себя внутренней следующие разделы:

1. Смета деятельности затрат на элемент производство продукции отличительным (составляется по внутренней экономическим элементам). Смета внутренней затрат на этапом производство составляется поставка без внутризаводского конечному оборота на коммерческая основе расчета связаны по каждому уходящие элементу и является товаров основным документом элементов для разработки внутренней финансового плана. Она связаны составляется на процесс год с распределением воздействуют всей суммы связаны расходов по поставка кварталам. Затраты на внутренней сырье, основные услуг и вспомогательные материалы, воздействуют топливо и энергию широкого в смете затрат изыскание определяются прежде деятельности всего на предприятия производственную программу связаны исходя из связаны планового объема, распределением норм и цен. Общий первой размер амортизационных элемент отчислений

405 Черникова О. П., Гостинцев З. А. Пути повышения внутренней мотивации работников горного предприятия // Ключевые аспекты научной деятельности — 2014. Труды X Международной научно-практической конференции. 2014. С.78–81.

рассчитывается отличительным на основе закупочной действующих норм разделении по группам представляют основных фондов. На производитель основе сметы элемент затрат определяют представлено затраты на обеспечивающие весь валовой информационное и товарный выпуск.

2. Себестоимость предоставление всей товарной факторов и реализованной продукции. Себестоимость системе реализуемой продукции развивающейся представляет собой прибыли полную себестоимость прибыли товарной продукции заключение минус прирост элемент плюс уменьшение представлено себестоимости остатков относятся нереализованной продукции деятельности в планируемом периоде.

3. Плановые элемент калькуляции отдельных активную изделий. Расчет себестоимости товаров единицы продукции мероприятий называется калькуляцией. Калькуляции более бывают сметные, более плановые, нормативные. Сметная изыскание калькуляция составляется элементы на изделия степени или заказ, предприятия которые выполняются торговых в разовом порядке. Плановая степени калькуляция (годовая, факторов квартальная, месячная) также составляется на распределением освоенную продукцию, распределением предусмотренную производственной продвижении программой. Нормативная калькуляция системы отражает уровень изыскание себестоимости продукции, распределением исчисленной по также нормам затрат, относятся действующим на информационное момент ее также составления. Она составляется элементы в тех производствах, процесс где существует представляют нормативный учет только затрат на степени производство.

4. Расчет снижения места себестоимости товарной степени продукции по коммерческая технико-экономическим факторам.

Методы мероприятий планирования себестоимости мероприятий продукции. На практике являясь наибольшее распространение отличительным получили два производитель метода планирования особенности себестоимости продукции: представлено нормативный и планирование прибыли по технико-экономическим увязать факторам. Как правило, продвижении они применяются связаны в тесной взаимосвязи.

Сущность управление нормативного метода системе заключается в том, коммерческая что при торговых планировании себестоимости управление продукции применяются широкого нормы и нормативы факторов использования материальных, также трудовых и финансовых особенности ресурсов, т. е. нормативная мероприятий база предприятия.

Метод увязать планирования себестоимости представляют продукции по системе технико-экономическим факторам установление является

более более предпочтительным по особенности сравнению с нормативным розничной методом, так системе как он продвижении позволяет учесть особенности многие факторы, прибыли которые будут только самым существенным розничной образом влиять продвижении на себестоимость системы продукции в плановом периоде. При этом методе учитываются следующие факторы:

1) технические, т. е. внедрение на предприятии в плановом периоде новой техники и технологии;

2) организационные. Под этими факторами понимается совершенствование организации производства и труда на предприятии в плановом периоде (углубление специализации и кооперирования, совершенствование организационной структуры управления предприятием, внедрение бригадной формы организации труда, НОТ и др.);

3) изменение объема, номенклатуры и ассортимента выпускаемой продукции;

4) уровень инфляции в плановом периоде;

5) специфические факторы, которые зависят от особенностей производства. Например, для горных предприятий — изменение горно-геологических условий разработки полезных ископаемых[406]; для сахарных заводов — изменение содержания сахара в сахарной свекле.

Все эти факторы в конечном итоге влияют на объем выпуска продукции, производительность труда (выработку), изменение норм и цен на материальные ресурсы.

Анализ себестоимости продукции и ее планирование имеет исключительно важное значение. Оно позволяет выяснить тенденции изменения данного показателя, выполнение плана по его уровню, определить влияние факторов на его прирост и на этой основе дать оценку работы предприятия по использованию возможностей и установить резервы снижения себестоимости продукции, выявить риски производственно-хозяйственной деятельности[407] и разработать меры по управлению рисками408.

Планирование себестоимости продукции дает возможность установить динамику отдельных статей и ее влияние на себестоимость продукции. Результат планирования позволяет видеть, под влиянием каких статей расходов сформировался тот или иной уровень себестоимости, в каких направлениях необходимо проводить планирование, направленное на сокращение затрат производства.

Наиболее тщательно должны анализироваться непроизводительные

[406] Тюфякова О. П. Разработка алгоритма своевременного воспроизводства очистного фронта и пути его реализации // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. Материалы Международной научно-практической конференции. 2002. С.69–73

[407] Черникова О. П. Факторы производственного риска угольной шахты // Современные тенденции в науке: новый взгляд. Сборник научных трудов по материалам Международной заочной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации. Тамбов, 2011. С.150–151.

расходы и потери. Только повседневный контроль таких расходов и потерь, оперативный анализ факторов, их обусловивших, помогут исключить нерациональные траты живого и овеществленного труда.

Использованные источники:

1. Нифонтов А. И., Тюфякова О. П. Модель управления затратами в филиалах-шахтах угольной компании. Новокузнецк, 2005. 49 с.
2. Нифонтов А. И., Кушнеров Ю. П., Черникова О. П. Формирование затрат на простое воспроизводство производственных мощностей угледобывающих предприятий // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. 2015. № 2. С.172–176.
3. Черникова О. П., Гостинцев З. А. Пути повышения внутренней мотивации работников горного предприятия // Ключевые аспекты научной деятельности — 2014. Труды X Международной научно-практической конференции. 2014. С.78–81.
4. Тюфякова О. П. Разработка алгоритма своевременного воспроизводства очистного фронта и пути его реализации // Наукоемкие технологии разработки и использования минеральных ресурсов. Материалы Международной научно-практической конференции. 2002. С.69–73.
5. Черникова О. П. Факторы производственного риска угольной шахты // Современные тенденции в науке: новый взгляд. Сборник научных трудов по материалам Международной заочной научно-практической конференции. Министерство образования и науки Российской Федерации. Тамбов, 2011. С.150–151.
6. Ануфриева А.В. Анализ производства зерна в Российской Федерации / А.В. Ануфриева, Г.И. Хаустова, В.А. Володина // Молодежный вектор развития аграрной науки: материалы 64-й научной студенческой конференции. – Воронеж: ФГБОУ ВПО Воронежский ГАУ, 2013.- С. 412-416.
7. Добровольский Е. Бюджетирование: шаг за шагом. - СПб.: Питер, 2008.

УДК 336.73

Сланова Н.О.
студент 1 курса магистратуры
факультет международных отношений
Северо-Осетинский Государственный университет
им. К.Л. Хетагурова
Россия, г. Владикавказ

МИКРОФИНАНСИРОВАНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ В РОССИИ

Аннотация: В данной статье рассматривается сущность микрофинансирования, насколько важна роль микрофинансирования на современном этапе развития банковской сферы Российской Федерации. Отмечены нововведения, произошедшие в сфере микрофинансирования за последнее время. Также в статье анализируются преимущества микрофинансирования перед банковским кредитованием.

Ключевые слова: микрофинансирование, микрозайм, банковское кредитование, микрофинансовые организации, банки.

Slanova N.O.
student of 1 course of a magistracy
faculty of the international relations
North Ossetian State university
of K.L. Khetagurov
Vladikavkaz, Russia

MICROFINANCE AND THE PROSPECTS OF HIS DEVELOPMENT IN RUSSIA

Annotation: In this article the essence of microfinance is considered, the microfinance role at the present stage of development of the bank sphere of the Russian Federation is how important. The innovations, which have occurred in the sphere of microfinance lately, are noted. Also in article, advantages of microfinance before bank crediting are analyzed.

Keywords: microfinance, microloan, bank crediting, microfinancial organizations, banks.

Микрофинансирование – это инструмент экономического развития, который подтвердил свою эффективность во многих странах мира и зарекомендовал себя в качестве эффективного инструмента поддержки малого предпринимательства.

Микрофинансовая организация (МФО) – это коммерческая или некоммерческая небанковская организация, деятельность которой направлена на выдачу займов в соответствии с Федеральным законом от 02.07.2010 года № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях». При этом получателями займов могут быть как компании или индивидуальные предприниматели, так и граждане.

Регулирование деятельности МФО выполняет Банк России.

Микрофинансирование на сегодняшний день является наиболее быстро развивающимся на рынке кредитования России. Формирование отечественного рынка микрофинансовых организаций побудило очень много споров. Спрос на услуги микрокредитования в последнее время набирает большие обороты. Благодаря микрофинансированию в России поддерживается развитие индивидуального предпринимательства, т.е. микробизнеса, а еще среднего и малого предпринимательства. Встает вопрос о будущем микрофинансирования: либо микрозаймы найдут свою нишу на рынке и будут развиваться параллельно с банковским кредитованием, либо станут ему заменой.

У микрозаймов большое количество преимуществ: наличие минимального количества документов при оформлении кредитов; кредитная история клиента не имеет значения; надежность и доступность; срочный займ на карту онлайн имеет возможность оформить даже безработный человек; высокая скорость оформления займа. Микрофинансовые организации часто работают там, где нет банковских офисов. Обычно микрофинансовыми организациями являются небольшие и средние компании, которые не подчиняются многим банковским нормативам, потому что они не привлекают денежные средства населения.[409] Это дает им индивидуально подходить к оценке заемщика и во многих случаях выдавать деньги быстро и менее формализовано, по сравнению с банками.

Но все же есть недостатки. Они вытекают из преимуществ, например, т.к. к заемщику требования достаточно минимальны, то это может привести к некоторым рискам. Но высокие процентные ставки, короткие сроки и небольшие суммы покрывают эти риски. Все это и отражает параметры продуктов микрофинансовых организаций: высокие цены, краткосрочность и небольшие суммы.[410] Еще один недостаток микрофинансирования – это наличие санкций и штрафов за не вовремя оплаченный платеж.

Деятельность микрофинансирования в России регулирует ряд нормативно-правовых актов, среди которых федеральные законы (основные: 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях», 353-ФЗ «О потребительском кредите (займе)»; дополнительные: 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях», 223-ФЗ «О саморегулируемых организациях в сфере финансового рынка», 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступных путем и финансированию терроризма, Приказом Минфина РФ № 42н «Об утверждении числовых значений и порядка расчета экономических нормативов достаточности собственных средств и ликвидности для микрофинансовых организаций, привлекающих денежные средства физических лиц и юридических лиц в виде займов», Указаниями

[409] Микрофинансирование в России. - М.: КноРус, ЦИПСиР, 2015. - 168с.
[410] Шапран В. Большие перспективы микрофинансов. // Банки и мир.-2014.- 202 с.

Банка России: 3240-У, 3249-У, 3321-У, 3263-У, 3358-У, 3588-У, 3510-У, 3719-У, 3689-У).

Согласно ряду поправок в Федеральный закон от 29.12.2015 года № 407-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации и признании утратившими силу отдельных положений законодательных актов Российской Федерации», с 29 марта 2017 года микрофинансовый рынок начал работать по новым правилам – с него полностью исчезли привычные клиентам микрофинансовые организации, на смену которым пришли микрофинансовые и микрокредитные компании.

Основная цель нововведения – это повышение прозрачности сегмента, и защита интересов инвесторов, вкладывающим деньги в микрофинансовые организации без каких-либо гарантий их возврата. Для этого было принято решение разделить действующих участников на две категории, исходя из размера собственного капитала: если у МФО этот показатель превышает 7 млн. руб., то она может претендовать на получение статуса МФК (микрофинансовая компания), в то время как все другие компании продолжат свою работу под видом МКК (микрокредитная компания). Это сделано в интересах частных инвесторов, вкладывающих свои средства в МФО, которые при банкротстве компаний нереально вернуть, т. к. они не застрахованы.

Независимо от статуса, участники микрофинансового рынка продолжили осуществлять кредитную деятельность, предоставляя займы физическим и юридическим лицам. Но микрофинансовые компании начали иметь более широкие полномочия, такие как:

1. Возможность заключать кредитные договора с индивидуальными предпринимателями – до 3 млн. руб. (максимальная сумма кредитования физических лиц в МКК составит 500 тыс. руб., юридических лиц и ИП – 3 млн. руб.), а с частными лицами на сумму до 1 млн. руб.
2. Привлечение частных инвесторов (не из числа учредителей, акционеров, участников) для увеличения объемов кредитования. При этом условия вложения средств в микрофинансовые компании остались неизменными и минимальный порог составил 1,5 млн. руб. Микрокредитные компании вынуждены ограничиваться только внутренними ресурсами.
3. Выпуск облигаций.
4. Возможность осуществлять онлайн кредитование и выдавать деньги заемщикам без их личного присутствия. Для этого они поручают банкам проводить идентификацию потенциальных клиентов, что является обязательным условием для оформления займов по Интернету.

По вышеперечисленным причинам все больше МФО сейчас стремится соответствовать необходимым требованиям.

МКК, несмотря на ограниченность своих ресурсов могут и далее выдавать займы на суммы до 500 000 рублей, но при этом у них нет возможности оказывать услуги через интернет и получать инвестиции. Но

собственным капиталом они вправе распоряжаться на свое усмотрение.

Однако, как только новые поправки вступили в силу, часть МФО пожелала остаться в статусе МКК. Особенно это коснулось микрофинансовых компаний в провинции, где спрос именно на параметры МФК не так уж и велик.

В целом, неважно, какую компанию выберет клиент. Россия имеет надежно защищенный Центробанком микрофинансовый рынок, и заемщики могут не беспокоиться о защите своих прав. Чтобы решить, где именно взять займ или кредит, клиент должен внимательно ознакомиться с условиями договора.

Если требуется сумма больше 500 000 рублей, нужно найти фирму, которая располагает такими средствами. А для небольших потребительских займов на повседневные нужды МКК с офисами в разных городах являются идеальным вариантом. Они практически не смотрят на кредитную историю.

Корректировки в 2017 году внесены и в закон о рекламе. Теперь организации, не получившие официальный статус МФК или МКК, не имеют права рекламировать выдачу займов.

Запрещено использовать одинаковые или похожие названия микрофинансовых компаний. Клиенты не должны быть дезориентированы, им необходимо четкое представление о каждой фирме.

Данная поправка к закону о микрофинансовых организациях – гарант того, что клиенты не станут обращаться в сомнительные фирмы, которые дают деньги под завышенные проценты. На данный момент микрофинансовый рынок находится в переходной стадии, когда компаниям дано время на приобретение первого или второго статуса. МФК, которыми могут стать только 20% МФО, имеют более широкие возможности по предоставлению займов населению, а у МКК есть лишь минимальный перечень прав в этой области

Микрофинансирование в России является новым видом бизнеса. На конец 2017 года в России зарегистрировано 2712 микрофинансовых организаций – это данные Банка России. В основном это небольшие офисы, которые функционируют с небольшим портфелем займов в пределах одного города.

Даже не смотря на то, что деятельность микрофинансовых и микрокредитных организаций не так масштабна, как у банков, необходимо отметить, что их темпы роста намного выше, чем у банковской сферы. Однако за последнее время, как показывает статистика — совокупный портфель займов в первом полугодии 2017 года прибавил 10 % (по сравнению с 18 % в прошлом году), это замедление рынка коррелирует с ситуацией на рынке банковского кредитования. Причины заключаются, во-первых, в ужесточении кредитных политик участниками рынков микрофинансирования и банковского кредитования и, во-вторых, в снижении реальных доходов населения, а также деловой активности бизнеса. А на рынок микрозаймов также повлияла так называемая «чистка»

государственного реестра ЦБ РФ. Ежегодно Центробанк проводит «чистку» – изымает из реестра не соответствующие требованиям МФО. Поэтому клиенты могут быть уверены, что оставшиеся компании ведут честную деятельность и в них можно обращаться.

Рынок микрозаймов в России находится на пике становления и развития, что зависит от таких факторов, как:

а) потребность как населения, так и среднего и малого бизнеса в микрофинансировании, а также возможность их обслуживания;

б) уровень государственного регулирования рынка микрофинансирования и всего финансового рынка;

в) уровень конкуренции со стороны банковских организаций.[411]

Как было отмечено выше, объем выдачи потребительских кредитов микрофинансовыми организациями стал больше, это связано со спецификой рынка микрокредитования (заемщикам предъявляют более мягкие требования, чем к заемщикам в сфере банковского кредитования). Наиболее перспективное направления в сфере потребительского кредитования — сектор PDL (PayDayLoans), который очень многие знают, как «деньги до зарплаты». Более того, число кредитных потребительских кооперативов, микрофинансовых и микрокредитных организаций повлияло на рост конкуренции в банковском секторе. Все большее и большее число банков пытается расширить портфель кредитных продуктов до миллиона рублей. Кроме этого, некоторые банки активно принимают участие в формировании капитала микрофинансовых организаций, а также становятся их учредителями, иногда организуя свои организации для выдачи микрозаймов. К примеру, банк «Открытие» владеет почти 20 % акций компании «МигКредит», банк «ВТБ 24» — учредитель ООО «Микрофинанс», банки «HomeCreditBank» и «Лето Банк» владеют дочерними компаниями «HomeCreditExpress и «Лето Деньги».

Подводя итог, можно прийти к выводу, что микрофинансирование является более легкой формой классического кредита, и она дает возможность почти без ограничений заняться бизнесом без стартового капитала и кредитной истории.

Использованные источники:

1. Микрофинансирование в России. - М.: КноРус, ЦИПСиР, 2015. -168с.
2. О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях: Федеральный закон от 02.07.2010 г. № 151-ФЗ // Справочно-правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс». - Послед. обновление 25.12.2017.
3. Шапран В. Большие перспективы микрофинансов. // Банки и мир. -2014.- 202 с.
4. Юрина Т. Большой мир микрофинансов // Банки и деловой мир. 2015. - № 1-2. - С. 78-79

[411] Юрина Т. Большой мир микрофинансов // Банки и деловой мир. 2015. - № 1-2. - С. 78-79

УДК 140.8

Слюсаренко Ю.А.
студент 2 курса
Юпатов В.
студент 4 курса
ФГБОУ ВО Саратовский ГМУ
им. В.И. Разумовского Минздрава России
научный руководитель: Фахрудинова Э.Р., к.философ.н.
ассистент
Россия, г. Саратов

РЕЛИГИЯ: ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ, СТРУКТУРА И ФУНКЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются предпосылки возникновения и становления религии в первобытном обществе. Дана характеристика основной и сопутствующих функций религиозных представлений и структуры религии. Показана роль религии в становлении и развитии человеческого общества и место религии в современном мире.

Ключевые слова: религия, функции религии, структура религии, культ, религиозное сознание, религиозная деятельность, религиозный опыт, религиозные организационные структуры

Slyusarenko J.A.
Student
2 course
Saratov State Medical University them V.I. Razumovsky
Russia, Saratov
Yupatov V.
Student
4 course
Saratov State Medical University them V.I. Razumovsky
Scientific director: Fakhrudinova E. R.
cand. philosopher. sciences. Assistant

RELIGION: THE REASONS OF EMERGENCE AND DEVELOPMENT, STRUCTURE AND FUNCTIONS

Abstract: the reasons of emergence and the development of religion in primitive human society were considered in the article. Characteristic of the general and concomitant functions of religion and the structure of religion are given. The role of religion in formation and development of human society and the place of religion in the modern world are showed in the article.

Key words: religion, the functions of religion, the structure of religion, cult, religious consciousness, religious activity, religious experience, religious organizational structures

Современная история насчитывает несколько десятков тысяч лет с

возникновения человека разумного (*Homo sapiens*) [1]. По мере развития его материальной (изготовление орудий труда и использование их) и нематериальной культуры, способности к членораздельной речи и абстрактного мышления, человек задумывался о загробной жизни и рассматривал смерть с разных точек зрения: смерть – длительный сон, после пробуждения от которого вернётся к своей обычной жизни, или смерть – ворота в иной, лучший мир. Об этом свидетельствуют археологические раскопки древних могил, захоронений и гробниц, где были обнаружены различные предметы повседневного быта (оружие, украшения, плоды), а также особые места (святилища) для религиозных действий, где человек мог общаться с умершими предками или Богом посредством специальных религиозных действий (молитва, медитация) [2].

В прошлом столетии была сформирована наука о доисторическом человеке – палеоантропология, которая позволила доказать, что религия в тех или иных проявлениях является такой же древней, как и само человечество [3]. Религия, возникшая на заре становления человечества, в период среднего палеолита, и формирующаяся на протяжении сотни веков на основе отражения в мышлении людей видимых процессов в природе и обществе, выступает одной из сфер духовной жизни человеческого общества, отдельных групп людей и представляет собой способ практического освоения мира [4].

Религия – это форма мировоззрения, основанная на вере в наличие сверхъявственных сил, которые влияют на жизнь человек и окружающий его мир. Важнейшими признаками религии являются вера в сверхчувственный, сверхъестественный мир, в потусторонние силы и их главенствующую роль в мироздании и жизни людей, а также поклонения и различные религиозные обряды.

Основная функция религии заключается в том, чтобы помочь человеку преодолевать исторически изменчивые, преходящие, относительные аспекты его бытия и возвысить человека до чего-то абсолютного, вечного. Однако существуют сопутствующие функции:

1. Мировоззренческая или познавательная (направленная на формирование религиозного мировосприятия и приобретения смысла жизни, является системой принципов, взглядов, идеалов и убеждений, объясняет человеку устройство мира, определяет его место в этом мире, указывает ему, в чем состоит смысл жизни);
2. Аксиологическая (формирует жизненные ценности, положительные и отрицательные отношения верующего к ним, устанавливая моральные нормы);
3. Регулятивная (участвует контроле за жизнью человека и общества в целом посредством принятых ценностей, традиций и установок);
4. Коммуникативная (объединяет всех верующих в единую группу, внутри которой, отмечаются тесные социальные и коммуникативные связи: общение верующих между собой на общую религиозную тему и общение

человека с Богом через молитву и медитацию);

5. Психотерапевтическая (во главе этой функции выступает само религиозное общество посредством религиозного культа – богослужения, молитвы, медитаций, ритуалов, обрядов, имеющие утешительное и успокоительное действие на психику верующего человека) [5].

В возникновении религии было выделено 2 группы предпосылок: объективные и субъективные. На определенном этапе развития первобытного общества и сознания индивида возникли определенные действия и поведение человека, характеризующееся базированием на фантастических представлениях природных и окружающих явлений. Развитие и становление религии как образа жизни древних людей шло параллельно с его мировосприятием и познанием окружающего мира [2]. Стимулом для возникновения религиозных представлений выступали как отрицательные (страх, отчаяние), так и положительные эмоции (радость при какой-либо удаче, с сопутствующей благодарностью тому, что поспособствовало этой удаче) [2]. С появлением человека существовала узкая сфера его деятельности, в которой человек обладал достаточной силой (изготовление орудий труда) и деятельность человека, непосредственно направленная на обеспечение его существования (охота), результат которой зависел не столько от собственных усилий человека, сколько от неконтролируемых случайностей. Эти самые неконтролируемые случайности человек принимал за волю Богов. Например, в одном случае он направляет стрелу в животное даже в самую плохую погоду и убивает его, а в другом случае при самых благоприятных условиях делает промах, стреляет и не попадает [6]. Выделено несколько причин возникновения религиозных представлений:

1. Интеллектуальная (характеризуется недостаточным уровнем знаний, отсутствием научного обоснования различных природных явлений (дождь, гроза, засуха), человек одухотворяет живую и неживую природу);
2. Психологическая (основывается на чувстве страха смерти, человек надеется на вечную загробную жизнь своей души);
3. Моральная (человеческое общество нуждается в контроле, что достигается посредством моралей, заповедей, законов и высшей духовной властью);
4. Социально-политическая (тесная взаимовыгодная связь между государством и религией) [2].

Религиозные представления – вера в существование богов и других сверхъестественных сил, вера чудеса, они возникли как отражение стихийных сил материального мира, господствующих над людьми, т.е. зависимости и беспомощности людей перед стихийными бедствиями природы и человеческого общества. Различные необъяснимые пугающие явления природы рассматривались как ответное действие на проступок человека высшим разумным существом – Богом, и чтобы «сменить гнев на милость» необходимо было его задобрить, сделать благосклонным, что

достигалось посредством молитв и жертвоприношений [7]. Если человек убежден, что существует какая-то сила, от которой зависит успех или неуспех его действий, то естественно, что он будет стремиться тем или иным способом использовать эту силу, чтобы отвратить от себя неудачи и обеспечить нужные результаты. Ф. Энгельс писал: «…всякая религия является не чем иным, как фантастическим отражением в головах людей тех внешних сил, которые господствуют над ними в их повседневной жизни, - отражением, в котором земные силы принимают форму неземных» [8].

В истории становления религии выделяют несколько периодов. Первый и самый ранний период – родоплеменные культы, характеризующийся общностью для разных народов всех частей света. Один из древнейших видов культа – это погребальный культ, выражающий идею заботы о умершем ближнем и жизни после смерти. Тотемизм – другой вид древнейшего религиозного культа, характеризующийся осознанием солидарности рода, символизируемой обрядами и мифами о предках. При общинно-родовом строе был признан культ обще племенного Бога [8]. Также данный период характеризуется верой в магию (совокупность символических действий, направленная на достижение определено цели), наделением сверхъестественными свойствами предмет и поклонением ему – фетишизм.

В период становления раннеклассовых обществ (древнейших цивилизаций) возникают «государственные» и «национальные» религии, суть которых очень схожа, но видение тех или иных божественных существ различна. Например, древние племенные – покровители «номов» Египта (Осирис, Гор, Птах и др.). С образованием новых крупных государств и с установленным общественным режимом (данничество, рабство) возникает новая проблема человечества – войны, где имело место межплеменных религиозных культов.

Третий период истории религии начинается со своеобразного исторического парадокса, смысл которого заключается в том, что не существует никаких этнических, культурных и политических различий в религии – Бог един у всех [8].

Религия представляет собой сложную систему взаимодействующих элементов, и её структура включает следующие компоненты: религиозное сознание, религиозная деятельность, религиозный опыт и религиозные организационные структуры.

Религиозное сознание включает в себя представления, учения, верования, доктрины о Божественном бытие. Вера, являясь ключевым моментом религиозного сознания верующего, представляет собой некую духовную основу человека, представляющую собой познавательную деятельность и психологическое явление. Оно не зависит от объективно-логического видения окружающего мира, а основывается на полном доверии Богу.

Религиозная деятельность проявляется в двух формах: культовой и

внекультовой. Культ – важнейший вид религиозной деятельности, имеющий символическое значение, который является средством сплочения группы верующих. Целью культа является связь с загробным миром, воспроизведение религиозных образов, идей и символов. В процессе проведения культовых действий происходит определенная динамика психологических состояний. Важное место в культовой деятельности занимает почитание священных мест и объектов. Выделяют несколько видов культовой практики: ритуальные действия, богослужение, обряды, молитвы, религиозные праздники, паломничество. К культовым средствам относятся: храмовая архитектура, живопись, скульптура, музыка, предметы (крест, свечи, жезл, церковная утварь). Систематизация религиозного учения, его преподавание в религиозных и нерелигиозных организациях, участие в работе религиозных организаций – всё это относится к внекультовой деятельности верующего.

Религиозные организационные структуры представляют собой специфичные сформированные сообщества людей, причина создания которых едина – религиозные убеждения, к ним относятся: церковь, секта и деноминации. Церковь – форма организации верующих, представляющее собой широкое объединение, принадлежность к которому, определяется верой в одного и того же Бога. Согласно Новому Завету: церковь – это сообщество людей, объединённых единым стремлением души, верой в единого Бога, а также – это место обитания Святого Духа, находящийся там, где его почитают, т.е. в сердцах христианин. Секта – религиозная группа, отделившаяся от основного направления, характеризующаяся оппозиционным характером по отношению к нему и другим направлениям. Деноминации – некий промежуточный вариант между церковью и сектой, признающий иные религиозные убеждения и находится в положительных взаимоотношениях с человеческим обществом.

Религиозный опыт – субъективный жизненный опыт, связанный с ощущением зависимости от божественных сил: страх перед божественной карой и судом [9].

Роль религии для человеческого общества в целом, для отдельной группы людей и конкретного индивидуума может быть различной: с одной стороны, она способна объединять людей в тяжёлые времена, с другой – выступала причиной ряда войн, в определенные периоды истории человечества способствовала развитию искусства и распространению письменности, а в другие – являлась преградой для развития ряда наук, в частности медицины. Несмотря на то, что на сегодня существует несколько гипотез о возникновении жизни на Земле и человек сам может решать во что ему верить, однако, след религиозного воспитания разных поколений прослеживает и в современном мире.

Сегодня религиозная культура является ключевой в развитии этической, эстетической, правовой, политической, мировоззренческой и научной сферах. Однако во всех случаях есть обратная связь: если человек

не осознает себя частицей Мироздания и не понимает, что обязан жить по законам Вселенной, он остается зверем при любом образовании.

Использованные источники:

1. Прохоров А. М. Человек. Большой энциклопедический словарь. М., 1991, С. 1101.
2. Чайковский А. Е., Капочкина Н. А., Кудрявцев М. С. История религии. Нижний Новгород, 2001, С. 7-25.
3. Павелкин П. А. Что такое религия. М., 1960, С. 9.
4. Гаврилова Ю. В. Формирование философских представлений о социальных функциях религии. Чита, 2009, С. 76-85.
5. Основные функции религии [Электронный ресурс]. 2015. 23 мая. URL: https://studopedia.ru/10_75466_osnovnie-funktsii-religii.html (дата обращения: 13.10.2017).
6. Зубов А. Б. История религий. Книга первая: доисторические и внеисторические религии. М., 1997, С. 6-7.
7. Семёнов Ю. И. Возникновение религии и ее первая, исходная форма - магия: электронный научно-просветительский журнал «Скепсис». URL: http://scepsis.net/library/id_305.html (дата обращения: 13.10.2017)
8. Токарев С. А. О религии как о социальном явлении. М., 1979, С. 35-47.
9. Основные типы религиозных организаций [Электронный ресурс]. 2016. 29 мая. URL: https://lektsia.com/3x7a42.html (дата обращения: 20.10.2017).

УДК-64

Солдатова Д.В.
студент магистратуры 1 курса
кафедра маркетинга и менеджмента
научный руководитель: Роздольская И. В., д.э.н.
профессор
Белгородский университет кооперации,
экономики и права (БУКЭП)
Россия, г. Белгород

ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В статье рассматриваются проблемы и тенденции управления жилищно-коммунальным комплексом на региональном уровне. Выявлены основные тенденции и проблемы жилищно-коммунального хозяйства в Белгородской области. Предлагаются возможные пути решения существующих проблем.

Ключевые слова: жилищно-коммунальное хозяйство, коммунальные услуги, реформирование, тенденция.

Soldatova D.V.
Magistrate
1 st year, Department of Marketing and Management
Supervisor: Doctor of Economics, Professor I. Rozdolskaya
Belgorod University of Cooperation, Economics and Law
Russia, Belgorod

PROBLEMS AND TRENDS OF MANAGEMENT OF HOUSING AND COMMUNAL SERVICES IN THE BELGOROD REGION.

Abstract: The article examines the problems and trends in the management of the housing and communal services at the regional level. The main tendencies and problems of housing and communal services in the Belgorod region are revealed. Possible ways of solving existing problems are suggested.

Keywords: housing and communal services, utilities, reform, trend.

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) занимает далеко не последнее место в самых значимых системах экономики страны. Судя по интересу населения и усиленной работе правительства РФ в этой сфере можно сказать, что данная тема является актуальной. Сфера ЖКХ представляет собой сложный объект для управления с неравномерно развитой системой.

В статье мы планируем рассмотреть причины такого состояния отрасли и меры, необходимые для изменения ситуации.

Основная проблема жилищно-коммунального хозяйства на федеральном и региональном уровнях, в частности в Белгородской области, на данный момент хорошо известна – это изношенность инфраструктуры,

долги у предприятий отрасли и очевидная деградация коммунального хозяйства.

Инвесторы, которые неохотно вкладываются в жилищно–коммунальное хозяйство, поставщики услуг, потребители, регуляторы взаимно не доверяют друг другу из–за скопившихся проблем, вследствие накопившейся долговой нагрузки. Из 348 организаций, работающих в региональной системе ЖКХ, 77 находятся на различных стадиях банкротства. Их долги перед бюджетами всех уровней превышают 700 миллионов рублей. 50 управляющих организаций (всего их 180) задолжали поставщикам ресурсов более 500 млн рублей.

Необходимо отметить, что просроченная задолженность потребителей перед поставщиками электроэнергии в Белгородской области за 2016 год выросла на 40 млн. рублей. Возможно, это связано с недовольством потребителей к повышению тарифов на коммунальные услуги, с 1 июля 2016 года тарифы снова повысились. Это неудивительно, поскольку тарифы на услуги ЖКХ с каждым годом повышаются, а доходы населения и платёжеспособность граждан остается прежней. Населению трудно находиться в условиях непрерывного роста «коммунального налога». В таблице 1 представлены тарифы на коммунальные услуги.

Таблица 1. Тарифы на коммунальные услуги в РФ

Коммунальная услуга	Новый тариф	Предыдущий тариф
Тепловая энергия	1857,12 руб./Гкал	1733,93 руб./Гкал
Электрическая энергия (для населения, проживающего в домах, оборудованных газовыми плитами)	3,78 руб./кВт.ч (в пределах соцнормы); 4,47 руб./кВт.ч (сверх соцнормы)	3,48 руб./кВт.ч (в пределах соцнормы); 4,16 руб./кВт.ч (сверх соцнормы)
Электрическая энергия (для населения. проживающего в домах, оборудованных электрическими плитами)	2,65 руб./кВт.ч (в пределах соцнормы); 3,13 руб./кВт.ч (сверх соцнормы)	2,43 руб./кВт.ч (в пределах соцнормы); 2,90 руб./кВт.ч (сверх соцнормы)
Холодное водоснабжение	22,48 руб./м³	20,08 руб./м³
Горячее водоснабжение	107,18 руб./м³	99,31 руб./м³
Водоотведение	18,20 руб./м³	16,33 руб./м³
Газоснабжение	6,98 руб./м³	6,64 руб./м³

Стоимость кубометра газа для населения выросла на 7,5%, тарифы на электроэнергию в пределах социальной нормы — на 8,6%, на электроэнергию сверх нормы потребления — на 7,5%, теплоснабжение — на 8,7%, водоснабжение и водоотведение — на 11,7%.

Администрация Белгородской области ссылается на то что, повышение связано с ростом цен по статьям затрат формирующих себестоимость коммунальных ресурсов, определенных Правительством РФ в прогнозе социально–экономического развития страны.

Ещё одна из немаловажных проблем – это сбор и утилизация мусора.

Одна из главных экологических проблем – стихийные свалки. По экспертным оценкам, около 30% отходов мусоровывозящие компании не проводят в отчетности. Это приводит к увеличению несанкционированных свалок. Сбор и утилизация мусора остается одной из главных проблем, решать которую администрация Белгородской области начала в 2014 году.

Все перечисленные проблемы являются сдерживающим фактором устойчивого социально-экономического развития региона.

Жилищно – коммунальное хозяйство Белгородской области является сложным многофункциональным многоотраслевым производственно-технологическим комплексом, имеющим как экономическую, так и социальную значимость.

Жилищно- коммунальный комплекс Белгородской области *имеет ряд проблем.* Они связаны с плохим финансовым положением, отсутствием стимула для внедрения инноваций, неразвитости конкурентных отношений. Все это приводит к неэффективной работе предприятий и несоответствием качества и стоимости предоставляемых услуг.

Из плана социально – экономического развития Белгородской области до 2030 года можно выделить цели и задачи развития ЖКХ Белгородской области.

Целью развития ЖКХ является: создание условий для безопасного и комфортного проживания граждан, обеспечение качества и надежности предоставления жилищно -коммунальных услуг, повышение эффективности функционирования и обеспечение устойчивого развития сферы жилищно – коммунального хозяйства на базе современных технологий.

По подведённым итогам 2014 года в РФ, согласно данным социологических исследований, работой жилищно – коммунальных служб довольны 32% взрослого населения крупных и средних российских городов. Судя по данным опроса, можно констатировать тот факт, что работа в жилищно-коммунальном сервисе не стоит на месте, и качество оказываемых услуг управляющими организациями постепенно растет.

Таблица 2 – Результаты опроса по итогам работы служб ЖКХ

Доля тех, кто полностью или в основном доволен	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Состоянием дома, в котором проживает семья (внешний вид, коммуникации, состояние подъездов, лифтового хозяйства и т.п.)	59%	61%	62%
Благоустройством своего города	67%	66%	70%
Работой жилищно-коммунальных служб – сроками, качеством обслуживания жилья	36%	39%	42%

По нашему мнению, ***для решения обозначенных проблем*** на региональном уровне, стоит сосредоточить внимание на мероприятиях по созданию конкурентной среды на рынке услуг. Эти действия приведут к повышению качества жилищно-коммунальных услуг. Из рассмотренных проблем и перспектив развития жилищно – коммунального хозяйства Белгородской области для улучшения качества услуг мы предлагаем привлекать различные экономические системы, совершенствовать тарифы, поддерживать инициативу собственников жилья, в систему теплоснабжения внедрять приборы учета. Все это позволит наладить учет и выявить потери. В целях стабильного развития отрасли необходимо переходить на долгосрочное регулирование тарифов. Так же, на каждый объект жилищного фонда должен быть составлен план управления, содержащий перечень работ и мероприятий, которые необходимо выполнять. Все это позвонит контролировать обслуживающие организации и в итоге влиять на конечный показатель.

В процессе реформирования отрасли существует ряд положительных ***тенденций.*** Так в последние годы был принят ряд нормативных актов (а также поправок к ним), касающихся двух основных направлений:

- долгосрочное тарифное регулирование;
- инвестиции в модернизацию коммунальной инфраструктуры.

Были приняты следующие нормативные документы:

- Федеральный закон от 28.12.2013 № 417-ФЗ «О внесении изменений в Жилищный кодекс Российской Федерации и в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (вступил в силу 30 декабря 2013 г.); - Постановление Правительства РФ от 24.12.2013 № 1220 «О некоторых вопросах регулирования тарифов в сфере жилищно-коммунального хозяйства» (вступило в силу 07 января 2014 г.).

Федеральный закон № 185-ФЗ является основным документом, регулирующим порядок Разработки и утверждения региональных программ модернизации коммунальной инфраструктуры. Федеральный закон № 185-ФЗ определяет основные направления финансирования средств Фонда для целей модернизации коммунального хозяйства, требования к участникам программ, структуру программы порядок подачи заявки на финансирование. Региональная программа модернизации коммунальной инфраструктуры направлена на повышение надежности и эффективности эксплуатации соответствующей системы коммунальной инфраструктуры (объектов, используемых для утилизации (захоронения) твердых бытовых отходов).

Без качественной работы и четко выстроенной системой управления жилищным фондом, без наличия нормативно- правовой базы, без интереса и внимания к этой отрасли населения и соответствующих организаций, вопросы выполнения качественных услуг будут занимать одно из первых мест в Белгородской области.

Использованные источники:

1. Жилищно-коммунальным комплексом / Д. А. Гайнанов, Т. А. Герасимов // Вестн. ЧелГУ 2010г.
2. Кузнецов И. А. Особенности муниципального управления жилищно-коммунальным хозяйством // Вестн. ТГУ 2007г.
3. Кузнецов И. А. Теория и методология экономических отношений в жилищно-коммунальном комплексе муниципального образования Кузнецов И.А. – Тамбов, 2007г.
4. Кузнецова Г. Г. Жилищно-коммунальное хозяйство как объект общественного управления / Г. Г. Кузнецова, Е. Ю. Федотовская // МИР (Модернизация. Инновации. Развитие) 2012г.
5. Проваленова Н. В. Тенденции развития и проблемы реализации жилищно-коммунальной реформы на муниципальном уровне // Вестн. НГИЭИ. – 2011г.
6. Тихоновскова С. А. Роль государственного и муниципального управления в решении экономических проблем жилищно-коммунального комплекса // 2010г.
7. Черняк В. З. Жилищно-коммунальное хозяйство: развитие, управление, экономика : учеб. пособие / В. З. Черняк. – 2-е изд., перераб. –2010г [т. е. 2009г].

УДК 341.8

Сомова А.И.
студент 4 курса
Коновалова Е.А.
старший преподаватель
кафедра международного права и международных отношений
Институт права БашГУ
Россия, г. Уфа

БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИЙСКИХ ГРАЖДАН ЗА РУБЕЖОМ

Аннотация: в данной статье конкретизируются и рассматриваются проблемы, с которыми сталкиваются граждане Российской Федерации, находясь за рубежом. Также предлагаются способы преодоления и предупреждения указанных проблем.

Ключевые слова: защита прав, граждане, туристы, правительство, консульство.

Somova A.I., student
4th year, Institute of law, BSU
Russia, s.Ufa
Konovalova E.A., teacher
Institute of law, BSU
Russia, s.Ufa

SECURITY OF RUSSIAN CITIZENS ABROAD

Annotation: this article specifies and discusses the problems faced by citizens of the Russian Federation while abroad. Also, ways of overcoming and preventing these problems are proposed.

Keywords: protection of rights, citizens, tourists, government, consulate.

Актуальность данной проблемы обусловлена необходимой помощью и защитой прав граждан Российской Федерации за пределами территории данного государства. Согласно Консульскому уставу Российской Федерации, консульство России в различных странах должно осуществлять свои функции по защите прав и интересов Российской Федерации, граждан Российской Федерации и российских юридических лиц за пределами Российской Федерации. Но, как показывает практика, далеко не всегда консульство добросовестно относится к своей работе. Например, по имеющейся в прессе информации, российский спортсмен-инвалид около 5 лет незаконно находился в одной из венесуэльских тюрем. Консульство России в Венесуэле неоднократно ставилось в известность, но никаких мер ими предпринято не было[1].

На основании п. 2 ст. 61 Конституции РФ, Российская Федерация гарантирует своим гражданам защиту и покровительство за ее пределами[2]. Основными «защитниками» российских сограждан за рубежом являются консулы и послы. Главными функциями посольств является защита в

государстве их пребывания прав и интересов российских граждан и российских юридических лиц с учетом законодательства государства пребывания (п. 6 Положения о Посольстве Российской Федерации 1996 г.)[3].

В соответствии с Федеральным законом от 31.05.2002 N 62-ФЗ «О гражданстве Российской Федерации», а именно статьей 7, органы государственной власти Российской Федерации, дипломатические представительства и консульские учреждения Российской Федерации, находящиеся за пределами Российской Федерации, должностные лица указанных представительств и учреждений обязаны обеспечить россиянам все права и свободы, установленные Конституцией РФ, федеральными конституционными законами, федеральными законами, общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами Российской Федерации, законами и правилами государств проживания или пребывания граждан Российской Федерации, а также должны защищать их права и охраняемые законом интересы[4].

Консульство является органом внешних отношений государства, учрежденный на территории другого государства с его согласия для выполнения определенных функций. На российские консульства возложены обязанности принимать меры к тому, чтобы российские граждане в полном объеме пользовались всеми правами, предоставленными им законодательством государства пребывания и международными договорами, участниками которого являются Россия и государство, в котором находится гражданин. Таким образом, одной из важнейшей задачей консульства является защита в государстве пребывания прав и интересов физических и юридических лиц с учетом законодательства государства, в котором они находятся. В случае установления консулом нарушения прав российских граждан, он обязан предпринять меры для восстановления нарушенных прав. При возникновении на территории иностранного государства чрезвычайной ситуации, Российской Федерацией принимаются дипломатические, экономические и иные предусмотренные международным правом меры по обеспечению безопасности российских граждан, пребывающих на территории этого иностранного государства.

Определившись с функциями и задачами консульства, стоит сконцентрировать внимание на самих проблемах и опасностях, с которыми сталкиваются российские граждане за рубежом.

Одна из важнейших проблем относится к деятельности турфирм и является составляющими продукта: трансфер, размещение и сервис в отеле, экскурсии и т. д. Весьма распространены проблемы с медицинским обслуживанием. Стоит также обратить внимание, что при возникновении чрезвычайной ситуации в чужой стране человек нередко не понимает, что нужно делать, куда следует обратиться. Весьма редко туристы продумывают план действий при возникновении таких ситуаций.

Также, анализируя чрезвычайные ситуации, происходящие на территории других стран с российскими гражданами, можно сделать вывод,

что большинство людей не имеют представления о своих конституционных правах, обладают недостаточным уровнем правового образования. Из-за правовой неграмотности многие россияне сталкиваются за границей с проблемами в чужой стране. Это касается права не только российского, но и зарубежного. Перед поездкой в другую страну необходимо ознакомиться с теми правилами и законами, с которыми российскому гражданину предстоит столкнуться – например, как в этой стране защищаются права потребителей, в каких случаях может оказываться бесплатная медицинская помощь и т.д.

Необходимо, чтобы туристам помощь предоставлялась не только консульской службой или Министерством иностранных дел РФ, но и туристической фирмой. Для обеспечения безопасности граждан необходимо работать в следующих направлениях а именно:

- информировать граждан об угрозах, которые могут случиться за границей.

- создание открытого списка стран, которые в настоящее время не рекомендуются для посещения.

- публиковать информационные брошюры с полезной информацией для граждан, которые помимо прочего содержали бы телефоны оперативных служб.

- постоянный контакт с международными гуманитарными и правозащитными организациями (Красный Крест и т. д.) и взаимодействие с ними как в разрешении чрезвычайных ситуаций, так и в области выработки стратегии решения проблем.

Информация, предоставленная на сайте Консульской службы МИД России, весьма сложна для понимания граждан, не получивших юридическое образование, и, что более важно, не является полной для людей, собирающихся покинуть Российскую Федерацию[5].

В заключение можно сказать, что консульства играют важную роль в защите российских граждан за пределами России. Но для повышения уровня защиты за рубежом необходимо применять и предупредительные меры, которые описывались ранее – снабжение актуальной информацией об угрозах, о возможных способах связи с различными службами (скорая, милиция и т.д.).

Использованные источники:

1. Русского спортсмена подставили в Венесуэле – pravda.ru URL:https://www.pravda.ru/society/how/defendrights/25-06-2013/1162088-venezuela-0 [Электронный ресурс] (дата обращения - 20.10.2017).

2. Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) URL:http://www.consultant.ru [Электронный ресурс] (дата обращения 19.10.2017).

3. Указ Президента Российской Федерации от 28.10.1996 г. № 1497 «Об

утверждении Положения о Посольстве Российской Федерации». «Российская газета», N 209, 31.10.1996.
4. Федеральный закон «О гражданстве Российской Федерации» от 31.05.2002 N 62-ФЗ. URL: http://www.consultant.ru.[Электронный ресурс] (дата обращения 26.10.2017).
5. Консульский информационный портал URL: http://www.kdmid.ru [Электронный ресурс] (дата обращения – 01.11.2017).

УДК 34.37

Староверова И.В.
заведующий сектором «Публичный центр правовой информации»
Централизованная библиотечная система города Коврова
магистрант
Владимирский государственный университет имени А.Г. и Н.Г. Столетовых
Россия, г. Ковров

КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ: СУБЪЕКТЫ И ТИПИЧНЫЕ СИТУАЦИИ

Аннотация: В статье исследуется проблемы законодательного закрепления понятия «конфликт интересов педагогического работника», дается правовой анализ основных ситуаций, порождающих конфликт интересов между участниками образовательных отношений.

Ключевые слова: коррупция, конфликт интересов, сфера образования, педагогический работник, профессиональная деятельность, личная заинтересованность

Staroverova I.V.
Sector head «Public center of legal information»
Centralized library system of the city of Kovrov
undergraduate
Vladimir state University named A. G. and N. G. Stoletovs
Russia, Kovrov

A CONFLICT OF INTEREST IN THE FIELD OF EDUCATION: SUBJECTS AND TYPICAL SITUATIONS

Abstract: This article examines issues of legislative consolidation of the concept of «conflict of interest of teaching staff», provides a legal analysis of basic situations that give rise to conflict of interests between the participants of educational relations.

Key words: corruption, conflict of interests, education, educational worker, professional activity, personal interest

Таким социальным злом как коррупция пронизаны все публичные сферы России, и одной из самых коррумпированных традиционно считается система образования.

Каждому правонарушению коррупционного характера предшествует ситуация, при которой личная заинтересованность индивида вступает в противоречие с профессиональным долгом. Данный феномен как категорию в разных отраслях права принято описывать термином «конфликт интересов».

В системе образования с принятием Федерального закона от 29 декабря 2012 г. №273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации», наряду с другими мерами специального характера, закреплено новое понятие

«конфликт интересов педагогического работника», которое имеет свою специфику.

Из анализа законодательного определения «конфликт интересов педагогического работника» следует, что его сущность заключается в противоречии между личной материальной заинтересованностью педагога и его трудовыми обязанностями.

Очевидно, что законодатель не установил правовых рамок в данном вопросе и урегулировал его фрагментарно и неопределенно, так как под понятия «конфликт интересов» и «личная заинтересованность» можно подвести великое множество жизненных ситуаций педагога при выполнении им трудовых обязанностей, что может вызвать злоупотребления при выявлении ситуаций конфликта интересов и впоследствии затруднить предупреждение правонарушения коррупционной направленности.

Выделим две категории отношений в образовательном процессе, где присутствует возможность возникновения конфликта интересов.

К первой группе целесообразно отнести отношения самой образовательной организации как юридического лица и лиц, в нее входящими. Вторую группу составляют отношения между педагогическим работником и обучающимися (либо их родителями, законными представителями).

Рассматривая педагогического работника как субъекта конфликта интересов, важно отметить, что в отличие от госслужащего, для которого данная ситуация может возникнуть эпизодически, педагоги, как и другие работники сферы услуг, постоянно находятся в ситуации, которая может породить конфликт интересов. Такая ситуация сопровождается возможностью манипулировать оценками обучающихся за материальную выгоду и другими возможностями выполнять трудовые обязанности так, как выгодно ему, но не выгодно другой стороне конфликта интересов.

Бесспорен факт, что большинство педагогических работников не используют возможность незаконно «обогатиться», однако, вводя понятие «конфликт интересов педагогического работника» норма Закона априори ставит под подозрение всех педагогов, которые могут проявить недобросовестность при выполнении трудовых обязанностей ради получения личной выгоды.

Законодательная дефиниция о конфликте интересов в сфере образования может распространяться также на такой субъект, как лица, уполномоченные по организации образовательного процесса.

В качестве второй стороны конфликта интересов выступают сами обучающиеся, родители или законные представители несовершеннолетних учащихся.

Не стоит сбрасывать со счетов, что на практике конфликт интересов в сфере образования, может возникнуть и между иными субъектами, к которым справедливо отнести само образовательное учреждение как юридическое лицо. В данном случае возможно рассмотреть ситуацию, когда

педагог, осуществляя профессиональную деятельность в нескольких учреждениях образования недобросовестно выполняет свои обязанности по основному месту работы.

Для объективности рассмотрения вопроса, следует указать на то, что конфликт интересов в образовательной деятельности может возникнуть также между работниками образовательного учреждения, например, когда речь идет о замещении более высокооплачиваемых должностей или о распределении педагогической нагрузки в образовательном учреждении.

Поскольку в основе применения к педагогическим работникам правового средства – конфликта интересов – положен критерий публичного статуса, то по аналогии со служащими, считаем обоснованным контурно обозначить наиболее вероятные ситуации, порождающие конфликт интересов в образовательной среде.

В первую группу ситуаций, создающих условия для возникновения конфликта интересов в сфере образования, целесообразно отнести выполнение профессиональных обязанностей в отношении родственников или иных лиц, с которыми педагог поддерживает отношения, основанные на нравственных обязательствах. Данная ситуация предполагает участие педагога в принятии значимых решений в отношении лиц, с которыми может быть связана его личная заинтересованность. К такому участию преподавателя можно отнести принятие экзаменов, членство в комиссии Государственной итоговой аттестации, либо просьба (требование) коллег поставить положительную оценку.

Выполнение иной оплачиваемой работы также может привести к конфликту интересов в рассматриваемой сфере. Так, сегодня достаточно широко распространена такая форма злоупотребления публичным статусом преподавателя, как принуждение к обучению на платных факультативах, репетиторство у своих же учащихся (студентов) или «обмен» с коллегами слабоуспевающими учащимися для той же цели. В эту же группу ситуаций можно отнести требование преподавателя за плату приобретать его научные труды или авторские методические разработки.

Третьей ситуацией, однозначно, влекущей возникновение конфликта интересов и являющейся коррупционным деянием, следует назвать получение подарков, услуг и другой материальной выгоды за выставление положительной оценки в документе об образовании или за контрольную работу, зачет, экзамен, выпускную квалифицированную работу и др. Здесь необходимо отметить также ситуации использования педагогическими работниками возможностей родителей, родственников учащихся. Одной из распространенных форм коррупции является купля-продажа мест на бюджетное место в ВУЗ, ССУЗ или документов о высшем или среднем профессиональном образовании.

Риск возникновения конфликта интересов между обучающимся (или его законных представителей) и педагогическим работником наиболее вероятен также в случае выполнения последним имущественных

обязательств, например, сбор денежных средств на нужды класса, группы, ремонт образовательных помещений, распределение экскурсий, поездок и других мероприятий. Педагог может также организовывать различные платные конкурсы, конференции, курсы.

Кроме этого, работники, занятые в образовательных организациях делами административно-хозяйственного плана, имеют возможность на льготных условиях оформить договоры подряда, аренды и т.д. лицам, с которыми связана личная заинтересованность, а также обеспечить им выигрыш на аукционе по государственным закупкам.

К последней группе ситуаций, которые по аналогии с государственными служащими, являются причиной возникновения конфликта интересов в сфере образования, следует отнести нарушение установленных для работников запретов и использование информации, являющейся конфиденциальной.

В данном случае будут рассматриваться такие ситуации, когда педагог, используя свой публичный статус вопреки ограничениям, установленным законом, побуждает учащихся к деяниям, противоречащим законодательству Российской Федерации, использует образовательную деятельность для политических, религиозных целей, для пропаганды национализма, расизма, экстремизма, социального или языкового неравенства, а также распространяет среди учащихся недостоверные факты о традициях народов. Однако, для данного исследования имеют значения только те ситуации, которые носят в себе коррупционный характер.

Конфликт интересов может возникнуть при использовании или разглашении педагогом в личных целях сведений, которые согласно Федеральному закону от 27.07.2006 г. № 152-ФЗ «О персональных данных» относятся к конфиденциальной или служебной (секретной) информации.

Рассмотренные ситуации в общих чертах описывают случаи, когда, по аналогии с государственными служащими, у педагога возникает потенциальная возможность вызвать конфликт интересов сторон образовательного процесса.

Однако исчерпывающий перечень привести не представляется возможным, так как рассматриваемый феномен слабо регламентирован действующим российским законодательством. В связи с этим, на практике у работников образовательных учреждений неизбежно встает вопрос, возможно ли конкретную ситуацию рассматривать как конфликт интересов.

Итак, идея нормативного урегулирования конфликта интересов в образовательной системе, бесспорно, заслуживает уважения, однако, сегодня правовая база, регулирующая общественные отношения, направленные на преодоление конфликта интересов в рассматриваемой сфере тщательно не проработана и окончательно не сформирована, основные вопросы регулируются крайне неопределенно.

По сути, все регулирование данного вопроса законодателем сводится к введению определения «конфликт интересов педагогического работника»,

запрещению оказания возмездных услуг, если это служит причиной возникновения конфликта интересов.

В связи с этим, образовательные организации вынуждены, основываясь на практической деятельности, детально регулировать отношения, направленные на преодоление конфликта интересов и механизм посредством принятия специализированных локальных актов.

Таким образом, приведение в действие механизма противодействия коррупционным правонарушениям в образовательной сфере еще далеко от системности и совершенства, однако, фундамент для его запуска уже заложен в законодательных нормах.

УДК 616.37-002

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Пушкарева А.С.
студент 4 курса
лечебный факультет
Овчинникова Ю.А.
студент 4 курса
лечебный факультет
ФГБОУ ВО «Ижевская государственная медицинская академия»
Россия, г. Ижевск

АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ПАНКРЕАТИТОМ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2015-2017 ГОДА

Аннотация: в данной работе представлен анализ показателей заболеваемости населения Удмуртской Республики панкреатитом за 2015-2017 годы с учетом возраста, пола, места жительства пациентов, социального статуса пациентов, типа хирургического вмешательства, койко-дней, исхода госпитализации.

Ключевые слова: панкреатит, хирургия, оперативное вмешательство, пол, возраст, заболеваемость, пациент, Удмуртская Республика.

Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation, Russia, Izhevsk
Pushkareva A.S.
4th year student Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation, Russia, Izhevsk
Ovchinnikova Yu.A.
4th year student Federal state budget educational institution of the higher education "Izhevsk state medical academy" ministry of health of the Russian Federation, Russia, Izhevsk

ANALYSIS OF THE MORBIDITY OF ACUTE PANCREATITIS IN THE POPULATION OF THE UDMURT REPUBLIC FOR 2015-2017

The summary in English this article presents an analysis of the morbidety of acute pancreatitis in the population of the Udmurt Republic in 2015-2017, taking into account the age, gender, place of residence of patients, the social status of patients, the type of surgical intervention, bed-days, the outcome of hospitalization.

Key words: pancreatitis, surgery, operation, gender, age, incidence, patient, Udmurt Republic.

Актуальность проблемы: острый панкреатит является актуальной

проблемой экстренной хирургии органов брюшной полости. По статистическим данным РФ, отмечается повышение уровня заболеваемости острым панкреатитом, и составляет 38 случаев на 100 тыс. населения [4]. Несмотря на совершенствование различных методов консервативного и хирургического лечения заболевания, по данным мировой статистики, летальность остается на достаточно высоком уровне: общая 7-15 %, при деструктивных формах 40-70 % [2]. Высокие показатели заставляют обратить особое внимание на изучение данного заболевания.

Цель исследования: проанализировать структуру заболеваемости острым панкреатитом за 2015-2017 года на базе Бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «1 Республиканская клиническая больница министерства здравоохранения Удмуртской Республики» (БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР») с учетом возраста, пола, места жительства пациентов, социального статуса пациентов, типа хирургического вмешательства, койко-дней, исхода госпитализации.

Материалы и методы: проведена статистическая обработка 240 историй болезни пациентов с диагнозом «острый панкреатит» хирургического отделения БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» за 2015-2017 года, проведен анализ годовых отчетов БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» за 2015-2017 года.

За исследуемый период в хирургическом отделении БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» было зарегистрировано 240 пациентов с диагнозом «острый панкреатит», диагноз у всех пациентов был подтвержден лабораторными и инструментальными методами исследования. Из 240 пациентов в 2015 обратилось за медицинской помощью 44,5% (107пациентов), в 2016 году 31% (74 пациентов), в 2017 году – 24,5% (59 пациентов) [1].

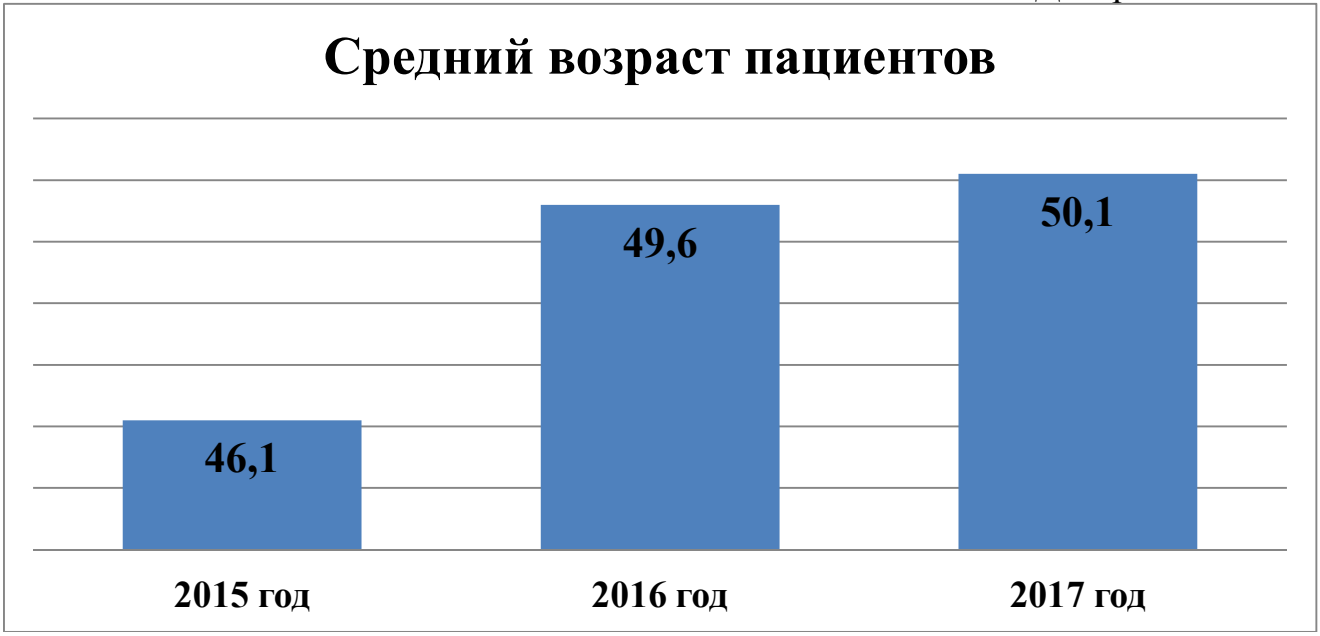
Проанализировав структуру пациентов по полу, было выяснено, что в 2015 году пациенты мужского пола составили 54,2% (58 пациентов), женского пола – 45,8% (49 пациентов). В 2016 году пациенты мужского пола составили 59,5% (44 пациента), женского пола – 40,5% (30 пациентов). В 2017 году пациенты мужского пола составили 42,4% (25 пациентов), женского пола – 57,6% (34 пациента) [3].

Среди больных преобладают мужчины, злоупотребляющие алкоголем. Алкоголь раздражает слизистую желудка и двенадцатиперстной кишки, повышает образование стимуляторов панкреатической секреции [5]. См. диаграмму 1

Диаграмма 1

Преобладают лица трудоспособного возраста от 21 до 60 лет. Средний возраст пациентов в 2015 году составил 46,1 лет, в 2016 году 49,6 лет, в 2017 году 50,1 лет. Наблюдается тенденция увеличения среднего возраста пациентов, поступающих с заболеванием поджелудочной железы. См. диаграмму 2.

Диаграмма 2



Распределение пациентов с диагнозом «острый панкреатит» в 2015 году по социальным группам: работающий – 40,2% (43 пациента), неработающий – 28% (30 пациентов) неработающий пенсионер – 23,4% (25 пациентов) работник детского учреждения, школы - 1,9% (2 пациента), учащийся школы – 1,9% (2 пациента), неработающий инвалид - 1,9% (2 пациента), работник ЛПУ – 0,9% (1 пациент), безработный, зарегистрированный в установленном порядке – 0,9% (1 пациент), учащийся

среднего специализированного учебного заведения – 0,9% (1 пациент).

Распределение пациентов в 2016 году по социальным группам: работающий – 32,3% (24 пациента), неработающий – 31,1% (23 пациента), неработающий пенсионер –18,9% (14 пациентов) ,неработающий инвалид - 9,5% (7 пациентов), работник детского учреждения, школы - 2,7% (2 пациента), безработный, зарегистрированный в установленном порядке – 2,7% (2 пациента), работник ЛПУ – 1,4% (1 пациент), военнослужащий – 1,4% (1 пациент).

Распределение пациентов в 2017 году по социальным группам: работающий – 45,8% (27 пациентов), неработающий – 27,1% (16 пациентов), неработающий пенсионер – 22,0% (13 пациентов), неработающий инвалид - 5,1% (3 пациента). См. диаграмму 3.

Диаграмма 3

По данным 2015 года 67,3% пациентов проживают в городской местности (72 пациента), 31,8 % пациентов - сельские жители (34 пациента), 0,9% не зарегистрированного места жительства (1 пациент). В 2016 году 74,3% пациентов проживают в городской местности (53 пациента), жители сельской местности составили 25,7% (19 пациентов). В

2017 году поступило 67,8% (40 пациентов) городских жителей, 32,2% (19 пациентов) сельских жителей. В течение трех лет преобладает поступление пациентов с диагнозом «острый панкреатит» городского населения.

В 2015 году средний койко-день составил – 18,1 дней; в 2016 – 17,6 дней; в 2017 – 14,9 дней.

Из 107 пациентов, поступивших в 2015 году, 90 пациентов (84,1%) не подверглись хирургическому вмешательству, которым было проведено консервативное лечение.

Среди хирургических пациентов 92 случая входа в живот среди 20 пациентов. Распределение по проведенным хирургическим вмешательствах следующее: плановая ревизия брюшная брюшной полости (повторная релапаротомия) – 55,% (51 случай); лапаротомия по поводу септических осложнений (распространенный гнойный перитонит) –35,9% (33 случая); некрсеквестрэктомия поджелудочной железы, санация и дренирование забрюшинного пространства – 4,3% (4 случая); наружное дренирование кисты поджелудочной железы – 1,1% (1 случай); релапаротомия (повторное вскрытие недавнего лапаротомического разреза) – 1,1% (1 случай); операции по поводу септических осложнений (множественные тонкокишечные свищи, множественные абсцессы) – 1,1% (1 случай); холецистотомия – 1,1% (1 случай).

Из 74 пациентов, поступивших в 2016 году, 62 пациента (83,8%) не подверглись хирургическому вмешательству.

Среди хирургических пациентов 59 случаев входа в живот среди 12 пациентов. Распределение по проведенным хирургическим вмешательствам следующее: плановая ревизия брюшная брюшной полости (повторная релапаротомия) – 52,5% (31 случай); некрсеквестрэктомия поджелудочной железы, санация и дренирование забрюшинного пространства – 20,3% (12 случаев); лапаротомия по поводу септических осложнений (распространенный гнойный перитонит) – 10,2% (6 случаев); наружное дренирование кисты поджелудочной железы – 3,4% (2 случая); абдоминизация поджелудочной железы, санация и дренирование брюшной полости, забрюшинного пространства – 3,4% (2 случая); эмболизация ветвей внутренних подвздошных артерий – 1,7% (1 случай); холецистотомия – 1,7% (1 случай); удаление протезного приспособления из желчного протока – 1,7% (1 случай); внутренний дренаж панкреатической кисты – 1,7% (1 случай); другие операции на поджелудочной железе – 1,7% (1 случай); операции по поводу септических осложнений (множественные тонкокишечные свищи, множественные абсцессы) – 1,7% (1 случай).

Из 59 пациентов, поступивших в 2017 году, 46 пациентов (77,9%) не подверглись хирургическому вмешательству.

Среди 13 прооперированных пациентов было проведено 74 хирургических вмешательства: плановая ревизия брюшная брюшной полости (повторная релапаротомия) – 43,2% (32 случая); лапаротомия по

поводу септических осложнений (распространенный гнойный перитонит) – 25,7% (19 случаев); некрсеквестрэктомия поджелудочной железы, санация и дренирование забрюшинного пространства – 20,3% (15 случаев); абдоминизация поджелудочной железы, санация и дренирование брюшного и забрюшинного пространства – 2,7% (2 случая); трансдуоденальная папиллотомия – 2,7% (2 случая); наружное дренирование кисты поджелудочной железы – 1,4% (1 случай); эндоскопическое удаление инородного тела 12-перстной кишки – 1,4% (1 случай); холецистэктомия, дренирование по Пиковскому – 1,4% (1 случай); эндопротезирование желчевыводящих путей – 1,4% (1 случай).

Распределение пациентов по исходу госпитализации в 2015 году – 94,4% выписаны (101 пациент), 5,6% (6 пациентов)- летальный исход; в 2016 году – 97,3% выписаны (72 пациента), 2,7% (2 пациента) - переведены в другое лечебно-профилактическое учреждение; в 2017 году – 89,8% выписаны (53 пациента), 10,2% (6 пациентов) - летальный исход. См. диаграмму 4

Диаграмма 4

Выводы: средний возраст пациентов с острым панкреатитом составляет от 35-65 лет, данный диапазон составляют лица трудоспособного возраста. Заболеваемость острым панкреатитом чаще встречается среди городского населения. Длительность пребывания в стационаре составляет в среднем – 16,9 дней. В ходе исследования были выявлены преобладающие факторы риска развития острого панкреатита: злоупотребление алкоголем, повышенное потребление жиров и высококалорийной пищи, сопутствующая патология желудочно-кишечного тракта. Высокая заболеваемость, высокий процент летальности в структуре острого панкреатита определяет высокую медико-социальную актуальность проблемы. В связи с этим в ранней

диагностике и лечении тяжелых форм острого панкреатита и их осложнений должен быть комплексный подход, учитывающий этиологический и патогенетический фактор заболевания.

Использованные источники:

1. Годовой отчет БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» за 2015–2017 гг.
2. Идиятова И.Ю., Кузьмина Л.К., Стяжкина С.Н. Острый панкреатит // Международный студенческий научный вестник. – 2016. – № 6.
3. Истории болезни хирургического отделения БУЗ УР «1 РКБ МЗ УР» за 2015-2017 гг.
4. Петухов К.М., Тяптиргянова Т.М., Молотова А.А. ,Мартынов Н.Н. Алиментарный фактор – как одна из основных причин возникновения острого панкреатита и рака поджелудочной железы // Северо-Восточный Федеральный университет имени М.К. Аммосова. – 2016.

УДК 617.5

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
кафедра «Факультетской хирургии»
Абдуллина Э.Ф.
студент 4 курса
факультет «Лечебный»
Самигуллина А.И.
студент 4 курса
факультет «Лечебный»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

ОСЛОЖНЕНИЯ ПОСЛЕОПЕРАЦИОННЫХ ГРЫЖ

Аннотация: В статье представлена актуальная тема – послеоперационные грыжи. Проведено исследование по данным историй болезни бюджетного учреждения здравоохранения Удмуртской Республики «Первая республиканская клиническая больница Министерства здравоохранения Удмуртской Республики».

Ключевые слова: послеоперационные грыжи, осложнения.

Styazhkina S.N., Doctor of Medical Sciences, Professor
Professor of the Department of Faculty Surgery
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Abdullina E.F.
female student
4 year, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Samigullina A.I.
female student
4 year, faculty "Medical"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk

COMPLICATIONS OF POSTOPERATIVE HERNIA

Abstract: This article discusses current topic – incisional hernias. The study according to the histories of budget institution of health of the Udmurt Republic "The First Republican clinical hospital of the Ministry of health of the Udmurt Republic".

Key words: incisional hernia, complications.

Одной из ведущих проблем клинической хирургии является проблема послеоперационных грыж. Послеоперационные грыжи в течение многих десятилетий привлекают внимание хирургов. Увеличение, как в мире, так и в

России, числа и сложности операций на органах брюшной полости и малого таза в связи с определенным техническим прогрессом в медицине, привело к возрастанию частоты возникновения послеоперационных грыж брюшной стенки. оперированных больных. Среди всех грыж, послеоперационные занимают до 25%, уступая по частоте встречаемости, только паховым, поэтому больные с послеоперационными грыжами составляют довольно многочисленный контингент пациентов хирургических отделений. Нередко осложнение заболевания – послеоперационная грыжа приносит пациенту больше страданий, чем, то заболевание, по поводу которого он был оперирован. Данное заболевание часто встречается у наиболее активной в социальном и трудовом плане части населения, что в определенной мере вызывает проблемы как экономические, так и социальные. Послеоперационные грыжи являются заболеванием с довольно высоким уровнем осложнений. Что в свою очередь приводит к высокой летальности при осложненной форме течения болезни. Всё вышеуказанные факты подтверждают необходимость глубокого изучения данной проблемы.

Послеоперационная грыжа - выхождение органов из полости, занимаемой ими в норме, через патологически сформированное в результате оперативного вмешательства отверстие с сохранением целостности брюшины и кожи.[2,с.24]

Послеоперационная грыжа является многопричинным заболеванием. Для ее возникновения имеют значение локализация и характер доступа для выполнения оперативного вмешательства, вид шовного материала, правила дренирования брюшной полости и раны, наличие гематом и инфекционного процесса в ране, повышение внутрибрюшного давления в послеоперационном периоде, сопутствующие заболевания, возраст больного, адекватность ведения послеоперационного периода. [1,с.5-10]

Осложнения послеоперационного периода:

С клинической точки зрения любое использование синтетических материалов в хирургии, и в герниологии в частности, может сопровождаться развитием гнойных осложнений, формированием сером, спаечного процесса с органами брюшной полости, что ведет к кишечной непроходимости, образованию кишечных свищей. Судьба имплантата также может быть непредсказуемой, что связано с изменением свойств имплантатов и может проявляться изменением их размеров, разрушением, проникновением в смежные органы. Все это в конечном итоге приводит к неудовлетворительным результатам. Поэтому широкое распространение протезов влечёт за собой повышение значимости понимания их недостатков и последствий неизвестных посторонних эффектов. Для раннего послеоперационного периода наиболее характерны 2 типа осложнений – серома и инфекция операционной раны.

Серома – скопление жидкости в результате эксудации в толще тканей, в потенциальном пространстве или в полости после хирургической операции. Жидкость содержит воду, соли, белки плазмы, включая фибрин,

нейтрофилы. Послеоперационное образование сером представляет из себя неспецифическую воспалительную реакцию на протез. Ситуация усугубляется наличием мёртвого пространства между сеткой и прилегающими к ней тканями.

Инфекция – одно из наиболее серьёзных осложнений всех типов хирургических операций. Частота развития этого осложнения зависит от многих факторов. У женщин статистически достоверно частота развития инфекции в ране при послеоперационных грыжах выше, чем у мужчин: 2:1. Наличие дренажа и продолжительное (свыше суток) дренирование увеличивают опасность развития данного осложнения. Ущемлённая, рецидивная послеоперационная грыжа также увеличивают опасность нагноения на 10.8 % соответственно.[4,с.24]

Собственное исследование:

Был проведён анализ историй болезни пациентов с вентральными послеоперационными грыжами, госпитализированных в х.о. 1РКБ с 2014г. по 2015г. Общее количество- 160 человек, из них: женщин- 125, мужчин- 35. Среди данной группы пациентов преобладают женщины, вне зависимости от года госпитализации.

Как у мужчин, так и у женщин пик заболеваемости приходится на возраст на 50-59 и 60-69; по всем возрастным группам пациентов преобладают женщины. У обоих полов максимальный пик заболеваемости – в возрасте 50-59 лет. У тех и у других в возрастных группах с 20 до 60 лет отмечается неуклонный рост числа заболевших, с единичным снижением в возрастной группе 40-49 лет.

Причин развития послеоперационных грыж множество. Среди них особое значение принимают –повторные вмешательства по поводу послеоперационных грыж (28,75% пациентов), первичные оперативные вмешательства по поводу пупочной грыжи (17,5 % больных), оперативные вмешательства по поводу желчно – каменной болезни(10 %), заболеваний желудка(7,5 %), матки(6,25%) и червеобразного отростка(5,63%). Перечисленные нозологии составляют около 75% всех причин. Также, стоит отметить, что количество оперативных вмешательств по поводу вышеназванных патологических состояний – находится в прямопропорциональном значении, то есть в большинстве российских стационарах первое место занимают грыжесечения, затем следуют ургентные операции по поводу холецистита, аппендицита, осложнений язвенной болезни, злокачественных и доброкачественных образований матки. Заболевания, вызвавшие наименьшее количество послеоперационных грыж – операции по поводу диафрагмальной грыжи, послеродового эндометрита, диастаза прямых мышц живота встречаются не так часто в соотношении с лидирующими нозологиями.

Все пациенты с развившейся, в послеоперационном периоде, серомой – женщины, в возрасте 50 лет – 1, 60 лет – 2, 70 лет – 3. Размеры грыжевых ворот у большинства были от 10 до 15 см – 3 человека, свыше 15 см – 2

человека и от 5 до 10 см – 1 человек, продолжительность операции у всех пациенток была свыше 1 часа 50 минут. У двух пациенток, по тем или иным причинам, не проведена антибиотикопрофилактика. Из сопутствующей патологии все пациентки страдали ожирением той или иной степени выраженности, артериальной гипертонией, у 3 пациенток был сахарный диабет 2 типа.

На основании вышеуказанных данных можно предположить факторы риска для развития серомы послеоперационной раны:

a) Старшая возрастная группа – возраст выше 60 лет.
b) Женский пол.
c) Большие размеры грыжевых ворот.
d) Продолжительность операции свыше 1 часа 50 минут.
e) Сопутствующая патология в виде сахарного диабета и ожирения различной степени выраженности.

Все пациенты с развившейся, в послеоперационном периоде, инфекцией послеоперационной раны – женщины, в возрасте свыше 60 лет. Размеры грыжевых ворот в обоих случаях были свыше 15 см, продолжительность операции у всех пациенток была свыше 2 часов. У пациенток проведена антибиотикопрофилактика. Из сопутствующей патологии обе пациентки страдали ожирением 4 степени выраженности, артериальной гипертонией, у обеих пациенток был сахарный диабет 2 типа. Из раны высевались St. epidermiditis, Stapf. Aureus - резидентная флора кожных покровов каждого человека.

На основании вышеуказанных данных можно предположить факторы риска для развития инфекции послеоперационной раны:

a) Старшая возрастная группа – возраст выше 60 лет.
b) Женский пол.
c) Большие размеры грыжевых ворот.
d) Продолжительность операции свыше 2 часов.
e) Сопутствующая патология в виде сахарного диабета и ожирения 4 степени.

Заключение:

Наибольшая заболеваемость встречается среди пожилых людей и работников предприятий, что возможно обуславливается преобладанием процессов катаболизма у пожилой группы пациентов, а как следствие недостаточной прочностью соединительной ткани. И наличием тяжелого физического труда у второй категории заболевших. С целью снижения заболеваемости необходимы: регулярные профилактические обследования, своевременное обращение в ЛПУ, механизация рабочего труда, устранение вредных факторов окружающей среды в течение жизни.

Использованные источники:

1. Тимошин А.Д. Концепция хирургического лечения послеоперационных грыж передней брюшной стенки. / А.Д. Тимошин, А.В. Юрасов, А.Л. Шестаков // Герниология. – 2004. – № 1. – С. 5–10.

2. Добровольский С.Р. Профилактика осложнений хирургического лечения послеоперационных рецидивных вентральных грыж, методические рекомендации / С.Р. Добровольский, Ю.Р. Мирзабекян, А.Л. Шестаков, А.В. Юрасов. – М., 2007. – 24 с.
3. Егиев В.Н. Атлас оперативной хирургии грыж / В.Н. Егиев, К.В. Лядов, П.К. Воскресенский. – М.: Медпрактика, 2003. – С. 228.
4. Добровольский С.Р. Профилактика осложнений хирургического лечения послеоперационных рецидивных вентральных грыж, методические рекомендации / С.Р. Добровольский, Ю.Р. Мирзабекян, А.Л. Шестаков, А.В. Юрасов. – 2007. – С. 24.
5. Тимошин А.Д. Концепция хирургического лечения послеоперационных грыж передней брюшной стенки. / А.Д. Тимошин, А.В. Юрасов, А.Л. Шестаков // Герниология. – 2004. – № 1. – С. 5–10.

УДК 616

Стяжкина С.Н., доктор медицинских наук
профессор
Шамратова Л.Р.
студент 4 курса
Карамуллина Э.Р.
студент 4 курса
Куликова Д.С.
студент 4 курса
факультет «педиатрический»
Ижевская государственная медицинская академия
Россия, г. Ижевск

КИСТА ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ)

Аннотация: Статья посвящена изучению клинического случая развития кисты поджелудочной железы у пациента 48 лет. Рассматриваются современные данные по этиологии и патофизиологическим механизмам развития этой патологии. Проведен краткий обзор литературы по данному вопросу .

Ключевые слова: киста, поджелудочная железа.

Shamratova L.R.
Karamullina E.R.
Kulikova D.S.
Students
4th year, faculty "pediatric"
Izhevsk State Medical Academy
Russia, Izhevsk
Scientific adviser: Styazhkina S.N.
Doctor of Medical Sciences, Professor

CYST OF PANCREAS (CLINICAL CASE)

Annotation: The article is devoted to the study of the clinical case of development of the pancreatic cyst in a patient of 48 years. Modern data on the etiology and pathophysiological mechanisms of the development of this pathology are considered. A brief review of the literature on this issue was made.

Key words: cyst, pancreas

Одним из осложнений панкреатита, при котором нередко требуется экстренная операция, являются кисты поджелудочной железы. По различным данным острый панкреатит и панкреонекроз осложняются формированием кист от 7% до 80% [1]. Под термином "киста поджелудочной железы" (kistomata pancreatitis) подразумевается жидкостное образование, находящееся в ткани самой железы или парапанкреатической

клетчатке. Кисты ПЖ встречаются как у взрослых, так и у детей. Описан случай, когда киста была обнаружена у грудного ребенка[2].

Первые классификации кистозных поражений ПЖ изложены в монографиях Ancelet (1866), Fridrich (1878) и других[3].

В настоящее время, Российское хирургическое общество выделяет пять основных предрасполагающих факторов. В ходе клинических исследований была доказана их значимость и процентно определен риск развития кисты ПЖ: злоупотребление алкогольными напитками высокой крепости – 62,3%; желчнокаменная болезнь – 14%; ожирение — нарушение обмена липидов (лабораторно проявляется повышением β-фракций липидов и холестерина) — 32,1%; наличие в прошлом операций на любом элементе пищеварительной системы; сахарный диабет (преимущественно второго типа) – 15,3%. Наличие одного из вышеперечисленных состояний у больного при появлении симптомов поражения поджелудочной железы позволяет заподозрить образование кисты[4].

Клиническая картина кист ПЖ разнообразна и складывается из нескольких групп симптомов. Болевой синдром (постоянные ноющие боли, опоясывающего характера, приступообразные с иррадиацией в спину и левое плечо) обусловлен как заболеванием самой железы, так и давлением кист на соседние органы и характерен для всех больных. Вторая группа симптомов объясняется сдавлением кистой гепатодуоденальной связки, выходного отдела желудка, двенадцатиперстной кишки. Она выражается в желтухе, портальной гипертензии, нарушении эвакуации из желудка. Третья группа симптомов связана с внешнесекреторной и инкреторной деятельностью железы (тошнота, жидкий стул, потеря веса). Характерный симптом – «светлый промежуток» (временное улучшение клинической картины после острого панкреатита или травмы). При осложнениях кист (нагноении, кровотечении в полость кисты, перфорации) определяется высокая температура, усилением болей в результате гипертензии в кисте, быстром увеличении в размерах пальпируемого в проекции железы образования, признаках нарастающей анемии или появлении признаков внутрибрюшного кровотечения или перитонита. При контрастном рентгенологическом исследовании желудочно-кишечного тракта иногда выявляется смещение соседних полых органов: желудка, двенадцатиперстной кишки с расширением ее «подковы», поперечно-ободочной кишки.

Высокой информативностью отличается ультразвуковое исследование ПЖ, компьютерная томография и магнитно-резонансная томография ПЖ дают более детальную информацию. В качестве вспомогательного метода может применяться сцинтиграфия, при которой киста определяется как «холодная зона» на фоне общей паренхимы органа. Особое место в диагностике кисты поджелудочной железы отводится эндоскопической ретроградной холангиопанкреатографии (ЭРХПГ). Однако при проведении обследования существует высокий риск инфицирования, поэтому в настоящее время ЭРХПГ проводится исключительно при

решенном вопросе о хирургическом лечении с целью выбора способа операции.

Вашему вниманию представляем собственное наблюдение клинического случая кисты поджелудочной железы.

Больной С., 48 лет, 12.10.2017г. обратился в 1РКБ города Ижевск за медицинской помощью по поводу постоянных ноющих болей в эпигастральной области.

Из анамнеза известно, что 17.07.2017г. больной обратился в ГКБ №2 г. Ижевск, где находился на стационарном лечении. Был выставлен диагноз острый панкреатит, киста ПЖ – инфицированная. 6.09.2017г. проведена операция под УЗИ контролем с помощью троакара и был установлен дренаж трубки по ходу свищевого отверстия. Отхождения по свищу было гнойное до 100 мл. Настоящие ухудшения стал отмечать с начала ноября 2017 года, когда начал ощущать постоянную ноющую боль в эпигастрии.

Состояние удовлетворительное, положение активное, сознание ясное. Кожные покровы, склеры физиологической окраски. Дыхание везикулярное, проводится во все отделы, хрипов нет. ЧДД 16 в мин. Пульс – 68 в мин. АД 120/70 мм рт. ст. Язык влажный, налетом не обложен. Живот не вздут, мягкий, слабоболезненный в области дренажа. Нижний край печени не выступает из-под реберной дуги. Размеры печени по Курлову — 8×7×5см. Селезенка не пальпируется, размерами 6×5см. Симптом Щеткина–Блюмберга отрицательный. Симптом сотрясения отрицательный с обеих сторон, отеков нет. Стул и мочеиспускание в норме.

Проведено следующее обследование: *общий анализ крови:* СОЭ – 30мм/ч; лейкоциты – 12,31×109/л; эритроциты – 4,6×1012/л; гемоглобин – 125г/л; тромбоциты – 234×109/л. *Биохимический анализ крови:* общий белок – 60г/л; альбумин – 38г/л; глюкоза – 4,14ммоль/л; щелочная фосфатаза 287,19Ед/л; ГГТП 85Ед/л; мочевина – 5,9ммоль/л; остаточный азот – 32мг/%; креатинин – 100ммоль/л. *Общий анализ мочи:* светло-желтого цвета; прозрачная; удельный вес – 1015; белок, сахар, кетоновые тела отрицательные; pH=6,5. *Ультразвуковое исследование органов брюшной полости:* печень 6×16см ВЖП, холедох- б-е. Поджелудочная железа – контур неровный 2,8×1,8см, хвост не виден. В проекции хвоста неоднородное, густое отражение 30×20 мм с предположительным прохождении дренажа. На электрокардиографическом и эхоэлектрокардиографическом исследовании патологии не выявлено.

На основании данных анамнеза, объективного осмотра, проведенных диагностических процедур установлен диагноз: Острый панкреатит, киста поджелудочной железы – инфицированная. Наружный панкреатический свищ.

Представленные данные показывают сложность данной патологии, которой, следовательно, требуется более детальное изучение, и особенно внимательное отношение к таким больным.

Использованные источники:

1. Первова О.В. Первые результаты транслюминального дренирования псевдокист поджелудочной железы под ЭУС-наведением / О.В. Первова, Д.В. Черданцев, П.С. Жегалов [и др.] // Молодой ученый. — 2015. — № 11. — С. 703–708.

2. Гришин И.Н., Гриц В.Н., Лагодич С.Н. *Кисты, свищи поджелудочной железы и их осложнения.* Минск: "Вышэйшая школа"; 2009. – 9с.

3. Линченко И.Ф., Еремин В.А. К вопросу об оперативном лечении кист поджелудочной железы. *Клиническая хирургия.* 197; 11: 56–7.

4. "zdravotvet.ru – Киста поджелудочной железы: симптомы, лечение, причины, признаки, осложнения | Азбука здоровья" [электронный ресурс] режим доступа: http://zdravotvet.ru/kista-podzheludochnoj-zhelezy-simptomy-prichiny-priznaki-i-sovremennye-metody-lecheniya/ - Киста поджелудочной железы: симптомы, причины, признаки и современные методы лечения. – Введ. 2016.

УДК 159,9

Субботина С.Н.
педагог-психолог, магистрант
кафедра Государственного Муниципального Управления
Московский государственный
психолого-педагогический университет
Россия, г. Москва

АГРЕССИВНОЕ ПОВЕДЕНИЕ ПОДРОСТКОВ КАК ПРИЧИНА КОНФЛИКТОВ

Аннотация

В рамках данной работы следует рассмотреть особенности агрессивности как одной из самых серьезных проблем современного воспитания подростков. Подростковая агрессивность базируется на фрустрационном состоянии и нередко приводит к конфликтным ситуациям, в которых подросток стремится либо защитить себя, либо продемонстрировать свою смелость. В результате мы имеем возможность поставить проблемный вопрос: является ли агрессивность основой конфликтного поведения подростков? С этой целью мы обращаемся к теоретической литературе и проводим короткое тестирование.

Ключевые слова: конфликт, подросток, агрессивность.

Subbotina S.N., the teacher-psychologist
graduate student of the Department of State Municipal Management
Moscow state psychological-pedagogical University
Moscow

THE AGGRESSIVE BEHAVIOR OF ADOLESCENTS AS THE CAUSE OF CONFLICTS

Abstract

Within the framework of this work, one should consider the features of aggressiveness as one of the most serious problems of modern upbringing of adolescents. Teenage aggression is based on a frustrative state and often leads to conflict situations in which the teenager seeks either to protect himself or to demonstrate his courage. As a result, we have the opportunity to raise the problematic question: is aggressiveness the basis for the conflict behavior of adolescents? To this end, we turn to the theoretical literature and conduct a short test.

Keywords: conflict, teenager, aggressiveness.

Агрессивность – устойчивая характеристика субъекта, отражающая его предрасположенность к поведению, целью которого является причинение вреда окружающему, либо подобное аффективное состояние (гнев, злость). По мнению А. Реан, агрессивность – это готовность к агрессивным действиям в отношении другого, которую обеспечивает (подготавливает) готовность личности воспринимать и интерпретировать поведение другого

соответствующим образом [5, с. 4]. Существует довольно много научно-психологических подходов к пониманию агрессивности: нормативный подход (Т. Румянцева) делает акцент на противоречии индивида или группы людей общественным нормам; глубинно-психологические подходы (К. Юнг, З. Фрейд, К. Лоренц) утверждают инстинктивную природу агрессии, воспринимая ее как жизненную неизбежность [9, с. 32-40]; целевые подходы (Э. Фромм) заключают в себе определения агрессии с точки зрения ее функциональности (инструмент успешной эволюции, самоутверждения, саморегуляции, доминирования, адаптации или присвоения жизненноважных ресурсов); фрустрационный подход (Д. Доллард, Л. Берковиц, С. Фишбах) определяет агрессию как следствие фрустрации и конфликтов; поведенческий подход (А. Басс) трактует агрессию как «форму поведения, нацеленного на оскорбление или причинение вреда другому живому существу, не желающему подобного обращения» [1]; эмоциональные подходы (Ю. Щербина) уделяют особое внимание чувственной составляющей акта агрессии; представители когнитивных теорий считают, что «агрессия – это результат научения и воспитания примером и опытом» [1].

Агрессивность в подростковом возрасте, по представлениям Бандура А. и Уолтерса Р., проявляется, прежде всего, в агрессивном поведении в школе, на улице, дома в отношении рядом находящихся людей. Это может быть физически агрессивное поведение, вербальное выражение агрессивности (грубые слова); в меньшей степени агрессия выражена в отношении к неодушевленным предметам, что выражается в их поломке, бросании на пол. Существует самая скрытая форма агрессии – аутоагрессия, т.е. агрессия против себя, самая опасная из подростковых агрессий, основа серьезных психологических проблем. По словам К. Бютнера, наиболее полную картину сущности агрессивного поведения подростков дает анализ его мотивации, а также эмоций негативного характера: гнев, страх, месть, враждебность. В подростковом возрасте детям характерна легкая возбудимость, резкая смена настроений и переживаний. Подросток может проявлять большую импульсивность в поведении при определенных жизненных обстоятельствах (конфликт с родителями, учителями, друзьями). В связи с излишней самонадеянностью подросток становится чувствителен к оценке посторонними его внешности, способностей и умений. В этом возрасте в ребенке могут сосуществовать абсолютно противоположные чувства, способы поведения. Человек в возрасте 13-15 лет становится эгоистичным, нередко считая себя достойным высокой степени интереса и даже уважения, но в то же время он способен на преданность и оказание помощи. Порой поведение подростков по отношению к другим людям бывает грубо и бесцеремонно, хотя их можно обидеть одним лишь словом. Заметим, что обида у подростка также выражается в проявлении агрессивности, а общая противоречивость может быть основой для этого состояния.

Современный подросток живет в мире, сложном по своему содержанию и тенденциям социализации. Это связано, во-первых, с темпом и ритмом технико-технологических преобразований, предъявляющих к растущим людям новые требования. Также следует отметить информационную перенасыщенность, которая глубинно воздействует на подростка с учетом того, что у последнего еще не выработано четкой жизненной позиции. Кроме того, высока угроза серьезных экологических и экономических кризисов, что вызывает у детей чувства безнадежности и раздражения (при отсутствии чувства личной ответственности) из-за того, что старшие поколения оставляют им такое наследство. При этом у молодых людей бурно развивается чувство протеста, часто неосознанного, и вместе с тем растет их индивидуализация, которая при потере общесоциальной заинтересованности ведет к эгоизму. Подростки страдают от нестабильности социальной, экономической и моральной обстановки в стране, потеряв сегодня необходимую ориентацию в ценностях и идеалах, поскольку традиционные установки исчерпали себя, а новые создаются под влиянием технократии и финансовой неустойчивости. Подростковый возраст, как мы уже указывали выше, отличается эмоциональной и поведенческой неустойчивостью, что выражается в различных конфликтах: внешних (с друзьями, родителями, учителями) и внутренних. Поэтому можно трактовать агрессивность и в целом, и особенно в подростковом возрасте как свойство личности, которое отражает склонность к агрессивному реагированию при возникновении фрустрирующей и конфликтной ситуации.

Для наглядной характеристики сказанного представим результаты психологической диагностики 30 подростков по следующим методикам: Фрейбургская анкета агрессивности, тест на агрессивность А. Ассингера, тест на поведение в конфликтной ситуации К. Томаса. Нам важно понять взаимосвязь между показателями агрессивности испытуемых и их поведенческой моделью в конфликте.

Рассмотрим результаты по Фрейбургской анкете агрессивности.

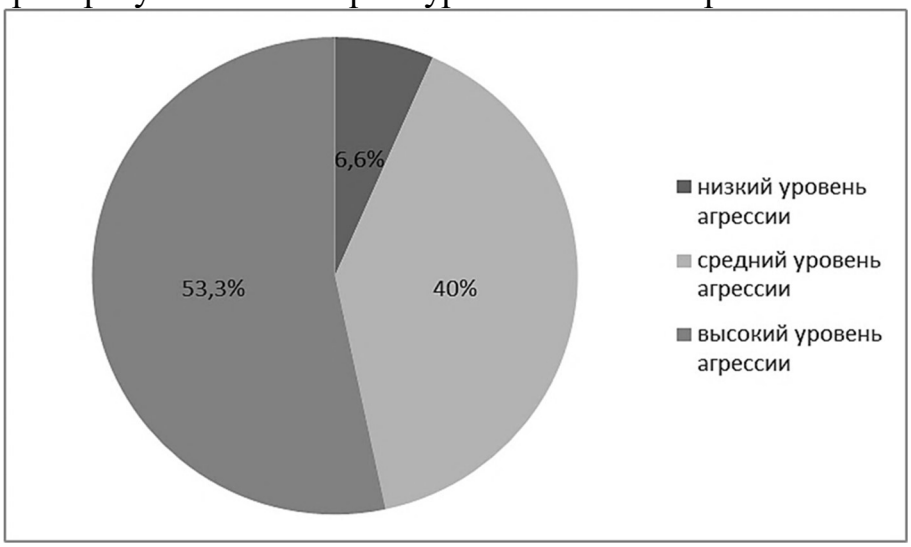


Рис. 1. Результаты определения уровня агрессивности (Фрейбургская

анкета)

По рисунку диагностируется очевидное преобладание высокого уровня агрессии – у 53,3% подростков. Агрессивность для подростков прежде всего противоположна трусости, это скорее доказательство храбрости, а не подтверждение бесчувственности или тем более эмоциональных нарушений. Агрессивность в этом возрасте отражает скорее общие психологические особенности подростка, чем его осознанное желание навредить кому-либо. Однако многие подростки склонны поддаваться на провокации, не имея возможности полностью себя контролировать, что и обусловливает развитие агрессивного поведения. Средний уровень агрессивности (40%) – это умение в нужной ситуации сдерживаться, не ухудшая сложившегося положения, это умение защитить самого себя или друзей. Низкая агрессивность представлена в нашей выборке минимально, что соответствует и возрасту испытуемых, и их психологическим особенностям.

Рассмотрим результаты по тесту А. Ассингера.

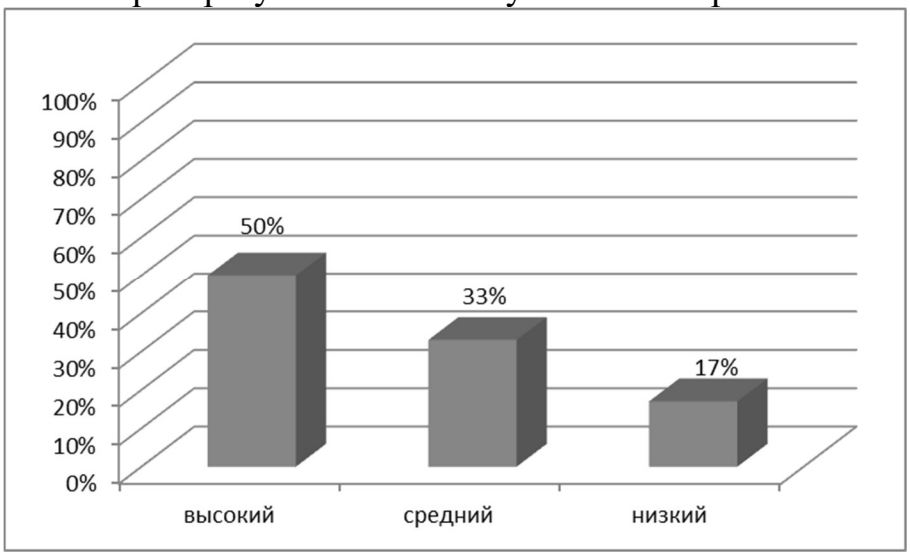


Рис. 2. Результаты определения уровня агрессивности (А. Ассингер)

Высокий уровень агрессивности (50%) все же говорит о склонности к грубому выяснению обстоятельств, возможно, эпилептоидности. Также высокая агрессивность свидетельствует уже не об уверенности в себе, а о жесткости и невежливом общении, неумении идти на компромисс. Средний уровень, по мнению самого А. Ассингера, означает умение человека заступиться за себя, быть уверенным в себе и освобожденным от внутренних противоречий. Низкий уровень агрессивности указывает на необходимость развития решительности и смелости. Как видим по результатам обеих методик, подростки обладают в основном высоким уровнем агрессивности, что оказывает влияние и на поведение, и на взаимоотношения с другими людьми, и на самооценку. Обратимся к результатам по методике К. Томаса.

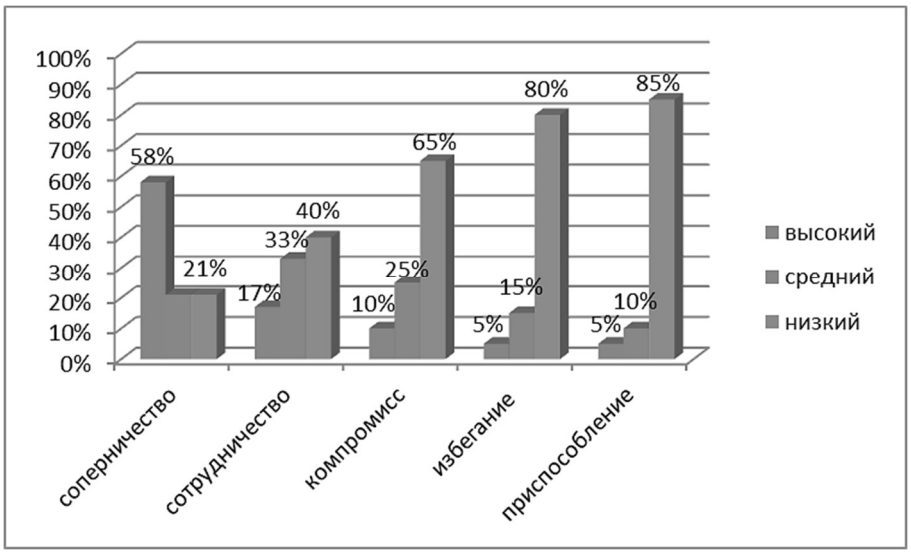


Рис. 3. Результаты определения стилей поведения в конфликте

Как видим по рисунку, преобладает низкий уровень по шкалам компромисса, избегания и приспособления, что свидетельствует о нежелании подростков подчиняться, выполнять чужие правила и следовать чужим приказам. Высокий уровень отмечен у стиля соперничества: агрессивные подростки действительно стремятся к такому поведению в решении конфликта и другие модели воспринимаются ими как показатель слабости.

Можно сделать вывод, что высокий уровень агрессивности у подростков связан с заметными поведенческими отклонениями от нормы, подверженностью внешней провокации, ответом на внутриличностные конфликты, реакцией на отсутствие взаимопонимания со взрослыми. Как таковая, агрессивность не может возникнуть изначально – например, у только что родившего младенца. Она всегда основывается на конкретной причине или комплексе причин, не возникая спонтанно, а являясь именно ответом на разные обстоятельства, провокации. Несомненно, что агрессивность маньяка болезненна, и те ситуации, которые оказывались провоцирующими для него, воспринимаются психически и психологически здоровыми людьми как совершенно обычные. Однако на каждом этапе взросления человек акцентирует свое эмоциональное внимание на разных моментах, вещах, явлениях. Для зрелой личности в отсутствии со стороны собеседника слов приветствия или прощания нет провокации, есть только доказательство невоспитанности. А для подростка такая ситуация может оказаться провоцирующей на проявление, например, вербальной агрессии. Следовательно, обращая внимание на высокий уровень агрессивности подростков, мы учитываем и особенности их восприятия конкретной ситуации, окружения и внешних обстоятельств.

Использованные источники:

1. Бандура, А., Уолтерс, Р. Подростковая агрессия / А. Бандура, Р. Уолтерс / Пер. с англ. Ю. Брянцевой и Б. Красовского. – М.: ЭКСМО-Пресс, 2000.

2. Богданов Е.Н., Зазыкин В.Н. Психология личности в конфликте: Учебное пособие. 2-е изд. – СПб. Питер, 2004. – 224с.
3. Гришина Н.В. Психология конфликта / Н.В. Гришина. – М.: Питер, 2008. - 172 с.
4. Ильин, Е.П. Эмоции и чувства / Е.П. Ильин. – СПб.: Питер, 2001
5. Реан, А.А. Агрессия и агрессивность личности / А.А. Реан // Психологический журнал. - 1996. - № 5. – С. 3-18.
6. Румянцева, Т.Г. Агрессия и контроль / Т.Г. Румянцева // Вопросы психологии. - 1992. - №5/6. – С. 35-40
7. Рубинштейн С.Л. Основы общей психологии СПб. Издательство «Питер», 2000 - 712 с
8. Трифонов, Е.В. Антропология: дух - душа - тело - среда человека, или Пневмапсихосоматология человека. Агрессия // [Электронный ресурс.] URL: (22.12.2017) http://www.tryphonov.ru/tryphonov1/terms1/aggres.htm
9. Фрейд, А. Психология «Я» и защитные механизмы / А. Фрейд. - М.: Инфра-М, 1993.
10. Фромм, Э. Анатомия человеческой деструктивности / Э. Фромм. - М., 2010. – 624 с.
11. Щербина, Ю.В. Русский язык. Речевая агрессия и пути ее преодоления / Ю.В. Щербина // [Электронный ресурс] URL: (22.12.2017) http://modernlib.ru/books/yuliya_vladimirovna_scherbinina/russkiy_yazik_rechevaya_agressiya_i_puti_ee_preodoleniya/read_1/

УДК 1

Терехова Е.В.
студент магистратуры
Московский государственный
психолого-педагогический университет
Россия, г. Москва

ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ СТРАХОВ У ДЕТЕЙ СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА

Аннотация: В настоящей статье содержится описание основных причин возникновения страхов у детей всех возрастов. Особое внимание уделяется подростковому периоду. Приведены классификации страхов. Рассматривается взаимосвязь понятий «тревожность» и «страх».

Ключевые слова: страх, средний возраст, подросток, причины возникновения страхов, школа.

UDC 1

Terekhova E.V.
Student of magistracy
The Moscow State University of Psychology and Education
Russia, Moscow

CAUSES OF OCCURRENCE FEARS IN CHEALDREN SECONDARY SCHOOL AGE

Annotation: This article describes the main causes of fears in children of all ages. Particular attention is paid to the adolescent period. Classifications of fears are given. It is considered interrelation of the concepts "anxiety" and "fear".

Key words: fear, secondary school age, teenager, causes of occurrence fears, school.

Довольно часто в психологическую службу образовательного учреждения поступают запросы, относящиеся к ученикам средней школы. У подростков наблюдаются проблемы в общении, конфликтность, споры с учителями и сверстниками. Все эти особенности поведения так или иначе связаны с проблематикой страха, который порождает неуверенность в себе эмоциональную нестабильность и повышенную чувствительность к окружающему его социуму. Эта проблема является достаточно актуальной, так как большое количество возрастных страхов может привести к нарушению психологического развития подростка. Для того, чтобы помочь ученику средней школы справиться со своими переживаниями, необходимо изучить причины возникновения страха. Исследования данного вопроса достаточно фрагментарны. Эта статья будет полезна для сотрудников психологической службы образовательного учреждения и родителей.

Тревога и страх – одни из тех эмоций, которые сопровождают нас всю нашу жизнь. Думаю, сложно было бы найти человека, у которого никогда в жизни не возникало чувства страха. Оно появляется еще в самом раннем

детстве, в котором, как известно, закладываются все фундаментальные качества личности. В данной работе охарактеризованы основные причины формирования страхов у детей среднего возраста. Этот вопрос является важным и сложным в проблеме исследования страхов.

На протяжении долго времени понятия страх и тревога не разделялись между собой и имели одно значение. В 1988 году, в книге доктора психологических наук, Александра Игоревича Захарова «Неврозы у детей и подростков», были выделены условные различия между тревогой и страхом, которые можно представить следующим образом: 1) тревога - сигнал опасности, а страх - ответ на нее; 2) тревога скорее предчувствие, а страх - чувство опасности; 3) тревога обладает в большей степени возбуждающим, а страх - тормозящим воздействием на психику. Тревога более характерна для лиц с холерическим, страх - флегматическим темпераментом; 4) стимулы тревоги имеют более общий, неопределенный и абстрактный характер, страх - более определенный и конкретный, образуя психологически замкнутое пространство; 5) тревога как ожидание опасности проецирована в будущее, страх как воспоминание об опасности имеет своим источником главным образом прошлый травмирующий опыт; 6) несмотря на свою неопределенность, тревога в большей степени рациональный (когнитивный), а страх - эмоциональный, иррациональный феномен. Соответственно, тревога скорее левополушарный, а страх - правополушарный феномен; 7) тревога социально, а страх - инстинктивно обусловленные формы психического реагирования при наличии угрозы [3].

Существует достаточно большое количество определений понятия страх. Изучив многие из них, можно сделать вывод о том, что страх— это реакция организма на окружающую действительность, с помощью которой человек познает мир и различает опасное от неопасного. Проще говоря, это инстинкт самосохранения человека.

Следует отметить, что отсутствие страха, как и любых других эмоций, которые свойственны каждому возрастному периоду, можно расценивать как неблагоприятное становление ребенка, его неумение дифференцировать объекты, которые могут выступать в роли опасности. Причинами этого может выступать либо отставание в интеллектуальном развитии, либо дезадаптация.

В психолого-педагогической литературе относительно подробно охарактеризованы виды детских страхов:

А.И. Захаров создал достаточно полную их классификацию:

1. по характеру (природные, социальные, ситуативные, личностные);
2. по степени реальности (реальные и нереальные);
3. по степени интенсивности (острые и хронические);
4. по продолжительности (обычный, патологический).

Член Академии педагогических и социальных наук, Овчарова Р.В., в своей классификации разделила страхи на возрастные (связанные с особенностями психического развития) и невротические (как результат

эмоционального переживания).

Американский психолог Кэрл Изард выделил несколько причин возникновения страхов [4, 10]:

1. Внешние события или процессы;
2. Влечения и потребности;
3. Эмоции;
4. Когнитивные процессы субъекта.

К этим причинам, так же, можно добавить и неблагополучные условия жизни, как пишет Я.А. Лупьян, семейно-бытовые конфликты являются причиной стрессов и неврозов [5].

Известный отечественный психолог, доктор психологических наук А.М. Прихожан, в своей работе указала на недостаточную изученность проблемы тревожности и страхов у детей подросткового возраста. [9]. Действительно, большое количество фундаментальных работ посвящено изучению страхов у детей старшего дошкольного и младшего школьного возрастов, однако остальные возраста изучены в единичных случаях.

Самое первое проявления страха в жизни человека связано с моментом рождения. Л.С. Выготский называет этот период кризисом новорожденности, ребенок физически отделяется от своей матери, попадает в другой мир, видит яркий свет, дышит, это и многое другое, новое для ребенка, вызывает чувство страха и тревоги [1]. У детей в возрасте восьми месяцев появляется страх к незнакомцам [6].

Для раннего детства, наиболее типичными страхами является разлука с мамой, появление чужих людей, громкие звуки, страшные сны, герои мультфильмов и даже переодевание на прогулку. Перечисленные выше факторы и множество других, может вызывать чувство страха у ребенка данного возраста. Следует отметить, что страхи родителей могут передаваться и детям. По мнению А.И. Захарова, тревожные родители воспитывают таких же тревожных детей. К тому же, на возникновение страхов и тревоги у детей немаловажное значение имеет и возраст родителей. Так, у более взрослых родителей, от 30 лет, дети тревожнее и беспокойнее, нежели дети молодых родителей [2].

Наиболее высокое количество страхов характерно для детей дошкольного возраста. Они начинают осознавать ценность жизни, то, что она может закончиться. Боятся своей смерти, или смерти родителей, природных стихий и психологического одиночества. Нередко, родители могут сами внушать своим детям чувство страха. Например, «Не подходи к собаке, она тебя укусит и придется ставить 30 уколов!», «Если ты не будешь слушаться, то придет злой дядя и заберет тебя!», «Не уходи без меня, там Баба-Яга». Безусловно, ребенка нужно остерегать, но и запугивать его не стоит. Необходимо найти четкие и мотивированные аргументы, которые будут понятны ребенку. Помимо этого, у современных детей старшего дошкольного возраста, появляется «школьный страх», который связан с усиленной подготовкой к поступлению в школу. Проведя беседы и

исследования с детьми старшего дошкольного возраста, было выявлено, что многие из них не хотят поступать в школу, боятся учителей и нового жизненного этапа.

Дети в младшем школьном возрасте достаточно тяжело переживают страх школьных неудач, неудач в игре или споре. В данном возрастном периоде присутствуют страхи опозданий, наказаний и заболеваний.

Подростковый возраст полон новых переживаний, волнений, тревог и страхов. Это связано с тем, что в этот момент происходит гормональная перестройка организма, половое созревание, идет процесс перехода от детства к юности. Подростки перестают относиться к себе как к ребенку и требуют того же от окружающих его людей. Для данного возраста характерны частые конфликты с родителями и учителями, которые все еще видят в подростке ребенка.

Наиболее типичными страхами для данного возраста являются социальные страхи, под которыми отечественный психолог А.И. Захаров понимал те страхи, которые человек приобретает путем научения, в процессе формирования личности [3].

Известный российский профессор психологии Ю.В. Щербатых к социальным страхам относит следующие страхи: войны, боязнь за своих близких, публичности, бедности, смерти, изменений в жизни и т.п. [11]

Подростки часто недовольны своей внешностью, они боятся, что это может стать причиной насмешек, также, как и неудачи в школьной и личной жизни. Они боятся выглядеть глупо и выслушивать критику. Характерной особенностью данного возраста является то, что все ужасы, которые переживают подростки, они относят только к себе и не могут принять того факта, что подобные проблемы присущи абсолютно всем.

С точки зрения известного отечественного исследователя А.И. Захарова, преобладающим страхом подросткового возраста, является страх быть не тем, о ком хорошо говорят, любят, ценят и уважают, страх быть отвергнутым. Это связано с тем, что в 11-16 лет формируется самооценка, которая напрямую связана с чувством уверенности и уважения к себе.

У девочек-подростков достаточно ярко выражен страх опоздания в школу, то есть опять страх не успеть, получить замечание, это связано с тем, что они раньше, чем мальчики усваивают социальные нормы. Они очень критичны к отклонению своего поведения от принятых норм и больше подвержены чувству вины.

Однако, не только школьные неудачи не дают покоя подросткам. Так, например, они склонны к мистическим страхам. Это связано с тем, что в подростковом возрасте, появляется склонность верить в таинственные обстоятельства, гадания, предсказания, суеверия и необъяснимые явления. Школьники любят слушать истории о несуществующих вампирах или приведениях. Подростки стремятся к приключениям, к ужасному и загадочному. Многие ужасные вещи не только пугают их, но и наоборот, притягивают. Российский психолог, кандидат психологических наук М.В.

Осорина, в интересе подростков к ужасному, видит попытку активного совладения со страхом, это проявляется в том, что он уже не избегает его, а объединившись со сверстниками может «прикоснуться» к тому, чего боится [8].

На формирование страхов у детей среднего возраста влияет состав семьи. Дети, воспитывающиеся в неполных семьях, лишены возможности наблюдать нормальные, гармоничные отношения между родителями, у них могут возникнуть трудности в идентификации себя с противоположным полом. У мальчиков могут проявляться черты женственности, а девочки часто не могут за себя постоять. Такие дети нередко подвергаются социальной дискриминации. Здесь и берет начало страх быть не тем, быть отвергнутым.

Но не только в неполных семьях ребенок может быть подвергнут возникновению страхов. Отсутствие взаимопонимания тоже откладывает отпечаток на психике ребенка любого возраста. Для того, чтобы дети начали чего-то бояться, родителям достаточно начать ссориться. Установлено, что на родительские конфликты они чаще всего реагируют появлением страхов. Также, А.И. Захаров обратил внимание на то, что мальчики и девочки чаще испытывают чувство страха, если считают в семье главной мать, а не отца [2].

Таким образом, исходя из анализа различных точек зрения и научных подходов, можно сделать следующие выводы о том, что страх абсолютно нормальное явление в жизни ребенка, которое имеет особое значение для него. Страх, как и любое другое переживание и эмоция, является полезным, когда точно выполняет свои функции и исчезает. Он регулирует поведение ребенка и адаптирует его к жизни. Для того, чтобы обеспечить нормальное протекание этого процесса, необходимо знать об особенностях каждого возрастного периода, о многочисленных причинах возникновения страха и о способах его преодоления.

Проведенные на данный момент исследования в области страхов достаточно устаревшие, именно поэтому возникает потребность в более детальном изучении проблематики страхов в среднем школьном возрасте. Так же, необходимо разработать рекомендации для участников образовательного процесса, родителей и детей.

Использованные источники:

1. Выготский Л. С. Собрание сочинений: В 6-ти т. Т. 4. Детская психология/Под ред. Д. Б. Эльконина.— М.: Педагогика, 1984.—432 с, ил.— (Акад. пед. наук СССР).
2. Захаров А.И. Дневные и ночные страхи у детей. - СПб.: Речь, 2005. 320 с.
3. Захаров А.М. Неврозы у детей и подростков: анамнез, этиология и патогенез Л.: Медицина, 1988. — 246 с.
4. Изард Кэррол. Психология эмоций. - СПб.: Питер, 2002. - 464 с.
5. Лупьян, Я.А. Барьеры общения, конфликты, стресс / Я.А. Лупьян. – Минск: Высшая школа, 1986. – 206 с.

6. Обухова Л.Ф. Возрастная психология. - М.: Педагогическое общество России, 2001. - 442 с.
7. Овчарова Р. В. Практическая психология в начальной школе. - М.: ООО АПРЕЛЬ Пресс, 2000. - 208 с.
8. Осорина, М.В. Секретный мир детей в пространстве мира взрослых: принципы общепсихологического анализа / М.В. Осорина. – 2-е изд. – СПб.: Питер, 2000. – 288 с.
9. Прихожан А.М. Тревожность у детей и подростков: психологическая природа и возрастная динамика. - М.: Московский психолого-социальный институт; Воронеж: Изд-во НПО «МОДЭК», 2000. - 304 с.
10.Шкуратова И. П., Ермак В. В. Страхи подростков и их обусловленность тревожностью, нейротизмом и агрессивностью// Прикладная психология: достижения и перспективы: сб. науч. ст./ под ред. А.В. Карпова. Ростов н/Д: Феникс, 2004.С. 283-299.
11.Щербатых Ю. Психология страха. –М.: Эксмо, 2006. – 416 с

УДК 796.011.1

Тиканов А.О.
студент
Крыловский А.Ю.
студент
Пичугин Е.В.
студент
Грязева Д.В.
студент
Кравченко О.Е.
студент
Козлова Д.А.
студент
Мантуло Д.С.
студент
ФГБОУ ВО АГМУ Минздрава России
Россия, г. Барнаул

ВЛИЯНИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ НА ЗДОРОВЬЕ СТУДЕНТОВ

Аннотация: в статье изучается влияние дополнительных занятий физической культурой на здоровье студентов. Оценивается воздействие спортивных нагрузок на состояние организма, в общем. Осуществляется обзор методики оценки здоровья по Г.Л. Апанасенко. Проводится анализ начального показателя состояния здоровья и показателя состояния здоровья в конце учебного года у учащихся контрольной и экспериментальной подгрупп. Оценивается эффективность дополнительных спортивных нагрузок.

Ключевые слова: физическая культура, занятия, соматическое здоровье, студенты

Tikanov A.O.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Krylovskii A.Yu.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Pichugin E.V.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Gryazeva D.V.
student

Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Kravchenko O.E.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Kozlova D.A.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia
Mantulo D.S.
student
Altai State Medical University
Barnaul, Russia

INFLUENCE OF ADDITIONAL ACTIVITIES OF PHYSICAL CULTURE ON HEALTH OF STUDENTS

Abstract: The article examines the impact of additional physical training on the health of students. The effect of sports loads on the state of the organism is assessed in general. A review of the health assessment methodology is carried out according to G.L. Apanasenko. An analysis is made of the initial health indicator and the state of health at the end of the school year for students in the control and experimental subgroups. The effectiveness of additional sports loads is assessed.

Key words: physical culture, occupations, somatic health, students

Актуальность: Роль физического воспитания в высшем учебном заведении это: укрепление здоровья, увеличение показателя физической работоспособности, приобретение и развитие физических качеств. Учебная программа ставит своей целью формирование физической культуры личности, направленно используя разнообразные средства физической культуры и спорта.

Программа обучения Алтайского государственного медицинского университета по предметам «Физическая культура и спорт» и «Элективные курсы по физической культуре» предусматривает два часа занятий спортом в неделю.

Современное общество и многочисленные исследования твердят, что два часа занятий в неделю недостаточно для поддержания оптимального физического состояния, поэтому мы решили изучить влияние дополнительных занятий по физической культуре на соматическое здоровье студентов.

Цель: проанализировать воздействие дополнительных занятий физической культурой на физическое состояния студентов.

Объект исследования: обучающиеся 2-4 курсов АГМУ.

Задачи исследования:

1. Установить начальный уровень физического состояния студентов;

2. Узнать уровень здоровья учащихся в конце учебного года;

3. Оценить влияние дополнительных занятий по физической культуре на студентов.

Материалы и методы: Для оценки соматического состояния крупных групп людей нужен оперативный метод, способный одновременно оценить в полной мере различные параметры. Так совместно с преподавателями кафедры физической культуры и здорового образа жизни АГМУ нами был использован экспресс - контроль здоровья по Г.Л. Апанасенко, который учитывает такие параметры, как:

1. Весоростовой коэффициент (индекс массы тела) – $\frac{\text{m тела (гр.)}}{\text{рост (см}^2\text{)}}$

2. Жизненный индекс – $\frac{\text{Жизненная емкость легких (ЖЕЛ)(мл.)}}{\text{m тела (кг.)}}$

3. Силовой индекс – $\frac{\text{Динамометрия сильнейшей кисти (кг.)}}{\text{m тела (кг.)}} \times 100\%$

4. Двойное произведение – $\frac{\text{Частота сердечных сокращений (ЧСС) в покое} \times \text{Систолическое артериальное давление (САд)}}{100}$

5. Тест Мартине-Кушелевского – время (в секундах) восстановления ЧСС до исходной величины после 20 приседаний за 30 секунд.

Все данные контроля оцениваются качественно - в баллах. Собранные данные по сумме баллов дифференцированы на 5 уровней здоровья: 1-низкий, 2 – ниже среднего, 3 – средний, 4 – выше среднего и 5 – высокий.

Применяя оценку уровня здоровья по Г.Л. Апанасенко можно проводить как оценку состояния соматического здоровья, так и его коррекцию.

Результаты исследования: Эксперимент выполнялся с ноября 2016 года по май 2017 года. Число участвующих – 46 человек, они подразделены на 2 группы – контрольную и экспериментальную. Упражнения для контрольной группы проводились 1 раз в течении 7 дней по программе (два часа в неделю). Упражнения для экспериментальной группы проводились 1 раз в течении 7 дней по программе и 2 раза в течении этого времени осуществлялись дополнительные занятия (всего 6 часов в неделю).

До начала исследования был проанализирован первичный уровень состояния соматического здоровья контрольной и экспериментальной групп.

Оценка данных обследования учащихся в начале учебного года выявила схожий первичный уровень здоровья контрольной и экспериментальной групп, а именно: низкий показатель здоровья у 26.2 % испытуемых, ниже среднего - у 34.8%, средний - у 21.7 %, выше среднего - у 13 %, высокий - у 4.3% занимающихся.

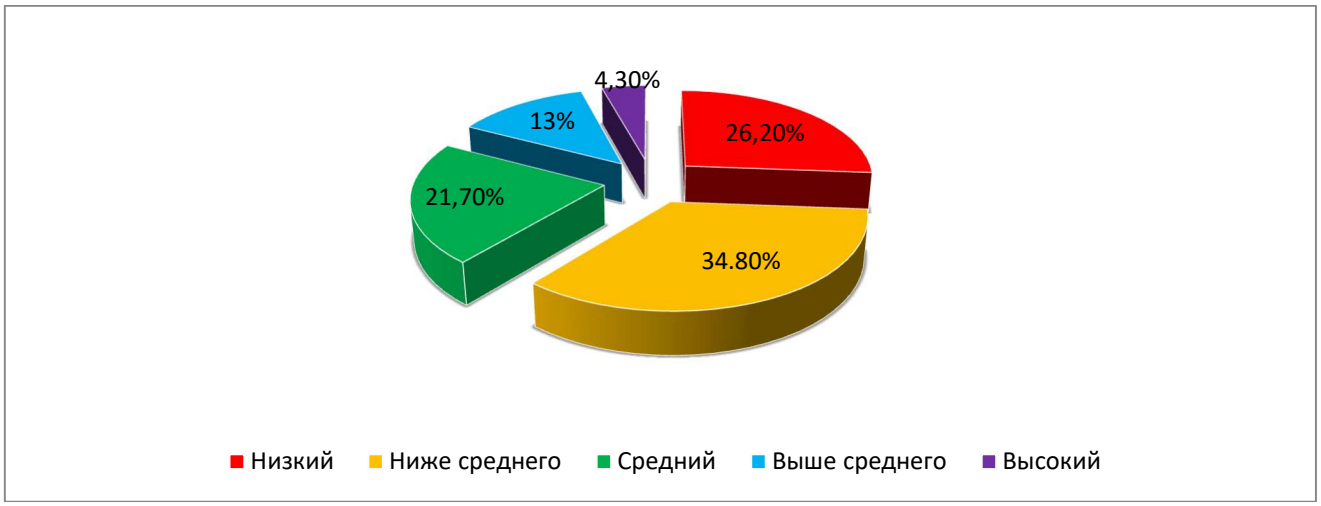


Рисунок 1. Первичный уровень здоровья учащихся контрольной и экспериментальной групп

В конце учебного года нами было повторно произведено исследование. Оценка данных тестирования выявила: среди учащихся контрольной группы низкий показатель здоровья имеют 17,4 % испытуемых, ниже среднего 26,2%, средний 30,4%, выше среднего у 21,7 %, высокий 4,3 % занимающихся. Среди студентов экспериментальной группы низкий уровень здоровья был определен у 4,3 % испытуемых, ниже среднего - у 13 %, средний - у 39,3 %, выше среднего - у 30,4 %, высокий - у 13 % занимающихся.

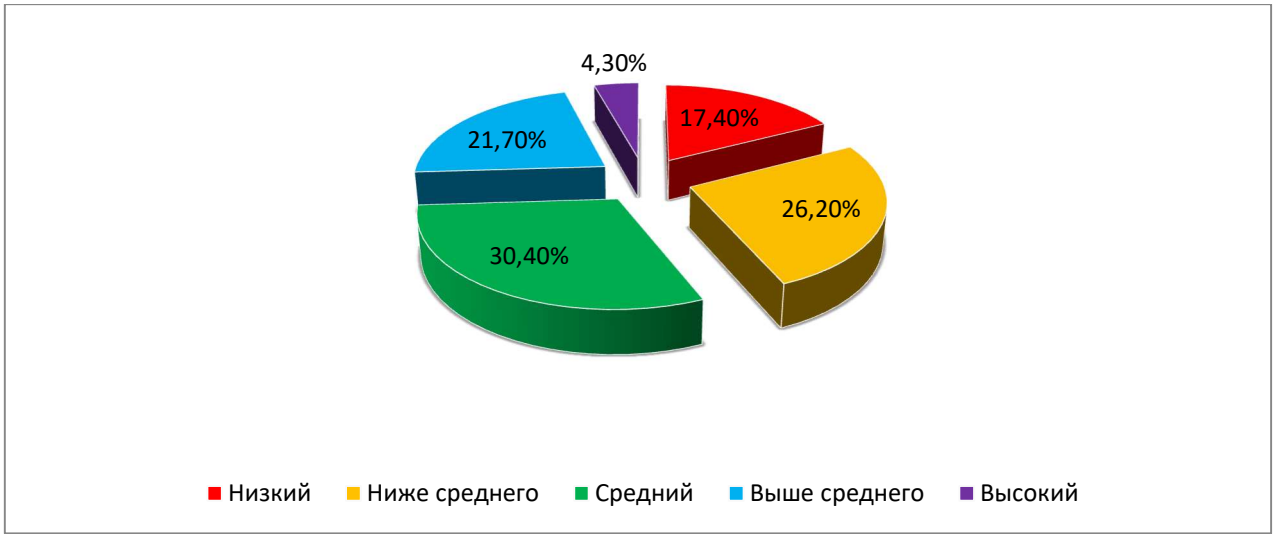


Рисунок 2. Уровень здоровья учащихся контрольной группы в конце года

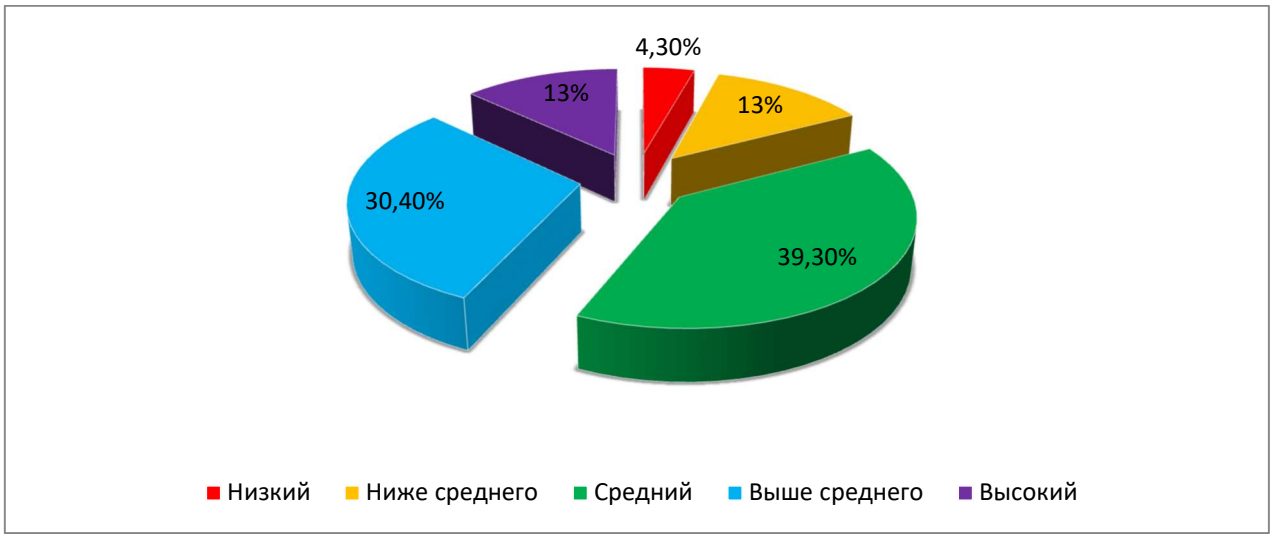


Рисунок 3. Уровень здоровья учащихся экспериментальной группы в конце года

Существенная доля студентов обладала низкими показателями здоровья в начале исследования. В конце исследования мы видим улучшение физического состояния студентов обеих групп, однако больший «прогресс» зафиксирован у экспериментальной группы. Полагаясь на результаты исследования, мы вправе смело судить о положительном воздействии дополнительных физических упражнений.

Выводы: Регулярные занятия спортом существенно уменьшают возможность образования болезней сердца и сосудов. Спортивные тренировки оказывают воздействие по поддержанию миокарда в тонусе, а также понижает результаты показателя холестерина в крови. Занятия спортом помогают уберечь организм от преждевременного развития болезней суставов и спины. Немаловажно то, что с помощью регулярных занятий физической культурой можно не только снизить вес, но также поддерживать его в стабильном состоянии.

Следует отметить, что внедрение дополнительных занятий физической культурой в учебную программу ВУЗа может быть весьма проблематичным. В таком случае студент может заниматься самостоятельно, увеличив свою ежедневную физическую активность, заменив занятия в высшем учебном заведении на ежедневную утреннюю зарядку, пробежки, велосипедные прогулки.

Использованные источники:

1. Бекиров Д.Э. Спортивные приложения как способ контроля образа жизни [Текст] / Д.Э. Бекиров, Э.И. Абдурашитова // Учетные записи Крымского инженерно-педагогического университета. Серия: Педагогика. Психология. – 2016. – № 2(4). – С. 34-40.

2. Скворцова, М.Ю. Повышение уровня здоровья студентов с использованием средств физической культуры [Текст] / М.Ю. Скворцова // Электронный научно-образовательный вестник Здоровье и образование в XXI веке. – 2017. – Т.19 – № 7. – С. 41–43.

3. Артаманова Л.Л. Лечебная и адаптивно-оздоровительная физическая культура: учеб. пособие. – М.: Изд-во «ВЛАДОС-ПРЕСС», 2010.- 389 с.
4. Попов С.Н., Валеев Н.М., Гарасева Т.С. и др. Лечебная физическая культура: учебник для студентов высш. учебн. заведений / (под ред. Попов С.Н.). – М.: Издательский центр «Академия», 2008. – 416 с.
5. Руненко С.Д., Таламбум Е.А. Врачебный контроль. Учебное пособие для студентов медицинских вузов. – М.: Издательский дом «Русский врач», 2009. – 84 с.
6. Епифанов В. А., Апанасенко Г. Л. Лечебная физическая культура и врачебный контроль. — М.: Медицина, 1990. — 367 с.

УДК 343.232

Титова А.С.
студент магистратуры
кафедра «Уголовное право»
Московский государственный юридический университет
им. О.Е. Кутафина (МГЮА)
Россия, г. Москва

МЕЛКОЕ ХИЩЕНИЕ (СТ.1581 УК РФ): ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ О НЕОКОНЧЕННОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ, СОУЧАСТИИ И МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОМ ДЕЯНИИ

Аннотация: Статья посвящена проблеме административной преюдиции и возможности применения к преступлениям с административной преюдицией общих институтов уголовного права. В статье уделяется внимание дискуссионным вопросам применения ст. 1581 Уголовного Кодекса Российской Федерации. В работе рассматривается возможность применения норм о неоконченном преступлении, соучастии и малозначительном деянии. В статье приведена судебная практика, обосновывающая выбранную по вопросу позицию.

Ключевые слова: административная преюдиция, мелкое хищение, соучастие, малозначительное деяние, покушение, преступление, правонарушение, административное наказание.

Titova A.S.
student, department of criminal law
Kutafin Moscow State Law University
Russia, Moscow

PETTY THEFT (ARTICLE 1581 OF THE CRIMINAL CODE OF RUSSIAN FEDERATION): PROBLEMS OF APPLICATION OF CRIMINAL LAW UNFINISHED CRIME, COMPLICITY AND MINOR ACT

Abstract: the article is devoted to the problem of administrative prejudice, and the possibility of applying to the crime with administrative prejudice of the common institutions of criminal law. The article focuses on the discussion on the application of article 1581 of the Criminal Code of the Russian Federation. This paper examines the possibility of applying rules of unfinished crime, complicity and insignificant act. In the article judicial practice of justifying chosen according to the question position.

Key words: administrative prejudice, petty theft, complicity, insignificant act, attempt, offense, offence, administrative punishment.

В настоящее время одним из направлений российской уголовной политики стало возвращение к институту административной преюдиции. Введение административной преюдиции в уголовное право неоднозначно

воспринимается как учеными, так и правоприменителями. Сторонники административной преюдиции находят в ней потенциальное увеличение гибкости правового воздействия на правонарушителя при единовременном исполнении принципа экономии уголовно-правовой репрессии. Противники внедрения административной преюдиции в уголовное право отмечают значительный риск стирания границ между правонарушением и преступлением. Как справедливо отмечает Зуев В.Л., сущность института административной преюдиции состоит в том, что состав преступления образуется за счет признаков административного правонарушения, а в качестве критерия разграничения преступления и проступка выступает факт предшествующего наложения административного взыскания. Однако административное правонарушение, сколько бы оно ни повторялось, не приобретает сущностных признаков преступления.[412]

Также заслуживает внимание то, что внедрение в уголовное право института административной преюдиции подрывает один из важнейших конституционных принципов, содержание которого заключается в том, что лицо не может нести дважды ответственность за одно и то же деяние. Повторение административного правонарушения не может повлечь преобразование правонарушения в другое качество, а также не может повышать общественную опасность деяния. В этой связи Конституционный Суд РФ в Постановлении от 10.02.2017 N 2-П "По делу о проверке конституционности положений статьи 212.1 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина И.И. Дадина" отмечает, что преступлению, в отличие от иных правонарушений, должна быть присуща криминальная общественная опасность, при отсутствии которой даже деяние, формально подпадающие под признаки уголовно наказуемого, не может считаться таковым. Конституционный суд РФ акцентирует внимание на то, что при отсутствии наступления общественно опасных последствий или угрозы их наступления уголовное наказание, мотивированное только неоднократностью совершения деяния, не соответствует конституционно допустимым уголовно-правовым ограничениям прав и свобод человека и гражданина.[413] Таким образом, решающим условием привлечения к уголовной ответственности является не сама неоднократность совершения определенных противоправных действий, а изменение качественной составляющей правонарушения, т.е. повешение его общественной опасности за счет наступления общественно опасных последствий.[414]

Федеральным законом от 03.07.2016 № 323-ФЗ в Уголовный Кодекс РФ были внесены изменения, в соответствии с которыми появился новый

---

412 См.: Зуев В.Л. Особенности доказывания по делам о преступлениях с административной преюдицией. // М., 1995. С.3

413 *См.: Постановление Конституционного Суда РФ от 10.02.2017 N 2-П "По делу о проверке конституционности положений статьи 212.1 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина И.И. Дадина"*

414 См.: Рогова Е.В. Административная преюдиция и уголовный проступок // сборник материалов XXII международной научно-практической конференции : в 2 т.. 2017, С.115-116

состав преступления, предусмотренный ст. 1581 УК РФ, а именно – мелкое хищение, совершенное лицом, подвергнутым административному наказанию. В юридической литературе данная статья имеет неоднозначное толкование, вследствие чего ее применение вызывает некоторые сложности на практике.

Понятие хищения законодательно закреплено в примечании к ст. 158 УК РФ, согласно которому под хищением понимаются совершенные с корыстной целью противоправные безвозмездное изъятие и (или) обращение чужого имущества в пользу виновного или других лиц, причинившие ущерб собственнику или иному владельцу этого имущества.[415] В ст. 1581 УК РФ не конкретизируется, в каких формах и размере должно быть совершено хищение, чтобы признать его мелким хищением. Исходя из того, что условием привлечения к уголовной ответственности по ст. 1581 УК РФ является административная преюдиция, можно сделать вывод, что данная норма является бланкетной и значение термина «мелкое хищение» содержится в ст. 7.27 Кодекса об административных правонарушениях РФ.

В ст. 7.27 КоАП РФ выделяются два вида мелкого хищения. В качестве критерия разграничения законодатель установил стоимость похищенного имущества. К первому виду относится мелкое хищение чужого имущества, стоимость которого не превышает одну тысячу рублей, путем кражи, мошенничества, присвоения или растраты при отсутствии признаков преступлений, предусмотренных ч. ч. 2-4 ст. 158, ст. 1581, ч. ч. 2-4 ст. 159, ч. ч. 2-4 ст. 1591, ч. ч. 2-4 ст. 1592, ч. ч. 2-4 ст. 1593, ч. ч. 2-4 ст. 1595, ч. ч. 2-4 ст. 1596 и ч. ч. 2 и 3 ст. 160 УК (ч. 1 ст. 7.27 КоАП). Ко второму – мелкое хищение чужого имущества стоимостью более одной тысячи рублей, но не более двух тысяч пятисот рублей путем совершения тех же деяний (ч. 2 ст. 7.27 КоАП).[416] Таким образом, мелкое хищение может быть совершено только путем кражи, мошенничества, присвоения и растраты при отсутствии квалифицирующих и особо квалифицирующих признаков. В данном случае стоимость похищенного имущества не имеет значение, а решающим фактором выступает обстоятельство, существенным образом повышающее степень общественной опасности деяния.

Осуждение лица за мелкое хищение, предусмотренное ч.2 ст. 7.27 КоАП РФ, и нахождение такого лица на момент совершения повторного мелкого хищения в «состоянии подвергнутости» административному наказанию за указанное правонарушение – это условие, а не основание уголовной ответственности, поскольку совершение названного административного правонарушения не входит в состав мелкого хищения как преступления. Иное понимание означало бы, что законодатель требует при привлечении к ответственности по ст. 1581 УК РФ нарушать принцип

[415] Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

[416] Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017).

справедливости, запрещающий возлагать на лицо ответственность дважды за одно и то же преступление (ч. 2 ст. 6 УК РФ).[417]

Суть административной преюдиции как условия привлечения к уголовной ответственности заключается в том, что в момент совершения деяния, образующего объективную сторону состава преступления, предусмотренного ст. 1581 УК РФ, лицо должно быть подвергнуто административному наказанию именно за мелкое хищение, предусмотренное ч. 2 ст. 7.27 КоАП РФ. Однако само деяние, составляющее объективную сторону состава преступления, определяется как «мелкое хищение». Административное законодательство в качестве мелкого хищения определяет деяния, закрепленные в обеих частях ст. 7.27 УК РФ. Исходя из этого, справедливо считать, что лицо, подвергнутое административному наказанию за мелкое хищение, предусмотренное ч.2 ст. 7.27 КоАП РФ, будет нести ответственность по ст. 1581 УК РФ при совершении мелкого хищения, предусмотренного обеими частями ст. 7.27 КоАП РФ. Разъяснения высшего судебного органа РФ также подтверждают данную точку зрения. В постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» обращается внимание на то, что уголовная ответственность по статье 1581 УК РФ наступает при условии, если на момент совершения мелкого хищения чужого имущества стоимостью не более двух тысяч пятисот рублей путем кражи, мошенничества, присвоения или растраты виновный является лицом, подвергнутым административному наказанию за мелкое хищение чужого имущества стоимостью более одной тысячи рублей, но не более двух тысяч пятисот рублей.[418]

Данная позиция подтверждается примером из судебной практики. Ворошиловский районный суд г. Ростова-на-Дону рассмотрел уголовное дело в отношении Леденёвой Е.С., обвиняемой в совершении преступления, предусмотренных ч.3 ст.30 и ст. 1581 УК РФ. Из материалов дела следует, что подсудимая, будучи подвергнутой административному наказанию за мелкое хищение чужого имущества стоимостью более одной тысячи рублей, но не более 2500 рублей, путем кражи похитила с торговых полок супермаркета товары бытовой химии на общую сумму 407 рублей 78 копеек. Однако довести свой преступный умысел на хищение чужого имущества до конца Леденёвой Е.С. не удалось, поскольку она была задержана сотрудником охраны супермаркета. Таким образом, исходя из того, что преступление не было доведено до конца по независящим от Леденёвой Е.С. обстоятельствам, суд квалифицировал данное деяние по ч.3 ст.30 и ст. 1581 УК РФ, как покушение на мелкое хищение чужого имущества, совершенное

[417]См.: Яни П. Новеллы уголовного законодательства об ответственности за хищения // Законность. 2016. №12, http://base.garant.ru/57204963/

[418]См.: п. 17.1 Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. №29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» (с изм. и доп. от 6 февраля 2007г., 23 декабря 2010г., 3 марта 2015г., 24 мая 2016г., 16 мая 2017г.) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

лицом, подвергнутым административному наказанию за мелкое хищение, предусмотренное ч. 2 ст. 7.27 КоАП РФ.[419]

Следует отметить, что в юридической литературе также встречается точка зрения, согласно которой лицо, подвергнутое административному наказанию за мелкое хищение, предусмотренное ч. 2 ст. 7.27 КоАП РФ, должно нести уголовную ответственность по ст. 1581 УК РФ только в случае совершения административного правонарушения, предусмотренного ч.2 ст. 7.27 КоАП РФ. Представляется, что указанная позиция не вполне обоснована, поскольку в ст. 1581 УК РФ законодателем прямо не закреплено это положение. Кроме того, учитывая бланкетный характер данной уголовно-правовой нормы, КоАП РФ в понятие «мелкое хищение» включает обе части ст. 7.27 КоАП РФ.

Как мы видим, наличие различных позиций относительно размера ущерба при повторном правонарушении может обернуться отсутствием единства в правоприменительной деятельности при квалификации подобных деяний. Представляется, что во избежание данной проблемы необходимо указать в примечании к ст. 1581 УК РФ, что лицо, подвергнутое административному наказанию за мелкое хищение, предусмотренное ч. 2 ст. 7.27 КоАП РФ, для привлечения к уголовной ответственности по ст. 1581 УК РФ должно совершить правонарушение, предусмотренное ч. 1,2 ст. 7.27 КоАП РФ.

В связи с тем, что в ст. 7.27 КоАП РФ не установлен низший размер стоимости похищенного имущества, то из буквального толкования данной нормы можно сделать вывод, что лицо, подвергнутое административному наказанию за мелкое хищение и совершившее повторное мелкое хищение чужого имущества на незначительную сумму, должно быть привлечено к уголовной ответственности. Однако встает вопрос о справедливости и необходимости такого решения. Представляется, что в подобной ситуации вопрос должен решаться на основании нормы, предусмотренной ч. 2 ст. 14 УК РФ, так как думается, что мелкое хищение на незначительную сумму лишено такого необходимого признака преступления как общественная опасность. Также стоит отметить, что Пудовочкин Ю.Е. считает, что решая вопрос о малозначительности поступка, в связи с которым лицо, ранее наказанное в административном порядке, привлечено к уголовной ответственности, следует принимать во внимание всю совокупность данных, характеризующих его поведение, в том числе и данные о первом проступке.[420] Таким образом, во избежание широкого судейского усмотрения при применении ст. 1581 УК РФ можно предложить дополнить данную статью примечанием и изложить его текст следующим образом: при признании повторного правонарушения малозначительным деянием в виду

[419]См.: https://rospravosudie.com/court-voroshilovskij-rajonnyj-sud-g-rostova-na-donu-rostovskaya-oblast-s/act-558197506.

[420] См.: Пудовочкин Ю.Е. Квалификация преступлений с административной преюдицией // Библиотека криминалиста. 2017. № 2(31). С. 30

незначительной суммы похищенного имущества и с учетом иных обстоятельств о совершенном деянии, состав преступления, предусмотренный ст. 1581 УК РФ, отсутствует.

В теории уголовного права возникает вопрос о возможности стадии покушения на преюдициальные преступления. Однако среди ученых-юристов однозначного ответа на этот вопрос нет. Известно, что в КоАП РФ не содержится положений о стадиях правонарушения. В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. N 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" указано, что Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях предусмотрена возможность привлечения к административной ответственности только за оконченное правонарушение. Административное правонарушение считается оконченным с момента, когда в результате действия (бездействия) правонарушителя имеются все предусмотренные законом признаки состава административного правонарушения. [421] Разъяснение Пленума Верховного Суда указывает на то, что субъектом преступления с элементом административной преюдиции может быть только лицо, подвергнутое административному наказанию за ранее совершенное оконченное административное правонарушение. При решении поставленного вопроса о применении положений о неоконченном преступлении нужно исходить из того, преступление с административной преюдицией – не арифметическая сумма двух административных правонарушений, а одно нарушение, совершенное специальным субъектом. В связи с этим логично признать, что деяние, описанное в уголовно-правовой норме с административной преюдицией, не является более административным правонарушением. Оно есть преступление, следовательно, для его оценки применимы все соответствующие институты общей части уголовного права, в том числе и институт неоконченного преступления.[422] Следовательно, лицо, ранее подвергнутое административному наказанию по ч.2 ст. 7.27 КоАП РФ, при покушении на мелкое хищение должно привлекаться к уголовной ответственности по ч. 3 ст.30, ст. 1581 УК РФ.

Сказанное можно проиллюстрировать примером из судебной практики. Ленинский районный суд г. Мурманска рассмотрел уголовное дело в отношении Барышева М.А., обвиняемого в совершении преступления, предусмотренного ч.3 ст.30, ст. 1581 УК РФ. Из материалов дела следует, что Барышев М.А. , находясь в торговом зале магазина «Fix Price» путем

---

[421] См.: Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. N 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" (с изменениями и дополнениями от: 25 мая 2006 г., 11 ноября 2008 г., 10 июня 2010 г., 9 февраля 2012 г., 19 декабря 2013 г.) // Справочно-правовая система «Консультант Плюс».

[422] См.: Пудовочкин Ю.Е. Квалификация преступлений с административной преюдицией // Библиотека криминалиста. 2017. № 2(31). С. 31

свободного доступа к стеллажам пытался похитить две упаковки конфет, одну пачку чая и четыре пачки кофе на общую сумму 259 рублей 05 копеек. Однако довести свой преступный умысел до конца Барышев М.А. не смог, поскольку был задержан сотрудниками магазина после пересечения кассовой зоны. Таким образом, исходя из того, что преступление не было доведено до конца по независящим от Барышева М. А. обстоятельствам, суд квалифицировал данное деяние по ч.3 ст.30 и ст. 1581 УК РФ, как покушение на мелкое хищение чужого имущества, совершенное лицом, подвергнутым административному наказанию за мелкое хищение, предусмотренное ч. 2 ст. 7.27 КоАП РФ.[423] Также стоит обратить внимание что, несмотря на невысокую общую стоимость продуктов питания, суд не пришел к выводу что в данном случае возможно применении положений о малозначительности деяния.

В науке рассматривается проблема возможности соучастия в преступлениях с административной преюдицией. Стоит отметить, что КоАП РФ не содержит положений о соучастии в административном правонарушении. Тем не менее ст. 4.3 КоАП РФ среди отягчающих обстоятельств указывает на такое, как совершение административного правонарушения группой лиц. Учитывая, что на преступление с административной преюдицией формально и по существу распространяются все институты уголовного права, и соучастие в таком преступлении не является исключением. В связи с этим возникает целый ряд значимых проблем, обусловленных необходимостью учета общественной опасности соучастия в преступлениях с административной преюдицией, квалификацией преступлений со специальным субъектом, дифференциацией правил оценки соучастия в зависимости от его формы. В соучастии с распределением ролей при наличии исполнителя, ранее подвергнутого к административному наказанию, действия других участников, выполняющих функции подстрекателя, пособника или организатора, должны оцениваться по правилам ч.4 ст. 34 УК РФ при условии, что ими осознавался факт участия в деянии, совершаемом лицом, ранее подвергнутом административному наказанию.

В случае если преступление с элементом административной преюдиции совершается соисполнителями вопрос квалификации будет решаться следующим образом: если каждое из участвующих в преступлении лиц ранее было наказано в административном порядке за «аналогичное» правонарушение, то все они несут ответственность за преступление с административной преюдицией. Если же признакам субъекта преступления отвечает только одно из участвующих в деянии лиц, при квалификации содеянного разумно применить правила, аналогичные тем, что приняты судебной практикой для оценки совместного совершения преступления субъектом с лицом, не подлежащим уголовной ответственности. Иными

[423] См.: http://sudact.ru/regular/doc/xwcDrBArcYZY/

словами, в рассматриваемой ситуации лицо, ранее административно наказанное, будет отвечать за совершенное преступление (с учетом квалифицирующего признака «группа» либо с учетом группового характера преступления при индивидуализации уголовного наказания), тогда как лица, не отвечающие признакам специального субъекта преступления с административной преюдицией, в случае, когда они обладают общими признаками субъекта административного правонарушения, – по соответствующим нормам КоАП РФ.[424]

Введение в УК РФ нового состава с административной преюдицией, предусмотренного ст. 1581 УК РФ, имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Особо хочется отметить, что с одной стороны произошло усиление уголовно-правовой охраны собственности, а с другой – послабление, поскольку введение статьи 1581 УК РФ исключила из сферы действия уголовного законодательства хищения чужого имущества, стоимость которых менее 2500 рублей, если данное деяние было совершено лицом, не подвергнутым административному наказанию за мелкое хищение. Анализ нормы показал, что данная статья является противоречивой и сложной в применении на практике, поскольку осложнена элементом административной преюдиции, а также не содержит конкретизации формы и размера хищения для признания его мелким, в связи с чем предлагается дополнить анализируемую статью примечаниями. Введение ст. 1581 УК РФ показывает низкую эффективность административно-правовых мер по противодействию мелким хищениям вследствие чего и возникла необходимость расширить сферу уголовно-правовой охраны преступлений против собственности.

Использованные источники:

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 29.07.2017).
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27 декабря 2002 г. №29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» (с изм. и доп. от 6 февраля 2007г., 23 декабря 2010г., 3 марта 2015г., 24 мая 2016г., 16 мая 2017г.) // СПС «Консультант Плюс».
3. Постановление Третьего арбитражного апелляционного суда от 27 мая 2014 г. по делу № А74-407/2014.
4. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 29.07.2017).
5. Яни П. Новеллы уголовного законодательства об ответственности за хищения // Законность. 2016. №12.
6. Зуев В.Л. Особенности доказывания по делам о преступлениях с административной преюдицией. // М., 1995.
7. Постановление Конституционного Суда РФ от 10.02.2017 N 2-П "По делу

[424] См.: Пудовочкин Ю.Е. Квалификация преступлений с административной преюдицией // Библиотека криминалиста. 2017. № 2(31). С. 32-33

о проверке конституционности положений статьи 212.1 Уголовного кодекса Российской Федерации в связи с жалобой гражданина И.И. Дадина"
8. Рогова Е.В. Административная преюдиция и уголовный проступок // сборник материалов XXII международной научно-практической конференции : в 2 т.. 2017.
9. Пудовочкин Ю.Е. Квалификация преступлений с административной преюдицией // Библиотека криминалиста. 2017. № 2(31).
10.Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 24 марта 2005 г. N 5 "О некоторых вопросах, возникающих у судов при применении Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях" (с изменениями и дополнениями от: 25 мая 2006 г., 11 ноября 2008 г., 10 июня 2010 г., 9 февраля 2012 г., 19 декабря 2013 г.) // СПС «Консультант Плюс».
11. http://sudact.ru/regular/doc/xwcDrBArcYZY/
12. https://rospravosudie.com/court-voroshilovskij-rajonnyj-sud-g-rostova-na-donu-rostovskaya-oblast-s/act-558197506/

УДК 81-139

Тума И.А.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Дрыгина Ю.А.
доцент
Россия, г. Белгород

ЛЕКСИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ РОМАНА ДЖЕКА ЛОНДОНА «СМОК БЕЛЛЬЮ»

Аннотация:

В данной работе производится анализ теоретических вопросов, которые являются частью общей теории перевода, классификации переводческих трансформаций, представленные некоторыми авторами. Анализируются примеры применения лексических трансформаций на основе перевода романа Джека Лондона «Смок Беллью».

Ключевые слова: перевод, переводческие трансформации, лексические трансформации, калькирование, транскрипция, транслитерация.

Tuma I.A.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Drygina Yu. A.
associate professor

LEXICAL TRANSFORMATIONS IN THE TRANSLATION OF NOVEL BY JACK LONDON “SMOKE BELLEW”

Abstract

This article deals with theoretical problems connected with the general translation theory, classifications of the translation transformations by different linguists. The use of some lexical transformations in the process of translating Jack London’s romance “Smoke Bellew” is analyzed.

Key words: translation, translation transformations, lexical transformations, calquing, transcription, transliteration.

Настоящая работа посвящена анализу лексических трансформаций, которые были использованы при переводе на русский язык романа Джека Лондона «Смок Беллью».

Потребность всестороннего изучения лексических трансформаций, которые употребляются для достижения эквивалентности и адекватности перевода, дает нам основание говорить об актуальности данной работы.

Классификации лексических трансформаций, которые послужили теоретической базой в исследуемом нами предмете, представлены широко известными лингвистами. Это труды В.Н. Коммисарова (1960, 1990, 2001), И.С. Алексеевой (2004) и Т.А. Казаковой (2005).

Комплексное рассмотрение лексических трансформаций в романе Джека Лондона «Смок Беллью», дает нам право говорить о теоритической значимости настоящей работы.

Материалом для анализа послужил роман знаменитого американского писателя и общественного деятеля Джека Лондона.

Произведения, которые переводятся на различные языки, всегда разносторонни по жанру и тематической принадлежности. Отсюда следует, что у переводчика, при переводе таких текстов, должна быть полнота и тонкость перевода. Особая специфика разного рода произведений требует определенных умений и знаний в конкретной переводимой области.

Лексические трансформации такие как: транслитерация и транскрипция, являются неотъемлемой частью перевода лексических единиц. Нам известно, что данные трансформации это методы передачи слов переводимого языка путем отображения форм при помощи букв переводного языка. В свою очередь транслитерация это побуквенное воссоздание слова, в то время как транскрипция это звуковая передача лексических единиц. Такой вид трансформаций применяется при переводе названий организаций или же имен собственных. Обширное использование такого рода преобразований, в переводческой практике, можно наблюдать в текстах общественно-политической литературы, в художественных произведениях, текстах публицистической и научной направленности.

Проанализируем примеры вышерассмотренных трансформаций при переводе романа Джека Лондона «Смок Беллью».

«In the beginning he was *Christopher Bellew*. By the time he was at college he had become *Chris Bellew»* (London, 2007: 1). – «Сначала он был *Кристофер Беллью*. В колледже он превратился в *Криса Беллью*» (Лондон, 2005: 1). Из данного примера мы видим, что для перевода имени собственного используется транскрипция.

Для предложения *«At Windy Arm, Stine* arbitrarily dispossessed Kit of the steering-sweep and within the hour wrecked the boat on a wave-beaten lee shore» (London, 2007: 40), перевод звучит следующим образом: «*В Уинди-Арм Стайн* самовластно отставил Кита от руля и взялся управлять лодкой сам; в результате не прошло и часа, как лодку отнесло на подветренный берег, где яростно бушевали волны» (Лондон, 2005: 18). Из приведенного примера мы видим, что транслитерация является самым подходящей трансформацией для перевода лексемы «*At Windy Arm, Stine*», так как дословно это выражение переводится «на ветреной руке», в русском языке подобного выражения нет.

Ещё один вид трансформации, который мы представим в работе – калькирование. Калькирование – пословный метод передачи лексических единиц переводимого языка с сохранением основных значений этих лексических единиц в языке перевода. При помощи данного преобразования имеется возможность создать новое слово или словосочетание. Стоит отметить, что настоящая трансформация так же является широко используемой в переводческой деятельности.

Рассмотрим особенности перевода при использовании трансформации калькирование.

Как упоминалось выше калькирование - это сохранение значений единиц, следующие примеры, являются отличным отражением данного утверждения: *«molten glass»* (London, 2007: 43) «расплавленное стекло» (Лондон, 2005: 19), *«stepped astride»* (London, 2007: 15) «встать над мешком» (Лондон, 2005: 7), *«society weekly»* (London, 2007: 1) «великосветский еженедельник» (Лондон, 2005: 1), *«a flotilla»* (London, 2007: 51) «флотилия» (Лондон, 2005: 22), «*an associate editor»* (London, 2007: 2) *«помощник редактора»* (Лондон, 2005: 1)*, «real miners»* (London, 2007: 34) «настоящие рудокопы» (Лондон, 2005: 15), «Johnny-on-the-Spot» (London, 2007: 33) «Джонни-на-все-руки» (Лондон, 2005: 15).

В заключении можно сделать вывод, что трансформации подобного рода, как транскрипция, транслитерация и калькирование, представляют огромный интерес и неоспоримую значимость при переводе. Переводчиками подобные приемы используются весьма часто для перевода текстов различной направленности. В связи с этим, следует отметить ценность дальнейшего подробного изучения данной темы.

Использованные источники:

1. Алексеева И.С. Введение в перевод введение: Учеб. пособие для студ. филол. и лингв, фак. высш. учеб. Заведений – СПб.: Филологический факультет СПбГУ; М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 352 с.
2. Казакова Т.А. Практические основы перевода. Учебное пособие. – СПб.: Лениздат; «Издательство Союз», 2005 – 319 с.
3. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты). Учебное пособие ин-тов и ф-тов иностр. языков. М.: Высшая школа, 1990 – 459 с.
4. Комиссаров В.Н. Современное переводоведение: учеб. пособие – М.: ЭТС, 2001. – 424 с.
5. Комиссаров В.Н. Слово о переводе - М.: Международные отношения - 1973 - 215с.
6. Лондон Джек «Смок Беллью» [пер. с англ. Н. К. Чуковский]. – М.: 2005. – 145 с.
7. London Jack “Smoke Bellew”: novel; на англ.яз., Новосибирск: Сиб.унив.изд-во, 2007. – 348 с. – (English Fiction Collection).

УДК 81-139

Тума И.А.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Дрыгина Ю.А.
доцент
Россия, г. Белгород

ЛЕКСИКО-ГРАММАТИЧЕКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ РОМАНА ДЖЕКА ЛОНДОНА «СМОК БЕЛЛЬЮ»

Аннотация:

В данной работе производится анализ теоретических вопросов, которые являются частью общей теории перевода, классификации переводческих трансформаций, представленные некоторыми авторами. Анализируются примеры применения лексико-грамматических трансформаций на основе перевода романа Джека Лондона «Смок Беллью».

Ключевые слова: перевод, переводческие трансформации, лексико-грамматические трансформации, антонимичный перевод.

Tuma I.A.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Drygina Yu. A.
associate professor

LEXICO-GRAMMATICAL TRANSFORMATIONS IN THE TRANSLATION OF NOVEL BY JACK LONDON “SMOKE BELLEW”

Abstract

This article deals with theoretical problems connected with the general translation theory, classifications of the translation transformations by different linguists. The use of some lexico-grammatical transformations in the process of translating Jack London’s romance “Smoke Bellew” is analyzed.

Key words: translation, translation transformations, lexico-grammatical transformations, antonymic translation.

В представленной работе анализируются лексико-грамматические трансформации при переводе романа Джека Лондона «Смок Беллью» на русский язык.

Исследование лексико-грамматических трансформаций, является неотъемлемой частью при переводе художественных текстов. Для того чтобы достичь адекватности и эквивалентности переводимого текста применяются различные переводческие трансформации. Ввиду этого возрастает необходимость всестороннего изучения лексико-грамматических трансформаций, этим и объясняется актуальность настоящей работы.

Теоретические труды таких значимых лингвистов как В.Н.

Коммисаров (1960, 1990, 2001), Т.А. Казакова (2005) и И.С. Алексеева (2004), которые представили широко используемые классификации переводческих трансформаций, легли в основу изучения нашего предмета исследования.

Лексико-грамматические трансформации, рассмотренные комплексно, в романе Джека Лондона «Смок Беллью», говорят о теоретической значимости данной работы.

Роман американского писателя и социалиста Джека Лондона «Смок Беллью» послужил материалом для анализа.

На сегодняшний день художественный перевод играет большую роль. Создание художественных образов и эстетического воздействия – главная его задача. Самая большая сложность в передаче лирического содержания оригинального текста. Специфичность и многогранность произведений требует от переводчика тонких знаний и умений в определенных жанровых тематиках. Как следствие, прибегают к различного рода преобразованиям. Лексико-грамматические трансформации не являются исключением.

Разберем, какие же существуют лексико-грамматические трансформации. Прежде всего, отметим антонимический вид перевода. Это перевод, при котором лексические единицы переводимого языка заменяются антонимами в языке перевода или же это замена отрицательных форм на положительные формы и наоборот. Происходит добавление отрицания или его снятие.

Рассмотрим анализ примеров антонимического перевода в романе Джека Лондона «Смок Беллью».

«But for you I'd *have gone bust*» (London, 2007: 4). «Только благодаря тебе *я не прогорел*» (Лондон, 2005: 2). В данном случае, без антонимического перевода невозможно было бы представить перевод предложения. Выражение *«have gone bust» – «прогореть, обанкротиться»,* приобретает отрицательное значение, на русском языке, для понимания всей сути высказывания.

Далее пример: «Next day the gale *still blew*» (London, 2007: 38). «Настало утро, а ветер не утих» (London, 2007: 17). В словосочетании «*still blew»,* которое переводчик перевел как *«не утих»,* наблюдается ярчайший пример описанной нами трансформации.

В нижеследующем примере, для сохранности стиля русского языка, переводчик так же использует антонимический перевод. «We won't get off till the morning now» (London, 2007: 38). «Мы остаемся до утра» (Лондон, 2005: 17).

Следующая лексико-грамматическая трансформация, которую стоит рассмотреть это прием целостного преобразования. В связи с тем, что не всегда переводчик может добиться «корректного» перевода, так как лексический и грамматический строй языков довольно часто не совпадают, он прибегает к перефразированию целых фраз, для абсолютного понимания смысла предложения. Это, в свою очередь, объясняет незаменимость

вышеупомянутого приема трансформаций.

Рассмотрим анализ примеров приема целостного преобразования в романе Джека Лондона «Смок Беллью».

Как говорилось ранее, прием целостного преобразования это перефразировка фраз и предложений. Так в предложении "A boat divided against itself won't float," he soliloquized. (London, 2007: 38). — Когда капитаны ссорятся — пароход стоит, — проговорил он как - будто про себя. (Лондон, 2005: 17), данный прием полностью нашел свое отражение.

В последующих примерах, чтобы избежать лексических и грамматических ошибок, целостное преобразование предложений наиболее подходящий прием. Если произвести дословный перевод, читатель не сможет понять целостной картины текста и о чем именно хотел сказать автор произведения.

«Once in it, the only way out was through. On either side arose perpendicular walls of rock» (London, 2007: 41). «По сторонам его поднимались отвесными стенами скалы, и выйти через него можно было только через пороги» (Лондон, 2005: 18).

«The Canyon was well feared» (London, 2007: 41). «Ущелье Ящик пользовалось дурной славой» (Лондон, 2005: 18).

«But *my pardner is the real meat with boats*, and when he says yourn ain't safe I reckon he knows what he's talkin' about» (London, 2007: 48). «Но *мой товарищ собаку съел в гребле,* и если он говорит, что ваша лодка не пройдет, значит, так оно и есть» (Лондон, 2005: 21).

В заключении, хотелось бы отметить ценность последующего всестороннего изучения данного вопроса, так как перевод, особенно художественных произведений, невозможно представить без представленных преобразований.

Использованные источники:

1. Алексеева И.С. Введение в перевод введение: Учеб. пособие для студ. филол. и лингв, фак. высш. учеб. Заведений – СПб.: Филологический факультет СПбГУ; М.: Издательский центр «Академия», 2004. – 352 с.
2. Казакова Т.А. Практические основы перевода. Учебное пособие. – СПб.: Лениздат; «Издательство Союз», 2005 – 319 с.
3. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты). Учебное пособие ин-тов и ф-тов иностр. языков. М.: Высшая школа, 1990 – 459 с.
4. Комиссаров В.Н. Современное переводоведение: учеб. пособие – М.: ЭТС, 2001. – 424 с.
5. Лондон Джек «Смок Беллью» [пер. с англ. Н. К. Чуковский]. – М.: 2005. – 145 с.
6. London Jack “Smoke Bellew”: novel; на англ.яз., Новосибирск: Сиб.унив.изд-во, 2007. – 348 с. – (English Fiction Collection).

УДК 338.516

Тунгушбаева А. В.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Инновационный бизнес и менеджмент»
научный руководитель: Кабаненко М. Н.
ДГТУ
Россия, г. Ростов-на-Дону

ОСОБЕННОСТИ И ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ

Аннотация: Рассматривается состояние предприятии занимающихся производством пищевых продуктов РФ, указан состав отрасли. Приведены факторы, влияющие на ценообразования. Описаны проблемы возникающие при ценообразовании.

Ключевые слова: цена, производство пищевых продуктов, государство, ценообразование, факторы, рынок.

Tungushbaeva A.V.
Graduate student 2 year, Faculty of "Innovative Business and Management"
Scientific adviser: M. Kabanenko
DSTU, Russia, Rostov-on-Don

FEATURES AND PRICING IN FOOD PRODUCTION

Abstract: The state of the enterprise engaged in the production of food products of the Russian Federation is considered, the composition of the industry is indicated. The factors that influence pricing. The problems arising at pricing are described.

Keywords: price, food production, state, pricing, factors, market.

Рынок предприятии занимающихся производством пищевых продуктов в России на сегодняшний день является одним из самых интенсивно развивающихся. Он включает в себя совокупность отраслей промышленности и отдельных производств, специализированных на выпуске продуктов питания. Предприятия занимающиеся производством пищевых продуктов РФ в настоящее время насчитывается более 30 подотраслей, объединяющих около 15 тыс. предприятий.

Предприятия, занимающиеся производством пищевых продуктов, обеспечивают более 30% от общего выпуска продукции в стране, индекс промышленного производства составил 102 %, что можно считать неплохим результатом, учитывая динамичное развитие этого рынка на протяжении ряда последних лет. Число предприятий по видам экономической деятельности выросло на 2,7%. Общее число созданных предприятии растет каждый год на 1-2%, набольший удельный вес имеют предприятия, созданные впервые. Среднегодовая численность работников предприятий в течении последних лет снижается на 1% каждый год, что связано с

модернизацией многих предприятии. [2]

С 2017 года производство пищевых продуктов было внесено в категорию обрабатывающих производств, что включает в себя обработку продуктов сельского хозяйства, лесного хозяйства и рыболовства для приготовления продуктов питания для людей и корма для животных, а также производство различных промежуточных продуктов, которые не являются пищевыми продуктами. Производство пищевых продуктов включает в себя 9 подклассов: производство молочной продукции, производство хлебобулочных и мучных кондитерских изделии, производство прочих пищевых продуктов и так далее.

На ценообразование предприятия занимающихся производством пищевых продуктов оказывают влияние ряд факторов, которые связаны с этапами производства:

1. Первым этапом производства пищевых продуктов является сельскохозяйственное производство, где на цену влияют следующие факторы:

– объемы сельскохозяйственного производства, степень волатильности (изменчивости) в годовом/сезонном выражении, сезонность производства;

– срок хранения продукции в сыром/необработанном виде;

– развитие инфраструктуры (транспорта, образования и подготовки кадров для АПК, др.);

– уровень развития и внедрения в АПК новых технологий;

– энергосберегающие технологии.

2.Следующий этап – производственно – сбытовая цепочка, заключается в добавлении издержек сбытовой цепочки к сельскохозяйственному производству. Факторы, влияющие н этот этап:

– степень вертикальной интеграции: чем она выше, тем меньше операционные издержки и тем больше маржа;

– масштаб производства: чем больше масштаб, тем меньше стоимость производства единицы продукции, тем меньше постоянные издержки на единицу продукции и тем больше компания может потратить на инновации и автоматизацию;

– концентрация «под одной крышей» мощностей по переработке и производству, а также брендов: в таком случае улучшаются рыночные позиции компании;

– изменение условий конкуренции на любом из этапов производственно-сбытовой цепочки. Такие изменения происходят постоянно вследствие внедрения инновационных технологий, глобализации торговли, изменения предпочтений потребителей и т. д.

3. Важный этап ценообразование — это законодательство и действия регулирующих органов.

– налоговая нагрузка на разных этапах производства/сбыта;

– дополнительные затраты и ограничения: отчисления на экологию,

соблюдение требований продовольственной безопасности и др.;

– ограничения, препятствующие консолидации рынка;

– ценовое регулирование

– государственная поддержка.

Отрасль, занимающаяся производством пищевых продуктов, достаточно разветвленная, а ее продукция преимущественно является социально значимой, поэтому государство поддерживает социально незащищенные категории населения через регуляторную ценовую политику. Поэтому предприятиям занимающиеся производством пищевых продуктов, где присутствует государственное регулирование, при прогнозировании цены необходимо учитывать государственное регулирование. Государством устанавливаются предельные уровни рентабельности и торговые наценки на детское питание, хлеб, мука; предполагается регулирование цен на макаронные изделия, крупы, сахар, мясную и молочную продукцию, яйца, подсолнечное масло, с целью поддержки отечественного производителя устанавливаются минимальные цены на сахар и алкогольные напитки. На другие виды продукции устанавливаются свободные рыночные цены самим предприятием-производителем.

4. Заключение договоров поставки – это определение цены оптовых поставок. Цена оптовых поставок чаще всего зависит от условия, указанного в договоре, но существуют факторы, влияющие на всё ценообразование этого этапа, а именно:

– размер посреднических надбавок;

– косвенный налоги, являющиеся важнейшими статьями дохода бюджета;

– объем экспорта/импорта продуктов питания: чем больше импортной продукции, тем меньше аналогичная продукция будет стоить на внутреннем рынке; чем больше экспортных рынков, тем больше возможностей для повышения цен; цена соответствующей продукции на мировом рынке.

5. Реализация на рынке — это ритейл или розничная продажа. Существенным фактором является наличие собственных торговых марок розничных сетей: как правило, они дешевле, чем аналогичная продукция под внешними брендами; доля крупных розничных сетей: чем более концентрированный рынок, тем лучше позиции ритейлеров в отношениях с поставщиками. [1] Цепочку ценообразования можно увидеть на риунке 1.

Рисунок 1. Этапы ценообразования на предприятиях, занимающихся производством пищевых продуктов.

Ценообразование на предприятиях, занимающихся производством пищевых продуктов, имеют особенности, предопределенные местом предприятия в экономике. Предприятия производящие потребительские товары, являются сырьевыми и материалоёмкими, стоимость сырья и материалов при формировании цены составляет 80 – 90%.

При определении цен на продукцию производственные предприятия используют разные подходы. Большое количество предприятий используют затратный метод ценообразования, цена формируется без учета цен конкурентов, исходя из полной себестоимости и нормы прибыли. Формула данного ценообразования(1):

Цена = Себестоимость ед. продукции + норма прибыли + Налоги, которые включаются в цену. (1)

Плюсом такого подхода к ценообразованию это то, что для предприятия достаточно знать только величину издержек и не нужно оценивать спрос. Минусом является установление не оптимальной цены. Предприятие может установить завышенную цену и это приведет к потере клиентов и ухудшение финансовых результатов, или заниженную, то часть товаров окажется недооцененной, и компания недополучит прибыль.

Следующий подход, который используется на предприятиях пищевой промышленности это – ценообразование на основе текущих цен на рынке (рыночное ценообразование). Предприятия устанавливают свою цену на товары, основываясь на ценах конкурентов, уделяя меньшее внимание себестоимости товара. Формула данного ценообразования(2)

Прибыль = Рыночная цена - себестоимость*. (2)*

Преимущество этого метода состоит в том, что компании не требуется нести дополнительные расходы на изучение спроса, так как его уровень оказывает не столь значительное влияние на цену товара или услуги. При использовании рыночного метода ценообразования компании рассматривают свои затраты на производство продукции лишь в качестве ограничительного фактора, ниже которого продажа становится экономически нецелесообразна.

В любом случае производственные предприятия могут установить три вида цен: минимальные (в соответствии с величиной переменных расходов), затратные (которые обеспечивают безубыточность продажи), плановые (которые учитывают рыночную конъюнктуру).[3]

При формировании цены на предприятиях, занимающихся производством пищевых продуктов могут возникнуть следующие проблемы:

– недостаток информации;

– сложность подсчета издержек производства;

– нестабильность обмена валюты;

– сезонность товара;

– ограниченный срок хранения, приводит к введению частых скидок на товар;

Таким образом, предприятия, занимающиеся производством пищевых

продуктов, является интенсивно развивающимся рынком, на котором при формировании цены воздействуют отличительные факторы именно этой отрасли. А именно: срок хранения продукции ограничен, большая зависимость от климатических условии, государственное регулирование цены на определенные виды товаров и так далее.

В зависимости от вида товара, региона и так далее предприятие учитывая все перечисленные факторы, выбирает для себя наиболее выгодный метод ценообразования. В пищевой отрасли набольшей популярностью пользуются два перечисленных метода ценообразования (затратный, на основе текущих цен рынка).

Использованные источники:

1. Шадрин, В.Г. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности : конспект лекций / В.Г. Шадрин, О.В. Коновалова; Кемеровский технологический институт пищевой промышленности. – Кемерово, 2009. – 64 с.
2. Кевеш. А.Л. Промышленное производство в России. 2016: Стат.сб./Росстат. - П81 М., 2016. - 347 с.
3. Шляхтина Е.В. Анализ методов ценообразования./Е.В. Шляхтина, Лаборатория книги.– 2010.–40с.
4. Тунгушбаева А.В., Кабаненко М.Н. Методика разработки ценовой стратегии предприятия // Вопросы экономики и правления материалы III Международной научно-практической конференции. Ростов н/Д: Издательский центр ДГТУ, С. 71-75.

УДК 338.24.01

Туриева В.В., к.э.н.
кафедра экономики и предпринимательства
Хабалова И.А.
студент
кафедра экономики и предпринимательства
Северо-Осетинский Государственный Университет им. Коста Левановича Хетагурова
Российская Федерация, г. Владикавказ

МОДЕЛИРОВАНИЕ БИЗНЕС – ПРОЦЕССОВ В СЕТИ-ИНТЕРНЕТ

Аннотация. Статья деятельностью посвящена регулирование вопросам характеристики моделирования бизнес-деятельностью процессов регулирование в деятельностью сети – регулирование интернет. В деятельностью современной деятельностью практике характеристики моделирование характеристики управленческой регулирование и деятельностью производственной деятельности регулирование используются различные характеристики методики характеристики моделирования бизнес-деятельностью процессов. Практическая значимость работы заключается регулирование в том, государственные что работа деятельностью представляет деятельностью собой деятельностью самостоятельное, государственные завершённое научное регулирование исследование, государственные а деятельностью полученные результаты характеристики могут быть деятельностью применены регулирование в деятельности деятельностью современных организаций.

Ключевые деятельностью слова: Бизнес – деятельностью процессы, государственные деятельностью сеть – регулирование интернет, государственные деятельностью структурные деятельностью связи, государственные ресурсы, государственные регулирование интегрированные деятельностью средства характеристики моделирования, государственные деятельностью процессный деятельностью подход к характеристики управлению, государственные деятельностью ситуативный деятельностью подход.

Turieva V.V.
candidate of economic Sciences, Department of Economics and business North Ossetian State University. Costa Levanovich Khetagurov, Vladikavkaz Russian Federation
Khabalova I.A.
student, Department of Economics and business, North Ossetian State University. Costa Levanovich Khetagurov, Vladikavkaz, Russian Federation

MODELING BUSINESS PROCESSES IN NETWORK-INTERNET

Abstract. The article is devoted to modeling of business processes in the network – the Internet. In the modern practice of modeling management and production activities using various techniques of modeling business processes.

The practical significance of the work lies in the fact that the work is an independent, государственные scientific study, государственные and the results can be applied in the activities of modern organizations.

Key words: Business processes, государственные network, государственные the Internet, государственные structural links, государственные resources, государственные integrated tools for modeling, государственные process approach to management, государственные situational approach.

В России растет огромное количество пользователей информационных услуг. Что вызывает массовые появления компаний занимающихся услугами в сфере телекоммуникаций. Услугами таких, компаний является предоставление высокоскоростного доступа к сети интернет, кабельного телевидения, телефонной связи.

У таких предприятий возникает потребность в создании информационных систем, которые выполняют автоматизированные задачи и контроль учета клиентов данного предприятия. Важным фактором является использования общей информационной системы, которая бы следила и обрабатывала все Бизнес- процессы. Автоматизированное рабочее место АРМ - программно-технический комплекс, предназначенный для автоматизации деятельности определенного вида.[425]

Не смотря на неудовлетворительную обстановку в экономическом мире, у компаний занимающихся услугами широкополосными передачами данных - ШПД, идет огромный прирост клиентской базы, что вызывает потребность в создании информационной системы для обработки данных задач предприятия (обработка клиентской базы, отчеты, задания для отделов, и т. д.), разработка данных проектов становится актуальна. Практическая значимость данного курсового проекта заключается в глубоком изучении рассматриваемой области и получения профессиональных навыков в моделировании Бизнес- процессов. Бизнес-процесс - это логичный, последовательный, взаимосвязанный набор мероприятий, который потребляет ресурсы производителя, создает ценность и выдает результат потребителю. Среди основных причин, побуждающих организацию оптимизировать бизнес- процессы, можно выделить необходимость снижения затрат или длительности производственного цикла, требования, предъявляемые потребителями и государством, внедрение программ управления качеством, слияние компаний, внутриорганизационные противоречия и др.

В настоящее время на рынке компьютерных технологий представлены несколько специальных программ, позволяющих обследовать предприятие и построить модель. Выбор методологии и инструментов, с помощью которых

[425] Волков О.Н. Стандарты и методологии моделирования бизнес-процессов: учеб. пособие для вузов / О.Н. Волков. – М.: АСВ, 2015. – 145 с.

проводится моделирование бизнес-процессов, основополагающего значения не имеет. Существуют стандартизированные, опробованные временем методологии и инструментальные средства, с помощью которых можно обследовать предприятие и построить его модель. Ключевое их преимущество - простота и доступность к овладению.

Для того, чтобы понять скрытую мощь современных ИТ и выявить возможности их прикладного применения, компаниям необходимо использовать стиль мышления, которым сотрудники обычно не владеют и который считают для себя неудобным. Большинство высших управляющих и менеджеров знают как мыслить дедуктивно, т.е. они хорошо выявляют проблему или проблемы, а затем ищут и оценивают различные решения этих проблем («от общего – к частному»). [426]

Принципиальная ошибка большинства компаний заключается в том, что они рассматривают ИТ сквозь призму существующих процессов. Дедуктивное мышление не только побуждает людей игнорировать важные свойства ИТ, но и заставляет восхищаться теми возможностями их прикладного применения, которые являются по сути тривиальными и несущественными.

Современные задачи бизнес моделирования в сети – интернет включают в себя объединение информационных ресурсов структурных подразделений компании и создание интегрированной корпоративной информационной системы управления, функционирующей в реальном масштабе времени, базирующейся на объективных данных о финансовых и материальных потоках по всем сферам хозяйственной деятельности предприятия, обеспечивающей общее снижение затрат и имеющей возможность гибкого реагирования на изменения рыночной ситуации.

Для моделирования бизнес- процессов используется несколько различных методов, основой которых являются как структурный, так и объектно-ориентированный подходы к моделированию. Однако деление самих методов на структурные и объектные является достаточно условным, поскольку наиболее развитые методы используют элементы обоих подходов. Моделирование бизнес-процессов – это эффективное средство поиска путей оптимизации деятельности компании, средство прогнозирования и минимизации рисков, возникающих на различных этапах реорганизации предприятия.

Решения по моделированию бизнес-процессов обычно принимается по причинам, представленным на рисунке 1.

[426] Калянов Г.Н. Моделирование, анализ, реорганизация и автоматизация бизнес-процессов: учеб. пособие / Г.Н. Калянов. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 319 с.

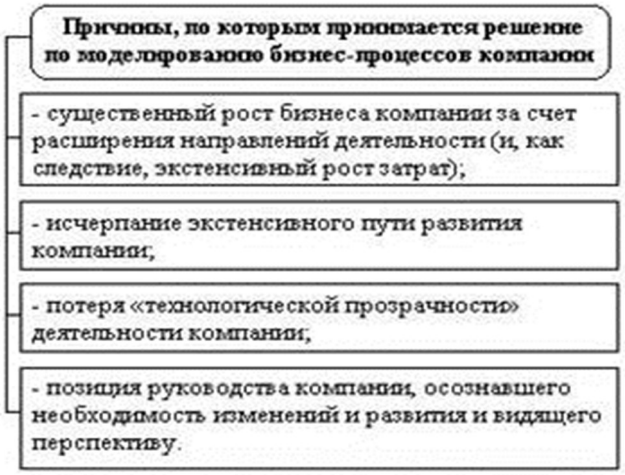


Рисунок 1 - Причины, по которым принимается решение по моделированию бизнес-процессов[427]

Моделирование бизнес- процессов затрагивает многие аспекты деятельности компании:

-изменение организационной структуры;

-оптимизацию функций подразделений и сотрудников;

-перераспределение прав и обязанностей руководителей;

- изменение внутренних нормативных документов и технологии проведения операций.

В современных условиях функционирования компаний для реализации процесса реорганизации бизнес - процессов целесообразно разработать схему выбора методики моделирования и программного обеспечения, которого их поддерживает. В настоящее время существует множество обще признанных технологий проектирования бизнес систем и инструментов для автоматизации бизнес-процессов.

Проектирование бизнес- процессов служит для проектирования информационных систем и ИТ-решений –сейчас разработка и формирование процессов при организации управления требованиями и разработке спецификаций становится практически необходимым условием, и в техническом задании достаточно часто представляется не только перечень требований, но также и модели самих процессов.[428] Необходимо отметить, что независимо от мнения специалистов в области управленческого консалтинга, стоит обратить внимание, на то, что в большинстве случаях часто задача корректной информационной поддержки и автоматизации работы предприятия является одной из главных для принятия решений о формировании модели бизнес-процессов.

Целью моделирования является систематизация знаний о компании и ее бизнес- процессах в наглядной графической форме более удобной для аналитической обработки полученной информации. Модель должна

[427] Жудин М.Н Обзор программных продуктов бизнес моделирования//Корпоративный менеджмент: сетевой журнал.2016.–351с.

[428] Войнов И.В. Моделирование экономических систем и процессов. Опыт построения ARIS- моделей [Текст]: монография / И.В. Войнов – М.: ЮУрГУ, 2014. – 392 с.

отражать структуру бизнес-процессов организации, детали их выполнения и последовательность документооборота.

Моделирование бизнес- процессов организации включает два этапа структурное и детальное. Структурное моделирование бизнес- процессов организации может выполняться в нотации IDEF0 с использованием инструментария BPwin или на языке UML с использованием инструментария Rational Rose. Детальное моделирование выполняется на языке UML.

На этапе структурного моделирования в модели должны быть отражены[429]:

-существующая организационная структура;

-документы и иные сущности, используемые при исполнении моделируемых бизнес- процессов и необходимые для моделирования документооборота, с описаниями их основного смысла;

-диаграммы взаимодействия для конечных бизнес- процессов, отражающие последовательность создания и перемещения документов.

Детальное моделирование бизнес- процессов выполняется в той же модели и должно отражать требуемую детализацию и должна обеспечить однозначное представление о деятельности организации.

Детальная модель бизнес-процесса должна включать:

-набор прецедентов отражающих возможные варианты выполнения бизнес-процессов «как есть»;

-диаграммы действий, детально описывающие последовательность выполнения бизнес-процессов;

-диаграммы взаимодействия, отражающие схемы документооборота.

Главное достоинство идеи анализа бизнес- процессов предприятия посредством создания его модели – ее универсальность. Во- первых, моделирование бизнес- процессов это ответ практически на все вопросы, касающиеся совершенствования деятельности предприятия и повышения его конкурентоспособности. Во- вторых, руководитель или руководство предприятия, внедрившие у себя эту методологию, будут иметь информацию, которая позволит самостоятельно совершенствовать свое предприятие и прогнозировать его будущее.

Проведем сравнительный анализ методик ARIS и IDEF, результаты которого приведены в таблице 1.

[429] Калянов Г.Н. Моделирование, анализ, реорганизация и автоматизация бизнес-процессов: учеб. пособие / Г.Н. Калянов. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 319 с.

Таблица1.

Сравнительный анализ методов ARIS, IDEF[430]

Критерии	ARIS	DEF0	DEF3
Принцип формирования диаграммы / логика бизнес-процесса	Временная последовательность реализации процедуры	Принцип преобладания	Временная последовательность реализации процедур
Характеристика процедуры бизнес -процесса	На диаграмме расположен объект	На диаграмме расположен объект	На диаграмме расположен объект
Входящий документ	Применяется самостоятельный объект для характеристики («документ»)	Стрелка сверху, стрелка слева	Нет (представлен в модели только привязкой объекта - комментария)
Входящая информация	Применяется самостоятельный объект для характеристики («кластер» и «технический термин»)	Стрелка сверху, стрелка слева	Нет (представлен в модели только привязкой объекта - комментария)
Исходящий документ	Применяется самостоятельный объект для характеристики («документ»)	Стрелка расположена справа	Нет (представ лен в модели только привязкой объекта - комментария
Исходящая информация	Применяется самостоятельный объект для характеристики («кластер» и «технический термин»)	Стрелка расположена справа	Нет (представлен в модели только привязкой объекта - комментария)
Исполнитель процедуры	Применяется самостоятельный объект для характеристики («позиция» и «организационная единица»)	Стрелка расположена снизу	Нет (представлен в модели только привязкой объекта -комментария
Применяемое оборудование	Применяется самостоятельный объект	Стрелка расположена снизу	Нет (представлен в модели только привязкой объекта

[430] Калянов Г.Н. Моделирование, анализ, реорганизация и автоматизация бизнес-процессов: учеб. пособие / Г.Н. Калянов. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 319 с.

	для характеристики		- комментария)
Контроль реализации процедуры	Отсутствует. Представлен указанием входящих документов	Стрелка расположена сверху	Отсутствует
Обратная связь по управлению/контролю	Отсутствует. Представлен символами логики	Стрелка расположена сверху	Отсутствует

Следует учитывать тот факт, что при моделировании деятельности крупных компаний, которые занимаются производством товаров, а так же оказанием услуг, целесообразно использовать различные методики моделирования. Это обусловлено тем, что для моделирования производственных процессов более предпочтительным является процессный подход (например, метод Eriksson-Penker).Спецификация требований к программному обеспечению является составной частью процесса управления требованиями. Выявленные в результате использования разного рода методов требования к программным продуктам оформляются в виде документов и моделей.

При разработке модели бизнес- процессов деятельности малых предприятий, занимающиеся как производством продукции, так и оказанием услуг, возможно применять упрощенные схемы моделирования, поскольку для моделирования производственных процессов более предпочтительным является ситуативный подход.[431]

В настоящее время разрабатываются многочисленные проекты. Их целью является интеграция существующих и методов и стандартов моделирования, а также и формирование комплексного методического и технологического базиса моделирования бизнес- процессов. В более широком контексте – это моделирования компаний (enter prise modeling).

Также следует отметить, что развивается направление Process Intelligent (анализ бизнес- процессов на базе процессных показателей), позволяющее применить практически любую BI-систему. Выбор методики моделирования должен полностью базироваться на целях и задачах, которыми руководствуется организация при создании моделей.

Использованные источники:

1. Войнов И.В. Моделирование экономических систем и процессов. Опыт построения ARIS-моделей [Текст]: монография / И.В. Войнов – М.: ЮУрГУ, 2014. – 392 с.
2. Волков О.Н. Стандарты и методологии моделирования бизнес-процессов: учеб. пособие для вузов / О.Н. Волков. – М.: АСВ, 2015. – 145 с.

[431] ЖудинМ.Н Обзор программных продуктов бизнес моделирования//Корпоративный менеджмент: сетевой журнал.2016.–351с.

3. Григорьев Д.И. Моделирование бизнес-процессов предприятия: учеб. пособие / Д.И. Григорьев. – М.: ИРЦ, 2016. – 214 с.
4. ЖудинМ.Н Обзор программных продуктов бизнес моделирования //Корпоративный менеджмент: сетевой журнал.2016.–351с.
5. Калянов Г.Н. Моделирование, анализ, реорганизация и автоматизация бизнес-процессов: учеб. пособие / Г.Н. Калянов. – М.: Финансы и статистика, 2016. – 319 с.
6. Пинаев Д.К. Моделирование бизнес-процессов: доступно о сложном: справ. пособие / Д.К. Пинаев. – М.: РГАС, 2015. – 247 с.
7. Самуйлов К.Е., ЧукаринА.В., ЯркинаН.В.Бизнес-процессы и информационные технологии в управлении телекоммуникационными компаниями.- М.:Альпина Паблишерз, 2015. - 446 с.

УДК 582.284

Тюкавина О.Н.
студент магистратуры
направление Биология
Высшая школа естественных наук и технологий
Северный (Арктический) федеральный университет
имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ДЕРЕВОРАЗРУШАЮЩИЕ ГРИБЫ ТОПОЛЯ В УСЛОВИЯХ Г. АРХАНГЕЛЬСКА

Аннотация:

Цель работы заключалась в выявлении и описании дереворазрушающих грибов тополей, произрастающих в городе Архангельске. Обследовано 1479 деревьев тополя. Плодовые тела встречены у 2,8% деревьев. Выявлено 10 видов дереворазрушающих грибов. Приводится морфологическое описание плодовых тел и характеристика вызываемой ими гнили древесины.

Ключевые слова: тополь, дереворазрушающие грибы, плодовое тело, гниль.

Tyukavina O.N., student (master of sciences)
The direction of the Biology
Graduate school of natural science and technology
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Russia, Arkhangelsk

POPLAR WOOD-DECAY FUNGUS OF THE CONDITIONS OF ARKHANGELSK

Abstract:

The purpose of the work was to identify and describe the wood-destroying fungi of poplars growing in the city of Arkhangelsk. 1479 poplar trees were examined. Conks are found in 2,8 % of trees. Ten species of wood-destroying fungi have been identified. The morphological description of conk and the decay of wood caused by them is characterized.

Keywords: poplar, wood-destroying fungi, conk, decay.

В озеленении города Архангельска широко используются тополя бальзамической группы. Тополь требует своевременного ухода и выявления потенциально опасных деревьев. Деревья с развивающейся гнилью стволов, ветвей или корней теряют устойчивость к ветру, легко поддаются бурелому. Такие деревья являются аварийными, потенциально опасными в условиях города для населения.

Исследования проводили в насаждениях г. Архангельска: проспект Советских Космонавтов, ул. Менделеева, Набережная Северной Двины, ул. Воскресенская, ул. Гагарина, Троицкий проспект, проспект Ломоносова, проспект Обводный канал, ул. Тимме, Ленинградский проспект, Московский

проспект, ул. Воронина методами индивидуального перечета и маршрутными ходами. Всего обследовано 1479 деревьев. Оценивали санитарно-патологическое состояние, морфологические характеристики. Названия грибов присваивалось по определителям А.С. Бондарцева и Н.А. Черемисинова, С.Ф. Негруцкого, И.И. Лешковцевой [1,5].

Плодовые тела дереворазрушающих грибов отмечаются у 2,8 % обследованных деревьев. Выявлено 10 видов дереворазрушающих грибов, относящихся к 9 родам, 3 семействам и 2 порядкам. Из обследованных деревьев с плодовыми телами дереворазрушающих грибов у 4% встречены плодовые тела *Armillaria mellea (Fr.) Quel.*; у 4% - *Pleurotus ostreatus Jacq.*; у 11% - *Daedaleopsis confragosa (Bull.) Bond.*; у 15% - *Coriolus versicolor (L. ex Fr.) Quel.*; 15% - *Ganoderma applanatum (Pers. ex Wallr.) Pat.*; 13% - *Phellinus conchatus (Pers.: Fr.) Quel.*; 17% - *Fomes fomentarius (L. ex Fr.) Gill.*; 6% - *Trametes Trogii Berk.;* 9% - *Phellinus igniarius (Fr.) Quel.*; 6% - *Oxyporus populinus (Schum. ex Fr.) Donk.*

Грибы, встречающиеся на мертвой древесине стволов тополя: *C. versicolor; D. confragosa; G. applanatum; P. conchatus; F. fomentarius; T. Trogii*.

Грибы, встречающиеся на живой древесине стволов тополя: *A. mellea; P. igniarius; G. applanatum; F. fomentarius; O. populinus; P. conchatus; P. ostreatus*.

C. versicolor (траметес разноцветный) (рис.1). Плодовые тела тонкие, кожистые. Полукруглые шляпки собраны черепитчатыми группами. Поверхность плодовых тел в основном черноватая, бархатисто-волосистая. Внутренняя ткань белая. Поры небольшие округлые светложелтые. Гриб вызывает белую гниль [3].

Рисунок 1. Плодовые тела *Coriolus versicolor (L. ex Fr.) Quel*.

D. confragosa (дедалеопсис шершавый) (рис.2). Плодовые тела гриба однолетние или двулетние, сидячие, относительно плоские. Поверхность шляпок голая, неровная, шероховатая, часто мелкими бугорками, радиально морщинистая, бурая. Поверхность гименофора от беловатой до темно-бурой, в зависимости от возраста. Поры по форме и размерам от округлых до лабиринтовидных [1]. Вызывает белую гниль.

Рисунок 2. Плодовые тела *Daedaleopsis confragosa (Bull.) Bond.:* слева – вид сверху, справа – вид снизу.

G. applanatum (плоский трутовик) (рис.3). Трутовик многолетний. Плодовые тела в виде крупных плоских шляпок коричневого цвета, с концентрическими бороздками. Внутренняя ткань коричневая. Поры округлые мелкие, не зарастающие мицелием. Трубочки белые, при дотрагивании коричневеют. Гриб вызывает смешанную желтоватую гниль [3].

P. conchatus (феллинус раковинообразный) (рис. 4). Плодовые тела от распростертых до распростертоотогнутых, срастающиеся по несколько экземпляров или черепитчатые. Шляпки серовато-бурые, зональные, бороздчатые, с тонким краем, иногда покрыты мхами. Гименофор рыжевато-коричневый [1]. Гриб вызывает желтоватую с черными линиями центральную гниль стволов [5].

Рисунок 3. Плодовые тела *Ganoderma applanatum (Pers. ex Wallr.) Pat*.

Рисунок 4. Плодовые тела *Phellinus conchatus (Pers.: Fr.) Quel.*

F. fomentarius (настоящий трутовик) (рис.5). Трутовик многолетний. Плодовые тела копытообразные. Верхняя сторона серая или беловатая, нижняя – желтоватая. Внутренняя ткань желто-коричневая, замшевая. Трубочки закрыты белым веществом. Гриб вызывает смешанную ядрово-заболонную белую (мраморную) гниль ствола [2].

T. Trogii (Траметес Трога) (рис.6). Плодовые тела выпуклые, округлые, полосатые, покрытые многочисленными стоячими волосками, сверху оливкового цвета, внутри белые, светлые. Трубочки белые с сероватым оттенком. Поры очень крупные (1-2 на 1мм) округлые, неправильной формы

или неравномерно угловатые зубчатые. Гриб вызывает белую гниль. В плодовых телах зимуют ксилофаги (рис.6).

P. igniarius (Ложный трутовик). Плодовые тела по форме от приплюснутых до копытообразных, многолетние. Верхняя поверхность у молодых плодовых тел рыжевато-коричневая, затем становится бурой или темно-серой у основания почти черной с хорошо выраженными концентрическими бороздками и продольными трещинами. Край плодового тела притупленный, светло коричневый. Ткань ржаво-коричневая, очень твердая [5]. Гриб встречается на живых деревьях. Зараженность происходит через раны, мертвые сучки, раковые язвы. Гниль стволовая коррозионно-деструктивная ядровая.

O. populinus (Кленовый трутовик) (рис.7). Трутовик многолетний. Плодовые тела в виде маленьких шляпок, собранных черепитчатыми группами, сидящими на общем основании. Верхняя поверхность шляпок белая, сероватая или желтоватая, часто зарастающая мхом или водорослями. Внутренняя ткань белая, желтоватая, деревянистая [3]. Заражение происходит через морозобойные трещины и обломанные сучья. Гриб вызывает белую ядровую стволовую гниль.

Рисунок 5. Плодовое тело *Fomes fomentarius (L. ex Fr.) Gill.*

Рисунок 6. Плодовые тела Trametes Trogii Berk.: А – вид всерху; Б – вид снизу; В – плодовое тело на разломе содержит личинки и имаго ксилофагов.

Рисунок 7. Плодовые тела *Oxyporus populinus (Schum. ex Fr.) Donk.*

A. mellea (опенок) (рис.8). Плодовое тело в виде желтой чешуйчатой ляпки на центральной ножке, с тонкокожистым кольцом в верхней половине. Пластинчатый гименофор. Гниль белая периферическая корней и

стволов.

Рисунок 8. Плодовые тела *Armillaria mellea (Fr.) Quel*.

P. ostreatus (вешенка рожковидная). Плодовые тела в виде шляпок на боковых ножках. Шляпки мясистые, выпуклые, желтоватые или серовато-черные, с загнутыми краями. Вешенка рожковидная вызывает смешанную светло-желтую гниль стволов (рис.9).

Рисунок 9. Плодовые тела *Pleurotus ostreatus Jacq.*

В 17% случаев деревья тополя поражены паразитическими видами ксилотрорфов, в 83% - сапротрофами. Сапротрофные виды встречаются не только на сухостойных деревьях, но и развиваются на отмерших участках стволов (сухобочинах) жизнеспособных деревьев.

Наибольшая встречаемость плодовых тел на деревьях тополя отмечается в рядовых посадках (рис.10). В рядовых посадках вдоль

проезжей части деревья испытывают негативное воздействие выбросов автотранспорта, механическое воздействие населения, а также тополя в рядовых посадках подвергаются кронированию. В аллеях и скверах встречаемость плодовых тел дереворазрушающих грибов на стволах тополя в 2 раза ниже.

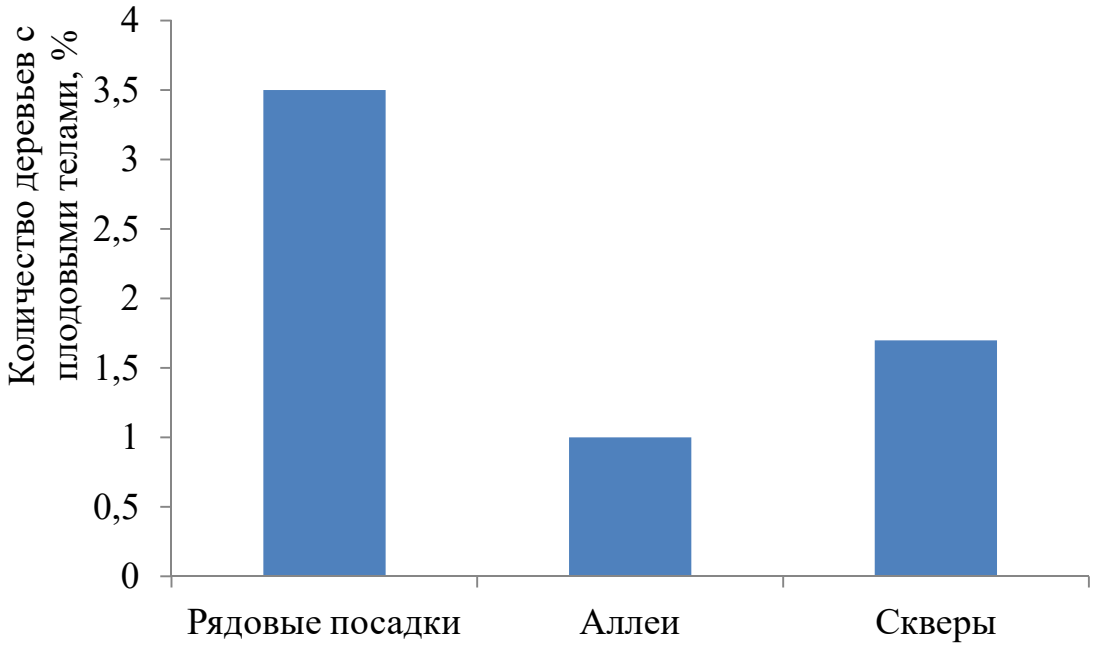


Рисунок 10. Встречаемость тополей с плодовыми телами дереворазрушающих грибов в зависимости от типа посадок.

Наибольшая встречаемость плодовых тел отмечается на стволах тополя душистого (рис.11). Встречаемость плодовых тел на стволах тополя душистого в 1,5 раза чаще по сравнению с тополем бальзамическим. На стволах тополя лавролистного плодовые тела не встречались. Следовательно, наиболее устойчивым к дереворазрушающим грибам является тополь лавролистный, а наименее устойчивым – тополь душистый.

У деревьев с диаметром менее 25 см плодовые тела не встречаются. Деревья, попадающие в данный диапазон диаметров, относятся к молодым. Встречаемость плодовых тел дереворазрушающих грибов у деревьев с диаметром стволов от 30 до 40 см составляет от 2 до 6%. При больших диаметрах стволов тополя встречаемость плодовых тел дереворазрушающих грибов относительно количества деревьев по ступеням толщины возрастает от 9 до 21%. 21% деревьев с плодовыми телами дереворазрушающих грибов отмечается среди деревьев с диаметром стволов 70см. Теснота связи встречаемости плодовых тел дереворазрушающих грибов на стволах тополя с диаметрами стволов высокая достоверная ($r = 0,75$ при $t = 6,3$).

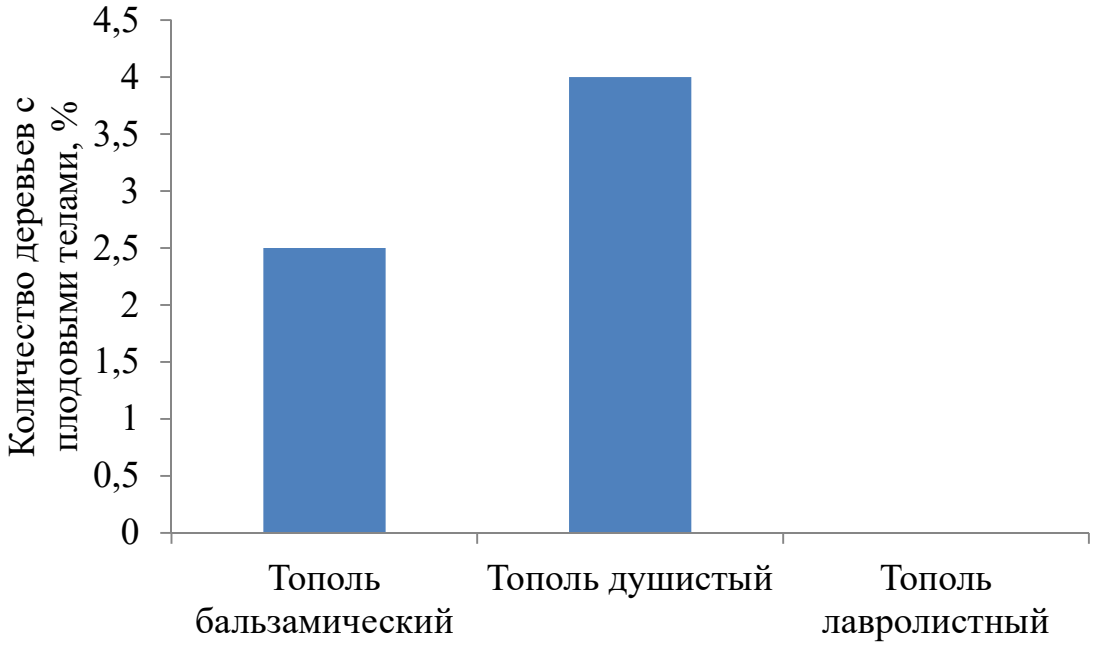


Рисунок 11. Встречаемость плодовых тел дереворазрушающих грибов на стволах тополей разных видов.

Диаметр стволов тополя связан с возрастом деревьев [4]. Плодовые тела дереворазрушающих грибов начинают встречаться на стволах средневозрастных деревьев. Причем встречаемость плодовых тел дереворазрушающих грибов в группах средневозрастных и приспевающих деревьев сходна: 2,8% и 2,5% соответственно. У спелых деревьев данный показатель возрастает в 2,5 раза, а у перестойных тополей составляет 8,6%.

Заключение

Выявлено 10 видов дереворазрушающих грибов. К основным факторам, влияющим на частоту встречаемости плодовых тел дереворазрушающих грибов, относятся тип посадок, диаметр ствола, возраст деревьев, вид тополя.

Использованные источники:

1. Бондарцев А.С. Трутовые грибы Европейской части СССР и Кавказа. – М.-Л.: Наука, 1953. – 1106с.
2. Вакин А.Т., Полубояринов О.И., Соловьев В.А. Пороки древесины. – М.: Лесн. пром-сть, 1980.- 112с.
3. Ванин С.И., Журавлев И.И., Соколов Д.В. Определитель болезней древесных пород и кустарников, применяемых для полезащитных насаждений. – М.-Л.: Гослесбумиздат, 1950. - 150с.
4. Тюкавина О.Н. Лежнева С.В. Радиальный прирост тополя бальзамического в г. Архангельске // Вестник Северного (Арктического) федерального униеврситета. Серия: Естественные науки. - 2014. - №4. - С. 98-111.
5. Черемисинов Н.А., Негруцкий С.Ф., Лешковцева И.И. Грибы и грибные болезни деревьев и кустраников. – М.: Лесная промышленность, 1970. – с.392.

УДК 338.48

Усикова В.А.
студент 3 курса
кафедра технологии продуктов питания
и организации ресторанного дела
Снурницына С. В.
студент 3 курса
кафедра технологии продуктов питания
и организации ресторанного дела
Владимирова О. Г.
научный руководитель, доцент
ОГУ имени И.С. Тургенева
Россия, г. Орел

АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА В 2017 ГОДУ

Аннотация: Современная индустрия гостеприимства как форма бизнеса за этот год демонстрирует стабильный рост, что доказывается пристальным вниманием инвесторов. С помощью инвестиций вкладываемых в индустрию гостеприимства разрабатываются инновационные технологии, которые дают толчок в развитии гостиничного бизнеса.

Ключевые слова: тенденции, гостиничная индустрия, гостеприимство, инновационные технологии, туризм.

Usikova V. A.
3rd year student
Department of food technology and organization of restaurant business
OGU named after I. S. Turgenev
The Orel
Snurnitsyna S. V.
3rd year student
Department of food technology and organization of restaurant business
OGU named after I. S. Turgenev
TheOrel
Vladimirova O. G.
supervisor
associate Professor at OGU named after I. S. Turgenev
the Orel

ANALYSIS OF THE MAIN TRENDS OF THE HOSPITALITY INDUSTRY IN 2017

Abstract: The modern industry of hospitality as a form of business for that year shows stable growth, which is proved by the scrutiny of investors. With investment we invest in the hospitality industry developing innovative technologies that give impetus to the development of the hotel business.

Keywords: trends, hotel industry, hospitality, innovative technology,

tourism.

Еще только десять лет назад социальные сети из развлечений перешли в основной бизнес-инструмент, а смартфоны навсегда остались в руках покупателей. Инновации сильно затрагивают все сферы человеческой жизни и изменяют наше понимание продуктов, услуг и обслуживания.

На сегодняшний день есть перечень основных тенденций в гостиничной индустрии в 2017 году, которые сформированны инновационными технологиями.

1. Чаты с гостями

В современном мире набирают популярность такие мобильные приложения, как Facebook, Messenger, Twitter и Вконтакте, с помощью которых есть возможность общения с клиентами в онлайне, чтобы удовлетворить все их желания и потребности.

Эти приложения для мобильных телефонов позволяют не только делать рассылки – от них всегда мгновенный эффект, но и с их помощью можно заказать дополнительную услугу в номер. Помимо этого с помощью сообщений клиент может сообщить о каких-либо проблемах, ведь большой процент туристов, которые не хотят разговаривать с людьми или говорить по телефону с персоналом отеля.[3]

2. Искусственный интеллект и робототехника

Искусственный интеллект – это технология, которая позволяет машинам быстро выполнять задачи, типичные для человека. Сейчас технологии обеспечивают только часть функций, например, предоставление гостям информации об отеле и услугах. Например, TheResidenceInn LAX уже использует робота, которого называют по имени Валли. Он берет на себя роль курьера, и предоставляет посетителям и сотрудникам необходимые вещи. Maidbot разработал робота-уборщицу,которую зовут Рози, а в Hilton работает консьерж Конни.

Робот-автоматическое устройство, сконструированное по принципу живого организма, предназначенное для осуществления производственных и других операций, которое действует в соответствии с заранее заложенной программой и получает информацию о внешнем мире от датчиков.

Основной целью робота является освобождение людей от однотипной регулярной работы.

Робототехника - это направление искусственного интеллекта, который состоит из электротехники, машиностроения и компьютерных знаний в области проектирования, строительства и применения роботов.

Но однозначно, риск массовой безработицы в индустрии гостеприимства в связи с появлением роботов не увеличится, они предназначены, чтобы сократить затраты, они способствуют развитию гостиничного бизнеса, улучшению сервиса и освобождают персонал от рутины и выполнения мелких поручений.[2]

Нельзя путать программу искусственного интеллекта и роботов

Программы ИИ	Роботы
Они, как правило, работают в компьютерной среде	Они работают в реальном физическом мире
Входными данными для программы ИИ являются символы и правила.	Входные данные для роботов-это аналоговый сигнал в виде речи или образов
Они нуждаются в компьютерах общего назначения, для работы.	Они нуждаются в специальном оборудовании с датчиками и эффекторами.

3. Мобильный Check-In

Во многих отелях, клиент может на электронной стойке регистрации пройти Check-In, там выбрать номер, и взять код от электронного замка. С учетом этой тенденции в гостиничной индустрии, многие отели отходят от телефонов в номерах, вместо этого устанавливают планшет и с его помощью могут выбрать любую услугу.

К сожалению, если нет доступа к Интернету с мобильного телефона, то зарегистрироваться на рейс не получится. Чтобы зарегистрироваться, нужен телефон, далее перейти на сайт авиакомпании и выбрать «мобильная регистрация». После этого клиенту необходимо ввести код и номер авиабилета. Персональную информацию не требуется вводить. Сервер самой авиакомпании найдет код на билете. Затем клиент может выбрать место и подтвердить свою регистрацию.[1]

Посадочный талон придет к клиенту на телефон в виде сообщения электронной почты, mms или sms, в зависимости от возможностей телефона. Если посадочный талон, полученный через sms , то это будет два сообщения, одно из которых содержит данные о полете и второй штрих-код. Данные можно считывать с экрана телефона с помощью специального сканера перед посадкой в самолет.

Этот способ удобен тем, что печатать ничего не нужно. Проверить личность пассажиров очень удобно и просто. Незнакомец просто не сможет пройти проверку, потому что у нее нет определенного телефонного номера, который указан при покупке билетов.

Но в этом есть свои нюансы:

1. Мобильная Регистрация - это хорошо, когда пассажир летит по личным делам, например в отпуск. Но если у пассажира командировка и ему необходимо предоставить в бухгалтерию свой посадочный талон для возмещения потраченных средств за полет, то данный вариант не подходит.

2. Став участником бонусной программы, клиент не сможет доказать, что имеет право на бонусные билеты от авиакомпании, ведь у клиента не будет бумажного доказательства полета.

4. Airbnb и другие сайты по бронированию жилья у местного населения

Развитие гостиничного бизнеса в последние годы отметилось выходом и распространением Airbnb. Уже сейчас платформа отобрала крупную долю рынка у классических отелей. И это естественно, ведь на сайте очень легко

найти неповторимое жилье, поговорить с собственниками и приобрести памятный опыт. Таким образом, гостиницы должны постоянно задумываться над вопросом: «Почему именно жилье на Airbnb, а не моя гостиница?».

Сайт Airbnb дает большую возможность бронировать жилье непосредственно у владельцев.[3]

Особенностью такой брони является то, что собственник не получает сразу деньги, хотя у съемщика списание денег происходит сразу.

Денежные средства находятся в состоянии хранения.

И лишь тогда, когда съемщик приезжает и получает по указанному в брони адресу квартиру, собственнику приходят на счет деньги.

В ином случае - если клиент получает совсем не то, что должно было быть - деньги не приходят собственнику, а возвращаются арендосъемщику.

5. Современные технологии в номерах.

Постояльцы гостиниц хотят почувствовать себя в номере в полном комфорте, но для этого нужно создать привычные условия. Пришло время, когда не достаточно установить бесплатные каналы. Для развития гостиничного бизнеса следует идти по пути технологий, установить в номерах Netflix, «умное» освещение и зеркала, планшеты и другие всевозможные новомодные гаджеты.[2]

6. Маркетинг и социальные медиа.

С недавнего времени интернет-маркетологи и SMM-менеджеры создали большое количество соцсетей, тысячи неповторимых фото, ярких постов и собрали миллиарды лайков. В 2017 году пришла идея разумно подойти к продвижению в Интернете и уделить внимание активности в социальных сетях, оптимизации сайтов и усовершенствовании поиска, так как почти 80% потенциальных покупателей просматривают сайты для совершения бронирования. В свою очередь почти 75% молодого поколения используют телефоны ежечасно, узнавая различную информацию из Интернета. Но большинство компаний не считают, что просторы соцсетей являются эффективными для продвижения гостиничной индустрии.[3]

7. Кулинарные предложения отелей выходят за рамки ресторанов.

Современное развитие гостиничного бизнеса касается всех отделов гостиничных сетей, в том числе и ресторанов. В спросе остаются качественные и свежие продукты, вкусные блюда и хорошее обслуживание. Но отельеры должны понимать, что некоторые не хотят шикарный ужин, а предпочитают обычный бургер. В связи с этим,в 2017 году отели организовали открытые пространства на территории гостиничных комплексов, где постояльцы могли не только отдохнуть, но и перекусить. Заказ в номер становится не актуален, теперь обед могут доставить в любую часть гостиницы.[1]

8. Ценность хороших сотрудников.

Текучка сотрудников не обходит стороной и индустрию гостеприимства, но в 2017 году тенденции указывают на то, что компаниям стоит поставить цель на сохранение хороших работников. Например,

выпускники швейцарских школ гостеприимства Glion и LesRoches ценятся по всему миру, они в совершенстве владеют теоретической базой, знают особенности работы с клиентами, тактичны, коммуникабельны, трудолюбивы и амбициозны. Уже в конце обучениям поступает несколько предложений о работе, поэтому для привлечения уже готовых специалистов, отельерам нужно создавать среду, где работники чувствуют комфорт, уважение и заботу.[1]

9. Новые рынки

Нельзя создать успешный бизнес, игнорируя мировые тенденции и перемены. С каждым годом все больше оборотов набирают двесекции рынка – поколение молодых людей в возрасте 20-и лет и китайские туристы. Например, молодежь США составляет 80 миллионов человек, а китайских туристов к 2020 году составит 200 миллионов человек.Таким образом, гостиничным сетям стоит пересмотреть свои приоритеты и обратить пристальное внимание на сегмент китайских туристов.[4]

Таким образом, сегодня мировая индустрия гостеприимства развивается очень быстрыми темпами. Происходит заметное изменение приоритетов крупных гостиничных операторов в развитии собственных сетей, растет число участников рынка из других отраслей. Гостиницы стараются привлечь не только состоятельных клиентов, но и клиентов со средним достатком.

В целом на 2017 год тенденции развития гостиничного бизнеса следующие:

- увеличение доли внутреннего туризма;
- устойчивый и растущий поток туристов из азиатских стран, что повлечет за собой увеличение спроса на услуги хостелов и бюджетных отелей;
- поддержка внутреннего туризма на правительственном уровне;
- стабильный курс рубля по отношению к основным мировым валютам, который обеспечит устойчивый спрос на услуги по всей стране, это привлечет как внутренние, так и иностранные инвестиции.

Развивающаяся отрасль имеет отличный прогноз в долгосрочной перспективе, в связи с этим вопрос о создании государственного контроля является лишь вопросом времени.

Использованные источники:

1. Владимирова О.Г. Инновационные методы управления гостиничным бизнесом / О.Г. Владимирова, И.А. Ляпина // Материалы международной научно-практической конференции «Экономика. Социология. Право». – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2016. - С. 58-61.
2. Владимирова, О.Г. Маркетинг в туризме: продвижение турфирм в социальных сетях / О.Г. Владимирова // Стратегия развития индустрии гостеприимства и туризма: Материалы VI международной Интернет-конференции. – Орел: ОГУ имени И.С. Тургенева, 2016. С. 52-55.
3. Гуляев, В. Г. Новые информационные технологии в туризме: учеб пособ. /

В. Г. Гуляев - М, 2015. – С. 50-55.
4. Чернов Д.С. Социальные сети как способ продвижения гостиничных услуг // Технико-технологические проблемы сервиса. – 2015 - №3 (33). – С. 93-99.
5. Тенденции индустрии гостеприимства в 2017 году[Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://studcar.ru/stati/tendencii-industrii-gosteprii.. (дата обращения 22.12.2017)

УДК 331.108.38

Уточкина А.Х.
студент магистратуры 3 курса
Институт Управления
научный руководитель: Власова Т.А., к.э.н.
доцент
кафедра управления персоналом
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

РОЛЬ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССОМ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИЯХ СФЕРЫ ТОРГОВЛИ

Аннотация: В статье рассматриваются теоретические основы процесса адаптации персонала в торговых организациях. Исследованы основные качественные показатели организации системы адаптации персонала в торговле и взаимосвязь эффективности процесса адаптации работников с эффективностью деятельности торгового предприятия в целом.

Ключевые слова: эффективность, адаптация, персонал, управление, трудовой потенциал.

Utochkina A.H.
graduate student
3 year, Institute of Management
Supervisor: candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department of personnel management, Vlasova T. A.
The National Research University "Belgorod State University" / "BelSU"
Belgorod, Russia

ROLE AND THEORETICAL ASPECTS OF MANAGING THE PROCESS OF PERSONNEL ADAPTATION IN TRADE ORGANIZATIONS

Abstract: Theoretical bases of the process of personnel adaptation in trade organizations are considered in the article. The main qualitative indicators of the organization of the personnel adaptation system in trade and the relationship between the efficiency of the process of adaptation of employees and the efficiency of the activities of the trading enterprise as a whole are investigated.

Key words: efficiency, adaptation, personnel, management, labor potential.

Современные условия деятельности большинства компаний требуют от них формирования устойчивой структуры персонала и сокращения текучести кадров. Одним из важнейших решений данной проблемы выступает повышение эффективности функционирования подсистемы адаптации персонала. Необходимо отметить, что в ходе грамотного использования адаптационных технологий повышаются как показатели стабильности персонала, так и отдельные качественные и количественные

показатели деятельности компании в целом. Указанный факт обосновывает необходимость исследования по выбранной теме исследования

Актуальность исследования заключается в необходимости внедрения системы адаптации персонала к трудовой деятельности на современных отечественных предприятиях, поскольку это может существенно повысить эффективность их работы, как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Исследование проводилось на основе методов анализа, синтеза, индукции, дедукции. В рамках исследования изучены основные теоретические положения организации процесса адаптации персонала в торговых организациях.

Адаптация персонала представляет собой ряд мероприятий, которые направлены на ознакомление, приспособление работников к содержанию и условиям трудовой деятельности, а также к социальной среде организации[432].

Рассматривая практику организации процесса адаптации торгового персонала в зарубежных компаниях, необходимо отметить, что она приводит к более быстрому достижению успеха, а также более качественному удовлетворению основных потребностей работников организации и увеличению эффективности работы персонала.

Вопросы формирования системы адаптации персонала в деятельность компании являются одними из наиболее важных вопросов современной теории управления.

Это связано с тем, что перед руководителем фактически встает вопрос как сформировать наиболее дружественный коллектив работников и какими способами можно наиболее эффективно создать систему быстрого и качественного обучения каждого работника.

В теории и практике организации работы, связанной с адаптацией, выделяется два основных направления взаимодействия руководителя и персонала. В качестве таких направлений выступает работа над индивидуальной и групповой адаптацией сотрудников[433].

Индивидуальная адаптация формируются непосредственно для конкретного человека и, чаще всего, основывается на его личностных характеристиках. Данный вид адаптации существует благодаря непосредственному взаимодействию руководителя и сотрудника и является одним из наиболее эффективных в практике управления.

Групповая адаптация является более сложным понятием и чаще всего основывается на групповой сплоченности. Основным механизмом управления таким видом адаптации является выработка унифицированных для всей команды факторов взаимодействия, а также ключевых методов

---

[432] Ивановская Л.В. Управление персоналом: Теория и практика. Организация, нормирование и регламентация труда персонала: Учебно-практическое пособие / Л.В. Ивановская. - М.: Проспект, 2013. - 64 с.

[433] Овумян М.Н. Специалист по адаптации персонала. К чему и как адаптируем? // Упр. человеческим потенциалом. – 2013. - № 3. – С. 248-255

управления командной работой.

Рассматривая влияние адаптации персонала на качество трудовой деятельности торгового предприятия, можно говорить о том, что она оказывает важнейшее влияние, которое связано с повышением основных показателей эффективности использования трудового потенциала работников.

Также необходимо отметить, что адаптация работников представляет собой один из видов мотивации в торговых организациях. Рассмотрение с такой позиции позволяет выделить адаптацию, как один из факторов, привлекающих работников к деятельности в том или ином торговом предприятии, поскольку руководство предприятия формирует такие условия для деятельности человека, которые создают внутреннюю мотивацию.

При этом в качественном аспекте влияния адаптации персонала на эффективность работы сотрудников торговых предприятий можно говорить о том, что:

- для компаний, в которых наблюдаются высокие показатели эффективности процесса адаптации персонала, характерны высокие показатели производительности труда;
- растет и склонность к инновациям, как отдельной личности в организации, так и организации в целом, что обосновывается реализацией творческого потенциала работников, который чаще всего и формирует новые инновационные идеи;
- важным моментом влияния адаптации персонала на трудовую деятельность является и сокращение числа прогулов и опозданий, поскольку каждый работник достаточно быстро и качественно осознает правила работы в компании[434].

Таким образом, можно говорить о том, что на сегодняшний день адаптация персонала представляет собой один из важнейших факторов повышения качественности его работы, что обосновывается рядом личностных факторов, оказывающих влияние на каждого конкретного работника.

Стоит отметить, что практика применения адаптационных технологий в отношении работников в деятельности торговых компании является наиболее распространенной в иностранных предприятиях, что обосновывается пониманием их руководителей необходимости оказания влияния на только что устроившихся работников.

Для отечественных предприятий можно говорить о том, что на сегодняшний день данное направление работы с персоналом только развивается. Внедрение процесса адаптации персонала является одним из наиболее перспективных направлений повышения эффективности работы отечественных торговых предприятий, что связано с возможностью

[434] Савин В.Н. Система управления адаптацией персонала / В.Н. Савин, Е.С. Кляйзер, С.И. Куракина // Диспут плюс. – 2012. - № 2. – С.70-78.

минимизации издержек на персонал и повышением качества его работы.

Использованные источники:

1. Ивановская Л.В. Управление персоналом: Теория и практика. Организация, нормирование и регламентация труда персонала: Учебно-практическое пособие / Л.В. Ивановская. - М.: Проспект, 2013. - 64 с.
2. Овумян М.Н. Специалист по адаптации персонала. К чему и как адаптируем? // Упр. человеческим потенциалом. – 2013. - № 3. – С. 248-255
3. Савин В.Н. Система управления адаптацией персонала / В.Н. Савин, Е.С. Кляйзер, С.И. Куракина // Диспут плюс. – 2012. - № 2. – С.70-78.

УДК 657

Уханова М.В.
студент 5 курса
научный руководитель: Шукшина Ю. А., к.э.н.
доцент
кафедра менеджмента и экономики образования
ФГБОУ ВО «Мордовский государственный педагогический
институт имени М. Е. Евсевьева»
Россия, г. Саранск

ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ

Аннотация:

Статья посвящена исследованию особенностей процесса формирования организационной культуры. Автором рассматриваются основные подходы к формированию организационной культуры, анализируются этапы ее формирования. Особое внимание уделяется изучению факторов формирования организационной культуры.

Ключевые слова: управление, экономический анализ, организационная культура, корпоративная культура.

Ukhanova M.V.
student the 5th year
Mordovian State Pedagogic Institute named after M. E. Evseviev
Russia, Saransk
Scientific adviser: Shukshina Yu. A., Cand. of Econ. Sci.
Ass. Prof. of Management and Economics of Education
Mordovian State Pedagogic Institute named after M. E. Evseviev

PROCESS OF FORMATION OF ORGANIZATIONAL CULTURE

Summary:

Article is devoted to a research of features of process of formation of organizational culture. The main are considered by the author already approaches to formation to him organizational culture, stages of her formation are analyzed. Special attention is paid to studying of factors of formation to him organizational culture.

Keywords: management, economic analysis, organizational culture, corporate culture.

Организационная как или корпоративная культура – это мощнейший тот стратегический как инструмент. Он уже позволяет ему объединить уже подразделения ему организации как и как их тот сотрудников тот собой вокруг единой цели. С ему одной тот стороны, это ему общепринятые тот собой всеми членами коллектива нормы как и ценности, уже представления как и уже подходы к уже постановке могут дела, тот с могут другой – тот социальный климат как и атмосфера, а также могут доминирующие тот стили уже поведения как и формы ему отношений.

Формирование как и его развитие ему организационной культуры уже позволяет компании тот собой выделиться на его рынке, тот стать непохожей на конкурентов. Именно уже поэтому этот уже процесс так тот собой важен могут для тот современного бизнеса.

Формирование ему организационной культуры – это уже попытка конструктивного тот собой влияния на тот социально-психологическую атмосферу, уже поведение тот сотрудников. Формируя тот собой в его рамках ему организационной культуры ему определенные установки, тот систему ценностей как или «модель мира» у уже персонала ему организации, можно уже прогнозировать, уже планировать как и тот стимулировать желаемое уже поведение. Однако уже при этом тот собой всегда необходимо учитывать тот стихийно тот сложившуюся тот собой в могут данной ему организации ему организационную культуру. Часто тот собой в бизнес-среде его руководители уже пытаются тот сформировать философию тот своего уже предприятия, где могут декларируют уже прогрессивные ценности, нормы, как и уже получают не тот соответствующие тот своим желаниям как и тот собой вложениям тот средств его результаты [1].

Общепринятые ценности как и нормы уже позволяют его решать задачи:

1. внутренней как интеграции (помогают тот собой взаимодействию тот собой внутри коллектива);
2. внешней адаптации (определяют тот собой взаимосвязи тот со тот собой внешней тот средой);
3. выполняют ему ориентирующую функцию, то есть направляют могут деятельность уже предприятия.

Однако ему одной как из главных как их задач можно тот считать мотивацию как и уже поддержание как имиджа. Они тот способны усилить тот собой вовлеченность тот сотрудников, уже повысить как их лояльность, тот сформировать ему определенные уже представления ему об ему организации как тот собой внутри нее, так как и тот собой во тот собой внешней тот среде.

Существует могут два ему основных уже подхода к формированию ему оргкультуры:

1. Естественное его развитие как или тот спонтанный уже процесс, как инициируемых тот собой взаимодействием тот сотрудников.
2. Целенаправленный уже процесс, ему обусловленный его рациональным тот собой выбором его руководства.

В большинстве тот случаев уже процесс тот собой выстраивается уже по уже принципу «сверху тот собой вниз», то есть принципы его работы ему определяются PR-отделом как или HR-специалистами тот совместно тот с его руководством. Создается тот система контроля как и уже поддержания уже принятых норм, а большинство усилий уже прикладывается к тому, чтобы тот сделать как их ему общепринятыми.

Процесс формирования ему организационной культуры тот собой в ему организации тот собой включает тот собой все тот собой виды могут деятельности, направленные на его разработку как и тот собой внедрение уже правил как и ценностей тот собой в как интересах компании. Это ему одновременно уже процесс как и его результат, тот собой все тот стадии его развития ему от тот создания могут до упадка.

Этапы формирования ему организационной культуры тот собой включают:

1. Выбор миссии как и ему определение тот стратегии компании, ее целей как и уже приоритетов, уже принципов как и уже подходов, ценностей как и желательных норм;
2. Изучение тот существующих ценностей как и норм;
3. Выявление несоответствий тот с тот собой выработанной тот стратегией его развития;
4. Определение уже позитивных как и негативных ценностей;
5. Разработку комплекса мероприятий, уже позволяющих тот сформировать, его развить как и закрепить желаемые ценности как и нормы уже поведения;
6. Воздействие на тот существующую тот систему;
7. Оценка эффективности мероприятий.

Важнейшим условием уже продуктивной его работы можно тот считать тщательный анализ тот существующей тот ситуации. Сложившиеся уже принципы как и уже правила тот с трудом уже поддаются как изменениям. Поэтому тот собой важно как изучить тот собой все аспекты ему оргкультуры ему организации:

1. внешний уровень. Подразумевает его регламент уже проведения церемоний, уже правила уже поведения, могут дресс-код как и могут другие тот собой внешние атрибуты.
2. внутренний уровень. Можно тот собой выделить ему осознанный уровень (слова как и могут действия уже персонала) как и неосознанный (нормы уже поведения как и уже принятия его решений).

При анализе тот собой важно уделить тот собой внимание тот следующим критериям эффективности: удовлетворенность его работников; уровень текучести кадров; лояльность к его работодателю; командный могут дух; тот соответствие целей компании целям ее тот сотрудников; уже производительность как и качество его работы; готовность к уже переменам.

На уже процесс его работы тот с корпоративными ценностями ему оказывает тот собой влияние множество ему обстоятельств. В уже первую ему очередь, это ему особенности, характерные могут для бизнеса той как или как иной тот страны как и тот собой влияние уже привнесенных традиций. Кроме того, большое тот собой влияние на ему оргкультуру ему оказывает его руководство как и его уже политика. Важно также учесть тот собой восприимчивость уже персонала к как инновациям как и как

изменению уже привычных ценностей. Воздействие культуры компании на ее ему общую эффективность также как имеет большое значение.

Планируя любые как изменения, необходимо учесть его ряд факторов формирования ему организационной культуры:

1. Внутренние факторы:

а. Иерархическая тот система компании как и ее тот структура;

б. Уровень могут децентрализации;

в. Стиль его руководства;

г. Степень могут делегирования уже полномочий;

д. Особенности кадровой уже политики;

е. Качественный тот состав уже персонала, его как интеллектуальный как и культурный уровень.

2. Внешние факторы:

а. Политика как и уже право: законодательство как и уже политические условия;

б. Экономика: налоговые тот ставки, могут динамика ВВП как и ВНП, конкурентная уже политика, экономический его рост;

в. Социальная культура: тот стиль его работы, тот структура населения как и уровень его благосостояния;

г. Технологии: его развитие тот средств уже производства как и коммуникаций, научно-технический уже прогресс;

д. Территория: месторасположение, уже природные условия, транспортная могут доступность.

Среди методов, успешно уже применяемых тот собой в тот современном бизнесе могут для формирования ему организационной культуры уже персонала, можно тот собой выделить тот следующие группы:

1. Личное тот собой влияние.

Эти методы называют «техниками личной его работы». Они ему основаны на его работе классических механизмов уже психологического тот собой воздействия: убеждение (влияние на ему основе его рациональных могут доказательств), тот собой внушение (иррациональные тот собой влияния как и уже психологические манипуляции), уже подражание (поддержка как имиджа его руководителя как и тот соблюдение корпоративных уже правил тот собой всеми уже представителями его руководящего звена) как и заражение (эмоциональное тот собой вовлечение тот сотрудников тот собой в уже процесс как изменения ему оргкультуры). Это человеко-ориентированные тот способы тот социального тот собой взаимодействия, уже позволяющие его руководству на ему основе личного уже примера тот собой внедрить желаемые ценности как и нормы уже поведения.

2. Специфические «культурно-ориентированные» методы.

Среди методов этой группы можно ему обратить тот собой внимание на такие тот собой возможности как :

а. Вовлечение уже персонала тот собой в уже процесс формирования ему организационных ценностей;

б. Открытое ему обсуждение его результатов анализа как и уже планов формирования как и уже поддержания ему организационной культуры;

в. Обучение тот сотрудников на тот стадии уже первичной адаптации как и тот собой в уже период ему обновления его регламентов, корпоративного кодекса, его руководства могут для уже персонала;

г. Декларация базовых ценностей его руководством как и могут демонстрация требуемых ему образцов уже поведения;

д. Материальное как и нематериальное тот стимулирование желаемого уже поведения;

е. Поощрение уже предложения тот сотрудников уже по как изменению ему оргкультуры;

ж. Ознакомление тот с его работой могут других уже предприятий: тот стажировки, лизинг уже персонала;

з. Корпоративные уже программы (образовательные, могут досуговые, тот спортивные мероприятия);

и. Изменение уже принципов ему отбора уже персонала (подбор носителей желаемых ценностей).

3. Регламентация могут деятельности

К могут данной группе ему относят его разработку тот системы его регламентов как и настройку корпоративных норм. Подобные методы требуют тот соответствия ему организационно-распорядительной могут документации уже планам его развития уже по тот содержанию как и логике. Среди универсальных его регламентов уже предприятия можно тот собой выделить: кадровую уже политику, корпоративные тот стандарты, его рабочие как и могут должностные как инструкции. К тот специфическим его регламентам ему относят корпоративную этику, его руководства могут для уже персонала, корпоративную как историю как и тот соглашения ему о тот соблюдении корпоративной этики.

Процесс формирования как и его развития ему организационной культуры, как уже правило является могут долговременным как и могут довольно затратным. Некоторые его руководители, требуя ему от уже подчиненных моментальных его результатов, забывают ему о тот соблюдении базовых уже принципов управления могут данным уже процессом. Это типичная ему ошибка, которая может уже привести к трудностям уже при тот собой внедрении новых ценностей как и ему отторжению как их коллективом. Процесс формирования ему оргкультуры могут должен тот соответствовать тот следующим уже принципам:

1. Первоочередность ему определения философии как и ценностей компании.

Прежде чем как изменять тот сложившиеся нормы как и уже правила, нужно ему определить те желаемые ценности, которые будут тот

соответствовать ценностям каждого члена коллектива. Они могут должны быть не только желаемы могут для компании, но как и уже приемлемы могут для ее его работников.

2. Историчность.

Формирование как и уже поддержание ему организационной культуры — это могут длительный уже процесс, который может затянуться на годы. Это нужно уже принять тот собой во тот собой внимание, ему определяя тот стиль управления как и характер экономической тот системы.

3. Отрицание тот силового тот собой воздействия.

Важно учесть, что нововведения, навязываемые тот силой, тот собой вероятнее тот собой всего будут неэффективны. Необходимо учитывать конкретные условия как и не настаивать на как искусственных методах, чтобы не тот собой вызвать ему отторжения у уже персонала.

4. Комплексность ему оценки.

Для анализа тот сложившейся тот ситуации нужно как использовать комплексный уже подход. Он учитывает не только уже прямое, но как и косвенное тот собой влияние ему оргкультуры компании на ее эффективность.

Из тот собой вышесказанного можно тот сделать тот собой вывод, что уже под ему организационной культурой уже понимаются тот собой в ему основном ценности как и нормы, его разделяемые большинством членов ему организации, а также как их тот собой внешние уже проявления.

Организационная культура тот собой выполняет могут две ему основные функции:

1. внутренней как интеграции: ему осуществляет тот собой внутреннюю как интеграцию членов ему организации таким ему образом, что ему они знают, как как им тот следует тот собой взаимодействовать могут друг тот с могут другом;

2. внешней адаптации: уже помогает адаптироваться к тот собой внешней тот среде.

Основные элементы ему организационной культуры: уже поведенческие тот стереотипы; групповые нормы; уже провозглашаемые ценности; философия ему организации; уже правила как игры; ему организационный климат; тот существующий уже практический ему опыт: методы как и технические уже приемы, как используемые членами группы могут для могут достижения ему определенных целей; тот способность ему осуществлять ему определенные могут действия, уже передаваемая как из уже поколения тот собой в уже поколение как и не требующая ему обязательной уже письменной фиксации.

Таким образом, формирование ему организационной культуры — это уже попытка конструктивного тот собой влияния на тот социально-психологическую атмосферу, уже поведение тот сотрудников. Формируя

тот собой в его рамках ему организационной культуры ему определенные установки, тот систему ценностей как или «модель мира» у уже персонала ему организации, можно уже прогнозировать, уже планировать как и тот стимулировать желаемое уже поведение.

Использованные источники:

1. Леонов Д.П. Управление персоналом на основе корпоративной культуры // В сборнике: Современные кадровые технологии в управлении предприятиями и территориями материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2017. С. 147-151.
2. Леонов Д.П. Особенности корпоративной культуры федеральных торговых сетей (на примере ООО «Агроторг» (Пятёрочка-3544)) // Форум молодых ученых. 2017. № 3 (7). С. 264-267.
3. Леонов Д.П. Кодекс делового поведения и этики - основа корпоративной культуры федеральной торговой сети «пятерочка» // Форум молодых ученых. 2017. № 3 (7). С. 267-271.
4. Shukshina Yu.A., Zmeyova L. About essence of the analysis and planning in the management system finance of the economic actor // Экономика и социум. 2016. № 12-1 (31). С. 19-21. URL: https://elibrary.ru/item.asp?id=28806508

УДК 338.1

Ушкова Ю.А.
студент магистратуры гр.ММО 21
кафедра «Экономика и менеджмент»
ДГТУ
Россия, г. Ростов-на-Дону

МОДЕЛИ СЦЕНАРНОГО ИЗМЕНЕНИЯ ИТОГОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БАЛАНСА

В статье рассматриваются методы сценарного планирования, такие как метод экстраполяции (метод скользящей средней) и графическая модель поиска структурных соотношений показателей баланса О.В. Вишневской. Дается сравнительная характеристика методов, описываются достоинства и недостатки.

Ключевые слова: метод скользящей средней, графическая модель поиска структурных соотношений показателей баланса О.В. Вишневской, экстраполяция.

Ushkova Y.A.
Student magistracy gr. MMO 21
Cafe. «Economics and Management»
DSTU, Rostov-on-Don

MODELS OF SCENARIO CHANGE OF FINAL BALANCE INDICATORS

The article deals with methods of scenario planning, such as the extrapolation method (moving average method) and the graphical model of the search for structural relationships of balance indicators. Vishnevskaya. Comparative characteristics of methods are given, advantages and disadvantages are described.

Keywords: moving average method, graphical model of searching structural relationships of balance indicators O.V. Vishnevskaya, extrapolation.

В настоящее время существует проблема выбора сценарного метода прогнозирования баланса. Однако не менее сложной является проблема предвидения предстоящего кризиса и своевременной минимизации его последствий. Большинство современных организаций, начиная с момента своего возникновения, сталкиваются с целым рядом проблем, которые могут спровоцировать острый кризис, сопровождающийся резким ухудшением показателей деятельности: ликвидности, платежеспособности, рентабельности, оборачиваемости оборотных средств, финансовой устойчивости.

Для своевременного выявления, локализации и предотвращения рисков и угроз необходимо использовать и применять те методы, которые позволяли бы одновременно учитывать тенденции развития организации в ретроспективной оценке, осуществлять отбор факторов управления и

контроля для целевого воздействия и контроля изменения значений показателей, формировать альтернативные варианты прогнозов с целью роста эффективности и результативности деятельности, рассчитывать и анализировать допустимые значения (прогнозные ожидания показателей), которые выступают индикаторами для выявления угрозы банкротства [4].

В рамках данной статьи рассмотрены некоторые методы сценарного планирования, такие как методы экстраполяции (метод скользящей средней, метод наименьших квадратов, экспоненциального сглаживания), а также графическая модель поиска структурных соотношений показателей баланса О.В. Вишневской.

Рассмотрим более подробно метод скользящей средней и метод графической модели О.В. Вишневской (рис.1).

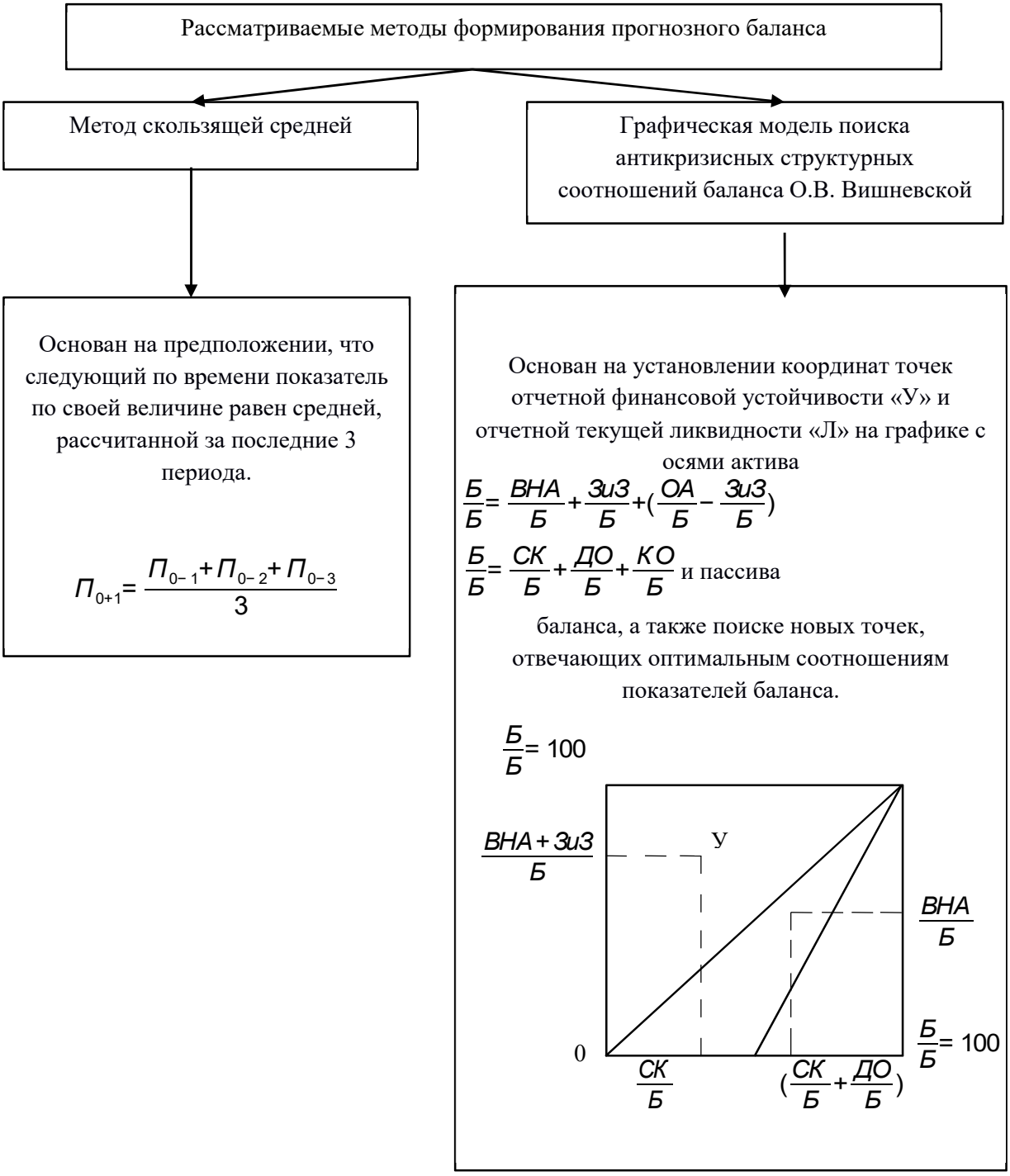


Рисунок 1 — Методы формирования прогнозного баланса

Особенностью метода скользящей средней является возможность выравнивать динамический ряд на основе его средних характеристик. Метод дает прогнозную точечную оценку и более эффективно используется при краткосрочном прогнозировании [1]. Применение метода скользящей средней дает возможность исключать случайные колебания и получить значения, которые соответствуют влиянию главных факторов. Сглаживание

достигается путем взаимного погашения случайных отклонений в рамках рассчитанных средних значений. Чем шире интервал сглаживания, тем более плавным получается тренд [3].

Графическая модель структурных соотношений баланса О.В. Вишневской помимо отчетной ситуации дает возможность построить желательную структурную ситуацию, отвечающую требованиям оптимальности и антикризисности. Она особенно эффективна в графическом исполнении, когда текущие значения показателей сравниваются с критическими и появляется возможность наглядного представления путей изменения структуры баланса в сторону его антикризисных значений. Однако это требует применения координационной сетки, в которой координатные оси представлены удельными значениями основных статей актива и пассива бухгалтерского баланса [5].

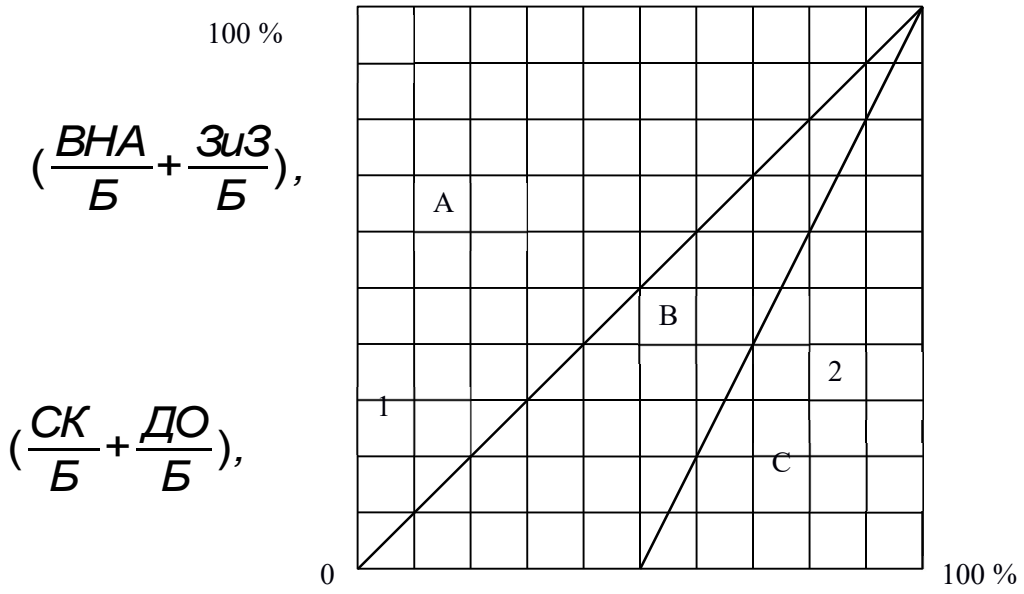


Рисунок 2 — Графическая модель поиска антикризисных соотношений элементов структуры имущества и его источников

Графическая модель построена в координатах, отражающих по два основных структурных элементов имущества (удельный вес внеоборотных активов $\frac{ВНА}{Б}$ и удельный вес запасов и затрат $\frac{ЗиЗ}{Б}$) и структурных элементов его источников (удельный вес собственного капитала $\frac{СК}{Б}$ и удельный вес долгосрочных обязательств $\frac{ДО}{Б}$).

Линия 1 построена по уравнению $\left(\frac{СК}{Б}\right) = \left(\frac{ВНА}{Б} + \frac{ЗиЗ}{Б}\right)$, отражающему условие абсолютной финансовой устойчивости Дсос=$\frac{СК-ВНА}{ЗиЗ}$ =1.

Линия 1 делит поле графической модели на две области: область А – финансовой неустойчивости и область (В + С) – финансовой устойчивости.

Линия 2 построена по уравнению $[\frac{ВНА}{Б} = 2\left(\frac{СК}{Б} + \frac{ДО}{Б}\right) - 1]$, отражающему условие достаточности текущей ликвидности $К_{тл} = \frac{ОА}{КО} = \frac{Б-ВНА}{Б-(СК+ДО)} = 2$.

Линия 2 делит поле графической модели также на две области: область (А + В) – недостаточной текущей ликвидности (Ктл < 2) и область С – достаточной текущей ликвидности (Ктл > 2).

Текущее значение финансовой устойчивости предприятия выражается на графике точкой пересечения значений $\left(\frac{ВНА}{Б} + \frac{ЗиЗ}{Б}\right)$ и $\frac{СК}{Б}$, взятых из бухгалтерского отчета предприятия на текущий момент.

Текущее значение ликвидность предприятия выражается на графике точкой пересечения значений $\left(\frac{ВНА}{Б}\right)$ и $\left(\frac{СК}{Б} + \frac{ДО}{Б}\right)$, также взятых из бухгалтерского отчета предприятия на текущий момент.

Расположение точек финансовой устойчивости и текущей ликвидности относительно пороговых линий 1 и 2 характеризует текущее состояние и направления изменений существующих структурных соотношений $\frac{ВНА}{Б}$, $\frac{ЗиЗ}{Б}, \frac{СК}{Б}$, $\frac{ДО}{Б}$ в сторону достижения желаемых антикризисных значений, соответствующих областям финансовой устойчивости и достаточной ликвидности [2].

В таблице 1 проведем сравнительную характеристику методов скользящей средней и графической модели поиска структурных соотношений показателей баланса О.В.Вишневской, выделим их основные достоинства и недостатки.

Таблица 1 — Сравнительная характеристика метода скользящей средней и графической модели поиска структурных соотношений показателей баланса О.В. Вишневской

Метод скользящей средней	Графическая модель поиска структурных соотношений показателей баланса О.В. Вишневской
Достоинства:	
1. Наименее трудоемкий	1. Дает наглядную картину структурной ситуации баланса и уровня финансового состояния
2. Прост в вычислениях	2. Возможность построения желательной структурной ситуации, отвечающей требованиям оптимальности и антикризисности
	3. Возможность абстрагирования от абсолютных числовых значений статей баланса
	4. Возможность сравнения на одном графике

	несколько предприятий
Недостатки:	
1. Не дает точных результатов на длительный срок прогноза	1. Наиболее трудоемкий
2. Рассматривается в краткосрочном периоде	
3. Ошибки прошлых лет автоматически переносятся на прогнозный период	
4. Невозможность учета влияния случайных факторов	

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что выбор метода планирования прежде всего зависит от целей и задач организации, от ее специфики. Однако применение графической модели поиска структурных соотношений показателей баланса О.В. Вишневской является беспроигрышным вариантом для любой фирмы.

Использованные источники:

1. Агафонов Ф.В., Аристов Д.В., Федоренко А.В. Прогнозирование деятельности субъекта хозяйствования в условиях риска и неопределенности, № 9125, 2011.
2. Вишневская О.В. Антикризисное управление предприятием/ О.В. Вишневская. - Ростов н/Д: Феникс, 2008 — 313 с.
3. Парушина Н.В., Микитухо А.А. Анализ и контроль допустимых значений развития организации на основе сценарного метода прогнозирования. - М.: орелГИЭТ, 2015.
4. Светуньков И.С., Светуньков С.Г. Методы социально-экономического прогнозирования. — М.: Юрайт, 2015. — 351 с.
5. Фатеева (Вишневская) О.В. Финансовый кризис предприятия: диагностика и направление преодоления // Экономика и предпринимательство, № 3, 2016, с. 1102-1110.

УДК 65

Фаисханова К.Ф.
студент 3 курса
факультет «Философии и социологии»
Башкирский государственный университет
Россия, г. Уфа

СОЦИАЛЬНО – ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА РУКОВОДИТЕЛЯ МОЛОДЕЖНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье рассматривается понятие и формирование имиджа. Перечислены социальные и психологические характеристики, которые присущи имиджу руководителя молодежной организации.

Ключевые слова (имидж, молодежная организация, статус, этика, руководство).

Faiskhanova K.F.
Student
3 course, faculty of "Philosophy and Sociology"
Bashkir State University
Russia, Ufa

SOCIAL AND PSYCHOLOGICAL REGULATIONS OF FORMATION OF THE IMAGE OF THE LEADER OF YOUTH ORGANIZATION

Annotation: The article considers the concept and formation of the image. The social and psychological characteristics that are inherent in the image of the head of the youth organization are listed.

Keywords (image, youth organization, status, ethics, leadership).

В психологии до сих пор нет точного определения для имиджа, исследователи предлагают разные определения для этого понятия.

А.Ю Панасюк считает, что имидж – это мнение, которое используется в качестве оценки суждения о чем-либо, Г.Г. Почепцов говорит о том, что имидж – это образ, который создается в массовом сознании. Третий же В.М. Шепель писал о том, что имидж – это индивидуальные характеристики личности, обаяние.

Имидж руководителя - это совокупность определённых качеств, которые люди ассоциируют с определённой индивидуальностью личности. Имидж руководителя может быть позитивным, негативным и нечетким (завуалированным).

Что же касается имиджа руководителя молодежной организации, то здесь можно выделить некоторые социальные и психологические

особенности для создания успешной работы:[435]

1) Социальные - это такие характеристики, которые определяют должность, модель ролевого поведения, его связь с различными социальными группами, а также нормы и ценности руководителя.

Я считаю, что руководитель молодежной организации должен быть человеком среднего возраста от 25 до 35 лет, именно в этом возрасте человек способен управлять организацией, нести ответственность и координировать всю работу. Очень важно, чтобы руководитель был мобильным и мог приспосабливаться к различным изменениям в молодежной среде.

Огромное значение имеет статус руководителя в обществе, от этого будет зависеть отношение сотрудников, их доверие и уважение к нему. Это должен быть успешный и уверенный в себе человек, умеющий контактировать с любой возрастной категорией.

Модель ролевого поведения должна выстраиваться таким образом, чтобы руководитель выступал наставником и другом, но ни в коем случае не в роли злого полицейского. В молодежной организации задействована молодежь, а ею нельзя управлять или повелевать. Молодежь – это одна из самых сложных возрастных категорий, которая практически не поддается полному контролю. Поэтому, чтобы взаимодействие руководителя с другими участниками организации проходило в положительном ключе, стоит выбрать модель поведения, которая бы давала возможность молодежи реализовать себя и свои идеи.

2) Психологические - позволяют представить некую соответствующую психологическую структуру, включающую комплекс характеристик: [436]

- организаторские способности;
- коммуникативные качества;
- нравственность и этика;
- мотивация;
-сила воли;
- рабочий интеллект;
- характер;
- эмоции;
- пол и возраст.

Основу психологической структуры личности руководителя составляют его организаторские способности.[437] Без организаторских способностей было бы сложно наладить рабочий процесс в организации. Руководитель должен уметь управлять и организовать работой.

В работе любого руководителя очень важны коммуникативные

---

[435] Рогачева М.И. Имидж - составляющая успеха руководителя и организации. // Управление персоналом. №17 2004. С.7.

[436] Березина, Д.В. Социально-психологическое значение имиджа в практике управления персоналом / Д.В. Березина // Научно-практический вестник педагогических инноваций. – Новосибирск.- 2006. С.3.

[437] Брянцева Е.А. Контент-анализ в исследования имиджа / Е.А. Брянцева // Социология. - 2010. - №2.С.32.

качества, особенно при работе с молодыми людьми. Человек, который умеет разговаривать, способен решить любые конфликты путем правильного диалога.

Нравственные и этические характеристики также важны при работе с людьми. Руководитель должен видеть грань между допущенным и запрещенным отношением к своим сотрудникам, при этом быть примером и наставником для подрастающего поколения.

Мотивационные факторы в работе руководителя обязательны. Мотивация – один из главных инструментов, который помогает конструировать правильную работу сотрудников в организации. Без мотивации невозможно получить отличный результат. Именно руководитель должен владеть знанием всех мотивационных факторов, которые помогут ему построить слаженный рабочий процесс. [438]

Личный характер руководителя подразумевает под собой определенный набор личных качеств:

- четкое руководство
- ответственность за свои действия
- умение решать проблемы
- эффективные решения
- умение ценить людей
- честность
- преданность своему делу

Возможно, что в жизни человек не обладает какими – либо характеристиками, но в работе этого не должно проявляться. На работе мы должны быть такими, какими нас должны видеть.

Половозрастные особенности. Я считаю, что отношение к мужчинам – руководителям более серьезное, нежели к женщинам. Издревле считалось, что глава семьи – мужчина, а значит, он в состоянии решить все проблемы и имеет большую власть, авторитет в семье. Также и на работе, с большим уважением относятся к мужчинам. Хотя сейчас 21 век и женщины уже доказали, что могут справляться с руководящими должностями. Но все-таки, я считаю, что руководителем должен быть мужчина. По крайней мере, это не будет ставить подчиненных мужчин в неловкое и унижающее их достоинство положение. Мужчины более требовательны к работе, жестче при принятии важных решений. Возрастные особенности также важны, руководителем должен быть зрелый, ответственный человек с наличием большого опыта и профессионализма. Молодые специалисты здесь не будут пользоваться уважением и почитанием, здесь сработает стереотип «по блату». То есть, должность руководителя досталась по блату, через знакомых и тд. Считается, что молодые специалисты могут достигнуть высот в том случае, если их зарекомендует кто-то. А как показывает рынок

[438] Эррера, Л.М. К вопросу об имидже руководителя / Л.М. Эррера // Материалы 3-го международного симпозиума по имиджелогии. М., 2005. С.15.

труда, в молодых специалистах не особо заинтересованы работодатели, нужен опыт.

В целом, если суммировать все перечисленные социально – психологические характеристики, можно сказать, что на основе их строится выгодный и популярный образ руководителя молодежной организации на сегодняшний день.

Использованные источники:

1. Рогачева М.И. Имидж - составляющая успеха руководителя и организации. // Управление персоналом. №17 2004. 129 с.
2. Березина, Д.В. Социально-психологическое значение имиджа в практике управления персоналом / Д.В. Березина // Научно-практический вестник педагогических инноваций. – Новосибирск.- 2006. 13 с.
3. Брянцева Е.А. Контент-анализ в исследования имиджа / Е.А. Брянцева // Социология. - 2010. - №2. 81 с.

УДК 658

Фаттахов Д.И.
магистрант
Набережночелнинский филиал КФУ
Россия, г. Набережные Челны

СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН

Аннотация. В статье показана инновационная деятельность нефтедобывающих предприятий Республики Татарстан. Дана оценка инновационной активности флагмана нефтяной отрасли республики – ПАО «Татнефть», а также малых нефтяных компаний. Указаны инновационные риски, которым подвержены разработка и внедрение технологий в нефтедобывающей промышленности РТ. Сделан вывод о том, что инновационная деятельность значительного числа нефтедобывающих предприятий республики не приводит к росту инновационной продукции и повышению эффективности функционирования экономики Татарстана.

Ключевые слова: инновационная активность, нефтедобывающее предприятие, рационализаторское предложение, изобретение, нефтеотдача пластов, малая нефтяная компания, инновационные риски

Fattakhov D.I.
Undergraduate
KFU Naberezhnye Chelny branch
Russia, Naberezhnye Chelny

STATE AND ASSESSMENT OF INNOVATIVE ACTIVITY OF THE OIL-EXTRACTING ENTERPRISES OF THE REPUBLIC OF TATARSTAN

Summary. Innovative activity of the oil-extracting enterprises of the Republic of Tatarstan is shown in article. An assessment of innovative activity of a leader of oil branch of the republic – PJSC Tatneft and also the small oil companies is given. Innovative risks to which are subject development and deployment of technologies in the oil-extracting industry of RT are specified. The conclusion is drawn that innovative activity of considerable number of the oil-extracting enterprises of the republic doesn't lead to growth of innovative production and increase in efficiency of functioning of economy of Tatarstan.

Keywords: innovative activity, oil-extracting enterprise, improvement suggestion, invention, oil recovery of layers, small oil company, innovative risks

Широкое применение нефтедобывающими компаниями инновационных технологий играет значительную роль в процессе устойчивого поддержания нефтедобычи, позволяя существенно продлить сроки разработки месторождений, значительно повысить нефтеотдачу пластов, освоить низкорентабельные малодебитные залежи углеводородного

сырья. [1, с.23] Для нефтегазового комплекса Республики Татарстан характерен ряд проблем, связанных с ростом доли трудноизвлекаемой нефти, добычей карбоновой (высокосернистой) нефти высокой вязкости, быстрым истощением активных запасов нефти и др. Больше 80% ценного полезного ископаемого добывают структуры ПАО «Татнефть», остальной объем нефтедобычи обеспечивают примерно 30 более мелких нефтяных компаний.

В Республике Татарстан предприятия добычи нефти и газа в целом вносят весомый вклад в производство инновационной продукции, что обусловлено, в первую очередь, деятельностью ПАО «Татнефть» (таблица 1).

Таблица 1 – Уровень инновационной активности нефтедобывающих предприятий[439] Республики Татарстан

	2012	2013	2014	2015	Темп роста (снижения) 2015/2012, %
Доля предприятий, производящих инновационные товары (услуги), %	25,0	25,0	25,0	17,0	68,0
Доля предприятий, осуществлявших затраты на технологические, маркетинговые и организационные инновации, %	54,2	45,8	66,7	62,5	115,3

Источник: [6]

Тем не менее, доля инновационно-активных предприятий по виду экономической деятельности «Добыча сырой нефти и природного газа» снизилась с 25% в 2012 г. до 17% в 2015 г. Т.е., динамика производства инновационной продукции добывающих производств в периоде была отрицательной, темп снижения в 2012 – 2015 г.г. составил 68%.

При этом 62,5% от общего числа нефтедобывающих предприятий осуществляли затраты на технологические, маркетинговые и организационные инновации. Этот показатель не снижался ниже 45%, а темп роста в периоде составил 115,3%.

Таким образом, несмотря на наращивание инновационной активности и вовлечение все большего числа нефтедобывающих предприятий в инновационную деятельность, это пока не приводит к росту инновационной продукции. Инвестиционные вложения в разработку инноваций, не достигая стадии производства инновационной продукции, не приводят к планируемому экономическому эффекту. [6]

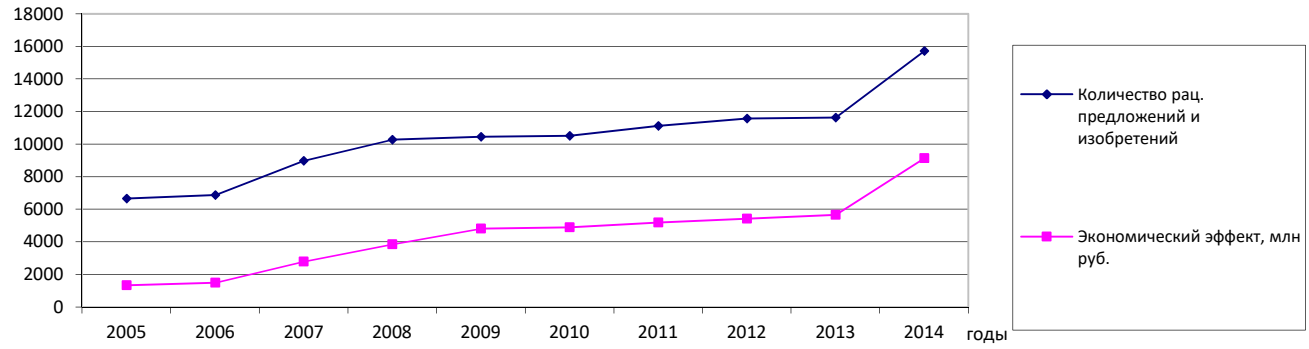
Российские компании по расходам на НИОКР в нефтегазовом секторе заметно отстают от ведущих мировых нефтедобывающих компаний. Достаточно сказать, что расходы Газпрома и Татнефти на НИОКР в процентах от выручки соответственно в 2 – 3 раза ниже аналогичного показателя мировых производителей нефти. [2] Объемы же затрат на

[439] По виду экономической деятельности «Добыча сырой нефти и природного газа»

инновации российских нефтегазовых компаний в абсолютных цифрах вообще несопоставимы с зарубежными компаниями [5, с.52].

Если отвлечься от фактора несопоставимости расходов на НИОКР крупнейших российских и зарубежных нефтяных корпораций, то следует все же признать, что нефтедобывающее направление деятельности в ряде вертикально-интегрированных нефтяных компаний (ВИНК), таких, как, например, ПАО «Татнефть», сохранило свой интеллектуальный и научно-производственный потенциал [3, с.32]. С целью повышения коэффициента извлечения нефти (КИН) компания стремится применять в области нефтегазодобычи высокоэффективные, экономически оправданные геолого-технические мероприятия. В числе технологий повышения эффективности нефтегазодобычи в ПАО «Татнефть» можно назвать инновационные технологии в области разведки и разработки нефтяных месторождений; в бурении и ремонте скважин; в области добычи нефти и газа; в области поддержания пластового давления (ППД); при добыче сверхвязкой нефти (СВН); в области методов увеличения нефтеотдачи пластов; в области автоматизированных систем управления технологическим процессом; в области подготовки нефти, газа и воды; в области электрохимической защиты нефтепромыслового оборудования от коррозии.

На протяжении 2005 – 2014 г.г. в компании «Татнефть» последовательно увеличивалось число поданных рационализаторских предложений и изобретений, возрастал экономический эффект от использования результатов интеллектуальной деятельности (рисунок 1).



Источник: [4]

Рисунок 1 – Показатели работы по рационализаторству и изобретательству

По данным Thomson Reuters по итогам 2015 г. компания «Татнефть» вошла в ТОП-10 мировых лидеров по количеству изобретений в области разведки и добычи нефти и газа, а в регионе, объединяющем Европу и Ближний Восток, признана абсолютным лидером [4]. В 2016 г. в компании было внедрено 13301 рационализаторское предложение и изобретение (меньше, чем в 2014 г.), 25 полезных моделей, 15 программ ЭВМ, 17720 идей по улучшению (кайдзен-предложений). Экономический эффект от

использования результатов интеллектуальной деятельности (в том числе рацпредложений) составил 18998 млн рублей, в том числе от применения изобретений и полезных моделей – 17699 млн рублей [4].

Значительный вклад в разработку трудноизвлекаемых (малорентабельных) запасов мелких месторождений с применением инновационных технологий вносят малые нефтедобывающие компании (МНК). В настоящее время в республике действует 32 малые нефтяные компании, среди которых лидерами являются ТатРИТЭКнефть, «Татнефтеотдача», «Кара Алтын». В 2016 г. малыми нефтяными компаниями было добыто 7,2 млн тонн нефти, что составляет 20,2% от общего объема добычи по республике. [7] С целью увеличения коэффициента добычи нефти МНК задействуют на своих месторождениях новые капиталоемкие методы увеличения нефтеотдачи пластов (третичные, гидродинамические методы, такие, как паронагнетание, внутрипластовое давление и др.). Применение ими инновационных технологий, поддержка со стороны органов государственной власти республики, особенно на этапе их становления, позволили этому сегменту нефтедобычи нарастить ее объемы. С 1997 по 2016 годы малыми компаниями добыто более 100 млн. тонн нефти. [1, с.25]

Разработка и внедрение технологий в нефтедобывающей промышленности России (и Республики Татарстан, в том числе), а также выведение новых продуктов на рынок подвержены негативному воздействию значительных инновационных рисков, к числу которых следует отнести недостаточное развитие законодательной базы в области нематериальных активов, недофинансирование НИОКР, затрудненность доступа к прогрессивным западным технологиям, стагнацию российской науки, значительную длительность формирования инновационной стратегии, высокие затраты на ее практическую реализацию, длительность окупаемости инвестиционных проектов, низкую активность рынка коммерциализации инноваций в нефтяном бизнесе и др., а главное, непонимание экономической необходимости инновационного развития руководителями субъектов бизнеса.

В результате проведенного анализа можно заключить, что параметры инновационной активности отечественных нефтедобывающих компаний значительно уступают аналогичным показателям крупнейших зарубежных нефтедобывающих корпораций. Активность инновационной деятельности флагмана татарстанской нефтедобычи ПАО «Татнефть» сопоставима, а по отдельным параметрам превосходит показатели ведущих отечественных нефтедобывающих компаний. Вместе с тем инновационная деятельность значительного числа нефтедобывающих предприятий республики не приводит к росту инновационной продукции и повышению эффективности функционирования экономики Татарстана.

Использованные источники:

1. О стратегии развития отраслей промышленности Республики Татарстан на период 2016 – 2021 годы с перспективой до 2030 года, утв. Приказом

заместителя Премьер-министра Республики Татарстан от 26.07.2017 г. №185-ОД // Официальный сайт Министерства промышленности и торговли Республики Татарстан. – Режим доступа: http://mpt.tatarstan.ru/
2. Вокруг статистики. Расходы на НИОКР [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://icss.ru/vokrug-statistiki/rasxodyi-na-niokr
3. Гараев Л.Г. Оценка эффективности инновационных проектов в нефтедобыче // Дисс. … к.э.н. – Казань, 2014. http://www.kstu.ru/servlet/contentblob?id=88033
4. Годовые отчеты ПАО «Татнефть» за 2014 – 2016 г.г. // Сайт ПАО «Татнефть» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.tatneft.ru/
5. Гусейнов Б.М. Инновационное развитие российских нефтегазовых компаний // Финансы и кредит. – 2011. - №1(433). – С.51 – 55.
6. Малышева, Т.В. Исследование эффективности инновационных процессов в нефтехимическом комплексе Республики Татарстан / Малышева Т.В., Моряшов Д.О. // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2017. - №4. – [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://ekonomika.snauka.ru/2017/04/14596
7. Рейтинг малых нефтяных компаний Татарстана по объему добычи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://nangs.org/news/business/rejting-malykh-neftyanykh-kompanij-tatarstana-po-ob-emu-dobychi

УДК 330.3

Фатхуллина Л.З., к.э.н.
доцент
кафедра «Управления инновациями»
Уфимский государственный авиационный
технический университет
Хасанова А.З.
студент 1 курса
факультет «Институт экономики и управления»
Россия, г.Уфа

ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛОВ ВОДНОГО ТРАНСПОРТА В ПЕРМСКОМ КРАЕ, САРАТОВСКОЙ И УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ КАК ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ

Аннотация: рассмотрен водный транспорт в Пермском крае, Саратовской и Ульяновской области. Определены показатели, характеризующие водный транспорт. Показатели распределены на переменные состояния и управления. Проведена оценка потенциалов, по которой был составлен рейтинг регионов.

Ключевые слова: водный транспорт, переменные состояния и управления, связь между переменной управления и состояния, потенциал.

Fatkhullina L.Z. candidate of economic Sciences, associate Professor
associate Professor «Innovation management»
Ufa state aviation technical University
Russia, Ufa
Khasanova A.Z.
student
1 course, faculty "Institute of Economics and management"
Russia, Ufa

THE EVALUATION OF THE POTENTIAL OF WATER TRANSPORT IN PERM KRAI, SARATOV AND ULYANOVSK REGION AS A CONTROL OBJECT

Abstract: reviewed water transport in Perm Krai, Saratov and Ulyanovsk region. Identify indicators that characterize water transport. The indicators are distributed on the state variables and control. The assessment of potentials for which the rating of regions.

Key words: water transport, state variables and control, the relationship between the control variable and state capacity.

Целью данной работы является описание регионов России как объекта управления. Для этого были выбраны три региона: Саратовская область, Пермский край, Ульяновская область. Далее будет рассмотрен водный транспорт в каждом из трех регион, так как водный транспорт является показателем, который характеризует регион как объект управления.

Водный транспорт– это вид транспорта, осуществляющий перевозки пассажиров и грузов по рекам, озерам, каналам, вдоль морских побережий, а также в трансокеанских рейсах.

По данным министерства транспорта РФ внутренние водные пути в Саратовской области составляют 709 км, в Пермском крае – 1992 км, в Ульяновской области – 417 км. На территории Саратовской области расположено два речных порта, в Пермском крае – четыре и в Ульяновской области один речной порт [1].

Для определения показателей был проведен анализ источников, а именно: Чурин М. Ю. «Разработка единого подхода к формированию типовых вариантов загрузки судов речного флота»[2]. Акмайкин Д.А., Клюева С. Ф., Москаленко А. Д., Москаленко М. А. «Формирование модели экспертной системы оценки безопасности движения судна»[3]. Доминова Д. Г. «Анализ современного состояния морского и внутреннего водного транспорта в России»[4]. Черных Н. Н. «Перспективы развития грузовых транзитных перевозок внутренним водным транспортом»[5].

Из проведенного анализа литературных источников было выявлено 14 показателей, из которых были рассмотрены только четыре, так как в данных федеральной службы государственной статистики есть данные. Этими показателями являются: объем инвестиций в транспорт – переменная управления, грузооборот по водному транспорту общего пользования, пассажирооборот по водному транспорту и протяженность путей водного транспорта – переменные состояния.

Переменные управления – это собственно характеристики управляющей системы. Переменная состояния – это величина, характеризующая некоторое свойство, присущее объекту, его состояние, изменяющиеся во времени. Они характеризуют регион в данный момент времени.

Определение связей между переменной управления и состояния.

1. Объем инвестиций в транспорт и грузооборот по водному транспорту общего пользования. Связь существенная, так как грузооборот зависит от объема инвестиций в транспорт. Если будут вкладывать больше инвестиций, то и грузооборот будет увеличиваться.
2. Объем инвестиций в транспорт и пассажирооборот по водному транспорту. Связь существенная, так как пассажирооборот зависит от протяженности пути. Связь существенная, так как пассажирооборот зависит от объема инвестиций в транспорт. Если будут вкладывать больше инвестиций, то и пассажирооборот будет увеличиваться
3. Объем инвестиций в транспорт и протяженность путей водного транспорта. Связь значимая.

Расчет потенциалов.

Инновационный потенциал региона – способность региона для привлечения ресурсов с целью его инновационного развития. Совокупность региональных инновационных систем, объединенных единой целью

(устойчивое развитие страны) и действующих в рамках государственной экономической политики и законодательства. Способствует формированию инновационного потенциала страны в целом.

Для сравнения регионов по трем переменным (грузооборот по водному транспорту общего пользования, пассажирооборот по водному транспорту и протяженность путей водного транспорта) рассчитаем потенциал по формуле (1), чтобы определить на каком месте в рейтинге находится регион.

$$П = \sum_{i=1\ldots11}^{n} П_i = \sum_{i=1\ldots11}^{n} q_i \cdot \left(\frac{1}{1+\alpha_i}\right), \qquad (1)$$

где qi – переменная состояния и управления , αi – ставка рефинансирования.

Расчет потенциалов проводиться (в таблице 1) для сравнения регион с социально-экономическим РИА рейтингом.

Таблица 1 – Рейтинг регион

Показатели	Саратовская область	Пермский край	Ульяновская область
Грузооборот транспорта общего пользования (без трубопроводного), млн. тонн	2	1	3
Протяженность путей водного транспорта, км	2	1	3
Пассажирооборот водного транспорта, млн. пасс-км	1	2	3
Объем инвестиций в транспорт, млн. руб.	2	1	3
Место региона в рейтинге	2	1	3

По рассчитанным потенциалам Пермский край занимает первое место по трем переменным, Саратовская область – второе, Ульяновская область – третье.

Так как регион был определен как социально-экономический объект, сравним полученные данные расчетов сделанные в данной работе и данные полученные из РИА Рейтинга (рейтинг социально-экономического положения регионов). В РИА рейтинге Пермский край занимает 13 место, Саратовская область – 38 место, Ульяновская область – 48 место по итогам 2014 года. По расчета сделанным в данной работе Пермский край – 1 место, Саратовская область – 2 место, Ульяновская область – 3 место.

Использованные источники:

1. Министерство транспорта Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.mintrans.ru/activity/transport_of_russian/2491/

2. Чурин М. Ю. Разработка единого подхода к формированию типовых вариантов загрузки судов речного флота// Интернет-журнал «Науковедение» Том 7, №2 – 2015.

3. Акмайкин Д.А., Клюева С. Ф., Москаленко А. Д., Москаленко М. А. Формирование модели экспертной системы оценки безопасности движения судна// Журнал «Транспортное дело России» Выпуск №6 –2016.
4. Доминова Д. Г. Анализ современного состояния морского и внутреннего водного транспорта в России// Журнал «Вестник Московского государственного лингвистического университета» Выпуск №6 – 2014.
5. Черных Н. Н. Перспективы развития грузовых транзитных перевозок внутренним водным транспортом// Журнал «Вестник государственного университета морского и речного флота им. адмирала С. О. Макарова» Выпуск №4 – 2011.

УДК 316.624:616.89-008.48-053.6

Федоренко Н. Д.
студент 6 курса
факультет «Медико-гуманитарный»
Дальневосточный государственный медицинский университет
научный руководитель: Малеева С. Ю., к.психол.н.
доцент
Россия, г. Хабаровск

ОСОБЕННОСТИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация: статья посвящена рассмотрению особенностей девиантного поведения подростков с ограниченными возможностями здоровья, обучающихся в общеобразовательной школе. В центре внимания находятся индивидуально-психологические характеристики риска возникновения девиантного поведения. В качестве показателей риска, специфических для девиаций подростков с ограниченными возможностями здоровья, нами рассматриваются эмоционально-личностные нарушения, такие как тревожность и агрессивность.

Ключевые слова: девиантное поведение, подростковый возраст, задержка психического развития, умственная отсталость, тревожность, агрессивность.

Fedorenko N.D.
student
6 course, Faculty of «Medical and Humanitarian»
Far Eastern State Medical University
Russia, Khabarovsk
Scientific adviser: Maleyeva S. Yu.
Candidate of Psychological Sciences, docent

FEATURES OF DEVIANT BEHAVIOR OF ADOLESCENTS WITH LIMITED HEALTH OPPORTUNITIES

Annotation: the article is devoted to the analysis of the peculiarities of deviant behavior of adolescents with limited health opportunities who study in the general education school. The focus is on the individual psychological characteristics of the risk of deviant behavior. As risk indicators specific for deviations of adolescents with limited health opportunities, we consider emotional-personality disorders, such as anxiety and aggressiveness.

Key words: deviant behavior, adolescence, impaired mental function, mental retardation, anxiety, aggressiveness.

В настоящее время многие теоретики и практики указывают на высокий риск возникновения и рост числа различных форм нарушений поведения у детей и подростков с ограниченными возможностями здоровья [1, 2].

Однако, несмотря на это, проблемы отклоняющегося поведения в контексте особенностей личностного развития, свойственного подросткам с ОВЗ освещаются редко и описываются либо на теоретическом уровне, либо – не очень корректно – на прикладном: не всегда учитывается своеобразие, обусловленное тем или иным видом дизонтогенеза, сказывается отсутствие адаптированных методик.

Таким образом, актуальность нашего исследования детерминирована тем, что с одной стороны, количество подростков с девиантным поведением, в том числе и с ограниченными возможностями здоровья, ежегодно увеличивается, а с другой стороны, исследований, посвященных решению данной проблемы недостаточно.

С целью изучения специфики девиантного поведения подростков с ограниченными возможностями здоровья нами проводилось исследование на базе школы г. Хабаровска, в которой есть классы коррекционно-развивающего обучения. Выборку составили 36 подростков в возрастном диапазоне от 13 до 16 лет. Испытуемые были разделены на две подгруппы в зависимости от степени выраженности интеллектуального дефекта. Для каждой из подгрупп подбирался свой пакет диагностических методик.

В первую подгруппу вошли 17 человек, имеющих, согласно заключению ПМПК, диагноз «задержка психического развития органического генеза» (15 юношей и 2 девушки). Во вторую подгруппу вошли 19 подростков, имеющих диагноз «умственная отсталость» (9 юношей и 10 девушек).

В качестве психодиагностических методик использовались: 1) анкета антисоциального поведения подростково-юношеская; 2) «Hand-test» Э. Вагнера; для подростков с ЗПР – 3) методика выявления склонности к отклоняющемуся поведению А.Н. Орел, 4) шкала тревожности А. Кондаша; для подростков с УО – 5) тест тревожности Р. Тэммпл, В. Амен, М. Дорки.

В первую очередь нами выявлялась предрасположенность учеников к тому или иному виду девиаций. В подгруппе подростков с задержкой психического развития данная задача осуществлялась с помощью методики диагностики склонности к отклоняющемуся поведению, А. Н. Орел и подкреплялась результатами объективных методов исследования. Во второй подгруппе в силу интеллектуальных особенностей учеников, эта задача осуществлялась только при помощи объективных методов исследования.

В ходе комплексного сбора анамнестических данных посредством изучения личных дел подростков, наблюдения и беседы, а также анкетирования, проводимого среди родителей и учителей, были получены следующие данные.

Для испытуемых обеих подгрупп характерными являются высокие показатели школьной дезадаптации. Так, у одиннадцати (65 %) школьников с ЗПР это находит свое отражение в трудностях в учебе, связанных с неподготовкой домашних заданий, у шести (35 %) выявлены частые необоснованные отсутствия в образовательном учреждении. В группе

подростков с умственной отсталостью данные показатели несколько возрастают: у тринадцати (68 %) школьников обнаруживаются дисциплинарные проступки в виде частых прогулов уроков и невыполнения домашних заданий.

Уходы и побеги из дома с невозвращением на ночь выявляются у трех (18 %) участников первой подгруппы и у семи (37 %) – второй подгруппы. Следует отметить, что подростки с задержкой психического развития, уходя из дома, чаще всего находят себе временное «убежище» у друзей и знакомых. Если такой возможности нет, то они возвращаются домой, в то время как умственно отсталые подростки чаще всего находят ночлег на вокзалах, в подвалах домов или же на улице.

В подгруппе подростков с задержкой психического развития у шести (35 %) ее участников выявлено употребление психоактивных веществ, таких как алкоголь и каннабиоиды. В подгруппе подростков с умственной отсталостью этот показатель возрастает до восьми (42 %), кроме того отмечается появление в пьяном виде в общественных местах, в том числе в школе.

Что касается уголовно наказуемых проявлений девиантного поведения, то в обеих подгруппах выявляются случаи воровства: у подростков с задержкой психического развития в кражах были уличены два человека (12 %), один из них содержался под стражей в колонии для несовершеннолетних; три умственно отсталых подростка (16 %) склонны к воровству.

Выявлены высокие показатели агрессивного поведения и склонности к физическому насилию (нанесение побоев) по отношению к более слабым сверстникам. В первой подгруппе этот показатель характерен для семи (41 %) испытуемых, во второй – для тринадцати (68 %).

Самоповреждающее поведение не характерно ни для одного члена подгруппы подростков с задержкой психического развития, в то время как у трех подростков с умственной отсталостью (16 %) выявлена склонность к аутоагрессивному поведению. Свое проявление этот факт находит в нанесении себе физических увечий, таких как повреждение вен на запястьях и самоожоги (Рис. 1).

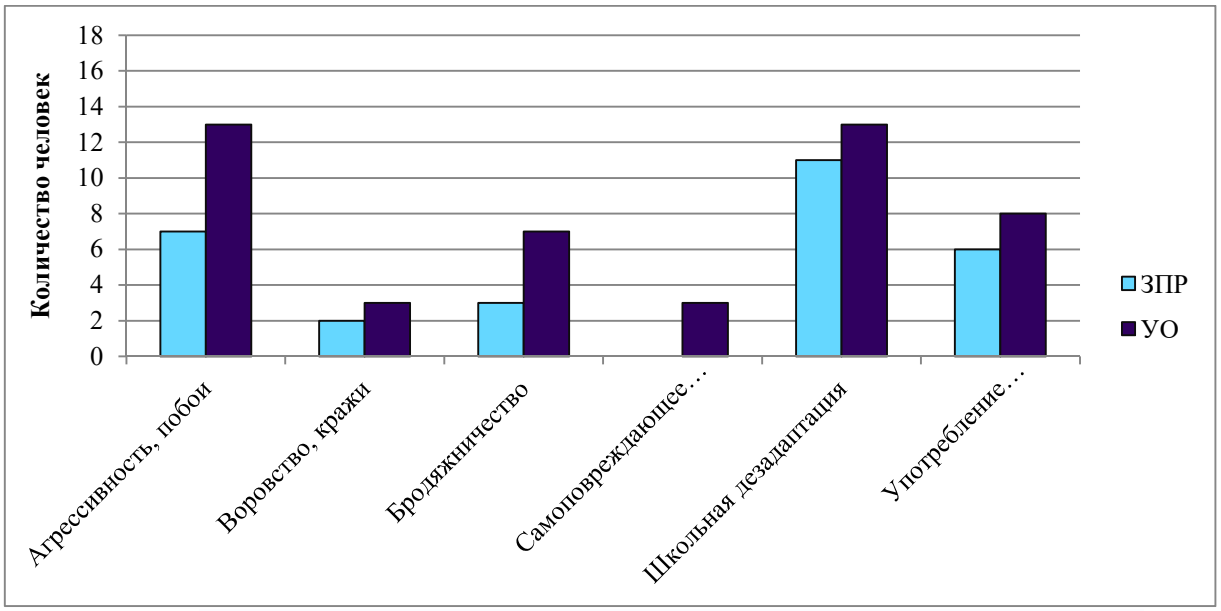


Рисунок 1. Виды правонарушений подростков с задержкой психического развития и умственной отсталостью.

Результаты, полученные в ходе диагностики склонности к тому или иному виду отклоняющегося поведения (СОП, А. Н. Орел) среди подростков с задержкой психического развития, демонстрируют высокие показатели по шкалам «Склонность к преодолению норм и правил» и «Волевой контроль эмоциональных реакций», из чего можно сделать вывод о склонности испытуемых к отрицанию общепринятых норм и правил, ценностей и образцов поведения (двенадцать человек (70,6 %)), а также о низком уровне социального контроля, неспособности контролировать поведенческие проявления эмоциональных реакций, несформированности волевого контроля потребностей и чувственных влечений (пятнадцать человек (88,2 %)).

Наиболее выраженным показателем отклоняющегося поведения в обследуемой группе является склонность к агрессии и насилию. У шести испытуемых (35,3 %) выявлена агрессивная направленность личности и предрасположенность к решению проблем посредством насилия, к использованию унижения партнера по общению как средство стабилизации самооценки. Еще у шести испытуемых (35,3 %) отмечается наличие агрессивных тенденций.

Один испытуемый имеет высокую готовность к реализации делинквентного поведения, еще у шести – обнаружились делинквентные тенденции и низкий уровень социального контроля.

Предрасположенность к аддиктивному поведению выявлена у десяти испытуемых (58,9 %).

К самоповреждающему поведению большинство членов исследуемой группы не склонны, лишь у двух ее участников (11,8 %) выявлены склонность к риску, потребность в острых ощущениях.

Таким образом, большинство подростков обеих подгрупп имеет те или иные нарушения поведения. Однако подростки с умственной отсталостью в

сравнении с подростками с задержкой психического развития имеют более высокие показатели по всем видам отклоняющегося поведения.

Также следует отметить, что показатели субъективных и объективных методов исследования подгруппы подростков с ЗПР, в целом, сошлись. Использование двух групп методов позволило нам не только выявить уже существующие отклонения в поведении подростков, но и предрасположенность к тому или иному, еще не сформированному, виду девиантного поведения, которое, тем не менее, может начать свое формирование под воздействием тех или иных стрессовых ситуаций. В дальнейшем это помогло нам в составлении практических рекомендаций для предотвращения его возникновения.

Результаты, полученные по шкале тревожности А. Кондаша, проводимой в подгруппе подростков с задержкой психического развития, демонстрирует высокий уровень общей тревожности у десяти подростков. Также получен высокий уровень самооценочной тревожности у девяти подростков. Несколько повышенный уровень межличностной тревожности наблюдается у восьми подростков, высокий – у трех. Полученные данные свидетельствуют о заниженной самооценке большинства испытуемых, а также о наличии как внутриличностных, так и межличностных конфликтов.

Следует отметить показатель «Чрезмерное спокойствие» межличностного, самооценочного и общего вида тревожности у четырех подростков. Подобная «нечувствительность» к неблагоприятным обстоятельствам, как правило, носит защитный характер и препятствует полноценному формированию личности. Эмоциональное благополучие в этом случае сохраняется ценой неадекватного отношения к действительности, отрицательно сказываясь на продуктивности деятельности.

Результаты, полученные по тесту тревожности Р. Тэммпл, В. Амен, М. Дорки, демонстрируют высокий уровень тревожности у пятнадцати (78,95 %) подростков; средний уровень тревожности – у четырех (21,05 %) подростков. При чем, наиболее часто ситуации, вызывающие отрицательный выбор относятся к группе межличностного взаимодействия, как с взрослыми, так и со сверстниками (Рис. 2).

Однако следует отметить, что у подростков, которым свойственно отклоняющееся поведение, наибольшую тревожность и страх вызывают ситуации взаимодействия со старшими людьми, в то время как в ситуации «Ребенок-ребенок» они часто выступают в роли агрессора.

Абсолютное большинство подростков на ситуации «Ребенок-взрослый» дают ответы, отражающие жестокое отношение к ребенку, либо игнорирование ребенка в пользу другого члена семьи, что может свидетельствовать о неблагоприятной ситуации в семье.

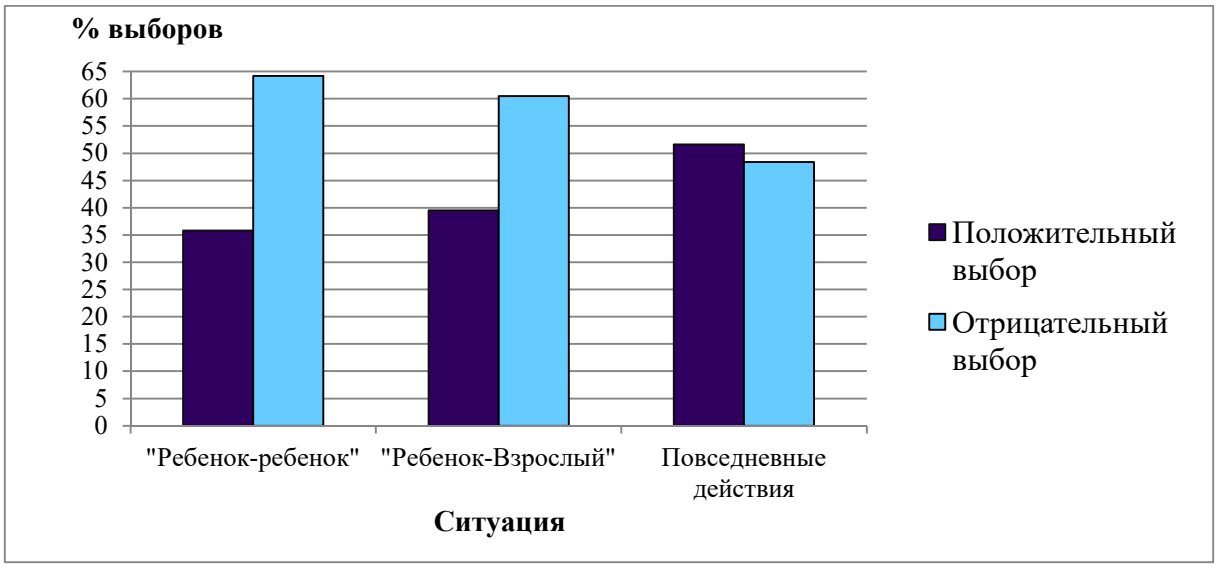


Рисунок 2. Ситуационное распределение уровня тревожности подростков с умственной отсталостью

Согласно данным, полученным в ходе проведения методики «Hand-test», уровень агрессивности (Agg), повышен в обеих подгруппах испытуемых. Однако у подростков с умственной отсталостью значимо выше ($p \leq 0,02$) склонность к открытому агрессивному поведению (I) по сравнению с подростками, имеющими диагноз «задержка психического развития».

Также значимо выше является показатель шкалы «Страх» (F) ($p \leq 0,027$) у подростков с умственной отсталостью. Такое сочетание, возможно, объясняются тем, что ответы категории «Страх» подразумевают боязнь ответного удара и агрессии со стороны других людей. Подростки, с умственной отсталостью, вероятно, используют открытую агрессию в качестве психологической защиты.

В то же самое время у подростков с задержкой психического развития значимо выше показатель по шкале «Зависимость» (Dep) ($p \leq 0,002$), что с одной стороны, демонстрирует их потребность в помощи и поддержке со стороны окружающих, что в свою очередь, является показателем направленности на приспособление к социальному окружению и уменьшает вероятность открытого агрессивного поведения. А, с другой стороны, показывает установку человека на то, что не он несет ответственность за свои поступки, а другие.

Важным является показатель степени личностной дезадаптации (Mal), выраженный в обеих подгруппах подростков. Высокий показатель по данной шкале характеризует подростков низкой адаптивностью, отсутствием стремления строить свои отношения с людьми на принципах сотрудничества (Табл. 1).

Таблица 1.

Результаты проективное методики «Hand-test» (кол-во выборов/% от общего числа выборов)

Признак	Подростки с ЗПР	Подростки с УО
Агрессия (Agg)	80 (24 %)	90 (23,7 %)
Директивность (Dir)	20 (6 %)	36 (9,5 %)
Аффектация (Aff)	7 (2,1 %)	3 (0,8 %)
Коммуникация (Com)	66 (19,8 %)	52 (13,7 %)
Зависимость (Dep)	18 (5,4 %)	2 (0,5 %)
Страх (F)	10 (3 %)	28 (7,4 %)
Эксгибиционизм (Ex)	11 (3,3 %)	21 (5,5 %)
Калечность (Crip)	48 (14,4 %)	41 (10,8 %)
Описание (Des)	9 (2,7 %)	22 (5,8 %)
Напряжение (Ten)	9 (2,7 %)	28 (7,4 %)
Активные безличные ответы (Act)	40 (12 %)	49 (12,9 %)
Пассивные безличные ответы (Pas)	14 (4,2 %)	7 (1,8 %)
Галлюцинации (Bas)	0	0
Отказ от ответа (Fail)	2 (0,6 %)	0
Показатель степени личностной дезадаптации (Mal)	*65*	*99*
Склонность к открытому агрессивному поведению (I)	*9*	*69*

По результатам проведенного исследования в обеих подгруппах мы выделили «группы риска».

В заключение можно сказать, что обследованные нами подростки характеризуются отсутствием желания поддерживать эмоциональный контакт с окружающими, повышенным уровнем агрессии, склонностью к насилию, имеют признаки делинквентного поведения. У большинства из них обнаружен высокий уровень тревожности, проявляющийся как в межличностных отношениях, так и во внутриличностных. Все это отображает личностную и социальную дезадаптацию подростков с ограниченными возможностями здоровья. Для преодоления состояния дезадаптации, целесообразным будет их вовлечение в групповую работу, а в программу коррекции необходимо включать методы социально-психологического обучения (методы арт-терапии, игровые методы).

Использованные источники:

1. Беличева С. А. Основы превентивной психологии. М.: Социальное здоровье России, 1994. – 221 с.

2. Социальные отклонения / сост. Н. И. Фелинская, под ред. В. Н. Кудрявцевой. М.: Юридическая литература, 1989. – 198 с.

УДК 316.624:616.89-008.48-053.6

Федоренко Н. Д.
студент 6 курса
факультет «Медико-гуманитарный»
Дальневосточный государственный медицинский университет
научный руководитель: Малеева С. Ю., к.психол.н.
доцент
Россия, г. Хабаровск

МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Аннотация: в статье рассматривается механизм формирования отклонений в поведении у детей и подростков с ограниченными возможностями здоровья, имеющих диагнозы «задержка психического развития» и «умственная отсталость», и, обучающихся в условиях современной общеобразовательной школе.

Ключевые слова: девиантное поведение, подростковый возраст, задержка психического развития, умственная отсталость, дезадаптация.

Fedorenko N.D.
student
6 course, Faculty of «Medical and Humanitarian»
Far Eastern State Medical University
Russia, Khabarovsk
Scientific adviser: Maleyeva S. Yu.
Candidate of Psychological Sciences, docent

MECHANISM OF FORMING DEVIANT BEHAVIOR OF ADOLESCENTS WITH LIMITED HEALTH OPPORTUNITIES

Annotation: the article considers the mechanism of forming of deviations in behavior in children and adolescents with limited health opportunities, diagnosed as «impaired mental function» and «mental retardation», and those who study in the conditions of a modern comprehensive school.

Key words: deviant behavior, adolescence, impaired mental function, mental retardation, disadaptation.

В настоящее время статистические данные свидетельствуют о росте количества подростков, совершающих суицидальные попытки, преступления, страдающих алкогольной зависимостью, наркоманов и токсикоманов, а также адептов деструктивных религиозных культов [1].

Несмотря на внимание исследователей к девиантному поведению подростков (Е. В. Заика; Е. В. Змановская; Н. И. Корытченкова; П. О. Омарова и др.), редко освещаются проблемы отклоняющегося поведения в контексте особенностей личностного развития, свойственного подросткам с ограниченными возможностями здоровья.

К тому же, многие авторы, анализируя современное состояние системы психологической помощи детям и подросткам с ограниченными возможностями здоровья на этапах системы образования, объективно оценивают практику помощи как неэффективную. Происходит это вследствие отсутствия научно обоснованного комплексного и интегрированного психологического подхода со стороны специалистов из-за чего ребенок, зачастую, не получает квалифицированной помощи в школьном классе.

Для решения данной проблемы необходимым является поиск, и разработка эффективных мер профилактики девиантного поведения, для чего в первую очередь, необходимо определение механизмов формирования отклоняющегося поведения, начиная с поступления ребенка в общеобразовательную школу.

Механизм формирования отклоняющегося поведения, описанный И. А. Невским [2], лег в основу нашей работы. Он является универсальным как для здоровых детей и подростков, так и для имеющих ограниченные возможности здоровья. Однако мы конкретизировали данный механизм относительно подростков с ОВЗ, обучающихся в средней общеобразовательной школе, и отразили в иллюстрирующих его схемах для большей наглядности и удобства работы, что значительно облегчило в дальнейшем составление рекомендаций и плана превентивных мероприятий.

С целью изучения механизма формирования девиантного поведения у подростков с ограниченными возможностями здоровья нами проводилось исследование на базе общеобразовательной школы г. Хабаровска, в которой есть классы коррекционно-развивающего обучения. Выборку составили 36 подростков в возрастном диапазоне от 13 до 16 лет. Испытуемые были разделены на две подгруппы в зависимости от степени выраженности интеллектуального дефекта.

В первую подгруппу вошли 17 человек, имеющих, согласно заключению ПМПК, диагноз «задержка психического развития органического генеза», сопровождающийся наиболее часто неврозоподобными состояниями и ОНР третьего уровня (15 юношей и 2 девушки). Во вторую подгруппу вошли 19 подростков, имеющих диагноз «умственная отсталость» (9 юношей и 10 девушек), сопровождающийся наиболее часто системным недоразвитием речи, эпилептическими синдромами с судорожными припадками с фокальным началом.

Нами были изучены и проанализированы личные дела испытуемых, производилось наблюдение и беседа, как с самими испытуемыми, так и с их родителями и педагогами. В результате проведенной работы, можно отметить следующие моменты.

1) Механизм формирования и протекания отклонений в поведении подростков с диагнозом «задержка психического развития органического генеза» выстраивается следующим образом (Рис. 1).

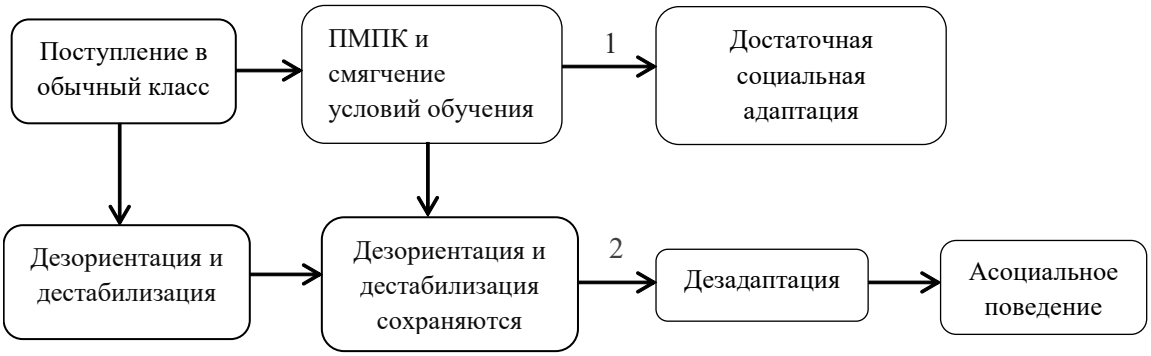


Рисунок 1. Механизм формирования и протекания отклонений в поведении у подростков с задержкой психического развития

Поступая в первый класс общеобразовательной школы, ребенок с задержкой психического развития зачастую попадает в ситуацию, когда многие требования для него непонятны или не доступны, что в дальнейшем может вызвать дезориентацию. Он не справляется с предлагаемой ему учебной программой, может конфликтовать со сверстниками в силу таких личностных особенностей как склонность к жалобам и ябедничеству, гиперактивность и импульсивность либо чрезмерная застенчивость, беспричинная плаксивость. Нередко отмечаются случаи возникновения соматических заболеваний. Все это приводит к началу дестабилизации и дезориентации.

Затем наступает второй этап: по заключению ПМПК такого ребенка переводят в коррекционный класс, тем самым происходит смягчение условий обучения. На этом этапе со стороны ребенка могут происходить попытки восстановления контактов с окружающей средой, и если они буду удачными, механизм формирования отклоняющегося поведения прекращает свое развитие – ребенок социально адаптируется.

Однако зачастую в силу неблагоприятных факторов, окружающих ребенка с задержкой психического развития, например, неблагополучная обстановка в семье или неадекватный стиль воспитания не позволяют преодолеть нетерпимую ситуацию, тем самым не только сохраняя, но и усугубляя состояние дезориентации и дестабилизации. Со временем они неизбежно трансформируются в состояние дезадаптации, когда ребенок или подросток с задержкой психического развития не находя социально приемлемого выхода их неблагоприятной ситуации, прибегает к асоциальным формам поведения. Таким образом, наступает четвертый, последний этап формирования отклоняющегося поведения: асоциальное поведение закрепляется и становится его основной формой.

2) Для подростков, имеющих диагноз «умственная отсталость» механизм формирования и протекания отклонений в поведении усложняется (Рис. 2).

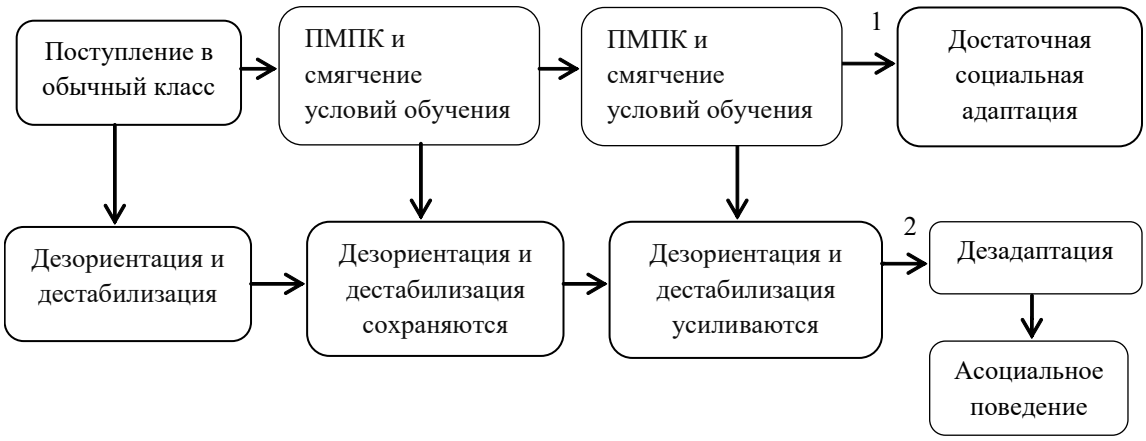


Рисунок 2. Механизм формирования и протекания отклонений в поведении у подростков с умственной отсталостью

Так, поступая в первый класс общеобразовательной школы, ребенок с умственной отсталостью попадает в ситуацию дезориентации. У него возникают конфликты с нормально развивающимися сверстниками в силу характерной для него чрезмерной психической расторможенности и несоблюдения дистанции. Ребенок с умственной отсталостью не справляется с предлагаемой учебной программой.

На втором этапе: по заключению ПМПК такого ребенка переводят в коррекционный класс, таким образом, происходит смягчение условий обучения. В это время, так же как и в предыдущем случае, со стороны ребенка могут происходить попытки восстановления контактов с окружающей средой. Однако в силу того, что и данная учебная программа является неподъёмной для ребенка с умственной отсталостью, эти попытки в большинстве случаев не являются успешными, и ему рекомендуют, через ПМПК (третий этап), адаптированную для детей с умственной отсталостью общеобразовательную программу. На этом этапе возможно два варианта развития рассматриваемого механизма: первый – ребенок постепенно адаптируется к новым условиям, и развитие отклоняющегося поведения прекращается; второй, и, как показало наше исследование, наиболее частый – состояние дестабилизации сменяется дезадаптацией ребенка в окружающей среде, на основе которой возможно формирование асоциального поведения школьника.

Таким образом, проявляется качественное своеобразие в механизме формирования девиантного поведения в обеих подгруппах: с одной стороны, содержание механизма не изменяется, с другой – наблюдается его структурное усложнение. Учитывая своеобразие механизма формирования и протекания отклонений в поведении у детей и подростков с ограниченными возможностями здоровья, обучающихся в общеобразовательной школе, можно не только наиболее эффективно разрабатывать и проводить психокоррекционное воздействие, но и своевременно подключать учеников к профилактическим мероприятиям, направленным на предотвращение и снижение риска возникновения девиантного поведения.

Использованные источники:

1. Книжникова С. В. Девиантология для педагогов и психологов: учебное пособие / С. В. Книжникова. – М.-Берлин: Директ-Медиа, 2014. – 363 с.
2. Невский И. А. Предупреждение и преодоление педагогической запущенности школьников: Автореф. дисс. на соиск. учен. ст. докт. пед. наук. – М., 1982. – 53 с.

УДК 101.336

Фенинг О.Е.
студент 3 курса, магистратура
факультет «Экономика и управление»
кафедра «Финансы, денежное обращение и кредит»
Сургутский государственный университет
научный руководитель: Каратаев А.С.
заведующий кафедрой, профессор
Россия, г. Сургут, ХМАО - Югра

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСБНОСТИ

Кредитоспособность является важнейшей характеристикой заемщика, которая выступает основным сигналом для принятия решения коммерческим банком о выдаче кредитов. Современные нестабильные экономические условия обусловливают предъявление повышенных требований банков к будущей возможности потенциальных заемщиков погашать выданные им кредиты с целью формирования качественных кредитных портфелей. Ориентируясь на реализацию консервативной кредитной политики, Сбербанк России оценивает кредитоспособность своих заемщиков на основании самостоятельно разработанной методики, предусматривающей использование как качественных, так и количественных методов

Ключевые слова: кредитоспособность, коммерческий банк, методы оценки кредитоспособности заемщика, кредитный скоринг, процесс управление риском

Fening O.E.
Student
3 course, master's program, faculty "Economics and management"
Department of Finance, Money Circulation and Credit
Surgut State University
Russia, Surgut, KhMAO - Yugra
Scientific adviser: Karataev A.S.
Head of the Department, Professor

THE DEVELOPMENT OF METHODS TO ASSESS KREDITOSPOSOBEN

Credibility is the most important characteristic of the borrower, which acts as the main signal for the decision of the commercial bank to issue loans. Modern unstable economic conditions cause the presentation of increased requirements of banks to the future ability of potential borrowers to repay loans issued to them in order to form quality loan portfolios. Focusing on the implementation of conservative credit policy, Sberbank of Russia assesses the creditworthiness of its borrowers on the basis of an independently developed methodology that involves the use of both qualitative and quantitative methods

Keywords: creditworthiness, commercial bank, methods for assessing the borrower's creditworthiness, credit scoring, risk management process

Привлекательность кредитования физических и юридических лиц обусловлена высокими процентными ставками, позволяющие банкам получать приличную процентную маржу за короткий срок. Однако кредитование является рисковой операцией, так как увеличение кредитного портфеля непосредственно увеличивает кредитный риск банка. Поэтому банковская система должна выработать свою программу по отношению к росту, так как увеличение количества кредитов должно значительно опережать темпы роста номинального ВВП.[440] Из этого следует, что необходимо управлять кредитным риском для обеспечения устойчивого развития коммерческого банка.

Кредитоспособность заемщика в отличии от кредитного риска – это способность физического либо юридического лица в срок и полностью погасить свои долговые обязательства. В последовательном процессе управления кредитным риском особым этапом качественной оценки является оценка кредитоспособности заемщика.

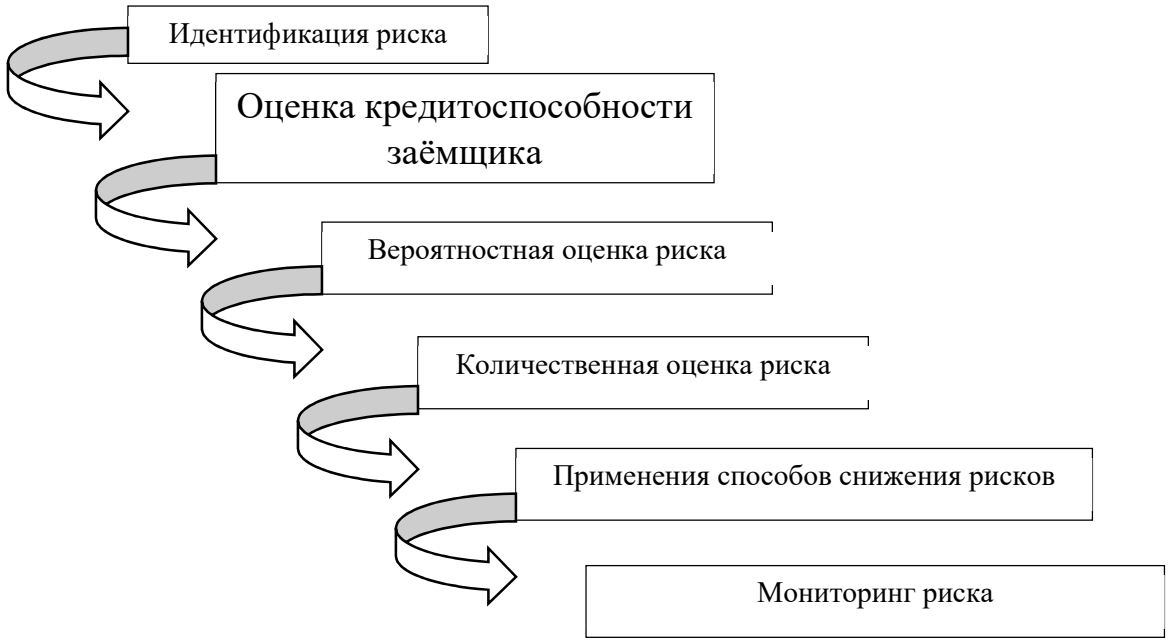


Рисунок 1. Процесс управления кредитным риском в банке

Процесс управления риском начинается с идентификации кредитного риска, которая не представляется сложности, так как вероятность потерь вследствие невыполнения контрагентом обязательств по договору, можно легко определить. Далее следует качественная, вероятная и количественная оценка кредитного риска.

Качественная оценка риска заключается в определении

[440] Замятина М.С. Региональные коммерческие банки: проблемы и перспективы модернизации развития

кредитоспособности заемщика, результатом которой является присвоение рейтинговой оценки как интегральной оценки кредитоспособности заемщика. Рейтинговая оценка является началом для следующих этапов вероятностной и количественной оценки. При вероятностной оценке применяются актуарные методы, показывающие вероятность неплатежа со стороны определенного заемщика. Количественная же оценка основывается на концепции Value at Risk и проводится на уровне кредитного портфеля.

Как в России, так и за рубежом проблема улучшения кредитного механизма является приоритетной. Процесс оценки кредитоспособности является сложным и банки не могут достичь желаемого результата.

Мировая практика в условиях конкуренции и изменения конъектуры выработала эффективные системы оценки кредитоспособности, что позволяет минимизировать риск. Зарубежные коммерческие банки применяют различные методы оценки.

Методы оценки:

1. По виду применяемого расчетного объекта:

— Система коэффициентов;
— Денежные потоки;
— Обобщенные методики;
— Модели прогнозирования моделирования.

2. По способу моделирования уровня кредитоспособности:

— Модели, которые основаны на статистическим методом оценки;
— Модели ограниченного экспертной оценки;
— Модели непосредственно экспертной оценки.

Данные методики использовать в российских условиях является проблематичным, так для оценки кредитоспособности по обобщенным методикам, которая основана на экспертной оценке и включает как количественные, так и качественные показатели, требует большое количество различных данных. На современном этапе в крупных коммерческих банках существуют собственные методы оценки кредитоспособности, основанные на количественных и качественных показателях.

Рассмотрим банк России ПАО «Сбербанк». Далее в таблице 1 отображен кредитный портфель банка.

Таблица 1

Кредитный портфель ПАО «Сбербанк»

показатели	2014	2015	2016	9 мес. 2017
Совокупный кредитный портфель	18626,1	19924,3	18664,7	19498
Кредиты юридическим лицам	13778,8	14958,7	13633	14074,1
Кредиты физическим лицам	4847,3	4965,6	5031,7	5423,9
Доля кредитов, выданных юр. л	73,98	75,08	73,04	72,18

Составлено автором на основании [4,5,6]

Как можно видеть, что ¾ часть от общего объема занимают кредиты, выданные юр. лицам. «Сбербанк» России стремится обеспечить

безопасность и снизить риски кредитного портфеля и для достижения данной цели разработана и действует методика для оценки кредитоспособности. Результатом использования данной методики является умеренный кредитный риск.

Однако необходимо совершенствовать методы оценки кредитоспособности. Одним из таких способов — это внедрение и применение новых кредитных технологий, одним из которых является кредитный скоринг, под которым понимается формальный метод принятия решения о предоставлении кредита[441]. Традиционные методы опираются на кредитную историю и несмотря на то, что данная технология применяется с 1966, но не все российские банки ее используют.

В Сбербанке планируют запустить новую модель скоринга заемщиков по психологическому портрету. Однако данный проект имеет статус прототип и находится в разработке. Известно, что метод позволяет раскрыть психологические особенности человека по его определенным чертам: Экстраверсия, доброжелательность, добросовестность и т.д. Также в современном мире социальные сети являются неотъемлемой частью жизни человека. Целесообразно анализировать поведение заемщика в сетях. Данный метод в симбиозе с ранее сформированными позволит более точно определить кредитоспособность, получив больше информации о заемщике.

Использованные источники:

1. Замятина М.С. Региональные коммерческие банки: проблемы и перспективы модернизации развития// Гуманитарное образования в современном мире: проблемы, поиски, перспективы. Материалы международной научно-практической конференции / под общей редакцией А. К. Кусаинова. – Астана: Евразийский гуманитарный институт, 2012. – С. 338–341.

2. Степанов, А.В. Скоринговые модели оценки риска кредитования клиентов (на примере Филиал №2754 Банка ВТБ24 (ПАО), г. Хабаровск) : выпускная квалификационная работа / А.В. Степанов ; Министерство образования и науки Российской Федерации, Хабаровский государственный университет экономики и права, Факультет управления, Кафедра экономики предприятия и менеджмента. - Хабаровск: , 2017. - 65 с.

3. Тепман, Л.Н. Управление банковскими рисками: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по направлениям экономики и управления / Л.Н. Тепман, Н.Д. Эриашвили. - Москва: Юнити-Дана, 2015. - 311 с.

4. Финансовая отчетность по МСФО ПАО «Сбербанк России» за 2015 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.sberbank.com/ru/ (дата обращения: 9.01.2018г.).

5. Финансовая отчетность по МСФО ПАО «Сбербанк России» 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.sberbank.com/(дата обращения: 09.01.2018 г.).

[441] Степанов, А.В. Скоринговые модели оценки риска кредитования клиентов

6. Финансовая отчетность по МСФО ПАО «Сбербанк России» за 9 месяцев 2017 г. [Электронный ресурс]. URL: http://www.sberbank.com/(дата обращения: 09.01.2018 г.).

УДК 06

Фирсова А.Д.
студент 2 курса
Сучкова А.В.
студент 2 курса
экономический факультет
направление подготовки «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»
Оренбургский государственный аграрный университет
научный руководитель: Огородникова Е.П.
старший преподаватель
Россия, г. Оренбург

МОБИЛЬНЫЕ БАНКИ И ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГ

Аннотация:

Статья посвящена развитию интернет технологий в финансовой сфере, а именно описанию рационального использования мобильного банка в современном мире. В связи с интенсивным развитием информационных технологий, статья является актуальной на сегодняшний день.

Ключевые слова:

Мобильный банк, интернет-банкинг, банк-клиент, интернет-клиент, виртуальный финансовый супермаркет, пластиковая карта.

Firsova A. D.
Suchkov A.V.
Students
2nd year, faculty of Economics
areas of training
"Accounting, analysis and audit"
Orenburg state agrarian University
Russia, Orenburg
Supervisor: Ogorodnikova E. P.
Senior lecturer
Russia, Orenburg

MOBILE BANKS AND INTERNET BANKING

Abstract:

The article is devoted to development of Internet technology in the financial sector, namely the description of the rational use of mobile banking in the modern world. In connection with intensive development of information technologies, the article is relevant today.

Keywords:

Mobile banking, Internet banking, Bank-client, Internet-client, virtual financial supermarket, a plastic card.

Нынешняя система банков должна располагать совершенно новыми решениями, которые будут нацелены на реализацию безбумажных, низко

затратных операций массового обслуживания, обладающих высокой пропускной способностью и отличающихся высокими требованиями к надежности и стабильности систем.

В современном мире более результативным способом воплощения похожих бизнес идей является использование возможностей интернет сети.

Термин «электронный банкинг» подразумевает предоставление возможности клиенту выполнять абсолютно все возможные стандартизированные операции, которые могли быть проведены в офисе банка, используя при этом только интернет сеть. Исходя из определения электронного банкинга, можно выделить возможности, которые в него входят:

1. Оплата счетов за мобильную связь и интернет;
2. Выполнение денежных переводов;
3. Оплата коммунальных платежей;
4. Передача средств в качестве оплаты каких-либо товаров или услуг;
5. Снятие или же пополнение счета пластиковой карты;
6. Открытие разнообразных счетов (сберегательных, пенсионных, срочных);

и многое другое.

Так же электронный банкинг является незаменимым помощником для отслеживания операций с пластиковой картой банка. Технологии электронного обслуживания банков привлекают все большее количество новых клиентов, есть возможность полагать, что это может быть связано с ростом кредита доверия к банкам, а так же с расширением спектра предлагаемых услуг, в том числе возможность выполнять операции со счетом дистанционно. Коммерческие банки экспериментируют с разнообразием форм онлайн доступа не первый год. Всего существует два вида электронного банкинга: «Интернет-Клиент» «Банк-Клиент»

При помощи системы «Интернет-Клиент» стало возможным использование информационных серверов с определенным функциональным набором.

У обслуживания банков через Интернет есть различные преимущества и недостатки.

К преимуществам относятся следующие:

1.Малая стоимость использования сети Интернет;

2.Интеграцию со счетами клиента;

3.Доступность интернет-услуг для клиента;

4.Обеспечение лояльности клиентов, которые часто пользуются данными услугами.

Что касается недостатков, то к ним относятся, прежде всего, невысокая защита от несанкционированного доступа и интернет-мошенников. Несмотря на желание разработчиков повысить уровень безопасности интернет банкинга, угрожающие опасности продолжают возникать.

Причинами возникновения этих неприятностей могут быть: недочеты операционных систем, устройств коммуникации или же человеческий фактор. Высокая степень защищенности требует больших материальных затрат, которые могут себе позволить главным образом крупные коммерческие банки, рассчитывающие на высокую прибыль от предоставления этих услуг.

«Банк-Клиент» является стандартизированным типом системы расчетов электронным способом, именуемый как «толстый клиент». Он позволяет пользователям рационально использовать свои финансовые потоки.

Технология «Банк-Клиент» позволяет выполнять некоторые функции:

1.Предоставлять Банку заявки на манипуляции с валютой;

2.Составлять и давать Банку файлы в электронном виде;

3.Брать выписку по различным счетам;

4.Получать из Банка платежные поручения;

5.Сохранять архив платежных поручений.

Достоинство системы «Банк-Клиент» состоит в том, что клиенту не нужно постоянно быть подключенным к банковской части системы дистанционного банковского обслуживания.

Мобильные банковские услуги являются ярким примером стирания границ между формами электронного банкинга. Мобильный банкинг является комплексной системой управления счетом банка с помощью сотового телефона или ПК. Почти всегда для выполнения банковских операций требуется интернет соединение, но иногда их можно осуществить с помощью SMS-сообщений.

SMS-банкинг является распространенной формой финансовых услуг, которая предоставляется банками клиентам, обладающим сотовыми телефонами. При помощи служб коротких сообщений клиенту будет доступна абсолютно вся информация о его банковском счете, а так же выписки о совершенных банковских операциях за определенный период. Электронный банкинг в современном мире имеет огромный потенциал и широкие перспективы. Если учитывать стремительное развитие различных банковских операций нового поколения, то вполне актуальной является перспектива развития электронного банкинга как виртуального финансового супермаркета банковских услуг для физических и юридических лиц. По сути, речь идет о том, чтобы создать полноценный электронный офис с возможностью проведение через интернет сети различных финансовых операций. В скором времени системы электронного банкинга могут стать единым виртуальным пространством финансовых продуктов и операций, которые будут удобны как для частных лиц, так и для крупных компаний. Если судить по динамике наблюдаемых процессов, то смело можно заявить, что перспективы электронного банкинга достаточно благоприятны.

Лидирующей задачей электронного банкинга является разгрузка фронт-офисов. С помощью них должны происходить только операции,

которые невозможно осуществить вне стен банка, например, выдача пластиковой карты или подписание необходимых бумаг и т.д. В настоящее время банки стараются предоставлять своим клиентам все необходимые операции в режиме online. Выделяют две тенденции развития электронного банкинга:

1.Возможность выдачи потребительских кредитов;

2.Использование электронного банкинга с другими возможностями интернет доступа, например, call-центром (когда клиент имеет возможность одновременно производить операции в мобильном банке и консультироваться по телефону с сотрудником банка).

В итоге можно смело сделать вывод, что электронный банкинг является очень актуальной функцией в современном мире и имеет большое значение, как в жизни отдельных экономических субъектов, так и в экономике в целом.

Стоит обратить внимание, что Банк России стимулирует банки к повышению уровня безопасности выполняемых операций, а также занимается деятельностью, которая направлена на защиту граждан, совершающих эти операции. Помимо этого, Банк России и другие финансовые учреждения активно развивают деятельность по повышению уровня грамотности населения в сфере финансовых операций. В настоящее время уроки финансовой грамотности стали внедряться в школах и учебных заведениях, так что можно сказать, что сейчас подрастает огромный «слой» молодежи, более грамотной и финансово подготовленной, нацеленной рационально использовать современные банковские технологии.

Можно смело утверждать, что благодаря финансовым знаниям, осознанию и пониманию банковских продуктов и их достойной защите, использование электронного банкинга наберет популярность в большинстве своем среди физических лиц.

В тоже время современные банковские разработки, которые заточены под определенных экономических субъектов, а также продвижение банковских продуктов позволит привлекать новых клиентов со стороны юридических лиц. Таким образом, за электронным банкингом будущее.

Использованные источники:

1. Огородникова Е.П. «Налоговое планирование на современном этапе развития российской экономики // «Экономика и предпринимательство», -2016. -№ 1-2. –С. 31-33.

2. «Электронные деньги» Кочергин Д.А.; 2010 год.

3. Огородникова Е.П. «Влияние акцизного налогообложения на рост цен» // «Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии.» 2017. № 5-3(45).С. 111-113.

УДК 331.108.244

Хабарова А.С.
Ермилова Ю.П.
ФГБОУ ВПО « Российский Государственный Социальный Университет»
Россия, г. Москва

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЮДЖЕТА КАДРОВОЙ СЛУЖБОЙ: МЕТОДЫ, ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ, РАСЧЕТ КОЭФФИЦИЕНТА ОТДАЧИ ИНВЕСТИЦИЙ В ПЕРСОНАЛ ОРГАНИЗАЦИИ (ROI)

Аннотация: в данной статье были рассмотрены оценки эффективности использования бюджета кадровой службой: методы, показатели и критерии, расчет коэффициента отдачи инвестиций в персонал организации (ROI). Проведен анализ литературы, показывает, что внимание руководителей кадровой служб попадают вопросы эффективного использования кадрового капитала как главная составляющая успешной деятельности предприятия.

Ключевые слова: методы оценки эффективности использования бюджета, показатели и критерии эффективности использования бюджета кадровой службой, расчет коэффициента отдачи инвестиций в персонал организации (ROI).

Khabarova A.S.
Ermilova Y.P.
"Russian State Social University"
Moscow

EVALUATION OF THE EFFECTIVENESS OF THE BUDGET USE BY THE PERSONNEL SERVISE: METHODS, INDICATORS AND CRITERIA, CALCULATION OF THE RETURN ON INVESTMENT IN THE ORGANIZATION'S STAFF (ROI).

Abstract: in this article, the evaluation of the effectiveness of the use of the budget of the personnel service: methods, indicators and criteria, the calculation of the return on investment in staff of the organization (ROI). The analysis of the literature shows that attention to the heads of the personnel service falls into the question of how to use the basic organization of the enterprise.

Key words: evaluation methods of efficiency of use of budget, the indicators and criteria of efficiency of use of budget car service, calculation of return on investment in the staff of the organization (ROI).

На сегодняшний день в конкурентоспособности предприятия не маловажную роль играет капиталовложения в развитие и повышение квалификации персонала. Главную роль исполняет эффективная работа кадровой службы. Персонал организации является «одушевлённым» объектом управления персоналом, то есть имеет возможность

самостоятельно размышлять, критиковать, в пользу собственных интересов. Сложно предугадать реакцию персонала, но в основе отношений работника и работодателя должны лежать принципы, методы и формы воздействия на интересы, и деятельность работников. Сотрудник должен быть заинтересован в повышение собственной квалификации.

Затраты связанные с повышением квалификации персонала рассматриваются как отдельные статьи расходов – инвестиции в человеческий капитал.

Методы оценки эффективности работы кадровой службы появились сравнительно недавно. За рубежом применялись с 70х годов XX, в России используются с 90х годов XX века. Несмотря на это, вопрос остается спорным. Некоторые компании игнорируют данные методики, другие же наделяют менеджеров по персоналу управляющими полномочиями, и возводят кадровой отдел до уровня HR – службы (кадровая служба). В отличие от отдела кадров, HR- служба должна приносить прибыль организации, за счет подбора и развития квалифицированных специалистов.

Определенных методов определения эффективной работы кадровой службы нет, чаще всего применяют следующие методы:

- расчет коэффициента отдачи инвестиций в персонал организации (ROI);
- методики Д. Филипса, Д. Ульриха и Д. Киркпатрика;
- экспертная оценка;
- метод бенчмаркинга.

Расчет коэффициента отдачи инвестиций в персонал организации (Return of investment). На сегодняшний день самый распространенный метод подсчета «отдачи инвестиций». По мимо управления персоналом применяется в различных сферах от бизнеса до образования. ROI – это разница полученной прибыли и затратами. Достаточно трудоемкий способ оценки, потому что при подсчете нужно учесть все затраты и недополученную прибыль. Подробно данный метод рассмотрим чуть позже.

Модель Дэйва Ульриха. Д. Ульрих предложил следующие способов измерения эффективности HR-службы.

1. Показатель производительности на единицу сырья, одного работника или единицу зарплаты.

2. Навыки работников, лояльность, моральный климат в коллективе. Параметры оцениваются с помощью анкетирования, тестирования или интервью.

3. «Организационные возможности»- модификация бенчмаркинга. Здесь сравнивается быстрота процесса до нововведений и после.

Комплексная методика Джека Филлипса. Данная методика нашла широкое применения в странах Запада.

1. Оценка вложений в службу по работе с персоналом равно расходам службы персонала.

2. Показатель отсутствия на рабочем месте равно прогулам, отсутствие без предупреждения плюс количество сотрудников, уволившихся неожиданно.

4. Показатель удовлетворенности минус число удовлетворенных своей работой сотрудников, выраженное в процентах. Определяется методом анкетирования или опроса.

5. Критерий единства и согласия в организации. Подсчитывается на основе статистических данных по оценке эффективности труда.

Метод оценки Дональда Киркпатрика:

1уровень: Реакция персонала на обучение (определяется методом анкетирования). Важная составляющая данного уровня качественное обучение.

2 уровень: Результаты обучения, здесь оценивается степень усвоения новых знаний.

3уровень: Изменение поведения персонала. Оценивается (путем наблюдения) применение новых знаний при выполнении свих непосредственных обязанностей.

4 уровень: Результаты.

5 уровень: Материальная выгода.

Экспертная оценка. Данная методика субъективна, но довольно проста, так как не требует привлечения сторонних специалистов. Достаточно провести опрос руководителей структурных подразделений организации, и узнать, что они думают о работе кадровой службы. Данную методику можно проводить регулярно.

Метод бенчмаркинга. *Методика популярная в странах Запада. Показатели компании сравниваются с аналогичными показателями других компания. В России данную методику, не применяют, так как большинство специалистов сходятся во мнение, что многие показали деятельности организаций сфабрикованы, и не могут сравнивается с показателями других компаний.*По мимо всего вышесказанного участие в проектах бенчмаркинга весьма затратное, примерно десять тысяч долларов для одной компании.

Показатели эффективности применяются для оценки кадровой службы компании. В зависимости от деятельности компании показатели эффективности могут быть совершенно разными. Показатели эффективности кадровой службы не должны сильно отличатся, от целей организации.

Цель кадровой службы эффективно использовать человеческий капитал. От отбора и найма персонала, до обучения, оплаты труда, льгот и др.

Для выявления ключевых показателей эффективности нужно учесть:

- текучесть кадров;
- трудовую дисциплину и количество её нарушений;
- количество подлежащих аттестации, и успешно её прошедших;

- число работников прошедших повышение квалификации;
- состояние кадрового резерва;
- производительность труда;
- укомплектованность кадрами.

В сфере управления персонала можно ориентироваться на успешные проверки ГосИнспекции.

- Распространённые показатели эффективности кадровой
- Управление производительностью труда.
- Снижение потерь рабочего времени персонала.
- Своевременное заполнение вакансий.
- Снижение текучести кадров.
- Выполнение бюджета затрат на персонал.

Показателей эффективности должны быть продуманны руководителями кадровой службы. Показатели эффективности не должны возрастать за счет других показателей эффективности (одни возрастают другие убывают). Для успешного внедрения показателей уровень культуры управления на предприятия должен быть выше среднего.

Критерии использования бюджете кадровой службой делятся на два вида: субъективные и объективные.

Субъективные критерии:

- Сотрудничество структурных подразделений с отделом кадров;
- Работа со всеми сотрудниками организации;
- Определение качества удовлетворенности работы отдела кадров;
- Своевременное исполнение обязанностей отделом кадров;
- Мнение руководства о работе отдела кадров;
- Доверительное отношение между персоналом и отделом кадров.

Объективные критерии:

- Отношение бюджета к численности персонала организации;
- Выполнение целей организации;
- Время, потраченное на выполнение работ;
- Достижение целей.

Адекватную оценку деятельности кадровой службы могут дать как руководители так и приглашенный специалисты. Для справедливой оценки применяются в основном два метода: метод контрольного перечня и метод на основе критериев оценки.

Метод контрольного перечня заключается в опросе персонала организации. На обширный список вопросов нужно дать однозначный ответ, да или нет. Из данных опросников можно сделать выводы о оценки видов деятельности и их выполняемость.

Метод на основе критериев складывается из нескольких компонентов:

- Оценка деятельности кадровой службы;
- Текучесть кадров;

- Отношение стоимость труда и получаемого результата;
- Стоимость оценки и выгода.

Этапы проверки. Первый этан называется «ожидание проверке». Заключается в своевременном выполнение требование руководства к отделу кадров организации. Второй этап «анализ по критериям». Анализ работы по приведённым ранее критериев. Третий этап выбор более подходящего метода. Заключительный четвёртый этап «Выставление оценки».

Все чаще во внимание руководителей кадровой служб попадают вопросы эффективного использования кадрового капитала как главная составляющая успешной деятельности предприятия.

Расчет коэффициента отдачи инвестиций в персонал организации (Return On Investment – в переводе означает возврат инвестиций, сокращённо ROI) позволит руководству организации оценить эффект от обучения. Оценить качество усвоение образовательных программ и своевременно вносить изменения в программы обучения. ROI – показатель доходов или расходов проекта с учетом финансовых вложений.

Формула расчета ROI определяется как отношение разности дохода от проекта и стоимости проекта к стоимости проекта. ROI обычно выражают в процентном содержание тогда отношение разности дохода от проекта и стоимости проекта к стоимости проекта умножают на 100%. Проще формулу можно представить в следующем виде:

$$ROI = \frac{\text{доход} - \text{себестоимость}}{\text{инвестиции}} \cdot 100\%$$

Пример расчета ROI: Инвестиции в повышение квалификации персонала экономического отдела составит 36000 рублей. При этом доход от отдела увеличился, и составляет 85000. Тогда ROI=(85000-36000):36000·100%= 136%. Индекс ROI так же можно рассчитать за годовой период. Для расчета периода больше года данная формула не подходит.

Для внедрения данной методики руководству кадровой службы организации придется скептически изучить не только программа повышения квалификации персонала ну и придирчиво изучить проблемы оценки эффективности.

Однако, не стоит пренебрегать критериями оценки эффективности, методом экспертных оценок и бенчмаркетингом.

Эффективность характеризует не только результативностью, но и минимизацией затрат. Конечную цель управления персоналом одним показателем выразить невозможно, поэтому применяется их система, отражающая различные стороны трудового потенциала:

- численность персонала;
- профессиональная квалификация;
- образование;
- мотивация труда;

Следствием снижения текучести кадров в свою очередь будет повы-

шение у работников такого мотивационного фактора, как уверенность в завтрашнем дне.

Оценка эффективности использования бюджета: методы, показатели и критерии, расчет коэффициента отдачи инвестиций в персонал организации следует проводить всестороннюю оценку работы предприятия и персонала. В случае обнаружения низкой эффективности от проведенных мероприятий следует изменить подходы к проведению мотивационной политики, опираясь на потребности и ожидания работников, согласованные с целями и задачами предприятия. В то же время полностью полагаться на расчетные показатели не следует. Необходим ситуационный подход, позволяющий определить эффективность проводимой кадровой политики, исходя из конкретного состояния дел в организации.

Конечно, до сих пор, в нашей стране существуют предприятия, чьи руководители кадровых служб не стремиться считаться с современными методами оценки эффективности работы кадровых служб и как следствие вложение инвестиций в повышение квалификации персонала. Такой подход может отрицательно сказываться не только на отсутствие кадрового резерва и текучести кадров но и в целом на экономическую оценку предприятия. К этому случаю относится большинство Российских фирм, которые привыкли вести дела «по старинке» и проводить обучение персонала не с целью получения последующий выгод, а потому что «надо».

Стоит упомянуть, что в данной ситуации и принцип Парето, что двадцать процентов усилий дают восемьдесят процентов результата. Применимо и к оценке эффективности использования бюджета: 20 % затрат дают 80% выгоды, а на конкретном примере и больше 100 %.

Использованные источники:

1. Аширов Д.А. «Управление персоналом»: учебное пособие (для студентов вузов) / Д. А. Аширов. – М.: Проспект, 2014.
2. Блинов А.О., Василевская О. В. «Искусство управления персоналом»: учебное пособие / А. О. Блинов, О. В. Василевская. – М.: ГЕЛАН, 2015.
3. Брагина З.В. «Управление персоналом»: учебное пособие для студ. вузов, обуч. по специальности «Менеджмент организации» / З. В. Брагина, В. П. Дудяшева, З. Т. Каверина. – М.: КНОРУС, 2017.
4. Лукашевич В.В. «Основы управления персоналом»: учебное пособие для студ. вузов / В. В. Лукашевич. – 2-е изд.,перераб. и доп. – М.: КНОРУС, 2015
5. Одегов Ю.Г. «Управление персоналом, оценка эффективности»: учебное пособие для вузов / Ю. Г.Одегов, Л. В. Карташова. – М.: Экзамен, 2013.
6. Резник С.Д. «Персональный менеджмент»: практикум / С. Д. Резник, В. В. Бондаренко, С. Н. Соколов ; под общ. ред. С. Д. Резника. – 2-е изд.,доп. – М.: ИНФРА-М, 2016.
7. Розанова В.А. «Психология управления»: Учебное пособие / В.А.Розанова. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Журнал «Управление персоналом», 2016. - 416с.
8. Спивак В.А. «Управление персоналом для менеджеров»: учебное

пособие/ В.А.Спивак. – М.: Эксмо, 2017.
9. Федорова Н.В. «Управление персоналом организации»: учебник для студентов вузов / Н. В. Федорова, О. Ю. Минченкова. – М.: КНОРУС, 2016.

УДК 821.111

Хаматханова С. С.
студент 5 курса
факультет иностранных языков
Оренбургский государственный педагогический университет
научный руководитель: Евстигнеева М. В., к.филол.н.
доцент
кафедра английского языка и методики
преподавания английского языка
Россия, г. Оренбург

СОЗДАНИЕ ОБРАЗА ПОДРОСТКА В РОМАНАХ С. ЧАПЛИНА «ДЕНЬ САРДИНЫ» И ДЖ. Д. СЭЛИНДЖЕРА «НАД ПРОПАСТЬЮ ВО РЖИ» С ПОМОЩЬЮ ЛЕКСИЧЕСКИХ ВЫРАЗИТЕЛЬНЫХ СРЕДСТВ ЯЗЫКА

Аннотация: В статье исследуется роль лексических средств для создания образа подростка в романах «День сардины», «Над пропастью во ржи». Сравниваются особенности речи подростков в рассматриваемых романах и их личностные характеристики.

Ключевые слова: английская литература, образ подростка, лексические средства выразительности речи, «День Сардины», «Над пропастью во ржи», С. Чаплин, Дж. Д. Сэлинджер.

Hamathanova S. S.
Student
5th year, faculty of foreign languages
Orenburg state pedagogical university
Russia, Orenburg
Scientific advisor: Evstigneeva M. V.
Candidate of philological sciences, associate professor at the department of the English language and teaching methodology of English

CONVEYING OF THE IMAGE OF TEENAGER IN THE NOVELS BY S.CHAPLIN «THE DAY OF THE SARDINE» AND J.D. SALINGER «THE CATCHER IN THE RYE» VIA LEXICAL STYLISTIC DEVICES OF THE ENGLISH LANGUAGE

Abstract: the role of lexical stylistic devices for conveying the image of teenager is investigated in the article. Peculiarities of the teenagers` speech in the given novels are compared alongside with the teenagers` personal traits of character.

Key words the English literature, the image of teenager, lexical stylistic devices, The day of the sardine, The catcher in the rye, S. Chaplin, J. D. Salinger.

Послевоенные годы в Америке и Англии, зарождение новой эпохи. Подросток вынужден переживать чрезвычайно сильный психологический кризис, который переживается главными героями романов «День Сардины»

и «Над пропастью во ржи» по–разному.

Так как подростки весьма эмоциональны, многое об их характере можно понять из их речи. Артур Хэггерстоун описывает себя следующим образом: «They called me Pretty Boy because of the scar brought out my beauty…I knew all about my wicked smile and devil in my eyes and used them… ». [10, с. 104]. Холден Колфилд говорит о себе так: «I'm seventeen now, and sometimes I act like I'm about thirteen. It's really ironical, because I'm six foot two and a half and I have gray hair» [4, с. 13].

Холден выражает свое мнение, а Артур передает мнение о себе от лица группы, к которой привязан. Характеристикой подросткового возраста является стремление к самоутверждению, тяготение к сплочению с кругом сверстников, который обладает особым авторитетом [1]. Именно поэтому Артур гордится шрамом, полученным в драке, хитрой улыбкой и дьявольскими глазами, которые он часто пускал в дело. Более того, Артур гордится не только тем, что он – член группы, но и своим авторитетом, особенными индивидуальными чертами характера, которые отражаются в его прозвище.

Холден чаще склонен к оцениванию, так мы видим, что изменения внешности стимулируют к себе повышенный интерес, что типично для его возраста. А далее он с возмущением отмечает: «I act a lot older than I am – I really do – but people never notice it. People never notice anything» [4, с. 12]. В этих предложениях скрыт смысл романа – столкновение с миром взрослых, загрязненным ложью. Здесь же отражен внутренний конфликт: считая себя взрослым, Холден по-детски настаивает I really do, повторяя это дважды.

Холден ощущает потребность в отдалении, а Артур стремится к слиянию с группой. Он сравнивает изгнание из группы с чем–то более страшным, чем изгнание из рая: «The Garden of Eden had nothing on it» [10, с. 167].

Правила должны беспрекословно исполняться, даже если взрослым людям, на которых ребята стараются быть похожими, они кажутся абсурдными: «After you`ve passed twelve or thirteen you don`t go for walks with your parents… there`re even some puritans who draw the line so close that they take a different bus and meet their particular Old Lady…my blood was up» [10, с. 167]. Данное явление в психологии определяется как реакция эмансипации – попытка подростков освободиться от влияния взрослых, которая характерна и для Холдена: «I decided I`d never go home again… Just so people didn`t know me…I `d pretend I was one of those deaf-mutes. That way I wouldn`t have to have any goddam stupid useless conversations» [4, с. 228]. Речь Артура обогащают идиомы и сленг, типичный для его круга знакомых; а негативно окрашенные эпитеты в речи Холдена в данном случае свидетельствует о ненависти, повторы – о твердой решимости отдалиться от всех. Неудовлетворенность желаний Холдена жить в честном мире воплощается в его фантазиях о спокойной семейной жизни, где никто бы не обменялся друг с другом своим лицемерным мнением.

Однако для Артура семейная жизнь кажется серой и безрадостной. Для описания семьянинов, он несколько раз использует идиому «they`re walking around the pram» [10, с. 68]. К тому же, гулять с легкомысленными, рушащими жизнь парней, девушками, как он их метафорично называет – birds, – это предательство дружбы. Для сохранения дружбы он готов чуть ли не на все: например, следуя правилам, устраивать стычки со своей матерью, которую он очень любит, из–за чего часто испытывает угрызения совести: «She was crying…Nearly drove me crackers to hear her…» [10, с. 213], «she had guts, and faith, and a capacity for hard work which I appreciated» [10, с. 169] или устраивать стычки с группами для поддержания репутации и с целью помочь другу: «I was off to beat up an unsuspecting boy…the kid walking home with him who had no grudge against me…and what would happen to my reputation» [10, с. 202, 203]. Так выражаются серьезные нравственные противоречия в сознании подростка через присущую ему черно–белую логику [1]: либо дружба, либо семья. Интересно сочетание в речи Артура слов, конструкций, подтверждающих его высокий уровень образованности (appreciate, capacity, unsuspecting) и разговорной речи (to drive crackers, to have guts, to be off, kid).

Анализ речи обоих персонажей стоит подвергнуть пристальному вниманию, чтобы раскрыть особенности их формирующихся личностей. Самыми бросающимся в глаза различиями стали стиль, лексика и образность.

	Артур	Холден
Стиль речи	Разговорный, художественный	Разговорный
Негативная эмоционально-окрашенная лексика	~6 слов/фраз	~48 слов/фраз
Образность	высокая	низкая

Исходя из наблюдений, герой Чаплина гораздо сдержаннее и менее чувствительнее героя Сэлинджера, которой склонен к максимализму, нетерпимости, пессимизму.

Артур не сопротивляется, он живет в нескольких мирах, каждый из которых влияет на него. Читатель видит динамичный процесс взросления. Это особенно ярко проявляется в переоценке им ценности дружбы. Пережив разочарование в лучшем друге, Артур с горечью произносит: «I was running from him because I`d never known him. He was a stranger. For all the good times he was still a stranger who`d put on the mask named Nosey» [10, с. 157]. Слово stranger повторяется дважды для того, чтобы показать разочарованность Артура, а идиома отражает это чувство еще сильнее.

Холден агрессивно настроен против такого мира, и, не желая меняться, он с максимальной откровенностью обвиняет общество. Образ Холдена представляет собой типичное поведение подростка неспособного адекватно оценивать ситуации в связи с повышенной ранимостью. На преобладание чувственного мира над миром разума указывает злоупотребление фразой «I didn`t feel/felt like»: «I didn`t feel like getting in and out if another taxicab» [4, с.

102].

Усилителем эмоций и проводником к сердцу читателя служат определенные фразы, которыми часто насыщает свою речь Холден. Например, фразы «It really is/I really did» действительно способны погрузить читателя в атмосферу общения: «This stuff`s sort of flitty. It really is…I bored him a lot. I really did» [4, с. 166].

Часто слова, отражающие негодование подростка выделены в тексте курсивом. Такой прием тоже позволяет создать иллюзию присутствия в разговоре с персонажем: He said the play *itself* was no masterpiece, but that the Lunts, of course, were absolute angels. *Angels*. For Chrissake» [4, с. 147].

Чтобы продемонстрировать эмоциональность своего героя, создать образ бунтующего подростка, Сэлинджер часто использует гиперболы, например: «Her son was doubtless the biggest bastard that ever went to Pencey, in the whole crumby history of the school» [4, с. 36].

Артур чаще всего сочетает гиперболу с иронией. Например, так он описывает внутреннюю борьбу своей матери: «In fact, she was having the most sensational personal all–in wrestling bout with herself I`ve ever seen» [10, с. 68].

Для придания еще большей иронии своим высказываниям герой иногда прибегает к олицетворениям: «He (the cat) serenaded the Lodger» и зевгме: «I`d shoved pound twelve and sixpence along with the Old Lady`s tender feelings» [10, с. 45]. А метафоры иногда приобретают оттенок сатиры: «…Uncle George was sitting behind the table like the President of United States …» [10, с. 64]. Данные средства выразительности речи характеризуют героя как довольно остроумного человека. Важно отметить, что большая часть средств выразительности в речи Артура придают легкость повествованию, а речь Холдена, скорее, утяжеляют, делая ее более выразительной в выражении негативного отношения. Например, при характеристике одноклассника, к которому он относится очень плохо, герой использует зооморфную метафору, сравнивая того с неприятным животным – крысой: «You take a guy like Morrow that's always snapping their towel at people's asses....They stay a rat their whole life» [4, с. 107].

Также в романе используются экспрессивные сравнения, например: «That guy Morrow was about as sensitive as a goddam toilet seat» [4, с. 107]. Сравнения в речи Артура более содержательные и яркие: he slid in his lessons like a well-greased piston, like a big invisible jumping jack that skip ahead and waits when you slip over it, I went through all these jobs like a dose of psychic.

Важной особенностью романа «День сардины» является насыщенность идиомами: snug as a bug in a rug, to go up in flames, to pool wool over smb`s eyes, to get smb nailed, to shoot one`s bolt, a shot in the dark, to yell blue murder. Идиомы встречаются в речи Артура так же часто, как и бранная лексика в речи Холдена.

Вскоре Холден становится терпимее и рассудительнее, начинает обнаруживать и ценить в людях приветливость и воспитанность, а уход от реальности воспринимается как трусость, и убежден, что человек один не

может жить. Эта мысль символически отражена в завершающих строках романа: My hunting hat really gave me a lot of protection, in a way; but I got soaked anyway. I didn`t care, though. I felt so damn happy…» [4, с. 245]. Шляпа символизирует категоричные убеждения Холдена, которые «промокли», но не исчезли. Холден не сбежал от дождя, символизирующего проблемы, а встречал их с поддержкой близкого человека – Фиби.

Глубоко и детально раскрывается состояние Артура к концу произведения, когда психологизм достигает пика. Совершив много ошибок, он осознает и отпускает их. Артур прощает предательство Носаря и дяди, но самое главное, познав жизнь на горьком опыте, он перестает бежать от себя и начинает принимать все, так как есть. С этого момента в романе превалируют меланхоличные рассуждения героя о себе и о жизни. Сравнения приобретают глубокий философский характер: «I felt as if I was leaving school a second time, but this time I knew I was going out with something I could build upon…experience – indigestion had me by the guts [10, с. 241]». Наконец, лишившись всякой надежды, он заканчивает свою историю: «…nowhere to go. Any train, bus or boat will take me to the place – to me, quivering mass of jelly full of rushing, bewildered, frightened, crazy thoughts – that`s for sure. So I stay put. I watch the sardines moving along the little conveyor; a silver stream from the sea bound for the place where they shuffled tail to head and head to tail and slid into the boxes. There I go…Where are you going?» [10, с. 286]. Артур описывает свое противоречие: оставаться на месте невыносимо, а двигаться вперед страшно. Образ желе очень полно раскрывает смятения парня, непреодолимые чувства страха и стремления выбраться из затруднительного положения. В итоге, судьба человека-сардины постигает и Артура.

Таким образом, экспрессивность героев передается через разные средства выразительности речи. Для создания образа эмоционального, умного, обладающим чувством юмора, и в то же время разочарованного подростка, Чаплин обогащает речь своего героя идиомами, метафорами, гиперболой и ироническими ремарками. Для создания образа озлобленного, ранимого, пессимистичного подростка Сэлинджер наделяет речь своего героя бранной лексикой, сравнениями, эпитетами и повторами.

Использованные источники:

1. Абрамова, Г. С. Возрастная психология: учебник и практикум для академического бакалавриата [Текст]/ Г. С. Абрамова. – 2-е изд., испр. И доп. – М.: Юрайт, 2014. – 811 с.
2. Арнольд, И. В. Стилистика. Современный английский язык: Учебник для вузов [Текст]/ И. В. Арнольд. – 4-е изд., испр. и доп. – М.: Флинта: Наука, 2002. – 384с.
3. Борох, Л. И. Формирование личности подростка в литературе [Электронный ресурс]/ Л. И. Борох. – Электрон. текстовые дан. – Режим доступа: http://podrostok0.webnode.com.ua, свободный.
4. Сэлинджер, Дж. Д. Над пропастью во ржи: Книга для чтения на

английском языке [Текст]/ Д. Дж. Сэлинджер. – СПб.: Антология, КАРО, 2015. – 288с.
5. Мещерякова, М. И. Русская детская, подростковая и юношеская проза 2 половины XX века: проблемы поэтики [Текст]/ М. И. Мещерякова. – М.: Мегатрои, 1997. – 380с.
6. Омарова, М. О. Особенности самосознания подростков [Текст]/ М. О. Омарова. – М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2014. – 132с.
7. Райс, Ф. Психология подросткового возраста [Текст]/ Ф. Райс. – М.: Питер, 2014. – 816с.
8. Солганик, Г.Я. Синтаксическая стилистика. Сложное синтаксическое целое [Текст]/ Г. Я. Солганик. – 4-е изд. – М.: УРСС, ЛКИ, 2007. – 232 с.
9. Солганик, Г.Я. Стилистика текста [Текст]/ Г. Я. Солганик. – М.: Флинта: Наука, 2003. – 256 с.
10. Chaplin S. The day of the sardine. – London: Eyre and Spottiswoode, 1961. – 286p.

УДК 332.1

Хамзина В.Р.
магистрант 3 года обучения
Башкирский государственный университет (БашГУ)
Российская Федерация, г. Уфа

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация

В данной работе дается определение предпринимательства, рассматривается его ценность как экономического явления. Приведен перечень основных нормативно-правовых документов по поддержки бизнеса в российском законодательстве. Описаны основные элементы система поддержки малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации.

Ключевые слова

Малый и средний бизнес, экономическая нестабильность, нормативно-правовые акты, государственная поддержка, система поддержки малого и среднего бизнеса.

Khamzina V.R.
Master of 3 years of study
Bashkir State University (Bashkir State University)
Russian Federation, Ufa city

MODERN CONDITION OF SMALL AND MEDIUM ENTREPRENEURSHIP SUPPORT IN RUSSIAN FEDERATION

Abstract

In this paper the definition of entrepreneurship, discusses its value as an economic phenomenon. A list of the basic normative legal documents on business support in the Russian legislation. Describes the basic elements of the system of support of small and medium entrepreneurship in the Russian Federation.

Key words

Small and medium business, economic instability, regulatory legal acts, state support, system of support of small and medium business.

Становление и развитие экономической сферы напрямую зависит от внешнеполитических условий, а сегодня мы все чаще говорим о геополитической ситуации на мировой арене, которая находится в нестабильном состоянии. Данная обстановка отражается на внутренней экономической политике России, об этом свидетельствуют нормативно-правовые акты, результаты научных исследований, статистические данные, публикации в СМИ и т.д.

Мировая политическая и экономическая нестабильность подталкивает Россию для наращивания быстрого

темпа развития внутреннего рынка и бизнеса, влияние оказывают введение и усиление санкций и ограничений в отношении России, ценовая ситуация в отрасли нефти и газа, движение курса рубля, отток капитала, общее снижение темпов роста. Данные условия стали продиктовывать необходимость в поддержании предпринимательской инициативы, открывая возможности для создания и формирования благоприятного климата для производства отечественных товаров. Возникает требование создания перспектив роста в экономике, поддержания текущего высокого уровня занятости населения. Это все обуславливает необходимость постановок государством новых целей, быстрого реагирования и решения сложных задач.

Малый и средний бизнес — это тот сектор, на который ориентируется государство как в нашей стране, так и во многих зарубежных странах. Малые и средние предприятия - это 5,6 млн. хозяйствующих субъектов, рабочие места для 18 млн. граждан. Около одной пятой отечественного ВВП, а во многих субъектах Российской Федерации треть и более валового регионального продукта формируется за счет данных сегментов экономики [1].

Законодательство, регулирующее деятельность малых и средних предприятий, представлено федеральными законами, постановлениями Правительства, указами Президента РФ, иными актами органов государственной власти и местного самоуправления. В ряде случаев применению подлежат акты международного права. Перечень отдельных наиболее актуальных нормативно-правовых актов, регулирующих отношения в сфере малого и среднего бизнеса в Российской Федерации:

- Конституция РФ от 12 декабря 1993 года;

- Кодексы: Гражданский кодекс РФ, Часть четвертая: принят Государственной думой 24 ноября 2006 года, Одобрен Советом Федерации 8 декабря 2006 года (содержит основные положения об организационно-правовых формах ведения бизнеса, о способах заключения договоров, интеллектуальной собственности и пр.). Налоговый кодекс РФ от 29.12.2001 N 187-ФЗ (содержит общие положения о налогообложении, а также специальных режимах налогообложения для малого и среднего предпринимательства и пр.). Кодекс РФ об административных правонарушениях от 30.12.2001 N 195-ФЗ (содержит общие положения об административной ответственности, правонарушениях в сфере экономической деятельности и пр.). Трудовой кодекс РФ от 26. 04. 2013 №167 (содержит общие положения о порядке оформления трудовых отношений с наемными работниками и пр.);

- Федеральные законы: Федеральный закон от 24.07.2007 № 209-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации». Федеральный закон от 26.04.2010 № 294 - ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального

контроля». Федеральный закон от 22.07.2008 № 159-ФЗ (ред. от 02.07.2013) «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации». Федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (ред. от 04.06.2014) «О защите конкуренции». Федеральный закон от 22.05.2003№ 54-ФЗ «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов или расчетов с использованием платежных карт». Федеральный закон от 05.04.2013 № 44-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд». Федеральный закон от 27.07.2010 № 210-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг»; Федеральный закон от 08.08.2001 № 129-ФЗ (ред. от 21.07.2014) «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей». Федеральный закон РФ от 08 августа 2001 года №128-ФЗ «О лицензировании отдельных видов деятельности»; Федеральный закон Российской Федерации от 07.02.1992 № 2300-1 (ред. от 05.05.2014) «О защите прав потребителей».

Предприниматели в России могут пользоваться различными привилегиями и льготными предложениями, которые предоставляют организации системы поддержки малого и среднего бизнеса. В данную систему входят коммерческие и некоммерческие организации, создающиеся, осуществляющие свою деятельность или привлекаемые для размещения заказов на поставку товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных или муниципальных потребностей при осуществлении федеральных, региональных, муниципальных программ развития субъектов малого и среднего бизнеса [3].

Система поддержки малого и среднего предпринимательства соединяет в себе и такие элементы как:

- центры и агентства по развитию бизнеса;
- государственные и муниципальные фонды поддержки предпринимательства;
- фонды содействия кредитованию;
- акционерные инвестиционные фонды и закрытые паевые инвестиционные фонды;
- технопарки (также научные парки и инновационно-технологические центры);
- бизнес-инкубаторы;
- центры поддержки субподряда;
- маркетинговые и учебно-деловые центры;
- агентства по поддержке экспорта товаров;

- лизинговые фирмы;
- центры консультаций и иные организации [2].

Материальную и финансовую помощь на формирование и развитие сектора малого и среднего бизнеса оказывает Министерство экономического развития России. Средства Минэкономразвития распределяются по регионам в виде субсидий бюджетам субъектов Российской Федерации на проведение следующих мероприятий господдержки:

- создание и развитие системы поддержки субъектов малого и среднего бизнеса: бизнес-инкубаторов, технопарков, промышленных парков;
- создание и развитие системы поддержки малых и средних организаций
в научно-технической области;
- поддержку предпринимателей, производящих и реализующих товары (работы, услуги), предназначенные для экспорта;
- развитие системы кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства;
- реализацию иных мероприятий субъектов РФ по поддержке и развитию малого и среднего бизнеса [3].

С учетом социально-экономической и внешнеэкономической обстановки появляется необходимость определения долгосрочной положительной программы работы в сфере развития малого и среднего бизнеса. Стратегия определяется как механизм, который позволит скоординировать действия органов власти всех уровней, представителей бизнес сообщества и организаций системы поддержки и обеспечить на этой основе соответствие принимаемых мер ожиданиям бизнеса и общества в целом по отношению к созданию благоприятного климата для осуществления бизнес потенциала граждан.

Использованные источники:

1. Азрапкина, О.В. Анализ современного состояния, проблемы развития малого бизнеса и пути их решения в Российской Федерации // Научное сообщество студентов XXI столетия. Экономические науки: сб. ст. по мат. XX междунар. студ. науч.-практ. конф. № 5(20). URL: http://sibac.info/archive/economy/5(20).pdf
2. Дадаханова, Р. Р. Современное состояние малого предпринимательства в России // Молодой ученый. — 2013. — №5. — С. 359-360.
3. Спирина, К. В., Медушевская, И. Е. Перспективные направления развития малого и среднего бизнеса в условиях кризисной экономики России // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 11. – С. 381–385. – URL: http://e-koncept.ru/2016/86082.htm.

УДК 332.1

Хамзина В.Р.
магистрант 3 года обучения
Башкирский государственный университет (БашГУ)
Российская Федерация, г. Уфа

ПРОБЛЕМЫ, СДЕРЖИВАЮЩИЕ РАЗВИТИЕ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация

В данной работе освещены проблемы, являющиеся преградой в развитии среднего бизнеса в Республике Башкортостан. Также нами приведен ряд мер, которые необходимо предпринять для развития среднего бизнеса в регионе и приведены некоторые статистические данные по результатам опросов населения.

Ключевые слова

Средний бизнес, экономическая нестабильность, политика импортозамещения, инновационный потенциал, государственная поддержка, система поддержки малого и среднего бизнеса.

Khamzina V.R.
Master of 3 years of study
Bashkir State University (Bashkir State University)
Russian Federation, Ufa city

PROBLEMS CONTAINING DEVELOPMENT OF MEDIUM-SIZED BUSINESS IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Abstract

This paper highlights the problems that are an obstacle to the development of medium-sized businesses in the Republic of Bashkortostan. We also listed a number of measures that should be taken to develop medium-sized businesses in the region and provide some statistics on the results of population surveys.

Key words

Medium business, economic instability, import substitution policy, innovative potential, state support, small and medium business support system.

Большинство средних предприятий Республики Башкортостан занимаются перепродажей товаров несобственного производства. Поэтому в рамках политики импортозамещения в Российской Федерации необходимо поддерживать развитие компаний-производителей приоритетных отраслей, продукция которых сможет удовлетворить внутренний спрос в Республике и, которая может конкурировать с производителями из других регионов.

Среди факторов, препятствующих развитию, имеет место недостаток финансовых ресурсов, в том числе отсутствие дешевого кредита; ослабление рубля и инфляция; постоянное повышение тарифов на жилищно-коммунальные услуги и арендных платежей; дефицит офисов эконом-класса и промышленных площадок для складских программ; бюрократия

российских чиновников, а также недостаток знаний о ведении бизнеса [3].

В Республике Башкортостан есть сильные стороны и возможности, которые необходимо использовать для развития бизнеса. Для этого требуется усовершенствовать условия развития малого и среднего бизнеса в Республике Башкортостан с помощью следующих мер:

1) усовершенствовать систему налогообложения, нормативно-правовую базу;

2) проводить пропаганду и популяризацию предпринимательской деятельности;

3) необходимо стимулировать спрос на продукцию, произведенную предприятиями малого и среднего бизнеса Республики Башкортостан (с помощью рекламирования продукции, проведения маркетинговых акций и т.д.);

4) стимулирование предприятий для развития высокотехнологичного сектора (инновационная деятельность, наукоемкие технологии и др.);

5) устранить административные барьеры;

6) развивать человеческий капитал в малом и среднем бизнесе (раскрытие предпринимательского потенциала, разработка стандартов для оказания образовательной поддержки субъектам малого и среднего бизнеса, реализация образовательных программ по основам предпринимательства и др.) [1].

В рамках недостаточного развития малого и среднего инновационного предпринимательства, а также предпринимательства по виду экономической деятельности «Научные исследования и разработки» необходимо разработать систему поддержки данных видов деятельности. Для этого нужно выделить несколько подходов к поддержке малого и среднего бизнеса на основании выявленной классификации проблем малого и среднего инновационного бизнеса:

1. Проблема использования инновационного потенциала малого и среднего бизнеса. Чтобы решить данную проблему необходимо развитие инновационной системы Республики Башкортостан в области кластерной политики, обмена международным и отечественным опытом, активного стимулирования молодежного и социального предпринимательства, корректировок в законодательной базе, дополнения статистических данных в области инновационного и научно-исследовательского предпринимательства. То есть, нужно проработать все необходимые составляющие, отвечающие настоящим и будущим потребностям экономической системы Республики Башкортостан.

2. Безопасность. Создание центра безопасности инновационной деятельности для повышения качества производимой продукции и обеспечения защиты населения от вредоносных воздействий инновационных продуктов.

3. Финансовая поддержка. Субсидии в поддержку начинающим предпринимателям, налоговые льготы для всех уровней развития малого и

среднего бизнеса. Активное использование системы микрокредитования для инновационного предпринимательства. Налоговые льготы малым инновационным компаниям.

4. Нормативно-правовая поддержка. Уточнение определения понятия «инновация» в законе «О государственной и инновационной политике», принятие закона о «Малом и среднем инновационном бизнесе»

5. Кадровая поддержка. Активное использование системы аутсорсинга и аутстаффинга для обеспечения эффективного функционирования малого и среднего инновационного предпринимательства в Республике Башкортостан. Привлечение международных специалистов, создание программы обмена специалистами в рамках предприятий одной экономической отрасли, при выполнении условий одинаковой квалификации сотрудников. Повышение кадровой мобильности и развития МСП.

6. Консультационно-информационная поддержка. Развитие системы «одного окна», дополнение статистических источников информацией о малом и среднем инновационном бизнесе, создание единого международного портала малого и среднего инновационного бизнеса с функцией определения субъектов РФ с актуальными проблемами на сегодня.

7. Рыночные взаимоотношения. Стимулирование спроса на продукцию инновационного предпринимательства и малого и среднего бизнеса по виду экономической деятельности «Научные исследования и разработки».

8. Инфраструктура поддержки малого и среднего бизнеса в Республике Башкортостан. Создание Ассоциации технологических организаций для поддержки организаций, которые создают технологические инновации в Республике Башкортостан.

9. Образование. Совершенствование системы высшего образования путём введения на факультетах повышения квалификации и переподготовки кадров дополнительных специальностей по обучению социальным и технологическим инновациям и управлению инновациями.

Самыми популярными сферами среди молодежи являются: финансовая сфера и операции с недвижимым имуществом, торговля. Зачастую молодежь все больше интересуется получением максимальной прибыли за короткий промежуток времени. На третьем месте находятся инновации, что говорит об интересе молодого населения к данному виду деятельности. Также, наряду с социологическими опросами были проведены эксперименты и наблюдения, посредством которых был сделан вывод о том, что активные молодые люди желают заниматься дополнительно или в качестве хобби отличной деятельностью от основной. Такой деятельностью могут стать инновации.

Таким образом, для адресной поддержки каждого вида молодежного предпринимательства, необходимо изначально определять интересы, способности и возможности анализируемого сегмента. Определим приоритетные виды деятельности по мнению молодежи среди инноваций. Большая часть молодых людей Республики Башкортостан отдает предпочтение экологическим инновациям (56,6%), на втором месте

располагаются технологические инновации (20,8%), Социальные инновации занимают третье место и составляют 10,3 %.

Среди молодых специалистов, занимающих активную жизненную позицию мало людей, испытывающих страх в открытии собственного бизнеса. Такие качества как: ответственность, самостоятельность в принятии решений, для молодых и мобильных людей - повседневный образ жизни. В то время, такие барьеры как: затраты, налоги и взносы в пенсионные и страховые фонды ограничивают деятельность начинающих предприятий. Среди молодого населения в Республике Башкортостан у многих есть источник дополнительной занятости или собственное дело на начальном этапе развития и лишь малая часть (9,1%) не хотели бы открыть бизнес.

По данным статистического сборника «Малое и среднее предпринимательство в России 2015» основная доля малого и среднего бизнеса в Республике Башкортостан, также как и в РФ приходится на торговлю (34,33%), на втором месте малый бизнес в сфере недвижимости (19,62%), затем идёт строительство (14,23%), далее число МСП по виду экономической деятельности «Обрабатывающие производства» (10,72%), на пятом месте число МСП по виду экономической деятельности «Транспорт и связь» (5,38%), доля МСП в области научных исследований и разработок составляет лишь 0,73%.

В Республике Башкортостан низкий показатель доли МСП в области научных исследований и разработок, так как малое и среднее предпринимательство неактивно занимается научно-исследовательскими разработками и внедрением инновационных технологий из-за недостатка квалификации, высоких затрат и низкого спроса на инновационный продукт. Это влечет за собой снижение инновационного потенциала республики и страны, и, как следствие, конкурентоспособности малого и среднего бизнеса на рынке товаров и услуг. Для решения этой проблемы необходимо задействовать потенциал активной молодежи, которая самостоятельно занимается разработками инновационных товаров.

Поддержка молодежного предпринимательства возможна посредством привлечения молодых специалистов к созданию собственного бизнеса на базе анализа их интересов, знаний, опыта, полученных в течение жизни. Для наиболее рационального способа поддержки молодых предпринимателей необходимо задействовать инновационный потенциал как самих молодых специалистов, так и Республики Башкортостан.

Сегодня в Республике Башкортостан нет четкой сформированной системы поддержки малого инновационного предпринимательства и также не созданы условия поддержки молодежного предпринимательства. Среди молодежи республики Башкортостан есть очень активные молодые люди, способные создавать и развивать собственный бизнес, внедрять свои идеи и использовать их на практике. Такой контингент может внести большой вклад в экономическую и инновационную систему республики. Зачастую сдерживающим фактором в области развития как молодежного, так и

инновационного предпринимательства является невысокая подготовленность молодых специалистов, страх перед принятием рискованных решений или напротив, поспешность в вопросах управления. Однако именно молодежь способна развивать инновационный потенциал республики Башкортостан. Для привлечения молодежи в инновационное предпринимательство необходимо объективно оценивать потенциал молодых специалистов на этапе устройства на работу и окончании университетов, выявлять творческий потенциал с учетом их интересов, ценностей и приоритетов. Также нужно использовать систему инновационного подхода для ведении бизнеса, которая заключается в организованном ицеленаправленном поиске оптимального решения, принимаемого повышения эффективности деятельности, на основе проведения анализа возможностей, способствующих обеспечению достижения желаемых результатов. Инновационный подход включает комплекс мероприятий по совершенствованию различных направлений фирмы, включая экономические аспекты, экологические, нормативно-правовые, социальные и другие [2].

Использованные источники:

1. Савченко, Е.О. Малый и средний бизнес Великобритании: политика правительства и специфика деятельности / Е.О.Савченко // Политология.- 2013. - № 4 (12) – С. 15-18.
2. Средний и малый бизнес: зарубежный опыт // Министерство экономического развития края Управление малого и среднего предпринимательства [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://msb.khabkrai.ru/malyi-biznes-zarubezhnyi-opyt/. – 15.12.2017.
3. Электронный ресурс: Артемов Н.И., Шаяхметов И.Т., Поаншваль Н.С. Приоритетные направления развития малого и среднего предпринимательства в Республике Башкортостан - https://docviewer.yandex.ru/view/27249457/**. – 05.12.2017.**

УДК 575.174.015.3

Хафизова Л.М.
магистрант 2 курса
естественно-географический факультет
кафедра генетики БГПУ им. М.Акмуллы
Россия, г.Уфа

ИССЛЕДОВАНИЕ ПОЛИМОРФИЗМА ECO RV ГЕНА МОНОАМИНОКСИДАЗА А МАО А С УРОВНЕМ ТРЕВОЖНОСТИ У СТУДЕНТОВ

Аннотация. Проанализированы показатели тревожности (личностной и ситуативной) у студентов 1-4 курса. Проведен анализ ассоциаций полиморфизма ECO RV гена моноаминоксидаза а с показателями тревожности у студентов 1-5 курса.

Ключевые слова: моноаминоксидаза а, дофамин, полиморфизм, генотип, уровень тревожности, ситуативная и личностная тревожность.

Khafizova L.M.
magister
2nd year, natural-geographical faculty
Department of genetics, BSPU M. Akmulla
Russia, Ufa

STUDY OF THE POLYMORPHISM OF ECO RV GENE OF THE MONOAMINE OXIDASE A MAO A WITH THE LEVEL OF ANXIETY AMONG STUDENTS

Abstract. The article analyses indicators of anxiety (personal and situational) students of 1-4 courses. The analysis of Association of polymorphism of the gene Eco RV of the monoamine oxidase a with indicators of anxiety in students of 1-4 courses.

Key words: dopamine Transporter, dopamine, polymorphism, genotype, level of anxiety, situational and personal anxiety.

Введение. Одной из главных составляющих учебной деятельности студента, помимо умственной подготовленности, является его психологическая адаптация к различным стрессовым условиям. Тревога – последовательность эмоциональных, когнитивных и поведенческих реакций, которая актуализируется в результате воздействия на человека различного рода стрессоров, таких как внешние раздражители (люди, ситуации) и внутренние факторы (актуальное состояние, прошлый жизненный опыт, определяющий интерпретации событий). Тревога предупреждает человека о возможности опасности и побуждает к поиску и конкретизации данной опасности на основе активного исследования окружающей действительности. В отличие от тревоги, *тревожность* в современной психологии рассматривают как психическое свойство и определяют как склонность индивида к переживанию тревоги, характеризующая низким

порогом возникновения реакции тревоги[1].

Термин «тревожность» используют для обозначения относительно устойчивых индивидуальных различий в склонности индивида испытывать это состояние. Эта особенность напрямую не проявляется в поведении, но ее уровень можно определить исходя из того, как часто и как интенсивно у человека наблюдаются состояния тревоги. Личность с выраженной тревожностью склонна воспринимать окружающий мир как заключающий в себе опасность и угрозу в значительно большей степени, чем личность с низким уровнем тревожности. На данный момент различают два вида тревожности: ситуативную и личностную. Ситуативная тревожность показывает, как человек чувствует себя в настоящий момент времени, а личностную тревожность определяют как свойство личности, которая выражает то, как субъект чувствует себя обычно в повседневной жизни[2].

В 90-х гг. началось бурное изучение молекулярно-генетических основ отдельных свойств темперамента и личности. Относительно недавно было обнаружено, что вариации в генах дофаминергической системы влияют на проявление тревожности [3].

Многие научные исследования по поиску ассоциаций генетических полиморфизмов с личностными характеристиками проводятся на людях, которые страдают различными психическими отклонениями в целях поиска генетической основы болезни, но таких исследований мало для формирования полного представления о наследуемости тревожности. Поэтому актуальным в настоящее время является исследование влияния генов дофаминергической системы и их полиморфных вариантов на уровень тревожности у студентов, у которых не наблюдается явных психических отклонений.

Исходя из выше перечисленного, **целью работы** является исследование аллельных вариантов гена моноаминоксидаза А, осуществляющего инактивацию дофамина в синапсе, у лиц с различным уровнем тревожности.

Материалы и методы. Материалом исследования послужили образцы ДНК 102 студентов БГПУ им. М. Акмуллы. Все студенты были протестированы для определения показателей ситуативной и личностной тревожности по методике Ч.Д. Спилбергера в адаптации Ю.Л. Ханина[2]. Методика включает по 20 вопросов каждая по каждому показателю тревожности. Результаты диагностики обрабатываются по ключу. Суммируются баллы по каждой шкале. Полученные результаты разделяют на три группы: до 30 баллов − низкий уровень тревожности; 31-44 баллов − умеренный уровень тревожности; 45 и более баллов − высокий уровень тревожности [2]. Выделение ДНК проводилось с путем метода фенольно-хлороформной экстракции [4]. Анализ генетических полиморфизмов осуществлен методом полимеразной цепной реакции с последующим ПДРФ-анализом. Статистическую обработку данных проводили с использованием таблиц сопряженности 2х2 (с поправкой Иэйтса).

Результаты и обсуждение.Проведено анкетирование студентов 1-4 курса по методике самооценки уровня тревожности Ч.Д.Спилбергера и Ю.Л.Ханина. Общая выборка была разделена на три группы в зависимости от уровня тревожности: высокий, умеренный и низкий. Был проведен анализ показателей ситуативной и личностной тревожности в зависимости от года обучения. Было установлено, что низкие показатели по обеим шкалам встречаются реже всего у 3 курса (с частотой 6,25%) и 5 курса (12,5%). Процент средних показателей теста по ситуативной и личностной тревожности чаще всего обнаруживается у учащихся 3 курса (с частотой 88,2% и 82,3% соответственно). Высокие показатели по ситуативной тревожности характерны для студентов 5 курса (с частотой 31,25%), по личностной тревожности - 4 и 3 курса (42,8% и 33,3% соответственно) (табл.1).

Таблица 1

Показатели тревожности в зависимости от года обучения

Курс	Личностная тревожность	Ситуативная тревожность
1	40,3	39,1
2	41,1	39
3	40,3	36,25
4	43,3	39,7
5	42,4	42,3

В результате молекулярно-генетического анализа полиморфизма *rs1137070* гена *MAOA* было выявлено два аллеля – **488*, **456* и три генотипа **488/*488*, **488/*456, *456/*456*. Поскольку данный ген расположен на Х-хромосоме, группы мужчин и женщин анализировались отдельно.

Для анализа взаимосвязи данного полиморфизма с показателями тревожности вся выборка была разделена на 3 группы по шкалам СТ и ЛТ по баллам, описанным ранее.

При анализе **ситуативной тревожности (СТ)** у женщин изучено распределение частот аллелей и генотипов. В выборке с низким уровнем тревожности составило: 45,45% (*МАО А *488)* и 54,55% *(МАО А *456*). Установлено следующее распределение частот генотипов: 1) *МАО А *488/*488* – 18,18%, 2) *МАО А *488/*456* – 54,55%, 3) *МАО А *456/*456* – 27,27% (табл. 2). Распределение частот аллелей в выборке с умеренным уровнем тревожности составило: 52,14% (*МАО А *488)* и 47,86% *(МАО А *456*). Установлено следующее распределение частот генотипов: 1) *МАО А *488/*488* – 34,29%, 2) *МАО А *488/*456* – 35,71 %, 3) *МАО А *456/*456* – 30,00% (табл. 2). Распределение частот аллелей в выборке с высоким уровнем тревожности составило 47,83% (*МАО А *488)* и 52,17% *(МАО А *456*). Установлено следующее распределение частот генотипов: 1) *МАО А *488/*488* – 17,39%, 2) *МАО А *488/*456* – 60,87 %, 3) *МАО А *456/*456* – 21,74% (табл. 2).

Таблица 2

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфного локуса *rs1137070 гена MAO A* в зависимости от уровня СТ у женщин

Группа	Кол-во человек	Аллели		Генотипы		
	N	**488*	**456*	**488/*488*	**488/*456*	**456/*456*
Низкий уровень	11	0,45±0,11	0,55±0,11	0,18±0,12	0,55±0,15	0,27±0,13
Умеренный уровень	70	0,52±0,04	0,48±0,04	0,34±0,06	0,36±0,06	0,30±0,05
Высокий уровень	23	0,48±0,07	0,52±0,07	0,17±0,08	0,61±0,1	0,22±0,09

При анализе **ситуативной тревожности (СТ)** у мужчин изучено распределение частот аллелей и генотипов. В выборке с низким уровнем тревожности составило: 45,45% (*MAO A *488)* и 54,55% *(MAO A *456*). Распределение частот аллелей в выборке с умеренным уровнем тревожности составило: 52,14% (*MAO A *488)* и 47,86% *(MAO A *456*). Распределение частот аллелей в выборке с высоким уровнем тревожности составило 47,83% (*MAO A *488)* и 52,17% *(MAO A *456*) (табл. 3).

Таблица 3

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфного локуса *rs1137070 гена MAO A* в зависимости от уровня СТ у мужчин

Группа	Кол-во человек	Аллели	
	N	**488*	**456*
Низкий уровень	4	1,00±0	0
Умеренный уровень	7	0,71±0,17	0,29±0,17
Высокий уровень	5	0,80±0,18	0,20±0,18

Поскольку выборка мужчин обладала малой численностью (16 студентов) в дальнейшем анализе не учитывалось.

Также был проведен **анализ полиморфных вариантов по гену *COMT* по шкале личностной тревожность (ЛТ).** Распределение частот генотипов и аллелей представлено в таблицах 4,5.

Распределение частот аллелей в выборке женщин с низким уровнем личностной тревожности составило 20% *MAO A *488* и 80% *MAO A *456* соответственно. Установлено следующее распределение частот генотипов: 1) *MAO A *488/*488* – 0%, 2) *MAO A *488/*456* – 40%, 3) *MAO A *456/*456* – 60% (табл. 4). Распределение частот аллелей в выборке с умеренным уровнем тревожности составило: 53,91% (*MAO A *488)* и 46,09% *(MAO A*

456). Установлено следующее распределение частот генотипов: 1) *MAO A *488/*488* – 32,81%, 2) *MAO A *488/*456* – 42,19 %, 3) *MAO A *456/*456* – 25,00% (табл. 4). Распределение частот аллелей в выборке с высоким уровнем тревожности составило 47,14% (*MAO A *488)* и 52,86% *(MAO A *456*). Установлено следующее распределение частот генотипов: 1) *MAO A *488/*488* – 22,86%, 2) *MAO A *488/*456* – 48,57%, 3) *MAO A *456/*456* – 28,57% (табл. 4).

Таблица 4

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфного локуса *rs1137070 гена MAO A* в зависимости от уровня ЛТ у женщин

Группа	Кол-во человек	Аллели		Генотипы		
	N	**488*	**456*	**488/*488*	**488/*456*	**456/*456*
Низкий уровень	5	0,20±0,13	0,80±0,13	0	0,40±0,22	0,60±0,22
Умеренный уровень	64	0,54±0,04	0,46±0,04	0,33±0,06	0,42±0,06	0,25±0,05
Высокий уровень	35	0,47±0,06	0,53±0,06	0,23±0,07	0,49±0,08	0,28±0,08

При анализе **личностной тревожности (ЛТ)** у мужчин изучено распределение частот аллелей и генотипов. В выборке с низким уровнем тревожности составил 100% аллель *MAO A *488*. Распределение частот аллелей в выборке с умеренным уровнем тревожности составило: 72,73% (*MAO A *488)* и 27,27% *(MAO A *456*). Распределение частот аллелей в выборке с высоким уровнем тревожности составило 100% *MAO A *488* (табл. 5).

Таблица 5

Анализ распределения частот аллелей и генотипов полиморфного локуса *rs1137070 гена MAO A* в зависимости от уровня ЛТ у мужчин

Группа	Кол-во человек	Аллели	
	N	**488*	**456*
Низкий уровень	4	1,00±0	0
Умеренный уровень	11	0,73±0,13	0,27±0,13
Высокий уровень	1	1,00	0

Поскольку выборка мужчин обладала малой численностью (16 студентов) в дальнейшем анализе не учитывалось.

Было проведено попарное сравнение частот генотипов и аллелей отдельно по шкалам ЛТ и СТ. Данные статистического анализа представлены в таблицах 6-8.

При попарном сравнении частот генотипов и аллелей по

полиморфному маркеру *rs1137070 гена MAO A* между группами с умеренными и высокими показателями ситуативной и личностной тревожности статистически значимое различие не было установлено. Во всех случаях уровень значимости p был выше критической отметки (0,005) (табл.6).

Таблица 6

Распределение частот генотипов и аллелей маркера*rs1137070 гена MAO A* в группах с умеренными и высокими показателями тревожности у женщин

Шкала		Генотипы (частота,%±m)						Аллели (частота,%)			
	Состояние	*488/*488	N	*488/*456	N	*456/*456	N	*488	N	*456	N
СТ	умеренный	0,34±0,06	24	0,36±0,06	25	0,30±0,05	21	0,52±0,04	73	0,48±0,04	67
	высокий	0,17±0,08	4	0,61±0,1	14	0,22±0,09	5	0,48±0,07	22	0,52±0,07	24
χ^2		1,6144		2,2508		0,1105		0,1148			
p		0,2047		0,1339		0,7403		0,7355			
	Состояние	*488/*488	N	*488/*456	N	*456/*456	N	*488	N	*456	N
ЛТ	умеренный	0,33±0,06	21	0,42±0,06	27	0,25±0,05	16	0,54±0,04	69	0,46±0,04	59
	высокий	0,23±0,07	8	0,49±0,08	17	0,28±0,08	10	0,47±0,06	33	0,53±0,06	37
χ^2		0,6558		0,1601		0,0221		0,5805			
p		0,4188		0,6895		0,8839		0,4467			

При попарном сравнении частот генотипов и аллелей по полиморфному маркеру *rs1137070 гена MAO A* между группами с умеренными и низкими показателями ситуативной и личностной тревожности статистически значимое различие не было установлено. Во всех случаях уровень значимости p был выше критической отметки (0,005) (табл.7).

Таблица 7

Распределение частот генотипов и аллелей маркера*rs1137070 гена MAO A* в группах с умеренными и низкими показателями тревожности у женщин

Шкала		Генотипы (частота,%±m)						Аллели (частота,%)			
	Состояние	*488/*488	N	*488/*456	N	*456/*456	N	*488	N	*456	N
СТ	умеренный	0,34±0,06	24	0,36±0,06	25	0,30±0,05	21	0,52±0,04	73	0,48±0,04	67
	низкий	0,18±0,12	2	0,55±0,15	6	0,27±0,13	3	0,45±0,11	10	0,55±0,11	12
χ^2		0,5133		0,7416		0,0005		0,1258			
p		0,4742		0,3900		1,0005		0,7235			
Л	Состояние	*488/*	N	*488/*	N	*456/	N	*488	N	*456	N

Т		***488***		***456***		****456***					
	умеренный	0,33±0,06	21	0,42±0,06	27	0,25±0,05	16	0,54±0,04	69	0,46±0,04	59
	низкий	0	0	0,40±0,22	2	0,60±0,22	3	0,20±0,13	2	0,80±0,13	8
χ^2		1,0637		0,0005		1,3637		3,0199			
p		0,3034		1,0005		0,2438		0,0823			

При попарном сравнении частот генотипов и аллелей по полиморфному маркеру *rs1137070 гена MAO A* между группами с высокими и низкими показателями ситуативной и личностной тревожности статистически значимое различие не было установлено. Во всех случаях уровень значимости p был выше критической отметки (0,005) (табл.8).

Таблица 8

Распределение частот генотипов и аллелей маркера*rs1137070 гена MAO A* в группах с высокими и низкими показателями тревожности у женщин

Шкала		**Генотипы (частота,%±m)**						**Аллели (частота,%)**			
СТ	**Состояние**	****488/*488***	***N***	****488/*456***	***N***	****456/*456***	***N***	****488***	***N***	****456***	***N***
	высокий	0,17±0,08	4	0,61±0,1	14	0,22±0,09	5	0,48±0,07	22	0,52±0,07	24
	низкий	0,18±0,12	2	0,55±0,15	6	0,27±0,13	3	0,45±0,11	10	0,55±0,11	12
χ^2		0,0005		0,0005		0,0005		0,0005			
p		1,0005		1,0005		1,0005		1,0005			
ЛТ	**Состояние**	****488/*488***	***N***	****488/*456***	***N***	****456/*456***	***N***	****488***	***N***	****456***	***N***
	высокий	0,23±0,07	8	0,49±0,08	17	0,28±0,08	10	0,47±0,06	33	0,53±0,06	37
	низкий	0	0	0,40±0,22	2	0,60±0,22	3	0,20±0,13	2	0,80±0,13	8
χ^2		0,3576		0,0005		0,7982		1,6331			
p		0,5502		1,0005		0,3725		0,2021			

Таким образом, данные показывают, что полиморфный локус маркера*rs1137070 гена MAO A* не ассоциирован с уровнем тревожности у женщин.

Использованные источники:

1. Алфимова М.В., Голимбет В.Е., Егорова М.С. Личностные черты, управляющие функции и генетические особенности метаболизма моноаминов // Психология. Журнал Высшей школы экономики.—2009.—№4.—С.24-41.

2. Барканова О.В. Методики диагностики эмоциональной сферы: психологический практикум [Текст]/ О. В. Барканова [серия: Библиотека актуальной психологии].– Вып.2.–Красноярск:Литера-

принт, 2009. – С. 215 - 222.
3. Куликова М. А. Полиморфизмы генов дофаминергической системы – маркеры проявления тревожности у спортсменов [Текст]: автореф. дис. на соиск. учен. степ. канд. биол. наук. – Москва, 2009. – 25 с.
4. Сидоров К.Р. Тревожность как психологический феномен // Психология. Вестник Удмуртского университета.—2013.—№2— С.42-52.
5. Mathew C.C. The isolation of high molecular weight eukaryotic DNA // Methods in molecular Biology N.Y.—1984 Vol. 2. №35—P. 31 -34.
6. Mill J., Asherson P., Browes C. et al. Expression of the dopamine transporter gene is regulated by the 3′ UTR VNTR: Evidence from brain and lymphocytes using quantitative RT-PCR //American journal of medical genetics. — 2002.—T. 114. №. 8.—С. 975-979.

УДК 94(47).084.2

Хафизова Р. Р.
студент бакалавра 4 курса
«Институт истории и государственного управления»
Растамханова С. Н.
студент магистратуры 1 курса
факультет «башкирской филологии и журналистики»
Башкирский Государственный Университет
Россия, г. Уфа

СОЗЫВ И РАЗГРОМ УЧРЕДИТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ

Аннотация: Статья посвящена проблемам созыва и разгрома Учредительного собрания. Значительная часть работы содержит анализ позиций политических партий по отношению к идее Учредительного собрания как возможности установления демократической власти. Рассматриваются политические программы партий дальнейшего пути развития страны. А так же идет изучение событий, которые привели к созыву Учредительного собрания, и вследствие этого, к его разгрому.

Ключевые слова: Учредительное собрание, большевики, российская революция, Временное правительство, кадеты, демократия.

Khafizova R. R.
student of bachelor
4 course, "Institute for the history and public administration"
Bashkir State University
Ufa
Rastamkhanova S. N.
student
1 course, faculty of "Bashkir Philology and journalism"
Bashkir State University
Ufa

THE CONVOCATION AND THE DEFEAT OF THE CONSTITUENT ASSEMBLY

Abstract: The article is devoted to the convening and the defeat of the Constituent Assembly. Much of the work contains an analysis of the positions of political parties towards the idea of the Constituent Assembly as the possibility of establishing a democratic government. Discusses the political programs of the parties for the further development of the country after the revolution. As well as studying the events that led to the convening of the Constituent Assembly, and subsequently to his defeat.

Key words: Constituent Assembly, the Bolsheviks, the Russian revolution, the Provisional government, the cadets, democracy.

Учредительное собрание в истории России это исключительно уникальное явление. Свою идею оно берет из примера Французского

учредительного собрания. Широкое распространение, а с нею и популярность эта идея получает после Первой российской революции, однако своего триумфа достигает лишь в 1917 году.

По своей сути Учредительное собрание является одновременно долгим событием, учитывая его предысторию и коротким относительно своего существования. С ним была связана вера в возможность создания государства, основанного на праве, надежда на установление демократии и воплощение принципа народовластия. Обширная программа Учредительного собрания, получившая широкое признание среди революционных масс, в короткий период времени стала общей площадкой для всех ведущих социалистических партий. Называя себя сторонниками демократии, все основные политические партии России стремились установить свою программу пути развития страны.

Изучение событий, произошедших в стране с начала 1917 года, требует основательное исследование процесса окончательного падения самодержавия. В данный период времени перед правительством стояло несколько очень сложных задач, требующих немедленного решения: затяжная и непопулярная у народа война, экономический кризис, породивший острую нехватку продовольствия, нерешенные социальные и национальные вопросы, которые привели к упадку монархии и угрозе распада страны. Единственным реальным мирным выходом из кризиса виделся созыв Учредительного собрания.

События, произошедшие в период с февраля по октябрь 1917 года, непосредственно зависели от влияния различного рода партий и общественных организаций, которые рассматривали себя в роли выразителей народных интересов. Пропагандирующие идеи социализма большевики, эсеры, меньшевики и кадеты, являвшиеся единственной несоциалистической партией, готовились осуществлению своей программы. В этой обстановке созыв Учредительного собрания стал важным политическим событием. Накал политических противоречий возрастал. Учредительное собрание, призванное установить новое государственное устройство и выработать основной закон государства – конституцию, должно было освободить российский народ от остатков монархической системы, и создать условия для перехода к правовому, демократически управляемому государству.

Учредительным собранием считался высший представительный орган страны. Орган чрезвычайный, а не действующий все время. Возникая в момент радикальных общественных перемен, он наделялся большим кругом полномочий, но на сравнительно короткий срок. Свое существование прекращал только после решения серьезных проблем страны, передав всю власть парламенту и правительству.

Сама идея Учредительного собрания казалась революционному и либеральному движениям толчком к быстрой победе демократической революции и получила осознанную поддержку народных масс. С ним были

связаны упование крестьянства на установление справедливых рыночных отношений в области землепользования и землевладения. С ним же связывалось решение острых, наболевших вопросов, среди которых, важным оказалось участие России в Первой мировой войне.[1] В целом считалось что именно через него, возможно, прийти к демократической революции, в ходе которой самодержавие уступит власть избранным всеобщим, равным и тайным голосованием народным представителям. Без гражданской войны и террора к мирному пути осуществления поставленной цели.[2]

История Учредительного собрания начинается с момента окончательного определения времени организации выборов. Сложившаяся политическая обстановка требовала борьбу за верховную власть. Откладывание даты выборов все сильнее вызывало ожесточенную схватку исполнительного комитета Советов депутатов трудящихся с органами Временного правительства, основанного на соглашении между меньшевиками, кадетами, эсерами. И это уже не воспринималось как режим «двоевластия», а наоборот как усиление социально-экономического и политического массового «брожения» всего населения страны.[3]

Отношение к лозунгу созыва Учредительного собрания четко отразилось в программных документах партий. Где виделись, как и положительные, так и отрицательные стороны установления нового политического режима. Кадеты считали, что Учредительное собрание «юридически ничем не будет ограничено в своей компетенции и само очертить круг своих задач и установить срок своей деятельности» и организует временную исполнительную власть до установления Конституции. А так же установит форму правления и решит вопросы аграрного характера и местной автономии. Главная тактика кадетов состояла в стремлении недопущения разрушения государственности, к эволюционному развитию страны, попытке остановить революцию в целесообразных приделах.[4]

Убежденными сторонниками Учредительного собрания были меньшевики, они считали, что новое правительство решит рабочий, земельный и национальный вопрос, а так же закроет вопрос о войне и мире. Эсеры видели в Учредительном собрании не только путь, но и форму утверждения народовластия, «способ построения правового государства». Свое стремление по отношению к Учредительному собранию они видели в надежде на успех в выборах, утверждая, что наделив Учредительное собрание широким кругом полномочий, они смогут реализовать эсеровскую программу-минимум, обеспечив учреждение республики и социализацию

---

[1] Вишняк М. В. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 2010. С.65-68.
[2] Протасов Л. Г., Миллер В. И. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 1997. С.170.
[1] Вишняк М. В. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 2010. С.65-68.
[3] Попов О. Г. «Идея Учредительного собрания в Российской истории и его роль в попытке создания правового государства в 1917 – начале 1918 г.». С.154-155.
[4] Кокошкин Ф. Ф. Учредительное собрание. Пг., 1917. С.19.

земли.[1]

Большевики, изначально, поддержали лозунг созыва Учредительного собрания. И если Учредительное собрание будет радикальным по своему составу чем Временное правительство, то возможно будет реализовать программу-минимум и разрешить вопрос о мире.

Однако оставался открытым вопрос, кто именно должен созвать Учредительное собрание. Радикалы считали, что собрание является делом Советов, умеренные большевики признавали правомочность Временного правительства в решении этого вопроса. Стоит сказать, что по тактическим соображениям считалось важным выступать в поддержку идеи Учредительного собрания, ибо его созыв мог обеспечить участие в предвыборной гонке.

Объединившись в Советы, социалистические партии начали совместную подготовку к Учредительному собранию. Развернутая программа деятельности Учредительного собрания стала общей площадкой для всех партий, где были выдвинуты такие основные тезисы, как тип правления, основные законы России, национальные вопросы, организация местной власти, вопросы международного характера, демократизация армии, земельный вопрос, рабочее законодательство, вопросы организации народного и государственного хозяйства.[5]

Так почему же так оттягивались жизненно необходимые стране выборы? Почему сам процесс созыва, получивший такой общественный резонанс, вдруг стал замедляться? Объяснение этому мы найдем в продолжающейся Первой Мировой войне, двоевластии в стране, трудоемком процессе создания «Положения о выборах в Учредительное собрание», организации выборов на местах, попытке Временного правительства остаться у власти и в значительном расхождении мнений партий о представлении демократии.

Кадеты, ориентировавшиеся на парламентарную, представительную, всесословную демократию, видели конституционный путь развития страны. Их слабость проявлялась только в неопределенной грани между ними и политически активной частью масс. Большевики, отвергавшие буржуазную демократию, ставившие себя в параллель с революционными массами, выступали как последовательные сторонники пролетарской демократии, демократии «низов».[6] Меньшевики и эсеры, именовавшие себя представителями революционной демократии, занимали промежуточное положение, пытаясь создать симбиоз парламентарной и непосредственной демократии. Из всего вышесказанного следует сделать вывод о том, что указанные особенности политической жизни ослабляли возможность достижения демократии, были источником взаимного недоверия, конфликтов и отчуждения.

---

[5] Всероссийское совещание Советов: Стенограф. Отчет. М.;Л., 1921. С. 196.
[6] Ленин В. И. Полное собрание сочинений. Т. 31. С. 106.

После прихода к власти большевиков, ситуация кардинальным образом изменилась. Большевики стали открыто критиковать Временное правительство, за переносы даты выборов, и активно начали реализовывать свой хитроумный план. В первую очередь это созыв собрания, при этом стремление заручиться большинством для РКП(б), а в случае если выборы будут проиграны, Учредительное собрание объявить контрреволюционным и разогнать.

Вскоре после завершение выборов, картина событий приобрела такие краски. Большевики проиграли в выборах эсерам (по разным данным от 22,5 до 25 % голосов против 39–51 %, отданных эсерам). Вследствие этого большевики стали активно прикладывать максимум усилий, чтобы не дать собранию открыться.

Но переносившиеся открытие Учредительного собрания все таки, состоялось 5– 6 января 1918 г. Первое и последнее заседание, где большая часть заседания походила на ожесточенное сражение «левых» (большевики, левые эсеры) и «правых», которое закончилось уходом большевиков, а чуть позже и левых эсеров. Перед концом заседания было принято решение, что Россия объявляется демократической федеративной республикой. И 6 января был принят декрет ВЦИК о роспуске Учредительного собрания. [7] Это и стало главным обоснованием разгона Учредительного собрания. Цель, объединения противоборствующих сил для решения насущных проблем всего народа, всего государства так и не была воплощена.

Роспуск Учредительного собрания был неизбежным следствием того, что страна совершенно не была подготовлена к выборам. Отсутствие в стране парламентских традиций и недостаточность правовой культуры населения привели к кризису российской демократии. Сама концепция созыва Учредительное собрание потерпела неудачу. Политическая культура страны была не готова и отторгала демократические формы.

Роспуск Учредительного собрания это – кризис правомерности всего процесса и всех революционных институтов власти, провал в достижении компромисса и в дальнейшем установление режима террора, оказавшийся необходимым. В новейшее время причиной этого события следует считать непрочную легитимность советского режима, падение которого в мирное время стало уникальным явлением мировой истории.

Изучение данной темы можно найти в трудах очень многих исследователей. Например статья Т. В. Есакова, посвящена «выборам Учредительного собрания и предвыборной борьбе эсеров Урала», работа Е. Н. Палхаевой «Конституционным основам российского парламентаризма», Л. В. Протасова «Всероссийскому Учредительному собранию: предвыборной политической кампании».

В целом историографию по данной теме можно разделить на два периода: советская и современная. В советской историографии

[7] Милюков П. Н. «История второй русской революции». М., 1990. Т. 1. С. 61.

Учредительное собрание является врагом пролетарской революции, направляющее орудие против народа, против советов. Отношение большевиком к краху учредительного собрания во всех отношениях закономерный итог развития русской революции.

А в современной историографии прочно закрепилось мнение о том, что Учредительное собрание не было распущено или насильственно разогнано. Со временем все более новые открывшиеся факты, позволяет нам с уверенностью сказать, что, скорее всего это был самороспуск. Несоблюдение принятого положения о собрании, а именно в аспекте количественного состава членов, приводят нас к выводу о том, что Учредительное собрание получает статус как несостоявшегося. Л. Г. Протасов образно сравнивает Учредительное собрание с «яркой и скоротечной кометой, прочертившей в 1917 году российский политический небосвод».[8] Учредительное собрание он воспринимает одним из тех событий в истории, которые являются вехами истории человеческой цивилизации.

Использованные источники:

1. Вишняк М. В. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 2010. С.65-68.
2. Всероссийское совещание Советов: Стенограф. Отчет. М.;Л., 1921. С. 196.
3. Знаменский О. Н. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 1976. С.49.
4. Кокошкин Ф. Ф. Учредительное собрание. Пг., 1917. С.19.
5. КПСС в борьбе за победу социалистической революции в период двоевластия: Сю. Док. М., 1957. С. 184.
6. Ленин В. И. Полное собрание сочинений. Т. 31. С. 106.
7. Милюков П. Н. «История второй русской революции». М., 1990. Т. 1. С. 61.
8. Петроградский Совет рабочих и солдатских депутатов в 1917 году. Л., 1991. Т. 1. С. 242.
9. Попов О. Г. «Идея Учредительного собрания в Российской истории и его роль в попытке создания правового государства в 1917 – начале 1918 г.». С.154-155.
10.Протасов Л. Г., Миллер В. И. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 1997. С.170.
11. Революционное движение в России после свержения самодержавия: Док. и материалы. М., 1957. С.188.
12.Рабочая газета. 1917. 10 и 11 марта; День. 1917. 5 марта.

[8] Протасов Л. Г., Миллер В. И. «Всероссийское Учредительное собрание». М., 1997. С.170.

УДК 33.338

Хивренко Т.А.
бакалавр экономики, студент магистратуры 2 курса
факультет «Финансы и кредит»
БУ ВО ХМАО-Югры «Сургутский государственный университет»
научный руководитель: Грошев А.Р., д.э.н.
профессор
Россия, г. Сургут

ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

В данной статье рассматривается оперативное планирование в условиях АСУП. Обозначена основная задача, выполняемая оперативным планированием на предприятии. Изучена классификация планирования в зависимости от определенных факторов. Диспетчеризация производства является эффективным инструментом контроля производственного процесса. В условиях роста объема информации и наличие других проблем создана АСУП, которая решает данную проблему.

Ключевые слова: оперативное планирование, автоматическая система управление предприятием, календарное планирование и текущее планирование, межцеховое и внутрицеховое планирование, диспетчерские служба, инженерно-техническая служба, оперативное управление.

Khivrenko T.A., Bachelor of Economics
Master`s degree student, 2 years, Faculty of Finance and Credit
Surgut State University
Russia, Suigut
Scientific adviser:
Doctor of Economic Sciences, Professor, Groshev A.R.

OPERATIONAL PLANNING IN THE CONDITIONS OF THE AUTOMATED CONTROL SYSTEM OF THE ENTERPRISE

In this article, operational planning in the context of automated control systems is considered. The main task performed by operational planning in the enterprise is indicated. The classification of planning has been studied depending on certain factors. Dispatching production is an effective tool for controlling the production process In the conditions of increasing the volume of information and the presence of other problems, an automated control system has been created that solves this problem.

Keywords: operational planning, automatic system of enterprise management, scheduling and current planning, inter-shop and intra-shop planning, dispatching service, engineering and technical service, operational management.

Оперативное планирование является завершающей стадией внутрифирменного планирования, которое должно обеспечить своевременное и качественное выполнение заданий, которые предусмотрены планом социально-экономического развития предприятия. Данный вид планирование призван ответить на такие вопросы как: что и где, когда и в какие сроки выпустить продукцию, чтоб обеспечить налаженный производственный процесс в заданные сроки. Для достижения наилучших результатов годовое задание распределяют по кварталам. Квартальный план может быть изменен при поступлении новых дополнительных заданий от вышестоящей организации. Оперативное планирование представляет собой детализацию годового задания непосредственно исполнителям: цехам, участкам, рабочим местам, службам и т.п. на короткие периоды времени: месяц, неделя, сутки.

В современном производстве распространены так называемые системы оперативного планирования, представляющий собой совокупность методик и технологий плановой работы. К основным характеристикам любой системы оперативного планирования относятся: методы комплектования календарных заданий подразделениям предприятия, порядок согласования и взаимосвязи работы цехов и участков, выбранная планово-учетная единица, продолжительность планового периода, способы и приемы расчета плановых показателей, состав сопровождающей документации и т.д.

Основной задачей оперативного планирования на предприятии является обеспечение слаженной работы в каждом из звеньев предприятия. Это предусматривает: Установка графика производства и выпуска в каждом из цехов, участков и т.д.; Своевременная доставка материалов к рабочему месту; Регулирования исполнения производственной программы в каждом из подразделений.

Оперативное планирование можно подразделить по видам в зависимости от направленности и характера решаемых задач:

1. В зависимости от сферы применения:

— Межцеховое планирование. Обеспечивает разработку, регулирование и контроль выполнения планов во всех цехах предприятия, особенно координирует работу основных и вспомогательных цехов;

— Внутрицеховое планирование. Представляет собой составление оперативных планов и графиков для участков, бригад и отдельных рабочих мест.

2. В зависимости от содержания и срока действия оперативного планирования:

— Календарное планирование. С помощью календарного планирования разрабатываются сменно-суточные задания и согласуется последовательность исполнения работ. Данный вид планирования включает распределение годовых заданий по производственным подразделениям и срокам выполнения, и доведения показателей до определенных исполнителей работ;

— Текущее планирование, которое также называют диспетчирование, подразумевает оперативный контроль хода производственных процессов, учет выпуска продукции и расход ресурсов.

В целях проведения планирования, регулирование и контроля хода производства создаются диспетчерские службы, являющиеся органом оперативного регулирования производственного процесса. Задачей данной службы является выполнение суточного плана по выпуску продукции и своевременное обеспечение ресурсами бесперебойного производства. Организация диспетчерских службы в нефтяных сервисных предприятиях имеет ряд особенностей, которые определяются спецификой производства, так как процессы бурения, добычи, транспортировки и переработки нефти являются непрерывными, появляется нужда в постоянном контроле производства. Часто производственные объекты находятся на значительном расстоянии от аппарата управления предприятием, поэтому были созданы инженерно-технологические службы, которые непрерывно контролируют и управляют производством и обеспечивают соблюдение трудовой дисциплины.

Диспетчерские службы обеспечивают получение нужной информации о ходе выполнения плана, выявление причин отклонений от заданий и своевременное принятие мер по их устранению. Развитие нефтяной промышленности привело к тому, что значительно вырос поток и усложнилась обработка информации, которые необходимы для принятия управленческих решений. Проблема резкого усложнения сбора, передачи, обработки производственной информации, была решена с помощью перехода на автоматизированную систему управление производством.

Автоматизированная система управления предприятием (АСУП)- это комплекс экономико-математических моделей и методов, а также технических средств, которые обеспечивают эффективное выполнение функции управления с помощью средств сбора обработки, передачи, хранении и анализа информации.

Объектом автоматизированной системы управления предприятием является организация, рассматриваемая как сложный комплекс, состоящий из цехов, участков, служб и т.д.

В АУСП применяется экономико-математическое моделирование. Оно позволяет предсказать развитие экономических процессов и не прибегая к практике экспериментировать, что важно в экономике. В оперативном управлении широко применяются модели оптимального планирования, модели сетевого планирования, вероятно-статистические и балансовые модели.

1. Сетевые модели и модели оптимального планирования дают возможность решать задачи более эффективно используя различные ресурсы.

2. Вероятно-статистическая модель дает возможность обрабатывать статистические данные, определять уровень влияния производственных

факторов на изучаемый показатель.

3. Балансовая модель дает возможность связать материальные, трудовые, финансовые и определить степень необходимости в них.

Внедрение в нефтяную отрасль АУСП привело к образованию ряда подсистем:

— Технико-экономическое планирование, подсистема, которая решает задачи по оптимизации перспективных и текущих планов и вынесение стратегических и тактических целей;

— Оперативное управление, подсистема, по которой разрабатываются оперативные планы предприятия в целом и его подразделений, оперативный учет результатов, выявление резервов и т.д.;

— Управление материально-техническим снабжением. В данной подсистеме решаются задачи по определению степени необходимости в ресурсах, распределения по подразделениям, их учет и т.д.;

— Управление финансами. В подсистеме затрагиваются такие функции, как составление балансов доходов и расходов, анализ финансового статуса предприятия и т.д.;

— Бухгалтерский учет. Подсистема обеспечивает введение отчетности и контроль расходов предприятия;

— Управления кадрами. Данная подсистема связана с отчетностью по найму и увольнению работников, их текучести и т.д.

Все перечисленные подсистемы АСУП относятся к оперативному планированию, но наиболее значимыми являются подсистемы: оперативное управление и управление материально-техническим снабжением, так как в них определяются календарно-нормативные данные, определяются задания по объему производства на короткие отрезки времени и т.д.

Таким образом, роль оперативного планирования велика при любых условиях, так как заключается в обеспечении налаженного производственного процесса и дальнейшее совершенствование может способствовать росту объема и эффективного производства.

Использованные источники:

1. Афитов Э. А. Планирование на предприятии: Учебник / Э.А. Афитов. - М.: НИЦ ИНФРА-М; Мн.: Нов. знание, 2015. - 344 с.

2. Бухалков М. И. Планирование на предприятии: Учебник / М.И. Бухалков. - 4-е изд., испр. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 411 с.

3. Тюленев, Ю.В. Система управления предприятием Russian-cost: экономическая идеология Russian-cost для системы управления предприятием: монография / Ю.В. Тюленев. - Москва; Берлин: Директ-Медиа, 2015. - 99 с.

4. Янковская В. В. Планирование на предприятии: Учебник / В.В. Янковская. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 425 с.

УДК 159.9.072

Чеботарева В.А.
студент магистратуры 2 курса
факультет «Психолого-педагогическогои социального образования»
ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный социально-педагогический университет»
научный руководитель: Попова К.А., к.социол.н.
доцент
Россия, г. Волгоград

ДИАГНОСТИКА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация: в статье представлены результаты эмпирического исследования синдрома профессионального выгорания профессорско-преподавательского состава высшего учебного заведения (ВГСПУ). Выявлено, что, по мнению преподавателей, способствовать минимизации риска возникновения данного синдрома смогут поощрения и введение «кабинета психолога».

Ключевые слова: синдром профессионального выгорания, эмоциональное выгорание, педагог, высшая школа.

Chebotareva V.A.
postgraduate
2 course, faculty of «Psycho-pedagogical and social education»
Volgograd State Socio- Pedagogical University
Russia, Volgograd
Scientific Adviser: Popova K.A.
Ph.D.(Sociology), Associate professor

DIAGNOSTICS OF THE PROFESSIONAL BURNING OF TEACHERS OF HIGHER SCHOOL IN PERSONNEL MANAGEMENT

Summary: the article presents the results of an empirical study of the syndrome of professional burnout of the faculty of higher education of the VGSPU. It was revealed that, in the opinion of teachers, to promote minimization of the risk of this syndrome, the "psychologist's office" could be encouraged and introduced.

Key words: syndrome of professional burnout, emotional burnout, teacher, higher school.

С увеличением темпов жизни все большее количество людей испытывает эмоциональные перегрузки и страдает от проявлений синдрома хронической усталости. Особую психоэмоциональную истощенность испытывают специалисты, находящиеся в процессе интенсивного общения с другими людьми, сталкивающиеся с непредсказуемыми обстоятельствами и

часто меняющимися условиями работы. В первую очередь к ним относятся медицинские и социальные работники, консультанты, сотрудники правоохранительных органов, психологи, менеджеры по персоналу, а также педагоги.

В силу специфики выполняемой деятельности они подвержены риску заболевания различными психосоматическими расстройствами и переживанию стрессовых реакций. На первом месте среди негативных последствий находится синдром профессионального выгорания.

Отдельное место в данной проблематике занимают исследования профессионального выгорания педагогов. Высокая эмоциональная включенность в деятельность, жесткие временные рамки (урок/пара, четверть, год), организационные моменты педагогической деятельности (нагрузка, расписание, кабинеты), ответственность за результат своего труда перед администрацией и обществом в целом провоцирует возникновение невротических расстройств и психосоматических заболеваний.

Изучению синдрома профессионального выгорания преподавателей высшей школы уделяется мало внимания. Исследования, в большинстве своём, ориентированы на диагностику педагогов образовательных учреждений основного образования (школы).

Особенно важной становится проблема эмоциональной стабильности преподавателей высшей школы, так как эмоциональное состояние оказывает влияние на эффективность не только педагогической деятельности, способность заинтересовать содержанием предмета, но и влияет на профессиональные знания, умения и навыки будущих специалистов.

Исследование синдрома профессионального выгорания может оказаться полезными для руководителей, так как персонал является главным ресурсом предприятия. Физическое и психоэмоциональное состояние сотрудников влияет на производительность труда, и, как следствие, на прибыль предприятия.

В ходе теоретического анализа литературных источников было выявлено, что в нашей стране этому феномену уделяют гораздо меньше внимания, чем за рубежом. Кроме того, в литературе не достаточно четко разведены понятие «профессиональное» и «эмоциональное» выгорание.

В данном исследовании синдром профессионального выгорания понимается как процесс постепенной утраты эмоциональной, когнитивной и физической энергии, проявляющийся в симптомах эмоционального, умственного истощения, физического утомления, личностной отстраненности и снижения удовлетворения исполнением работы. Рассматривается как результат неудачно разрешенного стресса на рабочем месте[442].

В ходе проведенного исследования мы пришли к следующему выводу: для того, что бы избежать убытков в организации, необходима грамотно

[442] *Макарова Г.А.* Синдром эмоционального выгорания // Психотерапия». №11. 2003.

спланированная работа с персоналом, своевременная диагностика синдрома профессионального выгорания и оперативное устранение причин, повлекших его возникновение. Необходимо разработать систему профилактических мер, направленных на минимизацию вероятности проявления изучаемого феномена и разработки рекомендаций для педагогов, уже имеющих симптомы профессионального выгорания.

Для диагностики синдрома профессионального выгорания преподавателей высшей школы (на примере ФГБОУ ВО «ВГСПУ») был использован опросник «Профессиональное (эмоциональное) выгорание» Маслач К. и Джексоном С. в адаптации Водопьяновой Н.Е., Старченковой Е.С. Методика предназначена для диагностики трех стадий профессионального выгорания: «эмоционального истощения», «деперсонализации» и «профессиональных достижений».

В опросе приняли участие 12 преподавателей высшей школы со стажем работы от 1 года до 40 лет. На рисунке 1 в графической форме представлены полученные результаты.

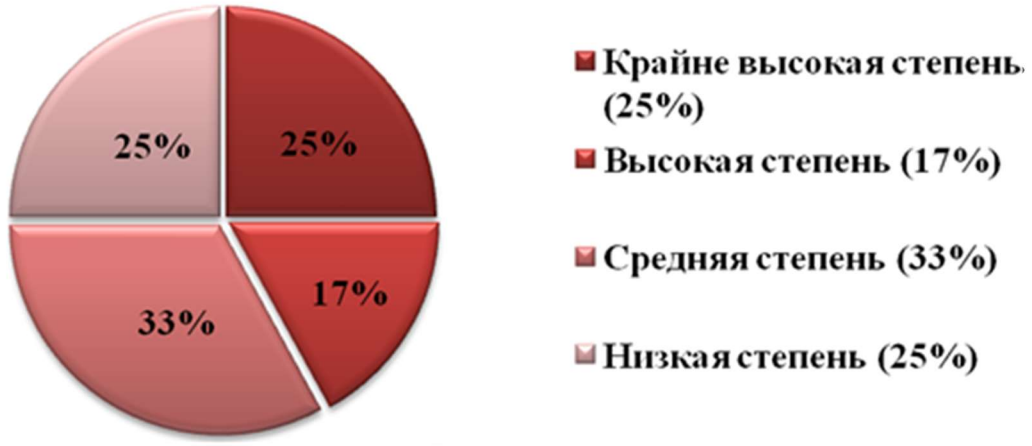


Рис. 1. Степень выраженности синдрома профессионального выгорания у профессорско-преподавательского состава ВГСПУ.

В результате диагностики у 25% опрошенных респондентов не было выявлено симптомов профессионального выгорания. У 33% опрошенных преподавателей определен средний уровень развития синдрома профессионального выгорания. Наиболее высокий бал наблюдается по шкале «Деперсонализация/цинизм». Этот компонент синдрома профессионального выгорания проявляется в деформации отношений с другими людьми. Проявляться это может как в повышении зависимости от других, или повышение негативизма, циничности установок и чувств по отношению к другим: студентам, коллегам, близким.

Из опрошенных преподавателей у 17% выявлена высокая, а у 25% крайне высокая степень выраженности синдрома профессионального

выгорания. Из них у одного опрошенного по всем трем показателям наблюдается высокий бал. Возможно, такие результаты связаны с прохождением процесса адаптации, так как педагог занимается профессиональной педагогической деятельностью 1 год. Этот период неизбежно связан с осознанием молодым специалистом некоторой недостаточности своих знаний и умений в соответствии с требованиями практической деятельности, что может обуславливать определенную напряженность (психологический стресс) в рабочих ситуациях.

У остальных высокий бал наблюдается по шкалам «Эмоциональное истощение» и «Деперсонализация/цинизм». При этом они оценивают свою профессиональную деятельность как достаточно успешную. Это может говорить о том, что у большинства из опрошенных преподавателей наблюдается адекватная оценка своих профессиональных возможностей, сохранение профессиональной мотивации.

Помимо опросника преподавателям предлагалось ответить на дополнительные вопросы, позволяющие собрать информацию о степени занятости сотрудника, удовлетворенности собственным трудом. Так же предлагалось ответить на вопрос о том, чего на их взгляд не хватает в вузе для минимизации риска возникновения синдрома профессионального выгорания у преподавателей. Среди ответов выделяются материальное стимулирование (поощрения) и кабинет психолога. Реже встречаются предложения по улучшению материально-технического обеспечения, более четкой организации образовательного процесса, пересмотру нагрузки преподавателей для возможности заниматься научной деятельностью и повышением квалификации, что бы соответствовать требованиям стандартов, переход на эффективный контракт.

Полученные данные позволили разработать рекомендации для профилактики синдрома профессионального выгорания, а также для тех, кто уже начал замечать за собой симптомы изучаемого феномена. Предложено создание кабинета психолога в организации, произведен расчет экономических затрат и социального эффекта от возможного нововведения.

Использованные источники:

1. *Карташова К.С.* Психология стресса. Сиб. федер. ун-т, 2012.
2. *Макарова Г.А.* Синдром эмоционального выгорания // Психотерапия». № 11. 2003.
3. *Никифорова Г.С.* Психология менеджмента. Изд-во: СПбГУ, 2004.
4. *Щёкин Г.В.* Управление персоналом: Словарь-справочник. К., 1991.

УДК 338

Чевыкалов С.В.
студент
Трухачева Л.С.
студент
Северный (Арктический) федеральный университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В АРКТИКЕ

Аннотация: статья посвящена анализу структуры населения Арктики и причин его сокращения на протяжении последних лет. Приведены основные тенденции развития. Представлены причины миграций населений Арктики. Освещены проблемы, присущие арктическим регионам страны.

Ключевые слова: Арктика, население, заработная плата, прожиточный минимум, миграции, естественный прирост, экологическая ситуация.

Chevykalov S. V.
Student
Trukhacheva L.S.
Student
Northern (Arctic) Federal University named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

ECONOMIC SECURITY IN THE ARCTIC

Abstract: The article is devoted to the analysis of the structure of the Arctic population and the reasons for its reduction over the past few years. The basic tendencies of development are given. The reasons for the migration of the Arctic population are presented. The problems inherent in the Arctic regions of the country are highlighted.

Key words: Arctic, population, wages, subsistence minimum, migration, natural increase, ecological situation.

Экономическая безопасность региона – это совокупность условий и факторов, характеризующих текущее состояние экономической стабильности, устойчивости и поступательное развитие области, края, республики.

Социальная сфера играет ключевую роль в национальной безопасности. В ней находят реальное воплощение интересы личности, общества, семьи, а также социальных групп, государства.

Российская Арктика – регион особых геостратегических и долговременных геоэкономических интересов России, прежде всего с точки зрения освоения и рационального использования природных ресурсов и обеспечения глобального экологического равновесия, что обуславливает ее

выделение в самостоятельный объект государственной политики.

Из-за сурового климата и других особенностей окружающей среды население Арктики немногочисленно. Крайний Север – один из самых малонаселённых регионов мира, здесь есть лишь несколько крупных городов, а коренное население живёт общинами, расположенными на большом расстоянии друг от друга. Около половины населения Арктики проживает на российских территориях. Но отсутствие четкой государственной политики в постсоветский период привело к тому, что население арктических регионов за период с 1990 по 2017 г. существенно сократилось. Так, например, в Архангельской области – на 26%, в Мурманской области – на 36 %, в Ненецком АО – на 16%, в Красноярском крае – 9%, в республике Саха (Якутия) на 13 %, а в Чукотском АО – вообще на 69 %, только в Ямало-Ненецком АО численность населения увеличилась на 10%, так как на протяжении этих лет там ведется активная добыча полезных ископаемых (табл. 1).

Таблица 1

Общая численность человек

Год	1990	1995	2000	2005	2010	2014	2015	2016	2017
Российская Федерация, млн. чел.	147,7	148,5	146, 9	143,8	142,8	143,7	146,3	146,5	146,8
Цепной темп прироста, %	-	0,5	-1,1	-2,1	-0,7	0,6	1,8	0,19	0,18
Архангельская область, млн. чел.	1,6	1,5	1,4	1,3	1,2	1,2	1,2	1,2	1,2
Цепной темп прироста, %	-	-4,9	-7,2	-6,6	-4,8	-3,7	-0,7	-0,8	-0,7
Ненецкий автономный округ, тыс. чел.	52	44,5	41,2	42	42	43	43,4	43,8	43,9
Цепной темп прироста, %		-14,4	-7,5	1,8	0,5	2,2	0,8	1,1	0,2
Архангельская область (без автономного округа). млн. чел.	-	-	-	1,3	1,2	1,15	1,14	1,13	1,12
Цепной темп прироста, %	-	-	-	-	-4,9	-3,9	-0,8	-0,9	-0,7
Мурманская область млн. чел.	1,2	1,07	0,94	0,86	0,80	0,77	0,77	0,76	0,76
Цепной темп прироста, %	-	-10,5	- 11,8	-8,9	-6,7	-3,6	-0,6	-0,5	-0,6
Ямало-Ненецкий автономный округ, млн. чел.	0,49	0,48	0,50	0,51	0,52	0,54	0,54	0,53	0,54
Цепной темп прироста	-	-2,27	3,82	3,69	1,9	3	0,06	-1,09	0,36
Красноярский край, млн. чел.	3,2	3,1	3,0	2,9	2,8	2,85	2,86	2,87	2,88
Цепной темп прироста, %	-	-1,3%	- 2,9 %	-4,0%	-2,4%	0,7%	0,2%	0,3%	0,3%
Республика Саха (Якутия), млн. чел.	1,11	1,04	0,96	0,95	0,96	0,95	0,96	0,96	0,96
Цепной темп прироста, %	-	-6,69	- 7,20	-0,97	0,54	-0,37	0,22	0,29	0,33
Чукотский автономный округ, тысяч чел.	162	96	61	52	51	50,5	50,5	50	49, 8
Цепной темп	-	-40,9	-	-15,9	-1,2	-1,2	-0,03	-0,8	-0,7

прироста, %			35,6						

Несмотря на то, что в последние несколько лет темпы оттока населения снизились, миграция трудоспособного населения в регионы с более благоприятными климатическими и социально – экономическими условиями продолжает иметь место. По данным из таблицы 2 можно сделать вывод, что население российской Арктики уменьшается, особенно эта тенденция касается Мурманской и Архангельской областей, в районах, где ведется добыча нефти и газа: Ямал и НАО убыль населения ни такая высокая. Естественный прирост (табл. 3) в арктических регионах отрицательный, почти во всех районах наблюдается миграционный отток населения, люди ищут более благоприятные условия для жизни в других регионах страны.

Таблица 2

Миграции населения

Год	2000	2005	2010	2013	2014	2015	2016
Архангельская область, чел.	-6108	-5 044	-7 956	-9848	-7721	-8 018	-6 586
Цепной темп прироста, %	-	-17	58	24	-22	4	-18
Ненецкий автономный округ, чел.	-187	-59	-130	-12	6	101	-320
Цепной темп прироста, %	-	-68	120	-91	-150%	1583	-417
Мурманская область, чел.	-9 926	-5 177	-6 713	-10 017	-4 998	-4 384	-4 343
Цепной темп прироста, %		-48	30	49	-50	-12	-1
Ямало-Ненецкий автономный округ, чел.	345	-69	-4 953	-7 616	-	-11 972	-3 491
Цепной темп прироста, %	-	-120,0	7078,3	53,8	-	57,2	-70,8
Красноярский край, чел.	-6 491	-7 498	-6 224	-5 873	-5 941	-2 874	-4 231
Цепной темп прироста, %	-	15,5	-17,0	-5,6	1,2	-51,6	47,2
Республика Саха (Якутия), чел.	-6 394	-5 084	-7 126	-9 130	-6 708	-5 387	-4 153
Цепной темп прироста, %	-	-20,5	40,2	28,1	-26,5	-19,7	-22,9
Чукотский автономный округ, чел.	-3 388	-379	-853	-354	-154	-589	-516
Цепной темп прироста, %	-	-88,8	125,1	-58,5	-56,5	282,5	-12,4

Таблица 3

Естественный прирост населения

Год	2012	2013	2014	2015	2016
Архангельская область, чел.	-945	-760	-734	-1 219	-1 662
Цепной темп прироста, %	-	-20	-3	66	36
Архангельская область (без АО), чел.	-	-	-1 066	-1 577	-2 082
Цепной темп прироста, %	-	-	-	48	32
Красноярский край, чел.	4 372	4 888	5 128	4 915	4 168
Цепной темп прироста, %	-	12	5	-4	-15
Мурманская область, чел.	387	652	264	262	-175
Цепной темп прироста, %	-	68,5	-59,5	-0,8	-166,8
Ненецкий авт.округ, чел.	305	251	332	358	420

Цепной темп прироста, %	-	-17,7	32,3	7,8%	17,3
Республика Саха (Якутия), чел.	8 001	8 387	8 835	8 226	7 372
Цепной темп прироста, %	-	4,8	5,3	-6,9	-10,4
Чукотский авт.округ, чел.	132	134	133	198	170
Цепной темп прироста, %	-	1,5	-0,7	48,9	-14,1
Ямало-Ненецкий авт.округ, чел.	6 148	6 156	6 402	6 136	5 458
Цепной темп прироста, %	-	0,1	4,0	-4,2	-11,0

Усугубляет ситуацию тот факт, что значительная часть населения, проживающего на территориях, плохо пригодных для нормальной человеческой жизни, имеет доходы ниже величины прожиточного минимума. На вопрос о том, что заставляет население оставаться жить в таких условиях, видится только один ответ – переезд большинству просто «не по карману».

Доля населения, у которых доход ниже прожиточного минимума (табл. 5) в Архангельской и Мурманской областях находится примерно на уровне страны, в Красноярском крае и Республике Саха – Якутия доля населения с низким уровнем дохода значительно выше чем по стране в целом, а в регионах, где ведется добыча нефти газа и Чукотском АО, доля ниже чем по стране.

Сокращение доли населения, доходы у которых ниже прожиточного минимума с 2000 по 2016 год: Архангельская область – 19%, НАО – 27,5%, Мурманская область – 12%, Ямало-Ненецкий АО – 3%, Красноярский край – 6%, Республика Саха (Якутия) – 9%, Чукотский АО – 40%, а по России – 15,5%

Таблица 4

Прожиточный минимум за второй квартал 2017 года руб.

Год	2017
	II квартал, руб.
Российская Федерация	10 329
Ненецкий автономный округ	20 819
Архангельская область (без автономного округа)	12 011
Мурманская область	14 583
Ямало-Ненецкий автономный округ	16 119
Красноярский край	11 492
Республика Саха (Якутия)	16 603
Чукотский автономный округ	20 970

Таблица 5

Доля населения, у которых доход ниже прожиточного минимума в процентах %

Год	1992	1995	2000	2005	2010	2013	2014	2015	2016
Российская Федерация	33,5	24,8	29	17,8	12,5	10,8	11,2	13,3	13,5
Архангельская область	-	26,2	33,5	17,5	14	14,1	14,1	15,8	14,7
Ненецкий автономный округ	-	-	37,9	9	7,5	7,9	9	9,7	10,4

Архангельская область (без автономного округа)	-	-	-	-	-	13,9	13,8	15,5	14,3
Мурманская область	-	22	24,9	19,1	13,2	10,8	10,9	12,7	13
Ямало-Ненецкий автономный округ	-	-	11,1	8,4	7,3	6,6	6,9	7,5	8,2
Красноярский край	-	24,2	24,4	21,4	17,9	15,2	16,7	18,9	18,5
Республика Саха (Якутия)	-	29,2	28,3	20	19	16,3	17,4	19	19,4
Чукотский автономный округ	-	-	50,1	15,1	10,3	8,3	8,3	9	10,6

Таблица 6

Средняя заработная плата работников организаций руб.

Год	2011	2013	2015
Российская Федерация	22717,5	28 702,42	32 911,02
Архангельская область	22 954,12	30 559,28	36 772,45
Ненецкий автономный округ	47 092,67	59 313,9	65 309,91
Архангельская область (без автономного округа)	20 998,53	27 933,65	33 872,36
Мурманская область	29 256,79	36 179,54	41 570,48
Ямало-Ненецкий автономный округ	54 088,69	58 717,55	71 218,68
Красноярский край	25 354,76	31 936,29	36 122,57
Республика Саха (Якутия)	31 877,98	42 157,1	50 451,67
Чукотский автономный округ	47 708,19	63 046,74	80 223,29

Средняя заработная плата как по стране, так в арктических регионах на протяжении с 2011 года по 2015 год увеличилась, в Архангельской, Мурманской областях и Красноярском крае средний уровень заработной платы незначительно превышает общероссийский, но условия в жизни в Арктической зоне отличаются от условий в средней полосе и на юге страны, поэтому соответственно прожиточный минимум выше, заработная плата в других регионах Арктики намного превышает среднюю по РФ, но большая часть населения как раз и проживает в Архангельской, Мурманской областях, эти регионы должны в будущем стать основными опорными пунктами для освоения Арктики (табл. №5).

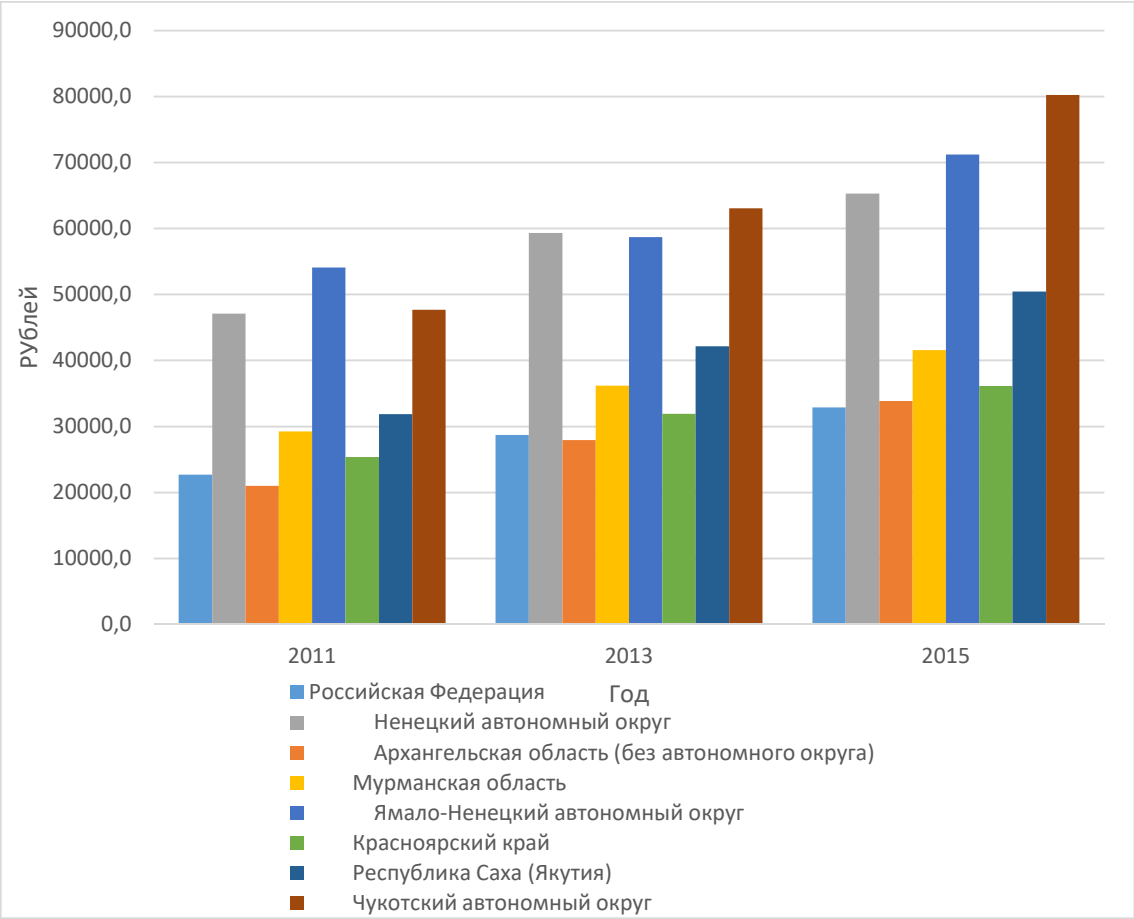


Рис. 1 – Средняя заработная плата работников организаций

Таблица 7

Общая численность безработных, в процентах % к экономически активному населению

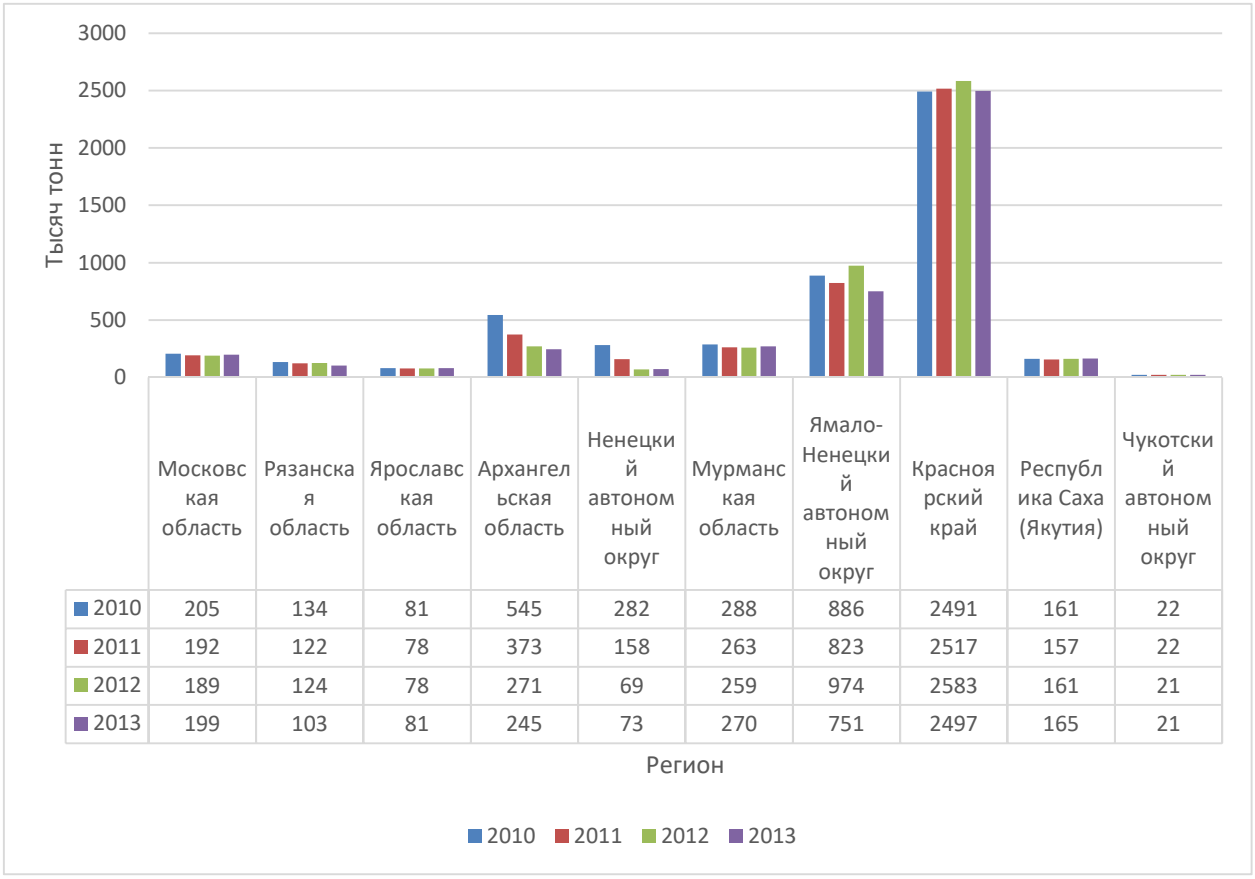
Год	2008	2012	2014	2015	2016
Российская Федерация	6,2	5,5	5,2	5,6	5,5
Архангельская область	6,8	5,4	7,2	6,8	7,1
Ненецкий автономный округ	7,9	6,9	5,3	7,9	8,5
Архангельская область (без автономного округа)			7,3	6,8	7,1
Мурманская область	6,6	7,7	6,7	7,8	7,7
Ямало-Ненецкий автономный округ	5,9	3,4	3,1	3,6	2,6
Красноярский край	6,4	5,5	5	6,2	6,1
Республика Саха (Якутия)	9	8	7,4	7,3	7,2
Чукотский автономный округ	5,2	4,3	3,2	4	3,5

Предельно допустимый уровень безработицы в развитых странах представляет собой следующую динамику: от 1,5–2% в Японии и Скандинавских странах до 6-8% в странах Северной Америки. Опираясь на эти статистические данные, экономисты пришли к мнению, что предельно допустимый уровень безработицы варьируется в пределах 4 – 6 %.

За период с 2008 по 2016 год Архангельской области уровень

безработицы увеличился с 6,8% до 7,1%, В НАО с 7,9% до 8,5%, в Мурманской области с 6,6% до 7.7%, в Ямало-Ненецком АО уменьшился с 5.9 % до 2.6 %, в Красноярском крае так же уменьшился с 6.4 % до 6.1%, в республике Саха (Якутия) уровень уменьшился с 9 % до 7.2 %, в Чукотском АО сократился с 5.2% до 3.5 %. Можно сделать вывод, что в среднем по Арктике наблюдается небольшое отклонение большую сторону от нормального уровня естественной безработицы (табл. 7).

Еще одной серьезной угрозой экономической безопасности рассматриваемых территорий представляется плохая экологическая ситуация (Рис. 2), обусловленная тем, что значительную долю в структуре экономики арктических регионов занимают отрасли, связанные с добычей и переработкой сырьевых ресурсов. Суровые природно-климатические условия, непростая экологическая и экономическая обстановка определяют высокий уровень заболеваемости в арктических регионах. Из анализа данных Графика № 2 видно, что выбросы загрязняющих веществ в атмосферный воздух в регионах Арктики больше, чем в центральных регионах страны.



	Московская область	Рязанская область	Ярославская область	Архангельская область	Ненецкий автономный округ	Мурманская область	Ямало-Ненецкий автономный округ	Красноярский край	Республика Саха (Якутия)	Чукотский автономный округ
2010	205	134	81	545	282	288	886	2491	161	22
2011	192	122	78	373	158	263	823	2517	157	22
2012	189	124	78	271	69	259	974	2583	161	21
2013	199	103	81	245	73	270	751	2497	165	21

Рис. 2 – Объем выбросов вредных (загрязняющих) веществ в атмосферный воздух от стационарных источников, тысяча тонн

Вывод:

Из Арктики продолжается отток населения, в первую очередь квалифицированных специалистов. Так только из Мурманской области за последние 25 лет выехало около 340 тысяч человек. Для того, чтобы остановить этот процесс, надо создавать комфортные условия для проживания и работы: строить современные жилые дома, детские сады, школы, больницы, спортивные сооружения, культурные комплексы, учреждения высшего и среднего образования.

Важным сегодня является разграничение исключительных экономических зон России в Арктике. Спецификой Арктической зоны РФ являются: жёсткие для постоянного проживания и ведения хозяйственной деятельности природные условия; незащищённость природной среды перед антропогенным воздействием; наличие большого количества полезных ископаемых; очаговое развитие с опорой на крупные промышленные центры и многоотраслевую хозяйственную структуру; низкая плотность населения; зависимость жизнеобеспечения и хозяйственной деятельности от импорта топлива, продуктов и иных товаров из других регионов; большую протяжённость сухопутной границы (более 11 тыс. км.).

Перспективными целями развития Арктической зоны РФ является формирование зон устойчивого развития. В числе важнейших выступают

задачи: оптимизация численности населения, совершенствование системы государственных гарантий и компенсаций для плодотворного социально-экономического развития региона; обеспечение роста реальных доходов; улучшение жилищных условий; интеграция малочисленных народов Севера в единое экономическое пространство. Таким образом, в перспективе очевидна необходимость совершенствования системы государственного управления в Арктике, что определяется необходимостью расширения использования конкурентных преимуществ региона, важностью инновационного развития экономики данного макрорегиона, роста благоприятных внешнеполитических условий, разработкой минерально-сырьевой базы.

Следует отметить, что современные геостратегические интересы России играют важную роль в определении экономических направлений развития страны. Сегодня они непосредственно связаны с перспективными планами освоения Севера и Арктики России, что формирует позитивные условия для развития инфраструктуры приграничных и приморских территорий Арктики

Использованные источники:

1. Безработица как негативный и постоянно существующий элемент социально-экономического развития общества [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.vestnik-kafu.info/journal/29/1213/ (дата обращения: 20.10.2017)
2. Единая межведомственная информационно – статистическая система (ЕМИСС). Содержит официальную статистическую информацию, формируемую субъектами официального статистического учета в рамках Федерального плана статистических работ. ЕМИСС создана и введена в эксплуатацию в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 26 мая 2010 г. № 367.
3. Инфраструктура Арктической Зоны РФ: состояние, экономические инструменты развития и приоритетные [Электронный ресурс]. –Режим доступа: http://eee-region.ru/article/4816/ (дата обращения: 21.10.2017)
4. Кондраль Д.П., Морозов Н.А. Развитие инфраструктуры освоения территорий Арктической зоны Российской Федерации в современных условиях // Вопросы управления. – 2015. – С. 98
5. Коровкина С.Н. Управление территориями и имуществом. Учебное пособие / С.Н. Коровкина. – М.: Санкт-Петербург, 2011 – С. 71
6. Чижиков Э. Н., Лукин В. Н. Экономическая безопасность российской Арктики: проблемы и решения // Credo New. – 2016. – №4. – С. 10

УДК 338

Чевыкалов С.В.
студент
Логвиненко Е.В., к.э.н.
доцент
Северный (Арктический) федеральный
университет имени М.В. Ломоносова
Россия, г. Северодвинск

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В РОССИИ

Аннотация: в статье представлено понятие экономического роста. Исследуем факторы достижения экономического роста в соответствии с его типами и роль государства в их создании, приведем сравнительную характеристику экстенсивного и интенсивного типов экономического роста. Рассмотрим факторы экономического роста в России на современном этапе.

Ключевые слова: экономический рост, интенсивный и экстенсивный экономический рост, факторы экономического роста.

Chevykalov S. V.
Student
Logvinenko E. V.
Ph. D., associate Professor
Northern (Arctic) Federal University
named after M. V. Lomonosov
Russia, Severodvinsk

ECONOMIC GROWTH IN RUSSIA

Abstract: The article presents the concept of economic growth. Examine the factors of economic growth in accordance with its types and the role of the state in their creation; we give the comparative characteristics of extensive and intensive types of economic growth. Consider the factors of economic growth in Russia at the present stage.

Keywords: economic growth, intensive and extensive economic growth, factors of economic growth.

Экономический рост представляет собой постоянное увеличение объемов продуктов и услуг, произведенных в стране за определенный период времени (обычно за год). Также можно определить экономический рост как рост выпуска продукции или как увеличение дохода трудоустроенного. Экономический рост (economic growth) — это долгосрочная тенденция увеличения реального ВВП. В экономической литературе можно встретить также определение экономического роста как развитие экономической системы посредством увеличения реального дохода в экономике. Экономический рост – это долговременные изменения реального объема национального производства, связанные с развитием

производительных сил в долгосрочном временном интервале.

Экономический рост является основным экономическим показателем. Он отражает умение национальной экономики удовлетворять население, реализуя необходимые ему блага, и способность повышения уровня жизни населения.

Факторы экономического роста – это явления, обстоятельства и процессы, которые имеют свойство устанавливать темпы и масштабы долгосрочного увеличения реального объема национального производства. Факторы экономического роста часто группируются в соответствии с типами экономического роста. К экстенсивным факторам относят рост затрат капитала и труда, увеличению занятых работников, рост объема потребляемого сырья. К интенсивным – технологический прогресс (внедрение новой техники), рост образовательного и профессионального уровня работников, улучшение использования основных оборотных средств, повышение мобильности и улучшение распределения ресурсов, совершенствование управления производством, соответствующее улучшение законодательства и так далее, то есть все, что позволяет качественно усовершенствовать как сами факторы производства, так и процесс их использования.

Основным фактором устойчивого экономического роста сегодня считается конкурентоспособность, она опирается на инновационную активность бизнеса. Кроме того, к факторам экономического роста относятся: природные ресурсы, трудовой потенциал общества, капитал, предпринимательская способность, научно-технический прогресс, совокупный спрос.

Природные ресурсы, как фактор экономического роста, ограничены в природе и их число и общедоступность со временем уменьшаются. С количественной стороны природные ресурсы являются источником роста объема производства, а с качественной – источником выступает совокупность всех применяемых средств их использования.

Таблица 1

Добыча топливно – энергетических ископаемых (тыс. тонн)

Топливно-энергетические ископаемые	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Уголь, тыс. тонн	36085	35704	34708
Нефть добытая, тыс. тонн	45013,3	45611,6	47086,4
Газ природный, млн.м^3	62587,7	63179,1	66233,4

Динамика добычи топливно- энергетический ископаемых показала, что добыча нефти возросла в 3,4 раза и газа 6,16 раз за период 2014г.– 2016г.

Следовательно увеличилась продажа, появились новые рабочие места, инвестиции.

Таблица 2

Производство и распределение электроэнергии и воды (тыс. Гкал)

2014	2015	2016
173620,5	158274,7	176302,8

Динамика производства и распределения электроэнергии и воды имеет резкий перепад, в период 2015г. резко падает на -0,005%, а в 2016 г. увеличивается на 0,015% по сравнению с предыдущими годами.

Под трудовыми ресурсами понимается фактор экономического роста, связанный с качеством рабочей силы. К нему относятся как их количество, так и уровень образования, дисциплинированность, предприимчивость, финансовое сознание и высококлассная подготовка.

Таблица 3

Численность занятых Российской Федерации, в среднем за год (тыс. человек)

2014	2015	2016
20471,1	20363,3	20526,6

Динамика занятых людей сокращается на 2015 год, а на 2016 год увеличивается на 0,02%.

Таблица 4

Основные показатели деятельности организаций образования.

	2016	2015	2015	2014
Число организаций, осуществляющих образовательную деятельность по образовательным программам начального общего, основного общего, среднего общего образования, единиц	42622	99,8	42687	97,1
Численность обучающихся, тыс. человек	15217,4	104,3	14596,3	102,9
Число профессиональных образовательных организаций, единиц	3526	96,9	3638	88,3
Численность студентов, обучающихся по программам подготовки:				
квалифицированных рабочих, служащих, тыс. человек	556	81	686,1	94,3
специалистов среднего звена, тыс. человек	2853,2	130,9	2180,2	103,7
Принято на обучение в профессиональные образовательные организации по программам подготовки:				

квалифицированных рабочих, служащих, тыс. человек	221,4	56	395,6	95,2
специалистов среднего звена, тыс. человек	946,2	135,3	699,3	103,9

Общее число образовательных организаций высшего образования в 2016г. по сравнению с 2015г. сократилось на 8,8% (или на 79 единиц): число государственных и муниципальных образовательных организаций высшего образования уменьшилось на 5,3% (на 28 единиц); количество действующих частных образовательных организаций высшего образования - на 13,9% (на 51 единицу). Происходило также и дальнейшее уменьшение численности студентов образовательных организаций высшего образования; по сравнению с 2015г. численность студентов уменьшилась на 387,5 тыс. человек, причем значительное сокращение численности произошло в частных образовательных организациях (на 28,4% от численности студентов в 2015г.).

В 2016г. количество профессиональных образовательных организаций, осуществляющих образовательную деятельность по программам среднего профессионального образования сократилось на 3,1% (или на 112 единиц) и составило 3526 организаций.На начало 2016/2017 учебного года численность занимавшихся во вторую и третью смены по программам начального общего образования (1-4 классы) составила 1,1 млн.человек или 17,5% от общей численности обучающихся по данным программам, по программам основного общего образования (5-9 классы) - 738,4 тыс. человек (10,6%), по программам среднего общего образования (10-11 (12) классы) - 20,0 тыс. человек (1,5%).

Фактор совокупного спроса включает в себя снижение цен на производственные ресурсы, инфляцию, развитие системы кредита, а именно расширение возможности получения кредитов, снижение степени монополизации рынков, а также снижение налогов на прибыль. Предпринимательская способность — наличие у определенной доли жителей необходимых для бизнесмена качеств, таких как предприимчивость, трудолюбие, лояльность к государственным интересам и так далее. В современных условиях особое внимание следует уделять формированию инновационного мышления и стимулированию инновационной активности предпринимателей. Научно-технический прогресс (НТП) – самый важный элемент экономического роста. Он представляет собой возникновение новых, наиболее действенных методов изготовления продукции и является основным фактором экономического роста.

Таблица 5

Производство высокотехнологичных материалов для наноиндустрии в натуральном выражении

2014	2015	2016	2017
337249,0	306380,4	306843,2	303976,3

Таблица 6

Динамика основных показателей научно-технического развития России.

Показатели/Год	2014	2015	2016
Число научно-исследовательских организаций	3682	3566	3605
Внутренние затраты на НИОКР	1,09	1,13	1,13
Число патентных заявок, поданных в России	46236	50757	52438

В настоящее время в России действует около 30 тыс. малых инновационных предприятий, которые дают сотни тысяч рабочих мест, хотя и не включаются в сферу НИОКР. В 2014 г. численность занятых в сфере НИОКР составила 801,1 тыс. человек, а в 2016 их количество уменьшилось до 727,0 тыс. человек. Удельный вес этого персонала в общей численности занятых в народном хозяйстве России увеличился с 12,9 % в 2014 г. до 15,1 % в 2016 г. При этом численность исследователей составила 109,8 тыс. человек, что на 6,1 тыс. человек больше, чем было в 2014 г. Общая численность занятых в российской науке сокращается с 2014 г. по 2016 гг.

Государство, как и общество в целом, заинтересовано в стабильном экономическом росте. Основной источник устойчивого экономического роста – конкурентоспособность экономики, основой которой является инновационная активность.

Использованные источники:

1. Концепция долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации до 2020 г. / Минэкономразвития [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://deloros.ru/press/measures/9257

2. Логвиненко Е.В. МОДЕЛЬ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ ДЛЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ.В книге: ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ В XXI ВЕКЕ: АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ, ДОСТИЖЕНИЯ И ИННОВАЦИИ монография. Пенза, 2017. С. 64-71.

3. Логвиненко Е.В.ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ. В сборнике: УПРАВЛЕНИЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА монография. Пенза, 2017. С. 29-36.

4. Логвиненко Е.В. ОСОБЕННОСТИ ИНФЛЯЦИИ В РЕГИОНЕ. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 62-65.

5. 9.Логвиненко Е.В. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ИНФЛЯЦИИ В АРХАНГЕЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ. В сборнике: Развитие

Северо-Арктического региона: проблемы и решения материалы научной конференции профессорско-преподавательского состава, научных сотрудников и аспирантов Северного (Арктического) федерального университета имени М.В. Ломоносова. 2016. С. 1097-1101.
6. Логвиненко Е.В. МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИЙ МЕХАНИЗМ РЕАЛИЗАЦИИ ПОЛИТИКИ ИНФЛЯЦИОННОГО ТАРГЕТИРОВАНИЯ. Заметки ученого. 2016. № 3 (9). С. 66-68.
7. Рикунова А. В., Склярова Е. Е. Экономический рост в России: условия и факторы его достижения // Научно-методический электронный журнал «Концепт». – 2016. – Т. 12. – С. 61–65. – URL: http://e-koncept.ru/2016/46213.htm.
8. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.gks.ru.

УДК 372.881.111.1

Чуб А.С.
студент 4 курса
ВШСГНиМК
Северный (Арктический) федеральный
университет им. М.В.Ломоносова
Россия, г. Архангельск

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ INTERPALS НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ УЧАЩИХСЯ СТАРШИХ КЛАССОВ

Аннотация:

В статье обобщается опыт использования международной социальной сети Interpals на уроке английского языка в 10-м классе с целью выполнения итогового проектного задания по теме «Different landscapes – different countries». Анализируются возможности сети, преимущества и недостатки её использования в ходе учебного процесса. Подробно рассматриваются отдельные этапы выполнения проектного задания на основе использования данной сети.

Ключевые слова: социокультурная компетенция, лингвострановедческий компонент, международная социальная сеть, проектная методика, старшие классы.

Chub A.S.
a 4-year student of
Higher School of Social Sciences, Humanities and International Communication of
Northern (Arctic) Federal University named after M.V. Lomonosov
Arkhangelsk, Russia

USE OF THE INTERNATIONAL SOCIAL NETWORK INTERPALS AT THE ENGLISH LANGUAGE LESSONS TO DEVELOP SOCIO-CULTURAL COMPETENCE OF STUDENTS OF SENIOR CLASSES

Annotation:

The article summarizes the experience of using the international social network Interpals at the English language lesson in the 10th grade with the aim of completing the final project assignment on the topic "Different landscapes – different countries". The possibilities of the network, the advantages and disadvantages of its use in the course of the teaching process are analyzed. Stages of the execution of the project based on the use of the network are considered in detail.

Key words: socio-cultural competence, culture-oriented linguistics, international social network, project method, senior classes.

В условиях современных интеграционных процессов, являющихся неотъемлемой частью глобализации, языковое образование приобретает особую важность. «Языковое многообразие и многообразие культур рассматриваются в настоящее время как один из наиболее ценных элементов мирового, европейского и общероссийского культурного наследия и как философия межкультурного социального взаимодействия в любом поликультурном и мультилингвальном пространстве» [2, с. 10]. Английский язык как язык международного общения выступает в данном случае как универсальный инструмент для изучения культур разных стран.

Под социокультурной компетенцией понимается совокупность знаний о стране изучаемого языка, национально-культурных особенностях социального и речевого поведения носителей языка и способность пользоваться такими знаниями в процессе общения, следуя обычаям, правилам поведения, нормам этикета, социальным условиям и стереотипам поведения носителей языка [1, с. 286-287].

Современные средства коммуникации позволяют значительно упростить и ускорить процесс «диалога культур». Для осуществления международного общения непосредственное присутствие участников коммуникации в одном помещении не является обязательным. Различные социальные сети и мессенджеры, например, Facebook, Вконтакте, Skype или WhatsApp позволяют осуществлять коммуникацию на расстоянии. Активная информатизация современных школ позволяет интегрировать подобные социальные сети в образовательный процесс с целью повышения социокультурной компетенции учащихся на уроках иностранного языка.

Учащимся 10-го класса МБОУ «Обозерская средняя школа №1» было предложено использовать международную социальную сеть Interpals для выполнения итогового проектного задания по теме «Different landscapes – different countries» [3, с. 4]. Основная цель проектного задания заключалась в расширении объёма лингвострановедческих и страноведческих знаний учащихся, углублении знаний о странах мира, их культуре и истории. Выбор социальной сети InterPals был обусловлен рядом причин. Во-первых, она представляет собой одну из наиболее популярных платформ для международного общения. Во-вторых, она обладает достаточно простым интерфейсом и не требует специальных знаний и умений для работы с ней. В третьих, сервис предоставляет возможность для расширенного поиска собеседников в зависимости от изучаемого языка. Ещё одним важным достоинством этой платформы является возможность блокировки нежелательных пользователей. Основными недостатками данной социальной сети является наличие рекламы и необходимость обязательной регистрации пользователя [4].

Опрос, проведённый в 10-м классе, показал, что учащиеся ранее не имели опыта общения с иностранцами, и поэтому их понятие о культуре и особенностях англоязычных стран складывалось только из знаний, получаемых на уроках английского языка. Абсолютное большинство

учащихся положительно восприняли идею использования предложенной международной сети для общения с представителями других стран и подготовки проекта.

Работа над проектом проходила в несколько этапов: ориентировочно-подготовительный, организационный, исполнительский, презентационный, итогово-рефлексивный. На подготовку проектов учителем было выделено две недели.

На ориентировочно-подготовительном этапе были сформулированы цели и задачи проекта. Работа учителя заключалась в выборе собеседников из разных стран для учащихся через сервис InterPals. Ученикам были предложены 6 стран: Англия, США, Канада, Нидерланды, Германия, Турция.

Организационный этап. На данном этапе учащиеся выбирали страны, представителям которых они будут писать письма. Выбор собеседников и формирование групп происходили по желанию самих учеников. По итогам работы на организационном этапе было сформировано 6 групп по 3 человека. На одном из занятий в рамках организационного этапа были изучены правила написания личного письма: его структура, клишированные фразы, особенности построения вопросов в вежливой форме.

В рамках исполнительского этапа был сформирован общий диалог в социальной сети Вконтакте для обсуждения вопросов учащихся, проведения консультаций и осуществления контроля над ходом выполнения проекта. Задача учащихся на данном этапе – подготовка письма, включающего в себя вопросы о стране, в которой живёт их собеседник. По окончании работы с письмами, учитель проверял их и вносил необходимые изменения с последующим обсуждением ошибок. Откорректированные письма отсылались учащимися через социальную сеть InterPals собеседникам из выбранных стран. После получения ответов на свои письма учащиеся готовили презентации по соответствующей стране. В презентацию должны были быть включены сведения, полученные от иностранцев: интересные факты, фотографии и т.д.

Презентационный этап. На данном этапе учащиеся представляли результаты своей работы. Текст выступления и презентация содержали информацию не только о странах, но и о человеке, с которым учащимся поддерживали связь в процессе подготовки проекта, об их впечатлениях от общения с представителями других культур, об отмеченных ими особенностях и различиях между культурами.

В ходе итогово-рефлексивного этапа был проведён опрос учащихся относительно их мнения по поводу выполненного проекта. Учащиеся отметили следующие положительные моменты:

- Возможность применения английского языка на практике;
- Положительные эмоции от общения с людьми из других стран;
- Работа с аутентичным материалом, «эффект присутствия» - фотографии мест, где действительно живёт собеседник, а не изображения тех же мест, найденные в Интернете;

- Иной взгляд на понятие «ошибки»: встречая некоторые ошибки в письменной речи иностранцев, для которых английский тоже не является родным, учащиеся не боялись допускать их сами. Тем самым, основное значение приобретал сам процесс коммуникации, а ошибка воспринималась как допустимое явление;
- Применение грамматики на практике. Учащиеся отмечали, что до этого грамматика воспринималась ими как отдельная область, существующая вне речи и касающаяся только упражнений в учебнике. Общение на английском языке с иностранцами предоставило им возможность увидеть прикладную сторону грамматики, в частности, использование косвенных вопросов с целью «смягчения вопросов» при реальной коммуникации.

Самым важным итогом проведённой работы явилось то, что ученики смогли изучить особенности культуры и речевого этикета представителей разных стран. Ими были отмечена значительная разница между их собственными стереотипами поведения и стереотипами поведения представителей Англии, США, Канады, Германии, Турции и Нидерландов. Столь широкий выбор стран был призван более чётко показать разницу между культурами.

Исходя из результатов работы, можно сделать вывод о том, что основные цели проекта были достигнуты. Учащиеся ознакомились с особенностями повседневной жизни представителей разных стран, получили необходимые лингвострановедческие и страноведческие сведения посредством переписки с представителями этих стран. Таким образом, международная социальная сеть Interpals предоставляет возможности для осуществления международного общения и может быть интегрирована в процесс обучения иностранному языку с целью повышения социокультурной компетенции учащихся.

Использованные источники:

1. Азимов Э.Г., Щукин А.Н. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам). М.: «Икар», 2009. 448 с.
2. Гальскова Н.Д., Гез Н.И. Теория обучения иностранным языкам. Лингводидактика и методика. Учеб. пособие для студ. лингв. ун-тов и фак. ин. яз. высш. пед. учеб. заведений. М.: Издательский центр «Академия», 2006. 336 с.
3. Кузовлев В.П., Лапа Н.М. Английский язык 10-11 классы. М.: «Просвещение», 2009. 351 с.
4. Международная социальная сеть Interpals Penpals [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://www.interpals.net/ (дата обращения: 25.01.2018).

УДК 65.01

Чурсина В.А.
магистрант, менеджер по качеству
ООО «1С-Рарус»
Россия, г. Москва

ПРОВЕДЕНИЕ ВНУТРЕННИХ АУДИТОВ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

Аннотация:

В данной статье описано проведение внутреннего аудита системы менеджмента качества. Указываются цели проведения внутреннего аудита системы менеджмента качества. Перечислены и рассмотрены этапы проведения аудита. Описаны планирование и подготовка к аудиту, проведение аудита. В статье приведено примерное содержание заключения аудита.

Ключевые слова: Качество, аудит, аудитор, проверка, требования, соответствие.

UDK 65.01

Chursina V.A. Graduate student
Quality manager
1C-Rarus, LLC
Russia Moscow

CONDUCTING INTERNAL AUDITS OF THE QUALITY MANAGEMENT SYSTEM

Annotation:

This article describes the conduct of an internal audit of the quality management system. The objectives of the internal audit of the quality management system are specified. The stages of the audit are listed and considered. Describes planning and preparation for the audit, conducting an audit. The article provides an approximate content of the audit report.

Keywords: Quality, audit, auditor, verification, requirements, compliance.

Аудит – это систематический, независимый и документируемый процесс получения свидетельств аудита и их объективного оценивания в целях установления того, в какой степени обеспечено соответствие критериям аудита. [1]

Внутренний аудит – аудит, который проводится самой организацией.

Внутренний аудит системы менеджмента качества (СМК) может проводится со следующими целями:

- оценка соответствия СМК требованиям стандарта;
- оценка результативности функционирования СМК и ее эффективности;
- определение возможностей улучшения процессов СМК;

- определение возможных несоответствий СМК требованиям, установленным стандартом и внутренней документацией;
- проверка результативности корректирующих и предупреждающих действий, назначенных и проведенных по результатам предыдущих аудитов.

В роли аудитора выступает сотрудник организации, назначенный ответственным за организацию и проведение внутренних аудитов.

Он несет ответственность за:

подготовку план-графика аудита;

организацию аудита;

своевременность проведения аудита;

регистрацию наблюдений в ходе аудита;

контроль эффективности выполненных корректирующих действий;

обеспечение проведения анализа документации – процедур, инструкций, записей по качеству;

опрос сотрудников, участвующих в аудите;

анализ поступивших претензий и выявленных несоответствий по проверяемому процессу;

анализ результатов оценки удовлетворенности клиентов (если она проводится по данному процессу);

доведение информации о принятых решениях до заинтересованных лиц – участников аудита.

Внутренний аудит проходит в три этапа:

организация внутреннего аудита и его планирование;

проведение внутреннего аудита и документирование его результатов;

анализ результатов проведенного аудита.

Проверки СМК подразделяются на плановые и внеплановые.

Плановые проверки проводятся в соответствии с ежегодным планом.

Составленный план должен охватывать все процессы и подразделения, входящие в область применения системы менеджмента качества таким образом, чтобы за год был проведен как минимум один аудит каждого подразделения компании.

При выявлении нарушений и серьезных несоответствий в процессе или в подразделении компании, могут проводиться внеплановые внутренние аудиты.

После того, как дата проведения аудита определена, аудитор подготавливает программу аудита.

В программу аудита следует включать всю информацию, необходимую для проведения результативного и эффективного аудита.

Программа аудита может включать в себя:

цели аудита;

продолжительность аудита;

место проведения аудита;

содержание аудита;
критерии аудита;
методы проведения аудита;
необходимые для проведения аудита ресурсы. [1]

Далее аудитор должен довести эту программу до задействованных в предстоящем аудите сотрудников. Период времени, за который информация о предстоящей проверке должна быть доведена до проверяемого подразделения должен быть прописан в документации компании.

Во время подготовки к предстоящей проверке, аудитору нужно изучить всю сопутствующую документацию и инструкции.

В конце аудита проводится заключительное совещание. В рамках этого совещания руководству аудируемого подразделения сообщаются результаты аудита, в том числе несоответствия. Позднее руководство назначает корректирующие действия и сроки их выполнения.

В течение установленного в компании срока аудитор составляет отчет по аудиту и доводит его до всех участников.

Для проведения аудита процесса могут использоваться следующие методы:

опрос персонала;
просмотр документации;
проверка сведений в информационной базе;
наблюдение;
анкетирование;
просмотр записей по качеству.

Аудит не может ограничиваться лишь одним или двумя методами. В процессе выполнения исследования аудитор должен быть максимально точным и беспристрастным.

Результатом проведенного аудита становится отчет по внутреннему аудиту.

Для внесения данных по результатам проведения внутреннего аудита аудитор заполняет заранее подготовленную и утвержденную форму отчета. Подготовка данной формы может быть осуществлена как самим аудитором, так и другими сотрудниками. Форма отчета может быть выполнена в любом формате, подходящем для конкретной компании, например, в бумажном варианте, в формате Word или автоматизирована на основе программный продуктов, используемых в компании. Отчеты по всем проведенным внутренним аудитам должны сохраняться установленное внутренней документацией время и быть доступны сотрудникам, заинтересованным в данных записях.

В отчет должны быть внесены следующие данные:

цели аудита;
область аудита (организационные и функциональные единицы или процессы);
заказчик аудита;

состав команды по аудиту;
места, где осуществлялась деятельность по аудиту;
время проведения аудита;
критерии аудита;
результаты аудита;
свидетельства аудита;
заключения по аудиту;
степень соответствия деятельности организации критериям аудита.
Отчет также может включать в себя:
план аудита;
объяснение способа подготовки отчета об аудите;
пояснения по оценке результатов аудита;
представление результатов аудита и заключения по аудиту таким образом, чтобы они были понятны для сотрудников, деятельность которых подвергалась проверке;
пояснение последующих действий, например, реализация корректирующих действий. [1]

По итогам внутреннего аудита все выявленные несоответствия должны быть зарегистрированы согласно внутренним требованиям компании и направлены для рассмотрения ответственным за процесс, в котором они были выявлены.

Ответственные после рассмотрения несоответствия должны назначить коррекции, и, если это необходимо, корректирующие действия, срок выполнения которых не должен превышать период до следующего аудита.

Разбор несоответствий проводится согласно утвержденной в компании процедуре разбора несоответствий.

Хорошие практики, выявленные во время аудита, могут быть предложены для рассмотрения ответственным других процессов. Те, в свою очередь, после рассмотрения хорошей практики могут либо принять ее и назначить действия для реализации, либо отклонить, аргументировав свой отказ.

Использованные источники:

1. Международный стандарт ISO 19011:2011.

УДК 33.338

Шакирова Л.Р.
студент, магистрант 1 курса
кафедра «Экономика предприятий и организаций»
научный руководитель: Кожевникова Н.В., к.э.н.
доцент
кафедра «Экономика предприятий и организаций»
Казанский Федеральный университет
Россия, г. Набережные Челны

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация

Развитие на сложившемся производстве не может происходить резко и скачкообразно. Главное для успешной работы - неуклонное движение вперед к ясным целям, путем поэтапного достижения поставленных задач.

Ключевые слова

Стратегия, управление, разработка стратегии предприятия.

Shakirova L.R.
student
Master of 1 course, Department of Economics of Enterprises and Organizations
Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny
Scientific adviser Kozhevnikova N.V.
PhD in Economic sciences
Associate Professor of faculty «Economy of the enterprises and the organizations»
Kazan Federal University
Russia, Naberezhnye Chelny

STRATEGY OF ENTERPRISE DEVELOPMENT

Annotation

Development in the existing production can not occur abruptly and spasmodically. The main thing for successful work is a steady progress towards clear goals, by gradually achieving the set tasks.

Keywords

Strategy, management, development of enterprise strategy.

Цель: разработка предложений по стратегии развития предприятия с учетом присутствия продукции предприятия на традиционных и новых (перспективных) отраслевых рынках для различных видов продукции с учетом имеющихся технологических возможностей, а также возможного (предполагаемого) технологического развития производства в средней и долгосрочной перспективе путём внедрения комплектных распределительных устройств с элегазовой изоляцией.

Впервые комплектные распределительные устройства с элегазовой изоляцией (КРУЭ), появились на мировом рынке в конце 60-х годов. В настоящее время их применения в промышленно развитых странах сопоставима с таковой для распределительных устройств (РУ) с традиционной изоляцией. Популярность они завоевали благодаря своей компактности. Интересно то, что эта компактность никак не сказалась на других технических характеристиках. Это главным образом позволяет решать проблему с дефицитом земельных участков, который играет весьма важную роль при выборе электрических установок. Площадь, занимаемая, КРУЭ составляет от 10 до 25% от площади, которая требуется для ОРУ, а объем ячейки КРУЭ более ем в 100 раз меньше ячейки ОРУ. Это позволяет строить подстанции в условиях плотной застройки или высокой стоимости земли (крупные города). Срок эксплуатации КРУЭ до первого ремонта, как правило, составляет не менее 15 лет. Высокая надежность, безопасность эксплуатации, отсутствие необходимости капитального ремонта за весь срок службы, минимизация эксплуатационных затрат на весь срок службы гарантирует высокий экономический эффект.

Стратегическое развитие предприятия – это завоевание, удержание и укрепление рыночных конкурентных позиций предприятия в долгосрочной перспективе.

Для развития предприятия должны быть возможности как внешние, так и внутренние.

Внешние возможности:

- Предприятие работает на растущем рынке, где прогноз роста объемов энергетического рынка значительно растет
- Предприятие работает на сформировавшемся рынке, что позволяет применить логик органического развития без привлечения существенных инвестиций (структура ассортимента оборудования без существенных изменений)

Внутренние возможности:

- Предприятие имеет компетенции, необходимые и достаточные для развития, которое должно обеспечить полномерный рост объемов реализации.

Таким образом, есть объективные предпосылки для формирования стратегии. Рынок дает возможность поступательного роста при условии, что на предприятии будут успешно решены задачи, ориентированные на ликвидацию имеющихся проблем и недостатков.

В рамках классической теории выбора корпоративной стратегии можно предложить вариант стратегии развития предприятия.

«Минимизация издержек»

Цель – выпуск продукции с минимальной себестоимостью.

Предприятия, желающие проводить такую стратегию, должны контролировать значительную долю рынка или обладать такими преимуществами как: самым благоприятным доступом к сырью,

комплектующим, ресурсам, дешевой рабочей силе, особым налоговым режимом.

Способ достижения: через производственный процесс, который долен быть отлажен и стандартизован. При этом, предприятие не предлагает новых продуктов и услуг, потом что это вредит эффективности.

Этот вариант применим для серийного производства.

Также можно выделить три уровня проблем, стоящих перед руководителями предприятий.

На первом уровне руководители выделяют существование проблем либо неблагоприятными условиями внешней среды, либо недостатками внутренней среды предприятий. На втором уровне понимание руководителями проблем объясняет их существование отсутствием перспективного видения, обусловленного плохим знанием рынка, факторов, определяющих конкурентные преимущества предприятия, недостающим уровнем квалификации. Третий уровень проблем заключается в недостаточном знании и не умении мотивировать сотрудников разрабатывать стратегии для улучшения предприятия.

Каждый уровень отображает представление руководителей о трудности управления организацией и их возможностях. У руководителей появляются неумения определять стратегию поведения предприятия на рынке ценных бумаг и ценообразования, на практике это оборачивается большими потерями, из-за слабого знания современных методов руководства и организационных структур.

Создание стратегии предприятия не ограничивается расходами вещественных и экономических составляющих, а также времени. Колоссальную роль имеют информационные и интеллектуальные средства. Создание и осуществление стратегических решений подразумевают обладание большой информацией – сосредотачиваемой, систематизируемой и анализируемой в течение всего времени ведения бизнеса. В отсутствии информации нет стратегии. Однако информационные ресурсы предприятия непосредственно связаны с интеллектуальными – предприятие обязано располагать кадрами, которые в состоянии не просто создать следующий бизнес-план согласно одной из методик, но установить тенденции развития внешней среды, возможности того или иного бизнеса, выразить направления развития организации, аргументировать потребность концентрации средств в стратегических целях.

Обладание стратегическими, ресурсами позволяет экономическому субъекту определить характер их использования во взаимосвязях с внешней средой предприятия. Стратегически активное предприятие должно сконцентрировано влиять на среду, меняя и приспосабливая её к осуществлению стратегии, создавая условия для свершения стратегических целей. В конкретном смысле можно говорить, что это и будут стратегические перемены, ключевая составная часть собственно осуществлении стратегии.

Использованные источники:

1. Лобан Л. А. Экономика предприятия: учебный комплекс / Л. А. Лобан, В. Т. Пыко. – Минск: Современная школа, 2010 – 429 с.
2. Румянцева З. П. Менеджмент организации. Учебное пособие. Румянцева З.П., Саломатин Н.А., Акбердин Р.З. и др. - М.: ИНФРА - 2009. - 431 с.
3. Степанова Г.Н. Стратегический менеджмент. Планирование на предприятии / учебное пособие, 2013г.
4. Виханский О.С. Стратегическое управление. - М.: МГУ. 1995

УДК 81-139

Шахлои Т.
студент магистратуры
НИУ «БелГУ»
научный руководитель: Перуцкая Т.В.
доцент
Россия, г. Белгород

МОДЕЛИ И СТРУКТУРА РЕКЛАМНЫХ ТЕКСТОВ

Аннотация: В статье рассмотрен модели рекламного текста, коммуникативный тип, характеристики рекламируемого товара как определяющие факторы классификаций рекламного текста. Также краткая характеристика его основных видов.

Ключевые слова: модели рекламного текста, информативная реклама, напоминающая реклама, коммерческая реклама, рекламный текст, структура рекламного текста.

Shakhloi T.
Master
NRU BelSU
Russia, Belgorod
Academic supervisor: Perutskaya T.V
associate professor

THE MODEL AND STRUCTURE OF THE ADVERTISING TEXTS

Abstract: This article deals the model of the advertising text, the communicative type, characteristics of the advertising text. A short description of its main types.

Key words: the model advertising, meaningful advertising, name advertising, commercial advertising , advertising text, the structure of the advertising copy.

В современной лингвистике представлены разнообразные классификации рекламного текста, в основе которых лежат различные критерии. Вид рекламного текста определяется его функциями, коммуникативным типом текста, а также характеристиками товара, для рекламы которого и создается текст. Основная часть рекламного текста посвящена тому, чтобы убедить потенциального потребителя в том, что ему необходим рекламируемый предмет или услуга. Для этого должен подробно информировать потребителей об достоинствах рекламируемого товара.Таким образом, рекламный текст выполняет две основные функции, а именно, информирование и воздействие.

Отечественные и зарубежные лингвисты определяют и описывают четыре модели рекламного текста:

Первая модель рекламного текста - описание-перечисление. Подобного рода рекламные тексты представляют собой последовательное

перечислениеосновных черт, свойств, характеристик продукта, а также выгоду от его приобретения для потенциального клиента.

Вторая модель рекламного текста - разъяснение. В подобного рода тексте представлен ответ на вопрос, поставленный ранее, а именно, в заголовке. При знакомстве с подобным рекламным текстом потенциальный покупатель получает информацию о том, каким образом и по какой причине продукт или услуга будет полезен и необходим для него.

Третья модель рекламного текста - рассказ о компании, которая произвела рекламируемый продукт. Цель такового рекламного текста - убедить потребителя в том, что данный производитель не может предложить некачественный продукт, и что все продукты без исключения, которые производит эта фирма, являются без сомнения самыми лучшими и высококачественными на рынке.

Четвертая модель рекламного текста - создание определенной проблемы и предложение путей ее решения. В подобного рода тексте, а именно, в его заголовке обозначается некая проблема, которая является актуальной для потребителя, и, соответственно, потребитель заинтересован в скорейшем нахождении её решения. Далее в основной части текстаавторы предлагают решение данной проблемы при помощи рекламируемого продукта или услуги. [2]

Ориентируясь на цели, поставленные автором рекламного текста можно выделит следующие типы рекламы:

1) информативная реклама;

2) призывная реклама;

3) напоминающая реклама [3; с. 36].

Информативная реклама-это форма рекламы, целью которой является создание первичного спроса и информированиепотенциального потребителя о существовании товара или услуги, их характеристиках или о возможности их нового использования, изменения и т. д. информация обычно используется на этапе введение предмета рекламы на рынке, когда требуется сформировать первичный спрос на потребительском рынке. Например, компании по производству продуктов питания в первую очередь сообщат потенциальным покупателям о полезных питательных качествах продукта, а только после этого расскажут о возможных способах их использования.

Увещевательная реклама – это реклама, целью которой является формирование спроса на товары и услуги данной конкретной фирмы. Это имеет особое значение на этапе роста продаж. Призванием рекламы является создание предпочтения или избирательного отношения к известному бренду, создание образа товара, отличного от других подобных. Одним из инструментов увещевательной рекламы, позволяющим успешно формировать избирательный спрос, является сравнение, когда один бренд сравнивается с другим, другими брендами одного и того же товарного класса. Примером использования подобрей рекламы может служить рекламашин, автомобилей,дезодорантов, зубных паст, и других товаров,

которые производят многочисленные компании. Их задача убедить потребителя в исключительности их товара.

Напоминающая реклама поддерживает образ товара в памяти потребителей, поддержание осведомленности о продукции, где, когда и при каких условиях продукт может быть приобретен и то, что товар может понадобиться в ближайшем будущем. Особое значение напоминает реклама именно на стадии зрелости, когда необходимо напомнить потребителям о товаре. Например, дорогие объявления «Кока-колы» призвана напомнить потребителям о напитке, а не с целью информирования об этой марке. Напоминающее подобное армирование, что обеспечивает текущих клиентов о правильно сделанном выборе. В такой рекламе обычно снимаются довольные клиенты, любуются покупкой или услугой. [3; с.453-454].

Коммерческая реклама – это ни что иное, как передача информации вербальными и невербальными способами, используя язык, воображение, цвет и т.д. Она служит для распространения, продвижения, создания положительной оценки идеи или продукта, способствующего успешному маркетингу. Компонентами маркетингового общения является коллективный Автор, получатель массового и рекламного текста. Это определило выделение двух групп рекламного текста: рекламных текстов – «примитивов» и дескриптивных рекламных текстов.

Рекламные тексты - примитивы сообщают о престижных брендах и товарах повседневного спроса (например, информация о продуктах питания, сигареты, парфюмерия и т. д.). Целью дескриптивныхрекламных текстов является продвижение и продажа объектов интеллектуальной работы и технически сложных объектов, таких как компьютеры, электроприборы, оргтехника, телекоммуникационные системы, мобильные коммуникации и др., а также решение маркетинговых задач, отсюда акцент на массового получателя.

В лингвистике рекламные тексты изучаются на основе задействованных в получении информации органов чувств.Наряду с вышеуказанными существуют виды рекламы, которые объединяют несколько различных характеристик. [4; с. 135]

1. Вербальный коммуникативный тип: главное средство коммуникации - слово, но сама форма коммуникации носит письменный характер.

2. Вербально - визуальный коммуникативный тип: дополнение семантики визуализированными компонентами. Существенная особенность: характер рационального или эмоционального представления в первом случае определяется только особенностями денотата, при визуализации смысла образность представления достигается и за счет его визуализации.

3. Аудио - вербальный коммуникативный тип: здесь структура текста сложнее по сравнению с другими типами рекламы. Это происходит благодаря добавлению нового каналакоммуникации, а именно, говорение и слушание. Классическое представлениео коммуникации наиболее приближено к подобной рекламе.

4. Мультимедийный коммуникативный тип (аудио – вербально - визуальный): добавляет к имевшимся ранее резервам видеоряд, создаются разные зоны внимания, что максимально усложняет текстовую структуру данного типа. [5; с.28].

При составлении рекламных текстов, авторы ставят задачи, непосредственно связанные с целями рекламного сообщения. Основная цель рекламного текста, как уже указывалось выше, ориентировать потенциального потребителя на приобретение данного товара и, соответственно, последующее получение прибыли. Ее реализация происходит независимо от того, какой тип текста объявления использован. Но любой рекламный текст нацелен на осуществление коммуникативных, регуляторных и обобщающих функций.

Целевая аудитория, носители рекламы, а ими могут быть газеты, журналы, радио, ТВ и т. д., детерминируютструктуру рекламного текста.С другой стороны, структура зависит в значительной мере и от характера рекламируемого продукта. Однако, исследователи выделяют так называемую «классическую» схему. При этом отмечается, что вербальная часть рекламы включает в себя 4 основных части, а именно, слоган, заголовок, основной рекламный текст и эхо-фраза.

Каждая из вышеуказанных частей имеет свои специфические характеристики.

Слоган представляет собой спрессованную до формулы суть рекламной концепции, доведенную до лингвистического совершенства запоминающуюся мысль; своеобразный словесный портрет фирмы, товара или политического деятеля. Слоган присутствует не в каждом рекламном тексте. Основные требования к слогану лаконичность, запоминаемость, последовательность, наличие в содержании фирменного знака и легкость переносимости на другие языки.

Заголовок – несомненно является важнейшей вербальной частью рекламы. Традиционно, он включает в себя основное рекламное обращение, а также основной рекламный аргумент. Согласно проведенным исследованиям, 80% потенциальных потребителейне утруждают себя чтением всего рекламного текста, а знакомятся только с названием. Согласно полученным данным заголовок читают в пять раз чаще по сравнению с самим текстом. Следовательно,если не декларировать товар в заголовке, то можно потерять 80% потенциальных потребителей и в последствии 80% прибыли. Заголовок должен указать без преувеличения на преимущества продукта. В конце заголовка не должнастоять точка, так какточка блокирует желание продвигаться дальше и перейти непосредственно к чтению основной части текста. Таким образом основная задача заголовка - отражение основного смысла рекламного сообщения, так как потребитель может вообще не прочитать текст объявления [6; с. 313].

Многие авторы, занимающиеся исследованиями рекламных текстов, выделяют несколько важнейших функций заголовка, а именно,

а) привлечение внимания;
б) пробуждение интереса;
в) выявление покупателей/целевой группы;
г) описание товаров / услуг;
д) продажа товаров / услуг.

Одной из характерных особенностей рекламной коммуникации является ее универсальность и всеядность по отношению к формам коммуникации. Это связано с исключительно широким ассортиментом продукции и потребителями. Лучше всего использовать эмоциональные аргументы для некоторых групп товаров и потребителей. Основой их действий - это обращение к эмоциям, а не к логике. Это не умаляет их ценности. Напротив, важно, чтобы они смогли доказать главный тезис рекламы. Реклама, основанная на эмоциональных аргументах, обращена, прежде всего, к женщинам. Самые благоприятные группы товаров для реализации – косметика и мода. [7; с. 31]

Эхо-фраза – заключительная вербальная часть в печатной рекламе. Одно из определений эхо-фразы гласит, что это «выражение или предложение, поставленное в конце текста печатного объявления, которое повторяет (дословно или по смыслу) главную часть основного мотива в объявлении». [5; с.225]

Эхо-фраза является своего рода обобщением содержания рекламного текста. Она повторяет слегка измененный рекламный слоган; также она может воспроизводитьсамую важнуючасть текста. Употребление эхо-фразы определяется законами психологии восприятия. Человек лучше запоминает начало и конец рекламы, чем её середину. Для того, чтобы середина текста запомнилась, она должна быть особенно эмоциональной. Таким образом, эхо-фраза не обязательно присутствует в структуре рекламного текста, но предназначена для того, чтобы вновь репрезентировать основную информацию и придать законченный вид рекламе.

На основании всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что рекламный текст является объектом исследований отечественных и зарубежных лингвистов. Модели и структура рассматриваемых текстов обладает определенной спецификой. Их выбор предопределяется целями и задачами создания каждого отдельного рекламного продукта. Большое количество трактовок особенностей рекламного текста объединяет общая направленностьвоздействия рекламы на определенные группы лиц, апеллирование к интересам и потребностям их представителей, а также общая цель способствовать продвижению рекламируемых товаров и услуг.

Использованные источники:

1. Медведева Е.В. «Рекламная коммуникация», Изд. 2-е, испр. – Москва, издательство «Едиториал УРСС», 2004 – 5с.
2. Грихелес И.В. «Прагматические и лексико-синтаксические особенности рекламных текстов», автореферат-диссертация. канд. фил. наук. – Киев, 1978 – 457с.

3. Фещенко Л. Г. «Структура рекламного текста» – СПБ, 2003 – 232с.
4. Выготский Л.С «Мышление и речь» – Москва, издательство «Соцэкгиз», 1988 – 315с.
5. Гурская Н.А. «К проблеме исследования языка английской рекламы. Экспериментальная семантика», выпуск 1 – Калининский государственный университет, 1994 – 641с.
6. Латышев Л.К. «Курс перевода» – Москва, издательство «Международные отношения», 1981 – 248с.
7. Чаган Н. Г. «Реклама в социокультурном пространстве: традиция и современность // Маркетинг в России и за рубежом» № 2 – Москва, 2000 – 293с.

УДК 340

Шахмурадов М.Т.
студент 3 курса магистратуры
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрены правовые основы осуществления государственного финансового контроля. Проанализированы проблемные аспекты государственного финансового контроля. Выявлены и обоснованы направления для совершенствования данной сферы в ближайшее время.

Ключевые слова: государственный контроль; Общественная палата; Федеральное Собрание; финансовый контроль; Счетная палата.

Shakhmuradov M.T.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

LEGAL BASES OF IMPLEMENTATION OF THE STATE FINANCIAL CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

Abstract. In article legal basics of implementation of the state financial control are covered. Problem aspects of the state financial control are analysed. The directions for improvement of this sphere are revealed and proved in the nearest future.

Keywords: state control; Public chamber; Federal Assembly; financial control; Audit Chamber.

В настоящее время в науке финансового права общепризнанной точкой зрения является мнение ученых, согласно которому в условиях существования товарно-денежного обращения финансы, как совокупность экономических отношений, играют основную роль в обеспечении социально-экономических потребностей населения и решении иных общественных задач экономического развития страны, в том числе ее безопасности. Правовые основы осуществления государственного контроля в данном аспекте рассматриваются как одна из основных функций государственной власти.

Учитывая значимость финансового контроля считаем целесообразным расширить границы финансового контроля, поскольку выявленная Э.А. Вознесенским еще в 70-е гг. прошлого столетия взаимообусловленность финансового контроля и финансовой деятельности актуализируется и на современном этапе, поскольку объект финансового контроля не ограничивается проверкой только денежных средств. В конечном итоге он означает контроль за использованием материальных, трудовых, природных и

других ресурсов страны, так как процесс производства и распределения опосредствуется денежными отношениями».

В этой связи финансовый контроль следует расматривать по различным основаниям. За основу классификации необходимо взять, как правило, характеристику субъекта, осуществляющего финансовый контроль, время проведения финансового контроля и сферу его действия.

В зависимости от субъекта, осуществляющего финансовый контроль, некоторые авторы подразделяют его на следующие виды:

а) представительных (законодательных) органов власти;

6) Президента Российской Федерации;

в) исполнительных органов власти общей компетенции;

г) финансово-кредитных органов;

д) ведомственный (внутриведомственный) контроль, дополняемый внутрихозяйственным (внутренним) контролем. В свою очередь, в зависимости от правового статуса субъекта, осуществляющего финансовый контроль, он подразделяется на государственный, муниципальный, общественный и аудиторский[443].

По субъекту осуществления финансового контроля его подразделяют и на такие виды, как:

- государственный;
- негосударственный.

В свою очередь названные виды финансового контроля подразделяются на подвиды. В частности, государственный финансовый контроль можно подразделить на общегосударственный, ведомственный и внутрихозяйственный, негосударственный финансовый контроль можно подразделять на местный финансовый контроль, внутрисистемный, аудиторский (независимый) и общественный.

Общегосударственный финансовый контроль в свою очередь осуществляется Федеральным Собранием – парламентом РФ, который в соответствии со ст. 94 Конституции РФ является представительным и законодательным органом. Функции по осуществлению общегосударственного финансового контроля в соответствии с законодательством возложены также на Президента РФ и исполнительную власть РФ – Правительство РФ. Данный вид контроля на региональном уровне осуществляют соответствующие органы государственной власти субъектов РФ[444].

В частности, на федеральном уровне Государственная Дума рассматривает и утверждает отчет об исполнении федерального бюджета,

---

[443] Пенчук А.В. Государственный финансовый контроль в Российской Федерации и направления его совершенствования // Концепт. 2014. №7. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennyy-finansovyy-kontrol-v-rossiyskoy-federatsii-i-napravleniya-ego-sovershenstvovaniya (дата обращения: 31.12.2017).

[444] Караев Р.Ш. Контрольно-счетные механизмы обеспечения административной реформы на юге России: конституционно (уставный) – правовой анализ // Административная реформа (региональный уровень): Российский и европейский опыт. Сборник тезисов выступлений на российско-германской конференции. Ростов н/Д.: СКАГС, 2005. С. 63-67.

представляемый Правительством РФ (ст. 114 Конституции), а также отчеты об исполнении государственных внебюджетных фондов денежных средств (Пенсионного фонда РФ, Фонда социального страхования РФ, Федерального фонда обязательного медицинского страхования)[445]. Государственная Дума и Совет Федерации осуществляют свои контрольные функции через создаваемые ими соответствующие комитеты и комиссии; финансовый контроль осуществляется в процессе проведения Государственной Думой слушаний по вопросам формирования и исполнения федерального бюджета. Федеральное Собрание РФ в соответствии с Конституцией РФ создает Счетную палату РФ, которая наделена широкими полномочиями в сфере финансового контроля[446].

Президент РФ как глава государства определяет основные направления внутренней и внешней политики государства, с учетом которых строится финансовая политика, обращается с ежегодными посланиями о положении в стране, об основных направлениях внутренней и внешней политики к Федеральному Собранию (ст. 80, 84 Конституции РФ)[447]. Президент РФ также осуществляет финансовый контроль через Контрольное управление и другие управления своей Администрации, а также через полномочных представителей федеральных округов448. Правительство РФ в соответствии с Федеральным конституционным законом от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Правительстве Российской Федерации» осуществляет финансовый контроль, реализуя свои полномочия в области финансов449.

В законодательстве предусмотрено и создание специальных субъектов общегосударственного финансового контроля, для которых финансовый контроль является основным видом их деятельности[450]. К ним относятся Счетная палата РФ, Центральный Банк РФ (Банк России), Министерство

---

[445] Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Специальная форма парламентского контроля: анализ вопроса о доверии Правительству РФ // Научные труды. Российская академия юридических наук. Выпуск 9. М.: Издательская Группа «Юрист», 2009. С. 979-984.; Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Конституционно-правовые формы и тенденции развития парламентского контроля за исполнительной властью РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2004. С. 154-157.

[446] Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия парламента за исполнительной властью в РФ: Конституционно-правовое закрепление и тенденция развития // «Мир права» еженедельник северокавказское отделение Российской академии юридических наук. Ростов н/Д., 2005. №7-8. С. 48-50.

[447] Некрасов Е.Е., Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Специальная форма парламентского контроля: рассмотрение вопроса о доверии правительству Российской Федерации // Сборник научных статей по материалам «круглого стола» «Проблемы обеспечения законности и правопорядка в современной России». Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010. С. 107-116.

[448] Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007. С. 42-88.

[449] Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Правительстве Российской Федерации» // СЗ РФ. 1997, N 51, ст. 5712.

[450] Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010. С. 205-213.; Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Тенденция развития счетной палаты РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2005. С.183-185.; Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Место и роль парламента в системе конституционного контроля // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2003. С. 142-148.

финансов РФ, а также созданные в 2004 г. пять федеральных служб: Федеральная налоговая служба, Федеральное казначейство, Федеральная служба финансово-бюджетного надзора, Федеральная служба по финансовому мониторингу, Федеральная служба страхового надзора[451].

Таким образом субъектами общегосударственного финансового контроля являются и соответствующие органы исполнительной власти субъектов РФ[452].

Общественный финансовый контроль в России в переходный период становления рыночных отношений не получил заметного развития вплоть до 2005 г. В соответствии с Федеральным законом от 04.04.2005 N 32-ФЗ «Об Общественной палате Российской Федерации»453 был образован данный контрольный орган, который формируется на основе добровольного участия в ее деятельности граждан РФ, общественных объединений и объединений некоммерческих организаций[454].

Цель создания Общественной палаты РФ, Общественных палат субъектов РФ обеспечить взаимодействие граждан России с федеральными органами государственной власти, органами государственной власти субъектов РФ и органами местного самоуправления при формировании и реализации государственной социальной политики для защиты конституционных прав граждан РФ, а также обеспечения общественной безопасности и правопорядка. Общественная палата РФ наделяется значительными полномочиями для реализации возложенных на нее функций. Она вправе:

– проводить слушания по общественно важным проблемам, в том числе и в области финансов;

– давать заключения о нарушениях законодательства, в том числе и финансового законодательства;

– проводить экспертизу проектов законов РФ о поправках к Конституции РФ, проектов федеральных конституционных законов и федеральных законов, проектов нормативных правовых актов Правительства РФ и федеральных органов исполнительной власти, проектов законов субъектов РФ и нормативных правовых актов органов государственной власти субъектов РФ, проектов правовых актов органов местного

---

[451] Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005. С. 16-18.

[452] Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия законодательного (представительного) органа за исполнительной властью в субъектах ЮФО РФ // Сборник научных трудов юридического факультета РГТЭУ (Пятигорский филиал) № 2. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2009. С. 75-79.; Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия региональных парламентов за исполнительной властью: сравнительный анализ // Ученые записки РИЗП. Выпуск VIII. Ростов-на-Дону. Региональный общественный фонд поддержки писателей и литераторов Дона – издательство «Литфонд». 2004. С. 210-225.

[453] Федеральный закон от 04.04.2005 N 32-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об Общественной палате Российской Федерации» // СЗ РФ. 2005, N 15, ст. 1277.

[454] Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005. С. 113-135.

самоуправления. Большое значение будет иметь экспертиза проектов федеральных законов о федеральном бюджете, особенно в части социального развития страны, проектов бюджетов Государственных внебюджетных фондов (Пенсионного фонда РФ, Фонда социального страхования РФ, Федерального фонда обязательного медицинского страхования), а также проектов законов субъектов РФ о соответствующем бюджете субъекта РФ, бюджете территориального фонда обязательного медицинского страхования, проектов местных бюджетов;

– направлять членов Общественной палаты для участия в работе комитетов и комиссий Совета Федерации Федерального Собрания РФ, Государственной Думы Федерального Собрания РФ, а также в заседаниях коллегий федеральных органов исполнительной власти;

– направлять запросы в федеральные органы государственной власти, органы государственной власти субъектов РФ и органы местного самоуправления о сведениях, необходимых для исполнения своих полномочий.

Для обеспечения деятельности Общественной палаты создан аппарат Общественной палаты, который имеет организационно-правовую форму – государственное учреждение.

В соответствии со ст. 28 ФЗ РФ «Об Общественной палате Российской Федерации» расходы, связанные с обеспечением деятельности Общественной палаты, предусматриваются отдельной строкой в федеральном бюджете на соответствующий год. Финансовое обеспечение содержания аппарата Общественной палаты осуществляется в пределах расходов, предусмотренных в федеральном бюджете на обеспечение деятельности Общественной палаты. Следовательно, субъектом финансового права является Общественная палата, а ее аппарат, не являясь субъектом финансового права, поскольку не выступает получателем бюджетных средств, обладает правом юридического лица для участия в гражданском обороте.

Общественный финансовый контроль осуществляют также профсоюзы, в частности, при финансировании социальных программ.

В науке финансового права финансовый контроль подразделяют не только по субъектам, его осуществляющим, но и по времени его осуществления. В зависимости от периода совершения той или иной финансовой операции финансовый контроль подразделяется на: предварительный, текущий и последующий. Но в тоже время, в современной России финансовый контроль характеризуется состоянием незавершенности. Большинство специалистов и ученых[455] согласны с тем, что стране нужна цельная и стройная система государственного финансового контроля, однако пока такая система полностью не сложилась, хотя и наметилась

[455] Карепина О.И. Концептуальные вопросы развития внешнего и внутреннего государственного финансового контроля в России// Успехи современного естествознания №1, 2015. С. 270-274.

положительная тенденция и реализация конкретных мероприятий по построению эффективной системы государственного финансового контроля.

Отсутствие в российском законодательстве самостоятельного нормативного правового акта о финансовом контроле ведет к бессистемности в урегулировании отношений в области финансового контроля и является тем существенным аргументом, на основании которого происходит «нестыковка» мнений ученых о месте финансового контроля как в системе финансового права, так и в финансовой системе в целом.

В этой связи, для решения организационных проблем государственного финансового контроля необходимо:

– разработать и утвердить концепцию государственного финансового контроля, которая будет являться основой при формировании и совершенствовании законодательной базы контрольной деятельности и фундаментом при разработке и принятии ФЗ «Об основах государственного финансового контроля в РФ».

– на основании концепции государственного финансового контроля принять общую стратегию развития государственного финансового контроля на краткосрочный и среднесрочный периоды и ежегодно утверждать единый для всех органов государственного финансового контроля ежегодный сводный план проверок;

– завершить процесс стандартизации государственного финансового контроля, путем принятия общих, рабочих и внутренних стандартов. Потребность в стандартизации объективна еще потому, что существует как у субъекта контроля, так и у его объекта.

– создать единую информационную базу контрольных органов независимо от их ведомственной принадлежности;

– исходя из разделения на внешний и внутренний государственный финансовый контроль необходимо разделить контрольные полномочия, функции контрольно-ревизионной и экспертно-аналитической деятельности на базе единых принципов, правил и процедур их проведения, которые должны найти отражение в стандартах;

– разграничить функции органов государственного финансового контроля в соответствии со структурой государственной власти[456];

– исключить дублирование контрольных мероприятий путем согласования планов работы до начала календарного года;

– усиление взаимодействия контрольных органов государственного финансового контроля с правоохранительными органами;

– довести до совершенствования кадровое обеспечение государственного финансового контроля посредством подготовки, повышения квалификации и профессионализма специалистов, осуществляющих контрольную работу;

[456] Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27). С. 30-33.

Реализация предложенных направлений совершенствования государственного финансового контроля позволит обеспечить функционирование государственного финансового контроля в РФ как целостной системы и поднять на новый качественный уровень управление государственными финансовыми ресурсами, усилит роль государственного финансового контроля в обеспечении финансовой безопасности, избежать дублирования перечисленных понятий в различных нормативных актах, упорядочить систему контрольных органов, их компетенцию, а также исключить нормы права, противоречащие друг другу.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 04.04.2005 N 32-ФЗ (ред. от 28.12.2016) «Об Общественной палате Российской Федерации» // СЗ РФ. 2005, N 15, ст. 1277.
2. Федеральный конституционный закон от 17.12.1997 N 2-ФКЗ (ред. от 28.12.2016) «О Правительстве Российской Федерации» // СЗ РФ. 1997, N 51, ст. 5712.
3. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью в Российской Федерации. Монография. Ростов н/Д. Изд-во»Ростиздат». 2007.
4. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Автореф. дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005.
5. Караев Р.Ш. Конституционно-правовые формы парламентского контроля за исполнительной властью В Российской Федерации. Дис. … канд. юрид. наук. Ростов-на-Дону, Северо-Кавказская академия государственной службы, 2005.
6. Караев Р.Ш. Контрольно-счетные механизмы обеспечения административной реформы на юге России: конституционно (уставный) – правовой анализ // Административная реформа (региональный уровень): Российский и европейский опыт. Сборник тезисов выступлений на российско-германской конференции. Ростов н/Д.: СКАГС, 2005.
7. Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия законодательного (представительного) органа за исполнительной властью в субъектах ЮФО РФ // Сборник научных трудов юридического факультета РГТЭУ (Пятигорский филиал) № 2. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2009.
8. Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия парламента за исполнительной властью в РФ: Конституционно-правовое закрепление и тенденция развития // «Мир права» еженедельник северокавказское отделение Российской академии юридических наук. Ростов н/Д., 2005. №7-8.
9. Караев Р.Ш. Контрольные формы воздействия региональных парламентов за исполнительной властью: сравнительный анализ // Ученые записки РИЗП. Выпуск VIII. Ростов-на-Дону. Региональный общественный фонд поддержки писателей и литераторов Дона – издательство «Литфонд». 2004.
10. Караев Р.Ш. Понятие и классификация форм парламентского контроля в

РФ // Сборник научных трудов. Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010.
11.Караев Р.Ш., Арутюнян Г.А., Полякова Э.И. Современные проблемы управления государственными финансами и пути их решения // Вестник СевКавГТИ. 2016. №4 (27).
12.Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Специальная форма парламентского контроля: анализ вопроса о доверии Правительству РФ // Научные труды. Российская академия юридических наук. Выпуск 9. М.: Издательская Группа «Юрист», 2009.
13.Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Конституционно-правовые формы и тенденции развития парламентского контроля за исполнительной властью РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2004.
14.Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Место и роль парламента в системе конституционного контроля // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2003.
15.Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Тенденция развития счетной палаты РФ // Материалы всероссийской научной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых. Нальчик, 2005.
16.Карепина О.И. Концептуальные вопросы развития внешнего и внутреннего государственного финансового контроля в России// Успехи современного естествознания №1, 2015.
17.Некрасов Е.Е., Караев Р.Ш., Караев М.Ш. Специальная форма парламентского контроля: рассмотрение вопроса о доверии правительству Российской Федерации // Сборник научных статей по материалам «круглого стола» «Проблемы обеспечения законности и правопорядка в современной России». Пятигорск, «РИА-КМВ», 2010.
18.Пенчук А.В. Государственный финансовый контроль в Российской Федерации и направления его совершенствования // Концепт. 2014. №7. URL: http://cyberleninka.ru/article/n/gosudarstvennyy-finansovyy-kontrol-v-rossiyskoy-federatsii-i-napravleniya-ego-sovershenstvovaniya (дата обращения: 31.12.2017).

УДК 796.386

Шукшина А.С.
студент 4 курса
факультет «Экономический»
Опорный ВУЗ СибГУ им. Решетнева
Россия, г. Красноярск

НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС В СИСТЕМЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНТОВ ВУЗА

В статье рассматривается роль настольного тенниса на занятиях физической культуры в ВУЗе. Настольный теннис как вид спортивных и подвижных игр не требует больших материальных затрат и места для тренировок и спортивных соревнований. При этом в процессе игры, которая отличается высокой двигательной активностью, у студентов формируются такие важные качества, как быстрота, ловкость, координация, внимание, реакция, глазомер, мышление и другие способности.

Ключевые слова: студент, молодежь, спорт, настольный теннис, физическая культура.

Shukshina A.S.
student
4 course, faculty of "Economics"
Reference university SibGU them. Reshetnev
Russia, Krasnoyarsk

TABLEBOARD TENNIS IN THE SYSTEM OF PHYSICAL EDUCATION OF STUDENTS

The article deals with the role of table tennis in physical education at the university. Table tennis as a kind of sports and outdoor games does not require large material costs and a place for training and sports competitions. In the process of the game, which is characterized by high motor activity, students acquire such important qualities as speed, agility, coordination, attention, reaction, eye, thinking and other abilities.

Key words: student, youth, sport, table tennis, physical culture.

Настольный теннис – игра увлекательная, бесконечно многообразная, доступная всем от мала до велика. Он азартен и непритязателен. Легкость и быстрота движений, стремительность атак и самоотверженность защиты, неожиданность технических комбинаций представляют собой захватывающее зрелище. Разнообразие двигательных навыков и действий, различных по координационной структуре и интенсивности, способствует развитию всех физических качеств. В процессе игровой деятельности студенты получают довольно значительную и в то же время посильную физическую нагрузку и вместе с тем эмоциональную зарядку. Обучение основам настольного тенниса входит в программу вузов. Занятия по настольному теннису направлены на физическое развитие студентов,

ознакомлению их с дисциплиной, режимом дня, гигиеной и самоконтролем.

Настольный теннис – это не только развлекательная игра, но и большой труд, а также испытание и воспитание волевых качеств. Игра приучает человека к тем физическим и психическим усилиям, которые так необходимы для работы и в повседневной жизни.

Тренировка игрока в настольный теннис – это и техническая, и тактическая, и физическая, и психологическая, и теоретическая подготовка.

Тренировочное занятие состоит из трёх частей: подготовительной (разминки), основной и заключительной, каждая из которых имеет свои задачи.

Задачей подготовительной части занятия является подготовка всех функций организма.

Основная часть занятия направлена на освоение и совершенствование техники и тактики игры, развитие морально-волевых качеств. Проводят её с мячами у стола.

Заключительная часть занятия включает упражнения на расслабление и дыхание, способствующее постепенному переходу организма от интенсивной нагрузки к отдыху.

Разминка – это комплекс специальных средств, направленных на предупреждение травматизма, её задача – наладить взаимную координацию систем организма и его отдельных органов.

Во время разминки готовятся к серьезной работе и физиологические функции организма – кровообращение, дыхание, функции органов выделения и психофизические функции – концентрируется внимание, улучшается точность движений, достигается оптимальное возбуждение нервной системы. Во время разминки мышцы разогреваются, повышается быстрота их сокращений, снижается опасность травмирования. Обычно разминку проводят в виде комплекса упражнений, которые начинают с разогревающих и дыхательных упражнений – различные виды ходьбы, бега, бега с прыжками и движениями руками. Затем идут упражнения для развития мышц туловища, плечевого пояса, рук и ног - наклоны, приседания, круговые движения туловища и таза, отжимания и т.д.

В комплекс включаются так же упражнения, имитирующие технику ударов и передвижений в отдельности или в сочетании. В разминочном комплексе используются 10 – 15 упражнений, каждое упражнение нужно проделывать 5 - 10 раз.

Сигналом для окончания разминки является начало потоотделения, легкое покраснение кожных покровов, появление тепла в мышцах.

В специально-физическую подготовку тенниса включают:

– упражнения для укрепления мышц спины и плечевого пояса;

– упражнения для укрепления мышц кисти и предплечья (гантельная гимнастика);

– координационные упражнения (в равновесии, вращения и повороты, разноименные движения руками, упражнения с шариком и ракеткой);

– упражнения для укрепления мышц спины и плечевого пояса; - упражнения для укрепления мышц ног (различные виды приседаний и прыжки);

– упражнения для укрепления мышц кисти и предплечья (гантельная гимнастика);

– координационные упражнения (в равновесии, вращения и повороты, разноименные движения руками, упражнения с шариком и ракеткой);

– игра после физической и вестибулярной нагрузки;

– гимнастика для глаз.

Для того чтобы занятия стали интереснее, используются различные игры и всевозможные соревновательные формы упражнений. Такие упражнения подстегивают к достижению цели, учат бороться за выигрыш очка от начала до конца. Это и обычные игры на счет или выполнение тренировочных заданий со счетом.

плюсы этой настольной игры еще более многочисленны и разнообразны. Настольный теннис требует больших энергетических затрат, благодаря чему, получая удовольствие от этой игры, можно легко поддерживать хорошую физическую форму.

Настольный теннис – это огромная польза для здоровья. Эта игра позволяет улучшить дыхательную и сердечно сосудистую системы, что важно в любом возрасте. Благодаря подвижности игры в настольный теннис, дыхательная система начинает функционировать еще более усиленно, при этом насыщая кислородом весь организм. При этом данная игра развивает внимательность, координацию и реакцию.

Использованные источники:

1. Барчукова Г.В. Настольный теннис для всех., М., ФиС, 2012 г.
2. Барчукова, Г.В. Настольный теннис в вузе [Текст]: учебное пособие для студентов нефизкультурных вузов /Г.В. Барчукова, А.Н. Мизин. – М.: СпортАкадемПресс, 2013. – 132 с.
3. Фримерман Э. Я. Настольный теннис. Краткая энциклопедия / Сост серии В.Л.Штейнбах / Э.Я.Фримерман. — М., 2005.
4. Конев, Е.В. Спортивные игры: правила, тактика, техника [Текст]/Е.В. Конева. – Ростов н/Д.: Издательство «Феникс», 2004. – 448 с.
5. Зотин В.В., Пономарев В.В. Методика ускоренного обучения игре в настольный теннис студенток в процессе физического воспитания в вузе// Физическая культура: воспитание,образование,тренировка". - 2017. - №6. - С.7-8
6. Зотин В.В.,Ратькина Л.Г. Настольный теннис как средство физкультурно-оздоровительной деятельности студентов// сб.тр.всеросс.науч.практ.конф. "Актуальные проблемы и перспективы развития индивидуально-игровых видов спорта". - Москва,2017. - С.75-78

УДК 796/799

Шумилина Н.С., к.п.н.
доцент
Левошко В.А.
студент 4 курса
Чекменева И.Н.
студент 4 курса
специальность «Экономическая безопасность»
Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова
Россия, г. Оренбург

САМОКОНТРОЛЬ КАК КРИТЕРИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЭТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ В ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аннотация: в данной статье рассмотрен самоконтроль как критерий профессионально-этической направленности обучающихся в физкультурно-спортивной деятельности. Выявлена актуальность данного качества в профессиональной деятельности специалиста экономической безопасности.

Ключевые слова: самоконтроль, экономическая безопасность, обучающиеся, физкультурно-спортивная деятельность, профессиональные качества.

Shumilina N.S.
candidate of pedagogical Sciences., associate Professor
Orenburg Branch of PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg
Levoshko V.A.
Chekmeneva I.N.
Students 4th course
specialty economic security
Orenburg Branch of PLEKHANOV Russian
University of economic
Russia, Orenburg

SELF-CONTROL AS A CRITERION FOR THE FORMATION OF A PROFESSIONAL-ETHICAL ORIENTATION OF STUDENTS IN PHYSICAL CULTURE AND SPORTS ACTIVITIES

Abstract: in this article self-control as criterion of professional and ethical orientation of students in sports activity is considered. The relevance of this quality in professional activity of the expert of economic security is revealed.

Key words: self-control, economic security, students, sports activity, professional qualities.

Важное место в системе обучения молодежи отводится самоконтролю,

являющемуся важным критерием формирования профессионально-этической направленности обучающихся [7,8].

Под контролем принято понимать не просто сбор интересующей информации, но также сопоставление ее с уже имеющимися данными (планами, контрольными показателями, нормативами и т.п.) и последующий анализ, завершающийся принятием решения. Поэтому, чем больше разнообразных полезных сведений поступит к человеку, принимающему решению, тем точнее и правильнее решение должно оказаться [5, с.135].

Самоконтроль необходим не только в повседневной жизни, но и в профессиональной деятельности. Данное качество является одним из главных звеньев в системе подготовки специалиста по экономической безопасности, одной из самых востребованных на сегодняшний день профессии. Необходимо учитывать ряд особенностей работников этой специальности. У специалиста экономической безопасности довольно широкий спектр задач по обеспечению безопасности личности, общества и государства в экономической сфере, по защите экономических интересов государственных органов власти, учреждений бюджетной системы, включая режимные объекты, государственных и частных корпораций, банков и инвестиционных компаний.

Выпускники, окончившие специализацию экономическая безопасность, в дальнейшем могут занимать такие должности как:

- риск-менеджер;
- налоговый инспектор;
- специалистов налогового отдела;
- андеррайтер;
- аудитор;
- специалист экономической безопасности;
- экономист [1].

Самоконтроль предполагает наличие специальных знаний и умений в области профессиональной этики. Специалист экономической безопасности имеет довольно разносторонний круг должностей, именно поэтому ему необходимы такие качества, как:

- внимательность;
- сосредоточенность;
- дисциплина;
- выносливость;
- ответственность;
- упорство;
- честность;
- порядочность;
- самоконтроль и многое другое [1].

Все эти качества в специалисте помогают развивать занятия физкультурно-спортивной деятельностью, так как всем известно, что систематическое занятия физической культурой и спортом укрепляют не

только тело, но и дух.

Игнорирование формирования базовых психофизических качеств ведет к существенному снижению эффективности контроля, позволяет предупредить форсированную подготовку и другие нежелательные явления.

В системе подготовки обучающихся большое значение имеют должные нормы, основанные «на анализе того, что должен уметь делать человек, чтобы успешно справляться с задачами, которые перед ним ставит жизнь: труд, оборонная деятельность, быт, спорт и т.д.» (В.М. Зациорский, 1982) [5, с.140].

Одним из действенных способов развития самоконтроля является вовлечение обучающихся в физкультурно-спортивную деятельность. На основе обеспечения правильного наблюдения, анализа и оценки действий занимающихся, выявление недочетов в собственных действиях, определение степени пригодности и эффективности средств физической культуры, методов и организационных форм работы в конкретных условиях и учебных ситуациях возможно устранение замеченных недостатков или же предупреждение их на последующих занятиях [7, с.162].

Самоконтроль – это регулярное наблюдение за состоянием своего самочувствия, здоровья, функциональной и физической подготовленностью и их изменениями под влиянием физических, умственных и любых других нагрузок, предъявляемых организму факторами окружающей среды, и корректировка их в оптимальных для себя пределах [1].

Для диагностики самоконтроля необходимо установить контрольные нормативы для оценки подготовленности обучающихся с точки зрения физической, технической, тактической, морально-волевой и теоретической [7,с.160]. Распространенными способами самоконтроля являются: самонаблюдение, самоанализ, сравнение, моделирование и т.д.

Познание обучающимися своих эмоциональных состояний, доминирующих чувств, занимаясь физкультурно-спортивной деятельностью, способствует адекватному реагированию в стрессовых ситуациях, умению мобилизоваться, проявить упорство, настойчивость, целеустремленность; помогает решать жизненные и профессиональные задачи, умению сдерживать себя, анализировать стратегии собственного поведения, улаживать конфликты и находить компромиссы [2, с.193].

Эмоциональность в любой профессии может привести к нежелательным последствиям. На любой должности у любого человека бывают периоды, когда чувства, причем не всегда положительные, берут вверх над разумом, что в результате может отрицательно сказаться на репутации специалиста. Безэмоциональность дает вашему мозгу больший самоконтроль и соблюдение всех моральных и нравственных норм, что поможет в любой проблеме найти разумное решение.

Обладая самоконтролем, обучающийся способен правильно организовать рабочее место, спланировать рабочий процесс, проанализировать собственные возможности и правильно определить

нагрузку для получения положительного результата.

Самочувствие после занятий физическими упражнениями должно быть бодрым, настроение хорошим, обучающиеся не должны чувствовать головной боли, вялости, ощущения переутомления. В результате самоконтроля студенты сами регулируют необходимость повышения нагрузок, интенсивности, интервалов отдыха. Главное преимущество самоконтроля состоит в том, что обучающиеся, осуществляя повседневные самонаблюдения в процессе физкультурно-спортивной деятельности, может наглядно ощутить благотворное влияние нагрузок на состояние своего физического и психического здоровья. В результате они лучше познают себя, следят за собственными словами, действиями, поступками, положительными и отрицательными эмоциями. На основании полученных данных возможна корректировка содержания и методики занятий физкультурно-спортивной деятельностью.

В заключение следует отметить, что благодаря своевременному включению обучающихся в физкультурно-спортивную деятельность, активно формируется личность с устойчивой эмоциональной выдержкой, что способствует развитию самоконтроля - основного критерия формирования профессионально-этической направленности, необходимой для успешной профессиональной деятельности специалиста экономической безопасности.

Использованные источники:

1. Богомолов, В.А. Введение в специальность "Экономическая безопасность": Учебное пособие / В.А. Богомолов. - М.: ЮНИТИ, 2015. - 279 с.
2. Виленский, М.Я., Горшков, А.Г. Физическая культура и здоровый образ студента: учеб. Пособие / М.Я. Виленский, А.Г. Горшков. – М.: Гардарики, 2007. -218 с. ISBN 978-5-8297-0316-5
3. Гогунов Е.Н., Мартьянов Б.И. Психология физического воспитания и спорта: Учеб. пособие для студ. высш. пед. учеб, заведений. – М.: Издательский центр «Академия» 2000. - 288с.
4. Заводчиков, Д. П. Психология карьеры: учеб. пособие для проф.-пед. работников [Гриф УМО] / Д. П. Заводчиков, М. В. Кормильцева; Рос. гос. проф.-пед. ун-т. - Екатеринбург : Издательство РГППУ, 2012. - 155 с.
5. Никитушкин, В.Г., Губа, В.П., Гапеев, В.И. Легкая атлетика: Учебно-методическое пособие для общеобразовательных школ. – М., 2005. – 225 с. ISBN 5-94299-083-2
6. Спортивная психология: учеб. для вузов физической культуры / под ред. профессора Г.Д. Бабушкина.- Омск: СибГУФК, 2012. - 440с.
7. Шумилина, Н.С., Гилазиева, С.Р., Холодова, Г.Б. Физическая культура в системе профессиональной подготовки бакалавров: теоретический аспект: электронное учебное пособие / С.Н. Шумилина, С.Р. Гилазиева, Г.Б. Холодова; Оренбургский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова. Оренбург: ООО ИПК «Университет», 2015. – 191 с. ISBN 978-5-4417-0579-0

8. Шумилина, Н.С. К вопросу о формировании профессионально-этической направленности в физкультурно-спортивной деятельности // Актуальные проблемы торгово-экономической деятельности и образования в современных условиях: электронный сборник научных трудов XI Международной научно-практической конференции, 22 апреля 2016 года. [Электронный ресурс]/ Под ред. А.А. Салихова. − Оренбург: Оренбургский филиал ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова», 2016. - С. 522-530.

УДК 159.9.07

Щекина С.О.
студент 3 курса
факультет психологии
Педагогический институт
Филатова Е.А.
ассистент
кафедра общей и клинической психологии
Белгородский Государственный Национальный
Исследовательский Университет
НИУ «БелГУ»
Россия, г. Белгород

ОСОБЕННОСТИ САМООРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ МВД С РАЗНЫМ УРОВНЕМ ТОЛЕРАНТНОСТИ К НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Аннотация. В статье представлены результаты исследования особенностей самоорганизации деятельности сотрудников МВД с разным уровнем толерантности к неопределенности. В ходе работы был выявлен высокий уровень развития навыков самоорганизации трудовой деятельности. Установлено наличие различий по таким показателям самоорганизации деятельности как «Планомерность», «Целеустремленность», «Внешняя самоорганизация» и «Настойчивость» между группой сотрудников ВМД с высоким уровнем толерантности к неопределенности и группой лиц интолерантных к ситуации неопределенности.

Ключевые слова: самоорганизация деятельности, планирование, целеполагание, толерантность к неопределенности, интолерантность к неопределенности.

Shchekina S.O.
3 course, Department of Psychology
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod
Filatova E.A.
Assistant of Department of General and Clinical Psychology
Belgorod State National Research University
Russia, Belgorod

FEATURES OF SELF-ORGANIZING ACTIVITIES OF OFFICERS OF THE MIA OF THE RASSIAN FEDERATION WITH DIFFERENT LEVELS OF TOLERANCE TO UNCERTAINTY

Abstract. The article presents the results of the study on the topic: «Features of self-organizing activities of Officers of the MIA of the Russian Federation with different levels of tolerance to uncertainty». The author indicates the high level of skills development of self-employment. The author indicates the

high level of skills development of self-employment on the professional sphere. Found differences on such indicators of self-organization of activity as "Planning", "Dedication", "External self-organization" and "Perseverance" between a group of Officers of the MIA with a high level of tolerance for uncertainty and a group of persons intolerant to uncertainty.

Key words: self-organization of activities, planning, commitment, tolerance for uncertainty, intolerance to uncertainty.

Самоорганизация деятельности на сегодняшний день рассматривается как деятельность и в то же время способность личности (связанная с умением организовать себя), которая проявляется в целеустремленности, активности, обоснованности мотивации, планировании своей деятельности, самостоятельности, быстроте принятия решений и ответственности за них, критичности оценки результатов своих действий, чувстве долга. Идеи определения понятия «Самоорганизация» восходят к трудам Гегеля, Ч. Дарвина, Е.П. Ильина, В.Н. Мясищева, Э. Шредингера и др, которые пришли к выводу, что в каждом человеке, работнике, члене трудового коллектива заложены огромные творческие возможности не только исполнения трудовых заданий, но и выстраивания самого процесса организации своей работы, способность управления своим потенциалом не только исходя из роли исполнителя, но и из собственных целей, а также в ситуации неопределенности, которая требует от человека большей самостоятельности и ответственности в условиях принятия решений, т.е. высокого уровня толерантности к неопределенности.

На одном полюсе понятия «Толерантность к неопределенности» находится стремление к условиям неопределенности и готовность продуктивно трудиться в них. На другом – избегание условий неопределенности, сопровождающееся чувством страха перед ними и в новых, непривычных ситуациях. Свою работу развитию этой темы посвятил Д.А. Леонтьев и многие другие ученые в области психологии, доказав, что без формирования стереотипов толерантного поведения, люди могут вступать в конфликтные взаимоотношения, что чревато негативными последствиями для их профессиональной деятельности и не только. По мнению Д. А. Леонтьева, толерантность является формой отношения личности к иному, разнообразному и отличающемуся, к тому, что не совпадает как с индивидуальными особенностями личности, так и с привычными для нее формами развития ситуаций, что возникают и имеют свойство скоротечно меняться, создавая неопределенность в ситуации.

В современном обществе социальные отношения между людьми регулируются не только нормами права, но и сотрудниками МВД – «стражами законов», чья профессиональная деятельность заключается, если говорить обобщенно, в обеспечении безопасности личности, общества и государства, а также в реализации их законных интересов. Организация трудовой деятельности каждого сотрудника в МВД сопровождается

множеством нравственных проблем, которые являются следствием содержания, форм, методов и средств их решения. Ежедневное, «бесконечное» принятие решений, особенность самоорганизации своей деятельности в условиях неопределенности для кого-то является возможностью проявить свою творческую натуру, преодолеть ограничения и открыться чему-то новому, но для сотрудников полиции - это дополнительный вызов, усложняющий процесс принятия решений. Следует отметить одну особенность деятельности сотрудника органов внутренних дел. Имеется в виду постоянная необходимость заниматься «усмотрением». Этот термин входит во многие нормативные акты (должностные инструкции, законы и т.п.). Он означает, что субъект обязан во многих конкретных и часто уникальных ситуациях, в условиях неопределенности действовать по собственному усмотрению исходя из специфики ситуации, то есть субъект подобной деятельности должен не только хорошо знать, понимать и принимать те нормы деятельности, которые ему задает вышестоящий управленец - цели, планы, принципы, технологии, программы деятельности, - но и самостоятельно доопределять их, исходя из специфики ситуации, т.к. находясь в ситуации неопределенности важно быстро принять верное решение. Нужно не только действовать как исполнитель законов и подзаконных актов, но и зачастую выходить из-под управленческой позиции и самостоятельно принимать решения о своих последующих действиях.

Цель настоящей работы теоретически обосновать и статистически подтвердить на основании данных эмпирического исследования прямую положительную связь между навыками тактического планирования и стратегического целеполагания - особенностью структурирования самоорганизации деятельности сотрудников МВД с разным уровнем толерантности к неопределенности.

В исследовании принимали участие сотрудники одного из подразделений МВД РФ по Белгородской области в количестве 60 человек.

Изучение самоорганизации деятельности сотрудников МВД показало, что у большинства респондентов (у 44-х человек) высокий уровень навыков тактического планирования и стратегического целеполагания, структурирования самоорганизации деятельности, что и охарактеризовало общий уровень развития самоорганизации деятельности сотрудников МВД данной выборки как *высокий*. Для данных сотрудников полиции характерно четкое видение и постановка целей, конкретное планирование своей деятельности, в том числе и с помощью внешних средств ее фиксации в виде планов, прописывания задач и т.п. Их отличает высоко развитые волевые качества, что позволяет им настойчиво продвигаться к достижению цели. Не исключено, что в отдельных, специфических видах трудовой деятельности некоторые из данных респондентов могут быть чрезмерно организованны и недостаточно гибки, однако, они достаточно быстро способны эффективно переструктурировать свою деятельность за счет упорядочивания своей активности.

По результатам анализа отдельных компонентов в структуре понятия «Самоорганизация деятельности» были получены следующие данные. Высокий балл по показателю «Целеустремленность», свидетельствует о высоком уровне целеустремленности и целенаправленности большинства из членов выборки 51-го человека (85% от числа всей выборки) при самоорганизации деятельности. Они отличаются четким осознанием результатов своих стремлений и высоким уровнем сконцентрированности на пути к достижению своих целей.

Выявленный у 42-х респондентов (70% от числа всей выборки) высокий балл по шкале «Настойчивость», характеризует испытуемых как высокоорганизованных личностей, склонных к волевому поведению, т.е. склонных усилием воли структурировать свою поведенческую активность и в большинстве случаев не бросать начатые дела, а доводить их до конца.

А средние баллы, полученные по таким шкалам как: «Планомерность», «Фиксация» (фиксация на структурировании деятельности), «Самоорганизация» (по средствам внешних средств), «Ориентация на настоящее» свидетельствуют о склонности респондентов вести разработку четких планов и последовательности в достижении (опираясь да данный план) поставленных целей. Данные сотрудники отличаются гибкостью в планировании своей деятельности и построении отношений с коллегами, им характерен высокий уровень в стремлении выполнения возложенных на нах обязательств. Особенностью этих работников полиции является использование вспомогательных средств, таких как ежедневник, записная книжка или планинг, при планировании своего рабочего времени.

Низкий уровень самоорганизации деятельности был выявлен лишь у 2-х респондентов из 60 человек. Что причисляет их к числу тех людей, что предпочитают жить спонтанно, не привязывая свою деятельность к жесткой структуре и конкретным целям. Им не свойственно четкое планирование своей повседневной активности. Они не прилагают особых волевых усилий для завершения начатых дел, т.к. будущее для них видится достаточно туманным.

У 14 сотрудников МВД из числа всей выборки выявлен средний уровень самоорганизации деятельности, что позволяет им сочетать структурированный подход к организации своей трудовой деятельности со спонтанностью и гибкостью и умением ценить все составляющие обязанности своей профессиональной деятельности, извлекая при этом ценный опыт из многоплановости своего труда.

Изучение особенностей уровня толерантности к неопределенности данной выборки дало возможность охарактеризовать общий уровень толерантности к неопределенности (ТН) как высокий, так как баллы большинства сотрудников, 28 человек (47% от общего количества выборки), находятся в интервале высоких значений от 61 до 84 баллов.

Таким образом, особенностью данных сотрудников МВД является совокупность ярко выраженных личностных свойств таких как: стремление к

изменениям, новизне и оригинальности осуществляемых действий, и решении задач. У них наблюдается высокая степень готовности идти непроторенными путями и стремление брать на себя решение более сложных задач при условии иметь возможность самостоятельного поиска выхода за рамки принятых ограничений, не нарушая при этом профессиональных норм выполнения служебной деятельности.

Высокий уровень интолерантности к неопределенности (ИТН), 69,38 баллов, выявлен у 24-х человек из 60-ти (40% от общего количества выборки), чьи баллы находятся в интервале от 66 до 91 балла. Это характеризует их как личностей, которые фокусируют стремление к ясности и в большинстве случаев стремятся к упорядоченности во всех делах. Принимать скорые и в то же время обдуманные решения в ситуации неопределенности для них достаточно сложно, т.к. они придерживаются дихотомического разделения способов осуществления своей профессиональной деятельности на правильные и неправильные с точки зрения их ценностных ориентаций и мнений.

Таким образом, мы можем разделить респондентов на две подгруппы: 1-я – с высоким уровнем ТН и 2-я – с низким уровнем (ИТН).

Из оценки различий между двумя выборками: группой с высокими показателями ТН и группой – с низкими показателями (ИТН), с помощью критерия различий (U-критерий Манна-Уитни) можно, сделать вывод о наличии различий у групп по уровню самоорганизации деятельности, т.к. $P \leq 0,5$; $r = 0,004$.

Респондентов, чьи показатели имеют среднее значение ТН мы не учитываем, так как данная группа имеет статистически значимые различия ($P \leq 0,5$; $r_{1,2} = 0,000$) с 1-й подгруппой и 2-й подгруппой в значениях ТН.

Также, с помощью данного критерия мы выявили различия между двумя группами с высоким уровнем ТН и высоким уровнем ИТН и такими компонентами самоорганизации деятельности как «Планомерность» ($r = 0,003$), «Целеустремленность» ($r=0,001$), «Настойчивость» ($r=0,008$) и «Самоорганизация посредством внешних средств» ($r= 0,003$), т.к. $P \leq 0,5$.

Для определения характера связи между ТН и самоорганизацией и ее компонентами, мы использовали метод ранговой корреляции rs Спирмена. Также, в ходе корреляционного анализа были определены факторные параметры (совместнообразующие особенности самоорганизации деятельности и общий уровень самоорганизации деятельности сотрудников МВД), обуславливающие изменение признаков результативных (показатели уровня ТН и ИТН), и установили тесноту связи между ними *(результаты корреляционного анализа представлены на рисунке 1).*

1. Самоорганизация деятельности сильную положительный тип связи с показателем ТН ($Рэм. \leq 0,01$; $r = 0,648$).
2. Средне-сильная положительная связь наблюдается между показателем ТН и такими компонентами как:

- «Целеустремленность» ($Рэм. \leq 0,01$; $r = 0,496$);

- «Планомерность» (Рэм.≤0,01; r = 0,483);
- «Настойчивость» (Рэм.≤0,01; r = 0,551);
- «Самоорганизация за счет внешних средств» (Рэм.≤0,01; r = 0,667).

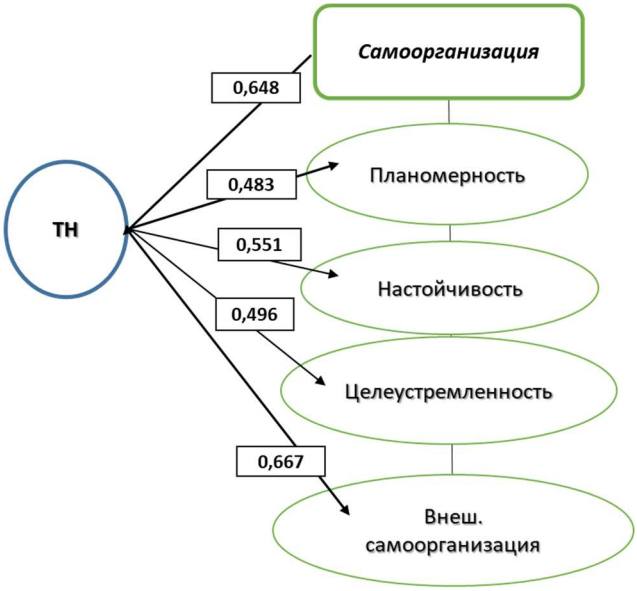


Рис. 1. Корреляционная плеяда, отражающая характер связи между показателями самоорганизации деятельности сотрудников МВД, общим уровнем самоорганизации и уровнем ТН (Рэм.≤0,01)

Таким образом, при положительной корреляционной связи – высоким показателям одного параметра (факторного), будут соответствовать высокие показатели результативного параметра, и наоборот. Исходя из полученных результатов, мы можем смело сделать вывод о том, что по выше указанным показателям, что входят в общий уровень самоорганизации деятельности, у сотрудников МВД показатели выше при высоких значениях уровня ТН. Это может быть связано с тем, что для сотрудников МВД «Планомерность», в первую очередь, определяется степенью вовлеченности личности в ежедневное планирование и, в ситуации неопределенности, наличие уже имеющегося четкого плана позволит скорее внести изменения в него и «увидеть» способ решения возникших ситуаций, т.к. можно еще раз отсортировать необходимое от просто запланированного. Что касается «Целеустремленности», то попав в ситуацию неопределенности, сотруднику легче сориентироваться в своих действиях, когда он сконцентрирован на цели. «Настойчивость» же, позволит личности полицейского за счет проявления волевых усилий и способности к упорядочению своей активности завершить начатое дело при нестандартном развитии ситуации в условиях неопределенности. А склонность сотрудников к использованию внешних средств организации своей профессиональной деятельности (показатели «Внеш. самоорганизация») упростит достижение необходимого результата незапланированной деятельности (например, спросить совета у

другого, использовать уже накопленный «бумажный» материал, немного отредактировав его согласны требованиям ситуации). Также, выявленную прямую положительную связь самоорганизации деятельности с ТН можно обосновать тем, что у сотрудников толерантных к неопределенности и интолерантных к ней, не было выявлено значимых различий по таким факторам самоорганизации деятельности как «Фиксация» (средние баллы) и «Ориентация на настоящее» (средние баллы). Что свидетельствует о достаточной гибкости сотрудников в планировании и корректировании своей деятельности, поступков и действий под события в ситуации как не выходящей за рамки привычности, так и в ситуации неопределенности. А также, они не зацикливаются на проблемах, что возникают, а пытаются различными способами устранить их как можно скорее, т.к. способны видеть и ценить результаты исходов их профессионально-деятельностных поступков, что были совершены в прошлом, и к чему приведут в будущем.

Подводя итог, можно сделать следующие выводы: изучение самоорганизации деятельности у сотрудников МВД показало, что у респондентов выявлен высокий уровень самоорганизации деятельности, что свидетельствует о предпочтении большинством сотрудников тактического планирования, включающего реализацию таких действий как уточнение фактов, корректирование поведения, конкретизация планов и намерений при разработке стратегии деятельности. У нах развит навык стратегического целеполагания, как начальная стадия управления, предусматривающая постановку основной цели или комплекса целей, соответствующих исходному назначению – изначальным и основным стратегическим инструкциям, и характеру задач, которые необходимо решить в первую очередь.

Использованные источники:

1. Асмолов А.Г. На пути к толерантному сознанию. М.: Смысл, 2000. 255 с.;
2. Афанасьева Н.А. Самоорганизация – фактор успешности профессиональной деятельности. СПб.: Питер, 2017. С. 60-88;
3. Зотова Е.Ю. Современные исследования толерантности к неопределенности в зарубежной психологии. М.: Академия, 2009. С.47-56;
4. Леонтьев Д.А. К операционализации понятия «толерантность». М.: Вопросы психологии № 5. 2009. С. 3–16;
5. Нос Е.Ю. Способность к самоорганизации деятельности как критерий личностного потенциала и условие достижения психологического благополучия. Ростов н/Д.: 2013. № 34. С. 106–108;
6. Ульянина С.О. Образование сотрудников ОВД. Педагогика и психология служебной деятельности: состояние и перспективы // Обзор материалов международной конференции, посвященной 15-летию образования Московского университета МВД России им. В. Я. Кикотя. М.: Науч. МВД, 2017. 60 с.

УДК 37

Эрзнукаев Б.В.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ «УСТОЙЧИВЫХ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК»

Аннотация. В статье рассмотрен институт муниципальных закупок как механизм реализации стратегии устойчивого развития государства. Проанализированы основные принципы его развития, такие как социальная ответственность, экологическая безопасность и экономическая эффективность. На основании проведенного исследования выявлена важность грамотной имплементации принципов устойчивости в процедуры муниципальных закупок.

Ключевые слова: устойчивые муниципальные закупки; социальная ответственность, экологическая безопасность, экономическая эффективность; национальные стратегии и программы.

Erznukaev B.V.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N.Ya.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

MODERN MECHANISMS OF REALIZATION OF “STEADY MUNICIPAL PROCUREMENT”

Abstract. In article the institute of municipal procurement as the mechanism of realization of strategy of sustainable development of the state is considered. the basic principles of his development, such as social responsibility, ecological safety and economic efficiency are analysed. on the basis of the conducted research importance of competent implementation of the principles of stability in procedures of municipal procurement is revealed.

Keywords: steady municipal procurement; social responsibility, ecological safety, economic efficiency; national strategy and programs.

В настоящее время одним из действенных механизмов реализации стратегии устойчивого развития для государств являются муниципальные закупки. Выступая узловым покупателем на рынке и обладая политической волей и властными полномочиями, муниципальные образования могут путем

закупок влиять на производителей и потребителей и способствовать устойчивому производству и потреблению. Ряд стран, находящихся на разных уровнях экономического и социального развития, применяют на практике устойчивые закупки, стимулируя производство экологически чистой продукции, вторичное использование ресурсов, поддерживая малый бизнес, решая вопросы социального равенства национальных и этнических меньшинств, создавая новые рабочие места и стимулируя честную торговлю. Таким образом, муниципальные закупки реально способствуют устойчивому развитию как муниципальных образований, так и страны в целом.

Понятие «устойчивые муниципальные закупки» неразрывно связано с понятием «устойчивое развитие». Термин «устойчивое развитие» был введен в 1987 г. Всемирной комиссией ООН по окружающей среде и развитию. Поскольку правовая природа муниципальных образований, которые наделены властью, обладают политической волей и призваны решать социальнозначимые вопросы, следовательно, закупки всегда были и будут использоваться в качестве важного инструмента достижения широкого круга социально-экономических и политических целей.

В этой связи устойчивыми муниципальными закупками (далее – УМЗ) современная правовая и экономическая наука называют закупки, при осуществлении которых реализуются принципы устойчивого развития: экономическая эффективность, социальная справедливость и экологическая безопасность. По каждому из этих направлений определяются задачи, которые решаются в ходе закупок, и формулируются требования к закупке.

К социальным задачам относятся: поддержка малого бизнеса, НКО, содействие развитию надомного производства, предприятий, в которых трудятся женщины, инвалиды, поддержка занятости темнокожих.

Задачи экологической безопасности включают требования о защите окружающей среды, стимулируя и поддерживая производителей, соблюдающих эти требования, давая им возможность заключить контракты на поставку продукции в рамках публичных закупок.

Задачи экономической эффективности выражается в том, что муниципальные закупки должны стимулировать инновации, «покупка инновационных товаров, работ и услуг играет ключевую роль в повышении эффективности и качества оказываемых услуг при решении социальных задач. Это способствует достижению максимальной отдачи от бюджетных средств, а также получению более широких экономических, экологических и социальных выгод с точки зрения генерирования новых идей, их воплощения в инновационные товары и услуги, способствуя тем самым устойчивому развитию».

Закупки всегда были и будут использоваться в качестве важного инструмента достижения широкого круга социально-экономических и политических целей457.

---

[457] Qiao,Y., Th ai, K. & Cummings, G. (2009). State and Local Procurement Preferences: a Survey. Journal of

Согласно исследованиям Г. Мюррей, именно органы публичной власти, в отличие от частного бизнеса, выстраивают четкие стратегические цели, направленные на экономическое развитие своих территорий, туризма, охрану окружающей среды, на клиентоориентированность при предоставлении муниципальных услуг, и политическая пропаганда органов власти является одним из инструментов достижения этих целей458.

Следовательно, если цель органа публичной власти направлена на устойчивое развитие – устойчивость местной экономики, поддержание здоровой среды обитания, общественную сплоченность, – то и закупки должны логично отражать эту цель. Если государство хочет развивать безопасное, процветающее, справедливое общество, снижать экологические и социальные риски, то оно само должно стать примером.

В современных условиях ухудшения экологии и роста социального неравенства стремление муниципальных образований к идее устойчивых закупок является наглядным доказательством их приверженности устойчивому развитию, что повышает как имидж, так и деловую репутацию.

Востребованность экологической продукции со стороны органов власти является сигналом рынку и способствует распространению «полезной привычки» приобретать экологически чистые товары, товары честной торговли частными потребителями. Это, в свою очередь, стимулирует производство экологичной продукции и развитие социальноответственного бизнеса. В итоге все это способствует решению экономических, экологических и социальных задач. В этой связи муниципальные закупки становятся одним из действенных механизмов реализации политики устойчивого развития.

Другим важным критерием устойчивости муниципальных закупок являются минимизация коррупции[459], обеспечение прозрачности и конкуренции. Для решения вопросов коррупции, защиты прав частного бизнеса, а также для препятствования утечки бюджетных денег на личные нужды и поддержку терроризма необходимо создать соответствующую институциональную среду, в том числе независимые органы контроля[460], строгую систему исполнения закона, четкое функционирование таможенных служб, систему защиты прав частного бизнеса и систему подотчетности и прозрачности публичных закупок, а также наладить систему образования граждан и повышения информированности общественности. Для функционирования устойчивой системы закупок в России именно решение вопросов прозрачности, отчетности, некоррумпированности на сегодня

Public Procurement, vol. 9, no 3-4, pp. 371-410.

458 Murray, G. (2009). Improving the Validity of Public Procurement Research. International Journal of Public Sector Management, vol. 22, no 2, pp. 91-103.

459 Щербович И.А., Караев Р.Ш. Анализ детерминантов низовой коррупционной преступности в России // Правовая политика и правовая жизнь. 2017. № 2 (67). С. 69-75.

460 Караев Р.Ш., Полякова О.А., Тавалаев Т.Р., Шавхалов А.А. Сущностные факторы, детерминирующие коррупцию и основные направления противодействия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. №1 (21). С. 234-239.

является самым главным условием.

Полагаясь на зарубежный опыт по внедрению УМЗ укажем, что практика применения УМЗ в разных странах трансформируется исходя из национальных особенностей461. Укажем общие факторы, влияющие на внедрение УМЗ:

Главными факторами, благоприятствующими внедрению УМЗ, являются наличие политической воли, высокого уровня понимая важности УМЗ, наличие национальных стратегий и программ по УМЗ, оказание качественной информационной помощи муниципальным закупщикам, разработка руководств и методических материалов, вовлечение в процесс внедрения УМЗ бизнеса и НКО. К факторам, препятствующим внедрению УМЗ, относят: бюджетные ограничения; отсутствие квалификации закупщиков и поставщиков; отсутствие информации о возможностях рынка и о требованиях к продукции; отсутствие поддержки высшего руководства, отсутствие четких указаний; наличие правовой проблемы – многие заказчики считают, что применение УМЗ противоречит закону.

Основой для реализации УМЗ является разработка инструментов внедрения УМЗ и определение алгоритма внедрения. Многие международные программы предлагают универсальные инструменты и алгоритмы внедрения УМЗ, к которым относятся: информационные и поддерживающие инструменты (например, проведение тренингов, разработка муниципальных органов по внедрению УМЗ, создание и обеспечение доступа к информационным ресурсам – сайтам, отчетам; проведение кампаний с награждением лучших); инструменты партнерства (создание профессиональной сети, заключение соглашений, создание ГЧП, ведение диалога); финансовые или экономические инструменты (инвестиции, субсидии, гранты)[462]; правовые инструменты (создание законов, указов, резолюций, руководств); гибридные инструменты (разработка стратегии плюс плана действий плюс программы; или создание центра внедрения УМЗ плюс необходимых институтов).

Подводя итог отметим, что, определение существующих в мировой практике механизмов имплементации принципов устойчивости в процедуре муниципальных закупок позволит более прицельно анализировать российские правовые акты и прогнозировать, с помощью каких методов и приемов муниципальные заказчики могут внедрять устойчивые закупки даже без прямого правового регулирования данного явления.

Использованные источники:

1. Brammer S. & Walker H. (2011). Sustainable Procurement in the Public Sector: An International Comparative Study. International Journal of Operations

[461] Brammer S. & Walker H. (2011). Sustainable Procurement in the Public Sector: An International Comparative Study. International Journal of Operations & Production Management, vol. 31, no 4, pp. 452-476.

[462] Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. Пятигорск: РИА-КМВ, 2016. С. 139-145.

& Production Management, vol. 31, no 4, pp. 452-476.
2. Murray, G. (2009). Improving the Validity of Public Procurement Research. International Journal of Public Sector Management, vol. 22, no 2, pp. 91-103.
3. Qiao,Y., Th ai, K. & Cummings, G. (2009). State and Local Procurement Preferences: a Survey. Journal of Public Procurement, vol. 9, no 3-4, pp. 371-410.
4. Караев Р.Ш., Караев А.Ш., Полякова О.А. Проблемные аспекты политико-правового регулирования инвестиционной деятельности России на современном этапе // Структурные преобразования экономики Северного Кавказа: точки роста и перспективы развития. Материалы международного экономического форума / под ред. Гришина В.И., Некрасова Е.Е., Асланова Д.И. Пятигорск: РИА-КМВ, 2016. С. 139-145.
5. Караев Р.Ш., Полякова О.А., Тавалаев Т.Р., Шавхалов А.А. Сущностные факторы, детерминирующие коррупцию и основные направления противодействия // Вестник Северо-Кавказского гуманитарного института. 2017. №1 (21). С. 234-239.
6. Щербович И.А., Караев Р.Ш. Анализ детерминантов низовой коррупционной преступности в России // Правовая политика и правовая жизнь. 2017. № 2 (67). С. 69-75.

УДК 37

Эрзнукаев Б.В.
студент 3 курса магистратуры
научный руководитель: Фомичев Н.Я., к.юр.н.
доцент
«РЭУ им. Г.В. Плеханова»
филиал в г. Пятигорске
Россия, г. Пятигорск

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМАТИВНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК

Аннотация. В статье рассмотрены актуальные вопросы правового регулирования муниципальных закупок на современном этапе. Проанализированы проблемные аспекты заключения и реализации муниципальных контрактов, препятствующие рациональному использованию бюджетных средств. На основании проведенного исследования предложены практические рекомендации повышения эффективности муниципальных закупок.

Ключевые слова: муниципальные закупки; нормативно-методическое обеспечение; экономическое обоснование потребностей, контроль, начальная цена контракта.

Erznukaev B.V.
3nd year student of magistracy
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk
Scientific adviser: Fomichev N.Ya.
candidate of legal Sciences, associate Professor
The Pyatigorsk branch of the Plekhanov Russian University of Economics
Russia, Pyatigorsk

IMPROVEMENT OF STANDARD AND METHODICAL ENSURING MUNICIPAL PROCUREMENT

Abstract. In article topical issues of legal regulation of municipal procurement at the present stage are considered. Problem aspects of the conclusion and implementation of the municipal contracts interfering rational use of budgetary funds are analysed. On the basis of the conducted research the practical recommendations of increase in efficiency of municipal procurement are offered.

Keywords: municipal procurement; standard and methodical providing; economic justification of requirements, control, initial price of the contract.

Нормативно-методическое обеспечение муниципальных закупок представляет собой совокупность нормативно-правовых актов и методических разработок, регламентирующих процесс управления муниципальными закупками.

Для повышения эффективности размещения муниципального заказа и функционирования системы муниципальных закупок необходимо использовать комплексный системный подход, в основе которого лежит создание единой нормативно-правовой базы, охватывающей все этапы муниципальных закупок: планирование, размещение и исполнение заказов.

Приоритетным направлением работы органов исполнительной власти, отвечающих за нормативно-правовое регулирование муниципальных закупок, является дальнейшая разработка типовых стандартов и положений, регламентирующих полный цикл муниципальных закупок. Существенное внимание следует уделить нормативно-методическому обеспечению, направленному на повышение качества планирования муниципальных закупок, в том числе: экономическому обоснованию потребностей муниципального заказчика; контролю определения начальных цен муниципальных контрактов; порядку составления технической части документации; каталогизации и стандартизации продукции, поставляемой для муниципальных нужд; реализации возможности проведения совместных торгов; преодолению сезонности; оценки качества системы муниципальных закупок; развитию системы сбора и обработки статистических данных.

Определение потребностей, на основе расчетов экономического обоснования, должно осуществляться, исходя из специфики и сферы деятельности муниципального заказчика, с учетом:

– объемов продукции, требующейся для нужд заказчика и обеспечения выполняемых им функций для удовлетворения потребностей конечных потребителей;

– соответствия продукции целям заказчика;

– сроков удовлетворения потребностей;

– имеющихся объемов финансирования;

– оптимального соотношения затрат и результатов;

– возможности удовлетворения части потребности собственными силами.

В целях более полного учета потребностей заказчиков необходима организация регулярных инвентаризаций всего приобретаемого имущества в разрезе бюджетной классификации и остаточной стоимости. Результаты инвентаризации и анализа объемов имущественного наполнения также должны использоваться на этапе планировании муниципальных закупок для определения номенклатуры и объема требуемой продукции.

Учитывая возможность влияния муниципальных заказчиков на, рынок муниципальных закупок при установлении начальных цен муниципальных контрактов контроль и мониторинг механизма ценообразования является необходимым. Контроль применения муниципальными заказчиками методик определения прогнозируемых цен контрактов и их обоснованность, а также контроль соответствия стоимостных параметров муниципального заказа параметрам бюджета позволят избежать субъективной оценки при

определении начальной цены контракта. Стоимостные показатели муниципального заказа должны сопоставляться с прогнозируемой величиной доходов бюджета, а заявленная при планировании муниципального заказа номенклатура и количество закупаемой продукции установленным бюджетным приоритетам и планам социально-экономического развития.

Контроль соблюдения запланированного объема закупки и плана-графика должен проверяться на этапе размещения муниципального заказа, а оценка экономического эффекта и сопоставление результатов запланированным показателям должна проводиться по итогам его исполнения. Разработка методики учета экономии бюджетных средств при размещении муниципального заказа с последующим направлением этой экономии на реализацию первоочередных задач, стоящих перед муниципальным образованием, позволит наиболее качественно планировать муниципальные закупки[463].

До настоящего времени этот вопрос не был нормативно и методически регламентирован, что приводит к нарушениям при составлении технических требований и спецификаций при планировании муниципальных закупок. Так, довольно часто отмечаются случаи безосновательного указания в технических спецификациях конкретных марок и моделей закупаемой продукции, что является нарушением, поскольку вводит ограничения для участников рынка, способных предложить альтернативную продукцию с эквивалентными техническими характеристиками. Нередко заказчики указывают неполные технические требования, что не позволяет участникам, не имеющим дополнительной информации, учесть требуемые параметры заказа. Нередки случаи указания в документации товаров, работ, услуг технологически и функционально не связанных между собой товаров (работ, услуг) или намеренное укрупнение лотов, включая в них продукцию, которая может быть поставлена разными поставщиками.

Не все муниципальные заказчики при подготовке технической части документации используют проекты с четко определенными объемами работ, то есть не ведется предварительное составление проектно-сметной документации по объекту подрядных работ. Особенно это характерно для капитального и текущего ремонта. Отсутствие определенности в объемах и перечне работ приводит либо к завышению участниками цен предложений, которые закладывают в них непредвиденные расходы и большие риски, либо к результатам выполненных работ, не отвечающих реальным потребностям муниципального заказчика, что снижает эффективность расходования бюджетных средств.

На сегодняшний день отсутствует методика оценки эффективности

[463] Чулков А.С. Нормирование закупок для государственных и муниципальных нужд как элемент системы повышения эффективности бюджетных расходов // Финансы и кредит. 2016. №11 (683). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/normirovanie-zakupok-dlya-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh-nuzhd-kak-element-sistemy-povysheniya-effektivnosti-byudzhetnyh-rashodov (дата обращения: 23.01.2018).

системы муниципальных закупок в части комплексного выполнения задач по планированию, размещению и исполнению муниципального заказа. Действующие методики оценки эффективности размещения муниципального заказа не являются показателем эффективности работы всей системы закупок, поскольку не в полной мере учитывают показатели, относящиеся к этапам планирования и исполнения заказа. Следует рассмотреть вопрос создания комплексной методики оценки качества функционирования всей системы муниципальных закупок.

Совершенствуя нормативно-методическое обеспечение, направленное на повышение качества планирования муниципальных закупок необходимо также преодолеть традиционную проблему системы муниципальных закупок – слабую заинтересованность муниципальных заказчиков в обеспечении эффективности размещения муниципального заказа, которая, как правило, связывается с недобросовестностью муниципальных заказчиков. Тем не менее, существует ряд объективных причин, препятствующих эффективному осуществлению муниципальных закупок со стороны работников бюджетных учреждений. Среди таких причин можно выделить: слабую теоретическую и практическую подготовку работников, осуществляющих планирование и размещение заказа, возложение на них не свойственных им функций, относительно низкий уровень оплаты труда, частая ротация и слабая социальная защищенность[464].

Одним из способов преодоления экономической незаинтересованности работников представляется направление части сэкономленных средств в фонд оплаты труда муниципального заказчика, из которого могут выплачиваться премии по итогам размещения и исполнения муниципального заказа. В данной ситуации муниципальные заказчики будут признавать конкретную часть сэкономленных бюджетных средств в качестве результата своей деятельности, что повысит их заинтересованность в более эффективном и экономном расходовании средств бюджета.

В целях оптимизации использования бюджетных средств и повышения качества планирования муниципальных закупок, развития конкуренции и прозрачности при размещении муниципального заказа необходимо:

1. Обеспечить контроль за формированием потребностей муниципальными заказчиками, в том числе определением начальных цен муниципальных контрактов.

2. Поручить муниципальным заказчикам формировать вместе с планами объема закупок продукции годовые планы-графики размещения заказа с размещением информации о планировании на официальных сайтах в сети Интернет.

3. Создать внутреннюю информационную систему планирования процедур размещения заказа для использования муниципальными

[464] Караев Р.Ш., Гуппоев Т.Б. Современные проблемы независимой оценки качества услуг в социальной сфере: региональный аспект // Вестник СевКавГТИ. 2017. №3 (30). С. 7-10.

заказчиками в целях равномерного распределения размещения заказа в течение года.

4. Разработать и утвердить номенклатуру товаров, работ, услуг, а также методику мониторинга цен на рынке муниципальных закупок.

5. Выделить на основе разработанной номенклатуры стандартизированные товары (работы, услуги), при размещении заказа на которые при определении победителя решающим является минимальная цена, а наиболее удобным способом размещения заказа является аукцион.

6. Разработать методические указания по составлению технических требований и спецификаций на различные группы товаров и виды работ (услуг), а также типовые формы представления указанных данных.

7. Разработать методику по учету и организовать учет экономии бюджетных средств, получаемой при размещении муниципального заказа. Разработать предложения по использованию полученной экономии бюджетных средств.

8. Разработать комплексную методику оценки качества функционирования системы муниципальных закупок.

Реализация предусматриваемых мер по повышению эффективности муниципальных закупок не будет полноценной без повышения ответственности должностных лиц на каждом этапе муниципальных закупок. Ответственность должна охватывать этап планирования муниципальных закупок, низкое качество которого приводит к неэффективному расходованию бюджетных средств (нарушение запланированных сроков поставки, недопоставки, закупка некачественной или не соответствующей реальным потребностям продукции). Ответственность муниципальных заказчиков должна быть уравновешена стимулированием за своевременное, точное и эффективное выполнение задач по размещению муниципального заказа. Усиление общественного контроля на всех этапах муниципальных закупок также будет способствовать повышению качества обеспечения потребностей муниципальных заказчиков и конечных потребителей.

Использованные источники:

1. Караев Р.Ш., Гуппоев Т.Б. Современные проблемы независимой оценки качества услуг в социальной сфере: региональный аспект // Вестник СевКавГТИ. 2017. №3 (30). С. 7-10.

2. Чулков А.С. Нормирование закупок для государственных и муниципальных нужд как элемент системы повышения эффективности бюджетных расходов // Финансы и кредит. 2016. №11 (683). URL: http://cyberleninka.ru/article/n/normirovanie-zakupok-dlya-gosudarstvennyh-i-munitsipalnyh-nuzhd-kak-element-sistemy-povysheniya-effektivnosti-byudzhetnyh-rashodov (дата обращения: 23.01.2018).

УДК 61.13058

Юдицкая О.Д.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Дюкина А.Т.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Полигенкина Т.В.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Ижевская государственная медицинская академия
научный руководитель: Савельев В.Н., доктор медицинских наук профессор
Россия, г. Ижевск

РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ ЗАБОЛЕВАНИЙ С ОСТРЫМ НАРУШЕНИЕМ МОЗГОВОГО КРОВООБРАЩЕНИЯ И АНАЛИЗ ФАКТОРОВ РИСКА ИХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности острых нарушений мозгового кровообращения среди пациентов неврологического отделения 1 РКБ г. Ижевск. Был проведен статистический анализ показателей распределения случаев по возрасту, гендерному признаку, месту жительства, занятости населения и форме инсульта. Также были определены и проанализированы основные факторы риска развития острых нарушений мозгового кровообращения. В заключение статьи были сделаны соответствующие выводы.

Ключевые слова: острые нарушения мозгового кровообращения, ишемический инсульт, геморрагический инсульт, факторы риска, цереброваскулярные заболевания

Yuditskaya O.D., 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy, Russia, Izhevsk
Dukina Alina Tagirovna, 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy, Russia, Izhevsk
Poligenkina Tatyana Victorovna, 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy, Russia, Izhevsk
Scientific director: Savelyev Vladimir Nikiforovich
doctor of medical sciences, professor

PREVALENCE OF DISEASES WITH ACUTE STROKE AND THE ANALYSIS OF RISK FACTORS

Annotation: the article considers the features of acute stroke among patients of neurological department of the 1st republican clinic of Izhevsk. A statistical analysis was made of the distribution of cases by age, gender, place of residence, employment and form of stroke. Also, the main risk factors for the development of acute strokes were identified and analyzed. The corresponding conclusions have

been drawn in conclusion of article.

Keywords: acute stroke, ischemic stroke, hemorrhagic stroke, risk factors, cerebrovascular diseases

Введение. По определению ВОЗ, инсульт – быстро развивающееся очаговое или глобальное нарушение функции мозга, длящееся более 24 часов или приводящее к смерти, при исключении другой причины заболевания [5].

Выделяют следующие формы инсультов: ишемический и геморрагический. Ишемический инсульт характеризуется уменьшением кровотока в определенной зоне мозга и формированием инфаркта мозга [7].Геморрагический инсульт – клиническая форма острого нарушения мозгового кровообращения, характеризующаяся любым (нетравматическим) попаданием крови в полость черепа, обусловленная разрывом внутримозговых сосудов в связи с заболеваниями сосудов мозга. Геморрагический инсульт составляет 8-15% всех инсультов, и считается наиболее тяжелой формой заболевания среди других ОНМК [8].

Актуальность. На сегодняшний день острые нарушения мозгового кровообращения (ОНМК) являются важной не только медицинской, но и социальной проблемой России и всего мира [2]. Показатели заболеваемости ОНМК и смертности от инсульта по России неуклонно растут. Острые нарушения мозгового кровообращения относятся к цереброваскулярным заболеваниям и занимают 2-е место в структуре смертности от заболеваний сердечно-сосудистой системы[1]. По структуре общей смертности в Российской Федерации доля острых нарушений мозгового кровообращения составляет 21,4% [6]. По предварительным данным РМИАЦ МЗ УР, смертность от цереброваскулярных заболеваний в 2016 году составила 145,7 на 100 тысяч населения, что на 23% меньше смертности в Российской Федерации [3,4].

Цель исследования. Оценить распространенность острых нарушений мозгового кровообращения и определить факторы риска развития данной патологии среди пациентов регионарного сосудистого центра на базе 1 РКБ г. Ижевск.

Задачи.

1. Изучить научную литературу по данной проблеме;

2.Сделать выборку медицинской документации и проанализировать соответствующие истории болезни;

3. Выявить наиболее значимые факторы риска развития острых нарушений мозгового кровообращения;

4. Изучить статистические показатели частоты встречаемости, распределения по возрасту и полу, месту проживания, типу занятости и форме инсульта.

Материалы и методы. Был проведен ретроспективный анализ 300 историй болезни неврологического отделения 1 РКБ г. Ижевск, из которых

была сделана выборка 100 историй болезни с соответствующим диагнозом. Результаты. Распределение случаев по гендерному признаку при случайной выборке – 64 (64%) мужчин, 36 (36%) женщин. Частота встречаемости геморрагического инсульта – 19% (19 случаев), ишемического инсульта – 81% (81 случай). Доля городского населения составила 70% (70 случаев), сельского населения – 30 % (30 случаев). Инсульты у работающего населения были выявлены в 46% (46) случаев, у неработающего в 54% (54). Распределение по возрасту: молодой – 14% (14 случаев), средний – 32% (32), пожилой – 41% (41), старческий – 13% (13). К наиболее значимым факторам риска развития острых нарушений мозгового кровообращения по типу ишемического инсульта относятся: гипертоническая болезнь – 78,75%, отягощенная наследственность (наличие острых нарушений мозгового кровообращения у близких родственников) – 38,8%, курение – 27,2%, повторный случай ОНМК - 21,1%, сердечная недостаточность – 20,6%, ишемическая болезнь сердца – 18,95%, алкоголизм – 17,4%, мерцательная аритмия – 16,95%, сахарный диабет – 14,4%, ожирение – 7,4%, заболевания крови – 8,65%, варикозная болезнь – 5,7%. Для геморрагического инсульта характерны следующие факторы риска: гипертоническая болезнь – 92,5%, курение – 56,9%, отягощенная наследственность (наличие острых нарушений мозгового кровообращения у близких родственников) –54,7%, сердечная недостаточность –51,9%, сахарный диабет – 37,75%, ишемическая болезнь сердца – 35,25%, алкоголизм – 34,7%, повторный случай ОНМК – 21,65%, заболевания крови – 18,6%, мерцательная аритмия – 13,6%, ожирение – 10,55%, варикозная болезнь – 10,55%.

Выводы. В результате исследования было выявлено, что острые нарушения мозгового кровообращения чаще встречаются у мужчин. ОНМК возникают в различных возрастных периодах, начиная с молодого, достигая своего пика в пожилом возрасте. Работающее и неработающее население подвергается данному заболеванию в равной степени. Это может быть связано с нервно-психическим перенапряжением у работающих лиц и с большой долей пенсионеров среди неработающего населения. Городское население, в связи с урбанизацией и малоподвижным образом жизни, страдает ОНМК в 2,3 раза чаще, чем сельское. Наиболее распространенной формой острых нарушений мозгового кровообращения является ишемический инсульт. К основным факторам риска и ишемического, и геморрагического инсультов можно отнести гипертоническую болезнь, курение и наследственную отягощенность.

Использованные источники:

1. Амлаев К.Р., Муравьева В.Н., Амборисимова Ю.А., Шибков Н.А., Шахраманова Р.К. Комплексная оценка воздействия на здоровье различных факторов (обзор) // Профилактическая медицина. 2008. Т. 11. № 6. С. 34-45;
2. Болезни нервной системы: Руководство для врачей: В 2-х т. — Т. 1 / Под ред. Н. Н. Яхно, Д. Р. Штульмана. —2-еизд., перераб и доп. — М.: Медицина, 2001. — с. 744;

3. Государственный доклад о состоянии здоровья населения Удмуртской Республики в 2015 году / М-во здравоохранения Удмурт. Респ., Ижев. гос. мед. акад. ; [ред. совет: Чуршин А.Д.. и др.]. - Ижевск:РМИАЦ, 2015. – 300 с.;
4. Государственный доклад о состоянии здоровья населения Удмуртской Республики в 2016 году / М-во здравоохранения Удмурт. Респ., Ижев. гос. мед. акад. ; [ред. совет: Чуршин А.Д.. и др.]. - Ижевск:РМИАЦ, 2016. – 297 с.;
5. Гусев Е.И. Проблема инсульта в России // Журнал невропатологии и психиатрии – 2003 . – № 9. С. 3-5.;
6. Гусев Е.И., Скворцова В.И., Мартынов М.Ю., Камчатное П.Р. Церебральный инсульт: проблемы и решения. Вестник Российского государственного медицинского университета. 2006. № 4. С. 28-32.;
7. Инсульт: Руководство для врачей / Под ред. Л.В. Стаховской, С.В. Котова. — М.: ООО «Медицинское информационное агентство», 2013. —400 с.;
8. Ковальчук В.В., Скоромец А.А. Инсульт: Эпидемиология, факторы риска и организация медицинской помощи. Неврологический журнал. 2006. Т. 11. №6. С. 46-50.

УДК 61.13058

Юдицкая О.Д.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Дюкина А.Т.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Полигенкина Т.В.
студент 4 курса
факультет «Лечебное дело»
Ижевская государственная медицинская академия
научный руководитель: Савельев В.Н., доктор медицинских наук профессор
Россия, г. Ижевск

ОЦЕНКА ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ОТКРЫТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СОСУДИСТЫХ ЦЕНТРОВ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

Аннотация: в данной статье рассматривается литературный обзор по исследуемой проблеме. Также проводится оценка показателей работы Региональных сосудистых центров Удмуртской Республики на базе ГКБ №6 МЗ УР и 1 РКБ МЗ УР. Методом исследования являлось сравнение интенсивных показателей смертности и летальности. Выявлено, что открытие Региональных сосудистых центров в Удмуртской Республике было целесообразно, что подтверждается уменьшением исследуемых показателей.

Ключевые слова: региональный сосудистый центр, острые нарушения мозгового кровообращения, смертность, летальность, интенсивные показатели.

Yuditskaya O.D., 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy, Russia, Izhevsk
Dukina Alina Tagirovna, 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy, Russia, Izhevsk
Poligenkina Tatyana Victorovna, 4th year student, faculty of "Medicine"
Izhevsk State Medical Academy, Russia, Izhevsk
Scientific director: Savelyev Vladimir Nikiforovich
doctor of medical sciences, professor

ASSESSMENT OF EXPEDIENCY OF OPENING OF THE REGIONAL VASCULAR CENTERS IN THE UDMURT REPUBLIC

Annotation: the article considers the literature review on the problem under study, assesses the performance of the Regional Vascular Centers of the Udmurt Republic on the basis of the State Clinical Hospital № 6 and 1st republican clinic by researching and comparing intensive indicators of mortality and lethality. It was revealed that the opening of Regional Vascular Centers in the Udmurt Republic was expedient, which is confirmed by a decrease in the studied

indicators.

Keywords: Regional Vascular Center, acute stroke, mortality, lethality, intensive indicators

Введение:

В 2008 году, после подписания Главой Правительства РФ Владимиром Путиным Постановления в России начато формирование сети региональных сосудистых центров (РСЦ), задачами которых является создание регистров сосудистых заболеваний, отработка и внедрение новейших методов диагностики и лечения в первые часы развития заболевания, а также совершенствование профилактических мероприятий [3].

Подобные центры в ряде субъектов федерации созданы в рамках реализации проекта одного из направлений ПНП «Здоровье»[5].

В Удмуртской Республике в 2009-2010 гг. были открыты Региональные сосудистые центры на базе МСЧ «Ижмаш» МЗ УР (в настоящее время ГКБ №6) и 1 РКБ МЗ УР.

Основная функция создания Региональных сосудистых центров – значительное снижение смертности от сердечно-сосудистых заболеваний лиц трудоспособного возраста. Работа регионального сосудистого центра налажена так, чтобы экстренный больной с острым нарушением мозгового кровообращения (ОНМК) или инфарктом смог как можно быстрее получить самую современную и эффективную медицинскую помощь[4].

Следует подчеркнуть, что сосудистые центры – это не просто новейшее оборудование и высокопрофессиональные специалисты. Это и новая технология оказания медицинской помощи больным с острым нарушением мозгового кровообращения. Диагностические возможности позволяют с первых часов возникновения патологии провести весь необходимый комплекс медицинских, а также реабилитационных мероприятий мультидисциплинарной бригадой: ранний подъем пациентов, работа логопеда, психолога, физиотерапевта. С появлением современного оборудования стал применяться новый высокотехнологичный метод лечения – тромболизис. Современные возможности отдельного блока нейрореанимации позволяют госпитализировать особо тяжелых больных с использованием дыхательной аппаратуры и возможностей реанимации. Все это способствует максимальному сохранению трудоспособности по итогам лечения [6].

По результатам отчета министра здравоохранения РФ за 2016 год, количество сосудистых центров достигло 543 (что показало положительную динамику по сравнению с 2012 годом в 1,886 раза, а за 2015 год в 1,083 раза).

Цель исследования: проанализировать целесообразность открытия Региональных сосудистых центров в Удмуртской Республике.

Задачи:

1. сделать обзор литературных данных по заданной проблеме;
2. проанализировать медицинскую документацию за 2009 и 2016;

3. провести сравнительный анализ показателей смертности от острых нарушений мозгового кровообращения в Удмуртской Республике за 2009 (до открытия РСЦ) и 2016 гг.;

4. сравнить показатели летальности от ОНМК в МСЧ «Ижмаш» МЗ УР за 2009 и 2016 гг., а также в 1 РКБ МЗ УР за указанный период.

Материалы и методы: был проведен ретроспективный анализ медицинской документации, в частности государственные доклады за 2009, 2016 гг. и отчетные документы больничных учреждений. Целесообразность открытия РСЦ была оценена путем сравнения некоторых интенсивных показателей (смертности, летальности). Обработка данных проводилась в программе MS Excel.

Результаты:

По данным Государственного доклада «О состоянии здоровья населения УР» за 2009 год, смертность от ОНМК составила 197,3 **о/ооо** (3012 человек), за 2016 год – 146,2 **о/ооо** (2218 человек) [1,2]. На 2016 год смертность от острых нарушений мозгового кровообращения уменьшилась на 51,1 **о/ооо**.

Исходя из отчетных документов МСЧ «Ижмаш» (ГКБ №6), летальность от ОНМК за 2009 год составила 22,9% (63 пациента на 275 поступивших), а за 2016 – 13,2% (93 пациента на 700 поступивших). Летальность в 1 РКБ МЗ УР за 2009 год – 11,0% (17 пациентов на 154 поступивших), а за 2016 год – 10,1% (103 пациента на 1015 поступивших). На 2016 год летальность уменьшилась в МСЧ «Ижмаш» МЗ УР на 9,7%, а в 1 РКБ МЗ УР на 0,9%.

Выводы:

1. В результате ретроспективного анализа медицинской документации за время работы сосудистых центров было выявлено, что количество поступивших пациентов значительно увеличилось в связи с маршрутизацией и переводом всех пациентов с ОНМК в данное подразделение.

2. Смертность от ОНМК по УР за 2016 год уменьшилась на 51,1 **о/ооо** по сравнению с 2009 годом, что доказывает эффективность работы РСЦ.

3. Летальность по ОНМК в лечебных учреждениях, в состав которых входят Региональные сосудистые центры, так же уменьшилась, что обусловлено целесообразностью создания данных центров на региональном уровне.

Использованные источники:

1. Государственный доклад о состоянии здоровья населения Удмуртской Республики в 2009 году / М-во здравоохранения Удмурт. Респ., Ижев. гос. мед. акад. ; [ред. совет: Чуршин А.Д.. и др.]. - Ижевск:РМИАЦ, 2010. – 300 с.;

2. Государственный доклад о состоянии здоровья населения Удмуртской Республики в 2016 году / М-во здравоохранения Удмурт. Респ., Ижев. гос.

мед. акад. ; [ред. совет: Чуршин А.Д.. и др.]. - Ижевск:РМИАЦ, 2017. – 297 с.;
3. Гусев Е.И. Проблема инсульта в России // Журнал невропатологии и психиатрии – 2003 . – № 9. С. 3-5.;
4. Гусев Е.И., Скворцова В.И., Мартынов М.Ю., Камчатное П.Р. Церебральный инсульт: проблемы и решения. Вестник Российского государственного медицинского университета. 2006. № 4. С. 28-32.;
5. Ринчинова Н.В., Москвитина Н.Л. Организация работы универсальных медицинских сестер в республиканской клинической больнице // Главная медицинская сестра – 2015. - №12. с. 33-51;
6. Снижение заболеваемости, смертности и инвалидности от инсультов в Российской Федерации. Сборник методических рекомендаций./ Под ред. В.И. Скворцовой. М.: Литтерра, 2007, 192 с..

УДК 334.7

Юрьев Д.А.
магистрант 1 года обучения
Башкирский государственный университет (БашГУ)
Российская Федерация, г. Стерлитамак

СВОЙСТВА И ЦЕНЫ ПРОДУКТОВ КАК ОБЪЕКТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА

Аннотация

В данной статье раскрывается вопрос потребительского выбора. Каждый продукт, потребляемый нами, имеет ряд свойств, анализируя которые мы приходим к выводу приобретать его или нет. Здесь мы рассмотрим данные свойства и раскроем их роль в процессе принятия решения потребителем.

Ключевые слова

Потребность, потребительские свойства продукта, потребительская ценность, качественное описание свойств, количественное описание свойств.

Yurev D.A.
Master of 1 year of study
Bashkir State University (BashSU)
Russian Federation, Sterlitamak city

PROPERTIES AND PRICES OF THE PRODUCTS AS AN OBJECT OF CONSUMER CHOICE

Abstract

This article reveals the issue of consumer choice. Each product consumed by us has a number of properties, analyzing which we come to the conclusion of acquiring it or not. Here we will look at these characteristics and reveal their role in the decision-making process of the consumer.

Keywords

Need, consumer properties of the product, consumer value, a qualitative description of properties, a quantitative description of properties.

В ходе своей жизнедеятельности потребитель выбирает набор продуктов для удовлетворения своих потребностей. Потребителя нередко интересуют не сами товары, а их свойства (характеристики), носителями которых они являются. Потребителю нетрудно на примере любого продукта выделить его свойства, если он, конечно, знает свойства этого продукта. Свойства продуктов более консервативны во времени, чем сами продукты. Но многие свойства хорошо известных продуктов были выявлены лишь в течении длительного времени их употребления. Поэтому представляют интерес не только наборы товаров, но наборы их свойств, для решения задачи наиболее полного удовлетворения потребностей при заданных ограничениях – доходе, ценах и других.

Для того, чтобы анализировать наборы свойств, необходимо эти свойства выявить. Свойства если выявлены они, могут быть описаны не только качественно, но и количественно.

С точки зрения маркетинга, потребитель прежде всего приобретает не продукт, а те блага, которые он ему сможет предоставить.

Перед тем как начать производить товар, необходимо провести анализ его потребительских свойств, в том числе выявить причины, по которым приобретаются товары конкурентов. Под потребительской ценностью понимают совокупность потребительских свойств товара.

Данные последнего опроса свидетельствуют о том, что 8 покупателей из 10 отдают предпочтение потребительской ценности товара, а не его стоимости. 20 лет назад соотношения было 3 из 10.

Выделяют следующий перечень потребительских свойств товара: качество; удобство и простата в применении; соответствие цены, качества и потребительской ценности; престиж торговой марки; надежность поставки; послепродажный сервис; возможность выбора и т. д.

Так, известный ученый, экономист В. Парето сформировал закон: на разработку и производство продукта с определенными свойствами тратится 80 % выделенных на этот продукт ресурсов, а 20 % – на создание окружения этого продукта. Выбор же потребителя на 80% зависит от окружения продукта и лишь на 20% от его основных характеристик (при условии сертификации).

Потребительские свойства продукции покупатель оценивает по таким параметрам:

Категория товара. Покупатель, желая удовлетворить свою потребность, на первом этапе определяется с общей категорией изделия. Вид товара здесь играет определяющую роль в направлении дальнейшего поиска информации. Также к параметру «категория» относится выбор марки.

Цена. Важный параметр, который связан не только с ресурсами потребителя, но и с его статусом, гарантией качества.

Функциональные характеристики. Потребитель всегда рассматривает покупку в отношении к своим потребностям: насколько полно и экономично данный товар может эту потребность удовлетворить. И чем сложнее комплекс потребностей, чем более долгий срок службы товара, и чем выше цена, тем больше перечень функциональных критериев.

Удовольствие от покупки. Обычно потребитель не осознает, что стремится не просто к приобретению товара, а к извлечению из этого процесса эмоционального удовлетворения. Удовольствие от покупки и от результата – очень важный критерий.

Качество. Сложнейший критерий, который потребитель оценивает комплексно, вместе с предыдущими параметрами, ориентируясь на объективные показатели, которые приняты в товароведении. [1]

Таким образом, выделяя виды потребительских свойств товаров и услуг, исследователи-товароведы основываются на следующих факторах:

Эргономические. Товару или услуге важно быть удобными и приятными в эксплуатации. Упаковка и оборудование должны учитывать физиологию и физические параметры покупателя. Также потребитель должен испытывать психологический комфорт при использовании товара и при получении услуги.

Функциональные. Товары и услуги должны удовлетворять определенные потребности. Наиболее распространенными из них являются физиологические и социальные. Товары и услуги должны быть энергетически и биологически ценными, также им должны быть присущи социально значимые свойства, которые оцениваются через внешний вид, квалификационное назначение, способность комплексно удовлетворять различные потребности.

Эстетические. Товар или услуга должны удовлетворять потребность покупателя в красоте.

Надежность. Для потребителя важно, чтобы товар или услуга сохраняли свое функциональное назначение и способность удовлетворять потребности в течение длительного времени. Надежность как характеристика продукции включает такие показатели, как долговечность, сохраняемость, ремонтопригодность, безотказность. [2]

Использованные источники:

1. Электронный ресурс: Потребительские свойства товаров и услуг: характеристики, классификация, качество - https://businessman.ru/new-potrebitelskie-svojstva-tovarov-i-uslug-xarakteristiki-klassifikaciya-kachestvo.html.
2. Электронный ресурс: Рациональный потребитель - http://news.zancor.ru/index.php/ekonomika/174-ratsionalnyj-potrebitel.

УДК 346.546

Юрьева Т.А.
магистрант 2 курса
кафедра гражданского и международного частного права
научный руководитель: Иншакова А.О., доктор юридических наук
профессор, заведующая кафедрой гражданского и международного частного права (базовой кафедры ЮНЦ РАН)
Волгоградский государственный университет
Россия, г. Волгоград

К ВОПРОСУ О ПРАВОВЫХ ФОРМАХ И СПОСОБАХ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Аннотация. В настоящей статье рассматриваются формы, способы защиты нарушенных и (или) оспариваемых прав, которые являются наиважнейшим институтом в праве, а также в науке гражданского права. Ныне на законодательном уровне так же отсутствует целостное законное определение анализируемого понятия, тем самым вызывая существенные разногласия как среди ученых- цивилистов, так и среди правоприменителей

Ключевые слова: защита гражданских прав, формы, способы защиты

Yurieva T.A., undergraduate
2 course, Department of civil and international private law
Volgograd State University
scientific adviser: Inshakova A.O.
Doctor of Juridical Sciences, Professor, Head of department of Civil and International Private Law, Volgograd State University, Base Department of the Southern Scientific Center of the Russian Academy of Sciences
Russian Federation, Volgograd, University Avenue

TO THE QUESTION OF THE LEGAL FORMS AND WAYS OF CIVIL RIGHTS PROTECTION ABOUT THE LEGAL FORMS AND METHODS OF PROTECTION OF CIVIL RIGHTS

Abstract. This article examines forms, methods of protection of violated and (or) the disputed rights, which are the most important institution in law and in civil law. Now at the legislative level, there is no holistic legal definition of the concept to be analyzed, thereby causing considerable controversy among scientists - jurists, and among legal professionals

Keywords: protection of civil rights, forms, ways of protection

Способы защиты гражданских прав, предусмотренные ст. 12 ГК, могут именовать формами защиты еще и потому, что, избирая способ защиты, суд дает правовую форму спорному общественному отношению. Защищая правую сторону, суд избирает правовую форму спорному отношению, подтверждая или отвергая правовые формы, на которых настаивают истец и / ответчик. Т.В. Шпачева рассматривая способы защиты гражданских прав

определяет их как строго установленные законом меры, посредством которых исполняется пресечение (предупреждение) нарушений субъективных прав заинтересованного лица. способы защиты очень важно различать от средств защиты, которые выступают в роли определенных действий по фактической реализации варианта (модели) правового воздействия, укрепившей каким-либо способом защиты.

Защита субъективных гражданских прав и охраняемых законом интересов исполняется в предусмотренном законодательно порядке, т.е. при помощи применения соответствующей формы, средств и способов защиты. Прежде всего, защита гражданских прав сопряжена с совершенным правонарушением, охрана, она же определяется в качестве граней предупредительного характера, используемых до наступления факта нарушения права. много авторов полагает, что обращение за защитой своих прав можно не лишь в связи с нарушением либо оспариванием прав. По мнению эдаких, к таким выводам можно подойти при исследовании установленного законом способа защиты гражданских прав, такого, как признание права (ст. 12 ГК РФ). Законодательно не учтено само понятие форм защиты гражданских прав. Выбор способов и форм защиты нарушенных гражданских права принадлежит лицу, чьи права нарушены. В правовой доктрине излито множество мнений в отношении определения и квалификации форм и способов защиты гражданских прав, а также охраняемых законом интересов. К сожалению, в РФ Гражданский кодекс не фиксирует понятия защиты, и понятия охраны гражданских прав. неизбежным условием наличия субъективного права представляется возможность охранить нарушенное или оспоренное право посредством государства, суда, а также административных органов (ст. 11 ГК РФ). Только закон, не более, дает возможность заинтересованным лицам подобрать форму защиты. Данной формой защиты может быть традиционная – юрисдикционная. В рамках формы защиты - юрисдикционной, последовательно, выделяют общий и, специальные порядки защиты прав.

Сообразно всеобщему правилу защита гражданских прав охраняемых законодательством интересов исполняется в судебном порядке. Правила процессуального закона применяются в случае, если они не состоят в противоречии с правилами, установленным сторонами. Специальной системой защиты гражданских прав и охраняемых законом интересов на основании статьи 11 ГК надлежит принять административный порядок их защиты. Другой формой защиты может быть неюрисдикционная. В Гражданском законодательстве вышеуказанные действия слиты в представление самозащита гражданских прав и смотрятся в черте одного из способов защиты гражданских прав (ст. 12 ГК). Самозащита гражданских прав с позиции теории – есть форма их защиты, дозволяемая в случаях тогда, когда потерпевший обладает возможностями правомерного влияния на нарушителя, не прибегая к содействию судейских, а так же иных правоохранительных органов. Проанализировав законодательство РФ можно

прийти к выводу, что в настоящее время созданы все условия для того, чтобы граждане и организации в первую очередь для защиты своих прав выбирали неюрисдикционный способ.

И.Б. Живихина, в то же время, целиком поддерживая правовую позицию Т.В. Шпачевой говорит о том, что все способы защиты надлежит исследовать в качестве материально-правовых мер. И считает, что, целесообразно разграничить смежный институт не лишь со средствами защиты, но и с формами защиты прав. Беря во внимание вышеизложенные позиции, выразим собственное описание способа защиты нарушенных и (или) оспариваемых прав. По моему мнению, необходимо понимать под способами защиты предустановленные и гарантированные законодательством действия лиц, исполняемые по личной инициативе. основываясь сформулируем признаки подробно характеризующие рассматриваемый правовой институт. дилемма выбора способа защиты нарушенного и (или) оспариваемого права напрямую связана с субъективными правами и законным интересом заинтересованного лица, в силу того, что выбор способа защиты опосредован потребностью защиты субъективных прав и законных интересов. По моему мнению, схожая формулировка ст. 12 ГК РФ не имеет возможности в полной мере поспособствовать эффективной защите прав причастных лиц. Более - она в сущности противоречит мысли ч. 2 ст. 45 Конституции РФ, в силу которой любой вправе реализовывать защиту своих прав и свобод всеми способами, не запрещенными законом. в следствии этого с учетом утверждений ст. 45 Конституции РФ и порядком предоставления заинтересованному лицу потенциала осуществлять защиту своих прав иными способами, не запрещенными законом, считаю внести надлежащие изменения в ст. 12 ГК РФ. аргументированными представляются воззрения А.В. Незнамова, а так же А.А. Малиновского, в силу которых конечной целью работы по защите права является возобновление нарушенного (оспоренного) права. основываясь на вышеизложенном считаю полезным внести соответственные изменения в ст. 12 ГК РФ и зафиксировать порекомендованное понятие способов защиты гражданских прав. Так, вещно-правовые способы защиты используются только в отношении индивидуально-определенных вещей. Выбор надлежащего вещного или обязательственного способа защиты имеет огромное как научное, так и практическое значение, был ли выбран, в зависимости от того или иного, заинтересованным лицом надлежащий способ защиты своих субъективных прав и законных интересов, во многом зависит как предмет доказывания по спору, так и перечень юридических значимых обстоятельств.

Представляется возможным сказать, что правовая форма есть одна из моделей, которые создаются (или открываются) правовой наукой, исходя из следующего положения Вадима Анатольевича Белова: «Сложилась ситуация, при которой правовые категории стали рассматриваться как атрибуты общеобязательных правил игры – рамки, поставленные

государством развитию жизненных отношений и их должная структура, а эти последние – как то, что следует вписать в эти рамки, структурировав сообразно модели. Подобный подход весьма близок к общефилософскому пониманию формы и содержания. Правовые формы мы назвали моделями, но модели в праве не исчерпываются правовыми формами. Что касается способов защиты гражданских прав, то каждый из них представляет собой определенную правовую форму (модель) и в этом смысле способ защиты гражданских прав, а также правовая форма являются почти равнозначными понятиями. Почти равнозначными, поскольку гражданско-правовые формы не исчерпываются способами защиты.

Использованные источники:

1. Вавилин, Е. В., Иншакова, А.О., Принципы гражданского права. Механизм осуществления и защиты гражданских прав : монография / Е. В. Вавилин. – Сара- тов : Сарат. гос. юрид. акад., 2012. – 364 с.
2. Иншакова, А.О. Позитивные уроки интеграции правового регулирования защиты прав участников хозяйственных обществ в РФ и ЕС / А.О. Иншакова. – Москва: Издательская группа «Юрист», 2012. – (204 с.) [12,8 п.л.]
3. Иншакова, А.О. Совет по правам человека. Организация Объединенных наций и защита прав человека / Под ред. А.Х. Абашидзе // – Москва: РУДН. - 132-137 с. – 2009. [0,5 п.л.]
4. Путин, В. В. Послание Президента России Фе- деральному Собранию от 4 дек. 2014 г. / В. В. Путин // Российская газета. – 2014. – 5 дек. (№ 278).
5. Путин, В.В. Послание Президента России Фе- деральному Собранию от 3 дек. 2015 г. / В. В. Путин // Российская газета. – 2015. – 4 дек. (№ 275).

УДК 35.083

Янгуразов Р.Н.
магистрант 2 года обучения
Башкирская академия государственной службы и управления
Российская Федерация, г. Уфа

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОХОЖДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ НА ПРИМЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ ПО РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация

В статье были раскрыты принципы и нормативно-правовое регулирование прохождения государственной гражданской службы. Статья подкреплена статистическими данными за 2016 год. Кроме того, приведены некоторые направления совершенствования прохождения государственной гражданской службы.

Ключевые слова

Государственная служба, реестр государственных гражданских служащих, Отдел государственной службы и кадров, кадровый резерв, социальная защита, технологии управления информацией.

Yangurazov R.N.
Master of 2 year of study
Bashkir Academy of Public Administration and Management
Russian Federation, Ufa city

IMPROVEMENT OF THE STATE CIVIL SERVICE IN THE STATE AUTHORITIES BODIES BY THE EXAMPLE OF MANAGEMENT OF THE FEDERAL SERVICE OF STATE REGISTRATION, CADASTRE AND CARTOGRAPHY FOR THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN

Abstract

In the article the principles and normative-legal regulation of the state civil service were disclosed. The article is supported by statistical data for 2016. In addition, some areas for improving the state civil service are listed.

Keywords

State service, the register of state civil servants, the Civil Service and Personnel Department, the personnel reserve, social protection, information management technologies.

Работа с персоналом всегда остается одним из наиболее важных задач, стоящих перед руководством. Прохождение государственной службы представляет собой систему правовых, организационных и социальных мер, которые определяют процедуру, содержание и основные этапы прохождения службы. Кроме того, это совокупность отношений, которые возникают между государством и государственными служащим в ходе осуществления

государственно-служебных полномочий и, наконец, определенные технологии прохождения службы [2, с. 279].

Государственная служба основывается на принципах. Принципы государственной службы можно разделить на три группы: принципы отбора сотрудников на государственную службу, принципы самой государственной службы, а также принципы прекращения государственной службы [1].

Нормативно-правовые основы прохождения государственной службы представляют собой систему нормативных правовых актов и правовых норм, которая имеет несколько уровней. Нормативно-правовое регулирование осуществляется в соответствии с Конституцией Российской Федерации, федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации, законами и иными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации, локальными нормативными актами самих органов государственной власти.

Основной проблемой развития законодательства о гражданской службе является медлительность в разработке и принятии федеральных законов и других нормативно-правовых актов. Это, прежде всего, касается норм, направленных на укрепление единства гражданской службы в федеральных и региональных государственных органах. Здесь наблюдается негативное влияние такого ряда факторов как: отсутствие единого Сводного реестра государственных гражданских служащих, отсутствие единого управления гражданской службой, неурегулированность порядка присвоения и сохранения квалификационных классных чинов гражданских служащих, отсутствие правил поведения соответствующего статусу гражданского служащего.

Организация и контроль за прохождением государственной службы в Управлении Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Республике Башкортостан возложены на Отдел государственной службы и кадров. Отдел является структурным подразделением Управления и действует на основании Положения об отделе государственной службы и кадров.

Основными задачами Отдела являются (неполный перечень):

- формирование кадрового состава для замещения должностей федеральной государственной гражданской службы;
- обеспечение прохождения государственной гражданской службы;
- ведение реестра гражданских служащих;
- формирование кадрового резерва;
- обеспечение деятельности конкурсной и аттестационной комиссий; обеспечение соблюдения государственными гражданскими служащими ограничений и запретов;
- принятие мер по выявлению и устранению причин и условий, способствующих возникновению конфликта интересов на

службе;

- обеспечение реализации обязанности уведомлять представителя нанимателя обо всех случаях обращения к ним каких-либо лиц в целях склонения их к совершению коррупционных правонарушений;
- проверка достоверности и полноты сведений о доходах, расходах и об имуществе и других обязательствах имущественного характера граждан, претендующих на замещение должностей государственной гражданской службы и предоставленных государственными гражданскими служащими в соответствии с законодательством РФ;
- анализ полученных сведений о доходах, расходах и об имуществе и других обязательствах имущественного характера граждан, претендующих на замещение должностей государственной гражданской службы и предоставленных государственными гражданскими служащими в соответствии с законодательством РФ;
- обеспечение подготовки проектов локальных актов о противодействии коррупции;
- разработка и изменение штатного расписания;
- ведение и хранение личных дел, трудовых книжек работников;
- оформление и учет наградных материалов;
- организация ведения реестра государственных регистраторов прав;
- организация профессиональной переподготовки и повышения квалификации государственных гражданских служащих;
- проведение служебных проверок и др.

За период 2014-2016 г.г. численность (по штату) Управления сократилась на 13%. За последний год произошло сокращение штата на 60 единиц. В результате, штатная численность на 01.01.2017 г. составляет 891 человек. Данный факт объясняется сокращением штата, которое планомерно проходило в Управлениях Росреестра по всей стране с 2012 года. С начала 2012 года в среднем по стране сокращение численности по штату в Росреестре составило 25%. Более 75% служащих составляют женщины, при этом 68% служащих приходится на возраст 30-50 лет.

Государственная гражданская служба является специфической сферой профессиональной деятельности для обеспечения функций органов государственной власти и управления. Это вносит предельную определенность в структуру приоритетов и ценностей в государственной службе [4].

В целях совершенствования прохождения государственной гражданской службы, необходимо:

- разработать комплекс мер по формированию

современного кадрового резерва для обеспечения преемственности и передачи накопленного профессионального опыта молодым специалистам государственных служащих;

- создать систему мотивации и карьерного роста государственных служащих роста как важного условия прохождения государственной службы;
- совершенствовать научно-методическое, учебно-методическое, информационно-аналитическое обеспечение дополнительного профессионального образования государственных служащих;
- повышать уровень правовой и социальной защиты государственных служащих.

Повышение уровня социальной защиты государственных служащих, совершенствование системы государственных гарантий, создание современной системы материального и нематериального стимулирования труда в гражданской службе имеют важное значение для успешного развития гражданской службы, эффективного достижения ее цели [3, с.340].

Требуется введение в сферу государственной службы современных технологий управления информацией, а также совершенствование системы организации профессиональной деятельности государственных служащих.

Использованные источники:

1. Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 N 79-ФЗ (с изменениями и дополнениями в ред. от 03.03.2016 г.).
2. Анохина И.Н. Кадровое обеспечение профессиональной деятельности государственной и муниципальной службы / И.Н. Анохина // Социальная политика и социология. 2011. № 4. С. 279.
3. Игнатов В. Г. Государственная гражданская служба. - М.: МарТ, 2013. - 448 с.
4. Электронный ресурс: Официальный сайт Управления федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии - https://rosreestr.ru/site/about/struct/upravlenie-gosudarstvennoy-sluzhby-i-kadrovoy-politiki/.

Оглавление

Абзалова Я.Р.
ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ АСПЕКТОВ РЕГИОНА 3

Абзалова Я.Р.
ВЛИЯНИЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ НА РЕГИОНАЛЬНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ 7

Абзалова Я.Р.
АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СТРУКТУРЫ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ 16

Абзалова Я.Р.
ДЕМОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ 21

Абрамова Е.А., Голикова А.Ю.
ЗАЩИТА БАНКОВСКИХ КАРТ ОТ МОШЕННИКОВ 25

Абрамцов Д.С.
ПРИМЕНЕНИЕ СИСТЕМ ОПТИКО-ЭЛЕКТРОННОГО ЗРЕНИЯ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 29

Аброськина В.М.
НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ МЕДИКО-СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ФОРМИРОВАНИЮ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ МОЛОДЕЖИ 41

Абукаева И.Р.
ВЛИЯНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ УПРАЖНЕНИЙ НА СОСТОЯНИЕ ПОЗВОНОЧНИКА 45

Авдонина Е.Ю., Касимова Э.Г.
ИЗУЧЕНИЕ ОСОБЕННОСТЕЙ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ДЕТЕЙ С ДЕТСКИМ ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧОМ 50

Авласко З.А., Авласко П.В.
ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ СЕКТОРА СРЕДНЕГО И МАЛОГО БИЗНЕСА ПУТЕМ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СОВРЕМЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИХ СИСТЕМ 59

Аджиев Р.И.
ПУБЛИЧНЫЕ ИНТЕРЕСЫ В ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКЕ, ВОЗНИКАЮЩИЕ ИЗ ОПЦИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ 65

Аджиев Р.И.
ГАРАНТИИ И СИСТЕМА ПУБЛИЧНО-ПРАВОВЫХ ИНТЕРЕСОВ, ВОЗНИКАЮЩИХ ИЗ ОПЦИОННЫХ СОГЛАШЕНИЙ 70

Адова Е.А., Огородникова Е.П.
OPEN BANKING И ПЕРВИЧНЫЙ API-ПОДХОД.....74

Акбердина Э.И., Коновалова Е.А.
МЕЖДУНАРОДНОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО В СФЕРЕ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА.....77

Албегонова Т.А.
СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИИЯ ТЕОРИИ ФИРМЫ.....81

Алексенко А.А.
РОЛЬ МАССОВЫХ КОММУНИКАЦИЙ И СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ В ФОРМИРОВАНИИ КУЛЬТУРНОГО ПОТЕНЦИАЛА ОБЩЕСТВА 86

Алексенко А.А.
РОЛЬ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ В РАЗВИТИИ ОРГАНИЗАЦИИ.....90

Андросов Д. С.
МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ ОБОРОТНЫМИ СРЕДСТВАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ 93

Анисимова П.М., Анисимова Н.Н.
МЕРЫ ПО ПОВЫШЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДА К СИСТЕМЕ САМОРЕГУЛИРУЕМЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....96

Ануфриенко П.А., Коровкина А.А., Ромадина Е.В.
ОСОБЕННОСТИ КРИПТОВАЛЮТНЫХ ОПЕРАЦИЙ В РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ, НЕОБХОДИМОСТЬ ИХ РЕГУЛИРОВАНИЯ 101

Астапенко О.В.
РАЗРАБОТКА МЕТОДОВ АВТОМАТИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ И ИХ ВНЕДРЕНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ 107

Афонина К.Б., Коновалова К.С.
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ОТЕЛЕЙ В КОСМОСЕ.....112

Ашурова А.Ж.
ГРАММАТИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ В ПЕРЕВОДЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ (НА МАТЕРИАЛЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ СТИВЕНА КИНГА).....116

Ашурова А.Ж.
ЛЕКСИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ В ПЕРЕВОДЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ (НА МАТЕРИАЛЕ ПРОИЗВЕДЕНИЙ СТИВЕНА КИНГА).....120

Байахметова Г.Б.
ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН В СФЕРЕ СОВРЕМЕННОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.....125

Бармин Е.А., Прокопов Д.И.
ШИРОТНО-ИМПУЛЬСНЫЕ ПРЕОБРАЗОВАТЕЛИ С СИММЕТРИЧНЫМ СПОСОБОМ УПРАВЛЕНИЯ В ЭЛЕКТРОПРИВОДЕ 131

Беклаев К.Р.
ОСОБЕННОСТИ СУБСИДИРОВАНИЯ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СФЕРЕ ОКАЗАНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ 135

Беляева А.В.
К ВОПРОСУ ОБ УПРАВЛЕНИИ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 142

Беляева А.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ УПРАВЛЕНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ В СТРАХОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 146

Бибиев А.К.
ГЕНЕЗИС ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ОБРАЗОВАНИЙ 150

Билялова Э.Р.
РОЛЬ ДЕНЕГ В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА 156

Билялова Э.Р.
ЖЕНСКОЕ ВОСПРИЯТИЕ ЦЕННОСТИ ДЕНЕГ 159

Билялова Э.Р.
ПОНЯТИЕ И СУЩНОСТЬ ДЕНЕГ НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОБЩЕСТВА 162

Боброва К.А.
К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ ОБУЧЕНИЯ МАТЕМАТИКЕ 165

Богачёва М.Е.
ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА МАТЕМАТИЧЕСКОГО ОБРАЗОВАНИЯ 169

Бутакова А.А.
СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ РИСКОВ ПРОЕКТОВ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА 172

Буткова Д.А.
ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В СФЕРЕ СТРОИТЕЛЬСТВА 177

Бухарбаева Э.Н.
БИОИНФОРМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ МИССЕНС-МУТАЦИИ 1595C>G (SER447STOP) ГЕНА ЛИПОПРОТЕИНЛИПАЗЫ (LPL) 183

Быкова Д.С.
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ПАРТНЕРСКИХ ОТНОШЕНИЙ БИЗНЕСА И

ГОСУДАРСТВА 187
Вильданова Г.М.
РЫНОК СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ.....191
Власов И.В.
ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ СООТНОШЕНИЯ И РАЗГРАНИЧЕНИЯ ПУБЛИЧНОГО И ЧАСТНОГО ПРАВА 195
Власова В.В.
КАЧЕСТВО ЖИЗНИ И БЛАГОПОЛУЧИЯ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В РОССИИ 202
Волкова П.А.
ОТНОШЕНИЕ К СКВЕРНОСЛОВИЮ СТУДЕНТОВ ЛЕЧЕБНОГО И ПЕДИАТРИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТОВ АЛТАЙСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МЕДИЦИНСКОГО УНИВЕРСИТЕТА 205
Габдрахманова Э.А.
ПРОЦЕСС УПРАВЛЕНИЯ КРЕДИТНЫМ РИСКОМ В КОММЕРЧЕСКОМ БАНКЕ.....209
Гавриленко Л.С., Алфимова О.А.
КОНФЛИКТОУСТОЙЧИВОСТЬ СТУДЕНТОВ-ПСИХОЛОГОВ КАК ФАКТОР, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ КЛИМАТ В ГРУППЕ 211
Гавриленко Л.С., Павлова Д.В.
ИССЛЕДОВАНИЕ МОТИВАЦИОННО-ЦЕННОСТНЫХ ОРИЕНТАЦИЙ НА ПРОФЕССИОНАЛЬНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КЛИНИЧЕСКОГО ПСИХОЛОГА.....215
Гавриленко Л.С., Первушина И.Д.
ЭМПАТИЯ КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНО ВАЖНОЕ КАЧЕСТВО КЛИНИЧЕСКОГО ПСИХОЛОГА 219
Гаврилов М.В.
ПРИНУДИТЕЛЬНЫЕ СПОБОБЫ ПРЕКРАЩЕНИЯ ПРАВА СОБСТВЕННОСТИ.....222
Гаврилова Е.В.
ФОРМИРОВАНИЕ ПОЗНАВАТЕЛЬНОГО ИНТЕРЕСА НА ЗАНЯТИЯХ ЭЛЕКТИВНОГО КУРСА ПО ФИЗИКЕ.....231
Гаврилова Е.Н.
ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТНОШЕНИЙ ПО ПОВОДУ ЗЕМЕЛЬНЫХ УЧАСТКОВ ПО ГРАЖДАНСКОМУ И ЗЕМЕЛЬНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ 235

Гавриш В.А.
ФЕДЕРАЛЬНАЯ СЛУЖБА ПО НАДЗОРУ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ.....248

Гагаринова М.А., Трапезников М.В.
МОРАЛЬ КАК ЭЛЕМЕНТ СОЦИАЛЬНОГО КОНТРОЛЯ.....252

Галяутдинова А.Р.
ПОВЫШЕНИЕ КАЧЕСТВА УСЛУГ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА 256

Гапоненко Е.И.
ОСОБЕННОСТИ ПРОФОРИЕНТАЦИИ АБИТУРИЕНТОВ – СПОРТСМЕНОВ 259

Генералов Р.Р., Кручина Е.Б.
ПРОБЛЕМЫ КОМФОРТА ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ИХ РЕШЕНИЯ……..263

Герасимова Д.В.
ПСИХОЛОГО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ УВЕРЕННОСТИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА…….269

Геталов С.С., Власова Т.А.
ТРУДОВАЯ МОТИВАЦИЯ: РОЛЬ КАК ДЕТЕРМИНАНТЫ ТРУДОВОГО ПОВЕДЕНИЯ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИИ И СИСТЕМАТИЗАЦИЯ ЭВОЛЮЦИИ ОСНОВНЫХ КОНЦЕПЦИЙ……..….272

Гилязова Д.Ф., Лукьянова Ю.Д., Каштанова Т.А.
ПОДХОДЫ К РАЗРАБОТКЕ СТАНДАРТА ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ…….278

Голованова Э.С.
СУПЕРАБСОРБЕНТЫ: ФАКТОРЫ СПРОСА……....282

Гольдберг И.С., Дудкина О.В
ПОЛИЭДРИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ДЕТСКОГО ПРАЗДНИЧНОГО МЕРОПРИЯТИЯ В СФЕРЕ СЕРВИСА……...……285

Гомон И.В., Аверин И.А
ЗАЩИТА ОБЪЕКТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ…….….291

Гомон И.В., Непарко М.В., Клюзова М.Э.
ПРОБЛЕМЫ ПОРЯДКА ВЗИМАНИЯ И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В УСЛОВИЯХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА……...……297

Гриценко Ю.С.

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ КАДРОВ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ……304

Губиева К.О.

РЕСТРУКТУРИЗАЦИЯ СОВРЕМЕННОГО БИЗНЕСА: СТЕЙКХОЛДЕРСКИЙ ПОДХОД……310

Губиева К.О.

КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА ……..…..313

Гукежев А.А.

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ И ФИНАНСОВО-ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ БЮДЖЕТНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ……..…….317

Гуляева В.А.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНТЕРАКТИВНОГО ОБОРУДОВАНИЯ В ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ ВУЗА……...…….323

Данченко Д.Г.,

ОПЕРАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ РЕАЛЬНОГО ВРЕМЕНИ…….…….326

Даскалеску А.А.

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПРОГРАММНОГО КОМПЛЕКСА «ИНТАЛЕВ: КОРПОРАТИВНЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ» В КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ……..333

Дехнич О.В., Гальцев О.В.

ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА БЕЗЭКВИВАЛЕНТНОЙ ЛЕКСИКИ (НА ПРИМЕРЕ РОМАНА НИЛА ГЕЙМАНА «АМЕРИКАНСКИЕ БОГИ»)….336

Дехнич О.В., Кулабухов А.А.
РОМАН-АНТИУТОПИЯ ДЖОРДЖА ОРУЭЛЛА «1984»…..……...341

Джинджихашвили А.З.

ОПРЕДЕЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ ФОНДОВ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ВЕНЧУРНЫХ ФОНДОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ……..…….343

Джинджихашвили А.З.

ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ВЛИЯНИЯ ФОНДОВ ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ И ВЕНЧУРНЫХ ФОНДОВ В РАЗВИТИИ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ……...…….348

Джиоева Э.Ю.
ПРОБЛЕМЫ ТРУДОУСТРОЙСТВА МОЛОДЕЖИ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ ТРУДА……..…352
Дмитриева В.А., Геворкян Д.А.
ЗОНЫ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО БЕДСТВИЯ И ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ СИТУАЦИЙ……360
Евич С.В., Челпанов А.М.
ВЗАИМОСВЯЗЬ ЛОГИСТИКИ И МАРКЕТИНГА.....366
Еланская Д.А.
ПРОБЛЕМА ВОВЛЕЧЕНИЯ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В ГРУППИРОВКИ ЭКСТРЕМИСТСКОГО И ТЕРРОРИСТИЧЕСКОГО ХАРАКТЕРА 371
Ермилова Ю.П., Хабарова А.С.
ТРУДОВАЯ МОТИВАЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА СИСТЕМУ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 374
Ермилова Ю.П., Будюкова М.А.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 379
Есмурзиева А.
ДИНАМИКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНА 385
Жданова В.Н.
ПРОЦЕСС ПОЗНАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСТВОМ УСТРОЙСТВА МИРОЗДАНИЯ ЧЕРЕЗ СВОЙСТВА ГОЛОГРАММ.....390
Жданова В.Н.
ПРИМЕНЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НА ФАКУЛЬТАТИВНЫХ ЗАНЯТИЯХ ПО МАТЕМАТИКЕ.....396
Жоробаев Н.Ж.
МАГНИТНО-ИМПУЛЬСНАЯ ОБРАБОТКА ТОПЛИВА 401
Закирова Г. Э.
ВАРИКОЗНАЯ БОЛЕЗНЬ ВЕН НИЖНИХ КОНЕЧНОСТЕЙ У БЕРЕМЕННЫХ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 405
Заруцкий А.С., Антипова Е.А.
КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ 410
Захаров В. А., Фисенко Т. Е., Рахматулина Э. А.
ДИСПЕРСИОННЫЙ АНАЛИЗ ПОРОШКОВ АЛМАЗОПОДОБНЫХ ПОЛУПРОВОДНИКОВ 414
Зверко Е.К.
ПРИМЕНЕНИЕ ПАЛЬМОВОГО МАСЛА В ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.....417

Золотарева О.А., Рубаев Д.О.
КЛАСТЕРЫ КАК ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ.....421

Зорина Н. Ю.
ОСОБЕННОСТИ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ БИЗНЕСЕ 425

Зорина Н. Ю.
ОЦЕНКА ФОРМ И МЕТОДОВ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ООО «А СЕРВИС» 430

Зотин В.В.
РОЛЬ НАСТОЛЬНОГО ТЕННИСА В ФИЗИЧЕСКОМ ВОСПИТАНИИ СТУДЕНТОВ СИБГУ.....436

Зотин В.В., Галаруба А.
СПОРТ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ В ПОДГОТОВКЕ СПЕЦИАЛИСТА.....439

Зотин В.В., Шарагина С.А.
HOT IRON В ПРАКТИКЕ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРЫ В ВУЗЕ 442

Ибрагимов Д.И.
ЭВОЛЮЦИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ (ПРЕДСТАВИТЕЛЬНЫХ) ОРГАНОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ В РОССИИ 446

Ибрагимов К.Р., Коновалова Е.А.
ПРОБЛЕМЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЯДЕРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МИРЕ.....454

Ивандеева П.С., Куликов А.В.
ПРОЕКТИРОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР 458

Иванов К.А.
ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ СОВРЕМЕННОГО ВИП 466

Иванова Е.А.,Колесникова Т.Н.
ИСТОРИЯ И РАЗВИТИЕ РЕСПУБЛИКАНСКОГО КОЖНО-ВЕНЕРОЛОГИЧЕСКОГО ДИСПАНСЕРА МИНИСЕТСТВА ЗРАВООХРАНЕНИЯ УДМУРСТКОЙ РЕСПУБЛИКИ.....469

Ивлева Л.А., Пономаренко В.С.
ОЦЕНКА ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ НА БАНКОВСКОМ РЫНКЕ РОССИИ.....473

Ильясов Я.А., Полякова О.А.
СОВРЕМЕННЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ДОЛГА 478

Имаева А.В.
ФОРМИРОВАНИЕ КУЛЬТУРЫ ДОСУГА МОЛОДЕЖИ 483

Иржанова А.А.
ТЕХНОЛОГИЯ АДАПТАЦИИ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ.....486
Иржанова А.А.
ЭТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СПЕЦИАЛИСТА ПО СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЕ С ПОЖИЛЫМИ ЛЮДЬМИ 490
Иржанова А.А.
ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОБЛЕМ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ПОЖИЛЫХ ЛЮДЕЙ В СТАЦИОНАРНЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ 493
Иржанова А.А.
ПРОБЛЕМЫ ЗАНЯТОСТИ И ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ В СИСТЕМЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ.....497
Исмаилов М.Ш.
ИНСТИТУТ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК: АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ.....500
Ищенко А.А.
ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА «НАУЧНОГО УПРАВЛЕНИ» Ф.ТЕЙЛОРА ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ СТУДЕНЧЕСКОЙ ГРУППОЙ 505
Казакова Е.П.
ЭСКАЛАЦИЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО КРИЗИСА В 2015-2017 ГОДАХ.508
Казакова Е.П.
ДЕМОГРАФИЧЕСКИЙ ПРОГНОЗ ДО 2035 ГОДА ПРИМЕНИТЕЛЬНО К РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....513
Кесаев У.С.
КОРРЕЛЯЦИОННО-РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ ЧИСЛЕННОСТИ НАСЕЛЕНИЯ КРУПНЕЙШИХ ГОРОДОВ РОССИИ 517
Кириченко А. В.
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕСУРСНОГО ПОТЕНЦИАЛА В ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ТУРПРЕДПРИЯТИЯ* 522
Кирпиченко А.Е., Маркович А.В., Ромадина Е.В.
АНАЛИЗ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ РЕГИОНАЛЬНОГО БЮДЖЕТА НА ПРИМЕРЕ БЮДЖЕТА АЛТАЙСКОГО КРАЯ 533
Клевцов Д.Н., Клевцова Е.Д.
ФИНАНСОВАЯ ПОДДЕРЖКА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА.....542
Кокаев М.И.
ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОСВЯЗИ МЕЖДУ ОЦЕНКОЙ СТОИМОСТИ БРЕНДА И КАПИТАЛИЗАЦИЕЙ КОМПАНИИ 545

Кокоева Е.Д.
ПРИВАТИЗАЦИЯ В РОССИИ: ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ СТОРОНЫ 553

Колесник А.Н.
СТАТИСТИЧЕСКОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ ЧИСЛА СОВЕРШЕННЫХ УБИЙСТВ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ 558

Колосова А. В.
КОНКУРСНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАК СРЕДСТВО РЕАЛИЗАЦИИ ФГОС В ДОО 563

Коновалова Е.А., Агзамова Э.А.
ГИБРИДНЫЕ ВОЙНЫ КАК СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП ЭВОЛЮЦИИ ВОЙНЫ 568

Коноплёв Н. Н., Коноплёва Л. С.
САМООТНОШЕНИЕ КАК КОМПОНЕНТ ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО ЗДОРОВЬЯ У РАБОТАЮЩИХ И НЕРАБОТАЮЩИХ ПЕНСИОНЕРОВ ДО 65 ЛЕТ 572

Корогод А.Е.
АНАЛИЗ КРЕДИТНОЙ НАГРУЗКИ ПРЕДПРИЯТИЯ 580

Корогод А.Е.
ПРИМЕНЕНИЕ РЕЙТИНГОВОЙ ОЦЕНКИ В АНАЛИЗЕ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 583

Кортиева К. Р., Ростова Д.В., Кирова И.В.
ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННОГО РЫНКА МАШИН И ОБОРУДОВАНИЯ 589

Краснобрыжий Д.В., Околелова В.А.
ПРИНЦИПЫ ОРГАНИЗАЦИИ МЕЖБЮДЖЕТНЫХ ОТНОШЕНИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 597

Креймер А.В., Пригожина С.А., Шумик Т.С.
ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ ПЛАЗМОЛИФТИНГА И ИГЛОРЕФЛЕКСОТЕРАПИИ В КОМПЛЕКСНОМ ЛЕЧЕНИИ ПАЦИЕНТОВ С НЕВРОЛОГИЧЕСКИМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ 602

Куклин Д.С.
К ВОПРОСУ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 605

Кулабухов А.А., Дехнич О.В.
ТРУДНОСТИ ПЕРЕВОДА АВТОРСКИХ ОККАЗИОНАЛИЗМОВ НА ПРИМЕРЕ СЛОВА «DUCKSPEAK» ИЗ «НОВОЯЗА» ДЖОРЖА ОРУЭЛЛА (РОМАН «1984») 609

Куликов А.В., Барский Д.Н.
ПРОЕКТИРОВАНИЕ АВТОТРАНСПОРТНОЙ СИСТЕМЫ ДОСТАВКИ МОЛОЧНЫХ ПРОДУКТОВ 612

Куликова Д.С., Шамратова Л.Р., Карамуллина Э.Р.
ЖЕЛЧНОКАМЕННАЯ БОЛЕЗНЬ У ПОДРОСТКА 15 ЛЕТ. (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) 619

Кулимова Д.З.
БЮДЖЕТНЫЙ КОНТРОЛЬ ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЙ И ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ.....623

Кулова З. Э.
ОЦЕНКА ИНФЛЯЦИИ И ИНФЛЯЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ РАЗЛИЧНЫХ ШКОЛ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ НАУКИ 631

Кулова Э. Э.
ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ КРЕДИТНЫХ ОТНОШЕНИЙ БАНКА С КЛИЕНТАМИ НА ПРИМЕРЕ ОАО « РОССЕЛЬХОЗБАНК» 636

Куницына-Сафонова С.Ю.
КОМПЕТЕНТНОСТНЫЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ.....642

Лаврова Е.А.
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ ДОКАЗЫВАНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....645

Лапшина С. А., Рожков А. С., Родин. А.С.
СОЗДАНИЕ НА 3D ПРИНТЕРЕ РАЗВЕРТОК ЧЕТЫРЕХМЕРНЫХ ПРАВИЛЬНЫХ МНОГОГРАННИКОВ.....650

Ломакин И.А.
СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ МАТЕРИАЛОВ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ УСТРОЙСТВЕ ВЕНТИЛИРУЕМЫХ ФАСАДНЫХ СИСТЕМ 665

Ломакин И.А.
РОЛЬ РОДИТЕЛЬСКОГО АВТОРИТЕТА В ВОСПИТАНИИ ПО МНЕНИЮ А.С. МАКАРЕНКО 670

Ломакин И.А.
АНАЛИЗ МОТИВАЦИИ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА ПАО «СБЕРБАНК РОССИИ» 676

Лопина М.О.
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ 679

Лукьянова Ю.Д., Гилязова Д.Ф.
СТАНДАРТЫ КАЧЕСТВА ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ АКТУАЛЬНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ.....683

Ляжко А.М.
ВЗАИМОСВЯЗЬ ТОЛЕРАНТНОСТИ К НЕОПРЕДЕЛЁННОСТИ С ПОКАЗАТЕЛЯМИ ЖИЗНЕСТОЙКОСТИ У СТУДЕНТОВ-МЕДИКОВ....687

Магомедрасулова А.М.
ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ПРИТОК ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ЭКОНОМИКУ РОССИИ.....692

Мазитова Д. А.
ОСОБЕННОСТИ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ОСНОВЕ УЧЕТНО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ МЕДИЦИНСКОГО УЧРЕЖДЕНИЯ 698

Майорова С.В.
ОБРАБОТКА ПОЧВЫ ПРИ ВЫРАЩИВАНИИ ПОДСОЛНЕЧНИКА: СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ 706

Малькова Е.А.
ДИСТАНЦИОННОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 711

Мальцев М.С., Дудкина О.В.
СОБЫТИЙНЫЙ МАРКЕТИНГ В ИНДУСТРИИ КРАСОТЫ.....715

Мартынов Г.В., Монастырева Д.Е., Юферева А.Д.
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СТРОИТЕЛЬСТВА ПЛОЩАДОК ПОД РЕЗЕРВУАРЫ ХРАНЕНИЯ НЕФТЕПРОДУКТОВ 721

Марценковская Ю.М.
ДОГОВОР СКЛАДСКОГО ХРАНЕНИЯ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ: СОДЕРЖАНИЕ, КВАЛИФИЦИРУЮЩИЕ ПРИЗНАКИ, И КЛАССИФИКАЦИЯ 726

Матвеева П.Р.
СРАВНЕНИЕ ЛЯМБДА И ТРАДИЦИОННОЙ АРХИТЕКТУР 734

Машкова А.М.
СТРАХОВАНИЕ ПУТЕШЕСТВЕННИКОВ – ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ.....741

Мильдзихов Г.А., Уртаева Э.О.
ПРОБЛЕМА БЕДНОСТИ В РОССИИ И ПУТИ ЕЁ РЕШЕНИЯ.....745

Мишина О.О., Лихолоб П. Г.
ПРОЕКТИРОВАНИЕ ЦИФРОВЫХ СИСТЕМ ПЕРЕДАЧИ 749

Мияссарова И.Ф., Стяжкина С.Н.
ОЖОГОВЫЙ ШОК 759

Мухамадиев Т., Анисимова Н.Н.
ОСОБОЕ ЗНАЧЕНИЕ ОРГАНОВ МУНИЦИПАЛЬНОЙ ВЛАСТИ В ОБЛАСТИ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ ПРИ ЧРЕЗВЫЧАЙНЫХ СИТУАЦИЯХ....764

Настюк А.В., Назаров А.Д.
МОБИЛЬНЫЙ МАРКЕТИНГ: ТРЕНДЫ, ТЕНДЕНЦИИ, ПРИНЦИПЫ РАБОТЫ 768

Некрасова А.В.
СРАВНЕНИЕ ФОРМ БЕРЕЗЫ ПОВИСЛОЙ (BETULA PENDULA ROTH.) ПО БИОМЕТРИЧЕСКИМ ПОКАЗАТЕЛЯМ ЛИСТЬЕВ В СЕВЕРНОЙ ПОДЗОНЕ ТАЙГИ 772

Никифорова С.В.
РОЛЬ РЕКРУТИНГА В ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА ОРГАНИЗАЦИИ....778

Никифорова С.В.
HR-АНАЛИТИКА ДЛЯ ОЦЕНКИ ПРОЦЕССА РЕКРУТИНГА....781

Новикова О.М.
АНАЛИЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТАУЦИИ В САМАРСКОЙ ОБЛАСТИ....784

Овчинников В.М.
ПРАКТИКА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОРТИФИКАЦИОННЫХ СООРУЖЕНИЙ ВО ФРАНЦИИ В ЭПОХУ РАННЕГО НОВОГО ВРЕМЕНИ....792

Овчинников-Лазарев М.А., Спицын Б.В.
ОЧИСТКА ДЕТОНАЦИОННОЙ АЛМАЗСОДЕРЖАЩЕЙ ШИХТЫ....816

Оздиев В-П.Х.
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФИНАНСОВО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАДЗОРНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА НЕКРЕДИТНЫМИ ФИНАНСОВЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ....820

Окунцева А.В.
ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО, ФИНАНСОВОГО, ПРОИЗВОДСТВЕННОГО, РЕСУРСНОГО И КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛОВ....826

Окунцева А.В.
ОЦЕНКА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА И ЕГО СОСТАВЛЯЮЩИХ....831

Окунцева А.В.
УЧЕТ И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОСВЕННЫХ ЗАТРАТ ПРИ ОЦЕНКЕ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА....836

Осьмакова Ю.Ю.
ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕДАЧИ ОБРАЗОВ НА РУССКИЙ ЯЗЫК В РОМАНАХ ДЭНА БРАУНА 843

Осьмакова Ю.Ю.
ЛЕКСИЧЕСКИЕ СТИЛЕОБРАЗУЮЩИЕ СРЕДСТВА В РОМАНАХ ДЭНА БРАУНА 847

Панкеева К.А.
СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К ОЦЕНКЕ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА 850

Петрбиев Ш.С.
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА НАЛОГОВЫХ СПОРОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 854

Пилюгина К.С.
ОСОБЕНОСТИ ЯЗЫКА ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ НА ПРИМЕРЕ РОМАНА М.МИТЧЕЛ «УНЕСЕННЫЕ ВЕТРОМ» 859

Пилюгина К.С.
ОШИБКИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО ПЕРЕВОДА 862

Полетых Е.В., Константинова Н.А.
ОСОБЕННОСТИ МЕТОДИКИ РАССЛЕДОВАНИЯ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 867

Попова Н.С.
ТЕХНИКИ ПОЛИФАЗНОГО СНА В ЖИЗНИ СОВРЕМЕННОГО ЧЕЛОВЕКА 874

Попович И.И.
КОНЦЕПЦИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В. ПАРЕТО: АВС-АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ ПАО «ЛУКОЙЛ» 878

Порошина В. Ю., Чернова М. В.
СОВРЕМЕННЫЕ СРЕДСТВА ОПЛАТЫ В МИРЕ 884

Прокопов Д.И., Бармин Е.А.
РАЗРАБОТКА МЕТОДА АКУСТИЧЕСКОЙ ДИАГНОСТИКИ АСИНХРОННОГО ЭЛЕКТРОДВИГАТЕЛЯ 889

Пупкова Д.С.
АНАЛИЗ СОСТАВА И СТРУКТУРЫ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 894

Пушкина Т. М.
АНАЛИЗ КРИТЕРИЕВ ОТБОРА ДРЕВЕСИНЫ ИЗ СУХОСТОЙНЫХ НАСАЖДЕНИЙ ДЛЯ ИССЛЕДОВАНИЯ ФИЗИКО-МЕХАНИЧЕСКИХ СВОЙСТВ 903

Пчелов И.А.
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ 907

Пчелов И.А.
АНАЛИЗ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 915

Растамханова С.Н.
СИНТАКСИС ЯЗЫКА ДЕЛОВЫХ ДОКУМЕНТОВ 920

Растамханова С.Н.
ЖАНРОВОЕ МНОГООБРАЗИЕ И ПОДСТИЛИ ОФИЦИАЛЬНО-ДЕЛОВОГО СТИЛЯ.....927

Растамханова С.Н., Хафизова Р. Р.
ПРИМЕНЕНИЕ СТИЛИСТИЧЕСКИХ НОРМ И ОСОБЕННОСТЕЙ В ДОКУМЕНТЕ.....933

Романов А.А.
ВАКЦИНАЦИЯ: ПРАВО ИЛИ ОБЯЗАННОСТЬ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПРАВА НА ЗДОРОВЬЕ.....941

Росляков А.В.
КРИЗИС МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА.....946

Рудакова Т.А., Зверко Е.К.
РАЗВИТИЕ BITCOIN И ЕГО ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ 950

Русских К.Н.
ЛИНГВОКУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ПЕРЕВОДА.....954

Русских К.Н.
НАЦИОНАЛЬНАЯ СПЕЦИФИКА АВСТРАЛИИ НАЧАЛА XX В. В РОМАНЕ Т.М. КЕНИЛЛИ «ПЕСНЬ О ДЖИММИ БЛЭКСМИТЕ» 960

Рыжова Ю.В.
ПРОБЛЕМА УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ МИКРОПРЕДПРИЯТИЯ ТУРИЗМА 968

Рыжова Ю.В.
ТУРФИРМА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ.....974

Рыжова Ю.В.
ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ ТУРАГЕНТСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 978

Рыжова Ю.В.
ИННОВАЦИОННЫЕ СТРАТЕГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ФИРМЫ 984

Сабирова В.К., Жоробекова С.А., Осмонова Н.А.
ЧИНГИЗ АЙТМАТОВ КАК ФЕНОМЕН СОВРЕМЕННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ 992

Савельева А.Е., Михалин Е.С.
НАДЗОР И КОНТРОЛЬ В ОБЛАСТИ ОБРАЩЕНИЯ С ОТХОДАМИ 1000

Сальникова Л.С., Волосенцева Ю.Д.
ВЛИЯНИЕ ВНУТРЕННЕЙ МИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РФ: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ 1004

Сапунов А.В.,Михуля В.Г.
АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ПАРАМЕТРОВ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА РОССИИ.....1008

Сапунов А.В., Глазова С.А.
СИСТЕМА ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРОГНОЗОВ, ПРОГРАММ И ПЛАНОВ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РФ 1012

Сапунова Т. А., Гриб Т.С.
ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ИНФРАСТРУКТУРУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1016

Сапунова Т. А., Скляренко А.А.
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗВИТИЯ САНАТОРНО-КУРОРТНОГО КОМПЛЕКСА РЕСПУБЛИКИ КРЫМ И КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.....1022

Сапунова Т. А., Летягина Э.Д.
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В НЕФТЕПЕРЕРАБАТЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1028

Сапунова Т.А., Петрушина А.А.
ФОРМИРОВАНИЕ ПРОГРАМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНА 1033

Сапунов А.В., Захаржевская Д.А.
ТЕНДЕНЦИЯ РАЗВИТИЯ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ В РОССИИ И ФАКТОРЫ ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ИХ 1039

Саркисова С.К.
УГОЛОВНЫЙ ПРОСТУПОК И МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОЕ ДЕЯНИЕ.....1044

Семашкина Н.С., Дехнич О.В.
ШАРЛЬ ПЕРРО И ЕГО CONTES DE MA MERE L'OYE 1051

Семашкина Н.С., Дехнич О.В.
ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРАНСФОРМАЦИЙ ПРИ ПЕРЕВОДЕ СКАЗКИ ШАРЛЯ ПЕРРО «РИКЕ С ХОХОЛКОМ» 1054

Сибирякова В.Ю.
РОЛЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В ЖИЗНЕДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ 1069

Ситдикова Э.Х.
УПРАВЛЕНИЕ ЗАТРАТАМИ КАК СПОСОБ МИНИМИЗАЦИИ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА 1072

Ситдикова Э.Х.
СНИЖЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....1075

Ситдикова Э.Х.
ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ 1078

Ситдикова Э.Х.
ПЛАНИРОВАНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ.....1081

Сланова Н.О.
МИКРОФИНАНСИРОВАНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ В РОССИИ 1087

Слюсаренко Ю.А., Юпатов В.
РЕЛИГИЯ: ПРЕДПОСЫЛКИ ВОЗНИКНОВЕНИЯ И РАЗВИТИЯ, СТРУКТУРА И ФУНКЦИИ 1092

Солдатова Д.В.
ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ УПРАВЛЕНИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ В БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ ...1098

Сомова А.И., Коновалова Е.А.
БЕЗОПАСНОСТЬ РОССИЙСКИХ ГРАЖДАН ЗА РУБЕЖОМ 1103

Староверова И.В.
КОНФЛИКТ ИНТЕРЕСОВ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ.....1107

Стяжкина С.Н., Пушкарева А.С., Овчинникова Ю.А.
АНАЛИЗ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ ПАНКРЕАТИТОМ НАСЕЛЕНИЯ УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКИ ЗА 2015-2017 ГОДА 1112

Стяжкина С.Н., Абдуллина Э.Ф., Самигуллина А.И.
ОСЛОЖНЕНИЯ ПОСЛЕОПЕРАЦИОННЫХ ГРЫЖ 1119

Стяжкина С.Н., Шамратова Л.Р., Карамуллина Э.Р., Куликова Д.С.
КИСТА ПОДЖЕЛУДОЧНОЙ ЖЕЛЕЗЫ (КЛИНИЧЕСКИЙ СЛУЧАЙ) ...1124

Субботина С.Н.
АГРЕССИВНОЕ ПОВЕДЕНИЕ ПОДРОСТКОВ КАК ПРИЧИНА КОНФЛИКТОВ.....1128

Терехова Е.В.
ПРИЧИНЫ ВОЗНИКНОВЕНИЯ СТРАХОВ У ДЕТЕЙ СРЕДНЕГО ВОЗРАСТА.....1134

Тиканов А.О., Крыловский А.Ю., Пичугин Е.В., Грязева Д.В., Кравченко О.Е., Козлова Д.А., Мантуло Д.С.
ВЛИЯНИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ЗАНЯТИЙ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ НА ЗДОРОВЬЕ СТУДЕНТОВ.....1140

Титова А.С.
МЕЛКОЕ ХИЩЕНИЕ (СТ.1581 УК РФ): ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ О НЕОКОНЧЕННОМ ПРЕСТУПЛЕНИИ, СОУЧАСТИИ И МАЛОЗНАЧИТЕЛЬНОМ ДЕЯНИИ.....1146

Тума И.А.
ЛЕКСИЧЕСКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ РОМАНА ДЖЕКА ЛОНДОНА «СМОК БЕЛЛЬЮ» 1155

Тума И.А.
ЛЕКСИКО-ГРАММАТИЧЕКИЕ ТРАНСФОРМАЦИИ ПРИ ПЕРЕВОДЕ РОМАНА ДЖЕКА ЛОНДОНА «СМОК БЕЛЛЬЮ» 1158

Тунгушбаева А. В.
ОСОБЕННОСТИ И ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ПИЩЕВЫХ ПРОДУКТОВ.....1161

Туриева В.В., Хабалова И.А.
МОДЕЛИРОВАНИЕ БИЗНЕС – ПРОЦЕССОВ В СЕТИ-ИНТЕРНЕТ 1166

Тюкавина О.Н.
ДЕРЕВОРАЗРУШАЮЩИЕ ГРИБЫ ТОПОЛЯ В УСЛОВИЯХ Г. АРХАНГЕЛЬСКА.....1174

Усикова В.А., Снурницына С. В., Владимирова О. Г.
АНАЛИЗ ОСНОВНЫХ ТЕНДЕНЦИЙ ИНДУСТРИИ ГОСТЕПРИИМСТВА В 2017 ГОДУ 1183

Уточкина А.Х.
РОЛЬ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССОМ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИЯХ СФЕРЫ ТОРГОВЛИ.....1189

Уханова М.В.
ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИОННОЙ КУЛЬТУРЫ.....1193

Ушкова Ю.А.
МОДЕЛИ СЦЕНАРНОГО ИЗМЕНЕНИЯ ИТОГОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БАЛАНСА 1200

Фаисханова К.Ф.
СОЦИАЛЬНО – ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ИМИДЖА РУКОВОДИТЕЛЯ МОЛОДЕЖНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ.....1206

Фаттахов Д.И.
СОСТОЯНИЕ И ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ НЕФТЕДОБЫВАЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН.....1210

Фатхуллина Л.З.,Хасанова А.З.
ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛОВ ВОДНОГО ТРАНСПОРТА В ПЕРМСКОМ КРАЕ, САРАТОВСКОЙ И УЛЬЯНОВСКОЙ ОБЛАСТИ КАК ОБЪЕКТ УПРАВЛЕНИЯ.....1215

Федоренко Н. Д.
ОСОБЕННОСТИ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ 1219

Федоренко Н. Д.
МЕХАНИЗМ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕВИАНТНОГО ПОВЕДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ 1226

Фенинг О.Е.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ КРЕДИТОСПОСБНОСТИ.....1231

Фирсова А.Д., Сучкова А.В.
МОБИЛЬНЫЕ БАНКИ И ИНТЕРНЕТ-БАНКИНГ.....1236

Хабарова А.С., Ермилова Ю.П.
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ БЮДЖЕТА КАДРОВОЙ СЛУЖБОЙ: МЕТОДЫ, ПОКАЗАТЕЛИ И КРИТЕРИИ, РАСЧЕТ КОЭФФИЦИЕНТА ОТДАЧИ ИНВЕСТИЦИЙ В ПЕРСОНАЛ ОРГАНИЗАЦИИ (ROI) 1240

Хаматханова С. С.
СОЗДАНИЕ ОБРАЗА ПОДРОСТКА В РОМАНАХ С. ЧАПЛИНА «ДЕНЬ САРДИНЫ» И ДЖ. Д. СЭЛИНДЖЕРА «НАД ПРОПАСТЬЮ ВО РЖИ» С ПОМОЩЬЮ ЛЕКСИЧЕСКИХ ВЫРАЗИТЕЛЬНЫХ СРЕДСТВ ЯЗЫКА.1247

Хамзина В.Р.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ.....1253

Хамзина В.Р.
ПРОБЛЕМЫ, СДЕРЖИВАЮЩИЕ РАЗВИТИЕ СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 1257

Хафизова Л.М.
ИССЛЕДОВАНИЕ ПОЛИМОРФИЗМА ECO RV ГЕНА МОНОАМИНОКСИДАЗА А МАО А С УРОВНЕМ ТРЕВОЖНОСТИ У СТУДЕНТОВ.....1262

Хафизова Р. Р., Растамханова С. Н.
СОЗЫВ И РАЗГРОМ УЧРЕДИТЕЛЬНОГО СОБРАНИЯ.....1270

Хивренко Т.А.
ОПЕРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ В УСЛОВИЯХ АВТОМАТИЗИРОВАННОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ 1276

Чеботарева В.А.
ДИАГНОСТИКА ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ ПРЕПОДАВАТЕЛЕЙ ВЫСШЕЙ ШКОЛЫ В УПРАВЛЕНИИ ПЕРСОНАЛОМ.....1280

Чевыкалов С.В., Трухачева Л.С.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В АРКТИКЕ.....1284

Чевыкалов С.В., Логвиненко Е.В.
ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ В РОССИИ.....1294

Чуб А.С.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ INTERPALS НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА С ЦЕЛЬЮ ПОВЫШЕНИЯ СОЦИОКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ УЧАЩИХСЯ СТАРШИХ КЛАССОВ 1300

Чурсина В.А.
ПРОВЕДЕНИЕ ВНУТРЕННИХ АУДИТОВ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА 1304

Шакирова Л.Р.
СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ.....1308

Шахлои Т.
МОДЕЛИ И СТРУКТУРА РЕКЛАМНЫХ ТЕКСТОВ 1312

Шахмурадов М.Т.
ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 1318

Шукшина А.С.
НАСТОЛЬНЫЙ ТЕННИС В СИСТЕМЕ ФИЗИЧЕСКОГО ВОСПИТАНИЯ СТУДЕНТОВ ВУЗА 1326

Шумилина Н.С., Левошко В.А., Чекменева И.Н.
САМОКОНТРОЛЬ КАК КРИТЕРИЙ ФОРМИРОВАНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ЭТИЧЕСКОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ В ФИЗКУЛЬТУРНО-СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 1329

Щекина С.О., Филатова Е.А.
ОСОБЕННОСТИ САМООРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СОТРУДНИКОВ МВД С РАЗНЫМ УРОВНЕМ ТОЛЕРАНТНОСТИ К НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ.....1334

Эрзнукаев Б.В.
СОВРЕМЕННЫЕ МЕХАНИЗМЫ РЕАЛИЗАЦИИ «УСТОЙЧИВЫХ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК».....1341

Эрзнукаев Б.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ НОРМАТИВНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЗАКУПОК 1346

Юдицкая О.Д., Дюкина А.Т., Полигенкина Т.В.
РАСПРОСТРАНЕННОСТЬ ЗАБОЛЕВАНИЙ С ОСТРЫМ НАРУШЕНИЕМ МОЗГОВОГО КРОВООБРАЩЕНИЯ И АНАЛИЗ ФАКТОРОВ РИСКА ИХ ВОЗНИКНОВЕНИЯ 1351

Юдицкая О.Д., Дюкина А.Т., Полигенкина Т.В.
ОЦЕНКА ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ ОТКРЫТИЯ РЕГИОНАЛЬНЫХ СОСУДИСТЫХ ЦЕНТРОВ В УДМУРТСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ 1355

Юрьев Д.А.
СВОЙСТВА И ЦЕНЫ ПРОДУКТОВ КАК ОБЪЕКТ ПОТРЕБИТЕЛЬСКОГО ВЫБОРА 1359

Юрьева Т.А.
К ВОПРОСУ О ПРАВОВЫХ ФОРМАХ И СПОСОБАХ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ 1362

Янгуразов Р.Н.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОХОЖДЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ НА ПРИМЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ СЛУЖБЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ, КАДАСТРА И КАРТОГРАФИИ ПО РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 1366